



Станут ли альтернативные источники энергии доступнее?!



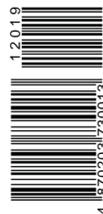
Почему топ-менеджеры покидают компанию «Казакхмыс»?



Михай Варга, министр национальной экономики Венгрии

КАПИТАЛ

№19
(398)



// ЧЕТВЕРГ, 23 МАЯ, 2013

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Крупные операторы не боятся внедрения MNP

10 страница

Избытки бензина АИ-80 экспортируют из Казахстана

4 страница

Где результаты антикризисных программ республики?

7 страница

Мы в сети
kapital.kz



РОСКОШеливайтесь, господа!



Виктор Климов

На минувшей неделе в республике вновь заговорили о налоге на красивую жизнь. В частности, предлагается увеличить налоговую нагрузку на людей, которые имеют не только дорогостоящие недвижимость и автомобили, но и сверхдоходы. С одной стороны, такая мера позволит государству реализовать

принцип социальной справедливости. С другой – привлечь дополнительные средства в бюджет. Однако это предложение, логичное на первый взгляд, при вдумчивом рассмотрении вызывает много вопросов.

Как рассказал «Капитал.kz» Олжас Худайбергенов, директор Центра макроэкономических исследований, налог на роскошь – не отдельный вид налога, имею-

щий особую форму. Наоборот, зачастую, это обычный налог, только по более высоким ставкам. «В Казахстане сейчас нет ни налога на высокий уровень доходов, ни налога на излившиеся. И вводить их отдельно не совсем правильно – иначе одной рукой поощряется то, с чем борются второй», – говорит г-н Худайбергенов.

[Продолжение на стр. 10]

Цифра номера

\$87 млрд,
по мнению экспертов, стоит бренд «Казахстан»

Подробнее [Стр. 8]

Спикер номера

Али Аган,
главный исполнительный директор АО «Кселл»

Подробнее [Стр. 2]

Цитата номера

«В этом году мы инвестируем 25 млн евро в развитие бизнеса в СНГ», – Виталий Постолатий, генеральный директор SAP СНГ

Подробнее [Стр. 6]

Спорт

Мадридский «Реал» остался в этом сезоне без завоеванных трофеев

Подробнее [Стр. 14]



ForteBank

ForteМенеджер

Сіздің табысыңызды қолдау
Поддержка вашего успеха

www.fortebank.com



АСТАНА – КИЕВ
АТЫРАУ – МОСКВА
АСТАНА – ОРЕНБУРГ
АЛМАТЫ – БАКУ
АЛМАТЫ – ГОНКОНГ

3 в неделю

АСТАНА – БИШКЕК
АЛМАТЫ – КОСТАНАЙ

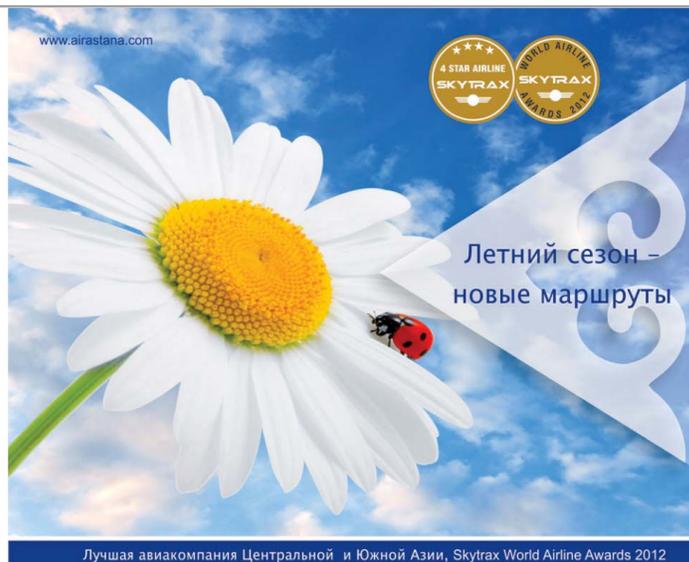
4 в неделю

АЛМАТЫ – КИЕВ

5 в неделю

Мы открываем летний сезон новыми маршрутами, а также предлагаем больше возможностей для путешествий благодаря обновленному расписанию и дополнительным частотам.

Центры бронирования и информации:
+7 727 2444477, +7 7172 584477



Лучшая авиакомпания Центральной и Южной Азии, Skytrax World Airline Awards 2012

Летний сезон – новые маршруты

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ДЕПУТАТЫ НАЗВАЛИ
ХРОНИЧЕСКУЮ
БОЛЕЗНЬ МИНЗДРАВА
РК

Единая информационная система здравоохранения Казахстана превратилась из прогрессивного новшества в «хроническое заболевание», считает депутат Мажилиса Парламента РК Надежда Петухова. «Создание единой информационной системы – «хроническая болезнь» министерства здравоохранения. Мы каждый год не осваиваем по ней финансовые средства, и уже та техника, которая была приобретена в 2006 году, морально устарела. Серверы, компьютеры свой ресурс истощили», – заявила Петухова при обсуждении отчетов правительства и сметного комитета об исполнении бюджета РК на 2012 год в Парламенте РК. По ее словам, из-за постоянных обновлений и переделок программного обеспечения информационной системы врачи просто не успевают вводить данные о пациентах. Кроме того, это отнимает время и мешает медикам выполнять свою работу. В свою очередь председатель комитета мажилиса по социально-культурному развитию Дарига Назарбаева уточнила, что в республиканском бюджете на 2012 год не освоено 39 млн тенге, выделенных на информационную систему здравоохранения.

Как пояснил вице-министр здравоохранения Болат Токежанов, проблемы с проектом единой информсистемы возникли из-за необеспеченности мединститутов в регионах компьютерной техникой. «По сравнению с другими отраслями, к сожалению, здравоохранение в области компьютеризации и информатизации отстает. И с этого года мы начинаем масштабное оснащение компьютерной техникой объектов первичного здравоохранения. Это так называемые центры семейной здоровья, врачебные амбулатории и наши смешанные поликлиники», – сказал Токежанов. Он также сообщил, что Минздрав представил в правительстве новую концепцию создания и развития электронного здравоохранения в Казахстане до 2020 года. (kapital.kz)

КАДРОВЫЕ
ПЕРЕСТАНОВКИ
И НАЗНАЧЕНИЯ

АБАЙ АЛПАМЫСОВ

+ избран президентом Федерации баскетбола РК

АНУАР
ЧУЖЕГУЛОВ

+ назначен заместителем акима Мангистауской области

БАУРЖАН
МУХАМЕДЖАНОВ

+ Чрезвычайный и Полномочный Посол Республики Казахстан в Литовской Республике назначен Чрезвычайным и Полномочным Послом Республики Казахстан в Латвийской Республике по совместительству

БЕЙСЕМБАЙ
ЖУМАБЕКОВ

+ назначен заместителем акима Карагандинской области

ЕРБОЛ САДЫР

+ назначен заместителем акима ЮКО

ЖАНАТ
АБДРАХМАНОВ

+ назначен начальником УДП Акмолинской области

НУРЛАН ОРАЗБАЕВ

+ назначен президентом хоккейного клуба «Барыс»

ПОЛАТ
КЫРЫКБАЕВ

+ назначен директором Дирекции штатных национальных команд и спортивного резерва (ДШНК и СР)

САЙМОН ХИЛ

+ утвержден в должности председателя совета директоров «Казахмыс ПЛС»

САЯТ
ШАЯХМЕТОВ

+ освобожден от должности вице-министра образования и науки РК

Али Аган, CEO «Кселл»: «Мы будем поддерживать наши лидирующие позиции на рынке»

Олег Циммерман

ВАО «Кселл» с 1 июня 2013 года новый CEO. Вейсела Арала, который в феврале 2013 года был назначен президентом TeliaSonera Евразия, сменит Али Аган. До этого назначения г-н Аган занимал должность главного исполнительного директора компании «Ucell», дочерней компании группы TeliaSonera и второго крупнейшего оператора в Узбекистане.

О том, как г-н Аган видит дальнейшую стратегию развития компании, а также о своих основных приоритетах и планах он рассказал в интервью «Капитал.kz».

- Г-н Аган, почему TeliaSonera выбрала именно Вас на должность CEO Kcell?

- Прежде всего, я очень рад назначению на должность CEO такой успешной компании, как Kcell. Вы знаете, что это крупнейший оператор в евразийском подразделении TeliaSonera, и одна из наиболее успешных компаний в группе в целом. Не так давно CEO Kcell Вейсел Арал был назначен на должность президента TeliaSonera Евразия, и как в свое время объявляло руководство группы, совмещение им должности CEO Kcell и президента региона Евразии должно было продолжаться до лета этого года.

Опыт моей работы включает в себя 20 лет в международной финансовой и телекоммуникационной сфере, с обширным перечнем функциональных обязанностей, включая продажи, дистрибуцию. В группе TeliaSonera работаю уже почти 6 лет. До последнего времени около года был главным исполнительным директором «Ucell», дочерней компании группы TeliaSonera и второго крупнейшего оператора в Узбекистане. До этого с мая 2008 года занимал должность заместителя главного исполнительного директора, а затем с декабря 2008 года – был главным исполнительным директором «Azercell», также дочерней компании группы TeliaSonera и ведущего мобильного оператора в Азербайджане.

В настоящее время Kcell работает в очень конкурентной среде. Ситуация похожа на ту, которая наблюдалась 5 лет назад в Азербайджане после выхода на рынок третьего мобильного оператора. Уверен, что мой опыт работы в пяти различных компаниях из телекоммуникационной индустрии, а также в финансовом секторе в Америке, Турции, в Азербайджане и Узбекистане будет способствовать дальнейшему развитию Kcell.

- Kcell показывает очень хорошие результаты на протяжении последних лет. Какова вероятность того, что Вы будете пересматривать стратегию компании?



- Работая в Ucell и Azercell, я был достаточно близко знаком со стратегией Kcell, и уже провел время, обсуждая ее с коллегами. Я уверен в той стратегии, которую компания реализовывала в период IPO, и которая состоит из трех основных приоритетов: сохранение позиции лидера рынка, лидерство в секторе передачи данных и фокус на генерирование денежных потоков.

В то же время топ-менеджмент компании продолжит пересмотр общей стратегии на постоянной основе для того, чтобы обеспечить лидирующие позиции компании на рынке, обгоняя рыночные тенденции и технологическое развитие.

- Что будет Вашим главным приоритетом в качестве нового главы Kcell?

- Мой фокус, как я уже отметил выше, будет направлен на сохранение лидирующих позиций, сохранение того уровня доходов, который компания показывала в прошлом. Это потребует создания новых денежных потоков. Голос – это уже почти история. Мы должны сделать все возможное, чтобы получить максимум из активного роста передачи данных.

- Каковы Ваши планы по удержанию доли рынка Kcell?

- Мы находимся в индустрии, в которой технологии обслуживают клиентов. Мы постоянно анализируем рынок, чтобы знать и понимать потребности наших абонентов еще лучше. Мы будем поддерживать наши лидирующие позиции на рынке, продолжая инновации как в технологиях, так и в продуктах, чтобы обеспечить растущие потребности наших клиентов.

- Планируете ли Вы получить лицензию на 4G для Kcell?

- Да, конечно. В настоящее время мы активно работаем над этим вопросом. Мы очень заинтересованы в запуске 4G, с учетом активного роста передачи данных в Казахстане. У Kcell уже есть частоты на 4G, и мы активно работаем с правительством, чтобы получить лицензию.

- Планируете ли Вы какие-либо изменения в структуре менеджмента или в корпоративной культуре компании?

- Сейчас Kcell – это команда, которая за последние годы сделала просто невероятную работу, написав историю успеха. Проводя аналогию с футболом, это «Барселона» евразийского подразделения группы. Исходя из этого, я не вижу никакой необходимости в кардинальных переменах. Но нужно также учитывать, что все время «почивать на лаврах» не получится. Еще раз подчеркну, мы работаем в очень конкурентном рынке, и должны быть готовы и открыты к постоянному развитию и совершенствованию.

Говоря о корпоративной культуре, могу сказать, что в любой компании она должна постоянно меняться. Мы должны быть более сфокусированы на устойчивости, на культуре исполнения.

- Как Ваша семья восприняла Ваше новое назначение? Собираетесь ли Вы перевезти ее в Казахстан?

- Моя семья – супруга и две дочери, они всегда находятся рядом со мной. Я надеюсь, что на время моего пребывания CEO Kcell Алматы станет домом для меня и моей семьи.

Телекомрынок Казахстана: перебалансировка сил на фоне ценовой конкуренции

Олег Ни

На прошлой неделе ключевые финансовые и операционные результаты своей деятельности за 1 квартал 2013 года последним из трех основных операторов страны представил Beeline Казахстан.

Согласно отчетности, общий доход Beeline Казахстан в 1 квартале 2013 года вырос на 1% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года и составил 28,7 млрд тенге.

Доход вырос как в фиксированном, так и в мобильном интернете на 41% и на 38% соответственно. При этом, как заявляют в компании, темпы роста были ограничены 15%-ным снижением ставок интерконнекта и введением регулятором новых предельных розничных цен на фоне перехода абонентской базы на новую тарифную модель «0 внутри сети».

Как уточняет Тарас Пархоменко, генеральный директор ТОО «КаР-Тел» (бренд Beeline), следует учитывать тот факт, что темп роста оператора является суммой темпов роста разных составляющих. «Например, мы очень быстро растем в мобильном и фиксированном интернете, но падаем в голосе», – говорит он. Тем не менее потенциал роста голосового трафика, по его мнению, отнюдь не исчерпан. «Мы

верим в то, что MOU, то есть среднесуточный трафик, выговариваемый абонентом, будет расти. Этот показатель на Украине составляет в среднем 550 минут, в США – 900. Физически люди «сидят» на тарифных планах и говорят сколько надо», – отмечает спикер.

В Beeline Казахстан планируют отойти от модели «плати за минуту» к так называемой пакетной экономике. Ее смысл заключается в том, что за некое правило пополнения или абонентскую плату пользователи получают доступ к возможности говорить внутри сети, не считая минуты. Эта стратегия уже приносит свои результаты. Так, у Beeline Казахстан в 1 квартале 2013 года показатель MOU составил 180 минут, а в 1 квартале 2012 года он вырос до 254 минуты, в среднем на 40%. И, по мнению г-на Пархоменко, этот показатель будет расти еще.

На зрелом рынке эффективности оператора следует оценивать в большей степени ростом доходов, а не ростом абонентов – вторых sim-карт. В нашей стране в последние два года рост абонентской базы опережает темпы роста доходов операторов. Отметим, что совокупно по рынку корреляция между ростом абонентов и ростом доходов операторов последний раз отмечалась в первом квартале 2011 года. В последующие годы рост доходов оператора

стал значительно отставать от роста количества абонентов. Так, в 1 квартале 2012 года совокупная абонентская база трех основных операторов выросла на 28%, а мобильный доход рынка всего на 8%, в первом квартале 2013 – совокупная абонентская база растет на 22%, а мобильный доход рынка всего на 6%.

Согласно официально опубликованной статистике операторов, в 1 квартале 2013 года доля рынка в доходах «Tele2 Казахстан» составила 8,9%, Beeline Казахстан – 34,4% и АО «Кселл» – 56,7%.

Доля рынка третьего игрока – «Tele2 Казахстан» – действительно растет, но темпы этого роста замедляются. Так, в первом квартале 2012 года темп роста доли рынка в доходах вырос на 3,85 процентных пункта. Но если сравнить к предыдущему кварталу, то темп замедлится и составляет 1,11.

Доля рынка Beeline Казахстан в прошлом году падала, но динамика сокращения доли от квартала к кварталу уменьшается. Так, доля рынка в доходах Beeline Казахстан в первом квартале 2012 года составляла 37%, а в 1 квартале текущего года – 34,4%.

Доля рынка в доходах Kcell за соответствующий период сократилась с 57,9% до 56,7%.

Согласно официальной отчетности, показатель ARPU у двух крупнейших опера-

торов демонстрирует динамику к снижению. Так, в 1 квартале 2012 года у Beeline Казахстан ARPU составил 1,052, в 1 квартале 2013 года – 1,012. У Kcell произошло более ощутимое снижение – с 1,222 в 1 квартале 2012 года до 1,043 в 1 квартале 2013 года.

Показатель EBITDA в 1 квартале 2013 года у Beeline Казахстан вырос на 5% по сравнению с 1 кварталом 2012 года, у АО «Кселл» за соответствующий период на 1,2%. Показатель EBITDA у компании «Tele2 Казахстан» сохраняет позитивную динамику по сравнению с аналогичным периодом 2012 года более чем в 2 раза. Пиетари Кивикко, генеральный директор компании, подтвердил планы оператора выйти на точку безубыточности во второй половине текущего года. Напомним, ранее компания прогнозировала выход на положительный показатель EBITDA уже во II квартале 2013 года.

В целом, по словам Тараса Пархоменко, развитие телекоммуникационного рынка Казахстана отражает общемировые тренды. Локальные тенденции могут быть связаны лишь с регулированием. Сейчас, по его мнению, на рынке продолжается перебалансировка сил на фоне ценовой конкуренции и активных регуляторных действий со стороны государства.

SIMPLY CLEVER
ŠKODA

Абсолютно новый ŠKODA Rapid
Просто выбери Его

Часто, выбирая для себя автомобиль, приходится отказываться от одного в пользу другого. Мы доверяем надежным технологиям, но, в то же время, хотим чего-то нового и совершенного. Нам хочется комфорта, но он стоит дорого. Нам нужна вместительность, но она влечет за собой большие размеры, и тогда наш автомобиль уже не будет компактным и легким в управлении... Есть много «НО», которые мешали нам выбирать. Но это больше не проблема. Абсолютно новый ŠKODA Rapid – это уникальное решение. Он готов удовлетворить все Ваши пожелания, не требуя компромиссов. Отказываться больше не нужно. Просто выбери Его.

АСТАНА: ТЦ "Auto city" (Гарант-2), пр. Богенбай батыра, 73/1
тел.: (7172) 22-69-58, 22-69-66
АЛМАТЫ: ул. Майлина, 240 А, тел.: (727) 2-555-777, 2-579-777
http://skoda-auto.kz | http://bipek.kz

АЗИЯАВТО
БИПЭК АВТО

Кселл готов к запуску 4G в Казахстане

Олег Ни

Крупнейший оператор мобильной связи Kcell объявил о готовности запуска в Казахстане связи 4G. В компании считают, что значительная доля будущего роста мобильного рынка будет приходиться на услуги по передаче данных. Kcell намерен продолжать инвестиционную деятельность в казахстанскую экономику, внедряя новые технологии. Об этом на международной выставке инфокоммуникативных технологий «ASTEX 2013» заявил председатель совета директоров АО «Кселл» Иан Эрик Рудберг.

АО «Кселл» присутствует в Казахстане 15 лет и является ведущим провайдером мобильных телекоммуникационных услуг в республике. Сегодня сотовый оператор готов к запуску в РК связи четвертого поколения LTE.

«Kcell уже готов запустить технологию 4G LTE здесь, в Казахстане, для того, чтобы внести свой вклад в развитие местной инфраструктуры и экономики. Известно, что ИКТ, и телекоммуникации являются ключевыми моторами для развития экономики и рынка, особенно в этом быстроразвивающемся мире. Сегодня мы видим все больше самых разных мобильных устройств в виде смартфонов, планшетов, которые используют самые современные, продвинутые технологии», – заявил председатель совета директоров АО «Кселл».

При этом в компании подчеркивают, что TeliaSonera имеет уникальный опыт по внедрению 4G. Именно эта телекоммуникационная компания впервые в мире осуществила коммерческий запуск технологии 4G LTE еще в 2009 году в Швеции и в Норвегии.



Используя самые современные телекоммуникационные технологии, Казахстан становится лидером IT в Центральной Азии, считают в Kcell.

В целом рынок телекоммуникаций в РК синхронизирует мировые тенденции. Так называемые онлайн-услуги становятся важными для предприятий и проникают в повседневную жизнь людей.

Как отмечает Иан Эрик Рудберг, в прошлом году количество пользователей мобильного интернета в Казахстане выросло на 20%. В этом году месячное потребление трафика выросло на 100% по сравнению с прошлым годом, а количество смартфонов (на базе Android, iOS, Windows Mobile) увеличилось в три раза. Сегодняшние компании становятся более эффективными, используя мобильную связь.

По оценке председателя совета директоров АО «Кселл», рынок телекоммуникаций в стране сегодня довольно конкурентный и имеет все предпосылки для дальнейшего развития.

«Мы считаем, что конкуренция будет нарастать. В апреле 2013 года проникновение мобильного интернета в Казахстане выросло на 170%. В связи с тем фактом, что в Казахстане многие подписчики имеют две и более сим-карты. И эта тенденция нарастает. Телекоммуникационный рынок Казахстана растет год от года», – озвучил свой прогноз председатель совета директоров АО «Кселл».

Стоит отметить, TeliaSonera – телекоммуникационная компания, образованная в 2002 году в результате слияния шведской Telia и финской Sonera. Оборот доходов TeliaSonera в прошлом году составил около \$15 млрд. Пятый по величине оператор в Европе насчитывает 28 тысяч сотрудников во всем мире.

По данным компании, на сегодняшний день АО «Кселл» выплатило в бюджет РК более \$2 млрд в виде налоговых и других платежей.

Кроме этого, Иан Эрик Рудберг отметил, что успешный листинг ценных бумаг сотовой компании на Казахстанской и Лондонской фондовых биржах, а также рост акций Kcell порядка 50% является важным вкладом в развитие фондового рынка нашей республики.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

АНАЛИЗ ПРЕДЛОЖЕНИЙ

Стагнация ценовых показателей на рынке вторичного жилья города Алматы продолжается. В апреле средневзвешенная цена предложения по городу зафиксирована на уровне 296 100 тенге за квадратный метр (в долларовом эквиваленте – \$1 959 за кв. м), при уровне погрешности исследуемой базы данных 1600 тенге (0,52%). Об этом сообщает Аналитический центр портала kп.kz. Максимум предложений приходится на Бостандыкский район – 24% (2599 объектов), на Ауэзовский и Алмалинский районы – 22% и 19% (2385 и 2064 объекта соответственно). Немногого отстает Медеуском район – 12% (1275 объектов). Доля предложений в Жетысуском и Туркиском – 11% и 8% (1164 и 911 объектов соответственно), а минимум пришелся на Алатауский район – 4% (488 объектов). Сокращение количества предложений наблюдается во всех районах города, кроме Алатауского, где количество выставленных на продажу квартир выросло на 2,3%. Максимальное уменьшение предложений прослеживается в Туркиском районе – на 29%, а минимальное – в Бостандыкском – на 0,7%. Анализ предложений в разрезе формата жилья в целом по городу показывает, что наибольший удельный вес занимают 2- и 3-комнатные квартиры – по 34% (3702 и 3697 объектов соответственно), а наименьший – 5-комнатные и выше – 1% (156 объектов). Рост средних удельных цен предложения наблюдается в Бостандыкском и Медеуском районах на 1,5% и 2,6% соответственно, а снижение – в Алмалинском и Ауэзовском – на 1% и 2,2%. В остальных районах города изменения незначительные, то есть лежат в пределах среднестатистической погрешности расчетов. В разрезе комнатности квартир снижение цен прослеживается на 1-комнатные на 2% и рост – на 3- и 4-комнатные – на 1,6% и 3,9% соответственно. На остальные форматы квартир изменения цен незначительные. (kapital.kz)



КАЗАХСТАН И ШЕВРОН.

20 ЛЕТ

УСПЕШНОГО ПАРТНЕРСТВА.

В 1993 году мы стали одной из первых международных нефтяных компаний, пришедших в Казахстан. С тех пор «Шеврон» помог открыть здесь тысячи рабочих мест. Мы вложили миллиарды долларов в приобретение местных товаров и услуг. Наша неустанная поддержка помогла Казахстану стать мировой энергетической державой. Сегодня «Шеврон» с гордостью отмечает 20-летие успешного партнерства с Казахстаном. И мы готовы сделать наши последующие десятилетия еще лучше. Узнайте больше на chevronkazakhstan.com.



Human Energy®

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

В АТЫРАУ ГОТОВЯТСЯ К ЗАПУСКУ ПРОЕКТА

В Атырауской области идет подготовка к запуску производственных объектов северокаспийского проекта. Ориентировочно торжества намечены на 26 июня, когда в пробную эксплуатацию запустят комплексную установку по подготовке кашаганской нефти и газа «Болашак». «Основным приоритетом для нас остается безопасный ввод производственных объектов в эксплуатацию и их прием-передача в соответствии с самыми высокими стандартами, обеспечивающими безопасный и надежный производственный процесс на многие годы. К тому же запуск производственных объектов месторождения «Кашаган» проводится поэтапно. 25 февраля был завершен один из важных этапов работ по пусконаладке, когда была произведена подача природного газа на объекты УПНИГ «Болашак», сообщили в пресс-службе консорциума NCOС «North Caspian Operating Company». Не уточняя, что имеется в виду под пуском в пробную эксплуатацию комплекса «Болашак», в NCOС подчеркнули, что «Морские производственные сооружения месторождения «Кашаган» на острове D будут последним строительным объектом, который будет введен в эксплуатацию после наземных сооружений УКПНИГ «Болашак», системы трубопроводов и сооружений острова A». (oilnews.kz)

МОЩНОСТИ БУДУТ РАСШИРЕННЫ

Как сообщает пресс-служба Министерства иностранных дел Казахстана, в ходе визита посла Казахстана в Украине и Молдове Заутбек Турисбекова в Автономную Республику Крым были достигнуты договоренности о расширении мощностей «АЕГАЗ Терминал» по перевалке сжиженного газа в Керчь. Вместе с тем, по информации ведомства, в рамках визита состоялся встреча с председателем совета министров АРК Анатолием Могилевым, председателем Верховной рады АРК Владимиром Константиновым, а также мэром города Керчь Олегом Осадчим, в ходе которых обсуждены актуальные вопросы развития казахстанско-украинского экономического партнерства и перспективы сотрудничества регионов Казахстана с Автономной Республикой Крым, передает ИА «Новости-Казахстан». «В ходе встреч сторонами достигнута договоренность о расширении мощностей «АЕГАЗ Терминал» по перевалке сжиженного газа в Керчь, акционерами которого являются казахстанские компании, до 1 млн тонн и строительство казахстанскими инвесторами зернового терминала мощностью до 700 тыс. тонн», – говорится в сообщении. Также в рамках визита в Крым Турисбеков встретился с министром курортов и туризма АРК Александром Лыевым, где на повестке дня было обсуждение вопросов сотрудничества в сфере туризма. Лыев отметил высокий потенциал туристической отрасли Казахстана и в свою очередь выразил готовность в участии в проекте посольства РК на Украине «Лечебный туризм», нацеленном на организацию программ оздоровления казахстанцев в лучших здравницах Западной Украины и Крыма. (oilnews.kz)

ПРЕДЛОЖЕНИЕ ОТ ИНВЕСТФОНДОВ

«КазТрансОйл» зарубежные инвестфонды предлагают выпустить GDR на простые акции, чтобы иностранные инвесторы смогли купить их бумаги. Однако такой листинг требует дополнительных 10% акций на KASE и может усилить волатильность бумаг КТО, о чем вряд ли мечтает большинство розничных инвесторов. На IX международном PR-форуме в Алматы представитель АО «КазТрансОйл» (КТО) сообщил, что компания обсуждает возможность выпуска GDR (глобальные депозитарные расписки) на акции КТО. Руководитель службы по связям с инвесторами КТО Алмаз Масалин пояснил, что ряд иностранных инвестиционных фондов и банков выступили с инициативой выпуска GDR на акции компании. Он подчеркнул, что такого предложения КТО пока не принял, и компания хотела бы оставить свои бумаги на KASE. Как отметил независимый аналитик Дамир Сейсебаев, в случае листинга на западном рынке котировки КТО будут подвержены внешним факторам. (oilnews.kz)

ДАЛЬНЕЙШЕЕ СОТРУДНИЧЕСТВО

Согласно разработанной акимом программы по комплексной газификации области на 2007-2015 годы, в рамках дальнейшего развития инфраструктуры части южного региона РК, в Алматинской области был подписан меморандум о дальнейшем сотрудничестве между акимом региона и национальным оператором по газоснабжению АО «КазТрансГаз». Как основу для надежного и стабильного газоснабжения южных регионов РК, ввод в эксплуатацию к 2014 году магистрального газопровода «Бейнеу – Бозой – Шымкент», за счет использования мощностей существующего и проектируемого газопроводов от МГ «Казахстан – Китай», обеспечит перспективный баланс режимов потребления газа в Алматинском регионе. В 2014 году планируется сдать в полном объеме направление «Алматы – Байсерке – Талгар», которое идет по проекту в первую очередь. Оператор, при условии получения внутрикорпоративных согласований и утверждений, до конца 2013 года за счет собственных средств обеспечит 100% газификацию жилого сектора города Талгар, поселка Байсерке и других населенных пунктов Алматинской области, в том числе поселков Коянсу, Рыскулова, Казстрой, Тузсай, Жана Дауыр. Проект по строительству газопроводов 7-ми населенных пунктов Илийского района будет полностью реализован до 31 июля 2013 года. Вместе с тем, по информации «Казинформ», акимат будет всемерно оказывать поддержку оператору в выдаче разрешений на строительство и оформлении земельных участков, необходимых для прокладки и эксплуатации газопроводов и сооружений на них, а также будет оказывать содействие юридическим лицам и населению в регулировании процесса подключения к системе газоснабжения области и адресной поддержке отдельных категорий потребителей газа. (oilnews.kz)

«Британский квартал»: благородная классика

Ольга Ким

Атрибутов Британии множество. Букингемский дворец и гвардеец в меховой шапке, королева Елизавета и Тауэр, Битлз и Оксфорд, Герберт Уэллс и Шерлок Холмс. А еще превосходный газон, пятичасовой чай, безукоризненные манеры и легендарный футбол. Англия стоит особняком и заметно выделяется на фоне остальной Европы. Так и «Британский квартал» от Холдинга VI Group – это совершенно особый мир. Мир, где каждый житель будет чувствовать себя комфортно.

