



Цеснабанк может расширить бизнес в России



Куда выгодней всего вкладывать частным инвесторам?



Данияр Кесикбаев о планируемых инвестициях в бизнес РК

КАПИТАЛ

№14
(486)



ИЗДАЕТСЯ С 2005 ГОДА

// ЧЕТВЕРГ, 23 АПРЕЛЯ, 2015

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК



Венесуэла пытается раскатать рынок нефти

4
страница

Китай занимает 18% казахстанского импорта

8
страница

Заготовители лома просят содействия у государства

8
страница

«Кайрат» поборется за Кубок УЕФА по футзалу

13
страница

«Астана» вышла в лидеры премьер-лиги

14
страница

Мы в сети
kapital.kz



Мистическое списание 90 млрд тенге

Сядет ли кто-нибудь на скамью подсудимых?!



Ольга Фоминских

На этой неделе разразилась вторая волна скандала вокруг списанных 90 млрд тенге пенсионных накоплений казахстанцев. Над вопросом «кто виноват и что делать» на этот раз задумался мажилисмен Мухтар Тиникеев, предложив за списанные средства «сажать банкиров». Однако, уверены аналитики, искать концы нужно совсем в другом направлении. К тому же консолидация всех пенсионных накоплений, начатая в 2013 году, может служить сигналом к переходу к новой экономике.

На днях в ходе презентации в нижней палате парламента законопроекта, предусматривающего внесение поправок в законодательство по вопросам пенсионного обеспечения, мажилисмен Мухтар Тиникеев обратился к Национальному банку РК с просьбой объяснить, почему было списано 90 млрд тенге. «Куда делись эти деньги?... Каждый год начисляли людям плюсы, плюсы шли, и тут – раз, минус 90 млрд. Вы нанимаете иностранных аудиторов, платите им бешеные деньги. Что они вам дали, они вам дали фамилии, кто украл эти деньги или куда делись эти деньги? Сколько вы заплатили этим иностранным аудиторам? У каждого банка практически были свои страховые компании. Вот эти деньги они просто занимали в страховых делах, выплачивали кредиты, брали с этих денег шапки, и сейчас мы говорим, не знаем. Сажайте этих банкиров!» – заявил депутат.

Эксперты считают, что обвинять банкиров не совсем уместно. Айдар Алибаев,

председатель правления ОО «Финпотребсоюз», считает, что виноваты здесь не банкиры, а скорее депутаты и государство. По его словам, в СМИ неоднократно поднимался вопрос о приобретении пенсионными фондами бумаг аффилированных структур, к тому же некоторые из эмитентов по своим проектам объявили «мутные и непонятного происхождения» дефолты.

Ранее Нацбанк объяснял, что еще до передачи активов в ЕНПФ 26 эмитентов допустили дефолт по своим обязательствам, но в ЕНПФ бумаги этих эмитентов переданы как действующие активы. Регулятор передал имеющуюся информацию в правоохранительные органы, сообщили тогда в Нацбанке.

«Государство должно было проявить внимание к этому вопросу, в том числе и силами правоохранительных органов. Это нужно было делать в свое время», – отметил эксперт. Хотя, по его мнению, многие концы можно найти и сегодня.

«Об этой аффилированности пенсионных фондов и банков мы говорим с самого начала пенсионной реформы. Нельзя этого было допускать», – считает эксперт, соглашаясь с тем, что связанные финансисты оказывали существенное влияние и давление на НПФ, однако последние самостоятельно принимали инвестиционные решения и имели собственную лицензию на осуществление пенсионной деятельности.

«Там еще много проблем, которые похоронят после исчезновения частных пенсионных фондов. Но они не будут похоронены бесследно, все следы можно найти при желании. И я думаю, когда придет время,

будут доказаны многие вещи и кто-то понесет наказание», – отметил Алибаев, добавив, что с деньгами, которые принадлежат всему народу, надо быть строгим и щепетильным.

Айдархан Кусаинов, директор консалтинговой компании Altagest, назвал заявления господина Тиникеева популизмом и эпатажем. «Вот так просто кого-то обвинить, что эти средства украдены – это как минимум непрофессионально», – считает эксперт. Он отметил, что казахстанские пенсионные фонды осуществляли инвестиции на фондовом рынке, на котором можно как заработать, так и потерять. Даже следование формальным правилам в части инвестирования со стороны руководства НПФ, полагает он, могло привести к потерям. В этом случае убытки сами по себе не так страшны. «В конце концов, последние несколько лет у нас были не самые лучшие, падение фондовых рынков наблюдалось во всем мире. Главным остается вопрос, почему эти убытки не были отражены ранее, а появились только сейчас. Это не столько вопрос к руководству НПФ, сколько к аудиторам, которые работали с НПФ до момента объединения. Впрочем, учетная политика НПФ и ЕНПФ может отличаться, так что в целом никакого злого умысла я здесь не вижу – нужно детальнее разбираться», – отметил Кусаинов.

Со своей стороны источник, близкий к банковскому сектору Казахстана, отметил, что мажилисмен видит проблемы не там, где нужно. Это скорее отвлекающий маневр, считает источник.

[Продолжение на стр. 2]

Цифра номера

20 млрд тенге

направлено на поддержку автопрома в Казахстане

Подробнее [Стр. 7]

Спикер номера

Нина Лукьяненко, вице-президент Объединенной ассоциации риелторов Казахстана

Подробнее [Стр. 9]

Цитата номера

«Утилизация газа на Карачаганаке в 2014 году составила 99,81%»,

– Арман Маркашов, управляющий по охране окружающей среды и системам управления «Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б.В.»

Подробнее [Стр. 4]

Спорт

Сборная Казахстана по хоккею одержала третью победу на чемпионате мира в группе А первого дивизиона

Подробнее [Стр. 12]

В САМОМ СЕРДЦЕ ЕВРАЗИИ

ПОБЕДА НАД РАССТОЯНИЕМ

АЛМАТЫ

9 990 ₸

АСТАНА



АЛМАТЫ / АСТАНА – ШЫМКЕНТ *11 990 ₸

АЛМАТЫ – УСТЬ-КАМЕНОГОРСК *11 990 ₸

АСТАНА – УРАЛЬСК *15 990 ₸

АЛМАТЫ – АҚТАУ / АТЫРАУ *16 990 ₸

air astana

Весь Казахстан от *8 990 ₸

Полный список маршрутов на сайте www.airastana.com

*Цены указаны в одну сторону, все сборы включены.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

«АТФБАНК»
КРЕДИТУЕТ СЕЛЬСКОЕ
ХОЗЯЙСТВО

Предприятия Костанайской, Акмолинской и Восточно-Казахстанской областей получили в АО «АТФБанк» финансирование на проведение весенне-полевых работ на общую сумму 1,05 млрд тенге. АО «АТФБанк» обеспечило сельскохозяйственных кредитными ресурсами на проведение весенне-полевых работ за счет средств программы «Кредитование АО «НУХ «КазАгро» для проведения мероприятий по поддержке субъектов агропромышленного комплекса». Определенный в рамках программы лимит для АО «АТФБанк» в 1,05 млрд тенге освоен полностью. За счет средств программы профинансированы предприятия агропромышленного комплекса Костанайской, Акмолинской и Восточно-Казахстанской областей, занятые в отрасли растениеводства. Данные предприятия используют полученные кредитные ресурсы на закупку растениеводческой продукции и пополнение оборотных средств, необходимых для своевременного проведения весенне-полевых и уборочных работ. Для АО «АТФБанк» кредитование предприятий, производящих растениеводческую продукцию, имеет особое значение, поскольку от уровня растениеводства во многом зависит и уровень развития целого ряда смежных отраслей. В целом прокредитованные компании планируют в 2015 году засеять пшеницей, ячменем и подсолнечником более 100 тыс. гектаров пашни, из них более 35 тыс. гектаров посевов – за счет средств программы АО «НУХ «КазАгро». (Соб.инф.)

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ
БЦК СОКРАТИЛАСЬ
В 1,8 РАЗА

Чистая прибыль АО «Банк ЦентрКредит» (БЦК) в I квартале составила 352 млн тенге, что в 1,82 раза меньше, чем в аналогичном периоде 2014 года, указывается в отчетности банка. Согласно документу, активы БЦК с начала года уменьшились на 1,07% – до 1,094 трлн тенге. Обязательства за отчетный период уменьшились на 1,21% – до 1,008 трлн тенге. При этом собственный капитал по итогам I квартала увеличился на 0,57%, достигнув 85,968 млрд тенге. АО «Банк ЦентрКредит» занимает 6-е место по размеру активов в банковской системе РК. Согласно данным комитета по контролю и надзору финансового рынка и финансовых организаций Национального банка РК, на 1 марта 2015 года активы банка составили 1,107 трлн тенге, обязательства – 1,017 трлн тенге, собственный капитал – 89,919 млрд тенге. Нераспределенный чистый доход банка за январь-февраль этого года составил 411,646 млн тенге. (KazTAT)

КАДРОВЫЕ
ПЕРЕСТАНОВКИ
И НАЗНАЧЕНИЯ

АЛЕКСЕЙ ЯШНИКОВ

назначен управляющим директором Лаборатории Касперского в Казахстане, странах Средней Азии и Монголии

БАХЫТ
СУРАПБЕРГЕНОВ

досрочно прекратил полномочия члена совета директоров, независимого директора АО «Страховая компания «Аманат Insurance»

БЕРИК МУСТАФИН

назначен начальником управления предпринимательства и промышленности Акмолинской области

БАЙТАК АЛИЕВ,
БОЛАТ БАЛАХМЕТОВ

прекратили полномочия управляющих директоров АО «Интергаз Центральная Азия»

БОЛАТ СУАНБЕКОВ,
ПАВЕЛ КЛИМОВ

прекратили полномочия членов правления, заместителей генерального директора АО «Интергаз Центральная Азия»

ВАЛЕНТИН ХВАН,
ЧИНГИЗ БУХАРБАЕВ

избраны членами правления АО «Интергаз Центральная Азия»

МУРАТ
ЖАРИЛКАГАНОВ

досрочно прекратил полномочия заместителя председателя правления, члена правления АО «Казпочта»

Нурсултан Назарбаев
посетил ТРЦ Dostyk Plaza

«ТРЦ Dostyk Plaza – исключительный!» – именно так оценил один из значимых объектов г. Алматы глава государства Нурсултан Абишевич Назарбаев.

С момента открытия ТРЦ Dostyk Plaza в августе 2014 года его полюбили жители и гости южной столицы, а спустя полгода оценил и сам Президент Республики Казахстан. Глава государства был приятно удивлен обилием света и простора в торговом центре и даже сделал покупку в супермаркете galmart.

ТРЦ Dostyk Plaza – самый крупный с точки зрения инвестиций проект компании TS Development, на строительство которого было потрачено 200 млн долларов. Опираясь на опыт, опережая время, компания всегда стремится создавать только уникальные объекты, используя лишь передовые технологии и лучшие строительные материалы из Европы. Так, разработку планировки ТРЦ Dostyk Plaza компания доверила английской компании Venou, проектировавшей Ferrari Centre в Абу-Даби и торговый центр Westfield в Лондоне.

Важно отметить, что Dostyk Plaza – это значимый и с социальной точки зрения проект для города. Ведь если до открытия



на его строительстве было задействовано более 1000 человек, то после запуска объекта – уже более 2000 служащих. С экономической точки зрения Dostyk Plaza является исключительно важным проектом. Посудите сами: порядка 1 млрд тенге было инвестировано в развитие инфраструктуры города. Из них 613 млн тенге было потрачено на реконструкцию теплосетей и строительство магистральной линии, 257 млн тенге составили инвестиции в электрические сети восточной части города, а 51 млн тенге – в реконструкцию водопроводных сетей. Немаловажно и то, что всего за 7 месяцев работы благодаря регулярным налоговым выплатам компании TS Development государственная казна пополнилась на 307 млн тенге. И это только начало!

В конце встречи Нурсултан Абишевич поинтересовался дальнейшими планами компании и был приятно удивлен, узнав, что компания TS Development уже приступила к реализации самого крупного проекта в Южном Казахстане, начав строительство нового ТРЦ – Shymkent Plaza. Уверены, новый проект будет по достоинству оценен жителями солнечного города Шымкента уже в 2016 году.

Мистическое списание
90 млрд тенге

[Начало на стр. 1]

Основная проблема, по его словам, заключается в зарегулированности рынка НПФ в течение длительного времени, а также в использовании пенсионных средств для субсидирования дефицита бюджета. «И сейчас сваливать все проблемы пенсионной системы, низкой доходности на НПФ и управляющие компании – неправильно», – считает источник. Еще одна проблема, по его словам, заключается в качестве регулирования рынка ценных бумаг – регулятор не обращал внимания на качество эмиссий и ценных бумаг, а исключительно – на внешние признаки, рейтинги, например. «А что стоит за этими рейтингами, регулятор не отслеживал», – отметил источник. Это просто формальный подход со стороны регулятора.

С точки зрения переоценки активов, полученных от частных пенсионных фондов, претензий к Национальному банку нет, подчеркнул источник. Зато, добавил он, к Нацбанку есть масса других вопросов: каким образом он сейчас управляет пенсионными накоплениями, почему доходность по-прежнему низкая, откуда появилась это решение создать ЕНПФ, насколько оно лучше и перспективнее, чем раньше.

Между тем в ходе той же презентации в нижней палате парламента законопроект зампред Нацбанка Дина Галиева отметила, что 90 млрд тенге «это всего лишь 2% от всей суммы накопления. Списали после объединения всех пенсионных фондов в ЕНПФ. Поэтому, если у кого-то 10 тыс. тенге, у кого-то и 70 тыс. тенге. Это зависит от суммы накоплений. А в целом от пенсионных активов 2% мы списали. В общем, по Казахстану 4,5 трлн тенге всех накоплений, мы списали 2% – это 90 млрд тенге от всех сумм накоплений». Зато, похвалилась зампред Нацбанка, с момента объединения пенсионных накоплений, с 26 марта 2014 года, ЕНПФ уже заработал где-то 8,5% доходности.

Оценивая деятельность ЕНПФ, Айдархан Кусанов отметил, что фондовый рынок умер, когда был создан единый пенсионный фонд, поэтому оценивать его доходность бессмысленно.

«Я считаю, что в ближайшее время у нас в стране должна существенно поменяться экономическая политика. То есть в старой парадигме она себя изжила и бесполезно к ней возвращаться. Полагаю, что ЕНПФ создали просто потому, что в государстве нет денег. Централизованно использовать пенсионные накопления гораздо проще, чем выпускать облигации на рынок, а затем договаривать 20 независимых частных НПФ приобрести их», – отметил Айдархан Кусанов.

По его мнению, создание ЕНПФ – это один из шагов по консолидации – сначала «Самрук-Казына», где были сконцентрированы все госкомпании, затем ЕНПФ плюс у нас имеется единая кубышка – Нацфонд. «В какой-то степени это может быть оправдано, ведь мы переходим к другой экономике, к новым отношениям в рамках Евразийского союза, к новой геополитической реальности. Консолидация всех средств у государства – это также оправданная мера в случае кризиса и трудных времен, поскольку позволит эффективнее управлять экономикой и финансами, однако консолидация несет в себе и серьезные риски, увеличивая цену ошибки», – поделился своим мнением эксперт.

Акт первый. Разочарование

В сентябре прошлого года главе Нацбанка Кайрату Келимбетову уже приходилось держать ответ насчет списанных средств. Тогда он отметил, что частные пенсионные фонды вкладывали деньги в несуществующие банки.

«Для справки могу сказать, что деятельность частных пенсионных фондов, которые часто хвалят СМИ, говоря, что они работали эффективно, что раньше было хорошо, теперь стало хуже, на самом деле как раз частные пенсионные фонды вкладывали деньги в так называемые «мусорные облигации», в банки, которые не являются банками, входящими в первые 10-15 лучших банков страны. Поэтому, к сожалению, в сентябре нам пришлось оперативно списать очень большую сумму – около 100 млрд тенге, поскольку прежняя деятельность частных пенсионных фондов была убыточной и она не покрывала инфляцию, она была 2-3%», – откровенничал тогда Кайрат Келимбетов. Он также отметил, что у населения неправильное представление о работе банков. «Немного неправильно было представление, но совсем корректное, что есть капитал банка, и, например, капитал банка 100 тенге и только 100 тенге он может получать и больше никак не может работать. Вы знаете, что есть такое понятие, когда (есть) определенный капитал банка и, соответственно, банк привлекает средства, он их занимает из-за рубежа, привлекает средства депозитов населения и выдает кредиты, эта выдача кредитов плюс какие-то средства называются активами. Вот по отношению к активам банк может привлекать соответствующие средства, в том числе и средства ЕНПФ», – объяснил он.

«Средства как раз работают на экономику, поскольку выделяются банком на десятилетнюю основу, и они сейчас начнут выдавать кредиты, начнут финанси-

ровать деятельность многих предприятий в Казахстане. Что касается рисков, первые 10 банков, вы знаете, что это те банки, за которыми следит Национальный банк как регулятор, мы очень четко понимаем ситуацию и мы знаем, что в этих банках достаточно устойчивая ситуация», – отметил глава Нацбанка.

Тогда же Кайрат Келимбетов рассказал о том, почему средства раньше плохо работали, а теперь хорошо. «Половина инвестиций идет, как правило, на финансирование, на покупку государственных ценных бумаг. По ним доходность выросла существенно. Второй вопрос – это депозит. Вы помните, прошлые два года банки «плакали»: «У нас нет долгосрочных денег, как финансировать и кредитовать экономику, все депозиты краткосрочные». Механизм, который был предложен и одобрен в инвестиционной декларации ЕНПФ, ЕНПФ часть своих средств будет размещать на депозитах банков второго уровня. Это, как правило, первые банки, которые входят в 10 ведущих банков, то есть это самые крупные наши банки, которым и так население доверяет средства. Мы уже сегодня имеем свыше \$20 млрд, которые держит население», – подытожил Келимбетов.

Предыстория

Если рассматривать предысторию создания пенсионного рынка – свое начало он берет в далеком 1997 году. Государству и экономистам предстоял светлый путь создания новой пенсионной системы в стране. У истоков стояли Григорий Марченко и Даулет Сембаев. За основу пенсионной реформы тогда была принята чилийская модель. Все годы шла ожесточенная критика низкой доходности НПФ. Дошло до того, что в 2012 году Всемирный Банк предложил Казахстану передать все активы пенсионных фондов в руки одной иностранной компании, которая вкладывала бы их в экономику других стран. Тогда это предложение вызвало бурю негативных откликов. Григорий Марченко раскритиковал его, добавив, что НПФ достаточно хорошо работают на экономику страны. Позже правительство задумалось о реформировании пенсионного рынка, повышении пенсионного возраста, создании ЕНПФ и прочее.

В итоге сегодня на рынке представлен один игрок – ЕНПФ. В прошлом году его инвестиционный доход составил 6,31%. Но он все равно оказался ниже уровня инфляции, который, по официальным данным, составил 7,4%. При этом объем пенсионных накоплений на 1 апреля достиг 4,7 трлн тенге.

Easy Phone
Простое решение!

Ваш городской номер в мобильном телефоне!

Стоимость подключения

0 тенге

Стоимость звонков на городские номера Алматы, Астаны и Атырау

0 тенге

Абонентская плата

500 тенге

Звоните: +7/727/ 336 00 00. Сайт: www.easypphone.kz

Услуга действует для городов Алматы, Астана и Атырау

HYUNDAI NEW THINKING.
NEW POSSIBILITIES.Ставка от **4%*** В ТЕНГЕ

*номинальная процентная ставка по государственной программе поддержки отечественных автопроизводителей



СДЕЛАНО В КАЗАХСТАНЕ

ВЫГОДНЫЙ АВТОКРЕДИТ от Hyundai и КМК «Астана Моторс»

- Номинальная ставка: от 4% годовых • Первоначальный взнос: до 20% • Срок займа: до 5 лет
- Список банков второго уровня, которые участвуют в программе:
- Halyk Bank • Евразийский Банк • Сбербанк • АТФ Банк • Банк ЦентрКредит • Forte Bank

ASTANA MOTORS — всё для людейHyundai Auto Kazakhstan
адреса дилерских центров:call-center по Казахстану:
8 8000 70 70 70

7007

• Астана, пр., Кабанбай батыра, 39, ☎ +7 (7172) 332 332 • Астана, пр. Ш. Кудайбердыулы, 6/1 ☎ +7 (7172) 560 404 • Алматы, пр. Аль-Фараби, 107/1 ☎ +7 (727) 302 02 02 • Алматы, пр. Суюнбая, 245а ☎ +7 (727) 234 14 34, 236 07 60 • Алматы, ул. Жандосова, 104 ☎ +7 (727) 301 20 20 • Актау, 16-й Микрорайон, зд. СТО Актан ☎ +7 (7292) 410 308, 416 848 • Актобе, ул. М. Маметовой, 4 ☎ +7 (7132) 777 017 • Атырау, ул. Тайманова, 7А ☎ +7 (7122) 290 379, 290 378 • Кокшетау, ул. Чалиханова, 1/3 ☎ +7 (7162) 338 565 • Костанай, ул. Наримановская, 136/1 ☎ +7 (7142) 39 43 39, 39 44 39 • Караганда, ул. Таттимбета, 10/5 ☎ +7 (7212) 908 008, 908 009 • Кызылорда, ул. Султан Бейбарыс, 9а ☎ +7 (7242) 212 001, 212 201 • Петропавловск, ул. Володарского, 83 ☎ +7 (7152) 397 962 • Павлодар, ул. Кутузова, 167 ☎ +7 (7182) 571 481 • Талдыкорган, мкр. Восточный, ул. Центральная, 46а ☎ +7 (7282) 400 007 • Тараз, ул. Санырак Батыра, 57 ☎ +7 (7262) 51 52 52 • Уральск, ул. Ружейникова 16 ☎ +7 (7112) 276 525, 275 797 • Усть-Каменогорск, ул. Бажова 331а ☎ +7 (7232) 492 999 • Шымкент, Тамерлановское шоссе 90а ☎ +7 (7252) 555 340

www.hyundai.kz

Мобильное приложение HYUNDAI AUTO KAZAKHSTAN доступно для скачивания:



КАПИТАЛ.KZ

ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ ИНФОРМАЦИИ

популярное за неделю

БРИЛЛИАНТ
В 100 КАРАТ ПРОДАН
ЗА \$22 МЛН

На торгах в Нью-Йорке был продан бриллиант весом 100 карат, сообщается на сайте аукционного дома Sotheby's. Драгоценный камень ушел с молотка за \$22,1 млн. Бриллиант в так называемой изумрудной огранке, размером с грецкий орех, был добыт компанией De Beers в Южной Африке. «Цвет белее белого, камень настолько прозрачен, что его можно сравнить только с водой», – приводит Reuters слова руководителя ювелирного отдела Sotheby's в Нью-Йорке Гэри Шулера. Анонимный покупатель приобрел бриллиант по телефону. Начальная стоимость лота составляла \$19 млн. Данный драгоценный камень стал шестым бриллиантом весом более 100 карат, проданным за последние 25 лет. Однако, как отметили агентство, он не стал самым дорогим. В 2013 году на торгах Sotheby's в Гонконге бриллиант весом 118 карат был продан за \$30,6 млн. Рекордсменом по стоимости на данный момент является розовый бриллиант Pink Star весом в 59,6 карата. Он был продан на аукционе Sotheby's в Швейцарии за \$83 млн. В феврале 2014 года стало известно, что покупатель розового бриллианта не смог расплатиться за него. (lenta.ru)

АБРАМОВИЧ
ВЛОЖИЛ \$15 МЛН
В МЕССЕНДЖЕР

Российский миллиардер Роман Абрамович возглавил раунд инвесторов, вложивших \$30 млн в музыкальное приложение для мобильных телефонов Music Messenger. Половину этих средств дал сам владелец футбольного клуба «Челси». Среди других частных инвесторов оказались участник шведской поп-группы ABBA Бенни Андерсон, исполнители Дэвид Гетта, Will.i.am и Avicii, а также менеджер певицы Никки Минаж Джи Робертсон, сообщает Reuters со ссылкой на сообщение компании. Всего разработчики приложения собрали \$35 млн на его дальнейшее развитие, а сама компания стоит более \$100 млн, отмечает агентство. Представитель Абрамовича Джон Манн в разговоре с РБК подтвердил, что миллиардер вложил в этот стартап \$15 млн. Этот сервис, по его словам, уже работает в России. Манн объяснил, почему Абрамович в который раз инвестирует в стартапы из Израиля. «За последние несколько лет мы инвестировали в несколько интересных молодых компаний с перспективными технологиями, продуктами и сервисами не только в Израиле, но также в России, Великобритании и США. Израиль оказался нам одним из самых интересных мест, так как здесь сегодня развиваются технологические стартапы», – пояснил он. Приложение позволяет пользователям бесплатно пересылать друг другу музыкальные композиции или целые плейлисты по мобильному телефону. Музыкальная индустрия активно использует сервис для знакомства слушателей с новыми песнями. Компания была основана в апреле 2014 года израильским предпринимателем Одедом Кобо и начала работу семь месяцев назад. Вместе с ним в бизнесе участвуют Давид Штраус, Шай Азаран и Узи Рефаели, сообщает Geektime. Офис компании расположен в кибуце Глиль-Ям около Герциды. Приложение, работающее под Android и iOS, привлекает по миллиону новых пользователей в месяц и доступно на десяти языках. Этим летом сервис планируется запустить в Китае. Компания также собирается выйти на рынки Индии, Бразилии и России. Как отмечает израильское деловое издание Globes, Кобо уже имел дело с успешными интернет-стартапами до работы с Music Messenger. В сентябре 2014 года он продал мобильную социальную сеть Pheed, которая предлагала монетизацию контента и привлекла пять миллионов пользователей. Покупателем выступила компания Mobli Моше Хогера. Сумма сделки оценивалась в диапазоне \$20–40 млн. (РБК)

ПРЕТЕНЗИИ
ЕВРОКОМИССИИ
К «ГАЗПРОМУ»

Стоимость акций «Газпрома» на Московской бирже упала, после того как стало известно о претензиях к компании со стороны Еврокомиссии. На минимуме стоимость бумаг опустилась до 150,83 рубля за акцию, что почти на 3% ниже уровня закрытия вчерашних торгов. Как стало известно, Еврокомиссия официально предъявила «Газпрому» претензии в рамках антимонопольного расследования, начатого еще в 2012 году. Российскую компанию подозревают в злоупотреблении доминирующим положением на европейском рынке газа, передает РБК. Расследование ведется Еврокомиссией в Литве, Латвии, Эстонии, Польше, Чехии, Словакии, Венгрии и Болгарии. Штраф за нарушение норм конкуренции может составить до 10% от годового оборота компании на этом рынке. Претензии Еврокомиссии не означают, что российская корпорация пойдет прямым путем к уплате многомиллиардного штрафа. Для начала в течение 10 недель компания должна будет подать официальный ответ на обвинения. Еврокомиссия не вправе принимать решений, не выслушав все стороны спора. В дальнейшем либо расследование продолжится дальше, либо компания соглашается на принятие обязательств по устранению антиконкурентных практик (commitment decision), сообщает newstru.com. В сентябре 2012 года ЕК выдвинула три обвинения, в которых «Газпром» может нарушать общеевропейские правила конкуренции. Суть претензий Еврокомиссии, во-первых, сводится к тому, что контракты «Газпрома» запрещают европейским импортерам газа перепродавать его третьей стороне. Во-вторых, Еврокомиссия подозревает, что «Газпром» использует дифференцированные ценовые условия для разных стран как инструмент принуждения европейских правительств к принятию выгодных для компании или российского государства экономических и политических решений. И, наконец, ключевым пунктом в расследовании Еврокомиссии является привязка цен на газ в долгосрочных контрактах к ценам на нефтепродукты – фундаментальный принцип газового ценообразования, действующий с 1970-х годов. (fbc.ru, newstru.com)

«Зеленые» инициативы
нефтяников

Ботагоз Омар

Планы по добыче углеводородного сырья из богатых казахстанских недр обычно рассматриваются с точки зрения экономической целесообразности. Между тем для обеспечения принципов устойчивого развития не менее важными вопросами являются экологические и социальные. О них мы и беседуем с управляющим по охране окружающей среды и системам управления «Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б.В.» (КПО) Арманом Маркашовым.

– Как известно, в рамках Киотского протокола Казахстан взял на себя добровольные обязательства по сокращению выбросов парниковых газов на 15% к 2020 году и на 25% – к 2050 году. Какую легитимность в эти «зеленые» инициативы Казахстана вносит КПО?

– КПО полностью поддерживает инициативу республики о переходе к «зеленой» экономике и придерживается принципов устойчивого развития и высочайших стандартов в области охраны окружающей среды во всех аспектах своей деятельности.

В целом начиная с 1998 года инвестиции нашей компании на природоохранные цели превысили \$297,2 млн. Как результат утилизация газа на Карачаганак в 2014 году составила 99,81%, что является показателем общемирового уровня.

В своей производственной деятельности КПО стремится максимально уменьшить любое воздействие на окружающую среду, сохранить биологическое разнообразие видов и улучшить условия для представителей флоры и фауны региона. Обеспечение гармонии с окружающей средой на таком технически сложном для освоения месторождении, как Карачаганак, – это серьезная задача, требующая полной отдачи и неукоснительного внимания всех сотрудников компании и подрядчиков. КПО подтвердила соответствие своих систем управления требованиям международных стандартов ISO 14001 и OSHAS 18001, что подтверждает приверженность компании делу охраны окружающей среды и обеспечения производственной безопасности.

Кроме того, после принятия в 2012 году Закона РК «О энергоэффективности и энергосбережении» и связанной с ним республиканской программы «Энергосбережение-2020» КПО приступила к внедрению системы энергетического менеджмента в соответствии с требованиями международного стандарта ISO 50001. Это даст возможность КПО обеспечить оптимальное потребление энергетических ресурсов по установленному графику производства

– Каким образом компания осуществляет мероприятия по охране окружающей среды и комплексному мониторингу? Проводятся ли исследования на предмет воздействия месторождения на окружающую среду?

