



Казахстан на рыбе может ежегодно зарабатывать до \$1 млрд



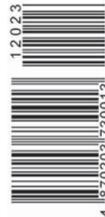
Отечественные сотовые операторы у АЗК под подозрением



Представитель дома Chantecler о тонкостях ювелирного дела

# КАПИТАЛ

№23  
(355)



// ЧЕТВЕРГ, 21 ИЮНЯ, 2012

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК



Цены на нефть на мировых рынках нестабильны

7 страница

DHL оспаривает наложение адмвзыскания

2 страница

Итоги деятельности по привлечению инвестиций в РК

9 страница

Подписной индекс  
**65009**

## Денежки в кармане – все друзья с нами

Все тонкости введения единой валюты в рамках ТС

Ольга Веселова

После недавнего предложения Дмитрия Медведева подумать о единой валюте в рамках Таможенного союза (ТС) уже после 2015 года общественность с новой силой стала обсуждать данное нововведение. Однако эксперты по-разному оценивают эту инициативу.

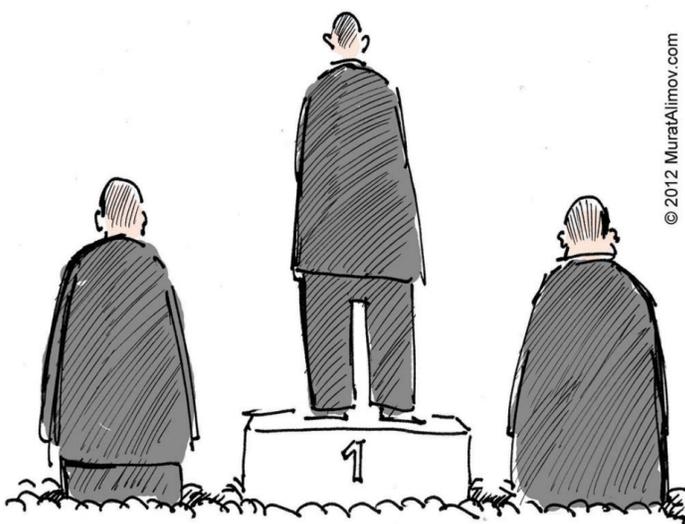
«Безусловно, переход к единой национальной валюте позволит странам-членам избавиться от долларовой зависимости при торговле друг с другом и будет способствовать росту взаимной торговли», – подчеркивает Сергей Смирнов, экономист Института политических решений.

С таким мнением согласны и международные эксперты. «Для всех стран ТС, текущих и будущих, появление единой валюты в целом будет выгодным, так как позволит сбить процентные ставки, сделает кредитные ресурсы дешевле, а экономику сильнее и прогнозируемей», – заключает украинский финансовый эксперт Эрик Найман.

Долгой дорогой идем, товарищи! Однако все аналитики в один голос твердят о том, что единая валюта – это результат долгой и кропотливой работы.

Так, по словам Кирилла Танаева, генерального директора российского Фонда эффективной политики, введение единой валюты в рамках ТС – дело не ближайших нескольких лет.

[Продолжение на стр. 3]



© 2012 MuratAlimov.com

Цифра номера

На 40% в 2012 в Казахстане вырастет интернет-реклама

Подробнее [Стр. 4]

Спикер номера

Михаил Глухов,

президент Ассоциации мебельной и деревообрабатывающей промышленности РК о развитии отрасли

Подробнее [Стр. 8]

Цитата номера

«Объем рынка мелкой бытовой техники в РК составляет \$130 млн»,

– утверждает Елена Никиточкина, руководитель отдела потребительской электроники Philips в Казахстане

Подробнее [Стр. 10]

Спорт

Сегодня на чемпионате Европы начинается стадия плей-офф

Подробнее [Стр. 12-13]



ForteBank

ForteМенеджер

Сіздің табысыңызды қолдау  
Поддержка вашего успеха

www.fortebank.com

## Астана – Санкт-Петербург

«Эйр Астана» рада предложить новый маршрут из Астаны в «Северную Венецию» – город Санкт-Петербург. Рейсы будут выполняться 2 раза в неделю на комфортабельном авиалайнере Эмбраер-190. Подарите себе и своим близким красочное лето в атмосфере «белых ночей» и императорских дворцов.

Центры бронирования и информации:  
+7 727 2444477, +7 7172 584477

При покупке авиабилета через сайт  
www.airastana.com сервисный сбор не взимается



www.airastana.com



Новый рейс

Более 50 международных и внутренних направлений

## Кадровые перестановки и назначения

**НУРЖАН МЫРЗАЛИЕВ**  
освобожден от должности заместителя председателя КНБ РК – директора пограничной службы РК

**ТУРГАНБЕК СТАМБЕКОВ**  
назначен временно исполняющим обязанности директора пограничной службы РК

**КАЛИЛЛА АБДУЛЛАЕВ**  
назначен заместителем акима Мангистауской области

**НУРЖАН СЕРИКУЛЫ**  
назначен прокурором Караганды

**АБАЙДИЛЬДА САНАУБАРОВ**  
назначен начальником управления пассажирского транспорта и автомобильных дорог Карагандинской области

**АЙБЕК БАЙЗАКОВ**  
назначен первым заместителем генерального директора по маркетингу газа АО «КазТрансГаз»

**АНАТОЛЫ ТЕГИСБАЕВ**  
назначен заместителем генерального директора по ресурсной базе АО «КазТрансГаз»

**АРМАН КАСЕНОВ**  
назначен заместителем генерального директора по развитию бизнеса АО «КазТрансГаз»

**ДАИР КУШЕРОВ**  
назначен заместителем генерального директора по экономике и финансам АО «КазТрансГаз»

**АЛМАГУЛЬ АХМЕТЖАНОВА**  
назначена первым заместителем председателя правления АО «Агентство «Хабар»

**АЙГУЛЬ ЖУМАБАЕВА, ТЕМИРЛАН НУРГИСАЕВ**  
назначены заместителями председателя правления АО «Агентство «Хабар»

# Урок не впрок

## Сотовые операторы под подозрением



Чулпан Гумарова

Сотовых операторов Казахстана и их партнеров подозревают в разделе товарного рынка по кругу поставщиков. Агентство по защите конкуренции (АЗК) РК подвело итоги предварительных расследований сведений о нарушении антимонопольного законодательства в отношении операторов сотовой связи и платежных терминалов, а также субъектов рынка, предоставляющих услуги домофонной системы. В действиях субъектов рынка сотовой связи, платежных терминалов и домофонной системы усмотрены

признаки нарушений антимонопольного законодательства, в связи с чем принято решение, что по ним будут проведены расследования.

Компании подозреваются в следующих нарушениях: раздел товарных рынков по кругу поставщиков, необоснованный отказ либо уклонение от заключения договоров с определенными поставщиками, ограничение доступа на товарный рынок или устранение с него других субъектов рынка в качестве поставщиков определенных товаров.

Однако сами компании отрицают все обвинения. Так, в PR-службе компании

Beeline сообщили, что предоставление услуг проходит в рамках действующего законодательства, и нарушений со стороны компании нет.

Андрей Смелков, председатель правления Tele2 Kazakhstan, заявил, что компания соблюдает требования международного и национального законодательства, следует принципам свободной и законной конкуренции, а также в дальнейшем намерена придерживаться данной политики. «Мы не будем вступать, открыто либо скрыто, в какие-либо союзы или объединения, суть которых противоречит духу свободы предприни-

мательства и конкуренции», – подчеркнул г-н Смелков.

Оценивать правомерность обвинений со стороны АЗК и тем более давать оценку деятельности сотовых операторов эксперты не решаются.

Отметим, что обвинения в адрес сотовых операторов АЗК выдвигает не в первый раз. Так, в июле 2010 года агентство сообщило, что были завершены расследования в отношении крупнейших операторов сотовой связи РК по факту злоупотребления этими компаниями своим доминирующим положением, выразившемуся в установлении пороговых сумм для подключения услуги международного роуминга. Расследования проводились совместно с антимонопольным ведомством РФ в отношении крупных операторов двух стран. В рамках данного расследования были установлены нарушения операторами Правил оказания услуг сотовой связи, для подключения абонентов к услугам международного роуминга устанавливаются пороговые суммы от 4 тыс. до 15 тыс. тенге, что приводит к ущемлению прав потребителей. Результаты исследований показали, что применяемые тарифы на услуги международного роуминга были значительно завышены, уровень тарифов внутри СНГ превышал аналогичные тарифы стран Европейского союза от трех до десяти раз.

На тот момент операторам связи грозила выплата штрафа в размере 33 млрд тенге. По законодательству РК суд имеет право наложить взыскание, но может освободить от конфискации монопольного дохода. Но как подчеркивали представители АЗК РК, агентство не намерено было ходатайствовать о наказании, сотовым операторам было достаточно снизить тарифы на роуминг.

Ситуация в 2010 году разрешилась тем, что в процессе расследования руководством операторов сотовой связи вышло с предложением к АЗК о снижении тарифов на свои услуги.

К чему в этот раз приведет расследование АЗК, пока непонятно. Но по заверениям представителей операторов сотовой связи, к ним не поступало обращений за разъяснениями со стороны АЗК РК и других государственных органов.

# Дальше в спор – больше слов

## DHL Express оспаривает свое исключение из реестра таможенных представителей

Василиса Тулеуова

Приказом председателя Комитета таможенного контроля (КТК) Министерства финансов РК 30 мая 2012 года на ТОО «ДХЛ Интернешнл Казахстан» было наложено административное взыскание в виде исключения из реестра таможенных представителей за нарушение сроков уплаты таможенных платежей и налогов в качестве солидарного соплательщика таможенных платежей и налогов. Компания DHL Express в настоящий момент оспаривает данное решение. Об этом «Kapital.kz» сообщила Светлана Семенова, начальник таможенного отдела DHL.

DHL считает, что данная ситуация стала результатом выявленных спорных моментов в существующем законодательстве. В настоящий момент DHL в тесной связи с

таможенными органами пытается решить сложившуюся ситуацию путем встреч и консультаций, результатом которых должны стать существенные поправки в существующее таможенное законодательство.

На текущий момент операционная деятельность компании восстановлена в полном объеме. Сумму понесенного ущерба в компании не сообщили, однако заверили, что, несмотря на сложившуюся ситуацию, клиенты DHL не пострадают ни в финансовом плане, ни в сервисном обслуживании.

«В марте 2012 года ТОО «DHL International Kazakhstan» дважды было привлечено к административной ответственности по статье 434 (Нарушение сроков уплаты таможенных платежей и налогов – прим. ред.) Кодекса РК об административных правонарушениях, санкция которой предусматривает исключение из

реестра таможенных представителей», – приводит слова представителей КТК «Интерфакс-Казахстан».

В результате приказа председателя КТК 30 мая 2012 года данное ТОО было исключено из реестра таможенных представителей.

DHL оказывает спектр стандартных услуг по перевозке документов и грузов и разрабатывает транспортные схемы. Напомним, ранее DHL была обвинена в даче взятки представителям казахстанской таможни. Однако со стороны Комитета таможенного контроля эти обвинения не были подтверждены.

7 июня в издании The Wall Street Journal была опубликована статья о «международном расследовании дела о взятках представителями таможни Казахстана». В частности, в статье указывается, что из-

данию «удалось ознакомиться с анонимным электронным письмом, содержащим информацию о санкционированных КРО (Kazakhstan Petroleum Operating) платежах через DHL казахстанским таможенникам за то, что те игнорировали ошибки в таможенных документах».

«В этой связи сообщаем, что управлением внутренней безопасности комитета проведена следственная проверка вышеуказанных сведений о фактах коррупции, с выездом должностных лиц на таможенный пост «Аксай» по Западно-Казахстанской области. При этом фактов злоупотребления своим служебным положением, получения незаконного денежного вознаграждения от представителей нефтяной компании КРО в действиях должностных лиц проверки не установлено», – приводит официальный ответ КТК «Интерфакс-Казахстан».

# Закон не дремлет – он живет

Владимир Плошай

На минувшей неделе были опубликованы важные нормативные правовые акты. Среди них отметим постановления правительства, касающиеся сферы естественных монополий

### Естественные монополии

Постановлением Правительства Республики Казахстан от 19 января 2012 года № 107 утверждены Правила предоставления равных условий доступа к регулируемым услугам (товарам, работам) в сфере естественных монополий

Цель данных правил – предоставление субъектами естественных монополий равных условий доступа к регулируемым

услугам (товарам, работам) в сфере естественной монополии.

Правила определяют порядок и общие принципы обеспечения равного доступа потребителей к регулируемым услугам (товарам, работам) субъектов естественных монополий, оказывающих регулируемые услуги в сфере передачи и (или) распределения электрической энергии, производства тепловой энергии, передачи и (или) распределения тепловой энергии и технической диспетчеризации отпуска в сеть и потребления электрической энергии, магистральной железнодорожной сети, подъездных путей, аэропортов, портов и авионавигации, транспортировки нефти и (или) нефтепродуктов по магистральным трубопроводам, хранения, транспортировки газа или газового конденсата по магистральным и (или) распределительным трубопроводам, эксплуатации газораспределительных установок и связанных с ними газораспределительных газопроводов и водоснабжения и водоотведения систем.

Правила не распространяются на случаи предоставления услуг с учетом льгот и преимуществ, установленных законодательством Республики Казахстан.

Для получения доступа к регулируемым услугам потребитель направляет субъекту письменное обращение (заявку, заявление).

Письменное обращение (заявка, заявление) потребителей на получение доступа к регулируемым услугам принимается субъектами на равных условиях, независимо от заявленного объема либо других условий потребления услуг.

Письменное обращение (заявка, заявление) потребителя рассматривается в течение 10 рабочих дней с момента получения документов. В указанный срок субъект естественных монополий направляет потребителю ответ о предоставлении доступа к регулируемым услугам, либо отказ в предоставлении доступа к регулируемым услугам с приложением мотивированного заключения.

Соблюдение потребителями условий, определенных настоящими правилами, является основанием для заключения между субъектами и потребителями договоров на оказание услуг, разработанных на основании типовых договоров, утвержденных постановлением Правительства Республики Казахстан от 28 ноября 2003 года № 1194.

Оплата потребителями за оказанные услуги производится по тарифам, утвержденным уполномоченным органом.

Субъект, оказывающий регулируемые услуги, при обращении потребителя представляет информацию о стоимости и порядке доступа к регулируемым услугам.

Регулируемые услуги (товары, работы) предоставляются всем потребителям, заключившим договор с субъектом, в соответствии с требованиями к их качеству, установленными законодательством Республики Казахстан.

Настоящее постановление вводится в действие по истечении 10 календарных дней после первого официального опубликования – опубликовано 19 июня 2012 года.

### Электроэнергия

Постановлением Правительства Республики Казахстан от 16 января 2012 года № 70 утверждены Правила покупки электрической энергии у квалифицированных энергопроизводящих организаций

**YELLOW PAGES OF KAZAKHSTAN**  
ИНДУСТРИАЛЬНО-КОММЕРЧЕСКИЙ СПРАВОЧНИК ПО ВСЕМУ КАЗАХСТАНУ

телефоны... веб-сайты... e-mail...  
компания... адреса... организации...

e-mail... виды деятельности... веб-сайты...  
факсы... организации...

*Весь бизнес Казахстана в одном издании!*

тел.: (727) 2643915  
(727) 2644118  
факс: (727) 2716894

www.yellow-pages.kz  
info@yellow-pages.kz - отдел информации  
marketing@yellow-pages.kz - отдел рекламы и маркетинга

Данным постановлением утверждены прилагаемые Правила покупки электрической энергии у квалифицированных энергопроизводящих организаций.

Правила покупки электрической энергии у квалифицированных энергопроизводящих организаций разработаны в соответствии с подпунктом 8) статьи 5 Закона Республики Казахстан «О поддержке использования возобновляемых источников энергии» и устанавливает порядок покупки электрической энергии у квалифицированных энергопроизводящих организаций для покрытия нормативных потерь электрической энергии Региональными электросетевыми компаниями и (или) системным оператором.

Квалифицированная энергопроизводящая организация подает заявку для заключения договора покупки электрической энергии не позднее чем за один месяц до начала поставки электрической энергии соответствующей региональной электросетевой компании и (или) системному оператору.

К заявке для заключения договора покупки электрической энергии квалифицированная энергопроизводящая организация представляет следующие материалы и документы:

1) проект договора покупки электрической энергии, подписанный руководителем квалифицированной энергопроизводящей организации;

2) копию технико-экономического обоснования проекта строительства объекта по использованию возобновляемых источников энергии, утвержденного в установленном порядке;

Заявка для заключения договора покупки электрической энергии рассматривается Системным оператором и (или) региональными электросетевыми компаниями в течение пятнадцати календарных дней. По результатам рассмотрения Системный оператор и (или) Региональные электросетевые компании заключают договор покупки электрической энергии с квалифицированной энергопроизводящей организацией либо уведомляют квалифицированную энергопроизводящую организацию об отказе в заключении Договора покупки электрической энергии.

Причинами отказа в заключении договора покупки электрической энергии являются:

1) неполное представление документов, указанных в пункте 3 настоящих Правил;

2) предоставление документов, содержащих недостоверную информацию.

Настоящее постановление вводится в действие по истечении 10 календарных дней со дня первого официального опубликования – опубликовано 16 июня 2012 года.

# Юань без посредников

Илья Новиков

До недавнего времени казахстанские импортеры китайских товаров испытывали большие трудности при проведении расчетов в рамках внешне-торговых контрактов. Дело в том, что из-за жесткой монетарной политики китайских властей казахстанские банки второго уровня не могли проводить операции с юанями. Поэтому отечественным бизнесменам, впрочем, как и их коллегам из других стран, приходилось сначала обменивать свою валюту на доллары, а потом уже доллары переводить в юани. Помимо неизбежных потерь на курсовой разнице, такой способ расчетов несет и значительные валютные риски. Понятно, что их стоимость всегда учитывается в конечной цене товара, а значит, перекладывается на нас с вами карман.

К счастью, несмотря на сохраняющиеся ограничения по операциям с национальной валютой КНР, ситуация постепенно меняется к лучшему. В прошлом году Пекин официально объявил о курсе на ин-тернационализацию юаня и к 2015 году планирует сделать его свободно конвер-тируемой валютой, а к 2020-му – одной из резервных мировых валют.

Древнее китайское изречение, чье авторство приписывают то Конфуцию, то Лао-Цзы, гласит: «Путь в тысячу ли начинается с первого шага». Одним из таких шагов, направленных на укрепление экономического сотрудничества между Астаной и Пекином, стало открытие БТА Банком корреспондентского счета в казахстанской «дочке» крупнейшего банка мира по объему активов – Торгово-Промышленного Банка Китая (ICBC).

Наличие такого корсчета дает большие преимущества отечественным предпринимателям – клиентам БТА. Теперь они могут заключать договоры и осуществлять транзакции в соседнем Китае в национальной валюте этой страны – юанях, отметил первый зампредела правления БТА Банка Асхат Бейсенбаев. Возможность производить внешнеторговые расчеты с китайскими партнерами напрямую в юанях, минуя обмен на доллары, позволит нашим предпринимателям снизить валютные риски и сократить курсовые издержки. Также большим подспорьем для казахстанских бизнесменов станет и разветвленная филиальная сеть ICBC, которая насчитывает свыше 18 тыс. отделений по всему Китаю.

В свою очередь председатель совета директоров ICBC Алматы Чжан Чун Лэй считает, что партнерские отношения с БТА Банком послужат укреплению торговых связей между Казахстаном и КНР и будут способствовать росту производства товаров и услуг по обе стороны границы.

К слову, товароборот между нашими странами и так растет очень бурными темпами. С момента установления дипломатических отношений он увеличился с \$368 млн до почти 25 млрд в год. Этому в значительной степени способствовали усилия казахстанских и китайских властей, направленные на развитие торгово-экономических отношений между двумя странами. Причем в официальной Астане считают, что при сохранении такой же динамики к 2015 году этот показатель вполне может вырасти до \$40 млрд. Однако теперь, благодаря либерализации монетарной политики КНР, можно ожидать еще большего прогресса в укреплении стратегического партнерства. Подписание соглашения между БТА и ICBC – лишнее тому подтверждение.

Впрочем, постоянные клиенты БТА, вероятно, уже успели привыкнуть к таким нововведениям. Напомним, что в 2010 году БТА стал первым казахстанским

банком, удостоившимся права на проведение валютно-обменных операций с наличными юанями. Теперь же, благодаря усилиям казахстанских банкиров, перед отечественными участниками внешнеэкономической деятельности открываются гораздо более широкие перспективы.

**Справка.** Торгово-Промышленный Банк Китая (Industrial and Commercial Bank of China – ICBC) основан в 1984 году. По результатам 2011 года он занимает 1-е место по размеру активов среди банков не только КНР, но и всего мира (\$2,5 трлн). Собственный капитал ICBC составляет \$200 млрд, а его персонал насчитывает 375 тыс. человек. Сегодня ICBC контролирует пятую часть банковского сектора Китая и располагает филиальной сетью, насчитывающей свыше 18 тыс. отделений по КНР и 244 подразделения в 34 странах, в том числе в Казахстане. Дочерний казахстанский банк ICBC – АО «Торгово-Промышленный Банк Китая в г. Алматы» работает в нашей стране с 1993 года.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### ПО ПУТИ НЕИЗБЕЖНОСТИ

Казахстану вряд ли долго удастся сдерживаться от вхождения в ВТО, хотя выгоды от такого шага далеко не очевидны. Такое мнение деловому portalу высказали аналитики FIBO Group. Несмотря на отсутствие явных выгод, рано или поздно Казахстану придется вступить в эту глобальную международную организацию, считают украинские финансовые эксперты. Они полагают, что законодательство ВТО, без сомнений, повлияет на общие правила и условия ведения бизнеса, в первую очередь международного, чем на некие отдельные законодательные акты. Правила ВТО не так сильно скажутся на конкретных предприятиях, а больше на общих условиях. Ключевым условием вступления страны в ВТО является ограничение мер протекционизма и международной конкуренции на своей территории. Речь идет о смягчении условий ведения бизнеса для иностранных предприятий на территории Казахстана. По мнению украинских финансистов, ВТО – путь к усилению конкуренции и сложности государства поддержать национальный бизнес. (kapital.kz)

#### КРЕДИТЫ ВСЕ ЖЕ РАСТУТ

По отчетным данным, в первом квартале 2012 года кредитными организациями Акмолинской области выдано 129 кредитов на сумму 307 млн 600 тыс. тенге. Это на 131 млн 200 тыс. тенге больше, чем за такой же период прошлого года. На краткосрочные кредиты приходилось 45,6% (140 млн 100 тыс. тенге), на долгосрочные – 54,4% (167 млн 400 тыс. тенге). Наибольшие суммы кредитов (170 млн 300 тыс. тенге) были сосредоточены у физических лиц, остальная часть – у юридических лиц (137 млн 300 тыс. тенге). Кредиты, выданные физическим лицам, направлены на предпринимательскую деятельность – 71,9% (122 млн 400 тыс. тенге), на потребительские цели – 28,1% (47 млн 900 тыс. тенге). Кредиты, выданные юридическим лицам, были направлены на приобретение основных средств – 69,5% (95 млн 400 тыс. тенге) и на пополнение оборотных средств – 6,1% (35 млн 800 тыс. тенге). 85,3% кредитов были обеспечены залоговым имуществом, 13,2% – выданы без обеспечения залоговым имуществом, 1,5% – обеспечены гарантийной или поручительством. (kapital.kz)

#### ПОЯВЛЕНИЕ КРУПНЫХ АКЦИОНЕРОВ В ХОДЕ «НАРОДНОГО IPO» МАЛОВЕРОЯТНО

Попадание в «одни руки» всех акций компании, предложенных по программе «Народное IPO», теоретически возможно, однако тяжело осуществимо на практике. Об этом корреспонденту делового portalа kapital.kz в эксклюзивном интервью сообщил Дархан Нурписенов, председатель комитета по развитию регионального финансового центра Алматы Национального банка РК. Как поясняет Дархан Нурписенов, по программе «Народное IPO» одно физическое лицо может приобрести ограниченное количество акций. Этот шаг был сделан для того, чтобы избежать концентрации акций в руках ограниченной группы лиц. Однако в процессе перепродажи запрета на продажу акций лицам, исчерпавшим свой лимит или не попадающим под программу, нет. «Если же инвестор целенаправленно решил вести политику скупки акций на фондовом рынке, то ему сначала нужно дожидаться предложений о продаже акций выбранной компании. Временной диапазон подачи подобных предложений может составлять многие годы, все зависит от стратегии держателей акций. Если такое предложение поступило, то для покупки этих акций придется конкурировать с другими игроками фондового рынка», – отметил он. По программе «Народное IPO» каждая компания размещает от 5% до 15% от общего количества акций. (kapital.kz)

#### «КАЗПОЧТА» ВЫПУСТИТ КАРТОЧКИ ДЛЯ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

До конца 2012 года АО «Казпочта» намерено выпустить корпоративные карты для юридических лиц. Об этом сообщил Манарбек Абенюв, главный менеджер департамента карточных продуктов АО «Казпочта». Выпуск корпоративных карт Visa-business был начат для оптимизации и автоматизации почтовых услуг, предоставляемых юридическим лицам. Как отмечает Манарбек Абенюв, на текущий момент крупные клиенты «Казпочты» производят расчеты по чековым книжкам, что усложняет их работу. Все операции производятся вручную, компании не имеют возможности экстренного пополнения своего счета, теряется время на корпоративное обслуживание. После выпуска бизнес-карт многие проблемы решатся сами собой, отметил г-н Абенюв. Кроме того, АО «Казпочта» намерено продолжить оснащение филиалов компании банкоматами. В 2012 году запланирована установка более 100 cash-out банкоматов по Казахстану. До 2015 года компания планирует увеличить число данных банкоматов до 700 штук и оснастить все районные центры. Как сообщил Манарбек Абенюв, приобретение банкоматов cash-in в первой партии закупки терминалов не планируется. Это связано с переходом (перепрограммированием) банкоматов на новые купюры. Карточки для физических лиц «Казпочта» выпускает в течение 5 лет. На сегодняшний день количество выпущенных карт составляет более 100 тыс. Также со следующего года планируется предоставить кредитные лимиты по карточкам «Казпочты» для клиентов, будут доступны депозиты и другие финансовые продукты. К 2015 году компания намерена охватить максимальное число клиентов карточными услугами. Количество клиентов «Казпочты» составляет 1,5 млн человек. Из 100 тыс. карточек в январе 2012 года активно пользовались 40 тыс. человек. Сейчас это количество увеличилось до 60 тыс. (kapital.kz)

# Не нефтью единой

Артем Борисов

**Безусловно, рост товарооборота до \$40 млрд, на котором сошлись главы двух государств, возможен и достигим. Вопрос находится в иной плоскости: когда Казахстан будет обеспечивать прирост торговли за счет продажи готовой продукции, а не сырья**

Недавний официальный визит президента России Владимира Путина в Казахстан принес несколько хороших новостей. Впервые, стороны договорились продлить пребывание граждан РК в РФ и граждан РФ в РК до 30 дней, во-вторых, «АвтоВАЗ» в перспективе наладит в нашей стране производство автомобилей до 100 тыс. единиц в год, в-третьих, стороны договорились совместно усилиями построить атомную электростанцию в Казахстане.

Кроме того, в ближайшие годы руководители двух государств намерены увеличить товароборот почти в два раза, доведя его объем до \$40 млрд с нынешних \$24 млрд. Как заметил г-н Путин, 40% прироста от \$24 млрд обеспечил Таможенный союз. Так что потенциал для доведения товарооборота до означенной цифры имеется в избытке.

Однако вопросы вызывает структура роста товарооборота. В основном он будет обеспечен за счет более активной продажи сырья казахстанской стороной, что, в условиях, когда власти ставят перед собой цель диверсифицировать экономику, мера вынужденная, и надеюсь, временная.

Напомним, что по итогам 2010 года взаимный товароборот между Казахстаном и Россией вырос на 27,8% и составил \$15,8 млрд. В 2011 году он вырос на \$7 млрд, более чем на 40%.

В структуре российского экспорта в Казахстан минеральная продукция занимает 27%, машины, оборудование и транспортные средства – 27%, металлы и изделия из них – 16%, химическая продукция – более 10%, продовольствие – около 8%. В структуре казахстанского экспорта в Россию основную долю занимает минеральная продукция – 49,5%, продукция химической промышленности – около 20%.

Что же касается торговли внутри Таможенного союза (ТС), то наибольший эффект от нее получила Беларусь: на страны интеграционного объединения приходится 45,3% совокупной внешней торговли этой страны в 2011 году. Для Казахстана эффект меньше – соответствующий показатель составляет всего 20,1%. Но наименьшее значение ТС имеет для России – всего 7,3% суммарного внешнеторгового оборота.

Кроме того, в 2010 и 2011 годах наблюдается быстрый рост торговых потоков внутри ТС. Но объяснить этот рост непросто. Хотя можно. В качестве первой причины можно назвать посткризисное восстановление торговли, а не благоприятный эффект от создания ТС. О том, что торговля растет во многом благодаря посткризисным явлениям, говорит следующий факт: за 6 месяцев 2011 года показатели среднемесячного экспорта и импорта России в страны ТС в большинстве случаев лишь вернулись к отметкам докризисного 2008 года. На этом фоне выделяется лишь Беларусь, которая за отчетный период

2011 года на 30 с лишним процентов увеличила среднемесячный экспорт против уровня 2008 года. Но здесь сыграл фактор многократной девальвации белорусского рубля, резко усилившей конкурентные позиции белорусских товаров на рынках соседних стран.

