



Астана
выразила
желание
строить ГЭС
в Кыргызстане



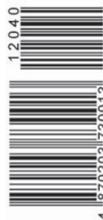
Сколько
в нашей
стране
поддельных
лекарств?



Болат
Жамишев,
министр
финансов
Казахстана

КАПИТАЛ

№40
(372)



// ЧЕТВЕРГ, 15 НОЯБРЯ, 2012

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Повышение
акцизов
увеличит приток
контрафакта

9
страница

В РК проверят
содержимое
импортного
молока

11
страница

Правило
«опорной ноги».
Как завоевать
свою нишу?

15
страница

Цеснабанк
открывает
новый офис
в Астане

3
страница

Как «ставят»
на лыжи
и сноуборд
в Алматы

19
страница

Новак Джокович
победил
в итоговом
турнире АТР

16
страница

ФК «Астана»
завоевал Кубок
Казахстана
по футболу

18
страница

Мы в сети
kapital.kz

■ Прогнозы МВФ не совпали с Нацбанком



Анна Видянова

Прогнозы Международного валютного фонда (МВФ) по увеличению реального ВВП Казахстана в 2012 году оказались более pessimистичными, нежели ожидания Нацбанка РК. В то же время МВФ считает, что Казахстан и страны Кавказа и Центральной Азии (КЦА) имеют благоприятные экономические перспективы

Так, заместитель директора департамента стран Ближнего Востока и Центральной Азии МВФ Юха Кяхконен считает, что 2012 год Казахстан закроет с 5,5%-ным ростом реального ВВП. Ранее правительство и Нацбанк Казахстана в своем совместном заявлении в феврале текущего года прогнозировали реальный рост ВВП

республики по итогам года на уровне 6-7%.

В то же время в своем докладе Юха Кяхконен отметил, что экономические перспективы стран КЦА остаются благоприятными. По словам г-на Кяхконена, реальный ВВП в Казахстане в 2013 году вырастет на 5,7%. Как отмечается в докладе МВФ, именно страны КЦА – экспортеры нефти и газа окажут влияние на стойкий рост за счет высоких цен на нефть.

Так, согласно данным на 14 ноября 2012 года, нефть марки Brent продавалась по \$107,4 за баррель, и в течение года ее стоимость не опускалась ниже отметки \$92 за баррель. Своего годового минимума цена на нефть достигла в июне – \$92,7 за баррель. За год нефть марки Brent потеряла в цене лишь чуть более 4,8% стоимости. На этой неделе стоимость нефти марки Brent варьировалась на уровне \$106,4-108,7 за баррель.

При этом Григорий Марченко, глава Национального банка РК, на прошедшей в июне пресс-конференции отметил, что поводов для беспокойства в связи с текущим

падением цены на нефть нет, так как уровень цены 95-100\$ за баррель вполне приемлем для казахстанской экономики.

Отметим, что странами экспортера нефти и газа в странах КЦА являются Казахстан, Азербайджан, Туркменистан и Узбекистан. По прогнозам МВФ на 2013 год, реальный ВВП в Азербайджане вырастет на 2,7%, в Туркменистане – на 7,7%, в Узбекистане – на 6,5%.

В то же время представитель МВФ отметил, что Казахстану необходимо снизить зависимость от нефтяных доходов. Так, согласно данным Агентства РК по статистике, доля минеральных продуктов в общем объеме экспорта Казахстана в январе-августе 2012 года превысила 76%, в 2011 году остановилась на уровне 77,8%.

По словам г-на Кяхконена, в первую очередь Казахстану необходимо восстановить банковскую систему. Эксперт считает, что банкам нужно не только произвести очистку балансов, но и постоянно поддерживать качество активов на должном уровне.

Продолжение на стр. 71

Цифра номера

5-ая часть
от 25%
акций
Kcell будет
размещена
на KASE

Подробнее [Стр. 8]

Спикер номера

Нуржан
Джанобеков,
президент
Lancaster
Group,
о строительстве
нового
фармзавода

Подробнее [Стр. 10]

Цитата номера

«От спам-
рассылки
человек может
защитить себя
сам», –

Нуркен
Халыкберген,
«Tele2 Казахстан»

Подробнее [Стр. 8]

Спорт

Владимир
Кличко
в непростом
12-тираундовом
поединке с поляком
Мариушом Вахом
сумел защитить
свои титулы

Подробнее [Стр. 17]

Каждая деталь
имеет значение

20
ЦЕСНАБАНК
БҮГІН. ӘРҚАШАН.
СЕГОДНЯ. НАВСЕГДА.

ОТЛИЧНЫЙ

Новый продукт для юридических лиц по выплате заработной платы сотрудникам

Снятие наличных в банкоматах любого банка – **0 тенге***

*Действует только на территории Казахстана

ЗВОНИТЕ БЕСПЛАТНО
8 800 080 2525

7711 ЗВОНОК
БЕСПЛАТНЫЙ

www.tsb.kz

Лицензия № 1.2.74/74/29 от 12.10.09 г. выдана Агентством РК по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ПРИКАСПИЙСКИЕ
РЕГИОНЫ НАДО
РАЗВИВАТЬ
РАВНОМЕРНО

Развитие прикаспийских регионов Казахстана должно быть равномерным и комплексным. Необходимо определить роль, место и значение для экономики и безопасности государства каждой области республики. Об этом глава государства Нурсултан Назарбаев сказал в ходе заседания Совета безопасности Республики Казахстан. При этом, как отметил президент, должны быть максимально использованы особенности, присущие конкретному региону. Так, прикаспийские области являются основным районом добычи углеводородов, а также единственными морскими воротами Казахстана. «За эти годы в экономику региона были привлечены колоссальные государственные инвестиции, и сегодня он динамично развивается и играет важную роль для нашей страны. Настало время проанализировать сделанное и разработать стратегию будущего развития региона. Необходимо определить, что мы должны сделать по дальнейшей модернизации инфраструктуры, чтобы не просто производить продукцию, а перерабатывать ее и экспортировать на внешние рынки. Важным является вопрос подготовки и трудоустройства квалифицированных кадров. В инфраструктурном плане следует рассмотреть вопросы развития туризма и сохранения экологии Каспийского региона», – подчеркнул Нурсултан Назарбаев. (kapital.kz)

КАДРОВЫЕ
ПЕРЕСТАНОВКИ
И НАЗНАЧЕНИЯАМАНТАЙ
НУРМАГАМБЕТОВ

назначен ректором республиканского государственного предприятия на праве хозяйственного ведения «Актюбинский государственный педагогический институт» Министерства образования и науки Республики Казахстан.

АРДАК ТЕНГЕБАЕВ

назначен вице-министром финансов РК

ВИКТОР
МОЛОДОВСКИЙ

назначен начальником управления по вопросам молодежной политики СКО

ИЛЬЯС РАМАЗАНОВ

назначен руководителем аппарата акима Мангистауской области

КАЙРАТ КАМЗИН

назначен акимом Приозерска

КАНАТ
ДОСМУКАМЕТОВ

назначен управляющим директором по проектной деятельности Евразийского банка развития (ЕАБР)

МИХАИЛ ГУРМАН

избран председателем профессиональной футбольной лиги Казахстана

МУРАТ АБЕНОВ

назначен вице-министром образования и науки РК

НУРЖАН
ДЖАНАБЕКОВ

вошел в состав совета директоров АО «Казинвестбанк»

РАШИД ИБРАЕВ

освобожден от должности чрезвычайного и полномочного посла Республики Казахстан в Венгрии, чрезвычайного и полномочного посла Республики Казахстан в Республике Босния и Герцеговина, в Бывшей Югославской Республике Македония, Республике Сербия, Республике Черногория, Республике Словения по совместительству

УРТАЙ САПАКОВА

назначена начальником управления развития языков акимата Жамбылской области

Сыграем в антимонополию?

Снизим цены и обанкротим неэффективных

Вероника Сабитова

К 2015 году Евразийская экономическая комиссия (ЕЭК) планирует создать единый антимонопольный кодекс для трех стран Таможенного союза, при этом работу над проектом закона о конкуренции для Единого экономического пространства России, Казахстана и Беларуси планируется завершить уже в следующем году.

Однако эксперты отмечают, что сейчас весь процесс застопорился на первом этапе – разработке различных нормативных актов в рамках ТС, после чего должны последовать следующие этапы – гармонизация законодательства и передача функций по антимонопольному законодательству Евразийской экономической комиссии. К примеру, с момента подписания соответствующих соглашений прошло уже 11 месяцев, но многие вопросы, на которые отводился срок не более полугодия, еще не решены.

«Одна из основных сложностей в том, что законодательство трех государств еще в принципе не готово к предстоящим изменениям. И сами законодатели, работающие в рамках ТС в ЕЭК, представители с трех сторон определенным образом «тянут одеяло на себя» и тем самым усложняют процесс», – считает Амир Бекдисенов, старший юрист юридической компании «Саят Жолши и Партнерс». По словам эксперта, проблема скажется в том, что на момент передачи полномочий комиссии ТС этих методик может просто не быть. На сегодня стороны в основном руководствуются своим внутренним законодательством, хотя де-юре они уже обязаны применять нормы международных соглашений в рамках ТС. «Я думаю, что в сроки с разработкой нормативных актов в принципе уложатся, другой вопрос, будут ли эти методики адекватными. Потому что если документы такого уровня будут утверждаться в последний срок, то может встать вопрос качества этих документов. И в будущем могут возникнуть трудности у хозяйствующих субъектов на практике», – высказывает опасения Амир Бекдисенов.

Передача части полномочий по антимонопольному регулированию от национальных антимонопольных органов Евразийской экономической комиссии запланирована уже на 2013 год. «Передача полномочий будет проходить поэтапно, – говорит заместитель руководителя Федеральной антимонопольной службы России Андрей Цыганов. – В первую очередь будут переданы полномочия по контролю за соблюдением запрета на недобросовестную конкуренцию. Следом – по контролю за соблюдением запрета на бюджетные соглашения. И, наконец, за соблюдением запрета злоупотребления доминирующим положением. При этом не предполагается передача на наднациональный уровень вопросов контроля за соблюдением антимонопольного законодательства органами государственной власти и местного самоуправления, слияния и поглощения компаний».

Понятное дело, что больше всего предпринимателей трех стран интересует, какой закон будет взят за основу единого документа, и здесь юристы трех сторон сходятся во мнении, что это будет российское законодательство. Разрабатываемые нормативные документы для Таможенного союза и стран СНГ чаще всего являются более близкими по своему содержанию именно к законодательству России. И единый антимонопольный кодекс, скорее всего, не станет исключением. «По этой причине меньше всех нововведение почувствуют на себе российские компании, что нельзя сказать о фирмах из Казахстана и Беларуси», – полагают российские эксперты.

В Беларуси законодательство о защите конкуренции более мягкое. Так, ответственность за недобросовестную конкуренцию для субъектов среднего бизнеса и чиновников была введена только недавно. В России же административные взыскания на чиновников за нарушение конкуренции существуют давно и применяются на практике. «Антимонопольное законодательство России действительно лучше, хотя в нем много противоречий, много коллизионных норм. Оно не

идеально, но оно лучше, чем наше. Российский закон основан на положении Римского договора Европейского союза, который устанавливает базовые нормы по антимонопольному регулированию. На основании этого договора Еврокомиссией принято множество актов, и здесь действует, в том числе и прецедентное право, которое на практике используется и в России», – отмечает Айдын Бекибаев, управляющий партнер «Саят Жолши и Партнерс».

При этом он указывает на то, что особое внимание бизнесменов стоит уделять антимонопольному законодательству именно в плане международных соглашений, если предприниматели каким-то образом сталкиваются с рынками стран ТС. «Критерии, которые бы позволили определить, что входит в рамки регулируемых отношений, и что входит в рамки компетенции комиссии, до сих пор не утверждены, но основной принцип все же в том, что эти правила должны регулировать в первую очередь экспортные компании», – отмечает старший юрист юридической компании «Саят Жолши и Партнерс».

По мнению экспертов, при разработке всех упомянутых нормативных актов за основу будет браться опыт Евросоюза, так как работа Европейской комиссии уже доказала свою эффективность в вопросах защиты конкуренции и равных условий доступа на рынки стран Евросоюза для всех членов ЕС.

В результате создания единого органа у бизнесменов трех стран появится возможность централизованно обращаться в ЕЭК по поводу различных проблем – компанию не пускают на рынок, чинят препятствия местные органы, государство или руководство отдельных регионов дотируют свои компании с целью снижения себестоимости производства и т.д. «Степень компетенции этого государственного органа сейчас обсуждается. Планируется не все правонарушения передавать в ЕЭК, какие-то рычаги рассчитывают оставить на местах и по этому поводу сейчас идет диалог между антимонопольными органами стран и

единым антимонопольным органом», – поясняет Амир Бекдисенов.

Одним из значимых результатов работы единого антимонопольного органа эксперты называют усиление конкуренции и возможное снижение цен. «Поскольку барьеры входа на рынки для компаний будут сняты, цены должны по идее снижаться, если не будет каких-либо злоупотреблений со стороны субъектов рынка. Но в большей степени все зависит от государственных органов. Исходя из практики, мы считаем, что 90% всех ограничений конкуренции исходит не в результате действия субъектов рынка, а в результате действия государственных органов», – отмечает управляющий партнер «Саят Жолши и Партнерс».

При этом, если все будет сделано по примеру Евросоюза, эксперты не исключают, что ряд неэффективных компаний в результате обанкротятся. Кроме того, встает вопрос и уравнения налоговой нагрузки для бизнеса трех стран. Поднимать налоги у нас или опустить в России – пока точно не решено, хотя эксперты прогнозируют, что, скорее всего, произойдет рост налоговых ставок у нас, но это будет не одномоментный процесс. К тому же Казахстан заинтересован в том, чтобы протянуть период более низкой налоговой нагрузки с целью привлечения бизнеса из России и Беларуси. В этой связи остается открытым и вопрос свободных экономических зон, которых в России достаточно много. «Этот вопрос тоже необходимо будет как-то решать, возможно, их нужно будет ликвидировать или как-то гармонизировать, но в любом случае нужна будет оценка того, как они влияют на конкуренцию», – считает управляющий партнер «Саят Жолши и Партнерс».

В общем, если в модельном законе о конкуренции действительно найдут отражение вопросы злоупотребления доминирующим положением на рынке, недобросовестной конкуренции, государственного ценного регулирования, запрета антиконкурентных соглашений, и закон будет работать, то ситуация на рынках стран ТС к 2015 году может заметно измениться.

Мобильная связь на службе обществу

Более 20-ти тысяч казахстанцев за год обратились на горячую телефонную линию «Красное яблоко». Самыми актуальными вопросами, задаваемыми по бесплатному номеру 9898, оказались планирование семьи, профилактика подростковой беременности и использование современных методов контрацепции. Итоги социального проекта «Развитие консультативной службы по вопросам безопасного материнства» подвели на «круглом столе» в Астане.

Социально-просветительская кампания проводилась в рамках реализации государственной программы развития здравоохранения РК «Саламатты Қазақстан». И выполнялась РОО «Ассоциация деловых женщин Казахстана» при технической поддержке сотовой связи Kcell.

«Мы уже второй год работаем под эгидой программы «Саламатты Қазақстан» и при участии Kcell, которому мы выражаем огромную благодарность за поддержку линии на протяжении всего времени. Если выражаться финансовыми терминами, то это большие затраты. Ни министерство, ни НПО таких средств не имеют. Но, чувствуя свою социальную ответственность перед обществом, компания пошла на такие беспрецедентные меры по под-



держке горячей линии «Красное яблоко», – отметила на «круглом столе» президент РОО «Ассоциация деловых женщин Казахстана» Раушан Сарсенбаева.

Деликатную информацию по бесплатной линии «Красное яблоко» из общего

числа абонентов в половине случаев получила молодежь в возрасте 21-25 лет. В гендерном аспекте 80% составили женщины и 20% мужчины. Из регионов лидирующими стали отдаленные районы ЮКО и Кызылординской области.

«Kcell принял участие в этом проекте, потому что репродуктивное здоровье населения – это ключевые составляющие для правильного развития семей, для улучшения демографической ситуации в нашей стране. Показательно, что большинство звонков были получены из отдаленных районов Южно-Казахстанской и Кызылординской областей. Это демонстрирует реальную доступность мобильной связи в Казахстане. Как лидирующий сотовый оператор, мы рады, что внесли большой вклад в это, ведь в зоне покрытия нашей связи проживает свыше 95% населения страны. Кроме того, все мы знаем, что главное в здоровье – это вовремя получить помощь. Жителям этих поселков не пришлось ехать за сотни километров в столицу. Мобильная связь соединила их с высококвалифицированными практикующими врачами-гинекологами из Астаны. Это хороший пример того, что мобильные технологии могут сделать и уже делают для общества. И нам приятно осознавать, что, может быть, благодаря именно этим звонкам, репродуктивное здоровье наших граждан было сохранено», – отметил Айбек Махамбетов, руководитель филиала АО «Кселл» в Астане.

По информации директора департамента организации медицинской помощи МЗ РК Ажар Тулегалиевой, за 9 месяцев текущего года материнская смертность в стране снизилась на 20%, младенческая смертность – на 8%, аборт – в 1,5 раза. Но необходимость в подобных информационных службах будет оставаться в связи с потребностью населения в подробной информации по вопросам контрацепции, планирования семьи, профилактики инфекций, передающихся половым путем.

Удовлетворенная страхововка

Василиса Тулеуова

Средний уровень качества обслуживания в страховых компаниях Алматы составил 66,35%. Данный показатель по шкале оценки соответствует категории «удовлетворительно». По сравнению с результатами аналогичного исследования, проводимого в 2011 году, этот показатель снизился на 5,84%.

К таким данным пришла компания «Розница-KZ» в ходе своего отраслевого исследования по качеству обслуживания в страховых компаниях Алматы.

Согласно исследованию, наибольшее количество баллов получил такой компонент в анализе, как «поведение

сотрудника при общении с клиентами» – 95%. «Речь идет о дисциплине сотрудников: посторонние разговоры в присутствии клиента, употребление еды и напитков на рабочем месте», – поясняют в «Розница-KZ». Самый низкий балл (42%) из компонентов проверки получил критерий «выявление потребностей». Менеджеры практически не задают вопросов о выявлении потребностей, переходя к расказу о возможных вариантах страхования. В целом, по итогам отраслевого исследования лидирующее место заняла «Нефтяная страховая компания» («НСК»), набравшая 80%. Данный показатель соответствует категории «хорошо».

В рамках исследования уровня обслуживания «Розница-KZ» провела мониторинг 17 представителей

сектора страхования. Было сделано по три визита в отделение каждой сети.

Исследование проводилось методом «Mystery Shopping» (Тайный покупатель). В отделения страховых компаний, выбранные в произвольном порядке, было совершено одинаковое количество визитов. Анкета покупателя состояла из 44 вопросов. Сценарием проверки являлась консультация по страхованию автомобиля.

Высокий уровень обслуживания – одна из важнейших составляющих успешного бизнеса. Хороший сервис – это предоставляемая клиенту возможность приобрести услугу за минимальное время с максимальным комфортом.



■ Болат Жамишев: «Я бы поставил во главу угла вопрос не экономии бюджетных средств, а их эффективности»

Олег Ни

На этой неделе Парламент Казахстана принял закон «О республиканском бюджете на 2013-2015 годы». Документ будет направлен на подпись главе государства. Как неоднократно подчеркивали власти страны, этот бюджет является социально направленным: ежегодно на социальное обеспечение и помощь будет направляться порядка 40% расходов.

Более подробно о новом трехгодичном бюджете в интервью «Капитал.кз» рассказал министр финансов РК Болат Жамишев.

– В ходе рассмотрения проекта республиканского бюджета на 2013-2015 годы в парламенте депутатами давались рекомендации и высказывались мнения о существующих проблемах в планировании и исполнении. Какие из них Вы взяли на вооружение, и чем принципиально отличается бюджет 2013-2015 гг. от предыдущих?

– Начну с того, что проект бюджета на 2013-2015 годы является 5-ым по счету трехлетним бюджетом. Как вы знаете, первый трехлетний бюджет был принят в 2008 году, это был республиканский бюджет на 2009-2011 годы. Трехлетний бюджет является одним из продуктов проводимой работы по внедрению основных элементов бюджетирования, ориентированного на результат, при котором активно применяются методы программно-целевого бюджетирования и среднесрочного бюджетного планирования.

Разумеется, при разработке первого 3-летнего бюджета в 2008 году возникли трудности с расчетом расходов на второй и третий годы, на что депутаты парламента также обращали внимание. Особенно сложно было рассчитать или предположить, какими будут расходы на новые инициативы. Тем не менее за это время мы приобрели определенный опыт в формировании 3-летнего бюджета. С каждым годом просчитывать потребность на второй и третий годы очередного бюджета становится легче, так как применяется заложенный в Бюджетном кодексе принцип преемственности решений, когда расходы основываются на прогнозе социально-экономического развития, базовых расходах предыдущего периода, итогах бюджетного мониторинга, оценке исполнения бюджета и достижениях результатов.

Что касается принципиального отличия, то разработанный трехлетний бюджет в большей степени ориентирован на реализацию государственных и отраслевых программ.

При разработке бюджета на 2013-2015 годы нами учитывался опыт, полученный при разработке предыдущих 3-летних бюджетов, в части обоснованности бюджетных заявок на второй и третий годы, включая расходы на новые проекты и программы, проводится работа по обеспечению обоснованной потребности в средствах на плановый период во избежание завышения расходов бюджета и максимального их освоения.

Таким образом, совершенствуется «привязка» бюджетного планирования к стратегическому планированию, определяются реальные сроки реализации проектов, планирование происходит не только по среднесрочным, но и долгосрочным проектам и программам, период реализации которых достигает 10 и более лет.

Как вы знаете, бюджет разрабатывается на скользящей основе, то есть расходы

второго и третьего годов могут пересматриваться при формировании бюджета на очередной плановый период, учитываются новые приоритетные расходы, исполнение прошлых лет.

В данное время многие противники внедрения трехлетнего бюджета осознали его преимущества. Главным из них является обеспечение преемственности в государственной политике, которая позволяет поступательно и динамично реализовывать все намеченные масштабные программы и проекты.

Тем не менее проблема «формального» подхода ко второму и третьему годам трехлетки все еще остается. Тут основной задачей Минфина является балансировка расходов в трехлетнем периоде, что должно нивелировать проблему неполного освоения средств. В большей степени это касается создания условий для финансирования инвестиционных проектов, средств по которым не могут быть освоены в текущем году ввиду смещения графиков реализации проектов и госзакупок, невыполнения в срок обязательств поставщиков и застройщиков и других причин, во 2-ой и 3-ий годы трехлетнего бюджета.