Презентация нового проекта от VI Group собрала немало потенциальных клиентов, которые сразу же отметили благородную классику и европейский стиль «Британского квартала». Как сказал на мероприятии председатель правления Холдинга Амангельды Омаров: «Это интересная архитектура, классическая, которая никогда не устареет и всегда нравится. Это продолжение линейки премиум-жилья от нашей компании: «Парижский квартал», «Миланский квартал» и теперь, как завершение темы, «Британский квартал». Этот дом также будет отличать высокое качество, поскольку мы применяем в его возведении только натуральные материалы».



Как и подобает классическому английскому дому, «Британский квартал» выполнен в кирпиче. Островежные башенки, уступчатые фронтоны, каминные трубы, декоративные элементы отсылают к викторианской эпохе старой доброй Англии. Все здесь качественно и добротно. Фасады – керамический и облицовочный клинкерный кирпич, натуральный гранит, гибкая черепица. За счет закрытого внутреннего двора «Британский квартал» создает комфортное пространство, огражденное от суеты мегаполиса надежными, как крепость, стенами, и

в то же время позволяет пользоваться всеми преимуществами проживания в центре столицы.

«Британский квартал» – это уютный оазис, где будут проживать люди одного достатка и социального статуса. Дом располагается в микрорайоне «Акбулак-2», в стороне от шумных трасс, в тихом, экологически чистом месте, недалеко как от старого, так и от нового административного центра Астаны. Престижность места подчеркивается наличием в непосредственной близости от «Британского квартала» жилых комплексов премиум-класса «Парижский квартал» и «Миланский квартал», возведенных Холдингом VI Group и ставших уже достопримечательностями столицы.

Порядок и чистоту в «Британском квартале» будет поддерживать консердж-служба, являющаяся дочерним предприятием VI Group, что гарантирует качество сервиса. Также стоит отметить, что компания увеличила гарантийный срок обслуживания и берет на себя ответственность за свои объекты на три года.

Можно уверенно констатировать, что «Британский квартал» станет в Астане олицетворением скрытого от неуряди внешнего мира пространства, гармонично интегрированного в среду столичного мегаполиса.

Казахстан прорубит окно в Персидский залив

Аманжол Сагындыков

Новый железнодорожный переход между Казахстаном и Туркменистаном – один из основных этапов налаживания прямого железнодорожного сообщения с Ираном, выходом на Персидский залив и диверсификации маршрутов экспорта казахстанского зерна в направлении Персидского залива.

Президенты Казахстана и Туркменистана Нурсултан Назарбаев и Гурбангулы Бердымухамедов открыли прямое железнодорожное сообщение между странами по переходу станция Болашак – станция Серхетяка. «Данный коридор позволяет осуществлять прямые поставки грузов между странами по кратчайшему пути, сократить время следования транзитных поездов направлением на Туркменистан через Казахстан и обратно. Участок Болашак – Серхетяка представляет собой часть будущего транснационального железнодорожного коридора, который свяжет Казахстан, Туркменистан и Иран и обеспечит выход грузопотоков с сухопутных к мор-

ским путям в регион Персидского залива. В настоящее время, согласно существующему соглашению между тремя странами, межгосударственный проект находится в завершающей стадии реализации», – говорится в сообщении.

Нет выхода

Казахстан испытывает большие трудности при экспорте грузов в южном направлении. Сегодня казахстанские грузы идут по маршруту через железные дороги Узбекистана, а потом – через иранскую станцию Серах до порта Бендер-Аббас в Персидском заливе.

На фоне довольно жестких противоречий между Узбекистаном и Таджикистаном по вопросу строительства Рогунской ГЭС Ташкент регулярно перекрывает поток транзитных грузов.

Причем, с одной стороны, узбекская сторона во время официальных встреч всегда выражает заинтересованность в развитии транзитных перевозок, с другой стороны, делает все возможное, чтобы их затруднить. Так, в конце сентября 2012 года председатель правления компании «Узбекские железные дороги» Ачилбай Раматов во время встречи с председателем правления и президентом железной дороги Исламской Республики Иран Абдолла Сахбом Мохаммади заявил, что до 2015

года в развитие железнодорожного транспорта Узбекистана будет инвестировано \$4 млрд. Также он заявил о заинтересованности в развитии транзитных перевозок.

С другой стороны, с 2011 года до настоящего времени правоохранительными органами Узбекистана было выявлено 554 факта нарушения таможенного законодательства на каналах транзитного перемещения грузов из Ирана в Таджикистан. В результате были изъяты незаконно перемещаемые грузы на общую сумму более 5 млрд сумов (около \$2,5 млн).

Естественно, в условиях сложной обстановки с транзитом грузов через Узбекистан Казахстан кровно заинтересован в другом маршруте, который позволит казахстанскому экспорту выйти в порты Персидского залива. До настоящего времени основным таким маршрутом является железная дорога Казахстан – Туркменистан – Иран, которая должна быть закончена в ближайшее время.

Зерновики ждут – не дождутся

Новая прямая железная дорога в Иран жизненно необходима казахстанским зерновикам. По оценкам экспертов, она позволит увеличить экспорт зерна в южном направлении через Иран до 3 млн тонн.

Увеличение потока казахстанского зерна на юг и страны Средиземного моря

Избытки Аи-80 экспортируют из Казахстана

Венера Гайфутдинова

Казахстан может разрешить экспорт бензина Аи-80. Об этом на недавнем заседании правительства сообщил Сауат Мынбаев, министр нефти и газа РК. «Вопрос по экспорту считаем возможным. На определенные объемы на бензин Аи-80 в ближайшее время предложение внесем», – уточнил министр. В свою очередь аким Павлодарской области Ерлан Арын в ходе заседания сообщил, что Павлодарский нефтеперерабатывающий завод (ПНХЗ) становится неконкурентоспособным из-за импорта нефтепродуктов из России, которые реализуются по демпинговым ценам. «Мы вносим предложение в правительство и вели переговоры с министерством по нефтеперерабатывающим заводам (НПЗ). В целом есть общее мнение применить ограничение по импорту или запрету из Российской Федерации. Второй вариант – разрешить экспорт бензина за рубеж», – сказал г-н Арын.

Напомним, что в этом году казахстанские нефтепереработчики обратились к правительству с просьбой выделить квоты на экспорт излишков бензина. Вывоз светлых нефтепродуктов из Казахстана запрещен с мая 2010 года, но трейдеры надеются получить разовое разрешение на экспорт примерно 50 тыс. тонн бензина, чтобы разгрузить затоваренный внутренний рынок. По данным участников рынка, в начале текущего года резервы Аи-92 на нефтебаз

достигли 220 тыс., а запасы Аи-80 выросли до 65 тыс. тонн. Участники рынка на тот момент полагали, что правительство скорее ограничит импорт топлива, чем выделит адресные квоты на экспорт.

Действительно, в конце апреля 2013 года премьер-министр Казахстана Серик Ахметов подписал постановление правительства, ограничивающее импорт нефтепродуктов из России. Но, по всей видимости, правительство нашей страны решило не ограничиваться лишь одной мерой «борьбы» с избытком на внутреннем топливном рынке.

Однако эксперты уверены в том, что разрешение на экспорт нефтепродуктов отечественным производителям более рациональная мера, чем ограничение поставок бензина из России.

Около 40% бензина, реализуемого на отечественном рынке, является товаром, привезенным из России. За счет чего будут восполняться эти объемы – до сих пор остается непонятным. Более того, ПНХЗ полностью работает на российском сырье. «У нас нет гарантий, что после того как мы ограничим объемы поставок топлива из России, они примут решение отказать нам в поставках сырья на ПНХЗ», – говорит Олег Егоров, главный научный сотрудник Института экономики Министерства образования и науки РК. Но в министерстве нефти и газа заверили, что ратифицированное Сенатом Казахстана казахстанско-российское межправительственное соглашение о торгово-экономическом со-



трудничестве в области поставок нефти и нефтепродуктов в Казахстан, а также протокол о внесении изменений в данное соглашение будут способствовать гарантированной поставке российской нефти на ПНХЗ до 31 декабря 2013 года.

Что же касается разрешения на экспорт бензина Аи-80, то эксперты оценивают эту инициативу позитивно. Однако, как заметил Сергей Смирнов, экономист Института политических решений, непонятно, в какую страну Казахстан собирается поставлять бензин Аи-80. «Сегодня АИ-80 пригоден лишь для старых «москвичей», «Волг», УАЗов, грузового транспорта и сельхозтехники», – говорит он.

Олег Егоров со своей стороны уверен в том, что у отечественных производителей уже существуют предварительные договоренности с кем-то из покупателей. «Раз

даст возможность Казахстану включить схему SWAP-операций. Казахстан будет поставлять Ирану свое зерно, а Иран, чьи сельскохозяйственные угодья сосредоточены в южных регионах страны, в счет полученного казахстанского зерна будет отгружать уже свое зерно в пользу Казахстана. Данная схема позволит Казахстану открыть рынки арабских стран.

Потенциал для экспорта казахстанского зерна приличный. Так, ИА «Kazakhstan» со ссылкой на издание «Western Producer» сообщило, что в период с 1 июля 2012 года по 1 апреля 2013 года Казахстан поставил за рубеж 5,2 млн тонн зерна против 8,3 млн тонн за аналогичный период предыдущего года.

По словам главы департамента земельного развития Министерства сельского хозяйства РК Сагината Жумажанова, Казахстан имеет все шансы экспортировать еще 2 млн тонн до конца текущего маркетингового года.

В ответ на сообщения о том, что Египет намерен возобновить импорт пшеницы из Казахстана после двухлетнего перерыва г-н Жумажанов заявил: «Если они хотят, то мы готовы продавать наше зерно. Я уже говорил о нашем оставшемся потенциале... поэтому мы будем рады их участию в разделе этого куска пирога».

Будь сейчас готова железная дорога в Иран, эти поставки не вызвали бы у Казахстана больших трудностей.

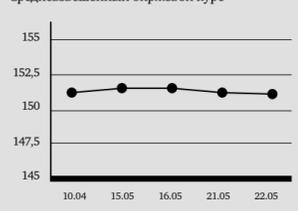
А пока Казахстан приходится обходиться теми возможностями, которые имеются. Как сказал КазТАГ в конце сентября 2011 года глава Продкорпорации Бейбитхан Кабдрахманов, сегодня в Иран через порт Актау Казахстан ежегодно экспортирует более 600 тыс. тонн зерна. «Но мощности больше не позволяют, можно было и больше», – добавил он.

производители так настойчиво просят разрешение на экспорт, то, скорее всего, они договорились с покупателем», – подчеркнул он.

Вероятность того, что квоты будут выделены, высока, так как подобный прецедент уже имел место быть. Два года назад Казахстан выделил адресные квоты на экспорт светлых нефтепродуктов. В марте 2011 года правительство разрешило компаниям «Казмунайгаз Переработка и Маркетинг», Petrokazakhstan, Litasco, Refinery Company RT и «Сан Ойл» вывезти 145 тыс. тонн дизтоплива в Афганистан, чтобы избежать затоваривания на внутреннем рынке. Однако фактический объем экспорта составил около 90 тыс. тонн, поскольку правительство спустя два месяца отозвало квоты, сославшись на повышение спроса в период посевной кампании.

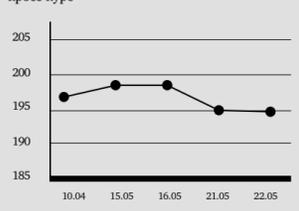
USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



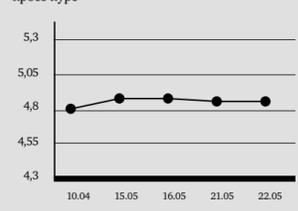
EUR/KZT

кросс-курс



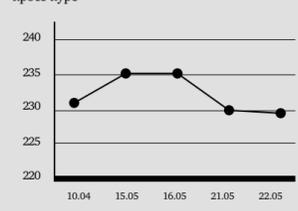
RUR/KZT

кросс-курс



GBP/KZT

кросс-курс



■ Михай Варга: «Европа на данный момент представляет более серьезную угрозу всемирной экономике, чем Китай»

Айнур Касенова

В 2012 году товарооборот между Казахстаном и Венгрией сократился. Уменьшились объемы венгерского экспорта в Казахстан и казахстанского экспорта в Венгрию.

Основной причиной спада общего объема венгерских поставок в РК стало закрытие на территории Венгрии завода Nokia, который снабжал мобильными телефонами страны СНГ. Остановка его работы сказалась на объемах венгерского экспорта во все бывшие союзные республики. Между тем выросли поставки в РК венгерских медикаментов и продовольствия.

95% казахстанского экспорта в Венгрию традиционно составляет сжиженный газ, поставляемый железнодорожным транспортом. В прошлом году спрос на этот товар в Венгрии временно сократился, чем и объясняется сокращение казахстанского экспорта.

Из года в год неуклонно растет число казахстанских студентов, проходящих в Венгрии стажировку или полный курс обучения, как правило, на английском языке.

Растет и число казахстанских туристов, посещающих Будапешт, озеро Балатон и курорты со всемирно известными целебными источниками.

Что касается внешней торговли, по данным посольства Венгрии в Казахстане, за 2012 год объем экспорта составил \$89,1 млн, а объем импорта – \$156,2 млн.

Подробнее о казахстанско-венгерских экономических отношениях в интервью деловому еженедельнику «Капитал.kz» рассказал министр национальной экономики Венгрии Михай Варга.

– Г-н Варга, каковы ваши прогнозы развития двусторонних отношений?

– Я оптимист. Экономические связи между нашими странами становятся все крепче и крепче. Кроме того, причина моего визита в Казахстан, наряду с участием в экономическом форуме Астаны, открытие торгового дома. Задача новой структуры – способствовать выводу венгерских товаров и услуг на казахстанский рынок. А также мы собираемся подписывать протокол намерений, направленный на создание казахстанско-венгерского финансового фонда. В будущем, за счет средств данной организации, будет осуществляться финансирование двусторонних инициатив местных и венгерских компаний.



– В каких отраслях казахстанской экономики венгерские инвесторы наиболее заинтересованы?

– Между Венгрией и Казахстаном уже существует прямое и тесное сотрудничество в сфере энергетики и сельского хозяйства. Я надеюсь на то, что со временем именно развитие сельского хозяйства повлечет за собой создание высокотехнологичных производств, чья продукция будет востребована как в Казахстане, так и в других странах мира.

Вышеупомянутые два направления являются показателями эффективного двустороннего сотрудничества. Помимо них я возлагаю большие надежды на венгерский торговый дом в Казахстане. Он станет оптимальной площадкой для потенциальных инвесторов, желающих работать в вашей стране.

Следует также отметить, что Венгрию особо интересуют фармацевтический сектор. Кроме того, мы имеем высокий технологический уровень в водном хозяйстве.

Возможно, данные сферы в Казахстане заинтересуют венгерского инвестора.

– Как вы оцениваете инвестиционный климат в Казахстане?

– По моему мнению, инвестиционный климат Казахстана благоприятен. Из-за кризиса заметна некая стагнация в Европейском союзе. Тем временем Казахстан динамично развивается последние несколько лет, предлагая зарубежным предпринимателям возможность инвестировать и расти в своем экономическом пространстве. Я считаю важным как венгерское присутствие на казахстанском инвестиционном рынке, так и привлечение местных инвесторов на наш рынок.

– Существуют ли двусторонние проекты, в которых задействованы представители МСБ?

– Да, несомненно. К примеру, идет подготовка к учреждению совместного предприятия, задачей которого станет

обеспечение базы для крупного сельскохозяйственного проекта по выращиванию, хранению и переработке фуражной кукурузы.

В целом стороны прилагают немало усилий к привлечению внимания представителей МСБ к не реализуемым пока еще возможностям сотрудничества. Установление прямых контактов между торговыми представителями палатами двух стран, фондом «Даму» и агентством «Казнекс-Инвест» со своими венгерскими партнерскими организациями является залогом к тому, что интерес бизнеса к поиску точек соприкосновения будет расти и укрепляться с обеих сторон.

– Каковы ваши прогнозы вступления Казахстана в ВТО?

– На мой взгляд, экономика Казахстана достаточно созрела и окрепла для интеграции в общий торговый рынок. Опасений по вступлению во Всемирную торговую организацию не должно быть. Казахстан суверенное государство и власти государства должны самостоятельно принять окончательное решение. К тому же, при возникновении подобных глобальных изменений, необходимо взвесить все за и против. Изучая данные за последние 20 лет, я наблюдаю устойчивое и динамичное экономическое развитие страны. В подобной ситуации, по моему мнению, преимуществами от вступления Казахстана в ВТО перевесит на чаше весов.

– Аналитики ожидают новый виток мирового экономического кризиса из Китая. А каково ваше мнение по этому поводу?

– Я оцениваю ситуацию с несколько иной точки зрения. Действительно, есть некие импульсы, вызывающие опасения, исходящие из Китая. Тем не менее, на мой взгляд, китайская экономика по-прежнему настолько конкурентоспособна, что даже при снижении темпов ее развития Китай оставит за собой место мощного двигателя всемирной экономики. Замедления роста китайской экономики связаны с сокращением рынков сбыта китайской продукции.

Лично я больше переживаю за рецессию в Европе. Экономика многих стран находится на уровне стагнации, со значительными внешними долгами. Европа на данный момент представляет более серьезную угрозу всемирной экономике.

■ Сбербанк подписал меморандумы с БРК и IFC

Динара Куатова

Сбербанк активизирует деятельность в реализации поддержки крупных промышленных проектов и МСБ. Соответствующие соглашения финансовой институции подписаны с Банком развития Казахстана и международной финансовой организацией IFC.

«Эти соглашения находятся в ряду нашего последовательного развития в республике», – отметил председатель правления ОАО «Сбербанк России» Герман Греф.

Соглашение с IFC предусматривает привлечение ДБ АО «Сбербанк» \$70 млн сроком на пять лет. Данная инвестиция направлена на поддержку приоритетного направления деятельности банка по долгосрочному кредитованию малых и средних предприятий.

«IFC поддерживает приоритетные цели развития Казахстана по диверсификации экономики путем оказания содействия росту МСБ. Более свободный доступ к финансированию необходим для их роста, достижения качественных результатов и создания необходимых рабочих мест», – подчеркнул директор IFC по Европе и Центральной Азии Томаш Телма.

Как отмечается в распространенном сообщении, новое финансирование расширяет существующее партнерство между IFC и ДБ «Сбербанк», основанное в рамках присоединения банка в 2012 году к глобальной программе IFC по торговому финансированию.

«Сбербанк уделяет особое внимание кредитованию малого и среднего бизнеса. Ресурсы займа будут направлены на увеличение долгосрочного кредитования МСБ, столь важного для экономики страны», – подчеркнул председатель правления ДБ АО «Сбербанк» Александр Камалов.

В свою очередь директор правления ОАО «Сбербанк России» Герман Греф заявил, что полученной суммы будет достаточно для реализации планомерной стратегии банка.



В ближайшее время банк не намерен привлекать дополнительные средства у крупных кредитных финансовых организаций. Подчеркнув, что на сегодняшний день по объему активов фининститут занимает шестую позицию. И в 2012 году банк увеличил объем активов почти на 40%. Всего Сбербанк проинвестировал в Казахстане проекты на \$12,5 млрд. В настоящий момент на баланс Сбербанка числится \$8,5 млрд, и в дальнейшем намерено увеличение капитала.

«Пока у нас хватает собственного фондирования. И мы (ДБ «Сбербанк», – ред.) достаточно самостоятельны, самообеспечивающийся банк на территории Казахстана», – сообщил глава ОАО «Сбербанк России» Герман Греф после церемонии подписания соглашения.

Также, как отмечалось выше, ДБ «АО «Сбербанк» подписал меморандум с АО «Банк развития Казахстана». Совместно банки намерены оказывать финансовую поддержку крупных промышленных проектов РК.

Основная цель данного меморандума – повышение эффективности деятельности двух банков и их взаимодействие для развития частных коммерческих связей при финансировании компаний, крупных промышленных проектов. Меморандум охватывает такие области сотрудничества, как: совместное финансирование проектов, развитие торгового финансирования, совместная экспертиза проектов, а также обмен компетенциями по различным отраслям экономики.

«Подписание этого меморандума является хорошим примером кооперации государственного и коммерческого банков для реализации проектов. Мы уверены, что, приложив совместные усилия, мы сможем значительно повлиять на улучшение экономических показателей Казахстана», – подчеркнул г-н Камалов.

В рамках сотрудничества предусмотрено обмен информацией в сфере анализа отраслей промышленности и развития инфраструктуры, реализации совместных проектов по вопросам лучшей мировой практики банковской сферы, технической экспертизы, маркетингового и финансового анализа проектов.

Как отметил председатель правления БРК Нурлан Кусанов, сотрудничество позволит разделить риски банкам, а также обменяться накопленным опытом, технологиями структурирования и финансирования крупных промышленных проектов. Что обеспечит финансирование важных для экономики проектов, входящих в государственную программу ФИИР.

■ Станут ли возобновляемые источники энергии доступнее?!

Ирина Лукичева

Депутаты Мажилысы одобрили в первом чтении проект Закона РК «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам поддержки использования возобновляемых источников энергии». Так, был внесен ряд нововведений концептуального характера.

Например, законодательно закрепляется норма о том, чтобы покупка электроэнергии, произведенной возобновляемыми источниками энергии (ВИЭ), осуществлялась единым расчетно-финансовым центром. Этот центр перепределяет купленную электроэнергию всем потребителям электрической энергии единой электроэнергетической системы Казахстана. Депутатское новшество исключает из действующего закона «О поддержке использования возобновляемых источников энергии» факторы, сдерживающие достижение целевых показателей по доле ВИЭ в общем электропотреблении страны.

Между тем эксперты не поддерживают инициативу депутатов. По мнению г-на Кошумбаева, заместителя председателя правления АО «КазНИИ Энергетики» имени академика Ш.Ч. Чокина», благодаря такому решению появляется монополист, который создается как госорган и будет еще одним местом для размещения родственников чиновников. «Здесь будет и коррупция, и унижение бизнеса, связанные с ВИЭ. На самом деле, даже если депутаты решили, что энергию от ВИЭ будет приобретать один центр, то это не означает, что данный центр будет так делать. Учитывая коррупционные чиновников, то бизнесменам надо что-то давать этому центру, чтобы он скупал электроэнергию. А так центр не покупает, а остальных ни холодно и ни жарко!» – говорит он.

В свою очередь, по словам парламентариев, поправка способствует выравниванию тарифов на электроэнергию по Казахстану и избавляет инвесторов

от необходимости искать потребителей электроэнергии от ВИЭ. Это в тех случаях, когда возможности региональной энергопередающей компании по приему электроэнергии исчерпаны. Важно и то, что индивидуальным потребителям, расположенным в отдаленных неэлектрифицированных районах страны, предусматривается адресная помощь. Государство возмещает половину их затрат на приобретение установок по использованию ВИЭ у казахстанских производителей.

Установление фиксированных тарифов на покупку электроэнергии у всех объектов, использующих возобновляемые источники энергии, для каждого вида ВИЭ необходимо рассматривать в качестве меры по созданию стабильной инвестиционной среды для проектов в сфере возобновляемой энергетики. Об этом рассказал Бала Сырлыбаева, заведующая отделом экономических исследований Казахстанского института стратегических исследований (КИСИ) при президенте Республики Казахстан.

«Фиксированный тариф – это своего рода гарантия стабильного инвестиционного дохода. Практика показывает, что непредсказуемость тарифов приводит к повышению нормы доходности, необходимой инвесторам для вложения средств в новые технологии. При проведении расчетов по проектам инвесторам приходится закладывать рисковую премию, сокращая тем самым объем потенциально жизнеспособных в финансовом отношении проектов. Таким образом, установление фиксированных тарифов позволит повысить инвестиционный интерес к объектам возобновляемой энергетики, внести ясность относительно величины необходимых капиталовложений для отдельных объектов и видов ВИЭ», – говорит г-жа Сырлыбаева.

Она считает чрезвычайно важным поддерживать использование ВИЭ в изолированных энергорайонах республики, в которых не действуют правила оптового рынка электроэнергии. «Во многих отдаленных

районах Казахстана – это единственный реальный и экономически оправданный источник энергии. В этой связи оказание адресной помощи на приобретение установок ВИЭ отечественного производства будет иметь не только огромное социально-экономическое значение для конкретной локальной местности, но также будет способствовать развитию соответствующих технологий и производств, созданию новых рабочих мест и в других регионах страны», – отметила г-жа Сырлыбаева.

По оценкам экспертов, в сфере «зеленой энергетики» Казахстану следует очень разборчиво подходить к импорту технологий и оборудования для выработки различных видов ВИЭ, так как республика характеризуется достаточно сложными природно-климатическими и сейсмическими условиями, особенностями рельефа, что требует максимальной адаптации каждого проектируемого энергообъекта к особенностям конкретной местности.

«В то же время для успешного развития ВИЭ предлагаемые технологии должны быть адекватны не только в техническом смысле, но и в ценовом выражении. В этой связи импорт готовых дорогих «неприспособленных» технологий и оборудования может стать определенным барьером для использования ВИЭ в РК. Поэтому необходимо приложить максимум усилий для создания собственной индустрии возобновляемой энергетики с учетом накопленного мирового опыта», – добавила г-жа Сырлыбаева.

Из новой статьи 8-1 законопроекта ясно, что тарифы на «зеленую энергию» будут утверждаться правительством, они будут дифференцированы по видам источников, каждый финансовый год предусматривается их индексация на уровень инфляции в порядке, определяемом правительством, срок их действия определяется также правительством.

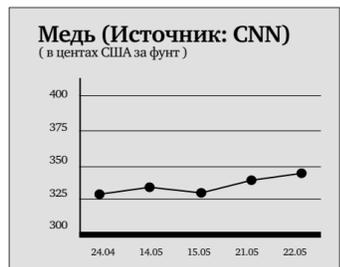
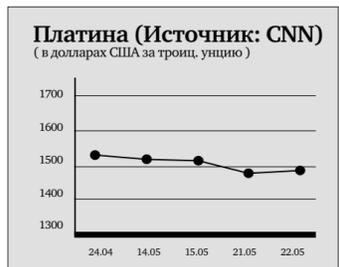
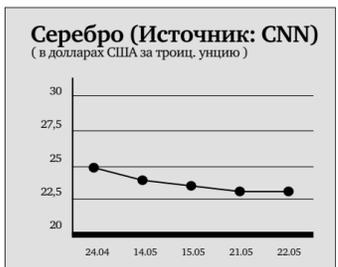
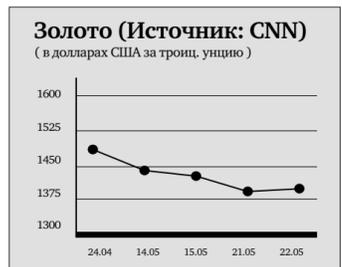
Вместе с этим отпущены тарифы для угольных станций, нуждающихся в модернизации, тоже утверждаются правительством с подачи министерства и индустрии

и новых технологий. В Германии, которая является мировым лидером по использованию ВИЭ, государство компенсирует источник чистой энергии разницу между ценой рыночной реализации и утвержденным уровнем закупочного тарифа.

Уровень закупочных тарифов на «зеленую энергию» в результате совершенствования и удешевления технологий неуклонно снижается и приближается к конкурентным ценам энергии, полученной при сжигании топлива. «Введение механизма централизованного закупки чистой энергии за счет бюджетных средств само по себе не гарантирует снижение себестоимости производства чистой энергии, соответственно и уровня регулируемых тарифов. Это могло бы способствовать ускоренному формированию и развитию собственного энергетического машиностроения (производство ветро-, гидро- и биогазовых установок)», – отметила Гульмира Исмагулова, независимый эксперт в области устойчивого развития энергетики, экономики изменения климата и «зеленой экономики».

Следует признать, что данный законопроект усиливает господдержку развития возобновляемой энергетики и защищает ее от ценовой конкуренции. По мнению г-жи Исмагуловой, для того, чтобы предотвратить иждивенчество, правительство, МИНТ, МООНС без участия АРЕМ и АЗК должны регулярно отслеживать наилучшие доступные на нашем рынке технологии и регулярно пересматривать закупочные тарифы.

«Мне не понравилось, что закупочные тарифы подлежат индексации на уровень инфляции. Мы знаем, что инфляция отражает рост цен на потребительские товары и услуги, в том числе на платные энергоуслуги. В то же время повышение тарифов на энергию является фактором, запускающим рост инфляции. В этой связи считаем более корректным обратиться к индексам цен на товары и услуги, приобретаемые для нужд производства чистой энергии», – отметила г-жа Исмагулова.



