



Рынок автоКАСКО в Казахстане будет расти



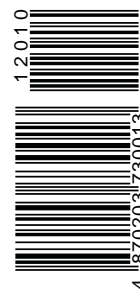
Что происходит с нашей гражданской авиацией?



Алмасадам Саткалиев о реализации новых инвест-проектов

КАПИТАЛ

№10
(389)



// ЧЕТВЕРГ, 14 МАРТА, 2013

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Финансовая полиция вводит поручительство

6 страница

Рынок рекламы достиг докризисных показателей

9 страница

РК улучшает позиции в рейтинге туризма

9 страница

Мы в сети
kapital.kz



Министр передумал



Венера Гайфутдинова

Пенси и другие социальные выплаты в Казахстане будут неумолимо снижаться. Такое мнение высказал Марат Шибубов, представитель Ассоциации приграничного сотрудничества в Казахстане. По его словам, уходит в прошлое советское социальное наследие. «Единственным гарантом счастливой старости в «третьем мире» являются дети», – уверен г-н Шибубов.

Напомним, что в рамках создания Единого накопительного пенсионного фонда предусматривается унификация пенсионного возраста. Как пояснил министр труда

и социальной защиты населения РК Серик Абденов, повышение пенсионного возраста женщин будет вестись поэтапно в течение 10 лет. Министр отметил, что малое количество участников накопительной пенсионной системы «является серьезной проблемой и если не принять своевременных мер, эти люди не будут иметь соответствующего пенсионного обеспечения ни в солидарной, ни в накопительной системе и пополнят ряды социально уязвимых слоев населения».

Напомним, что ранее Серик Абденов не поддерживал данную инициативу. Тогда министр утверждал, что тот пенсионный возраст, который в настоящее время уста-

новлен в Казахстане, проработан на уровне международных организаций.

Какие именно причины заставили министра изменить свое мнение относительно повышения пенсионного возраста для женщин, эксперты затрудняются сказать. По словам Веры Мажаровой, старшего научного сотрудника Казахстанского института стратегических исследований (КИСИ) при президенте РК, повышение пенсионного возраста у женщин может вызвать рост социальной напряженности в обществе, принятие такого решения кажется нерациональным.

[Продолжение на стр. 3]

Рахат Алиев «ОТМЫЛ» 113 млн евро

Алуя Нугманова

Австрия была «машинкой по отмыванию денег», которые Рахат Алиев (ныне Шораз) перевел из Казахстана в другие страны. Об этом в Алматы заявил адвокат казахстанского фонда «Тагдыр» и семей погибших менеджеров «Нурбанка» Лански Габриель. По его данным, адвокатам удалось собрать сведения об «отмывании» через Австрию 113 млн евро, но на самом деле сумма может быть гораздо больше.

Лански Габриель отметил, что деньги переводились из Казахстана в Австрию и дальше в третьи страны – Швейцарию, Мальту, Великобританию, Германию, страны Ближнего Востока. Адвокат пояснил, что при определенных условиях эти средства можно вернуть в Казахстан.

«Есть правовые инструменты в уголовном праве нашей страны, которые позволяют это сделать. И если, как мы надеемся, уголовное дело по отмыванию денег получит должное развитие, деньги будут зафиксированы и будет принято решение суда, подобный возврат возможен, и над этими темами мы работаем», – пояснил адвокат.

Кроме того, Габриель Лански отметил, что Рахат Алиев организовал для себя «систему защиты», то есть подкупал политиков Австрии, инвестировал в совместные предприятия. Однако, несмотря на все это, Верховный суд Федеральной земли города Вена подтвердил обвинения в отношении Рахата Алиева о создании и руководстве им преступной группы для вымогательства и отмывания преступных денег. Также Верховный суд счел результаты следствия в Казахстане и основные выводы казахстанского приговора по делу «Нурбанка» обоснованными. Отмечается, что результаты расследований венской прокуратуры не только подтвердили, но и усилили подозрения в отношении Рахата Алиева в совершении инкриминируемых ему преступлений.

Прокуратура Вены ведет расследование в отношении Алиева по нескольким уголовным делам. В частности, по подозрению в вымогательстве, присвоении чужого имущества, похищении и убийстве менеджеров «Нурбанка» Жолдаса Тимралиева и Айбара Хасенова. Также Рахат Алиев подозревается в отмывании денежных средств, полученных преступным путем, и создании для этой цели на территории Европы организованной преступной группы. Кроме того, прокуратура Вены в настоящий момент расследует дело по подозрению Рахата Алиева к причастности в убийстве Анастасии Новиковой, незаконном присвоении средств Футбольного союза Казахстана.

По данным адвокатов, Рахат Алиев находится на территории Европейского союза и выражает готовность предстать перед уголовным судом Вены. Если в Австрии будет вынесен обвинительный приговор, отбывать наказание Рахат Алиев будет на территории Австрии.

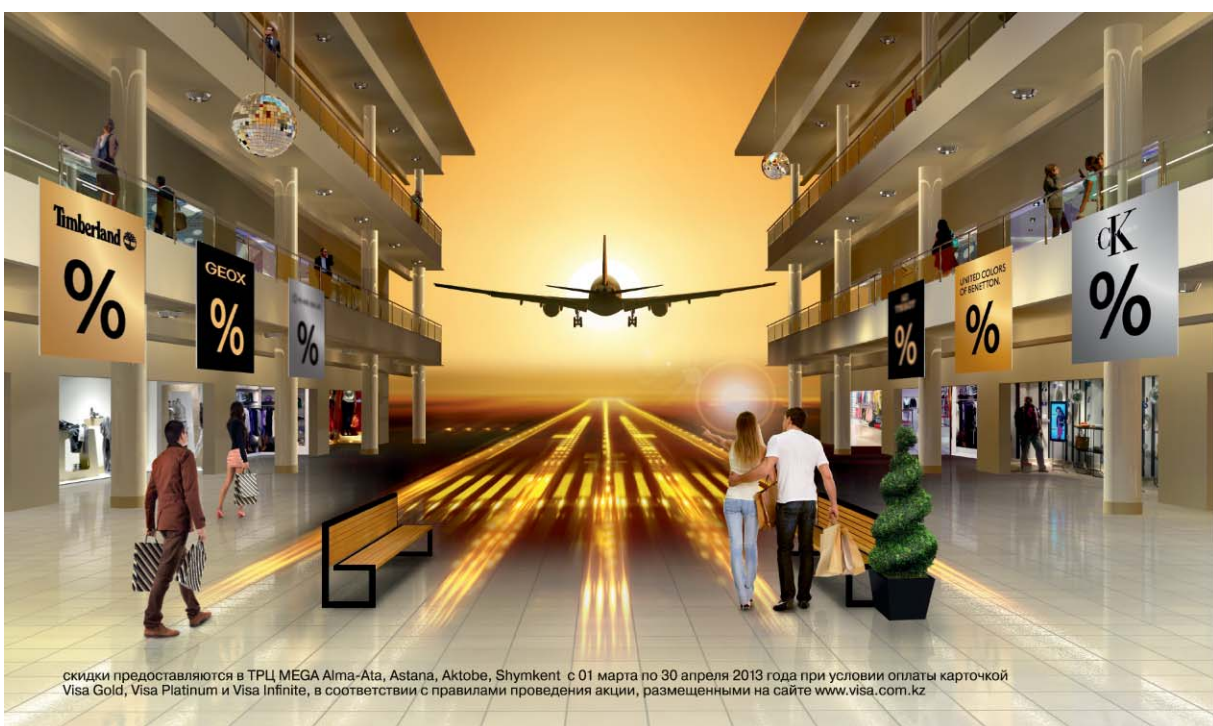


ForteBank

ForteОфис

Сіздің табысыңызды қолдау
Поддержка вашего успеха

www.fortebank.com



Откройте Visa Gold – добро пожаловать на борт!

Обратитесь в свой банк для открытия карточки Visa Gold.

Гарантированные подарки от «Мира Привилегий» и возможность выиграть 1 из 20 авиабилетов на двоих в бизнес-классе.

Скидки до 50% в ТРЦ «МЕГА».

www.visa.com.kz

facebook.com/visapremium.kz

всё больше людей говорят go'c Visa



скидки предоставляются в ТРЦ MEGA Almaty, Astana, Aktope, Shymkent с 01 марта по 30 апреля 2013 года при условии оплаты карточкой Visa Gold, Visa Platinum и Visa Infinite, в соответствии с правилами проведения акции, размещенными на сайте www.visa.com.kz

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ЗАТРАТЫ НА АСТАНУ
БОЛЬШЕ

В январе государственные затраты на одного жителя Астаны в два раза превосходили госзатраты на одного алматинца. Счет 10,2 к 4,9 тыс. тенге в пользу столицы, подсчитал Ranking.kz. По объемам бюджетных затрат Астана опередила Алматы на 705 млн тенге. В январе бюджетные затраты на одного жителя столицы более чем в два раза превосходили госзатраты на одного алматинца – 10,2 к 4,9 тыс. тенге. Непропорциональные затраты (по численности населения Алматы почти в 2 раза превосходят Астану) связаны с запуском двух крупных медицинских проектов в столице. Строительство нового госпиталя с поликлиникой для МВД РК стоимостью в 4,6 млрд тенге и строительство Центра судебной медицины стоимостью в 1,9 млрд тенге. В итоге затраты на здравоохранение Астаны превзошли алматинские в 229,4 раза. По январю 2012 года затраты Астаны на здравоохранение превосходили алматинские всего в 4,3 раза. Если говорить об отчуждаемых средствах в пользу других бюджетов (трансферты в республиканский бюджет), у Астаны сумма составила всего 195 млн тенге. У Алматы – почти 3,5 млрд тенге. По трансфертам в государственный бюджет Алматы превосходит Астану почти в 17 раз. Донорские функции Алматы в текущем году усилились. Если в январе 2012 года затраты на трансферты составляли 17,7% от налоговых поступлений, то в январе 2013 года – почти 20%. Согласно Закону РК «О республиканском бюджете на 2013-2015 годы», объем бюджетных изъятий из Алматы в республиканский бюджет в 2013 году составит 52,2 млрд тенге. По доходной статье бюджета Астана отстает от Алматы в 1,7 раза. У столицы налоговые поступления формируют 77,7% поступлений в бюджет (20% – это трансферт из республиканского бюджета и продажа основного капитала). В Алматы налоги формируют 97% поступлений в городской бюджет. По налоговой отдаче (налоги на душу населения) у Алматы показатель в 11,2 тыс. тенге, у Астаны – 7,6 тыс. тенге. По получению донорских средств (трансферты из республиканского бюджета) Астана в 14 раз превосходит Алматы – 997 млн тенге против 71 млн тенге. (kapital.kz)

КАДРОВЫЕ

ПЕРЕСТАВКИ
И НАЗНАЧЕНИЯ

ВИКТОР СЕМАК

+ назначен президентом Carlsberg Kazakhstan

ЕРЖАН ТЕМИРХАНОВ

+ назначен заместителем акима Караганды

ИЮГАН МЕРКЕЛЬ

избран председателем Казахстанской ассоциации прокуроров

КАЙРАТ
СЕЙТКАЗИНОВ

+ назначен начальником департамента по исполнению судебных актов Алматинской области

МЕРЕКЕ

ТАЙТУБАЕВ

+ назначен председателем Комитета ветеринарного контроля и надзора Министерства сельского хозяйства РК

МУХТАР АДАМБЕКОВ

+ назначен начальником управления энергетики и ЖКХ Карагандинской области

НУРГАЛИ
БИЛИСБЕКОВ,
САМАТ АБИШ

+ назначены заместителями председателя КНБ РК

РЗАКУЛ НУРТАЕВ

+ назначен специальным представителем президента РК на комплексе «Байконур»

УСЕР МИЗАНБАЕВ

+ назначен начальником Департамента КНБ по Костанайской области.

ЭЛИНА РЕШЕТОВА

прекратила полномочия члена совета директоров АО «Дочерняя организация акционерного общества «БТА Банк» Страховая компания «Лондон-Алматы»

Эксперт: «Прозрачность вывода непрофильных активов «Казатомпрома» вызывает сомнение»

Венера Гайфулдинова

Национальная компания «Казатомпром» в соответствии с поручением АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына» к концу текущего года должна вывести все непрофильные активы из состава группы. Эксперты поддерживают такое решение фонда, однако прозрачность, с которой будет проходить этот процесс, вызывает у них беспокойство.

Ключевой целью, которую преследует «Самрук-Казына», проводя сокращение непрофильных активов, по мнению Артема Устименко, старшего аналитика Агентства по исследованию рентабельности инвестиций (АИРИ), является обеспечение минимизации финансовых издержек и рост доходности компаний. «Безусловно, этот шаг необходим, учитывая публичный рыночный статус компаний фонда, в том числе и АО «НАК «Казатомпром», а также относительно слабые финансовые показатели деятельности «Самрук-Казыны» в целом», – подчеркнул г-н Устименко. Согласно неполной финансовой отчетности «Казатомпрома» за 2012 год, опубликованной на сайте Казахстанской фондовой

биржи, выручка компании снизилась до 198,9 млрд тенге, что на 3,7% ниже показателя за прошлый год.

Соответственно, на данном этапе у компании, по словам Марии Жумадил, аналитика компании инвестиционного банка Halyk Finance, сильно отстает по показателям рентабельности от аналогичных уранодобывающих компаний в мире, и ее желание оптимизировать расходы за счет сокращения затрат на содержание непрофильных активов вполне объяснимо.

Вместе с тем, как рассказал г-н Устименко, на сегодня достаточно сложно судить о возможной финансовой выручке АО «НАК «Казатомпром» от реструктуризации непрофильных активов, значительная, если не подавляющая, часть из которых являются убыточными. «Для компании важно не столько получить «сиюминутный» доход, сколько добиться сокращения расходов на содержание непрофильных активов в расчете на долгосрочную перспективу», – подчеркнул он.

Более того, по мнению г-жи Жумадил, сумма, вырученная от реализации непрофильных активов, будет незначительная, учитывая, что эти активы, скорее всего,

неприбыльные, а также то, что они могут быть переданы безвозмездно местным исполнительным органам. Старший аналитик АИРИ также считает, что основная часть непрофильных активов будет передаваться на безвозмездной основе. Прежде всего, по словам г-на Устименко, это касается социальных объектов, которые уйдут на баланс местных властей. «Вполне вероятно, в данном контексте реструктуризация будет носить формальный характер, так как компания будет «вынуждена» продолжить поддержку этой категории непрофильных активов по другим каналам ввиду их убыточности и социальной значимости», – рассказал он. К тому же, рыночная стоимость ликвидных непрофильных активов четко не определена, и по мнению г-на Устименко, будет определяться уже в процессе их вывода в конкурентную среду. В результате объема реальной выручки в состоянии серьезно отличаться от предварительных ожиданий и оценок менеджмента «Казатомпрома».

В то же время часть непрофильных активов, как считает г-н Устименко, компания может все-таки оставить на своем балансе, в том числе те, на которые от-

сутствует устойчивый спрос. Аналитик также предполагает, что «Самрук-Казына» не пойдет на консолидацию выводимых активов в отдельной компании, создание которой в его структуре рассматривается в качестве одного из вариантов.

Несмотря на то, что вывод непрофильных активов не принесет значительной прибыли компании, эксперты приветствуют такую меру, если она будет осуществлена на рыночных условиях. Вопрос заключается в том, насколько прозрачно пройдет процесс вывода непрофильных активов. В случае продажи активов необходимо гарантировать, настаивает Даурен Абен, старший научный сотрудник Казахстанского института стратегических исследований (КИСИ), что они будут реализованы по рыночной цене и не попадут в руки аффилированных с руководством «Казатомпрома» структур и частных лиц. В случае безвозмездной передачи отчуждаемых активов, в том числе социальных объектов, местным исполнительным органам, по мнению г-на Абена, возникает сомнения в способности властей на местах эффективно распоряжаться данными активами в условиях ограниченности их бюджетов.

Как опускалась сталь

Вероника Сабитова

К началу марта спотовые цены на железную руду упали до месячного минимума, что трейдеры объясняют снижением интереса к покупке со стороны Китая. Медленный спрос связан с высокими запасами стали, увеличением доступности лома и другими причинами

По приведенному мнению аналитиков Morgan Stanley – цены на железную руду достигли пика после окончания периода пополнения запасов китайскими компаниями и, вероятно, будут снижаться в оставшуюся часть года на фоне увеличения поставок. «В прошлом месяце котировки достигли пика примерно в \$159 за тонну и в среднем будут находиться на уровне \$129 за тонну до конца этого года», – приводит прогноз экспертов агентство Bloomberg. Аналитики Morgan Stanley прогнозируют, что средняя цена железной руды в первом квартале 2013 года составит \$142 за тонну, а в четвертом квартале опустится до \$130 за тонну, в результате чего средняя стоимость сырья по итогам 2013 года будет составлять \$133 за тонну.

Ранее Deutsche Bank сделал прогноз о том, что спотовая цена на железную руду опустится к концу 2013 года до \$115 за тонну. В долгосрочной перспективе эксперты Deutsche Bank не исключают откат цен на железную руду до \$110 за тонну – уровня предельных издержек производства руды в Китае, а затем – еще ниже, до отметки вблизи \$80.

В минувшем феврале импорт железной руды в Китай сократился по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 13%, до 56,42 млн т, по сравнению с январем текущего года – на 14%, достигнув 4-месячного минимума, такие данные приводятся в материалах Гостаможни КНР. При этом за 2 месяца текущего года импорт железной руды сократился на 1,5%, до 122 млн т.

Некоторые эксперты объясняют снижение спроса на железу праздниками в Китае, когда трейдеры прекращают работу до середины февраля. При этом последнее достижение месячного максимума 20



февраля, когда цены взлетели до \$158,9/т – отпугнуло покупателей.

Индийская государственная горнорудная компания NMDC уже снизила мартовские цены на железную руду вышших сортов на 2,5%. Вместе с тем приводится информация, что это было сделано с целью нарастить объемы продаж на внутреннем рынке. Впрочем, компания снижает цены уже четвертый раз с октября прошлого года.

Эксперты отмечают, что в условиях общей нестабильности в мировой экономике, особенно когда находится много желающих предсказать начало очередного витка кризиса, цены на металлургическое сырье демонстрируют высокую волатильность. Директор Агентства по исследованию рентабельности инвестиций (АИРИ) Ерлан Хасенбеков указывает на любопытный момент, что в августе-сентябре 2011 года, когда, несмотря на 4-летнюю (самую продолжительную с 1982 года) тенденцию падения цены на железную руду, тем не менее, такие сырьевые гиганты, как Vale SA, Rio Tinto Group и BHP Billiton Ltd получили рекордные прибыли благодаря росту мировых поставок, очень многие аналитики предсказывали обрушение стоимости этого сырья. «Средний прогноз, составленный тогда агентством Bloomberg по результа-

там опроса среди экспертов, показывал, что в 2015 году стоимость железной руды может понизиться на 29% – до \$123 за тонну по сравнению со \$173 за тонну в 2011 году. Однако обрушение оказалось более суровым и наступило почти ровно через год – 5 сентября 2012 года – до \$86,7 за тонну – минимальный уровень за три года. То есть с начала 2012 года стоимость железной руды упала на тот момент практически на треть», – напоминает Ерлан Хасенбеков.

Эксперт считает, что именно с этого периода, поняв, что «дно» достигнуто, эксперты начали смело прогнозировать повышение цен на сырье. По мнению руководителя АИРИ, объективно это можно объяснить тем, что из-за своей нерентабельности по всему миру стали закрываться производства. Так, в сентябрьском (2012 года) обзоре JPMorgan со ссылкой на заявление главы BHP Billiton Маркуса Клоппера указывал, что только в Китае неприбыльными оказались мощности по выпуску 140 млн тонн железной руды в год. Из-за нерентабельности цены многие новые проекты по добыче железной руды во всем мире были приостановлены, что также должно было оказать отложенное влияние на рынок.

