



По силам ли нефтянке Казахстана планы по добыче?



Подведены итоги конкурса «Построй свой бизнес»



Елена Бахмутова, член правления «Самрук-Казына»

КАПИТАЛ

№7 (523)



ИЗДАЕТСЯ С 2005 ГОДА



// ЧЕТВЕРГ, 3 МАРТА, 2016

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

MEGA провела первый НАСКАТНОН

3 страница

Золото: инвестиция года или варварский пережиток?

2 страница

«Астана» и «Кайрат» откроют сезон-2016

11 страница

Мы в сети

kapital.kz



Казахстанцы продолжают ставить на доллары

Анна Видянова

В феврале спекулянты, которые ранее активно обменивали валюту, охладели свой пыл. Ситуация с курсом постепенно начинает стабилизироваться. По данным Нацбанка, последние две недели американская валюта продавалась по 347,9-359,2 тенге. Впрочем, пока рано говорить о том, что доллар продолжит удерживаться в данном коридоре – налоговая неделя экспортеров сырья закончилась. Как отмечают аналитики, в феврале доллар мог упасть еще ниже.

Первые месяцы 2016 года были для валютного рынка весьма волатильны. Курс штормило на фоне резко меняющихся котировок цен на нефть и информации о ее запасах и добыче в США. В январе-феврале разрыв между максимальным значением курса американской валюты и минимальным составил 42,9 тенге. Стоимость черного золота марки Brent с 2016 года также вела себя неоднозначно. В январе-феврале нефть этой марки торговалась по \$28,21-35,87 за баррель. Впрочем, если посмотреть на ситуацию на валютном рынке в феврале, то можно увидеть, что курс доллара постепенно стабилизировался. Например, по данным KASE, если в первой половине февраля курс доллара достигал 375,2 тенге, во второй половине месяца он стал уверенно падать и достиг 348 тенге.

«По нашему мнению, курс доллара на данный момент отыграл глубину падения цены на нефть. В последние недели мы видим относительную стабилизацию цен на черное золото выше \$30 за баррель. Пиковые значения курса доллара, почти 400 тенге за американскую валюту, совпадали с дном цены на нефть – около \$27 за баррель. Поэтому на укрепление тенге в феврале повлияли в первую очередь удорожание нефти, во-вторых, стабилизирующие курс операции Нацбанка и, в-третьих, налоговые выплаты экспортеров. Как долго будет продолжаться текущая тенденция, зависит от цен на черное золото, интервенций Нацбанка и ситуации с курсом российского рубля», – считает Мурат Кастаев,



генеральный директор TOO «DAMU Capital Management».

Последние три дня цена на нефть марки Brent держалась в коридоре \$36,49-36,86 за баррель. И, как предполагает аналитик, вскоре она может перешагнуть этот уровень. «Наш среднесрочный прогноз – это колебание нефти в коридоре \$25-45. С определенной уверенностью можно сказать, что цена вряд ли уйдет значительно выше, так как сразу вырастут объемы добычи и цена вновь снизится. С другой сто-

роны, маловероятно и значительное снижение котировок, например, к \$20 и ниже, так как это никому на рынке не выгодно. Поэтому считаем, что цена на это сырье нашла свои уровни и относительно стабилизировалась, хотя на рынке еще присутствует превышение предложения нефти над спросом. Предполагаем, что в среднесрочном периоде рубль будет ослабевать к доллару», – отметил Мурат Кастаев.

[Продолжение на стр. 2]

Цифра номера

На 2%

может снизиться себестоимость плитки шоколада

Подробнее [Стр. 6]

Спикер номера

Владислав Ли, председатель правления Банка ЦентрКредит

Подробнее [Стр. 5]

Цитата номера

«Казахстанскому бизнесу нужен свой Геннадий Головкин – герой и мощный драйвер развития», – Рашид Жаксылыков

Подробнее [Стр. 4]

Спорт

Казахстанских теннисистов ждет серьезное испытание в Кубке Дэвиса

Подробнее [Стр. 10]

NURBANK

ДЕПОЗИТ

до 21,9%* - га дейін

*14,9 % жылдық тиімділік мөлшерлемесі + 7 % - базиспен берілген санаттарға (жеткі бітелмеген, айналыммен қамтамасыз етілген ақпараттар, мүлдем бітелмеген, желі бойымен ұсынылатын ақпараттар) және 5 % - қалыңдық бітелмеген ақпараттар. Сілтеме: Қазақстан Республикасында және шет елдерде білім алу үшін қолданылатын ақпараттар.

*14,9 % жылдық эффективдік ставка қолданылмайынша + 7% деп приоритеттік категория (деп-сироты, депі-дәрігерлері) және 5% қалыңдық бітелмеген ақпараттар, депі-дәрігерлері және 5% қалыңдық бітелмеген ақпараттар. Сілтеме: Қазақстан Республикасында және шет елдерде білім алу үшін қолданылатын ақпараттар.

www.nurbank.kz

2552

Уақыт телефондардан байланысу тегін! С мобилді телефондардан звонки бепсіздігі!

В САМОМ СЕРДЦЕ ЕВРАЗИИ

КОМПАЬОНСКИЙ ТАРИФ В СТАМБУЛ

«Эйр Астана» рада предложить специальный компаньонский тариф из городов Казахстана в Стамбул начиная от 74 800 тенге*.

*Стоимость указана в обе стороны, включая аэропортовые сборы

airastana.com

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ЦЕНТРОБАНК РФ
РЕОРГАНИЗУЕТ
БАНКОВСКИЙ НАДЗОР

Центробанк России реорганизуе систему банковского надзора, заявил первый зампред ЦБ Алексей Симанюкский. «Мы проанализировали ситуацию и пришли к выводу о необходимости реорганизации банковского надзора. Мы не разговариваем надзор, не увеличиваем штат, а проводим реорганизацию, связанную с нашими возможностями», — сказал он. Симанюкский пояснил, что в структуре департамента будет создано подразделение, которое займется оценкой банковских рисков. «Это подразделение будет снабжать наши региональные подразделения (информацией) об уровне рисков по соответствующим кредитным организациям. Такая специализация приведет к более быстрой оценке рисков, а мы будем принимать более точные и быстрые решения», — добавил первый зампред ЦБ. (Banki.ru)

MASTERCARD
ПРИГЛАСИЛА К
СОТРУДНИЧЕСТВУ
ДИЗАЙНЕРОВ

Платежная компания MasterCard пригласила к сотрудничеству студентов со специализацией в моде и дизайне, чтобы совместно разработать новые виды платежей, которые не включают в себя смартфон и платежную карту. Для этого компания выберет команды, в первом раунде — для представителей творческих профессий, который пройдет 5 марта, примут участие студенты легендарной Нью-Йоркской школы дизайна Парсонс. Участники мероприятия смогут создать прототипы в рамках так называемой connected commerce (онлайн-коммерция с участием гаджетов) и воплотить платежи в самые разные предметы и аксессуары. Автор лучшей концепции получит призовой \$15 тыс. Главный консультант MasterCard компания Visa также сотрудничает со студентами-дизайнерами из лондонского колледжа искусств Saint Martins и британским дизайнером Генри Холландом. (Banks.eu)