Справка: История Дочернего Банка Акционерного Общества «Сбербанк России» в Казахстане начинается в конце 2006 г., когда Сбербанк России, флагман российской финансовой системы, крупнейший финансовый институт Центральной и Восточной Европы, приобретает 99,99% акций ТекасаБанка.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ЕЭК ОБНУЛЯЕТ ПОШЛИНУ

Евразийская экономическая комиссия обнуляет ставку ввозной таможенной пошлины на отдельные виды искусственных вискозных волокон с 1 июля 2013 года по 30 июня 2014 года, говорится в сообщении комиссии. «Совет ЕЭК принял решение временно снизить ставку ввозной таможенной пошлины на отдельные виды искусственных вискозных волокон с 5% до 0% от таможенной стоимости. Сниженная ставка пошлины будет действовать с 1 июля 2013 года по 30 июня 2014 года», – указывает в информации, распространенной в понедельник, сообщает КазТАГ. Как поясняется, подобное волокно является сырьем для производства бытовых и гигиенических изделий, в том числе салфеток, перевязочных, прокладочных, фильтрующих и упаковочных материалов, которые применяются в медицинской, мебельной, обувной, швейной, автомобильной промышленности. По данным министра по торговле ЕЭК Андрея Слепнева, в настоящее время внутреннее производство таких вискозных волокон в странах Таможенного союза (ТС) нет. Кроме того, совет ЕЭК принял решение снизить ставку ввозной таможенной пошлины на пластмассовые заготовки для мягких контактных линз с 20% до 0% от таможенной стоимости. По словам Слепнева, поскольку ставка пошлины на импортные готовые контактные линзы составляет 5% от таможенной стоимости, данное изменение ставки пошлины повысит ценовую конкурентоспособность контактных линз, производимых в странах ТС, за счет снижения себестоимости производства. Также ЕЭК снижает ставку ввозной таможенной пошлины на фруктовые пюре из персиков, нектаринов и абрикосов, используемые для производства соков, с 15% до 0% от таможенной стоимости до 31 декабря 2014 года включительно, говорится в сообщении комиссии, что позволит не допустить удорожания готовой продукции и сохранить объемы потребления соков. (kapital.kz)

33% ДОРОГ В ПЛОХОМ СОСТОЯНИИ

В течение последнего десятилетия в Казахстане сохраняются проблемы в автодорожной отрасли. Так, 33% дорог находятся в неудовлетворительном состоянии. Об этом на заседании правительства сообщил министр транспорта и коммуникаций РК Аскар Жумагалиев, передает корреспондент делового портала Kapital.kz. «На республиканской сети сегодня удовлетворительное состояние имеется на 79% и 21% является неудовлетворительным. На местной сети ситуация несколько хуже. 37% неудовлетворительное состояние дорог, 63% автодорог сегодня удовлетворительные», – сообщил Аскар Жумагалиев. Также он отметил, что по итогам 2012 года удалось охватить ремонтом 5 тыс. 800 километров дорожного полотна: 2 тыс. 200 км республиканской сети и 3 тыс. 600 км местной сети. «При ощутимых результатах за последние 10 лет в строительстве автодорог все равно сохраняются проблемы отрасли. Это неудовлетворительное состояние 33% автодорог в целом по местной и республиканской сети, несовершенство структуры управления, коррупционные риски, недостаток финансирования содержания автодорог, качество ремонта дорог, эксплуатация большегрузных транспортных средств с перегрузом, недостаточное обеспечение безопасности на дорогах и отсутствие сети сервиса», – добавил министр. (kapital.kz)

«МЕТРО КЭШ ЭНД КЕРРИ» ВЫИГРАЛА СУД

Межрайонный специализированный экономический суд города Алматы не удовлетворил иск Департамента по чрезвычайным ситуациям города Алматы о приостановке работы одного из магазинов МЕТРО. Об этом сообщает сайт «Судебный репортаж». «В удовлетворении искового заявления ГУ «Департамент по чрезвычайным ситуациям г. Алматы» к ТОО «Метро кэш энд керри» (РНН 600700604750) о приостановке деятельности по эксплуатации территории и помещения, расположенного по адресу г. Алматы, ул. Серженовское кольцо, 32, до полного устранения всех нарушений требований норм и правил пожарной безопасности – отказать в полном объеме», – говорится в решении суда. При этом «Метро кэш энд керри» предписано выплатить в пользу государства госпошлину в размере 866 тенге. Решение может быть обжаловано сторонами или опротестовано прокурором в течение 15 дней со дня получения копии решения в алматинский горсуд через экономический суд города Алматы. Такое решение было принято судом после получения ходатайства «Метро кэш энд керри» о назначении повторной проверки торгового центра «МЕТРО», находящегося на Северном кольце в Алматы на предмет нарушений правил противопожарной безопасности. ДЧС по городу Алматы выдал акт от 15 мая 2013 года о том, что нарушения, указанные в исковом заявлении, ответчиком полностью устранены. Ранее сообщалось, что ДЧС требовал в судебном порядке приостановить работу ТЦ МЕТРО из-за 10 нарушений правил пожарной безопасности. Тогда представитель компании «Метро кэш энд керри» Ерман Искаков в интервью корреспонденту делового портала Kapital.kz опроверг слухи о закрытии торговых центров. (kapital.kz)

Освещение в городе: безопасность, энергоэффективность и эстетика

Применение современных технологий делает городскую среду безопасной и привлекательной, а также позволяет экономить от 65% до 75% электроэнергии

Как известно, еще сто лет назад в городах проживало менее 10% населения планеты. К началу XXI века этот показатель превысил 50%, а к 2050 году он должен превзойти 75%. Столкнувшись с расширением городских территорий, власти во всех странах мира принимают меры для того, чтобы привести городскую среду в соответствие с современными требованиями к безопасности, энергоэффективности и эстетике городской среды. В этой связи правильное освещение в городах имеет сегодня огромное значение.

Долгое время освещение в жилых районах городов было чисто функциональным. Такие его первичные функции, как обеспечение безопасности и ориентация в пространстве в темное время суток остаются наиболее приоритетными, но сегодня набирает силу тенденция использовать освещение, чтобы повысить качество жизни и создать привлекательный образ различных частей города. Кроме того, применение современных осветительных технологий помогает существенно повысить энергоэффективность, способствует развитию туризма, пробуждает в жителях чувство гордости и причастности ко всему происходящему в городе. Свет также дает возможность придать необходимую форму пространству, подчеркнуть уникальность и своеобразие исторических и архитектурных объектов. Правильное освещение обеспечивает безопасность горожан, снижает аварийность на дорогах, уменьшает уровень преступности, а также формирует облик городов, повышая их туристическую привлекательность.

Существенная часть городского бюджета уходит на электроэнергию, которая часто расходуется крайне неэффективно. По прогнозам специалистов, спрос на потребление электроэнергии в городах вырастет вдвое к 2030 году. Это означает, что уже сейчас нужно переходить на энергосберегающие технологии, которые могут снизить потребление энергии в среднем на 50%. Это значит, что экономленные средства могут быть направлены на решение экономических, экологических и социальных задач населенных пунктов.

С точки зрения муниципальных органов и государственных учреждений, есть несколько основных сфер применения энергоэффективных световых технологий в городах. В первую очередь это уличное освещение, затраты на которое составляют до 90% всех энергозатрат, и здесь возможно сэкономить до 65% расходов средств. Следующая область – это освещение нежилых площа-

дей: административных зданий, школ, офисов. Здесь от 40% до 75% энергии тратится исключительно на освещение, а возможная экономия составляет порядка 75%. В результате применения современных осветительных технологий у городов появляется новый финансовый потенциал, здоровая, безопасная атмосфера, улучшается экологическая ситуация и создается новый уникальный облик города.

Несмотря на то, что 75% используемых в Казахстане систем освещения малоэффективны, пока переход на энергосберегающие технологии происходит медленно. Главной проблемой при внедрении энергоэффективных решений в городском освещении пока остается нежелание инвестировать в новые решения из-за их высокой первоначальной стоимости. Между тем, полная замена устаревших осветительных приборов на торговых пло-



щадах и улицах может привести к 60-80% экономии электроэнергии, при условии окупаемости инвестиций в период от 2 до 5 лет.

По мнению экспертов, в настоящее время для городского освещения повсеместно используются источники желтого света, что снижает уровень видимости на дорогах, делает наши улицы менее привлекательными для прогулок, повышает уровень преступности и вандализма. Современные же источники света сочетают в себе качество дневного белого света и энергоэффективность. К тому же белый свет полностью меняет облик города в лучшую сторону, создавая более эстетичную, безопасную и энергоэффективную окружающую среду. В области архитектурной подсветки светотехническая отрасль за последние годы претерпела невероятные изменения. На первый план вышли светодиодные источники света, которые, обладая низким энергопотреблением, способны удовлетворить вкус самого взыскательного светодизайнера, предоставляя ему все возможные инструменты для реализации любой задумки.

Руководитель Philips Lighting в Казахстане Мурат Оразбаев отмечает, что уличное освещение является наиболее интересной на сегодняшний момент сферой применения светодиодов. По его словам, у Philips уже есть готовые решения для уличного освещения, способные экономить до 80% электроэнергии по сравнению с установленным сейчас оборудованием. Благодаря переходу от стандартного желтого освещения на светодиодное белое повышается класс освещения и снижается энергопотребление. При одинаковых уровнях яркости белый свет обеспечивает более высокое визуальное ощущение света, чем желтый. Кроме того, белый свет создает чувство безопасности и способствует уменьшению преступности, так как позволяет распознавать лица людей и цвета – более 80% опрошенных чувствуют себя безопаснее именно при белом свете.

Белый свет также делает улицы безопаснее для водителей и пешеходов. Улучшенная видимость вносит огромный вклад, повышая уровень безопасности на дорогах. Испытания показывают, что при белом свете водители быстрее и с большего расстояния замечают перемещения людей на обочине дорог. Тем самым у них появляется больше времени, чтобы остановить автомобиль при возникновении помехи на дороге. Повышая безопасность на наших дорогах, белый свет может помочь предотвратить серьезные травмы и даже гибель людей.

Освещение является стратегическим и определяющим компонентом в городском планировании. Если освещение обладает индивидуальностью, город становится особенным и гармоничным. В то же время необходимо эффективно расходовать электроэнергию и не перенасыщать город избыточной ночной иллюминацией, разумно обеспечивая безопасность на улицах и дорогах. Все это очень просто сделать, используя современные продукты и технологии таких компаний, как Philips.

В Казахстане решения от Philips используются для дорожного освещения улиц в Астане, архитектурной подсветки в Актобе. Являясь ведущим поставщиком светотехнических решений для профессионального спорта, Philips сотрудничает с крупнейшими спортивными аренами Казахстана, включая Центральный стадион в Алматы, футбольные стадионы в Актобе, Карагане, Костане, Темиртау, Павлодаре. Более 50% всех спортивных объектов Азии-2011 были также оснащены световым оборудованием компании.

Материал подготовлен совместно с

PHILIPS

SAP. Эпоха ренессанса

Компания инвестирует в развитие бизнеса в СНГ 25 млн евро

Виктория Говоркова

Для достижения высоких показателей, а затем и закрепления успеха, компании в современном мире должны постоянно развиваться, инвестируя в инновации. «Мы верим, что во многом инновации XXI века это не только оптимизация бизнеса, не просто повышение его эффективности, это зачастую полномасштабная трансформация. Настоящие инновации отличаются тем, что дают качественное изменение вашего бизнеса. К примеру, компания открывает для себя новые рынки сбыта, находит принципиально новую модель ведения бизнеса со своим заказчиком, создаются новые продукты, побеждается конкуренция, и инновации в конечном счете монетизируются», – такое мнение в ходе Центральноазиатского SAP форума 2013, прошедшего на прошлой неделе в Алматы, высказал Виталий Постолатий, генеральный директор SAP СНГ.

Отметим, что ключевые инновационные решения, которые сегодня предлагает компания, связаны с развитием технологической платформы SAP HANA, которая позволяет по-новому хранить огромные массивы данных и с гораздо более высокой производительностью обрабатывать их в оперативной памяти. Используя новые технологические возможности, компании могут создавать новые бизнес-процессы, решения, которые были невозможны в силу технических несовершенств предыдущих поколений ИТ-решений.

О том, как меняется бизнес-модель компаний, которые становятся первопроходцами во внедрении новейших разработок SAP, рассказал Павел Гонтарев, директор SAP СНГ. К примеру, концерн BMW оптимизировал систему управления закупками и цепочками товаров, используя новую платформу HANA как единое хранилище всей информации по товародвижению в логистической цепи. Теперь поставки запчастей планируются не по отдельным заводам, а в рамках концерна в целом. Компания PEPISICO внедрила приложения на мобильных телефонах своих торговых представителей и распространяет весь контент из одной точки сразу на все мобильные устройства торговых представителей.

Клиенты SAP обеспечивают 93% от всех инвестиций в энергетику Казахстана, свыше 80% в нефтепереработку и фармацевтику. Решения SAP обеспечивают качественную связь свыше 20 млн абонентов, 9 из 10 подключений к интернету, реализацию топлива для 3 из 4 автомобилей, зарегистрированных на территории Казахстана. Каждый день благодаря клиентам SAP осуществляется транзит 11 тыс. авиапассажиров и 180 самолетов, 646 млн тонн груза доходят по железным дорогам до конечного получателя. Девять из десяти казахстанцев являются клиентами компаний, использующих программное обеспечение SAP



«Все эти инновации мы привнесем на локальные рынки. Наша ответственность в том, чтобы они дали эффект и такой же уровень сервиса», – говорит г-н Гонтарев.

Казахстанский ИТ-рынок, который прочно зафиксировался в статусе самого перспективного на пространстве стран СНГ, увеличил свой рост за последний год на 10%, ждет таких решений.

Говоря об уже проделанной работе, Павел Гонтарев отметил, что прошедший год стал самым успешным для компании в Казахстане. Для компании наступила эпоха ренессанса. Наш рынок сейчас занимает второе место после России в глобальном бизнесе компании среди рынков

стран СНГ. С 2009 года средний рост продаж в нашей стране составил более 65%, продажи за этот же период увеличились в 5 раз.

С 2012 года ведутся интенсивные работы над локализацией решений ERP и над переводом интерфейсов SAP на государственный язык. Второй этап локализации включил в себя бухгалтерские рабочие формы документов, утвержденные Министерством финансов РК. Следующий шаг – решение по управлению человеческим капиталом SAP ERP HCM, а также новая волна локализации решений для финансов и логистики. К концу года в компании планируют завершить третий этап локализации.

В качестве стратегических отраслей до 2015 года в SAP Казахстан выделяют государственный сектор, нефтяную и газовую промышленность, банковский сектор, транспорт и энергетику, а также металлургию.

В целом по СНГ, согласно финансовым итогам 2012 года, SAP увеличил доход от продажи программного обеспечения на 14,8%, от продажи услуг по поддержке клиентов – на 17,2%. Совокупный доход в 2012 году увеличился на 14,2% по СНГ и на 14% в целом по миру.

«Компания активно инвестирует в страны СНГ. Только в этом году мы инвестируем 25 млн евро в развитие работы с заказчиками и в развитие наших продуктов», – говорит г-н Постолатий.

Напомним, что правлением SAP AG был принят и реализуется план роста SAP СНГ до 2015 года, нацеленный на достижение оборота в 1 млрд евро. План предусматривает выделение значительных инвестиций и определяет перспективные сегменты рынка для расширения присутствия компании. Для этого предполагается значительно увеличить количество консультантов, расширить партнерскую экосистему и сосредоточиться на внедрении инновационных решений SAP – Mobility, Cloud, Big Data и HANA.

British Airways: «Затраты на топливо составляют более трети наших расходов»



Ольга Веселова

Гражданская авиация остается одной из самых высококонкурентных сфер бизнеса как во всем мире, так и в Казахстане. Одним из весомых игроков в области международных гражданских перевозок после интеграции с авиакомпанией bmi стала British Airways.

Деловому еженедельнику «Капитал.kz» удалось поговорить с региональным коммерческим менеджером British Airways по Ближнему Востоку и Центральной Азии Паоло де Рензис о том, как сегодня компания ощущает себя на рынке. Однако представитель авиакомпании дипломатично упустил прямые ответы на один из самых спорных вопросов казахстанской авиации, такие как: может ли Алматы или Астана стать перевалочным пунктом при авиасообщении между Европой и Китаем; есть ли у Алматы или Астаны потенциал стать большим международным хабом. Кроме этого, г-н Рензис отказался ком-

ментировать критику Международной организации гражданской авиации (ИКАО от англ. ICAO – International Civil Aviation Organization) в адрес Комитета гражданской авиации РК (КА).

– Сколько в настоящее время рейсов совершает British Airways из Казахстана? На каких воздушных судах и по каким направлениям?

– Несмотря на то, что мы вернулись в Алматы только в октябре 2012 года, после интеграции с авиакомпанией bmi, мы очень довольны реакцией, которую мы получили.

Во время летних и зимних маршрутов мы предлагаем нашим пассажирам три рейса в неделю из Алматы в Лондон, с прибытием на 5-ый терминал. Пассажиры, летящие из Алматы, могут насладиться уровнем наших обновленных услуг на борту самолета Боинг-767. По этому маршруту мы предлагаем 24 места класса Club World, 24 места класса World Traveller Plus, места

премиум эконом-класса, а также 141 место эконом-класса World Traveller. Опираясь на сильный рост, который наблюдается по этому маршруту, мы стремимся укрепить нашу деятельность и продукты, предлагаемые нами здесь.

– Планируется ли открытие рейса из Астаны? Будет ли увеличена частота рейсов из Алматы? Есть ли в этом потребность?

– Наши рейсы, в целом, работают хорошо, но есть и большой потенциал для будущего. За последние годы сделаны значительные вложения в инфраструктуру и поэтому я ожидаю, что региональная индустрия продолжит развиваться. Вместе с тем мы довольно долго мониторим каждый регион, чтобы увидеть, где и когда сможем увеличить нашу пассажироместимость и число наших рейсов.

– Как вы оцениваете работу международного аэропорта Алматы? Считаете ли вы его соответствующим всем вашим требованиям?

– В British Airways приоритетом для нас всегда была безопасность и надежность. Мы концентрируемся на этих аспектах во всем. В этом смысле международный аэропорт Алматы оказывал и продолжает оказывать нам эффективные услуги.

– Каков ежегодный пассажиропоток на рейсах British Airways из Казахстана? Какова прибыль компании за первый квартал 2013 года в нашем регионе?

– К сожалению, мы не можем прокомментировать вопрос рентабельности конкретных регионов, так как это считается коммерческой тайной.

– Прошлый год для мировой авиации был ознаменован закрытием достаточного количества компаний в связи с постоянным ростом цен на авиатопливо. Испытывает ли British Airways неудобство в связи с этим?

– Высокие цены на топливо влияют на нашу рентабельность, так как затраты на топливо составляют более трети наших расходов. Часть этих расходов пришлось переводить на пассажиров в виде дополнительных сборов. На данный момент наши топливные сборы остаются, и мы продолжаем держать эту стоимость под постоянным контролем. Тем не менее тарифы British Airways очень конкурентоспособны.

– Как в British Airways решается этот вопрос?

– Главное внимание British Airways в глобальном масштабе сфокусировано на непостоянной стоимости горючего. Как авиакомпания мы боремся с этим явлением, вкладывая инвестиции в новые самолеты, такие как B777-300, A380 и B787, которые очень экономичны в плане расхода топлива.

Шесть самолетов типа B777-300 уже присоединились к нашему воздушному флоту, и к концу 2013 года мы ожидаем первые три самолета из заказанных нами 24-х самолетов типа B787. Мы также ожидаем первые 12 самолетов типа A380 в июле 2013 года с дальнейшей поставкой самолетов в сентябре и ноябре.

Новые B787 и A380 заменят 34 дальномаршрутных самолета воздушного флота авиакомпании. Наши самолеты становятся более экологичными, бесшумными и экономичными, меньше выбрасывают углекислого газа и оказывают минимальное воздействие на качество воздуха.

Где результаты антикризисных программ?

Айнур Касенова

В начале месяца на совещании по вопросам реализации программы индустриально-инновационного развития президент РК Нурсултан Назарбаев поручил правительству оценить эффективность казахстанских антикризисных программ, сообщила пресс-служба главы государства. «В связи с падением цен на продукцию горнодобывающей, металлургической, химической отраслей уменьшились поступления в бюджет, и правительству приходится его пересматривать. Кроме того, ранее были разработаны программы противостояния будущим кризисам, и сегодня необходимо проанализировать, насколько они актуальны в текущих условиях», – отметил президент в ходе совещания.

По мнению Олжаса Худайбергенова, директора Центра макроэкономических исследований, в целом, антикризисные программы оказались относительно эффективными. «С одной стороны, громкие вливания позволили ослабить влия-

ние кризиса и продержаться до момента, когда цены на нефть вновь начали расти. С другой стороны, выделение этих денег часто запаздывало, и поэтому эффективность оказалась ниже той, что могла бы быть», – отмечает эксперт.

Но антикризисные программы были больше направлены на ослабление кризиса, являлись больше оперативными мерами реагирования, тогда как причины кризиса так и не были устранены. К примеру, это видно по доле плохих кредитов, что вот уже 3 года варьируется в пределах 33-37% от ссудного портфеля банков.

Кроме того, по мнению банкиров, создание АО «Фонд проблемных кредитов» при Национальном банке РК не сократило объем нездоровых кредитов. «Деятельность институтов по работе с проблемными кредитами зафиксирована только на бумаге. Но механизмы в этом направлении пока не проработаны, инструменты передачи «токсичных кредитов» пока также не отработаны. Мероприятия, проводимые со стороны государства, эффективны только для оживления работающих компаний»,

– считает Жайдаржан Затаев, управляющий директор по риск-менеджменту АО «Альянс банк».

Антикризисные программы должны состоять из трех направлений: оперативные меры с целью локализации кризиса, меры по устранению причин кризиса и меры по продолжению экономического роста, отмечает г-н Худайбергенов. «Когда этот экономический рост становится устойчивым, можно сказать, что антикризисные меры уже не нужны. Но так как у нас причиной кризиса была объявлена внешняя конъюнктура, то все свелось к закачке ликвидности финансового сектора, завершению большого количества «недострой» и субсидированию процентной ставки по кредитам. А рост цен на нефть позволил обеспечить экономический рост стране, даже несмотря на то, что пострадавшие от кризиса отрасли так и остались лежать на боку», – поясняет эксперт.

Следует отметить, что помимо стабилизации финансового сектора, антикризисные программы были направлены и на решение проблем на рынке недвижимости.

Так, фонд национального благосостояния «Самрук-Казына» участвует в реализации программы «Доступное жилье-2020» через специализированную дочернюю компанию АО «Фонд недвижимости «Самрук-Казына». Структура предлагает комплексное решение проблем развития жилищного строительства, обеспечивающее доступность жилья широкому слою населения, и предусматривает, в том числе, строительство арендного (коммунального) жилья.

Тем временем, по данным КазТАГ, стало известно, что с 2014 года 7 регионов Казах-

стана могут остаться без финансирования программы «Доступное жилье-2020» из республиканского бюджета. Об этом сообщил вице-министр регионального развития Серик Ноксин. Причина заключается в том, что чиновники местных исполнительных властей не выполняют свою работу и не подают проектно-сметную документацию в сроки. Невоенные средства планируют перераспределить между регионами, вверая исполняющими свои обязательства.

Следует также отметить, что в рамках плана первоочередных действий Правительства РК для реализации мер по обеспечению стабильности на ипотечном рынке страны, защиты прав дольщиков и завершения объектов строительства фонд «Самрук-Казына» фактически завершил реализацию антикризисной программы. Благодаря принятым мерам удалось не только пройти острую фазу кризиса, сохранив экономический рост, но и поддерживать малый и средний бизнес, завершить начатое строительство жилья, рефинансировать ипотечные долги, обеспечить дальнейшее развитие экономики в сторону ускоренной индустриализации и модернизации.

Так, в рамках антикризисных мер правительства поддержка долевого строительства АО «Самрук-Казына» осуществлялась за счет средств национального фонда по механизмам ипотечного кредитования населения и застройщиков, где завершено строительство 25 объектов с участием 8392 дольщиков, и по механизму завершения объектов через АО «Фонд недвижимости «Самрук-Казына», которые позволяют завершить 21 объект незавершенного строительства с участием 2023 дольщиков.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

СБЕРБАНК ПРОФИНАНСИРОВАЛ «КАЗЭКСПОРТАСТЫК»

«Сбербанк России» при непосредственном участии своего дочернего банка в Казахстане профинансировал казахстанский зерновой холдинг «Казэкспортастык» на сумму \$50 млн. «Холдинг «Казэкспортастык» является одной из крупнейших зерносеющих и экспортирующих компаний Казахстана и имеет длительные партнерские отношения с ДБ АО «Сбербанк». Благодаря предоставленным инвестициям компания сможет наладить производство различных зерновых и масличных культур в Казахстане. «Реализация совместного проекта со Сбербанком позволила холдингу оптимизировать кредитный портфель группы, что окажет положительный эффект на дальнейшее развитие бизнеса», – отметил генеральный директор холдинга Игорь Ермоленко. АО «Холдинг «Казэкспортастык» является партнером казахстанского Сбербанка с 2008 года. Компании оказываются весь спектр услуг, от расчетно-кассового обслуживания до корпоративного кредитования. Отмечается, что на сегодняшний день «Казэкспортастык» – одна из первых среди зерновых компаний в республике, которая завершила полное обновление парка сельскохозяйственных машин. «Данная сделка подтверждает заинтересованность Сбербанка в расширении сотрудничества с одной из крупнейших компаний Казахстана, осуществляющей свою деятельность в сельскохозяйственной отрасли страны. Мы с готовностью финансируем подобные проекты, так как они имеют высокую социальную значимость и обеспечивают финансовую стабильность и развитие экономического потенциала нашей страны», – подчеркнул заместитель председателя правления ДБ АО «Сбербанк» Шухрат Садыров. ОАО «Сбербанк России» – крупнейший банк в России, на долю которого приходится около трети активов всего российского банковского сектора. (kapital.kz)

АКТИВНОСТЬ ПОВЫСИТСЯ ДО 25%

Об этом в эксклюзивном интервью корреспонденту делового портала Kapital.kz рассказал президент Казахстанской федерации недвижимости Ермак Мусурпов. «Весной и летом цены на рынке недвижимости будут стабильными. Возрастает активность процесса купли-продажи различных форм недвижимости. Активизируется индивидуальное жилищное строительство», – отметил Ермак Мусурпов. По результатам регулярного мониторинга рынка недвижимости управлением исследований Казахстанской федерации недвижимости сложилась следующая ситуация: в Алматы – на протяжении 2011 года, 2012 года и первого квартала 2013 года наблюдается стабильность по ценовому индексу купли-продажи как жилой, так и коммерческой недвижимости. «Проматерируются небольшие колебания, связанные с сезонностью покупки и продажи. По сравнению с предыдущими годами прослеживается покупательская активность, которая повышается порядка 15-25%. Как обычно, большим спросом пользуются жилой фонд эконом-класса в диапазоне от \$40 тыс. до \$170 тыс. одно-двух и трехкомнатные квартиры», – прокомментировал Ермак Мусурпов. По мнению эксперта, не потеряли свою привлекательность квартиры класса делокс, локс, А и бизнес-класса. Началось активное развитие земельных участков в пригородной зоне Алматы под индивидуальное жилищное строительство. «Большим спросом пользуются земельные участки под индивидуальное жилищное строительство с развитой инфраструктурой с наличием удобных асфальтированных подъездных путей, электроснабжением, газификацией и водоснабжением. Алматы как один из самых крупных мегаполисов играет лидирующую роль по активности строительной индустрии и сделок с различными формами недвижимости», – отметил Ермак Мусурпов. На протяжении 2011 года, 2012 года и первого квартала 2013 года по Алматы наблюдаются незначительные колебания в сторону повышения по ценовому индексу купли-продажи жилой недвижимости. Индекс коммерческой недвижимости остается стабильным. Покупательская активность имеет такие же показатели как Алматы. «Огромная активность наблюдается в строительной индустрии. Цены на квартиры завышены и не соответствуют качеству и позиционированию объектов строительства (жилых комплексов)», – считает Ермак Мусурпов. Вместе с тем, по данным агентства, средняя стоимость жилого фонда в Алматы составляет \$1500-\$1700 за квадратный метр, в Астане – \$1600-\$1800 за квадратный метр. «По негласным законам рынка недвижимости в случае наличия преобладающего предложения над спросом стоимость должна пропорционально понижаться. В случае с ценами как в Алматы, так и в Астане такого не будет в ближайшие два, три года. Рынок недвижимости после глобального кризиса достиг своего ценового дна. С одной стороны, стоимость квадратного метра жилья отрегулировано государством программой «Доступное жилье», а с другой стороны, свободный рынок купли-продажи недвижимости стабилизировался», – заключил Ермак Мусурпов. (kapital.kz)