«Известно, что главным драйвером на этом рынке (впрочем, так же как и на

многих других) является Китай. Кроме того, Goldman Sachs & Partners Australia Pty, Standard Chartered Plc и другие аналитики называют влиятельными игроками Индию и Бразилию. К примеру, Barclays считает, что спрос на металлы в Индии увеличится на 80% в течение пяти лет», – поясняет директор АИРИ. При этом эксперт указывает, что тем не менее, основное внимание экспертов сконцентрировано вокруг Китая. «Активность в приобретении металлургических активов по всему миру, известные конфликты последних лет по поставкам австралийского сырья обеспечили Поднебесной относительно стабильные каналы получения сырья», – комментирует эксперт. В преддверии 2013 года эксперты ожидали, что за этот год КНР может закупить за рубежом 778 млн тонн железной руды, что на 6,9% превысило бы показатель 2012 года. И составит около 65% от общемирового объема поставок, планируемых на этот год. Это позволило многим экспертам более оптимистично смотреть в будущее. Аналитик АИРИ напоминает, что в январе аналитики JPMorgan Chase & Co. улучшили свой прогноз средней цены железной руды в 2013 году до \$130 за тонну с ранее ожидавшихся \$110. Близка к их оценке и позиция Morgan Stanley, которая считает, что цены в среднем будут находиться на уровне \$129 за тонну до конца этого года. По словам эксперта, отсюда и вытекают ожидания постепенного снижения цены с того пика, который был достигнут в феврале – \$159 за тонну.

«К сожалению, кроме такого фундаментального фактора, как завершение периода пополнения запасов китайскими металлургическими компаниями, определенную осторожность внушают инвесторам и участвующим в последнее время сбоем в макроэкономике Китая. Снижение темпов роста экономики, инфляционные и банковские проблемы Поднебесной могут наложиться на европейские и американские «блячки», что совсем не обнадеживает инвесторов», – отмечает Ерлан Хасенбеков.

При этом другие металлы в целом испытывают схожие тенденции, как и железу. По сравнению с крупным обвалом конца 2008 – начала 2009 годов многие цветные металлы находятся на «приличном» уровне, но амплитуда колебаний их цены слишком широка, что позволяет охарактеризовать их как очень волатильные.

Dell запускает Dell Branded Services в Казахстане

Нургуль Айтпаева

Компания Dell, являющаяся одним из мировых лидеров в области разработки и производства компьютерных систем, услуги которой предоставляются в 170 странах мира, объявила о запуске фирменного сервисного обслуживания Dell Branded Services в Казахстане. Решение было принято в связи с ростом и расширением бизнеса на территории нашей страны.

На сегодняшний день основные хабы находятся в Алматы и Астане, в перспективе рассматриваются и другие города РК. Пока сервис доступен только для корпоративных клиентов, а с апреля текущего года компания планирует предоставлять его и на уровне конечных потребителей.

«На данный момент мы являемся первой и единственной компанией, предоставляющей сервисное обслуживание европейского уровня крупным корпоративным клиентам. Со временем услуги будут предоставляться и конечным пользователям», – говорит Евгений Моисеенко, генеральный директор Dell в Украине и странах СНГ.

У клиентов Dell в Казахстане больше не будут возникать спорные моменты по поводу требований относительно уровня технической экспертизы, им не нужно нести ответственность за склады и логистику, они также больше не будут вынуждены решать какие-либо критические ситуации, которые могут возникнуть. Всемирная служба доставки Dell сделает это в тесном сотрудничестве с избранной группой

местных уполномоченных партнеров компании от вашего имени.

Существует также обязательный для поддержки Dell Branded Services учебный курс, доступный в определенном разделе партнерского портала. Эта подготовка занимает около 40 минут в день и сопровождается оценкой с 15 вопросами. По словам представителей компании, они будут сотрудничать с руководящими группами местных партнеров, чтобы определять тех, кому необходимо пройти курс этой подготовки. Обучение будет дополнено телефонной конференцией во время или до назначенной даты в случае возникновения дополнительных вопросов.

Евгений Моисеенко также подчеркнул, что Dell Branded Services соответствует международным стандартам, которые разрабо-

таны специально для удовлетворения широкого спектра потребностей и ожиданий клиентов. В компании особенно гордятся тем фактом, что, согласно оценкам независимых экспертов, Dell располагает высоким уровнем удовлетворенности клиентов – более 90%. «Dell – это компания, ключевой ценностью для которой является высокое качество удовлетворенности со стороны наших конечных заказчиков», – отметил он.

В сервисных центрах компании будут работать высококлассные специалисты, которые решат любую проблему в течение как минимум 4 часов, и максимально в течение одного рабочего дня.

На сегодняшний день в компании Dell трудятся 60 тысяч сотрудников по всему миру, которые обслуживают более 200 тысяч компаний.

MEGA приглашает встретить весенние праздники вместе!



Нургүль Айтпаева

Мы уже давно привыкли к тому, что торговые-развлекательные центры MEGA – это не только выгодный шопинг, но и развлечения, общение с друзьями, положительные эмоции и впечатления. Во многих семьях стало доброй традицией проводить здесь время не только в будни и выходные, но и ждать особенных сюрпризов в праздники. Жители Алматы, Астаны, Шымкента и Актобе – тех городов Казахстана, в которых есть центры MEGA – каждый раз в преддверии праздничных дней удивляются тому, как необычно преобразуются здания торговых центров, создавая соответствующее настроение своим посетителям. И уже по традиции каждый раз мы ждем тематических развлечений, увлекательных конкурсов и неожиданных сюрпризов. Эта весна не станет исключением. Долгожданные весенние праздники MEGA приглашает встретить вместе.

В первый, самый красивый праздник весны – Международный женский день – MEGA встречала своих посетительниц тюльпанами, причем дарили их всем представительницам прекрасного пола с самого утра. На эти цели были закуплены тысячи свежих цветов.

Заряд праздничного настроения гостей весь день поддерживала приятная музыка, причем именно «живая», в исполнении камерного оркестра.

В этот день в MEGA каждый желающий мог принять участие в мастер-классе от профессиональных флористов. Посетителей учили собирать и декорировать красивые весенние букеты, которые потом можно было забрать с собой на память.

И все-таки в центре праздника в этот день были именно прекрасные дамы. Стать еще более красивыми им помогли лучшие визажисты: все желающие девушки могли получить бесплатный мэйк-ап. А для обладательниц хорошего чувства юмора устроители придумали акцию «MEGA портрет». Только в этот день известные художники-шаржисты бесплатно писали портреты всех желающих посетительниц торгового-развлекательных центров.

В MEGA Alma-Ata, помимо прочего, мастер-класс давали мастера кондитерского искусства от Cup Of Cake. Они учили посетителей торгового центра украшать торты и пирожные.

Закончился этот праздничный день в MEGA, по традиции, концертной программой во всех четырех городах.

Но первый весенний месяц для нас ознаменован не только Женским днем, но и праздником Наурыз, который жители многонационального Казахстана отмечают с особой любовью. В эти дни во всех ТРЦ сети MEGA будут проходить конкурсы, игры и праздничные концерты. Не обойдется и без традиционных угощений – гостям предложат отведать пышные баурсаки и вкусный наурыз коже.

Именно в эти денки капризная алматинская погода дарит жителям долгожданное солнце и тепло, и праздничные мероприятия можно проводить на открытом воздухе. После долгих зимних дней оживет площадка перед алматинским MEGA, на которой будет проходить празднование Наурыза.

Здесь состоится театрализованное представление артистов ТЮЗа, после которого на сцене все желающие смогут увидеть показ казахских народных традиций «Қыз ұзату», Беташар, Сүндет той.

Во второй половине дня гостей ТРЦ будут развлекать акробаты, жонглеры и клоуны, а также специально приглашенный театр ростовых кукол.

Каждый год организаторы праздничных мероприятий сети MEGA предлагают что-то особенное. В этом году впервые изюминкой весенних праздников в ТРЦ MEGA Alma-Ata станет этноаул. Празднования продлятся целых 5 дней с 20 по 24 марта.

На территории этноаула расположатся юрты, внутри которых можно будет увидеть зарисовки из быта казахского народа и утварь; площадка для детских развлечений школьного и дошкольного возраста, где будут расположены батут, горки, а также бассейн с шариками для самых маленьких гостей; «ярмарка ремесленников», будут установлены 6 палаток в этностиле, в которых можно будет посмотреть и приобрести изделия народных мастеров ручной работы; и Алтыбакан, здесь будут играть в веселые национальные игры, водить хороводы и даже устроят айтыс.

Этноаул откроется не только на праздники, а, по заверениям организаторов, будет работать все теплое время года. В выходные дни в это время здесь будут проходить яркие шоу и запоминающиеся концерты.



Министр передумал



[Начало на стр. 1]

Более того, г-н Шибутов говорит о том, что у правительства есть другой выход из сложившейся ситуации. Эксперт предлагает сократить расходы бюджета, которые в первую очередь направлены на поддержку квазигосударственного сектора. «Но этого, кажется, никто не хочет делать», – сетует он.

Принять решение об унификации пенсионного возраста, по оценкам экспертов, подталкивает и демографическая ситуация в республике. Существуют несколько моделей демографического развития. Первая модель подразумевает, что рождаемость в Казахстане будет увеличиваться, соответственно процент молодежи в

Казахстане будет выше, чем пожилых людей. В этом случае пенсионные выплаты не будут тяжелым бременем для бюджета страны.

Другая теория гласит, что население в Казахстане расти не будет, и число пенсионеров в стране будет превалировать над молодежью. Правительство РК, предполагает г-н Шибутов, придерживается второй теории.

Эта мера, по мнению г-жи Можаровой, экономически оправдана. «В бюджете нашей страны, похоже, нет денег на повышение зарплат, пенсий. Преимуществом является часть работников и пенсионеров республики получают небольшие по размеру зарплаты и пенсии», – говорит старший научный сотрудник КИСИ.

Немаловажным в этом вопросе является и то, что Казахстан возложил на себя проведение выставки EXPO-2017, заметила г-жа Можарова, на которую необходимы значительные инвестиции со стороны государства. С другой стороны, напомнил г-н Шибутов, доходность наших пенсионных фондов очень низкая. Учитывая все эти факторы, средств в бюджете для социальных выплат будет недостаточно. Нельзя забывать, настаивает г-жа Можарова, что возможности бюджета ограничены.

Сергей Смирнов, экономист Института политических решений, возмущен тем фактом, что пока в государственной программе не озвучиваются, что необходимо делать этим женщинам. По мнению экономиста, многие женщины по состоянию

здоровья не могут работать в 55 лет, не говоря уже о 58 годах. «Никто из работодателей пока не готов позаботиться о том, чтобы обеспечить этих женщин работой», – говорит Сергей Смирнов. Соответственно нововведение грозит ростом безработицы в стране. Но г-жа Можарова уверена, что мера по повышению пенсионного возраста женщин не скажется серьезно на увеличении безработицы в Казахстане. Более того, она настаивает на том, что у взрослых женщин не будет возникать проблем с трудоустройством. Если женщина с большим профессиональным опытом и высокой квалификацией продлит свою работу в силу повышения пенсионного возраста, по мнению г-жи Можаровой, это лишь на руку работодателю. Стратегически мыслящему руководителю выгоднее оставлять на работе опытного специалиста, нежели брать на работу молодого выпускника, которого еще необходимо обучить.

Прошел тот период, по словам старшего научного сотрудника КИСИ, когда работодатели при приеме на работу ориентировались в первую очередь на возраст, отдавая предпочтение более молодым и привлекательным претендентам. «На первый план при приеме на работу вышли уровень образования, качество работы и уровень профессионализма соискателей вне зависимости от возраста и других характеристик», – заключила Вера Можарова.

Однако унификация пенсионного возраста вызывает вопросы даже в парламенте. Ввиду нововведений по пенсионному возрасту с депутатским запросом к министру труда и социальной защиты населения обратился депутат парламента Турсунбек Омурзаков. В своем запросе он сообщил, что многие казахстанцы сталкиваются с открытой дискриминацией при приеме на работу. Почти в половине случаев, по словам депутата парламента, работодатели ограничивают границы возраста, в большинстве случаев это касается верхних пределов возраста, которые устанавливаются на уровне 40-45 лет. Компания, по замечанию г-на Омурзакова, старается ориентироваться на подбор молодых и опытных специалистов, в результате пожилые люди не рассматриваются в качестве достойных соискателей. «Несмотря на законодательные запреты, в казахстанском обществе укореняется отрицательное отношение к найму пожилых людей», – рассказал г-н Омурзаков.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ЦЕНЫ НА НОВЫЕ КВАРТИРЫ

По данным исследования портала «КазРиэлт-Недвижимость», в Атырау средняя стоимость квартир составила в феврале 194 тыс. 836 тенге за 1 кв. метр. При этом за минувший месяц квартиры в Атырау снизились в цене на 1,07%. Цены на новые квартиры с января по февраль не изменились и сохранили свои позиции на уровне 178 тыс. 413 тенге за 1 кв. метр. За двенадцать предшествующих месяцев их стоимость увеличилась на 4,44%. Средняя стоимость индивидуальных жилых домов в Атырау составляет 30 млн 162 тыс. тенге за объект. Годом ранее стоимость этого типа недвижимости была на 9,42% больше. Стоимость сотки земли для индивидуального жилищного строительства, садоводства и ведения сельского хозяйства снизилась за месяц на 0,77% – до 423 тыс. 801 тенге за сотку. В феврале 2012 года средневзвешенный уровень цен в этом сегменте был на 75,13% выше. Столь резкое снижение обуславливается непропорциональным ростом предложения в низшем ценовом сегменте рынка. Средневзвешенная стоимость аренды однокомнатных и двухкомнатных квартир составила в феврале 109 тыс. и 149 тыс. тенге в месяц. В первом случае снижение цен за месяц составило 2,94%, во втором – ставки аренды снизились на 1,4%. (kapital.kz)

КОНКУРЕНЦИЯ НЕИЗБЕЖНА

Официальный документ о снятии запрета на ввоз молочной продукции из Кыргызстана в Казахстан пока не поступил. Об этом в эксклюзивном интервью корреспонденту делового портала Kapital.kz рассказала заместитель исполнительного директора ОЮЛ «Молочный союз Казахстана» Лидия Михеева. «Закончилась проверка предприятий, которые экспортируют молоко и молочную продукцию в Казахстан. Комиссия проверила качество и безопасность продукции. На основании проверки должен быть официальный документ об открытии границ», – отмечает Лидия Михеева. По мнению эксперта, открытие границ позволит снова Казахстану получать сырье от Кыргызстана. «Нужно принимать все меры, чтобы заинтересовать покупателя нашей, казахстанской продукции – чтобы она была не хуже по качеству и не дороже, чем та, которая завозится из Кыргызстана и России», – говорит она. Открытие границ сможет спровоцировать конкуренцию на молочном рынке, считает Лидия Михеева. «Пока граница с Кыргызстаном закрыта и Кыргызстан не может ввозить продукцию в Казахстан, в это время в торговой сети витрины были заполнены по максимуму молоком «Домик в деревне», только произведенные в России, в регионах. Поэтому я считаю, что если откроют границу, то конкуренция на рынке только увеличится», – подчеркивает спикер. Напомним, что в начале октября прошлого года Казахстан запретил ввоз молока и молочных продуктов из Кыргызстана. Ограничения коснулись 10 компаний: «Ак-Сут», «Кант-Сут», «Бишкек-Сут», «Урсус», «Умут и К», «Шин-Лайн», «Туганбаев», «Талас-Сут», «Елимай», «Сут-Булак». По словам Лидии Михеевой, понемногу начинают прибывать надои молока, однако медленно, и его недостаточно. Летом молока надаивается больше в 3-3,5 раза, к примеру, чем зимой. (kapital.kz)

НОВОСТРОЙКИ ПОДОРОЖАЛИ

По данным исследования портала «КазРиэлт-Недвижимость», средняя стоимость квартир в Караганде составила 160 тыс. 595 тенге за 1 кв. метр. Стоимость квартир на вторичном рынке недвижимости увеличилась за месяц на 1,24% – до 158 тыс. 793 тенге за 1 кв. метр. В феврале прошлого года стоимость этого типа жилья была на 13,67% меньше. Новостройки за месяц подорожали на 1,18% – до 241 тыс. 297 тенге за 1 кв. метр. В годовом исчислении рост цен на 42,67% меньше. Столь резкий рост цен обуславливается непропорциональным ростом предложения в высшем ценовом сегменте рынка. Средняя стоимость индивидуальных жилых домов снизилась за месяц на 0,85% – до 21 млн 168 тыс. тенге. В феврале 2012 года стоимость этого типа жилья была на 9,56% больше. Стоимость сотки земли для индивидуального жилищного строительства, садоводства и ведения сельского хозяйства составила в феврале 624 тыс. 708 тенге. Средняя стоимость аренды однокомнатных и двухкомнатных квартир составила в феврале 58 тыс. 132 и 80 тыс. 513 тенге в месяц. В первом случае снижение цен за месяц составило 0,82%, во втором – прирост ставок наборот составил 8,67%. По сравнению с годом ранее стоимость аренды однокомнатных и двухкомнатных квартир увеличилась соответственно на 23,31% и 8,65%. (kapital.kz)

ПРОВЕРКА НА ЗАВОДАХ

Основная работа ветеринарных служб должна быть направлена на то, чтобы заниматься профилактической работой в хозяйственной работе в животноводческих хозяйствах, а не на молочных заводах. Об этом в эксклюзивном интервью корреспонденту делового портала Kapital.kz рассказала Лидия Михеева, заместитель исполнительного директора ОЮЛ «Молочный союз Казахстана». «Знакомая с информацией из СМИ, вызывает удивление тот факт, что комиссия, которая работала в Кыргызстане, занималась проверками только на заводах. Чтобы молоко было гарантированное по безопасности, надо в первую очередь делать диагностику в хозяйстве, профилактическую работу. Главное, чтобы молоко от больных животных не выходило из подсобного хозяйства, и не распространяли инфекцию», – подчеркнула она. Вместе с тем Лидия Михеева отметила, что понятия «молоко» и «молочная продукция» в Казахстане нужно разделять. «Мы заостряем внимание, что существует сырое молоко – сырье и отдельно готовая продукция», – говорит Лидия Михеева. Напомним, Кыргызстан предложил Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) разграничить понятия «молоко» и «молочная продукция» в техрегламентах. (kapital.kz)



ТЕНДЕРНЫЕ ГАРАНТИИ
ЗА 2 ЧАСА

ТЕНДЕРНЫЕ ГАРАНТИИ

- БЕЗ УЧЕТА ОБОРОТОВ ПО БАНКОВСКИМ СЧЕТАМ
- МИНИМАЛЬНАЯ КОМИССИЯ И ПАКЕТ ДОКУМЕНТОВ
- ВОЗМОЖНОСТЬ ПОЛУЧЕНИЯ БЕЗ ЗАЛОГОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ПРЕМИУМ-КЛАСС
СТАЛ ДОСТУПНЕЕ

Бытует мнение, что премиальная карта – это роскошь, которую могут позволить себе только очень состоятельные. Это не так. Динамика развития рынка платежных карт Казахстана позволяет нам говорить о том, что такой карте может найтись место в кошельках 10-15% казахстанцев. Такое мнение высказал Галым Табылдиев, глава офиса Visa в Алматы.

В связи с этим международная платежная система Visa приступила к активному развитию массового премиум-сегмента рынка платежных карт Казахстана, объявив о запуске программы «Откройте Visa Gold – добро пожаловать на борту!».

