



Прогноз по банковской системе РК остается негативным



Почему казахстанцы платят банкам двойную комиссию?



Жан-Шарль Бертонэ, посол Франции в Казахстане

КАПИТАЛ

№24
(403)



// ЧЕТВЕРГ, 27 ИЮНЯ, 2013

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

РК занимает 7 место в мире по потреблению водки

2
страница

Старт добычи на Кашагане все еще не определен

4
страница

С какими трудностями сталкиваются инвесторы?

4
страница

Зачем нужна шестая версия протокола IP?

6
страница

«Чикаго Блэкхоукс» – обладатель Кубка Стэнли

12
страница

Клубы России и Украины сыграют на турнире 4-х

13
страница

На Кубке конфедераций настала пора плей-офф

13
страница

Молчание ягнят

Анна Видянова

Уже через неделю все счета вкладчиков накопительных пенсионных фондов (НПФ) планируется объединить в Единый пенсионный фонд (ЕПФ). Но пока даже НПФ не знают, по каким правилам они будут работать на рынке. Какова будет инвестиционная стратегия, пока тоже неизвестно

В начале 2013 года глава Казахстана Нурсултан Назарбаев объявил о создании Единого пенсионного фонда. Позже был обозначен конкретный срок, когда все счета вкладчиков должны будут объединены в Единый пенсионный фонд – 1 июля 2013 года.

[Продолжение на стр. 5]



The Imperial Tailoring Co.
Императорский Портной

Мужская одежда ручной работы из лучших итальянских и английских тканей
Вы можете назначить встречу с портным в любое удобное для Вас время

г. Алматы, ул. Кабанбай Батыра, 88/1, уг. ул. Уалиханова, тел.: (727) 2588 220, 2587 617, моб.: +7 777 2218374, e-mail: almaty@mytailor.ru
г. Астана, ул. Дюетьк, 1 ВП - 11, тел.: (7172) 326 161, 326 464, моб.: +7 777 2275598, e-mail: astana@mytailor.ru
г. Атырау, ул. Азаттық, 2, гостиница "Хан Тенгри", 2 этаж, офис 203 тел: 8 (7122) 32 16 87, моб.: +7 777 2517950, e-mail: atyrau@mytailor.ru
www.mytailor.ru

Цифра номера

**\$700-800
МЛН**

составляет
годовой
оборот
казахстанского
рынка товаров
класса люкс

Подробнее [Стр. 9]

Спикер номера

**Хосе
Мартинс
Соарес,**
управляющий
директор
Espírito Santo
Investment
Bank – ESIB

Подробнее [Стр. 7]

Цитата номера

«После
конкурса
Ernst & Young
мы будем
корректировать
стратегию
AB Restaurants»,
– Аскар Байтасов

Подробнее [Стр. 2]

Спорт

Казахстанские
футбольные
клубы
узнали
соперников
по Лиге
чемпионов
и Лиге Европы

Подробнее [Стр. 12]

К Мы в сети

kapital.kz



НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

В АЛМАТЫ ПРОСПЕКТ АЛЬ-ФАРАБИ ЧАСТИЧНО ПЕРЕКРОЮТ

В Алматы, в связи с прокладкой инженерных коммуникаций, движение транспорта по проспекту аль-Фараби на пересечении с речкой Хамита Ергали с 28 по 30 июня будет временно ограничено. С 28 на 29 июня, с 22:00 до 07:00, временная реорганизация движения транспортных средств коснется восточного направления проспекта аль-Фараби. Временное движение будет организовано через транспортную развязку аль-Фараби – Жарокова, передает Auto.laifa.kz. С 29 на 30 июня, с 22:00 до 07:00, движение автотранспортных средств ограничится в западном направлении проспекта аль-Фараби. В качестве альтернативы для проезда автотранспорта предоставляется улица Шашкина. В целях предупреждения заторов близ данных участков Управление дорожной полиции ДВД города Алматы просит жителей и гостей мегаполиса заранее координировать свои маршруты движения и неукоснительно соблюдать все требования Правил дорожного движения РК и инспекторов дорожной полиции города Алматы. (kapital.kz)

КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

АЗАМАТ АХМЕРОВ, АЙДАР РЫСКУЛОВ, АСЕТ АБДЫГАППАРОВ

досрочно прекратили полномочия членов совета директоров АО «Капына Капитал Менеджмент»

АЙБАТЫР ЖУМАГУЛОВ, АСКАР ДОСТИЯРОВ, ИГОРЬ АБРАМОВ, КУАНДЫК БИШИМБАЕВ

избраны в состав совета директоров АО «Капына Капитал Менеджмент»

АЙТКАЛИ ТЛЕФТИНОВ

назначен генеральным директором АО «Жайыктеплоэнерго»

АЛМАЗ ИРИШЕВ, ИГОРЬ АБРАМОВ, КАНАТ БАЙГАРИН, СЕРИКБЕК ДАУКЕЕВ, УЛЖАБАЙ ИСМАИЛОВ, ЭШТОН ДЖОРДАН

избраны независимыми директорами АО «Казгеология»

АСАН КАДЫРБЕКОВ

назначен заместителем председателя Комитета по государственным материальным резервам МЧС РК

ВИССАРИОН КИМ

избран заместителем председателя правления – членом правления АО «НК «Казахстан инжиниринг»

БАЗАРБАЙ НУРАБАЕВ, ГАЛЫМ НУРЖАНОВ, ЕРКЕН ЖАКАТАЕВ

вошли в состав совета директоров АО «Казгеология»

БИКЕШ ЖУМАШЕВА

назначена председателем правления АО «Qazaq Banki» (ранее именовалась «Сеним-Банк»)»

ДИНАРА ГОРЛЕНКО

прекратила полномочия в качестве члена совета директоров АО «Аграрная кредитная корпорация»

МАГЖАН ИЛЬЯСОВ

назначен советником президента РК и освобожден от должности заведующего Центром внешней политики администрации президента РК

Аскар Байтасов: «После конкурса Ernst & Young мы будем корректировать стратегию AB Restaurants»

Ольга Веселова

Турок Хамди Улукайя построил свой бизнес на греческих йогуртах в США и привлек внимание всего мира, став предпринимателем года-2013 по версии Ernst & Young. Когда весь мир прикован к поискам инноваций и построению бизнеса в интернете, менее чем за шесть лет ему удалось превратить фабрику по производству молочных продуктов в бизнес, приносящий более \$1 млрд выручки в год.

41-летний Улукайя, который эмигрировал из Турции в Америку в 22 года, впечатлил судей и всех остальных своей историей успеха с нуля.

История его успеха началась тогда, когда он взял \$1 млн у SBA и Key Bank (KEY) и выкупил йогуртовый завод, который собиралась закрыть Kraft Foods. Он нанял четырех рабочих с завода, выписал «Йогурт-мастера» из Турции и начал разработку йогурта с самым высоким качеством и лучшим на рынке вкусом.

Ежегодное мероприятие, проводимое Ernst & Young, – это не только чествование лучшего бизнесмена, но и возможность для самых успешных предпринимателей мира познакомиться, обменяться опытом и взглянуть в будущее предпринимательства. В этом году четырехдневная программа мероприятия в Монако включала в себя презентации от известных спикеров, «круглые столы» с участием лидирующих предпринимателей по различной тематике от «Раскрытие предпринимательского роста через прямое частное инвестирование» и «Социальные медиа для стимулирования роста» до «Воспитание великих умов» и др.

Впечатлениями о прошедшем глобальном событии в интервью «Капитал.kz» поделился представитель Казахстана на конкурсе Ernst & Young Entrepreneur of the Year 2013 Аскар Байтасов, управляющий директор AB Restaurants.

– Оправдало ли событие ваши ожидания?

– Организация события и его масштаб, на которое съезжаются в основном миллиардеры, поражает. Все они в неформальной обстановке общаются и налаживают деловые связи.

Я думаю, что каждый из 49 победителей понимал, что самое ценное в этом конкурсе – оказаться в мотивирующей атмосфере мероприятия. В моей голове произошел переворот и пересмотр многого.

В целом инициатива Ernst & Young продвигать бизнес не только как финансовые показатели, но как идею, весьма импонирует мне.



– Изменились ли ваши взгляды на свой бизнес после конкурса?

– Да, разумеется, причем глобально. Мы сейчас будем пересматривать стратегию компании, не полностью, конечно, но изменения все же потребуются. На премии Ernst & Young Entrepreneur of the Year понимаешь, что все успешные бизнесмены

мыслят глобально. Никто не сидит на месте, в рамках только своей страны.

Посмотрите, к примеру, на победителя этого года Хамди Улукайя. Он смог построить свой бизнес в Америке, продавая греческие йогурты. Это все равно что сеть восточных ресторанов по всему миру. Вот так надо мыслить.

Успешные предприниматели сегодня создают продукт и думают, как его продать глобально.

– О чем больше всего сейчас заботятся крупные бизнесмены мира?

– Они считают, что предприниматель должен быть социально ответственным и инновационным. Он должен быть лидером для своих сотрудников и растить лидеров. Бизнесмен должен оставить какое-либо наследие после себя, а не просто тратить деньги. Они обращают большое внимание на неосознанные вещи.

– Какой момент был самым запоминающимся для вас?

– Для меня таким моментом стало выступление Кофи Аннана, бывшего генерального секретаря ООН, получившего Нобелевскую премию мира. Мне запомнилось все: и его интонация, спокойная и рассудительная, и как он держится на публике, с большим достоинством, и, конечно, то, о чем он говорил.

Г-н Аннан сказал, что зона ответственности предпринимателя сегодня намного больше, чем кажется. Предприниматели, по его мнению, должны формировать современное общество. Также он много говорил о политике, о странах со сложной политической и экономической ситуацией, и о том, как ведущие предприниматели мира могут помочь этим странам.

Кофи Аннан подчеркнул, что нам нужно вдохновить молодежь креативно подходить к созданию нового бизнеса, а также найти необходимое финансирование для реализации их задумок.

– Будете ли вы на следующий год участвовать в конкурсе?

– Я не смогу этого сделать по правилам конкурса. Но я рад, что именно сейчас принял участие в нем. Участие в конкурсе многое дало мне.

– Есть ли шансы, на ваш взгляд, когда-нибудь у нашего соотечественника победить в этом престижном конкурсе?

– В этом отношении мне нравится взгляд Кайрата Мажидбаева, который, с одной стороны, был одним из победителей казахстанского этапа ранее, а с другой – выступал в качестве спикера в Монако в этом году. Он утверждает, что вряд ли такое произойдет в ближайшее время, так как инфраструктура предпринимательства у нас слабо развита. Он сравнивал предпринимательство с футболом. В чемпионатах мира побеждают те страны, в которых инфраструктура выстроена, есть школа футбола и есть традиции. В Казахстане пока такого нет.

С водкой в Казахстане на «ТЫ»

Арман Карин

То, что Казахстан занимает 7-е место в мире по потреблению водки, свидетельствует о довольно слабом иммунитете населения к стрессам. Как и раньше, мы продолжаем выходить из стрессов с помощью алкоголя

Недавно The Economist со ссылкой на данные британской компании International Wine & Spirit Research сообщил, что Казахстан оказался на седьмом месте в мире по потреблению водки.

Всего в 2012 году жители планеты употребили 4,44 млрд литров водки. В Казахстане этот объем составил почти 0,1 млрд литров. При этом на каждого жителя страны пришлось по 5,9 литра водки.

На первом месте списка оказалась Россия. Жители страны употребили почти 2 млрд литров водки, и на каждого россиянина пришлось по 13,9 литра спиртного. На второе место попали США, где общее потребление алкоголя превысило 0,6 млрд литров. Однако на одного человека этот показатель составил лишь 1,9 литра.

Третье место заняла Украина, где при общем потреблении спиртного в 0,4 млрд литров на одного жителя страны пришлось 7,7 литра алкоголя. На четвертом месте оказалась Польша. За год жители этой страны употребили почти 0,3 млрд литров водки, а на одного человека пришлось по семь литров спиртного.

На пятом месте расположился Узбекистан, где при общем потреблении свыше 0,1 млрд литров водки на одного жителя страны пришлось 4,4 литра спиртного. Шестое место в рейтинге досталось Беларуси, где общий показатель потребления водки в 2012 году составил около 0,1 млрд литров. При этом на жителя страны пришлось 11,3 литра спиртного. В десятку лидеров по потреблению водки также вошли Великобритания (1,3 литра на жителя страны), Бразилия (0,4 литра на жителя страны) и Германия (0,9 литра на жителя страны).

Вообще, в Казахстане сейчас самая дешевая водка среди стран Таможенного союза, а антиалкогольное законодательство носит либеральный характер.

В конце января текущего года депутат Ерген Дошаев вышел с запросом в прави-

тельство. «Для нас это очень актуально. В Казахстане сегодня самая дешевая водка среди стран Таможенного союза», – писал депутат в своем запросе. По его мнению, механизмы по снижению алкоголизма в рамках государственной программы развития здравоохранения «Саламатты Казахстан» не очень эффективны. «Эксперты ВОЗ подчеркивают, что самые эффективные и распространенные инструменты борьбы с этим социальным пороком – это экономические меры. То есть, в первую очередь, постараться через повышение акцизов на спиртные напитки сделать алкоголь дорогим и недоступным для населения. Особенно для молодежи. Однако, к сожалению, в программе не показаны целевые индикаторы: когда и в какие годы и до каких размеров будут повышены ставки акцизов на алкогольную продукцию», – пояснил народный избранник в интервью Tengrinews.kz.

Он подчеркнул, что в документе практически ничего не сказано об усилении антиалкогольного законодательства, которое сегодня носит «крайне либеральный характер». При этом парламентарий привел неутешительную статистику, связанную с алкоголизмом. «За последние пять лет преступления, совершенные лицами в состоянии алкогольного опьянения, увеличились в два с лишним раза и составили более 13 тысяч фактов», – рассказал он. «От воздействия или употребления спиртных напитков за пять лет умерло около 12 тысяч казахстанцев. На учете в наркологических диспансерах состоят почти 210 тысяч человек», – констатировал депутат.

Недавно о намерениях поднять акциз на этиловый спирт на презентации проекта закона «О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Казахстан «О республиканском бюджете на 2013-2015 годы» в мажилисе парламента рассказал министр экономики и бюджетного планирования РК Ерболат Досаев. Но дальше намерений дело пока не пошло.

Если следовать логике, то недопроизводство водки Казахстану в ближайшее время не грозит. Это связано, в частности, с тем, что с 1 января 2013 года акцизы на крепкий алкоголь в соседней России повышены на 33% – до 400 рублей за литр этилового спирта.

Но перед возможным ростом производства было довольно существенное падение. Если в 2005 году в Казахстане было 54 производителя этилового спирта и ликероводочной продукции, то в 2012 году



таковых осталось всего 27. Если говорить в абсолютных цифрах, которые приводит Агентство по статистике РК, то в 2011 году все предприятия республики произвели 40,3 млн литров водки и спирта питьевого (в 2010-м – 45,3 млн литров).

Причем рост производства водки налицо. По данным Агентства РК по статисти-

ке, в январе – мае 2013 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года Казахстан увеличил производство водки на 10,2% – до 17 249,4 тыс. литров.

И в дальнейшем, если дисбаланс между размером акцизов России и Казахстана сохранится, производство казахстанской водки будет только расти.

■ Цеснабанк завершил размещение 7, 10 и 15-летних облигаций общим номинальным объемом 15,0 млрд тенге

Следуя стратегическим планам развития, Цеснабанк завершил плановое размещение на Казахстанской фондовой бирже (KASE) 7, 10 и 15-летних именных купонных субординированных облигаций. Общий объем размещения составил 15,0 млрд тенге в номинальной стоимости.

Основной объем размещенных облигаций был выкуплен субъектами пенсионного рынка.

«Успешное размещение данных выпусков облигаций обеспечило нам еще более диверсифицированную базу

фондирования и увеличение срочности источников привлеченных средств. Данные средства позволят активизировать нашу деятельность в области кредитования инвестиционных проектов реального сектора экономики, а также будут направлены на поддержание среднесрочной и долгосрочной ликвидности Банка. Кроме того, спрос на реализованные облигации является для нас свидетельством долгосрочного доверия к Банку среди инвесторов, которое мы, безусловно, намерены оправдать», – подчеркнул Председатель Правления АО «Цеснабанк» Дәурен Жақсыбек.



Цеснабанк основан в 1992 году и является первым коммерческим банком в Казахстане, головной офис которого расположен в г. Астане, столице республики. Банк имеет 22 филиала и более 100 пунктов обслуживания на территории Казахстана. По состоянию на 01.05.2013 г. занимает 7 место по размеру активов среди БВУ РК с результатом 690,6 млрд тенге.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

НОВЫЙ РЕЖИМ ТОРГОВ НА ЕТС

Товарная биржа «Евразийская торговая система» (ЕТС) запустила биржевые торги по пшенице в режиме двойного встречного анонимного аукциона (ДВАА) на новом базисе поставки на аккредитованных элеваторах. Как пояснили в пресс-службе ЕТС, нововведение позволит исключить или минимизировать спекуляцию. Двойной встречный аукцион предусматривает максимальное количество участников в торгах. «Это принцип максимального возможного равного доступа покупателей и продавцов на торговые площадки. Если в режиме торговли отсутствуют объективные факторы неопределенности, а именно таковыми являются спотовые торги, где, в общем, ни объем спроса, ни объем предложения не являются ни для кого тайной, то в конечном итоге при равном доступе участников возможность спекуляции сводится к статистической погрешности. В идеале, в режиме двойных встречных анонимных аукционов будет происходить определение объективной равновесной рыночной цены в результате прямых торгов покупателей и продавцов», – отмечают на бирже. Заключение сделок по данным торгам производится с участием Клирингового центра ЕТС (КЦ). Это позволяет гарантировать получение товара покупателем против денег. Доступ к торгам может получить любой продавец/покупатель пшеницы. Для этого необходимо внести соответствующий размер гарантийного обеспечения в КЦ биржи ЕТС, который, при исполнении обязательств, возвращается в полном размере. Непосредственное участие в торгах обеспечивают биржевые брокеры, аккредитованные на ЕТС. Также торги будут проходить с участием маркет-мейкера, который выставляет твердые котировки, что позволяет участникам рынка продать ему либо купить у него пшеницу, независимо от наличия других продавцов и покупателей зерна. Маркет-мейкер будет присутствовать фактически в течение всей торговой сессии. (kapital.kz)

3 МЛРД ТЕНГЕ МИКРОКРЕДИТОВ

Дочерняя компания «КазАгро» – Фонд финансовой поддержки сельского хозяйства – разместила в виде сельских микрокредитов по «Программе занятости-2020» более 3 млрд тенге. Об этом сообщили в пресс-службе фонда. По состоянию на 20 июня выдано 1 тыс. 411 займов на сумму 3 046,6 млн тенге. На этой неделе планируется выдать еще 765 займов, находящихся на рассмотрении, на сумму 1 422,6 млн тенге. Фонд финансовой поддержки сельского хозяйства участвует в реализации второго направления «Программы занятости-2020» с марта 2013 года. Задача этого направления – поддержка предпринимательства на селе. В качестве региональной уполномоченной организации во всех областях Казахстана фонд финансирует проекты по открытию и развитию собственного дела, реализуемые сельскими жителями. Максимальная сумма кредита – 3 миллиона тенге, срок – четыре с половиной года. Ставка вознаграждения – 6% годовых, без скрытых комиссий и других платежей (годовая эффективная ставка вознаграждения – 6,7%). (kapital.kz)

■ Объединение железнодорожных компаний стран ТС принесет ВВП Казахстана \$5,3 млрд

Венера Гайфутдинова

Национальные железнодорожные компании России, Казахстана и Беларуси подписали соглашение о создании Объединенной транспортно-логистической компании (ОТЛК). Новая компания будет заниматься перевозкой контейнерных грузов в рамках Единого экономического пространства (ЕЭП), в том числе на транзитных маршрутах между Европой и Азией.

Это объединение, по словам Геннадия Шестакова, председателя совета Ассоциации таможенных брокеров РК, создается для того, чтобы решить проблемы, которые сегодня существуют между странами в области железнодорожных перевозок. В этой области, считает эксперт, идут постоянные прения по казахстанским вагонам в России и российским вагонам на нашей территории. «Мы уже 15 лет пытаемся понять, почему мы не ездим по одним и тем же тарифам, но никак не можем прийти к единому мнению», – подчеркнул он. Более того, по информации г-на Шестакова, на данный момент в нашей стране порожний пробег на погрузку передвижного состава увеличился в 4 раза, а коэффициент использования парка снизился примерно в 2 раза. Эти показатели напрямую воздействуют на экономическую составляющую АО «Национальная компания «Казахстан Темир жолы» (КТЖ) и эффективность использования подвижного состава, а отсюда и обновление парка.

Г-н Шестаков уверен в том, что новое объединение позволит снизить количество порожних пробегов и повысить коэффициент использования парка. «В результате объединение позволит преодолеть различные разногласия, и наша железная дорога станет работать на экономику страны», – подчеркнул он.

Проект, по заверению ОАО «Российские железные дороги» (РЖД), принесет суще-

ственные финансовые выгоды как акционерам, так и государствам ЕЭП. Согласно бизнес-плану, общий грузооборот ОТЛК к 2020 году превысит 4 млн ДФЭ (двадцатифутовый эквивалент стандартного контейнера). Дополнительный доход национальных железнодорожных компаний от использования инфраструктуры к 2020 году составит около \$1,6 млрд. По информации, предоставленной департаментом корпоративных коммуникаций РЖД, кумулятивный вклад в ВВП стран Единого экономического пространства к 2020 году, согласно расчетам, составит \$11,3 млрд. В том числе для Казахстана – \$5,3 млрд, для России – почти \$5 млрд, для Беларуси – около \$1 млрд.

Для обеспечения роста внутренних и международных перевозок, в том числе транзитных, ОТЛК будет осуществлять инвестиции в подвижной состав, контейнеры, терминалы и IT-инфраструктуру, которые к 2020 году составят около \$6,2 млрд накопленным итогом. Капитальные вложения будут осуществляться за счет собственных и заемных средств ОТЛК, без привлечения дополнительных средств учредителей.

В настоящее время ОТЛК является одним из немногих реальных бизнес-проектов в рамках интеграционных процессов ЕЭП и единственным, направленным на консолидацию инфраструктурных отраслей. Создание ОТЛК позволит сформировать инфраструктурную платформу для реализации других масштабных экономических проектов в рамках ЕЭП, а инвестиции в ОТЛК позволят обслуживать транспортные потребности экономик стран Таможенного союза и сопредельных государств на современном уровне.

По мнению г-на Шестакова, нельзя забывать, что Казахстан транзитная страна, и с тем подвижным составом, который у нас сегодня есть, мы сможем перевозить больше груза. Вступление КТЖ в это объединение, по словам Геннадия Шестакова,



сулит Казахстану дополнительные грузовые потоки. Но эксперт также отметил, что вряд ли лишь одно это объединение позволит полностью использовать логистический потенциал страны.

В рамках создания ОТЛК представителями компаний железных дорог трех стран подготовлен и утвержден план-график совместных мероприятий по созданию объединения. План-график включает в себя комплекс работ по подготовке необходимых для создания ОТЛК документов, корпоративные мероприятия и процедуры получения одобрений государственных органов России, Беларуси и Казахстана, в том числе подготовку основных условий создания и принципов управления ОТЛК, реализацию мероприятий по обеспечению внесения вкладов сторон в уставный капитал ОТЛК. Согласно плану, регистрация ОТЛК в качестве юридического лица возможна уже в 2013 году, при этом процесс внесения терминальных и перевозочных активов со стороны Казахстана и Беларуси будет завершён в течение 2014 года.

Проект Соглашения о создании ОТЛК фиксирует достигнутые к настоящему

времени принципиальные договоренности сторон относительно практических аспектов создания ОТЛК, в том числе передачу транспортных активов для передачи в уставный капитал ОТЛК, а именно: акции/доли участия в уставном капитале ОАО «ТрансКонтейнер», АО «Кедентранссервис», АО «Казтранссервис» и ОАО «РЖД Логистика», а также иное профильное имущество, включая вагоны для перевозки контейнеров, контейнеры и имущество железнодорожных контейнерных терминалов, расположенных на станциях Забайкальск, Достык, Алтынкколь, Брест-Северный.

При этом в РЖД отметили, что передаваемое в оплату акций ОТЛК имущество будет вноситься по рыночной оценке, определенной независимым оценщиком из числа ведущих международных компаний.

Одним из наиболее трудных вопросов при создании объединения, по оценке г-на Шестакова, будет создание принципов управления компанией. «Немало времени потребует для разработки условий управления объединением», – уверен он.

Иновационность Качество Комфортный дизайн Познакомьтесь – польская продукция

Богатый опыт, полученный польскими специалистами, обширные исследования, шансы для развития, а также многочисленные инновационные решения в горнодобывающем секторе привели к многолетнему успеху польских производителей горнодобывающей промышленности на международном рынке. Мировая горнодобывающая промышленность ценит производимое в Польше оборудование прежде всего за самые современные технологии.

Приглашаем Вас посетить стенды польских компаний на Международной выставке технологий и оборудования для горно-металлургического комплекса и рационального использования недр **MINING WEEK**, которая пройдет в период с 26 по 28 июня 2013 г. в г. Караганда

Спорткомплекс «Жастар», стенд 421.



НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

К КОНЦУ ГОДА ЦЕНА НА ЗОЛОТО СОСТАВИТ \$1300

Цена вечернего фиксинга (PM Fixing) золота на Лондонском спотовом рынке (London Fixing) за последний торговый день понизилась с 1295,25 до 1286,75 доллара, а серебра – с 19,87 до 19,65 доллара за тройскую унцию, сообщили аналитики корпорации «Каззахмьс». Цена ближайших по времени исполнения фьючерсных контрактов (settlement) на золото на секции COMEX Нью-Йоркской товарной биржи New York Mercantile Exchange (NYMEX) за последний торговый день понизилась с 1295,3 до 1276,8 доллара, а серебра – с 19,95 до 19,49 доллара за тройскую унцию. Цены золота и серебра 24 июня в Лондоне и Нью-Йорке понизились. Анализируя последние биржевые торги, а также сообщения Reuters, Bloomberg, Dow Jones Newswires, MarketWatch и другие информационные источники, можно сказать, что цены драгметаллов уменьшились к концу торгов понедельника из-за опасений участников рынка по поводу замедления темпов роста экономики Китая, являющегося одним из крупнейших потребителей драгметалла, свидетельствуют данные бирж. «Рынок сейчас настроен очень негативно, и мы продолжаем наблюдать ликвидацию позиций. Физического спроса недостаточно, чтобы поддержать цены», – привело агентство Reuters мнение одного из трейдеров в Гонконге. Банк Goldman Sachs опубликовал обновленный прогноз роста китайской экономики в 2013-2014 годах. Аналитики кредитной организации предполагают увеличение ВВП на 7,4% и 7,7% соответственно против 7,8% и 8,4% по предыдущему прогнозу. Негативно на котировки золота повлияло и ухудшение прогноза Goldman Sachs по стоимости золота в 2013-2014 годах. К концу 2013 года цена на драгметалл, как ожидается, составит 1300 долларов за тройскую унцию, что на 9,4% меньше предыдущего прогноза, а к концу 2014 года – 1050 долларов за тройскую унцию (снижение на 17,3%). При этом Китай намерен обогнать Индию по потреблению золота за счет 6,6 млн сваденных подарков, а также благодаря индийским ограничениям на импорт этого драгоценного металла. Две страны ежегодно потребляют свыше половины всего золота, представленного на мировом рынке. «Главная проблема для золота – отсутствие инвестиционного спроса. Отметка \$1300 за унцию является ключевой, если цены будут ниже, то это ухудшит технические параметры», – говорится в отчете аналитиков банка Credit Suisse. Деловая газета РБК daily привела мнение Виктора Белски, руководителя Аналитического управления операций на глобальных товарно-сырьевых рынках банка «ВТБ Капитал», который сообщил, что хотя за последний месяц котировки золота консолидировались в диапазоне 1360-1420 за унцию, инвесторам пока, похоже, трудно поверить, что ситуация вернулась в норму. В июне на сцену вышел новый фактор – усилившиеся разговоры о сворачивании реализуемой ФРС США программы стимулирования экономики, из-за которых ликвидация длинных позиций в золоте, на наш взгляд, может продолжиться и во втором полугодии нынешнего года. Для золотых «быков» главным разочарованием последних двух месяцев стало отсутствие положительной реакции со стороны золотых котировок на заметное ослабление американской валюты. Тем временем предстоящее появление в Китае двух золотых ETF, номинированных в юанях, может оказаться интересным и, на наш взгляд, может стимулировать дальнейший рост внутреннего спроса, хотя пока непонятно, повлияет ли это на мировые цены. А после того как 5 июня Правительство Индии с 6 до 8% повысило ввозную пошлину на золото, его импорт в страну резко сократился, что оказало определенное негативное влияние на общий уровень спроса в азиатских странах. С другой стороны, покупки золота центральными банками и суверенными фондами продолжают расти; в частности, в апреле свои золотые запасы увеличили Россия, Казахстан и Азербайджан. На долю центральных банков в первом квартале 2013 года пришлось более 11% от общего спроса на золото. Тем не менее негативные факторы пока перевешивают позитивные, что, по всей вероятности, в обозримом будущем продолжит держать рынки в напряжении. (kapital.kz)

УГОЛЬНЫЕ СТАНЦИИ СТАНУТ НЕАКТУАЛЬНЫМИ В РК ЧЕРЕЗ 15 ЛЕТ

Вице-министр охраны окружающей среды (МООС) Бектас Мухамеджанов прогнозирует выбытие действующих угольных станций через 15 лет. «По подсчетам экспертов, через 15 лет произойдет выбытие настоящих угольных станций. Поэтому надо внедрять или чистые угольные технологии или переходить на газ. Мы, как министерство, заинтересованы как можно скорее переходить на газ, потому что это уменьшит эмиссию парниковых газов. Во-вторых, энергия от газа значительно «зеленее», чем энергия от угля», – сказал Бектас Мухамеджанов в кулуарах подготовительной встречи к экономико-экологическому форуму ОБСЕ. При этом, по мнению Бектаса Мухамеджанова, обеспечение газом внутреннего рынка – это «вопрос второй». «Программа, которую обозначил глава государства, – это обеспечить доступ к газу нашему населению. Газифицировать наши северные регионы... Как обеспечить внутренний рынок газом, – это уже вопрос второй. Но в целом идея перехода на газ и замена угольных станций на газ, я думаю, она абсолютно правильная. Это по мере развития новых технологий и по мере доступа к газу», – добавил он. Также вице-министр отметил важность газа для уменьшения выбросов парниковых газов в Казахстане. Бектас Мухамеджанов сообщил, что биржевая торговля квотами выбросов парниковых газов начнется с 2014 года. «В соответствии с законом все предприятия, которые участвуют в эмиссии парниковых газов, получают сертификат. В Казахстане с 1 января 2014 года предполагается биржевая торговля квотами. Внедрение такого механизма, как биржевая торговля квотами выбросов, позволит Казахстану встать на цивилизованные рельсы и будет способствовать снижению выбросов парниковых газов», – сказал он. (kapital.kz)

Старт добычи на Кашагане все еще не определен

Венера Гайфутдинова

Власти Казахстана, по информации иностранных СМИ, требуют начать добычу на месторождении Кашаган к 6 июля текущего года. Аналитики расходятся в оценках того, насколько реальны эти сроки

Так, Анна Бодрова, аналитик международного финансового холдинга FIBO Group, считает, что сроки, обозначенные правительством нашей страны, являются реальными для старта добычи на месторождении. С другой стороны, Артем Устименко, старший аналитик Агентства по исследованию рентабельности инвестиций (АИРИ), уверен, что коммерческая добыча на Кашагане начнется только в конце третьего квартала текущего года. Аналитик не отрицает возможности переноса начала коммерческой добычи на более поздний срок.

Очередной перенос старта добычи на Кашагане прогнозирует и Ричард Джонс, заместитель исполнительного директора Международного энергетического агентства (IEA). Так, выступая в докладе на III международной нефтегазовой конференции и выставке «Развитие каспийского шельфа», прошедшей в Атырау, г-н Джонс заявил, что коммерческая добыча на Кашагане начнется лишь в 2014 году. «Отсрочка там будет небольшой, всего лишь на несколько месяцев», – добавил он. Напомним, последней официально озвученной датой начала добычи на месторождении был сентябрь 2013 года. В апреле текущего года министр экономики и бюджетного планирования РК Ерболат Досаев признал, что старт добычи переносится с июня на сентябрь 2013 года. Сауат Мынбаев, министр нефти и газа РК, также подтвердил этот срок, сообщив, что новый срок начала добычи перенесен «максимум» на сентябрь.

В случае нарушения сроков начала добычи на Кашагане Казахстан имеет право отказаться от обещанного возмещения части затрат, потраченных акционерами операционной компании North Caspian Operating Company (NCOC), если коммерческая добыча нефти на месторождении начнется после 1 октября 2013 года. Говоря о возможных санкциях за несоблюдение нового срока начала добычи, г-н Мынбаев рассказал, что в соответствии с договором 2008 года консорциум будет нести затраты, которые не будут возмещаться со стороны республики.



Отметим, что сроки начала добычи нефти на Кашагане переносятся уже несколько раз. Изначально первую «большую» нефть ожидали в 2005 году. Затем консорциум иностранных компаний во главе с ENI гарантировал коммерческую добычу в 2008 году. В ходе согласования сроков ее переноса Казахстан увеличил свою долю в проекте с 8% до 16,8% и добился выплаты роялти, что в первоначальном соглашении не было предусмотрено. В конце июня 2008 года был подписан еще один меморандум, по которому сроки промышленной добычи нефти на месторождении были перенесены на 2011 год. Впоследствии был подписан еще один меморандум, по которому сроки промышленной добычи нефти на месторождении Кашаган на шельфе Каспия были перенесены на конец 2012 – начало 2013 года. NCOC заявлял о своем намерении начать добычу в декабре 2012 года, но консорциум не удалось достичь исполнения намеченных планов и сроки были перенесены на конец марта. Однако с наступлением марта нынешнего года консорциум вновь заявил о переносе начала добычи. Позже были достигнуты договоренности о том, что добыча начнется в октябре 2013 года с поправкой на то, что она стартует не позднее июля 2013 года.

Сроки начала добычи переносились по разным причинам. Сегодня основным сдерживающим фактором старта начала добычи нефти на месторождении, по мнению г-на Устименко, является сохраняющаяся неопределенность относительно

нового участника консорциума, который займет место SococoPhillips. Тем более, подчеркнул аналитик, что процесс вхождения нового участника в проект после одобрения сделки займет некоторое время.

Но г-жа Бодрова считает маловероятным то, что решение по продаже доли SococoPhillips в Кашагане будет принято к началу добычи. «Скорее всего, и собственникам, и потенциальным покупателям будет интересно узнать мощности работы проекта, что может оказать влияние на цену пакета», – объяснила она.

Сегодня доля SococoPhillips оценивается в \$5,5 млрд. Основными претендентами на покупку доли являются китайская компания, имя которой не разглашается, и индийская ONGC. Больше шансов на покупку доли в Кашагане, по оценке экспертов, имеет китайская компания, несмотря на объявленное одобрение сделки индийским правительством. Решение вопроса, по мнению г-на Устименко, зависит от окончательного ценового предложения и от уступок, на которые компания-претенденты могут пойти для гарантирования поддержки Казахстана.

Индийская сторона официально заявила о своей готовности заплатить \$5,5 млрд за 8,4%ную долю SococoPhillips в проекте. Китайская компания со своей стороны не делает никаких заявлений. Но эксперты уверены, что в вопросе цены китайская компания имеет больше шансов. Хотя в Казахстане многие обеспокоены тем, что Китай имеет большую долю в нефтегазовом секторе страны.

При этом нельзя забывать, что Казахстан еще официально не отказался от своего приоритетного права на покупку доли SococoPhillips. В то же время, ввиду финансовой затратности и технологической сложности проекта, г-н Устименко считает маловероятным, что государство воспользуется своим правом приоритетного выкупа доли участия в консорциуме. «Фондировать приобретение доли участия, а далее – и регулярные инвестиции в проект, за счет привлечения крупных заемных средств на внешнем рынке – не та опция, на которую ориентируется правительство», – говорит он. Тем более, подчеркнул г-н Устименко, окупаемость проекта зависит от сохранения высоких цен на нефть в долгосрочной перспективе.

Финансовые вопросы в разработке месторождения стоят так же остро, как и сроки начала добычи. В 2012 году Кашаган, по версии CNN Money, возглавил мировой рейтинг самых дорогих энергетических проектов за последние 40 лет. По данным CNN Money, в месторождении уже вложено около \$116 млрд. Занятое Кашаганом место в рейтинге не удивило экспертов, так как бюджет освоения месторождения пересматривался неоднократно.

Изначально бюджет по Кашагану составлял \$24 млрд. Однако затем он был пересмотрен до \$38,6 млрд. Тогда увеличение расходов оператор проекта консорциум NCOC объяснил недооценкой «расходов на строительство искусственных островов и жилья для работников в регионе, где суровые условия сохраняются в течение почти шести месяцев, в то время как расходы на строительство также выросли». В конце января текущего года консорциум выдвинул требования увеличить бюджет I фазы освоения месторождения Кашаган до \$136 млрд. Потребность в увеличении бюджета освоения месторождения консорциум объясняет необходимостью улучшить экологическую составляющую проекта. Казахстан же со своей стороны настаивает на уменьшении предельной суммы.

В результате переговоров в мае текущего года было подписано соглашение об урегулировании некоторых вопросов Северо-Каспийского проекта между казахстанским правительством и подрядными компаниями. Данным документом, в частности, предусмотрено, что долю «КазМунайГаз» (КМГ) в проекте в 2012-2013 годах профинансируют другие участники NCOC. Финансирование доли КМГ для участников консорциума обойдется порядка \$986 млн за 2 года.

Между тем нерешенным остается и вопрос согласования II фазы освоения месторождения Кашаган.

С какими трудностями сталкиваются инвесторы в Казахстане?



Ирина Лукичева

Ситуация с привлечением прямых инвестиций в Казахстане достаточно сложная. По итогам 2012 года в страну привлекли 22,5 млрд прямых иностранных инвестиций, что на 14% больше докризисного уровня и на 7% больше показателя 2011 года.

Особую активность в Казахстане проявляют инвесторы из таких стран, как Нидерланды, США, Китай, Великобритания и Франция. Как отметил Кайрат Карманов, заместитель председателя правления АО «Национальное агентство по экспорту и

инвестициям «KAZNEX INVEST», для Казахстана важно, чтобы инвестиции влияли в обрабатывающий сектор, а не только в традиционную – добывающую промышленность.

Так, по данным агентства, инвестиции в добычу сырой нефти и природного газа упали на 18%, в финансовой и страховой сфере – на 2%. При этом доля прямых инвестиций в обрабатывающую сферу увеличилась с 10% до 11%. «За годы ГПФИИР привлечено столько же инвестиций в обрабатывающий сектор, сколько за все 16 лет до этого. Без реализации ГПФИИР мы имели бы существенное падение общего притока инвестиций по всей стране», – прокомментировал г-н Карманов.

Также произошло падение притока прямых инвестиций в металлургию на 55%, что обусловлено внешними фактора-

ми, такими как замедление темпов роста китайской экономики, существенно влияющей на мировые темпы роста спроса на продукцию, а также ослабление европейской экономики. Прирост инвестиций в сферу пищевой отрасли произошел на 50% – с \$192 млн до \$288 млн, фармацевтических продуктов – на 553% – с \$3 млн до \$20 млн, компьютеров и электронной продукции – на 84% – с \$145 млн до \$266 млн.

В то же время отмечается прирост инвестиций в сектор строительства на 149% – с \$423 млн до \$1 млрд в 2012 году. В сектор информации и связи привлекли рекордное количество инвестиций. В этой сфере произошло увеличение на 826% – с 228 млн в 2011 году до 2,1 млрд в 2012 году.

Как пояснил г-н Карманов, основным результатом деятельности по итогам первого полугодия является привлечение двух

ведущих мировых автоконцернов – Toyota и Peugeot. Toyota Motor Corporation планирует сборку автомобилей модели Fortuner на базе ТОО «Сарыарка АвтоПром» в городе Костанай. Первый автомобиль сойдет с конвейера весной 2014 года. На первом этапе запланировано производить около 3 тыс. автомобилей.

Французский PSA Peugeot Citroën летом этого года в городе Костанай на базе АО «АгроМашХолдинг» по технологии Disassembled Knock Down совместно с группой автомобильных компаний AllurGroup намерен начать промышленную сборку легковых автомобилей и коммерческого транспорта. На первом этапе проекта модельный ряд будет включать Peugeot 301, Peugeot 308 и Peugeot Partner. Средний объем выпуска достигнет 4 тыс. единиц в год. В дальнейшем продажи Peugeot в Казахстане могут превысить 10 тыс. автомобилей в год. В рамках проекта будет создано 150 новых рабочих мест в Казахстане, а коммерческий запуск проекта запланирован на сентябрь 2013 года.

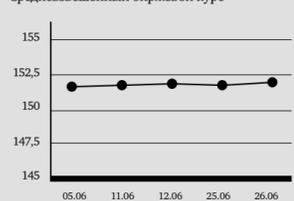
Зарубежные инвесторы сталкиваются с трудностями, работая в Казахстане. Первая трудность состоит в выдаче для инвесторов краткосрочных виз. «Мы предлагаем отменить визы для инвесторов из стран Европы и США. Например, Кыргызстан давно отменил визовое оформление для этих стран», – рассказала Шагала Рахимжанова, руководитель службы по странам Европы АО «Национальное агентство по экспорту и инвестициям «KAZNEX INVEST».

Вторая сложность в том, что сотрудникам из-за рубежа трудно получить разрешение на работу в нашей стране. Как пояснила г-жа Рахимжанова, Казахстан защищает местную рабочую силу. Но зачастую местным кадрам не хватает профессионализма, поэтому инвесторы вынуждены ввозить своих специалистов. В итоге инвесторы встречаются с препятствием – необходимо брать разрешение на работу иностранных специалистов. По мнению г-жи Рахимжановой, без иностранных специалистов невозможно организовать инвестпроекты.

Кроме этого, когда инвестору нужно импортировать оборудование, он сталкивается с таможенными службами. «Если есть какая-то интерпретация, таможенные органы будут интерпретировать в свою пользу, а не в пользу инвестора», – прокомментировала она. Отметим, что на сегодняшний день прорабатывается сотрудничество с более чем 400 инвесторами по проектам на сумму свыше \$15,7 млрд.

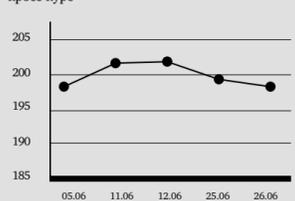
USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



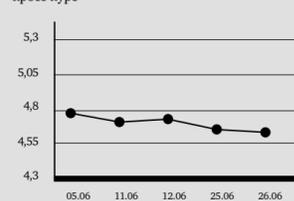
EUR/KZT

кросс-курс



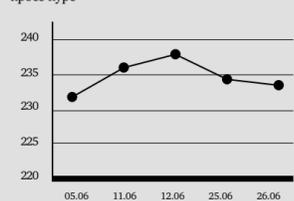
RUR/KZT

кросс-курс



GBP/KZT

кросс-курс



■ Прогноз по банковской системе Казахстана остается негативным

Анна Видянова

Международное рейтинговое агентство Moody's Investors Service не скорректировало свой прогноз по банковской системе РК на 2013 год. Увы, он по-прежнему – «негативный». Как отмечают в Moody's, низкое качество ссудного портфеля, слабый рост корпоративного кредитования, а также низкий уровень капитализации и прибыльности не дают рейтингам банков РК подняться с текущих низких уровней.

В 2012 году кредитный портфель банков увеличился на 12%. В то же время в Moody's оценивают банковскую систему РК как стагнирующую. «Преимуществом драйверами роста ссудного портфеля являются розничные кредиты, объем выдачи которых увеличился более чем на 40%. Корпоративное кредитование, напротив, практически не растет. Это является ключевой проблемой для банковской системы. Так, без роста корпоративного кредитования банк будет не в состоянии генерировать адекватный уровень прибыли, чтобы увеличивать свой капитал», – сообщил Армен Даллакян, вице-президент, старший аналитик группы по работе с финансовыми организациями Moody's Investors Service.

Как считают в агентстве, динамичный рост розничного кредитования может создать риски для банковской системы в ближайшие годы, если темпы роста в 40% будут наблюдаться и в будущем. Хотя сейчас, как пояснил г-н Даллакян, этот фактор не является критическим. Так, по его словам, кредиты физических лиц составляют лишь 20% всего ссудного портфеля.

В Moody's уточнили, что основная проблема замедленного роста корпоративно-

го кредитования заключается в том, что экономика Казахстана не диверсифицирована в достаточной степени. «Основная деятельность в корпоративном сегменте сфокусирована на крупнейших компаниях. Преимущественно это государственные организации, которые в основном занимают на международных рынках», – обратили внимание в рейтинговом агентстве.

Между тем в 2013 году Moody's ожидает, что ссудный портфель увеличится не более чем на 12%.

Еще одним фактором, который препятствует повышению рейтинга банков, в Moody's считают низкое качество кредитного портфеля. «По данным регулятора, проблемные кредиты составляют около 30% от общего объема займов. Мы оцениваем долю таких кредитов в 40%. Мы ожидаем, что доля токсичных кредитов незначительно снизится в течение последующих 12-18 месяцев», – проинформировал г-н Даллакян.

По данным Комитета по контролю и надзору финансового рынка и финансовых организаций РК, на начало 2013 года уровень плохих кредитов в ссудном портфеле некоторых банков зашкаливал за 40%. В рейтинговом агентстве предположили, что доля таких займов может снизиться естественным путем – за счет роста кредитного портфеля.

В Moody's предполагают, что прибыльность банков останется невысокой из-за отчислений на создание резервов. В рейтинговом агентстве ожидают, что средняя по системе рентабельность усредненных активов в 2013 году не превысит 1%.

«Уровень прибыльности снижается из-за того, что объем выдачи новых кредитов незначителен. К тому же практически по-

ловина всего ссудного портфеля является неработающей, что потребует создания дополнительных резервов», – уточнили в рейтинговом агентстве.

По прогнозам Moody's, в 2013 году большинство банков сохранят приемлемую позицию по ликвидности, поскольку, вероятно, продолжится рост депозитов, а увеличение объемов кредитования вряд ли будет значительным. Если рассмотреть структуру фондирования казахстанских банков на начало 2013 года, то львиная доля принадлежит вкладам. Так, доля депозитов юридических лиц составила 47%, розничные вклады – 31%, межбанковское финансирование – 10%, доля выпущенных долговых обязательств не превысила 9%.

Как отмечают в Moody's, уровень рыночного фондирования в среднем составляет 19% совокупных обязательств банковской системы и относится, главным образом, к крупнейшим банкам.

В 2013-2014 годах, как отмечает рейтинговое агентство, достаточность капитала останется под негативным давлением. «Внутренняя способность генерировать капитал остается слабой, а значительных вливаний капитала не ожидается. Согласно нашему сценарию анализу, способность к поглощению убытков небольшая как у всей банковской системы, так и у многих отдельных банков», – уточнили в Moody's.

Так, в Moody's не исключают того, что «Альянс банк» может привлечь нового инвестора, чтобы докапитализироваться.

«Альянс банк» сохраняет нормативы по капиталу, но если посмотреть экономическое содержание этого капитала, то оно незначительное – если оно вообще есть. Соответственно, здесь вопрос на уровне

правительства, регулятора – как они смотрят на эту ситуацию. Будут ли они рекапитализировать банк, либо решат, что «Альянс банку» надо за счет собственных средств увеличивать свой капитал. Поэтому здесь – либо привлечь нового инвестора, либо делать реструктуризацию», – сказал г-н Даллакян.

Как считают в Moody's, если возникнет необходимость решать проблему какого-то банка через реструктуризацию, вряд ли государству будет существенно участвовать в этом. «И по поводу тех банков, которые сейчас являются государственными, – «БТА Банк», «Альянс банк» и «Темірбанк». Мы не получили какие-то сильные заявления о том, что правительство собирается в дальнейшем в существенных объемах поддерживать эти банки», – уточнил Армен Даллакян.

Как рейтинговое агентство Fitch Ratings, так и Moody's высокою концентрацию вкладов крупных клиентов считают одним из факторов, негативно влияющих на рейтинг банков.

«Высокий уровень концентрации клиентских средств в крупнейших банках является источником значительных рисков рефинансирования. Депозиты банков растут неплохо, это поддерживает структуру фондирования и ликвидность. Но основная проблема заключается в том, что особенно крупные банки в значительной степени зависят от крупных депозитов госкомпаний. Хотя мы не ожидаем, что все эти вклады могут быть за один день переведены из банковской системы, но для некоторых банков такой риск сохраняется», – уточнил г-н Даллакян.

Отметим, что по данным аудированной отчетности за 2012 год концентрация депозитов крупных клиентов в некоторых банках может доходить до 40%.

■ Отношение к казахстанским компаниям на Лондонской бирже ухудшается

Венера Гайфутдинова

Компания «Разведка добыча «КазМунайГаз» (РД КМГ) первый квартал завершила с убытком в \$4 млн. Такие показатели компания на страницах своего финансового отчета объясняет «ростом дополнительных расходов на обесценение». В результате негативных показателей, которые продемонстрировала компания, акции РД КМГ начали терять в цене.

Падение акций в целом, по мнению Айвара Байкенова, аналитика АО «Асыл Инвест», было обусловлено тем, что в конце мая фиксировался реестр акционеров на получение дивидендов. «Как это обычно бывает, после даты отсечения стоимость одной акции падает на размер дивидендов», – объяснил аналитик. Однако в случае с РД КМГ, подчеркнул г-н Байкенов, произошло более сильное снижение в связи с плохой финансовой отчетностью компании за 1 квартал 2013 года, по итогам которого был неожиданно зафиксирован убыток. В итоге многие международные инвестиционные дома понизили прогнозы по бумагам.

По мнению Дамира Сейсебаева, независимого финансового аналитика, ситуация снижения стоимости акций на фондовых рынках характерна для казахстанских компаний в целом, так как они не выглядят привлекательными. «Отношение к казахстанским компаниям на Лондонской фондовой бирже не очень хорошее. Это в первую очередь связано с падением цен на экспортируемое нашей республикой сырье, а также с замедлением темпов роста экономики Казахстана», – объяснил он. Более того, г-н Сейсебаев подчеркнул, что отечественные компании на казахстанском рынке не демонстрируют высокую ликвидность, а инвесторы не проявляют активность.

Сегодня, по оценке г-на Байкенова, с учетом разочаровавших финансовых результатов, с фундаментальной точки зрения, акции не столь привлекательны. «Бумага на данный момент больше дивидендная идея», – говорит он.

Несмотря на то, что компания продемонстрировала убыток по итогам 1 квартала, РД КМГ в этом году выплатила рекордные 1619 тенге на одну акцию.

Общая сумма выплат акционерам, таким образом, составит около 110 млрд тенге (\$740 млн). Утвержденный размер дивиденда на акцию больше показателя предыдущего года на 25% и является самым крупным с момента IPO в 2006 году. Выплата годового дивиденда акционерам компании по итогам 2012 года будет производиться согласно реестру акционеров по состоянию на 31 мая 2013 года и начнется 1 июля 2013 года. Г-н Байкенов предполагает, что в ближайшие два года размер дивидендов будет не меньше. То есть к текущим ценам дивидендная доходность может составить не менее 12% годовых.

Говоря о долгосрочной перспективе, г-н Сейсебаев уверен в том, что цены на акции РД КМГ вырастут, и отношение к отечественным компаниям на мировых фондовых рынках изменится. Свой прогноз эксперт связывает с тем, что казахстанская экономика, как и мировая в целом, будет ускоряться, и мы сможем наблюдать рост цен на нефть.

Между тем, несмотря на благоприятные прогнозы на будущее, важней-

шие показатели работы компании на протяжении трех последних лет уменьшаются. Например, снижается чистая прибыль (234,5 млрд тенге в 2010 году, 209 млрд в 2011 году, 160,8 в 2012 году). Падает добыча: в 2010 году – 13,285 млн тонн, в 2011 году – 12,341 млн тонн, в 2012 году – 12,191 млн тонн. В целом в РД КМГ добыча нефти сократилась на 1%. При этом расходы на зарплату выросли на 22%.

Снижение темпов развития компании г-н Байкенов связывает с тем, что РД КМГ столкнулся с трудностями быстрого восстановления объемов добычи. Резервы, судя по последним убыткам по обесценению активов, истощаются. К тому же были повышены на 50% экспортные таможенные пошлины, при этом новые уровни остаются значительно ниже докризисных, что, по мнению аналитика, указывает на возможность дальнейшего их повышения в будущем.

Исправить сложившуюся ситуацию, по оценке г-на Байкенова, позволит приобретение новых добывающих активов, которые окажутся по хорошей поддержке.

■ Молчание ягнят

[Начало на стр. 1]

Интересно, что со слов представителей нескольких пенсионных фондов, опрошенных «Капитал.kz», о самой идее объединения они узнали из средств массовой информации (СМИ). В то время ни один из НПФ вообще не был информирован о том, что государство пойдет на такой шаг. Мало того, фонды выбрали для себя определенную информационную стратегию – ничего не комментировать.

Позже некоторые игроки рынка стали озвучивать свою позицию. В частности, открыто обсуждалась тема о сокращении филиальной сети, отделений, сокращении персонала. Стоит предположить, что фонды стали открыто комментировать данные события только потому, что, например, закрытие точек продаж прослеживалось на местах и касалось каждого из вкладчиков напрямую.

Пока официального заявления от НПФ по поводу своего будущего статуса также не поступало. Озвучивались лишь предположения и догадки – останется ли тот или иной фонд на рынке либо нет.

«Мы понимаем, что если с 1 июля 2013 года произойдет слияние счетов НПФ и фондам будет предоставлена возможность оставить себе лицензию по управлению пенсионными активами, тогда в будущем появится вероятность получить мандат по управлению пенсионными активами. Мы эту возможность для себя рассматриваем. Все будет зависеть от того, как дальше будет складываться законодательство», – сообщила ранее председатель правления НПФ «Народного банка» Умут Шахметова.

В НПФ «Капитал» также пока находятся в подвешенном состоянии. «Возможно, что фонд останется на пенсионном рынке как управляющая компания. Но пока по

этому вопросу нет окончательного решения, данное решение будет приниматься на уровне акционеров фонда, после принятия Закона о пенсионном обеспечении», – сообщил в конце мая начальник отдела маркетинга НПФ «Капитал» Алмаз Кожанов.

