



Девальвация вызвала рост претензий к банкам



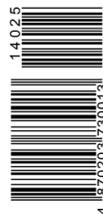
Можно ли получить кредит от автоконцернов?



Никлас Сонкин, Tele2: «Мы не уйдем с казахстанского рынка»

# КАПИТАЛ

№25  
(452)



// ЧЕТВЕРГ, 10 ИЮЛЯ, 2014

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Получит ли Европейский союз туркменский газ?

4  
страница

Когда у нас будет качественный бензин?

4  
страница

Строители, врачи и менеджеры по продажам нужны в РК

10  
страница

В четверг пройдут матчи Лиги Европы

12  
страница

На «Тур де Франс» прошли первые этапы

13  
страница

К Мы в сети  
kapital.kz



## ТС не хочет быть монетарной колонией США



Данияр Молдабеков

В рамках Таможенного союза может быть создана единая платежная система. О таких планах говорят в Банке России. «Мы сейчас обсуждаем в рамках ТС такую тему, и было бы интересно вместе с коллегами из Казахстана и Беларуси реализовать такой проект. Я думаю, он будет реализован», – цитирует «Казахстанская правда» Георгия Лунтовского, первого заместителя председателя ЦБ России. Однако по мнению политолога Талгата Мамырайымова, единая платежная система ТС – еще один шаг, в рамках евразийской интеграции, который выгоден в первую очередь РФ. «У России проблемы со сбытом товаров в западных странах, мы эти товары принимаем, им это крайне выгодно. Сейчас Россия, на мой взгляд, находится на грани социально-экономического краха. Они потратили огромные деньги на Олимпиаду, на Крым, на решение своих задач на Украине. К тому же, за все эти дела, попали под санкции, стали изгоем на мировой арене. Казахстан выгоден для России, как союзная страна, как страна, которая будет рынком сбыта российских товаров, которые более нигде не нужны», – считает политолог.

Что касается единой платежной системы на всем пространстве Евразии, то это логичное продолжение российской политики в этом направлении, говорит Мамырайымов. После обострения отношений с

Западом, Россия сразу заговорила о создании собственной платежной системы, собственных рейтинговых агентств, которые, по задумке, должны стать противовесом Moody's и другим западным агентствам. «Все это выгодно в первую очередь России, мы здесь выступаем, как партнер, но не как равный торговый партнер», считает он.

Вопрос единой платежной системы сейчас, после создания ЕАЭС, стоит как никогда остро, считает Богдан Заруцкий, аналитик компании Fibo Group. «В постсоветских странах, в том числе и в РК, присутствует большое количество платежных систем, в основном зарубежных: они имеют более чем осязаемое присутствие на рынке. Это вводит страны ТС в финансовую зависимость. Идея создания транснациональной платежной системы позволит реализовать ряд удобных вещей, в частности, такое решение предоставит возможность удерживать денежные потоки в одной платежной системе. К тому же это выгодно и удобно всем странам-участницам ТС, а также их гражданам. Например, если житель Астаны приехал в Москву, то как раз через такую универсальную платежную систему беспрепятственно человек получит командировочные и т.д. В целом, широкая интеграция в этом направлении даст большую свободу в рамках Таможенного союза», – говорит эксперт.

По его словам, этот проект вполне реализуем, чему примером служит китайская

платежная система China Union Pay, ориентированная на граждан КНР и одолевшая на внутреннем рынке Visa и MasterCard. Кстати, ЦБ РФ уже начал движение в этом направлении. Георгий Лунтовский предложил Visa и MasterCard присоединиться к Национальной системе платежных карт (НСПК). Вполне возможно, что эти компании согласятся с предложением ЦБ России, потому что это сулит им ряд преимуществ. «Такое решение позволит платежным компаниям уйти от накладных расходов в виде штрафов и взносов. Кроме того, появился вопрос об экономической значимости национальных платежных систем, которые могут создать ряд привилегий для них, в том числе и уход от взносов. Также раньше шли дебаты по поводу поиска Visa и MasterCard региональных партнеров, через которых можно осуществлять свою деятельность. То есть появилась возможность удержать их на российском рынке без уплаты обеспечительного взноса», – говорит аналитик. Вместе с тем, по словам г-на Заруцкого, присоединение Visa и MasterCard к НСПК РФ может увеличить их зависимость со стороны регуляторов, так как де-факто они станут частью одной из платежных систем России. «Но в любом случае приходится делать выбор, или идти на компромисс, потому что заплатить обеспечительный взнос не менее \$2 млрд не очень выгодно», – резюмировал эксперт.

[Продолжение на стр. 5]

Цифра номера

70

мероприятий было организовано в рамках празднования Дня Астаны

Подробнее [Стр. 2]

Спикер номера

Руслан Утебаев, создатель первого казахстанского зарядного устройства для электрокаров

Подробнее [Стр. 6]

Цитата номера

«5G имеет гораздо больше отношения к сегодняшним реалиям, чем кажется»,

– Питер Джерич, вице-президент компании Current Analysis

Подробнее [Стр. 8]

Спорт

На чемпионате мира по футболу осталось сыграть решающие матчи

Подробнее [Стр. 14]

от 35 513 у.е.\*

## НОВЫЙ NISSAN TEANA

Innovation that excites

СПЕЦИАЛЬНАЯ ПРОГРАММА ДЛЯ КОРПОРАТИВНЫХ КЛИЕНТОВ. ТЕСТ ДРАЙВ У ОФИЦИАЛЬНЫХ ДИЛЕРОВ. ГАРАНТИЯ СОСТАВЛЯЕТ 3 ГОДА ИЛИ 100 000 КМ ПРОБЕГА. ПОДРОБНОСТИ У ОФИЦИАЛЬНЫХ ДИЛЕРОВ.

\*Стоимость базовой комплектации, у.е. не является иностранной валютой, выражается в национальной валюте (тенге). Курс у.е. устанавливается автосалоном самостоятельно.

\*Звонки возможны только со стационарных телефонов. Все звонки бесплатны. Время работы службы поддержки клиентов пн-пт с 11:00 до 20:00 (время г. Астана).

Дистрибутор Nissan в Казахстане – ТОО Автомир Мотор Каз

www.nissan.kz

СЛУЖБА ПОДДЕРЖКИ КЛИЕНТОВ 8 800 200 59 90\*

КАДРОВЫЕ  
ПЕРЕСТАНОВКИ  
И НАЗНАЧЕНИЯ

## АБДРАШИД ЖУКЕНОВ

+ назначен заместителем председателя Агентства РК по борьбе с экономической и коррупционной преступностью

## АЙДАР СЕЙТБЕКОВ

+ переведен на должность заместителя председателя правления – члена правления АО «Цеснабанк»

АМАНТАЙ  
КУРЕНБЕКОВ

+ освобожден от должности заместителя министра внутренних дел РК и назначен начальником службы государственной охраны РК

## АНАРХАН ДЮСЕНОВА

+ назначена заместителем акима СКО по социальным вопросам

## АНУАР САДЫКУЛОВ

+ освобожден от должности начальника Службы государственной охраны РК и назначен заместителем председателя Комитета национальной безопасности РК – начальником службы «Арыстан» Комитета национальной безопасности РК

## АСКАР МУСИНОВ

+ освобожден от должности ответственного секретаря Министерства иностранных дел РК и назначен заместителем министра иностранных дел РК

БЕРИК  
ШОЛПАНКУЛОВ

+ назначен заместителем министра обороны РК

ЖАННАТ  
САТУБАЛДИНА

+ избрана членом правления АО «Народный банк Казахстана»

КАЛАМКАС ИБРАЕВА,  
ТИМУР ШАРИПОВ

+ избраны заместителями председателя правления АО «Банк «Bank RBK»

КАЛИЛЛА  
АБДУЛЛАЕВ

+ назначен председателем Комитета по государственным закупкам Министерства финансов РК

## НАТАЛЬЯ ЛОГИНОВА

- досрочно прекратила полномочия члена совета директоров АО «Дочерняя организация АО «БТА Банк» СК «Лондон-Алматы»

## НУРЛАН ОНЖАНОВ

+ освобожден от должности чрезвычайного и полномочного посла Республики Казахстан в Федеративной Республике Германия, чрезвычайного и полномочного посла Республики Казахстан в Королевстве Дания по совместительству и назначен помощником президента Республики Казахстан

## РАХИМЖАН САТАЕВ

+ избран управляющим директором – членом правления АО «Банк развития Казахстана»

## РИНАТ СИСЕМБАЕВ

+ избран заместителем председателя правления АО «Банк развития Казахстана»

## САМАТ БАЛКЕНОВ

- освобожден от должности заместителя председателя правления – члена правления АО «Цеснабанк»

ХАЛИЖАН  
АБДИРАЙЫМОВ

+ назначен заместителем акима Жамбылской области

# Цена вопроса: как гостиница «Алматы» конкурирует на рынке



Венера Гайфутдинова

На гостиничном рынке Казахстана в последние годы наблюдается рост конкуренции, связанный с увеличением количества гостиниц. Возникает вопрос: как конкурирует на рынке гостиница с почти полувековой историей?

За последние 10 лет количество гостиниц только в Алматы выросло в 3 раза. А среднегодовая загрузка гостиниц по Казахстану, по информации Казахстанской ассоциации гостиниц и ресторанов, составляет всего 21,4%. В то время как в мировой практике при показателе среднегодовой загрузки ниже 30% количество гостиниц начинает резко сокращаться. В связи с ростом количества гостиниц в Казахстане при такой статистике конкуренция очень ужесточается. Однако в нашей стране существуют гостиницы, которые не первый год успешно работают на рынке. Одной из таких гостиниц является «Алматы», которая продолжает занимать лидирующее место среди своих конкурентов.

Как рассказали представители гостиницы, «Алматы» продолжает свою работу 47 лет, несмотря на трудности современного рынка. «При наличии богатого опыта прошлых лет мы стараемся сохранить все самое лучшее для наших дорогих гостей, но при этом всегда быть гибкими к современным тенденциям, такая «золотая середина» и есть залог успеха многих лет», - отмечают представители гостиницы.

Немаловажную роль в успехе гостиницы играет ее местоположение. Гостиница «Алматы» расположена в самом центре города, в сердце культурной и деловой части, рядом с административными зданиями, театрами, супермаркетами, парками и скверами. Такое удобное месторасположение не может не привлекать гостей нашего города. Это расположение позволяет ее постояльцам легко добраться до необходимого места. Более того, из

окон номеров гостиницы открывается великолепный панорамный вид на заснеженные горные хребты Заилийского Алатау. Этот вид останется в душе каждого вновь прибывшего гостя.

В гостинице есть 255 номеров (от стандартного до люкс), которые расположены на 8 этажах. Такой номерной фонд даже в современных условиях является очень крупным показателем. Стоимость номеров в среднем составляет от 20 тыс. тенге до 27 тыс. тенге в сутки. Надо заметить, что это является очень выгодным предложением при современных ценах на рынке. Если говорить о соотношении цена-качество, то за эту плату гость получает проживание в самом центре Алматы в историческом здании города, вкусный завтрак и великолепный вид на горы. К тому же, в работе с клиентами используется гибкая система скидок, индивидуальный подход к каждому гостю. Специалистами были разработаны «пакеты» услуг, которые предлагаются как постоянным посетителям, так и гостям, впервые посетившим гостиницу. Для посетителей, прибывших в город по делам, администрация гостиницы предлагает выгодные условия аренды конференц-зала. Современный конференц-зал гостиницы вмещает до 120 человек.

Неотъемлемым преимуществом «Алматы» является то, что в гостинице предусмотрено все и для проведения комфортного досуга. На территории гостиницы расположены 3 ресторана высокого уровня - Assorti, Issyk, Lift. Каждый ресторан индивидуален своим дыханием и атмосферой. В каждом из этих ресторанов прекрасно подобраны все составляющие современного комфортного места досуга: прекрасная кухня, качественное обслуживание и уютная обстановка, в которой гости смогут оценить лучшие блюда, а также отдохнуть, наслаждаясь культурной программой.

Также гости «Алматы» имеют возможность заказать разнообразные туры по городу и области, не выходя

из гостиницы, благодаря туристическим агентствам. В гостинице есть трансфер, который доставит вас от аэропорта до самой гостиницы, салон красоты Guinot и минибар. «Современные технологии, комфортабельная мебель и все необходимые ресурсы ждут наших клиентов», - подчеркнули представители гостиницы.

Уникальность гостиницы «Алматы» и ее привлекательность также заключается в том, что построили ее в конце 60-х годов прошлого столетия. В те годы гостиница «Алматы» являлась эталоном для всего КазССР. Здание гостиницы было исполнено в революционной для архитектуры того времени форме. В итоге плавный изгиб фасада и смелые решения архитекторов стали уникальной визитной карточкой гостиницы. Первым руководителем гостиницы был человек, пожалуй, даже более легендарный, чем сама гостиница – Рахимжан Кошкарбаев. Он водрузил Знамя Победы на Рейхстаг.

Долгие годы именно «Алматы» принимала всех именитых гостей со всего Советского Союза, 70% загрузки осуществлял Кабинет министров и Верховный совет Казахстана, также постоянными гостями были звезды кино, театра, оперы и эстрады. Порой загрузка доходила до 100%. В то время специальные кураторы составляли график посещения гостиницы, и попасть в «Алматы» было практически невозможно.

На данный момент в гостинице полным ходом идет ребрендинг. «Сегодня сам город узнаваем как Алматы и больше не вызывает споров, так и гостиница «Алматы» соответствует названию нашего прекрасного города, - отметили представители гостиницы.

Гостиница «Алматы» уже стала достопримечательностью и местом притяжения гостей города, а также историческим и архитектурным памятником. Феномен «Алматы» еще и в том, что на протяжении длительного времени она является одним из успешных и привлекательных игроков в гостиничном бизнесе.

# Казахстанцы в 16-й раз отметили День Астаны

Олег Ни

В этом году праздник получился довольно ярким и интересным. Было организовано более 70 мероприятий, развернуто около 30 сценических площадок, в которых приняли участие свыше 900 тыс. человек. В концертных программах участвовали около 3,5 тыс. казахстанских и зарубежных артистов. В уличных мероприятиях были задействованы почти 700 тыс. жителей и гостей столицы.

Впервые в этом году в парках города прошел фестиваль семейного творчества «Яблоко». Каждый парк представил свою праздничную программу. Так, в парке «Студенческий» проведена ретро-програм-

ма «Облака моей памяти», в парке «Жеруык» - этно-программа «Звезды мира», в парке влюбленных - «Солнце Любви». Центральный парк культуры и отдыха представил арт-программу «Радуга детства».

Организаторы отмечают, что хотели не просто развлечь посетителей парков, а вовлечь их в участие в интересных интерактивных занятиях и развлечениях.

Подарком для жителей и гостей столицы стал первый фестиваль воздушных змеев. Это уникальное зрелище можно было посмотреть в парковой зоне в районе Акбулак. В небо над городским парком взмыли морские животные, драконы и другие фантастические персонажи и летучие конструкции.

В столице также проходили кулинарный фестиваль «Мастерство кулинаров – любимому городу», торжественная церемония бракосочетания, гала-концерт

республиканского конкурса «Аялаған Астана», международный фестиваль циркового искусства «Эхо Азии».

Жители и гости столицы могли посетить вечер сатиры и юмора «Көңілді Астана», фестиваль тюркской музыки «Астана – Арқау», международный фестиваль иллюзионистов «Magic Astana», ретро-концерт «Астана – мечты сбываются», международный фестиваль духовых оркестров «Астана Самалы». Вечером праздничную программу продолжили уникальное проекционное шоу 4D Mapping-Show и красочный фейерверк.



**КАК ПОЛУЧАТЬ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ДОХОД?**  
ИНВЕСТИРУЙТЕ В СТРУКТУРИРОВАННЫЕ ПРОДУКТЫ!



МАКСИМАЛЬНАЯ ЗАЩИТА  
ВЛОЖЕНИЙ



ИНВЕСТИЦИИ В ВАЛютУ,  
ЗОЛОТО, НЕФТЬ  
И ФОНДОВЫЕ ИНДЕКСЫ



ПОТЕНЦИАЛЬНАЯ ДОХОДНОСТЬ  
ПРЕВЫШАЕТ СТАНДАРТНЫЕ  
ПРОЦЕНТЫ ПО ВКЛАДАМ



**alpari**

Узнайте подробнее на [www.alpari.ru](http://www.alpari.ru)  
или по телефону +7 (7172) 72 85 55

100% защита — только для продуктов со 100% защитой капитала.  
Комиссия за создание структурированного продукта составляет 2% от стоимости активов.

# Как проблемы «Гульнар тур» повлияют на стоимость путевок?

Данияр Молдабеков

Казахстанские туристы в Турции пострадали из-за отсутствия государственного контроля в туристской сфере, считает Светлана Романовская, глава Национальной лиги потребителей и депутат парламента. «Эта отрасль у нас вообще никак не регулируется. К ней относятся как к чему-то несерьезному, хотя ситуация с клиентами «Гульнар тур» наглядно показывает, к чему приводит такое отношение», – отметила она в интервью корреспонденту «Капитал.kz». По данным госорганов, сорвано 12 тыс. договоров, 3 тысячи клиентов «Гульнар тур» не могут воспользоваться оплаченным туром. По мнению Светланы Романовской, во избежание повторения таких ситуаций, надо возвращаться к старым законам – в первую очередь, обязывать турфирмы вести сертифицированный вид деятельности.

Напомним, что из-за финансовых проблем туроператора около 300 клиентов «Гульнар тур» не смогли в срок вылететь из Турции на родину. Позднее ситуация повторилась, правда, на этот раз 3000 туристов не дождался вылета в обратном направлении. Как сообщил комитет гражданской авиации, разрешение на эксплуатацию самолета авиакомпании Jet Airlines, перевозящей клиентов «Гульнар тур», действовало до 30 июня. Несмотря на это, туроператор продолжал продавать билеты на июльские рейсы. В итоге компания находится на грани банкротства: чтобы остаться на плаву, «Гульнар тур» необходимо \$2-3 млн.

А клиентам туроператора, уже находившимся в Турции, в результате пришлось дожидаться самолетов отечественных компаний, отправленных за ними в экстренном порядке. Тем же, кто ждал поездки в Турцию, приходится обращаться к другим туроператорам. По словам Салтанат Омаровой, члена Ассоциации туроператоров Казахстана, сейчас наблюдается всплеск запросов на покупку путевок. «В любой сезон у каждого туроператора бывают как путевки, которые уходят в первую очередь, так и туры, которые остаются непроданными или уходят в последний момент. Если говорить в цифрах, то туроператор «Казтур», где я работаю, за период со 2 по 9 июля реализовал 900 туров по организации отдыха казахстанцев. Мы думаем, что из 900 туров примерно 450 выкупили люди, в той или иной степени пострадавшие от возникшей ситуации. Мы видим большой поток клиентов, люди начали приходить в офисы продаж, звонить и интересоваться именно ближайшими датами. К сожалению, организовать отдых на ближайшее время мы можем не всем пострадавшим туристам, потому что у нас есть еще свои постоянные клиенты, перед которыми у нас обязательства. Мы были вынуждены отказать примерно 100 клиентам, так как сроки, в период которых они хотели отдыхать, уже были заняты другими клиентами», – отмечает она. Их компания готова предоставить скидки, если будет доказано, что обратившийся к ним клиент действительно пострадал в результате ситуации с «Гульнар тур». Впрочем, большинство граждан нацелены не столько на замену путевок и получение скидок, сколько на возврат своих денег.

Так что пострадавшим гражданам вместо ожидаемого отдыха приходится обращаться в суды и прокуратуру. Однако, по словам Гульнар Байгазиной, члена президиума Союза адвокатов РК, это вполне имеет смысл – несмотря на исчезновение главы «Гульнар тур». «Иск в данном случае подается на юридическое лицо. Так что не важно, берет трубку, названный человек,



исчез он, или нет. В случае если гражданин выиграет дело, то суд наложит арест на активы компании. Все, что требуется от истца, так это собрать документы, которые докажут в суде, что он действительно воспользовался услугами неудачливого туроператора», – говорит юрист.

Однако здесь есть значительные сложности. Дело в том, что в стране сейчас дей-

ствует мораторий на проверки МСБ, который, по словам госслужащих, осложняет действия прокуратуры. «По указу президента действует мораторий на проверку предприятий малого и среднего бизнеса. В данное время наш комитет ведет консультации с генпрокуратурой по поводу возможности проверки «Гульнар тур». Пока же рекомендуем всем гражданам Казах-

стана, которые так или иначе пострадали от действий туроператора, обращаться в региональные департаменты внутренних дел, сейчас именно там занимаются расследованием всех случаев. Что касается туроператора, то компания должна либо изыскать средства (последняя информация была такая, что «Гульнар тур» намерен взять кредит) и выплатить всем купившим путевки неустойку, либо признать наличие финансовых проблем, и тогда в действие вступает механизм страховых выплат. Как только эти данные будут получены, они будут нами обнародованы», – цитирует КазТАГ Марата Игалиева, председателя комитета туризма министерства индустрии и новых технологий.

Но не у всех есть время и терпение, чтобы ждать «обнародования данных». В связи с этим на сайте Лиги потребителей можно найти пошаговую инструкцию и перечень полных документов, которые нужно собрать для подачи искового заявления. Так, для начала необходимо оформить досудебную претензию. Следует указать суть жалобы (с приложением договора, квитанций, ваучера и т.д.). Затем необходимо, чтобы сотрудник турфирмы, к которой имеются жалобы, распечатал на досудебной претензии – только после этого можно подавать иск.

Как ранее сообщил «Капитал.kz», комитетом индустрии туризма совместно с акиматами во всех регионах Казахстана открыты «горячие линии» для урегулирования ситуации вокруг туристской компании «Гульнар тур». Впрочем, звонить по «горячим линиям» вряд ли входило в планы желающих отдохнуть казахстанцев.

Что касается судьбы туристского бизнеса, то здесь мнения расходятся. Светлана Романовская считает, что потеря одного из крупнейших игроков на рынке нанесет урон всей индустрии. Причина, с ее точки зрения, в том, что огромное количество турагентов работало именно с «Гульнар тур». Но в PR-службе туроператора «Казтур» полагают, что ничего серьезного рынку не угрожает. Во всяком случае, по словам представителей компании, путевки в Турцию не подорожали.

## 10/10

**Пакет 10/10 включает в себя:**  
 аренду конференц-зала  
 2 кофе брейка  
 1 обед  
 проживание в отеле

*мин. количество участников от 10 персон  
 \$250 с НДС на одного человека  
 Предложение действительно до 31/08/2014*

www.rixos.com      7 Kunayev str, 010000, Astana, Kazakhstan,  
 +7 7172 24 50 50, astana@rixos.com

RIXOS

PRESIDENT ASTANA

## Тойота Центр Алматы в составе «Астана Моторс» внедрил новые стандарты сервиса

**Тойота Центр Алматы в составе КМК «Астана Моторс» первым среди официальных дилеров марки Toyota в РК внедрил основные стандарты TSM (Toyota Service Management)**

Недавно в Тойота Центре Алматы состоялась торжественная церемония вручения

первого в Казахстане сертификата «Стандарты качества по обслуживанию клиентов сервиса Тойота».

TSM – программа развития сервиса, основанная на принципах Производственной системы Тойота. Основной целью является максимальная эффективность и постоянное совершенствование сервисных процессов, и как результат – наивысшая удовлетворенность клиентов. Внедрение стандартов TSM позволяет

сократить время обслуживания клиентов, подготовить заранее все необходимые запасные части и техническую информацию на каждый автомобиль. Постоянное стремление к повышению качества товаров и услуг является фундаментом философии Тойота.

Специально по случаю вручения сертификата «Стандарты качества по обслуживанию клиентов сервиса Тойота» в Казахстан прибыла делегация Toyota Motor

Еигоро во главе с директором департамента сервиса Китом Симмонсом. Также на церемонии вручения присутствовал президент Тойота Мотор Казахстан Эцуо Хашино. Сертификат принимал директор Тойота Центра Алматы Мухитдин Дараев, отметивший, что внедрение программы TSM является началом новой главы в работе дилерского центра, подняв качество обслуживания клиентов на принципиально новый уровень.



## КАПИТАЛ.KZ ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ ИНФОРМАЦИИ популярное за неделю

### РАХАТ АЛИЕВ ЖАЛУЕТСЯ НА ПОСЯГАТЕЛЬСТВА СОКАМЕРНИКОВ

Опальный олигарх Рахат Алиев, ныне находящийся в следственном изоляторе города Вены, пожаловался своему адвокату на вымогательства и грабежи со стороны сокамерников. Ему даже пришлось отдать им несколько тысяч евро, а также ремень и футболку, в обмен на спокойствие. Об этом сообщает австрийский интернет-портал Falter. В конфиденциальной переписке адвоката Манфреда Айнедтера и тюремной администрацией сообщается, что Алиев был неоднократно ограблен соседями по камере. Руководитель пресс-службы управления по исполнению наказаний Петер Прехтель заявил, что проводится следственная проверка по данному факту. «Никто не пострадал в результате этих действий, жизнь Рахата Алиева находится вне опасности», – пояснил собеседник корреспонденту интернет-портала Falter. Отметим, что Рахат Алиев числится в документах как «лицо, склонное к суициду», поэтому согласно уголовно-процессуальному кодексу Австрии он не должен находиться в одиночной камере. По словам бывшего защитника по уголовным делам Алиева Вольфганга Брандштеттера, а ныне министра юстиции, «он вкусил жизнь австрийской тюрьмы». Дело Алиева считается резонансным, поэтому прокуратура должна будет в случае с Алиевым писать так называемый «доклад о намерениях» (Vorhabensbericht). Этот обвинительный документ направляется в надзорное ведомство – генеральную прокуратуру, которая проверит обоснованность обвинений. В случае одобрения документы пойдут еще дальше по бюрократическому пути – в «совет мудрецов» австрийского министерства юстиции, заметил немецкий эксперт по Центральной Азии Михаэль Лаубш, который следит за этим делом из Вены. У защиты Рахата Алиева, по австрийским законам, есть возможность подать апелляцию против обвинительного заключения. «Сторона защиты может оспорить обвинение, для этого есть ряд оснований, например, если совершенное деяние не является уголовно наказуемым или превышает пределы компетенции суда. Но такие случаи являются исключением», – пояснил DW адвокат Геральд Ганцгер из адвокатской конторы «Лански, Ганцгер и партнеры», которая в Австрии защищает интересы вдов менеджеров «Нурбанка». И только если будет получено одобрение надзорных органов, а ожидается апелляция защиты в отношении обвинительного заключения отклонена, может начаться собственно судебный процесс. Первое заседание, по мнению наблюдателей, состоится не ранее января 2015 года, но и это – оптимистичная оценка. По словам Ганцгера, пока не ясно, когда будет готово обвинительное заключение и сколько времени понадобится председателю суда, чтобы ознакомиться с материалами дела. «Это много тысяч страниц», – добавил адвокат. Дела об убийстве рассматриваются в Австрии судом присяжных, в состав которого входят три профессиональных судьи и 8 присяжных заседателей, пояснил Геральд Ганцгер. Процесс будет публичным. По его окончании право выносить приговор имеют только присяжные. «Большинство присяжных должны признать обвиняемого виновным. Если голоса разделятся поровну, то с обвиняемого должны снять обвинения», – добавил Ганцгер. По австрийским законам Рахату Алиеву в случае обвинительного приговора грозит наказание от 20 лет тюрьмы вплоть до пожизненного заключения, сказал его защитник Манфред Айнедтер. Вне зависимости от исхода вероятного судебного процесса Айнедтер исключил возможность экстрадиции своего подопечного в Казахстан после того, как власти Австрии дважды отказали в этом, объясняя свое решение невозможностью обеспечить ему независимый суд на родине. Впрочем, защита Алиева настаивает на том, что и сам судебный процесс в Австрии не имеет перспектив. Алиев был задержан в Австрии в 2007 году в рамках совместных действий казахстанских правоохранительных органов и Интерпола. Однако федеральный суд Австрии отказал в экстрадиции Алиева и освободил его под залог в 1 млн евро. Позднее Алиев переехал на Мальту, где, по данным прессы, проживал последнее время под фамилией новой жены и пытался получить гражданство.

### НА ЭКС-АКИМА КАРАГАНДЫ ЗАВЕЛИ УГОЛОВНОЕ ДЕЛО

24 июня текущего года Департамент финансовой полиции по Карагандинской области возбудил уголовное дело в отношении бывшего акима Караганды Мейрама Смагулова. Дело заведено по факту злоупотребления должностными полномочиями, сообщил деловому порталу Kapital.kz в пресс-службе финансовой полиции. Мейрам Смагулов подозревается в том, что в 2013 году незаконно поручил директору «ЮТЭК» произвести за счет этой компании ремонт частного дома в городе Караганда. При этом, указанная строительная фирма являлась подрядчиком по строительству кредитных государственных домов. По предварительной оценке стоимость ремонтных работ, проведенных ТОО «ЮТЭК» в доме Смагулова, составила более 5 млн тенге.

### ЗАДЕРЖАН ГЛАВА АРЕМ

1 июля текущего года финансовая полиция задержала председателя Агентства по регулированию естественных монополий (АРЕМ) Мурата Осанова. Об этом деловому порталу Kapital.kz сообщили в пресс-службе финансовой полиции. Мурат Осанов подозревается в получении взятки в сумме \$200 тыс. за оказание содействия и покровительства субъекту естественных монополий. В отношении Мурата Осанова возбуждено уголовное дело по факту получения взятки в особо крупном размере. Решается вопрос об избрании меры пресечения в отношении него. Уголовное дело расследуется, иная информация в интересах следствия не разглашается.