«Мы также рады отметить, что рынок платежных карт Казахстана уже достаточно развит, чтобы позиционировать Visa Gold как премиальную карту, доступную достаточно широкому числу клиентов. Привилегии, которых вы достойны – и которые вы можете себе позволить – в этом и заключается философия Visa Gold», – уточнил Галым Табылдиев.

По информации компании, карты Visa Gold дают своим владельцам целый ряд преимуществ. Помимо многочисленных скидок в лучших торговых точках, владельцам карты Visa Gold гарантируется экстренная помощь во время заграничных поездок, например, если карта была утеряна или похищена. В путешествиях круглосуточно к их услугам специалисты медицинской поддержки. Они дадут консультацию по телефону, найдут ближайшего врача, либо организуют посещение больницы. (Соб.инф.)

КВОТЫ НА ЭКСПОРТ

Казахстанские нефтепереработчики просят правительство выделить квоты на экспорт излишков бензина. Вывоз светлых нефтепродуктов из Казахстана запрещен с мая 2010 года, но трейдеры надеются получить разовое разрешение на экспорт примерно 50 тыс. тонн бензина, чтобы «разгрузить» заговоренный внутренний рынок. Об этом сообщает агентство Argus. Торговые компании и НПЗ с конца прошлого года сталкиваются с избыточными запасами бензина марок Аи-80 и Аи-92, спрос на который резко упал зимой. По данным участников рынка, к концу февраля резервы Аи-92 на нефтебазах достигли 220 тыс. тонн по сравнению со 155 тыс. тонн в конце предыдущего месяца, а запасы Аи-80 за этот же период выросли на 15 тыс. тонн – до 65 тыс. тонн. Наиболее острая ситуация сложилась вокруг Павлодарского НПЗ, хранения которого, как и региональные нефтебазы, заговорены бензином Аи-92, и в Атырау, где завод сталкивается с избытком продукта марки Аи-80. Некоторые трейдеры полагают, что правительство скорее ограничит импорт топлива, чем выделит адресные квоты на экспорт. С начала года в Казахстане обсуждается возможность квотирования или увеличения налоговой нагрузки на импорт нефтепродуктов из России. Два года назад Казахстан уже выделял адресные квоты на экспорт светлых нефтепродуктов. Напомним, что в марте 2011 года правительство разрешило компаниям «Казмунайгаз Переработки и Маркетинг», Ретокказakhstan, Litaco, Refinery Company RT и «Сан Ойл» вывезти 145 тыс. тонн дитоплива в Афганистан, чтобы избежать заговоренности на внутреннем рынке. Однако фактически объем экспорта составил около 90 тыс. тонн, поскольку правительство спустя два месяца отозвало квоты, сославшись на повышение спроса в период посевной кампании. (kapital.kz)

12 МЛН ТОНН НЕФТИ
В КИТАЙ

Экспорт нефти в Китай в этом году составил около 12 млн тонн. Об этом, как передает КазТАГ, сообщил генеральный директор АО «КазТрансОйл» Кайргельды Кабылдин. «По Китаю сразу скажу... В этом направлении мы сейчас с китайскими коллегами рассматриваем вопрос об увеличении мощности системы Казахстан – Китай», – сказал он на брифинге в понедельник. По его словам, в настоящее время система достигла мощности 14 млн тонн в год при проектной мощности 20 млн тонн. «Ведутся определенные переговоры по коммерческим условиям реализации проекта (экспорт нефти). Мы надеемся, что в этом году приступим к реализации до 20 млн тонн, но по плану министерства, которые есть, это порядка 12 млн тонн на этот год», – сказал он. Кайргельды Кабылдин также сообщил, что объем экспорта нефти транзитом через Россию по итогам 2013 года составит не менее 15 млн тонн. «В Россию у нас поставок нефти не осуществляется. Есть транзит. И, в соответствии с соглашением, не менее 15 млн тонн мы должны транспортировать для последующего экспорта через территорию Российской Федерации на рынки Балтийского моря, рынки Черного моря, в Восточную Европу», – сказал Кабылдин на брифинге в понедельник. По его словам, также, к примеру, в 2012 году объем поставок нефти транзитом через Россию составил 15,7 млн тонн. (kapital.kz)

ПРОДАЕТСЯ

Земельный участок в Жетысуском районе г. Алматы с высокой инвестиционной привлекательностью, под коммерческую и административную застройку.
Общая площадь – 8 га.
Цена договорная.
8 775 856 16 21

Алмасадам Саткалиев: «Реализация инвестпроектов позволит покрыть дефицит Казахстана в электроэнергии»

Виктор Климов

В августе этого года АО «Самрук-Энерго» планирует ввести в эксплуатацию солнечную электростанцию (СЭС) мощностью 2 МВт в Капшагае. А в сентябре – приступить к строительству ветровой электростанции (ВЭС) в Ерейментау. Ее мощность составит 45 МВт с перспективой расширения до 300 МВт. Об этом и многом другом в эксклюзивном интервью «Капитал.kz» рассказал Алмасадам Саткалиев, председатель правления АО «Самрук-Энерго».

- Алмасадам Майданович, насколько электроэнергетическая отрасль в стране сегодня привлекательна для инвесторов?

- Электроэнергетика – капиталоемкая отрасль. Инвестиционные проекты в этой сфере характеризуются, как правило, относительно большими сроками окупаемости – до 20 лет. А для потенциального инвестора очень важно четкое видение перспективы.

Низкий уровень инвестиционной привлекательности отразился на основных производственных фондах отрасли. На сегодняшний день высок уровень износа основного оборудования энергопредприятий. Введенные на период 2009-2015 годов предельные тарифы для электростанций, так называемые «тарифы в обмен на инвестиции», позволили лишь частично решить проблему старения технологического оборудования.

- Что необходимо для повышения инвестиционной привлекательности отрасли?

- Во-первых, принятие концепции развития электроэнергетики и новой методики тарифообразования, учитывая, в том числе и социальный аспект. А во-вторых, утверждение прогнозного баланса производства и потребления электрической энергии, а также введение рынка мощности и балансирующего рынка электроэнергии в режиме реального времени.

- Какие меры предпринимает АО «Самрук-Энерго» для привлечения инвестиций в электроэнергетику Казахстана?

- АО «Самрук-Энерго» рассматриваются различные источники для привлечения инвестиций в энергетику Казахстана. Безусловно, важным источником финансирования инвестиционных программ являются собственные средства компании. Вместе с тем предполагается привлечение средств международных институтов (через размещение еврооблигаций), частных казахстанских инвесторов, населения и пенсионных фондов («Народное IPO»).

В 2012 году подписано кредитное соглашение с Европейским Банком Реконструкции и Развития (ЕБРР) на сумму 9,150 млрд тенге. Эти средства направлены на финансирование инвестиционного проекта «Модернизация Шардаринской ГЭС». Но по особо важным объектам, имеющим стратегическую направленность и социальную значимость, мы рассчитываем на помощь акционера и Правительства РК.

- Как продвигается реализация проектов АО «Самрук-Энерго»? В каких направлениях ожидаются значительные капиталовложения?

- Значительные капитальные вложения направлены на инвестиционные проекты в сфере реконструкции электрических сетей, модернизации существующих и ввода новых мощностей, а также соблюдения экологических нормативов. В период с 2010 по 2012 год с целью снижения выбросов твердых частиц произведены монтаж и пуск электрофильтров на 3-х блоках Экибастуской ГРЭС-1.

В 2012 году завершено восстановление 8-го энергоблока Экибастуской ГРЭС-1 мощностью 500 МВт, что позволило энергосистеме страны пройти осенне-зимний максимум нагрузок с наличием резервов. Помимо этого осуществлен ввод в эксплуатацию уникальной высоконапорной Мойнакской ГЭС мощностью 300 МВт для покрытия пиковых нагрузок южной энергетической зоны страны. Эта электростанция уже выработала более 628 млн кВт/ч электроэнергии.

АО «Самрук-Энерго» уделяет особое внимание и вопросам развития энергокомплекса Алматы и Алматинской области. В 2010 году завершено строительство подстанции для обеспечения надежного электроснабжения районов города и объектов Азияды. А в 2011 году – реконструкция и строительство комбинированной системы золошлакоудаления на Алматинской ТЭЦ-1, а также реконструкция и расширение золоотвала на Алматинской ТЭЦ-3.

Проведение ремонтной кампании по подготовке основного оборудования энергоисточников АО «Алматинские электрические станции» и электрических сетей АО «Алатау жарык компаниясы» позволило успешно пройти отопительный зимний период 2012-2013 гг.



При поддержке акимата Алматы инициирован к реализации проект «Реконструкция и расширение Алматинской ТЭЦ-1 с переводом на газ с установкой ПГУ». В результате значительно уменьшится влияние этой ТЭЦ на окружающую среду города.

В этом году планируется завершение реализации проектов по строительству подстанций АО «Алатау жарык компаниясы» для энергоснабжения алматинского метрополитена, специальной экономической зоны «Парк инновационных технологий» (СЭЗ «ПИТ»), объектов жилищно-коммунального хозяйства Алматы, а также реконструкции и расширения Алматинской ТЭЦ-2 со строительством бойлерной.

- Что делается для реабилитации объектов энергетики в сфере передачи и распределения, а также строительства и ввода новых мощностей?

- Сегодня в портфель реализуемых инвестиционных проектов АО «Самрук-Энерго» входят 12 инвестиционных проектов. Их реализация позволит покрыть дефицит Казахстана в электроэнергии путем увеличения установленной мощности существующих станций и создания новых.

Реализуются проекты по строительству первого модуля Балхашской ТЭС мощностью 1320 МВт и энергоблока №3 на Экибастуской ГРЭС-2 мощностью 600-660 МВт, реконструкции Шардаринской ГЭС и Актобе ТЭЦ, восстановлению блоков №1 и №2 на Экибастуской ГРЭС-1, строительстве подстанций в Алматы и Актау. Особое внимание уделяется развитию возобновляемых источников энергии.

Ведется активная работа по включению в портфель новых инвестиционных проектов. Мы планируем строительство ТЭЦ в Семее и Кокшетау, подстанции Турксиб в Алматы, реконструкцию и расширение Алматинских ТЭЦ-1 и ТЭЦ-2, и ГТЭС. На данный момент по этим проектам ведется разработка технико-экономического обоснования и проектно-сметной документации, а также изучаются источники финансирования.

Предполагается модернизация высоковольтных электрических сетей с переводом воздушных линий электропередачи на кабельные, внедрение системы «Smart Grid», включая комплексные мероприятия по снижению потерь в сетях предприятий АО «Самрук-Энерго».

- Алмасадам Майданович, увеличится ли генерация энергии в ближайшие годы?

- Производство и потребление электроэнергии в Казахстане в последние годы увеличивается на 4-5% ежегодно. Положительная динамика электропотребления обусловлена ростом экономики Казахстана. Мы ожидаем, что эта тенденция продолжится.

По итогам 2012 года потребление электроэнергии в республике составило 91,44 млрд кВт/ч, а производство – 90,24 млрд кВт/ч. По прогнозам национального энергетического доклада KazEnergy, к 2030 году ожидается рост этих показателей до 144,7 и 150,2 млрд кВт/ч соответственно, то есть на 58% и 66%.

Объемы производства электроэнергии, как правило, соответствуют объемам потребления. Для надежности необходим дополнительный объем резервной мощности, не менее 10% от установленной плюс разумный экспортный потенциал.

- Как известно, одна из главных проблем казахстанской электроэнергетики – потери в электросетях, которые порой достигают 10-15%. Какие работы ведутся в этом направлении?

- АО «Самрук-Энерго» поставило задачу к 2015 году достичь снижения потерь в электрических сетях до уровня не более 9,5%. Его мы намерены достигнуть путем модернизации сетей и подстанций, их оптимизации, а также внедрения энергоэффективного электросетевого оборудования и автоматизированных систем контроля и учета электроэнергии.

- Как Вы считаете, почему именно сейчас возник острый интерес к проблеме энергосбережения и энергоэффективности?

- Продолжительный мировой экономический кризис, неуклонный рост цен на природные энергоресурсы, вопросы охраны окружающей среды, снижения выбросов вредных веществ и парниковых газов в атмосферу диктуют необходимость принятия незамедлительных комплексных мер по решению вопросов энергосбережения и энергоэффективности.

Так, в 2012 году Казахстан принял новый Закон «Об энергосбережении и повышении энергоэффективности». Он как раз и направлен на создание целостной правовой базы в сфере энергосбережения, формирования национальной инфраструктуры в сфере энергосбережения для обеспечения перехода экономики на энергоэффективное развитие.

- На каком уровне сегодня находится разработка и применение альтернативных источников энергии в республике?

- Нужно отметить, что в Казахстане доля возобновляемых источников энергии (ВИЭ) в производстве электроэнергии низка и составляет около 0,5%. Тогда как в отдельных странах мира доля ВИЭ превышает 10%. К примеру, в Исландии и Дании – 29%, в Португалии – 18%, на Филиппинах – 17%, в Испании, Финляндии и Германии – более 12%, в Австрии – 11%, а в Нидерландах – более 10%.

Приоритеты, поставленные в Государственной программе по форсированному индустриально-инновационному развитию (ГПИИР РК) на 2010-2014 годы, предусматривают достижение объема выработки энергии возобновляемыми источниками энергии электроэнергетики в 2014 году до 1 млрд кВт/ч в год.

В настоящее время мы реализуем несколько проектов ВИЭ. Среди них: ВЭС Ерейментау, ВЭС Шелек, СЭС Капшагай, а также строительство малых ГЭС общей мощностью около 300 МВт в Алматинской области. Введение в эксплуатацию этих объектов позволит увеличить объем выработки энергии на базе ВИЭ электроэнергетики АО «Самрук-Энерго» к 2017 году на 1 тыс. МВт.

Для Казахстана использование возобновляемых ресурсов энергии – важная задача. Так как это содействует решению стратегических задач по созданию экологически сбалансированного и устойчивого развития.

- Есть ли в Казахстане возможности для развития альтернативной энергетики?

- Страна обладает значительными ресурсами – солнечная энергия – 2,5 млрд кВт/ч, ветровая энергия – 1820 млрд кВт/ч, потенциал малых рек – 7,56 млрд кВт/ч, потенциал геотермальных вод – 4,3 ГВт.

Кроме того, в Казахстане создаются благоприятные условия для привлечения инвестиций в строительство электростанций на базе ВИЭ. Закон «О поддержке использования ВИЭ» и введение фиксированных тарифов с принятием нового проекта закона выступит своего рода гарантией для инвесторов по возврату вложенных средств. Формируется недискриминационный доступ всех ВИЭ к электрическим сетям.

- Почему необходимо развивать возобновляемую энергетику в республике?

- Ключевым фактором использования ВИЭ в Казахстане, так же как и во всем мире, является необходимость снижения негативного воздействия энергетики на окружающую среду. И один из путей снижения выбросов парниковых газов – замещение традиционных источников энергии в виде нефти, угля и газа возобновляемыми источниками энергии. Такими как гидро-, ветро- и солнечная энергия.

Но кроме экологических преимуществ имеются и существенные экономические выгоды. Например, использование ВИЭ для выработки электроэнергии может быть экономически оправдано в энергодефицитных районах республики. Однако, в любом случае, для развития «зеленой» энергетики на данном этапе необходимы определенные меры государственной поддержки.

- Каковы перспективы РК при успешном развитии альтернативных источников энергии?

- Успешное развитие ВИЭ, технологий, направленных на снижение первоначальных инвестиционных затрат, позволит не только сделать «зеленую» электроэнергию конкурентоспособной на рынке, но и направить ее для энергообеспечения отдаленных сельских районов, а также предоставить для использования физическими лицами.

В связи с этим готовится новый проект Закона «О поддержке использования возобновляемых источников энергии». Он предполагает предоставление помощи индивидуальным потребителям в виде возмещения государством части затрат на приобретение установок по использованию ВИЭ у казахстанских производителей, а также покупку избыточной электроэнергии у потребителей.

- Алмасадам Майданович, с какими финансовыми показателями АО «Самрук-Энерго» завершило 2012 год?

- 2012 год стал достаточно успешным. Все показатели, запланированные Правительством РК и ФНБ «Самрук-Казына», выполнены. Это произошло благодаря не только росту экономики страны и решениям, которые принимались руководством Казахстана, но и работе нашего коллектива.

Объем производства электроэнергии составил 14528 млн кВт/ч, превысив плановый показатель на 19%. Значительное влияние на рост консолидированной чистой прибыли и активов группы компаний оказала передача 50% доли ТОО «Экибастуская ГРЭС-1 им. Булата Нуржанова». Полученная прибыль будет реинвестирована в модернизацию и поддержание технического состояния электростанций, а также на финансирование инвестиционных проектов.

В результате итоговая прибыль по операционным данным 2012 года составляет 17955 млн тенге и превышает плановый показатель на 19%. Значительное влияние на рост консолидированной чистой прибыли и активов группы компаний оказала передача 50% доли ТОО «Экибастуская ГРЭС-1 им. Булата Нуржанова». Полученная прибыль будет реинвестирована в модернизацию и поддержание технического состояния электростанций, а также на финансирование инвестиционных проектов.

- В декабре компания разместила на Ирландской фондовой бирже (ISE) и KASE 5-летние еврооблигации на сумму \$500 млн с доходностью 3,75% годовых. Почему именно ISE?

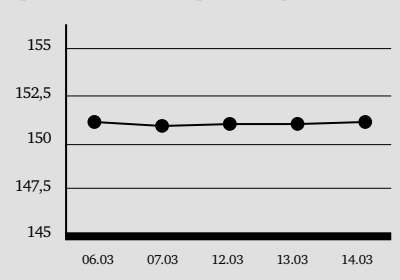
- При выборе фондовой биржи для размещения дебитных еврооблигаций АО «Самрук-Энерго» рассмотрело международно-признанные площадки, включая Лондонскую, Ирландскую и Люксембургскую фондовые биржи.

ISE – одна из крупнейших и старейших бирж Европы и известна во всем мире. Она пользуется популярностью у крупнейших эмитентов стран СНГ, таких как «Газпром» и ВТБ. А в части размещения долговых ценных бумаг не уступает Лондонской фондовой бирже. Организация прохождения листинга на бирже высокостандартизирована, что позволяет ускорить прохождения процедур листинга, не снижая уровня требований, предъявляемых к эмитенту.

Кстати, это самое лучшее размещение казахстанских эмитентов за всю историю финансового рынка Казахстана. Данный показатель доходности в настоящее время является бенчмаркингом для многих компаний, в том числе и для отечественных институтов развития.

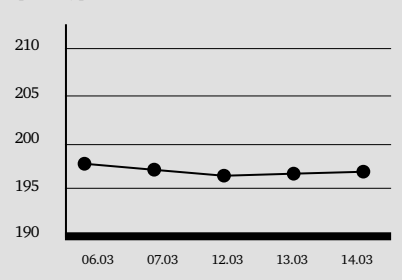
USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



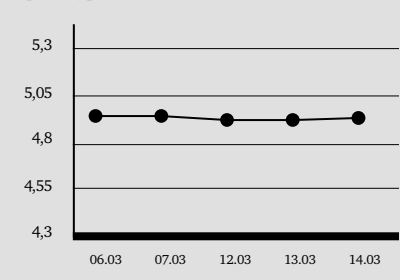
EUR/KZT

кросс-курс



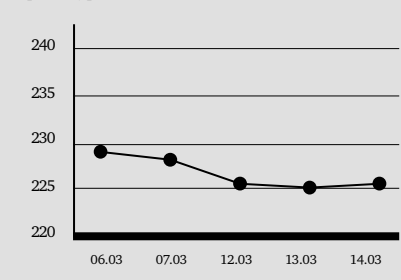
RUR/KZT

кросс-курс



GBP/KZT

кросс-курс



Единое экономическое пространство откроет возможности не для всех

После истечения переходного периода при вступлении во Всемирную торговую организацию (ВТО) конкуренция между банками может обостриться. Так, например, будут сняты ограничения по открытию филиалов иностранных банков. В то же время рынок страхования может оживиться за счет появления возможности перестраховать риски без коммерческого присутствия иностранной страховой организации на территории Казахстана. Как еще Единое экономическое пространство (ЕЭП) повлияет на ситуацию в стране в эксклюзивном интервью «Капитал.kz» рассказал Данияр Акишев, заместитель председателя Национального банка Республики Казахстан.