АРГЕНТИНА

ВЕРНЕТСЯ

НА РЫНОК ЗАЙМОВ

В АПРЕЛЕ

Аргентина планирует в апреле вернуться на международный валютный рынок благодаря достигнутому с кредиторами соглашению о реструктуризации долга. Министр экономики и финансов республики Альфонсо Праг-Ти и его заместитель Луис Капуто. «На этой неделе мы представим в конгрессе законопроект, который позволит нам выполнять достигнутые соглашения», — сказал глава ведомства. «Если он будет одобрен, мы выпустим облигации для выплаты. Мы не будем использовать для этого резервы Центробанка», — подчеркнул министр. Капуто в свою очередь отметил, что Аргентина ведет переговоры с банками о покупке ценных бумаг и «могла бы уже в апреле выйти на рынок». В 2005 и 2010 годах Аргентина реструктурировала 93% своего госдолга, оставившись в истории после крупнейшей в истории дефолта 2001 года. (ТАСС)

КИТАЙ

ПОДДЕРЖИТ

КУРС ЮАНЯ «НА

ПРИЕМЛЕМОМ

УРОВНЕ»

Китайский премьер Ли Кэцян заявил, что страна будет поддерживать курс национальной валюты юань «на приемлемом уровне». Об этом он сообщил министру финансов США Джозефу Лью во время встречи в Пекине. Правительство Китая продолжает проводить реформы, среди которых — вопрос о сокращении 1,8 млн работников в угольной и металлургической отраслях. Премьер отметил, что страна будет рыночным образом регулировать вопросы безработицы, используя для этого специальный фонд в размере 100 млрд юаней. Лью, в свою очередь, заявил, что Китаю нужно по-прежнему двигаться в сторону более рыночного обменного курса. «Китай не намерен обесценивать юань, чтобы бы участвовать в торговой войне», — заявил ранее министр финансов КНР Лью Цзиньэй. (Banki.ru)

ГРЕЦИИ БУДЕТ

СЛОЖНО

ОБСЛУЖИВАТЬ

СВОИ ДОЛГИ

По оценке МВФ, Греция будет испытывать трудности при обслуживании долгов уже в конце марта, пишет немецкий журнал Spiegel. Его статью под заголовком «Банкротство уже в марте» перечитали многие греческие СМИ. «В связи с обременением внешнего кризиса беженцев Международный валютный фонд выражает особую озабоченность стремлением многих государств — членов Европейского союза добиться еще большего уступок от греков при соблюдении условий строгой экономики по третьей программе помощи», — говорится в статье. «МВФ называет на выполнение реформ греками и банкротит отчет об оценке программ реформ, который должен дать «зеленый свет» участию фонда в третьей программе помощи». Эксперты отмечают, что греки обещали в рейтинге доверия к Греции в этом году. Поскольку они не в состоянии объявить адекватным налогом богуаты, они должны урезать пенсии», — пишет журнал. (РИА-Новости)

Как отбнуление пошлины на какао-продукты повлияет на кондитеров?

Себестоимость плитки шоколада может снизиться на 2%

Елена Тумашова

В конце февраля Коллегия Евразийской экономической комиссии опубликовала решение о снижении ставки ввозной таможенной пошлины на какао-продукты с 3-5% до 0% от таможенной стоимости. Решение вступит в силу через 30 дней после даты официального опубликования, срок действия отбнуленной пошлины — до 31 декабря 2017 года.

«Нужная ставка будет действовать для шоколадных конфет и других изделий из шоколада», — говорится в сообщении комиссии.

Какао-бобы обозначили тренд роста

В пресс-релизе приводятся слова Вероники Никишиной, министра по торговле ЕЭК, о том, что снижение ставки пошлины повысит конкурентоспособность производителей какао-продуктов из стран ЕАЭС в условиях роста биржевых цен на какао-бобы.

«Существенного влияния на крупнейшей производителей кондитерских изделий в Казахстане, которые не окажутся», — комментирует Алихан Талгатбек, вице-президент Ассоциации кондитеров Казахстана. Он поясняет, что основные игроки — «Баия Сулу», «Конфеты Караганды», «Рахат» — имеют собственную сеть заводов какао-бобов и производство какао-продуктов, то есть не импортируют

какао-продукты. «Что касается «Хамле», «Алматинский продукт» и других компаний, которые не имеют собственной обжарки и переработки какао-бобов, то они получат экономию. В целом существенно до влияния на стоимость кондитерских изделий, произведенных в Казахстане, отбнуление пошлины на указанные какао-продукты не окажет», — говорит собеседник.

Отметим, что за отбнуление ввозной пошлины на какао-масло, какао-пасту и какао-порошок выступали российские кондитеры. В июне прошлого года Ассоциация предприятий кондитерской промышленности обратилась в Министерство экономического развития РФ с письмом, в котором выступала за отмену ввозных пошлин на какао-продукты. Необходимость этой ассоциации объяснила тем, что российские предприятия нехватает мощностей переработки какао-бобов, то есть они не в состоянии обеспечить отрасль какао-продуктами собственного производства. Это притом что, например, в 2014 году объем выпуска шоколада и кондитерских изделий в Казахстане составил 1,2 млн тонн, то есть 35% от всего объема кондитерских изделий, произведенных российскими фабриками.

Буквально через неделю после того, как Казахстан объявил о снижении ставки, в предложении, мировые цены на какао-бобы обновили четырехлетние максимумы, сообщило агентство «Интерфакс». В частности, на Лондонской товарной бирже цены дошли до 2172 фунта за тонну, на бирже в Нью-Йорке — до \$3328 за тонну. В сентябре прошлого года Financial Times

сообщила: с начала года стоимость какао на мировых товарных биржах выросла на 13%. Это вызвано опасениями о возможном дефиците мирового предложения в ближайшем году (по некоторым данным, до 250 тыс. тонн), который может возникнуть из-за неподходящих погодных условий в регионах производства какао-бобов.

«Коммерсант» приводит данные ЕЭК с начала января 2014 года по середине декабря 2015 года фьючерсы на какао-бобы выросли на 36% на бирже в Лондоне и на 26% — на торговой площадке в Нью-Йорке.

Покупатели реагируют на цену

Алихан Талгатбек приводит такие данные: в зависимости от самого продукта доля какао-продуктов в себестоимости может составлять от 70% (в шоколаде плиточном) до 20% в конфетах, также существует масса продуктов, не содержащих какао (карамельные, вафли, маршмэллоу, зефир и т.п.). «Исходя из этой себестоимости плитки шоколада может снизиться на 2%, конфет — на 0,6%, в среднем по шоколадной группе себестоимость сократится на 1%, по всем видам продукции — на 0,3%», — делится расчетами собеседник.

Если же учитывать в расчетах всех производителей кондитерской продукции Казахстана — не только тех, кто импортирует какао-продукты, но и тех, кто изготавливает их сам, — то среднее снижение себестоимости будет очень незначительным, может быть, 0,1%.

Появится ли решение ЕЭК конкурентоспособности казахстанских предприятий, на взгляд спикера, сказать сложно: снижение пошлины произойдет практически

для всех участников рынка. Эксперт приводит данные о структуре рынка Казахстана: 50% — отечественный продукт, 37% — импорт из стран ЕЭП, 13% — импорт из стран, не входящих в ЕЭП. Таким образом, предполагает он, конкурентоспособность незначительно, но все же улучшится в отношении 13% импорта.