Между тем вкладчики уже сделали свой выбор, и после объявления о создании ЕПФ стали активно переводить свои средства преимущественно в НПФ «Государственный накопительный пенсионный фонд» (НПФ «ГНПФ»). Так, за месяц приток пенсионных накоплений в НПФ «ГНПФ» увеличился на 50%. Подсчитал «Капитал.kz» на основе данных Комитета по контролю и надзору финансового рынка и финансовых организаций РК (КФН).

Так, в январе-марте 2013 года разница между объемом поступивших пенсионных накоплений из других фондов в НПФ «ГНПФ» и объемом переведенных средств в другие фонды составила 18,4 млрд тенге. В январе-апреле 2013 года приток средств достиг уже 27,7 млрд тенге. Этот фонд занял первое место среди всех игроков пенсионного рынка по притоку накоплений.

Второе место по притоку пенсионных накоплений занял НПФ «Астана». За месяц приток накоплений в этот фонд вырос более чем на треть (+36,5%). Отметим, что в первом квартале 2013 года миграция средств вкладчиков в этот фонд достигла суммы в 13,6 млрд тенге, в январе-апреле 2013 года – 18,6 млрд тенге. Вкладчики также активно переводили свои накопления в НПФ «Народного банка Казахстана».

Остальные фонды продемонстрировали отток средств в январе-апреле 2013 года. При этом вкладчики перевели внушительные объемы денег из НПФ «УларУмит» (-15,9 млрд тенге).

Менее ошутимый отток пенсионных накоплений наблюдался из «НПФ «Грантум» (-9,5 млрд тенге), «ОНПФ «Отан» (-6,9 млрд тенге), «НПФ «Атамекен» (-5,9 млрд тенге), «НПФ «Республика» (-5,2 млрд тенге), «НПФ «Нефтегаз-Дем» (-4,4 млрд тенге) и «НПФ «Капитал» (-4,1 млрд тенге).

Не исключено, что вкладчики и в дальнейшем будут активнее переводить свои накопления в НПФ «ГНПФ». Ведь ранее было заявлено, что Единый пенсионный фонд будет создан на базе НПФ «ГНПФ».

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

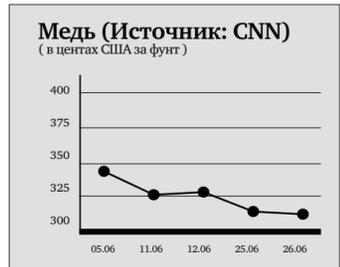
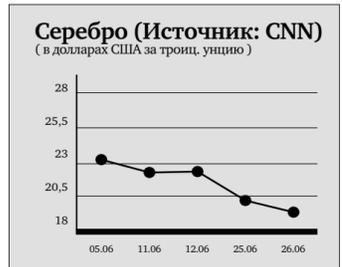
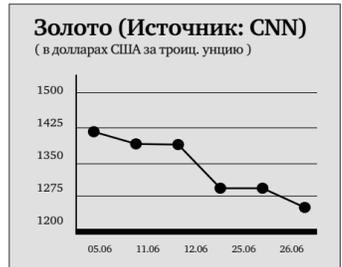
КАЗАХСТАН

В РК СОЗДАЕТСЯ ЕДИНЫЙ ЗЕРНОВОЙ ХОЛДИНГ

Договор о совместной деятельности в рамках Единого зернового холдинга подписан в национальном управляющем холдинге «КазАгро». Таким образом, завершены организационные мероприятия по созданию Единого зернового холдинга. Об этом сообщили в «КазАгро». Договор заключен между национальной компанией «Продовольственная контрактная корпорация» и республиканским общественным объединением «Союз фермеров Казахстана». Союз фермеров, который представляет интересы зернопроизводителей, выступил в качестве одного из разработчиков документа и стал первым участником зернового рынка, подписавшим договор. Единый зерновой холдинг создается на принципах добровольного и равноправного объединения участников зернового рынка с сохранением их юридической и хозяйственной самостоятельности для достижения следующих общих целей: 1) расширение доступа к финансированию весенне-полевых и уборочных работ сельхозтоваропроизводителям, а также гарантированного сбыта зерна в осенний период по рыночной цене; 2) реализация зерна и последующее распределение среди зернопроизводителей – участников договора части чистой прибыли от деятельности Продкорпорации; 3) создание и развитие объектов инфраструктуры хранения и экспортной перевалки зерна. Для представления интересов участников договора в Продкорпорации создан общественный совет по зерновому рынку. Общественный совет призван обеспечить баланс интересов участников договора при выработке и принятии решений органами Продкорпорации. Обязательному согласованию с общественным советом подлежат такие вопросы как определение объема и цены закупаемого зерна, определение реализационной цены зерна, а также утверждение размера и сроков распределения среди зернопроизводителей – участников договора части чистой прибыли Продкорпорации. «Мы вышли на финишную прямую, начиная с июля будет проведена разъяснительная работа в регионах для расширения состава участников договора о совместной деятельности. Создан общественный совет по зерновому рынку, который наделен достаточными правами и полномочиями, чтобы влиять на решения по управлению зерновыми ресурсами. Впервые вводится элемент общественного участия в деятельности крупного участника зернового рынка», – сказал в ходе церемонии подписания документа председатель правления АО «НК «Продовольственная контрактная корпорация» Нурлан Оспанов. В свою очередь председатель Союза фермеров Казахстана Ауезхан Даринов отметил, что подписание договора – это только начало большой совместной работы. «К этому дню мы шли долго. Я считаю, что это не только большое достижение для наших товаропроизводителей, фермеров, но и большая ответственность. Мы готовы и сотрудничать и брать на себя эту ответственность», – отметил руководитель сообщества фермеров. (kapital.kz)

НАЗАРБАЕВ: «РЕГИОНЫ РАЗВИВАЮТСЯ СТАБИЛЬНО»

В рамках рабочей поездки в Восточно-Казахстанскую область глава государства Нурсултан Назарбаев посетил АО «Семей инжиниринг», передает сайт Akorda.kz. Основным видом деятельности предприятия является разработка, производство и ремонт бронетанкового вооружения и техники, а также их модернизация для использования силовыми ведомствами. В ходе посещения глава государства на полигоне продемонстрировали опытные образцы бронетанковой техники и ее потенциальные возможности. Вместе с тем Нурсултан Назарбаев посетил завод по выпуску фотоэлектрических пластин ТОО «KazakhstanSolarSilicon». Нурсултан Назарбаев ознакомился с деятельностью предприятия, которое выпускает новую для Казахстана продукцию – фотоэлектрические пластины на основе прямого трансфера технологий из Франции. Президент Казахстана побеседовал с работниками предприятия и отметил, что завод, на котором они трудятся, является уникальным. Данное высокотехнологическое производство позволит развивать в стране альтернативные виды энергетики, а также получить новые конкурентоспособные виды технологий. Объем производства ТОО «KazakhstanSolarSilicon» составляет 65 МВт установленной мощности в фотоэлектрических пластинах в год. В качестве основного сырья используется казахстанский кремний металлургической чистоты. В завершение на брифинге для средств массовой информации Нурсултан Назарбаев отметил, что в ходе рабочих поездок в Павлодарскую и Восточно-Казахстанскую области была рассмотрена реализация важнейших государственных программ, в частности, индустриально-инновационной, жилищной, а также в области здравоохранения и занятости населения. «В целом, можно сказать, что регионы развиваются стабильно, наблюдается промышленный рост в среднем на 6,8%, при этом основная доля приходится на тяжелую промышленность и машиностроение. Также неплохо развивается социальная сфера, хорошие показатели – в области здравоохранения и социального развития. Все это вносит немалый вклад в общие позитивные итоги социально-экономического развития страны», – подчеркнул глава государства. Также Нурсултан Назарбаев посетил Дворец творчества школьников в городе Усть-Каменогорск. Президент Казахстана ознакомился с работой двorca, которая направлена на предоставление детям дополнительного образования, включая развитие функциональной грамотности и творческих способностей. Также в ходе посещения глава государства представил детские научные проекты в области математического моделирования, экономики, экологии, физики и других направлений. (kapital.kz)



НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

В РОССИИ ОЦЕНИЛИ УЩЕРБ ОТ СОЦСЕТЕЙ

Потери российской экономики в 2012 году из-за обнищания работников в социальных сетях оцениваются в сумму от 281,7 млрд до 311,5 млрд рублей. Об этом говорится в официальном пресс-релизе аудиторско-консалтинговой компании ФБК. Для сравнения в ФБК привели сумму потерь от социальных сетей в США – около \$650 млрд в год. По оценкам ФБК, в прошлом году каждый работник, активно общающийся в соцсетях, потерял в общей сложности 53 часа рабочего времени. Как отмечается в сообщении, наибольший экономический ущерб – 67,9 млрд рублей – нанесли «сидящие» в соцсетях работники в сфере финансов и операций с недвижимым имуществом, аренды и предоставления услуг. А минимальный ущерб от обнищания в соцсетях несут россияне, занятые в сельском и лесном хозяйстве. В своих расчетах аналитики ФБК исходили из общего числа россиян, пользующихся соцсетями, которое к концу прошлого года достигло 51,8 млн человек, а также времени, потраченного пользователями в соцсетях. Согласно данным ComScore, в 2012 году россияне проводили в соцсетях в среднем 25,6 минуты в день. (kapital.kz)

ПРОДАЖИ КОМПЬЮТЕРОВ УПАДУТ НА 10%

В текущем году по всему миру будет продано на 10% меньше традиционных компьютеров, чем в 2012 году. Об этом говорится в прогнозе, подготовленном экспертами фирмы Gartner. При этом продажи планшетников вырастут без малого на 70%. Аналитики полагают, что суммарно продажи ПК, планшетов и «карманных компьютеров» – смартфонов составят в 2013 году 2,35 млрд штук. Это на 5,9% больше, чем годом ранее. Самый популярным вычислительным устройством останется смартфон – трубок в 2013 году, по оценке Gartner, будет продано 1,8 млрд штук. Кроме того, будет продано 305 млн обычных компьютеров. Планшетники пока наименее популярны, но цифра прогнозируемых продаж уже сопоставима с ПК – 202 млн штук. Падение продаж компьютеров эксперты Gartner объясняют как перемены в предпочтениях пользователей, так и сменой фокуса многими производителями. А вот многие другие аналитики обвиняют во всем Windows 8 – якобы новая операционная система Microsoft с непривычным интерфейсом отпугивает пользователей от ПК. (kapital.kz)

APPLE ПОБЕЖДАЕТ SAMSUNG

Согласно решению суда Токио, Samsung нарушил права на патенты своего основного американского конкурента Apple. Речь идет, в частности, и о функции отображения в мобильных устройствах документов из нескольких страниц. Японское информационное агентство Kyodo News Service пишет о том, что данный патент описывает функцию, информирующую пользователя смартфона или планшета о том, что он дошел до конца электронного документа, и предлагающую ему вернуться в начало. В конце прошлой недели было вынесено предварительное решение, согласно которому форма и размер компенсации пока остаются неизвестными. Предполагается, что к моменту вынесения окончательного вердикта количество претензий со стороны Apple может возрасти. Это грозит Samsung внушительными суммами штрафа, как отмечают независимые эксперты. По другому суждению процессу суд этой страны наложил на компанию лишь символический штраф в размере \$21,7 тыс. Эксперты также считают, что на этот раз южнокорейскому вендору, скорее всего, предстоит выплатить серьезный денежный штраф. Запрет же на ввоз в Японию нарушающих патент устройств уже не будет иметь смысла: Samsung перестал их выпускать. (kapital.kz)

ORACLE ПОКИДАЕТ БИРЖУ NASDAQ

Компания Oracle перевела листинг своих акций в Нью-Йоркскую фондовую биржу (NYSE), став четвертой компанией, ушедшей из биржи NASDAQ за год, сообщает Digit.ru со ссылкой на заявления NYSE и NASDAQ. С 15 июля Oracle, рыночная капитализация которой составляет \$156,4 млрд, станет самым крупным листинговым «переместившимся» и 48-м переходом в NYSE с 2010 года. «Решение Oracle перевести листинг в NYSE демонстрирует силу бренда NYSE и наше глобальное лидерство во всех секторах – включая технологии. Мы рады сотрудничеству, которое позволит клиентам и акционерам Oracle оценить преимущества работы с NYSE», – сказал Данкан Нидерауэр, генеральный директор NYSE Euronext. «Oracle стала большой победой для NYSE Euronext после их безуспешной борьбы за листинг Facebook в прошлом году и потери Kraft Foods Inc., перешедшей в NASDAQ с капитализацией в \$68 млрд», – считает представитель агентства Dow Jones. NYSE – это крупнейшая фондовая биржа США, на ней торгуется примерно 60% мирового объема акций. Управляющая компания – NYSE Euronext. (kapital.kz)

Зачем нужна шестая версия протокола IP?

Олег Ни

Для подключения людей, данных и физических объектов к интернету все они должны получить IP-адреса. Между тем адресное пространство протокола IPv4, управляющего сегодня 98,5% интернет-трафика, уже исчерпано, а протокол IPv6, несмотря на уделяемое ему большое внимание, по-прежнему порождает множество домыслов и неблиц

«По мере превращения интернета вещей во всеобъемлющий интернет, подключающий людей и данные к миллиардам устройств и машин, соединенных со всемирной паутиной, быстрый и эффективный переход от IPv4 к IPv6 становится все более настоятельной необходимостью. Хотя в этой области проведена большая работа, предстоит решить еще немало проблем», – пишет в своем блоге заслужен-

ный исследователь компании Cisco, один из лучших специалистов по технологии IP Марк Таунсли.

IP называют кровеносной системой интернета. Информация, передаваемая между сетевыми устройствами по беспроводным каналам, медным кабелям и оптическому волокну, состоит из крошечных цифровых пакетов, или «IP-пакетов», состоящих из нулей и единиц. Эти пакеты представляют собой фундаментальную основу интернета. Их можно сравнить с атомами, составляющими физическую материю, или клетками, из которых состоят живые организмы.

Ежесекундно через интернет проходят триллионы IP-пакетов. В начале каждого пакета есть «заголовок», показывающий маршрутизаторам и коммутаторам, откуда пришла информация и куда ее следует передать. Внедрение протокола IP вызвало настоящий переворот в мире глобальных электронных коммуникаций.

Протокол IP был разработан в передовой исследовательской лаборатории. Четвертой версии этого протокола (IPv4) предшествовало несколько более ранних версий, но именно IPv4 приобрел в 1980-1990 годы коммерческую популярность и продолжает активно использоваться

до сих пор. Новая версия – IPv6 – была разработана для решения ряда проблем своего предшественника. Главная из них – ограниченное адресное пространство. IPv4 поддерживает 4,3 млрд уникальных глобальных адресов, и это ограничение не менялось с момента появления данной версии в 1981 году.

«Кем бы вы ни были: ИТ-специалистом, любителем новых технологий или руководителем компании, – вам необходимо осознать проблему ограниченного адресного пространства IPv4 и начать переход к IPv6, тем более что мир уже совершает такой переход. Он окажет огромное влияние на будущий рост и развитие интернета в интересах миллиардов людей, использующих глобальную сеть в повседневной жизни для работы, учебы и отдыха», – пишет Марк Таунсли.

Для того чтобы понять о чем идет речь, он предлагает представить огромную шахматную доску с 4 миллиардами клеток. На этой доске есть отдельные зоны, по много клеток в каждой, которые присваиваются различным организациям, компаниям и интернет-провайдером, а те, в свою очередь, устанавливают на каждой клетке персональный компьютер, ноутбук, планшет, смартфон, сервер или другое устрой-

ство. Сеть может передавать пакеты данных в любую клетку (и на установленное на ней устройство).

Поскольку в протоколе IPv4 количество клеток ограничено 4 миллиардами, устройствам на шахматной доске становится тесно. И хотя связь между ними не прерывается, рост сети приостанавливается, а ее эффективность падает. Именно это мы сейчас наблюдаем в интернете. Протокол IPv4 все еще работает, но нам нужна шахматная доска еще больших размеров (IPv6), позволяющая интернету расти и расширять свою функциональность в соответствии с нашими ожиданиями.

«Игровое поле» IPv6 намного шире, чем у IPv4. Оно дает огромный простор для дальнейшего развития. Это особенно важно для всеобъемлющего интернета, поскольку IPv6 поддерживает практически неограниченное число IP-адресов, необходимых для подключения десятков миллиардов людей, процессов, информационных блоков и неудовлетворенных предметов, из которых строится всеобъемлющий интернет.

IPv6 в четыре раза увеличивает количество битов в адресном поле. Адресное поле IPv4 состоит из 32 битов, а у IPv6 – из 128. В результате увеличивается количество подключаемых сетей и появляется возможность автоматической настройки IP-адресов в любой локальной сети. Наши возможности значительно расширяются, так как количество квадратов в нашем воображаемом игровом поле будет равняться двум в 128-й степени. Это значит, что у нас появится более ста свободных квадратов для размещения каждого атома, находящегося на поверхности Земли.

Казахстан первым в Центральной Азии внедряет бесконтактную систему оплаты

Айнур Касенова

Иновационная бесконтактная система оплаты payWave естественным образом приведет к исчезновению сегодняшней – чиповой. Такое мнение высказал Галым Табылдыев, глава офиса Visa в Алматы. По его оценке, это вполне оправдано ввиду того, что «стоимость новых бесконтактных платежных терминалов несильно превышает стоимость традиционных чиповых терминалов».

Так, новая технология позволит совершать платежи почти мгновенно. Клиент подносит карту к бесконтактному платежному терминалу и производит оплату. Это значительно упрощает процесс и уменьшает расходы предприятий на операции с наличностью. Использование payWave будет особенно актуальным в ресторанах быстрого обслуживания, супермаркетах, аптеках и на бензоколонках. А первой компанией, внедрившей новую технологию, стала алматинская сеть ресторанов быстрого питания Burger King.

Технология payWave позволяет значительно сократить время обслуживания покупателя на кассе. Быстрота обслуживания обусловлена двумя факторами. Во-первых, клиент не передает карту Visa payWave кассиру, а оплачивает покупку в одно касание, самостоятельно прикладывая карту к терминалу. Во-вторых, при использовании Visa payWave для покупки на сумму менее 4 тыс. тенге не требуется подписать держателя карты на чеке или введении PIN-кода.

Первым казахстанским финансовым институтом, внедрившим новую технологию оплаты, является «Казкоммерцбанк». К концу года еще два банка должны пройти сертификацию, сообщил г-н Табылдыев. По его мнению, данным нововведе-



ем заинтересуются не только крупные, но и средние банки. Благодаря нему финансовые институты смогут значительно увеличить объем безналичных платежей. Внедрение новой технологии даст дополнительный импульс развитию электронных платежей, считает спикер.

Из опыта использования системы payWave в других странах можно отметить предпочтение пользователей в пользу бесконтактной оплаты. По данным иссле-

дований компании Visa, средний уровень расходов по картам payWave превышает на 35% расходы по традиционным чиповым картам. Так, к примеру, в Австралии, буквально за два года, системой payWave осуществляется 40% всех безналичных платежей.

На данный момент такой услугой оснащены карты Visa Gold и Platinum. А со временем все клиенты банка будут иметь доступ к бесконтактной оплате.

«Смысла выпускать такие карточки в больших количествах на данный момент нет, так как инфраструктура еще не подготовлена», – отметил Нурлан Жагипаров, исполнительный директор «Казкоммерцбанка».

Банк также ведет переговоры с акиматом города Алматы, для использования новой платежной системы в общественном транспорте.

Технология Visa payWave обеспечивает функциональную совместимость карт и платежных терминалов по всему миру, что дает возможность использовать карты payWave в более чем 30 странах мира, где распространена бесконтактная технология Visa. В Казахстане до конца года новыми карточками можно будет воспользоваться в более чем 500 торговых-сервисных предприятиях, в кафе, ресторанах и супермаркетах.

По мнению Нурлана Жагипарова, проблем, связанных с безопасностью, бояться не стоит. Карта Visa payWave отвечает высоким стандартам безопасности: она базируется на EMV-чипе (прим. авт. – международный стандарт для операций по банковским картам с чипом: Eurocard, Mastercard, Visa). Вместе с информацией о платеже передается зашифрованный код, уникальный для каждой транзакции. Кроме того, следует отметить, что уровень мошенничества, связанных с бесконтактными платежными карточками, в десятки раз ниже, чем с чиповыми картами. Как правило, рынок, активно использующие новую систему оплаты, убедившись в ее надежности, повышают лимит на бесконтактные операции без банковского подтверждения до \$100.

Следующим этапом развития бесконтактных платежей станет оплата через мобильные устройства.

Nokia представила новый флагман - Lumia 925

Андрей Макаров

На прошлой неделе на дизайн-заводе Falcon в Москве финская компания Nokia представила свою новую флагманскую модель смартфона на Windows Phone 8 – Nokia Lumia 925. Новинка – улучшенная вариация Lumia 920 и предлагает почти все то же самое, но в более легком и компактном корпусе. Смартфон предлагает более продвинутой технологии фотокамеры, передовое программное обеспечение обработки фото, а также позволяет делать самые лучшие фотоснимки в условиях низкой освещенности.

Новинку представили Самули Ханнинен, вице-президент (программное обеспечение, Nokia Smart Devices), и Мирко Аксентиевич, вице-президент, глава Nokia Россия. Спикеры рассказали о преимуществах смартфона и объявили о старте предварительных заказов на модель в России. Что касается Казахстана, то предварительный старт продаж планируется на конец лета – начало осени.

Смартфон демонстрировали в нескольких специально оборудованных

демонстрационных зонах, где все присутствующие могли опробовать различные функции. В первой зоне известный дизайнер аксессуаров Сергей Малыхин переделал всех желающих в яркие дизайнерские наряды, затем делались анимированные снимки с помощью приложения «ожившие фото». Демонстрационная зона «Motion Shot» стала танцевальной площадкой, где артисты представляли танцевальные номера на сцене, а гости тестировали режим Motion Shot, позволяющий делать отличные снимки в движении, менять фон фотографии и редактировать детали. Особый интерес вызвала зона «Low Light», в которой демонстрировали возможности фотосъемки в условиях недостаточной освещенности. Если же сравнить камеру с Lumia 920, то в новинке теперь лучшим образом реализована возможность совершать съемку в малоосвещенных местах. Достигается это благодаря большому количеству линз в оптике.

В стандартной комплектации Nokia Lumia 925 будет иметь заднюю панель черного, серого или белого цвета. Разме-

ры новинки: без крышки для зарядки они составляют 127,5x70,5x8,5 мм. И, конечно же, вес ее немного меньше, чем у предшественника – 139 грамм против 180. Что же касается корпуса и металла, из которого создан смартфон, то по периметру теперь проложен алюминиевый ободок, хотя он достаточно часто встречается и на других моделях иных производителей. Задняя панель создана полностью из пластика или поликарбоната, хотя сами представители Nokia все же называют корпус металлическим. Передняя часть смартфона покрыта защитным стеклом Gorilla Glass 2. Кстати, внешние панели будут продаваться отдельно.

Следует обратить внимание на технические характеристики смартфона: AMOLED-дисплей имеет диагональ в 4,5 дюйма с разрешением 1280x768 (WXGA). При этом создатели обратили внимание на режим высокой яркости дисплея, технологии Clear Motion и Clear Black, поддержку чтения на ярком солнце, а также на сверхчувствительность к прикосновению ногтей или пальцев в перчатке. Процессор – Qualcomm Snapdragon S4 Plus (MSM8960) с

оперативной памятью 1 ГБ, а также 16 ГБ встроенной. Среди модулей связи следует упомянуть поддержку NFC, Bluetooth 3.0 и Wi-Fi 802.11a/b/g/n. Аккумулятор имеет емкость 2000 мАч. При этом к новинке можно подключать беспроводные системы зарядки.

Отличным дополнением к смартфону стали передовые сервисы Nokia. Среди них пакет интегрированных геолокационных и навигационных сервисов HERE и приложение «Музыка Nokia» для прослушивания неограниченного потока бесплатных плейлистов.

Lumia 925 сложно назвать «работой над ошибками», так как 920 показала себя однозначно с хорошей стороны, только следует отметить, что критика точно учтена, особенно в части веса – масса смартфона снижена на 45 грамм.

Глава Nokia в России Мирко Аксентиевич отметил, «что купить новую модель в России можно по цене 24 990 рублей», казахстанских цен объявлено не было, стоит только предположить, что цена будет немного выше существующей модели 920.

■ Хосе Мартинс Соарес: «Женское предпринимательство дает импульс развивающимся рынкам»

Айнур Касенова (Варшава – Алматы)

На протяжении последних 5 лет валовые прямые инвестиции Португалии за границы (ПИПГ) колебались в диапазоне 7-16 млрд евро, причем пик их пришелся на конец 90-х и начало 2000-х годов, когда крупные капиталовложения направлялись в Испанию и Бразилию. Напомним, что сравнительно недавно, а именно во второй половине прошлого столетия, Португалия была развивающимся рынком.

В списке получателей португальских прямых инвестиций с большим отрывом лидируют Нидерланды (62%), за которыми следуют Испания (11%), Бразилия (8%) и Ангола (3%).

В последние годы, наряду с Бразилией (3-е место) и Анголой (4-е место), в первую десятку стран-получателей ПИПГ вошли такие страны, как США (6-е место) и Мозамбик (8-е место).

Аналитики сходятся во мнении, что здоровые развивающиеся рынки являются залогом стабильности в мировой экономике.

Крупнейший португальский инвестиционный банк «Эспириту Санто» (Espírito Santo Investment Bank – ESIB) является одним из самых успешных в своем регионе. Его деятельность простирается на нескольких материках. В интервью деловому еженедельнику «Капитал.kz» директор отдела анализов развивающихся рынков, а также старший управляющий директор банка Хосе Мартинс Соарес расскажет о

перспективах, которые предлагают развивающиеся рынки.

– Отразился ли финансовый кризис на деятельности банка?

– Даже несмотря на кризис, динамика развития ESIB положительная. Исторически португальцы отличались своим пристрастием к приключениям. Я думаю, новые вызовы лишь подстегнут нас к новым свершениям.

– Насколько развивающиеся рынки интересны вашей структуре?

– Развивающиеся рынки представляют огромный интерес для нашего банка. На данный момент мы усиленно работаем над проектами в Турции и в Мексике.

– Каким образом вы проводите анализ развивающихся рынков?

– Наши аналитики сконцентрированы в основном на нишевых рынках. Нам интересуют определенные тематики, мы не ищем глобальных подходов. Таким образом, нам удается обрисовать основные тенденции. На данный момент мы активно поддерживаем женское предпринимательство на развивающихся рынках. Тот факт, что женская экономическая сила неуклонно растет, не вызывает сомнений. Женская половина населения новых экономик отличается хорошей образованностью, деловой активностью и стремлением добиться высот в карьере. Предприятия, которые вовремя уловят эти тенденции, обречены на успех.



– Существует ли единый сценарий, по которому развивается рынок?

– Существует столько же возможных вариантов, сколько стран с развивающейся экономикой. Их единственное сходство заключается в сложности самого процесса. Переход с рейтинга «развивающийся» к «развитому» немного субъективен. В целом ярлык «развивающийся» вешают

развитые страны на тех, что растут медленнее и хуже. При выборе страны для вложения капитала инвесторам лишь следует обращать большее внимание на рыночные тенденции.

– Думали ли вы об инвестициях в Казахстане?

– Стратегия развития нашего банка не предусматривает на данный момент входа на казахстанский рынок. Нынешний масштаб «Эспириту Санто» не позволяет работать на столь отдаленных территориях. Наша цель достигнуть максимальных результатов в тех странах, в которых мы присутствуем, и закрепиться на охваченных, развивающихся рынках. В целом наша структура развивается вместе с рынком.