Каковы цели и принципы формирования ЕЭП? Что дает Казахстану участие в интеграционных процессах?

Целью формирования ЕЭП является создание условий для стабильного и эффективного развития экономики государства-участников и повышения уровня жизни населения. Принципы «четырёх свобод», используемых в рамках европейской экономической интеграции, заложен в основу формирования ЕЭП. Это – обеспечение свободы перемещения товаров, услуг, капитала и рабочей силы через границы государств-участников. Принцип свободного движения товаров предусматривает устранение изъятий из режима свободной торговли и снятие ограничений во взаимной торговле на основе унификации таможенных тарифов, формирования общего таможенного тарифа, мер нетарифного регулирования, применения инструментов регулирования торговли товарами с третьими странами.

Свободное движение товаров, услуг, капитала, рабочей силы создаст предпосылки для эффективного развития за счет снижения барьеров, ускорения экономических процессов, снижения временных издержек, создания новых рынков сбыта. Казахстан, конечно же, заинтересован в создании этих несомненных преимуществ интеграции и поэтому является активным участником интеграционных процессов.

Как будет осуществляться деятельность на финансовых рынках в рамках создания Единого экономического пространства?

Среди соглашений, подписанных главами государств в декабре 2010 года, подписаны Соглашение о создании условий на финансовых рынках для обеспечения свободного движения капитала и Соглашение о торговле услугами и инвестициях в государствах-участниках ЕЭП.

В рамках первого соглашения предусматриваются меры по гармонизации законодательства в области финансового регулирования, в том числе требований законодательства в банковской сфере, страховании, рынке ценных бумаг, валютном рынке. Кроме того, предусмотрены совместные действия сторон по обеспечению прозрачности деятельности участников финансового рынка. Результатом должно стать формирование общего финансового рынка с получением доступа для финансовых компаний стран-участниц ЕЭП на национальные рынки друг друга.

Среди положительных эффектов ожидается рост доступности финансовых ресурсов для казахстанских финансовых организаций наряду с усилением конкуренции со стороны финансовых организаций стран ЕЭП. Также следует ожидать и увеличение объемов оказываемых на казахстанском рынке услуг банков, страховых компаний и участников рынка ценных бумаг Российской Федерации и Республики Беларусь.

Однако необходимо принимать во внимание, что в рамках либерализации условий для ведения финансовой деятельности не подразумевается унификация регуляторных требований, что автоматически создаст условия для проведения регуляторного арбитража. Разные по степени жесткости требования к капитализации и ликвидности, а также требования по формированию резервов и случаи обесценения активов создадут условия для перетока капитала и ликвидных активов из стран с более жесткими регуляторными требованиями в страны с относительно мягким регулированием.

В таком случае как будет решаться вопрос унификации регулирования и надзора финансовых организаций?

В рамках Соглашения о торговле услугами и инвестициях в государствах-участниках ЕЭП будут создаваться гармонизированные требования по регулированию и надзору финансовых организаций в соответствии с основополагающими международными принципами (Базельского комитета по банковскому надзору и др.) и лучшей международной практикой.

Так, к концу 2013 года должно быть заключено Соглашение о требованиях к осуществлению деятельности на финансовых рынках государств-участников ЕЭП. К 2015 году планируется рассмотрение создания наднационального органа

по регулированию финансового рынка государств-членов ЕЭП.

Завершение процесса гармонизации национальных законодательств в сфере финансовых услуг предполагается к 1 января 2020 года.

Также указанным соглашением оговорено стремление сторон к взаимному признанию с 1 января 2020 года лицензий на осуществление видов деятельности в секторах финансовых услуг, выданных на территории любой другой страны-члена ЕЭП.

Останутся ли какие-либо национальные ограничения в отношении открытия филиалов, представительств, учреждения или приобретения юридического лица в сфере финансовых услуг?

В соответствии с Соглашением о торговле услугами и инвестициях в государствах-участниках ЕЭП каждой стороне предоставляется одинаково благоприятный режим создания, учреждения, приобретения юридического лица, открытия филиала и/или представительства на своей территории.

Однако индивидуально для каждой страны-члена ЕЭП разработаны национальные перечни, содержащие сохраняемые ограничения.

во взаимных расчетах, созданию условий для размещения своих валютных активов в национальных валютах государств ЕЭП.

Органом, координирующим проведение согласованной макроэкономической политики, определена Комиссия Таможенного союза. Координация курсовой политики осуществляется Консультационным советом по валютной политике, в состав которого входят руководители центральных (национальных) банков или их заместители.

В продолжение темы валютной политики: насколько сильно отличается валютное законодательство трех государств в настоящее время, и как это влияет на интеграционный процесс по созданию ЕЭП?

В законодательствах государств-участников ЕЭП в части регулирования валютных правоотношений отсутствуют какие-либо принципиальные различия, способные оказывать влияние на интеграционный процесс.

Может ли реализация Соглашения о согласованных принципах валютной политики создать издержки для казахстанской экономики в результате отмены валютных ограничений?



Это касается требований резидентства для осуществления некоторых видов деятельности, например, для деятельности, на осуществление которой требуется лицензия, и пр.

Следует отметить, что среди сохраняемых Казахстаном ограничений важным моментом является законодательное запрещение открытия филиалов финансовых организаций – резидентов на территории нашей страны.

Каким образом будут согласовываться макроэкономическая политика в целом, а также политика в области обменного курса?

В контексте поступательного сближения интегрирующих экономик важно было определиться с единым направлением макроэкономического развития. Этой цели служит Соглашение о согласованной макроэкономической политике, в котором определены порядок ее координации, количественные параметры экономических показателей, а также показатели для мониторинга с целью определения степени интеграции и экономической стабильности.

При этом необходимо отметить, что центральные (национальные) банки государств-участников ЕЭП могут проводить денежно-кредитную и курсовую политику независимо от согласованных интервальных значений макроэкономических показателей (цена на нефть марки Brent, темпы развития мировой экономики, курс национальных валют сторон к доллару США и (или) евро).

Вопросы политики обменного курса являются особенно важными, поскольку необходимо создать условия для расширения использования национальных валют во взаимных расчетах государств-участников ЕЭП.

Договор о согласованной валютной политике (заключенный в реализации Соглашения о согласованных принципах валютной политики) как раз закрепляет принятие сторонами мер по координации курсовой политики, содействуя расширению использования национальных валют

более либеральными, чем в Республике Беларусь.

В Казахстане с 2007 года сняты все валютные ограничения на проведение валютных операций движения капитала и созданы условия для полной конвертируемости тенге не только по текущим, но и капитальным операциям.

Существующие на сегодня процедуры валютного регулирования – регистрация крупных валютных операций, уведомление о наиболее значимых валютных операциях, экспортно-импортный валютный контроль, не налагая ограничений на сам факт проведения операции, ставят перед собой цель сбора достоверной информации о характере и объеме валютных операций.

Таким образом, нормы принятого соглашения не повлекли каких-либо изменений в действующем валютном законодательстве Казахстана, равно как и не оказали негативного влияния на казахстанскую экономику (в том числе в части оттока капитала).

В перспективе свобода движения капитала и отсутствие ограничений на проведение валютных операций в рамках ЕЭП, углубление интеграционных процессов, развитие торгово-экономических связей создадут реальные предпосылки и условия для повышения роли национальных валют во взаиморасчетах между резидентами государств-членов ЕЭП.

Как обязательства, принимаемые Казахстаном в рамках ЕЭП, согласуются с обязательствами, требуемыми ВТО? Нет ли в них противоречий?

Формирование и деятельность ЕЭП осуществляется с учетом норм и правил Всемирной торговой организации. Это отражено в Концепции формирования ЕЭП. К тому же, не стоит забывать, что один из членов ЕЭП – де-факто член ВТО.

При этом в рамках Соглашения о торговле услугами и инвестициях в государствах-участниках ЕЭП Казахстан сохранил за собой ряд ограничений в рамках Законов «О рынке ценных бумаг», «О банках и банковской деятельности», «О страховой деятельности» и др.

Аналогичные обязательства Республики Казахстан принимает и в рамках Перечня специфических обязательств по сектору финансовых услуг перед странами-участниками ВТО. В целом список сохраняемых Казахстаном ограничений по указанному соглашению и был составлен с учетом Перечня ВТО.

Необходимо учитывать, что ряд обязательств, принимаемых по ВТО, по истечении переходного периода подлежат пересмотру в части снятия некоторых ограничений. В частности, по истечении переходного периода будут сняты ограничения по открытию филиалов иностранных банков, страховых/перестраховочных организаций и страховых брокеров.

Будет предоставлена возможность осуществления прямого страхования/перестрахования рисков (то есть без коммерческого присутствия иностранной страховой/перестраховочной организации на территории Казахстана), а также оказания посреднических услуг в части страхования/перестрахования крупных рисков.

Кроме того, есть требования ВТО, не нашедшие отражения в соглашениях ЕЭП. Это касается требований к размеру активов иностранного родительского банка и страховых организаций, ограничений работы филиалов иностранных банков на розничном рынке, требований по опыту работы родительской страховой/перестраховочной организации для открытия филиала.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ОБЪЕМ ЗАЙМОВ УМЕНЬШИЛСЯ

Если в декабре 2012 года банки прокредитовали компании на 698,6 млрд тенге, то в январе 2013 года эта сумма снизилась до 361,1 млрд. Таковы данные Национального банка РК, сообщает деловой портал Kapital.kz. Удельный вес профинансированных организаций в общем объеме кредитования за месяц также снизился. Так, в декабре 2012 года доля кредитов, выданных небанковским юридическим лицам, составляла 81,3%, в январе 2013 года она снизилась до 73,3%. При этом, согласно данным Нацбанка РК, средняя стоимость кредита для компаний за месяц выросла с 10 до 10,3%. Тренд удорожания кредитных ресурсов прослеживается и на кредиты для физических лиц. По сравнению с декабрем 2012 года средняя ставка по таким займам выросла с 21,1 до 21,7%. Отметим, что за месяц в значительной степени снизилась общая кредитная активность. Так, если в декабре 2012 года банки прокредитовали на 858,6 млрд тенге, то в январе текущего года эта сумма упала до 492,2 млрд тенге. Доля краткосрочных кредитов по-прежнему преобладает. В начале 2013 года доля займов со сроком менее года от общего объема выдачи превысила 63%. При этом, согласно данным Нацбанка РК, средняя ставка по таким кредитам находится на уровне 10,6%. (kapital.kz)

СТРАХОВАНИЕ РАСТЕТ МЕДЛЕННО

По мнению председателя правления АО «Страховая компания «AMANAT INSURANCE» Зауре Сейтовой, в данный момент рынок общего страхования РК в стадии медленного роста, причем эта тенденция продолжится, если страховщики не предпримут активных действий, направленных на развитие розничных продуктов. Безусловно, есть такие быстрорастущие рынки, как медицинское страхование и добровольное страхование автотранспорта (Авто КАСКО), потенциал которых еще не исчерпан, но тенденцию роста можно создать и в других сегментах. Об этом деловому порталу Kapital.kz сообщили в пресс-службе компании. Так, одним из потенциальных рынков для развития розницы является такой класс, как добровольное страхование имущества, объем премий которого за 2012 год, по сравнению с 2011 годом, практически не изменился и составил порядка 46 млрд тенге. В данный момент основная доля премий на указанном рынке состоит из страхования имущества юридических лиц. Что касается розницы, то ее небольшая часть складывается в основном из страхования залогового имущества при покупке недвижимости по ипотеке, ввиду того, что это является одним из условий договора кредитования. Такая неразвитость рынка страхования имущества физических лиц связана с менталитетом жителей нашей страны, которые даже после сильных землетрясений и паводков не спешат страховать свое имущество. Своё влияние оказывает и тот факт, что далеко не все страховые компании предлагают потребителям разнообразный набор рисков, дополнительных услуг и готовых программ. Соответственно, страховщики не слишком активны в продвижении данного страхового продукта на рынке. Но если общими усилиями всех участников рынка взяться за продвижение в массы таких продуктов, как гражданско-правовая ответственность жильцов квартиры перед соседями (ОГПО перед соседями), страхование имущества от убытков, связанных с последствиями природных катастроф и других рисков, объем розничного рынка страхования вырастет в разы уже в ближайшие 3 года. (kapital.kz)

ПОСТРАДАЕТ ЛИ ИМИДЖ БАНКОВ?

Для «Банка ЦентрКредит», «Сбербанка», Kaspi bank и «Темірбанка» приостановление лицензий на проведение обменных операций с наличной иностранной валютой нанесет вред их имиджу, сообщил в эксклюзивном интервью деловому порталу Kapital.kz аналитик инвестиционного холдинга «ФИНАМ» Антона Сороко. «Ведь название банка фигурирует в новостях в связи с таким малоприятным фактом. Возможные клиенты могут посчитать, что у кредитной организации есть какие-то проблемы с законом», – считает Антон Сороко. Как он отметил, имиджевые потери обычно восполняются долго. «Думаю, активная маркетинговая политика в сумме с дальнейшим соблюдением обязательных условий регулятора и улучшением клиентского сервиса должны нивелировать негативный эффект», – считает аналитик ИХ «ФИНАМ». Аналитик «Инвесткафе» Екатерина Кондрашова придерживается мнения, что на имидж банков повлияет скорее не сам запрет на проведение обменных операций с наличной иностранной валютой, сколько нарушения которые осуществили данные фининституты. Однако, как считает аналитик, в данном случае это ограничение не столь значительно для репутации банков. К тому же Сороко отметил, что в результате приостановки лицензий вероятно снижение лояльности клиентов из-за невозможности совершить обменные операции при посещении отделения, когда клиент уже совершил другие требуемые действия. (kapital.kz)

Девятая Международная конференция ПО РИСК-МЕНЕДЖМЕНТУ
Алматы, Казахстан 18-19 апреля 2013 года

Участники конференции изучат уникальную возможность:

- Ознакомиться с авторитетными мнениями и прогнозами специалистов ведущих мировых компаний
- Наклать деловые контакты
- Получить дополнительные знания в сфере риск-менеджмента
- Завести свой бизнес в Азии по реальному сектору рынка современной экономики
- Получить рекомендации по созданию бизнеса в условиях волатильности

В числе участников:

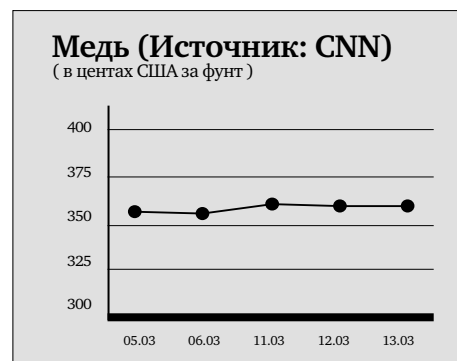
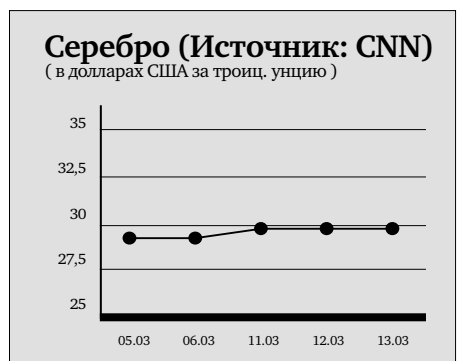
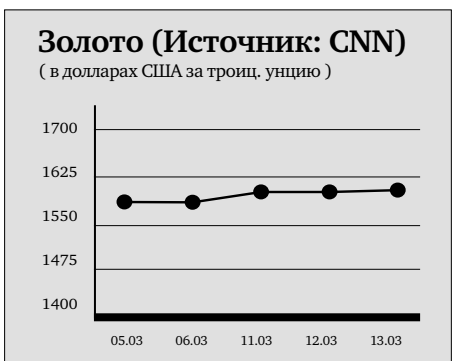
- Члены правительств;
- Представители государственных структур;
- Международные компании (перестраховочные компании и брокеры);
- Банки;
- Транснациональные компании;
- Акционерные компании «Большой четверки»;
- Крупнейшие международные рейтинговые агентства;
- Компании реально сектора экономики.

География участников:

Страны Европейского сообщества, США, Канада, Япония, Турция, Россия и другие страны СНГ, Южная Корея, Япония и другие страны Восточной Азии и Юго-Восточной Азии. В этом году мы ожидаем участия более 300 человек из 40 стран мира.

По вопросам участия обращаться:

Организационный комитет
Республика Казахстан, г. Алматы, ул. Желтоқсан, 59
Тел.: +7 727 258 43 36, факс: +7 727 266 31 94
e-mail: IRMC@theeurasia.kz
www.IRMC.kz, www.theeurasia.kz



Инвестиции в автоматизированные управляемые счета.

Прибыль 500-1000% в год.

Гарантия 70-98%.

