



Правительство услышит пожелания иностранных инвесторов



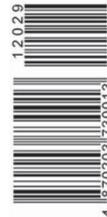
Почему Казахстан обвиняют в демпинге тарифов?



Айдар Алибаев, глава Ассоциации пенсионных фондов

КАПИТАЛ

№29
(361)



// ЧЕТВЕРГ, 30 АВГУСТА, 2012

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

За что топ-менеджеры получают бонусы?

9 страница

Взял кредит, закрыл депозит – и в инвесторы!

5 страница

Зачем «белому воротничку» шопинг-консультант?

15 страница

Кто заплатит за безопасность казахстанских туристов?

2 страница

Подробности Открытого чемпионата США по теннису

12 страница

Подписной индекс

65009

Финпол сменил маску

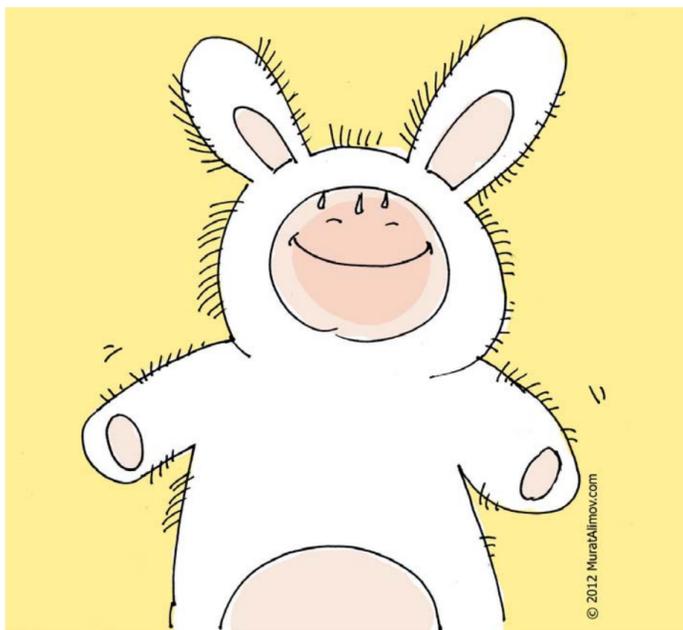
Виктор Климов

Защитить малый и средний бизнес (МСБ) от незаконного вмешательства со стороны государственных структур и исключить факты проведения необоснованных проверок. Этим намерена заниматься рабочая группа, созданная при Департаменте по борьбе с экономической и коррупционной преступностью (ДБЭКП) по Алматы. В нее вошли представители финансовой полиции, акимата, предприниматели и руководители пяти бизнес-ассоциаций.

«Создание рабочей группы обусловлено необходимостью усиления взаимодействия с институтами гражданского общества по профилактике совершения коррупционных и экономических преступлений. Уже состоялось первое заседание, на котором обсуждались основные направления деятельности. На постоянной основе будут рассматриваться вопросы, связанные с необходимостью устранения административных барьеров, препятствующих работе субъектов малого предпринимательства», – сообщили «Капитал.kz» в пресс-службе ведомства.

Рабочая группа также будет содействовать финансовой полиции и в пресечении фактов коррупции. При этом бороться будут не только с госслужащими, но и с недобросовестными сотрудниками финпола.

[Продолжение на стр. 2]



Цифра номера

40
ВИДОВ разрешений предполагается перевести в уведомительный порядок

Подробнее [Стр. 3]

Спикер номера

Тасболат Абдуллин, управляющий директор по развитию строительной компании VI Group

Подробнее [Стр. 8]

Цитата номера

«Очень плохие вузы, возможно, не надо объединять. Их надо закрыть», – Асылбек Кожахметов, президент-ректор МАБ

Подробнее [Стр. 9]

Каждая деталь имеет значение

ОТЛИЧНЫЙ

Новый продукт для юридических лиц по выплате заработной платы сотрудникам
Снятие наличных в банкоматах любого банка – 0 тенге*

*Действует только на территории Казахстана

ЗВОНИТЕ БЕСПЛАТНО 8 800 080 2525 | 7711 ЗВОНОК БЕСПЛАТНЫЙ | www.tsb.kz

Лицензия № 1.2.74/74/29 от 12.10.09 г. выдана Агентством РК по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций.

Спорт

Чем закончится допинговый скандал для Лэнса Армстронга и велоспорта?

Подробнее [Стр. 14]

www.airastana.com

Уважаемые соотечественники!

Примите наши поздравления с Днем Конституции.

В этот знаменательный день желаем всем казахстанцам здоровья, счастья, благополучия, а нашей Родине – процветания.



Лучшая авиакомпания Центральной и Южной Азии, Skytrax World Airline Awards 2012

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

100 ТЫСЯЧ НА РЕБЕНКА

По данным исследования группы Home Credit, ежемесячные расходы казахстанских родителей на ребенка составляют около 100 тыс. тенге. Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в пресс-службе Home Credit. Исследование было проведено в 7 странах: Чехии, Словакии, Казахстане, России, Беларуси, Китае и Вьетнаме. Отслеживались затраты на ребенка в течение 3 периодов жизни: новорожденного, первоклассник и подросток. По сравнению со странами Восточной Европы, Китае и Вьетнаме дешевле всего в Казахстане подготовить приданое для новорожденного. А собрать в школу дороже всего оказалось в России и Чехии. В исследовании цены по другим странам приводятся в перерасчете на тенге. По данным исследования, в Чехии можно купить кроватку для новорожденного в 2 раза дешевле. Тем не менее, в Чехии общая сумма расходов на детей до 3-х лет превышает казахстанскую в 3 раза. В России же стандартная кроватка может обойтись в 90 тыс. тенге. Наименьшие ежемесячные расходы на подгузники и пеленки во Вьетнаме – не более 4 тыс. тенге. Расходы на первоклассника остаются самыми низкими как в Казахстане, так и в других странах. Согласно данным исследования, собрать ребенка в школу дешевле, чем купить приданое для новорожденного. И все же эта сумма составляет более половины среднемесячной заработной платы рядового казахстанца. А если добавить сюда покупку мобильного телефона, компьютера и уголка школьника, она вырастет, как минимум, в 2 раза. Примечательно, что в Чехии и в Словакии родители предпочитают приобретать ребенку телефоны за 30 тыс. тенге, в то время как в остальных странах родители считают, что первокласснику достаточно недорогого телефона в пределах 5 тыс. тенге. Аналитики пояснили, что все указанные суммы примерные, как правило, выбирались наиболее бюджетные школьные принадлежности. Поэтому в Чехии, например, реальная цена ранца может быть в три раза выше, если ребенок выберет изображенных на нем популярных героев комиксов, или если родители решат купить еще брендовую вещь. Дешевле всего собрать первоклассника в школу можно во Вьетнаме – не более 40 тыс. тенге. В Казахстане и Китае поход «в первый раз в первый класс» обойдется в сумму около 50 тыс. тенге. Наиболее дорогой сбор в школу получается у россиян (более 250 тыс. тенге) и чехов (около 170 тыс. тенге). Одну из важнейших школьных принадлежностей – школьный ранец – в Казахстане можно купить за 2 тыс. 500 тенге и дороже. Во Вьетнаме – за 1 тыс. 800 тенге, а в России – за 14 тыс. тенге. К сожалению, сейчас большинство казахстанских родителей вынуждены покупать учебники. Для этих целей необходимо не менее 3 тыс. тенге. Наиболее экономно в этом плане в Китае – менее 1 тыс. тенге, а дороже всего в России – более 14 тыс. тенге. Также авторы исследования отметили, что для чехов стоимость питания в школьной столовой не слишком обременительна, а в Казахстане дети получают горячие обеды в школах бесплатно. Специальное социальное пособие для закупки школьных принадлежностей существует лишь в Чехии, но и оно отменяется с 1 сентября этого года из-за необходимости экономии. В Китае, Беларуси и Казахстане детям не предоставляется безвозмездно школьные принадлежности, говорится в исследовании. (kapital.kz)

КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

АЛМАЗ БАДАШЕВ

назначен заместителем акима ЗКО

ГАБИДУЛЛА ОСПАНКУЛОВ

назначен директором юридического департамента Министерства образования и науки РК

ЕРКИН САДЫКОВ

назначен заместителем председателя правления АО «СК «КазЭкспорт-Гарант»

МАРАТ ЖУМАГУЛОВ

назначен начальником департамента по обеспечению деятельности судов при Верховном суде РК

НУРБЕК КУНАНБАЕВ

назначен председателем Комитета по государственному контролю за чрезвычайными ситуациями и промышленной безопасностью МЧС РК

ТАЛГАТ НУРМАГАМБЕТОВ

назначен начальником ДЧС Карагандинской области

СЕРИК ШАПКЕНОВ

назначен первым заместителем акима ЗКО

Финпол сменил маску

[Начало на стр. 1]

«Будем препятствовать навязыванию алматинским бизнесменам лишних хлопот. Например, оформлению ненужных документов и усложнению ведения бизнеса с коррупционной подоплекой. Ни для кого не секрет, что и в финансовой полиции есть нерадивые сотрудники, которые пытаются вмешаться в деятельность бизнеса, с целью вымогательства взяток», – объясняют в пресс-службе ДБЭКП.

В целях обеспечения эффективного взаимодействия между представителями бизнес-ассоциаций и другими участниками рабочей группы, а также оперативно-рассмотрения возникающих вопросов обеспечивается прямая связь. Кроме того, еженедельно по средам Амирхан Аманбаев, начальник Департамента по борьбе с экономической и коррупционной преступностью по Алматы, проводит личный прием предпринимателей.

«Существует телефон доверия как у финансовой полиции, так и у рабочей группы. На сайте публично размещаются все решения, для того чтобы люди знали: есть структура, готовая поддерживать алматинских бизнесменов. Это своего рода польский предпринимательскому сообществу, что сегодня финансовая полиция не та, какая была раньше. И, судя по первым действиям руководства ДБЭКП, настроенного на решительную смену своих старых направлений, – это не просто смена маски с зубастого крокодила на Красную Шапочку», – рассказал «Капитал.kz» Геннадий Шестаков, председатель Ассоциации таможенных брокеров РК.

По его словам, в Казахстане малый и средний бизнес существует вопреки всему. Даже, несмотря на то, что в совокупности налоговое и таможенное законодательство не позволяет ему развиваться в полной мере.

«У нас нет ни одного торгового бренда или компании, которая бы начинала с малого предпринимательства, потом росла до среднего и выросла в крупный бизнес. Это говорит о том, что налоговая политика вообще не настроена на то, чтобы в перспективе МСБ мог расти. Хотя и предпринимаются какие-то попытки в части изменения налогового законодательства, но пока это неформальный анализ по накопленному чужого оправдавшему себя опыту», – сетует г-н Шестаков. По его мнению, чтобы быстрее и эффективнее устранить бюрократические барьеры, препятствующие нормальному развитию бизнеса, нужен комплекс мер. Начиная с отмены проведения плановых проверок и заканчивая элементарными изменениями в налоговом администрировании.

«Доходы в бюджет от налога на добавленную стоимость (НДС) составляют

менее 1%. Но его администрирование настолько жесткое, что проще взять и полностью отменить НДС по всем направлениям. Тогда возрастает легализация фирм и все будет гораздо проще. Что касается плановых проверок, которых нигде нет в развитых странах, так как это сразу подтверждение презумпции вины – так вообще все предприниматели получают нарушениями. Нужно создать систему управления рисками, чтобы налоговик выезжал целенаправленно к нарушителю и искал то, что нарушено, а не на предприятии с хорошими оборотами, у которого так или иначе он что-нибудь да найдет. Сейчас кругом минные поля, в итоге ты хоть прыгай, хоть ползи – все равно нарвешься», – уверен председатель Ассоциации таможенных брокеров РК.

Как считает эксперт, практически весь малый и средний бизнес страны сосредоточен в Алматы. А потому и не случайно, что рабочая группа по защите субъектов МСБ создана именно здесь. Однако подобные организации необходимо создавать во всех регионах Казахстана.

«Большинство инноваций в бизнесе завязываются в основном в Алматы. Этот регион по сравнению с другими дает большую часть поступлений в республиканский бюджет. Общеполитические цели понятны, и сегодня Алматы выступает не только как испытательный полигон, но и как пример для других областей. Ведь крупный бизнес особо в защите не нуждается, свои вопросы он решает иным путем и на другом уровне. А для МСБ финансовая полиция как раз может стать защитником интересов предпринимателей», – говорит г-н Шестаков.

Аналогичных взглядов придерживается и Тимур Назханов, вице-президент Независимой ассоциации предпринимателей РК. «Крупный бизнес в Казахстане защищать нет надобности. У них на это есть свои ресурсы и огромный штат юристов. Да и потом он вхож во все высокие кабинеты, где и решаются проблемы. МСБ действительно нуждается в защите, и этим занимается бизнес-ассоциация, а не государственные структуры, призванные поддерживать предпринимателей», – в беседе с «Капитал.kz» сказал г-н Назханов.

По его мнению, отечественные госорганы с удовольствием рапортуют о регистрации новых фирм, однако публично не дают информации о количестве добровольно ликвидированных компаний, приостановивших свою деятельность. А это, в свою очередь, могло бы не только прояснить общую картину с состоянием малого бизнеса и эффективностью его поддержки со стороны государства, но и позволило адресно направлять бюджетные деньги в рамках различных государственных программ.

«Подавляющая часть МСБ в республике занята в сфере торговли и предоставления

услуг, потому что заниматься производством товаров достаточно сложно. На это требуются значительные финансовые и административные ресурсы. Практически все последние программы рассчитаны на производителей, которых в стране итак немного, но те в долгах как в шелках. Соответственно они неинтересны для банков, в итоге – ходьба по замкнутому кругу», – убежден г-н Назханов.

Добавив, что для более динамичного развития МСБ в стране необходимо концептуально поменять как Кодекс об административных правонарушениях, так и уголовное законодательство. Нужно проводить масштабные реформы в сфере экономики, в числе которых выборность акимов всех уровней, а также персональная ответственность руководителей структур за деятельность по поддержке и развитию бизнеса. Помимо этого важно добиться прозрачности в распределении бюджетных средств МСБ через систему государственных закупок.

«Как известно, поставлена задача довести долю МСБ до 40%. В развитых странах эта цифра находится на уровне 50-80%. В Казахстане на протяжении многих лет без изменений – в районе 17-20%, потому как буйным цветом расцветает монополизация во многих сферах экономики, тормозящая развитие конкурентного рынка. Давно пора переходить на электронные формы оформления документов. Предприниматель не должен обивать пороги кабинетов и просить разрешение на тот или иной вид деятельности. В конце концов, за счет его налогов содержатся все те же чиновники. А у нас парадоксальная ситуация: работники бюджетных сфер зачастую живут более зажиточно, чем представители малого бизнеса», – объясняет вице-президент Независимой ассоциации предпринимателей РК.

По его словам, чтобы искоренить коррупцию в стране, следует максимально сократить количество государственных органов, обладающих контрольно-надзорными функциями. Достаточно 2-3 проверяющих организаций, причем обязательно государственных.

«С приходом нового руководства Агентства РК по борьбе с экономической и коррупционной преступностью заметна тенденция поменять имидж организации. К сожалению, финансовая полиция раньше навела ужас на предпринимателей. При проведении своих оперативных мероприятий сотрудники этой структуры грубо нарушали права бизнесменов. А порой даже в рядах самого финпола обнаруживались коррупционеры, которые преступным путем нажили многомиллионное имущество», – заключил г-н Назханов.

Своим мнением с «Капитал.kz» поделился и Виктор Ямбаев, президент Алма-

тинской ассоциации предпринимателей. «За 15 лет при госорганах создавались различные комиссии по защите МСБ, и все не могут защитить. Прям какой-то парадокс! Но самое главное – так и не изменено отношение к экономике и к бизнесу в частности. Сегодня концепция и методы таковы: деньги любой ценой и прямо сейчас, а если не выколотишь налогами, то дерем штрафы. И, к сожалению, эта политика по сей день остается доминирующей», – говорит г-н Ямбаев.

Подчеркнув, что нужно ослабление фискальной и административной политик, кардинальное сокращение, а также пересмотр функций и полномочий контрольно-надзорных органов.

«При регулярном фискальном, налоговом и административном прессинге отечественный бизнес не сможет адекватно развиваться. Как правило, крупные предприниматели в Казахстане либо рождаются, либо назначаются, а малые так и умирают. Да, правительство постоянно сокращает административные барьеры, но их почему-то меньше не становится. Вот и получается: одни – строят, другие – разрушают, третьи – защищают», – полагает г-н Ямбаев.

Кстати, согласно правилам проверок субъектов малого и среднего бизнеса, каждый случай необоснованного вмешательства сотрудников финансовой полиции в деятельность МСБ рассматривается как чрезвычайное происшествие. И в случае выявления фактов незаконных проверок руководители и исполнители будут привлекаться к дисциплинарной ответственности, вплоть до увольнения.

«Организация рабочей группы по защите МСБ – это не воля или доброе расположение контрольных органов, а обязательная норма закона. То есть при каждой структуре должен существовать экспертный совет, вот только на практике их эффективность чрезвычайно низкая. Радует то, что сегодня у финансовой полиции появилось желание защищать и помогать бизнесу. Мы будем вместе работать и стараться, чтобы Казахстан стал страной равных возможностей и свободной конкуренции», – заявил президент Алматинской ассоциации предпринимателей.

По его мнению, у экономики Казахстана есть все шансы не только встать на одну ступень с Европой или Россией, но и превзойти их по этому показателю. Главное – выстроить на доверии взаимоотношение государства и бизнес-сообщества, потому что по-другому никак не получится.

«У предпринимателя нет уверенности в завтрашнем дне, и как следствие – нет мотивации к развитию. А ведь у страны есть все предпосылки для успешного развития, но мы до сих пор топчемся на месте. Китай уже в космос успел слетать и попутно сделал полимера. Казахстан до сих пор на 80% импортозависимое государство. Причина – неэффективная модель управления экономикой. И дело даже не в защите МСБ, а в объективном развитии, то есть не надо мешать людям создавать свое дело», – резюмировал Виктор Ямбаев.

Кто заплатит за безопасность казахстанских туристов?

Венера Гайфутдинова

Комитет индустрии туризма Министерства индустрии и новых технологий (МИНТ) РК разработал проект закона «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан в сфере туризма», предусматривающий увеличение страховой суммы для туроператоров и турагентов.

Правительство РК вынуждено было начать рассматривать вопрос о внесении дополнений и изменений в законодательные акты в связи с участившимися случаями недобросовестной работы туркомпаний. Так, в середине августа разразился скандал вокруг компании «Туроператор On Travel». Как сообщал деловой

portal kapital.kz, 13 августа туроператор не предоставил борт на греческий остров Крит для возвращения 81 туриста в Казахстан. А 16 августа появилась информация о том, что в Казахстане не сможет вернуться еще часть туристов, но уже из Анталии, по вине все того же туроператора. Помимо рядовых граждан Казахстана от недобросовестной деятельности компании пострадали и десятки туристических агентств по всей стране, которые сотрудничали с On Travel.

Комитет индустрии туризма МИНТ РК со своей стороны потребовал возбудить уголовное дело по факту мошенничества со стороны компании.

Вышеописанные случаи продемонстрировали на практике незащищенность казахстанцев от недобросовест-

ных туроператоров. Но, как сообщалось в распространенном пресс-релизе Комитета индустрии туризма МИНТ РК, принятие поправок позволит повысить на законодательном уровне гражданско-правовую ответственность и гарантию туроператора на случай неисполнения или ненадлежащего исполнения договора о реализации турпродукта, страхование его гражданской ответственности перед потребителями-туристами и турагентами.

«Эти нововведения позволят обеспечить туристам дополнительную безопасность», – считает Гульбар Досмаилова, директор TOO DOS TRAVEL. Более того, г-жа Досмаилова уверена в том, что на стоимость туров поправки к законодательству влияния не окажут, так как все

выплаты будут осуществляться туроператорами.

Но в данном случае возникают другие опасения: могут ли дополнительные траты негативно сказаться на отечественных туроператорах. На что г-жа Досмаилова пояснила: «Если страховые выплаты будут подняты до 60-70 тыс. тенге в год, это нормальная, а главное – посылная цена для казахстанских туристских фирм, но если сумма будет гораздо выше, то это будет бить по кошелку».

Во избежание подобных ситуаций комитет при приобретении туристского продукта рекомендует обратить внимание на следующее: наличие страхового полиса гражданско-правовой ответственности туроператора или турагента; заключение с компанией договора на туристское обслуживание, который должен соответствовать типовому договору, утвержденному постановлением Правительства РК от 16 октября 2008 года № 957; просмотр государственного реестра лиц, осуществляющих туристскую деятельность, на наличие предприятия или индивидуального предпринимателя (туроператор/турагент) в указанном реестре.

Новинки законодательства

Владимир Плошай

На прошлой неделе были опубликованы важные нормативные правовые акты. Среди них отметим указ президента РК, вносящий дополнение в указ президента Казахстана, а также Правила осуществления валютных операций

Профпраздников прибавилось
Указом Президента Республики Казахстан от 28 августа 2012 года № 372 внесено дополнение в указ президента Республики Казахстан от 20 января 1998 года № 3827 «О профессиональных и иных праздниках в Республике Казахстан»

Согласно этому указу, 18 августа в Казахстане объявлен Днем пограничника. То есть профессиональных праздников в РК стало больше. Указ вводится в действие со дня первого официального опубликования. Указ опубликован в официальной печати 29 августа 2012 года.

Валютные операции
Постановлением правления Национального банка Республики Казахстан от 28 апреля 2012 года № 154 утверждены Правила осуществления валютных операций в Республике Казахстан

Данным постановлением утверждены прилагаемые Правила осуществления ва-

лютных операций в Республике Казахстан. Признано утратившим силу постановление правления Национального банка Республики Казахстан от 11 декабря 2006 года № 129 «Об утверждении Правил осуществления валютных операций в Республике Казахстан».

Правила осуществления валютных операций в Республике Казахстан определяют порядок осуществления резидентами и нерезидентами валютных операций, а также общие положения режимов регистрации и уведомления и порядок осуществления регистрации валютных операций Национальным банком Республики Казахстан и уведомления Национального банка о валютных операциях и о банковском счете в иностранном банке.

Порядок осуществления валютных операций устанавливается в отношении проведения платежей и переводов денег по валютным операциям, покупки и продажи иностранной валюты, снятия (зачисления) и использования наличной иностранной валюты.

Общие положения режимов регистрации и уведомления определяют пороговые значения, при превышении которых возникают требования регистрации или уведомления, а также исключения из режимов регистрации и уведомления.

Порядок осуществления регистрации валютных операций Нацбанком и уведомления Нацбанка о валютных операциях и о банковском счете в иностранном банке включает процедуры регистрации и уведомления для отдельных видов валютных операций, формы и порядок представления резидентами сведений в рамках выданных регистрационных свидетельств и свидетельств об уведомлении, частные случаи режимов

валютного регулирования, а также переходные положения.

При проведении платежа и (или) перевода денег по валютной операции через уполномоченный банк резидент (нерезидент), являющийся отправителем или получателем денег, представляет в уполномоченный банк следующие документы:

- 1) документ, удостоверяющий личность (для физических лиц);
- 2) документ, подтверждающий право постоянного проживания в Республике Казахстан (для физических лиц – иностранцев и лиц без гражданства), при наличии;
- 3) свидетельство о государственной (учетной) регистрации в Республике Казахстан (для юридических лиц резидентов и нерезидентов, подлежащих государственной регистрации в соответствии с законодательством Республики Казахстан), в случае, если данный документ ранее не представлялся либо изменился;
- 4) валютный договор (оригинал или его копия), за исключением случаев, предусмотренных пунктом 8 настоящих Правил. Если валютный договор связан с экспортом или импортом и требует получения учетного номера контракта, представляется оригинал валютного договора или его копия с отметкой о получении учетного номера контракта;
- 5) регистрационное свидетельство, свидетельство об уведомлении, в предусмотренных настоящими Правилами случаях;
- 6) документы или их копии, подтверждающие исполнение либо на основании которых необходимо исполнение обязательств по сделкам, связанным с экспортом или импортом.

В целях уточнения обстоятельств сделки, классификации операции и ее

участников юридическое лицо представляет по требованию уполномоченного банка учредительные документы. Представление валютного договора не требуется для безвозмездного перевода денег по валютной операции между физическими лицами, осуществляемого в пределах Республики Казахстан, а также для переводов денег физического лица на собственный банковский счет (с собственного банковского счета) в иностранном банке.

Представление валютного договора обязательно для платежа и (или) перевода денег по валютной операции, в отношении которого определены требования регистрации, уведомления или получения учетного номера контракта. В иных случаях при проведении платежа и (или) перевода денег по банковскому счету резидента и нерезидента в сумме, равной или не превышающей десять тысяч долларов США в эквиваленте, представление документов, предусмотренных подпунктами 4) и 6) пункта 7 настоящих Правил, не требуется, если:

- 1) отправителем (получателем) денег является нерезидент или физическое лицо-резидент;
- 2) отправителем (получателем) денег является юридическое лицо-резидент и отправитель (получатель) денег письменно подтвердил, что данный платеж и (или) перевод денег не связан с осуществлением валютной операции, требующей получения регистрационного свидетельства, свидетельства об уведомлении, учетного номера контракта.

Если валюта платежа и (или) перевода денег отличается от доллара США, эквивалент суммы платежа и (или) перевода денег рассчитывается с использованием рыночного курса обмена валют на день проведения операции.

Настоящее постановление вводится в действие с 1 июля 2012 года и подлежит официальному опубликованию. Опубликовано 25 августа 2012 года.

Осень предпринимателя

Владимир Плошай

Законом Республики Казахстан от 10 июля 2012 года № 36-V внесены изменения и дополнения в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам сокращения разрешительных документов и оптимизации контрольных и надзорных функций государственных органов. 28 июля 2012 года закон был опубликован в официальной печати

В целом рассматриваемый закон направлен на устранение административных барьеров при ведении бизнеса. Так, положениями документа предусматривается отмена лицензирования отдельных видов деятельности, перевод лицензий в электронный формат. Кроме того, предполагается перевод в уведомительный порядок 40 видов разрешений. Кодекс РК об административных правонарушениях (КоАП) дополняется новыми статьями, устанавливающими ответственность за нарушения в области геодезии и картографии, осуществление строительства без сопровождения авторского и технического надзора, а также за нарушение требований, предъявляемых к монтажу, наладке и техническому обслуживанию средств охранной сигнализации. Субъекты частного предпринимательства получили в результате нововведений в КоАП еще один плюс. Теперь предусмотрено расширение действия нормы о наложении административных взысканий только по результатам проверки на все составы правонарушений, касающиеся вышеуказанных субъектов.



В Лесном кодексе отменяется лицензирование некоторых видов деятельности по лесопользованию. В частности, из кодекса исключена статья о лицензировании деятельности по лесопользованию на участках государственного лесного фонда. То есть теперь деятельность по заготовке древесины на участках государственного лесного фонда, осуществляемая лесопользователями в порядке, установленном законодательством Республики Казахстан о лицензировании, лицензированию не подлежит.

В Законе РК «Об административных процедурах» прописывается единый уведомительный порядок. Вместо прохождения разрешительной процедуры субъекты малого предпринимательства подают уведомление о начале своей деятельности через ЦОН или путем заполнения заявления в форме электронного документа на портале электронного правительства. Это значит, что предприниматель вправе на-

чать деятельность сразу же после подачи уведомления.

Значительно сокращено количество разрешений – отменяется 257 разрешений из 1096.

Кроме того, пересмотрены критерии отнесения к субъектам предпринимательства. Так, критерий «среднегодовая стоимость активов» заменяется на «среднегодовой доход» с установлением следующих пороговых значений: для малого бизнеса – до 60 тыс. месячных расчетных показателей (напомним, в 2012 году 1 МРП составляет 1618 тенге), для крупного – свыше 3 млн МРП. К среднему бизнесу будут отнесены субъекты, не подпадающие под параметры малого и крупного бизнеса.

И, пожалуй, самое главное – законом законодательно закрепляется принцип полной свободы бизнеса.

Однако, по мнению Владимира Ермакова, директора Алматинской ассоциации предпринимателей, директора учрежде-

ния «Центр обслуживания предпринимателей «Секрет+Сервис», над законом еще нужно было серьезно поработать. Разобраться в документе простому человеку довольно сложно, необходимы разъяснения законодателей, специалистов. Оптимизация контрольных и надзорных функций государственных органов в законе прослеживается, но и усиление госконтроля тоже есть, особенно в сфере административного законодательства, архитектуры и градостроительства, полагает эксперт.

«Но главного – 30%-ного сокращения разрешительных процедур, хотя изменения и дополнения внесены в 89 нормативных правовых актов, я не увидел. Если и есть, то в небольшом объеме они касаются МСБ. Прекрасно, что пересмотрены критерии субъектов частного предпринимательства, но когда они введутся – с 1 декабря 2013 года. Почему? К примеру, возникает вопрос: кто писать в уставах создаваемых ТОО – активы или среднегодовой доход? Запрещаются плановые проверки субъектов малого бизнеса на три года с момента регистрации, но только с 1 января 2013 года. А если ты открыл фирму в августе-сентябре 2012 года или в 2011 году? Да, закон принят, его надо исполнять, движение вперед есть, но какова будет эффективность? Поэтому относительно предпринимательского бума говорить преждевременно. Нужны другие кардинальные меры, к примеру, внесение корректив в такие программы, как «Дорожная карта бизнеса-2020», «Занятость-2020», – резюмирует Владимир Ермаков.