– Мониторинг и природоохранные мероприятия являются ключевой частью природоохранной деятельности на карачаганакском проекте. Эмиссии производственных объектов тщательно контролируются. В общей сложности на



территории месторождения и санитарно-защитной зоны расположено 16 автоматизированных станций экологического мониторинга. 11 из них находятся по периметру санитарно-защитной зоны, четыре установлены в пределах санитарной зоны, одна – вблизи карачаганакского перерабатывающего комплекса. Дополнительно задействованы две передвижные станции для оперативного реагирования. Все они оснащены современным оборудованием, состояние которого также держится под неослабным контролем.

Западноказахстанский филиал «Казгидромета» имеет возможность отслеживать полученные данные в режиме реального времени. Такая схема обеспечивает их максимальную доступность и прозрачность. Датчики связаны между собой программным обеспечением, а специальный модуль структурирует файлы в виде читаемого текста. Программно-аппаратный комплекс получает информацию от станции через мобильное соединение каждые 20 минут. Аппаратура также обеспечивает безопасность связи, в том числе и защиту от перепадов температур или перебоев с электроснабжением. В случае отключения электроэнергии станции остаются в

рабочем режиме еще не менее 40 минут. Этого времени вполне достаточно для прибытия на место бригады техников, отвечающей за бесперебойную работу системы. Полученные «с колес» данные используются затем для составления отчетов за последние три часа, сутки, месяц и квартал, по которым можно получить информацию на любой конкретный день с точностью до минут.

Кроме того, контроль качества воздуха ведет независимая подрядная аккредитованная лаборатория – ТОО ИПЦ «Gidromet LTD», которая производит анализ состояния атмосферы в селах Безювка, Бестау, Жарсуат, Жанаталап, Димитрово, Карачаганак, Приуральное, Успеновка, а также в городе Аксае, который является административным центром Карачаганакского района. Во всех этих населенных пунктах установлены стационарные посты наблюдения. Пробы воздуха отбираются четыре раза в сутки, что соответствует нормативным требованиям экологического законодательства. Исходя из результатов анализа разовых проб воздуха, определяется среднее за сутки (месяц, квартал, год) содержание загрязняющих веществ в воздухе. По среднесуточным результатам мониторинга возду-

ха превышение допустимых показателей не фиксировалось. Под постоянным контролем также держится влияние деятельности объектов месторождения на почву и воду. Отчеты по результатам анализа проб воздуха составляются каждые 10 дней и хранятся в течение трех лет.

Мониторинг и природоохранные мероприятия – это только часть последовательно реализуемой экологической программы. В первую очередь она предусматривает использование на месторождении оборудования и технологий, соответствующих экологическим требованиям.

– Технологии и принципы управления не стоят на месте. Считаете ли вы, что действующая в КПО модель управления ООС отвечает веяниям времени? Насколько она позволяет гибко реагировать на возможные вызовы?

– Мы всегда держим руку на пульсе последних тенденций. Так, например, в августе 2014 года по результатам ресертификационного аудита системы экологического менеджмента КПО, проводимого международным органом Bureau Veritas на соответствие требованиям международного стандарта ISO 14001, было принято решение пересмотреть существующую процедуру компании по идентификации экологических аспектов и актуализировать соответствующие реестры экологических аспектов объектов и подразделений нашей компании.

И так как в процессе производственной деятельности по добыче и переработке углеводородного сырья значительная часть технических работ выполняется силами подрядных организаций, то возникает вполне закономерная необходимость в упорядочении реестров экологических аспектов (с высокими и средними степенями риска) в работе основных исполнителей работ. Это тем более важно, что не все наши подрядчики имеют сертифицированные системы менеджмента качества в соответствии с ISO 14001.

6 марта текущего года в Аксае Управление охраны окружающей среды провело конференцию «Экологические аспекты при выполнении работ по контракту КПО», которая позволила обменяться мнениями, опытом по внедрению методик идентификации и оценки экологических аспектов, используемых в различных компаниях.

Основная цель этой конференции – реализация экологической политики КПО и обеспечение экологической безопасности региона в целом.

В рамках мероприятия представители КПО также ответили на вопросы участников конференции касательно упорядочения реестров экологических аспектов (с высокими и средними степенями риска) основных исполнителей работ. Кроме этого, были обсуждены вопросы по процедуре компании по идентификации экологических аспектов и соответствующих реестров экологических аспектов КПО.

На мой взгляд, данное мероприятие было очень полезным для подрядчиков, не имеющих сертифицированных систем экологического менеджмента.

– Спасибо за интервью.

Креативная Венесуэла

пытается раскатать мировой нефтяной рынок

Елена Тумашова

Венесуэла предложила создать и вывести на глобальный рынок новый сорт нефти; предполагается, что он будет состоять из тяжелой венесуэльской и легкой, вероятно всего, африканских «ингредиентов». Насколько перспективно это предложение, как к нему относятся ОПЕК и какие цели преследует Венесуэла, предлагающая такой маневр?

В качестве партнеров по будущему сорту называются, прежде всего, Алжир и Ангола – члены ОПЕК, так же, как и сам латиноамериканский нефтедобытчик. В результате сотрудничества Венесуэла получит конкурентоспособную – облегченную – нефть, а африканские партнеры – вероятно, утерянные рынки сбыта.

Ничего нового для потребителей Венесуэла добывает в основном тяжелую нефть и сейчас планирует увеличить объем. Так, по данным на конец 2014 года, суточный показатель составлял примерно 2,8 млн баррелей, из них 1,2 млн баррелей приходилось на битуминозные пески Ориноко. Через 10–15 лет общий объем добычи должен, согласно планам, достигнуть 10–15 млн барр./сут.

Тяжелая нефть имеет низкий выход бензина и солярки. «Конечно, существующие технологии позволяют, используя крекинг или коксование, извлечь допол-

нительный объем легких фракций, но это увеличивает издержки производителя. Вместе с ценами на нефть снизился и цены на нефтепродукты. А это значит, переработчики, чтобы сократить собственные издержки, стали закупать меньше тяжелой нефти, что привело к понижению спроса на нее», – поясняет Жарас Ахметов, директор компании Oil Gas Project. По его мнению, Венесуэла пытается сохранить рыночные позиции и поэтому хочет облегчить свою нефть, смешав ее с более легкими сортами.

Анна Бодрова, старший аналитик «Альпари», видит в действиях Венесуэлы попытку найти любой доступный способ нивелировать финансовые потери, поскольку в последний год страна оказалась в очень сложном положении из-за просадки сырьевых цен. «В целом это была бы интересная идея – смешать сорта сырой нефти и выйти на рынок с таким продуктом. Однако нужно понимать, что подобная инициатива не даст потребителям ничего принципиально нового, ведь следующие процессы обработки и распада нефтепродуктов останутся прежними. Профит здесь виден только для Венесуэлы как инициатора идеи. Облегчать тяжелую нефть можно и стандартными методами», – говорит эксперт. Она также отмечает, что новый сорт нефти способен спровоцировать дисбаланс цен, которые и так далеки от равновесия.

Слишком долгий путь

По мнению Акбара Тукаева, советника генерального директора инженеринговой компании «КАЗГИПРОНЕФТЕТРАНС», у венесуэльско-африканского микса нет шанса появиться в реальности. Венесуэла – одна из тех стран, которые закладывают в свои бюджеты очень высокую стоимость нефти – больше \$100 за баррель, и потом, соответственно, сильно страдают от падения цен. Но представители африканского континента, несмотря на то, что тоже ощутили негатив от низкой стоимости сырья, все же «более смиренно» воспринимают потерю своих долей на рынке той же Северной Америки. Поэтому они вряд ли поддержат идею сотрудничества с Венесуэлой. Впрочем, так же, как и ОПЕК. Организация, напоминает Анна Бодрова, – достаточно консервативная структура, не стоит об этом забывать.

Отказ, считает Акбар Тукаев, больше связан с транспортной логистикой. Если Венесуэла будет получать сырье из Африки, чтобы готовить смесь на своей территории, как это сейчас предполагается, и дальше отправлять ее в Северную Америку или Европу, то эта схема будет слишком затратной. Жарас Ахметов так же отмечает, что Венесуэла понесет затраты на транспортировку и смешивание, плюс процесс будет сопровождаться неизбежными дополнительными потерями. «Не имея исходных данных, посчитать дополнительные расходы невозможно, но и так очевидно, что

экономика будет не очень хорошей», – говорит он.

Никто не хочет отвечать

Вместе с тем, по мнению Акбара Тукаева, идея запуска на рынок нового сорта нефти может оказаться лишь попыткой Венесуэлы расшевелить другие нефтегазовые государства: нужно найти сбалансированное решение, как повысить ценовую планку. Тем более присутствует потенциальный фактор иранского сырья, на выход которого на рынок может снизить цены.

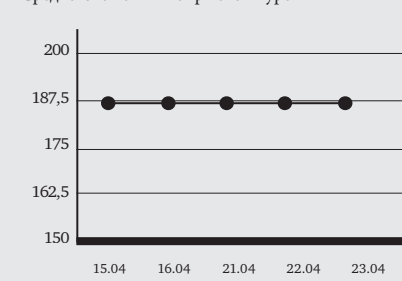
Венесуэла, говорит аналитик, с ноября 2014 года практически «самый активный катализатор инициатив» на мировом нефтяном рынке. Главы министерств – иностранных дел, экономики, энергетики – совершили своеобразный тур по странам, входящим в первую двадцатку по добыче нефти и газа. Цель – договориться с коллегами не увеличивать объемы добычи для стабилизации цен. Кроме того, обсуждался вопрос, как вернуть влияние на рынок фундаментальных факторов вместо господствующего ныне спекулятивного (эту позицию, к слову, поддерживает Россия).

Вообще же, считает эксперт, первой десятке стран и также Казахстану необходимо сесть за стол переговоров и попытаться найти компромисс. «Все страны, я думаю, «в душе» согласны с тем, что надо снизить объемы собственного производства, но бояться, что кто-то может этим воспользоваться и потом руководство нефтегазовых министерств и компаний будет обвинено в несоблюдении национальных интересов», – говорит собеседник.

Что же касается Венесуэлы, то, по мнению Акбара Тукаева, в ближайшее время мы вполне можем услышать о ее новой инициативе: страна продолжит поиск других вариантов сглаживания острых существующих экономических проблем.

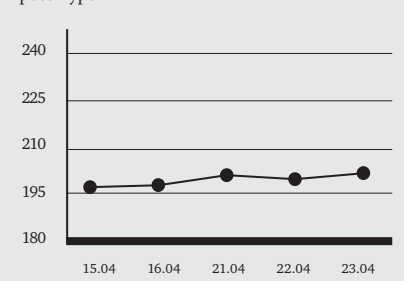
USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



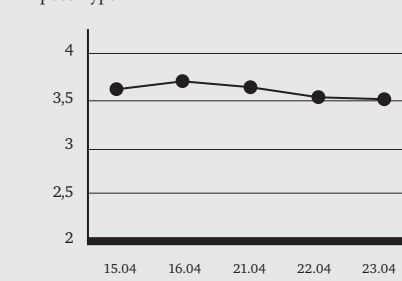
EUR/KZT

кросс-курс



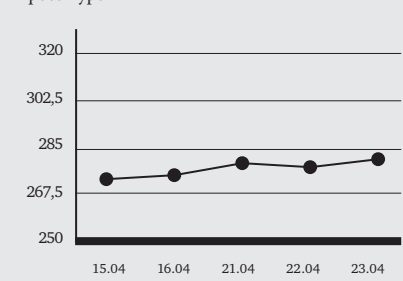
RUR/KZT

кросс-курс



GBP/KZT

кросс-курс



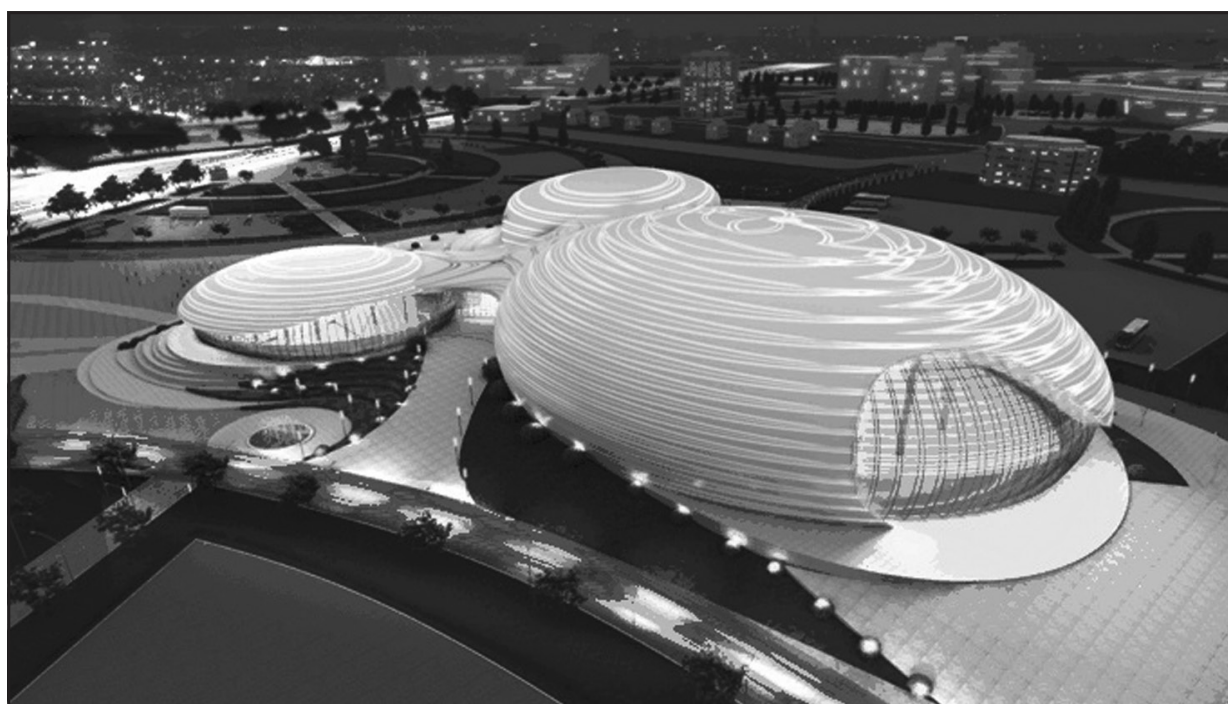
■ Банк ВТБ (Казахстан) профинансировал один из важнейших объектов Универсиады 2017 года в Алматы

Группа ВТБ продолжает активное финансирование спортивных объектов. Так, в рамках подготовки к проведению 28-й Всемирной зимней Универсиады 2017 года в городе Алматы ДО АО Банк ВТБ (Казахстан) осуществила финансирование важнейшего спортивного объекта – «Ледовой арены».

Строительство спортивного комплекса с раскаточным катком «Ледовая арена» уже начато в Медеуском районе города Алматы между Кульджинским и Талгарским трактами по Восточной обьездной алматинской автодороге (ВОАД). Генеральным подрядчиком по строительству объекта выступает дочерняя организация группы компаний «BAUR Kazakhstan» – ТОО «Ария-Жана Астана».

Председатель правления Банка ВТБ (Казахстан) Сергей Гусаров: «Банк ВТБ (Казахстан) всегда активно финансирует значимые проекты, тем более такие, которые в будущем позволят на самом высоком уровне проводить международные соревнования, а также концерты и культурно-зрелищные мероприятия. Мы надеемся, что, помимо звания ключевого объекта Всемирной зимней Универсиады 2017 года, комплекс станет одним из любимых мест для занятий спортом и сподвигнет горожан и гостей южной столицы к ведению активного образа жизни».

Планируемая площадь спортивного комплекса – более 17 тысяч квадратных метров. «Ледовая арена» рассчитана на 3 тысячи зрительских мест. Строительство должно быть окончено в декабре 2016 года.



НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ИНВЕСТДОХОД ЕНПФ СОСТАВИЛ 58,2 МЛРД ТЕНГЕ

Общая сумма пенсионных накоплений превысила 4,7 трлн тенге, об этом сообщили в пресс-службе фонда. «На 1 апреля 2015 года количество индивидуальных пенсионных счетов (ИПС) вкладчиков (получателей) ЕНПФ по всем видам договоров составило 9 986 467 единиц. Общая сумма пенсионных накоплений превысила 4,7 трлн тенге. Инвестиционный доход, полученный ЕНПФ в первом квартале 2015 года, составил 58,2 млрд тенге», – отмечается в сообщении. Кроме того, по информации фонда, сумма пенсионных выплат из ЕНПФ в январе-марте 2015 года составила 42,4 млрд тенге, в том числе сумма переводов в страховые организации – 3,3 млрд тенге. Региональная сеть ЕНПФ представлена 240 офисами обслуживания. (kapital.kz)

ДИВИДЕНД ПО АКЦИЯМ «КАЗТРАНСОЙЛА» МОЖЕТ СОСТАВИТЬ 120 ТЕНГЕ

Совет директоров АО «КазТрансОйл» (КТО) единогласно принял решение предложить общему собранию акционеров компании утвердить дивиденд за 2014 год на простую акцию в размере 120 тенге 71 тывн. Совет директоров предложил общему собранию акционеров КТО 99,9% консолидированного чистого дохода направить на выплату дивидендов. В частности, на дивиденды планируется выделить более 46,4 млрд тенге. «Оставшуюся сумму чистого дохода в размере свыше 1,2 млрд тенге было предложено оставить в распоряжении компании», – говорится в решении совета директоров. Было принято решение созвать годовое общее собрание акционеров КТО 20 мая, но пока решение акционеров не было озвучено. Ранее прогнозы аналитиков по размеру дивиденда были близки к одобренному дивиденду советом директоров КТО. В начале марта в Halyk Finance предполагали, что дивиденд может составить 121 тенге. В течение года цена на бумаги КТО на KASE была волатильна. Минимальная средневзвешенная цена на простые акции составляла 615,5 тенге, максимальная – 1241,15 тенге. (kapital.kz)

ЗА ГОД ПРИБЫЛЬ DELTA BANK УВЕЛИЧИЛАСЬ НА ТРЕТЬ

Если основываться на данных консолидированной аудированной отчетности за 2014 год, чистая прибыль Delta Bank за год выросла на 39,1%. В 2014 году чистая прибыль банка составила 5,0 млрд тенге, в 2013 году – 3,6 млрд тенге. Прцентные доходы банка за год выросли на 26,2%, за год банк на треть нарастил процентные расходы. За год активы банка увеличились на 50,3%. На конец 2013 года объем активов составлял 190,2 млрд тенге, на конец 2014 года – 285,9 млрд тенге. Наибольшую долю активов банка составляют кредиты, выданные клиентам. На их долю приходится 80,3% активов. По сравнению с 2013 годом объем таких займов вырос на 59,9% – с 143,6 млрд тенге до 229,6 млрд тенге. Кредитный портфель ориентирован на корпоративных клиентов – 99,3% займов. За год объем корпоративных ссуд вырос на 58,2%. Банк нарастил объем розничных кредитов на 13,4% – с 1,3 млрд тенге до 1,5 млрд тенге. За год обязательства банка увеличились на 50,9%. На конец 2013 года обязательства были на уровне 168 млрд тенге, на конец 2014 года – 253,5 млрд тенге. Банк увеличил капитал на 45,5% до 32,3 млрд тенге. По данным KASE на 1 апреля, самый крупный пакет акций банка (24,41%) принадлежит Самзаеву Артыкбау Самзаевичу, оставшаяся доля распределена между миноритариями. (kapital.kz)

У БАНКИРОВ ЕСТЬ ВОЗМОЖНОСТЬ ПОЛУЧИТЬ ДЛИННЫЕ ТЕНГЕ

Ставки на денежном рынке продолжают вести себя достаточно волатильно. Индикатор TONIA, который отражает средневзвешенную ставку по сделкам РЕПО сроком на один рабочий день, в январе-марте держался на уровне 15%, в конце марта TONIA снизился в разы – до 3,68%. Вскоре ситуация кардинально поменялась, ставки стали расти, в апреле зафиксировались на уровне 12%. Средневзвешенная ставка по однодневным свопам также вела себя неоднозначно. В январе-марте ставка по этому инструменту держалась на уровне 15%. В начале апреля ставка пошла на понижение и 9 апреля достигла 2,96%. Вскоре ставка по однодневным свопам стала динамично расти и достигла 13,75%. Длинные тенговые ресурсы на фоне удорожания коротких денег становятся как никогда востребованными. Открытая Нацбанком в 2014 году линия валютных свопов на \$10 млрд сроком на 12 месяцев под 3% годовых не исчерпана. «Объем предоставленной ликвидности БВУ через операции валютно-процентного свопа пока не превысил максимальный лимит Нацбанка – \$10 млрд», – пояснили в Нацбанке. Банкиры при встречах с журналистами не готовы были делиться информацией о сумме, которая была привлечена через свопы Нацбанка. В БВУ неоднократно акцентировали, что они хотели бы и далее продолжать привлекать тенговую ликвидность через этот канал, но по доступным ставкам. В Нацбанке отметили, что условия предоставления тенге по линии валютных свопов, открытой в 2014 году, не изменились. (kapital.kz)

■ А что нам санкции?

Анна Видянова

Недавняя новость о расширении бизнеса одного из крупных банков Казахстана поразила рынок. Высококонкурентный банковский сектор России, который стал менее привлекательным из-за санкций Запада, стал интересен Цеснабанку. Если российский актив будет прибыльным, то инвестиции банка могут окупиться через несколько лет.

В то время как многие компании сворачивают свой бизнес в России, некоторым игрокам этот рынок приглянулся. На днях стало известно, что Цеснабанк планирует нарастить свою долю в уставном капитале ОАО «Плюс Банк» с 19,97% до 100%.

«Сделка будет осуществлена через покупку привилегированных и обыкновенных акций ОАО «Плюс Банк» на сумму не более \$17,4 млн», – говорится в сообщении KASE.

По оценкам Антона Сороко, аналитика ИХ «ФИНАМ», при текущем курсе рубля к доллару сделка пройдет по оценке в 0,6 капитала «Плюс Банка». «В целом это рыночный мультипликатор, который говорит о проведении сделки близко к справедливой

оценке. Тем не менее, учитывая динамику финансовых показателей кредитной организации, в частности, отрицательную чистую рентабельность, можно сказать, что определенная премия здесь все же присутствует, считая, около 15-20%», – сообщил он.

Насколько велика озвученная сумма, можно проследить по отчетности Цеснабанка. Так, \$17,4 млн – это 0,2% активов банка и 2,9% собственного капитала. На протяжении двух лет «Плюс Банк» был прибыльным, в 2014 году его прибыль составила 67,4 млн рублей (около \$1,3 млн). Если предположить, что в последующие годы прибыль «Плюс Банка» не будет падать ниже \$1,3 млн и будет направляться только акционером, то вложения Цеснабанка могут окупиться через 13 лет.

Приобретенный «Плюс Банк» является универсальным финансовым институтом, оказывающим услуги всем категориям клиентов. Приоритетное направление деятельности – розничный жилья. Ключевые продукты – автокредитование, ипотека, кредитование среднего бизнеса, вклады, пластиковые карты. Основу фондирования фининститута составляют вклады населения.

На 1 января 2015 года в активах «Плюс Банка» 73% средств было размещено в чистой ссудной задолженности, которая на 75% состоит из розничных кредитов. «В 2014 году основные операции банка, оказавшие наибольшее влияние на изменение финансового результата, были сосредоточены в области кредитования физических лиц, расчетно-кассового обслуживания и на рынке вкладов граждан. Целевой рынок банковских услуг – города Москва, Санкт-Петербург, Омск, Новосибирск, Тюмень, Екатеринбург, Краснодар. В 2014 году дополнительно расширена сеть по продаже автокредитов», – отмечается в аудированной отчетности «Плюс Банка».

В отличие от своего российского актива Цеснабанк больше ориентирован на корпоративный бизнес. На конец сентября 2014 года 83,9% кредитов фининститута составили займы компаниям. Из них 69,7% ссуд было предоставлено МСБ. Вероятность того, что банк будет постепенно снижать свое присутствие на корпоративном рынке Казахстана и наращивать на розничном, достаточно мала. Нацбанк с каждым годом только ужесточает требования на рынке потребительского кредитования.

Степень привлекательности российского рынка нельзя оценивать однозначно. С одной стороны, банковский рынок России пока находится в турбулентной зоне, санкции Запада и стагнирующая экономика не дают ему возможности полноценно развиваться. К тому же отток капитала из страны повлиял на денежные потоки банков РФ. С другой стороны, учитывая текущую ситуацию, российские активы начинают дешеветь. И, как предполагают аналитики, именно сейчас самое время их скупать. Впрочем, не все инвесторы придерживаются такого мнения. В январе 2015 года стало известно, что «Эксимбанк Казахстана» закрывает свое представительство в России. Если основываться на данных отчетности Цеснабанка, практически все «дочки» банка размещены в Казахстане, и лишь одна в Нидерландах. «Скорее всего, сделка по приобретению российского банка будет только первым шагом в процессе увеличения Цеснабанком своей доли на банковском рынке России. В целом моменты замедления темпов роста экономики РФ идеально подходят для покупки активов в федерации. Во-первых, на рынке появляется большое количество предложений, среди которых можно выбрать наиболее интересное. Во-вторых, у инвестора появляется возможность за счет агрессивных вложений быстро нарастить рыночную долю перед началом восходящего тренда», – считает Антон Сороко.

■ «Байтерек» и АО «ИО «КИК» вручают ключи

Василий Токарев (Шымкент)

В Шымкенте в минувшую среду руководство холдинга «Байтерек», АО «ИО «Казахстанская Ипотечная Компания» (КИК), а также представители областного и городского акиматов вручили новоселам ключи от новых квартир, построенных по государственной программе социального арендного жилья.

В ноябре прошлого года глава государства в своем Послании народу Казахстана «Нурлы жол – путь в будущее» заявил о необходимости пересмотра подходов к строительству арендного жилья, предоставления его в долгосрочную аренду с правом выкупа. Эта задача должна стать одной из первоочередных. «Предоставление жилья напрямую, без посредников и под максимально низкие проценты за кредит позволит снизить стоимость его приобретения. Отсутствие первоначального взноса и низкие проценты за ипотеку сделают жилье более доступным для широких слоев казахстанцев. Поэтому дополнительно увеличим финансирование строительства арендного жилья на сумму 180 миллиардов тенге в течение 2015-2016 годов», – сказал тогда президент. Установка лидера нации легла в основу одного из направлений обширной Программы развития регионов до 2020 года. В рамках этой программы холдингу «Байтерек» было выделено 145 млрд тенге. Эти деньги должны пойти на строительство и приобретение арендного жилья. Еще 35 млрд тенге – пойдут на подведение инженерных коммуникаций, предавляющих строительство. Таким образом за 5 лет реализации Программы планируется построить около 1 483 тыс. кв. метров арендного жилья, а это значит, что более 29 тыс. казахстанцев станут обладателями доступного арендного жилья.

Уже сейчас, по прошествии пяти месяцев, около 2,5 тыс. квартир сданы в эксплуатацию. Череду радостных событий открыли Астана, Алматы, Семей, Кокшетау и Костанай. В этих городах празднование Наурыза совпало с вручением орденов на новые квартиры 1357 новоселам. Общая площадь отстроенного арендного жилья здесь составила 76,5



тыс. кв. метров. Однако праздники на том не закончились. В апреле радостную эстафету приняли Шымкент, Актобе и Павлодар. В трех городах сданы в эксплуатацию 1122 квартиры общей площадью 58 тыс. кв. метров. К примеру, только в Шымкенте в минувшую среду в торжественной обстановке были вручены ключи от новых квартир. Это 1-, 2-, 3-комнатные квартиры в чистовой отделке от 32 до 69 кв. метров

«Мы планируем ежедневно выдавать очередникам порядка 50 квартир, – сказал на церемонии вручения ключей шымкентским новоселам заместитель акима ЮКО Берик Османов. – До мая мы рассчитываем заселить 1080 квартир по программе арендного жилья. В целом в области 12 тыс. человек стоит на получение квартир. Рассчитываем, что лет через 5-7 количество очередников сведется к приемлемому минимуму. Тем более что государство разработало и внедрило немало количество программ по обеспечению населения жильем».

Жилой комплекс в микрорайоне Нурсат, состоящий из 15 домов на 1080 квартир, что построены в рамках программы, стал настоящим украшением нового сердца Шымкента. Вчерашняя новостройка стремительными темпами

разрастается и уже сейчас является не только густонаселенным микрорайоном, но и деловым и административным центром города. Комплекс построен дочерней структурой холдинга «Байтерек» – АО «ИО «Казахстанская Ипотечная Компания».

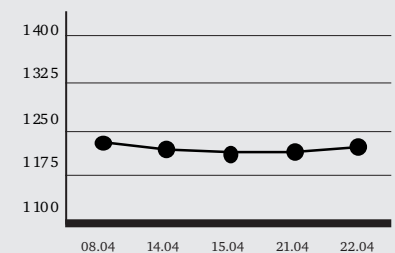
«Строительство холдинг «Байтерек» осуществляет на деньги, выделенные Национальным фондом», – говорит заместитель председателя правления холдинга «Байтерек» Алина Алдамбергенова. – Программа рассчитана до 2019 года включительно и на ее реализацию выделено 250 млрд тенге. В том числе из Нацфонда – 145 млрд тенге, оставшаяся сумма – привлеченные средства или другие источники».

Семье Нурбола Ахмета из четырех человек в ближайшие дни предстоит приятные хлопоты. На следующей неделе они переезжают в новую квартиру. Для 34-летнего майора полиции и его супруги Жанар Тлеубаевой, учительницы начальных классов, это первое собственное жилье, пусть и арендное.

