



Бензин в Казахстане будет стоить 370 тенге за литр



Почему не все отечественные авиакомпании готовы к аудиту?



Е. Бахмутова, зампред правления ФНБ «Самрук-Казына»

КАПИТАЛ

№43
(470)



// ЧЕТВЕРГ, 4 ДЕКАБРЯ, 2014

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК



Казахстан урегулировал конфликт с Uranium One

7 страница

Lamoda инвестирует в собственные бренды

8 страница

«Барыс» потерпел семь поражений подряд

14 страница

Мы в сети kapital.kz



■ Спекулянты подняли рубль



Анна Видянова

На днях рубль достиг исторического минимума. В течение недели курс рубля колебался в коридоре 51-54 за доллар. Цена на нефть марки Brent опустилась до \$70 за баррель. По мнению аналитиков, не только геополитическая ситуация между Россией и Украиной и цены на «черное золото» обесценили рубль – спекулянты также задрали курс российской валюты.

По данным Нацбанка РК, за месяц тенге укрепился к американской валюте на 0,3%. Если в октябре 2014 года средневзвешенный курс доллара не превышал 181,47 тенге, то в ноябре он достиг отметки 180,87. За месяц евро укрепился на 1,9%, в октябре средневзвешенный курс евро

был 230,08 тенге, в ноябре он опустился до 225,65 тенге. Средневзвешенный курс тенге по итогам торгов на Казахстанской фондовой бирже (KASE) в течение месяца (последние 30 дней) держался на уровне, приближенном к нижней планке регулятора. Так, по данным KASE, в течение месяца курс доллара колебался в районе 180,87-181,40 тенге. Насколько долго Нацбанк сможет удерживать курс тенге, предсказать сложно – натиск внешних факторов на курс тенге настолько велик, что аналитики не берутся прогнозировать курс тенге к доллару на 2015 год.

Критичный порог по курсу рубля в 43 рубля, который был обозначен главой Нацбанка РК Кайратом Келимбетовым, остался далеко позади. Так, в течение недели курс рубля колебался в районе 51-54

за доллар. Официальный курс доллара, установленный Центральным банком России на 4 декабря, составил более 54,38 рублей. Как отмечается на сайте ведомства, по сравнению с предыдущим днем курс доллара вырос на 3,61 рубля. Рубль стало сильно лихорадить после того, как Центральный банк России практически отпустил рубль в свободное плавание. К тому же аналитики предполагают, что резкое ослабление российской валюты связано с действиями спекулянтов. «Фундаментально, на наш взгляд, курс рубля к доллару должен быть в районе 38-40. Это, более-менее, адекватный реальный курс», – считает директор департамента аналитики «Асыл-Инвест» Айвар Байкенов.

[Продолжение на стр. 2]

Цифра номера

\$55-57

по прогнозам Энергетического агентства США будет стоить баррель Brent

Подробнее [Стр. 4]

Спикер номера

Эцуо Хасино, президент компании «Лексус Казахстан»

Подробнее [Стр. 6]

Цитата номера

«Как частный, так и государственный рынки аренды жилья нуждаются в развитии и регулировании», – Анна Шацкая, руководитель аналитической службы kn.kz

Подробнее [Стр. 10]

Спорт

Пять казахстанских бойцов выиграли свои поединки на турнире по ММА «Битва Номадов-2»

Подробнее [Стр. 13]

RBK BANK

7888.kz

Лицензия №11.1.6. от 26.09.2013г. выдана КНН НБ РК



Астану и Париж теперь связывает новое прямое авиасообщение. Присоединяйтесь к нашему путешествию в мировую столицу велоспорта, начиная с 29 марта на комфортабельных авиалайнерах «Боинг-757».

Центры бронирования и информации:
8 (7172) 584477 в Астане, 8 (727) 2444477 в Алматы.



Астана-Париж
3 раза в неделю

Лучшая авиакомпания Центральной Азии и Индии, Skytrax World Airline Awards 2012, 2013, 2014

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

РК ПРЕДЛАГАЮТ
ВВОДИТЬ НОВЫЕ
ПРОГРАММЫ
ПО ИПОТЕКЕ

Строители и банкиры выступают за появление отраслевой программы по «длинной» и дешевой ипотеке. С таким предложением в ходе первого Барысайского Конгресса строительной отрасли выступили предприниматели и представители банков второго уровня. Управляющий директор Какоммерцбанка Александр Якушев отметил, что в банке действуют ипотечные программы, касающиеся не только завершения строительства (финансирование займа на приобретение жилья), но и по завершению финансирования незавершенной строительства (когда банк берет часть рисков на себя). «Вопрос о том, как может продолжаться сотрудничество финансовых институтов, государства и строительных компаний, мы считаем, что настало время появления отраслевой программы по длинной и дешевой ипотеке – размещение депозитов для застройщиков по схеме 2008-2011 годов. Если вы мне задаете вопрос: «Под какие проценты финансируется ипотечная программа?», то ответит нет. Это зависит от разных факторов, и какой-то среднее процент будет есть», – объяснил Александр Якушев. Заместитель председателя правления Национальной палаты предпринимателей РК Юлия Якубаева отметила, что в правительстве уже внесено предложение по созданию структуры, которая будет заниматься кредитованием, причем акцент сделан не на элитный жилищ, а на третьем классе. «Мы на площадке НПП выработали предложения о том, какие стимулы требуются для развития рынка коммерческой аренды, какие инвесторы могут туда прийти, может быть, через инвестиционные фонды продвигать этот инструмент. Сейчас мы эту информацию собираем и в Министерство национальной экономики внесем», – уточнила Юлия Якубаева. Председатель Комитета строительства, производства строительных материалов иЖХБНПП РК Александр Белочаев отметил, что в Казахстане есть много успешных инвесторов. По этой информации, в жилищной сфере в очереди на жилье стоит 425 тыс. человек. (kapital.kz)

КАДРОВЫЕ
ПЕРЕСТАВОВКИ
И НАЗНАЧЕНИЯ

АЙГУЛЬ
ДЖАЙЛАУБЕКОВА,
АЛИЯ ЕСМУКАНОВА,
МУРАТ БАЙСЫНОВ

избраны членами правления, заместителями председателя правления АО «Alup Bank» (дочерний банк АО «Народный Банк Казахстана»)

АНДРЕЙ ЛУКИН

назначен заместителем акима Астаны

АРМАН ДУНАЕВ

избран председателем совета директоров АО «Alup Bank» (дочерний банк АО «Народный Банк Казахстана»)

АСКАР СМАГУЛОВ

избран членом совета директоров, председателем правления АО «Alup Bank» (дочерний банк АО «Народный Банк Казахстана»)

БОЛАТ СМАГУЛОВ

прекратил полномочия председателя правления АО «НК «Казахстан инжиниринг»

ГАЛЫМЖАН

ПИРМАТОВ

избран членом совета директоров, независимым директором АО «Alup Bank» (дочерний банк АО «Народный Банк Казахстана»)

МАРАТ КУЛЬДИКОВ

назначен начальником Департамента по ЧС Западно-Казахстанской области

МУХАМГАЛИ

АРЫСПАЕВ

назначен начальником Департамента по защите прав потребителей Западно-Казахстанской области

НУРСУЛУ

БЕРКИМБАЕВА

назначена начальником Департамента по защите прав потребителей Актюбинской области

Цеснабанк принимает участие в инвестиционной программе по развитию МСБ

В рамках мультигрантного механизма финансирования инвестиционной программы малого и среднего бизнеса Азиатский банк развития выделяет АО «Фонд развития предпринимательства «Даму» 11 транш займа в размере 122 млн долларов США сроком на 5 лет под гарантии Правительства Республики Казахстан.

Являясь активным участником реализации государственных программ по поддержке малого и среднего бизнеса, Цеснабанк в результате проведения транша Азиатским банком развития и АО «Фонд развития предпринимательства «Даму» был определен в качестве одного из двух участников данной инвестиционной программы.

29 октября 2014 года между АО «Фонд развития предпринимательства «Даму» и Цеснабанком было подписано кредитное соглашение по финансированию субъектов малого и среднего предпринимательства в рамках инвестиционной программы Азиатского банка развития на сумму 61 млн долларов США.