КРУПНЕЙШИЙ ОБЪЕМ ОБЛИГАЦИЙ

Австралия разместила облигации на \$3,9 млрд с погашением в 2025 году, это размещение стало крупнейшим в истории страны. При размещении доходность бумаг со сроком погашения 21 апреля 2025 года составила 3,47%. Аналогичные казначейские облигации США имеют доходность на уровне 2,14%. Доходность десятилетних австралийских бондов выросла на 16 базисных пунктов в мае – до 3,26%. Организаторами размещения стали Citigroup, Deutsche Bank, UBS и Westpac Banking. До августа текущего года Австралия не планирует размещать другие ценные бумаги. Размещенные облигации стали первыми облигациями с октября прошлого года, продажа которых осуществлялась с помощью банков, а не аукционе. В октябре Австралия разместила облигации со сроком погашения в апреле 2029 года на общую сумму в \$3,26 млрд. (kapital.kz)

ufi Approved Event
4-й международный горно-металлургический Конгресс «ASTANA MINING & METALLURGY»
AMM
ASTANA MINING AND METALLURGY CONGRESS
12-13 июня 2013
Астана, Казахстан
www.amm.kz
Государственный Партнер
Министерство индустрии и новых технологий Республики Казахстан
Организаторы
ITE GROUP LLC
ГРЕСА
Тел: + 7 727 258 34 34;
e-mail: gaukhar.bekmanova@iteca.kz

IV МЕЖДУНАРОДНЫЙ ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ФОРУМ
24 мая 2013 г.
Казахстан / Астана
Дворец независимости
ASTANA INVEST 2013
ЦЕЛЬЮ ФОРУМА ЯВЛЯЕТСЯ дальнейшее улучшение благоприятного инвестиционного климата и стимулирование притока отечественных и иностранных инвестиций в экономику города Астана, формирование и продвижение бренда «Астана-столица Казахстана» на мировые рынки.
ФОРУМ ПРЕДПОЛАГАЕТ ПРОВЕДЕНИЕ ПЛЕНАРНЫХ ЗАСЕДАНИЙ:
• Инвестиционный имидж Астаны в мире
• Круглый стол на тему: «Государственно-частное партнерство как инструмент привлечения инвестиций»
• Круглый стол на тему: «Астана - столица международной выставки «EXPO - 2017»
Регистрация на сайте www.investinastana.kz

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

КАК «ХРОНИЧЕСКОЕ ЗАБОЛЕВАНИЕ»

Единая информационная система здравоохранения Казахстана превратилась из прогрессивного новшества в «хроническое заболевание», считает депутат Мажилиса Парламента РК Надежда Петухова, передает KAZTAG. «Создание единой информационной системы – «хроническая болезнь» министерства здравоохранения. Мы каждый год не осваиваем по ней финансовые средства, и уже та техника, которая была приобретена в 2006 году, морально устарела. Серверы, компьютеры свой ресурс исчерпали», – заявила Петухова при обсуждении отчетов правительства и счета комитета об исполнении бюджета РК на 2012 год в парламенте. По ее словам, из-за постоянных обновлений и переделок программного обеспечения информационной системы врачи просто не успевают вводить данные о пациентах. Кроме того, это отнимает время и мешает медикам выполнять свою работу. В свою очередь председатель комитета мажилиса по социально-культурному развитию Дарига Назарбаева уточнила, что в республиканском бюджете на 2012 год не освоено 39 млн тенге, выделенных на информационную систему здравоохранения. Как пояснил вице-министр здравоохранения Болат Токежанов, проблемы с проектом единой информационной системы возникли из-за необеспеченности учреждений в регионах компьютерной техникой. «По сравнению с другими отраслями, к сожалению, здравоохранение в области компьютеризации и информатизации отстает. И с этого года мы начинаем масштабное оснащение компьютерной техникой объектов первичного здравоохранения. Это так называемые центры семейного здоровья, врачебные амбулатории и наши смешанные поликлиники», – сказал Токежанов. Он также сообщил, что Минздрав представил в правительстве новую концепцию создания и развития электронного здравоохранения в Казахстане до 2020 года. (kapital.kz)

ГОСУСЛУГИ ЧЕРЕЗ ПРИЛОЖЕНИЯ

В Казахстане государственные услуги будут доступны через мобильные приложения для телефонов. Об этом сообщил председатель правления АО «Национальные информационные технологии» Руслан Есенаев, передает Primeminister.kz. «Мы планируем через мобильные телефоны и мобильные приложения доставить наши государственные услуги до населения. Тем более что порядка 10 млн граждан пользуются мобильным интернетом», – сказал Есенаев. Какаясь работы центров обслуживания населения, глава нацкомпании информировал, что в прошлом году через данные центры было оказано более 15 млн услуг. Также были внедрены мобильные центры обслуживания населения, которые оснащены высокотехнологичным оборудованием для эффективного обслуживания граждан в отдаленных населенных пунктах. Кроме того, в ближайшее время граждане смогут получать услуги независимо от места регистрации. «Со следующего года мы будем предоставлять любому гражданину Казахстана в любом районе или городе услуги без прописки, не надо будет ехать по месту жительства», – заключил глава АО «Национальные информационные технологии». (kapital.kz)

ДОВЕРИЕ К БАНКАМ

По итогам первого квартала 2013 года наблюдается увеличение депозитной базы филиалов банков по Алматинской области. Об этом сообщили в алматинском областном филиале Нацбанка. В Алматинской области общий объем депозитов по состоянию на 1 апреля 2013 года составил 60 240,3 млн тенге. Рост по сравнению с предыдущим кварталом составил 4,9%, по сравнению с таким же периодом 2012 года – 30,1%. Средний размер депозитов на душу населения по состоянию на 1 апреля 2013 года составил 30 839 тенге. Основным вкладчиком денежных средств является население, удельный вес которого в общем объеме депозитов составил 86,3% или 51 970,3 млн тенге. Средневзвешенная ставка вознаграждения по депозитам в национальной валюте – 7%, по депозитам в инвалютной средневзвешенная ставка вознаграждения составила 5%. Как сообщалось ранее, в целом по Казахстану в марте 2013 года объем депозитов в национальной валюте повысился на 3,2% – до 6560,3 млрд тенге, в иностранной валюте – увеличился на 11,5% – до 3089,6 млрд тенге. Удельный вес депозитов в тенге понизился за месяц с 69,6% до 68%. (kapital.kz)

ВЫПЛАТА ДИВИДЕНДОВ ПО ПРОСТЫМ АКЦИЯМ

Народный банк Казахстана по итогам 2012 года направит на выплату дивидендов по простым акциям 12,221 млрд тенге, что составляет около 17% от чистой прибыли за минувший год, следует из сообщения банка, опубликованного на Казахстанской фондовой бирже (KASE). В 2012 году руководство банка приняло решение о возобновлении практики выплаты дивидендов по простым акциям. Тогда же была принята дивидендная политика, согласно которой финансовый институт направляет на выплату дивидендов по простым акциям 15-50% чистой прибыли. В последний раз банк выплачивал дивиденды по обыкновенным акциям по итогам 2007 года. Согласно сообщению, на годовом общем собрании 15 мая акционеры проголосовали за выплату дивиденда в размере 1,12 тенге на простую акцию. Таким образом, общая сумма дивиденда по простым акциям составит около 12,221 млрд тенге. Чистая прибыль Народного банка по итогам 2012 года составила 70 млрд тенге (на 77,1% больше, чем в 2011 году). Кроме того, согласно решению акционеров, часть чистого дохода в размере не более 2,241 млрд тенге будет направлена на выплату дивидендов по привилегированным акциям банка. На увеличение резервного капитала выделено 5,279 млрд тенге. Оставшуюся часть чистого дохода решено направить на нераспределенный чистый доход. (newskaz.kz)

Когда «продать родину» – не измена?

Эксперты оценили бренд «Казахстан» в \$87 млрд

**Воздух Казахстана
пропитан амбициями.**

Жанна Пархоменко, директор по связям с общественностью и корпоративным коммуникациям АО «Верный Капитал»

Ежегодно на формирование странового имиджа Казахстана из государственного бюджета выделяется около \$5 млн. Такие данные в ходе работы девятого международного PR-форума привела Сулушаш Магзиева, директор британского Marker Agency Ltd.

В прошлом году, по версии консалтинговой компании Brand Finance, Казахстан занял 52-ое место в рейтинге стран-брендов. Эксперты оценили бренд «Казахстан» в \$87 млрд, подчеркнув при этом его положительную динамику. Так, его стоимость по сравнению с предыдущим годом увеличилась на 51,4%.

В то же время, согласно последнему независимому исследованию CNBC Research, респонденты из региона EMEA отнесли Казахстан к 20 лучшим странам, привлекающим для прямых иностранных инвестиций. При этом на вопрос о том, рекламу каких стран вы недавно видели, 22% респондентов ответили, что Казахстана (этот показатель соответствует 5 месту среди всех стран).

«Данные показатели свидетельствуют о том, что о нашей стране уже знают, но сейчас важно определить качество – как нас знают», – подчеркнула г-жа Магзиева. В целом страновому PR в нашей республике уделяется немало времени и сил, однако эксперты по-разному оценивают эти усилия.

«Очевидно, что текущая работа неэффективна», – считает Сергей Андрияшкин, управляющий директор коммуникационного агентства People Talk. По оценке эксперта, даже такие серьезные проекты, как EXPO-2017, которые потенциально могли повлиять на имидж Казахстана, не находят поддержки среди населения. Помимо масштабных проектов отмечается многочисленная проплаченная реклама в западных и национальных СМИ, часто – некачественно выполненная. «Но все это практически не имеет отношения к коммуникации, очевидно, начинать надо не с этого. Пока одним из немногих примеров по-настоящему качественного странового PR можно назвать проект Vox Populi и результаты олимпийцев в 2012 году», – полагает г-н Андрияшкин.

Часто аналитики отмечают отсутствие единения в работе по формированию странового имиджа нашей родины. «Государство много делает для продвижения своего имиджа за рубежом. Но я бы не назвал эту работу системной», – утверждает Данат Жумин, генеральный директор PR-агентства APEX Consult. – Каждый госорган исходит из каких-то своих ведомственных целей и задач, но имеется некоторый дефицит общей координации всего процесса. Нет конкретной стратегии, понимания того, что и как продвигать. При этом страновой PR часто подменяется страновой рекламой, что не одно и то же», – заключает эксперт.

В то же время эксперты констатируют, что изменения вовне должны быть следствием изменений внутри. «Формирование внешнего имиджа происходит после формирования внутреннего», – утверждает Жанна Пархоменко.

Сергей Андрияшкин уточняет: «Первое и главное – стратегия развития самого Казахстана. Второе – реальные изменения в стране». Можно сколько угодно приглашать туристов в Казахстан, но если в стране нет доступных гостиниц европейского уровня, качественного сервиса, развитой инфраструктуры, сайтов хотя бы на трех основных языках, присутствия в TripAdvisor, Booking.com, то она так и останется пунктом назначения ограниченного числа искателей приключений, а не массового потока иностранцев. Можно сколько угодно привлекать бизнес, однако пока, по мнению иностранцев и жителей Казахстана, «все можно развести», на работу принимают «братишек» и «сестренку», в банках только качество сервиса можно только на топ-уровне по знакомству, а уровень кадров в целом очень низкий (за редким исключением), то массового притока иностранных компаний ожидать сложно,

в том числе несмотря на хороший налоговый режим.

«Необходимо выстроить коммуникацию с гражданами – открытую, честную, в режиме диалога. Отчасти это сделано и сейчас, но пока этого недостаточно. А именно граждане должны быть самыми яркими адвокатами страны. Мне кажется, решая внутренние задачи, страна автоматически станет куда более привлекательной для внешнего мира, даже без проплаченных ТВ-роликов и статей», – считает эксперт.

**Данат Жумин,
генеральный директор
PR-агентства APEX Consult**

– Как Вы считаете, какое мнение о Казахстане складывается за рубежом?

– Казахстан – молодое государство, которое только начинает открывать себя миру. Подавляющему большинству иностранных граждан мало что известно о Республике Казахстан. Между тем ситуация меняется и достаточно быстро.

Постепенно информация о нашей стране проникает в политические и бизнес-круги, перемещается в университеты. У казахстанского бизнеса появляются устойчивые деловые связи с представителями различных стран мира, казахстанские студенты стали частью международного студенческого сообщества.

Однако говорить о том, что в отношении Казахстана сложилось какое-то конкретное мнение преждевременно. Да, есть определенные образы, ассоциации, говорят, например, что мы богаты нефтью, быстро развиваемся и так далее, но устойчивого имиджа страны мы пока не сформировали.

Кроме этого, Сулушаш Магзиева посоветовала повысить эффективность инвестиционных промокампаний через замеры до и после какой-либо PR-акции, создать интегрированные маркетинговые коммуникации с той страной, в которой они проводятся. Кроме этого, по ее мнению, нашей республике необходим единый стиль, лого, а страновой PR должен содержать краткие и емкие основные сообщения. Более того, критерием выбора СМИ в качестве агента странового PR должно быть качество, а не дешевизна. «Нужна гибкость при выборе каналов коммуникации, а также необходимо повышение квалификации персонала, ответственного за продвижение инвестиционной привлекательности страны», – заключила г-жа Магзиева.

Работа кипит

Специальная структура при Министерстве иностранных дел РК занимается укреплением положительного имиджа страны за ее пределами. «Мы осваиваем медийное пространство посредством классических СМИ, так и интернет-ресурсов. Министерство иностранных дел в последнем случае превращается из традиционного источника информации в самостоятельного генератора контента», – пояснил Жанболат Усенов, заместитель председателя Комитета международной информации (КМИ). На данный момент это наиболее развиваемое направление ежедневной практики комитета.

Результаты есть, но уровень освоения электронного пространства еще далек от желаемого. Так, согласно рейтингу информационного агентства Франс Пресс по электронной онлайн-дипломатии, Казахстан занимает 93 место в мире. В нем учитывается освоение e-пространства министерством и всеми посольствами. Таким образом, оценка дается деятельности каждого интернет-ресурса того или иного посольства и самого МИДа. Следует отметить, что сейчас работа данных ресурсов систематизируется для достижения максимальной эффективности и обеспечения активности генерирования контента. В ближайшие годы МИД планирует серьезно повысить свою оценку в данном рейтинге. Другой аспект деятельности КМИ – сотрудничество с традиционными за-

рубежными и отечественными СМИ. А именно – своевременное предоставление достоверной информации о стране. Также комитет создает тематические и общие информационно-справочные материалы для распространения за пределами Казахстана. Главная задача структуры – подавать информацию в той форме, в которой она необходима потребителю.

Кроме того, комитет занимается мониторингом ресурсов, упоминающих Казахстан, анализом позитивной либо негативной динамики в отношении опубликованной информации и выработкой рекомендаций.

Деятельность КМИ делится на два направления: проактивное – распространение информации о Казахстане и реактивное – реагирование на информационные вызовы. Оперативное предоставление официальной позиции способствует установлению доверительных отношений с представителями средств массовой информации.

Оценка деятельности комитета осуществляется за счет количественных и качественных показателей по истечении года и сравнивается с результатами других лет для выявления общей динамики. Положительные тенденции, отмеченные комитетом по итогам международных мероприятий, могут быть использованы в работе других государственных органов.

Большую работу по формированию странового бренда нашей республики, безусловно, проводит национальное агентство по экспорту и инвестициям KAZNEX INVEST. Согласно официальным данным, агентство использует следующие инструменты по продвижению инвестиционного имиджа Казахстана.

**Сергей Андрияшкин,
управляющий директор
коммуникационного агентства
People Talk**

– Как Вы считаете, какое мнение о Казахстане складывается за рубежом?

– Самое разное и весьма противоречивое, сильно зависит от того, сталкивался ли человек с Казахстаном, и как, где он живет. Например, для многих европейцев Казахстан – очень далекая и потому совершенно непопулярная страна, со специфическим менталитетом. Непонятно, как иметь с ней дело, и лучше всего, во избежание проблем, дел не иметь или нанять местного руководителя, даже если он не соответствует ценностям и культуре компании.

С другой стороны, это один из крупнейших рынков на постсоветском пространстве, с большим потенциалом развития, стабильным политическим режимом, наличием квалифицированных кадров, в том числе получивших образование в Европе.

Безусловно, это бесконечно прекрасная страна, с точки зрения природы, климата. При этом широко известное гостеприимство сочетается с закрытостью и неготовностью принимать внешне.

Западная киноиндустрия в недавнем прошлом создавала довольно негативный образ Казахстана. Однако все это в конечном итоге – результат отсутствия целенаправленной и системной работы над коммуникацией самого Казахстана.

Разработка и сопровождение национального инвестиционного интерактивного интернет-ресурса www.invest.gov.kz. Национальный инвестиционный интерактивный интернет-ресурс разработан на 12 языках мира, на нем размещена информация по инвестиционным возможностям Казахстана. С момента запуска интернет-ресурс посетили более 200 тыс. человек из более 160 стран мира: СНГ – 58,3%, Европы – 14%, Азии – 12%, Америки – 5%. Проработано более 150 запросов, поступивших через интернет-ресурс. Также, по оценке Всемирного банка, в 2012 году интернет-ресурс www.invest.gov.kz получил 69% из 100%, в то время как средний

процент по региону Европа и Центральная Азия составил 66%, и был отнесен к уровню «Хорошо».

«Планомерно проводится работа с зарубежными СМИ по продвижению позитивного инвестиционного имиджа Казахстана на международной арене», – пояснили в агентстве. В 2011-2012 годах были изготовлены и выпущены видеоролики об инвестиционных возможностях РК на 3 языках. Длинная версия (5-7 минут) была изготовлена для демонстрации на форумах и иных мероприятиях с участием потенциальных инвесторов. Короткая версия ролика (30 секунд) в 2011 году транслировалась на ведущих мировых телеканалах BBC, CNN, Bloomberg, в 2012 году – на телеканалах CNN, Bloomberg, Euronews с охватом аудитории более 350 млн потенциальных инвесторов.

Также, согласно проведенному в 2012 году ведущим мировым бизнес-телеканалом CNBC исследованию, Казахстан вошел в список стран-лидеров по узнаваемости среди зарубежной аудитории, благодаря трансляции видеоролика об инвестиционных возможностях в таких регионах, как США (15-ое место), Европа, Ближний Восток, Африка (5-ое место в каждом регионе).

Ежегодно проводится работа по производству и трансляции 30-секундного видеоролика, информирующего о мерах государственной поддержки инвестиций, на казахстанских телеканалах («Хабар», «Казахстан»). В 2012 году видеоролик о мерах государственной поддержки инвестиций транслировали 90 раз на казахстанских телеканалах.

На регулярной основе публикуются различные статьи на инвестиционную тематику. Всего было размещено 8 статей в международных периодических изданиях, таких как: «World Finance Review», «CNBS Business», «Metal Bulletin», «Machinery Market».

Ежегодно KAZNEX INVEST выпускает печатные раздаточные материалы, например, «СЭЗ РК», «Обзор отраслевых ниш регионов РК», «Путеводитель инвестора РК» и др., которые распространяются среди иностранных инвесторов.

«Эти мероприятия направлены на продвижение положительного инвестиционного имиджа Казахстана. Основным результатом проведенных информационно-презентационных мероприятий является повышение осведомленности потенциальных инвесторов об инвестиционных возможностях Казахстана за рубежом и внутри страны», – считают в KAZNEX INVEST.

Инициатива на местах

Кроме того, что государство работает над созданием благоприятного странового облика, частные компании, иногда не самые крупные, берут инициативу в свои руки. Так, в марте текущего года по приглашению PR-агентства APEX Consult в Казахстан прибыла съемочная группа телеканала «Моя планета». Съемки проводились в Туркестане и Астане. Получился фильм длительностью примерно 26 минут. В ближайшее время он выйдет в эфир в рамках проекта «Планета вкусов». Всего в течение года фильм будет транслироваться 17 раз.

Проект примечателен тем, что, наверное, впервые в нашей истории в эфире зарубежного канала выходит фильм о Казахстане, сделанный не по заказу государства и даже не за его счет, а по частной инициативе небольшой казахстанской компании. Пожалуй, это и есть настоящий страновой PR – сделать так, чтобы зарубежные СМИ приехали к нам не потому что им заплатили, а потому что сумели разбудить в них интерес к нашей стране и ее культуре.

«Хочу отметить, что это на 100% некоммерческий проект. То есть он реализован исключительно за счет средств телеканала «Моя планета» и компании APEX Consult. Цель проекта – рассказать зрителям стран СНГ и Балтии о национальной казахской кухне, традициях и обычаях нашего народа», – говорит Данат Жумин. – Для нашей компании это элемент социальной ответственности, наш небольшой вклад в продвижение имиджа Казахстана за рубежом».

Полосу подготовили
Ольга Веселова и Айнуур Касенова



Гидо Херц,
Посол Федеративной Республики Германия
в Казахстане

– Считаете ли Вы страновой PR Казахстана эффективным?
– Прежде всего, для того, чтобы проводить имиджевую работу, необходимо иметь хороший продукт. И Казахстан в этом смысле хороший продукт. Он представляет собой историю успеха за последние 20 лет. У меня складывается впечатление, что эффективность странового PR Казахстана за пределами страны высока. Конечно, отзывы могут быть как положительными, так и отрицательными. По моему мнению, следует набраться терпения и продолжать начатую работу в нужном направлении.



Имре Ласлоцки,
Чрезвычайный и Полномочный Посол Венгрии
в Казахстане

– Считаете ли Вы страновой PR Казахстана эффективным?
– По моему мнению, Казахстан на правильном пути в области странового PR. Суть эффективности в данной области заключается в достоверном распространении информации о стране. Казахстану есть что о себе рассказать. К тому же основными носителями PR являются культура и спорт. Результаты казахстанских спортсменов на лондонских Олимпийских играх стали лучшей рекламой для страны. Кроме того, высокий уровень культуры в Казахстане может только укрепить его положительный имидж.



Жан-Шарль Бертонэ,
Чрезвычайный и Полномочный Посол Франции
в Казахстане

– Считаете ли Вы страновой PR Казахстана эффективным?
– Бренд Казахстана стал сильно узнаваем благодаря спорту и культуре. Следует отметить тесную связь между двумя государствами. Существует множество двусторонних культурных проектов, развивающихся с каждым годом. Как известно, 2013 год объявлен годом Франции в Казахстане. Тогда как следующий – станет годом Казахстана во Франции. Я считаю, что страна располагает всеми необходимыми ресурсами для укрепления своего имиджа. По моему мнению, Казахстан является лидером в регионе по страновому PR.

«Казахмыс» ответил «за все»

Ольга Веселова

В последнее время вокруг одной из ведущих компаний по добыче и переработке природных ресурсов в мире «Казахмыс» СМИ сгущают краски и публикуют одну новость за другой, большинство из которых не содержат официальных комментариев компании. В связи с этим «Капитал.kz» решил уточнить отношение «Казахмыс» к появившейся информации.

«Мнение о том, что уход Владимира Кима с поста председателя совета директоров «Казахмыс ПЛС» тем или иным образом связан с финансовыми показателями деятельности группы «Казахмыс» является ошибочным», — считают официальными представители компании. О планирующемся уходе г-на Кима с поста председателя было объявлено в мае 2012 года, сразу после выхода аудированных результатов деятельности группы за 2011 год, где компанией был заявлен доход на акцию в размере \$2.80, что сопоставимо с предыдущим годом и только немного ниже результата 2007 года, когда доход на акцию составил \$3.02.

Ранее КазТАГ сообщило, что председатель совета директоров «Казахмыс» Владимир Ким ушел с должности на фоне ухудшающихся финансовых показателей международной корпорации.

«Хотя о его предстоящем уходе было объявлено заранее, тем не менее аудированная отчетность за прошлый год говорит сама за себя — чистый убыток составил \$2,27 млрд», — говорится в сообщении КазТАГ.

Как пояснили в компании, Владимир Ким занимал пост председателя совета директоров «Казахмыс ПЛС» с момента листинга компании на Лондонской бирже в 2005 году. За 8 лет компания достигла существенного прогресса — завершилось формирование вертикально-интегрированного производственного холдинга, консолидированы активы, что позволило повысить их эффективность, улучшилось корпоративное управление, упрочилось присутствие компании на международных финансовых рынках, получено финансирование крупных проектов роста, которые обеспечат дальнейшую трансформацию «Казахмыс».

Владимир Ким передал полномочия независимому председателю Саймону Хилу — человеку, хорошо знающему компанию, опытному управленцу с безупречной репутацией. Данное решение также было по-настоящему встречено западными финансовыми учреждениями и инвесторами, так как оно соответствует лучшим международным практикам корпоративного управления.

Несмотря на свой уход с поста председателя «Казахмыс ПЛС», г-н Ким останется в составе совета директоров в качестве исполнительного директора, а также продолжит принимать активную роль в развитии группы в качестве президента ТОО «Корпорация Казахстан» без изменений его доли в компании.

Комментируя информацию об ухудшении ситуации в компании, представители группы «Казахмыс» пояснили: «Мы выпустили производственный отчет за первый квартал 2013 года — все показатели соответствуют плану. Проекты «Бозшаколь» и «Актогай» — также реализуются согласно плану и бюджету. Финансовые результаты за первое полугодие будут выпущены 29 августа 2013 года».

Между тем существуют и подтвержденные данные. Так, «Сергей Дяченко действительно принял решение попробовать свои силы в других проектах, не связанных с Группой Казахстан», — прокомментировали уход специалиста представители компании.

Напомним, г-н Дяченко пришел в «Казахмыс» в качестве технического директора, в дальнейшем был назначен генеральным операционным директором. В последнее время он возглавлял отдельную структуру в составе группы «Казахмыс» — комплекс развития производств, созданный в рамках реструктуризации группы и объединивший в себе строящиеся объекты и проекты роста. Кроме этого, согласно официальной информации, до прихода в «Казахмыс» в качестве технического директора в октябре 2010 года Сергей Дяченко занимал руководящие должности в компаниях Rio Tinto и De Beers.

Место генерального директора комплекса развития производств займет Юрий Петров, который до недавнего времени являлся директором по производству данной структуры.

Платные дороги. Дорого и быстро?

Артем Борисов

Внедрение платных дорог в Казахстане станет благом для бюджета, но приведет к удорожанию товаров и услуг

Недавно постановлением Правительства РК утверждены тарифы для проезда по платной дороге «Астана – Шучинск». Стоимость проезда для легкового двухдвухного автомобиля по маршруту из Астаны в Боровое составит 200 тенге.

Эта информация размещена на официальном сайте Министерства транспорта и коммуникаций РК.

Стоимость проезда автобусов и грузовых машин будет зависеть от количества посадочных мест и грузоподъемности соответственно. Оплату можно будет произвести на выезде через терминал с помощью наличных (купюры и монеты), банковских карт и транспондеров.

Для удобства автолюбителей автомагистраль разделена на 5 зон, протяженности которых определены территориальными границами прилегающих районов. Сумма платы за проезд будет складываться из тарифов за проезд по каждой пересекаемой зоне.

Другими словами, все тот же владелец легкового двухдвухного автомобиля, проехав по маршруту «Астана – Шортанды», должен будет заплатить 60 тенге, плюс еще 50, если поедет в Акколь.

Отметим, что для автолюбителей, проживающих в Шортандинском, Аккольском, Буландинском, Енбекшильдерском и Бурабайском районах Акмолинской области, предусмотрены льготные тарифы. Плата за передвижение внутри своего района с автолюбителей взиматься не будет.

Вообще, цена проезда по платным дорогам — понятие весьма относительное. Так, самыми дорогими являются платные автодороги Франции, где средняя стоимость проезда исчисляется 0,12 евро за километр. Поэтому проезд по маршруту Реймс – Шамони, длина которого составляет 623 км, обойдется в 47 евро.

Если взять за единицу измерения цену проезда по дороге «Астана – Шучинск», то за это расстояние казахстанец заплатит порядка 600 тенге, или около \$4. Что более чем в 10 раз дешевле, чем во Франции.

Однако самой совершенной системой оплаты платных дорог считается австрийская система. Здесь реализуются так называемые «виньеты», которые дают право пользоваться платными автодорогами в течение 10 дней. В настоящее время стоимость «виньеты» составляет около \$8.

Теперь сравним. Так вот австрийская «виньета» обойдется в 1,5 тыс. тенге. Если по дороге «Астана – Шучинск» ездить 10 дней, то заплатишь 2 тыс. тенге.

Но это не главное. Согласно планам казахстанского правительства, платными должны стать дороги «Астана – Темиртау» и «Алматы – Капшагай». Ранее по госпро-

грамме ФИИР на 2010-2014 годы предполагалась передача в концессию еще не реконструированных автомобильных дорог «Астана – Караганда», «Алматы – Хоргос», «Ташкент – Шымкент – граница Жамбылской области», «Уральск – Каменка – граница России». Также платной будет Большая алматинская кольцевая автомобильная дорога (БАКАД).

Чтобы привлечь concessionеров, у нас на законодательном уровне сняты требования о наличии альтернативной дороги. Однако ссылки на то, что в Европе много платных дорог, не всегда корректны.

На сегодняшний день больше всего платных дорог находится в Хорватии и составляет 3,33% от общего числа дорог страны. Менее 1% имеют Франция (0,83%), Греция и Беларусь (по 0,74%), Чехия, Испания и Норвегия (0,63%). Менее 0,2% платных дорог в Турции, Венгрии, Ирландии, Австрии и Польше.