«Я счастлива, – делится Жанар. – В очереди на квартиру мы стояли 9 лет. Честно говоря, даже не надеялись, что так просто получим квартиру. Заполнили документы, отправили на рассмотрение

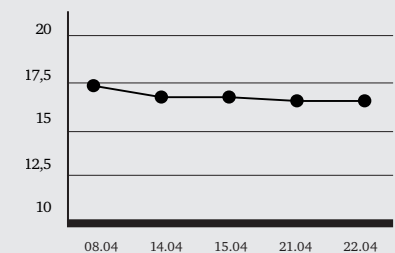
Золото (Источник: CNN)

(в долларах США за трой. унцию)



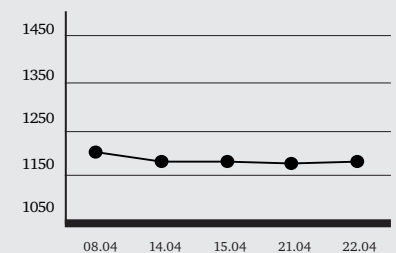
Серебро (Источник: CNN)

(в долларах США за трой. унцию)



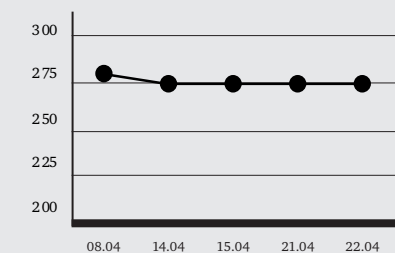
Платина (Источник: CNN)

(в долларах США за трой. унцию)



Медь (Источник: CNN)

(в центах США за фунт)



НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

УСИЛЕНИЕ
ИНТЕГРАЦИИ В СНГ

В Совете Федерации во втором полугодии 2016 года планируют собрать на одной площадке все регионы стран – участников СНГ, а также представителей бизнеса, науки и общественности. Целями форума регионов стран – участников СНГ являются развитие межрегиональных связей, организация взаимовыгодного экономического партнерства и укрепление дружественных связей. «Предлагаемый формат мероприятия достаточно необычен. Это будет впервые, когда, как предполагается, все руководители регионов России и стран СНГ примут участие», – сообщила председатель Совета Федерации Валентина Матвиенко. – Мы считаем, что у такого мероприятия большой потенциал. Это, что немаловажно, и возможность познакомиться друг с другом поближе, и возможность изучить практику других регионов с тем, чтобы распространить ее на других участников межрегионального сотрудничества. Идея проведения подобного форума была поддержана главами стран СНГ». Она подчеркнула, что на межрегиональное сотрудничество между Россией и рядом стран СНГ приходится до 70-80% взаимного товарооборота. (Межпарламентская ассамблея СНГ)

ЭКСПОРТ УКРАИНЫ
С СНГ СОСТАВИЛ
ВСЕГО 18%

В течение января-марта 2015 года общий внешнеторговый оборот Украины составил \$18,7 млрд. В страны Евросоюза доля экспорта товаров составила 35%, а импорта – 41%, тогда как в страны СНГ – 18% и 25% соответственно. Об этом сообщает сайт Кабмина. За указанный период Украина страна импортировала товаров на \$9,2 млрд. Импортные операции в подавляющем большинстве проводились с Россией (18%), Китаем (12%), Германией (11%), Беларусью (6%) и Польшей (5%). Наибольшие суммы платежей в государственный бюджет с импорта уплачено с таких товаров, как нефть или нефтепродукты (18,4% общей суммы уплаты); автомобили легковые и прочие моторные транспортные средства (4,4%); уголь каменный, антрацит (4,1%); инсектициды, родентициды, фунгициды, гербициды, дезинфицирующие средства (3,5%) и другие. В течение указанного периода экспортировано товаров на \$9,5 млрд. Большинство товаров экспортировались в Россию (11%), Турцию и Китай (по 7%), Египет и Италию (по 6%), Польшу (5%). («Экономічна Правда»)

РОССИЯ НАДЕЕТСЯ
НА СОЗДАНИЕ
МНОВЕЛЮТНОГО
МИРА

Вице-премьер правительства РФ Аркадий Дворкович заявил, что Россия надеется на создание многовалютного мира. «Мы живем в странном мире, где реальная мощь держав изменилась, однако международные институты остаются прежними. Сейчас институты, созданные 50 лет назад, 20 лет назад для защиты конкурентоспособности единственной страны, на деле наносят урон мировой экономике», – отметил он. Главным противником многовалютного мира Дворкович считает Штаты, которые выступают против реформы Международного валютного фонда, а американские законы вредят банкам в Европе и Азии. Кроме того, как сообщил Аркадий Дворкович Bloomberg TV на Всемирном экономическом форуме по Восточной Азии в Джакарте, цены на нефть уже не столь важны для российской экономики, как прежде. На экономику страны оказывают влияние и другие факторы, такие как глобальное окружение и собственная политика России, считает вице-премьер правительства России. (Kapital.kz)

БАНК РФ: РУБЛЬ
БУДЕТ ПРОДОЛЖАТЬ
КОЛЕБАТЬСЯ

Одной из главных причин укрепления курса рубля в 2015 году стал рост доходности рублевых активов, важную роль в котором сыграло повышение ЦБ ключевой ставки. Об этом в авторской колонке в газете «Ведомости» рассказала зампред Центробанка Ксения Юдаева. По ее мнению, положительную роль сыграло и то, что российская экономика показала устойчивость к неблагоприятным внешним воздействиям. «На первый план вышел вопрос доходности рублевых российских активов. И декабрьское повышение ключевой ставки Центральным банком сыграло в этом немаловажную роль. Российские активы сейчас одни из самых доходных в мире. Поэтому они стали популярны и среди российских, и среди иностранных инвесторов», – написала Юдаева. «На оптимизм инвесторов, безусловно, повлияло и то, что российская экономика оказалась устойчивой к шоку: большинство аналитиков ожидали куда более глубокого падения ВВП в первом квартале, а сейчас понятно, что оно будет в разы меньше, чем в тот же период 2009 года», – считает зампред ЦБ. Зампред ЦБ также обрисовала свое видение ближайшей перспективы изменения курса национальной валюты. «Но стабилизация вокруг нового равновесия не означает, что курс вовсе не будет меняться. Он будет продолжать колебаться под воздействием разных факторов», – говорится в статье. («Ведомости»)

Данияр Кесикбаев:
«Планирую инвестировать
свой капитал в сферу IT»

Мира Халина
Фото: Канат Бейсекеев, Жомарт Аралбайулы

Данияр Кесикбаев – самая обсуждаемая персона месяца не только в Казахстане, но и за пределами страны – в Малайзии. После женитьбы на дочери премьер-министра этой страны Данияр постоянно находится под пристальным вниманием прессы. После нескольких торжественных церемоний на родине невесты очередь наконец-то дошла и до Алматы. Свадьба состоялась в прошлую субботу в отеле Royal Tulip. Деловому еженедельнику «Капитал.kz» удалось задать Данияру Кесикбаеву несколько вопросов о его дальнейших планах, а также узнать стоимость свадьбы такого уровня.

- Ваша свадьба на родине активно обсуждается в интернете. Вы знаете, что вы первый в списке запросов в Google и держите позиции «топ» в рейтингах новостей?

– Я прилетел в Алматы на несколько дней и практически все это время был занят свадебными делами. Поэтому заглядывать в социальные сети, следить за тем, что пишут и что говорят, у меня возможности не было. Я обязательно прочитаю чуть позже и, если будет возможность, отвечу на все вопросы в мой адрес. Стараюсь быть открытым, насколько это возможно. Даже пригласил на свадьбу журналистов и блогеров во избежание кривотолков. По-моему, для Казахстана это явление достаточно новое, хотя в мире это практикуется и считается вполне нормальным. Но мне сказали, что этот мой поступок вместо борьбы со старыми слухами породил новые.

- Осмелюсь озвучить самые популярные вопросы, которые интересуют нашу общественность: сколько средств было затрачено на вашу свадьбу?

– Организацией церемонии и всем, что проходило в Алматы, занималась моя мама – Майра Курмангалиева. На празднование прилетели 220 человек из Малайзии – это близкие родственники и друзья моего тестя, премьер-министра Малайзии, Наджиба Разака. Обойтись без церемонии на родине мы не могли, поэтому, как и было запланировано, 18 апреля мы с Нурианой поженились по законам Казахстана и обрядам моего народа. Свадебная церемония обошлась нам примерно в \$120 000. Гости из Малайзии свои перелеты оплачивали сами.

- Почему не было заявленных ранее VIP-персон?

– Повторюсь, свадьбой занималась мама, ей эти хлопоты были в радость. Список гостей она тоже составляла сама. Был еще другой список, который предоставил тестя, он первое лицо другого государства и такие приглашения предусмотрены дипломатическим протоколом. Но и этот список гостей я не видел. Лично не знаком ни с кем из VIP-персон. Я лишь озвучил имена своих близких друзей, которых хотел бы видеть на свадьбе, они все были. Могу сказать одно: мы понимали, что торжество пройдет накануне выборов, поэтому Наджиб Разак с уважением и пониманием принял тот факт, что на свадьбу не смогли приехать многие наши политические деятели. Ведь это и не было нашей главной целью. Могу сказать, что делегация из Малайзии прибыла в Алматы на три дня и улетела в очень хорошем настроении. Была хорошая погода, все гости могли вдоволь насладиться нашей природой, отведать блюда национальной кухни, а также познакомиться с нашими традициями и обычаями.

- Говорили, что вам и вашей маме запрещено въезжать в Казахстан...

– Вы же видели и меня и мою маму на свадьбе в Алматы? К сожалению, наши средства массовой информации часто пу-



бликуют недостоверную информацию. А потом она еще и обрабатывает невероятными подробностями в социальных сетях. И до свадьбы я достаточно часто бывал в Казахстане по делам, всегда пускали, никаких проблем не возникало.

- Был ли ваш родной отец на свадьбе?
– Да, мой папа был приглашен на свадьбу и праздновал этот день со мной в Алматы.

- В интервью вы часто употребляете «наш», «наше». Вы патриот своей страны? Где планируете голосовать?

– Я родился и вырос в Казахстане и ассоциирую себя только со своей страной. Открыт миру, но свое будущее я все же вижу в Казахстане. К сожалению, в день выборов не смогу голосовать на своем избирательном участке по месту прописки, но обязательно пойду в посольство в Куала-Лумпуре и отдам свой голос за Елбасы. Я с уважением отношусь к его политике и полностью поддерживаю нашего Президента.

- То есть вы планируете работать в Казахстане? В какой бизнес будете инвестировать? И если не секрет, то с какой суммы планируете начинать? Можно подробнее, какой будет ваш бизнес в РК?

– У меня есть мысли заняться предпринимательской деятельностью в Казахстане. Они были и раньше, просто все эти праздничные мероприятия заняли очень много времени. Скоро вместе с моими консультантами мы вернемся к этому вопросу. Однозначно могу сказать, что это будет бизнес в сфере IT, я вижу за этим будущее. Есть такое понятие Internet of Things («интернет вещей» – прим. автора), то есть когда мы все будем делать через интернет – вызывать такси, заказывать еду, покупать продукты. Я понимаю, что многое уже есть сейчас, но я готов развивать это дальше. Уверен, скоро будет большой спрос в сфере анализа информации, а самая главная задача – сделать эту информацию полезной. И на нее будет большой спрос – не только у государства, но и у коммерческих компаний. Может, это кажется сейчас необъяснимым, неосоздаваемым, но через несколько лет мы станем потреблять эту информацию и платить за нее будем очень дорого.

Я не готов сейчас озвучить точную сумму инвестиций, потому что этот вопрос все еще открыт для меня, давайте вернемся к нему, как только у проекта появятся реальные очертания. Например, в Малайзии мы уже работаем в этой сфере и достаточно успешно.

- То есть вы уже возвращаетесь в Казахстан с готовым проектом? Когда это примерно случится и что это будет за проект?

– Пока я работаю на рынках Малайзии и Америки, в Казахстане на этот бизнес спрос нет. Но я считаю, что рынок Казахстана не стоит на месте и уровень потребления информации растет. Еще 2-3 года и наша страна догонит Малайзию. Для себя определил срок от двух до пяти лет. И я вернусь, буду трудиться на благо государства. Сложно говорить о стоимости проекта. Если рассматривать Facebook – если убрать всю базу данных, то капитал будет около \$6 млрд, а если с ней, то \$146 млрд. Все зависит от того, кто анализирует компанию. Точно могу сказать: спрос будет.

- Данияр, когда вы запустите свой проект в Казахстане, планируете ли вы строить политическую карьеру?

– Пока я хотел бы сосредоточиться на бизнесе. В силу обстоятельств политики в моей семье сейчас предостаточно. Не исключаю, что через 10-20 лет захочу попробовать себя в политике, но сейчас думать об этом рано. Пока моя цель – развитие в Казахстане IT-индустрии. Считаю своей обязанностью развивать и способствовать росту своего государства именно в этой сфере.

- Если я не ошибаюсь, в Казахстане уже есть бизнес-сфера в IT-сфере. Не боитесь конкуренции?

– Конкуренция необходима. Считаю, что в условиях конкурентного рынка будет интереснее развиваться и строить свой бизнес. Это как в спорте – больше шансов на успех, если твой конкурент силен. Наоборот, буду с честью принимать и развивать свой бизнес.

- Ваша супруга Нуриана чем планирует заниматься? Приедет ли она с вами в Казахстан?

– В данный момент Нуриана работает в венчурной организации в Малайзии. Она поступила в Wharton Business School, на данный момент это считается школа №1 в Америке. Пока она будет повышать свое образование.

- Вернемся к обсуждаемому темат, чтобы закрыть все открытые вопросы. Как вы прокомментируете информацию с кольцом за \$6,5 млн вашей мамы, о котором пишут все СМИ?

– Отличный пример того, как ничего не значащая история вдруг появляется у всех на устах и обрастает невероятными слухами. И скорость распространения этой информации невероятна, поэтому я и хотел бы все это изучать и анализировать в своих DATA-центрах. Кольцо действительно было, его прислал в Куала-Лумпуре мамин ювелир, чтобы она посмотрела, примерила и в случае чего смогла купить. Было это в 2011 году. Но как его прислали, так же его и отправили назад, так как маме украшение не понравилось. Факта покупки этого кольца нет, сейчас мы документально подтверждаем все эти данные во избежание дальнейших кривотолков.

- Как вы прокомментируете ситуацию с катастрофой вертолета с гостями, летевшими с вашей свадьбы? Почему не был объявлен траур? Может, стоило отменить свадьбу в Казахстане?

– Это сложный для меня вопрос, стоивший немало нервов. Трагедия, произошедшая в окрестностях Куала-Лумпура, действительно ужасна. Премьер-министр Малайзии призвал следствие разобраться в инциденте и наказать виновных. Мы долго думали, отменить свадьбу в Казахстане или нет. Но, как я уже сказал, как бы мы этого ни пытались избежать, политики в моей семье достаточно много. В Казахстане звучали обвинения в том, что все свадьбы проходят в Малайзии, а сторона жениха остается не у дел, что это противоречит казахским традициям. Поэтому было решено свадьбу тут все-таки провести, но сделать ее скромной, без лишней помпы, без алкоголя и выступлений мировых звезд. Вы на этой свадьбе были и мои слова можете подтвердить.



VI Group подписал меморандум о сотрудничестве с Ассоциацией «Болашак»

Олег Ни

Меморандум о сотрудничестве с целью поддержки молодежного предпринимательства подписан между VI Group и Ассоциацией стипендиатов Международной стипендии Президента Республики Казахстан «Болашак». Свои подписи под документом поставили глава VI Group Айдын Рахимбаев и председатель ассоциации «Болашак» Куандык Бишимбаев.

«Мы уже четвертый год сотрудничаем по программе «Болашак», сегодня у нас работают многие ребята, которые получили обучение в США, Великобритании, Японии, и они вносят ценный вклад в развитие нашей компании», – отметил Айдын Рахимбаев.

Подписание меморандума состоялось в рамках Форума молодых специалистов «Білімді жастар – мәңгілік елдің болашағы», который прошел в Назарбаев Университете. На форуме собралось более 400 стипендиатов Президентской программы «Болашак», лауреатов Государственной молодежной премии «Да-



ры» и «Жас Тулпар», победителей международных олимпиад.

Айдын Рахимбаев также выступил в рамках панельной дискуссии Bolashak

Business, отметив сильные и слабые стороны «болашаковцев» и обратившись к выпускникам с напутствием: «Будьте готовы работать на производстве. Удален-

ные объекты, ночные смены, стройплощадки в зимнее время – это та передовая, где куется характер и навыки руководителя. Будьте готовы переучиваться, вам необходимо получить навыки практической работы. Ведь успех – это знания, умения и навыки. Знания у вас есть, умения придут, а навыки нужно получать в течение определенного времени. Навыки, которые мы даем на производстве, – это ваше самое большое вознаграждение! Чтобы стать настоящим руководителем, нужно начинать с нуля, с рядовой позиции и потихонечку расти, а потом гордиться своими победами».

Высказал Айдын Рахимбаев и свои предложения по программе «Болашак», среди которых было переориентирование на бизнес. «Сегодня программа направлена по большей части на обслуживание органов государственной власти, строительные специальности – редки, но нужно помнить, что сила страны – это устойчивая экономика, а значит, сильные компании, поэтому необходимо развивать производственные мощности государства», – отметил он.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ДОРОЖАЕТ АРЕНДА КАФЕ И РЕСТОРАНОВ

Стоимость аренды ресторанов и пунктов общественного питания увеличилась на 0,7%. Пункты бытового обслуживания и сервисы продемонстрировали прирост цен в размере 1%. В свою очередь с первого квартала 2014 по первый квартал 2015 года сильнее всего в стране увеличилась стоимость аренды ресторанов и пунктов общественного питания. Средневзвешенный уровень цен в данном сегменте увеличился на 4,1%. Для сравнения: помещения административно-офисного назначения отметились приростом ставок лишь в размере 2,5%, что позволило им стать аутсайдером по данному значению. На этом фоне аренда торговых помещений увеличилась за год на 2,9%, в то время как складские и производственные помещения подорожали соответственно на 3% и 3,1%. В целом же средняя стоимость аренды коммерческой недвижимости всех типов увеличилась за год в Казахстане на 3%. В пятилетней амплитуде данное значение составило на рынке 14,3%. (Kapital.kz)

АГРАРИИ РК АКТИВНО КРЕДИТУЮТСЯ

По итогам февраля 2015 года портфель банковских займов в отрасли составил 480 млрд тенге. Годовой рост – 12,2% (на 52,3 млрд тенге). Интерес банков к отрасли подогревается масштабной поддержкой государства. В 2014 году зафиксированы рекордные затраты госбюджета на сельское хозяйство – 349 млрд тенге, это на 35% больше, чем в 2013 году. За два месяца 2015 года затраты госбюджета на сельское хозяйство превысили 19,8 млрд тенге. За январь-февраль 2014 года было 12 млрд. Системная поддержка АПК идет по всем стратегическим нацпрограммам. В 2015 году на финансовое оздоровление компаний АПК госсектор дополнительно выделит около 200 млрд тенге для снижения кредитной нагрузки. Программа финоздоровления позволит для компаний АПК, попавших в сложные финансовые условия, снизить общую сумму банковского вознаграждения в два раза. По расчетам Минсельхоза, данная мера сохранит более 25 тыс. постоянных рабочих мест в сельской местности. (Ranking.kz)

НА ЮГЕ РК ОТКРОЮТ ЗАВОД ПО ПЕРЕРАБОТКЕ ЛЕКАРСТВЕННОЙ СОЛОДКИ

Глава Жамбылской области Карим Кокрекбаев посетил Шуский район. В текущем году в регионе планируется открытие завода по переработке лекарственной солодки, говорится в сообщении, размещенном на сайте акимата Жамбылской области. Для реализации проекта уже создано ТОО «Kaz Mía». По сообщению учредителей компании, мощность завода составит 2 тыс. тонн лекарственной солодки. Общая стоимость проекта составляет порядка 600 млн тенге, около 60 человек будут обеспечены постоянной работой. Необходимо также отметить, что проект реализуется за счет собственных средств инвесторов. Аким области Карим Кокрекбаев в ходе рабочего визита посетил социальные объекты района, побывал на предприятиях, а также провел совещание в районном акимате. (Kapital.kz)

ОТКРЫВАЮТСЯ НОВЫЕ БРЕНДОВЫЕ ДЕМОКРАТИЧНЫЕ ОТЕЛИ

Международные сети отелей серьезно занялись вопросом разработки новых брендов с более низкой ценой за номер. Это связано с всеобщим развитием таких форматов гостеприимства, как апартаменты и хостелы, которые пользуются огромной популярностью у туристов, благодаря своим низким ценам. Анатолий Кондратенко, директор по развитию Starwood Hotels and Resorts в России и странах СНГ, рассказал о том, что многие компании, занимающие лидирующие позиции в сфере гостеприимства, в последние годы пересмотрели концепции своих традиционных брендов и в итоге создали нечто совершенно новое. Микел Бакен, региональный директор по продажам Moxy Hotels, сообщил, что около половины номерного фонда в странах Европы занимают отели категории «3 звезды», но только 1/5 из них являются брендовыми. В компании Hilton будут разработаны концепции отелей со сниженной стоимостью номеров Hampton by Hilton. (prohotel.ru)

ДЛЯ ПОДДЕРЖКИ СТАРТАПОВ СОЗДАЕТСЯ СПЕЦИАЛЬНАЯ ПЛАТФОРМА

Ассоциацией «Болашак» будет создана специальная платформа для поддержки стартап-проектов. Об этом в ходе форума молодых специалистов «Білімді жастар – мәңгілік елдің болашағы» заявил председатель правления АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек», председатель совета ассоциации «Болашак» Куандык Бишимбаев. «В рамках поддержки бизнес-инициатив молодых предпринимателей ассоциацией «Болашак» будет создана специальная платформа, где лучшие стартаперы, презентовавшие свои проекты, получат реальную финансовую поддержку от инвесторов», – сообщил Куандык Бишимбаев. Таким образом, будет реализована программа грантовой поддержки лучших бизнес-проектов совместно с институтами развития Казахстана. (Kapital.kz)



Автопром настроен на позитив

Жанетта Бейсенбаева

В Казахстане, наконец, была запущена программа льготного автокредитования. На поддержку автопрома направлено 20 млрд тенге. По мнению игроков рынка, госпрограмма позволит стимулировать рынок автомобилей экономкласса и даст возможность казахстанцам приобретать авто по ставке ниже рыночной. Банкиры планируют освоить сумму меньше чем за месяц.

Официальная церемония подписания кредитных соглашений состоялась 20 апреля в Алматы. Однако, по словам представителей автопрома, первоначальные консультации, принятие заявок представителями банков от потенциальных заемщиков начались еще до старта программы. Поэтому, без сомнений, она будет востребована, несмотря на то, что в страну ввезено большое количество автомобилей из России.

Банкиры считают, что для освоения средств по программе не потребуется и месяца, поскольку процесс пойдет очень быстро. Ведь сниженные процентные ставки делают автомобили более доступными для населения.

«Поскольку программа была давно анонсирована, уже около 1,5 тыс. клиентов посетили наши автосалоны и предвзвешенно выбрали себе машины. Из 25 выпускаемых в Усть-Каменогорске моделей автомобилей 24 соответствует условиям этой программы. Благодаря льготному ав-

токредитованию, в среднем, проценты по кредитам уменьшились в 4 раза», – отметил Айдар Мендыбаев, директор департамента развития филиалов группы компаний «БІПЭК АВТО-АЗИЯ АВТО».

Андрей Лаврентьев, президент ОЮЛ «Ассоциация казахстанского автобизнеса», группы автомобильных компаний Allur Group, утверждает, что эта программа позволит реализовать порядка 6500 авто только в первую фазу проекта. Это более 25% от запланированного объема производства в этом году.

«Естественно, автопроизводители получат стимул идти в дальнейшую локализацию производства, для того чтобы в нашей стране машины были еще более выгодны и продавались дешевле. Это важно, потому что каждый вложенный доллар в автомобильную промышленность дает в эффекте дополнительных \$3 в виде возврата в валовой национальный продукт», – подчеркнул он.

Заемщики смогут приобрести 55 моделей автомобилей европейских и корейских брендов казахстанской сборки.

На реализацию программы из Национального фонда через Банк развития Казахстана выделено 20 млрд тенге. Из этой суммы 15 млрд тенге для кредитования физических лиц направлены шести коммерческим банкам. Оставшиеся 5 млрд тенге перечислены дочерней компании «БРК-Лизинг» на кредитование юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, приобретающих в лизинг автотехнику специального назначения и

автотранспорт за исключением сельскохозяйственной техники.

Перечень банков, через которые будут выдавать кредиты, утвержден Государственной комиссией по модернизации экономики РК: Народный банк Казахстана – 4 млрд тенге, Евразийский банк – 3 млрд тенге, ДБ АО «Сбербанк России», ForteBank, Банк ЦентрКредит, АТФ Банк – по 2 млрд тенге.

Кредитование физических лиц будет осуществляться по следующим условиям: номинальная ставка вознаграждения – не более 4% годовых, при этом годовая эффективная ставка, включающая затраты по страхованию и оформлению в залог авто, не будет превышать 7,5% годовых. Первоначальный взнос – не более 20% от стоимости авто. Валюта займа – тенге, срок кредитования – не более 5 лет и стоимость приобретаемого автомобиля не должна превышать 5,6 млн тенге.

«Поскольку срок кредитования не более 5 лет, то эта программа не одноразовая. Она будет действовать постоянно, и банки по мере возврата средств будут рефинансировать их и повторно финансировать заемщиков. Что касается ограничений по стоимости, это сделано для того, чтобы охватить большее количество заемщиков и тот сегмент рынка, который сориентирован на автомобили экономкласса», – отметил Болат Жамишев, председатель правления АО «Банк развития Казахстана».

Что касается второй части программы, осуществляемой через механизм лизинго-

вого финансирования, то оно будет производиться на следующих условиях: срок – от 3 до 5 лет, номинальная ставка вознаграждения – не более 4% годовых, валюта финансирования – тенге. Первоначальный взнос, собственное участие предпринимателей – 30% от стоимости, льготный период по оплате основного долга – до 6 месяцев. В лизинг будет предоставляться коммерческая техника и техника спецназначения, приобретаемая в рамках программы не предусмотрено.

Алексей Боев, председатель правления «БРК-Лизинг», отметил, что в целях оперативности решения поставленных программой задач, а также обеспечения максимальной доступности предоставляемых финансовых услуг было заключено генеральное соглашение с автопроизводителями, на которых будут возложены обязанности по поиску, подбору и сопровождению лизингополучателя. Все указанные автопроизводители имеют развитую дилерскую сеть, что позволяет им оперативно привлекать клиентов и реализовывать программу на принципах доступности, гласности и прозрачности. Основными критериями отбора лизингополучателя являются экономическая обоснованность проекта и окупаемость, финансовая устойчивость, положительная кредитная история, отсутствие задолженности по налогам и платежам в бюджет и полный сформированный пакет документов, необходимый для принятия решения и оформления договорных отношений. Аналогично средствам, направляемым на кредитование физических лиц по мере погашения лизингополучателем текущей задолженности, возвращенные средства будут направлены на новые лизинговые проекты.

КРЕДИТОВАНИЕ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В РАМКАХ ГОСПРОГРАММЫ



ВАЛЮТА ЗАЙМА – ТЕНГЕ

ГОДОВАЯ ЭФФЕКТИВНАЯ СТАВКА 7,5% ГОДОВЫХ
* ВКЛЮЧАЮЩАЯ ЗАТРАТЫ ПО СТРАХОВАНИЮ И ОФОРМЛЕНИЮ В ЗАЛОГ АВТО НЕ БУДЕТ ПРЕВЫШАТЬ

ПЕРВОНАЧАЛЬНЫЙ ВЗНОС НЕ БОЛЕЕ 20% ОТ СТОИМОСТИ АВТО

НОМИНАЛЬНАЯ СТАВКА ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ НЕ БОЛЕЕ 4% ГОДОВЫХ

СТОИМОСТЬ ПРИОБРЕТАЕМОГО АВТОМОБИЛЯ НЕ ДОЛЖНА ПРЕВЫШАТЬ 5,6 МЛН ТЕНГЕ

СРОК КРЕДИТОВАНИЯ – НЕ БОЛЕЕ 5 ЛЕТ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ЕВРО ТЕРЯЕТ ПОПУЛЯРНОСТЬ В КАЗАХСТАНЕ

Уже шесть месяцев спрос на европейскую валюту уступает спросу на рубль. В январе и феврале обменные пункты продали минимальные объемы европейской валюты – всего на 21,2 млрд тенге. В 2014 году среднесуточный объем продаж составил 37,7 млрд тенге. В феврале обменные пункты зафиксировали рекордный разрыв по объемам продаж между европейской и российской валютами. В тенговом эквиваленте евро купили в четыре раза меньше, чем рубль – 21,2 млрд против 84 млрд. Для сравнения: в 2012 году по объемам продаж рубль превзошел евро всего в одном месяце, в 2013 году – всего трижды за год. Максимальный отрыв объемов продаж рубля от евро отмечен в Кызылординской области (в 21 раз: 4,4 против 0,2 млрд тенге), Акмолинской области (в 18,4 раза: 3,9 против 0,2 млрд тенге) и Алматы (в 15,6 раза: 6,5 против 0,4 млрд тенге). (ranking.kz)

РЫНОК НЕДВИЖИМОСТИ АКТИВИЗИРОВАЛСЯ

Количество сделок купли-продажи увеличилось на 5,5%. По итогам первого квартала текущего года рынок жилой недвижимости активизировался. Количество сделок купли-продажи по сравнению с прошлым годом увеличилось на 5,5%, до 35,2 тыс. В I квартале зарегистрировано 35,2 тыс. сделок купли-продажи жилья. В девяти регионах Казахстана наблюдается увеличение количества сделок. Самый высокий темп роста отмечен в Мангистауской области и мегаполисах. Больше всего сделок совершено в Алматы (4359), Карагандинской (3808) и Южно-Казахстанской (3410) областях. Более трети сделок приходится на индивидуальные дома. На 31 марта через сайт ktrisha.kz выставлено на продажу 90 тыс. квартир и 23,7 тыс. индивидуальных домов. Доля индивидуальных домов увеличилась до 21%. Количество предложений за месяц выросло на 13%. (ranking.kz)

КАЗАХСТАНУ СЛЕДУЕТ ДЕВАЛЬВИРОВАТЬ ТЕНГЕ МИНИМУМ НА 25%

Курс казахстанского тенге к доллару США в настоящее время завышен и нуждается в корректировке не менее чем на 25%. «Мы полагаем, что тенге потребуются еще одна девальвация для того, чтобы «догнать» другие валюты в Таможенном союзе (ТС). Желательный уровень корректировки – не менее 25%», – отмечается в обзоре Sberbank Investment Research, аналитического подразделения Sberbank CIB. В случае попытки избежать или отложить корректировку снижения золотовалютных резервов в Казахстане может продолжиться, отмечают аналитики, добавляя, что валюта страны должна стать более гибкой, это может помочь избежать «аккумуляции перекосов с тенге в будущем». Эксперты отмечают: эффект от девальвации 2014 года прошел, что в 2015 году привело к снижению импорта. На фоне экономики России, Украины и Беларуси экономика Казахстана является менее предсказуемой, хотя и выглядит более динамичной. Причина неопределенности в зафиксированном курсе тенге к доллару в узком коридоре, что является фактором нестабильности на фоне падения цен на нефть, говорится в обзоре. Как сообщалось ранее, эксперты международного рейтингового агентства Fitch Ratings и Bank of America Merrill Lynch (BoFAML) допускают возможность корректировки курса тенге после выборов президента страны, намеченных на 26 апреля. BoFAML ожидает 20-30%ную коррекцию курса казахстанской валюты к доллару в связи с резким ухудшением условий торговли, падением цен на нефть и рубля. Fitch прогнозирует девальвацию тенге к доллару в диапазоне от 13% до 45%. В свою очередь аналитики института «Центр развития НИУ «Высшая школа экономики» (ВШЭ) полагают, что банковская система Казахстана способна выдержать девальвацию валюты к доллару не более чем на 20%. (Finmarket.ru)

НАЦБАНК УВЕЛИЧИЛ КАПИТАЛ ФОНДА ПРОБЛЕМНЫХ КРЕДИТОВ

Эта инициатива была реализована для рефинансирования ипотеки. Национальный банк увеличил уставный капитал АО «Фонд проблемных кредитов» (ФПК) на 130 млрд тенге. «Докапитализация фонда была произведена за счет средств Национального банка в соответствии с решением правления Нацбанка РК. 130 млрд тенге будут предоставлены Фондом проблемных кредитов банкам второго уровня для реализации мер по поддержке ипотечных заемщиков. В соответствии с концепцией функционирования ФПК одним из направлений сотрудничества фонда с банками является предоставление банкам второго уровня долгосрочного обусловленного финансирования для содействия эффективности мероприятий по работе с проблемными активами. Выделение средств на решение проблем ипотечных заемщиков также будет способствовать достижению основных задач фонда по обеспечению эффективного вклада в процесс снижения уровня неработающих займов и улучшению качества активов в банковской системе Казахстана», – отмечается в сообщении банка. Отметим, 15 апреля стало известно, что совет директоров Нацбанка одобрил Программу рефинансирования ипотечных займов. Для решения проблем ипотечных заемщиков было выделено 130 млрд тенге. Планировалось, что ФПК разместит эти средства в банках второго уровня на депозиты сроком 20 лет под ставку 2,99% годовых. Данные средства банки направят на рефинансирование ипотечных жилищных/ипотечных займов физических лиц. (Пресс-служба Нацбанка)

Кто гостю рад?