Либо наоборот, перераспределить на текущий год средства, заложенные на последующие годы, по инвестиционным проектам, реализуемым с опережением.

– Иностранцы правительства в последние годы остро поднимают вопрос жесткой экономии бюджетных средств. Не является ли прошедшее уточнение бюджета сигналом того, что пора и Казахстану экономить бюджетные средства?

– На самом деле я бы поставил во главу угла вопрос не экономии бюджетных средств, а их эффективности.

При рассмотрении бюджетных заявок, в целях повышения бюджетной дисциплины особое внимание уделяется заложенному в Бюджетном кодексе принципу адресности и целевого характера бюджетных средств, который предполагает направление и использование бюджетных средств каждого госоргана на достижение показателей результатов, предусмотренных их стратегическими планами, государственными и отраслевыми программами.

Такой подход взаимовыгоден и с озвученным выше принципом преемственности. При этом итоги исполнения бюджетных программ и проводимая оценка эффективности использования бюджетных средств являются обязательным условием при подготовке заключений министерства финансов по бюджетным заявкам.

Если администратор заявляет какой-то расход, то он предполагает, что он будет эффективным, хотя практика зачастую показывает обратное. Поэтому Минфину также в рамках компетенции приходится отбирать те или иные расходы в соответствии с установленными критериями. Например, по программе обеспечения качественной питьевой водой «Ак Булак» мы поддержали только те проекты, которые обеспечены документацией и соответствуют конкретным критериям программы «Ак Булак», а также обеспечены финансированием со стороны местных исполнительных органов.

Что же касается самого уточнения бюджета этого года, то оно основано не на необходимости урезать или экономить бюджетные расходы, хотя мы и ожидаем снижения доходной части бюджета 2012 года, а на отсутствии возможности ряда го-



срганов по разным причинам полностью или частично использовать выделенные им средства на те или иные мероприятия. В основном это касается инвестпроектов в связи с переносом сроков их реализации, экономией по госзакупкам, невыполнением в срок обязательств поставщиков работ и услуг. То есть тут снова встает вопрос дальнейшего совершенствования механизма трехлетнего бюджета и удлинения горизонта бюджетного планирования в среднесрочном периоде.

Кроме того, при уточнении бюджета часть расходов была не только сокращена, но и увеличена для решения ряда неотложных задач текущего года.

Таким образом, дальнейшее повышение эффективности расходов автоматически повлечет за собой бюджетную экономию в виде снижения доли необоснованных расходов, недостижения целевых показателей, повышения качества планирования и исполнения бюджета, роста благосостояния граждан и улучшения условий для бизнеса.

– Сейчас активно обсуждается вопрос предоставления большей самостоятельности местным исполнительным органам, в том числе финансовой. А с Вашей точки зрения, регионы готовы к такой самостоятельности? В условиях возможной второй волны мирового кризиса не окажет ли децентрализация негативного влияния на экономику Казахстана?

– В условиях прошедшего кризиса была подтверждена правильность межбюджетной политики Казахстана, а именно закрепления за регионами стабильных налогов и других поступлений, не зависящих от воздействия внешних факторов.

Конечно, местные бюджеты по-разному формируют свою налоговую базу в связи с различным социально-экономическим развитием региона. Например, Атырауская область обеспечивает себя доходами почти на 80% за счет местных налогов и поступлений (остальное – за счет целевых трансфертов из республиканского бюджета), в то время как Кызылординская или Жамбылская области покрывают свой бюджет за счет местных поступлений не более чем на 20-25%. Тем не менее их налоговые поступления остаются стабильными. Более того, все регионы превышали фактически показатели по доходам над

запланированными за последние несколько лет.

Считаю, что мы должны и дальше придерживаться такой политики для обеспечения текущих расходов.

Что же касается финансирования бюджета развития (инвестпроект), то тут обсуждается вопрос передачи дополнительных видов налогов на местный уровень. Однако его необходимо рассматривать только после принятия решения о передаваемых функциях и связанных с этим целевых трансфертов.

Основная идея наделения местных органов дополнительными источниками (например, части НДС) состоит в увеличении их заинтересованности в развитии производства и торговли в регионах, увеличении добавленной стоимости в их регионе, увеличении доли малого и среднего бизнеса, появлении дополнительных доходов для финансирования инвестиционных проектов социального значения.

Таким образом, видится целесообразным построить систему межбюджетных отношений так, чтобы осуществлялась взаимная финансовая поддержка между центром и регионами, что только укрепит потенциал страны в деле противостояния кризисным явлениям.

Наряду с этим будет продолжена реализация принятых в 2012 году программ развития регионов и моногородов, дальнейшее расширение самостоятельности местных исполнительных органов и развитие местного самоуправления с передачей части полномочий с закреплением ответственности акимов всех уровней, повышение роли вовлечения населения в принятие управленческих решений.

– На форуме «Эксперт 100 Казахстан» председатель правления Народного банка Казахстана Умут Шаяхметова подняла вопрос целесообразности кредитования Казахстаном мировой экономики в объеме \$50 млрд за счет средств Национального фонда, вместо того, чтобы прийти во внутреннюю экономику и поддержать отечественный бизнес. Какова Ваша точка зрения по данному вопросу?

– Напомню, у Нацфонда две функции – сберегательная и стабилизационная. При этом сберегательная функция является основной. Национальный фонд создавался как фонд будущих поколений, который будет аккумулировать нефтяные доходы, заработанные в благоприятные периоды, для использования в менее благоприятные периоды (не считая ежегодного гарантированного трансферта). Стабилизационная же функция направлена на стерилизацию излишней денежной массы путем выведения ее из экономики и инвестирования в зарубежные финансовые инструменты.

Однако концептуально готовность к инвестированию части средств Нацфонда во внутреннюю экономику есть. По данному вопросу уже принято соответствующее политическое решение, перечень разрешенных финансовых инструментов для инвестирования средств фонда дополнен казахстанскими. Средства будут направляться на реализацию важных инфраструктурных проектов согласно определенным критериям, на возвратной и платной основе.

Это не помешает сберегательной функции оставаться ключевой функцией Национального фонда, ведь средства будут возвращаться, к тому же с процентами, а значит, аккумулироваться в будущее.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ЭКСПОРТ ЗЕРНА ПЕРЕСМОТРЕН

Казахстан отгрузил на экспорт в октябре зерна и муки в зерновом эквиваленте до 600 тыс. тонн, сообщил вице-министр сельского хозяйства РК Муслим Умирьяев. По его словам, в 2012 году экспорт составил порядка 7-8 млн тонн. Казахстан в этом году собрал в бункерном весе 14,7 млн тонн зерна. В прошлом году в Казахстане собрали рекордные 26 млн тонн зерновых, напоминает ИА «Казах-Зерно». Невысокий урожай в этом сезоне обусловлен засухой, наблюдавшейся летом в основных зерносеющих регионах страны. Однако в Министерстве сельского хозяйства Казахстана планируют пересмотреть экспортный потенциал зерна из-за завышенных объемов собранного урожая акиматами областей. Как отметил вице-министр сельского хозяйства Муслим Умирьяев, объем валового сбора зерна на трех основных зерносеющих регионах по данным космического мониторинга составил 9,8 млн тонн. Вместе с тем, по данным управлений сельского хозяйства акиматов областей, он составил 11,2 млн тонн. При этом разница составила 1 млн 399 тыс. тонн, в том числе в Северо-Казахстанской области – 525 тыс. тонн, Акмолинской области – 276 тыс. тонн, Костанайской области – 598 тыс. тонн. Он уточнил, что в ближайшее время Минсельхоз намерен проверить эти данные. «Если данные подтвердятся, мы пересмотрим экспортный потенциал. В ближайший месяц мы уточним», – сказал Умирьяев. Вице-министр отметил, что из средств республиканского бюджета выделено на космический мониторинг 24 млн тенге. (kapital.kz)

СТРАХОВАНИЕ КРС

В «КазАгро» создана рабочая группа для выработки предложений по решению вопросов страхования залогового и лизингового имущества, покупаемого по линии дочерних компаний холдинга. Главным образом речь идет о проблемах при страховании закупленного хозяйством крупного рогатого скота. Со стороны некоторых животноводческих ферм были высказаны нарекания по поводу действия страховых компаний. Поэтому «КазАгро» на обсуждение имеющих проблем собрало представителей всех заинтересованных сторон – компании, финансирующие животноводство, фермеры и страховщиков. В Казахстане насчитывается свыше 30 страховых организаций. Представители около 20 из них приняли участие на заседании в «КазАгро». Основные претензии к страховым компаниям связаны с нежеланием некоторых из них страховать КРС по причине низкого, по их мнению, размера страховой премии и высоких рисков. Помимо этого есть случаи, когда страховщики по тем или иным причинам отказываются от выплаты по страховым случаям. При этом, по словам главы холдинга «КазАгро» Дулата Айтжанова, только за 9 месяцев текущего года в страховых организациях застраховано залогового и лизингового имущества холдинга на сумму 58 млрд тенге, до конца года планируется застраховать имущество на общую сумму 34,7 млрд тенге. Необходимо отметить, что в 2011 году холдинг «КазАгро» заключил с 7 страховыми компаниями (НСК, Аллианс Казахстан, Аманат Иншурэнс, БТА-Страхование, Астана-Финанс, Лондон-Алматы, АСКО) меморандумы о взаимопонимании и сотрудничестве. В документах оговорены основные условия по страхованию и перечень страховых случаев. В числе главных условий соглашения оговаривался предельный тариф страхования: по КРС – 1% от стоимости предмета лизинга (первоначально страховщики предлагали в пределах 4 – 12%), по движимому и недвижимому имуществу – 0,3%. Однако, как оказалось, некоторые страховые компании, вопреки своим обязательствам, страхование КРС не осуществляют. По результатам заседания создана рабочая группа, которая должна выработать предложения по страхованию залогового и лизингового имущества. (kapital.kz)

ГДЕ ПОКУПАТЬ ВЫГОДНЕЕ?

33% казахстанцев, опрошенных деловым порталом Kapital.kz, считают, что выгоднее всего покупать недвижимость в Астане и Алматы. В этих городах, по их мнению, цены будут расти постоянно. По мнению свыше 25% опрошенных, рентабельно покупать жилье в Европе: сейчас там выгоднее покупать недвижимость из-за низких цен. Почти 15% респондентов предпочли бы купить жилье в Турции, поскольку при вложении инвестиций в недвижимость этой страны есть возможность получать доход от сдачи жилплощади в аренду. Кроме того, в этом году для казахстанцев облегчились условия для приобретения квартир и домов. Москву выбрали 14,4% пользователей делового портала Kapital.kz. По их мнению, покупка жилья в этом городе – надежные инвестиции. 12,6% опрошенных считают, что приобретение недвижимости в ОАЭ сейчас наиболее рентабельно, потому что там созданы хорошие условия для проживания и отдыха. (kapital.kz)

ВЗАИМНАЯ ТОРГОВЛЯ РАСТЕТ

С началом работы ТС за 2010 год увеличилось объемы взаимной торговли с Беларусью на 55,8%, а в 2011 году взаимная торговля с Россией и Беларусью выросла на 30,2% по сравнению с прошлогодними показателями. Объем торговли РК с Россией и Беларусью составил 19,4% от общего товарооборота Казахстана, сообщила на сайте премьер-министра РК. Беларусь увеличила в Казахстан поставки сахара почти в 30 раз – с 1,5 тыс. тонн до 33,3 тыс. тонн при одновременном снижении импортной цены на 41,4%. Стоимостный объем импорта увеличился с \$1,6 млн до \$20,3 млн. Всего в первом полугодии 2012 года в общем объеме внешней торговли Казахстана наблюдается положительный рост – с \$54 млрд до \$66,5 млрд. Рост превысил 23%. Положительный рост внешней торговли сопровождался ростом как экспорта на 20,7%, так и импорта на 29,7%. При этом объем внешней торговли со странами Таможенного союза вырос более чем на 40% и составил \$16,5 млрд или 18,5% от общего товарооборота Казахстана. (kapital.kz)

■ С новосельем, Цеснабанк!

Сегодня Астана для каждого казахстанца – это больше, чем просто молодая стремительно развивающаяся столица. Больше, чем город, в котором воплотились самые смелые и современные архитектурные идеи. Астана сегодня, особенно для молодых граждан республики – это центр притяжения, символ светлого будущего, огромных возможностей и разнообразия жизни.

Цеснабанк – коренной житель столицы – первый банк в республике, головной офис которого с первого дня своего появления находился в Астане, тогда она еще не имела своего высокого статуса и называлась Целиноград. В этом году Банку исполнилось 20 лет – расцвет и отличный возраст для новых начинаний по человеческим меркам. А если ты работаешь для людей, то и ориентироваться надо на мерки человеческие. И вот, в год 20-летия Цеснабанк открывает новый офис своего Столичного филиала. Открывает в самом сердце Астаны – на левом берегу, в деловом центре столицы – наиболее активной части нашего города, неподалеку от офиса АО «НК «Казахстан темир жолы»,

партии «Нур Отан» и дипломатического городка. Ну, разве не символично?

Новый офис Столичного филиала Цеснабанка расположился по улице Сарайшык в недавно построенном комплексе «Лазурный Квартал» – ярком представителе современного архитектурного стиля столицы. Общая площадь офиса составляет более 6 тысяч квадратных метров. Помимо огромного пространства ярким штрихом в современном дизайне офиса являются эскалаторы – этот атрибут удобства, как правило, можно наблюдать разве что в торговых центрах. Из других новинок в обслуживании, призванных улучшить его качество, стоит отметить введение системы электронной очереди. Она позволяет структурировать поток посетителей, делать время ожидания минимальным и дает понять клиентам, какой именно менеджер должен их обслужить.

Все это и расположение в самом центре города, и большая площадь офиса – сделано с одной целью – создать условия для максимально эффективного обслуживания клиентов, чтобы они, обращаясь в Цеснабанк, чувствовали – клиен-



ты для Банка всегда на первом месте. В новом офисе Столичного филиала будет доступен полный перечень банковских услуг для физических и юридических лиц: кредитование, прием депозитов, расчетно-кассовое обслуживание, денежные переводы, обмен валюты, аренда сейфовых ячеек и многое другое. По всем вопросам посетители могут обратиться к менеджерам и кассирам, количество которых в офисе превышает 70 человек.

Постоянные клиенты Цеснабанка говорят, что выбрали его именно за высокий класс обслуживания, а также за уверенную позицию, которую он занимает на рынке. Высоко оценен финансовую стабильность Банка, качество обслуживания и широкий спектр предоставляемых услуг, престижный британский журнал «World Finance» присвоил Цеснабанку награду «Лучший коммерческий банк Казахстана в 2012 году». Также стоит отметить, что в январе этого года Банк вошел в рейтинг 100 ведущих компаний и лидеров мира по версии того же издания, став первым банком из стран СНГ в этом списке.

Одновременно с этим в середине лета рейтинговое агентство Standard & Poor's изменило прогноз по рейтингу Цеснабанка на «Стабильный», подтвердило долгосрочный кредитный рейтинг на уровне «В», повысило краткосрочный кредитный рейтинг до уровня «В» и рейтинг по казахстанской национальной шкале до уровня «kzBB+». По мнению аналитиков агентства, ситуация с проблемами кредиторами в Цеснабанке выгодно отличается от аналогичной ситуации в сопоставимых банках Казахстана, что демонстрирует значительное повышение качества риск-менеджмента.

Остается только поздравить Цеснабанк с новосельем, а в том, что высочайшие стандарты обслуживания в Банке по-прежнему будут только приятно удивлять, клиенты могут быть уверены! Дополнительную информацию о филиалах и отделениях Цеснабанка вы можете получить на сайте www.tsb.kz, а также по бесплатным телефонам: 8 800 080 2525 – единый номер для всех городов Казахстана, и 7711 – номер дозвона с мобильных телефонов.



НОВОСТИ НЕДЕЛИ МИРОВЫЕ

НА ПЕРВОЕ МЕСТО ПО ДОБЫЧЕ НЕФТИ ВЫЙДУТ США

Международное энергетическое агентство (МЭА) прогнозирует, что к 2020 году США станут лидером по нефтедобыче в мире, обогнав Саудовскую Аравию и Россию. Эксперты не склонны безоговорочно верить этому прогнозу. Но если он оправдается, США значительно повысят уровень самообеспеченности энергоресурсами, что приведет к снижению мировой цены на нефть. «Соединенные Штаты в настоящее время переживают «энергетический ренессанс» благодаря освоению трудноизвлекаемых запасов нефти и сланцевого газа», — говорится в материалах МЭА. Однако на сегодня США продолжают зависеть от импорта энергоносителей, ввоз из-за рубежа около 20% потребляемых источников энергии, а к 2035 году, полагают в агентстве, страна почти достигнет самодостаточности в производстве энергоносителей, включая биотопливо. Прогноз фактически противоречит предыдущему, опубликованному в 2011 году, где говорилось о том, что самые высокие показатели нефтедобычи будут наблюдаться в Саудовской Аравии вплоть до 2035 года. Роль ведущей нефтяной державы отодвигается США впервые. (kapital.kz)

НЕФТЬ ЕВРОПЕ ЧЕРЕЗ ГРУЗИЮ

Казахстан планирует переправлять нефть с Кашаганского месторождения, а также зерно через Азербайджан и Грузию в Европу. Главным условием для использования этого маршрута является наличие конкурентоспособных тарифов на перевозку. Об этом сообщил по результатам встречи с министром финансов Грузии Н. Хадурим временный поверенный в делах Казахстана, руководитель казахстанской дипмиссии в Грузии А.Турсунов, сообщает интернет-ресурс Neftgaz.ru. Сейчас годовой объем внешней торговли между Китаем и Европой превышает \$500 млрд, что демонстрирует тенденцию среднегодового роста в 8%. На этой основе строятся прогнозы, по которым к 2020 году показатель может составить \$800 млрд. «Несомненно, что часть этого грузопотока можно направить по линии Актау – Баку – Тбилиси – порты Грузии», — добавил Турсунов, объяснив, что по этой причине, в частности, «KazTransOil» приобрел Батумский морской порт и нефтяной терминал в Западной Грузии. Также было отмечено, что операции в этом черноморском порту Грузии полностью отвечают политике возрождения исторической роли Казахстана и Южного Кавказа в качестве моста между Европой и Азией, связывающего крупнейшие рынки Китая, Европы, Центральной Азии и Персидского залива. Транзитный маршрут из Китая в Европу через Казахстан и Южный Кавказ имеет неоспоримое преимущество: он значительно короче по сравнению с морским маршрутом через Суэцкий канал. (kapital.kz)

TOTAL ХЛЫНУЛ В РК

Французская нефтегазовая компания Total приобрела 75-процентные доли в двух концессиях по разработке Северного и Южного блоков в юго-западной части Казахстана, где ранее оператором являлась казахстанская компания Nurmuнай Petrogas, сообщила французская компания. Два блока занимают площадь около 14,5 тыс. квадратных километров. Французская компания отмечает, что сделка, ранее утвержденная властями Казахстана, расширяет ее портфель в стране в сегменте добычи. Как новый оператор лицензий Total намерена проработать первую скважину в 2013 году. «Приобретение долей в двух концессиях компании Nurmuнай Petrogas соответствует нашей стратегии в сегменте разведки и укрепления наше присутствие в Казахстане», — отметил вице-президент компании по разведке и добыче Ив-Луи Дерикаррер. Total работает в Казахстане с 1992 года. (kapital.kz)

РЕЗУЛЬТАТЫ ENRC УЛУЧШИЛИСЬ

В 4 квартале 2012 года компания ENRC будет работать с полной загрузкой мощностей. Однако влияние низких цен на финансовые показатели будет существенным, несмотря на замедление инфляции расходов. Такой прогноз представили аналитики Sberbank Investment Research. По мнению аналитиков, позитивным фактором является решение ENRC отложить реализацию крупных инвестиционных проектов. В итоге совокупные капиталовложения должны в будущем уменьшиться примерно до \$1,6-1,7 млрд в год (исходя из совокупных расходов на наращивание мощностей на уровне \$3,2 млрд и годовых затрат на поддержание производства на уровне около \$600-650 млн). Это, полагают аналитики, должно положить конец росту задолженности, которая в 2012 году, как ожидается, достигнет \$4,8 млрд. Производственные результаты за третий квартал текущего года лучше показателей за второй квартал, на которых отразились последствия незапланированных ремонтных работ на феррохромных мощностях, а также логистические и геологические проблемы в железорудном сегменте. Выпуск ферросплавов увеличился до 440 тыс. тонн (на 1% с уровня предыдущего квартала), а производство железной руды — на 9% относительно второго квартала, до 3,9 млн тонн. При этом в структуре производства в рамках железорудного подразделения преобладала доля концентрата (плюс 28% относительно второго квартала), а не окатышей (минус 10% относительно второго квартала). Аналитики считают, что это обусловлено изменением клиентских предпочтений в пользу менее дорогого концентрата. Выпуск меди за квартал увеличился на 17% на фоне продолжающегося наращивания мощностей, хотя трудности с поставками электроэнергии сохраняются. Глиноземные и электроэнергетические предприятия продолжают работать с полной загрузкой. По оценкам ENRC, по итогам 2012 года ее медные активы в Африке должны генерировать EBITDA на сумму около \$65 млн, несмотря на убыток по этому показателю в первом полугодии. Медь будет одним из основных катализаторов роста ENRC, это направление обладает большим потенциалом с точки зрения стоимости. (kapital.kz)

Цели модернизации НПЗ недостижимы

Венера Гайфутдинова

Модернизация нефтеперерабатывающих заводов (НПЗ) Казахстана должна привести к увеличению годового объема нефтепереработки с текущих 13,7 млн тонн до 19,5 млн тонн и переходу на выпуск топлива стандартов «Евро-4» и «Евро-5». Но ни одна из этих целей, по оценкам экспертов, не будет достигнута.

По планам, в результате проведенной модернизации будет насыщен не только внутренний рынок, но у страны появится возможность экспортировать высокооктановое топливо. «Однако непонятно, где будут браться необходимые объемы сырья для переработки, поскольку существующая в стране налоговая система стимулирует нефтяные компании к экспорту добываемой нефти, а не увеличению загрузки отечественных НПЗ», — говорит Сергей Смирнов, экономист Института политических решений (ИИПР).

Национальная компания «КазМунайГаз», которая на сегодняшний день добывает 22 млн тонн нефти, по мнению г-на Смирнова, вряд ли сможет обеспечить полную загрузку заводов.