## КАПИТАЛ.KZ

ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ ИНФОРМАЦИИ

популярное за неделю

ГЛАВА ФИНПОЛИЦИИ  
АКТЮБИНСКОЙ  
ОБЛАСТИ УВОЛЕН

Глава финансовой полиции по Актюбинской области уволен за высокий уровень коррупции в регионе, сообщил источник в областном департаменте по борьбе с экономической и коррупционной преступностью. «Жанузак Саббаркан уволен», - сообщил собеседник в среду. Между тем официально эту информацию в департаменте финансовой полиции не комментируют. «Комментария пока не будет», - сказала пресс-секретарь департамента Махаббат Дармшыва, пишет KasTAg. Напомним, первый заместитель председателя агентства РК по борьбе с экономической и коррупционной преступностью Андрей Лукин на расширенном заседании комиссии по борьбе с коррупцией при президенте РК в минувший понедельник заявил, что начальник финансовой полиции по Актюбинской области будет освобожден от должности из-за плохой работы по борьбе с коррупцией. «Мы приняли соответствующее решение по итогам коллегии по итогам первого полугодия. Рассматривается вопрос об освобождении от занимаемой должности начальника департамента финансовой полиции по Актюбинской области. Заверю вас, что начальник департамента финансовой полиции по Актюбинской области будет освобожден от занимаемой должности», - сказал Лукин, обращаясь к госсекретарю Адильбеку Джаксыбекову.

ГОТОВИТ ЛИ  
ВАШИНГТОН  
ПЕРЕВОРОТ  
В ТАШКЕНТЕ?

Вереница визитов высокопоставленных американских чиновников в Ташкент за два последних месяца сопровождается весьма специфической информационной кампанией, развернутой как в западных, так и в российских средствах массовой информации, пишет roposters.ru. Общественному мнению усиленно внушают, что президент Ислам Каримов окончательно сделал выбор в пользу Запада. А параллельно с этим средства массовой информации усиленно раздувают «гульнаргейт». Скандал, связанный с дочерью Ислама Каримова Гульнарой, причиной которого, в первую очередь, стала ожесточенная борьба внутри узбекских политических элит. Пропагандистская цель «гульнаргейта» вполне очевидна: прозападно ориентированные узбекские элиты, позволившие, вопреки правилам восточной политической традиции, «вынести сор из избы», стремятся сформировать мнение о том, что лично Каримов почти не контролирует ситуацию. А, следовательно, договариваться нужно именно с ними. Каримову все сложнее обдумывать местные элиты, рвущиеся к бесконтрольному использованию вверенных им территорий в целях личного обогащения и стремящихся обеспечить «западный уровень потребления» для членов своего клана. Проблема для них заключается в том, что на пути к смене власти стоят особые отношения Ислама Каримова и Владимира Путина, достаточно взвешенная политика Москвы в отношении Ташкента. А потому прозападные узбекские элиты и их кураторы из Вашингтона начали усердно вбивать клин в российско-узбекские отношения, развернув кампанию по стратегической дезинформации Кремля. Западу посылается сигнал о том, что узбекские элиты готовы к переговорам по самому широкому кругу вопросов. России – о том, что договоренности с теми же США уже достигнуты, и в случае попыток Москвы переломить негативные для нее тенденции, активно противодействовать прозападной ориентации Ташкента, ей придется иметь дело с Вашингтоном и Брюсселем. Запад этим элитам усиленно подыгрывает, на всех углах заявляя об установлении необычайно тесных отношений с Ташкентом, в первую очередь – в военно-политической и военно-технической сферах. После открытия 16 мая в столице Узбекистана Бюро НАТО специальный представитель альянса Джеймс Аппатрай заявил: «Здесь, в Ташкенте, нам очень нравится, мы чувствуем себя как дома». И намекнул о том, что «Североатлантический альянс согласовал с Узбекистаном основные направления сотрудничества, одним из приоритетных является военная реформа, предполагающая модернизацию военных учреждений и оборонных структур», сообщает издание. США никогда не скрывали того, что американское присутствие в Узбекистане является стратегическим условием контроля над регионом. Они никогда не скрывали своего желания иметь в этой стране сразу несколько военных баз, в числе которых Ханнабад, и Термез на узбекско-афганской границе. Сейчас у них появился реальный шанс организовать полуличный переворот, итогом которого станет приход к власти в Ташкенте прозападных узбекских элит. Москву стараются спровоцировать на недружественные шаги. Стремятся не дать договориться с достаточно сильной просрессийской ориентированной группой узбекских элит, которые готовы к расширению партнерства и готовы признать Россию гарантом безопасности в Средней Азии, пишет roposters.ru.

НАСЕЛЕНИЕ АСТАНЫ  
ПРЕВЫСИЛО 1 МЛН  
ЧЕЛОВЕК

Население столицы превысило 1 млн. человек, считает аким города Имангали Тасмагамбетов. «Мы говорим, что численность населения 820 тыс. человек, но, наверное, более миллиона уже, открывено говоря», - сказал И. Тасмагамбетов на церемонии награждения лучших предпринимателя, мецената и инвестора Астаны в субботу, пишет KasTAg. По его словам, одна из главных задач акимата – это достижение доли малого и среднего бизнеса в экономике Астаны 80%. На сегодня доля МСБ в экономике города составляет 60%. «За 5 месяцев, по сравнению аналогичным периодом прошлого года, у нас поступления в бюджет увеличились на 24%. Это очень хороший показатель», - отметил аким.

Получит ли Европа  
туркменский газ?

Венера Гайфутдинова

Европа в срочном порядке ищет дополнительные источники энергоресурсов с целью снизить стратегическое влияние поставок газа из России. В результате в качестве возможного источника диверсификации энергопоставок начали рассматриваться проекты, на которые ранее не обращали внимания.

Одним из кандидатов на поставку газа в Европу с недавних пор стал рассматриваться Туркменистан. Сам же Ашхабад, как рассказал Сергей Жильцов, директор Центра региональных исследований, давно уделяет большое значение европейскому направлению, преследуя помимо экономических выгод и политические интересы. При этом, как отметил эксперт, потенциальная возможность выхода туркменских углеводородов на европейский рынок могла бы вывести Ашхабад в число приоритетных партнеров ЕС, обеспечивая тем самым политическую поддержку туркменским властям. «Именно с этой целью в середине 90-х наметилось сотрудничество в газовой сфере между Азербайджаном, заинтересованным построить экспортный Транскаспийский газопровод по дну Каспийского моря, и Туркменистаном, который, находясь в транспортно-коммуникационной изоляции, вынужден искать рынки сбыта для своего газа», - отметил г-н Жильцов.

Действительно, основные запасы природного газа в Центральной Азии сосредоточены в Туркменистане. Согласно различным оценкам, запасы туркменского газа составляют 8 трлн куб. м. Наиболее перспективными для освоения являются месторождения на шельфе Каспийского моря и на правом берегу Амударьи. Более того, как отмечают аналитики, несмотря

на проведение поисково-разведочных работ, территория Туркменистана еще недостаточно изучена, что дает основания ожидать новых данных относительно общих запасов газа в стране. В последние годы рост добычи газа в Туркмении основывался на разработке ранее открытых месторождений. Однако в планах у правительства Туркменистана по добыче и экспорту газа предусмотрена разработка новых месторождений.

Перспективы роста добычи газа позволили правительству страны активно обсуждать строительство возможных газопроводов. Наиболее обсуждаемыми стали Транскаспийский газопровод и газопровод, маршрут которого проходит через Туркменистан, Афганистан, Пакистан и Индию (ТАПИ). Интерес к этим проектам периодически возрастает. Вот и сегодня в связи с эскалацией конфликта между Россией и Европой вновь стали обсуждать перспективы строительства Транскаспийского газопровода.

Этот газопровод, как уже отмечалось ранее, необходим для поставок газа из Туркмении в ЕС. Однако для его строительства нужно согласие всех государств каспийского бассейна, которого пока нет. Россия и Иран категорически про-

тив данного газопровода, формально – по экологическим соображениям. На самом деле России не нужны конкуренты на европейском рынке, а Ирану самому нужен туркменский газ.

Стоит отметить, что проблема кроется не только в крупных игроках рынка, даже союзники Туркмении по транскаспийскому проекту не заинтересованы в поставках туркменского газа в Европу.

Власти Азербайджана не раз заявляли о готовности предоставить мощность собственной газотранспортной сети для туркменского топлива. Для этих целей могут использоваться мощности Трансатлантического газопровода (TANAP). Но в то же время максимальная мощность TANAP, которая на первом этапе будет составлять 18 млрд куб. м в год, к 2023 году – 23 млрд куб. м и 31 млрд куб. м в 2026 году, свидетельствует о том, что данный проект не нуждается в дополнительном газе. Маловероятно, что Азербайджан предпочтет продавать туркменский газ в ущерб собственному экспорту.

Более того, как отметил Сергей Жильцов, у Туркменистана отсутствуют свободные объемы газа. Действительно, у Туркмении нет необходимости в поставках собственного газа в Европу. Дело в том,

Первая нитка Центральноазиатского газопровода Китая протяженностью 2 тыс. км начала работать в конце 2009 года, доставляя в КНР газ с газовых месторождений Туркменистана через Узбекистан и Казахстан. В прошлом году через САГР было поставлено 27 млрд куб. м газа в Китай. Общая протяженность такого газопровода составляет более 7 тыс. км, а растущие объемы сделают его не только самым длинным, но и одним из крупнейших. Китайская национальная нефтегазовая корпорация (CNPC) построила в Туркмении завод по подготовке товарного газа мощностью 9 млрд куб. м в год. Предприятие введено в строй на участке Багтырлык, где CNPC добывает природный газ и направляет его в Транскаспийский газопровод Туркмения – Узбекистан – Казахстан – Китай. На участке Багтырлык расположено одно из крупнейших в мире месторождений сернистого газа – «Самантепе». Запасы газа месторождения составляют около 1,3 трлн куб. м. CNPC получила лицензию на разведку и добычу газа в 2007 году на основе соглашения о разделе продукции (СРП). Компания является единственной иностранной компанией, добывающей газ на суше Туркмении.

Когда в Казахстане будет  
качественный бензин?

Венера Гайфутдинова

Качество бензина в Казахстане могло ухудшиться из-за недочетов технического регламента Таможенного союза (ТС), который вступил в силу в 2013 году. В новом техрегламенте ТС была упрощена процедура подтверждения соответствия качества по топливу.

«Новый техрегламент ТС по топливу, устанавливающий к автомобильному бензину и авиационному керосину, дизельному и судовому топливу единые требования, привел к учащению случаев, когда недобросовестные производители или дилеры топлива пытаются подменить документы качества на свой товар», - передает слова Акмарал Калмуратовой, директора ТОО «Независимый центр экспертизы нефтепродуктов «ORGANIC», Tengrisnews.kz.

По мнению эксперта, ранее орган сертификации выезжал и подтверждал, что данная партия выпущена на заводе и по качеству соответствует всем документам. Сейчас же, с вступлением техрегламента в силу, заявитель берет эту ответственность на себя. Таким образом, техрегламент позволил брать мошенникам качественный бензин у другого производителя, проводя его проверку как своего, и с этими результатами идти в органы сертификации. Как объяснила г-жа Калмуратова, ответственности за то, где были взяты эти пробы, орган не несет, поэтому разрешение будет выдано. Управление информации министерства индустрии и новых техно-

логий также подтвердило, что сейчас полную ответственность за ненадлежащее качество бензина в Казахстане несут АЗС, как реализаторы.

«Техрегламент хорош для заводов-производителей бензина, так как для них процедура подтверждения соответствия стала проще. Но не каждый заявитель может быть добросовестным», - подчеркнула Акмарал Калмуратова.

Сложившаяся ситуация на рынке ГСМ Казахстана, по мнению Олега Егорова, главного научного сотрудника Института экономики Министерства образования и науки РК, будет меняться в связи с введением изменений в техрегламент. Так, 10 июля 2014 года вступает в силу решение Совета Евразийской экономической комиссии «О внесении изменений в технический регламент, устанавливающий обязательные для применения и исполнения требования к автомобильному и авиационному бензину, дизельному и судовому топливу, топливу для реактивных двигателей и мазуту, выпускаемым в обращение на таможенной территории ТС. Изменения в технический регламент Таможенного союза «О требованиях к автомобильному и авиационному бензину, дизельному и судовому топливу, топливу для реактивных двигателей и мазуту» предусматривают «перенос для Казахстана сроков запрета на выпуск в обращение и обращение автомобильного бензина и дизельного топлива с 1 января 2014 года на 1 января 2016 года. Именно в результате

запрета на выпуск в обращение бензина и дизельного топлива экологического класса К2 качество бензина на внутреннем рынке республики улучшится.

Акмарал Калмуратова также отметила, что, несмотря на техрегламент, в общем качестве бензина в Казахстане повысилось. Дело в том, что в 2014 году стало больше ввозиться топлива 4 и 5 классов. «Если раньше у нас заводы производили топливо 2 класса и тоже его завозили, то сейчас на рынке появляются российский и китайский бензины 4 и 5 класса», - добавила она.

Однако до вступления в силу изменений в техрегламент еще 2 года. А сегодня ситуация на рынке ГСМ обстоит следующим образом. За последние 2014 года проведена 31 проверка на предмет соблюдения требований законодательства на предприятиях, реализующих нефтепродукты. В 20 случаях установлены нарушения, что составляет 65% от общего количества проведенных проверок. Наложено 12 штрафов на сумму 2,5 млн тенге, запрещена реализация 12 партий нефтепродуктов, не соответствующих требованиям технических регламентов, на общую сумму 2,8 млн тенге. Запрещено признание 88 единиц не внесенных в Реестр ГСИ РК средств измерений.

Факты нарушений выявлены на территории Алматы, Алматинской, Карагандинской, Западно-Казахстанской и Южно-Казахстанской областей.

Основными нарушениями являются несоответствие реализуемого бензина

что практически полностью газ из этой страны поглощается Китаем. К тому же, по уверениям некоторых из экспертов, официальные объемы потребления газа в КНР занижаются, но перспективы очень интересные. Среднедушевое энергопотребление в Поднебесной в ближайшие годы будет приближаться к уровню Южной Кореи, то есть общий объем потребления составит 2 трлн куб. м в год. Это очень большая цифра, так как общий объем потребления газа на планете составляет 3,3 трлн куб. м.

Экспорт туркменского газа в Китай, как ожидается, увеличится до 40 млрд куб. м в 2016 году, но уже к 2020 году этот показатель может достигнуть своего пикового значения в 65 млрд куб. м. Однако если учитывать официальные данные, то с декабря 2009 года по апрель 2014-го объем поставленного в КНР туркменского газа составил 78,3 млрд куб. м, что в годовом выражении не превышает 20 млрд куб. м.

Газ из Туркменистана экспортируется в Китай по Центральноазиатскому газопроводу, ожидаемая пропускная способность которого к 2015 году должна достигнуть 55 млрд куб. м. Но к 2020 году, когда будут достроены все четыре линии газопровода, мощность достигнет 80 млрд куб. м в год. Таким образом, важность поставок туркменского газа в КНР будет только возрастать, именно с этим и связаны активные инвестиции CNPC в разработку добычи в Туркменистане. Если же учитывать, что потребность Китая в газе к 2020 году достигнет 420 млрд куб. м в год, доля туркменского топлива составит лишь 15%, а российского газа – 9%. Делая вывод из приведенных выше показателей, не исключено, что весь свободный газ, а это не только газ из России, а также из Ирана, Туркмении, будет направляться именно в Китай.

по фракционному составу (ТОО «Толечи ГазОйл», г. Шымкент), дизельного топлива по показателю температура вспышки (ТОО «Ойл КЗ Мунай Онимдери», г. Алматы). Имеют место применение неопределенных средств измерений и факты недлива (ТОО «Сонар Мунай Онимдери», г. Алматы).

В 2013 году проведено 267 проверок субъектов, занимающихся розничной и оптовой реализацией нефтепродуктов, в ходе которых в 119 случаях установлены нарушения. Результатом проверок явились многочисленные факты несоответствия реализуемых нефтепродуктов по показателям качества. В целом, по итогам государственного контроля за 2013 год приняты меры административного взыскания на сумму 14,96 млн тенге, даны запреты на реализацию 312 партий нефтепродуктов, реализуемых без сертификатов соответствия, маркировки, которые не соответствуют требованиям технических регламентов, на сумму 58,7 млн тенге, и на применение 545 неопределенных средств измерений.

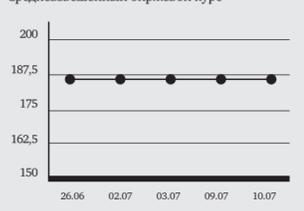
Как уверяют представители компании «КазМунайГаз», отечественные НПЗ – «Атырауский нефтеперерабатывающий завод», «Павлодарский нефтехимический завод» и «ПетроКазахстан Ойл Продактс» - на сегодняшний день выпускают топливо в соответствии с требованиями технического регламента ТС. На каждую партию или серию выпущенного товара завод выдает декларацию о соответствии и паспорт качества топлива. Завод-изготовитель гарантирует качество нефтепродуктов при условии соблюдения требований по транспортировке и хранению, которые здесь с точностью выполняются. Другими словами, такое топливо будет безопасно и для двигателя автомобиля, и для окружающей среды.

Между тем основной проблемой низкого качества бензина, по мнению г-на Егорова, остается то, что на отечественные НПЗ поступает сырье с разных месторождений. Как уже неоднократно объяснял эксперт, высокого качества продукции можно добиться, только если каждый завод будет постоянно получать нефть одного определенного сорта и качества. То есть физико-химические характеристики должны быть едиными, а сырье должно быть с одного месторождения.

Однако казахстанские нефтяные заводы получают нефть с различных месторождений разных качественных характеристик. Так, по словам эксперта, на Атырауский НПЗ поступает нефть с различных казахстанских месторождений. Шымкентский НПЗ перерабатывает китайскую и российскую нефть. И только Павлодарский НПЗ полностью работает на российской нефти. По этой причине на улучшение качества бензина рассчитывать не приходится.

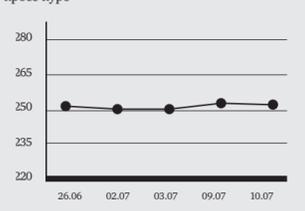
## USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



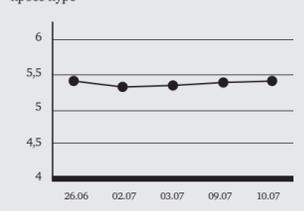
## EUR/KZT

кросс-курс



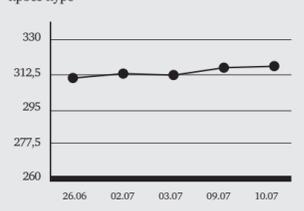
## RUR/KZT

кросс-курс



## GBP/KZT

кросс-курс



# Девальвация спровоцировала рост претензий к банкам



Анна Видянова

С начала года ипотечный портфель увеличился на 7%. Между тем наращивание рынка жилищных займов скорее было искусственным и произошло преимущественно за счет корректировки валютного портфеля на эффект девальвации. Резкая корректировка курса тенге спровоцировала также ощутимый рост обращений к банковскому омбудсману. На встрече в Финансовом клубе, организованной ФРП «Даму», банковский омбудсман Ерсерик Сийрбаев поделился, с какими проблемами к нему обращались должники по кредиту после девальвации, почему ситуация с проблемными заемщиками, входящими в общественные объединения, зависла в воздухе.

Ипотечный рынок по сравнению январем увеличился на 60 млрд тенге. Если на начало января объем ипотечных кредитов едва достиг отметки 863,7 млрд тенге, на конец мая – 924,4 млрд тенге. Движение рынка, скорее всего, было спровоцировано преимущественно за счет конвертации валютных займов в тенге. Так, Нацбанк отражает ипотечные портфели только в тенговом выражении. Если с начала года тенговые жилищные займы увеличились на 4,5%, то в иностранной валюте в пересчете на тенге – на 16,2%. Перед долларовыми заемщиками, получающими выручку в тенге, проблема погашения займа после девальвации встала особенно остро. Эту тенденцию также подтверждает и банковский омбудсман, который занимается решением споров между заемщиками по ипотеке и банками. По его словам, после девальвации обращения поступали со стороны заемщиков, которые хотели пересмотреть кредитные договоры. В интервью «Капитал.кз» г-н Сийрбаев поделился, что количество обращений в марте по сравнению с февралем увеличилось на 15-20%. «При Национальном банке РК была создана рабочая группа, в рамках которой также приняли участие общественные объединения заемщиков. В рамках этой

рабочей группы были рассмотрены все вопросы, связанные с корректировкой курса тенге. Все вопросы при участии руководителей банков были систематизированы, и определенная часть из них была передана Нацбанку РК», – отметил г-н Сийрбаев.

При этом собеседник обратил внимание на то, что ажиотажного потока обращений к банковскому омбудсману уже не наблюдается. «Думаю, что те острые вопросы, которые поднимались заемщиками по ипотеке, уже решены. В частности, одна из острых тем, которая волновала заемщиков – они просили изменить валюту займа. В настоящее время банки рассматривают вопросы о конвертации кредита из долларов в тенге. Однако нельзя сказать, что тем заемщикам, которые занимали в иностранной валюте, обратившись уже на следующий день, кредит переведут в тенге. Это, во-первых, связано с определенными издержками банка, которые ему предстоит нести. Также это связано с налогообложением банков, правительство должно принять какое-то решение в данном направлении. Если же банкам предоставят какие-то налоговые преференции, то, конечно, вопрос будет решен. Но хочу сделать акцент на том, что когда человек берет кредит в валюте, это его осознанное решение. Если у заемщика бизнес связан с получением дохода в валюте, то ему невыгодно конвертировать кредит в тенге. Нацбанком РК уже приняты превентивные меры для защиты интересов заемщиков. В частности, банкам были даны рекомендации, чтобы впрямь они выдавали займы в той валюте, в которой заемщик получает доход. И это нормально», – отметил Ерсерик Сийрбаев.

Риски для ипотечников в настоящее время многие банки снижают автоматически. Так, из первой десятки крупных банков по активам, которые выдают ипотеку, валютные жилищные займы выдают шесть игроков, остальные – только в тенге. Взять ипотеку как в долларах, так и в тенге можно будет в «Сбербанке», «БТА Банке», «Банке ЦентрКредит», «АТФБан-

ке», «Песнабанке» и «Темірбанке». Другие же банки выдают такие займы только в тенге: «Альянс банк», «Евразийский банк», «Народный банк» и «Нурбанк». Как пояснили в call-центре «Казкоммерцбанка», пока банк не выдает ипотеку. К слову, Казком уже на протяжении девяти месяцев заморозил выдачу ипотеки – с октября 2013 года. В call-центре банка сказали, что сроки возобновления выдачи пока не определены. Точно утверждают, что банки, кредитующие в двух валютах, несут валютные риски, нельзя, потому что некоторые из них могут выдавать долларовые ипотечные займы только заемщикам с валютной выручкой. Впрочем, в Нацбанке РК еще в начале года обозначили, что регулятор может ограничить выдачу долларовых займов. «По нашему убеждению, долларовые кредиты могут получать только те компании или люди, которые зарабатывают в долларах. Поскольку есть такое понятие, как валютный риск. Такой вопрос уже обсуждается», – пояснил глава Нацбанка РК Кайрат Келимбетов в феврале российским журналистам.

Условия по валютным кредитам более лояльны, чем по тенговым. Разрыв в ставках между такими займами может доходить до 1-2%. Например, если в «АТФБанке» номинальная ставка по ипотеке в тенге выше по сравнению с валютным займом, предлагаемым банком, на 1%, в «Песнабанке» – на 2%. Как пояснили в call-центре «Темірбанка», тенговая ипотека в банке обойдется дороже валютной на 0,5%. Стоимость ипотечных займов на рынке у некоторых банков доходит до 15%, по данным Нацбанка РК, на рынке средневзвешенная ставка по ипотеке в мае не превышала 10,8%. В марте ипотечные кредиты были немного дороже – 11%. В «Альянс банке» при сроке тенгового кредита до 10 лет номинальная ставка составит 14%, при сроке от 10-15 лет – 14,5%, от 15-20 лет – 15%. В «Темірбанке» номинальная ставка по тенговой ипотеке доходит до 14,5%, в валюте – до 14%. В «АТФБанке»

ставка в тенге стартует от 14,5%, в долларах – от 13,5%.

Разница в сроках между тенговой и валютной ипотекой также значительна и доходит до 10 лет. В «БТА Банке» в тенге срок не превысит 20 лет, в долларах – 30 лет. В «Темірбанке» и «АТФБанке» тенговая ипотека выдается на 15 лет, в долларах – на 20 лет.

Некоторые игроки банковского сектора пока не планируют ошутимо менять условия по ипотеке. «Кардинального изменения условий кредитования физических лиц не планируется. Возможна корректировка условий по отдельным совместным проектам со строительными компаниями. Банком также может быть проведена корректировка условий по рознице для соответствия рынку и поддержания конкурентоспособности», – отметили «Капитал.кз» в «Банке ЦентрКредит».

Ипотека для заемщиков, которые оформили ее до мирового финансового кризиса, спустя семь лет продолжает оказывать еще большее давление на бюджет таких заемщиков. Две девальвации, которые пережили ипотечники, обвал цен на рынке жилья особенно явно затронули интересы должников по ипотеке. С определенной периодичностью общественные объединения ипотечников осаждают Нацбанк РК, банки и государственные структуры. Слышат ли их? «Время от времени общественные объединения ипотечников будоражат прессу. По роду деятельности мне приходится очень тесно работать с членами таких объединений, она требует списания своих долгов. Банковский омбудсман и банки обычно индивидуально подходят к каждому конкретному случаю по кредиту. Если у заемщиков есть проблемы, то им нужно сесть за стол переговоров с банками, несмотря на время, которое потребует потратить. Эти объединения, как освещает пресса, доносят свои требования через лозунги «Списать, простить кредиты». Я смотрю телевидение и иногда задаю вопросом, где вы видели, чтобы в США около финансовых структур заемщики пришли с плакатами? Или в России, я не видел, чтобы около Центрального банка РФ кто-то из заемщиков с плакатами отстаивал свои интересы около забора регулятора», – отметил г-н Сийрбаев.

Банковский омбудсман сделал упор на том, что должники по ипотеке, входящие в общественные объединения, должны вести более грамотный диалог с банками. «Когда собиралась комиссия по вопросам решения проблем ипотечников, в которую в том числе входят должники по ипотеке и банковский омбудсман, то определенная информация не была полностью оглашена. Там было принято решение, что пора определить количество проблемных заемщиков в разрезе банков. Обсуждалась проблема, чтобы каждый банк под контролем комиссии решил этот вопрос. Некоторые общественные объединения, не выясняя количество должников, входящих в их списки, делают упор на то, что всем долги по ипотеке нужно списать. А кому списать, что списать – не уточняют – это вносит определенный деструктивный характер в решение данных проблем. Поэтому я не думаю, что пикетируя Нацбанк РК или офисы банков, можно добиться каких-то положительных сдвигов в решении проблем людей, входящих в общественные объединения», – считает Ерсерик Сийрбаев.

Как стало известно, банковский омбудсман работает в основном именно со старыми ипотечными займами. Г-н Сийрбаев подчеркнул, что он рассматривает споры по ипотечным кредитам, выданным в основном в 2006-2007 годах. «В среднем размер проблемного жилищного займа, который рассматривается в рамках моей работы, варьируется от \$80 до 100 тыс. Но нужно иметь в виду, что я, как банковский омбудсман, могу рассматривать обращения заемщиков, сумма ипотеки которых не должна превышать 20 тыс. месячных расчетных показателей (\$202 тыс.). При этом я могу рассматривать дела, по которым еще не принято судебное решение. Заемщики, которые входят в общественные объединения, иногда имеют по 1-2 судебных решения по их займам. Такие дела я не вправе рассматривать», – проинформировал Ерсерик Сийрбаев.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### QAZAQ BANKI ОТКРЫЛ НОВОЕ ОТДЕЛЕНИЕ

Qazaq Banki рад сообщить, что 4 июля в Алматы состоялось открытие нового отделения банка. Новый офис расположен в историческом центре города напротив ЦУМа «Зангар» по адресу: пр. Абылай хана, 59/1. В новом офисе будет предлагаться полный спектр банковских услуг как для физических, так и юридических лиц. Открытие нового отделения продиктовано стратегией развития банка, согласно которой персональное банковское обслуживание является одним из ключевых направлений деятельности фининститута. Основные принципы обслуживания клиентов от Qazaq Banki – это индивидуальный подход, оперативность, конфиденциальность, комплексность и комфорт. Все эти составляющие качественного сервиса будут в полной мере реализованы в новом офисе. Индивидуальный подход будет обеспечен за счет проведения гибкой тарифной политики, создания специальных условий по продуктам и услугам. Комфорт – это удобное географическое положение нового отделения, наличие паркинга, стильный дизайн офиса, уютная зона ожидания и в целом располагающая деловая обстановка. Режим работы отделения банка: с понедельника по пятницу с 9:00 до 18:00; выходные дни: суббота, воскресенье. (Соб. инф.)