Резюмируя все вышесказанное, можно заметить некоторые особенности. Анализ товарной структуры торговли внутри ТС свидетельствует о его топливно-сырьевом характере: на нефть, газ и нефтепродукты приходится 34% стоимости взаимной торговли, еще 18% составляют уголь, руды, металлы. Только белорусский экспорт отличают высокая диверсификация и преобладание товаров высокой степени переработки, в особенности продукции агропромышленного комплекса. Вывоз продукции белорусского села в ТС достиг по итогам восьми месяцев 2011 года \$1,7 млрд. На него приходится 18% стоимости белорусского экспорта в Россию и 24% экспорта в Казахстан.

**Что день грядущий нам готовит** Если следовать логике, то наибольший эффект в стремлении сторон достичь \$40 млрд товарооборота принесет сотрудничество в нефтегазовой отрасли и финансовом секторе.

Так, уже в 2012 году товароборот между Казахстаном и Россией, по прогнозу торгового представителя Российской Федерации в Республике Казахстан Александра Яковлева, может увеличиться до 35-40% – до \$30 млрд.

По словам экономиста, причинами прироста товарооборота России и Казахстана станут динамичная интеграция двух стран и фактор влияния от создания ТС.

# Денежки в кармане – все друзья с нами

[Начало на стр. 1]

«Если вы внимательно прочтаете все, что про это говорят руководители России, Казахстана и Беларуси, а также представители центральных банков, то вы увидите, что речь идет о достаточно отдаленной перспективе. Вы увидите, что по данному вопросу нет консенсуса и все разговоры носят исключительно предварительный, максимально общий характер. Поэтому судить о том, что это будет, как это будет, сейчас нет никакой возможности. Идет обсуждение на политическом уровне, пока нет даже развешенной экспертной дискуссии», – уточнил г-н Танаев.

Кроме этого, эксперт подчеркнул, что не стоит очень упрощенно понимать процесс создания между странами общей валюты. «Обратите внимание, что в рамках союзного государства России и Беларуси, которое является значительно более глубоким интеграционным объединением, чем Таможенный союз и даже Единое экономическое пространство, никакой общей валюты нет. Общая валюта предполагает очень глобкую интеграцию финансовых и валютных рынков – до этого России, Казахстану и Беларуси еще очень далеко», – считает Кирилл Танаев.

Казахстанские эксперты солидарны в этом вопросе с коллегами из России. «Результаты моделирования единой валюты для тройки ЕЭП (наши расчеты затрагивают также и Украину) указывают на то, что к ее созданию нужно подходить осторожно и постепенно. Структуры экономики вовлеченных стран принципиально различны (экспортеры и импортеры энергоресурсов), соответственно валюты движутся по несовпадающим траекториям», – полагает директор Центра интеграционных исследований Евразийского банка развития Евгений Винок. – «Торопиться в вопросах валютной интеграции противопоказано, но думать, просчитывать, анализировать варианты ее создания можно и нужно. Вводить ее можно только при доказанном положительном экономическом эффекте».

Первой задачей в этом процессе является эффективная координация макроэкономической политики. Базовые показатели всех участвующих стран должны разрабатываться в рамках определенного единого диапазона – по госдолгу, параметрам бюджета, инфляции. Должны работать единые подходы и методологии в бюджетной и квазибюджетной сфере. Должны быть налажены эффективные механизмы координации на уровне министерств финансов и экономики, а также на банковском. Второй задачей на среднесрочную перспективу может стать запуск единой расчетной валюты.

Говоря о конкретных датах реализации задуманного, Эрик Найман утверждает, что «заявленный 2015 год, конечно же, выглядит чересчур оптимистично. Так что это скорее пошупывание почвы. Однако к 2020 году завершить этот процесс вполне реально, если соблсти интересы всех стран», – считает аналитик.

**Кто не играет – тот не теряет!** Несмотря на весь положительный эффект введения единой экономической валюты в рамках ТС, данный шаг приведет и к некоторым нежелательным, хотя и неизбежным последствиям. «Введение единой валюты неизбежно влечет утрату части суверенитета», – считает Сергей Смирнов.

Г-н Винок в свою очередь разъясняет данный факт. «Суверенитет – не единое и неразрывное целое, он может делиться и передаваться на наднациональный уровень. Вопросы единого таможенного тарифа уже сейчас решаются на уровне наднационального органа, Евразийской экономической комиссии. Это только одно из сотен полномочий, переданных на уровень комиссии. Глубокая интеграция строится на добровольном отказе от части суверенитета в пользу наднациональных органов, если государство полагает, что на наднациональном уровне эта часть его функций будет реализована более эффективно», – полагает директор Центра интеграционных исследований Евразийского банка.

В свете этого особенно остро стоит вопрос о тех механизмах, которые будут применяться при создании единой валюты.

«Здесь следует согласиться с мнением Нурсултана Назарбаева как о неизбежности возникновения вопроса единой валюты, так и с тем, что «ни одна национальная валюта, включая такую мощную, как рубль, не годится на эту роль. Это должно быть другое название, должна быть другая валюта», – говорит экономист Института политических решений. Несколько лет назад президент Казахстана даже предлагал назвать эту наднациональную валюту алтыном. «Однако интеграционный процесс предполагает обязательное прохождение ряда стадий: создания зоны свободной торговли, ТС, единое экономическое пространство с переходом в экономический союз с введением в последнем общей расчетной единицы. Сложность в том, что единая валюта не должна быть препятствием для проведения самостоятельной денежно-кредитной политики каждой из стран-участниц», – подчеркивает эксперт.

Но не все так однозначно. Сегодня бытует и несколько иная точка зрения. Так, по словам Эрика Наймана, Москва, когда говорит о единой валюте в рамках ТС, подразумевает российский рубль. «Экономическая сила и размер России играют ей на руку. Однако Беларусь и Казахстан справедливо опасаются еще большего доминирования Москвы, которое неизбежно последует, если именно рубль станет основной валютой ТС. Так что наверняка Беларусь и Казахстан будут настаивать на появлении совершенно новой валюты (как ранее в Европе появилось евро, а не осталась немецкая марка). Что получится в итоге – вопрос политического компромисса, на который либо пойдет Россия либо нет», – заключил аналитик.

В этой связи аналитик высказывает и свои опасения относительно вступления Украины в ТС. «Для всех стран ТС было бы выгодным вступление Украины в этот блок. Для Украины, возможно, тоже. Однако если Москва будет давить на своих партнеров по альянсу с целью вынудить их согласить-

ся на формирование единой валютной, а значит, и бюджетной политики вокруг российского рубля, то Киев это может насторожить и приостановить интеграцию в ТС. Хотя для всех стран ТС, текущих и будущих, появление единой валюты в целом будет выгодным», – убежден Эрик Найман.

**Батьку Гречией не испугаешь!** У стран ТС в создании единой валюты есть живой, хотя и не до конца удачный пример в виде еврозоны. И при этом общественность высказывает опасения, что своей «Гречией» для отечественного союза может стать Беларусь. Между тем, эксперты не поддерживают эти настроения.

Проблема еврозоны общеизвестна – есть единый центральный банк и монетарная политика, а также единое таможенное пространство, но налоговая и бюджетная политика у каждой страны своя. «То есть понятно, что сама по себе валютная интеграция заложит мину замедленного действия, и кризис а-ля «Гречия» в ТС вполне возможен», – считает Эрик Найман.

Поэтому уже сейчас, как говорилось ранее, кроме перехода на единую валюту необходима унификация бюджетной и налоговой политики. И первые шаги в этом направлении мы также видим.

Плюс очень сильная разница в развитии экономики Германии и Греции, например. Первая получила более слабый евро за счет объединения с более слабыми партнерами, и поэтому имеет дополнительное конкурентное преимущество. А греки, напротив, получили более дорогую валюту и конкурентоспособность теряют. Греция компенсировала дефицит торгового баланса удешевлением денег.

Однако сейчас это правило не работает, и мы видим неизбежное – экономический кризис в Греции. В аналогичном положении находятся все прочие периферийные страны еврозоны. «В рамках ТС конкурентоспособность всех стран намного ближе, чем между Грецией и Россией. Поэтому есть шансы избежать современных проблем еврозоны или получить их в гораздо меньшем, не трагическом масштабе», – утверждает г-н Найман.

Более того, Сергей Смирнов уточняет, что «в отличие от стран Евросоюза уровни экономического развития Казахстана, России и Беларуси достаточно близки. Благодаря этому обстоятельству и потому что существует явное структурное взаимодополнение между ними, а особенно между Беларусью и Россией, наибольшую выгоду от участия в денежном союзе получит именно Беларусь», – подчеркнул экономист Института политических решений.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ МИРОВЫЕ

### ORACLE PACTET

Корпорация Oracle (NASDAQ: ORCL) объявила о том, что в четвертом квартале 2012 финансового года ее совокупные доходы по GAAP увеличились на 1% и достигли \$10,9 млрд. По итогам 2012 финансового года в целом совокупные доходы по GAAP увеличились на 4% и достигли \$37,1 млрд, а без учета требований GAAP – на 4%, до \$37,2 млрд. Доходы от продаж новых лицензий на программное обеспечение, рассчитанные по GAAP, выросли на 7% и составили \$9,9 млрд, а без учета требований GAAP – на 8%, до \$9,9 млрд. Доходы от продления лицензий на программное обеспечение и технической поддержки продуктов с учетом требований GAAP увеличились на 10% и достигли \$16,2 млрд. Как по GAAP, так и без учета GAAP доходы от продаж аппаратных систем составили \$3,8 млрд. Операционная прибыль по GAAP выросла на 14%, до \$13,7 млрд, а норма операционной прибыли по GAAP составила 37%. Чистая годовая прибыль по GAAP выросла на 17%, до \$10,0 млрд. Годовая прибыль на одну акцию, рассчитанная в соответствии с требованиями GAAP, составила \$1,96, что на 18% превышает аналогичный итоговый показатель прошлого финансового года. (Соб. инф.)

### ЕВРОСОЮЗ ПРОСИТ НЕ СОБИРАТЬ МУЗЫКУ

Антимонопольный орган Евросоюза выступил против приобретения компанией Universal Music Group звукозаписывающего бизнеса британской EMI – объединенная корпорация может создать препятствия свободной конкуренции на музыкальном рынке, пишет Reuters. Объединенная компания Universal и EMI может занять 40% рынка, и вместо четырех звукозаписывающих гигантов останется всего три: Universal, Sony и Warner. В Universal надеются убедить власти ЕС не запрещать сделку. «Европейская комиссия представила нам заявление с возражениями», – сообщает компания. – Мы готовим подробный ответ на заявление комиссии и готовы решать проблемы, которые они назвали. Мы будем работать в тесном контакте с комиссией и рассчитываем на поддержку регулирующих органов». Какие действия компания собирается предпринять, в Universal не уточняют. «Мы должны убедиться в том, что компания после сделки не будет диктовать правила на рынке цифровой музыки в ущерб пользователям и музыкантам», – говорил ранее комиссар по конкуренции ЕС Хоаким Алмуниа. – Компания с большим и очень популярным каталогом будет иметь слишком большое влияние на рынок. Антимонопольные органы обязаны следить за подобными сделками». Главный конкурент компании – Warner Music Group американского бизнесмена российского происхождения Леонарда Блаватника и независимые лейблы ранее также выступили против поглощения. Сделку Universal и EMI рассматривает Федеральная торговая комиссия США. Ранее Warner сам собирался приобрести EMI, но отказался от приобретения, так как посчитал цену на компанию завышенной. Основанной в 1931 году студии EMI принадлежат права на издание альбомов The Beatles, Katy Perry, Pink Floyd, Iron Maiden и других известных исполнителей. Universal говорит, что покупка EMI позволит ей не только расширить бизнес, но и способствовать сохранению культурного наследия. «Мы сможем полнее использовать возможности рынка и лучше обеспечить работу наших исполнителей, авторов и деловых партнеров», – говорил президент и председатель совета директоров Universal Льюис Грейндж. – Это важный шаг в сохранении богатого наследия EMI». О сделке стало известно в ноябре 2011 года. Citigroup, который приобрел EMI в начале прошлого года фактически за долги, надеется выручить от ее продажи \$4,1 млрд. Universal заплатит за звукозаписывающий бизнес EMI \$1,9 млрд, издательский бизнес компании приобретет консорциум Sony за \$2,2 млрд. Евросоюз уже одобрил сделку с Sony. За последние пять лет EMI уже в третий раз меняет владельца. Citigroup приобрел ее после того, как инвестиционный фонд Terra Firma Capital, купивший EMI в 2007 году, не смог расплатиться с кредитными обязательствами EMI в размере \$5,5 млрд. Из-за распространения пиратской музыки в интернете музыкальные продажи упали более чем на 50% за последние 10 лет, поэтому сделка не будет иметь сильного влияния на рынок, считает советник Universal в сделке с EMI, а ранее представитель федеральных антимонопольных органов Дэвид Балто. «Сделка между EMI и Universal позволит сэкономить сотни тысяч долларов на накладных расходах и на производстве. Это в итоге пойдет на пользу потребителю, так как сэкономленные средства компании будут тратить на поиск новых музыкантов», – говорит он. – Опасения по поводу того, что сделка может нарушить конкурентную среду, были бы актуальны лет 30 назад. А сейчас, когда пользователи могут скачать музыку из любого канала, опасений о переделе рынка быть не должно». (gazeta.ru)

### ЗАГРАНИЧНЫЕ ДЕЛОВЫЕ СВЯЗИ

10 казахстанских предпринимателей в течение 3-х недель проходили стажировку в США по развитию бизнеса в области здравоохранения. Все предприниматели являются участниками, прошедшими обучение в рамках 1-го этапа проекта «Деловые связи», а также на базе бизнес-школы АО «Назарбаев Университет» в 2011 году, и отобраны на конкурсной основе для поездки в США. В рамках поездки в Соединенные Штаты казахстанские предприниматели прошли тренинги в Вашингтоне в GraduateSchool, им была предоставлена возможность посетить предприятия, выпускающие медицинское оборудование, компании, работающие в сфере услуг здравоохранения, медицинские клиники, исследовательские центры, бизнес-ассоциации, выставки и конференции в Вашингтоне, Чикаго, Нью-Йорке, штатах Северная Каролина и Иллинойс. Представителям казахстанского бизнеса представилась возможность установить деловые контакты, приобрести оборудование, услуги, технологии, лицензии, а также получить дополнительные навыки, идеи и знания для улучшения собственного бизнеса. (Соб.инф.)

# Скромное обаяние буржуазии для столицы

В Астане открылся монобрендовый бутик итальянского «петушка»

Ирина Семибратова

На казахстанский рынок элитных ювелирных изделий, несмотря на кризис, приходит итальянский производитель украшений класса люкс Chantecler. Слово «chantecler» в переводе с французского языка означает «певец утренней зари» или же просто «петушок». Эдмон Ростан написал сатирическое произведение с одноименным названием. В нем рассказывается об устоях скотного двора, центральным персонажем которого является петух по имени Шантеклер. В Ницце существует также ресторан «Шантеклер», которому присуждены две звезды гюда Michelin. А в 1947 году был основан еще один «Шантеклер» на острове Капри.

Ювелирный дом с 65-летней историей открыл монобрендовый бутик в Астане. Деловой еженедельник «Капитал.kz» поговорил о тонкостях ювелирного дела с дочерью основателя Chantecler и продолжательницей семейного бизнеса Констанцией Алпреа.

– В настоящее время ювелирный дом активно продвигается на азиатских рынках. Не означает ли приход Chantecler в Азию, что в период экономической рецессии европейцы стали меньше интересоваться предметами роскоши, драгоценностями в частности?

– Представительство в Астане – это наш шестой бутик, где продукция будет представлена самостоятельно. Остальные монобрендовые бутики действуют в итальянских городах Капри, Кортина, Милан. Зарубежные бутики на сегодняшний день открыты в Токио и Сингапуре. При этом по всему миру наши украшения продаются в 200 мультибрендовых бутиках.

Мы выходим на азиатские рынки не потому, что Европа переживает кризис. Интерес к элитным драгоценностям растет, так как увеличивается потребность в объектах для инвестиций, которые не теряют ценности со временем. Люди начинают задумываться о том, куда девать деньги, когда тебе хорошо. И элитные драгоценности остаются предметом «длинных» инвестиций.

– Почему Вы выбрали именно Астану для открытия бутика, а не, к примеру, Москву? Что влияет на выбор места открытия очередного представительства?

– Наш бизнес – это семейное дело. И для нас отношения между людьми играют большую роль, и даже являются определяющим фактором. Сначала приходит доверие, и лишь потом – непосредственно бизнес. Иногда это не только стратегия при открытии нового направления, начала бизнеса в другой стране. Прежде всего нужно найти человека, который разделяет твои убеждения и твоё видение. Только на этой основе может прийти бизнес. Если вы начинаете бизнес, имея всего лишь бизнес-план и не учитывая людей, которые будут делать его, то сомневаюсь, что это дело будет иметь успех. Составить бизнес-план и искать партнеров, чтобы реализовать его – это не про нас. Люди – ключевой фактор. Если таких условий нет, то мы предпочитаем не идти. Мы ставим



взаимоотношения с людьми, партнерами выше коммерческих интересов. К примеру, мы открыли представительство в Астане только потому, что познакомились с человеком, который завоевал наше доверие и который теперь, являясь генеральным директором представительства, будет вести дела здесь, в Казахстане.

– Ваши украшения сильно отличаются по дизайну от произведений других представителей элитных драгоценностей. В чем, на Ваш взгляд, состоит главная особенность Chantecler, и как Вы собираетесь конкурировать на рынке?

– Я считаю, что наша главная особенность в том, что мы остаемся семейной компанией, в отличие от многих других ювелирных домов. Мы росли в этой атмосфере, видели, как создается эти украшения наш отец и, с детства впитав страсть к ювелирному делу, мы продолжаем его вчетвером: я, моя сестра Мария Елена (дизайнер), брат Габриэль (глава компании)

и его жена Тереза. Наш секрет – в страсти к своему делу и в том, что мы смотрим в одном направлении. Мы стремимся сохранить традиции и ценности эпохи Dolce Vita в своих украшениях.

Обычно участники рынка ювелирных украшений смотрят на сам продукт с точки зрения его финансовой ценности: «Бриллианты навсегда», «Бриллиант – синоним силы» – с такими лозунгами ювелирный бизнес обращается к своим клиентам. В свою очередь, клиенты крупных ювелирных домов относятся к драгоценностям как к составляющим своего имиджа. Если говорить о Chantecler – мы не концентрируемся на стоимости, наши приоритеты – эстетика и традиции. Мы не говорим о том, сколько каратов у наших бриллиантов, ведь этого недостаточно, чтобы продукт стал предметом ювелирного искусства. Украшение становится предметом ювелирного искусства только тогда, когда оно имеет стиль и творческий подход, т.е. играет множеством «граней». Потому что

если кольцо – лишь драгоценный камень на вашей руке, это не произведение ювелирного искусства. Это своего рода «чек» на N-ное количество тысяч долларов, который вы демонстрируете всему миру, тем самым заявляя о вашей состоятельности.

Кроме того, наши украшения отличает приверженность традициям. Наш бизнес существует уже 65 лет, он начал отцом – Сальваторе Алпреа – и продолжил нами, его детьми. Для нас недостаточно того, чтобы украшение стоило 1 млн евро. Если оно не красиво – оно не стоит ничего.

И очень важно принимать во внимание то, где был рожден бренд «Шантеклер». Невозможно себе представить Chantecler в Париже, в Женеве. Нет, Chantecler мог появиться толь на острове Капри.

Chantecler был основан в 1947 году. Свобода, радость жизни, оптимизм – этими понятиями можно охарактеризовать послевоенный период на острове Капри «Dolce Vita», когда сюда устремлялись на отдых представители мировой элиты: политики, голливудские дивы, аристократы. Здесь каждый день можно было встретить и пообщаться с кем-то из сильных мира сего. Например, я помню, как мы оказались в одной компании с Генри Киссинджером. И уровень разговора был очень высок, из бесед с этими людьми можно было многое почерпнуть.

– Кто Ваши клиенты сейчас?

– Клиенты Chantecler – это jet set – состоятельные люди, проводящие свою жизнь в путешествиях по всему миру. Я думаю, что в Астане мы найдем своего покупателя, которому будет близок наш стиль. Раскрывать имена мы не будем, хотя обладателями украшений Chantecler уже стало несколько людей.

– Где Вы планируете открыть следующее представительство?

– У нас есть проект по открытию бутика в Бразилии. Кроме того, мы хотим открыть бутик в Майами (США). Мы предпочитаем выставлять свои драгоценности в собственных бутиках, а не в мультибрендовых магазинах. Хотя, стоит отметить, уровень продаваемости в мультибрендовых бутиках продукции Chantecler – около 90%.

В самостоятельном представительстве есть возможность донести до покупателя философию бренда, что играет огромную роль при продаже. Что касается нашего стремления открывать бутики по всему миру, то интернационализация – это стратегия нашей компании. Потому что количество людей, имеющих интерес к драгоценностям, однозначно растет во всем мире.

**Справка.** Выручка ювелирного дома Chantecler в 2011 году составила 23,4 млн евро, превысив на 5,14% результаты предыдущего года. Чистая прибыль составила 2%, увеличившись на 103% по сравнению с предыдущим годом. Ювелирным символом Chantecler является крошечный золотой колокольчик la campanella.

# Был бы бюджет, а медиаплан будет

Интернет-реклама вырастет на 40%

Венера Гайфутдинова

По оценкам Interactive Media Group (IMG), интернет-реклама в Казахстане в 2012 году вырастет на 40% против показателя 2011 года. В то же время, по мнению Айдары Ахметова, представителя ТОО «Orange Point», наиболее вероятным является прогноз по росту объемов интернет-рекламы не более чем на 30%.

В целом, по данным IMG, объем рынка интернет-рекламы в Казахстане на данный момент составляет около \$10 млн. По оценкам Profit on-line, уровень интернет-проникновения в РК формально достиг уже 70%. Реальную месячную аудиторию компания оценивает примерно в 7,5 млн человек, а ядро, тех, кто выходит в интернет несколько раз в неделю, – в 2,5 млн пользователей. «Это серьезные показатели, большая аудитория. Учитывая, что рекламодатель всегда идет за аудиторией, рынок интернет-рекламы в ближайшие годы будет расти минимум на 30%», – подчеркнул Александр Васильев, генеральный директор Profit on-line.

Наиболее крупная доля приходится на баннерную рекламу – порядка 70%, на контекстную – 15%. В целом, по подсчетам

IMG, интернет-реклама в настоящее время занимает не более 5% от общих расходов рекламодателей. Рост объемов интернет-рекламы в 2012 году будет обеспечивать баннерная реклама, объемы затрат на которую составят порядка \$9 млн по ито-

гам года. Александр Васильев оценивает потенциал роста этого сектора как огромный, поскольку до сих пор данное направление можно отнести к развивающимся.

Популярность баннерной рекламы г-н Васильев объясняет тем, что она появи-

лась раньше, соответствено лучше освоена. На баннерную рекламу приходится около 85% рынка. Однако, подчеркнул эксперт, контекстная реклама быстро набирает обороты, поскольку позволяет эффективно рекламироваться в интернете небольшим компаниям, не имеющим значительных бюджетов.

Рост рынка интернет-рекламы Айдар Ахметов связывает с увеличением доступности интернета широким кругам населения.

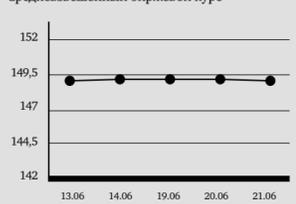
Наибольшим спросом, по мнению г-на Ахметова, будет пользоваться контекстная реклама и SMM, причем рост произойдет за счет сокращения рекламных бюджетов в печатной прессе.

Основные причины роста рынка интернет-рекламы, по мнению экспертов, просты – это естественный рост. «На рынок приходят все новые и новые рекламодатели, происходит перераспределение бюджетов в пользу интернета, ведь интернет-реклама на сегодня является самым удобным, понятным и эффективным инструментом: рекламодатель может четко выделять целевую аудиторию и оценивать результативность», – подчеркивает г-н Васильев.

Ограничивающими факторами роста объемов интернет-рекламы IMG назвали – проникновение сети интернет, отсутствие до недавнего времени исследовательского инструмента, опираясь на данные которого местный рекламодатель мог планировать инвестирование рекламных бюджетов в интернете, и относительно невысокий уровень понимания ряда преимуществ данного медиа среди местных рекламодателей. Причем, как отметили специалисты компании, влияние всех этих факторов с каждым годом стремительно ослабевает, что дает возможность интернету быть наиболее быстрорастущим медиа.

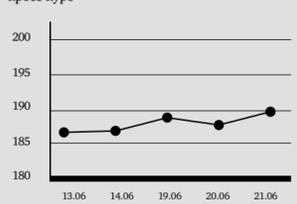
### USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



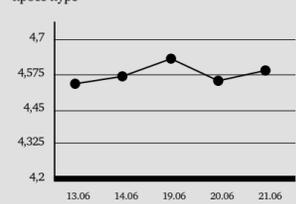
### EUR/KZT

кросс-курс



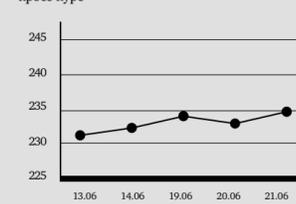
### RUR/KZT

кросс-курс



### GBP/KZT

кросс-курс



# Свет мой зеркальце, скажи, да всю инфляцию покажи!

Арсений Захаров

В начале июня председатель Национального банка РК Григорий Марченко на очередной пресс-конференции заявил, что темпы инфляции в 2012 году вдвое ниже, чем в 2011 году. «С начала года инфляция составила 2,4%, что практически в два раза ниже, чем за тот же период прошлого года», – сообщил он.

По его словам, годовая инфляция (с 1 июня 2011 по 1 июня 2012 года) составила 5%, что в полтора раза ниже прошлогодних показателей.

Снижение темпов инфляции послужило причиной очередного снижения ставки рефинансирования – до 6%, подчеркнул г-н Марченко.

В отношении золотовалютных резервов он отметил, что в мае Нацбанк не продавал валюту. Однако, как следует из пресс-релиза, в мае 2012 года произошло снижение международных резервов. «Валовые международные резервы Национального банка снизились на 2,2%, до \$34,3 млрд.

Чистые международные резервы Нацбанка уменьшились на 2,2% и составили \$33,8 млрд», – указано в пресс-релизе Нацбанка.

Рассмотрим основные последствия снижения уровня инфляции.

Снижение уровня инфляции должно повысить покупательную способность тенге. Это аксиома.

В то же время кризис американского доллара и проблемы с евро сделали тенге привлекательной валютой. Один из ведущих специалистов в мировой биржевой торговле Эрик Найман считает тенге перспективной валютой.

«Если выбирать между тенге, долларом или евро, я бы сделал ставку на 70-75% на тенге и где-то на 25-30% на доллар. Евро пока бы избегал, потому что евро должен упасть процентов на 15-20, чтобы стать инвестиционно привлекательным», – заметил эксперт. По его словам, Международный валютный фонд ожидает постепенного укрепления курса тенге к доллару к 2015 году – до 120 (138 в среднем за 2011 год).

При такой динамике покупательная способность тенге должна постепенно повышаться.

Казахстан уже прошел пик роста цен на продукты питания в 2011 году. Тогда они росли в среднем на 9,6% в год по данным официальной статистики, и на 20-25% – по ощущениям потребителей. И такая разница между данными Агентства РК по статистике и ощущениями граждан РК существовала всегда.

По данным г-на Марченко, в 2012 году цены растут медленнее, чем в 2011 году. Только за первый месяц 2012 года мясо подорожало на 1,4%, а фрукты и овощи – на 1,1%. В среднем продовольственные товары подорожали за январь на 0,5%.

Такая же невысокая динамика, по данным официальной статистики, сохраняется и во втором квартале, итоги которого еще не подведены.

В целом же Казахстан должен стремиться к низкой инфляции, характерной для развитых стран. Так, годовые темпы инфляции в Германии замедлились до 1,9%

в мае 2012 года. Ставка кредитования при этом составляет от 2,4 до 3,6% годовых.

Если в Казахстане смогут снизить годовую инфляцию до этого уровня и поддерживать данную тенденцию в течение длительного периода, то и ставка по кредитам станет приемлемой.

А дальше? Западные экономисты рассматривают инфляцию как элемент нормального развития экономики, так как, по их мнению, незначительная инфляция (сопровождаемая соответствующим ростом денежной массы) способна при определенных условиях стимулировать развитие производства, модернизацию его структуры. Рост денежной массы ускоряет платежный оборот, удешевляет кредиты, способствует активизации инвестиционной деятельности и росту производства. Рост производства, в свою очередь, приводит к восстановлению равновесия между товарной и денежной массами при более высоком уровне цен. Такая вот закономерность. И действует она везде одинаково.