Сегодня доля казахстанской нефти от общей добычи, по информации Олега Егорова, главного научного сотрудника Института экономики Министерства об-

разования и науки (МОН) РК, равна 23%, что составляет примерно пятую часть от всего добываемого в стране объема нефти, остальное — это нефть компаний. Г-н Егоров уверен, что именно по этой причине государству трудно обеспечить заводы своим сырьем. К тому же, у Казахстана нет рычагов, которые могли бы заставить работающие у нас иностранные добывающие компании поставлять нефть на отечественные НПЗ.

По словам Сергея Смирнова, нацкомпании необходимо поставлять нефть на принадлежащие ей НПЗ в Румынии, да и от продажи сырой нефти за рубеж она не откажется, так как это приносит больше дохода, чем переработка нефти в Казахстане.

Но г-н Егоров категорически не согласен с тем, что Казахстану выгоднее продавать сырье, а не готовый продукт. «Те, кто считает, что сырье продавать более выгодно, чем готовый продукт, не дальновидны, — настаивает эксперт. — На данный момент наша нефть стоит \$102 — \$104 за баррель, а если завтра она будет стоить ниже \$70? Пусть сегодня по таким ценам выгодно продавать сырье, но это временное явление и мы будем зависеть от цены на нефть и никогда не наладим собственное производство».

Что же касается выпуска топлива стандартов «Евро-4» и «Евро-5» отечествен-

ными НПЗ, то в сегодняшних реалиях, по оценке г-на Егорова, это невозможно. Он объясняет, что высокого качества продукции можно добиться только тогда, когда каждый завод будет постоянно получать нефть одного и того же качества. То есть физико-химические характеристики должны быть одни и те же, иначе говоря, с какого-то одного месторождения. «Наши заводы получают нефть с различных месторождений, различных качественных характеристик, при таких условиях у нас не получится выпускать высокооктановый бензин», — объяснил г-н Егоров.

Так, по данным эксперта, на Атырауский НПЗ поступает нефть с различных казахстанских месторождений с разными качественными характеристиками. Шымкентский НПЗ перерабатывает китайскую и российскую нефть. И только Павлодарский НПЗ полностью работает на российской нефти. Однако, как стало известно деловому portalу Kapital.kz, отгрузки российской нефти на Павлодарский НПЗ могут резко сократиться. Российские власти не предоставляют поставщикам дополнительных квот из-за разногласий с казахстанской стороной относительно встречных поставок нефти из Казахстана.

Экспорт из России в Казахстан в ноябре запланирован в объеме 293,8 тыс. тонн, но

маршрутные поручения были оформлены только на 59 тыс. тонн. Этого объема достаточно для работы нефтяного завода в течение четырех дней при нормальной загрузке в 16 тыс. тонн в сутки.

По информации делового портала, завод сократил объем производства и рассматривает возможность закупки казахстанского сырья. Источник сообщил, что Минэнерго России будет пытаться выдать дополнительные квоты, пока власти Казахстана не ратифицируют межправительственное соглашение на текущий год и договор о встречных поставках нефти.

Годом ранее Минэнерго РФ также урезало поставки российской нефти в Казахстан, но тогда причиной было превышение объема поставок, установленного балансом двух стран. В ноябре 2011 года импорт нефти в Казахстан составил 258 тыс. тонн по сравнению с 370 тыс. тонн месяцем ранее.

Помимо того, что модернизация не достигнет поставленных перед ней задач, парадоксальность сложившейся ситуации г-н Егоров видит еще и в том, что работы проводятся за счет заемных средств. То, что Казахстан постоянно занимает средства у Китая, тем самым увеличивая долг, по мнению Олега Егорова, должно вызывать опасения.

Наиболее рациональным он считает использование средств АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына» для строительства заводов. «Мы должны думать о возможности использования какой-то части средств из этого фонда на строительство нефтеперерабатывающего завода. Пусть на паях с кем-то, но чтобы наша доля там была преобладающей», — говорит г-н Егоров.

По его расчетам, на строительство современного мощного НПЗ необходимо около \$4 млрд, модернизация же трех НПЗ обойдется в сумму свыше \$6 млрд.

Казахстан готов строить ГЭС в Кыргызстане

Андрей Кириллов

Готовность Казахстана принять участие в строительстве Камбаратинской ГЭС-1 означает, что Астана ради обеспечения собственной энергобезопасности может отказаться от временного союза с Узбекистаном по вопросу строительства гидрообъектов в Центральной Азии

На прошлой неделе президент Кыргызстана Алмазбек Атамбаев на торжественной церемонии закладки капсулы на месте

строительства первой из четырех ГЭС средней мощности на реке Нарын заявил, что Казахстан выразил желание участвовать в строительстве Камбаратинской ГЭС-1.

Одновременно с началом строительства новых станций энергетики страны вместе с казахстанскими партнерами планируют протянуть линию Датка — Алматы.

Кыргызстан очень надеется, что за Верхне-Нарынским каскадом последует возведение Камбаратинской ГЭС-1, куда более мощного объекта, против строительства которого неоднократно высказывался президент Узбекистана Ислам Каримов.

На торжественном мероприятии по закладке капсулы глава Кыргызстана Алмазбек Атамбаев еще раз заверил соседей,

что «зимой мы будем эксплуатировать «Камбарату-1», накапливая воду в Токтогульском водохранилище, а весной сможем давать ее Казахстану и Узбекистану» и «поможем крестьянам Ферганской долины с поливом».

Аспект политический

Именно вопрос строительства Таджикистаном Рогунской ГЭС, а Кыргызстаном — Камбаратинской ГЭС и стал камнем преткновения лидеров центральноазиатских стран.

До недавнего времени непримиримую позицию узбекского президента поддерживал президент Казахстана Нурсултан Назарбаев. Под давлением со стороны двух самых крупных государств региона Таджикистан был вынужден согласиться на международный мониторинг строительства Рогунской ГЭС, который проводит Всемирный банк.

Мощное давление испытывал и Кыргызстан.

Если Казахстан и на самом деле станет полноправным участником строительства Камбаратинской ГЭС-1, то в ближайшей перспективе может быть разблокирован и другой крупный энергообъект — Рогунская ГЭС.

В Кыргызстане, если Казахстан решится в процессе строительства примут участие россияне, казахстанцы и кыргызыстанцы. В Таджикистане также может быть создан подобный консорциум.

Аспект экономический

Но более значимым выглядит именно экономический аспект. В частности, энергодефицит Алматы, как рассказал в сентябре нашему изданию директор департамента капитального строительства КЕГОС Ермахамбет Атакулов, планировали решить с помощью строительства высоковольтных линий Шульбинской ГЭС (Семей — Акторгай — Талдыкорган — Алматы). Строительство данного проекта обошлось бы в 60 млрд тенге, а финансирование предполагалось осуществить за счет привлечения

заемных средств и собственных средств КЕГОС.

Хотя линия Датка — Алматы стоимостью 20 млрд тенге в три раза дешевле и намного практичнее.

Именно о практичности проекта газете «Казахстанская правда» рассказал посол РК в КР Бейбит Исабаев. По его словам, «реализация данного проекта сыграет важную роль в укреплении энергетической безопасности Казахстана, и, в частности, южных его регионов». «Это также позволит РК, без ущерба для себя и соседних стран, выйти из объединенного энергокольца Центральной Азии (ОЭЦА), созданного во времена СССР. Иначе говоря, каждое постсоветское центральноазиатское государство будет иметь собственное энергетическое обеспечение. Тем самым прекратится практика несанкционированного отбора энергии некоторыми партнерами из общей системы ОЭЦА, приносящая убытки экономике Казахстана», — заметил Бейбит Исабаев.

Риски можно преодолеть

Участие Казахстана в строительстве Камбаратинской ГЭС-1 и ЛЭП Датка — Алматы могут помешать только политические риски внутри Кыргызстана.

События 2010 года в Ошской области сильно подпортили инвестиционный имидж Кыргызстана. А у Казахстана есть поводы для опасений: если в 2005 году объем казахстанских инвестиций в Кыргызстан составил 19% от общего количества инвестиций в экономику республики, то в 2009-м он вырос почти до 50%.

Как заявил одному из российских СМИ глава аналитического консорциума «Перспектива» Валентин Богатырев, Алмазбек Атамбаев укрепляет свою власть и имидж на фоне нестабильного парламента и беспомощного правительства. По мнению г-на Богатырева, уже начинается процесс расширения президентских полномочий.

Однако идет и обратный процесс, когда парламент хочет ограничить полномочия президента. Если эта борьба не перерастет в открытую форму противостояния, то относительную стабильность в Кыргызстане прогнозировать можно.

Лишь бы не случилось, как в свое время с казахстанскими курортами на Иссык-Куле, когда Казахстану пришлось приложить максимум усилий, чтобы сохранить собственность. А в остальном Казахстану выгодно участвовать в строительстве и контроле гидрообъектов в Кыргызстане, а также по приемлемой цене решить собственные проблемы энергообеспечения.



- ☛ Телефонная связь
- ☛ Широкополосный доступ к сети Интернет
- ☛ Аренда каналов
- ☛ Услуги транкинговой связи
- ☛ IT-Аутсорсинг
- ☛ IT-консалтинг
- ☛ Поставка, монтаж и настройка телекоммуникационного оборудования
- ☛ Обслуживание и поддержка корпоративных и ведомственных сетей

www.kaztranscom.kz

услуги предоставляются юридическим лицам

Call-center: 8 800 099 00 99

(звонки с городских номеров —
бесплатные по всему Казахстану)

БТА СТРАХОВАНИЕ - 15 лет! СЕЗОН ПОДАРКОВ



Купи любую страховку для своего автомобиля и участвуй в розыгрыше:

Netbook HP Смартфонов 3D LED-телевизоров
Домашних кинотеатров Blu-Ray - проигрывателей Автомобиля

Розыгрыши Netbook HP проводятся на ежемесячной основе
При покупке обязательной страховки полис в подарок. Бесплатный эвакуатор (г. Алматы)

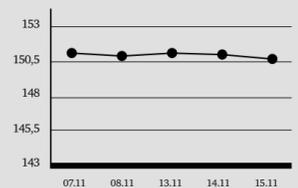
В акции участвуют все договоры, заключенные с 17 сентября 2012 года по 29 августа 2013 года.
Более подробная информация о розыгрыше размещена на сайте www.btainsurance.kz

Круглосуточный Call-centre:
8 (727) 250 22 22 ☎ 2250
С городского номера Бесплатно для абонентов
для г. Алматы всех сотовых операторов Казахстана

☎ 8 8000 8000 50
Бесплатный звонок по Казахстану
с городского номера

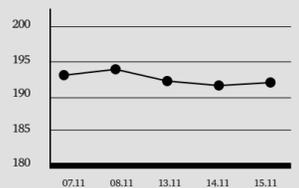
USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



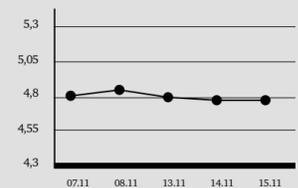
EUR/KZT

кросс-курс



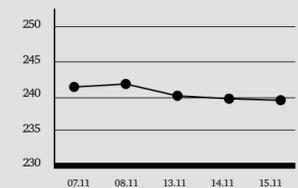
RUR/KZT

кросс-курс



GBP/KZT

кросс-курс



Кредиты Темірбанка помогают предпринимателям

Канат Далабаев

Казахстанские бизнесмены нуждаются в доступных средствах. Острую потребность в дешевых деньгах испытывает реальный сектор экономики. Доля промышленности в судном портфеле банков второго уровня на начало октября, согласно данным Национального банка Республики Казахстан, не превышает 12,3%. Развить бизнес и решить проблемы с финансированием на выгодных условиях возможно через продукты Темірбанка

Дополнительные средства под 13,3% годовых

Доля кредитов с просрочкой платежей в общем судном портфеле БВУ превысила 34%. Об этом свидетельствуют последние данные Комитета по контролю и надзору финансового рынка и финансовых организаций. Согласно данным регулятора, доля таких займов на начало октября превысила 3,8 трлн тенге. Задача выгодно рефинансировать кредиты для бизнеса является для Темірбанка приоритетной. В этом банке можно воспользоваться программой «НОН Стоп Бизнес». Предприниматель может использовать выделенные ресурсы на рефинансирование своей судной задолженности, пополнение оборотных средств, приобретение, модернизацию и ремонт основных средств. Темірбанк предлагает относительно доступные ставки на данное финансирование. Так, если посмотреть уровень годовых эффективных ставок по аналогичному продукту у других участников банковского сектора, то стоимость займа может достигать 21%. В Темірбанке эффективная ставка вознаграждения по программе «НОН Стоп Бизнес» варьируется от 13,3% годовых. Максимальная сумма займа составляет 1 млрд тенге. Не все участники рынка могут предложить такой объем финансирования. Некоторые банки-лидеры ограничивают заемщика максимальной суммой займа до 650-750 млн тенге. Максимальный срок займа по продукту «НОН Стоп Бизнес» составляет 7 лет. Залоговым имуществом в рамках данной программы может быть как движимое, так и недвижимое имущество. Удобство займа «НОН Стоп Бизнес» заключается в том, что заемщик на свое усмотрение может получить как разовый заем, так и несколько траншей в рамках кредитной линии, в том числе на условиях возобновляемости лимита кредитной линии. Темірбанк практикует индивиду-

альный подход к каждому заемщику, что предполагает гибкость условий кредитования для всех клиентов банка.

Мобильный бизнес под выгодный процент

Мобилизовать свой бизнес можно будет благодаря автокредитам от Темірбанка, который предлагает воспользоваться займом «Бизнес-Авто». В рамках данного продукта предприниматель может приобрести как новый, так и поддержанный автотранспорт. Кредит выдается в тенге сроком на 5 лет. При этом размер первоначального взноса не превышает 30% от стоимости приобретаемого автотранспорта. Годовая эффективная ставка стартует от 15,2%. Согласно исследованию «Капитал.kz», рынок предлагает более высокие ставки по аналогичным продуктам. Так, годовая эффективная ставка по автокредитам для бизнеса может превышать 21%.

Стоимость аренды офисов будет расти быстрее, нежели цена на них

Цены на рынке коммерческой недвижимости Алматы будут расти на 1-3% в квартал, стоимость аренды может увеличиться на 3-5%. Таковы прогнозы Аналитического центра исследований рынка недвижимости АЦИРН.kz.kz. Согласно данным отчета компании, по сравнению со вторым кварталом 2012 года офисная недвижимость подорожала на 1,5%.

Средняя стоимость аренды коммерческой площади в Алматы остановилась в районе \$20 за квадратный метр. Аналитики компании отмечают тенденцию роста арендных ставок. Так, по сравнению со вторым кварталом текущего года аренда офиса подорожала на 4,5%. Прогнозы аналитиков мотивируют предпринимателей расставить приоритеты в более эффективном распределении денежных потоков. И перед бизнесом стоит дилемма, – инвестировать в аренду, или в покупку собственного офиса.

Наличие собственного офисного помещения, несомненно, поможет заложить фундамент для будущего развития бизнеса и сформировать более доверительные отношения с клиентами и партнерами. Средства, направляемые на аренду коммерческой недвижимости, уходят в никуда и порой не дают предприятию зарекомендовать себя как партнеру с долгосрочными планами. Выгодно приобрести недвижимость для собственного бизнеса можно благодаря программе Темірбанка «Бизнес ипотека». Кредит выдается в тенге сроком от 1 года до 7 лет. Максимальная сумма займа – 450 млн тенге. Годовая эффективная ставка по таким кредитам в Темірбанке колеблется от 13,3%, у других игроков банковского сектора стоимость таких кредитов может зашкаливать за 20%.

Кредитные деньги сохраняют репутацию

Бизнес диктует свои правила игры, и в репутации у компаний, которые дорожат своими взаимоотношениями с партнерами и клиентами, стоит на первом месте. Подпорченную репутацию восстановить достаточно сложно, а порой невозможно. Как показывает практика, любая компания может столкнуться с недостатком оборотных средств при заключении контракта на исполнение заказа контрагента, что влечет за собой репутационный риск. Темірбанк предлагает продукт «Кредитование под контракт», который поможет избежать нежелательных последствий для статуса и репутации компании. Согласно условиям банка, годовая эффективная ставка составляет 19,7%. Кредит выдается в тенге сроком на 5 лет. Размер займа не должен превышать 70% от суммы контракта. В залог могут быть предоставлены деньги, поступающие по контракту, гарантии исполнения обязательств заемщика от третьих лиц, движимое и недвижимое имущество.

Дешевые кредиты лояльным клиентам

Также Темірбанк поддерживает предпринимателей, которые уже являются клиентами банка. Так, недавно банком был запущен кредитный продукт «Депозит-Кредит», который позволяет клиенту получить дешевый кредит под залог открытого раннее вклада. Согласно условиям данного продукта, стоимость кредита на 3% превышает ставку по действующему депозиту клиента. Заемщик может получить не более 90% от суммы вклада сроком на 5 лет. Такие займы могут выдаваться только в тенге.

Стоимость такого кредита ниже по сравнению с рыночными предложениями. Годовая эффективная ставка вознаграждения по тенговому депозиту Темірбанка колеблется от 0,4% до 5,9%. В итоге, если клиенту банка понадобятся средства под залог депозита, то кредитные ресурсы банка обойдутся ему дешевле на 2,9%. Так, если заемщик будет иметь в банке депозит с самой высокой годовой эффективной ставкой 5,9%, то стоимость кредита не превысит 8,9%.

Доступный овердрафт решит проблему кассовых разрывов

Компания не всегда имеет возможность обеспечить кредит залоговым обеспечением. Восполнить нехватку оборотных средств без залога можно воспользовавшись продуктом Темірбанка «Овердрафт». Данный продукт предусмотрен для предпринимателей, которые осуществляют в банке расчетно-кассовое обслуживание. Заем оформляется в тенге, годовая эффективная ставка составляет от 24,9%. Максимальная сумма займа не должна превышать 30% от среднемесячных кре-

дитных оборотов компании. Срок кредитной линии – 3 месяца, займа или транша – 30 дней.

Отметим, что комплексное обслуживание, которое включает в себя расчетно-кассовое обслуживание, кредитование и участие в зарплатных проектах, не только упрощает контроль за бизнес-процессами, но и экономит время и средства предпринимателя.

По словам Бахтияра Ильясова, директора департамента корпоративного бизнеса Темірбанка, в 2012 году в дополнение к кредитным продуктам банк сделал ставку на документальные операции. В их числе банковские тендерные гарантии и гарантии исполнения обязательств. По словам банкира, Темірбанком были модернизированы условия выпуска аккредитивов, которые призваны защищать интересы клиентов банка в сделках по купле-продаже услуг и товаров. Эти продукты помогают предпринимателям экономно распорядиться собственными средствами, увеличить круг покупателей и поставщиков, наращивать объемы реализации своих товаров и услуг.

Ставка на поддержку реального сектора экономики

Доля обрабатывающей промышленности в общем кредитном портфеле БВУ на начало октября едва достигала 8,4%. Это довольно скромные цифры, учитывая потенциал для роста данного сектора казахстанской экономики. Именно поэтому, по словам г-на Ильясова, Темірбанк сейчас задействован в государственной программе поддержки малого и среднего бизнеса «Даму Өндіріс». Данная программа рассчитана на предпринимателей, занятых в сфере обрабатывающей промышленности, эффективная ставка вознаграждения по ней – от 8,3% годовых. При субсидировании данной ставки в рамках первого направления программы «Дорожная карта бизнеса – 2020», активным участником которой является банк, годовая эффективная ставка вознаграждения составит всего 1% годовых. В целом, программа «Дорожная карта бизнеса – 2020» предполагает субсидирование государством части ставки вознаграждения от 7-8%. Например, в рамках первого направления программы из 14% годовых 7% оплачивает заемщик, оставшиеся 7% субсидируются государством. В случае недостаточности залогового обеспечения предприниматель может получить гарантию ФРП «Даму» в рамках первого направления до 70% от запрашиваемой суммы займа. Необходимо также отметить, что совсем недавно Темірбанк стал участником программы по оказанию комплексной финансовой поддержки предпринимателям, осуществляющим свою деятельность в городе Жанаозен. Так, на начало октября в рамках программ ФРП «Даму» банк профинансировал бизнес на сумму более 6,2 млрд тенге.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

СТАРАЯ ИСТОРИЯ

4 ноября Национальный банк прекращает прием банкнот номиналом 1 тенге, 3 тенге, 5 тенге, 10 тенге, 20 тенге, 50 тенге, 100 тенге образца 1993 года от юридических и физических лиц. Об этом сообщили в пресс-службе ведомства. Напомним, что 12 ноября 1993 года вышел указ президента Республики Казахстан «О введении национальной валюты Республики Казахстан». В РК была введена в обращение национальная валюта «тенге», в том числе и в виде металлических монет. Первоначально в Казахстане имели хождение разменные монеты из сплава Л-80 с номиналом 1, 5, 10, 20, 50 тиын, впоследствии они были изъяты из обращения. Кроме того, были введены монеты денежного обращения из сплава «нейзильбер» номиналом 1, 3, 5, 10, 20 тенге, а также памятные и юбилейные монеты. (kapital.kz)

ПЛОХИМИ КРЕДИТАМИ ЗАЙМУТСЯ

Совет директоров АО «Казкоммерцбанк» принял решение о создании двух дочерних организаций по управлению сомнительными и безнадежными активами банка: ТОО «КУСА ККБ-1» и ТОО «КУСА ККБ-2». Целью КУСА является временное (до 1 января 2018 года) управление и последующая реализация стрессовых активов родительского банка в виде прав требований по сомнительным и безнадежным кредитам, а также активов, изъятых на балансе банка в результате обращения взыскания на заложенное имущество. Планируется, что «КУСА ККБ-1» будет управлять в основном промышленными активами, в то время как «КУСА ККБ-2» сосредоточится на строящейся и завершенной жилой недвижимости. Фактическая передача активов на КУСА состоится после получения банком всех необходимых регуляторных разрешений и завершения юридических процедур, связанных с регистрацией дочерних организаций. (kapital.kz)