Китай занимает 18% казахстанского импорта

Валентина Нейштет

Интерес Китая к казахстанским активам, в частности, в нефтегазовой отрасли, растет из года в год. Хотя экспансия Поднебесной со стороны порой может показаться агрессивной, интерес к таким сделкам на деле оказывается вполне взаимным и обоюдовыгодным. Китаю необходимы нефтегазовые активы, Казахстану – инвестиции. Нужно отметить, что нефтегазовая отрасль занимает значительную долю от отечественного экспорта. В 2014 году экспорт отечественной нефти в Китай составил \$4, 8 млрд, это чуть мень-

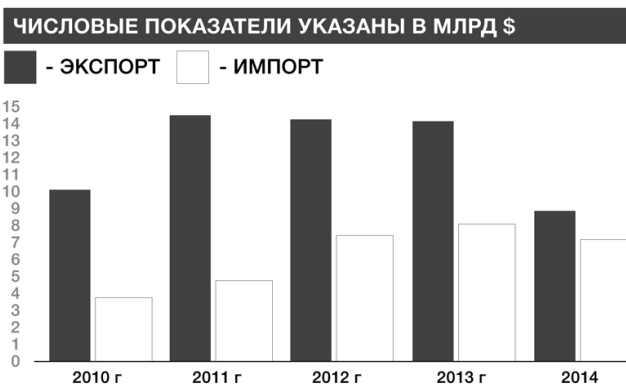
ше от всей доли экспорта за указанный период. Согласно данным комитета по статистике МНЭ РК, Китай входит в пятерку лидеров стран – импортеров для Казахстана и занимает 18% от общей доли импорта за 2014 год. В указанный период общая сумма импорта составила \$7,3 млрд, что на 12% меньше, чем в предшествующем году (\$7,3 млрд). Китай по-прежнему импортирует в Казахстан компьютерную технику (\$395,1 млн), сотовые телефоны (\$563,4 млн), а также различное промышленное оборудование (\$203,8 млн).

Нужно отметить, что экспорт из Казахстана в Китай значительно превышает

СТРУКТУРА ИМПОРТА ТОВАРОВ ЗА 2014 г КИТАЙ ОСНОВНОЙ ПОСТАВЩИК КОМПЬЮТЕРНОЙ ТЕХНИКИ И СОТОВЫХ ТЕЛЕФОНОВ ДЛЯ КАЗАХСТАНА

ЧИСЛОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ УКАЗАНЫ В МЛН \$	
СОТОВЫЕ ТЕЛЕФОНЫ	563,4
КОМПЬЮТЕРНАЯ ТЕХНИКА	395,1
ОБУВЬ	318,3
ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ СОРТИРОВКИ ГРУНТА И КАМНЯ	209,2
ПРОМЫШЛЕННОЕ ОБОРУДОВАНИЕ	203,8
ОБЩИЙ ОБЪЕМ ИМПОРТА	\$7,3 млрд

ДИНАМИКА ИМПОРТА \ ЭКСПОРТА КАЗАХСТАНСКИЙ ЭКСПОРТ ТОВАРОВ ПОЧТИ В ДВА РАЗА ПРЕВЫШАЕТ ИМПОРТ



Черный лом раздора

Заготовители лома попросят содействия у министерства и НПП в заключении договоров с металлургами

Елена Тумашова

В Казахстане с марта вновь продлен запрет на экспорт лома черных металлов. В свое время эта мера принималась для поддержки металлургических предприятий – потребителей лома. Ломозаготовители же уверены: произошел перекоп в сторону этих крупных игроков, а они сами, мелкие участники, получили только негативный эффект: уже сейчас происходит сужение рынка, закрываются предприятия, и все идет к тому, что отрасль монополизирована. Более того, если ситуация не изменится и, помимо экспорта, будет введена еще одна мера – обязательное требование к заготовителям заниматься металлургическим переделом, – то рано или поздно пострадают и сами металлурги: если отрасль сбора и заготовки лома будет сведена на нет, то они останутся без сырья.

Магия цифр

Основными зарубежными потребителями продукции казахстанских ломозаготовителей были Европейский союз, Молдова, Узбекистан и Иран. Китай после 2004-2005 годов, когда он закупал в Казахстане примерно по 2 млн тонн ежегодно, перестал быть весомым партнером: спад в металлургии и сократившиеся потребности строительной отрасли в этой стране привели к тому, что теперь туда поставляется не больше 50-100 тыс. тонн в год.

Впервые мораторий на вывоз черного лома был введен в конце 2013 года – с подачи металлургических предприятий, как говорит Владимир Дворецкий, председатель Республиканского союза промышленников вторичной металлургии. В пользу этой меры приводились следующие аргументы. Утверждалось, что в 2010 году внутри страны было переработано 2,7 млн тонн, тогда как в реальности – 1,67 млн тонн, в 2011 – 3,4 млн тонн, хотя официально объем составил 1,71 млн тонн. Плюс к этому был дан прогноз: в 2015 году планируется переработать 5,9 млн тонн, и прозвучало эмоциональное заявление металлургов о том, что они испытывают острый дефицит лома черных металлов и это ставит под угрозу их производство. Между тем с тех пор, как запрет стартовал, потребление не превысило даже озвученных выше цифр. Так, в 2012 году было переработано 1,37 млн тонн, в 2013 – 0,83 млн тонн, в 2014 – 0,95 млн тонн. При этом ломозаготовка в Казахстане составляет минимум 5 млн тонн (и его при определенных инвестициях и инновациях можно довести до 7 млн тонн), лома собирается столько, сколько можно продать – в течение последних 10 лет примерно 3,5 млн тонн ежегодно. «Лома в стране существенно больше, чем необходимо металлургическим предприятиям, их потребности полностью закрывались. Другими словами, оснований для запрета экспорта нет», – говорит Владимир Дворецкий.

Вместе с тем крупнейший потребитель лома в Казахстане – KSP Steel – сообщил «Капитал.kz», что введенный в декабре 2013 года запрет на экспорт нормализовал ситуацию на металлоскладах компании, о чем свидетельствует накопление металлолома – с 3966,97 тонн до 51 130,55 тонн. Таким образом, компания считает целе-

сообразным продление действующего запрета на вывоз лома черных металлов с территории РК.

Зачем нужен запрет?

Металлургические предприятия хотят получить дешевый лом, полагает Владимир Дворецкий. В определенной степени эту версию подтверждает Максим Кононов, заместитель исполнительного директора Республиканской ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий: за счет ограничительной меры стабилизировалась закупочная цена на металлолом. Если до введения запрета речь шла о 46 тыс. тенге за тонну, то на начало 2015 года, то есть перед последним продлением, цифра упала до 31 тыс. за тонну. По его словам, с принятием национального стандарта, предусматривающего установление норм и требований к качеству лома, упростился и задача по определению справедливой стоимости, поскольку теперь можно абсолютно четко классифицировать лом.

Однако заготовители не столь позитивно оценивают процесс ценообразования. «Металлургические комбинаты устанавливают закупочную цену, пользуясь монополильным правом», – считает Владимир Лик, президент Республиканской отраслевой ассоциации вторичной металлургии. – Сегодня мы заготавливаем лом, рассчитывая на одну стоимость, завтра закупочную цену снижают, и мы остаемся в убытке. Нам выкручивают руки. Многие соглашались на это, потому что не хотят уходить с рынка, надеются на лучшее. Но если так будет продолжаться и дальше, то это не произойдет, даже если улучшится ситуация в мировой экономике».

Спикер говорит: ломозаготовителям предлагают обратиться к российскому рынку, поскольку внутреннее «пространство» для сбыта сократилось. Но с падением рубля этот рынок тоже стал практически закрытым (теперь там за тонну предлагают примерно на 5 тыс. тенге меньше, из-за этого даже «теневой» сектор «притормозил»). Россия покупает немного, там своего металла хватает. Тем более с крупными российскими компаниями очень сложно работать – они представляют собой холдинги, и непосредственное взаимодействие происходит через торговые дома, которые занимаются закупкой и реализацией лома и готовой продукции. Проблема заключается в том, что своих оборотных средств у них нет, и поэтому поставщики получают оплату только через какое-то время.

К слову, схожая проблема есть и в Казахстане. Владимир Лик поясняет: «Заготовители вынуждены по несколько месяцев ждать от покупателей расчета. То есть, по сути, некоторые компании используют оборотные средства своих поставщиков. Работать в таких условиях очень сложно, это приводит к стагнации и закрытию бизнеса заготовителей».

Приоритеты расставлены

«Конечно, введение запрета было вынужденной мерой, и она противоречит законам рынка. Мы с этим никогда не спорили, – продолжает Максим Кононов. – Тем не менее при принятии данного решения тщательно анализировались все риски и

импорт, несмотря на то, что в 2014 году экспорт составил \$9,8 млрд, демонстрируя понижение на 31,4% (с \$14,3 млрд в 2013 году до \$9,8 млрд в 2014 году). В основную группу экспортных товаров вошла нефть, которая занимает практически половину от суммы экспорта (\$4,8 млрд), а также химические, радиоактивные элементы – \$1, 2 млрд. Следом идут рафинированная медь (\$1,1 млрд), медные и железные руды – \$0,6 млрд и \$0,3 млрд соответственно.

Наиболее просевшим показателем оказалась нефть. В 2014 году этот показатель снизился на 44,1% и составил \$4,8 млрд, в то время как в 2013 году достигал \$8,6 млрд. Экспорт рафинированной меди показал \$1,1 млрд против \$1,5 млрд в 2013 году. Наивысший экспортный показатель был отмечен в 2011 году с цифрой в \$14,7 против \$4,9 млрд импорта.

Китайская экономика остается самой крупной в мире. По данным исследования глобального прогноза развития мировой экономики, проведенного аудиторской компанией PricewaterhouseCoopers (PwC),

СТРУКТУРА ЭКСПОРТА ТОВАРОВ ЗА 2014 г

НЕФТЬ ПРЕВАЛИРУЕТ В СТРУКТУРЕ ЭКСПОРТА КАЗАХСТАНСКИХ ТОВАРОВ

ЧИСЛОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ УКАЗАНЫ В МЛН \$

СЫРАЯ НЕФТЬ	4,8
ХИМИЧЕСКИЕ, РАДИОАКТИВНЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ	1,2
РАФИНИРОВАННАЯ МЕДЬ	1,1
РУДЫ МЕДНЫЕ	0,6
РУДЫ ЖЕЛЕЗНЫЕ	0,3
ОБЩИЙ ОБЪЕМ ЭКСПОРТА	\$9,8 млрд

ИСТОЧНИК: КТК МФ РК

ПРОГНОЗНЫЙ РЕЙТИНГ СТРАН

ПО РАЗМЕРУ ВВП, РАССЧИТАННОГО ПО ПАРИТЕТУ ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ (ППС)

ДИНАМИКА РЕЙТИНГА СТРАН МИРА ПО ВВП

2014		2030		2050	
КИТАЙ	17 632	КИТАЙ	36 112	КИТАЙ	61 079
США	17 416	США	25 451	ИНДИЯ	42 205
ИНДИЯ	7 277	ИНДИЯ	17 138	США	41 384
ЯПОНИЯ	4 788	ЯПОНИЯ	6 006	ИНДОНЕЗИЯ	12 210
ГЕРМАНИЯ	3 621	ИНДОНЕЗИЯ	5 486	БРАЗИЛИЯ	9 164
РОССИЯ	3 559	БРАЗИЛИЯ	4 996	МЕКСИКА	8 014
ВВП по ППС \$ В ЦЕНАХ 2014 г		ПРОГНОЗ ВВП по ППС \$ В ЦЕНАХ 2014 ГОДА		ПРОГНОЗ ВВП по ППС \$ В ЦЕНАХ 2014 ГОДА	

ИСТОЧНИК: PWC

Китай занимает место лидера в рейтинге. При этом, согласно прогнозам аналитиков компании, эта страна останется лидером как в ближайшие годы, так и в прогнозируемые, обогнав США.

Однако аналитики указывают, что темпы роста китайской экономики замедлятся после 2020 года из-за старения населения страны, снижения доходности инвестиций (в настоящее время Китай демонстрирует высокие темпы роста капиталаложений) и необходимости более активно разрабатывать инновационные решения.

«Мы полагаем, что Китай будет следовать общей тенденции, наблюдавшейся в прошлом в быстрорастущих странах, таких как Япония и Южная Корея, где высокие темпы роста с течением времени снизились до среднегоуровня», – отмечается в докладе.

В целом в ближайшем будущем Китай останется одним из основных драйверов роста нефтегазовой отрасли в РК, в связи с чем Казахстан будет продолжать наращивать импорт в этом секторе.

лами для обеспечения их ломом, но те не стали его подписывать. Как рассказывает Владимир Дворецкий, сейчас некоторые предприятия, входящие в ассоциацию, готовы заключить с тремя металлургическими гигантами – KSP Steel, «Арселор-Миттал Темиртау» и «Кастинг» и другими, более мелкими предприятиями годовые контракты на поставку 2 млн тонн черного лома. Ассоциация планирует обратиться в Министерство по инвестициям и развитию РК и Национальную палату предпринимателей за помощью в заключении таких контрактов и их дальнейшем мониторинге на предмет исполнения. Заготовители говорят, что смогут поставлять сырье в срок. Но при этом цена должна быть рыночной. А излишки они хотят иметь возможность продавать на внешние рынки.

Помимо этого, есть несколько компаний-заготовителей, которые готовы объединиться и построить современный электрометаллургический завод (где продукция будет изготавливаться из лома, без применения руды) мощностью порядка 1 млн тонн. По словам Владимира Дворецкого, для этого все есть – и место, и понимание того, каким он должен быть и какой должна быть номенклатура. И главное, есть понимание того, какой должна быть технология – №1 в мире (если в этой отрасли применять отсталые технологии, то продукция просто не выдержит конкуренции). Инициаторы надеются на серьезную поддержку государства, то есть на предусмотренные законом инвестиционные преференции и хотя бы на частичное финансирование дешевыми деньгами.

В числе других спасательных мер для сферы металлозаготовок эксперты предлагают снижение экспортной пошлины и отмену НДС на импорт.

Сейчас экспортная пошлина (она действовала бы по всем направлениям, кроме России и Беларуси – если бы компания, конечно, могла продавать лом на экспорт) составляет 20 евро за тонну. «Сам факт ее наличия – это уже, по сути, скрытая субсидия отечественных металлургических предприятий, поскольку она стимулирует к ним потоки сырья. И это создает определенные проблемы на переговорах о вступлении в ВТО», – рассказывает Владимир Дворецкий. В России идет поэтапное снижение пошлины: сейчас она уже в два раза меньше нашей, а с сентября будет 7,5 евро за тонну. При вступлении в ВТО пошлины – лишнее: все должны работать в равных рыночных условиях.

Что касается НДС на импорт, то, как объясняет Владимир Лик, оборот лома черных металлов внутри Казахстана происходит по нулевой ставке, так же – в России. Но если мы официально возьмем казахстанский лом в Россию, российский сторона должна будет уплатить 18% НДС. Таким образом, условия конкуренции становятся неравными, что противоречит основным принципам союзного договора. Аналогичная ситуация происходит и при ввозе российского лома в Казахстан. Это усиливает теневой сектор в приграничных районах: российские предприниматели закупают казахстанский лом и продают его российским металлургам как местный. Тенденция негативно сказывается на тех, кто официально занимается сбором и заготовкой. И прекратить ее можно как раз с помощью отмены этого налога.

И, конечно, необходимо снять запрет на экспорт. Владимир Дворецкий проводит параллель с Россией: в этой стране мощная металлургия, профицит лома составляет 2-3 млн тонн (при сборе 35-36 млн тонн внутреннее потребление – 32-33 млн тонн), и то металлурги предлагают ввести запрет на экспорт. Однако правительство не пошло на это и вновь отказало им, оставляя рыночные условия для работы.

Ответ на запрет

В свое время заготовители хотели заключить меморандум с заводами-потребите-

Кардинальных изменений на рынке недвижимости в этом году не будет

Валентина Нейштет

Рынок недвижимости Казахстана, просевший по итогам прошлого года на 14%, по-прежнему ощущает на себе последствия февральской девальвации 2014 года. Какие тренды будут определять его развитие в ближайшее время, а также о том, какое влияние на рынок окажет предложение Нацбанка запретить покупку квартир и автомашин за наличный расчет в долларах деловому изданию «Капитал.kz» рассказала эксперт по недвижимости Нина Лукьяненко, директор агентства недвижимости DIXI, вице-президент Объединенной ассоциации риелторов Казахстана.

- Как сейчас обстоит ситуация на рынке недвижимости в целом?

- Если анализировать официальную статистику, то январь текущего года показывает нам снижение количества сделок по сравнению с декабрем на 17,8%. Эта цифра подтверждает ежегодные сезонные колебания. Декабрь, январь – это все-таки полумертвые месяцы, связанные с праздниками, отпусками, выездами на отдых в теплые страны. Начиная с февраля можно наблюдать увеличение сделок. В феврале их количество выросло на 3,8%, по итогам первого квартала – на 5,5%. Ситуация в регионах по сравнению с крупными городами остается практически аналогичной. В большинстве регионов, где есть градообразующие предприятия, сделки показывают динамику к увеличению.

- Какой тип жилья преобладает на рынке: частные дома или квартиры?

- Для начала нужно отталкиваться от того, каким видом недвижимости представлен город. Если брать в пример Алматы, то количество сделок как по домам, так и по квартирам будет примерно одинаковое. Если рассматривать Астану, то этот город, который на сегодняшний день очень сильно застраивается, представлен многоквартирными домами, жилыми комплексами, много строительных компаний. Поэтому доля квартир превышает долю частного сектора, соответственно, и доля сделок по продаже квартир будет превышать долю сделок по домам.

- Как обстоят дела на рынке арендного жилья?

- Здесь сложно дать определенную картинку, так как кто-то думает, что арендное жилье – это сделки с последующим выкупом. В данном случае это только государственные программы, которые предоставляют нам такие продукты, так как ни один частный застройщик не будет предоставлять подобного рода услуги. Количество сделок по стране минимально.

Если говорить просто об арендном жилье, то сегмент экономкласса остается очень популярным, цены на него остаются стабильными. Недвижимость премиум-класса не показывает какой-то ярко выраженной тенденции. Поскольку недвижимость является долгосрочной инвестицией, большинство клиентов, которые имеют собственное жилье, предпочитают свободное жилье не продавать, а сдавать в аренду. Если порядок цен, который им предлагает покупатель, их не устраивает, то они сохраняют эту недвижимость как инвестиционное вложение, приносящее доход в будущем.

- В конце прошлого года президент негативно отозвался о программе «Доступное жилье», назвав ее неэффективной. Что вы, как эксперт, можете сказать по этому поводу?

- Сегодня около 300 тыс. человек стоит в очереди по этой программе, и очередь увеличивается на 50-60 тыс. человек ежегодно. Вводится в эксплуатацию и предоставляется по этой программе порядка 2



тыс. объектов. Что тут можно сказать? Однозначно, объемы недостаточны для того, чтобы обеспечивать население жильем в той или иной мере.

- В секторе коммерческой недвижимости есть ли какие-либо изменения?

- Площадей построено много, как жилых, так и коммерческих. Сейчас потребитель достаточно требователен, поэтому он смотрит на соотношение цены и качества. Весь прошлый год был хорошо представлен как коммерческими, так и жилыми проектами. Все хорошо продается и покупается, вопрос в цене.

- Экономическая ситуация как-то сказалась на рынке?

- Начнем с того, что рынок покупателей жилой недвижимости представлен сугубо нашим внутренним рынком. Казахстан не продает жилье иностранным гражданам. Иностранцы граждане, в частности, и россияне, никогда не имели права приобретать у нас жилье. Поэтому то, что произошло в России, напрямую никак на Казахстан не повлияло, и мы инвесторов в этой сфере точно не потеряли. Я бы сказала, что большинство юридических лиц обращают внимание на Казахстан в качестве места для строительства объектов промышленного назначения, связанных с производственной деятельностью, так как мы достаточно стабильны в плане экономической ситуации. Сейчас мы видим и россиян, и украинцев, которые обращают внимание на наш рынок недвижимости. Чаще всего они заинтересованы не в объектах, а в проектах, которые сейчас развиваются. Нельзя сказать, что какой-то одной стра-

ной интерес проявлен больше. На рынке есть интерес инвесторов из стран дальнего зарубежья, а также России и Украины. По большей части привлекательны именно проекты по промышленным объектам, но какая доля из них перейдет в количество сделок, то есть насколько они найдут себе подходящие проекты, и конечная прибыль – это уже другой вопрос.

Бесспорно, есть доля оттока капитала, но она несравненно мала. Это больше показатель миграционного настроения населения. Никто просто так не купит квартиру в Санкт-Петербурге, Москве или Омске. Это, прежде всего, те, кто так или иначе связывает свою дальнейшую жизнь с проживанием на территории России.

- Какое влияние на рынок оказало приостановление ипотечного кредитования?

- Однозначно негативное влияние на рынок в целом. Некоторые банки возобновили выдачу кредитов, но процентная ставка стала выше, стала менее доступной для конечного потребителя. Средняя процентная ставка, которую сегодня выдают банки по ипотечным кредитам, это порядка 18,5% – это достаточно высоко по сравнению с тем, что было до девальвации, когда ставка была около 14% в зависимости от валюты.

- Не считаете ли вы, что цены на жилплощадь завышены?

- Есть объективные причины для той или иной ситуации. Есть понятие спроса, предложения. Если на сегодняшний день дешевого жилья не строится и не предлагается, то о чем мы с вами говорим? Жела-

ющих нет. Ни я, ни вы не пошли строить жилье и продавать его по три копейки. Здесь нужно рассматривать другую сторону вопроса: искать возможные варианты для тех же покупателей, потенциальных потребителей, искать какие-то рычаги, с помощью которых они бы могли купить себе жилье. Например, рассрочка. Те же доступные кредиты, то есть какие-то иные способы. А так, мы говорим, что цена земельного участка достаточно дорогая, цена подведения коммуникаций дорогая, рабочая сила, строительные материалы дорогие – ну а тогда чего мы хотим?

- Нацбанк предложил проводить крупные сделки по купле-продаже квартир и авто в тенге. Поможет ли это снизить цену на жилплощадь?

- В принципе, я считаю, что это ограничение законных прав граждан, это личное дело каждого, в какой валюте они хотят рассчитаться, хоть в юанях. Это право выбора конечного потребителя. Тот факт, что все сделки идут в долларах, лишь подтверждает, что у населения нет доверия к национальной валюте. Если бы оно было, то люди бы рассчитывались именно в ней. Поэтому мое мнение такое: даже если мы начнем устанавливать цены в тенге, все девальвационные моменты несколько нивелируются, но это не значит, что владельцы не перестанут пересчитывать цены. Цена квартиры складывается из разных причин. Во-первых, это цена, в которую хозяину обошлась сама квартира, во-вторых, сколько клиентов купили по ипотечному кредитованию, то есть каков у них был процент переплат. Сам факт того, что мы сейчас переведем все цены в тенге, никак не скажется на окончательной цене за жилье.

- Насколько у нас законодательно закреплены отношения между риелтором и конечным покупателем? Есть ли ответственность риелторов на законодательном уровне?

- На законодательном уровне есть все необходимые рычаги для того, чтобы регулировать и регулировать эту деятельность. Риелторская деятельность – это предпринимательская деятельность. Сегодня риелторы могут работать как индивидуальные предприниматели – регистрироваться в налоговом комитете либо в форме ТОО. Поэтому моя рекомендация потенциальным покупателям: в первую очередь спрашивать, насколько этот риелтор закономерно работает. Элементарно, зарегистрирован ли он в управлении государственных доходов. Второе: для того чтобы понимать схему их работы, у нас есть сайт uak.biz, где есть перечень аттестованных риелторов. Это те люди, которые готовились, подтверждали свою квалификацию, сдавали экзамены и получили соответствующий аттестат. Эта аттестация носит добровольный характер, и те, кто желают показать себя в качестве профессионала, начинают именно с подобной квалификации. Третье, что я рекомендую делать, это заключать договоры. Гражданско-правовые отношения регламентируются договорами, перечень услуг и обязанностей оговаривается договорами, оплата, которую должен предоставить потребитель, тоже через договоры. Важно себя застраховать. Если риелтор не предлагает вам заключить договор, то у вас в первую очередь должен возникнуть вопрос, кто перед вами.

- Ваш прогноз развития рынка на будущее?

- Думаю, все тенденции текущего года сохранятся в будущем и ожидать каких-то кардинальных изменений не приходится. Рынок, как и многим другим отраслям, присуща сезонность, так что в весенний период можно будет ожидать увеличения сделок, затем последует медленное снижение, влекущее за собой новую волну сделок.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ИНВЕСТИЦИИ ГОССЕКТОРА И БАНКОВСКИЕ ЗАЙМЫ СДАЛИ ПОЗИЦИИ

Инвестиционные вливания в основной капитал за январь-март 2015 года составили 969,9 млрд тенге и превысили прошлогодние показатели на 73,6 млрд тенге. Из них прирост в 70,7 млрд обеспечили собственные инвестиции бизнеса. Рост инвестиционного портфеля в первом квартале 2015 года составил к аналогичному периоду прошлого года 8,2%. При этом основной прирост пришелся на долю вложений самого бизнеса (плюс 70,7 млрд тенге, до 644,6 млрд). Также прирост отмечен в заемных средствах (плюс 44,4 млрд тенге, до 195 млрд). Инвестиции госсектора и банковские займы сдали позиции. Доля собственных инвестиционных вложений бизнеса в инвестиционном портфеле выросла до 66,6%. Годом ранее было 64%, пять лет назад – всего 43,6%. Для сравнения: доля инвестиций из бюджета за январь-март составила всего 8,3%, против 10,9% в 2014 году. (ranking.kz)

НАЦБАНК РК ПОЙДЕТ НА 15%-НУЮ ДЕВАЛЬВАЦИЮ

Национальный банк РК пойдет на 15%-ную девальвацию, до 210 тенге за один доллар, национальной валюты с последующим переходом к плавающему курсу тенге, считают аналитики центра развития научно-исследовательского института высшей школы экономики РФ. «Правительство заявляет о предпочтении плавной девальвации до «комфортного» уровня в 3,5-4,5 тенге за рубль, но нет уверенности в том, что запуск плавной девальвации не приведет к очередной волне покупки иностранной валюты. Ввиду укрепления рубля власти могут принять решение о девальвации на 15% до 4 тенге/рубль (210 тенге/доллар), что ответит на (панические) девальвационные ожидания и вернет реальный тенге на уровень октября 2014 года, когда власти расширили коридор с 182-188 до 170-188 тенге. Переход к плавающему курсу возможен после этого: Нацбанк вряд ли решится пустить тенге в свободное плавание, когда ожидания девальвации достигают 30%», - говорится в специальном докладе по экономике Казахстана, размещенном на сайте института. По мнению аналитиков центра, решения монетарных властей РК после внеочередных президентских выборов, назначенных на 26 апреля, будут играть важную роль в определении динамики роста казахстанской экономики. При этом, отмечается в докладе, банковская система страны не готова к девальвации тенге в 35%. «Банковская система не готова к девальвации тенге до 250 тенге/доллар (35%), особенно без мер отнесения убытков на будущие периоды. 10%-ная девальвация тенге приводит примерно к 0,7 п. п. потере капитала за счет увеличения активов. Так как капитализация банков на сегодня – 13,7%, а регулятивный минимум – 12%, банки могут (технически) пережить 20%-ную девальвацию при текущем уровне капитала. Но 20% - это потолок, потому что банки будут вынуждены создавать резервы под возможные потери, ведь доля кредитов в иностранной валюте составляет 30%», - полагают аналитики центра. Кроме того, задача свести просроченную задолженность к 10% к концу года создаст дополнительное давление на капитал, что делает размер допустимой девальвации еще меньше», - отмечается в докладе. Кроме того, считают аналитики российского центра, если Национальный банк предоставит тенговую ликвидность банкам, то они могут использовать ее не для поддержания роста. (KazTAT)

ИЗМЕНИТСЯ ПЕНСИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ СИЛОВИКОВ

Сотрудники силовых структур будут выведены из единой накопительной пенсионной системы, пенсия им будет начисляться из бюджета. Об этом на презентации законопроекта «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам пенсионного обеспечения» сообщила вице-министр здравоохранения и социального развития РК Светлана Жакупова. «В настоящее время их (сотрудников силовых структур, - Ред.) пенсионное обеспечение осуществляется из трех источников, что в результате привело к неадекватности пенсионных выплат. Было принято решение, что силовые структуры будут выведены из накопительной пенсионной системы, они будут «пенсionироваться» только из бюджета. При этом выслуга лет будет исчисляться как до 1 января 1998 года, так и после 1998 года», - пояснила Светлана Жакупова. При этом начиная с 2016 года будут отменены обязательности госбюджета по уплате 20% обязательных пенсионных взносов от денежного содержания сотрудников и силовых структур. Кроме того, предлагается вернуть в доход бюджета 50% сумм обязательных пенсионных взносов, перечисленных за счет бюджетных средств до 1 января 2016 года в их пользу. Законопроектом также предусматривается дополнение действующей накопительной пенсионной системы новой условно-накопительной компонентой, формируемой за счет взносов работодателей в размере 5% от доходов работников, изменение порядка назначения базовой пенсии в зависимости от стажа участия в пенсионной системе. «В рамках законопроекта пенсионные выплаты гражданам будут состоять из следующих частей: базовые пенсионные выплаты, назначаемые в зависимости от стажа участия в пенсионной системе; пенсионные выплаты из центра лица, имеющего трудовой стаж до 1 января 1998 года; пенсионные выплаты из ЕНПФ за счет 10% пенсионных взносов и за счет 5% обязательных пенсионных взносов работодателей; а также добровольные пенсионные накопления самого гражданина», - пояснила вице-министр. Законопроект предусматривает внесение изменений в три законодательных акта – закон о пенсионном обеспечении, закон о государственных социальных пособиях по инвалидности, по утере кормильца и по возрасту, а также в Налоговый кодекс РК. (Собинф.)