Напомним, что закон вводится в действие по истечении 10 календарных дней после его первого официального опубликования – 28 июля 2012 года, за исключением некоторых пунктов, которые вносятся в действие с 1 января 2013 года. Наиболее существенные изменения, которые вносятся в Закон РК «О частном предпринимательстве», вводятся в действие с 1 декабря 2013 года.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

РОСТ ВВП В 2013 ГОДУ СОСТАВИТ 6%

Членами Правительства РК рассмотрен и одобрен проект уточненного прогноза социально-экономического развития Республики Казахстан на 2013-2017 годы. «Прогноз сформирован с учетом увеличения ВВП за 2011 год, итогов развития отраслей экономики в первом полугодии 2012 года, ожидаемых объемов производства основных видов продукции, а также текущей ситуации на мировых товарных рынках и прогнозах международных организаций по росту мировой экономики», – сообщил министр экономического развития и торговли РК Бақытжан Сағинтаев. По данным МЭРТ РК, реальный рост ВВП в 2013 году составит 6%, в 2014 году – 6,1%, в 2015 году – 7,6%, в 2016 году – 6,6% и в 2017 году – 6,9%. Данные параметры соответствуют обеспечению в среднем 7-процентного роста экономики на среднесрочный период. Кроме того, номинальный ВВП вырастет с 36,6 трлн тенге в 2013 году до 65,3 трлн тенге в 2017 году. ВВП на душу населения в 2013 году составит более \$14 тыс. и вырастет к 2017 году до \$24 тыс. Уровень годовой инфляции в 2013-2017 годах будет находиться в пределах 6-8%. «Среднегодовые темпы роста в промышленности составят 5,5%, в том числе в обрабатывающей промышленности 7,1%. Экспорт увеличится с \$96,1 млрд в 2013 году до \$116,7 млрд в 2017 году, импорт с \$56,3 млрд в 2013 году до \$92,3 млрд в 2017 году», – отметил министр. Согласно прогнозу, общий объем поступлений в республиканский бюджет прогнозируется с ростом с 5 415,1 млрд тенге в 2013 году до 6 388,2 млрд тенге в 2015 году. Для поддержания госдолга на умеренном уровне планируется снижение дефицита относительно ВВП с 2,1% в 2013 году до 1,5% в 2015 году. Вместе с тем, расходы республиканского бюджета составят в объеме 6,2 трлн тенге в 2013 году, 6,5 трлн тенге в 2014 году и 7,1 трлн тенге в 2015 году. «С учетом поставленных в Послании главой государства задач расходы бюджета в 2013-2015 годах будут направлены на повышение занятости населения, обеспечение доступным жильем, качественный рост человеческого капитала, региональное развитие, индустриально-инновационное развитие, поддержку бизнеса, а также обеспечение национальной безопасности и ликвидации ЧС», – подчеркнул глава МЭРТ РК. (pm.kz)

В БЮДЖЕТНЫЙ КОДЕКС ВНЕСЕНЫ ПОПРАВКИ

В правительстве приняли законопроект «О внесении изменений и дополнений в Бюджетный кодекс по вопросам совершенствования процесса планирования и исполнения бюджета». «Изменения и дополнения в Бюджетный кодекс направлены на усовершенствование бюджетного процесса и обеспечение финансирования приоритетных расходов государства», – отметил министр экономического развития и торговли РК Бақытжан Сағинтаев. Он подчеркнул, что для финансирования запланированных расходов республиканского бюджета в полном объеме вводится новое бюджетное правило, согласно которому в общем объеме расходов будут выделены условно финансируемые расходы. «Данные расходы будут профинансированы при благоприятных условиях развития экономики, и размер их не будет превышать 3% от общего объема республиканского бюджета», – подчеркнул глава МЭРТ РК. Кроме того, в законопроект введена норма, которая позволит осуществлять донорские взносы из республиканского бюджета на безвозмездной основе международной организации, членом которой является Казахстан. (pm.kz)

ГАРАНТИРОВАННЫЙ ТРАНСФЕРТ В 1 380 МЛРД ТЕНГЕ

В правительстве рассмотрели и приняли проект Закона «О гарантированном трансферте из Национального фонда РК на 2013-2015 годы». «Гарантированный трансферт из Национального фонда в республиканский бюджет определен в следующих размерах: в 2013 году 1 380 млрд тенге», – сказал министр экономического развития и торговли РК Бақытжан Сағинтаев. Согласно документу, гарантированный трансферт в 2014 и 2015 годах составит по 1 188 млрд тенге. Кроме того, глава МЭРТ РК отметил, что чистое накопление средств в Нацфонде приведет к тому, что к 2015 году средства фонда превысят \$100 млрд. (pm.kz)

ДОЛЯ ЭКСПОРТА ЗЕРНА ДОСТИГЛА РЕКОРДНОГО ПОКАЗАТЕЛЯ

В Казахстане реализуется программа по развитию агропромышленного комплекса на 2010-2014 годы, направленная на увеличение экспортного потенциала сельхозпродукции и обеспечение продовольственной безопасности страны. По итогам 1 полугодия 2012 года доля экспорта зерна достигла рекордного показателя в 12,1 млн тонн. «Аграрный сектор Казахстана обладает большими экспортными возможностями и высоким потенциалом для внедрения инноваций... Государство оказывает огромную помощь сельскому хозяйству», – заявил президент РК в Послании народу Казахстана – «Социально-экономическая модернизация – главный вектор развития Казахстана». По данным Министерства сельского хозяйства РК, экспорт зерна в текущем году достиг рекордного показателя 12,1 млн тонн зерна, из них в виде зерна экспортировано более 8,4 млн тонн, муки – 2,6 млн тонн. При этом с начала текущего года на экспорт отгружено более 7,5 млн тонн зерна. Стоит отметить, что увеличение экспорта удалось достичь путем совершенствования транспортных расходов экспортеров при отгрузке зерна через территорию Российской Федерации и Китайской Народной Республики, а также благодаря своевременному проведению весенне-полевых работ и подготовке сельхозтехники. (pm.kz)

Взял кредит, закрыл депозит – и в инвесторы!

Олег Циммерман

Организаторы «Народного IPO» при каждом удобном случае подчеркивают, что никто не обещает баснословных прибылей по программе, а цель всех презентационных мероприятий заключается лишь в том, чтобы рассказать неопытному казахстанскому розничному инвестору об открывшихся перспективах. Однако эксперты уже начинают делать прогнозы, причем довольно радужные. К примеру, на официальном сайте «Народного IPO» известный трейдер говорит о 50%-ной доходности акций



Так, приведено мнение управляющего партнера компании Capital Times Эрика Наймана о том, что доходность от инвестирования в предложенные в рамках программы «Народного IPO» акции может превысить 30-50% годовых. По его словам, доходность от инвестирования может намного превысить депозитные ставки. Такие ожидания основываются на предположении, что первая компания будет продаваться дешевле ее реальной цены с целью заинтересовать широкий круг инвесторов. Эксперт полагает, что выделить для покупки акций по программе «Народное IPO» от 10 до 30% личных средств вполне приемлемо, но при условии, что это не последние деньги и не взятые в кредит.

По поводу ликвидности акций управляющий партнер Capital Times прогнозирует, что первое время она будет слабой. «Инве-

сторы и рынок должны будут привыкнуть к появлению новых бумаг и «расторговаться». Однако ликвидность и возможность продать акции практически в любой день на сотни тысяч личных долларов наверняка будет», – цитирует эксперта официальный сайт «Народного IPO».

По мнению Динары Жангазиевой, исполнительного директора АО «БТА Секьюритис», прогнозировать уровень доходности возможно только в том случае, когда есть полная картина планов эмитента и его учредителей. «Все прочие догадки, по моему мнению, это лишь вариации на тему «как это должно происходить». Рассчитать возможный уровень доходности несложно, если знать уровень цены размещения, который станет известен уже совсем скоро, во время Road show», – поясняет Динара Жангазиева. Эксперт уточняет, что скоро начнут публикации своих оценок все бро-

керские компании Казахстана. «Сравнить эту стоимость, которая вам ближе всех остальных по методике или оценочным данным, взятым для ее формирования, с ценой размещения объявленной на Road show сможет уже практически каждый человек, получивший высшее образование», – считает эксперт. Кроме того, подобный анализ поможет сделать сотрудник брокерской компании, что к тому же позволит оценить квалификацию и опыт сотрудников, которым инвестор собирается доверить проведение операций по покупке и продаже акций.

При этом, по мнению эксперта АО «БТА Секьюритис», на интерес к программе повлияет не столько снижение стоимости акций компаний, доступных к покупке, сколько результат ее роста от цены размещения и соответствующие уровни доходностей каждого из участников. «Купят

акции все на одном уровне, а вот на каком уровне инвесторы решат их уже продать и получить тем самым доход или убыток – решать только им. От того, на основе чего инвесторы примут решение о продаже – и будет зависеть процент доходности каждого индивидуального инвестора», – поясняет Динара Жангазиева. Таким образом, если вовремя умно распорядившихся своими инвестициями людей окажется больше, то возрастет и интерес остальных наблюдателей. Но фактически многое зависит от самих инвесторов и от того, как грамотно они будут проконсультированы своими брокерами.

Если задел для роста по сравнению с основными оценками рынка будет иметь место, то и активность будет обеспечена, так как многие, кому эти акции недоступны на первичном рынке, будут иметь к ним интерес на вторичном.

SIMPLY CLEVER

ŠKODA



Škoda Yeti

Новая формула Ваших возможностей

[4x4] + [6DSG] + [1.8 TSI] + [8,7 сек. до 100 км/ч] = идеальное сочетание комфорта и практичности, спортивного стиля и элегантности



роботизированная автоматическая коробка передач



БИПЭК АВТО Казахстан

от 4 090 000 тг.

АСТАНА: ТЦ "Auto city", (Гарант-2), пр. Богенбая, 73/1, тел.: 22-69-58, 22-69-66
АЛМАТЫ: ул. Майлина, 240 а, тел.: (727) 2-555-777, 2-579-777
www.skoda-auto.kz www.bipek.kz

БИПЭК АВТО

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЙ
ИМПУЛЬС

Легкая промышленность Казахстана получила положительный эффект от вступления страны в Таможенный союз, отметила президент Ассоциации предприятий легкой промышленности Любовь Худова. В числе плюсов Таможенного союза г-жа Худова назвала расширение рынка, некоторые казахстанские компании уже импортируют одежду собственного производства в Россию и Беларусь. Кроме того, упрощение таможенных процедур позволяет снизить затраты и время на ввоз тканей из стран ТС. Еще один положительный момент – российские компании стали размещать заказы на пошив продукции в Казахстане, а не в Китае и Кыргызстане, как это было раньше. Что касается борьбы за потребителя, то, по словам г-жи Худовой, казахстанские швейные компании не намерены конкурировать с дешевым китайским ширпотребом. Отечественные компании намерены занять нишу качественной одежды, доступной среднему покупателю. Президент Ассоциации предприятий легкой промышленности подчеркнула, что казахстанская продукция ничем не уступает по дизайну и цене российской. Вместе с тем, ассоциация просит предоставить 5 лет переходного периода при вступлении страны во Всемирную торговую организацию (ВТО). Это время необходимо для того, чтобы за счет господдержки легкая промышленность могла работать более эффективно. При этом г-жа Худова добавила, что благодаря принятой в прошлом году программе по развитию отрасли казахстанские компании получили возможность участвовать в международных выставках. (kapital.kz)

«ИНТЕРГАЗ» СНИЗИЛ
ПРИБЫЛЬ

АО «Интергаз Центральная Азия» по итогам января-июня 2012 года получило чистую прибыль в размере 13,305 млрд тенге в сравнении с прибылью в размере 14,903 млрд тенге за первое полугодие 2011 года. Выручка компании за отчетный период составила 49,693 млрд тенге (рост на 2,6%), валовая прибыль 26,401 млрд тенге (рост на 5,4%). Активы компании за первое полугодие увеличились на 1,8% – до 316,6 млрд тенге, а собственный капитал вырос на 7% – до 201,4 млрд тенге. Ранее сообщалось, что в первом полугодии общий объем транспортировки газа по магистральным газопроводам АО «Интергаз Центральная Азия» увеличился на 1% и составил 51,1 млрд кубометров. (kapital.kz)

СОКРАЩЕНИЕ
ЭКСПОРТА

В июле сократился объем экспорта казахстанской муки. Об этом гласят данные комитета таможенного контроля. В прошлом месяце Казахстаном отгружено муки пшеничной или пшенично-ржаной 182 тыс. тонн. При этом отмечается, что по сравнению с аналогичным периодом прошлого года экспорт «пшенижель» на 58%. Пшеница и меслина было отгружено 544,2 тыс. тонн, на общую сумму \$119 млн 465 тыс. В июле этот показатель составлял 796,3 тыс. тонн. Получатели казахстанского зерна традиционно разделены на две категории: страны СНГ и остальные страны. В этом разрезе страны СНГ импортировали из Казахстана 243,1 тыс. тонн, а дальнего зарубежья – 301,1. Именно здесь произошла основная потеря показателей, отмечает источник. Среди основных импортеров казахстанского зерна в июле из СНГ можно выделить Азербайджан с 117,4 тонн и Таджикистан – 45,5. Наибольший вес был отправлен в Йемен – 97,7 тыс. тонн и Грузию – 57,2 тыс. тонн. Традиционный импортер Иран получил 65,8 тыс. тонн. Поставки в остальные страны не превысили отметки в 20 тыс. тонн. Ячменя в июле перевалено 5 тыс. 311 тонн (на \$987,8 тыс.), овса – 1 тыс. 12 тонн (на \$139,1 тыс.). Основными покупателями казахстанской муки являются страны СНГ. (kapital.kz)

ADIDAS ОКУТЫВАЕТ РК

ТОО «Адида», являющееся официальным представителем Adidas в Казахстане, намерено в этом году на 44% увеличить розничные продажи по сравнению с прошлым годом. В этом году планируется прирост в розничных продажах на 44% в сравнении с 2011 годом. География охвата – весь Казахстан, магазины открыты практически во всех 16 крупных городах республики. На сегодняшний день в Казахстане функционирует 57 магазинов. В этом году открыто 7 новых магазинов, в том числе 3 – в Костаная, 4 – в Алматы, АДК, Апорт. Увеличены торговые площади двух магазинов в Астане. В этом году оптовый отдел компании обеспечил эквипировкой 7 спортивных футбольных команд премьер-лиги, 7 команд первой лиги, а также национальную сборную Казахстана по футболу. (kapital.kz)

КАЗАХСТАН
ОБЕСПЕЧЕН ОДЕЖДОЙ
НА 10%

В настоящее время швейная и текстильная промышленность Казахстана обеспечивает внутренний рынок одеждой только на 10%, а обувью всего на 1%. В то время как черта экономической безопасности – 30%. К примеру, японские компании обеспечивают внутренний рынок на 70%, корейские – на 80%. Одна из проблем легкой промышленности Казахстана в отсутствии оптового звена – тех, кто занимается реализацией продукции казахстанских производителей. В торговых центрах чаще всего продается импортная одежда и текстиль. Отечественные компании пока не могут открыть свои магазины в таких центрах, поскольку, как отметила Любовь Худова, президент Ассоциации предприятий легкой промышленности, все места распределены еще до их открытия. Да и аренда плата слишком высокая. В настоящее время есть договоренность с одним из строящихся торгово-развлекательных центров на продажу казахстанской продукции. (kapital.kz)

■ Не только деньги,
но и трансферт знаний

Аманжол Сагындыков

Правительство собирается упростить процедуру в сфере недропользования. Главное, чтобы вместе с ростом объемов иностранных инвестиций в Казахстан пришли новые знания и технологии

Министр индустрии и новых технологий РК (МИНТ) Асет Исекешев поручил соответствующим структурным подразделениям ведомства проработать до конца сентября механизмы упрощения процедур в сфере недропользования. «В рамках исполнения поручения главы государства о снятии административных барьеров перед бизнесом Асет Исекешев поручил соответствующим структурным подразделениям МИНТ РК проработать до конца сентября текущего года механизмы упрощения процедур в сфере недропользования», – отмечается в пресс-релизе МИНТ. Однако упрощение процедур не должно кардинально повлиять на качество заключаемых с недропользователями контрактов.

Сроки намерены сократить

Так, по действующему порядку, процедура предоставления геологической информации на основе прямых переговоров на один объект занимает более 200 дней. По поручению г-на Исекешева сроки этой процедуры должны уменьшиться в среднем до 40 дней.

Сейчас длительность процедуры предоставления геологической информации на основе конкурса составляет 70 дней. Согласно поручению министра, сроки должны сократиться в 3,5 раза – до 20 дней.

Кроме того, в настоящее время с момента подачи заявки в комитет на означение с геологической информацией и определение занятости объекта с ко-

ординатами до получения заявителем необходимой информации уходит свыше 150 дней. Асет Исекешев поручил и эту процедуру сократить примерно на треть.

Кстати, этот вопрос был поднят еще в апреле первым вице-премьером РК Сериком Ахметовым на горнопромышленном форуме «Майнекс Центральная Азия 2012». Об этом говорили и иностранные инвесторы. В частности, генеральный директор компании Central Asia Metals Ник Кларк в ходе форума отметил необходимость создать условия для работы малых и средних компаний. Указав, что решение должно приниматься на уровне правительства, он отметил, что необходимо «сокращение бюрократии, сокращение временных затрат».

Причем сокращение процедур должно способствовать прозрачному проведению тендеров. О тендерах, результаты которых вызывают сомнения, говорил и директор Центрально-азиатского геологоразведочного управления Rio Tinto Крис Велтон. «Решения по тому, кто выиграет в том или ином конкурсе или тендере, не являются до конца прозрачными. И сам процесс тендера часто приводит к тому, что шансы выиграть для инвестора очень низкие и скользкие», – заявил он. По его словам, иностранные инвесторы «с нетерпением ожидают возможности для развития горнорудного сектора Казахстана при определенном изменении в законодательстве и в подходах правительства к этому сектору».

Поручение г-на Исекешева по сокращению процедур в сфере недропользования и есть реакция казахстанского правительства на пожелания инвесторов.

Десятикратный рост
финансирования – шаг смелый

Правительство за счет сокращения процедур собирается нарастить объемы иностранных и иных инвестиций в горнорудную отрасль. Чтобы инвесторам было комфортнее и спокойнее, казахстанские

власти готовы также разделить риски с инвесторами.

Вице-министр индустрии и новых технологий Нурлан Сауранбаев заявил, что правительство рассмотрело возможность увеличения государственного финансирования на проведение региональных геологоразведочных работ. Уже имеются и конкретные цифры. По словам г-на Сауранбаева, это до 60 млрд тенге ежегодно. В первую очередь софинансирование будет осуществляться на геологоразведку цветных, благородных, редких и редкоземельных металлов.

Безусловно, готовность правительства выделять деньги на самых ранних этапах разведки – есть готовность идти на больший риск. Если правительство рискует, значит, оно надеется, что и инвесторы будут более охотно рисковать. Вполне логично.

Причем риск на самом деле большой. До настоящего времени правительство ежегодно выделяло на геологоразведку 7-8 млрд тенге.

Правда, председатель правления АО «НК «Казгеология» Булат Ужкенов не уверен в том, что правительство выделит 60 млрд тенге. По его словам, объемы финансирования могут составить 45-50 млрд тенге в год. Но и при таком финансировании, заметил г-н Ужкенов, новые объекты, куда сейчас недропользователи идут неохотно, станут коммерчески привлекательными и будут передаваться в частную конкурентную среду или национальным компаниям.

Нынешнее положение в сфере привлечения инвесторов сложно назвать благоприятным. Согласования, как указано выше, занимают до 200 дней. Но не только это. Инвестор уже на первоначальном этапе вкладывает свои деньги, потом получает информацию, передает ее государству и ждет... Для сравнения: в Бразилии и Африке эта процедура занимает три месяца.

Инвесторы готовы привлекать больше денег в Казахстан, если процедуры

получения контракта на геологоразведку будут предельно упрощены. По мнению директора горного департамента ТОО «ENRC Kazakhstan» Наримана Арипова, это будут суммы, сопоставимые с финансированием геологоразведки со стороны правительства (60 млрд тенге в год).

Не только деньги...

Иностранные инвесторы прекрасно осведомлены о специфике ведения бизнеса в Казахстане, считает старший аналитик лондонской консалтинговой компании GPW Кейт Маллинсон. Так, некоторые инвесторы вводят в состав руководства своих казахстанских дочерних предприятий местные кадры. По словам г-жи Маллинсон, инвестор может преодолеть казахстанскую бюрократию быстрее, если казахстанцы являются участниками высшего руководства. «Они гораздо лучше понимают бюрократию, чем иностранцы, имеют большую социальную сеть по всей стране. И, наконец, нужно понимать, что многие чиновники полагаются на местных консультантов», – заметила она.

Кроме всего прочего, инвесторы четко знают, что местные власти могут интерпретировать законы так, как они это понимают. Г-жа Маллинсон называет это «альтернативной интерпретацией».

Впрочем, инвесторы знают о Казахстане если не все, то многое. Они понимают, что привлечение в руководство казахстанцы могут стать бесплодными, как только происходит смена руководства региона. «Поддержание постоянных взаимоотношений с местной властью может быть проблемой, и в этом плане операции в Казахстане могут оказаться очень неудачными», – думает Кейт Маллинсон.

Ну, и самое главное. Казахстанские власти пережили период, когда республика являлась чисто ресурсной страной. Поэтому, по мнению г-жи Маллинсон, инвесторы должны без промедления «решать вопросы трансфера знаний и технологий».

■ Пока НПЗ будут недозагружены,
прорыва не видать

Артем Борисов

Реконструкция трех казахстанских нефтеперерабатывающих заводов (НПЗ) позволит удовлетворить внутренние потребности Казахстана в бензине до 2030 года, заявил Даниар Тисесов, заместитель председателя правления АО «НК «КазМунайГаз» (КМГ), передает КазТАГ. Он также сообщил, что предполагаемый рост потребности Казахстана в бензине был просчитан международными экспертами с учетом планируемого роста ВВП, численности населения, количества автомобилей и промышленного роста.

Реконструкцию всех НПЗ планируется завершить к началу 2016 года. В частности, отметил замглавы КМГ, после реконструкции ТОО «Атырауский НПЗ» производство высокооктанового бензина возрастет с нынешних 600 тыс. тонн до 1,743 млн тонн в год и будет отвечать стандартам Евро-5.

Г-н Тисесов отметил, что КМГ пока не заинтересована в строительстве новых НПЗ на территории республики или на территории соседних государств на казахстанской нефти как сырье. «У нас в приоритете развитие собственных НПЗ, а уже другие проекты, наверно, пока нет», – сказал замглавы КМГ.

В принципе, деньги на реконструкцию и модернизацию казахстанских НПЗ уже есть. Острее стоит другой, не менее важный вопрос, который озвучили официальные лица КМГ: вопрос загрузки НПЗ сырьем.

Напомним, в 2000 году тогда еще Министерство энергетики и минеральных ресурсов и Агентство статистических исследований РК провели анализ, согласно которому нефтедобывающие компании, максимально используя сложившиеся высокие цены на нефть, делают ставку на экспорт и быстрый оборот средств от ее непосредственной продажи. Причем данная тенденция наблюдалась и в периоды с менее выгодной конъюнктурой мирового рынка: в 1998 году, при низких мировых ценах на нефть, 20%-ный рост экспорта сырой нефти в дальнее зарубежье в стоимостном выражении оставался на уровне 1997 года.

Между тем, экспортная ориентация нефтедобывающих компаний приводит к дефициту и высокой цене нефтепродуктов на внутреннем рынке. Правительство разрабатывает годовые планы по загрузке всех трех НПЗ в соответствии с потребностями республики, но большая разница экспортных и внутренних цен на нефть вызывает сбой и нестабильность по времени и объему в поставках сырья на НПЗ.

Пока правительство не решит эту проблему и материально не заинтересует нефтедобывающие компании поставлять сырую нефть на казахстанские НПЗ, прорыва не будет.

Проблема недозагрузки НПЗ хроническая. Низкие объемы поставок нефти не позволяют НПЗ достичь экономии масштаба при ее переработке. По итогам 2000 года загрузка нефтеперерабатывающих заводов республики составила 6,4 млн тонн (общая мощность – 18 млн тонн нефти в год), что явно недостаточно для удовлетворения внутренних потребностей страны в нефтепродуктах.

За 10 лет ничего не поменялось. Заводы не получили достаточные объемы сырья и в 2011 году. Как заметил в интервью КазТАГ главный научный сотрудник Института экономики МОН РК Олег Егоров, «Шымкентский и Павлодарский НПЗ при плановой мощности 6,5 млн и 7,5 млн тонн нефти в год перерабатывают чуть больше 4 млн тонн».

Эксперт полагает, что зависимость от России по высокооктановому бензину – далеко не самая большая проблема. «На сегодняшний день мы по уровню потребности в высокооктановом бензине удовлетворены за счет импорта российского топлива. Даже если с учетом мощностей

нового завода (четвертого НПЗ) мы не сможем все наши потребности, недостающие объемы можно импортировать из России. В рамках Таможенного союза они пошлинами облагаются не будут», – подчеркнул г-н Егоров.

Эксперт предлагает КМГ заняться текущими вопросами. К примеру, пролонгировать с Россией вопрос поставок сырой нефти на Павлодарский НПЗ, срок действия соглашения по которому истекает в 2014 году.

Олег Егоров призывает исходить из экономической целесообразности. «Когда завод (Павлодарский НПЗ) принадлежал индонезийцам, Казахстан обеспечивал его узенькой парафинистой нефтью. Она застывает при +30 градусах. Нефть возили в цистернах, которые по приезду разогрели, чтобы сырье стало текучей, и его можно было слить. Это очень дорого», – пояснил эксперт.

По его словам, схема своп-операций выгодна обеим сторонам. «И Россия, и Казахстан ориентируются в этом вопросе на логистику. России выгоднее отправлять часть западносибирской нефти в Павлодар, а Казахстану – часть своей нефти через уже имеющийся магистральный нефтепровод в Россию», – пояснил г-н Егоров.

■ Налево пойдешь...

Почему Казахстан обвиняют в демпинге?

Венера Гайфутдинова

Представитель российской компании «Транснефть» счел демпингом решение оператора казахстанско-казахстанского нефтепровода «Атасу – Алашанькоу» снизить транзитный тариф для российской нефти, поставляющейся в Китай по этому нефтепроводу, пишет газета «Ведомости». Однако Игорь Демин, пресс-секретарь компании «Транснефть», заявил «Капитал.kz», что официальных высказываний по этому поводу компания не давала. «Мы не высказываемся по данному поводу. Это вопрос к г-ну Кабылдину (Кайргельды Кабылдин, генеральный директор АО «КазТрансОйл»), это он там снижает тарифы, увеличивает тарифы. Мы отвечаем за свои тарифы», – говорит Игорь Демин.

Напомним, оператор казахстанско-казахстанского нефтепровода «Атасу – Алашанькоу» снижает тарифы по прокачке до \$11,3 за тонну на 1 тыс. километров. По словам источника «Ведомостей», сейчас нефтепровод недозагружен: с 2011 года прокачка составляет 10 млн тонн при мощности в 12 млн. Неиспользуемые мощности были предложены российским нефтяным компаниям. В середине 2000 годов ТНК-ВР и «Газпром нефть» поставили нефть в Поднебесную через нефтепровод «Атасу – Алашанькоу», но в 2009 году Китай отказался от этих контрактов.

Сейчас Россия поставляет КНР нефть через первую очередь нефтепровода «Восточная Сибирь – Тихий океан» (ВСТО) по двум маршрутам – по трубе до Сковородино и по железной дороге до порта Козьмино.

По информации, распространенной в российских СМИ, нефтяным компаниям РФ казахстанское направление по разным причинам не слишком интересно. Хотя, как справедливо отмечает Петр Своик, председатель Алматинской общественной антимонопольной комиссии, путь «Атасу – Алашанькоу» существенно короче, чем ВСТО, соответственно и сроки поставки меньше. Плюс ко всему, с учетом снижения тарифа за транзит нефти, в 2 раза дешевле.

К тому же, с 1 сентября текущего года РФ увеличивает пошлины на вывоз нефти до \$393,8 за тонну. При этом льготная ставка экспортной пошлины на нефть с месторождений Восточной Сибири, двух месторождений «Лукойла» на Каспии, а также Приразломного месторождения «Газпрома» станет больше почти на 29%

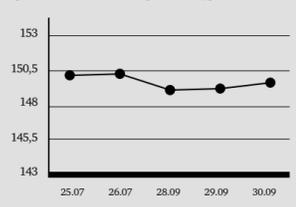
и составит \$191,3 против \$148,4 месяца ранее. Единая ставка экспортной пошлины на светлые и темные нефтепродукты, кроме бензинов, рассчитываемая по новой методике «60/66/90», с первого сентября 2012 года составит \$259,9 за тонну против \$222,1 в августе этого года.

Однако, несмотря на конкурентные преимущества казахстанско-китайского нефтепровода, о заключении сделок между компаниями РФ и Китая по продаже нефти через Казахстан пока ничего неизвестно.

«Несмотря на дружеские отношения Казахстана с Россией, в данном случае идет борьба не столько за право прокачки и экономическую выгоду, сколько за привязку российских поставщиков к тому или другому трубопроводу», – считает г-н Своик.

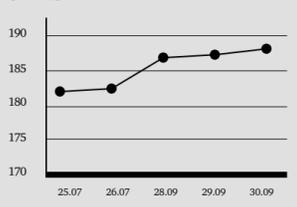
USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



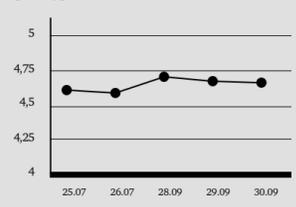
EUR/KZT

кросс-курс



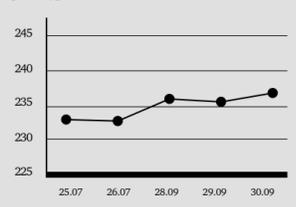
RUR/KZT

кросс-курс



GBP/KZT

кросс-курс



■ Айдар Алибаев: «Не стоит раскачивать лодку путем повышения пенсионного возраста»

Виктор Климов

Сегодня накопительная пенсионная система Казахстана переживает не самые лучшие времена. Финансовая ситуация сложилась таким образом, что доходность накопительных пенсионных фондов (НПФ) не покрывает уровня инфляции, а следовательно, носит отрицательный характер. О том, что происходит в пенсионной системе страны в беседе с «Капитал.кз» рассказал Айдар Алибаев, председатель совета Ассоциации пенсионных фондов.

– Айдар Байдаулетович, от чего зависит доходность накопительных пенсионных фондов?

– Доходность пенсионного фонда зависит от разнообразия доходных ценных бумаг (ЦБ) на бирже. Если вы вложили в государственные ценные бумаги (ГЦБ), которые дают 3,5-4% – это одно, а если вы инвестируете, грубо говоря, в акции «Газпрома» – совсем другое.

Доход, который фонды получают от вложения в ЦБ, считается номинальным. Если от него отнять показатель за месяц этого же периода за минусом инфляции – в результате получается реальная доходность. К примеру, доходность пенсионного фонда за август 7%, а инфляция оказалась 6,5%, таким образом, рост цен «съел» из 7% доходности 6,5%, в итоге реальный доход НПФ всего лишь 0,5%.

Мы сегодня говорим об отрицательной доходности, потому что инфляция выше дохода. Для сравнения: коэффициент доходности варьируется в пределах 5-6%, а инфляция на уровне 6-7%, арифметика проста: пусть небольшая, но минус все равно образуется. А потому доходность НПФ не покрывает уровня инфляции и носит отрицательный характер. Как следствие, отечественные пенсионные фонды сидят в минусе.

– Есть ли у вкладчиков НПФ Казахстана гарантии сохранности вкладов?

– В случае возникновения определенных обстоятельств государство гарантирует возврат пенсионных накоплений, но без инвестиционного дохода, то есть непосредственно ту сумму, которую перечислил вкладчик. Помимо этого, существует определенный перечень гарантий и технологических параметров в деятельности самих пенсионных фондов, ручающихся, что с деньгами населения ничего не произойдет.

– В НПФ страны для вкладчиков предусмотрены 3 портфеля, как Вы думаете, может быть стоит расширить возможности вкладчиков по выбору большего варианта стратегий инвестирования?

– Агрессивный портфель будет лишь с 2015 года. Сейчас фактически обязательны 2 портфеля – умеренный и консервативный. В последний попадают активы всех состоявшихся пенсионеров. Фонды руководствуются логикой, что пенсионерам деньгами рисковать не надо, для них главное – сохранить свои накопления. Хотя я, например, не совсем с этим согласен. Возможно, они хотят не только сберечь, но и приумножить, поэтому должно быть право выбора. На практике, так вообще это разделение малоэффективно, так как оба портфеля работают на одной бирже, которая у нас сама по себе не является конкурентной.

– Куда, на Ваш взгляд, сегодня следует инвестировать пенсионные активы?

– Я скажу куда инвестировать, когда мне предложат из чего выбирать. Пока на Казахстанской фондовой бирже (KASE) особо выбирать не из чего, поэтому половина всех пенсионных активов лежат в государственных ценных бумагах (ГЦБ), то есть из \$17-18 млрд активов пенсионных фондов государство взяло в долг \$8,5-9 млрд под свои бумаги. Государство – основной должник пенсионных фондов, при этом насколько хозяйственно и эффективно оно обращается с деньгами вкладчиков, мы не знаем. Государство просто выплачивает пенсионным фондам из бюджета заранее оговоренный бонус по облигациям, а деньги вкладчиков использует в текущих целях. На мой взгляд, это неправильно, все-таки не для этого проводилась пенсионная реформа.

– Какие действия, по Вашему мнению, нужно предпринять регулятору, участникам пенсионного рынка, да и вообще государству для выравнивания ситуации в пенсионной системе?

– При нынешней экономической и политической ситуации в пенсионной системе принципиальных изменений не будет. Все это можно исправлять только шаг за шагом и путем политической модернизации. Экономическое пространство, на котором функционируют пенсионные фонды, сегодня уже все выработано. И для того, чтобы экономически развиваться, следует расширить его для маневров. А это возможно только расширяя политические рамки, в том числе конкурентной избирательности парламента, судей.