# Накопленная адекватность

Вероника Сабитова

До конца 2012 года ситуация на внешних рынках капитала не будет складываться в пользу казахстанских заемщиков. Данный прогноз эксперты делают на фоне сложной ситуации в еврозоне и напряженного отношения инвесторов к банковскому сектору Казахстана. Хотя собственного «накопленного жирка» отечественным банкам должно хватить для адекватного развития в сложившихся условиях

Такое мнение было высказано руководством АО «Евразийский банк» на очередном заседании пресс-клуба банка, где основной темой стал рынок внешних займов Казахстана, который начал активно развиваться с 2004 года. Нурбек Аязбаев, управляющий директор, член правления АО «Евразийский банк», напомнил, что своего пика этот процесс достиг в 2007 году, когда совокупный объем внешних займов банков второго уровня составил почти \$46 млрд, что равнялось 44% от ВВП страны, а совокупные внешние заимствования, с учетом государственной и межфирменной задолженности, почти сравнялись с ВВП Казахстана.

Причины подобной активности казахстанских банкиров на внешних рынках эксперты объясняют тем, что эти инструменты были относительно недорогими по сравнению с аналогичным фондированием внутри страны, а также имели более длительные сроки погашения. «За счет привлечения относительно дешевых средств банки имели возможность кредитовать заемщиков по низким ставкам. Безусловно, на фоне экономической привлекательности внешнее фондирование несло в себе риски концентрации для банков, так как суммы привлечения были значительными по отношению к другим обязательствам банка», – отмечает Нурбек Аязбаев. Однако в результате финансового кризиса объем внешних заимствований значительно сократился, на конец 2011 года он составил \$14,6 млрд, снизившись на 27% по сравнению с предыдущим годом и более чем в три раза по сравнению с 2007 годом, когда этот показатель составлял почти \$46 млрд.

Оценивая меры, принятые правительством РК во время мирового кризиса ликвидности, управляющий директор АО «Евразийский банк» отмечает: «В настоящее время значительно улучшилась структура баланса банковского сектора за счет принятых изменений. В целом изменилось отношение в управлении внешним долгом банков. Введены и соблюдаются обязательные нормативы по контролю над уровнем внешних займов в банковской системе, утверждены новые нормативные акты по управлению внешними обязательствами, улучшена финансовая отчетность банков и нормативная база регулятора».

Однако, несмотря на то, что в некоторой степени внешние рынки стали открываться казахстанским банкам в 2010 году, они стали менее привлекательными и доступны лишь банкам с высоким рейтингом. По мнению экспертов, дальнейшее развитие рынка внешних заимствований будет зависеть от того, насколько быстро долговые проблемы стран еврозоны будут решены и инвесторы начнут проявлять интерес к развивающимся рынкам. Руководство АО «Евразийский банк» ожидает, что ближайшие 2 года рынки будут по-прежнему ограничены из-за долговых проблем еврозоны и других стран. Здесь не исключают, что внешние рынки будут более доступны для квазигосударственных банков (ЕАБР, БРК). «Думаю, что в краткосрочной перспективе ни банки, ни промышленные организации не должны полагаться в большой степени на то, что им повезет в плане внешних заимствований до конца текущего года. При этом стоит отметить, что инвесторы готовы идти на риск, эти риски они постоянно взвешивают и ничего страшного (в ближайшей перспективе) не произойдет, в том числе и что касается репутационных рисков», – считает Майкл Эггтон, председатель правления АО «Евразийский банк».

Кроме того, руководство банка представило итоги деятельности фининститута за 2011 год, особенно отметив финансовые результаты. Так, чистая прибыль банка в 2011 году составила 6,05 млрд тенге, превысив аналогичный показатель предыдущего года более чем в 10 раз, что является некоторым рекордом в истории АО «Евразийский банк». Основным фак-

тором, обеспечившим такой рост чистой прибыли, здесь назвали наращивание объемов розничного кредитования, чему способствовало приобретение банком бизнеса «Простокредит» у Societe Generale в 2011 году.

Отношение расходов к доходам, один из основных показателей рентабельности бизнеса, составил на конец 2011 года 52,2%, что отстает от предусмотренного управлением банка целевого показателя в 60%.

Активы на 1 января 2012 года составили 369,4 млрд тенге, увеличившись на 3,5%. В результате работы над максимально эффективным размещением активов кредитный портфель банка вырос до уровня 281,2 млрд тенге, что на 19,8% больше по сравнению с данными на конец 2010 года.

Озвучивая планы банка на 2012 год, председатель правления отметил, что это зависит от событий, которые могут произойти на внешнем и внутреннем рынках. «Если развитие событий пойдет по пессимистичному сценарию, если упадут цены на нефть, на товары, если продолжатся негативные события в Европе, то мы ожидаем, что по результатам 2012 года наша прибыль составит около 6-7 млрд тенге, а если события будут развиваться по хорошему сценарию, то прибыль может превысить 10 млрд тенге. Ну а в целом показатель на уровне 8-9 млрд тенге вполне нас устроит», – резюмирует Майкл Эггтон. При этом эксперт подчеркивает, что «те события, которые будут разворачиваться до конца года, будут очень интересными как для казахстанских банков, так и для всего мира».

# Зона повышенной комфортности

Арабские Эмираты хотят стать оазисом для казахстанского бизнеса

Венера Гайфутдинова

Опыт создания свободных экономических зон (СЭЗ) показал, что они могут стать фактором роста региона. СЭЗ очень привлекательны для бизнесменов, так как они могут вести свою деятельность вне таможенного и налогового регулирования.

В условиях мирового кризиса многие страны создают СЭЗ на своей территории, одной из таких стран являются Объединенные Арабские Эмираты (ОАЭ). Вместе с тем зарубежные компании, зарегистрированные во free-зонах, не имеют права продавать продукцию или оказывать услуги в ОАЭ. Для этого им придется открыть юридическое лицо в Арабских Эмиратах. Несмотря на это ограничение, свободные экономические зоны пользуются большой популярностью у зарубежного бизнеса.

Одна из таких зон – Аджманская СЭЗ. Эта зона имеет разносторонние цели деятельности, предлагает целый спектр лицензий для всех видов коммерческой деятельности, что помогает удовлетворить потребности компаний из различных сфер. Стоимость промышленной лицензии составляет \$3 тыс. Преимущество СЭЗ в Аджмане такие: возможность регистрации юридического лица, где все 100% ка-



питала могут принадлежать иностранцу, отсутствие подоходного налога с физических лиц, 100% репатриация капитала и платежей. В то время как в ОАЭ для открытия компании, например в формате limited liability company, зарубежному предпринимателю придется отдать 51% гражданину (подданному) Арабских Эмиратов. Таковы

требования местного законодательства. Как известно, большинство типов налогов в ОАЭ либо отсутствуют, либо взимаются по очень низкой ставке. Эта политика распространяется на свободные экономические зоны в еще более льготном режиме. Например, муниципальные налоги в Дубаи, Абу-Дави и других эмиратах

все-таки взимаются, но на СЭЗ данный вид фискальной нагрузки не распространяется. Ну и, конечно, еще одно преимущество СЭЗ – отсутствие пошлин на импорт продукции. Как правило, при ввозе груза в ОАЭ взимается пошлина в размере 5%.

Как и в случае с широким набором лицензий Аджманская СЭЗ предлагает разнообразные варианты для размещения компаний. В свободной зоне имеется широкий спектр офисных помещений от 16 кв. м до 40 кв. м, складских помещений – от 225 кв. м до 1 тыс. кв. м. Годовая арендная плата за офисы составляет 1,8 тыс. дирхамов за кв. м, за склады – 300 дирхамов за кв. м. В СЭЗ вы также можете взять в аренду земельный участок сроком на 20 лет с возможностью ее продления на такой же срок. Это предложение подходит крупным промышленным и производственным предприятиям, намеревающимся выстроить собственную структуру для удовлетворения своих производственных потребностей. Земельные участки обойдутся в 20 дирхамов за кв. м в год. Кроме того, свободная зона так же предлагает полностью оборудованные SMART-офисы. Такие офисы включают в себя деловые помещения, конференц-залы, залы заседаний. Инвесторам предоставляется возможность получения двух карт VISA с каждым SMART-офисом и лицензия на торговлю и оказание услуг. Стоимость этих офисов составляет 14,8 тыс. дирхамов.

Для того чтобы упростить жизнь иностранным предпринимателям во free-зоне, документы, связанные с регистрацией и ведением бизнеса, там принимаются на английском языке. Стоит также отметить, что в некоторых СЭЗ расположены аэропорты и морские порты. Аджманская свободная зона расположена у Персидского залива, и поэтому считается идеальной складской базой для поставки на региональные рынки произведенных здесь товаров и продукции. СЭЗ в Аджмане была создана в 1988 году и получила автономный статус согласно указу эмира в 1996 году.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### МИРОВЫЕ

#### ЕВРАЗИЙСКИЙ ДЕБЮТ

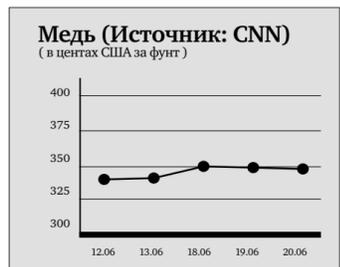
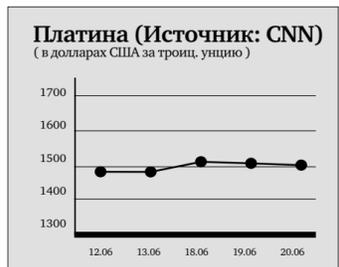
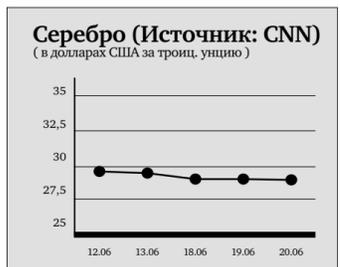
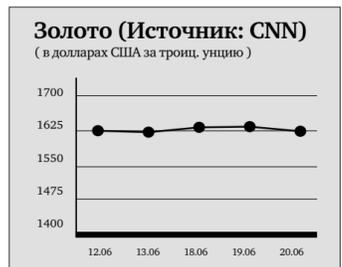
Евразийский банк развития (ЕАБР) подписал с ОАО КБ «Центр-инвест» два кредитных соглашения. Первое предусматривает открытие невозобновляемой кредитной линии на сумму 150 млн рублей и сроком на 3 года для финансирования проектов энергосбережения клиентов этого ростовского банка. Субкредиты на сумму от 3 млн рублей будут предоставляться на финансирование проектов, направленных на снижение энергоёмкости, создание генерирующих мощностей на основе возобновляемых источников энергии, а также на повышение эффективности использования природных ресурсов. Это дебютный проект ЕАБР в рамках «Программы повышения энергоэффективности экономики государств-участников посредством предоставления целевых кредитных линий финансовым институтам». В соответствии со стратегией ЕАБР до 2013 года финансирование программ по повышению энергоэффективности экономики государств-участников банка является приоритетным направлением его инвестиционной деятельности. ЕАБР также открыл банку «Центр-инвест» невозобновляемую кредитную линию на сумму 150 млн рублей и сроком на 3 года для финансирования субъектов малого и среднего бизнеса в Российской Федерации. Финансирование предоставляется в рамках действующей в ЕАБР «Программы по поддержке и развитию МСБ посредством предоставления целевых кредитных линий финансовым институтам». Банк «Центр-инвест» будет самостоятельно отбирать для финансирования компании МСБ, отвечающие согласованным с ЕАБР критериям, и целевым образом предоставлять им субкредиты на развитие бизнеса. Реализация проекта будет способствовать созданию и развитию благоприятных условий для устойчивого развития малого и среднего бизнеса, развитию конкурентной среды и повышению конкурентоспособности компаний МСБ на внутренних и внешних рынках, развитию инфраструктурной и институциональной основы рыночной экономики в южных регионах страны. Банк «Центр-инвест» – крупнейший региональный банк юга России. Создан в 1992 году в Ростове-на-Дону. В число акционеров входит Европейский банк реконструкции и развития (27,45%), немецкая корпорация инвестиций и развития DEG (22,45%), Firebird Investment Fund (9,90%), Erste Group Bank AG (9,80%), Renaissance Capital (8,15%), Raiffeisenlandesbank Oberoesterreich AG (3,58%). Имеет более 140 филиалов и отделений в Ростовской и Волгоградской областях, Ставропольском и Краснодарском краях. (Собинф.)

Бюро финансовой защиты потребителей США (CFPB) разместило в открытом доступе базу данных о жалобах на банки от их клиентов, пользующихся кредитами. Объем этого сектора в США составляет \$2,05 трлн. В базе содержится информация о предмете жалобы, банке, выдавшем карту, и указан почтовый индекс клиента. Также сообщается, ответил ли банк на жалобу в положенный срок (два месяца), была ли выплачена компенсация или дело ограничилось разъяснениями. CFPB собирает жалобы розничных клиентов банков с июля 2011 года. За это время бюро получило почти 17 000 жалоб от владельцев кредиток, а еще более 19000 жалоб, касающихся ипотечных кредитов, 6500 поводов для недовольства вызвали другие банковские продукты и обслуживание, еще 1000 – кредиты на образование. Открыв доступ к базе данных, CFPB превышает полномочия, установленные законом Додда-Франка, отмечают банкиры. Поскольку база содержит «непроверенные данные», банки могут «нести незаслуженный репутационный ущерб и оказаться в несправедливой конкурентной ситуации», утверждает Ассоциация американских банков. CFPB, по его собственным данным, оказало помощь тысячам клиентов банков. Не известно, получает ли CFPB жалобы на банки, отказывающие в кредитах заемщикам с невысокими рейтингами. В 2011 году домохозяйства с высокими кредитными рейтингами получили 90% новых ипотечных кредитов, до кризиса их доля составляла чуть больше половины. Даже если судя имеет гарантии Fannie Mae или Freddie Mac, потенциальный заемщик готов внести 10%-ный первоначальный платеж, но у него низкий рейтинг, 83% банков одобряют и выдают с меньшей вероятностью, чем в 2006 году (данные ФРС). Это происходит, несмотря на усилия ФРС, старающейся заставить банки снизить ставки для заемщиков, чтобы те тратили больше денег на покупку товаров. С ноября 2008 года 18 раз ФРС предпринимала разные шаги, в том числе по покупке \$1,25 трлн ипотечных облигаций. Крис Хордан за последние 17 месяцев трижды рефинансировал ипотечный кредит объемом \$417 000, сократив ежемесячный платеж на \$390. (vedomosti.ru)

## ОБНАРОДОВАННОЕ НЕДОВОЛЬСТВО

Бюро финансовой защиты потребителей США (CFPB) разместило в открытом доступе базу данных о жалобах на банки от их клиентов, пользующихся кредитами. Объем этого сектора в США составляет \$2,05 трлн. В базе содержится информация о предмете жалобы, банке, выдавшем карту, и указан почтовый индекс клиента. Также сообщается, ответил ли банк на жалобу в положенный срок (два месяца), была ли выплачена компенсация или дело ограничилось разъяснениями. CFPB собирает жалобы розничных клиентов банков с июля 2011 года. За это время бюро получило почти 17 000 жалоб от владельцев кредиток, а еще более 19000 жалоб, касающихся ипотечных кредитов, 6500 поводов для недовольства вызвали другие банковские продукты и обслуживание, еще 1000 – кредиты на образование. Открыв доступ к базе данных, CFPB превышает полномочия, установленные законом Додда-Франка, отмечают банкиры. Поскольку база содержит «непроверенные данные», банки могут «нести незаслуженный репутационный ущерб и оказаться в несправедливой конкурентной ситуации», утверждает Ассоциация американских банков. CFPB, по его собственным данным, оказало помощь тысячам клиентов банков. Не известно, получает ли CFPB жалобы на банки, отказывающие в кредитах заемщикам с невысокими рейтингами. В 2011 году домохозяйства с высокими кредитными рейтингами получили 90% новых ипотечных кредитов, до кризиса их доля составляла чуть больше половины. Даже если судя имеет гарантии Fannie Mae или Freddie Mac, потенциальный заемщик готов внести 10%-ный первоначальный платеж, но у него низкий рейтинг, 83% банков одобряют и выдают с меньшей вероятностью, чем в 2006 году (данные ФРС). Это происходит, несмотря на усилия ФРС, старающейся заставить банки снизить ставки для заемщиков, чтобы те тратили больше денег на покупку товаров. С ноября 2008 года 18 раз ФРС предпринимала разные шаги, в том числе по покупке \$1,25 трлн ипотечных облигаций. Крис Хордан за последние 17 месяцев трижды рефинансировал ипотечный кредит объемом \$417 000, сократив ежемесячный платеж на \$390. (vedomosti.ru)

**ПРОДАЕТСЯ КОМПАНИЯ,**  
идеальная для получения кредита и производственных целей:  
чистая история, солидные активы для залога (промышленная база, тупик).  
**Стоимость: \$800 000.**  
Контакты: +7 (727) 272 76 05, +7 701 799 2856, e-mail: saltanatzh4@gmail.com



## НОВОСТИ НЕДЕЛИ МИРОВЫЕ

### ВЫРУЧКА «ГАЗПРОМА» ПРЕВЫСИЛА \$57 МЛРД

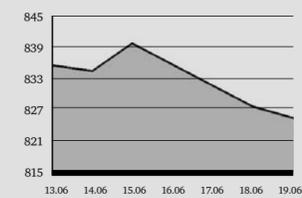
Выручка от реализации газа на экспорт российского газового холдинга ОАО «Газпром» в 2011 году превысила \$57 млрд, говорится в материалах компании. Выручка от продаж группы «Газпром» в 2010 году составила \$118 млрд, при этом валютная выручка составляла \$70 млрд. Поставки природного газа в страны дальнего зарубежья в 2011 году составили 156,6 млрд куб. м, что на 5,7% превышает аналогичный показатель 2010. Доля газа «Газпрома» на европейском рынке составила 27%. Российские продажи газа выросли на 1,2% – до 265,3 млрд куб. м, продажи газа в страны бывшего Советского Союза увеличились на 16,4% и достигли 81,7 млрд куб. м. Максимальных значений цены продажи газа по контрактам «Газпрома» достигли в IV квартале 2011 – \$416,65 за куб. м, повысившись по сравнению с ценами I квартала на 19,8%. В целом в 2011 году средневзвешенная цена газа составила \$383,38 за куб. м, что на 25,6% выше, чем в 2010. (vedomosti.ru)

### ИЛЮМЖИНОВ ЗАПРАВИТ БОЛГАРИЮ

Экс-президент Калмыкии, глава Международной шахматной федерации (FIDE) Кирсан Илюмжинов стал основным владельцем крупнейшей болгарской сети автозаправок Petrol. Об этом сообщил болгарский портал Novinite. Зарегистрированная в Швейцарии компания Илюмжинова Credit Mediterranee приобрела 52,5% Petrol. Основная часть (47,5%) была выкуплена у одного из двух крупнейших акционеров компании Дениса Ершова, еще 5% продал миноритарный акционер Petrol Александр Мельник. Еще 47,5% остались во владении бывшего партнера Ершова Митко Сабева. Сделка была завершена в прошлую пятницу, в болгарском торговом реестре учетная запись еще не появилась. Petrol – бывшая госкомпания, приватизированная в 1999 году. Она является крупнейшей на топливном рынке Болгарии с более 380 станциями и тремя портовыми топливными терминалами. Илюмжинов покинул пост президента Калмыкии 24 октября 2010 года по окончании четвертого срока. После этого помимо деятельности в качестве главы FIDE начал заниматься коммерцией. В частности, реализовал международный бизнес-проект в сфере лицензирования интеллектуальных прав в Германии и еще ряд международных проектов. Приобрести контроль в крупнейшей болгарской сети АЗС Илюмжинов могли помочь старые связи, говорит знакомый с ним источник. В середине 1990-х годов глава компании «Калмнефть» Владимир Басаинов, который, как считается, был близок к Илюмжинову, санкционировал продажу 5,6 тыс. тонн нефти в Болгарию. Законность сделки была подвергнута сомнению. «Экс-президент Калмыкии мог воспользоваться старыми болгарскими связями», – полагает источник в отрасли. Petrol убыточна и обременена долгами, это может серьезно снизить цену сделки, предупреждает аналитик ИФД «Капитал» Виталий Крюков. По оценке эксперта, всю компанию можно оценить в \$200-300 млн – «скорее, ближе к нижней границе». Контрольный пакет может стоить около \$105 млн. «В целом рынок топливного ритейла в странах Восточной и Южной Европы нельзя назвать развивающимся, он, скорее, стагнирует», – отмечает г-н Крюков. – Но в данном случае важен не столько рынок, который нельзя охарактеризовать как самый слабый в Восточной Европе, сколько способность нового собственника обеспечить сеть АЗС топливом по оптимальной логистике с наименьшими расходами. Возможно, у Илюмжинова есть понимание, как повысить эффективность продаж, а у бывших владельцев такой возможности не было». Основным поставщиком нефтепродуктов на болгарский рынок является российский «ЛУКОЙЛ», которому принадлежит нефтеперерабатывающий завод в Бургасе. «Это единственный завод в стране», – сказали в «ЛУКОЙЛе». – Мы обеспечиваем не только Болгарию, но и поставляем нефтепродукты в соседние страны. С нашего завода и так идут поставки на АЗС Petrol». Не исключено, что после того, как контролирующим акционером Petrol станет Илюмжинов, условия поставок улучшатся. (gazeta.ru)

### Индекс минерального экспорта

Источник: КазТАГ



Индекс KZ\_Exp формируется ежедневно на основе биржевых котировок на восемь основных для Казахстана сырьевых контрактов – нефть, медь, золото, цинк, алюминий, серебро, свинец и уран. Фактически значение индекса представляет собой средневзвешенную стоимость экспорта одной тонны указанных товаров. При этом данные товары сформировали по итогам 2010 года 75,5% совокупного экспорта в стоимостном выражении. Базой расчета индекса является экспортно-импортная статистика комитета таможенного контроля Министерства финансов РК.

# КПО опубликовала отчет об устойчивом развитии за 2011 год

Арман Кусаинов  
(Аксай, Западно-Казахстанская область)

«**К**арагаганак Петролиум Оперейтинг Б.В.» (КПО) 18 июня 2011 года объявила о публикации «Отчета об устойчивом развитии за 2011». В отчете представлены результаты деятельности КПО за 2011 год и отражены обязательства компании в сфере устойчивого развития.

Генеральный директор КПО Дамиано Ратти отметил: «КПО осуществляет свой вклад в устойчивое развитие путем снижения потенциального воздействия месторождения и извлечения максимальной выгоды от Карагаганакского проекта в долгосрочной перспективе. При принятии решений по ключевым вопросам учитывается мнение заинтересованных сторон в духе конструктивного диалога, а прозрачность и эффективность работы гарантируют передовые методы корпоративного управления. КПО стремится постоянно улучшать свои показатели в сфере производственной безопасности и охраны окружающей среды, эффективности производства и развития местного потенциала посредством обучения и развития казахстанского персонала, а также использования отечественных товаров и услуг».

«Успех Карагаганакского проекта стал возможен благодаря тесному сотрудничеству между правительством Респуб-

ки Казахстан, местным сообществом и компаниями-партнерами. Подписание в прошлом году соглашения о вхождении Казахстана в проект ознаменовало собой новый этап в освоении Карагаганакского месторождения республики и компаний-партнеров по КПО», – добавил Дамиано Ратти.

В 2011 году общий объем добычи на Карагаганакском месторождении составил 138 млн баррелей нефтяного эквивалента. Одним из главных производственных достижений стало успешное завершение строительства четвертой технологической линии стабилизации конденсата на Карагаганакском перерабатывающем комплексе. Общий объем инвестиций КПО в данный проект превысил \$1 млрд. Основные работы были выполнены силами 14 казахстанских подрядных организаций с общим количеством сотрудников около трех тысяч человек. При этом казахстанскими компаниями было освоено \$650 млн.

В течение 2011 года КПО вела работы по реализации ежегодного плана по ОТ, ТБ и ООС. Особое внимание было уделено развитию личной инициативы и навыков лидерства, а также вопросам контроля за работой подрядных организаций. Традиционно упор делался на повышение степени осведомленности работников об опасных факторах производства и методах управления рисками, мониторинга и анализа на-

копленного опыта, а также безопасности дорожного движения. В 2011 году удельные выбросы парниковых газов были сокращены с 83,9 до 83,5 тонн в CO2-эквиваленте на тысячу тонн добытых углеводородов. Одним из ключевых направлений в работе КПО было дальнейшее сокращение объемов сжигания газа на факелах, который по результатам года составил лишь 0,08% от общего объема добытого газа. Показатель утилизации газа в 2011 году составил 99,92%, что является достижением мирового уровня.

В прошлом году КПО успешно прошла повторную сертификацию систем управления охраной труда, производственной безопасности и охраной окружающей среды в соответствии с требованиями международных стандартов OHSAS 18001 и ISO 14001.

Реализация десятилетнего плана национализации кадров идет полным ходом. В прошлом году доля казахстанских работников составила 100% технического и административного персонала, а также 95% инженерно-технических специалистов и руководителей среднего звена и 69% руководящего состава.

В течение 2011 года контракты на предоставление товаров, работ и услуг на общую сумму более \$387 млн получила 341 казахстанская компания. В общей сложности доля казахстанского содержания в Карагаганакском проек-

те составила 38%, эквивалентных \$268 млн.

В 2011 году общий объем инвестиций КПО в развитие социальной инфраструктуры и благотворительные проекты превысил \$30 млн.

Было успешно завершено строительство газопровода «Карагаганак – Уральск». Данный трубопровод является важным социально-инфраструктурным проектом, обеспечивающим стабильные поставки природного газа для более чем 100 000 жителей пяти районов Западно-Казахстанской области. В течение 2011 года был успешно завершен целый ряд других социально-инфраструктурных проектов, таких как строительство тепловых сетей от газотурбинной электростанции в Уральске, водопровод «Аксай – Акбулак», реконструкция котельной в 10-м микрорайоне города Аксай и школы в селе Приуральное, а также строительство музыкальной школы в поселке Жымпиты.

Вышеперечисленные достижения являются наглядным примером того, как принципы устойчивого развития успешно интегрируются во все сферы деятельности компании КПО, становясь неотъемлемой частью ее корпоративного сознания.

«Отчет об устойчивом развитии за 2011» получил независимое подтверждение компании «Эрнст энд Янг». Ознакомиться с отчетом можно на веб-сайте КПО: www.kpo.kz.

# Захочешь добра – посыпь серебра

## Более 50% поступлений в бюджет города Балхаш приходится на «Казахмыс»

Римма Налиханова  
(Атматы – Балхаш – Алматы)

Группа «Казахмыс» открыла двери журналистам. Представители СМИ стали свидетелями добычи руды на месторождении Конарыт, переработки руды на Балхашской обогатительной фабрике ПО «Карагандацветмет» и увидели готовую продукцию компании: медь, серебро и золото на Балхашском медеплавильном заводе.

Рудник «Конарыт» находится в 15 км от города Балхаш, месторождение используется с 1934 года и является крупным предприятием по добыче медных руд. Добыча ведется открытым способом, проектная мощность – 7 млн тонн в год. На производстве заняты более 200 человек. Конарытский рудник делится на два участка: горный, где происходит бурение, взрыв и выемка горной массы и дизельный участок – где вывозят горную массу, планируют и ведут строительство автодорог.

«В феврале этого года добыча на руднике была восстановлена, месторождение находилось на консервации 5 лет. Мы делаем ставку на карагандинский регион, есть поле для работы. В этом году план добычи составляет более 11 млн тонн руды»,

– говорит технический директор ПО «Карагандацветмет» Константин Чуприн. На приобретение горной техники и вспомогательного оборудования для горных работ на месторождении выделено порядка 1 млрд тенге.

По словам г-на Чуприна, в настоящий момент на руднике идет модернизация – внедрение электронных программ для подсчета и обработки запасов с меньшими потерями, качественной и быстрой обработки данных в 3D. Добытая руда поставляется на Балхашскую обогатительную фабрику (БОФ) ПО «Карагандацветмет».

Кроме этого, в БОФ реализуется проект технического перевооружения. По словам руководителя проекта Евгения Уразова, при переработке конарытской руды извлекаются только медь, золото, серебро и селен. В основном БОФ принимает и перерабатывает руды Саянского и Шаттыркульского месторождений. Однако уже во втором полугодии запланированы прием и переработка руды конарытского месторождения в объеме 3,5 млн тонн с последующим увеличением до 7 млн тонн, что позволит фабрике выйти на уровень 47 тыс. тонн меди в концентрате свыше. Стоимость проекта –

\$22 млн. В рамках проекта предусмотрено замена дробильного оборудования, гидроклассификаторов и установок грунтовых насосов.

Следующий объект, куда допустили представителей СМИ, – Балхашский медеплавильный завод ТОО «Казахмыс Смэлтинг», в который входят: драгметалльный, медеплавильный и сернокислотный цеха. По словам директора ТОО «Казахмыс Смэлтинг» Марата Аубакирова, производство катодной меди на 2012 год запланировано на уровне 291 917 тыс. тонн, золота в слитках – 3 575 тыс., серебра в гранулах и слитках – 376,9 тонн, серной кислоты – 1 019 880 тонн.