В Алматы выгодно инвестировать в помещения формата стрит-ритейл

Виктория Говоркова

В любой непонятной ситуации – инвестируй в недвижимость. Такого правила придерживаются многие начинающие частные инвесторы, напуганные нестабильностью курса национальной валюты. Во-первых, инвестиции в недвижимость всегда были более понятны, чем сделки с ценными бумагами или драгоценными металлами. А во-вторых, после банковского кризиса 2008-2009 годов и сегодняшних сложностей в экономике инвесторы, желающие не только сохранить свои сбережения, но и получить доходность, перестали рассматривать банковские депозиты в качестве лучшего инструмента.

Рекордные 18% доходности

Тот факт, что доходность некоторых объектов недвижимости значительно выше доходности как долларовых, так и тенговых депозитов, подтверждает статистика, приведенная международной компанией Colliers International. По данным аналитиков этой компании, которые сравнивали средние цены на объекты недвижимости и арендные ставки, таким образом получив ставку капитализации, самая высокая доходность среди объектов недвижимости у помещений формата стрит-ритейл. «Стрит-ритейл в наиболее проходимых местах Алматы дает самую высокую доходность для частных инвесторов», - го-

ворит Баян Куатова, директор «Colliers International Казахстан». В среднем помещение в формате стрит-ритейла приносит 18% доходности, что гораздо выше безрисковой ставки депозитов. На втором месте по уровню доходности площади в крупных ТРЦ, которые, как и складская недвижимость класса А, расположившаяся на третьем месте с уровнем доходности в 12%, не представляют серьезного интереса для частных инвесторов из-за суммы вхождения в этот сегмент. Средний чек, по оценке Баян Куатовой, здесь может составлять \$30-\$40 млн.

Самая невысокая доходность среди объектов недвижимости у жилья премиум-класса – 5-6%. Это объясняется тем, что на рынке Алматы присутствует большой объем предложения в этом сегменте, как в новых жилых комплексах, которые сдаются в эксплуатацию в этом году, так и на вторичном рынке, в жилых комплексах, сданных 2-3 года назад.

Баян Куатова отметила, что в нашем городе за 2014 год введен в эксплуатацию рекордный за последние пять лет объем жилья – 1,3 млн кв. м. В первом квартале 2015 года на продажу предлагались квартиры в 60 жилых комплексах города: из них проектов премиум-класса – 14, проектов бизнес-класса – 30 и 16 проектов экономкласса.

Тихая гавань инвестиций

Для глобальных институциональных инвесторов, опрошенных по всему миру

Colliers International, основными факторами для принятия решения по инвестициям в недвижимость в 2015 году являются показатели рынка недвижимости, экономический рост, доходность и ликвидность. Самыми незначительными факторами инвесторы назвали наличие партнеров СП, валютные риски и уровень стрессоустойчивости активов.

Наиболее интересными видами активов для глобальных инвесторов в этом году будут офисы в бизнес-центрах, жилая недвижимость, ТРЦ и девелоперские проекты. Самой привлекательной страной для частных инвесторов из стран ЕМЕА, согласно этому опросу, стала Германия – 53% опрошенных предпочли бы инвестировать в недвижимость этой страны. На втором месте Великобритания – 33%, США на третьем месте – 26%, Нидерланды и Франция на четвертом с 23% голосов. По мнению инвесторов из стран Азии, самой привлекательной страной для частных инвесторов названа Великобритания – 56% голосов, на втором месте Китай – 41%, затем идут США (40%) и Гонконг (36%). Аналитика показывает, что предпочтения инвесторов из разных регионов относительно стран для вложения капитала во многом отличаются, объединяет их интерес к Великобритании и США.

Наиболее привлекательными странами для индивидуальных инвесторов по

сегменту «курортное направление» названы Турция, Кипр, Испания, Франция, Черногория и Хорватия, по инвестиционному направлению – города так называемой «тихой гавани инвестиций» – Лондон, Париж и Нью-Йорк.

В среднем индивидуальные инвесторы рассчитывают на доходность в 5%-6% годовых в сегменте жилой недвижимости и до 10% в коммерческой.

В таких странах, как Великобритания, Чехия, Франция и Латвия, ожидаемая доходность по инвестициям в жилую недвижимость как раз составляет 5-6%. В Италии, Черногории, Болгарии, Испании и Турции – в среднем 10%, высокую доходность показывают инвестиции в жилую недвижимость Германии, США, Кипра, Таиланда и Греции.

Самый низкий порог вхождения в сегмент жилой недвижимости за рубежом зафиксирован в Болгарии, Таиланде и Турции – от 30 тыс. евро до 100 тыс. евро, средний – в Германии, Греции, Испании, Латвии, Финляндии, Черногории и Чехии – от 100 тыс. евро до 250 тыс. евро, высокий – от 500 тыс. евро до 1,5 млн евро – в Великобритании, Италии, США и Франции. По категории «коммерческая недвижимость» порог вхождения составляет в среднем 500 тыс. евро в Португалии, Турции, Болгарии и Испании, самый высокий – во Франции и Великобритании – более 3 млн евро.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

У TESCO РЕКОРДНЫЕ УБЫТКИ

Британская сеть супермаркетов Tesco Plc зафиксировала по итогам прошедшего финансового года рекордный убыток за свою 96-летнюю историю, в частности из-за крупных списаний. Чистый убыток по итогам года, завершившегося 28 февраля, составил 5,77 млрд фунтов стерлингов по сравнению с чистой прибылью в 970 млн фунтов годом ранее, говорится в сообщении Tesco. Доналоговый убыток ретейлера составил 6,38 млрд фунтов против прибыли в 2,26 млрд фунтов годом ранее. Объем списаний в прошедшем году составил 7 млрд фунтов. Списания связаны, в частности, с закрытием 43 непривлекательных магазинов и отказом от планов открытия ряда крупных супермаркетов. Прибыль Tesco без учета разовых доходов и расходов сократилась до 1,4 млрд фунтов по сравнению с 3,32 млрд фунтов годом ранее, что в целом совпало с ожиданиями экспертов, опрошенных FactSet. Прошедший фингод стал очень сложным для Tesco: компания сменила главного исполнительного и финансового директоров, а также объявила о выявленных нарушениях в бухгалтерском учете, повлекших уголовное расследование. Помимо этого компания сталкивается с высокой конкуренцией на британском рынке продовольственных товаров и вынуждена снижать цены, чтобы защитить свою долю рынка. Многие эксперты рассчитывают, что новый CEO Tesco Дэйв Льюис сможет изменить к лучшему ситуацию в компании. (vedomosti.ru)

РЕОРГАНИЗАЦИЯ IBM ПОКА НЕ ПРИНОСИТ ПЛОДОВ

Большая часть 104-летней истории IBM была связана с производством оборудования для бизнеса, но, по мере того как продажа аппаратного обеспечения становилась все менее выгодной, корпорация уделяла все больше внимания программному обеспечению и услугам. Эта новая стратегия пока так и не начала приносить плоды. В I квартале 2015 года продажи оборудования IBM продолжили падать. Квартальные продажи продолжили подразделение аппаратных средств \$1,7 млрд, что на \$0,7 млрд меньше, чем за аналогичный период прошлого года. В основном снижение было обусловлено уходом IBM с рынка недорогих серверов: корпорация продала этот бизнес китайской Lenovo, сфокусировавшись на более прибыльных поставках мейнфреймов и машин на базе Unix. Общая квартальная выручка IBM сократилась за год на 12,5%, с \$22,4 млрд до \$19,59 млрд, и здесь помимо снижения объема продаж негативную роль сыграло укрепление американского доллара. Уменьшение квартальной выручки корпорации по сравнению с прошлым годом показателем происходит уже на протяжении 12 кварталов подряд. (vedomosti.ru)

WHATSAPP ЗАПУСТИЛ БЕСПЛАТНЫЕ ЗВОНКИ НА IPHONE

WhatsApp запустил функцию бесплатных голосовых вызовов в своем приложении для iPhone. Бесплатные звонки пока доступны не всем пользователям приложения, их полномасштабный запуск будет завершён через несколько недель. Пока при попытке совершить бесплатный звонок через WhatsApp приложение направляет пользователя на платный канал связи через сотового оператора. В мессенджере WhatsApp на iPhone появилась возможность совершать бесплатные голосовые вызовы любым другим пользователям WhatsApp. Новая функция была добавлена в новую версию приложения WhatsApp – 2.12.2. В WhatsApp сообщают, что полномасштабное раскатывание функции займет несколько недель. Теоретически при голосовом вызове через WhatsApp должен расходоваться только интернет-трафик, как и в случаях звонков через Skype или Viber. Никаких дополнительных списаний в пользу сотового оператора происходить не должно. Однако на практике, поскольку глобального развертывания функциональности еще не произошло, вызовы, сделанные через WhatsApp, пока осуществляются через сотовую сеть, и происходит списание средств со счета абонента согласно тарифу. (cnews.ru)

РОБОТ-ГУМАНОИД БУДЕТ ВСТРЕЧАТЬ ПОСЕТИТЕЛЕЙ ЯПОНСКОГО ТРЦ

Япония по праву считается страной роботов. Своим статусом она обязана как передовым достижениям в области разработки автоматизированных механизмов, так и адаптацией данных устройств для их полноценного применения в повседневной жизни. Так, к примеру, в Стране восходящего солнца есть банк и гостиница, часть персонала которых была заменена роботами, готовыми консультировать по тому или иному вопросу. В японских госпиталях можно встретить и робота-сиделку, помогающего пожилым людям вставать с кровати и перемещаться по территории медицинского учреждения. Новый же робот-гуманоид по имени Айко Чихира возьмет на себя исключительно информационно-развлекательную миссию. Устройство примет на себя оповещать посетителей торгового центра «Мицукоси», расположенного в центре Токио, о проходящих в магазинах акциях, ассортименте представленной продукции и других полезных для покупателей сведениях. Созданный инженерами компании Toshiba механизм относится к классу роботов-гуманоидов, отличительной чертой которых является максимальная схожесть во внешнем облике с реальным человеком. Прежде устройство, именуемое Айко Чихира, было достоянием лишь специализированных мероприятий и выставок, однако теперь каждый желающий сможет «пообщаться» с ним лично и самостоятельно убедиться, насколько современные технологии и достижения науки позволяют сделать робота неотличимым от своего биологического прототипа. (3dnews.ru)

Бизнес уходит в SMM



Виктория Роденкова

Казахстанский бизнес обратился к SMM (Social Media Marketing) как к маркетинговому инструменту не более 4-5 лет назад и уже сегодня практически каждая уважающая себя компания имеет активные странички в социальных сетях, которые, порой, оказываются более посещаемыми, чем официальные сайты тех же компаний. Основная цель SMM – продвижение компаний и персон, товаров, услуг и проектов. Но многие эксперты отмечают, что этот инструмент не столь однозначен, как привычные маркетинговые приемы. Здесь можно рассчитывать на увеличение продаж – но не прямых; можно увеличить трафик посетителей на сайт или оставить своих пользователей на страничке в соцсети; можно нейтрализовать или напротив усугубить негативную информацию о компании; значительно увеличить или понизить лояльность к бренду.

Все маркетинговые каналы имеют свои сильные и слабые стороны, что распространяется и на социальные сети. «С одной стороны, SMM – это мощный инструмент для построения бренда и вовлечения аудитории, который может как работать на благо, так и во вред бизнеса в целом. В этой сфере практически невозможно добиться немедленной конверсии, но зато вы можете ожидать головокружительных результатов от разнообразных вирусных кампаний и стратегий сарафанного маркетинга. За примером далеко ходить не стоит – вспомните тренд Ice Bucket Challenge и сумму пожертвований, которую он принес за считанные месяцы», – отмечает Николай Коскосиди, и.о. начальника управления маркетинга АО «Евразийский банк».

Рассказывая об опыте работы с SMM АО «Евразийский банк», Юрий Валиков, начальник отдела по связям с общественностью департамента корпоративных коммуникаций АО «Евразийский банк», отмечает, что странички банка появились в социальных сетях в 2012 году. Эксперт рассказывает, что сегодня наибольшее число подписчиков у банка в сети «ВКонтакте», и эту сеть преимущественно использует молодое прогрессивное поколение. Тогда как Facebook представлен более старшей аудиторией. Микроблог в Twitter АО «Евразийский банк» используется в основном для сообщения ключевых событий из деятельности банка, при этом новости здесь размещаются раньше, нежели выходят официальные пресс-релизы, и, тем самым, предвосхищаются внимание журналистов. «Кроме того, банк развивает свой аккаунт в Instagram, а в ближайшее время намерен развиваться и на платформе Odnoklassniki.ru. По данным аналитиков, наибольшее число посетителей здесь представлены деятельными людьми в возрасте от 25 до 44 лет – это самая активная возрастная группа среди клиентов банков», – поясняет Юрий Валиков.

Специалисты рынка SMM обращают внимание на то, что выбор эффективных площадок в социальных сетях и построение правильной коммуникационной политики – это первое, с чем должен определиться любой бизнес перед выходом в соцсети. И при профессиональном подходе SMM может принести значительные результаты.

«Мы завели странички в соцсетях для того, чтобы стать еще ближе к нашим кли-

ентам. Теперь у нас есть отличная площадка, где мы можем общаться с казахстанцами и получать обратную связь, ну и, конечно, устраивать интересный ликбез о пользе страхования в жизни каждого человека», – поясняет Николай Коскосиди.

В пресс-службе АО «Евразийский банк» также отмечают, что социальные сети стали неотъемлемым каналом коммуникаций: с одной стороны, через посты на своей странице банк может рассказать гораздо больше о продукте, чем на это способно традиционная реклама, а также со странички аккаунта можно научить клиента выгодно распоряжаться своими деньгами и умело использовать банковские продукты. «С другой стороны, соцсети – это устойчивый канал для обратной связи с клиентом. Чаще всего пользователи обращаются на страничку банка с просьбой помочь отрегулировать кредитные условия под изменившуюся ситуацию у клиента», – рассказывает Юрий Валиков.

При этом остается неоднозначным вопрос – вести ли такую работу компаниям самостоятельно или отдавать на аутсорс. Ведь при кажущейся доступности и незаменимости работы в соцсетях – это целая система со множеством критериев оценки, рисков, анализа. Сюда входит проведение исследований, формирование стратегии, создание уникального контента, привлечение целевой аудитории, организация общения и консультаций посетителей странички, отчетность и многое другое.

В корпоративном SMM стоит выделить три подхода: либо сотрудники компании справляются с социальными сетями своими силами, либо нанимают для

этого специально обученного человека, либо отдают ведение странички стороннему агентству. По мнению руководителя управления маркетинга АО «Евразийский банк», самая большая проблема аутсорса в том, что никакое агентство не будет любить ваших клиентов так, как его любит сама компания. Аутсорс не дает полного погружения в атмосферу компании, миссию бренда. Особенность аутсорсинга в профессиональном, но «холодном» SMM. Как минус эксперт отмечает и увеличение бухгалтерской и юридической бюрократии. При этом часть ответственности стоит отдавать на аутсорс: ведение рекламных кампаний, посев, дизайн. «На наш взгляд, лучший SMM для компаний делается инхаус. Сотрудник должен любить (хотя бы немного) компанию и понимать продукт, тогда и аудитория бренда в социальных сетях останется довольна. Какими бы талантливыми ни были агентские копирайтеры и контент-менеджеры, в условиях множества клиентов и «потогонки» они не проявят себя лучше специалистов в штате», – уверен эксперт АО «Евразийский банк». Николай Коскосиди считает, что работа с социальными сетями такая же часть ведения бизнеса, как, например, управление финансами. SMM требует профессионального подхода, аналитики, корректировки, в некоторой степени – академического, экономического подхода.

При этом результат работы в соцсетях непросто выразить в цифрах: прирост лайков и подписчиков – далеко не ключевые индикаторы. «Важнее всего – сколько человек смогли почерпнуть для себя полезную информацию, скажем, об оплате коммунальных услуг без очереди

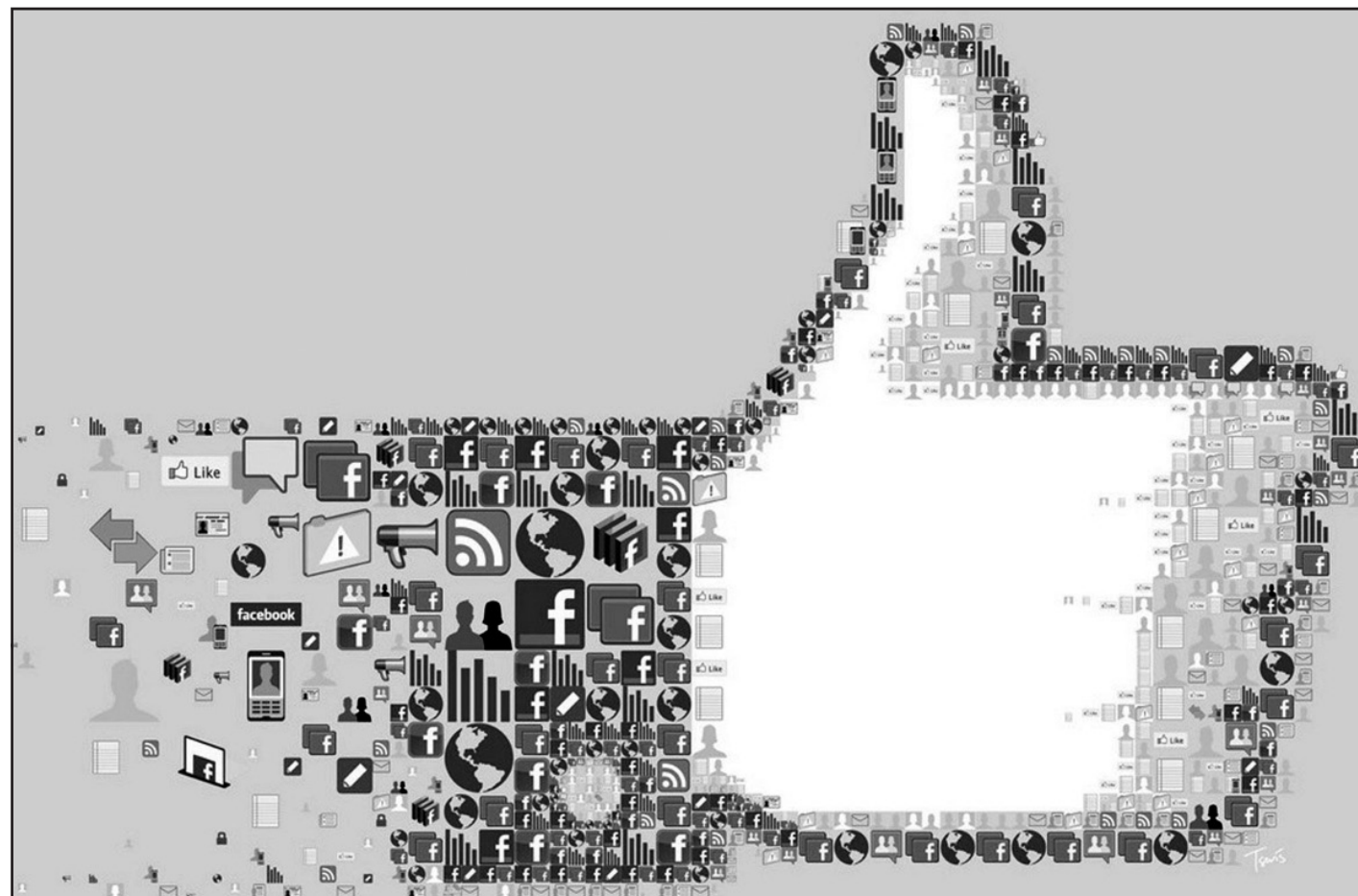
через Smartbank или экономию с каждой покупки с помощью карты с функцией кэшбэк, или сколько клиентов удалось помочь с имеющимся у них банковским продуктом», – поясняет руководитель отдела по связям с общественностью АО «Евразийский банк».

Оценивая эффективность работы с SMM, в страховой компании «НСК» отмечают постоянно растущее количество подписчиков. «Многие наши клиенты просто рады видеть свою страховую компанию в сети и с удовольствием задают интересующие их вопросы в удобной им форме. В 2015 году мы успели провести две успешные рекламные кампании в соцсетях, и результаты по итогам одной из них говорят сами за себя: буквально за один уикенд пользователи «расшарили» рекламный ролик по продукту автострахования КАСКО до 65 тыс. просмотров, что является отличным результатом и неплохим мотиватором компании для дальнейшего развития SMM», – рассказывает Николай Коскосиди.

По мнению эксперта АО «Евразийский банк», сегодня банки все больше уходят в сторону конкурентирования не рекламными баннерами или процентными ставками (которые практически идентичны у многих участников рынка), а в поле конкурентирования за счет сервиса. И социальные сети – перспективный инструмент для заботы о клиенте. «Безусловно, АО «Евразийский банк» будет и дальше развиваться в социальных сетях для своих клиентов. Уже сегодня множество казахстанцев начинают свое знакомство с банковскими продуктами не со звонка в колл-центр, а с вопроса в Facebook или ВКонтакте. И после взаимодействия с SMM-менеджером зачастую подосознательный клиент выбирает, оставаться ли с этим банком или продолжить сравнение», – отмечает Юрий Валиков.

«Социальные сети для бизнеса пока больше похожи на новую игрушку: привлекательны, но не очень понятны, что с ними делать. Иногда компании поступают просто: есть актуальные цели и есть живущее ощущение, что социальные сети интегрировать нельзя – соединив одно и другое и ждем результата. В качестве результата можно обнаружить десятки страничек корпоративных страниц в социальных сетях, несколько замкнутых кейсов», – оценивает текущее состояние корпоративного SMM эксперт АО «НСК». По его мнению, самой важной составляющей продвижения в социальных сетях, которую многие компании пропускают, является разработка стратегии. Необходимо четкая постановка цели и соблюдение некоторых правил, которые устанавливают сами пользователи социальных сетей.

По поводу перспектив рынка SMM, эксперты сходятся во мнении, что это надолго. «Из года в год мы слышим рассуждения о том, сколько еще осталось социальных сетям, хотя на деле видна положительная динамика роста пользователей интернета, что, соответственно, говорит о приросте создавших себе страничку в фейсбуке или, например, в Одноклассниках. Несомненно, все меняется, появляются новые социальные сети, какие-то сдают позиции, пользователи меняют свои предпочтения, но, тем не менее, все остаются онлайн», – резюмирует Николай Коскосиди.





НЕФТЕПЕРЕРАБОТКА И НЕФТЕХИМИЯ Центральной Азии

17-18 июня 2015 Алматы, Казахстан
2-я ежегодная конференция

Единственная конференция в сфере переработки нефти и традиционное место встречи НПЗ, НХЗ Центральной Азии и их иностранных партнеров

www.downstreamca.com/ru







Контакты: Тел.: +44 (0) 845 868 8234, e-mail: e.gabidullina@globuc.com

ECHELON KZ Qualifier

30 АПРЕЛЯ 2015
Алматы

ЛУЧШИЕ СТАРТАПЫ КАЗАХСТАНА ПОБОРЮТСЯ ЗА МЕСТО НА ECHELON ASIA SUMMIT 2015

KIMEP, пр. Абая 4, New Academic Building
№ 204, г. Алматы, Казахстан





По всем информационным вопросам:
Бахытгуль Журкабаева
моб.: +7 701 720 58 11
e-mail: b.zhurkabayeva@gmail.com



■ Новинки законодательства



www.online.zakon.kz

www.prg.kz

ИНСТРУМЕНТ УСПЕШНОГО ПРОФЕССИОНАЛА

Международные отношения

Законом Республики Казахстан от 15 апреля 2015 года № 302-V ратифицировано ратифицировано Соглашение о сотрудничестве в области организации интегрированного валютного рынка государств - участников Содружества Независимых Государств

Данным Законом ратифицировано Соглашение о сотрудничестве в области организации интегрированного валютного рынка государств - участников Содружества Независимых Государств, совершенное в Ашхабаде 5 декабря 2012 года, со следующей оговоркой: «Республика Казахстан заявляет, что под термином «банк-резидент», приведенным в статье 1 настоящего Соглашения и далее используемым в статье 2 Соглашения, Республика Казахстан понимает юридическое лицо, учрежденное в соответствии с законодательством одной из Сторон, имеющее право на основании специального разрешения (лицензии или иного основания) компетентного органа этой Стороны осуществлять банковские операции и признанное банком по ее законодательству.»

Согласно Соглашению, государства - участники Содружества Независимых Государств, далее именуемые Сторонами, признавая приоритетной задачей создание интегрированного валютного рынка Сторон, принимая во внимание Организационные основы и принципы построения интегрированного валютного рынка государств - участников СНГ, утвержденные Решением Совета глав правительств СНГ от 25 апреля 2003 года, исходя из необходимости создания условий для равноправного и взаимовыгодного участия банков-резидентов Сторон в совершении конверсионных операций с иностранными валютами на интегрированном валютном рынке государств - участников СНГ, согласились о нижеследующем:

Используемые в настоящем Соглашении термины означают:

интегрированный валютный рынок - совокупность внутренних валютных рынков Сторон, объединенных общими принципами функционирования и государственного регулирования;

банк-резидент - юридическое лицо или иное правовое образование, которое на основании специального разрешения (лицензии или иного основания) компетентного органа своего государства имеет право осуществлять банковские операции, предусмотренные национальным законодательством соответствующей Стороны;

межбанковские конверсионные операции - сделки купли-продажи иностранной валюты, осуществляемые банками-резидентами на интегрированном валютном рынке;

компетентные органы - центральные (национальные) банки и другие государственные органы Сторон, которые в соответствии с национальным законодательством Сторон осуществляют валютное регулирование и банковский надзор.

Каждая Сторона обеспечивает банкам-резидентам других Сторон, обладающим в соответствии с законодательством государства своего учреждения правом на осуществление валютных операций, допуск на свой национальный валютный рынок для проведения межбанковских конверсионных операций на условиях, не менее благоприятных, чем те, которые предоставлены банкам-резидентам этой Стороны.

Координация действий компетентных органов по реализации настоящего Соглашения, а также согласование требований к участникам интегрированного валютного рынка, основанных на положениях законодательства Сторон и общепринятой международной практике, в целях обеспечения равных конкурентных условий при совершении межбанковских конверсионных операций возлагаются на орган СНГ, осуществляющий взаимодействие государств - участников СНГ в валютно-финансовой сфере.

Настоящее Соглашение не затрагивает прав и обязательств Сторон по другим международным договорам, участниками которых они являются.

По взаимной договоренности Сторон в настоящее Соглашение могут быть вне-

сены изменения и дополнения, которые оформляются соответствующими протоколами.

Законом Республики Казахстан от 15 апреля 2015 года № 303-V ратифицировано Соглашение между Правительством Республики Казахстан и Правительством Социалистической Республики Вьетнам об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от налогообложения в отношении налогов на доход, совершенное в Ханое 31 октября 2011 года.

Настоящее Соглашение применяется к лицам, которые являются резидентами одного или обоих Договаривающихся Государств.

Соглашение применяется к налогам на доход, взимаемым от имени Договаривающегося Государства или его местных органов власти независимо от метода их взимания.

Налогам на доход считаются все виды налогов, взимаемые с общей суммы дохода или отдельных элементов дохода, включая налоги на доходы от отчуждения движимого или недвижимого имущества, налоги, взимаемые с общей суммы жалования или заработной платы, выплачиваемых предприятиями, а также налоги на прирост стоимости капитала.