– Идут разговоры о единой пенсионной системе с Россией. Как Вы считаете, возможно ли это?

– Для начала следует понять, зачем нужно объединять пенсионные системы. Пока на этот вопрос мне никто не может ответить, даже те, кто бросает такой лозунг. Понятно, что страны Таможенного союза (ТС) объединены договоренностью по общей тарифной, налоговой или таможенной политике. И в этом существует некая логика и здравый смысл, но необходимости в создании какой-то гипотетической единой пенсионной системы я не вижу.

Пенсионные системы Казахстана, России и Беларуси настолько различны, что привести их к единому общему знаменателю довольно сложно. Если в Беларуси функционирует старая классическая солидарная система, то у нас – полностью накопительная, лишь с небольшим остатком солидарности. В России присутствуют и солидарные элементы, и частично накопительные. Они настолько усложнились, что уже сами в ней запутались. По моему мнению, объединить такие разные пенсионные системы в одну – нереально, а самое главное – не нужно.

– Как сегодня обстоят дела по вопросу о 25%-ной норме участия акционеров в пенсионных фондах? В состоянии ли НПФ выполнять такое требование со стороны законодательства?

– По моему мнению, этот вопрос благополучно похоронили. Справедливости ради следует признать, что сегодня НПФ продать доли и сделать по 25% на акционера крайне сложно. Во-первых, пенсионная система находится не в том состоянии, чтобы покупатели выстраивались в очередь.

Во-вторых, за всеми крупными НПФ в основном стоят банки. Они – подавляю-

щие и основные акционеры, влияющие как на инвестиционную политику, так и на всю деятельность фондов. Им невыгодно делить свое влияние, поэтому они лоббируют свои интересы, противостоять которым очень тяжело.

И, наконец, сами фонды особо не заинтересованы в этом. Дело в том, что во многих фондах сформирован определенный костяк акционеров с десятилетним стажем. Другими словами, корни пулены, и никто не хочет ничего менять.

Я сторонник того, чтобы 25%-ная норма участия акционеров в пенсионных фондах выполнялась. Если смотреть объективно с точки зрения вкладчиков, конкурентоспособности, прозрачности и прозрачности ведения бизнеса – обязательная 25%-ная норма стала бы своего рода оздоровительной инъекцией, которая приведет не только к объективности многих процессов, но и к улучшению положения на рынке в целом.

– Готовы ли пенсионные фонды к получению рейтингов от национальных или международных рейтинговых агентств? Насколько это необходимо и что может дать?

– Система рейтингов нужна не столько самим фондам, сколько рынку и вкладчикам. Очень часто возникает вопрос, как грамотно выбрать НПФ. Однако сегодня нет объективных показателей, на которые вкладчик мог бы ориентироваться. А если будет наглядный рейтинг того или иного пенсионного фонда, потенциальный вкладчик посмотрит на него и уже сделает определенные выводы, это путь не определяющий, но хоть какой-то ориентир.

Кроме того, НПФ не выражают особой заинтересованности в получении рейтингов. С одной стороны, будет видна полная

картина работы конкретного НПФ, с другой – в Казахстане еще пока нет культуры присвоения рейтингов как таковой. В любом случае, всегда найдутся обиженные и недовольные, начнут выяснять, кто присваивает эти рейтинги, оспаривать их объективность. И пока не наблюдается желания и готовности в получении рейтингов как со стороны фондов, так и со стороны надзора.

– Айдар Байдаулетович, и все-таки, на какие критерии следует опираться при выборе пенсионного фонда?

– В настоящее время по доходности все НПФ можно сказать отрицательные и по этому критерию выбирать фонд, и о его смысле нет. На мой взгляд, важные составляющие при выборе пенсионного фонда: деловая репутация, опыт работы на рынке и надежность, которая определяется составом акционеров. Замечательно если среди владельцев будут присутствовать крупные компании с хорошей репутацией.

Также надо обращать внимание не на размер, а на историю пенсионного фонда. Лучше быть маленьким и здоровым, чем большим и больным. По законодательству вкладчики могут менять НПФ не чаще 2-х раз в год. В любом случае, выбор пенсионного фонда – дело добровольное. Даже работодатель не вправе принуждать сотрудника копить свою пенсию в конкретном фонде.

В условиях открытого и конкурентного рынка можно было бы посмотреть на инвестиционные параметры, но у нас их нет. Все НПФ купаются в одном болоте под названием KASE, ни о какой конкуренции не может идти речь. Проще говоря, они едят то блудо, которое им дают. По большому счету, у пенсионных фондов нет возможности выбирать. Это как в советской столовой: на выбор либо гороховый суп, либо картофельное пюре. А потому казахстанцам остается смотреть на акционеров, да на историю фонда.

– Как Вы относитесь к предложению главы Наббанка о повышении пенсионного возраста для женщин?

– Мое отношение к этой инициативе отрицательное. Во-первых, Григорий Марченко не объясняет, зачем и в чьих интересах это делается. Очевидно, что не для прекрасной половины человечества, потому как у большинства женщин на повышение пенсионного возраста достаточно негативная реакция.

Непонятно только почему вопрос, затрагивающий, так или иначе, всех казахстанцев, обсуждает председатель Национального банка. По идее он должен выноситься на всеобщее обсуждение, чтобы в первую очередь узнать мнение общества. Неясно также, для каких целей необходимо такое нововведение. Бытуют версии: с одной стороны, для экономии бюджетных средств, с другой – повышение пенсионного возраста как ориентир на западных женщин-пенсионеров.

Я считаю, эти варианты не выдерживают никакой критики. В Казахстане имеющееся число женщин предпенсионного возраста существенно не повлияет на экономию бюджета. Тем более что сегодня на рынке труда сложилась ситуация, когда молодежи много безработной, не говоря уже о людях старше 50 лет. На Западе женщины уходят на пенсию в 62-65 лет, а у нас, мол, слишком рано становятся пенсионерами. Но если мы берем в пример западные страны, то надо обращать внимание и на уровень жизни, заработную плату, пенсию людей, живущих в Европе, а не только на возраст.

В республике в 1997 году уже повышали пенсионный возраст. В России же до сих пор женщины уходят на пенсию в 55 лет, а мужчины – в 60. И ни один российский политик раскачивать лодку путем повышения пенсионного возраста просто не будет. В Казахстане вторично хотят поднимать, и о каком тогда гендерном равенстве можно говорить. Получается наоборот – абсолютное гендерное неравенство.

Я не вижу в этом ни экономического, ни социального, вообще никакого здравого смысла. В условиях, когда страна находится в ситуации перманентного экономического кризиса, зачем казахстанским женщинам еще больше ухудшать жизнь. В более «сытые» времена, когда в республике будут различного рода собственные конкурентные производства, тогда при необходимости можно и повысить возраст выхода на пенсию. А пока население одевается и кормится благодаря импорту, в этом нет никакой нужды.

– Знаете ли Вы, как продвигается работа по разработке схемы пенсионной реформы?

– Я слышал, что такая работа ведется, возможно, в сентябре будут представлены некие материалы. Однако что конкретно делают те, кто причастен к работе под названием совершенствование пенсионной системы – официально не сообщается, на самом деле я бы тоже хотел получить ответ на этот вопрос.

– Как вступление Казахстана в ВТО отразится на пенсионной системе республики?

– Думаю, что никак особо не отразится. По крайней мере, принципиально резких изменений в работе пенсионных фондов пока я не вижу, но время покажет. Однозначно, что на казахстанский рынок зарубежные пенсионные фонды вряд ли кто-то пустит, ведь он уже давно поделен. В целом, именно для деятельности НПФ я не вижу ни плюсов, ни минусов.

– Каковы Ваши прогнозы относительно дальнейшего развития пенсионной системы республики?

– Очень сложный вопрос. Мне бы хотелось, чтобы пенсионная система не обманула ожидания своих вкладчиков.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ЛУЧШИЙ РОЗНИЧНЫЙ БАНК В 2012 ГОДУ

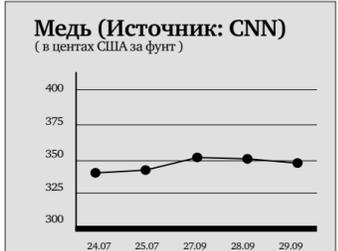
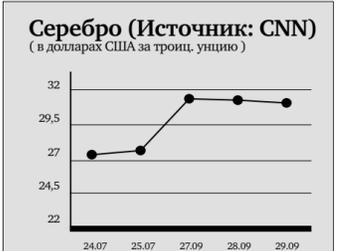
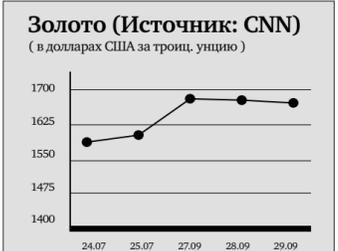
23 августа 2012 года Asian Banking & Finance, одно из ведущих финансовых изданий региона Центральной Азии, присвоило Евразийскому банку звание «Лучший розничный банк Казахстана в 2012 году» (Domestic Retail Bank of the Year – Kazakhstan) по результатам исследования, проводившегося среди 150 крупнейших финансовых институтов. Несмотря на то, что Евразийский банк заявил о себе как о новом серьезном игроке на рынке розничных продуктов Казахстана всего два года назад, звание «Лучший розничный банк» подтверждает высокое качество продуктов и успех розничного проекта в целом. Стремительное развитие этого направления банка стало возможным за счет приобретения бизнеса «Простокредит» у французской Societe Generale в начале 2011 года. В настоящее время количество розничных кредитов банка, выдаваемых в течение одного-двух месяцев, превышает общее количество розничных кредитов за всю историю фининститута, предшествующую приобретению. «Награда от Asian Banking & Finance подтверждает актуальность розничного направления и эффективность реализуемых банковских проектов. Развитие розничного бизнеса банка – один из наших приоритетов, при этом мы отлично понимаем, что успех зависит не только от качества и разнообразия продуктов, но и от оперативности и удобства в обслуживании. Именно поэтому банк направляет значительные ресурсы на развитие сети современных отделений и технической платформы. Помимо десятков центров розничных услуг по всему Казахстану, в скором будущем в распоряжении клиентов Евразийского появятся современный и безопасный интернет- и мобильный банкинг, платежные терминалы и ряд прочих технологических инноваций, необходимых для того, чтобы общение клиентов с нашим банком стало по-настоящему комфортным», – рассказал председатель правления банка Майкл Эгглтон. (Соб. инф.)

ИЮЛЬ. РЕЗУЛЬТАТЫ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА КАЗАХСТАНА

Стали известны финансовые показатели банковского сектора Казахстана за июль 2012 года. Так, ситуация в сегменте кредитования была спокойной. Объем кредитования сократился на 0,5% по сравнению с июнем (хотя вырос на 15,7% с уровня годичной давности). Главным виновником этого был Халык Банк, у которого объем кредитования снизился на 5,2% за месяц (при росте на 5% с уровня годичной давности), но такие результаты банка соответствуют прогнозам, недавно озвученным его руководством, а это подразумевает рост приблизительно на 15% до конца года (прогноз банка – рост кредитования на 11% по итогам 2012 года). Казкоммерцбанк показал снижение кредитования на 1,8% за месяц при росте на 5% за год, хотя ранее прогнозировал, что объем кредитования останется прежним. Мы затрудняемся сказать, чем обусловлен такой рост. Розничные депозиты продолжили стабильный рост (1,5% за месяц, 22% с уровня годичной давности), а корпоративные уменьшились на 1,7% из-за значительного оттока из Халык Банка (22%, или \$1,8 млрд) – вероятно, обусловленного выводом средств, пришедших в банк в 1 квартале 2012 года, в приближенном к оттоку размере. Опять же, такая динамика соответствует прогнозам банка, подобное развитие событий ожидалось и является вполне позитивным, учитывая значительный запас ликвидности банка и низкий коэффициент «кредиты/депозиты» (85% по итогам июля 2012 года). Доля нефункционирующих кредитов у «хороших» банков возросла на 60 б. п. – до 24,1%, а отчисления в резервы остались на уровне 2,5% – вероятно, банки ускоряют темпы юридических разбирательств с проблемными заемщиками в преддверии дальнейшего списания, прождали или передачи плохих кредитов, что может способствовать техническим дефолтам. Благодаря устойчивости чистой процентной маржи и стоимости риска доходность банка стабильна: доход на средний капитал составляет около 11%. Июль – традиционно спокойный месяц, и его итоги не заставили нас изменить взгляд на казахстанские банки. Предстоящая публикация отчетности и телеконференция Казкоммерцбанка (возможно, на следующей неделе) будут достаточно значимы с точки зрения того, насколько распространяемыми будут меры по расчистке баланса (принятие в Халык Банке) среди крупнейших кредитных организаций страны. (Аналитическое управление «Тройка Диалог»)

СТРАХОВОЙ РЫНОК. ИТОГИ СЕМИ МЕСЯЦЕВ

По итогам семи месяцев 2012 года поступление страховых и перестраховочных премий по казахстанскому страховому рынку составило 132,4 млрд тенге, что выше аналогичного показателя прошлого года на 19,2%. На рынке наблюдается некоторое понижение концентрации. Так, на долю пятетки лидеров по состоянию на 1 августа текущего года приходится 45,6% от совокупного объема собранных казахстанскими страховщиками премий. Состав пятетки лидеров претерпел некоторые изменения. Первенство традиционно удерживает СК «Евразия», занимая 16% рынка; СК «Халык-Казахинстрах» заняла вторую позицию, собрав 9,5% от всех премий; СК «АМСГ» занимает третью строку с 8,3%; у АО «СК «НОМАД Иншурэнс» четвертая по величине доля – 5,9%; пяттерку лидеров замыкает СК «Номад Life» с 5,9% от совокупного объема премий. На 1 августа 2012 года СК «Евразия» собрала премии в размере 21,1 млрд тенге, что на 25,2% больше аналогичного показателя прошлого года. Оплаченный уставный капитал компании по состоянию на 1 августа 2012 года составил 40 млрд тенге или 41,3% от совокупного уставного капитала всех страховых компаний Республики Казахстан. По состоянию на 1 августа 2012 года активы СК «Евразия» достигли 75,4 млрд тенге, увеличившись на 16% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года. Капитал на 1 августа 2012 года составил 49,7 млрд тенге, что на 11% больше показателя годом ранее. (Соб. инф.)



НОВОСТИ НЕДЕЛИ МИРОВЫЕ

А В ВЫИГРЫШЕ NOKIA

Победителем крупнейшего за последнее время патентного спора в суде между американской Apple Inc. и южнокорейской Samsung Electronics Co. может стать финская Nokia Oyj, некогда крупнейший производитель смартфонов в мире, в недавнем прошлом сдавший позиции и теперь отчаянно пытающийся вернуть расположение пользователей, пишет газета The Wall Street Journal. Дело не только в том, что Nokia может рассчитывать на возросший интерес покупателей к своей продукции после запрета продаж нескольких смартфонов Samsung в США – решение этого вопроса окружной суд калифорнийского Сан-Хосе назначил на начало декабря, поскольку очевидно, что такой «компенсаторный» всплеск спроса будет и недолговечным, и незначительным. Речь идет об огромнейшем портфеле патентов Nokia, который финская компания, пионер в целом ряде областей, связанных с производством мобильных устройств, собирает на протяжении последних 20 лет, вложив в исследования и разработку новых технологий порядка 40 млрд евро. В настоящее время Nokia является обладателем более чем 30 тыс. патентов и 10 тыс. запатентованных изобретений в самых разных отраслях знаний – от телекоммуникации до производства материалов. Аналитики оценивают стоимость этих патентов в 4-10 млрд евро и прогнозируют рост показателя. Суд вынес вердикт, согласно которому Samsung нарушил шесть патентов Apple в части дизайна и функциональных возможностей смартфонов и планшетных компьютеров и должен выплатить американской компании более \$1 млрд. Акции Nokia подорожали на 7,7% по итогам торгов во вторник. За последние 23 месяца капитализация компании сократилась почти на треть. В июне прошлого года Nokia и Apple договорились об урегулировании всех взаимных патентных претензий. Согласно достигнутому соглашению, Apple выплатит Nokia разовую компенсацию и будет производить отчисления роялти, сумма и сроки выплат которых так и остаются неизвестными. Nokia впервые обвинила Apple в нарушении патентного права в октябре 2009 года, потребовав от американской компании компенсации за использование некоторых технологий и выплаты роялти от продаж смартфона iPhone с момента его появления на рынке в 2007 году. К марту прошлого года Nokia в общей сложности предъявила к Apple претензии относительно использования 46 патентов. Apple в свою очередь подала жалобы, согласно которым финская компания якобы использует 29 патентов, принадлежащих американскому конкуренту. В мае этого года Nokia подала в Германии иски о нарушении патентов к тайваньской HTC Corp. и канадской Research In Motion Ltd. (**Интерфакс-АФИ**)

СТРАХОВАНИЕ МОЖЕТ УЛУЧШИТЬ КАЧЕСТВО МЕДУСЛУГ

Введение обязательного медицинского страхования (ОМС), которое в Казахстане пока не принято, могло бы улучшить качество медицинских услуг. Такое мнение в эксклюзивном интервью корреспонденту делового портала Kapital.kz высказал председатель правления АО «БТА Страхование» Сергей Лаврентьев. Обязательное медицинское страхование позволило бы усилить конкуренцию между клиниками, причем как государственными, так и частными, а значит, и повышению удовлетворенности населения медицинским обслуживанием. Страховые компании, обладая опытом по учету страховых случаев и контролю качества медицинской помощи, за счет роста клиентской базы могли бы развить и собственную сеть медицинских учреждений, отметил спикер. По словам Сергея Лаврентьева, в случае принятия обязательного медицинского страхования определять сумму и источник отчислений должно государство. Для этого в первую очередь, необходимо определить, какой объем медицинских услуг должен покрываться полисом ОМС. Отметим, что в России, где подобный вид страхования был введен с начала года, отчисления возложили на работодателей. И пока тариф российские бизнесмены по медицине называют небольшим. Напомним, что сейчас в Казахстане действует бюджетная модель здравоохранения. Отдельные чиновники от медицины считают, что система солидарной ответственности за здоровье в Казахстане неприменима, а принудительное медицинское страхование невозможно. (**kapital.kz**)

SAMSUNG GALAXY СТАЛ ФОТОАППАРАТОМ

Корейская корпорация уже захватила бренд Galaxy телефоны, смартфоны и медиапроекторы, а теперь подошло время фотоаппаратов, пишет Sotovik.ru. Samsung предлагает Galaxy Camera «цифровый» с 16-мегапиксельным датчиком и Android 4.0 Ice Cream Sandwich на борту. Утверждается, что камера оснащена таким же 4,8-дюймовым экраном Super AMOLED, который несет Galaxy S III. Предполагается и внедрение сетевых коммуникаций, но без поддержки голосового общения – только передача данных по аналогии с планшетами. Есть модель только с Wi-Fi-модулем, отмечает источник. Из прочего для Galaxy Camera: 10-кратный зум, ксенонная вспышка, отсутствие физических кнопок на задней стороне камеры. (**kapital.kz**)

Часом больше – ничего страшного



Артем Борисов

Когда весь мир стремится к более высокой интенсивности труда, в Казахстане предлагают увеличить рабочий день с 8 до 9 часов. Если такое предложение пройдет, то мы станем самой оригинальной страной мира. Правда, если нашей оригинальности дадут достойную оценку

Совсем недавно казахстанец Жандос Сарсенбаев предложил переименовать министерство труда и социальной защиты населения в министерство всеобщего труда и социальной защиты населения, а также увеличить официальный рабочий день до 9 часов при пятидневной рабочей неделе.

«Почему бы Казахстану, если не довести официальную рабочую неделю до 50-60 часов в неделю, то хотя бы до 45 часов в неделю (по 9 часов в день, чтобы сохранить пятидневку) часов? Данные меры увеличили бы в обществе уважение к труду и создали бы более отрицательное отношение к молодым и не очень бездельникам, которые, имея здоровье, силы, время и определенные таланты, тем не менее, не желают работать за небольшие, как им кажется, деньги», – написал он в блоге министра.

В ответ депутат мажилиса Мурат Абенон заметил, что увеличение продолжительности рабочего дня с 8 до 9 часов приведет к росту числа производственных

травм и ухудшит психологическую атмосферу в рабочих коллективах.

Принеси то, не знаю, что Казахстан пережил бум потребления, в результате которого отчетливо проявились иждивенческие настроения. В свою очередь, иждивенчество раскрутило маховик кризиса. А кризис как раз и ударил по потреблению.

Жандос Сарсенбаев утверждает, что 9-часовой рабочий день выработал в обществе отрицательное отношение к молодежи, не желающей работать 8 часов за небольшие деньги. Интересное наблюдение, но слегка алогичное. Во-первых, сложно представить ситуацию, когда под давлением общественности молодежь вдруг восплачет желанием усердно работать за небольшие деньги. Во-вторых, зачем молодежи работать за небольшие деньги, если работодатель может дать хорошие деньги. Продление рабочего дня на 1 час не сделает работу более привлекательной. Между увеличением рабочего дня и желанием работать нет прямой взаимосвязи.

Хотя стоит признать, что качество профессиональной подготовки молодежи не соответствует ее нынешним потребностям. Думается, работодателю нет никакого резона платить хорошие деньги за плохо выполненную работу.

Что нам даст 1 час?

На сегодняшний день увеличение рабочего дня на один час не позволит увеличить эффективность труда и, как заметил г-н Абенон, «приведет к росту числа производственных травм и ухудшит психологическую атмосферу в рабочих коллективах».

С этим утверждением согласны экс-

перты независимого аналитического центра Института Австралии. По их данным, слишком долгий рабочий день негативным образом сказывается на психике и физике человека.

В итоге был сделан следующий вывод: количество рабочих часов в неделю следует сократить до 30-35. «Австралия имеет один из самых гибких рынков труда в мире. Но правительству следует ввести временные ограничения, как это сделано в странах Европы», – говорит руководитель исследований Ричард Деннис. Действительно, в ходе опроса более 60% работающих сверхурочно респондентов жаловались на физическую слабость. А 58% заметили, что работа не позволяет им проводить достаточно времени в кругу семьи. 35% сетовали на невозможность полноценно питаться из-за отсутствия обеденного перерыва.

Кстати, австралийские исследователи правы. Еще в декабре 2008 года европейцам запретили работать дольше 48 часов в неделю. Европейский парламент обязал власти стран – членов Евросоюза с 2012 года строго ограничить рабочую неделю граждан 48 часами.

С 1993 года власти примерно половины стран Евросоюза предоставляют гражданам право работать больше 48 часов в неделю, установленных правилами ЕС. Для этого нужно подписать специальное соглашение с работодателем. С 2012 года использование такой схемы на территории ЕС стало незаконным.

Но есть страны, недовольные новшеством. Так, Правительство Великобритании, разрешающее гражданам страны увеличивать рабочее время, намерено опротестовать решение Европарламента. Бри-

танский министр труда Пэт МакФэдден заявил: «Свобода выбора продолжительности рабочего дня успешно действует в Великобритании». По словам МакФэддена, правительство будет защищать эту свободу.

Правда, есть и ярые сторонники. Так, решение об отмене сверхурочной работы встретило громкое одобрение европейских профсоюзов.

60 часов – не меньше

Впрочем, встречаются и радикальные варианты. Так, в ноябре 2010 года глава комитета по рынку труда Российского союза промышленников и предпринимателей Михаил Прохоров подготовил проект поправок к Трудовому кодексу. В частности, комитет предлагает законодательно закрепить возможность введения с согласия работника 60-часовой рабочей недели. Сейчас – 40 часов в неделю. Комитет также предлагает разрешить работодателю менять трудовой договор «по причинам экономического характера», а также сократить с нынешних двух до одного месяца срок обязательного предупреждения работника об увольнении. Кроме того, работодатели предлагали предоставлять оплачиваемые отпуска для сдачи экзаменов только тем работникам, которых они сами направили на обучение. Аргумент, кстати, приводился довольно веский: жесткое трудовое законодательство сдерживает модернизацию производства.

Сейчас, по оценкам экспертов, Россия отстает от развитых стран по производительности труда в три-четыре раза. В Казахстане производительность труда в 1,5 раза ниже, чем в развитых странах.

Через несколько месяцев г-н Прохоров дал некоторые пояснения. По его словам, больше работать нужно тем, кто хочет больше потреблять, то есть «белым воротничкам», рассчитывающим на «иномарки, японские телевизоры и отпуска за границей».

«Я не говорю про шахтеров, металлургов и рабочих у станка. Там с интенсивностью труда куда лучше, чем у «белых воротничков»... «Белые воротнички» – это 80 процентов. И они, в общем-то, больше всех хотят потреблять. А мы говорим: «ребята, если мы хотим больше потреблять, надо начинать больше и лучше работать». Подручному никак», – заметил бизнесмен.

По мнению Михаила Прохорова, упадок социализма и кризис европейской системы объясняются именно тем, что каждый человек, вне зависимости от желания работать, был обеспечен необходимым минимумом. А это не может способствовать экономическому развитию. Вот в Китае, отмечает он, сделали другой выбор. «Это единственно верный путь. Хотим хорошо жить – надо качать. Лучше жить – это значит больше работать», – подчеркнул бизнесмен.

Тогда против инициативы г-на Прохорова выступили не только профсоюзы, но и власть. Ни тогдашний президент Дмитрий Медведев, ни премьер Владимир Путин не поддержали поправки в Трудовой кодекс.

Но, как представляется, дело вовсе не в продолжительности рабочего дня. Какой бы она ни была, ответственные работники будут продолжать работать на совесть, а безответственные работники – бить баклуши.

Пить или не пить?

Изменились ли предпочтения казахстанцев в выборе алкоголя

Виктор Климов

Сегодня состояние виноградарства в Казахстане можно охарактеризовать как убыточное. Основная причина – отсутствие государственной программы, предусматривающей субсидирование отрасли в необходимом для ее развития объеме. Об этом «Капитал.kz» рассказала Наталья Герман, заместитель директора по маркетингу и продажам ТОО «Бэхус Сауда».

«Отсутствие необходимых условий для развития казахстанского виноградарства и виноделия привело к тому, что площади виноградников в Казахстане с 1989 года сократились с 27 тыс. до 5-6 тыс. гектаров. Причем в настоящее время кризис достиг угрожающих размеров. Средняя урожайность с гектара в отрасли упала с 10 до 3-х тонн винограда», – объясняет г-жа Герман.

По ее мнению, рынок алкогольной продукции, в том числе и внешнеторговая составляющая, в последние годы динамично развивается. Однако импорт весьма агрессивно теснит конкурентные позиции отечественных производителей спиртного. А потому наблюдается определенная напряженность в отрасли.

«Основные поставщики алкогольной продукции в РК – Молдова, Грузия, Франция, Италия, Россия и Украина. Сегодня в республике условия для импорта более привлекательны, чем для выращивания винограда и производства винной продукции внутри страны. Низкий размер ввозной пошлины, а, следовательно, и невысокая стоимость импортного алкоголя, ставит в неравные условия отечественных производителей», – убеждена заместитель директора по маркетингу и продажам ТОО «Бэхус Сауда».

«Темпы роста импорта алкогольной продукции составляют 15-20% год. При таком прогнозе можно говорить о нарушении равновесия в отрасли. Славная традиция отечественного виноделия может пресечься, а наша страна попадет в зависимость от алкогольного импорта. И в этой связи отсутствие поддержки со сторо-



ны государства может привести к потере целой отрасли», – считает специалист.

Прежде казахстанская винодельческая продукция выгодно отличалась по цене от импортных вин. Тем более при высоком качестве продукции это было сильным конкурентным преимуществом. «Сейчас ситуация изменилась – производители импортного вина ближнего зарубежья предлагают свою продукцию на местном рынке в среднем ценовом сегменте. Соответственно и выбор потребителей не в пользу местных вин», – сетует г-жа Герман.

По ее словам, ситуация на рынке алкогольной продукции в целом стабильна. Нет резкого падения, но и больших взлетов не наблюдается.

«Спрос на коньяк по-прежнему высокий. За несколько десятилетий у населения сложилось устойчивое представление о высоком качестве нашего коньяка. По шампанскому и вину наблюдается значительное снижение объемов продаж. Это, прежде всего, связано с насыщением импортными аналогами, в частности, продукцией молдавских производителей, которые демократичны в ценовом плане», – говорит эксперт.

Среди алкогольных напитков наибольшей народной любовью пользуются красные вина, особенно полусладкие. Следом идут полусухое шампанское и игристые вина. Сладкие и крепленые – менее востребованные казахстанцами типы вин.

«В последние годы наметилась устойчивая тенденция к росту потребления казахстанцами сухих вин и брют шампанского, то есть сухое с незначительным содержанием сахара. Возможно из-за того, что относительно доступные по цене вина из Европы на прилавках представлены только сухими винами», – полагает г-жа Герман.

Она отмечает, что кризис заметно изменил потребительскую модель, сделав ее более рациональной и ориентированной на сокращение расходов. «Заметного снижения потребления алкоголя казахстанцами не произошло – изменения затронули лишь структуру потребления. В Казахстане прослеживается тенденция к снижению потребления крепких алкогольных напитков. Потребители все чаще останавливают свой выбор на пиве, слабоалкогольных напитках и виноградных винах», – заключила заместитель директора по маркетингу и продажам ТОО «Бэхус Сауда».

Аналогичного мнения придерживается и Виталий Хотько, директор по продажам Carlsberg Kazakhstan. «По нашим оценкам, потребители просто сократили либо частоту потребления, либо средний объем покупки в связи с неблагоприятной экономической обстановкой. Наиболее популярные сорта пива – легкое и нефилтрованное. Сегодня суммарная доля этих сегментов составляет 50% против 42% в 2011 году. Также наблюдается незначи-

тельная тенденция перехода от более дорогих марок к более дешевым», – пояснил «Капитал.kz» г-н Хотько.

По его мнению, это частично можно объяснить обилием маркетинговых коммуникаций по продуктам низкого ценового сегмента и их недостатком для премиальных продуктов. «На рынке алкоголя периодически возникает переток объемов из одних сегментов в другие. Сейчас растут сегменты алкогольных коктейлей, водки, премиального алкоголя. Заметен рост и безалкогольного сегмента. В первую очередь энергетических напитков, что косвенно влияет и на рынок алкогольной продукции», – говорит г-н Хотько.

Однако в Казахстанской ассоциации добросовестных производителей алкогольной продукции (КазАлко) уверены: после мирового финансового кризиса 35% казахстанцев бросили пить. «За последние несколько лет казахстанский рынок алкогольной продукции значительно сократился. Прежде всего из-за того, что после мирового финансового кризиса люди посчитали, что алкоголь – это не продукт первой необходимости», – говорит Амиржан Калиев, президент КазАлко.

По его мнению, казахстанцы стали реже пить не только для того, чтобы сэкономить, многие соотечественники не пьют и по религиозным убеждениям.

«В Казахстане около 60-70% мусульман, а по законам шариата употребление и хранение алкоголя – большой грех. Из года в год у нас становится все больше верующих. Ислам запрещает употребление и хранение алкоголя. В последнее время стало тенденцией проводить праздники без спиртного. Причинами отказа от спиртного стали также увеличение автотрафика и приверженность нашей молодежи к спорту», – считает г-н Калиев.

По его мнению, из-за отказа казахстанцев от спиртного многие предприятия по выпуску алкогольной продукции были вынуждены закрыться. «Если еще 5-6 лет назад в Казахстане было около 50 заводов по выпуску этилового спирта, то сегодня осталось всего 26-27 предприятий. Получается, рынок сузился на 40%. При этом мощности работающих заводов загружены всего на 25-30%. Если в 90-е годы в стране производилось порядка 100 млн литров в год, то сейчас это количество снизилось до 65-70 млн литров», – пояснил г-н Калиев.