– Как вам известно, казахстанский рынок динамично развивался и развивается благодаря сырьевой экономике. Какие меры, по вашему мнению, следует предпринять для диверсификации экономики нашей республики?

– В первую очередь властям необходимо создать оптимальные условия для развития бизнеса в целом. Размах принимаемых мер должен быть достаточно широк, начиная от создания современных университетов и заканчивая упрощением доступа к рынку капитала. В действительности нет волшебной формулы, по которой все естественно устрояется. Я считаю, что в случае Казахстана большие результаты даст открытие его мировому сообществу.

■ Жан-Шарль Берто́нэ: «ТС ограничивает выбор поставщиков для Казахстана»

Айнур Касенова

Экономические связи между Казахстаном и Францией крепчают с каждым годом. Во время своего визита в Астану на экономический форум Николь Брик, министр внешней торговли Франции, сообщила о своем желании удвоить объем экспорта в нашу страну. Для достижения данной цели французская сторона намерена оказывать поддержку крупным проектам. Это, к примеру, развитие трамвайных путей в Астане, а также содействие в аэрокосмической и атомно-энергетической сферах.

По словам Николь Брик, Казахстан является одним из приоритетов французской внешней торговли. «Мы не используем в полную силу наш потенциал. Цели четко определены: удвоение экспорта в течение последующих 5 лет, диверсификация торговых и промышленных связей между двумя странами и продолжение политического взаимодействия на высшем уровне», – заявила она.

Подробнее о двусторонних отношениях в эксклюзивном интервью «Капитал.kz» рассказал Жан-Шарль Берто́нэ, чрезвычайный и полномочный посол Франции в Казахстане.

– Господин посол, как, по вашему мнению, будут развиваться двусторонние отношения между нашими странами?

– Экономические и торговые отношения между Францией и Казахстаном развиваются высокими темпами, особенно в последние годы. Динамика стратегического партнерства будет поддерживаться в том же русле. Многократные встречи на высоком уровне придают новые импульсы совместной работе. Кроме того, Франция занимает третье место в списке иностранных инвесторов Казахстана с общим объемом вложений в \$8 млрд в 2012 году. В списке стран импортеров казахстанской продукции Франция занимает пятое место.

– Какие секторы казахстанской экономики наиболее интересны для французских инвесторов?

– Несмотря на то, что, традиционно, внимание привлечено к добывающему сектору, французские деловые круги не исключают другие ниши казахстанской экономики. В рамках проведения ЭКСПО-2017 французские предприятия интересуют новые области сотрудничества. Это, например, энергоэффективность, возобновляемые источники энергии, обработка и водоснабжение, защита окружающей среды, городское планирование, транспорт и обработка отходов. Так как французские предприятия имеют международный опыт в этих областях, была подписана дорожная карта «Устойчивого города» в ходе встречи Асета Исекешева, министра индустрии и новых технологий РК, и Николь Брик, министра внешней торговли Франции, во время МПК в марте этого года в Париже.

– Каков объем товарооборота между Францией и Казахстаном за 2012 год? Какова общая динамика?

– В прошлом году товарооборот между Францией и Казахстаном составил \$7,4 млрд. В них доля казахстанского экспорта – 5,2 млрд евро (\$6,8 млрд), что на 1,8% больше, чем в 2011 году. В свою очередь импорт французской продукции на казахстанский рынок возрос в 2012 году по



сравнению с 2011 на 84%, составив 480 млн евро (\$547 млн), особенно благодаря ввозу транспортного оборудования (183 млн евро).

– Поможет ли установление прямого dialoга между двумя странами дальнейшему развитию двусторонних отношений?

– Несомненно, его отсутствие является фактором замедления развития не только бизнеса, но и туризма. Возможно, к концу года национальный перевозчик Казахстана Air Astana запустит авиасообщение между нашими странами, при условии, что Генеральное управление гражданской авиации Франции даст свое согласие.

– Существуют ли программы поддержки французского предпринимательства в Казахстане и наоборот?

– Учитывая, что экспорт французского МСБ недостаточно поддерживается, наше правительство приняло ряд мер. В первую очередь это создание Общественного инвестиционного банка (ОИБ). ОИБ стал решением для улучшения финансирования нуждающимся торговым предприятиям. Кроме того, банк уделяет особое внимание приоритетным секторам, таким как экология, энергетика, промышленность, социальная экономика. Другим инструментом помощи малому и среднему бизнесу является французское агентство по вопросам международного развития предприятий Убифанс (Ubfifrance), которое имеет свою собственную мировую сеть сотрудников, призванных поддерживать экспортную деятельность МСБ Франции. Сейчас экономические миссии Убифанс присутствуют в более чем сорока странах мира. Их задача – способствовать выходу предприятий на новые рынки и находить новые возможности для развития бизнеса, помогать предприятиям выбрать страну и соответствующую стратегию развития бизнеса за границей. Кроме того, существует и «обратный» механизм: Французское агентство по вопросам международных инвестиций (AFII). Оно опирается в своей работе на международную сеть и работает в тесном сотрудничестве с региональными агентствами экономического развития, для предоставления услуг иностранным инвесторам во Франции.

– Как вы оцениваете инвестиционный климат в Казахстане? Какие отрасли казахстанской экономики представляют интерес для французских инвесторов?

– Инвестиционный климат в Казахстане определен благоприятен. Стратегия

открытия к иностранному инвестору с момента независимости страны оправдала себя. Несмотря на то, что инвестиции сконцентрированы в отрасли добычи полезных ископаемых, другие направления также привлекательны. Это, к примеру, сельское хозяйство. К концу 2011 года французские фермеры добились большого успеха в Казахстане с экспортом крупного рогатого скота. Несмотря на эту бурную динамику, в начале 2012 года в рамках Таможенного союза был введен запрет в качестве меры предосторожности в связи с появлением вируса Шмалленберга. Французские лаборатории разработали и предложили странам ТС специальный тест, признанный Международным эпизоотическим бюро, позволяющий доказать, что каждое экспортируемое животное, перед его вывозом, невосприимчиво к вирусу. В конечном итоге решение Таможенного союза ограничивает выбор потенциальных поставщиков Казахстана.

Иностранные компании сталкиваются с другими сложностями. Это, к примеру, вопросы местного содержания при закупке товаров, работ и услуг и квотирование иностранной рабочей силы. Данные факторы могут замедлить сложные проекты, особенно в процессе становления и созревания. Существуют и исключения из правил, но они распространяются на приоритетные направления. Но в целом, прагматизм как со стороны казахстанского правительства, так и со стороны иностранных инвесторов помогает находить компромиссы и двигаться вперед. Несмотря на такие сложности, стоит отметить, что Казахстан остается привлекательным для иностранных инвесторов, что доказывает мотивация французских компаний развивать свою деятельность в стране.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

В АСТАНЕ ПРОХОДИТ НЕДЕЛЯ УСТОЙЧИВОЙ ЭНЕРГЕТИКИ

Впервые в столице Казахстана с 24 по 29 июня проходит первая Неделя устойчивой энергии, которую организует представительство Европейского союза (ЕС) в Республике Казахстан совместно с акимом города Астана, а также международными и казахстанскими партнерами. Неделя устойчивой энергии стартовала в 2008 году, и с каждым годом набирает обороты. Ее цель – продемонстрировать бизнесменам, людям, принимающим решения, и обществу в целом, что технологии устойчивой энергии жизнеспособны, рентабельны и безопасны для окружающей среды. Неделя способствует передаче лучшего опыта, появлению свежих идей, а также созданию новых содружеств и объединений для достижения поставленных задач в области энергоэффективности и защиты климата. В Астане организаторы подготовили насыщенную программу, которая предусматривает целый ряд мероприятий, включая семинары, выставки, пресс-туры и мастер-классы. С 24 по 29 июня в городе пройдет серия мероприятий, направленных на изучение, передачу полезного опыта, обсуждение вопросов энергоэффективности и возобновляемых источников энергии. Все они станут еще одним шагом навстречу международной выставке «ЭКСПО-2017», темой которой заявлена «Энергетика будущего». В этом году столица Казахстана Астана присоединилась к инициативе Европейского союза, именуемой соглашением мэров. И 24 июня в городе Брюссель (Бельгия) пройдет церемония подписания соглашения мэров в рамках Европейской недели устойчивой энергии с участием мэров городов, вступивших в соглашение, в том числе и представителя акимата Астаны. 27 июня в Астане пройдет семинар для сотрудников КСК Астаны. Организаторами тренинга выступают Национальная палата ЖКХ и строительства Казахстана при поддержке Министерства индустрии и новых технологий РК, акимата Астаны и представительства Европейского союза в РК. В этот же день пройдет социальное мероприятие «Зеленое кафе» – место общения специалистов-экологов, журналистов и блогеров. На их вопросы, касающиеся актуальных экологических проблем и методов их освещения в прессе, ответит тренер Оливер Уэйтс – независимый медиаконсультант с 15-летним опытом работы в подготовке журналистов. Для представителей средств массовой информации 26-28 июня состоится региональный семинар по освещению вопросов энергетики и экологии. Журналисты из государств Центральной Азии в течение трех дней будут разрабатывать тематику корректной подачи в СМИ непростой энергетической и экологической тематики. Кульминационным событием Недели станет региональная конференция «Соглашение мэров – путь к развитию устойчивой энергетики на местном, национальном и региональном уровнях». 28 июня во Дворце независимости состоится масштабная региональная конференция по современным вызовам в области управления энергетикой и энергосбережения на муниципальном уровне с участием нескольких муниципалитетов стран-участниц ЕС. Во время конференции запланировано торжественное вручение сертификата о присоединении к соглашению мэров акиму Астаны Имангали Тасмагамбетову. В рамках мероприятия пройдет пресс-конференция Недели устойчивой энергии. Для широкой аудитории 29 июня с 14.00 до 15.00 в торговом-развлекательном центре «Хан Шатыр» пройдет викторина по тематике устойчивой энергетики, а также Школа детских рисунков. Мероприятие поддержки Посольство Нидерландов в Республике Казахстан, акимат Астаны и Национальная палата ЖКХ и строительства РК. В этот же день с 16:00 до 17:00 во «Французском Альянсе» Астаны состоится показ фильма «Четвертая революция: энергетическая автономия» (La 4e révolution: vers l'autonomie énergétique) Карла А. Фехнера. В 2013 году Астана впервые проводит Неделю на своей гостеприимной земле, где для обсуждения актуальных вопросов современности встретятся представители бизнес-кругов, региональных и местных властей, активисты-экологи, представители международного сообщества, журналисты, эксперты. В 2012 году в рамках Недели устойчивой энергии было организовано более тысячи мероприятий в 48 странах мира. (kapital.kz)

В КАДРОВЫЙ РЕЗЕРВ КОРПУСА «А» ЗАЧИСЛЕН 940 ЧЕЛОВЕК

На основе жесткого отбора в Казахстане сформирован принципиально новый класс профессиональных управленцев – корпус «А», ответственный за реализацию конкретных направлений государственной политики. Корпус сформирован в соответствии с Посланием главы государства народу Казахстана «Стратегия – 2050: курс состоявшегося государства». Итоги работы по формированию кадрового резерва корпуса «А» государственной службы были подведены в ходе заседания Национальной комиссии по кадровой политике при президенте Республики Казахстан. Заседание проходило в Акорде под председательством руководителя администрации президента Карима Масимова, сообщает пресс-служба главы государства. В период с 4 по 21 июня 2013 года состоялось 14 заседаний комиссии, в ходе которых проведены собеседования с каждым из 1121 претендента, прошедшего этап тестирования. В результате комиссия рекомендовала зачислить в кадровый резерв корпуса «А» 940 кандидатов. При этом учтены итоги тестирования, рейтинги развития городов и районов, оценка эффективности госорганов, а также сведения правоохранительных органов. Всего для участия в отборе в кадровый резерв поступили заявления от 2024 человек. Состав кадрового резерва одобрен президентом и опубликован на интернет-ресурсе Агентства по делам государственной службы. Ранее председатель агентства по делам госслужбы Алимхан Байменов сообщил, что более 50 акимов городов и районов Казахстана не прошли по конкурсу в управленческий корпус «А». «Вчерашним вечером (22 мая 2013 года) я уточнял. Получается, более пятидесяти акимов городов и районов не преодолели пороговое значение (для прохождения тестирования). (kapital.kz)

90 000 казахстанцев каждый день смотрят погоду в городах Казахстана на Gismeteo.kz

gismeteo.kz прогноз погоды

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ГЕРМАНИЯ СТАНЕТ
КРУИЗНЫМ РЫНКОМ
ЕВРОПЫ

Германия станет крупнейшим круизным рынком Европы благодаря высокому уровню занятости и правилам расчета количества отпускных дней, что дает потребителям достаточно денежных средств и времени для путешествия по морю. «Рост в Германии в этом году, вероятно, будет примерно на том же уровне, что и в прошлом году, когда пассажиропоток увеличился на 11%, – сказал президент немецкого филиала Cruise Lines International Association Майкл Анджерер. – Германия будет крупнейшим рынком Европы в обозримом будущем». Сейчас крупнейшим круизным рынком Европы является Великобритания, но рынок в стране общим объемом 1,7 млн пассажиров не показал роста в прошлом году, в то время как в Германии показатель в этом году может составить 1,71 млн. Экономический рост в Германии, а также уровень занятости, которые сейчас находятся вблизи своих максимальных исторических отметок, резко отличают эту страну от Южной Европы, где безработица достигает рекордных уровней. Кроме того, в Германии работники имеют право минимум на 20 отпускных дней и 10 оплачиваемых праздничных дней. Между тем эксперты говорят, что заметно замедлилось и строительство круизных лайнеров, так как крупным игрокам теперь необходимо только 2-3 новых корабля в год, а не 10-12, как это было ранее. Круизные операторы сейчас ориентируются на краткосрочные заказы, так как многие предпочитают не бронировать место заранее, а купить круиз со скидкой. В прошлом году средняя цена для туристов из Германии составляла 1710 евро, или 185,5 евро в сутки, на человека. (kapital.kz)

ИТАЛИИ
ПОНАДОБИТСЯ
СРОЧНАЯ ПОМОЩЬ ЕС

Италии, вероятно, понадобится пакет помощи ЕС в течение шести месяцев, поскольку страна сползает в глубокий экономический кризис, и кредитный кризис распространяется на крупные компании. Такой прогноз приводит второй по величине банк Италии Mediobanca. Индекс риска неплатежеспособности для Италии уже вызывает опасения на фоне роста стоимости заимствований, сообщает The Telegraph. Банк отмечает, что ситуация в экономике Италии не улучшилась за последний квартал, а скорее наоборот. Доклад предупреждает, что Италии придется прибегнуть к внешней помощи, в связи с тем, что она не может рассчитывать на низкую стоимость заимствований и более активное восстановление экономики, пишут «Весты». Госдолг Италии в 2,1 трлн евро является третьим по величине в мире после США и Японии. Любой серьезный стресс на долговых рынках грозит усилением кризиса еврозоны. (kapital.kz)

ГРУЗИИ ПЕРЕЧИСЛЯТ
СРЕДСТВА НА
РАЗВИТИЕ СЕЛА

Евросоюз принял решение перечислить в госбюджет Грузии 4 млн евро. Данная сумма будет первым траншем в рамках программы Европейской политики соседства для сельского хозяйства и развития села (ENPAR). «Мы довольны успехами, достигнутыми в политике развития сельского хозяйства Грузии. Свидетельством этого являются созданные в регионах агропроектные центры, которые оказывают фермерам консультационную помощь, и новое законодательство, инициированное с целью создания фермерских кооперативов. Все эти мероприятия осуществляются согласно приоритетам и направлениям, определенным программой ENPAR», – заявил посол ЕС в Грузии Филипп Димитров, передает Trend. «В деле развития сельского хозяйства нашим партнером является Евросоюз. Положительная оценка ЕС нашей стратегии в аграрном секторе свидетельствует о том, что в плане модернизации сельского хозяйства и улучшения условий труда фермеров мы стоим на правильном пути», – заявил министр сельского хозяйства Грузии Шалва Пипия. Программа ENPAR началась в Грузии в 2013 году. В рамках программы было выделено 40 млн евро на повышение производства сельскохозяйственной продукции и преодоление бедности в регионах. (kapital.kz)

ЭМИР КАТАРА ОТДАСТ
ПРЕСТОЛ СЫНУ

Эмир Катара шейх Хамад бин Халифа аль-Тани формально уведомил своих подданных о скором отречении от престола в пользу своего сына шейха Тамима бин Хамада аль-Тани, сообщает «Аль-Джазира». Соответствующее заявление было сделано после совещания в Дохе, в котором приняли участие члены семьи эмира, а также приближенные к нему лица. Причём, по которой 63-летний шейх Хамад решил отречься от престола, не сообщает. Сроки сложения его полномочий также пока неизвестны. Хамад встал во главе эмирата в 1995 году после бескровного дворцового переворота, в результате которого он отстранил от власти своего отца Халифу бин Хамада аль-Тани, когда тот находился на отдыхе в Швейцарии. За годы правления пока еще действующего эмира Катар превратился из небольшой страны, не имеющей никакого веса на международной арене, в одно из наиболее экономически развитых и политически влиятельных государств Ближнего Востока. По мнению катарских обозревателей, 33-летний Тамим бин Хамад аль-Тани будет продолжать политику своего отца, с которым он поддерживает хорошие отношения. Каких-либо существенных изменений в политике Катара в связи со сменой монарха не предвидится. Как сообщалось ранее, во второй половине 2013 года в Катаре должны пройти первые в истории страны демократические выборы, на которых жители страны смогут избрать членов консультативного совета – парламента, обладающего очень ограниченными полномочиями. До сих пор членов этого совета назначал сам эмир. (kapital.kz)

■ Анатолий Савичев:
«У Казахстана большой
туристский потенциал»

Ирина Луквичева

Сегодня в туристском секторе страны накопилось немало проблем, требующих поэтапного решения. О том, как Казахстану создать яркий и запоминающийся страновой бренд, как привлечь туристов в нашу страну и какие барьеры мешают это сделать в интервью «Капитал.kz» рассказал Анатолий Савичев, президент Казахстанской ассоциации въездного и внутреннего туризма.

- Анатолий, расскажите об основных барьерах в развитии отечественного туризма.

- В первую очередь, к основным барьерам я отнесу визовый вопрос. Сегодня получить визу в Казахстан достаточно дорого – примерно \$200. Сделать визу проблематично еще и по той причине, что необходимо собрать достаточно большое количество документов. Многие туристы жалуются на тот факт, что получить Шенгенскую визу проще, чем в Казахстан. Это основной сдерживающий барьер. К тому же отменить визу достаточно непросто. Возможно, на это потребуются не один год.

Второй основной барьер на пути к развитию туризма в Казахстане – отсутствие высококвалифицированных кадров в этой отрасли, слабая образовательная база. Университеты, имеющие кафедру туризма, только в год выпускают около 150-200 студентов. Из этих студентов, в среднем, где-то 10-15 человек могут работать в турфирмах. Но и данный факт я бы подверг сомнению. Это связано с тем, что образовательная программа морально устарела, в туристском секторе появляется каждый день что-то новое, и за этим необходимо следить.

Более того, студенты неохотно идут на практику. В туризме теория занимает 15-20%, все остальное – это практика и опыт, желание.

- Возможно, нежелание молодежи идти в туризм сводится к низкой оплате труда? Каков здесь уровень зарплат?

- Уровень зарплат в туризме разный. Менеджер по въездному туризму зарабатывает получше, чем менеджер в какой-нибудь крупной компании. Менеджер по въездному туризму получает 250-300 тыс. тенге. Зарплата специалиста по въездному туризму больше складывается на энтузиазме, чем на материальной стороне. Все потому, что мы видим низкий поток туристов в Казахстан.

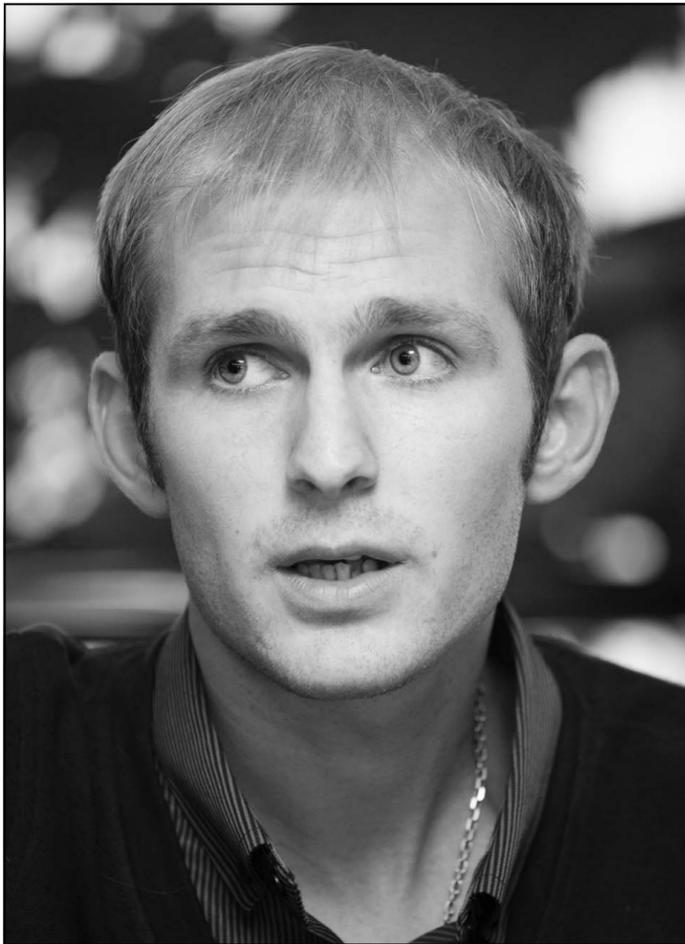
- Как сообщает столичная ассоциация туризма, казахстанские визы могут подорожать в преддверии ЭКСПО. Как это повлияет на развитие туризма?

- Одна часть туррынка сегодня борется за отмену виз или снижение стоимости, упрощение оформления, другая часть – за повышение цен. Непонятно, с чем это связано. Если визы подорожают, в Казахстан мало кто приедет. В мире под массовые мероприятия либо отменяют визы, либо упрощают оформление.

- В 2013 году на развитие туризма в Казахстане направили около \$10 млрд. Считаете ли вы, что этой суммы достаточно?

- \$10 млрд – это достаточно хорошая сумма, и при грамотном применении денежных средств можно развивать туризм. Денежная отдача для турагентств – это посещение выставок за рубежом.

- За рубежом часто проводят выставки с участием казахстанских стендов, готовятся листовки, тратятся огромные деньги. На ваш взгляд, на



сколько эффективно участие в них? Что оно дает?

- Казахстанский стенд часто гастролирует, принимая участие в мировых выставках. Например, недавно была выставка в Гонконге. Интерес со стороны мировых туристов, азиатского и европейского рынков все же присутствует. Правда, пока выхлоп от туристов не такой ощутимый, как хотелось бы. В этом случае люди должны «распробовать» направление, так как многие не имеют ни малейшего представления, где находится Казахстан, и какие преимущества он имеет.

Казахстанский стенд последнее время занимает лидирующие места в выставках. Я считаю, что эти выставки способствуют развитию туризма. В ближайшие 4 года, при активных позициях Казахстана на выставках, к нам приедут туристы.

В Комитете индустрии и туризма РК работает команда, которая занимается подготовкой, оформлением стендов. Это команда профессионалов и они трудятся над созданием новых идей, но благо развития нашего туризма.

- Увеличение туристского потока в Казахстан происходит за счет делового туризма. Как исправить эту ситуацию?

- Привлечение деловых туристов в Казахстан – это интересная перспектива. Бизнесмены, приезжая с деловой целью, могут позволить себе несколько дней отдохнуть. Однако большое количество

денежных средств предприниматель не потратит, максимум воспользуется 2-3 экскурсиями. Это небольшая прибыль, но изменить ситуацию все-таки можно.

Сейчас ведется активная работа по созданию бренда Казахстана. Нам нужен достоянный бренд, который бы подчеркнул главные достоинства нашей страны. Комитет индустрии и туризма в начале этого года объявил конкурс на создание логотипа страны. В ближайшее время конкурс завершится и определится бренд Казахстана.

Я вносил свои предложения по созданию бренда, но не стал в нем участвовать по определенным причинам. За основу моего логотипа был взят тюльпан. На это меня вдохновили тюльпаны в Южном Казахстане, произрастающие в прекрасном месте, – на Красной горке. Сюда приезжают туристы из Европы, интересующиеся экологией. Вместе с тем на логотипе стебель тюльпана выполнен из буквы «K». В каждом лепестке тюльпана отражены направления туризма и основные аспекты: культура, экология, Сары-Арка, верблюды, современная архитектура и города – Алматы и Астана, горнолыжный курорт и курорт Боровое. В середине логотипа сосредоточено солнце. Внизу моего логотипа расположено название «Казахстан – новые горизонты путешествий».

Все знают, что в Турции есть курорт, на Мальдивах отдыхаем, а о Казахстане ту-

ристы пока ничего не знают, поэтому я и акцентировал свое внимание на том, что наша страна – это новый горизонт, который нужно открывать.

- В интервью «Капитал.kz» Роза Асанбаева, президент КТА, призвала наших граждан отдыхать на казахстанских курортах. Однако менеджмент на зонах отдыха в Казахстане далек от международного, наблюдаются необоснованно завышенные цены на путевки. Она считает, что пора строить курорт «Кендерли» на Каспии. Согласны ли Вы с этим мнением?

- Полностью поддерживаю слова президента КТА. Я считаю, что наши соотечественники должны отдыхать в Казахстане. Если мы начнем путешествовать по всей стране, у нас будет развиваться туристская инфраструктура. Когда это произойдет, мы полноценно будем принимать иностранных туристов.

В Казахстане мы наблюдаем ситуацию с завышенными ценами на турпродукт. К примеру, многие отели на курорте Боровое работают сезонно, и владельцы одного отеля нужно заработать определенную сумму, чтобы содержать весь основной штат на протяжении 9 месяцев. Если у нас наладится круглогодичность приема туристов, то цены начнут снижаться. Но и этот вопрос под сомнением. Владелец бизнеса мы не сможем заставить работать себе в убыток.

В Казахстане очень большой туристский потенциал и здесь присутствуют разные виды туризма – активный и приключенческий, экологический. Мы также можем развивать курортное направление. Зона отдыха на Кендерли есть, но я там не был, могу судить только по впечатлениям туристов: кому-то понравился отдых, а кто-то остался недоволен.

В Алматинской области стремятся развить горнолыжный курорт. Я считаю, что это хороший подход, у нас богатый потенциал лыжного туризма. Также сейчас развивается курортная зона Боровое. Последнее время сюда приезжают отдыхать туристы из России. Думаю, что через пару лет Боровое сможет о себе заявить на мировом уровне.

- Как вы относитесь к созданию курорта «Кок-Жайляу»?

- Европейские специалисты могут построить курорт «Кок-Жайляу» с учетом новейших технологий, не нарушив экосистему. Но это будет дорого. Представители организации «Зеленое спасение» считают, что создание курорта «Кок-Жайляу» может нарушить экосистему. Разумеется, какая может быть польза, если мы развернем глобальную стройку.

С другой стороны, Бекжан Идрисов отметил, что не будет никаких коттеджей и заборов, обещал сохранить экосистему. Будет ли так на самом деле, трудно прогнозировать. Общественность должна контролировать процесс реализации проекта. Но необходимость создания качественного курорта в Казахстане все-таки присутствует.