Существующими налогами, на которые распространяется настоящее Соглашение, являются в частности:

- а) в Казахстане:
- (i) корпоративный подоходный налог; и

- (ii) индивидуальный подоходный налог;
- (далее именуемые как «Казахстанский налог»);

- б) во Вьетнаме:

- (i) подоходный налог с физических лиц; и

- (ii) налог на доходы от предпринимательской деятельности;
- (далее именуемые как «Вьетнамский налог»).

Настоящее Соглашение также применяется к любым идентичным или по существу аналогичным налогам, которые будут взиматься после даты подписания настоящего Соглашения в дополнение или вместо существующих налогов. Компетентные органы Договаривающихся Государств уведомят друг друга о любых существенных изменениях, которые произойдут в их соответствующих налоговых законодательствах.

Законом Республики Казахстан от 5 апреля 2015 года № 304-V ратифицирован Договор между Республикой Казахстан и Венгрией о выдаче, совершенный в Будапеште 3 июня 2014 года.

В соответствии с Договором Республика Казахстан и Венгрия, в дальнейшем именуемые «Сторонами», желая способствовать эффективному правовому сотрудничеству между двумя государствами с целью противодействия преступности, на основе взаимного уважения суверенитета и равенства, желая совершенствовать сотрудничество между двумя государствами в области экстрадиции,

принимая во внимание, что эта цель может быть достигнута посредством заключения двустороннего договора, устанавливающего совместные действия в вопросах выдачи лиц, договорились о нижеследующем:

Каждая Сторона обязуется в соответствии с условиями настоящего Договора выдавать лиц, находящихся на её территории, которые разыскиваются Запрашивающей Стороной в целях осуществления уголовного преследования или приведения вступившего в законную силу приговора суда в исполнение за преступления, влекущие выдачу.

Выдача осуществляется за преступления, которые по национальным законодательствам обеих Сторон наказываются лишением свободы на срок не менее 1 года или более тяжким наказанием.

Выдача для приведения приговора суда в исполнение осуществляется в том случае, если на момент направления экстрадиционного запроса срок отбытия наказания разыскиваемым лицом составляет не менее шести месяцев.

С целью определения преступления в соответствии с пунктом 1 настоящей статьи, не имеет значения, относят ли национальные законодательства Сторон деяние, составляющее данное преступление, к аналогичной категории преступлений или обозначают данное преступление одинаковой или разной терминологией.

В отношении преступлений, связанных с нарушением таможенного, налогового законодательства и законодательства в сфере валютного регулирования, в выдаче лица не может быть отказано на основании того, что национальным законодательством Запрашиваемой Стороны не предусматриваются налоговая и таможенная нормы или норма в сфере валютного регулирования, аналогичные национальному законодательству Запрашивающей Стороны.

В случае если преступление было совершено вне территории Запрашивающей Стороны, выдача должна быть удовлетворена в том случае, если национальное законодательство Запрашиваемой Стороны предусматривает наказание за преступление, совершенное вне ее территории при таких же обстоятельствах.

Если запрос о выдаче лица относится к двум или более преступлениям, каждое из которых наказуемо национальными законодательствами обеих Сторон в виде лишения свободы, но некоторые из них не отвечают условиям, предусмотренным пунктами 1 и 2 настоящей статьи, то Запрашиваемая Сторона вправе удовлетворить выдачу в отношении всех преступлений.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

BOOKING.COM ЗАПУСКАЕТ НОВОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ

Приложение Booking Now, разработанное игроком рынка онлайн-бронирования Booking.com, в скором времени будет доступно для владельцев Apple Watch. Booking Now позволяет в одно касание забронировать объекты размещения, представленные на сайте Booking.com, прямо с экрана часов. Количество доступных вариантов превышает 625 тыс. объектов, расположенных более чем в 75 тыс. уголках мира, сообщили CNews в Booking.com. Благодаря Force Touch – новой технологии от Apple – спонтанные путешественники могут найти и забронировать ближайший подходящий отель одним простым жестом. С помощью приложения путешественники также смогут управлять основными разделами своего бронирования, просто дотронувшись до экрана. Пользователям часов доступны функции, которые позволяют сохранить понравившиеся варианты размещения и сформировать пошаговый маршрут от текущей точки до выбранного места размещения. Приложение сохраняет всю необходимую информацию об объекте размещения, включая номер комнаты или апартаментов, в течение всего пребывания. Кроме того, его пользователи смогут оценить отели, в которых они останавливались. «Booking.com стремится сделать поиск и бронирование оптимальных для путешественников объектов размещения простым и быстрым, независимо от того, какое устройство предпочитают пользователи. Разработка Booking Now для Apple Watch – это еще один шаг на пути к инновациям. Интеграция передовых технологий позволяет нам модернизировать процесс бронирования и сделать его максимально простым для наших пользователей», – заявил главный дизайнер Booking.com Стюарт Фриби. Приложение Booking Now для Apple Watch, переведенное на 15 языков, будет доступно с 24 апреля 2015 года. (cnews.ru)

ЛИЧНЫЕ СООБЩЕНИЯ В TWITTER СТАНУТ УДОБНЕЕ

Twitter меняет правила обмена личными сообщениями между пользователями. Теперь общаться друг с другом или даже с группой людей по всему миру станет проще. Раньше пользователи Twitter могли отправлять личные сообщения только своим подписчикам. Теперь же в настройках можно выбрать возможность получать личные сообщения от любых пользователей независимо от того, подписаны они на ваш аккаунт или нет. Кроме того, в пользовательских профилях в приложениях Twitter для iPhone и Android появилась кнопка «Личное сообщение». Новые функции позволят пользователям Twitter напрямую общаться с людьми и организациями, которые им интересны. Также будет доступна функция блокировки личных сообщений от нежелательных аккаунтов. Новые правила вступают в силу с 20 апреля по всему миру. (cnews.ru)

НОВЫЙ ВИТОК КИБЕРШПИОНАЖА

«Лаборатория Касперского» опубликовала отчет о новой кампании кибершпионажа, получившей название CozyDuke. Основными целями атакующих стали организации и государственные ведомства США, среди них, вероятно, Белый дом и Госдепартамент. Также попытки заражения были зарегистрированы в Узбекистане. Помимо наличия таких высокопоставленных целей, операция также интересна с технической точки зрения. CozyDuke обладает возможностями шифрования и антидетектирования – другими словами, вредоносный код «изучает» ряд защитных продуктов, в частности «Лаборатории Касперского», Sophos, DrWeb, Avira, Crystal и Comodo Dragon, для того, чтобы избежать своего распознавания ими. Злоумышленники используют сильные стороны функций вредоносных программ. В рамках CozyDuke атакующие используют приемы целенаправленного фишинга: они рассылают электронные сообщения со ссылкой на взломанный сайт (иногда принадлежащий официальным ведомствам, например, diplomacy.ru), на котором содержится ZIP-архив с вредоносным ПО. (Пресс-служба «Лаборатории Касперского»)

INTEL SECURITY DAY – О ВАЖНЕЙШИХ АСПЕКТАХ БЕЗОПАСНОСТИ

21 апреля в Алматы прошла конференция Intel Security Day, организованная подразделением корпорации Intel «Intel Security» (McAfee) совместно с IDC. Мероприятие посвящено актуальным вопросам информационной безопасности и защиты от современных угроз. «Мы рады и горды, что эта конференция проводится в Казахстане. Intel Security – это клиентоориентированная компания. Мы очень много представляем в Казахстане в крупном и среднем бизнесе. Конференция Intel Security Day проходит раз в год. Мы рассказываем о наших продуктах и технологиях, показываем их нашим заказчикам. Мы работаем в Казахстане уже много лет, у нас сильная локальная команда. Эта конференция говорит о том, что мы нацелены продолжать поддерживать заказчиков и партнеров, а также вкладывать наши ресурсы в развитие бизнеса информационной безопасности на территории Казахстана», – говорит Ян Ван Влиет, вице-президент региона развивающихся рынков EMEA Intel Security. В ходе конференции ведущие эксперты Intel Security осветили текущие тенденции в сфере информационной безопасности и представили обзор современных решений для всесторонней защиты данных. Мероприятие открыли Виталий Ли, менеджер по развитию бизнеса Intel Security в Казахстане и Средней Азии, и Аида Дарменова, директор по развитию бизнеса Intel в Казахстане. По их словам, Intel и Intel Security реализуют общую стратегию по созданию защищенных решений для различных сфер бизнеса. (Соб.инф.)



КАЗАХСТАН МОЖЕТ ПРИНЯТЬ СУПЕРКУБОК РОССИИ

Российская футбольная премьер-лига (РФПЛ) рассматривает вариант проведения матча за Суперкубок России за рубежом в целях популяризации, уже есть предложение от Казахстана, заявил глава РФПЛ Сергей Прядкин. Суперкубок России по футболу состоит из одного матча. В последние годы встреча проводится перед началом нового сезона. В Суперкубке играют обладатель Кубка России и чемпион России предыдущего сезона. Если и Кубок, и чемпионат выигрывает одна команда, в игре за Суперкубок ей противостоит вице-чемпион предыдущего сезона. Действующим обладателем трофея является московский ЦСКА. «С точки зрения популяризации рассматривается вариант проведения Суперкубка за рубежом. Есть предложение от Казахстана», — сказал Прядкин журналистам. (sport.ru)

ХРГОВИЧ И СЕП ВОЗГЛАВЛЯЮТ РЕЙТИНГ

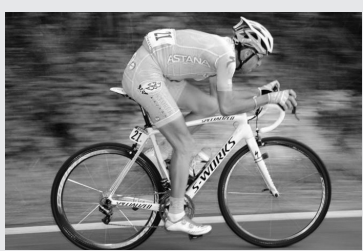


Два боксера Astana Arlans находятся в списках индивидуальных лидеров WSB после гостевой победы над Argentina Condors, сообщает Sports.kz. Лучшим супертяжеловесом (свыше 91 кг) является Филип Хргович, а список весовой категории до 91 кг возглавляет Василий Левит. В категории до 81 кг второе место принадлежит Хрво Сепу. Мейрими Нурсултанов замыкает пятерку лучших средневесов (до 75 кг), также пятое строчки в своих весах занимают Самат Башенов (до 64 кг) и Мейрболот Тонтов (до 56 кг). Олжас Саттибаев входит в топ-10 веса 52 кг, расположившись на седьмой позиции. (sports.kz)

ИЗ ТУРЦИИ С МЕДАЛЯМИ

Актауские спортсмены Роман Исламгалиев и Талгат Оспанов стали бронзовыми призерами чемпионата Азии по армреслингу, прошедшего в Турции. Об этом корреспонденту «Ладья» сообщили в Актауском городском отделе спорта и физкультуры. На континентальные соревнования в турецкую Анталию съехало более 300 сильнейших спортсменов из 16 стран мира. В составе национальной сборной Казахстана впервые выступили актауские спортсмены, и обоим удалось попасть в медальную зону. Роман Исламгалиев выступал в соревнованиях среди ветеранов. Он, наряду с Оспановым, выступал в весовой категории 70 кг. В общекомандном зачете сборная Казахстана заняла в Турции первое место, спортсмены из Узбекистана стали серебряными, а киргизские силачи — бронзовыми призерами континентальных соревнований.

НИБАЛИ ПРОВЕЛ РАЗВЕДКУ



Винченцо Нибали («Астана»), который готовится защищать свой титул победителя «Тур де Франс», провел разведку секторов брусчатки, которые придется проходить гонщикам на 4-м этапе французского Гран-тура в этом году. В маршрут 4-го этапа, который будет самым протяженным за три недели гонки, войдет 7 секторов брусчатки общей протяженностью 13 км. В прошлом году на «Тур де Франс» итальянский гонщик казахстанской команды «Астана» на этапе с брусчаткой финишировал 3-м, проиграв 19 секунд победителю этапа голландскому гонщику Ларсу Боому, который с этого года является товарищем Нибали по команде. В интервью Sprogta Нибали рассказал, на что необходимо обратить внимание на 4-м этапе «Тур де Франс-2015». Винченцо Нибали: «Разведка прошла хорошо. Было важно определиться с давлением в трубах, проверить материалы и велосипед. Сектора очень трудные, особенно первый, узкий с плохим покрытием. Сам этап будет очень длинным, и в финале будет чувствоваться усталость. Как и в прошлом году, этот этап очень важен. В прошлом году мы знали, что сможем пройти этап хорошо, но не думали, что сможем выиграть так много времени у соперников. Теперь у нас есть опыт прошлого года, но всегда надо принимать во внимание таких гонщиков как Альберто Контадор, Найро Кинтана и Крис Фрум. Они — мои самые серьезные соперники». На этот раз в качестве помощника у Винченцо Нибали будет специалист брусчатки Ларс Боом, который уверен, что его присутствие усилит команду «Астана», как и в прошлом году, команда с сильным составом. Надеюсь, я смогу сделать его еще сильнее, и показать что-то значительное». (velolive.com)

Краков пока не разочаровывает

Национальная сборная Казахстана по хоккею с шайбой продолжает выступление на чемпионате мира в группе А первого дивизиона

Данияр Балахметов

Команда Андрея Назарова продолжает отстаивать в польском Кракове честь страны. Сборная Казахстана, выбывшая в прошлом году из элиты мирового хоккея, всеми силами пытается туда вернуться. И пока видимых предпосылок для невыполнения этой задачи нет. Дружина Назарова оспаривает путевку в высший дивизион в компании сборных Италии, Польши, Украины, Венгрии и Японии.

В воскресенье казахстанцы встречались со сборной Украины, которая первоначально значилась

хозяйном турнира, но из-за печально известных событий его было решено перенести из Донецка в Краков. Для Андрея Назарова встреча с украинской сборной имела свою подоплеку. Перед тем как летом прошлого года возглавить «Барыс», Назаров тренировал единственного на тот момент представителя Украины в КХЛ хоккейный клуб «Донбасс». В отчетном поединке сборная Украины ровным счетом ничего не смогла противопоставить казахстанцам. На 8-й минуте первого периода Кевин Даллман открыл счет. А Леонид Метальников на 15-й минуте удвоил преимущество сборной Казахстана.

Во втором периоде Вадим Краснослободцев (32-я минута) вновь сделал положение украинцев безнадежным — 3:0. Развязка в матче наступила в заключительной двадцатиминутке. Дмитро Нименко на 47-й минуте откинул одну шайбу. Однако Константин Руденко спустя минуту восстановил разницу в счете — 4:1. А Евгений Рымарев за две минуты до финальной сирены забросил пятую шайбу казахстанской сборной. А игрок соперников Андрий Михнов за полминуты до конца установил окончательный счет — 5:2. В этот же день венгры одоли японцев со счетом 5:2. А ко-

манда Италии оказалась сильнее хозяев льда поляков с минимальным счетом 2:1.

В понедельник команда Назарова упрочила свое лидерство. На сей раз соперником нашей сборной стала команда Венгрии. В этом поединке преимущество казахстанцев было также неоспоримым. Уже на второй минуте первого периода Константин Руденко отправил первую шайбу в ворота Бенца Балиша. Впрочем, до сирены на первый перерыв счет больше не менялся. Разгромом запыло во второй двадцатиминутке. Алексей Воронцов на 26-й минуте удвоил счет, а спустя 7 минут Кевин Даллман увеличил отрыв от соперника. А последнее слово во втором периоде сказал Вадим Краснослободцев, отличившись на 36-й минуте.

Окончательный результат сборная Казахстана установила в третьем периоде, на 49-й минуте. Автором заброшенной шайбы стал Константин Пушкарев (5:0). Также в воскресенье в рамках второго тура команда Польши ододела Японию — 2:0. А итальянцы обыграли украинцев со счетом 2:1.

В третьем туре в среду сборная Казахстана сразилась с командой Японии. Матч закончился победой казахстанцев со счетом 7:2. Турнир закончится в субботу. Две лучшие сборные попадут в топ-дивизион.

СЫГРАЕМ С БУРКИНА-ФАСО

Национальная сборная Казахстана 12 мая в товарищеском матче встретится с командой Буркина-Фасо, сообщает официальный сайт ФИФА. Стоит отметить, что в рейтинге ФИФА сборная Буркина-Фасо занимает 66-е место. Из игроков сборной можно отметить защитника «Лиона» Бакари Коне, полузащитников Алена Траоре «Монако» и Джонатана Зонго «Альмерия», нападающего Шарля Каборе «Кубань». (sports.kz)

КУКУШКИН ПРОИГРАЛ РОБРЕДО

Во вторник испанский теннисист Томми Робредо обыграл в двух сетах со счетом 6/3, 6/2 Михаила Кукушкина из Казахстана во втором круге турнира в Барселоне. За время матча, продолжавшегося 59 минут, 20-я ракетка мира, 32-летний Томми, записал в свой актив три брейка и семь эйсов, однажды опустившись на своей подаче. 27-летний Кукушкин, находящийся на 54-м месте в рейтинге ATP, не взял ни одной подачи соперника и не допускал двойных ошибок. В личных встречах игроков установилось равенство — 1:1. (gotennis.ru)



ШТАНГИСТКУ ИЗ РФ НАГРАДЯТ В АЛМАТЫ

Российская спортсменка Татьяна Каширина приглашена в Казахстан, где 24 апреля руководство Международной федерации тяжелой атлетики (IWF) вручит ей награду как лучшей штангистки мира 2014 года, сообщил «Р-Спорт» президент Федерации тяжелой атлетики России Сергей Сырцов. Каширина в ноябре 2014 года в третий раз завоевала звание чемпионки мира на турнире, проходившем в Алматы, установив при этом пять мировых рекордов в весовой категории свыше 75 кг. Каширина — серебряный призер Олимпийских игр 2012 года, трехкратная чемпионка мира, шестикратная чемпионка Европы. (sport.ru)

ПРИЗОВОЙ ФОНД МОЖЕТ СОКРАТИТЬСЯ

Призовой фонд республиканского турнира по казак куреси «Казахстан Барыс», обычно это \$350 тыс., из-за кризиса может уменьшиться, впрочем, незначительно. Об этом сообщил президент Федерации Арман Шураев. Соревнования пройдут в четыре этапа — отбор в сельской местности, районах, областях. Финал традиционно намечен на 5 июля. Участие в отборочных турах могут принять атлеты старше 18 лет и в весе свыше 80 килограммов. Путевки в главную стадию получат победители и «серебряные» призеры областного этапа. К 32-м финалистам присоединится победитель прошлого года Мухит Турсьнов. Арман Шураев, президент Федерации «Қазақ күресі» РК: — Думаю, ждут сюрпризы, этот год у нас богат на юбилей различного рода, 550-летие казахского ханства, 20-летие конституции, 20-летие Ассамблеи. У нас не чисто спортивный праздник, театрализованное шоу, и часть будет посвящена этим датам. Будут гости зарубежные, очень узнаваемые, интересные, пока о них умолчим, сохраним интригу. (astanatv.kz)



ГОНЩИКИ «АСТАНЫ» ГОТОВЫ СУДИТЬСЯ С UCI

Датский гонщик «Астаны» Якоб Фульсанг заявил, что гонщики казахстанской команды готовы судиться с Международным союзом велосипедистов (UCI) в случае, если команда лишится лицензий Мирового тура. «Я не делал ничего противозаконного, так что если UCI лишит меня работы, думаю, что дело закончится судебным иском. Если команда лишится своей лицензии, вероятно, наши спонсоры уйдут, так как, скорее всего, они не будут спонсировать команду без доступа к крупным гонкам. Затем мы, гонщики, неожиданно окажемся в ситуации, где нет от нас денег без работы. Если это случится, я ожидаю судебные иски со стороны всех гонщиков против UCI. Покрывать все наши возможные потери должен будет UCI, так как именно он забирает у нас работу», — объяснил Фульсанг. (astanafans.com)

СКАзочный триумф

Хоккейный клуб СКА из Санкт-Петербурга завоевал Кубок Гагарина

Вячеслав Селезнев
Фото: eurosport.com

Питерский СКА в финале Кубка Гагарина в серии до четырех побед одолел победителя Восточной конференции казанский «Ак Барс». «Армейцам» для этого потребовалось провести пять матчей с клубом из столицы Татарстана. После убедительного начала на «Татнефть-Арене», когда СКА одержал две победы (11 и 13 апреля), уже на родном льду в прошлую среду состоялось поражение команды Вячеслава Быкова со счетом 1:2.

Тем не менее СКА уже в следующем матче серии в Санкт-Петербурге, который был сыгран в пятницу, восстановил преимущество. Этот матч во всей серии получился наиболее напряженным и интригующим. Патрик Торресен уже на 38-й секунде первого периода вывел питерцев вперед. Казанцы отыгрались лишь в середине второго периода, когда на 30-й минуте заброшенной шайбой отменился Оскар Меллер. Но через три с половиной минуты Джимми Эрикссон забросил шайбу в ворота «Ак Барса».

Укрепить преимущество хоккеисты СКА сумели в дебюте третьей двадцатиминутки. На 44-й секунде заключительного периода Евгений Дадонов с подачи Ильи Ковальчука забросил, как оказалось впоследствии, победную шайбу — 3:1. «Ак Барс» смог лишь сократить отставание. Джастин Азеведу за 40 секунд до финальной сирены поразил ворота Микко Коскинена — 3:2. В итоге СКА повел в серии 3:1, и следующий матч в Казани в случае успеха «армейцев» стано-



вился последним в серии. И в поединке, состоявшемся в воскресенье на льду «Татнефть-Арены», в отличие от встречи, прошедшей в пятницу, преимущество СКА не вызвало вопросов. Команда Вячеслава Быкова не пощадила подопечных Зинэтулы Билялетдинова. Итогом пятой встречи серии стала победа питерского клуба с сокровищным счетом 6:1. В числе отличившихся в Казани были: Илья Ковальчук (дважды), Джимми Эрикссон, Евгений Дадонов, Алексей Поникаровский и Роман Червенка. Единственную шайбу

«Ак Барса» провел Михаил Глухов. Итак, СКА впервые завоевал Кубок Гагарина. Ранее клуб из Санкт-Петербурга добирался лишь до полуфиналов. В этом плане статистика была на стороне «Ак Барса», который два раза подряд под руководством своего нынешнего наставника, в 2009 и 2010 годах, выигрывал трофей.

Стоит отметить, что сразу три игрока СКА были названы лучшими в лиге в апреле. Финский вратарь Микко Коскинен провел в апреле 9 матчей и в одном из них сохранил ворота в неприкосновен-

ности. Он отразил 94,82% бросков, а его коэффициент надежности составил 1,42. Максим Чудинов был признан лучшим защитником в этом месяце. Он ни разу в восьми апрельских играх не уходил с площадки с отрицательным показателем полезности. За месяц его показатель полезности составил «+7». Также Чудинов стал автором двух результативных передач. А лучшим нападающим месяца стал Евгений Дадонов. Он набрал 11 очков (8+3) при показателе полезности «+7». При этом три заброшенные им шайбы принесли победу СКА.

С чистого листа. Как неудача в Монте-Карло отразится на Роджере Федерере

Очередной поход Роджера Федерера за титулом в Монте-Карло закончился безрезультатно. Обзоратель сайта Bleacher Report Джо Кеннард рассказывает о том, каким образом это поражение отразится на дальнейших результатах швейцарца в нынешнем сезоне.

«Роджер Федерер выйдя из борьбы за чемпионский трофей в Монте-Карло уже в третьем раунде, уступив Гаэлю Монфису. Швейцарский теннисист так и не сумел адаптироваться к отскоку мяча на местных кортах, а в решающих розыгрышах выглядел растерянным. Двойные ошибки, удары в сетку с форхенда и неточные бэкхенды сопровождали Роджера во время одного из самых неудачных его выступлений за последнее время.

Весь матч против Монфиса Федерер действовал неуверенно, а тай-брейк второй партии проиграл, ведя 5:3. На столь ранней стадии соревнований в Монте-Карло швейцарец вылетел впервые с 2002 года. Какие же последствия будут иметь данный результат для Федерера?

Роджер не смог защитить очки за прошлогодний выход в финал Monte-Carlo Rolex Masters, потеряв в мировом рейтинге 510 баллов. Разумеется, его второе место остается непоколебимым, однако неудача в поединке с Монфисом практически не оставляет Федереру права на ошибку в преддверии «Ролан Гаррос».

Но оставим в стороне рейтинг. Выступление Федерера в Монте-

Карло стало зловещим предзнаменованием для Роджера перед стартом остальных грунтовых турниров.

Безусловно, Федерер стал триумфатором Открытого чемпионата Франции в 2009 году, а также четырехжды играл в финале «Ролан Гаррос». На протяжении всей карьеры Роджер показывал стабильные результаты на грунте, однако лишь десять из восьмидесяти четырех его титулов приходится на этот тип покрытия. Очевидно, что грунт — не лучший друг для швейцарца.

Грунт придает мячу большее вращение, нежели трава или хард, в результате чего теннисистам приходится справляться с более высоким отскоком. В свою очередь, темп игры замедляется, а игроки имеют больше времени на подготовку ударов.

Грунтовое покрытие нейтрально к преимуществу Федерера на первой подаче. Кроме того, ему становится тяжелее пробивать вылет, а соперники Роджера получают возможность контратаковать после его одноходового бэкхенда или ударов с дополнительным вращением.

Именно это позволяет Рафаэлю Надало вести со счетом 13:2 в личных встречах с Федерером на грунте. С возрастом швейцарцу стало тяжелее противостоять и другим участникам Тура, любящим играть на задней линии.

Когда Роджер объявил о том, что пропустит «Мастерс» в Майами для более плодотворной подготовки к грунтовому сезону, он и предста-

вить себе не мог, насколько рано ему придется покинуть Монте-Карло. Сейчас над швейцарцем будет довлеть необходимость успешного выступления в ближайшие несколько недель, что, в свою очередь, может сказаться на его форме во время следующего «Мэйджора».

Федерер может возместить потери в своем очковом багаже на соревнованиях в Стамбуле. Остальные игроки первой десятки рейтинга проигнорировали турнир Istanbul Open, что делает Роджера его безоговорочным фаворитом.

Успешная игра в Стамбуле может стать для Федерера хорошей мотивацией в преддверии старта на «Мастерсе» в Мадриде, который он пропустил в минувшем сезоне в связи с рождением сыновей-близнецов. На кортах Caja Magica швейцарец побеждал дважды (в 2009 и 2012 годах), а местное быстрое покрытие должно сыграть Роджеру на руку.

Федереру необходима сильная неделя в Мадриде, ведь перспектива его участия в соревнованиях в Риме — последнем серьезном турнире перед Открытым чемпионатом Франции — остается весьма туманной. Сам Роджер рассказал в одном из интервью, что окончательное решение примет уже после «Мастерса» в Мадриде.

Если швейцарский теннисист все же решит пропустить турнир в Риме, то у него появится дополнительная неделя для тренировок перед стартом на «Ролан Гаррос». Подойти к этим соревнованиям в

Михаил Мозолевский
gotennis.ru
Фото: eurosport.com

**ТЕННИСНЫЙ
МАТЧ
ЭКРАНИЗИРУЮТ**

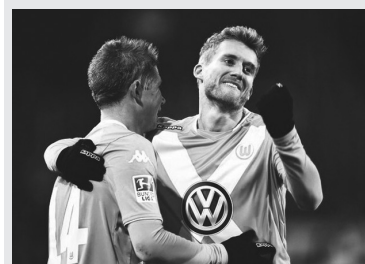
Голливуд экранизирует легендарный матч 1973 года сразу в трех фильмах. Три голливудских кинокомпании объявили о начале работы над фильмами, посвященными знаменитому теннисному матчу 1973 года между американкой Билли Джин Кинг и ее соотечественником Бобби Ригтзом, который получил название «Битва полов», сообщает американское издание Vanity Fair. По информации источника, в киноленте The Match Maker роль Ригтза сыграет Уилл Феррелл, тогда как в фильме Battle of the Sexes будут задействованы Эмма Стоун и Стив Каррелл. Наконец, проект телеканала HBO, пока не имеющий названия, пригласил на роли Билли Джин и Бобби актрису Элизабет Бэнкс и актера Пола Джамати. Билли Джин Кинг является победительницей двенадцати турниров «Большого шлема» в одиночном разряде. (eurosport.ru)

**ДЖОНСОН
В ПОМОЩЬ**



Лондонский футбольный клуб «Арсенал» взял на работу четырехкратного олимпийского чемпиона Майкла Джонсона. Об этом сообщает Mirror. Подопечными бывшего бегуна станут футболисты в возрасте от 7 до 18 лет. Джонсон будет преподавать общую физическую подготовку и обучать игроков правильной технике бега. Ранее американец уже сотрудничал с «Арсеналом», тренируя отдельных футболистов основного состава. Примечательно, что в апреле этого года защитник «канониров» Эктор Бельерин стал самым быстрым игроком в своей команде, показав результат на 40-метровой дистанции, чем у Уэйна Болта. Тренировал ли Джонсон Бельерина, пока неизвестно. Майкл Джонсон выигрывал золотые медали на трех Олимпиадах – 1992, 1996 и 2000 годов. Он также является девятикратным чемпионом мира. 47-летний американец специализировался в беге на 200 и 400 метров. (lenta.ru)

**ШЮРРЛЕ
И ДЕ БРЮЙНЕ
НЕ ПОМОГУТ**



Ведущие игроки немецкого клуба не сыграют из-за травм. Нападающий и полузащитник футбольного клуба «Вольфсбург» Андре Шюррле и Кевин де Брюйне из-за травм не сыграют в ответном матче четвертьфинала Лиги Европы с итальянским «Наполи». Де Брюйне испытывает проблемы со стопой, а у Шюррле травма плеча. Участие обоих игроков в выездном матче 30-го тура чемпионата Германии с менхенгладбахской «Боруссией», который состоится в воскресенье, находится под вопросом. Ответный матч четвертьфинала Лиги Европы между «Наполи» и «Вольфсбургом» пройдет в четверг в Неаполе. Первая игра, состоявшаяся 16 апреля в Вольфсбурге, завершилась крупной победой итальянской команды со счетом 4:1. (eurosport.ru)

**ПЛОЩЕНКО
ПОПРОСИЛ
ЗАБЫТЬ ПРО НЕГО**

Двукратный олимпийский чемпион Евгений Плещенко попросил общественность забыть про него. Об этом фигурист сказал «Русской службе новостей». «Забудьте про меня, я в берлоге», – заявил спортсмен. Ранее во вторник, 21 апреля, по поводу возвращения Плещенко в большой спорт высказался двукратный олимпийский чемпион в парном катании Максим Траньков. Он назвал фигуриста «дополнительной головной болью» и «дополнительной мотивацией» для более молодых спортсменов, в частности 19-летнего Максима Ковтуна и 27-летнего Сергея Воронова. Плещенко заявил о возобновлении карьеры 17 апреля. Фигурист намерен выступить на чемпионате Европы и мира 2016 года. Катание в новом сезоне станет частью подготовки к олимпийскому циклу перед Играми-2018 в южнокорейском Пхенчхане, об участии в которых Плещенко заявлял неоднократно. В завершившемся сезоне российские фигуристы, в том числе Ковтун с Вороновым, не смогли выиграть ни одной медали на чемпионате мира – 2015 в Шанхае. После турнира тренер-консультант Ковтуна Татьяна Тарасова посоветовала своему подопечному обратиться к психологу, так как ее лимит доверия к спортсмену оказался исчерпан. (lenta.ru)



**«Дина» на пути
у «Кайрата»**

«Кайрат» в ночь на субботу сыграет с российским клубом в полуфинале Кубка УЕФА по футзалу

Алишер Абдулин
Фото: kairat-futsal.kz

Футбольный клуб «Кайрат», досрочно ставший чемпионом Казахстана, в ночь на субботу начнет поход за трофеем Кубка УЕФА. В финале четырех, который состоится в Лиссабоне, алматинцы выступят в компании португальского «Спортинга», испанской «Барселоны» и российской «Диньи». В полуфинале соперником подопечных Какау станет именно «Дина». Ранее в рамках Кубка УЕФА эти команды между собой не играли, поскольку «Дина» является дебютантом турнира. В другом полуфинале действующий обладатель трофея «Барселона» поспорит со «Спортингом». Матч за третье место и финал состоятся в воскресенье.