ПОД ВЛИЯНИЕМ НОВОСТЕЙ ИЗ США

За последний торговый день золото снизилось в цене на \$3 – до \$1 тыс. Серебро, напротив, выросло до \$32,63 за тройскую унцию, сообщили аналитики компании «Казаксхэм». Как сообщило агентство Dow Jones Newswires, золото находится под влиянием опасений, что в США может начаться рецессия, если конгресс не договорится о снижении бюджетного дефицита. Эксперты уверены, что драгметалл будет расти в цене на фоне опасений насчет угрожающего США финансового кризиса. Если Белый дом и конгресс не договорятся, в начале будущего года в силу автоматически вступит сокращение расходов и повышение налогов, оцениваемые в \$600 млрд, которые могут столкнуться с американскую экономику в рецессию. Евро держится выше двухмесячного минимума по отношению к доллару, так как правящая в Греции коалиция набрала достаточно голосов в парламенте для утверждения бюджета на 2013 год. На физическом рынке ювелиры снизили закупки, а спекулянт и инвесторы ждут нового роста цен. Импортеры в Индии также приостановили закупки, так как из-за ослабления рупии местные цены повысились до максимума семи недель. По сообщению агентства Reuters, опасения по поводу «финансового обрыва» продолжают управлять настроением на рынке. Обама в среду выступил на эту тему, и, возможно, некоторый компромисс между демократами и республиканцами будет налажен. Это может замедлить рост золота, но перспектива отрицательных реальных процентных ставок и долгосрочные инфляционные риски остаются позитивными факторами для золота. По данным информационно-аналитического портала Zolotonews, золото в биржевых фондах остается сильным. В банке HSBC подсчитали, что на прошлой неделе запасы золота в биржевых фондах достигли рекордного уровня, составив 2 тыс. 592 тонны. Несмотря на снижение цен в октябре, золотые запасы в фондах ETF выросли и растут и в ноябре. Инвесторы, которые покупают золото в ETF, как правило, сохраняют свои позиции долгосрочный период времени, поэтому увеличение запасов желтого металла в биржевых фондах может сигнализировать о постоянном спросе на твердые активы, включая слитки. (kapital.kz)

ЛОНДОН УСТУПАЕТ МЕСТО

Лондон в этом году покинет список ведущих мировых финансовых центров. Как пишет The Guardian, это произойдет из-за сокращения рабочих мест в деловом центре города Сити, падения бонусов и растущей конкуренции со стороны Нью-Йорка, Сингапура и Гонконга. По данным доклада Центра экономических и бизнес-исследований (CEBR), к 2015 году лондонский Сити будет занимать лишь третье место среди мировых финансовых центров, в частности, из-за «бума» рабочих мест в Гонконге. CEBR также прогнозирует, что бизнес лондонских банков существенно снизится – до 4,4 млрд фунтов в этом году с 6,75 млрд в 2011 и 11,56 млрд фунтов в 2008. Глава CEBR Дуглас МакВильямс, говоря об углубляющейся британской экономике, отметил, что «больше всего терпеть поражение будут налоговики». «Принимая во внимание потери дохода... от сниженного корпоративного налога, гербового сбора и других налогов на город, я оцениваю, что доходы государства от Сити в текущем финансовом году, вероятно, будут около 40 млрд фунтов по сравнению с 70 млрд, полученными в 2007/08 годах», – добавил он. Правительство Британии в настоящий момент сложно балансировать, поскольку оно стремится защитить репутацию Лондона как ведущего финансового центра и основного источника налоговых поступлений. В то же время, пытаясь перейти к более сбалансированной экономике, отмечает Guardian. По последним прогнозам CEBR, в следующем году число рабочих мест в Сити сократится до 237 тыс. – самого низкого уровня с 1993 года. В конце октября стало известно, что экономика Великобритании вышла из рецессии благодаря Олимпийским играм. (kapital.kz)

Казахстан займет место ведущего поставщика редкоземельных металлов

Венера Гайфутдинова

С января следующего года Япония начнет импортировать редкоземельные металлы из Казахстана. Соглашение о сотрудничестве по данному направлению главы экономических ведомств Японии и Казахстана подписали еще в мае этого года в Астане, но о сроках начала поставок до настоящего момента известно не было.

В связи с подписанием соглашения объемы казахстанского экспорта редкоземельных металлов, по словам Дмитрия Александрова, начальника отдела аналитических исследований инвестиционной компании «УНИВЕР Капитал», могут значительно возрасти.

Ежегодный планируемый объем закупок, по условиям соглашения, составит около 1,5 тыс. тонн, что примерно равняется 7,5% годовой потребности Японии в

редкоземельных металлах. Но в дальнейшем, через 4-8 лет стать одним из ведущих поставщиков редкоземельных элементов в Японию, по оценке Дмитрия Баранова, ведущего эксперта управляющей компании «Финан Менеджмент», Казахстану вполне по силам.

Точных данных о том, какие наименования редкоземельных металлов Казахстан будет поставлять для Японии, пока нет. В СМИ распространены данные о том, что в частности, планируется импортировать около 20 тонн казахстанского диспрозия – металла, необходимого для производства двигателей для электрообойл и гибридных автомобилей. По прогнозам, объем казахстанских поставок сможет покрывать около 3% годового японского спроса на диспрозий.

Рынок редкоземельных металлов, по словам г-на Александрова, привлекателен, стабилен и имеет безусловный потен-

циал устойчивого, пусть медленного, зато стабильного, роста. «Сейчас у Казахстана есть шансы выйти на 7-10%-ную долю, что обеспечит стабильные валютные поступления», – считает г-н Александров.

Однако нашей республике, по мнению г-на Баранова, не удастся стать единственным поставщиком редкоземельных металлов для Японии. «Сама Япония вряд ли согласится на то, чтобы все ее потребности закрывал один поставщик. Такая зависимость стране ни к чему», – подчеркнул он.

К тому же основной причиной подписания соглашения по поставке редкоземельных металлов с Казахстаном для Японии является желание освободиться от зависимости от поставок из Китая. Также Япония, по информации г-на Александрова, пытается самостоятельно работать по добыче в Индии. «Если теперь получится наладить отношения с Казахстаном, то

фактически она «обойдет» Китай и с юга, и с запада», – рассказал эксперт.

Сегодня Китайская Народная Республика, которая является основным поставщиком редкоземельных металлов на мировой рынок, сокращает поставки. И хотя в качестве основной причины называется рост потребления редкоземельных элементов внутри страны, «многие игроки рынка считают, что таким образом КНР оказывает политическое давление на своих партнеров», заметил г-н Баранов.

Потребность в редкоземельных элементах в мире действительно растет, и многие страны-потребители просто вынуждены искать замену китайской продукции. Месторождения редкоземельных элементов в других странах сокращаются, и за оставшиеся ресурсы будет идти все более ожесточенная борьба, считает Дмитрий Баранов, хотя до открытых вооруженных конфликтов дело вряд ли дойдет.

АО «Bank RBK» начинает выпускать тендерные гарантии с нулевой комиссией

Василиса Тулеуова

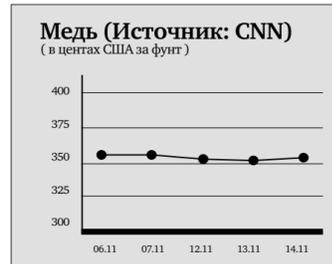
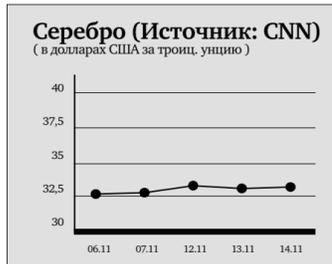
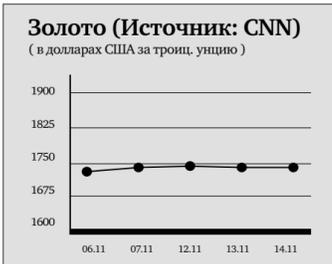
Проведение тендеров является весьма затратным, а иногда и рискованным в финансовом отношении мероприятием. Прежде всего, для заказчика. Поэтому неудивительно, что для участия в тендере от соискателя требуется **тендерная гарантия**. Такое подтверждение является неотъемлемой частью ведения современного малого и среднего бизнеса в нашей стране. Для поддержки казахстанских компаний АО «Bank RBK»

запускает беспрецедентную акцию по выпуску тендерных (бланковых) гарантий с нулевой комиссией, то есть бесплатно.

Участниками акции могут стать все новые клиенты – юридические лица, впервые открывшие банковские счета в АО «Bank RBK» в период с 12 ноября и по 31 декабря 2012 года. Участники акции имеют уникальную возможность получить бесплатно тендерные гарантии в течение 30 календарных дней с даты открытия первого банковского счета.

АО «Bank RBK» стремится оказывать поддержку отечественному малому и среднему бизнесу и постоянно работает над расширением спектра предоставляемых банковских услуг и повышением их привлекательности для клиентов.

Учитывая высокую востребованность услуги среди предпринимателей, в АО «Bank RBK» через собственный контакт-центр готовы проконсультировать всех желающих прямо по телефону: +7(727) 330-90-30 или 7888 с мобильного.



НОВОСТИ НЕДЕЛИ МИРОВЫЕ

В США ПОЯВИЛСЯ «УМНЫЙ» ФОТОАППАРАТ

В США стартуют продажи Samsung Galaxy Camera – первого «умного» фотоаппарата, работающего на операционной системе Android 4.1 Jelly Bean. Стоимость устройства – \$500, сообщают «Вести». Разработчики и мобильный оператор AT&T утверждают, что главное преимущество Galaxy Camera – это синхронизация с социальными сетями. Пользователи получают возможность моментально делиться снимками и видео в формате HD. Устройство подключается к сетям LTE и позволяет запускать ряд программ, которые могут быть приобретены в магазине Google Play. Но и более традиционная для фотоаппаратов начинка впечатляет: 21х оптический зум, матрица на 16 мегапикселей и HD-экран с диагональю 4,8 дюйма. Плюс четырехъядерный процессор с тактовой частотой 1,4 гигагерц. Внутренняя память ограничена 20 гигабайтами, но это компенсируется за счет доступа к «облачным сервисам». (kapital.kz)

В ЯПОНИИ НАЧАЛИ ФОТОПЕЧАТЬ КЛИЕНТОВ В 3D

В Японии откроется фотостудия Omote 3D, которая вместо традиционных фотографий будет производить трехмерные модели своих клиентов, пишет The Verge. «Фотосъемка» в Omote 3D состоит из трех этапов: сначала операторы сканируют человека 3D-сканером, а затем на компьютере с помощью специального программного обеспечения составляют его модель. Завершающим этапом является создание с помощью 3D-принтера объемной фигурки модели человека. Первый этап (сканирование) занимает примерно 15 минут. В течение этого времени снимаемый должен сохранять одну и ту же позу, поэтому в съемке не рекомендуется участвовать детям до шести лет и домашним животным. Из-за невозможности передать при 3D-печати мелкие детали в Omote 3D советуют клиентам не надевать на съемку очки, меховые изделия и одежду из ткани с рисунком (например, в полоску или в горошек). Из какого материала изготавливаются фигурки и какая технология печати при этом используется, не уточняется. Высоту фигурки (10, 15 или 20 сантиметров) выбирает клиент. Стоимость услуги зависит от выбранного размера и от количества участников фотосессии. Если их больше трех (самый дорогой вариант), то цена для каждого составит около четырехсот долларов. (kapital.kz)

БРИТАНЦЫ НАШЛИ ЕЩЕ ОДИН ДЕФЕКТ В IPHONE 5

Британская компания CMA Megacorp, занимающаяся разработкой приложений для мобильных устройств, обнаружила в iPhone 5 и iPod touch пятого поколения проблему при работе с дисплеем, сообщает CNews.ru. Сотрудники CMA Megacorp утверждают, что при частом и резком движении пальца по диагонали устройства зависают, переставая реагировать на прикосновения к сенсорному экрану. При этом устройство предыдущих поколений проблема не касается. Обычный пользователь вряд ли будет совершать такие движения, однако наличие проблемы вызывает беспокойство у разработчиков игр, поскольку она может препятствовать получению качественного игрового опыта в играх типа Fruit Ninja, Tap the Frog или Infinity Blade. Издание iMore провело собственный тест и подтвердило наличие проблемы, сообщив, однако, что она присуща только двум моделям устройств вне зависимости от версии прошивки: она присутствует и в iOS 6.0.1, и в более ранних версиях iOS. Проблема может быть связана с новой конструкцией дисплея, который используется в iPhone 5 и новом iPod touch. В нем сенсоры касания встроены непосредственно в цветовой фильтр матрицы, а не располагаются в отдельной подложке сверху, как в дисплеях для устройств Apple предыдущих поколений, пишет The Next Web. Иными словами, проблема кроется в аппаратном обеспечении, а не в программном, которое можно исправить достаточно быстро – всего лишь выпустив очередное обновление прошивки. Проблема с сенсорным экраном – последний, но не единственный дефект, обнаруженный в iPhone 5. Гораздо более масштабной проблемой является облезлое черное покрытие. (kapital.kz)

ТЕЛЕФОНЫ BLACKBERRY ОПАСНЫ ДЛЯ АЛЛЕРГИКОВ

Пользователи, которые страдают аллергией на никель или кобальт, противопоказаны некоторые марки телефонов. При контакте с ними появляются покраснение, отек, зуд, высыпания, пишет WebMD. Ученые протестировали новые и подержанные телефоны на концентрацию данных соединений. Оказалось, ряд телефонов BlackBerry содержали в себе никель. А многие телефоны-раскладушки содержали в себе обиде металла. Телефоны на базе Android и iPhone успешно прошли проверку, рассказывают исследователи. Особенно опасны кнопочные телефоны. Почти на всех клавиатурах BlackBerry нашли никель. Единственный выход – использовать защитный чехол, дабы оградить себя от прямого контакта с соединениями. (kapital.kz)

Культура инноваций: Microsoft против пиратов

Виктория Говоркова

Пиратство является серьезным вызовом для владельцев брендов и представителей бизнеса. Это один из острых вопросов не только для компаний, но проблема для органов власти, да и для самих потребителей, ведь контрафактное программное обеспечение (ПО) уступает лицензионному в безопасности, а это грозит потерей данных и кражей личных сведений.

«Продуманная политика защиты интеллектуальной собственности не только укрепляет экономику, но и препятствует распространению пиратской и контрафактной продукции», – говорит Дэвид Финн, помощник главного юридического консультанта Microsoft по вопросам борьбы с глобальным пиратством и контрафакцией. По его словам, контрафакция процветает в регионах со слабой защитой интеллектуальной собственности и оказывает огромное влияние на мировую экономику.

К примеру, по данным Международной торговой палаты, ежегодные глобальные экономические и социальные последствия контрафакции и пиратства к 2015 году достигнут \$1,7 трлн. Всемирная торговая организация (ВТО) и международная торговая палата (МТП) считают, что пираты ежегодно вынимают около 600 млрд евро из мировой экономики, что эквивалентно потере оригинальных товаров по всему миру примерно 5-7% рынка.

Если же объем пиратской продукции в мировом масштабе сократится хотя бы на 10% за четыре года, то прибыль от новой экономической деятельности, по данным исследования компании Business Software Alliance, составит \$142 млрд, а в сфере высоких технологий добавится 500 тыс. рабочих мест по всему миру.

Очевидно, что укрепление защиты интеллектуальной собственности и борьба с пиратством приносит ощутимую экономическую выгоду: создаются новые рабочие места, доходы компаний растут, а местные органы власти получают налоговые поступления от законной продажи подлинного программного обеспечения.

Говоря о локальной, казахстанской специфике, в компании Microsoft отмечают, что снижение уровня пиратства в

Казахстане на те же 10% за счет приобретения лицензионных продуктов даст возможность получить \$26 млн дополнительного дохода от налогов, привлечет \$135 млн дополнительных инвестиций в развитие экономики страны, а также создаст 2670 новых рабочих мест в IT-индустрии Казахстана.

Как рассказала «Капитал.kz» Рана Маметова, управляющий партнер юридической компании Great Yassa, ситуация с использованием нелегального программного обеспечения в Казахстане на самом деле критична. «Это означает, что почти каждый третий субъект использует в своей предпринимательской деятельности софт с нарушением авторских прав правообладателей», – говорит она. По данным компании Microsoft, в 2011 году уровень компьютерного пиратства в Казахстане достигал 76%.

В этом году, то есть с 1 января 2012 года, компанией Microsoft было подано 49 исков против распространителей контрафактной продукции и компаний, использующих нелегальное ПО.

По словам Раны Маметовой, можно говорить о росте количества исков по сравнению с прошлым годом, поскольку увеличилось число выявления недобросовестных пользователей.

Причем о том, что меры по борьбе с контрафактом должны быть усилены, говорят сами пользователи. Так, в 2010 году корпорация Microsoft провела исследование потребительского восприятия, в котором приняли участие 38 тыс. человек из 20 стран. Почти три четверти опрошенных считают, что бизнес и власть должны действовать более активно для защиты потребителей от опасностей, связанных с контрафактным ПО. Три четверти опрошенных согласны с тем, что контрафактный софт уступает подлинному в безопасности, а основными рисками были признаны потеря данных и кража личных сведений.

«Потребители и законный бизнес призывают нас принять меры для сокращения рисков, которым они подвергаются при использовании контрафактного ПО, и мы считаем своим долгом сделать все возможное. Microsoft вкладывает значительные средства в технологии, образовательные и правовые программы, призванные затруд-

нить пиратскую деятельность. Представители интересов потребителей и бизнеса, мы приложим все усилия для того, чтобы были приняты эффективные нормативные правовые акты по защите интеллектуальной собственности», – говорит Дэвид Финн.

Отметим, что в Казахстане на сегодняшний день защита авторских прав регулируется Гражданским кодексом, специальным нормативным правовым актом, законом «Об авторских и смежных правах», охранительные нормы гарантируются статьей 184 Уголовного кодекса и статьей 129 Кодекса об административных правонарушениях.

В Microsoft Казахстан «Капитал.kz» рассказала, что с 2009 года была запущена программа Mystery Shopper (Таинственный Покупатель). Ее основной целью является сбор информации об уровне компьютерного пиратства среди компаний, которые осуществляют реализацию компьютерной техники, а также мониторинг уровня правовой осведомленности персонала компаний-реселлеров по вопросам защиты авторских прав и противодействия компьютерному пиратству.

Под видом обычных покупателей агенты, представляющие интересы Microsoft, осуществляют визиты в торговые точки, расположенные в крупнейших городах Казахстана, включая Алматы, Астану, Актобе, Караганду, Павлодар и Шымкент и другие. Самую негативную процентную статистику в плане «нелегальных» предложений в магазинах продажи ПО демонстрируют Алматы, Караганда, Кокшетау и Костанай. В рамках этой программы были выявлены десятки случаев, когда продавцы ПК, в открытой или в скрытой форме, предлагают покупателям «экономить» за счет установки нелегального ПО.

Причем экономия получается весьма сомнительная не только с точки зрения возникающих рисков, связанных с качеством софта, информационной безопасностью, но даже и с материальной точки зрения. Ведь нарушители будут вынуждены платить немалые штрафы.

«Как правило, суды удовлетворяют иски в полном размере. Несмотря на то, что законом гарантировано право на компенсацию в размере до 5000-кратного раз-

мера минимальной заработной платы, что составляет более 87 млн тенге, мы данным правом еще не воспользовались, поскольку для правообладателя важно, чтобы не нарушали его права. Как представители правообладателей нами был инициирован иск в максимальном размере – в размере 300-кратного минимального размера заработной платы или около \$32 тыс.», – рассказывает Рана Маметова.

Пожалуй, самым громким делом по использованию нелегального ПО на территории стран СНГ было так называемое «дело Поносова», по которому директор небольшой российской школы проходил в качестве обвиняемого в незаконном использовании программ Microsoft в возглавляемой им школе. Тогда дело получило широкий общественный резонанс, экс-президент СССР Михаил Горбачев даже направил открытое письмо основателю корпорации Microsoft Биллу Гейтсу с просьбой «отозвать претензии».

Согласно политике правообладателей на программное обеспечение, например, BSA (Business Software Alliance – Альянс производителей программного обеспечения), корпорации Microsoft, школы и иные некоммерческие организации не преследуются.

Поэтому иски на такие субъекты не подаются. А вот поставщики программного обеспечения подвергаются серьезному преследованию.

Нарушители прав правообладателей на программное обеспечение, поставщики программного обеспечения в школьные учреждения были выявлены, например, в Северо-Казахстанской области и Западно-Казахстанской областях.

«Относительно взыскания компенсации и заключения мировых соглашений, надо подчеркнуть, – пояснила г-жа Маметова, – цель нашего преследования не обогащение за счет взыскания убытков и компенсации».

Приговоров же с реальными сроками заключения и исков в громадных размерах в нашей стране пока не было. В корпорации Microsoft делают много, чтобы таких исков становилось меньше, донося до пользователей информацию о том, насколько важной является защита интеллектуальной собственности и каковы последствия использования контрафактного ПО.

920 удивительных открытий от Nokia

Дмитрий Фадеев

Не так давно, а именно 6 ноября в Москве финский производитель Nokia и компания Microsoft презентовали смартфоны Nokia Lumia 920 и Lumia 820 на новой операционной системе от Microsoft Windows Phone 8. Изюминкой презентации стало выступление президента и главного исполнительного директора Nokia Стивена Элопа и главного исполнительного директора корпорации Microsoft Стива Баллмера. Их совместная презентация была посвящена началу продаж смартфонов. По словам г-на Элопа, «Россия очень важный рынок для Nokia, она является одной из первых стран в мире, где мы начинаем продажи Lumia 920 и 820, ведь именно здесь мы получили рекордное количество предварительных заказов на новые модули».

Сами телефоны не только показали, но и дали «потрогать». Полноразмерный корпус очень приятно держать в руках, любители аппаратов с большими экранами оценят их по достоинству. Оба телефона работают на новой операционной системе Windows Phone 8 и обладают достойными характеристиками, такими как большие экраны: у 820 – 4,3 дюйма, у 920 – 4,5 дюйма, также процессоры, рабо-



тающие на частоте 1,5 ГГц и по 1 Гб оперативной памяти. Впервые в смартфонах реализована настоящая оптическая стабилизация. Установлено приложение «Синематограф» для создания анимирован-

ных фотографий, кроме того, можно будет стирать предметы, попавшие в кадр случайно. «Детский» режим позволит защитить содержимое телефона, если активировать этот режим, то доступ к основным

функциям телефона будет осуществляться вводом пароля, а экран с программой для детей будет доступен без авторизации. Технология ClearBlack обеспечивает высокую читаемость экрана при любых условиях освещенности. Впечатляющей функцией оказалась «тачскрин», который работает несмотря на то, что вы в перчатках. Считаю это реально приятным дополнением, кстати, можно использовать не только перчатки, но и ногти, и даже ключи.

Немалый интерес вызвали приложения, установленные на телефоны: навигация и карты. Карты можно скачивать в память устройства, что дает возможность пользоваться ими в условиях плохой связи.

Цветовая гамма смартфонов разнообразна: белая – современная, черная – строгая, красная – дерзкая, желтая – стильная.