В «Казахмысе» большое внимание уделяют вопросам безопасности труда и охраны здоровья сотрудников. Только за один пресс-тур журналистам более 5-ти раз показали подробнейший инструктаж поведения при пожаре, а также по технике безопасности на производстве. В компании реализуется проект «Омир», в рамках которого готовят парамедиков – сотрудников, которых обучают оказывать первичную медицинскую помощь пострадавшим. По словам Константина Чуприна – это специализированная доврачебная помощь (первые 30 минут), которая суще-

ственно уменьшает тяжесть последствий травмирования и снижает уровень инвалидности. В целом обучение по технике безопасности и охране труда в прошлом году прошли 26 000 сотрудников «Казахмыса», на долю каждого приходится более 40-ка часов лекций. В 2011 году зарегистрировано 24 случая с летальным исходом. Одна из баз для обучения – Балхашский политехнический колледж. В этом году учебное заведение выпустило свой первый выпуск – специалистов-горняков. В 2009 году компания выделила более \$4,5 млн для восстановления корпуса учебного заведения и \$505 тыс. для организации деятельности учебного заведения. База и лаборатории созданы на основе инновационных технологий и позволяют студентам обучаться в условиях, максимально приближенных к производству.

«Предприятия «Казахмыса» в Балхаше являются градообразующими, более 50% поступлений в бюджет – это деньги корпорации. В будущем мы планируем развивать малый и средний бизнес – рыбный промысел, туризм, привлекать инвесторов из Китая и Японии. Предполагается, что к 2020 году будет освоен проект «Беркут» – железнодорожное сообщение – Алматы – Балхаш – Астана», – сообщил на встрече с журналистами и.о. акима г. Балхаш Данияр Мананбаев. В 2013 году Балхаш отметит свой 75-тилетний юбилей.

По словам начальника отдела экономики и бюджетного планирования акимата города Балхаш Зауре Шлыковой, на данный проект в областной бюджете заложено более 4 млрд тенге, в этом году уже выделено 302 млн тенге. На сегодняшний день из 77 000 населения Балхаша 9 900 трудятся в группе компаний медепо гиганта. Все сотрудники обеспечены жильем и соцпакетом. В целом же на социальные проекты в «Казахмысе» в 2012 году выделено более 720 млн тенге: это и реконструкция городского парка, и строительство детских площадок в Балхаше, и реконструкция памятников.

# И душа поёт, и дело с Кашаганом ладится

## В этом году планируется завершить переговоры по второй фазе

Венера Гайфулдинова

Консорциум North Caspian Operating Company (NCOC, оператор Северо-Каспийского проекта) планирует в течение этого года согласовать с Казахстаном концепцию II фазы освоения месторождения Кашаган. Фаза II предполагает увеличение добычи до 375 тыс. баррелей в сутки в течение не менее трех следующих лет.

«Что касается второй очереди проекта, то сейчас мы находимся на этапе анализа концепции для того, чтобы повысить ее экономическую целесообразность как для Казахстана, так и для консорциума», – сказал Пьер Дельпон, директор по внешним связям NCOC, на конференции по развитию шельфа Каспия, передает «Интерфакс-Казахстан».

В течение этого года NCOC планирует завершить проработку концепции освоения месторождения, согласовать ее с Казахстаном и начать этап предваритель-

ного инженерного проектирования по данной очереди проекта. Окончательное инвестиционное решение, по заверениям NCOC, будет принято после завершения проектирования.

В случае утверждения решения работы по базовому проектированию фазы II будут продолжены с целью дальнейшего уточнения затрат, графика и окончательного варианта проектного решения.

Премьер-министр РК Карим Масимов в начале текущего года также заявлял, что переговорный процесс по согласованию II фазы освоения месторождения Кашаган будет завершен в ближайшее время.

Однако Сауат Мынбаев, министр нефти и газа РК, сообщил, что министерство не собирается утверждать концепцию второго этапа освоения Кашагана из-за ее неэффективности.

Насколько вероятно, что планы NCOC по согласованию II фазы освоения месторождения Кашаган выполняются, пока не ясно. Напомним, что решение по первой

фазе освоения месторождения не принималось в связи с несогласием казахстанской стороны увеличивать бюджет. Оператор Северо-Каспийского проекта выдвигал предложения об увеличении бюджета первой фазы на \$7 млрд. С начала работы над месторождением Кашаган консорциум NCOC увеличил бюджет этого проекта в три с лишним раза. Теперь величина бюджета равна \$136 млрд. Хотя изначально предполагалось, что на освоение месторождения потребуется \$40 млрд.

«Консорциум по-прежнему планирует начать коммерческую добычу нефти к концу 2012 года. Этап I проекта приближается к своему завершению, и проект готовится к вводу в эксплуатацию. В январе 2012 года количество отработанных часов в рамках консорциума составило свыше 1 млн», – заявлял представитель NCOC.

Как сообщил г-н Дельпон, участники консорциума и полномочный орган до-

стигли соглашения по поправке 4 к плану и бюджету освоения месторождения Кашаган.

В мае 2012 года Правительство РК подписало соглашение об урегулировании вопросов с подрядными компаниями Северо-Каспийского проекта. В соответствии с достигнутыми договоренностями стороны утвердили поправку к плану и бюджету освоения Кашагана, позволяющую начать коммерческую добычу на месторождении в период с декабря 2012 года по июнь 2013 года.

Для обеспечения дальнейшего взаимовыгодного сотрудничества сторон в реализации Северо-Каспийского проекта в рамках соглашения об урегулировании были достигнуты договоренности о том, что долю инвестиций АО НК «КазМунайГаз» в проекте на период 2012-2013 годы будет финансировать консорциум. Также в рамках соглашения стороны договорились о подписании между АО «КазТрансГаз» и подрядными компаниями долгосрочного договора купли-продажи кашаганского газа.

Данный договор позволит обеспечить поставку до 83% добываемого объема газа на внутренний рынок сроком до 2041 года. Между тем, рентабельность Кашагана во временном отношении оценивается до 2112 года.

Оставшийся процент добываемого на Кашагане попутного газа консорциум NCOC намерен использовать на месторождении для промысловой генерации, а также для повторной закачки в пласт, когда снизится пластовое давление. В случае если газа будет в избытке, консорциум планирует продавать его на коммерческой основе.

# Первая буровая команда в Казахстане

## На Каспии будут использоваться отечественные буровые установки

Алиса Мейман

Республика Казахстан обладает существенным ресурсным потенциалом углеводородного сырья. Дальнейшее развитие ресурсной базы углеводородов Казахстана связывается с разработкой месторождений на каспийском шельфе.

Освоение морских месторождений Казахстана является одной из основных задач для национальной компании «КазМунайГаз» (НК КМГ). Для выполнения этой задачи была создана специализированная морская нефтяная компания «КазМунайТениз» (КМТ), которая является 100% дочерней организацией НК КМГ. Деятельность КМТ нацелена на разведку и добычу нефти и газа в рамках контрактов на недропользование в морских проектах, эффективное и рациональное освоение нефтегазовых ресурсов республики, прорыв и дальнейшее увеличение ресурсов нефти и газа.

Поскольку проведение шельфовых операций по недропользованию отличается технологической сложностью и высокой капиталоемкостью, КМТ заинтересована в доступе к наиболее современным, передовым технологиям и методикам шельфовой разведки и добычи, которые позволяют повысить эффективность всех типов работ в расчете на долгосрочную перспективу. Тем более работы на Каспии усложнены сочетанием таких факторов, как повышенная чувствительность окружающей среды, мелководье, высокое пластовое давление, значительное содержание серы в добываемом сырье.

На данном этапе в казахстанском секторе Каспийского моря при проведении буровых работ используются различные типы буровых установок в зависимости от глубины воды перспективных структур.

Так, стационарные буровые установки представлены наземными буровыми

установками Северо-Каспийского проекта, расположенными на искусственных островах. Буровые баржи используются при строительстве скважин на глубинах воды от 2 до 7 метров, самоподъемные буровые установки (СПБУ) – от 5 до 105 метров, полупогружные буровые установки (ППБУ) – на более глубоких водах.

Для строительства скважин в проектах казахстанского сектора каспийского шельфа до настоящего времени использовались различные зарубежные буровые установки. Сегодня большинство имеющихся буровых установок уже задействованы на основе долгосрочных контрактов в различных секторах каспийского шельфа, и для освоения казахстанского сектора ощущается нехватка буровых мощностей.

С учетом увеличения темпов освоения казахстанского сектора Каспийского моря (КСКМ) увеличился и спрос на услуги морских буровых установок. Из-за дефицита буровых мощностей, соответствующих особым технологическим требованиям, КМТ часто приходится сталкиваться с невозможностью своевременного выполнения контрактных обязательств в части строительства скважин.

КМТ для решения этого вопроса совместно с НК КМГ проводит комплекс мероприятий по формированию собственных буровых мощностей. Прорабатывается вопрос создания Бурового клуба совместно с другими компаниями – недропользователями КСКМ. Кроме того, инициированы и ведутся работы по строительству казахстанских морских буровых установок. В частности, в рамках соглашения между НК КМГ и Корейским консорциумом по перспективному участку Жамбыл завершено строительство погружной буровой установки (ПБУ).

Модули этой установки собирались по частям в разных странах, а после доставки в Казахстан по Волго-Донскому каналу



их сборка осуществлялась на производственных мощностях, в судовой верфи казахстанской компании ТОО «Ерсай Каспиан Контракторс», Мангистауская область. Данная установка предназначена для работ на мелководье – 2,5-5,5 метров, с максимальной глубиной бурения скважин до 6 тыс. метров.

В этом году с использованием ПБУ запланировано строительство первой разведочной скважины по проекту Жамбыл. А 14 июня состоялась церемония присвоения наименования данной ПБУ с участием представителей Правительства РК и руководства НК КМГ. Установку назвали

Caspian Explorer, что означает «Каспийский Исследователь», либо «Разведчик». Наличие ПБУ Caspian Explorer позволит покрыть дефицит на мелководных участках КСКМ.

Оператором Caspian Explorer является казахстанская морская буровая компания ТОО «Теніз Бурғылау», 100% дочерняя компания КМТ. В рамках реализации данного проекта формируется первая казахстанская буровая команда.

Кроме того, КМТ при поддержке НК приступает к реализации проекта строительства первой казахстанской самоподъемной буровой установки (СПБУ). Компанией «Кепелл ФЭЛС Лтд» уже разработана проектная документация, которая согласована в уполномоченных органах РК и с классификационными обществами: Американским бюро судоходства (ABS) и Российским морским регистром судоходства (RMRS). Реализация проекта будет осуществляться также компанией «Теніз Бурғылау».

Основные объемы строительства буровой установки будут проводиться на верфях Мангистауской области с максимальным привлечением казахстанских ресурсов. Завершение строительства СПБУ планируется в 2014 году. После ввода в эксплуатацию СПБУ «Теніз Бурғылау» она может быть использована при бурении скважин на таких объектах КСКМ, как Женис, Жемчужины и др. Также будут рассмотрены возможности использования СПБУ для оказания буровых услуг в других регионах Каспийского бассейна.

Caspian Explorer и СПБУ компании «Теніз Бурғылау» позволят обеспечить соблюдение самых строгих международных и национальных стандартов безопасности.

Дальнейшее развитие морского бурового бизнеса в Казахстане позволит: обеспечить своевременную реализацию проектов, создать новые производственные мощности и рабочие места путем развития сопутствующей инфраструктуры. В частности, создание и развитие береговых баз поддержки морских операций, развитие транспортных компаний, создание и развитие компаний, специализирующихся в области технического обслуживания судов и буровых установок, новые возможности для компаний, специализирующихся в области экологической защиты. Кроме этого, ожидается значительное увеличение казахстанского содержания и привлечение современных технологий и ноу-хау.

Все это в конечном итоге должно способствовать устойчивому экономическому росту региона.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### МИРОВЫЕ

#### UC RUSAL СВЯЗАН С КИТАЕМ

UC Rusal и Экспортно-импортный банк Китая договорились о сотрудничестве для реализации проекта по строительству в Иркутской области завода по производству анодов стоимостью \$850 млн. Это самый крупный инвестиционный проект, о котором компания UC Rusal объявила после кризиса. Аноды нужны для выплавки алюминия. Первая очередь будущего завода рассчитана на выпуск более чем 440 000 т анодов в год, рассказал «Ведомостям» представитель UC Rusal. Для изготовления 1 т алюминия требуется около 550 кг анодов. Значит, новое производство сможет покрыть около 20% потребности UC Rusal в анодах. Сейчас компания их закупает в основном в Китае, отметил представитель компании. Экспортно-импортный банк Китая может профинансировать проект, а входить в капитал будущего завода не будет, отметил представитель UC Rusal. Соотношение собственных средств компании и заемных для финансирования этого проекта будет определено после подготовки ТЭО строительства завода, подчеркнул собеседник «Ведомостей». Пока не определены ни сроки, ни точное место строительства, отмечает он. В Иркутской области у UC Rusal два завода – Иркутский и Братский, а вблизи Тайшета компания строит еще один. Пока предпочтение по размещению анодного производства отдано последней площадке, рассказал представитель UC Rusal. «Обеспечение сырьевой безопасности и повышение эффективности производства лежат в основе долгосрочной стратегии UC Rusal. Строительство завода по производству анодов в непосредственной близости от наиболее экологически и экономически эффективных предприятий компании позволит еще больше усилить позиции UC Rusal в сегодняшней высококонкурентной среде», – цитирует пресс-служба компании первого заместителя гендиректора Владислава Соловьева. Завод по выпуску анодов – крупнейший инвестиционный проект, о котором объявила UC Rusal после кризиса 2008-2009 гг. Инвестиции UC Rusal были ограничены жесткими конвенциями по кредитам перед пулом кредиторов. Но это ограничение в 2011 году удалось снять. До сих пор крупнейший проект компании – это Тайшетский алюминиевый завод, который UC Rusal собирался запустить в 2013 году. Объем инвестиций в его строительство оценивается в \$1,12 млрд. Но из-за экономии UC Rusal придерживается инвестиции в его строительство, пишет Reuters со ссылкой на директора компании по корпоративному развитию и акционерному капиталу Олега Мухамедшина. Финансировать проект UC Rusal рассчитывает за счет кредитов ВЭБа, но выборку средств пока не начала, хотя планировала приступить к масштабным вложениям в проект в марте-апреле текущего года, сказал топ-менеджер алюминиевого гиганта. (vedomosti.ru)

#### СЛАНЦЕВЫЙ ГАЗ

#### УДАРИЛ ПО КАРМАНУ

В США наметился кризис перепроизводства угля. Энергетические компании разрабатывают контракты по поставкам этого топлива, так как их склады уже заполнены сырьем до отказа. Всему виной бум на сланцевый газ, который начался около пяти лет назад. ТЭС предпочитают теперь жечь именно его из-за экологичности, а главное – дешевизны. Цены на уголь упали до двухлетнего минимума. Энергетические компании все чаще объявляют форс-мажор по контрактам по поставке угля, пишет The Financial Times. Обычно к такой юридической уловке, которая позволяет избежать штрафов по невыполнению договоров, прибегают в случае природных бедствий. В целом компании и правда переживают настоящее бедствие – их склады заполнены до отказа. «Мы объявили форс-мажор, потому что наши склады завалены углем. Мы не можем прямо сейчас принять его еще», – сказал гендиректор GenOn Energy. (rbcdaily.ru)

#### ГАЗА В ЕВРОПЕ

#### МЕНЬШЕ НЕ СТАНЕТ

Объем экспорт газа в Европу в 2012 году не опустится ниже уровня 2011, составив 150 млрд куб. м, сообщил на пресс-конференции в Москве заместитель председателя правления «Газпрома» Александр Медведев, добавив, что компания в состоянии экспортировать до 180 млрд куб. м газа в год. Общий объем экспорта российского газа составит не менее 222 млрд куб. м. При этом ОАО «Газпром» прогнозирует выручку от экспорта газа в 2012 году в дальнее зарубежье на уровне \$61 млрд. По словам г-на Медведева, 2011 и 2012 годы будут рекордными в сфере экспорта газа для «Газпрома». «Абсолютная неправда, что «Газпром» сталкивается с сокращением экспорта», – подчеркнул г-н Медведев. Говоря о показателях «Газпрома» за январь-май 2012 года, Александр Медведев все же признал, что экспортная выручка «Газпрома» за этот период составила \$25,5 млрд против \$25,8 млрд за аналогичный период годом ранее, а физический объем экспорта газа за январь-май 2012 уменьшился на 10 млрд куб. м – до 62 млрд куб. м. Александр Медведев отметил, что «Газпром» практически закончил переговоры со своими европейскими партнерами по корректировке цены на поставки газа. В финальной стадии – переговоры с E.ON, RWE и польской PGNiG. А вот с «Нефтегазом Украины» переговоры по пересмотру цен на поставки российского газа на Украину «Газпром», по словам г-на Медведева, не ведет. По мнению некоторых аналитиков, годовой план по экспорту в Европу в объеме 150 млрд куб. м «Газпром» сможет выполнить только в случае очень жаркой погоды в июле-августе и одновременно очень холодных ноября и декабря. По подсчетам скептиков, в случае падения объемов экспорта до 140 млрд куб. м выручка «Газпрома» от поставок по итогам года может снизиться до \$56,7 млрд против \$57,6 млрд в 2011 году. Напомним также, что Международное энергетическое агентство (МЭА) недавно выступило с прогнозом, что к 2035 году Россия утратит положение лидера по добыче газа, уступив его США. Согласно прогнозу МЭА, в России в 2035 будет добыто 784 млрд куб. м газа, а в США – 821 млрд куб. м. (rbc.ru)

# Надежды у нас смутные, а опасения четкие

## Цены на нефть нестабильны

Венера Гайфутдинова

Мировые цены на нефть в прошедший вторник, 19 июня, изменились разнонаправленно. Стоимость июльских фьючерсов на американскую легкую нефть марки WTI (Light Sweet Crude Oil) на электронных торгах в Нью-Йорке после завершения торговой сессии повысилась на \$0,76 – до \$84,03 за баррель. Цена августовских фьючерсов на северо-морскую нефтяную смесь марки Brent упала на \$0,29 – до \$95,76 за баррель.

Сложившаяся ситуация не является неожиданной, так как WTI отражает американский рынок, на котором сейчас ведется политика снижения цен, в связи с предстоящими выборами. На цену за Brent не влияет непосредственно ни один банковский пул. К тому же, как отмечает Анна Анненкова, старший эксперт ИК «Баррель», если бы изменение произошло с разницей в \$2-\$3, тогда стоило бы обратить внимание на этот факт, но сильного расхождения в ценах нет.

Наиболее важным для Казахстана является цена за Brent, так как именно по ней определяется стоимость отечественной нефти. Из графика движения стоимости нефти на бирже видно, что после достижения уровня в \$94,4, минимума с января 2011 года, нефть вновь начала расти в цене и к середине торговой сессии стоила уже около \$96. «Торги Brent закрылись на нуле, но самое главное, что они пробрили уровень \$95 и достигли очень хорошей поддержки», – подчеркнула г-жа Анненкова.

В настоящее время котировки Brent, по мнению Дениса Борисова, аналитика «Номос-Банка», зависят от общей конъюнктуры на фондовых рынках: имеющаяся неопределенность, начавшаяся рецессия в Европе. Кроме того, эксперт отметил, что существует профицит добывающих мощностей, что тоже оказывает негативное воздействие на цены.

Цены на нефть за последние несколько месяцев пережили существенное падение – еще в марте баррель Brent стоил в районе

\$124, а в апреле цены значительно снизились. В целом за летние месяцы ожидается затишье, и существенных изменений не предвидится. Основным фактором, влияющим на нефтяной рынок, остается нестабильная ситуация в Европе. Как считает г-жа Анненкова, от того, как Европа выйдет из сложившегося положения, и как она сможет хеджировать свои риски, связанные с Грецией, зависит и ситуация на нефтяном рынке. По мнению эксперта, после прошедших в Европе выборов ситуация стабилизировалась, и этот фактор может сыграть на повышение цен. «Сейчас Европа получила какое-то пространство для маневра и выторговала для себя время и, возможно, еще что-то сможет предпринять», – считает г-жа Анненкова.

На данный момент существует прямая зависимость: чем меньше будет проблем в Европе, тем выше будут тенденции роста цен на нефть. «Если не будет негативных изменений в Европе в ближайшие два месяца, то мы и увидим рост по нефти», – прогнозирует г-жа Анненкова.



## НОВОСТИ НЕДЕЛИ МИРОВЫЕ

### ИСПАНСКИЕ БАНКИ ОХЛАДЯТ КУРС ЕВРО

Евро продолжает консолидироваться. Открытие торгов в Европе повысило колебания курса валюты, но не позволило определиться с трендом. С одной стороны, поддержку оказывает история успеха в Греции, но развивается восходящему тренду в Испании. Главная проблема Испании – банковский сектор, считает член управляющего совета Европейского центрального банка Эвальд Новотны. Банкир полагает, что рынки должны успокоиться после уточнения объема «плохих» активов, передает Reuters со ссылкой на австрийские СМИ. «Я полагаю, что рынки успокоятся только тогда, когда будет назван точный объем банковских проблемных долгов и будет проведен объективный анализ этой суммы», – сказал Эвальд Новотны. Он также добавил, что все зависит от того, будет ли способен Мадрид стабилизировать финансовую систему. «Я думаю, что сейчас мы наблюдаем проблемы в основном в банковском секторе. Конечно же, они тесным образом связаны с лопнувшим «пузырем» на рынке недвижимости. Но если испанцы смогут поправить положение в банковском секторе, то ситуация во всей экономике также улучшится», – отметил банкир. Напомним, что 9 июня 2012 года Брюссель согласился выделить 100 млрд евро на рекапитализацию испанских банков. Финансовая помощь со стороны Европейского союза (ЕС) ухудшит ситуацию с государственным долгом и его обслуживанием. Европейские чиновники неоднократно отмечали, что помощь ЕС будет направлена только испанскому финансовому сектору и не будет использоваться для погашения дефицита госбюджета. Более подробные итоги аудита испанских банков будут оглашены до сентября 2012 года, в то время как изначально планировалось их обнародовать 31 июля этого года, передает Reuters со ссылкой на источник в центральном банке Испании. Первые итоги аудита будут опубликованы 21 июня, как и планировалось ранее. «Решение отложить публикацию итогов аудита было принято налоговым управлением страны по причине необходимости собрать больше информации о кредитных портфелях банков в каждом конкретном случае», – заявил источник. По его словам, решение перенести итоги аудита на сентябрь было согласовано в правительстве страны, а также с Европейским центробанком и Международным валютным фондом. Первые результаты покажут всю картину по потребности банковского сектора страны в дополнительном финансировании в целом, а также выявят наиболее уязвимые кредитные организации Испании при исходных условиях стресс-тестов. Результаты второго исследования будут отражать более полную картину, так как в рамках аудита, проводимого Deloitte, Ernst and Young, PriceWaterhouse Coopers и KPMG, будет протестировано 90% банковского сектора страны. Банк Испании проанализирует полученную информацию и решит вопрос о необходимости привлечения дополнительного капитала. Таким образом, ситуация в Европе может стабилизироваться не раньше осени. Проблему банковских «дыр» будут решать по итогам глубокого аудита. Остается открытым лишь вопрос – выдержит ли Испания столь долгое тестирование банковской системы? Стране нужны новые займы, но давать их вряд ли кто-то будет. Банки Испании находятся в предефолтном состоянии, нерезиденты же в сложившейся ситуации вряд ли рискнут наращивать долю в бондах страны. Во вторник облигации обещают 7,04% годовых, а это значит, что долговые рынки уже закрыты. На этом фоне курс евро \$1,26 кажется завешанным. (quote.rbc.ru)

### ВЫБОРЫ В ГРЕЦИИ УСПОКОИЛИ МИР

«Европа в понедельник оказалась на линии огня финансовых рынков и мировых лидеров», – пишет The Washington Post, отмечая, что «результаты выборов в близкой к банкротству Греции не смогли развеять нарастающих опасений по поводу финансовой стабильности региона». На саммите «двадцатки» мировых экономик, проходящем в Мексике, на лидеров Европы оказывалось международное давление, чтобы они предприняли более решительные действия для спасения евро на фоне новых признаков того, что инвесторы теряют доверие и к гораздо более крупным экономикам, таким как Испания и Италия, отмечают Энтони Файола и Говард Шнайдер. Но остается неясным, можно ли предотвратить более широкий кризис. Инвесторы, похоже, осознают горькую правду: проблемы Европы так масштабны и глубоки, что их истинное решение должно быть комплексным, трудным и никак не быстрым. В понедельник рынки сначала повысились после воскресных выборов в Греции, на которых правящая партия «Новая демократия» одержала победу над радикальным движением левых, желавшим отказаться от соглашения о предоставлении помощи с ЕС и МВФ. Такой ход рассматривался бы как шаг к некрасивому выходу Греции из еврозоны. Но даже более оптимистичный сценарий выборов чреват затруднениями, и изначально позитивный настрой на рынках быстро угас. Инвесторы стали понимать, что «Новая демократия» в лучшем случае возглавит слабое коалиционное правительство, которое будет стремиться пересмотреть хотя бы некоторые из жестких условий финансового спасения Греции. В понедельник лидер «Новой демократии» Антонис Самарас пытался заманить своих давних противников в новое правительство «национального спасения». Даже если оно, как ожидают многие, будет сформировано во вторник, Греции, похоже, предстоит, по крайней мере, несколько недель неопределенности, пока политики в Афинах будут пытаться обсудить новое соглашение с кредиторами под руководством Германии, которая, похоже, готова пойти лишь на незначительные уступки. «Идея о том, что выборы в Греции внесут ясность в европейский кризис, всегда была самообманом, – считает Джеймс Эшли, старший экономист по Европе в RBC Capital Markets в Лондоне. – Они не станут простым решением для Европы». (inopressa.ru)

# Лес оправданных надежд

Казахстанским производителям мебели под силу конкурировать с Китаем, Германией, Италией

Виктор Климов

Казахстанской мебельной отрасли нужна инвестиционная привлекательность. Это можно сделать с помощью гибкой системы налогообложения, различных преференций и грамотного подхода к подготовке профессиональных кадров для отрасли. Об этом и о многом другом в эксклюзивном интервью «Капитал.kz» рассказал Михаил Глухов, президент Ассоциации мебельной и деревообрабатывающей промышленности РК.

– По Вашей оценке, как сегодня обстоят дела в мебельной и деревообрабатывающей отрасли Казахстана?

– В целом можно сказать, что из кризиса мы потихоньку выходим. Пока мебельная промышленность себя чувствует несколько лучше, чем деревообрабатывающая. По результатам прошлого года темп роста составил 32%, и это очень хороший показатель, то есть мы почти достигли докризисного уровня. Причем в 2008-2009 годах падения мебельной промышленности не наблюдалось. Изменялся лишь прирост, от 4 до 7% соответственно.

Экспорт мебели из Казахстана вырос с \$1386,2 тыс. за 2010 год до \$1994,4 тыс. за 2011 год, то есть увеличился на 43%. Весь прирост получен за счет отгрузки продукции в страны СНГ, прежде всего в Кыргызстан и Россию. Так, экспорт мебели в Кыргызстан вырос в 2,4 раза и составил \$539,7 тыс., а это 28,6% от общего экспорта. В Россию вырос в 3,5 раза и составил \$426,0 тыс. В Турцию объемы экспорта составили \$238,7 тыс.

– Какие основные тенденции наблюдаются на рынке?

– Вырос импорт мебели, сырья, а также комплектующих. Кроме того, радует, что сегодня очень много компаний выходит на казахстанский рынок. Это, в свою очередь, дает новые договоры, деловые связи и конкурентную среду. И как следствие – более динамичное и продуктивное развитие рынка.

Пока ориентация подавляющего большинства отечественных производителей мебели только на внутренний рынок остается неизменной. Это большая проблема в деле реального повышения конкурентоспособности производимой продукции.

– К чему приведет вступление Российской Федерации (РФ) во Всемирную торговую организацию (ВТО), и как это отразится на отечественной мебельной отрасли?

– В связи с вступлением РФ в ВТО предстоит корректировка Единого таможенного тарифа (ЕТТ), но как это будет происходить – еще непонятно. Договоренность, которую выторговала Россия, позволяет ей поднять планку по некоторым позициям таможенного тарифа. Однако россияне говорят, что повышения не будет.

Для нас главное, чтобы условия работы казахстанских мебельщиков не ухудшились. Мы надеемся, что тарифы будут не расти, а постепенно снижаться. На готовые изделия можно немного медленнее снижать, а вот на сырье и комплектующие – быстрее. 3 августа РФ произведет корректировку, а мы со своей стороны будем контролировать эту ситуацию, и я думаю, что все будет нормально.

– Можете ли Вы отметить какие-либо плюсы для отечественной мебельной отрасли от вступления в Таможенный союз (ТС)?

– Ассоциация мебельной и деревообрабатывающей промышленности РК активно проявила себя при формировании ЕТТ. Нам удалось снизить до нулевой ставки таможенную пошлину на некоторые сырье и комплектующие. Также мы ввели но-



вую составляющую на мебель, тем самым защитили рынок от недобросовестных импортеров. Индивидуальным производителям стало намного легче жить, чем контрабандистам и различного рода махинаторам.