Кредитование за счет средств Азиатского банка развития будет осуществляться во всех филиалах Цеснабанка. Клиенты Банка смогут воспользоваться средствами займа на пополнение оборотных средств, приобретение и модернизацию основных средств, рефинансирование действующих займов. Основным преимуществом программы является отсутствие отраслевых ограничений.

«Партнерство с АБР является долгосрочной стратегией развития, соответствующей интересам государства. Важно также отметить, что финансирование Банком будет осуществляться в тенге и на приемлемых условиях для субъектов малого и среднего предпринимательства. Банк уверен в успешной реализации программы», – отмечает Председатель Правления АО «Цеснабанк» Жақсыбек Дәурен Әбілқайы.



Спекулянты подняли рубль

(Начало на стр. 1)

Не исключено, что если курс рубля и дальше начнет стремительно ослабевать, Центральный банк России может увеличить огороженный ранее объем валютных интервенций. Пока же, начиная с 5 ноября 2014 года, Центральный банк РФ не намерен тратить поддержку более \$350 млн в сутки. Долго ли продлится такая политика, предсказать сложно, ведь в ноябре в ЦБ РФ подтвердили, что в случае возникновения угрозы для финансовой стабильности будут проводиться «дополнительные интервенции» на внутреннем валютном рынке. «Думаю, что ЦБ РФ заинтересован в том, чтобы рынок валютного рынка не зашли ни объем, ни время скупки валютных интервенций. Регулятор старается по максимуму привести неопределенность на валютный рынок, чтобы у спекулянтов было меньше стимулов спекулировать на валютном рынке», – подчеркнула Тимур Нигматуллин, независимый аналитик по макроэкономике «Investkafe».

По мнению аналитиков, движение к плавающему курсу рубля в России наблюдается давно. «При этом текущая политическая ситуация вокруг Украины в настоящее время такова, что она является долгосрочной, а сейчас приоритет в формировании сво-

бодной конвертации рубля. Выиграть от этого должны финансовые рынки, но вот потенциальная турбулентность валюты может составить проблему для компаний, работающих на внешних рынках, так как им придется активно хеджировать свои финансовые потоки», – подчеркнула Антон Сороко, аналитик инвестиционной холдинга «ФИНАМ».

Тенге оказался под более пристальным прищелом и после недавнего решения ОИЕК 27 ноября было озвучено, что ОИЕК не стала сокращать кютю нефтедобычи. Таким образом, ближневосточные участники картели во главе с Саудовской Аравией дали понять, что готовы потерять низкие цены, лишь бы не уступать рыночную долю производителям США. Котировки нефти Brent после решения ОИЕК рухнули до самого низкого значения с сентября 2010 года – до \$75 за баррель. ОИЕК сохраняет официальный предел добычи нефтедобычи на уровне 30 млн баррелей в сутки, установленный еще в 2011 году.

Аналитики не берутся точно обозначить решение ОИЕК, но обозначили свои предположения. «В чем заинтересована организация в таких низких ценах на нефть? Напрямую от этого никто сказать не может, возможно, это акт против России или акт против сланцевой нефти. То есть, стоимость «черного золота» фундаментально не должна находиться около 70 долларов за баррель. По нашим про-

гнозам, не исключено, что до конца года нефть может подешеветь до 65 долларов», – отметил Айвар Байкенов.

Аналитики предполагают, что до конца года доллар удержится в озвученном Нацбанком коридоре 170-188 тенге. Долгосрочных прогнозов никто давать не берется. «Полагаем, что в среднесрочной перспективе казахстанская валюта может прийти к уровню в 176-178 тенге за доллар. Но не думаю, что это случится даже до конца следующего года», – считает Айвар Байкенов.

Российские аналитики отмечают, что фискальная девальвация в Казахстане была проведена «с запасом», и в ближайšie месяцы ослабления тенге ожидать не стоит. «Конечно, мы видим замедление темпов роста ВВП Казахстана, но, если его сравнить с Европой или Россией, то выглядят они более чем внушительно. Все движение плавающего курса тенге, по моему мнению, Казахстан пока не нужно – это шаг, который необходимо делать в комплексе с развитием финансовых рынков, диверсификацией экономики, но не ранее определенной модели. Что же касается принятых законов, это означает, что пакетом никак образом не затрагивает стратегический актив. Прошли необходимые согласования с ведомствами и парламентские процедуры. После чего был принят закон. Это означает, что пакетом юридическая сторона вопроса. Второе, это то, что было важно для экономической сущности – это вопрос по тарифному регулированию. Без этого тарифного регулирования невозможно было бы предсказать будущую доходность, стоимость активов. Поэтому данная работа так же заняла определенное время. В качестве правовой причина были использованы подходы, которые использовались при расчете тарифов по «Каэтрансойла». Суть этих подходов в том, что при расчете тарифа необходимо учитывать стоимость всех активов, участвующих в технологическом процессе производства, то есть в первую очередь ориентироваться на цель покупки. «Если цель инвестиционная, то не движимость лучше всего приобретать в Великобритании, которая не первый год является лидером в плане сохранения средств, вложенных в недвижимость. Годовая доходность от инвестиций в коммерческую недвижимость в Англии достигает 8-12%. А в текущем году рост средней цены на недвижимость в целом по стране составил около 10,5%. Наличие крупных управляющих компаний дает возможность спокойно инвестировать в гостиничные номера, студенческие апартаменты, в склады самообслуживания и даже парковки», – поясняет Игорь Индриксонс.

Если же объект приобретается для личного использования, то эксперт рекомендует обратить внимание на такие факторы, как климат страны, язык общения, возможность получения квалифицированной медицинской помощи, близость к морю. «В любом случае, прежде чем приобретать недвижимость за рубежом, рекомендуем пожить в выбранной стране некоторое время, хотя бы 2-3 месяца, чтобы убедиться в том, что все факторы вас устраивают, вы понимаете налоговую систему страны, находит подходящую специализированную управляющую компанию, просчитали «стратегию отсупления», заручившись несколькими лет вы захотите или продать данное жилье», – резюмирует эксперт Indrirksonс.

Юлия Коженинова, ведущий эксперт Tplno.Ru, в свою очередь допускает, что в целях покупки элитной недвижимости будущим пользователям Лондон и Лазурный Берег. «Возможно, появится интерес к Вьетнаму, поскольку недавно власти этой страны свидели часть ограничений для иностранных покупателей», – говорит эксперт Tplno.Ru.

«В этом случае курс тенге может быть откорректирован. Вопрос в том, как Нацбанк будет это делать – будет ли это какой-то одномоментная корректировка, либо постепенная. Не исключено, что вопрос перемоста валютного коридора уже обсуждается. Наблюдается интеграция валютных рынков, усиливается миксическая интеграция и разного рода политики, в том числе валютная политика, должны постепенно сближаться, чтобы устранить дисбалансы. Наверное, уже активно прорабатывается вопрос о том, чтобы тенге в будущем отпустили в свободное плавание. Но не думаю, что это случится даже до конца следующего года», – считает Айвар Байкенов.

Российские аналитики отмечают, что фискальная девальвация в Казахстане была проведена «с запасом», и в ближайšie месяцы ослабления тенге ожидать не стоит.

«Конечно, мы видим замедление темпов роста ВВП Казахстана, но, если его сравнить с Европой или Россией, то выглядят они более чем внушительно. Все движение плавающего курса тенге, по моему мнению, Казахстан пока не нужно – это шаг, который необходимо делать в комплексе с развитием финансовых рынков, диверсификацией экономики, но не ранее определенной модели. Что же касается принятых законов, это означает, что пакетом никак образом не затрагивает стратегический актив. Прошли необходимые согласования с ведомствами и парламентские процедуры. После чего был принят закон. Это означает, что пакетом юридическая сторона вопроса. Второе, это то, что было важно для экономической сущности – это вопрос по тарифному регулированию. Без этого тарифного регулирования невозможно было бы предсказать будущую доходность, стоимость активов. Поэтому данная работа так же заняла определенное время. В качестве правовой причина были использованы подходы, которые использовались при расчете тарифов по «Каэтрансойла». Суть этих подходов в том, что при расчете тарифа необходимо учитывать стоимость всех активов, участвующих в технологическом процессе производства, то есть в первую очередь ориентироваться на цель покупки. «Если цель инвестиционная, то не движимость лучше всего приобретать в Великобритании, которая не первый год является лидером в плане сохранения средств, вложенных в недвижимость. Годовая доходность от инвестиций в коммерческую недвижимость в Англии достигает 8-12%. А в текущем году рост средней цены на недвижимость в целом по стране составил около 10,5%. Наличие крупных управляющих компаний дает возможность спокойно инвестировать в гостиничные номера, студенческие апартаменты, в склады самообслуживания и даже парковки», – поясняет Игорь Индриксонс.

