



К 2019 году
откроется
5 новых
направлений
из Астаны



Позволят
ли Россия
Казахстану
поставлять газ
в Украину?



Екатерина
Трофимова,
первый
вице-президент
Газпромбанка

КАПИТАЛ

№27
(499)



ИЗДАЕТСЯ С 2005 ГОДА



// ЧЕТВЕРГ, 23 ИЮЛЯ, 2015

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Программа
легализации
продлена до
конца 2016 года

4
страница

Банки создают
идеальные
условия по
депозитам

5
страница

Внимание!

Уважаемые читатели,
следующий
номер «Капитал.kz»
выйдет 27 августа

Мы в сети
kapital.kz



В тренде изысканный шопинг

Популярный турецкий бренд Масросентер открыл супермаркет формата «гурмэ» в ТРЦ MEGA Alma-Ata. Строгие черные полки, классическая музыка и уважительный сервис подчеркивают всю торжественность кулинарного шопинга

Неторопливые покупки в комфортной обстановке, хорошие сервис и качественный ассортимент – и есть суть бренда Масросентер. Такой формат с успехом работает в Турции, где существует уже целая сеть супермаркетов премиального класса.

Отличительной чертой турецкого бренда с 20-летней историей является качество продуктов: они эксклюзивные и завозятся из Англии, Италии, Германии, США и других стран. Фуагра, хамон, изысканные сорта кофе, орегано, арахисовое масло, шоколадные трюфели и многие другие товары бережно собраны в полноценную гастрономическую коллекцию и лично опробованы специалистами Масросентер. Дополняют международный ассортимент экологически чистые продукты казахстанских фермеров.

«В нашем ТРЦ созданы все условия для комфортного времяпрепровождения – всемирно известные бренды, удобный паркинг, рестораны. Мы рады такому серьезному партнеру как Масросентер, который позволит гостям ТРЦ Mega Alma-Ata получить еще больше сервиса и услуг», – говорит Сейтжан Есмагамбетов, генеральный директор компании Mega Center Management.

[Продолжение на стр. 2]



Цифра номера

60 млрд
тенге

в 2015 г. получит
ЖКХ в рамках
программы
«Нурлы Жол»

Подробнее [Стр. 9]

Спикер номера

Улан
Каражигитов,
руководитель
компании
Musan Invest,
об инвестициях
и первой
сделке

Подробнее [Стр. 8]

Цитата номера

«Для казахстанского
фондового рынка
передача активов
даже внешним
игрокам – это как
глоток воздуха»,
– Айвар Байкенов,
директор департамента
аналитики
«Асыл-Инвест»

Подробнее [Стр. 3]

Спорт

«Кайрат»
в случае успеха
с армянским
«Алашкертом»
выйдет на
победителя пары
«Риека» (Хорватия)
– «Абердин»
(Шотландия)

Подробнее [Стр. 10]

Alтын Bank

Откройте кредитную карточку
Alтын Bank Nomad Club
и получите **15 000** бонусных баллов
в подарок!

Каждому, кто откроет кредитную карточку Alтын Bank Nomad Club до 30 сентября 2015 года, Alтын Bank дарит 15 000 баллов по бонусной программе Nomad Club авиакомпании «Эйр Астана»

Узнайте все подробности на главной странице www.altynbank.kz или по телефону +7 (727) 259 69 00

Лицензия Национального Банка Республики Казахстан №1.2.23/194/33 от 29 декабря 2014 года

В САМОМ СЕРДЦЕ ЕВРАЗИИ

АСТАНА – ТАРАЗ

Мы рады сообщить о возобновлении рейса между Астаной и Таразом.
Рейсы выполняются четыре раза в неделю на авиалайнере "Эмбраер 190".

air astana

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

СТОИМОСТЬ ЗОЛОТА МОЖЕТ УПАСТЬ НИЖЕ \$1 ТЫС.

Эксперты Goldman Sachs Group Inc. считают, что стоимость золота может опуститься ниже \$1 тыс. за унцию впервые с 2009 года. По словам аналитика банка Джеффри Карри, с учетом позитивного прогноза для доллара США роль золота как актива для диверсификации вложений становится все менее и менее важной. Стоимость золота на этой неделе упала до минимального уровня с 2010 года. Спад на рынке углубляется на растущих ожиданиях повышения базовой процентной ставки в США, а также снижению привлекательности драгметалла по сравнению с активами с процентным доходом, отмечают эксперты. Помимо этого, негативными для золота факторами являются менее существенные, чем ожидалось, покупки драгметалла китайскими властями, а также продолжающееся укрепление доллара. Другие эксперты также прогнозируют падение цен на золото. (vestifinance.ru)

44% ОПРОШЕННЫХ КАЗАХСТАНЦЕВ ХРАНЯТ ДЕНЬГИ ДОМА

Национальный фонд развития финансовых услуг выражает обеспокоенность низким уровнем финансовой грамотности населения Казахстана. Об этом сообщили в пресс-службе фонда. Проведенный опрос показал, что 44% респондентов хранят свободные деньги дома. 38% опрошенных не ведут учета расходов и доходов личного/семейного бюджета. 43% опрошенных казахстанцев не знают о страховании банковских депозитов и только 6% могут назвать максимальную сумму страхования. Как показали результаты опроса, 63% респондентов регулярно заканчиваются деньги до зарплаты. Низкий уровень финансовой грамотности населения препятствует развитию финансового сектора, развитие которого напрямую связано с экономическим ростом страны в целом, говорится в сообщении Национального фонда развития финансовых услуг. Опрос проводился в 14 областях Казахстана, а также городах Астана и Алматы. (Kapital.kz)

КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

АДЫЛЬХАН НУСУПОВ

назначен генеральным директором республиканской газеты «Экспресс К»

АЗАМАТ АЙТХОЖИН

утвержден генеральным секретарем Федерации футбола Казахстана

АЛИШЕР АБДЫКАДЫРОВ

назначен начальником управления индустриально-инновационного развития Павлодарской области

АНАТОЛИЙ ПЕТРЕНКО

назначен Главой администрации города Байконур

АНДРЕЙ ХАЛЯПИН, АСХАТ АГЫБАЕВ, ЛЯЗЗАТ АКИШЕВА, РУСЛАН БАЯЗЕРОВ, ТИМУР КАЛТАЕВ, ЭРИК ТОЛЕДАНО

избраны членами правления АО «RG Brands» (Алматы)

АНУАР МАХАНОВ

назначен начальником управления энергетики и жилищно-коммунального хозяйства Актыбинской области

НУРЖАН БАЙДАУЛЕТОВ

избран председателем совета директоров АО «НК «Казахстан темір жолы»

В тренде изысканный шопинг

[Начало на стр. 1]

Новый супермаркет нацелен на тех людей, которые хотят покупать только качественные товары в удобное время. Каждый день Macrocenter открыт в торговом-развлекательном центре Mega Alma-Ata с 9 утра до 11 вечера.

«В Алматы уже сформирован класс людей, которые хотят узнавать новые вкусы, пробовать новые рецепты. Но ответа на потребности этой аудитории пока очень мало. Вот на таких покупателей мы и рассчитываем», рассказывает Богдан Сердюк, коммерческий директор Macrocenter в Казахстане. —

Мы отбирали только те товары, в качество которых верим мы и наш клиент».

Расширение присутствия бренда Macrocenter, который существует уже более 20 лет и популярен в Турции, подтверждает тот факт, что наша страна с каждым годом становится все привлекательнее для развития розничной торговли. Об этом свидетельствуют и данные Индекса развития глобальной торговли (Global Retail Development Index), согласно которому в 2014 году Казахстан вошел в топ-10 среди 30 стран с развивающейся экономикой. Наша страна улучшила свое положение в этом рейтинге на 9 пунктов с 2012

года. Но сегодня игроки понимают — чтобы отличаться от конкурентов, нужно предлагать клиентам новые возможности.

«Мы создали сервис нового формата. Мы хотим, чтобы наш клиент чувствовал себя абсолютно свободно и особенно. Macrocenter это не обезличенный конвейер. Наша задача — создать такое чувство, чтобы приходя к нам клиент верил, что он здесь свой, что ему приятно, легко и удобно», — делится коммерческий директор Macrocenter в Казахстане Богдан Сердюк.

Процесс отбора брендов для премиального супермаркета начался за-

долго до открытия, еще полтора года назад. Все товары, которые приходят из-за границы, были лично опробованы и проверены специалистами Macrocenter.

«Каждый товар потребовал усилий — люди ехали, смотрели, пробовали», — рассказывает Богдан Сердюк. — У нас работает очень хорошая команда. Мы выбрали людей, которые увлечены процессом, которые сами являются гурманами, следят за модными тенденциями на продуктовом рынке и отбирают новинки. Это бесконечный процесс работы над брендом, который нас радует и вдохновляет одновременно».

В Алматы и Астане создадут авиационные хабы

Олег Ни

В Алматы будет построен новый международный аэропорт с соответствующей инфраструктурой. Работа в этом направлении уже начата. Министерство по инвестициям и развитию РК рассмотрело предложения потенциальных инвесторов — китайской «Тенгри Холдинг», сингапурской Changi Airports International Ltd и французской Vinci Group, специализирующихся в данной сфере.

Об этом в ходе брифинга в Службе центральных коммуникаций (СЦК) рассказал министр по инвестициям и развитию Казахстана Асет Исекешев. Это решение — часть программы по реализации поставленной президентом страны задачи сделать Казахстан крупнейшим деловым транзитным хабом Центральноазиатского региона.

Министр сообщил, что «Тенгри Холдинг» и Changi Airports International Ltd выступают за строительство нового аэропортового комплекса под Алматы, Vinci Group предлагает проект расширения существующего аэропорта. Со стороны инвесторов основными условиями реализации проекта являются выделение земельных участков, подведение инфраструктуры за счет республиканского бюджета, а также льготный режим налогообложения. Сейчас ведется работа по определению оптимального предложения с привлечением иностранных консультантов.

Создание международного авиационного хаба невозможно представить без развития смешанных перевозок. Министр отметил, что в 2014 году общий объем грузовых перевозок воздушным транспортом в мире составил 51,3 млн тонн, в том числе 19,6% (10 млн тонн) приходится на направление «Азия — Европа», а транзит груза через воздушное пространство Казахстана составляет 1,5 млн тонн в год, из



которых только 90 тыс. тонн груза обрабатывается в аэропортах страны, что составляет 6%.

Для изменения этой ситуации предусмотрено ряд мер по становлению авиаперевозчика «Эйр Астана» и национальной компании КТЖ как крупных международных операторов, а также гармонизации их планов по развитию смешанных перевозок.

Сейчас на международном рынке преобладают отечественные перевозчики с соотношением 52% казахстанских авиакомпаний и 48% иностранных. На внутреннем рынке регулярных авиаперевозок проведена либерализация, оперируют 5 основных игроков, лидирующие позиции занимает «Эйр Астана» — 71% и «СКАТ» — 18%, на долю других авиакомпаний приходится 11%. Но потенциал внутренних региональных перевозок раскрыт не полностью, поэтому принято решение о запуске новой авиакомпании — «Казах Эйр»

Для успешного обслуживания возрастающего объема авиаперевозок необходим высокий уровень безопасности полетов. «В связи с этим в соответствии с шагом 68 запланировано улучшение эффективности госрегулирования авиаперевозок путем ориентирования деятельности Комитета гражданской авиации на модели Британского агентства гражданской авиации и Агентства безопасности авиации ЕС. В настоящее время начат переговорный процесс с ведущими мировыми авиационными администрациями, и мы рассчитываем, что уже в следующем году иностранные специалисты приступят к работе. Это позволит к 2020 году поднять уровень соответствия стандартам ИКАО с 65% до 75%», — отметил Асет Исекешев.

Важно соединить регулярным авиасообщением Астану, которая будет крупным международным финансовым центром, с основными финансовыми центрами мира. Поэтому до конца 2019 года ожидается открытие пяти новых направлений: Дубай — в 2015 году, Гонконг — в 2016-м, Токио — в 2017-м, Сингапур — в 2018 году, Нью-Йорк, Шанхай — в 2019 году. «Для развития международных пассажирских перевозок мы предполагаем облегчение визового режима для таких стран, как Япония, Сингапур, граждане которых проявляют высокую туристическую активность», — заявил министр.

Поддать газу

Украина присматривается к казахстанским энергоресурсам

Адина Байкинова

Возможности реализации казахстанской нефти, газа и угля обсудили между собой глава украинского Минэнерго Владимир Демчишин и первый вице-премьер Казахстана Бакытжан Сагынтаев в ходе заседания межгосударственной украинско-казахстанской комиссии по вопросам экономического сотрудничества. Как выяснилось, Украина добивается поставок и транзита центральноазиатского газа. Однако единственная возможность это сделать — гнать его по территории России, которая в свою очередь вряд ли допустит такой поворот событий из соображений конкуренции и не поступит собственными коммерческими интересами.

Хороший, плохой, злой
Решение Украины добирать недостающий газ «на стороне» является вполне оправданным. После безрезультатных трехсторонних переговоров Украины с Россией (посредником выступала Еврокомиссия) на 1 июля текущего года РФ прекратила поставки своего газа в эту страну. В пресс-релизе госкомпании «Укртрансгаз» объяснили, что со 2 июля Украина продолжает импорт углеводородов только из Словакии. Таким образом, сейчас Украина находится в поисках. Стране необходимо заместить недостающее количество голубого топлива из других стран. Если взглянуть на статистику, Казахстан экспортирует газ на Украину в размере \$1,4 млрд, или 44% от всего экспорта за прошлый год. Получается, что не так уж и мало, но Украине этого недостаточно, чтобы покрыть потребность. Согласно документам государственной службы статистики Украины за 2014 год, общий импорт газа в страну в сумме составил \$5,6 млрд.

«Экономическое сотрудничество Украины и Казахстана имеет давнюю историю, и его расширение вполне логично. Казахстан сможет увеличить объем своего экспорта, а Украина получит нужные ей ресурсы. Кроме того, обе страны смогут заработать на поставках этих ресурсов в другие страны», — дает оценку ситуации Дмитрий Баранов, ведущий эксперт УК «Финанс Менеджмент».

Вопрос диверсификации поставок энергоносителей в Украины возник в конце прошлого года, когда страна снизила импорт газа из России почти в два раза — до 14,5 млрд кубометров, в то же время нарастил импорт из Европы до 5,1 млрд кубометров за счет реверса поставок голубого то-

плива из Словакии, откуда поступило 3,6 млрд кубометров. Кроме того, поставщики газа для Украины выступили Польша и Венгрия — 0,9 и 0,6 млрд кубометров соответственно.

Труба без посредника

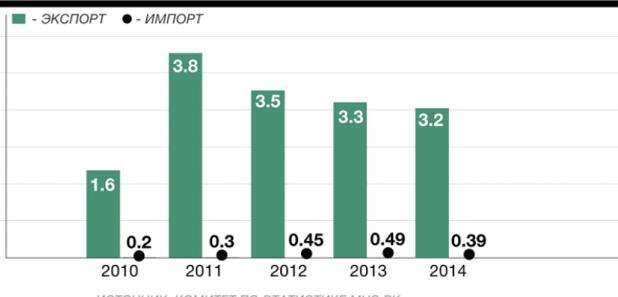
Несмотря на то, что Казахстан и Украина рассматривают вероятность налаживания торговли энергоресурсами, аналитики прогнозируют, что при нынешних условиях могут возникнуть трудности, главным из которых станет транзит газа. Так как между странами нет единой границы, транзит газа нужно будет налаживать через Россию. Впрочем, даже если Москва даст разрешение на транзит, газ из Казахстана вряд ли окажется дешевле российского. Сейчас у Астаны нет лишнего газа. В случае если дополнительные поставки газа из РК все же будут, объемы не будут основными, так как значительную часть потребностей будет покрывать газ из ЕС.

«Естественно, в первую очередь нужно будет определить возможные маршруты таких поставок, наличие или отсутствие соответствующей инфраструктуры, потребуется договориться со странами-транзитерами, так как у Казахстана и Украины нет общей границы. Учитывая специфику каждого вида энергоресурсов, наиболее сложные вопросы вызываю именно поставки газа. Нефть и уголь могут поставляться по нескольким маршрутам, и об их транзите договориться будет проще. Кроме того, для поставок нефти можно использовать не только трубопроводный транспорт, что облегчает ее экспорт. В случае же с газом потребуются использовать трубопроводы», — объясняет Баранов.

Как отмечает эксперт, существует теоретическая возможность использования сжиженного природного газа, но для этого потребуются создавать сложную инфраструктуру, которая к тому же стоит недешево. Так как кратчайший маршрут поставок газа из Казахстана на Украину проходит через Россию, то, скорее всего, им придется договариваться об использовании отечественных трубопроводов, если не будет избран какой-то более экзотический вариант транспортировки газа. Поскольку пока нет соответствующих соглашений о поставках энергоресурсов из Казахстана на Украину, нельзя назвать и те условия, на которых Россия согласится осуществлять их транзит через свою территорию. Очевидно, что если Россия согласится на транзит, то будет делать это с выгодой для себя, это не будет благотворительной акцией.

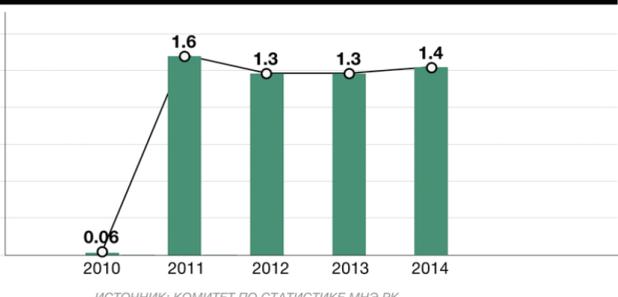
ЭКСПОРТ/ИМПОРТ ГАЗА ПО ГОДАМ

ДАННЫЕ ПРЕДСТАВЛЕНЫ В МЛРД. ДОЛЛ



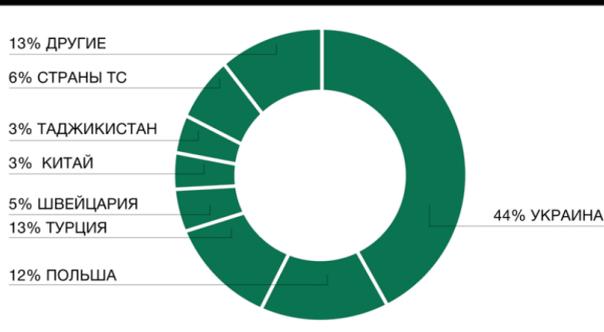
ЭКСПОРТ КАЗАХСТАНСКОГО ГАЗА В УКРАИНУ ПО ГОДАМ

ДАННЫЕ ПРЕДСТАВЛЕНЫ В МЛРД. ДОЛЛ



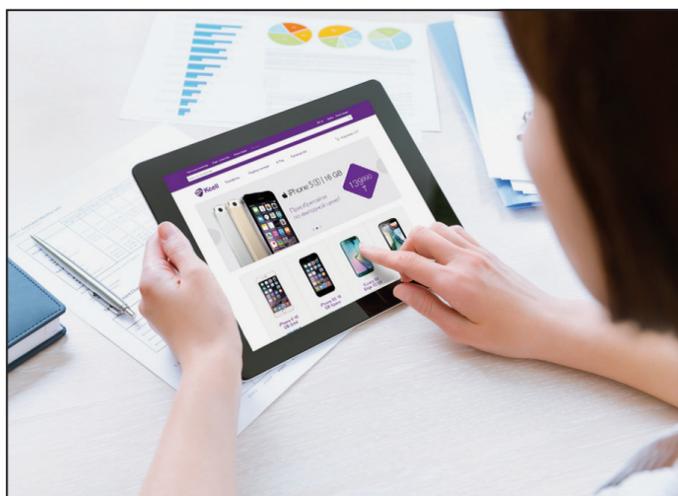
СТРУКТУРА ЭКСПОРТА КАЗАХСТАНСКОГО ГАЗА ПО СТРАНАМ ЗА 2014 Г

ДАННЫЕ УКАЗАНЫ В МЛРД ДОЛЛ



«Кселл» открыл интернет-магазин

Компания «Кселл» объявляет об открытии интернет-магазина www.shop.kcell.kz, который делает смартфоны еще более доступными. «В этом году мы начали изменения в стратегии ретейла с фокусом на повышение качества сервиса и увеличение продаж. Первый шаг – это запуск и региональная экспансия концепт-магазинов Kcell Store по Казахстану. Открытие интернет-магазина – это следующий этап, направленный на повышение эффективности собственного ретейла компании. Наш интернет-магазин начинает работу с продаж наиболее популярных моделей смартфонов – iPhone, Samsung, Lenovo – и обеспечивает их доставку по всей стране. Мы усиливаем свой фокус на клиентах в ответ на жесткую конкуренцию на рынке и предлагаем им высокий уровень сервиса, выгодные тарифы и, конечно, инновационные продукты и услуги, такие как наш новый интернет-магазин, которые помогают экономить время», – отметил Арти Оте, главный исполнительный директор АО «Кселл».



В интернет-магазине www.shop.kcell.kz оплата за покупки принимается платежной картой Visa и Master Card любого банка Казахстана. Получить заказ можно самостоятельно в любом Kcell-центре по всему Казахстану, а также в Kcell Store в Астане (ТРЦ «Мега Астана») и в Алматы (ТРЦ «Мега Алма-Ата» и ТРЦ Dostyk Plaza). Выбрав опцию «доставка», можно направить заказ в любое удобное для покупателя место. Доставка в пределах Астаны, Алматы и областных центров занимает от 1-2 рабочих дней, доставка в регионы – от 5 до 10 рабочих дней и стоит 1,5 тыс. тенге. Компания осуществляет тщательный контроль за качеством обслуживания в интернет-магазине. Поэтому любой клиент может оценить уровень сервиса нового канала продаж «Кселл».

В самое ближайшее время линейка товаров, которые будут продаваться в www.shop.kcell.kz, будет расширена как новыми моделями смартфонов, так и аксессуарами, а также дополнительными опциями, которые сделают покупки в новом интернет-магазине компании «Кселл» еще более выгодными и удобными.

Пенсионные активы на распутье

Казахстанские управляющие высказали свои опасения

Анна Видянова

Со следующего года часть средств Единого накопительного фонда (ЕНПФ) должна будет перейти под управление частным компаниям. Не исключено, что не всех управляющих допустят к пенсионным деньгам. К претендентам, скорее всего, будут предъявлены высокие требования. Некоторые игроки в связи с этим, стремясь не остаться позади, более динамично стали закреплять свои позиции на рынке. Между тем, как выяснилось, казахстанские управляющие могут остаться не у дел.

До конца года осталось пять месяцев, но пока требования финрегулятора к частным управляющим для передачи им части активов ЕНПФ так и не были озвучены. По информации компаний, они пока находятся в неведении. «На текущий момент точные сроки и объем передачи части активов госфонда управляющим, схема распределения этих активов, количество управляющих, требования, инвестиционная политика неизвестны. Вполне возможно, что Нацбанк еще не разработал окончательный проект, оговаривающий требования к управляющим. Потенциально разработать документ регулятор может осенью, вероятно, к началу четвертого квартала 2015 года. В настоящее время мы наблюдаем давление по этому вопросу как со стороны бизнес-структур, так и парламента. Предприниматели и власти ссылаются на то, что вся ликвидность оказалась, по сути, в одних руках. Поэтому вполне возможно, что решение по поводу требований к частным управляющим затягиваться не будет», – подчеркивает Айвар Байкенов, директор департамента аналитики «Асыл-Инвест».