#### «САМУРК-КАЗЫНА» ВЫШЕЛ ИЗ СОСТАВА АКЦИОНЕРОВ «ТЕМІРБАНКА»

Казахстанский фонд национального благосостояния (ФНБ) «Самрук-Казына» завершил сделку по продаже мажоритарного пакета акций казахстанского АО «Темірбанк». «15 мая 2014 года АО «Самрук-Казына» произвело отчуждение принадлежащих ему 15 980 933 000 простых акций (79,88% от общего количества размещенных простых акций) АО «Темірбанк». В результате сделки АО «Самрук-Казына» полностью вышел из состава акционеров АО «Темірбанк», – говорится в сообщении Казахстанской фондовой биржи. Как сообщалось, в конце 2013 года ФНБ «Самрук-Казына» договорился о продаже всей своей доли в АО «Темірбанк» (79,88%), а также части принадлежащих фонду акций в АО «Альянс Банк» (16%) бизнесмену Булату Утемураеву. В настоящее время назначенный Утемураевым менеджмент «Альянс Банк» обсуждает с кредиторами план реструктуризации задолженности кредитной организации. Частью плана по реструктуризации долга «Альянс Банка» является его объединение с «Темірбанком». В период 2009-2010 годов «Самрук-Казына» получил контроль над тремя казахстанскими банками (Альянс банк, «Темірбанк» и «БТА Банк»), которые прошли процедуру реструктуризации задолженности. Руководство фонда неоднократно заявляло о своем намерении выйти из капитала банков по мере появления инвестора, готового выкупить у него акции финансовых институтов. (kapital.kz)

#### КУЛИБАЕВ И МАШКЕВИЧ ПОДПИСАЛИ МЕМОРАНДУМ

Председатель президиума Национальной палаты предпринимателей Казахстана Тимур Кулибаев и председатель совета директоров Eurasian Resources Group (ERG) Александр Машкевич подписали меморандум о сотрудничестве в сфере развития горно-металлургического комплекса РК, передает корреспондент агентства «ERG» давно работает в Казахстане и ведет, в том числе, и социальную политику. Ежегодные затраты практически 3 млрд. тенге направляются на поддержку социальной инфраструктуры. Компания активно занимается обучением персонала, более 40 тыс. человек подготовлены в рамках корпорации, средства, направленные на эти цели – 6 млрд. тенге. Ведется также активно спонсорство и благотворительность. Ежегодно ERG выделяет 16 млрд. тенге для тех регионов, в которых они присутствуют. Это Павлодарская, Костанайская, Карагандинская, Актюбинская области», – сказал Т. Кулибаев на церемонии подписания меморандума в субботу. Он отметил, что группа ERG является примером «достойного ведения бизнеса». Как пояснил председатель президиума, меморандум предусматривает сотрудничество сторон по совершенствованию методов тарифного регулирования деятельности монополистов в сфере железнодорожных перевозок, транзита электроэнергии, рынка стратегических товаров, в том числе топлива и ГСМ. Также Т. Кулибаев сообщил, что стороны намерены объединить усилия по вопросам введения или распространения действия льгот и преференций по налогам для предприятий горнодобывающего, металлургического и энергетического комплексов (включая недропользователей), осуществляющих модернизацию, расширение и реконструкцию действующих производств, подготовку кадров. (kapital.kz)

#### РЕЙТИНГ ПОДТВЕРЖДЕН

Подтверждение рейтинга отражает сохранение стабильных операционных и сильных финансовых показателей операционной нефтяной компании, ТОО «Тенгизшевройл», с учетом того, что до окончательного срока погашения долга (ноябрь 2014 г.) осталось менее пяти месяцев. Fitch Ratings подтвердило рейтинг приоритетных обеспеченных облигаций серии А эмитента Tengizchevroil Finance Company SARL (далее – «TCO Finance») на уровне «BBB+» со стабильным прогнозом. Последние выплаты, срок которых наступает 15 ноября 2014 года, уже профинансированы за счет резервного счета по шестимесячному обслуживанию долга. Рейтинги облигаций ограничены суверенным рейтингом дефолта эмитента («РДЭ») Казахстана (BBB+) / прогноз «Стабильный»/«F2»). (Fitch Ratings)

# ТС не хочет быть монетарной колонией США

[Начало на стр. 1]

Но быстро повторить китайский успех у стран ТС не получится. «Это требует многолетнего опыта, которого нет у этих стран, и ввод такой системы потребует значительных материальных и интеллектуальных ресурсов», – напомнил Богдан Зарудкий.

По мнению экономиста Петра Своика, процесс создания единой платежной системы в ЕАЭС действительно займет много времени, но его не избежать. Он считает, что после краха СССР бывшие союзные республики фактически превратились в монетарные колонии США. «Составляющими этого колониализма являются монетарная картонная система, фактически метрополия схема завоза сюда иностранных инвестиций, такая же международная система фондирования казахстанских банков, благодаря которым кредит в нашей стране стоит в два или три раза дороже, чем в метрополии», – уверяет эксперт. Более того, считает Петр Своик,

такой же политики США придерживаются не только по отношению к бывшим советским республикам, но и к своим союзникам. Так, говорит экономист, американцы с легкостью штрафуют крупнейшие французские банки (BNP Paribas – свежий пример), а они эти штрафы без проблем выплачивают. «Потому что никакой он не французский банк на самом деле. Это, можно сказать, банки третьего уровня американской долларовой системы. Казахстанские банки в таком случае можно назвать банками платого уровня. Поэтому шаг к созданию своей платежной системы – шаг к разданию, к освобождению евразийского пространства от американской монетарной системы, что вполне нормально», – подчеркнул Петр Своик.

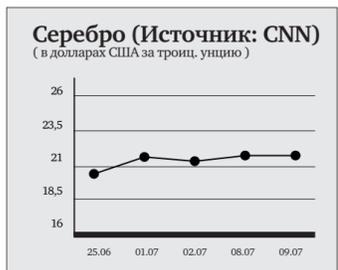
Издание «Ведомости» недавно сообщило, что «глава Банка Франции Кристиан Нойер высказался за дедолларизацию, затем гендиректор Total Кристоф де Маржери заявил, что не видит причин расплачиваться за нефть долларами, и наконец министр финансов Франции Мишель

Сапин предложил активнее использовать евро вместо долларов». Напомним, что это связано как раз с ситуацией вокруг оштрафованного американцами на \$10 млрд BNP Paribas. Этот факт демонстрирует, что в данном направлении двигаются и ближайшие союзники США из ЕС. Впрочем, у ЕС есть важный фактор, который может позволить им артачиться – это единая валюта, евро. «Разумеется, чтобы единая платежная система работала в полную силу, необходима единая валюта», – отмечает г-н Своик.

Напомним, что недавно глава Нацбанка РК Кайрат Келимбетов дал по этому поводу комментарий, который не отрицает, пусть и в неопределенном будущем, возможность введения единой валюты в рамках ЕАЭС. «На сегодняшний день официальных переговоров между соответствующими государственными органами не ведется. Но любая интеграция подразумевает много вопросов, к которым рано или поздно придет. Вопрос – в какой перспективе? На сегодняшний день, мне ка-

жется, этот вопрос больше политический, нежели экономический», – цитирует главу Нацбанка КазТАГ.

Но на этом пути стоит ряд преград. В первую очередь вызывает сомнения конкурентоспособность единой валюты ЕАЭС, если таковая будет. По крайней мере радикальный «развод» с долларом не будет бескровным. Так, Владимир Журавель, аналитик FIBO, подчеркнул, что на сегодняшний день, да и в обозримом будущем, на это не способен даже юань. «Ни для кого не секрет, что Америка является самым крупным должником всего мира. Отказываясь от доллара как от международного валютного платежа, пострадают и долговые облигации, которые лежат в центральных банках тех стран, которые являются их держателем. То есть в таком случае они сами себя лишают тех денег, которые дали в долг. Так что изменить ситуацию на сегодня нельзя, можно только смягчить. Что, впрочем, тоже представляется маловероятным», – отметил финансовый аналитик.



## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### ПРАВОВОЙ ПОРТАЛ «АСТАНА-ЗАҢ»

Правовой портал «Астана-Заң» (astanazan.kz) представили в столице. «Мы решили в одном окне объединить интернет-ресурсы правоохранительных, судебных и иных юридических органов с тем, чтобы войдя на портал, пользователь нашел всю необходимую информацию», – сказал руководитель департамента юстиции Астаны Канат Мусин на презентации портала в среду. «Не секрет, что на сегодня сайты госорганов разрозненны и для того, чтобы найти информацию, надо затратить определенное время. Воспользовавшись нашим порталом можно найти справочную информацию, получить правовые консультации предпринимателям и другую информацию», – добавил он. Кроме того, на портале собраны все государственные правовые услуги, которые на сегодня предоставляются онлайн. По словам Мусина, на интерактивной карте обозначены все ключевые государственные органы. «В городе работают около 700 нотариусов, найти их список можно на сайте, но удобнее обратиться поближе, на карте все наглядно видно», – отметил К. Мусин. Он проинформировал, что финансирование портала осуществляется за счет средств бюджета, выделенных на проведение право-разъяснительной работы. «У нас есть возможность содержать двух профессиональных журналистов. Общая сумма содержания портала укладывается в 500 тыс. тенге в год», – рассказал начальник департамента. Учредителями портала являются департамент юстиции Астаны и столичный филиал союза юристов Казахстана. (kapital.kz)

### ПРОФЕССИИ БУДУЩЕГО

На сегодняшний день востребованных специалистов в Казахстане больше, чем невостребованных, сообщила корреспонденту делового портала Kapital.kz Алия Уразалиева, директор по развитию бизнеса ТОО «Рекрутинговая компания Elite». Основная тенденция на рынке труда прослеживается в том, что будут востребованы специалисты в IT-сфере, маркетинге и продажах, логистике, медицине, инженерии и специалисты по работе с подбором персонала, а, к примеру, специалистам с дипломом переводчика приходится осваивать другие специальности. «Как отметили эксперты, на сегодняшний день очень сложно найти квалифицированных, грамотных, теоретически подготовленных сотрудников в любой отрасли. От том, какие навыки, знания и личностные качества необходимы для того, чтобы быть востребованным сейчас и через 5 лет, можно увидеть на рисунке 8. Отметим, что личностные качества указаны нами в свободном порядке и каждое из качеств имеет особое значение для каждой отдельной профессии, для каждой отдельной компании», – говорит Алия Уразалиева. При этом для достижения успеха специалист должен обладать полным спектром знаний как технических, экономических, так и юридических. Также необходимо владеть иностранными языками, так как международное партнерство развивается семимильными шагами. «В целом, уровень требований к квалификации будет продолжаться расти. Кроме того, независимо от сферы деятельности, специалисты должны быть готовы выполнять сразу несколько функций в рамках своей специальности. Недостаточно обладать только лишь техническими знаниями, – продолжает Алия Уразалиева. – В промышленности, например, наиболее привлекательными будут те сотрудники, которые в дополнение к научному образованию высокого уровня, приобрели навыки управления. Поэтому следует сосредоточиться на диверсификации навыков и дипломов и стремиться постоянно обучаться, узнавать новое и быть проактивным (го есть опережать возможные события и создавать собственные сценарии путем совершения активных действий). Однако важно не забывать, что оплата труда во многом зависит не столько от профессии, сколько от места работы, конкретной должности, а также от индивидуальных особенностей работника, его мастерства и целеустремленности. Кроме того, большинство из опрошенных экспертов отметили значимость качества образования для получения хорошо оплачиваемой работы. Так, степень магистра не является гарантом высокой заработной платы и уровнем занимаемой должности, так как качество полученных знаний видно в процессе их применения, а как показывает практика, различия между бакалаврами и магистрами в этом плане не всегда есть, отмечает спикер. (kapital.kz)

### AIR KAZAKHSTAN НАЧНЕТ ВЫПОЛНЯТЬ ПОЛЕТЫ ВЕСНОЙ 2015 ГОДА

«Авиакомпания планирует закупить 10 самолетов Q400 и осуществлять первые полеты, начиная с весны 2015 года», – сказал Нуржан Шакиров на презентации самолета Q400 Next Gen. По его словам, подготовка пилотов сначала будет осуществляться в Канаде. «Мы думаем, в течение первого года часть экипажей будет сформирована из местных кадров», – рассказал он о планах компании. Он проинформировал, что стоимость одного самолета составляет \$23 млн. По его мнению, главная задача компании – осуществление безопасных перевозок. На безопасность влияет масса факторов, что отражается и на цене билетов. «Перевозки должны быть доступными, и мы планируем, что цена будет несколько ниже, чем сейчас. Насколько ниже – вопрос еще преждевременный», – отметил Нуржан Шакиров. Глава Air Kazakhstan пояснил, что компания будет осуществлять полеты из 3 основных хабов – Астана, Алматы и Атырау. (kapital.kz)

# Рост рынка электромобилей зависит от наличия инфраструктуры и господдержки

Арман Джакуб

Динамика развития рынка электромобилей сегодня поражает воображение. Еще недавно к продукции Tesla Motors относились с опаской, однако снятое компанией ограничение на патенты и реакция таких автоконцернов как BMW и Nissan в виде возможного сотрудничества делают первые наброски инновационной революции в автопроме.

Казахстан в этом плане не стоит в стороне, и ключевыми драйверами прогресса здесь являются инфраструктура и господдержка, уверен создатель первого казахстанского зарядного устройства для электромобилей Руслан Утебаев. О перспективах рынка электромобилей в РК, влиянии на этот процесс инфраструктуры, в создании которой принимает участие казахстанский ученый, он рассказал в интервью деловому еженедельнику «Капитал.kz».

**- Каким вы видите глобальный рынок электромобилей, а также кратко- и среднесрочные перспективы Казахстана в этом направлении?**

- Резкий скачок в развитии электромобилей произошел в начале XXI века, это связано с новыми технологиями в области литий-ионных батарей. Сейчас в производстве электромобилей хорошо преуспели Япония и США. В продаже можно найти неплохие электромобили от Tesla, Nissan и Mitsubishi.

Однако в нашей стране эти электромобили не так просто приобрести. Дело в том, что когда компании расширяют дистрибуторскую сеть, они подготавливают сервисные центры для своего продукта. Для электромобилей недостаточно открытия только сервисного центра, необходимо создание сети зарядных станций. В США, Японии и странах Евросоюза довольно неплохо идет развитие сети зарядных станций. В Москве также существует своя сеть зарядных станций. В Казахстане пока нет функционирующей сети зарядных станций для электромобилей, и дилеры отказываются поставлять электромобили. Поэтому, я думаю, неслучайно в послании президента «Казахстанский путь – 2050: единая цель, единые интересы, единое будущее» было дано прямое указание на развитие электромобилей и соответствующей инфраструктуры.

Переход на электромобили будет происходить плавно, и я считаю, все будет зависеть от поддержки государства. В начале 2014 года в нашей стране обнулили таможенные пошлины на ввоз электромобилей, но это не дало скачка для массовой покупки, так как потенциальным владельцам негде их заряжать. Если сейчас будет развита сеть зарядных станций и будет выгодно приобретать электромобили, то, на мой взгляд, в считанные годы мы получим неплохие показатели по переходу населения на транспортные средства с нулевым выбросом. Поэтому сегодня в Казахстане наиболее важным сдерживающим фактором является отсутствие инфраструктуры для электромобилей.

Что касается развития рынка электромобилей в мире, то эксперты прогнозируют к 2015 году увеличение роста продаж в 7 раз. Роль Казахстана в этом рынке будет определяться в основном развитием инфраструктуры и государственных программ, поддерживающих эксплуатацию электромобилей.

**- Говоря о плюсах и минусах, стоит отметить, что не так давно в России многообещающий проект электромобилей, продвигаемый российский миллиардером Михаилом Прохоровым, был продан государству за очень символическую сумму. Могут ли электромобили в принципе потеснить традиционные бензиновые аналоги?**

- Электромобили уже теснят бензиновые аналоги. Если сейчас проехать по новостным лентам автомобильных производителей, то практически у всех крупных брендов есть свой концепт электромобилей. Касательно проекта «ё-мобиля», то я знаю этот проект как неплохую идею, которая показала эффективность электрического привода.

Суть данного проекта была в том, чтобы показать, что на 1 литре условного горючего топлива можно проехать дальше, если его преобразовать в электричество. Дело в том, что в двигателях внутреннего сгорания (ДВС) очень низкий коэффициент полезного действия (КПД), не превышающий 30%, тогда как в электродвигателях КПД выше 80%. Другими словами, в ДВС из 10 литров топлива на передвижение идет только 3 литра, остальное уходит в виде тепла.

Однако «ё-мобиль» – это не полный электромобиль, это последовательный гибридный двигатель, в котором приводится электромотором, а он в свою очередь питается от бензинового генератора. Электро-



мобиль приводится в движение электромотором, который питается от батареи, в основном литий-ионной. У российских производителей существует свой концепт электромобилей, называется он Ellada, и представитель «АвтоВАЗа» сообщил в недавнем интервью, что они готовы развернуть производство электромобилей, как только появится рынок сбыта.

То есть «АвтоВАЗ» говорит, что готов развивать производство электромобилей, если будет создана инфраструктура зарядных станций и нормативно-правовая база для электромобилей. На мой взгляд, отличительной особенностью Ellada от зарубежных аналогов является применение асинхронного электродвигателя, который практически не требует обслуживания, так как механические износу подвергаются только подшипники.

Я думаю, в будущем в Казахстане вполне реально развернуть производство электромобилей, потому что они по своему техническому устройству гораздо проще автомобилей на ДВС. В электромобиле отсутствуют сложный ДВС, коробка передач, системы смазки и охлаждения. Если сказать грубо, то электромобиль состоит из электродвигателя, батарей и кузова с колесами. В электромобиле примерно в 2-3 раза меньше деталей, чем в обычном автомобиле.

**- Много ли электромобилей в Казахстане сейчас и есть ли у их владельцев острая нехватка в зарядном устройстве? Как сегодня они обходятся без них?**

- Согласно данным Агентства РК по статистике, на 1 мая 2014 года в стране зарегистрировано 134 электромобилей. Однако нет ни одной компании, которая официально поставляет электромобили на территорию РК. Практически все они были ввезены самостоятельно владельцами за их страх и риск.

Я не встречался с владельцами электромобилей, но думаю, что все они заряжаются от бытовых розеток у себя дома и в местах, где есть физический доступ к электрическим розеткам. Каждый электромобиль укомплектован блоком питания, который может зарядить батарею авто до полного заряда в течение 8-12 часов, подключившись к бытовой розетке. На полном заряде эти электромобили могут проехать от 100 до 400 км в зависимости от модели авто и емкости установленной батареи.

Наши подсчеты показывают, что в условиях Казахстана владельцы электромобилей платят около 100 тенге на 100 км пробега. Если учесть, что электромобиль не нуждается в смазочных материалах, то эксплуатационная стоимость такого транспортного средства становится очень низкой, несмотря на ее высокую стартовую стоимость.

Основная проблема при эксплуатации электромобилей заключается в отношении автомобилей к запасу хода. Мы при-

выкли говорить о пробеге автомобиля в «литрах». К электромобилю нельзя относиться так же. В электромобиле установлена литий-ионная батарея, такая же, как в ноутбуках и телефонах, которая не очень «любит» полного разряда и быстрого заряда. При эксплуатации электромобилей желательно заряжать батарею при любом удобном случае и не доводить ее разрядку до низкого уровня. Именно поэтому развитие инфраструктуры зарядных станций крайне важна для владельцев электромобилей.

**- Что представляет из себя ваш проект? Он будет иметь формат типичной АЗС, или он рассчитан на индивидуального владельца?**

- Проектом по исследованию интеграционных возможностей электромобилей в Казахстане мы занимаемся с 2012 года. Изучив существующие технологии зарядных станций в мире, мы разработали модель зарядной станции, имеющую свои особенности.

Наша зарядная станция в несколько раз дешевле зарубежных аналогов, так как систему управления мы разработали сами. Сейчас мы готовим проект сети зарядных станций, которые будут управляться с одного места. Для этого проекта мы планируем оснастить одну из городских автозапчасток зарядными станциями, на которых будут проводиться экспериментальные работы по управлению зарядной инфраструктурой. Если будет возможность, планируем установить зарядные станции в Алматы.

Изучая технологию зарядки электромобилей, мы пришли к выводу, что создание сети зарядных станций в условиях города с централизованной системой управления является основной задачей, которую необходимо решить для активного продвижения электромобилей в нашей стране.

**- С точки зрения потенциального рынка сбыта ваших устройств, есть ли в Казахстане автодилеры, специализирующиеся на импорте электромобилей? Каким по объему вы видите этот рынок в ближайшие 5 лет?**

- В Казахстане автодилеры не занимаются поставкой электромобилей, так как отсутствует инфраструктура для подобного транспорта. Также они не торопятся вкладывать средства в развитие инфраструктуры для электромобилей. В свою очередь развитие сети зарядных станций для электромобилей имеет инвестиционную привлекательность.

Сначала нужно вложить средства для изготовления и установки зарядных станций, которые в первое время не будут приносить прибыль. Однако после увеличения количества электромобилей эти инвестиции будут возвращены с прибылью. Такая ситуация очень схожа с развитием сети сотовой связи в начале 2000-х в нашей стране. Увеличение количества

сотовых телефонов было тесно связано с установкой антенн для расширения зоны охвата сотовой связи, и те компании, которые вкладывали в развитие сети сотовой связи, сегодня являются ведущими операторами.

Объем рынка электромобилей тесно связан со скоростью развития инфраструктуры, поэтому тут сложно давать какие-либо прогнозы. Однако для меня вполне очевидно, что количество электромобилей будет только расти, так как альтернативы для электрических приводов пока нет. Будут лишь меняться типы батарей, а также будет увеличиваться дальность пробега на одной зарядке.

Здесь стоит отметить, что к электромобилю неприменимо такое понятие, как старение и как следствие этого увеличение количества выбросов. У электромобилей «стареет» только батарея, теряя электрическую емкость, и как следствие этого – сокращается пробег на одной зарядке. Износ остальных деталей больше относится к контролю технического состояния.

**- Насколько ваш продукт инновационен, и какие проблемы он решает, не говоря собственно о своем главном функциональном предназначении?**

- Разработанная нами зарядная станция относится к опытно-конструкторским работам. Мы применили существующие технологии с добавлением улучшений, которые, на наш взгляд, упростят устройство и добавят надежности в эксплуатации в условиях Казахстана. Наша зарядная станция это только начальная стадия проекта.

Нашей конечной целью является создание сети зарядных станций в Казахстане с централизованной системой управления. Мы также планируем разрабатывать свои технологии бесконтактной зарядки электромобилей и технологию автоматизированной замены батарей электромобилей. Все эти технологии известны в мире и имеют разную степень успешности применения в разных странах. Однако мы придерживаемся позиции того, что в Казахстане должны быть все передовые технологии в области электромобильного транспорта. Знания и опыт работы нашей команды позволяют этого достичь.

**- Ваш проект поддержал ОФ «Тайбурль», выделив определенное денежное финансирование. Насколько оно соответствует нуждам, и какие планы по его развитию и продвижению на рынке вы видите?**

- Мы направляем все средства на развитие технологии изготовления зарядных станций для электромобилей. Сейчас мы готовим вариант зарядной станции, которая сможет заряжать батарею электромобилей за 30 минут. Эта зарядная станция 3-го уровня и она позволит в значительной степени улучшить проблему длительного времени зарядки электромобилей.

# Можно ли получить кредит от автомобильных концернов?

Данияр Сабитов

В России банки в последние месяцы подняли на два-три пункта процентные ставки по автокредитам, а также увеличили на 10 процентов сумму первоначального платежа. Это связано с тем, что в стране растет количество должников, которые покупают машины, но возвращать долг не спешат. В Казахстане ситуация с возвратностью долгов лучше как по потребительским кредитам, так и по займам для покупки авто. По данным «Первого кредитного бюро», на 1 июля в базе зарегистрировано около 88 тыс. кредитных договоров на приобретение авто, из них около 8 тыс. договоров (9,1%) имеют просрочку более 90 дней. Отметим, что этот показатель ниже, чем по потребительским кредитам, где просрочка составляет 13%. Главный риск-менеджер «Первого кредитного бюро» Канат Халилов добавляет к указанным данным: «При этом общая сумма задолженности по автокредитам составляет около 167 млрд тенге, из них 20 млрд тенге – задолженность по кредитам с просрочкой более 90 дней, то есть коэффициент NPL (неработающие займы) равен 12%».

Многие казахстанцы покупают машины сразу за наличность – в 2013 году было продано 165,7 тыс. машин, а в кредит было оформлено около 55%. При этом число проданных авто выше в сравнении с 2012 на 67 тыс. единиц. Это свидетельствует о высоком спросе и большой емкости рынка. Если говорить о кредитной политике казахстанских банков, то интересно сопоставить данные кредитного калькулятора портала Prodenki.kz. Если сравнить последние данные с информацией, датированной 11 ноября 2013 года, то получается, что в большинстве случаев ставки не изменились. Но даже если изменения и есть, то они не складываются в тренд, поскольку они разнородны. Так, если Сбербанк увеличил годовую эффективную ставку вознаграждения при покупке нового авто с 14,7 до 17%, то «Банк ЦентрКредит» снизил процентную ставку с 16,6 до 15% (это касается кредита на новые машины при условии, что сумма кредита будет меньше 60% от стоимости залога).

«Банк ЦентрКредит» в конце июня сообщил нашему изданию, что руководство рассматривает возможность снижения размера первоначального взноса при платежеспособности клиента. И уже в соответствии с размером первоначального взноса будет дифференцирована конечная ставка для заемщика – чем выше взнос, тем ниже ставка. При этом на банковском рынке достаточно большой разброс по предложениям. Так, самый низкий процент по автокредиту у ВТБ – 16,4%, а самый высокий у Kaspi bank, который дает деньги под 28,1%.

Очевидно, что рынок развивается, и один из наиболее интересных показателей – появление финансовой организации Toyota Financial Services, которая работает уже семь месяцев. Это микрокредитная организация, аффилированная с автоконцерном, которая сама предоставляет кредиты на покупку машин этого бренда. Линейка продуктов содержит четыре наименования, размеры эффективной ставки которых варьируются от 12,5 до 15%.

Нужно сказать, что это давняя мировая практика, которая только сейчас появилась в Казахстане. Так, многие автомобильные корпорации создают дочерние

или зависимые финансовые компании с целью ускорения реализации своей продукции. Скажем, ведущая автомобильная корпорация США General Motors имеет дочернюю финансовую компанию General Motors Acceptance Corporation. Многие американские, европейские и японские автомобильные компании имеют аналогичные подразделения.

Отметим, что самостоятельное кредитование клиентов – это целый финансовый институт, который требует тщательного подхода и четкой структуры работы с банковскими учреждениями, клиентами, страховыми компаниями. Целиком самостоятельно разработать и внедрить такую систему практически невозможно, потому что необходимы колоссальные денежные затраты. Например, в России действует «Тойота Банк», управляющий двумя

по финансовым и страховым продуктам Toyota Financial Services, рассказал, что компания решила начать самостоятельное кредитование, поскольку у нее высокие продажи, а машина относится к самым ликвидным машинам – вторичная себестоимость автомобилей не падает. «Динамика показывает, что продажи в сравнении с тем временем, когда мы сотрудничали с банками, увеличились. Одно из важных отличий заключается в том, что мы можем более гибко подходить к каждому клиенту. Скажем, если мы видим, что у клиента есть просрочки, мы можем изменить для него стратегию выплат, увеличить срок оплаты и так далее», – добавил собеседник.

Кроме этого, благодаря новой организации Toyota внедрила систему trade-in, которая предполагает, что покупатель

гласились, что Toyota первая предложила такой продукт.

Автоцентры всегда работали по данной схеме, особенно в Алматы, просто желающих клиентов было не столь много, и программа trade-in не была эффективной услугой ни для потенциальных покупателей/продавцов, ни для официальных дилеров. Президент группы компаний AllurGroup Андрей Лаврентьев рассказал «Капитал.кз», что любой желающий может прийти в автоцентр, где оказывают услугу trade-in и предоставить свой автомобиль в качестве основного взноса за новый, выбранный клиентом автомобиль из данного автоцентра. Автомобиль будет оценен специалистами, включая его техническое состояние и спрос на рынке. Клиенту будет озвучена стоимость за данный автомобиль, и человек вправе согласиться или нет с предложенной стоимостью. «Хотелось бы уточнить, что для официальных дилеров trade-in не является новым источником доходов, который приносит сверхприбыль, как это преподносит СМИ и псевдоэксперты. Это дополнительный инструмент продаж. Но появляется возможность у покупателей/продавцов обезопасить себя от обмана и снять с себя трудности, связанные с продажей/покупкой автомобиля, и стать обладателем нового автомобиля», – добавляет г-н Лаврентьев.

Возникает вопрос, а что если Toyota будет не последней компанией, решившей осуществлять автокредитование самостоятельно? Не лишится ли банки одного из своих инструментов? Эксперты указывают, что этого, видимо, не произойдет. Так, финансовый консультант Subagu Айгерим Елибаева предположила, что для Toyota это стало возможно только благодаря высоким объемам продаж. А поскольку машины этой компании действительно пользуются у казахстанцев большим спросом, то появление нового финансового института скорее исключение, чем тенденция для развития.

Андрей Лаврентьев отметил, что его группа компаний, будучи производителем автомобилей в Казахстане, самостоятельно покупателей не кредитует. Он также рассказал, что на территории России компания Peugeot Finance осуществляет поддержку Peugeot Finance с особыми условиями, но пока на территории Казахстана внедрение аналогичной программы не рассматривается. Что касается бренда Suzuki, то существует программа Suzuki Finance, которая позволяет человеку приобрести автомобиль в рассрочку. Но эта программа не является обязательной для потенциальных покупателей, собирающихся приобрести автомобиль. Потенциальный покупатель может выбрать: либо приобрести автомобиль посредством кредита, который предоставляется банками второго уровня, либо воспользоваться услугой Suzuki Finance.

Понятно, что рынок автокредитования будет развиваться. Это особенно очевидно, если учесть ежегодный рост продаваемых новых машин. По классическим законам рынка конкуренция будет рождала наиболее выгодные для покупателя условия. И если Toyota Financial Services будет показывать хорошие результаты, это будет сигналом и для банков, и для автоконцернов. Возможно, со временем кредиты будут еще доступнее, правда, при этом нужно будет соблюдать баланс, чтобы не допустить перекредитования населения.



брендами: Toyota Financial Services и Lexus Financial Services, которые входят в структуру Toyota Financial Services Corporation.

Целью такого самостоятельного кредитования является поддержание продаж автомобилей определенного бренда и предложение финансовых продуктов, отличных от продуктов, предлагаемых другими банками, и быть относительно независимыми от условий банков, которые предоставляются клиентам. Таким образом, свой финансовый институт может предложить свои условия кредитования именно для приобретения автомобиля данной марки.