Если же объект приобретается для личного использования, то эксперт рекомендует обратить внимание на такие факторы, как климат страны, язык общения, возможность получения квалифицированной медицинской помощи, близость к морю. «В любом случае, прежде чем приобретать недвижимость за рубежом, рекомендуем пожить в выбранной стране некоторое время, хотя бы 2-3 месяца, чтобы убедиться в том, что все факторы вас устраивают, вы понимаете налоговую систему страны, находит подходящую специализированную управляющую компанию, просчитали «стратегию отсупления», заручившись несколькими лет вы захотите или продать данное жилье», – резюмирует эксперт Indrirksonс.

Юлия Коженинова, ведущий эксперт Tplno.Ru, в свою очередь допускает, что в целях покупки элитной недвижимости будущим пользователям Лондон и Лазурный Берег. «Возможно, появится интерес к Вьетнаму, поскольку недавно власти этой страны свидели часть ограничений для иностранных покупателей», – говорит эксперт Tplno.Ru.

Дом, который приносит доход

В каких странах выгодно покупать недвижимость в 2015 году

Давая рекомендации по поводу покупки недвижимости за рубежом, основатель Indrirksonс советует в первую очередь ориентироваться на цель покупки. «Если цель инвестиционная, то не движимость лучше всего приобретать в Великобритании, которая не первый год является лидером в плане сохранения средств, вложенных в недвижимость. Годовая доходность от инвестиций в коммерческую недвижимость в Англии достигает 8-12%. А в текущем году рост средней цены на недвижимость в целом по стране составил около 10,5%. Наличие крупных управляющих компаний дает возможность спокойно инвестировать в гостиничные номера, студенческие апартаменты, в склады самообслуживания и даже парковки», – поясняет Игорь Индриксонс.

Если же объект приобретается для личного использования, то эксперт рекомендует обратить внимание на такие факторы, как климат страны, язык общения, возможность получения квалифицированной медицинской помощи, близость к морю. «В любом случае, прежде чем приобретать недвижимость за рубежом, рекомендуем пожить в выбранной стране некоторое время, хотя бы 2-3 месяца, чтобы убедиться в том, что все факторы вас устраивают, вы понимаете налоговую систему страны, находит подходящую специализированную управляющую компанию, просчитали «стратегию отсупления», заручившись несколькими лет вы захотите или продать данное жилье», – резюмирует эксперт Indrirksonс.

Юлия Коженинова, ведущий эксперт Tplno.Ru, в свою очередь допускает, что в целях покупки элитной недвижимости будущим пользователям Лондон и Лазурный Берег. «Возможно, появится интерес к Вьетнаму, поскольку недавно власти этой страны свидели часть ограничений для иностранных покупателей», – говорит эксперт Tplno.Ru.

Цена акций KEGOC определена по минимально возможной границе

Александр Константинов

О ходе народного IPO АО КЕГОС, как была определена цена акции, условия подписки, потенциальная стоимость компании деловому ежедневнику «Капитал.кз» рассказала заместитель председателя правления ФНБ «Самрук-Казына» Елена Бахмутова.

Елена Леонидовна, КЕГОС изначально стоял первым в списке компаний, которые собирались вывести на бирже IPO. Затем его место занял «Каэтрансойла», а IPO собственно КЕГОС несколько раз переносилось. Насколько известно, причиной были проблемы юридического характера и вопросы тарифообразования. Удалось ли их решить?

«Да, мы абсолютно правы, было две проблемы. Первая – это вопросы юридического характера, наиболее сложные вопросы. Суть их в том, что в собственности КЕГОС есть «строение отцов», то есть имущество не должно отчуждаться и может находиться только в собственности государства.

НЭС, как я понимаю, это магистральная линия. Совершенно верно. Поэтому необходимо внести изменения в законодательство, говорящее о том, что можно приватизировать часть акций – миноритарный пакет, при этом сами магистральные сети по-прежнему оставались бы в собственности государства и не подлежали отчуждению или какому-либо обременению. То есть необходимо было внести соответствующие изменения в законодательство, который бы их одобрил. Такая работа была проведена и окончательно закончена, то есть прошла все процедуры, только летом 2014 года.

А почему так долго шел процесс, ведь он начался еще в 2012 году?

Процесс начался не в 2012, а в 2013 году. Кроме того, мы видим замедление темпов роста ВВП Казахстана, но, если его сравнить с Европой или Россией, то выглядят они более чем внушительно. Все движение плавающего курса тенге, по моему мнению, Казахстан пока не нужно – это шаг, который необходимо делать в комплексе с развитием финансовых рынков, диверсификацией экономики, но не ранее определенной модели. Что же касается принятых законов, это означает, что пакетом никак образом не затрагивает стратегический актив. Прошли необходимые согласования с ведомствами и парламентские процедуры. После чего был принят закон. Это означает, что пакетом юридическая сторона вопроса. Второе, это то, что было важно для экономической сущности – это вопрос по тарифному регулированию. Без этого тарифного регулирования невозможно было бы предсказать будущую доходность, стоимость активов. Поэтому данная работа так же заняла определенное время. В качестве правовой причина были использованы подходы, которые использовались при расчете тарифов по «Каэтрансойла». Суть этих подходов в том, что при расчете тарифа необходимо учитывать стоимость всех активов, участвующих в технологическом процессе производства, то есть в первую очередь ориентироваться на цель покупки. «Если цель инвестиционная, то не движимость лучше всего приобретать в Великобритании, которая не первый год является лидером в плане сохранения средств, вложенных в недвижимость. Годовая доходность от инвестиций в коммерческую недвижимость в Англии достигает 8-12%. А в текущем году рост средней цены на недвижимость в целом по стране составил около 10,5%. Наличие крупных управляющих компаний дает возможность спокойно инвестировать в гостиничные номера, студенческие апартаменты, в склады самообслуживания и даже парковки», – поясняет Игорь Индриксонс.

Почему были выбраны именно такие сроки и сроки для IPO, учитывая общую складывающуюся ситуацию?

Я могу объяснить, почему были выбраны такие сроки. Вы знаете, что аудитировать отчеты в течение полугодия так как первый аудит готов только в марте, то продавать надо в течение трех месяцев, однако, как я уже говорила, окончательные поправки готовы к июлю. Поэтому сейчас мы делаем IPO. Поэтому у нас было только один выход – проводить IPO в конце года. Мы отдавали отчет об этом с самого начала и сразу ставили как срок – конец года.

Почему были выбраны именно такие сроки и сроки для IPO, учитывая общую складывающуюся ситуацию?

Я могу объяснить, почему были выбраны такие сроки. Вы знаете, что аудитировать отчеты в течение полугодия так как первый аудит готов только в марте, то продавать надо в течение трех месяцев, однако, как я уже говорила, окончательные поправки готовы к июлю. Поэтому сейчас мы делаем IPO. Поэтому у нас было только один выход – проводить IPO в конце года. Мы отдавали отчет об этом с самого начала и сразу ставили как срок – конец года.

Почему были выбраны именно такие сроки и сроки для IPO, учитывая общую складывающуюся ситуацию?

Я могу объяснить, почему были выбраны такие сроки. Вы знаете, что аудитировать отчеты в течение полугодия так как первый аудит готов только в марте, то продавать надо в течение трех месяцев, однако, как я уже говорила, окончательные поправки готовы к июлю. Поэтому сейчас мы делаем IPO. Поэтому у нас было только один выход – проводить IPO в конце года. Мы отдавали отчет об этом с самого начала и сразу ставили как срок – конец года.

Почему были выбраны именно такие сроки и сроки для IPO, учитывая общую складывающуюся ситуацию?