Тел.: 8 (727) 272 02 28

www.forex-plus.org

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

БИЗНЕСМЕНОВ ПОДДЕРЖАТ

«Кадровое бюро» создано в павлодарском Центре развития предпринимательства и инноваций. Об этом сообщает сайт акимата Павлодарской области. На сайте «Кадрового бюро» руководители компаний, кроме информации о работниках, требующихся на производствах и в организациях, дают список вакантных должностей и требований к будущим сотрудникам. Здесь же размещаются и резюме соискателей свободных мест. Предприниматели могут размещать и получать нужные сведения по интернету или в павлодарском бизнес-инкубаторе. Заявки, поступившие на сайт, специалисты Центра также направляют в службы занятости области. Отметим, в Казахстане предприниматели могут получить консультации по широкому кругу вопросов и другие услуги. Как сообщалось ранее, в рамках поручения президента РК Нурсултана Назарбаева от 22 июля 2012 года о создании центров компетенции ФРП «ДАМУ» разработана Концепция по развитию центров компетенций предпринимателей. Между тем, по концепции внедряется трехуровневая система предоставления предпринимателям комплексных услуг: на уровне областных городов – Центры обслуживания предпринимателей, в моногородах – Центры поддержки предпринимательства и районах – Мобильные центры поддержки предпринимательства. (kapital.kz)

КОМПАНИЙ СТАЛО БОЛЬШЕ

В феврале в Астане стало на 1,2% больше юридических лиц. Об этом сообщает сайт astana.kz со ссылкой на информацию Департамента статистики города Астана. Всего за февраль текущего года зарегистрировалось 435 предприятий и организаций, ликвидировалось 24. Основное количество вновь зарегистрированных субъектов сосредоточено в районах «Алматы» (48,3%) и «Сарыарка» (32,6%). Удельный вес района «Есиль» составляет 19,1%. Из числа новых юридических лиц 415 зарегистрированы как товарищества с ограниченной ответственностью. Кроме того, в числе зарегистрированных предприятий и организаций 13 единиц составляют общественные объединения и фонды, 3 – потребительские кооперативы, 3 – государственные предприятия и учреждения и одно акционерное общество. В числе ликвидированных 20 ТОО, 2 – АО, 1 – ПП, 1 – общественный фонд. К тому же среди руководителей зарегистрированных юридических лиц в феврале количество мужчин составило 306, женщин – 129. Среди ликвидированных предприятий за аналогичный период времени количество мужчин составило 17, женщин – 7. (kapital.kz)

НА СУММУ БОЛЕЕ 4,2 МЛРД

Среди участников программ государственной поддержки малого и среднего бизнеса женщины-предпринимательницы составляют 32%. Об этом на брифинге в Службе центральных коммуникаций в понедельник сообщила председатель фонда «Даму» Ляззат Ибрагимова, передает корреспондент делового портала Kapital.kz. «У нас есть специальная программа кредитования женского предпринимательства, в рамках которой на 1 февраля 2013 года поддержано 826 женщин-предпринимательниц на сумму кредитов более 4,2 млрд тенге», – пояснила Ляззат Ибрагимова. Также глава фонда «Даму» отметила, что показатель участия деловых женщин в программе «Дорожная карта бизнес-2020» в этом году достиг 22%, в 2010 году эта цифра не превышала 10%. «Это неплохие результаты, но мы считаем, что этого недостаточно. В наших планах стоит задача увеличить долю предпринимательниц, получающих господдержку, хотя бы до 40%», – отметила Ляззат Ибрагимова. По ее словам, в фонде на сегодня обучено 33 тыс. женщин, 8% из них открыли собственное дело. (kapital.kz)

ДЕФИЦИТ МЕДРАБОТНИКОВ СНИЖАЕТСЯ

По состоянию на 1 января текущего года в 32 государственных медицинских организациях Астаны насчитывалось 7 446 медработников. Из них 2 725 врачей и 4 721 средний медицинский работник, передает сайт astana.kz. Однако в связи с интенсивным ростом столицы на сегодняшний день имеет место дефицит медицинских кадров, сообщают в управлении здравоохранения. Для снижения дефицита работников здравоохранения управление ежегодно принимает участие в ярмарке вакансий в медицинских вузах, проводит работу с населением через СМИ. Информация о вакансиях систематически публикуется на сайтах управления и медицинских организаций. Кроме того, в Астане проводится агитационная работа среди студентов медицинских вузов с целью привлечения молодых специалистов в учреждения города. Об этом сообщила начальник столичного управления здравоохранения Айгуль Сегибаева. Так, по ее словам, в 2012 году управлением было трудоустроено 129 молодых специалистов – выпускников Медицинского университета Астаны, и 375 выпускников Медицинского колледжа Астаны в подведомственные медицинские организации города. Вместе с тем, всего, по данным управления, за прошлый год в государственные медицинские организации столицы прибыло 2 328 медработников, что на 363 человека больше, чем в 2011 году (1 965). Из них 43,65% – врачи, 45% – средних медицинских сестер. (kapital.kz)

■ Не один в поле воин

Арман Карин

Поручительство, инициированное руководством финансовой полиции, призвано сделать структуру закрытой, напоминающей собой корпорацию

Недавно глава Агентства Республики Казахстан по борьбе с экономической и коррупционной преступностью (финансовой полицией) Рашид Тусупбеков подписал приказ, согласно которому для приема лиц на службу в органы финансовой полиции, а также при перемещении на вышестоящие руководящие должности требуются рекомендации от 2-х поручителей, являющихся сотрудниками финансовой полиции.

Поручителем может быть сотрудник финансовой полиции, прослуживший в правоохранительных органах не менее пяти лет и не имеющий действующего дисциплинарного взыскания.

Для сотрудников, перемещаемых на вышестоящие руководящие должности, необходимы рекомендации поручителей, занимающих вышестоящую либо равнозначную должность по отношению к рекомендованному лицу, за исключением лиц, находящихся в его непосредственном подчинении.

Данная мера позволит повысить ответственность и дисциплину личного состава финансовой полиции.

В случае совершения рекомендованным лицом в течение двух лет с момента назначения на соответствующую должность коррупционного правонарушения, проступка, дискредитирующего органы финансовой полиции либо грубого нарушения служебной дисциплины в период выполнения им должностных обязанностей, поручители будут заслушиваться на заседаниях дисциплинарной комиссии.

Если рекомендованное лицо в течение одного года с момента назначения на соответствующую должность показало образцовое исполнение своих должностных обязанностей, то поручители будут поощряться за участие в формировании высококвалифицированного кадрового состава органов финансовой полиции.

Думать прежде, чем подписывать

Теперь, согласно новому порядку, поручители будут думать, прежде чем подписывать поручительство.

А подумать есть над чем. Коррупционных дел, в которых замешаны сотрудники финансовой полиции, достаточно много.



Так, в конце мая 2012 года в Караганде за получение взятки арестованы старший следователь Департамента финансовой полиции и его посредник, имеющий к получению денег такое же непосредственное отношение. Переданное им вознаграждение вполне может побороться за звание рекордного. Речь идет о 550 млн тенге. Уже в текущем году задержанного старшего следователя по особо важным делам приговорили к 9 годам лишения свободы с конфискацией имущества.

А вот в начале октября 2012 года в Южно-Казахстанской области по подозрению в мошенничестве задержан сотрудник финансовой полиции – инспектор департамента по борьбе с экономической и коррупционной преступностью. Как сообщают следствие, предпримчивый полицейский обещал помочь закрыть уголовное дело против бывшего сотрудника ГАИ.

Как сообщил КазТАГ со ссылкой на начальника управления внутренней безопас-

ности Агентства РК по борьбе с экономической и коррупционной преступностью (финансовая полиция) Ныгметжана Сапарова, в 2012 году в отношении финансовых полицейских Казахстана возбуждено 16 уголовных дел по фактам коррупционных правонарушений.

Как и в России

Инициатива г-на Тусупбекова не появилась на голом месте. Ранее поручительство ввели в Министерстве внутренних дел России. Так, согласно приказу министра внутренних дел России, поручитель должен прослужить в ведомстве не менее трех лет без письменных взысканий. У нас норма еще жестче – пять лет.

Так же, как и в России, поручитель должен быть как минимум равным по должности претенденту, а лучше занимать вышестоящий пост.

Правда, в России пошли еще дальше. Там поручительства нужны не только для полицейских, но также медицинским ра-

ботникам, оружейным техникам, водителям, психологам и даже редакторам и корреспондентам полицейских СМИ.

Причем приказ российского министра вышел сразу после многочисленных скандалов с участием полицейских, особенно после произошедшего в Казани, когда до смерти пытали задержанного. У нас – после состоявшегося в конце января 2013 года совещания президента с руководством силовых структур. Именно там генеральный прокурор РК Асхат Даулбаев раскритиковал работу финансовой полиции. По его словам, финполосцы, возбуждая уголовные дела, выдают факт получения взятки одним и тем же чиновником за системную коррупцию.

Но есть в приказе г-на Тусупбекова норма, которая однозначно мягче российского аналога. Если полицейский в России провинится, то под увольнение пойдут не только провинившийся, но и все, кто за него ручался. У нас поручителей только заслушают в дисциплинарной комиссии.

■ За прошлый год в РК добыли 79,2 млн тонн нефти и газового конденсата

Ольга Веселова, Венера Гайфудина

Согласно официальным данным Министерства нефти и газа (МНГ) РК, подтвержденные запасы углеводородов в стране составляют 4,8 млрд тонн или более 35 млрд баррелей. В 2012 году нефтедобывающие предприятия, работа-

ющие в Казахстане, добыли совокупно 79,2 млн тонн нефти и газового конденсата.

По планам МНГ, в 2013 году в Казахстане будет добыто 82 млн тонн нефти и газового конденсата, а в 2015 году этот показатель будет равен 95 млн тонн. Основной рост в объемах добычи нефти удастся достичь

благодаря началу добычи на месторождении Кашаган. По сведениям национальной компании «КазМунайГаз», уже в 2013 году с Кашагана может быть экспортировано около 5 млн тонн нефти, в следующем году данный объем может увеличиться до 10 млн тонн, а в 2015 году – до 13 млн тонн

нефти. В будущем, разумеется, рост нефтедобычи в стране будут обеспечивать и другие крупные производители. Основные запасы нефти в Казахстане сконцентрированы в 10 месторождениях республики, которые деловой еженедельник «Капитал.kz» решил изучить более подробно.

КРУПНЕЙШИЕ МЕСТОРОЖДЕНИЯ НЕФТИ В КАЗАХСТАНЕ



■ Ситуация в гражданской авиации Казахстана требует реформ

Ольга Веселова

Новая проверка Международной организацией гражданской авиации (ИКАО от англ. ICAO – International Civil Aviation Organization) не улучшила положение отечественных авиакомпаний. Такие данные привел Владимир Куропатенко, председатель Ассоциации авиаперевозчиков РК.

«Недавняя повторная проверка ИКАО снова имела отрицательный результат для казахстанских авиакомпаний. Это может крайне негативно отразиться на имидже нашей страны. Более того, европейские авиакомпании могут начать облетать территорию нашего государства стороной», – уточнил эксперт.

Такие результаты были получены, несмотря на предпринимаемый казахстанским правительством комплекс мер. Так, в конце прошлого года премьер-министром РК Сериком Ахметовым утвержден межведомственный план мероприятий по устранению замечаний аудита Международной организации гражданской авиации и снятию ограничений на полеты казахстанских авиакомпаний в страны Европейского союза. Таким образом, данный документ стал совместным планом действий созданной межведомственной рабочей группы.

Напомним, в июле 2009 года по результатам проведенного аудита ИКАО все 59

казахстанских авиакомпаний, за исключением АО «Эйр Астана», были внесены в «черный список» Евросоюза. В настоящее время из 59 авиакомпаний 37 еще находятся в этом списке.

Вместе тем игроки рынка предлагают собственное решение сложившихся в гражданской авиации РК проблем. На прошлой неделе Ассоциация авиаперевозчиков Казахстана составила открытое письмо на имя президента РК Нурсултана Назарбаева. Бизнесмены требуют выделить из министерства транспорта и коммуникаций управление гражданской авиации. Для этого должна быть создана специальная комиссия. «Возможно, даже необходимо обратиться за помощью в межгосударственный авиационный комитет», – пояснил Владимир Куропатенко.

Кроме этого, предлагается создать основополагающий документ – Кодекс гражданской авиации.

Более четырех лет назад была разработана программа по модернизации системы управления авиации Казахстана. Тогда, как пояснил Владимир Куропатенко, Даниал Ахметов, в то время первый заместитель премьер-министра РК, отметил, что за этими нововведениями будущее. Но никаких действий не последовало.

«Сейчас каждая авиакомпания представлена сама себе, как и каждый аэро-



порт, – уточняет эксперт. – У нас нет контроля за полетами, точно так же нет и методических рекомендаций по поводу того, как вести себя в той или иной нештатной ситуации».

В унисон с мнением ассоциации выступил депутат Сената Парламента РК Гани Касымов. Он предложил создать независимое агентство гражданской авиации, а академии гражданской авиации преобразовать в акционерного общества в государственной форме.

«Возможно, как вариант, создать независимое агентство по гражданской авиации РК со всеми законными правами и профессиональной ответственностью. Если будет создано такое агентство, ему подчинить академию гражданской авиации, которую необходимо преобразовать из акционерного общества в государственную академию с подготовкой национальных профессиональных авиационных кадров и научно-исследовательской работой в этой сфере», – заметил Гани Касымов, озвучивая свой депутатский запрос на пленарном заседании палаты.

Более того, сенатор утверждает, что «в стране начисто отсутствует инспекция по безопасности полетов. Может быть, мы единственная страна в мире, где нет инспекции по безопасности полетов. Вот так и летаем», – констатировал депутат.

■ Рынок добровольного автострахования будет расти

Анна Видянова

За год объем рынка добровольного автострахования (автоКАСКО) вырос более чем на 57%. При этом страховщики прогнозируют рост данного рынка в 2013 году на 15%. Как отмечают эксперты, основным драйвером роста рынка автоКАСКО являются активный рост продаж новых авто и потребительские кредитования. Так, страховщики считают, что средняя цена полиса может вырасти.

Аффилированность помогает расти автоКАСКО

По сравнению с 2011 годом объем рынка добровольного автострахования увеличился на 2,4 млрд тенге. Так, если в 2011 году объем рынка автоКАСКО составлял 4,2 млрд тенге, то в 2012 году он достиг 6,7 млрд тенге. Как отмечает Дмитрий Жеребятьев, глава АО СК «Коммекс-Өмір», при этом 65% премий собрали страховщики, аффилированные с банками, то есть имеющие возможность продавать автоКАСКО через кредиты. «Так, 35% премий приходится на компании, не имеющие аффилированности с банковским сектором. Прирост сбора премий банковскими страховщиками составил 92%, тогда как неаффилированных с банками компаний всего 18%. Несмотря на то, что все больше автолюбителей приобретают страховку для своего авто, большая часть премий приходится на страхование заемных автомобилей», – отметил г-н Жеребятьев.

Структура премий страховых компаний отражает, что именно потребительские кредиты значительно влияют на прирост премий по автоКАСКО.

В АО «Нефтяная страховая компания» отмечают, что в 2011 и 2012 годах, когда началось динамичное развитие рынка новых автомобилей, в компании доля премий по страхованию залогового автотранспорта находилась стабильно на уровне 30% от совокупного объема премий по автострахованию. «Однако, с учетом увеличения объемов автотранспортных средств со стороны крупных розничных банков, мы ожидаем, что доля страховых премий по залоговому автотранспорту к концу 2013 года может увеличиться на 15-20%», – поделился своими прогнозами Жаркын Альжанов, председатель правления АО «Нефтяная страховая компания».

В компании объяснили данную тенденцию тем, что неестественно высокие в качестве страховщика в восьми казахстанских банках. Таких как АО «Банк ЦентрКредит», АО «Альянс банк», АО «Сбербанк», АО «Темірбанк», АО «АТФБанк» и АО «Банк ВТБ» (Казахстан), а также крупных розничных компаний.

В АО СК «Лондон-Алматы» доля премий по договорам добровольного автострахования в компании, проданных через финансово-кредитные учреждения, составляет 34%. «По рынку данный показатель не известен, так как Национальный банк РК не публикует его. По этой причине продажи через финансово-кредитные учреждения мы не планируем, потому что нет данных в открытом доступе по рынку. Мы неоднократно обращались в Нацбанк РК расширить объем информации по рынку в целом и по каждому классу страхования», – отметил Ергали Бегимбетов, председатель правления СК «Лондон-Алматы».

В некоторых страховых компаниях доля автострахования, оформленных через кредит, ниже. «Доля премий, собранных от страхования авто, оформленных через автотранспорт, по итогам 2012 года в компании составила 10%. И в 2013 году она останется на этом же уровне, так как 70-80% рынка автотранспортного занято определенными финансовыми группами», – аргументировал свою позицию Ринат Ахматьянов, член совета директоров страховой компании АО «НОМАД Иншуранс».

Жаркын Альжанов считает, что рост добровольного вида страхования обеспечивается заинтересованностью самих клиентов. «Увеличивается объем приобретаемого авто с салонов в кредит, где наличие добровольного страхования автотранспорта является необходимым условием салонов», – отметил г-н Альжанов.

В 2013 году рынок автоКАСКО может вырасти на 15%

«В 2013 году объем премий на рынке автоКАСКО будет увеличиваться и составит порядка 7,4 млрд тенге. Это примерно 15% прироста. Страховые компании по-прежнему будут стараться диверсифицировать страховые портфели», – считает г-н Ахматьянов.

По его словам, по автоКАСКО компания планирует закрыть 2013 год с приростом премий в 2-2,5 раза. Как пояснили в «НОМАД Иншуранс», по итогам 2012 года можно сказать, что добровольное автострахование становится все более востребованным.

«Прирост премий по автоКАСКО в нашей компании по результатам 2012 года составил 47%. В этом году мы планируем увеличить долю премий на 20% за счет кросс-продаж и предложения клиентам интереснейших страховых продуктов, а также за счет сокращения сроков по выплатам», – пояснил г-н Ахматьянов.

В АО СК «Казком-Полис» придерживаются мнения, что рост премий по добровольному страхованию автотранспорта в 2012 году обусловлен рядом причин. Одной из них стало увеличение спроса со стороны населения на автомобили. Как пояснили в компании, рост уровня продаж автомобилей, в том числе в кредит, повлек за собой рост как общего числа, так и числа застрахованных автомобилей.

«Благодаря этому были увеличены объемы поступивших в страховые компании премий по продуктам автоКАСКО. Согласно данным Агентства РК по статистике, уровень обеспеченности населения легковыми автомобилями в личной собственности показывает положительную динамику в течение последних лет. Например, из каждых 100 наших граждан автомобиль в 2008 году был у 15 человек, в 2010 году – почти у 18 человек, в 2011 году – почти у 20 человек, а в 2012 году – уже у 21 человека», – аргументировали свою позицию в СК «Казком-Полис».

При этом в компании прогнозируют увеличение объема премий по автоКАСКО в 2013 году.

«При оптимистическом прогнозе премии составят порядка 8,2 млрд тенге, что соответствует приросту в 21,5%. При пессимистическом прогнозе объем привлеченных премий составит порядка 7,5 млрд тенге. Так, прирост составит 11%», – считают в СК «Казком-Полис».

В СК «Лондон-Алматы» также поделились своими планами. «В целом по автострахованию компания планирует вырасти на 71,8%. При этом по добровольному автострахованию мы поставили цель увеличить объем продаж в 2013 году на 40%», – уточнил г-н Бегимбетов.

В СК «Казком-Полис» планирует увеличить объем страховых премий по добровольному автострахованию в 2013 году на 70-80%. «Компания планирует увеличить объем привлечения премий по автоКАСКО в 2013 году до 7-8% в портфеле добровольного имущества страхования», – уточнили в компании.

В СК «Коммекс-Өмір» прогнозируют рост сборов по автоКАСКО в 2013 году примерно на 100% – до порядка 400 млн тенге. Так, компания наметает реализовать свои планы за счет увеличения розничной составляющей, внедрения новых страховых продуктов как в Алматы, так и в регионах. Кроме того, как пояснили в компании, посредством улучшения сервиса.

В 2013 году стоимость страховки может вырасти

Как отмечают страховщики, коридор стоимости страхового полиса на рынке автоКАСКО варьируется от 2,4 до 6%. «Стоимость автоКАСКО зависит от 18-20 параметров. Это цена автомобиля, год выпуска, условия страхования, наличие франшизы, лояльность клиентов. Диапазон цен варьируется от 2,4% до 6% от стоимости авто», – поясняет г-н Жеребятьев.

При этом в «Нефтяной страховой компании» отмечают, что сборы страховых компаний по автоКАСКО будут постепенно расти, следуя за ростом общего количества страхуемых автомобилей.

Г-н Альжанов также отмечает, что средняя стоимость автоКАСКО в 2013 году будет увеличиваться. Страховщик предлагает, что все большую долю страхуемых автомобилей будут занимать машины, купленные в автосалонах, чья стоимость выше уже эксплуатируемых.

Средняя премия по добровольному автострахованию на начало марта 2013 года в СК «Лондон-Алматы» составляет 178 901 тенге. Как отметил Ергали Бегимбетов, повышение или понижение стоимости страховки может произойти в зависимости от коэффициента убыточности.

Страховые компании по-прежнему будут щедрой на подарки

Дмитрий Жеребятьев отмечает, что в настоящее время на рынке автоКАСКО прослеживается тенденция, что все больше договоров заключается без применения франшизы.

«В этом прослеживаются элементы страховой культуры, что также позволяет клиентам избежать конфликтов, а поднять франшизы до 50 тыс. тенге становится более-менее приемлемым. Свое развитие получит интернет-страхование, которое постепенно набирает обороты в обязательном страховании гражданско-правовой ответственности автовладельцев», – пояснил г-н Жеребятьев.

К тому же в СК «Коммекс-Өмір» отмечают, что недавно был подписан меморандум о сотрудничестве и взаимодействии по определению сумм восстановительного ремонта транспортных средств по программе Audatex. Так, благодаря этой программе клиенты будут обслуживаться на фирменных СТО.