При этом, несмотря на то, что у большинства автомобильных концернов есть финансовые организации, в Казахстане с таким предложением вышла только Toyota. Нуржан Тунгышбаев, специалист

после трех-четырёх лет использования машины может вернуть ее автосалону, и, заплатив дополнительные деньги, получить новую машину. С одной стороны, это выгодно для водителя, поскольку компания забирает на себя все хлопоты по перепродаже машины. Однако есть и минусы – компания сама оценивает стоимость авто, и цена может оказаться ниже, чем на вторичном рынке. Однако здесь вопрос выбора – клиенту решать, как поступать с машиной. Есть в системе trade-in и другая уловка – фактически компания «подсаживает» клиента к своему продукту. Кроме этого, считается, что программа trade-in представляет собой инструмент для цивилизованной продажи автомобилей, сокращая возможности для обмана со стороны недобросовестных продавцов, покупателей. В группе компаний AllurGroup не со-

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### ЗАПРЕТ НА ПРИМЕНЕНИЕ ТОПЛИВА

Запрет на применение топлива экологического класса K2 вступит в силу в Казахстане с 1 января 2016 года. Как сообщает пресс-служба Комитета технического регулирования и метрологии Министерства индустрии и новых технологий РК, 10 июля 2014 года вступает в силу Решение Совета Евразийской экономической Комиссии «О внесении изменений в технический регламент, устанавливающий обязательные для применения и исполнения требования к автомобильному и авиационному бензину, дизельному и судовому топливу, топливу для реактивных двигателей и мазуту, выпускаемому в обращение на таможенной территории Таможенного союза». «Изменения в технический регламент Таможенного союза «О требованиях к автомобильному и авиационному бензину, дизельному и судовому топливу, топливу для реактивных двигателей и мазуту» предусматривают перенос для Казахстана сроков запрета на выпуск в обращение и обращение автомобильного бензина и дизельного топлива экологического класса K2 с 1 января 2014 года на 1 января 2016 года», – отметили в комитете. Также уточнена формулировка термина «мазут», дополнена и изменена характеристика мазута и топлива для реактивных двигателей. В частности, по мазуту – нормы приведены отдельно для флотского мазута и отдельно для топочного, дополнены характеристиками «температура вспышки в закрытом тигле», «выход фракции, выкипающей до 350 градусов С». В отношении топлива для реактивных двигателей: дополнены характеристиками для топлива RT, исключены нормы по топливу для летательных аппаратов со сверхзвуковой скоростью полета, изменены ряд других характеристик. Как уточнили в ведомстве, для Казахстана основным сдерживающим фактором по переходу на выпуск нефтепродуктов в соответствии с требованиями экологического класса K3 с 1 января 2014 года является техническая неготовность нефтеперерабатывающих заводов, модернизация которых завершится в 2015 году. (Kazakhstan Today)

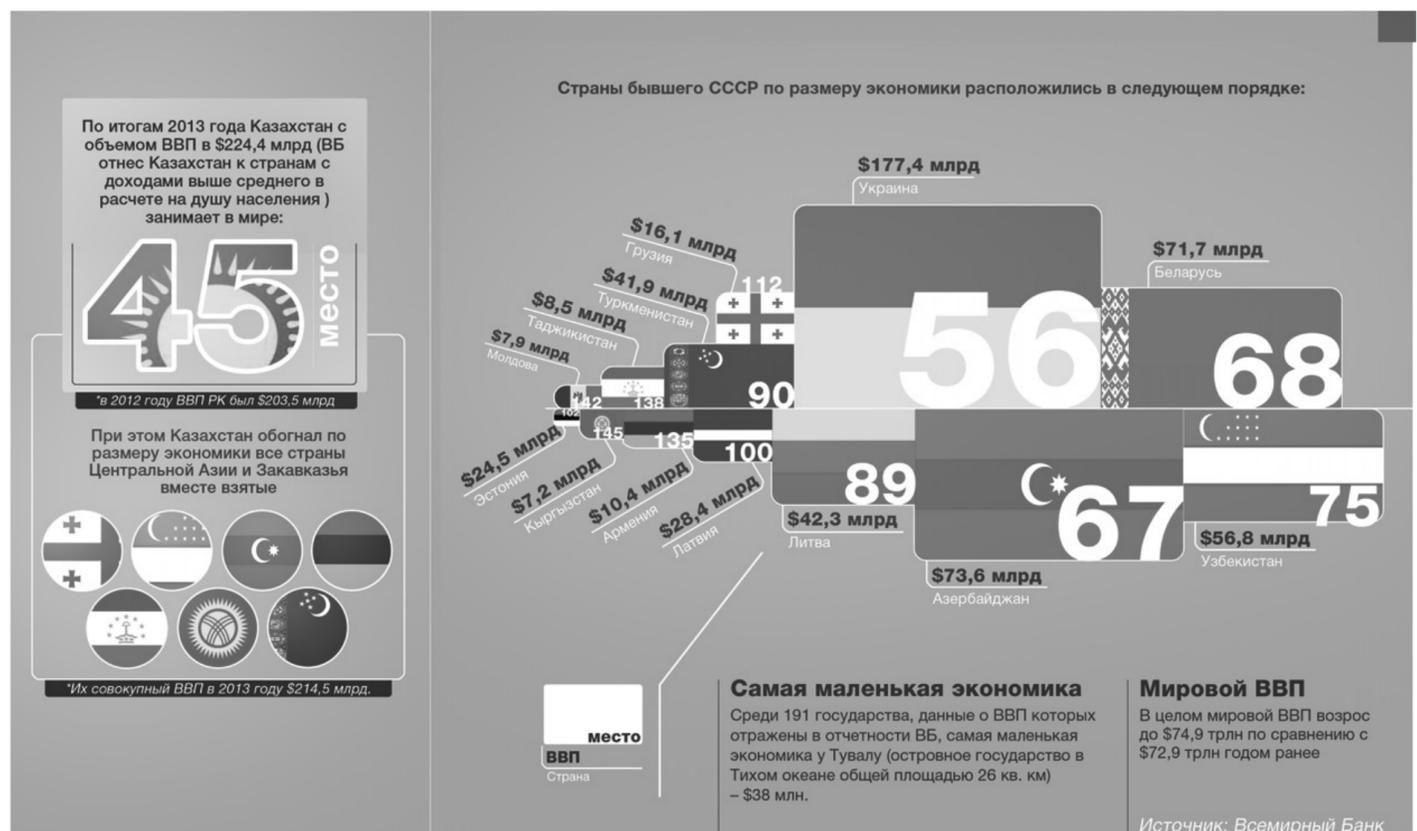
#### УВЕЛИЧЕНА ЧАСТОТА АВИАРЕЙСОВ В ПАВЛОДАР ИЗ АСТАНЫ

С 1 июля текущего года частота полетов по маршруту Астана-Павлодар увеличится с 4 до 7 рейсов в неделю, а стоимость билета снизится до 18 тыс. тенге. Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в пресс-службе министерства транспорта и коммуникаций РК. «Решение о субсидировании маршрута связано с началом реконструкции автомобильной дороги Астана-Павлодар», – отметил председатель Комитета гражданской авиации МТК РК Бекен Сейдахметов. «Для того, чтобы реконструкция трассы не вызвала проблем для населения, субсидирование авиарейсов будет осуществляться вплоть до конца текущего года». Стоит отметить, что всего на текущий момент Минтранскомом осуществляется субсидирование 7 внутренних авиарейсов: по маршрутам Астана – Жезказган – Астана, Алматы – Кокшетау – Алматы, Караганда – Кызылорда – Караганда, Усть-Каменогорск – Караганда – Усть-Каменогорск, Астана – Петропавловск – Астана, Алматы – Петропавловск – Алматы, Алматы – Урджар – Алматы. (kapital.kz)

#### НБРК И НПП

Национальный банк Республики Казахстан (НБРК) и Национальная палата предпринимателей Республики Казахстан (НПП) подписали Меморандум о сотрудничестве и взаимопонимании, в рамках которого намерены развивать конструктивный диалог между предпринимательским сообществом и Национальным банком РК. Кроме того, целью сотрудничества НБРК и НПП является повышение конкурентоспособности экономики и финансового сектора РК, в том числе, в рамках интеграционных объединений (Евразийский экономический союз и СНГ) и на международном рынке. Данное мероприятие стало первым шагом в ряду запланированных сторонами совместных действий, направленных на улучшение доступности фондирования для отечественного бизнеса. Стороны договорились приложить максимальные усилия для учета мнения финансового сообщества при принятии Национальным банком решений, влияющих на общие условия развития отрасли. Приоритетами совместных действий были определены – поддержание стабильности казахстанского финансового сектора, в том числе скорейшее оздоровление банковского сектора, содействие повышению качества экономического роста, повышение качества и доступности финансовых услуг, в особенности в регионах, повышение уровня финансовой грамотности населения и малого бизнеса, а также развитие фондового рынка. НБРК и НПП намерены разработать подробное Соглашение, которое будет регламентировать обмен мнениями и экспертными заключениями, оценку совместной работы в средствах массовой информации, проведение политики прозрачности проводимой работы. Стороны договорились, что Национальная палата предпринимателей при поддержке НБРК запустит республиканскую программу повышения финансовой грамотности населения и будет проводить исследования об уровне доступности финансовых услуг в особенности в малых городах и сельской местности. Председатель Национального банка Кайрат Келимбетов отметил важность подписанного Меморандума и подчеркнул, что Национальный банк и Палата предпринимателей намерены оказывать содействие эффективной реализации поручений Главы государства, в том числе по доступности финансирования для предпринимателей, совершенствованию законодательства, регулирующего финансовые услуги; содействовать повышению финансовой грамотности малого и среднего бизнеса и др. По словам председателя президиума Национальной палаты предпринимателей РК Тимура Кулибаева, подписание настоящего меморандума является закономерным шагом, НПП и Нацбанк тесно сотрудничают с первых дней создания Нацпалаты. (nationalbank.kz)

# Мировой рейтинг стран по размеру ВВП, подготовленный Всемирным банком



## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### ОБЩИЙ ЭНЕРГОРЫНОК

Казахстан, Россия и Беларусь, заключившие договор о создании Евразийского экономического союза (ЕАЭС), приступили к разработке концепции общего электроэнергетического рынка, который должен начать работу в 2019 году, сообщил член коллегии по энергетике и инфраструктуре Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) Даниал Ахметов. В среду в Алматы под председательством Ахметова состоялось заседание Консультативного комитета по нефти и газу при коллегии ЕЭК, на котором среди прочих вопросов обсуждался проект концепции создания общего рынка электроэнергии, а также вопрос формирования индикативных балансов энергоресурсов государств-членов ЕАЭС. «На 1 июля 2015 года концепция развития и формирования электроэнергетического рынка должна быть внесена на утверждение глав государств, к 1 января 2016 года мы уже должны иметь программу (создания этого рынка), а в 2019 году должно быть (завершено) формирование электроэнергетического рынка», – сказал Ахметов на брифинге по окончании заседания. По его словам, при разработке концепции был учтен опыт работы аналогичных общих рынков электроэнергии, функционирующих в странах Скандинавии, в странах Центральной Европы, а также в США. «Мы предполагаем, что в основу будет положена модель, которая существует в Европе. Она наиболее подходит для нас. Это так называемая модель «связанного спот-рынка», – сказал Ахметов, добавив, что эта модель составляет основу российского рынка электроэнергии. В Казахстане в отличие от России, по его словам, 92% приходится на долю рынка долгосрочных контрактов. Вместе с тем он подчеркнул, что отличительной особенностью разрабатываемой концепции является учет национальных особенностей рынков всех трех стран. «Никто не собирается ломать энергетические основы каждого государства», – добавил он. Член коллегии подчеркнул, что у стран, создающих ЕАЭС, со времен Советского Союза сохранилась «неплохая система межгосударственных транзитных линий», что является хорошей технологической основой для сотрудничества. Кроме того, как отметил Ахметов, который в 2003-2007 годы возглавлял правительство Казахстана, все три страны работают по однообразным технологическим стандартам и регламентам, что также является хорошей возможностью формирования общего электроэнергетического рынка. Напомним, что доля затрат на электроэнергию имеется в стоимости любых продуктов, товаров и услуг, Ахметов выразил уверенность, что формирование общего рынка в этой сфере будет являться одним из катализаторов будущего экономического роста стран ЕАЭС. Как известно, в рамках создания общих рынков энергоресурсов планируется предоставить национальный режим покупателям – резидентам государств-членов Таможенного союза (ТС) и Единого экономического пространства при приобретении энергоносителей для внутреннего потребления в пределах ТС. (ИА «Новости-Казахстан»)

### БАКУ – ТБИЛИСИ – КАРС

Казахстанский бизнес заинтересован в железной дороге Баку – Тбилиси – Картс. Открытие железной дороги Баку – Тбилиси – Картс придаст импульс развитию торговых отношений в регионе, и казахстанский бизнес очень заинтересован в этом проекте, сказал в интервью азербайджанским журналистам заместитель директора департамента по СНГ МИД Кадры Касабулатов, сообщает агентство Trend. По его словам, товарооборот между Казахстаном и Азербайджаном из года в год растет. «По итогам 2013 года объем двустороннего товарооборота между двумя странами составил \$434,3 млн, что на 11,2% выше показателя 2012 года. Объем казахстанского экспорта при этом составил \$361,2 млн. Импорт в Казахстан составил \$73,1 млн. За январь – май текущего года азербайджано-казахстанский товарооборот достиг \$150 млн, включая экспорт из Казахстана в \$131 млн и импорт в \$19 млн», – сказал он. Касабулатов напомнил, что традиционными товарами, экспортируемыми из Казахстана в Азербайджан, являются минеральные ресурсы, хмисырье, зерно, ячмень, табачная продукция, углеродистая сталь, электрооборудование. Из Азербайджана в Казахстан импортируются нефтепродукты, полимеры, комплектующие для машин и механизмов, строительные конструкции. По словам представителя МИД, Азербайджан и Казахстан имеют большой потенциал для развития торгово-экономического сотрудничества, однако нынешний товарооборот не соответствует имеющемуся потенциалу. И работу в этом направлении необходимо активизировать. В то же время он отметил, что значительный вклад в развитие торгово-экономического сотрудничества вносит двусторонняя межправительственная комиссия (МПК) по торгово-экономическому сотрудничеству. (Kazakhstan Today)

### УВЕЛИЧЕН ЭКСПОРТ НЕФТИ

Казахстан увеличил экспорт сырой нефти и газового конденсата в Италию в январе-мае 2014 года до 8,84 млн тонн на \$7,27 млрд, что на 21,5% больше по количеству и на 17,6% больше по стоимости, чем в аналогичном периоде 2013 года. Как отмечается в опубликованных данных, без учета стран Таможенного союза, Казахстан увеличил экспорт нефти в январе-мае 2014 года до 31,35 млн тонн на \$25,5 млрд, что на 7,5% больше по количеству и на 4,8% больше по сумме, чем в аналогичном периоде 2013 года. Крупнейшими покупателями казахстанской нефти стали: Италия – 8,84 млн. тонн (+21,5%) на \$7,27 млрд (+17,6%), Китай – 3,82 млн тонн (-13%) на \$3,03 млрд (-15,9%), Нидерланды – 3,65 млн тонн (-25,6%) на \$2,99 млрд (-26,9%), Франция – 3,09 млн тонн (+12,9%) на \$2,63 млрд (+10,6%), Швейцария – 2,24 млн тонн (+24,2%) на \$1,73 млрд (+17,7%), Австрия – 2,17 млн тонн (+0,7%) на \$1,64 млрд (-2,4%) и Румыния – 1,69 млн тонн (+59,9%) на \$1,31 млрд (+53,8%). (Kapital.kz)

# Никлас Сонкин, Tele2: «Мы не уйдем с казахстанского рынка»

Виктория Говоркова

Под наезд в интервью нашему изданию президент и генеральный директор Tele2 AB Матс Гранрид заявил о том, что оператор планирует завоевать треть казахстанского рынка. О том, насколько Tele2 Казахстан близок к достижению этой цели, почему, согласно финансовой отчетности, изменилась абонентская база и что спровоцировало слухи о продаже казахстанского актива «Капитал.кз» рассказал Никлас Сонкин, исполнительный вице-президент Tele2 по Центральной Европе и Евразии.

**- В 2011 году, говоря о выходе Tele2 на казахстанский рынок, вы заявляли, что обрушите цены и «взорвете» рынок. Как вы можете оценить итоги работы Tele2 Казахстан на сегодняшний день?**

- С того момента, как мы вышли на казахстанский рынок, мы можем констатировать, что тарифы на сотовую связь в среднем снизились на 50%. Это один из самых главных факторов нашего воздействия на рынок.

Другой важный показатель – это рост бизнеса, который выражается в доле рынка компании по выручке. Этой статистике мы можем доверять, потому что она не подвержена никаким колебаниям. Мы начали нашу долю по этому показателю с 1% в 2010 году, а прошлый год завершили с долей в 10%.

**- Достаточно активно набрав за первые годы работы аудиторию абонентов, сейчас, судя по отчетам, вы испытываете период определенной стагнации?**

- Около года назад мы поменяли методику расчета количества абонентов. Вот почему в наших отчетах вы видите существенное снижение абонентской базы. Но количество активных абонентов, которые всегда на связи, постоянно увеличивается. Кстати говоря, наши конкуренты также провели корректировки показателей, вот почему из-за этих изменений и отчетности у всех операторов есть снижение показателей по абонентской базе. Кроме того, оценивать деятельность компании можно по финансовым показателям, например, по уровню общей выручки, которая также демонстрирует постоянный рост.

**- А в связи с чем была изменена методика подсчета абонентской базы?**

- Это связано с тем, что мы хотели быть более консервативными, чтобы наша политика в сфере подсчета абонентов в Казахстане совпадала с нашей политикой подсчета абонентов в других странах.

**- В своем интервью нашему изданию в 2013 году генеральный директор Tele2 AB Матс Гранрид говорил о том, что цель компании – треть казахстанского рынка в течение нескольких лет. Насколько успешно осуществляется эта задача?**

- Мы работаем над этим. Я считаю, что у нас есть все возможности для того, чтобы завоевать треть казахстанского рынка. Но подчеркну, что мы никогда не называли точной даты, когда это произойдет, потому что ситуация зависит от многих факторов. К примеру, от ситуации на конкурентном поле, или от сроков внедрения услуги переноса номера, а мы надеемся, что это произойдет уже через год. За годы нашей работы в Казахстане мы увидели немало изменений в регуляторной среде,



позитивно повлиявших на развитие телекоммуникационного рынка, но тем не менее еще необходимы активные действия, скажем, по дальнейшему снижению ставок интерконнекта.

**- Не является ли отрицательным фактором в достижении этой цели выход четвертого игрока в GSM-сегмент?**

- Для нас это не было сюрпризом. Выход четвертого игрока в GSM-сегмент – это не такое экстраординарное событие. К примеру, в Швеции действуют 4 оператора, в России тоже больше, чем 4 игрока. Поэтому для такой страны, как Казахстан, это естественная ситуация. Нам нравится конкурировать, для нас это интересная задача – привлекать абонентов в таких условиях.

**- Одной из самых амбициозных задач Tele2 Казахстан был выход на положительные значения EBITDA. Какие теперь задачи будут стоять перед компанией?**

- Наша основная задача – увеличить рыночную долю в количестве абонентов, а также с точки зрения доходов. Очень важная задача – выйти на положительные значения свободных денежных потоков (Free Cash Flow). Пока мы не говорим о конкретных датах. Обычно после того как достигаются положительные значения EBITDA, требуется полтора года для того, чтобы выйти на положительные значения в потоках наличности. Это является нашей следующей финансовой задачей.

**- По ощущениям от рекламной, маркетинговой стратегии в последнее время компания стала менее агрессивной**

**на рынке, не видно какого-то «вызова». Это связано со сменой задач?**

- Мы всегда стремились к тому, чтобы открывать новые горизонты, для нас не было никакого намерения вдруг стать такими скромными. Наша стратегия не изменилась – мы стремимся к амбициозным целям. Мы всегда считаем очень важным компонентом конкурентные цены на все направления, прежде всего на голосовую связь. Tele2 всегда будет оставаться лидером рынка по ценовому показателю. Но и не только в этом. Сейчас мы номер два на рынке по объему передачи данных.

**- Если говорить о голосовых услугах, понятием, что их популярность падает. Набрала ли передача данных в структуре доходов компании достаточную критическую массу, чтобы вводить безлимит на голос?**

- У нас есть подобного рода комплексные bucket-планы в некоторых странах, например, в Швеции – это наиболее лидирующий рынок. Мы готовы представить подобного рода услуги и в Казахстане тогда, когда сам рынок и абоненты будут к этому готовы. Смещение распределения трафика от голосового на сторону передачи данных – это глобальный тренд, который связан в том числе и с уровнем проникновения смартфонов на рынке. Пока проникновение смартфонов находится в Казахстане на низком уровне, хотя тенденции здесь позитивные. Что касается безлимита, то, например, в регионах у нас запущена услуга «Безлимит внутри сети», по условиям которой клиенты могут разговаривать с другими абонентами Tele2 без ограничений за минимальную абонентскую плату. Похожие условия у аби-

ентов недавно анонсированного тарифа «Еще дешевле».

**- Недавно премьер-министр РК Карим Масимов заявил о том, что платежная система Казахстана будет развиваться на базе сотовых телефонов. Как вы считаете, насколько это близкая перспектива? Готовы ли вы как оператор к внедрению таких технологий?**

- Мобильные платежные системы являются очень интересной сферой. Здесь есть большое количество решений и приложений. Одно направление заключается в том, чтобы использовать мобильные устройства для оплаты услуг третьих лиц. Второе – чтобы проводить микроплатежи через мобильные устройства.

Рынки разных стран отличаются друг от друга с точки зрения того, какие именно мобильные платежи там востребованы и какова зрелость, готовность банковского сектора к таким инновациям. Мы будем наблюдать за развитием ситуации в Казахстане, у группы компаний Tele2 есть очень большой опыт и объем знаний в этом направлении. Когда рынок будет готов, когда мы будем видеть конкретные запросы со стороны клиентов в Казахстане, то будем готовы быстро развернуть эти услуги здесь.

**- Если говорить о долгосрочных тенденциях, по вашему мнению, в каком направлении будет развиваться отрасль? Это будет эпоха «интернета вещей», всеобщей подключенности, или телекоммуникационный сектор будет сливаться с банковским и развиваться в направлении мобильных финансовых услуг?**

- Всегда очень сложно говорить о будущем. Сейчас мы видим очень сильный тренд роста количества данных, быстрыми темпами растет количество смартфонов. По моему мнению, эти тенденции будут продолжаться. В будущем мы увидим большее количество устройств, имеющих выход в интернет, они будут являться связующим звеном со всем спектром услуг, доступных через интернет. Здесь только наше воображение может поставить какие-то рамки.

Мобильные финансовые услуги – тоже одна из важных тенденций, однако я не думаю, что может произойти какое-то слияние отраслей, но банковские услуги бесспорно будут доступны с мобильных устройств. Телефон можно будет использовать в качестве кошелька, пульта для телевизора, люди просто не смогут жить без мобильных устройств!

**- Я не случайно спросила вас именно о слиянии с банковским сектором. На рынке не один год, особенно после продажи актива холдинга в России, ходят слухи о том, что Tele2 Казахстан также может быть продан. Есть даже предположения о том, что это может быть один из банков.**

- Мы имеем очень серьезные обязательства и намерены развивать наш бизнес здесь, потому что Казахстан является очень важным столпом роста для всей группы компаний Tele2. У нас нет никаких планов уходить с этого рынка.

В России у нас была конкретная причина для продажи бизнеса – там у нас не было лицензии на передачу данных. В Казахстане у нас такая лицензия есть, поэтому ситуация здесь абсолютно другая. Мы не уйдем с этого рынка!

## 5G изменит мобильный ландшафт

Олег Ни

Стандарт связи пятого поколения 5G, возможно, дело не столь отдаленного будущего. Как пишет в своем блоге Стюарт Тейлор, директор подразделения компании Cisco по трансформации деятельности сервис-провайдеров, на фоне экспоненциального роста парка мобильных устройств трудно не думать о том, что представит собой очередное эпохальное явление, преобразующее привычную нам технологию. Если реальность 5G соответствует нынешним толкованиям, то мобильный ландшафт ожидает серьезная трансформация, особенно когда бизнес начнет использовать все то, что готово предложить пятое поколение связи, в частности, сверхвысокие скорости и плотность емкости.

Предположительно новая технология будет обеспечивать скорость в тысячу раз выше по сравнению с той, что предлагает сегодняшняя технология LTE.

Впрочем, пока отрасль пытается хотя бы понять, что пятое поколение собой представляет. Вице-президент компании Current Analysis по потребительским и инфраструктурным сервисам Питер Джерич, с которым согласны многие эксперты, заявляет, что «5G имеет гораздо больше отношения к сегодняшним реалиям, чем кажется», ибо оно означает появление новых сетевых архитектур. Кроме того, при долгосрочной реализации 5G будут применяться многие разрабатываемые сегодня технологии.

Прыжок из 4G к 5G будет похож на переход от 2G к 3G тем, что при меньших затратах и больших скоростях появится широкий спектр новых возможностей. «При разговорах о 5G употребляют множество модных словечек типа «бесконечная ем-



кость» и «виртуализация сети». На самом же деле речь идет не только о том, как применит беспроводные технологии в жизни, но и о том, каким образом все подключит к сети, чтобы максимально удовлетворить наши потребности», – пишет Стюарт Тейлор.

С точки зрения мобильности, 5G – катализатор нового мира. Рассуждая о средстве, которые изменят бизнес-ландшафт, аналитики из Gartner часто используют термин «слоевое сплетение», подразумеваемая под этим конвергенция четырех основных технических трендов: социаль-

ного взаимодействия, мобильных технологий, облаков и доступа к информации. Сегодня мы видим такую конвергенцию собственными глазами, а для ее поддержки нужна сеть. Например, есть множество новых мобильных устройств и приложений, которые в том числе измеряют наш пульс и следят за состоянием вагонных тормозных колодок. И при этом появляются новые объемы данных, получаемые в реальном времени через облако.

С точки зрения технологий, 5G будет обеспечивать связь для реализации все новых возможностей. Пока трудно предугадать, как именно состыкуются отдельные фрагменты структуры, но 5G сможет обеспечить необходимые сетевые соединения как в лицензируемом, так и в нелицензируемом диапазоне, независимо от людей, управляющих процессом. Можно сказать, что 5G станет ключевым фактором в объединении людей, процессов, данных и объектов в мире всеобъемлющего интернета.

К примеру, для розничной торговли новый стандарт будет означать новые методы ведения бизнеса и такое применение мобильных технологий, которое позволит работать с покупателями, приходящими в магазин, так, как это происходит в онлайн-магазинах.

Независимо от отрасли, будущее мобильных технологий и сетей следующего поколения потребует от каждого лидера ИТ-отрасли и бизнеса переопределить, перестроить и создать вновь бизнес-модели, основываясь на гораздо более мощной и экстенсивной инфраструктуре, чем та, с которой они имеют дело сейчас. Пятое поколение связи пока еще только проект, но к нему уже пора готовиться и разрабатывать соответствующую стратегию.

В мире уже создана международная некоммерческая ассоциация 5G Infrastructure Association 5G Infrastructure Association, которая является частной ассоциацией и занимается исследованиями в области систем и сетей 5G, разработкой мировых стандартов 5G и обсуждением вопросов, включая будущие частотные диапазоны.

Ожидается, что сверхскоростная мобильная передача данных станет доступной массовому пользователю уже через шесть лет.



# Автомобиль – не средство передвижения, а статус

Аманжол Сагындыков

**Казахстанские чиновники продолжают приобретать дорогие автомобили. Еще одно свидетельство того, что автомобиль – не средство передвижения, а статус. И пока с этим ничего не поделаешь**

Как сообщил на прошлой неделе корреспондент Tengrinews.kz со ссылкой на данные портала государственных закупок, десятки тендеров на служебные авто дороже \$40 тыс. провели госорганы Казахстана с начала 2014 года. Машины стоимостью более 7,4 млн тенге интересовали сотрудников правоохранительных органов, Верховного суда, районных и областных акиматов, парламента, ведомств из сферы образования и обороны, а также министерства регионального развития.

В частности, ДВД Костанайской области объявил тендер о закупке служебного авто за 36 млн. Планировалось приобрести авто класса F, улучшенной комплектации, с кожаным салоном и подогревом сидений. В автомобиле должны были быть установлены семиступенчатая коробка автомат и двигатель объемом в 4,7 литра. Тендер признали не состоявшимся. Стоит отметить, что в таких случаях организаторы имеют право осуществить закупку из одного источника.

МВД Казахстана завершило три тендера на приобретение девяти машин дороже 12 млн тенге. В конкурсе, объ-

явленном 8 января, приняло участие только ТОО «Агротехинвест». Эту же компанию заинтересовали тендер от 30 января на покупку четырех транспортных средств и лот о приобретении одного авто от 8 января. Отметим, что подведомственная организация МВД «Информационно-производственный центр» приобрела машину ровно за \$40 тыс.

Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев еще в начале июля 2012 года не просто говорил об этом, а приказал чиновникам прекратить покупки иномарок. «У нас производят автомашины, а им (чиновникам) «Мерседес» подавай. Пусть из кармана покупают. Немедленно запретить! Цены-то совсем другие, какие государственные средства тратятся? Выйдите и посмотрите, какие автомобили Казахстан уже выпускает. Ниоткуда не надо завозить», – заявил тогда глава государства.

Также президент раскритиковал любителей больших автомобилей. Он даже привел в пример страны Запада, где на всю семью покупают одну маленькую машину, чтобы было удобно парковать и не загрязнять экологию. «Наши же, только что разбогатевшие бывшие нищие скоротанки будут покупать, если бы продавали как легковые. Престижно, видите ли, на танках сидеть, и все смотрят на него! Полное бескультурье, необразованность и низкопробность этих людей», – добавил Нурсултан Назарбаев.

Еще ранее, в январе 2012 года президент потребовал от чиновников приобретать машины только отечественного производства, чтобы снизить нагрузку на государственный бюджет. Тогда же кон-

тракты на поставку авто заключили только в КНБ, Минобороны и МЧС.

**Дело сдвинулось с мертвой точки** Слова главы государства действовали на чиновников. Уже в августе 2012 года министр индустрии и новых технологий Асет Исекешев первым из членов правительства Казахстана пересел на автомобиль отечественной сборки. В Facebook пользователь Жуматай Салимов даже выложил фото автомобиля с номером 29 KZ. А в пресс-службе МИНТ тогда подтвердили, что глава ведомства действительно передвигается на новом автомобиле Skoda Superb V6. Министр Исекешев, как отметили в пресс-службе, новой машиной вполне доволен.