В ИД «Астана-Инвест» также солидарны с коллегами. «Предполагаем, что требования Нацбанка приобретут официальную форму ближе к концу 2015 года. Возможно, информация поступит на обсуждение в Ассоциацию финансистов Казахстана или НПП «Атамекен». Считаю, что данные требования вступят в силу не ранее первого квартала следующего года. Хотя данный вопрос находится, конечно, исключительно в компетенции Нацбанка», – отмечают в компании.

В начале июня несколько компаний выразили готовность участвовать в тендере по выбору частных управляющих: АО «Асыл-Инвест», Halyk Finance, УК «Республика». В беседе с корреспондентом «Капитал.kz» они еще раз подтвердили свои намерения, другие игроки финрынка также не прочь принять участие в управлении частью активов ЕНПФ. «Нашей компании было бы интересно поучаствовать в тендере. Это позволило бы нам более активно развивать наши проекты в инвестиционном банке на KASE», – пояснили в ИД «Фридом Финанс».

В ИД «Астана-Инвест» также готовы соревноваться за средства госфонда. «Но все будет зависеть от условий. Мы со-

хранили информационные системы и IT-технологии от НПФ «Астана» и кадровый потенциал для квалифицированного управления активами ЕНПФ. Мы сдали лицензию на управление пенсионными активами, когда еще были частным НПФ. А в сохранении лицензии в части управления добровольными взносами не видим рыночной востребованности», – сообщили в компании.

Впрочем, уже сейчас можно спрогнозировать примерные требования Нацбанка, которые он может обозначить для управляющих для участия в тендере. Так, после того, как активы частных НПФ были переданы госфонду, были сформированы предварительные Правила отбора управляющих компаний. «На мой взгляд, обозначенные ранее правила были жесткие. На тот момент им соответствовали только

убытки: 18,7 млн тенге, 2013 год для компании оказался прибыльным – 473,5 млн тенге. Впрочем, убытки УК «Республика», которая ранее работала в качестве НПФ, объяснимы. «Убыток прошлого года образовался за счет того, что наша компания в тот период уже не занималась привлечением вкладчиков и управлением пенсионными средствами. Мы сдали лицензию на управление пенсионными активами, как и все НПФ. Принимая во внимание вероятность получения в будущем в управление части пенсионных активов, мы сознательно шли на расходы по поддержанию в надлежащем состоянии технической базы. В 2015 году мы ориентированы на положительный результат, но это скорее следствие максимального сокращения расходов. Мы не видим большого заинтересованности в выходе на ры-

что большинство управляющих наращивают свой капитал. Если основываться на данных Нацбанка, из 24 инвестиционных компаний с начала года доквалифицировались 14 игроков, 9 – уменьшили свой капитал. Разрыв по собственному капиталу управляющих достаточно высок, варьируется от 118,5 млн тенге до 26,2 млрд тенге. Если посмотреть на компании, которые ранее работали в качестве НПФ, то с начала года они уменьшили свой капитал. УК «НефтеГаз-Дем» снизил объем собственного капитала на 70,6 млн тенге (-6,3%) – до 1,0 млрд тенге, ИД «Астана-Инвест» уменьшил капитал на 10,4 млн тенге (-0,2%) – до 6,0 млрд тенге. «Капитал нашей компании и так значителен. Поэтому мы не планируем его увеличивать до того, как не получим требования Нацбанка», – пояснили в УК «Астана-Инвест».

Казахстанские игроки могут остаться в пролете

ЕНПФ был создан именно потому, что частные управляющие не справились с эффективным инвестированием пенсионных средств. Именно поэтому решение Нацбанка снова передать часть средств ЕНПФ под управление частным компаниям вызвало удивление. Впрочем, не исключено, что казахстанские управляющие могут не попасть в список претендентов на средства госфонда.

«В деловых кругах периодически поднимаются информация о том, что пока в пенсионном деньгах будут привлекаться только иностранные фонды. Якобы переговоры и консультации с такими фондами уже ведутся. Часть из них потенциально задействована и в управлении Национальным фондом. В целом для казахстанского фондового рынка передача активов даже внешним игрокам – это как «глоток воздуха». Фондовый рынок Казахстана находится в плачевном состоянии. Потому любое увеличение количества крупных институциональных инвесторов будет встречено с восторгом. Главное, чтобы акцент был сделан на вложения в локальные бумаги. Это требование обязательно будет. Вопрос в том, каким будет установлен минимальный лимит», – подчеркнул Айвар Байкенов.

Между тем аналитик считает, что в отличие от западных игроков казахстанские управляющие лучше знакомы с эмитентами РК и их деятельностью. «К тому же они имеют более полное представление о специфике казахстанского бизнеса», – отметил Байкенов.

Булат Бабенов не видит негативных моментов в том, чтобы внешние управляющие также могли осуществлять управление средствами госфонда. «Это распространяемая мировая практика. Но, считаю, что ограничиваться иностранными компаниями неправильно. Одна из задач регулятора заключается все-таки в развитии внутреннего финансового рынка, внешние управляющие этому не будут способствовать», – поделился он.



одна-две компании. Мы предоставляли свои предложения и замечания по ранее озвученным правилам. Пока обновленная версия этого документа не была представлена финрегулятором», – подчеркнул Булат Бабенов, председатель правления УК «Республика».

Одним из критериев, который регулятор ранее устанавливал для НПФ, являлось отсутствие убытков по результатам одного года из двух завершающих финансовых лет. При этом в правилах уточнялось, что, если претендент являлся участником банковского конгломерата, для оценки соответствия требованию должны были использоваться данные консолидированной финансовой отчетности родительской организации банковского конгломерата. Из восьми крупных инвестиционных компаний только две понесли убыток за последние два года. Например, по данным аудированной отчетности, чистая прибыль ИФД «Resmi» за 2014 год составила 28,0 млн тенге, 2013 год был убыточным – 64,3 млн тенге. УК «Республика» в прошлом году терпела

убыток в качестве управляющей компании без получения части пенсионных активов. Казахстанский рынок, очевидно, сокращается и не позволяет управляющим компаниям генерировать доходы сопоставимые с расходами, размер которых обусловлен требованиями регулятора», – подчеркнул Булат Бабенов.

Последние два года прибыльными оказались в основном компании, которые ранее не работали на пенсионном рынке. Это такие компании, как АО «БТА Секьюритис», Halyk Finance, BCC Invest, АО «Десна Капитал», АО «Фридом Финанс» последние два года закрыли в плюс. Впрочем, ИД «Астана-Инвест», который ранее функционировал как НПФ «Астана», последние два года был в минусе. Чистая прибыль компании в 2014 году составила 366,1 млн тенге, в 2013 году – 194,8 млн тенге.

Многие аналитики предрекали, что при отборе управляющих также мог приниматься во внимание и объем собственного капитала. Ранее финрегулятор не оговаривал лимитов по капиталу для участия в тендере, но уже сейчас можно проследить,

КАПИТАЛ.KZ

ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ ИНФОРМАЦИИ

популярное за неделю

КОРОНАВИРУС ОСТАНОВЛЕН В КОРЕЕ

В течение более двух недель не было зарегистрировано ни одного случая заражения. Эпидемия коронавируса ближневосточного респираторного синдрома (Middle East Respiratory Syndrome, MERS) в Южной Корее остановлена, заявили представители правительства страны на встрече с иностранными дипломатами в понедельник, 20 июля, сообщает агентство Yonhap. Как передает РБК, в МИД Южной Кореи заявили, что в течение более двух недель в стране не было зарегистрировано ни одного случая заражения корона-вирусом MERS. В министерстве также отметили, что сейчас вирус побежден повсеместно в Корее и в стране больше нет угрозы для туристов. Ближневосточный респираторный синдром (MERS) – вирусное заболевание органов дыхания, которое вызывает вирус рода Betacoronavirus. Первые случаи заражения были зарегистрированы в Саудовской Аравии в 2012 году, а спустя три года они были зафиксированы уже в 23 странах. Последняя информация об умерших от заболевания в Южной Корее поступала 8 июля. (kapital.kz)

В СЕУЛ ДВА РАЗА В НЕДЕЛЮ

«Эйр Астана» и Asiana airlines начнут выполнять рейсы между Астаной и Сеулом дважды в неделю. Как уже сообщалось, 2 июня 2015 года авиакомпания «Эйр Астана» соединила воздушным сообщением столицы Казахстана и Южной Кореи. Полеты выполняются раз в неделю по вторникам на широкофюзеляжном воздушном судне «Боинг-767». С 8 августа 2015 года в субботу дни авиакомпания «Asiana Airlines» начнет выполнять рейс «Сеул-Астана-Сеул» на комфортабельном авиалайнере «Эрбас А330». Рейс будет выполняться в рамках действующего код-шеринг соглашения между авиакомпаниями «Эйр Астана» и «Asiana Airlines». (Соб.инф.)

ВЫРУЧКА APPLE ВЫРОСЛА

В компании объяснили финансовые результаты рекордными продажами iPhone и Mac. Доход компании в третьем квартале 2015 финансового года составил \$49,6 млрд, чистая прибыль – \$10,7 млрд (\$1,85 на одну акцию). Валовая квартальная прибыль составила 39,7%. Для сравнения, в 3 квартале прошлого года доход компании составил \$37,4 млрд, а чистая прибыль – \$7,7 млрд. В компании объяснили финансовые результаты рекордными продажами iPhone и Mac, а также рекордной выручкой от сервисов (прежде всего, AppStore). Глава компании Тим Кук назвал результаты квартала «невероятными», а также отметил «отличный старт» продаж «умных часов» Apple Watch. Несмотря на позитивную оценку квартальных результатов руководством компании, акции Apple отреагировали на публикацию отчетности падением в связи с тем, что ожидания инвесторов были выше. Котиры акций Apple на бирже NASDAQ упали на 7,48% на торгах после закрытия. Рекордную прибыль – \$18 млрд – Apple показала в I квартале 2015 года. Доход компании составил \$74,6 млрд, а число проданных за квартал iPhone составило 74,5 млн устройств. (fbc.ru)

8 ТЫС. ТОЧЕК ДЛЯ ПОПОЛНЕНИЯ КАРТ

Планируются два типа транспортных карт – единая, общегосударственного назначения и льготная. В Алматы открыли восемь тыс. точек пополнения баланса электронных билетов. Об этом заявил представитель ТОО «Транспортный холдинг» Владимир Смирнов. «Пассажир, имея транспортную карту, сможет подойти к терминалу самообслуживания и просто приложить к нему свою карту, тем самым легко оплатив проезд. Мы рассчитываем открыть более восьми тыс. точек», – сказал В. Смирнов. Он отметил, что планируются два типа транспортных карт – единая, общегосударственного назначения, и льготная, подразделяющаяся на подкатегории: для школьников, студентов и пенсионеров. Напомним, в Алматы проект по автоматизированной системе учета и оплате проезда будет внедряться поэтапно до конца года, для удобства пассажиров на первых порах наравне с электронными картами будет доступна и оплата наличными. (kazinform.kz)

ШТРАФ ЗА ДИСКРИМИНАЦИЮ В ОАЭ

Винному лицу может также грозить до 10 лет лишения свободы. В ОАЭ приняли закон, ужесточающий наказание за проявление религиозной нетерпимости. Отныне за дискриминацию представителей других религий нарушителям закона может грозить до 10 лет тюремного заключения и штраф до двух миллионов дирхам (около \$545 тыс.). Согласно закону, запрещается оскорблять религии и их пророков, осквернять места поклонения, священные книги, молитвенные дома, кладбища, а также дискриминировать людей из-за их религиозной и этнической принадлежности, убеждений, расы. Любые публикации в СМИ, направленные на разжигание розни, считаются преступными деяниями. Закон предусматривает временное тюремное заключение для лиц, кто из религиозных побуждений называет других людей «неверными». В случае, если данные действия сопровождаются подстрекательством к совершению убийства, виновному может грозить смертная казнь. Закон призван обеспечить прочную основу для толерантности и признания в ОАЭ всех конфессий, и направлен на защиту людей, независимо от их происхождения, убеждений, расы, от действий, основанных на религиозной ненависти и нетерпимости. За нарушение закона о нетерпимости виновному лицу может грозить до 10 лет лишения свободы или штраф от 50 тыс. до 2 млн дирхам (от \$13 тыс. до \$545 тыс.). (kapital.kz)

Новый

OUTLANDER

АМБИЦИИ
ОПРАВДАНЫ

Эстетика движения и скорости, заложенная в дизайне обновленного Mitsubishi Outlander, подчеркивает улучшенные динамические характеристики и повышенный уровень комфорта. Более 100 изменений призваны служить максимальному удобству и безопасности при любых дорожных условиях при сниженном расходе топлива.

8-800-070-7000 www.MITSUBISHI-MOTORS.kz

КАПИТАЛ.KZ

ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ ИНФОРМАЦИИ

популярное за неделю

ВЫСОКОСЕРНИСТУЮ
– В ОТДЕЛЬНЫЙ
НЕФТЕПРОВОД

Минэнерго РФ рассматривает предложение о выделении высокосернистой нефти в отдельный экспортный поток как один из вариантов действий, направленных на улучшение качества экспортруемой нефти, сообщил журналистам глава министерства Александр Новак. «Транснефть» ранее для поддержания качества состава сырья в трубопроводах предложила выделить высокосернистую нефть в отдельный экспортный поток в направлении Усть-Лути, объем транспортировки по которому может составить около 23 млн тонн, а в РФ может появиться новый сорт нефти, по качеству аналогичный международным Kirkuk и Basrah Blend (Ирак). По предварительным расчетам «Транснефти», затраты на выделение высокосернистой нефти в отдельный экспортный поток могут составить около 2,5 млрд рублей. Для этого не потребуются строительства отдельного нефтепровода, предполагается использовать имеющиеся мощности нефтепроводов «Дружба» и БТС-2. Инфраструктура порта Усть-Лути готова к проведению этих мероприятий, говорили в компании. Высокосернистой нефтью богаты месторождения Татарстана, Башкирии и Удмуртии. (РИА «Новости»/«Прайм»)

ИРАН ОТПРАВИЛ
ПЕРВЫЙ ТАНКЕР
В АЗИЮ

Цены на нефть основных эталонных сортов немного подешевели по мере того как Иран и ведущие страны мира смогли урегулировать все разногласия и подписали соглашение по ядерной программе Исламской Республики, которое позволит снять санкции с ее нефтяной отрасли. Иран отправил в Азию первый свой супертанкер Starla с 2 млн баррелей на борту. Однако полноценное возвращение страны на рынок будет тернистым. По разным оценкам Иран также обладает запасами нефти в размере 40 млн баррелей, которые в настоящий момент находятся на борту его флотилии танкеров и готовы к отгрузке. Однако Тегеран, как и все другие участники рынка, не заинтересован в обвале цен, да и вряд ли пока готов держать конкуренцию с хорошо финансируемыми компаниями из Саудовской Аравии, Кувейта и Ирака, поставляющими на мировой рынок схожие по качеству сорта. Подписанное соглашение позволит Ирану в ближайшие месяцы нарастить объем поставок на мировой рынок на 250-500 тыс. барр./сут., а к середине 2016 года где-то на 1 млн барр./сут. При мировом потреблении 93 млн и ожидаемом сокращении добычи со стороны сланцевых компаний в США, это не несет масштабных угроз существенного ухудшения состояния спроса и предложения. Цены сейчас переваривают ситуацию вокруг Ирана, но по мере того как участники осознают отсутствие немедленных угроз, котировки могут попытаться вернуться к росту на следующей неделе. Правда, при этом стоит отметить, что и поводов для масштабного укрепления пока нет. (ГК FOREX CLUB)

SHELL СЭКОНОМИТ
МИЛЛИАРДЫ
ЗА СЧЕТ BG

Нефтегазовый гигант Royal Dutch Shell может сэкономить миллиарды на покупке конкурента BG Group, пишет газета Financial Times со ссылкой на знакомые с ситуацией источники. В апреле Shell сообщила о достижении соглашения по покупке своего менее крупного «коллеги» – BG Group – за \$70 млрд. Завершение сделки, как ожидают стороны, состоится в начале 2016 года. Отмечалось, что приобретение BG Group увеличит доказанные запасы нефти и газа Shell на 25%, добычу – на 20%, а также укрепит позиции компании в новых нефтяных и газовых проектах, в частности в СПП-проектах в Австралии и глубоководных проектах в Бразилии. Компания в ходе встречи с порядка 40 инвесторами заявила, что благодаря сделке Shell сэкономит «несколько» раз по \$1 млрд в год от слияния головных офисов и других сокращений расходов. (РИА «Новости»)

НОВОЕ
МЕСТОРОЖДЕНИЕ
ГАЗА В ЕГИПТЕ

Корпорация Epi сообщила об открытии газового месторождения в дельте Нила, в 120 км к северо-востоку от Александрии. Как передает информационный ресурс World Oil, по предварительным оценкам, месторождение содержит около 15 млрд куб. м газа. Залежи были обнаружены на глубине 3600 м, где буровики наткнулись на газовый горизонт толщиной 60 м. Он находится в слое песчаника Мессинского яруса с хорошими петрофизическими характеристиками. Добыча на месторождении начнется через 2 месяца мощностями газодобывающего комплекса Абу Мади. Epi посредством своего филиала Ieoc Production BV владеет 75-процентной долей лицензии на разведку и разработку газоносной области Абу Мади, остальные 25% принадлежат British Petroleum. Компания Petobel, принадлежащая в равных долях Ieoc и EGPSC, является оператором концессии. Египет находится на третьем месте в Африке по запасам природного газа. Объемы экспорта «голубого топлива» из страны резко упали в связи с повышением внутреннего потребления и террористическими атаками на газопровод, по которому велись поставки в Израиль и Иорданию. Между тем потребность в диверсификации газовых поставок заставила Европу сфокусировать внимание на секторе Восточного Средиземноморья. В частности, страны ЕС прилагают усилия, чтобы помочь Египту вернуть статус крупного экспортера газа. Еще ранней весной BP объявила о намерении инвестировать около \$12 млрд в производство природного газа в Египте. Аналитики компании планируют, что газ, добытый в рамках проекта West Nile Delta, будет отправляться потребителям, начиная с 2017 года. (teknoblog.ru)

■ В Астане официально презентовали
жилой комплекс «Британский квартал»

В лучших английских традициях отпраздновали новоселье в жилом комплексе «Британский квартал». Жилой комплекс в стиле старой доброй Англии стал завершением ансамбля «европейских» кварталов премиум-класса, возводимых компанией BI Group в столице Казахстана.

«Британский квартал» – проект, который воплотил в себе все самое лучшее, что есть в классической архитектуре Англии. Это не просто жилой комплекс, это уникальное явление, которое позволило воплотить мечту «мой дом – моя крепость» в самом сердце Астаны, – сказал Айдын Рахимбаев, глава компании BI Group. – Кроме того, благодаря небольшому количеству квартир – всего их 104 – в доме всегда будут царить тишина и спокойствие».

«Британский квартал» стал идеологическим продолжением и завершением жилых районов европейского образца. Комплекс располагается в стороне от шумных улиц, в так называемой чистой «зеленой» зоне столицы, что позволяет говорить об экологичности района. Как и подобает классическому английскому дому, «Британский квартал» построен из кирпича. Особенности характеристики прочности, морозостойкости и водонепроницаемости красного клинкерного кирпича придают фасаду не только улучшенную теплоизоляцию, но и определенный изыск.

«Каждая деталь фасада – кованые балкончики, террасы, применение декоративного камня на цокольных этажах и обрамлениях окон – задают нужный характер зданию, – говорит Амангельды Омаров, председатель правления Холдинга BI Group Development. – Команда проекта постаралась учесть каждую мелочь, чтобы воссоздать кусочек Англии у нас в Астане».

Архитектурный стиль нового квартала является прототипом столицы Англии, города контрастов. Поэтому и торжественная презентация соответствовала масштабам «Британского квартала». Вечер сюрпризов, наполненный сюжетами известного шпионского сиквела об



истинным английским джентльменом Джеймс Бонде – секретным Агентом 007, позволил новоселам перенестись в атмосферу туманного Альбиона.

Сделать это было легко, ведь James Bond Party проходила в просторном дворе, который благодаря разноцветной брусчатке и цветам создает своеобразное полотно флага Великобритании. Также в самом центре двора установлена точная копия главной достопримечательности Лондона – Биг-Бена, ежедневный бой которого напоминает о традиционном английском tea-time. Не менее знаменитые красные телефонные будки и гвардейцы в высоких меховых шапках полностью погрузили гостей мероприятия в мир британской жизни.

«Приятно удивляет продуманный декор нашего дома. Действительно, чувствуешь себя жителем английской столицы, – отметила жительница «Британского кварта-

ла» Зарина Балиева. – Радует и закрытый двор, я могу спокойно оставить своих детей играть на детской площадке, а сама наблюдаю за ними из окна».

Застройщик постарался не только облагородить и сделать удобным для жильцов все общественные зоны «Британского квартала», но и придать им собственное настроение. Оформление холлов и детской площадки полностью соответствует названию комплекса и его стилистике. Помимо круглосуточной службы охраны и работы консьержей, покой жителей «Британского квартала» охраняет настоящий рыцарь в латах, которого можно увидеть в каждом холле жилого комплекса.

На современной детской площадке со специальным резиновым покрытием поселились практически все известные персонажи английских сказок: Робин Гуд, Питер Пэн, Чеширский кот и Шалтай-Болтай. К слову, проезд во двор предусмотрен только в исключительных случаях и только для спецтранспорта, никакие другие авто не потревожат обитателей дома. Для удобства жителей на первом подземном этаже располагается просторный паркинг.

«Мы рады тому, что являемся жителями «Британского квартала». Мы заехали совсем недавно, но уже можем ощутить все достоинства нашего дома, – поделился впечатлениями о «европейской» жизни Канат Ербулатов. – И сегодняшний праздник, как мне кажется, объединяет всех соседей в узкий круг добрых друзей».

Атмосфера праздника в английском стиле царила на протяжении всего мероприятия. По словам жителей жилого комплекса «Британский квартал», хорошее настроение от памятной презентации они сохраняют надолго.



■ Сроки продлены

У казахстанцев еще 1,5 года, чтобы легализовать
свое имущество

Виктория Антонова

Во вторник вице-министр финансов Ардак Тенгебаев сообщил о том, что предлагается продлить сроки программы легализации в Казахстане до 31 декабря 2016 года. Напомним, программа стартовала 1 сентября прошлого года. Пока ее результаты оценивать сложно, но на сегодняшний день легализовано 292 млрд тенге, или \$1,6 млрд. По прогнозам чиновников, эта сумма по итогам программы должна составить \$10-12 млрд. За всю историю легализации это самая амбициозная сумма, учитывая, что со следующего года вступает в действие всеобщее декларирование имущества гражданами Казахстана.

Это третья программа легализации. В ходе первой, проведенной в 2001 году, удалось легализовать \$480 млн, в 2006-2007 годах – \$6,8 млрд. О предполагаемой сумме в \$10 млрд, ожидаемой от нынешней легализации, ранее заявлял Куат Кожахметов, заместитель председателя Национального банка РК.

«Оценить сумму, на которую может быть легализовано имущество и другие активы, сложно. Когда с 14 июля по 14 августа 2001 года была легализация, было легализовано \$480 млн. Эффект от второй акции по легализации имущества, которая была проведена с 4 июля 2006 года по

1 августа 2007 года, составил \$6,8 млрд. Сейчас оценить сумму от легализации в этом году трудно, потому что, помимо денег, будет легализовано и имущество. Председатель Нацбанка РК Кайрат Немазов больше месяца назад озвучил, что будет легализовано порядка \$10 млрд. Но я бы попросил не привязываться к этой цифре. Надеюсь, то, что мы озвучивали, должно материализоваться», – отметил Кожахметов.