К примеру, когда мы вступали в ТС, Россия пробила 4 евро за 1 кг алюминиевого профиля. Мы выторговали для Казахстана 1,5 года на переходный период, и отечественные производители мебели безболезненно пережили это время. Правда, сейчас в связи с вступлением России в ВТО эта норма уже снята.

– Что, на Ваш взгляд, необходимо сделать для более эффективного развития этого сегмента экономики?

– Во-первых, нужно обеспечить внутренний рынок собственным сырьем. Как минимум построить заводы плитных материалов: ДСП, МДФ – это достаточно дорогостоящие проекты и их необходимо реализовывать при помощи государства. Сегодня мы завозим сырье за 4-5 тыс. километров, никто в мире такого не делает – максимум 500 км. С учетом транспортировки и роста цен на нее это становится огромной проблемой.

При больших расстояниях и малой плотности населения очень важно транспортное осуществление, тем более для производителей. В частности, тарифы на железнодорожные перевозки выросли более чем в 2 раза. Это очень бьет по карману казахстанских предпринимателей, особенно по предприятиям малого и среднего бизнеса (МСБ).

Если крупные производители себя защищают специальными тарифами, собственным вагонным парком, который у них есть в наличии, то МСБ, арендуя 2-3 вагона в месяц, по-настоящему страдает от увеличения тарифов. Например, если в 2010 году за один вагон древесностружечной плиты мы платили 2,5 тыс. евро, то сейчас – 7,3 тыс. евро. И это только за транспорт.

Следующий очень серьезный и важный вопрос заключается в том, что необходима реформа системы налогообложения МСБ. Налоговая политика должна быть гибкой и посылкой для бизнеса. Возможность предпринимателя платить налоги зависит от эффективности его работы. К сожалению, у нас налоговая система абсолютно неадекватна тем реалиям экономической жизни, в которых работает бизнес. Современное реформирование отечественного налогообложения требует внесения изменений и дополнений более чем в 60 статей НК РК и КоАП.

Посткризисное развитие экономики требует внедрения принципиально новых механизмов налогового администрирования и налогообложения малого бизнеса. Например, следует ограничить сроки налоговых проверок с учетом приостанов-

ний – для налогоплательщиков без структурных подразделений до 40 рабочих дней, для юридических лиц со структурными подразделениями – до 100 рабочих дней.

Следует предоставить налогоплательщику обязательную отсрочку по уплате налогов сроком до 3 лет и освободить от уплаты штрафов и пени в случае угрозы банкротства при одновременной уплате налогового обязательства. При погашении задолженности надо предусмотреть первоочередность уплаты суммы недоимки, затем пени и штрафов. Кроме того, по аналогии с российским законодательством и в соответствии с нормами Таможенного кодекса ТС нужно сократить срок исковой давности по налоговым обязательствам с 5 до 3 лет.

Эти и многие другие вопросы необходимо решать, чтобы как можно быстрее дать второе дыхание бизнесу. Следует понимать, что нужна работа в новых условиях, потому что конкурировать с соседними рынками в силу специфических условий работы в Казахстане очень сложно. Это те нюансы, которые надо учитывать.

– Каков предполагаемый эффект от предлагаемых Вами мер?

– Во-первых, повысится коэффициент налоговой нагрузки предприятий из-за снижения расходов на «серое» регулирование, легализации зарплата, не произойдет снижения по сбору НДС, так как основные объемы собираются при импорте на таможене, начнется уплата корпоративного подоходного налога (КПН). Во-вторых, балансы большинства предприятий станут прозрачными, а не «серыми» как сейчас. В-третьих, кардинально снизится коррупция и уменьшится количество преступлений в экономической сфере. Кроме того, значительно вырастет инвестиционная привлекательность, особенно в сфере производства, отечественные предприятия получат преимущества в Едином экономическом пространстве (ЕЭП) и ТС.

– Надо ли, на Ваш взгляд, менять систему образования в сфере подготовки специалистов для мебельной отрасли Казахстана?

– Я считаю, что в сфере профессионально-технического образования нужно готовить специалистов не только по производству, но и сборщиков, дизайнеров, а также продавцов мебели. Необходимо ставить более сложные задачи обучения, такие как освоение специализированных программ и их связь с технологическим оборудованием (AutoCAD, «Базис конструктор мебельщик» и др.). Без этого ничего не сдвинется с мертвой точки.

Основная проблема заключается в том, что нет программы обучения, новых учебно-методических материалов, современной учебной литературы, мастеров

учебного процесса и преподавателей. Над этим надо работать. К сожалению, министерство образования в этом плане ведет себя пассивно, мы хотим с помощью отраслевого учебного центра подтолкнуть его к более активным действиям.

В частности, в конце прошлого года мы запустили ресурсный центр по подготовке специалистов-мебельщиков в Алматы на базе профессионально-технического лицея № 10. На выделенные акиматом деньги по государственному закупу приобрели комплект технологического оборудования, подготовили современные мастерские, поставили туда станки с цифровым программным управлением, организовали специализированный класс. На свои личные деньги купили компьютеры, поставили ЖК-мониторы, снабдили этот класс каталогами фурнитуры и материалов.

Ресурсный центр по подготовке специалистов-мебельщиков и сегодня успешно работает. Но это только первые шаги по подготовке профессиональных кадров для мебельной отрасли. Пока по договоренности между руководителями предприятий и директорами учебных заведений. Однако надо эту систему закреплять на законодательном уровне. Даже глава государства с нами в данном вопросе солидарен и сетует на то, что в Казахстане надо вводить дуальную систему образования.

На мой взгляд, в рамках имеющихся бюджетов нужно искать возможность увеличения финансирования развития учебно-материальной базы, начать практическое внедрение элементов системы дуального образования, а также продолжать изучение международного опыта в сфере ПТО и смелее претворять его в жизнь.

– Как Вы думаете, может ли казахстанская мебельная промышленность составить конкуренцию тем же российским или белорусским производителям?

– Отечественным производителям вполне под силу конкурировать не только с Россией, Беларусью, Украиной, Польшей, но и с Китаем, Германией, Италией. Сегодня технологию открыты, любое оборудование доступно, в том числе и для казахстанских мебельщиков. На мой взгляд, каких-то преград, мешающих предприятиям быть конкурентными, – нет. Весь вопрос в эффективности построения бизнеса. У многих из них получается, но плохо. А потому следует создавать перспективные планы развития и строить стратегию на производствах. Мы научились делать достойную и конкурентную мебель, однако впереди еще много работы.

– Во сколько оценивается объем казахстанского мебельного рынка, и каковы дальнейшие прогнозы по его развитию?

– Если говорить по 2011 году, то объем казахстанского мебельного рынка оценивается в \$700-800 млн. Доля отечественного рынка составляет примерно 30%. В развитых странах порядка 70% рынка приходится на местных производителей, тогда как на импортеров – всего 30%.

К примеру, в Алматы в форме ТОО производится мебели и деревообработкой занимается около 150 компаний. Еще 3 года назад алматинский регион давал 60% производства мебели, сегодня этот показатель варьируется в пределах 30-40%. В последнее время регионы достаточно активно развиваются.

В ближайших планах увеличение доли внутреннего рынка отечественными производителями до 50%. Чтобы этого достичь, необходимо создавать условия для роста средних и крупных предприятий. Только они способны обеспечить как технологию, так и производительность труда.

## Концессионные проекты автодорожной отрасли Казахстана

**АСТАНА – ТЕМИРТАУ**  
Протяженность – 167 км  
Стоимость – 92 млрд тенге  
Существующая интенсивность – 8 265 авт./сутки  
Прогнозная интенсивность на 2035 – 25 000 авт./сутки  
В настоящее время вопрос финансирования корректировки ТЭО находится на рассмотрении в МФ.  
После переработки ТЭО и Конкурсной документации планируется объявить конкурс в 2013

**БАКАД**  
Протяженность – 65,5 км  
Стоимость – 85 млрд тенге  
Прогнозная интенсивность на 2035 – 38 628 авт./сутки  
В настоящее время рассматривается вопрос о привлечении международной финансовой корпорации IFC для корректировки ТЭО и консультативного сопровождения проекта.  
После переработки ТЭО и Конкурсной документации планируется объявить конкурс в июне 2013

### ПРЕДЛАГАЕМАЯ СТРУКТУРА ФИНАНСИРОВАНИЯ ПРОЕКТОВ, РАЗРАБОТАННАЯ СОВМЕСТНО С МБРР

Стоимость строительства объекта 100%

Диверсификация инвестиционного портфеля (в зависимости от условий реализации каждого проекта)

30% За счет РБ (Со-финансирование)

60% Выпуск инфраструктурных облигаций для пенсионных фондов (ПОД 6-8 % ГОДОВЫХ)

10% За счет потенциального застройщика (Собственное участие+гарантия обязательств по дальнейшей эксплуатации)

1-год строительства (10%)



■ РБ  
■ ПФ  
■ Застройщик

2-год строительства (30%)



■ РБ  
■ ПФ  
■ Застройщик

3-год строительства (40%)



■ РБ  
■ ПФ  
■ Застройщик

4-год строительства (20%)



■ РБ  
■ ПФ  
■ Застройщик

По информации министерства транспорта и коммуникаций РК

# В воду не лезть – и рыбки не съесть

Артем Борисов

**Казахстан может ежегодно зарабатывать на рыбе до \$1 млрд. Но для этого необходимо правильно организовать рыбную промысловость. Вместо того чтобы увеличивать вылов рыбы в естественных водоемах, лучше разводить ее в малых озерах**

Как заявил 11 июня министр охраны окружающей среды РК Нурлан Каппаров, Казахстан может зарабатывать на рыбной промышленности до \$1 млрд в год.

«Среди постсоветских республик по площади внутренних водоемов Казахстан уступает только России. Потенциал нашего рынка от развития рыболовства и рыбодоводства может составить более \$1 млрд в год», – сказал министр на правительственном часе в мажилисе.

Он отметил, что рыбохозяйственный фонд страны составляет около 3 млн га водоемов и включает озера, водохранилища и реки.

В целом, заметил г-н Каппаров, рыбодоводство будет способствовать улучшению состояния водных ресурсов и экосистем, а также стимулировать привлечение инвестиций в сферу сохранения количества и улучшения качества воды.

«Во всем мире спрос на рыбные ресурсы растет быстрыми темпами. Искусственное производство аквакультур в мировом масштабе выросло с 1970 года в 10 раз и сейчас приближается к 50% от всего рыбного рынка, включая естественное рыболовство», – добавил министр.

## Проблем тележка

Надо заметить, что в 1970-е годы объемы добычи рыбы в Казахстане достигли 100 тыс. тонн в год. Основной улов приносило Каспийское море. Сегодня промысел едва превышает 50 тыс. тонн. На Каспийском море из промысла выпали такие группы рыб, как кильки, давшие до 80% всего промысла, сельди и осетровые. Катастрофическое сокращение численности сельдей и осетровых, в первую очередь, связано с нарушением условий размножения.

Но и это не все. Всем известна печальная судьба Аральского моря. Вместе с морем Казахстан потерял более 20 тыс. тонн рыбы в год.

Процессы, идентичные тем, которые происходили в Аральском море, могут повториться и на озере Балхаш. Сокращение численности поставило на грань выми-

рания ряд видов. На сегодняшний день в Красную книгу Казахстана занесено 18 видов и подвидов рыб, что составляет 12% общего разнообразия ихтиофауны.

Тогда как в советское время Казахстан производил путем искусственного воспроизводства 10 тыс. тонн рыбы ежегодно.

Еще одной проблемой стала гидрология. Стабильные уловы возможны только при устойчивом гидрологическом режиме. Только 56% водных ресурсов Казахстана формируется на территории республики, остальная часть поступает с территорий сопредельных государств: Китайской Народной Республики – 18,8%, Республики Узбекистан – 14,5%, Российской Федерации – 7,5%, Кыргызской Республики – 3%. «Все основные водотоки Казахстана: Урал, Сырдарья, Или, Иртыш являются трансграничными, и благополучие наших водоемов зависит от взаимодействия с нашими соседями», – считает Серик Тимирханов из Казахского научно-исследовательского института рыбного хозяйства.

## Условия должны быть стабильны

Устойчивые уловы могут быть достигнуты при постоянном искусственном пополнении рыбных запасов. В Казахстане имеется 11 крупных рыбопитомников, основная цель работы которых поддержание численности рыб в естественных водоемах на необходимом уровне. Ежегодно в водоемы Казахстана зарыбляется более 150 млн штук молоди карповых, осетровых, сиговых. Как раз из-за снижения вылова рыбы в марте текущего года правительством введены ограничения на вылов рыбы в водоемах страны. Согласно решению правительства, изменены сроки запретов на рыболовство на Балхаше, Капчагае, озере Зайсан, Бухтарминском водохранилище, реке Урал.

## Рыбы все меньше, а ловить ее хотят все больше

Так, по мнению г-на Тимирханова, объемы зарыбления должны быть значительно увеличены. «Например, в настоящее время Атырауский осетровый рыбодоводный завод (АОРЗ) ежегодно выпускает в Каспийское море более 7 млн штук молоди осетровых. Учеными Казахстана рассчитано, что для восстановления численности осетровых необходимо выращивать и выпускать 60 млн штук молоди осетровых. Для чего нужны дополнительные мощности, строительство новых осетровых заводов. В текущем году заканчивается разработка проектной документации на увеличение в 2 раза мощности действующего АОРЗ. Согласно поручению президента Казахстана, предполагается строительство нового, оборудованного по последнему слову

техники, осетрового рыбодоводного завода мощностью 30 млн штук молоди осетровых. Но этих мер недостаточно. Необходимо строительство дополнительно еще двух ОРЗ общей мощностью 15 млн штук молоди осетровых, один из которых должен быть построен в Западно-Казахстанской области для воспроизводства озимых форм осетровых, нерестилища которых расположены на территории области», – продолжил эксперт.

Кроме того, с целью сохранения осетровых Казахстан выступил инициатором введения моратория на промышленный лов осетровых, и эта инициатива была поддержана всеми прикаспийскими государствами.

## Лучше – больше, да в производственных масштабах

В условиях сокращения численности промысловых объектов в естественных водоемах альтернативой является развитие товарного рыбодоводства. Переориентация от рыболовства к рыбодоводству позволит снять нежелательный пресс на природные популяции.

С этим согласен и г-н Тимирханов. «Реализация такой программы невозможна без разработки научных основ искусственного воспроизводства и товарного выращивания коммерчески ценных видов рыб. Ресурс естественных водоемов конечен и естественным образом ограничен природными климатическими условиями. Единственным способом увеличить производство рыбной продукции является развитие аквакультуры», – считает эксперт.

Это является основным направлением развития мирового рыбного хозяйства. Если сегодня продукция аквакультуры составляет 1/3 от мирового производства рыбы, то к 2020 году она будет составлять 2/3. В КНР в последние годы аквакультура дает 80% общего производства рыбы и морепродуктов. В Казахстане же доля аквакультуры составляет менее 1% от общего производства рыбы. «Мы выращиваем менее 300 тонн рыбы в год, тогда как в 1990 году хозяйства Казахстана производили 9,9 тыс. тонн товарной рыбы», – сравнивает г-н Тимирханов.

Кстати, Казахстан отстает и по потреблению рыбы. Сегодня РК потребляет в среднем 5,2 кг рыбы и рыбопродуктов на душу населения в год, тогда как в России – 13,1 кг, США – 23, в Японии – более 65 кг. Между тем, в Казахстане нет официально утвержденных медицинских норм потребления рыбы, имеются только рекомендации Института питания – 14 кг.

Для достижения рекомендованного объема потребления рыбы Казахстан должен производить более 230 тыс. тонн.

А так как значительное увеличение уловов в естественных водоемах в ближайшие годы не предвидится, следовательно, практически весь недостающий объем производства рыбы должен быть осуществлен за счет развития аквакультуры. Учитывая, что импорт в Казахстан превышает экспорт на 20 тыс. тонн, производство аквакультуры должно было бы составлять в 2011 году 140 тыс. тонн. К 2020 году, с учетом роста населения Казахстана, производство аквакультуры должно составить 175 тыс. тонн, а к 2030 – более 200 тыс. тонн.

## И все-таки все возможно

Цифры, конечно, большие. Однако если исходить из возможностей (площадь рыбохозяйственного фонда водоемов местного значения составляет около 700 тыс. га), то планы вполне осуществимы.

Что сейчас делается на этих 700 тыс. га? Вылавливается 4,2 тыс. тонн рыбы, преимущественно караса, леща, окуня. Вылов ценных видов рыб: сазана, щуки, судака, сиговых составляет всего около 24% от общих уловов. По мнению г-на Тимирханова, на этих озерах необходимо организовать озерно-товарные рыбодоводные хозяйства (ОТРХ) и за их счет довести производство продукции до 40 тыс. тонн. «Причем преимущественно карпа, толстолобика, белого амура и сиговых. Для этого нужно только дать возможность фермерам организовать такие хозяйства», – считает эксперт.

При этом ОТРХ – наименее затратный способ ведения аквакультуры, что-то среднее между промысловым ловом и прудовым хозяйством. Фермер, использующий имеющийся естественный водоем для выращивания товарной продукции, должен провести мелiorативные работы (выкоп камыша, отлов аборигенной ихтиофауны и хищников, внесение удобрений и др.) и зарыбляет водоем молодью ценных видов рыб.

В настоящее время законодательство Казахстана не предусматривает такой формы ведения хозяйства на водоемах. Поэтому малые озера можно использовать только для промышленного рыбодоводства. Однако промышленное рыбодоводство на большинстве водоемов низкорентабельно или же вообще нерентабельно, особенно на водоемах площадью менее 100 га.

Сейчас такие озера используются преимущественно для организации спортивно-рыбодоводства, хотя в режиме ОТРХ они могут давать значительно больше ценной продукции. Часть мелких водоемов необходимо использовать для создания и поддержания маточных стад. «На части водоемов, не имеющих инвазивных видов, следует создать особо охраняемые природные территории с целью сохранения естественного природного комплекса аборигенных видов. На остальных водоемах должны быть организованы ОТРХ», – заметил г-н Тимирханов.

Сегодня ведется работа по внесению соответствующих изменений в казахстанское законодательство. Если все поправки пройдут и фермерам разрешат открывать ОТРХ, то, начиная с текущего года, последует бурный рост количества таких хозяйств и увеличение производства продукции аквакультуры за счет малых озер.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### МИРОВЫЕ

## G20 ДАЛА «ДОМАШНЕЕ ЗАДАНИЕ» ЕВРОЗОНЕ

Страны «двадцатки» обозначили в итоговом коммюнике необходимость принятия Еврозоной ряда мер по преодолению долгового кризиса, в том числе призвали разорвать порочный круг, когда проблемы финансирования бюджетов перекладываются на банки, а затем сами страны вынуждены спасать эти банки. «На фоне вновь нарастающей рыночной напряженности участники еврозоны из числа государств «Группы двадцати» примут все необходимые меры, чтобы защитить целостность и стабильность зоны, улучшить функционирование финансовых рынков и разорвать замкнутый круг взаимозависимости между суверенными структурами и банками», – отмечает в коммюнике. «Двадцатка» ожидает от европейской стран совместной работы с новым правительством Греции, чтобы эта страна продолжила реформы и сохранила устойчивость в рамках еврозоны. Европейские лидеры проводят саммит на будущей неделе, на нем должны быть приняты важные решения, в частности, касающиеся перспектив создания общеевропейской системы банковского надзора и страхования депозитов. По мнению руководителя МВФ Кристины Лагард, на встрече в Мексике «посеяны семена панъевропейского плана восстановления экономики». Фонд получил гарантии от стран в отношении взносов на сумму в \$456 млрд. При этом, согласно NBC News, в ходе встречи другие лидеры «двадцатки» призвали канцлера ФРГ Ангелу Меркель принять меры для сохранения еврозоны. По мнению лидеров «двадцатки», напряженность на финансовых рынках остается высокой, сохраняются бюджетные, финансовые и внешнеторговые дисбалансы, мировая экономика остается уязвимой. G20 намерена совместно действовать для укрепления оживления мировой экономики и снятия напряженности на рынках, говорится в документе. Как отмечается в нем, «государства «Группы двадцати» будут внимательно следить за динамикой цен на нефть и будут готовы при необходимости принять дополнительные меры». «Сюда относятся и обязательства нефтедобывающих стран продолжать поддерживать надлежащий уровень предложения в соответствии со спросом», – говорится в декларации. «Мы приветствуем готовность Саудовской Аравии при необходимости мобилизовать существующие резервные мощности, чтобы гарантировать адекватное предложение. Мы также будем продолжать внимательно отслеживать цены и на другие сырьевые товары», – отмечается в документе. «Мы отмечаем, что чрезмерная волатильность цен на энергетические товары также является важным источником экономической нестабильности», – говорится в декларации. «Мы продолжаем выступать за хорошо функционирующие и транспарентные энергетические рынки», – подчеркивается в декларации. Еще одна тема, зафиксированная в декларации, – противодействие протекционизму. «Мы глубоко обеспокоены ростом числа проявлений протекционизма во всем мире. <...> Мы подтверждаем наше обязательство сохранять до конца 2014 года мораторий на введение мер, влияющих на торговлю и инвестиции, и наше обязательство отменить любые новые протекционистские меры, которые могли быть введены, включая новые экспортные ограничения и меры стимулирования экспорта, не соответствующие нормам ВТО», – говорится в документе. Лидеры договорились принять дополнительные меры, направленные на противодействие коррупции. «В целях облегчения международного сотрудничества между странами как входящими, так и не входящими в состав «Группы двадцати», в сфере расследования дел, связанных с коррупцией, и преследования виновных мы опубликуем руководящие указания по оказанию взаимной правовой помощи, разработанные странами «Группы двадцати», а также информацию о процедурах отслеживания активов в странах «Группы двадцати», – говорится в декларации лидеров G20. Путин выступает за соглашение о приемлемом уровне протекционизма. («Интерфакс»)

## А ПУТИН ХОТЕЛ ПО-ДРУТОМУ!

В понедельник, в преддверии саммита G20 в Мексике президент России Владимир Путин в статье, опубликованной в мексиканской El Universal, выступил за то, чтобы крупные мировые экономики заключили соглашение о «приемлемых уровнях протекционистских мер», сообщает издание Les Echos. «Пора перестать лицемерить и честно договориться о допустимом уровне защитных мер в целях сохранения рабочих мест в периоды мировых кризисов», – пишет Путин. Президент отмечает, что Россия готовится к вступлению во Всемирную торговую организацию (ВТО) и хочет принять активное участие в дискуссиях по вопросам будущего мировой торговли. Он также напоминает, что Россия будет председательствовать в G20 в 2013 году. «Двадцатка» не должна превратиться в очередной элитный клуб, эгоистически заботящийся исключительно о своих членах», – заключает Путин. (inopressa.ru)

## РЕЙТИНГОВЫЕ АГЕНТСТВА ОГРАНИЧИЛИ

Европарламент одобрил ограничения деятельности рейтинговых агентств в плане суверенных рейтингов. Ограничения предполагают, в частности, что агентства будут назначать две или три даты в год для публикации рейтинговых оценок. Возможность публикации оценок в другое время будет рассматриваться европейским регулятором рынка ценных бумаг. Кроме того, европейские законодатели частично отвергли предложение Еврокомиссии, вынуждавшее компании предоставлять рейтинговые агентства, оценивающие их облигации. В прошлом году Еврокомиссия предложила ввести правило чередования рейтинговых агентств в рамках закона об ужесточении регулирования их деятельности на фоне появившегося мнения, что именно рейтинговые решения усугубили европейский кризис. Ротация агентств, по мнению ЕК, привела бы к увеличению конкуренции и решила проблему конфликта интересов. Предложение ЕК предполагало, что компании будут чередовать рейтинговые агентства, оценивающие их кредитоспособность, каждые три года. («Интерфакс»)

# Особенности национальной охоты... за инвестором

## Роуд-шоу по-казахстански

Виктория Роденкова

Металлургию, транспортную логистику и сельское хозяйство Кайрат Карманов, заместитель председателя правления АО «Национальное агентство по экспорту и инвестициям «KAZNEX INVEST», назвал наиболее привлекательными отраслями для иностранных инвесторов в Казахстане, презентуя результаты деятельности по привлечению иностранных инвестиций в РК за первое полугодие 2012 года. В частности, были представлены результаты проведенных роуд-шоу в США, Канаде (Вашингтон, Нью-Йорк, Сан-Франциско, Чикаго, Ванкувер) и странах Европы (Швеция, Норвегия, Нидерланды, Бельгия и Великобритания), которые прошли с апреля по июнь текущего года.

Свои инвестиционные проекты презентовали АО «Казахстан инжиниринг», TOO «Самрук-Казына Инвест», TOO «Объединенная химическая компания», АО «КазАгроФинанс», АО «Казателеком», АО «Национальный инфокоммуникационный холдинг «Зерде». По словам организаторов, в результате проведенных встреч были подписаны ряд интересных и перспективных соглашений с европейскими и американскими компаниями. По его итогам были достигнуты договоренности с компаниями Merck, Google, TransCosmos, IBM, Apple Inc и др. В частности, АО «КазАгроФинанс» провело переговоры с компаниями AGCO и John Deere, которые являются мировыми лидерами по производству сельхозтехники, по вопросу создания сборочного производства в Казахстане.

АО «Казахстан инжиниринг» удалось достигнуть определенных договоренностей с Cessna Aircraft Company по возможности организации центра по сборке и техническому обслуживанию самолетов на территории Казахстана. Компания также провела встречи с мировыми производителями в области оборонной промышленности. Во время встреч в Канаде вице-министр индустрии и новых технологий РК Нурлан Саурбаев провел переговоры с крупными местными компаниями горно-металлургического комплекса по поводу возможности инвестирования в области разведки глубоких полезных ископаемых, применения новых технологий и обучения казахстанских специалистов. Компания Seed Hawk (производитель ведущей техники при прямом посеве) предложил рассмотреть вопрос организации совместного производства и послепродажного сервиса на территории Казахстана, с возможным предоставлением госзаказа для сельскохозяйственных нужд через АО «НУХ «Ка-

зАгро». В ближайшее время компания также посетит РК для детального изучения предложенной возможности.

По итогам мероприятия в Швеции ряд компаний заинтересовались металлургическим сектором (Structo Hydraulics, Dellner Dampers AB, SKF Group) и другими отраслями. Компания Volvo Trucks намерена создать сервисный центр международного уровня в Карагандинской области вдоль автотрассы Западный Китай – Западная Европа.

В Осло была проведена встреча с компанией Elkem, у которой есть намерение реализовать проект по производству металлического кремния в Казахстане. Планируемый объем инвестиций составляет около \$300-400 млн. По результатам бизнес-семинара в Гааге перспективные договоренности были достигнуты между АО «СПК «Тараз» и рядом нидерландских компаний (VAN DER PLOEG INTERNATIONAL B.V., H.G.van Buren, TMF GROUP B.V.) по развитию индустриальной зоны «Агроперерабатывающий логистический центр «Тараз». РПГ «Актауский международный морской торговый порт» налаживает сотрудничество с роттердамским портом. Компания Oxbow Coal B.V. заинтересована в сотрудничестве с АО «Самрук-Энерго».

В британских встречах в работе роуд-шоу приняли участие представители более 40 компаний. Участники проявили интерес к таким направлениям экономики Казахстана, как добыча металла, производство листового стекла, производство молочных продуктов, животноводство, капельное орошение и другие.

Более конкретную информацию о количестве соглашений и объемах привлеченных средств в результате проведенных роуд-шоу организаторы обещают представить к концу года, так как проработка каждого проекта занимает значительное время. При этом были приведены данные по итогам подобных мероприятий за 2 последних года: было подписано 249 меморандумов и соглашений на сумму более \$20 млрд.

Выделяя приоритетные для казахстанских инвесторов отрасли, Кайрат Карманов отметил, что в этом списке пока нет высокотехнологичных отраслей, в том числе и потому, что данная область требует адекватных человеческих ресурсов, а в Казахстане наблюдается нехватка высококвалифицированных кадров. «Когда мы разговариваем, например, с компанией IBM, то первый вопрос у них такой: сколько инженеров IT-сектора вы ежегодно выпускаете. Общее количество таких специалистов в Казахстане 18 тысяч, а, к примеру, в Индии речь идет о де-

сятках миллионов людей», – поясняет г-н Карманов. По мнению эксперта, необходимо, чтобы эти отрасли «подтянулись», а пока металлургия является одним из базовых секторов, которые интересуют инвесторов.

По словам заместителя председателя правления «KAZNEX INVEST», прежде чем организовывать упомянутые роуд-шоу, проводилось большое аналитическое ис-

следование стран, которые продолжают инвестировать за рубеж, несмотря на кризис, и которым интересен Казахстан. При этом эксперты признают, что в РК имеют место быть негативные факторы, которые отрицательно влияют на процесс привлечения инвестиций.