Между тем ситуация в Казахстане может оказаться патовой. Доля платных дорог будет мизерной, однако они, не имея альтернативы, окажутся ключевыми.

Очень напоминает ситуацию во Франции, где платными являются дороги с наиболее плотным трафиком. Однако на счет плотного трафика даже на указанных казахстанских дорогах пока приходится лишь мечтать.

Однако вопрос, по каким дорогам ездят в Европе, и по каким дорогам будут ездить казахстанцы, остается основным.

Согласно европейским требованиям, автобаны должны иметь две, три и более полосы для движения в одном направлении, разделительную полосу («зеленую зону») между встречными потоками шириной 3,5-4 метра с перегородками, полное разделение встречных и пересекающихся потоков транспорта в разных уровнях, несущую поверхность — бетон с асфальтовым покрытием.

Этим требованиям, да и то частично, отвечает автокоридор «Западная Европа – Западный Китай». По всей ли своей протяженности, тоже большой вопрос.

Кроме того, согласно европейским требованиям, оборудование дорог должно включать рефлекторные указатели, установленные с интервалами не более 50 метров, зоны отдыха с парковками и туалетами, сервис — заправочные станции с магазинами, ресторанами, отелями, постоянный автоматический мониторинг трафика и динамическое определение рекомендуемой максимальной скорости движения в зависимости от загруженности дороги и погодных условий. А также телефоны для вызова помощи на каждые 2-х километрах дороги, специальные защитные ограждения с обеих сторон. Они же служат и для защиты населенных пунктов от шума автотранспорта.

Что получится у нас, сейчас сложно даже предсказать.

В то время как введение платы за проезд по автодорогам повлечет за собой удорожание товаров и услуг. Дополнительные расходы бизнес заложит в конечную цену товаров и услуг. Например, томаты из Узбекистана станут дороже для жителей Астаны и других городов Казахстана. Топливо, которое возят из Шымкента в Алматы, тоже подорожает. Владельцы междугородних автобусов поднимут цену за проезд.

В результате мы заплатим за дороги, не отвечающие европейским требованиям, но по вполне соотносимым с европейскими тарифам.

300 суперперелетов, определяющих мировой воздушный трафик

Ольга Веселова, Айнура Касенова

Последнее исследование компании «Амадеус» показало, что 300 авиасообщений составили 22% всех мировых перелетов в 2012 году. Каждым из перечисленных авиарейсов за прошлый год воспользовались более миллиона пассажиров.

Сюрпризом стал значительный перевес воздушных коммуникаций в Азии, а не в США или Европе. Авиасообщение между южнокорейским островом Чеджу и столицей страны является самой часто

используемой линией. Второе место занимает Япония с перелетом между городами Токио и Саппоро. Три азиатские линии первой десятки: Сан-Паоло – Рио, Мельбурн – Сидней и Кейптаун – Йоханнесбург.

В целом суперсообщения с количеством пассажиров, превышающих 1 млн человек, составляют 40% воздушного трафика Азии. Тогда как в Европе и США они представляют лишь 14%. Следует отметить, что пропорционально авиасообщения со 100 тыс. пассажирами в год в этих регионах более значительны. Эти «маленькие»

линии представляют 35% трафика между старым и новым светом.

По итогам исследований стало известно, что причина тому развитие авианебезопасности low cost, составляющих на данный момент 38% европейского трафика и 30% американского.

Первое место среди европейских стран по low cost перевозкам занимает Испания, вопреки бытующему мнению о Соединенном Королевстве. В Азии авиасообщения данного типа занимают лишь 18,6% от общего рынка. Конкуренция в Азии ошутимей, чем в Европе. 75% обще-

го авиатрафика осуществляется как минимум тремя компаниями и всего 25% — одной или двумя. Тогда как в Европе 45% авиасообщений осуществляется одним или двумя перевозчиками и 15% — одной компанией.

На мировом уровне количество авиасообщений, осуществляемых одной или двумя компаниями, сокращается на 2% каждый год. В то же время количество перевозок, обслуживаемых 4 компаниями и более, возросло на 3%, с 35% до 38%.

Исследования также подчеркнули мощное развитие аэропортов Персидского залива: Дубай, Доха и Абу-Даби. Эти три перечисленных города пропустили более 15% трафика между Европой и Азией. Ежегодный прирост на рынке авиасообщений между данными регионами составляет 7%. А сегмент рынка по этим же направлениям в Персидском заливе возрос на 20% между 2011 и 2012 годами.



НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

АЭРОКОСМИЧЕСКАЯ СФЕРА СТРАНЫ

Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев провел встречу с участниками предстоящего заседания совета иностранных инвесторов, на которой были обсуждены вопросы сотрудничества в аэрокосмической сфере, сообщила во вторник пресс-служба главы государства. По информации пресс-службы, во встрече приняли участие руководители Европейского аэрокосмического и оборонного концерна (EADS) — президент Томас Эндерс, руководитель аппарата президента Николас Чамуссин, главный исполнительный директор по международному развитию Жан-Пьер Таламони, а также главный исполнительный директор компании «Эйрбас» Джон Линч и генеральный директор «EADS Казахстан» Сильвер Далонз. В ходе встречи были обсуждены перспективы развития взаимодействия в аэрокосмической сфере. Глава государства отметил, что сотрудничество Казахстана с представленными компаниями развивается хорошими темпами. «Приезд вашей делегации говорит о том, что данная работа будет продолжена. Мы уже встречались в ходе моего визита в Париж. Имеющиеся договоренности указывают на то, что наше сотрудничество будет последовательно расширяться», — цитирует пресс-служба Нурсултана Назарбаева. В свою очередь представители компаний выразили благодарность президенту Казахстана за оказанный прием и сообщили об успешном взаимодействии с казахстанскими партнерами. EADS является крупнейшей корпорацией аэрокосмической промышленности и единственным акционером компании «Эйрбас», занимающейся производством пассажирских, грузовых и военно-транспортных самолетов. (news.kaz.kz)

К ГЛОБАЛЬНОМУ ДОГОВОРУ

Казахстанская компания по управлению электрическими сетями АО «KEGOC», системный оператор единой электроэнергетической системы (ЕЭС) Казахстана, объявила о присоединении к Глобальному договору ООН, сообщила во вторник пресс-служба компании. «Присоединение к Глобальному договору ООН подчеркивает серьезность намерений компании оставаться одним из лидеров в области корпоративного управления в Казахстане. Мы всегда стремимся соответствовать лучшей мировой практике, поэтому проявили добровольную инициативу по содействию устойчивому развитию и ответственности гражданских позиций компаний», — цитирует пресс-служба «KEGOC» главу компании Бақытжана Кажибаева. Глобальный договор ООН представляет собой основу для представителей деловых кругов, желающих вести свою деятельность в соответствии с десятью принципами, получившими всеобщее признание, в области прав человека, трудовых отношений, охраны окружающей среды и борьбы с коррупцией. «KEGOC» стал 24-й компанией из Казахстана, присоединившейся к Глобальному договору ООН — крупнейшей в мире добровольной инициативе в области социальной ответственности бизнеса, которая насчитывает более 8000 коммерческих и некоммерческих участников из 135 стран. (news.kaz.kz)

С ПЕРВОГО НА ВТОРОЕ ПОЛУГОДИЕ

Размещение акций «KEGOC» в рамках «Народного IPO» может быть перенесено с первого на второе полугодие текущего года, сообщил во вторник управляющий директор ФНБ «Самрук-Казына» Питер Хаус. «Если мы сейчас решим все проблемы, мы можем сейчас все это делать. Но, скорее всего, это будет во втором полугодии», — сказал Хаус, отвечая на вопрос журналистов о возможности такого переноса. «Конечно, мы хотим, чтобы все наши компании вышли на IPO. Но для этого нужно, чтобы все условия были соблюдены, чтобы была полная уверенность, что будет поддержка правительства, что тарифные реформы солидные. Когда все подписались под всеми этими условиями, тогда мы выводим. Если этого не будет, тогда, конечно, нам нужно чуть-чуть подождать, потому что это защита новых инвесторов. Для нас это не проблема, но... нам нужно защищать народ, чтобы у них было равное поле для инвестирования, чтобы они могли нормально ожидать роста капитала, отдачу на их инвестиции», — пояснил он. «Мы хотели начинать уже (подавать) заявки в мае. Но, как это часто бывает и на других рынках — в Лондоне, Нью-Йорке — что-то еще не готово, поэтому мы ждем», — добавил управляющий директор ФНБ. Комментируя вопрос о том, может ли выйти на рынок АО «Самрук-Энерго», Хаус сообщил, что «они, в принципе, готовы, морально готовы, и внутренние процессы тоже готовы». «Некоторые моменты мы обсуждаем, чтобы до IPO компания была более привлекательна, так что точно выходит, но вопрос в том — когда. «KEGOC» — если все будет готово, мы планируем или сейчас, или во втором полугодии. Если не готовы, тогда будет в следующем году, «КазТрансГаз» — планируем в следующем году», — продолжил он. (news.kaz.kz)

СОТРУДНИКАМ ЗАДОЛЖАЛИ

ТОО «IGS Corporation», занимающееся строительством в нефтегазовой сфере, задолжало своим сотрудникам более 54 млн тенге, сообщает пресс-служба прокуратуры Западно-Казахстанской области. «Прокуратурой Бурлинского района в ходе мониторинга соблюдения трудового законодательства на поднадзорной территории выявлено, что ТОО «IGS Corporation» имеет задолженность по заработной плате перед 611 работниками за ноябрь, декабрь, январь, февраль на общую сумму 54 млн 094 тыс. 332 тенге», — говорится в сообщении ведомства. В результате внесенного прокуратурой района предписания об устранении нарушений законности задолженность по оплате труда на данном предприятии погашена в полном объеме. Таким образом, в результате принятых органами прокуратуры мер защищены трудовые права 611 граждан. (news.kaz.kz)

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

В АСТАНЕ ПРЕЗЕНТОВАЛИ ПРОЕКТ

В Астане в рамках международной выставки-конференции «ASTEХ-2013» презентован проект сайта data.gov.kz, разработанного АО «Национальные информационные технологии». Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в пресс-службе Министерства транспорта и коммуникаций РК. Казахстан выступил первым государством в центральноазиатском регионе с инициативой «Открытого правительства». Проект будет разрабатываться в рамках государственной программы «Информационный Казахстан-2020», говорится в сообщении министерства. На портале открытых данных будет генерироваться информация от всех государственных органов республики: статистические данные, сведения о месте расположения организаций и предприятий, контактная информация, данные ответственных руководителей, налоговые декларации, всевозможные справки и так далее. Этой информацией сможет воспользоваться любой посетитель портала, независимо от гражданства и месторасположения. Информацию можно будет генерировать, преобразовывать и возвращать в базу данных, либо объединять с другими данными и получать третьи. На основе этих данных IT-компания смогут создавать интерактивные приложения, которые будут полезны гражданам в повседневной жизни. «Имя адреса и названия, определив свое месторасположение, при помощи приложения мы можем найти ближайшую к нам организацию. Например, ближайшего нотариуса, чтобы заверить документы, или школу для детей, расположенную в этом же районе. Информация уже располагается на портале, поэтому все желающие могут пользоваться как приложением, так и самими данными», — отметил председатель правления АО «Национальные информационные технологии» Руслан Енебаев в ходе презентации приложения «Навигатор государственных учреждений». (kapital.kz)

ПЕРСОНАЛЬНЫЕ ДААННЫЕ ЗАЩИТЯТ

Главой государства подписан Закон «О персональных данных и их защите», направленный на обеспечение неприкосновенности частной жизни, защиты личной и семейной тайны, усиление государственного регулирования в данной сфере, сообщает пресс-служба президента. Закон разработан в соответствии с планом законопроектных работ Правительства Республики Казахстан на 2011 год. Разработка обусловлена необходимостью законодательно закрепить порядок работы с персональными данными, включая сбор, систематизацию, накопление, хранение, уточнение (обновление, изменение), использование, распространение (передачу), блокирование, уничтожение персональных данных, в том числе фамилии, имени, отчества, года, месяца, даты и места рождения, адреса, семейного, социального положения, образования, профессии, биометрических данных и другой информации. Так, согласно статье 18 Конституции РК, каждый имеет право на неприкосновенность частной жизни, личную и семейную тайну, защиту чести и достоинства. Указанная конституционная норма свидетельствует о том, что согласно Конституции, наиболее защищенной в государстве информацией, наряду с информацией, составляющей государственную тайну, являются сведения о частной жизни человека. К сведениям о частной жизни можно отнести персональные данные человека. Поскольку под персональными данными понимается информация, относящаяся к определенному или определяемому на основании такой информации физическому лицу. Однако в действующем казахстанском законодательстве не регламентируется правовое положение персональных данных, в том числе и биометрических. Таким образом, отмечается насущность и жизненная необходимость урегулирования на уровне закона отношений, связанных со сбором и использованием персональных данных. (zakon.kz)

ПОПРАВКИ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

Главой государства подписан Закон «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам правоохранительной службы», направленный на совершенствование условий и порядка прохождения правоохранительной службы. Об этом сообщает пресс-служба Акорды. Проект Закона Республики Казахстан «О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Казахстан «О правоохранительной службе» разработан по исполнению поручения главы государства, данного на заседании расширенной коллегии министерства внутренних дел 17 января 2011 года. Нурсултан Назарбаев поручил законодательно оформить применение технических средств, таких как полиграф (или детектор лжи), при принятии на работу сотрудников дорожной полиции, а затем и других правоохранительных структур. Принятие законопроекта позволит: создать правовую базу использования специальных технических средств по определению достоверности информации (полиграфа) на кандидатах, поступающих на правоохранительную службу; выработать единый государственный подход к требованиям, предъявляемым к использованию специальных технических средств по определению достоверности информации (полиграфа) на кандидатах, поступающих на правоохранительную службу. Порядок прохождения полиграфологического исследования определяется Правительством РК. В целях качественного отбора сотрудников для занятия вакантных высших должностей руководящих должностей в правоохранительных органах формируется президентский резерв. Порядок формирования и перечень должностей президентского резерва руководства правоохранительных органов будут определяться главой государства. Вместе с тем проектом закона предлагается увеличить предельный возраст службы в правоохранительных органах. В частности, до майора, младшего советника включительно — с 45 до 48 лет; подполковника, советника — с 47 до 50 лет; полковника, старших советников — с 53 до 55 лет; лиц высшего начальствующего состава — с 58 до 60 лет. (zakon.kz)

Крупные операторы не боятся внедрения MNP

Нургуль Айтпаева

Вопрос введения в Казахстане услуги сохранения номера мобильного телефона при смене оператора (MNP) будет решен в ближайшее время. «Данная мера должна благоприятно сказаться на развитии конкуренции между операторами сотовой связи, и как следствие, привести к дальнейшему снижению цен и улучшению качества услуг сотовой связи. Этот вопрос мы сейчас прорабатываем, и в ближайшее время, я думаю, что мы его решим», — заявил председатель Агентства по защите конкуренции (АЗК) РК Болатбек Куандыков.

При этом он отметил, что в настоящее время «есть определенное сопротивление со стороны таких крупных операторов, как компания Kcell, которые этим как бы монопольным положением к себе привязывают, и если человек уходит к другому оператору, он должен менять телефон».

При этом в АО «Кселл» сообщили, что Аида Досаева, директор по корпоративным связям АО «Кселл», входит в состав рабочей группы министерства транспорта и коммуникаций по вводу в Казахстан MNP с самого начала данного проекта, и считает, что переносимость номеров — это удобная для абонентов опция.

«При этом мы не ожидаем какого-то глобального оттока абонентов. Достаточно посмотреть на общемировую статистику, которая показывает, что после ввода MNP только 2-3% абонентов меняют своего первоначального провайдера связи. К примеру, в 1999 году, когда MNP вводился в Швеции, «чужда» после запуска функции MNP не произошло — массовых переток абонентов не было. Подавляющее большинство абонентов сохранили и свои номера, и своих операторов», — говорит Аида Досаева.

По ее мнению, в Казахстане те пользователи, которые по той или иной причине не были довольны своим основным провайдером мобильной связи, уже давно обзавелись второй сим-картой, о чем свидетельствует уровень проникновения мобильной связи, который превышает 170%.

«Номером «привязать» абонента к оператору невозможно. Ведь оператора и выбирают, и меняют не только из-за тари-



фов. Среди причин смены оператора есть и качество обслуживания, и качество сети — целый ряд различных факторов. Kcell к вводу MNP готов: средняя стоимость минуты в нашей сети составляет 4,7 тенге. Мы постоянно совершенствуем наши тарифные предложения, делаем их еще более удобными и выгодными для пользователей. У нас огромное количество разнообразных и выгодных предложений на АсТив для массового рынка, отличная по качеству сеть и обслуживание на уровне самых высоких мировых стандартов. По рейтингу EPSI (Общеввропейский уровень удовлетворенности потребителей) абоненты нашей сети имеют самые высокие

уровни удовлетворенности и лояльности. По состоянию на 19 апреля 2013 года нашу связь выбрали 13,8 млн абонентов Казахстана, которые особенно за последние годы научились определять для себя лучшее соотношение цены и качества», — подчеркнула г-жа Досаева.

Положительно отзываются о будущем внедрении и в ТОО «КаР-Тел» (Beeline). Здесь считают, что на сегодняшний день у абонентов итак достаточно возможностей и MNP сильного эффекта на изменение баланса сил на рынке не окажет.

«Мы относимся к этому позитивно, поскольку уверены в своей модели. Мы считаем, что если сравнивать тех, кто к нам

РОСКОШ Шеливайтесь, господа!

[Начало на стр. 1]

По его словам, налог на доходы достаточно простой в технике, но основная трудность в том, кого определить богатым. По идее, такой налог должен задавать не более 1% населения. Например, для тех лиц, чьи доходы превышают \$200 тыс. в год, ставку можно поднять до 15%, а у кого более \$1 млн — до 20%. При этом налог должен применяться на сумму превышения порога. Естественно, такие действия должны сопровождаться косвенными мерами по недопущению сокрытия доходов, нелегального оттока капитала и т.д.

«Что касается налога на роскошь, то здесь очень широкий инструментарий. Берутся в основном два вида активов. Первый — это то, что нужно всем, но из-за отсутствия соответствующего налога его дефицит усиливается. Например, у нас жилья строится около 5 млн кв. м в год, хотя из расчета 1 кв. м на душу населения в год должны строить 17 млн кв. м. Не секрет, что у некоторых граждан есть несколько квартир. И здесь можно ввести запрет или повышенный налог на покупку третьей квартиры», — считает эксперт.

Второй актив больше связан с образом жизни — дорогие машины, огромные особняки, роскошные яхты и прочее. За эти «удовольствия» желательно устанавливать более высокие ставки соответствующих налогов: будь-то имущественный, транспортный и т.д. В любом случае налог на доходы и налог на излишества позволяют пополнять государственный бюджет и проводить перераспределение благ внутри экономики. Причем у налога на роскошь есть еще одно последствие — он управляет структурой потребления.

«Собранные от таких налогов средства можно было бы направить в создание импортозамещающих производств. Именно их открытие позволит повысить доходы малообеспеченных граждан. Собственно в этом и смысл введения налога на роскошь. Естественно, не за счет прямого перераспределения благ, то есть у одного забрал, второму отдал, а через создание инструментов, например, дать дочку, чтобы сами могли ловить рыбу», — поясняет директор Центра макроэкономических исследований.

Параллельно с созданием импортозамещающих производств аналитик предлагает отменить меры, которые бьют по основной части населения. Например, повышение пенсионного возраста. Поскольку с экономической точки зрения пенсионеры относятся к той категории, чьи доходы практически 100% идут на потребление.

«Сократив спрос с их стороны, государство сократит платежеспособный спрос, продажи и соответственно налоги. Причем налоги упадут в объеме вдвое больше. На эту закономерность, собственно, натолкнулись европейские власти, когда начали сокращать расходы бюджета на простое население», — полагает г-н Худайбергенов.

По его мнению, любые нововведения, особенно дополнительное налогообложение, должны предполагать комплекс мер, свидетельствующих о том, что инициатор понимает долгосрочные аспекты решения. А предложение какого-то одного инструмента без наличия плана означает популизм, игру на настроениях и, скорее всего, неправильное его исполнение.

«Все зависит от политической воли руководства. Если решение будет принято, его будут исполнять. Другое дело, что в момент исполнения могут изменить параметры, сделать ставки ниже, расширить круг тех, кто подпадает под налог, и тем самым дискредитировать идею, а впоследствии и вовсе от нее отказаться», — рассуждает эксперт.

Добавив, что в долгосрочной перспективе разные уровни налогообложения выгодны и для состоятельных людей. Ведь конструкция экономики выстроена таким образом, что богатые становятся богаче, а бедные беднее. На этом фоне более высокий уровень налогов для обеспеченных казахстанцев позволяет выровнять ситуацию. Иначе конструкция станет шаткой, и последующие нестабильности все равно приведут к переделу собственности.

«Элита, подчиненная краткосрочным интересам, будет сопротивляться таким идеям. Однако в долгосрочном плане отказ от такого налога наоборот укрепит, прежде всего, по ним. С другой стороны — элита может принять любые изменения, если они подчинены какой-то общей идее и ценностям, а не просто ради пополнения бюджета», — убежден Олжас Худайбергенов.

Что лучше?

Введение налога на роскошь в Казахстане депутат Мажилиса Парламента РК Меруерт Казбекова пока считает нецелесообразным. Для начала лучше усовершенствовать уже имеющуюся налоговую базу. В противном случае новый налог не только ударит по среднему классу, но и приведет к оттоку капитала из страны.

«Сейчас вводить налог на роскошь преждевременно. Намного разумнее пересмотреть налоговую политику, которая существует на сегодняшний день. К примеру, объекты недвижимости следуют облагать налогом в зависимости от стоимости, квадратуры и престижности района. А налог на транспорт брать не только по объему двигателя, но и с учетом года выпуска и марки автомобиля. Я считаю, если машина стоит больше \$100-200 тыс. — это уже роскошь», — говорит г-жа Казбекова.

По ее словам, имущество, в первую очередь дорогие квартиры, особняки и земля, растет в цене, а налоги не меняются. В частности, в «золотом квадрате» Алматы квартиры оцениваются в сотни тысяч долларов. Хотя в этом районе проживают и люди как с низкими доходами, так и вовсе не имеющие стабильной зарплаты. В большинстве случаев они получили ордер еще в советское время.

«Не надо шельмовать людей по носу за то, что у них есть какая-то собственность. На мой взгляд, под словом роскошь нужно понимать больше чем 3-х комнатную квартиру в хрущевке. Разумеется, не должно быть так, чтобы за обычную трешку в центре и коттедж площадью 500 квадратов платили одинаково. Разница должна быть адекватной. А нынешние ставки не учитывают той тенденции, которая соразмерна для среднего казахстанца», — считает депутат.

Таким образом, рост налогов и как результат возможное сокращение потребления со стороны даже небольшой, но состоятельной группы населения негативно отразится на экономике в целом.

«Увеличивать налоги для тех людей, которые уже заработали себе на жизнь с лихвой, нужно в пределах разумного, то есть не так, как во Франции — 75%. Если это начнется, пойдет отток капитала из страны, а экономика еще больше уйдет в тень. Сейчас главное — постепенно приучать людей к тому, что большие доходы подразумевают и высокие налоги», — резюмировала Меруерт Казбекова.

С ней солидарен и Тимур Назханов, вице-президент Независимой ассоциации предпринимателей (НАП). «Как показывает практика развитых стран, есть определенная грань, после которой бизнес просто убогает из своей страны, переводя активы в страны с более либеральным налоговым режимом. Налог на роскошь как палка о двух концах. Надо очень осторожно к этому подходить и грамотно рассчитать, какая ставка для богатых людей, предпринимателей, чиновников может быть приемлемой», — уверен г-н Назханов.

Стране нужно социальное равенство

Между тем Гани Касымов, депутат Сената Парламента РК — один из немногих, кто поддерживает введение в республике налога на роскошь. «Налог на роскошь должен быть. Если завтра встанет вопрос голосования, я двумя руками буду «За!». Богатые должны делиться с бедными. Когда малообеспеченные граждане всегда платят налоги, а состоятельные — нет, я считаю, что это несправедливо», — говорит г-н Касымов.

По его словам, сначала необходимо определить границы стоимости имущества, с которой его можно относить действительно к роскоши, а не к естественной потребности. Только после этого можно определить повышенные ставки.

«Надо разработать четкую градацию, что такое состоятельный казахстанец, богатый, мультимиллионер. Надо разбираться в том, чего именно мы хотим, а так можно на каждого навешать. Бриллиантовое кольцо жене купил — плати налог на роскошь. До маразма нельзя доходить. Надо брать доказательную налоговую службой объем, то есть совокупную стоимость квартиры, домов, депозитов, бизнеса, и из этого уже исходить. К примеру, если общая сумма получилась больше \$10 млн, то ставка налога 3%, а если \$400-500 млн — 10% и т.д.», — полагает сенатор.

Аналогичных взглядов придерживается и Светлана Романовская, депутат Мажилиса Парламента РК. «Нужно четко понимать, что такое роскошь и кем это будет оцениваться. Здесь целый блок вопросов, которые необходимо прояснить, а потом уже говорить об этом налоге. Иначе просто-напросто заставим отечественных бизнесменов вывести все из Казахстана. Вот у меня джип 1991 года, я ежегодно оплачиваю налог в размере 180 тыс. тенге и до сих пор не понимаю, куда эти деньги идут. Кто их распределяет и каким образом», — говорит г-жа Романовская.

По его мнению, введение налога на роскошь — это один из механизмов смещения акцентов в налогообложении. И эту инициативу депутат оценивает весьма

придет, и тех, кто от нас сможет уйти из-за этой услуги — плюс будет в нашу сторону», — говорит Тарас Пархоменко, генеральный директор компании.

По его словам, очень важно то, какая модель внедрения услуги будет использована, и как она будет работать.

«Мы считаем все то, что поднимает конкуренцию, заставляет динамично перестраиваться и давать клиенту больше-правильно. Весь вопрос в том, кому MNP даст больше выгоды. Сегодня с таким количеством сим-карт какого-то объективного барьера по смене оператора мы не видим», — говорит Тарас Пархоменко.

Отметим, что ранее в интервью нашему изданию бывший генеральный директор ТОО «КаР-Тел» Сергей Миронов говорил о том, что эффект от внедрения услуги крайне мал по сравнению с теми инвестициями, которые необходимо вкладывать в этот проект. По опыту других стран, в самом лучшем случае услугой MNP воспользуются порядка 1,5% от общего числа абонентов.

К примеру, в Республике Беларусь количество абонентов, которые воспользовались услугой за первые 4 месяца с момента ее введения, не превысило 2 тыс., что составило 0,019% от общей абонентской базы. В Болгарии на момент ввода услуги в 2008 году только 1% абонентской базы воспользовалась предоставленной возможностью, в 2009 году доля пользователей составила 0,54%. В Чехии средний объем переноса составил 0,1% абонентской базы, в Грузии — порядка 1,5%.

Отметим, что в мире практически отсутствует опыт внедрения услуги MNP при уровне проникновения сотовой связи свыше 100%. В 2012 году уровень пенетрации в Казахстане достиг 164%, а значит, казахстанцы уже фактически имеют возможность переключаться между операторами.

Напомним, планируется, что технология MNP будет внедряться в пилотном режиме сначала в Астане в середине 2014 года, а по всему Казахстану — к 2015 году. В мире существует несколько моделей внедрения услуги смены оператора с сохранением номера: как на бесплатной, так и на платной основе. Какая модель будет использована в Казахстане — зависит от решения регулятора.

положительно, ведь если налоговые сборы перестанут пополнять бюджет, то о реализации социальных программ можно будет забыть.

«Бюджет не резиновый. Хотя, конечно, есть осознание того, что надо эффективней использовать выделяемые средства на реализацию социальных программ. С точки зрения социальной ответственности, налог на роскошь нужен. Но в то же время я понимаю, что 250 кв. м на семью — это не так много. Другой разговор, когда 1000 кв. м на 1-2 человек. В таком случае следует понимать, что за красивую жизнь надо платить», — пояснил г-жа Романовская.

Своим мнением с «Капитал.kz» поделился и Виктор Ямбаев, президент Алматинской ассоциации предпринимателей. «Для некоторых 3-хразовое питание уже роскошь, а для работников финансового сектора или нацкомпании даже \$100 тыс. — не деньги. Казахстан в очередной раз пытается пойти по тупиковому пути западной цивилизации: отобрать деньги у более успешных и раздать их в виде социальной помощи бездельникам, не считая, конечно, инвалидов и уязвимые слои населения. Из-за этого на Западе практически полностью уничтожили средний класс, посадив их на неподъемные налоги, а реальный бизнес сбежал в Китай», — отмечает г-н Ямбаев.

Эксперты единогласны во мнении: для того чтобы такая норма заработала в полной мере, необходимы должный контроль и эффективная система декларирования доходов. Это позволит установить истинных владельцев имущества и облагать налогом конкретных лиц. Без чего подобное нововведение больно ударит лишь по среднему классу.

«Как правило, коррупционеры свои скрытые теневые доходы особо не афишируют. А потому под прицел попадет имущество средних предпринимателей, где все прозрачно и задекларировано. С точки зрения эффективности и экономической целесообразности, это не будет иметь значительного эффекта. Вместо введения налога на роскошь надо продолжить борьбу с коррупцией и улучшить бюджетную политику. Для того чтобы люди стали успешными, и государство тогда не будет вынуждено помогать населению социальными программами», — подытожил президент Алматинской ассоциации предпринимателей.