«Главное преимущество применения Audatex страховыми компаниями и органи-

зациями, осуществляющими авторемонт, состоит в том, чтобы ремонт автомобиля страхователя производился более качественно, в соответствии со стандартами автозавода, прежде всего, для защиты автовладельца от повреждений и гибели при дальнейшей эксплуатации автомобиля», – комментирует Дмитрий Жеребятьев.

При этом в СК «Коммекс-Өмір» отметили, что в компании предлагается опция, когда выплата производится без документов управления дорожной полицией до 500 тыс. тенге при наличии записи видеорегистрации.

В СК «Лондон-Алматы» не ожидают появления каких-либо новых тенденций.

«Страховые компании по-прежнему будут дарить подарки клиентам, а некоторые – платить завышенные агентские комиссии. Кто-то из них дарит клиенту к полису обязательного страхования гражданско-правовой ответственности автовладельцев «бесплатный» лимитированный по страховой сумме полис по добровольному автострахованию. При этом вполне искренне и справедливо надеясь на то, что в следующий раз клиент заплатит за полис добровольного автострахования», – проинформировал г-н Бегимбетов. По его словам, практика показала, что клиент, однажды получивший данную услугу бесплатно, уже никогда не захочет за нее платить.

Рост рынка автоКАСКО замедлится по сравнению с рынком авто

В «Нефтяной страховой компании» уточняют, что средний темп увеличения премий по добровольному автострахованию в 2013 году скорее покажет меньший рост по сравнению с рынком новых автомобилей.

«Компания планирует средний рост премий по автострахованию в этом году на уровне 15%. Этот показатель меньше общего темпа роста рынка новых автомобилей в Казахстане. Такое расхождение обусловлено следующим. Во-первых, около половины продающихся новых автомобилей приходится на сегмент ультрабюджетных стоимостью около \$8 тыс., которые приобретаются без автоКАСКО. Во-вторых, мы ожидаем, что массовый спрос на автоКАСКО будет увеличиваться с ростом доли новых автомобилей среднего ценового сегмента – \$15-20 тыс. Это должно произойти в течение двух-трех лет», – уточнил г-н Альжанов.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

В ЗАЩИТУ ПРАВ ЖЕНЩИН

Конфедерация свободных профсоюзов Казахстана выразила свое беспокойство по поводу усиливающейся дискриминации в отношении женщин и молодых мам. Об этом на «круглом столе» по гендерной политике рассказала Лариса Харьковская, президент Конфедерации свободных профсоюзов Казахстана, передает корреспондент делового портала Kapital.kz. «Именно эта категория населения в настоящее время уязвима в сфере занятости трудовых отношений, и женщины менее конкурентоспособны на рынке труда», – отметила она. Вместе с тем эксперты привели в пример данные Агентства РК по статистике. Так, в одних и тех же отраслях зарплата женщин составляет не более 70-75% от зарплат мужчин. «Министерство труда и социальности населения поступает некорректно в вопросе выравнивания возраста женщин, а также по ограничению декретных выплат высокооплачиваемым женщинам. Однако работодатели не обязаны выплачивать разницу женщинам», – сказал Мурат Машкенов, генеральный секретарь Конфедерации труда Казахстана. Профсоюзы и НПО сегодня проводят кампанию по ратификации конвенции №183 «Об охране материнства». Президент РК Нурсултан Назарбаев в январе 2011 года подписал закон о ратификации этой конвенции, но до сих пор нет ни одного соответствующего документа, что Конвенция «Об охране материнства» в Казахстане получила свой законный статус. Закон «О гражданстве РК» раскрывает все законодательные нормы для женщин, которые готовятся стать матерями. Принятие конвенции позволит гражданскому обществу использовать международный документ как инструмент влияния на принятие решений по гендерным и демографическим вопросам. «Но чтобы конвенция как документ не исчезла в законодательном океане, гражданское общество не только намерено призвать правительство и парламент ратифицировать международный документ, но и соблюдать нормы», – отметила Лариса Харьковская. Также в Алматы состоялось подписание соглашения о сотрудничестве между Конфедерацией труда Казахстана и Конфедерацией свободных профсоюзов Казахстана. Согласно данному соглашению, создан единый профцентр, который позволит защищать интересы работников. (kapital.kz)

ОБЪЯВЛЕН КОНКУРС ЛУЧШИХ ПРОЕКТОВ

В Астане объявлен конкурс индустриально-инновационных проектов, которые будут поддержаны в рамках бизнес-инкубирования, сообщили в АО «Астана Innovations». Об этом передает КазТАГ. «Основная цель конкурса – поддержка инноваторов, разработчиков проектов на начальной стадии становления, которая предусматривает финансирование определенных мероприятий по реализации проекта», – пояснила представительница управления администрирования СЭЗ «Астана – новый город» Асем Кусаинова на пресс-конференции во вторник. В целом на это направление, по словам Асем Кусаиновой, на 2013 год предусмотрено около 80 млн тенге. По словам представительницы АО «Астана Innovations» Батырбека Даутбаева, на каждый проект может быть выделена сумма в пределах 10-12 млн тенге. «Речь идет о стартап компаниях, относящихся к сегменту МСБ, и, соответственно, масштаб их небольшой. Суммы (выделяемые для проектов – КазТАГ) могут быть разные – порядка 10-12 млн тенге. Все зависит от того, какое планируется производство, услуги», – сказала он. Отметим, что для участия в конкурсе необходимо обратиться к оператору проекта – подведомственной акимату Астаны организации АО «Астана Innovations». С начала года на конкурс уже поступило порядка 10 заявок от ведущих вузов столицы. Конкурс проходит в 2 этапа – сбор заявок и независимая экспертиза, а затем рассмотрение проектов экспертным советом, куда войдут представители бизнеса, госорганов, науки. (kapital.kz)

ПРИВЛЕКАТЕЛЬНАЯ СТРАНА

Швейцария возглавила рейтинг стран мира по Индексу конкурентоспособности сектора путешествий и туризма 2013 года (Travel and Tourism Competitiveness Index 2013), который опубликован аналитической группой Всемирного экономического форума (ВЭФ). Казахстан в этом рейтинге опережает Тринидад и Тобаго, Колумбия, Египет, Доминикана и Кабо-Верде. В этом году мировыми лидерами в секторе путешествий и туризма являются Швейцария, Германия и Австрия. За ними следуют Испания, Великобритания, Соединенные Штаты, Франция, Канада, Швеция и Сингапур. Все вместе они составляют Top-10 лидеров рейтинга конкурентоспособности в секторе путешествий и туризма. Среди десятки лидирующих Франция ухулила свое положение и спустилась на 4 место, в то время как Испания, напротив, поднялась с 8 на 4 позицию. Вместе с этим свое положение также значительно улучшили Великобритания, поднявшаяся на две позиции вверх с пятой, и Канада, которая заняла 8 место, поднявшись в рейтинге на одну позицию. Помимо Швейцарии и Германии (1 и 2 места), США и Япония также сохранили свои позиции – 6 и 10 место, соответственно. Швеция – единственная страна в первой десятке, которая существенно ухулила позиции в рейтинге (опустилась с 5 позиции на 9). Среди развитых экономик значительно улучшили свои позиции Новая Зеландия (с 19 на 12 место) и Япония (с 22 на 14). Развивающиеся экономики продемонстрировали различные результаты. Между тем, среди стран группы БРИК только Индия существенно ухулила свои позиции и поднялась на 8 позиций в рейтинге этого года. В этой категории в число восходящих звезд вошли: Панама, которая поднялась с 56 позиции на 37, и Филиппины – с 94 на 82. Среди стран СНГ и бывшего СССР Казахстан уступает многим странам, таким как Литва (48) и Латвия (49), Россия (63), Грузия (66), а также Украина (76), Азербайджан (78), Армения (79). При этом Кыргызстан (111) и Таджикистан (114) значительно уступают Казахстану. (kapital.kz)

V ЕВРАЗИЙСКИЙ ФОРУМ МАРКЕТОЛОГОВ

г. Алматы
12-13 апреля 2013 г.
отель Rixos

<p>Березин Игорь - Президент Гильдии Маркетологов России Тема семинара: «Аудит маркетинга»</p> <p>Гавриков Андрей - генеральный директор компании "Комплето" Тема семинара: "Системный подход к электронному маркетингу. Стратегия, инструменты и продающий сайт"</p> <p>Евгений Оливанчик - заместитель Председателя Правления Общественного Объединения «Гильдия маркетологов» Республики Беларусь Тема семинара: «Коммуникация успеха»</p>	<p>Тимур Сабитов - президент Казахстанской Федерации маркетинга, рекламы и PR; Член Гильдии Маркетологов России Тема семинара: «7 способов составления бюджета маркетинга»</p> <p>Валентин Перция - Генеральный директор бренд-инновационной компании BrandAid (Украина, Россия) Тема семинара: «Брендинг» <i>Формат Форума: практикум (обучающие семинары-тренинги)</i> <i>Основные спикеры: ведущие эксперты в области маркетинга и PR России, Украины, Казахстана и Беларуси</i></p>
---	---

Для регистрации необходимо заполнить регистрационную форму
Подробнее у организаторов
Форума и на официальном сайте
www.fm2013.ru

Казахстанская Федерация маркетинга, рекламы и PR
+7 (727) 302 21 71
+7 777 226 16 16
www.kfmr.kz
e-mail: info@kfmr.kz

Коммуникационное Агентство
+7 (727) 259 76 29
+7 707 821-96-25
www.br-pn.kz
e-mail: office@br-pn.kz

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

БИЗНЕС ПОД
ПРИЦЕЛОМ

Проанализировать законность проверок малого и среднего бизнеса со стороны контролирующих, надзорных органов. Такое поручение премьер-министр Казахстана Серик Ахметов дал Министерству регионального развития РК совместно с Национальной экономической палатой «Союз «Атамекен», передает корреспондент делового портала Kapital.kz. «Я поручаю вашему министерству (Минрегион-развития) совместно по согласованию с «Атамекеном» проанализировать итоги первого квартала. И давайте мы рассмотрим вопрос в целом, законности, регулярности, системности проверок, всех наших контролирующих, надзорных органов, со стороны правоохранительных органов субъектов МСБ», – поручил Серик Ахметов. Вице-министр регионального развития РК Каирбек Ускенбаев сообщил, что в первом полугодии ревизия законности проверок контролирующих органов будет завершена. Также будут проанализированы их системы управления рисками (СУР). По результатам этой работы будет внесен конкретный механизм оценки эффективности государственного контроля и оптимизации СУР. «Жалуется не столько на МЧС, министерство здравоохранения, сколько на правоохранительные органы», – обратил внимание глава кабинета. В свою очередь председатель правления НЭП «Союз «Атамекен» Аблай Мырзахметов отметил, что в 2012 году от предпринимателей в национальную экономическую палату поступило более 400 жалоб по поводу проверок со стороны правоохранительных органов. «Более 400 обращений в прошлом году по этому вопросу поступило. У нас есть единый реестр по всем этим проверкам. Своими силами мы даем консультации. Имеются и отдельные факты, которые показывают случаи рейдерства и незаконных проверок», – сказал Аблай Мырзахметов. Он отметил, наиболее частые проверки субъектов малого и среднего бизнеса проводятся со стороны надзорных органов МЧС и Минздрава. (kapital.kz)

БОЛЬШЕ МЕСТНЫХ
ТОВАРОВ

Аким Петропавловка Булат Жумабеков поручил принять необходимые меры для увеличения количества товаров местных производителей на рынках города. Об этом сообщает КазТАГ. Как отметил в своем отчете на очередном аппаратном совещании заместитель акима города Нурсултан Байбакинов, в 2012 году доля казахстанского содержания в госзакупках по Петропавловску составила 57,9%, в том числе товаров – 44,1%, работ – 62,4%, услуг – 78,6%. Причиной такого низкого показателя, по его словам, является то обстоятельство, что не все предприятия имеют сертификат СТ-КЗ. «Кроме того, не все учреждения при предоставлении информации по государственным закупкам работ и услуг применяют единую методику расчета казахстанского содержания», – пояснил Байбакинов, отчитываясь о выполнении поручения главы города, в котором указывалось предусмотреть в конкурсе по госзакупкам максимальную возможность приобретения товаров у местных товаропроизводителей. Напомним, постановлением Правительства РК от 3 сентября 2009 года №1298 внесены изменения в «Единую методику расчета организациями казахстанского содержания при закупке товаров, работ и услуг», которые позволяют осуществлять достоверный мониторинг казахстанского содержания. Отличие новой концепции расчета касодержания в том, что она отходит от признака резидентства компании. Для определения товаров казахстанского происхождения обязательно наличие сертификата СТ-КЗ, который показывает реальную долю казахстанского содержания. Сертификат формы СТ-КЗ подтверждает происхождение товара на территории РК. Этот сертификат выдается на товары, подвергнутые достаточной обработке/переработке, предназначенные для дальнейшего обращения на территории Казахстана или вывозимые с территории специальных экономических зон на остальную часть таможенной территории РК. Сертификат формы СТ-КЗ подтверждает происхождение товара на территории РК, что, в свою очередь, позволяет поставщику принимать участие во всех проводимых закупках на льготных условиях. (kapital.kz)

КТО ОБЕСПЕЧИТ
БЕЗОПАСНОСТЬ?

Министерство транспорта и коммуникаций Казахстана предпринимает комплекс мер для повышения безопасности в сфере гражданских авиаперевозок, сообщил глава ведомства Аскар Жумагалиев. «В прошлом году мы проработали возможность приезда к нам специалистов ICAO для оказания нам консультативной помощи, в начале января они приступили к работе. Совместно с ними мы уже подготовили изменения в законодательство о гражданской авиации, которые позволят значительно повысить уровень безопасности в гражданской авиации», – сказал он в интервью «Интерфакс-Казахстан». По словам Жумагалиева, согласно рекомендациям ICAO, в действующее законодательство о гражданской авиации планируется внести более 40 поправок. Также на основе международных стандартов будет разработана национальная программа безопасности полетов. Министр рассказал, что поправки в законодательство, в частности, предполагают увеличение штатной численности комитета гражданской авиации министерства и существенное расширение его контрольных функций. «В указанных законодательных поправках мы определим полномочия комитета, пропишем соответствующий статус его инспекторов, которые займутся проверкой безопасности в авиакомпании», – подчеркнул Жумагалиев в этой связи. Кроме того, по его словам, принято решение об увеличении зарплат сотрудникам комитета до уровня отраслевых. «Мы рассчитываем таким образом привлечь для работы в ведомство квалифицированных сотрудников», – подчеркнул министр. «Наряду с этим совместно с экспертами бюро технического сотрудничества ICAO мы начнем сертифициацию всех отечественных авиакомпаний, занимающихся коммерческими перевозками, и эксплуатируемых ими воздушных судов», – продолжил Жумагалиев. («Интерфакс-Казахстан»)

Николас Мэлоун: «Новые технологии могут помочь экономике государства сохранить сотни миллиардов тенге»

Виктория Говоркова

Эксперты прогнозируют, что в 2013 году мировая экономика потратит на обновление технической базы \$2,1 трлн, а благодаря буму планшетов и бизнес-приложений для смартфонов рынок мобильных устройств будет переживать бурный рост. Еще одним трендом станет продолжающийся рост облачных технологий. Как компания SAP, крупнейший в мире поставщик программного обеспечения для управления бизнесом, собирается удовлетворять растущие потребности рынка в эксклюзивном интервью «Капитал.kz» Николас Мэлоун, управляющий директор SAP Казахстан и Центральная Азия.

- Какое место в бизнесе SAP в странах СНГ сейчас занимает рынок Казахстана?

- Казахстан является быстрорастущим регионом в Центральной Азии и занимает второе место после рынка России в бизнесе SAP в странах СНГ.

- Ожидаете ли вы в текущем финансовом году сохранения высоких темпов роста (по странам СНГ в целом и по РК в частности), продемонстрированных в прошлом году?

- В сентябре 2011 года компания SAP представила план роста в России и странах СНГ до 2015 года, нацеленный на достижение оборота в 1 млрд евро. План предусматривает выделение значительных инвестиций и определяет перспективные сегменты рынка для расширения присутствия компании. Это инвестиции в инновационные технологии: мобильные приложения, облачные технологии и быстродействующие вычисления, расширение присутствия компании в странах СНГ, развитие бизнеса в стратегических для SAP отраслях – банки, госсектор, фокус на расширение работы с быстрорастущими компаниями, инвестиции в сервисную поддержку клиентов и дальнейшую локализацию решений, а также в качественно новое развитие экосистемы.

В 2013 году Казахстан останется лидером в области развития и освоения ИТ в Центральной Азии. Об этом говорит план развития республики до 2020 года. С учетом стратегии развития страны, ориентированной на быстрый экономический рост и вхождение к 2020 году в число пятидесяти наиболее конкурентоспособных экономик мира, многие казахстанские компании проявляют интерес к современным информационным технологиям управления бизнесом, разрабатываемым SAP.

- Можно ли говорить о какой-то специфике казахстанского законодательства, которую вам необходимо учитывать?

- Как и в любом другом независимом государстве, в Республике Казахстан существуют специфические законы, требования которых необходимо учитывать всем субъектам рынка. В структуре SAP есть специальное подразделение SAP Labs, которое занимается вопросами локализации наших продуктов. Сюда входит как обеспечение поддержки государственного языка, так и реализация в наших продуктах особенностей налогового законодательства и специфики казахстанских правил ведения бухгалтерского учета. На данный момент мы уже выпустили первую часть локализации основных процессов бухгалтерского учета для Казахстана. Продолжается работа над проектом перевода интерфейсов SAP на казахский язык.

- 50% клиентов SAP в Казахстане приходится на малый и средний бизнес, тогда как в мире на МСБ приходится до 70-80% продаж бизнес-решений. Насколько динамично мы приближаемся к мировым тенденциям?

Разоружение.kz

Алишер Абдулин

В середине февраля в проекте закона «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам деятельности органов внутренних дел» была озвучена инициатива МВД об изъятии у гражданского населения травматического оружия с последующей передачей его в служебное пользование. Этот законопроект находится на рассмотрении в Мажилисе Парламента РК. Данная инициатива прозвучала в ходе презентации поправок в законодательство, разработанных министерством внутренних дел. При этом изъятие травматического оружия должно производиться на условиях добровольного выкупа.

Средства в размере 2 млрд тенге на приобретение оружия будут выделены при формировании государственного бюджета на 2014-2016 годы. Однако, по словам Сергея Катнова, вице-президента Казахской оружейной ассоциации, количество средств на выкуп оружия у населения может превысить 6,5 млрд тенге. Об этом г-н Катнов высказался 15 февраля в рамках экспертного обсуждения «Прощай оружие?», состоявшегося в клубе ИПР. По его мнению, данный законопроект не улучшит криминогенную обстановку, а только усугубит ее. «В этом случае необходимо учитывать мировой опыт. Поскольку еще ни одна страна посредством такой меры не смогла снизить уровень уличной преступности. В большинстве государств мира травматическое оружие находится под запретом, лишь по причине того, что там для самообороны разрешено настоящее оружие с настоящими пулями», – заявил г-н Катнов.



- Я бы не был столь категоричным в цифрах. Не стоит забывать, что более 80% ВВП в Республике Казахстан образуется небольшим количеством, но весьма крупными предприятиями – национальными компаниями и частными корпорациями. Это означает, что для Казахстана не представляется возможным отразить мировые показатели сегментации бизнеса.

Мы продолжаем предлагать сектору малого и среднего бизнеса выгодные для него решения. На мой взгляд, идеальным решением для малого и среднего бизнеса являются облачные технологии. Они не влекут расходов по капитальным вложениям, не требуют долгого внедрения, окупаются в короткие сроки и доступны с любого устройства. Именно здесь я бы ожидал прорыв технологии.

- Какие направления деятельности SAP будут приоритетными в 2013 году?