Если рассматривать вопрос о том, может ли эта мера изменить расклад сил между игроками, то, по мнению вице-президента Ассоциации кондитеров Казахстана, в этом смысле она существенного влияния не окажет, поскольку себестоимость по всему рынку снизится в среднем лишь на 0,1%.

В кондитерской отрасли Казахстана, продолжает собеседник, можно констатировать существенный рост производства — примерно на 30%, что связано со многими факторами, основным из которых стало существование других идей и стремлениями. Пять казахстанских студентов, которые уехали получать образование за рубеж, рассказывают о том, как и на что они живут и тратят ли этой суммы на бурную студенческую жизнь.

Антонина Сионно, Université de Versailles-Saint-Quentin-en-Yvelines, Париж, Франция:

Как и многие, я всегда считала, что обучение за границей намного престижнее и качественнее, чем в родной стране. К тому же для меня это было уникальной возможностью выучить новый язык, расширить свой кругозор и повысить шансы на удачное трудоустройство. В одном только Париже университетов около 15, и это не считая институтов и престижных высших школ (grandes écoles). Конечно, было очень сложно выбрать определенный вуз, поэтому я отправилась свою заявку примерно в 6 различных учреждений.

Выбор был основан на программе обучения, критериях поступления и признанности заведения. Меня благополучно приняли в 4 из них, включая Сорбонну, но свой окончательный выбор я остановила на Версальском университете, так как его программа включала двухнедельный курс в одном из американских университетов. После его успешного окончания я поступила в одну из парижских школ, где обучение проходило по системе alternate.

Это означало, что я проводила только один день в неделю за учебным столом, а остальное время работала в компании, которая и оплачивала мое образование (около 12 тысяч евро в год). Как бы неправдоподобно это ни звучало, обучение во французских государственных университетах абсолютно бесплатное, в том числе и для иностранцев. Единственной статьей расходов при поступлении является проживание, за которое нужно внести 200-500 евро в зависимости от вуза.

Как правило, большая часть бюджета уходит на плату за жилье. Будучи студенткой, я снимала комнату в пригороде, так как цены были более приемлемые, чем в самом Париже. Комната в 9 кв. м мне обходилась в 400 евро в месяц. Помимо этого, мне пришлось арендовать квартиру в 10 тысяч евро в год. Когда я только поступила в рестораны, часто ездил на такси. В тот период у меня уходило около 400 евро на аренду без всяких затруднений, так как еще в школе я изучала французский язык. Хотелось бы отметить, уровень знания языка, полученный в школе, был недостаточным, кроме практики речи, которую я наводрила уже здесь. Процесс подготовки к поступлению проходил в стандартных рамках. Я сдавала экзамен на знание языка (TCF) во «Французском альянсе» (l'Alliance Française), сдав заранее необходимые документы. Это касалось экзамена, он заключался в двух частях, первая — восприятие языка на слух (compréhension orale), а вторая часть, естественно, это письменная, эссе на предложенную тему в определенное количество слов, также описание фотокартин. Выбор университета и факультета оставался за мной, я выбрала три случайных города, не владея информацией ни о городе, ни о вузе. «Альянс» отправил мои документы, экзаменационные листы в три города, и два из них — Авиньон и Мец — меня приняли.

Сейчас за учебный год я платю более 400 евро. В среднем на проживание уходит около 600 евро. В эту сумму входит оплата за жилье. Больше всего на меня повлияла впечатлительная касса семейной взаимопомощи (CAF), которая возвращает оплату за жилье. Сумма зависит от социального положения студента. Во время учебы я не работала, спасибо родителям. Среди моих сокурсников есть те, кто совмещает учебу и работу, здесь это приветствуется, но фискальные льготы не распространяются на фискальные льготы, работающие на расписании уроков. В среднем студент может работать 15 часов в неделю. Другая часть студентов получает государственную стипендию, максимум 550 евро.

// АКЦЕНТ

Выпускники зарубежных вузов о том, как, почему и зачем они поехали учиться за границу

Алина Байжинова

Обучение за границей — это всегда существенные траты средств, усилий и времени. Конечно, в первую очередь студенты ориентируются на академическую ценность зарубежного образования. Степень bachelot (бакалавра), а еще лучше master (степень магистра) априори позволяет студенту получить хорошую должность и выгодные преамаливые условия себе на родине. Хотя бывают и те, кто руководствуется другими идеями и стремлениями. Пять казахстанских студентов, которые уехали получать образование за рубеж, рассказывают о том, как и на что они живут и тратят ли этой суммы на бурную студенческую жизнь.

Антонина Сионно, Université de Versailles-Saint-Quentin-en-Yvelines, Париж, Франция:

Как и многие, я всегда считала, что обучение за границей намного престижнее и качественнее, чем в родной стране. К тому же для меня это было уникальной возможностью выучить новый язык, расширить свой кругозор и повысить шансы на удачное трудоустройство. В одном только Париже университетов около 15, и это не считая институтов и престижных высших школ (grandes écoles). Конечно, было очень сложно выбрать определенный вуз, поэтому я отправилась свою заявку примерно в 6 различных учреждений.

Выбор был основан на программе обучения, критериях поступления и признанности заведения. Меня благополучно приняли в 4 из них, включая Сорбонну, но свой окончательный выбор я остановила на Версальском университете, так как его программа включала двухнедельный курс в одном из американских университетов. После его успешного окончания я поступила в одну из парижских школ, где обучение проходило по системе alternate.

Это означало, что я проводила только один день в неделю за учебным столом, а остальное время работала в компании, которая и оплачивала мое образование (около 12 тысяч евро в год). Как бы неправдоподобно это ни звучало, обучение во французских государственных университетах абсолютно бесплатное, в том числе и для иностранцев. Единственной статьей расходов при поступлении является проживание, за которое нужно внести 200-500 евро в зависимости от вуза.

Как правило, большая часть бюджета уходит на плату за жилье. Будучи студенткой, я снимала комнату в пригороде, так как цены были более приемлемые, чем в самом Париже. Комната в 9 кв. м мне обходилась в 400 евро в месяц. Помимо этого, мне пришлось арендовать квартиру в 10 тысяч евро в год. Когда я только поступила в рестораны, часто ездил на такси. В тот период у меня уходило около 400 евро на аренду без всяких затруднений, так как еще в школе я изучала французский язык. Хотелось бы отметить, уровень знания языка, полученный в школе, был недостаточным, кроме практики речи, которую я наводрила уже здесь. Процесс подготовки к поступлению проходил в стандартных рамках. Я сдавала экзамен на знание языка (TCF) во «Французском альянсе» (l'Alliance Française), сдав заранее необходимые документы. Это касалось экзамена, он заключался в двух частях, первая — восприятие языка на слух (compréhension orale), а вторая часть, естественно, это письменная, эссе на предложенную тему в определенное количество слов, также описание фотокартин. Выбор университета и факультета оставался за мной, я выбрала три случайных города, не владея информацией ни о городе, ни о вузе. «Альянс» отправил мои документы, экзаменационные листы в три города, и два из них — Авиньон и Мец — меня приняли.