Я могу объяснить, почему были выбраны такие сроки. Вы знаете, что аудитировать отчеты в течение полугодия так как первый аудит готов только в марте, то продавать надо в течение трех месяцев, однако, как я уже говорила, окончательные поправки готовы к июлю. Поэтому сейчас мы делаем IPO. Поэтому у нас было только один выход – проводить IPO в конце года. Мы отдавали отчет об этом с самого начала и сразу ставили как срок – конец года.

Почему были выбраны именно такие сроки и сроки для IPO, учитывая общую складывающуюся ситуацию?

Я могу объяснить, почему были выбраны такие сроки. Вы знаете, что аудитировать отчеты в течение полугодия так как первый аудит готов только в марте, то продавать надо в течение трех месяцев, однако, как я уже говорила, окончательные поправки готовы к июлю. Поэтому сейчас мы делаем IPO. Поэтому у нас было только один выход – проводить IPO в конце года. Мы отдавали отчет об этом с самого начала и сразу ставили как срок – конец года.

Почему были выбраны именно такие сроки и сроки для IPO, учитывая общую складывающуюся ситуацию?

Я могу объяснить, почему были выбраны такие сроки. Вы знаете, что аудитировать отчеты в течение полугодия так как первый аудит готов только в марте, то продавать надо в течение трех месяцев, однако, как я уже говорила, окончательные поправки готовы к июлю. Поэтому сейчас мы делаем IPO. Поэтому у нас было только один выход – проводить IPO в конце года. Мы отдавали отчет об этом с самого начала и сразу ставили как срок – конец года.

Почему были выбраны именно такие сроки и сроки для IPO, учитывая общую складывающуюся ситуацию?

Я могу объяснить, почему были выбраны такие сроки. Вы знаете, что аудитировать отчеты в течение полугодия так как первый аудит готов только в марте, то продавать надо в течение трех месяцев, однако, как я уже говорила, окончательные поправки готовы к июлю. Поэтому сейчас мы делаем IPO. Поэтому у нас было только один выход – проводить IPO в конце года. Мы отдавали отчет об этом с самого начала и сразу ставили как срок – конец года.

Почему были выбраны именно такие сроки и сроки для IPO, учитывая общую складывающуюся ситуацию?

Я могу объяснить, почему были выбраны такие сроки. Вы знаете, что аудитировать отчеты в течение полугодия так как первый аудит готов только в марте, то продавать надо в течение трех месяцев, однако, как я уже говорила, окончательные поправки готовы к июлю. Поэтому сейчас мы делаем IPO. Поэтому у нас было только один выход – проводить IPO в конце года. Мы отдавали отчет об этом с самого начала и сразу ставили как срок – конец года.

Почему были выбраны именно такие сроки и сроки для IPO, учитывая общую складывающуюся ситуацию?

Я могу объяснить, почему были выбраны такие сроки. Вы знаете, что аудитировать отчеты в течение полугодия так как первый аудит готов только в марте, то продавать надо в течение трех месяцев, однако, как я уже говорила, окончательные поправки готовы к июлю. Поэтому сейчас мы делаем IPO. Поэтому у нас было только один выход – проводить IPO в конце года. Мы отдавали отчет об этом с самого начала и сразу ставили как срок – конец года.

Почему были выбраны именно такие сроки и сроки для IPO, учитывая общую складывающуюся ситуацию?

Я могу объяснить, почему были выбраны такие сроки. Вы знаете, что аудитировать отчеты в течение полугодия так как первый аудит готов только в марте, то продавать надо в течение трех месяцев, однако, как я уже говорила, окончательные поправки готовы к июлю. Поэтому сейчас мы делаем IPO. Поэтому у нас было только один выход – проводить IPO в конце года. Мы отдавали отчет об этом с самого начала и сразу ставили как срок – конец года.

Почему были выбраны именно такие сроки и сроки для IPO, учитывая общую складывающуюся ситуацию?

Я могу объяснить, почему были выбраны такие сроки. Вы знаете, что аудитировать отчеты в течение полугодия так как первый аудит готов только в марте, то продавать надо в течение трех месяцев, однако, как я уже говорила, окончательные поправки готовы к июлю. Поэтому сейчас мы делаем IPO. Поэтому у нас было только один выход – проводить IPO в конце года. Мы отдавали отчет об этом с самого начала и сразу ставили как срок – конец года.

Почему были выбраны именно такие сроки и сроки для IPO, учитывая общую складывающуюся ситуацию?

Я могу объяснить, почему были выбраны такие сроки. Вы знаете, что аудитировать отчеты в течение полугодия так как первый аудит готов только в марте, то продавать надо в течение трех месяцев, однако, как я уже говорила, окончательные поправки готовы к июлю. Поэтому сейчас мы делаем IPO. Поэтому у нас было только один выход – проводить IPO в конце года. Мы отдавали отчет об этом с самого начала и сразу ставили как срок – конец года.

Почему были выбраны именно такие сроки и сроки для IPO, учитывая общую складывающуюся ситуацию?

Я могу объяснить, почему были выбраны такие сроки. Вы знаете, что аудитировать отчеты в течение полугодия так как первый аудит готов только в марте, то продавать надо в течение трех месяцев, однако, как я уже говорила, окончательные поправки готовы к июлю. Поэтому сейчас мы делаем IPO. Поэтому у нас было только один выход – проводить IPO в конце года. Мы отдавали отчет об этом с самого начала и сразу ставили как срок – конец года.

при исчислении налога. Никаких исключительных прав для КЕГОС здесь нет. При этом сразу, предвосхищая ваш вопрос, скажу, что в конечном тарифе на электроэнергию доля тарифа КЕГОС составляет в среднем около 10%.

Честно говоря, я не собирался задавать этот вопрос, потому что знаю эти цифры... Хорошо. Просто мы на днях отделили на вопросы депутатов, и там об этом спрашивали. Поэтому я все раз хочу подчеркнуть – разговор о том, что КЕГОС выйдут на биржу, это не должно подталкивать к электроэнергетики, не имея никаких оснований. Поскольку величина КЕГОС на уровне электроэнергии весьма незначительна. Это ряд совершенно других факторов, которые гораздо более значимы.

В первой редакции программы народного IPO фигурировали 4 компании. Это «Каэтрансойла», КЕГОС, «Самрук-Энерго» и «Каэтрансойла». Была еще и «Эйр Астана», но она из списка затем выпала. То есть изначально в списке были 2 инфраструктурные компании, субъекты естественной монополии, выходящие на биржу до и после IPO, и две компании, которые работают в рыночном секторе. И где все-таки, скажем так, больше вариантов как с дивидендами, так и с курсовой стоимостью? Почему вылетела именно «Эйр Астана»?