- Сегодня можно с уверенностью утверждать, что приоритетными направлениями в деятельности SAP в 2013 году останутся мобильные и облачные технологии, а также аналитика больших данных – Big Data. На региональном уровне наше внимание будет сосредоточено на четырех основных областях:

1. Информационный Казахстан-2020. Если государство реализовывает такой амбициозный проект, сотрудничая с международными партнерами как SAP, то это станет предпосылкой к успешному выполнению проекта. Мы находим данную стратегию как очень конструктивную, несмотря на то, что реализация таких программ сопряжена со сложностями. Мы готовы поделиться нашим международным опытом и подходами для достижения лидерских позиций Казахстана.

2. ЭКСПО-2017. Это престижное событие привлекает внимание всего мира. Уверен, что после проведения мероприятия ни у кого не останется сомнений в прогрессивности Казахстана. С таким обширным портфелем проектов, разработок и ресурсов, которые необходимо спланировать, которыми необходимо управлять и координировать многие направления – такие как финансовое и бюджетное планирование, операционное размещение ресурсов, управление персоналом и т.д. – все это может поддерживаться надежными решениями от SAP.

3. Казахстан как узел информационно-коммуникационных технологий. Казахстан для SAP – один из успешных рынков. В поддержку быстрого роста бизнеса компании мы продолжаем инвестировать в рост и качество партнерской экосистемы. Мы поддерживаем партнеров, продвигающих облачные, мобильные технологии и аналитику больших данных. Сегодня у SAP в Казахстане 26 партнеров с более 500 консультантами, и в течение ближайших двух лет их число будет увеличено. Надо отметить, что мы работаем не только над количественными показателями, но и над расширением индустриальной и продуктовой экспертизы партнеров.

4. Производительность-2020. В 2010-2012 годах мы работали над определенными эффективными методами, которые мы можем предоставить национальным компаниям Казахстана. Новые технологии могут помочь экономике государства сохранить сотни миллиардов тенге. Мы совершенствуемся и продолжаем выражать уверенность в том, что, внедряя такие технологии как SAP, руководители компаний могут эффективно управлять бизнесом и повысить конкурентоспособность на рынке.

Облачные технологии продолжают расти и наша задача – обеспечить потребности рынка. Согласно данным Gartner, к 2016 году более 50% из 1000 лучших мировых корпораций будут хранить конфиденциальную информацию в общедоступных облачных средах. В Казахстане пока опасения такого подхода, так как нет полной уверенности в защите конфиденциальных данных. Как может быть обеспечена безопасность информации, когда центр обработки находится в другой стране? Это может стать «ахиллесовой пятой», которая останавливает переход государства на облачные технологии. Мы намерены каждый день доказывать, что решения SAP надежны и эффективны, а также достойны доверия.

- Какие новинки были представлены в Мадриде на конференции SAPPHIRE NOW? Какие основные темы обсуждались сообществом?

- Согласно глобальной стратегии SAP, мы выделяем следующие основные направления: приложения, облачные технологии, аналитика, мобильные технологии и технологии баз данных.

Главной темой дискуссии на SAPPHIRE NOW в Мадриде стала платформа SAP HANA на основе технологии «in-memory». SAP HANA – это платформа для организации работы в реальном времени, она сочетает аналитические инструменты и средства обработки транзакций с крупными объемами данных. Платформа поможет вашему бизнесу выйти на эффективный новый уровень. Эта разработка – мощное средство реализации передовых инноваций по праву признана настоящим прорывом в мире технологий. HANA – самый успешный продукт за 40-летнюю историю SAP.

В этом году мы не намерены останавливаться на достигнутом. В начале 2013 года стартовал выпуск комплекса решений SAP Business Suite на базе платформы HANA, который может сразу обрабатывать транзакции и проводить анализ данных в режиме реального времени. Почему это так важно? Этот комплекс решений перестраивает возможности метода, с помощью которого наши клиенты могут заниматься своей деятельностью. Обработка транзакций, анализ данных и прогнозирование в условиях непредсказуемости современного бизнеса выполняются параллельно и практически мгновенно. Такой подход предоставляет компаниям уникальные возможности для немедленного реагирования на любые ситуации, при этом снижается сложность и исключается дублирование данных и систем.

- Как меняется спрос на пакетированные бизнес-решения SAP?

- Особым спросом пользуются решения с быстрой окупаемостью и с реализацией проекта в короткие сроки. Клиенты находятся в поиске таких решений. Наш подход должен гарантировать, что, в конечном итоге, клиент получит комплексную систему для повышения эффективности бизнеса и лидерства на рынке.

Клиенты требуют снижения стоимости консалтинга и расходов на внедрение, четко определенных задачи и фиксированные цены для снижения рисков максимальной прогнозируемости. Здесь мы можем предложить решения быстрого развертывания – Rapid Deployment Solutions (RDS). Решения RDS быстро применяются к наиболее актуальным бизнес-процессам, делают процесс внедрения на более мелкие, четко определенные модули, которые проще в управлении и дешевле в развертывании, чем традиционные методы.

- Современная бизнес-аналитика все больше нацелена на использование мобильных устройств. Насколько активно эти решения используют компании в странах СНГ?

- В определенной степени мы наблюдаем, что текущая «мобилизация» ограничивается использованием электронной почты и простого рабочего процесса на мобильных устройствах. Мы рассматриваем мобильный бизнес гораздо шире.

Для сотрудников, которые проводят много времени в командировках, мобильная бизнес-аналитика такой же важный инструмент, как электронная почта и календарь. С мобильными решениями SAP сотрудники получают безопасный мобильный доступ к ключевой информации в любое время, в любом месте и с любого устройства. В свою очередь компании получают увеличение производительности при работе с информацией, повышение эффективности принимаемых вне офиса решений на всех уровнях организации, контроль над широким диапазоном устройств и приложений благодаря централизованному управлению. Мобильные приложения позволяют бизнесу быстрее реагировать на изменения рынка и получать конкурентные преимущества.

Мобильные технологии пользуются особым спросом в банковской и телекоммуникационной отраслях Казахстана.



достаточное чувство ответственности владельцев оружия за патронами травматического действия, вызванное ошибочным мнением, что применяемое оружие не относится к боевому, а потому не может нанести существенный вред здоровью человека, а тем более повлечь его смерть. Помимо этого правоохранительные органы не располагают пулежилотеткой оружия с патронами травматического действия, что оказывает негативное влияние на раскрываемость преступлений данного вида», – заявил заместитель прокурора Алматы.

В свою очередь Сергей Катнов сказал о том, что лишение граждан права защищать себя законными способами вынудит значительную часть законопослушных граждан вооружаться незаконным путем. «Этот процесс будет идти, хотим мы этого или нет. Если запретить законные средства самообороны, то граждане будут

искать незаконные заменители – ножи, кастеты, баллонные ключи, бейсбольные биты и т.д.», – заявил г-н Катнов.

Также, по его словам, необходимо учитывать международный опыт: так, в Великобритании после введения запрета на оружие в 1997 году последовал рост преступности. «Так, согласно докладу, который был представлен в ООН международным аналитическим проектом Small Arms Survey, с 1997 по 2003 год количество преступлений, совершенных с применением нелегального оружия, в одной только Англии выросло на 40%. В частности, число вооруженных ограблений выросло на 101%. Изнасилований стало больше на 105%, а убийств – на 24%. В то же время в Эстонии с введением разрешения на владение огнестрельным оружием уличная преступность сократилась в два раза», – отметил Сергей Катнов.



Казахстан улучшает свои позиции во всемирном рейтинге туризма

Артем Борисов

Казахстан за два года поднялся на пять строчек во всемирном рейтинге туризма и занял 88-е место. Первое место среди самых привлекательных для туристов стран уже третий год держит Швейцария. Худшими местами для туристов среди 140 стран признали Бурунди, Чад и Гаити.

Отмечается, что составители рейтинга учитывали такие критерии как местное законодательство, состояние окружающей среды, безопасность, здравоохранение и гигиена, приоритет туризма и путешествий для страны, инфраструктура воздушного и наземного транспорта, инфраструктура туристической отрасли, цены, человеческие ресурсы и культуру.

Как известно, в Казахстане туризм считают одной из важнейших отраслей для привлечения иностранных инвестиций.

28 февраля заместитель премьер-министра, министр индустрии и новых технологий Казахстана Асет Исекеев представил концепцию развития туристской отрасли до 2020 года. Одной из ключевых задач концепции является создание новых постоянных рабочих мест. Так, в рамках ее реализации планируется увеличить число занятых в сфере туризма и косвенных отраслях в несколько раз.

Согласно концепции, определено 5 национальных туристских кластеров, внутри них отобраны 4 национальных и более 20 региональных проектов.

Залогом успешной реализации данной концепции и форсированного развития туризма является ключевая роль государства, что продемонстрировано опытом Малайзии, Сингапура, Испании, Мексики, Марокко и других стран мира.

Чтобы снять преграды для развития туризма, в Казахстане готовы пересмотреть и другие государственные программы. В частности, Программу развития транспортной инфраструктуры, чтобы обе программы работали синхронно.

Но уже сегодня туризм в Казахстане развивается на планоной основе. Напомним, что с 2010 года туристская отрасль развивается согласно программе по развитию перспективных направлений туристской индустрии Республики Казахстан, реализация которой рассчитана до 2014 года.

В числе главных проектов, которые обозначены в концепции, – строительство туристско-развлекательного комплекса в границах СЭЗ «Бурбай» Акмолинской области, стоимость которого определена предварительно в 450 млрд тенге, создание международного туристского центра «Жана Иле» на побережье Капшагайского водохранилища Алматинской области стоимостью 345 млрд тенге, строительство международного курорта «Кендерли» на берегу Каспийского моря в Мангистауской области стоимостью 345 млрд тенге.

Но это без учета еще одного мегапроекта – горнолыжного курорта «Кок-Жайляу», строительство которого, несмотря на скандалы, планируют начать в скором времени близ Алматы.

Этот объект должен стать еще одним объектом, привлекающим туристов. При выборе страны и места для проведения летних отпусков и каникул туристов обычно интересует 3 основных фактора: финансовые затраты, безопасность отдыха и качество обслуживания. С этой точки зрения Казахстан проявляет узвиимость по всем составляющим. Отдыхать у нас зачастую бывает очень дорого, без особых удобств и за личную безопасность приходится отвечать только самому.

К примеру, цена стандартного одно-местного номера в санатории «Алатау» стоит 18,3 тыс. тенге, двухместного номера – 27,5 тыс. тенге, люксового номера – 35 тыс. тенге.

В той же туристической Мекке – Турции – такие же номера в трехзвездочных гостиницах стоят в 1,5-2 раза дешевле.

Кроме этого, зачастую отечественные

курорты не имеют надлежащей инфраструктуры: так, до озера Алаколь нужно добираться по разбитым дорогам, а вокруг курорта – безжизненная степь.

Про безопасность можно даже не говорить. Любый мало-мальски уважающий себя курорт имеет собственную службу безопасности, которая работает в тесной взаимосвязи с территориальными полицейскими участками. У нас часто службу безопасности заменяет один человек, выполняющий сразу множество функций.

Чтобы Казахстан на самом деле стал туристической Меккой, нам необходимо не только строить новые объекты, но и развивать отрасль как индустрию. Во-первых, необходимо дать больше свободы бизнесу, которому нужны дешевые кредиты. Во-вторых, модернизировать инфраструктуру, для начала построить хорошие дороги, ведущие к курортам, наладить работу транспорта. В-третьих, стимулировать развитие малого и среднего бизнеса, который будет обслуживать курорты.

Только при соблюдении трех этих основных условий Казахстан может стать желанным местом отдыха для иностранцев. В противном случае мы будем слишком медленно расти в рейтинге, и этот рост во многом окажется иллюзорным.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

Льготные автокредиты в тренде

По мнению почти 41% казахстанцев, опрошенных деловым порталом Kapital.kz, для обновления автопарка страны необходимо предоставлять льготные кредиты на покупку казахстанских автомобилей. Еще 33,8% респондентов считают, что надо популяризировать схему trade-in – обмен старых автомобилей на новые. Около 15% казахстанцев выступили за расширение линейки выпускаемых в стране автомобилей. 10,3% опрошенных для обновления автопарка предлагают разработать программу утилизации автомобилей. Как сообщалось ранее, в парламенте вопрос обновления автопарка Казахстана поднял депутат мажилиса Турсунбек Омурзаков. Он попросил премьер-министра РК Серика Ахметова принять меры по развитию мощностей для утилизации автомобилей, включить такие проекты в Карту индустриализации, рассмотреть возможность использования иных инструментов стимулирования покупки гражданами новых автомобилей, в том числе льготного автокредитования. По информации депутата, в Казахстане зарегистрировано более 3,6 млн легковых автомобилей. При этом 2,9 млн, или почти 80% составляют автомобили старше 10 лет. На транспорт по году выпуска не более 7 лет приходится всего 12,8%. Казахстану необходимо утилизировать более 220 тыс. автомобилей в год. Ассоциация казахстанского автобизнеса считает актуальным предложение депутатов Мажилиса Парламента РК разработать государственную программу по утилизации старых автомобилей и их обмену на новые. Создание инфраструктуры утилизации «старых» автомобилей связано с большими финансовыми затратами, и Ассоциация казахстанского автобизнеса готова оказать содействие в разработке государственной программы развития автомобильной отрасли. Так, на базе автоборочных предприятий-членов ассоциации возможно создание пунктов утилизации. Одним из инструментов обновления автопарка могло бы стать активное внедрение в автосалонах официальных дилеров схемы trade-in. Однако развитию этой системы в Казахстане препятствует действующее налоговое законодательство. «Сейчас официальные автодилеры должны платить НДС (налог на добавленную стоимость) два раза – первый, когда продают автомобиль клиенту в автосалоне, и второй, когда покупают у него обратно и продают повторно по схеме trade-in. Это дополнительные издержки, которые дестимулируют официальных дилеров развивать в своих автосалонах эту систему. Для примера, в России, где дилеры не сталкиваются с проблемой двойного налогообложения при обратной покупке автомобилей у клиента, trade-in получил широкое распространение. Мы не раз поднимали этот вопрос перед правительством, но норма о двойном налогообложении еще остается в законе», – говорит Андрей Лаврентьев, президент АКАБ. Между тем, банкиры считают, что в текущем году драйверами роста рынка автокредитования будут займы на новые автомобили. Такое мнение в эксклюзивном интервью корреспонденту делового портала Kapital.kz озвучила заместитель начальника управления розничного кредитования «БТА Банка» Ольга Шленкина. Представители банка отмечают, что уже наблюдается тенденция замещения старых автомобилей на новые. «Как следствие, в 2012 году многие банки активизировались в кредитовании покупок новых авто. Например, в 2012 году примерно 90% автокредитов в «БТА Банке» были выданы на приобретение нового автотранспорта. Отметим, что около половины рынка автокредитования приходится на Алматы, Астану и Атырау. Наблюдается значительное увеличение интереса казахстанцев к новым машинам отечественной сборки. Автопром страны увеличил производство и реализацию машин в 2012 году почти в два раза по сравнению с 2011 годом», – аргументировала свою позицию Ольга Шленкина. Отметим, по данным Ассоциации казахстанского автобизнеса, в 2012 году официальные дилеры продали 86 тыс. 966 автомобилей на общую сумму \$2 млрд. Это абсолютный рекорд для казахстанского авторынка. (kapital.kz)

Рекламный рынок достиг докризисных показателей

Ирина Лукичева

В 2012 году объем рынка рекламы в Казахстане вышел на докризисный уровень, который был зафиксирован в 2008 году. По сравнению с 2011 годом в прошлом году рост рынка в целом составил от 10 до 12%. По предварительным данным группы рекламных компаний DASM, размер рынка рекламы зафиксирован на уровне \$320-330 млн.

«Если говорить о распределении, то наибольшее увеличение инвестиций, примерно на 20% в офф-лайн медиа, пришлось на наружную рекламу и радио. Доля инвестиций на телевидении при этом относительно прошлого года увеличилась на 10%. В то время как пресса, наоборот, показывает отрицательные темпы роста инвестиций, сокращение бюджетов на уровне 9%-10%», – отметил Денис Филленков, директор по стратегическому медиапланированию группы рекламных компаний DASM.

Эксперты сходятся во мнении, что в Казахстане по-прежнему наблюдается дефицит качественной креативной рекламы. «Еще очень и очень далеко до того, чтобы считать казахстанскую рекламу креативной. Одна из базовых причин – в низком уровне конкуренции на рекламном рынке. Отсюда невысокая мотивированность и креативных агентств, и брендов», – говорит Сергей Добрыднев, креативный директор агентства Gforce/Grey Kazakhstan.

Кроме этого, в ближайшие 2 года на казахстанском рынке будут более активно использоваться кросс-платформенные кампании, что повлечет более активное использование телевидения, наружной рекламы и интернета. По мнению г-на Филленкова, данные решения – не просто модный тренд, это решения, которые, фактически, диктует аудитория.

«Обычным, стандартным медиарезультатом уже нельзя достичь тех результатов, которые были возможны в предыдущие годы. С аудиторией необходимо контактировать тогда, когда она наиболее восприимчива к этому, и предлагать то, что она жаждет получить – это и будет основным драйвером развития кросс-



платформенных решений, когда вся коммуникация строится не только на уровне построения знания, но также вовлечения и коммуникации», – считает эксперт.

По прогнозам эксперта, на ближайшие 2 года рост ТВ-инвестиций может быть на уровне 10-12%, рост наружной рекламы на уровне 10% (но все будет зависеть от законодательных ограничений на рынке наружной рекламы). «Стоит обратить внимание, что на рынке начинают появляться проекты, которые позволяют формировать адресные программы в наружной рекламе и производить закупки в режиме онлайн, что значительно облегчает работу с данными медиа», – подчеркивает г-н Филленков.

Вместе с этим, по его словам, будут очень агрессивно увеличиваться инве-

стиции в интернет со стороны рекламодателей, так как данный канал уже доказал свою необходимость и эффективность. «Этому также будут способствовать новые исследования, которые сейчас предлагают рынку исследовательские компании. Печатная пресса, хотим ли мы того или нет, будет оставаться в стагнации, сокращение инвестиций каждый год может быть на уровне от 5-10%, а рост инвестиций на радио будет порядка 5-7%», – заключил г-н Филленков.

Но существует и несколько иная точка зрения. Алмаз Кособаев, креативный директор рекламного агентства полного цикла Diamond Creative Studio, полагает, что рынок рекламы в ближайшие 2 года не поменяется, если не изменится HR-политика в службе заказчика. «На мой

взгляд, основная проблема рынка рекламы в ее коррумпированности (откатная система раздачи проектов). Вторая серьезная проблема – отсутствие хорошего образования, практики в области маркетинга и кругозора у людей, называющих себя «маркетологами», – отметил эксперт.

От подобной некомпетентности специалистов на рынке часто страдают достаточно крупные компании. «Возьмите рекламу банков – ничего не изменится. В то время как аудитория шагнула уже далеко вперед. Но именно аудиторию часто и недооценивает служба заказчика. Я уверен, в ближайшие 10 лет стандартная реклама отомрет вместе с DVD и CD. Жизнь людей оцифровывается», – считает г-н Кособаев.

