



«Желтые» капиталы снова будут расти в цене



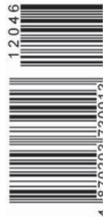
Нужен ли нашей стране еще один НПЗ?



Айжан Аскаат, директор бутика Hermès в Алматы

КАПИТАЛ

№46
(379)



// ПЯТНИЦА, 28 ДЕКАБРЯ, 2012

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Флагманы Nokia появятся в РК в начале 2013 года

страница 6

Казахстанцы развивают туризм других стран

страница 10

Спортивные итоги уходящего года

страница 14

Чем запомнился уходящий автогод

страница 16

Внимание

В связи с Днем Национального траура очередной номер вышел 28 декабря.

Следующий номер «Капитал.kz» выйдет 17 января 2013 года

Мы в сети
kapital.kz



Кcell открыл инвесторам несырьевой Казахстан

Ольга Веселова (Лондон-Алматы)

Официально основанная в 1801 году Лондонская фондовая биржа (London Stock Exchange, LSE) является одной из крупнейших и старейших бирж Европы и одним из наиболее известных мировых рынков ценных бумаг. В настоящее время на этой площадке котируется 11 отечественных компаний, преимущественно относящихся к сырьевому сектору. Однако, по всей видимости, эта тенденция в скором времени изменится.

На прошлой неделе отечественный оператор мобильной связи Kcell объявил о включении в официальный список управления Великобритании по листингу и начале безусловных торгов на основном рынке LSE. «Я очень горжусь этим, тем более что мы не представляем сырьевой или банковский сектор, – говорит Вейсел Арал, главный исполнительный директор Kcell. – Добиться этого уровня было, конечно, нелегко, но поверьте мне, наш новый статус связан с другими сложностями: это большая ответственность».

[Продолжение на стр. 2]



Цифра номера

52

соглашения по Евразийскому экономическому пространству готовятся к подписанию в следующем году

Подробнее [Стр. 3]

Спикер номера

Валерий Пермяков, заместитель председателя правления АО «Компания по страхованию жизни «Государственная аннуитетная компания»

Подробнее [Стр. 8]

Цитата номера

«Мы ожидаем бум китайских производителей с более низкими ценами на телефоны», – Вейсел Арал, главный исполнительный директор Kcell

Подробнее [Стр. 2]

Спорт

Хоккейный клуб «Сарыарка», одержав 18-ю победу подряд, установил рекорд ВХЛ

Подробнее [Стр. 13]

Қорытынды шығару – жаңа жоспардың негізі
Подведение итогов – ОСНОВА НОВЫХ планов

Жаңа жылыңызбен!
С Новым годом!

ЦЕСНАБАНК

ҚР Қаржы нарығын және қаржы ұйымдарын реттеу мен қадағалау агенттігінің 2009 жылғы 12 қаңтары № 1.2.74/74/29 лицензиясы.
Лицензия № 1.2.74/74/29 от 12.10.09 г. выдана Агентством РК по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций.

Алматы – ХОШИМИН

Загадочный Вьетнам теперь открыт для всех казахстанцев и гостей нашей страны благодаря новому авиасообщению Алматы – Хошимин. Начиная со 2 января, рейсы выполняются 2 раза в неделю на комфортабельных самолетах «Боинг-757».

Для бронирования и информации посетите www.airastana.com или звоните +7 727 2444477, +7 7172 584477



Лучшая авиакомпания Центральной и Южной Азии, Skytrax World Airline Awards 2012

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

НЕОБОСНОВАННЫЕ ДОВОДЫ

В отдельных регионах производители муки, заручившись поддержкой акиматов, не принимают удешевленное зерно, которое предоставляет Продкорпорация, и заявляют о необходимости повышения цен на хлеб и муку. Об этом деловому порталу Kapital.kz сообщили в пресс-службе АО «Национальная компания «Продовольственная контрактная корпорация». По мнению представителей Продкорпорации, доводы мукомолов являются необоснованными. Такие производители муки при попустительстве и в некоторых случаях при прямой поддержке акиматов спекулируют важным социальным продуктом и пытаются переложить ответственность за свои намерения увеличить цены на хлеб на нацкомпанию, отмечается в сообщении. Отметим, что ранее для того, чтобы не допустить роста цен на хлеб, было решено выделить мукомолам часть урожая по низкой цене – 28 тыс. тенге за тонну. Рыночная цена зерна, по данным Продкорпорации, составляет 45 тыс. тенге за тонну. Государство таким образом пытается сдерживать цены на формовой хлеб 1 сорта и на муку первого сорта и не допустить сокращения количества поголовья в животноводстве. От общего объема удешевленного зерна в 1,3 млн тонн уже отгружено в регионы 501 тыс. тонн: мукомольным компаниям – 417 тыс. тонн, птицефабрикам – 71 тыс. тонн, свиноводческим хозяйствам – свыше 13 тыс. тонн. Сейчас на хлебопекарных пунктах хранится около 3 млн тонн зерна, в Продкорпорации отмечают, что емкости нужно освободить, чтобы позже принять урожай 2013 года. Продкорпорация выполняет свои обязательства по меморандуму в полной мере, и в дальнейшем будет организовывать поставку удешевленного зерна в регионы вплоть до 1 августа 2013 года, когда начнется уборка нового урожая. (kapital.kz)

КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

АНДРЕЙ ЛИННИК

+ избран председателем алматинского городского филиала ДПК «Ак жол»

АНИСА БЕРДИНА

+ назначена директором телеканала «Kazakh TV» АО «Агентство «Хабар»

АНУАР БИДАНОВ

+ назначен начальником отдела женского футбола Федерации футбола Казахстана

АСКАР АУКЕНОВ

+ назначен главным редактором газеты «Панорама»

АСЫЛЖАН ДОСТИЯРОВ, НУРЛАН ТЛЕУБАЕВ

+ избраны членами совета директоров – независимыми директорами АО «НПФ «РЕСПУБЛИКА»

БЕКЗАТ АБАЙЫЛДАНОВ, СТАНИСЛАВ ЮГАЙ

+ прекратили полномочия членов совета директоров АО «Каспий нефть»

БУЛАТ БАБЕНОВ

+ досрочно прекратил полномочия вице-президента Казахстанской фондовой биржи (KASE), избран членом совета директоров – председателем правления АО «НПФ «РЕСПУБЛИКА»

ДАУРЕН ЖАКСЫБЕК

+ избран членом совета директоров АО «НПФ «РЕСПУБЛИКА»

ЕЛЕНА САПАРГАЛИЕВА

+ прекратила полномочия члена совета директоров – председателя правления, избрана заместителем председателя правления АО «НПФ «РЕСПУБЛИКА»

ЖАЙДАРЖАН ЗАТАЕВ

+ избран членом правления АО «Альянс Банк».

КАЙРАТ ТЛЕУБАЕВ

+ назначен первым заместителем председателя правления АО «Астана-финанс»

Размещение компаний на LSE свидетельствует об активном экономическом развитии всей страны

[Начало на стр. 1]

IPO казахстанского лидера в области сотовой связи, по данным компании, рыночная доля Kcell составляет около 50%, стало знаковым событием в истории компании. «Это фантастическое достижение для компании, – считает Иан Рудберг, президент совета директоров Kcell. – Размещение на Лондонской бирже дает огромное преимущество для компании. Казахстан как рынок весьма перспективен, а значит, и у Kcell есть большой потенциал для роста. Кроме этого, Казахстан проводит огромную работу по диверсификации своей экономики, и рынок телекоммуникационных услуг играет важную роль в данном процессе».

С такой оценкой события согласны и международные аналитики. «Размещение акций на LSE выводит Kcell на новый уровень развития», – утверждает Ник Коэнтзопулос, управляющий директор подразделения «Рынки акционерного капитала» Credit Suisse. – Кроме этого, размещение Kcell на LSE привлекает внимание и к остальному казахстанскому бизнесу».

Казахстанские аналитики также подтверждают это мнение. «Определенно, первичное размещение Kcell может позитивно повлиять на имидж казахстанского бизнеса в целом, – поясняют сотрудники компании «БКС Казахстан». – Размещение служит свидетельством того, что в стране идет активное экономическое развитие, компании достигают масштабов бизнеса, который может быть интересен иностранным портфельным инвесторам. Также IPO

в целом способствуют повышению уровня прозрачности бизнеса и стандартов корпоративного управления», – заключили в компании.

Важен и тот факт, что одновременно с выходом на мировую фондовую площадку Kcell разместил свои акции и на отечественном фондовом рынке. «Если сравнить с российским опытом, – поясняет Джон Эдвардс, заместитель начальника департамента первичных рынков капитала LSE, – то наиболее ликвидными ценными бумагами являются именно те, которые листингуются и на отечественных площадках. Это и «Газпром», «Лукойл», «Роснефть» и другие. Поскольку этот факт свидетельствует о том, что местные брокеры непосредственно внутри страны следят за компаниями. Происходит «двойной» мониторинг».

Напомним, что на KASE продажа акций проводилась методами подписки – с 30 ноября по 11 декабря 2012 года и специализированных торгов – 11 декабря 2012 года. Расчеты по заключенным сделкам в обоих случаях осуществились 12 декабря 2012 года.

В то же время, как отмечает Джон Эдвардс, после недавнего размещения акций «Мегафона» (также «дочки» TeliaSonera) на LSE существовало опасение, а хватит ли у инвесторов средств для выкупа акций второй телекоммуникационной компании из СНГ. Однако уже первые продажи акций Kcell сняли все вопросы, так как инвесторы проявили большой интерес к ним.

Кроме этого, по оценке г-на Эдвардса, иностранные инвесторы рассматривают

Казахстан как стабильный и растущий рынок, а значит, весьма привлекательный для инвестиций.

С этим мнением согласны и сотрудники компании «БКС Казахстан». «Наша Компания БКС учувствовала в размещении акции KCELL на Лондоне, – поясняют аналитики. – Мы видим, что бумаги KCELL пользуются интересом у казахстанских и иностранных инвесторов, учитывая, что они представляют собой: во-первых, уникальный инструмент для игры на росте потребительского спроса развивающейся страны; во-вторых, акции должны принести высокую дивидендную доходность, в-третьих, привлекательные характеристики самой компании (лидер рынка с высокой рентабельностью, отсутствие долговой нагрузки, высокие стандарты корпоративного управления за счет аффилированности с TeliaSonera) и, наконец, приемлемую ликвидность. Рост котировок на 13% с момента IPO служит хорошим подтверждением нашего мнения», – заключили эксперты БКС Казахстан.

Общий объем объявленных и размещенных простых акций АО «Кселл» в настоящее время составляет 200 млн штук. В рамках подписки и специализированных торгов планировалось продать до 50 млн указанных акций.

Подписка на простые акции АО «Кселл» проводилась в специальной версии торговой системы биржи с 30 ноября по 11 декабря 2012 года. Ценовой диапазон предложения глобальных депозитарных расписок в рамках гло-

бального предложения был установлен в пределах от \$10,50 до \$13 за одну глобальную депозитарную расписку (одна ГДР удостоверяет права в отношении одной акции).

В соответствии с условиями подписки фактическая цена продажи указанных акций была установлена на уровне 1 578,68 тенге за акцию, о чем KASE сообщила ранее.

Прием заявок в рамках подписки проводился с 30 ноября по 11 декабря 2012 года. Код ценной бумаги при проведении подписки – KCEL. В рамках подписки принимались только лимитированные заявки, поданные в торговую систему KASE закрытым способом.

В ходе проведения подписки в специальную версию торговой системы биржи было подано 256 заявок, из которых на момент завершения периода приема заявок активными оставались 213 заявок, их подали 20 членов биржи, на покупку 3 614 027 указанных акций на сумму 6 341 754 711,21 тенге.

По результатам подписки заключено 209 сделок на покупку 1 407 537 указанных акций. Сумма покупок при этом составила 2 222 050 511,16 тенге.

Специализированные торги проводились в торговой системе KASE 11 декабря 2012 года с 13:00 до 15:00 алматинского времени по схеме расчетов T+1.

В специализированных торгах, помимо продажи, приняли участие 14 членов KASE, подавших 104 заявки, из которых на момент окончания периода приема заявок активной осталась 101 заявка на приобретение 3 518 652 акций. Цены в активных заявках варьировались от 1 577,10 до 2 300,00 тенге, составив в среднем взвешенном выражении 1 678,55 тенге за одну акцию.

В соответствии с условиями проведения специализированных торгов по установленной цене отсечения 1 578,68 тенге за акцию было удовлетворено 98 заявок на покупку 3 314 370 акций. Сумма покупки составила 5 232 329 631,60 тенге.

Между тем, несмотря на успех на KASE, компания не планирует увеличивать количество размещаемых акций на казахстанской площадке. «В данный момент эта возможность не рассматривается компанией, – поясняет г-н Нурлан Саргаскаев, главный коммерческий директор Kcell. – Продажа акций была связана с теми обязательствами, которые TeliaSonera имела перед «Казахтелекомом». Они выполнены».

Вейсел Арал: «Смартфоны должны стать доступными на казахстанском рынке»

Ольга Веселова

В связи с выходом на Лондонскую и Казахстанскую фондовые биржи Kcell теперь находится под пристальным вниманием. Инвесторы и акционеры особенно трепетно относятся к будущему компании. Подробнее о планах и перспективах казахстанского сотового оператора в интервью «Капитал.kz» рассказал Вейсел Арал, главный исполнительный директор Kcell.

– Как Вы видите развитие Kcell в Казахстане в ближайшей и долгосрочной перспективе?

– Позвольте мне рассказать о нашей стратегии в республике. Она имеет три опоры. Первая – сохранение нашего лидерства на рынке, так это чрезвычайно важно при постоянном развитии конкуренции среди операторов мобильной связи. Несмотря на изменения в конкурентной среде Казахстана с появлением третьего оператора, мы способны защитить свои позиции.

Вторая – это рост мобильной передачи данных. В РК на одного пользователя приходится 20 мб в месяц, в России – 600 мб в месяц. Разница налицо. Мы зарабатываем \$0,8 на одном абоненте, в России этот показатель равен \$2,5. В связи с этим мы уделяем особое внимание данному вопросу. Но в уравнении есть и другие данные. Важную роль здесь играют наличие и доступность смартфонов, использующих сеть 3G. В Казахстане подобных устройств всего около 10% и соответственно количество пользователей сети 3G очень низкое.

Смартфоны должны стать доступными на казахстанском рынке. На данный момент телефоны Android и iOS доминируют на рынке смартфонов. Но в скором будущем мы ожидаем бум китайских производителей с более низкими ценами на теле-



фоны. Разработанные модели имеют те же характеристики, что iPhone 3GS, популярный 2-3 года назад в Казахстане.

Если их цена будет ниже \$100, это очень быстро полностью изменит игру. Мы ожидаем начало перемен уже в 2013 году. Последний год мы протестировали разные модели этих китайских смартфонов с широкими экранами. Их цена сейчас довольно высока. Но при достижении больших объемов производства цена, несомненно, снизится. Ведь далеко не у всех есть воз-

можность приобрести iPhone, Samsung Galaxy S 3 и т.д.

Для того чтобы увеличить использование данных, в уравнении помимо сети 3G, широко использованы смартфоны есть третий элемент: это приложения и мобильные сайты. Данная сфера не очень развита в Казахстане. Но как только большинство приложений, доступных на Android или iOS, станут таковыми и на малобюджетных смартфонах, произойдет настоящий взрыв спроса потребителей на наши услуги.

Третий оплот нашей стратегии особенно важен инвесторам, это финансовая сторона. Они вкладывают деньги, ожидая дохода от своих капиталовложений. За последние 4 года дивиденды инвесторов нашей компании составили \$1,7 млрд. Кроме того, за последние 3 года эквивалент 100% чистого дохода был роздан в качестве дивидендов.

По внутренним правилам компании, минимум 70% нашего чистого дохода предназначены для раздачи дивидендов. Наши инвесторы начинают зарабатывать большие деньги.

– Вы говорили о китайских компаниях. Не могли бы Вы назвать их?

– К примеру, ZTE. В настоящее время они предоставляют нам модели, которые мы тестируем у себя.

– У Вас есть намерения помочь вышеупомянутой компании выйти на казахстанский рынок?

– Мы сейчас находимся на стадии переговоров. Ведь мы сами не являемся производителями, а они играют ключевую роль в росте сектора передачи данных в мобильных сетях. Мы не ожидаем быстрого роста, но этот процесс похож на снежную лавину, набирает скорость со временем. Сейчас услуги доступны только в больших городах, но когда инфраструктура будет развита по всей стране, спрос на наши услуги возрастет в разы.

– А как Kcell развивает мобильный платеж в Казахстане?

– Существуют различные способы платежа в Казахстане. Электронный платеж – один из них. Мы сотрудничаем с Kaspi банком. Это не самый крупный банк в стране, но он успешный. У клиентов этого банка, являющихся и нашими пользователями, баланс связан с банковским счетом. Если от пользователя исходит соответствующее распоряжение, баланс пополняется напрямую через банковский счет. Успех этой услуги оказался впечатляющим. За два месяца подписали более 150 тыс. абонентов. На бумаге это прежняя система pre paid, но имеет все преимущества post paid. Это довольно просто. Кроме этого, несколько крупных банков заинтересовались данной услугой и вышли с нами на контакт. Этот способ платежа становится все более и более эффективным по сравнению с другими. И наше сотрудничество с банками должно в первую очередь принести пользу нашим клиентам.

Dell recommends Windows 8.

Dell™ мобильный шешілдері арқылы өлемінгі әр бүршішүдә өз кеңесінде отырындай сезінісің. С мобильными решениями от Dell™ вы сможете чувствовать себя так, словно находитесь в офисе и имеете защиту офисного уровня.

Қозғалыста болу өнімдісі болу өнімдісігі азықна себеп болу өнімдісі. Әбуан процессор Intel® Core™ i7 мен Dell Corporation Ltd, Dell House, Boulevard, Cain Road, Bracknell, Berkshire, RG12 1J.

Егер вы в находитесь в дороге, это не значит, что вы не можете эффективно работать. Мобильные решения Dell с процессором третьего поколения процессор Intel® Core™ i7 вашим сотрудникам продолжить заниматься бизнесом, где бы они ни находились. Будьте уверены, что наши ноутбуки надежно сохраняют подключение как в офисе, так и вне его.

Шешілдер:

- Жаңа XPS™ 14 Ultrabook™. Вдохновлен Intel, өнімділен – өзінің пайдалы болу арнаған
- Vostro™ 3360 – жағары өнімділікке экин келтіретіндей тиімді
- Latitude™ E6430s – салмағы 1,75 кг жағары өнімділікке не бизнес-класс 14" ноутбукы

Решения включают:

- Новый ноутбук XPS™ 14 Ultrabook™. Вдохновлен Intel – ноутбук премиум-класса, который обязательно произведет на вас впечатление.

• Ноутбук Vostro™ 3360 – высокая производительность с индивидуальными затратами.

• Ноутбук Latitude™ E6430s – высокопроизводительный ноутбук бизнес-класса с диагональю 14", который весит всего лишь 1,75 кг.

Dell мобильный шешілдері бизнес-сеге қандай пайда келтіретін YourDellSolution.com/mobility сайттан қараңыз. Чтобы узнать о том, как мобильные решения Dell могут помочь вашему бизнесу, зайдите на страницу YourDellSolution.com/mobility.

©2012 Dell өнімдері, Dell, логотип, XPS, Vostro және Latitude – АКШ және бас елдердегі Dell Inc. компаниясынан тіркелген немесе тіркелген сауда белгілері. Басқа сауда белгілері мен сауда атаулары Dell тарапынан ұсынылған өнімдерді қалыптан ұқсастырап отырған өнімдері (сәйкестендірілген және бағдарламалық жасаулар) және соғ өнімдері Dell Corporation Ltd, Dell House, Boulevard, Cain Road, Bracknell, Berkshire, RG12 1J.

© Dell Products, 2012. Dell, логотип Dell, XPS, Latitude и Vostro являются зарегистрированными товарными знаками корпорации Dell в США и других странах. Ultrabook, Celsius, Core Inside, Core Inside, логотип Intel, Intel, Intel Atom, Intel Atom Inside, Intel Core, Intel Inside, логотип Intel Inside, Intel vPro, Itanium, Itanium Inside, Pentium, Pentium Inside, vPro Inside, Xeon, Xeon Phi, и Xeon Inside являются товарными знаками прав на которые принадлежат корпорации Intel на территории США и других стран. Другие товарные знаки и фирменные названия могут использоваться в настоящих документах для обозначения продукции (например, операционных систем и программного обеспечения) сторонних производителей, являющейся компонентами изделий, продаваемых корпорацией Dell, а также для обозначения организаций, владеющих соответствующими знаками, или названий их продукции. Корпорация Dell не претендует на права собственности в отношении товарных знаков и торговых наименований других компаний. Dell Corporation Ltd, Dell House, The Boulevard, Cain Road, Bracknell, Berkshire, RG12 1J (Великобритания).



Ширится круг

Нурсултан Назарбаев планирует сделать ЕврАзЭС привлекательным для других стран бывшего СССР

Артем Борисов

Казахстан и Россия намерены четко придерживаться плана совместных действий на 2013-2015 годы по интеграции. Только реально работающий интеграционный механизм способен сделать Евразийский экономический союз привлекательным для других стран бывшего СССР.

В рамках недавней встречи президентов Казахстана и России стороны обсудили ход развития двустороннего сотрудничества, а также актуальные вопросы международной повестки дня.

По итогам переговоров Нурсултан Назарбаев и Владимир Путин подписали план совместных действий Республики Казахстан и Российской Федерации на 2013-2015 годы и меморандум между правительствами двух стран о сотрудничестве в области создания системы экстренного реагирования при авариях и возможном развитии дополнительных навигационно-информационных услуг в сфере транспорта.

Ранее главы двух государств приняли участие в сессии Совета коллективной безопасности Организации Договора о коллективной безопасности и в заседании Межгосударственного совета ЕврАзЭС.

Назарбаев хочет интеграции

Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев намеревается в течение нескольких последующих лет создать Евразийский экономический союз с тем, чтобы в него вошли и другие государства бывшего СССР.

Об этом он говорил на 35-м заседании Межгосударственного совета ЕврАзЭС.

Причем интеграционная идея должна постепенно трансформироваться из общества в союз.

«Успешное функционирование Таможенного союза и формирование Единого экономического пространства, а также качественное завершение кодификации договорно-правовой базы ТС и ЕЭП должны вывести нас к созданию Евразийского экономического союза», — подчеркнул г-н Назарбаев.

Так как до настоящего времени интеграционные структуры типа Межгоссовет, Интеграционный комитет ЕврАзЭС, Высший евразийский экономический совет и Евразийская экономическая комиссия ТС и ЕЭП пока не показывают четкой скоординированности действий, г-н Назарбаев хочет это исправить. «Обе интеграционные структуры (ТС и ЕЭП) работают на создание Евразийского экономического союза. Данный союз будет базироваться на добровольной, равноправной интеграции, совместном эффективном экономическом развитии государств, целью которого является продвижение стран сообщества на сильные позиции в мировой экономике», — отметил президент РК.

В то же время главную цель интеграции Нурсултан Назарбаев видит в том, чтобы к ней примыкали другие постсоветские го-

сударства. Вступление новых стран в ТС и ЕЭП позволит расширить рынки сбыта, увеличить объемы производства промышленности и сельского хозяйства, будет способствовать созданию дополнительных рабочих мест и притоку инвестиций. И главное условие интеграции, а также присоединения других государств — это равноправие в интеграционных структурах. За что и выступает президент РК.

«Учреждая Евразийское экономическое сообщество как международную организацию, мы ставили цель эффективного продвижения процесса формирования Таможенного союза и Единого экономического пространства. Поэтому сегодня представляется важным провести тщательный анализ как положительных итогов, так и проблемных аспектов развития региональных объединений в рамках наших интеграционных объединений», — подчеркнул Нурсултан Назарбаев.

Кстати, ликом интеграционных процессов президент РК считает 2015 год. Тогда, по его словам, начнет свою работу Евразийский экономический союз. И это вовсе не случайно.

Как заметил в интервью газете «Литер» чрезвычайный и полномочный посол Республики Беларусь в Казахстане Валерий Брылев, «Единое экономическое пространство только набирает свои обороты». «Основная работа еще впереди. В дополнение к пакету уже подписанных «тройкой» 17 соглашений, формирующих международно-правовую базу ЕЭП, потребуются заключение еще как минимум порядка 40-50 международных договоров с тем, чтобы в перспективе обеспечить полноценное функционирование Единого экономического пространства. Думаю, что реальную экономическую отдачу от ЕЭП мы ощутим к 2015 году, когда заработают все механизмы этого интеграционного объединения», — заметил он.

Спешить — насмешить

В совместных планах Казахстана и России — модернизация интеграционных процессов.

Причем президент РК уже договорился со своим российским коллегой по поводу плана дальнейших действий. «Мы окончательно решили, что 17 документов приняты по Евразийскому экономическому пространству, еще 52 соглашения готовятся и будут приняты в следующем году. Принят план дальнейшей поэтапной работы, к середине 2014 года мы подготовим проект создания Евразийского экономического союза и надеемся, что с 1 января 2015 года этот союз будет создан», — подчеркнул Нурсултан Назарбаев на совместном брифинге глав государств-участников ЕЭП в Москве.

Причем заранее стороны договорились о равноправии не только нынешних членов ТС и ЕЭП, но и будущих членов.

При этом они договорились встречаться как можно чаще. «На этом этапе организация требует большого внимания, поэтому мы решили специально собираться по несколько раз в год. И каждое заседание

будет проходить в соответствующих столицах трех государств для того, чтобы разъяснить людям. Разногласия вокруг этого много. Я уверен, что и ЕС (Евросоюз), и другие интеграционные структуры заинтересуются, а уже есть интерес — вот Вьетнам заявил о намерении присоединиться к ТС», — подчеркнул г-н Назарбаев.

Вместе с тем президент РК предостерегает от спешки. «... Не надо придумывать новых интеграционных дел, пока мы не завершим это окончательно. Не надо, попытки есть построить второй этаж, не построив первого. Поэтому постепенно идти по плану. Евразийская экономическая комиссия работает в рамках тех полномочий, которые мы ей дали. Таможенный

союз, будущий Евразийский экономический союз — это наш ответ тем вызовам, которые есть», — пояснил глава Казахстана.

И самое главное. Г-н Назарбаев хочет донести до глав других государств ключевую мысль. По его мнению, перманентный мировой экономический кризис «будет больно бить по нашим экспортным ресурсам». «... В это время, торгуя внутри (ТС и ЕЭП), готовим экономику к большой конкуренции — это выход для нас для всех, я считаю. Мы создали себе хороший рынок для работы... с 170 млн человек», — дополнил он.

Мысль понятна. С одной стороны, интеграционные объединения России, Казахстана и Беларуси предлагают третьим странам интеграцию внутри ТС и ЕЭП. Так как мировое сообщество не готово покупать продукцию бывших постсоветских стран, это неплохой выход для многих из них. С другой стороны, ни одна страна бывшего СССР не может играть на международной арене значимую роль. Только объединив усилия, бывшее постсоветское пространство может претендовать на то, что к его мнению хотя бы будут прислушиваться.

Иного пути нет.

БТА СТРАХОВАНИЕ
2250 101520
www.btainsurance.kz

ПУСТЬ 2013 ГОД
НАЧНЕТСЯ НЕ С БЕЛОГО ЛИСТА,
А СО СТРАНИЦ,
ПОЛНЫХ ЯРКИХ КРАСОК И СМЕЛЫХ ШТРИХОВ!