Вице-премьер-министр финансов Бахыт Султанов озвучивал более амбициозные данные по легализации. «Мы рассчитали, проанализировали, ожидаемый поток денег и имущества составляет 2,2 трлн тенге, или \$12 млрд. Конечно, эта сумма может быть мала, может быть и больше, но мы должны провести разъяснительную работу по легализации. Если она будет правильно проведена, я думаю, такие деньги должны поступить», – отметил тогда Бахыт Султанов.

Между тем в настоящее время, по словам Ардака Тенгебаева, «легализовано имущество на 292 млрд тенге, в том числе по имуществу, находящемуся на территории РК, легализовано 30 900 объектов и ценных бумаг на сумму 219 млрд тенге, по имуществу, находящемуся за пределами РК, легализовано 17 объектов и ценных бумаг на сумму 636 млн тенге», – отметил вице-министр финансов. По его оценке,

это в основном объекты недвижимости, акции и облигации. Часть из них находится на территории России, часть – в городе Дубае Объединенных Арабских Эмиратов.

В связи с этим Министерство финансов Казахстана предлагает ввести обязательное декларирование имущества казахстанцев за рубежом. Однако не только данная инициатива, по словам вице-министра финансов, предпринимается Минфином, чтобы свести по времени легализацию имущества и всеобщее декларирование, которое пока только предположительно должно стартовать с 1 января 2017 года. По признанию Ардака Тенгебаева, министерство финансов выступает инициатором ужесточения наказания за непредставление собственником зарубежного имущества сведений об этом имуществе, находящемся как в виде недвижимости за границей, так и в виде денежных средств на счетах зарубежных банков.

«Во-первых, на сегодняшний день в налоговом законодательстве существует норма, что каждое физическое лицо, гражданин Казахстана, который имеет банковский счет за границей, располагает денежными средствами на нем, обязан подать декларацию в наши налоговые органы и указать сумму, которая находится на этом счете или сразу нескольких банковских счетах. За непредставление этой декла-

рации сегодня предусмотрены штрафные санкции в административном законодательстве. Они достаточно мягкие», – отметил он.

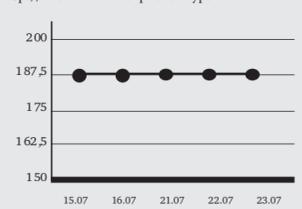
Ардак Тенгебаев пояснил, что в настоящее время если подобное нарушение является первым раз, то в соответствии с Кодексом об административных правонарушениях (КоАП) происходит освобождение лица от какого-либо наказания в случае, если оно исправляет ситуацию, то есть декларирует свои зарубежные счета.

«Если же лицо не реагирует, тогда ему вменяют 15 МРП штрафа (29 730 – прим. автора). Такова сумма штрафа на сегодняшний день. Мы же предлагаем эту норму усилить. Предлагаем сделать 250 МРП (495 500 – прим. автора) штрафа за непредставление декларации или за неуказание в ней точных данных. Мы также предлагаем в обязательном порядке ввести дополнительное декларирование имущества, находящегося за рубежом. Чтобы каждое лицо, которое имеет имущество за границей, подавало декларацию. За непредставление этой декларации мы тоже предлагаем привлекать к административной ответственности по такому же принципу, то есть облагать штрафными санкциями в размере 250 МРП», – заявил вице-министр финансов Ардак Тенгебаев.

В рамках акции по всеобщему декларированию каждый гражданин должен будет указывать все имущество и средства, которые находятся у него в стране или за рубежом. Поэтому в преддверии акции по всеобщему декларированию Минфин и предлагает усилить нормы по легализации. Однако следует оговориться, что, по словам того же Ардака Тенгебаева, озвученные им «ужесточения» вступят в силу только после принятия соответствующих поправок мажилисом и сенатом парламента. Как скоро это произойдет, вопрос остается открытым.

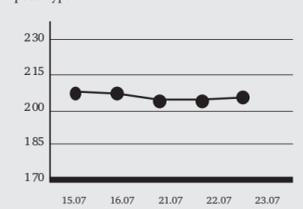
USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



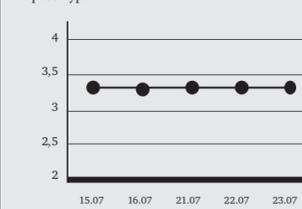
EUR/KZT

кросс-курс



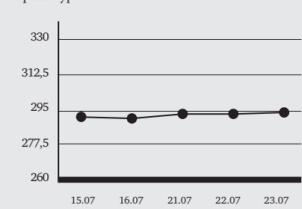
RUR/KZT

кросс-курс



GBP/KZT

кросс-курс



Сохранять или приумножать?

Банки создают идеальные условия по депозитам

Банки продолжают конкурировать за вкладчиков, предлагая им дополнительные преимущества. Для клиентов – это отличная возможность не только выгодно разместить свои средства, но и иметь массу дополнительных опций: от доступа к интернет-банкингу до получения бесплатных карт

Сегодня практически все вклады банков РК имеют равные ставки вознаграждения и гарантированы Казахстанским фондом гарантирования вкладов, поэтому на первый план выходят дополнительные условия.

В депозитной линейке банки зачастую имеют продукты «до востребования» – с минимальной суммой и мизерной ставкой, но возможностью снятия в любое время без пересчета вознаграждения за предыдущие месяцы. Для объективности анализа такие вклады в расчет не берутся – сравнение проводится по вкладам с максимальной ставкой.

Что предлагают крупные игроки Казкоммерцбанк, нацелившийся на инновационную стратегию, пока изменений в условия своих вкладов не произвел. Однако линейка банка и так достаточно широкая: «Лучший», «Свобода», «Инновационный» и «Пенсионный» (последний открывается от 45 лет).

«Инновационный» удобен клиентам, имеющим карту ККБ, поскольку позволяет без труда открыть депозит через интернет. В отличие от вклада «Лучший», который не предполагает снятия наличных, депозит «Свобода» предусматривает снятие наличных до неснижаемого остатка. Эта сумма для Алматы, Астаны, Актау, Атырау составляет 75 тыс. тенге и 500 долларов и евро, для остальных городов – 15 000 тенге, 100 долларов или евро. К тому же, открывая этот депозит, при наличии электронной цифровой подписи (ЭЦП) можно легко через Homebank снимать деньги с вклада. В пресс-службе пояснили, что все депозиты можно пополнять онлайн через Homebank, как с помощью карты, так и с лицевого счета – в данном случае требуется ЭЦП.

Открывая депозит в Kaspi Bank с первоначальным взносом в 15 тыс. тенге, 100 долларов или евро, вкладчик может получить карту «Депозит в кармане». С ее помощью можно пополнять депозит через любой терминал Kaspi или отделения банка. Именно для этого банк запустил более 4000 терминалов и 280 отделений по Казахстану. Снимать средства с карточки можно в любом банкомате любого банка как в Казахстане, так и за рубежом без комиссии. По республике действует более 8000 банкоматов, что исключает возможность поиска банкомата «своего банка».

Дополнительно банк предлагает бонусную программу. Демократичность депозитной политики банка стоит отметить и благодаря возможности бесплатного доступа к интернет-отделению банка, с помощью которого можно провести оплату коммунальных услуг, сотовой связи, а через магазин банка можно приобрести бытовую технику, сотовые телефоны и компьютерную технику.

Народный банк вполне близок своим клиентам. Фининститут имеет целый спектр вкладов для физических лиц. По пенсионному вкладу банка минимальная сумма составляет 2 000 тенге. По некоторым депозитам минимальная сумма вклада не указана (предполагается, что ограничения нет). Чаще всего в крупнейших по вкладам физлиц банках минимальная сумма депозита составляет 15 тыс. тенге. В Народном банке, открывая депозит, вкладчик получает только депозит – в call-центре на вопрос о дополнительных услугах или бонусах к депозиту ответили однозначно – таковых нет.

Депозитная линейка российской «дочки» Сбербанка в Казахстане также насчитывает целый ряд продуктов, среди которых можно выделить «Примножай» и «Управляй». Условия открытия рыночные: минимальная сумма в обоих случаях – 15 000 тенге, 100 долларов или евро, 3000 российских рублей. При открытии этих депозитов клиент может получить бесплатную карту VISA Classic. Есть и небольшая разница между этими продуктами, в отличие от депозита «Управляй», второй не предполагает частичные изъятия. Больше дополнительных опций, как пояснили в call-center, нет. Однако позитивным фактором является то, что фининститут периодически проводит маркетинговые акции.

Банк ЦентрКредит также располагает широкой линейкой вкладов для населения. Среди них имеются VIP, «Детский», «Пенсионный» и т.д. К более универсальным депозитам можно отнести «Чемпион» и «Простое решение», последний предполагает снятие только начисленных процентов. Депозит «Чемпион» предусматривает снятие до неснижаемого остатка, который составляет 40000 тенге, 300 долларов США или евро. Для привлечения вкладов в настоящее время банк проводит маркетинговую акцию «Мечты сбываются», которая дает возможность вкладчику выиграть один из трех автомобилей марки BMW. Участниками являются новые и действующие вкладчики депозитов «Чемпион», «Простое решение», «Легализация» сроком от 12 месяцев в тенге/долларах США на сумму от 100 000 тенге/500 долларов США.

Единственной «фишкой» банка, сообщили в call-центре, является подарок карты VISA Classic, если сумма вклада превышает 500 000 тенге. Первый год обслуживания карты бесплатно, последующие – 4500 тенге в год.

АТФБанк предлагает своим клиентам депозит «Удобный», который позволяет пополнять его через систему дистанционного обслуживания интернет-банкинга АТФ24. Это очень удобный способ отслеживать все операции по карточкам, опла-

чивать коммунальные и другие услуги, пополнять баланс сотовой связи, управлять депозитом и просто быть в курсе всего, что происходит со счетом.

Депозит Turbo от Евразийского банка предоставляет возможность ежедневной выплаты процентов и ежедневной капитализации, чтобы деньги вкладчиков росли еще быстрее. Кроме того, к такому депозиту Евразийский дарит карту Visa Turbo уровня Classic с бесплатным годовым обслуживанием. Эта карта позволяет экономить с каждой покупки благодаря функции кэшбэк (от 0,5% с каждой транзакции). Кроме того, эту карту можно использовать для оплаты коммунальных услуг, мобильной связи и множества других услуг в системе интернет-банкинга Smartbank – без комиссии.

Небольшие игроки включились в гонку

Стоит отметить и депозитную политику небольших игроков, которые, кстати, иногда активнее своих крупных коллег внедряют различные «фишки». Интересны депозиты Банка Астана, который в последнее время позиционирует себя мобильным банком. Этот фининститут предлагает два депозита: «Астана» – супермультивалютный позволяет откладывать средства в тенге, долларах, евро и российских рублях. Минимальная сумма – 0 тенге. Второй депозит «На вырост» предполагает открытие депозита в долларах, евро и тенге. Минимальная сумма открытия – 5000 тенге, 20 долларов или евро. Может быть открыт и для детей от 0 до 18 лет.

В обоих случаях предусмотрена возможность связи с мультивалютной картой, которая, кстати, доставляется клиенту по Алматы бесплатно.

Предусмотрено условиями пополнение вклада без комиссии через интернет- и мобильный банкинг или мультивалютные cash-in Казкоммерцбанка.

«Мобильная и бесплатная конвертация вклада в течение всего срока, с сохранением вознаграждения, без ограничений и комиссий. Курс в мобильном приложении обычно выгоднее курса в филиалах», – сообщили в банке. При досрочном расторжении начисленное вознаграждение не перечисляется.

Bank RBK в своей продуктовой линейке имеет несколько депозитов. Например, мультивалютный Depositum позволяет открывать свой вклад сразу в трех валютах: в тенге, долларах и евро. Конвертация из одной валюты в другую внутри вклада осуществляется посредством интернет-банкинга без комиссии за конвертацию по курсу, устанавливаемому банком для безналичных операций (который в большинстве случаев является более выгодным по сравнению с курсами наличной конвертации).

Примечательно, что банк создал специальную программу лояльности для клиентов. При открытии вклада каждому вкладчику бесплатно выдается пластиковая карточка с бесплатным годовым обслуживанием класса. При сумме вклада, равной

или более 75 тыс. тенге, \$500 или евро, бесплатно выпускается Visa Gold, более 15 млн тенге, \$100 000 или евро – пакет «Visa Platinum», а от более 30 млн тенге, \$200 000 или евро – пакет «Visa Infinite».

При этом, если вкладчик держит на своем депозите в течение 6 месяцев среднедневной остаток не менее 3 млн тенге или \$20 000 или евро, предоставляется возможность получения льготного кредита.

Еще один российский игрок – Банк ВТБ (Казахстан) предлагает пять вкладов для населения. При открытии депозита «Стабильный» банк выдает клиенту платежную карту Visa Classic с бесплатным годовым обслуживанием. При этом предусмотрено досрочное расторжение депозитного договора и снятие средств без комиссии в любое время (хоть на следующий же день после открытия вклада), если деньги были внесены наличными. Клиент может осуществлять пополнение депозита или частичное снятие средств через интернет-банкинг.

Кроме того, банк осуществляет начисление бонусного, дополнительного вознаграждения +1% к действующей процентной ставке на вклады «Сберегательный» (на 12 мес.) или «Накопительный» (на 12 и 24 мес.). ВТБ также проводит акцию «Деньги к деньгам» до 31 августа 2015 года, по условиям которой вкладчики могут выиграть 15 000 или 1 000 000 тенге.

Дочерний банк российского Альфа-банка имеет также ряд депозитов. Кроме того, банк дает возможность дистанционного осуществления безналичных операций по вкладу посредством интернет-банкинга «Альфа-Клик» и мобильного банкинга «Альфа-Мобайл» (пополнение вклада, изъятие денег со вклада, безналичная конвертация/конверсия денег на вкладе). Вкладчикам некоторых депозитов Альфа-Банк предоставляет платежные карточки на привлекательных условиях (отсутствие комиссии за выпуск карточки/перевыпуск по истечении срока действия и отсутствие комиссии за годовое обслуживание за второй год действия карточки). В случае отказа от выпуска карточек на свое имя клиент может оформить подарочный сертификат на третьи лица.

Интересными для клиентов, имеющих родных и близких в России, будут депозиты «Альфа-Прогресс» и «Доходный сейф». В случае если клиент поддерживает сумму остатков за предыдущий месяц в размере 900 000 тенге, 5000 долларов или евро, переводы SWIFT в российских рублях в пользу клиентов АО «Альфа-Банк» (РФ) осуществляются бесплатно.

Небольшой игрок Delta Bank также в погоне за депозитами предлагает дополнительные «фишки» своим клиентам. По желанию вкладчика в подарок выдается карточка VISA. Выпуск карточки и годовое обслуживание банковского счета с использованием платежной карточки – бесплатно. VISA Classic выпускается при первоначальной сумме вклада 15 000 тенге или 100 долларов или евро, VISA Gold открывается при первоначальной сумме от 7,5 млн тенге, \$50 тыс. или евро. Также предусмотрена скидка в размере 50% от комиссии при переводах без открытия счета «Delta» по Казахстану для вкладчиков по данному виду вклада.

Capital bank также разработал дополнительные опции по вкладам. В качестве дополнительной опции к розничному депозиту «Capital +» банк по желанию клиента выпускает платежные карточки – Visa Electron, Visa Classic и Visa Gold. Вид платежной карточки, которую может заказать клиент при открытии депозита, зависит от суммы вклада. При этом, независимо от вида карточки, стоимость годового обслуживания в первый год составит 0 тенге.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ИНВЕСТДОХОД ЕНПФ ПРЕВЫСИЛ 141 МЛРД ТЕНГЕ

Сумма чистого инвестиционного дохода ЕНПФ за первое полугодие 2015 года составила 141,41 млрд тенге. Количество индивидуальных пенсионных счетов (ИПС) вкладчиков (получателей) по всем видам договоров по состоянию на 1 июля текущего года составило 10 млн единиц. Общая сумма пенсионных накоплений превысила 4,92 трлн тенге. Сумма пенсионных выплат из ЕНПФ за 6 месяцев 2015 года составила 73,80 млрд тенге, в том числе переводы в страховые организации – 7,55 млрд тенге. Набирают популярность электронные сервисы, оказываемые фондом. Годовая же порядка 700 тыс. вкладчиков (получателей) имеют доступ к информации о состоянии своего индивидуального пенсионного счета (ИПС) через e-mail и веб-сайт ЕНПФ. Так, около 300 тыс. человек выбрали в качестве способа получения информации с ИПС электронную почту и 400 000 – веб-сайт фонда. (Kapital.kz)

S&P ПРЕДРЕКАЕТ РОССИИ ДЕФОЛТ

Через 2-3 года Россия может столкнуться с дефолтом федерального правительства, вызванным значительными объемами региональных долгов. В частности, долгая нагрузка более 80 регионов РФ за последние 5 лет удвоилась – до 2,4 трлн рублей (\$42 млрд). По словам экспертов S&P, нагрузка на финансы регионов будет расти до критического уровня на протяжении двух или трех лет, повышая риск финансовых вливаний из федерального бюджета – дефицитного впервые с 2010 года. «Сейчас у федерального центра есть возможность помочь регионам. Через три года может быть меньше ресурсов, а региональные долги увеличатся, что выльется в большой риск» – отмечает Карен Варпанетов, замдиректора агентства S&P в московском офисе. Как отмечают эксперты, угрозы возрастают еще и в связи с тем, что санкции за агрессию РФ в Украине закрывают доступ к рынкам капиталов, что заставляет местную власть в РФ финансировать социальные расходы за счет дорогих банковских кредитов. (Bloomberg)

ИНФЛЯЦИЯ В США СЛИШКОМ НИЗКАЯ

Руководству Федеральной резервной системы следует обеспечить рост потребительских цен до целевого показателя в 2%, полагают заместители председателя совета управляющих Центробанка Стэнли Фишер. Он добавил, что инфляция в США по-прежнему является слишком слабой. «Темпы инфляции слишком слабые, нам необходимо вернуть их к 2%. Именно поэтому ФРС сохраняет низкий уровень ставки, стремясь подтолкнуть к росту инвестиции и экономической подъем», – отметил Стэнли Фишер. По его словам, в течение большей части последних двух десятилетий проблема заключалась в слишком высокой инфляции, а не в низкой. Согласно данным агентства Bloomberg вероятность повышения ФРС базовой процентной ставки на сентябрьском заседании оценивается экспертами в 33%, на декабрьском – в 71%. При этом чиновник регулятора отметил, что сокращение ФРС баланса, составляющего в настоящее время \$4 трлн, будет сложной задачей. («Вести Экономика»)

КОРПОРАТИВНЫЙ ДОЛГ КИТАЯ ПРЕВЫСИЛ \$16 ТРЛН

Задолженность китайских компаний в настоящее время оценивается в 16,1 трлн долларов. Как сообщает агентство Reuters, в ближайшие пять лет этот показатель возрастет до \$28,8 трлн. Уровень задолженности китайских компаний сейчас составляет 160% от ВВП страны, что в два раза превосходит аналогичный показатель в США, отмечает рейтинговое агентство Standard & Poor's. Эксперты полагают, что причина столь высокого уровня задолженности кроется в нынешней политике Пекина по стабилизации темпов экономического роста. «На протяжении последних лет китайские чиновники предпринимали меры по увеличению притока капитала в реальный сектор экономики. Однако в настоящее время уровень цен неуклонно снижается, а темпы роста прибыли замедляются. В такой ситуации компаниям вернуть долги непростое, это может привести к жесткой посадке китайской экономики», – цитирует ТАСС Ван Тао, ведущего экономиста филиала швейцарского банка UBS в Китае. (newsru.com)

ФРС УЖЕСТОЧИЛА ТРЕБОВАНИЯ

Федеральная резервная система ввела дополнительные требования к капиталу восьми системно важных финансовых институтов Bank of America, Bank of New York, Citigroup, Goldman Sachs, JPMorgan, Morgan Stanley, State Street и Wells Fargo. Сумма составляет порядка \$200 млрд. Надбавки к нормативу достаточности капитала составят от 1% до 4,5% взвешенных по риску активов. Капитал семи из этих банков уже отвечает новым требованиям, тогда как JPMorgan, надбавка для которого является максимальной (4,5%), не хватает \$12,5 млрд. Банкиры и ряд аналитиков утверждают, что более жесткие стандарты в США ухудшат конкурентоспособность американских финкомпаний на международном уровне. Кроме того, банки отмечают, что новое требование приведет к сокращению объемов кредитования и темпов роста числа рабочих мест в стране. (Financial Times)

ДЕПОЗИТЫ 5-ТИ КРУПНЫХ БАНКОВ

ОПЦИИ:
✓ МИНИМАЛЬНАЯ СУММА 15000 ТЕНГЕ, 100 ДОЛЛАРОВ, 100 ЕВРО
ОПЕРАЦИИ ЧЕРЕЗ ИНТЕРНЕТ-ОТДЕЛЕНИЕ KASPI.KZ
✓ ПОПОЛНЕНИЕ ДЕПОЗИТА В ТЕРМИНАЛАХ БАНКА
✓ БЕСПЛАТНАЯ КАРТА «ДЕПОЗИТ В КАРМАНЕ», ПРИВЯЗАННАЯ К ВКЛАДУ
✓ СНЯТИЕ НАЛИЧНЫХ: ЛЮБЫЕ БАНКОМАТЫ БАНКОВ РК И ЗА РУБЕЖОМ БЕЗ КОМИССИИ

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ОПЦИИ
✓ ДЕПОЗИТ ЛЕГКО ПОПОЛНИТЬ В 4000 ТЕРМИНАЛОВ И 280 ОТДЕЛЕНИЙ БАНКА.
✓ СТАВКА ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ НЕ МЕНЯЕТСЯ ПРИ СНЯТИИ И ПОПОЛНЕНИИ ДЕПОЗИТА

ОПЦИИ:
✓ ДЕПОЗИТ «ЧЕМПИОН» И «ПРОСТОЕ РЕШЕНИЕ», ПРЕДПОЛАГАЕТ СНЯТИЕ ТОЛЬКО НАЧИСЛЕННЫХ ПРОЦЕНТОВ. ДЕПОЗИТ «ЧЕМПИОН» ПРЕДУСМАТРИВАЕТ СНЯТИЕ ДО НЕСНИЖАЕМОГО ОСТАТКА, КОТОРЫЙ СОСТАВЛЯЕТ 40000 ТЕНГЕ, 300 ДОЛЛАРОВ США ИЛИ ЕВРО.

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ОПЦИИ:
✓ ПОДАРОК КАРТЫ VISA CLASSIC, ЕСЛИ СУММА ВКЛАДА ПРЕВЫШАЕТ 500 000 ТЕНГЕ. ПЕРВЫЙ ГОД ОБСЛУЖИВАНИЯ КАРТЫ БЕСПЛАТНО, ПОСЛЕДУЮЩИЕ – 4500 ТЕНГЕ В ГОД.

ОПЦИИ:
✓ ДЕПОЗИТ «УНИВЕРСАЛЬНЫЙ».
✓ МИНИМАЛЬНАЯ СУММА ВКЛАДА – 75 000 ТЕНГЕ И АНАЛОГИЧНАЯ СУММА В ДОЛЛАРАХ И США. ВЗНОСЫ ДОПУСТИМЫ, НО НЕ МЕНЬЕ 7000 ТЕНГЕ. ЧАСТИЧНЫЕ ИЗЪЯТИЯ ПРЕДУСМОТРЕНЫ ДО НЕСНИЖАЕМОГО ОСТАТКА.

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ОПЦИИ:
✓ ДЕПОЗИТ «СТАНДАРТНЫЙ».
✓ МИНИМАЛЬНАЯ СУММА 15000 ТЕНГЕ, ЧАСТИЧНЫЕ ИЗЪЯТИЯ НЕ ДОПУСТИМЫ, ТАКЖЕ КАК И ПОПОЛНЕНИЕ.