Согласно исследованию Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ), уровень потребления чистого этилового спирта на душу населения в Казахстане составляет 10,96 литра в год. По этому показателю республика занимает 34 место в мире. Относительно безопасным уровнем специалисты ВОЗ называют 8 литров алкоголя на человека.

Стратегия социального партнерства

Олег Ни

В преддверии нового учебного года на традиционных августовских конференциях много говорилось о том, что социальная модернизация является главной движущей силой человеческого капитала.

В нашей стране предпринимаются как системные, государственные меры по модернизации всей социальной сферы и системы образования в частности, так и реальные действия на местах, которые также имеют огромное значение. Особенно важны эти инициативы в регионах.

Для многих крупных добывающих компаний участие в социальном развитии городов и районов, в которых они ведут свою деятельность, уже давно стало обычной практикой. Поддержка осуществляется как через обязательные социальные платежи, так и через финансирование добровольных программ, инициируемых самими компаниями в рамках корпоративной социальной ответственности (КСО). И в этой деятельности к числу основных приоритетов всегда относилась сфера образования. Причем на средства крупных корпораций не просто строятся детские сады и школы, а проводится их полное оснащение самым современным оборудованием, мебелью, оргтехникой и учебными пособиями.

Выбор социальных объектов непременно согласуется с акиматом и консультативными советами населенных пунктов. На средства, выделяемые компаниями, решаются самые актуальные проблемы. Так, благодаря тесному сотрудничеству и диалогу компании «Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б.В.» (КПО) с местным сообществом за последние годы выполнен ряд социально значимых проектов: отремонтированы сельские школы, амбулатории, приобретено оборудование для школ и медицинских учреждений. Ежегодно на социальные проекты КПО выделяется \$20 млн, а общая сумма инвестиций в развитие местной инфраструктуры Приуралья уже превышает \$178 млн.

Отметим, что в 2011 году КПО обратилась в акимат Западно-Казахстанской области с предложением о реализации нескольких инфраструктурных проектов в четырех сельских округах Буurlинского района (Березовском, Успенском, Приуральном и Жарсутском), по периметру Карачаганакского месторождения. Предложения были согласованы с консультативными советами этих округов. В результате переговоров одобрено финансирование в размере \$2,5 млн на их выполнение.

В компании уделяют особое внимание заботе о детях, и в рамках программы по оказанию социальной поддержки местному населению этих сельских округов реализуется проект по организации летнего отдыха детей в оздоровительном лагере при АО «Талап». Здесь созданы все условия для того, чтобы каждый ребенок чувствовал себя как дома и смог за одну летнюю смену отдохнуть от занятий в школе и вернуться домой, окрепнув физически, с массой новых друзей, впечатлений и теплых воспоминаний. Всего в этом году в лагере отдохнули 160 детей в возрасте от 7 до 14 лет из Березовского, Успенского, Приурального и Жарсутского сельских округов по 10 дней. Это дети из малообеспеченных, многодетных семей и отличники учебы. В этом летнем оздоровительном лагере за время осуществления проекта по организации летнего отдыха с 2004 по 2010 годы отдохнуло около 1000 детей.

Согласно «теории малых дел», вовремя оказанная помощь и внимание важнее громких заявлений и обещаний, и один подаренный ролик может стать гораздо ценнее тысяч дорогих подарков. Руководство детской музыкальной школы Буurlинского района обратилось в КПО с просьбой помочь в приобретении рояля, который необходим для занятий учащихся в секциях по игре на пианино, домбре, кобызе, флейте, скрипке и секции вокала. И вскоре школа получила в подарок долгожданный музыкальный инструмент.



Важно отметить, что не обделены вниманием и особенные ребята. Благодаря заботе неравнодушных людей дети с ограниченными физическими возможностями смогли отдохнуть и познакомиться с ландшафтом своего родного края, элементами туризма и просто пообщаться друг с другом. Это стало возможно благодаря проекту «Юный художник» общественного фонда «Жас Дарын», организованному совместно с отделом занятости населения и социальных программ и библиотечным сектором по работе со слабовидящими читателями. При поддержке КПО они провели однодневный туристический поход в палаточный лагерь «Жас турист».

В рамках проекта «Юный художник» дети с ограниченными возможностями

могут не только быть в обществе, но и развивать свои таланты, ведь каждый из них, несмотря на свои физические ограничения, развит духовно, зачастую опережая развитие своих сверстников.

Отметим, что по данным экспертов ООН, люди с ограниченными возможностями составляют около 10% населения всего земного шара, из которых более 120 млн – дети и подростки. Сегодня проблемы социализации детей, интеграции их в общество, привития навыков совместного общения требуют пристального и тщательного внимания. Общество не всегда готово принимать тех, кто отличается от принятых стандартов. Нередки проблемы между сверстниками, отчуждение со стороны взрослых, и даже стремление родителей оградить своего ребенка от

возможных последствий не всегда идут ребенку на пользу. Открытость, принятие детей такими, какие они есть, понимание их желаний, возможность реализации своих стремлений, – вот то, чем занимается общественный фонд «Жас Дарын».

После такого замечательного отдыха 1 сентября дети с удовольствием пойдут в школы, тем более что за лето их отремонтировали и обеспечили современным оборудованием.

Так, недавно сдана в эксплуатацию отремонтированная, а, по сути, отстроенная заново школа в поселке Приуральный Буurlинского района. Всего за несколько месяцев проведен ремонт здания, котельной, систем водо- и теплоснабжения. Также по совместным с консультативными советами планам в Буurlинском районе обновлены школы в поселках Успенковка, Дмитрово и Карачаганак, сельская амбулатория в селе Березовка. На средства КПО закуплено оборудование для домов культуры, учреждений образования и здравоохранения. Для шести школ района КПО приобретены автобусы.

В некоторых же поселках построили новые школы, особенно важно, что строительство объектов образования ведется в глубинке. К примеру, в Акжайыкском районе компания финансирует возведение сразу двух школ – в поселках Аксуат на 230 учащихся и Сайкудук – на 198. Это долгожданное событие для села, поскольку прежде дети учились в школах, построенных более полувека назад. По словам директора школы Даурена Нургожина, в новом здании будет все предусмотрено для того, чтобы вести обучение по современным технологиям.

Долгожданное новоселье состоится первого сентября и в поселке Конекеткен Теректинского района. Здесь также полным ходом идет строительство школы на 198 мест. КПО строго контролирует график выполнения работ, которым предусмотрено завершить строительство менее чем за год. Обучение будет вестись по кабинетной системе, а занятия физкультурой проходят не только в спортзале, но и на трех площадках со специальным покрытием, предназначенных для начальных, средних и старших классов.

К 1 сентября КПО планирует завершить строительство школы на 1200 мест, расположенной в самой густонаселенной северо-восточной части Уральска.

Вся эта работа соответствует задачам, которые ставит Глава государства в Послании народу Казахстана, отмечая в числе приоритетов качественный рост человеческого капитала и необходимость внедрения в процесс обучения современных методик и технологий. Это позволит построить в республике качественно новую парадигму школьного обучения и обеспечить страну конкурентоспособными человеческими ресурсами.



Астана налаживает сотрудничество с Минском

Венера Гайфутдинова

Казахстан ведет переговоры по поставкам нефти в Беларусь с российской компанией «Транснефть». Данный вопрос очень интересен обе стороны. Но, не имея общих границ, мы эти вопросы решаем с третьей стороной – с Российской Федерацией. Там трубопроводы «Транснефти». Переговорный процесс продолжается», – сообщила Ергали Булегуева, чрезвычайный и полномочный посол Республики Казахстан в Республике Беларусь.

На данном этапе Беларусь и Казахстан готовят межправительственное соглашение о торгово-экономическом сотрудничестве в области поставок нефти и нефтепродуктов в Беларусь. Проект соглашения планируется рассмотреть на предстоящем заседании белорусско-казахстанской межправительственной комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству в сентябре этого года.

Ергали Булегуева также отметила, что в этих переговорах будет учитываться позиция российского руководства. Переговоры продолжаются в трехстороннем формате, причем не только между Беларусью и Казахстаном, но и между Казахстаном и Россией, Беларусью и Россией. «Мы заинтересованы и инициируем эти

переговоры. С другой стороны, Беларусь тоже ведет переговоры с Россией. Эти вопросы не сегодняшнего дня. Думаю, они найдут свое решение уже к созданию Евразийского экономического союза. Договорная база к 2015 году должна пополниться 50 документами к 17 базовым соглашениям, которые были подписаны до вступления в силу ЕЭП», – подчеркнул дипломат.

По оценке Сергея Смирнова, аналитика Института политических решений, проблем в процессе переговоров с российской стороной возникнуть не должно. «Мы создаем Единое экономическое пространство с РФ и поэтому, по идее, должны идти навстречу друг другу, но как показывает практика, это не так просто», – отмечает г-н Смирнов.

Высокая степень заинтересованности казахстанской стороны обусловлена тем, что глубина переработки нефти на отечественных нефтеперерабатывающих заводах (НПЗ) равна примерно 50%, тогда как глубина переработки нефти на белорусских НПЗ – 90%. В 2011 году РК поставила в Беларусь 54,7 тыс. тонн нефтепродуктов для вторичной обработки.

Однако, как передает портал oilnews.ua, представители «Транснефти» заявили, что теоретически могли бы организовывать

транзит казахстанской нефти в Беларусь, однако сейчас по этому вопросу никаких переговоров не ведется.

Сегодня в Беларуси функционируют два НПЗ суммарной мощностью около 20 млн тонн, которые не полностью используются. Эксперты неоднократно говорили о том, что РФ самостоятельно может обеспечить потребности Беларуси. Особенно учитывая тот факт, что с 2011 года Беларусь получает российскую нефть бесповторно, но перечисляет в бюджет РФ экспортные пошлины на нефтепродукты, изготовленные из нее и проданные в третьи страны.

Но Беларусь и ранее искала возможности получения нефти из других источников, помимо России. В 2010 году страна подписала соглашение о покупке 10 млн тонн нефти ежегодно в течение четырех лет в Венесуэлу. Тогда поводом к этому стало решение России, которая изменила условия поставок нефти для Беларуси, впервые установив для нее лимит бесповторного сырья в объеме 6,3 млн тонн.

После создания ЕЭП Казахстан, так же как и Россия, сможет поставлять нефть в Беларусь без оплаты пошлин. Необходимо отметить, что после создания этого союза у РК и РБ открываются новые горизонты сотрудничества.

Напомним, что установить сотрудничество с Беларусью хотели и в энергетическом секторе. Так, в начале октября текущего года Алмасадам Саткалиев, председатель совета директоров АО «Самрук-Энерго», в ходе VI Евразийского форума Kazenergo выступил с заявлением о том, что «Казахстан намерен поставить в Беларусь 5 млрд кВт/ч электроэнергии в 2015 году». По словам председателя совета директоров «Самрук-Энерго», возможность организации экспорта есть. Однако основные вопросы пока не оговаривались.

Г-н Саткалиев пояснил, что «мы еще не переходили к переговорам, потому что принципиальный вопрос – это вопрос транзита электроэнергии через Российскую Федерацию».

Беларусь рассчитывает получить из Казахстана транзитом через Россию до 300 МВт электроэнергии. С учетом прогнозируемых темпов роста объемов выработки электроэнергии можно предположить, что экспорт энергии в Беларусь будет реальным.

После прошедшего в октябре форума никаких заявлений о переговорах по поставке электроэнергии не было, и на каком этапе сейчас идут переговоры по этому вопросу и ведутся ли вообще – непонятно. Дополнительным поводом для сотрудничества между РК и РБ могло бы послужить заявление представителей «Газпрома» о намерении сократить поставки газа в Беларусь на 85%. Но как отметил г-н Смирнов, в Казахстане газа не хватает для покрытия собственных нужд. «В прошлом году мы экспортировали всего 8 млрд кубометров. У нас нет солидных объемов газа, которые можно было бы экспортировать», – поясняет эксперт.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

5 ЛЕТ ОЖИДАНИЙ

Американская компания по прокату автомобилей Hertz Global Holdings Inc. купила своего конкурента Dollar Thrifty Automotive Group Inc. Сумма сделки составила около \$2,6 млрд. Как указывает Businessweek, совершить сделку Hertz пыталась в течение более чем пяти лет. Hertz согласилась выкупить каждую акцию Dollar Thrifty по \$87,5. Это на восемь процентов выше их цены на закрытии торгов 24 августа и почти вдвое больше, чем последнее предложение Hertz, сделанное менеджменту Dollar Thrifty два с лишним года назад. Доля Dollar Thrifty на американском рынке проката авто составляет пять процентов. В то же время Hertz, Enterprise Rent-A-Car и Avis Budget Group Inc. совместно контролируют около 75% рынка. Hertz занимает на рынке проката автомобилей США второе место. Как передает Reuters, Hertz оценивает ежегодную экономию средств в результате сделки с Dollar Thrifty в \$160 млн. Hertz нацелилась на приобретение Dollar Thrifty в 2007 году и сделала первое формальное предложение о поглощении в 2010 году. На тот момент Hertz оценила конкурента в \$1,2 млрд. (Lenta.ru)

ВСЕ ДЕЛО

В КОНКУРЕНЦИИ

Французский ритейлер Carrefour, одна из крупнейших торговых сетей в мире, заявил о том, что уходит с сингапурского рынка, сообщает AFP. Компания до конца 2012 года закроет оба своих гипермаркета в городе-государстве – Suntec и Plaza Singapura. Сеть объяснила это тем, что возможности для роста не предполагают достижения лидирующих позиций на рынке в средне- и долгосрочной перспективе. Carrefour, владеющий всего двумя магазинами в деловом центре города, не может конкурировать с другими компаниями, которые имеют в Сингапуре более мощную и разветвленную сеть торговых точек. Стоит отметить, что Carrefour построил в Сингапуре первый гипермаркет в 1997 году, познакомив таким образом жителей города с этим видом магазинов. Однако нынешний уход с рынка не является удивительным, поскольку слухи о прекращении работы в Сингапуре уже достаточно давно ходили среди руководства местного подразделения. Последние два месяца гипермаркеты активно распродают запасы. В последнее время Carrefour демонстрировал не лучшие финансовые результаты. Второй по объемам продаж ритейлер в мире (после американского Wal-Mart) в 2011 году снизил показатели прибыли на 14,3% – до 371 млн евро. За несколько последних лет Carrefour уже вышел из бизнеса в ряде стран. Так, в июне 2012 года было объявлено, что торговая сеть покидает охваченную экономическим кризисом Грецию. В 2009 году компания анонсировала уход из России, но так и не сумела продать свои магазины. Собственники помещений самостоятельно сдали их в аренду другим сетям. (Lenta.ru)

ИНВЕСТИЦИИ

В 1 МЛРД ЕВРО

Немецкий концерн Volkswagen AG к 2015 году построит в России завод по производству автомобильных двигателей, его стоимость составит 250 млн евро, сообщила пресс-служба компании. Соответствующее соглашение подписали в Москве председатель правления Volkswagen AG Мартин Винтеркорн и губернатор Калужской области Анатолий Артамонов. Производственная мощность нового завода, который расположится рядом с автомобильным предприятием Volkswagen в Калужской области, составит 150 тыс. двигателей в год, площадь – 30 тыс. кв. м. На заводе будут выпускаться двигатели новой серии EA211 объемом 1,6 литра. Комментируя перспективы автомобильной компании в России, г-н Винтеркорн отметил: «К 2018 году мы планируем продавать здесь полмиллиона автомобилей в год. Для того чтобы достичь этих целей, мы планируем инвестировать в общей сложности еще 1 млрд евро в развитие локального производства и создание новых моделей». Предприятие будет обеспечивать двигателями калужский завод концерна, а также производственную линию контрактной сборки на заводе группы «ГАЗ» в Нижнем Новгороде. Между тем строительство данного завода позволит Volkswagen выполнить условия подписанного в мае 2011 года дополнительного соглашения о промышленной сборке в рамках обновленного постановления № 166. По условиям этого соглашения, с 2016 года 30% выпускаемых на территории России автомобилей должны оснащаться двигателями российского производства. Стоит отметить, что на данный момент инвестиции концерна Volkswagen в Россию составляют около 1 млрд. евро. В конце декабря 2011 года генеральный директор Volkswagen Group Rus Маркус Озегвич сообщил, что Volkswagen не исключает возможности строительства завода по производству двигателей на территории России до 2016 года. 14 июня 2011 года Volkswagen Group Rus и группа «ГАЗ» подписали долгосрочное соглашение о контрактной сборке автомобилей Volkswagen и Skoda на Горьковском автозаводе в Нижнем Новгороде. В соответствии с соглашением на ГАЗе будет организован полный цикл производства автомобилей Skoda Octavia и Skoda Yeti, а также нового Volkswagen Jetta. Инвестиции в производство составят 200 млн евро. В рамках соглашения о контрактной сборке уже реализован первый этап сотрудничества: в ноябре 2011 года на ГАЗе была запущена крупноузловая сборка Skoda Yeti. Сейчас ведется модернизация других цехов завода для организации производства полного цикла Skoda Yeti, которое начнется с 4 квартала 2012 года. Напомним, в апреле 2012 года в компании сообщили, что Volkswagen планирует построить новый автомобильный завод на северо-западе Китая – в городе Урумчи, столице Синьцзян-Уйгурского автономного района. Завод будет построен в рамках совместного предприятия с китайской государственной автомобилестроительной компанией SAIC Motor Corp. Ожидается, что предприятие, которое планируется ввести в эксплуатацию в 2015 году, будет выпускать до 50 тыс. автомобилей ежегодно. (Rbc.ru)

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

ВСЕ ВНИМАНИЕ
НА ВОСТОК

Группа Ferretti, известная выпуском яхт для таких знаменитостей как Брижит Бардо и Шон Коннери, намерена открыть верфь в Китае, поскольку ее новый владелец из КНР рассчитывает на продвижение продукции на домашнем рынке. Об этом сообщает Bloomberg. Верфь будет создана в городе Циндао, расположенном в восточной провинции Шаньдун. Ferretti была приобретена китайской SHIG-Weichai Group в январе текущего года, сумма сделки составила 178 млн евро. Компания рассчитывает сосредоточить свое внимание на развивающихся рынках – таких, как сам Китай, а также Бразилия и Россия. Перспективы Китая связаны с быстрым ростом экономики страны и благосостояния наиболее обеспеченных ее граждан. Число сверхбогатых домохозяйств в КНР в 2011 году увеличилось на 20%. Речь идет не о переносе производства, а о его расширении, так как новый владелец Ferretti обязался при покупке сохранить верфи и непосредственное руководство компанией в Италии. В минувшем году итальянская фирма, ранее избежавшая банкротства, сумела продать 17 судов. (Lenta.ru)

НЕЛЕГКИЕ ВРЕМЕНА

Немецкая Siemens подала судебный иск против властей французского Лилля. Компания боролась за тендер на поставку городу поездов для метрополитена, но в итоге проиграла французскому концерну Alstom. Руководство Siemens, однако, заподозрило французов в преступном сговоре и затеяло юридическое разбирательство. «Наш концерн подал иск в суд против города Лилля», – подтвердил официальный представитель Siemens во вторник. Обращению Siemens в судебные инстанции предшествовала встреча директора концерна по персоналу Бригитте Эдерер с местными политиками, перед которыми гостья из Мюнхена нарисовала возможную перспективу сокращения рабочих мест во Франции. Бургомистр Лилля мадам Мартин Обри восприняла эту информацию как попытку давления и пожаловалась на немецкую фирму в прокуратуру. Siemens сделала ответный ход, подав на минувшей неделе иск в административный суд Лилля. Немцы подозревают городские власти в сговоре со своим французским конкурентом Alstom, в результате чего выгодный заказ будет размещен на отечественном предприятии. «Мы хотим, чтобы суд исследовал все этапы состоявшегося тендера, который должен быть честным и прозрачным», – подчеркнул представитель Siemens. Проблемы Siemens в железнодорожном бизнесе во Франции стали уже традиционными. Так, Alstom долго судилась с мюнхенским концерном, после того как немцам удалось заполучить престижный заказ на новые поезда для соединяющего Англию и Францию туннеля под Ла-Маншем. Впрочем, французская государственная железнодорожная компания SNCF, как правило, закупает поезда у отечественных производителей, а заказы у зарубежных концернов для нее большая редкость. Сейчас Siemens переживает нелегкие времена: основной головной болью для нее стали перспективы экономической стагнации. Объем новых заказов в последнем квартале снизился на треть, до 17,8 млрд евро. Менеджмент концерна объявил о реализации программы экономии издержек и в некоторых подразделениях уже начал сокращать рабочие места. По собственным данным, только в подразделении по производству ветровых турбин Siemens в ближайшие четыре года намерена сократить на шести заводах в Германии 500 рабочих мест. (Rbcdaily.ru)

ЦЕНЫ ВЗЯЛИСЬ
ЗА ПИСТОЛЕТЫ

Правительство Франции объявило о введении мер, направленных на временное снижение цен на бензин. На фоне резкого роста цен власти могут потратить около 300 млн евро, чтобы совместно с нефтяными компаниями снизить цены на топливо на 0,06 евро за 1 литр. Выделяя средства для временного субсидирования цен, президент Франсуа Олланд выполняет собственные предвыборные обещания. Власти также рассчитывают, что временная помощь автолюбителям поможет им продержаться до того момента, когда цены на бензин перестанут расти. Как пояснил министр финансов Франции Пьер Московиси после встречи правительства с представителями нефтеперерабатывающей отрасли страны, решение о принятии мер, направленных на снижение цен, вступает в силу в ближайший 24 часа и будет действовать в течение 3 месяцев. Затем власти обсудят целесообразность их продления. По словам министра финансов, издержки по принятию таких мер в равной степени возьмут на себя власти и нефтяные компании – каждая из сторон берет на себя обязательство принять меры по снижению цены за 1 литр на 0,03 евро. «Это означает, что покупка 25 литров обойдется теперь на 1,5 евро меньше. Это весьма существенно – особенно для граждан с низким уровнем дохода или для тех, кто много ездит», – считает г-н Московиси. Политологи отмечают, что в ходе предвыборной кампании социалист Франсуа Олланд обещал временно заморозить цены на бензин, в том числе за счет прибыли нефтяных корпораций. Теперь президент выполняет свое предвыборное обещание, заручившись согласием со стороны представителей бизнеса. По мнению экспертов из французской Ассоциации производителей топлива (UFRP), на которых ссылается Reuters, снижение цены на 1 евроцент в течение одного квартала обойдется властям в 125 млн евро недополученных налогов с продажи бензина. Замораживание или снижение цен на топливо является лишь одной из мер, о которых говорил нынешний французский президент в ходе предвыборной кампании. Господин Олланд также предлагает ввести плавающую ставку налога на бензин – если цена на топливо начнет расти, налог будет снижаться. Впрочем, экономисты еще весной предупреждали, что такая мера может замедлить поступление в госбюджет Франции, экономика которой уже начала испытывать на себе негативное воздействие европейского долгового кризиса. (Kommersant.ru)



Казахстанцы начинают покупать коттеджи вместо квартир

Ярослава Науменко

В Казахстане растет спрос на малоэтажное жилье – причем не только на «классические» коттеджи, которые многие казахстанцы строят сами, но и на такие новинки, как дома в коттеджных поселках с единым стилем застройки или таунхауса, а то и просто квартиры в таунхаусах.

Из 6 млн квадратных метров, а именно столько сейчас строится ежегодно в нашей стране, на индивидуальное жилищное строительство (ИЖС) приходится уже 3,5 млн кв. м. Нам, конечно, еще далеко до Москвы с ее 200 коттеджными поселками только по киевскому направлению, однако власти Астаны уже заложили в генплан несколько тысяч гектаров земли под будущие коттеджные поселки. И эти земли едва ли не равны площади самой столицы.

О новом тренде «Капитал.kz» рассказал Тасболат Абдуллин, управляющий директор по развитию строительной компании BI Group.

– Тасболат Аманжолович, доля рынка ИЖС в крупных городах пока не велика – около 10%, и дома пока не так доступны, как хотелось бы. Когда мы перейдем

ту грань, когда дома станут доступнее и интереснее, чем квартиры?

– Последние годы индивидуальное жилищное строительство стало перспективным направлением для застройщиков – продукт интересен для многих компаний. Плюс сейчас активно развиваются и экономичные направления ИЖС – таунхаусы, квартиры в таунхаусах. То есть вариантов все больше, предлагается различная квадратура.

Если посмотреть на опыт западных стран, то тенденция там такова: в мегаполисах формируются центральная, деловая часть города (даунтаун) и большие жилые районы с малоэтажной застройкой.

– Сейчас даже в Москве темпы строительства многоэтажек снижаются. Ввод многоэтажного жилья сократился в 1,5 раза. Москва огненные будет расти за счет «новой Москвы» – малоэтажной застройки по ключевым транспортным направлениям. Почему москвичам так понравились коттеджные поселки?

– Застройщики предложили людям альтернативу: вместо коммуналки или относительно небольшой квартиры – квартира в таунхаусе, таунхаус или коттедж, которые равны по стоимости этой самой

коммуналке, а по площади значительно превосходят ее. Не говоря уже о комфорте, новых коммуникациях, сервисе, инфраструктуре.

– Тенденция актуальна и для нас... Многие в мегаполисах устали от шумных многоэтажек, «вороньих слободок», где неизвестно, кто твой сосед, чем занимается, и не будут ли завтра там жить шумные квартиросъемщики.

– Да, опыт Москвы схож с нашим. К тому же, у казахстанцев в крови – жить ближе к земле. Считается, что человек имеет определенный уровень достатка, когда переезжает в коттедж или таунхаус.

Наши опросы показали, что сейчас каждый второй казахстанец стремится иметь свой дом. Причем дом должен быть построен на несколько поколений и должен простоять десятилетия. На Западе другое отношение – там строят из быстрозводимых материалов, потом через 20 лет все сносят и строят новый коттедж.

– По крайней мере, в Канаде, насколько я знаю, выгоднее купить дом у компании-застройщика, чем строить самому. А у нас?

– Это вопрос качества жилья. Можно получить участок дешево, построить

коттедж самому, но это будет иной уровень.

Большая проблема всегда – это инженерные сети. Нужна поддержка государства, чтобы проложить их на немалую территорию. Зачастую застройщики все это делают за свой счет, и с этим трудно справиться домовладельцу в одиночку.

И мало построить – надо обслуживать. Один человек не сможет обеспечить себе нормальную инфраструктуру: купить и установить детскую площадку, заасфальтировать несколько километров дороги или разбить парк.

Потому жилье с полной инженерной и транспортной инфраструктурой, охраной, сервисом будет иметь большую ценность на рынке.

– Какие главные «точки роста» индивидуальной застройки в Казахстане?

– Это города с быстрорастущим населением и уровнем доходов – Алматы, Астана, Атырау и Актобе. Весь мир сейчас строит коттеджные поселки, и эта тенденция находит отражение и в Казахстане. Кстати, многие приезжие иностранцы и компании заключают арендные контракты на коттеджи, а не квартиры. Посмотрите на Атырау – все американские компании имеют такие контракты.

Гонка тарифов

Инфляция не выйдет за рамки 6% в год, а коммунальные платежи с начала года преодолели 10%-ный рубеж

Аманжол Сагындыков

Нынешнюю осень казахстанцы встретят не в самом хорошем расположении духа. Как сообщили недавно казахстанские СМИ со ссылкой на исполняющего обязанности начальника департамента регулирования естественных монополий по Павлодарской области Думана Шаханова, в Экибастузе с 1 сентября повышаются тарифы на питьевую воду и отопление. По его словам, тарифы вырастут для потребителей, не имеющих приборов учета.

«Утвержден тариф для потребителей города Экибастуза с вводом в действие с 1 сентября. Для тех, у кого нет приборов учета, тариф повысится на 15% – с 38,14 тенге за кубометр до 43,15 тенге. Для части населения, установившей приборы учета, тариф на питьевую воду не изменился», – сообщил г-н Шаханов.

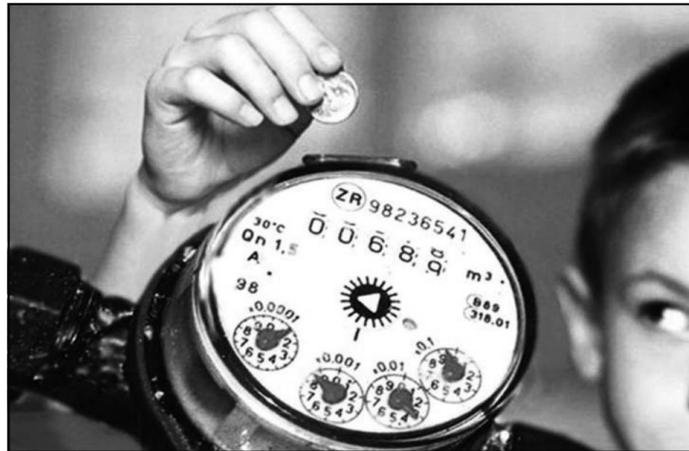
При этом он заметил, что приборы по учету использованной питьевой воды на сегодняшний день установили только 52% потребителей. Как сообщили в департаменте, для всего населения Экибастуза с 1 сентября вырастет тариф по отводу сточных вод на 5% (прежний – 17,49 тенге за куб).

«Также департаментом утвержден тариф на тепло, он повышается на 8% и составит 1659,58 тенге за гигакалорию», – добавил Думан Шаханов.

Жить станет веселее...

Коммуналка дорожает во всей стране. Так, с 1 сентября тариф на отопление в Алматы повысится на 9,2%. Тариф будет дифференцированным в зависимости от наличия приборов учета. Согласно методике, разработанной департаментом Агентства регулирования естественных монополий (ДАРЕМ), для потребителей, не имеющих приборов учета, повышение тарифа составит 20%, для прочих потребителей – 50%. На практике в Алматы для потребителей, не имеющих приборов учета, повышение составит порядка 30%.

Кроме того, вырастут тарифы на электроэнергию. С 1 сентября, согласно общению ТОО «АлматыЭнергоСбыт»,



планируется увеличение тарифа на электроэнергию в Алматы и Алматинской области на 30%.

Ранее, в июле коммунальное предприятие «Астана су арнасы» сообщило о повышении с 1 сентября тарифа на воду. Цена за один кубометр в среднем вырастет на 18% и вместо прежних 27 тенге абонентам придется платить 35 тенге. На предприятии объясняют рост тарифа необходимостью модернизации водопроводных и канализационных сетей, а также ремонтom зданий и покупкой нового оборудования.

По словам генерального директора «Астана су арнасы» Валихана Досанова, для населения, которое имеет приборы учета, тариф повысится на 15%, для остальных – на 20%. Новые тарифы уже одобрили в Агентстве регулирования естественных монополий (АРЕМ).

Власти Астаны разрешили «Астана су арнасы» повышать тарифы до 2014 года. А вообще, рост тарифов на коммунальные услуги продолжится в 2013-м, 2014-м, и в 2015 годах. Есть даже предварительные цифры – на 10, 12 и 13% в год соответствен-

но. Когда этот рост прекратится, неизвестно. Объяснение чиновников не отличается избирательностью: народ не платит за коммуналку 100%.

Надо полагать, Казахстан перенял российский опыт. Там тоже, по прогнозу Минэкономразвития РФ, в 2013-2015 годах цены на электроэнергию для населения будут ежегодно повышаться на 12-15%, на газ – на 15%. В результате к 2015 году планируется удорожание электроэнергии в 1,5 раза, газа – в 1,7 раза, тепловой энергии – в 1,45 раза.

Если эти же параметры будут выдерживаться в Казахстане, то перспективы отнюдь не радостные.

Как и везде в Таможенном союзе. Однако нельзя сказать, что тарифы на коммунальные услуги растут только в Казахстане.

Согласно постановлению Правительства Беларуси, с 1 августа там подорожали некоторые жилищно-коммунальные услуги для населения.