В дальнейшем таких ярких примеров «любви» к отечественному автопрому уже не наблюдалось.

А потом, в конце апреля 2014 года пришел черед местных властей показать на личном примере необходимость поддержки казахстанского автопрома. Так, аким Актюбинской области Архимед Мухамбетов в выступлении перед крупными предпринимателями региона сообщил о необходимости пересест с элитных автомобилей на авто казахстанской сборки.

«Глава государства призвал предпринимателей покупать отечественные автомашины. Сейчас выделил деньги районным акимам, чтобы покупали машины производства Костанайской и Восточно-Казахстанской областей. Сами будем пересаживаться на отечественные машины. Мы, исполнительные органы,

покажем предпринимателям личным примером акцию поддержки отечественного производителя», – заявил Архимед Мухамбетов.

Желание казахстанских чиновников ездить на дорогих автомобилях – есть стремление удивить коллег, выделиться и показать свою крутизну. В этом еще раз убеждаешься, когда видишь заметку, датированную началом июля текущего года. В ней говорилось о том, что РГП «Казгидромет» приобретает дорогое авто за 7,2 млн тенге для поддержания имиджа государства.

В частности, чиновники пояснили, что необходимость приобретать дорогие авто представительского класса обусловлена участием Казахстана во Всемирной метеорологической организации. Вроде как машина нужна для встреч и проводов представителей гидрометеорологических служб других стран.

Кроме того, полицейские Алматинской области объяснили закупку двух автомобилей за 7,5 млн тенге необходимостью сопровождения официальных государственных лиц и международных делегаций. Вместе с тем в полиции отметили, что для организации сопровождений требуются машины с высокими техническими характеристиками.

А потом, во время тендера, как правило, выясняется, что автомобили казахстанской сборки не удовлетворяют тем или иным требованиям организаторов, и потому необходимо приобрести иномарку. Такой метод выдавливания казахстанских производителей давно стал традицией. Имидж все-таки.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### КАЗАХСТАНЦЫ ВЫБИРАЮТ БИОПИТАНИЕ

Культура биопитания постепенно развивается в стране. Казахстанцы стали задумываться о том, чем они питаются и насколько это полезно для организма. В итоге останавливают свой выбор на органических продуктах. Однако они пока в дефиците. Жителям столицы в этом отношении повезло. Ровно год назад в Астане открылся первый и пока единственный в Казахстане магазин органических продуктов «Biomarket». В линейке магазина представлены натуральные продукты от ведущих производителей товаров со знаком «БИО» – Германии, Австрии, Франции, Дании, Италии и др. За год к биопитанию приблизилось более 100 тыс. человек, треть из которых стали постоянными покупателями магазина «Biomarket». «Сегодня мы празднуем свой первый день рождения. Первый год – это этап становления. Продукты питания с маркировкой «БИО» еще не вошли прочно в жизнь казахстанских потребителей. Однако тенденция растущего интереса к натуральной, экологически чистой продукции очевидна. За этот год мы тщательно изучили покупательский спрос, рассмотрели множество предложений поставщиков и теперь, на основе анализа, более требовательно подходим к отбору товаров для магазина. Для нас очень ценно, что нашу миссию – пропаганду здорового питания – поддерживает все больше и больше казахстанцев», – говорит директор ТОО «Biomarket.kz» Надежда Усенко. Товары со знаком БИО или Organic – это продукты питания, выращенные, собранные, переработанные и упакованные в соответствии с европейскими стандартами, которые запрещают использование химических удобрений, ГМО и пищевых добавок. Органическое питание особенно необходимо детям и взрослым, страдающим аллергическими заболеваниями, людям после операций и различных болезней, беременным и кормящим мамам, а также тем, кто стремится продлить молодость и сохранить хорошую фигуру. Ученые доказали, что в крови человека, сменившего питание, даже частично, на органическое, увеличивается количество защитных иммунных клеток, что понижает риск заболеваний и продлевает жизнеспособность организма. (kapital.kz)

#### ЗАЩИТА ОТ МОШЕННИЧЕСТВА

Агентство Казахстана по делам государственной службы в целях исключения случаев мошенничества запустило систему онлайн-проверки сертификатов, получаемых потенциальными госслужащими после сдачи тестирования, сообщает во вторник пресс-служба ведомства. «При введении ИИН гражданина на сайте Агентства по делам государственной службы по адресу: www.kyzmet.gov.kz, раздел «Тестирование, подраздел «Результаты тестирования» специальная программа показывает ФИО кандидата, дату, статус тестирования «Пройден/Не пройден», категорию должности и регион сдачи тестирования», – говорится в сообщении. Агентство по делам государственной службы проинформировало государственные органы о работе данной программы. «Службы управления персоналом (кадровые службы) государственных органов при осуществлении своих функций обязаны проверять подлинность сертификатов через сайт Агентства по делам государственной службы», – отмечает ведомство. (ИА «Новости-Казахстан»)

#### КЫРГЫЗСТАН ЗАКУПИТ 300 ТЫС. ТОНН ЗЕРНА У КАЗАХСТАНА

Об этом сообщает кыргызское издание Knews.kg со ссылкой на слова первого вице-премьер-министра Тайырбека Сарпашева на сегодняшней встрече, передает Kazakhstan Today. По его словам, правительство проведет переговоры с Исламским банком развития по вопросу открытия кредитной линии для закупки казахстанской пшеницы. Зерно будет продаваться местным мукомольным предприятиям. В республике под засеивание зерновыми ежегодно отводится до 150 тыс. гектаров. По словам Сарпашева, фермерам невыгодно культивировать пшеницу, поскольку ее рентабельность по сравнению с другими культурами более низкая. К примеру, чистая прибыль от 1 гектара зерновых составляет 10-15 тыс. сомов, а с той же площади, засеянной фасолью, валовой сбор доходит до 300 тыс. сомов. (Kazakhstan Today)

#### ЗАКОНОДАТЕЛЬНО О ПОЧТЕ

Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев подписал Закон Республики Казахстан «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам унификации норм законодательства Республики Казахстан о почте с нормами актов Всемирного почтового союза», направленный на приведение национального законодательства в области почтовой связи в соответствие с актами Всемирного почтового союза, сообщает пресс-служба главы государства. Закон направлен на развитие транзитного потенциала страны, логистических услуг и международной торговли, а также приведения законодательства в области почтовой связи в соответствие с международным законодательством, в частности, с актами Всемирного почтового союза. В связи с ратификацией дополнительных протоколов к уставу Всемирного почтового союза Казахстан, как страна-член указанной организации, обязан соблюдать требования, вытекающие из актов Всемирного почтового союза, а именно: обеспечивать свободный транзит международных почтовых отправлений, осуществлять международный почтовый обмен и в целом обеспечивать доступность услуг почтовой связи каждому пользователю. (ИА «Новости-Казахстан»)

# Великий ядерный путь

Данияр Молдабеков

Казахстан и ряд других стран бывшего социалистического блока, у которых есть атомные реакторы, обязаны отправлять в Россию высокообогащенное ядерное топливо исследовательских реакторов, построенных до распада СССР (так называемые реакторы российского происхождения). Вместо него эти страны получают низкообогащенное топливо. Словом, страны-участницы российско-американской программы репатриации топлива исследовательских реакторов российского происхождения (RRRFR) не несут значительных финансовых потерь. Тем более, как говорит эксплуататор исследовательского ядерного реактора Института атомной энергии (ИАЭ) Ильдар Дербышев, большую материальную ценность представляет интеллектуальная собственность – конструкция топливных элементов ядерного реактора, их состав, технология изготовления и т.д.

В наши дни ядерное топливо вывозят тремя способами – железнодорожным, автомобильным или авиационным. Выбор транспорта зависит от места расположения ядерного топлива, социальной обстановки и экономической ситуации в стране.

Например, топливо из Казахстана в Россию с 1998 года вплоть до последнего времени вывозили на автотранспорте, что не очень удобно и опасно. Причина – памятный дефолт в России, который привел к удорожанию действующих тарифов на перевозку железнодорожным путем.

Одной из основных сложностей экономического порядка является не потеря самого топлива, а вопрос логистики. Дело в том, что в силу особенностей груза, каждый раз перевозчику (в сотрудничестве с эксплуатирующей организацией) приходится решать ряд уникальных вопросов – выбор маршрута, определение вида транспорта.

Этой проблеме был отведен целый день, в рамках ежегодной технической встречи МАГАТЭ, которая проходила с 18 по 20 июня в городе Дананг, Вьетнам. В основном на секции присутствовали специалисты регуляторных органов (МАГАТЭ,

Росатом, Комитет атомной энергии РК и т.д.), эксплуатирующие организации, перевозчики. МАГАТЭ созывает такие конференции для решения вопросов, которые могут быть между странами – например, у сотрудничающих государств бывают разные нормативы в области перевозки особо опасных грузов. Также проблемой может быть оформление таможенных документов или процесс передачи самого топлива – чьи военные будут сопровождать груз, на каких условиях? Так что зачастую приходится пользоваться авиатранспортом, а это значительно дороже.

Впрочем, есть страны, которые просто вынуждены отправлять топливо воздухом. К их числу относится Венгрия. «Если

говорить о транспортировке ядерного топлива из Венгрии в РФ исключительно сухопутным путем, то сегодня это совершенно невозможно из-за ситуации на Украине. Есть альтернативные наполовину сухопутные, наполовину морские пути – через Словению, Словакию и Польшу. Но это очень долго и дорого. Конечно, авиационный путь еще дороже, но зато это самый надежный метод из всех существующих», – говорит представитель атомной промышленности Венгрии Иштван Видовски.

Что касается авиакомпаний, которые занимаются перевозкой такого рода грузов, то здесь фактическим монополистом является компания «Волга-Днепр». На Западе выбор таких компаний шире. Исклю-

чительность российского перевозчика в этой сфере может затормозить процесс обмена топливом между странами. Так, представитель компании Евгений Лазарев заявил, что у нее уже возникли проблемы в связи с санкциями Запада. Но это был курьез. «Коллеги думали, что мы имеем отношение к Геннадью Тимченко, к его VolgaGroup», – говорит г-н Лазарев.

Однако если санкции ударят едва ли не по единственному авиаперевозчику особо опасных грузов, то на атомную промышленность и перевозку топлива это особого влияния не окажет. «Весь процесс репатриации ядерного топлива долгий, он может растянуться на годы», – подчеркивает Ильдар Дербышев.



## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### НА РЫНКЕ ТРУДА ПРЕДЛАГАЮТ ЗАРПЛАТУ ОТ 100 ТЫС. ТЕНГЕ

Служба исследований компании HeadHunter Казахстан провела исследование и выявила диапазон заработных плат, которые наиболее часто предлагают работодателями своим потенциальным сотрудникам. Об этом деловому порталу Kapital.kz сообщили в компании. Так, в июне 2014 года около половины (48,8%) вакансий были размещены в диапазоне от 100 до 200 тысяч тенге. Каждая пятая вакансия (20,7%) была опубликована с указанием оклада 200 000 – 300 000 тенге. Почти столько же (19,6%) предложений с зарплатой до 100 000 тенге. В пределах полумиллиона тенге (300 000 – 500 000 тенге) обещают работодатели на 8,1% должностей. И более 500 000 готовы платить соискателям в 2,8% вакансий. «В июне 2014 года медиана заработных предложений составила 105 600 тенге. Летний период богат сезонными и временными вакансиями, заработная плата по которым зачастую осуществляется посуточно или сезонно, каждое пятое (19,6%) предложение расположено в диапазоне до 100 000», – комментируют результаты исследования Асель Беженова, директор по маркетингу и PR компании HeadHunter Казахстан. Медиана – значение заработной платы, расположенное в середине изучаемого массива, упорядоченного по возрастанию. Преимуществом медианного показателя предлагаемых заработных плат по сравнению со средним арифметическим является его независимость от крайних значений, поскольку он делит совокупность на две равные части. (kapital.kz)

### КАЗАХСТАНЦЫ ИНТЕРЕСУЮТСЯ ЖИЛЬЕМ В ИСПАНИИ

Жители СНГ стали активнее интересоваться недвижимостью в Испании. А связана такая тенденция с тем, что после кризиса цены на квадратные метры значительно упали. Об этом в интервью корреспонденту делового портала Kapital.kz рассказал Игорь Ротенштейн, президент отеля Tetamara. Наступило хорошее время, чтобы инвестировать свои накопления в испанскую недвижимость, отмечают эксперты. «Интересен тот факт, что на любой бюджет можно подобрать объект недвижимости в Испании. До начала кризиса, в 2008 году Испания была достаточно дорогой страной. Сегодня ситуация изменилась – и выход из кризиса, тому подтверждение», – рассказывает собеседник. К примеру, небольшие квартиры-студии в прибрежных городах можно купить за \$60 тыс. – \$80 тыс. Вылеты также подешевели, но не значительно. Такие объекты стоят около \$15 млн – \$25 млн. Покупка жилья помогает получить вид на жительство. Испания сравнительно недорогая страна для проживания. В среднем аренда жилья в Мадриде или Барселоне составляет 500 евро в месяц. Но можно найти и более бюджетный вариант – 200 евро на четырех человек. «Есть спрос на обычную городскую недвижимость. Многие видят свою вторую квартиру в Испании, как место, куда можно приехать на каникулы или отдать ключи друзьям на время. Также покупают квартиры для своих детей с прицелом на будущее», – продолжает Игорь Ротенштейн. В целом туристский сектор Испании активно развивается и привлекает туристов из Казахстана. Особенно это стало возможным в свете последних событий. Напомним, 21 июня авиаконпания «Эйр Астана» запустила прямой беспересадочный рейс по направлению Алматы-Барселона-Алматы. Стоимость авиабилета по направлению составляет \$800. Туры в Испанию предоставляют компании Travelsystem в Казахстане и Tetamara Group в Испании. «Мы давно работаем с казахстанскими туристами. Как правило, к нам поступают не только стандартные массовые запросы, но и специальные от VIP-гостей. В том числе казахстанцы просят арендовать для них виллы или апартаменты. Многие возвращаются, покупают недвижимость или остаются жить», – отметила Алла Асатурова, вице-президент Tetamara Group. Без перелета тур по Испании на 7 дней с человека составит в среднем 400–500 евро. В эту стоимость входит проживание, питание, автобусный тур, услуги гида по лучшим городам и возможность выехать в Ниццу или Монако. Особым спросом у туристов пользуются такие направления, как Коста-Брава, Коста-Дорада (пляжный отдых), Барселона, Мадрид, Валенсия, Сарагоса, Толедо (познавательные и культурные туры) и многие другие. В целом, в 2013 году Испанию посетили 60 млн туристов. Испанское посольство в Казахстане выдало более 13 тыс. виз для казахстанцев. (kapital.kz)

### СПОРТСМЕНЫ ДОЛЖНЫ ЗНАТЬ ГИМН

Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев подписал Закон Республики Казахстан «О физической культуре и спорте», направленный на улучшение государственного регулирования в области физической культуры и спорта с учетом современных требований к подготовке спортсменов, создание более эффективной системы физической культуры и спорта. Основной целью закона является совершенствование законодательства в области физической культуры и спорта, необходимость создания устойчивой системы физической культуры и спорта и эффективного государственного управления в данной сфере. Также целью является установление правовых механизмов по взаимодействию государственного и общественного институтов, противодействие использованию допинговых средств и систематизация порядка организации и проведения физкультурных и спортивных мероприятий. Закон дополнен нормами, обязывающими спортсменов знать государственный гимн РК, разрешающими приобретение услуг, связанных с обеспечением, подготовкой и участием спортсменов по видам спорта в спортивных мероприятиях, в том числе организацией и проведением спортивных мероприятий у государственных предприятий без применения законодательства о государственных закупках. (ИА «Новости-Казахстан»)

# В Казахстане нужны менеджеры по продажам, строители и врачи



Артем Борисов

**Самые востребованные специалисты нужны торговым сетям, строительным компаниям и медицинским учреждениям. Это свидетельствует о том, что казахстанская экономика постепенно набирает обороты**

Как сообщила служба исследований HeadHunter Казахстан по итогам анализа вакансий, опубликованных на hh.kz с начала 2014 года, казахстанскому рынку труда необходимы менеджеры по продажам, строители и врачи.

В сообщении говорится, что специалисты по продажам по-прежнему составляют практически четверть (24,5%) от всех предложений работодателей. Также в топ-5 первого полугодия 2014 года вошли IT, телеком, бухгалтерия, административный персонал, маркетинг, реклама, PR.

Значительно уменьшился процент вакансий в области информационных технологий – с 12,4% в 2013 году до 9,9% в 2014 году.

Все более востребованными на job-порталах становятся специалистами в строительстве (в 2014 году увеличилось количество вакансий на 0,6%) и медицине (на 0,6%).

Сфера «производство» теряет свои позиции: в первом полугодии 2014 года работодатели разместили на 0,8% меньше предложений, чем в 2013 году.

«Существенный рост вакансий в областях строительства и медицины говорит о том, что работодатели и соискатели стали чаще выходить на онлайн-площадки качественных job-порталов для поиска работы. Стабильная первая позиция сферы

продаж в списке самых популярных профессиональных сфер – показатель того, что сегодня практически в любой компании (малый бизнес или международная корпорация) необходимы сотрудники, умеющие представлять товары и услуги организации и реализовывать их», – подвела итог исследования Асель Беженова, директор по маркетингу и PR компании HeadHunter Казахстан.

#### Макроэкономика рулит

То, что в Казахстане растет спрос на менеджеров по продажам, свидетельствует о росте казахстанской экономики.

Еще в мае 2014 года пресс-служба Нацбанка РК распространила информацию о том, что по различным прогнозам, как внутренним, так и международным организациям, в текущем году ожидается сохранение высоких темпов роста экономики РК. При этом в среднесрочной перспективе позитивные ожидания развития экономики Казахстана будут компенсироваться краткосрочными рисками для внешней устойчивости страны.

Как говорится в сообщении, текущая модель экономического роста основывается в значительной степени на потреблении и высокой импортной составляющей внутреннего спроса, роста инвестиций в росте экономики РК остается незначительной. При этом высокие темпы экономического роста (5–7,5% в последние четыре года) не способствуют существенному изменению его структуры.

#### Жилье в цене не падает

Ни для кого не секрет, что рост спроса на строителей напрямую зависит от роста цен на жилье.

Напомним, в январе текущего года корреспонденту TengriNews.kz в Агентстве по защите конкуренции РК (АЗК) представили анализ рынка жилья, согласно которо-

му за 12 лет цены на жилье в Казахстане выросли на 600%. «Рост цен на новое жилье в период с 2001 по октябрь 2013 года составил более 600% и наблюдался практически весь анализируемый период, за исключением 2007–2009 годов, когда имело место снижение цен на 15 процентов (период финансового кризиса)», – сообщили в АЗК.

В агентстве предоставили данные о причинах роста цен на недвижимость. «Дисбаланс спроса и предложения, что усугубляется низкими темпами ввода нового жилья (около 5,8 млн квадратных метров полезной площади в год на протяжении последних четырех лет). Проекты строительства, осуществляемые за счет частных инвестиций, не проходят экспертизу сметной части проекта (только лишь технической), что дает застройщикам возможность сокрытия чрезмерных непроизводственных расходов», – отметили в агентстве.

По официальным данным, нерегулируемый уровень доходности компаний-застройщиков позволяет застройщикам определять максимальную цену при продаже. Кроме того, среди причин роста цен в АЗК назвали непрозрачность процедуры получения земельных участков и разрешений на строительство, что также является барьером для входа на рынок новых строительных компаний.

«Неосвоение земельных участков по назначению, сегментация земельных участков, в том числе неделимых, с целью дальнейшей перепродажи, малопривлекательные условия банков по предоставлению займов застройщикам. Также рост цен на жилье отчасти стимулировался высокими темпами развития ипотечного кредитования. При этом имела место и спекулятивная составляющая роста цен на вторичном рынке жилья», – отметили в Агентстве по защите конкуренции.

Несмотря на ожидания казахстанцев, цены на жилье не падают уже в течение нескольких лет. Это обусловлено высоким спросом на внутреннем рынке, как говорится выше, и что удивительно, широкомасштабными планами государства по строительству жилья.

Поэтому не удивительно, что строительные компании нуждаются в специалистах. И этот рост все более очевиден.

#### Врачи всегда нужны

Что же касается роста спроса на врачей, то это давняя проблема. Так, в ноябре 2013 года вице-министр здравоохранения Эрик Байжунов отметил, что несмотря на то, что с каждым годом нехватка врачей в Казахстане уменьшается, реальный дефицит кадров на сегодняшний день составляет порядка 6 тысяч специалистов. «Реальный дефицит кадров в стране составляет 5855 врачей – это официально те специалисты, которых сейчас действительно не хватает в отрасли. Из них 3486 – это специалисты, которых не хватает на уровне первичной медико-санитарной помощи, то есть на уровне поликлиник и особенно в сельской местности», – сообщил тогда замглавы министерства здравоохранения.

Между тем отмечается, что для прибывших в сельскую местность работников здравоохранения предусмотрены повышенные оклады не менее чем на 25%, подъемные – не менее 70 МРП, льготные кредиты на приобретение жилья до 1500 МРП.

Но и эти меры стимулирования пока недостаточно.

А тем временем дефицит врачей для Казахстана – большая проблема.

Так, в декабре 2012 года тот же Эрик Байжунов на расширенном заседании Комитета по социально-культурному развитию мажилиса парламента заявил, что к 2017 году в Казахстане решится вопрос с нехваткой кадров в медицинской сфере. «В этом году у нас закончили (медувузы) 2571 человек, из них 86% трудоустроены. Как вы знаете, в стране не хватает 5200 врачей. Сегодня мы увеличили количество грантов, около 3000 студентов обучаются на грантах, которые выйдут в 2015 году. Я думаю, если такими темпами пойдем, то как раз к 2017 году дефицита у нас не будет в количественном составе», – сказал он, отвечая на вопросы депутатов.

На сегодняшний день в Казахстане семь вузов готовят медицинских специалистов. При этом, по данным министерства здравоохранения, около 40 процентов казахстанских выпускников медузов не работают по специальности.

Однако наряду с дефицитом власти вышают требования к уже действующим кадрам. Специально для оценки качества их работы и профессионализма создали независимый центр. «Центр независимой оценки, который мы создаем, это принципиально новая структура, которая будет осуществлять функции именно независимой оценки. На сегодняшний день как проводится оценка знаний и навыков специалистов, вы прекрасно знаете. Проводится тестирование, потом идет собеседование, и оно показывает то, что оно действительно неэффективно», – сообщил г-н Байжунов.

Так что и сегодня, и завтра этот дефицит устранить не удастся. Значит, спрос на врачей сохранится, как минимум, 2,5 года.

# В отпуск с семьей

Жаннель Бейсенбаева

Большая часть казахстанских туристов традиционно планируют свой отпуск на лето. Море, солнце и пляж – основные составляющие хорошего отдыха. Семейный отдых – это особое направление в туризме, которое должно отвечать ряду требований. Важно подобрать хороший семейный отель, в котором предусмотрено все для комфортного отдыха с детьми – наличие детского меню в отелях, анимационные программы для детей разных возрастов, детский бассейн, клуб, песчаный пляж, услуги няни и много других дополнительных сервисов. Также необходимо определиться с длительностью отпуска. Учитывая, что дети дольше адаптируются к часовым и климатическим изменениям, желательно планировать поездку минимум на две недели, чтобы они смогли полноценно отдохнуть и оздоровиться. Выбирать курорт предпочтительно со схожим климатом и недолгим перелетом, то есть лучше с детьми ехать на море летом. Так, для семейного отдыха подойдут Турция, Вьетнам, Испания, Болгария, Черногория.

Самым популярным направлением у казахстанцев по-прежнему является Турция. Пляжный сезон здесь открывается с начала мая и длится до октября, иногда до середины ноября. Сейчас наступает пик сезона отпусков, соответственно, со второй половины июля по сентябрь турецкие отели повышают цены. Конечно, в этом году цена на путевки еще увеличилась из-за девальвации тенге, но это практически не повлияло на предпочтения наших туристов. Ведь часто выходит так, что стоимость семейного отдыха в Турции оказывается более дешевой вариантом даже с учетом перелета, чем отдых внутри страны. Большая часть турецких отелей работает по системе «all inclusive» («все включено»), которая позволяет сэкономить средства на еду, напитки и развлечения. Поэтому Турция является идеальным вариантом, поскольку с момента посадки в самолет туристу не нужно бес-



покоиться ни о чем. Даже нет необходимости оформлять визу, если срок пребывания не превышает 30 дней. Практически все отели турецкого побережья предлагают набор услуг не только для детей, но и для взрослых – турецкая сауна, тренажерный зал, различные косметические процедуры, развлечения на воде, активный отдых. Таким образом, Турция выступает своеобразной зоной эконом-отдыха. Около 80% казахстанцев выбирают побережье Анталии, Средиземное море, где расположены курорты Кемер, Сиде, Алания, Белек, Лара и другие.

Минимальная стоимость путевки в Турцию на семью из двух взрослых и двух детей до 12 лет в июле на 14 дней в четырехзвездочном отеле составит от \$3707, в пятизвездочном – от \$4100. В турпакет входят: авиаперелет, страховка, трансфер, проживание и питание в отеле.

Если же турист предпочтет поехать с семьей во Вьетнам, то нужно быть готовым к некоторым неудобствам. К ним можно отнести более продолжительный перелет с пересадкой в Бангкоке, что не очень приемлемо для детей, практически все отели работают на базе завтраков, нужно сначала делать визовое приглашение, затем за саму визу платить по прилету. Что касается курортов, то почти все они подходят для разных категорий туристов: молодежи, семейных, индивидуальных и вип-туристов. Это Нячанг, Фанхьет, Дананг, Хойан и другие. Плюсом отдыха во Вьетнаме является то, что он не сезонный, а круглогодичный. Таким образом, семейная путевка во Вьетнам на 12 дней в четырехзвездочном отеле обойдется от \$5380, в пятизвездочном – от \$5900. В стоимость входит: перелет, встреча в аэропорту и трансфер в отель,

проживание и питание на базе завтрака, медицинская страховка.

С каждым годом увеличивается количество наших туристов, активно осваивающих европейское направление. К примеру, Испания – это страна, где можно совместить пляжный отдых с изучением исторических мест. Минимальная цена 12-дневного комбинированного тура в Барселону плюс отдых на пляже с семьей в четырехзвездочном отеле составит от 4500 евро. Визы оформляются за дополнительную плату, но документы подаются самостоятельно.

В турфирмах отмечают, что в этом году у казахстанцев популярностью пользуется еще одно европейское направление – Болгария. Въезд также визовый, но следует отметить, что Республика Болгария упростила получение виз для наших граждан. Болгария привлекательна лечебными минеральными источниками, наличием пляжных зон, отличным сервисом. Стоимость поездки с семьей на 12 дней составит от 3600 евро – авиаперелет, страховка, трансфер, проживание с завтраком. Виза оплачивается отдельно.

Вообще, собираясь в Европу, необходимо начать решать все визовые формальности за месяц-полтора.

Еще одно относительно новое, но уже завоевывающее популярность среди казахстанцев место для отдыха – Черногория с живописной природой, пляжами и красивым горным ландшафтом. Эта страна с мягким климатом предлагает все условия для семейного отдыха. Ориентировочная стоимость в четырехзвездочном отеле с завтраком на семью составит от 3700 евро на 12 дней. Также плюсом является то, что нашим туристам сезонная виза в Черногорию не нужна.

Рост курса евро, некоторые сложности в получении шенгенских виз (личное присутствие, большое количество времени на обработку заявки) являются весомыми аргументами не в пользу Европы. Соответственно, большим спросом пользуются поездки в Турцию, обусловленные относительно недорогими пакетными предложениями. В любом случае каждый выбирает отдых по возможности. Планируя провести отпуск с семьей, нужно тщательно подходить к его организации, чтобы потом не испортить впечатления себе и своим близким.

EUR/USD	1.3527	▼ 1,13%	USD/JPY	100,9851	▼ 1.65%	USD/CHF	0,9015	▲ 0,49%	USD/CNY	6.0610	▲ 0,19%	USD/RUR	35,4502	▲ 2,3%
---------	--------	---------	---------	----------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	---------	---------	---------	--------

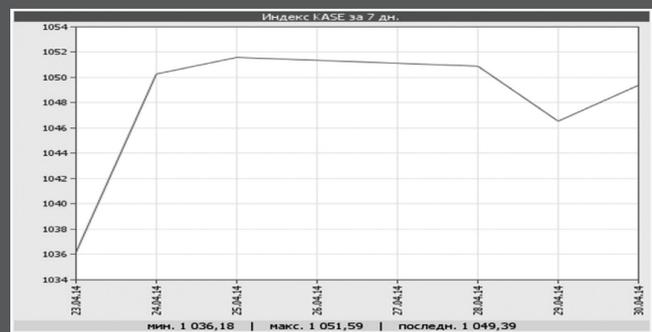
Изменение в процентах за неделю

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▼	▲	▼	▼
-0.41%	0.37%	-0.60%	-2.31%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMBB	1,309	-2.29%	-3.5%	-12%	-13%
PTC	1,132	-2.31%	-4.4%	-16%	-22%
S&P	1,868	-0.51%	-0.3%	3%	1%
DJIA	16,351	-0.41%	-0.3%	2%	-1%
NASDAQ	4,307	-0.63%	-1.0%	3%	4%
DAX	9,308	0.46%	-2.9%	-2%	-3%
FTSE	6,686	-0.06%	-2.0%	0%	-1%
Hang Seng*	21,917	-1.59%	-1.7%	1%	-4%
Shanghai*	1,989	-0.60%	-3.4%	-5%	-5%
Nikkei-225*	14,894	-2.17%	3.4%	3%	-7%
S&P фьюч.*	1,863	-0.10%	-0.3%	3%	2%

\* Данные по состоянию на 08:32 MCK

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	108.0	0.37%	-0.9%	0%	-3%
WTI	100.0	-1.08%	-3.2%	0%	1%
Золото	1,349	0.69%	1.1%	4%	13%
Серебро	20.8	0.13%	-1.5%	3%	7%
Никель	15,516	0.62%	2.6%	10%	10%
Медь	6,492	-2.54%	-8.4%	9%	-12%

Информация предоставлена директором Представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай

# Официальные курсы валют

Данные на 10 июля 2014 года  
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	172.56	▲
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	314.08	▲
100 БЕЛОРУССКИХ РУБЛЕЙ	BYR / KZT	1.79	
1 БРАЗИЛЬСКИЙ РЕАЛ	BRL / KZT	82.97	▲
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	49.97	▲
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	183.52	
1 ЕВРО	EUR / KZT	249.79	▲
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	171.98	▲
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	29.60	
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.55	▲
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	650.78	
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	72.38	▲
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	60.50	▲
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	5.38	▲
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	48.93	
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	147.77	▲
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	86.42	▲
100 УЗБЕКСКИХ СУМОВ	UZS / KZT	7.99	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	15.75	▲
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	26.92	▲
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	205.53	▲
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	18.13	▼
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.81	▲

# Новинки законодательства

Владимир Плошай

Предлагаем вашему вниманию обзор нормативных законодательных актов Республики Казахстан, опубликованных за прошедшую неделю. Среди них отметим Закон Республики Казахстан «Об амнистии граждан Республики Казахстан, оралманов и лиц, имеющих вид на жительство в Республике Казахстан, в связи с легализацией ими имущества», а также законы, касающиеся международных отношений.