Как лыжнику с большим стажем, мне было бы интересно покататься на новых склонах горнолыжного курорта «Кок-Жайляу». Как человек, который работает в казахстанском туризме, я понимаю, что развитие курорта привлекло бы сюда много туристов.

По моему мнению, население подготавливают к тому, что курорт будет неидеальный. Если на «Кок-Жайляу» будут профессиональные трассы дорожки на 25-30%, то это терпимо. В то же время европейцам может быть интересен наш курорт при определенных условиях: высокий сервис и трассы на соответствующем уровне.

■ Пока нет реальной
конкуренции, будем
платить «за себя и за
того парня»

Аманжол Сагындыков

Агентство РК по защите конкуренции недавно заявило, что казахстанцы дважды платят банку за прием коммунальных платежей. Устранение этой проблемы позволит снизить тариф на коммунальные услуги

Расходы коммунальных организаций на банковские услуги по приему коммунальных платежей в Казахстане покрываются за счет потребителей, говорится в сообщении Агентства РК по защите конкуренции (АЭК).

«Сегодня возникла ситуация, когда потребители вынуждены дважды оплачивать за одну и ту же услугу – за прием коммунальных платежей. В настоящее время тарифы на электроэнергию, воду включают в себя расходы коммунальчиков на услуги банка по приему коммунальных платежей, а значит, покрываются за счет потребителей», – указывается в информации, распространенной на прошлой неделе.

Как отмечается, по инициативе АЭК ведется работа по устранению двойных комиссий, которые взимаются с потребителей при оплате коммунальных услуг. «Поставщики коммунальных услуг банку комиссионное вознаграждение за прием платежей от населения, то есть любая коммунальная организация платит банку за прием коммунальных платежей от потребителей своих услуг. При этом потребитель, оплачивая в банке за коммунальные услуги, вторично несет затраты, так как с него взимается комиссия за обработку квитанции (от Т30 до Т100)», – поясняется в сообщении.

С позиции АЭК, «включение в тариф коммунальной услуги затрат на банковское обслуживание по приему платежей является необоснованным, поскольку существуют альтернативные способы оплаты коммунальных услуг».

В данном случае агентством было предложено уполномоченному органу – Агентству РК по регулированию естественных монополий (АРЕМ) – исключить из затратной части формируемых тарифов расходы на услуги банка в части приема коммунальных платежей от потребителей.

В данное время АРЕМ проводит работу по внесению необходимых поправок в

нормативно-правовые акты ведомства, по итогам которой будет устранено двойное взимание.

ЭТО, в свою очередь, как полагают в АЭК, «отразится на снижении тарифа на коммунальные услуги, а у потребителя будет возможность выбора той организации для оплаты коммунальных услуг, которая установит наименьшую комиссию».

То, что казахстанцы платят банкам двойную комиссию за прием коммунальных платежей, далеко не новость. К примеру, когда граждане Казахстана находятся в постоянном поиске банкомата «своего» банка, никого не удивляет. Как правило, держатель карты одного банка, получая наличные деньги из банкомата другого банка, оставляет от 0,5 до 1,5% от суммы. Получается, держатель платит комиссию «своему» банку и банку – собственнику банкомата.

Весь 2012 год на новостных лентах казахстанских СМИ можно было наблюдать сообщения о возможных банковских альянсах с тем, чтобы клиенты могли брать наличные без комиссии из банкоматов банков-партнеров.

Среди самых крупных проектов – проект интеграции банкоматов «Темирбанка», «Альянс банка» и «Казпочты». ВТБ

Казахстан интегрировал свои платежные карты к сети «Народного банка», и потому сеть банкоматов, которыми пользуются его клиенты, выросла в десятки раз.

Более-менее успешной можно назвать инициативу ForteBank. В июле 2012 года он внедрил платежные карты в рамках зарплатного проекта и среди крупных вкладчиков, с депозитом более 15 млн тенге. «Держатели карт банка смогут снимать наличные полностью в любом из 8500 банкоматов казахстанских банков. В Казахстане и за рубежом – оплачивать картой покупки и услуги в магазинах и через интернет. Без комиссий», – утверждал в октябре 2012 года главный исполнительный директор ForteBank Гурам Андриканшвили.

Нужно признать, что до сих пор полной интеграции банкоматовских сетей, которая бы позволила снимать наличные в любом банкомате любого банка на всей территории Казахстана, так и не произошло.

В то же время для самих банков общие сети банкоматов – это оптимизация персонала, исключение фактора дублирования лицензий и процессингового оборудования, сокращение расходов на поддержку сети. И одновременно расширение сети банкоматов, увеличение клиентской базы и обслуживание сторонних банков.

В конечном счете в борьбе за клиентов победит тот банк, который сможет быстрее адаптироваться к их меняющимся запросам.

Однако пока банки не торопятся интегрировать сети банкоматов. А инициатива властей по поводу единого процессингового центра не вызывает в среде банкиров оптимизма.

В условиях, когда на казахстанском рынке договориться легче, чем конкурировать, ситуация в корне не изменится. Как только власти облегчат доступ на наш рынок крупных иностранных кредитных учреждений, и они к нам зайдут, тогда и появится интерес к объединению усилий, слиянию, в том числе интеграции банкоматов.



ПАРТНЕР РУБРИКИ



НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

РЕКОНСТРУКЦИЮ МЕДЕПЛАВИЛЬНОГО ЗАВОДА ЗАВЕРШАТ К 2015 ГОДУ

Завершение реконструкции Жезказганского медеплавильного завода (ЖМЗ) планируется к 2015 году, сообщил департамент корпоративных связей группы «Каззахмыс». «Окончание реконструкции планируется к 2015 году, график работ учитывает срок запуска производства на Бозшаколе и процесс проработки технологии гидрометаллургии. Как известно, сейчас разрабатывается генеральный план по развитию и расширению ресурсной базы, в том числе благодаря вовлечению в производство забалансовых запасов Жезказганского месторождения», – говорится в ответе департамента корпоративных связей группы «Каззахмыс» на запрос КазТАГ. Как сообщила ранее группа «Каззахмыс», компания приостановит деятельность Жезказганского медеплавильного завода в связи с реконструкцией. ЖМЗ будет поставлен на реконструкцию ориентировочно с 1 сентября – по завершении всех необходимых технических процедур. Компания приняла решение о реконструкции завода по результатам исследования перспектив развития медеплавильных мощностей. Нынешняя применяемая на ЖМЗ технология электроплавки (рудно-термическая печь) рассчитана на концентрат Жезказганского месторождения и не подходит для плавки концентрата с Бозшаколя и других проектов по расширению производства, которые будут вводиться в эксплуатацию начиная с 2015 года. «Компания не планирует сокращения персонала в связи с реконструкцией. На ЖМЗ работают 1767 человек. 61 человек будет задействован в отпуске концентрата. Еще 200 сотрудников на период реконструкции будут предложены вакансиям на БМЗ (Балхашском медеплавильном заводе – КазТАГ). Оставшиеся заводчане будут задействованы в работах по реконструкции в режиме неполного рабочего времени с занятостью порядка 65-70%», – уточняет в пресс-релизе компании. Во время реконструкции будет прорабатываться новая технология для вовлечения в производство забалансовых запасов Жезказганского месторождения и концентрата с Бозшаколя, где годовая добыча составит свыше 100 тыс. тонн меди в концентрате. Приостановка не скажется на обязательствах перед потребителями продукции завода. «Каззахмыс» выполнит все контрактные обязательства по текущему году. Группа компаний «Каззахмыс» является крупнейшим производителем меди в Казахстане и одним из 10 ведущих производителей меди в мире, владеющих 16 действующими рудниками, 10 горно-обогатительными фабриками и двумя медеплавильными производственными комплексами. «Каззахмыс» также добывает золото, цинк, серебро. Производство поддерживается внутренними поставками электроэнергии и значительной железнодорожной инфраструктурой. В компании трудятся порядка 60 тыс. человек. (kapital.kz)

ПАТЕНТНЫЙ СКАНДАЛ РАЗГОРАЕТСЯ В КАЗАХСТАНЕ

В Казахстане патентное право не учитывает особенности инновационного бизнеса, заявил в Алматы юрист Сергей Державец. По его словам, любой человек может зарегистрировать патентное право на определенное устройство или товар, используя в описании похожие слова, передает корреспондент делового портала Kapital.kz. По словам Сергея Державца, в последнее время участились претензии от патентодержателей к представителям бизнеса. В качестве примера он привел судебное разбирательство между компаниями Digital ORB, занимающейся установкой навигационных приборов в городском транспорте, и компанией Zereson. Как стало известно, Zereson предъявил иск на несколько миллионов тенге Digital ORB за то, что они покупают запатентованный ими прибор у известной на мировом рынке компании GLOBAL SAT Worldcom corp. «Закупив в Таиланде радиомаячки, мы и подумать не могли, что мы купили запатентованную модель алматинской компании Zereson, которая предъявила нам иск на 15 млн тенге. Причем компания Zereson обладает только патентом и ничего не производит», – заявил генеральный директор TOO Digital ORB Владимир Смирнов. Он считает, что покупатель не должен нести ответственность перед обладателем патента, поскольку он не выясняет, при покупке товара, у кого интеллектуальное право на это устройство. На сегодняшний день общей базы данных о зарегистрированных патентах в мире нет. Поэтому проверить наличие интеллектуальных прав на тот или иной предмет невозможно. А стать обладателем прав на уже существующий товар можно, используя набор слов, понятный лишь специалистам. Главное – не повторяться. При этом эксперты, проверяющие описание предмета и принимающие решение по регистрации патента, никакой ответственности за повторную регистрацию не несут. «Вся ответственность на заявителе. Это (простой способ регистрации) приведет к искусственной монополизации. Сегодня радиомаячки, завтра видеокамеры, а после автомобили. В результате цена товара будет повышаться», – говорит юрист. Тем временем представитель GLOBAL SAT Worldcom стр. в Казахстане Ербол Ахнижанов заявил о готовности отстаивать свои права на международном уровне. «Руководство компании очень удивилось, узнав об иске. Та продукция, которую мы выпускаем с 2000 года, используется во многих странах мира», – говорит он. – А патент зарегистрирован в Казахстане в 2009 году. Для защиты своих прав мы можем обратиться в международные инстанции». В свою очередь Сергей Державец считает, что если об этих разбирательствах станет известно на международном уровне, то и другие производители захотят проверить, не запатентована ли их продукция на местного предпринимателя. (kapital.kz)

Сумка от Hermes как пропуск в высший свет

Годовой оборот казахстанского рынка товаров класса люкс составляет \$700-800 млн



Ольга Веселова

Важной вехой в развитии казахстанского рынка товаров класса люкс эксперты называют появление монобутика такого культового французского бренда как Dior. Недавно в торговом центре Esentai Mall открылся бутик fashion-марки от кутюр.

По словам Дугласа Мандела, представителя Dior в России, казахстанские покупатели уже давно приобретают товары дома моды, а теперь у них будет возможность делать покупки непосредственно в Алматы.

Архитектурный стиль нового бутика общей площадью 300 кв. метров навеян образом главного парижского бутика Dior на авеню Монтень. Архитектурные элементы XVIII века в сочетании с современными дизайнерскими решениями создают элегантный интерьер, сочетающий в себе богатую историю и нынешнюю жизнь модного дома. Это самая новая интерьерная концепция, которую разработал известный дизайнер Питер Марино. Dior в Esentai Mall – это 3 современных зала аксессуаров (с полной коллекцией сумок, созданных за всю историю дома моды) и обуви, VIP-room для сумок из экзотической кожи, салон pret-a-porte в стиле роскошных французских апартаментов.

Как известно, весьма примечательна история дома Dior. Согласно легенде, будущему великому кутюрье Кристиану Диору однажды предсказали, что он прославится благодаря женщинам. Прошло много лет, а женщины не прекращают прославлять его дом Dior. И после смены нескольких креативных директоров и многочисленных скандалов марка Dior остается верна себе и парижскому шку.

Уже в своей первой коллекции для Dior Кристиан положил начало главному стилю пятидесятых, который актуален до сих пор, – стилю new look. New look, что в переводе означает «новый взгляд», – прежде всего это элегантный силуэт «песочных часов»: маленькие покаты плечи, высокая грудь, тонкая талия и округлые бедра. Платья Dior в стиле new look обычно имеют глубокое декольте и длинную пышную юбку до щиколоток. Рукава верхней одежды длины 3/4 позволяют использовать аристократический аксессуар – перчатки. Помимо перчаток актуальны для new look аксессуары – это бусы, шейные платки, клипсы и солнечные очки с заостренными углами.

Изначально предметами роскоши считались вещи, сделанные на заказ, которые существовали в единственном экземпляре, но в наши дни понятие о роскоши сильно изменилось и приобрело более массовый характер. Предмет класса люкс – это не только вещь, созданная в единичном экземпляре, теперь они предназначаются не обязательно какому-то конкретному человеку. Французский эксперт в сфере маркетинга товаров и услуг luxury-индустрии Паскаль Портанье так обозначает понятие «предмет класса люкс»: «Это товар, который не нужен вам для выживания, и то, что создано с элементами творчества,



часть продаж в luxury-индустрии делают не миллиардеры и миллионеры, а представители среднего класса, которые хотят оказаться в числе первых.

Между тем в Казахстане не так много представителей среднего класса, что не может не отразиться на развитии рынка класса люкс в нашей стране, ведь доля очень богатых людей и в РК, и в Европе примерно одинакова. «Поэтому, несмотря на то, что luxury-рынок в нашей стране развивается, он довольно ограничен и легко достичь его насыщения», – поясняет Андрей Копытин, директор VILED Fashion/Saks Fifth Avenue Алматы.

С ним согласен и французский эксперт. «Большая часть потребителей luxury-индустрии – это люди, которые не могут себе позволить постоянно приобретать одежду, часы или ювелирные украшения столь дорогих марок, но они стремятся к этому. В связи с чем они делают однократные покупки, к примеру, помады, духов, сумки или туфелек», – говорит Паскаль Портанье.

Самым большим сектором рынка lux-товаров в Казахстане, как и во всем мире, является сегмент одежды и аксессуаров. За последние два года произошел настоящий скачок в этой сфере рынка. Вторым и третьим сектором по объему являются соответственно ювелирные украшения, часы и косметика, парфюмерия. Данные два сектора, по словам экспертов, не так сильно растут в последнее время. Это связано, в случае с ювелирными украшениями и часами, с тем, что это сегмент для очень богатых людей, а их количество растет крайне медленно. С другой стороны, в случае с парфюмерией и косметикой, происходит лишь перераспределение рынка, когда покупатель от более дешевых товаров переходит на товары классом выше. «В глобальном же смысле растет спрос на средства по уходу, за счет снижения спроса на декоративную косметику», – поясняет г-н Копытин.

Спрос на товары подобного класса по-прежнему сконцентрирован в Алматы и Астане, всего лишь 10% приходится на регионы. При этом львиная доля региональных потребителей живет в Западном Казахстане.

Портрет потребителя класса люкс. Потребителями услуг класса люкс в Казахстане, по оценке Анны Савельевой, генерального директора консердж-службы «Quick Feet», являются по большей части мужчины от 35 до 45 лет, топ-менеджеры или госчиновники с заработной платой от 6000 евро в месяц.

В Европе же среднестатистическим потребителем luxury-индустрии являются женщины из среднего управленческого жостана. Больше всего они покупают сумки, обувь, косметику и парфюм. «30-50% доходов таких компаний как Dior или Chanel сегодня приходится на косметику и парфюм, а сегмент одежды от кутюр наоборот теряет деньги», – уточняет г-н Портанье.

В связи с этим доход потребителя на этом рынке начинается от 2000 евро в месяц, далее идут покупатели, которые зарабатывают от 5000 до 6000 евро в месяц, и они приобретают одежду pret-a-porte. На следующей ступени по уровню потребления находятся люди, зарабатывающие от 10000 и 12 000 евро в месяц, они являются основными потребителями часовых и ювелирных марок.

Вместе с тем предпочтения казахстанских модниц, по признанию экспертов, отличаются от мировых. «Казахстанская женщина более капризна. Она хочет большего. Претензий к сервису и качеству в нашей стране гораздо больше, чем в Париже, Милане или Москве», – считает Лилия Рах.

Зная эту особенность нашего потребителя, мировые бренды и предлагают им особенные вещи. «Я с уверенностью могу сказать, – подчеркивает г-жа Рах, – что у нас в Казахстане можно найти те вещи, особенно это касается одежды, сумок и обуви, чего вы не найдете больше нигде в мире». Свою точку зрения она иллюстрирует тем, что ей неоднократно предлагали открыть бутик Sauvage в Париже и Лондоне.

Персонал как лицо рынка «Персонал – это самый сложный вопрос для нашей индустрии», – признается г-жа Савельева. Игрокам рынка приходится вкладываться в обучение своих сотрудников, порой даже элементарным вещам. В подтверждение этого г-жа Рах говорит о том, что в нашей стране не хватает интеллигентности и уважения к труду. «Мало кто хочет работать простым продавцом, большинство хотят сразу быть директорами», – сетует спикер. Это она связывает с отсутствием уважения к продавцу как профессии. «Молодежь не видит карьеры в роли продавца», – подчеркнула Лилия Рах.

Паскаль Портанье в свою очередь пояснил, что поиск нужного персонала – общемировая проблема. «Эта индустрия привлекает очень много поверхностных людей, которые гонятся за красивой оболочкой, не вникая в суть», – заметил он.

Глобальный рынок товаров класса люкс вырос в 2012 году на 10% – до 212 млрд евро, говорится в исследовании Luxury Goods Worldwide Market Study консалтинговой компании Bain & Company. Аналитики предсказывают рост продаж в сегменте luxury на 4-5% в 2013 году и 5-6% в 2015.

Таким образом, к середине 2010-х годов этот показатель преодолет порог в 250 млрд евро. Согласно исследованию, с каждым годом среди покупателей становится все больше «HENRYs» (High Earnings, Not Rich Yet), нежели ультрабогатых персон.

Худшую динамику показал европейский рынок luxury, выросший на 5% за год. И главный драйвер его роста – русские покупатели, пишут «Ведомости» со ссылкой на слова партнера Bain & Co. Затраты россиян на люксовые товары за границей, прежде всего, в Италии, Франции и на Ближнем Востоке, увеличиваются быстрее, чем в домашнем регионе. В частности, в Дубаи наши соотечественники – самые активные покупатели после местных жителей.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

67% СТУДЕНТОВ В РК СОВМЕЩАЮТ РАБОТУ И УЧЕБУ В ВУЗЕ

Служба исследований компании HeadHunter Казахстан опросила порядка 4-х тысяч соотечественников и выяснила, что 67% совмещают работу и учебу в вузе (или подрабатывали, когда были студентами), при этом работа почти половины из них (47%) – по специальности. Примечательно, что среди казахстанцев, уже отучившихся в вузах, показатель подрабатывающих был немного выше – 74%. Но работающих по специальности студентов стало больше – 53% против 44%. Большинство студентов (42%) работают (ли) по специальности ввиду желания получить опыт, который еще и оплачивается. Для 27% респондентов возможность получения практических навыков стала решающей при выборе подработки. 14% работающих (в-ших) студентов сделали выбор в пользу работы по профессии, так как она позволяла, в первую очередь, заработать. 11% признались, что работа по профессии во время учебы – удача, которой они не преминули воспользоваться. Из рубрики «Свой вариант ответа»: «Я уже работал по специальности, когда решил подтвердить квалификацию дипломом вуза». «Если бы по специальности не работала – диплом бы не дали. Раньше это так было». «Родители настояли». «Хотела удостовериться, нравится ли мне работать по специальности». «Потому что работа нравится!» Больше трети студентов (35%), работающих (в-ших) не по специальности, уверяют, что выбрали другую сферу только потому, что не смогли найти работу/подработку по своей профессии. 19% искали работу с хорошим окладом, поэтому выбрали другой вид деятельности; 15% нашли подходящие предложения в смежной области. Каждый десятый даже не искал подработку по специальности, а 7%, будучи на студенческой скамье, осознали, что строить карьеру по профилю диплома не будут (и таких студентов стало вдвое больше по сравнению с уже отучившимися). Из рубрики «Свой вариант»: «Приходилось работать в единственное свободное время – ночью». «Подходил график работы для совмещения с учебой». «Везде требовался опыт работы». «Так получилось, что работа в другой сфере нашлась легко». «Хотел попробовать себя в других сферах, а деньги сильно не увлекли». 53% анкетиремых, совмещающих (в-ших) работу с учебой, признают, что успевают (ли) на двух фронтах вполне успешно. Четверть респондентов (25%) данной категории в своих ответах указали, что справлялись, но очень изматывались. 9% работают (ли) в ущерб учебе, а 7% – только, если остается время после учебы. И лишь у 3% страдают (ли) и учеба, и работа. Из рубрики «Свой вариант»: «Декан сказал, что нечего IT-шникам сидеть еще 2 года за скамейками, «штаны протирать». Индустрия такова, чтобы не отстать, надо уже работать». «Обучение дистанционное, не мешает работе». 36% не работающих студентов указали в своих ответах, что не подрабатывают, потому что не смогли найти подходящие вакансии. 27% уверяют, что их не брали из-за учебы, а 15% не устраивала предлагаемая зарплата. Лишь 12% заверили, что не успевают учиться и работать, а 3% не нуждаются в деньгах. Из рубрики «Свой вариант»: «Не нашел работу, которую бы осилил или смог выполнять». «Не принимают из-за нехватки опыта работы». «Хотела, но родители не позволяли». По мнению 65% опрошенных казахстанцев, студенты должны работать, чтобы набираться жизненного опыта. 19% считают, что студентам необходимо зарабатывать самостоятельно. С ними не согласны 9% респондентов, уверенных, что работа не должна отвлекать от учебы. И лишь 1% ответили, что из студентов никому больше работничи. Из рубрики «Свой вариант»: «Каждый решает сам...». «Да, конечно: чтобы набираться опыта (в том числе жизненного), но чтобы не было в ущерб учебе!». «Студенты должны наслаждаться беззаботной жизнью и каникулами, а поработать успеют еще! Они наше будущее, наши кадры, для них необходимо создать самые хорошие условия и предоставить самое качественное образование». «Трудно ответить. Конечно, на первом курсе каждый студент должен уделять внимание учебе, но я думаю, уже на последнем курсе студент может найти работу по специальности и набирать опыт». «Должны, но правильно совмещая работу с учебой, чтобы ничего не упустить. Теоретические знания тоже очень важны». (kapital.kz)

В ПРАВИТЕЛЬСТВЕ ОБСУДИЛИ РАЗВИТИЕ КУРОРТНОЙ ЗОНЫ БУРАБАЙ

Развитие Шучинско-Боровской курортной зоны обсудили на совещании в правительстве. В пресс-службе премьер-министра напоминают, что в 2012-2013 годах в рамках плана мероприятий по развитию курортной зоны выделено около 18 млрд тенге. Документ предусматривает создание инженерно-коммуникационной инфраструктуры, строительство отелей. По итогам совещания глава кабинета Серик Ахметов поручил профильным ведомствам принять меры по решению экологических проблем региона, проработать вопрос обеспечения надлежащей инфраструктурой автодороги и открытие в летний период авиарейсов в Кокшетау из городов Актау, Атырау и Кызылорда, а также рассмотреть и внести предложения по дополнительному финансированию проектов. Между тем эксперты затрудняются оценивать рентабельность внутренних чартерных рейсов в курортные зоны Казахстана. В частности, речь идет об организации авиасообщений от крупных городов страны до Бурабая. Для реализации таких рейсов, по словам заместителя председателя правления чартерного казахстанского перевозчика LUK AERO Илья Ли, одного желания авиакомпании недостаточно, необходима также инфраструктура на местах, которой пока нет. «Я считаю, что эту отрасль надо развивать – это и развитие экономики на местах, и налоги, и инвестиции, и рабочие места. Но пока затрудняюсь сказать, насколько это рентабельно будет, так же как и оценить объем, и периодичность перевозок навскидку. Это сложно», – отметил Илья Ли. (kapital.kz)

Гядиминас Жемялис: «Без заметного расширения и аэропорт Алматы, и «Air Astana» могут потерять несколько миллионов пассажиров»

Ольга Веселова

Рынок авиационных перевозок в Казахстане активно развивается. В 2012 году рост пассажиропотока составил 10%. Это полностью совпадает с текущей мировой динамикой, согласно которой именно развивающиеся авиационные рынки (среди которых Китай, Индия, Россия, Ближний Восток) являются локомотивом развития глобальной индустрии авиаперевозок.

Основной фактор, влияющий на высокие темпы роста, – это развитие национальных экономик и, соответственно, дальнейшее формирование так называемого среднего класса, который может позволить авиаперелеты не только внутри страны, но и за ее пределы.

Рост ВВП Казахстана в 2012 году составил примерно 5%, и ожидается, что он сохранится как минимум на том же уровне и в 2013 году. При этом, например, ВВП стран-членов ЕС в прошлом году сократился на 0,3%.

По прогнозам Avia Solutions Group, казахстанский рынок пассажирских авиаперевозок имеет весь потенциал, чтобы увеличиться десятикратно в ближайшие 20-30 лет. При этом ожидается, что в ближайшие 3-5 лет пассажиропоток может увеличиться примерно в два раза.

«Спрос на авиаперевозки может в будущем привести к появлению нового крупного перевозчика», – утверждает председатель правления Avia Solutions Group Гядиминас Жемялис. Однако стоит учитывать, что текущие лидеры рынка тоже активно развиваются, обновляют и пополняют свой авиапарк новыми самолетами, и, соответственно, значительная часть будущего потенциала казахстанского авиарынка придется именно на их долю.

Подробнее о перспективах развития отечественного авиационного рынка г-н Жемялис рассказал в интервью «Капитал.kz».

– Как вы оцениваете работу международного аэропорта Алматы? Считаете ли вы его соответствующим всем вашим требованиям?

– Пассажиро- и грузопоток международного аэропорта Алматы активно растет, достигнув 9%-ного роста в 2012 году. Однако если принимать во внимание, что Алматы является финансовой и торговой столицей Казахстана, то реальный потенциал аэропорта примерно в два раза выше.

По реализации данного потенциала зависит от решения целого ряда вопросов, включая инфраструктурные, законодательные и иные факторы.

– По вашей оценке, может ли Алматы или Астана стать перевалочным пунктом при авиасообщении между Европой и Китаем? Есть ли у Алматы или Астаны потенциал быть большим международным хабом? Что для этого необходимо сделать дополнительно?

– Казахстан, несомненно, имеет все шансы, чтобы превратиться в региональный «перевалочный» центр между Европой и Азиатско-Тихоокеанским регионом. Но создание подобного хаба требует вовлеченности всех игроков национальной авиации – как представителей бизнеса (аэропорты, авиакомпании, поставщики топлива и других сопутствующих услуг, туристическая индустрия), так и представителей власти.



На наш взгляд, ввиду географического расположения и уже имеющегося опыта в обслуживании относительно большого количества коммерческих рейсов, аэропорт Алматы может быть наиболее привлекательным для иностранных перевозчиков в качестве регионального авиационного хаба.

Однако для того, чтобы переманить иностранные авиакомпании из других международных хабов, необходимо создать конкурентные условия и, прежде всего, конкурентные цены. Следует начать с демополизации всей аэропортовой индустрии, нужно допустить на рынок больше независимых игроков (провайдеров услуг по наземному обслуживанию, поставщиков топлива и др.). Конкуренция между этими игроками привела бы к качественным улучшениям, прежде всего, снизила бы цены и повысила бы качество обслуживания.