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ТО БЕРЕГ ЛЕВЫЙ НУЖЕН ИМ

В порту Курык в Мангистауской области планируется построить паромный комплекс, сообщает пресс-служба акима области. Аким области Бауржан Мухамеджанов в ходе совещания отметил, что в рамках диверсификации экономики региона были определены приоритетные направления, в их числе развитие береговой инфраструктуры. В план мероприятий по перспективам развития Мангистауской области включен ряд мер по развитию береговой инфраструктуры и морских портов. План разработан с учетом поручений президента РК, данных на заседании Совета безопасности по развитию Прикаспийского региона. Одним из основных объектов поддержки нефтяных операций в казахстанском секторе Каспийского моря является морской порт Курык. При этом инженерная и социальная инфраструктура рабочего поселка Курык практически готовы к началу полномасштабных работ по освоению морских месторождений, говорится в сообщении пресс-службы. Для создания перевалочного пункта для паромных перевозок компанией АО «КазМорТрансФлот» разработано технико-экономическое обоснование строительства железнодорожно-паромного комплекса в порту Курык. Как заявил генеральный директор АО «КазМорТрансФлот» Марат Орманов, порт Курык имеет хорошие перспективы и его потенциал можно использовать для развития судостроительных и судоремонтных производств, паромных перевозок. Строительство паромного комплекса запланировано на 2013-2016 годы. Планируется, что координатором проекта выступит акимат Мангистауской области и АО «НК «Казахстан темір жолы». Строительством железнодорожного ж/д от станции Ералиев до поселка Курык берет на себя ТОО «Ерсай» с последующей ее передачей реализатору проекта. Вместе с тем в ходе совещания были обсуждены варианты финансирования проекта. В частности, предложено строить паромный комплекс за счет заемных средств или с использованием государственно-частного партнерства. Бауржан Мухамеджанов отметил, что АО «КазМорТрансФлот» должно предоставить четкие параметры земельного участка для его отвода в акимат Каракиянского района. Аким области подчеркнул, что развивать паромные перевозки в порту Курык принципиально важная задача для региона. По базовым прогнозам, общий объем потенциального грузооборота в год составит 1249,47 тыс. тонн. (kapital.kz)

НОВЫЙ ТРАНЗИТНЫЙ МАРШРУТ

Казахстан и Китай приступили к эксплуатации нового железнодорожного перехода Алтынкөл (Казахстан) — Хоргос (Китай). Об этом деловому порталу Kapital.kz сообщили в пресс-службе «Казахстан темір жолы». Составляющей нового перехода на казахстанской территории является железнодорожная линия Жетыген — Алтынкөл, строительство которой завершено АО «НК «КТЖ» в 2011 году. Таким образом, на карте железных дорог Евразии появился дополнительный транзитный маршрут из Китая в Европу через Казахстан. Это существенно расширяет возможности транспорта и логистики на данном востребованном направлении континентальных грузоперевозок. Президент КТЖ Аскар Мамин назвал открытие международного сообщения по переходу важным для Казахстана и Китая событием. Он отметил, что на сегодняшний день товарооборот двух стран вырос до рекордных \$25 млрд. Перевозки грузов железнодорожным транспортом играют важную роль в обеспечении потребности роста экономики. До сих пор из Казахстана в Китай вел единственный железнодорожный путь через станции Достык (Казахстан) и Аланшанью (Китай). С момента начала эксплуатации в 1991 году по нему перевезено более 156 млн тонн грузов. Однако пропускная способность первого перехода ограничена и требует наличия альтернативного участка. Потенциал новой, построенной в рекордные сроки, транзитной магистрали очень высок и диктуется динамичными темпами экономического развития соседних государств. Ожидается, что в 2015 году грузооборот участка составит 10 млн тонн, в 2020 году — 15 млн тонн. Протяженность железнодорожной линии Жетыген — Алтынкөл 293 км. Дорога имеет большое экономическое и социальное значение, является компонентом создаваемого транспортно-логистического хаба на востоке страны, включающего международный центр приграничного сотрудничества «Хоргос», индустриальную зону, а также автомагистраль международного класса Западная Европа — Западный Китай и другие логистические звенья. Вдоль линии открыто 5 станций и 9 развязок, возведено более 260 объектов служебно-технического назначения, инженерной инфраструктуры, жилья. При эксплуатации будет создано 2055 рабочих мест. За время строительства возведено 28 мостов, из них 4 больших длиной более 300 м, 2 путепровода, 640 км линий электропередачи и другие объекты. (kapital.kz)

ТС ПРОВЕРЯЕТ МОЛОКО

Группа инспекторов стран-членов Таможенного союза прибыла в Кыргызстан для проверки предприятий, которые экспортируют молоко и молочную продукцию в Казахстан. Планируется проверить качество и безопасность продукции, чтобы в дальнейшем включить эти предприятия в реестр организаций, осуществляющих переработку и хранение подконтрольных товаров, ввозимых на территорию Таможенного союза, передает Tazabek. В состав группы вошли представители Беларуси, Казахстана и России. Ранее госинспекция по санитарной, ветеринарной и фитосанитарной безопасности направила заявку в Казахстан о проведении инспектирования местных молокоперерабатывающих предприятий ветслужбами государств-членов Таможенного союза для возобновления экспорта молока и молочной продукции из Кыргызстана в Казахстан. Заявки для прохождения инспектирования подали: ОсОО «Ак-Сут», ОсОО «Кант-Сут», ОАО «Бишкек-Сут», ЗАО «Урсус», ОсОО «Умут и К», ОсОО «Шин-Лайн», ИП «Тууганбаев», ЗАО «Талас-Сут», ЗАО «Сут-Булак», ЗАО «Ак-Жалга», ОсОО «Эмилия». (kapital.kz)

* Акции надежней денег *

Подарочные сертификаты

на акции великих компаний

Подарочные сертификаты от Freedom finance — это

- возможность стать совладельцами всемирно известных брендов
- А это крупнейшие мировые гиганты, продукция которых пользуются миллионы людей по всему миру и Вы тоже. Как Вы думаете, что почувствует Ваш любимый, став акционером Apple или Google?
- долгосрочные инвестиции
- Владение акциями международных компаний — это отличное вложение средств. Подарите близким внимание и доход. Акции надежней денег? Попробуйте!
- это свежий взгляд на поздравление

Мы гарантируем, что Ваш подарок будет самым необычным и запоминающимся. И Вам удастся произвести впечатление!

FREEDOM
finance

+7.727.323.15.55

г. Алматы, пр-т Аль-Фараби, д. 17, БЦ «Нурлы Тау», 4Б, оф. 104

Профессиональный участник рынка ценных бумаг Р.Ф. Свидетельство о регистрации №67-1910-01-Ф-л (ИУ), выданное БУ ДЮ г. Алматы. Лицензия профессионального участника рынка ценных бумаг 077-13561-100000 на осуществление брокерской деятельности, выданной ФСФР Р.Ф. Реклама.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ДОЛГИ НЕ ЗАБЫВАЮТСЯ

Кыргызстан впервые в истории диверсифицировал поставки газа в страну, заявил президент республики Алмазбек Атамбаев. По его словам, если бы не альтернативные поставки газа из Казахстана, то на север Кыргызстана топливо вообще не поставлялось бы, пишет «Вечерний Бишкек». «Наши казахские партнеры предупреждены, что за эти долги будет рассчитываться будущий владелец – «Газпром». Это знают и президент, и премьер Казахстана», – заявил Атамбаев. Ранее сообщалось, что долг Кыргызстана перед Казахстаном за газ составил в этом году \$3,5 млн, кроме того, имеется задолженность прошлых лет – \$26,6 млн. А также обсуждалась возможность продажи ОАО «Кыргызгаз» компании «Газпром» за \$1, но при условии, что «Газпром» вложится в модернизацию трубопроводов и обеспечит непрерывную поставку газа. (kapital.kz)

ARCELORMITTAL СПИШЕТ ГУДВИЛЛ

Крупнейшая в мире металлургическая компания ArcelorMittal SA планирует списать из рыночной стоимости европейского бизнеса компании потери нематериальной стоимости активов – гудвилл (goodwill) – \$4,3 млрд в связи с тем, что слабость экономики региона приводит к снижению спроса и переизбытку мощностей, сообщает РИА «Новости» со ссылкой на пресс-релиз компании. Списание будет зафиксировано в отчетности за четвертый квартал текущего года. По подсчетам ArcelorMittal, спрос на сталь в Европе в текущем году снизился приблизительно на 8%. С 2007 года показатель по спросу в регионе уменьшился на 29%. При этом в США ситуация обстоит иначе. По данным компании, спрос на сталь в стране в 2012 году, наоборот, вырос на 8%. Снижение показателя с 2007 года составило приблизительно 10%. Ранее, в пятницу международное рейтинговое агентство Fitch понизило долгосрочный рейтинг дефолта эмитента и рейтинг приоритетных необеспеченных долговых обязательств ArcelorMittal SA до «BB+» с «BBB-», прогноз стабильный. ArcelorMittal SA, образованная в 2006 году в результате слияния люксембургской компании Arcelor и индийской Mittal Steel, является крупнейшей в мире металлургической компанией. Компания работает в 60 странах мира, в том числе в Казахстане. (ИА «Новости-Казахстан»)

ПРИВЛЕКАЕМ ИНВЕСТИЦИИ

В Астане создан первый в Казахстане Центр энергоэффективности. Новый центр является совместным казахстанско-германским проектом, созданным для привлечения иностранных инвестиций, трансфера передовых технологий и оказания консалтинговых услуг в сфере энергосбережения. Центр основан при сотрудничестве АО «Казахэнергоэкспертиза» и немецкого энергетического агентства (DNA). В работе семинара, посвященного этому событию, приняли участие посол ФРГ в РК Гидо Херц, председатель правления немецкого энергетического агентства Штефан Колер, представители около 100 крупнейших казахстанских компаний. Выступая на открытии мероприятия, первый вице-министр индустрии и новых технологий РК Альберт Рау подчеркнул, что с 1 января 2013 года стартует активная фаза реализации Закона «Об энергосбережении и повышении энергоэффективности» и комплексного плана повышения энергоэффективности РК. Поскольку 70% энергоресурсов потребляет промышленность, а 15% наших ведущих предприятий являются потребителями 35% всей электроэнергии, то в первую очередь акцент будет делаться на промышленный сектор. «К сожалению, удельные нормы расхода энергии на единицу продукции у нас в 5 раз превышают показатели развитых стран, что влияет на конкурентоспособность», – подчеркнул Рау. Поэтому с 15 крупнейшими предприятиями работа будет проводиться в индивидуальном порядке. На семинаре отмечалось, что с нового года предприятия, потребляющие более 1 500 тонн условного топлива, а также все бюджетные организации и государственные предприятия должны будут войти в Единый реестр энергопотребителей, пройти энергоаудит и на его основе разработать комплексные планы. К тем, кто проигнорирует эти требования, законом предусмотрены соответствующие меры ответственности. «Согласитесь, сами предприятия должны быть заинтересованы в экономии энергоресурсов, – убежден первый вице-министр индустрии и новых технологий. – Ни для кого не секрет, что цены на энергоресурсы стабильно растут. Чем выше цены, тем больше стимула экономить энергоресурсы. Поэтому во всех сферах будет проводиться политика по ужесточению технических регламентов, энергосбережению». (oilnews.kz)

ОЖИДАЕМЫЙ ОБЪЕМ ПРОИЗВОДСТВА

Электрогенерирующие предприятия, входящие в состав АО «Самрук-Энерго», в 2012 году планируют увеличить выработку электроэнергии на 7%, сообщил журналистам председатель правления АО Алма-Саткалиев в Алматы в четверг. По его данным, ожидаемый объем производства электроэнергии в нынешнем году составит 14,3 млрд кВт/час за счет введения новых мощностей АО «Мойнакская ГЭС» и роста объемов АО «Жамбылская ГРЭС» и АО «Экибастузская ГРЭС-2». Между тем Алма-Саткалиев сообщил, что объем передачи электроэнергии в 2012 году увеличился на 5% – до 8,4 млрд кВт/час за счет роста заявок потребителей. Планируемый объем добычи угля в 2012 году составит 44 млн тонн, что на 8% больше показателя прошлого года, объем его реализации вырастет на 5% – до 43,4 млн тонн. («Интерфакс-Казахстан»)

Олег Егоров: «Заводы должны быть ориентированы под определенную нефть с конкретных месторождений»

Венера Гайфутдинова

Может ли Казахстан собственными силами преодолеть дефицит на рынке ГСМ и нужен ли нашей стране еще один НПЗ? Об этом деловой еженедельник «Капитал.kz» беседовал с Олегом Егоровым, главным научным сотрудником Института экономики при Министерстве образования и науки РК.

– Сколько нефтеперерабатывающих заводов необходимо Казахстану, чтобы покрыть внутренние потребности в ГСМ?

– На самом деле существующих у нас трех заводов хватало бы, но при условии, что там будет установлено современное оборудование. Но нам нужен еще переработчик нефтепродуктов и нефтехимии, который будет работать с ними в одном звене. Если этот завод мы построим, то получим безотходное производство.

– Если мы говорим о такой структуре, то хотелось бы узнать, сколько специалистов для нее потребуется и есть ли они в Казахстане?

– В зависимости от того, когда будет принято решение, начнется подготовка кадров. Когда в Актау строили завод пластмасс, современный по тем временам, мы получили разрешение и финансирование на строительство, после чего отправили людей для обучения в Канаду и Францию. В этом случае были подготовлены кадры

заранее. При строительстве НПЗ необходимо также кадры подготовить заранее, все должно быть системно и синхронизировано. Причем такие заводы не требуют многотысячной толпы рабочих, на таких производствах, как правило, все автоматизировано.

– Сколько времени и средств, по Вашему мнению, потребуется на строительство такого завода?

– Сегодня, чтобы построить современный нефтехимический комплекс, при правильном использовании инвестиций и хорошем управлении требуется три года. В мире есть прецеденты, к примеру, в Германии и Китае, когда подобные производства были построены за 2,5 года. Что же касается финансирования, то для строительства подобного производства требуется около \$4 млрд.

– Вы говорите, что теоретически наши заводы могут покрыть потребности казахстанцев в бензине. Как Вы считаете, выйдет ли производство ГСМ в Казахстане на новый уровень в связи с проводящейся модернизацией?

– Неоднократно заявляли, что эти заводы после модернизации выйдут первоначально на производство бензина «Евро-2» и потом по возрастающей. Но я в этом не уверен. Неоднократно говорилось о том, что когда на переработку идет нефтяная смесь, то есть нефть с разных месторождений, невозможно получить бензин вы-

сокого стандарта, так как вся нефть разного химического состава. В одном случае нефть содержит большую долю парафинов, в другом – серы, в третьем – металлы. И когда смешанная нефть приходит на переработку и из нее получают бензин, все эти элементы в какой-то степени остаются в бензине, а международный стандарт ограничивает содержание в бензине серы, парафинов и смолы. Как в этом случае нам быть с международным стандартом?

Значит, необходимо установить депарафинизационную установку и установки, удаляющие серу и смолу, а для этого рациональнее построить новый завод. Именно поэтому я не устаю напоминать, что заводы должны быть ориентированы под определенную нефть с конкретных месторождений. Только в таком случае можно наладить процесс переработки нефти. И мы будем знать, какая продукция идет, есть ли у нее недостатки или нет.

– Какие проблемы отрасли сегодня стоят наиболее остро?

– Я бы самую главную проблему обозначил так: хватит нам идти в море, давайте сначала разберемся с сушей. Это дешевле, практичнее и более экологически чисто. Чем больше мы вторгаемся в море, тем больше бед мы себе наживаем во всех смыслах.

У нас есть множество месторождений, перспективы которых доказаны были еще в советское время, но мы туда еще даже не подступали.

В западном Казахстане тысяча солевых куполов. Под солью всегда находится нефть, только на большой глубине.

Есть отработанные месторождения – Магат, Доссор, Сагиз, Танатар – там раньше добывали высококачественную, чистейшую нефть. Из нефти с этих месторождений можно было изготавливать масляную продукцию, которая пользуется высоким спросом по всему миру. Только из такой нефти получают парфюмерные, вазелиновые, медицинские, танковые масла.

Недалеко от месторождения Магат уже нашли нефтеносную скважину. В рамках которых по 6 месяцев исследовали территорию за территорией.

Сегодня отправляют средства на геологоразведку, но кто будет ее проводить неизвестно. Существует острая потребность в возрождении утраченных кадров. Нам нельзя надеяться на иностранных инвесторов, которые за нас эту геологоразведку проведут.

Если говорить в целом об отрасли, то проблема в личных амбициях, которые вредят развитию добрососедских отношений. У государства должна быть своя строгая идеология – все делать ради страны. Если выгодно сотрудничать с американскими компаниями, очень хорошо, но мы знаем, что американские компании не вкладывают в перерабатывающую отрасль.



Талон, который было необходимо постоянно возить с собой, теперь будет заменен на так называемую диагностическую карту. Ее водитель может не держать в машине, поскольку доказательством наличия карты будет полис ОСАГО. Застраховать автомобиль без техосмотра будет невозможно.

Интегрироваться или упрямствовать?

Казахстанское общество разделилось: одни считают техосмотр формальностью, стимулирующей коррупцию, другие полагают, что отмена техосмотра приведет к увеличению количества дорожно-транспортных происшествий.

В то же время в июне этого года депутаты фракции Демократической партии Казахстана «Ак жол» предложили отменить прохождение техосмотра для легковых автомобилей и мотоциклов, предназначенных для личного пользования и не связанных с перевозкой пассажиров и грузов. По их мнению, техосмотр проводится формально и не оказывает серьезного влияния на повышение уровня технической исправности транспорта. «В гораздо большей степени эти показатели обеспечиваются за счет личной ответственности самого владельца за технически исправное состояние личного транспорта», – считают во фракции.

Между тем, по данным Министерства транспорта и коммуникаций РК, более 60 тыс. автомобилей в 2012 году не прошли техосмотр с первого раза. «Это свидетельствует о том, что транспорт, в том числе принадлежащий физическим лицам, не всегда поддерживается в технически исправном состоянии. Следовательно, отмена техосмотра может резко отразиться на состоянии безопасности на дорогах из-за появления технически неисправного и изношенного парка автомобилей», – сообщают в Минтранском.

Также против отмены техосмотра выступает Ассоциация казахстанского автобизнеса (АКАБ). По мнению представителей ассоциации, предложение по отмене техосмотра является несколько преждевременным и недостаточно продуманным, хотя и находит поддержку среди широкой массы населения. В качестве одного из доводов против этой идеи приводится в пример техрегламент, разработанный в рамках ТС.

Кроме этого, по мнению АКАБ, отмена техосмотра скажется на техническом состоянии автомобилей. «Давайте представим, что техосмотр будет отменен. Автолюбителям будет удобно, но тогда остаются открытыми вопросы об отсутствии дополнительного выявления поврежденных транспортных средств, бланков и талонов, выявления автомобилей, скрывающихся с места ДТП, уточнения количества автомобилей. Все это кажется несущественным, но это абсолютно не так. Можно говорить сегодня не об отмене, а об усовершенствовании процедуры техосмотра», – заявил председатель совета директоров автозавода «Агромашхолдинг» Ким Дин.

Если смотреть на вещи трезвым взглядом, то Казахстан, хочет он того или нет, должен будет пойти по пути, по которому пошла Россия. В противном случае требования в двух странах ТС могут оказаться различными, что непременно для интеграции.

Вместе весело шагать с техосмотром

Аманжол Сагындыков

Министерство транспорта и коммуникаций РК планирует ввести безбумажное прохождение, а также видеомониторинг процесса технического осмотра. Но вопрос стоит в другой плоскости: введет ли Казахстан те же требования, которые в отношении техосмотра ввела Россия. Если же требования в двух странах Таможенного союза (ТС) окажутся различными, тогда это может ударить по интеграционным процессам

В середине декабря на брифинге в службе центральных коммуникаций при президенте Казахстана министр транспорта и коммуникаций РК Аскар Жумагалиев сообщил, что техосмотр станет безбумажным.

«В начале года мы выступили с инициативой, что необходимо облегчить техосмотр. Исключить очереди, которые имели место. Максимально было облегчено получение документов. На сегодняшний день организована работа 297 центров техосмотра (ЦТО), которые включают в себя

619 стационарных и мобильных линий. Количество визуальных параметров проверки того или иного автомобиля было уменьшено с 52 до 39. Следующий шаг – это переход от технического талона к безбумажному прохождению осмотра, что поможет исключить все нехорошие элементы, которые имели место быть», – сообщил министр.

По информации г-на Жумагалиева, на начало января 2012 года в реестре состояло только 43 ЦТО. За текущий год техосмотр прошли уже более 1,478 млн автомобилей из 2,155 млн.

Как сообщил глава ведомства, еще одной мерой для обеспечения прозрачности процедуры прохождения техосмотра стало внедрение единой информационной системы (ЕИС) «Техосмотр», которая объединила все ЦТО. В настоящее время она работает в тестовом режиме и уже позволила выявить более тысячи поддельных свидетельств о прохождении техосмотра.

«Для исключения возможности «заочного» прохождения техосмотра в правила организации и проведения техосмотра внесены изменения: помимо введенной ранее обязательной фотофиксации предусмотрено обязательный видеомониторинг процесса техосмотра автомобиля. Января 2013 года эта норма вступит в силу и станет обязательной для проведения техосмотра автомобиля», – добавил министр.

А нужен ли техосмотр?

Глава транспортного ведомства обещает обеспечить переход от технического талона к безбумажному прохождению осмотра, что, по его словам, «поможет исключить все нехорошие элементы».

Под «нехорошими элементами», по всей видимости, нужно иметь в виду формальное прохождение технического осмотра за взятку. Но чтобы полностью исключить взятки, целесообразнее отменить техосмотр как неэффективную меру.

Надо признать, основная цель техосмотра – это добиться технической исправности автомобилей. Так, например, в США, согласно статистике, всего 0,7% аварий на дорогах происходят по причине неисправности автомобилей. Правительством многих штатов не считают, что из-за такого мизерного процента есть смысл тратить на осмотр каждого авто. Необходимость прохождения техосмотра полностью отсутствует в 13 штатах, а в остальных на этот счет действует весьма лояльное законодательство.

Если неисправность станет причиной аварии, то страховая компания будет возмещать с виновника весь причиненный ущерб, – с этим очень строго.

Например, в начале декабря, и тоже с целью победить коррупцию, техосмотр отменили в России. Водителям больше не нужно будет получать талон техосмотра.

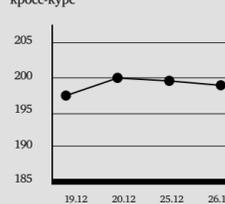
USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



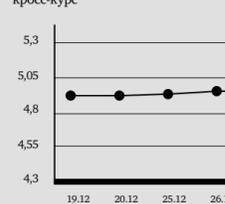
EUR/KZT

кросс-курс



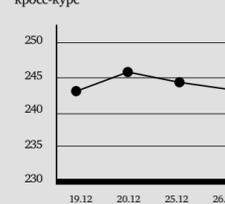
RUR/KZT

кросс-курс



GBP/KZT

кросс-курс



■ Благодаря Темірбанку заключать международные сделки проще и выгоднее

Данияр Темиргалiev

Рост товарооборота Казахстана с другими странами способствует формированию спроса на финансовые инструменты, снижающие риски. Особое значение при этом имеет банк, который выступает посредником в сделке.

За год внешнеторговый оборот РК с другими странами вырос на 11,5%. При этом доля экспорта последние два года значительно превалировала над импортом. Так, в январе-октябре 2012 года доля экспорта составила 68% против 70,4% в 2011 году. Темпы роста взаимной торговли могли быть значительно ниже, если бы не было четко выстроенных партнерских отношений, основанных на применении специальных финансовых инструментов.

Необходимо учесть, что при международной торговле возникает множество рисков. Так, при покупке товара в другой стране нужно учитывать несколько факторов. Это транспортировка товара, отправка платежа резиденту другой страны и контроль за его получением, обменный курс, лицензирование, таможенные пошлины и законодательство страны продавца. Особое значение здесь следует уделять выбору финансовых инструментов, которые помогут не только минимизировать риски, но и закрепить торговые отношения на длительный срок.

По словам Жигера Атачбарова, начальника управления финансовых институтов АО «Темірбанк», наиболее распространенными способами платежа в международной торговле являются авансовый платеж и открытый счет. При авансовом платеже покупатель делает оплату до отгрузки товаров или предоставления услуг. При открытом счете продавец сначала отгружает покупателю товар или оказывает услуги, после чего выставляет счет на оплату. В первом случае покупатель рискует не получить товар или получить его не в том количестве и качестве. Во втором – риски неполучения денег или задержки платежа ложатся на продавца.

Для защиты интересов покупателей и продавцов и развития международной торговли были разработаны международные банковские инструменты, способные

минимизировать и сбалансировать возникающие риски. Активно работая на рынке торгового финансирования, Темірбанк готов предложить своим клиентам весь спектр инструментов и механизмов, используемых в международной торговле.

Одним из таких инструментов является инкассо, используемое когда продавец не хочет отгружать товар по открытому счету. В то же время покупатель не может предоставить иной инструмент для страхования рисков продавца. Инкассо дает продавцу большую безопасность, чем открытый счет, так как покупатель не сможет получить товар, не оплатив его стоимость или не приняв на себя платежное обязательство перед своим банком. Отправив товар, продавец передает пакет товарораспорядительных документов в свой банк для инкассирования платежа. Банк продавца передает инструкции по инкассо и отгрузочные документы в банк покупателя. Покупатель оплачивает стоимость документов, после чего получает эти документы и вступает во владение товаром. Использовать инкассо рекомендуется в том случае, если нет никаких сомнений в платежеспособности покупателя и его желании приобрести товар.

Также банк предлагает такой инструмент как гарантия. Это обязательство банка оплатить получателю гарантии определенную сумму денег, если результаты сделки не соответствуют ожиданиям или обязательства другой стороны сделки не исполнены.

Как сказал Жигер Атачбаров, в международной торговле существует несколько видов гарантий. Например, тендерная гарантия требуется для участия в тендере и обычно выпускается на сумму от 1-10% от суммы будущего контракта. Получив такую гарантию, организатор тендера страхует свои риски, связанные с отзывом заявки на участие в тендере, отказом или невозможностью заключения контракта после победы в тендере, а также невыполнение условий тендера его участниками.

Гарантия исполнения обязательств – чаще используемая при проведении каких-либо работ или при оказании услуг. Получатель такой гарантии может потребовать у банка-гаранта оплату, если работы выполнены не полно-

стью, с нарушением сроков или некачественно. Также этот вид гарантии используется при авансовом платеже. В этом случае покупатель может оплатить товар или услугу и быть уверенным, что продавец исполнит свои обязательства. В случае неисполнения обязательств покупатель возмещает все свои расходы путем требования по гарантии.

Гарантия платежа страхует риски продавца, связанные с неисполнением обязательств покупателя. Получив гарантию платежа, продавец отправляет товар и выставляет счет на оплату. Если счет не будет оплачен покупателем, то продавец направляет требование в банк-гарант, который обязан выполнить платеж.

Все преимущества указанных видов платежа были отражены в одном из наиболее часто используемых инструментов – документарном аккредитиве. Аккредитив представляет собой обязательство, выданное банком от имени покупателя или от своего имени, оплатить продавцу стоимость предоставленных документов, если соблюдены сроки и условия аккредитива. При этом покупатель имеет гарантию того, что банк не оплатит его счет до тех пор, пока не получит указанные в аккредитиве документы, подтверждающие отгрузку товара.

Покупатель уверен, что в случае если документы не будут соответствовать условиям аккредитива, банки откажут в проведении платежа. Продавец же уверен, что получит платеж, как только отгрузит товар и предоставит в банк соответствующие документы. Использование аккредитива дисциплинирует покупателя и продавца, а также практически полностью исключает их риски.

Кроме снижения рисков сторон, аккредитив часто выступает как инструмент привлечения финансирования. Так, банк может осуществить платеж экспортеру за отгруженный товар и одновременно предоставить отсрочку платежа для импортера. Необходимо подчеркнуть также, что Темірбанк финансирует не только казахстанских клиентов, но и их зарубежных партнеров. Нужны ли еще аргументы в пользу услуги торгового финансирования в Темірбанке? Обращайтесь в банк, его специалисты всегда с удовольствием ответят на все ваши вопросы.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ПОГОВОРИМ О НАДЕЖНОСТИ

Рейтинговое агентство «Эксперт РА Казахстан» подтвердило рейтинг надежности АО «НПФ «РЕСПУБЛИКА» на уровне А – «Высокий уровень надежности». Положительными факторами являются низкий уровень рискованности инвестиционного портфеля, высокий уровень достаточности капитала, увеличение размеров собственного капитала фонда (в 2012 году этот показатель вырос на 24%), а также высокая стабильность инвестиционного портфеля. Сдерживающее влияние на уровень рейтинговой оценки оказывают отрицательное saldo переводов пенсионных накоплений (за 10 месяцев 2012 года показатель составил 3,8 млрд тенге), относительно низкие темпы роста пенсионных накоплений (прирост накоплений за год (на 1 ноября показатель составил 9,8%), убыточность фонда (по итогам 3 квартала убыток составил 45,5 млн тенге) и отток вкладчиков (за 10 месяцев отток вкладчиков составил 2,9%). «Сдерживающими факторами являются также структура и ликвидность инвестиционного портфеля. Отсутствие позитивных трендов в дальнейшем может служить основанием для понижения рейтинга», – говорит эксперт отдела рейтингов «Эксперт РА Казахстан» Василий Калабин. (kapital.kz)

С «ПОЗИТИВНОГО» НА «СТАБИЛЬНЫЙ»

Fitch Ratings подтвердило долгосрочный рейтинг дефолта эмитента Евразийского банка развития (ЕАБР) на уровне «BBB» и изменил прогноз с «Позитивного» на «Стабильный». Краткосрочный РДЖ подтвержден на уровне «F2». Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в пресс-службе рейтингового агентства. Как отмечается в распространенном сообщении, пересмотр прогноза с «Позитивного» на «Стабильный» отражает риск ослабления качества активов в кредитном портфеле банка по мере проверки временем кредитов относительно текущих сильных уровней согласно отчетности, что привело бы к тому, что качество портфеля не будет позволять повышение рейтинга до «BBB+» в ближайшее время. Для оценки возможности банка поддерживать сильное качество активов по мере роста портфеля потребуется более длительный период времени. Также подтверждение рейтингов ЕАБР обосновано тем, что при необходимости поддержка будет предоставлена от двух акционеров-основателей, Российской Федерации («BBB»/прогноз «Стабильный») и Республики Казахстан («BBB+»/прогноз «Стабильный»), которым принадлежит 66% и 33% акционерного капитала банка соответственно. Министры финансов двух стран входят в наблюдательный совет банка, создание которого было важной дипломатической инициативой. ЕАБР финансирует ключевые инфраструктурные и промышленные проекты Евразийского экономического сообщества (ЕврАзЭС), и в случае сложностей у банка это сказалось бы на репутации его ключевых акционеров. Ключевыми рейтинговыми факторами также являются сильные позиции банка, в частности, высокие уровни капитализации и ликвидности. Банк получил существенный капитал со стороны акционеров при своем создании в 2006 году. Несмотря на быстрое расширение бизнеса ЕАБР с того времени, отношение капитала к активам находилось на высоком уровне – 53,5% по состоянию на конец июня 2012 года. На сегодня ЕАБР имел лишь минимальные потери по кредитам. Резервы на потери по кредитам согласно отчетности по-прежнему составляли лишь 0,6% на конец июня 2012 года и благоприятно смотрелись на фоне большинства международных банков развития, рейтингуемых Fitch. Рейтинги сдерживаются короткой историей деятельности банка. Низкие уровни проблемных кредитов согласно отчетности отражают тот факт, что банк начал операции кредитования лишь в 2007 году, и многие кредиты предназначены для долгосрочных проектов, а также стандарты оценки кредитоспособности заемщиков у банка. Fitch ожидает увеличения обеспеченности кредитов по мере роста кредитного портфеля и прохождения им проверки временем и считает, что пока слишком рано судить о способности банка поддерживать очень высокое качество активов при расширении его деятельности. Кредитный портфель является достаточно концентрированным: пять крупнейших рисков равны 39% собственного капитала. (kapital.kz)

ПОКАЗАТЕЛИ БУДУТ ЛУЧШЕ

Fitch Ratings опубликовало специальный отчет с прогнозом на 2013 год по суверенным эмитентам стран Европы с развивающейся экономикой. В отчете отмечается, что позитивные рейтинговые действия на развивающихся европейских рынках перевесили негативные рейтинговые действия в 2012 году. Суверенная кредитоспособность в регионе подкреплялась повышением рейтингов Латвии и Казахстана, а также повышением рейтинга Турции до инвестиционной категории. Однако позитивная рейтинговая динамика замедлилась, и большинство суверенных рейтингов в рассматриваемом регионе имеют «Стабильный» прогноз (прогноз по рейтингу Сербии «Негативный», по рейтингу Латувии «Позитивный»). Fitch ожидает, что еврозона (основной торговый партнер, источник инвестиций и зарубежного банковского кредитования для региона) будет стагнировать в 2013 году после сокращения на 0,5% в 2012 году. В целом, Fitch прогнозирует рост в странах Европы с развивающейся экономикой на 2,9% в 2013 году по сравнению с 2,3% в 2012 году. Страны СНГ будут иметь более высокие показатели, чем государства Центральной и Восточной Европы, чему будет способствовать экономика России с богатыми природными ресурсами. При этом более уверенное восстановление в Центральной и Восточной Европе вряд ли возможно без более сильного роста в еврозоне, говорится в отчете. Страны Центральной и Восточной Европы демонстрируют прогресс с реализацией планов снижения дефицита, однако имеются примеры сложностей в этом направлении, в то время как в СНГ отмечается снижение профицитов. (kapital.kz)

■ Председатель Правления АО «БТА Страхование» Лаврентьев С.П.: Наша компания всегда выполняет свои обязательства перед клиентами.