Прекрасным дополнением в новом семействе Lumia послужит беспроводная зарядка в тон вашего телефона, чтобы зарядить аккумулятор, просто можно положить телефон на специальную панель, и он начинает заряжаться.

Выбор беспроводных зарядных устройств очень широк: здесь и красная беспроводная зарядная панель Nokia, и зарядная подушка от Fatboy. А если нужно использовать чехол беспроводной зарядки. Кроме того, в цвет телефона и зарядки можно приобрести динамики и мини-гарнитуру.

Мероприятие было приурочено к старту продаж в России. Российская цена на телефоны составит 24 990 рублей за Lumia 920 и 19 990 рублей за Lumia 820. А вот в Казахстане смартфоны появятся только к началу следующего года.

Oracle инвестирует в инновации

Нургүль Айтпаева

Около 15% своего годового оборота компания Oracle направляет на развитие инноваций. Об этом в ходе делового инновационного форума Oracle Day 2012 в Алматы рассказал Валерий Лановенко, вице-президент Oracle, глава представительства в СНГ. За последние 8 лет корпорация вложила в разработку новых продуктов более \$23 млрд.

Результатом инвестиций стал интегрированный технологический стек Oracle, все компоненты которого созданы для совместной работы. Каждый уровень стека Oracle – от серверов и систем хранения до баз данных, связующих технологий и бизнес-приложений – включает лучшее в своем классе продукты, и каждый продукт и уровень стека оптимизирован и интегрирован для совместной работы. Это позволяет клиентам строить ИТ-инфраструктуру,

наилучшим образом оптимизированную для их задач.

Подход компании заключается в разработке программного и аппаратного обеспечения для совместной работы – как в «облаке», так и в центре обработки данных.

«Облачные», социальные и мобильные технологии – сегодня не просто преобразуют экосистему обслуживания клиентов, вместе с технологиями анализа больших данных они изменяют каждый аспект бизнеса. Oracle продолжает непрерывные инновации, предвосхищая потребности клиентов и определяя будущее ИТ. Мы предлагаем новейшие технические достижения по всем направлениям и рады представить их в Казахстане», – говорит Валерий Лановенко.

Рост по всем направлениям
2012 финансовый год стал наиболее успешным годом Oracle в России и СНГ, он

отмечен ростом по всем направлениям «от приложений до диска», более 2500 предприятий стран СНГ приобрели технологии, приложения и оборудование Oracle.

«Это исключительно успешный год для нас. Рост бизнеса превысил запланированный по большинству направлений. Уверен, что ключевой фактор успеха – это непрерывные инвестиции Oracle в разработку и инновации, которые предвосхищают ожидания заказчиков», – отмечает г-н Лановенко.

Решения компании востребованы во всех отраслях, в том числе в финансовом и государственном секторах, телекоме и медиа, энергетике, транспорте, промышленности, дистрибуции и розничной торговле.

В топ-100 крупнейших заказчиков компании вошли 7 организаций из Казахстана, среди которых Агентство РК по статистике, МЧС РК, АО «Kaspi bank», АО «Казхаттелеком», корпорация «Казхатмис».

Флагманы успеха среди продуктов – оптимизированные программно-аппаратные комплексы Oracle Engineered Systems, продажи которых выросли в разы во всех отраслях. Клиентами Oracle по бизнес-приложениям в 2012 финансовом году стали более 100 компаний. Расширил выпуск бизнес-приложений нового поколения Oracle Fusion Applications, готовых как к работе в «облачных средах», так и к совместному использованию с существующими решениями в сложных ИТ-средах.

Лидером продаж стали ERP-системы, доля которых составляет почти половину объема продаж бизнес-приложений.

Многokrato выросли продажи систем управления эффективностью бизнеса, завоевав первое место по темпам роста среди бизнес-приложений. Абсолютным лидером в отраслевом разрезе стал финансовый сектор, на который также пришлась основная доля спроса по EPM-системам.

Окрыленное путешествие

Подарите себе незабываемый полет в украинских красках

Василиса Тулеуова

Каждое явление в нашем мире имеет как положительный, так и отрицательный окрас. И здесь на помощь человечеству приходит закон баланса, что каждое явление хорошо в меру. И как бы ни ругали наше общество потребления, шопинг, проведенный с умом, всегда полезен. Это доказывают и современные научные исследования. Так, согласно данным исследования американских социологов, шопинг продлевает и улучшает жизнь. Исследование было проведено среди женщин, которых предварительно научили записывать подробно все, что касается денежных трат: сколько раз они посетили магазин за определенное время, сколько денег потратили всего и за каждый поход в отдельности.

Ученые определили, что женщины, которые ходили по магазинам 17 часов в неделю или больше и тратили свыше \$200 за поход, оказались стройнее, сильнее и гораздо здоровее женщин, которые делали покупки реже и тратили меньше. Как сообщает passion.ru, у заядлых посетительниц магазинов меньше морщин, они моложе выглядят, у них выше энергетический уровень и они чувствуют себя моложе своих лет. В то же время американские исследователи отметили, что значительная часть любителей шопинга очень уверены в себе и крайне редко страдают депрессией.

Шведские ученые тоже не остались в стороне. Так, по их данным, любительницы «прикупить чего-нибудь и побольше» обошли своих более скромных подруг в таком пункте, как самоуважение.

Шопинг – это замечательная возможность совмещать приятное с полезным, тем более что грядет целая череда праздников – Рождество, Новый год. И, пожалуй, самым захватывающим, увлекательным и одновременно выгодным

решением для этого является шопинг за границей. Совершить путешествие в сказку вам помогут «Международные авиалинии Украины» (МАУ). В настоящее время авиакомпания выполняет рейсы в столицы и ключевые города Европы, Азии, Африки и СНГ, обеспечивая также стыковки с маршрутами своих международных партнеров в более чем 3000 других городов мира. А значит, чего бы ни пожелала душа – английского аристократизма, французского шарма, испанской страсти, португальской размеренности, итальянской утонченности, швейцарской точности, немецкой практичности или украинского гостеприимства – с МАУ можно все, притом быстро и комфортно! Все полеты авиаперевозчика выполняются на современных комфортабельных самолетах производства концерна «Боинг» с удобнейшими стыковками в киевском международном аэропорту «Борисполь».

В то же время следует отметить, что и Киев в декабре – просто идеальное место для тех, кто подвластен магии брендовых пакетов, волшебству ярких манящих витрин и восторгу новых приобретений. Именно в предновогоднюю пору в увлекательной столице Украины, так же как и в Европе, можно отдаться во власть всеобщей эйфории зимних распродаж и пройти курс интенсивный шопинг-терапии. Внушительного размера скидки на одежду известных брендов и дизайнеров и масса специальных предложений – все это радует и глаз, и кошелек!

Тем более что сейчас, путешествуя с МАУ, значительно сэкономить можно и на перелете: на данный момент проходят акции на рейсах по маршрутам Алматы – Киев и Астана – Киев. Кроме этого, если вы воспользуетесь услугами авиакомпании посредством интернета, то получите 10%-ную скидку на перелет.

МАУ также предлагает ряд преимуществ участникам своей программы лояльности «Панорама Клуб», среди которых возможность получения наградных авиабилетов, скидок, повышение класса обслуживания, участие в специальных лотереях, привилегии при изменении маршрута и даты перелета и т.д. Участие в программе «Панорама Клуб» – бесплатное. По предъявлению карты участника «Панорама Клуб» ее держателю предоставляются скидки на проживание в отелях Украины и зарубежья, аренду автомобилей, услуги связи мобильных операторов-партнеров. Имея же в кармане посадочный талон на любой рейс МАУ, можно рассчитывать на ряд дополнительных опций, бонусов и дисконтов до 25% в кафе и ресторанах, отелях, салонах красоты, бутиках и ночных клубах-партнерах авиакомпании в Донецке, Днепропетровске, Львове, Киеве, Харькове и в Крыму.

Как лучше спланировать свой отдых:

1. Выбираем удобные даты и формат – новогодние каникулы или уик-энд.
2. Бронируем билеты по акционным ценам. При этом тратить время на поездку в кассу или агентство по продаже авиабилетов будет лишним – приобрести пропуск в небо можно на полной или адаптированной под смартфон, планшет и прочие технологические новшества версии веб-сайта компании – www.flyuia.com или www.mobile.flyuia.com.
3. Оплачиваем билеты. Способов оплаты удаленно оформленного билета существует несколько: сделать это можно при помощи кредитной карты или наличными через банк не позднее, чем за 5 дней до вылета. Оплачивающих билет при помощи карты Visa ждет небольшая приятность в виде скидки на билеты в экономическом и бизнес-классе в размере 7% и 5% соответственно.
4. «Удаленно» заявляемся на рейс и выбираем место в салоне самолета по своему вкусу, предварительно посетив веб-сайт МАУ и воспользовавшись услугой онлайн-регистрации в период с 23 до 1 часа до вылета.
5. Распечатываем посадочный талон в двух экземплярах – один остается у вас на руках, другой предъявляется при посадке на воздушное судно.
6. Приезжаем в аэровокзал за час до вылета. Никакого ожидания и суеты! Проходим аэропортовые формальности и наслаждаемся комфортным и непродолжительным полетом, не испытывая трудностей с общением с персоналом воздушного судна. Забудьте о языковом барьере, ведь все без исключения бортпроводники МАУ свободно владеют русским и английским!

Правительство мотивирует акимов



Андрей Кириллов

Правительство ищет пути повышения экономической заинтересованности акимов в увеличении доходов бюджета

Недавно премьер-министр РК Серик Ахметов, отвечая на вопросы депутатов в ходе обсуждения проекта республиканского бюджета на 2013-2015 годы в Сенате Парламента РК, заметил, что правительство ищет пути повышения экономической заинтересованности акимов в увеличении доходов бюджета. «Мы ищем пути повышения экономической заинтересованности местных акимов. В правительстве, министерствах финансов, экономического развития и торговли ведется конкретная работа. Имеется ряд предложений по данному вопросу. Эти предложения мы учтем при разработке специального законопроекта», – сказал Серик Ахметов.

На сегодняшний день из-за невысокой самостоятельности акимов они предпочитают проблемы региона, за который отвечают, перекладывать на Астану. Если в качестве примера взять местные власти в Германии, то они там обладают собственной легитимностью и самостоятельностью. Легитимность местных органов определяется тем, что они формируются непосредственно населением или при его участии и отражают локальные интересы и специфику. Самостоятельность же местных властей заключается в наличии у них собственных финансовых (налоги, взимаемые в пользу местных сообществ, займы, иные денежные поступления), материальных (муниципальная соб-

ственность) и людских (штат служащих) ресурсов, а также юридических полномочий (например, возможность, действуя в качестве юридического лица, выступать в суде истцом или ответчиком, заключать договоры, приобретать и отчуждать собственность). Еще одним свидетельством самостоятельности местных властей является прецедент с властями Баварии, которые недавно выступили с инициативой, чтобы субсидирование менее успешных областей Германии не вредило интересам Баварии.

Так, в 2010 году ВВП Баварии составил \$575,1 млрд – это 20% ВВП всей Германии (в 2010 году он составил \$3,28 трлн). Причем в США центральные власти довольно уважительно относятся к местным властям. Так, в ходе дебатов с демократом Бараком Обамой республиканец Митт Ромни заявил: я согласен: образование – ключевой момент, это будущее нашей экономики. «Но наши программы профессиональной подготовки подотчетны восьми различным (федеральным) агентствам. Непомерные административные расходы. Нужно вернуть эти доллары штатам и направить их рабочим, чтобы те сами могли намечать себе путь к профессиональной подготовке, необходимой для получения рабочих мест, которые действительно им помогут», – добавил он. Еще одним примером самостоятельности является непримиримая позиция генерального прокурора Калифорнии по вопросу участия в мониторинге президентских выборов наблюдателей от ОБСЕ. Значит, проблема глубже, чем кажется. И дело не в том, чтобы заинтересовать акимов в наполнении местных бюджетов, а в том, чтобы сделать их самостоятельными на самом деле.

Прогнозы МВФ не совпали с Нацбанком

[Начало на стр. 1]

В рамках банковского форума, организованного PricewaterhouseCoopers Казахстан, Данай Сарыпбеков, начальник департамента казначейства Ситибанк Казахстан, отметил, что банкам следует признать свои проблемные кредиты. Также банкир признал бесперспективность использования только Фонда проблемных активов (ФПА) для избавления от токсичных кредитов. «ФПА сможет покрыть лишь \$2 млрд, в то время как объем проблемных кредитов превышает \$14 млрд. Банкам нужен еще один механизм, через который они смогут пропустить большую часть таких активов. Игрокам банковского сектора необходимо признать свои проблемные кредиты и списать их», – считает г-н Сарыпбеков.

Представитель МВФ подчеркнул, что властям Казахстана нужно интенсифицировать усилия по решению проблем с несобслуживаемыми кредитами. «Успех в данном направлении будет зависеть от того, как именно будут оценены активы, будут ли признаны убытки. Необходимо, чтобы банки были адекватно капитализированы. Это также важно с точки зрения четкого применения положений и требований по капитализации банков», – отметил эксперт МВФ.

На стойкий рост экономики стран импортеров и экспортеров нефти и газа повлияет умеренно прямое воздействие экономической ситуации в Европе, уверен представитель МВФ. Согласно прогнозам Международного валютного фонда, в 2013 году рост реального ВВП в Армении составит 4%, в Грузии – 5,5%, в Таджикистане – 6%, в Кыргызстане – 8,5%.

По расчетам МВФ, реальный ВВП в странах Кавказа и Центральной Азии (КЦА) в 2012 году вырастет на 5,7%, в 2013 году – на 5,5%.

Представитель МВФ отметил, что странам необходимо создавать резервы. «Благоприятные перспективы создают возможность укрепить резервы для проведения

политики, чтобы подготовиться к любым потенциальным неблагоприятным экономическим условиям, таким как снижение мирового спроса на биржевые товары или повышение мировых цен на продовольствие», – заявил Юха Кяхконен.

Согласно исследованию МВФ, инфляция в странах КЦА в среднем будет оставаться достаточно умеренной в 2012 году благодаря быстро снижающемуся росту продовольственных цен в странах импортерах нефти и газа. По данным отчета МВФ, инфляция потребительских цен стран КЦА в 2012 году составит 5,8%, в 2013 году – 7,2%. Однако повышение мировых цен на продовольствие, если оно будет долговременным, может снова вызвать инфляцию, так как внутренние цены на продовольствие в странах импортерах нефти и газа особо чувствительны к мировым ценам.

По прогнозам МВФ, если в 2012 году уровень инфляции потребительских цен в Казахстане составит 5%, в 2013 году потребительские цены вырастут на 6,6%. Согласно данным отчетности, самая высокая инфляция потребительских цен среди стран Кавказа и Центральной Азии (КЦА) в 2012 году будет зафиксирована в Узбекистане – 12,9%, далее следуют Таджикистан – 6%, Казахстан – 5%, Туркменистан – 4,3%, Азербайджан – 3%, Кыргызстан – 2,9%, Армения – 2,8%, Грузия – 0,2%.

В 2013 году самый высокий прирост потребительских цен, по прогнозам МВФ, произойдет в Грузии – с 0,2% в 2012 году до 5,5% в 2013 году. На втором месте по этому показателю, по мнению фонда, находится Кыргызстан. В 2013 году, согласно прогнозам МВФ, инфляция потребительских цен в стране составит 9,4%. Далее среди стран КЦА следует Азербайджан. Ожидается, что потребительские цены в следующем году в этой стране вырастут на 6%.

В Армении в 2013 году инфляция на потребительские цели составит 4,2%, в Таджикистане – 8,1%, в Туркменистане – 6%, в Узбекистане – 10,7%.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

ШИЛО В МЕШКЕ

Японский производитель фотокамер и медоборудования Olympus получил первую прибыль после 2011-2012 финансового года, который обернулся для компании убытками в 50 млрд иен (\$629 млн). Об этом сообщается в финансовом отчете Olympus. По итогам первой половины текущего финансового года, которая завершилась в сентябре, компания заработала 8 млрд иен (\$100 млн). За аналогичный период прошлого года убыток Olympus составил 32,33 млрд иен. В первую очередь прибыль Olympus связана с продажей непрофильных активов. В частности, ранее сообщалось, что компания решила продать сотового ритейлера за 53 млрд иен. В сообщении компании отмечается, что показатели могли бы быть выше, если бы не конкуренция со стороны производителей телефонов с фотокамерами; также негативное влияние на результаты оказала сильная иена, из-за которой экспортеры несут потери при переводе валютной выручки. Официально Olympus по итогам позапрошлого года получил прибыль, однако впоследствии выяснилось, что топ-менеджеры в течение 20 лет скрывали реальное финансовое состояние компании, чтобы не обвалить курс акций. Нарушения обнаружили после увольнения британского гендиректора компании Майкла Вудфорда, который обратил внимание на сомнительные сделки с завышенными комиссиями. Японские полиция и Комиссия по ценным бумагам и биржам, а также ФБР начали расследование махинаций в Olympus. Репутация компании была сильно испорчена; компания начала переговоры о вхождении в капитал стратегического инвестора. Были проданы непрофильные активы. В сентябре этого года СМИ сообщили, что Sony планирует выкупить около 10% акций Olympus, вложив 50 млрд иен. (Lenta.ru)

ХОЛОДНЫЙ РАСЧЕТ

Скандинавская авиакомпания SAS планирует программу уменьшения расходов и экономии 350 млн евро в год, а также существенное сокращение персонала на 6 тыс. человек, частичную продажу имущества и отдельных наземных служб, об этом в понедельник сообщили скандинавские СМИ со ссылкой на квартальный отчет компании. «У нас будет центральная администрация, и число занятых сократится с 15 тыс. до 9 тыс.», – сказал во время встречи с журналистами гендиректор компании Рикард Густафсон, слова которого цитирует шведское радио. В авиакомпании планируют, в частности, сокращение около 800 рабочих мест в сфере администрации, понижение уровня зарплат и изменение пенсионных выплат. Программа экономии стала одним из условий предоставления SAS нового кредита на сумму более 350 млн евро. В Норвегии и Дании профсоюзы уже заявили о своем несогласии с понижением заработной платы и ухудшением условий труда. Поэтому, согласно скандинавским комментаторам, между руководством SAS и профсоюзами предстоят сложные переговоры. Густафсон, сообщая в пресс-релизе о предстоящих планах, сказал, в частности, что «это – наш «последний звонок», если есть стремление для того, чтобы компания продолжала существовать. SAS находится в частичном госуправлении Дании, Швеции и Норвегии. (Vedomosti.ru)

ДО «МУСОРНОГО» УРОВНЯ

Убыток крупнейших японских производителей электроники Sharp, Panasonic и Sony за последние 5 лет превзошел их прибыль за две предшествующие декады. Соответствующие расчеты провел журнал The Economist, основываясь на данных Bloomberg. За последние двадцать лет суммарная прибыль трех японских корпораций превышала 500 миллиардов иен (\$6,5 млрд) только один раз – в 2007 году. В 2006 году показатель приблизился к этой отметке, а в течение предшествующих лет был значительно меньше. При этом с 2008 по 2012 год компании демонстрируют суммарный убыток. В 2008 году показатель превысил 500 млрд иен. В 2011 году корпорация в сумме потеряла более 1,5 трлн иен, а по итогам трех прошедших кварталов 2012 года их убытки уже превысили триллион. В худшей ситуации среди трех лидеров рынка находится Sharp. В начале ноября компания сообщила о том, что по итогам года может получить убыток в 400 миллиардов иен (\$5,6 млрд). В ответ рейтинговое агентство Fitch Ratings снизило рейтинг японской корпорации до «мусорного» уровня. В августе в Sharp заявляли, что из-за убытков намерены уволить 8 тыс. человек. Panasonic за последний квартал получил убыток в размере 698 млрд иен (\$8,77 млрд). В компании прогнозируют, что по итогам года убыток компании несколько возрастет – до \$769 млрд иен (\$10 млрд). Лучшие результаты из тройки компаний показывает Sony – в 2012 году корпорация не планирует убытков. Но по итогам 2011 финансового года она потеряла 457 млрд иен (\$5,7 млрд). В апреле текущего года компания объявила, что уволит около 10 тыс. человек ради сокращения издержек, из них две тысячи – в Японии. Японские производители электроники несут убытки из-за укрепления иены, что делает их продукцию менее конкурентоспособной. Кроме того, компании теряют рынок из-за роста корейских конкурентов, в том числе Samsung. (Lenta.ru)

МЕНЕДЖЕР В ОТСТАВКЕ

Топ-менеджер Microsoft Corp. Стивен Синофски, отвечавший за продукты Windows и Windows Live, уходит в отставку, пишет газета The New York Times. Синофски покинет свой пост спустя всего несколько недель после выпуска Windows 8, новейшей версии операционной системы. После отставки Синофски отвечать за программное обеспечение Windows и связанное с ним аппаратное обеспечение будет вице-президент компании Джулли Ларсон-Грин, отмечают в Microsoft. В компании не поясняют, чем вызвана отставка Синофски. Главный исполнительный директор компании Стивен Балмер опубликовал заявление, в котором выразил Синофски свою признательность за его вклад в компанию. Синофски работал в Microsoft с 1989 года. Прежде чем возглавить операции по разработке Windows, он работал над продуктами Microsoft Office. («Интерфакс-АФИ»)

KARAGANDY INVEST 2012

**III Международный инвестиционный форум
“КарагандаИнвест - 2012”**

21 ноября, г. Караганда

Главная тема форума:
“Новый взгляд на инвестиционные возможности Карагандинской области”

Спикеры Форума:

- Аким Карагандинской области Абельгази Кусанов
- Заместитель Премьер-Министра-Министр индустрии и новых технологий РК Асет Искешев
- Вице-президент «Gatehouse bank» (Великобритания-Кувейт-США) Азим Захир
- Редактор The Economist Intelligence Unit Робин Бью
- Экономический обозреватель телеканала РБК (Россия) Игорь Виттель

Организатор - Акимат Карагандинской области при поддержке Правительства Республики Казахстан

Карагандинская область: Центр страны. Центр инвестиций.