В то же время существуют и инфраструктурные ограничения. Текущие возможности аэропорта Алматы уже ограничивают развитие как самого аэропорта, так и его базового перевозчика – «Air Astana». Последнее является крайне важным фактором, поскольку любой аэропорт становится действительно международным в первую очередь благодаря своему базовому перевозчику. Опыт таких глобальных авиационных хабов, как аэропорты Дубаи (Emirates), Франкфурта-на-Майне (Lufthansa), Лондона (British Airways) это доказывает.

Поэтому без заметного расширения и авианорт Алматы, и «Air Astana» уже в ближайшие 5 лет могут потерять несколько миллионов потенциальных пассажиров.

А решать необходимо сразу несколько острых вопросов – строительство нового пассажирского терминала, поднятие обслуживания пассажиров на качественно новый уровень, увеличение пропускной способности имеющегося терминала, существенная модернизация транзитных зон и залов ожидания. Последний фактор особенно важен, поскольку при создании международного пересадочного хаба в транзитных зонах одновременно будут находиться сотни пассажиров, которым необходимы максимально комфортные условия.

Если такие условия не обеспечить, то они больше никогда не полетят через этот аэропорт. Даже несмотря на то, что вместо 2-часового ожидания в аэропорту Алматы им придется провести 16 часов, например, в Стамбуле.

– Международная организация гражданской авиации (ИКАО от англ. ICAO – International Civil Aviation Organization) на последней аттестации Казахстана раскритиковала работу КТА (Комитета гражданской авиации РК) в связи с некомпетентностью его чиновников. Согласны ли вы с выводами ИКАО?

– Замечания ИКАО в основном были связаны с областью технического обслуживания воздушных судов. Казахстан, как и любая другая страна, в настоящий момент проходит активный этап развития авиационной индустрии, прежде всего, за счет перехода с советской/российской авиатехники на западную.

К сожалению, формирование нового поколения специалистов, которые имели бы соответствующую квалификацию и опыт

для обслуживания западных самолетов, занимает длительное время.

Вопрос квалифицированного персонала затрагивает и вопрос формирования международного хаба в Казахстане, поскольку самолеты иностранных операторов также будут нуждаться в качественном техническом обслуживании.

Для того чтобы обеспечить стабильное и безопасное развитие казахстанской авиации, необходимо, чтобы авиакомпании больше внимания уделяли своему авиапарку, продолжительному поддержанию его технического состояния. Для этого перевозчики должны крайне ответственно подходить к выбору провайдеров услуг по техническому обслуживанию и ремонту (ТОиР) воздушных судов. Самолет нужно доверять тем специалистам, которые обеспечили бы проведение всех технических работ согласно требованиям EASA (Европейское агентство по авиационной безопасности). Это, несомненно, оказало бы положительное влияние на превращение Казахстана в крупный региональный авиационный хаб, а также способствовало бы выходу казахстанских перевозчиков из «черного» списка ЕС.

– Прошлый год для мировой авиации был ознаменован закрытием достаточного количества компаний в связи с постоянным ростом цен на авиатопливо. А как в этом отношении в нынешнем году? Растет ли цена на авиатопливо сейчас? Какие решения данного вопроса существуют?

– Согласно данным IATA, цены на авиатопливо в Европе и странах СНГ выросли на 5,6% по сравнению с тем, что было годом ранее. Сегодня свыше 30% всех расходов авиакомпаний приходится на авиатопливо. В будущем эта цифра может увеличиться, поскольку цены постоянно растут.

При этом факторы, которые влияют на ценообразование, множество. Это и цена за сам нефтепродукт, и наценка поставщика, и налоговое обложение.

Что необходимо сделать для снижения расходов? Во-первых, это обновление авиапарка. Многие авиакомпании, в том числе и казахстанские, используют 15-20-летнюю технику, чья топливная система на порядок менее эффективна, чем у самолетов современного поколения. Естественно, далеко не каждая авиакомпания может себе позволить приобретение нового самолета. Однако в современном мире для успешного функционирования авиакомпаниям необходимо владеть воздушным судном. Его можно арендовать или взять в лизинг и эксплуатировать до тех пор, пока данный конкретный самолет генерирует перевозчику максимальную прибыль.

Другой аспект – это, опять-таки, демополизация рынка. Чем больше поставщиков авиатоплива будет работать на рынке, тем более выгодная будет цена. Это закон рынка.

Третий фактор – налоговое обложение. Соответствующие госинституты в сотрудничестве с представителями авиационного и энергетического секторов могли бы разработать поправки в текущее законодательство, согласно которым авиакомпаниям могли бы приобретать авиатопливо по более выгодным, льготным ценам. То же касается и импортных/таможенных пошлин на ввоз топлива на территорию Республики Казахстан.

Аэрокосмическая и оборонная промышленность в плюсе

Айнур Касенова, Ольга Веселова

Результаты аэрокосмической и оборонной промышленности за прошедший год оказались на высоте, с точки зрения доходов и прибыли. Рост обеспечен благодаря растущему рынку коммерческой авиации, компенсировавшему умеренную производительность обороны. Такие данные приводит в своем новом исследовании компания PricewaterhouseCoopers.

В 2012 году сотня лучших компаний на этом рынке показала рекордные доходы, составившие \$695 млрд, и значительную операционную прибыль, оцененную в \$59,8 млрд. В целом доходность выросла на 4% по сравнению с 2011 годом, в то время как операционная прибыль показала рост на 2% за тот же период. Кроме того, операционная маржа сократилась на 17 базисных пунктов – до 8,6%.

Ввиду того, что эти данные лишь отражают результаты финансовой отчетности за год, статистика несколько занижает значимость доходов коммерческой авиации в результате поглощений компаний Goodrich и Avio. Сделка по покупке первой из них, завершившаяся в середине года, позволила компании United Technologies Corporation (UTC) учесть в своих расчетах половину годового дохода Goodrich. Таким образом, статистика не учла более чем \$4 млрд прироста. Аналогичная ситуация возникла при покупке Avio компанией GE Aviation. Так, ежегодные статистические данные не отразили около \$3 млрд. Несмотря на то, что подобные случаи возника-

ют из года в год, они были особо заметны именно в 2012 году.

На волне умеренного снижения прироста за 2012 год оборонные предприятия столкнулись с неопределенностью в 2013 году. Компании ищут пути повышения про-

изводительности труда. Им необходимо соответствовать все более строгим нормативным требованиям официальных властей.

Нынешняя геополитическая нестабильность подчеркивает необходимость повышения глобальной безопасности и может

быстро влиять на оборонные приоритеты.

За последние десять лет расходы на оборону неуклонно росли. Несмотря на временный регресс, такая тенденция должна способствовать стабильному развитию индустрии.

Обзор мировой авиации в результатах за 2012 год



EUR/USD	1.3135	▼ 1,5%	USD/JPY	97,5501	▲ 2,6%	USD/CHF	0,9338	▲ 0,9%	USD/CNY	6.1459	▲ 0,9%	USD/RUR	32,7140	▲ 2,6%
---------	--------	--------	---------	---------	--------	---------	--------	--------	---------	--------	--------	---------	---------	--------

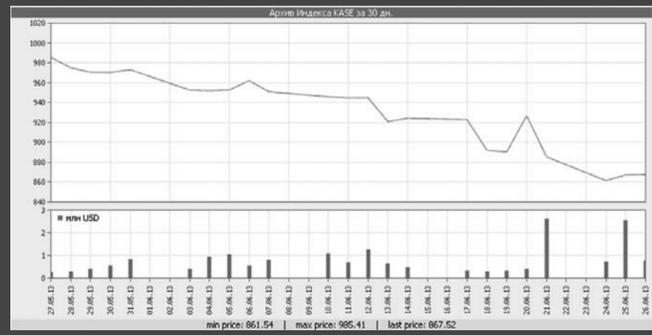
Изменение в процентах с 13.02 - 20.02.2013

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▲	▲	▼	▲
0.69%	0.21%	-1.32%	0.86%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMББ	1 298	0.57%	-2.8%	-6%	-12%
PTC	1 243	0.82%	-5.4%	-10%	-19%
S&P	1 588	0.95%	-3.9%	-4%	13%
DJIA	14 760	0.69%	-3.6%	-4%	14%
NASDAQ	3 348	0.82%	-3.9%	-3%	13%
DAX	7 811	1.55%	-5.1%	-6%	3%
FTSE	6 102	1.21%	-4.3%	-8%	3%
Hang Seng*	20 046	0.96%	-6.5%	-12%	-12%
Shanghai*	1 934	-1.32%	-9.3%	-14%	-12%
Nikkei-225*	12 890	-0.61%	-0.3%	-11%	25%
S&P фьюч.*	1 575	-0.40%	-3.9%	-4%	15%

* Данные по состоянию на 08:14 МСК

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	101.2	101.2	-4.3%	-1%	-9%
WTI	95.3	95.3	-3.2%	2%	5%
Urals	101.1	101.1	-4.2%	-1%	-8%
Золото	1 278	1 278	-6.6%	-8%	-23%
Никель	13 861	13 861	-1.5%	-6%	-19%
Медь	6 763	6 763	-3.0%	-7%	-14%

Информация предоставлена директором Представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай

Официальные курсы валют

Данные на 26 июня 2013 года
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	140.83	▲
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	233.00	▼
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	0.02	
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	41.29	▲
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	151.66	▲
1 ЕВРО	EUR / KZT	197.78	▼
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	144.76	▼
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	24.67	▲
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	532.33	▲
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.12	
1 ЛАТВИЙСКИЙ ЛАТ	LVL / KZT	282.05	▼
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	57.30	▼
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	45.63	▲
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	40.44	▲
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.61	▼
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	119.23	▼
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	78.62	▲
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	0.07	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	18.64	▲
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	22.57	▼
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	161.39	▼
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	13.15	▲
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.55	▼

Азиатские рынки: продавцы взяли передышку

Японский Nikkei -0,01%
Гонконгский Hang Seng +1,02%
Шанхайский SSE -1,32%
Корейский Kосpi -0,18%

После нескольких дней полномасштабного снижения азиатские фондовые индексы взяли некоторую передышку и сегодня демонстрируют разнонаправленную динамику. По-прежнему хуже рынка смотрится индекс континентального Китая SSE из-за продолжающегося внутреннего кризиса ликвидности, при этом гонконгский Hang Seng уже перешел к росту. Лучшее остальных сегодня выглядит австралийский индекс ASX, благодаря восстановлению стоимости добывающих компаний, существенно подешевевших за последнее время. В частности, горные BHP Billiton и Rio Tinto растут на 1,5% и 2,3% соответственно, а металлург Fortescue Metals прибавляет 1,9%.

Китайские банки сегодня разошлись в разные стороны на торгах в Гонконге и Шанхае. Так, Industrial and Commercial Bank of China и China Construction Bank на гонконгской бирже дорожают на 4%, а на шанхайской продолжают уверенное снижение и теряют 2% и 1,1% соответственно. В Японии, тем временем, банковский сектор, напротив, пока торгуется в плюс, но уже растерял большую часть утреннего преимуществ. Mitsubishi UFJ Financial Group и Sumitomo Mitsui Financial Group прибавляют по 0,5%. А вот остаются в лидерах роста японского рынка высокотехнологичные экспортирующие компании, среди которых Sony и Panasonic растут на 2,2% и 2,9% соответственно.

В пятницу ожидается большой блок макростатистики из Японии, в частности, данные по инфляции и промышленному производству, которые покажут возможные сдвиги в японской экономике после последнего смягчения денежно-кредитной политики.

Рынок США: Durable Goods и Case-Shiller выше всяких похвал – «быки» рады

Во вторник, 25 июня, американские индексы торгуются преимущественно в «зеленой» зоне: DJIA растет на 0,62%, S&P 500 вырос на 0,78%, Nasdaq подрос на 0,90% (17:48 мск).

Уверенным ростом начались торги на американском фондовом рынке, и немало важную роль в этом сыграла хорошая статистика, опубликованная до начала торгов. Объем заказов на товары длительного пользования вырос в мае на 3,6% по сравнению с предыдущим месяцем, при этом аналитики ждали роста на 3%.

Также порадовал экспертов индекс цен на дома S&P/Case-Shiller – показатель вырос на 12,05% в апреле при ожидаемых 10,6%. Показатель очень важен, так как демонстрирует развитие сектора недвижимости США. Рост был рекордным за последние 7 лет.

Европейские индексы плюсуют весь день, после открытия США они также в «зеленой» зоне. DAX вырос на 1,56%, CAC40 прибавил 1,40%.

Корпоративный сектор

Строительная компания Lennar отчиталась за прошлый квартал. Ее чистая прибыль снизилась до 61 цента на акцию, однако Wall Street ожидал почти вдвое меньше, поэтому акции компании поднялись на 3,69%.

А вот аптечная сеть Walgreen теряет свои позиции – ее акции падают на 6,87% на фоне квартальных результатов. Прибыль не дотянула до прогнозов – 85 центов на акцию против 91 цента, выручка также оказалась ниже – \$18,3 против \$18,4 млрд. Эксперты Bernstein понизили рейтинг акций видеосервиса Netflix (-2,37%) с «на уровне рынка» до «ниже рынка».

Впереди еще данные по продажам новых домов в мае и индексу потребитель-

ского доверия за июнь (18:00 мск) – если статистика откровенно не разочарует, то фондовый рынок США должен продолжить свой рост.

Рынки Европы: неплохой отскок после пяти «красных» дней в ожидании новостей из США

Во вторник, 25 июня, на европейских рынках наблюдается положительная динамика индексов: FTSE 100 растет на 0,89%, DAX вырос на 1,39%, CAC 40 прибавляет 1,30% (15:46 мск).

Фондовые рынки Европы подрастают в ожидании новой порции позитивных данных из США. Кроме того, определенную поддержку рынкам оказало заявление ЦБ КНР о том, что волатильность ликвидности и ставок денежного рынка контролируется властями. Также не стоит забывать и о том, что индексы Старого Света снизились пять дней, поэтому логично, что трейдеры решили откупить подешевевшие бумаги.

В первой половине дня Франция опубликовала индекс делового климата – в июне показатель вырос с 92 до 93 пунктов, как и ожидали аналитики. Также из важных новостей в Европе стоит отметить речь Марио Драги в 16:15 – его слова вполне могут отразиться на динамике рынка.

Евро продолжает цепляться за отметку 1,31 пункта и сегодня пытался тестировать 1,3150, однако пока сил продолжить движение вверх у европейской валюты явно нет.

Котировки индекса DAX утром открылись вверх и достигли 7740 пунктов, после чего продолжили умеренный рост и преодолели в итоге планку 7800 пунктов. Следующая цель – 7820.

Информация предоставлена директором представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай

Юридическая консультация



- Что такое ежегодный оплачиваемый трудовой отпуск и какова его продолжительность?

- Согласно п. 4 ст. 24 Конституции РК: «Каждый имеет право на отдых. Работающим по трудовому договору гарантируются установленные законом продолжительность рабочего времени, выходные и праздничные дни, оплачиваемый ежегодный отпуск».

Так, оплачиваемый ежегодный трудовой отпуск предназначен для отдыха работника, восстановления работоспособности, укрепления здоровья и иных личных потребностей работника и предоставляется на определенное количество календарных дней с сохранением места работы (должности) и средней заработной платы.

Трудовой кодекс РК устанавливает продолжительность основного оплачиваемого ежегодного трудового отпуска работникам, который составляет 24 календарных дня, если большее количество дней не предусмотрено иными нормативными правовыми актами, трудовым, коллективным договорами и актами работодателя.

Следует отметить, что некоторым категориям работников предоставляются дополнительные оплачиваемые ежегодные трудовые отпуска, а именно:

- 1) работникам, занятым на тяжелых работах, работах с вредными (особо вредными) и (или) опасными условиями труда, продолжительностью не менее шести календарных дней;
- 2) инвалидам первой и второй групп продолжительностью не менее пятнадцати календарных дней.

3) иным категориям работников предоставление дополнительного ежегодного отпуска и его минимальная продолжительность могут устанавливаться законами РК.

Вместе с тем трудовым, коллективным договорами также может быть предусмотрено предоставление дополнительных оплачиваемых ежегодных трудовых отпусков поощрительного характера за длительную непрерывную работу, выполнение важных, сложных, срочных работ, а также работ иного характера.

Касательно продолжительности данных отпусков, то они исчисляются в календарных днях без учета праздничных дней, приходящихся на дни трудового отпуска. Из этого следует, что в случае если праздничные дни выпадают на ваш отпуск, то они не включаются в его продолжительность, а окончание отпуска соразмерно отодвигается на количество таких праздничных дней.

- Из чего состоит наследство?

- Наследование – это переход имущества умершего гражданина (наследателя) к другому лицу (лицам) – наследнику (наследникам).

В состав наследства входят принадлежащие наследодателю имущество, а также права и обязанности, существование которых не прекращается с его смертью.

Вместе с тем не входят в состав наследства права и обязанности, неразрывно связанные с личностью наследодателя, такие как:

- 1) права членства в организациях, являющихся юридическими лицами, если иное не установлено законодательными актами или договором;
- 2) право на возмещение вреда, причиненного жизни или здоровью;
- 3) права и обязанности, вытекающие из алиментных обязательств;
- 4) права на пенсионные выплаты, пособия и другие выплаты на основании

трудового законодательства Республики Казахстан и законов Республики Казахстан в сфере социальной обеспечения;

5) личные неимущественные права, не связанные с имущественными, за исключением случаев, установленных законодательными актами.

- Какое наказание предусмотрено за нарушение правил остановки или стоянки транспортного средства?

- Согласно ст. 463-4 Кодекса об административных правонарушениях РК, предусмотрено следующее:

- нарушение правил остановки или стоянки транспортных средств, за исключением случаев, предусмотренных ч. 1 ст. 463 (маршрутные транспортные средства), статьей 466 (правила проведения учебной езды) настоящего Кодекса, влечет штраф в размере 5 месячных расчетных показателей (МРП);
 - в случае нарушения правил остановки или стоянки транспортных средств на тротуаре, а также остановки или стоянки транспортных средств на клумбах, детской или спортивной площадке, – штраф в размере 6 МРП;
 - нарушение правил остановки или стоянки транспортных средств на проезжей части, повлекшее создание препятствий для движения других транспортных средств, влечет штраф в размере семи месячных расчетных показателей.
- Следует отметить, что в случае совершения вышеуказанных действий повторно в течение года после наложения административного взыскания – налагается штраф в размере пятнадцати месячных расчетных показателей.

Вопросы в рубрику

«Юридическая консультация» вы можете присылать на электронный адрес редакции – kapital.kz@kazmg.kz

Обзор рынков Товарной биржи «ЕТС»

Наименование	Значение	Изменение
СПОТ-рынок*		
Пшеница 3 кл. EXW	31 616	- 8,90%
Пшеница 3 кл. DAP на границе РК	37 079	0,00%

Данные www.ets.kz, 25.06.2013г.

Аналитика СПОТ-рынка ЕТС

На Товарной бирже ЕТС с 17 по 24 июня 2013 г. в режиме классических биржевых торгов на секции торговли сельхозпродукцией было продано 477 тыс. тонн пшеницы на сумму 18 млрд. тенге, прирост объема товарооборота составил более 58%.

За отчетную неделю реализовано 3,8 тыс. тонн сахара, что в денежном выражении составило 441 млн. тенге. На секции торговли металлами и промышленными товарами было продано 54 тыс. тонн цемента, на сумму 847 млн. тенге, что превышает показатели прошлой недели на 14%.

На секции специализированных товаров оборот за неделю составил 18 млн. тенге. (122 тыс. долларов США). По итогам торгового дня в пятницу зерновые контракты, в основном, «упали». Пшеничный рынок показал заметное падение на бирже Чикаго, оказавшись под давлением массовых продаж. «Паращий» доллар США сделал американский экспорт менее привлекательным. Таким образом, ослабли многие товарные рынки. Пшеница также находится под давлением сезонного фактора – уборки урожая.

Однако давлению противодействовали несколько факторов, которые замедлили падение пшеничных контрактов. На рынке продолжают разговоры об укреплении спроса со стороны Китая. Также отчет за неделю показал достаточно высокий спрос на пшеницу США на мировом рынке. По крайней мере, данные отчета совпали с ожиданиями трейдеров.

Декабрьский кукурузный фьючерс упал на фоне ослабления экспорта, по данным еженедельного отчета. Также на кукурузу воздействует стремление трейдеров к фиксации прибыли после заметного роста первой половины недели.

Торговая сессия на ЕТС 21 июня завершилась со следующими показателями:

- пшеница (июль) – 693 ц/б (-6.50); 38 194 тонне

МИМО
ЕВРОКУБКОВ

Контрольно-дисциплинарная инстанция УЕФА отстранила от участия в еврокубках турецкие клубы «Фенербахче» и «Бешикташ». Об этом сообщается на официальном сайте организации. «Фенербахче», занявший второе место по итогам прошедшего чемпионата Турции, лишен права выступать в Лиге чемпионов сезона 2013-2014 годов. Помимо этого, клуб не сможет принять участие в еврокубках сезонов 2014-2015 и 2015-2016 годов, в случае, если туда попадет. Наказание на последний сезон является условным с испытательным сроком пять лет. «Бешикташ», который в национальном чемпионате финишировал третьим, на следующий сезон отстранен от участия в Лиге Европы. В Турции против «Фенербахче» и «Бешикташа» с 2011 года ведется расследование в организации договорных матчей. По этой причине «Фенербахче» уже отстранялся от участия в Лиге чемпионов сезона 2011-2012. (lenta.ru)

СОВЕТ КРОЙФФА



Трехкратный обладатель «Золотого мяча» голландец Йохан Кройфф в интервью газете Магса посоветовал испанской «Барселоне» рассмотреть возможность продажи нападающего Лионеля Месси. По словам Кройффа, продажа Месси может стать разумным шагом в связи с переходом в «Барселону» форварда сборной Бразилии Неймара. По словам Кройффа, появление на поле обоих футболистов одновременно может привести к конфликтам. Как отметил голландец, Неймар очень хорошо исполняет штрафные удары, но в «Барселоне» это обычно делает Месси, и игрокам трудно будет решить, кто именно будет бить штрафной. Другим фактором, который, по мнению Кройффа, может повлечь за собой трудности, являются спонсорские контракты игроков (у Неймара, как и у «Барселонцы» в целом, заключен контракт с Nike, в то время как Месси играет в бутсах Adidas). Неймар перешел в «Барселону» из бразильского «Сантоса» за 57 миллионов евро. 21-летний форвард является одним из ведущих игроков сборной Бразилии, в 37 матчах за которую он забил 23 мяча. 26-летний Месси является воспитанником «Барселонцы» и выступает за основную состав этой команды с 2004 года. С «Барселонкой» Месси шесть раз выиграл чемпионат Испании и трижды – Лигу чемпионов. Кройфф в 1970-е годы выступал за «Барселону» в качестве игрока, а с 1988 по 1996 годы был главным тренером этой команды. В качестве тренера он четыре раза выиграл чемпионат Испании и привел «Барселону» к победе в Кубке чемпионов сезона-1991/92. (lenta.ru)

АНЧЕЛОТТИ
ВОЗГЛАВИЛ «РЕАЛ»

Новым главным тренером мадридского футбольного клуба «Реал» назначен Карло Анчелотти. Об этом сообщает официальный сайт команды. Подробности контракта между сторонами не сообщаются. В сообщении мадридцев только говорится, что Анчелотти будет тренером команды со следующего сезона. В «Реале» 54-летний Анчелотти сменил португальца Жозе Моуринью, который перебрался на работу в лондонский «Челси». СМИ называли итальянца основным кандидатом на пост нового тренера мадридцев. Однако руководство французского «ПСЖ», где последние два сезона работал Анчелотти, долго не соглашалось отпускать тренера в «Реал». По сведениям СМИ, мадридский клуб заплатил «ПСЖ» 4,5 млн евро в качестве компенсации за расторжение контракта с Анчелотти. Соглашение итальянца с парижанами действовало до конца сезона-2013/14. Также 25 июня стало известно, что новым наставником «ПСЖ» стал бывший тренер сборной Франции Лоран Блан. Кроме «ПСЖ», Анчелотти возглавлял лондонский «Челси» и итальянские «Милан», «Ювентус», «Парму» и «Реджину». Вместе с миланской командой тренер дважды побеждал в Лиге чемпионов (в 2003 и 2007 годах). (lenta.ru)

В соперниках обидчики «Баварии» и титулованные болгары

Казахстанские футбольные клубы скоро стартуют в Лиге чемпионов и Лиге Европы



Вячеслав Селезнев

В понедельник в штаб-квартире УЕФА в швейцарском Ньоне состоялась жеребьевка квалификационных раундов Лиги чемпионов и Лиги Европы. По итогам процедуры жеребьевки казахстанские клубы, наряду с другими командами входящими в состав УЕФА, узнали своих соперников.

Первому о своей турнирной судьбе стало известно чемпиону страны – карагандинскому «Шахтеру». Горняки во втором квалификационном раунде Лиги чемпионов встретятся с сильнейшим клубом Беларуси, БАТЭ. Помимо белорусов вероятными соперниками «Шахтера» могли стать: «Динамо» Зг (Хорватия), «Партизан» (Сербия), «Маккаби» Т-А (Израиль) и «Динамо» Тб (Грузия). По именам весьма серьезные соперники, но, возможно, что БАТЭ на данный момент самый сильный из этой компании. В изобилии представлений борисовчане также не нуждаются. Достаточно будет сказать, что этот клуб помимо девяти побед в чемпионате своей страны также стал первым и пока единственным клубом Беларуси, который выходил в групповую стадию Лиги чемпионов и Лиги Европы, где в разные годы встречался с самыми именитыми клубами и сумел отнять очки у таких команд как «Ювентус» (сезон 2008/09 – две ничьи), «Зенит» (ничья в Лиге чемпионов 2008/09). Также на счету БАТЭ была ничья с

киевским «Динамо», которая состоялась в рамках группового турнира Лиги Европы 2010/11. В том же розыгрыше белорусский клуб одолел дома голландский «АЗ» со счетом 4:1. Завершили евросезон 2010/11 БАТЭ в противостоянии 1/16 финала против французского «ПСЖ». Причем в обеих встречах борисовчане не проиграли, но за счет пропущенных голов на своем поле (0:0 в гостях и 2:2 дома) были вынуждены сойти с дистанции.

В сезоне 2011/12 белорусский клуб, выступая в групповой стадии Лиги чемпионов, сумел отобрать очки у «Милана», сыграв с ним вничью дома – 1:1. А в последнем розыгрыше самого престижного клубного турнира Европы БАТЭ обыграл на своем поле будущего победителя Лиги чемпионов – мюнхенскую «Баварию» (3:1). С таким же счетом в гостях был повержен французский «Лилль».

Стоит отметить, что карагандинский «Шахтер» имеет опыт соприкосновения с белорусскими клубами. В 2006 году в Кубке Интертото «горняки» встречались с минским клубом МТЗ-РИПО. По сумме двух встреч «Шахтер» уступил своему сопернику, потерпев поражение дома со счетом 1:5, и одержав победу со счетом 3:1 в гостях.

Кстати, «Шахтер» во второй раз подряд примет участие в Лиге чемпионов. В прошлом году «горняки» также во втором квалификационном раунде этого турнира по сумме двух матчей уступили футбольному

клубу «Слован» из Чехии, проиграв в Либереце со счетом 0:1 и сыграв в Караганде вничью – 0:1.

Первый матч «Шахтер» проведет против борисовчан 16 или 17 июля на выезде. Ответный поединок состоится в Караганде 23 или 24 июля.