Продолжение читайте на сайте [www.kapital.kz](http://www.kapital.kz)




**Школы в г. Алматы:**

- ул. Курмангазы, 33 (между ул. Фурманова и ул. Тулебаева)  
Тел.: 272-16-16, 272-36-36
- ул. Мынбаева, 46 уг. ул. Ключкова  
Тел.: 258-48-41, 258-48-42
- ул. Сейфуллина, 7. ЖК «Керемет» (между ул. Сатпаева и ул. Тимирязева)  
Тел: 315-25-25, 315-55-25
- ул. Мендикулова, 49, Самал-2 (уг. пр. Аль-Фараби)  
Тел.: 264-38-35, 264-38-23
- мкр. Мамыр-2, д. 16 (по ул. Шаляпина между ул. Саина и ул. Момыш-Улы)  
Тел.: 226-16-66, 226-16-26

[www.ih.kz](http://www.ih.kz)

# «Разглаженное» потребление

## Казахстанцы предпочитают утюги компьютерам

Ольга Веселова

Представительство компании «Philips Electronics Representative Offices B.V.» было открыто в Республике Казахстан в 1994 году. За это время компании удалось изучить предпочтения казахстанских потребителей и выстроить собственную модель поведения на рынке. Как отмечают в компании, несмотря на высокую доходность отечественного рынка, он еще недостаточно развит, и высок его потенциал роста. Кроме этого, Елена Никиточкина, руководитель отдела потребительской электроники Philips в Казахстане, в интервью «Капитал.kz» рассказала в чем поведело казахстанским потребителям больше европейских и когда техника станет разговаривать с нами.

**– Насколько, по Вашей оценке, развит рынок потребительской электроники?**

– Структура казахстанского рынка достаточно сильно отличается от рынка как Восточной Европы, так России и Украины. В Казахстане совершенно разные доли той или иной техники по сравнению с другими странами. Если в Европе доминирующая доля принадлежит IT, то в Казахстане сегмент ТВ и аудио, видеотехники практически равен IT и телекому, и по сравнению с Россией и Украиной велика часть крупной бытовой техники. С одной стороны, это связано с тем, что сначала мы стремимся обновить в доме крупные бытовые приборы, а с другой стороны, большинство компаний, работающих в данном сегменте, в своих рекламных кампаниях упор делают именно на телевизоры.

Если говорить о малой бытовой технике, то в целом доля этой категории намного меньше, чем в России и Украине, и значительно отличается по своей структуре. Огромную долю занимают пылесосы и чайники, а также, несмотря на высокий уровень проникновения в домохозяйства утюгов (до 75% паровых и 25% без пара), часть данной группы товаров на рынке очень велика. При этом прирост по данной группе товаров ежегодно стабилен. В то же время



объем продаваемых блендеров на редкость мал, возможно, это связано с традиционной культурой приготовления пищи.

То есть пока еще в РК люди не покупают такое количество бытовых приборов для домашнего быта, как это делают в Европе. И если в странах Европы уже происходит обмен тех товаров, которые были куплены лет семь-восемь назад, то в Казахстане пока мы можем говорить только о замене очень старых приборов или первичных покупках.

Но при этом я бы не назвала это отставанием рынка, так как казахстанские потребители имеют возможность сразу приобрести более современные и совершенные товары.

В целом, ежегодно Казахстан демонстрирует рост рынка на уровне 30-35%. При этом если в России и Украине бум мелкой бытовой техники прошел в докри-

зисный период, то в Казахстане он еще и не начался.

**– Сколько в денежном эквиваленте составляет казахстанский рынок на данный момент?**

– Если говорить о рынке всей техники, то в прошлом году он составил, по нашим оценкам, около \$1,8 млрд, при этом, я считаю, что в этом году рынок продолжит демонстрировать значительный рост, сопровождающийся также некоторым снижением цены, и достигнет не менее \$2 млрд.

Малая бытовая техника в этом показателе составляет около 6%.

**– А какой процент от этого показателя приходится на компанию Philips?**

– В силу того, что не по всем группам товаров доступна информация, предо-

ставляемая компаниями по исследованию рынка, я могу сказать только о некоторых из товарных групп. Так, по ряду товаров мелкой бытовой техники наша компания является лидером рынка, в частности: на рынке утюгов доля компании Philips составляет более 30%, более 40% бритв и эпиляторов, продаваемых в РК, приходится на Philips, ручных блендеров – 25% и др.

Очень большая категория на рынке – это пылесосы, и если в предыдущие годы мы достаточно слабо были представлены в ней, то в этом году ситуация должна измениться кардинально. Если говорить в целом о бытовой технике, то мы оцениваем долю Philips на казахстанском рынке на уровне 16-17%.

**– Насколько разнятся цены на продукцию Philips в Казахстане, России, Украине?**

– В России и Казахстане практически одинаковые цены, но значительно отличаются от Украины. Это связано с несколькими факторами: прежде всего, логистической и уровнем жизни и заработной платы, которые в среднем ниже казахстанских.

**– Как Вы оцениваете казахстанский рынок с точки зрения конкуренции?**

– Рынок достаточно конкурентен, но марок представлено на рынке несколько меньше, чем в России и Украине. В то же время пока компании в РК значительно меньше тратят на маркетинг и рекламу. Возможно, это связано с тем, что рынок в Казахстане демонстрирует высокий естественный прирост. Рынок все еще позволяет при относительно небольших вложениях получать высокую эффективность. Для того чтобы изменить компании долю рынка на 1-2%, в России необходимы колоссальные затраты, тогда как в Казахстане для этого требуются меньшие вложения. В то же время и медиапространство не такое широкое, как у северного соседа, и информация быстрее достигает потребителя. Цены на рекламу, как и на все остальное, в Казахстане не дешевы, но эффективность вложенных средств весьма высока.

**– В чем состоит маркетинговая стратегия Philips в нашей стране?**

– Наша задача – расти быстрее рынка. В этом году мы будем очень активны в коммуникации с нашим потребителем. Мы хотим подстегнуть бум мелкой бытовой техники в республике, то есть воспользоваться сложившейся ситуацией и занять рынок там, где еще не выступили наши конкуренты.

**– Какие новые категории товаров в ближайшее время Philips планирует вывести на казахстанский рынок?**

– Во-первых, это мульти и скороварки, рынок которых пока только начинает формироваться.

Также в ушедшем месяце мы начали продажи на территории Казахстана вертикальных отпаривателей, очень полезного дополнения к утюгам, незаменимая вещь для ухода за одеждой из деликатных тканей.

**– Практикует ли компания Philips создание собственных монобрендовых магазинов?**

– Нет. Насколько я знаю, в нескольких странах достаточно давно были такие магазины, но при этом они не принадлежали Philips.

Как показывает практика, современный покупатель хочет иметь выбор, ведь очень мало людей имеют четкую приверженность к какому-либо бренду. Как правило, более 70% решений о покупке принимаются в магазине, непосредственно у полки. А значит, монобрендовые магазины мало востребованы и малоэффективны.

**– А если заглянуть в будущее, какие именно разработки будут в скором времени превалять в нашем доме?**

– Наше ближайшее будущее – это «умная» бытовая техника, которая будет «разговаривать» между собой, а точнее связываться друг с другом и с пользователем посредством интернета.

# Текущая неделя на мировых рынках: надежда на греков

Стимулирование экономики негативно скажется на курсе доллара и евро. Золото на прошлой неделе подорожало на 2,3% – до \$1628 за унцию, а серебро – чуть менее чем на 1,0%. Цены на промышленные металлы выросли сильнее. Тем не менее индикаторы говорят о том, что хедж-фонды и прочие инвесторы снова начинают наращивать крупные позиции по золоту. Это обусловлено ожиданиями, что ФРС США вскоре примет дополнительные меры стимулирования экономики, что окажет давление на курс доллара. Евро вряд ли может стать надежной альтернативой, особенно после того как ЕЦБ дал понять, что у него нет принципиальных возражений против снижения процентной ставки с текущего уровня (1,0%). Японская иена снова близка к уровню, на котором Банк Японии может начать интервенции, чтобы предотвратить ее дальнейшее укрепление. Если центральные банки скоординируют свою политику, то золото останется единственным надежным активом. Его цена сейчас на 16% ниже рекордного максимума \$1 923,7 за унцию, достигнутого в прошлом сентябре.

**Хрупкий баланс нефтяного рынка**

Сейчас на нефтяном рынке сбалансированы факторы, способные вызвать снижение цен, и факторы, которые могут удержать цены на текущих уровнях в ближайшем будущем. Вне зависимости от краткосрочных факторов, которые появились в течение недели (известие о смерти министра внутренних дел и кронпринца Саудовской Аравии), в настоящее время США и Саудовская Аравия, видимо, лучше координируют свои действия – цена «Брент» в последующие недели скорее будет близка к \$90 за баррель и едва ли сильно превысит \$100 за баррель.

**В центре внимания – политическая ситуация в Греции**

На текущей неделе и в ближайшей перспективе СМИ и участники рынка, безусловно, будут уделять основное внимание итогам выборов в Греции и оценке их последствий для стран еврозоны. Если новое правительство Греции примет условия финансовой помощи со стороны Евросоюза, позволяющее стране остаться в зоне евро, то наметившийся на минувшей неделе позитивный на-

строй заметно усилится, и, возможно, мы увидим масштабное ралли, которое затронет все классы рискованных активов и будет продолжаться до конца июня. Если же новый греческий кабинет, напротив, будет намерен заново обсудить условия финансовой помощи (а Германия уже отказалась от нового обсуждения), то оптимизм минувшей недели быстро пойдет на спад.

**Инвесторы рассчитывают на стимулирование экономики со стороны ФРС и G 20**

Еще один ключевой с точки зрения инвесторов фактор – итоги саммита «большой двадцатки». Экономическая статистика менее важна, чем перспективы стимулирования экономики. На минувшей неделе инвесторы проигнорировали серию относительно слабых макроэкономических показателей, рассчитывая на реакцию со стороны кредитно-денежных властей. Если такая реакция будет, то экономическая статистика, которая должна быть опубликована на текущей неделе, также не окажет существенного влияния на рынки. Если же ФРС и кредитно-денежные власти

других стран не примут ожидаемых от них мер, то экономические показатели снова окажутся в центре внимания и будут влиять на настрой инвесторов. В США важнейшими макроэкономическими публикациями на текущей неделе будут несколько очередных отчетов по рынку жилья. Большое значение также имеют промежуточные данные по ситуации в производственном секторе Китая, Европы и США (в четверг). В Европе будут обновлены данные Zew Survey (во вторник) и Ifo Survey (в пятницу) – эти ежемесячные индикаторы также привлекают большое внимание.

Рынок нефти будет следить за переговорами между Ираном и ООН. Нефтетрейдеры будут чутко реагировать на любую информацию о последнем туре переговоров Ирана и ООН по ядерной проблеме. Эти переговоры рассматриваются как последняя попытка разрядить ситуацию до ужесточения санкций, предусматривающего значительное ограничение иранского нефтяного экспорта (оно должно вступить в силу с 1 июля).

Информация предоставлена аналитическим управлением «Тройка Диалог»



FOUNDED IN 1948, WITH MORE THAN 4500 OFFICES IN 80 COUNTRIES, MANPOWER IS THE LARGEST STAFFING AND EMPLOYMENT SERVICES COMPANY IN THE WORLD. MANPOWER HAS BEEN SUCCESSFULLY OPERATING IN KAZAKHSTAN SINCE 2006, RENDERING SERVICES IN MOST REGIONS OF KAZAKHSTAN, WITH ESTABLISHED OPERATIONS IN RUSSIA, BELARUS AND UKRAINE.

MANPOWER OFFERS YOU A UNIQUE OPPORTUNITY TO CARRY ON YOUR PROFESSIONAL GROWTH WITHIN THE LEADING WESTERN COMPANIES

**RETAIL BANKING CUSTOMER SERVICE UNIT HEAD, FOREIGN BANK, Almaty**

**Responsibilities:**

- Control of relationship management execution within retail customers' service;
- Ensure that the customers are serviced inline with the banks standards;
- Manage the cross sale activities to existing customers;
- Involve actively in the process improvements in customer servicing.

**Requirements:**

- Experience in Relationship Management within Banking Sector;
- Strong Customer Service Knowledge;
- Managerial Skills;
- Fluent English.

**Please send your CV to:**

Yekaterina.Pastukhova@kz.manpowergroup.com

**КООРДИНАТОР ПО МАРКЕТИНГУ, Алматы**

**Обязанности:**

- Расчет бюджетов под планируемые трейд-маркетинговые мероприятия;
- Разработка и поддержка локальных ТМ-активностей;
- Поддержка национальных проектов;
- Заказ, анализ эффективности POSM и торгового оборудования;
- Работа по сбору данных по текущим активностям конкурентов;

- Коммуникация с юристами и бухгалтерией центрального офиса по вопросам оплаты счетов и согласования договоров, оформление документов на выпуск бонусного продукта;
- Предоставление отчетности: полевые визиты, план-факт по проводимым ТМ-программам, квартальный план локальных ТМ-активностей, локальные активности компании и ее конкурентов.

**Требования:**

- Уверенный опыт в сфере трейд-маркетинга, бренд-менеджмента;
- Высокая ответственность, умение работать самостоятельно, управлять результатом;
- Опыт работы в сфере FMCG;
- Наличие собственного автомобиля и водительских прав.

**Резюме, пожалуйста, высылайте на:**

Yekaterina.Pastukhova@kz.manpowergroup.com

**SALES-MANAGER, Astana/Almaty**

**Responsibilities:**

- Actively undertake new Business development initiatives in line with the company strategy;
- Agree upon and meet sales objective including rapidly signing up new business;
- Generate sales leads by networking, prospecting and building strategic relationships;
- Ensure high level of customer service and satisfaction at all times;
- Full commercial autonomy to develop and manage the business across the region;
- Develop region – wide pricing/revenue strategies together with management at HO;
- Proactively market and promote the company and take an entrepreneurial view to seek new business opportunities;
- Provide leads for other divisions in the Company;
- Work closely with the operational and customer service teams to develop new potentials and to devise.

**Requirements:**

- Proven track record of sales in transportation by road, freight forwarding or IT fields;
- Proven knowledge of local markets with an ability to quickly attract clients;
- Loads from the first hands with competitive prices in the market;
- Competitive payment terms (at least market average);
- Excellent communication and presentation skills.

**Please send your CV to:**

Zhazira.Nurbek@ru.manpowergroup.com

**CHEMICAL ENGINEER AS A COUNTRY MANAGER, Almaty**

**Responsibilities:**

- Include sales of our services in the area of Kazakhstan;
- Visiting industries in order to identify their needs;
- Participation in the execution of projects within Kazakhstan and neighboring countries;
- Visiting customers' sites for the collection and packaging of wastes, involvement in the exportation of hazardous waste;
- Communicating with authorities and relevant ministries and dealing with customers during the execution of works.

**Qualifications:**

- He/she will be responsible for ensuring compliance with project implementations schedule regarding the TFS procedures and technical aspects;
- The person suitable for this position should have the following qualifications;
- University diploma in disciplines related to chemical engineering, environmental engineering, and civil engineering;
- At least 3 years of work experience in the field and specific knowledge of, projects in environmental engineering and/or waste management studies and pollution;
- Knowledge of Kazakh institutions responsible for environmental management;
- Knowledge of Kazakh legislation and conventions related waste;
- Fluency in English is essential;
- Computer literacy;
- Driving License is a plus.

**Please send your CV to:**

Saniya.Kapanova@kz.manpowergroup.com

**TRAVEL COORDINATOR, Almaty**

**Responsibilities:**

- Coordinate multiple, complex travel schedules for Company management team and Company employees;
- Book air flights, hotel reservations, arranging visas, meetings and making other travel arrangements;
- Coordinate all visa support issues for Company employees and visitors, consultants;

**Contact:**

Tel.: 7 (727) 313 13 73  
Fax: 7 (727) 313 13 74

cv@manpowerkz.kz  
almaty@manpowerkz.kz

EUR/USD	1.2640	▲ 0.45%	USD/JPY	79.61	▼ 0.84%	GBP/USD	1.5510	▲ 1.37%	USD/CHF	0.9506	▼ 0.53%	EUR/GBP	0.8147	▼ 0.83%
---------	--------	---------	---------	-------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	---------

Изменение в процентах с 23.01.2012

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▲	▲	▼	▲
0.75%	0.91%	-0.13%	0.27%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1M	YTD
MMBB	1390	0.1%	▲ 9.3%	-0.9%
PTC	1350	0.1%	▲ 5.0%	-2.0%
S&P	1358	1.0%	▲ 4.8%	8.0%
DJIA	12837	0.7%	▲ 3.8%	5.0%
NASDAQ	2930	1.2%	▲ 3.8%	12.5%
DAX	6363	1.8%	▲ 5.4%	7.9%
FTSE	5586	1.7%	▲ 1.5%	0.3%
Hang Seng*	19488	0.4%	▲ 6.0%	5.7%
Shanghai*	2298	-0.1%	▼ 2.8%	4.5%
Nikkei-225*	8730	0.9%	▲ -2.0%	3.2%
S&P фьюч.*	1348	-0.2%	▼ 1.4%	7.6%

\* текущая сессия

Товарный рынок

	Значение	1D	1M	YTD
Brent	95.6	0.02%	▼ -11.5%	-11.2%
WTI	84.0	0.9%	▲ -8.1%	-15.0%
Urals	94.1	-0.3%	▼ -11.4%	-11.0%
Золото	1619	-0.6%	▼ 1.7%	3.6%
Никель	17025	2.6%	▲ 1.6%	-9.0%
Медь	7600	1.4%	▲ -1.3%	0.1%

# Где-то прибавит – а где то убавит!



Отечественный фондовый рынок

KASE. Упали в цене все бумаги, по которым 19.06 была активность, причем понижение котировок было довольно существенным. Акции банковского сектора в этот день оказались под давлением, акции ККБ и НСБК упали в среднем на 5%. Такими же темпами пошли вниз бумаги «Казхазтелекома» до отметки в 13 500 тенге на акцию. По итогам значения индекса дня упало на 2,2%, однако объем торгов вырос более чем в два раза, до 80 млн тенге против 32 млн тенге днем ранее.

Азиатские рынки: Банк Японии боится увеличения долгосрочных процентных ставок

Богдан Зыков, «БК Экспресс»  
Преимущественно позитивную динамику сегодня демонстрируют азиатские фондовые индексы, и лишь китайский SSE вновь движется против своих «коллег». В целом поводов для особого движения на рынке сейчас нет, инвесторы находятся в ожидании завершения двухдневного заседания комитета по открытым рынкам ФРС США и его комментариев по поводу дальнейшей монетарной политики.

Тем временем Банк Японии уже опубликовал протоколы своего предыдущего заседания, согласно которым у страны восходящего солнца довольно много опасностей на пути восстановления экономики. Так, по мнению членов правления BOJ, проблемы в стране могут усугубиться в случае развития кризиса в Европе, существенного замедления роста экономики Поднебесной, но особое внимание было уделено риску увеличения долгосрочных процентных ставок, что будет непосильным бременем для японского бюджета. Также в Японии были опубликованы данные по торговому балансу, сальдо которого в мае оказалось отрицательным на 907,3 млрд иен, при прогнозе дефицита лишь на 520 млрд иен.

Плохие данные по торговому балансу не оказывают сегодня негативного воздействия на экспортеров, Sony и Panasonic прибавляют по 2,5%. Несколько дорожают и японские автопроизводители, Mazda Motor и Nissan Motor в плюсе на 0,3%, а Toyota Motor дорожает на 1,2%. Поддержку последней сегодня оказывает заявление руководства компании, опубликованное в издании Nikkei, о намерении перенести еще часть производства за границу, с более выгодным обменным курсом валюты.

Довольно неплохо сегодня выглядят металлурги, так, в Гонконге Aluminum Corporation of China растет на 2,8%, в Сиднее Fortescue Metals Group на 1,5%, а в Токио JFE Holdings на 2,1%.

В корпоративном плане сегодня можно выделить корейского производителя микроципов Hynix Inc., который заявил о намерении приобрести американскую Link A Media Devices за \$248 млн. Акции Hynix сегодня растут в цене на 4,5%.

Металлы: золото дорожает восьмой день подряд, драйвер роста – проблемы еврозоны

Желтый металл по-прежнему пользуется успехом у инвесторов, так как на фоне разгорающегося долгового кризиса в Европе золото вновь обретает статус «тихой гавани».

Фьючерсы золота держатся возле отметки \$1630 – спрос на драгметаллы поддерживается еврозоной, проблемы которой становятся все более серьезными. Несмотря на позитивные выборы в Греции, теперь главной опасностью стала Испания – рост доходности ее гособлигаций уже стал угрожающим. Кроме того, рынки ждут итогов заседания ФРС США на этой неделе, надеясь на смягчение монетарной политики.

«Перед встречей G20 любители золота надеются на очередной этап QE или расширение программы Twist, – отмечает Лайнетт Тан, аналитик Phillip Futures. – Если эти надежды оправдаются, то мы можем увидеть коррекцию котировок золота. В настоящее время мы считаем, что решения ФРС будут влиять на металл сильнее, чем кризис евро».

Стоит отметить, что в 2012 году максимальная цена золота была зафиксирована в феврале на уровне \$1790 после заявления американского центрбанка о сохранении ключевых ставок на минимальном уровне до конца 2014 года, однако с тех пор цены просели на 9%.

Рынки Америки: расцвет всё, даже Facebook четвертый день подряд

Евгений Немзоров, эксперт «БК Экспресс»

Американские рынки продолжают взбираться вверх, все больше отыгрывая потери после майского падения. Индекс Нового Света поднялся на максимальные уровни за последние 5 недель. Dow Jones приближается к круглой отметке в 13000 пунктов. На Wall Street преобладают покупки в ожидании заседания ФРС и новой порции позитивных речей от председателя Физрезерва, которыми он так славится.

Напряженность немного снизилась и благодаря снижению доходности 10-летних гособлигаций Испании, хотя она пока и остается все еще выше опасного 7%-ного барьера. Как и ранее в случае с Италией, можно быть уверенным, что ЕЦБ сделает все от себя зависящее, чтобы снизить напряженность на долговом рынке Испании.

Небольшим негативом для рынков стала статистика по новостройкам. Число домов, строительство которых было начато в США в мае 2012 года, сократилось на 4,8% относительно предыдущего месяца, в то время как ожидалось увеличение показателя на 0,7%. Но реакция на эти статданные была очень даже сдержанной, можно сказать, что игроки их просто проигнорировали, как и часто в последнее время игнорируют любую другую статистику. Внимание большинства инвесторов сейчас приковано к заседанию ФРС, хотя мало кто ожидает от Феда каких-либо революционных действий. Глава ФРС, скорее всего, будет верен себе и расскажет о том, что экономика Штатов постепенно развивается, но все еще существуют некоторые проблемы, и что развитие американской экономики затрудняется из-за долговых проблем в еврозоне. А в нужный момент Фед будет готов оказать полную поддержку американской экономике, ну и финансовым рынкам заодно.

В итоге на рынках США растут все и всё. Американские банки J.P. Morgan Chase и Bank of America прибавили 2,2% и 4,5% соответственно. Нефть марки WTI также выросла почти на целый процент. Дорожает даже Facebook уже четвертый день подряд, прибавив за 2 недели с минимумов почти 25%.

Рынки Европы: переговоры лидеров G20 отвлекают трейдеров от плохой статистики

Богдан Зыков, «БК Экспресс»

Во вторник, 19 июня, европейские индексы торгуются преимущественно в плюсе: FTSE 100 вырос на 0,79%, DAX прибавляет 0,41%, CAC 40 теряет 0,14% (14:26 мск).

Динамика фондовых рынков Европы сегодня умеренно положительная, и главную заслугу в этом играет саммит G20 в Мексике, призванный ослабить давление долгового кризиса еврозоны на мировую экономику. Уже предварительно известно, что несколько стран согласились пополнить антикризисные резервы МВФ на \$456 млрд, однако некоторые эксперты считают эту сумму недостаточной для решения всех проблем зоны евро.

Тем временем доходность испанских облигаций уже закрепилась выше 7%, а статистические данные продолжают пугать. Индекс экономических ожиданий ZEW Германии в июне упал с 10,8 до 16,9 пунктов, при этом индекс отношения инвесторов к текущей ситуации снизился с 44,1 до 33,2 пунктов. Аналитики ожидали показатели на уровне 4 и 39,8 пунктов соответственно.

Немецкий индекс DAX довольно сильно провалился на открытии, протестировал отметку 6235 пунктов, однако затем стал отыгрывать свои позиции и подрос до 6285 пунктов. Трейдеры явно предпочитают игнорировать статистику и надеются на итоги G20.

Пара EUR/USD сделала попытку резко уйти вниз и коснулась 1,2570, однако затем устремилась вверх и полностью отыграла коррекцию, закрепившись выше 1,2610.

Корпоративный сектор

Сильным негативным фактором для рынка Франции стало неожиданное снижение прогнозов крупнейшего производителя продуктов Danone за 2012 год. Компания сообщила, что ее операционная прибыль будет ниже прошлого года из-за низкого спроса в южной части Европы и в частности Испании. Акции компании рухнули на 6,69% и потащили за собой французский индекс CAC 40, который выбивается из общей положительной динамики. Вслед за Danone стали снижаться акции и других гигантов продовольственной отрасли – швейцарская Nestle теряет 1,1% своей капитализации, бумаги британо-нидерландской Unilever просели на 2,35%.

Выше рынка торгуются бумаги, привязанные к commodities – дорожают BP (+1,12%), Royal Dutch Shell (+0,85%), Antofagasta (+3,26%), Rio Tinto (+2,26%), Vedanta Resources (+2,34%).

Также в Лондоне лидером роста стала сеть ресторанов и отелей Whitbread, акции которой взлетели на 6,54%. Компания опубликовала сильные результаты продаж за первый квартал – общий показатель вырос на 14%, а сопоставимые продажи увеличились на 4,5%.

Ближе к вечеру в США будут опубликованы данные по рынку недвижимости – количество новостроек и выданных разрешений на строительство в мае (16:30 мск). Если статистика окажется сильной, то, возможно, она сможет отвлечь американцев от проблем в еврозоне. Кроме того, на настроения трейдеров будет влиять завтрашнее заседание ФРС США, от которого участники рынка ждут хороших вестей.

## Официальные курсы валют

Данные на 21 июня 2012 года  
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	151.76	▲
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	234.17	▲
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	0.02	
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	40.51	▼
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	148.80	▼
1 ЕВРО	EUR / KZT	189.05	▲
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	146.27	▲
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	23.40	▼
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	532.57	▲
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.15	▼
1 ЛАТВИЙСКИЙ ЛАТ	LVL / KZT	271.63	▼
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	54.76	▲
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	44.50	▲
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	39.68	▼
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.58	▲
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	117.54	▲
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	83.04	▲
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	0.08	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	18.42	▼
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	21.38	▲
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	157.43	▲
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	12.93	▲
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.89	

ПИРОГ ДЛЯ  
ГОЛОВКИНА

Комитет по чемпионским боям всемирной боксерской ассоциации WBA подтвердил, что санкционировал бой между обладателем «регулярного» титула чемпиона мира в среднем весе по версии WBA и пояса IBO Геннадием Головкиным (23-0-0, 20 KO) и чемпионом мира по версии WBO россиянином Дмитрием Пирогом (20-0-0, 15 KO) 25 августа в США. Кроме того, санкцию получил и поединок 1 сентября в Германии чемпиона мира по версии IBF Дэниела Гила (27-1-0, 15 KO) и суперчемпиона WBA в среднем весе Феликса Штурма (37-2-2, 16 KO). Победители этих встреч проведут бой за титул чемпиона мира в 2013 году, сообщает официальный сайт WBA. (championat.com)

В АКТИВЕ  
«СЕРЕБРО»  
И «БРОНЗА»

Две медали завоевали казахстанские мастера пляжного волейбола на III Азиатских пляжных играх в Китае. Дмитрий Яковлев в паре с Алексеем Кулешовым стали серебряными призерами, а Алексей Сидоренко с Александром Дьяченко завоевали бронзовые награды. К слову, для Сидоренко и Яковлева это вторые медали Азиатских пляжных игр. Дмитрий два года назад в Омане уже завоевывал серебро, играя тогда в паре с Алексеем Сидоренко. А вот у женщины Татьяне Машковой и Ирине Цымбаловой, к сожалению, не удалось завоевать медали. В матче за третье место они уступили паре из Тайпея. Всего в Китае за награды боролись 34 мужских и 18 женских команд. Команды переехали в город Фучжоу на финальную стадию континентального Кубка (Continental Cup), где июня будут разыграны две лицензии, по одной у женщин и мужчин, на Олимпийские игры в Лондон. Наша сборная будет представлена парами: Сидоренко – Дьяченко, Яковлев – Кулешов, Машкова – Цымбалова, а также Бахтыгуль Самаликова – Любовь Богату. Олимпийские путевки будут разыграны среди сборных (по две пары в каждой) команд. Мужскую сетку турнира составят 20 пар из 10 стран, а женскую – 18 пар из 9 стран. (volley.kz)

ХОРВАТЫ  
С «ЗОЛОТОМ»

Мужская сборная Хорватии по водному поло в драматичном матче в серии пенальти вырвала победу у команды Испании в решающем поединке суперфинала Мировой лиги в Казахстане. Основное время встречи прошло в напряженной борьбе и завершилось со счетом 8:8. В итоге судьба всего турнира решалась в серии послематчевых пенальти, где чуть сильнее оказались ватерполисты сборной Хорватии, ставшие победителями суперфинала Мировой лиги этого сезона. Водное поло. Мужчины. Мировая лига. Суперфинал. Финал: Хорватия – Испания – 8:8 (2:1, 2:3, 2:2, 2:2, пен. – 10:9). В матче за третье место сборная Италии одолела команду США. А сборная Казахстана, победив команду Китая, стала пятой. Наконец австралийцы во встрече за седьмое место были сильнее бразильцев. (championat.com)

ЗНАМЕНОСЕЦ  
ОПРЕДЕЛЕН

Чуть больше месяца осталось до начала главных соревнований четырехлетия. Захватывающую борьбу в Лондоне обещает показать казахстанский балуан – супертяжеловес, двукратный бронзовый призер чемпионатов мира и чемпион Азии Нурмахан Тыналиев. Его называют одним из сильнейших атлетов нашей сборной и именно ему доверили нести казахстанское знамя на открытии XXX летних Олимпийских игр. Потомок легендарного Балуана Шолака – Нурмахан Тыналиев родился в 1988 году в ауле Далакайнар в Жамбылской области. Греко-римской борьбой будущий чемпион начал заниматься с 14 лет. Он сразу пришел в спортзал Даулета Турлыханова. Тогда казалось, что успех на борцовском ковче был предопределен. Но серьезная травма ноги, полученная в одной из первых схваток, – могла стать роковой. И только недолгая сила воли позволила подростку, превозмогая боль, продолжить тренировки. (khabar.kz)

## С ног на голову

Данияр Балахметов

Вряд ли кто мог прогнозировать подобный исход в группе А, которую и называли самой проходной, и в фавориты сразу записали Польшу и Россию, особенно оформив это утверждение в нечто явное после первого тура. Не особо в корне поменялась ситуация и после второго игрового дня, правда, чехи, победив Грецию, обошли поляков, но и тут больше авансов выдавалось хозяевам, которым в субботу предстояло встречаться с чехами во Вроцлаве. Не особо много вопросов было и по потенциальному победителю матча Греция – Россия. Многие сходились во мнении, что команда Дика Адвоката сможет взять свое в матче с многострадавшими «эллинами». В итоге все предположения и неосторожные прогнозы были разбиты в пух и прах.