Генеральные спонсоры: **KAZAKHMYST KKC Sat&Co**

Для участия в форуме заполните заявку до 19 ноября 2012 г. на официальном сайте www.karagandyinvest.kz

Телефоны для справок: 7 7172 78 25 30, 78 25 80, e-mail: smyk.marketing@gmail.com

НОВОСТИ НЕДЕЛИ МИРОВЫЕ

ДЕНЕЖНЫЙ ВОЗДУХ

Евросоюз готов приостановить действие внутренней системы торговли квотами для авиакомпаний до заседания Генассамблеи Международной организации гражданской авиации (ИКАО) осенью 2013 года, заявила еврокомиссар по климату Конни Хедегард. Это стало возможным благодаря позитивным изменениям в глобальном регулировании, сообщила она. С 2012 года авиакомпании, которые летают в Европу, становятся участниками EU ETS, европейской системы торговли квотами на выбросы парниковых газов. С 1 января 2012 года они должны получать квоты на выбросы парниковых газов пропорционально своему объему перевозок, а также вести мониторинг выбросов, контроль за ними и предоставлять отчетность по этим данным. Против введения такой системы возражали США, КНР и Россия. «ЕС всегда очень четко заявлял: никто так не хочет международной системы регулирования выбросов CO2 от авиации, как мы. Наше внутреннее законодательство не будет стоять на пути у такой системы. Напротив, оно было принято после многих лет ожидания действий от ИКАО. Теперь, похоже, недовольство ряда стран нашей системой подтолкнуло их к прогрессу в рамках ИКАО и даже, возможно, к глобальному рыночному механизму регулирования», – говорится в заявлении еврокомиссара. Решение рекомендовать странам ЕС временно приостановить действие внутренней системы торговли квотами EU ETS для авиакомпаний, выполняющих полеты за пределы Европы, Хедегард приняла по итогам заседания совета ИКАО 9 ноября, где страны договорились о начале работы над глобальным рыночным механизмом. Действие правил внутренней системы торговли, в частности, необходимость вести и представлять отчетность и покупать необходимые квоты на выбросы, будет приостановлено для всех рейсов, кроме внутренних перелетов в пределах ЕС. «Должно быть предельно ясно: если процесс (работы в ИКАО) не принесет результатов – а мы надеемся, что принесет, – мы автоматически вернемся к внутреннему регулированию», – подчеркнула Хедегард. (Vedomosti.ru)

ВСЕ МОГУТ БОГАЧИ

Египетский миллиардер Нагиб Савирис – основатель Ogascom Telecom – направил компании Telecom Italia предложение о выкупе доли. Об этом сообщается в пресс-релизе мобильного оператора. Подробности предложения не уточняются. Ранее о намерении Савириса купить акции Telecom Italia со ссылками на собственные источники сообщали Bloomberg и Corriere della Sera. По информации итальянской газеты, бизнесмен планирует потратить на долю пять миллиардов евро, объем инвестиций точно не известен и еще будет обсуждаться. Капитализация оператора на Нью-Йоркской фондовой бирже 12 ноября составляет \$17,65 млрд (13,8 млрд евро). Акции компании на новостях об интересе Савириса по состоянию на 19:00 по Москве выросли на 4,5% – до \$91. Капитализация Telecom Italia существенно снизилась за последние полгода: в марте акции компании торговались по \$12, а в конце июля подешевели до \$7. В сентябре стоимость ценных бумаг восстановилась до \$11, однако к началу ноября акции опять подешевели – до \$8,4. Скупкой доли в Telecom Italia Савирис вернется в ЕС. Египетский миллиардер оставил европейский рынок год назад, когда продал мобильного оператора Wind Telecom компании VimpelCom, которая принадлежит российской «Альфа-групп» и норвежской Telenor (готова избавиться от своей доли). Ранее Савирис предложил немногим более миллиарда евро за долю в испанской Telefonica, но его предложение отклонили. (Lenta.ru)

КРЕДИТ НА ОБОЧИНЕ

Американский производитель фототехники Eastman Kodak договорился о займе в \$793 млн, передает Associated Press со ссылкой на информированный источник. Это позволит компании в начале следующего года выйти из программы защиты от кредиторов, запускаемой при банкротстве. Из этой суммы \$476 млн – новые кредиты, а \$317 млн будут представлять собой рефинансирование старого долга. Необходимую сумму предоставит фирма Centerbridge Partners и The Blackstone Group, а также банки J.P.Morgan Chase & Co. и UBS AG. Сделка будет зависеть от того, сможет ли Kodak продать свой патентный портфель, оцениваемый в более чем \$500 млн. Отметим, что компания пытается продать свои активы уже больше года. В январе 2012 года она подала иск о банкротстве. В соответствии с американскими законами это означало запуск процесса реорганизации, в ходе которого компания предоставляется защита от кредиторов. Ранее Kodak получил кредит в размере \$950 млн от банка Citigroup со сроком погашения в 18 месяцев. Таким образом, во время процесса реорганизации Kodak смог продолжить свою деятельность и поиски покупателей патентов. Тем временем в конце сентября Kodak объявил, что более не будет продавать струйные принтеры индивидуальным потребителям. Решение было принято в рамках кампании по переориентации на корпоративных клиентов. Кроме того, в компании были обнародованы планы по сокращению 3,5 тыс. сотрудников, что составляет 23% штата. Компания Kodak была основана в 1892 году. На протяжении своей истории фирма ориентировалась на производство фотографий, проявка которых требовала времени. Распространение цифровых технологий обернулось системным кризисом для бизнеса Kodak. Напомним также, что компания Eastman Kodak избрала первую ручную фотокамеру. (Rbc.ru)

ПО ОБОЮДНОМУ СОГЛАСИЮ

Корпорации Apple и HTC подписали соглашение об использовании патентов, сообщает AP. Компании решили отказаться от взаимных претензий, причем это касается и будущих патентов: лицензионные соглашения заключены на 10 лет. Сделка носит конфиденциальный характер, поэтому ее детали остались в тайне. Открытое противостояние корпораций продолжалось с марта 2010 года. (Kommersant.ru)

Биржевая связь

Kcell выходит на лондонскую и казахстанскую фондовые площадки

Ольга Веселова

На этой неделе, 13 ноября, АО «Кселл» объявило о намерении провести международное предложение своих простых акций в форме глобальных депозитарных расписок (ГДР) на Лондонской фондовой бирже и одновременное предложение в Казахстане на Казахстанской фондовой бирже в виде акций.

Согласно данным компании, в рамках обоих размещений будет осуществлена продажа существующих акций, принадлежащих Sonera Holding B.V., дочерней организации, находящейся в полной собственности TeliaSonera AB, в размере 25% от общего количества размещенных простых акций компании.

В настоящее время «Кселл» намерен подать заявки на включение ГДР в официальный список Управления Великобритании по листингу и на допуск к торгам на основном регулируемом рынке листинговых ценных бумаг Лондонской фондовой биржи. Компания также подала заявку в АО «Казахстанская фондовая биржа» (КФБ) для включения акций в первую категорию официального списка биржи.

Комментируя данное событие, главный исполнительный директор Kcell Вейсел Арал отметил, что «это событие является важной вехой для нашей компании, которая в течение последних четырнадцати лет вносила огромную лепту в формирование и развитие мобильной связи в Казахстане». Кроме этого, г-н Арал подчеркнул, что «IPO позволит нам еще больше укрепить наши корпоративный бренд и деловую репутацию, расширить доступ к международным рынкам капитала и будет способствовать дальнейшему развитию нашего бизнеса».

Инвестиционные банки Credit Suisse, UBS Investment Bank и Visor Capital выступают в качестве совместных глобальных координаторов и совместных букранеров международного предложения. Renaissance Capital выступает в качестве совместного букранера, а Halyk Finance выступает в качестве совместного менеджера международного предложения. Местное предложение осуществляется под руководством Visor Capital.

Более подробно о проведении листинга в интервью «Капитал.kz» рассказал Бауыржан Алябаев, главный финансовый директор АО «Кселл».

– Как Вы оцениваете значимость международного и местного размещения акций для Kcell?

– Размещение на Лондонской фондовой бирже и одновременное размещение на Казахстанской фондовой бирже – это знаковое событие для Kcell. Оно поможет вывести нашу компанию на новый уровень развития. Позволит получить доступ к большим рынкам капитала. Укрепит наш имидж как компании.

– Также наше корпоративное управление будет укрепляться с учетом требований лондонской и казахстанской бирж.

– Куда пойдут вырученные от продажи акций средства?

– Здесь ответ простой. Фактически это вторичное размещение. Один из наших акционеров Sonera Holding B.V. продает свои акции, купленные в начале этого года у АО «Казахтелеком». Согласно договору с «Казахтелекомом», TeliaSonera обязана разместить 25% своих акций на международной и местной биржевых площадках.

– Как это вторичное размещение и акционер продает его долю, то все вырученные от листинга средства пойдут на выплату дивидендов.

– Как, на Ваш взгляд, повлияет размещение акций Kcell на отечественный фондовый рынок?

– Мы рады размещению на Казахстанской фондовой бирже. Мы считаем, что размещение акций Kcell на KASE сыграет положительную роль в развитии казахстанского фондового рынка.

– Всего на двух биржевых площадках будет размещено 25% акций. А сколько конкретно акций будет листинговаться на Лондонской фондовой бирже, сколько на казахстанской?

– Согласно юридическим обязательствам, я не могу разглашать эту информацию. Однако замечу, что все будет зависеть от потребностей рынка. В то же время, как вы знаете, в соответствии с казахстанским законодательством пятую часть от этих 25% акций мы обязаны предложить для покупки на местной фондовой бирже. А дальше сам рынок покажет, насколько будет высок спрос.



– Насколько, по Вашей оценке, Kcell в настоящее время интересен для инвесторов?

– Kcell является довольно привлекательным объектом для инвестирования благодаря своим стабильным финансовым показателям. Для иностранных инвесторов казахстанский рынок крайне интересен, ведь он политически стабилен и постоянно динамично развивается.

Кроме этого, наша компания обладает хорошо профинансированной, высоко развитой сетью. Важен и тот момент, что мы являемся лидером на рынке сотовых

услуг в РК. Кроме всего прочего, Kcell является клиентоориентированной компанией.

– Все эти факты в совокупности делают акции Kcell выгодными для капиталовложений.

– Также для любого инвестора, безусловно, важен потенциал роста компании, в которую он вкладывает. Хотя казахстанский мобильный рынок довольно развит, в сравнении с нашими соседями у нас есть еще куда расти как в отношении голосового трафика, так и в отношении передачи данных.

– Сколько времени заняла подготовка к размещению на лондонской бирже?

– С момента подписания договора между «Казахтелекомом» и TeliaSonera, в котором оговаривался выход Kcell на эту биржевую площадку, прошло меньше года.

– Какие изменения внутри компании пришлось претерпеть Kcell для того, чтобы соответствовать всем высоким стандартам Лондонской фондовой биржи?

– Так как мы являемся частью крупного европейского оператора TeliaSonera, который также листингуется на биржах Стокгольма и Осло, все наши принципы работы соответствуют европейским. Все наши принципы работы в области корпоративного или социального управления фактически базируются на всех принципах самой TeliaSonera. Поэтому для нас выдержать все стандарты лондонской биржи не было большим трудоемким процессом.

– Согласно недавней информации, опубликованной рядом СМИ, окончательное решение относительно выхода Kcell на Лондонскую фондовую биржу, скорее всего, будет принято только после размещения акций АО «МегаФон». Можете ли Вы прокомментировать эту информацию?

– Здесь важен тот момент, что обе компании связаны с TeliaSonera и обе компании важны для TeliaSonera. То, что в настоящее время мы заявляем о намерении провести листинг своих акций в Лондоне и Алматы, говорит о нашей полной готовности к этому.

– Какова роль СМИ, на Ваш взгляд, при формировании цен на фондовой бирже?

– Роль СМИ для целей фондового рынка крайне важна. Любой инвестор имеет возможность оперативно получить практически любую интересующую его информацию. К сожалению, она не всегда бывает правдива, но это уже издержки. При этом каждый инвестор должен делать свои выводы и определять стратегию своего поведения на фондовом рынке.

Мобильные «спаммеры»: как не попасться на удочку мошенников

Татьяна Киселева

Такое явление как спам-рассылка знакомо казахстанцам не только по нежелательным письмам на электронную почту, но и по различного рода спам-сообщениям, которые приходят на мобильные телефоны. Это могут быть sms в виде непрошенной рекламы, как правило, мошенники прикрываются известными компаниями, чтобы вызвать доверие.

«Мобильное мошенничество наряду с интернет-мошенничеством – один из самых распространенных видов получения дохода недобросовестных людей», – отметил Байрам Азизов, исполняющий обязанности руководителя службы по связям с общественностью ТОО «Кар-Тел». По данным г-на Азизова, самые распространенные случаи мобильного мошенничества, которым подвергались абоненты их компании, это требование вознаграждений взамен утерянных документов, выигрыш ценного приза, беда у близкого человека.

Как отмечает Нуркен Халыкбергенов, PR-менеджер «Tele2 Казахстан», мошенники могут брать номера из газетных объявлений, а могут отправлять сообщения наобум. «Теле-2 не поддерживаются никакие массовые рассылки. Исключения составляют рассылки государственных органов, касающиеся информирования населения о социальных событиях – техногенных и чрезвычайных ситуациях», – уточнил он.

«От спам-рассылки человек может защитить себя сам», – подчеркнул Нуркен Халыкбергенов. По словам эксперта, спам-рассылка приходит только после того, как люди, участвуя в различных акциях, указывают свой номер телефона. При этом абонент порой даже не помнит, что он оставил где-то свои контактные данные, где своей подписью подтвердил согласие на различного рода информирование, в том числе и на получение ненужного спама. А внизу рекламного бланка, как правило, написан мелким шрифтом текст, в котором указано, что в дальнейшем абонент готов получать любую информацию от этой компании.

Байрам Азизов, в свою очередь, подчеркнул, что BeeLine постоянно ведет работу по информированию своих абонентов о возможных случаях мошенничества. У компании существует программа «Мобильная грамотность», в которой есть ознакомительные пункты по защите клиентов от мошенничества. Благодаря этому, по сравнению с ноябром 2011 года, в текущем месяце в службу поддержки абонентов BeeLine обратилось на 25% меньше клиентов с сообщением о мобильном мошенничестве.

Рассылка об акциях и розыгрышах в супермаркетах в основном проводится не самими супермаркетами, а рекламными агентствами-подрядчиками, которые набирают базу номеров. Затем ими закупается SMS-трафик у компаний операторов (это может быть и российский оператор) и на номера, полученные в ходе маркетинговых акций, отправляются спам-сообщения.

«В случае если рассылку производит сам супермаркет, бывает, что один мага-

зин обменивается номерами клиентов с другим для большей базы», – говорит директор по корпоративным коммуникациям АО «Кселл» Аида Досаева.

«Для того чтобы предотвратить подобные виды рассылки, если они уже приходят, абоненту необходимо связаться с их источником, если он указан в сообщении, и потребовать, чтобы его номер исключили из списка», – советует PR-менеджер «Tele2 Казахстан».

Если же магазин напрямую не является отправителем сообщений, то, как отмечает эксперт, он обязан дать контакты тех, кто этим управляет. В случае отказа потребитель имеет право обратиться в правоохранительные органы и заявить о нарушении правила оказания услуг сотовой связи.

Мобильные операторы в один голос заявляют о том, что клиентская база абонентов является строго конфиденциальной информацией. По словам г-жи Досаевой, доступ к базе защищен комплексными механизмами технического, юридического и организационного характера. При этом она подчеркивает, что сведения о формах и методах защиты этой информации также являются конфиденциальными.

«Среди сотовых операторов Казахстана только у компании АО «Кселл» установлена система «АнтиСпам», – отмечает директор по корпоративным коммуникациям. Эта система блокирует все sms с коротких и буквенных номеров из других сетей и разрешает слать их только своим партнерам. А приостановка рассылки с номеров Kcell или Activ производится только при поступлении массовых жалоб от абонентов.

InterPress ih
A Member of International House World Organisation

АНГЛИЙСКИЙ ДЛЯ ВСЕХ!



Школы в г. Алматы:

- ул. Курмангазы, 33 (между ул. Фурманова и ул. Тулебаева)
Тел.: 272-16-16, 272-36-36
- ул. Мынбаева, 46 (ул. Ключкова)
Тел.: 258-48-41, 258-48-42
- ул. Сейфуллина, 7. ЖК «Керемет» (между ул. Сатпаева и ул. Тимирязева)
Тел.: 315-25-25, 315-55-25
- ул. Мендикулова, 49, Самал-2 (ул. пр. Аль-Фараби)
Тел.: 264-38-35, 264-38-23
- мкр. Мамыр-2, д. 16 (по ул. Шаляпина между ул. Самна и ул. Момыш-Улы)
Тел.: 226-16-66, 226-16-26

www.ih.kz

20

ноября
Алматы
отель
"Rixos Almaty"

медиа
курылтай12

5-Я КОНФЕРЕНЦИЯ ПО ВОПРОСАМ РАЗВИТИЯ РЫНКА СМИ КАЗАХСТАНА

ТЕМЫ ДИСКУССИЙ, МАСТЕР-КЛАССОВ и КРУГЛЫХ СТОЛОВ

- СМИ и информированность общества
- Медиа-игроки: кто на новенького?
- Эффективность информационного поля Казахстана и государственной политики в области СМИ
- Прогнозы и сценарии дальнейшего развития рынка
- Законодательное поле и конкурентоспособность казахстанских СМИ
- Может ли грамотный газетный дизайн спасти от банкротства?
- Цифровизация в Казахстане и плюрализм телерадиовещания
- Социальные медиа - альтернатива или инструмент?

Следите за новостями на сайтах: www.mediakuryltai.kz и www.pressclub.kz



на странице в Facebook:
facebook.com/KazakhstanPressClub



подписывайтесь на наш
аккаунт в Twitter: 'KZ_KPC'

организатор



генеральный партнер

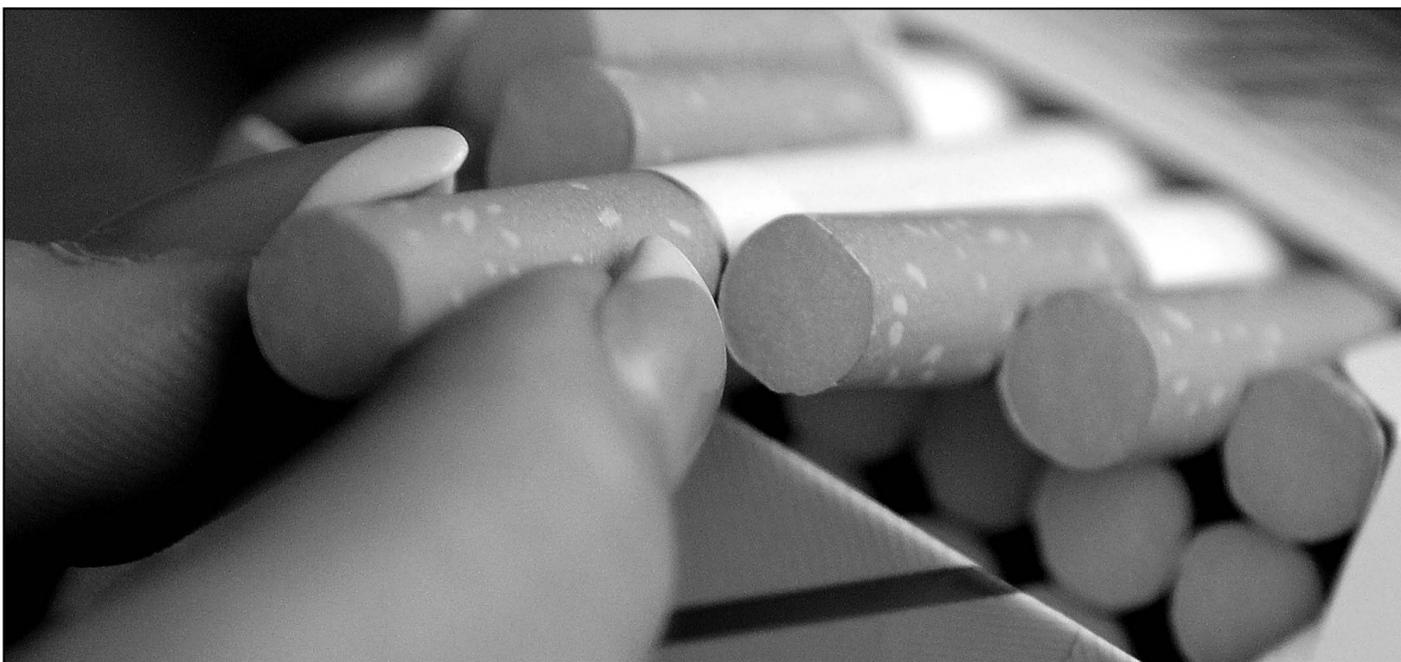


партнеры



технический партнер





Идеальные условия

Резкое повышение табачного акциза спровоцирует наплыв контрафакта

Виктор Климов

С 1 января 2013 года акциз на табачные изделия может увеличиться до 3 тыс. тенге за 1 тыс. сигарет. Такое предложение выдвинула Национальная коалиция «За Казахстан, свободный от табачного дыма!». По мнению борцов за здоровый образ жизни, эта мера позволит не только сократить потребление табака в республике, но существенно пополнить государственную казну.

«Чистая прибыль табачных компаний составляет 138 млрд тенге в год. За пачку сигарет компании получают 60 тенге и выше. Таким образом, поступления в госбюджет вырастут в 2 раза, в то время как цены на сигареты – примерно на 40 тенге за пачку», – считает Джамиля Садыкова, глава коалиции.

Напомним, Евразийская экономическая комиссия (ЕЭК) предлагает в странах Таможенного союза (ТС) довести минимальную ставку табачных акцизов до 45 евро к 2020 году. Тогда как в планах Министерства финансов РК повысить табачный акциз до 1960 тенге за 1000 сигарет уже к 2014 году.

Как рассказал «Капитал.kz» Максим Литвин, директор по корпоративным отношениям по Кавказу и Центральной Азии компании British American Tobacco, предложенное повышение акциза до 1960 тенге за 1000 сигарет или 39,2 тенге за пачку (с учетом НДС это уже 50-60 тенге за пачку в зависимости от сегмента) к 2014 году – весьма сбалансировано.

«Если сравнить с ближайшими соседями, то в 2014 году в России минимальный акциз для самых дешевых сигарет будет установлен на уровне 1040 рублей (5200 тенге) за 1000 штук. Мы поддерживаем линию правительства стран ТС на проведение согласованной политики в сфере налогообложения подакцизных товаров. Представляется, что она отвечает целям финансово-бюджетной стабильности и устойчивого социально-экономического развития всех трех стран», – говорит г-н Литвин.