В соответствии с документом тариф на

услуги по техническому обслуживанию жилых домов увеличен на 105 белорусских рублей – до 500 белорусских рублей в месяц за квадратный метр общей площади жилого помещения. Также подорожало пользование лифтами, теперь население будет оплачивать 2,2 тыс. белорусских рублей с одного проживающего в месяц. Ранее белорусы платили за эту услугу 1,7 тыс. белорусских рублей с одного проживающего в месяц.

Кроме того, на 11,8% подорожали тарифы на природный газ, используемый в жилых домах, квартирах и садовых домиках членов садоводческих товариществ, а также для отопления нежилых помещений. Стоимость электрической энергии повысилась на 23,7%, в частности, одноставочный тариф на электроэнергию в жилых домах и квартирах, оборудованных в установленном порядке электрическими плитками, стал больше на 48 белорусских рублей.

Тарифы растут и в России. Там принята за основу схема, по которой они дорожают два раза в год: с 1 июля и с 1 сентября. В 2012 году в Казахстане тариф вырос дважды: с 1 мая и с 1 сентября.

С начала года в России выросла плата за газоснабжение – на 13,2%, на электроэнергию – на 5,9%, на холодную и горячую воду – на 6,1% и 5,9% соответственно.

По оценкам российских экспертов, среднегодовой рост квартплаты составит около 8%. Но в Москве, по оценкам главы департамента экономической политики и развития города Максима Решетникова, тарифы на коммунальные услуги в этом году вырастут на 11,4%, причем с 1 июля – уже на 9,7%.

А в сухом остатке...

Рост коммунальных тарифов приведет к росту цен на продукты питания, неплатежей со стороны потребителей, а также он будет стимулировать увеличение количества населения, живущего за чертой бедности. Уже сейчас общественность довольно остро реагирует на то, что коммунальные услуги станут еще более дорогими. Следующий шаг – рост неплатежей.

Но большого интереса заслуживает то, что совсем недавно заявил генеральный директор ТОО «Алматинские тепловые сети» Даурен Алмбеков. По его словам, рост тарифов не прекратится до тех пор, пока есть инфляция. На первый взгляд, банальность, но она в полной мере соответствует действительности. Но нестыковка все равно очевидна. Правительство и Нацбанк РК уверенно заявляют, что инфляция не выйдет за рамки 6% в год, тогда как коммунальные платежи с начала года уже преодолели 10%-ный рубеж.

■ Таинственный список

К чему может привести сокращение числа вузов в РК?

Ирина Лукичева

Никаких проблем для студентов оптимизированных вузов в Казахстане не возникнет, за ними оставляют право перевода в любое учебное заведение. Действующие же университеты по-прежнему принимают на основе зачета пройденных дисциплин, по которым проведены экзамены и зачеты. «Дипломы этих вузов действительны, никаких ограничений здесь нет», – отметил президент Ассоциации вузов Казахстана Рахман Алшанов, передает деловой портал Kapital.kz.

Напомним, что в июле на заседании правительства министр образования и науки РК Бақытжан Жумагулов отметил, что в стране в этом году будут объединены 20 частных высших учебных заведений, в следующем – еще 10. По информации главы МОН РК, работа по оптимизации числа вузов уже ведется. Тогда он пояснил, что задача министерства – это укрупнение частных вузов путем их слияния и создания на их базе конкурентоспособной организации с высоким потенциалом.

«Согласно поручениям главы государства, уже начата модернизация образования по трем основным направлениям:

оптимизация учреждений образования, модернизация учебно-воспитательного процесса, повышение эффективности и доступности образовательных услуг», – сообщил г-н Жумагулов. В МОН существует список вузов, которых коснется эта процедура. Однако данный перечень до конца не утвержден и пересматривается в ведомстве, а значит, недоступен для широкой общественности. Вузы, которые оптимизируются, не присутствуют в рейтингах и не претендуют на гранты.

Как показывает мировая практика, объединение двух или более университетов происходит все чаще, и, в результате, приводит к усилению контроля качества в каждом университете. «Если будут учтены лучшие мировые практики, оптимизация университетов в Казахстане будет способствовать улучшению качества образования в целом и приведет к положительным переменам материально – технического оснащения вуза, условий обучения студентов», – рассказал «Капитал.kz» Рональд Воогт, ассоциативный вице-президент по продвижению университета KIMЭП. По мнению спикера, именно студенты в первую очередь должны почувствовать ощутимые перемены к лучшему.

При этом г-н Алшанов не исключил, что при объединении невысокие результаты деятельности оптимизируемого вуза скажутся на показателях принимающего вуза. Имеются сведения, когда принимающий вуз терял свои позиции в случае объединения. При сложении заслуженных показателей с некачественными в среднем результаты снижались. Но можно минимизировать при тщательном учете в процессе объединения, считает президент Ассоциации вузов Казахстана.

По мнению Асылбека Кожамбетова, президента-ректора МАБ, слияние вузов должно идти под умеренным давлением министерства, быть свободным выражением самих вузов. «Очень плохие вузы, возможно, не надо объединять. Их надо закрыть. Нужно, чтобы стратегия объединения вузов была не жесткой, иногда на грани закона, а стала естественным шагом развития университетов», – отметил г-н Кожамбетов.

Любой казахстанский вуз, имеющий лицензию на предоставление высшего образования, может избежать оптимизации. Для этого необходимо придерживаться определенных правил. Так, вуз должен грамотно строить свои стратегические

задачи и вести хороший менеджмент по всем процессам в соответствии с международными стандартами и требованиями министерства.

«Первостепенное внимание к нуждам студентов, формирование учебных планов и предметов с тем, чтобы предоставить студентам знания и навыки для успешного будущего, предоставление возможностей международной мобильности для студентов и преподавателей, а также высококачественные структуры обеспечения качества являются важными компонентами этого процесса», – заметил г-н Воогт. Также оптимизация избежит тот вуз, который применит современное управление университетом, постоянно обновляет материальную базу и создает хорошие условия обучения и имеет высококвалифицированный преподавательский состав.

В целом спикеры надеются, что оптимизация позволит повысить качество образования, создавая необходимые условия для студентов. В течение 5 лет некоторые вузы в Казахстане преобразуют в колледжи. Количество вузов будет медленно, но верно уменьшаться. По данным МОН РК, сейчас из 146 вузов, которые работали ранее, продолжают обучать студентов уже 143.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

НОВЫЙ ТЕРМИНАЛ

К ноябрю 2012 года аэропорт Алматы будет расширен на три тысячи квадратных метров за счет реконструкции и введения в эксплуатацию рядом стоящего павильона прилетов. Об этом рассказал вице-президент по производству АО «Международный аэропорт Алматы» Александр Гордеев. По его словам, новый терминал будет соединен с основным зданием, благодаря чему пропускная способность аэропорта города будет увеличена с 1300 пассажиров в час до 1600. Он также пояснил, что основной пик прилетов международных рейсов приходится на ночь и раннее утро из-за разницы во времени с другими странами. «И вместо той пропускной способности, которую терминал может пропустить – 1300 пассажиров в час, у нас пассажиров 1500 в час. Возникает проблема в том, что недостаточно производственных площадей. На каждого пассажира, по международным стандартам, должно быть до 40 кв. метров. У нас, к сожалению, этот терминал не приспособлен для такого объема», – объяснил Александр Гордеев, отметив, что благодаря введению новых площадей проблема может быть снята на ближайшие два-три года. «В том павильоне, после окончания ремонта, мы хотим обслуживать пассажиров местных воздушных линий. Тем самым в два раза увеличить пропускную способность международных рейсов. Это будет очень хороший терминал, технологичный, будут использованы современные материалы», – заверил вице-президент по производству. (Tengrinews.kz)

НА КРЫЛЬЯХ ГИРОПЛАНА

В Кашпагае откроют высокотехнологичное сборочное производство сверхлегких летательных аппаратов – гиропланов, передает акимат Алматинской области. «В Алматы состоялась церемония подписания меморандума о сотрудничестве между акиматом области и ООО «Группа компаний «МРТ» (Москва – прим. агентства) по организации в городе Кашпагай современного высокотехнологичного сборочного производства сверхлегких летательных аппаратов – гиропланов», – рассказали в ведомстве. По словам чиновников, цена проекта составляет \$3.5 млн, а его окупаемость при успешной реализации составит 3-4 года. «В настоящее время стоимость одного аппарата в российских рублях составляет 5-8 млн рублей или, примерно, \$100 тыс. При этом сборка будет осуществляться в городе Кашпагай, а оборудование – комплектующие детали, будет поступать из России», – пояснили в областном акимате. По информации акимата, в Алматинской области уже были проведены испытания на проверку работы техники в условиях ветра, жары и высокогорья. По словам соучредителя дочерней компании группы компаний «МРТ» в Казахстане Татымбака Алексева, гиропланы прекрасно подходят для туристских компаний, медицины (санитарное дежурство и оказание скорой медицинской помощи в труднодоступных и отдаленных местах), министерству охраны окружающей среды, силовых структур республики (погранвойск, ЧС), частным фермерским хозяйствам. (BNews.kz)

НЕМЕЦКИЙ ЛИДЕР

Британское автомобильное издание Auto Express постаралось предсказать: сколько потеряют покупатели новых автомобилей при их продаже через несколько лет эксплуатации. Лидером по сохранению стоимости стал кабриолет Porsche 911 Carrera, владелец которого сможет через 3 года выручить за свой автомобиль 55,3% его первоначальной стоимости. Самым неудачным с точки зрения вложения денег приобретение издание назвало полноприводный седан Volvo S80 T6. За него через несколько лет эксплуатации можно получить меньше пятой части цены, заплаченной в салоне дилера. Анализ проводился по 40 тыс. моделей с разными ценниками и прогнозами падения стоимости, но для того, чтобы по краям рейтинга не доминировали разные модификации одной и той же машины, в финальную таблицу попадала только одна модель. Издание констатирует, что на вершине рейтинга оказались немецкие производители Porsche, Mercedes, Audi, BMW и Mini, которым также владеет BMW. Внизу оказались модели брендов, которыми владеет американская GM – в основном Vauxhall (Opel) и Cadillac. Представители Porsche считают, что высокий результат рейтинга получен из-за большого спроса на подержанные машины марки, которые долго остаются надежными. «Около двух третей выпущенных автомобилей до сих пор находятся в эксплуатации», – говорят в компании. В Volvo не считают свою модель бестселлером. (Kapital.kz)

100 САМОЛЕТОВ ЗА 7 ЛЕТ

Европейский авиапроизводитель Airbus выиграл тендер на поставки самолетов на Филиппины стоимостью \$7 млрд. Покупателем выступила местная авиакомпания Philippine Airlines, передает Reuters. Авиаперевозчик намеревается купить до 100 новых самолетов в течение следующих 5-7 лет. Таким образом, общее количество воздушных судов Philippine Airlines достигнет 140. Авиакомпания уже заказала 10 дальнемагистральных A330-300s и 44 самолета из модельного ряда A321. Поставки воздушной техники должны начаться в 2013 году. Philippine Airlines намеревается заплатить за новые самолеты из полученных ранее банковских кредитов. Кроме того, авиакомпания рассматривает возможность выпуска дополнительных акций. По неофициальной информации, США приложили огромные усилия, чтобы контракт с Philippine Airlines получил американский авиастроитель Boeing. Эту информацию подтвердили в Вашингтоне. Представители американского внешнеполитического ведомства подчеркнули, что выбор в пользу европейского производителя не скажется на высоком уровне американо-филиппинских отношений. «Мы всегда поддерживаем компании из США, особенно когда от этого зависит судьба важного заказа. Но государство имеет право на принятие независимых решений, которые основаны на собственных критериях. У нас длительные и очень хорошие отношения с Филиппинами», – сказала представитель государственного департамента США Виктория Нуланд. (Rbc.ru)

■ Опасная резина

В республике будет действовать новый стандарт переработки шин

Виктор Климов

С 1 июля 2013 года в Казахстане вступит в силу новый государственный стандарт переработки шин «Отходы. Шины автотранспортные. Требования безопасности при обращении». Он запретит сжигание, захоронение на полигонах, а также размещение изношенных шин на несанкционированных свалках или в отработанных карьерах. Стандарт гармонизирован с Экологическим кодексом РК и конкретизирует требования при обращении с отходами шин на всех этапах жизненного цикла: сбор, хранение, транспортировка и переработка. Об этом «Капитал.kz» рассказала Вера Мустафина, директор ТОО «Центр «Содействие устойчивому развитию РК».

«Он экологически обоснован и экономически выгоден. При этом система сбора и дальнейшая переработка изношенных шин основаны на международном опыте регулирования отходов. Новый стандарт официально вступит в силу спустя практически год после его утверждения. За это время предприниматели, физические и юридические лица смогут подготовиться к реализации его требований», – говорит г-жа Мустафина.

По ее словам, документ предписывает осуществлять раздельный сбор отходов шин и прочей резиновой продукции, с последующей их передачей в специализированные предприятия, имеющие соответствующую документацию, регламентирующую процесс переработки резиновых отходов и необходимое оборудование.

«Для предотвращения пыли на предприятиях по механической переработке отходов шин должны быть предусмотрены вытяжные системы с фильтровальной установкой в рабочей зоне. А организация, осуществляющие химическую переработку, обязаны иметь спецоборудование, обеспечивающее очистку выбросов вредных веществ в атмосферный воздух до установленных норм. Кроме того, всем предприятиям необходимо фиксировать поступление изношенных шин в журнале учета», – поясняет г-жа Мустафина.

Вторая жизнь покрышек

В состав шин входят опасные компоненты, такие как свинец, хром, кадмий и другие тяжелые металлы. И в отсутствие надлежащего обращения и регулирования они представляют собой угрозу для здоровья и окружающей среды. К примеру, разложение резины в природных условиях может длиться несколько сотен лет. За это время покрышки и камеры изношенных шин могли бы пройти несколько циклов переработки и сэкономить огромное количество ресурсов.

Как пояснили «Капитал.kz» в Комитете технического регулирования и метрологии Министерства индустрии и новых технологий РК (МИНТ РК), рациональное использование изношенных шин имеет существенное экономическое значение, поскольку потребности в природных ресурсах непрерывно растут. А шины представляют собой ценное вторичное сырье, содержащее резину (66%), текстильный корд (17%) и металл (16%), повторное использование которых позволит сократить потребление природных ресурсов.

«При разработке стандарта использовалось техническое руководство к Базельской конвенции о контроле за трансграничной перевозкой опасных отходов и их удалением. В республике есть все предпосылки для создания инфраструктуры по раздельному сбору и утилизации изношенных шин. В Алматы, Актюбе, Кызылорде, Караганде и Костане действуют пункты приема отходов шин. Также функционируют и самостоятельные предприятия, занимающиеся их сбором и переработкой. В Шымкенте это «Эко Шиана», в Актау – «Актаушинпереработка», а в Алматы – «Magiccover», – заявили в ведомстве.

В Министерстве охраны окружающей среды Республики Казахстан (МООС РК) также считают, что принятие стандарта послужит началом формирования экологически рациональной системы утилизации отработанных шин.

«Ранее физические и юридические лица, в результате деятельности которых образовывались отходы шин, зачастую просто сжигали шины без очистки отходящих газов, либо подвергали захоронению на свалках, полигонах, в оврагах и даже

реках. Налаживание же системы сбора и утилизации отработанных шин положительно скажется на экологической обстановке», – объяснил «Капитал.kz» Гажайш Кумисбек, пресс-секретарь МООС РК.

По его мнению, такое нововведение приведет не только к снижению неконтролируемого размещения и сжигания шин, но и накоплению опыта по организации системы сбора и транспортировки раздельно собранных отходов.

«В дальнейшем возможно управление другими видами отходов: электронного и электрического оборудования, батареек и аккумуляторов. Вследствие вторичного применения сырья будет уменьшено образование отходов, снижено использование энергии, выделение парниковых газов, эмиссий в воздух, воду и в почвенный покров», – уверен г-н Кумисбек.

Кто оплатит счет?

Штрафы за невыполнение правил сбора и переработки отработанных шин, установленных в стандарте, не предусмотрены. Однако в Кодексе об административных правонарушениях существует

Разложение резины в природных условиях может длиться несколько сотен лет. За это время покрышки и камеры изношенных шин могли бы пройти несколько циклов переработки и сэкономить огромное количество ресурсов

наказание за нарушения как требований к обращению с отходами производства и потребления, так и правил их учета, утилизации и обезвреживания. В частности, для физических лиц штраф составит 10 месячных расчетных показателей (МРП), для юридических – от 30 до 200 МРП. Все зависит от субъекта хозяйственной деятельности и нанесенного вреда окружающей среде.

«В стандарте применен принцип расширенной ответственности производителя (РОП). Он не только возлагает на производителей, изготовителей и импортеров новых автотранспортных шин ответственность за регулирование продуктов после истечения срока эксплуатации, но и предусматривает создание стимулов для производителей в целях включения экологических издержек на сбор и переработку отходов в стоимость продукта. РОП может быть реализована в обязательном порядке, в рамках переговоров или на основе добровольных подходов», – сказала г-жа Мустафина.

Добавив, что в случае если отходы – ценный вторичный ресурс, а именно черные, цветные или драгоценные металлы, то приобретатель платит за покупку собственнику отходов. «Механизм взаиморасчетов будет складываться на рынке, так как переработка шин – процесс технологически сложный и затратный, поэтому должна быть предусмотрена и схема возмещения этих расходов», – считает г-жа Мустафина.

Исполнительный директор ТОО «Шинторг» Дмитрий Галат уверен в том, что утилизировать отжившие свой срок шины необходимо. Правда, пока малопонятна политика регулирования ценообразования перерабатывающих предприятий.

«На западе достаточно давно существует практика переработки шин – и это правильно. Мы можем осуществлять сбор небольших партий изношенных автомобилей, но без их последующей транспортировки до мест переработки. Осуществлять сбор в крупных масштабах нам не позволит отсутствие специально отведенных площадей и транспорта. В собственных розничных точках продаж с 2000 года организован сбор изношенных автомобилей, а вывоз и переработка переданы на аутсорсинг. И если в будущем ценовая политика перерабатывающих предприятий сильно не изменится, мы продолжим такую практику, то есть будем утилизировать автомобили за свой счет», – поделился с «Капитал.kz» г-н Галат.

По его мнению, финансировать переработку автотранспортных шин можно несколькими способами: либо оплата утилизации непосредственно конечным потребителем, либо взимание пошлины с импортеров и производителей с дальнейшим распределением финансов по перерабатывающим заводам.

«Первый вариант предпочтительнее, потому что взимание пошлины и перераспределение ее по предприятиям переработки в любом случае будет включено в стоимость шин. То есть ляжет на плечи конечного потребителя. Кроме того, у заводов не будет стимула и заинтересованности для сбора на переработку большого количества изношенных автомобилей. Но если оплата за утилизацию будет взиматься за объемы отработанных автопокрышек, то они приложат максимум усилий для этого», – полагает исполнительный директор ТОО «Шинторг».

Подчеркнув, что если будет сформирована конкурентная среда при участии нескольких перерабатывающих предприятий, то в государственном регулировании особой необходимости не будет. Однако если сферу переработки шин монополизировать, тогда роль государства как регулятора цен будет необходима.

«Разумнее осуществлять переработку на региональном уровне. Это существенно сократит затраты на транспортировку, а значит, благоприятно отразится на расходах по утилизации для конечного потре-

бителя. А потому было бы логично, чтобы государство стимулировало создание инфраструктуры для переработки шин на областном или городском уровнях», – рассуждает Дмитрий Галат.

Как говорит Сергей Номикосов, генеральный директор шинного центра «Viano», в основном клиенты забирают отработавшие срок эксплуатации автомобили с собой. Одни их используют в строительных целях, другие – в бытовых.

«Мы не оставляем у себя шины, потому что не имеем право их у себя хранить,



Inter Press ih
A Member of International House World Organisation
АНГЛИЙСКИЙ ДЛЯ ВСЕХ!



Школы в г. Алматы:

- ул. Курмангазы, 33 (между ул. Фурманова и ул. Тулебаева)
Тел.: 272-16-16, 272-36-36
- ул. Мынбаева, 46 (ул. Ключкова)
Тел.: 258-48-41, 258-48-42
- ул. Сейфуллина, 7. ЖК «Керемет» (между ул. Сатпаева и ул. Тимирязева)
Тел: 315-25-25, 315-55-25
- ул. Мендикулова, 49, Самал-2 (ул. пр. Аль-Фараби)
Тел.: 264-38-35, 264-38-23
- мкр. Мамыр-2, д. 16 (по ул. Шаляпина между ул. Саина и ул. Момыш-Улы)
Тел.: 226-16-66, 226-16-26

www.ih.kz

Простая арифметика

За что казахстанские топ-менеджеры получают бонусы?

Арман Карин

Исследовательский центр компании HeadHunter провел опрос среди 3170 работающих соотечественников и выяснил, что больше половины сотрудников получают поощрения в виде премий и бонусов. Треть респондентов, получающих премии, указали, что премируются работодателем раз в год. В конце каждой недели поощрения получают всего 1%, в конце каждого месяца – 23%, квартала – 23%, раз в год – 34%. «Другое» актуально для 19%, то есть поощрений или вообще нет, или они столь ничтожны, что и вести речь о них не стоит.

В казахстанских компаниях существует смешанная форма поощрений: советская (перевыполнение плана) и западная (успешность проектов). На вопрос «за что вас награждают?» 25% выбрали первый вариант, 27% – второй. За сверхурочную и дополнительную работу у нас награждают соответственно 10% и 11%, «другое» выбрали 12%.

Но удивительнее всего как раз то, что 14% получают поощрения, которые про-

писаны в трудовом договоре, при этом они не зависят от эффективности работы получателей.

С подарками в наше непростое время как-то не заладилось. 46% опрошенных вообще не получают от компании никаких подарков. Регулярно, по праздникам, поощрения получают 18%, «иногда» – 12%, «редко» – 23%.

Судя по материалам исследования, казахстанцы честолюбивы. На вопрос о том, что является главной мотивацией, кроме премий и бонусов, 54% ответили – «продвижение по карьере отличившихся работников», 30% ценят благоприятную атмосферу в коллективе, 11% – похвалу начальства, а 5% – выбрали «другое».

Отметим, что в Казахстане чаще всего применяется так называемая практика «тринадцатой зарплаты». И размер ее зачастую строго ограничен одной дополнительной зарплатой. Вместе с тем, бонусы и премии топ-менеджеров по размеру не ограничены.

Любые бонусы и премии стоит привязать к основному показателю – эффектив-

ности работы компании. Если успехи налицо, значит, есть смысл поощрять. Если успехов нет, то и не за что. Кстати, этот принцип очень четко и внятно сформулировал новый главный тренер сборной России по футболу Фабио Капелло, заметивший, что поощрять футболистов нужно исключительно за победы.

Конечно, такая практика может привести к оттоку эффективных управленцев из госкомпаний. По мнению Сергея Приходько, исполнительного директора Института экономической политики им. Гайдара, «это ставит в неравные конкурентные условия госкомпания с компаниями частного сектора». «Высококвалифицированные специалисты, конечно, с большим удовольствием пойдут на большую зарплату, которую частные компании будут иметь возможность платить, не будучи связанными никакими обязательствами. С другой стороны, существует сто более-менее честных способов это дело нарушить. Зарплата зарплатой, а есть же премии и бонусы, всегда можно придумать», – заметил он.



Вечный двигатель торговли

В Казахстане будет сохраняться спрос на менеджеров по продажам

Ирина Лукичева

«Продажи» на сегодняшний день являются лидирующей сферой в рейтинге самых востребованных профессиональных областей на рынке труда. Летний период, который принято считать «мертвым сезоном» бизнес-сферы, показал стабильный прирост вакансий в продажах. Соискательская активность, напротив, снизилась – минимум пришелся на июнь, когда создалось на четверть меньше резюме по сравнению с началом года.

Обзор, подготовленный компанией HeadHunter (hh.kz), показал, что самыми востребованными среди специализаций профессиональной области в этом году являются прямые продажи – 10% от общего числа запросов работодателей приходится на сотрудников данной категории.

Также лидирующие позиции занимают FMCG (товары народного потребления) и розничная торговля – 7,8% и 7,2% соответственно. Замыкает десятку часто запрашиваемых специализаций продавец в магазине (3,7%). К слову, заработная плата работника колеблется от 40 тыс. тенге и до 600 тыс. тенге в зависимости от специализации и уровня квалификации.

В России, к примеру, сегодня высок спрос на специалистов в области продаж начального уровня – в связи с нехваткой таких кадров на рынке. Связано это с наличием плотного среднего «слоя» продавцов, которые перешагнули уже первые ступеньки, но до уровня ТОП-ов еще не дошли, а может и не планируют, ведь для этого надо обладать определенным набором компетенций или же «даром».

«Почему же тогда потребность в «массовых» продавцах стоит настолько остро? В сфере продаж очень высокая конкуренция, не все могут ее выдержать или просто не каждому она по душе. Ну а те, кто остаются, быстрыми шагами идут вперед и оказываются уже на следующем этапе», – пояснила «Капитал.кз» Екатерина Сударикова, специалист по поиску и подбору персонала холдинга «Империя Кадров». По проведенным исследованиям наблюдались постоянное повышение и спад



спроса на специалистов в области продаж.

Только с начала 2012 года этот спрос планомерно увеличился, а пик активности работодателей пришелся на май и июль. Подобная тенденция наблюдалась не только на российском и казахстанском рынках труда, но и на мировом. На увеличение спроса на «продавцов» положительно влияет внешнее повышение бизнес-активности в связи с общим укреплением экономики и укреплением доллара, замечает г-жа Сударикова.

Не царское это дело

Сфера продаж, торговли развита в нашей стране намного лучше, нежели сфера производства, говорит Алия Уразалиева, коор-

динатор по анализу и связям с общественностью ТОО «Рекрутинговая компания Elite». «Работа отдела продаж во многих компаниях среднего и малого бизнеса на рынке страны на сегодняшний день является ключевой. И по удельному весу предприятий торговли компании составляют практически 30% от всех на территории Алматы», – говорит аналитик.

По информации исследовательского центра «Рекрутинговой компании Elite», в прошлом году спрос на специалистов по продажам был немногим выше, чем в этом году. Так, например, в период с мая-июль 2011 года спрос составлял 9,7% от потребностей всего рынка, а в 2012 году – 8,3%. За весь остальной календарный год спрос на специалистов по продажам составил

24,7% – в 2011 году и 19,5% – в 2012 году.

В связи с тем, что казахстанский рынок интенсивно развивается, потребность в профессиональных сейлз-менеджерах вполне оправдана. При этом найти хорошего специалиста в данной области очень трудно. «Многие соискатели видят для себя сферу продаж исключительно как стартовую площадку для дальнейшего карьерного роста. У них еще не сложилось представление о том, что такое «культура продаж» и чем «обычные» продажи отличаются от «качественных», – говорит Наталья Куркчи, управляющий директор рекрутинговой компании Antal Kazakhstan. По мнению спикера, большинство, к сожалению, не понимают, что продавать – это искусство, на овладение которым

требуется много времени и сил. Хороший специалист в этой области ценится на вес золота, и многие компании готовы вступить в борьбу ради того, чтобы заполучить подобного профессионала.

Другая проблема, которая осложняет поиск сейлз-менеджеров, проистекает из советского прошлого. Несмотря на то, что в СССР все профессии были «важны», работа в сфере торговли не входила в топ-лист самых уважаемых занятий. И как это не удивительно, считает г-жа Куркчи, подобное отношение к сфере продаж встречается и сегодня.

«Так, один из соискателей в своем резюме написал, что он занимался маркетингом. А во время интервью с рекрутером выяснилось, что его специализацией были непосредственно прямые продажи. На вопрос, почему он не стал указывать это в резюме, соискатель ответил, что посчитал маркетинг более подходящим занятием», – делится эксперт.

Удиви, если осмелишься

Исследование от hh.kz также показало, что в сфере продаж преобладают мужчины – 56%, а 44% соответственно составляют женщины. Половина соискателей сферы «Продажи» в возрасте 26-35 лет, возрастной ценз пятой части кандидатов колеблется от 22 до 25 лет. Представители профессии старше 55 лет представлены в меньшинстве – всего 0,2%.

На рынке существуют исконно женские и исконно мужские профессии. Сфера продаж к таковым отношения не имеет. «Кто-то может поспорить, что привычнее видеть мужчину специалистом по продажам тяжелой техники или электроники. Смеем оспорить сей факт: привычнее – это не значит эффективнее», – подчеркивает г-жа Уразалиева. По мнению спикера, женщины сейчас достаточно технически подкованы, чтобы суметь кропотливо разобраться в особенностях сложной техники и продать ее дошедшему клиенту. В нынешнем обществе, где ломаются стереотипы, умение удивлять – вполне актуальный тренд.

В итоге казахстанские и российские эксперты сошлись во мнении, что спрос на менеджеров по продажам сохранится. Сейлз-фактически являются двигателем торговли, и это отображает общеэкономическую тенденцию страны. Тем более что на данный момент ряд крупных международных компаний заявили о своих намерениях выйти на казахстанский рынок, а еще некоторые существующие компании в скором будущем планируют расширить свой бизнес.



FOUNDED IN 1948, WITH MORE THAN 4500 OFFICES IN 80 COUNTRIES, MANPOWER IS THE LARGEST STAFFING AND EMPLOYMENT SERVICES COMPANY IN THE WORLD. MANPOWER HAS BEEN SUCCESSFULLY OPERATING IN KAZAKHSTAN SINCE 2006, RENDERING SERVICES IN MOST REGIONS OF KAZAKHSTAN, WITH ESTABLISHED OPERATIONS IN RUSSIA, BELARUS AND UKRAINE.

MANPOWER OFFERS YOU A UNIQUE OPPORTUNITY TO CARRY ON YOUR PROFESSIONAL GROWTH WITHIN THE LEADING WESTERN COMPANIES

Менеджер по логистике, Алматы

Обязанности:

- Административная работа с персоналом, направленная на эффективную деятельность отдела логистики. Организация взаимозаменяемости сотрудников;
- Организация бесперебойной и эффективной операционной деятельности отдела логистики, включая импортную и локальную транспортировку, доставку внутри города, складское хозяйство как в Алматы, так и в регионах, а также таможенное оформление и сертификацию;
- Бюджетное планирование, отслеживание и контроль затрат;
- Планирование, инициирование и внедрение проектов/действий по повышению эффективности работы отдела логистики;
- Участие в кросс-функциональных проектах компании;
- Проведение необходимого обучения по стандартам, процедурам, ТБ и ОТ;
- Ведение логистической отчетности;
- Отслеживание и контроль за региональными подразделениями отдела логистики.

Требования:

- Опыт работы в складской логистике на руководящей должности не менее 3 лет;
- Отличные знания и навыки нормативов и правил перевозки грузов на международных линиях и по территории РК, таможенные процессы и процедуры по сертификации продукции;

- Санитарно-эпидемиологические и ветеринарно-санитарные нормативы, относящиеся к транспортировке молочной продукции, правила ОТ и ТБ на транспорте;
- Основные операционные показатели транспортной логистики;
- Устройство и технические характеристики автомашин и холодильного оборудования;
- Навыки эффективного управления персоналом, навыки расстановки приоритетов, навыки планирования действий во времени, навыки по определению и постановке целей и задач как перед собой, так и перед персоналом;
- Навыки составления бюджета и проведения анализа фактических затрат в ходе работы;
- MC Office на уровне опытного пользователя, желательно 1С на уровне пользователя;
- Свободное владение английским языком или не ниже Upper Intermediate уровня.

Присим выслать резюме по адресу:

Nurlan.Toktamyssov@kz.manpowergroup.com

Lead Specialist of Market Risks Department, Investment Sector, Almaty

Main Responsibilities:

- Analysis of the of debt instruments purchase risks;
- Analysis of the derivatives risks;
- Financial indicators stress testing;
- Gap analysis of liquidity;
- Analysis of interest risk.

Main Requirements:

- Higher technical, economical education;
- The same experience not less than 1 year;
- Knowledge of financial markets and risks;
- Experience in credit and marketing risks modeling, VaR, stress testing, gap analysis, assessment of derivatives risks;
- Advanced Excel, macros writing, Bloomberg proficiency.