Уже на протяжении 15 лет АО «БТА Страхование» является одним из лидеров страхового рынка. В 2011 году компания успешно завершила процесс слияния с двумя страховыми компаниями «БТА Збота» и «Атланта Полис». Сегодня Председатель Правления Лаврентьев С.П. отвечает на вопросы редакции об итогах уходящего года, значимых событиях для компании и прогнозах на будущее:

– Сергей Петрович, как Вы оцениваете итоги 2012 года на страховом рынке и в компании?

– АО «Дочерняя компания БТА Банка «БТА Страхование» за 11 месяцев 2012 года увеличило сбор страховых премий до 5,1 млрд тенге, что на 31% больше, чем сборы за аналогичный период в 2011 году. Объем выплат за 11 месяцев 2012 года составил 2,4 млрд тенге, что по сравнению с прошлым годом больше на 89%. Портфель выплат выглядит следующим образом: обязательное страхование – 32,4%, добровольное личное страхование – 17,8%, добровольное имущественное страхование – 49,8%.

Коэффициент выплат АО «БТА Страхование» составил 46% от собранных премий, что превышает среднерыночный процент выплат от объема премий на страховом рынке. Страховые выплаты являются показателем того, как компания исполняет свои обязательства перед клиентами при наступлении страховых случаев, у АО «БТА «Страхование» – довольно высокий коэффициент выплат, наша компания стремится выполнять обязательства перед клиентами в полной мере.

По состоянию на 1 ноября 2012 года доля выплат по рынку в общем объеме собранных премий не превышает 34%.

Вместе с тем рынок страхования Республики Казахстан демонстрирует незначительное снижение темпов роста. За 10 месяцев 2012 года сбор премий всех страховых компаний Казахстана увеличился на 19% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Если сравнивать периоды на 1 ноября 2009-2010 и 2010-2011 года, рост премий составил 20% и 27% соответственно. Несмотря на то, что показатели демонстрируют положительную динамику, в настоящий момент рынок не восстановился до уровня



2007 года. Соотношение страховых премий к ВВП с 1,26% в 2007 году снизилось до 0,87% за 9 месяцев 2012 года. Для сравнения: в западных странах этот показатель составляет 10%.

– Какие события стали для Вашей компании наиболее значимыми в уходящем году?

– Уходящий год стал насыщенным и успешным для компании. Основные значимые события в 2012 году:

АО «БТА Страхование» стало первой страховой компанией Казахстана, запустившей систему оплаты премий по договорам страхования через платежные терминалы. Одним из преимуществ такого способа оплаты является отсутствие

комиссии за осуществление данного платежа.

АО «БТА Страхование» стало обладателем международной награды «Лучшее предприятие» («Best Enterprises»), учрежденной Ассоциацией европейского бизнеса (Europe Business Assembly).

Одним из последних важных событий в жизни компании стал совместный проект с АО «БТА Секьюритис» по поддержке «Народного IPO», запуск которого стартовал 6 ноября 2012 года. По итогам данного проекта было заключено 97 договоров на общую сумму более 45 млн тенге.

Компания запустила успешные акции для своих клиентов: «Все включено», «КАСКО для профи», «Бензин в подарок» и в честь 15-летия – «Сезон подарков», в соот-

ветствии с которой ежемесячно разыгрываются ценные призы, а главным призом в следующем году станет автомобиль.

– Сергей Петрович, какие задачи и цели ставит перед собой компания АО «БТА Страхование» в 2013 году?

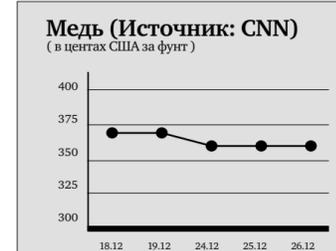
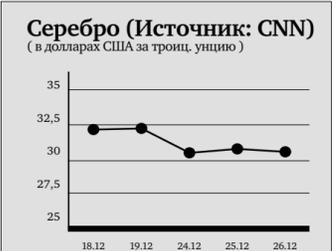
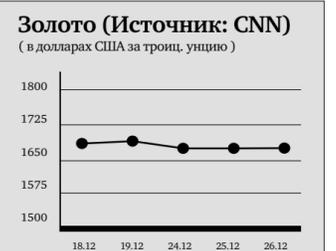
– Среди наших стратегических целей важное место занимает развитие розничного страхования, филиальной сети и перекрестных продаж. Мы планируем увеличить сбор страховых премий на 40%. Развитие медицинской отрасли для нас является приоритетным, мы планируем открытие сети собственных медицинских учреждений в западном регионе страны и в Астане, а также в верхней части Алматы, поскольку в нашей компании многие клиенты приобретают полисы добровольного страхования.

– Каковы, по Вашему мнению, прогнозы развития страхового рынка в Казахстане в 2013 году?

– 2013 год, на мой взгляд, несет небольшое понижение общих темпов роста рынка. Рост экономики, по прогнозам экспертов, составит около 5,5%. По моему мнению, страховой рынок мог бы вырасти в два раза, если бы в следующем году было принято решение об обязательном медицинском страховании. В 2010 году был поднят вопрос о возможном введении обязательного медицинского страхования в Казахстане. Во всех прогрессивных странах существует такая практика. В 2013 году также планируется разработка законопроекта по вопросам обязательного медицинского страхования. Возможно, будут исключены неэффективные функционирующие классы страхования, такие как обязательное страхование гражданско-правовой ответственности аудиторских организаций, туроператоров и турагентов, частных нотариусов.

– Что Вы пожелаете нашим клиентам и клиентам Вашей компании?

– Доверие клиентов – главное достижение нашей компании. Самое важное, на мой взгляд, пожелание: будьте уверены и спокойны за свое будущее! Ваша безопасность и уверенность в завтрашнем дне – наш главный приоритет.



НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

НАДЕЖДА ПОКА СОХРАНЯЕТСЯ

Свыше 38% опрошенных деловым порталом Kapital.kz настроены оптимистично в отношении экономики страны в предстоящем 2013 году. Больше трети респондентов уверены, что в новом году экономическая ситуация в Казахстане будет стабильной и кардинальных изменений не предвидится. При этом около 32% опрошенных с ними не согласились и считают, что страну ждет серьезное ухудшение в экономике и снижение темпов роста. Порядка 17,5% респондентов согласились с опасениями, что в 2013 году в Казахстане ожидается снижение курса тенге по отношению к другим мировым валютам. Надеются на улучшение в экономике и уверены в росте ВВП страны около 12,1% опрошенных. Граждане мировых стран по-разному оценивают экономическое благосостояние своих государств. Так, согласно исследованию компания «Deloitte СНГ», в канун нового 2013 года уверенность европейцев в завтрашнем дне по-прежнему находится на низком уровне. Однако наметилась тенденция к ее росту: 55% европейцев оценивают состояние экономики своей страны отрицательно, тогда как в 2011 году доля таких оценок составляла 63%. Россияне настроены более оптимистично – 50% россиян считают экономическую ситуацию стабильной, еще 15% опрошенных отмечают рост экономики. Число респондентов, считающих, что экономика находится на стадии спада, сократилось на 33% по сравнению с прошлым годом. Жители европейских стран по-прежнему обеспокоены тем, какой будет их покупательная способность в 2013 году, в то время как русские и украинцы – одни из наиболее оптимистично настроенных наций среди европейцев. Так, 36% россиян ожидают, что их покупательная способность в 2013 году возрастет. (kapital.kz)

КОМПАНИИ СКОРЕЕ «ЖИВЫ»

Участники свободной экономической зоны «Парк информационных технологий «Алатау» в Алматы области за 11 месяцев текущего года уплатили в четыре раза больше налогов, чем за весь 2011 год, сообщил председатель правления АО «Национальное агентство по технологическому развитию», в управлении которого находится СЭЗ ПИТ, Айдын Кульсеитов. «Финансовый результат – налоговые поступления в 2012 году по сравнению с 2011 годом увеличились в 4 раза. Можно много говорить, что компании «мертвые», что компании неадекватные, такое в некоторых изданиях есть, но факты, цифры говорят сами за себя: за 2012 год, это данные только за ноябрь, то есть еще не до конца года, 2,2 млрд. тенге поступило налоговых поступлений – при всех преференциях и всех льготах, все равно, социальные отчисления и имущественный налог платятся – 2,2 млрд. тенге поступило от участников СЭЗ, это в четыре раза больше, чем в 2011 году, когда было выплачено почти 567 млн тенге», – сказал Кульсеитов на пресс-конференции. «То есть компании реально зашли и реально работают на территории ПИТ... там не только отечественные стартапы, но и крупные иностранные компании работают, либо находятся в процессе регистрации в СЭЗ ПИТ. Например, южнокорейский «Чемпион» в области оптоволоконных систем LSNetworks там поставил производственную линию, обучил молодежь из поселка «Алатау» рядом находящегося, они там работают в три смены, некоторые обучались в Корее», – добавил он. Глава правления НАТР напомнил, что на весь проект СЭЗ ПИТ с начала его реализации в 2006 году из бюджета выделено меньше 5 миллиардов тенге. «То есть фактически только по налогам за этот год мы почти половину отбили», – подчеркнул он. «Если говорить о показателях, которых мы достигли в ПИТ, то количество компаний увеличилось более чем в 2,5 раза, с 54 до 148, и эти цифры увеличиваются каждый месяц. Разработаны планы по развитию ПИТ, они обеспечены деньгами, на следующий год заложено более 3 млрд тенге, мы начали осваивать вторую очередь. Полностью заполнен имущественный комплекс, компании разместились, и наоборот у нас даже стоит проблема в том, что некуда размещать новых участников, именно с этим связана задача второй очереди, более того, мы сейчас будем выносить вопрос о том, чтобы за счет нашего агентства построить второй корпус технопарка, чтобы разместить все желающих зайти на территорию СЭЗ ПИТ компании», – заключил Кульсеитов. (ИА «Новости-Казахстан»)

ГРАНТ ДЛЯ БИЗНЕСМЕНА

Казахстанские начинающие молодые бизнесмены на начальном этапе развития могут получить инновационный грант до 50 млн тенге. Об этом в ходе пресс-конференции об основных итогах работы АО «Национальное агентство по технологическому развитию» сообщил председатель правления АО Айдын Кульсеитов. «Начинающие бизнесмены могут получить грант до 50 млн тенге, грант на коммерциализацию технологий – до 30 млн тенге, на промышленные исследования – до 30 млн тенге, на патентование в зарубежных странах и региональных патентных организациях – до 6 млн 250 тыс. тенге», – разъяснил Кульсеитов. Он отметил, что действующие же предприятия могут получить гранты на внедрение управленческих производственных технологий – до 15 млн тенге, на повышение квалификации инженерно-технического персонала за рубежом – до 2 млн тенге, на привлечение высококвалифицированных иностранных специалистов – до 9 млн тенге, на привлечение консалтинговых, проектных и инженеринговых организаций – до 35 млн тенге, на приобретение технологий – до 150 млн тенге. (bnews.kz)

Нурлан Мейрманов: «У рынка есть потребности в высоких скоростях и хорошем качестве мобильного интернета»

Олег Ни

В Казахстане запущена сеть четвертого поколения. Со вчерашнего дня в 23 торговых точках Астаны и Алматы начались официальные продажи абонентских терминалов 4G. В следующем году планируется запустить услуги связи 4G в Караганде, Актау, Атырау, Актобе, а к концу 2014 года подключить к связи четвертого поколения все областные центры. О планируемой тарифной политике по предоставлению услуг LTE, а также о планах компании в этом направлении в интервью «Капитал.kz» рассказал Нурлан Мейрманов, управляющий директор по инновациям АО «Казхателеком».

– Могли бы Вы озвучить сумму инвестиций на развертывание сети LTE?

– В 2013 году объемы капитальных вложений составят порядка \$169 млн. В 2014 – порядка \$104 млн. В эти годы будет обеспечено покрытие большей части проектных мощностей по РК.

– Расскажите, пожалуйста, о планируемой тарифной политике по предоставлению услуг LTE.

– Мы настроены изменить исторически сложившиеся подходы в Казахстане к формированию тарифов на услуги мобильной связи и мобильного ШПД в частности. В любом случае нас ожидает широкий набор тарифных планов и предложений при лучших на рынке объемах показателей и низкой цене.

– Многие говорили о том, что пока недостаточно пользователей устройств, поддерживающих скорости

LTE. Вы согласны с точкой зрения, что наш рынок все же еще не готов к этой технологии?

– Да, «экосистема» LTE еще не сформирована. Необходимы устройства, мобильные телефоны, которые будут поддерживать LTE, GSM и UMTS одновременно, а в будущем – и голосовые сервисы поверх LTE (VoLTE) с применением технологии IMS. Такие устройства на рынке появляются, но мало распространены и только в премиум-сегменте, и операторы, развертывающие LTE, вынуждены искусственно привлекать их на рынок. Однако у рынка есть потребности в высоких скоростях и хорошем качестве мобильного интернета. И мы будем готовы его предложить для начала посредством USB-модемов, MiFi и домашних/офисных маршрутизаторов (CPE), планшетных компьютеров.

– По планам, к 2021 году компания «Казхателеком» намерена занять 33% рынка мобильного ШПД, в то время как сейчас – 6%, а на рынке мобильной связи 14,6% рынка, сейчас – 3,6%. Какова стратегия выхода компании на рынок мобильных услуг?

– Для начала – привлечение абонентов уникальными предложениями на рынке. Затем – наполнение сервисами. Технологические преимущества LTE позволяют обеспечить широкий спектр сервисов передачи данных и мобильности, а интеграция с сервисами «Казхателекома» позволят обеспечить синергетический эффект.

– Что планируется осуществить уже в следующем году?

– В 2013 году будут покрыты города Актобе, Атырау, Караганда, Жезказган,

Темиртау, а также пригороды и города-спутники Алматы и Астаны. Во всех этих городах будут запущены как услуги передачи данных на базе LTE, так и услуги мобильной телефонии на базе GSM/UMTS.

– Есть ли в планах компании сотрудничество с сервис-провайдерами, ведь такие сети нужно чем-то наполнять? Или пользователи сами найдут, чем заполнить сети?

– Мы будем делать все, чтобы наполнить сеть сервисами. Мобильность вкупе с прекрасными качественными характеристиками позволяют и просто требуют развития сервисов. В нашем проекте такие сервисы будут играть весьма значительную роль.

– Каковы Ваши прогнозы по росту проникновения интернета в Казахстане в ближайшем будущем?

– Он будет продолжать расти. Опыт внедрения LTE в других странах показывает, что объемы трафика в сетях увеличиваются в десяток раз за два года. Это не говоря о том, что LTE делает сервисы передачи данных более доступными благодаря отличному покрытию.

– По опыту европейских стран, где такие услуги уже внедрены, что можно сказать о «сосуществовании» мобильного с фиксированным ШПД? Будет ли в связи с этим падать доля абонентов, пользующихся фиксированным ШПД?

– Мы видим только положительный эффект. О каннибализации сервисов речь не идет, это сервисы, которые дополняют друг друга. Кроме того, на базе «Казхателекома» и «Алтел» будут сосуществовать и

фиксированные, и мобильные сервисы, и мы ожидаем рыночную синергию от них. В Казахстане может быть осуществлена модель услуг QuadPlay, когда абонент сможет получить из одних рук фактически 4 вида сервисов: фиксированную телефонную, мобильную телефонную, телевидение и доступ в интернет. Фактически, все это у нас уже есть, и мы будем работать над максимально эффективным использованием в конвергентных предложениях на рынке.

– С расширением конкуренции значительно дешевеют тарифы, но все еще дорогими остаются звонки со стационарных телефонов на номера мобильных операторов. Не планируется ли снижение тарифов в этом направлении?

– АО «Казхателеком» на постоянной основе осуществляет мероприятия по повышению доступности и улучшению качества услуг телекоммуникаций. К примеру, в течение 2012 года были снижены тарифы на услуги междугородной связи, доступа к сети интернет и т.д.

Вместе с тем основным барьером снижения тарифов на телефонные соединения со стационарных телефонов на сети операторов сотовой связи является высокий уровень расчетной ставки (интерконнект), устанавливаемый операторами сотовой связи. В этой связи АО «Казхателеком» инициировало запросы в адрес операторов сотовой связи по снижению расчетных ставок за интерконнект.

Положительное решение данного вопроса позволит АО «Казхателеком» реализовать мероприятия по снижению тарифов на телефонные соединения со стационарных телефонов на сети операторов сотовой связи.

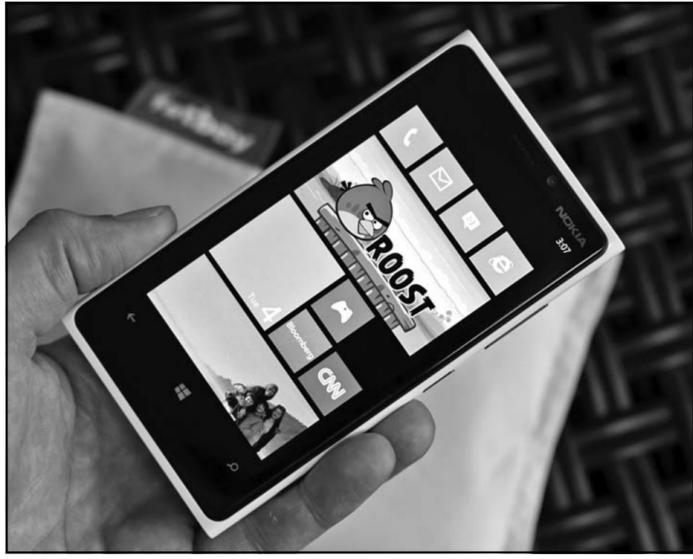
Флагманы Nokia появятся в Казахстане в начале следующего года

Алишер Абдулин

Компания Nokia, представив в этом году свои новинки: Nokia Lumia 920 и Nokia Lumia 820, по праву заняла место среди ведущих разработчиков смартфонов. Обе модели функционируют на базе операционной системы Windows Phone 8, обеспечивающей высокие функциональные характеристики этих смартфонов.

На казахстанском рынке данные телефоны появятся в следующем году. Выход Nokia Lumia 820 запланирован на январь 2013 года, его рекомендованная стоимость составит порядка 90 тыс. тенге. В феврале намечено появление Nokia Lumia 920. Рекомендованная стоимость этой модели составит порядка 125 тыс. тенге.

Помимо привычных достоинств указанных моделей, таких как, например, быстродействие, также добавились несколько «фишек» вроде сверхчувствительного сенсора, позволяющего управлять телефоном в перчатках или производить высококачественную фото- и видеосъемку в темноте. Также камера 8,7 мегапикселей, с фирменной оптикой от Carl Zeiss, имеет оптическую стабилизацию, которая при неустойчивом фокусе дает возможность получать фотоснимки и видео высокого



качества. Кроме того, модель Lumia 920 прекрасно дополняет функция беспроводной зарядки, для этого достаточно положить устройство на специальную панель. А вот в модели Lumia 820 такая функция возможна при наличии чехла, со специальной антенной.

Еще одним неоспоримым плюсом является приложение Office, обеспечивающее работу с документами в форматах Word, Excel и PowerPoint и записи OneNote. Все документы сохраняются в «облачном сервисе» Sky Drive и доступны вам на любом из устройств, работающих под управлением Windows – в любое время и в любом месте.

Не обошли вниманием разработчики и вопросы навигации. Фирменные бесплатные предоплаченные сервисы «Карты Nokia» и «Навигатор Nokia» обеспечивают бесплатную пошаговую навигацию в 110 странах мира.

Стоит отметить, что дизайнерские решения, реализованные в модели Lumia 920, претерпели лишь незначительные изменения в сравнении с предыдущими аналогичными моделями. Телефон имеет монолитный поликарбонатный корпус. Lumia 820 также выполнена в монолитном концепте, но обладает съемными панелями, выполненными в разных цветовых вариациях.

Гибриды входят в моду

Венера Гайфутдинова

В конце уходящего года компания Samsung представила в Казахстане новые модели Smart PC и Smart PC Pro – гибриды ноутбука и планшетного компьютера. Они, по словам представителей компании, сочетают в себе мобильность, удобство для работы на ходу и функциональность ноутбука. Из планшета модели легко преобразуются в ноутбук, для этого необходимо подключить к ATIV Smart PC Pro полноразмерную клавиатуру.

Smart PC Pro весит 884 грамма, Smart PC – 750 грамм, диаметр дисплея составляет 11,6 дюйма. Несмотря на свои размеры, батарея этих планшетов достаточно емкая и позволяет работать до 14 часов, и практически до 9 часов при просмотре видео.

Высокую производительность обеспечивает операционная система Windows

8, на которой работают девайсы. Благодаря Windows 8 пользователь, используя планшеты от корейской компании, получает такую же производительность и функциональность, как и на обычном персональном компьютере. «Вы сможете работать с классическими Windows-приложениями, включая приобретенные вами ранее для Windows 7, используя классический интерфейс рабочего стола, или с новыми приложениями, написанными специально для Windows 8, в абсолютном новом интерфейсе: быстром, удобном и ориентированном на управление жестами», – говорят представители компании.

Smart PC – младшая модель планшета, представленного Samsung. В этой модели присутствуетлюбимыйпользователями S-реп и программа S-note. Сенсорный экран поддерживает до 5 прикосновений.

Дополнительным плюсом Smart PC является то, что он оснащен двумя фотокамерами – на лицевой панели – 2 Мпикс и на задней панели – 5 Мпикс.

К нему можно подключать USB-устройства, он также оснащен micro HDMI и портом для micro SD-карты. Это обеспечивает полнофункциональный режим коммуникации, позволяет быстро отправлять и принимать данные и просматривать на большом экране презентации и видео в высоком разрешении.

Функция AllShare Play дает возможность легко просматривать или обмениваться фотоснимками, видео, документами и любыми другими файлами. К тому же, вы можете в беспроводном режиме получить доступ к любому контенту на других устройствах, пересылать файлы на них, сохранять файлы на любых интернет-ресурсах.

«Большая совместимость – это одна из наиболее важных характеристик, прису-

щих продуктам Samsung. Наша компания пытается объединить все продукты в единую сеть, чтобы пользователи могли делиться и обмениваться своим контентом, не задумываясь о том, как это сделать», – подчеркнул Родион Котов, менеджер отдела продаж Samsung electronics Kazakhstan and Central Asia.

Smart PC Pro – это старшая модель представленного продукта. Модель оснащена процессором Core i5 третьего поколения, что делает ее гораздо более производительной. Дисплей при том же размере, что и у младшей модели, уже имеет Full HD-разрешение, а сенсор распознает до 10 прикосновений.

На рынке большей популярностью, по словам г-на Котова, всегда пользуются продукты с оптимальной ценой. Это в основном ноутбуки стоимостью до 100 – 120 тыс. тенге.

«Если же говорить о сегменте премиум-класса, то они на нашем рынке только начинают набирать оборот», – говорит г-н Котов. Стоимость Smart PC на казахстанском рынке будет составлять примерно 150 тыс. тенге, Smart PC Pro – 220 тыс. тенге.

Новый взгляд на аренду

В рамках государственной программы «Доступное жилье – 2020» на отечественном рынке появится новый продукт – арендное жилье с выкупом. Реализацией данного направления займется АО «Ю» «Казахстанская Ипотечная Компания» (КИК)

Строить арендное жилье в рамках своего направления КИК начнет в 2013 году, а сдавать в эксплуатацию первые квартиры планирует уже в 2014 году.

Жилье будет предоставляться в аренду на 15 лет. По окончании срока арендатор автоматически становится собственником, разумеется, при условии полного расчета. В собственность жилье может перейти и раньше. После 10 лет аренды допускается досрочный

выкуп недвижимости по остаточной стоимости.

Из-за высоких цен на недвижимость, больших ставок кредитования и размеров первоначального взноса, а также низкой платежеспособности ипотека и система жилищно-строительных сбережений многим казахстанцам недоступны. Альтернатива – аренда с выкупом, которая, по сути, является финансовым лизингом, где арендные платежи ниже процентов, начисляемых по ипотеке, а гарантийный взнос равен 6 месячным арендным платежам – это не более 5% от стоимости жилья, тогда как первоначальный взнос при оформлении кредита на приобретение жилья в среднем составляет от 30% до 50%.

В рамках программы построят дома 3-4 классов комфортности, площадью от 35 до 75 кв. м. Такие квартиры будут дешевле больших апартаментов в новостройках за счет строительства и обслуживания. И поскольку еже-

месячные арендные платежи напрямую связаны с себестоимостью застройки, цена арендного жилья будет ниже рыночной, а значит, казахстанцы с низким и средним достатком, наконец, смогут обзавестись домом.

При получении арендных квартир приоритет у социально незащищенных граждан. Но участвовать в программе могут все казахстанцы, не имеющие в собственности жилья, ведь у государства стоит задача решить жилищный вопрос.

КИК выбрали одним из операторов программы «Доступное жилье – 2020» по нескольким причинам. Компания является крупнейшим игроком на ипотечном рынке и имеет опыт успешной реализации государственных программ, в том числе госпрограммы развития жилищного строительства в РК на 2005-2007 годы, программы «Строительство городского ипотечного жилья», запущенной акиматом г. Алматы,

а также имеет собственные программы ипотечного кредитования.

Для реализации своего направления в рамках программы «Доступное жилье – 2020» КИК созданы две дочерние организации: ТОО «Единые платежные системы» и АО «Казахстанская Жилищно-Строительная Корпорация», которые будут проводить все необходимые работы с застройщиками, поставщиками услуг и арендаторами.

В настоящее время для строительства арендного жилья уже выделены земельные участки в Астане, Алматы, Караганде, Петропавловске, Усть-Каменогорске, Актобе, Уральске, Костане и Кызылорде.

С 2014 года в эксплуатацию ежегодно планируется сдавать по 250 тысяч кв. м, с доведением до 500 тысяч кв. м в последующие годы. В результате к 2020 году по всей республике КИК намерен построить более 3 миллионов кв. м арендного жилья.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ПРОДАЖИ ВЫРОСЛИ НА 7%

По итогам ноября 2012 года казахстанский рынок новых легковых автомобилей и коммерческой техники, в том числе импортированных и произведенных на территории Казахстана, увеличился на 107,19% в сравнении с ноябрем 2011 года, то есть практически более чем удвоился. В минувшем месяце официальные дилеры реализовали 10 552 единицы автотехники, а в 2011 году за этот же период было продано 5 093 автомобиля. Такие данные предоставили деловому порталу Kapital.kz в Ассоциации казахстанского автобизнеса. При этом рекорсменами по росту продаж по отношению к аналогичному периоду 2011 года выступили: на первом месте – Renault (в 7 раз), на втором и третьем местах с одинаковыми показателями – Lexus, SsangYong, Skoda (в 4,5 раза), на 4 месте Ford – рост 3,5 раза, замыкает пятерку рост продаж автомобилей KIA (3,2 раза). Положительная динамика роста продаж сохраняется с начала года. Так, в ноябре текущего года казахстанцы приобрели автомобилей на 707 единиц больше, чем в октябре этого же года (9 845 ед.). Таким образом, общий рост составил 7% по отношению к предыдущему месяцу. Лидером продаж по-прежнему остается Lada. По сравнению с октябрём текущего года в ноябре было продано на 571 автомобиль больше. Кроме того, Lada взяла реванш за проигранные позиции октября и отвоевала добавочные 2,82% доли рынка, тем самым поставив определенный годовой рекорд – 41,5% доли рынка по результатам месяца. Бренд Uz-Daewoo в минувшем месяце переместился с октябрьского третьего места на почетное второе место, потеснив бренд Toyota, который опустился на одну ступеньку ниже, продав на 122 автомобиля меньше, чем в предыдущем месяце. В первую пятерку также вошли Chevrolet и Nissan. У Chevrolet стабильно четвертое место второй месяц подряд, а Nissan (5 место) и Hyundai (7 место) драматично поменялись местами. Показатели Nissan выросли, также обогнав показатели GAZ, Hyundai, KIA, и оказались выше итогов октября 2012 года почти на 14%, увеличив долю своего присутствия на рынке на 0,3%. Казалось бы, немного, но на фоне жесткой ноябрьской борьбы за первые места достойно нашего внимания. В сегменте легковых автомобилей за прошедший месяц наблюдается стабильное увеличение продаж. В ноябре они увеличились на 658 авто по отношению к октябрю 2012 года. Количественно рынок вырос на 7,3%. Наибольшая доля рынка (45,37%) все так же принадлежит автомобильной марке Lada, с хорошим плюсом в 3% по доле присутствия. Вторую строчку закрепила за собой Uz-Daewoo с долей рынка 10,15% (978 ед.), опережая Toyota (7,74% и 746 ед.), и, несмотря на то, что Toyota в общем зачете не потеряла своих позиций, личные результаты продаж этой марки несколько упали – на 15% по отношению к октябрю, и соответственно понизилась доля рынка этой марки – она потеряла почти 2% своего присутствия в пользу Daewoo. Также стойко держит позиции марка Chevrolet, она хотя и повысила продажи на 25 автомобилей против октября, но слегка потеряла свои позиции в общей доле рынка (минус 0,21%). KIA сделала дерзкий рывок: с 7 места на 5 по результатам этого месяца, увеличив собственные продажи на 19% и прибавив 0,5% в доле общего пирога, обогнав Nissan (523 ед.) всего на 1 автомобиль, а Hyundai (455 ед.) – на целых 69 единиц. KIA и Nissan в ноябре прибавили почти по 5,5% долей рынка, а вот Hyundai, занимая сейчас лишь 7 место, уступил незначительно часть своей доли рынка – 4,72% (против 5,01% в октябре). Бренд Scoda не потерял свою позицию и находится на 8 месте. На 7 позиции (Hyundai) – разница составляет 195 автомобилей, и также хороший люфт снизу – до 9 строчки (Mitsubishi) 71 автомобиль. Чтобы попасть на 7 строчку, Scode нужно было бы увеличить собственные продажи на 75%. Стабильно «стоит» на своей 9 строчке и Mitsubishi (почти 2% доли рынка), практически не изменив уровень октября по количеству продаж в ноябре, также устойчиво держится на 10 строчке бренд SsangYong с 2% рынка в этом классе (182 ед.). Из второй десятки можно отметить бренд Renault (11 строчка), стабильно растущий вверх (169 ед. и 1,75% доли рынка) и потеснивший ZAZ. (kapital.kz)

В 2013 году Дорожная карта бизнеса в Алматы охватит 200 предпринимателей

Венера Гайфутдинова

В 2013 году в программе «Дорожная карта бизнеса – 2020» (ДКБ) примут участие около 200 предпринимателей и проектов по городу Алматы, планируемый объем выплаты субсидий составит 3,6 млрд тенге. Эту информацию озвучила директор филиала АО «Фонд развития предпринимательства «Даму» по Алматы Гульзат Симтикова.