По его словам, для выхода на целевые показатели акционной нагрузки в целом отведены приемлемые сроки, которые для Казахстана и Беларуси будут более проблематичными, чем для России, с учетом более низкой отправной базы акцизных ставок. Однако если не сделать этого шага, то страны с более высокими акцизами и ценами на табак и алкоголь очень быстро столкнутся с проблемой нелегального ввоза более дешевых аналогов. Это будет оказывать все возрастающее негативное воздействие на консолидированную бюджетную систему формирующегося Единого экономического пространства (ЕЭП).

«Яркий тому пример – Германия, где около 20% потребления табачной продукции приходится на нелегальную продукцию. Из них 75% совершенно легальные сигареты, произведенные для внутреннего потребления в других странах Европейского союза (ЕС) – Польша, Чехия, Венгрия, Румыния. Вся проблема в том, что в Германии пачка самых дешевых сигарет стоит 5 евро, а, к примеру, в Польше – 2,2 евро. В условиях отсутствия таможенного контроля внутри ЕС незаконное перемещение сигарет через границы европейских государств не составляет большой проблемы», – объясняет эксперт.

Страны Таможенного союза должны учитывать разницу в доходах и покупательской способности населения. Так, в Казахстане средняя зарплата в июле этого года составляла 106 тыс. тенге, в России в пересчете на тенге – 130 тыс., то есть на 22% выше, а в Беларуси – 80 тыс. тенге. Следовательно, и ставки акцизов в странах ТС могли бы варьироваться приблизительно в тех же пропорциях.

«Сегодня установлена ставка акциза в размере 1250 тенге за 1000 сигарет или 25 тенге за пачку. Российские производители сигарет платят минимальный акциз – 2450 тенге за 1000 штук. В 2013 году ставка акциза на сигареты в Казахстане вырастет до 1550 тенге, в России – до 3500 тенге за 1000 штук. Кстати, в Беларуси акцизная нагрузка на наиболее дешевые сигареты – самая низкая в ТС – 576 тенге за 1000 штук. Но уже в следующем году она в два этапа будет повышена до 2010 тенге за 1000 штук», – сопоставляет г-н Литвин.

Кроме всего прочего, эта тема уже неоднократно поднималась на протяжении последнего года.

Нелегальная альтернатива

Многочисленные международные исследования показывают, что пороговой является величина ежемесячных расходов

на сигареты в размере 8-10% от реального располагаемого дохода за вычетом налогов совершеннолетнего потребителя сигарет. При превышении этого уровня очень многие потребители начинают активно искать нелегальную контрабандную альтернативу.

«Наибольшую угрозу для Казахстана представляет Китай, имеющий разветвленную подпольную сеть производителей контрафактной продукции. По различным оценкам, на контрафакт (не путать с трансграничной контрабандой легальной табачной продукции) приходится 7-8% суммарного мирового потребления табака. В этом объеме доля китайских подделок оценочно составляет 70%. Следует упомянуть и о Кыргызстане с Узбекистаном, где есть собственные легальные производители табачной продукции, причем уровень акцизов несколько ниже, чем в РК», – поясняет специалист.

По его мнению, в идеале странам Таможенного союза желательно обеспечить координацию не только налоговой и таможенной политики, но и защиты прав на интеллектуальную собственность с другими странами СНГ, а также с Китайской Народной Республикой.

Традиционно низкое качество подделок дает очевидные ценовые преимущества табачным «пиратам». Сверхприбыли, которые получают теневые дилеры табачного рынка, как известно, очень часто формируют базу финансирования не только организованной преступности, но и терроризма. Например, в странах Балтии из-за очень высоких акцизов (65-70 евро, а с 2018 – 90 евро за 1000 штук) доля нелегальной продукции уже сейчас составляет около 35-40%. В Казахстане же доля незаконной продукции не превышает 0,2% рынка.

«Нелегальная торговля оказывает негативное влияние и на объемы производства легальной продукции, и на уровень занятости на предприятиях табачной промышленности, и на государственные бюджетные доходы. Если говорить о контрафактной продукции, то легальные производители просто не в состоянии конкурировать с ней, так как в ее стоимости нет и не может быть никаких налогов. В 2011 году наша компания заплатила налогов и сборов на сумму 3,97 млрд тенге, включая 2,2 млрд тенге акцизов. При этом мы занимаем менее 10% казахстанского рынка табачной продукции», – сообщил директор по корпоративным отношениям по Кавказу и Центральной Азии компании British American Tobacco.

Добавив, что в условиях частичной утраты государством контроля за табачным рынком потребление сигарет может не только не снижаться, но даже возрастать.

тать за счет ценовой доступности контрабанды и контрафакта.

«Поскольку потребление табачной продукции сопряжено с рисками для здоровья, мы понимаем, что ее оборот должен регулироваться куда строже большинства других видов товаров массового спроса. При этом регулирование не должно приводить к непреднамеренным последствиям негативного толка, таким как рост нелегальной торговли, разворачивание поточного производства низкокачественных подделок. Как показывает международный опыт, импульс для стремительно разрастания теневого рынка табачной продукции может быть придан не только форсированным ростом акцизов, но и единовременным резким сокращением мест реализации легальной табачной продукции», – заключил г-н Литвин.

Своим мнением с «Капитал.kz» поделился и Дияс Джубандыков, глава по связям с правительством и корпоративным коммуникациям компании Japan Tobacco International Kazakhstan. «Идеальные условия для роста контрабанды сигарет – резкое повышение акцизов и, как следствие, цен, а также возможность поставить на рынок нелегальную продукцию по более низкой стоимости. Сейчас сигареты популярных марок в соседнем Кыргызстане дешевле казахстанских в среднем на 30%, а акцизные ставки на сигареты с фильтром ниже казахстанских более чем в 2 раза. Нет нужды объяснять, что дальнейшее увеличение ценового разрыва будет контрабандистам только на руку», – считает г-н Джубандыков.

По его словам, хорошая иллюстрация – опыт ряда европейских стран, которые после вступления в ЕС в короткий переходный период повысили акциз до обязательного минимума. Что и вызвало «потребительский шок»: ставки увеличились быстрее доходов, а курильщики перекочевали на более дешевый нелегальный продукт. Так, в Литве его доля превышала 30% от всего рынка.

«Мы поддерживаем намерение гармонизировать ставки на табачные акцизы внутри ТС, но против привязки к размерам акциза какой-то страны. Во-первых, это будет противоречить налоговому суверенитету страны, а во-вторых, не позволит вести гибкую налоговую политику. Это процесс более сложный, который должен учитывать социально-экономические особенности стран, открытость границ, себестоимость производства продукции и логистических затрат. Но самое важное – покупательскую способность потребителей, что позволит определять, насколько повышение пропорционально и несет ли оно риски для легального рынка», – уверен г-н Джубандыков.

Минздрав предупреждает...

По данным Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ), за 15 лет в Казахстане могут скончаться 2 млн человек, если нынешние темпы роста табачной эпидемии не сдержат повышение цены и акцизов. Согласно расчетам ВОЗ, если повысить акциз хотя бы на 60 тенге за пачку сигарет, то будет спасено более 182 тыс. жизней, в их числе 95 тыс. взрослых и 87,6 тыс. молодых казахстанцев. Кроме того, почти на 20% сократится курение среди молодежи, а государственный бюджет станет получать не менее 49 млрд тенге в год для покрытия социальных нужд страны.

Как рассказала «Капитал.kz» Ажар Тулегалиева, директор департамента организации медицинской помощи Министерства здравоохранения РК (МЗ РК), за несколько лет потребление табачных изделий казахстанцами возросло более чем в 8 раз. Жертвами табакокурения становится самое трудоспособное население страны: мужчины от 30-55 лет и женщины продуктивного возраста.

«По данным социологов, распространяемость табакокурения в РК составила 27%. При этом если в 1997 году подушное потребление табачных изделий составляло 348 штук в год, то в 2000 году оно удвоилось и составило 666 штук. В 2001 году каждый казахстанец потребил уже 1305 сигарет в год, в 2008 году каждый казахстанец выкуривал по 7,3 сигареты в день, а в 2009 году эта цифра выросла до 9 сигарет ежедневно», – говорит г-жа Тулегалиева.

По ее словам, всего 4 основные болезни – сердечно-сосудистые заболевания, злокачественные новообразования, хронические obstructивные заболевания легких и сахарный диабет обуславливают в Европе 86% от всей смертности и 77% бремени болезней, что влечет за собой растущую нагрузку на систему здравоохранения. Именно они формируют более 2/3 случаев бремени всех болезней, возлагая структуру смертности населения Казахстана.

«По данным статистического сборника МЗ РК, основная причина смертности населения – болезни системы кровообращения (БСК) и злокачественные новообразования. Так, в 2011 году показатель смертности от БСК на 100 тыс. населения составил 309,61, от злокачественных образований – 103,38. Курение сокращает жизнь на 10-12 лет», – поясняет г-жа Тулегалиева.

Отметив, что Минздрав придерживается политики ВОЗ в области охраны здоровья, в том числе и по борьбе против табака. Но расчеты ВОЗ по последствиям повышения акциза на табачные изделия проводились независимо и без участия МЗ РК.

«Ежегодно на лечение онкозаболеваний, сердечно-сосудистых патологий и других болезней тратится около 76 млрд тенге. При этом 50% бюджета на лечение сердечно-сосудистых заболеваний можно сократить одним лишь ограничением табакокурения. При формировании бюджета здравоохранения отдельно финансовые средства на лечение «табачных» заболеваний не выделяются. Но с целью ограничения и профилактики табакокурения в РК на уровне организации первичной медико-санитарной помощи открыто 87 антитабачных центров», – сообщила директор департамента организации медицинской помощи Министерства здравоохранения РК.

Представители табачных компаний сходятся во мнении, что гармонизация акцизов не должна создавать предпосылки для нелегального ввоза табачных изделий из-за пределов Таможенного союза. В частности, это Китай с рынком в 2,4 трлн сигарет, который почти в 86 раз превышает казахстанский, и беспрецедентным по своим масштабам производством контрафактных сигарет, оцениваемым экспертами в 190 млрд сигарет в год. Это превосходит казахстанский и белорусский рынки вместе взятые в 4 раза.

«Граничащие с ТС страны Центральной Азии также могут стать транзитными зонами или источниками незаконной продукции, если разница в ценах будет достаточно большой, чтобы стимулировать контрафакт. Контрабанда сигарет сейчас входит в пятерку торговли нелегальными товарами во всем мире и приносит колоссальные прибыли, которые идут на финансирование организованной преступности и терроризма. Ежегодно нелегальный рынок табака оценивается в 11% от общего мирового рынка или в \$40 млрд налогов, недополученных правительствами стран», – констатирует г-н Джубандыков.

По его мнению, предложение ЕЭК довести минимальную ставку до 45 евро к 2020 году позволит учесть особенности развития экономики и максимальный уровень налоговой нагрузки каждой из стран. Основная цель такой политики состоит в том, чтобы обезопасить акцизные поступления каждого из этих государств за счет ограничения значительного разрыва в ценах, который может не только побудить потребителей из одной страны приобретать табачные изделия в соседнем государстве, но и спровоцировать развитие крупномасштабной организованной контрабанды этой продукции ввиду отсутствия жесткого контроля на границах.

«Даже самая совершенная налоговая политика иногда терпит фиаско, если она не подкреплена надлежащими правоприменительными механизмами и юридическими санкциями, призванными предотвратить рост нелегального рынка. Наплыв нелегальных сигарет не смогли избежать даже развитые страны с хорошо оснащенными таможенными службами, такие как Великобритания, Швеция и Канада. Таким образом, баланс между повышением цен и достижением целей здравоохранения может быть найден в том случае, если акцизная политика будет учитывать ценовую доступность», – полагает эксперт.

Согласно заключению международной компании PricewaterhouseCoopers, дороговизна табачных изделий теоретически может побудить потребителей к отказу от курения. Однако на практике этот фактор также становится одной из основных причин, способствующих переключению потребителей на более дешевые контрабандные или поддельные сигареты.

«Резкие скачки ставок акциза на табачные изделия в Казахстане провоцируют «потребительский шок», который с высокой долей вероятности повлечет переключение на более дешевый продукт, поскольку спрос на табачные изделия традиционно низкоэластичен и будет мотивировать потребителей переходить на нелегальный продукт. Последние 3 года акциз на табачные изделия растет на 25% ежегодно. Это очень значительный рост, начиная с 2010 года, когда акциз составлял 800 тенге. Тем не менее правительство не делает резких скачков, а это позволяет нам планировать производство и предпринимать защитные меры против нелегальной продукции», – уточняет глава по связям с правительством и корпоративным коммуникациям компании Japan Tobacco International Kazakhstan.

Подчеркнув, что табачные компании-производители являются крупнейшими налогоплательщиками в Алматинской области и составляют более 20% ее бюджета. Только в 2011 году, по данным сайта Министерства финансов РК, акцизные отчисления табачной отрасли составили примерно 29 млрд тенге.

«Казахстан – это хороший пример использования мирового опыта постепенного отказа от курения через ежегодный рост акцизов. 25%-ный ежегодный рост акцизов позволил плавно повышать стоимость сигарет и влиять на снижение их потребления. Однако усилия государства, направленные на реализацию программ здравоохранения по предотвращению подросткового курения и отказа от табака, смогут не достичь своих целей, если резкий рост акцизов и цен, соответственно, повлияет на рост контрабанды», – резюмировал г-н Джубандыков.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

ДЕТСКИЙ САД КАКОЙ-ТО!

Британская общественная организация UK Uncut, выступающая против мер экономии, вводимых правительством в условиях долгового кризиса еврозоны, пригрозил в ходе акции протеста превратить кафе Starbucks в убежища для бездомных и детские ясли. Как считают активисты, уклоняясь от налогов, сеть способствует большему сокращению социальных выплат со стороны правительства. В октябре Reuters обнародовало данные, из которых следует, что за последние три года Starbucks в Великобритании не платила ни подоходного налога, ни налога на корпорации. В целом за последние 13 лет (с момента вхождения на британский рынок) сеть выплатила налогов на сумму в 8,6 млн фунтов стерлингов (\$13,74 млн) при объеме продаж в 3,1 млрд. Как стало известно 12 ноября, руководители Starbucks отчитаются перед британским Комитетом по контролю за расходованием государственных средств (Public accounts committee) в связи с подозрениями, что компания недоплачивала налоги. Газета The Independent пишет, что показания в комитете должны будут дать финансовый директор Starbucks Трой Элид и управляющий директор сети в Великобритании Крис Энгсков. Также будут допрошены топ-менеджеры поисковика Google и интернет-магазина Amazon. Их, по данным The Guardian, критикуют за то, что они ведут свои операции в Европе через страны с более низкими ставками налогов (к примеру, Люксембург и Ирландию). Starbucks, основанная в 1971 году, является крупнейшей в мире сетью кофеен. Сейчас она объединяет более 19 тыс. кофеен в 60 странах, в том числе в России. (Lenta.ru)

В КАЗАХСТАНЕ СЛОЖНО ВЫЯВИТЬ ГАСТАРБАЙТЕРОВ

Значительная часть мигрантов из центральной-азиатского региона по-прежнему работает в Казахстане нелегально. В мажорите были представлены поправки в закон о трудовой миграции, сообщили деловому порталу Kapital.kz в пресс-службе парламента. По словам заместителя министра внутренних дел Кайрата Тыныбекова, который представляет рабочую группу, зачастую при въезде и регистрации мигранты указывают, что прибыли в страну по частным делам, то есть в гости, и называют адреса, по которым они не проживают. К примеру, только за два года зарегистрировано свыше 2 млн. прибывших в страну иностранцев. Из них почти миллион человек – граждане Кыргызстана, Узбекистана и Таджикистана. При этом менее 1% из них четко приезде указали трудовую деятельность, а 96% назвали частную цель пребывания. По мнению спикера, проблема заключается в том, что в существующем законе исключено привлечение иностранной рабочей силы физическими лицами. Это означает, что строительная компания может понести наказание, если привлечет нелегального сотрудника к работе в Казахстане. А вот обычный гражданин может привлечь к работе мигранта, не оформив его должным образом, и наказан не будет. Как отметил Кайрат Тыныбеков, по миграционному статусу республика является страной исхода, приема и транзита мигрантов. Основные миграционные тренды из Казахстана – это выезд на постоянное место жительства в Россию, Германию и небольшой поток трудовой эмиграции. Так же, как и в других постсоветских странах, нерегулируемая трудовая эмиграция из Казахстана превышает объемы лицензированной рабочей силы. Распространена коммерческая, или «челночная», миграция, увеличившая выезд в страны дальнего зарубежья для работы по найму. (kapital.kz)

БИЛЕТЫ, ПОЖАЛУЙСТА!

С начала года отмечено увеличение роста продаж электронных билетов в 10 раз: уже реализовано 938 тыс. билетов, тогда как в 2011 году было реализовано 93,8 тыс. электронных билетов. Об этом деловому порталу Kapital.kz сообщили в пресс-службе АО «Пассажирские перевозки». За октябрь электронным способом было продано 167 тыс. билетов. Это выше показателей 2011 года в 13,9 раз или на 154,9 тыс. билетов. Кроме того, с начала года увеличился объем пассажирской обработки на 13,6% и составил 13 млн 159 тыс. пассажиров. Это больше показателей 2011 года на 1 млн 580 тыс. пассажиров. С начала года АО «Пассажирские перевозки» было отправлено 16 527,5 тыс. пассажиров, что на 16,4% (или на 2 330,7 тыс. пассажиров) выше показателя 2011 года. (Kapital.kz)

В ОБЪЯТИЯХ МОРФЕЯ

По данным исследования компании HeadHunter, предоставляющей деловому порталу Kapital.kz, около 29% зарегистрированных пользователей на портале hh.kz не высыпаются почти каждый день. В ходе опроса 3 тыс. 171 казахстанца выяснилось, что полноценным сном могут похвастаться только 4% респондентов. Не высыпаться казахстанцы из-за собственной работы. Такую причину назвали большинство опрошенных. Около 23% респондентов считают, что не умеют рационально планировать свой день. Домашние хлопоты не позволяют вовремя лечь спать 18% респондентов. Несмотря на недостаток сна, около половины (48%) опрошенных считают, что этот фактор лишь незначительно снижает работоспособность в целом. 29% анкетированных заверили, что «недосып» никак не отражается на обычном режиме работы. Менее четверти трудящихся (23%) жалуются на уменьшение активной деятельности ввиду непродолжительного ночного отдыха. 39% участников исследования могут высыпаться только в выходные дни. 14% «недосыпающих» не считают отсутствие времени на сон проблемой для себя. Употребление энергетических напитков и попытку соблюдать режим отхода ко сну в качестве мер по борьбе с «недосыпом» избрали для себя 26% респондентов. 11% опрошенных компенсируют отсутствие достаточного ночного отдыха коротким сном на работе во время обеденного перерыва. При этом 73% опрошенных приступают к работе в 8-9 часов утра. До 8 часов утра начинают трудиться 12% респондентов, а у 8% респондентов ненормированный рабочий день. (Kapital.kz)

НОВОСТИ НЕДЕЛИ МИРОВЫЕ

СЛАДКИЕ ЛИШЕНИЯ

Правительство Франции предложило поднять налог на пальмовое масло, известный как «налог на нутеллу» (Nutella – один из самых известных продуктов, где используется такой жир), на 300%. Как сообщает Agence France-Presse, эту инициативу уже раскритиковали в Малайзии, которая является вторым в мире производителем пальмового масла после Индонезии. С предложением побороться «налог на нутеллу» на прошлой неделе выступил сенатор Ив Додини. С помощью такого налога власти надеются не только пополнить бюджет, но и заставить французов сократить потребление продуктов питания, в которых имеется пальмовое масло. Последнее богато насыщенными жирами, которые способствуют развитию сердечных заболеваний. Как сообщил портал NY Daily News, в среднем француз потребляет два килограмма пальмового масла в год. В общей сложности потребление пальмового масла во Франции составляет 126 тыс. тонн в год. В случае, если «налог на нутеллу» будет повышен, килограмм одноименной шоколадно-ореховой массы, которую производит итальянская компания Ferrero, подорожает на шесть евроцентов. Во французских кафе, как правило, используют пятикилограммовые упаковки Nutella. В Ferrero уже сообщили, что даже в случае увеличения налога не будут менять рецептуру Nutella. Также в компании отметили, что предлагаемое повышение является «нечестным». Основными ингредиентами Nutella являются сахар, молочный порошок, какао, орехи, различные добавки и пальмовое масло (около 20% во всей смеси). Только в 2008 году во Франции, крупнейшем рынке сбыта для Ferrero, было продано более ста тысяч упаковок Nutella. Пальмовое масло используется также при производстве маргарина, бисквитов и печенья. (Lenta.ru)

ПРОСТАЯ ПРИЧИНА

Кувейтская компания Investment Dar, которая сейчас владеет контрольным пакетом акций Aston Martin, может в скором времени избавиться от знаменитого британского автопроизводителя. Причина для продажи проста – Aston Martin приносит Investment Dar большие убытки. По данным агентства Bloomberg, 64% акций Aston Martin могут быть проданы примерно за \$800 млн. Якобы уже есть сразу два потенциальных покупателя на эту марку. Одной из них является индийская фирма Mahindra & Mahindra. Второй кандидат – это могущественная японская Toyota. Ожидается, что окончательное решение о продаже Aston Martin будет принято до конца этого года. (Zakon.kz)

ДЕНЬ РАСПРОДАЖ

Один день распродаж в китайских интернет-магазинах принес коммерсантам \$3 млрд. Специалисты считают, что через несколько лет Китай станет самым крупным рынком e-commerce. В Китае состоялся «день холостяка». В конце прошлого века он был придуман китайскими студентами как праздник-шутка. Однако местные бизнесмены интернет-сегмента e-commerce за несколько лет сумели придать начинанию коммерческий оттенок. Ежегодно 11 ноября (11.11) китайские интернет-магазины предлагают своим покупателям скидки, подарки, бонусы. В этот день можно сэкономить до 70% стоимости товара. В этом году всего за 24 часа более 100 млн китайских пользователей потратили на приобретение товаров в сети интернет более \$3 млрд – данные китайского интернет-гиганта Alibaba. По данным представителя этой компании, Китай сумел обойти схожий день интернет-распродаж в США – киберпонедельник. В прошлом году первый понедельник после Дня благодарения принес американским интернет-магазинам всего \$1,25 млрд – данные comScore. Эксперты Boston Consulting Group считают, что в этом нет ничего удивительного. В Китае зарегистрировано более 530 млн интернет-пользователей, и 193 совершают покупки в сети. Последний показатель в КНР на 23 млн больше, чем в США. Однако это не мешает США в остальные дни удерживать пальму первенства. Хотя специалисты Boston Consulting Group считают, что ситуация изменится к 2015 году, когда объем китайского рынка e-commerce составит \$360 млрд. (First-news.ru)

МАГАЗИНЫ КЛАССА ЛЮКС

Магазины Apple Store по итогам 12 месяцев с июня прошлого года оказались самыми продуктивными в США. Об этом сообщается в исследовании американской консалтинговой фирмы RetailSails, передает портал Lenta.kz. Аналитики компании подсчитали, насколько эффективно розничные сети используют пространство своих магазинов. Согласно исследованию, проведенному аналитиками, выяснилось, что выручка Apple за отчетный период составила чуть более \$6 тыс. на квадратный фут. Это повлияло на исход боьшим в бизнес-среде. Производитель iPad с самым открытым обшел ювелирную сеть Tiffany & Co (\$3 тыс.) и продавца одежды Lululemon Athletica (\$1,9 тыс.). Замыкает первую пятерку магазины товаров класса люкс Soch и одноименная розничная сеть дизайнера Майкла Корса. Сейчас у Apple около 390 магазинов, штат которых составляет 72,8 тыс. человек. К тому же в прошлом году средняя выручка Apple Store составляла \$51,5 млн. Об этом пишет The Financial Times со ссылкой на данные самой компании. Долгое время за развитие розничной сети Apple около 11 лет отвечал Рон Джонсон, который пришел в компанию в 2000 году. В ноябре прошлого года он уволился из Apple и стал гендиректором розничной сети J.C. Penney. На его место пришел бывший глава британского ритейлера Dixons Джон Брауэтт, однако он проработал на своем посту всего полгода. О его отставке было объявлено вместе с увольнением вице-президента по разработке iOS Скотта Форсталла. Вместе с тем, как писала The Wall Street Journal, причиной отставки Брауэтта стало недостаточное успешное развитие розничной сети; Форсталла, по информации издания, уволили за плохое качество карт в iOS 6. (Lenta.ru)

Лекарство для отрасли

В Казахстане в 2014 году построят фармацевтический завод по стандартам GMP

Ольга Веселова

В приоритетной для Казахстана отрасли – фармацевтике появляется все больше прямых иностранных инвестиций. Новым проектом в данной отрасли стало создание совместного предприятия между казахстанской компанией Global Pharm и турецкой компанией Abdi Ibrahim. Результатом этого сотрудничества станет постройка к концу 2014 года фармацевтического завода на территории РК. Выпуск лекарственных средств намечен на конец 2014 года. При этом проектная мощность производства составит: твердая форма – 1,2 млрд таблеток, капсулы – 252 млн капсул, лиофилизированные препараты – 9 млн флаконов.