Группа А

## Бесславный финиш поляков

Чехия – Польша – 1:0  
Гол: Ирачек, 72

От сборной Польши в этот вечер ожидали много. Казалось что именно в этой игре поляки, несмотря на потерю очков в предыдущих матчах, смогут решить проблему выхода в плей-офф. И первые полчаса игры показали, что подопечные Франтишека Смуты настроены решительно. Однако, создав ряд весьма опасных моментов, поляки так и не смогли воплотить свое преимущество в забитый гол. Немаловажную роль в отстаивании своих ворот «сухими» сыграл Петр Чех, который, сыграв не лучшим образом в предыдущих двух поединках, на этот раз действовал безупречно. «Орлы» и дальше продолжили терзать оборону чешской сборной, но уже с меньшим напором. Обозначив первый тайм безголевым, обе команды ушли на перерыв.

Нулевая ничья в условиях событий параллельного матча не выводила в плей-офф ни Польшу, ни Чехию. Поэтому с первых минут второго тайма обе команды активизировались. При этом у чешской сборной получилось прибавить инициативу к рукам. Барошу, Пиларжу, Ирачеку удавалось раз за разом соорудить весьма перспективные атаки. И на 72-й минуте Петр Ирачек забил



важный для Чехии гол. Поляки тут же предприняли попытку сравнять счет. Причем хозяевам турнира необходимо было забивать дважды, ибо ничья их никак не устраивала. Опасные моменты несколько раз возникали у ворот Чехи, однако сборной Польши дивидендов эти эпизоды не принесли. Чехия заняла первое место в группе и попала на вторую команду квартета В. Польша, к большому несчастью своих поклонников, покинула турнир.

Характер и воля сильнее  
классаГреция – Россия – 1:0  
Гол: Карагунис, 45

Сборная Греции как никакая другая на этом турнире вынуждена преодолевать одно за другим испытания. Потеря одного из основных центральных защитников – Авраама Пападопулоса, получившего тяжелейшую травму, потеря основного голкипера – Костаса Халкиаса, который также получил повреждение, судебские решения в неоднозначных и неочевидных моментах, трактуемые не в пользу

Греции, такие как удаление Сократиса Пападопулоса в матче с Польшей, отмененный чистый гол Костаса Фортуниса в ворота сборной Чехии. И это притом, что «эллинов» загода не причисляли к фаворитам этой, простой казалось бы, группы. Зато сборной России по праву было выдано сполна авансов. Подопечные Дика Адвоката заставили говорить о своих перспективах после уверенной победы над Чехией и весьма добротного поединка с Польшей, где, правда, уже чувствовалась их усталость, но ценная ничья все-таки была добыта. А по традиции двух предыдущих турниров, где в последних матчах группового этапа россияне неизменно обыгрывали греков, радужные перспективы для болельщиков команды Адвоката казались вполне явными.

С первых минут встречи в Варшаве на поле завязалась позиционная борьба. Игроки атакующей группы обеих команд взяли в оборонительных порядках, толком не имея возможности развернуться. Оборона и тех и других действовала явно лучше нападения. За первый тайм команды все же сумели обменяться острыми моментами, но они были упущены, а инициатива то и дело переходила от одних к другим. Стоит отметить, что исходя из событий в параллельном матче, и греков, и россиян устраивала нулевая ничья. Однако под самый занавес первого тайма греки забили. Вброс аута «эллинами» пошел за собой позиционную ошибку Денисова и Жиркова, не сумевшего подстраховать партнера. В итоге Карагунис, обладающий сумасшедшим ударом, вошел в штрафную Малафеева и с убийственной позиции пробил под вратарем сборной России – 1:0.

Во втором тайме Дик Адвокат попытался внести обострение в атаку. Выпустив Павлюченко а потом и Погребняка. Но уж очень умело оборонялись греки, которые сами изрядно напрягали защиту россиян. Однажды «эллины» даже пробрили в перекладину ворот Малафеева. Не отдал и голкипер греков Михаил Сифакис, который сумел сохранить свою рамку в неприкосновенности. В итоге сборная Греции, можно сказать, сенсационно вышла в плей-офф на вторую команду группы В, а сборная России с понурой головой отправилась домой, не сумев преодолеть самую легкую группу.

На немцев надейся,  
а сам не плошай

Алишер Абдуллин

Группу В небезосновательно считали сильнейшей на Евро-2012, благо состав участников квартета указывал на это. К последнему туру в данной группе сложилась весьма любопытная ситуация. Немцы, одержав во втором туре победу над голландцами (2:1), еще не гарантировали себе выход в 1/4 финала. Поскольку сборная Дании, обыгравшая в первом туре Голландию, во второй игровой день уступила португальцам (2:3). В итоге перед последним туром у немцев было 6 очков. У датчан и португальцев по 3, и даже Голландия с нулем в активе при некоторых турнирных обстоятельствах претендовала на выход из группы. Для этого подопечным Берта ван Марвейка в заключительном матче нужно было обыграть Португалию с разницей в два мяча и ждать, чтобы немцы в параллельной игре побеждали своих северных соседей, датчан. В конечном итоге даже здесь немцы заочно помогли голландцам, но сами «оранжевые» оказались несостоятельными перед Роналду и Ко.

Группа В

## Голландцы в тени самих себя

Португалия – Голландия – 2:1  
Голы: ван дер Ваарт, 11 – 0:1,  
Роналду, 28 – 1:1,  
Роналду, 74 – 2:1

Голландцы, не растерявшие шансов на выход в стадию плей-офф, в дебюте поединка попытались взять нити игры в свои руки. По сравнению с двумя предыдущими играми Берт ван Марвейк с первых минут выпустил мощного форварда Клааса-Яна Хунтелара и креативного полузащитника Рафаэля ван дер Ваарта, который надел капитанскую повязку. Поначалу нововведения рулевого голландцев виделись обоснованными и в некоторой доли



приносили свой эффект. «Оранжевые», вышедшие на игру в черной форме, неплохо сковали португальцев на их половине поля, а на 11-й минуте ван дер Ваарт с передачи Роббена красиво закрутил мяч в дальний угол. Прыжок Руя Патрисиу лишь придал эффектности эпизоду, Голландия впереди, треть дела сделана, если учесть то, что нельзя пропускать, а также надеяться на немцев. Видимо, голландцы стали заложниками этих обстоятельств, когда от них практически ничего не зависело, и ошибаться было нельзя. А вот португальцы были менее обременены такими обстоятельствами, и поэтому чувствовали себя более раскованно. И теперь «европейские бразильцы» чаще стали хозяйничать на половине поля голландцев и проникать в их штрафную. «Оранжевые», упуская инициативу, попытались соорудить нечто внятное впереди. Но пара ударов, один из которых Роббен исполнил в затылок ван Перси, это не то, на что рассчитывал ван Марвейк. А вскоре португальцы сравняли счет. Жоау Перейра вскрыл оборону голландцам проникающим пасом, и Роналду в ближнем бою переиграл Стекеленбурга. Теперь «оранжевым» требовалось забивать два гола. Однако какое-то отчаяние сразило команду Берта ван Марвейка. Теперь ход игры контролировали португальцы, не давая сопернику сделать ровным счетом ничего.

Во втором тайме «оранжевые» вроде бежали. Но остроты добиться не сумели. Зато португальцы разыгрывали многообещающие комбинации, когда надо было попытаться ловить своих оппонентов на контратаках, в одной из которых Роналду вывел свою сборную вперед. Это была 74-я минута. И с такой игрой голландцам отыграться было крайне сложно. Лишь однажды, на 83-й минуте ван дер Ваарт неплохо пробил со «стандарта», но угодивший в штангу снаряд так никто из партнеров голландца и не смог до-

бить в сетку. Победа вывела португальцев в 1/4 финала, где они сегодня в Варшаве встретятся со сборной Чехии. А голландцы, спустя два года после вполне успешного выступления на чемпионате мира, не набрав ни одного очка, отправились домой.

Программа минимум  
выполненаДания – Германия – 1:2  
Голы: Подольский, 19 – 0:1,  
Крон-Дели, 24 – 1:1,  
Бендер, 80 – 1:2

В принципе сборную Германии во встрече с датчанами устраивала даже ничья. А вот подопечным Мортена Ольсена необходимо было только победить. Однако с самого начала поединка немцы своими активными действиями не на шутку напрягли оборону датчан, тем самым показав уровень своих притязаний на исход этой встречи. Гол, что называется, назревал. И на 19-й минуте удар Лукаса Подольского стал откровением для вратаря скандинавов – 1:0. Однако прошло пять минут, как северные свражили счет. Автором гола стал герой встречи и голландцами Микаэль Крон-Дели – 1:1. В оставшееся до перерыва время немцы владели неоспоримым преимуществом, хотя на счете это никак не сказалось.

Во втором тайме датчане активизировались, но стать серьезной головной болью для обороны немцев они не смогли. А под занавес поединка Ларс Бендер забил решающий для своей команды гол, при этом досрочно отправив Данию домой. Завтра в Гданьске сборная Германии проэкзаменирует неуступчивую команду Греции.

## КТО УЙДЕТ?

Чешские легионеры «Барыса» Иржи Новотны, Камил Крепс и Лукаш Кашпар могут покинуть клуб, сообщает Hokej.cz. По информации издания, новое руководство «Барыса» намерено строить команду по примеру динамовцев Риги и Минска, привлекая большее количество местных хоккеистов, чтобы подготовить их к выступлениям за национальную сборную. – Мы пытались связаться с руководством «Барыса», но пока нам это не удалось. Мы слышали разные версии того, что будет с клубом. Может, наши игроки и продолжат выступления за «Барыс», – рассказал Иржи Гамал, сотрудник Global Management Group, представляющей интересы хоккеистов. Помимо Новотны, Крепса и Кашпара, в составе «Барыса» есть также легионеры Брендон Боченски, Теому Лассила, Джозш Грэттон, Янне Лахти, Юнас Юнланд, Дастин Бойд, Эндрю Хатчинсон. У всех действующие контракты с клубом. Добавим, что новый главный тренер «Барыса» Владимир Крикунов недавно заявил, что его устраивает состав команды. (sports.ru)

ПОБЕДА  
БРАЙКОВИЧА

Разделку «Тура Словении» выиграл представитель этой страны Кристиан Корен из «Liquigas-Cannondale». Вторым пришел итальянец Адриано Малори из «Lampre – ISD», южноафриканец Дарил Импи из «Orica GreenEdge Cycling Team» замкнул тройку лучших. Словенец Янец Брайкович на этапе стал шестым, а в общем зачете первым. (sports.kz)

## ЭТАП КАНГЕРТА



Девятый этап «Тура Швейцарии» выиграл эстонский гонщик «Астаны» Тanel Кангерт. Следом за Кангертом приехали француз Джереми Рой из «FDJ-Big Mat» и итальянец Маттео Монтагути из «AG2R La Mondiale», четвертым стал хорват Роберт Кисерловски. В общем зачете победу одержал португалец Руй Коста из «Movistar Team», второй Франк Шлек из «RadioShack-Nissan», представляющий Люксембург, третий американец Леви Лейфаймер из «Omega Pharma – QuickStep», Роман Кройцигер – шестой. Также стоит отметить победу «Астаны» в командном зачете тура. (sports.kz)

ДРОГБА ЕДЕТ  
В КИТАЙ

Китайский футбольный клуб «Шанхай Шенхуа» объявил о подписании контракта с нападающим сборной Кот-д'Ивуара Дидье Дрогба. Об этом сообщает Agence France-Press со ссылкой на владельца клуба Чжу Джуня. С 2004 года Дрогба выступал в составе лондонского «Челси», но не сумев договориться об условиях нового контракта. Вместе с лондонцами ивуарийский нападающий трижды выигрывал чемпионат Англии, четыре кубка страны. В 2012 году Дрогба помог «Челси» выиграть Лигу чемпионов, записав на свой счет ответный гол в ворота мюнхенской «Баварии», а также реализовав решающий пенальти. По сведениям китайских СМИ, зарплата футболиста составит 314 тыс. евро в неделю, что делает Дрогба самым высокооплачиваемым игроком в чемпионате Китая. Ранее в «Шанхай Шенхуа» перебрался другой форвард «Челси» – Николай Анелька, который после увольнения Жана Тигана некоторое время тренировал команду. В настоящее время наставником «Шанхай Шенхуа» является бывший тренер сборной Аргентины Серхио Багиста. После 13 туров «Шанхай Шенхуа» занимает 12 место в турнирной таблице с 14 очками. (lenta.ru)

ПОГРЕБНЯК ПОД ПРИЦЕЛОМ



Нападающему сборной России по футболу Павлу Погребняку предложили подписать контракт с новичком английской премьер-лиги «Редингом». Об этом сообщает английское издание Sky Sports. По имеющейся информации, клуб предложил Погребняку четырехлетнее соглашение. Как указывает издание, инициатором перехода форварда выступил российский бизнесмен Антон Зингаревич, приобретший «Рединг» в 2012 году. Концовку сезона-2011/12 Погребняк, права на которого принадлежали немецкому «Штутгарту», провел в составе лондонского «Фулхэма». Россиянин выступал за лондонцев на правах аренды. В 12 матчах футболист забил шесть голов. После завершения чемпионата нападающий заявил, что ему бы хотелось остаться в Англии. Летом у россиянина закончился контракт со «Штутгартом». Ситуация с новым клубом для Погребняка определится в течение этой недели. Артемю также заявил, что ни российские, ни европейские команды форвардом не интересуются. На чемпионате Европы Погребняк сыграл один матч, выйдя на замену в матче со сборной Греции. (lenta.ru)

«НУУ-ХАУ» ОТ FACEBOOK



Социальная сеть Facebook запустила специальную страницу, посвященную Олимпийским играм, которые пройдут летом 2012 года в Лондоне. Об этом сообщается в пресс-релизе, опубликованном соцсетью 18 июня. На «Олимпийской» странице собраны ссылки на аккаунты популярных спортсменов, сборных стран-участниц и видов спорта. В будущем там же появятся ссылки на страницы СМИ и спонсоров. Пользователи могут «лайкнуть» интересные им профили, чтобы видеть их обновления в своей ленте новостей. «Олимпийская» страница переведена на 22 языка, включая русский, и на ней можно встретить аккаунты легкоатлетки Елены Исинбаевой, теннисистки Динары Сафиной, фигуриста Евгения Плющенко (на олимпийской странице не сказано, какое отношение Плющенко имеет к летним Играм) и других спортсменов, а также страница олимпийской сборной России. Олимпиада-2012 пройдет с 27 июля по 12 августа. В начале апреля телерадиовещательная корпорация «Би-би-си» объявила о том, что будет транслировать каждый вид спорта на отдельном канале. (lenta.ru)

ПЕРВАК 39-Я



Казахстанская теннисистка Ксения Первак поднялась в Top-100 еженедельно обновляемого рейтинга Женской теннисной ассоциации (WTA) на две строчки и вернулась в число первых сорока теннисисток планеты, сообщает официальный сайт WTA. По состоянию на 18 июня Первак занимает 39-е место против 41-го неделей ранее благодаря выходу на прошлой неделе в полуфинал турнира Nürnberger Gasten Ladies в Австрии. В первую сотню рейтинга также входят казахстанки Галина Воскобоева (54 строчка против 55-й неделей ранее) и Ярослава Шведова (65 позиция против 62-й). Во второй сотне рейтинга казахстанка Сесиль Каратанчева поднялась на одну строчку – на 115 место, а недавно натурализованная Юлия Путинцева опустилась на одну позицию – на 127 место. В третью сотню рейтинга вернулась казахстанка Зарина Диас (297 место против 307-го неделей ранее). Возглавляет рейтинг одиночного разряда россиянка Мария Шарاپова, второй идет белоруска Виктория Азаренка, третьей – представительница Польши Агнешка Радванска. В рейтинге парного разряда Шведова остается восьмой, Воскобоева опустилась на одну строчку – на 34 место, Первак потеряла четыре позиции (155 место против 151-го неделей ранее), Каратанчева поднялась на две позиции (352 позиция против 354-й). Лидируют в рейтинге парного разряда по-прежнему американки Лизель Хуберт и Лиза Раймонд, третьей идет итальянка Сара Эррани. (newkaz.ru)

# Решающая концовка

Вячеслав Селезнев

В этой группе до последнего момента шансы на выход в плей-офф не потеряли три сборные: Испании, Хорватии и Италии. Во втором туре итальянцы разошлись миром с Хорватией (1:1), а сборная Испании крупно обыграла ирландцев со счетом 4:0. И перед последним туром у итальянцев в активе было 2 очка, а у Хорватии и Испании по четыре балла. То есть в очной встрече с ирландцами итальянцам нужно было только побеждать и надеяться, что Испания и Хорватия не разойдутся результативной ничьей.

По признанию многих, эта группа была наиболее равной на турнире. По сути, все сборные, кроме Ирландии, были достойны выхода в четвертьфинал. Так, Вахид Масудов, известный в прошлом игрока алматинского «Кайрата», сказал, что игра первого тура между сборными Испании и Италии стала одной из лучших на групповом этапе. «Команды показали высокий уровень исполнительского мастерства. В прекрасном стиле забивали мячи, а сборная Италии, несмотря на класс соперника, продемонстрировала приятную игру», отметил он. Такое же мнение выразил и Ненад Эрчич – вратарь ФК «Астана». По его словам, испанцы с итальянцами в целом показали хороший футбол и заслуженно прошли в стадию плей-офф. «Неплохо проявили себя и хорваты, которые тоже не затерялись бы в четвертьфинале. Но, к сожалению, право выхода в плей-офф имеют только две команды», – заявил Ненад Эрчич.

Группа С

Навас отправил «клетчатых» домой

Хорватия – Испания – 0:1  
Гол: Навас, 88

При определенных турнирных раскладах и испанцы, и хорваты имели шанс пройти дальше. Для этого им самим нужно было играть вничью. Хотя, возможно, такой исход вызвал бы волну кривотолков со стороны тех же итальянцев и их поклонников. Так уже было на Евро-2004, когда «скуадра адзурра», не проиграв ни одного матча, была вынуждена отправиться домой, после того как Швеция и Дания сыграли между собой как по заказу – 2:2 и вместе квалифицировались в четвертьфинал.

На протяжении всего первого тайма и «красная фурия», и «шашечные» действовали осторожно, не раскрывая всех козырей. Испанцы по привычке завладели инициативой, перекатывая мяч поперек поля на приличном отдалении от владения Стипе Плетикосы. Соответственно и моменты у обоих ворот возникали с нечастой периодичностью. Не обошлось и без спорных ситуаций. Например, Марио Манджукич был остановлен в штрафной соперника Серхио Ра-



мосом. Причем защитник «Реала», как показалось, проявил излишнюю жесткость. Но немецкий арбитр Вольфганг Штарк фола в действиях Рамоса не усмотрел, и при этом еще наказал Ведрана Чорлуку за излишнюю импульсивность в выражении протеста. До конца первого тайма Испания установила тотальный контроль за мячом, но опасности у ворот хорватов толком и не возникли. Между тем, события, развивающиеся в параллельной встрече, должны были подвигнуть Хорватию на более активные действия, дабы изменить счет. Но результат первой половины остался прежним.

Во втором тайме «шашечные» заведлись, и сразу стали возникать моменты у ворот испанцев. Неплохую возможность забить имели Иван Ракитич и Иван Перичич. А незадолго до окончания матча, при подаче углового Серхио Бускетс чересчур явно в своей штрафной придеривался за форму Ведрана Чорлуку. Но и здесь Вольфганг Штарк не усмотрел нарушения. А развязка в игре наступила на 88-й минуте. Хорваты раскрылись, последовал мягкий заброс на Иньесту, который выдал передачу на одинокого Наваса, оказавшегося перед пустыми воротами – 1:0. Победа гарантировала испанцам первое место в группе. А Хорватия, показав хорошую игру, покинула чемпионат Европы.

«Скуадра адзурра» обошлась малой кровью

Италия – Ирландия – 2:0  
Голы: Кассано, 35 – 1:0, Балотелли, 90 – 2:0

Сборная Италии лишь в последнем матче решала задачу по выходу в стадию плей-офф. Подопечные Чезаре Праделли, мягко говоря, не блеснули в этом поединке. В первом тайме «синие» пытались обозначить преимущество, но парни в зеленых футболках особо

развернуться итальянцам не давали. Забила «скуадра адзурра» под конец первого тайма. Антонио Кассано откликнулся на подачу углового и удачно пробил по воротам, мяч, после того как ударился о перекладину, пересек линию и только потом вылетел в поле – 1:0.

Во втором тайме ирландцы проявили свое упорство и характер и моментами просто переигрывали своих именитых соперников. Порой подавляющее преимущество «зеленых» было видно невооруженным глазом, а у ворот Буффона было по-настоящему неспокойно. Под конец поединка Кит Эндриус схлопотал удаление, чем подвел свою команду, и тут же Италия забила. Отличился Марио Балотелли. Таким образом, «скуадра адзурра», благодаря собственной победе, а также трем очкам испанцев в параллельной игре, вышла со второго места в четвертьфинал.



# Английский спурт



Алишер Абдуллин

Последними программу группового этапа закрывали команды квартета под литерой D. Здесь шансы на выход в стадию плей-офф перед заключительным туром потеряли лишь шведы, которые во второй игровой день наряду с Англией устроили в Киеве настоящее голеевое пиршество, правда Англия забила на один больше (3:2). Кстати, в столице Украины произошел исторический момент – победа англичан над скандинавами стала первой в официальных матчах за все время взаимоотношений двух сборных.

В другой встрече второго тура произошло во все экстраординарное событие. Непогода стала причиной остановки матча Украина – Франция. Около часа команды находились в подтрибунном помещении, пока стихия шла на убыль, а служебный персонал «Донбасс-Арены» боролся с ее последствиями. В итоге матч продолжился, а украинцы, уступив нити игры, в дебюте второго тайма пропустили разнице атаки «трехцветных», да так и не сумели потом не то что отыграться, но и забить гол престижа, подтвердив к тому же тезис о невезучем стадионе в Донецке, где они не выиграли еще ни одного матча.

В итоге во вторник «жовто-блакитным» была необходима победа над Англией. Только она позволяла подопечным Олега Блохина проходить дальше. В параллельной игре между Швецией и Францией «трехцветным», ради собственного спокойствия, тоже надо было как минимум не проиграть.

Группа D

Донецк остается несчастливым

Англия – Украина – 1:0  
Гол: Руни, 48

В этой встрече на кону стоял выход в четвертьфинал. И если Англия могла позволить себе ничью, то Украине ничего не оставалось кроме как побеждать. В составе

«жовто-блакитных» по сравнению с предыдущими играми произошли изменения. Так, получивший повреждение Андрей Шевченко остался в запасе. Зато с первых минут появилась возможность проявить себя у Марко Девича, Дениса Гармаша и Артема Милевского. В защите вместо Тараса Михалика вышел любимец местной публики Ярослав Ракицкий. У англичан произошло долгожданное возвращение Уэйна Руни, отбывшего двухматчевую дисквалификацию.

Поединок обе команды начали с осторожной разведки. При этом украинцы действовали активнее своих соперников, да и сами англичане старались играть «вторым номером». В первые полчаса игры украинцы нанесли в сторону ворот Джо Харта семь ударов. На что англичане вообще ничем не ответили. Нападающие сборной Украины сильно старались обострить игру вперед, но за мяч толком не могли зацепиться. Как всегда активны были фланги, на которых большой объем работы прорабатывали Евгений Коноплячка и Андрей Ярмоленко. Но англичане безошибочно перекрывали зоны и мешали создавать украинцам. А когда «жовто-блакитным» удавались атаки, то безупречно действовал Джо Харт.

Начало второго тайма по традиции стало для украинцев обескураживающим. Мяч после подачи с фланга прошел мимо всех, в том числе между рук Андрея Пятова, в итоге Уэйна Руни расстреливал пустые ворота – 1:0. Теперь подопечным Олега Блохина требовалось идти вперед, других вариантов не было. Все чаще Харт стал вступать в игру. При этом сами англичане опасно огрызались, но безрезультатно. А в одном из эпизодов Марко Девич вышел на рандеву с Хартом. Мяч после удара украинского серба попал во вратаря и по дуге полетел в ворота. Джон Терри вынес снаряд в поле, и казалось спас своего голкипера. Однако гол был, но венгерская бригада арбитров во главе с Виктором Кашшаи не увидела его. Парадоксально, что не узрел взятие ворот судья, находившийся за лицевой линией, который как раз и нужен для таких спорных эпизодов. Не увидел Кашшаи в одном из эпизодов и игру рукой Скотта Паркера, которая имела место быть в штрафной англичан.

МЕССИНА ВЕРНУЛСЯ

Новым главным тренером московского баскетбольного клуба ЦСКА стал итальянец Эттори Мессина. Об этом сообщает официальный сайт армейской команды. Мессина уже руководил ЦСКА в 2005-2009 годах. Тогда команда под его руководством дважды выиграла Евролигу – в 2006 и 2009 годах. Также армейцы во главе с итальянцем четыре раза стали чемпионами России и дважды выиграли национальный кубок. После итальянцев два года возглавлял мадридский «Реал», затем в сезоне-2011/12 работал тренером-консультантом клуба НБА «Лос-Анджелес Лейкерс». Мессина сменил на посту тренера Йонаса Казлаускаса. В минувшем сезоне ЦСКА под руководством литовского тренера выиграл Единую лигу ВТБ, стал победителем чемпионата России и уступил в финале Евролиги греческому «Олимпиакосу». Глава президентской администрации и председатель совета ЦСКА Сергей Иванов заявил, что Казлаускасу удалось выстроить костяк очень сильной команды, что с пришествием Мессины позволит армейцам сделать шаг вперед. (lenta.ru)



БОГАЧ МЭЙУЭЗЕР

Американский боксер Флойд Мэйуэзер возглавил рейтинг 100 самых высокооплачиваемых спортсменов в мире, который ежегодно составляет журнал Forbes. По подсчетам издания, с июня 2011 года по июнь 2012 года Мэйуэзер заработал \$85 млн. При этом, отмечает издание, за этот период Мэйуэзер провел лишь два боя, продолжавшиеся в общей сложности менее часа. Вторую строчку в рейтинге также занял боксер – филиппинец Мэнни Пакнао, заработавший за год \$62 млн. Мэйуэзер и Пакнао, которых часто называют лучшими боксерами мира вне зависимости от весовой категории, неоднократно пытались договориться о поединке друг с другом, однако пока согласовать бой не удалось. Гольфист Тайгер Вудс, бесспорно возглавлявший этот рейтинг Forbes с 2001 года, на сей раз стал лишь третьим. За отчетный период Вудс заработал \$59,4 млн – на \$16 млн меньше, чем годом ранее. По сравнению с рейтингом 2009 года доход Вудса сократился вдвое. Баскетболист Леброн Джеймс разместился на четвертой строчке с доходом в \$53 млн. Пятым стал теннисист Роджер Федерер, заработавший \$52,7 млн. В десятку самых высокооплачиваемых спортсменов в мире также вошли: баскетболист Коби Брайант (доход \$52,3 млн за год, 6-е место), гольфист Фил Микельсон (\$47,8 млн), футболисты Дэвид Бекхэм (\$46 млн) и Криштиану Роналду (\$42,5 млн), игрок в американский футбол Пэйтон Мэннинг. В список попали лишь две женщины – россиянка Мария Шарাপова и ее коллега по теннису китайка Ли На. Шарাপова, по подсчетам Forbes, заработала за год \$27,6 млн и занимает 26-е место. Доход китайской теннисистки гораздо скромнее – \$18,4 млн (81-е место). Всего в рейтинге представлены представители 11 видов спорта. Лидируют по числу участников американский футбол (30 спортсменов в списке) и баскетбол (13 спортсменов). Суммарные годовые доходы всех участников рейтинга, по данным Forbes, составили \$2,6 млрд. (lenta.ru)



НАЛБАНДЯН НАКАЗАН

Аргентинскому теннисисту Давиду Налбандяну было засчитано техническое поражение из-за того, что он нанес травму боковому судье. Об этом сообщает агентство Associated Press. Во время финала травяного турнира ATP в Лондоне спортсмен после проигрыша своей подачи при счете 3:3 от досады ударил по рекламному щиту. Тот отскочил и попал судье по ноге. На фотографиях видно, что у мужчины сильно разбита голень. Ему оказали медпомощь на месте, госпитализация не потребовалась. Главный судья остановил матч и присудил победу сопернику Налбандяна Марину Чиличу. Хорватский спортсмен заявил, что совершенно не так хотел победить, и почувствовал больши́кам. Сам Налбандян признал, что повел себя неправильно, однако выразил уверенность, что его не следовало дисквалифицировать, особенно в финале. Теннисист лишился призовых в размере 56 800 долларов и рейтинговых очков, набранных им за выход в финал турнира. Аргентинец играл свой первый финал на травяном корте с тех пор, как проиграл на «Уимблдоне» 10 лет назад, напоминает агентство. (lenta.ru)





## ■ Те, для кого играют

Болельщики составляют неотъемлемую часть любого спортивного действия. Евро-2012, проходящее в Польше и Украине, не исключение. Фанаты шестнадцати сборных, поддерживающие своих любимцев, создают неповторимую атмосферу на стадионах и за их пределами, добавляя много ярких красок в происходящее.