ОПЦИИ:
✓ ДЕПОЗИТ «СВОБОДА».
✓ ПРЕДУСМОТРЕНО СНЯТИЕ НАЛИЧНЫХ ДО НЕСНИЖАЕМОГО ОСТАТКА – ЭТА СУММА ДЛЯ АЛМАТЫ, АСТАНЫ, АКТАУ, АТЫРАУ СОСТАВЛЯЕТ 75 ТЫС ТЕНГЕ И 500 ДОЛЛАРОВ И ЕВРО, ДЛЯ ОСТАЛЬНЫХ ГОРОДОВ – 15 000 ТЕНГЕ, 100 ДОЛЛАРОВ ИЛИ ЕВРО. ВЗНОСЫ БЕЗ ОГРАНИЧЕНИЙ.
✓ ПРИ НАЛИЧИИ ЭЛЕКТРОННОЙ ЦИФРОВОЙ ПОДПИСИ (ЭЦП) МОЖНО ЛЕГКО ЧЕРЕЗ HOMEBANK СНЯТЬ ДЕНЬГИ С ВКЛАДА.

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ОПЦИИ:
✓ ДЕПОЗИТ «ИННОВАЦИОННЫЙ» УДОБЕН КЛИЕНТАМ, ИМЕЮЩИМ КАРТУ БАНКА.
✓ ПОСКОЛЬКУ ПОЗВОЛЯЕТ БЕЗ ТРУДА ОТКРЫТЬ ДЕПОЗИТ ЧЕРЕЗ ИНТЕРНЕТ.

ОПЦИИ:
✓ ДЕПОЗИТ TURBO.
✓ МИНИМАЛЬНАЯ СУММА 7000 ТТ, 100 ДОЛЛАРОВ ИЛИ ЕВРО, 1500 РУБЛЕЙ. ВОЗМОЖНОСТЬ ПОПОЛНЕНИЯ И ЧАСТИЧНОГО ИЗЪЯТИЯ. ПРЕДУСМАТРИВАЕТ ВОЗМОЖНОСТЬ ЕЖЕДНЕВНОЙ ВЫПЛАТЫ ПРОЦЕНТОВ И ЕЖЕДНЕВНОЙ КАПИТАЛИЗАЦИИ, ЧТОБЫ ДЕНЬГИ ВКЛАДЧИКОВ РОСЛИ ЕЩЕ БЫСТРЕЕ.

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ОПЦИИ:
✓ КРОМЕ ТОГО, К ТАКОМУ ДЕПОЗИТУ ЕВРАЗИЙСКИЙ ДАРИТ КАРТУ VISA TURBO УРОВНЯ CLASSIC С БЕСПЛАТНЫМ ГОДОВЫМ ОБСЛУЖИВАНИЕМ. ЭТА КАРТА ПОЗВОЛЯЕТ ЭКОНОМИТЬ С КАЖДОЙ ПОКУПКИ БЛАГОДАРЯ ФУНКЦИИ КЭШБЭК (ОТ 0,5% С КАЖДОЙ ТРАНЗАКЦИИ). КРОМЕ ТОГО, ЭТУ КАРТУ МОЖНО ИСПОЛЬЗОВАТЬ ДЛЯ ОПЛАТЫ КОММУНАЛЬНЫХ УСЛУГ, МОБИЛЬНОЙ СВЯЗИ И МНОЖЕСТВА ДРУГИХ УСЛУГ В СИСТЕМЕ ИНТЕРНЕТ-БАНКИНГА SMARTBANK – БЕЗ КОМИССИИ.

ОПЦИИ:
✓ ОПЕРАЦИИ ЧЕРЕЗ ИНТЕРНЕТ- И МОБИЛЬНЫМ БАНКИНГОМ: ПОПОЛНЕНИЕ ВКЛАДА БЕЗ КОМИССИИ
✓ БЕСПЛАТНАЯ КАРТА
✓ БЕСПЛАТНАЯ ДОСТАВКА КАРТЫ ВКЛАДЧИКУ ПО АЛМАТЫ
✓ ПОПОЛНЕНИЕ ДЕПОЗИТА: В ОТДЕЛЕНИЯХ БАНКА ИЛИ ЧЕРЕЗ CASH-IN КАЗКОММЕРЦБАНКА

ИНТЕРЕСНЫЕ БОНУСЫ ОТ ДВУХ НЕБОЛЬШИХ ИГРОКОВ



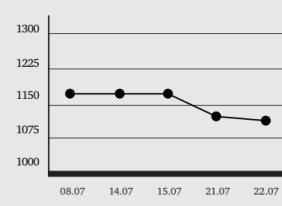
ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ОПЦИИ:
✓ ЕСЛИ ВКЛАДЧИК ДЕРЖИТ НА СВОЕМ ДЕПОЗИТЕ В ТЕЧЕНИЕ 6 МЕСЯЦЕВ СРЕДНЕДНЕВНОЙ ОСТАТОК НЕ МЕНЬЕ 3 МЛН. ТЕНГЕ ИЛИ 20 ТЫС. ДОЛЛАРОВ ИЛИ ЕВРО, ПРЕДУСМАТРИВАЕТСЯ ВОЗМОЖНОСТЬ ПОЛУЧЕНИЯ ЛЬГОТНОГО КРЕДИТА – СНИЖЕНИЕ СТАВКИ ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ ПО ЗАЙМАМ «НУЖНЫЙ КРЕДИТ - ПОД ЗАЛОГ» И «НУЖНЫЙ КРЕДИТ - АВТО» В ТЕНГЕ ИЛИ ДОЛЛАРАХ США НА 1% ОТ СТАВКИ ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ ПО ЗАЙМУ, ДЕЙСТВУЮЩЕЙ НА МОМЕНТ ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЯ ПО ЗАЙМУ.



ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ОПЦИИ:
✓ ОПЕРАЦИИ ЧЕРЕЗ ИНТЕРНЕТ- И МОБИЛЬНЫМ БАНКИНГОМ: ПОПОЛНЕНИЕ ВКЛАДА БЕЗ КОМИССИИ
✓ БЕСПЛАТНАЯ КАРТА
✓ БЕСПЛАТНАЯ ДОСТАВКА КАРТЫ ВКЛАДЧИКУ ПО АЛМАТЫ
✓ ПОПОЛНЕНИЕ ДЕПОЗИТА: В ОТДЕЛЕНИЯХ БАНКА ИЛИ ЧЕРЕЗ CASH-IN КАЗКОММЕРЦБАНКА

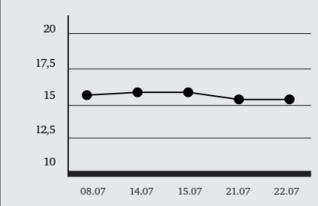
Золото (Источник: CNN)

(в долларах США за трой. унцию)



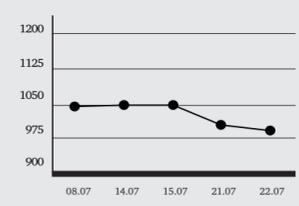
Серебро (Источник: CNN)

(в долларах США за трой. унцию)



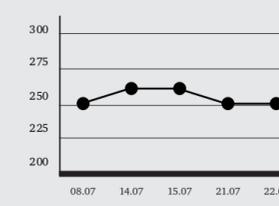
Платина (Источник: CNN)

(в долларах США за трой. унцию)



Медь (Источник: CNN)

(в центах США за фунт)



НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

АКЦИИ KEGOC БЬЮТ РЕКОРДЫ

Ожидания инвесторов, которые планировали не только отбить свои вложения в бумаги KEGOC, но и ошутливо заработать, наконец, реализовались. Спустя день после расширения валютного коридора до 170-198 тенге за доллар, а именно 16 июля, средневзвешенная цена на простые акции энергомонополиста впервые с момента размещения через «Народное IPO» достигла максимума 544,88 тенге. 20 июля средневзвешенная цена по бумагам компании превысила отметку 523,0 тенге. В течение торгов простыми акциями энергомонополиста инвесторам пришлось понервничать. Цена на бумаги KEGOC опускалась ниже цены размещения через IPO в 505 тенге и просела до 324 тенге. Например, в июне котировки компании держались в коридоре 440-475 тенге. Инвесторы обнадёживали только дивиденды, которые аналитики посчитали весьма щедрыми. По итогам 2014 года дивиденд на одну простую акцию KEGOC составил 33,13 тенге. Аналитики предположили, что взлет котировок эмитента 16 июля был связан с активной скупкой акций компании. «Скорее всего, никакой связи с заявлениями Нацбанка об изменении валютного коридора по доллару нет. По поведению рынка было заметно, что рост котировок акций KEGOC был обусловлен действием одного либо группы лиц, направленного на установление определенного уровня цены на акции энергомонополиста. (Соб.инф.)»

ЗАКОНОДАТЕЛЬНУЮ БАЗУ УКРЕПЯТ

В сфере культуры планируется принятие ряда законопроектов, об этом на брифинге в Службе центральных коммуникаций при президенте РК сообщил министр культуры и спорта Казахстана Арыстанбек Мухамедиулы. «Планируется укрепить законодательную базу отрасли. Для этого разработан ряд законопроектов. В частности, проекты законов Республики Казахстан о культуре, об археологическом наследии, о туристской деятельности – новая редакция, о благотворительности и другие», – подчеркнул министр. Кроме того, по его словам, планируется принятие отраслевой концепции и программных документов, внесение изменений и дополнений в концепцию культурной политики, концепцию развития физической культуры и спорта, концепцию создания национального календаря праздников, в концепцию развития АНК, в концепцию укрепления и развития идентичности и единства. Кроме того, планируется внести изменения и дополнения в государственную программу развития и функционирования языков. Как отметил Арыстанбек Мухамедиулы, новый импульс развитию историко-культурного наследия страны способен дать запуск общенационального проекта культурного развития «Мәңгілік мұра». «В отличие от действовавшей программы «Мәдени мұра», новый проект ориентирован на масштабные задачи, призванные интегрировать казахстанское культурное наследие в качестве всемирного достояния», – пояснил глава ведомства. Значимым проектом является создание электронной энциклопедии Казахстана. (kapital.kz)

ЦОНЫ ОБСЛУЖАЮТ ИНВАЛИДОВ НА ДОМУ

Центры обслуживания населения (ЦОНЫ) перейдут на надомную систему обслуживания лиц с ограниченными возможностями, сообщается на сайте городского акимата со ссылкой на управление занятости и социальных программ города. «По установленному регламенту при получении государственной услуги гражданин должен присутствовать лично, однако не все люди по состоянию здоровья могут прийти в ЦОН, поэтому было принято решение об обслуживании инвалидов I и II группы с выездом на дом», – говорится в сообщении. Выезд на дом к лицам, подавшим заявку, сотрудником ЦОН осуществляется прием и выдача документов, предоставляется консультация по государственным услугам и, при желании гражданина, могут обучить самостоятельному получению госуслуг через портал электронного правительства, а также выдать ему электронную цифровую подпись. На сегодняшний день в Астане работают семь центров обслуживания, оказывающих 191 государственную услугу. Центры оборудованы отдельными рабочими местами для приема документов у лиц с ограниченными возможностями, сотрудники обучены языку жестов, в зданиях ЦОНов установлены пандусы и кнопки вызова. (ИА «Новости-Казахстан»)

АСТАНА ЛИДИРУЕТ ПО ТЕМПАМ РОСТА

В первом полугодии 2015 года достигнут рекордный показатель ввода в эксплуатацию жилья. За 6 месяцев построено 4,3 млн квадратных метров – почти на четверть выше прошлогоднего показателя, сообщает аналитическая служба Ranking.kz. За первое полугодие построено 36,4 тыс. квартир. Положительная динамика строительства наблюдается в 12 регионах. Доля жилья, построенного в мегаполисах, увеличилась до 40% от общего объема по РК. По темпам роста строительства лидирует Астана, следом расположились Кызылординская и Акмолинская области. За шесть месяцев сдано под ключ свыше 19 тыс. квартир и 17,3 тыс. индивидуальных домов. Более половины введенного жилья в РК приходится на индивидуальное жилищное строительство. Доля строительства профессиональными застройщиками увеличилась с 28% (в I полугодии 2014) до 35%. (ranking.kz)

Екатерина Трофимова: «Мода на механическое регулирование прошла»

В связи с этим интересна неофициальная позиция США

Ольга Фоминских

Правительству и Нацбанку потребовалось почти 6 лет, чтобы расчистить активы казахстанских банков от старых проблем. За последние три года просроченная задолженность свыше 90 дней снизилась с 30,3% до 22,8%. Хотя, считает Екатерина Трофимова, первый вице-президент Газпромбанка, это по-прежнему высокие цифры в сравнении с другими странами, но прогресс налицо.

В то же время, отмечает она, за последние 5 лет на рынке появилась целая группа успешных быстрорастущих банков, которые из мелких превратились в стабильных игроков списка 15 крупнейших финансовых институтов. Это здоровая тенденция, которая должна привести к повышению доступности банковских услуг для малого и среднего бизнеса, повышению операционной эффективности бизнес-процессов и способствовать стимулированию экономического роста в Казахстане. Об этом в интервью «Капитал.kz» рассказала Екатерина Трофимова, которая с 2000 по 2011 годы работала финансовым аналитиком, директором и главой группы рейтингов финансовых институтов России и стран СНГ в компании Standard & Poor's (Франция, Париж).

– На Петербургском международном экономическом форуме вы отметили, что мода на регулирование постоянно меняется. Расскажите, пожалуйста, подробнее об этом. Как это отразится на банках и регуляторах в целом, к чему это приведет – к саморегулируемости рынка?

– Саморегулируемость организаций, в которых сосредоточено до 90% сбережений населения, – это не самый правильный путь. Банковское регулирование является результатом логичного стремления к защите интересов вкладчиков и в конечном счете к финансовой стабильности в экономике. Другое дело, что на фоне кризисных событий (одной из причин которых стал агрессивный риск-аппетит банков) велик соблазн сместить акцент критики на одного из участников экономической цепочки и внедрить чрезмерно консервативные правила его функционирования. Однако следует помнить, что, кроме глубины ограничений, принципиально важной является и скорость их применения.

Не стоит забывать, что в мировом масштабе 1% дополнительной достаточности капитала – это величина в объеме сотен миллиардов долларов, которая могла бы мультиплицироваться в еще большем объеме в кредит экономике и стимулировать рост мирового ВВП. Хороший пример – неофициальная позиция США по вопросу применения нормативов Базель III. Понимая чрезмерность некоторых регуляторных ограничений и оценивая удар по конкурентоспособности американских банков, регуляторы финансового рынка Соединенных Штатов не стремятся во что бы то ни стало принять и внедрить рекомендации Базельского комитета, действуя по своей намеченной линии структурных изменений банковского бизнеса. Поэтому я раскрою свой тезис так: прошла мода на механическое регулирование, настает время содержательной оценки рисков и выявления структурных дисбалансов в банковском секторе.

– Какие еще тенденции вы наблюдаете на мировых банковских рынках?

– Сегодня все основные глобальные тенденции на банковских рынках в той или иной степени являются последствиями мирового финансового кризиса 2007-2009 годов, который, безусловно, серьезнейшим образом повлиял на ландшафт мировой банковской системы. Основные структурные тренды – это, прежде всего, снижение аппетита к риску банковских организаций, уменьшение трансграничной активности и разделение классического банковского и инвестиционного бизнеса. С одной стороны, это результат развития регулирования (в частности, правило Волкера и закон Додда-Франка в США, глобальное внедрение принципов Базель III), с другой – ответ на вызовы времени и экономики. Все больше финансовых организаций возвращаются к стратегии концентрации на домашних рынках, инвестируя в развитие традиционных компетенций с фокусом на эффективный риск-менеджмент.

Эти тенденции накладываются на бурный рост современных технологий продаж, экспоненциальное развитие интернета. Современный банк просто не может себе позволить игнорировать цифровые каналы продаж, поскольку все большая часть потенциальной клиентской базы представляет собой продвинутого интернет-аудиторию.

Также нельзя не оставить без внимания еще один глобальный тренд – государства играют более заметную роль в финансовом секторе. Это проявляется в различных формах и наблюдается как в странах СНГ, так и в Европе (программа LTRO) и США (программы количественного смягчения по выкупу активов). Хорошо это или плохо – вопрос в большей степени риторический. Я придерживаюсь мнения, что это особенность фазы экономического цикла,



которая со временем утратит свою значимость и на смену ей придет новый поток частных инвестиций.

– Каков ваш прогноз развития мировых банков в ближайшее время? Какие основные угрозы стоят перед ними?

– Как я уже отметила, регуляторное воздействие является основным фактором развития банковских организаций во всем мире. Это, прежде всего, влияет на такой показатель, как возврат на капитал, который является ключевым критерием для портфельных и стратегических инвесторов. Если в долгосрочной перспективе рынок будет оценивать потенциал финансового сектора слабее относительно других отраслей, мы будем наблюдать сценарий статуса-кво с минимальными структурными изменениями. Если же удастся сбалансировать стремление регуляторов к финансовой стабильности и риск-аппетит банковского сектора (что диалектически выглядит логично), то мы вправе ожидать новую волну интереса к финансовому сектору, дальнейшее повышение доступности банковских услуг и снижение транзакционных издержек в мировой экономике.

– На протяжении 10 лет вы отслеживали казахстанский рынок. Каким он вам видится на сегодняшний день? Успешно ли, по вашему мнению, прошли продажи национализированных банков (Альянс банка, Темірбанка и БТА)?

– Банковский рынок Казахстана в период после 2008 года характеризовался, прежде всего, большим объемом проблемных активов на балансах кредитных организаций. У государства, Национального банка ушло практически 6 лет на то, чтобы сломать тренд и расчистить отрасль от старых проблем. Так, за последние три года просроченная задолженность свыше 90 дней снизилась с 30,3% до 22,8%. Это по-прежнему высокие цифры в сравнении с другими странами, но прогресс налицо. В связи с этим реструктуризация (консолидация) крупнейших банков с наибольшим объемом проблем – это, безусловно, один из правильных путей решения системной задачи. Сейчас трудно говорить об успешности той или иной сделки, поскольку банки только начинают новую страницу своей истории, разработали и приняли новые долгосрочные стратегии развития. В конечном счете эффективность их реализации и будет критерием успешности.

Особого упоминания заслуживает конкурентная динамика – за последние 5 лет на рынке появилась целая группа успешных быстрорастущих банков, которые из мелких превратились в стабильных игроков списка 15 крупнейших финансовых институтов. Это здоровая тенденция, которая должна привести к повышению до-

ступности банковских услуг для малого и среднего бизнеса, повышению операционной эффективности бизнес-процессов и способствовать стимулированию экономического роста в Казахстане.

К сожалению, этого пока что недостаточно для признания данных позитивных изменений рейтинговыми агентствами и повышения оценок всего банковского сектора и отдельных банков. Я и моя команда Центра рейтингового консультирования Газпромбанка, состоящая из бывших аналитиков большой тройки рейтинговых агентств, уже несколько лет успешно работаем на казахстанском банковском рынке. Мы видим направления, в которых должны происходить качественные изменения, но для этого должна проводиться скоординированная работа на межведомственном уровне.

– Расскажите о банковском рынке России. Чему вынуждены сегодня противостоять банки РФ? Научились ли они жить в условиях санкций?

– Сегодня можно с уверенностью говорить о том, что банковский сектор достойно прошел через стрессовую ситуацию конца 2014 года. Характер шока был краткосрочным, но своевременная реакция банков, а также действия Банка России и правительства способствовали оперативному купированию проблем без реализации сценария системного кризиса. Показательной является майская статистика банковского сектора: впервые с начала года основные балансовые показатели вышли в рост, а финансовый результат сектора стал положительным (9 млрд рублей) по итогам первых 5 месяцев года.

Новый вызов, стоящий перед российскими банками, – поиск точек роста в нынешней экономической реальности. Многие эксперты сходятся во мнении, что текущий спад экономики, инвестиционный активности будет продолжительнее прошлых кризисов. Поэтому на повестке дня стоит не просто вопрос повышения операционной эффективности или сокращения издержек, а перенастройка всей стратегической карты бизнеса, переосмысление приоритетных отраслей для финансирования, увеличение доли непроцентных доходов, модернизация процедур риск-менеджмента. Отмечу, что должны продолжиться процессы оздоровления финансового сектора Банком России, а также консолидации.

– Андрей Костин, глава ВТБ, в ходе ПМЭФ отметил, что крупные российские банки ограничены в доступе к международному рынку фондирования. Как вы считаете, когда откроются рынки для российских банков?

– Международный рынок фондирования не ограничивается западными рын-

ками капитала, доступ к которым, безусловно, сегодня ограничен для российских банков и компаний. Газпромбанк и в прошлые периоды не ограничивался инвестованиями в традиционных валютах и рынках, расширяя географию базы инвесторов, преимущественно за счет азиатских финансовых рынков. Поэтому ответ на данный вопрос – это не конкретный год или квартал; в каждом конкретном случае успешно работать институту будет зависеть от диверсификации базы инвесторов и умения работать на финансовых рынках разных экономик.

– Ваше мнение относительно создания ЕАЭС и единого финансового рынка в рамках этого союза?

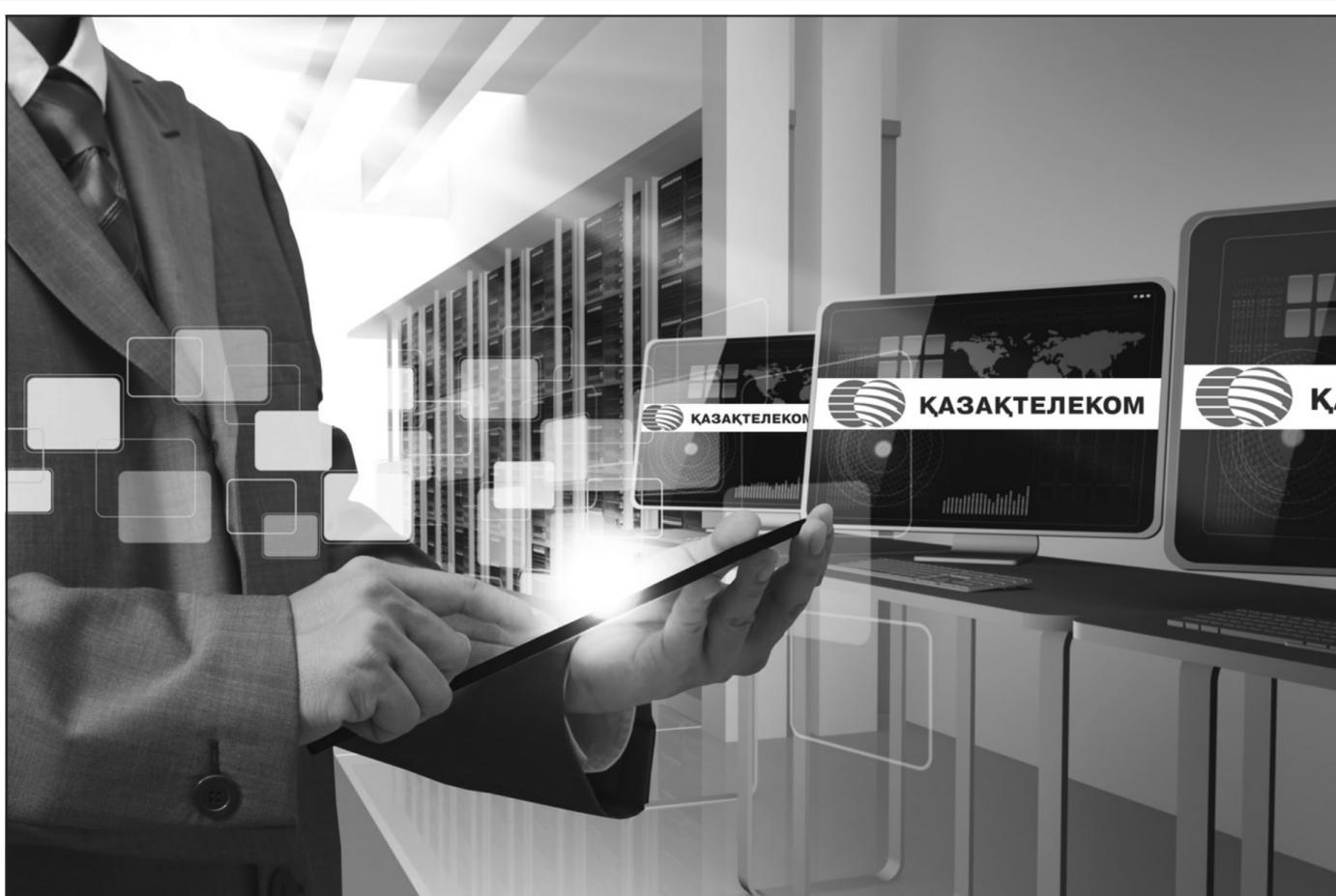
– Экономическая интеграция на постсоветском пространстве и в более широком смысле в Евразийском регионе является гармоничным этапом развития национальных экономик и укрепления торгового-экономического партнерства. Финансовый рынок – не исключение, и синергетический эффект от единого финансового рынка ЕАЭС, безусловно, есть. Вместе с тем стоит отметить, что в силу объективных причин более актуальными на данном этапе являются вопросы таможенной и налоговой политики, а также антимонопольного регулирования.