По прогнозам фонда, объем выплаченных налогов в результате реализации программы в 2013 году будет равен 39,2 млрд тенге, в 2014 году – 40,4 млрд тенге. В 2012 году в рамках программы было одобрено 193 проекта, общий объем субсидируемых кредитов составил 83,8 млрд тенге, а объем выплаченных субсидий на 19 декабря 2012 года составил 2,8 млрд тенге.

«Без субсидирования процентной ставки около 35% проектов не смогли бы быть реализованы в связи со сложной инвестиционной фазой проекта и длительным выходом на точку безубыточности», – подчеркнула г-жа Симтикова.

Главным инструментом поддержки, предусмотренным программой, является выдача предпринимателям государственных субсидий и гарантий. Всего за время реализации программы было одобрено 1,6 тыс. проектов, из которых подписано 1,3 тыс. договоров субсидирования процентных ставок и гарантирования кредитов на общую сумму более 405 млрд тенге.

Особое внимание в уходе фонда, по словам директора филиала фонда «Даму» по Алматы, было уделено вопросу частичного гарантирования недостаточности залогового обеспечения по кредитам.

Гарантирование позволяет решать проблемы как банков, так и клиентов. «Гарантия фонда приравнивается к ликвидным залогам и, следовательно, улучшает качество залоговой массы по отдельному проекту. Положительные стороны для банка: улучшение залоговых показателей; для клиентов: удешевление стоимости кредита, появляется возможность реализовать свою бизнес-идею», – рассказала г-жа Симтикова.

Что же касается субсидирования, то всего на 10 декабря 2012 года региональ-



ным координационным советом (PKC) было одобрено 2,5 тыс. проектов по республике, в том числе по первому направлению – 2,1 тыс. проектов, во второе – 223, по третьему – 176.

Подводя предварительные итоги 2012 года, Гульзат Симтикова рассказала о результатах нефинансовой поддержки предпринимателей. По информации фонда «Даму», в рамках некоммерческой поддержки предпринимателей по программе «Бизнес-советник» прошли обучение более 1,6 тыс. человек. Сервисной поддержкой ведения бизнеса воспользовались 411 предпринимателей. По проекту «Деловые связи» 84 предпринимателя прошли стажировку.

Основным достижением фонда в Алматы за 2012 год Гульзат Симтикова назвала открытие Центра обслуживания предпринимателей (ЦОП), которое состоялось 1 октября текущего года. За прошедший период ЦОП Алматы оказал 789 услуг. Предприниматели получили сервисную поддержку во вопросам маркетинга, госзакупки, бухгалтерии, налоговой и статистической отчетности, по юридическим вопросам, в сфере информационных технологий, а также консультации по государственным программам поддержки предпринимателей.

Итоги нефинансовой поддержки предпринимателей по программам ДКБ на 01.11.12

Проект «Бизнес-Советник» **		
1.	Количество слушателей по состоянию на 01.11.2012	1 004
2.	Всего обучено с начала года	14432
Проект «Сервисная поддержка ведения действующего бизнеса»		
1.	Количество сервисных услуг и количество предпринимателей с начала года	35 866 услуг
2.	Количество предпринимателей, получивших сервисную поддержку	6 493 предпринимателей
3.	Количество действующих сервисных компаний на отчетную дату	43
Проект «Деловые связи»		
1.	Количество предпринимателей, прошедших обучение в Казахстане, на отчетную дату	421
2.	Количество предпринимателей, направленных на зарубежную стажировку	116
Проект «Обучение топ-менеджмента МСБ»		
1.	Количество слушателей, прошедших обучение с начала года	210

«Желтые» капиталы растут в цене

Более пассивное инвестирование в золото однозначно сохранит ваши средства

Андрей Кириллов

Как сообщило агентство Dow Jones Newswires, в прошлую среду стоимость драгметаллов снизилась, завершив сессию вблизи 3-месячного минимума, на фоне того, что инвесторы ожидали прогресса в переговорах по бюджету США и оценивали недавнее падение цен на золото. Об этом сообщили аналитики корпорации «Казахмыс».

Трейдерам на рынке золота вновь фокусировали свое внимание на переговорах по дефициту бюджета между президентом США Бараком Обамой и спикером палаты представителей Джоном Бонзром. Две стороны должны заключить соглашение до конца года с тем, чтобы избежать «бюджетного обрыва». Участники рынка также продолжили оценивать резкое падение цен на золото, при этом некоторые считают, что падение котировок фьючерсов на 1,6% усилило обратную зависимость между золотом и рискованными активами, такими как акции.

В среде аналитиков золото считается активом-убежищем и склонно двигаться в противоположном направлении по сравнению с фондовыми индексами, которые считаются более чувствительными к изменениям перспектив экономики.

Кстати, на Западе инвесторы так и поступили: то есть начали скупать золото. По данным TD Securities, объем физического золота в портфелях ETF, которые покупают этот драгоценный металл от имени индивидуальных инвесторов, подскочил



к рекордному максимуму по состоянию на закрытие торгов в прошлый вторник.

Что же касается казахстанских инвесторов, то им нужно поторопиться. Может, даже прикупить драгоценный металл.

По данным информационно-аналитического портала Zolotopnews, банк Morgan Stanley прогнозирует, что желтый металл в 2013 году в среднем будет стоить \$1,853 тыс. за унцию, а банк Goldman жи-

дает, что цены на золото могут достичь максимального уровня в следующем году на фоне замедления экономического роста в США. Спрос на золото также может увеличиться за счет беспокойности за экономику Штатов. Это в краткосрочной перспективе.

Цена на золото будет расти и в среднесрочной перспективе.

Так, специалисты J.P.Morgan ожидают,

что примерно к 2014 году цена за одну унцию золота сможет достигнуть \$2 тыс.

Если это произойдет, то стоимость золота превысит рекорд 2011 года.

Данный прогноз подтверждается и финансовыми заявлениями компании GSBC, которая ожидает, что золото будет стоить \$1775 к 2013 году.

По всем заявлениям, стоимость золота на рынке будет только расти.

ДО 2013 ГОДА

ПРОЕЗД БЕСПЛАТНЫЙ

Премьер-министр РК Серик Ахметов посетил один из пунктов оплаты за проезд на автомагистрали Астана – Щучинск, сообщает пресс-служба главы правительства. Министр транспорта и коммуникаций РК Аскар Жумагалиев рассказал о готовности системы к запуску в тестовом режиме. Запустить систему в промышленную эксплуатацию планируется в первом квартале 2013 года. До этого момента проезд по автомагистрали будет бесплатным. В ближайшее время в тестовом режиме будут проводиться мониторинг движения транспортных средств и наладка процесса расчета стоимости проезда. Введение платности позволит снизить нагрузку на республиканский бюджет и использовать освободившиеся средства на ремонт и строительство дорог в других регионах, говорится в сообщении пресс-службы. Высокоскоростные автомагистрали требуют больших расходов на содержание и ремонт дорожного покрытия. По прогнозам данным министерства транспорта и коммуникаций, в 2013 году на содержание и текущий ремонт автодороги Астана – Щучинск потребуются 1 млрд 320 млн тенге. В предыдущие 2011-2012 годы затраты составляли 1 млрд 200 млн тенге. С учетом интенсивности движения по этому участку и расходов на содержание автодороги определены предварительные тарифы за проезд по платной магистрали. Планируется, что для легковых автомобилей проезд за 1 км автодороги составит в среднем 1 тенге, для автобусов – 5-10 тенге, а для грузового транспорта 5-20 тенге. Для удобства водителей на этой автодороге внедрена гибридная система оплаты за проезд. (kapital.kz)

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ЗЕМЛЯ ПОТЕРЯЛА В ЦЕНЕ

По данным исследования портала «КазРиэлт-Недвижимость», средняя общенациональная стоимость квартир в Казахстане составила в декабре 222 тыс. 882 тенге за 1 кв. метр. По уточненным данным за декабрь, в текущем году жилье в стране подешевело на 9,62%. Вторичный рынок в Казахстане с начала года потерял 10,32%. Новое жилье напротив подорожало более чем на 10%, в среднем до 252 тыс. 841 тенге за 1 кв. метр. Индивидуальные жилые дома демонстрировали стабильность цен и потеряли в цене не более 0,71%, отмечает источник. Средняя стоимость земли для индивидуального жилищного строительства, садоводства и ведения сельского хозяйства составила 825 тыс. тенге за сотку. В годовом исчислении земля в Казахстане потеряла в цене более 24%. Средневзвешенная общенациональная стоимость аренды однокомнатных и двухкомнатных квартир составила в декабре 82 тыс. тенге и 123 тыс. тенге в месяц соответственно. Арендные ставки на однокомнатные квартиры сократились на 29%, а на двухкомнатные – менее 1%. (kapital.kz)

НОВОСТРОЙКИ ПОДОРОЖАЛИ

Новостройки в Алматы подорожали на 7%. Такие результаты по уточненным данным октября публикует портал «КазРиэлт-Недвижимость». С января по декабрь стоимость квартир в Алматы увеличилась на 0,05% – до 289 тыс. 616 тенге за 1 кв. метр. Квартиры на первичном рынке недвижимости в Алматы с начала года подорожали на 7,77%. С ноября по декабрь стоимость квартир на вторичном рынке недвижимости снизилась на 0,12% – до 289 тыс. 689 тенге за 1 кв. метр. За этот же месяц новые квартиры подешевели на 6,35% – до 308 тыс. тенге за 1 кв. метр. Индивидуальные жилые дома с ноября по декабрь в Алматы подорожали на 1,06% – до 39 млн 828 тыс. тенге. По сравнению с началом текущего и декабря прошлого года стоимость этого типа жилья увеличилась на 10,32% и 11,76%. Средняя стоимость сотки земли для индивидуального жилищного строительства, садоводства и ведения сельского хозяйства составила в декабре 1 млн 214 тыс. тенге за сотку, что на 1,31% больше, чем месяцем ранее. По сравнению с началом текущего и декабря прошлого года стоимость этого типа активов снизилась на 11,34% и 10,89%. Средняя стоимость аренды однокомнатных и двухкомнатных квартир составила в декабре 76 тыс. 989 и 112 тыс. 790 тенге в месяц. (kapital.kz)

ЧТО ПОКАЖЕМ НА ЕХРО?

На ЕХРО надо показать не зерно в стого, а разработки. Таким мнением с деловым порталом Kapital.kz поделился заместитель председателя правления АО «Казахский научно-исследовательский институт энергетики им академика Ш. Чокина» Марат Кошумбаев. «Так было и в СССР, на выставках участвовали не люди, а колхозы, совхозы, предприятия, районы, области и так далее. Но в рыночных условиях надо показать не нефтяные скважины и зерно в стого, а реальные разработки, которых нет в других странах», – говорит эксперт. Марат Кошумбаев отметил, что если в таком ключе будут работать акимы областей, то они «могут накопить очень интересные разработки, но дальше надо их финансировать до презентационного вида». По мнению спикера, каждый регион должен выставить свои достижения на выставке. «В целом ЕХРО-2017 является возможностью для Казахстана развивать свои технологии и показать всему миру, так как на эту выставку придут все уважающие себя мировые компании, то наши разработки станут для них открытием», – подчеркнул эксперт. Благодаря своему расположению Казахстан уже является транзитной зоной и поэтому организация логистической инфраструктуры – транспорта, связи, электроэнергетики позволит улучшить качество услуг и снизить себестоимость товаров. Учитывая большой ветропотенциал и высокую солнечную активность, в Казахстане можно создать «зеленую» энергию, которая будет востребована повсеместно. Для того чтобы привлечь больше туристов и гостей, по мнению Марата Кошумбаева, необходимо снижать стоимость виз и таможенных пошлин на экспонаты. (kapital.kz)

В АЭРОПОРТУ ОТКРОЕТСЯ ТЕРМИНАЛ-2

28 декабря состоится открытие нового пассажирского терминала 2 в международном аэропорту Алматы. Терминал предназначен для обслуживания пассажиров, вылетающих на внутренних направлениях, сообщили деловому portalу Kapital.kz в пресс-службе аэропорта. Это событие, как говорится в сообщении, будет также ознаменовано встречей 4-миллионного обслуживаемого пассажира 2012 года, ему будут вручены iPad и сертификат. В это же время представители авиакомпании BEK Air будут чествовать 100 000-го пассажира, которому будут также вручены iPad и сертификат. На протяжении двух лет, выдержав все проблемы и отголоски всемирного экономического кризиса, аэропорт Алматы в 2012 году достиг показателя 4-миллионного обслуживаемого пассажира. Для удовлетворения потребностей пассажиров руководство аэропорта Алматы приняло решение о реконструкции старого здания и присоединении его к основному терминалу при помощи галереи. Проведена реконструкция вездной группы, построена бесплатная стоянка на 250 автомашин. Внедрена автоматическая система парковки, состоящая из 4 вездных и 7 вездных групп, позволяющая проводить видеидентификацию, распознавание государственных номеров автомобилей и обзорное видеонаблюдение, также способствовало значительному уменьшению скопления машин при выезде из аэропорта в часы пик. Здание нового терминала 2 было реконструировано и модернизировано с применением новых технологий и оборудования. (kapital.kz)

Сотрудничающая на равных



Данияр Темиргалиев

Уходящий год стал вполне успешным для казахстанских финансовых институтов. Многими экспертами отмечался небывалый рост игроков среднего размера. Кризис для большинства из них стал отличным трамплином для будущего роста. Одним из таких финансовых институтов стало АО «ForteBank», которое в этом году завершило ребрендинг. О том, как банк развивался в этом году и что нового ожидается в следующем в интервью «Капитал.кз» рассказал Гурам Андроникашвили, председатель правления ForteBank.

– Гурам Леванович, в преддверии нового года принято подводить итоги уходящего – как вы могли бы оценить этот год для казахстанского банковского сектора? И как банк чувствовал себя на рынке?

– Этот год был стабильным для казахстанского банковского сектора и в целом экономики Казахстана. Мы видим продолжающийся стабильный рост банковского сектора. Конечно, остается ряд проблем: продолжающаяся работа с проблемным портфелем, сформированным в кризисные годы, отсутствие доступа к внешнему фондированию, высокая конкуренция за хороших клиентов. Эти проблемы были, и полагаю, будут актуальны и в следующем году. Конкурентная борьба между банками постепенно начинает обостряться, учитывая растущее влияние российских игроков. С другой стороны, именно благодаря конкуренции финансовые институты постоянно совершенствуются, предлагая клиентам более высокое качество обслуживания и скорость принятия решений, так как в принципе условия по продуктам и ставки у всех практически одинаковые. В целом же, на сегодняшний день банковский рынок достаточно стабилен, и в

следующем году никаких «шоков» мы не ожидаем. Наш банк имеет ряд преимуществ, которые позволили нам в этом году успешно развиваться. Сегодня банки среднего размера имеют все шансы упрочить свои позиции и значительно нарастить клиентскую базу. Проблема в том, что не все хотят инвестировать в IT-технологии, улучшение процессов обслуживания и модернизацию своих бизнес-процессов. Хотя именно это станет наиболее конкурентным преимуществом среди банков в будущем. На сегодняшний день лишь немногие игроки делают ставку на инновации, сервис и партнерство. Один из таких, ForteBank.

По итогам года ForteBank покажет рост кредитного портфеля, значительно опережающий рыночный. И, несмотря на значительные инвестиции, которые были вложены в этом году в развитие банка, мы ожидаем, что год закончим с прибылью. Очень важно, что в этом году мы провели ряд важных мероприятий, которые в будущем позволят нашему банку успешно развиваться. Мы завершили процесс ребрендинга, мало кто вспомнит, что еще полгода назад мы назывались иначе. Наши офисы стали не просто местом обслуживания для клиентов, а самыми инновационными и клиентоориентированными центрами обслуживания на рынке Казахстана. Наша продуктовая линейка постоянно улучшается. Например, в этом году мы выпустили карточки Visa в рамках нашего зарплатного проекта. Мы стремимся постепенно совершенствовать свою деятельность, чтобы соответствовать нашей философии обслуживания и новому подходу к клиентам.

– Говоря о фондировании, в связи со снижением доли внешнего фондирования многие казахстанские банки стали более активно продвигать свои депозитные продукты. Какова доля внешних заимствований в вашем банке? Как ваш банк компенсировал недостаток внешних заимствований?

– Наш банк развивается вполне успешно и без внешнего фондирования. Клиенты чувствуют себя комфортно, размещая свои средства в ForteBank, что позволяет нам иметь прочный запас ликвидности, благодаря которому мы и кредитует проекты наших клиентов. Мы финансируем казахстанский бизнес за счет внутренних средств. Однако в будущем не исключаем возможности привлечения внешнего фондирования для поддержания качественного развития.

– Согласно последним данным регулятора, более трети кредитного портфеля банковского сектора занимают неработающие займы. Какова доля таких «токсичных» займов в вашем банке?

– Доля неработающих кредитов в нашем банке достаточно мала, не более 10%. Значительная часть этих займов – это старый портфель банка. Как вы знаете, ранее банк развивался в качестве розничного игрока, который предоставлял беззалоговые кредиты. Придя в банк, мы провели работу,

чтобы снизить количество проблемных займов. Сейчас судный портфель банка – это займы, выданные растущим компаниям МСБ и сильным корпоративным клиентам, поэтому здесь доля неработающих кредитов очень низкая. Правильная работа с клиентами, качественная оценка и правильно выстроенный риск-менеджмент позволяют нам наращивать высококачественный судный портфель.

В общепанковском судном портфеле доля неработающих кредитов, действительно, высока. После кризиса многие банки пересмотрели свою кредитную политику – это, безусловно, положительно скажется на дальнейшем развитии всего финансового сектора Казахстана. Однако вопрос качества судного портфеля до сих пор остается актуальным для многих фининститутов.

– Какие направления деятельности для вас будут в приоритете в 2013 году? Планируете ли вы запустить новые продукты и услуги в 2013 году? В частности, в интервью вы говорили, что ForteBank будет разрабатывать и модернизировать кредитные программы. Также ранее вы упоминали о том, что банк планировал запустить карточные продукты Forte и зарплатный проект. Расскажите о ваших достижениях в этом направлении.

– В следующем году для нас в приоритете останутся финансирование и работа с компаниями МСБ и корпоративными клиентами. Для того чтобы представлять им первоклассные финансовые услуги, мы будем продолжать улучшать нашу продуктовую линейку и условия по ней. На сегодняшний день в нашем банке уже представлены все продукты, способные помочь компаниям успешно развиваться. Одним из последних наших нововведений стал зарплатный проект, о котором вы упомянули. В рамках этого проекта мы выпустили платежные карты в июне этого года. Прежде чем запустить этот продукт, мы провели масштабное исследование рынка и предложили своим клиентам действительно уникальный продукт. Держатели наших карт могут снимать наличные в любых банкоматах любых банков Казахстана без комиссии, а также получить кредитный лимит на свою карту. Проект работает с июля, но уже сегодня многие компании заинтересованы в переходе к нам на обслуживание по зарплатному проекту.

– Каких показателей ForteBank планируете достичь в 2013 году по уровню активов, объему кредитов, депозитной базе, чистой прибыли? Какие задачи стоят перед банком в следующем году?

– По нашим прогнозам, кредитный портфель в 2013 году будет расти более быстрыми темпами, чем общий рост банковского рынка. Банк продолжит инвестировать в улучшение центров обслуживания клиентов, обучение специалистов, внедрение новых продуктов, и, несмотря на это, следующий год мы также планируем завершить с прибылью.

– Да, думаю, что можно. Спрос на акции АО «КазТрансОйл» существенно превзошел предложение. Количество заявок тоже показало высокую активность населения, и это можно назвать успешной работой организаторов и участников программы.

– Какие меры необходимы для формирования класса частных инвесторов в Казахстане?

– В первую очередь нужно обеспечить полную защиту прав инвесторов. Здесь речь идет о совершенствовании правоохранительной системы и внедрении более эффективных механизмов обеспечения сохранности инвестиций. Для примера скажу, что в результате прошедшего кризиса пострадало немало частных инвесторов. Но причинами финансовых потерь стали не только экономические трудности компаний, выпустивших ценные бумаги. По многим эмитентам (АО «Вита», АО «Лотур», АО «Казнефтехим», АО «КЗАЦИ» и др.) дела рассматриваются годами, постоянно меняются конкурсные управляющие, судьи переносят дела или отклоняют по самым разным причинам, судебные исполнители не могут обеспечить решение суда. В результате комитеты кредиторов вынуждены обращаться в администрацию президента, генпрокуратуру, партию НДП «Нур Отан» и другие инстанции. Естественно, такая ситуация не способствует укреплению доверия со стороны частных инвесторов.

Во-вторых, конечно, нужно проводить планомерную работу по повышению финансовой грамотности среди населения, разъясняя преимущества инвестиций в ценные бумаги и предупреждая о тех рисках, с которыми могут столкнуться частные инвесторы. Казахстанской фондовой бирже необходимо обеспечить инвесторов полной (бесплатной) информацией по исторической статистике торгов, возможностью построения графиков, основных индикаторов теханализа ценных бумаг казахстанских компаний и другой полезной информацией.

Со стороны эмитентов стали приниматься важные для инвесторов решения о выплате дивидендов.

– А из каких бумаг формирует свой инвестиционный портфель Ваша компания?

– Инвестиционный портфель ценных бумаг государственной аннуитетной компании состоит в основном из корпоративных облигаций крупнейших казахстанских и российских компаний – АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Қазына», АО «Национальная компания «КазМунайГаз», АО «Народный банк Казахстана», АО «Национальная компания «Продовольственная контрактная корпорация», ОАО «Газпром», АО «Сбербанк» и другие. Ценные бумаги выпущены в тенге, долларах США и российских рублях. Доля государственных ценных бумаг не высока из-за низкой доходности и их переоцененности в последние 1-1,5 года.

– Какое Ваше прогноза развития финансового рынка РК на 2013 год?

– В связи с высоким интересом населения к проведению программы «Народное IPO» можно ожидать оживления рынка и увеличения объемов торгов и количества сделок. Появление новых эмитентов уже начало привлекать внимание профессиональных участников фондового рынка. Если конъюнктура мировых цен на экспортное сырье Казахстана не снизится, то есть вероятность притока новой ликвидности и определенного роста отечественного фондового рынка.

– На Ваш взгляд, можно ли назвать удачным старт программы «Народное IPO»?

ИРО оживит рынок

Алия Арымбетова

О том, как реализация программы «Народное IPO» отразится на казахстанском фондовом рынке в интервью «Капитал.кз» рассказал Валерий Пермяков, заместитель председателя правления АО «Компания по страхованию жизни «Государственная аннуитетная компания».

– Что на сегодняшний день представляет из себя отечественный фондовый рынок?

– В общепринятом понимании фондовый рынок – это площадка, участниками которой являются две стороны рынка: инвесторы, которые приобретают ценные бумаги, и эмитенты, которые их размещают. Причем одним из основных правил инвестирования является необходимость диверсифицировать портфель по эмитентам, отраслям, срокам и т.д. То есть дать возможность приобрести инвесторам самые различные финансовые инструменты, а также возможность, в случае необходимости, быстро реализовать их.

На мой взгляд, на нашем рынке можно выделить только одну из сторон рынка – инвесторов, представленных главным образом пенсионными фондами Казахстана, а также банками и страховыми компаниями.

Предложение корпоративных облигаций выглядит ограниченным, из-за чего практически отсутствует их вторичный рынок, так как инвесторы предпочитают удерживать, как правило, «до погашения», не имея возможности рефинансировать средства. Отечественные эмитенты проявились только в период до кризиса 2008-2009 гг. После массовых дефолтов активность эмитентов значительно снизилась, в том числе и из-за того, что были ужесточены требования при размещении ценных бумаг. Казахские банки, привлекая средства в период активного кредитования 2004-2007 гг., после кризиса проводили осторожную политику финансирования предприятий, физических лиц и имели большие излишки денег. То есть не нуждались в дополнительной продаже своих ценных бумаг.

Рынок акций казахстанских эмитентов не так интересен крупным инвесторам из-за низкой ликвидности. Например, купить, а затем продать большой объем (порядка \$10-50 млн) в короткие сроки очень сложно. Единственным сегментом, где отмечался стабильный объем сделок, был рынок государственных ценных бумаг (ГЦБ). Такое развитие рынка привело к серьезной концентрации доли ГЦБ в портфелях НПФ и, соответственно, показателях их доходности.

Таким образом, отечественный фондовый рынок нельзя назвать полноценным.



Предыдущие попытки поднять рынок, создав Региональный финансовый центр города Алматы (РФЦА), не увенчались успехом отчасти из-за начала финансового кризиса. Однако работу в этом направлении нужно продолжать, учитывая опыт зарубежных стран и особенности казахстанского фондового рынка.

– По Вашему мнению, ожидается ли очередная волна финансового кризиса, и каким образом она может отразиться на казахстанской экономике?

– В последние два года очень много написано и сказано о возможности наступления новой волны кризиса в той или иной форме. Были сделаны самые разнообразные прогнозы, построены модели развития ситуации в будущем, но в то же время со стороны центральных банков большинства стран мира были предприняты беспрецедентные меры по поддержке и стимулированию экономики и финансовых рынков. Само ожидание возможной новой волны кризиса стимулирует регуляторов пребывать в полной готовности и моментально реагировать на негативные развитие событий. Но особенность текущей нестабильной ситуации в том, что причинами, вызывающими

Борьба с контрафактом класса luxe

Бутик Hermès в Алматы отпраздновал год

Ольга Веселова

Год назад Алматы посчастливилось стать вторым после Москвы городом на территории бывших советских республик, где открылся магазин Hermès. «Главной целью открытия официального бутика Hermès в вашей стране является представление нашего Дома (знакомство с домом Hermès). Мы видим в этом городе большой потенциал. И не только в экономике, все больше в культуре и искусстве», — считает Патрик Тома, президент Hermès.

Между тем, как оказалось, этот проект стал имиджевым не только для самого Hermès, но и для всего Казахстана. Наша страна зарекомендовала себя в качестве удачной площадки для размещения и других марок класса luxe. «Мы были одними из основоположников в Казахстане. Приятно, что после нас началась целая вереница открытий монобрендовых бутиков класса luxe», — поясняет Айжан Аскад, директор бутика Hermès в Алматы.

Более подробно о первом году работы монобрендового бутика Hermès в нашей стране г-жа Аскад рассказала в интервью «Капитал.kz».

— 2 декабря 2011 года состоялось открытие бутика Hermès в Казахстане. И вот Вы празднуете первый свой день рождения в Алматы. Всего ли удалось достичь, что хотелось за этот год?

— Мы очень довольны, у нас много благодарных клиентов. Большинство из них были рады, что им теперь не придется летать в Европу для того, чтобы купить какую-либо продукцию Hermès. Наши клиенты в основном очень занятые люди, у которых не всегда есть время для того, чтобы выкроить несколько дней на шопинг.

— Какие товары марки Hermès наиболее популярны среди казахстанских покупателей?

— На первом месте по популярности, безусловно, стоят сумки, на втором — изделия из шелка: платки и галстуки.

— Какова стоимость этих товаров?

— Платки марки Hermès в Алматы стоят 75 тыс. тенге, галстуки — 35 тыс. тенге,

цены на сумки от 300 тыс. тенге и до нескольких миллионов тенге. Самая дорогая сумка, которая была продана в нашем бутике, стоила 7 млн тенге.

— Отличаются ли цены в Алматы от цен в Париже?

— Незначительно отличаются, в среднем на 5%. Но я бы особо подчеркнула тот факт, что наши цены ниже, чем в бутиках Москвы и Дубая.

— Какова общая площадь монобрендового бутика в Алматы?

— Магазин площадью около 200 кв. м находится на первом этаже здания среди уютных зеленых улиц Алматы, где представлены практически все линии парижского Дома — от легендарных сумок, женской и мужской одежды и парфюмерии до галстуков, бижутерии, а также эксклюзивных седел ручной работы.

— Насколько тяжело соответствовать всем стандартам Дома Hermès?

— Главная цель Hermès — достижение высочайшего уровня качества, поэтому мы стараемся соответствовать всем международным стандартам. С самого дня основания, в далеком 1837 году, шесть поколений талантливых, преданных своему делу ремесленников использовали материалы превосходного качества и воплощали страстную любовь к вещам.

— Как часто Вы получаете новые поставки в магазин?

— Один раз в две недели.

— В Казахстане даже в крупных торговых центрах можно приобрести подделки под изделия марки Hermès. А Вы как-то боретесь с этим явлением?

— Такая проблема действительно существует. В большинстве случаев разница между оригиналом и подделкой видна невооруженным взглядом, но есть экземпляры, где, чтобы определить подлинность, необходима экспертиза на заводе в Париже. 100%-ной гарантией подлинности сумки является приобретение ее в официальном бутике Hermès. Если вам предлагают нелегально приобрести эксклюзивную



модель сумки Hermès, то в 80% случаев это искусно выполненная подделка.

— То есть само по себе открытие бутика Hermès в Казахстане является актом борьбы с подделками марки в нашей стране?

— Наша основная задача — не бороться с подделками, а дать возможность клиенту купить качественный товар и научить потребителя понимать, что при этом вы приобретаете целое произведение искусства, созданное уникальными мастерами Дома Hermès.