Просто КЕГОС оказался более готовым к IPO. По нему уже была проведена большая подготовительная работа, в частности, финансовая информация была подготовлена. Кроме того, дальняя пертьма, что касается «Самрук-Энерго», то компания по-прежнему остается в списке и планам на 2015 год. Но надо учитывать, что ряд дочерних компаний «Самрук-Энерго» уже выставлен на приватизацию. Вы понимаете, что эти процессы невозможно делать параллельно. Можно только последовательно, чтобы правильно оценить стоимость. То есть надо было сначала выводить IPO на IPO, а затем продавать «дочку», либо идти путем, который выбрали мы – сначала продажа «дочки», затем IPO. Что касается «Каэмортрансфлота», то компания тоже была готова к IPO, но она была выведена из списка. Кроме того, дальняя пертьма, что касается «Самрук-Энерго», то компания по-прежнему остается в списке и планам на 2015 год. Но надо учитывать, что ряд дочерних компаний «Самрук-Энерго» уже выставлен на приватизацию. Вы понимаете, что эти процессы невозможно делать параллельно. Можно только последовательно, чтобы правильно оценить стоимость. То есть надо было сначала выводить IPO на IPO, а затем продавать «дочку», либо идти путем, который выбрали мы – сначала продажа «дочки», затем IPO. Что касается «Каэмортрансфлота», то компания тоже была готова к IPO, но она была выведена из списка. Кроме того, дальняя пертьма, что касается «Самрук-Энерго», то компания по-прежнему остается в списке и планам на 2015 год. Но надо учитывать, что ряд дочерних компаний «Самрук-Энерго» уже выставлен на приватизацию. Вы понимаете, что эти процессы невозможно делать параллельно. Можно только последовательно, чтобы правильно оценить стоимость. То есть надо было сначала выводить IPO на IPO, а затем продавать «дочку», либо идти путем, который выбрали мы – сначала продажа «дочки», затем IPO. Что касается «Каэмортрансфлота», то компания тоже была готова к IPO, но она была выведена из списка. Кроме того, дальняя пертьма, что касается «Самрук-Энерго», то компания по-прежнему остается в списке и планам на 2015 год. Но надо учитывать, что ряд дочерних компаний «Самрук-Энерго» уже выставлен на приватизацию. Вы понимаете, что эти процессы невозможно делать параллельно. Можно только последовательно, чтобы правильно оценить стоимость. То есть надо было сначала выводить IPO на IPO, а затем продавать «дочку», либо идти путем, который выбрали мы – сначала продажа «дочки», затем IPO. Что касается «Каэмортрансфлота», то компания тоже была готова к IPO, но она была выведена из списка. Кроме того, дальняя пертьма, что касается «Самрук-Энерго», то компания по-прежнему остается в списке и планам на 2015 год. Но надо учитывать, что ряд дочерних компаний «Самрук-Энерго» уже выставлен на приватизацию. Вы понимаете, что эти процессы невозможно делать параллельно. Можно только последовательно, чтобы правильно оценить стоимость. То есть надо было сначала выводить IPO на IPO, а затем продавать «дочку», либо идти путем, который выбрали мы – сначала продажа «дочки», затем IPO. Что касается «Каэмортрансфлота», то компания тоже была готова к IPO, но она была выведена из списка. Кроме того, дальняя пертьма, что касается «Самрук-Энерго», то компания по-прежнему остается в списке и планам на 2015 год. Но надо учитывать, что ряд дочерних компаний «Самрук-Энерго» уже выставлен на приватизацию. Вы понимаете, что эти процессы невозможно делать параллельно. Можно только последовательно, чтобы правильно оценить стоимость. То есть надо было сначала выводить IPO на IPO, а затем продавать «дочку», либо идти путем, который выбрали мы – сначала продажа «дочки», затем IPO. Что касается «Каэмортрансфлота», то компания тоже была готова к IPO, но она была выведена из списка. Кроме того, дальняя пертьма, что касается «Самрук-Энерго», то компания по-прежнему остается в списке и планам на 2015 год. Но надо учитывать, что ряд дочерних компаний «Самрук-Энерго» уже выставлен на приватизацию. Вы понимаете, что эти процессы невозможно делать параллельно. Можно только последовательно, чтобы правильно оценить стоимость. То есть надо было сначала выводить IPO на IPO, а затем продавать «дочку», либо идти путем, который выбрали мы – сначала продажа «дочки», затем IPO. Что касается «Каэмортрансфлота», то компания тоже была готова к IPO, но она была выведена из списка. Кроме того, дальняя пертьма, что касается «Самрук-Энерго», то компания по-прежнему остается в списке и планам на 2015 год. Но надо учитывать, что ряд дочерних компаний «Самрук-Энерго» уже выставлен на приватизацию. Вы понимаете, что эти процессы невозможно делать параллельно. Можно только последовательно, чтобы правильно оценить стоимость. То есть надо было сначала выводить IPO на IPO, а затем продавать «дочку», либо идти путем, который выбрали мы – сначала продажа «дочки», затем IPO. Что касается «Каэмортрансфлота», то компания тоже была готова к IPO, но она была выведена из списка. Кроме того, дальняя пертьма, что касается «Самрук-Энерго», то компания по-прежнему остается в списке и планам на 2015 год. Но надо учитывать, что ряд дочерних компаний «Самрук-Энерго» уже выставлен на приватизацию. Вы понимаете, что эти процессы невозможно делать параллельно. Можно только последовательно, чтобы правильно оценить стоимость. То есть надо было сначала выводить IPO на IPO, а затем продавать «дочку», либо идти путем, который выбрали мы – сначала продажа «дочки», затем IPO. Что касается «Каэмортрансфлота», то компания тоже была готова к IPO, но она была выведена из списка. Кроме того, дальняя пертьма, что касается «Самрук-Энерго», то компания по-прежнему остается в списке и планам на 2015 год. Но надо учитывать, что ряд дочерних компаний «Самрук-Энерго» уже выставлен на приватизацию. Вы понимаете, что эти процессы невозможно делать параллельно. Можно только последовательно, чтобы правильно оценить стоимость. То есть надо было сначала выводить IPO на IPO, а затем продавать «дочку», либо идти путем, который выбрали мы – сначала продажа «дочки», затем IPO. Что касается «Каэмортрансфлота», то компания тоже была готова к IPO, но она была выведена из списка. Кроме того, дальняя пертьма, что касается «Самрук-Энерго», то компания по-прежнему остается в списке и планам на 2015 год. Но надо учитывать, что ряд дочерних компаний «Самрук-Энерго» уже выставлен на приватизацию. Вы понимаете, что эти процессы невозможно делать параллельно. Можно только последовательно, чтобы правильно оценить стоимость. То есть надо было сначала выводить IPO на IPO, а затем продавать «дочку», либо идти путем, который выбрали мы – сначала продажа «дочки», затем IPO. Что касается «Каэмортрансфлота», то компания тоже была готова к IPO, но она была выведена из списка. Кроме того, дальняя пертьма, что касается «Самрук-Энерго», то компания по-прежнему остается в списке и планам на 2015 год. Но надо учитывать, что ряд дочерних компаний «Самрук-Энерго» уже выставлен на приватизацию. Вы понимаете, что эти процессы невозможно делать параллельно. Можно только последовательно, чтобы правильно оценить стоимость. То есть надо было сначала выводить IPO на IPO, а затем продавать «дочку», либо идти путем, который выбрали мы – сначала продажа «дочки», затем IPO. Что касается «Каэмортрансфлота», то компания тоже была готова к IPO, но она была выведена из списка. Кроме того, дальняя пертьма, что касается «Самрук-Энерго», то компания по-прежнему остается в списке и планам на 2015 год. Но надо учитывать, что ряд дочерних компаний «Самрук-Энерго» уже выставлен на приватизацию. Вы понимаете, что эти процессы невозможно делать параллельно. Можно только последовательно, чтобы правильно оценить стоимость. То есть надо было сначала выводить IPO на IPO, а затем продавать «дочку», либо идти путем, который выбрали мы – сначала продажа «дочки», затем IPO. Что касается «Каэмортрансфлота», то компания тоже была готова к IPO, но она была выведена из списка. Кроме того, дальняя пертьма, что касается «Самрук-Энерго», то компания по-прежнему остается в списке и планам на 2015 год. Но надо учитывать, что ряд дочерних компаний «Самрук-Энерго» уже выставлен на приватизацию. Вы понимаете, что эти процессы невозможно делать параллельно. Можно только последовательно, чтобы правильно оценить стоимость. То есть надо было сначала выводить IPO на IPO, а затем продавать «дочку», либо идти путем, который выбрали мы – сначала продажа «дочки», затем IPO. Что касается «Каэмортрансфлота», то компания тоже была готова к IPO, но она была выведена из списка. Кроме того, дальняя пертьма, что касается «Самрук-Энерго», то компания по-прежнему остается в списке и планам на 2015 год. Но надо учитывать, что ряд дочерних компаний «Самрук-Энерго» уже выставлен на приватизацию. Вы понимаете, что эти процессы невозможно делать параллельно. Можно только последовательно, чтобы правильно оценить стоимость. То есть надо было сначала выводить IPO на IPO, а затем продавать «дочку», либо идти путем, который выбрали мы – сначала продажа «дочки», затем IPO. Что касается «Каэмортрансфлота», то компания тоже была готова к IPO, но она была выведена из списка. Кроме того, дальняя пертьма, что касается «Самрук-Энерго», то компания по-прежнему остается в списке и планам на 2015 год. Но надо учитывать, что ряд дочерних компаний «Самрук-Энерго» уже выставлен на приватизацию. Вы понимаете, что эти процессы невозможно делать параллельно. Можно только последовательно, чтобы правильно оценить стоимость. То есть надо было сначала выводить IPO на IPO, а затем продавать «дочку», либо идти путем, который выбрали мы – сначала продажа «дочки», затем IPO. Что касается «Каэмортрансфлота», то компания тоже была готова к IPO, но она была выведена из списка. Кроме того, дальняя пертьма, что касается «Самрук-Энерго», то компания по-прежнему остается в списке и планам на 2015 год. Но надо учитывать, что ряд дочерних компаний «Самрук-Энерго» уже выставлен на приватизацию. Вы понимаете, что эти процессы невозможно делать параллельно