– Казахстанский Нацбанк намерен перейти к инфляционному таргетированию. Мнения по этому поводу расходятся. Каково ваше мнение по этому поводу?

– Инфляционное таргетирование сегодня – наиболее продвинутый режим монетарной политики, позволяющий центральному банку поддерживать стабильность финансовой системы даже в случае резких изменений внешнеэкономической конъюнктуры.

Текущая политика Нацбанка – поддержание управляемого плавающего курса валюты за счет интервенций – в долгосрочной перспективе является сравнительно более устойчивой. Способность центрального банка проводить интервенции ограничена его резервами, и после их исчерпания обычно следует резкое изменение стоимости валюты, а затем – скачок инфляции.

Поскольку на нефть, газ и нефтепродукты приходится около 75% экспорта Казахстана, зависящие от них финансовые потоки могут быть крайне волатильными при резких изменениях нефтяных цен. В этом случае политика таргетирования инфляции и гибкого валютного курса позволит сгладить эти колебания, поддержать сбалансированность государственного бюджета и конкурентоспособность экономики. Кроме того, предсказуемый уровень инфляции позволяет реализовывать более долгосрочные инвестиционные проекты.



Оператор нового поколения

Олег Ни

Глобальный тренд, диктующий правила игры для телекоммуникационных компаний во всем мире, движет сферу к тому, что игроки все больше отходят от предоставления только традиционных услуг связи.

Кроме этого, работая на высококонкурентном рынке, операторы связи должны удерживать и наращивать абонентскую базу, улучшать уровень сервиса и параметры предоставляемых услуг, а также повышать лояльность абонентов.

На отечественном рынке уже более 20 лет примером успешной интеграции актуальных мировых трендов в стратегию своей работы является АО «Казактелеком». Компания не только сохраняет лидирующие позиции в фиксированном бизнесе, но и успешно внедряет новые продукты, развивая пакетное предоставление услуг.

«Капитал.kz» проанализировал, с какими активами преодолел 20-летний рубеж, каковы ближайшие планы компании.

Программа трансформации «Өрлеу»

В мае прошлого года в «Казактелекоме» началась реализация программы трансформации. Стратегические инициативы программы «Супермаркет услуг для всей семьи», «Информационный фундамент бизнеса», «Интегрированный оператор» и «Эффективная бизнес-модель» фактически охватывают все сферы и сервисы «Казактелекома». В свою очередь эти инициативы декомпозируются на 18 блоков инициатив и 52 проекта, реализация которых рассчитана в период с 2014 по 2020 годы. Каждый проект – это конкретная уникальная бизнес-задача, связанная либо с улучшением и оптимизацией существующих областей деятельности компании, либо с созданием новых видов деятельности и сопутствующих бизнес-процессов.

Работы по программе будут продолжаться еще не один год. В настоящее время развиваются уже начатые проекты, в этом и следующем году будут запущены еще ряд инициатив. В результате этой работы ожидается дальнейшее совершенствование услуг и сервисов, улучшение качества клиентского сервиса, увеличение количества клиентов, оптимизация и ускорение внутренних процессов. По завершении основных инициатив «Өрлеу» «Казактелеком» будет другой компанией – еще более инновационной, динамично развивающейся, предоставляющей сервисы и услуги высокого качества.

Курс на клиентоориентированность

О том, что одним из приоритетов работы будет клиентоориентированность, в компании сообщили еще в 2010 году. Это, конечно, не означает, что до этого времени компания не заботилась о своих клиентах, просто раньше это были разовые акции, а с 2010 года к этому вопросу стали подходить системно.

«Основной драйвер – удовлетворенность клиентов техническими параметрами услуг и сервисным обслуживанием. Все процессы пересматриваются именно с точки зрения удобства для клиента. Это касается как сроков подключения, так и приема заявки и постпродажного обслуживания. Кроме того, в целях контроля качества обслуживания внедрены стандарты сервисного обслуживания, наряду с этим проводятся такие мероприятия, как внесение изменений в систему мотивации сервисного персонала, построение системы контроля исполнения внедряемых стандартов», – рассказал главный коммерческий директор АО «Казактелеком» Рафаэль Абыханов.

Помимо развития традиционных каналов обратной связи ведется работа с абонентами посредством аккаунтов в социальных сетях – специалисты в оперативном режиме отработывают обращения клиентов, а причины, побудившие клиента обратиться, передают в соответствующие подразделения для принятия профилактических мер. Такой формат обслуживания позволяет сохранить лояльность клиента и повышает доступность каналов обратной связи.

Кроме того, расширены интерактивные формы обслуживания – доставка счетов и расшифровок по электронной почте, возможность подавать заявки на подключение через личный кабинет на портале. Интерактивные каналы позволяют клиентам решать свои вопросы и проблемы в удобное для них время. Например, для того чтобы узнать свой баланс, не обязательно звонить в call-центр или приходить в пункт сети сервиса, достаточно набрать 195 или предоставить филиалу свой e-mail для получения счета и детализации.

Также одной из площадок, где можно оплатить услуги онлайн, получить всю необходимую информацию и управлять услугами, является портал telecom.kz. На портале создана виртуальная витрина всех услуг АО «Казактелеком» – услуги доступны к интернету, телевидению, телефонии, услуги хостинга и т.д. В любое удобное для абонента время посредством личного кабинета на портале можно определить техническую возможность

подключения той или иной услуги, получить список подключенных услуг, расшифровку начислений за текущий или предыдущие месяцы, произвести оплату и получить информацию, касающуюся абонента, частично управлять услугами. До конца года планируется реализовать на портале возможность оформления заявки на покупку услуги, отслеживания статуса. Также будет обеспечена функция подачи заявки на устранение повреждений, вместе с тем можно будет отследить сервисное заявление.

Разработка новых продуктов

В компании подчеркивают, что при разработке новых продуктов ключевое значение уделяют возможности предоставления абонентам услуг в формате самоподписки. То есть фактически абонентам не нужно посещать пункты обслуживания. В данный момент любую услугу можно подключить самостоятельно. При этом практически все услуги предполагают формат расширения функциональности, дополнительные качественные характеристики уже потребляемых услуг, такие как увеличение скорости, дополнительные функции, а также OTT-продукты от АО «Казактелеком» и предложения, внедренные совместно с партнерами.

Это основные требования наступающей новой эры цифровой экономики. Она открывает дополнительные возможности: теперь в «Супермаркете услуг» компания абонент может приобретать все, что можно купить с карточки, а АО «Казактелеком» становится провайдером услуг электронной коммерции.

Основной драйвер – удовлетворенность клиентов техническими параметрами услуг и сервисным обслуживанием. Все процессы пересматриваются именно с точки зрения удобства для клиента

«На подходе совершенно новый формат, когда абоненты смогут получить абсолютно любой сервис компании и наших партнеров, оплачивая услуги через электронный кошелек, который будет интегрирован с личным счетом абонента», – отметил Р. Абыханов.

Обзор услуг для абонентов розничного сегмента показал, что на сегодняшний день физическим лицам доступны различные услуги и сервисы обновленной линейки продуктов: iD TV Online – мобильное приложение, объединяющее телевизионные каналы, фильмы, сериалы и шоу, которые можно смотреть через любые мобильные устройства; премиальный пакет каналов в Full HD качестве; аренда лицензионного программного обеспечения; новый продукт, который позволяет оградить детей от доступа в интернете к нежелательному контенту – «Родительский контроль», а также высокая скорость доступа к интернету по услуге iD Net.

Кроме того, разработаны и внедрены новые конвергентные услуги, не имеющие аналогов: «Универсальный номер» – решение для бизнеса, обеспечивающее объединение фиксированной и мобильной связи на одном мобильном устройстве. А также единые пакеты интернета, объединяющие домашний и мобильный интернет 4G в один пакет.

С каждым днем на протяжении этих 20 лет «Казактелеком» становится другой компанией – еще более инновационной, динамично развивающейся, предоставляющей сервисы и услуги высокого качества

Также разработаны современные технологические решения для корпоративных клиентов и государственных органов: «Мобильный офис» (VPN по LTE), интернет для государственных органов, облачные продукты, новые ИТ-услуги.

Компания предлагает клиентам тройные тарифные пакеты, которые дают возможность подписаться на пакетное предложение «телефон – интернет – телевидение» с существенной экономией. Широкий спектр услуг, их различные комбинации легли в основу решения по разработке автоматизированной системы анализа и одобрения скидок корпоративным клиентам. Система позволяет устранить человеческий фактор при принятии решений о предоставлении скидки.

Облачные сервисы

Рынок ИТ развивается в сторону облачных решений, и «Казактелеком» старается следовать этим тен-

денциям. На отечественном рынке компания является одним из пионеров в области предоставлении облачных услуг и сервисов. Начиная с 2012 года традиционная модель услуг заменяется на предоставление услуг из облака. Такие услуги доступны всем сегментам рынка – как малому и среднему бизнесу, физическим лицам, так и крупным и корпоративным клиентам.

Перечень облачных продуктов «Казактелекома» достаточно обширен и постоянно пополняется новыми продуктами, например, в 2012-2013 годах были запущены услуги на базе продуктов Microsoft, такие как Exchange, Sharepoint, Lync. Также имеется ряд продуктов по предоставлению облачных виртуальных серверов, начиная от стандартных Virtual Private Server, более расширенных по параметрам Dynamic Cloud Server и заканчивая полноценным персональным дата-центром клиента в облаках – «Virtual Data-Center». Последней услугой активно пользуется B2B-сегмент рынка. Это очень удобно, так как резервы АО «Казактелеком» способны обеспечить облачное хранение любого объема массива данных разных отраслей рынка, в том числе МСБ.

С каждым днем растет и потребность в хранении инфраструктуры в облаках, однако организация хранения данных на собственных площадках требует значительных капитальных вложений. Кроме того, общая мировая тенденция направлена на перенос и хранение данных в облаке, организацию виртуальных частных площадок (VDC) на базе крупных дата-центров с высоким коэффициентом отказоустойчивости, в связи с чем динамика роста облачных вычислений составляет 35%, что более чем в 1,5 раза превышает показатель прошлого года.

Среди технологий, связанных с понятием «облако», обязательно присутствуют технологии, связанные с информационной безопасностью. Она начинается с создания безопасного канала между клиентом (VPN) и обогащается дополнительными сервисами по безопасности. Клиент обычно не платит отдельно за безопасность, эти сервисы уже учтены при предоставлении облачного сервиса. В случае возникновения вопросов у клиента касательно хранения информации и размещения серверного оборудования удаленно на площадках дата-центров любые опасения моментально снимаются – компания постоянно информирует клиентов об уровне безопасности, резервных системах и системах обеспечения деятельности центров.

В ближайшем будущем планируется усилить процесс виртуализации и переход на облачные услуги крупных компаний и представителей МСБ.

Отдельно необходимо отметить и качественную сеть дата-центров «Казактелекома», которая на сегодняшний день представлена 15 объектами, расположенными в областных центрах и городах Астана и Алматы. В ближайшее время компания планирует развивать инфраструктуру дата-центров, модернизировать имеющуюся базу и продолжить разработку новых решений и продуктов.

Транзитный потенциал

О том, что Казахстан должен реализовать свой транзитный потенциал, не раз говорил президент страны Нурсултан Абишевич Назарбаев. В послании народу «Стратегия «Казахстан-2050» глава государства поставил задачу обеспечить к 2030 году пропуск через Казахстан не менее 2-3% мировых информационных потоков, а к 2050 году – не менее 5%.

Именно развитие услуг транзита стало одним из стратегических направлений работы компании. Совместно с международными операторами «Казактелеком» проводит работы по расширению существующих и строительству новых стыков.

С целью обеспечения растущих транзитных потребностей зарубежных операторов через Казахстан «Казактелеком» реализует проект по модернизации транзитной магистральной сети с дизайном до 4 Тбит/с. Также организованы PoP-узлы отечественного оператора в городах Москва и Франкфурт. В настоящее время АО «Казактелеком» сформировалось в качестве централизованного хаба, что позволило компании не только занять свою нишу на рынках Европа – Юго-Восточная Азия и Европа – Центральная Азия, но и увеличить объем предоставляемых международным операторам транзитных услуг с использованием сети АО «Казактелеком».

Как видно, огромная работа уже проделана, но в компании уверяют, что не собираются останавливаться на достигнутом. Сейчас «Казактелеком» является технологическим лидером инфокоммуникационного рынка Казахстана, обеспечивая высокоскоростным доступом к интернету абонентов по всей территории страны при минимальных задержках. С каждым днем на протяжении этих 20 лет «Казактелеком» становится другой компанией – еще более инновационной, динамично развивающейся, предоставляющей сервисы и услуги высокого качества.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

IBM СОКРАЩАЕТ ВЫРУЧКУ

Во II квартале 2015 года чистая прибыль корпорации IBM упала на 17%, выручка – на 13,5%. Скорректированная прибыль компании на акцию превзошла ожидания рынка благодаря активному сокращению затрат на основную деятельность. Выручка оказалась ниже консенсус-прогноза, снижение этого показателя идет уже 13 кварталов подряд. На дополнительных торгах после закрытия основной сессии в понедельник котировки IBM упали на 5,3%. В апреле – июне чистая прибыль IBM упала до \$3,4 млрд, или \$3,5 в расчете на акцию, против \$4,1 млрд, или \$4,12 на акцию годом ранее. Прибыль без учета разовых факторов составила \$3,8 млрд, или \$3,84 на акцию. Выручка корпорации упала с \$24 млрд до \$20,81 млрд. IBM ожидает улучшения показателей бизнеса в сфере компьютерного оборудования в этом году и небольшого увеличения свободного денежного потока, тогда как ранее предполагалось его нулевое изменение. Компания подтвердила прогноз прибыли без учета разовых факторов на этот год на уровне \$15,75-16,5 на акцию. Консенсус-прогноз аналитиков по годовой прибыли IBM составляет \$15,88 на акцию. («Интерфакс»)

КОТИРОВКИ GOOGLE ВЗЛЕТЕЛИ

Во II квартале 2015 года Google получила прибыль в \$3,93 млрд, или \$6,43 в расчете на акцию, против \$3,42 млрд, или \$4,99 на акцию в апреле – июне 2014 года. Прибыль без учета разовых факторов выросла до \$6,99 на акцию против \$6,08 год назад. Выручка Google выросла на 11% до \$17,73 млрд, скорректированная выручка на 13% до \$14,4 млрд. Опросенные FactSet аналитики в среднем прогнозировали скорректированную прибыль компании на уровне \$6,7 на акцию при скорректированной выручке в \$14,27 млрд. Операционные расходы Google повысились в апреле – июне на 13% в годовом выражении, в январе – марте их рост составлял 21%. Новый финансовый директор Google Рут Порат, которая пришла в компанию в мае из Morgan Stanley, поставила основной целью добиться увеличения выручки при сохранении контроля за расходами. Ее приход отчасти успокоил инвесторов, озабоченных значительными тратами компании на сторонние проекты, вроде создания самоуправляемого автомобиля, отмечает агентство. Средняя стоимость кликов на сайтах Google и других интернет-ресурсах, где размещаются рекламные объявления Google, снизилась на 11%, сообщается в отчетности. В то же время общее число оплаченных кликов подскочило на 18% относительно II квартала 2014 года. Также компания сообщила об увеличении штата сотрудников на 1730 человек за минувший квартал и на 8570 человек за 12 месяцев. После публикации отчета котировки Google взлетели на 12% на дополнительных торгах после закрытия основной сессии в четверг. Тем временем с начала года по четверг рост капитализации Google составлял всего 1,9%. («Интерфакс»)

УВОЛЕН ПРЕЗИДЕНТ TOSHIBA

Японский конгломерат Toshiba объявил об отставке своего президента Хисао Танаки (Hisao Tanaka) на фоне финансового скандала, к которому, как выяснили независимые эксперты, топ-менеджеры компании имели прямое отношение. Как сообщает Reuters со ссылкой на официальное заявление Toshiba, в среду, 22 июля, место президента компании временно займёт председатель совета директоров компании Масаси Муромати (Masashi Murotachi). Экс-президенты корпорации Норюо Сасаки (Norio Sasaki) и Ацутоси Нишида (Atsutoshi Nishida), занимавшие посты вице-президента правления и советника соответственно, также уволены, поскольку доказана их причастность к подставке финансовой отчетности. 20 июля независимый комитет, проводивший проверку в Toshiba, обнаружил результаты расследования, согласно которым руководство компании в течение 6 лет преднамеренно искажало финансовые показатели, что привело к завышению прибыли – в общей сложности на 152 млрд иен (\$1,2 млрд). В Toshiba ранее называли втрое меньшую сумму. «Я понимаю, что это событие является самым дискредитирующим для нашего бренда за всю 140-летнюю историю компании. Не думаю, что эти проблемы могут решиться в одночасье», – отметил Хисао Танака во время пресс-конференции, которую он начал с глубоким поклоном раскаяния. Пока неизвестно, какие санкции будут применены к Toshiba. (Reuters)

ПОЛЬЗОВАТЕЛИ SKYPE СТАЛИ ЖЕРТВОЙ СПАМЕРОВ

Они получают рекламные ссылки от друзей и, сами того не зная, рассылают спам. Техническая поддержка компании третью неделю не в силах решить проблему. Первая жалоба на спам-атаку появилась на официальном интернет-форуме Skype три недели назад. В нынешней спам-атаке пользователи рассылают ссылки на ресурсы в различных странах. Некоторые из них ведут в интернет-магазины по продаже таблеток от похудения. Пользователи пожаловались, что с их аккаунта рассылаются спам всем друзьям в списке контактов. Об этом им сообщили сами друзья. Спам-сообщения от имени пользователей продолжают отправляться даже тогда, когда сами они отсутствуют в сети, и приложение Skype не запущено ни на одном из устройств (это видно по времени отправки, указанному в сообщениях). Проверка на вирусы несколькими популярными программами не приносит никакого результата. Система оказывается чистой, но спам продолжает отправляться с аккаунтов пользователей, столкнувшихся с проблемой. (cnews.ru)

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

РАБОТА НАД
ТРАНСФОРМАЦИЕЙ
ГОСАППАРАТА

Министр по инвестициям и развитию Асет Исекешев на брифинге в ЦДК заявил, что ведомство активно работает над программой трансформации государственного аппарата, в частности, ведет набор новых кадров. «Пять институциональных реформ являются очень хорошим структурированным планом нации «100 конкретных шагов», одним из приоритетов является улучшение госслужбы и создание подотчетного правительства. Для реализации стратегического планирования необходимо привлечение талантливых специалистов на госслужбу и повышение прозрачности в работе. Первый шаг: наше министерство всегда открыто для новых кадров; с 1 сентября все подразделения МИР РК будут публиковать на сайте открытые вакансии, чтобы любой человек поступил на госслужбу. Мы заинтересованы в креативных, талантливых людях», – сказал глава ведомства. Также, по словам Асета Исекешева, министерство планирует максимально использовать потенциал госслужащих. В рамках программы трансформации государственного аппарата министерство по инвестициям и развитию намерено привлечь квалифицированных казахстанцев, работающих за рубежом. Об этом на брифинге в ЦДК заявил министр по инвестициям и развитию Асет Исекешев. (Пресс-служба МИР РК)

КАЗАХСТАН
В СПИСКЕ 50
ЭКСПОРТЕРОВ

Инвесторы заинтересованы в приходе на рынок Казахстана и стран Центральной Азии. Они хотят производить здесь продукцию, которая впоследствии могла бы быть экспортирована под маркой Казбренд. Об этом в ходе брифинга в Астане рассказал министр по инвестициям и развитию РК Асет Исекешев. При этом он пояснил, что большинство прорывных проектов ведомство намерено продвигать совместно с национальным холдингом «Байтерек», помогающим осуществлять программу национальных чемпионов. «На сегодняшний день мы экспортируем 850 видов товаров. В целом Казахстан вошел в 50 лучших экспортеров, занимая 49 место в мире среди наиболее крупных стран-экспортеров. Мы охватываем своим экспортом порядка 260 мл. населения земли», – заявил Асет Исекешев. Он отметил, что география казахстанского экспорта весьма широка: государства ЕАЭС и СНГ, страны Ближнего Востока, Центральной Азии, Евросоюза, а также Индия и Китай. «Казахстан занимает лидирующие позиции по экспорту желтого фосфора и урана. По желтому фосфору мы охватываем до 40% всего мирового экспорта, по урану – забираем свыше 40% всего мирового уранового рынка. Мы контролируем 9% в мировом экспорте титана. Занимаем вторую позицию в мире по экспорту муки. Однако нам все равно необходимо формировать свои экспортные бренды», – добавил министр. По его словам, первое, что нужно сделать – это развить бренды через инициативу национальных чемпионов, которую помогает осуществлять НУХ «Байтерек». Второе – нужно поддержать текущие экспортные товары, такие как аккумуляторы и трансформаторы, которые сейчас закрепляют необходимые позиции на внешних рынках. Третье, что нужно сделать, – это продвигать зонтичные бренды. То есть заняться «раскруткой» под одним торговым знаком нескольких товаров. Наконец, четвертое, что надо предпринять – это создание уникальных брендов, несколько товарных позиций, объединенных под знаком Казбренд. По словам Асета Исекешева, эта политика будет формироваться вместе с холдингом «Байтерек». В свою очередь председатель правления АО НУХ «Байтерек» Куандык Бишимбаев отметил, что для развития казахстанских брендов объявлена стартап-кампания (Соб.инф.)