Курс на правильные деньги

Аманжол Смагулов

Пойдут ли инвесторы в Таможенный союз и затем в Единое экономическое пространство? Такой вопрос часто задавали журналисты чиновникам и экспертам перед созданием данного интеграционного объединения. Время показало, что создание ТС повысило инвестиционную привлекательность Казахстана, России и Беларуси в глазах инвесторов. В том числе и для тех, кто вкладывается в производственные объекты несельскохозяйственного сектора экономики. Запаха нефти тут нет, поэтому таких инвесторов привлечь труднее. Практика свидетельствует, что появление более широкого рынка потребителей запустило мощные процессы, к примеру, в отечественной автомобильной промышленности. Да и помимо плюсов ТС инвесторы видят в Казахстане надежный политический режим, либеральное экономическое законодательство, богатство с точки зрения общего объема полезных ископаемых. Внедрение ряда системных мер по усилению доверия к перспективам получения прибыли подталкивало — налажена работа с более чем десятью тысячами инвесторов во всех регионах мира.

Кроме того, Казахстан стабилизирует экономику всего центральноазиатского региона. Поэтому президент нашей страны Нурсултан Назарбаев осенью нынешнего года в ходе казахстанско-австрийского бизнес-форума в Вене сказал, что реализация нескольких крупных или средних проектов позволит существенно укрепить позиции австрийского бизнеса в регионе Центральной Азии. «Новые возможности для потенциальных инвесторов открывает Таможенный союз Казахстана с Россией и Беларусью, подрастающий единый товарный рынок с суммарным ВВП порядка \$2 трлн и с населением около 170 млн человек», — подчеркнул глава государства.

Проект под названием «Таможенный союз» пока идет удачно, тем более что единый товарный рынок, по данным экспертов, через несколько лет вырастет еще на 15-18%. Это вдохновляющие перспективы роста. В мае прошлого года Нурсултан Назарбаев, выступая на 24-м пленарном заседании Совета иностранных инвесторов, отметил, что наблюдаются реальные сдвиги в сторону развития несельскохозяйственного сектора экономики. По итогам прошлого года ВВП страны вырос на семь процентов, из них порядка двух процентов дали новые проекты индустриализации. Обрабатывающая промышленность, то есть несельскохозяйственная, выросла на 18%, а доля экспорта в ее продукции превысила 67%. Производительность труда в отрасли выросла в 1,5 раза и составила чуть более \$44 тыс. на одного. «Показательно, что наиболее крупные проекты реализуются при непосредственном участии и финансировании иностранных инвесторов», — подчеркнул глава государства.

О том, что тенденция привлекательности общего экономического пространства для зарубежных инвестиций набирает силу, свидетельствуют итоги состоявшейся осенью этого года в Москве специализированной конференции, устроенной Французско-Российской торгово-промышленной палатой.

Глава Russia Consultinggroup Ульф Шнайдер и гендиректор палаты по России и СНГ Алексис Деларофф сообщили, что более ясные правила для бизнеса в странах ТС вкупе с финансово-экономической стабильностью Казахстана, России и Беларуси стали серьезными факторами притягательности для иностранных вложений и экспорта технологий. Особенно это заметно в условиях кризиса еврозоны.

Как сообщила ежедневная электронная газета «Файл-РФ», французские компании, вместе с направляемыми в ТС капиталовложениями и технологиями, будут развивать совместные проекты в малом и среднем бизнесе (МСБ). Приоритетными сферами для сотрудничества с казахстанскими, российскими и белорусскими партнерами являются торговля и услуги, переработка продовольственного и текстильного сырья, курортно-туристическая инфраструктура. Будет также использоваться французский опыт стимулирования МСБ.

Французская сторона выделяет пять приоритетных направлений экспорта производственных инвестиций и технологий в страны ТС. Это энергетика, ресурсосбережение, машиностроение, дорожное строительство, добыча и переработка сырья.

Эти планы позволяют не только повысить конкурентоспособность экономики наших стран. Появятся новые и стабильные рабочие места, будут подготовлены высококвалифицированные кадры.

Между тем в отчете Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР), опубликованном на его сайте в ноябре 2012 года, ТС по сути называется первым успешным примером региональной экономической интеграции между странами бывшего СССР.

Как отмечает БелаПАН, специалисты считают, что снятие таможенных барьеров между тремя странами СНГ облегчает условия для торговли между ними, несмотря на различия в размерах экономик. Впрочем, эксперты говорят, что многим из благ от создания ТС еще предстоит поступка в жизнь. Но уже сегодня понятно, что введение единого таможенного тарифа и снижение нетарифных барьеров положительно сказываются как на внутренних торговых отношениях между участниками союза, так и на их внешних связях с другими странами. Кроме того, специалисты ЕБРР прогнозируют, что ТС может принести такие выгоды, как совершенствование трансграничной инфраструктуры и укрепление институциональных механизмов.

Прежние попытки добиться экономической интеграции на постсоветском пространстве не привели к реальной интеграции, — написано в отчете, а создание ТС позволило на деле запустить механизм интеграционных процессов в области торговли, особенно благодаря снижению нетарифных торговых барьеров.

торговли были нетарифные барьеры, которые сказываются на состоянии торговли гораздо сильнее, чем традиционные тарифы, например ввозные пошлины.

В отчете также указывается, что структура экспорта из стран ТС позволяет предположить, что их интеграция может служить плацдармом для экспорта товаров в остальные страны мира. Данный вывод следует из предпосылки, что товары повышенной добавленной стоимости, экспортируемые в рамках этого регионального блока, могут затем экспортироваться в другие пункты назначения.

Примечательный факт: положительные тенденции в зарубежных предпочтениях инвесторов также отмечены в недавних исследованиях Организации ООН по промышленному развитию (UNCTAD) и Международной организации кредиторов (WOC).

К примеру, на сайте WOC отмечается, что служба аналитической информации данной организации провела исследование, в котором представлено сравнение экономических показателей блока государств, входящих в СНГ, и других блоков стран, а также сравнение экономических показателей Казахстана с показателями других стран-участниц СНГ и крупнейшими странами мира, такими как Китай, Бразилия, Индия, Германия, Япония, Великобритания и США.

«Рассмотренные показатели говорят о том, что блок стран-участниц СНГ является одним из наиболее привлекательных для инвестирования», — говорит президент WOC Роберт Абдуллин. — В то же время Казахстан и среди стран СНГ, и среди других — крупнейших развитых и развивающихся стран — занимает преимущественные позиции в активной конкурентной борьбе за привлечение инвестиционного капитала».

Неудивительно, что экономика Казахстана в течение продолжительного периода времени показывает высокую динамику роста не только относительно стран СНГ, но и по сравнению с крупнейшими экономиками мира. Так, темпы роста ВВП Казахстана находятся выше, чем у развитых стран, и уступают лишь таким лидерам, как Китай и Индия. Согласно прогнозам МВФ, в 2012 и 2013 году темпы роста ВВП Казахстана будут находиться на уровне 6%, Индии — на уровне 6,9%, а Китая — на уровне 8,2%.

Многие иностранные инвесторы уже признали факт высокой инвестиционной привлекательности страны и осуществляют крупные инвестиции в экономику Казахстана — делает выводы WOC. Это подтверждается лидирующими позициями Казахстана по таким показателям, как приток прямых иностранных инвестиций на душу населения, а также их объем по отношению к ВВП.

«Казахстан обречен на успех — много предпосылок для привлечения инвестиций», — отмечает председатель исполнительного органа Евразийского экономического клуба ученых Мурат Каримсаков. — Много природных ресурсов, страна работает активно над развитием человеческого капитала. Начал функционировать исследовательский институт Назарбаева, много лабораторий и опытно-конструкторских бюро, принят новый закон о науке, о государственной поддержке инновационной деятельности. Государство со своей стороны делает все возможное для создания привлекательного инвестиционного климата. Большим преимуществом в этом плане является функционирование в Едином экономическом пространстве — 170 млн человек — рынок очень большой... Это очень большие возможности передвижения работ, товаров, услуг и рабочей силы».

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

БЕЗ РЕЗКИХ ПОВЫШЕНИЙ

Председатель агентства по регулированию естественных монополий (АРЕМ) Мурат Оспанов прогнозирует рост тарифов на воду в 2013 году в результате внедрения новых механизмов тарифообразования. «Рост тарифов, конечно, будет. Но я хочу сказать, что для тех, кто экономно расходует воду, для них резкого повышения не будет, потому что будет применяться дифференциация», — сказал он на заседании правительства во вторник в Астане. «В каждом регионе это будет по-разному, я так думаю, где-то от 15 до 30% для всех социально-уязвимых слоев населения. Для тех, кто экономно расходует, может в 2-2,5 раза увеличиться цена на воду», — сообщил Оспанов. «Для тех, кто экономно не расходует воду, имеют бассейны, это автолюбители, крупные предприятия, которые не применяют новые технологии по вторичному использованию для своих технологий воды, то она, конечно, будет стоить дороже», — добавил он. Между тем для социально-уязвимых слоев населения, экономно расходующих воду, «повышения резкого не будет», подчеркнул Оспанов. «То, что дифференциация предполагает значительный рост тарифов, то, естественно, эти деньги пойдут на модернизацию водоканалов, сокращение нормативных потерь, ликвидацию сверхнормативных потерь», — отметил глава АРЕМ. Он обратил внимание, что «одноментентного повышения тарифов для всех водоканалов не будет, так как комплексным планом по внедрению новых механизмов тарифообразования предусмотрена разработка совместного с агентством по делам строительства и жилищно-коммунального хозяйства, акиматами областей графика по переходу водоканалов на предельные тарифы на 2013-2015 годы с учетом нового механизма тарифообразования». «В течение ближайших трех лет на предельные тарифы планируют перейти пока 26 городских водоканалов», — сообщил он. Оспанов подчеркнул, что будет продолжена практика применения дифференцированных тарифов на воду по группам потребителей, а также в зависимости от объемов ее потребления и в зависимости от наличия или отсутствия приборов учета, предусматривающая увеличение разрыва между уровнями тарифов. «Более того, дифференциация тарифов и сокращение объемов потребления воды являются одним из мероприятий по переходу к «зеленой» экономике. Например, в Алматы за счет введения дифференцированных тарифов забор воды снизился на 65 млн кубометров (с 304 в 2008 году до 239 млн кубометров в 2010 году), — рассказал он. («Интерфакс-Казахстан»)

ПОКА НЕТ АНАЛОГОВ

В Астане состоялась презентация комплекса по сортировке и переработке твердых бытовых отходов, сообщается на сайте акимата столицы. «Проектная мощность переработки будет составлять 250 тыс. тонн в год. Все отходы, собранные на территории города, будут перерабатываться во вторичные сырье: экватка, пленки, флекссы, гранулированные полиэтиленовые хлопья, листовые пластины», — говорится в сообщении. По словам директора мусороперерабатывающего завода Егора Зингера, это единственный завод, не имеющий аналогов на всей территории СНГ. Помимо полезных продуктов, выпускаемых комплексом, завод поможет сократить выбросы в атмосферу парниковых газов и сократить объемы захоронения отходов в пять-шесть раз, за счет чего улучшится экологическое состояние города. Помимо этого присутствует большая социально-экономическая значимость: на работу устроено более 350 человек. (ИА «Новости-Казахстан»)

ЭЛЕКТРОМОДУЛИ В АСТАНЕ

С участием президента РК состоялся запуск завода по производству фотоэлектрических модулей ТОО «Astana Solar» — дочернего предприятия АО «НАК «Казатомпром». Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в пресс-службе нацкомпании. На новом заводе в Астане будут производиться солнечные батареи на основе 100% казахстанского кремния. Завод оснащен автоматизированным оборудованием последнего поколения, отвечающим самым высоким стандартам техники безопасности и экологическим нормам. Проектная мощность планируемых к выпуску фотоэлектрических пластин составит 50 Мвт с расширением в перспективе до 100 Мвт. Выход на производственную мощность — первый квартал 2013 года. На этом предприятии работу получат 175 казахстанских специалистов различных профилей, часть из которых прошло специализированное обучение за рубежом. Завод ТОО «Astana Solar» является заключительным технологическим звеном крупного проекта KазPV, в рамках которого в Казахстане создается полностью интегрированная промышленная линия по производству возобновляемых источников энергии. Предполагается, что в церемонии запуска примут участие председатель правления АО «ФНБ «Самрук-Казына» Умирзак Шукеев, министр индустрии и новых технологий Асет Искенев, аким Астаны Имангали Тасмагамбетов, председатель правления АО «НАК «Казатомпром» Владимир Школьник и представители французских деловых кругов — партнеров проекта. Продукция завода будет ориентирована на внутренний и внешний рынки. В рамках маркетинговой работы по реализации продукции ТОО «Astana Solar» уже подписано несколько off-take контрактов. Два из них — с совместной казахстанско-французской компанией KATCO (уранодобывающего предприятия AREVA и «Казатомпрома») для поставок на предприятия группы AREVA во Франции. АО «НАК «Казатомпром», являясь одной из самых крупных уранодобывающих компаний в мире, ставит своей целью не только лидерство в данной отрасли, но и участие в решении глобальных проблем, таких как получение экологически чистых видов энергии. В рамках реализации плана по диверсификации бизнеса «Казатомпром» берет на себя долгосрочное стратегическое обязательство — через Astana Solar инвестировать в возобновляемые источники энергии и экологически чистые технологии. (kapital.kz)

InterPress ih

АНГЛИЙСКИЙ ДЛЯ ВСЕХ!

Сеть языковых центров в Казахстане:

Алматы (6 школ): +7 727 315 25 25
 Астана (2 школы): +7 7172 77 95 23
 Караганда (2 школы): +7 7212 50 49 50
 Шымкент (1 школа): +7 7252 21 09 21

www.ih.kz

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

«КАЗМУНАЙГАЗ» НАРАСТИТ ЗАПАСЫ

Национальная компания Казахстана «КазМунайГаз» по итогам 11 месяцев 2012 года добыла 19,5 млн тонн нефти и газоконденсата. «Добыча нефти и газоконденсата по итогам 11 месяцев достигла 19,5 млн тонн, переработка нефти составила 14,4 млн тонн, транспортировка нефти магистральным трубопроводом и танкерным флотом – 71 млн тонн, транспортировка газа – 97,2 млрд куб. м», – указывается в сообщении компании. Общие доходы «КазМунайГаза» за январь-ноябрь текущего года составили 2 трлн 884,9 млрд тенге, чистый доход – 430,8 млрд тенге. Как уточнил управляющий директор госфонда «Самрук-Казына» Малик Салигерев на пресс-конференции в Астане, добыча нефти выросла на 1% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, переработка нефти – на 4%, транспортировка – на 3%, общие доходы – на 13%. По его данным, капитальные вложения «КазМунайГаза» за отчетный период составили 419 млрд тенге, что на 8% больше уровня января-ноября 2011 года. Нацкомпания «КазМунайГаз» планирует нарастить запасы нефти и газоконденсата до 1 млрд тонн в 2022 году. «В 2022 году «КазМунайГаз» планирует увеличить запасы нефти и газоконденсата до 1 млрд тонн, это получится увеличение в 1,8 раза», – сообщил Малик Салигерев. По его данным, к указанному сроку объем добычи нефти и газоконденсата планируется увеличить до 35,4 млн тонн ежегодно (рост в 1,6 раза по сравнению с текущим уровнем добычи). «К 2022 году «КазМунайГаз» планирует реализовать роста ежегодной добычи нефти и газоконденсата за счет применения эффективных технологий бурения, интенсификации добычи на месторождениях, а также ввода новых месторождений», – пояснил он. («Интерфакс-Казахстан»)

ЦИФРЫ В КВИТКАХ

С 2013 года основные гидро- и тепловые станции хотят поднять стоимость киловатта на 8-30%. Речь идет об Усть-Каменогорской, Шувальбинской ГЭС, Усть-Каменогорской ТЭЦ, Экибастузской ГРЭС-1. Согласно постановлению правительства, с 1 января 2013 года тарифы на электроэнергию, реализуемую со станций, должны быть увеличены. На Усть-Каменогорской ГЭС – на 18%, на Шувальбинской ГЭС – на 30%, на Усть-Каменогорской ТЭЦ – на 8%, на Экибастузской ГРЭС-1 – на 12%. Кроме того, на конечную цену электричества для потребителей ТОО «Шығысэнерготрейд» влияют и другие факторы. Так, решением департамента Агентства по регулированию естественных монополий по ВКО с 1 октября увеличены тарифы на передачу энергии по межрегиональным сетям АО «KEGOC» на 16% и с 1 января 2013 года на передачу по региональным сетям АО «ВК РЭК» – на 50%. Все это влияет на то, какие цифры в своих квитках мы увидим после нового года. По сообщению генерального директора ТОО «Шығысэнерготрейд» Вячеслава Аксенова, предприятие подало заявку на увеличение тарифа для потребителей Восточного Казахстана на 17%. Однако это не значит, что тариф увеличат именно на столько. Директор департамента АРЕМ по ВКО Кайрат Урабаев считает, что, по предварительным расчетам, стоимость электроэнергии для потребителей может подорожать с 1 января 2013 года на 10%. (YK-news.kz)

ПРИВЛЕКАТЕЛЬНАЯ ДОЛЯ

Казахстанская нацкомпания «КазМунайГаз» может привлечь внешние инвестиции для покупки доли СопосоPhillips в проекте Кашаган в случае принятия положительного решения о ее выкупе. «Официально они обратились в конце ноября – начале декабря, компания рассматривает этот вопрос (о приобретении доли), но пока слишком мало времени прошло. В принципе, при необходимости и при положительном решении этого вопроса, они (средства на приобретение доли СопосоPhillips в проекте Кашаган) могут заимствоваться «КазМунайГазом» на европейском и на других рынках для решения этого вопроса», – сообщил управляющий директор госфонда национального благосостояния «Самрук-Казына» Малик Салигерев на пресс-конференции во вторник в Астане. «Компания «КазМунайГаз» рассматривает данный вопрос (о возможности приобретения доли СопосоPhillips). Все акционеры рассматривают. У других компаний тоже может быть заинтересованность, и, возможно, даже они скажут: «давайте поделимся». Я пока условно говорю, но еще время есть», – добавил он. В конце ноября СопосоPhillips сообщила, что официально уведомила власти Казахстана и партнеров о намерении продать ONGC Videsh Limited свою долю (8,4%) в проекте Кашаган. Сумма сделки – \$5 млрд. Транзакцию должно одобрить правительство. Закрытие сделки ожидается в первой половине 2013 года. Между тем Казахстан имеет приоритетное право выкупа долей и нефтегазовых проектах в случае их продажи существующими владельцами. Кашаган в рамках Северо-Каспийского проекта разрабатывает консорциум North Caspian Operating Company (NOC), акционерами которого являются Agip Caspian Sea B.V. (16,81%), KMG Kashagan B.V. (16,81%), SocoPhillips North Caspian Ltd. (8,4%), ExxonMobil Kazakhstan Inc. (16,81%), Inpex North Caspian Sea Ltd. (7,56%), Shell Kazakhstan Development B.V. (16,81%) и Total EP Kazakhstan (16,81%). Ожидаемый срок начала коммерческой добычи на месторождении Кашаган – декабрь 2012 года – июнь 2013 года. Фаза I этого проекта предполагает объем добычи около 370 тыс. баррелей нефти в сутки с возможным увеличением до 450 тыс. баррелей. Фаза II предполагает увеличение добычи до 375 тыс. баррелей в сутки в течение не менее трех следующих лет. За реализацию морских проектов отвечает Agip, наземных и бурение – Shell и Exxon. Согласно СП, в контрактную территорию буровых работ консорциума входят четыре нефтеносные структуры: Кашаган, Каламкас, Актоты, Кайран. («Интерфакс-Казахстан»)

«Летунам» тут не место

Итоги и прогнозы на казахстанском рынке труда

Ирина Лукичева

Как отмечают специалисты, уходящий год для Казахстана ознаменован особым интересом со стороны государства к вопросам труда. «Государство уделяло особое внимание труду, взаимоотношениям работодателей и сотрудников, возможностям трудоустройства и переквалификации граждан, молодым специалистам», – рассказала Алия Уразалиева, координатор по анализу и связям с общественностью ТОО «Рекрутинговая компания Elite».

В то же время одной из основных тенденций уходящего года стал высокий спрос на специалистов по продажам. «Мы уверены, что и в следующем году они будут очень востребованы на рынке. Кроме того, работодатели будут искать специалистов по маркетингу и PR», – отметила Наталья Куркчи, управляющий директор Antal Kazakhstan. Также в уходящем году были востребованы IT-специалисты, руководители интернет-проектов и интернет-продаж.

В 2013 году специалисты по рекрутингу ждут повышения спроса на операционных специалистов. По мнению г-жи Куркчи, уже сейчас многие казахстанские компании сталкиваются с необходимостью структурировать свою деятельность, наладить и формализовать бизнес-процессы, а для этого нужны квалифицированные финансисты, кадровики, бухгалтеры. «Мы надеемся, что в 2013 году рынок Казахстана продолжит развиваться столь же интенсивно, будет увеличиваться конкуренция и вместе с ней улучшаться качество предоставляемых услуг», – считает управляющий директор Antal Kazakhstan.

По словам директора рекрутинговой компании «Форсаж» Елены Гришук, 2013 год пройдет под знаком формирования лояльности персонала. Компаниям будут активно работать над внедрением программ эффективной мотивации, развитием корпоративной культуры, внутренних коммуникаций, рекрутингом по ценностям.

«Безусловно, они будут обращать внимание и на продолжительность работы соискателя в предыдущих организациях: «летунам», меняющим место работы часто, будет труднее получить интересную работу с хорошей компенсацией. Соискателям мы также рекомендуем учесть данный тренд и более серьезно планировать развитие своей карьеры», – отметила г-жа Гришук. Она считает, что важно сфокусироваться на том, что интересно сотруднику, и на какой работе он хочет развиваться, достигая лучшего карьерного роста.

Рекрутинг заказывали?

Сфера управления человеческими ресурсами сегодня остро нуждается в специалистах с серьезной теоретической базой. К сожалению, вузы специалистов этой



профессии в нашей стране пока не готовят. Многие HR-специалисты работают на основе опыта и тренингов российских коллег. Итоги исследования, проведенного ТОО «Рекрутинговая компания Elite», демонстрируют явный интерес к этому вопросу. Так, более 85% опрошенных считают, что в образовательную программу следует ввести отдельную специальность

лением новых казахстанских компаний в сфере рекрутинга. Компании казахстанского происхождения, те, которые образовались на заре становления сферы в стране, сейчас активизируют свой потенциал в расширении бизнеса. Многие компании генерируют новые виды услуг, развивают обучающее направление для создания нового поколения специалистов по подбору

Сегодня всеобщий тренд виртуализации четко обосновывается и в сфере поиска и подбора персонала. Рекрутинг постепенно переходит в социальные сети и укрепляет там свои позиции. Российские хедхантеры уже давно используют LinkedIn в поиске нужного кандидата. Также совсем недавно Facebook объявил о том, что на их базе запускается платформа по поиску персонала и публикации вакансий. Skype, онлайн-тесты уже давно на вооружении рекрутеров в проведении интервью с кандидатами

«Управление персоналом» и дисциплину подбора персонала. При этом лишь 44% респондентов знают, в чем отличие рекрутинговых компаний от агентств по трудоустройству. И большая часть, а именно 87% из всех опрошенных изъявили желание узнать о сфере рекрутинга больше.

В целом рынок рекрутинговых услуг нашей страны переживает новый виток развития. 2012 год ознаменовался появ-

персонала, объединяются для решения крупных и нестандартных проектов.

К примеру, осенью 2012 года была инициирована идея создания профессионального объединения рекрутинговых компаний Казахстана. Как оказалось на первой встрече членов ассоциации, проблемы перед всеми компаниями встают аналогичные, а решение этих проблем видят только в интеграции.

Казахстанский рынок труда стал интересен и для крупных игроков из других стран. В этом году свое представительство в РК открыла украинская рекрутинговая компания «Форсаж», а кадровый холдинг АНКОР заключил соглашение о создании альянса с компанией Randstad-2 – мировым HR-провайдером.

Сегодня всеобщий тренд виртуализации четко обосновывается и в сфере поиска и подбора персонала. Рекрутинг постепенно переходит в социальные сети и укрепляет там свои позиции. Российские хедхантеры уже давно используют LinkedIn в поиске нужного кандидата. Также совсем недавно Facebook объявил о том, что на их базе запускается платформа по поиску персонала и публикации вакансий. Skype, онлайн-тесты уже давно на вооружении рекрутеров в проведении интервью с кандидатами.

Между тем компании в Казахстане, ожидая новой волны финансового кризиса, пытаются грамотно сформировать свой бюджет на оплату труда так, чтобы и ценные кадры были довольны уровнем заработной платы, и можно было привлечь грамотных специалистов, а статья доходов соответственно на порядок превышала расходы компании. «Качественное обследование и анализ сейчас очень востребованы, поэтому высококвалифицированные аналитики будут нарахват», – прогнозирует Алия Уразалиева.

Казахстанцы развивают туризм других стран

Ирина Лукичева

В 2012 году рост туристического рынка продолжался вопреки экономической нестабильности. Как отмечается в сообщении Всемирной туристской организации, на туризм приходится 9% мирового ВВП, до 45% экспорта наименее развитых стран и каждое 12 рабочее место. В 2011 году число международных туристических поездок составило 980 млн, что на 4% больше, чем годом ранее. Число туристов в 2012 году впервые превысило 1 млрд человек.

«Казахстанские туристы в 2012 году отдали предпочтение Турции. Такая популярность этой страны достигается за счет рекламы и активной работы турецких компаний, поэтому они и удерживают лидерские позиции на мировом туристском рынке», – подчеркивает Асем Рахимжанова, генеральный директор туристской фирмы «Kondor-Tour». Также увеличился спрос на Объединенные Арабские Эмираты (ОАЭ).

Вместе с этим, по мнению эксперта, в 2012 году увеличилось количество тури-

стов в соседний Китай. «За счет доступной цены на проживание в гостиницах (дешевле, чем в Казахстане) туристы предпочитают выехать в любую страну и тем самым получить хороший сервис и разумную стоимость за предоставленные услуги», – говорит г-жа Рахимжанова. Она приводит в пример ОАЭ, где перелет

готов заплатить за тур в Турцию до 150 тыс. тенге за 9-10 ночей в четырехзвездочном отеле. Тур в Испанию или Великобританию на человека обойдется в пределах 200-250 тыс. тенге за 7 ночей в трехзвездочном отеле. В ОАЭ тур для казахстанца составит в пределах 180 тыс. тенге за 10 ночей в четырехзвездоч-

Вместе с тем ориентированность казахстанских туристов на другие страны приводит к оттоку капитала из страны. «Наша компания специализируется на внутреннем туризме. Это не совсем благодарное дело с точки зрения прибыли и выживания на рынке. Многие гостиницы и санатории не хотят и не могут работать цивилизованно, мы продвигаем услуги наших ответственных гостиниц, санаториев и развлекательных комплексов», – отмечает г-жа Рахимжанова. «Делаем им рекламу на сайтах и в различных изданиях. А взамен нам даже не дают комиссию за предоставленного туриста. Как ни смешно, но нам предлагают самим добавлять свою комиссию к стоимости».

Во многих странах туризм является основным источником притока капитала, и государство рекламирует себя. «Посмотрите, как Китай разрекламировал Хайнань, а ведь всего несколько лет назад многие скептически смотрели в их сторону. А сейчас – жемчужина Азии, азиатские Багамы, – подчеркивает Асем Рахимжанова. – В прошлом году Министерство туризма Китая финансировало приезд китайских операторов к нам на выставку, где гости провели прекрасные презентации своих гостиниц и всех услуг для приема туристов. Сегодня в Хайнань летят чартеры со всего мира»

и проживание на 7 дней в 5-звездочном отеле дешевле в 2 раза, чем посетить местный санаторий или остановиться в нашей гостинице.

По информации VIP KZ TOUR, среднестатистический казахстанский тури-

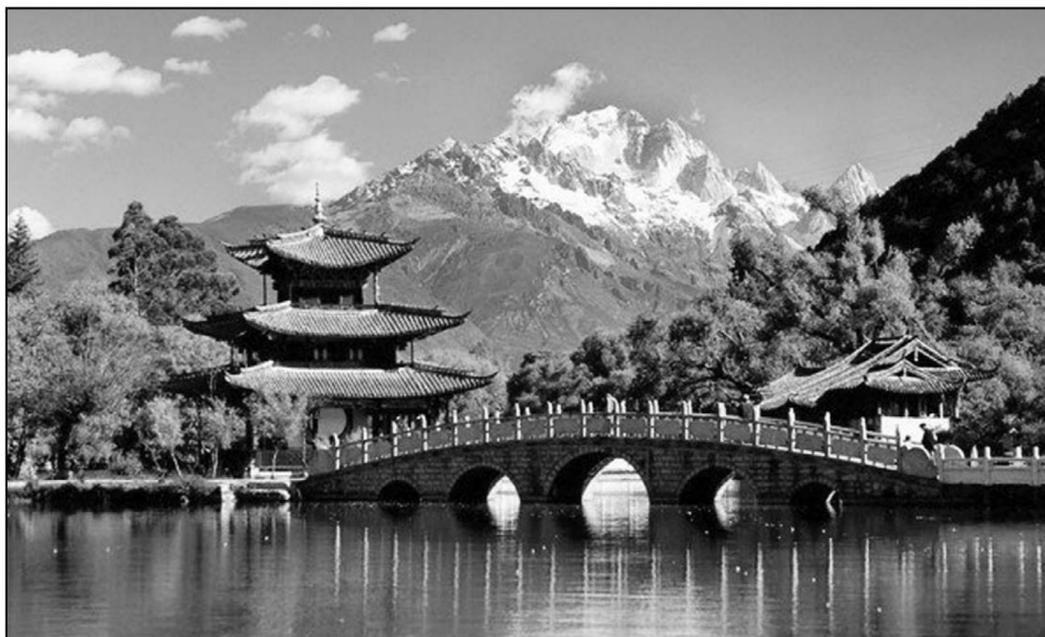
ст готов заплатить за тур в Турцию до 150 тыс. тенге за 9-10 ночей в четырехзвездочном отеле. Тур в Испанию или Великобританию на человека обойдется в пределах 200-250 тыс. тенге за 7 ночей в трехзвездочном отеле. В ОАЭ тур для казахстанца составит в пределах 180 тыс. тенге за 10 ночей в четырехзвездоч-

лизовано, мы продвигаем услуги наших ответственных гостиниц, санаториев и развлекательных комплексов», – отмечает г-жа Рахимжанова. «Делаем им рекламу на сайтах и в различных изданиях. А взамен нам даже не дают комиссию за предоставленного туриста. Как ни смешно, но нам предлагают самим добавлять свою комиссию к стоимости».