Сейчас за учебный год я платю более 400 евро. В среднем на проживание уходит около 600 евро. В эту сумму входит оплата за жилье. Больше всего на меня повлияла впечатлительная касса семейной взаимопомощи (CAF), которая возвращает оплату за жилье. Сумма зависит от социального положения студента. Во время учебы я не работала, спасибо родителям. Среди моих сокурсников есть те, кто совмещает учебу и работу, здесь это приветствуется, но фискальные льготы не распространяются на фискальные льготы, работающие на расписании уроков. В среднем студент может работать 15 часов в неделю. Другая часть студентов получает государственную стипендию, максимум 550 евро.

ходилась примерно в 350 евро в месяц, что считается довольно дешевым вариантом. В среднем же квартира в 20 кв. м в Париже будет стоить от 800 евро в зависимости от района (без коммунальных услуг). Опыт же можно снимать квартиру с другими студентами, тогда цена будет более умеренной. Что касается еды, то здесь цены сильно варьируются в зависимости от супермаркетов. Если делать покупки в дешевых сетях, таких как, например, Lidl или Leader Price, то в месяц будет уходить при-

мерно 100-150 евро. Также нужно учитывать коммунальные услуги в студенческие меся, мои родители не очень довольны отсутствием языкового барьера. Доступность получения бюджетного образования также сыграла свою роль. Сдав все экзамены в университет, я получила грант на специализацию «Системы автоматизированного проектирования».

На момент поступления оплата стоила 75 тыс. рублей (375 тыс. тенге, прим. ред.), еще пять тысяч уходило на проживание. Но, как правило, средств часто не хватается к странам, и мой выбор пал на Москву. В первую очередь в университете мне понравилось отсутствие языкового барьера. Доступность получения бюджетного образования также сыграла свою роль. Сдав все экзамены в университет, я получила грант на специализацию «Системы автоматизированного проектирования».

На момент поступления оплата стоила 75 тыс. рублей (375 тыс. тенге, прим. ред.), еще пять тысяч уходило на проживание. Но, как правило, средств часто не хватается к странам, и мой выбор пал на Москву. В первую очередь в университете мне понравилось отсутствие языкового барьера. Доступность получения бюджетного образования также сыграла свою роль. Сдав все экзамены в университет, я получила грант на специализацию «Системы автоматизированного проектирования».

На момент поступления оплата стоила 75 тыс. рублей (375 тыс. тенге, прим. ред.), еще пять тысяч уходило на проживание. Но, как правило, средств часто не хватается к странам, и мой выбор пал на Москву. В первую очередь в университете мне понравилось отсутствие языкового барьера. Доступность получения бюджетного образования также сыграла свою роль. Сдав все экзамены в университет, я получила грант на специализацию «Системы автоматизированного проектирования».

На момент поступления оплата стоила 75 тыс. рублей (375 тыс. тенге, прим. ред.), еще пять тысяч уходило на проживание. Но, как правило, средств часто не хватается к странам, и мой выбор пал на Москву. В первую очередь в университете мне понравилось отсутствие языкового барьера. Доступность получения бюджетного образования также сыграла свою роль. Сдав все экзамены в университет, я получила грант на специализацию «Системы автоматизированного проектирования».

На момент поступления оплата стоила 75 тыс. рублей (375 тыс. тенге, прим. ред.), еще пять тысяч уходило на проживание. Но, как правило, средств часто не хватается к странам, и мой выбор пал на Москву. В первую очередь в университете мне понравилось отсутствие языкового барьера. Доступность получения бюджетного образования также сыграла свою роль. Сдав все экзамены в университет, я получила грант на специализацию «Системы автоматизированного проектирования».

На момент поступления оплата стоила 75 тыс. рублей (375 тыс. тенге, прим. ред.), еще пять тысяч уходило на проживание. Но, как правило, средств часто не хватается к странам, и мой выбор пал на Москву. В первую очередь в университете мне понравилось отсутствие языкового барьера. Доступность получения бюджетного образования также сыграла свою роль. Сдав все экзамены в университет, я получила грант на специализацию «Системы автоматизированного проектирования».

На момент поступления оплата стоила 75 тыс. рублей (375 тыс. тенге, прим. ред.), еще пять тысяч уходило на проживание. Но, как правило, средств часто не хватается к странам, и мой выбор пал на Москву. В первую очередь в университете мне понравилось отсутствие языкового барьера. Доступность получения бюджетного образования также сыграла свою роль. Сдав все экзамены в университет, я получила грант на специализацию «Системы автоматизированного проектирования».

На момент поступления оплата стоила 75 тыс. рублей (375 тыс. тенге, прим. ред.), еще пять тысяч уходило на проживание. Но, как правило, средств часто не хватается к странам, и мой выбор пал на Москву. В первую очередь в университете мне понравилось отсутствие языкового барьера. Доступность получения бюджетного образования также сыграла свою роль. Сдав все экзамены в университет, я получила грант на специализацию «Системы автоматизированного проектирования».

На момент поступления оплата стоила 75 тыс. рублей (375 тыс. тенге, прим. ред.), еще пять тысяч уходило на проживание. Но, как правило, средств часто не хватается к странам, и мой выбор пал на Москву. В первую очередь в университете мне понравилось отсутствие языкового барьера. Доступность получения бюджетного образования также сыграла свою роль. Сдав все экзамены в университет, я получила грант на специализацию «Системы автоматизированного проектирования».

На момент поступления оплата стоила 75 тыс. рублей (375 тыс. тенге, прим. ред.), еще пять тысяч уходило на проживание. Но, как правило, средств часто не хватается к странам, и мой выбор пал на Москву. В первую очередь в университете мне понравилось отсутствие языкового барьера. Доступность получения бюджетного образования также сыграла свою роль. Сдав все экзамены в университет, я получила грант на специализацию «Системы автоматизированного проектирования».

На момент поступления оплата стоила 75 тыс. рублей (375 тыс. тенге, прим. ред.), еще пять тысяч уходило на проживание. Но, как правило, средств часто не хватается к странам, и мой выбор пал на Москву. В первую очередь в университете мне понравилось отсутствие языкового барьера. Доступность получения бюджетного образования также сыграла свою роль. Сдав все экзамены в университет, я получила грант на специализацию «Системы автоматизированного проектирования».

На момент поступления оплата стоила 75 тыс. рублей (375 тыс. тенге, прим. ред.), еще пять тысяч уходило на проживание. Но, как правило, средств часто не хватается к странам, и мой выбор пал на Москву. В первую очередь в университете мне понравилось отсутствие языкового барьера. Доступность получения бюджетного образования также сыграла свою роль. Сдав все экзамены в университет, я получила грант на специализацию «Системы автоматизированного проектирования».

На момент поступления оплата стоила 75 тыс. рублей (375 тыс. тенге, прим. ред.), еще пять тысяч уходило на проживание. Но, как правило, средств часто не хватается к странам, и мой выбор пал на Москву. В первую очередь в университете мне понравилось отсутствие языкового барьера. Доступность получения бюджетного образования также сыграла свою роль. Сдав все экзамены в университет, я получила грант на специализацию «Системы автоматизированного проектирования».

На момент поступления оплата стоила 75 тыс. рублей (375 тыс. тенге, прим. ред.), еще пять тысяч уходило на проживание. Но, как правило, средств часто не хватается к странам, и мой выбор пал на Москву. В первую очередь в университете мне понравилось отсутствие языкового барьера. Доступность получения бюджетного образования также сыграла свою роль. Сдав все экзамены в университет, я получила грант на специализацию «Системы автоматизированного проектирования».