Please send your CV to: Yekaterina.Pastukhova@kz.manpowergroup.com

Sales Manager (Kazakhstan, Uzbekistan, Kyrgyzstan)

Main Responsibilities:

- Actively undertake new Business development initiatives in line with the company strategy;

- Agree upon and meet sales objective including rapidly signing up new business;
- Generate sales leads by networking, prospecting and building strategic relationships;
- Ensure high level of customer service and satisfaction at all times;
- Full commercial autonomy to develop and manage the business across the region;
- Develop region - wide pricing/revenue strategies together with management at HQ;
- Proactively market and promote the company and take an entrepreneurial view to seek new business opportunities;
- Provide leads for other divisions in the Company;
- Work closely with the operational and customer service teams to develop new potentials and to devise.

Main Requirements:

- Proven track record of sales in transportation by road, freight forwarding or IT fields;
- Proven knowledge of local markets with an ability to quickly attract clients;
- Loads from the first hands with competitive prices in the market;
- Competitive payment terms (at least market average);
- Excellent communication and presentation skills.

Please send your CV to:

Zhazira.Nurbek@ru.manpowergroup.com

Brand Manager, International FMCG Company, Almaty

Main Responsibilities:

- Regularly analyze marketing information, necessary for the development of the brand;
- Develop brand strategy;
- Plan, implement and monitor the implementation of projects that contribute to the strategic objectives, such as market new products, flavors; development of advertising; positioning / repositioning of the brand; development and implementation of advertising campaigns and campaigns to stimulate demand (promotion); development and change in packaging products and other projects;
- Supervise the work of external suppliers (agencies, manufacturers and advertising, etc.);
- Achieve an optimal balance between price and quality of services (products);

- Perform work in close collaboration with other divisions of the Company;
- Following the general strategy of the Group of Companies in relation to brand positioning (brand), and communications;
- Plan and control the costs of development and brand promotion (marketing budget);
- Supervise junior product manager, interns.

Main Requirements:

- Higher education, marketing preferable;
- Same experience in FMCG not less than 7 years;
- Ability to work with wide assortment;
- Fluent English;
- Hard working, creative, energetic, communicable.

Please send your CV to:

Yekaterina.Pastukhova@kz.manpowergroup.com

HR-Director, 28/28

Main Responsibilities:

- Implementing a strategy for attracting and retaining the talent;
- Ensuring the appointment of suitable national and international staff;
- Developing HR policies;
- Design a compensation system;
- Implementing the strategy for operations and maintenance personnel.

Main Requirements:

- 7-10 years in Human Resources, with 5-6 years of HR Management in an international company;
- Preferable to have experience in two or more of the following areas: human resources management, organizational development/change management, process improvement, compensation, staffing.

Please send your CV to:

Zhazira.Nurbek@ru.manpowergroup.com

Contact:

Tel.: 7 (727) 313 13 73
Fax: 7 (727) 313 13 74

cv@manpowerkaz.kz
almaty@manpowerkaz.kz

EUR/USD	1,2552	▲ 0.67%	USD/JPY	78,52	▼ 0.95%	GBP/USD	1.5812	▲ 0.19%	USD/CHF	0.9566	▼ 0.66%	EUR/GBP	0.7936	▲ 0.46%
---------	--------	---------	---------	-------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	---------

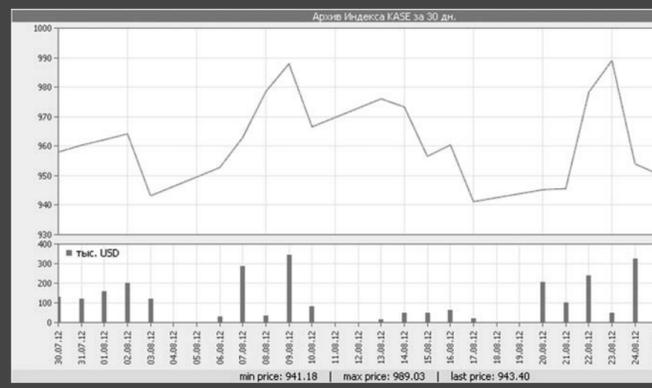
Изменение в процентах с 23.01.2012

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▼	▲	▼	▼
-0.17%	0.90%	-0.46%	-0.03%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMBB	1451	0.15%	-0.3%	3%	3%
PTC	1529	-0.19%	-1.0%	3%	3%
S&P	1409	-0.08%	-0.3%	2%	12%
DJIA	13103	0.17%	-0.8%	0%	7%
NASDAQ	3077	0.13%	0.3%	4%	18%
DAX	7003	-0.64%	-1.2%	5%	19%
FTSE	5776	-0.02%	-1.4%	3%	4%
Hang Seng*	19833	0.10%	-1.4%	3%	7%
Shanghai*	9056	-0.46%	-2.1%	-3%	-6%
Nikkei-225*	1409	0.26%	-1.4%	5%	7%
S&P фьюч.*	1327	0.07%	-0.3%	2%	13%

* текущая сессия

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	113.3%	-0.39%	-2.6%	5%	5%
WTI	96.3%	0.90%	-0.1%	7%	-3%
Urals	111.9%	0.10%	-2.6%	5%	6%
Золото	1667%	0.17%	1.8%	3%	7%
Никель	16193%	-1.39%	2.7%	2%	-14%
Медь	7595%	-0.44%	-0.1%	0%	0%

Официальные курсы валют

Данные на 30 августа 2012 года
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	154.73	▲
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	236.34	▲
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	0.02	
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	40.68	▲
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	149.41	▲
1 ЕВРО	EUR / KZT	187.64	▲
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	151.09	▲
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	23.52	▲
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	530.39	▲
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.23	▲
1 ЛАТВИЙСКИЙ ЛАТ	LVL / KZT	269.74	▲
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	54.36	▲
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	45.22	▼
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	39.84	▲
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.64	▼
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	119.21	▲
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	82.27	▼
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	0.08	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	18.42	▲
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	22.47	▼
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	156.25	▲
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	13.18	▲
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.90	

«Настанет май – скорей продай...» Возвращаться ли в День труда?

Первая часть максимы себя оправдала. Известный афоризм фондового рынка «Настанет май – скорей продай, и в День труда вернись сюда» в этом году вновь доказал свою актуальность; впрочем, лишь в том случае, если бы продавали в самом начале мая, еще перед тем рыночным обвалом. Лучшей стратегией, как показывает таблица внизу, было бы продавать 1 мая, а покупать вновь – уже 1 июня.

Покупать ли после Дня труда?

Цены активов на развивающихся и сырьевых рынках сейчас ниже, чем в начале мая, и у инвесторов неизбежно возникает вопрос: сработает ли в этом году вторая часть знаменитой максимы или нет. День труда в этом году выпадает на 3 сентября, то есть уже следующий понедельник. Ответ на вопрос: возвращаться ли на рынок с началом осени, будет зависеть от ряда факторов, которые должны разрешиться в следующем месяце:

- возобновится ли рост экономики в США и Китае;
- если темпы роста будут оставаться слабыми или еще больше снизятся, предпримут ли
- монетарные власти необходимые меры;
- согласуют ли ЕС и ЕЦБ механизм поддержки экономики Испании (и, вероятно, Италии);
- выйдет ли Греция из еврозоны, и может ли это негативно повлиять на мировую экономику и финансовую систему;
- а может быть, мы продолжим двигаться вперед по инерции, и никаких решающих событий не произойдет?

В итоге сейчас биржевые фонды золота занимают пятую позицию по объемам вложений в этот драгметалл (после США, Германии, МВФ и Италии).

На этот раз все иначе?

Такое соображение неоднократно было высказано за последние месяцы, и всякий раз эти ожидания оказывались обманутыми. Практически всегда предположение о том, что «на этот раз все иначе» обходится предполагаемому весьма дорого, хотя на данный момент имеется несколько соблазнительных причин, позволяющих испытывать больший оптимизм и верить в то, что на этот раз судьба будет благосклонна к позитивно настроенным инвесторам. Вместе с тем тенденция к покупкам в рамках биржевых фондов пока еще не нашла отражения на рынке фьючерсных контрактов: судя по данным Комиссии по торговле товарными фьючерсами, хедж-фонды по-прежнему придерживаются консервативной инвестиционной политики. Данные за неделю, завершившуюся 14 августа, указывают на то, что чистый объем позиций сократился еще на 4% и достиг минимального уровня с 2008 года.

Игра простая, но ставки велики

На самом деле правила игры незамысловаты: если ФРС применит дополнительные стимулирующие меры, то курс доллара ослабнет еще больше, а поскольку евро остается высококоррелированным активом, «тихой гаванью» станет золото.

Инвесторы биржевых фондов указывают на то, что с декабря 2008 года по июнь 2011 года золото подорожало на 70% (в этот период ФРС в ходе первого и второго этапов количественного смягчения на выкуп облигаций потратила почти \$2,5 трлн).

На этой неделе в мире:

очнуться после летней спячки
В центре внимания политических обозревателей – встреча в Джексон-Хоуле. Во



многих смыслах эта неделя станет периодом затишья перед бурей. Как правило, последняя неделя августа – то есть неделя между праздничными выходными в Великобритании и США (понедельником текущей и следующей неделей) – одна из самых спокойных в течение года: в преддверии нового инвестиционного сезона участники рынка наслаждаются последними днями отдыха. Вероятнее всего, главной темой для обсуждения на этой неделе станет то, что скажет Бен Бернанке в пятницу на ежегодной встрече глав центробанков в Джексон-Хоуле, штат Вайоминг. В 2010 году именно в ходе этого мероприятия Бернанке объявил о начале второго этапа количественного смягчения. Также рынки могут отреагировать на дальнейшие заявления высокопоставленных чиновников Германии и ЕЦБ по поводу заявки Греции об изменении условий выкупа своего долга. Однако главной темой до середины сентября, вероятно, будет неопределенность вокруг Испании и будущего механизма ESM.

Насыщенный график до середины сентября

В ближайшие недели нас ожидают следующие значимые события в сфере макроэкономики:

30 августа. Италия продолжит размещать облигации, Ангела Меркель отправится с визитом в Китай.

31 августа. Бен Бернанке выступит на конференции в Джексон-Хоуле.

1 сентября. Президент ЕЦБ Марио Драги выступит на конференции в Джексон-Хоуле.

6 сентября. Премьер-министр Испании встретится с канцлером Германии, чтобы обсудить альтернативные варианты выхода из кризиса.

6 сентября. Состоится заседание ЕЦБ.

12 сентября. Комитет по открытым рынкам ФРС США объявит решение о процентных ставках.

12 сентября. Конституционный суд Германии определит легитимность механизма ESM.

Постановление германского суда будет иметь решающее значение

Для еврозоны наибольшее значение имеет последний из перечисленных факторов – решение Конституционного суда Германии о том, может ли страна поддержать план ЕЦБ по использованию механизма ESM: до тех пор пока решение по этому вопросу не будет объявлено, европейские политики, вероятнее всего, не будут брать на себя никаких обязательств. Это означает, что период неопределенности и факторы, вынуждающие инвесторов воздерживаться от решительных действий, будут сохраняться как минимум до соответствующего заявления.

Эта неделя будет изобиловать множеством других отвлекающих факторов

Между тем, на эту неделю запланирован выход множества экономических показателей как в ЕС, так и в США. На данном этапе они только запутывают участников рынка еще сильнее: выход слабых данных может повысить вероятность применения дополнительных стимулов, тогда как сильные показатели снижают вероятность такого развития событий. Основной вопрос для инвесторов – какое из двух зол лучше? Исходя из этого, можно сделать вывод, что реакция рынков на выход этих данных будет скорее рефлекторной, нежели фундаментальной. В число ожидаемых данных входят:

Четверг. Индекс делового климата и уверенности в ЕС; размещение облигаций Италии; отчет о количестве обращений за пособиями по безработице; данные о личных доходах и расходах американцев.

Пятница. Встреча глав центробанков в Джексон-Хоуле, штат Вайоминг; чикагский индекс PMI; производственные заказы в США за июль.

Выходные. Выступление главы ЕЦБ Марио Драги в ходе встречи в Джексон-Хоуле; индекс PMI за сентябрь в Китае; праздничные выходные в США в связи с празднованием Дня труда.

Информация предоставлена аналитическим управлением «Тройка Диалог»

Обзор рынков Товарной биржи «ЕТС»

Наименование	Значение	Изменение
СПОТ-рынок*		
Пшеница	T 35 133,3	+17,11%
Цемент	T 15 526,9	-1,59%
Сжиженный газ	T 83921,6	0,00%
Срочный рынок*		
W3-8.12	T 26 580	
GOLDZ-9.12	\$ 1676,2	+3,81%
ZROL-9.12	\$ 114,41	+1%
ZRAG-9.12	\$ 30,97	+10,13%

Данные www.ets.kz, 27.08.2012г.

Аналитика срочного рынка

Последняя неделя лета началась на Товарной бирже ЕТС умеренным ростом. В понедельник, 28 августа, позитивная динамика наблюдалась в течение большей части дня. По сравнению с предыдущей неделей котировки сентябрьского фьючерсного контракта на аффинированное золото в слитках (GOLDZ-9.12) прибавили более 3,5%, котировки сентябрьского фьючерсного контракта на аффинированное серебро в слитках (ZRAG-9.12) также продемонстрировали умеренный рост, повысившись более чем на 10%.
Предыдущая торговая сессия для котировок сентябрьского фьючерсного контракта на сырую нефть (ZROL-9.12) марки Brent, завершились умеренным ростом по сравнению с прошлой неделей, прибавив 1%. Импульс к росту «черному золоту» придали вышедшие в среду данные о запасах в хранилищах США – рынок увидел более существенное снижение показателя.

Аналитика СПОТ-рынка

За данную торговую сессию на бирже ЕТС прошли торги по сахару, составив в денежном выражении 23 684 000 млн. тенге, общим оборотом в 191 тонну. За отчетный период было продано 10 794 тонны пшеницы 3 и 4 классов.
Прошлую торговую неделю зерновые контракты завершили разнонаправленно. Пшеница снова растет, демонстрируя восстановление после недавних потерь. Пшеничные контракты получают поддержку от оптимизма касательно экспорта США.
Игроки следят за прогнозами запасов пшеницы в Причерноморском регионе. Возможное сокращение вселяет надежду на восстановление интереса к пшенице США. Также внимание рынка направлено на прогнозы производства в Австралии, которые тоже сокращаются.
Участники рынка будут стараться удерживать текущий уровень цен, пока уровень производства не будет укреплен результатами уборочной. По итогам торговой сессии в пятницу пшеница продемонстрировала повышение на 5,3%.
Объем товарооборота по цементу составил 47 784 тонны на сумму более чем 738 млн. тенге. Средневзвешенная цена на цемент за неделю составила 16 347 тенге за тонну, что на 0,04% меньше предыдущей недели.

ВЕРСИЯ АЛЕКНО



Главный тренер мужской сборной России по волейболу Владимир Алекно заявил «Русской службе новостей», что наставник женской национальной команды по этому виду спорта Сергей Овчинников мог покончить с собой из-за неудачного выступления на Олимпийских играх 2012 года в Лондоне. Ранее «Русская служба новостей» привела слова бывшего главного тренера женской сборной России Владимира Кузюткина, который якобы предположил, что Овчинников покончил с собой. В интервью РИА «Новости» Кузюткин заявил, что он не комментировал смерть коллеги журналистам. «Нужно быть идиотом, чтобы писать такие вещи», — подчеркнул Кузюткин. Овчинников умер 29 августа на сборе московского «Динамо» в Хорватии. Наставнику российских волейболисток было 43 года. В посольстве России в Загреб заявили, что информация о причинах смерти тренера не располагают. По словам Алекно, Овчинников очень переживал после Олимпиады. «Он не очень говорливый, даже после побед был в раздумьях каких-то, курил очень много», — сказал об Овчинникове его коллега. Овчинников работал главным тренером сборной России с октября 2011 года. На Олимпийских играх в Лондоне россиянки выиграли все пять матчей группового этапа, и заняли второе место в группе, но в 1/4 финала уступили сборной Бразилии, имея по ходу матча шесть матчболов. После этой игры Овчинникова много критиковали. СМИ писали, что тренер может покинуть свой пост. (lenta.ru)

БЕРБАТОВ ЕДЕТ
В ИТАЛИЮ

Нападающий английского футбольного клуба «Манчестер Юнайтед» Димитар Бератов продолжит карьеру в итальянской «Фиорентине». Об этом сообщает Reuters. 29 августа 31-летний Бератов прилетит в Италию для прохождения медосмотра, после чего подпишет контракт. По информации Reuters, срок соглашения между сторонами составит два года с правом продления контракта на год. Во второй половине сезона-2011/12 Бератов потерял место в составе «Юнайтед» и весной заявил, что покинет команду. В начале августа сообщалось, что Бератов активно интересуется питерским «Зенитом». Тогда сообщалось, что трансфер футболиста может обойтись чемпиону России в 5 млн фунтов (порядка 6,3 млн евро). «Манчестер Юнайтед» был не против продажи Бератова в «Зенит», но сам футболист не захотел переезжать в Россию. Бератов перешел в «Юнайтед» в 2008 году из лондонского «Тоттенхэма» за 30,7 млн фунтов (более 48,5 млн евро). Этот трансфер стал самым дорогим в истории клуба из «Манчестера». В сезоне-2010/11 болгарский нападающий, забивший 31 гол, стал лучшим бомбардиром чемпионата Англии. (lenta.ru)

ПОКАЗАНИЯ
ЭМЕНИКЕ

Форвард московского футбольного клуба «Спартак» Эммануэль Эменике дал показания по делу о договорных матчах в Турции. Эменике выступил в суде в качестве свидетеля. Отвечая на вопросы, футболист подчеркнул, что не имеет отношения к скандалу с договорными матчами, сообщает турецкое интернет-издание Fanatik. В сезоне-2010/11 Эменике выступал за турецкий клуб «Фенербахче». В матче этой команды с «Фенербахче» он, не будучи травмированным, не вышел на поле. Полицейские, расследовавшие дело о договорных матчах в Турции, предположили, что это могло быть одним из условий сделки по переходу Эменике в «Фенербахче». В 2011 году во время расследования дела Эменике четыре дня провел в тюрьме. Это стало одной из причин его решения покинуть Турцию и перейти в «Спартак». В суде Эменике рассказал, что он не играл с «Фенербахче», так как получил травму и чувствовал боль. Футболист пояснил, что врач «Карабюкспора» предлагал ему играть «на уколах», но Эменике отказался, поскольку он никогда не играет, не будучи полностью здоровым, чтобы не навредить своей карьере. (lenta.ru)

На теннисном пути



Даниир Балахметов

Открытый чемпионат США по теннису находится в самом разгаре. На американских кортах уже сыгран первый круг в женском одиночном разряде и прошла часть встреч первого круга в мужской части турнира. Также начались игры в мужском парном разряде. Стоит отметить то, что на турнире нет Рафаэля Надаль — одного из главных фаворитов всех значимых теннисных форумов планеты. Испанец принял решение сыграть с Открытого чемпионата США после более в левом колене. Нездоровится Надалью начало еще на турнире в Майами, где он отказался от полуфинальной встречи с британцем Энди Марреем. Учитывая такую потерю, стоит полагать, что турнир отчасти ослепит. С другой стороны, наличие Роджера Федерера, Энди Маррея и Новака Джоковича не даст заскучать любителей тенниса. Из этой когорты сильнейший стоит выделить Роджера Федерера, который совершил

умопомрачительный камбэк, вновь став первой ракеткой мира. На счету швейцарца в этом сезоне значится победа на «Уимблдоне», «себре» Олимпийских игр, а также выигрыш турнира в Цинциннати, где Федерер оставил не у дел Новака Джоковича. А сейчас швейцарец продолжает победную поступь на US Open. В первом круге Федерер был сильнее американца Дональда Янга (6:2, 6:3, 6:4). А во втором круге он встретится с представителем Германии Бьорном Фау. Другой фаворит турнира Новак Джокович в матче первого круга без особых проблем обыграл итальянца Паоло Лоренци (6:1, 6:0, 6:1). Теперь серб встретится с бразильцем Рожериу Дутра да Сильвой, который был сильнее россиянина Теймураза Габашвили. Также уверенно со своим соперником справился Энди Маррей, который в первом круге оказался сильнее россиянина Алекса Богомолова (6:2, 6:4, 6:1). Теперь британец во втором круге померится силами с сэрватом Иваном Додичем. А вот наш Михаил Кукушкин

вчера вечером встречался с финном Яркко Ниемином. Победитель этой пары во втором круге должен сойтись с выигравшим спор между Григором Димитровым из Болгарии и французом Бенуэ Пэром.

В женском одиночном разряде также разворачивается не менее интересная борьба. При этом стоит заметить, что теннисистки, причисляемые к фаворитам, достаточно уверенно преодолели первый барьер. Так, белоруска Виктория Азаренка переиграла россиянку Александру Панову (6:0, 6:1), в следующем круге она встретится с бельгийкой Кирстен Флипкенс. А китайка Ли На в матче первого круга была сильнее британки Хитер Уотсон (6:2, 6:3). Теперь Ли На померится силами с австралийкой Кейси Деллакуа. Другая фаворитка турнира Ким Клейстерс обыграла в первом круге американку Викторию Дювал (6:3, 6:1). Таким образом, в следующем круге бельгийку ожидает сражение с Лорой Робсон из Великобритании. Без особых проблем

первый круг турнира преодолела австралийка Саманта Стосур, которая была сильнее Петры Мартич из Хорватии (6:1, 6:1). Во втором круге Стосур сразится с румынкой Эдиной Галловиц-Холл.

Не отстала от соперниц и Мария Шарапова. Россиянка в первом круге нанесла поражение Мелинде Цинк из Венгрии (6:2, 6:2). Теперь Шарапова сразится с Лурдес Домингес Лино из Испании. К слову, испанка в первом круге была сильнее нашей Сесиль Каратанчевой (6:4, 6:1). Статус фаворитки пока подтверждает и американка Серена Уильямс, которая в первом круге одолела свою соотечественницу Кокко Вандевеге со счетом 6:1, 6:1, и теперь она встретится с испанкой Марией-Хосе Мартинес-Санчес. Выиграла у своей соперницы и чешка теннисистка Петра Квитова. Чешка оказалась сильнее Полони Херцог из Словении (7:6, 6:1). И теперь ее ожидает встреча с французской Ализе Корне. Наконец польская теннисистка Агнешка Радванска была сильнее россиянки Нины Брагичковой — 6:1, 6:1. В следующем круге Радванска встретится с испанкой Карлой Суарес-Наварро, которая на предыдущей стадии оказалась сильнее нашей Ксении Первак (7:5, 1:2). Причем Первак, ведя в счете во втором сете, не смогла продолжить игру и снялась с турнира. А вот Каролина Вознякци после первого круга оказалась за бортом турнира. Датская теннисистка уступила Ирине Бегу из Румынии со счетом 2:6, 2:6.

Что касается наших представительниц, то в отличие от Каратанчевой и Первак, Галина Воскобоева и Ярослава Шведова сумели одолеть своих соперниц. Воскобоева оказалась сильнее Аранчи Рус из Голландии (6:1, 6:3), а Шведова одолела Ванию Кинг из США (6:4, 6:2). Теперь Галина Воскобоева встретится с Андреа Главачковой из Чехии, а Ярослава Шведова во втором круге померится силами с итальянкой Робертой Винчи.

БАТЭ УЖЕ
В «ГРУППЕ»

Белорусский БАТЭ квалифицировался в групповую стадию футбольной Лиги чемпионов, сообщает официальный сайт УЕФА. В ответном матче четвертого квалификационного раунда турнира клуб из Борисова сыграл вничью 1:1 с израильским «Хапоэлем» и прошел дальше благодаря победе в первой встрече со счетом 2:0. Поздно вечером 28 августа также определились четыре других участника группового турнира Лиги чемпионов. Ими стали бельгийский «Андерлехт», «Динамо» из Загреба, испанская «Малага» и португальская «Брага». «Андерлехт» дома обыграл кипрский АЕЛ (2:0), «Динамо» в гостях одержало верх над словенским «Марибором» (0:1), а «Малага» сыграла вничью с греческим «Панатинаикосом» и прошла дальше благодаря победе в первом матче. «Брага» в серии послематчевых пенальти оказалась сильнее «Динезе», после того как основное и дополнительное время матча закончилось, как и в первой игре, со счетом 1:1. (lenta.ru)

«ДИНАМОВЦЫ»
НЕГОДУЮТ

Главный тренер московского футбольного клуба «Динамо» Дан Петреску после ответного матча раунда плей-офф Лиги Европы с немецким «Штуттартом» раскритиковал действия турецкого арбитра Фирата Айдынуса. Об этом сообщает интернет-издание «Газета.ру». Вечером 28 августа «Динамо» на своем поле сыграло вничью с немецким «Штуттартом» — 1:1. У гостей отличился Ведад Ибишевич, в составе «бело-голубых» забил Александр Кокорин. С учетом результата первого матча, в котором столичная команда уступила со счетом 0:2, «Динамо» вышло из турнира. После матча Петреску заявил, что во многом результат матча определял судья Фират Айдынус. Наставник «Динамо» отметил, что в большинстве спорных моментов турецкий арбитр становился на сторону «Штуттарта». Петреску также заявил, что ему хотелось, чтобы его команда в гостях сталкивалась с таким же лояльным судьей. При этом тренер столичной команды не стал всю вину за ничейный результат свалить на арбитра. По мнению Петреску, на данный момент «Динамо» еще не готово на равных бороться с командами уровня «Штуттарта». С критикой судейства после игры выступили и футболисты «Динамо». По словам полузащитника «бело-голубых» Александра Сапеты, арбитр всю игру не выпускал изо рта свисток, при этом все решения принимались в пользу «Штуттарта». Такого же мнения придерживается форвард Александр Кокорин, по мнению которого, подобных арбитров вообще не следует допускать до судейства. (lenta.ru)

ПОСЛЕДНЕЕ
СОРЕВНОВАНИЕ

Судью юношеских соревнований по легкой атлетике в Дюссельдорфе убило копьем, которое метнул один из спортсменов. Об этом сообщает Eurosport. Спортивный снаряд попал в горло 75-летнему арбитру, из-за чего у мужчины произошел разрыв сонной артерии. Он был доставлен в госпиталь, но скончался от травм. Судья отправился измерять расстояние, на которое улетело копье, прежде чем оно завершило движение. Неясно, по какой причине произошел несчастный случай — из-за внезапного порыва ветра или из-за ошибки самого арбитра, который мог неверно рассчитать траекторию полета копья. По данным немецких СМИ, судья Дитер С. (полностью его фамилия не называется) был очень опытным специалистом и много работал на международных соревнованиях. Его 18-летняя внучка Фиона через три недели должна принять участие в чемпионате Германии по легкой атлетике (выступать ли Фиона в метании копья или в другой дисциплине, не уточняется). После того, как судья был травмирован копьем, семь человек (в том числе 17-летний спортсмен, метнувший копье) получили психологическую помощь. Всего на соревнованиях присутствовали 300 легкоатлетов и 800 зрителей. (lenta.ru)



Спортсменки с приданным

Шарапова восьмой год подряд возглавляет рейтинг богатых спортсменок

Forbes опубликовал десятку самых высокооплачиваемых спортсменок, в которой подавляющее большинство — теннисистки. Составить конкуренцию Шараповой и компании сумели лишь гончица, фигуристка и гольфистка.

Возглавляет список Мария Шарапова с \$27,1 млн в активе. В 2008 году Шарапова получила травму плеча, которая выбила Марию с корта на 10 месяцев. Восстановившись после операции, она титано пыталась обрести уверенность и найти свою игру, а ее рейтинг тем временем неумолимо стремился вниз. 126-е место — так низко Шарапова не опускалась с 2003 года, когда она, 16-летняя ученица академии Боллеттери, стала постоянной участницей турниров WTA.

Но возвращение состоялось: за последние 15 месяцев Шарапова выиграла пять турниров, включая «Ролан Гаррос» в июне этого года. Таким образом, Шарапова стала шестой в истории тенниса спортсменкой, которой удалось выиграть все соревнования «Большого шлема».

Даже когда у Шараповой не шли дела на корте, одну вещь ей удавалось делать хорошо всегда — зарабатывать деньги. Не стали исключением минувшие 12 месяцев. С июля 2011 года по июль 2012-го Шарапова обогатилась на \$27,1 млн, став самой высокооплачиваемой спортсменкой восьмой раз подряд.

\$5,1 млн Шарапова заработала в качестве призовых за победы на турнирах, остальные \$22 млн она получила от спонсоров и за участие в рекламных мероприятиях. Контракты с Шараповой подписали Evian, Head, Samsung и Tag Heuer, но главным спонсором теннисистки является Nike. В 2010 году она продлила контракт с производителем спортивных товаров на восемь лет, в течение которых может зарабатывать до \$70 млн.

Прибыль Шараповой приносит также реализация обуви и аксессуаров собственной линии под брендом Cole Naap (им владеет Nike). В 2011 году продажи продукции из ее коллекции выросли вдвое, а балетки «от Шараповой» стали самой популярной женской обувью у Cole Naap.

Последнее начинание Шараповой в области бизнеса — конфеты Sugarova. На прилавках сладости появились несколько дней назад, а их презентация была приурочена к началу US Open.

«В последнее время я получаю столько электронных писем, сколько у меня не было за всю карьеру», — рассказала Шарапова. — Для меня пока это самый интересный проект, поскольку это мой личный бизнес, мои личные вложения, мои личные деньги. Я с огромным удовольствием трачу свое время на данный проект».

Китайка Ли На, располагающая \$18,4 млн, оказалась во втором месте рейтинга. Несмотря на сверх-



неудачное выступление на Олимпийских играх в Лондоне, где Ли На в одиночке выбыла в первом же круге, а в парном разряде — во втором, китайка остается одной из самых востребованных спортсменок у спонсоров. За год ее банковский счет пополнился на \$18,4 млн. В 2011 году Ли На сыграла в двух финалах «Большого шлема», а на «Ролан Гаррос» она и вовсе выиграла, став первой представительницей Китая, которой покорилось это достижение. Решающую игру в Париже по китайскому телевидению наблюдало 116 миллионов зрителей. Спонсорам грех не эксплуатировать популярность Ли На, что они, впрочем, с успехом и делают. Теннисистка имеет многомиллионные контракты с Mercedes-Benz, Samsung Electronics и несколькими китайскими компаниями. Ее особый статус подчеркивает контракт с Nike. Она единственная теннисистка из пула Nike, которой позволено появляться на корте в экипировке других брендов.

Следующий идет Серена Уильямс, у которой \$16,3 млн. Победительница теннисного турнира Олимпиады-2012 в одиночном и парном разрядах занимает лишь третье место по величине заработка, но можно предположить, что после Лондона ее доходы резко возрастут. Хотя Серене ли жаловаться на недостаток денег? За всю карьеру она получила \$38 млн призовых — это четвертый показатель в истории тенниса.