Любому туристу важно получить максимально хороший сервис по доступной цене. Согласно данным туристской фирмы «Kondor-Tour», на сегодня российские операторы предлагают туры в ОАЭ по \$700 на 8 дней, куда входит стоимость авиабилета, проживание в отеле с завтраком, медицинская страховка, групповой трансфер. «А в Алматы за эту стоимость невозможно снять гостиницу среднего класса, не говоря о трансферах и экскурсиях как о включенном сервисе», – сетует г-жа Рахимжанова.

Во многих странах туризм является основным источником притока капитала, и государство рекламирует себя. «Посмотрите, как Китай разрекламировал Хайнань, а ведь всего несколько лет назад многие скептически смотрели в их сторону. А сейчас – жемчужина Азии, азиатские Багамы, – подчеркивает Асем Рахимжанова. – В прошлом году Министерство туризма Китая финансировало приезд китайских операторов к нам на выставку, где гости провели прекрасные презентации своих гостиниц и всех услуг для приема туристов. Сегодня в Хайнань летят чартеры со всего мира».

«Мы надеемся, что сможем повысить сервис предоставляемых услуг, рассказать всему миру о красотах нашей земли и люди с желанием будут ехать с различных уголков планеты, чтобы полюбоваться и остаться довольными!» – делится специалист.



EUR/USD	1.3193	▼ 0,22%	USD/JPY	84,87	▲ 0,72%	GBP/USD	1.6121	▼ 0,78%	USD/CHF	0.9154	▲ 0,19%	EUR/GBP	0.8185	▲ 0,58%
---------	--------	---------	---------	-------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	---------

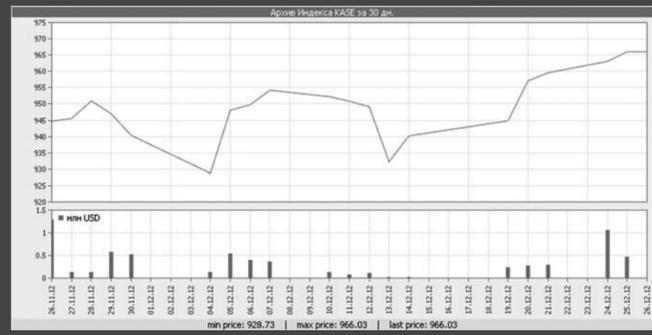
Изменение в процентах с 19.12 - 26.12.2012

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
0.87%	0.84%	-0.25%	0.37%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMBB	1474	0.12%	-0.5%	4%	5%
PTC	1514	-0.14%	0.2%	6%	10%
S&P	1427	0.00%	-1.4%	1%	13%
DJIA	13139	0.00%	-1.6%	1%	8%
NASDAQ	3013	0.00%	-1.4%	2%	16%
DAX	7636	0.00%	-0.2%	4%	29%
FTSE	5954	0.00%	0.3%	2%	7%
Hang Seng*	22541	0.00%	0.2%	3%	22%
Shanghai*	2208	-0.25%	2.4%	9%	1%
Nikkei-225*	10151	0.70%	1.6%	8%	19%
S&P фьюч.*	1420	0.00%	-1.5%	2%	15%

* текущая сессия

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	109.8	0.00%	-0.6%	-2%	2%
WTI	88.3%	0.00%	0.7%	0%	-11%
Urals	108.7	0.00%	0.2%	-4%	3%
Золото	1659	0.09%	-0.7%	-5%	6%
Никель	17238	0.00%	-2.8%	4%	-8%
Медь	7788	0.00%	-2.6%	0%	3%

Информация предоставлена директором Представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай

Эта неделя в мире

Впереди новогодние каникулы. На этой неделе на всех рынках наступит затишье в связи с празднованием Рождества и Нового года. Торги на российских площадках будут проходить в нормальном режиме, однако их динамика, как ожидается, будет весьма умеренной. Главная новость предстоящей недели – переговоры по бюджету США. Обычное сезонное затишье на этой неделе будет разбавлено новостями о переговорах между президентской администрацией и Конгрессом США на тему того, как избежать последствий повышения налогов и сокращения бюджетных расходов, намеченных на 1 января, – в связи с этим в четверг Конгресс соберется на специальную сессию. От того, как инвесторы воспримут успех (или неуспех) переговоров, будет зависеть, как закроются рынки в конце года и каким будет отношение к рискованным активам после возобновления торгов в следующую среду.

Конгресс США вернется к обсуждению изменений в бюджете. Обычно неделя между празднованием Рождества и Нового года проходит очень спокойно. В этом году ситуация, вероятно, будет иной, поскольку переговоры о бюджете США, возможно, продлятся даже после истечения крайнего срока. Обычно Конгресс уходит на каникулы на всю неделю, однако в этот раз он вернется к работе в четверг для обсуждения бюджетных вопросов. Таким образом, вторая половина недели будет более активной, и то, как рынок завершит год, будет зависеть от новостей из США или от их отсутствия.

Основные события текущей недели

Четверг. В США будут опубликованы данные по продажам новых домов, еженедельные данные по заявкам на пособие по безработице и индекс потребительского доверия Conference Board.

Пятница. Ожидается публикация индекса PMI Чикаго и индекса подписанных договоров на продажу жилья в США. **Следующая неделя.** На большинстве рынков в следующий понедельник будет короткий рабочий день, а во вторник они будут закрыты в связи с празднованием Нового года. В последующие три дня выйдут отчеты по обрабатывающей промышленности и данные по занятости в США.

События и тенденции 2012 года на российском рынке

Входящем году мы стали свидетелями целого ряда событий и тенденций – как позитивных, так и негативных.

Корпоративные события и ситуация на рынке – позитивные факторы

Наконец завершилось затянувшееся противостояние между ВР и ААР, которое регулярно служило источником информационных поводов, негативных с точки зрения восприятия российских инвестиционных рисков.

Завершилось и не менее длительное противостояние между крупнейшими акционерами VimpelCom Ltd. – Altimo и Telenor.

Наметилась тенденция к урегулированию споров между крупнейшими акционерами «Норильского никеля».

Менеджмент и собственники компаний, по-видимому, стали более восприимчивы к идеям о том, что оценку корпораций можно улучшить, в частности, за счет увеличения доли акций в свободном обращении и повышении дивидендных выплат.

Дивиденды выросли, при этом заметно увеличилось число компаний, в которых активно обсуждается повышение таких выплат. Кроме того, теперь дивиденды должны выплачиваться в течение 60 дней.

В 2012 году было больше обратных выкупов акций. В частности, выкупились акции «Лукойла» и «Уралкалия».

В 2012 году за счет публичного размещения акций (как первичного, так и вторичного) и продажи долей в компаниях стратегическим инвесторам было привлечено \$13,0 млрд. Для сравнения: в 2011 году таким образом было привлечено менее \$10,0 млрд.

Корпоративные события и ситуация на рынке – негативные факторы

Приоритетной задачей для властей стало снижение темпов инфляции. Это означает, что повышение регулируемых тарифов, вероятно, будет менее существенным, чем ожидалось, а режим регулирования станет более жестким.

Государство продолжает делать ставку на консолидацию стратегически значимых отраслей (в том числе в энергетике).

Внутренняя инвестиционная база по-прежнему слишком мала, поэтому уровень волатильности на рынке сравнительно высок. Именно этим в значительной степени обусловлена неоправданно высокая премия за риск.

В структуре отраслей, представленных на фондовом рынке, по-прежнему с большим отрывом преобладают менее интересные добывающие и электроэнергетические предприятия (их доля составляет около 70%). Среди остальных около трети составляют банки.

Приобретение электроэнергетических предприятий «Роснефтегазом» является частичной национализацией ранее приватизированной отрасли. Эти приобретения, наряду с запланированными на 2013 год новыми покупками, явно спровоцировали разногласия в высших эшелонах власти.

Информация предоставлена Sberbank Investment Research



Официальные курсы валют

Данные на 27 декабря 2012 года
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	156.04	▼
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	242.73	▲
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	0.02	
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	40.98	▲
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	150.49	▲
1 ЕВРО	EUR / KZT	198.63	▲
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	151.75	▲
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	24.14	▲
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	535.74	▼
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.17	
1 ЛАТВИЙСКИЙ ЛАТ	LVL / KZT	285.51	▲
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	57.54	▲
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	48.65	▼
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	40.13	▲
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.93	
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	123.04	▼
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	83.90	▲
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	0.08	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	18.81	▲
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	23.09	▲
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	164.52	▲
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	14.03	▲
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.76	▼

Консультация юриста



Вопрос: Может ли работник заключить трудовой договор не с одним, а с несколькими работодателями, то есть работать по совместительству?

– Да, работник вправе заключить трудовой договор о работе по совместительству как с одним работодателем, с которым он уже состоит в трудовых отношениях (по месту основной работы), так и с несколькими работодателями. Данное положение установлено п.1 ст.196 Трудового кодекса Республики Казахстан.

Иными словами, совместительство – это выполнение работником другой регулярной оплачиваемой работы на условиях заключенного трудового договора в свободное от основной работы время. Совместительство бывает двух видов – внутреннее и внешнее.

Внутреннее – когда работник по собственному желанию заключает трудовой договор о выполнении работы в свободное от основной работы время в той же организации, но по иной специальности, должности или профессии. Внешнее – когда работник по собственному желанию заключает трудовой договор о выполнении другой оплачиваемой работы (по тем же либо по иным профессии, специальности, должности) у другого работодателя.

Вместе с тем имеется ряд ограничений заключения трудового договора о работе по совместительству. Так, не допускается заключение трудового договора о работе по совместительству с работниками, не достигшими восемнадцатилетнего возраста, и с работниками, занятыми на тяжелых работах, работах с вредными (особо вредными) и (или) опасными условиями труда.

Вопрос: В какой срок может быть обжаловано уведомление о результатах налоговой проверки в вышестоящий налоговый орган и что должно быть указано в жалобе?

– Налогоплательщик может подать жалобу на уведомление о результатах налоговой проверки в вышестоящий орган налоговой службы либо в суд.

Касательно обжалования в вышестоящий орган налоговой службы, то жалоба должна

быть подана в течение тридцати рабочих дней со дня вручения налогоплательщику (налоговому агенту) уведомления. При этом копия жалобы должна быть направлена налогоплательщиком (налоговым агентом) в налоговый орган, проводивший налоговую проверку. Датой подачи жалобы в органы налоговой службы в зависимости от способа подачи являются:

- 1) в явочном порядке – дата получения жалобы органами налоговой службы;
- 2) по почте – дата отметки о приеме почтовой или иной организации связи.

Следует отметить, что жалоба должна быть подана в письменной форме и в ней должны содержаться следующие сведения:

- 1) дата подписания жалобы налогоплательщиком (налоговым агентом);
- 2) наименование вышестоящего органа налоговой службы, в который подается жалоба;
- 3) фамилия, имя и отчество (при его наличии) либо полное наименование лица, подающего жалобу, его место жительства (место нахождения);
- 4) идентификационный номер;
- 5) наименование налогового органа, проводившего налоговую проверку;
- 6) обстоятельства, на которых лицо, подающее жалобу, основывает свои требования, и доказательства, подтверждающие эти обстоятельства;
- 7) перечень прилагаемых документов;
- 8) в жалобе могут быть указаны и иные сведения, имеющие значение для разрешения спора.

К жалобе прилагаются: копии акта и уведомления, документы, подтверждающие обстоятельства, на которых налогоплательщик (налоговый агент) основывает свои требования; иные документы, имеющие отношение к делу.

Вопрос: Предусмотрена ли законодательством Республики Казахстан административная либо уголовная ответственность за заведомо ложную рекламу?

– Изначально реклама – это распространяемая и размещаемая в любой форме, с помощью любых средств информация, предназначенная для неопределенного круга лиц и призванная формировать или поддерживать интерес к физическому или юридическому лицу, товарам, товарным знакам, работам, услугам и способствовать их реализации.

В условиях рыночной экономики реклама играет огромную роль. Она влияет на колебание рыночной стоимости товара, формирует покупательский спрос, создает стиль и деловую репутацию компании.

В связи с чем существует опасность, что под видом продукции высшего качества происходит реализация товаров более низкого сорта или под видом оказания одной услуги оказывается другая. Поэтому, с целью защиты интересов потребителя и пресечения данных фактов, на законодательном уровне была предусмотрена ответственность за заведомо ложную рекламу как в административном, так и в уголовном порядке. Ниже приведены статьи из Кодекса об административных правонарушениях и Уголовного кодекса.

Административная ответственность: статья 144-1 КоАП РК

Использование рекламодателем в рекламе заведомо ложной информации относительно товаров, работ или услуг, а также их производителей, исполнителей или продавцов, совершенное из корыстных побуждений и причинившее крупный ущерб, –

влечет штраф на физических лиц, должностных лиц, индивидуальных предпринимателей в размере от ста до трехсот месячных расчетных показателей либо административный арест до сорока пяти суток, на юридических лиц, являющихся субъектами малого или среднего предпринимательства, – штраф в размере от двухсот до пятисот месячных расчетных показателей, на юридических лиц, являющихся субъектами крупного предпринимательства, – штраф в размере от пятисот до тысячи месячных расчетных показателей.

Примечание. Крупным ущербом в настоящей статье признается ущерб, причиненный физическому лицу на сумму, в сто раз превышающую месячный расчетный показатель, либо ущерб, причиненный организации или государству на сумму, в пятьсот раз превышающую месячный расчетный показатель.

Уголовная ответственность: статья 198 УК РК

Использование рекламодателем в рекламе заведомо ложной информации относительно товаров, работ или услуг, а также их производителей, исполнителей или продавцов, совершенное из корыстных побуждений и причинившее крупный ущерб, совершенное лицом, к которому в течение года применялась административная ответственность за совершение такого же деяния – наказывается штрафом в размере от двухсот до пятисот месячных расчетных показателей, либо привлечением к общественным работам на срок от ста восьмидесяти до двухсот сорока часов, либо исправительными работами на срок до двух лет, либо ограничением свободы на срок до двух лет.

«РУБИН» ХОЧЕТ В ГРОЗНЫЙ

Казанский «Рубин» намерен провести ответный матч 1/16 финала Лиги Европы с мадридским «Атлетико» в Грозном. Об этом сообщает «Спорт-Экспресс». Встреча между «Рубином» и «Атлетико» запланирована на 21 февраля 2013 года. Первая игра пройдет 14 февраля в Испании. «Рубин» не хочет играть в Казани, поскольку это может привести к серьезным повреждениям газона на стадионе «Центральный», которому в июле 2013 года предстоит принять соревнования Универсиады. В 2011 и 2012 годах «Рубин» из-за сильных морозов принимал соперников по 1/16 финала Лиги Европы в московских «Лужниках». На каждой из игр присутствовало по несколько сотен человек. По информации «Спорт-Экспресса», УЕФА не хочет проводить игры в Грозном, предпочитая «Лужники». «Ахмат-Арена» была построена в 2011 году, однако УЕФА не проводил инспектирования стадиона, что исключает проведение на нем еврокубковых игр. Если «Рубину» не удастся заявить грозненский стадион для проведения игры с «Атлетико», то в качестве резервной будет названа арена «Кубань» в Краснодаре. (lenta.ru)

ОНИ НЕ РАСИСТЫ



Министр спорта России Виталий Мутко заявил, что не считает фанатов питерского «Зенита» расистами. Об этом сообщает «Спорт-Экспресс». Слова Мутко касались манифеста «Селекция-12», который 15 декабря появился на сайте болельщиков питерского клуба «Ландскрона». В нем фанаты, в частности, выступили против приглашения в команду чернокожих игроков, геев и футболистов с опытом игры в столичных клубах (ЦСКА, «Спартак», «Динамо»). 18 декабря на «Ландскроне» появилось разъяснение к тексту манифеста, в котором болельщики отвергли обвинения в расизме. Фанаты отметили, что текст «Селекция-12» носит рекомендательный характер, поскольку болельщики не могут напрямую влиять на трансферную политику «Зенита». Мутко заявил, что появление манифеста связано с тем, что «позиция руководства по вопросам, связанным с развитием клуба, неизвестна болельщикам». Министр, который в 1997-2003 годах занимал пост президента «Зенита», признавал не создавая лишнего шума вокруг появления «Селекция-12». По словам Мутко, некоторые зарубежные СМИ использовали манифест для критики России, где в 2018 году пройдет чемпионат мира. «Пусть посмотрят на себя», — заявил Мутко, напоминая о случаях проявления расизма на стадионах в других странах. (lenta.ru)

ГИНЕР О ЛИМИТЕ



Президент московского ЦСКА Евгений Гинер заявил, что через два года в российский футбол будет отменен лимит на легионеров. Об этом сообщает «Спорт-Экспресс». Гинер отметил, что клубы решили перейти к другому виду лимита, который будет касаться заявки команды на сезон. Например, 15 россиян и 10 иностранцев. При этом на поле может находиться любое количество легионеров. Впервые с подобной идеей выступил владелец московского «Спартака» Леонид Федун в начале июня 2012 года. Гинер рассказал, что подобное решение было принято на исполкоме Российского футбольного союза. Президент ЦСКА не уточнил, на каком именно исполкоме было решено отменить лимит. В последний раз члены исполкома собирались 19 декабря, однако на нем вопрос о лимите не поднимался. В последний раз лимит на легионеров менялся 4 июля 2012 года, когда исполком РФС принял схему «7 иностранцев + 4 россиянина». С 2009 года клубам разрешалось выпускать на игры шесть легионеров. Ранее за ужесточение лимита на легионеров выступали министр спорта Виталий Мутко, президент РФС Николай Толстых и главный тренер сборной России Фабио Капелло. Гинер отметил, что в 2009 году руководители клубов обманули власти, рассказав о желании ФИФА повсеместно ввести схему «6+5». Поэтому клубы согласились на лимит на легионеров. «Через некоторое время в ФИФА поняли свою ошибку. Сначала отодвинули сроки исполнения решения, а потом и вовсе его отменили. В России же начали рассказывать: «Да мы без лимита не сможем жить! Мы же все это делали для сборной!» — заявил Гинер. Президент ЦСКА отметил, что лимита не существует ни в одной из развитых стран, однако национальным сборным это не мешает. В качестве примера Гинер привел Испанию и Германию, где ограничения на иностранцев не существует. (lenta.ru)

Два медведя в мадридской берлоге

За что Жозе Моуринью посадил в запас лучшего вратаря Испании, чемпиона мира и двукратного чемпиона Европы Икера Касильяса?



В ночь с субботы на воскресенье в Малаге случилось нечто из ряда вон выходящее. Нет, не поражение «Реала» — его осечки с недавних пор перестали восприниматься как ЧП. Лучший вратарь страны, а быть может, и всего мира оказался в опале — вот что взбудоражило Испанию. Скусающий на лавке Касильяс затмил собой все остальные события пиренейского уик-энда. Не только спортивные — общественно-политические тоже. Последний раз Икер выходил из доверия у тренера больше десяти лет назад. На исходе сезона-2001/2002 Висенте дель Боске на пару месяцев присадил его на «банку», выдвинув на первые роли Сесара. Но тогда Касильяс еще не был ни чемпионом планеты, ни дважды чемпионом Европы, ни, наконец, капитаном родного клуба. После дель Боске никто и никогда не позволял себе так «воспитывать» живую икону «Сантьяго Бернабеу». Жозе Моуринью — посмел. И моментально попал под яростный огонь критики.

«Это было техническое решение тренера, — отчеканил наставник «Реала» на пресс-конференции после матча. — Я проанализировал ситуацию и выбрал состав. Вы можете выдумывать все, что хотите, но это действительно техническое решение. Адан сейчас лучше, а наши проблемы — гораздо глобальнее. Команда во многих аспектах функционирует не очень хорошо — в частности, в оборонительной фазе».

Внешне смиренно восприняв тренерский вердикт главным героем вечера. Герой поневоле. «Я в норме, но всю неделю предчувствовал, что играть не буду, — заметил Касильяс. — Моуринью ничего мне не

говорил. У нас нормальные отношения, но он никогда не объясняет своих решений — вне зависимости от того, играю я или нет. Мистер считает, что Адан сейчас лучше, и мне нужно уважать его решение и тренироваться еще усерднее. На самом деле, больше собственной замены меня расстроила потеря трех очков».

Не обошел стороной деликатную тему защитник Рамос. И дело тут не только в приятельских отношениях с вратарем и многолетним партнером по клубу и сборной. Серхио сам относительно недавно пережил похожую передышку — ему ли не знать, каково это? Рамос выступил за друга. «Конечно, отсутствие Икера нас всех удивило, — сообщил он в телекамеру сразу по окончании матча. — Касильяс — капитан и важная фигура. Это не наше решение, и нам остается его только принять. Такие истории случаются, когда перестают побеждать. Сейчас всем нам важно иметь голову на плечах и не будоражить народ громкими заявлениями. Это правда, что мы теперь не в том положении, чтобы думать о лидерстве. Надо думать о себе и продолжать сражаться».

Пожоже, не ожидал от тренера столь смелого решения и первый человек в «Реале». Когда ведущая Canal+ основного вещателя Примеры, незадолго до начала матча показала ему стартовый протокол, Флорентино Перес, кажется, глазам не поверил. Несколько секунд президент клуба оторопело рассматривал протанутый ему листок. Ничего не сказал, но его лицо в этот момент было красноречивее любых слов. Моуринью явно не стал посвящать шефа в свои планы. Хотя в данном случае, наверное, мог бы

сделать исключение из правил — поскольку речь шла о капитане.

Естественно, пресса не поверила Моу. И причин тому несколько. Отношения между тренером и мадридскими журналистами с самого начала не задалась, а в последнее время просто переросли в конфронтацию. Они вынуждены терпеть друг друга, хотя терпеть же практически нет сил. Отсюда бесконечные взаимные колкости на пресс-конференциях, подчас на грани откровенных оскорблений. А Касильяс — не побоясь этого слова — из страны. Любимец публики и СМИ. В конце концов, просто воспитанный молодой человек с хорошими манерами. В этом смысле они с Моуринью — антиподы. Один белый, другой — черный, плюс и минус.

Но дело не только в местных репортажах и их желании выжить высокомерного чужака из своей столицы. Диктаторские замашки Жозе, разумеется, далеко не всем футболистам пришлись по вкусу. Если большинство из них благодарно помалкивает, то Касильяс время от времени позволяет себе полемизировать с тренером. На правах лидера и капитана. Моуринью, говорят, это жутко раздражает. Он привык быть полноправным хозяином раздевалки, и наличие в мадридской «берлоге» еще одного медведя его не то чтобы тяготит, но напрягает. Особенно когда этот, второй, начинает говорить вещи, идущие вразрез с генеральной линией Особенного.

Известно, что португальцу крепко не понравилось чересчур, с его точки зрения, любезное обещание своего капитана с Хави после октябрьского «классико». Он даже, якобы, бросил в сердцах, что следующий раз пускай Касильяс идет в

раздевалку «Барселона». Но не это стало поводом к началу «холодной войны». Еще больше Моуринью раздосадовало поведение вратаря в разгар его собственного конфликта с вышеупомянутым Рамосом. Касильяс напомнил тренеру, что есть вещи, которые следует обсуждать в коллективе, а не выносить на суд публики. Жозе это замечание не могло понравиться.

За два с половиной года в Мадриде Моуринью успел переругаться со многими. Генеральный директор клуба Хорхе Вальдано неоднократно критиковал тренера за приверженность к оборонительным схемам — пока в мае прошлого года не стал бывшим генеральным директором. В этом противостоянии Перес занял сторону Моуринью.

Не задержался в клубе и легендарный француз Зинеддин Зидан. Он проработал в «Реале» спортивным директором около двух месяцев. Сам Моуринью язвительно объяснял скоропалительную отставку чемпиона мира и Европы: «Всего через два месяца нахождения с нами он решил поискать себе другое место, где был бы более счастлив. Он захотел стать тренером и уже им стал. Ради этого и вернулся во Францию». Что характерно, нового человека на место Зизу «Реал» не стал нанимать. Клуб просто упрямил должность, еще больше расширив полномочия главного тренера.

Располагая столь серьезным кредитом президентского доверия, Моуринью мог без особого риска для себя усаживать в запас в профилактических целях Рамоса, Озилла, Кака — притом, что все они в свое время влетели «Реалу» в копеечку. Пока команда побеждала, директорат клуба кое-как мирился с непопулярными методами тренера. Но сейчас диспозиция принципиально иная. Мадрид на 16 очков отстает от «Барсы» в чемпионате и уже фактически смирился с неизбежностью потери национального титула. Народ на «Бернабеу» ропщет, акулы пера точат зуб на ненавистного тренера. В этой ситуации посадить в запас самого авторитетного футболиста клуба мог только безумец... или Моуринью.

Возможно, он умышленно идет на эскалацию конфликта, понимая, что его дни в Испании все равно сочтены, и просто приближая неминуемый финал этой истории, а вместе с ним — многомиллионную компенсацию за досрочный разрыв клубом контракта. Перес пока молчит. Но если ему придется выбирать между Касильясом и Моуринью, он, судя по всему, выберет Касильяса. Для Мадрида Икер — особенный, вовсе не Моуринью.

championat.com

ВСЕ ПРОТИВ АРМСТРОНГА

Британская газета The Sunday Times подала иск на \$1,6 млн против велогонщика Лэнса Армстронга. Об этом газета написала 23 декабря. В 2004 году издание опубликовало заметку о том, что Армстронг употребляет допинг. Велогонщик подал на газету иск, обвинив ее в клевете. После того, как в 2006 году он выиграл дело, издание пришлось выплатить ему 300 тыс. фунтов стерлингов (около \$485 тыс.) судебных издержек. Однако осенью 2012 года были найдены доказательства того, что Армстронг употреблял допинг. Теперь газета требует возврата судебных издержек с процентами. Общая сумма иска составляет более 1 млн фунтов стерлингов (около \$1,6 млн). Американский велогонщик Лэнс Армстронг семь раз подряд побеждал в веломногодневке «Тур де Франс»: с 1999 по 2005 год. Однако, по данным антидопингового агентства США (USADA), в этот период гонщик употреблял запрещенные препараты, а также распространял их, заставляя использовать допинг своих партнеров по команде. 10 октября был опубликован доклад USADA, в котором приводились доказательства того, что Армстронг употреблял допинг: 22 октября было объявлено о лишении Армстронга титулов победителя за 1999-2005 годы. Кроме того, он был пожизненно дисквалифицирован. На следующий день глава оргкомитета «Тур де Франс» Кристиан Приодом заявил, что Армстронг должен вернуть все призовые деньги, которые он заработал за эти годы. Общая сумма их составила около четырех миллионов долларов. Позже страховая компания SCA Promotions потребовала Армстронга вернуть ей выплаченные велогонщику \$7,5 млн бонусов. Кроме того, от контракта с Армстронгом отказалась компания Nike. И наконец, 15 декабря благотворительный фонд по борьбе с раком, который был основан Армстронгом, убрал из своего названия имя велогонщика. Теперь вместо The Lance Armstrong Foundation фонд будет называться Livestrong Foundation. (lenta.ru)



ВЕСЕННЕЕ РАСПИСАНИЕ

Сборная России по футболу сыграет на лондонском стадионе «Стэмфорд Бридж», где проводит домашние игры клуб «Челси». Россияне сыграют в Лондоне 25 марта 2013 года, причем наиболее вероятным соперником россиян является сборная Бразилии. Об этом сообщает сайт издания «Советский спорт» со ссылкой на источники, близкие к тренерскому штабу российской команды. Комментатор «НТВ-Плюс» Нобель Арустамян также написал в своем твиттере, что россияне сыграют на «Стэмфорд Бридж» — скорее всего, со сборной Бразилии. Однако, по его словам, матч состоится 26 марта. В Российском футбольном союзе (РФС) информацию о матче на «Стэмфорд Бридж» «Лента.ру» комментировать отказались. Первый товарищеский матч в 2013 году сборная России проведет 6 февраля. В расписании игр российской команды на сайте ФИФА соперником россиян в этот день значилась сборная Чили, но РФС информацию об игре с чилийцами опроверг, и сейчас матча 6 февраля в расписании россиян на сайте ФИФА нет. Президент РФС Николай Толстых говорил, что в этот день сборная России может сыграть с командой Исландии, причем матч планируется провести в испанской Марбелье. Напомним, ранее глава РФС Николай Толстых сообщил, что 6 февраля сборная России может сыграть товарищеский матч в испанской Марбелье с командой Исландии. Первый официальный матч в 2013 году россияне проведут 22 марта со сборной Северной Ирландии. Игра состоится в рамках отборочного турнира ЧМ-2014. (lenta.ru)

ВОСТОК ПРОТИВ ЗАПАДА

Определились все участники Матча звезд КХЛ, который пройдет 13 января 2013 года в Челябинске. Об этом сообщает официальный сайт лиги. 25 декабря КХЛ обнародовала составы третьих пятюрок команд Западной и Восточной конференций. В сборную Запада попали защитники Стафан Крунвалль из «Локомотива» и Илья Горохов из московского «Динамо», форварды Михаил Варнаков из «Торпедо», Артем Анисимов из «Локомотива» и Михаил Грабовский из ЦСКА. В сборную Востока включены защитники Алексей Емелин из «Ак Барса» и Виктор Хедман из «Барыса», нападающие Алексей Морозов из «Ак Барса», Томаш Заборски и получаемые от нее деньги должен отвечать кто-то один. Но кто?

В Единой лиге ВТБ этот вопрос пока так и не решили, к слову. Онлайн-трансляция на официальном сайте и редкие показы на кабельных каналах — это совсем не то, что нужно. Русского зрителя нельзя приучить платить вперед, поощая при этом хлеба и зрелища. Здесь работает обратная логика, что противоречит всем коммерческим и псевдокоммерческим идеям. Баскетбольные воротилы в этом уже убедились. Футбольным только предстоит.

sport.ru

Кооперация по-русски. «Один пример, и тот кривой»

Во время споров о целесообразности создания чемпионата СНГ по футболу у некоторых то и дело проскакивает аргумент — у баскетболистов же получилось! Однако если взглянуть на ситуацию совершенно с другого полюса, то выясняется, почему футболистам равняться на дитяще Сергея Иванова и иже с ним нельзя ни в коем случае.