На момент поступления оплата стоила 75 тыс. рублей (375 тыс. тенге, прим. ред.), еще пять тысяч уходило на проживание. Но, как правило, средств часто не хватается к странам, и мой выбор пал на Москву. В первую очередь в университете мне понравилось отсутствие языкового барьера. Доступность получения бюджетного образования также сыграла свою роль. Сдав все экзамены в университет, я получила грант на специализацию «Системы автоматизированного проектирования».

На момент поступления оплата стоила 75 тыс. рублей (375 тыс. тенге, прим. ред.), еще пять тысяч уходило на проживание. Но, как правило, средств часто не хватается к странам, и мой выбор пал на Москву. В первую очередь в университете мне понравилось отсутствие языкового барьера. Доступность получения бюджетного образования также сыграла свою роль. Сдав все экзамены в университет, я получила грант на специализацию «Системы автоматизированного проектирования».

На момент поступления оплата стоила 75 тыс. рублей (375 тыс. тенге, прим. ред.), еще пять тысяч уходило на проживание. Но, как правило, средств часто не хватается к странам, и мой выбор пал на Москву. В первую очередь в университете мне понравилось отсутствие языкового барьера. Доступность получения бюджетного образования также сыграла свою роль. Сдав все экзамены в университет, я получила грант на специализацию «Системы автоматизированного проектирования».

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ИРАН УВЕЛИЧИЛ
ЭКСПОРТ НЕФТИ
НА 30%

В феврале 2016 года Иран увеличил экспорт нефти на 30%. Об этом сообщает британский англоязычный телеканал Press TV со ссылкой на министра нефти Ирана Ваджана Зангане. «По сравнению с аналогичным периодом прошлого года, экспорт нефти увеличился на 400 тыс. барр./сут., — заявил глава ведомства. Сюда входит и производство газополикондсата. Таким образом, с момента подписания ядерного соглашения (14 июля 2015 года) совокупный экспорт черной нефти вырос с 1,75 млн барр./сут. к 1 марта 2016 года исламская республика вышла на ежедневный объем производства в 3,2 млн баррелей. Ранее эта цифра равнялась 2,8 млн баррелей. Зангане обещает увеличить производство нефти еще на 500 тыс. барр./сут. как только с Тегерана будут сняты все экономические санкции, которые ранее препятствовали иранцам реализовать ежедневно более 1 млн баррелей. По данным Национальной иранской нефтяной компании, в феврале ИРИ удалось одновременно отгрузить в страны ЕС до 7 млн баррелей. Крупнейшим покупателем иранской нефти является Китай с 500 тыс. баррелей. Позиция в этом вопросе принадлежит Объединенным Арабским Эмиратам (ОАЭ). В марте 2016 года Иран увеличил экспорт нефти на 30%. Об этом сообщает британский англоязычный телеканал Press TV со ссылкой на министра нефти Ирана Ваджана Зангане. «По сравнению с аналогичным периодом прошлого года, экспорт нефти увеличился на 400 тыс. барр./сут., — заявил глава ведомства. Сюда входит и производство газополикондсата. Таким образом, с момента подписания ядерного соглашения (14 июля 2015 года) совокупный экспорт черной нефти вырос с 1,75 млн барр./сут. к 1 марта 2016 года исламская республика вышла на ежедневный объем производства в 3,2 млн баррелей. Ранее эта цифра равнялась 2,8 млн баррелей. Зангане обещает увеличить производство нефти еще на 500 тыс. барр./сут. как только с Тегерана будут сняты все экономические санкции, которые ранее препятствовали иранцам реализовать ежедневно более 1 млн баррелей. По данным Национальной иранской нефтяной компании, в феврале ИРИ удалось одновременно отгрузить в страны ЕС до 7 млн баррелей. Крупнейшим покупателем иранской нефти является Китай с 500 тыс. баррелей. Позиция в этом вопросе принадлежит Объединенным Арабским Эмиратам (ОАЭ). В марте 2016 года Иран увеличил экспорт нефти на 30%. Об этом сообщает британский англоязычный телеканал Press TV со ссылкой на министра нефти Ирана Ваджана Зангане. «По сравнению с аналогичным периодом прошлого года, экспорт нефти увеличился на 400 тыс. барр./сут., — заявил глава ведомства. Сюда входит и производство газополикондсата. Таким образом, с момента подписания ядерного соглашения (14 июля 2015 года) совокупный экспорт черной нефти вырос с 1,75 млн барр./сут. к 1 марта 2016 года исламская республика вышла на ежедневный объем производства в 3,2 млн баррелей. Ранее эта цифра равнялась 2,8 млн баррелей. Зангане обещает увеличить производство нефти еще на 500 тыс. барр./сут. как только с Тегерана будут сняты все экономические санкции, которые ранее препятствовали иранцам реализовать ежедневно более 1 млн баррелей. По данным Национальной иранской нефтяной компании, в феврале ИРИ удалось одновременно отгрузить в страны ЕС до 7 млн баррелей. Крупнейшим покупателем иранской нефти является Китай с 500 тыс. баррелей. Позиция в этом вопросе принадлежит Объединенным Арабским Эмиратам (ОАЭ). В марте 2016 года Иран увеличил экспорт нефти на 30%. Об этом сообщает британский англоязычный телеканал Press TV со ссылкой на министра нефти Ирана Ваджана Зангане. «По сравнению с аналогичным периодом прошлого года, экспорт нефти увеличился на 400 тыс. барр./сут., — заявил глава ведомства. Сюда входит и производство газополикондсата. Таким образом, с момента подписания ядерного соглашения (14 июля 2015 года) совокупный экспорт черной нефти вырос с 1,75 млн барр./сут. к 1 марта 2016 года исламская республика вышла на ежедневный объем производства в 3,2 млн баррелей. Ранее эта цифра равнялась 2,8 млн баррелей. Зангане обещает увеличить производство нефти еще на 500 тыс. барр./сут. как только с Тегерана будут сняты все экономические санкции, которые ранее препятствовали иранцам реализовать ежедневно более 1 млн баррелей. По данным Национальной иранской нефтяной компании, в феврале ИРИ удалось одновременно отгрузить в страны ЕС до 7 млн баррелей. Крупнейшим покупателем иранской нефти является Китай с 500 тыс. баррелей. Позиция в этом вопросе принадлежит Объединенным Арабским Эмиратам (ОАЭ). В марте 2016 года Иран увеличил экспорт нефти на 30%. Об этом сообщает британский англоязычный телеканал Press TV со ссылкой на министра нефти Ирана Ваджана Зангане. «По сравнению с аналогичным периодом прошлого года, экспорт нефти увеличился на 400 тыс. барр./сут., — заявил глава ведомства. Сюда входит и производство газополикондсата. Таким образом, с момента подписания ядерного соглашения (14 июля 2015 года) совокупный экспорт черной нефти вырос с 1,75 млн барр./сут. к 1 марта 2016 года исламская республика вышла на ежедневный объем производства в 3,2 млн баррелей. Ранее эта цифра равнялась 2,8 млн баррелей. Зангане обещает увеличить производство нефти еще на 500 тыс. барр./сут. как только с Тегерана будут сняты все экономические санкции, которые ранее препятствовали иранцам реализовать ежедневно более 1 млн баррелей. По данным Национальной иранской нефтяной компании, в феврале ИРИ удалось одновременно отгрузить в страны ЕС до 7 млн баррелей. Крупнейшим покупателем иранской нефти является Китай с 500 тыс. баррелей. Позиция в этом вопросе принадлежит Объединенным Арабским Эмиратам (ОАЭ). В марте 2016 года Иран увеличил экспорт нефти на 30%. Об этом сообщает британский англоязычный телеканал Press TV со ссылкой на министра нефти Ирана Ваджана Зангане. «По сравнению с аналогичным периодом прошлого года, экспорт нефти увеличился на 400 тыс. барр./сут., — заявил глава ведомства. Сюда входит и производство газополикондсата. Таким образом, с момента подписания ядерного соглашения (14 июля 2015 года) совокупный экспорт черной нефти вырос с 1,75 млн барр./сут. к 1 марта 2016 года исламская республика вышла на ежедневный объем производства в 3,2 млн баррелей. Ранее эта цифра равнялась 2,8 млн баррелей. Зангане обещает увеличить производство нефти еще на 500 тыс. барр./сут. как только с Тегерана будут сняты все экономические санкции, которые ранее препятствовали иранцам реализовать ежедневно более 1 млн баррелей. По данным Национальной иранской нефтяной компании, в феврале ИРИ удалось одновременно отгрузить в страны ЕС до 7 млн баррелей. Крупнейшим покупателем иранской нефти является Китай с 500 тыс. баррелей. Позиция в этом вопросе принадлежит Объединенным Арабским Эмиратам (ОАЭ). В марте 2016 года Иран увеличил экспорт нефти на 30%. Об этом сообщает британский англоязычный телеканал Press TV со ссылкой на министра нефти Ирана Ваджана Зангане. «По сравнению с аналогичным периодом прошлого года, экспорт нефти увеличился на 400 тыс. барр./сут., — заявил глава ведомства. Сюда входит и производство газополикондсата. Таким образом, с момента подписания ядерного соглашения (14 июля 2015 года) совокупный экспорт черной нефти вырос с 1,75 млн барр./сут. к 1 марта 2016 года исламская республика вышла на ежедневный объем производства в 3,2 млн баррелей. Ранее эта цифра равнялась 2,8 млн баррелей. Зангане обещает увеличить производство нефти еще на 500 тыс. барр./сут. как только с Тегерана будут сняты все экономические санкции, которые ранее препятствовали иранцам реализовать ежедневно более 1 млн баррелей. По данным Национальной иранской нефтяной компании, в феврале ИРИ удалось одновременно отгрузить в страны ЕС до 7 млн баррелей. Крупнейшим покупателем иранской нефти является Китай с 500 тыс. баррелей. Позиция в этом вопросе принадлежит Объединенным Арабским Эмиратам (ОАЭ). В марте 2016 года Иран увеличил экспорт нефти на 30%. Об этом сообщает британский англоязычный телеканал Press TV со ссылкой на министра нефти Ирана Ваджана Зангане. «По сравнению с аналогичным периодом прошлого года, экспорт нефти увеличился на 400 тыс. барр./сут., — заявил глава ведомства. Сюда входит и производство газополикондсата. Таким образом, с момента подписания ядерного соглашения (14 июля 2015 года) совокупный экспорт черной нефти вырос с 1,75 млн барр./сут. к 1 марта 2016 года исламская республика вышла на ежедневный объем производства в 3,2 млн баррелей. Ранее эта цифра равнялась 2,8 млн баррелей. Зангане обещает увеличить производство нефти еще на 500 тыс. барр./сут. как только с Тегерана будут сняты все экономические санкции, которые ранее препятствовали иранцам реализовать ежедневно более 1 млн баррелей. По данным Национальной иранской нефтяной компании, в феврале ИРИ удалось одновременно отгрузить в страны ЕС до 7 млн баррелей. Крупнейшим покупателем иранской нефти является Китай с 500 тыс. баррелей. Позиция в этом вопросе принадлежит Объединенным Арабским Эмиратам (ОАЭ). В марте 2016 года Иран увеличил экспорт нефти на 30%. Об этом сообщает британский англоязычный телеканал Press TV со ссылкой на министра нефти Ирана Ваджана Зангане. «По сравнению с аналогичным периодом прошлого года, экспорт нефти увеличился на 400 тыс. барр./сут., — заявил глава ведомства. Сюда входит и производство газополикондсата. Таким образом, с момента подписания ядерного соглашения (14 июля 2015 года) совокупный экспорт черной нефти вырос с 1,75 млн барр./сут. к 1 марта 2016 года исламская республика вышла на ежедневный объем производства в 3,2 млн баррелей. Ранее эта цифра равнялась 2,8 млн баррелей. Зангане обещает увеличить производство нефти еще на 500 тыс. барр./сут. как только с Тегерана будут сняты все экономические санкции, которые ранее препятствовали иранцам реализовать ежедневно более 1 млн баррелей. По данным Национальной иранской нефтяной компании, в феврале ИРИ удалось одновременно отгрузить в страны ЕС до 7 млн баррелей. Крупнейшим покупателем иранской нефти является Китай с 500 тыс. баррелей. Позиция в этом вопросе принадлежит Объединенным Арабским Эмиратам (ОАЭ). В марте 2016 года Иран увеличил экспорт нефти на 30%. Об этом сообщает британский англоязычный телеканал Press TV со ссылкой на министра нефти Ирана Ваджана Зангане. «По сравнению с аналогичным периодом прошлого года, экспорт нефти увеличился на 400 тыс. барр./сут., — заявил глава ведомства. Сюда входит и производство газополикон