(фото: sportbox.ru, bigpicture.ru)



# Делу обучиться – всегда пригодится



Бытует мнение, что получение высшего образования за рубежом может быть одним из лучших способов вложения средств. При выборе учебного заведения за рубежом обычно руководствуются советами знакомых или же идут в агентства-посредники, специализирующиеся на отправке студентов за границу. Услуги посредников стоят недешево, но есть реальная возможность на них сэкономить, найдя как страну, так и учебное заведение самостоятельно. Одной из популярных стран для получения образования среди казахстанцев является Италия.

Преимущество обучения в Италии немало. В первую очередь надо заметить, что менталитет итальянцев очень схож с нашим. К тому же, интересных мест на Апеннинском полуострове огромное множество.

Выбрав Италию, у вас появится возможность познакомиться поближе с колыбелью мировой цивилизации, 60% культурного мирового наследия находится именно в этой стране.

В 1998 году Италия совместно с Францией, Великобританией и Германией создала Европейское пространство высшего образования. С этого момента началась общеевропейский процесс гармонизации различных систем образования.

Всего образовательных учреждений в Италии 94, из которых 60 государственных университетов и 17 официально признанных частных университетов.

Два десятка высших учебных заведений Италии были основаны до 1600 года. А знаменитый Болонский университет, старейший в Европе, был основан в 1080 году.

**Какой вуз выбрать?**

После того как вы определились со специальностью, надо решить, что лучше: поступать в государственный или частный вуз. Помните, чем старше университет, тем более проработана и усовершенствована система обучения. Было бы неплохо выяснить, когда заведение приобрело статус университета, потому что есть школы, которые, приобретая необходимые программы, становятся всего лишь институтами, а стоимость образования устанавливается на уровне престижных вузов. Разница же между институтом и университетом не только в оплате, но и в приобретаемом круизе.

Будьте уверены, что если в выбранном вами учебном заведении нет итальянцев, то это, скорее всего, «коммерческий проект», учеба в котором даст всего лишь повод

похвастаться в окружении своих друзей или подруг «заграничным дипломом», который не признается итальянскими работодателями, и тем более не котируется за рубежом.

Выбирая вуз, одновременно смотрите и на регион, в котором вам придется жить следующие 3-5 лет. Для этого необходимо обратить внимание на то, что север Италии считается не только более прогрессивным, но и более дорогим для жизни. Немаловажно также учесть удобное авиасообщение между выбранным городом в Италии и вашим родным.

**На итальянском или на английском?**

Язык обучения может быть как итальянским, так и английским. Курсы на английском читают

частные университеты, филиалы англоязычных университетов и школы моды и дизайна. Но, закончив программу итальянского в языковой школе в Италии, или у себя на родине, вы получаете шанс поступить в государственный вуз. Да и стоимость обучения в частном вузе на итальянском значительно ниже.

Необходимый уровень знания языка для поступления по стандартам CILS – это четвертый из шести уровней – B2. Уровень DUE – B2 – считается средним уровнем лингвистико-коммуникативной компетентности, предусматривает хорошую способность использования фундаментальных элементов и позволяет общаться в различных жизненных ситуациях. Владение сертификатом, удостоверяющим, что вы владеете итальянским на уровне B2, дает возможность иностранцу записаться в итальянские университеты без проверки знания итальянского языка.

Вы можете подать заявку на участие в экзамене CILS, который проводится два раза в год – в июне и декабре – по всему миру. CILS включает в себя 5 заданий различного уровня сложности.

По каждому из заданий кандидат должен получить минимум 11 баллов из 20 возможных. Если вам не удастся с первого раза получить минимальные баллы по всем заданиям, то у вас есть возможность сохранить достигнутые результаты. А во время следующего экзамена будет необходимо сдать лишь те задания, по которым не был набран минимальный порог. Стоит помнить о том, что полученные результаты действительны в течение одного года.

**Кто может поступить?**

К сожалению, сразу после окончания школы казахстанцы не могут подать свои документы на поступление, так как отечественную систему среднего образования итальянцы считают неполноценной.

Среднее полное общее образование в Италии состоит из трех ступеней. Первая ступень – это начальное образование, которое длится 5 лет. Вторая ступень – первый цикл среднего образования – 3 года, где учатся до 14 лет. И третья ступень – второй цикл среднего образования – аналог наших колледжей и лицеев. Длительность обучения на третьей ступени составляет 5 лет. В среднем итальянцы начинают обучение в школах в 6 лет, а заканчивают в 19. Возраст же итальянских абитуриентов находится в диапазоне от 19 до 83 лет.

**Университет, институт или академия?**

Система высшего образования в Италии включает в себя два сектора – университетский и невуниверситетский. При этом первый является

наиболее развитым как горизонтально (по числу изучаемых курсов, дисциплин и направлений/областей), так и вертикально (по количеству уровней и типологии соответствующих степеней).

Невуниверситетские учреждения высшего образования делятся на: образование в области искусств (школы дизайна в Италии, академии изящных искусств, консерватории, школы художественного и кинематографического мастерства), находящееся в ведении Министерства образования Италии или Совета по национальному культурному наследию; и профессиональное образование – реставрация и сохранение культурных ценностей, переводческое, архивное дело, палеография, дипломатика и много других, находящееся в ведении местных властей.

**Как пройти вступительные экзамены?**

Во многих вузах Италии нет вступительных экзаменов – принимают всех. Единственно обязательны: для иностранцев – тест на знание итальянского (кроме обладателей сертификатов CILS уровня не ниже B2) и для всех – тест «autovalutazione» (на вербальное общение, анализ грамматической структуры и логику) в электронном виде длительностью 30 минут, в котором 2 коротких текста с 10 вопросами, но к каждому вопросу – 4 варианта ответа, в общем, что-то типа проверки айкью. По окончании теста сразу же всплывает сообщение «сдал или нет». Тест не является селективным, то есть даже если ты его не сдал – ты просто обязан посещать курсы (на ит. corsi di recupero) при университете длительностью, обычно, 60 часов, параллельно основным занятиям, не нарушая их порядок. Для иностранцев – отдельная программа и преподаватель, даже если вы не сдали этот тест, то курсы (с обязательным 75%-ным посещением) могут быть очень полезными для вас. Не забудьте, что для прохождения этого теста надо заранее (когда объявлено на сайте) подтвердить свое участие путем оформления онлайн-заявки на сайте университета и оплатить взнос стоимостью около 30 евро, при этом тест с уже оплаченным корешком. При сдаче этого теста вы получаете сертификат, который допускает вас до сессийных экзаменов. При сдаче допуском к экзаменам будет являться сертификат посещения курсов восстановления.

Если вы выбрали для учебы «скрытый» факультет, то есть с ограниченным количеством мест, помимо языкового экзамена нужно будет пройти еще и тесты по профилю обучения. Правила сдачи этих тестов (письменно, устно или в электронном виде) университеты определяют сами.

# Премудрости заграничного образования

Учеба в Италии весьма интересна – студент сам добывает знания, можно сказать – вырывает их у кого только можно и как только можно.

Учебный год начинается в октябре-ноябре и заканчивается в мае-июне, информация об этом на сайтах университетов. С 23 декабря по 8 января – рождественские каникулы, с 6 по 11 апреля – пасхальные; не работают университеты и в государственные праздники: 25 апреля – Годовщина освобождения Италии, 1 мая – Международный день трудящихся, 2 июня – День республики, 1 ноября – Праздник всех святых, 15 августа – Феррагосто, 8 декабря – Непорочное зачатие. В течение года бывает три сессийных промежутка – в январе, июне и сентябре, но каждый студент сам решает, когда и какие экзамены ему сдавать (за исключением некоторых обязательных на каждом факультете), так как студенты имеют право на свой индивидуальный план обучения. Очень важное отличие от нашей системы образования – это отсутствие экзаменационных билетов. Экзамены бывают письменные и устные, но в любом случае – не забудьте, что для каждого экзамена вы должны заранее на сайтах выбранного факультета регистрироваться онлайн. Литература, история, лингвистика, филология обычно сдаются устно на итальянском языке. В Италии каждый экзамен требует огромной самостоятельной подготовки, поскольку на лекциях дают лишь небольшую порцию того, что вы должны знать о предмете. Они проходят примерно так: человек 200-300 заходит в одну аудиторию – и лекция начинается, те, кто опоздал – просто садятся на пол, да так часто сидят, что иногда просто не пройти! Преподаватель говорит в микрофон, и слышимость из динамиков, расположенных по периметру аудитории, отличная. Он сидит в центре, за столом, у компьютера, на котором прокручивает слайды, транслирующиеся на большом экране, на одной из стен аудитории. Многие студенты оставляют на его столе свои диктофоны, запи-



си с которых потом расшифровывают, а иностранцы переводят.

Учебники, как правило, приобретаются в книжных магазинах студентами за свой счет, как новые, так и секонд-хэнд. Последними вы

можете также обмениваться по запросам на сайтах или досках объявлений. При университетах есть библиотеки и обязательные копировальные пункты, где студенты могут копировать из взятых напро-

кат учебников нужные сегменты. Также некоторые преподаватели на сайте университета в своем профиле размещают учебные материалы в электронном виде. Wi-Fi на территории университета студентам – бесплатный, надо всего лишь получить в секретариате свои логин и пароль, которыми вы потом будете пользоваться на сайте при подаче заявки на экзамены, или дополнительные курсы и для скачивания нужных материалов в электронной библиотеке.

Интернет-сайт университета – это весьма сложная и запутанная структура, подчас непонятная не то чтобы студентам или преподавателям, но и самим создателям. Вас может испугать его поразительное сходство с лабиринтом Минотавра, где все пространство состоит из многочисленных залов, камер, дворов и переходов, расположенных по сложному и запутанному плану, с целью затруднить и не дать выхода несведущему в плане лабиринта человеку. Ведь, как известно, лабиринты (в нашем случае, как и сайты итальянских университетов) не решаются по алгоритму. Но понять как они функционируют – можно найти там множество полезной и необходимой информации как по учебе (предметы, темы, программы, списки сдавших и не сдавших, заявки на экзамены, дополнительные языковые курсы и т.д.), так и по другим нужным вопросам, касающимся жилья, питания, проведения досуга и всяческих объявлений. Для этого, конечно, необходимо очень хорошо владеть итальянским, так как те части сайта, которые переведены на английский (специально для студентов-иностранцев), упрощены и содержат минимум информации, нужной только иностранцу.

У каждого профессора есть определенные часы приема, когда он может вас лично выслушать и посоветовать, какие книги вам будут наиболее полезны. При желании вы можете подать заявку, чтобы иметь «куратора» по одному из основных ваших предметов. С ним вы всегда сможете посоветоваться по поводу учебного плана, экзаменов, программ, книг и, конечно же, дипломной работы. Еще одна возможность – зайти в консультационный центр, существующий на каждом факультете, где разрешат многие ваши сомнения.

**Эх, жизнь студенческая**

Обещанный для всех как таковых нет. Каждый снимает жилье согласно своим возможностям – или комнату с другими студентами, или квартиру с другими студентами, или одиночно-отдельно. Но! Если вы студент-отличник, выигравший стипендию (на ит. Borsa di studio) – вам полагается не только она, но и бесплатное двухразовое питание в университетской столо-

вой, плюс место в студенческой резиденции. Если же там переполнено, то вам выдадут «подъемные» на жилье (на ит. Contributo di affitto). Сумма небольшая – самый минимум, выдается, как и стипендия, не всем, и для получения которой надо будет собрать все необходимые документы.

Жилье можно подыскать, обратившись в фирмы-посредники, занимающиеся подбором жилья и подготовкой всех необходимых документов для студентов-иностранцев; или напрямую на итальянском сайте, специализирующемся на аренде и продаже недвижимости; так и совсем просто – на доске объявлений при университете, там будет, как правило, дешевле всего. Койка в комнате с другим студентом стоит от 250 евро в месяц + коммунальные расходы, комната в квартире – от 400 евро, отдельная квартира – от 700 евро. Стоимость зависит от условий – метража квартиры, ремонта и мебелировки, расположения и договоренности (чем дольше аренда, тем выгоднее). Скорее всего, помимо основной выплаты, вам также придется оставить хозяину квартиры залог (на ит. la cauzione), равный оплате аренды за 2 месяца и являющийся гарантом соблюдения условий, который вы получите обратно по истечении срока соглашения. Даже если вы решили снять комнату у какой-нибудь бабульки – не забудьте заключить соответствующий договор (на ит. contratto di affitto, o contratto di locazione), предварительно прочтя все условия. Этот адрес юридически будет считаться вашей временной итальянской пропиской, о чем вам надо будет сообщить в вестуру при получении разрешения на пребывание (на ит. permesso di soggiorno). Этот же договор, для начала, вы будете предъявлять в посольство Италии для получения визы. Адрес проживания, кстати, вы можете менять сколько вам захочется, не забывая уведомлять об этом вестуру.

Выбирая жилье, обязательно обратите внимание на инфраструктуру – доступность транспорта, библиотек, магазинов и т.д. Идеально будет снять квартиру в непосредственной близости к выбранному факультету (заметьте, не университету, а именно факультету, потому что учебные здания могут быть разбросаны по всему городу и пригороду). Если же такой возможности не представится, ищите жилье рядом с остановками общественного транспорта, прочитав маршрут дом-университет-дом. Так как в итальянских городах большинство улиц односторонние, то «дорога домой» может разительно отличаться от дороги «из дома». Неплохо будет, если поблизости к дому вы найдете супермаркет, или, на худой

конец – небольшой продуктовый магазин, которыми, в отличие от нас, Италия не изобилует. Основные гиганты в этой сфере – супермаркеты «COOP» и «Esselunga», где выбор продуктов огромный, а их качество не оставляет сомнений. Питаться, причем очень хорошо, можно в студенческой столовой, оформив в университете специальную карточку. Ежедневный (включая выходные) итальянский обед (или ужин) из 5 блюд будет стоить 3 евро.

**Оплата и стипендия**

Оплата за учебу в государственном вузе составляет от 320 евро в год до 2020. Тут все зависит от ваших официальных доходов. Если вы предоставите официальную декларацию о доходах всех членов семьи (прописанных с вами на одной жилплощади), взятую в налоговом комитете по месту жительства, переведенную на итальянский язык, заверенную у нотариуса, апостилированную в министерстве юстиции и легализованную в итальянском посольстве, то расчет оплаты будет вестись по специальной таблице (на ит. tabella tasse universitarie). Например, если доход семьи студента составляет в евро эквиваленте от 0 до 17.500 евро в год – оплата за год обучения будет составлять 320 евро.

Если же вы этой декларацией не предоставите – придется платить по максимуму.

Оплата в разных регионах Италии немного разнится, все зависит от вуза. Информацию об оплате можно найти на сайте университета, в разделе Tasse e contributi universitari – anno accademico 2012/2013.

Частные же вузы устанавливают единую для всех оплату, не зависящую от доходов. Обычно от 8 000 до 22 000 евро в год, часть из которых составляет налоги.

Стипендия (на ит. Borsa di studio) в государственных учебных учреждениях возможна в тех случаях, если у вас еще нет диплома о высшем образовании, если вы из семьи с невысокими доходами (смотрите таблицу выше) и если вы прилежно учитесь, успешно посещая лекции и лабораторию, сдавая вовремя экзамены и набирая тем самым университетские кредиты.

Итак, предупрежден, значит, вооружен! Многие наши студенты, отучившись, например, в Англии, платя за обучение по несколько десятков тысяч фунтов стерлингов в год, по приезде на родину просто не могут найти работу под статус своего диплома – или такие специальности не требуются, или заработная плата слишком смешная. А стоила ли овчинка выделки – решать вам.

Полосу подготовила Алия Каримова (Флоренция, Италия)

ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН СОХРАНИТ  
ДЕЙСТВУЮЩИЕ  
ПОШЛИНЫ

Партнеры России по ТС – Казахстан и Беларусь сохраняют действующую тарифную защиту на импортные автомобили, в то время как северный сосед вступит в ВТО. Беларусь, Россия и Казахстан отложили принятие окончательного решения вопроса о введении утилизационного сбора на автомобили. «Было принято компромиссное решение, которое в целом всех устраивает, – наши партнеры сохраняют те меры тарифной защиты, которые действуют в настоящее время. На основании этой формулы мы работаем определенный период времени. Впоследствии мы к этому вопросу вернемся и примем окончательное решение, чтобы защитить наши рынки и не создать проблем нашим партнерам», – сказал Дмитрий Медведев. По словам руководителя правительства России, со вступлением РФ в ВТО открывается рынок, возникает набор чувствительных позиций, они касаются и экологии, и безопасности пользования транспортными средствами. «Будут привозить автохлам, и в огромных количествах. Конечно, это будет препятствовать развитию нашего собственного автопрома. Поэтому идея о введении утилизационного сбора связана именно с данным соображением», – пояснил он. Во время переговоров страны Таможенного союза долго обсуждали эту тему. «Наши друзья сейчас ведут переговоры. Есть вопросы и тонкости», – добавил Дмитрий Медведев. В свою очередь премьер-министр Беларуси Михаил Мясникович отметил, что решение о сохранении Беларуси и Казахстаном действующей тарифной защиты на импортные автомобили – очень непростое решение. Оно обеспечивает стимулирование автопромов стран Таможенного союза, поддержку и цивилизованную работу с третьими странами.

CADILLAC ПОЕДЕТ  
БЕЗ ВОДИТЕЛЯ

Люксовые модели GM будут оснащаться системой круиз-контроля, способной самостоятельно управлять автомобилем. Американцы обещают устанавливать на серийные авто круиз-контроль нового поколения уже в 2013 году. Прогресс электроники, в сочетании с комбинацией датчиков, сенсоров и электронных ассистентов, избавит водителя от необходимости рулить. Во всяком случае, не все время. Названный Super-Cruise («Супер-круиз»), электронный ассистент водителя работает в сочетании с уже существующими системами адаптивного круиз-контроля и слежения за дорожной разметкой. С помощью целого комплекса сенсоров и радаров электроника сможет не только контролировать расстояние до впереди идущего автомобиля и, соответственно, регулировать скорость, но и автоматически удерживать машину в центре полосы, опираясь на дорожную разметку. По словам Гэри Смита, директора научной лаборатории североамериканского подразделения GM, использование всего комплекса доступных датчиков позволит автомобилю реагировать на изменения дорожной ситуации быстрее, чем водителю, что, в конечном итоге, должно повысить дорожную безопасность. Разработчики Cadillac считают также, что и качество дорог, разметки и всего комплекса тоже должно соответствовать уровню технологий. Кроме того, применение подобных систем и переход к использованию автопилотов потребует существенной модернизации законодательной базы тех стран, где такие системы могли бы использоваться.

ДВА ПЛАТНЫХ  
АВТОБАНА К 2016 ГОДУ

В Алматы представили два пилотных автодорожных проекта: «Астана – Темиртау», «Алматы – Капшагай». На строительство скоростных автодорог уйдет 4 года. Как отметил Ратмир Ахметов, представитель комитета автомобильных дорог Минтранскома, после введения в эксплуатацию проектов «Астана – Темиртау», «Алматы – Капшагай» для автолюбителей планируется ввести тарифы на проезд. Тариф на эксплуатацию скоростных автобанов для легковых и легких коммерческих автомобилей составит 1 тенге за 1 км, для грузовых машин – 15 тенге за 1 км. Вместе с тем планируется повысить стоимость проезда каждые 5 лет. При этом эксперт привел в пример успешную эксплуатацию платной автодороги «Астана – Шучинск» синтесивно-стью в 70 тыс. автомобилей. Проекты «Астана – Темиртау», «Алматы – Капшагай» планируется реализовать с привлечением средств пенсионных фондов и частных застройщиков. Предполагаемая доля участия государственного бюджета составит 30%, пенсионного фонда – 60%, застройщиков – 10%.



Когда есть деньги  
и нет возможности  
купить новое авто...

АВТОМОБИЛЬ\*, КТОРЫЙ МОЖНО ПОЛУЧИТЬ  
УЖЕ СЕГОДНЯ ПЛЮС ПРОЦЕНТЫ ПО ВКЛАДУ\*\*

GRAND PRIX  
ДЕПОЗИТ ДЛЯ ЧАСТНЫХ ЛИЦ

SPECIAL ONE  
ДЕПОЗИТ ДЛЯ БИЗНЕС-КЛИЕНТОВ

ВОЗМОЖНОСТЬ ПОЛУЧЕНИЯ КРЕДИТА ПОД ЗАЛОГ ДЕПОЗИТА

BANK RBK ПРЕДОСТАВЛЯЕТ ВОЗМОЖНОСТЬ ВЫБОРА АВТОМОБИЛЯ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ СУММЫ И СРОКА ВКЛАДА

\*\* ГОДОВАЯ ЭФФЕКТИВНАЯ СТАВКА ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ (В ТЕНГЕ) ДО 11,5% (GRAND PRIX) И ДО 5% (SPECIAL ONE)

## Шведский спорткар



Андрей Макаров

Мировая премьера этого автомобиля прошла на шведской гонке Gothenburg City Race. Конкурентам седана Volvo S60 стоит настроиться, особенно BMW M3, Mercedes-Benz C-класс AMG и Audi RS4, ведь ряд может «расширяться».

Первое, что вы должны знать об этом автомобиле: он создан в единственном экземпляре, совместными усилиями Volvo и Polestar, для одного из клиентов компании. Однако сразу после премьеры авто представители шведского автопроизводителя заявили, что вынесенный на совет директоров вопрос о создании ограниченной серии Polestar S60s, скорее всего, будет одобрен. Конечно, решающую роль в этом сыграют клиенты компании.



Изначально все предполагали, что в качестве двигателя для Polestar S60s будет использована модифицированная версия агрегата Yamaha V8, который устанавливается на кроссовер XC90. Однако в тюнинг-ателье решили использовать базу T6 с текущей версии S60.

Хотелось бы сразу напомнить, что стоковая модель, оснащенная 3,0-литровым турбированным мотором, мощностью 304 л.с. и приводом на все четыре колеса, разгоняется до «сотни» за 6,5 секунд и способна достичь максимальной скорости в 250 км/ч. В нынешнем авто шведы серьезно поработали над двигателем. Вследствие чего увеличилась мощность до 508 л.с. (на 6 500 об/мин), а крутящий момент – до 575 Нм (на 5 500 об/мин).

Кроме того, специалисты из Polestar усилили шасси и занизили дорожный просвет автомобиля. Коснулись изменения и системы полного привода Haldex, которую полностью перенастроили. Что касается тормозной системы, то стокковые диски и суппорты заменили увеличенные от Brembo.

Отметим, что у автомобиля улучшились и динамические характеристики, теперь седан разгоняется до «сотни» всего за 3,9 секунды, а максимальная его скорость выросла до 300 км/ч.

Не обошли вниманием мастера из Polestar и внешний вид автомобиля. Кузов S60 стал шире на 20 мм с каждой стороны. Колесные арки тоже пришлось расширить, чтобы в них поместились 19-дюймовые диски и резиной размерностью 265/30. Седан обрел новые передний и задний бамперы с небольшим спойлером, боковые юбки, антикрыло на крышке багажника.

В части интерьера основные работы пришлось на сидения, по сравнению со стандартными кресла имеют куда более выраженные боковые и поясничные поддержки и обшиты алькантарой, ей же обшито руль и рычаг КПП. Центральная консоль приспущена вниз, чтобы улучшить эргономику салона.

Прогнозировать цену автомобиля, в случае, если его запустят в производство, пока невозможно. Скорее всего, седан обойдется потенциальным покупателям дешевле, чем, к примеру, BMW M3 или Mercedes-Benz C-класс.

## Экстренная безопасность

Андрей Макаров

Автопроизводителям комитет Euro NCAP в очередной раз ужесточил требования. С 2014 года всем новым автомобилям необходимо будет иметь систему экстренного торможения (АЕВ). Согласно исследованиям специалистов, применение данной системы сможет уменьшить количество дорожно-транспортных происшествий на 27%. Однако далеко не все производители устанавливают системы экстренного торможения, по статистике 79% всех продаваемых машин в Европейском союзе не обладают такой функцией. Кроме того, больше половины производителей (66%) не предлагают АЕВ даже в качестве опции ни на одну из своих моделей.

АЕВ предназначена для предотвращения аварий или их снижения. Автомобиль с помощью специальных датчиков отслеживает расстояние до впереди идущего автомобиля или пешехода и в случае опасности система нагнетает давление в тормозной системе, что приводит к более лучшему торможению, а в критических

ситуациях система сама может остановить авто.

Подобные устройства состоят из радара в передней части авто, лазерного локатора и видеокамеры, все эти устройства постоянно отслеживают ситуацию на дороге.

Применяют системы АЕВ такие компании, как Volvo (лидер среди компаний) – 58% модельного ряда, немного отстают Infiniti – 42% оснащаются системой АЕВ, на третьем месте Mercedes с показателем в 29%.

Европейская организация Euro NCAP постоянно ужесточает контроль за автомобильными компаниями, внедряя все новые пункты в перечень испытаний. Сейчас уделяется большое внимание работе над защитой пешеходов, которую еще недавно оставляли без внимания или вообще считали не особенно важной.

Помимо контроля за безопасностью пассажиров, не менее важен еще один аспект. Дополнительные испытания краш-тестов включают в себя удар сади. Так называемые хлыстовые травмы шеи и позвоночника довольно часто становятся следствием не очень серьезных на первый

взгляд аварий. Тут главную роль играет не только расположение подголовников, но и их конструкция.

Если вспомнить 2011 год, то по итогам независимых испытаний EuroNCAP самыми безопасными автомобилями стали: компактный кроссовер Audi Q3, супермини – Chevrolet Aveo, семейный компакт – Ford Focus, компакт минивен Mercedes B-class и полноразмерный Volvo V60.

Что касается 2012 года, то на одной из последних испытательных сессий с лучшей стороны проявили себя BMW 3-й серии, хэтчбеки Hyundai i30 и Peugeot 208, а также кроссовер Mazda CX5.

Премиальный седан BMW набрал максимальное количество баллов за защиту взрослых пассажиров. Единственную претензию вызвала защита коленей и бедер водителя. Эксперты отметили, что после краш-теста салон автомобиля практически не деформировался, кроме того, у баварской марки сидения и подголовники снижают риск хлыстовой травмы при ударе сади.

Пять звезд получил и Hyundai i30, его салон также практически остался целым.

При фронтальном и боковом ударах уровень защиты взрослых пассажиров был хорошим, но при ударе о столб угроза подвергается грудная клетка взрослых пассажиров.

Что касается японского кроссовера, то он тоже удостоился высшей оценки в краш-тестах, обеспечив максимальную безопасность при ударе о столб или боковом ударе. Однако при фронтальном ударе в безопасности себя может чувствовать только передний пассажир, баллы были снижены за риск получения травм водителем, а именно голени и грудной клетки.

Peugeot 208 тоже удостоен пяти звезд, правда, с массой оговорок. Салон обеспечивает защиту передних пассажиров, но об ударе о столб или при боковом ударе могут пострадать грудные клетки и голени как передних, так и задних пассажиров. При ударе сади есть вероятность получения хлыстовой травмы. Высоко была оценена безопасность детей, однако при фронтальном ударе эксперты отметили резкое движение головы, а при боковом столкновении к защите детей нареканий не возникло.