Помнится, весной шли долгие и нудные разговоры о том, чтобы передать Единой лиге ВТБ полномочия национальных федераций в плане распределения еврокубковых квот. Шумели все долго и настойчиво, но закончилось все подкачкой с барского плеча Жорди Бертомеу — победитель турнира получил место в евролиговской квалификации. Если быть точным, то попал туда проигравший финал УНИКСа, поскольку ЦСКА в силу наличия лицензии А своего места в основном раунде не терял. Сейчас, спустя полгода, никаких предметных разговоров на эту тему даже не ведется — в УЛЕБ никто изначально не собирался рушить тщательно выстраиваемую годами структуру. Однако показательно было вовсе не это, а то, что прежние плюсы участия в объединенном коммерческом турнире стали не такими уж и плюсами, раз Сергей Иванов решил выпросить у Бертомеу со товарищи дополнительный рычаг-приманку.

В футболе ситуация тоже идентична. Мишель Platini, свисока взиравший на мышиную воюню имени Миллера и Ахметова доселе, вдруг заявил: больше двух мест в Лиге чемпионов и четырех путевок в Лигу Европы объединенная лига не получит, на большее можно даже не надеяться. Это вовсе не означает, что УЕФА не нравятся подобные затеи — вон бельгийский и голландский клубный футбол уже решили вскорости слить воедино. Но там это пройдет гораздо проще

в силу минимальных этнически-культурных и финансовых различий между клубами и странами. От вышеупомянутой схемы 2+4 (или 2+6 как вариант) гипотетическая «Лига Бенилюкс» лишь выиграет, ведь у Бельгии сейчас, например, нет права напрямую отправлять чемпиона в групповой этап ЛЧ, а Нидерланды с такими темпами вскоре могут ее лишиться.

Но во многих переводах в словах Platini теряется немаловажное «если». Трижды обладатель «Золотого мяча», прекрасно знакомый

греха таить. Это лишь одна из десятков мелочей, которые никак не позволят существовать беззаботно столь шаткой структуре.

Привлекать финансовыми благами нужно тоже очень аккуратно. В Единой лиге ВТБ пар лет назад за два-три проигранных матча можно было получить столько же призовых, сколько за выигранную без единого поражения группу в Кубке вызова ФИФА. Руководители шаромыжники пользовались этим по полной. Один клуб из недалекого зарубежья даже пренебрег



еще с советскими реалиями, отвлеченно понимает — мирное сосуществование амбициозных клубов, которых будет больше, чем путевок в еврокубки, невозможно, как и, скажем, «бархатная революция» в любой постсоветской стране. «Гранды периферии» вроде «Шахтера» настолько давно привыкли в национальных чемпионатах работать рука об руку с судейским корпусом и держать под контролем прочих функционеров, что игра на равных быстро выбьет их из колеи. Да и некоторым российским клубам сии опасения не чужды, чего

возможностью выступить в Евролигеленде, куда он имел право заявиться как победитель национального кубка, но был выбран вариант с золотыми горами. Команда ездилла позориться в Москву и Казань, проигрывая с разницей в сорок-сорок пять очков, но главный человек в клубной структуре только улыбался и считал деньги. Ведь один такой вечер позора позволял компенсировать затраты на недельную зарплату баскетболистам.

Конечно, в любом турнире нужны свои «тушки», на которых можно сорвать зло, выпустить пар или

**ШЛИВИЧ
ОСТАЕТСЯ**



В сезоне 2013 года сербский защитник Ненад Шливиц продолжит работать с костанайским клубом. Как пояснили в администрации «Тобола», вопрос о том быть или не быть этому футболисту в команде не поднимался, поскольку у Ненада двухгодичный контракт, заключенный в конце сезона 2011 года, на 2012-2013 годы соответственно. В рамках данного соглашения сербский легионер продолжит свои выступления за костанайский клуб. В 2011 году Ненад Шливиц участвовал в 27 играх из 31, проведенной «Тоболом», в совокупности отработав на поле 2275 минут, в 2012 году – в 22 из 26 игр с показателем 1912 минут. При этом в минувшем сезоне Ненад Шливиц забил гол и был всего два раза предупрежден за грубую игру желтой карточкой против 5 «горчичников», полученных в 2011 году. Два года подряд Ненад Шливиц признавался болельщиками лучшим игроком сезона. (fc-tobol.kz)

СНОВА «НА НОЛЬ»

Давид Лория второй матч подряд сохраняет свои ворота в неприкосновенности. Казахстанский голкипер стал главным героем матча «Ризеспора» с «Трабзон»-1461. Встреча проходила в непростых погодных условиях, из-за тяжелого поля технические футболисты «Ризеспора» никак не могли наладить конструктивную игру в атаке, а более мощным и фактурным хозяевам было гораздо легче приспособиться к раскисшему газону. В итоге Лория в каждом из таймов по несколько раз спасал свою команду от неминуемых голов – 0:0. Турецкое издание «Fanatik» признало казахстанца лучшим игроком матча, и он получил наивысшую оценку среди футболистов «Ризеспора» – 7. (sports.kz)

**МАХАМБЕТОВ
В «АКТОБЕ»**



21-летний воспитанник шымкентского футбола Аблайхан Махамбетов стал игроком «Актобе». Контракт с игроком подписан по схеме 1+2. Кроме того, новый двухлетний контракт заключен с голкипером Андреем Сидельниковым. Такой же срок соглашения стоит в новых контрактах Марата Хайруллина и Сергея Ковальчука. А вот Юрий Логвиненко пролонгировал свое соглашение с клубом на три года. Это касается Александра Гейнриха, то аренда форварда продлена до конца сезона 2013 года. (fc-aktoobe.kz)

**«АЛМАТЫ»
ВПЕРЕДИ ВСЕХ**

Во вторник завершился чемпионат Казахстана по гандболу. Пара «Алматы» (Алматы) – «Иле» (Алматинская область) разгромила между собой чемпиона Казахстана, а пара «Астана» (Астана) – «Сейхун-Кам КГУ» (Кызылорда) выявляла обладателя третьего места. По итогам двухматчевого противостояния команда из Алматы выиграла золотые медали чемпионата, обыграв своих оппонентов из Алматинской области в первом матче со счетом 37:32, а во втором – 35:22. Третье место заняла команда из Астаны. Первая игра за третье место закончилась победой астанчан со счетом 28:23. Второй матч не состоялся, так как кызылординцы не прибыли на него. В итоге «Астана» присудили техническую победу со счетом 10:0. (sports.kz)

**НОВЫЕ
ПОМОЩНИКИ
ПЕТРОВИЧА**



Произошли изменения в тренерском штабе «Тараза». На первом сборе в ОАЭ Любо Петровичу помогли новые тренеры. Покинули клуб тренер Милош Крушчич и тренер по физподготовке Милорад Митрович. Их заменили ассистент главного тренера с лицензией А Драган Джурджевич (хорошо знаком казахстанским болельщикам по выступлениям за «Ордабасы» и «Кайрат»), играв также в Сербии, Боснии и Узбекистане – за «Андижан» и тренер по физподготовке Джордже Расич, работавший в сербских и американских клубах. (sports.kz)



**Гостеприимные
соперники «Барыса»**

Столичный хоккейный клуб добился хороших результатов в выездной серии

Данияр Балахметов

Регулярный чемпионат КХЛ после паузы, связанной с участием сборных в различных турнирах, в середине прошлой недели вновь вернулся в свое прежнее игровое русло. Команды уже провели по несколько встреч, а на вершине по-прежнему московское «Динамо». При этом москвичи в прошлую среду уступили по буллитам на выезде «Сибири» (3:4). Однако динамовцы, продолжая турне по Сибири, сумели реабилитировать себя в Новокузнецке, обыграв местный «Металлург» со счетом 4:2, а затем в Хабаровске был повержен «Амур» (3:1). В среду вечером москвичи принимали на своем льду «Слован» из Братиславы. Тот самый «Слован», который в субботу по буллитам (3:2) обыграл на своем льду казанский «Ак Барс». Эта встреча стала примечательной благодаря длительной паузе, которая образовалась во время определения правильности второго гола хозяев, которые уступали к этому моменту со счетом 1:2. Причиной этой заминки стала неработающая видеокамера за воротами «Ак Барса», и судьи, не имея возможности оперативно оценить ситуацию, в соответствии с регламентом связались с комнатой видеопросмотров в офисе КХЛ. В результате анализа игрового момента было принято решение засчитать гол. В то же время хоккейный клуб «Слован» за нарушение пунктов технического регламента подвергся штрафным санкциям. Между тем уже в понедельник хоккеисты «Ак

Барса» нанесли поражение в Праге «Леву» – 2:0 и укрепились в ранге лидера Восточной конференции. «Барыс» из Астаны пока не может похвастаться такими достижениями, однако выезд по маршруту Рига-Донецк-Москва астанчане смело могут заносить себе в актив. Рижане в этом году уже ощутили всю мощь «Барыса», уступив 15 октября в Астане с сухим счетом 0:5. Вообще, рижане с начала ноября и до повторной встречи с «Барысом» сумели победить всего три раза. Причем дважды был повержен нижегородский «Нефтехимик» и один раз аутсайдер первенства екатеринбургский «Автомобилист». А в остальных восьми поединках динамовцы Риги уступили. В отчетной встрече с астанчанами хозяева «Арена Риги» уже в самом начале матча (3-я минута) вышли вперед благодаря точному броску канадца Джейми Джонсона, которому ассистировали Гунтис Галвиньш и Кришьянис Редлихс. Стоит отметить, что в момент взятия ворот астанчане пребывали в меньшинстве, после того как на скамейку штрафников за совершенную подножку был отправлен Эндрю Хатчинсон. На этом несприятности «Барыса» не закончились. К концу первого периода, на 16-й минуте еще одна шайба побывала в воротах Виталия Еремеева. Точным на завершении оказался Андрис Дзериньш.

Астанчане лишь в середине второго периода смогли размотать счет после точного броска Романа Савченко, которому ассистировал Вадим Краснослободцев. Уйти от поражения «Барыс» смог лишь в

конце третьего периода. За 27 секунд до окончания встречи точным броском отметился Брэндон Боченски, переведя игру в овертайм, в котором Константин Руденко оформил победу «Барыса».

Спустя два дня, в пятницу «Барыс» проводил встречу в Донецке с местным «Донбассом». В этом сезоне обе команды сыграли в Астане. И убедительную победу со счетом 6:1 тогда одержали астанчане. И видимо память о произошедшем в Риге, хоккеисты из столицы Казахстана взяли с места в карьер и уже на 4-й минуте поединка вышли вперед, после того как точный бросок удался Дмитрию Уперу. Однако на 11-й минуте бывший игрок «Барыса» Лукаш Кашпар сравнял счет в матче. Правда, равенство в счете продержалось недолго. В конце первой двадцатиминутки Брэндон Боченски вывел гостей вперед. А уже во втором периоде «Барыс» благодаря Николаю Антропову увеличил преимущество. Но на последней минуте периода хозяева после удачного броска Оскара Бартулиса сократили разницу в счете.

Минимальное преимущество «Барыса» держалось до самого окончания поединка, пока Константин Руденко не поразил ворота хозяев, установив окончательный счет – 4:2.

В понедельник астанчане завершили выездную серию в Москве, где встречались с «Спартакком». В первом матче этого сезона «Барыс» разгромил москвичей на своем льду со счетом 5:1. Вообще, команда Федора Канарейкина идет по турнирной дистанции весьма плохо.

Сейчас «красно-белые» находятся практически на дне турнирной таблицы регулярного первенства. И последние шесть встреч, не считая воскресной игры с «Барысом», они проиграли вчистую. Эта встреча, что примечательно, получилась упорной. Первая шайба в поединке была заброшена незадолго до окончания второго периода. Автором взятия ворот стал канадский форвард «Барыса» Найджел Доус. Однако победить в основное время астанчанам было не суждено, так как за несколько минут до завершения встречи, уже в третьем периоде, нападающий «Спартакка» Михаил Юньков, к радости публики, сравнял счет. Так игра перетекла в овертайм, в котором обе команды остались без заброшенных шайб. Соответственно выявлять победителя пришлось в серии буллитов. Здесь нервы оказались крепче у хоккеистов «Барыса», которые были точнее своих соперников. На исполненную попытку спартаковца Штефана Ружички точными бросками ответили Дмитрий Упер и Найджел Доус.

По итогам выездной серии «Барыс» перед домашней встречей с «Атлантом», состоявшейся 26 декабря, шел на десятом месте в общей таблице лиги. Также по положению на вечер среды астанчане занимали шестое место в Восточной конференции и третье в дивизионе Чернышова. В пятницу подопечные Владимира Крикунова встретятся дома с «Локомотивом». А в предпоследний день уходящего года приедет «Торпедо».

Остановят ли «Сарыарку»?

Вячеслав Селезнев

Высшая хоккейная лига живет во власти «Сарыарки». Карагандинский клуб свой первый сезон в этом турнире проводит просто блестяще и пока является лучшим в числе двадцати семи команд. После одиннадцатидневной паузы в лиге подопечные Андрея Кирдяшова сыграли три встречи и во всех трех добились победы. Правда, в последних двух удача карагандинцев сопутствовала в серии буллитов. При этом «Сарыарка» установила рекорд лиги, выиграв в восемнадцать встреч подряд.

В прошлую среду карагандинцы на выезде одолели саратовский «Кристалл». В первом периоде той встречи команды обменялись заброшенными шайбами. Сначала точный бросок произвел защитник хозяев Виктор Шакаримов, дело было на 14-й минуте. Однако за минуту с лишним до перерыва «Сарыарка» усилиями Дмитрия Данилина восстановила равновесие в счете. А победу казахстанской команде принес Дмитрий Цыбин, отличившийся за две с лишним минуты до окончания второго периода.

Следующий матч карагандинцы проводили в прошлую пятницу, также на выезде, против пензенского «Дизеля». Эта встреча и в основное время, и в овертайме закончилась всухую. А по буллитам были сильнее карагандинцы. Точные броски на счету Дмитрия Цыбина и Ильи Малюшкина. При этом хозяева за всю встречу набрали лишь шесть штрафных минут. А у «Сарыарки» таких минут оказалось вдвое больше.

Последний матч «Сарыарка» играла в Воронеже против местного «Бурана». Эта встреча, как и предыдущая, завершилась вничью. Правда, в основное время команды по разу сумели отличиться. В начале второго периода усилиями

Александра Полухина это сделали хозяева. А в середине периода счет сравнял Илья Малюшкин. В итоге в основное время и в овертайме победителя выявить не удалось. Зато в серии буллитов участникам матча, да и зрителям пришлось изрядно поволноваться. Команды сохранили по семь попыток. В итоге два буллита, реализованных хозяевами и три карагандинцами, принесли победу гостям из угольной столицы Казахстана. Следующий матч «Сарыарка» проведет уже в следующем году. 4 января карагандинцы примут ХК «Саров».

Неплохой результат в серии из трех поединков показал и другой казахстанский клуб «Казинк-Торпедо». Устькаменогорцы после

поражения от «Сарыарки» 8 декабря следующий поединок провели 20 декабря против «Рубина» из Тюмени. К слову, этот клуб на пятки наступает «Сарыарке». Однако именно в игре с «Казинк-Торпедо» тюменцы были вынуждены капитулировать. Две шайбы, заброшенные в конце второго и в середине третьего периодов (Михаил Качулина, Александр Майер), заставили «Рубин» уехать из восточного Казахстана не солоно хлебавши.

А вот в следующем поединке, который был сыгран в субботу, устькаменогорцы победить не смогли. На своей площадке команда Игоря Дорохина приняла «Заураль» из Кургана. Встреча была настолько упорной, что первая шайба

была заброшена лишь незадолго до окончания второго периода. Точным броском отметился нападающий гостей Константин Куликов. Устькаменогорцы отыгрались в начале третьей двадцатиминутки после броска Михаила Качулина. Не выявив победителя в основное время, команды продолжили игру в овертайме. К сожалению для хозяев, удача в дополнительное время улыбнулась хоккеистам «Зауралья», которые благодаря точному броску Асхата Рахматулина обеспечили себе победу. Стоит сказать о том, что на 11-й минуте форвард хозяев Александр Казначеев не реализовал буллит. Будь наоборот, возможно, встреча сложилась бы по иному.

Практически в таком же ключе прошла и третья домашняя встреча устькаменогорцев против «Спутника» из Нижнего Тагила. На 13-й минуте матча Евгений Ринфель заставил капитулировать казахстанского вратаря «Спутника» Сергея Огурешникова, который, помимо всего прочего, как раз родился в Усть-Каменогорске. Огурешников, к слову, в основное время пропустил еще раз, в середине третьего периода. Взятие ворот удалось Александру Майеру. И для устькаменогорцев это была спасительная шайба, поскольку во втором периоде гости из Нижнего Тагила сумели дважды заставить капитулировать вратаря хозяев Ивана Полошкова. Заброшенные шайбы на счету Якова Ищенко (27-я минута) и Валентина Артамонова (33-я минута). А победную точку в игре поставил защитник «Казинк-Торпедо» Владислав Колесников, отличившийся уже в овертайме.

Вчера устькаменогорцы встречались на своем льду с «Соколом». А в ближайшем матче, который состоится на выезде в Нефтекамске, «Казинк-Торпедо» сразится с «Торосом».

**АЯГАНОВ
ПРИНОСИТ ПОБЕДУ**

В Талгаре молодежная сборная Казахстана завершила учебно-тренировочный сбор под руководством нового главного тренера Сергея Боровского. В заключительный день команда провела контрольную встречу с клубом первой казахстанской лиги ЦСКА. Встреча прошла на базе сборных команд в Талгаре и завершилась победой молодежной сборной 2:0. Дублем в этом матче отметился игрок павлодарского «Иртыша» Алибек Аяганов, один из мячей он провел с пенальти. (fca.kz)



**ДАЛЬШЕ
С «ТОБОЛОМ»**

Лучший защитник «Сункара» будет защищать цвета «Тобола» в 2013 году. «Никола Тонев подписал контракт с «Тоболом», – сообщил директор клуба Талгат Баймуратов, находящийся сейчас в расположении команды. Напомним, как ранее сообщил главный тренер «Тобола» Вячеслав Грозный, тренерский штаб давно уже присматривался к этому игроку. 27-летний Никола Тонев играет одинаково хорошо обеими ногами. Выступает на позиции центрального защитника. Рост 1 метр 87 сантиметров. В матче «Сункар» – «Тобол» на равных боролся с высокорослым Де Соузой. Игровую карьеру начал в македонском клубе «Брегалиница». Взрослую карьеру начал в 2006 году в клубе первой македонской лиги «Вардар», затем защитил цвета «Шкендия». В 2008 году перешел на год в чешский «Банник Мост». В казахстанскую премьер-лигу Тонев попал в составе «Тараза» в 2010 году. В 2011 году перешел в российский «Волгарь-Газпром» (Астрахань). В 2012 году защитил цвета каскеленского «Сункара». (fc-tobol.kz)



**НЕ УСТОЯЛ ПЕРЕД
ЧАРРОМ**

В субботу в Кельне (Германия) бывший претендент на титул чемпиона WBC в супертяжелом весе Мануэль Чарр (21-1, 11 KO) одержал быструю победу нокаутом в 1-м раунде над родившимся в Казахстане джорнименом Константином Айрихом (24-9-2, 18 KO), сообщает Boxrec.com. С самых первых секунд боя Чарр пошел на своего соперника, нанося хаотические удары. Один из этих ударов пришелся в печень Айриха. Айрих опустился на колени и не сумел/не захотел продолжать бой. Рефери Даниэль Ван Де Виль зафиксировал победу Мануэля Чарра нокаутом в 1-м раунде. Победа в этом бою принесла Чарру малозначимые титулы WBC Mediterranean и WBC Baltic в супертяжелом весе. (sports.kz)



**ВЫСОКОЕ
ПРИЗНАНИЕ**

На имя главы государства Нурсултана Назарбаева поступило письмо от президента Международного союза велосипедистов (UCI), члена Международного олимпийского комитета Пэта Маккуэйда, сообщает пресс-служба Акорды. Пэт Маккуэйд поздравил Нурсултана Назарбаева с успехом нашей страны, получившей право проведения всемирной выставки EXPO-2017. В своем обращении глава UCI отметил, что сегодня Казахстан пользуется большим авторитетом на международной политической арене, обладая стабильной экономикой и большими спортивными достижениями. Автор также выразил признательность Нурсултану Назарбаеву за вклад в развитие велосипедного спорта в республике, подчеркнув, что внимание и поддержка главы государства высоко оцениваются как казахстанским, так и мировым спортивным сообществом. (bnews.kz)



НИБАЛИ
В ПОМОЩЬ

«Астана» пошла на усиление этой зимой, их самым большим приобретением был Винченцо Нибали. Команда надеется, что он сможет бороться в больших гонках за победу, чего «Астана» не могла добиться после ухода Альберто Контадора. Менеджер команды Джузеппе Мартинелли пообщался с Cycling News HD о том, что команда надеется достигнуть в 2013 году... – Вы подписали Винченцо Нибали на 2013 год. Что это значит для команды? – Подписание Винченцо Нибали означает, что теперь у нас есть первоклассный лидер на самых важных многодневках сезона. – Является ли «Астана» достаточно сильной командой, чтобы подерживать Нибали на гранд-турах? – Конечно. На Giro d'Italia ему будут помогать Брайкович, Кесьякофф и Тиралонго, а также Агноли и Канотти. – Может ли Нибали выиграть гранд-тур в следующем году? – Команда и Винченцо нацеливаются на «Джиро». Мы будем стартовать в Неаполе, зная, что являемся одними из фаворитов на победу в общем зачете, и мы будем делать все от нас зависящее, чтобы это произошло до финиша в Брешии. – Издвухгонок, маршруты которых объявили, что подходит Нибали лучше? – «Джиро», без сомнения. По сравнению с Уиттинсом Нибали менее опытный в индивидуальной гонке на время, но даже там он знает, как защитить себя. Мы можем выиграть командную гонку на время, и прежде всего на горных этапах в Италии. – Будете ли вы работать над его способностями к гонкам на время в течение зимы? – Да, мы будем работать с техническим персоналом специалистов и будем эффективно использовать велодом Montichiari для специальной подготовки. (velosportnews.ru)

БЕЗ СДВИГОВ



Казахстанские теннисисты Михаил Кукушкин и Андрей Голубев за истекшую неделю сохранили неизменными свои позиции в рейтинге Ассоциации теннисистов-профессионалов (АТР), сообщил в понедельник официальный сайт ассоциации. По состоянию на 24 декабря Кукушкин является 107 номером рейтинга, Голубев – 161-м. Также неизменными остались позиции казахстанцев Евгения Королева (211 место) и Юрия Шуккина (472 строчка). В шестой сотне рейтинга казахстанец Денис Евсеев за неделю опустился на две строчки и стал 576-м, а Алексей Кедрюк поднялся на позицию – на 605 место. Лидирует в рейтинге одиночного разряда по-прежнему серб Новак Джокович, вторым идет швейцарец Родже Федерер, на третьей строчке – британец Энди Маррей. В рейтинге парного разряда Шуккин, находящийся в третьей сотне, остался 229-м, Голубев остался на 241 месте, Кукушкин потерял одну строчку и идет 426-м, столько же потерял Евсеев, который стал 794-м, Кедрюк поднялся на две строчки – на 805 место, также поднялся на две строчки Королев – он 813-й. Лидируют в рейтинге парного разряда по-прежнему американцы Боб и Майк Брайаны, на третьем месте – индус Леандер Паас. (newskaz.ru)

ВСЕ ПО-ПРЕЖНЕМУ



Казахстанская теннисистка Яслова Шведова сохранила за собой 29 место в еженедельно обновляемом рейтинге Женской теннисной ассоциации (WTA), сообщает в понедельник официальный сайт WTA. По состоянию на 24 декабря Шведова остается лучшей представительницей республики в этом рейтинге, в первую сотню входит также казахстанка Галина Воскобоева, которая осталась по истечении семи дней 82-й. Во второй сотне казахстанка Ксения Первак осталась 103-й, Юлия Путинцева – на 106 месте, Сесиль Каратанчева осталась на 111 позиции. В третьей сотне Зарина Дилс сохраняет 264 место, Анна Данилина поднялась на одну строчку – она 341-я. Возглавляет рейтинг одиночного разряда по-прежнему белоруска Виктория Азаренко, второй идет россиянка Мария Шарипова, третьей – американка Серена Уильямс. В рейтинге парного разряда Шведова осталась 26-й, Воскобоева – 45-й, Первак опустилась с 343-й на 344 позицию, Данилина осталась 477-й, Залина Хайрудинова сохранила 507 место. Лидируют в рейтинге парного разряда по-прежнему итальянки Сара Эррани и Роберта Винчи, третье место делят чешки Андреа Хлавакова и Люси Храдеска. (newskaz.ru)



Особый год

Данияр Балахметов

В преддверии наступающего года принято подводить различный рода итоги, вспомнить основные события прошедших двенадцати месяцев, дабы оживить в памяти некоторые моменты, произошедшие в отечественном спорте.

Этот год для казахстанского спорта стал, бесспорно, историческим и знаменательным. Достижения наших спортсменов на летних Олимпийских играх в Лондоне заставили всю мировую спортивную общественность обратить внимание на нашу страну. Александр Винокуров, Зульфия Чиншанло, Майя Манеза, Светлана Подобедова, Илья Ильин, Ольга Рыпакова и Серик Сапиев, завоевав золотые медали, прославили не только казахстанский спорт, но и всю страну в целом. Не обошлись наши атлеты и без медалей другого достоинства (одно «серебро» и пять бронзовых наград).

Помимо триумфа на Олимпиаде в казахстанском спорте за минувший год произошло много других знаменательных событий, к которым было приковано повышенное внимание.

Не чужие на празднике жизни

Для нашей страны прошедшие Олимпийские игры стали самыми успешными за все время выступлений наших спортсменов. Напомним, что наши спортсмены завоевали семь золотых, одну серебряную и пять бронзовых наград. Это позволило Казахстану занять двенадцатое общекомандное место. К слову, по семь золотых наград выиграла спортсмены Австралии и Японии. А по числу установленных рекордов Казахстан занял четвертое место на играх в Лондоне, расположившись после таких спортивных держав, как США, Китай и Россия.

К примеру, еще свежи в памяти победный финиш Александра Винокурова или уверенное выступление Ильи Ильина, который за явным преимуществом был сильнее своих соперников. По сравнению с предыдущими летними Олимпиадами данный успех нужно признать колоссальным. К примеру, на играх в Атланта (1996 г.) Казахстан завоевал 11 медалей разного достоинства – три золотые, четыре серебряные и четыре бронзовые, но это позволило нашим олимпийцам занять лишь сороковое общекомандное место.

В 2008 году на пекинской Олимпиаде казахстанцы завоевали тринадцать медалей различного достоинства, среди которых были две золотые, четыре серебряные и семь бронзовых. Это позволило нашей делегации занять двадцать девятое общекомандное место.

Завоеванные награды лондонской Олимпиады для наших спортсменов вылились в очень внушительную денежную сумму. Так, золотая медаль наших спортсменов была оценена в \$250 тыс., серебряная – в \$150 тыс. а бронзовая – в \$75 тыс. Таким образом, суммарно наши призеры заработали \$2,250 тыс.

Достижение на «Дакаре»

Прошедший «Дакар» для казахстанских любителей спорта стал поистине триумфальным. Что ни говори, а занятое третье место в классе грузовиков на столь престижном ралли это успех с большой буквы, вне всяких сомнений. Артур Ардавичюс вместе со своим экипажем после восьмого места в прошлом году на этот раз взобрался на пьедестал почета. Вообще, сам факт того, что экипаж Ардавичюса добрался до финиша, уже заслуживает уважения. На прошедшем «Дакаре» из-за отсутствия признанных мастеров Владимира Чагина и Фирдуса Кабирова шансы у остальных участников, выступавших в классе грузовиков, откровенно были выше. Кто-то может возразить, что по причине отсутствия маститых камазистов Чагина и Кабирова «Дакар» осиротел и уже не тот, что был раньше. Но ведь даже без них никто не отменял борьбу гонщиков с непревзойденными трассами и сложным климатом. Наконец, мало кто вспоминает, что участие в ралли это, прежде всего, преодоление самого себя. Поэтому силу и мастерство Кабирова и Чагина отрицать и принижать, естественно, нельзя, так же как



принимать заслуги участников прошедшего ралли.

Примечательно то, что на прошедшем ралли впервые за долгие годы была преврана гегемония «Камаза». Первенствовал в Южной Америке голландец Жерар де Рой, выступавший со своим экипажем на Iveco. На втором месте расположился другой экипаж из Нидерландов, выступавший также на Iveco. В этой связи вдвойне приятнее осознавать то, что именно казахстанский «Камаз» ближе остальных «соотечественникам» приблизился к вершине.

Напомним, что во время презентации команды в Алматы в 2011 году Артур Ардавичюс заявил о том, что на этом «Дакаре» перед «Астаной» стояла задача улучшить прежний результат. Как оказалось позднее, Артур и команда задачу выполнили.

Боксеры радуют

Помимо успеха Серика Сапиева на Олимпиаде казахстанские боксеры в уходящем году неплохо выступили на различных уровнях и в других турнирах. Отлично начала третий сезон во Всемирной серии бокса команда Astana Arlans. В своей группе казахстанский клуб занимает первое место, имея четыре победы в четырех поединках.

Порадовали и другие боксеры-профессионалы. В июне Бейбут Шуменов, являющийся чемпионом мира в полутяжелом весе по версии WBA и обладатель титула IBA, одолел мексиканца Энрике Орнеласа и отстоял свои титулы.

Другой наш мастер кожаной перчатки Геннадий Голвкин, который нанес поражения японцу Макоото Фучигами и поляку Гжегожу Проксе, также отстоял свои титулы

«Кайрат» в четверке сильнейших

Видимо, неспроста руководители и тренерский штаб алматинского футбольного «Кайрата» в преддверии Кубка УЕФА 2012/13 выразили уверенность в том, что команда может всерьез рассчитывать на выход в «Финал четырех» континентального клубного турнира. В принципе, «Кайрат», оказавшись в числе фаворитов, перед жеребьевкой пребывал в роли favorita своей подгруппы. Из которой предсказуемо вышел победителем.