Рахим Ошакбаев, первый заместитель председателя правления НЭПК «Союз «Атамекен», также считает, что налог на роскошь для индивидуальных лиц не станет серьезным источником пополнения бюджета.

«Правительством одобрена концепция всеобщего декларирования для различных категорий граждан, которая будет введена в 2016-2017 годах. Согласно ей, налогооблагаемый доход будет определяться как полученная прибыль минус вычеты на определенные расходы. Сейчас надо делать упор на внедрение всеобщего декларирования, а это свыше 10 млн декларантов. Причем обработка информации займет около года. Только после этого будет понятна общая картина: сколько категорий, каковы доходы, что декларируют», — объясняет г-н Ошакбаев.

По его словам, в этом вопросе главное не спешить и найти золотую середину, чтобы грамотно проработать поставленные задачи.

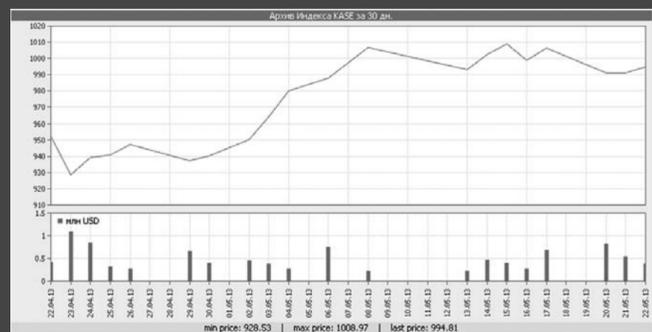
EUR/USD	1.2891	▼ 0,87%	USD/JPY	102,6349	▲ 1,15%	USD/CHF	0,9667	▲ 1,7%	USD/CNY	6.1308	▼ 0,18%	USD/RUR	31,1770	▼ 0,32%
---------	--------	---------	---------	----------	---------	---------	--------	--------	---------	--------	---------	---------	---------	---------

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▲ 0.34%	▼ -0.64%	▲ 0.11%	▲ 0.32%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMББ	1 423	1.15%	1.2%	6%	-4%
PTC	1 433	1.13%	1.4%	7%	-6%
S&P	1 669	0.17%	1.1%	7%	19%
DJIA	15 388	0.34%	1.1%	6%	19%
NASDAQ	3 502	0.16%	1.1%	9%	18%
DAX	8 472	0.19%	1.6%	14%	11%
FTSE	6 804	0.71%	1.8%	8%	15%
Hang Seng*	23 366	0.00%	1.9%	6%	3%
Shanghai*	2 308	0.11%	4.0%	3%	3%
Nikkei-225*	15 549	1.09%	4.2%	16%	48%
S&P фьюч.*	1 665	-0.01%	1.1%	8%	21%

* Данные по состоянию на 08:17 MCK

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	103.5	-1.00%	1.1%	4%	-7%
WTI	96.1	-0.64%	2.0%	9%	6%
Urals	103.4	-0.58%	1.9%	6%	-5%
Золото	1 376	-1.25%	-3.4%	-2%	-17%
Никель	22.5	-1.98%	-4.1%	-3%	-25%
Медь	15 004	-0.26%	-0.2%	-1%	-12%

Информация предоставлена директором Представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пагай

Новинки законотворчества

Владимир Плошай

Предлагаем краткий обзор опубликованных за неделю нормативных правовых актов. Среди них отметим Правила выдачи виз Республики Казахстан, а также продления и сокращения сроков их действия

Визы Республики Казахстан

Совместным приказом и.о. министра иностранных дел Республики Казахстан от 5 марта 2013 года № 08-1-1-1/71 и министра внутренних дел Республики Казахстан от 7 марта 2013 года № 175 утверждены Правила выдачи виз Республики Казахстан, а также продления и сокращения сроков их действия

Правила выдачи виз Республики Казахстан, а также продления и сокращения сроков их действия определяют порядок выдачи виз Республики Казахстан иностранцам, а также продления и сокращения сроков их действия.

Положения данных Правил распространяются также на лиц без гражданства. Если международным договором, участницей которого является Республика Казахстан, установлены иные правила, чем те, которые предусмотрены в данных Правилах, то применяются нормы международного договора.

- Выдача виз производится:
- за границей – заграничными консульскими учреждениями РК;
 - на территории Республики Казахстан – МИД РК;
 - подразделениями миграционной полиции Министерства внутренних дел Республики Казахстан, департаментов внутренних дел городов Астаны, Алматы и областей.

Выдача виз Республики Казахстан производится на основании визовой поддержки, а также в соответствии с положениями, предусмотренными настоящими Правилами.

Продление виз осуществляется МИД РК и МВД РК в порядке, предусмотренном настоящими Правилами.

При принятии решения об оформлении визовой поддержки, выдаче визы (категория, кратность и срок действия визы) и пребывания в Республике Казахстан учитывается политическая и миграционная ситуация в стране гражданства или посто-

янного жительства иностранца или лица без гражданства.

Согласование с Комитетом национальной безопасности Республики Казахстан (далее – КНБ РК) визовых документов осуществляется с использованием информационной системы.

- Визы подписываются:
- уполномоченными сотрудниками МИД РК и заграничных учреждений РК;
 - уполномоченными сотрудниками МВД РК.

Образцы подписей уполномоченных сотрудников МИД РК, заграничных учреждений РК, МВД РК, имеющих право подписи на визах, направляются в МИД РК, МВД РК, Пограничную службу КНБ РК в трех экземплярах.

Учет выдаваемых виз производится в информационной системе или в журнале учета виз Республики Казахстан по форме согласно приложению 2 к настоящим Правилам, или посредством составления журнала путем распечатки выдаваемых виз из информационной системы. Журналы должны быть пронумерованы, прошнурованы, а также заверены печатью и подписью уполномоченного лица МИД РК, заграничного учреждения РК или МВД РК.

МИД РК, МВД РК и КНБ РК формируют в информационной системе единые статистические данные по оформляемым, выданным и согласованным визам. Бланки визовых наклеек являются документами строгой отчетности и изготавливаются по заказу МИД РК. Контроль за движением и расходом бланков визовых наклеек осуществляет МИД РК.

Ежемесячно к 5 числу заграничного учреждения РК представляют в МИД РК статистический отчет о выданных визах, денежных средствах, поступивших в счет оплаты консульских сборов, по формам согласно приложению 3 к настоящим Правилам.

Управления миграционной полиции Департаментов внутренних дел городов Астаны, Алматы и областей представляют в МВД РК статистический отчет о выданных визах, сроках действия виз, средствах, поступивших в счет оплаты государственной пошлины, расходе визовых наклеек, по форме согласно приложению 4 к настоящим Правилам.

МВД РК ежеквартально направляет в МИД РК статистический отчет о выданных визах, продлении срока действия виз, средствах, поступивших в счет оплаты государственной пошлины, расходе визовых наклеек, по форме согласно приложению 5 к настоящим Правилам.

Кратность, срок действия виз и период пребывания

Виза может быть однократной, двукратной, трехкратной и многократной.

Однократные визы дают право иностранцу или лицу без гражданства (далее – получатели виз) на однократный въезд в Республику Казахстан и выезд из Республики Казахстан. Двукратные, трехкратные и многократные визы дают право получателя визы на двукратный, трехкратный и многократный въезд в Республику Казахстан и выезд из Республики Казахстан в пределах срока действия визы.

Однократные выездные визы дают право на однократный выезд из территории Республики Казахстан.

Получатели виз, кратность, срок действия визы и период пребывания на территории Республики Казахстан определяются в соответствии с приложением 6 к настоящим Правилам.

С учетом международного принципа взаимности визы могут выдаваться в более длительные сроки, чем предусмотрено в приложении 6 к настоящим Правилам.

Типы и категории виз

Визы по типам подразделяются на: 1) неиммиграционную; 2) иммиграционную; 3) выездную.

- К неиммиграционным визам относятся:
- дипломатическая – «A1», «A2» и «A3»;
 - служебная – «B1», «B2» и «B3»;
 - инвесторская – «C1» и «C2»;
 - деловая – «D1», «D2», «D3», «D4», «D5», «D6», «D7» и «D8»;
 - миссионерская – «E1», «E2» и «E3»;
 - туристская – «F1»;
 - частная – «G1», «G2», «G3» и «G4»;
 - транзитная – «H1».

- К иммиграционным визам относятся:
- на постоянное жительство – «J1», «J2» и «J3»;
 - воссоединение семьи – «K1», «K2», «K3»;
 - получение образования – «L1» и «L2»;
 - осуществление трудовой деятельности – «M1», «M2», «M3», «M4» и «M5»;
 - гуманитарные мотивы – «N1» и «N2».

К выездным визам относятся: «P1», «P2», «P3», «P4», «P5», «P6», «P7» и «P8».

Тип и категория визы должны соответствовать цели пребывания получателя визы в Республике Казахстан. Описание типов и категорий виз приведены в приложении 6 к настоящим Правилам.

Данный приказ вводится в действие по истечении 10 календарных дней после дня его официального опубликования. Опубликован в официальной печати 18 мая 2013 года.

Медь дорожает на новостном фоне

Медь тестирует «линию шен», торгуясь рядом с двухнедельными максимумами на фоне форс-мажора на шахте в Индонезии, а также комментариев представителей Федеральной резервной системы (ФРС) в пользу продления стимулирующих программ. В фокусе рынка выступление Бена Бернанке, представителя совета управляющих ФРС, перед конгрессом 22 мая 2013 года.

Работа горно-добывающего комплекса Freeport-McMoRan Copper & Gold Inc. Grasberg в Индонезии остается парализованной из-за обрушения в тоннелях, приведшего к гибели нескольких десятков человек.

Кроме того, в преддверии выступления главы ФРС, ряд глав Федерального резервного банка (ФРБ) выразили сомнения относительно целесообразности завершения стимулирующих программ: «Целевой уровень инфляции еще не достигнут», – сказал Джеймс Баллард, глава ФРБ Сент-Луиса. «Экономический рост переоценен», – считает Уильям Дадли, глава ФРБ Нью-Йорка. «Поддержку ценам меди оказали опасения относительно снижения производства, а также ожидания выступления г-на Бернанке», – сказал Тетсу Эмори, глава фонда Astmax Asset Management Inc.

В краткосрочной перспективе эти факторы пересилили снижение импорта меди в Китай за прошедший месяц.

Техническая картина сейчас нейтральная, идет тест «на прочность» ключевого сопротивления, после пробития которого можно будет говорить об окончательном формировании разворотной модели. Более того, для начала покупок стоит дожидаться подтверждающего сигнала – закрытия выше отметки \$7,5 тыс. за тонну.

Котировки металлов к закрытию дня (21.05.13):

Никель: \$15075/т. (-0.27%); медь: \$7392/т. (-0.19%); алюминий: \$1861/т. (+0.03%); золото: \$1374/тр. унц. (-1.25%); серебро: \$22.4/тр. унц. (-1.26%); палладий: \$746/тр. унц. (-0.13%); платина: \$1463/тр. унц. (-1.30%).

Инвесторы ожидают сигналов от ФРС

Во вторник, 21 мая, американские индексы торгуются в «красной» зоне: DJIA падает на 0,12%, S&P 500 просел на 0,07%, Nasdaq теряет 0,07% (18:00 мск).

Торги на рынке акций США начали торговаться в «красной» зоне на фоне нейтрального статистического фона и слегка негативной динамики Европы. Сейчас все внимание игроков приковано к ФРС – все

ждут информации о том, будет ли регулятор сокращать программу количественно-го смягчения QE3. Некоторые представители региональных ФРБ намекают на то, что объем выкупа ценных бумаг может быть уменьшен уже в этом году.

Европейские рынки по большей части торгуются на негативной территории, выделяется лишь британский FTSE 100, который сегодня достиг максимальной отметки с 2001 года – 6770 пунктов. DAX теряет 0,40%, CAC 40 просел на 0,54%.

Котировки Apple снижаются на 1,2% на фоне того, как CEO компании Тим Кук будет встречаться с конгрессом по вопросу нарушения компанией законов налогообложения. Акции Yahoo уже в который день находятся в центре внимания трейдеров, повышаясь на 1,6% после того, как компания объявила о поглощении сервиса Tumblr за \$1,1 млрд, который должен укрепить ее позиции на рынке интернет-услуг.

Крупнейший ритейлер электронной техники Best Buy сообщил, что в прошлом квартале он зафиксировал прибыль в размере 26 центов, тогда как аналитики ожидали 36 центов. Тем не менее фирма снизила свои продажи на домашнем рынке на 1,1%, поэтому ее акции падают на 1,31%.

Продавец товаров для дома Home Depot заявил, что в I квартале его прибыль выросла с 65 до 83 центов на акцию, хотя аналитики ждали всего 76 центов. Кроме того, компания ожидает улучшений на рынке недвижимости, что должно стимулировать спрос на ее продукцию. Котировки Home Depot растут на 2,4%.

Лондон штурмует 12-летние максимумы

Во вторник, 21 мая, на европейских рынках наблюдается разноплановая динамика индексов: FTSE 100 растет на 0,04%, DAX просел на 0,40%, CAC 40 теряет 0,54% (16:03 мск).

Большинство европейских индексов еврозоны снижается, реагируя на коррекцию в США и Азии, однако против рынка движется британский индекс FTSE 100, который достиг отметки 6770 пунктов, что в последний раз было зафиксировано в 2001 году.

Американцы решили зафиксировать прибыль после того, как президент ФРБ Чикаго Чарльз Эванс заявил, что текущая политика Центробанка США «соответствует ситуации», и усомнился в устойчивости роста первой экономики мира. Вслед за рынком США скорректировался и азиатский регион.

В первой половине дня в Германии был опубликован индекс цен производителей за апрель – показатель снизился на 0,2% по сравнению с ожидаемым снижением на 0,1%. Также вышел индекс потребительских цен Великобритании, который вырос на 0,2% в апреле (прогноз +0,4%).

Европейская валюта утром достигла отметки 1,29 пункта, однако потом стала проваливаться вниз, и в итоге просела до 1,2845 пункта, но потом вновь отскочила до 1,2867.

Котировки немецкого индекса DAX торгуются в диапазоне 8400-8440 пунктов, при этом ранее «быки» пытались пробить уровень 8450 пунктов, но безуспешно.

Российские АДР преимущественно падают. Сильнее всего снижаются такие бумаги как «Сургутнефтегаз» (-0,84%), «Сибнефть» (-0,83%) и «Ростелеком» (-1,01%) на фоне слабой отчетности по МСФО. Выше торгуются расписки НЛМК (+1,61%), «Аэрофлот» (+1,50%), ВТБ (+0,27%).

В Лондоне rallied акции крупного ритейлера Marks & Spencer Group (+6,72%) после публикации годовых результатов. Чистая прибыль компании по итогам финансового года, завершившегося 30 марта, сократилась на 9% – до 466,7 млн фунтов, однако выручка увеличилась на 1,3% – до 10,03 млрд фунтов.

Вчера аналитики Morgan Stanley повысили рекомендации по автомобильному сектору Европы, после чего акции этого сегмента продемонстрировали активный рост, однако сегодня котировки этих компаний заметно снижаются. Daimler теряет 3,28%, Porsche Automobil Holdings просел на 1,1%, Volkswagen AG снижается на 2,1%.

Эксперты J.P.Morgan понизили рекомендации по бумагам Deutsche Bank с «выше рынка» до «нейтрально», поэтому их котировки снижаются на 2,82%.

Британский производитель товаров класса «люкс» Burberry сообщил, что его скорректированная доналоговая прибыль выросла за прошлый финансовый год до 14% – это оказалось выше ожиданий аналитиков. Кроме того, компания увеличила свои годовые дивиденды на 16% – до 29 пенсов на акцию. Котировки растут в Лондоне на 2,39%.

В США не ожидается важной статистики, однако корпоративный фон будет достаточно активным – отчитываются такие представители розничного сектора, как Home Depot, Saks, TJX, Best Buy.

Информация предоставлена директором представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пагай

Официальные курсы валют

Данные на 22 мая 2013 года
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	147.60	▼
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	228.87	▼
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	0.02	
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	41.07	▼
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	150.84	▼
1 ЕВРО	EUR / KZT	194.09	▼
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	146.86	▼
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	24.59	
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	527.04	▼
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.12	▼
1 ЛАТВИЙСКИЙ ЛАТ	LVL / KZT	277.48	▼
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	56.22	▼
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	46.44	▼
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	40.22	▼
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.83	
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	119.90	▼
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	81.60	▼
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	0.07	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	18.55	▼
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	22.66	▲
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	155.91	▼
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	13.58	▲
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.47	

ЖАЛОБА РФС



Генеральный секретарь Российского футбольного союза (РФС) Анатолий Воробьев заявил, что организация находится в финансовой блокаде. Об этом сообщает ИТАР-ТАСС. В начале 2013 года от финансовой помощи РФС отказался газовый концерн «Газпром». Союз несколько раз обращался с просьбой восстановить финансирование, однако получал отказ. Кроме того, федерация просила о помощи «Сбербанк», но также не нашла поддержки. Воробьев рассказал, что некие силы мешают РФС найти генерального спонсора. При этом секретарь организации не стал называть имен тех, кто именно мешает. «Не думаю, что этот вопрос надо обсуждать публично», — отметил Воробьев. По его мнению, исправит ситуацию только вмешательство руководства страны, которое поможет найти спонсора и расплатиться с долгами. В настоящее время долги РФС насчитывают 550 млн рублей. В конце 2012 года долги оценивались в 800 млн, но с частью задолженности организация сумела рассчитаться. Долги у РФС образовались в то время, когда союзом управлял Сергей Фурсенко (в 2010-2012 годах). (lenta.ru)

СУДИТЬ БУДЕТ
СКОМИНА

Главным арбитром отборочного матча чемпионата мира 2014 года между сборными Португалии и России назначен словенец Дамир Скомина. Об этом сообщает официальный сайт Португальской федерации футбола (PFF). Ассистировать Скомину будут его соотечественники Матей Жунич и Боян Ул. Резервным арбитром будет еще один словенец Славко Винчич. Для 36-летнего Скомина, который по основной профессии является журналистом, матч в Лиссабоне станет 79 на международной арене. Словенец работал на Олимпийских играх 2008 года в Пекине и на чемпионате Европы 2012 года в Польше и Украине. В текущем розыгрыше Лиги чемпионов Скомина обслужил шесть игр. В 2012 году он также отработал на матче на Суперкубок УЕФА между лондонским «Челси» и мадридским «Атлетико». Игра сборных Португалии и России пройдет 7 июня на лиссабонском стадионе «Эштадиу да Луж». Начало в 23:45 по московскому времени. Для команд эта будет вторая игра — 12 октября 2012 года россияне в «Лужниках» победили португальцев со счетом 1:0. Российская команда после четырех игр набрала 12 очков и возглавляет отборочную группу. Португальцы идут на втором месте (11 очков после шести игр). Далее расположились Израиль (11 очков после шести игр), Азербайджан (три очка после шести игр), Северная Ирландия (три очка после пяти матчей) и Люксембург (два очка после пяти встреч). (lenta.ru)

ЗАЯВЛЕНИЕ ЭТО'О



Нападающий махачкалинского «Анжи» Самуэль Это'О заявил, что намерен завершить карьеру в составе дагестанской команды. Об этом сообщает «Спорт-Экспресс». Когда именно он хочет уйти из футбола, 32-летний камерунец не уточнил. Это'О добавил, что следующий сезон он точно проведет в составе «Анжи». «Мне здесь удивительно хорошо, и я не собираюсь нигуда уходить», — добавил камерунский нападающий. Весной 2013 года СМИ писали о том, что нападающий может вернуться в миланский «Интер», откуда он перешел в дагестанскую команду в 2011 году. 20 мая «Анжи» победил московский «Локомотив» (2:1) в матче 29-го тура премьер-лиги и впервые в истории завоевал бронзовые медали национального первенства. Победный гол на свой счет записал именно Это'О. В текущем сезоне камерунец провел за «Анжи» 42 матча во всех турнирах, забив в них 21 гол. Помимо бронзовых наград, Это'О также может выиграть Кубок России. 1 июня махачкалинцы в финале кубка сыграют с московским ЦСКА. Форвард перешел в «Анжи» в августе 2011 года. Это'О считается самым высокооплачиваемым футболистом в мире. Официально размер его зарплаты никогда не назывался, но принято считать, что он получает порядка 20 млн евро в год. (lenta.ru)

Жозе Моуринью. Остановишься — затопчут

Отставка Жозе Моуринью не стала чем-то неожиданным, как и, наверное, не станет сенсацией его новое место работы — «Стамфорд Бридж» и «Челси». Во всем том сверхнасыщенном информационном потоке новостей о тренерских перестановках в европейских клубах известие о долгожданной отставке Жозе Моуринью вроде бы и не могло затеряться в силу громкости имен «Реала» и самого португальца, но удивить и шокировать уж точно не могло. После ухода на пенсию сэра Алекса, прихода на его место Дэвида Мойеса и отъезда с Туманного Альбиона Роберто Манчини отставка Моуринью воспринималась как-то буднично, без придыхания.

Тем более причин для его ухода из «Реала» масса — это и конфликт с игроками, и конфронтация с прессой, причем проревольской, никогда не желавшей ничего плохого сеу Жозе, и не слишком удачные результаты в последнее время. Сезон без трофеев для «Реала» — непростительная роскошь. Оставаться он не мог по целому ряду причин, а не хотел по одной — его звали в «Челси», место, где его любят.

Мы уже писали о сомнениях, которые возникли после слов о «месте, где меня любят», на предмет того, что любят Моуринью только болельщики, но не совсем понятно, как к нему относятся Роман Абрамович. Сейчас же хочется сказать вот о чем — на мой взгляд, Моуринью спешит с переходом на работу в новый клуб, если он действительно этим летом возглавит «Челси». Дело в том, что он очень сильно устал, обзидился, зачерствел душой и фаны «Челси» могут не узнать того кудрявого задорного и самоуверенного оптимиста, который пришел в их клуб много лет назад. Сейчас это все такой же острый на язык, но в то же время очень азветный и злой тренер, который за годы противостояния с «Барселонкой» и испанской прессой превратился в какого-то злого колдуна.

Моуринью наверняка рассчитывает, что воссоединение с обо-



жающей его английской прессой и боготворящими его болельщиками сможет исцелить его, так как озлобленность на работе стала перерастать в раздражительность дома (это неизбежный процесс, как бы мы не любили и уважали своих близких), и именно этот момент был изначальной причиной желания Моуринью вернуться в Англию. Но все же ему было бы неплохо хоть немножко отдохнуть, расслабиться, полежать на берегу моря с бокалом

вина и забыть как страшный сон все свои военные действия с окружающим миром.

Он явно действует по принципу Курта Воннегута «поживите немного в Москве, но покиньте ее, когда вы станете слишком твердыми, поживите немного на Бали, но покиньте его, как только станете слишком мягкими». Он ожидает, что возвращение в «Челси» станет его поездкой на остров Бали, и слова о необходимости вернуться в место, где его

любят, только подтверждают это. Даже такому вроде бы закрытому и самодостаточному человеку нужна порция безусловного обожания, которую он получит в Англии. Болельщики «Реала» по своей сути лишены чувства глубокой признательности, так как философия этого клуба построена на безостановочной гонке за трофеями, где сантиментам не место. Совсем не зря они не смогли нормально попрощаться с Раулем, быстро забывают одних героев, чтобы встречать многотысячной толпой новых.

Англия — совсем другое место. Здесь уважение заслужить непросто, но если ты его заслужил — тебя будут любить по-настоящему, уважать безмерно и верить тебе без оговорок. У Моуринью все это есть в среде болельщиков «Челси», и сейчас он просто хочет с головой окунуться в эти позитивные эмоции, которые будут лучшим лекарством от его душевных ран, которые он нанес себе сам, превратившись в подобие дикобраза, выставляющего иглы по любому поводу.

Но в «Челси» сейчас нужно заказывать рукава и работать. Работать так, как Моуринью мог работать в молодости, на ранней стадии своей карьеры — с энтузиазмом, блеском в глазах и острейшим интересом, который хочет добиться известности. Оживить все эти чувства он вряд ли сможет, а попытка смягчиться после изматывающих для организма Моуринью лет в «Реале» вполне может закончиться тем, что он даст слабину и упустит что-то важное, чего с ним не происходило в период работы в «Челси». Сейчас это совсем другой Моуринью и болельщики «Челси» должны это понимать. Наверное многие на его месте немножко отдохнули бы, взяли передышку, чтобы не сорвется окончательно.

Но как же тут отдохнуть, если горящие вакансии закрываются со свистом, а число желающих занять место самого успешного менеджера современности растет в геометрической прогрессии. И тут же на поверхности пример Бенитеса, который, вылетев на пару лет из когорты топ-менеджеров, вынужден был пережить несколько унижительную для него участь временного тренера. Да, в этой гонке, наверное, нет возможности взять передышку и Моуринью это понимает, как и то, что он не сможет больше недели валяться на берегу моря с бокалом вина. Любимая работа как наркотик — ты жалуешься, что нет свободного времени, когда ее слишком много, но сходишь с ума без нее, когда уходишь в отпуск или чего хуже — в отставку. В общем, он захочет проверить правильность поговорок о том, что в одну реку нельзя войти дважды. Имеет право.

sport.ru

Кратчлоу — первый «частник» на «деревне»

В воскресенье состоялся Гран-при Франции серии MotoGP-2013

На подиум в Ле-Мане поднялись два пилота заводской «Хонды», колумбиец Йонни Эрнандес («Априлия») и Барбера, но гонщики отделились лишь поврежденной техникой.

В четвертой практике доминировал Лоренсо, опередивший Маркеса, Педросу и Росси, Довициозо и Хэйдена стали шестым и девятым соответственно, а быстрейшим гонщиком из когорты CRT оказался де Пюнье, показавший 12-е время. По итогам сессии пилоты распределили места в двух квалификационных сессиях и начали борьбу за поул.

Несмотря на падение в тренировке непосредственно перед квалификацией, поул, уже второй всего в четырех гонках в MotoGP, взял Маркес, попутно обновив рекорд круга в Ле-Мане — вторым квалифицировался Лоренсо, а третьим внезапно стал Довициозо: на первый стартовый ряд Гран-при Франции сезона-2013 пилоты представили все три заводских команды MotoGP! Провалились Педроса и Росси — испанец упал и не смог отыгаться, а итальянец мучился с плохими настройками мотоцикла. Выдающееся четвертое время показал британец Кэл Кратчлоу — пилот «Тек 3» попал в серьезную аварию в четвертой тренировке, которую из-за этого даже останавливали красными флагами. После обследования у гонщика было выявлено серьезное повреждение ноги — не то трещина, не то перелом, но пилот мужественно вышел на квалификацию и показал высокий результат. Блеснул Эспаргаро — Алекс квалифицировался на 11-й позиции, став лучшим из гонщиков CRT и обойдя пару прототипов «Дукати».

На предстартовом уорм-апе первенствовал Лоренсо, а в тройку лидеров помимо него вошли Кратчлоу и Педроса, Маркес и Хэйдена замкнули топ-5, Довициозо стал шестым, Педроса и Росси показали восьмое и девятое времена соответственно. Эрнандес («Априлия») стал 10-м и лучшим из CRT.

Всё шло к тому, что эти гонщики и будут бороться за лидирующие позиции в ходе гонки, так оно и вышло. Незадолго до старта над Ле-Маном ступили тучи, и пошел дождь, так что заезд обещал быть интересным и таковым оказался!

Старт обладатель поула проспал — на первых же метрах дистанции

Маркес откатился в конце первой десятки, а пелетон возглавил Довициозо! Позади разместились Педросо и Росси, а на четвертое место вышел Росси. Впрочем, спокойная гонка лидером только снилась — на влажной трассе в борьбе за первое место не раз в красивых атаках сходились Педроса и Довициозо, которые до второй половины дистанции никак не могли определиться с тем, кому же все же ехать первым. И Дани, и Андреа допускали ошибки в пилотаже, менялись местами на трассе, но когда асфальт начал подсыхать, то «Дукати» уступила «Хонде» — испанский пилот уехал в отрыв и довел гонку до победы, а итальянцу не повезло.

Сначала гонщик на алом мотоцикле уверенно держался вторым, но потом его нагнал и начал активно преследовать Кратчлоу — Кэл, несмотря на сломанную голень, блестяще провел заезд и смог одолеть за другим пройти ряд пилотов, чтобы к финишу выпарапать себе второе место. На третьей позиции финишировал Маркес. Маркес слишком много времени потратил на то, чтобы освоиться на мокрой трассе и пробиться наверх — несколько раз обновив время лучшего круга, испанец вместе с тем допускал и ошибки в пилотаже, так что клетчатый флаг смог увидеть лишь третьим. Но и этому результату обладатель поула был рад, поскольку после первых кругов дистанция казалась, что лидеру чемпионата грозит разве что несколько очков.