ПАРТНЕР ПРОЕКТА **MOTOR.KZ** WWW.MOTOR.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

РОСКОШЬ
ДЛЯ ЧЕТВЕРЫХ

Топовый вариант Volvo XC90 Excellence – самая роскошная машина из всех, когда-либо созданных шведской компанией. Основное отличие версии Excellence от всех прочих кроссоверов линейки XC90 – это салон, рассчитанный только на 4 человек. Причем акцент сделан именно на задних пассажиров: в их кресла встроены массажеры и системы кондиционирования, в центральном подлокотнике есть холодильник и подстаканники с функцией не только охлаждения, но и подогрева напитков. Также для сидящих сзади имеются сенсорные панели-планшеты, выдвижные столики и подставки под ноги. Дополнительный уют в салоне обеспечивает атмосферная подсветка и ионизатор воздуха климатической системы ClearZone. Вдобавок премиальная аудиосистема Bowers & Wilkins получила дополнительный динамик – для «непревзойденного кристального звука». Чтобы нежелательные звуки снаружи не проникали в созданную с таким трудом передвижную капсулу удовольствия, салон имеет дополнительную шумоизоляцию, а шины Pirelli оснащены полнуретановой прокладкой. Volvo XC90 Excellence с двигателем мощностью в 410 л.с. будет доступен по заказам клиентов исключительно через интернет. Поставки планируется осуществлять лишь в ряд стран Западной Европы и в Китай. Однако сперва состоится его премьера, на нынешнем Женевском автосалоне.