На четвертом месте рейтинга пребывает Каролина Вознякци, которая заработала \$13,7 млн. Своим финансовым успехам датчанка обязана не только теннисному таланту, но и роману с популярным голфистом Рори Макилроем. Газетчики смакуют подробности их взаимоотношений, а лишнее упоминание в прессе лишь в радость спонсорам Каролины: Adidas, Yonex, Proactiv, Rolex и Sony Ericsson. Этим летом Вознякци взбудоражила интернет, объявив о желании выпустить собственную линию нижнего белья и

МУТУ В НОВОМ КЛУБЕ



Бывший нападающий сборной Румынии по футболу Адриан Муту стал игроком французского клуба «Аяччо». Муту перешел в эту команду из итальянской «Чезены», сообщает официальный сайт «Аяччо». Контракт форварда с «Чезеной» был расторгнут по взаимному согласию сторон. Муту подписал контракт с «Аяччо» 28 августа. На какой срок будет рассчитано соглашение с форвардом, не уточняется. За свою карьеру Муту выступал за многие итальянские клубы, в том числе за «Интер», «Овенту» и «Фиорентину», а также за лондонский «Челси». В 2004 году, будучи футболистом «Челси», Муту был дисквалифицирован за употребление кокаина. В 2010 году, когда Муту играл за «Фиорентину», в его допинг-пробе был обнаружен запрещенный препарат сибутрамин, и Муту вновь дисквалифицировали. В 28 матчах чемпионата Италии сезона 2011/12 Муту забил за «Чезену» восемь голов. По итогам первенства клуб выбыл в Серию В, после чего форвард покинул команду. (lenta.ru)

ПРАЗДНИК УДАЛСЯ



Немецкая олимпийская сборная по хоккею на траве отпраздновала свою победу на Олимпиаде на полмиллиона евро, пишет газета Bild. Как выяснилось из издания, счет на эту сумму за причиненный материальный ущерб предъявила пароходная компания Deilmann. Ей принадлежит круизный теплоход MS Deutschland, на котором в Лондоне проходила вечеринка сборной еще 11 августа. При этом годовой бюджет немецкого хоккейного союза составляет около 2,1 млн евро. Кроме того, к ответственности за убытки привлекают организатора поездки сборной DERTOUR – компания, которая арендовала теплоход на время Олимпийских игр, а также устроителя праздничной вечеринки TOP Sportsvents. Всего на мероприятии в честь победы немецких спортсменов присутствовали около 350 человек. После этой вечеринки владелец теплохода заявил, что гости разбили окна, прожгли деревянную мебель и оставили огромное количество пьен от пролитых напитков на дорожке обивке. На то, чтобы привести все в порядок, потребовалось от пяти до шести рабочих дней, притом что день аренды судна стоит 75 тыс. евро. Представитель хоккейного союза Торстен Бартель заявил, что из пароходной компании до сих пор не получены официальные документы о возмещении ущерба с его подробным описанием. Представитель компании TOP Sportsvents Мартин Зебер отметил в интервью Die Welt, что требования о компенсации слишком завышены. По его словам, после вечеринки он лично поднимался на палубу и не заметил большого ущерба. В финале Олимпиады команда Германии победила сборную Нидерландов по хоккею на траве со счетом 2:1. Немецкие спортсмены получили за победу по 16 тыс. евро. (lenta.ru)

«АТЛАНТ» БЕЗ МУСАТОВА



Мытищинский хоккейный клуб «Атлант» по обоюдному согласию разорвал контракт с форвардом сборной России Игорем Мусатовым. Об этом сообщает издание «Советский спорт» со ссылкой на спортивного директора клуба Андрея Попугаева. По словам Попугаева, Мусатов больше не вписывался в планы главного тренера «Атланта» Яне Карлссона, поэтому клуб пошел на разрыв соглашения. Контракт с хоккеистом был рассчитан еще на один сезон. Как заявил спортивный директор «Атланта», теперь 24-летний Мусатов может перейти в любую команду, которая нуждается в его услугах. Мусатов перешел в подмосковный клуб по ходу сезона-2010/11 из московского «Спартака». В сезоне-2011/12 нападающий провел за «Атлант» 54 матча, в том числе 12 игр в Кубке Гагарина. Мусатов набрал в этих встречах 11 очков (7+4) по системе «гол+пас». В 2011-12 годах Мусатов привлекался в сборную России для участия в Евротуре. Форвард готовился в составе национальной команды к чемпионату мира 2012 года в Швеции и Финляндии, но в итоговую заявку на турнир не попал. (lenta.ru)

Сетевая эволюция футбольного маркетинга

Футбольные клубы все активнее используют социальные сети, и это неоспоримый факт. Исследование Football-marketing.com содержит немало любопытных данных о стратегиях и принципах поведения ведущих европейских клубов в социальных медиа. Football-marketing.com опубликовал данные исследования, посвященного активности футбольных клубов в социальной сети Facebook. Маркетологи исследовали деятельность 52 команд английской премьер-лиги, бундеслиги, серии А, испанской Примеры в течение 25 недель, отследив 27 485 постов.

Социальные медиа изменили облик современной системы коммуникации, сделав интернет незаменимой ее частью. Такую эволюцию проходит и футбол. Социальные сети становятся одним из главных элементов маркетинга, коммуникации в спорте. Facebook – только один из способов больше вовлечь фанатов в жизнь клуба. Но на данный момент один из самых эффективных. В исследовании выделяется 11 причин, по которым клубы должны особое внимание уделять социальным сетям.

1. Болельщики заинтересованы в получении максимального объема информации о жизни команды. Их интересует все, что связано с клубом, игроками, стадионом. Фанаты – больше чем просто потребители. И социальные медиа позволяют установить контакт с глобальной аудиторией.

2. Фанаты постоянно обсуждают происходящее в клубе и вокруг него. Это часть их связи с командой. И социальные сети – площадка для общения.

3. Игроки и тренеры, ветераны клуба – своего рода иконы коммуникации. Ни в одной другой индустрии нет такого количества людей, которые что-то значат для фанатов. Поэтому получить в социальной сети поздравление от любимого игрока или задать важный вопрос коммерческому директору – возможность повысить лояльность болельщиков.

4. Фанаты способствуют расширению аудитории клубов. Чем больше они говорят и пишут о любимой команде, тем больше привлекают внимание своих друзей и знакомых.

5. Болельщики стали доступнее. Если раньше главным инструментом онлайн-маркетинга был официальный сайт клуба, то теперь Facebook, Twitter и другие социальные медиа помогают охватить максимальное число фанатов, в том числе потенциальных.

6. Географические границы размываются, и клубы получают возможность обращаться к аудитории из самых разных стран. К примеру, лондонский «Арсенал» создал несколько специальных приложений



для своих американских болельщиков. С социальными медиа фанату легче быть причастным к клубу, даже не посещая стадион.

7. Порядка 90% любителей футбола выбирают любимую команду к возрасту 10 лет и верны ей на протяжении всей жизни. Поэтому их коммуникационное влияние имеет долгосрочный эффект.

8. Использование социальных медиа позволяет клубам получать дополнительный доход – как через расширение общей базы болельщиков, так и через создание дополнительных платных сервисов и услуг.

9. Социальные медиа такие же мобильные, как и футбол. Информация о матчах, новости, интервью – все это фанаты хотят получать как можно чаще и как можно оперативней. Некоторые клубы, например, мадридский «Реал», уже разрабатывают специальные мобильные сервисы, которые доступны посетителям стадионов.

10. Клубы – небольшие организации, но крупные бренды. Поэтому продукт, который они создают, так или иначе востребован.

Наконец, 11-й фактор – и спонсоры, и фанаты сейчас ждут от клубов активности в социальных медиа. Весь контент, который создают клубы в Facebook, можно условно разделить на две составляющие – то, что связано с происходящим на поле (видео, билеты, поездки), и «побочная» информация – об игроках, спонсорах, шоу. В ис-

следованиях подчеркивается, что различия между командами из разных чемпионатов в этом плане нет. Публикуют представители разных лиг примерно одно и то же. Куда заметнее сезонный фактор. Когда идет жаркая пора матчей – у клубов не возникает проблем с общими мнениями и их тематикой. А вот по ходу межсезонья акцент смещается в сторону различной познавательной информации, фактов из истории, развлекательного контента.

Одним из самых важных аспектов исследования была оценка частоты публикации сообщений в Facebook. Выяснилось, что клубы с наибольшим числом болельщиков в среднем размещают на своих страницах два поста в день. Любопытные данные: «Реал» в социальных сетях примерно в два раза активнее «Барселоны», хотя по количеству поклонников разница между ними невелика. Каталонцы в среднем размещают два сообщения в день. Для сравнения: «Ман Сити», который считается самым активным по части интернет-маркетинга, – шесть.

Клубы все еще воспринимают Facebook и другие социальные медиа в первую очередь как платформу для распространения информации. Попыток привлечь болельщиков к коммерческим акциям не так много. Так что с точки зрения спонсоров коммуникации клубов в социальных сетях пока

еще далеки от оптимальных с точки зрения маркетинга.

Несмотря на схожесть по многим параметрам, существуют и различия в социальных стратегиях разных клубов. К примеру, «Арсенал» и «МЮ» максимум внимания уделяют своим игрокам и тренерам, публикуя их интервью, данные о них. «Ман Сити» часто обращается к фанатской тематике – к примеру, «горожане» могут провести конкурс домашних питомцев болельщиков. Иной подход у «Челси» – здесь максимальный акцент делается на все, что связано непосредственно с матчами – превью, онлайн, обзор, фотографии, комментарии.

Наиболее популярными становятся, конечно, эксклюзивные вещи – например, фотография Озила, сделанная Касильясом и опубликованная на странице «Реала», или акция «Малаги», которая поощряла каждый тысячный Like в Facebook специальными призами. Какой именно подход будет самым успешным в будущем, пока можно только догадываться. Но главное, что советуют авторы исследования представителям команд, – руководствоваться не какими-то правилами и догмами, а ориентироваться на свою аудиторию, отвечать на ее запросы. Ведь именно ради болельщиков футбольные клубы и пришли в социальные сети.

championat.com

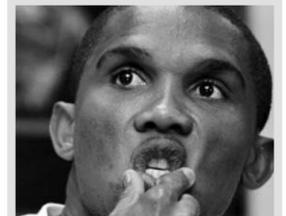
НАКАЗАНИЕ ДЛЯ ПАОКА

Союз европейских футбольных ассоциаций (УЕФА) условно отстранил греческий ПАОК от еврокубков. Об этом сообщает Reuters. Поводом для такого решения послужили массовые беспорядки с участием греческих болельщиков до и после матча раунда плей-офф Лиги Европы с венским «Рапидом». Игра прошла 23 августа в Салониках и завершилась со счетом 2:1 в пользу хозяев. До матча греческие фанаты напали на многочисленную группу болельщиков «Рапида», драку пришлось разнимать полиции. Правоохранительным органам пришлось применять слезоточивый газ для усмирения фанатов обеих команд. Во время матча греческие болельщики массово использовали пиротехнику и пытались прорваться на поле. Отстранение от еврокубков перестанет быть условным, если в течение трех лет на играх ПАОКа будут зафиксированы серьезные правонарушения. Также греческий клуб оштрафован на 150 тыс. евро и три ближайших еврокубковых матча проведет без зрителей. «Рапид» оштрафован на 75 тыс. евро и проведет без зрителей один матч еврокубков. Ответный матч между «Рапидом» и ПАОКом пройдет 30 августа. На эту игру наказание австрийского клуба не распространяется. (lenta.ru)



ЭТО О УХОДИТ?

Форвард махачкалинского футбольного клуба «Анжи» Самуэль Это'О ушел из сборной Камеруна. Об этом игрок сообщил в письме президенту Камерунской федерации футбола, которое опубликовано на официальном сайте Это'О. 31-летний футболист подчеркнул, что он не будет выступать за национальную команду до тех пор, пока футбольная федерация не изменит отношение к сборной. «Наша сборная продолжает существовать в условиях дилетантизма и плохой организации, несоответствия с требованиями на высоком уровне», – написал Это'О. Форвард «Анжи» 24 августа был вызван в сборную Камеруна для подготовки к игре второго отборочного раунда Кубка Африки-2013 с командой Кабо-Верде, которая состоится 8 сентября. Это'О пригласили в сборную впервые за восемь месяцев. Семь предыдущих матчей национальной команды форвард пропустил из-за дисквалификации, наложенной на него за бойкот товарищеского матча с Алжиром в ноябре 2011 года. СМИ писали, что тогда камерунские футболисты отказались участвовать в игре из-за невыплаты премиальных за победу на коммерческом турнире. (lenta.ru)



ОБЪЯСНЕНИЕ МАЛАФЕЕВА

Голкипер Вячеслав Малафеев, недавно объявивший об отказе выступать за сборную России по футболу, заявил, что он продолжит бы карьеру в национальной команде, если бы мог рассчитывать на место основного вратаря. Об этом сообщает интернет-издание «Чемпионат.com». Малафеев подчеркнул, что вопрос о месте в составе не был для него первоочередным, но он не стал бы уходить из сборной, если бы имел шансы регулярно выходить на поле. Малафеев объявил об уходе из сборной России 27 августа. Вратарь, который провёл за национальную команду 29 матчей, заявил, что он хочет проводить больше времени с детьми. Впоследствии Малафеев подчеркнул, что в форс-мажорной ситуации, когда сборной вдруг будет необходима его помощь, он готов будет приехать в национальную команду. Вратарь, выступающий за питерский «Зенит», подчеркнул, что у него нет определенности с новым контрактом с этим клубом. 33-летний голкипер отметил, что он готов рассмотреть возможность продолжения карьеры за границей – в Германии, Франции, Италии или Испании. Малафеев был основным вратарем сборной России на Евро-2012, где он провёл все три матча. В первой игре под руководством нового тренера Фабио Капелло – товарищеской встрече с командой Кот-д'Ивуара – Малафеев вышел на поле во втором тайме, а с первых минут ворота россиян защищал голкипер ЦСКА Игорь Акинфиев. (lenta.ru)



championat.com

Дани и Хорхе, спасибо за финиш!

Дани Педроса в интереснейшей борьбе на финише Гран-при Чехии MotoGP сумел вырвать победу у Хорхе Лоренсо. Не самый зрелищный ход гонки был spolна компенсирован спектаклем на последнем круге. Чешскому этапу MotoGP, если хотите, сопутствовало «Эхо Индианаполиса»: американская гонка напомнила о себе отсутствием в стартовом листе сразу двух топ-пилотов – Кейси Стоунера и Ники Хэйдена.

Австралиец, как вы помните, мужественно принял участие в прошлой гонке, но травмированная лодыжка все же вынудила его променять байк на больничную койку. Что касается Хэйдена, то его оставившие игры травмированная правая рука. Мотоцикл Стоунера в Чехии остался бесхозным (говорят, на следующих этапах австралийца подменит Джонатан Рей).

В отсутствие Кейси тон по ходу тренировок задавал Дани Педроса, однако когда настал черед квалификации, то поул-позишн завоевал Хорхе Лоренсо, в то время как представитель «Хонды» сетовал на проблемы с запасным мотоциклом (на него Педроса пересел после падения на основном). Дани занял третье место, пропустив вперед автора главной сенсации субботы – Кэла Кратчлоу.

На втором ряду стартовой решетки оказались Бен Спиз, Андреа Довидиозо и Валентино Росси – то есть тут без неожиданностей. При этом надо сказать, что Росси проиграл тому же Педросе менее полусекунды, да и в целом Валентино был вполне доволен развитием уикэнда: «Дукати» под его управлением смотрелся сильнее, чем обычно.

Еще один заряд оптимизма итальянец получил по итогам уорм-апа, где показал высокий третий результат: впереди оказался только нестабильный Спиз и Педроса, а вот Лоренсо досталась четвертая позиция. Довидиозо и Кратчлоу с утра застряли на пятой и седьмой позициях, проиграв лучшему времени восемь десятых и секунду соответственно. Можно было ожидать, что на старте гонки Педроса сможет сразу же вырваться вперед, но этого не случилось: Лоренсо стартовал просто блестяще (если хотите – бросился вперед а-ля Педроса) и сохранил лидерство, в то время как сам Дани «всего лишь» выбрался на вторую позицию. Далее расположились два представителя «Тек 3», ибо Бен Спиз в который уже раз столкнулся с проблемами: по ходу первого круга его «Ямаха» явно ехала не в полную силу, и американец откатился за пределы первой десятки.

Правда, впоследствии ситуация для Списа несколько исправилась. Бен восстановил темп и начал методично отыгрывать позицию за позицией, в конечном счете вырвавшись на восьмое место. Далее американца должна была ожидать долгая погоня за Бауттистой, успешно оторвавшись на шесть секунд, но не судьба.

Спиз не справился с управлением и вместе с байком ускользнул за пределы трассы. Опять сход. Пока один представитель заводской «Ямахи» завершил борьбу досрочно, второй продолжал лидировать, сдерживая Педросу. Дани, такое ощущение, не желал торопиться с атаками: мол, соперник все равно не оторвется, а



раз так, то куда спешить? В атаку гонщик «Хонды» пошел на середине дистанции и сумел отеснить Хорхе на вторую позицию. Впрочем, после этого дуэт лидеров все не распался: как выяснилось, никакого преимущества в скорости у Педросы на было, так что теперь уже ему пришлось выдерживать прессинг со стороны соотечественника. Лоренсо тоже предпринял не форсировать события и не торопился восстанавливать статус-кво. Так два лидера чемпионата и доехали до последнего круга, который общими усилиями превратили в настоящий триллер!

Для начала атака удалась Лоренсо, который четко перекрестил траектории в связке поворотов. Педроса не сдался, попробовал обойти Хорхе на прямой – но не хватило

скорости. Однако в предпоследнем повороте Дани удалось грамотно вырваться на внутренний радиус, заняв оптимальную траекторию. Лоренсо не сдался и вошел в поворот на более высокой, чем обычно, скорости. Это позволило ему остаться впереди, но лишь на несколько секунд: «Ямаха» вынесло с оптимальной гоночной линии, и в финальном повороте трассы Педроса все-таки опередил Хорхе!

Феерическая концовка гонки, spolна окупившая ее общую невыразительность!

Третьим этап завершил Кэл Кратчлоу, на протяжении всей дистанции не подпускавший к себе Андреа Довидиозо. Валентино Росси на первых кругах шел неподалеку от пары гонщиков «Тек 3», но затем все же отстал и сам пал жертвой успешных атак со стороны Штефана Брадла и Альваро Бауттисты. Так что на счету итальянца только седьмое место, хотя результаты тренировок и уорм-апа позволяли ждать от Доктора большего.

Замкнули десятку Ренди де Пюнье, Карел Абрахам и Алекс Эспаргаро. Последний, при этом, вошел в топ-10 на заключительном круге гонки, когда ему удалось опередить Тони Элиаса. Этот эпизод невольно оказался на периферии общего внимания – в свете яркой дуэли Лоренсо и Педросы.

В общем зачете после чешского этапа Дани сократил отставание от Хорхе до 13 очков. Пропустивший этап Стоунер теперь уступает лидеру 59 очков, так что можно согласиться с Кейси: борьба за титул для него фактически завершена.

championat.com

МИРАСТИ
В «БАРЫСЕ»

Канадский нападающий Джон Миасты, в минувшем сезоне защищавший цвета «Витязя», продолжит карьеру в казахстанском «Барысе». 30-летний хоккеист уже подписал контракт со своим новым клубом. Срок соглашения рассчитан на один сезон, сообщает официальный сайт КХЛ. В прошлом сезоне Миасты провел 30 матчей в чемпионате КХЛ за чеховский «Витязь», забросив в них две шайбы и заработав 197 минут штрафа. Миасты начал карьеру в 2000 году в составе клуба Западной хоккейной лиги. Форвард зарекомендовал себя хорошим тафгаем, однако в какой-то момент хотел покинуть профессиональный хоккей. Поиграв несколько лет в низших североамериканских лигах, Миасты в 2011 году перешел в «Витязь». (khl.ru)

БОКСЕРЫ
ПОДЫТОЖИЛИ

Четыре олимпийские медали, в том числе высшей пробы, на счету казахстанских боксеров. Президент казахстанской федерации бокса Тимур Кулибаев, выступая на заседании исполнительного комитета федерации, высоко оценил выступление наших мастеров кожаной перчатке на олимпийском ринге Лондона. Руководство федерации отметило достижения 11-ти боксеров-олимпийцев и их тренеров почетными грамотами и денежными сертификатами. Олимпийский цикл для казахстанской федерации бокса выдался как никогда плодотворным. Тимур Кулибаев, президент Федерации бокса Казахстана: – Мы примером показываем, как надо работать. Создали нормальную обстановку в команде, и мы поэтому имеем хорошие результаты. Я поздравляю всех. Благодаря проделанной работе значительно укрепилась материально-техническая база, в различных регионах Казахстана открыты новые залы бокса. Но предстоит сделать еще больше. Участники заседания определили задачи на будущее. В 2013 году Алматы примет чемпионат мира по боксу, кроме того, в южной столице откроется Международная академия бокса АИБА, и в следующем году стартует проект «Профессиональный бокс». (khabar.kz)

РЕВАНШ В ДЕКАБРЕ



Супербой-реванш II между Тологеном Акхлыбековым – казахстанским Атиллою и Александром Емельяненко из России пройдет в Алматы. Об этом было объявлено во вторник в Алматы на специальной пресс-конференции. Бой состоится в декабре, ко Дню независимости РК, во дворце спорта им. Баулана Шолака. Кроме того, пять спортсменов казахстанской команды «Alash Pride KZ» приглашены для участия в мировом первенстве по смешанному единоборству MMA по версии «Rings» и мировому чемпионату по смешанному единоборству по версии «Zst». Арыстан, Атилла, Казах, Найман и Томанго – эти грозные псевдонимы носят наши бойцы, выступающие за команду «Alash Pride KZ». (inform.kz)

АЛМАТЫ
ИЛИ АСТАНА?

Чемпионат мира по боксу в 2013 году планируется провести в Алматы, сообщил во вторник на заседании исполнительного комитета ОЮЛ в ФА «Казахстанская федерация бокса» президент организации Тимур Кулибаев. «На следующий год мы ожидаем проведение чемпионата мира по боксу. Планируется, что он будет проходить в Алматы. Чемпионат мира – это очень большое мероприятие и у нас есть возможность на очень высоком уровне его провести», – сказал Кулибаев. Ранее сообщалось, что чемпионат мира по боксу 2013 года пройдет в Астане. Данное решение было единогласно принято на заседании исполнительного комитета АИБА, которое состоялось в столице в 2011 году. (news.kaz.ru)

«Золотое» золото

Данияр Балахметов

Несколько больше двух недель минуло с момента окончания XXX летних Олимпийских игр в Лондоне. Однако олимпийский след еще не успел остыть, во многих странах подводятся итоги, проходит чествование призеров. Для Казахстана прошедшие игры стали самыми успешными за все время выступлений наших спортсменов на Олимпиадах.

Напомним, что наши спортсмены завоевали семь золотых, одну серебряную и пять бронзовых наград. Это позволило нашей стране занять двенадцатое общекомандное место. К слову, по семь золотых наград выиграли спортсмены Австралии и Японии. А по числу установленных рекордов Казахстан занял четвертое место на играх в Лондоне, расположившись после таких спортивных держав, как США, Китай и Россия.

По сравнению с предыдущими летними Олимпиадами данный успех нужно признать колоссальным. К примеру, на Играх в Атланте (1996 г.) Казахстан завоевал 11 медалей разного достоинства – три золотые, четыре серебряные и четыре бронзовые и занял в общекомандном зачете двадцать четвертое место. На Олимпиаде в Сиднее (2000 г.) казахстанцы немного улучшили свои позиции, став в итоге двадцать вторыми, при этом завоевав семь медалей (три золотые и четыре серебряные). Через четыре года в Афинах наши спортсмены завоевали восемь медалей (одна золотая, четыре серебряные и три бронзовые), но это позволило нашим олимпийцам занять лишь сороковое общекомандное место.



В 2008 году на пекинской Олимпиаде казахстанцы завоевали тринадцать медалей различного достоинства, среди которых были две золотые, четыре серебряные и семь бронзовых. Это позволило нашей делегации занять двадцать девятое общекомандное место. Завоеванные награды лондонской Олимпиады для наших спортсменов вылились в очень внушительную денежную сумму. Так, золотая медаль наших спортсменов была оценена в \$250 тыс., серебряная – в \$150 тыс., а бронзовая в \$75 тыс. Таким образом, суммарно наши призеры заработали \$2,250 тыс. Кстати, казахстанские призеры

являются одними из самых высокооплачиваемых по итогам прошедших игр. Так, среди постсоветских стран лишь у Грузии и Азербайджана призовые ставки за «золото» были выше. У первых \$1,2 млн за победу, а у вторых \$510 тыс. за награду высшего достоинства. При этом за серебряную медаль грузины назначили цену всего в \$30 тыс., а за «бронзу» \$20 тыс. А вот Азербайджан оценил «серебро» своих спортсменов в \$255 тыс., а «бронзу» в \$128 тыс. А Таджикистан, например, пообещал своим триумфаторам квартиры. Тогда как малайзийцы вовсе решили отблагодарить своих призеров золотыми слитками.

По-особенному своих призеров поощрил Китай. Власти Поднебесной вы платят призовые лишь за завоеванные золотые награды, по \$54 тыс. На этом фоне олимпийские призеры Германии выглядят аскетично. Им за «золото» полагается \$18,3 тыс. за «серебро» – \$12,3 тыс., а за бронзовые награды – \$9,225 тыс. А вот британским призерам вообще премиальные не полагаются. Зато британские спортсмены, завоевавшие медали для своей страны, появились на почтовых марках и других сувенирах. На Туманном Альбионе в полной мере сработал принцип «Спорт ради спорта».

Не «наша» пока «Вуэльта»

В Испании продолжается знаменитая веломногодневка «Вуэльта»

Вячеслав Селезнев

Казалось, еще недавно все пристально следили за ходом сошедшей на «Тур де Франс», а затем отчаянно желали удачи своим любителям во время Олимпиады. Но теперь настал черед «Вуэльты». Причем испанская многодневка стартовала всего лишь спустя несколько дней после окончания лондонской Олимпиады. Перед вчерашним вечером гонщики преодолели на «Вуэльте» десять этапов. Десятый и на данный момент предпоследний этап остался за немцем Дженом Дикенколом из команды Agos. Причем на протяжении практически всей 190-километровой дистанции этапа впереди были два испанских гонщика. Однако примерно в тридцати километрах до конца этапа пятиминутный отрыв белгцев сошел на нет, а на финишной прямой лучшим оказался гонщик Agos.

Стоит отметить, что успех немца на проходящей «Вуэльте» отнюдь не разовый. Доселе Дикенколу покорились второй, пятый и седьмой этапы. Также по итогам второго этапа немец завладел зеленой майкой. А следующий раз первенствовать в классификации по очкам Дикенколу довелось на



протяжении четырех этапов, с пятого по девятый. А красную майку лидера начиная с четвертого этапа не снимает испанский велогонщик Хоаким Родригес, выступающий за российский «Катюшу».

По этому поводу испанец высказался в следующем ключе: «Мне удалось надеть красную майку лидера «Вуэльты» в третий раз в своей карьере. И это здорово! Конечно, в этом году я уже становился лидером на «Джиро д'Италия», достаточно долго владел розовой майкой. Но лидерство на «Вуэльте» – это нечто особенное для меня. Испания – это моя родина, а «Вуэльта» – это гонка, к которой я испытываю особенные чувства. Впереди у нас еще практически вся гонка, многое может произойти. Но на данный момент я надеюсь как минимум добраться в красной майке до Андорры, где находится мой дом», – заявил Хоаким Родригес. Также испанский гонщик «Катюши» посоветовал на то, что самые трудные этапы ожидают его команду впереди. Но при этом Родригес достаточно оптимистично оценил дальнейшее пребывание своей команды на «Вуэльте». «До сих пор «Катюша» выглядела просто великолепно! Мои товарищи по команде в эти пять дней сдела-

ли отличную работу, проявляли себя на каждом из этапов. У нас классная команда. Думаю, мы можем считаться одной из сильнейших команд «Вуэльты». Уверен, что и дальше будет так же», – заявил Родригес сайту РИА «Новости».

Стоит отметить то, что перед вчерашним этапом Хоаким Родригес опережал британца Криса Фрума из Team Sky. Причем отставание бронзового призера лондонской Олимпиады, от испанца составляло лишь 53 секунды. А на третьей позиции в генеральной классификации располагался Альберто Контадор из Saxo Bank, который отставал от Родригеса на одну минуту.

Что касается казахстанской велогруппы Astana, то пока отечественная команда лавров на дорогах Испании не снискала. Ко вчерашнему дню лучшим в генерале из «Астаны» был бельгиец Кевин Селдрайерс, который занимал двадцатую строчку. А на тридцатом месте располагался Андрей Кашечкин. Еще ровно через десять мест (40-я позиция) оказался Андрей Зейц, а швед Фредерик Кесьякофф был замечен на сорок седьмом месте. Остальные гонщики «Астаны» перед началом вчерашней разделки в число пятидесяти лучших не входили.

Разжалованный?

Лэнс Армстронг может лишиться титулов

Данияр Балахметов

Новость о том, что Лэнса Армстронга – семикратного победителя самой престижной веломногодневки «Тур де Франс» могут лишиться всех семи титулов, в самом буквальном смысле возмела эффект бомбы в мировом спортивном сообществе на прошлой неделе. Инициатором наказания американского велогонщика стало антидопинговое агентство США (USADA). Исполнительный директор USADA Трэвис Тигарт четко и недвусмысленно выразил мнение о том, что дисквалификация Армстронга пойдет на пользу всему велоспорту. По словам Тигарта, которые были процитированы сайтом Cyclingnews, это грустное событие для всех, кто любит спорт и его героев. «Мы видим душераздирающий пример того, как подход к спорту, подражающий добычу победы любой ценой, может взять верх над честным, безопасным и добросовестным соревнованием атлетов. Но для чистых спортсменов случай Армстронга дает надежду на то, что будущее поколение будет соревноваться на высшем уровне без применения допинга», – заявил представитель американского антидопингового агентства.

Между тем Трэвис Тигарт также заявил о том, что Армстронг в случае признания фактов употребления запрещенных препаратов и подстрекательства других велосипедистов к использованию допинга может сохранить часть титулов, завоеванных на «Большой петле».



В частности, при подобном исходе американцу могут сократить сроки дисквалификации, а также лишиться титулов, завоеванных с 2004 года.

При всем при этом Трэвис Тигарт заявил, что в адрес Армстронга приходят письма со словами поддержки. И сам Тигарт понимает

сочувствующих, и даже сам готов поддерживать гонщика, однако наказание для Армстронга должно быть неотвратимым в качестве назидания другим недобросовестным спортсменам.

Сам Армстронг в прошлый четверг выложил на своем сайте заявление, в котором сообщалось об отказе в дальнейшем пытаться доказать свою невиновность в суде. И это в свою очередь было расценено как признание им собственной вины. Теперь в случае доказанности выдвинутых обвинений в силу вступит пожизненная дисквалификация спортсмена, а также лишение завоеванных им наград, начиная с 1998 года. Хотя стоит отметить, что американец всегда отрицал выдвинутые против себя обвинения. А за двадцатипятилетнюю карьеру Армстронг успешно прошел более пятисот допинг-проб. По его словам, сражаться с USADA уже невозможно. При этом Армстронг обвинил организацию в «охоте на ведьмы». По словам велогонщика, борцы с допингом не могут успокоиться, поскольку не верят, что можно семь раз выиграть «Тур де Франс», не используя при этом запрещенные препараты.

Кстати, в 2009 году Лэнс Армстронг выступал в составе велогруппы Astana и занял третье место в генеральной классификации на «Тур де Франс» и двенадцатую позицию в «генерале» на «Джиро д'Италия». Тогда же славу казахстанской велогруппы творил испанец Альберто Контадор, который чуть позже стал автором одного из громких допинговых скандалов.

Этот случай, независимо от жесткости приговора, никак нельзя отнести к рядовым. И вряд ли велоспорт в ближайшем будущем отчистится от допинга, Лэнс Армстронг уж точно потеряет свое место в истории, причем не только в силу своих побед на шоссе, но в выигранной борьбе за свою жизнь.