Также в понедельник своих соперников узнали казахстанские клубы, которым предстоит представлять страну в Лиге Европы. Примечательно, что «Иртышу» и «Астане» достались соперники из Болгарии. Причем, если «Иртыш» точно встретится с софийским «Левски», то «Астана» по итогам жеребьевки знала только то, что будет играть с представителем этой страны. Связано это с тем, что софийский ЦСКА не примет участия в турнире, поскольку был признан банкротом. Об этом в воскресенье на пресс-конференции заявил главный тренер команды Христо Стоичков. Уже по состоянию на среду стало известно, что соперником «Астаны» будет клуб «Ботев» – 2-кратный чемпион Болгарии и столько же раз становившийся обладателем Кубка этой страны.

Третий клуб из нашей страны – «Актобе» получил в соперники армянский «Гандзасар». Армянскую команду в пору записывать в «темные лошади», однако с такими соперниками уху остро надо держать в любом случае. Клуб из Капана в минувшем сезоне в первенстве своей страны занял третье место, пропустив вперед «Ширак» из Гюмри и

футбольный клуб «Мика» из города Аштарак, который перебазировался в Ереван. Соперники «Актобе» не могут похвастать богатым опытом выступлений в еврокубках. На данный момент «Гандзасар» принял участие в Лиге Европы сезонов 2009/10, а также 2012/13 годов. В первый раз армянская команда была дважды обыграна голландским клубом «НАК Бреда» с общим счетом 0:8. А во второй раз «Гандзасар» выступил более удачно. В первом квалификационном раунде турнира будущий соперник «Актобе» по сумме двух матчей одолел представителя Фарерских островов – «ЭБ Стреймур» и вышел в следующую стадию, где был остановлен швейцарским «Серветтом». Первый матч «Гандзасар» и «Актобе» проведут 4 июля в Армении. А ответная встреча состоится 11 июля. Победитель этой пары во втором квалификационном раунде встретится с норвежским клубом «Од».

Также в гостях, свой стартовый матч сыграет «Иртыш». Соперники павлодарцев в лишних представлениях не нуждаются. «Левски» – один из самых титулованных клубов Болгарии, также является первой командой из этой страны, пробившейся в групповой этап Лиги чемпионов. Помимо этого в составе софийского клуба, который в следующем году отметит свой столетний юбилей, выступают также игроки, как: Георги Аспарухов, Валерий Домовички, Николай Михайлов, Борислав Михайлов, Наско Сираков, Владислав Радимов, Эдуард Цихмейструк и Константин Головской, который не понаслышке известен казахстанским болельщикам. Стоит отметить, что пути «Левски» с казахстанской командой уже пересекались. В Кубке УЕФА сезона 2003/04 болгарский клуб встречался в квалификационном раунде с «Атырау». Тогда болгарская команда была сильнее «нефтяников» на своем поле – 2:0 и одержала безоговорочную победу в Атырау со счетом 4:1. Первая встреча между «Иртышом» и «Левски» состоится 4 июля, а ответная ровно через неделю. Победитель этой пары в следующем раунде сыграет с клубом «Широки Бриег» из Боснии и Герцеговины.

ФК «Астана» в случае успеха в двухматчевом противостоянии со своим соперником во втором раунде также имеет шанс встретиться с представителем Боснии и Герцеговины – футбольным клубом «Зриньски», который, по всей видимости, не испытывает проблем в поединках с клубом СО «Санта-Колома» из Андорры.

Первые встречи второго квалификационного раунда пройдут 18 июля. Ответные поединки состоятся 25 июля.

одолел команду «Анахайм Дакс». Для этого «Красным крыльям» пришлось провести семь матчей.

В полуфинале Западной конференции «Ястребы» как раз встречались с «Детройт Ред Уингз». Это противостояние выдалось крайне упорным. Обоим клубам пришлось сыграть семь матчей. Причем «Красные крылья» были ближе к победе, ведя в серии с общим счетом 3:1.

Затем в финале Западной конференции «Чикаго Блэкхоукс» одолели клуб «Лос-Анджелес Кингз» с общим счетом 4:1.

В финале Восточной конференции победу одержал «Бостон Брюинз». В этом противостоянии хоккеисты из Бостона одолели «Питтсбург Пингвинз». Общий счет 4:0, а по шайбам «Брюинз» обеспечил себе преимущество 12:2.

Розыгрыш Кубка Стэнли также прошел в упорной борьбе. Для определения победителя понадобилось сыграть шесть матчей. Нон-стоп начался 13 июня и держал в напряжении любителей хоккея по обе стороны океана. В первом поединке на льду «Ястребов» «Блэкхоукс» в овертайме одолели своих соперников со счетом 4:3. А во втором поединке, прошедшем 16 июня, победу в овертайме отпраздновали уже бостонцы – 2:1. Следующие два поединка прошли на льду «Брюинз» 18 и 20 июня. Здесь команды вновь обменялись победами. 23 июня «Ястребы» уже на своем льду обыграли бостонскую команду со счетом 3:1. А апофеозом стал шестой поединок, состоявшийся 25 июня на льду «Брюинз». Накал страстей в этой игре был запредельным. «Бостон» дважды по ходу матча вел в счете, а «Ястребы» дважды героически восстанавливали равновесие. Причем за полторы минуты до финальной сирены хоккеисты «Чикаго Блэкхоукс» проигрывали 1:2, и публично, собравшаяся на арене «Ти-Ди Гарден», была в предвкушении завоевания «Бостоном» Кубка Стэнли. Однако шайбы, заброшенные Брайаном Бикеллом и Дэйвом Болландом, перевернули все с ног на голову. Заветный трофей отправился в Чикаго.

Впечатляющий полет «Ястребов»

Хоккеисты «Чикаго Блэкхоукс» завоевали Кубок Стэнли

Данияр Балахметов

Сезон лучшей хоккейной лиги мира НХЛ достиг своего логического завершения. Вслед за регулярным первенством, которое прошло по усеченной программе ввиду локаута, была разыграна стадия плей-офф. Изнурительная серия плей-офф, начавшаяся 1 мая, закончилась 25 июня. 16 команд, прошедших из Западной и Восточной конференций, провели в общей сложности 86 матчей в серии плей-офф, и две лучшие посорили в Кубке Стэнли. А победителем на этой адовой дистанции стал хоккейный клуб «Чикаго Блэкхоукс». «Ястребы», между тем, во второй раз за последние 4 года стали обладателями Кубка Стэнли. Всего же этот трофей покорялся им пять раз. Причем победа в сезоне 2009/10 стала первой с момента их предыдущего завоевания (1960/61), что по всем статьям является долгожданным триумфом. И вот теперь, спустя три года Чикаго вновь празднует успех своих любимцев. Стоит отметить, что «Ястребы» уверенно провели не только серию плей-офф, но также стали лучшими в регулярном первенстве, финишировав соответственно первыми в Западной конференции и в центральном дивизионе.

Локаут, длившийся несколько месяцев, сократил продолжительность регулярного первенства едва ли не вдвое. И 30 команд чемпионата НХЛ вместо 82 матчей провели по 48 поединков. «Ястребы» финишировали первыми, на пять очков обойдя «Питтсбург Пингвинз» (77 баллов против 72 соответствен-



но). При этом своим соперникам хоккеисты «Чикаго Блэкхоукс» забросили 155 шайб. По этому показателю «Ястребы» установили второй результат в лиге. Больше огорчали вратарей соперников «Питтсбург Пингвинз» – 165 раз. Зато у «Чикаго Блэкхоукс» меньше всего пропущенных шайб в регулярном первенстве – 102 шайбы. На втором месте по этому показателю оказался занявший 14-е место в общей таблице первенства «Оттава Сенаторз». На счету «Сенаторов» 104 пропущенные шайбы.

В серии плей-офф «Чикаго Блэкхоукс» в 1/4 финала Западной кон-

ференции встретился с клубом «Миннесота Уайлд». В этом противостоянии хоккеисты из Чикаго не испытали каких-либо серьезных проблем, уступив лишь в третьем матче серии на льду соперника в овертайме. Общий счет серии 4:1 в пользу «Ястребов». Разница заброшенных шайб составила 17:7. Проще всех в плей-офф Западной конференции пришлось только «Сан-Хосе Шаркс», сумевшему уложиться в формат четырех побед в четырех матчах. «Акулы» одолели «Ванкувер Кэнакс». А вот другой клуб Западной конференции «Детройт Ред Уингз» в серии до четырех побед

ГРЯДЕТ РЕВАНШ

Российский боец смешанных единоборств Александр Емельяненко проведет поединок с хорватом Мирко Филиповичем. Бой состоится в ноябре 2013 года в Москве на малой спортивной арене «Лужники», сообщает сайт Valetudo.ru. Россиянин уже встречался с этим бойцом в 2004 году, и тогда поединок закончился победой Филиповича нокаутом. Поединок Емельяненко – Филипович состоится в рамках второго шоу «Легенда». Первое шоу «Легенда» прошло 25 мая, и в нем Емельяненко также принял участие, победив американца Боба Саппа. В бою с Саппом россиянин возобновил свою карьеру, о завершении которой он объявил в конце 2012 года. 38-летний Мирко Филипович носит прозвище «Кро Коп» (сокращение от Croatica Cop – хорватский полицейский). Он известен по выступлениям в кикбоксинге и смешанных единоборствах. В смешанных единоборствах Филипович провел 41 бой, одержав 28 побед и потерпев 10 поражений. Два поединка с его участием закончились вничью, один был признан несостоявшимся. В кикбоксинге Филипович провел 24 боя, одержав 17 побед и потерпев семь поражений. В марте 2013 года хорват выиграл Гран-при K-1. 31-летний Емельяненко провел в смешанных единоборствах 28 боев. Россиянин одержал 22 победы и потерпев шесть поражений. Свой ближайший поединок Емельяненко проведет 4 июля в Химках с бразильцем Жозе Гелке. (lenta.ru)

НОВЫЕ
ПРОБЛЕМЫ
МЕССИ

Футболист испанской «Барселонцы» Лионель Месси подал в налоговую инспекцию дополнительные декларации о доходах, полученные в 2010 и 2011 годах, и выплатил налоги на сумму 10 млн евро, пишет испанское издание La Vanguardia. Месси сделал это после того, как его вызвали в суд по обвинению в неуплате налогов. Как отмечает издание, своим поступком футболист, возможно, пытается добиться соглашения с налоговыми органами. Ранее испанские СМИ писали, что налоговые органы намерены проверить декларацию Месси о доходах с 2010 по 2012 годы. Декларацию за 2012 год игрок должен подать до 30 июня. Обвинение Лионелю Месси и его отцу Хорхе касается декларации о доходах с 2007 по 2009 годы. По версии следствия, футболист скрывал данные о доходах от продажи прав на использование своего образа третьим лицам. Автором схемы ухода от налогов следствие считает отца игрока. Ущерб от применения этой схемы оценивается в 4,1 млн евро. Футболисту и его отцу грозит тюремное заключение на срок до пяти лет и штраф в размере до 24,6 млн евро. Месси отверг обвинения в уклонении от уплаты налогов. Футболист подчеркнул, что он всегда выплачивает налоги полностью. Суд по делу Месси должен состояться 17 сентября 2013 года. (lenta.ru)



ЗАЯВЛЕНИЕ МУТКО

Министр спорта Виталий Мутко назвал хоккей инновационным видом спорта. Об этом сообщает сайт «Вест спорт». По словам министра, если сойдутся звезды, то российские хоккеисты смогут всех «разорвать» на Олимпийских играх 2014 года в Сочи. В последний раз россияне выигрывали медали на Играх-2002 в Солт-Лейк-Сити, а «золото» – в 1992 году в Альбервилле. Говоря о подготовке к Играм в Сочи, Мутко заявил, что перед соревнованиями нужно не задавать ответственности российским спортсменам. «В олимпийском сезоне ошибаться нельзя», – добавил министр. Мутко напомнил, что сборная России сумела в предолимпийский сезон на чемпионате мира выиграть семь золотых медалей. В общем зачете россияне заняли пятое место. «Это лучший результат за последние 11 лет! Задача на домашние Олимпийские игры – сохранить достигнутый уровень и использовать имеющийся резерв. Этот резерв – биатлон и технические виды спорта, такие как санный спорт и бобслей», – подытожил министр. Ранее Мутко говорил, что россияне на домашней Олимпиаде в медальном зачете могут рассчитывать на четвертое-пятое место. Потолком российской команды будет третье место. (lenta.ru)



**БЛУЖДАЮЩИЙ
«АНЖИ»**



Махачкалинский футбольный клуб «Анжи» на официальном сайте объявил, что в сезоне-2013/14 будет принимать соперников по Лиге Европы в подмосковном Раменском. 19 июня стало известно, что УЕФА по соображениям безопасности запретил проводить матчи еврокубков в столице Дагестана. До 30 июня махачкалинцы должны были определиться с местом, где будут принимать соперников по Лиге Европы. В заявлении на сайте «Анжи» говорится, что команда сделала очень многое для того, чтобы УЕФА разрешил проводить матчи в Махачкале. «Но, увы, мы вынуждены констатировать, что в очередной раз принято решение, не позволяющее нам играть на домашнем стадионе», — отмечает махачкалинский клуб. В сезоне-2012/13 УЕФА также не разрешил «Анжи» принимать соперников по Лиге Европы в Махачкале. Тогда клуб из Дагестана проводил матчи в Раменском и на московских стадионах «Локомотив» и «Лужники». В том розыгрыше турнира «Анжи» дошел до 1/8 финала. По итогам завершившегося сезона махачкалинцы завоевали путевку в Лигу Европы, заняв третье место в чемпионате России. Вместе с «Анжи» во второй по значимости клубный турнир Европы попали московский «Спартак», краснодарская «Кубань» и казанский «Рубин». (lenta.ru)

**РЕШЕНИЕ
МАЛАФЕЕВА**



Голкипер питерского «Зенита» Вячеслав Малафеев заявил, что хотел бы сыграть за сборную России на чемпионате мира 2014 года в Бразилии. Об этом сообщает «Р-Спорт». Малафеев в конце августа 2012 года объявил о том, что хочет взять паузу в играх за сборную. Сам голкипер мотивировал это желанием больше времени проводить с семьей. Однако СМИ писали, что Малафеев рассчитывал часто выходить на поле, но это ему никто гарантировать не мог. 24 июня 2013 года голкипер заявил, что у него есть желание вернуться в сборную, однако теперь не все зависит от него. «Конечно, мои коллеги заслужили право туда ехать (на ЧМ-2014) и там участвовать, но, в любом случае, для себя хотел бы поставить какую-то цель и мотивацию на сезон: тоже побороться за то, чтобы поехать в Бразилию», — заявил Малафеев. Голкипер добавил, что его возвращение в национальную команду больше всего зависит от главного тренера команды Фабио Капелло. При итальянце Малафеев сыграл в одном матче. 15 августа он вышел на замену в товарищеской игре с Кот-д'Ивуаром. Всего за сборную России Малафеев провел 29 матчей. На чемпионате Европы 2012 года в Польше и Украине он был основным голкипером российской команды. (lenta.ru)

**ОРИГИНАЛЬНОЕ
УВОЛЬНЕНИЕ**



Главный тренер футбольного клуба «Брайтон», выступавшего в чемпионшипе (второй по значимости дивизион чемпионата Англии), Густаво Поьет узнал о своей отставке в прямом эфире «Би-би-си». Об этом сообщает BBC Sport. 23 июня уругвайский специалист находился в студии в качестве эксперта по матчам Кубка конфедераций, проходящего в Бразилии. По ходу программы ведущий зачитал Поиет текст заявления на официальном сайте «Брайтона», в котором говорилось об увольнении тренера. Уругваец спокойно отнесся к новости о своем увольнении, добавив, что он, наверное, стал первым тренером, который узнал о своей отставке таким образом. Поьет возглавил «Брайтон» в 2009 году, когда команда выступала в первой футбольной лиге (третий по значимости дивизион). В сезоне-2010/11 клуб сумел подняться в чемпионшип. В сезоне-2012/13 «Брайтон» попал в стыковой турнир, в котором разыгрывались путевки в премьер-лигу. Однако команда уступила в полуфинале и подняться из чемпионшипа не сумела. (lenta.ru)



Битва двух континентов

На Кубке конфедераций стартовала стадия плей-офф

Данияр Балахметов

Кубок конфедераций, проходящий в Бразилии, близится к своему завершению. Позднее вечером в среду состоялся первый полуфинальный матч между Бразилией и Уругваем. А в четверг другой полуфинал пройдет под знаком римейка финала Евро-2012 — Испания — Италия. Дуэль между представителями сильнейших конфедераций пока заочная, но во встрече за третье место и в финале южноамериканские и европейские сборные сыграют между собой. И независимо от вывесок, оба матча будут достойны финала. Если брать в целом, то на турнире еще не было откровенно скудных матчей, где результат превалировал над самой игрой. Сборная Италии, например, в течение трех поединков забила 8 голов и столько же пропустила, серьезно озадачив многих, кто имеет хоть какое-то представление о футболе. Приверженцы катеначчо — сверхоборонительного футбола — изменили своей философии прагматизма, став соавторами весьма безбашенных результатов. Взять, к примеру, встречу «Скуадры адзурры» с Японией, где азиаты в первом тайме поставили серебряных призеров Евро-2012 в затруднительное положение. А лидер сборной Японии Кейсукэ Хонда был едва ли не

лучшим на поле. В итоге матч прошел по всем канонам триллера, где итальянцам удалось впечатляющий камбэк с 0:2 в 3:2, затем японцы интригу возродили. Но на последних минутах Себастьян Джовинко сотворил для итальянцев хэппи-энд. Бразильцы тем временем во втором туре, который был сыгран в середине прошлой недели, набрали еще три очка, добившись победы малой кровью над Мексикой — 2:0. А главный матч группы А был, естественно, запланирован на выходные, когда Бразилия играла с Италией. Классика футбола и несомненное украшение любого турнира. В этом поединке было забито 6 голов. На 4 взятия ворот бразильцами итальянцы соответственно ответили двумя. При этом матч не обошелся без скандала. Арбитр из Узбекистана Равшан Ирматов на 71-й минуте засчитал гол Джорджо Кьеллини в ворота хозяев турнира. При этом Ирматов за мгновение до этого свистнул, сигнализируя о нарушении правил Луиса Густаво на Марио Балотелли, в результате чего форвард итальянцев оказался на газоне. Однако после гола Равшан Ирматов указал на центр, чем вызвал негодование игроков бразильской сборной, которые требовали отменить гол и назначить пенальти. Впоследствии обладатель почетного звания «Гордость Узбе-

кистана» признал свою ошибку. Эта огреха значительно понизила шансы Ирматова на обслуживание финального матча. Между тем отнюдь не блестящая сборная Японии уступила третье место в группе команде Мексики, проиграв в очной встрече со счетом 1:2. «Самураи» покинули Бразилию с высоко поднятой головой, и, возможно, через год, если не растеряют свою мощь, при определенной доле везения, способны будут сотворить нечто более впечатляющее на мировом первенстве. Мексиканцы также упаковали чемоданы, да и на чемпионат мира им предстоит еще пройти. Хотя здесь, наверное, беспокоиться не стоит, делают это «аутеки» регулярно. И уж точно можно быть уверенным, что, попав снова в Бразилию, мексиканцы не будут темной лошадкой или легким соперником. Что касается группы В, то здесь благодаря наличию сборной Таити матч с крупной разницей в счете было в достатке. Кстати, несмотря на разгромные поражения, представители Океании получили свою долю симпатий от бразильской публики. Тренерский штаб самой экзотической сборной на турнире, так же как и игроки, не скрывали того, что в Бразилии в играх с несомненно более сильными командами победить будет практически

нереально, но забить гол нужно постараться. В итоге гол они забили в первом матче против Нигерии, а затем уступили со счетом 0:10 Испании и 0:8 Уругваю. В поединке второго тура форвард испанцев Фернандо Торрес отметился покером. При этом Эль Ниньо промахнулся с точки, пробив выше ворот, защищаемых учителем физкультуры Микаэлем Рошем. В другом матче группы встречались Уругвай и Нигерия. Эта встреча само собой получилась упорной. В итоге победили южноамериканцы со счетом 2:1. Этим самым африканцы осложнили себе положение, так как в последнем туре им необходимо было обеспечить приемлемый результат в игре с испанцами, тогда как уругвайцам в противоборстве с Таити было гораздо проще решать задачу по выходу в плей-офф. Сборная Уругвая предсказуемо разгромила своих соперников. А Испания в последнем туре нанесла поражение сборной Нигерии со счетом 3:0 (два гола Хорди Альбы и взятие ворот в исполнении Фернандо Торреса). К слову, испанцы реабилитировались и взяли реванш за поражение от нигерийцев на чемпионате мира во Франции в 1998 году. Тогда «красная фурия», которая дважды вела в матче, была обыграна со счетом 3:2. И это поражение стоило испанцам выхода из группы.

**ПРИШЛИ
К СОГЛАСИЮ**

Представители российского боксера-тяжеловеса Александра Поветкина и украинца Владимира Кличко уладили разногласия по поводу контракта на бой, который эти боксеры должны провести в октябре 2013 года в Москве. Об этом заявил менеджер Кличко Бернд Бенге, пишет издание «Спорт-Экспресс». По словам Бенге, стороны договорились о контракте, и теперь его должна одобрить WBA (Всемирная боксерская ассоциация). По версии этой организации Кличко является «суперчемпионом», а Поветкин — «обычным» чемпионом мира. Украинцу также принадлежит титулы чемпиона мира по версиям IBF (Международная боксерская федерация) и WBO (Всемирная боксерская ассоциация). Менеджер Кличко подчеркнул, что в том случае, если WBA не одобрит контракт на бой, украинский боксер проведет в сентябре поединок против другого соперника. Ранее промоутер Андрей Рабинский, вместе с Владимиром Хрюновым выигравший торги на организацию боя, сообщил, что у сторон возникли разногласия по трем вопросам: под эгидой какой организации будет проводиться бой (комитета Федерации бокса Германии или Российской федерации профессионального бокса), какая организация будет проводить допинг-контроль, какие битты и перчатки будут использовать боксеры. Каких именно договоренностей стороны достигли по этим пунктам, Бенге не уточнил. Поскольку контракт еще не утвержден, точное время и место проведения боя пока неизвестны. По предварительным данным, поединок пройдет 5 октября в московском спорткомплексе «Олимпийский». За проведение этого боя Хрюнов и Рабинский согласились заплатить 23 миллиона долларов. 75 процентов этой суммы будет выплачено команде Кличко. 33-летний Поветкин провел на профессиональном ринге 26 поединков и во всех одержал победы (18 — нокаутом). Кличко-младшему 37 лет, он провел за свою карьеру 63 боя, одержав 60 побед (51 — нокаутом) и трижды проиграл. (lenta.ru)



**БИЛИЧ В
«БЕШИКТАШЕ»**

Бывший главный тренер московского футбольного клуба «Локомотив» Славен Билич в ближайшее время возглавит турецкий «Бешикташ». Как утверждает сайт телеканала NTV Spor, 27 июня хорватский тренер подпишет с новой командой двухлетний контракт. По сведениям телеканала, Билич имел предложения от английских и немецких команд, однако принял решение поработать в Турции. Во главе «Бешикташа» хорват сменит Самета Айбаба, который был уволен со своего поста за то, что команда по итогам сезона не сумела завоевать путевку в Лигу чемпионов. В чемпионате Турции «Бешикташ» стал третьим. Билич был уволен из «Локомотива» 18 июня, отработав только год. Под руководством хорвата железнодорожники заняли девятое место в чемпионате России, показав худший результат в новейшей истории. (lenta.ru)



**ПОД
ПОДОЗРЕНИЕМ**

Налоговая полиция Италии провела обыски в офисах 41 футбольного клуба, в том числе проверке подверглись команды серии А (высший дивизион чемпионата Италии). Об этом сообщает сайт издания La Gazzetta dello Sport. Скандал на обыски дала прокуратура Неаполя, которая проводит расследование дела о неуплате налогов, отмывании денег и подделке документов. Обыскам подверглись штаб-квартиры клубов серии А (высший дивизион), серии В (второй дивизион) и низших лиг. В частности, сотрудники налоговой службы пришли в офисы «Милана», «Ювентуса», «Наполи», «Лацио», «Фиорентины», «Пармы», «Реджинья», «Кьево» и «Сампдории». По сведениям Reuters, фигурантами расследования также стали 12 футбольных агентов. Руководители итальянских футбольных клубов часто становятся фигурантами различных расследований. В большинстве случаев они проходят в рамках борьбы с договорными матчами. В сезоне-2012/13 чемпионат Италии выиграл «Ювентус», второе место занял «Наполи», следом расположился «Милан». (lenta.ru)

Ностальгирующий футбол

Москва и Питер против Киева и Донецка



Владимир Плошац

Итак, свершилось. Большей частью постсоветского пространства наконец-то увидят матчи, о которых уже все позабыли. Вспомните легендарное противостояние московского «Спартака» и киевского «Динамо» в советские времена, вот это был футбол: страсти, борьба, заполненные стадионы. И вот вновь состоится дуэль этих прославленных клубов. Правда, в предсезонном мини-турнире. Но обо всем по порядку. Объединенный турнир Сегодня стартует так называемый объединенный турнир с участием российских и украинских клубов. Конкретнее в нем сыграют московский «Спартак» (четвертая команда российской премьер-лиги), питерский «Зенит» (вторая команда российской премьер-лиги), киевское «Динамо» (третья команда украинской премьер-лиги) и донецкий «Шахтер» (первая команда украинской премьер-лиги). Каждая команда сыграет по 4 игры — по 2 матча (дома и на выезде) против двух команд из соседней страны. Российские клубы проведут свои матчи не на домашних стадионах. «Открытие-Арена»

московского «Спартака» еще не готова к проведению официальных игр, поэтому свои домашние матчи «красно-белые» сыграют на стадионе имени Эдуарда Стрельцова. Санкт-петербургский «Зенит» и вовсе будет играть свои домашние игры в Киеве. Первый матч против «Шахтера» пройдет на стадионе «Динамо» им. Валерия Лобановского, а второй — на НСК «Олимпийский». Причина банальна — реконструкция «Петровского». Набранный больше всего очков клуб станет победителем первого объединенного турнира. В случае равенства очков победитель будет определен по результатам личных встреч, а затем по общей разнице забитых и пропущенных мячей. Одним из нюансов турнира являются замены. Командам разрешено провести до 8 замен, из них — максимум 3 в игровое время. Остальные замены возможны только в перерыве между таймами. После долгих споров относительно объединенного чемпионата России и Украины функционеры перешли от слов к делу. Данный турнир должен стать своего рода проекцией будущего чемпионата. Именно так считает председатель правления «Газпрома» Алексей Миллер: «Этот турнир — первый