АКИМОВ
ОБУЧАЮТ
ФИНАНСОВОМУ
УПРАВЛЕНИЮ

В Мангистау сельских акимов обучают финансовому управлению. Финансовую грамотность сельских и районных акимов было принято повысить в связи с принятием программы развития ООН и Министерства национальной экономики Казахстана. Этот проект будет работать во всей стране. В Мангистауской области он стартовал с села Курык, Каракиянского района. Здесь прошел семинар на тему «Финансово-экономические основы местного самоуправления». Такой опыт стал необходимым в рамках реализации плана нации «100 конкретных шагов». 98-й шаг четко гласит, что на уровне сельского округа, аула, села, поселка, города районного значения будет внедряться самостоятельный бюджет местного самоуправления. В областных центрах и городах республиканского значения будут работать механизмы участия граждан в обсуждении проектов соответствующих бюджетов. В рамках семинара акимы сельских округов обсудили вопросы ведения хоздодной части контрольных счетов наличности местного самоуправления. Чиновникам наглядно был представлен обзор реализации первого этапа Концепции развития на 2011-2020 годы. «Программа развития ООН действует в ВКО, Кызылорде и Мангистауской области. Она охватывает три направления. Одно из них: финансово-экономические основы местного самоуправления, а также участие граждан в обсуждении проектов соответствующих бюджетов, то есть программа подразумевает, что народ будет участвовать в обсуждении каких-либо инвестиционных проектов», – говорит Маргулай Ермаганбетулы, директор Департамента развития местного самоуправления и региональной политики МНЭ РК. (Tumba.kz)

Улан Каражигитов:
«Мы занимаемся
прагматичными
инвестициями»

Виктория Говоркова

Молодой инвестиционный фонд Musan Invest, который фокусом своей стратегии выбрал сегмент B2C в сфере ретейла и электронной коммерции, осуществил первую сделку. Предметом интереса фонда стал проект superfamily.kz, основанный семейной парой Асель и Бауржаном Канкиными. Это онлайн-ресурс, где родители могут найти или зарезервировать няню или бебиситтера, рекомендованного другими родителями. Подробное рассказать о том, чем проект заинтересовал инвесторов, «Капитал.kz» попросил Улана Каражигитова, руководителя Musan Invest

- Какими критериями вы руководствовались при принятии решения об инвестировании именно в этот проект?

- Конечно, прежде чем принять решение об интеграции в этот проект, мы взвесили все «за» и «против». Мы понимали, что это не уникальная идея, потому что на сегодняшний день интернет-проекты в огромном количестве прорывают аналоги друг друга. Но именно в нем нас привлекла очень простая, конкретная цель – коммуникация людей, желающих найти няню, и людей, которые хотят найти такую работу. То есть проект самими простыми и эффективными способами соединяет этих людей. Фактически получается аналог биржи труда. Но ключевым фактором является гарантия того, что superfamily занимается еще и изучением рекомендуемых кандидатов, менеджеры анализируют историю, репутацию, рекомендации по каждой кандидатуре, которая в дальнейшем будет предложена. То есть на сайте не просто выкладывается анкета, но и обеспечиваются определенные факторы безопасности, порядочности и эффективности работы каждого конкретного человека.

Этот проект стал привлекательным для нас еще и тем, что его основатели сами родители и очень четко понимают, чего не хватает современной семье, чтобы найти няню, какими критериями нужно пользоваться, чтобы это был хороший выбор. То есть они сделали проект таким образом, как если бы сами обратились за такой услугой.

- Вы вошли в проект, когда он уже был не просто идеей или бизнес-планом на бумаге, а рабочим стартапом. Что, кроме финансирования, вы можете дать проекту?

- Основатели проекта вложили много времени и денег, чтобы создать рабочий прототип. В данном случае мы нашли друг друга: мы – хорошую идею и эффективную команду, основатели – людей, которые могут обеспечить масштабирование проекта более ускоренными темпами.

С финансовыми возможностями фонда, digital-решениями этот проект должен получить дополнительный импульс, после которого, по нашему мнению, он будет развиваться быстрее. Как эффективный канал продвижения сработают наши офлайн медиа. В продвижении именно этого проекта они особенно важны, потому что не все няни и мамы являются активными пользователями интернета, а нам надо по максимуму охватить всю нашу целевую аудиторию.

У проекта большая составляющая развития. От классического варианта предоставления услуг по поиску няни можно расширить его до большого проекта для всей семьи. Мы хотим, чтобы он стал комплексным порталом, который уже будет называться Super Family. На нем будут доступны смежные возможности по поиску репетиторов, помощников по дому и



других людей, которые могут оказать услуги казахстанским семьям. Мы не будем ограничиваться только предоставлением услуг, а предложим какой-то прикладной товар в этой области, полезные товары для дома и семьи.

- Окупились ли уже первоначальные инвестиции основателей в проект?

- Проект уже вышел на операционную окупаемость и в принципе достаточно близок к возвращению первоначальных вложений, однако наши цели, амбиции – расти с еще большей скоростью. Планы – грандиозные, поэтому сейчас мы даже не задумываемся о сроках появления чистых доходов. Все мысли о развитии проекта.

- Расскажите, пожалуйста, какими критериями инвестиционной стратегии будут руководствоваться в Musan Invest при принятии решения о вхождении в тот или иной проект.

- Мы привлекли инвесторов и в каждом проекте должны видеть четкую коммерческую модель и явную, прозрачную монетизацию. Проекты, которые хотят перевернуть мир, но сами непонятно на что будут жить, мы не рассматриваем, потому что миллион раз пытались сделать это самостоятельно, но, как заблудившаяся бригантиня, разбивались о рифы реальности. Поэтому сейчас занимаемся достаточно прагматичными инвестициями. У нас нет цели создать проект, который обладает wow-фактором, хотя это один из ключевых критериев. Прежде всего, проект должен приносить пользу своей аудитории путем предоставления хороших, важных, адекватных услуг, а для нас как инвесторов эта аудитория важна с точки зрения лояльности и возможности использовать ее для монетизации.

Все грезят о высокотехнологичных проектах, робототехнике, но, к сожалению, там совершенно другие категории инвестиций, пока мы не можем позволить себе интеграцию в такого рода проекты. Сейчас пытаемся делать то, что соответствует нашим силам, поэтому рассчитываем каждый свой шаг. Мы готовы интегрироваться не только в стартапы, связанные с интернетом, e-commerce, но и в бизнес-проекты, которые способны развиваться. У нас нет задачи заработать быстрые деньги, есть задача участвовать в стабильных проектах.

- Есть уже наиболее вероятные кандидаты на получение ваших инвестиций? К кому-то серьезно присматриваетесь?

- Сейчас мы ежедневно отслеживаем новые варианты стартапов, которые предлагают нам участие в своих проектах. Большинство из них, около 70%, очень амбициозны, но малореализуемы.

У нас есть определенный пул проектов, которые кажутся нам полезными, эффективными и перспективными, обладающими практической силой и сервисами, которые могут облегчить жизнь людей. Половина из них относится к сегменту B2B и предлагает конкретные продукты для развития коммерческого бизнеса другими структурами. В ближайшее время будет заключено несколько сделок по интеграции в эти проекты. Сейчас мы обсуждаем количественный фактор разделения долей и фактор нашего участия в операционном управлении. Наша задача – стать полезным помощником, который даст возможность реализоваться интересным проектам. У нас нет цели получить прибыль и быстро выходить из проектов, мы хотим, чтобы они имели длинную и успешную историю, созданную вместе с нами.

- Вы не озвучиваете объем вложенных в проект superfamily.kz инвестиций, но, возможно, раскроете какие-то цифры по инвестиционной стратегии компании в целом?

- Наш ориентир в ближайшее время – до 10 проектов, на каждый проект лимитированная составляющая до \$300 тыс. Мы не даем больших денег, но и не берем проекты на ранней стадии. С учетом наших возможностей, о которых я говорил, сумма сделки увеличивается, и фактически общий объем инвестиций может превышать \$1 млн. Это и реклама, и трудозатраты, и ИТ-ресурсы.

Фактически сейчас у большинства проектов четкие и реальные ожидания – большинство рассчитывают на сумму в \$50-70 тыс.

Если из 100 проектов, которые будут запущены в ближайшее время, выстрелят 2-3, это будет достаточно эффективный процент, потому что большинство проектов запускается на эмоциях, на желании совершить некую революцию, на желании заявить о себе. К сожалению, эмоций недостаточно, нужны глубокие знания, совершенно невероятное упорство, надо жить только этой идеей. На это способны немногие, большинство сами фактически во время беседы, на том этапе, когда мы начинаем задавать практические вопросы, понимаем, что ответов на большинство из них нет, уходит сами.

Основатели Асель и Бауржан Канкины о своем проекте:

- Сколько заявок от семей и резюме новых нянь поступает ежедневно, сколько семей находят нянь в течение одного дня, сколько отсеиваете?

- Ежедневно на сайте регистрируются десятки новых нянь и еще большее количество родителей. В среднем ежедневно три семьи находят себе няню. Более 40% регистрируемых анкет отсеиваются в процессе регистрации и более 20% отсеиваются непосредственно родителями. Как показывает практика, одного негативного отзыва достаточно, чтобы количество просмотров анкеты уменьшилось или, наоборот, если у няни есть положительные отзывы и детальная анкета о себе.

- Многие няни – не активные пользователи интернета, им сложно самостоятельно зарегистрироваться. Есть какая-то офлайн-кампания по их привлечению?

- В самом начале, на этапе старта, с нянями было тяжело, они не понимали, в чем польза интернет-портала, стеснялись выставлять фото и давать о себе более полную информацию. Поэтому мы начали работать с нянями офлайн, приглашать их в офис, объяснять и помогать им регистрироваться, фотографировать, снимать видео. Сейчас ситуация меняется в положительную сторону, няни стали находить работу через портал быстрее, чем через другие источники, и стали проявлять заинтересованность, регистрироваться сами, отправлять к нам своих знакомых и подруг, которые также ищут работу.



Новые возможности для жителей казахстанских сел

Нургүль Айтпаева

Получать справки онлайн, не затрачивая время на дорогу в город или районный центр, делать покупки, не выходя из дома, оплачивать налоги и пошлины, получить доступ к образовательным ресурсам и безграничному общению – все это возможно при наличии качественной и доступной связи и доступа к интернету. При этом не должно быть никакой разницы, проживает пользователь в городской или сельской местности.

Несмотря на то, что все телекомпроекты в селах убыточны и зачастую финансово непривлекательны, телефонизация и интернетизация сельских населенных пунктов является одним из приоритетных направлений работы телекоммуникационных компаний во многих странах СНГ. Для казахстанских операторов связи эта задача осложняется известными особенностями нашей страны – большой территорией и низкой плотностью населения. Несмотря на эти и другие факторы, ведущий оператор связи АО «Казахтелеком» с момента своего образования активно работает в данном направлении и, помимо физических лиц, предоставляет услуги школам, медицинским учреждениям, малым сельскохозяйственным предприятиям.

Основные преобразования в этом направлении были начаты еще в 1995 году. Все началось с замены физической и морально изношенного телекоммуникационного оборудования на цифровое, во всех сельских населенных пунктах, обеспеченных электроэнергией, устанавливались переговорные пункты и таксофоны, строились волоконно-оптические линии связи – отводы от магистральной ВОЛС. Для того чтобы сельский житель из отдаленного района мог пользоваться услугами связи, была организована спутниковая связь по системе «ДМА».

В труднодоступных районах в 2007 году «Казахтелеком» совместно с ТОО «Востоктелеком» реализовал крупномасштабный проект, который направлен на модернизацию и развитие сетей телекоммуникаций сельской связи с использованием технологии CDMA. Работа в рамках этого проекта позволила уже к 2008 году телефонизировать 356 сельских населенных пунктов. При этом к началу 2009 года была завершена телефонизация всех сельских населенных пунктов с населением более 50 человек, а также всех перспективных и обеспеченных электроэнергией сельских населенных пунктов, в которых проживает менее 50 человек. Жители сел, наконец, смогли поддерживать связь с родными и близкими, эффективно организовывать и планировать свое время.

Одновременно проводилась интернетизация села. Начиная с 2011 года, жителям сельских населенных пунктов страны стал доступен интернет по технологии CDMA 450 с использованием технологии EVDO. На сегодняшний день 450 сельских населенных пунктов с численностью свыше 50 человек охвачены услугами широкополосного доступа к интернету. А это означает, что жители сравнительно небольших сел имеют доступ к глобальной Сети.

Важно понимать, что, предоставляя услуги телефонной связи и прокладывая оптоволокно, ведущий оператор связи влияет тем самым на снижение уровня цифрового неравенства между городскими и сельскими жителями. А это одно из важных условий устойчивого социально-экономического развития страны. Таким образом, появляется не только доступ к качественным телекоммуникационным услугам, но и в глобальном смысле улучшается качество жизни граждан. Все услуги и сервисы, в том числе предоставляемые населению государством, проекты электронной коммерции, транзакции, разнообразный информационный и развлекательный контент делают нашу жизнь интереснее и удобнее, а некоторые услуги, доступные в режиме онлайн, позволяют сельчанам экономить время и денежные средства. Так, вместо того, чтобы ехать в районный или областной центр, пользователь, проживающий в сельском населенном пункте, может пользоваться преимуществами формата онлайн-услуг не выходя из дома. Каждая поездка в райцентр складывается из затрат на проезд, питание, какой-то минимальный досуг в городе. Но главное, жители села тратят драгоценное время. А в сельской местности, как известно, «один летний день год кормит».

Организация доступа к современным телекоммуникационным услугам стала возможной благодаря слаженной работе команды профессионалов, которые работали над организацией технических возможностей для вне-



дрения услуг на селе и по сей день продолжают доставлять услуги буквально в каждый дом. Технологическая база, разветвленная сеть, человеческие и технические ресурсы «Казахтелекома» – все это является стабильным залогом для доведения услуг до конечного абонента.

Для того чтобы обеспечить телекоммуникационными услугами в одинаковой степени не только жителей городов, но и сельчан, компания «Казахтелеком» совместно с Министерством по инвестициям и развитию РК разрабатывает крупный проект, направленный на строительство волоконно-оптических линий связи до сельских населенных пунктов страны с населением от 250 человек. То есть оптоволокно, а с ним и такие услуги, как IP-телевидение и интернет, придут даже в те села, где насчитывается 50-60 дворов. В результате внедрения проекта ожидается повышение уровня проникновения в села услуг связи на базе широкополосного доступа. При этом планируется, что скорость доступа, которую получат пользователи интернета в рамках проекта, составит не менее 10 Мбит/с.

Вместе с тем в рамках проекта планируется подключение к данным услугам местных отделений государственных органов и бюджетных учреждений, что также повлияет на качество жизни граждан и позволит выйти на новый уровень общения населения с государством.

На первом этапе будут подключены все районные центры и опорные села, а также прочие населенные пункты на небольшом удалении от районных центров – на расстоянии до 30-40 км. Реализация второго этапа подразумевает увеличение проникновения ВОЛС в села на большом удалении от районных центров – до 80-100 км. Речь идет об уровне проникновения в районе отметки 40-45%, то есть при достижении этих показателей практически каждый второй житель села будет иметь доступ к интернету и различным сервисам.

На сегодняшний день в Казахстане насчитывается около 6800 сельских населенных пунктов. Все они были телефонизированы в период с 2004 по 2010 годы. Если говорить об общем количестве клиентов «Казахтелекома» в сельской местности, их количество превысило 1 млн 82 тыс. Для обеспечения охвата 6 тыс. сел услугами телекоммуникаций установлено свыше 730 базовых станций. На данный момент более 3600 СНП имеют широкополосный доступ к интернету по технологии EVDO.

Процент цифровизации сельской телекоммуникационной сети на июль 2015 года составил 99,44%. К концу

текущего года компания планирует довести этот показатель до 100% отметки. Эти цифры выглядят особенно впечатляюще, если сравнивать с тем, что в 1994 году процент цифровизации сельской телефонной сети составлял всего 1,74%!

Достижение стопроцентного уровня цифровизации сети, учитывая глобальность задачи, требует значительных финансовых вливаний. «Казахтелеком» на протяжении многих лет инвестирует собственные средства в телефонизацию и интернетизацию села, но вместе с тем, очевидно, что при проведении системной работы такого масштаба необходима поддержка государства.

Что касается развития мобильной связи на селе, то отсутствие интереса к данному сегменту рынка у операторов сотовой связи привело к тому, что 80% сельских населенных пунктов имеют районного уровня не покрыты сотовыми сетями. Тем не менее «Казахтелеком» ставит перед собой амбициозные задачи по развитию мобильной связи на селе.

Понятно, что с учетом главного преимущества стандарта связи четвертого поколения – более высокой скорости мобильного интернета – жители сел не меньше городского населения заинтересованы в доступе к 4G. Сеть четвертого поколения, безусловно, позволяет создать для клиентов наиболее комфортные, простые и выгодные условия использования высокоскоростного мобильного доступа к интернету для бизнеса, развлечений, общения, обучения и полного спектра возможностей Всемирной сети.

Поэтапно работа проводилась «Казахтелекомом» следующим образом: в 2012-2013 годах сеть была развернута в Алматы, Астане, пригородных районах. Также связь появилась в Актау, Актобе, Атырау, Караганде, Усть-Каменогорске и Шымкенте. В 2014 году добавилось еще 8 областных центров – Кокшетау, Костанай, Кызылорда, Павлодар, Петропавловск, Талдыкорган, Тараз, Уральск и их пригороды.

Руководствуясь поручением Главы государства о телефонизации и интернетизации отдаленных населенных пунктов, АО «Казахтелеком» до конца 2015 года обеспечит покрытие сети LTE все населенные пункты республики с численностью населения от 50 тыс. человек и выше, до 2018 года покрытие будет охватывать все районные центры Казахстана.

«В скором будущем развитие информационных технологий будет способствовать тому, что границы между пользователями из города и села будут стерты. Наша компания приложит все силы для того, чтобы жители районов и сел не чувствовали никакой разницы, получая весь спектр услуг в высоком качестве и по доступным тарифам», – говорит главный директор-руководитель аппарата АО «Казахтелеком» Дарын Туяков.

Вместе с техническими мероприятиями и системными изменениями компания разрабатывает для жителей села уникальные акции. Среди них грандиозная по своим масштабам акция «Волна 20-летия», запущенная в честь двадцатилетия компании в 2014 году. В рамках акции поочередно в течение года всем подключенным к услугам «Казахтелекома» жителям сельских населенных пунктов предоставлялась возможность сроком до двух месяцев бесплатно звонить по междугородней телефонной связи на все фиксированные номера страны. Для повышения доступности услуг абонентам в селах также предоставлялись бесплатное подключение основного телефона, в том числе на базе CDMA; бесплатное подключение услуги Megaline/ID Net. Инсталляционные работы на стороне абонента проводились техническими специалистами бесплатно.

Акция охватила все сельские населенные пункты страны и получила большой отклик – жители СНП активно пользовались предоставленными возможностями. В период проведения акции существенно увеличилось количество звонков, совершаемых жителями сел, свыше 87 тыс. сельских жителей установили городской телефон, количество интернет-пользователей увеличилось более чем на 80 тыс., более 130 тыс. жителей СНП пользуются безлимитными переговорами по стране в рамках пакета услуг «Твой Казахстан».

В целом компанией проводится внушительная работа, направленная на то, чтобы жители отдаленных сел могли пользоваться современными телекоммуникационными услугами. Открытый доступ к новым технологиям, компания стремится повлиять на улучшение качества жизни сельских жителей.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

РК ПОСТАВИТ ВООРУЖЕНИЕ В РФ

Казахстан и Россия провели очередное заседание по военно-техническому сотрудничеству. Стороны рассмотрели вопросы сотрудничества в области совместных поставок вооружения, а также развития национальных оборонно-промышленных комплексов. В рамках данных мероприятий казахстанской стороной проведена презентация импортоориентированной продукции военного назначения. Представители двух стран ознакомились с современной бронетанковой техникой, средствами авиационного назначения, стрелковым вооружением, а также тепловизионными приборами, линзами для прицелов, приборами ночного видения, автоматизированными системами управления производства казахстанских заводов АО «Семей инжиниринг», АО «Уральский завод «Зенит», АО «Тыныс», АО «Машиностроительный завод им. С.М. Кирова», ТОО «Казахстан Пармаунт инжиниринг», ТОО «Казахстан Aselsan инжиниринг» и др. Российская сторона дала высокую оценку динамике развития казахстанских оборонных предприятий, которые за короткий промежуток времени освоили широкий спектр продукции, отвечающей современным условиям вооружения. По результатам проведенных встреч подписан соответствующий протокол. Напомним, что весной этого года в Министерстве обороны РК состоялось расширенное совещание по вопросам оборонно-промышленного комплекса, на котором были рассмотрены вопросы развития оборонной промышленности Казахстана, диверсификации военных заводов и выпуска гражданской продукции, экспортного потенциала казахстанских предприятий оборонной промышленности. Участники совещания подчеркнули, что необходимо использовать максимальные возможности продвижения казахстанской продукции на внешние рынки, при этом продукция должна соответствовать оптимальному соотношению цены и качества. Казахстанский оборонно-промышленный комплекс имеет большую перспективу, и многие предприятия являются комплексобразующими. (Минобороны РК)

ТЫСЯЧА ВОЕННОСЛУЖАЩИХ ПОЛУЧАТ КВАРТИРЫ

На сегодняшний день на 60% завершено строительство квартир, запланированных к сдаче в этом году. Сейчас на всех объектах ведутся внутренние отделочные работы и благоустройство прилегающих к ним территорий. По плану уже через полгода 1 000 военнослужащих ВС РК и их семей смогут заселиться в свои новые квартиры. Новое жилье строится в городах Астана, Алматы, пгт. Гвардейский, а также в поселках Сарыозек, Б. Момышулы, Отар и Арнасай. Общая площадь 1 000 квартир составляет 70 459,7 кв. м. Всего в этом году путем капитального строительства, ремонта и закупки планируется сдать 92 580 кв. м жилой площади. Это значит, что еще 1 324 военнослужащих, проживающих в городах Астана, Алматы, Усть-Каменогорск, Семей, Талдыкорган, Кызылорда, Караганда, Тараз, Шымкент, Павлодар, Костанай, Жаркент, Тимиртау и Аягыз, а также в поселках Гвардейский, Сарыозек, Б. Момышулы, Отар, Арнасай и Акмол, будут обеспечены качественными условиями проживания в местах прохождения службы. (Минобороны РК)

НОВЫЕ ПРАВИЛА ДЛЯ ПОСТУПЛЕНИЯ В ВОЕННЫЕ ВУЗЫ

Изменены правила приема в военные высшие учебные заведения Казахстана. В соответствии с новыми правилами расширился список предметов, которые абитуриенты могут выбрать на тестировании. Для поступления в военные учебные заведения (независимо от выбираемой военной специальности) определены физика, география, химия, биология и всемирная история. Вместе с этим упрощена процедура оформления документов для поступления, а также продлен срок их приема. В частности, в высшие военные учебные заведения и Кадетский корпус МО РК до 20 июля, в республиканские военные школы до 15 августа. Зачисление в военные учебные заведения будет производиться до 21 августа. Кроме того, теперь абитуриенты имеют возможность пройти медицинское освидетельствование в местных органах военного управления (военкоматах) без представления сертификатов КТА. (Минобороны РК)

НАБОР ВОЕННЫХ ЛЕТЧИКОВ В РК

Поступающие на обучение в Военный институт Сил Воздушной обороны имени дважды Героя Светского Союза Т. Бегельдинова в этом году будут обучаться по новой программе. Первый курс – обучение на общеобразовательной факультете, второй курс – распределение по специальности с учетом успеваемости, состояния здоровья и медицинских показаний. Подобная система вводится в военном вузе впервые. Ожидается, что такая методика позволит повысить качество подготовки будущих специалистов и будет полезна для самих ребят, которые получат четкое представление о специальностях, спустя год обучения смогут сделать правильный осознанный выбор. В настоящее время летный институт начал новый набор на поступление. Конкурсный отбор (психологический тест, нормативы физподготовки, медицинское обследование) ребята проходят прямо в вузе. Уже сейчас сюда прибыли первые 50 абитуриентов из Актобе и Актобинской области, а до 26 июля ожидается еще порядка 130 ребят из других регионов Казахстана. Судя по количеству абитуриентов, можно сказать, интерес к военным, а именно летным специальностям, растет. Все больше молодых ребят желают связать свое будущее с профессией летчика или инженера и служить в Вооруженных Силах нашей страны. (Минобороны РК)

Теплое место

Государство планирует модернизировать систему ЖКХ

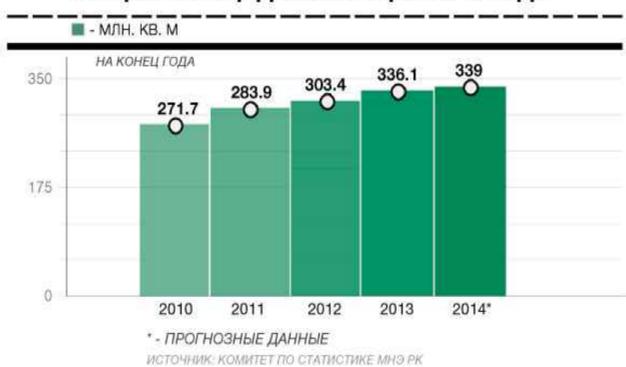
Тлек Ерсаян

Модернизация жилищно-коммунального хозяйства (ЖКХ) отдельным пунктом прописана в госпрограмме «Нурлы Жол». Именно благодаря данной программе в этом году ЖКХ получит порядка 60 млрд тенге на усовершенствование структуры, в последующие годы сумма средств, выделенных на модернизацию, будет расти. Так, в 2016 году государство выделит уже 90 млрд тенге на нужды ЖКХ, а с 2017 по 2019 годы будет выделяться по 100 млрд тенге ежегодно. Как отмечает вице-министр национальной экономики РК Кайрбек Ускенбаев, модернизация систем тепло-, водоснабжения и водоотведения будет осуществляться за счет средств Национального фонда РК. В свою очередь АО «Казахстанский центр модернизации и развития жилищно-коммунального хозяйства» (АО «КазЦентрЖКХ») будет использовать механизм бюджетного кредитования.