**Амнистия в связи с легализацией**  
Закон Республики Казахстан от 30 июня 2014 года №213-V «Об амнистии граждан Республики Казахстан, оралманов и лиц, имеющих вид на жительство в Республике Казахстан, в связи с легализацией ими имущества»

Данный Закон направлен на проведение государством разовой акции по легализации имущества, в том числе ранее выведенных из легального экономического оборота денег. Срок легализации имущества определен с 1 сентября 2014 года по 31 декабря 2015 года. Субъекты легализации освобождаются от уголовной и административной ответственности по предусмотренным статьям Уголовного кодекса и Кодекса об административных правонарушениях, а также от дисциплинарной ответственности за непредставление или представление неполных, недостоверных деклараций и сведений.

Закон направлен на правовое регулирование общественных отношений в области проведения государством разовой акции по легализации имущества, в том числе денег, ранее выведенных из легального экономического оборота, в связи с переходом к декларированию доходов и имущества физическими лицами, без признания их в качестве дохода и освобождения граждан РК, оралманов и лиц, имеющих вид на жительство в РК, легализовавших имущество, от ответственности за совершение отдельных преступлений, административных правонарушений и дисциплинарных проступков, предусмотренных законами РК.

По предлагаемой процедуре легализации, деньги должны зачисляться на специальные сберегательные счета, открытые в банках второго уровня. Далее субъект должен определиться с выбором инструмента легализации.

Действие настоящего Закона распространяется на субъектов легализации, легализующих и легализовавших принадлежащее им и полученное ими до 1 сентября 2014 года имущество.

Действие настоящего Закона не распространяется на субъектов легализации, в отношении которых на дату введения в действие настоящего Закона вступили в законную силу:

- 1) приговор суда, признавший их виновными в совершении преступлений, предусмотренных статьями 190, 191, 193 (в случае легализации имущества, приобретенного путем совершения преступлений, предусмотренных статьями Уголовного кодекса Республики Казахстан, указанными в настоящей подпункте), 208, 213, 215, 216, 216-1, 217, 218, 221, 222 Уголовного кодекса Республики Казахстан;
- 2) постановление судьи, органа (должностного лица) о наложении административного взыскания за совершение административных правонарушений, предусмотренных статьями 118, 143, 143-2, 155, 155-1, 155-3, 155-4, 155-5, 156, 157, 166, 168-1, 178, 185, 187, 205-1, 205-2, 206, 206-1, 206-2, 207, 208, 208-1, 209, 214, 237, 239, 357-1 Кодекса Республики Казахстан об административных правонарушениях.

**Особенности легализации имущества**  
Если иное не предусмотрено пунктом 2 настоящей статьи, легализации подлежит следующее имущество:

- 1) деньги;
- 2) ценные бумаги;
- 3) доля участия в уставном капитале юридического лица (далее – доля участия);
- 4) недвижимое имущество, оформленное на другое лицо (кроме космических объектов и линейной части магистральных трубопроводов), право на которое или сделки по которому в соответствии с законодательством Республики Казахстан подлежат государственной регистрации;
- 5) здания (строения, сооружения), находящиеся на территории Республики Казахстан, соответствующие строительным нормам и правилам, а также целевому назначению занимаемого земельного участка, принадлежащего субъекту легализации на праве собственности;
- 6) недвижимое имущество, находящееся за пределами территории Республики Казахстан.

Не подлежит легализации имущество, указанное в пункте 1 настоящей статьи, полученное в результате:

- 1) совершения преступлений против личности, семьи и несовершеннолетних, конституционных и иных прав и свобод человека и гражданина, мира и безопасности человечества, основ конституционного строя и безопасности государства, собственности, безопасности информационных технологий, интересов службы в коммерческих и иных организациях, общественной безопасности и общественного порядка, здоровья населения и нравственности, порядка управления, правосудия и исполнения наказаний;
- 2) совершения экологических, транспортных, воинских преступлений, коррупционных правонарушений и преступлений, а также иных преступлений против интересов государственной службы и государственного управления, преступлений в сфере экономической деятельности (за исключением указанных в подпункте 1) пункта 1 статьи 13 настоящего Закона), в том числе экономической контрабанды;
- 3) изготовления и сбыта поддельных денег и ценных бумаг, подделок, изготовленных или сбыта поддельных документов, штампов, печатей, бланков, государственных наград;
- 4) незаконного использования инсайдерской информации и манипулирования на рынке ценных бумаг.

**Не подлежит легализации также имущество:**

- 1) права на которое оспариваются в судебном порядке;
- 2) предоставление прав на которое не допускается законами Республики Казахстан;

- 3) деньги, полученные в качестве кредитов;
- 4) имущество, подлежащее передаче в пользу государства;
- 5) жилые и нежилые помещения в объектах недвижимости, завершенных строительством за счет бюджетных средств в рамках реализации антикризисных мер в целях обеспечения стабильности социально-экономического развития Республики Казахстан, утвержденных постановлением Правительства Республики Казахстан от 6 ноября 2007 года № 1039 "Об утверждении Плана первоочередных действий по обеспечению стабильности социально-экономического развития Республики Казахстан".

Для целей настоящего Закона недвижимым имуществом, находящимся за пределами территории Республики Казахстан, признается имущество, идентичное имуществу, определяемому недвижимым имуществом в соответствии с гражданским законодательством Республики Казахстан.

**Срок легализации имущества**  
Срок легализации имущества начинается 1 сентября 2014 года и заканчивается 31 декабря 2015 года.

Срок подачи документов для предъявления имущества (кроме денег) к легализации начинается 1 сентября 2014 года и заканчивается 30 ноября 2015 года.

Настоящий Закон вводится в действие с 1 сентября 2014 года. Опубликован в официальной печати 3 июля 2014 года.

## Международные отношения

Законом Республики Казахстан 30 июня 2014 года № 215-V ратифицирован Протокол о внесении изменений в Соглашение между Правительством Республики Казахстан и Правительством Российской Федерации о торгово-экономическом сотрудничестве в области поставок нефти и нефтепродуктов в Республику Казахстан от 9 декабря 2010 года, совершенный в Москве 24 декабря 2013 года

В соответствии с Соглашением названные страны при взаимной торговле нефтью и нефтепродуктами не применяют вывозные таможенные пошлины (иные пошлины, налоги и сборы, имеющие эквивалентное действие). В результате беспопышных поставок нефтепродуктов из России в Казахстан (для удовлетворения его внутренних потребностей) выпадающие доходы российского бюджета в 2012 году составили \$600 млн.

Протоколом предусматривается компенсация этих потерь путем встречных поставок нефти из Казахстана в Россию. Порядок таких поставок определен в соответствующей методике, которой дополнено Соглашение (в качестве приложения). Объемы встречных поставок рассчитываются на основе ежеквартально составляемых актов сверки. Последние уточняются итоговым актом сверки по итогам года.

Основным условием протокола является то, что, начиная с 1 января 2014 года, встречная поставка казахстанской нефти осуществляться не будет.

Причина данного решения заключается в том, что емкость заводов Казахстана не обеспечивает внутренний спрос.

Протокол совершен в Москве 24 декабря 2013 года. Основной целью протокола является завершение исполнения обязательств РК за 2012-2013 годы, по встречным поставкам нефти в РФ, загрузка Павлодарского нефтехимического завода российской нефтью, а также бесперебойное обеспечение высокооктановым бензином и авиакеросином российском производством внутреннего рынка РК, в объемах, необходимых для покрытия потребления.

Отмечается, что при этом встречная поставка нефти в РФ за нефтепродукты, поставленные начиная с 1 января 2014 года, в РК не осуществляется. В соответствии с протоколом порядок встречной поставки нефти в РФ за везенные с 1 января 2012 года по 31 декабря 2013 года включительно в РК нефтепродукты устанавливается соответствующей методикой встречной поставки нефти.

Законом Республики Казахстан от 30 июня 2014 года № 216-V ЗРК ратифицирован Протокол между Правительством Республики Казахстан и Правительством Республики Сингапур о внесении изменений и дополнений в Соглашение между Правительством Республики Казахстан и Правительством Республики Сингапур об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от налогообложения в отношении налогов на доход, совершенный в Сингапуре 9 апреля 2013 года

Целью протокола является внесение изменений и дополнений в действующее соглашение между правительством Казахстана и правительством Сингапура об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от налогообложения в отношении налогов на доход и протокола к нему от 19 сентября 2006 года.

Протоколом внесены изменения в части обмена информацией по вопросам налогообложения в целях предотвращения налоговых уклонений, а также уточнения в части распространения положений соглашения на центральные органы обоих государств.

Кроме того, согласно новой редакции статьи 25 соглашения, компетентные органы договаривающихся государств обмениваются информацией, которая необходима для выполнения положений данного соглашения. Если информация запрошена одним договаривающимся государством, другое договаривающееся государство принимает меры по сбору запрошенной информации.

Законом Республики Казахстан от 30 июня 2014 года № 217-V ратифицировано Соглашение о порядке перемещения наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоров по таможенной территории Таможенного союза, совершенное в Минске 24 октября 2013 года

Данное Соглашение определяет порядок перемещения и перевозки (внутреннего транзита) наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоров:

юридическими лицами при осуществлении торговли между Сторонами, для проведения клинических исследований, экспертизы, государственной регистрации и контроля качества, а также в аптечках первой помощи на отдельных видах транспорта; физическими лицами для личного пользования.

Действие настоящего Соглашения распространяется на юридических и физических лиц.

Физическим лицам, зарегистрированным в качестве субъектов предпринимательской деятельности, осуществлять перемещение, а также перевозку (внутренний транзит) в связи с осуществлением ими указанной деятельности запрещено.

Юридические лица осуществляют перемещение при наличии разрешительных документов на ввоз (вывоз), выдаваемых компетентными органами Сторон, содержащих следующие сведения:

- наименование наркотического средства, психотропного вещества или прекурсора;
- международное незарегистрированное название наркотического средства, психотропного вещества или прекурсора, если такое имеется;
- количество наркотического средства, психотропного вещества или прекурсора, подлежащее перемещению;
- наименование и адрес места нахождения и (или) юридический адрес юридического лица, осуществляющего перемещение наркотического средства, психотропного вещества или прекурсора;
- наименование юридического лица, в адрес которого осуществляется перемещение наркотических средств, психотропных веществ или прекурсоров, и адрес его места нахождения и (или) юридический адрес;
- срок действия разрешительного документа.

Физические лица осуществляют перемещение и перевозку (внутренний транзит) ограниченного количества наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоров в виде лекарственных средств для личного применения по медицинским показаниям при наличии подтверждающих медицинских документов либо их заверенных копий, в которых должно быть указано наименование и количество таких средств и веществ, а также прекурсоров для личного пользования в объемах, определенных законодательством Сторон.

Подтверждающие медицинские документы составляются на языке Стороны, на территории которой осуществляется перемещение или перевозка (внутренний транзит) указанных лекарственных средств, либо прилагается их нотариально засвидетельствованный перевод на язык указанной Стороны.

Для оказания первой медицинской помощи разрешается провоз в аптечках первой помощи без разрешительных документов, предусмотренных настоящей статьей, с применением мер контроля и в ограниченных количествах, определенных законодательством государства регистрации, соответствующих транспортных средств:

- наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоров на морских (речных) судах и воздушных судах международного сообщения;
- психотропных веществ и прекурсоров наркотических средств и психотропных веществ на железнодорожном и автомобильном транспорте международного сообщения.

Законом Республики Казахстан от 30 июня 2014 года № 219-V ЗРК ратифицировано Соглашение между Правительством Республики Казахстан и Правительством Республики Узбекистан о деятельности пограничных представителей, совершенное в Ташкенте 13 декабря 2000 года

В соответствии с соглашением, стороны назначают пограничных представителей и заместителей пограничных представителей и извещают об этом друг друга по дипломатическим каналам с указанием их фамилий, имен и отчества, участников деятельности и мест пребывания.

Пограничные представители в пределах участков своей деятельности: принимают необходимые меры по предупреждению и урегулированию пограничных инцидентов; контролируют соблюдение установленных правил пересечения государственной границы; совместно с соответствующими государственными органами, принимают необходимые меры по борьбе с контрабандой оружия, боеприпасов, наркотических средств, валюты и радиоактивных веществ.

Кроме того, участвуют в опознании погибших людей и принимают меры по их передаче на родину; обеспечивают надлежащий контроль за проведением хозяйственных работ и иной деятельности на государственной границе, а также водопользованию в пограничных водоемах; своевременно информируют друг друга об угрозах распространения пожаров, эпидемий, эпизоотии и сельскохозяйственных вредителей.

## «АСТАНА» И «АТЫРАУ» СОВЕРШИЛИ ОБМЕН

В последний день трансферного окна футбольные клубы «Астана» и «Атырау» произвели обмен футболистами. В столичный клуб отправился камерунский полузащитник Стефан Ги Эссаме, в обратном направлении пошел Марат Шахметов. Оба игрока в клубы отправлены на правах аренды до конца года. Эссаме в составе «Атырау» провел 18 игр, в которых отметился двумя голами и одной голевой передачей. До Казахстана в карьере камерунского полузащитника были португальская «Боавишта», российские «Терек» и «Нижний Новгород», а также белорусский «Неман». В составе сборной Камеруна Стефан провел 3 матча. Эссаме в составе «Астаны» будет выступать под 25-м номером. (fca.kz)

## ТВУМАСИ ВЕРНУЛСЯ



В последний день трансферного окна футбольный клуб «Астана» заявил на чемпионат еще одного футболиста. Им стал хорошо знакомый столичным болельщикам Патрик Твумаси. Молодой форвард из Ганы выступал за «Астану» во второй половине прошлого сезона, после чего решил попробовать свои силы в чемпионате России в составе пермского «Амкара». В составе пермского клуба Патрик провел 6 игр, отметившись двумя желтыми карточками. В чемпионате Казахстана на счету 20-летнего форварда 11 игр, в которых он отметился 6 голами. В этом сезоне Патрик Твумаси за столичную команду будет выступать под 18-м номером. Аренда игрока в столичном клубе рассчитана до конца года. (fca.kz)

## «БАРЫС» МОЖЕТ ИГРАТЬ СИЛЬНЕЕ

Новый главный тренер «Барыса» Андрей Назаров на своей первой пресс-конференции озвучил причину, почему, по его мнению, «Барысу» не удалось пройти дальше второго круга. — Как я вижу — нужно поработать над физическими кондициями. Много хороших казахстанских ребят, я думаю, им просто не хватало физики. Играем в один хоккей, открытый интересный. В подробности не буду вникать. Физическое состояние довести сейчас первоочередная задача. Плодотворно подвести, чтобы их хватило на весь сезон. Под 100 матчей в сезоне плюс игры за сборную, поэтому будем готовить ребят. (sports.kz)

## СТАТУС — ЛЕГИОНЕР



Исполнительный директор ФХР Валерий Фесюк заявил, что со следующего сезона легионерами в КХЛ будут считаться все игроки, не имеющие права выступать за сборную России. — Мы заявляем, что принято абсолютно четкое решение на следующий сезон — пять легионеров, включая белорусских игроков. Это указание исходит не только от нас, Федерации хоккея России, но и от министерства спорта страны. Положение одно: любой игрок, не имеющий права выступать за сборную России, является в нашем чемпионате легионером, — сказал Фесюк. Также функционер заявил, что в дальнейшем ФХР четко намерена идти по пути уменьшения количества легионеров в КХЛ, к 2018 году сократит их число до трех. Отметим, в случае принятия новых правил хоккеистам сборных Казахстана и Беларуси придется писать отказные письма. (itar-tass.com)

## GGG ПРОВЕДЕТ СПАРРИНГ С ГРОУВСОМ

Американский обозреватель Стив Ким сообщил, что бывший претендент на титул чемпиона мира во втором среднем весе 26-летний британец Джордж Гроувс отправится в Big Bear (штат Калифорния, США) для спаррингов с чемпионом мира по версии WBA (Super) в среднем весе 32-летний казахстанец Геннадием Головкиным. 26 июля Головкину предстоит бой с экс-чемпионом мира в среднем весе 33-летний австралийцем Дэннилом Гилом. Гроувс выйдет на ринг 20 сентября. Его соперником станет чемпион Европы по версии EBU во втором среднем весе 28-летний француз Кристофер Ребрасс. (allboxing.ru)



# Первые шаги в еврокампании

В четверг три казахстанских клуба сыграют в ответных матчах первого квалификационного раунда Лиги Европы

Вячеслав Селезнев

Карагандинский «Шахтер», «Астана» и «Кайрат» сыграют ответные поединки в первом квалификационном раунде Лиги Европы. «Горняки» и «Астана» сыграют дома против армянских коллективов «Ширака» и «Пюник» соответственно. А «Кайрат» на выезде поборется с албанским «Кукеси». Отталкиваясь от итогов первых встреч, состоявшихся на прошлой неделе, с большей долей вероятности стоит предположить, что «Шахтер» и «Астана» благодаря комфортному преимуществу, добытому на выезде, спокойно и уверенно, уже в родных стенах доведут дело до выхода в следующий раунд.

Карагандинский клуб в прошлый четверг в Гюмри одержал минимальную победу со счетом 2:1 над «Шираком». При этом кол-

лектив из Армении по некоторым статистическим показателям превзошел гостей. К примеру, игроки «Ширака» нанесли 13 ударов в сторону ворот Александра Мокина, тогда как футболисты «Шахтера» нанесли всего 9 ударов. В створ хозяев при этом попали 8 раз, а гости — 4. Наконец игроки «Ширака» 5 раз подавали угловой, тогда как «горняки» отметились в этом компоненте дважды.

Совсем другая статистика была зафиксирована в поединке «Пюник» — «Астана». Казахский клуб вчистую переиграл оппонента, что вылилось в четыре забитых гола при одном пропущенном. «Астана» в этом матче всего нанесла 14 ударов, семь из которых пришлось в створ ворот хозяев. «Пюник» бил всего два раза и один раз попал в створ. Угловых «Астана» поддала 4. Тогда как «Пюник» не сделал этого ни разу.

В минувшее воскресенье «Астана» и «Шахтер» встречались в рамках национального первенства. Состав столичного клуба на этот матч практически был такой же, как и в Ереване, а вот «горняки» решили сыграть без обоемы основных игроков и уступили в Астане со счетом 0:4. Видимо, рулевой «Шахтера» Виктор Кумыков решил приберечь «основу» на домашний поединок против «Ширака».

Из тройки казахстанских представителей отстоять добытое преимущество сложнее всего, пожалуй, будет «Кайрату». Алматинцы в прошлый четверг с минимальным перевесом одолели дома «Кукеси» — 1:0. Матч получился напряженным. Команда Владимира Вайсы имела неоспоримое преимущество, но преодолеть эшелонированную оборону «Кукеси» было зачастую трудно. За матч «Кайрат» нанес 18 ударов по воротам гостей,

6 из которых пришлось в створ. Футболисты «Кукеси» всего 6 раз били в сторону ворот Дмитрия Хомича, ни разу не попав в створ, при этом один удар гостей пришелся в перекладину. Соотношение угловых также было на стороне «Кайрата» — 10 против одного. Между тем гол в ворота Аргента Халили был забит именно после ввода мяча в игру с угла поля.

Ответный матч между «Кайратом» и «Кукеси», который состоится на стадионе «Кемаль Стафа» в Тиране, рассудит ирландская бригада арбитров во главе с Нилом Дойлом.

Встречу «Астана» — «Пюник» в столице будет обслуживать белорусская бригада арбитров. Главный судья матча Сергей Цинкевич. А поединку «Шахтер» — «Ширак» пройдет под неусыпным контролем израильтянина Эйтана Шемулевича.

# Классика жанра. Каким получился мужской финал Уимблдона-2014



Новак Джокович и Роджер Федерер оправдали все ожидания в финальном матче «Уимблдона». Рассказ о том, как это было...

Для тех любителей тенниса, которые предпочитают напряженную игру до самого последнего розыгрыша, финал текущего розыгрыша Уимблдона турнира запомнится надолго. Это были не просто очередное завершение длительного турнира, и даже не классическая битва чемпионов, несмотря на имена теннисистов, которые вышли на корт. Это были четыре часа безошибочных подач, деликатных форхендов, изящных укороченных ударов. По своей красоте финальный матч между Роджером Федерером и Новаком Джоковичем можно смело назвать лучшим поединком этого года.

Первый сет выдался идеально ровным, оба теннисиста уповали на собственные подачи, и они их не подвоили, оба теннисиста мало ошибались — цифра 0 в графе «брейкпоинты» это только подтверждает. Так что тай-брейк в первой партии с каждым геймом виделся все яснее и яснее. Федерер сходу смог вырваться вперед, но при счете 2:4 швейцарец ошибся. А когда лотерея подошла к завершению, Роджер ошибся с бекхенда и подарил сопернику сетпойнт.

Правда, швейцарский теннисист не собирался отдавать партию так просто, и сумел отыграть его, сделав счет 6:6. Далее Новак заработал еще один, но на этот раз ему необходимо было закрыть партию с приема, чего ему сделать не удалось. А Роджер справился с этой задачей с первой попытки — 7:9 по очкам в его пользу, и швейцарец вырывается вперед.

Вторую партию Роджер начал не так уверенно, как хотелось его болельщикам. Но некое временное отсутствие концентрации после выигранного тай-брейка — нормальный процесс, многие теннисисты не могут сразу же показывать идеальную игру в новой партии, так как психологически и эмоционально они тратят много сил за время теннисной лотереи. Так случилось и с Федерером. В первом же гейме Джокович имел возможность взять гейм на подаче швейцарца, но Роджер дважды справился с давлением. А уже в третьем гейме серб хватил и одной такой возможности — брейк практически принес ему победу в сете. Федерер отчаянно жаждал восстановить равенство в партии, но Новак не ошибался и уверенно держал подачу несколько геймов подряд. Лишь при подаче на сет появилась возможность выровнять положение у Роджера, однако он ее не использовал. Джокович

уверенно отыграл брейкпоинт, а потом с такой же легкостью реализовал сетбол.

Третья партия чем-то напоминала первую, по крайней мере, развитие событий было очень похожим. Лишь при счете 5:5 немного сдали нервы у Федерера — он дважды давал возможность сопернику повести в счете и подавать на партию. Оба раза Джокович ошибался, а следующий гейм серб провел показательно — и снова тай-брейк должен был определить победителя в этой партии. На сей раз серб выглядел лучше, а Роджер заметно подался. Один раз он сумел сыграть успешно на приеме, но Новак сделал это больше. 7:4 по очкам, 2:1 по партиям повел он.

Очень часто перед турниром, да и во время него говорилось, что Федерер является сентиментальным точкой зрения самым любимым теннисистом для многих. От него ждали чудес, востания из пепла, как это делают возрожденные фениксы, ну и прочих завораживающих сказочных эпитетов. После четвертого сета, казалось бы, все случится действительно, как в сказке. После того, как он отдал гейм на своей подаче, казалось, что надежды на спасение уже нет. Даже несмотря на то, что Роджер смог оформить ребрейк уже в следующем гейме, в гейме шестом он сно-

ва отдал подачу, а при счете 5:2 в пользу Новака, наверное, половина Белграда уже начали отмечать победу своего чемпиона. Вот только Федерер доказал, что сказки — это не просто вымышленные истории, сказки бывают и в реальной жизни. Швейцарец сумел взять 5 геймов подряд, этот прожектор матча напомнил его верным фанатам те былые времена, когда Федерер носил всех на своем пути, и не важно, кто играл против него, Надаль, Хьюитт или Агасси. 5 геймов принесли ему победу в партии.

Логичным было решение обоих спортсменов осторожничать в решающем сете — слишком велика была цена малейшей ошибки. И Джокович, и Федерер заметно устали. Первый играл уже третий затяжной матч подряд, а второй в силу своего возраста уже не может показывать максимум своих возможностей в длительном матче. Перед поединком многие эксперты отмечали, что если матч затянется на пять партий, скорее всего, победа уйдет к сербскому теннисисту. Так и случилось. Что не говоря, а годы берут свое. 6:4 — с таким счетом завершилась решающая партия этой саги.

Отчаянная слеза швейцарской легенды и эмоциональный триумф легенды сербской. В любом случае, оба теннисиста вышли из этого турнира победителями. Джокович смог доказать, что последние неудачи кроются в нем самом, но никак не в его мастерстве. Кстати, серб выходит на первое место в рейтинге, благодаря этой победе, смещая на строчку ниже Рафаэля Надаль. А Федерер, возможно, последний раз поиграл в финале турнира «Большого шлема». Но он смог закрыть рот скептикам своим выступлением на турнире, а главное, подарил надежду своим болельщикам, да и себе самому, что его карьера еще не закончена. При чем складывается впечатление, что успех швейцарца продлится и после травяного турнира, теперь появляется чувство недосказанности.

Так или иначе, финал удался. Классический пятисетовый матч, с множеством эмоций, неожиданный финал подчеркнул особенность Уимблдона-2014. Этот турнир действительно является самым завораживающим. Ждем с нетерпением следующего лета.