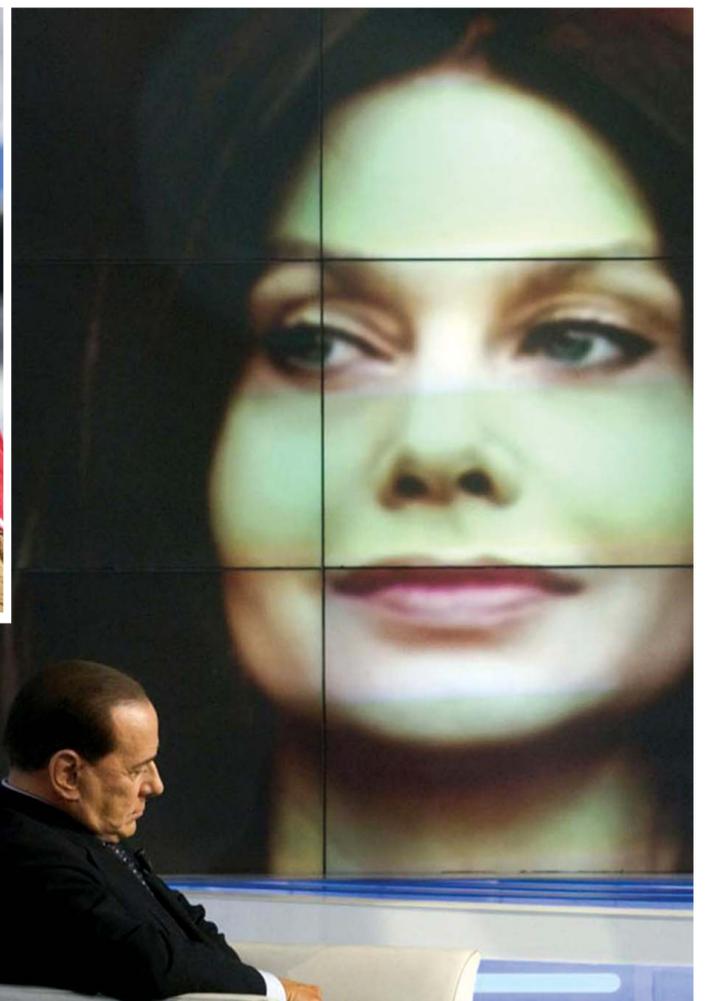
шаг к объединенному чемпионату. Мы договорились провести такой чемпионат в межсезонье между российскими и украинскими клубами, потому что интерес к подобному турниру, как и к объединенному чемпионату, очень высок как у российских, так и у украинских клубов. Могут сказать, что это только первый шаг на пути к объединенному чемпионату». Идея соперничества лучших команд России и Украины, стоит отметить, не нова. В 2006 году прошел первый розыгрыш Кубка Первого канала, в котором принимали участие «Шахтер», «Динамо», «Спартак» и ЦСКА. Турнир просуществовал всего три года, не получив ожидаемой популярности. Это все, конечно, слова. То, что турнир станет суперпопулярным — большой вопрос. Ведь матчи все равно несут статус товарищеских, и это накладывает на них определенный отпечаток. Ясно, что победить хотят все, но это все-таки больше предсезонная подготовка. Хотя... Наверное, это уже не то, что было раньше, — считает главный тренер киевлян легендарный Олег Блохин. — Когда играют ветераны «Спартака» и «Динамо», народ приходит и вспоминает те команды. Сейчас это противостояние немного отошло

на второй план. Хотя, все же, вывеска «Динамо» — «Спартак» была, есть и будет». То, что матчи будут исключительно между представителями разных стран, безусловно, добавит турниру интереса, зрелищности. «Считаю, это вполне правильно, — говорит Олег Блохин. — Зачем перед началом чемпионата стлавиться клубами «Динамо» и «Шахтер»? Если бы мы встречались в Суперкубке — тогда понятно, а так — лучше не надо. Правильно, что мы играем два матча со «Спартаком» и два с «Зенитом». Околотурнирные вести. Как сообщает твиттер издания Sport Inside, организация объединенного турнира обошлась его спонсору — «Газпрому» — в 4 млн евро. Права на телетрансляции, которые будут осуществляться «НТВ Плюс», принадлежат клубам, доходы от билетной программы — тоже. О долях же они будут договариваться друг с другом в каждом конкретном случае. Разумеется, турнир должен вызывать интерес не только у болельщиков, но и у инвесторов. К тому же, в свете последних событий, если два российских клуба сыграют с двумя украинскими, да еще в рамках турнира, то это не между собой, а нечто большее, с дополнительной смысловой нагрузкой, прообраз большого соревнования. Посмотрим. В общем, предстоящему турниру выдано предостаточно авансов. А как будет на самом деле, оправдаются ли ожидания организаторов и болельщиков, скоро узнаем... И еще. Если на поле в составе именитых клубов выйдут резервисты, то, как говорится, пусть сами на себя и смотрят. Все должно быть по настоящему. Поэтому болельщики вправе наблюдать за игрой Аршавина и Тимощука, вернувшихся в «Зенит», Юри Мовсисяна из «Спартака», Дарио Срни и Генриха Мхитаряна из «Шахтера», Джермейна Ленса из сборной Голландии, перешедшего в киевское «Динамо», и так далее... Расписание матчей: 27 июня — «Спартак» — «Динамо» (Киев), «Зенит» — «Шахтер», 30 июня — «Шахтер» — «Спартак», «Зенит» — «Динамо» (Киев), 3 июля — «Спартак» — «Шахтер», «Динамо» Киев — «Зенит».





Хосеп Гвардиола осваивается в роли главного тренера «Баварии»



Владелец «Милана» и бывший премьер-министр Италии Сильвио Берлускони приговорен к 7-ми годам тюремного заключения

■ Мгновения спорта

В мире спорта жизнь не останавливается никогда. Несмотря на изнуряющую жару и невыносимую духоту, которые сопутствуют летним месяцам, в спортивной и околоспортивной жизни происходит много весьма интересного, красивого и скандального.

Фото: sportbox.ru, bigpicture.ru, wp.com, designboom.com



Арены «Уимблдона» не пустуют



В Майами прошел парад в честь победы «Хит» в финале НБА. Форвард Крис Бош с трофеем.



Женский профессиональный бокс. Россиянка Светлана Кулакова (справа) побеждает сербку Сюзанну Раданович



Надаль проиграл бельгийцу Стиву Дарси в первом круге «Уимблдона»



Победитель поединка «Битва под Москвой 12» Ясуби Эномото в окружении прекрасных ринг-герлз



Ринг-герл во время поединка между россиянином Рахимом Чажкиевым и польским чемпионом WBC в первом тяжелом весе Кшиштофом Влодарчиком



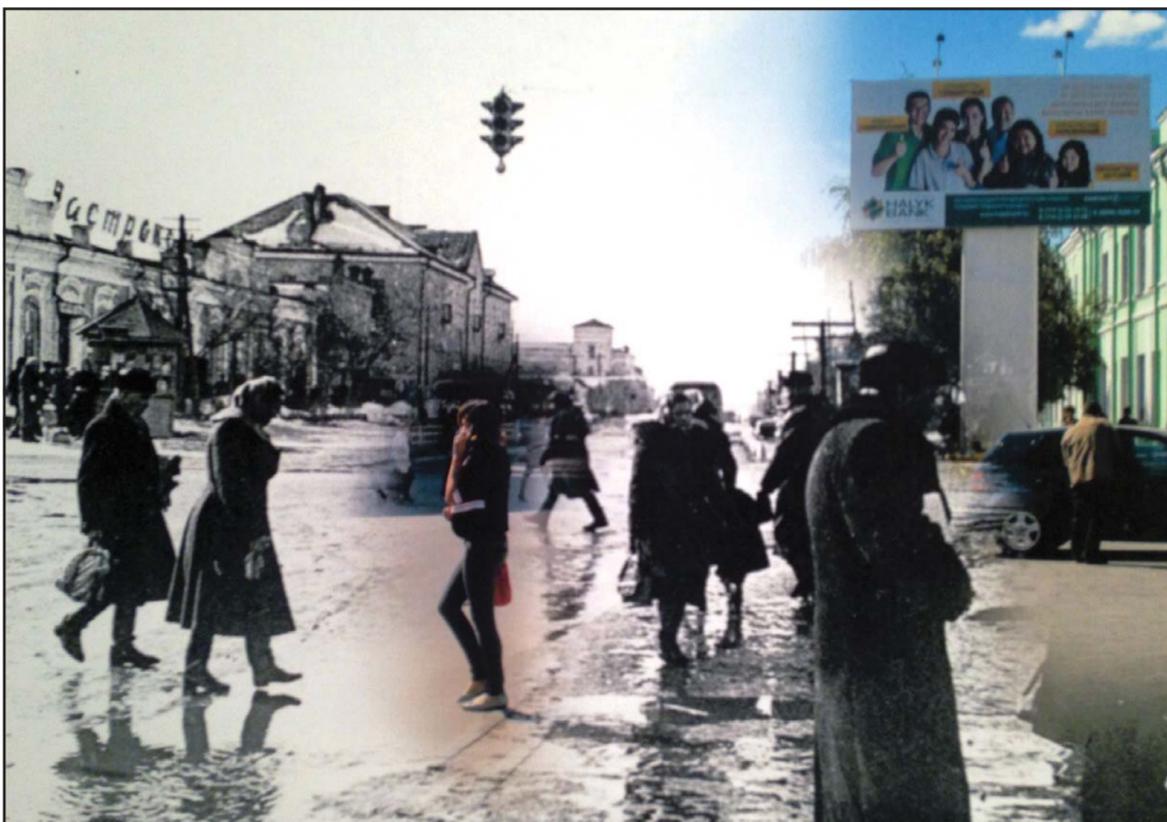
Строительство спартаковского стадиона «Открытие Арена» в Тушино.



Массовые протесты в Бразилии во время Кубка конфедераций



Бой между американскими супертяжеловесами Сетом Митчеллом (справа) и Джонатоном Бэнксом



Ольга Веселова

Архитектура – это неотъемлемая часть нашей повседневной жизни, это декорации личной истории каждого из нас. Мы рождаемся, растем, влюбляемся и мечтаем в окружении города, его улиц, дорог и зданий.

Город и его архитектура – это живой организм, который меняется вслед за временем. Именно эти изменения решил обнажить своими работами молодой казахстанский фотохудожник Илья Мартынов.

В течение длительного путешествия по просторам нашей родины, а в общей сложности фотохудожник преодолел путь длиной в 18426 км за 38 дней, г-н Мартынов собрал уникальный материал. В результате на выставке «Переплетение реальностей», открывшейся недавно в алматинской галерее «Тентри Умай», фотограф представил 117 работ, выполненных в технике коллажа и наложения изображений, процесс обработки которых, по признанию автора, занял 8 месяцев.

Фотовыставка проходит при поддержке организации «Фонд Сорос-Казахстан» (ФСК). Сауле Мейрманова, координатор программы «Молодежные инициативы» ФСК, отмечает, что «данный проект особенно интересен и важен тем, что наглядно и в художественной форме дает оценку того, что происходит с нашими городами, развивается ли их урбанистическая культура, и, как следствие, и прочие аспекты жизни в регионах».

Цель выставки, как отмечают организаторы, показать обществу перемены архитектурного облика страны, происходившие и происходящие сейчас, переосмыслить его значение для сегодняшнего дня. Для этого будет представлен огромный фактологический материал, включающий архивные фотографии, хранящиеся в республиканских и краеведческих музеях, описание зданий и путевые заметки.

«Объединить старую и новую фотографию на одном холсте чрезвычайно трудно, – рассказывает

■ Когда прошлое дополняет настоящее

В Алматы проходит фотовыставка «Переплетение реальностей»



Илья Мартынов. – Наиболее сложно было отыскать здание или угол улиц, изображенных на старом фото. Работники музеев не всегда точно могли указать нужное место на карте, а прохожие часто не имели представления об именах старого города». Когда здание все же находилось, сделать снимок с нужного ракурса оказалось только половиной дела – разные возможности техники не позволяют сделать абсолютно идентичные фото. Только все современные компьютерные чудеса сделали возможным такой проект».

Фотографии Ильи Мартынова отправляют нас к нашим личным воспоминаниям. Мы видим, с одной стороны, улицы сегодняшнего дня, а с другой – историю этих мест. Как писал известный французский философ-постмодернист Ролан Барт, в фотографии, конечно, имеется в наличии целая цепь сущностных моментов, позволяющих изучать фотографию с точки зрения физики, химии, оптики, рассматривать ее сквозь призму эстетики, истории, социологии. Но сущность фотографии вообще неотделима от «патетики», соткана из нее, а потому к сущности фотографии можно приблизиться только путем анализа личного переживания, вызываемого тем или иным снимком.

В свете переплетения черно-белой фотографии с современной цветной по-особенному звучат слова философа о том, что в любой цветной фотографии цвет – это сделанная позднее добавка к первоначальной правде черного и белого. «Цвет для меня – что-то искусственное, румяна (вроде тех, которыми румянят трупы). Потому что для меня важна не «жизнь» фото (понятие чисто идеологическое), а уверенность в том, что фотографируемое тело касается меня своими собственными лучами, а не добавочным светом. Таким образом, фотография зимнего сада, пусть совсем бледная, для меня – сокровище лучей, шедших от моей матери-ребенка, от ее волос, от ее кожи, ее платья, ее взгляда в тот самый день», – говорит философ.



■ Любить Пушкина стало немодно

Театр «ARTИШОК» представил новый спектакль

Василиса Тулеуова

Стаким провокационным тезисом выступила актриса Вероника Насальская в рамках нового проекта театра «ARTИШОК» ПУШКИН Stand-up.

Новый спектакль самого экстравагантного и шокирующего театрального коллектива Казахстана обращает внимание зрителя на то, что мы перестали увлекаться классическим искусством, признаваться в любви к нему. Теперь люди, ищущие вдохновение и получающие удовольствие от таких знаменитых произведений как великий роман Александра Пушкина «Евгений Онегин», кажутся смешными и наивными. Если раньше не прочесть это произведение было стыдно и неприлично, то сейчас выделить время на его прочтение, а тем более признаться в этом, становится неловко.

Между тем трудно представить более современный роман. Судите сами:

Вошел: и пробка в потолок, Вина кометы брызнул ток; Пред ним roast-beef окровавленный,



И триюфли, роскошь юных лет, Французской кухни лучший цвет, И Страсбурга пирог нетленный Меж сыром лимбургским живым И ананасом золотым.

Чем не поэтическое описание по-вального увлечения foodshooting

в Instagram, когда все наши друзья знают и видят, что мы едим на завтрак, обед и ужин.

Еще одному веянию современности – мужчине-метросексуалу также нашлось место в пророческом романе гения:

Боясь ревнивых осуждений, В своей одежде был педант И то, что мы назвали франт. Он три часа по крайней мере Пред зеркалами проводил И из уборной выходил Подобный ветреной Венере, Когда, надев мужской наряд, Богиня едет в маскарад.

И как похоже описание великосветского бала на то, что мы видим в ночных клубах в пятницу вечером:

Вошел. Полна народу зала; Музыка уж греметь устала; Толпа мазуркой занята; Кругом и шум и теснота; Бренчат кавалергарда шпоры; Летают ножки милых дам; По их пленительным следам Летают пламенные взоры, И ревом скрыпок заглушен Ревнивый шепот модных жен.

Новый проект ПУШКИН Stand-up полностью вписывается в основную творческую концепцию театра, которую можно описать как «театрализация театрального искусства» и «театрализация жизни». В рамках этой концепции театр производит свою продукцию для стационарных площадок, а также работает в жанре «уличного театра». Главный метод создания спектаклей театра «ARTИШОК» – театральная импровизация.

Но для театра «ARTИШОК», созданного в 2001 году как первая независимая профессиональная театральная компания Казахстана, интересен не только Пушкин под соусом современности. В этом месяце стартует и спектакль, посвященный творчеству Николая Гоголя в таком же формате как ПУШКИН Stand-up, а именно «Сцена. Один актер. Текст...»

ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

НОВЫЙ ЦЕНТР
ОТ NISSAN!

На прошлой неделе состоялось открытие официального дилерского центра Nissan. Крупнейший комплекс работает по системе 3S. По заявлению директора компании Аскара Бурунчина, Aster Auto, которая является официальным дилером Nissan в городе Алматы с сентября 2010 года, дилерский центр будет осуществлять продажу новых автомобилей марки Nissan, оригинальных запасных частей и аксессуаров к ним, а также полное сервисное обслуживание, включая гарантийный и постгарантийный ремонт. Помимо продажи и обслуживания автомобилей центр предложит своим клиентам полный спектр услуг по страхованию и приобретению автомобилей в кредит, а также программу trade-in. Кроме того, желающие смогут оценить возможности автомобилей в ходе индивидуального тест-драйва. Площадь шоурума составляет 1000 кв. м. Сервисная зона занимает площадь 2000 кв. м, она оснащена современным оборудованием ведущих производителей, что позволяет выполнять полный комплекс ремонтных работ. Площадь складских помещений – 500 кв. м. Новый дилерский центр Nissan расположен в 2 км от Восточной объездной автодороги в сторону Талгара.

AUDI ЛИШИЛСЯ
ГЛАВНОГО
КРЕАТОРА

Директорат компании уволил главу отдела исследований и разработок Вольфганга Дюрхаймера, который проработал в Ингольштадте всего около года. Неофициальной причиной расторжения трудового соглашения в СМИ называют постоянное стремление топ-менеджера экономить средства в процессе конструирования новых моделей. В частности, по информации еженедельника Spiegel, при создании флагманского седана A8 нового поколения Дюрхаймер предложил использовать платформу Porsche, что не устроило руководство марки. Ошибочным посчитали и решение Дюрхаймера свернуть разработки электрических модификаций R8 и A1. В первом случае экс-глава отдела исследований и разработок посчитал, что батареи для суперкара окажутся слишком дорогими. Вольфганга Дюрхаймера на его посту в Audi сменил Ульрих Хагенберг, который до этого возглавлял аналогичный отдел Volkswagen.

A BUGATTI ВСЕ
ДОРОЖЕ И ДОРОЖЕ...

Некогда возрожденная усилиями Фердинанда Пиха марка собирается взять новые высоты. И не только мощности и развиваемой скорости – будущий Veyron будет стоить 5,8 млн евро! Во всяком случае, так утверждает британский Autosag, ссылаясь на некие источники внутри компании. Причем речь вовсе не идет о совершенно новом «Вейроне» – интенсивной модернизации подвергнется уже существующая модель. Для еще большего улучшения динамики автомобиль будет облегчен примерно на 200 кг, а отдача турбированного двигателя превысит 1500 л.с. Дальнейшее же увеличение максимальной скорости будет лишь ограничено параметрами шин, устанавливаемых на Veyron. Таким образом, наиболее реальной видится отметка в 450 км/ч.

SSANGYONG NOMAD
УЖЕ В ДЕКАБРЕ

Компания AlluAuto приступила к установке новой линии мелкосерийной сборки для моделей SsangYong Nomad и Toyota Fortuner. На новом оборудовании, которое будет установлено на заводе «Агрошхольдинг», входящем в группу компаний AlluGroup, с весны 2014 года будут производиться автомобили Toyota Fortuner, а с декабря 2013 года – SsangYong Nomad, экспорт в страны ТС которого планируется на 2017 год. Это позволит увеличить уровень казахстанского содержания в выпускаемых автомобилях и количество рабочих мест. Модернизация производства, в том числе внедрение и привлечение новых технологий, позволяют оптимизировать процесс производства автомобилей. «Уже сейчас предприятие ведет активный прием на работу специалистов с техническим образованием, которые проходят обучение и стажировку как на самом заводе, так и за рубежом, – заявил президент группы автомобильных компаний AlluGroup Андрей Лаврентьев. – К моменту запуска производства планируется создание более 300 рабочих мест».



First-Drive: Renault Megane

Александр Керимов

Все три поколения известного французского хэтчбека вышли под началом легендарного шеф-дизайнера Патрика ле Кемана. Прокручивая в голове образы каждого из них по отдельности, вспоминается, что эта модель всегда выглядела стильно и привлекательно, оставаясь неким «горячим французским круассаном». Да и цифры говорят сами за себя: первая генерация модели разошлась тиражом в 5 миллионов автомобилей. «Кричащее» второе поколение, которое в 2003 году было признано автомобилем года в Европе, за 6 лет нашло 3 100 000 покупателей.

Новый, третий по счету «Меган», созданный по мотивам Megane Coupe Concept, предстал во всей красе в 2008 году. Французы вернулись к более спокойному дизайну, оставив в прошлом «выпяченный зад» и рубленые формы, модные в первой половине 2000-х. В течение четырех лет модель производилась без изменений и буквально на заре своей карьеры французы решили слегка перетрясти Megane.

Из едва бросающихся в глаза изменений отметим лишь наличие диодных полосок в передней оптике со слегка подретушированным передним бампером, а также возможность выбрать колесные диски нового дизайна и наличие в палитре новых цветов экстерьера и отделки интерьера. И это еще не значит, что все автомобили получат новомодные ходовые огни, так, например, самая простая версия Authentique будет довольствоваться обычной оптикой.

Несмотря на большое количество хромированных деталей в общем и на измененный передок автомобиля в частности – «Меган» остался узнаваемым, но источает какой-то шарм, дороговизну в образе, чего у модели до обновления не наблюдалось.

Самые важные изменения произошли под капотом – появился новый двигатель Renault-Nissan объемом 1,6 литра мощностью 114 л.с. (155 Нм) и адаптивный вариант X-Tronic, который заменит четырехступенчатый «автомат». Правда, в новинку он только для «Мегана», такой вариатор служит в трансмиссии Nissan Qashqai. Старый 106-сильный мотор остался в моторной гамме, но будет работать в паре только с пятиступенчатой «механикой».

Силовой агрегат стал на 24 кг легче своего предшественника – из-за отливки блока цилиндров из алюминия. Кроме того, мотор получил изменяемые фазы газораспределения на впуске и выпуске, а также цепной привод газораспределительного механизма.

На тест мне достался «Меган» как раз с новым 114-сильным двигателем. Новое «сердце» разгоняет Megane от 0 до 100 км/ч за 11,9 секунды. Мощности двигателя вполне достаточно для передвижения в городе, правда, при обгонах на тех же трассах следует хорошо просчитывать свои маневры, при утапливании акселератора в пол мотор ревет без ощутимого рвения, стрелка застывает у отсечки, однако динамика при этом не добавляется. Машина явно настроивалась не для подобных «атак».

И вот еще почему. На дороге «Меган» ведет себя спокойно и флегматично, машина больше «заточена» на комфортную езду и преодоление плохих асфальтированных дорог. Признаться честно, работой подвески я остался доволен – она будто создана для казахстанских дорог. Проглатывая километр за километром все изъязны до-



рожного полотна, швы и латки, – в салоне пассажирам хэтчбека будет комфортно. Однако за плавность хода вам все-таки придется расплатиться – и этой платой стали крены кузова, парусность на высоких скоростях, при этом руль на скорости наливался свинцовой тяжестью, что очень приятно отражается на остроте управления, однако баранка все же малоинформативна. Выбирать угол захода в поворот приходится, полагаясь на вестибулярный аппарат.

На магистралях со скоростным ограничением «140 км/ч» расход топлива авто оказался гораздо выше, нежели в городе – парадокс, спросите вы? Нет – 11 литров против 7 в городе – так показывает бортовой компьютер. И причиной этому стали частые «пришпоривания» Megane на трассе. Но имеет ли это большое значение – так ли вы часто ездите за город? Да и если не ездите свыше 110 километров в час, расход останется в пределах тех же 9 литров. Все-таки вариаторная «коробка» X-Tronic CVT в городе делает свое дело – на 2000 об/мин двигатель прекрасно набирает положенные 60 км/ч, не особо «раскручивая» при этом мотор.

Внутри все осталось без изменений, разве что на панели сверху «примостился» новый 7-дюймовый сенсорный экран с мультимедийной системой R-Link. Интерьерщики Renault одобрили его (салон) приятным на ощупь мягким пластиком на передней панели, дорогим пластиком на центральной консоли, а также клавишами с тактильным наполнением, напоминающими переключатели на автомобилях Volkswagen.

Renault R-Link – это опция, которая стоит в Казахстане 99 450 тенге, объединяющая в себе навигатор TomTom и MP3-проигрыватель мощностью 140W с 3D-функционал перераспределения звука в салоне от компании Arkamys и возможностью проигрывать музыку по каналу Bluetooth, либо через USB, аудиоразъем или Hands Free. Помимо прочего, на дисплей системы можно вывести и фото/видео файлы. Как мне признались маркетологи Renault, хороших карт, покрывающих СНГ,

пока нет. Но отказываться от R-Link все же не стоит, уж очень «вкусна игрушка».

Несмотря на скромную лаконичность, салон «Мегана» не выглядит угрюмым. Напротив, чувство меры лишь подчеркивает качественность интерьера, а чернотелая горизонтальная планка по ширине передней панели, вместо прежней серо-серебристой, лишь добавила салону нотку элегантности и престижа.

Если в «Мегане» предыдущего поколения самой оригинальной внутрисалонной фишкой был «ручник», то в обновленном – это приборы с огромным цифровым «блюдцем» спидометра посередине. К слову, графика последнего весьма четкая, цифры и символы на ней крупные, и от смены изображения не рябит в глазах.

Удобством, конечно, есть нюансы. Некоторые решения эргономики способны привести новичка в ступор. Почему кнопка запуска двигателя находится под магнитолой, а включение круиз-контроля рядом с ручником, но активируется с руля? А подогрев сидений вообще приходится искать на торце сиденья. Да, это, конечно, не очень напрягает, однако привыкать к такой эксцентричности салона все же придется.

Эргономика кресел не рассчитана на ростлых водителей, подушка сидений коротковата, а новая комбинированная обивка сидений, темно-серого цвета с белой строчкой, при слабой боковой поддержке все же слишком скользкая. Обычный кожей руль имеет толстый приятный хват, его одинаково приятно крутить как на парковке, так и на загородных трассах.

Но все это компенсирует подголовник, который регулируется по вылету, что очень удобно в дороге – шея практически не устаёт, а если откинуть спинку, то можно очень комфортно вздремнуть.

Раскнутая нога на ногу на заднем диване не получится, однако там вполне удобно. Комфорт пассажирам второго ряда кресел также создаст подлокотник с двумя подстаканниками, в дверях есть ниши под разную мелочевку, которыми всегда славилась французы, а дефлекторы воздуховодов не дадут вам замерзнуть в холодную зиму.

Подытожив все вышесказанное, отмечу, что специалистам Renault все-таки удалось добиться гармонии в создании третьего «Мегана» – модель притянет аудиторию своими яркими чертами, несмотря при этом на мелкие, едва заметные недостатки. Однако для меня все же осталось загадкой, зачем обновлять машину за год до премьеры нового – четвертого поколения авто? Может быть, свежий корпоративный дизайн нужно будет ожидать на новом поколении авто? Поживем – увидим.

Цены и комплектации

Казахстанскому покупателю будут предлагаться в десяти исполнениях с тремя моторами. Самый дешевый «Меган» в версии Authentique будет оснащён: кондиционером, двумя фронтальными подушками безопасности, адаптивным электроусилителем руля, бортовым компьютером, электроприводом и обогревом наружных зеркал, электростеклоподъемниками с автоматическим режимом, системой ABS и системой помощи при экстренном торможении AFU + EBD (электронное распределение тормозных усилий).

Добавив 200 000 тенге, – версия Comfort (3 176 000 тенге) – у вас появятся: дневные ходовые огни, противотуманные фары, подогрев сидений, болееavorочная магнитола, кожаная оплетка руля и ручки КПП, передний и задний подлокотники с подстаканниками, а также +2 передние боковые подушки безопасности. Добавив еще 200 000 тенге (3 476 000 тенге) – покупатель получит 114-сильный мотор с вариатором.

Самый дорогой «Меган» в комплектации Dynamique стоит уже от 3 811 000 до 4 081 000 тенге – автомобилем будет на 16-дюймовых легкосплавных дисках «EPTIUS», с комбинированной обивкой сидений темно-серого цвета Pipe Cool, круиз-контролем, системой R – Link, автоматическим стояночным тормозом, задним парктроником и двумя надувными «штормками» безопасности.