Куда хуже гонка сложилась для заводской «Ямахи» — их соперники из «Хонды» вдвоем поднялись на подиум, а вот Лоренсо и Росси довольствовались лишь несколькими почетными балами. Хорхе довольно долго держался в лидирующей тройке, но потом в негодность пришла задняя покрывка, и действующий обладатель титула финишировал лишь седьмым. Для Валентино гонка во Франции сложилась не менее драматично. Легендарный мотогонщик вел борьбу в лидирующей группе и реально претендовал на подиум, но потом упал — возвращение из гравия позволило итальянцу стать 12-м на финише Гран-при и набрать несколько очков.

В число сошедших как из-за падения, так и по причине технических

неполадок с мотоциклом вошли австралиец Брайан Старлинг («Хонда»), итальянец Клаудио Корти («Кавасаки»), чех Лукаш Пешек («БМВ»), француз Рэнди де Пюнье («Априлия») и колумбиец Йонни Эрнандес («Априлия»). С круговым отставанием заезд завершили японец Хириси Аояма («Кавасаки»), японец Эктор Барбера («Кавасаки»), британец Майкл Лаверти («Априлия»), американец Колин Эдвардс («Кавасаки») хоть и финишировал в одном круге с лидером, но в очки не попал.

Помимо упомянутой выше топ-3 и заводской «Ямахи» результативным финишем отметился заводская «Дукати» — Довициозо стал четвертым, американец Ники Хэйдена занял пятое место, сдержав позади испанца Альваро Баутисту («Хонда»), итальянца Микеле Пирро («Дукати»), британца Брэдли Смита («Ямаха»), немца Штефана Брэдла («Хонда»), также вернувшись в гонку после падения, а еще итальянца Андреа Янноне («Дукати»), испанца Алекса Эспаргаро («Априлия»), оказавшегося лучшим из пилотов CRT, итальянца Данило Петруччи («БМВ») и чеха Карела Абрахама («Априлия»).

Что ни говори, а гонка во Франции выдалась крайне интересной — прорыв Маркеса, лидирование «Дукати», сражение за места на подиуме шести пилотов и провал «Ямахи» сделали Гран-при в Ле-Мане крайне напряженным и интересным. Но особо примечателен результат Кратчлоу — британец стал первым «частником» на «деревне» MotoGP. Впервые в сезоне-2013 в топ-3 на этапе MotoGP попал гонщик независимой команды, и отдельного упоминания заслуживает то, в каких условиях Кэл это сделал — в дождевой гонке и со сломанной ногой! К подиумам «заводчан» мы уже привыкли, и этот результат воспринимается как нечто само собой разумеющееся, а вот второе место гонщика «Тек 3» — это Результат с большой буквы.

Неудачи Лоренсо и финиш впереди Маркеса позволили Педросе выйти в лидеры личного зачета MotoGP-2013. Ситуация вполне может измениться на следующем этапе, который состоится 2 июня в Муджелло в ранге Гран-при Италии.

championat.com

ПОСТУПОК
МИХАЛИКА

Полузащитник киевского «Динамо» Тарас Михалик разорвал заявление главного тренера Олега Блохина об отставке, которое он написал после поражения в матче чемпионата Украины с «Таврией». Об этом со ссылкой на собственные источники сообщает сайт Football-ukraine.com. Игра 29-го тура украинской премьер-лиги между «Таврией» и «Динамо» прошла 19 мая в Симферополе и завершилась поражением гостей со счетом 2:3.

Пройгрыв лишил киевлян шансов побороться за второе место, которое дает право сыграть в Лиге чемпионов в следующем сезоне. «Динамо» впервые в новейшей истории опустилось на третью позицию по итогам чемпионата. Серебряным призером стал харьковский «Металлист», победу праздновал донецкий «Шахтер». Football-ukraine.com пишет, что после поражения Блохин устроил в раздевалке разно своим футболистам, а также написал заявление об отставке. Однако игроки и руководство клуба сумели уговорить тренера остаться. После того, как Блохин передумал увольняться, Михалик разорвал заявление тренера. Сам Блохин позднее в разговоре с РИА «Новости» заявил, что не писал никакого заявления. На послематчевой пресс-конференции Блохин назвал игру своих подопечных безобразной. Тренер пообещал сделать оргвыводы по итогам сезона, добавив, что летом возможны изменения в составе. «Я даже не знаю, как возвращаться в Киев. Футболисты возвратятся, а мне там жить! Не хотел бы сейчас смотреть киевлянам в глаза. Мне стыдно за такое киевское «Динамо!»», — подытожил специалист. Блохин возглавил «Динамо» в конце сентября 2012 года, сменив Юрия Семина. Ради работы в киевском клубе Блохин уволился из сборной Украины. (lenta.ru)



ОРУДИЕ ПРОТЕСТА

Болельщик аргентинского футбольного клуба «Аргентинос Хуниорс» бросил в стваную чельность главного тренера команды Карусо Ломбарди. Об этом сообщает сайт Elsolonline.com. Таким образом фанат отреагировал на очередную проигранный любимой командой. 20 мая «Хуниорс» потерпел пятое поражение подряд. На своем поле «Аргентинос» уступил «Бельграно» со счетом 1:3 и лишился шансов на сохранение места в элитном дивизионе. По ходу встречи болельщики «Хуниорс», недовольные результатами команды и действиями главного тренера, несколько раз бросали на поле петарды и дымовые шашки. В концовке неизвестный фанат запустил в наставника «Аргентинос» вставную чельность. На видеозаписи, выложенной на YouTube, видно, что Ломбарди с иронией воспринял произошедшее. Карусо Ломбарди возглавил «Хуниорс» в 2013 году. Для 51-летнего тренера эта команда стала 13-й в карьере, при этом в некоторых клубах он работал по несколько раз. (lenta.ru)

РЕШЕНИЕ
БЕКХЭМА

Дэвид Бекхэм, объявивший на днях об окончании футбольной карьеры, решил работать в «ПСЖ». Об этом, как сообщает портал Goal.com, спортсмен заявил 18 мая после своего последнего матча. «Несколько месяцев я буду отдыхать вместе с семьей. В любом случае я останусь в Париже. Я хочу быть частью «ПСЖ» в том или ином качестве», — заявил Бекхэм журналистам. Он также сказал, что считает французскую столицу самым красивым городом в мире. Свое заявление спортсмен сделал после игры «ПСЖ» против «Бреста», которая закончилась со счетом 3:1 в пользу парижского клуба. Этот матч Бекхэм провел в качестве капитана. На 82-й минуте его заменили, и футболист покинул поле под аплодисментами болельщиков. Как отмечает портал, по пути в раздевалку спортсмен плакал. 38-летний Бекхэм объявил об уходе из большого спорта 16 мая 2013 года. Свою карьеру британский футболист начал в 1992 году в «Манчестер Юнайтед». После этого он успел поиграть также за мадридский «Реал», «Милан» и «Лос-Анджелес Гэлькси». Бекхэм шесть раз выигрывал чемпионат Англии. Также он становился чемпионом Испании и Франции. (lenta.ru)



**ФИНАЛ ДОВЕРЕН
РИЦЦОЛИ**



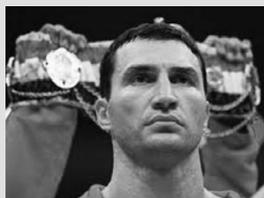
Судейский комитет УЕФА назначил судейскую бригаду, которая обслужит финальный матч Лиги чемпионов. На матче между немецкими «Боруссией» и «Баварией» будет работать итальянская бригада арбитров во главе с Николой Риццоли. Об этом сообщает официальный сайт УЕФА. Помогать Риццоли будут его соотечественники Ренато Фаверани и Андреа Стефани, а четвертым арбитром назначен словенец Дамир Скомина. Рефери за воротами стали еще два итальянца – Джанлука Рокки и Паоло Тальявенто. Риццоли, который по основной профессии является архитектором, начал обслуживать матчи итальянской серии А в 2002 году. Через шесть лет его стали привлекать к еврокубкам. В 2010 году итальянец работал на финале Лиги Европы между мадридским «Атлетико» и лондонским «Фулхэмом». Также Риццоли обслуживал матчи чемпионата Европы 2012 года в Польше и Украине. Финал Лиги чемпионов пройдет 25 мая на лондонском стадионе «Эмбли». «Боруссия» в полуфинале оказалась сильнее мадридского «Реала» (4:1, 0:2), а «Бавария» победила «Барселону» (4:0, 3:0). Мюнхенцы второй год подряд будут играть в финале. В 2012 году немецкий клуб на своем стадионе проиграл в серии пенальти лондонскому «Челси». (lenta.ru)

**МЕНЬШОВ
ЗАВЕРШИЛ
КАРЬЕРУ**



Самый титулованный российский велогонщик Денис Меньшов объявил о завершении карьеры. Об этом передает РИА «Новости». 35-летний Меньшов, с 2012 года выступавший за российскую команду «Катюша», из-за травмы колена не смог стартовать на престижной велогонке «Джиро-д'Италия». «Это была моя главная цель на сезон, и я понял, что настало время закончить карьеру», – рассказал россиянин. Помимо «Катюши», Меньшов выступал за испанские Vanesto (в 2000-04 годах) и Geox (в 2011 году), а также голландскую Rabobank (в 2005-10 годах). В 2005 и 2007 годах россиянин выиграл престижную велогонку «Вуэльта», в 2009 году он первенствовал на «Джиро-д'Италия». В 2008 и 2010 годах Меньшов был третьим призером «Тур де Франс». Также гонщик принял участие в трех Олимпийских играх – в 2004 году в Афинах, в 2008 году в Пекине и в 2012 году в Лондоне. (lenta.ru)

**КЛИЧКО ДИКТУЕТ
УСЛОВИЯ**



Менеджер украинского боксера Владимира Кличко Бернд Бенте заявил, что бой с россиянином Александром Поветкиным состоится только в том случае, если допинг-тесты будет проводить Национальное антидопинговое агентство (NADA), базирующееся в Германии. Об этом сообщает сайт BoxingScene.com. Бенте заявил, что Кличко твердо стоит на своем и готов отказаться от поединка, если это условие не будет выполнено. Сторона Поветкина настаивает на том, чтобы пробы брало Российское антидопинговое агентство (РУСАДА). Менеджер Поветкина Владимир Хрюнов сообщил, в крайнем случае готов согласиться на компромиссный вариант. NADA возьмет пробы у обоих боксеров, но их также проверят РУСАДА и AADA (Добровольная антидопинговая ассоциация). Бой между Кличко и Поветкиным должен пройти 5 октября в Москве. С большой долей вероятности поединок пройдет в спорткомплексе «Олимпийский». 23 апреля Владимир Хрюнов выиграл торги за право организовать бой за \$23 млн. Распределение гонорара за бой пройдет по схеме «75 на 25» процентов в пользу украинца. Таким образом, Кличко получит около \$17 млн, а Поветкин заработает чуть более пяти миллионов. Россиянин владеет титулом «обычного» чемпиона мира по версии WBA (Всемирная боксерская ассоциация). Кличко носит звание суперчемпиона WBA, а также владеет поясами по версии WBO (Всемирная боксерская ассоциация) и IBF (Международная боксерская ассоциация). В мае оба боксера успешно защитили свои титулы. 4 мая Кличко победил итальянца Франческо Ппанета, а Поветкин 17 мая оказалась сильнее поляка Анджея Вавжика. (lenta.ru)



**Одна эпоха
сменяет другую**

Данияр Балахметов

Весна-2013 вне всяких сомнений станет знаковой для мира футбола. Обусловлено это исходом сразу нескольких ярчайших исполнителей с профессиональной футбольной, если можно так выразиться, сцены. А во главе почетной колонны стал сэр Алекс Фергюсон, олицетворявший собой целую эпоху в «Манчестер Юнайтед». Ферги или САФ, как его окрестили, после того как ему в 1999 году Елизаветой II был пожалован титул рыцаря, оставался неизменным рулевым «Красных дьяволов» на протяжении двадцати семи лет. В современных реалиях, когда футбол больше похож на коммерческое предприятие, а клубы больше несут статус сверхприбыльных и эффективных проектов, такая преданность является чем-то сверхъестественным. Конечно, в этом случае необходимо констатировать и тот факт, что шотландец со стороны руководства «МЮ» было оказано если не безграничное, то весьма высокое доверие.

Стоит заметить, что карьера сэра Алекса Фергюсона не состояла лишь из побед и титулов. Первый трофей Ферги завоевал со своим клубом в 1990 году. Это был Кубок Англии. В 1991 году манкунианцам покорился Кубок обладателей кубков УЕФА и Суперкубок УЕФА. А спустя год клубный музей пополнился Кубком английской лиги, и лишь в сезоне 1992/93 состоялось первое для шотландца чемпионство. После этого сэр Алекс Фергюсон 12 раз приведет «МЮ» к золотым наградам первенства Англии. Четыре раза манкунианцы выигрывают Кубок страны и еще трижды Кубок английской лиги. Также десять раз «Красным дьяволам» покорится Суперкубок Англии. На международной арене, помимо триумфа 1991 года, «Красные дьяволы» также отмечаются победами в Лиге чемпионов 1999 и 2008 годов. Оба финала получились интригующими и драматичными. Те, кто имеет к футболу даже поверхностное отношение, вряд ли забудут невероятную развязку решающей встречи Лиги чемпионов 1999 года, когда в Барсе-

лоне «МЮ» буквально на последних секундах выиграл у «Баварии» в казало уже проигранном матче. Через девять лет в Москве под проливным дождем каплет «Челси» Джон Терри будет лить слезы после досаднейшего промаха в серии пенальти. В этот вечер мокрый газон «Лужников» и поехавшая нога капитана «синих», по сути, отправили трофей в Манчестер. Были в карьере Алекса Фергюсона и два трофея мирового масштаба. В 1999 году клуб завоевал Межконтинентальный кубок, а в 2008 был выигран клубный чемпионат мира, преобразованный как раз из Межконтинентального кубка. А вот два Суперкубка Европы «МЮ» проиграл. В 1999 году «Красные дьяволы» уступили «Лацио» – 0:1, а в 2008 трофей был упущен в поединке с питерским «Зенитом» – 1:2. Стоит отметить, что Фергюсон хоть и является фигурой, тесно связанной с «МЮ» и ассоциированной только с этим клубом, ранее поработал еще в четырех командах. Три из них были клубы с его родины, это: «Ист Стерлингшир»

(1974), «Сент-Миррен» (1974-1978) и «Абердин» (1978-1986). Последним перед эпохой в «МЮ» местом работы Алекса Фергюсона была сборная Шотландии. «Тартановой армией» Ферги руководил недолго – в 1985 и 1986 годах. 8 мая 2013 года он объявил о завершении своей долгой и яркой карьеры. За 40 лет на тренерском поприще Алекс Фергюсон оставил неизгладимый след в истории футбола, вырвавшись и воспитав множество высококлассных исполнителей, при этом сам став значимой фигурой и живой легендой игры номер один. Последней матч с «Вест Бромвичем» манкунианцы завершили со счетом 5:5, достойно проведя своего рулевого на заслуженный отдых. Примечательно, что с нового сезона «Красными дьяволами» будет руководить другой шотландец – Дэвид Мойес. Во многом эта преемственность знаковая. От Мойеса, который, как и Фергюсон, родился в Глазго, наверняка будут ждать продолжения победных традиций клуба и приумножения славы. Тем более что некая модель и опыт долгого пребывания на посту главного тренера одного клуба у Мойеса есть. Шотландец с 2002 года и по настоящий момент возглавлял «Эвертон». И для такого клуба как «МЮ», где последние успехи и становление клуба тесно имеют связи с одной личностью, такая кандидатура подходит как никакая другая. Только Мойесу предстоит много сделать для того, чтобы выйти из тени великого Ферги и стать самодельным творцом новой истории «МЮ».

**МАРРЕЙ
ВЫБЫЛ**

Британец Энди Маррей, занимающий второе место в рейтинге Ассоциации теннисистов-профессионалов (АТР), пропустит второй турнир «Большого шлема» в сезоне – Открытый чемпионат Франции («Ролан Гаррос»). Об этом сообщает BBC Sport. Поводом послужило обострение застарелой травмы спины. 15 мая Маррей из-за боли не смог продолжить выступление на крупном турнире в Риме. Тогда британец заявил, что надеется успеть восстановиться к старту «Ролан Гаррос». Однако вечером 21 мая теннисист выступил с заявлением, что не готов приехать в Париж. Маррей пропустит первый турнир «Большого шлема» с 2007 года. Тогда британец из-за травмы запястья не смог выступить на «Уимблдоне». В 2012 году Маррей на «Ролан Гаррос» дошел до 1/4 финала, где уступил испанцу Давиду Ферреру. В том же году он впервые выиграл турнир «Большого шлема» – Открытый чемпионат США (US Open). Также на его счету победа на Олимпийских играх 2012 года в Лондоне в одиночном разряде. В миксте Маррей выиграл серебряные олимпийские медали. В 2013 году «Ролан Гаррос» пройдет с 26 мая по 9 июня в Париже. Действующим чемпионом в мужском одиночном разряде является испанец Рафаэль Надаль. (lenta.ru)



**НЕУДАЧИ
«КОРОЛЕЙ»**

Действующий обладатель Кубка Стэнли клуб «Лос-Анджелес Кингс» проиграл второй матч плей-офф плей-офф. Об этом сообщает официальный сайт лиги. В ночь на 22 мая по московскому времени «Кингс» провели четвертый матч второго раунда плей-офф с «Сан-Хосе Шаркс». На седьмой минуте первого периода Брент Берис вывел «Шаркс» вперед. В начале второго 20-минутки Логан Кутюр забросил вторую шайбу в ворота «Лос-Анджелеса». В середине третьего периода Майк Ричардс сократил разницу в счете, но на большее «Кингс» не хватило – матч так и завершился победой «Сан-Хосе» со счетом 2:1 (1:0, 1:0, 0:1). «Лос-Анджелес» победил в первых двух матчах серии, но «Шаркс» также сумели победить в двух встречах. Очередную игру соперники проведут 23 мая. В другом матче игрового дня «Бостон Брюинс» победил «Нью-Йорк Рейнджерс» в третьем матче серии – 2:1 (0:0, 0:1, 2:0). Для «Брюинс» эта победа стала третьей подряд. Следующий матч серии состоится 23 мая. (lenta.ru)



**ПРОЩАНИЕ
АРШАВИНА**

Футболист «Арсенала» Андрей Аршавин в воскресенье сделал новую запись в своем твиттере, который не обновлял с августа 2012 года. «Большое спасибо всем болельщикам «Арсенала», всем моим партнерам по команде, которые играли со мной все эти годы, всему персоналу и тренерам!!! Большое спасибо!» – написал Аршавин по-английски. Полузащитник также пожелал «канонирам» удачи в Лиге чемпионов в 2014 году. Контракт 31-летнего Аршавина с «Арсеналом» истекает 30 июня 2013 года, после чего он станет свободным агентом. Первую половину 2012 года футболист провел в питерском «Зените» на правах аренды. В чемпионате Англии сезона-2012/13 Аршавин провел семь матчей и не забил ни одного гола. Некоторые британские СМИ утверждали, что российский футболист может по окончании сезона-2012/13 завершить карьеру. Аршавин ушел из «Зенита» в «Арсенал» в начале 2009 года. Английский клуб тогда заплатил за переход игрока, ставшего одним из лучших футболистов чемпионата Европы 2008 года, 15 миллионов фунтов. Летом 2012 года «Арсенал» пытался продать Аршавина за миллион фунтов, однако он отказался уходить в другую команду. После прихода Фабио Капелло на место главного тренера Аршавин лишился места в сборной России. (lenta.ru)



«Вердер» в ожидании шторма



Некоторые любят повторять заезженную фразу «лучше поздно, чем никогда». Но в ситуации с бременским «Вердером» она не слишком-то и применима. Можно оценить первое адекватное решение руководства северян за последние полгода, но при этом будущее команды видится с некоторым недоумением и в большей степени неизвестностью. На матче последнего тура уходящего сезона в Нюрнберге болельщиков «Вердера» было достаточно много. И большинство из них держало в руках баннеры с одним и тем же текстом – «Danke, Thomas». Действительно, трудно будет забыть все хорошее, что уже бывший главный тренер сделал для бременцев, и речь не только о трофеях. Но не бывает так, чтобы в памяти не осталось ничего плохого. По сути, тренером в классическом понимании Шааф перестал быть года три-четыре назад. Все помнят его в начале десятилетия – сплошной стукот энергии, скачущий вдоль бровки, подгоняющий зевашающегося при создании искусственного офсайда Исмаэля. Казалось, что в какой-то момент Томас сам выскочит на поле и отберет мяч

у разогнавшегося игрока команды-соперника. Но после проигранного финала последнего в истории розыгрыша Кубка УЕФА всю эту неуемную энергию словно ветром сдуло. Это была не усталость а-ля сэр Алекс или проблемы со здоровьем, которые когда-то превратили Йохана Крунифа из неумоляющего скандалиста в степенного старичка с «чупа-чупсом» в руках. Это просто был пик. Отто Рехагель ведь когда-то тоже начал терять интерес к своему детищу именно после победы в финале еврокубка. Что характерно, в матче с «Монако» в 1992-м принимал участие и Шааф, заменивший в конце первого тайма Вольтера и его вечный соратник Руне Братсет, который «мог стать хорошим помощником, но зачем-то вернулся домой». Норвежец действительно стал бы для Томаса отличными дополнением, если бы кто-то додумался соединить их в одном штабе. Но не додумался никто... После того проигрыша северяне еще на автопилоте и голом классе выдали два неплохих сезона. Но стоило лишь начаться кадровой перестройке, как оказалось, что менеджера не хватает на два фронта. Шааф слишком активно лез к совету директоров со своим мнени-

ем, и нельзя сказать, что оно было зачастую ошибочным – именно он настоял на покупке Милитича, на аренде Де Брюйне и Петерсена. Но Шааф-тренера больше не было – был усталый мужчина с привычной уже за последние годы систематичностью, который и заменил его производил исключительно потому, что их надо было произвести. Когда-то дырявость обороны хозяев «Везерштальона» с лихвой компенсировалась шальной, но эффективной группой атаки, а сейчас мысль куда-то пропала. Не стало привычной за многие годы систематичности. Все, что получалось у некогда сильнеешего немецкого клуба в атаке – следствие индивидуального мастерства двух-трех человек. Юнузович с Де Брюйне могли убеждать вдвоем в контракте против семерых соперников и забыть, как это было в Дюссельдорфе, но при задействовании большего числа людей случался коллапс. После ухода Мику и Диего в Бремене долго искали плеймейкера. И почему-то остановились на кандидатуре Мехмета Экичи. Это уже можно было считать тревожным звонком – Шааф захотел внедрить в свою систему элемент, категорически не подходящий для

нее. Внушительное число голов со штрафных и результативных передач впечатляло, но поправка на ветер не была сделана. Командой, в которой блистал воспитанник «Баварии», был «Нюрнберг» Дитера Хекинга, весьма ухушенней немецкой копии Марчелло Липпи. Здесь от главного распасовщика не требовалось совсем ничего, кроме умения что есть мочи влупить по статичному мячу и попасть в голову подкочившемуся на стандарт центрбеку. Или в ворота, на худой конец. Вышеупомянутые француз и бразилец обладали сносным дриблингом, а давний товарищ Робиньо – еще и хорошей скоростью. Экичи после первого сезона в Бремене по числу удавшихся обыгрываний один в один опережал даже Себастьяна Предля, защитника, который, казалось, умеет бить по мячу только головой. Вторую и главную ошибку Шааф-менеджер допустил летом, когда нарушил заповедь «не более одного дурака в команде». О характере и манере поведения Арнаутовича знали все, равно как и о взбалмошности Элиа. Но почему-то было решено не просто отдать за эту парочку немалые деньги, а и дать им карт-бланш. На поле Марко и Эльеро обычно видели только друг друга, да и то не всегда, лишь изредка налаживая подобие взаимодействия с молодыми звездами и настоящими лидерами, права на которых «Вердеру», увы, не принадлежали. На выходы новичков за пределы футбольного поля никто пытался не обращать внимания до апреля, пока на лихой заезд по автобану ранним утром со скоростью 240 км/ч в состоянии хорошего подпития не обратила внимания полиция. Реакция главного тренера на выведение Элиа и Арнаутовича из состава была столь же флегматичной, как и его пресс-конференции в последние пару лет: «Что ж, руководство сказала принять меры – я принял меры, хотя это ничего равным счетом не поменяет». Бременцы не вылетели чудом, опередив неудачливую «Фортуну» лишь на четыре очка и показывая действительно худший футбол во втором круге, если не обращать внимания на доссельдорфцев. Что будет дальше? Возможно, ничего радостного... sport.ru

БЕЛЯКОВ В
«НЕФТЕХИМИКЕ»

20-летний защитник «Барыса» воспитанник «Крыльев Советов» Федор Беляков продолжит карьеру в «Нефтехимике», который недавно возглавил бывший наставник астанинцев Владимир Крикунов. В прошедшем сезоне игрок второго звена казахстанского клуба провел 34 матча, включая пять в плей-офф, и отметился одной голевой передачей при показателе «5». (sport-express.ru)

СЕЗОН ОКОНЧЕН



В минувшее воскресенье состоялись финальные игры и закрытие первенства Алматы по баскетболу «Школьная лига ККМ», организованного Национальной федерацией баскетбола Казахстана при поддержке компании «Капитал Менеджмент». Четвертый год подряд, включая сезон 2012-2013 гг., Национальная федерация баскетбола Казахстана (НФБ РК) и компания «Капитал Менеджмент» (ККМ) организуют первенство Алматы по баскетболу среди школьных команд. В рамках проекта с ноября 2012 года по май 2013 года проведено более 276 игр. В соревнованиях были вовлечены 34 команды более чем из 50-ти школ города Алматы. Все отчеты о проведенных играх можно увидеть на специально созданном веб-сайте www.sbasketball.kz. Как и в предыдущих сезонах, спонсорские средства были направлены на приобретение спортивной формы и баскетбольных мячей, а также на аренду баскетбольных залов и другие необходимые расходы. «Наша компания четвертый год поддерживает национальную федерацию баскетбола в организации школьных соревнований. Нам приятно отметить, что из года в год растет количество участников соревнований и уровень мастерства игроков лиги», — сказал на церемонии закрытия первенства Мад Рымжанов, управляющий директор «Капитал Менеджмент». Он также отметил, что главными задачами школьной лиги являются популяризация баскетбола среди детей и подростков, привлечение молодежи к регулярным занятиям физкультурой и укрепление здоровья учащихся. Ежегодно в рамках реализации проекта оргкомитет предлагает дополнительные мероприятия, поддерживающие концепцию школьных спортивных игр. В прошлом году таким дополнением стали баскетбольные мастер-классы, проведенные в школах Алматы, с привлечением Дэмиэна Лонга (экс-игрок NCAA). В нынешнем сезоне особенностью проекта стал матч «All Star Game», организованный в феврале 2013 года. Эта игра по примеру матчей NBA объединила лучших игроков «Школьной лиги ККМ» в две команды «Запад-Восток». По мнению оргкомитета «Школьной лиги ККМ», такая встреча помогла школьникам улучшить свои игровые навыки. В соревнованиях также приняли участие родители юных спортсменов. В этом сезоне алматинские школьные команды боролись за 4 комплекта медалей в четырех группах: девушки 1996-1998 гг., юноши 2000-2001 гг., юноши 1998-1999 гг., юноши 1995-1997 гг. В упорной борьбе победителями стали команды из школы № 87 и АШЖА («Джазмены», «Dream Team», «Team Texas», «Джентльмены удачи»). Медали и призы победителям вручили почетные гости церемонии — Абай Алпамысов, новый президент Национальной федерации баскетбола Казахстана, Мад Рымжанов, управляющий директор «Капитал Менеджмент»; Николай Михалчук, менеджер БК «Астана»; Василий Савченко, игрок сборной и БК «Барсы-Атырау». Очередной сезон первенства Алматы по баскетболу «Школьная лига ККМ» откроется в октябре 2013 года. (sbasketball.kz)

ПОРАЖЕНИЕ
КОРОЛЕВА

68-я ракетка мира голландец Игор Сийслинг успешно стартовал на соревнованиях в немецком городе Дюссельдорф. В первом круге турнира 25-летний голландец победил 146-ю ракетку мира своего сверстника Евгения Королева из Казахстана — 6:2, 6:4. Сийслинг сделал три брейка и пятнадцать эйсов, при этом ни разу не ошибаясь на подаче. Король не имел ни одного брейкпойнта. Евгений дважды подавал навылет и допустил три двойные ошибки. Матч продолжался 59 минут. Счет личных встреч стал 2:0 в пользу голландца. (gotennis.ru)

Момент истины



Вячеслав Селезнев

В большинстве ведущих футбольных чемпионатов Старого Света сезон официально завершен. В этом году чемпионы в ряде первенств были определены досрочно, многим заранее была уготована участь вылететь или до последнего тура бороться за места в еврокубках. Предельный накал и интрига наблюдались, к примеру, в Англии. В Италии прямые соискатели на участие в еврокубках в будущем сезоне не стали отдавать все на откуп обстоятельствам и случило. В Лиге чемпионов «Ювентус», «Наполи» и «Милан», а в Лигу Европы отправились «Фиорентина» и «Удинезе», кроме того, 26 мая определится победитель Кубка страны. В финале встретятся римские «Рома» и «Лацио».