«Отбор инвестиционных проектов в рамках решения задач социальной политики государства в сфере ЖКХ, направленных на жизнеобеспечение населения, улучшение уровня и качества жизни, будет осуществлен рабочей группой, созданной уполномоченным органом в области коммунального хозяйства. По проектам, предполагаемым к совместному финансированию с МФО (микрофинансовые организации – ред.), АО «КазЦентрЖКХ» будет осуществлять координацию с МФО по вопросам подготовки проектов в ЖКХ, структурирования схемы финансирования и реализации проектов», – объясняют в госпрограмме.

В связи с этим должен быть проработан вопрос внесения изменений в нынешнее законодательство РК для реализации механизма возвратного финансирования проектов. Есть вероятность, что «КазЦентрЖКХ» выступит еще и в качестве финансового агента, в то время

ОБЩАЯ ПЛОЩАДЬ ЖИЛИЩНОГО ФОНДА



ИНВЕСТИЦИИ В ЖИЛИЩНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО



как условия финансирования проектов будут определены правительством.

Согласно программе, до 2020 года износ сетей тепло-, водоснабжения, водоотведения должен понизиться до 53% (67% в настоящий момент), а также должен быть запущен процесс коммерциализации отрасли. Произойти это должно за счет применения принципов предельных тарифов и замещения целевых инвестиционных трансфертов бюджетными кредитами и частным капиталом. Также предполагается, что произойдет переход отрасли к единым техническим стандартам.

Кроме того, немаловажным фактором, упомянутым в программе «Нурлы Жол», должно стать создание условий для обеспечения граждан жильем. Дело в том, что миграция населения и урбанизация увеличивают спрос на жилое помещение, тем самым создавая дефицит жилищной площади в стране. Уровень урбанизации в Казахстане за последние 20 лет увеличился до 55%. В свою очередь рост численности населения произошел в большинстве регионов страны, причем наибольший прирост населения характерен для Астаны.

По предварительным данным комитета по статистике МНЭ РК, инвестиции в жилищное строительство возросли с \$4,3 млрд в 2013 году до \$6,1 млрд в прошлом. В то же время общая площадь жилищного фонда на конец года также показала рост – 339 млн кв. м против 336,1 млн кв. м в 2013 году. Для решения этих вопросов по программе осуществляется строительство арендного (коммунального) жилья. Так, на начало текущего года введено в эксплуатацию почти 2 млн кв. м жилья, в том числе чуть более 1 млн кв. м арендного жилья.

«Большинство граждан не имеет достаточного уровня сбережений и доходов для покупки жилья, в связи с чем в соответствии с международной практикой разработаны финансовые инструменты кредитного жилья, такие как: накопительная система жилищно-сбережений, ипотечные кредиты, выдаваемые банками, а также долевого жилищного строительства. Государством принимаются системные меры по совершенствованию регулирования и развития отрасли жилищного строительства, а также обеспечению населения жильем, в том числе доступным», – резюмируют авторы программы.

НЕ СЫГРАЮТ ИЗ-ЗА
КОРРУПЦИИ

Товарищеский матч между сборными Бразилии и Аргентины, который должен был состояться 5 сентября в Сан-Франциско (США), отменен из-за расследования коррупции в Международной федерации футбола (ФИФА). Об этом сообщает Associated Press. Встречу организовывала аргентинская медиагруппа Full Play. Двое аргентинских бизнесменов, которые являются ее владельцами, — Уго Хинкис и его сын Мариано — в настоящее время находятся под домашним арестом по обвинению в финансовых махинациях. В мае Интерпол провел обыски в офисах нескольких аргентинских компаний, в число которых была и Full Play. По версии следствия, предприниматели вместе со своими партнерами организовали структуру под названием Datisa, и вступили в заговор с целью получения эксклюзивных прав на трансляцию футбольных матчей, потратив на взятки около 110 миллионов долларов. Крупнейший в истории ФИФА скандал разгорелся 27 мая в Цюрихе, когда были задержаны семь высокопоставленных чиновников организации по подозрению в коррупции. Всего обвинения были предъявлены 14 бывшим и действующим футбольным функционерам, а также группе бизнесменов, занимавшихся спортивным маркетингом. Расследование по их делу в настоящее время продолжается. Сборные Бразилии и Аргентины являются самыми титулованными представителями Южной и Северной Америки. Бразильцы пять раз становились чемпионами мира, а аргентинцы — дважды. (lenta.ru)

ФЬЮРИ ХОЧЕТ
ИЗБАВИТЬ МИР
ОТ КЛИЧКО

Британский тяжеловес Тайсон Фьюри поставил цель избавиться от чемпиона планеты по боксу по четырем версиям Владимира Кличко. Об этом сообщает BoxingScene. «Это моя личная цель — избавиться от такого человека, как ты, Кличко. У тебя харизмы ровно столько же, сколько у моих трузов», — заявил Фьюри. По словам британца, украинский чемпион не лучше, чем Ларри Холмс, Мохаммед Али и Майк Тайсон. Кличко наоборот, уступает им, так как у него «стеклянный подбородок», подчеркнул Фьюри. Ранее британец неоднократно атаковал Кличко через прессу. Он упрекал его в скучном стиле, сравнивал с выставочной собакой и обещал нокаутировать в очном поединке, который пройдет 24 октября этого года в Дюссельдорфе. Сам Кличко, как передает Bild, во вторник, 21 июля, заключил новую сделку с немецким телеканалом RTL. Украинец продал права на показ пяти своих будущих боев. «Это решение показывает, что Владимир все еще в отличной форме», — отметил менеджер спортсмена Бернд Бенге. На счету 26-летнего британца 24 победы (18 — нокаутом) в 24 поединках, а 39-летний Кличко выиграл 64 раза (53 — нокаутом) и потерпел 3 поражения в 67 боях. Украинец является обладателем чемпионских поясов по версиям WBA, WBO, IBF и IBF в тяжелом весе. Фьюри претендует на титул WBA. (BoxingScene)

«ЗЕНИТ»
В УБЫТКАХ

Петербургский футбольный клуб «Зенит» в 2014 году показал убыток в размере 5,2 миллиарда рублей. Об этом свидетельствуют данные базы СПАРК, сообщает «Интерфакс». Выручка синевело-голубых в том же году составила 6,1 млрд. В 2013-ом «Зенит» потерпел в 16 раз меньше убытки — 320 млн при выручке 5,2 млрд. С чем связано такое увеличение убытков, агентство не уточняет. Лидером по выручке в 2014 году стал махачкалинский «Анжи». Клуб из столицы Дагестана задекларировал прибыль в 4,2 млрд рублей. Отмечается, что махачкалинцы смогли достичь такого показателя благодаря массовой продаже футболистов, устроенной летом 2014-го. Клуб Сулеймана Керимова расстался, в частности, с Виллианом, Александром Кокориним, Мбарком Буссуфа, Игорем Денисовым, Ласаном Диарра, Юрием Жирковым, Кристофером Самба, Владимиром Табуловым. По данным портала Transfermarkt, за одно трансферное окно «Анжи» сумел заработать более ста миллионов фунтов стерлингов. Как сообщается в исследовании сайта Sports.ru, в прошлом сезоне у «Зенита» был наибольший среди команд российской премьер-лиги бюджет — \$220 млн. Спонсорами синевело-голубых являются компании «Газпром», «Сибур», Газпромбанк и другие. (Interfax.ru)



■ На победной волне

Алматинский «Кайрат» сразился в первенстве с «Актобе» и продолжает готовиться к игре с армянским «Алашкертом»

Алишер Абдулин
Фото: (fckairat.kz)

Четверг алматинский «Кайрат» сыграет ответный поединок второго квалификационного раунда Лиги Европы 2015/16 против армянского «Алашкерта». Матч состоится на поле Республиканского стадиона им. Вазгена Саргсяна. Обслуживать встречу доверено португальской бригаде арбитров во главе с Жоау Капелой. Результат первого поединка в Алматы позволяет с надеждой смотреть вперед подопечным Владимира Вайсса. Впрочем, словацкий специалист предостерег от преждевременной радости, сказав, что в бытность его у руля сборной Словакии встречи с командой Армении закончились с безрадостным результатом. В рамках отборочного турнира Евро-2012 подопечные Вайсса проиграли армянской сборной в Жилине со счетом 0:4 и в Ереване — 3:1.

В нынешнем случае, положив руку на сердце, стоит признать, что только чудо позволит «Алаш-

керт» отыграть тот существенный гандикап, который «Кайрат» добыл в Алматы. Алматинцы могли обеспечить себе и более крупную разницу, но не сумели, растратив несколько весьма реальных возможностей впустую.

«Кайрат», к слову, отправился в Ереван чартерным рейсом утром в среду, не имея в своих рядах потерь. Кроме Заурбека Плиева и Михаила Бакаева, которые выбыли из-за повреждений до начала выступления команды в еврокубках. В случае выхода команды в следующий раунд ее вероятным соперником станет шотландский «Абердин», который в прошлый четверг расправился в Хорватии с «Риеком» — 3:0.

Стоит отметить, что алматинцы не проигрывают с 24 мая и помимо весомой заявки на выход в третий квалификационный раунд Лиги Европы также поправили свои дела в чемпионате. На минувших выходных в матче XXI тура чемпионата Казахстана дружина Вайсса сыграла вничью на выезде с «Атырау». Несмотря на потерю

очков, «Кайрат» по дополнительным показателям вышел на лидирующие позиции в первенстве. Сейчас у «Кайрата» и «Актобе» по 41 очку. Следом идет «Астана», у которой на балл меньше. Столичный клуб в среду вечером принимал на своем поле словенский «Марибор». Встреча состоялась в рамках второго квалификационного раунда Лиги чемпионов. Первый поединок словенцы выиграли на своем поле с минимальным счетом 1:0. Ответный матч из-за позднего окончания в обзор не попал.

«Астана» на этих выходных минимально переиграла дома «Жетысу» — 2:1. А вот футбольный клуб «Актобе» после вылета из Лиги Европы пережил смену главных тренеров и уступил в двух поединках подряд. 12 июля «Актобе» проиграл на выезде «Иртышу» — 0:1. А 19 июля был вынужден капитулировать в домашнем матче с «Шахтером». «Горнякам» актюбинцы уступили с таким же счетом, как и в Павлодаре. Теперь, под руководством руины Иоане Андоне, который уже

работал в Казахстане (в «Астане» в 2013 году), западноказахстанцы надеются взойти на новые вершины. Со столичным коллективом Андоне стал серебряным призером чемпионата Казахстана 2013 года.

Тем временем перед последним туром первого этапа первенства страны идет яростная борьба за шестую строчку, которая дает право сразиться за медали чемпионата. Павлодарский «Иртыш» занимает шестое место, имея 27 очков. На один балл меньше у кокшетауского «Окжетпеса». Следом идут «Тобол» — 25 баллов и «Тараз», у которого 24 очка.

В субботу «Окжетпес» в ХХII туре примет «Астану». В воскресенье состоятся остальные пять матчей первенства. «Тобол» в Костане сразится с «Кайратом». «Жетысу» на своем поле будет принимать «Кайсар», а «Иртыш» и «Ордабасы» сыграют в Павлодаре. Наконец «Шахтер» дома будет противостоять «Таразу», а «Атырау» и «Актобе» сразятся в западно-казахстанском дерби.

■ Что готовит нам
жребий?

25 июля в Санкт-Петербурге состоится жеребьевка отборочного турнира ЧМ-2018



Данияр Балахметов
Фото: ed.nl

Впервые в истории заявки для участия в отборочном турнире подали 208 сборных, входящих в ФИФА (за исключением России — хозяйки мирового первенства-2018). В квалификации будут представлены два дебютанта, это сборные Южного Судана и Бутана. Причем команда Бутана, входящая в Азиатскую футбольную конфедерацию, уже играет в отборочном турнире (квалификация стартовала в Азии и Северной Америке). Представители королевства, расположенного в Гималаях, между Индией и Китаем, в первом раунде квалификационного турнира сенсационно в двух матчах одолели сборную Шри-Ланки. Во втором раунде они выступают в группе С, где также собраны команды Гонконга, Китая, Катар и Мальдивских

островов. Здесь Бутан провел два поединка и оба проиграл.

Стоит отметить, что пока к жеребьевке допущены 206 сборных. Команда Зимбабве дисквалифицирована в связи с нарушением контрактных обязательств перед бывшим главным тренером. При этом африканцы намерены обжаловать это решение. А вот сборная Индонезии временно отцеплена от большой мировой футбольной семьи по причине вмешательства государства в деятельность федерации.

В ходе жеребьевки 52 европейские сборные будут распределены по девяти группам. В семи группах будет по шесть команд и в двух по пять. По итогам двухкругового турнира, который будет сыгран с сентября 2016 года по ноябрь 2017, победители девяти групп напрямую выйдут на чемпионат мира. Восемь лучших команд, занявших вторые

места, будут распределены на четыре пары. И по сумме двух матчей будут определены обладатели еще четырех путевок в Россию. Всего европейская зона без учета сборной России делегирует на мировое первенство 13 команд. Стоит отметить, что хозяева предстоящего первенства планеты сыграют в отборочном турнире, но вне зачета. Россияне будут определены в одну из групп, где будут проводить товарищеские матчи. По такому принципу сейчас выступает сборная Франции, которая является хозяйкой Евро-2016. «Трехцветные» участвуют в отборочном турнире к первенству Европы вне зачета.

Для сборной Казахстана это будет четвертый отборочный турнир мирового первенства под эгидой УЕФА. Подопечные Юрия Красножана находятся в последней — шестой корзине в компании сборных Лихтенштейна, Люксембурга, Гру-

зии, Мальты, Сан-Марино и Андорры. Такой порядок сложился исходя из рейтинга ФИФА, опубликованного 9 июля. Для наших футболистов борьба за путевку на первенство планеты представляется утопией, однако постараться не быть статистами в группе вполне возможно. Напомним, сборная Казахстана дебютировала в отборочных кампаниях под эгидой УЕФА осенью 2004 года в квалификации мирового первенства 2006 года. Тогда наша сборная, ведомая Сергеем Тимофеевым, попала в группу под номером 2, где выступала в компании действующих чемпионов Европы — греков, а также бронзовых призеров чемпионата мира 2002 года сборной Турции. Помимо них соперниками по группе стали команды Дании, Украины, Грузии и Албании. В 12-ти матчах казахстанская дружина смогла набрать 1 очко, сыграв на выезде вничью с Грузией, и заняла последнее место в группе.

В отборочном турнире мирового первенства 2010 года команда Казахстана оказалась в компании сборных Англии, Хорватии, Украины, Беларуси и Андорры. Здесь наши футболисты в десяти матчах набрали 6 очков. Это случилось благодаря двум победам над Андоррой. По итогам двухкругового турнира наша сборная заняла пятое место в группе.

Квалификация чемпионата мира 2014 года свела нашу команду с будущими победителями первенства планеты командой Германии, а также со сборными Австрии, Швеции, Ирландии и Фарерских островов. Победа над Фарерами, а также ничьи с австрийцами и теми же фарерами позволили казахстанцам набрать 5 очков и завершить отборочный турнир на предпоследней строчке.

Полный состав посевных корзины в европейской зоне (УЕФА) выглядит следующим образом:

1-я корзина: Германия, Бельгия, Голландия, Португалия, Румыния, Англия, Уэльс, Испания, Хорватия.

2-я корзина: Австрия, Словакия, Италия, Швейцария, Чехия, Франция, Исландия, Дания, Босния и Герцеговина.

3-я корзина: Украина, Шотландия, Польша, Венгрия, Швеция, Албания, Северная Ирландия, Сербия, Греция.

4-я корзина: Турция, Словения, Израиль, Ирландия, Норвегия, Болгария, Фарерские острова, Черногория, Эстония.

5-я корзина: Кипр, Латвия, Армения, Финляндия, Беларусь, Македония, Азербайджан, Литва, Молдова.

6-я корзина: Казахстан, Люксембург, Лихтенштейн, Грузия, Мальта, Сан-Марино, Андорра.

ДОШУТИЛСЯ

Прокуратура Швейцарии возбудила уголовное дело в отношении британского комика Саймона Бродкина, осыпавшего долларами исполняющего обязанности главы Международной федерации футбольных ассоциаций (ФИФА) Йозефа Блаттера. Об этом сообщает T-Online со ссылкой на агентство DPA. Дело возбуждено по статье «Хулиганство», уточняет издание. Сам актер сейчас находится под стражей швейцарской полиции. В понедельник, 20 июля, Бродкин, выступающий под псевдонимом Ли Нельсон, сорвал пресс-конференцию с участием Блаттера. Когда и.о. президента ФИФА появился в конференц-зале, комик положил пачку фальшивых долларовых купюр на стол и начал объяснять мотивы своего поступка. По словам Бродкина, это была взятка от КНДР, желавшей провести чемпионат мира по футболу 2026 года. Когда охранники стали выводить актера из зала, он осыпал Блаттера другой пачкой купюр. Мероприятие возобновилось после того, как бумажки были убраны из помещения. На пресс-конференции Блаттер выдвинул несколько предложений по изменению структуры ФИФА. В частности, чиновник хочет, чтобы проводились публикации размеров вкладов президента и членов исполнительного комитета организации. Швейцарец, бесценно возглавляющий ФИФА с 1998 года, предложил также ввести ограничение на срок пребывания у власти (максимум три срока по четыре года). Помимо этого, Блаттер заявил, что не собирается выдвигаться на внеочередные выборы президента футбольной федерации, проведение которых было назначено на 26 февраля 2016 года. Саймон Бродкин известен своими провокациями среди спортсменов. В прошлом году он едва не проник в самолет футбольной сборной Англии, отправляющейся на чемпионат мира-2014. В последний момент полиция отпустила его от направлявшихся к лайнеру игроков. (lenta.ru)



ДЕМАРШ РОНАЛДУ

Нападающий мадридского «Реала» Криштиану Роналду бойкотировал командную тренировку. Об этом сообщает Sport.es. Португалец досрочно покинул занятие, тогда как все его партнеры продолжили тренироваться. Издание утверждает, что причиной этого являются плохие отношения Роналду с новым наставником «Реала» Рафаэлем Бенитесом. Футболист якобы недоволен методами, применяемыми тренером на тренировках. В частности, португальцу не понравились некоторые упражнения, которые были предложены игрокам лично Бенитесом. Ранее Роналду неоднократно критиковал политику клуба в отношении работы с футболистами. Нападающий был против отставки Карло Анчелотти и последовавшего назначения Бенитеса, ему также не понравилось продление контракта с одним из физиотерапевтов, методы которого, как считают сами игроки «Реала», им не подходят. В итоге Роналду пригрозил руководству «сливочных» уходом в другой клуб. Его контракт с «Реалом» истекает в 2018 году, в услугах португальца заинтересованы «Пари Сен-Жермен» и «Манчестер Юнайтед». В прошлом сезоне игрок провел за «королевский» клуб 52 матча, в которых забил 61 мяч. За «Реал» форвард выступает с 2009 года. (lenta.ru)

ЕМЕЛЬЯНЕНКО
БРОШЕН ВЫЗОВ

Американский боец смешанного стиля Тито Ортис бросил вызов россиянину Федору Емельяненко. Об этом пишет MMA Mania. «Если Федор будет в состоянии перейти в полутяжелый вес, то я хотел бы с ним драться», — сообщил Ортис. Сам американец, которому в январе исполнится 41 год, выступает в промоушене Bellator. 38-летний Емельяненко, объявивший о возобновлении карьеры 14 июля, пока не связан обязательствами ни с одной промоутерской организацией и не определился с будущим соперником. Ортис выступал с 1997-го по 2012-й в Абсолютном бойцовском чемпионате (UFC), однако спустя два года вернулся в единоборства. В своем первом после двухлетнего перерыва поединке он удачно приемом победил российского бойца Александра Шлемкина. Всего на счету Ортиса 18 побед, 11 поражений и одна ничья. В сентябре ему предстоит титульный бой за звание чемпиона Bellator в полутяжелом весе (до 93 килограммов). Емельяненко одержал 35 побед и потерпел 4 поражения в 40 боях, еще один поединок был объявлен несостоявшимся. Россиянин прервал карьеру в июне 2012 года, после чего на протяжении трех лет работал в Союзе ММА России и министерстве спорта. Возобновив тренировки, боец уволился с должности советника главы Минспорта Виталия Мутко. (lenta.ru)

**ВМЕСТО ДЕНЕГ
ЧАСЫ И АВТО**

Бывший вице-президент Международной федерации футбола (ФИФА) Джеффри Уэбб оплатил залог в размере \$10 млн своим имуществом и драгоценностями супруги Кендра Гэмбл-Уэбб (Kendra Gamble-Webb). Об этом в понедельник, 20 июля, сообщает Associated Press. В качестве обеспечения необходимой суммы он предоставил три автомобиля – Ferrari, Range Rover, Mercedes, а также 11 часов марок Rolex, Cartier, Hublot, Breitling, Panerai, Royal Oak Offshore и Luminor Marina. Кроме того, он передал документы на десять объектов недвижимости, \$401 тыс. со счета своей жены и несколько ее ювелирных изделий, среди которых обручальное кольцо с бриллиантом, жемчужные ожерелье и серьги, бриллиантовые браслет и серьги. 18 июля федеральный суд Бруклина выпустил Уэбба, обвиняемого в коррупции, под залог. Согласно решению, он должен оставаться в пределах 20 миль (32 километров) от суда, за его передвижениями будет следить специальное электронное устройство. Свою вину функционер не признал. Джеффри Уэбб был одним из первых задержанных чиновников ФИФА: его взяли 27 мая в Цюрихе. 16 июля он был экстрадирован в США. Всего обвинения были предъявлены 14 бывшим и действующим футбольным чиновникам. По данным Министерства юстиции США, за 24 года они получили взятку на сумму около \$150 тыс. Также швейцарская полиция возбудила уголовное дело в отношении группы неизвестных лиц, связанных с отмыванием денег во время выборов стран-хозяйек ЧМ-2010, 2018 и 2022 годов. (lenta.ru)