Андрей Тетерин sport.ru

## УЗНАЛИ СОПЕРНИКОВ

6 июля в Мюнхене состоялась жеребьевка турнира «EuroChallenge» сезона 2014/15. Столичный клуб «Астана» впервые за всю историю казахстанского баскетбола примет участие в этом престижном турнире. И так, в этом году примут участие 32 команды, которые разбиты на восемь групп по четыре команды. Подвлучшие команды из группы выйдут на стадию Top-16. Кроме того, в ходе группового этапа команды будут разбиты на две конференции по географическому принципу. Две лучшие команды из каждой группы пройдут в стадию «Второй раунд Group». Согласно жеребьевке, казахстанский клуб пошел во вторую конференцию в группу D. Где также сыграют: БК «Авдодор» (Саратов, Россия), БК «Тофан» (Турция) и БК «Орадея» (Румыния). Первый матч в турнире Еврочеллендж казахстанские болельщики смогут уже увидеть 4 ноября. Столичный клуб примет у себя в гостях румынскую команду «Орадея». (bcastana.kz)



## ВЗЛЕТ ШВЕДОВОЙ

Казахстанская теннисистка Ярослава Шведова за две недели поднялась в первой сотне рейтинга Женской теннисной ассоциации (WTA) на 13 строк. Шведова располагается теперь на 52 месте против 65-го двумя неделями ранее. Следом — на 53 месте — находится казахстанка Зарина Дияс, поднявшаяся на него за те же две недели с 72-й позиции. Казахстанка Галина Воскобоева опустилась с 100-го на 107 место, Сесиль Каратанчева — со 171-го на 183 место. В третьей сотне казахстанка Юлия Путинцева сместилась с 212-й на 214 позицию, Камилла Керимбаева — с 294-го на 303 место. Возглавляет рейтинг одиночного разряда американка Серена Уильямс, второй идет китайка На Ли, третьей — румынка Симона Халеп. В рейтинге парного разряда Шведова поднялась на 25 строчку с 27-й, Воскобоева занимает 61 место против 55-го двумя неделями ранее, а Дияс переместилась с 585-го на 301 место. Казахстанка Анна Данилина идет 303-й (14 дней назад она занимала 284 строчку), на 373 месте — Керимбаева. Возглавляют рейтинг парного разряда итальянки Сара Эррани и Роберта Винчи, на третьем месте — китайка Шуа Пенг. (news.kaz.ru)

## РЕЙТИНГ КУКУШКИНА

Казахстанский теннисист Михаил Кукушкин за две недели поднялся в рейтинге Ассоциации теннисистов-профессионалов (АТР) на 11 строк. По состоянию на 7 июля Кукушкин занимает 52 строчку против 63-й двумя неделями ранее. В первой сотне также находится казахстанец Андрей Голубев, потерявший за две недели пять строк и идущий 61-м. Во второй сотне казахстанец Александр Недовесов идет 101-м, отыграв одну строчку. Денис Евсеев в седьмой сотне потерял четыре строчки и идет 636-м. Возглавляет рейтинг одиночного разряда серб Новак Джокович, вторым идет испанец Рафаэль Надаль, третьим — швейцарец Роджер Федерер. В рейтинге парного разряда Голубев потерял пять строк и идет 79-м, Недовесов поднялся на 29 позиций — до 159 места, Кукушкин — на 37 строк, до 174 строчки. Евсеев потерял 31 строчку и идет 496-м. Возглавляет рейтинг парного разряда американцы Боб и Майк Брайан, третьим идет австриец Александр Пейя. (news.kaz.ru)

## У «АСТАНЫ» НОВЫЙ ЦЕНТРОВОЙ



Баскетбольный клуб «Астана» официально объявляет о подписании контракта с хорватским игроком — Андричем. Лукша Андрич — баскетболист национальной сборной Хорватии, участник чемпионатов Европы. Родился 29 января 1985 года, рост 208 см. Играет на позиции центрового. Профессиональную карьеру начал в 2001 году в хорватском клубе «Дубровник». Имеет игровой опыт в Адриатической лиге, чемпионате Турции и Европе, является неоднократным чемпионом Хорватии (2005-06, 2006-07, 2008-09, 2009-10), обладатель Кубка Хорватии (2009), обладатель Кубка президента Турции (2011), участник Матча всех звезд (Хорватия, 2005, 2006, 2007 и 2008). Также в составе сборной команды Хорватии выиграл золотую медаль на Средиземноморских играх в 2009 году. (bcastana.kz)

**ЯРМОЛЕНКО  
ИНТЕРЕСУЕТ  
«РОМУ»**



Руководство итальянского футбольного клуба «Рома» готово заплатить 22 миллиона евро за переход нападающего киевского «Динамо» Андрея Ярмоленко. Об этом сообщает Il Sussidiario. По информации издания, ранее римляне предлагали за трансфер 24-летнего футболиста сумму в 15 млн евро, но киевляне отказались и назначили компенсацию в 25 млн. Самому игроку предложена годовая зарплата в 2,5 млн евро. Кроме «Ромы», возможно, интересуются Ярмоленком и другие клубы. Склонить игрока к переходу в римский клуб может тот фактор, что в будущем сезоне «волки» сыграют в Лиге чемпионов, а ни «Динамо», ни «Милан» в этот турнир не квалифицировались. В минувшем сезоне форвард провел 26 матчей в чемпионате Украины, забил 12 мячей и отдал четыре результативные передачи. Всего в карьере Ярмоленко отыграл за динамовцев 217 встреч и записал на свой счет 76 голов. Также украинец 40 раз выступал в составе сборной страны и в этих играх забил 15 мячей. (lenta.ru)

**АНДОРРСКАЯ  
СЕНСАЦИЯ**

Андоррский футбольный клуб «Санта-Колома» преодолел первый квалификационный раунд Лиги чемпионов. В двухматчевом противостоянии андоррцы оказались сильнее ереванского «Бананца» (1:0, 2:3). Решающий вклад в успех команды внес голкипер Элои Касальс (Eloi Casals). На пятой компенсированной минуте вратарь решился пойти в штрафную соперника на угловой и сумел успешно замкнуть передачу Кристиана Мартинеса. Несмотря на поражение со счетом 2:3, благодаря победе в домашней встрече (1:0) андоррская команда прошла в следующий раунд. Во втором квалификационном раунде «Санта-Колома» сыграет с израильским «Маккаби» из Тель-Авива. Первая встреча пройдет 15 июля в Израиле, ответная – 22 июля в Андорре. (lenta.ru)

**КОУЛ ПРОДОЛЖИТ  
В «РОМЕ»**



Бывший защитник лондонского «Челси» и сборной Англии по футболу Эшли Коул прибыл в Рим, чтобы пройти медобследование и заключить контракт с «Ромой». Об этом сообщается в официальном твиттере итальянского клуба. Предполагается, что Коул подпишет двухлетний контракт с «Ромой». Ранее игрок завершил карьеру в сборной после того, как не попал в состав команды на чемпионат мира-2014. Коул выступал за «Челси» с 2006 года, перейдя из лондонского «Арсенала». В составе «аристократов» англичанин выиграл Лигу чемпионов, Лигу Европы, чемпионат страны, четыре Кубка страны, Кубок английской лиги и Суперкубок Англии. После окончания сезона «синие» решили не продлевать контракт с 33-летним игроком. (lenta.ru)

**ГДЕ БУДУТ  
КРЫМСКИЕ  
КЛУБЫ?**

Вопрос о выступлении крымских клубов в российской футбольной премьер-лиге (РФПЛ) в сезоне-2014/15 должен решиться в течение ближайших двух недель. Об этом сообщил генеральный секретарь Российского футбольного союза (РФС) Анатолий Воробьев, слова которого приводит ИТАР-ТАСС. По словам Воробьева, в данный момент завершается цикл консультаций с Международной федерацией футбольных ассоциаций (ФИФА) и Союзом европейских футбольных ассоциаций (УЕФА) по этому вопросу. «Кроме того, нужно получить заключение Федерации футбола Украины (ФФУ). Думаю, что в течение ближайших двух недель вопрос о выступлении крымских команд в российских лигах решится окончательно», – отметил генсек РФС. После вхождения Крыма в состав Российской Федерации судья футбольных организаций региона оказался в подвешенном состоянии. Симферопольская «Таврия» и Севастополь – отказались начинать следующий сезон в чемпионате Украины, а для их вступления в российскую лигу необходимы соответствующие решения РФПЛ, РФС, ФИФА и УЕФА. Также планировалось, что клубы «Жемчужина» (Ялта), СК ЧФ (Спортивный клуб Черноморского флота), СКИФ (Симферополь), «Актар» (Севастополь) и «Океан» (Керчь) будут приняты в РФС. Однако ФИФА и УЕФА рекомендовали РФС подождать с включением в свой состав Федерации футбола Крыма и Севастополя, пока не прояснится юридическая сторона вопроса. (lenta.ru)

**«Петля» набирает обороты**

Четверть дистанции 101-го «Тур де Франс» пройдена

Данияр Балахметов

В минувшую субботу стартовала супервеломногодневка «Тур де Франс». Начало нынешнего тура состоялось в Англии. Первый этап соединил между собой города Лидс и Харогит. Дистанцию протяженностью 190 км первым преодолел немец Марсель Киттель из Giant. Вторым стал словак Петер Саган из Cannondale, а замкнул тройку литовец Рамунас Навардаускас из Garmin. Лучшим из «Астаны» на первом этапе стал датчанин Якоб Фульсанг (29-е место). А Винченцо Нибали занял 34-е место. Этап был омрачен сходом с дальнейшей дистанции британца Марка Кавендиша (Omega Pharma-Quick Step), который попал в завал перед финишем.

Поклонников «Астаны» порадовали итоги второго этапа, который также прошел в Англии. Гонщик казахстанской велогруппы Винченцо Нибали сумел выиграть этап и перехватить желтую майку лидера у Марселя Киттеля. «Акула» показал первое время на дистанции 201 км между городами Йорк и Шеффилд (5 часов 8 минут 36 секунд). На две секунды от него отстал бельгиец Грег Ван Аверма из BMC Racing Team, который финишировал в группе преследования. Третьим стал поляк Михал Квятковский, представляющий Omega Pharma-Quick Step.



Третий этап тоже состоялся на Туманном Альбионе. На этот раз этап соединил города Кембридж и Лондон. Марсель Киттель, несмотря на победу в этом заезде, не смог лишить Винченцо Нибали желтой майки. Гонщик «Астаны», к слову, стал 29-м. Помимо Киттеля на подиум сумели подняться словак Петер Саган и австралиец Марк Реншо.

Четвертый этап гонки прошел во вторник. Его принимала уже

Франция. Заезд состоялся между городами Ле-Туке-Пари-Плаж и Лилль (163,5 км). Дистанция вместила в себя две категориальные вершины. Победу на первом французском этапе одержал герой английских этапов Марсель Киттель. Норвежец Александер Кристофф и француз Арно Демар заняли второе и третье места соответственно. Нибали стал 24-м. По состоянию на вечер среды Нибали сохранял за собой первое место в

генеральной классификации, опережая группу из 20-ти соперников на 2 секунды.

Пятый этап гонки состоялся вчера. К моменту его окончания номер был сдан в печать. Стоит отметить, что этап был посвящен столетней годовщине начала Первой мировой войны. Старт произошел в бельгийском Ипре. Часть этапа пролетела по маршруту «Париж – Рубе» с прохождением девяти секторов знаменитой брусчатки.

**Разгром – причина  
двоевластия**

Алматинский «Кайрат», сравнявшись с «Актобе» по набранному очкам, возглавил турнирную таблицу

Данияр Балахметов

В минувший уик-энд состоялся очередной тур чемпионата Казахстана по футболу. За три тура до окончания первого этапа первенства произошло знаменательное событие, лидер «Актобе» был смещен с первой позиции алматинским «Кайратом». Итоги встречи команды Владимира Вайсса с «Актобе» на газоне центрального стадиона в Алматы стали полной неожиданностью для всех. Действующий чемпион страны был разгромлен «Кайратом» со счетом 7:1. Вряд ли кто мог ожидать подобного результата, пусть и в принципиальной дуэли. До матча с «Кайратом» чемпион не мог выиграть на протяжении пяти матчей кряду (с 28 мая), позволив преследователям нагнать себя. И вот, 6 июля

очное противостояние со второй на тот момент командой чемпионата вылилось в разгром. «Кайрат», который только недавно провел усиление и сыграл первый матч в Лиге Европы, по всем статьям одолел команду Владимира Никитенко. Примечательно, что почти половину голов алматинского клуба провел новичок из Кот-д'Ивуара Жерар Гоу. На счету этого форварда три гола в ворота Андрея Сидельникова. Еще два гола на свой счет записал хорват Йосип Кнежевич, и по разу забивали Заурбек Плиев и Бауыржан Исламхан.

В составе «Актобе» дебютный гол на счету украинского форварда Алексея Антонова. В другом матче воскресенья, который также носил статус центрального в XIX туре, встречались «Астана» и «Шахтер». Оба клуба в середине прошлой

недели в рамках Лиги Европы совершили результативный вояж в Армению, где на двоих забили 6 голов «Шираку» и «Пюнику». Футболисты «Астаны» после победы в Ереване (4:1) и на этот раз, не сбавляя темпа, отгрузили 4 гола уже в ворота «горняков» на своем поле. Примечательно, что случилось это в День столицы. В составе «Астаны» отличились Абзал Бейсебеков, который вернулся из польской «Коронья», Фоки Кетевоама, Бауржан Джолчиев и Танат Нусербаев. Стоит отметить, что с 34-й минуты «Шахтер» после удаления Алдина Джидича играл в меньшинстве.

В воскресенье состоялся еще один матч. В Костане «Тобол» и «Иртыш» разошлись миром – 1:1. С таким же счетом в субботу в Кызылорде закончился матч между «Кайсаром» и «Спартакком». А две

другие субботние игры: «Ордабасы» – «Атырау» и «Жетысу» – «Тараз» завершились с одинаковым счетом 1:0 в пользу хозяев.

За три тура до конца первого этапа, когда команды разделяется на две «шестерки», лидирует «Кайрат», у которого 36 очков. У «Актобе» такое же количество баллов. Но по числу побед алматинский клуб опережает западноказахстанцев (11 и 10 соответственно). Помимо этого «Кайрат» после воскресной победы стал самой забивной командой первенства – 34 мяча. На 4 меньше у «Астаны» и «Шахтера». К слову, столичный клуб, набрав 34 очка, замыкает тройку лидеров. А «Шахтер» идет на четвертой строчке, имея 32 балла. На пятом и шестом местах расположились «Ордабасы» и «Кайсар». Оба коллектива набрали одинаковое количество баллов – 28.

За пределами условной первой «шестерки» картина следующая. У «Жетысу» – 25 очков. На один балл меньше у «Атырау», 23 очка у «Тобола» и 22 у «Иртыша». «Тараз» идет на предпоследней строчке – 15 очков. А замыкает турнирную таблицу первенства «Спартак» – 10 баллов.

В ближайшую субботу и воскресенье будут сыграны матчи XX тура. 12 июля встретятся: «Тараз» – «Иртыш», «Актобе» – «Тобол» и «Жетысу» – «Ордабасы».

В воскресенье сыграют: «Спартак» – «Астана», «Атырау» – «Кайсар», «Шахтер» – «Кайрат».

**Нико взял Монако, Льюис ответил Сильверстоуну. Вернулся ли Хэмилтон в чемпионскую гонку?**

Дома и стены помогают – таким может быть послы главной дуэли сезона «Формулы-1». Росберг взял Монако, Хэмилтон ответил Сильверстоуну и отрывом в 4 очка. Кто не в курсе – даже если финал НБА в октябре сыграют «Лейкерс» и «Майами», а параллельно финал Мастера будут играть Федерер и Надаль (а параллельно на экраны выйдет новая часть «Людей X») – это Росберг-Хэмилтон, главная дуэль года. Как президентская кампания с кочующими по миру праймериз.

«Супервторник», возможно уже произошел. Дуэль возобновлена и боже, храни, королеву, что это случилось так быстро. Думали, Льюис растерялся (говорю за себя)? Думали, забыл, как набирать важные, остаточные, очки? Может и забыл. Но боже, храни то, что его общая стратегия не сочетается с временными очками, что сложена из одиночных побед.

Не так, как у Нико. В стратегии Росберга нет пункта «выиграть все гонки». Можно даже придумать третью (под конец сезона, наверное, и 4-м). Главное – придумать, набирать баллы, собирать их на каждом секторе, как идеальный круг. Доезжать до финиша. 8 гонок – 8 подиумов, 8 раз выезжал из боксов – 8 раз финишировал под флагом. Ни одного DNF (did not finish) – стратегия Нико. И в Сильверстоуне стало ясно, насколько она зыбка. Один сход – минус 25 баллов.

Мгновенный ответ – вот чего хотел Хэмилтон. Сложно гнаться,

когда ты отстаешь даже когда побеждаешь. Британец выиграл 5 из 9 гонок, а до сих пор второй. В любом виде спорта сложно постоянно отыгрываться, особенно, если – вроде бы – показываешь максимум (а «вроде бы» здесь цифра в 50% побед от числа общих стартов).

Противник обязан дать шанс, это аксиома, как то, что в 5 случаях из 9 Мальдонадо кого-нибудь затаранит. На 29-м круге «Сильверстоуна» Хэмилтон без всяких зарзрений (на то, чтобы «пригасить» совесть у него есть два собственных обидных схода и квалификация Монако) мог сказать «спасибо». Или «наконец-то». Наконец-то не только его «Мерседес» предоставил ему возможность победить – наконец, эту возможность развил и «Мерседес» Нико.

Это будет причудливый сезон для Хэмилтона – как бы он не сложился, но особенно – если он победит. Борьба внутри команды, борьба на расстоянии 5-6 метров от напарника, борьба в прессе и неудовлетворение от вторых мест. Только жажда победы.

И в момент, когда Хэмилтон должен был отвечать хуком на поставленный блок (после Монако – перед Канадой) он оказался в еще большем нокдауне. Тогда он не должен был встать, тогда он был как кандидат, поддерживавший аборт. Нико мог отъезжать дальше, оглядываясь на злостного друга, который и сам бы, прикинув счет в голове, понял, что какими бы одинаковыми не были болиды – партнера ему не

догнать. Но камбэк случился дома, в Сильверстоуне. Действительно – домашний сезон. В конце мая именно лейтмотивом «home, sweet, home» Льюис, заменив «sweet» на «dark and cold», пошел на Росберга в прессе. Именно дом помог тогда сложить Нико, именно дом вернул в гонку Хэмилтона. До конца сезона «домом» не будет (будет Хоккенхайм, но он как бы общий), размен случился – теперь только нейтральная сторона и 4 очка.

Теперь ход Нико. Он впервые в такой ситуации. После Гран-при Испании при награждении у Росберга спросили «хоть он пока и лидер, не ощущает ли давления» (тогда отрыв тоже был в один старт), Росберг начал ответ со слов «спасибо, что заметили, что я ПОКА лидер».

Пресс-конференция после Сильверстоуна не отличалась признаниями Марии Стюарт. «Машина подвела», «уик-энд насмарку», «коробка передач», «сам не в лучшей форме», «все еще лидер». Лидер? После Монако, где был оставлен блицкриг Льюиса (как в мларальном, так и в техническом плане), Росберг провел выдающуюся Канаду (где показал, что если проблемы и случаются, это не повод не приезжать на подиум), добавил победную Австрию. Провел свой блицкриг, который мог закончить интригу, но который, храни принца Гарри, завершился вчера.

Если бы не сход в Сильверстоуне, даже на победу Льюиса Росберг мог улыбнуться и пожать плечами.

Это даже не та ситуация, когда противник набирает важные очки, а на остальных курит трубку. Нико, поддерживая общий высокий уровень, не ждет ошибок оппонента. Ему на них плевать, как принцу Гарри на Крессиду Бонас. Скрытые за высокой стабильностью – чужие ошибки просто не нужны. Они происходят – так и быть. Он на них влияет?

Даже если в квалификации Монако произошла ошибка, это была его ошибка. Никто не «читил», когда Хэмилтон после того, как «слез» с траектории в Австрии, не смог поехать на второй быстрый круг. Ошибка Льюиса делает для Росберга дело, но другого плана – она выводит из-под давления.

Но теперь под давлением Нико. «Караван» двигает в Хоккенхайм, 20 июля. Из 29 очков отрыва 29-й круг Сильверстоуна делал 4. Нико стартовал с поула, у Нико – DNF, и, как сказал исполнительный директор «Мерседес Моторспорт» Тото Вольфф: «Такой DNF позволителен. Один раз». Один раз можно промахнуться, положившись на задел своих успехов и отсутствие давления благодаря неудачам Хэмилтона. Теперь размен случился, Росберг сам себя подстегнул – этот режим (8 подиумов из 9), как 25-часовой день – выдержат не все, но только он принесет чемпионат, только он так решил. Осталось не ошибиться каких-то 10 раз.

Павел Павленко sports.ru

**НЕ СТАЛО  
АЛЬФРЕДО  
ДИ СТЕФАНО**

Знаменитый испанский футболист, почетный президент мадридского клуба «Реал» Альфредо Ди Стефано скончался на 89-м году жизни. Об этом сообщает Marca. 5 июля ветеран перенес сердечный приступ неподалеку от мадридской арены «Сантьяго Бернабеу» и впал в кому. Ди Стефано был госпитализирован на следующий день после того, как отметил свой 88-й день рождения. В последний раз Ди Стефано был госпитализирован с сердечным приступом в Валенсии в апреле 2013 года. До этого, зимой 2005 года, после остановки сердца он перенес операцию. Ди Стефано известен своими выступлениями за «Реал» в 1950-1960-е годы. В футболке «королевского клуба» он сыграл 282 матча и забил 216 мячей. Футболист, родившийся в Буэнос-Айресе, выступал за три национальные сборные – Аргентины, Колумбии и Испании. Ветеран является двукратным чемпионом Аргентины, трехкратным чемпионом Колумбии и восьмикратным чемпионом Испании. Международная федерация футбольных ассоциаций (ФИФА) признала его третьим величайшим футболистом XX века. Он стал первым членом Зала славы ФИФА. Ди Стефано занимает пост почетного президента «Реала» с 2000 года, с 2008 года он также является почетным главой УЕФА. (lenta.ru)



**БРАВО ПЕРЕШЕЛ  
В «БАРСЕЛОНУ»**

Испанский футбольный клуб «Барселона» официально объявил о подписании контракта с голкипером сборной Чили Клаудио Браво, ранее защищавшим ворота «Реал Сосьедад». Об этом сообщает официальный сайт каталонского клуба. Браво успешно прошел медицинское обследование в стане сине-гранатовых. Официальный твиттер команды сообщает, что сделка обошлась руководству испанцев в 12 млн евро. Соглашение с вратарем национальной сборной Чили рассчитано на четыре года. В составе каталонского клуба Браво будет выступать под 13-м игровым номером. В минувшем сезоне Клаудио Браво провел в составе «Реал Сосьедад» 37 матчей и пропустил 52 мяча. Также на его счету одна результативная передача и три предпререждения. На чемпионате мира в Бразилии голкипер сыграл все четыре матча за сборную Чили и пропустил четыре мяча. (lenta.ru)

**ПРАНДЕЛЛИ  
ВОЗГЛАВИЛ  
«ГАЛАТАСАРАЙ»**

Бывший главный тренер сборной Италии по футболу Чезаре Пранделли стал главным тренером турецкого клуба «Галатасарай». Об этом сообщает официальный сайт команды. Итальянский специалист уже прибыл в Стамбул, 8 июля должно состояться официальное представление наставника на новом посту. Ранее сообщалось, что специалист подпишет со стамбульским клубом контракт на два года с возможностью продления еще на сезон, а его зарплата составит 4,5 млн евро. Пранделли руководил сборной Италии в 2010-2014 годы. Вместе со «скуадрой адуррой» он выиграл серебро чемпионата Европы-2012 и бронзу Кубка конфедераций-2013. На чемпионате мира в Бразилии итальянцы не сумели выйти из группы, после чего специалист подал в отставку. Помимо национальной команды он работал с «Фиорентиной», «Ромой», «Пармой», «Вероной», «Лечче», «Аталантой» и молодежными клубами итальянского чемпионата. (lenta.ru)



**ПОБЕДА  
КВИТОВОЙ**

Чешская теннисистка Петра Квитова во второй раз в карьере одержала победу на третьем в сезоне турнире «Большого шлема» – «Уимблдон» (призовой фонд более 16 миллионов долларов). Об этом сообщает официальный сайт Женской теннисной ассоциации (WTA). В финале Квитова (шестой номер посева) в двух сетах обыграла канадку Эжени Бушар (13-й номер посева). Встреча продолжалась 55 минут и завершилась со счетом 6:3, 6:0 в пользу спортсменки из Чехии. На счету победительницы четыре эйса, три двойные ошибки и шесть из 13 реализованных брейк-пойнтов. Бушар отменилась одним эйсом, сделала две двойные ошибки и взяла один гейм на подаче соперницы. В первый раз Квитова одержала победу на уимблдонском турнире в 2011 году. В общей сложности на ее счету 12 побед на турнирах WTA. (lenta.ru)

## БАЛОТЕЛЛИ ПОПАЛСЯ С СИГАРЕТОЙ

Нападающий «Милана» и сборной Италии по футболу Марио Балотелли снова был замечен с сигаретой. Об этом сообщает британское издание The Daily Mail. На данный момент Балотелли со своей женой Фанни Негуешу находится в отпуске в Майами, где и был замечен фотографами с сигаретой на балконе гостиничного номера. О реакции руководства «Милана» и «скауды адзурры» не сообщается. Сборная Италии провалила ЧМ-2014. Подопечные Чезаре Пранделли заняли третье место в группе D и не попали в плей-офф. В активе Балотелли победный гол в ворота англичан, но в оставшихся двух матчах с командами Коста-Рики и Уругвая нападающий никак себя не проявил. В апреле 2014 года Балотелли уже был оштрафован за курение в поезде по дороге во Флоренцию на матч чемпионата Италии против «Фиорентины». (lenta.ru)

## ГИГТЗ – ДОКТОР НАУК



Университет Болтона присвоил тренеру футбольного клуба «Манчестер Юнайтед» Райану Гигтзу степень почетного доктора наук. 40-летний литовец получил звание за «выдающийся вклад в спортивные достижения». Об этом сообщает Eurosport. Также Гигтз является кавалером Ордена Британской империи (2007 год), обладателем степени магистра Университета Солфорда (2013 год). Гигтз провел свой последний матч на «Олд Траффорд», выйдя на замену в поединке против «Халл Сити» (3:1). Он завершил карьеру в мае 2014 года. Футболист выступал за «МЮ» с 1990 года. За это время он выиграл с командой 34 титула, среди которых 13 чемпионатов Англии, четыре Кубка и девять Суперкубков Англии, а также две Лиги чемпионов. Гигтз является рекордсменом английской премьер-лиги по количеству проведенных матчей (632 игры). Всего он сыграл за «Манчестер Юнайтед» 963 встречи. В следующем сезоне Гигтз будет помогать Луи ван Гаалу в штабе «Манчестер Юнайтед» и начнет с командой тренировочный процесс, пока ван Гаал находится на чемпионате мира вместе со сборной Нидерландов. (lenta.ru)

## РОДРИГЕС ОСТАЕТСЯ В «МОНАКО»



Колумбийский полузащитник «Монако» Хамес Родригес заявил, что в нынешнее трансферное окно не сменит клубную прописку. Слова футболиста приводит Get French Football News. «Я остаюсь в «Монако», – подчеркнул колумбиец. Интерес к игроку проявляет мадридский «Реал», который планирует заменить им Анхеля ди Марию, если аргентинец перейдет в другую команду. На мировом первенстве в Бразилии Хамес забил шесть мячей в пяти матчах. С этим показателем он пока лидирует в гонке бомбардиров. Ближайшие преследователи Хамеса – аргентинец Лионель Месси, бразилец Неймар и немец Томас Мюллер – имеют по четыре мяча в активе. 5 июля Колумбия покинула турнир, проиграв в четвертьфинале сборной Бразилии. Сам Хамес реализовал пенальти на 80-й минуте встречи. (lenta.ru)

## БОКСЕР ЗАДЕРЖАН ЗА НАПАДЕНИЕ

Бывший двукратный чемпион мира по боксу в полусреднем весе Амир Хан был задержан британской полицией в графстве Большой Манчестер. Его подозревают в нападении на двух подростков. Об этом сообщает The Telegraph. 27-летний боксер, являющегося серебряным призером Олимпийских игр 2004 года в Афинах, арестовали после инцидента, произошедшего на улице Рассел города Болтон. Спортсмен вышел из своего «Мерседеса» и нанес незначительные травмы двум молодым людям, возвращавшимся из мечети. Как выяснилось, одному из них удар пришелся в челюсть, другому – в ногу. По словам очевидца, спортсмен перед тем, как затеять драку, сказал: «Вы не знаете, кто я такой? Я Амир Хан». «Мы всегда считали его ролевой моделью для мусульман. Он чемпион мира, взрослый человек, а тем людям всего по 19 лет», – заметил очевидец. Между тем представитель боксера заявил, что Хан поше не был отпущен под залог до дальнейшего судебного разбирательства. (lenta.ru)

# Разгром по-немецки

На чемпионате мира по футболу состоялись полуфинальные встречи

Данияр Балахметов

Мировое первенство в Бразилии вошло в свою заключительную стадию. В ночь на среду и в ночь на четверг были сыграны матчи 1/2 финала. Встреча голландцев и аргентинцев завершилась поздно ночью в четверг и в обзор соответственно не попала. Впрочем, вероятнее всего, затмить произошедшее в другом полуфинале между Бразилией и Германией сейчас вряд ли что сможет.

Даже самые закоренелые скептики и антагонисты бразильской футбольной философии точно не могли спрогнозировать подобный результат. Команда Луиша Фелипе Сколари еще до начала первенства причислялась к фаворитам. И пусть по ходу мундиала «пентакампеоны» со скрипом обыгрывали соперников, казалось, запас прочности и фактор родных трибун будут придавать им дополнительные силы. Хорватия, Мексика, Камерун, Чили, Колумбия – это сборные, с которыми дружина Сколари играла на мундиале. Согласитесь, ни одну из вышеперечисленных команд к грандам в широком понимании этого значения отнести нельзя. Так уж получилось, что первый серьезный соперник «пентакампеонам» выпал аж в полуфинале. Интрига противостояния между Бразилией и Германией была запредельной. Здесь поднимались наружу статистические выкладки и история личных встреч, и предлагалось вспомнить финал мирового первенства 2002 года, впервые прошедшего на азиатском континенте (Япония/Корея), где Бразилия, одолев Германию со счетом 2:0, в пятый, и пока в последний раз стала чемпионом мира. Все это было обесценено бундестим в ночь на среду в Бельгии на «Эштадио Минейрао». Команда Йоханеса Леве катком проехались по хозяевам мундиала, забив 7 голов в их ворота. В рамках полуфиналов чемпионатов мира такого еще не было. Дубли Тони Крооса, Андре Шюррле, а также точные выстрелы Томаса Мюллера, Сами Хедиры и Мирослава Клозе



повергли в шок и уныние бразильскую торсиду. Клозе, к слову, стал лучшим бомбардиром мировых первенств, обойдя с 16-ю голами бразильского же форварда Роналдо. Единственный гол «пентакампеонов» в исполнении Оскара законмерно не стал для них утешением. Немцы же своей победой обесценили фактор несостоятельности европейских сборных на мировых первенствах, проходящих за пределами Старого света, в частности в Южной Америке. Четыре года назад в ЮАР это сделали испанцы.

Между тем поражение «пентакампеонов» впору приравнять к провалу, который на фоне непростой экономической обстановки и социального напряжения в стране, связанного в том числе и с проведением мирового первенства, может иметь непредсказуемые для этого южноамериканского государства последствия. Для поклонников кудесников мяча любое место кроме первого является поражением, а на домашнем чемпионате мира и подавно. Возможно, что для многих из них

мировое первенство закончено, даже с учетом грядущего поединка за «бронзу». Состояние, близкое к трауру, бразильцы испытали после домашнего чемпионата мира 1950 года. Примечательно, что ровно 64 года назад, в рамках финального этапа того первенства, Бразилия разгромила Швецию со счетом 7:1. А затем в последнем поединке уступила Уругваю – 1:2 и распрощалась с мечтами о трофее на 8 лет. По всей видимости, поражение от Германии сильнее ударило по бразильцам, чем фиаско 1950 года.

# Чемпионат мира. Вратарский турнир



Чемпионат мира в Бразилии можно с полным правом именовать вратарским, так как именно игроки этого амплуа чаще всего оказываются на виду. Мастерство целого ряда голкиперов, которые прославили свою нелегкую профессию на полях Бразилии, вызывает неподдельное восхищение...

Если когда и наступит время признать лучшим игроком чемпионата мира вратаря, то лучшей возможности, чем на нынешнем чемпионате мира, наверное, не будет, так как этот турнир уже сейчас можно окрестить «вратарским чемпионатом». Проявить себя с самой лучшей стороны смогли с десятком вратарей, что в числе других причин привело к значительному снижению результативности на стадии плей-офф, а также сделало голкиперов, наверное, самыми заметными фигурами ЧМ.

Выделить здесь действительно есть кого. Возьмем, к примеру, Мануэля Нойера, чей сейв после штрафного удара Роналду, наверное, долго был перед глазами вингера «Реала». В матче с Алжиром Нойер показал мастер-класс игры голкипера при высокой линии обороны, заслужив прозвище «кеерг-сверрег» и выдав игру, запись которой можно поместить в рамочку в каком-то музее футбольного искусства под вывеской – лучшие образцы умения голкипера играть ногами за пределами штрафной площадки.