«Кайрат» отправился в Португалию во всеоружии. В списке команды нет травмированных игроков. А дисквалифицированный в элитном раунде на три матча бразилец Же отдан в аренду российскому клубу «Сибиряк». Усиление



«Кайрат» получил в лице Умберто, который прибыл из все того же «Сибиряка». Также алматинцы подписали контракт с нападающим сборной Бразилии Лукаяном, ранее выступавшим на родине в составе «Интелли».

Президент алматинского клуба Кайрат Оразбеков главной задачей обозначил выход команды в финал турнира. «Сейчас у нас прекрасный подбор игроков. И располагая таким составом, «Кайрат» может решать самые высокие задачи.

Многие, считая нас фаворитом финала четырех, недалеко ушли от истины. В данной ситуации «Дина» является весьма грозным соперником, и это еще больше сплачивает нашу команду», – заявил он.

В преддверии финала четырех главный тренер «Кайрата» бразильский специалист Какау поведал о том, что команда готовилась по специальному графику, который учитывает разницу во времени между Казахстаном и Португалией (5 часов). Так, тренировки команды начинались в 11 вечера, остальные мероприятия также были передвинуты под время Португалии. Что касается «Диньи», то Какау рассказал о том, что соперник был досконально изучен. «Мы тщательно изучали ближайшего соперника. Много полезного удалось почерпнуть из их участия в чемпионате России. Сейчас у нас есть уверенность в своих силах, и главное – «Кайрату» надо показать свою игру. Отмечу, что «Дина» также любит играть в сходной с нами манере, с подключением вратарей, используя часто пятого полевого игрока. Думаю, что нам по силам пройти российскую команду», – сказал Какау.

Сейчас «Дина» занимает в чемпионате России третье место, набрав 80 очков. Ближайший соперник «Кайрата» уступает лишь «Динамо» (85 баллов) и клубу «Газпром-Югра», у которого 83 очка. Лучшим бомбардиром «Диньи» является Эскердинья, забивший 59 голов в 32 матчах чемпионата России, это второй показатель. Лучшим сейчас является его соотечественник Фернандио из «Динамо», у которого 62 гола в тридцати трех играх. В Кубке УЕФА Эскердинья отметился тремя голами в четырех матчах. Капитан «Кайрата» Динмухамбет Сулейменов, отмечая бомбардирские качества Эскердиньи, сказал, что оборона алматинцев готова противостоять ему. «Против нас часто играли достаточно сильные и квалифицированные форварды. Однако не все они сумели реализовать свое мастерство во многом благодаря нашим действиям в обороне. Против Эскердиньи мы попытаемся действовать строго и предельно внимательно», – подчеркнул Сулейменов.

По словам Какау, фаворитом турнира является «Барселона», которой, впрочем, не просто будет противостоять «Спортингу» на их домашней арене, где матчи проходят при полном аншлаге с присутствием нескольких тысяч зрителей. «Барселона», дважды за три года выигравшая Кубок УЕФА, единственный раз проиграла только «Кайрату» в полуфинале турнира 2012/13 (Тбилиси), когда алматинцы стали обладателями трофея.

По информации официального сайта клуба, поддержать «Кайрат» в Лиссабон придет защитник мадридского «Реала» Марсело, который является близким другом голкипера алматинского клуба Игиты.

**ШАРАПОВУ
ПЕРЕПУТАЛИ С
АЗАРЕНКО**

Федерация тенниса Катара в своем аккаунте в Twitter поздравила с прошедшим днем рождения россиянку Марию Шарапову, прикрепив к поздравлению фото белорусской спортсменки Виктории Азаренко. «С прошедшим днем рождения двукратную победительницу Qatar Total Open Марию Шарапову! Желаем всего лучшего», – написали катарцы в сообщении, которое вскоре было удалено. В марте этого года швейцарка Тимеа Бачински рассказала, что на разминке перед одним из поединков один из болельщиков перепутал ее с Шараповой. Российский теннисистка на данный момент является 2-й ракеткой мира. Азаренко, которая три года назад возглавляла рейтинг Женской теннисной ассоциации (WTA), сейчас занимает 31-ю строчку. (lenta.ru)

**«ПАРМА»
ВЫСТАВЛЕНА
НА ТОРГИ**

Стартовая цена клуба составляет 20 млн евро. К концу мая запрашиваемая сумма может быть уменьшена на 14 млн евро. Предложения будут приниматься до 6 мая. Если в течение указанного периода не поступит подходящих заявок, торги будут проходить поочередно 12, 18, 22 и 28 мая. В каждый из дней начальная цена будет снижаться на 25%, сообщает Football Italia. Новый владелец должен будет погасить долги клуба в размере 74 млн евро. (eurosport.ru)



**ТРАГЕДИЯ
НА ТРАССЕ**

Заслуженный тренер России, член правления хоккейного клуба «Салават Юлаев» Сергей Михалев погиб в автокатастрофе, возвращаясь из Челябинска с похорон другого известного специалиста Валерия Белоусова. Об этом сообщает во вторник, 21 апреля, казанское издание «Бизнес Online». Авария произошла в Челябинской области в районе города Аша, уточняет РИА «Новости» со ссылкой на руководителя пресс-службы «Салавата» Талгата Зайнуллина. Михалеву было 67 лет. Михалев тренировал «Салават Юлаев» в 1987-1990 и в 2005-2009 годах. В 2008 году он привел команду к победе в чемпионате России. Однако в сезоне-2008/09 уфимцы проиграли омскому «Авангарду» в 1/8 финала Кубка Гагарина, после чего Михалев отправился в отставку. Летом 2011 года Михалев вновь возглавил «Салават» после отставки Вячеслава Быкова, который привел уфимцев к победе в Кубке Гагарина сезона-2010/11. В период работы у Михалева возник конфликт с лидером «Салавата» Александром Радуловым, который хотел покинуть команду. В ноябре 2011 года тренер был снова отправлен в отставку. Михалев также работал в нижегородском «Торпедо», а до возвращения в Уфу спортивным директором и генеральным менеджером тольяттинской «Лады». В 1989 году возглавлял студенческую сборную СССР, серебряного призера Универсиады. В 2000 году – главный тренер юниорской сборной России (до 18 лет), серебряного призера чемпионата мира. В 2002-м – помощник главного тренера национальной сборной. В 2006 году возглавлял молодежную сборную России (до 20 лет), которую привел к серебряным наградам чемпионата мира. Михалев стал третьим известным хоккейным тренером, ушедшим из жизни за последние полгода, после Белоусова и Виктора Тихонова. (lenta.ru)



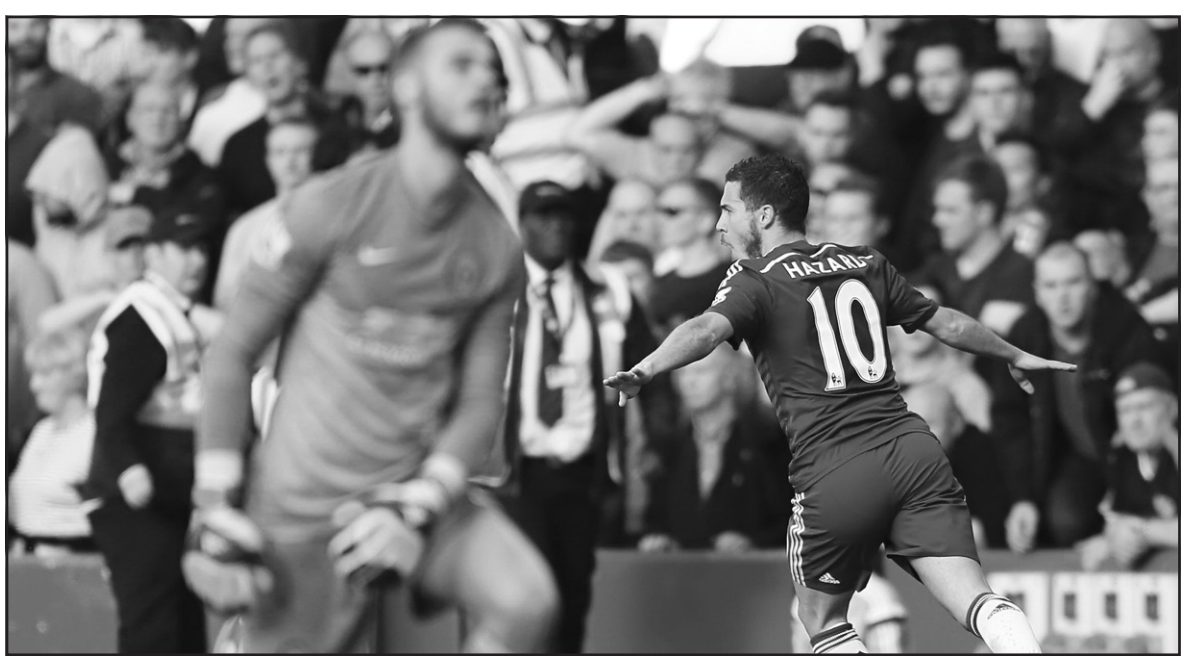
**«ТОТТЕНХЭМ»
ПРОДАСТ
9 ИГРОКОВ**

Руководство «шпор» планирует расстаться с Роберто Солдадо, Эммануэлем Адебайором и еще семью футболистами. Как сообщает источник, кроме Солдадо и Адебайора на трансфер будут выставлены Юнес Кабул, Этьенн Капу, Паулиньо, Мусса Дембеле и Аарон Леннон. Под вопросом также будущее Влада Кирикеша и Бенджамина Самбули. По версии The Independent, окончательный список игроков, которых выставят на продажу, будет определен на встрече руководства команды с главным тренером Маурисио Поччеттино в середине мая. Сообщается, что «Тоттенхэм» намерен выручить за футболистов около 125 млн евро (90 млн фунтов стерлингов) – сумму, за которую «шпоры» приобрели этих футболистов. (eurosport.ru)

О балансе и балласте

В субботу серьезные кадровые потери «МЮ» все-таки сыграли свою роль – «Челси» победил и сделал еще один шаг к чемпионству. Рассказ о матче, в котором ключевым стал термин «баланс». Одни его соблюдали, а другие утратили еще до стартового свистка. Этот матч мог и, как многие считают, должен был закончиться со счетом 1:1, но одна единичка, как мы и предупреждали, так и не загорелась на табло «Стэмфорд Бридж». «Манчестер Юнайтед» смотрелся не хуже соперника, порою даже превосходя того в активности и яркости, но за «Челси» сыграли более важные факторы – четкость и слаженность действий, методичность и уже упомянутый баланс. Луи ван Гаал слишком долго выстраивал игру своей команды, чтобы добиться внушительной 6-матчевой победной серии, и когда перед выездом в Лондон от четкой работающей конструкции «отвалилось» сразу три важнейших куска (Блинд, Джонс и особенно – Кэррик), надежд на то, что потери удастся компенсировать безболезненно, практически не оставалось. А потому у «МЮ» вместо слова «баланс» на первый план вышло слово «балласт». Именно так называли и продолжают называть после матча Радамеля Фалькао – человека, которого не стоит считать единственным виновником поражения на «Стэмфорд Бридж», но так уж вышло, что именно колумбиец в итоге стал символом неудачи.

Именно с Радамеля и его неупрежденного приема мяча в центре поля, трансформировавшегося в «обрезку», началась голевая атака «синих», продолженная Фабрегасом, изящно доведенная до кульминации божественным пасом Оскара и завершенная четким ударом Азара. Именно Фалькао имел один из лучших шансов для того, чтобы спасти «красных дьяволов» от потери полного комплекта очков в столице, но всякий раз демонстрировал правоту тренера, ранее не доверявшего ему место в основе и лупил куда угодно, только не в цель. И как же грустно и символично после такого «перформанса» Радамеля звучит предматчевый факт из биографии Фалькао – в последнем до сегодняшнего дня матче против «Челси» он сделал хет-трик, когда его «Атлетико» громил «синих» в матче за Суперкубок Европы. А сегодня он не смог забить ни



разу и поспособствовал голу в свои ворота.

Грустный символизм еще и в том, что ван Гаал, будто противореча самому себе, продолжал верить в Фалькао до самого финального свистка. Как и предупреждал голландец до матча, Руни отправился в опорную зону, а его место на острие занял именно колумбиец. Луи дал Радамелю точно такие же указания и функции, как и для Уэйна в обычное время, когда травмы не мешивались в счастливую жизнь команды – отступить назад, искать мяч в глубине и всегда быть готовым для скидок от Феллаини. Вот только Фалькао оказался совершенно не приспособленным к подобной интенсивности действий, и тем удивительнее то, что ван Гаал так и не сделал перестановку, которая бы вернула на острие оригинал Руни вместо копии англичанина, раз уж сидевший на скамье ван Перси был не в подходящей для роли спасителя форме. Луи и вообще своими заменами Луи лишь освежал отдельные позиции, ничего не меняя в тактическом плане. А ведь Моуринью явно без сюрпризов было не одолеть, ведь у него все было в полном порядке с кадрами, не считая позиции форварда. Но зачем вообще нужны нападающие в таком матче, где главной задачей было выжидание ошибок оппонента?

Аккуратность и надежность – вот девиз «Челси» в этом поединке, под которым хозяева поля и прошли весь путь от стартового до финального свистка. И хотя упущенный момент Руни на 4-й минуте слегка выбивается из этого контекста, в остальном «синие» действовали четко по плану, при этом не выдергивая лишний раз и не оставляя своих виазвы без опеки ни на секунду. Что и говорить, если первый фол «Челси» был зафиксирован только на 32-й минуте! Представляет, как четко взаимодействовали подопечные Моуринью в этом отрезке? Это и есть тот самый баланс, который был у «Челси» и который потерял «МЮ». И только после того, как накопленная за сезон усталость «синих» начала давать о себе знать, пошли уже тактические и не очень фолы. Хотя, глядя на игру дружины «Особенного», иногда кажется, что даже некоторые нарушения «Челси» отрабатывают на тренировках.

После матча Луи ван Гаал заявил, что его команда сыграла лучший матч сезона, занялся пересчетом моментов и даже придирался к работе рефери. А Жозе предсказуемо парировал: «Мне плевать на статистику, на процент владения мячом и количество моментов – важен только счет». Эти слова Моуринью оставляют за скобками и другие предположения касательно

этой встречи. А было бы по-другому в составе? Однозначно было бы. А забил бы Руни, окажись он на ударных позициях Фалькао? Вероятно, из двух прекрасных шансов Радамеля Уэйн реализовал бы один, хотя о своем загубленном моменте в дебюте Руни тоже стоит помнить. Остановили бы шикарную голевую комбинацию Оскара и Азара, будь на поле Джонс, а не МакНэйр? Не известно – Фил тоже в последних матчах не был образцом надежности. Но все это уже и вправду не важно.

Важно то, что «Челси» снова проявил убийственную эффективность, заполучив знаковую победу и повысив процент вероятности выигрыша титула до максимальной отметки перед цифрой 100. Ну, а гостям из Манчестера стоит лишь сожалеть о том, что баланс в игре, вкупе с тремя важнейшими исполнителями, был утерян так несвоевременно и от того еще обидней. В следующем сезоне нужно попытаться припомнить противнику эту досадную осечку. Только предельно избавившись еще и от балласта. Хотя иногда баланс балласту и не противоречит в масштабах команды. Но сегодня у «МЮ» явно был иной случай.

Дмитрий Корнило
soccer.ru
фото: guim.co.uk

ХИП-ХОП СТАЛ
СПОРТОМ

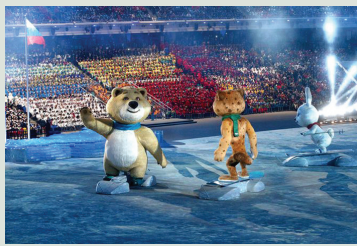
Танцевальные направления хип-хоп, джаз и фристайл официально признаны в России видами спорта. Об этом сообщает «Интерфакс» со ссылкой на президента Общероссийской танцевальной организации (ОРТО) Андрея Кокуюлина. «Возможно, для кого-то будет неожиданностью узнать, что людей, занимающихся хип-хопом, в нашей стране больше, чем занимающихся футболом. Теперь они будут иметь возможность стать мастерами спорта», — заявил Кокуюлин. Заявка на включение танцевальных направлений в реестр спортивных дисциплин была рассмотрена в Министерстве спорта России, и комиссия приняла положительное решение. Главным мировым турниром по современным танцам является Hip Hop International. Соревнования проводятся с 2002 года. Оборотные туры проходят в каждой стране, в том числе и в России, финал — в Лас-Вегасе. Турнир проводится в двух номинациях: лучшая команда и лучший танцор. Россияне никогда не становились победителями Hip Hop International. (lenta.ru)

«ФОРМУЛЫ-1»

НЕ БУДЕТ В КАТАРЕ



Еще в феврале коммерческий директор «Ф-1» планировал привезти «Королевские гонки» в Катар в 2016 или в 2017 году. Правда, Экклстоун предупредил, что он не может самостоятельно принять подобное решение без одобрения организаторов «Гран-при Бахрейна». А когда журналисты обратились за комментариями относительно перспектив проведения гонки в Катаре к руководителю автодрома в Бахрейне шейху Салману бин Иса Аль-Халифе, тот заявил: «Этот вопрос вы задали не по адресу. Спрашивайте владельцев коммерческих прав». Агентство Reuters сообщает, что на прошедшем этапе в Бахрейне Экклстоун фактически исключил проведение «Гран-при Катара», сказав журналистам: «Я думаю, мы проводим здесь (на Ближнем Востоке) уже достаточно гонок, не так ли?». (eurosport.ru)

МОК ОТДАЛ РФ
ДОЛЮ ПРИБЫЛИ
ОТ ИГР В СОЧИ

Международный олимпийский комитет отдал России свою долю в прибыли от проведения Олимпиады-2014 в Сочи. Об этом заявил глава МОК Томас Бах на встрече с российским президентом Владимиром Путиным, сообщает «Р-Спорт». «Олимпийские игры в Сочи стали не только успехом в организационном плане, но и принесли экономические дивиденды. МОК направил свою долю в прибыли на счет российского Олимпийского комитета, чтобы эти деньги пошли на пользу спорту России», — сказал Бах. Таким образом, Олимпийский комитет России получил от МОК порядка \$10,6 млн — 20% долю всей операционной прибыли от проведения ОИ-2014, которая в целом составила \$53,15 млн. По данным Счетной палаты, опубликованной 10 апреля, затраты на подготовку Олимпиады в Сочи составили 325 млрд рублей, а общая смета — 1,53 трлн. Оргкомитет соревнований получил доход в размере 85,4 млрд рублей. Зимние Олимпийские игры проходили в Сочи с 7 по 23 февраля 2014 года. Сборная России выиграла общий медальный зачет, завоевав 33 награды (13 золотых медалей, 11 серебряных и 9 бронзовых). (lenta.ru)

«ЗЕНИТ» НЕ
ПРОДАСТ ВИТСЕЛЯ
ЗА 18 МЛН ЕВРО

«Зенит» не намерен отдавать бельгийца дешевле чем за 30 млн евро. Об этом сообщает итальянский журналист Джанлука ди Марцио. Переход возможен по окончании сезона-2014/15. Ранее, по данным итальянских СМИ, «Ювентус» договорился с 26-летним бельгийцем об условиях контракта и направил предложение в российский клуб. «Зенит» не устроили условия итальянцев: питерцы попросили за Витселя 30 млн евро. В текущем сезоне Аксель Витсель провел за «Зенит» 30 матчей, в которых забил пять мячей. Полузащитник перешел в петербургский клуб из «Бенфики» в 2012 году за 40 млн евро. (eurosport.ru)

Дальше без «Порту»
и «ПСЖ»

Во вторник и среду состоялись ответные матчи 1/4 финала Лиги чемпионов



Алишер Абдуллин
Фото: eurosport.com, todayonline.com

Во вторник и среду определились участники полуфиналов Лиги чемпионов 2014/15. К сожалению, матчи среды из-за позднего окончания в обзор не попали. В пятницу в швейцарском Ньоне состоится жеребьевка 1/2 финала турнира. Также в пятницу пройдет жеребьевка полуфинала Лиги Европы. Ответные четвертьфинальные встречи этого турнира будут сыграны в четверг.

«Бавария» — «Порту» — 6:1
(первый матч 1:3)

Немецкий клуб, испытывающий кадровые проблемы, уверенно шагнул в полуфинал Лиги чемпионов, убрав с дороги достаточно крепкий «Порту». В первом поединке этих команд в прошлую среду «Порту» одержал победу со счетом 3:1 и, как казалось тогда, внес существенную интригу в противостояние. Однако ответный матч показал, что выигрыш с таким счетом не гарантировал португальскому клубу практически ничего.

Мюнхенский клуб в отсутствие своих лидеров: Арьена Роббена, Франка Рибери и Давида Алабы уже по прошествии первых сорока пяти минут решил все вопросы о победителе пары. Первый гол в ворота Фабиано на 14-й минуте забил Тьего Алькантара. Жером Боатенг на 22-й минуте удвоил преимущество «Баварии», а Роберт Левандовски на 26-й минуте отправил третий мяч в ворота соперника. В оставшееся до окончания тайма время игроки немецкого клуба отыгрались еще дважды. Томас Мюллер на 35-й минуте довел дело до разгрома. На 40-й минуте Роберт Левандовски оформил дубль и обеспечил «Баварию» угрожающую разницу — 5:0.

Во втором тайме результативность оказалась на порядок ниже. На 73-й минуте игрок гостей Джексон Мартинес забил гол престижа, и вроде бы даже затеплилась призрачная надежда на то, что «Порту» может спасти. Для этого «драконам» требовалось забивать еще два гола и сохранять свои ворота в неприкосновенности. Но сделать это португальцам было так же трудно, как и немцам столько пропустить. В итоге дело

довершил игрок «Баварии» Хаби Алонсо, забивший последний гол на 88-й минуте — 6:1. По сумме двух матчей «Бавария» победила 7:4 и вышла в полуфинал.

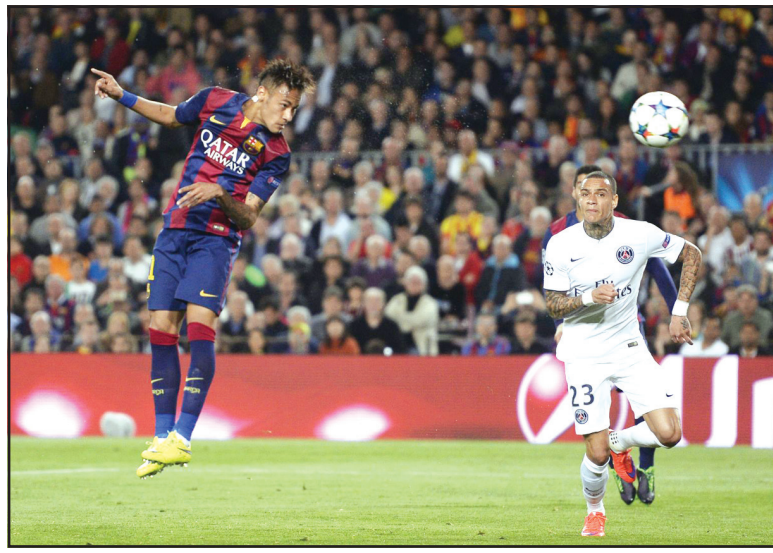
«Барселона» — «ПСЖ» — 2:0
(первый матч 3:1)

В этой паре все, по сути, было решено в первой встрече, которая состоялась в прошлую среду в Париже. «Барселона» тогда обеспечила себе комфортное преимущество, одолев парижан со счетом 3:1. К слову, в той игре не смогли принять участие дисквалифицированные игроки французской команды Златан Ибрагимович и Марко Вератти. Однако наличие этих игроков на «Нью Камп» не спасло положение «ПСЖ». «Барселоне» уже на 13-й минуте удался быстрый гол. Неймар, откликнувшись на передачу Андреаса Иньесты, открыл счет. Второй гол бразилец провел на 33-й минуте, воспользовавшись передачей своего соотечественника Дани Алыша. Больше голов в этом поединке забито не было. «Барселона» одержала победу по сумме двух матчей со счетом 5:1.

За последние 8 лет «Барселона» в седьмой раз вышла в полуфинал. А беспроигрышная серия каталонского клуба составила 13 матчей, 12 из которых оказались победными.

«Наполи» убедительнее остальных
В Лиге Европы в четверг будут сыграны ответные матчи 1/4 финала. Похоже, что проблем не испытает итальянский «Наполи», который в прошлый четверг на выезде одолел немецкий «Вольфсбург» со счетом 4:1.

Гораздо труднее будет киевскому «Динамо», футболисты которого упустили победу над «Фиорентиной» в домашнем поединке — 1:1. Другой украинский клуб «Днепр» также сыграл вничью, но на выезде. Матч с «Брюгге» в Бельгии закончился со счетом 0:0. Единственным клубом, уступившим на выезде неделю назад, оказался питерский «Зенит». Российская команда была минимально обыграна испанской «Севильей» — 2:1.

Сменяя друг друга
на вершине

В казахстанской премьер-лиге сыграно 8 туров



Данияр Балахметов
Фото: fckairat.kz, kpfl.kz

В казахстанской премьер-лиге сыграно 8 туров, что означает близость второго круга первого этапа или 1/4 дистанции всего первенства. Безусловно, центральным событием тура стало воскресное противостояние в Астане между одноименным клубом и алматинским «Кайратом». Гости до этих выходов шли в лидерах чемпионата, обходя «Астану», располагавшуюся на тот момент на третьем месте, на два очка (14 и 12 соответственно). 1 марта в матче за Суперкубок «Астана» и «Кайрат» дошли до серии пенальти, так и не забив друг другу с игры. 19 апреля, словно в противовес тому результату, оба клуба на поле «Астана-Арены» устроили головое пиришество, продемонстрировав зрителям настоящий триллер.

На 8-й минуте поединка лучший бомбардир первенства ивуриец Жерар Гоу пробил во внешнюю часть сетки, и мяч оказался в воротах. Впрочем, гол-фантом форварда алматинцев не был засчитан. А спустя три минуты Георгий Жуков после скидки Фоки Кетевоа в касание пробил с линии штрафной. Голкипер «Кайрата» Владимир Плотников оказался бессильным — 1:0. Игроки «Астаны» были близки к тому, чтобы удвоить преимущество, но удача отвернулась от них.

А следом Жерар Гоу сравнял счет. Ивуриец воспользовался передачей Плотникова от своей штрафной, продавив оборону хозяев, выстрелил под перекладину — 1:1. А на 38-й минуте капитан «Кайрата» Бауыржан Исламхан, воспользовавшись передачей испанца Сито Рьеры, вывел свой клуб вперед — 2:1.

Впрочем, спустя три минуты футболисты столичного клуба сравняли счет. Фоки Кетевоа сделал подачу с угла поля, а Немања Максимович, выпрыгнув выше всех, подрезал мяч головой в дальний угол — 2:2.

Во втором тайме соперники не перестали бороться и еще трижды совместными усилиями организовали взятие ворот. На 67-й минуте Жерар Гоу, воспользовавшись детской ошибкой обороны хозяев, оформил дубль и вновь вывел «Кайрат» вперед. Однако спустя 2 минуты Фоки Кетевоа подал со штрафного, а Бауржан Джолчиев удачно подставил голову — 3:3.

Решающего успеха «Астана» добилась в концовке матча. На 82-й минуте вышедший на замену Танап Нусербаев, опередив Жарко Марковича, перебрисал мяч через Плотникова — 4:3. В итоге победа «Астаны» в столь принципиальном и напряженном поединке.

Побеждают только хозяева

Стоит отметить, что в рамках прошедшего тура выигрывали ис-

ключительно хозяева поля. «Тараз» в воскресенье взял верх на своем поле над «Тоболом» — 1:0. Единственный гол провел Альмир Мухутдинов. А гроза «Кайрата» и «Астаны» Александр Пищур на 79-й минуте имел возможность увеличить количество голов в чемпионате Казахстана. Но украинский форвард «Тараза» попал с одиннадцатиметрового в штангу.

В Атырау одноименный клуб принимал кокетствацкий «Окжетпес». Встреча завершилась победой «нефтяников» со счетом 2:1. Берик Айтбаев на 38-й минуте вывел хозяев вперед. Однако канадский легионер «Окжетпеса» Джозеф Дикияра на 63-й минуте откинул гол. Впрочем, равенство длилось недолго. На 67-й минуте сенегалец Абдулае Диакате установил окончательный счет.