ПЯТИДВЕРНЫЙ
SOLARIS (ACCENT)
ПОКИНЕТ КОНВЕЙЕР

Уже в мае этого года на заводе Hyundai в Санкт-Петербурге прекратят выпуск хэтчбека Solaris, место которого на конвейере должен занять бюджетный кроссовер Creta. Как сообщили представители автопроизводителя, «хэтч мотора мануфактуринг рус», уже в мае 2016-го на автомобильном заводе в Санкт-Петербурге будет прекращен выпуск хэтчбека Hyundai Solaris (в Казахстане Accent). В итоге его место на конвейере должен занять бюджетный кроссовер Hyundai Creta. Что касается наиболее популярного у покупателей Hyundai Solaris с кузовом «седан», то его производство продолжится, а в конце года его заменит новая генерация этого популярного автомобиля. Сборку же пятидверной версии решено прекратить в рамках оптимизации производственных мощностей завода. Сообщается, что инвестиции в процесс подготовки и организацию сборки этих двух новинок составят около \$100 млн.

ВРЕМЯ
РЕСТАЙЛИНГА
ДЛЯ MDX

В конце марта на автосалоне в Нью-Йорке состоится премьера обновленной версии среднеразмерного кроссовера фирмы Acura. Почему Нью-Йорк, а не Женева? Потому что в Европе Acura официально не представлена, а большинство машин марки продается в США и КНР. Основные объемы реализации модели, конечно же, в Штатах – там в 2014 году нашли своего владельца 65 603 MDX, а в прошлом – 58 208. Тем не менее тенденция снижения продаж налицо. И, чтобы подстегнуть покупательский интерес, в Acura решили на серьезную модернизацию своей популярной модели. Помимо более агрессивного облика (если судить по тизеру), по слухам, обещается также гибридный привод, который дополнит собой бензиновую версию с 290-сильной 3.5-литровой атмосферной «шестеркой».

УЖЕ НЕ PASSAT, ЕЩЕ
НЕ PHAETON

Специально для китайского рынка Volkswagen разработал новую модель – полноразмерный седан Phaeton длиной более 5 метров. Выглядящий как большой «Пассат» «Фидеон» позиционирует себя и как «спортивный седан» (что явно предусматривает наличие мощного двигателя), и как «лимузин с водителем». Последнее означает, что значительная часть управления настройками комфорта и устройств салона делегирована задним пассажирам. Технических данных концерна пока не опубликовал, но уже известно, что разработанный в Германии Phaeton пойдет в производство в третьем квартале нынешнего года. Вряд ли эту машину увидят в Европе или Америке – поскольку выпускаться она будет сугубо для китайцев, обожающих слегка растянутые по «базе» легковые авто.

ЖЕНЕВСКИЙ АВТОСАЛОН-2016!

Андрей Макаров

Международный Женевский автосалон 1 марта открыл свои двери 86-й раз. Первыми ознакомятся с новинками мирового автопрома смогут представители СМИ со всего мира – именно они будут гостями мероприятия на протяжении первых двух дней, а уже 3 марта Женевский автосалон «примет» всех остальных посетителей, а продлится он до 13 марта. В этом году на крупнейшей в мире выставке последних достижений автомобилестроения рассчитывают принять участие более 700 тысяч человек, однако не следует забывать, что 10 000 из них журналисты. Посетители увидят около двух десятков концептов, а также более 120 европейских и мировых премьер. Свои новинки презентуют более 200 компаний из 30 стран мира.

За день до открытия автосалона состоялась церемония награждения победителя европейского конкурса «Автомобиль года-2016». В этом году «Автомобилем года» стал новый Opel (Vauxhall) Astra. Он был выбран по итогам голосования журналистов из 25 стран мира. Напомним, что в прошлом году европейским автомобилем года назвали Volkswagen Passat.

Среди новинок автосалона представлены несколько кроссоверов и внедорожников. По мнению экспертов, именно эти модели сейчас в моде. В частности, Skoda подготовила кроссовер, который заменит популярный Yeti. Subaru привезла в Швейцарию концепт XV нового поколения. Toyota презентует автомобиль C-HR.

Новинка от Maserati – внедорожник Levante. Volkswagen приехал с новым большим седаном Phideon и концепт-каром T-Cross Breeze. По словам представителей компании T-Cross Breeze, это самый компактный спортивный внедорожник и первый у которого есть открытый верх. Также эксперты отметили новинки от Opel и Citroen. О некоторых новинках немного подробнее.

Audi Q2



Audi вышла в сегмент субкомпактных кроссоверов, опередив BMW и Mercedes. Построенная на платформе MQB модель Q2 имеет в длину 4190 миллиметров. Это почти на 200 миллиметров меньше, чем у Audi Q3. Таким образом, новинка должна омолодить аудиторию поклонников марки, предложив им более доступную по цене машину.

Дизайн авто выделяется из линейки Audi. Оригинально оформлены решетка радиатора и окрашенные в контрастный цвет задние стойки, сзади кузов выглядит простовато. Салон без откровений и мало отличается от интерьера, к примеру, Audi A3.

Базовая версия весит всего 1205 килограммов, поэтому ей хватает литрового турбомотора от трех цилиндров в 116 сил. Остальные – только «четверки». Бензиновые 1.4 TFSI и 2.0 TFSI выдают 150 и 190 л.с. соответственно, дизель 1.6 развивает 116 л.с., а его двухлитровый собрат – 150 или 190 в зависимости от исполнения.

Двухлитровым мотором по умолчанию полагается 7-ступенчатый преселектив S tronic, тогда как покупателям более скромных версий придется за него доплачивать. Полноприводная трансмиссия на основе муфты Haldex пятого поколения тоже опция. Она недоступна для двигателей 1.0 TFSI и 1.6 TDI. Дорожный просвет 200 миллиметров, что очень неплохо для кроссовера.

Европейские продажи стартуют осенью, а до нас Audi Q2, вероятно, доберется не раньше 2017 года.



Jaguar F-Type SVR

Jaguar приготовил для Женевского автосалона самую быструю версию своего спорткара F-Type, способную разогнаться свыше 300 км в час. Шильдик SVR говорит о том, что ее доработкой занималось подразделение Special Vehicle Operations.

Под капотом пятилитровый компрессорный V8, который выдает 575 л.с. и 700 Нм крутящего момента. С ним в паре работает 8-ступенчатый автомат, передающий тягу на задние колеса. До 60 миль в час (96 км/ч) F-Type SVR разгоняется за 3,5 секунды. Купе имеет максимум в 322 км/ч, родстер чуть медленнее – 314 км/ч.

Для новой версии были доработаны подвеска и выпускная система. Снаряженная масса закрытой версии составляет 1705 килограммов, а складной верх добавляет еще 15. Облегчить машину на 25 килограммов можно с помощью опционального пакета Carbon Ceramic Matrix. В него входят карбон-керамические тормозные механизмы, крыша из углеродистого пластика и облегченные 20-дюймовые диски.

Внешне исполнение SVR отличается массивным регулируемым антикрылом на корме, карбоновым спойлером под передним бампером и развитым диффузором сзади. Европейские продажи заряженного Jaguar F-Type стартуют летом. Купе обойдется как минимум в 142,5 тыс. евро, родстер – в 150 тыс.