ПЕТРЖЕЛУ ЗВАЛИ
В КАЗАХСТАН



Экс-главный тренер «Зенита» Владимир Петржела признался, что его звали на тренерскую работу в Казахстане. Напомним, 61-летний специалист возглавлял «Зенит» с 2002 по 2006 год. «Россия — единственная зарубежная страна, куда бы я поехал. Меня звали в Павлодар, Астана, Алматы и Кзылорда. Но мне это неудобно. Жду, пока появится интересное предложение от хорошей чешской или российской команды. Я хочу воспитывать молодых ребят из клубов, которые не так дороги, но прекрасно знают, как играть в футбол», — заявил Петржела в эксклюзивной беседе с корреспондентом «Капитана» (championat.com)

ЗАСЕДАНИЕ
ОТЛОЖИЛИ



Данир Балахметов
Фото: hcbarys.kz

Казахстанский клуб в рамках регулярного первенства Континентальной хоккейной лиги (КХЛ) победил «Барыс» в понедельник «Барыс» потерпел седьмое подряд поражение. Столичный коллектив в последний раз сумел победить 12 ноября. Тогда на своем льду «Барыс» одолел ХК «Сочи» в серии буллитов. По иронии судьбы, этот выигрыш завершил самую продолжительную серию победную серию казахстанской команды (5 матчей). Далее последовали неудачи. Помимо поражений, «Барыс» на некоторое время лишился своего наставника Андрея Назарова, который был дисквалифицирован после выездного поединка с «Ак-Барсом» (24 ноября). Из семи проигранных четырех состоялись в основное время. В двух поединках «Барыс» уступил в овертайме и в одной встрече был обыгран в серии послематчевых буллитов.

В прошлую субботу «Барыс» встретился с «Амуром» из Владивостока. Это был шестой поединок между двумя клубами в рамках регулярных пер-

■ Аншлаг, еще аншлаг. Когда теннис собирал как футбол

Финал Кубка Дэвиса прошел на футбольном стадионе в Лилле и собрал 27,5 тыс. зрителей. Александр Харьямов вспомнил, когда на трибунах было еще так же многолюдно.

Кубок Дэвиса
Жо-Вильфред Цонга во время матча против Стана Вавринки в первом круге финала Кубка Дэвиса-2014. Удовольствие, как можно при рекордном скоплении людей быть очевидным. И в самом деле, как 2,5 тыс. прибавили к числу зрителей, был зафиксирован на новеньком футбольном стадионе «Льер Морва» в Лилле, строительство которого обошлось в 324 млн евро. Изначально организаторы и вовсе собирались задействовать всю мощность 50-тысячной арены, но в данном случае это помешало бы какому-либо из игроков. На арене рекорд продержался недолго — третий день планка была повышена на 16 зрителей.

Предшдущее достижение по количеству зрителей в Лилле у Кубок Дэвиса продержалось 10 лет. Финал турнира на Олимпийском стадионе в Севилье между сборными Испании и США собрал 27 тыс. 200 болельщиков. «Террор» на 2 тыс. зрителей планку, установленную в далеком 1954 году, когда сборная Австралии проиграла США со счетом 2:3.

Битва полов
Долгое время рекордным в истории (пусть и неофициально) считался матч между 35-летним и 29-летним победителем мейджоров Бобби Ритгзом и 29-летней знаменитой чемпионкой Билли Джин Кинг. Игра состоялась 20 сентября 1973 года в Техасе на арене Astrodome при скоплении 30 тыс. 472 болельщиков, а телевизионная аудитория составила порядка 90 млн зрителей. Все было очень красиво и вызывающе. «Ритгз пришел на ринке, приводимом в движение подобужными моделями, а главная теннисная феминистка похлябала перед публикой на троне, который тащила четверо мужчин», — писали газеты.

Матч продолжался 2 часа 4 минуты и завершился победой Джин Кинг со счетом 6:4, 6:3, 6:3. Вскоре

пополнили слухи, что Ритгз, ранее легко обыгравший первую ракетку мира Маргарет Корт со счетом 6:2, 6:1, проиграл специально, чтобы не встретиться с «крутым дядьком перед камерой, но слухи не подтвердились. А Джин Кинг спустя месяц отказалась от матча-реванша.

Ким Клейстерс vs Серена Уильямс
Официальный же мировой рекорд был установлен не так давно, в 2010 году. В Бельгии в рамках выставочного матча должны были сыграть Ким Клейстерс и Жюстин Энен, но Железная леди на только-только завершившемся «Уимблдоне» получила травму локтя и ее заменила Уильямс младшая. Встреча прошла в Брюсселе на стадионе «Король Бодуэн» в присутствии 35 тыс. 681 зрителя — столько болельщиков не собрал еще ни один теннисный матч. Судей на вышке в этом матче была Мартина Навратилова, которая зафиксировала победу американки (Серена играла с травмой ноги) со счетом 6:3, 6:2.

Федерер vs Хвостит
Рекорд посещаемости одной встречи на мейджорах принадлежит вполне логично US Open, где расположена самая большая в мире арена — Arthur Ashe Stadium, который вскоре обзаведется 23 тысячами зрителей.

Индиян-Уэллс vs против мейджоров
Среди Мастерсов стремительно и успешно развивается не уступаю-

щий мейджорам турнир в Индиан-Уэллсе. Если в 2011 году зрительский максимум на турнире составил 350 тыс. 86 человек, то в 2014-м этот рекорд побит. Четвертый зампас на мейджорах и первая в US Open.

US Open vs Australian Open
Если брать суммарное количество зрителей за один турнир, то лидерство также принадлежит US Open. За последние 8 лет посещаемость американского мейджора падала только на карнавал в Мадриде, а в Индиан-Уэллсе — чуть более 300 тыс. болельщиков. Третьим по этому показателю идет Rogers Cup (181 тыс. 996 зрителей).

Популярный Итоговый
Обновил в этом году собственный рекорд посещаемости, установленный в 2012 году, и Итоговый турнир ATP недавно в шестой раз прощелся в Лондоне. За восемь дней турнир посетили 263 560 болельщиков, а девять из 15 игровых сессий были распроданы полностью (17,8 тыс. билетов). В этом году турнир по телевидению посмотрели жители 195 стран.

Александр Харьямов
tribuna.sports.ru



GGG В ЧИСЛЕ
ЛУЧШИХ
БОКСЕРОВ ГОДА

Эксперт американского сайта Boxingnews24.com составил шестерку лучших боксеров октября 2014 года, которую замыкает казахстанец Геннадий Головкин. «При недостатке боев топ-класса философией среднесезона Головкин является сохранение активности. Несмотря на отсрочку даты боя в связи с кончиной отца, Геннадий провел три боя в 2014, начав кампанию с весьма ожидаемой победой над крепким Осману Адамой в семи раундах. Во второй половине года «Казахстанская сенсация» встретился с двумя оппонентами, которых он также проиграл с легкостью. Первым из них был американец Брайан Барнетт, а вторым — Гил (3 раунда), затем — двухраундовая победа над Марко Антонио Рубио из Мексики. На начало следующего года запланированы поединки с Мартином Муррера, который может стать достойным вызовом, однако фанаты хотят большего. Может быть на следующей неделе появится Касело, Фроч или Хосекич?» — пишет сайт. (sports.kz)