Специальный приз

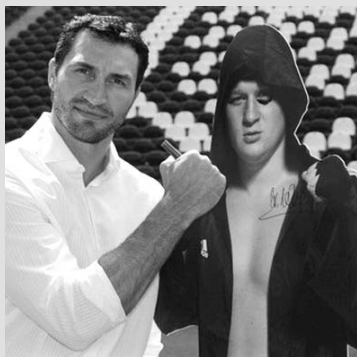
Казахстанский видеоролик на тему ЕХРО-2017 занял первое место и получил специальный приз на творческом конкурсе в рамках всемирной выставки индустрии туризма ITB-2013 в Берлине. 47-ая всемирная туристическая биржа ITB-2013 состоялась 6-10 марта в Берлине. На выставке традиционно был организован казахстанский стенд. «Члены казахстанской делегации в рамках выставки провели множество встреч с видными представителями зарубежных туристических компаний и СМИ, приняли участие в работе саммита министров по Шелковому пути, обсудили возможности и потенциал сотрудничества в сфере индустрии отдыха и путешествий и достигли ряда важных соглашений», – отметили в Министерстве иностранных дел РК. Всего в этом году на бирже было представлено около 11 тыс. различных стендов более чем из 180 стран мира. Как сообщалось ранее, по итогам тайного голосования Астана набрала 103 голоса из возможного 161 голоса стран-участниц Международного бюро выставок (МБВ) и получила право проведения международной выставки ЕХРО-2017. Помимо столицы Казахстана на проведение выставки претендовал бельгийский город Льеж. Темой международной специализированной выставки ЕХРО-2017 станет «Энергия будущего». В январе текущего года Правительство Казахстана приняло постановление «Об утверждении Национального плана организации и проведения международной специализированной выставки ЕХРО-2017 на 2013-2018 годы». Более 90% мероприятий запланированы на 2013 год. Было создано АО «Национальная компания «Астана ЕХРО-2017». Главной задачей компании станет реализация содержательной части регистрационного досье, проектирование и строительство инфраструктуры и объектов на территории ЕХРО-2017. (kapital.kz)

УДАЧА МАЛКИНА



Российский форвард клуба НХЛ «Питтсбург Пингвинс» Евгений Малкин избежал сотрясения мозга после столкновения с хоккеистом «Торонто» Майклом Лиффом...

НОВАЯ ДАТА БОЯ



Всемирная боксерская ассоциация (WBA) сдвинула на месяц крайний срок, до которого должен состояться бой между украинцем Владимиром Кличко и россиянином Александром Поветкиным...

УКУС НА ПОЛЕ



Футболиста Лориса Бенито, выступающего за швейцарский «Цюрих», во время матча чемпионата страны с клубом «Тун» укусила куница...



Интриге быть

Вячеслав Селезнев

Четверг вечером в Лиге Европы УЕФА состоятся ответные встречи 1/8 финала. Все восемь без исключения поединков обещают быть упорными и как минимум интересными...

«Рубин» – «Леванте» (первый матч 0:0)

Казанский «Рубин» в предыдущем раунде преодолел уже испанский «Барселону», причем вполне серьезный в лице мадридского «Атлетико»...

Татарстана. Встреча состоится в Москве в «Лужниках».

«Зенит» – «Базель» (первый матч 0:2)

Питерский «Зенит» серьезно осложнил себе положение перед ответным матчем со швейцарским «Базелем»...

«Интер» – «Тоттенхэм» (первый матч 0:3)

Футболистам миланского «Интера» крайне трудно будет выйти из этой пары победителями. Отыграть преимущество у сегодняшнего «Тоттенхэма»...

«Сан-Сиро» настоящий спектакль. Тогда итальянцы по ходу встречи вели со счетом 4:0. Однако хет-трик Гаррета Бейла не позволил свершиться разгрому.

«Фенербахче» – «Виктория» (первый матч 1:0)

Чешский клуб, на предыдущей стадии лихо расправившийся с итальянским «Наполи», ждет серьезное испытание в Стамбуле. В первом матче футболисты «Виктории» уступили турецкому клубу со счетом 0:1.

«Лацио» – «Штутгарт» (первый матч 2:0)

Итальянский клуб обеспечил себе хороший результат неделю назад в Германии. Естественно, перед ответной встречей настроение футболистов римского клуба будет куда лучше...

«Бордо» – «Бенфика» (первый матч 0:1)

Португальский клуб, минимально выигравший первую встречу, можно отнести к фавориту противостояния. Хотя не стоит ожидать того, что ответный поединок станет для лиссабонской команды проходным.

«Челси» – «Стяуа» (первый матч 0:1)

Лондонский «Челси» по праву именуется одним из фаворитов нынешней Лиги Европы. Однако неделю назад «аристократы» оконфузились в Бухаресте.

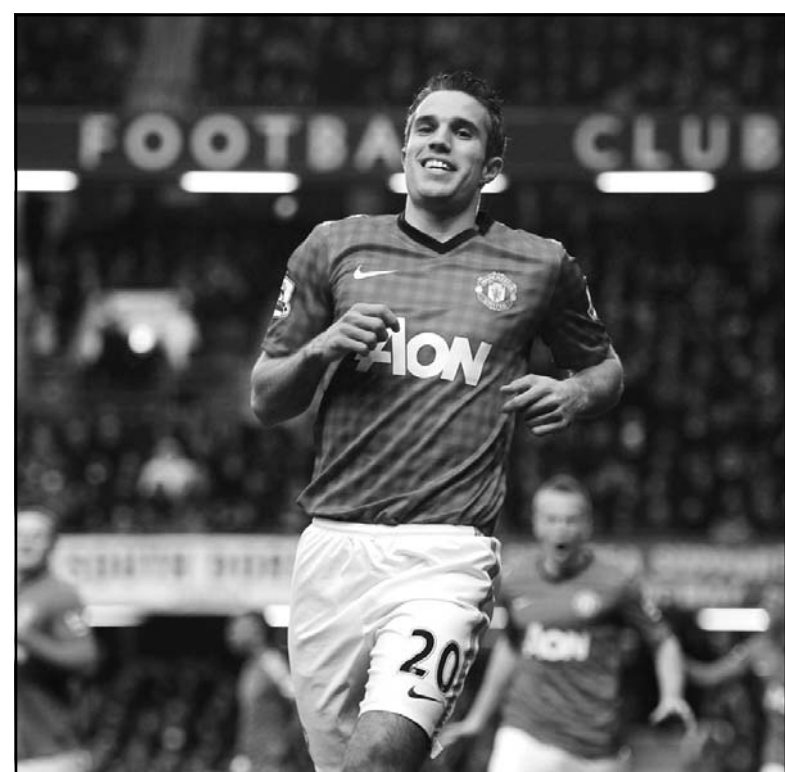
«Ньюкасл» – «Анжи» (первый матч 0:0)

В преддверии ответного поединка оба клуба сохраняют неплохие шансы на продолжение борьбы за трофей. В первом поединке соперники сохранили свои ворота на замке.

Взлетевший голландец

Робин ван Перси стал лидером «Манчестер Юнайтед» и взорвал рынок продаж официальных маек игроков

Руководство «Манчестер Юнайтед» может быть довольно приятно приобрести голландского нападающего Робина ван Перси из «Арсенала»...



Можно задаться резонным вопросом – а скажутся ли на результативности игроков на продажах их маек? Как показывает практика, не особо: Фернандо Торрес, результативность которого в «Челси» ван Перси покрыл за половину сезона...

Кагава-бум

Еще одним немаловажным фактором, влияющим на рейтинг продаж маек, является регион, который представляет футболист – прежде всего это касается Азии.

Примерно так же потирать руки будет руководство «Ливерпуля», если летом решится на приобретение у «Гамбургера» корейского форварда Сон Хён-Мина...

В последние несколько лет на общее количество продаж официальных маек стал влиять еще один перспективный рынок – Северная Америка. Клубы премьер-лиги потихоньку примеряются к игрокам из МЛС...

А что же Россия, скажете вы? Да, премьер-лига по-прежнему самый популярный европейский чемпионат в нашей стране. Однако не забы-

вайте, что в рейтинг входят только продажи реплик маек из официальных магазинов клубов. В России же пока предпочитают приобретать китайские подделки форм.

Топ-10 самых продаваемых маек игроков АПЛ, февраль-2013:

- 1. Робин ван Перси, «Манчестер Юнайтед» (№20) – 25,4%
2. Стивен Джеррард, «Ливерпуль» (8) – 8,2%
3. Уэйн Руни, «Манчестер Юнайтед» (10) – 6%
4. Синдзи Кагава, «Манчестер Юнайтед» (26) – 5,8%
5. Луис Суарес, «Ливерпуль» (7) – 3,6%
6. Эден Азар, «Челси» (17) – 3,1%
7. Пол Скоулз, «Манчестер Юнайтед» (22) – 2,7%
8. Фернандо Торрес, «Челси» (9) – 2,5%
9. Серхио Агуэро, «Манчестер Сити» (16) – 2,2%
10. Лукаш Подольски, «Арсенал» (9) – 2,1%.

Топ-10 самых продаваемых маек игроков АПЛ в Северной Америке, декабрь-2012:

- 1. Робин ван Перси («Манчестер Юнайтед»)
2. Уэйн Руни («Манчестер Юнайтед»)
3. Фернандо Торрес («Челси»)
4. Эден Азар («Челси»)
5. Фрэнк Лэмпард («Челси»)
6. Кlint Дэмпси («Тоттенхэм»)
7. Стивен Джеррард («Ливерпуль»)
8. Хавьер Эрнандес («Манчестер Юнайтед»)
9. Синдзи Кагава («Манчестер Юнайтед»)
10. Джек Уилшир («Арсенал»).

championat.ru

СЕРИЯ «МАЙАМИ»

Клуб «Майами Хит» одержал 18-ю победу подряд в рамках регулярного чемпионата НБА. Об этом сообщает официальный сайт ассоциации.



МОГУЧИЙ УДАР ДИУФА

Сенегальский футболист Мор Диуф, выступающий за южноафриканский клуб «Суперспорт Юнайтед», забил гол ударом со своей половины поля в матче с «Мамелоди Сандаунс»...



«КРАСНО-БЕЛЫЕ» ЧЕМПИОНЫ

Греческий футбольный клуб «Олимпикос» гарантировал себе победу в национальном чемпионате. Об этом сообщает сайт Goal.com.



СКА В ПОЛУФИНАЛЕ

Первый полуфинал хоккейного Кубка Гагарина определился во вторник. Им стал питерский СКА, который обыграл череповецкую «Северсталь» со счетом 4:2.



ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

ЖЕНЕВСКИЙ
ДЕБЮТАНТ –
ТОУТОА FT-86 OPEN

Концепт FT-86 Open является живым воплощением идеи создания кабриолета на базе купе Toyota GT 86, чье серийное будущее будет зависеть от реакции публики автосалона. Техническая начинка и кузов разрабатывались инженерами «Тойоты» в Японии, в то время как за внешний окрас и оформление салона отвечала миланская дизайн-студия Toyota Boshoku Milan Design (TBMD). В целом облик концепта мало чем отличается от серийного купе, что опять-таки наводит на мысль, что перед нами не что иное, как предсерийный прототип. Как и ожидалось, новинка получила матерчатый верх, который складывается автоматически за спинками сидений задних пассажиров. Как отмечают в компании, процесс «срезания» крыши купе никак не отразился на жесткости кузова, так как GT 86 изначально разрабатывался с прицелом на перспективу создания версии с открытым верхом. Тем не менее разработчики внесли в конструкцию FT-86 Open ряд существенных изменений – усилили замки безрамных дверей и снизили центр тяжести на 460 мм за счет более низкой посадки силовой установки. Под капотом Toyota FT-86 Open расположен позаимствованный у купе двухлитровый «опозитник» мощностью 200 л.с. и 205 Нм крутящего момента, сопряженный 6-диапазонным «автоматом». Последняя может работать в паре с подрулевыми лепестками, способными переключать скорость за 2/10 доли секунды. Окончательное решение о серийных перспективах концепта Toyota FT-86 Open компания Toyota объявит лишь после Женевского автосалона.

ОПУБЛИКОВАН ТИЗЕР
RANGE ROVER SPORT
НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ

Официальный показ модели состоится 26 марта на автосалоне в Нью-Йорке. Этот город выбран не случайно – Нью-Йорк является крупнейшим мегаполисом в мире по количеству проданных экзemplаров Range Rover Sport. К тому же, модель стала для компании самой продаваемой на территории США. По заверениям представителей компании, «Range Rover Sport нового поколения является самой быстрой моделью Land Rover на сегодняшний день и демонстрирует все лучшее в британском дизайне, инженерии и инновациях». Внешние отличия от обычной версии Range Rover будут очень заметны. Так, внедорожник получит более агрессивное оформление оптики, покатуку линию крыши и короткие задние стойки кузова. Как будет выглядеть новый Range Rover Sport, мы сможем увидеть очень скоро – на Нью-Йоркском автосалоне в конце марта.

INFINITI QX60:
ПОЛНОРАЗМЕРНЫЙ
И ЭКОЛОГИЧНЫЙ

В США поступает в продажу гибридная версия семиместного кроссовера. За экономичность бензинового аппетита и жертву во имя защиты природы американский покупатель заплатит на 3 тысячи долларов больше по сравнению с обычной моделью. Силовая установка состоит из 2,5-литрового бензинового двигателя и 15-киловаттного электродвигателя, суммарной отдачей в 253 л.с. В среднем расход топлива составит 9 литров на сто километров. Электродвигатель играет в этой схеме вспомогательную роль – на одной электротяге QX60 перемещаться не сможет. Гибридный кроссовер будет оснащен литий-ионными аккумуляторами и бесступенчатой трансмиссией, передающей крутящий момент на обе оси. Также автомобиль получит систему рекуперации энергии торможения.

АВТОВАЗ ВЫПУСТИЛ
2-МИЛЛИОННУЮ
LADA 4X4

Сегодня с конвейера Волжского завода сошел 2-миллионный автомобиль Lada 4x4, выпускающийся уже 36 лет. Производство «автомобиля для села» стартовало 5 апреля 1977 года. Его конструкция полностью разработана вазовскими специалистами и открыла новую эру в истории полноприводных авто. Уникальность автомобиля заключалась в несущей конструкции кузова, которая в сочетании с внедорожной трансмиссией обеспечивала высокий комфорт и отличную проходимость в любых условиях – такого тогда в мире не делал никто. Уже через год после начала производства на выставке в Брно (Чехия) автомобиль был признан лучшим в своем классе и получил первую золотую медаль. По данным пресс-службы ОАО «АВТОВАЗ», с 1 апреля начнется выпуск Lada 4x4 с первыми изменениями в рамках третьей модернизации. А производство нового компактного внедорожника планируется запустить в 2016-2017 годах. К этому времени АВТОВАЗ полностью завершит выпуск 4x4 текущего поколения.

EuroNCAP провела первые
краш-тесты в этом году

В испытаниях на безопасность участвовали Skoda Octavia, Renault Zoe, Toyota RAV4 и Toyota Auris. Каких-либо сенсаций в ходе проведения тестов не было. Все четыре участника получили по 5 звезд безопасности. И все же у автомобилей Toyota были обнаружены несколько неожиданных дефектов в области безопасности. Стоит отметить, что с 2013 года EuroNCAP стал больше внимания уделять безопасности детей в автомобиле. Теперь в отчетах по результатам краш-тестов потребители получают подробную информацию о всех возможных вариантах установки детских кресел в том или ином автомобиле



Skoda Octavia
Специалисты отметили высокую степень безопасности нового поколения лифтбэка Skoda Octavia. Результаты тестов показывают, что бренд концерна Volkswagen не экономит на безопасности своих автомобилей – модель показала высокие оценки. Так, показатель уровня защиты взрослого пассажира составил 93%. Защита пассажиров-детей достигает 86%, а уровень защиты пешеходов – 82%. Оснащенность автомобиля системами пассивной безопасности составляет 66%.

Эксперты EuroNCAP особо отметили «активный» капот новой Octavia, который является стандартным для всех реализуемых в Европе модификаций. Система приподнимает капот при наезде на пешехода, таким образом, увеличивает расстояние между пешеходом и жесткими элементами двигателя и навесного оборудования.

Помимо системы стабилизации курсовой устойчивости (ESP) разработчики оснастили рядом дополнительных систем активной безопасности: комплекс защиты от множественных столкновений (Multi Collision Brake), он активирует и фиксирует тормоза автомобиля при срабатывании подушки безопасности, что позволяет избежать возможных последующих столкновений, вызванных потерей видимости и другими факторами. Crew Protect Assistant – система, определяющая опасную ситуацию и автоматически натягивающая ремни безопасности, а также закрывающая окна машины. Front Assistant – ассистент, фиксирующий препятствия на дороге и способный без участия водителя остановить машину, если тот не реагирует на замеченные препятствия (работает на скорости от 5 до 30 км/ч).

Toyota RAV4
Хотя новая версия популярного кроссовера Toyota RAV4 также получила 5 звезд по результатам тестов EuroNCAP, все же эксперты выявили небольшие недочеты в работе фронтальной подушки безопасности водителя. Они обнаружили небольшое запаздывание при ее раскрытии. Из-за этого голова водителя при ударе может соприкоснуться с рулевым колесом. Хотя манекены не зафиксировали критических

повреждений, эксперты EuroNCAP сняли модели баллы за этот тест, отметив потенциальную возможность травмы. А вот пассажира передняя подушка защищает очень хорошо.

Рейтинг защиты взрослых пассажиров в новом RAV4 составил 89%, а рейтинг защиты пассажиров-детей достиг 82%. Уровень защищенности пешеходов при наезде составил 66%. Степень оснащенности машины системами пассивной безопасности 66%. Это связано с тем, что в «базе» RAV4 оснащен только напоминанием о непристегнутых ремнях и системой контроля стабилизации.

Toyota Auris

Семейный хэтчбек Toyota Auris также получил 5 звезд по версии Euro NCAP. Показатели грудной клетки, правой голени водителя и пассажира при фронтальном ударе оценили 92%. За боковой удар оценка была снижена, так как обнаружилось, что задняя дверь со стороны водителя может открыться, а это увеличивает опасность для пассажиров. Защита пешеходов удостоилась 65-процентной оценки, так как пострадавший может получить серьезную травму головы при ударе о передние стойки. Уровень оснащенности модели системами пассивной безопасности составляет 66%.

Renault ZOE

В целом Renault ZOE тоже показал в первом краш-тесте года высокий уровень защиты взрослых пассажиров и детей, а также пешеходов. Электромобиль показал достаточно высокий уровень защиты пассажиров, равный 89%. Защита пассажиров-детей составляет 80%, а уровень защиты пешеходов при наезде достигает 66%. По оснащенности автомобиля системами пассивной безопасности у Zoe лучший показатель среди участников теста – 85%.

Несмотря на такие высокие показатели, эксперты выявили несколько слабых сторон в безопасности. Так, зафиксирована повышенная нагрузка на грудную клетку водителя при боковом столкновении со столбом. Недостаточной оказалась и защита от хлыстовой травмы шеи при столкновении сзади.

ВКЛЮЧИ И ПОЛУЧИ
НЕВЕРОЯТНЫЙ ВЫБОР МУЗЫКИ НА ОДНОЙ ВОЛНЕ

Астана	102,3 fm
Алматы	103,5 fm
Караганда	104,8 fm
Актобе	103,1 fm
Атырау	103,6 fm
Ақтау	103,8 fm
Шымкент	101,2 fm
Кызылорда	105,2 fm
Экибастуз	103,6 fm
Рудный	105,1 fm
Степногорск	104,8 fm

LOVE RADIO ТВОЕЙ МЕЧТЫ

Новый
CHEVROLET ORLANDO
Безграничные возможности
семейного автомобиля

*6-ступенчатая АКПП | ESC | ABS | TRC | 7 МЕСТ
6 ПОДУШЕК БЕЗОПАСНОСТИ | КЛИМАТ-КОНТРОЛЬ | КРИЗИС-КОНТРОЛЬ

*комплектацию необходимо уточнять в дилерских центрах

АЗИЯ АВТО | БИПЭК АВТО
АЛМАТЫ: ул. Майлина, 240 А, тел.: (727) 2-555-777, 2-579-777
АСТАНА: пр. Богенбай батыра, 73/1, тел.: (7172) 22-69-58, 22-69-66
http://aziaavto.kz | http://bipek.kz