С французами Нойер снова был на высоте, пусть галлы и сами значительно облегчили ему фиксирование очередного «клин-шита» своей невзрачной игрой. Фактиче-

ски, не идеален Нойер был только в матче с Ганой, но в том поединке Германия все равно смогла добыть устраивавший ее результат. Кроме таких качеств как запредельная уверенность в себе и умение Нойера выступать в роли последнего защитника стоит отметить также точность его длинных передач, что делает вратаря сборной Германии первой линией атаки команды Лева.

Гильермо Очоа приехал в Бразилию в качестве свободного агента после трех выдающихся сезонов в «Аяччо» и сложил себе представить, можно ли было организовать лучшую рекламную кампанию собственных способностей с его стороны. Без сомнений очередь желающих подписать контракт с мексиканцем не только выросла в разы, но и перешла на новый уровень качества – теперь Гильермо вполне может рассчитывать на место в рамке ворот клуба из Лиги чемпионов, о чем он мечтал до ЧМ в Бразилии.

Ловкость 28-летнего вратаря-кошки, его умение оказываться именно там, куда пробивают нападающие, паразитичны – тем же бразильцам иногда казалось, что они столкнулись с колдовством, какой-то загадочной магией древних ацтеков, один из богов которых вселился в Очоа на время ЧМ. Пробить его все же смогли голландцы, но в какой-то момент они, наверное, как бразильцы уже отчаялись справиться с «Момо» и не сделали этого без помощи фортуны и товарища Педро Проэнсы, захотевшего проверить Очоа на предмет способности отражать пенальти в решающий момент матча.

Другой голкипер из Северной Америки Кейлор Навас свое умение отражать пенальти продемонстрировал в матче с греками, но также пострадал от неожиданного смертельного эффективных при ударах с «точкой» голландцев. Вратарь «Леванте» провел выдающийся сезон, венцом которого стало выступление со сборной Коста-Рики на чемпионате мира. Сверхнадежная игра Наваса прибавляла уверенности действиям защитников, что было крайне необходимо как минимум в матчах с Грецией и Голландией. Победить Коста-Рику в основное время в Бразилии так никто и не сумел, а Навас вернулся домой настоящим предводителем героических «тикос».

Винсент Эньяма также прибыл на чемпионат мира после великолепного сезона в «Лилле» (так и хочется вспомнить диалог из великопальной комедии «Бобро поржаловаться»: «Слили? Куда меня слили? – Не слили, город такой – Лилль! – Меня слили в Лилль? – Да. Кошмар!») и до поры до времени играл на уровне, сопоставимом с означенными выше героями ЧМ. Матч с Ираном мог завершиться как победой нигерийцев, так и их поражением, если бы Винсент не выручил после удара Гучанджада, да и против Аргентины, несмотря на два пропущенных гола, Эньяма был очень хорош. Увы, но даже воспитываясь во Франции, вратарь сборной Нигерии остается типичным африканским кинпером, который может выручать, выручать, а потом «ляпнуть», что он и сделал в решающий момент матча с французами, где у него опять же получилась почти безукоризненно эффек-

## ИНДИЙЦЫ ОБИДЕЛИСЬ НА ШАРАПОВУ

Любители крикета из Индии обиделись на российскую теннисистку Марию Шарапову, которая призналась, что не знает, кто такой Сачин Тендулкар. Об этом сообщает The Daily Mail. Тендулкар является одним из самых успешных игроков в крикет в истории этого вида спорта. После одного из матчей на «Уимблдоне» журналисты спросили Шарапову о находившихся в королевской ложе знаменитостях, наблюдавших за ее игрой. Россиянка назвала английского футболиста Дэвида Бэкхема, но затрудились с ответом, когда у нее заинтересовались, знает ли она Тендулкар. Вскоре после этого индийские пользователи твиттера начали сопровождать свои посты хэштегом #whoismariasharapova (кто такая Мария Шарапова). Сачин Тендулкар завершил карьеру в ноябре 2013 года. (lenta.ru)



## БЕРЛУСКОНИ ЖАЛУЕТСЯ НА БАЛОТЕЛЛИ

Президент футбольного клуба «Милан» Сильвио Берлускони заявил, что неудачная игра нападающего сборной Италии Марио Балотелли на чемпионате мира обошлась команде в 35 млн евро. Об этом сообщает Gazzetta dello Sport. Именно такую сумму бывший председатель совета министров Италии намеревался получить за трансфер игрока в другой клуб. «Если не считать сборной Италии, то на этом чемпионате мира я потерял больше всех. Я собирался продать Балотелли в английский клуб за десятки миллионов евро. А теперь кто его купит?» – заявил Берлускони. Президент клуба отметил, что одна из команд премьер-лиги была готова приобрести форварда за 35 млн евро. По сообщениям СМИ, этим клубом был лондонский «Арсенал». Сборная Италии выбыла из чемпионата мира по футболу на стадии группового этапа, пропустив вперед команды Коста-Рики и Уругвая. Балотелли провел все три матча стартового раунда мундиала, забил один мяч и получил две желтые карточки. (lenta.ru)

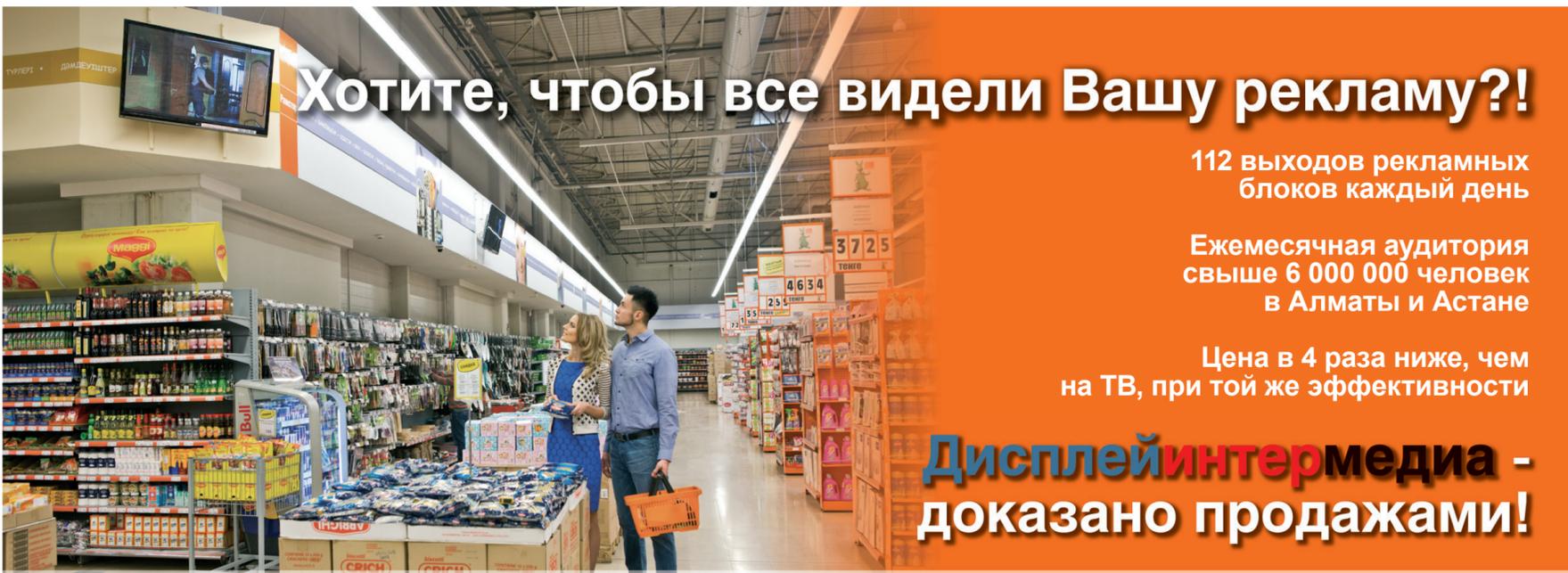
## «ДОНБАСС» СЫГРАЕТ В СВОЕЙ ЛИГЕ

Донецкий «Донбасс» объявил о подписании контракта с украинской хоккейной лигой на участие команды в следующем сезоне чемпионата. Об этом сообщается на официальном сайте клуба. Кроме дончан в чемпионате Украины по хоккею будут участвовать «Компаньон-Нафтогаз», «Сокол», «Белый Барс», «Альптин», «Дженерал», «Кременчуг», «Львы», «Динамо» (Харьков) и «Сталь» (Днепропетровск). Предполагается проведение регулярного чемпионата в шесть кругов, после чего восемь лучших команд выйдут в плей-офф. Четвертьфиналы и полуфиналы будут проходить до трех побед, в финальной серии сыграют до четырех побед. Начать сезон клубы рассчитывают 15 сентября. 18 июня украинская команда отказалась от выступления в следующем сезоне Континентальной хоккейной лиги из-за нестабильной политической ситуации в стране. Кроме того, в конце мая была разграблена и подожжена арена «Дружба», домашний стадион дончан. На восстановление сооружения потребуется не менее трех месяцев кропотливой работы. (lenta.ru)



## ВОЗРАСТ НЕ ПОМЕХА

Адвокат из Сан-Антонио Ларри Майкон побил свой мировой рекорд по количеству марафонов, которые пробежал за год. Об этом сообщает официальный сайт Книги рекордов Гиннеса. Все эти соревнования Майкон пробежал в период с 1 декабря 2012 года по 30 ноября 2013-го, но рекорд ратифицирован только 3 июля этого года. Майкон начал заниматься бегом в 1996 году. В 2008 году он поставил первый рекорд для Книги Гиннеса, пробежав 105 марафонов. Через два года он улучшил это достижение до 113 марафонов, а в 2012 году поставил новый рекорд – 157 марафонов за год. Напомним, что марафон является дисциплиной легкой атлетики и представляет собой забег на дистанцию 42 километра 195 метров. (lenta.ru)



**Хотите, чтобы все видели Вашу рекламу?!**

**112 выходов рекламных блоков каждый день**

**Ежемесячная аудитория свыше 6 000 000 человек в Алматы и Астане**

**Цена в 4 раза ниже, чем на ТВ, при той же эффективности**

**Дисплейинтермедиа - доказано продажами!**

г. Алматы, 050002, ул. Гоголя, 35, уг. ул. Калдаякова (8 марта), офис 6, тел./факс (727) 382 38 99, 390-50-67, студия: тел./факс: (727) 250 69 46, моб.: 8 701 722 0488, e-mail: www.dimedia.kz, dimediatv@mail.ru, dimedia@mail.kz

# TripAdvisor рекомендует

Мелисса Кузьмина

Интерес казахстанцев к Венгрии, помимо всего прочего, обусловлен общими родовыми корнями, уходящими в далекое прошлое, – когда-то венгры, или мадьяры, откочевали от своих тюркских истоков далеко на запад. Необычность этой страны в смещении разных культур и нашей, казахской, в том числе. А какого рода отдых можно планировать в Венгрии? Отвечает директор по развитию бизнеса отеля Eгора fit\*\*<sup>superior</sup> Олеся Потимкова, курорт Хевиз.

**Олеся, расскажите, чем примечательна Венгрия с точки зрения отдыхающего?**

Сегодня в тренде курс на здоровое тело, здоровый образ жизни. С моей точки зрения, Венгрия – одна из первых стран в списке на «полезный» отдых. Вулканические процессы способствовали тому, что на территории Венгрии находится около 60 тысяч водных источников, среди которых 1300 – термальные. Такое водное изобилие является причиной создания удивительного микроклимата в стране – вы исцеляетесь при обычном «вдох-выдох»: за счет испарения термальных вод воздух насыщен полезными газами, которые благотворно влияют на дыхательную и нервную систему человека.

Посещение термальных источников активно практикуется в Европе с XVII века. Специализация курортов определяется составом местной термальной воды, но везде приоритетным направлением является восстановление опорно-двигательного аппарата.

**А какие курорты наиболее посещаемые?**

«Эликсиром молодости» в Венгрии считают озеро Хевиз – самое большое в мире термальное озеро, пригодное для купания. Оно оказывает благотворное влияние на людей, имеющих проблемы с опорно-двигательным аппаратом, ревматические и гинекологические заболевания, нервные и дерматологические расстройства, повышает потенцию и лечит бесплодие.

Поверхность озера покрыта колониями разноцветных лотосов. Целебный ил на дне не имеет аналогов в мире по своим терапевтическим свойствам – его используют в качестве основы для грязевых аппликаций или обертываний, которые помогают в восстановлении гормонального баланса. Испарения озера и запотевший лес вокруг создают в Хевизе удивительный микроклимат – мягкую и абсолютно безаллергенную среду.

Хевиз – популярный круглогодичный курорт. Чудо-озеро открыто для купания в течение всего года и принимает посетителей каждый день с 9.00 до 18.00 без выходных и в любую погоду, правда, вход платный.

**Когда говорят о полезных водах, указывают их состав. Для чего?**

10 минеральных источников бьют из пещеры, расположенной по центру озера на глубине 38 метров, выбрасывая каждую секунду 420 л свежей термальной воды. Каждый элемент в уникальном природном составе воды делает свою «работу», и, соответственно, отвечает за исцеление определенных «зон».

В нашем озере вода гидрокарбонатно-сульфатно-хлоридная кальциево-магниева с содержанием радона, сероводорода, тория, насыщенная газами и минералами. Из-за силы воздействия такой воды на организм рекомендуют в день не более 1 часа купа-

ния. Не всем полезно погружение в его целебные воды, поэтому о противопоказаниях лучше уточнить заранее.

**Справка:**  
Площадь поверхности озера Хевиз – 4,4 га.

Глубина озера на его большей части – 1,5-2 м.

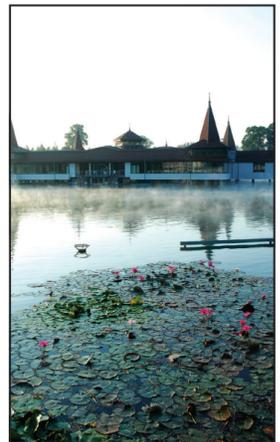
Вода в озере полностью обновляется за двое суток.

Температура воды: летом +33...+35°C, зимой – не ниже +23...+24°C.

**Т.е. озеро не является пляжной зоной, где можно провести весь день?**

Ну почему, многие гости курорта предпочитают проводить там достаточно много времени. На берегу работает клиника-купальня – лечебный и рекреационный центр с широким ассортиментом wellness-процедур. Детям до 12 лет купание в озере противопоказано, для них специально на берегу оборудован детский бассейн. Но вокруг много других удовольствий, да и полезность любого «лечения» – прежде всего, в правильно подобранной дозировке.

Благодаря развитой инфраструктуре лечебно-оздоровительных учреждений, наличию спа-отелей и должной квалификации медицинского персонала, Хевиз считается высококлассным бальнеологическим курортом и при этом остается уютным европейским городком. Его привлекательность не только в природной уникальности озера, но еще и в царящем здесь внешнем умиротворении.



Помимо водных и грязевых процедур отели предлагают также питьевые курсы оздоровления – в Венгрии много питьевых вод для профилактики заболеваний внутренних органов. Некоторые из них показаны страдающим сахарным диабетом и ожирением.

**Вы можете сравнить между собой турецкие и Ваши местные отели?**

С одной стороны, наши гости, как и в Турции, максимум своего времени могут проводить внутри отелей, которые работают, как правило, на базе полного пансиона или полупансиона (завтрак и ужин), хотя некоторые из них, правда, их пока единицы, предлагают «all inclusive». Почти в каждом отеле есть собственный термальный комплекс с купальнями – в своих лечебно-оздоровительных целях отели используют воду из озера.

Но, с другой стороны, местный отдых отличен от «турецкого» тем, что имеет более активно-познавательный характер, носит оттенок респектабельности, что ли. Отели сравнительно небольшие,



разбросаны по территории города, поэтому сохраняется некая «аутентичность» окружающей среды. Здесь стараются придерживаться норм поведения, присущих Европе, – определенный dress-код во время трапезы, взаимная вежливость, здесь вы не увидите пьяных, не услышите шумных компаний.

Гости почти ежедневно совершают поездки в разные от Хевиза стороны, короткие и длинные, – везде интересно, везде сервис на самом высоком уровне.

**На примере Вашего отеля расскажите подробнее о «структуре» местного отдыха.**

Отель Eгора fit\*\*<sup>superior</sup> находится в географически удобном месте – в центре города, на тихой улице, откуда до озера пешеходным шагом минут 5-10. В нашем отеле 234 номера разной категории: двухместные стандартные, семейные сюиты и апартаменты класса «люкс». 7 бассейнов с общей водной поверхностью 700 м<sup>2</sup>: термальные, со смешанной водой, гидромассажем и обычные, из них два открытых – плавательный и отдельный для семей с детьми (270 м<sup>2</sup>). Разнообразные сауны: традиционные финские, паровая баня, инфракрасная кабина, гербарium (био-сауна с лечебными травами) и охлаждающая камера «frigidarium». Ресторан в отеле считается одним из лучших в Венгрии.

Отель ориентирован на семейный отдых – дети до 10 лет отдыхают бесплатно, старшим предоставляются скидки. У нас все предусмотрено для комфортного отдыха с детьми! Дети играют, рисуют, поют вместе с веселыми аниматорами, пока родители заняты собой. И тоже приучаются к здоровому образу жизни – на каждую неделю у нас запланированы специальные детские программы, например, курсы обучения плаванию, специальной гимнастики для позвоночника, танцевальная студия и пр.

Для взрослых любителей активного отдыха в ассортименте водные аэробики, тренажерный зал, настольный теннис, прокат велосипедов, занятия йогой и многое другое – было бы время все успеть.

Для гостей из стран СНГ вся информация в отеле представлена на русском языке.

**Насколько популярен Ваш отель, скажем, среди европейцев?**

Отель хорошо известен и пользуется определенной популярно-

стью – число наших постоянных клиентов из Австрии, Германии ежегодно растет. Судите сами: отель Eгора fit\*\*<sup>superior</sup> награжден сертификатом качества «Certificate of Excellence» крупнейшего в мире сайта для путешественников TripAdvisor. Такой подарок мы получили в мае этого года, как раз в канун своего дня рождения.

Хочу заметить, наш отель – пока единственный в Венгрии spa-отель, имеющий европейский сертификат качества медицинского велнеса, который подтверждает, что с первого до последнего дня пребывания в нашем отеле гости получают гарантированно качественные услуги.

**Какие именно услуги они получают?**

Отель специализируется на самых популярных в Хевизе процедурах: подводное вытяжение позвоночника, цель которой – «раставить» по местам деформированные межпозвоночные диски для восстановления его структуры, и обертывание целебной грязью со дна озера, которая совсем не имеет запаха, что очень приятно для принятия процедуры. Подводное вытяжение позвоночника показано в профилактических целях всем, кто много работает за компьютером и ведет сидячий образ жизни.

Медицинский комплекс с самым современным оборудованием предлагает множество других полезных и одновременно приятных процедур: электро- и магнитотерапия, физиолечение, классические и восточные массажи (тайский и китайские, гавайский ломби-лони, индийская аюрведа, японский шансу), расслабляющие ванны (лавандовая, калифорнийская с цветоч., музо- и физиотерапией в комплексе). Все кабинеты для процедур имеют дизайн и атмосферу современных спа-салонов – не возникает ощущения, что здесь кто-то лечится, у нас все просто отдыхают.

По прибытии каждый гость проходит осмотр у врача – известного в Венгрии специалиста-ревматолога Вероники Молл, после чего получает персональное расписание процедур. Целью такого «medical wellness» курса является, в первую очередь, снятие стресса и ориентация пациента на сознательно здоровый образ жизни.

**И сколько стоит минимально такой «процесс» по снятию стресса?**

Мы стараемся составлять «пакетные» программы оздоровле-

ния – проживание и курс лечения в одном предложении, продолжительность – от одной недели до трех. Минимальный по стоимости пакет составляет 609 евро и включает 7 ночей размещения в двухместном номере на условиях полупансиона и 7 процедур. Вы можете выбрать разные варианты по периоду проживания и объему услуг – как вам удобнее.

**Это эффект для тела, а лицо? Оно ведь тоже хочет быть «здоровым».**

В отеле работает Институт красоты, использующий самые инновационные технологии по омоложению кожи лица и тела, в том числе и для мужчин. Последние достижения эстетической медицины – безинъекционная мезотерапия и высокочастотный радиоволновой лифтинг – оказывают воздействие на клеточном уровне. Специалисты по «красоте» применяют только элитные профессиональные средства по уходу за кожей – французская компания Sothys назвала наш отель одним из своих лучших партнеров.



**Какое конкурентное преимущество у Вашего отеля при сравнении с соседями?**

При отеле функционирует стоматологическая клиника с богатой практикой и высокой репутацией. Венгрия занимает первое место в Европе по «зубному» туризму, так как местное соотношение «цена/качество» является самым востребованным в этой части света: вы получаете надежные гарантии и очень доступные цены. Наши постоянные клиен-

ты – граждане Великобритании, Франции, Швейцарии и стран СНГ. Стоимость услуг, конечно же, строго индивидуальна, но, насколько я знаю, отнюдь не выше уровня казахстанских цен, при этом методики и материалы – самые современные.

**Чем можно заняться в свободное от «профилактики здоровья» время?**

Хевиз – тихий городок. Здесь нет ночных клубов, шумных дискотек, хотя часто бывают заезжие музыканты, которые устраивают многолюдные уличные концерты. Вечерние улицы полны никуда не спешающего люда – чисто европейская традиция «променада», а в многочисленных кафе нет свободных мест. Для своих гостей отель организует каждую неделю фольклорные или танцевальные вечеринки, приглашает местные оркестры, проводит дегустацию вин.

Из Хевиза к озеру Балатон «тропа», протянувшаяся вдоль берега «венгерского моря». Это одна из лучших велодорожек Европы. И это одна из самых лучших самостоятельных экскурсий – вокруг Балатона множество небольших и очень индивидуальных городков, каждый из которых по-своему примечателен. Это Херенд со старинной фабрикой ручного фарфора. Это Тихань с колоритной «народной» стилизацией. Это Тапоцца, в пещерах которого плещется подземное озеро. И Шумег – с рыцарскими турнирами и вручением розы даме сердца.

Из отеля выезжают экскурсионные автобусы в столицу Венгрии – Будапешт, в главный город Словакии – Братиславу, в сердце Австрии – Вены или городок Грац, рядом с которым находится небольшая фабрика удивительного шоколада Zotter. Очень популярны винные туры – Венгрия славится своим виноделием. Стоимость «столчных» туров составляет 70-80 евро на взрослого, местные экскурсии – 25-50 евро. Детям такие поездки обходятся несколько дешевле.

**Многих туристов интересует шопинг – европейское качество, ассортимент, бренды...**

В Венгрии собственная национальная валюта – форинт, курс которого составляет примерно 0,8 тенге. Шопинг здесь совсем не «золотой», особенно в сезон распродаж. В ассортименте очень много интересных дизайнерских вещей, за которыми, конечно же, лучше съездить в Будапешт.

Отель также предоставляет транспорт для поездки в местечко Парндорф, в котором находится один из лучших аутлетов Австрии «Designer Outlet Parndorf». Это австрийская территория, на которой уже «ходит» евро, зато здесь 150 бутиков и около 600 новейших торговых марок, скидки – в пределах 20-70%.

**Как неуклюжему путешественнику посетить такой замечательный курорт?**

Для того чтобы попасть в Хевиз, удобнее всего долететь до Вены или Будапешта. Сотрудники отеля организуют встречу в аэропорту или по указанному вами адресу, для чего достаточно заранее уведомить персонал по электронной почте или телефону.

Более подробную информацию по услугам нашего отеля, стоимости размещения и бронированию можно найти на сайте отеля <http://www.europafit.hu/ru> или обратиться к казахстанским туроператорам, специализирующимся на отдыхе в Европе.

Приезжайте в Венгрию! Вам очень понравится.

ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

БУДУЩИЙ «ЗЕТ»:  
КАКИМ ЕМУ БЫТЬ?

«Гадания» на тему перспективного наследника линейки спорткупе Nissan семейства Z. Бодрые спортивные двухдверки, ведущие свою историю от Datsun 240Z конца 1960-х, быстро завоевали популярность в среде любителей погонять. Тому способствовали неплохая динамика этих заднеприводных машин с неизменным V6, подкрепленная удачным фамильным дизайном. Не секрет, что текущую модель линейки - 370Z через пару лет ожидает замена. И вопросом - каким будет седьмое поколение Z, задаются многие. Прогноз касательно внешности наследника от художников Sangsoor, исходя из нынешнего стиля легковых машин марки, уже опубликован в заглавии, что же касается начинки, то тут все не так однозначно. Последние две модели серии Z справедливо критиковались за их несколько дешевый интерьер и обилие пластмассы в отделке салона. Чтобы исправить положение, следует ожидать, что японские инженеры последуют примеру их немецких коллег, и салон будущего купе будет куда богаче, а в оформлении найдут свое место не только кожа и алюминий, но и уже ставший признаком хорошего тона карбон. Говоря о путях развития силовой установки, предполагается, что машина получит два двигателя на выбор. Во-первых, сохранится нынешний удачный 3.7-литровый VQ37VHR V6, отдачу которого подымут выше отметки в 350 л.с. Также, появится новый турбированный агрегат меньшего объема, возможно даже четырехцилиндровый - задачей которого станет умерить аппетит будущего Nissan Z35. Неизменными останутся соперники японского дорожного бойца - это Hyundai Genesis, Lexus RC Coupe, Chevrolet Camaro, Ford Mustang и Audi TT, чьи авторы тоже не сидят без дела и к 2016-му также будут готовы во всеоружии.

## ŠKODA представила три новые модификации для Казахстана



3 июля в Усть-Каменогорске ŠKODA Auto и автосборочный завод «АЗИЯ АВТО» провели первый официальный показ трех новинок: Rapid Spaceback, Octavia 1.6 MPI и супербыстрой Octavia RS.

«Казахстан занимает особое место в географии сбыта автомобилей ŠKODA: продажи бренда растут здесь высочайшими темпами», - отметил Ян Новак, руко-

водитель службы разработки ŠKODA Auto в России, Казахстане и Украине.

### Rapid Spaceback

Rapid Spaceback уникален и многогранен: новый «кристаллический» дизайн ŠKODA, воплощенный в кузове хэтчбек, эталонное для автомобилей компактного класса качество и комфорт, практичность

и универсальность. Кроме того - это единственный автомобиль в своем сегменте, где в качестве опции предлагается панорамная крыша.

В Казахстане ŠKODA Rapid Spaceback доступен с двумя бензиновыми двигателями: 1.6 л (105 л.с.) и 1.4 турбо, мощностью 122 л.с. Первый предлагается с механической и автоматической коробками

передач, в то время как более динамичный турбомотор идет в паре с усовершенствованной 7-DSG последнего поколения.

### Octavia 1.6 MPI

За год присутствия на казахстанском рынке Octavia третьего поколения вошла в пятерку самых продаваемых автомобилей С-класса. Гамма моторов теперь пополнилась 1.6-литровым атмосферным агрегатом MPI мощностью 110 л.с. Двигатель предлагается в комбинации с 5-ступенчатой механической и 6-ступенчатой автоматической трансмиссией и заменит ранее доступный для Octavia турбированный мотор 1.2 TSI.

### Octavia RS

Octavia RS - еще более уникальный автомобиль. В нем - все преимущества Octavia, такие как самый просторный в классе салон и багажник, высочайшее качество и комфорт, близкая к идеалу эргономика. Однако под капотом - 220-сильный 2-литровый турбомотор, который придает Octavia спортивный характер и превращает обычную езду в «чистый драйв и эмоции».

Новая ŠKODA Octavia RS - это 350 Нм крутящего момента, максимальная скорость 245 км/ч и разгон до сотни за 6,9 секунды.

С 3 июля 2014 года Rapid Spaceback, Octavia RS и Octavia 1.6 MPI выпускаются на мощностях АО «АЗИЯ АВТО» в Усть-Каменогорске. Как и другие модели бренда, новинки доступны в 27 городах республики на условиях беспроцентной рассрочки на период до 5 лет.

HYUNDAI Official Partner

FIFA WORLD CUP Brazil

Oscar

## ELANTRA от 5 600 000 тг.

### Увлекательное путешествие для всех.

Празднуйте вместе с Hyundai Чемпионат мира по футболу 2014.

Hyundai Auto Kazakhstan адреса дилерских центров:

• Астана, пр. Кабанбай Батыра, 39, тел.: (7172) 332-332; пр. Ш. Кудайбердыулы, 6/1, (7172) 560 404 • Алматы, пр. Аль-Фараби, 107/1, тел.: 302 02 02; пр. Суюнбая, 245 а, тел.: 234 14 34 • Актау, 16 мкр. Зд. СТО «Актан» тел.: (7292) 410-308, 416-848 • Актобе, ул. М. Маметовой, 4, тел.: (7132) 777-017 • Атырау, Тайманова, 7а, тел.: (7122) 290-379, 290-378 • Караганда, Таттимбета, 10/5 тел.: (7212) 908-008, 908-009 • Кокшетау, ул. Уалиханова, 1/3, тел.: (7162) 338-565 • Костанай, ул. Чехова 103, тел.: (7142) 568-534 • Кызылорда, ул. Султан Бейбарыс, 9а, тел.: (7242) 212-001, 212-201 • Павлодар, ул. Торговая, 1, тел.: (7182) 650-065 • Петропавловск, ул. Володарского 83, тел.: (7152) 397-962 • Уральск, ул. Ружейникова, 16, тел.: (7112) 276-525, 275-797 • Усть-Каменогорск, ул. Бажова, 331а, тел.: (7232) 492-999 • Шымкент, Тамерлановское шоссе, 90а, тел.: (7252) 555-340



HYUNDAI

NEW THINKING.  
NEW POSSIBILITIES.ASTANA  
MOTORS

Мобильное приложение HYUNDAI AUTO KAZAKHSTAN доступно для скачивания:



www.hyundai.kz



call-center по Казахстану: 8 8000 70 70 70