СЕМЬ
ВЕЛОГОНИЦ В
НОВОЙ КОМАНДЕ

Пока казахстанский мужской велоспорт находится в состоянии неопределенности, женский велоспорт приобретает более осознанные черты. Astana-Asca Due O объявила о подписании семи молодых спортсменок Казахстана для участия в следующем году в новом проекте «Астана» по развитию женского велосипедного спорта в нашей стране. По сообщению Велосипедного союза Казахстана: Маржан Байтурсулова — 12/03/1994, Алия Каргалиева — 22/03/1993, Фаина Потапова — 09/12/1996, Наталья Сайфутдинова — 11/02/1989, Наталья Соколова — 18/01/1990, Махдубат Умутканова — 11/08/1994 и Екатерина Юрайтис — 08/08/1996. Самыми опытными являются Маржан Байтурсулова и Махдубат Умутканова, которые в 2014 и у них был первый контракт на высшем уровне в команде Astana BePink Womens Team. По словам Маржан: «2015 будет очень важным годом, тренироваться будем в Испании, квалификация на Олимпийские Игры в Рио-де-Жанейро в 2016 году». Очки USI и чемпионат Азии в Таиланде и в Европе является целью и для других казахстанских спортсменок, среди которых самые молодые гонимцы, иерархия юниорки — Фаина Потапова и Екатерина Юрайтис, хорошо проявившие себя на чемпионате Азии и Чемпионате Мира в этом году. Планируется состав команды объявят в ближайшее время. Что касается велосипедов, то команда собирается сотрудничать с европейскими брендами Kiefer, который предоставляет велосипеды Kiefer, конкретно новую модель Kiefer. Итальянская компания всегда поддерживала велосипедный спорт и обещает сделать об этом объявлении в ближайшее время. (astanafans.com)

Хотя массового отказа от покупки туров нет, тем не менее тенденция уже наблюдается. Люди хотят в раз в выезжают на отдых», — делится Асем Козбагарова. Хотя массового отказа от покупки туров нет, тем не менее тенденция уже наблюдается. Люди хотят в раз в выезжают на отдых», — делится Асем Козбагарова.

Хотя массового отказа от покупки туров нет, тем не менее тенденция уже наблюдается. Люди хотят в раз в выезжают на отдых», — делится Асем Козбагарова.

Хотя массового отказа от покупки туров нет, тем не менее тенденция уже наблюдается. Люди хотят в раз в выезжают на отдых», — делится Асем Козбагарова.

В ЛАТВИО
НА СБОРЫ

На спортивной базе в Мичуринку начались учебно-тренировочные сборы молодежной сборной Казахстана. Тренирующая команда будет до 5 декабря, после чего отправится на товарищеские матчи в Литву. Игры пройдут 8 и 9 декабря в Риге на «Вольво-арене». В группе «В» будут бороться команды Франции, Венгрии, Японии, Казахстана, Польши и Украины. Вратари: Сенидов Валерий, Волосенко Юрий, Кудрявцев Сергей, Запорожский Александр, Владимир, Ибрайбеков Мадиар, Степанов Иван, Зинченко Станислав, Александров Степан, Цретков Владислав, Ненюков Владислав, Мельведов Никита, Соболев Илья, Мадиев Диев и Горюхинов Илья. Нападающие: Шестаков Аркадий, Савицкий Кирилл, Михайлич Никита, Клейстерс Иван, Корякин Евгений, Стукалов Сергей, Тренц Александр, Басалов Александр, Ахметалихан Алхан, Ядрышкин Кирилл, Преслов Дмитрий, Панюков Кирилл, Незамов Никита и Рыспаев Дамир. Тренерский штаб: Старший тренер (главный тренер) — Михайлов Юрий и Вережанин Георгий (тренеры). Генеральный менеджер: Корешков Александр.

Хотя массового отказа от покупки туров нет, тем не менее тенденция уже наблюдается. Люди хотят в раз в выезжают на отдых», — делится Асем Козбагарова.

Хотя массового отказа от покупки туров нет, тем не менее тенденция уже наблюдается. Люди хотят в раз в выезжают на отдых», — делится Асем Козбагарова.

Хотя массового отказа от покупки туров нет, тем не менее тенденция уже наблюдается. Люди хотят в раз в выезжают на отдых», — делится Асем Козбагарова.

Хотите, чтобы все видели Вашу рекламу?!
112 выходов рекламных блоков каждый день
Ежемесячная аудитория свыше 6 000 000 человек в Алматы и Астане
Цена в 4 раза ниже, чем на ТВ, при той же эффективности
Дисплей интермедиа - доказано продажами!
г. Алматы, 050002, ул. Гоголя, 35, уг. ул. Калдаякова (8 марта), офис 6, тел./факс (727) 382 38 99, 390-50-67, студия: тел./факс: (727) 250 69 46, моб.: 8 701 722 0488, e-mail: www.dimedia.kz, dimediatv@mail.ru, dimedia@mail.kz

■ Турбизнес Казахстана теряет клиентов

Жанель Бейсенбаева

Издавна турбизнес Казахстана теряет клиентов. Операторы отмечают уменьшение потока клиентов, и нынешний осенне-зимний туристический сезон не стал исключением — отмечается падение спроса не только на дорогие направления, но и общий спад по отрасли.

«В целом мы можем сказать, что есть снижение спроса, связанное в первую очередь с прошедшей девальвацией и ее ожиданиями. Именно в этом осенне-зимнем сезоне оно остро ощущается. Все наши граждане немало потеряли на девальвации и стараются экономить», — говорит Асем Козбагарова, исполнительный директор управляющей компании Travel System.

Если раньше большинство клиентов просили отели повышенной комфортности, то теперь выбирают дешевле. Люди стали экономить средства. Это серьезно сказывается на положении дел как туроператоров, так и турфирм. Ведь основная масса компаний, работающих в этой отрасли, работает на выездной туризм и, соответственно, существует на проценты, полученные от объемов реализованных туров.

Отсутствие спроса заставляет участников рынка все чаще беспокоиться о будущем туристического бизнеса. «В данный момент турбизнес, особенно в осенне-зимнем периоде может недополучать до 20% клиентов, вряд ли больше. Тем более что сезон только набирает обороты и прогноз об этом не оптимистичен после его окончания. За лето такого сильного падения не ожидается, поскольку там уже будет в приоритете бюджетный отдых, который сейчас набирает популярность», — делится Асем Козбагарова.

Хотя массового отказа от покупки туров нет, тем не менее тенденция уже наблюдается. Люди хотят в раз в выезжают на отдых», — делится Асем Козбагарова. Хотя массового отказа от покупки туров нет, тем не менее тенденция уже наблюдается. Люди хотят в раз в выезжают на отдых», — делится Асем Козбагарова.

Хотя массового отказа от покупки туров нет, тем не менее тенденция уже наблюдается. Люди хотят в раз в выезжают на отдых», — делится Асем Козбагарова.

Хотя массового отказа от покупки туров нет, тем не менее тенденция уже наблюдается. Люди хотят в раз в выезжают на отдых», — делится Асем Козбагарова.



дешевле на все категории отелей. Просто открытию демпингуют и на весь январь в целом. Мы же знаем, какая ситуация возникнет с зарплатой в первом месяце года, на что-то надо жить и платить по коммунальным платежам и кредитам, банки, как известно, никогда ничего ждать не хотят. Категория людей, имеющая достаточно денег для поездки по новым направле-

ниям, продолжает и будет продолжать путешествовать и в праздники», — говорит она. Асем Козбагарова напротив, считает, что на новогодние праздники и каникулы люди все равно выезжают, то есть этот поток сохраняется. «В целом мы уже сейчас видим: новогодние туры продаются хорошо. Но что касается всего сезона, нельзя сказать, что

дешевле на все категории отелей. Просто открытию демпингуют и на весь январь в целом. Мы же знаем, какая ситуация возникнет с зарплатой в первом месяце года, на что-то надо жить и платить по коммунальным платежам и кредитам, банки, как известно, никогда ничего ждать не хотят. Категория людей, имеющая достаточно денег для поездки по новым направле-

дешевле на все категории отелей. Просто открытию демпингуют и на весь январь в целом. Мы же знаем, какая ситуация возникнет с зарплатой в первом месяце года, на что-то надо жить и платить по коммунальным платежам и кредитам, банки, как известно, никогда ничего ждать не хотят. Категория людей, имеющая достаточно денег для поездки по новым направле-

дешевле на все категории отелей. Просто открытию демпингуют и на весь январь в целом. Мы же знаем, какая ситуация возникнет с зарплатой в первом месяце года, на что-то надо жить и платить по коммунальным платежам и кредитам, банки, как известно, никогда ничего ждать не хотят. Категория людей, имеющая достаточно денег для поездки по новым направле-