Еще один западно-казахстанский клуб «Актобе» оказался сильнее «Жетысу» — 2:0. Сергей Хижиничко на 65-й минуте открыл счет. А Дидар Жалмухан спустя 10 минут оформил окончательный результат.

Такие разные ничьи

И только два поединка тура завершились вничью. В воскресенье «Ордабасы» и «Кайсар» сыграли без голов в Шымкенте. А в единственном матче понедельника «Шахтер» и «Иртыш» по два раза обменялись голами в Темиртау.

Нигериец Азука Изу вывел павлодарцев вперед уже на 13-й минуте. Однако Микхет Топчагич спустя 5 минут восстановил равновесие. На 23-й минуте защитник «горняков» Обри Дэвид отменился автоголом. А окончательный результат был установлен на 33-й минуте, когда отличился форвард «Шахтера» Роман Муртазаев — 2:2. А с 70-й минуты после удаления Александра Кислицына «Иртыш» играл в меньшинстве.

На расстоянии одной победы

Турнирную таблицу казахстанской премьер-лиги после восьми туров можно разделить на условные две части. В первой из них команды, занимающие 1-7 места, которые разделяют всего 3 очка. А во второй 8-12.

«Астана», хоть и является лидером, но за ней, соблюдая предельную плотность, идет группа преследователей. У столичного клуба сейчас 15 очков. Затем сразу у трех клубов сейчас по 14 баллов. Это «Кайрат», «Актобе» и «Ордабасы». У идущего на пятом месте «Тараза» — 13 очков. А у «Окжетпеса» и «Атырау» — по 12.

Затем образуется своеобразный люфт, отделяющий оставшиеся команды от вышеречисленной семерки. Причем у «Тобола», «Иртыша» и «Кайсара» по 8 баллов. Карагандинский «Шахтер» идет на предпоследней позиции, набрав в восьми играх 5 очков. А у замыкающего таблицу «Жетысу» — 3 балла.

Гоу и все-все-все

Алматинский «Кайрат» является пока самой забивной командой первенства. На счету подопечных Владимира Вайсса 16 голов. И больше половины из них провел ивурийский форвард команды Жерар Гоу, который лидирует в гонке бомбардиров. Экс-игрок «Краснодара» забил в восьми турах 9 мячей. Следом за ним идет тройка игроков, на счету которых по 4 гола. Это Рохер Каныас («Астана»), Максат Байжанов («Атырау») и Олександр Пищур («Тараз»).

Кто с кем играет

Ближайший — 9-й тур казахстанского первенства запланирован на 25 апреля. В этот день состоятся следующие матчи: «Кайрат» — «Шахтер», «Иртыш» — «Атырау», «Окжетпес» — «Актобе», «Жетысу» — «Тараз», «Тобол» — «Ордабасы», «Кайсар» — «Астана».

СОВЕТ БЛАТТЕРА

Президент Международной федерации футбольных ассоциаций (ФИФА) Йозеф Блаттер заявил, что политики, критикующие проведение чемпионата мира 2018 года в России, могут сидеть дома. Об этом он сказал на встрече с российским президентом Владимиром Путиным, сообщает «Р-Спорт». «Если некоторые политики не особенно счастливы от того, что мы отправляемся с чемпионатом мира в Россию, то я всегда им говорю: «Что ж, оставайтесь тогда дома, а мы в России поставим на ноги самый большой чемпионат мира по футболу», — сказал Блаттер. По словам главы ФИФА, подготовка к проведению ЧМ-2018 идет с опережением графика, а интерес к грядущему турниру проявляют все больше людей по всему миру. Путин заверил Блаттера, что российские власти создадут все условия для развития футбола в РФ. Российский президент также отметил соответствие всех работ ранее намеченному плану. «Россия постарается никого не разочаровать», — добавил российский лидер. Ранее против проведения мирового первенства в России выступала группа американских сенаторов, в том числе бывший кандидат в президенты США республиканец Джон Маккейн, но ФИФА отказала им в просьбе лишить РФ прав на ЧМ-2018. Также к бойкоту чемпионата призывали голландский тренер Джон вант Схип, глава украинского МВД Арсен Аваков, президент Украины Петр Порошенко. ФИФА неизменно выступает против идеи бойкота турнира. Игры ЧМ-2018 пройдут с 14 июня по 15 июля на 12 стадионах в 11 городах России: Москве, Санкт-Петербурге, Казани, Нижнем Новгороде, Саранске, Калининграде, Волгограде, Екатеринбурге, Самаре, Сочи и Ростове-на-Дону. (lenta.ru)

НА «САН-СИРО»
БЕЗ ГОЛОВ

В воскресенье слабая игра обоих соперников голов не принесла. «Интер» имел куда больше моментов, но вратарь «Милана» Диего Лопес пропускать не планировал — 0:0. Команды сохранили 9-е и 10-е места в турнирной таблице. В следующем туре «Милан» отправится в гости к «Динезе», а «Интер» примет на своем поле «Рому». (eurosport.ru)

СУРОВОЕ
НАКАЗАНИЕ

В Египте уголовный суд вынес смертный приговор 11 футбольным хулиганам, участвовавшим в массовой драке на стадионе в Порт-Саиде в феврале 2012 года. Об этом сообщает ТАСС. Окончательный вердикт должен вынести 30 мая верховный муфтий Египта Шауки Аллам. Позднее суд ослатит решение по еще 63 фигурантам этого дела. Среди обвиняемых также присутствуют 9 представителей силовых структур. Инцидент произошел на футбольном стадионе в Порт-Саиде в феврале 2012 года. Тогда болельщики выехали на поле и стали избивать футболистов каирского клуба «Аль-Азли», проигравших команде «Аль-Масри». В результате массовой драки и последующей давки погибли 74 фаната из Каира, более тысячи болельщиков получили увечья. Во время боины на стадионе находились 500 спецназовцев, однако полиция не пыталась остановить драку. Произошедшее спровоцировало массовые протесты в Каире, Исламлии и Суэце: в эти города вошли подразделения армии Египта, а власти ввели комендантский час. (lenta.ru)

РОССИ ВЫИГРАЛ
ГРАН-ПРИ
АРГЕНТИНЫ

Успех стал для легендарного итальянца из Yamaha вторым в сезоне, и он упрочил лидерство в общем зачете. Росси показал время 41 минута 35,644 секунды и на 5,625 секунды опередил соотечественника Андреа Довициозо из «Дукати». Третьим стал гонщик «Хонды» Кэл Кратчлоу (+8,298 секунды). В личном зачете Росси идет первым с 66 очками. Вторым с отставанием в шесть баллов идет Довициозо. Третьим идет Андреа Яннионе из «Дукати», в активе которого 40 очков. Четвертый этап чемпионата пройдет 1-3 мая в Испании. (eurosport.ru)

Миланский мебельный салон 2015

Алия Каримова (Милан)

С 14 по 19 апреля 2015 года в Миланском выставочном центре (г. Ро) прошел 54-й мебельный салон (Salone del Mobile) – важнейшая выставка международного уровня, посвященная мебели и дизайну интерьеров.

Salone del Mobile 2015 в цифрах

- Международный мебельный салон (Salone Internazionale del Mobile) – это 54-я национальная выставка и 37-я международная.
- 310 840 посетителей (30 881 – на выходных, что почти на 10 тысяч меньше предыдущего года), из которых 69% – это зарубежные специалисты отрасли. Цифра хоть и внушительная, но все же почти на 40 тысяч меньше 2014 года.
- 2106 компаний-участниц, что почти на 200 больше чем в 2014 году.
- Общая выставочная площадь – 340 000 кв. м.
- Площадь экспозиции – 201 700 кв. м.
- Международный салон мебельных аксессуаров (Salone del Complemento d'Arredo) – 29-я выставка с 1504 участниками в 14 павильонах на площади экспозиции в 152 200 кв. м.
- Международный салон освещения (Euroluce) – 28-я выставка с 475 участниками в 4 павильонах на 38 000 кв. м.
- Международная биеннале интерьера для рабочего пространства (Workplace3.0/SaloneUfficio) – 17-я выставка с 127 участниками в 2 павильонах на 11 500 кв. м.
- Конкурс молодых дизайнеров (SaloneSatellite) – 18-й по счету, с 700 дизайнерами, 18 международными школами дизайна из 11 стран, в 2 павильонах на 2 865 кв. м.



можно было испытать «проявление» света, сопровождаемое каждый раз особым звуком. Звук сопровождение напоминало композицию греческих трагедий: пролог, четыре эпизода, четыре стасима (интермедии, исполняемые хором) и эпилог. Каждому эпизоду, посвященному одной из технических характеристик света, соответствовал определенный стасим, демонстрирующий проявления этих характеристик в природе: солнечные лучи, фотосинтез, радуга...

Так, глядишь, в недалеком будущем и с бозоном Хиггса «за руку поздороваемся!»

Workplace3.0/SaloneUfficio

Напротив салона Euroluce в стратегически выгодном месте разместилась выставка-биеннале Workplace3.0, связав, таким обра-

• «Свободные люди» — это пространство для индивидуальной или совместной работы, которое способствует обмену идеями и опытом, то есть тому, что лежит в основе творческого процесса и создает равновесие между «я» и «мы». Подпитка креативности отдельного индивидуума не менее важна, чем развитие потенциала группы людей, и офисная среда играет определяющую роль в обоих случаях. Эта тема-

Искусство проникает в каждую точку рабочего пространства, пронизывает весь маршрут инсталляции, стимулируя чувства, облегчая рабочий день и сближая людей. Искусство помогает включать воображение, но самое главное – рабочая обстановка перестает быть стерильной, она благоприятно влияет на сотрудников и раскрывает их возможности. Маршрут «Прогулки» украшают выполненные из ветвей орешника работы Марчел-

помещении как о месте, где мы тренируем свой ум, и проектировать его так, чтобы в процессе общения здесь зарождались новые идеи и возможности. По его словам, «офис будущего необходимо воспринимать как помещение, свободное от условностей, где постоянно рождаются что-то новое».

IN ITALY

Еще одна жемчужина «Салона» – это большая мультимедийная инсталляция IN ITALY, в проекте которой приняли участие 64 итальянских предприятия и группа дизайнеров, проектировщиков и архитекторов, которые представили Италию и итальянский образ жизни (Italian lifestyle) и обсудили интересные вопросы, связанные с производством, дизайном и проектированием, а также рассказали о себе посредством видеороликов в формате инсталляции, которая в свою очередь превратилась в мобильное приложение. С помощью него можно было изучить пять дизайнерских решений и пять стилей оформления интерьеров в разных городах: Лечче, Милане, Риме, Венеции и Валь д'Орча. Приложение позволило путешествовать по инсталляции: касаясь экрана, можно было взаимодействовать с видео-



Новинки, инновации и культурные события

Во время проведения «Салона-2015», экспозиция которого разделена на три стилистических направления – «классика», «современность» и «дизайн», – компании, как обычно, представили новинки отрасли, задав тон будущим тенденциям в мире мебели и дизайна интерьера. Необычайный ажиотаж был в павильонах дизайна – ни яблоку негде упасть, ни дышать нечем. А особая маркетинговая политика компаний только подогревала интерес публики. Создавались искусственные очереди, выдавались какие-то разрешения на вход, велась какая-то непонятная регистрация посетителей – и это все только лишь для того, чтобы потенциальные клиенты могли ознакомиться с продукцией марки!

Euroluce

На основной международной выставке в сфере освещения Euroluce, проходящей раз в два года, посетителям предложили технологические инновации, культуру проектирования и дизайн. Голова шла кругом от новинок наружного и внутреннего освещения жилых и промышленных объектов, театров, концертных залов и медицинских учреждений, осветительных приборов специального назначения, а также осветительных систем, источников света и программного обеспечения для технологий освещения.

В ознаменование 2015 года, провозглашенного ЮНЕСКО международным годом света и световых технологий, Euroluce особый акцент сделал на светотехническом секторе, уделив наибольшее внимание энергосбережению и устойчивому развитию. Хотя были и совершенно сногшибательные проекты! Поразила, например, огромная «живая люстра» от чешских стеклодувов, вторящая телодвижениям, с сенсорными датчиками на 300 тысяч движущихся стоимостью 750 тысяч евро! Интересны были и люстры-вентиляторы, напоминающие кружащие юбки зазорных танцовщиц, и светильники из мрамора и коровьего рога, и люстры-дождь, и люстры-облака, и люстры-камни, и люстры-паутины и много всего другого. Что еще раз доказало – фантазия дизайнеров безгранична, как в интерпретации форм, так и в использовании материалов.

«ИСКРА. Свет – это голос»

Жители Милана и гости Мебельного салона на площади Сан-Феделе смогли испытать уникальные впечатления на инсталляции «ИСКРА. Свет – это голос» (FAVILLA. Ogni luce una voce) – рассказа-исследования о сущности света от архитектора Аггилио Стокки. Где, пройдя по маршруту внутри большой черной светонепроницаемой коробки,

зом, мир проектирования освещения и рабочего пространства. Workplace3.0 – это инновационный и оригинальный концепт выставки SaloneUfficio, посвященный дизайну и обустройству рабочего пространства. Выставка представила новые и лучшие предложения в сфере дизайна офисов, банков, страховых компаний, почтовых отделений и государственных учреждений, а также позволила ознакомиться с ассортиментом предметов мебели для офисов и общественных пространств, акустических элементов, внутренних перегородок, облицовочных материалов, предметов интерьера для офиса, аудио- и видеотехнологий.

Рабочее пространство сегодня переживает быструю эволюцию, поскольку меняется сама идея работы: новое понимание трудовой деятельности требует новой трактовки рабочей среды. Качество окружающей среды на рабочем месте, роль промышленного дизайна в увеличении деловой активности в секторе офисной мебели, эволюция рабочего места, тенденция к «гуманизации» рабочего пространства – все это воплотили в своих проектах дизайнеры салона Workplace.

«Прогулка»

Говорят, что прогулка помогает забыть тревоги и заботы, а также восстановить гармонию души с телом, ведь искусство ходить – это визуальное искусство, благодаря которому приобретает способность смотреть на мир другими глазами. Именно поэтому украшением выставки Workplace3.0 стал проект, посвященный рабочему пространству, – «Прогулка» архитектора Микеле Де Лукки – огромная инсталляция, задуманная в целях создания кругового пути, который идет до бесконечности по извилистым маршрутам рабочего пространства. Главная задача экспозиции – показать, что двигаться нужно даже в офисе, ведь движение – это важнейший стимул для творчества. Проект основан на идее о том, что офис будущего должен избавиться от условностей и стать творческим центром.

Инсталляция отражает четыре аспекта жизни в офисе и разделена на следующие тематические зоны: «Клуб», «Свободные люди», «Агора» и «Лаборатория».

• «Клуб» — это своего рода платформа для общения, где главное внимание уделяется встречам и обмену мнениями. Это место, где царит приятная и непринужденная атмосфера. Пространство «Клуба» организовано так, чтобы была возможность работать любым удобным способом. «Клубная» зона напоминает уютные залы ожидания отелей или аэропортов, где можно также выпить кофе или перекусить.



тическая зона состоит из множества небольших архитектурных элементов – пространство, где можно провести встречу, что-то записать, проанализировать вопросы, заняться подсчетами. Здесь можно работать в одиночку или вместе с коллегами, и сотрудники могут выбрать себе такое рабочее пространство, какое требуется в данный момент.

• «Агора» — это зона, предназначенная для различных видов встреч: конференций, презентаций, показов, выставок, представлений и специальных мероприятий. Павильон задуман как площадка для обмена мнениями и идеями, театр, где каждый исполняет свою роль и все чувствуют важность общего дела. Кроме того, в зоне «Форума» можно расставить столы и стулья и использовать ее для совместной работы.

• «Лаборатория» — это место, где происходит творческий процесс: создаются документы, презентации, трехмерные модели, изображения, программное обеспечение и приложения. Сотрудники занимаются разработкой, знакомятся с новыми инструментами и устройствами, рисуют, пишут тексты. Идеи и мысли воплощаются в жизнь и разные процессы способствуют укреплению общности.

Природа очень важна для творческого процесса. Искусственный мир, который мы создаем и в котором мы живем, не должен ее исключать. Поэтому рабочее пространство «Прогулки» окружает экосистема – сад с множеством зон, где можно выбрать подходящее место для работы. Здесь царит живая природа, цветут растения. Здесь можно наблюдать смену времен года и времени суток, восхищаться красотой вселенной, наслаждаться запахами и звуками. В сельском хозяйстве используют понятие «пермакультура» — и точно так же специально оставленный «запущенным» офис может стать идеальным местом для прорастания лучших семян. Как на запущенных растениях наблюдается контаминация и скрещивание, так и креативность проявляется в тех областях, которые не относятся к какой-либо дисциплине или категории знания.



ло Кьяренца, архитектора, скульптора, художника, декоратора, автора и режиссера театральных пьес. Они подчеркивают важность роли, которую играет в этом проекте искусство. Скульптуры, которые олицетворяют смену времен года, природные явления, цикличность сезона, восстанавливают связь человека и природы, окружающей рабочее пространство.

Микеле Де Лукки ведет на прогулку, призывая думать о рабочем

роликами и изделиями, изучать профили компаний и истории специалистов, узнавать о качестве ремесленного мастерства, которое скрывалось за элементами каждой декорации.

Основная задача инсталляции – поведать о том, почему продукт Made in Italy отличается от остальных. Ведь в Италии природная красота, культура и высокое ремесленное мастерство создают неповторимую атмосферу для

производства уникальных произведений.

SaloneSatellite

Достигнув «совершеннолетия», мероприятие, посвященное молодым дизайнерам до 35 лет, в июне прошлого года получило признание в виде награды за выдающиеся достижения – «Золотой циркуль» (Compasso d'Oro). За эти 18 лет в конкурсе приняли участие более 10 000 молодых дизайнеров, и многие из них на сегодняшний день пользуются мировой известностью. В конкурсе принимали участие выпускники 270 самых престижных международных школ дизайна.

700 молодых дизайнеров-участников, стехавшие со всего мира, были выбраны престижной отборочной комиссией, состоящей из всемирно известных специалистов.

Если Мебельный салон считается генеральной репетицией перед EXPO по приему в городе огромного количества гостей со всего мира, то тема SaloneSatellite – «Планета жизни» – стала репетицией темы EXPO «Накормить планету. Энергия для жизни».

Этой теме были посвящены четыре инсталляции:

- «Гравитация, секретный ингредиент» – молодой корейский дизайнер представил гравитацию как определение космоса.
- «Фабрика меда», где представлен проект – место для производства меда, а также источник знаний о старинной, но весьма актуальной технологии разведения пчел.
- «Обустройство природы» – проект с зоной релакса, созданный из листьев пальмы. Это отражение взаимосвязи между экосистемами Национального парка Эверглейдс во Флориде.
- «Пять элементов, сад абстракций» – интерпретация нашей связи с пятью элементами восточной философии: землей, водой, огнем, ветром, небом для создания более прочного симбиоза с природой.

На конкурсе все дизайнеры не только представили свои проекты, но также приняли участие в 6-м конкурсе SaloneSatellite Award, в рамках которого каждый год награждаются 3 лучших прототипа в соответствии с представленными на выставке категориями продукции. На арене SaloneSatellite состоялась беседа с создателями четырех инсталляций.

Леонардо да Винчи 1452-1519. Картина мира

При поддержке Мебельного салона организована выставка «Леонардо да Винчи 1452-1519. Картина мира» (Leonardo da Vinci 1452-1519. Il disegno del mondo) – самая крупная экспозиция в Италии, посвященная Леонардо да Винчи. Выставка открылась 16 апреля 2015 года в Королевском дворце (Palazzo Reale) и продлится до 19 июля 2015 года, стоимость билета – 13,5 евро. Проект, созданный при поддержке муниципалитета Милана, разработан и выполнен в рамках более чем пятнадцатилетнего сотрудничества Палаццо Реале и издательства Skira. Выставку курируют Пьетро К. Марани (Pietro C. Marani) и Мария Тереза Фьорио (Maria Teresa Fiorio), одни из самых известных искусствоведов, знаменитых своими исследованиями жизни и творчества великого гения эпохи Возрождения.

Надо отметить, что и многие мебельные дизайнеры сыграли в унисон с организаторами и представили на выставке свои коллекции, посвященные Леонардо.



ПАРТНЕР ПРОЕКТА **МОТОР** WWW.MOTOR.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

«АВТОВАЗ» УВЕЛИЧИТ
ГАРАНТИЮ ДО 5 ЛЕТ

Данная мера пока не затронет гарантийный пробег целиком и коснется еще не вышедших на рынок моделей – Vesta и XRAY. Нынешний же модельный ряд останется на прежних условиях гарантии – 3 года либо 100 тыс. км пробега. Однако, чтобы заинтересовать покупателей Vesta и XRAY, появление которых на рынке ожидается уже осенью, автопроизводитель готов предложить для них рекордные для российского автопрома пять лет гарантии. «Две новые модели Vesta и XRAY получат гарантию на 5 лет, это будет касаться только данных двух новинок. Это объясняется тем, что в них мы применяем новые технологии. Это наше обязательство о переходе на новый уровень развития – с новыми деталями и новыми технологиями», – сообщил в своем интервью глава «АвтоВАЗа» Бу Андерссон. Сторонние эксперты высказывают скептицизм по поводу этого заявления, будучи уверенными, что такая гарантия будет распространена лишь на ограниченный круг деталей. Ведь даже сейчас на отдельные компоненты, такие как подвеска, резиновые шланги и патрубки, фары, модули управления светотехникой, стеклоподъемниками, обгоном сидений, детали тормозной системы и электробензонасосы, гарантийное покрытие ограничено 50 тыс. км пробега. Аккумулятор не меняют по гарантии уже через 2 года, а надеяться на бесплатную замену амортизаторов, подшипников качения, элементов выхлопной системы можно только в течение первого года эксплуатации, при условии, что пробег не перевалил за 35 тыс. км.

В ОАЭ ВЗЯЛИСЬ ЗА
КУЛЬТУРУ ВОДИТЕЛЕЙ

В Арабских Эмиратах ужесточили наказания автомобилистам, плюющим и выбрасывающим мусор из машины. Отныне за любой вылетевший из окна автомобиля предмет провинившийся может быть оштрафован, а злостный нарушитель и вовсе окажется без водительских прав. Правила весьма строгие: под понятие мусора подпадают не только крупные предметы, но и окурки, а также плевики. Размер штрафа определен суммой, эквивалентной \$135. В частных автомашинах за загрязнение дорог будут платить их владельцы, даже если мусор выбросил кто-то из пассажиров. Однако в общественном транспорте ответственность будет индивидуальной. В обязанности слежения за поведением водителей на дорогах вменили не только полицейским, но еще и служащим муниципалитетов. Наказание будет назначаться непосредственно в присутствии нарушителей или заочно. Впрочем, сообщить о недостойном поведении водителей и пассажиров транспортных средств сможет любой житель ОАЭ. Видимо, приложив в качестве доказательства фото- или видеозапись нарушения общественного порядка.

«АБСОЛЮТНОЕ
БЕЗУМИЕ»

В России выдвинули предложение запретить продавать с рук подержанные автомобили. В начале недели у многих российских автолюбителей случился нештотный повод для волнений, когда в СМИ появилась информация о предложении правительству РФ, подготовленном экспертами ассоциации «Российские автомобильные дилеры» (РОАД). По словам главы РОАД Владимира Моженова, выступившего на третьей Конвенции российских автодилеров, разрабатываемые меры предусматривают, что б/у авто можно будет продать исключительно после соответствующей подготовки и экспертизы в специальных дилерских центрах. Что обеспечит не только повышение безопасности продающихся авто с пробегом, но и дополнительные налоговые поступления в отечественный бюджет. В РОАД оценивают оборот вторичного авторынка в России в размере 3 трлн рублей в год. Инициатива дилеров вызвала однозначно негативную реакцию в обществе. Так, координатор движения автомобилистов «Синие ведерки» Петр Шкуматов в интервью радиостанции «Говорит Москва» заявил буквально следующее: «Я считаю, что это абсолютное безумие и так делать нельзя. Это абсолютно противоречит Гражданскому кодексу. Это мое имущество, я могу его продать любому физическому или юридическому лицу в РФ. Почему мое право на распоряжение имуществом ограничивается для того, чтобы какие-то дилеры получали сверхприбыль и выкручивали мне руки при определении цены моего автомобиля?» В РОАД тут же дали задний ход и опровергли сообщение о существовании предложения Минпромторгу запретить продажу с рук автомобилей с пробегом. «Нет такой инициативы», – сообщила РБК пресс-секретарь «Российских автомобильных дилеров» Татьяна Сотникова.

Новинки Шанхайского
автосалона 2015

Андрей Макаров

С 20 апреля начал свою работу 16-й Международный автосалон в Шанхае. В этом году выставка проходит с 20 по 29 апреля в выставочном комплексе National Center for Exhibition and Convention. Напомним, что автосалон в Шанхае проводится раз в два года, чередуясь с автосалоном в Пекине. Тем не менее все без исключения крупные европейские, японские и азиатские бренды в обязательном порядке присутствуют на выставке. В списке премьер: обновленный седан от Lexus, хэтчбек от Kia Rio, новые Volkswagen C Coupe GTE и еще множество моделей.

Lexus ES



Компания Lexus на автосалонке представила рестайлинговый седан ES.

Автомобиль получил доработанную хромированную решетку радиатора, новые фары головного света со светодиодными прожекторами и выступающими стрелами светодиодных дневных ходовых огней. Сзади дополняют вид новые фонари, объединенные хромированной планкой, и небольшой спойлер на крыше багажника.

Авто получило новый набор хромированных 17-тидюймовых легкосплавных колесных дисков и четыре дополнительных цвета окраски кузова.

В салоне предлагаются новые цвета обивки сидений обычной кожей, полуанилиновой кожей или тканями Lexus NuLuxe, а также декоративные вставки из дерева цвета матовый бамбук, клен, мокка и с покрытием под «розовый лак». Кроме того, новое рулевое колесо и 4,2-дюймовый мультимедийный дисплей.

В Китае, России и Тайване седан предлагают с новым 2,0-литровым бензиновым двигателем, развивающим более 228 л.с. Авто оснащается турбокомпрессором с двойной улиткой, системой двойного изменения фаз газораспределения расширенного действия и выпускным коллектором с водяным охлаждением. В паре с ним работает 6-ступенчатый «автомат».

Седан оснащен пакетом систем безопасности Lexus Safety System+, который включает круиз-контроль на базе радара, систему предотвращения столкновений с автоматическим экстренным торможением, систему предупреждения о непроизвольном съезде с заданной полосы движения и автоматическое переключение света фар с дальнего на ближний и обратно.

Volkswagen C Coupe GTE



Компания Volkswagen продемонстрировала будущий дизайн своих премиальных автомобилей на примере концептуального полноформатного седана C Coupe GTE Concept.

Четырехдверка, внешне очень напоминающая Passat CC, построена на платформе MLB. Авто получило алюминиевые кузовные панели и 20-тидюймовые колесные диски. В салоне новинки установлена полностью цифровая приборная панель с большим сенсорным дисплеем. Задние пассажиры получили свою собственную центральную

консоль с сенсорным экраном и двумя дисплеями мультимедийной системы в спинках передних сидений.

За передвижение автомобиля отвечает подключаемая гибридная силовая установка, состоящая из 210-сильной бензиновой четырехцилиндровой TSI с турбонаддувом и восьмиступенчатый «автоматом» с интегрированным 124-сильным электромотором.

Суммарная отдача системы достигает 245 лошадиных сил и 500 Нм крутящего момента. Этого достаточно для того, чтобы модель ускорила от 0 до 100 км/ч за 8,6 секунды и разогналась до максимальных 232 километров в час. В электрическом режиме максимальная скорость ограничена на отметке 130 километров в час.

MG GS



А вот британская марка VG провела на автосалонке мировую премьеру своего первого серийного кроссовера.

Модель под «кодом» MG GS построена на масштабируемой модульной платформе для кроссоверов разработки SAIC. Новинка достигает 4 500 мм в длину, 1 855 мм в ширину и 1 675 мм в высоту.

Моторная линейка вседорожника состоит из 1,5-литрового турбомотора с отдачей 168 лошадиных сил (250 Нм) и двухлитрового 220-сильного двигателя (350 Нм). В списке доступных трансмиссий – шестиступенчатая «механика» и роботизированные коробки передач с 6-ю или с 7-ю ступенями. За доплату на новинку устанавливается система полного привода.

В число доступных опций входят кондиционер, мультимедийная система с 6-ю или 8-дюймовым сенсорным экраном с доступом в интернет и функцией голосового управления, премиальная аудиосистема, навигация, система без ключевого доступа в салон, светодиодные дневные ходовые огни и обивка салона кожей.

Mercedes-Benz Concept GLC Coupe



В Шанхае дебютировал Mercedes GLC Coupe, второй купеобразный кроссовер в линейке немецкой марки. Сейчас это всего лишь концепт, но уже ясно, что на конвейере машина окажется с минимальными изменениями, и произойдет это в ближайшее время.

Новинка получила 21-дюймовые легкосплавные колесные диски, светодиодную оптику и дополнительную пластиковую защиту кузова.

Габариты авто: длина – 4 730 мм, ширина новинки – 2 000 мм и 1 600 в высоту при колесной базе 2 830 мм.

Под капотом прототипа установили трехлитровый шестицилиндровый двигатель с двойным наддувом. Он развивает 367 л.с. и 520 Нм момента. Для серийной версии, скорее всего, он окажется топовым, а базовый вариант повезет скромный бензиновый мотор объемом 1,6 или 2,0 литра. Также к числу опций отнесут 9-ступенчатый автомат и полноприводную трансмиссию.



ЖК «АК ЭЛЕМ»
г. Алматы,
ул. Желтоксан -
ул. Шевченко



**ЖК «АЙСУЛУ»
(первая очередь)**
г. Алматы, ул. Куняева -
ул. Маметовой



ЖК «АМАНИ»
г. Алматы, Баганашил



Отдел продаж
Республика Казахстан
г. Алматы,
пр. Аль-Фараби, д.13
БЦ «Нурлы Тау»,
Сектор 1В, офис 405.

+7 (727) 311 11 81 /82
+7 701 522 0219

www.tarlan-d.kz