Volvo V90



На Женевский автосалон Volvo привезла серийный вариант универсала V90. Несмотря на то, что по дороге от концепта к конвейеру универсал подрастерял ряд интересных решений, он все равно смотрится очень стильно и динамично – теперь уже никто не скажет, что шведская компания лучший производитель чемадранов на колесах.

По максимальному объему багажника со сложными задними сиденьями Volvo V90 проигрывает своим немецким конкурентам – Mercedes-Benz и BMW. Однако благодаря стильной внешности Volvo кладет немцев на обе лопатки.

Семейство Volvo S90/V90 построено на модульной платформе Scalable Product Architecture (SPA), которую они разделяют с кроссовером XC90. Автомобили получают исключительно 4-цилиндровые двигатели семейства E-Drive. Несмотря на небольшое количество цилиндров благодаря турбонаддуву их мощность может достигать

400 л.с. Кроме обычных бензиновых и дизельных версий, Volvo предложит для S90/V90 и гибридную силовую установку.

В компании уверены, что не только сумеют на равных конкурировать с Audi A6, BMW 5-й серии, Mercedes-Benz E-класса и Jaguar XF, но и смогут переманить у них часть клиентов.

Продажи Volvo V90 начнутся в ближайшие месяцы.

BMW M 760Li xDrive



Новый BMW M 760Li x Drive задает планку успешно стартовавшему семейству 7-й серии в сегменте спортивных седанов класса люкс. С 12-цилиндровым мотором объемом 6,6 л, которым уже оснащаются автомобили Rolls-Royce Ghost и Wraith. Двигатель развивает 600 л.с. и 800 Нм и разгоняет автомобиль массой свыше двух тонн до «сотни» всего за 3,9 секунды. Это самая быстрая и мощная заводская версия новой 7-Series. Правда авто ограничено электроникой на уровне 250 км/ч, но если очень хочется, то можно заказать пакет M Driver's Package – за отдельную плату порог приподнимет до 305 км/ч. Средний расход топлива составляет 12,6 л/100 км, а выбросы CO2 в смешанном цикле – 294 г/км.

Впечатляющие показатели динамики, управляемости, комфорта и исключительное внимание к мелочам говорят сами за себя. Этот автомобиль меняет правила игры в сегменте представительских седанов и открыто воплощает в себе дух BMW M Performance.

Помимо этого, баварцы презентовали новый бренд BMW iPerformance, под которым будут продаваться все гибридные (в том числе и Plug-in) модели марки – от BMW 2-series до флагманской 7-series. Для узнаваемости все модели этой линейки получат особые логотипы на передних крыльях и задней стойке кузова, а также специальные синие элементы оформления радиаторной решетки и ступиц колесных дисков.



Перемены к лучшему с Toyota

Компания представила новую стратегию для развития своих брендов

Акинет Габбасов

В Алматы 29 февраля 2016 года состоялась пресс-конференция «Тойота Мотор Казахстан» на тему «Перемены к лучшему». Президент компании «Тойота Мотор Казахстан» Эцуо Хасино, генеральный менеджер департамента маркетинга Марсио Дивьяне, а также генеральный менеджер департамента послепродажного обслуживания Виталий Венчаков представили новую стратегию развития для брендов Toyota и Lexus.

Глава компании Эцуо Хасино подчеркнул следующее: «Мы очень ценим, что наши клиенты в Казахстане любят и доверяют брендам Toyota и Lexus. Для нас клиент всегда на первом месте. И мы стремимся быть номером один в удовлетворенности клиентов, поэтому предпринятые нами действия всегда основываются на их желаниях и потребностях. Следуя философии «кайдзен», мы постоянно совершенствуемся для предоставления нашим клиентам самого лучшего продукта наряду с лучшим сервисом внутри дилерской сети, а сегодня мы предлагаем им еще более выгодные условия покупки автомобилей Toyota и Lexus в Казахстане».

Судя по нижеперечисленным нововведениям, теперь владельцев и тех, кто собирается приобрести автомобиль мар-

ки Toyota или Lexus ожидают перемены к лучшему.

Во-первых, у компании «Тойота Мотор Казахстан» появилась возможность устанавливать конкурентоспособные цены на автомобили, оригинальные запчасти и аксессуары.

«Мы вели переговоры с производителем о получении равных возможностей и установке конкурентоспособных цен для рынка Казахстана. Этот стратегический шаг был необходим для предоставления нашим клиентам в Казахстане наиболее выгодных условий покупки автомобилей по сравнению с Россией. В итоге в ходе долгих переговоров с производителем мы добились установления конкурентоспособных цен на автомобили, оригинальные запчасти и аксессуары брендов Toyota и Lexus для рынка Казахстана в сравнении с Россией», – говорит Марсио Дивьяне, генеральный менеджер департамента маркетинга.

Во-вторых, отметим, что итоговая цена автомобиля у официальных дилеров теперь включает наценку за утилизационный сбор. Это удобно и выгодно для клиента, поскольку он освобожден от дополнительных действий и затрат. Тогда как за автомобилем, импортируемый из России или других стран, помимо дополнительных расходов за транспортировку,

покупателю придется самостоятельно оплачивать этот сбор.

В-третьих, все прайсы на автомобили, оригинальные запасные части и аксессуары брендов Toyota и Lexus зафиксированы исключительно в тенге. По словам Марсио Дивьяне, курс доллара никак не будет влиять на цены компании, так как основная стратегия заключается в том, чтобы иметь конкурентоспособные расценки с рынком России.

В-четвертых, с 1 марта 2016 года условия гарантии завода-изготовителя будут распространяться на автомобили Toyota и Lexus, приобретенные как физическими, так и юридическими лицами Республики Казахстан на рынке Российской Федерации. В том числе на автомобили, приобретенные у серых дилеров в период с 2014 по 2016 годы и зарегистрированные на территории Казахстана.

«В прошлом году клиенты, купившие автомобили Toyota и Lexus в России и у серых дилеров, обращались к нам за официальной гарантией. Однако изначально условия гарантии не распространялись на автомобили, приобретенные за пределами страны и у неофициальных дилеров. Поскольку мы проявляем заботу обо всех клиентах Toyota и Lexus в Казахстане, нам было необходимо договориться с производителем о предоставлении гарантии заво-

да-изготовителя для данных автомобилей. Приложив максимум усилий и проделав огромную работу в этом направлении, мы достигли желаемой договоренности», – добавил генеральный менеджер департамента послепродажного обслуживания Виталий Венчаков.

О доле рынка, объемах продаж и планах на ближайшее будущее рассказал Марсио Дивьяне. По его словам, в прошлом году было продано порядка 7 700 автомобилей, что составляет 8% доли рынка. Что касается планов, то многое зависит от динамики официального рынка, который, согласно расчетам компании, составит примерно 70-75 тыс. автомобилей в 2016 году. В сравнении с прошлым годом это небольшой объем. Но тем не менее планируются уже в текущем году реализовать свыше 10 тыс. машин.

«Также сейчас мы внедряем trade-in программу, которая уже действует в тестовом режиме. Благодаря ей клиенты Toyota, которые ранее купили автомобили, смогут обновлять свои авто. Соответственно, это еще один шаг к поддержанию лояльности клиентов к нашей марке. Некоторые дилеры уже тестируют эту программу, но мы думаем, что в конце 2017 года она будет внедрена во всех наших дилерских центрах», – резюмировал Марсио Дивьяне.