Теперь алматинцы сыграют весной в «Финале четырех». За право опознать трофей наряду с «Кайратом» на этой стадии сразятся «Барселона», а также знакомые нам московское «Динамо» и «Иберия Стар» из Грузии. Кстати, сразится с «Барселоной» руководители «Кайрата» мечтали еще в прошлом розыгрыше Кубка УЕФА. Но роковая ничья с московским «Динамо» не позволила алматинцам думать об этом. Теперь у «Кайрата», помимо появившейся возможности пригласить себя во встрече с маститыми испанцами, есть хороший шанс покатиться с москвичами за прошлогоднее фиаско. Матчи «Финала



четырёх» состоятся в Тбилиси в апреле следующего года.

От Вайсса до Вайсса

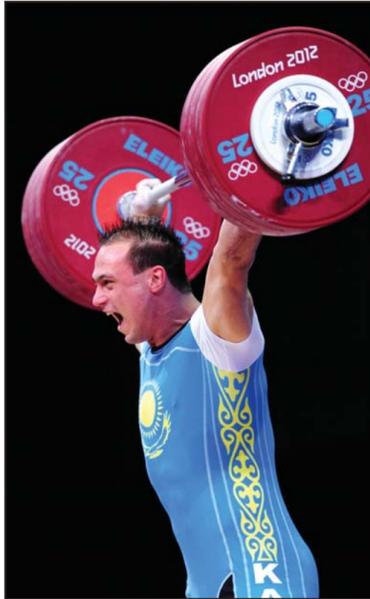
Алматинский «Кайрат», встав на путь возрождения, в конце уходящего года пригласил на пост главного тренера Владимира Вайсса. Контракт со словаком специалистом рассчитан на три года. По словам председателя наблюдательного совета футбольного клуба Кайрата Боранбаева, за это время словак должен помочь «Кайрату» вернуть утраченные позиции. А начать реализовывать амбициозный план Владимир Вайсс должен едва ли не сразу после появления в клубе. По крайней мере, в ближайшей перспективе словацкий специалист намерен провести качественную селекцию и поставить игру команде. А в дальнейшем будущем бывший тренер словацкой «Артмедии» и «Слована», а также российского «Сатурна» и сборной Словакии рассчитывает вывести «Кайрат» в еврокубки. Откуда, между прочим, в свое время, а именно в сезоне 2005/06 Вайсс со своей «Артмедией» уже выбивал алматинцев.

Тот розыгрыш Лиги чемпионов запомнился едва ли не всем казахстанским любителям футбола, засвидетельствовавшим драматичный вылет «Кайрата» из турнира. Впоследствии именно эта неудача станет одной из причин начала падения алматинского клуба. А начался с поста главного тренера, спустя несколько дней после неудачи в Лиге чемпионов, был уволен российский специалист Алексей Петрушин. Команда еще год, по инерции, спонсировалась национальной компанией КТЖ, а в 2007 году после ухода главного спонсора в «Кайрате» наступила эпоха безвременья, которая продлилась вплоть до сезона 2011 года. За это время алматинцы успели отнюдь не по спортивному принципу, а за банальными долгами в конце 2008 года оказаться в первой лиге и по итогам сезона-2009 вернуться в элиту, где команда, испытывая финансовые трудности, все же провела сезон-2010.

Концепция на десятилетие

В уходящем году Федерация футбола Казахстана презентовала новую концепцию развития детско-юношеского футбола, реализация которой намечена в десятилетний срок, с 2012 по 2022 год.

За основу развития концепции и технологической базы было решено взять немецкую модель, которая зарекомендовала себя одной из лучших и эффективных в мире. Подтверждением этому стали результаты, показываемые сборной Германии во всех возрастах. Так, за по-



следние три года немцы выигрывали чемпионаты Европы, выступая в возрастных категориях до U-17, U-19, U-21. А национальная сборная этой страны стала «серебряной» на Евро-2008 и «бронзовой» на чемпионате мира 2010 года. А на грядущем чемпионате Европы, немецкая команда также рассчитывается в роли фаворита. Естественно, принципы данной концепции могут и должны быть адаптированы под местные реалии и условия.

Суть самой концепции предусматривает создание специализированных футбольных центров, которые, начиная со следующего года, будут функционировать при каждом футбольном клубе премьер-лиги. Что касается нынешнего года, то для начала были открыты шесть центров: в Астане, Актобе, Павлодаре, Таразе, Талдыкоргане и Караганде.

Все флаги были в гости к нам

В начале года Алматы впервые принял чемпионат мира по хоккею с мячом. Победу в этом турнире одержали шведы, второе место заняла сборная России. А казахстанцы на льду «Медведь» показали третий результат.

Зимние достижения

В минувшем году отметились представители зимних видов спорта. На третьем этапе Кубка мира в канадском Квебеке наши лыжники Николай Чеботко и Денис Волотка одержали победу. Кроме того, в Кубке мира неплохие результаты показывает Алексей Полторанин, который успел побывать лидером общего зачета.

Также отличный результат на пятом этапе Кубка мира в командном спринте среди мужчин показали конькобежцы, занявшие первое место. Наши спортсмены опередили сборные Германии и России.

КИСЛИЦЫН
НЕ НУЖЕН

Защитник «Тобола» Александр Кислицын может покинуть клуб, так как больше не устраивает главного тренера Вячеслава Грозного. 26-летний кандидат в сборную Казахстана уже уведомлен о том, что на него рулевой костанайцев более не рассчитывает, и что Кислицын может начинать искать себе новую команду. Однако у руководства «Тобола» на этот счет другое мнение, и новый директор клуба Талгат Баймуратов не намерен отпускать универсального игрока обороны и постарается переубедить Грозного. (sports.kz)



СВОЙ ЧЕЛОВЕК В F1

На днях пилот команды Astana TAK Group подпишет контракт с командой McLaren Mercedes. Именно на автомобильных «конюшнях» Даниэль Джункадья будет представлять Казахстан в «Формуле 1», сообщает пресс-служба Astana Racing Team. Напомним, что после тестовых заездов на болидах команд Ferrari и Mercedes, где Даниэль Джункадья показал лучшее время среди других участников, спортсменом заинтересовались сразу две лучшие команды в мире королевских гонок. После продолжительных переговоров гонщик Astana TAK Group остановил свой выбор на команде McLaren Mercedes, и с будущего года Джункадья станет тестовым пилотом в одной из топовых команд «Формулы 1». – Для меня это было непростое решение, – комментирует гонщик команды Astana TAK Group Даниэль Джункадья. – Оба предложения были по-своему уникальными и перспективными. На данный момент участие в команде McLaren Mercedes в качестве тестового пилота является наиболее эффективным для меня в плане карьерного роста, ведь главная цель – стать основным пилотом в «Формуле-1» и достойно представлять команду «Астана» на арене международного спорта. Добавим, что форма Джункадья будет брендирована символами национальной спортивной команды «Астана», и на всех автомобильных командах McLaren Mercedes «Формулы-1» будет размещен логотип команды «Астана». Прокомментировал данную новость и легендарный казахстанский гонщик, призер ралли-марафона «Дакар-2012» Артур Ардавичюс: «Команда McLaren Mercedes – это топовая команда самых престижных в мире гонок «Формулы-1», – заявляет Ардавичюс. – Основная цель сотрудничества McLaren Mercedes и Astana TAK Group – это популяризация казахстанского спорта среди мировой общественности и мотивация молодых казахстанских спортсменов. Попасть в команду Mercedes на коммерческих условиях невозможно. И для Даниэля Джункадья это большой успех, который он может закрепить, продемонстрировав достойные спортивные навыки. Сейчас главная задача для Даниэля – это отточить свое спортивное мастерство, набраться опыта и планомерно готовиться к тому, чтобы через три года стать боевым (основным) пилотом «Формулы-1». Подписание контракта состоится до конца 2012 года. Помимо «Формулы-1» Даниэль Джункадья участвует в качестве основного пилота заводской команды Mercedes в чемпионате DTM (гоночная серия кузовных автомобилей с закрытыми колесами), где также будет представлять команду Astana TAK Group. (sports.kz)



БОЛЬШОЕ ДЕЛО

29 декабря, в канун Нового года, известный казахстанский футболист Давид Лория устраивает благотворительный аукцион. В качестве лотов на аукционе будут выставлены футболки, не только его, но и других казахстанских и российских спортсменов – друзей Давида, таких как: Самат Смаков, Нурбол Жумаскалиев, Али Алиев, Юрий Новиков, Андрей Карпович, Олег Воскобойников, Дмитрий Хомич, Игорь Акинфиев и Егор Титов. В данном случае в подлинности футболки можно не сомневаться. Возможно, с аукциона также уйдет футболка самого Роберто Карлоса, но эта информация пока является главной интригой вечера. Благотворительный аукцион пройдет в столичном баре «Голкипер», владельцами которого являются члены семьи Давида, собственно бар назван в его честь. Все вырученные средства будут направлены в благотворительный фонд «Твори Добро», который оказывает помощь детям-инвалидам и детям-сиротам. Напомним, что Давид Лория, многократный чемпион Казахстана, обладатель Кубка Казахстана, признанный в 2006 году лучшим казахстанским футболистом и один из самых красивых спортсменов страны, в нынешнем сезоне защищает ворота турецкого клуба «Ризеспор». (sports.kz)



Новогодний шопинг в странах Европы

Алия Каримова (Италия-Швейцария)

Кто сказал, что лето лучше время для путешествий? Посетить Европу, превращающуюся в декорации сказочного зимнего спектакля, веселого и волшебного, в декабре – идеальный способ окунуться в предновогоднюю атмосферу. Праздничные распродажи, концерты, фестивали, новогодний дизайнерский декор витрин и улиц, знаменитые рождественские вертепы и ярмарки – все это привлекает сюда все больше туристов. Украшения для елок, чудесные детские игрушки, традиционные блюда, необычные сувениры и одежда ручной выделки... На этих рынках можно встретить то, что в обычном путешествии вы никогда не найдете.

История рождественских ярмарок Европы

Родиной рождественских ярмарок, старейшие из которых проводятся в Вене (с 1294 года), Баутцене (с 1384 года) и в Дрездене (с 1433 года), считается немецкоговорящая часть Европы. И до сих пор за пределами германоязычных европейских стран, в Италии, например, их называют «немецкими».

Еще в средневековье, с наступлением холодов, организовывались базары для того, чтобы горожане могли закупить необходимые товары на зиму. Затем эти рынки начали устраивать вокруг главной церкви в городе, где продавали свежесрубленные елки, чтобы прихожане после службы могли предаться «предпраздничному шопингу». Именно там мелкие торговцы предпочитали торговать елочными украшениями, пряниками, глинтвейном, сувенирами. А бродячие актеры – показывать специально подготовленные к празднику сценки из жизни святого семейства – вертепы. Порой ярмарки оказывались даже слишком привлекательными – так, в 1616 году нюрнбергский священник отправил жалобу в городской совет на то, что никто не явился на полуденную службу в канун Рождества.

Со временем зимние базары стали обязательным рождественским обычаем и распространились в других странах.

Ярмарки сегодня

Сейчас эти ярмарки проводятся не только по всей Европе, но и во всем мире, включая Японию и Южную Корею. Однако цены здесь иногда раза в три-четыре выше, чем в магазинах. Сейчас объясню почему. Коммерсанты, решившие продавать свой товар на таких базарчиках, подтверждают свое участие заранее, иногда даже за полгода, заключая договор с «коммуной». Аренда площадки, включая НДС и электроэнергию, на таких мероприятиях – достаточно высокая, но в каждом городе и районе своя. Аренда участка размером 3х3 метра на период ярмарки доходит до 5 тыс. евро, плюс добавке сюда аренду палатки, шатра или деревянного домика и оформления (декоративного и технического). К тому же, при заключении договора необходимо согласовать ассортимент своего товара. Запрещается выставлять фейерверки, огнестрельное оружие и ножи, боеприпасы, военные игрушки, дартс, лотерейные билеты, воздушные шары; товары, типичные для традиционных магазинов, супермаркетов и рынков; бытовую технику и так далее. В общем, почти все то,

что продается на казахстанских новогодних базарах.

Выглядят рождественские ярмарки «ожившими» новогодними открытками, эдаким воплощением детских снов о Деде Морозе. Вот куда надо ехать фантазерам и любителям декораций! Киоски предпринимателей похожи на сказочные домики, замешанные снегом и украшенные гирляндами. По городу может даже курсировать небольшая паровозик – смесь аттракциона и такси. Перед ларьками, где продают изделия народных ремесел, собираются огромные толпы зрителей, потому что некоторые мастера предпочитают изготавливать свой уникальный товар на глазах у изумленной публики.

Например, пристанище стеклодувов, крошечный городок Лауша в Тюрингии славится на весь мир своими восхитительными стеклянными елочными игрушками. Секрет их изготовления передает-

Рождественским музеем. И зимой, и летом в рождественской деревеньке из восьми домов лежит снег (правда, по большей части искусственный), а улицы и залы украшены щелкунчиками всех видов и мастей. Большинство экспонатов вполне можно купить по сходной цене. Здесь есть все: и грошовой китайские пластмассовые шарики, и антикварные деревянные фигурки святого семейства за несколько тысяч долларов.

Рождественские яства

Не забудьте тепло одеться, посещая такие ярмарки, иногда бывает снег метет – почище любых спецэффектов к фильмам. А учитывая высокую влажность европейских городов, особенно после проливных ноябрьских дождей, холод собирает до костей! Не стоит уповать на горячительные напитки – с морозом шулки плохи – спирт быстро расширяет сосуды, заставляя орга-

человечки, сахарная вата, жареные миндаль и каштаны, яблоки в сахарной глазури, картофельные блины с яблочным муссом и многое другое.

Рождественский вертеп

Все по той же старинной традиции на каждой рождественской ярмарке имеется особое место, где стоит огромная елка. Под ней разыгрываются библейские сюжеты, связанные с появлением на свет младенца Христа, или устанавливаются фигуры, иллюстрирующие сцену прихода волхвов. В некоторых «вертепах» отдельные фигуры анимированы при помощи скрытого механизма. С каждым днем персонажей становится все больше, а вечером 24 декабря в ясли, окруженные Иосифом, Марией, пастухами и загадочными восточными магами-царями, кладут фигурку игрушечного Иисуса. По правилам, эта композиция исчезает сразу по-



ся от родителей к детям вот уже 200 лет. Естественно, самым лучшим местом для демонстрации своего мастерства и товара стала рождественская ярмарка.

А в саксонском городе Зайфен рождество царит круглый год. Это город мастеров-резчиков по дереву, которые делают крошечные фигурки ангелочков, гномов, шахтеров, щелкунчиков, курильщиков и других традиционных деревянных рождественских игрушек. Конечно, немецкие магазины завалены дешевой стилизацией под зайфенские игрушки (так же, как у нас матрешками), однако истинные ценители утверждают, что только настоящее изделие местных ремесленников обладает особой рождественской магией, потому что вырезано вручную, а не на токарном станке где-нибудь в Гонконге. Именно поэтому в канун рождества сюда приезжают толпы людей, чтобы купить подарки и посетить знаменитый музей деревянной игрушки.

В баварском же городе Ротенбурге рождественская ярмарка никогда не закрывается. Несколько сказочных домиков переносят туристов (а их здесь бывает не меньше трех миллионов в год) в атмосферу любимого праздника. Официально эта вечная ярмарка называется

низм «излучать тепло» в усиленном режиме. Все бы ничего, но ресурсы тела быстро заканчиваются, руки-ноги-шея мерзнут, а новые порции крепких напитков доводят ситуацию до критической – организм создает защиту в виде сильной усталости и его клонит в сон. Но попробовать их (не увлекаясь сильно) все же стоит!

Киоски с глинтвейном (горячим вином, разбавленным отваром специй и трав с долькой цитрусовых), грогом (разбавленным и подогретым крепким алкоголем), пуншем (по сути, тем же глинтвейном) находятся на всех рождественских базарах. Иногда вам может даже попасться сбитень. Горячий напиток на основе воды, меда, зверобоя, шалфея, имбиря и перца, не содержащий алкоголя, но прекрасно согревающий даже в сильный мороз, действуя мягко и длительно. От сбитня трудно опьянеть, его назначение – согреть и поднять настроение.

На горячее вы найдете – аппетитные жареные сосиски, куриную печень с луком, большой ассортимент колбасных изделий и сыра. А вот на десерт уже глаза разбегаются – пряники в виде сердечек, блинчики, различные сладости, фигурки из шоколада, сливовые

быве палатки, которые больше вам в городе не встретятся, так что понравившиеся сувениры стоит купить сразу. Обратите внимание на сувенирные кружки, в которые разливают напитки – их стоимость входит в цену пунша или глинтвейна. Уходя с ярмарки, можно забрать такую кружку себе на память или вернуть в киоск, получив 1 или 2 евро обратно. В Вене на каждой ярмарке свои собственные кружки, так что можно собрать целую коллекцию.

В столице Франции одна из самых главных рождественских ярмарок располагается прямо на Елисейских полях, где в празднично украшенных ларьках торгуют самыми представительными национальными сувенирами разных стран Евросоюза. Эдакий интернациональный винегрет, где можно попробовать и голландский сыр, и колбасы из Испании, и бельгийские вафли, и, конечно же, французское вино. Но ждуть «национальных парижских» сувениров тут не стоит. А вот посетить всю Европу разом, за час или два, это запросто.

Хотя Брюссель довольно современная столица, есть здесь и Старый город, где на площади перед церковью св. Екатерины устраивается незабываемая рождествен-

стирола, воссоздающую Палестину 2000-летней давности в мельчайших деталях и с максимальной исторической точностью.

Самые известные ярмарки

Самые известные рождественские ярмарки Европы не меняют своего месторасположения. В Париже это Елисейские поля, в Риме – площадь Навона, во Флоренции – Санта Кроче, в Брюсселе – площадь у Санта Катерины, в Таллине и Вене – возле городской ратуши. А в Берлине, например, их, одновременно работающих – более тридцати. И упор здесь делается не на седую историческую традицию, а, скорее, на развлечение в чистом виде: на период ярмарки Берлин превращается в смесь огромного супермаркета с луна-парком.

Рождественские ярмарки в столице Австрии, главная из которых располагается на Ратушной площади, работают по строгому расписанию. Палатки возводятся в конце ноября, закрываются строго в положенное время и утром 24 декабря уже перестают работать. А 25-го вы не найдете и следа от праздника там, где еще день назад шумели толпы туристов. Это удивительное преобразование стоит учесть путешественникам, которые захотят задержаться в Вене на несколько дней после Рождества. Ярмарок в городе много, и на каждой можно найти совершенно осо-

бая ярмарка. Кроме стандартных бельгийских сувениров – шоколада и вафель, здесь можно найти потрясающие стеклянные игрушки, ювелирные изделия ручной работы, удивительные шляпы и множество забавных и странных подарков. По углам площади традиционно расположены палатки, торгующие национальной рождественской едой. Бойкие девушки в национальных костюмах с шутками и прибаутками угощают горожан и туристов жареными грибами, тушеным мясом в пивном соусе и другими интересными блюдами.

Обратите внимание на карусель. Если повезет, вы увидите не обычное детское развлечение, а удивительную фантазмагорию в стиле «стимпанк», со стальными лебедями, хитрыми хамелеонами, единорогами из шестеренок и прочими фигурами, словно сошедшими с картин Босха. Рассматривать и фотографировать эту карусель можно очень долго.

В Кельне ярмарок много, но главная рождественская всегда устраивается напротив Кельнского собора. По традиции, гостей здесь поят глинтвейном, кормят сосисками с квашеной капустой и пюре и отправляют гулять мимо бесчисленных ларьков с сувенирами, подарками, игрушками, сладостями, съестными припасами и, конечно же, теплыми вещами. В Кельне хоть и не слишком холодно на Рождество, но гулять лучше в местном шерстяном свитере, а домой прикупить теплые тапки из овчины. Не упустите возможность пройтись по плавающим базару – большому кораблю, пришвартованному у Старого города. Это такая же ярмарка, но с палубы открывается красивый вид на зимний город, а поверхность под ногами покачивается безо всякого глинтвейна.

Рождественская ярмарка в столице Эстонии – Таллине кажется небольшой и особенно уютной после огромных базаров в Западной и Центральной Европе. Но здесь есть все, что нужно для правильного празднования Рождества. И подарки, и елочные игрушки, и шапки с кисточками, и вязаные из теплой шерсти свитера с оленями, и кофты со смешными кошками, венки из омыли и свечи из натурального воска. А еще традиционные раскрашенные фигурки и картины из марципана, дом Санта Клауса, где дети и даже взрослые могут загадать желание на следующий год. В центре площади установлена огромная ель, украшенная белыми гирляндами. К Новому году ее украсят разноцветными игрушками, а до Рождества она должна стоять «словно невеста» в одном цвете.

В Швейцарии рождественские ярмарки, как и во многих европейских странах, есть в каждом городе. Но самой большой и красивой считается та, что в Цюрихе, на центральном вокзале в крытом павильоне. Где посреди огромного зала возвышается 15-метровая рождественская елка, стильно украшенная 7 тысячами кристаллами марки Swarovski и признанная одной из самых дорогих в мире. Она действительно поражает своим необычным блеском и находится под круглосуточной охраной и видеонаблюдением. Швейцария, что ни говори, поистине держит статус «страны люкс»! 160 декорированных торговых палаток, аттракционы, световое шоу, цирковые рождественские представления, лотки с традиционными швейцарскими лакомствами (рокетками), вялеными мясными продуктами – все это открыто до 10 вечера целый месяц перед Рождеством. Конечно, вы можете выйти с вокзала напрямик на знаменитую Банхофштрассе и, пройдя по ней, наткнуться еще на несколько рождественских ярмарок, но все они меркнут по сравнению с самой главной, хотя торговые домики некоторых украшены, все же, поинтересней.

7T Роуминг SMS!

ВСЮ ЗИМУ

* Акция действует на исходящие SMS в рекомендуемых сетях в: Турции – Turkcell, России – MTS или Megafon, Великобритании – Vodafone, Кыргызстане – Megacom, Узбекистане – Ucell по 28 февраля 2013 года и не требует дополнительного подключения. Все входящие SMS в роуминге бесплатны. Акция не действительна для коротких номеров контент-провайдеров.

Подобно: www.kcell.kz, www.activ.kz 4097

ACTIV **Kcell**

ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ



Ford Kuga



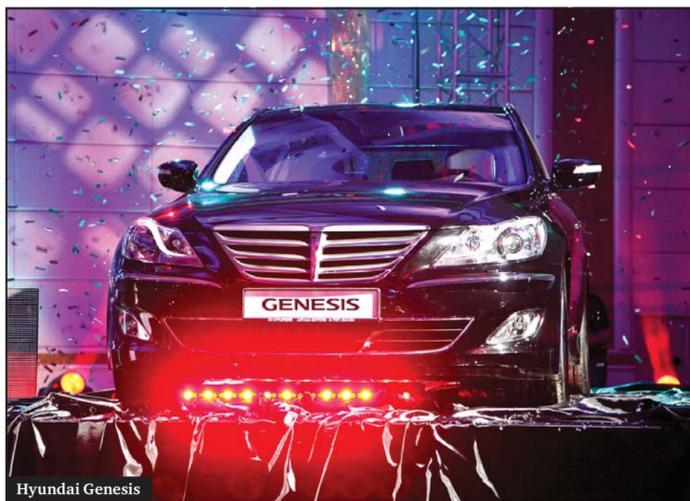
Range Rover

Чем запомнился этот автогод

Дмитрий Фадеев

Пока в дизайнерских бюро ведущих автомобильных производителей ломают голову над очертаниями машин будущего, в цехах наших автопроизводителей собирают модели, которые появятся на дорогах уже через несколько месяцев. И если в прошлом году выпускающие компании делали акцент на недорогие машины, то среди новинок 2012 года преобладают автомобили для самой взыскательной и респектабельной публики. Поэтому хотелось бы именно в нашем последнем номере газеты вспомнить о мировых премьерах и новинках, порадовавших казахстанцев в 2012 году.

Начнем практически с начала года, в морозном феврале широкой публике была представлена рестайлинговая модель Toyota Avensis, именно тогда и стартовали ее продажи. В результате рестайлинга седан и универсал стали длиннее: длина седана – 4 710 мм, универсала – 4 780 мм. Увеличилась решетка радиатора, задняя часть бампера также претерпела изменения, задние и передние светодиодные фары были обновлены. Мощность нового двигателя



Hyundai Genesis

при этом клиренс увеличился на 160 мм. Доступные версии: с объемом 1,4 л (107 л.с.) и 1,6 л (123 л.с.), которые работают либо с 5-ступенчатой механикой, либо с 4-ступенчатым автоматом. Стоимость автомобиля в базовой комплектации – от 2 600 000 тенге.

Весна «принесла» нам презентацию двух роскошных моделей: седана бизнес-класса Hyundai Genesis и автомобиля представительского класса Hyundai Equus. Габариты Genesis: в длину 4 985 мм, по ширине – 1 890 мм, в высоту – 1 480 мм, а вот Equus отличается, хотя не во многом, так как его длина составляет 5 160 мм, ширина – 1 890 мм, высота – 1 495 мм. Что касается двигателей, то в данное время оба автомобиля доступны объемом 3,8 л (290 л.с.), хотя Equus продается с 4,6 л двигателем, а это 366 л.с. Стоимость автомобиля начинается у Genesis от 11 000 000 тенге, у Equus – от 14 500 000 тенге.

Третье поколение Mercedes-Benz ML презентовали и в тот же день объявили о старте продаж, а это было 19 апреля. В глаза сразу бросается решетка радиатора, а задние линии подчеркивают спортивный характер ML-ки. Покупателям предлага-

ют несколько версий ML. Стоимость авто стартует с отметки 55 000 евро.

В апреле мы «познакомились» с обновленной версией Toyota Land Cruiser 200. На обновленном LC 200 установлен бензиновый двигатель объемом 4,6 литра, он обладает улучшенными показателями мощности, отличается более низким расходом топлива по сравнению с предыдущей версией. Также LC200 доступен в версии GX, оснащенный механической трансмиссией и 4 л бензиновым и 4,5 л дизельным двигателями. Образ дополняют 18-тидюймовыми дисками нового дизайна. В топовой комплектации «люкс» стоимость обновленного LC200 равна \$103 300, в бензиновой 4 л комплектации «терра» – \$74 200, дизельный 4,5 л двигатель в той же комплектации – \$ 82 900.

Разгар весны представил обновленный Mitsubishi Outlander XL, с которым довелось познакомиться в Японии. Что касается габаритов, то он немного уменьшился, в длину на 10 мм, в высоту и ширину остался прежним (1 800 мм в первом случае и 1 680 мм во втором). Гамма моторов не поменялась, только улучшилась экономичность. Автомобили с бензиновыми четырехцилиндровыми двигателями, объемом 2 и 2,4 л, мощностью 146 и 167 л.с.

Послеотпускной сентябрь порадовал премьерными Mercedes-Benz G-класса и GLK-класса.

В начале осени на казахстанской земле состоялась премьера нового Hyundai Santa Fe. Элегантное сочетание в автомобиле дерзости и элегантности. По габаритам авто: в длину 4 690 мм, в ширину – 1 880 мм. Мощные и экономичные двигатели 2,4 л и 3,3 л. Стоимость автомобиля – от 5 625 000 тенге.

В начале октября состоялась казахстанская премьера гибридного Lexus ES300h в Астане. Под капотом расположен 161-сильный бензиновый агрегат объемом 2,5 л, работающий в паре с электромотором. Совокупная мощность гибридного устройства составляет 204 л.с., а расход топлива в смешанном цикле составляет 5,5 л/100 км. Базовая цена автомобилей Lexus с гибридным приводом стартует от \$78 400.



Mitsubishi Outlander XL



Hyundai Santa Fe

ВКЛЮЧИ И ПОЛУЧИ
НЕВЕРОЯТНЫЙ ВЫБОР МУЗЫКИ НА ОДНОЙ ВОЛНЕ



Алматы	103.5 fm
Астана	102.3 fm
Караганда	104.8 fm
Актобе	103.1 fm
Ақтау	103.8 fm
Атырау	103.6 fm
Экибастуз	103.6 fm
Рудный	105.1 fm
Кызылорда	105.2 fm
Шымкент	101.2 fm
Усть-Каменогорск	73.76 укв

LOVE RADIO ТВОЕЙ МЕЧТЫ

Valvmatic объемом 1,8 литра увеличена на 14% по сравнению с аналогичным двигателем с системой VVT-I, установленным на предыдущих моделях, и составляет 147 л.с., в линейке присутствует двигатель 2 л. Обновленный Avensis предлагается в шести комплектациях. Стоимость автомобиля – от \$27 900.

В том же самом феврале главной сенсацией от AllCarAuto стало представление Chance на казахстанском рынке, кстати, ранее известного как UZ-Daewoo Lanos. Автомобили получили три двигателя объемом от 1,3 л до 1,5 л, авто оснащены как автоматической, так и механической коробкой передач. Доступны они в кузове седан и хэтчбек. Стоимость автомобиля – от \$8990.

Закончился последний месяц зимы представлением и запуском продаж ожидаемого в Казахстане KIA RIO. Еще до презентации у многих сложилось представление об автомобиле, но хотелось увидеть все самому. Линии экстерьера нового авто энергичны и остры, эффектно смотрятся контуры дневной головной оптики, а задние фонари ультрасовременные. Габариты не так велики: высота – 1 470 мм, ширина – 1 700 мм, общая длина – 4 370 мм,



Toyota Land Cruiser 200



KIA RIO

Кроме того, в этом месяце состоялась казахстанская премьера Ford Kuga. Казахстанцам доступны автомобили с пятилитровым мотором 2,5 Duratec (200 л.с.) в двух комплектациях Trend и Titanium. Стоимость автомобиля – от 30 000 евро.

В начале зимы мы «познакомились» с Range Rover. Линейку двигателей составляют два дизельных мотора: 3 л V6 мощностью 258 л.с. и 4,4 л мощностью 339 л.с. V8 и бензиновая V8 с наддувом мощностью 510 л.с. Стоимость автомобиля начинается от 21 250 000 тенге.

Этот год был «богат» новинками, были представлены как бюджетные автомобили для «повседневной», так и автомобили премиум-класса для «статусности», вторых, как оказалось, было представлено намного больше. Предположить, какие новинки будут в следующем году, конечно, можно, но вот которые будут представлены у нас в Казахстане – остается догадываться. Остается только надеяться, что год 2013 будет настолько же насыщенным, как этот.