РЫПАКОВА ТРЕТЬЯ

Двенадцатый этап «Бриллиантовой лиги» проходит в английском Бирмингеме. В тройном прыжке казахстанка Ольга Рыпакова показала третий результат, прыгнув на расстояние 14,34 метра. Первое место заняла украинка Ольга Солодуха с результатом 14,40, вторая Кимберли Уильямс из Ямайки – 14,37. Следующие старты намечены на 30 августа в Швейцарии. (sports.kz)

«СЕРЕБРО»
НА УРАЛЕ

Девятикратный чемпион страны мини-футбольный клуб «Кайрат» в Екатеринбурге принял участие в международном турнире «Кубок Урала». В престижных соревнованиях участвовало пять лучших российских команд. Казахский клуб уступил первое место «Тюмени» лишь по разнице забитых мячей. В стартовом матче «Кайрат» обыграл серебряного призера российского чемпионата новосибирский «Сибиряк» со счетом 4:3. В следующем матче «кайратовцы» сыграли вничью с сильнейшим мини-футбольным клубом «Тюмень» 4:4. На счету нашей команды также победа над «Норильским Никелем» со счетом 4:3. Но, пожалуй, самый яркий матч «кайратовцы» провели с двукратным чемпионом России по футболу местной «Синарой». Наша команда победила со счетом 5:3. В итоге, не потеряв ни одного поражения, алматынцы заняли второе место в турнире «Кубок Урала». (khabar.kz)

КАНДИДАТ
МАСКАЕВ

Экс-чемпион мира в супертяжелой весовой категории, уроженец Казахстана, Олег Маскаев, проживающий в Калифорнии, подал документы для участия в выборах городского совета города Вест-Сакраменто, сообщает российское издание «Советский спорт». Выборы состоятся 6 ноября 2012 года в Западной Сакраменто, где на данный момент проживает около 50 тыс. жителей, многие из которых являются иммигрантами из различных республик бывшего Советского Союза. В его предвыборную программу входят следующие пункты: защитить интересы русскоговорящих граждан, отстоять их законные права и не допустить их урезания; сделать так, чтобы жизнь каждого русского была не хуже среднестатистического американца; поднять уровень взаимопонимания, межнациональных и культурных связей американцев с русскоязычной диаспорой в США и городе Вест-Сакраменто в частности. Олег Маскаев родился в Казахской ССР, в городе Джамбул. Началом боксерской карьеры Олега Маскаева можно считать его переезд в город Абай Карагандинской области, где благодаря школе карагандинского бокса и своему таланту Маскаев начал карьеру боксера и впоследствии добился больших результатов на любительском ринге, до начала своей профессиональной карьеры. С 1999 года Маскаев проживает в США, в 2006 году он получил гражданство России и теперь имеет двойное гражданство. (news.kaz.ru)

«САРЫАРКА» ЕДЕТ
ВО ФРАНЦИЮ

Карагандинская хоккейная команда «Сарыарка» примет участие в 4-м международном турнире «Challenge Yannick Bohm» во Франции, сообщили в клубе. Турнир будет проходить во французском городе Кольмар с 30 августа по 2 сентября. По информации организаторов, в нем примут участие 4 команды французской Magnus-лиги (сильнейшая лига Франции) Strasbourg, Amiens, Epinal и Mulhouse, немецкий клуб Freiburg (Oberliga – третья лига Германии), а также казахстанская команда «Сарыарка» из Караганды. Согласно условиям, команды будут разбиты на две группы по три участника, каждый из которых проведет по одному матчу с двумя другими командами своей группы. Команды, занявшие в своей группе первое место, определят победителя турнира в финале, который состоится 2 сентября. Напомним, карагандинская «Сарыарка» в новом сезоне дебютирует в Высшей хоккейной лиге России. (inform.kz)

Путешествие по юго-востоку Канады



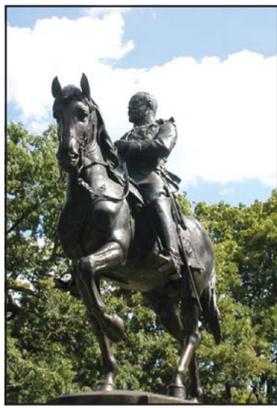
Дмитрий Топоров (фото автора)

«Магазин открывать собираетесь?» – улыбаясь, спросил меня пожилой канадский таможенник, глядя на многочисленные склянки с йодом и пакки отечественного антигриппина, лежащие в моем чемодане. По мере извлечения на свет очередного чуда постсоветской медицины типа «корвалдина», его глаза становились все больше и круглее. Минут пятнадцать потребовалось для объяснения этому милому дедушке причин появления этой мини-аптеки в моем багаже. В Канаде лекарства в большинстве своем совсем другие, чем у нас, и стоят больших денег, а бывшие наши соотечественники привыкли к знакомым с детства препаратам, и американским не очень-то доверяют. Весь багаж – презент русскоязычным эмигрантам по их настоятельной просьбе. Еще час ушел на проверку лекарств по компьютер-

ной базе препаратов, разрешенных в Канаде. В итоге все медикаменты провезти разрешили, попросив в следующий раз уменьшить количество ввозимого.

Покинув хорошо продуманный гостеприимный аэропорт Пирсона, направляюсь знакомиться с самым большим и самым космополитичным городом Канады – Торонто. Кто-то называет его самым американским мегаполисом в стране, кто-то обзывает всеканадской помойкой из-за того, что большинство разношерстных некавалифицированных мигрантов оседают именно здесь. Торонто современен, величественно красив, а местами удивительно уютен. По поводу его названия есть несколько версий, но основная имеет индейские корни. На их наречии «кагонто» означает «место, где деревья торчат из воды». Воды здесь действительно много, особенно в прекрасном озере Онтарио, являющемся одной из главных городских достопримечательностей.

Исторический центр города, именуемый Даунтаун, – причудливая смесь викторианской Англии и Америки XXI века. Самая бойкая и самая длинная не только в Канаде, но и во всем мире, улица Янг-стрит чем-то напоминает Оксфорд-стрит в Лондоне, только в Америке размах побольше. Много лет назад здесь была индейская тропа, потом ее облюбовали европейские первопроходцы. Сейчас протяженность улицы-гиганта почти две тысячи километров, и тянется она от озера Онтарио до границы с американской Миннесотой. По наивности, я сначала считал, что Янг-стрит переводится как «молодая» или «молодежная», и только в самом конце поездки по стране, почти через два месяца, выяснил, что название улицы получила в честь сэра Джорджа Янга, сделавшего немало для процветания Британской империи.



Многие районы Торонто, например Северный Йорк и Этобико, когда-то были отдельными поселениями и сравнительно недавно объединились в один мегаполис. Особенно приятен тихий и очень дорогой район Этобико, в котором живет немало славян. Польская, чешская и украинская речь здесь звучит не реже английской. Очень много антикварных магазинов, причем на самый разный вкус и кошелек: от буржуазно-аристократических салонов, где при желании можно отыскать вещи музейного уровня до скромных лавочек с ценами от пяти долларов и выше. В одной из таких мы познакомились с продавцом-сербом, в свое время бежавшим от наговских бомбардировок. Он был очень рад попрактиковаться в уже порядком позабытом русском, и даже спел нам пару народных песен. Полуантикварные вещицы, приобретенные в его магазинчике, стали едва ли не лучшими покупками, сделанными в Канаде.

В Торонто много красивых храмов: величественные соборы святых Джеймса и Майкла построены приблизительно в одно и то же время и в одном стиле. Есть здесь и свой замок – Каса Лома одно из самых больших частных жилых строений во всей стране. Он был возведен в лучших традициях средневековой магнатом сэром Генри Пеллатом в четырнадцатом году прошлого века. Внутреннее убранство Каса Ломы поражает воображение – в свое время Пеллат пригласил для его оформления лучших художников и краснодеревщиков Европы. Правда, долго наслаждаться своим творением эксцентричному миллионеру не удалось. Строительство получилось затратным, да и постоянные вечеринки, закатываемые в замке, съедали уйму денег. В конце концов, обанкротившийся сэр продал этот архитектурный шедевр.

В городе немало памятников, некоторые с весьма непростой судьбой, например монумент английскому королю Эдварду седьмому. Раньше он украшал собой индийскую столицу, но после обретения страной независимости действия власти начали борьбу с памятниками – символами колониального прошлого. В итоге этот величественный монумент переехал в более цивилизованную и лояльную к Британии Канаду. Любопытно то, что непосредственно в Индии этот просвещенный правитель, «дядюшка всей Европы» (он приходился дядей многим европейским монархам, в том числе Николаю второму и кайзеру Вильгельму), ничего плохого не сделал. Зато канадский Куинс парк обзавелся действительно роскошным произведением искусства.

Будучи в Торонто, можно сделать себе подарок и отправиться по близлежащим достопримечательностям, которыми богат юго-восток Канады. Одна из известнейших и к

тому же находящаяся совсем недалеко (по канадским меркам) – Ниагарский водопад, разделенный, как и многие туристические объекты региона, на две части: канадскую и американскую. Городок Ниагара Фоллс, возле которого он расположен, тоже разделяет государственную границу. Она весьма прозрачна для граждан США и Канады, но ощутима для иностранцев. Американская виза у меня отсутствовала, поэтому на «звездно-полосатую» часть города я не попал, да и смысла особого не было, поскольку уклад жизни и пейзаж в двух половинках практически одинаков. В этом маленьком городке есть все, что нужно для отдыха: свой Диснейленд, небольшой зоопарк, музей восковых фигур и сеть круглосуточно работающих казино.

Ниагарский водопад издавна притягивал к себе не только туристов, но и всевозможных смельчаков, желающих пощекотать нервы себе и окружающим. Кто-то ходил по канату, натянутому над водной пропастью и снискал себе общемировую славу, как, например, легендарный Блонден. Его канатно-ходные трюки с мешком на голове или с человеком за спиной помнят спустя столетие. Однажды его шоу посетил даже будущий монарх Эдвард седьмой. Большинство же любителей острых ощущений особо не мудрствуют и бросаются вниз в бочках или на автомобильных покрышках. Бедолаги чаще всего гибнут, некоторые отделяются слоанными челюстями, единица везет остаться невредимым. Полицейские очень внимательно следят за публикой, находящейся здесь, выискивая сомнительных личностей и подозрительные предметы, на которых можно было бы попытаться совершить рискованный прыжок в бездну. И их старания не остаются напрасными: ежегодно отлавливаются горячие головы, мечтающие покорить Ниагару и прославиться.

Несколько дальше, на реке святого Лаврентия находится уникальный природный парк «Гысча озер». С этим местом связана старая индейская легенда, согласно которой верховный Бог спустился на землю, чтобы наставить местное население на путь истинный. Поводом для визита стали постоянные конфликты среди жителей. После проповедей и наставлений индейский Бог презентовал пастве прекрасный сад, чтобы все жили дружно в этом райском местечке. Но едва первое восхищение подарком прошло, неразумные люди вновь стали враждовать друг с другом, чем окончательно вывели

посланника небес из себя. Тогда небожитель разгневался и отправился восвояси, прихватив с собой подарок. Правда, по пути на небеса, случился небольшой конфуз: котомка, в которой был сад, порвалась, и его части рассыпались ровнехонько над рекой святого Лаврентия. Эта россыпь и стала цепочкой островов, которая действительно долгое время была поводом для раздоров между Канадой и Штатами. Локальные войны то гасли, то разгорались с новой силой, причем поводы могли быть самыми незначительными, а последствия весьма плачевными. Только к концу девятнадцатого века здесь научились договариваться, и «топор войны» был зарыт навсегда. Поначалу эти острова стоили совсем недорого, и североамериканцы охотно их покупали. Теперь эти участки суши стоят весьма серьезных денег, ведь место действительно чудесное, каждый домик подключен ко всем благам цивилизации, есть электричество, телефонная сеть и канализация. Государственная граница расположена весьма причудливо, и то здесь, то там мелькают американские и канадские флаги.

Даже в самых крупных канадских мегаполисах много всякой живности. В Северном Йорке я неоднократно видел енотов, а в Этобико – диких гусей и черных, больше похожих на мохнатых крыс, белок. Водятся в городской черте также опоссумы, бурундуки и скунсы. Встреча с последними не сулит ничего хорошего, поскольку запах, источаемый ими, действительно ужасен. Однажды скунс пробрался в подъезд нашего дома, где-то в самом низу, так вот, запах ощущался даже на нашем девятнадцатом этаже. Животные в Канаде оберегаются почти фанатично. В Торонто, например, существует центр диких животных, который круглосуточно оказывает помощь попавшим в беду зверятам. Чаще всего это случается холодной зимой, когда животные поступают с диагнозом «обморожение лап и хвостов». В прошлом году в Торонто был переполох: нашли трех маленьких енотов-альбиносов совсем недалеко от центра города, это действительно огромная редкость, особенно в таком большом мегаполисе.

Несмотря на свои просторы, Канада никогда не была страной с большими амбициями, в отличие от своего южного соседа. Может быть, поэтому у нее нет внешних врагов, развитие страны идет равномерно, без стрессов и катаклизмов, а население довольно мирно уживается друг с другом и с дикой природой...



Стилист по вызову

Алина Кирилловская

Они не называют имен, явок, паролей. Конфиденциальность – правило № 1 для шопинг-консультантов. На вопросы отвечают исчерпывающе, все-таки оставляя за собой право хранить молчание. Все, что меня (как автора бизнес-глянца) интересует в большей степени – бюджеты, знаменитости, их чеки и маршруты – остается за семью печатями. Зато своими личными секретами стилисты делятся охотно.

Разнообразие – тоже проблема

Еще каких-то 15-20 лет назад я бы затруднилась назвать вид развлечения, за которое платят деньги тем, кто собственно развлекается. Сегодня – легко! Быть блогером, светской львицей (желательно мирового масштаба) – дело прибыльное.

Дефицита нет ни в чем. Еда, одежда, аксессуары, гаджеты – на любой вкус и кошелек. Может проблема как раз в разнообразии? А значит, нужны те, кто решит и эту проблему.

«У многих деловых людей нет времени на прогулку по магазинам, им некогда следить за новыми коллекциями и вести учет лучших бутиков», – говорит Татьяна Аннзирум, профессиональный шопинг-консультант и представитель Дома моды «Kenje». – «Некоторым нужен помощник, чтобы сделать выбор и найти свою личную изюминку. Так что моя работа приносит пользу».

Изобилие трендов

Мы встречаемся в крупном торговом центре, и я сразу же предлагаю список магазинов. Из него Татьяна ловко отсеивает добрую половину – дабы «не трогать времени даром». И в сегменте масс-маркет у стилистов есть свои фавориты!

Первое, что бросается в глаза – манекены, одетые в стиле гранж. Ботинки-оксфорды, пиджак с налокотниками и... носки в цветочек, цинично выглядывающие из под отворотов слакс, словно куртизанка из-за угла. Нечто инопланетное



просматривается в эдаком смелом сочетании (хотя, блогерам бы понравилось).

«В моде инфантилизм, – интересуясь я, – или же это художественный вымысел дизайнеров-оформителей?» – Ведь для большинства именно витрины являются неким путеводителем и основным ориентиром.

«Ну что ты! Это тренд! Правда, европейский, – терпеливо поясня-

ет Татьяна. – Наши мужчины еще не скоро научатся так одеваться».

Минутой позже рядом возник продавец, всем своим видом демонстрируя дружелюбие и готовность помочь. Мадам стилист освещалась – имеют ли в наличии лодуферы коричневого цвета, наполненные тех, что на манекене. В ответ повисла неловкая пауза. Парень никак не мог идентифицировать лодуферные лодуферы – поскольку

манекенов поблизости было целых три.

«Я периодически наблюдаю такую картину в магазинах – консультанты зачастую не знают, как правильно называется та или иная модель или аксессуар», – отметила Татьяна, когда мы покинули растерянного продавца.

В компании личного стилиста это исключено. Клиент должен узнать не только «свои» фасоны и

оттенки, а заодно начать разбираться в тканях, качестве пошива и фурнитуры. Причем такая информация не считается секретной или бонусом.

«Я охотно делюсь с клиентами всем, что знаю сама. Человек должен почувствовать вкус к правильному имиджу и смелость в будущем принимать решения о покупках самостоятельно», – считает Татьяна Аннзирум. Ко всему прочему, шопинг-консультант оберегает клиента от ненужных покупок.

Советники-диктаторы

Шоу-аля «Модный приговор» имеется на каждом уважающем себя телеканале. Критики и судьи придирчиво осматривают жертв и безапелляционным тоном повелевают сжечь старую одежду и наконец-то превратиться из неандертальца в человека. С их помощью, конечно. Спрос на бесплатные чудесные превращения – немалый.

Позволить себе услуги личного шопинг-консультанта может не каждый. Околомодные эксперты ценят себя так высоко, что за эти деньги можно не глядя купить всю парижскую Авеню Монтень.

«Если дама может потратить \$50 тыс. за раз, то 5-10% от суммы для нее сутие пустяки, – открывничает за чашечкой кофе алматинский байер, личность широко известная в узких кругах. – В таком деле главное – подача. А я умею создать гламурный флер, как никто другой».

Мой собеседник выглядит как с обложки. Беседу то и дело перебивает модными терминами. Как бы невзначай посматривает на матовый дифферлат Rado. Улыбается чарующей натренированной улыбкой. Словом, истинный метросексуал – герой таблоидов. «У моей аудитории деньги есть всегда. А я

тоже люблю жить красиво. Не на завод же мне идти гайки закручивать, если богатый народ самостоятельно одеться не может». Последняя фраза звучит с пометкой «не для прессы». Единственное, чем могу помочь в данном случае – не называть автора.

Шопер – друг, помощник и королевская свита

Прежде чем отправиться вдвоем по магазинам, шопинг-консультант устраивает «разбор полетов». Пообщаться с клиентом, изучить его нынешний стиль, образ жизни, вкусы, привычки и пристрастия – лишь первый этап. Затем стилист устраивает одиночный рейд – осмотреться, прицениться. И только потом выводит на «охоту» своего подопечного. Если маршрут распланирован заранее, на примерки и покупки уходит около трех часов. Гардероб приобретается по сезону.

Некоторым просто комфортно ходить за покупками в компании специалиста. Так они себя чувствуют уверенней. В отличие от подруг, которые могут «посоветовать» купить – «вон ту зеленую кофточку в красный горошек», шопинг-консультант себе такого не позволит. Рано или поздно человек поймет, что допустил ошибку. И если на подруг слегка обидится, то псевдоэксперта к себе больше не подпустит.

Адекватный сервис

Стоимость услуг зависит от запросов самого стилиста – от его имени, места работы, творческого бэкграунда. Алматинские профи в среднем за час берут 7-10 тысяч тенге. Это реальная цена. Все, что свыше – не более чем гламурный апломб. Но в одном армия шоперов облюбовала полное единодушие – у нас до сих пор встречаются по одежке, и в каком-то смысле это правильно. По внешнему виду можно понять многое – от увлечений и доходов до уровня интеллекта.

Хотя бываю и исключения. К примеру, гардероб Стива Джобса (мир его праху) или Билла Гейтса никогда не отличался разнообразием. Но как говорила Коко Шанель: «У вас не будет второго шанса произвести первое впечатление».

Выражаем благодарность за помощь в подготовке материала ТРЦ «Мега» и компании «Fashion Retail Kazakhstan».

ПАРТНЕР ПРОЕКТА

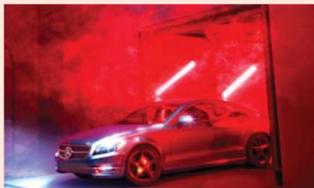


AUTO.LAFA.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

ДАЕШЬ
ЛОКАЛИЗАЦИЮ В 30%!

На автосборочную площадку коммерческой техники Hyundai под Алматы приехал Нурсултан Назарбаев. Для него была проведена презентация завода, который вырос практически в чистом поле (договоренности с корейскими партнерами были подписаны во время официального визита Назарбаева в Южную Корею в апреле 2010 года), а также президента чествовали рабочие этого быстроразвивающегося предприятия. Нурсултану Назарбаеву понравилась локализация производства автобусов County (ныне она доведена до 30%), а также то, что осуществляется экспорт продукции в страны ТС. Так, со слов основателя КМК «Астана Моторс» Нурлана Смагулова, в 2012 году будет выпущено более 1000 автомобилей, из них более 400 будет экспортировано в Республику Беларусь, Российскую Федерацию и страны Центральной Азии. В августе 2012 года завод Hyundai AutoPans приступает к серийному производству пассажирских автобусов Hyundai County от 19 до 28 посадочных мест на более высокотехнологичном уровне по технологии SKD 4, которая предусматривает окраску кузова, вклейку стекол, сборку салона. При этом доля казахстанского содержания в производстве увеличивается до 30%. На сегодняшний день на предприятии собирается полный модельный ряд грузовой, коммунальной и специальной техники Hyundai, а также автобусы County. Модельный ряд представлен техникой грузоподъемностью от 1 до 10 тонн – это грузовики, фургоны, рефрижераторы, мусоровозы, водовозы, манипуляторы и другая коммунальная и сельскохозяйственная техника. Доля казахстанского содержания в производстве уже сегодня составляет 20%, за счет изготовления и установки навесного оборудования, произведенного в Казахстане (бортовые кузова, рефрижераторы, фургоны). Автосборочный завод постоянно развивается, и уже к 2013 году будет освоено производство крупнотоннажной техники грузоподъемностью от 10 тонн и выше (Hyundai HD 270, HD 500), а также полноприводных моделей Hyundai.

MERCEDES-BENZ CLA:
ПЕРВОЕ ФОТО

Mercedes-Benz официально распространил первое фото своего мини-CLS в AMG исполнении, дебют которого состоится уже в следующем году. Как и предполагалось, внешность компактной «четырёхдверки» практически в точности повторяет образ «Самого впечатляющего» концепт-кара Пекинского автосалона – Mercedes-Benz Style Concept Coupe. Ранее мы уже отмечали, что новый первооткрыватель сегмента компактных 4-дверных купе – модель CLA – «посажена» на платформу «MFA», как и нынешний хэтчбек A-Class. За счет этого метрические показатели колесной базы двух моделей будут идентичны, а вот по остальным «позициям» – тут уж у каждого свое. Ожидается, что длина младшего «братшкки» CLS составит 4,6 метра, что на целых 300 мм больше «донорского» хэтчбека. Касаемо «подогрегого» варианта – CLA 25 AMG – известно, что авто получит рядную турбо-«четверку» мощностью порядка 350 л.с. в купе с 7-ступенчатым «роботом» с двумя сцеплениями AMG Speedshift DCT. Довершит картину фирменная система полного привода 4Matic. Сборка Mercedes-Benz CLA будет налажена в Венгрии на заводе марки в городе Кечкемет.

УНИВЕРСАЛ KIA СЕЕ'D
ЗАПУЩЕН В СЕРИЮ

Выпускающаяся до недавнего времени модель сее'd нового поколения в кузове «хэтчбек» отныне «разбавят» универсалом SW. Соответствующие «движения» по этому вопросу уже сделаны. На заводе марки в Словакии стартовал производственный процесс нового сее'd-универсала. Модель с приставкой SW в названии, что и не удивительно, получила более «серьезный» багажник, объем которого при сложенных спинках составляет 1 642 л (по умолчанию – 528 л). В техническом плане универсал идентичен модели в кузове «хэтчбек». На авто установлены двигатели в 1,4 л объема 100 л.с. и 1,6 л (130 л.с.). АКПП доступна исключительно в паре с «топовым» ДВС. Касаемо цен на универсал и комплектацию – на данный момент информации пока нет.

Горячая «десятка» новинок
Московского автосалона

Дмитрий Фадеев (Алматы-Москва)

В среду, 29 августа, в выставочном центре «Крокус-Экспо» представителям СМИ открыл свои двери Московский международный автосалон. В первые два дня посетить мероприятия и стенды производителей смогут только журналисты, а вот с 31 августа двери выставки откроются для всех желающих. В этом году на территории павильонов, занимающих площадь, равную примерно девяти футбольным полям, разместились более 100 компаний.

Московский салон проходит два раза в год накануне крупной европейской выставки, которую обычно проводят либо в Париже, либо во Франкфурте. Хотя для Москвы всегда остаются несколько важных для всего мира презентаций. В этом году представлены Mazda6, седан от Opel Astra, гибридный Peugeot, Citroen C5, а также Nissan Almera, премьера от Lada и китайский FAW, в премиум-сегменте представлены Bentley Continental GT Speed, Mercedes-Benz GL63 AMG и обновленный Audi R8 в кузове купе.

1. Ford Kuga второго поколения

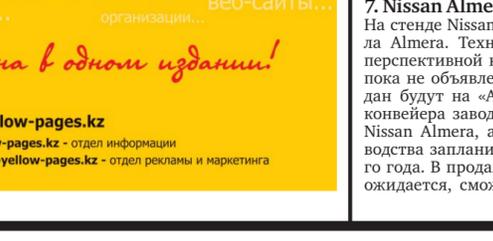
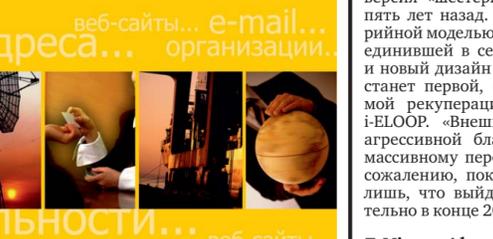
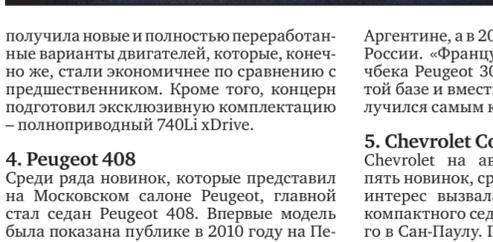
Главной премьерой американской марки Ford стала обновленная версия кроссовера Kuga. Уже в следующем году начнется производство новинки в Елабуге. В продажу рестайлинговый Kuga поступит с 1,6-литровым бензиновым турбодвигателем семейства EcoBoost, а также с 2-литровым дизельным мотором TDCi. Все автомобили будут комплектоваться как механической, так и автоматической коробкой передач. Помимо прочего, авто будет оборудовано интеллектуальной системой полного привода. К приятным новинкам будет относиться багажник, открыть и закрыть который можно без рук, также будет система мониторинга «слепых» зон и программа активной помощи при парковке. Старт продаж запланирован на начало 2013 года, а вот цены, к сожалению, на новинку еще не определены.

2. Opel Astra седан

Концерн General Motors представил в Москве мировую премьеру Opel Astra Sedan. Авто выполнено в новом дизайне, где заднюю часть удалось гармонично вписать в образ. За счет растянутой колесной базы новинка получила просторный салон и вместительный багажник. Линейка моторов седана Astra состоит из 7 двигателей: 4 бензиновых мощностью от 100 до 180 л.с. и 3 дизельных мощностью от 70 до 130 л.с. Версия с дизельным силовым агрегатом 1,7 CDTI ECOFLEX получила систему старт/стоп для снижения потребления топлива в городе, за счет которой удалось снизить расход топлива до 3,7 л на 100 км. В сентябре с конвейера сойдет предсерийная партия Opel Astra Sedan, а на октябрь запланирован старт серийного производства. Всего же до конца года планируется выпустить 4000 новых седанов.

3. BMW 7 Series

Состоялась мировая премьера нового флагманского седана BMW 7 Series. Новая «шестерка» стала главной премьерой BMW на московском стенде. Производитель существенно модернизировал машину, сумев сохранить стиль и образ. В частности, были значительно оптимизированы ключевые технические узлы, механика и кинематика подвески, а также изменены настройки шасси, установлены новые резиновые опоры, амортизаторы и пневмоподвеска с регулированием высоты кузова. В экстерьере появились обновленные светодиодные фары с типичными для марки светящимися кольцами в форме ореола и наружные зеркала заднего вида со встроенным указателем поворота. «Вестерка»



получила новые и полностью переработанные варианты двигателя, которые, конечно же, стали экономичнее по сравнению с предшественником. Кроме того, концерн подготовил эксклюзивную комплектацию – полноприводный 740Li xDrive.

4. Peugeot 408

Среди ряда новинок, которые представил на Московском салоне Peugeot, главной стала седан Peugeot 408. Впервые модель была показана публике в 2010 году на Пекинском автосалоне, и вскоре после этого желающие смогли приобрести ее. В 2011 году продажи автомобиля стартовали в

Аргентине, а в 2012-ом седан добрался и до России. «Француз» построен на базе хэтчбека Peugeot 308, но благодаря растянутой базе и вместительному багажнику получил самую крупную в гольф-классе.

5. Chevrolet Cobalt

Chevrolet на автосалоне показал сразу пять новинок, среди которых наибольший интерес вызвала европейская премьера компактного седана Cobalt, разработанного в Сан-Паулу. Главными плюсами в авто стали просторный салон и вместительный багажник. Что же касается интерьера седана, то его выдержали в классическом для Chevrolet стиле – с трехспицевым рулем, оригинальной «мотоциклетной» приборной панелью и удобными сиденьями анатомической формы. Старт продаж Cobalt намечен на первый квартал 2013 года.

6. Mazda6 третьего поколения

Еще одной из премьер стала Mazda6 третьего поколения. Японская новинка – одна из самых ожидаемых, ведь предыдущая версия «шестерки» была выпущена уже пять лет назад. Mazda6 стала второй серийной моделью в линейке концерна, объединившей в себе технологии SKYACTIV и новый дизайн KODO. Также «шестерка» станет первой, которую оснастит системой рекуперации энергии торможения i-ELOOP. «Внешность» авто получилась агрессивной благодаря узким фарам и массивному переднему бамперу. Цены, к сожалению, пока не озвучены, известно лишь, что выйдет новинка предположительно в конце 2012 года.

7. Nissan Almera

На стенде Nissan мировой премьерой стала Almera. Технически характеристики перспективной новинки, а также ее цена пока не объявлены. Выпускать новый седан будут на «АвтоВАЗе». Уже в июне с конвейера завода сошла пробная партия Nissan Almera, а старт серийного производства запланирован на ноябрь текущего года. В продаже новинка, которая, как ожидается, сможет претендовать на зва-

ние «народного автомобиля», появится в начале 2013 года.

8. Honda CR-V четвертого поколения

Главной премьерой на Московском автосалоне стал кроссовер CR-V четвертого поколения. Впервые эта модель была представлена публике в 1995 году и тогда стала одним из первооткрывателей в линейке паркетных внедорожников. Кроссовер будут продавать с 2-литровым бензиновым двигателем i-VTEC мощностью 150 л.с. Также четвертое поколение внедорожника оснастит интеллектуальной системой полного привода и системой складывания задних сидений в одно касание. Чтобы сделать облик новинки более агрессивным, инженерам пришлось уменьшить высоту машины, но это никак не сказалось на удобстве салона. А вот объем багажника даже удалось слегка увеличить по сравнению с предыдущей модификацией.

9. Обновленная версия Suzuki Grand Vitara

Прошла премьера еще одного компактного внедорожника концерна Suzuki. Речь идет о презентации обновленной версии кроссовера Grand Vitara. В ходе рестайлинга изменилась передняя часть автомобиля, кроме этого, в Suzuki окончательно отказались от идеи размещать запасное колесо на двери багажника, за счет чего ниша для номерного знака смогла перебраться в центр. Новая Grand Vitara получит расширенный набор цветов кузова и материалов отделки салона.

10. Fiat Freemont

Итальянский концерн Fiat провел на Московском автосалоне премьеру своего внедорожника – семиместного кроссовера Freemont. Вместительный «итальянец» – почти точная копия американской модели Dodge Journey. Цена новинки, которая может появиться в продаже уже в конце текущего года, пока не определена. В Европе Fiat Freemont продают за €27 000-28 000, российская стоимость пока неизвестна.

YELLOW PAGES OF KAZAKHSTAN
ИНДУСТРИАЛЬНО-КОММЕРЧЕСКИЙ СПРАВОЧНИК ПО ВСЕМУ КАЗАХСТАНУ

телефоны... адреса... организации... веб-сайты... e-mail...
компания...

виды деятельности... веб-сайты... факсы... организации... e-mail...

Весь бизнес Казахстана в одном издании!

тел.: (727) 2643915
(727) 2644118
факс: (727) 2716894

www.yellow-pages.kz
info@yellow-pages.kz – отдел информации
marketing@yellow-pages.kz – отдел рекламы и маркетинга