дешевле на все категории отелей. Просто открытию демпингуют и на весь январь в целом. Мы же знаем, какая ситуация возникнет с зарплатой в первом месяце года, на что-то надо жить и платить по коммунальным платежам и кредитам, банки, как известно, никогда ничего ждать не хотят. Категория людей, имеющая достаточно денег для поездки по новым направле-

дешевле на все категории отелей. Просто открытию демпингуют и на весь январь в целом. Мы же знаем, какая ситуация возникнет с зарплатой в первом месяце года, на что-то надо жить и платить по коммунальным платежам и кредитам, банки, как известно, никогда ничего ждать не хотят. Категория людей, имеющая достаточно денег для поездки по новым направле-

дешевле на все категории отелей. Просто открытию демпингуют и на весь январь в целом. Мы же знаем, какая ситуация возникнет с зарплатой в первом месяце года, на что-то надо жить и платить по коммунальным платежам и кредитам, банки, как известно, никогда ничего ждать не хотят. Категория людей, имеющая достаточно денег для поездки по новым направле-

LOVE
RADIO
KAZAKHSTAN

Итальянский велогонщик Виченцо Нибали, чемпион «Тур де Франс» 2014 года, заявил, что не планирует покидать команду «Астана» из-за участившихся разбирательств, связанных с допингом. Два гоночника команды Маркося тура «Астана» — братья Максим и Валентин Иглицкие — сдали положительный допинг-пробу. В связи с этим USI обратилось в лицензионную комиссию с просьбой провести проверку «Астана». Все дело в том, что уйдя из команды, — цитирует Нибали Cycling Weekly. — Здесь находится мой технический персонал, люди, которых я хочу видеть. Все было очень красиво и вызывающе. «Ритгз пришел на ринке, приводимом в движение подобужными моделями, а главная теннисная феминистка похлябала перед публикой на троне, который тащила четверо мужчин», — писали газеты.

ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

У SAAV ПОЯВИЛСЯ
НОВЫЙ ИНВЕСТОР

Вполне возможно, что компания купит либо индийская Mahindra & Mahindra, либо китайский Dongfeng Motor. Компания National Electric Vehicle Sweden (NEVS), которой принадлежит активы Saab, подписала соглашение о продаже контрольного пакета акций некоему крупному азиатскому автоконцерну. Предполагается, что в приобретении шведской марки заинтересованы индийские бизнесмены из Mahindra & Mahindra, более того вполне возможно и партнерство с китайским Dongfeng Motor. По словам кризисного управляющего NEVS Ларса-Эрика Густафссона, инвестор согласился финансировать текущую деятельность Saab в размере 5 млн евро в месяц до февраля следующего года, когда покупка будет оформлена окончательно. Напомним, что не успевшую возродиться после банкротства марку Saab в течение года снова настигли финансовые неурядицы, которые поставили под вопрос возобновление деятельности автопроизводителя. Закончился ли на этом все, узнаем только в 2015 году.

ЕДИНАЯ ФОРМА
ПТС ВВОДИТСЯ В
ТАМОЖЕННОМ СОЮЗЕ

Нововведение призвано обеспечить рост авторотации между странами-участницами ТС. С нового года Россия, Беларусь и Казахстан переходят к общей форме паспорта транспортного средства (ПТС). Она действует как в бумажном, так и в электронном виде. Смысл внедрения системы в том, чтобы граждане России, Беларуси и Казахстана смогли беспрепятственно купить или продать машину в любой из стран объединения. Эксперты считают, что введение единого ПТС должно подстегнуть рост торговли автомобилями между странами, особенно на вторичном рынке. Система электронных паспортов государств Таможенного союза представляет собой единое информационное поле и обладает единым контролем доступа. Проверка достоверности информации обеспечивается централизованно и существенно затрудняет перепродажу угнанных или не прошедших таможенную очистку автомобилей. Напомним, единую форму ПТС собирались ввести еще в 2013 году, но по каким-то причинам отложили.

INFINITI В РК: ТЕПЕРЬ
ОФИЦИАЛЬНО

Вот и приехала японская люкс-марка к нам в Казахстан. Правда, пока бренд представлен в неполном составе и только лишь в Алматы. Слухи о том, что Infiniti появится у нас в стране, ходят уже давно. И вот к концу текущего года группа компаний «Автомир» предложила казахстанцам усеченную линейку, состоящую из кроссоверов, внедорожников и одного седана марки: QX80, QX70, QX50 и Q70. Что же касается остальных легковых моделей – Q60 и Q50, то пока их появление у нас под вопросом. «Выход на рынок Казахстана является серьезным и важным этапом в развитии бренда Infiniti. Это большой шаг вперед для нашей компании, шаг навстречу к новым покупателям и их потребительскому интересу. Мы рады предложить нашим новым клиентам мощные и премиальные автомобили. Мы знаем, как высоко ценится хорошее качество и надежность среди наших покупателей», – рассказала управляющий директор Infiniti в Восточной Европе (Россия и Украина) Ольга Филиппова. Напомним, в начале текущего года люксовое подразделение Nissan отпраздновало свое 25-летие. Тогда, в далеком 1989 году впервые новый бренд представили на автосалоне в Детройте.

«МЕРСЕДЕС» ТИЗЕРИТ
КУПЕОБРАЗНЫМ GLE

На днях компания Mercedes-Benz заявила о появлении подогретых версий AMG Sport, все это немцы подкрепили картинкой, на которой можно рассмотреть будущего конкурента BMW X6. Разговоры о купеобразном кроссовере с трехлучевой звездой на капоте ходят давно, то и дело в объектив шпионов попадали закамуфлированные автомобили, а потом штутгартцы даже показали в Пекине Концерт Соувр SUV. Изначально предполагалось, что конкурент BMW X6 от Mercedes-Benz будет построен на базе ML и получит название MLC. Но в ноябре автопроизводитель объявил о новой системе наименований «Мерседесов». В будущем ML будет носить имя GLE, а его купеобразная версия – GLE Соувр. Официально GLE Соувр презентуют на мотор-шоу в Детройте в январе 2015 года. Там же наверняка покажут и версию с шильдиками AMG Sport.

■ Подробности о новом поколении купе Nissan Z

Автомобиль, согласно текущим планам, может быть предложен с различными двигателями, в зависимости от предпочтений того или иного рынка. Это наверняка вызовет и некоторые изменения в названии модели.

Некоторые подробности о том, как идет работа над преемником модели Nissan 370Z сообщил вице-президент и директор по маркетингу и стратегическому планированию Nissan Motor Розаль де Ври.

Как заявил де Ври, частью продолжающихся исследований является вопрос о расширении линейки двигателей для 370Z. Как известно, нынешнего 370Z двигатель только один – 3,7-литровый V6, что и отображено в названии модели. Преемник нынешнего поколения носил обозначение 350Z и также имел только один двигатель (3,5-литровый V6). Подобная практика, судя по всему, завершится, с целью предложения оптимального для того или иного рынка двигателя.



Как полагает де Ври, «европейцы не будут покупать бензиновый V6, но это вовсе не означает, что мы должны отказываться от этого двигателя, потому что спрос на него есть в других регионах». Он полагает, что автомобиль должен иметь линейку двигателей. Это, однако, неминуемо приведет к изменению названия модели. Де Ври уверен, что цифровое обозначение рабочего объема двигателя в названии самой модели – практика прошлого. В будущем спортивная модель будет называться просто Nissan Z. Нередко автомобиль обозначали именно так, когда речь шла о собирательном образе, а не о конкретном поколении. Кроме того, на внутреннем рынке Японии автомобиль называется Fairlady Z, и цифровые индексы в имени отсутствуют.

Вопрос имени, при всей его важности, не проливает свет на то, какими двигателями будет оснащаться модель. Де Ври напрямую не подтвердил, но и не стал опровергать, что в предполагаемой линейке будут две позиции – 4-цилиндровый рядный с турбонаддувом и V6 (с турбо или без – вопрос открытый). Также не исключается появление базового и наиболее доступного по цене варианта с 4-цилиндровым безнаддувным двигателем, однако этот пункт компания пока ни разу не подтвердила даже косвенно. (japanicar.ru)

HERMÈS PARIS

Праздник под звездами

Алматы,
Ул. Кабанбай Батыра, 77,
Тел.: +7 (727) 399 00 88
Hermes.com