**СУДЫ ЖАЛУЮТСЯ
НА СПРЕЙ**



Глава судейско-инспекторского комитета Российского футбольного союза (РФС) Николай Левников сообщил «Чемпионату», что исчезающий спрей, закупленный департаментом судейства и инспектирования организации, оказался ненадлежащего качества. «Насколько мне известно, спрей оказался не совсем удачным. Там, где влажно и прохладно, он работает нормально. А там, где жарко, наносит вред газону. Сейчас его тестируют и, скорее всего, будут закупать другой», – отметил Левников. Он добавил, что приобретением спрея занимался департамент судейства и инспектирования. «Не знаю, где они его закупили. С нами они не советовались», – подчеркнул чиновник. В начале июля сообщалось, что российские судьи будут использовать новинку со старта сезона-2015/16. В сентябре 2014 года немецкое Агентство по техническому надзору потребовало запретить использование исчезающего спрея на территории страны и всего Евросоюза. Исследователи нашли в его составе парабены, которые при попадании в организм приводят к гормональным нарушениям. Впервые спрей, которым судьи отмечают место исполнения штрафного либо свободного удара, а также ограничивают перемещение игроков в «стенке», был применен на чемпионате мира-2014 в Бразилии. (lenta.ru)

**В ФИФА
ОПРЕДЕЛИЛИСЬ С
ДАТОЙ ВЫБОРОВ**



Исполком Международной федерации футбола (ФИФА) на внеочередном заседании определил, что конгресс, на котором состоятся выборы нового главы организации, пройдет 26 февраля 2016 года в Цюрихе. Об этом со ссылкой на министра спорта России Виталия Мутко сообщает «Р-Спорт». В воскресенье, 19 июля, стало известно, что свою кандидатуру на выборы намерен выставить глава Союза европейских футбольных ассоциаций (УЕФА) Мишель Platini. Поддержку ему окажут четыре конфедерации: Южноамериканская футбольная конфедерация (КОНМЕБОЛ), Конфедерация футбола Северной, Центральной Америки и стран Карибского бассейна (КОНКАКАФ), Конфедерация футбола Океании и УЕФА. Ранее о желании участвовать в выборах заявляли знаменитый французский экс-футболист Давид Жиньола, принц Иордании Али бинн Аль-Хусейн, бывший вице-президент ФИФА и экс-глава Корейской футбольной ассоциации южнокореец Чон Монджу, бывший главный тренер московского ЦСКА Зико и президент Футбольной ассоциации Либерии Муса Билити. Йозеф Блаттер, возглавляющий ФИФА с 1998 года, 29 мая был переизбран на пятый срок, но уже 2 июня на фоне коррупционного скандала объявил об уходе со своего поста. До выборов нового президента Блаттер будет исполнять обязанности главы организации. (lenta.ru)

**«Обещание весит больше
чем тысяча слитков золота»**

**Обзор китайской прессы в преддверии выбора столицы зимних
Олимпийских игр 2022 года**

Даниир Балахметов
Фото: sportal.com.au

На будущей неделе, в пятницу на 128-й сессии Международного олимпийского комитета (МОК) в Куала-Лумпуре будет определена столица XXIV зимних Олимпийских игр. Претендентом на ее проведение наряду с Алматы является столица Китая Пекин. В преддверии сессии МОК в Малайзии ведущие СМИ Поднебесной, демонстрируя поистине олимпийское спокойствие, основное внимание уделяют заявке Пекина. Так, портал газеты «Жэньминь жибао» со ссылкой на ChinaNews.com в статье под названием «Песня снега и льда» приводит слова мэра Пекина Ван Аньшуня о том, что заявка китайской столицы представляется наиболее надежным вариантом в выборе хозяина зимних Олимпийских игр 2022 года. «Это было бы самым оптимальным, безопасным и надежным решением для МОК, выбрать Пекин столицей зимней Олимпиады 2022 года», – сказал он. Помимо этого пекинский градоначальник, иллюстрируя наследие летних Олимпийских игр 2008 года, заявил, что город полностью принял олимпийский дух и ценности.

Также в этой статье приводится цитата бывшего заместителя директора Центра управления зимних видов спорта Китая Чжу Чжен Гу. «Быстрое экономическое развитие, политическая стабильность и популярность зимних видов спорта в Китае обеспечат успешное проведение Олимпийских игр», – сказал Чжу. Кроме того, он добавил, что победа заявки Пекина в дальнейшем будет способствовать развитию зимних видов спорта в Китае. «Проведение игр позволит вовлечь в занятия зимними видами спорта большое количество молодежи. Особо популярным может стать горнолыжный спорт или хоккей», – сказал Чжу.

Не обошел вниманием вопросы популяризации зимних видов спорта в Поднебесной Лю Пэн, председатель Олимпийского комитета Китая, директор Государственного управления по делам физкультуры и спорта КНР. Слова спортивного функционера также приведены в вышеуказанном материале. «Если заявка Пекина победит, то зимние виды спорта привлекут 300 млн граждан для занятий ими, а также



могут получить развитие не только в Китае, но и во всей Азии», – сказал Лю Пэн.

В свою очередь ресурс англоязычной официальной газеты материального Китая ChinaDaily, со ссылкой на информационное агентство «Синьхуа», отметил малое количество естественного снежного покрытия в регионе, затронул одну из важных и актуальных проблем, с которой могут столкнуться организаторы игр. Впрочем, авторы материала призывают не беспокоиться по этому поводу, о чем красноречиво свидетельствует заголовок «Снег не проблема для Пекина». По мнению экспертов горнолыжной индустрии, организаторы игр справятся с проблемой отсутствия необходимого количества снежного покрова в случае победы пекинской заявки. «Средняя температура в местечке Чонли, где могут пройти соревнования по горным лыжам и биатлону, во время 150-дневного лыжного сезона составляет -12 градусов по Цельсию. Обычно каждую зиму примерно раз в 10 дней можно наблюдать снегопад средней интенсивности и один раз в месяц большое количе-

ство снежных осадков», – заявляют специалисты. Издание отмечает, что в Чонли наряду с любителями уже на протяжении многих лет ведут подготовку спортсмены из Японии и Южной Кореи.

Тем не менее обеспечение снегом объектов Олимпиады является не единственной и отнюдь не главной проблемой для заявочного комитета Пекина. Помимо этого основной трудностью для организаторов представляется улучшение экологии города, а также решение транспортных проблем. Об этом в своем материале сообщает агентство «Синьхуа», который был размещен в англоязычной версии сайта «Жэньминь жибао». Главный лейтмотив статьи – одна из самых главных добродетелей Китая – держать обещание. Материал, начинающийся с изречения «Обещание весит больше чем тысяча слитков золота», недвусмысленно намекает на это. В случае победы заявки Пекина было обещано улучшить экологическую обстановку мегаполиса, решить транспортные проблемы, возвести необходимое количество жилья и спортивных объектов. В частности, в столице

Китая намерены продолжить борьбу с пробками, ограничивая движение транспорта, руководствуясь правилом очередности движения автомобилей по дням, исходя из числовых значений (четные – нечетные) на номерах авто, передает информагентство.

Стоит напомнить, что по ходу заявочной кампании несколько городов-кандидатов по разным причинам отказались от борьбы за право провести игры у себя. Так, власти польского Кракова провели референдум. И большинство проголосовавших не поддержало эту идею. А вот заявка Осло была отозвана ввиду того, что правительство Норвегии не смогло предоставить необходимые финансовые гарантии. В свою очередь мэрия Стокгольма отказалась участвовать в борьбе за проведение игр по причине дороговизны строительства спортивной инфраструктуры. А власти Украины совместно с национальным олимпийским комитетом отозвали заявку Львова в связи с неблагоприятной экономической ситуацией. При этом Львов борется за право провести зимнюю Олимпиаду 2026 года.

**ГВАРДИОЛА
В ПОЛИТИКЕ**

Главный тренер немецкой «Баварии» Хосеп Гвардиола вошел в избирательный список партии, которая выступает за отделение Каталонии от Испании. Об этом сообщает Financial Times. Кандидатура 44-летнего специалиста была официально утверждена блоком «Демократическая конвергенция Каталонии» (Convergència Democràtica de Catalunya), выступающим за независимость региона от Испании. Члены партии намерены использовать Гвардиолу в качестве известной фигуры, разделяющей их взгляды. Сообщается, что сам наставник «Баварии» не планирует становиться членом регионального парламента в Барселоне, однако собирает поддержку курс Демократической конвергенции Каталонии и ее лидера Артура Маса. Гвардиола – уроженец Каталонии, посвятил большую часть своей игровой и тренерской карьеры «Барселоне». С 2013 года специалист является наставником мюнхенской «Баварии». Местные выборы в Каталонии состоятся 27 сентября. Эксперты называют их альтернативой референдуму о независимости. В ноябре 2014 года за отделение провинции от Испании на плебисците высказались более 80 процентов жителей Каталонии. (lenta.ru)



**АКУЛА АТАКОВАЛА
СЕРФЕРА**

На трехкратного чемпиона мира по серфингу Мика Фэннинга (Mick Fanning) напала акула во время соревнований на побережье ЮАР. Об этом сообщает News.com.au. Когда австралиец начал заплыв, рыба сбила его с доски. Фэннинг упал в воду и, увидев хищницу, ударил ее ногой. К нему сразу же подоспели сотрудники службы безопасности на гидроциклах. Они помогли спортсмену выбраться на берег. «Я почувствовал, как что-то потянуло мою веревку в воду. Не видел зубов, только плавники. Просто не могу поверить в это», – рассказал серфер. Оргкомитет соревнований принял решение отменить состязания. Призовой фонд турнира был разделен между Фэннингом и его соотечественником Джулианом Уилсоном (Julian Wilson), который поплыл к борющемуся с акулой спортсмену вместе со спасателями. (lenta.ru)

**НЕ
ПО-ТОВАРИЩЕСКИ**

Товарищеская встреча футболистов немецкого «Айнтрахта» и английского «Лидса» завершилась массовой дракой фанатов. Об этом сообщает Goal.com. Инцидент произошел сразу после финального свистка. В драке участвовало порядка 700 болельщиков «Лидса» и 200 поклонников «Айнтрахта», некоторые фанаты были в масках. Игроки к тому моменту успели покинуть поле. «Мы спустились с трибун, чтобы поблагодарить фанатов «Айнтрахта» за поддержку. Но немцы неожиданно перепрыгнули через рекламные щиты и набросились на нас с кулаками», – заявил один из английских болельщиков. Игра закончилась победой клуба из Франкфурта со счетом 2:1. Свой стартовый матч в рамках сезона-2015/16 первой немецкой бундеслиги «Айнтрахт» проведет 16 августа. «Лидс», выступающий в Чемпионшипе, откроет сезон 8 августа. (Goal.com)

В погоне за Фрумом

Веломногодневка «Тур де Франс» вышла на завершающий отрезок



Вячеслав Селезнев
Фото: tinkoffsaxo.com

На супервеломногодневке «Тур де Франс» без учета гонщикам осталось проехать четыре этапа. Дистанция 17-го этапа, пройденная в среду между Динь-ле-Бен и Пра-Луп (161 км), из-за своего позднего окончания в обзор не попала. В преддверии этого этапа лидером генеральной классификации являлся британский гонщик Крис Фрум (Team Sky), который проехал 16 этапов за 64 часа 47 минут и 16 секунд. Колумбиец Найро Кинтана из Movistar уступал ему 3 минуты и 10 секунд. А третью строчку «генерала» по состоянию на вечер среды занимал американец Тиджей ван Гардерен. Гонщик BMC Racing уступал Фруму 3 минуты и 32 секунды. Один из прогнозируемых фаворитов Тура испанец Альберто Контадор, защищающий цвета Tinkoff Saxo, занимал пятое место в «генерале», проигрывая британцу 4 минуты и 23 секунды. А лидер «Астаны» итальянец Винченцо Нибали в преддверии 17-го этапа уступал Фруму порядка восьми минут и находился на восьмой строчке. В первой полусотне генеральной классификации преобладали еще три его одноклубника. Так, датчанин Якоб Фульсанг располагался на 22-й строчке общего зачета, Танел Кангерт занимал 31-е место, проигрывая лидеру 1

час. А украинец Андрей Гривко находился на 44-й позиции, отставая от Фрума на 1 час 12 минут 44 секунды.

Впереди у гонщиков еще три горных этапа и один заключительный с финишем в Париже на Елисейских полях. Последний этап, как правило, ничего не решает. Поэтому судьба желтой майки, а также остальных номинаций будет решаться в горах. 18-й этап, соединивший между собой Гап и Сен-Жан-де-Морьен (186,5 км), вместит в себя три вершины второй категории и столько же третьей категории. Также по ходу дистанции за 40 км до финиша гонщикам предстоит преодолеть вершину высшей категории, Коль дю Гландон (высота 1924 метра).

19-й этап протяженностью 138 км (Сен-Жан-де-Морьен – Ля-Туссор – Ле-Сибел), который состоится в пятницу, несмотря на наличие одной горы второй категории и одной вершины 1-й, не представляется более легким. На этом этапе, к слову, будет и одна гора высшей категории, та самая, Коль де Ла Круа де Фер (2067 метров), которая будет поджидать спортсменов за 55 км до окончания этапа. Финишировать гонка будет в гору.

Решающий отрезок покажет степень притязаний как Фрума, так и его преследователей на желтую майку лидера. Британец, к слову, побеждал на «Тур де Франс» в 2013 году. И явно не прочь проявить себя вновь.

Завершая тему Фрума и его преследователей, стоит отметить, что шедший на 26-м месте в «генерале» словак Петер Саган, выступающий в составе Tinkoff Saxo, на

этом туре получил звание вечно второго. Словак несколько раз финишировал вслед за победителями этапов. Так было на втором этапе, на пятом, на шестом, а также на тринадцатом. Саган в преддверии 17-го этапа являлся обладателем зеленой майки (очковая классификация). На его счету было 405 баллов. Он на 89 очков опережал немца Андре Грайпеля, который выступает в составе Lotto.



ПАРТНЕР ПРОЕКТА

МОТОР

WWW.MOTOR.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

RENAULT LOGAN,
SANDERO И SANDERO
STEPWAY ОБЗАВЕЛИСЬ
«РОБОТОМ»

В Казахстане стартовали продажи новых автомобилей Renault Logan, Sandero и Sandero Stepway, оснащенных роботизированной КПП Easy'R. Этот «робот» поставляется на конвейер из Испании и отличается экономичностью и простотой в эксплуатации. Easy'R является совместным проектом Renault и известного немецкого производителя КПП ZF. Чтобы приобрести автомобиль, укомплектованный новой коробкой передач, придется доплатить 90 000 тенге к стоимости автомобиля с механической КПП. Easy'R предлагается исключительно в паре с 1,6-литровым 8-клапанным двигателем мощностью 82 л.с. Автомобили, оснащенные Easy'R, тяжелее на 20 кг, соответственно, немного пострадала и динамика. Разгон до сотни займет в среднем на полсекунды больше. Из-за изменений передаточных чисел в трансмиссии изменится и максимальная скорость. Так, к примеру, Sandero с «механикой» можно разогнать до 172 км в час, а вот с «роботом» – всего лишь до 164. При подготовке к выпуску серии была проделана большая тестовая работа – более 130 000 км испытаний на стендах и 120 000 километров в ресурсных тестах выявили ее высокую надежность. Кстати, эта КПП уже успела себя зарекомендовать на ряде рынков Южной Америки и в Мексике. Что касается цен, то, к примеру, автомобиль Renault Logan в комплектации Comfort на сегодняшний день обойдется покупателям в 2 285 000 тенге. В максимальной комплектации Luxy Privilege за нее придется выложить уже 2 675 000 тенге. В ситуации с Sandero Stepway версия Comfort обойдется в 2 581 000 тенге, а Privilege – в 2 823 000 тенге. Обычный Sandero заметно дешевле – от 2 411 000 за Comfort до 2 644 000 за Privilege.

NISSAN ОБГОНЯЕТ
TOYOTA В ЕВРОПЕ

В первом полугодии 2015 года лидером продаж среди азиатских автомобилей на европейском рынке стала японская марка Nissan. Стоит отметить, что лидерство Nissan относится исключительно к европейскому рынку, где этот японский производитель во многом благодаря успеху таких моделей, как Qashqai и Micra, вышел в лидеры продаж азиатских машин на европейском рынке. Продажи автомобилей этой марки в первом полугодии 2015 года составили 384 726 автомобилей. Это на 4,2% больше, чем за этот же период в 2014 году. Позади в рейтинге продаж остались в том числе Toyota и Hyundai. Самый большой прирост продаж в 34% Nissan получил на британском рынке. Однако, что касается абсолютного лидерства, то здесь выдающиеся результаты показывает Volkswagen. Эта популярная немецкая марка увеличила продажи на 9% и в первом полугодии реализовала 901 452 автомобиля. Что касается глобальных мировых продаж, то здесь по-прежнему достаточно уверенно лидирует Toyota.

■ Рассекреченные новинки

Андрей Макаров

Фотографии четвертого поколения KIA Sportage попали в сеть, однако пока неизвестно, это фото концепта или уже готовой серийной модели. Мировая премьера среднеразмерного кроссовера KIA Sportage должна состояться на международном автосалоне во Франкфурте в конце сентября текущего года. На-

помним, что данная новинка построена на платформе нового поколения кроссовера Hyundai Tucson, который был представлен ранее весной этого года.

Внешность новой KIA Sportage во многом похожа на более маленький кроссовер KX3, представленный на китайском рынке. Модель получит новую форму фар, которые разместятся чуть выше бампера, вытянутые задние фары, светодиодные хо-

довые огни и при этом сохранит фирменную решетку радиатора под названием «нос тигра».

Автомобиль получит новый трехспицевый руль, большие кнопки системы климат-контроля, новую центральную панель и большой сенсорный дисплей. В моторную гамму нового поколения KIA Sportage войдут бензиновые и дизельные моторы. По неофициальным данным, под капотом

кроссовера будут устанавливаться 1,2-, 1,6- и 2,0-литровые силовые агрегаты T-GDI. Мощность моторов составит от 132 л.с. до 245 л.с. Трансмиссия будет устанавливаться механической и автоматической.

Некоторые автомобильные эксперты думают, что авто начало напоминать конкурента Kia автомобиль Honda CR-V. Продажи четвертого поколения KIA Sportage стартуют в начале следующего года.



Еще одна новинка попала в объективы камер – это новый хэтчбек Infiniti Q30. Презентация автомобиля состоится также на автосалоне во Франкфурте в сентябре текущего года.

Infiniti Q30 представляет собой хэтчбек С-класса, разработанный японскими автопроизводителями совместно со специалистами Mercedes-Benz. В основе новинки лежит модифицированная платформа MFA, применяемая на моделях Mercedes-Benz А-класса, GLA и CLA. Модель будет собираться на заводе в Сандерленде (Великобритания).

«Решение о производстве Infiniti Q30 на заводе в Сандерленде говорит о высоком уровне качества, которого мы достигли на этом предприятии. Завод в Сандерленде с мощностями, которыми он располагает на сегодняшний день, уже является самым большим в истории британской автомобильной индустрии. А инвестиции в сумме 250 млн фунтов стерлингов позволят заводу продвигаться дальше в развитии и



подтвердят наши серьезные намерения в отношении будущего этого предприятия», – пояснил исполнительный вице-президент компании Тревор Мани.

Дизайн авто будет повторять одноименный концепт, который был представлен в 2013 году на автосалоне во Франкфурте.

Новинку представят с четырехцилиндровыми бензиновыми моторами. Для некоторых стран, возможно, предложат и дизельную версию. В стандартном оснащении будет предлагаться шестиступенчатая механическая коробка передач, но за дополнительную плату покупателям будет предложена также система полного привода и автоматическая коробка передач.

Ожидается, что Infiniti Q30 поступит в продажу в страны Европы до конца текущего года. В качестве основных конкурентов хэтчбека рассматриваются BMW 1 Series, Audi A3, а также Mercedes-Benz A-Class, построенный на одной платформе с ним.



Впервые в Казахстане и
Центральной Азии

13-14 ноября

Экспоцентр Атакент, Алматы, Казахстан

Основными темами
форума станут

- Новейшие инновационные инструменты и стратегии роста бизнеса
- Онлайн маркетинг мирового класса
- Менеджмент. Построение сильной команды
- Оптимизация и достижение высоко уровня прибыльности компании
- Привлечение иностранных инвестиций в бизнес на любом этапе развития

Живое выступление титанов мирового бизнеса

Global
Business
Forum

2015

Самое яркое и значимое событие в мире БИЗНЕСА!

Бронируйте места прямо сейчас! Количество мест ограничено!

+7 (727) 331-65-50, +7 (778) 553-96-96

info@gbforum.com

www.gbforum.kz



Бывший президент и генеральный директор компании «Ferrari» Северной Америки. Автор книги «Продавая мечты: как сделать ваш продукт неотразимым»

Жан Луиджи Лонджинотти-Буитони
Ferrari



Президент и основательница журнала ForbesWoman. Ведущая программы «Успех с Мойрой Форбс». Основательница организации «Совет женщин-директоров Форбс»

Мойра Форбс
Forbes



Культовый герой боевиков

Жан-Клод Ван Дамм
JVD

КАПИТАЛ
ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМ

Свидетельство
о постановке
на учет
N 12031-Г

выдано Комитетом информации и архивов, Министерства связи и информации Республики Казахстан от 03.10.2011 г. Собственник и издатель газеты: ТОО «Издательский дом Капитал» Газета является членом организации «Project Syndicate».

Мира Халина, директор, mira@kapital.kz
Виктория Говоркова, главный редактор, govorkova@kapital.kz
Ольга Фоминских, советник главного редактора по финансовой аналитике
Евгения Рассохина, проект-менеджер, zhenya@kazmg.kz
Айжан Касымалиева, проект-менеджер, aizhan@kazmg.kz
Отдел дистрибуции – 333-45-45

Жаннелль Бейсенбаева, руководитель отдела распространения,
Адина Байкинова, редактор «Компании и рынки»,
Алишер Абдулин, редактор «Спорт»,
Журналисты: Олег Ни, Данияр Молдабеков,
Елена Тумашова, Анна Видянова
Спецкор в Астане: Айнагуль Елюбаева
Литературный редактор: Елена Ким
Корректор: Владимир Плошай
Верстка: Рустем Еспаев

Фотофор: Вячеслав Батурич
Мнение авторов публикации не обязательно отражает мнение редакции.
Коммерческий департамент – 224-91-55, 224-91-66
Адрес редакции: Казахстан, 050057, г. Алматы, ул. Мынбаева, 53/116 (уг. Ключкова), офис 401. Тел.: +7 (727) 224-91-31
Подписной индекс 65009 в каталогах АО «Казпочта», ТОО «Евразия пресс», ТОО «Эврика-пресс», ТОО «Казпресс»

Ответственность за содержание рекламы и объявлений несут рекламодатели. Рукописи не возвращаются и не рецензируются. При перепечатке ссылка на «Капитал.kz» обязательна.
Официальный сайт: www.kapital.kz
Подписано в печать 22.07.2015 г. Заказ N 2410. Общий тираж 40000 экз. Разовый тираж 10000 экз. Газета отпечатана в типографии: ТОО «РПИК «Дэуір», г. Алматы, ул. Кадаякыва, 17, тел.: 273-12-04