В Испании очень острая борьба за четвертое место в Лиге чемпионов намечается между клубами «Реал Сосьедад» и «Валенсия». Не менее спокойно сейчас и «Бетису», пока попадающему в Лигу Европы. Однако на расстоянии одной победы от «зелено-белых» идет «Райо Вальекано», и теоретически на это место могут претендовать «Севилья» и «Хетафе».

Все определено в Германии. При этом финал Кубка страны, назначенный на 1 июня между «Баварией» и «Штутгартен», в распределении еврокубковых мест не будет играть никакой роли. Швабы благодаря статусу финалиста гарантировали себе место в Лиге Европы. Сейчас немецкий клубный футбол интересует любителей этого вида спорта исключительно сквозь призму финальной баталии Лиги чемпионов, которая разыгрывается в ближайшую субботу.

Весьма напряженным обещает быть последний тур во Франции. Это не касается позиций «ПСЖ» или марсельского «Олимпика». Вопрос всплывет относительно рас-

пределения мест сразу за призовой тройкой. Все это решится уже в ближайшее воскресенье. Кроме того, нельзя не отметить первое с 2006 года «золото» московского ЦСКА, а также неудачный сезон для мадридского «Реала».

Выброшенные «шпоры»

Перед последним туром в английской премьер-лиге сразу три клуба, помимо «МЮ» и «Ман Сити», заочно спорили между собой за два места в Лиге чемпионов. Де-факто «Челси» и «Арсенал» гарантировали себе участие в этом турнире на следующий сезон. Однако, при неудачном стечении обстоятельств, кого-либо из перечисленной двойки, возникла опасность того, что «Тоттенхэм» мог оказаться в числе лигочемпионских представителей Англии. «Шпоры», к слову, свою домашнюю встречу в воскресенье выиграли у «Сандерленда» со счетом 1:0. Однако не оплошали и «Челси» с «Арсеналом». «Синие» также дома нанесли поражение «Эвертону» — 2:1. Оба взяв ворота «аристократов» оказались испанскими. Первым на 7-й минуте отличился Хуан Мата. А на 76-й минуте Фернандо Торрес принес своему клубу победу. Между этими голами, а именно на 14-й минуте точный выстрел удался игроку «ирисок» Стивену Нэйсмиту.

С минимальным счетом одолев своих соперников и «канониры». Подопечные Арсена Венгера на выезде сломили сопротивление «Ньюкасла» — 1:0. А единственный гол на счету французского защитника «Арсенала» Лорана Косельни (52-я минута). В итоге у «Челси» количество набранных очков «застряло» на отметке 75. «Арсенал» завоевал 73 балла. А «Тоттенхэм» — 72. «Шпоры» в будущем сезоне выступят в Лиге Европы. Также в этом турнире Англию представят «Суонси» — победитель Кубка лиги и вылетевший из премьер-

лиги «Уиган» — обладатель Кубка Англии. А в Лиге чемпионов, как и говорилось ранее, сыграют: «МЮ», «Ман Сити», «Челси» и «Арсенал». В числе вылетевших из премьер-лиги, помимо «Уигана», также оказались «Рединг» и «Куинз Парк Рейнджерс».

«Барса» рвется к «сотне», а «Реал» без трофеев

В испанском первенстве до конца осталось сыграть два тура. С первой тройкой все предельно ясно. «Барселона», набрав 94 очка, попытается в оставшихся поединках преобразовать это число в магическую сотню. «Реал» отстает на 13 очков и больше нигде не двинется, независимо от результатов двух предстоящих туров. Поскольку на третьем месте обогнал «Атлетико», у которого 72 очка. И «Атлетико» тоже обеспокоил себя. Кстати, именно «матрасники» лишили своих матистых земляков шанса на завоевание хоть какого-нибудь трофея. В данном случае это Кубок короля (Кубок Испании), в финале которого 17 мая на «Сантьяго Бернабеу» «Атлетико» одержал победу со счетом 2:1.

Что касается четвертого места, то здесь еще не ясно ничего. И у «Реал Сосьедада», и у «Валенсии» по 62 очка. При этом клуб из Сан-Себастьяна имеет на одну победу меньше, но по дополнительным показателям занимает четвертую строчку. В оставшихся двух турах «Реал Сосьедад» примет дома мадридский «Реал» и сыграет на выезде с «Депортиво». А «Валенсия» сразится дома с «Гранадой», а затем в гостях с «Севильей».

Не все просто и в борьбе за места в Лиге Европы. «Малага» и «Бетис», имея 54 и 52 очка соответственно, пребывают на 6-м и 7-м местах. Однако им в спину дышат: «Райо Вальекано», «Севилья» и «Хетафе». У первых 49 очков в активе, а у двух последних — по 47.

«Золото» Парижа
и смертельная битва
за Лигу Европы

Один тур осталось сыграть во французском первенстве. Главным событием прошедшего тура стало чемпионство «ПСЖ» и прощание Дэвида Бекхэма с футболом. Все это уместилось в домашний поединок парижан против «Бреста», выигранный со счетом 3:1. В итоге у «ПСЖ» 80 очков, а у «Олимпика» — 70. На третьем месте идет «Лион» — 64 очка. Если «Лион» удержится на этой позиции, то в следующем сезоне будет играть в Лиге чемпионов. Следом расположились «Сент-Этьен», который имеет 62 очка. В следующем туре клуб Кристофа Галтье дома сыграет с «Лиллем», набравшим 61 очко. Шекотливость ситуации заключается в том, что по итогам чемпионата именно эти два места (4-5) гарантируют клубам участие в Лиге Европы на следующий сезон, однако ничья в последнем туре, скорее всего, не устроит ни тех, ни других, поскольку вслед за «Лиллем» идет «Ницца», у которой также 61 очко. Команда с Лазуриного берега в последнем туре на выезде сыграет с «Аяччо» и при удачных раскладах может сместить с насиженных мест кого-то из перечисленной двойки. А третью путевку во второй по значимости турнир Старого Света в финале Кубка Франции разыграют «Бордо» и «Эвиан».

ЦСКА возвращает
трофей и прерывает
гегемонию «Зенита»

В первенстве России впервые с 2006 года чемпионом страны стал московский ЦСКА. «Армейцы» за тур до окончания чемпионата обеспечили себе награды самой высшей пробы. Для этого подопечные Леонида Слуцкого не потребовалось даже побеждать в прошедшем туре. Домашняя встреча с «Кубанью» стала «золотой» для ЦСКА, причем даже несмотря на победу «Зенита» над «Волгой» в Санкт-Петербурге (3:1). «Армейцы» набрали 64 очка, а «Зенит» — 61. Оба клуба сыграют в грядущем сезоне в Лиге чемпионов. Махачкалинский «Анжи» впервые завоевал бронзовые награды и представит Россию в Лиге Европы. У команды Гуса Хиддинка — 53 очка. Высокая плотность сохраняется с 4-е по 8-е место. Московский «Спартак» и краснодарская «Кубань» имеют по 48 очков. Следом идут «Динамо» и «Рубин». У обоих по 47 баллов. Наконец у грозненского «Терека» 45 очков. В связи с возможными турнирными потерями перечисленных клубов в последнем туре эта часть таблицы может принять совершенно другой вид. Однозначно сейчас только «Анжи» пребывает в полной уверенности, поскольку обеспокоил себя. А за места с 4-е по 6-е, дающие право на участие в Лиге Европы, борьба будет идти до последнего. Уже точно известно, что покинут высший российский дивизион саранская «Мордовия» и владикавказская «Алания».

Закончится сезон в России финальным матчем за Кубок, в котором сойдутся ЦСКА и «Анжи». Встреча состоится 1 июня на грозненском стадионе «Ахмат-Арена».

МАЛЬЦЕВ
ПОКИНУЛ
«ОРДАБАСЫ»

25-летний форвард «Ордабасы» Глеб Мальцев покинул шымкентский клуб. Мальцев зимой перешел в «Ордабасы» из «Иртыша» по приглашению бывшего главного тренера Вахида Масудова. Но в 6 матчах премьер-лиги ему дали сыграть лишь 123 минуты, что фактически означает, что новый рулевой шымкентцев Виктор Пасулько не доверяет фактурному нападающему, предпочитая в атаке Мансура Гуйе. Мальцев, не дожидаясь наступления летнего трансферного периода, решил покинуть Шымкент. Руководство клуба решило не чинить препятствий форварду. (sports.kz)

ВЗЛЕТ
ГОЛУБЕВА

Казахстанский теннисист Андрей Голубев за истекшую неделю поднялся на 17 строчек во второй сотне рейтинга Ассоциации теннисистов-профессионалов (АТР), сообщая в понедельник официальный сайт ассоциации. Голубев, переместившись со 195-й на 178 строчку, почти нагнал в рейтинге другого казахстанца — Евгения Королева, оставшегося за неделю 176-м. В третьей сотне рейтинга казахстанец Михаил Кукушкин опустился на семь позиций и идет 223-м, в пятой сотне казахстанец Юрий Шукин потерял четыре строчки и идет 459-м. Возглавляет рейтинг одиночного разряда по-прежнему серб Новак Джокович, второй — британец Энди Маррей, и краснодарская «Кубань» имеют по 48 очков. Следом идут «Динамо» и «Рубин». У обоих по 47 баллов. Наконец у грозненского «Терека» 45 очков. В связи с возможными турнирными потерями перечисленных клубов в последнем туре эта часть таблицы может принять совершенно другой вид. Однозначно сейчас только «Анжи» пребывает в полной уверенности, поскольку обеспокоил себя. А за места с 4-е по 6-е, дающие право на участие в Лиге Европы, борьба будет идти до последнего. Уже точно известно, что покинут высший российский дивизион саранская «Мордовия» и владикавказская «Алания».

Закончится сезон в России финальным матчем за Кубок, в котором сойдутся ЦСКА и «Анжи». Встреча состоится 1 июня на грозненском стадионе «Ахмат-Арена».

БРАНЕК ОБЪЯВИЛ
СОСТАВ

Главный тренер национальной сборной Казахстана Мирослав Бранек вызвал следующих футболистов на международный товарищеский матч со сборной Болгарии. Вратари: Самат Отарбаев («Ордабасы»), Александр Мокин («Шахтер» Караганда). Защитники: Кайрат Нурдаулетов («Астана»); Марк Гурман («Кайрат» Алматы); Александр Киров («Астана»); Виктор Дмитрино («Астана»); Юрий Логвиненко («Актобе»); Алексей Мулдашев («Актобе»); Антон Чичулин («Иртыш» Павлодар). Полузащитники: Улан Конасбаев («Астана»); Марат Шахметов («Астана»); Максат Байжанов («Шахтер» Караганда); Баружан Джолчиев («Тобол» Костанай); Марат Хайруллин («Актобе»); Валерий Коробкин («Астана»); Павел Шабалин («Иртыш» Павлодар); Дмитрий Шомко («Иртыш» Павлодар); Анатолий Богданов («Тобол» Костанай); Азат Нургалдиев («Ордабасы» Шымкент). Нападающие: Сергей Остапенко («Астана»); Танат Нурсербаев («Астана»); Сергей Хижиченко («Шахтер» Караганда). Резерв: Антон Цирин («Жетысу» Талдыкорган); Мухтар Мухтаров («Ордабасы» Шымкент); Сергей Гридин («Актобе»); Игорь Юрин («Иртыш» Павлодар); Жамбыл Кукеев («Шахтер» Караганда); Казбек Гетериев («Кайрат» Алматы); Алексей Шеткин («Жетысу» Талдыкорган). Наша команда начнет учебно-тренировочный сбор с 1 июня на базе «Талгар», и после игры все футболисты, вызванные в команду, вернутся в расположение своих клубов. В случае травм кого-то из игроков основного состава в состав команды будут приглашены футболисты из резерва сборной. Напомним, что международный товарищеский матч Казахстан — Болгария состоится 4 июня в Алматы на Центральном стадионе. Начало матча в 20:00. Билеты будут продаваться в кассах Центрального стадиона и в магазинах сети «Меломан» г. Алматы. (ffk.kz)

«Три короны» спустя
7 лет вернулись на трон

Сборная Швеции стала победителем чемпионата мира по хоккею с шайбой

Данияр Балахметов

В воскресенье в Стокгольме завершился чемпионат мира по хоккею с шайбой. В финальном матче один из хозяев турнира — шведы уверенно обыграли сборную Швейцарии со счетом 5:1, которая сотворила настоящий фурор на мундиале. Следует отметить, что швейцарцы преподнесли главную сенсацию, дойдя до финала. Кстати, поражение от шведов стало первым для них на турнире. Что символично и примечательно, сборная Швейцарии начала свой победный путь на турнире именно встречей со шведами, и «разбили» швейцарские мечты об шведский класс в финале. Для сборной Швеции победа на чемпионате мира стала девятой за всю историю. В последний раз «Тре крунур» владели трофеем в 2006 году в Риге.

Что касается сборной Швейцарии, то после триумфального выступления на групповом этапе подопечные канадского специалиста Шона Симпсона одолели в 1/4 финала команду Чехии со счетом 2:1. А в полуфинале швейцарцы разобрались с американцами (3:0), которые в четвертьфинале устроили форменный разгром сборной России (8:3). Что касается шведов, то для участия в решающем поединке им сначала в 1/4 финала пришлось по буллитам обыгрывать канадскую дружину. А в полуфинале «Тре крунур» весьма уверенно разделились с другими соотечественниками турнира — финнами (3:0). Между тем в числе не прошедших дальше четвертьфинала, помимо вышеупомянутых сборных России, Чехии и Канады, оказалась также команда Словакии, которая в упорном поединке была обыграна финнами — 4:3. По именам и по классу вылетевших на стадии четвертьфинала можно подобрать весьма неплохую компанию. Мало кто ожидал того, что сборная России, завоевавшая за последние пять лет три «зо-



лота» мировых первенств, столь бесславно завершил свое участие на нынешнем турнире, потерпев болезненное поражение от сборной США, которая была обыграна в группе подопечными Зинэтулы Билялетдинова со счетом 5:3. В четвертьфинале «звездно-полосатые» взяли убедительный реванш, отгрузив в ворота россиян 8 шайб и пропустив в свои 3. Между тем тревожные сигналы для сборной России появились еще во время групповой стадии, когда случился поражение от сборной Франции — 1:2. Плюс ко всему не совсем внятный матч с аутсайдером первенства — сборной Австрии, пусть и выигранный со счетом 8:4, также оставил множество вопросов относительно игры сборной России. В преддверии сочинской Олимпиады, которая состоится меньше чем через год, руководство российского хоккея должно всерьез озоботиться с провалом на мировом первенстве. Поскольку неудачу на олимпийском льду попросту не простят

сборной России. Возможно, причины стоковского фиаско подопечных заслуженного и титулованного Зинэтулы Билялетдинова происходят из психологической плоскости или кроются в разбалансированном функциональном состоянии команды. Может быть, это следствие сразу двух перечисленных факторов. Однако несомненный плюс в подобном опыте все же есть. Любой провал позволяет кардинально переосмыслить свои возможности и вытекающие из них притязания. В 2012 году на чемпионате мира в Финляндии и Швеции «Красная машина» прощлась катком по всем своим соперникам, побив все рекорды результативности, и завоевала награды высшего достоинства. Затем была победа в Еврохоккейтуре 2012/13. Что последовало за этим, упомянуть будет уже излишне. Вальганы, временами без оглядки на оборону хоккей, который демонстрировала команда Билялетдинова на этом мировом первенстве,

аукнул весьма болезненно. Полученная пицца для размышлений за 9 месяцев до игр в Сочи позволит произвести необходимые оргвыводы. Кстати, стоит вспомнить о двух триумфальных для России чемпионатов мира, 2008 и 2009 годов. Это время было названо возрождением сборной России, которая до этого лишь в 1993 году, единственный раз после того как стала правопреемницей блестящей славы советской сборной, владела трофеем. И состав у Вячеслава Быкова и Игоря Захаркина был едва ли не самый наилучший в истории энхаэловских Олимпиад. Как раз все эти сочетания выпали на ванкуверскую Олимпиаду, где сборная Канады в четвертьфинале крайне небезопасно обошлась с лучшей командой планеты, отправив ее домой еще на стадии четвертьфинала (7:3). После этого и произошло переосмысление ценностей. Возможно, нечто символическое есть между 3:7 в Ванкувере от «Кленовых листьев» и 3:8 от США в Стокгольме.

Иногда самая дикая мысль, самая с виду невозможная мысль, до того сильно укрепляется в голове, что ее принимаешь наконец за что-то осуществимое... Мало того: если идея соединяется с сильным, страстным желанием, то, пожалуй, иной раз примешь ее наконец за нечто фатальное, необходимое, предназначенное, за нечто такое, что уже не может не быть и не случиться!

Ф.М. Достоевский

Владимир Плошай

Букмекерских контор в последнее время в Казахстане стало, пожалуй, больше, чем аптек, парикмахерских, стоматологических клиник... И их количество все растет. В чем же дело? Все просто и закономерно. Во-первых, законодательно запретили казино и игровые автоматы, во-вторых, букмекерский бизнес приносит постоянный и неплохой доход. Правда, до прибыли, которую давали их владельцам казино, еще далеко, но это пока. Да, Капшагай, куда переехали казино и игровые автоматы, Лас-Вегасом не стал. Теперь возникло новое веяние – букмекеры рулят.

Немного истории

Букмекер (англ. – bookmaker) – это профессия профессионального спорщика, занятого приемом денежных ставок на различные предстоящие события (чаще всего спортивные, но не только) с заранее оговоренными выигрышами, а также выплатой выигрышей. Букмекеру очень важно уметь хорошо прогнозировать либо самому, либо при помощи других прогнозов предполагаемый исход будущих событий, на которые принимаются ставки, а также популярность ставок среди потенциальных клиентов (игроков).

Итак, предшественником букмекерских контор были тотализаторы. На них ставки различных игроков на одно и то же событие сначала суммировались, а потом вся сумма, кроме определенного организаторского процента, делилась между угадавшими правильный исход. Для тотализаторов, в отличие от букмекерской деятельности, не требовались никакие прогнозы со стороны организаторов.

Издвеле, со времен Римской империи, местом, где делались спортивные ставки, был ипподром. Затем к ипподрому прибавились петушиные бои, а различные виды спорта стали предметом ставок совсем недавно – в XIX веке. Букмекеры стали альтернативой тотализаторам. К тому же, в отличие от тотализаторов, букмекерская деятельность не требовала широкой организации сборов ставок в одну кассу.

Сегодня, как и в XIX веке, Великобритания прочно удерживает первое место в мире как по числу



Контора «ставит»

Игроки надеются

букмекерских контор, так и по числу игроков на тотализаторе.

В 80-х годах в СССР был учрежден спортивный тотализатор «спортпрогноз», а до этого были «спринт» и «спортлото». А в 1991 году в Москве появились первые советские букмекерские конторы.

А что у нас?

В нашей республике букмекерский бум начался относительно недавно. Так, по данным Ассоциации букмекеров и тотализаторов Казахстана, по состоянию на 1 января 2013 года в Казахстане выдано 29 лицензий на осуществление деятельности в сфере игорного бизнеса по виду «букмекерская контора». Но, по информации пресс-службы ассоциации, на самом деле организаций, осуществляющих такую деятельность, немногим больше, так как некоторые конторы используют чужие лицензии. К примеру, в 2011 году общая сумма лицензионных сборов по букмекерским конторам и тотализаторам составила – 7741 440 тенге.

Оборот букмекерских ставок в Казахстане оценивается ассоциацией



примерно в \$100 -150 млн в год. Но при этом рентабельность букмекерского бизнеса, по мнению самих владельцев контор, составляет порядка 6%. Следовательно, прибыль всех контор варьируется в промежутке \$7-10 млн в год. А как сказал менеджер одного из подразделений ТОО «Букмекерская контора «OLYMP KZ», который пожелал остаться неизвестным, только по приблизительным расчетам, на содержание конторы или клуба или пункта приема ставок уходит где-то \$10 тыс. \$20 тыс. в год, что дает возможность покрывать все затраты и иметь весьма небольшую прибыль.

Да, говорить о баснословных доходах букмекеров Казахстана, судя по этим цифрам, не приходится. Уже довольно ощутима конкуренция. Так, по данным все той же Ассоциации букмекеров и тотализаторов РК, мировой оборот букмекерских контор оценивается в \$650 млрд, в США – \$240 млрд, в России – до \$500 млрд.

Теперь вкратце о самих конторах. Они стали появляться в Казахстане с 2007 года. Наиболее известные: «OLYMP KZ», «ГОЛ+ПАС», «Zenit KZ», «Марфон», «Profit». Безусловно, самой большой конторой является «OLYMP KZ». Дата ее регистрации 15 мая 2007 года. На данный момент контора имеет только в Алматы 114 касс, в Астане – 76, а также в других городах Казахстана, на Украине, в России и в ЮАР! Это касается «PROFIT», то это довольно молодая, перспективно развивающаяся букмекерская контора. Весьма оригинальна, надо сказать (в ней очень распространены ставки на собачьи бега).

«PROFIT» осуществляет свою деятельность с 5 марта 2011 года, но уже успела завоевать популярность и пользуется спросом. Основная цель конторы – завоевать высокую репутацию среди игроков, для этого она предлагает одну из самых широких линий (линия – перечень событий и их исходов с коэффициентами выигрыша, предлагаемых букмекерской конторой для заключения пари) не только в мире спорта, но и в культурной и политической областях. Кроме того, «PROFIT» является единственной букмекерской конторой в Казахстане, имеющей лицензию на

трансляцию спортивных соревнований в онлайн-режиме на сайте www.profitbet.kz.

Для сведения. По оценкам Ассоциации букмекеров и тотализаторов РК, от случая к случаю принимает участие в играх на ставках в букмекерских конторах не более 2% всего населения Казахстана, тогда как в европейских странах эта цифра доходит до 20%. Резкое увеличение количества игроков отмечается во время проведения крупных спортивных мероприятий, таких как Олимпиада, чемпионаты мира по футболу, хоккею.

Правила игры

Во-первых, запомните, ставки во всех конторах Республики Казахстан принимаются от лиц не моложе 21 года. Согласно Закону об игорном бизнесе, для получения лицензии у заявителя должно быть в наличии обеспечение на каждое игорное заведение в виде обязательных резервов для осуществления своей деятельности, что для букмекерских контор составляет 20 000 месячных расчетных показателей (34 620 000 тенге). В соответствии с Законом об игорном бизнесе обязательные резервы могут быть использованы исключительно в целях исполнения обязательств организатора игорного бизнеса по выплате выигрыша участникам азартных игр (или пари) и только при условии недостаточности денег на счетах и в кассе организатора игорного бизнеса, за исключением случаев, предусмотренных законодательством Республики Казахстан об исполнительном производстве. В случае если сумма обязательных резервов окажется ниже размера, установленного данным законом, организатор игорного бизнеса обязан в течение трех рабочих дней со дня такого снижения пополнить обязательные резервы до размера, установленного законом для каждого вида лицензируемой деятельности.

Теперь о некоторых нюансах. Ставки делаются на любые события, но чаще всего это футбол, теннис, хоккей, баскетбол. Минимальная ставка – 500 тенге, в некоторых конторах есть даже 100 тенге. Но, например, в головном офисе «OLYMP KZ» минимальная

ставка с недавнего времени стала 5 тыс. тенге, там вообще 3 этажа: на среднем ставка 5 тыс., на верхнем – 10, а в нижнем vip – 20.

Интересны некоторые случаи. Так, игроки бывают разные: кто-то изучает статистику, смотрит матчи, сравнивает, анализирует... и выигрывает, проигрывает с переменным успехом... А кто-то ничего не анализирует, а просто ставит.

Но самое страшное – власть в «игровую кому», это очень опасно. Есть тому много примеров. Зависимость от игры, азарт и эйфория от того, что ты выиграл – может завести очень далеко.

Между тем количество филиалов, пунктов платежей букмекерских контор в Казахстане идет уже не на сотни, а на тысячи, и это, конечно же, сильно увеличивает риск попадания все большего числа людей в игровую зависимость. Тысячу раз подумайте, прежде чем поставить ставку! Может лучше купить детям сладости и сделать жене подарок?

Законодательство

Имеются в законодательстве РК некоторые пробелы. Так, к примеру, прием ставок при организации пари осуществляют другие субъекты частного предпринимательства, которые не имеют лицензии на организацию игорного бизнеса, на основании договора с организатором игорного бизнеса, именуемым лицензией. Согласно статье 412 Налогового кодекса РК, кассы букмекерской конторы являются объектами обложения налогом на игорный бизнес, но при этом пункты приема ставок не определены в качестве объектов обложения налогом на игорный бизнес. Исходя из этого, субъекты игорного бизнеса осуществляют деятельность по приему ставок без уплаты соответствующих налогов. Все просто: между юридическим лицом, имеющим лицензию на осуществление деятельности букмекерской конторы, и индивидуальным предпринимателем (агентом) заключен договор на оказание ИП услуг по приему и обработке платежей населения в пользу организатора игорного бизнеса. А на основании такого договора агентом практически во всех регионах страны открыто более 50 пунктов приема платежей, имеющих вывеску с наименованием организатора игорного бизнеса, в которых осуществляется прием ставок в виде наличных денег на спортивные события и производится выплата выигрышей.

Согласно договору, агент уведомляет организатора игорного бизнеса о приеме наличных денег от физических лиц путем пересылки электронного сообщения, содержащего номер регистрации, сумму наличных денег. При этом, несмотря на то, что указанные агентские пункты фактически являются полноценными букмекерскими конторами с кассой, уплата налога на игорный бизнес производится организатором лишь за одну электронную кассу конторы.

Учитывая, что сумма налога на игорный бизнес в 2012 году по одной кассе букмекерской конторы составляет 121,4 тыс. тенге в месяц, в соответствии с данными Ассоциации букмекеров и тотализаторов РК, то потери бюджета могут составить более 6 млн тенге в месяц, а в год – более 72 млн тенге. Следовательно, заключение подобных договоров направлено на обход действующего законодательства о лицензировании, об игорном бизнесе. То есть, из-за отсутствия в Законе «Об игорном бизнесе» «привязки» касс букмекерских контор к игорному заведению (где они фактически и находятся) «нечистоплотные» букмекеры, пользуясь данной правовой коллизией, уклоняются от налогообложения и лицензирования каждого игорного заведения. В связи с этим ассоциация предлагает ввести обязательность расположения кассы букмекерской конторы непосредственно на территории игорного заведения, кроме того, исключить возможность обхода организаторов букмекерских контор законодательных норм путем приема ставок через агентские пункты приема платежей от населения. Например, в Российской Федерации не допускается деятельность букмекерских контор вне игорных зон.

И еще. В конце прошлого года мажоритетом Турсунбек Омурзаков выступил с предложением ограничить деятельность букмекерских контор в стране. Так, он предложил ограничить работу контор в ночное время, запретить их расположение вблизи организаций образования и студенческих общежитий, а также ввести механизм добровольного самоограничения граждан от доступа к игорным заведениям. Весьма актуальная инициатива!

Да, игровая зависимость гораздо хуже наркомании. А, к примеру, для того, чтобы избавиться от этого, нужно заплатить за реабилитацию порядка \$900. При этом, как и в случае с наркоманией, никаких гарантий нет. Все зависит в конечном итоге от самого игрока.

Букмекеры Казахстана и сами уже обращают на это внимание, но запретить азарт невозможно.

ОТЕЛЬ «Европа Фит»★★★★superior»

– здоровье, красота и отличное настроение для всей семьи!

- 234 номера различной категории
- центр курорта
- 400 м от уникального термального озера Хевиз
- купание круглый год

МЕДИЦИНСКИЙ КОМПЛЕКС ОТЕЛЯ:

- лечение и профилактика заболеваний
- опорно-двигательного аппарата в термальной воде и с использованием целебной грязи из озера Хевиз
- питьевой лечебный курс

СПА-КОМПЛЕКС ОТЕЛЯ:

- крытый термальный бассейн
- крытый и открытый плавательные бассейны
- семейный летний бассейн
- финские сауны
- паровые бани
- гербарииум (био-сауна с лечебными травами)
- охлаждающая сауна «frigidarium»
- инфрасауна

ИНСТИТУТ КРАСОТЫ:

- эксклюзивные процедуры
- французская косметика Sothys и Rémy Laure
- мезотерапия без уколов
- высокочастотный радиоволновой лифтинг

СТОМАТОЛОГИЧЕСКАЯ КЛИНИКА:

- полный спектр стоматологических услуг

УСЛОВИЯ ДЛЯ СЕМЕЙ С ДЕТЬМИ:

- бесплатное проживание и питание для детей до 10 лет
- летние программы для детей с русскими аниматорами

УСЛУГИ ОТЕЛЯ:

- экскурсии на русском языке в Будапешт, Вену, на озеро Балатон
- трансфер из Вены и Будапешта
- персонал отеля владеет русским языком

ВЕНГРИЯ – СТРАНА ТЕРМАЛЬНЫХ ВОД

ОТЕЛЬ Европа Фит★★★★superior

Hungary-8380 Hévíz, Jókai u. 3.
Тел.: +36 83/501-100, 36 83/501-187 (по-русски)
Факс: +36 83/501-101
E-mail: sales2@europafit.hu (по-русски)

www.europafit.hu/ru



CHIC ON THE BRIDGE - PARIS
Продажа осуществляется исключительно в магазинах "Луи Вюиттон".
Тел.: +7 727 330 3999 louisvuitton.com

LOUIS VUITTON