На данный момент проект включен в следующие государственные программы: программа развития фармацевтической промышленности 2010-2014, карта индустриализации, государственная программа по форсированному индустриально-инновационному развитию Республики Казахстан на 2010-2014 годы. Кроме этого, подписан долгосрочный договор Off-Take с государством на поставку лекарственных средств, которые будут производиться на новом заводе.

Как сообщалось ранее, компания Abdi Ibrahim владеет 60% акций созданной в результате соглашения компании под названием TOO Abdi Ibrahim Global Pharm. Оставшиеся 40% принадлежат казахстанской компании «AlmaPharm Invest», участниками которой являются казахстанские компании Lancaster Group, Dostar Holding и южнокорейская фармацевтическая компания Celltrion. Новый завод будет соответствовать стандартам GMP (надлежащая производственная практика). Это будет один из самых крупных фармацевтических заводов в СНГ.

Стоимость проекта оценивается в \$60 млн. «Посредством новой компании мы планируем достичь оборота в \$85 млн в 2019 году», – заявил Незих Барут, президент компании Abdi Ibrahim.

В целом казахстанский фармрынок довольно динамично развивается в последние годы. С 2008 года доля отечественного производителя в этой отрасли выросла почти в 2,5 раза в денежном выражении и в 4 раза в натуральном. Общий оборот фармацевтического рынка РК составляет более \$1 млрд, из них свыше 12% приходится на отечественного производителя.

Более подробно в интервью «Капитал.kz» о вышеуказанном проекте рассказали непосредственные его участники: Нуржан Джанабеков, президент Lancaster Group, Зиятхан Гасанов, исполнительный директор TOO Abdi Ibrahim Global Pharm, Незих Барут, президент компании Abdi Ibrahim, и Ондер Сайын, генеральный директор TOO Abdi Ibrahim Global Pharm.

– Почему Вы выбрали именно Abdi Ibrahim в качестве партнера в осуществлении данного проекта?

Нуржан Джанабеков: Казахстану в первую очередь нужно, чтобы было много качественных лекарств по доступной



Незих Барут
президент компании
Abdi Ibrahim

Незих Барут: Компания Abdi Ibrahim в этом году празднует свой 100-летний юбилей. История компании началась с появления небольшой фармацевтической лаборатории. Abdi Ibrahim – это семейная компания, ее основал мой дед, и управляется она нашей семьей уже в третьем поколении. Годовой оборот компании составляет \$853 млн. При этом экспорт составляет \$27 млн. На турецком рынке компания является №1 с долей рынка в 8,2%.

Незих Барут: Когда мы смотрим на Казахстан – мы видим большие возможности для распространения на территории республики наиболее современных лекарств. Постройка нового завода, в свою очередь, также подстегнет развитие индустрии в целом. Качество лекарств на рынке повысится, и остальной рынок станет «подтягиваться» под эти высокие стандарты.

Ежегодный рост казахстанского фармацевтического рынка составляет 12%, что достаточно много. Кроме этого, на



Ондер Сайын
генеральный директор TOO Abdi Ibrahim Global Pharm



Нуржан Джанабеков
президент Lancaster Group

стоящее время средний возраст населения в стране не высок, а следовательно, он будет увеличиваться. Это приведет к росту потребности в лекарственных средствах, так как будет расти продолжительность жизни.

– Сколько средств ежегодно компания выделяет на собственные разработки?

Незих Барут: Компания Abdi Ibrahim является обладателем первого в Турции аккредитованного научно-исследовательского центра и перечисляет 5% от ежегодного товарооборота на научные исследования. Общая площадь лабораторий компании составляет 13600 кв. м.

Abdi Ibrahim Global Pharm LLP как совместное предприятие имеет доступ ко всем разработкам Abdi Ibrahim.

– Какие лекарственные препараты будут производиться на новом заводе?

Зиятхан Гасанов: Гепатопротекторы, противотуберкулезные препараты, препараты неврологии, сахароснижающие средства. Наш завод станет одним из первых в Казахстане, кто будет производить онкологические лекарственные средства, а также препараты для лечения ВИЧ-инфекции.

Незих Барут: Но мы себя не ограничиваем какими-либо рамками. Все, что будет



Зиятхан Гасанов
исполнительный директор TOO Abdi Ibrahim Global Pharm

цене. Нашему потребителю важно, чтобы стандарты производства на территории республики соответствовали международным. Поэтому мы искали именно такого партнера, который нам поможет быстро и гибко претворить в жизнь проект по постройке завода, отвечающего стандартам GMP. Кроме этого, продукция наших партнеров должна быть, с одной стороны, высококачественной, а с другой – конкурентоспособной по цене на рынке.

– Сколько времени заняли поиски партнера?

Нуржан Джанабеков: Около трех лет ушло на поиски подходящей компании и примерно два года на переговоры.

В свою очередь Abdi Ibrahim долго оценивала перспективы казахстанской Global Pharm. Однако этому предшествовало то, что Abdi Ibrahim определила для себя стратегию глобального развития и выбрала первую страну за пределами Турции, где бы они хотели развиваться. Постройка завода в Казахстане – это первая прямая инвестиция Abdi Ibrahim за пределами Турции.

Зиятхан Гасанов: Казахстан был выбран не случайно. Ведь именно в нашей стране из всех стран СНГ созданы наиболее благоприятные условия для инвестиций. Это первое.

Во-вторых, в РК созданы особые условия для отечественного производителя. Такие, как поддержка и приоритет закупок.

Нуржан Джанабеков: Правительство разработало программу, которая помогает привлечь стратегических инвесторов для создания производства по стандартам GMP. Согласно этой программе, если завод на территории РК будет построен до января 2015 года, то он имеет право продавать свою продукцию по договору Off-Take государству в течение 7 лет.

Также вступление Казахстана в Таможенный союз дает возможность создать в нашей стране производственный хаб и в дальнейшем экспортировать лекарственные средства в другие страны ТС.

– Не могли бы Вы подробнее рассказать о своей компании?

TOO «СП Глобал Фарм» является одним из трех крупнейших производителей лекарственных средств на рынке Казахстана, обеспечивая население республики качественными лекарственными средствами. Современный фармацевтический завод, производящий различные лекарственные средства в форме таблеток и капсул, расположен в Республике Казахстан, Алматы. К 2011 году оборот компании достиг \$12 млн, EBITDA составила \$3 млн. Также компания экспортирует свою продукцию в другие страны СНГ (Украина, Азербайджан, Узбекистан). Экспортные продажи только на Украину достигли 15% от общего товарооборота. В июне 2010 года TOO «СП Глобал Фарм» и TOO «СК-Фармация» заключили долгосрочный контракт на 7 лет

Производственная мощность Abdi Ibrahim равна 350 млн упаковок в год. Наше портфолио включает 150 брендов (53% – оригинальные препараты и 47% – дженерики) и около 30 лицензиаров. В настоящее время наша компания экспортирует продукцию в более чем 20 стран по всему миру.

– Казахстан – это первая страна, кроме Турции, где будет находиться производственные мощности Abdi Ibrahim. Почему Вами была выбрана именно наша республика?

Незих Барут: Казахстан – политически стабильная страна и экономически развитая, с большим потенциалом на будущее. Плюс к этому, в РК есть возможность для экспорта в рамках ТС.

Немаловажно и то, что мы уверены в наших казахстанских партнерах, нам удалось добиться взаимопонимания и получить от них поддержку.

– Каков, на Ваш взгляд, потенциал роста казахстанского фармацевтического рынка?

требовать рынок – мы будем стараться производить на территории РК.

– Уже сейчас Global Pharm является одним из трех крупнейших производителей лекарственных средств на рынке Казахстана, обеспечивая население республики качественными лекарственными средствами. Сохранится ли производство лекарственных средств Global Pharm на новом заводе?

Зиятхан Гасанов: Основная часть – да.

– Казахстанская Global Pharm уже сейчас экспортирует свою продукцию в другие страны СНГ (Украина, Азербайджан, Узбекистан). Экспортные продажи только на Украину достигли 15% от общего товарооборота. А как скоро планируется вывод продукции нового завода на рынки других стран?

Ондер Сайын: Уже в 2015 году. В настоящее время главным фактором является получение сертификации соответствия стандартам GMP, что позволит выходить на другие рынки.

Участники компании

Lancaster Group – это многоотраслевая холдинговая компания, основанная в 2003 году. Компания развивает различные проекты в энергетическом секторе, горной промышленности, в сфере нефти и газа, финансов, телекоммуникаций, транспортных услуг, в фармацевтической сфере и в секторе гостиничного бизнеса. Основным регионом инвестирования является Казахстан. Caspian Group – это многопрофильная, стабильная, динамично развивающаяся компания. Успешно сотрудничает с передовыми международными компаниями в сфере фармацевтики, технологий, производства, проектирования. Миноритарным участником TOO «СП Глобал Фарм» является одна из лидирующих фармацевтических компаний Южной Кореи – компания Celltrion.

Сколько в Казахстане контрафактных лекарств?

Андрей Кириллов

Фармацевтический рынок РК не может иметь большой доли контрафактной продукции из-за отсутствия массового производства лекарств на своей территории.

Как заявил недавно президент Ассоциации международных фармацевтических производителей в РК Вячеслав Локшин, в Казахстане нет серьезных проблем, связанных с контрафактными лекарственными средствами.

«Казахстан не является той страной, где эта проблема (контрафактных лекарственных препаратов – КазТАГ) серьезно стоит. У нас нет серьезного производства лекарств, а все заводы, где производятся лекарственные средства, достаточно жестко контролируются государством. Кроме того, есть достаточно развитая система контроля», – сказал он.

При этом он пояснил, что система контроля за качеством лекарственных препаратов включает в себя регистрацию лекарственных препаратов, сертификацию каждой партии ввозимых в страну препаратов, контроль на уровне аптек, клиник и контроль за побочными эффектами.

В свою очередь главный эксперт комитета по контролю за медицинской и фармацевтической деятельностью министерства здравоохранения Ботагоз Смагулова сообщила, что в Казахстане фальсифицированные лекарства составляют примерно 1% от общего числа лекарственных препаратов.

«По оценке международных экспертов, в странах СНГ, в Казахстане в том числе, от 2 до 10% лекарств фальсифицированы. Могут сказать, что эти цифры не совсем актуальны. Это цифры, которые давались в момент становления отрасли. Та работа, которую мы проводим в плане контроля за лекарствами, дает свои результаты. До 1% фальсифицированных лекарств у нас есть. Но сказать, что 1% или 0,99% мы не можем», – отметила она.

Кроме того, г-жа Смагулова пояснила, что существуют серьезные сложности с выявлением фальсифицированных лекарств. «Мы работаем на сигналы производителей. Когда производитель обращается в государственный орган с официальным письмом, мы действуем – проводим внеплановые проверки, выходим на объекты и принимаем все меры по нераспространению фальсификата. Но в связи с программой поддержки малого и среднего

ламанова, нелегальной продукции, в том числе лекарственной, в Россию ввозится не менее 35%.

По данным Всемирной организации здравоохранения, доля поддельных лекарств в мире достигает 25%. И если в благополучных странах Евросоюза она не превышает 1-3%, то в странах Африки доля подделок может достигать 80%.

В России сведения о количестве поддельных лекарств сильно разнятся. По

количеству контрафактных лекарственных средств возросло в 10 раз.

Характерно как раз то, что доля контрафактной продукции выше в государствах, где развита фармацевтическая промышленность. Примером тому – Россия. Или в тех государствах, где контроль со стороны государства слабый. Примером тому – Африка.

Что же касается контроля государства, то в Казахстане с этим все в полном порядке.

Во-первых, лекарства проходят государственную регистрацию, во-вторых, каждая партия уже одобренного лекарства проходит еще одну проверку – сертификацию. Минздрав проводит ряд плановых и внеплановых проверок.

Например, в 2010 году в Казахстане была обнаружена крупная партия контрафактных лекарств в 1,5 тыс. упаковок на сумму свыше 6 млн тенге. Сразу после этого финансовой полицией и соответствующим комитетом Минздрава были проведены рейдовые проверки по аптекам республики. И подобная практика – постоянная.

Так, экспертизой лекарств в Казахстане занимается республиканское государственное предприятие на праве хозяйственного ведения «Национальный центр экспертизы лекарственных средств, изделий медицинского назначения и медицинской техники». Здесь работают высококвалифицированные специалисты, 41 из которых имеют ученые степени, из них 2 академика НАН РК, 7 докторов наук, 34 кандидата наук, а также 46 экспертов-аудиторов. А вообще, чтобы зарегистрировать лекарство, необходимо предоставить 16 документов.

А дальнейшая сертификация предусматривает выполнение 10 пунктов требований. В частности, оформление и регистрацию заявления-декларации для таможенного оформления импортируемой продукции на виды продукции, входящие в область аккредитации органа, и многое другое.

Понятно, что чем сложнее процедура регистрации и сертификации, тем сложнее поддельным лекарствам зайти на казахстанский рынок.



бизнеса провести тотальные проверки мы не можем. Даже если мы по сигналу идем выявлять фальсификат, мы должны заранее об этом предупредить. Естественно, недобросовестные продавцы убирают его с прилавков», – подчеркнула она.

Рынок выгоден для контрафакта, но все под контролем

Так, проблема контрафакта остается злободневной для российской экономики. По мнению заместителя министра промышленности и торговли России Георгия Ка-

данном руководителе Росздравнадзора Елены Тульновой, объем фальсификата равен лишь 0,2% от общего объема лекарственных средств. В министерстве экономического развития и торговли говорят о 10%, аналитики называют рамки от 5 до 15%, а академик Олег Киселев считает, что по отдельным категориям не менее трети всех лекарств в российских аптеках – поддельные и не приносят обещанного эффекта.

По данным Министерства здравоохранения Узбекистана, с 1998 по 2009 годы

Вдумчивость – залог успеха

В Алматы прошла глобальная неделя предпринимательства

Василиса Тулеуова

«Для того чтобы нивелировать свои слабые стороны, нужно найти надежного партнера, который бы дополнял вас», – посоветовал Канат Аубакиров, управляющий партнер компании «Haller and Partners» – архитекторы бизнеса», на открывшемся 13 ноября форуме молодежного предпринимательства. Кроме этого, по словам эксперта, для того чтобы добиться успеха в бизнесе, начинающему предпринимателю необходимо узнать свои сильные стороны.

Следующим этапом при создании своего дела, как отмечает г-н Аубакиров, должна стать оценка всех возможностей и рисков в трех плоскостях: услуга, география и клиент. «Будьте внимательны, – призывает эксперт, – Риски – это всегда возможности. Может быть, они не очевидны, но нужно быть вдумчивым». К примеру, «слово кризис в китайском языке состоит из двух иероглифов – опасность и возможность», – уточнил он.

Другим мотивирующим примером от управляющего партнера компании «Haller and Partners» – архитекторы бизнеса» стала история создания одного из самых извест-

ных в мире энергетических тонизирующих напитков Red Bull.

Согласно данным энциклопедии брендов BrandReport, рецепты, по которым он создавался, известны в Азии уже достаточно давно. Заслуга Red Bull GmbH состоит в том, что она адаптировала азиатский напиток к европейским реалиям. Основными ингредиентами напитка были и остаются таурин и кофеин. Red Bull сначала покорил Европу, затем обе Америки, ну а после перерожденный напиток вернулся на свою историческую родину в Тайвань.

Даже само название Red Bull также взято из тайского языка – там напиток назывался Krating Daeng, что и означает «красный бык». Австрийский предприниматель Дитрих Матешич, отведая Krating Daeng, отметил, насколько возросла его работоспособность, даже несмотря на заметную смену часовых поясов. Некоторое время ушло на адаптацию напитка, приобретение разнообразных лицензий и прочую бюрократию. В результате в 1984 году появилась компания Red Bull GmbH.

Начало было неудачным. Рынок энергетических напитков приходилось создавать буквально с нуля, опыта на этом поприще у г-на Матешича не было. Первые несколько лет компания приносила лишь милли-

онные убытки. Но грамотный и агрессивный маркетинг сделал свое дело. «Red Bull GmbH грамотно выбрала аудиторию для своего товара – Red Bull начинает распространяться и рекламироваться в ночных клубах и университетах», – пояснил г-н Аубакиров. Кроме этого, основатель Red Bull GmbH очень много времени посвятил созданию логотипа и слогана нового продукта, остановив свой выбор на «окрыляющей» ассоциации.

В то же время начинается продвижение Red Bull как идеального напитка для спортивных состязаний. Думая, всем известным воздушным соревнованиям по так называемой аэробатике, когда пилоты (а это могут быть только одни из лучших) преодолевают на время воздушные трассы с препятствиями. Такие гонки проводятся с 2003 года в различных странах. Это очень дорогая, но исключительно зрелищная и действенная реклама.

В 2005 году приобретает команда «Формулы-1» Jaguar, которая теперь известна под названием Red Bull. Выступая она довольно неплохо. Достаточно для того, чтобы послужить хорошей рекламой. К активным Red Bull относятся также футбольные и хоккейные клубы с одноименным названием. Компания все активнее внедряется в большой спорт. Она может себе это позволить – доходы Red Bull GmbH исчисляются уже миллиардами, а Дитрих Матешич стал первым (и пока единственным) в истории австрийским миллиардером.

Отдельное слово следует сказать и о рекламных роликах напитка. Эти нарочито просто нарисованные мультфильмы известны повсеместно. Их стиль и с юмором сюжет легко запоминается.

Возвращаясь непосредственно к Форуму молодежного предпринимательства, отметим, что мероприятие проводится уже второй раз в Казахстане в рамках «Гло-

бальной недели предпринимательства».

«Глобальная неделя предпринимательства» – это целое международное движение, целью которого является повышение предпринимательской активности в более чем 100 странах мира, насчитывающих более 41 тыс. партнеров по всему миру. Ежегодно к движению присоединяется более 7 млн человек. Казахстан присоединился к данному движению в прошлом году и получил прекрасную возможность поделиться достижениями казахстанских предпринимателей.

Форум призван привлечь внимание к развитию молодежного бизнеса, стимулированию раскрытия предпринимательского потенциала среди молодежи.

«Государство уделяет большое внимание развитию молодежи и, в частности, молодежному предпринимательству, – заявила Ляззат Ибрагимова, председатель правления Фонда развития предпринимательства «Даму», – потому что именно молодым предпринимателям отведена роль будущих реформаторов, которым, мы уверены, удастся изменить сырьевую направленность экономики Казахстана в сторону инновационного и индустриального развития».

В рамках форума состоялись дискуссии в следующих секциях: «АТAMEKEN Startup культура», «Повышение личной эффективности», «Бизнес и власть», «Финансы», «Открытая территория», «Изменение бизнес-ландшафта», «Пошаговая инструкция», «Бизнес в сфере искусства и развлечений».

В работе мероприятия приняли участие представители Министерства экономического развития и торговли РК, Министерства индустрии и новых технологий РК, Комитета по делам молодежи Министерства образования и науки РК, акимата Алматы, НДП «Нур Отан» и также представители Посольства США в Казахстане, субъекты крупного бизнеса и ассоциации предпринимателей.

Упаковка обманчива и этикетка обманчива...

В Казахстане предложили проверить содержимое импортного молока

Ирина Лукичева

Беларусь предлагает Казахстану создать совместные предприятия по производству цельномолочной продукции. «Мы хотели бы предложить казахстанским коллегам рассмотреть вопрос создания совместного предприятия, а может быть и двух, по производству цельномолочной продукции как из белорусского, так и из местного сырья», – отметил вице-министр сельского хозяйства Беларуси Василий Казакевич на заседании казахстанско-белорусской межправкомиссии по торгово-экономическому сотрудничеству в четверг в Астане.

Такая инициатива может положительно сказаться на молочной индустрии в целом, рассказала в интервью «Капитал.kz» Лидия Михеева, заместитель директора Молочного союза Казахстана. «Такое предложение можно только поприветствовать. Это лучше, чем если бы Беларусь отдельно выра-

батывала продукцию и поставляла ее нам без нашего участия. Вскоре будут делать технико-экономическое обоснование о том, на какой территории следует разместить данные предприятия», – говорит эксперт.

По мнению г-жи Михеевой, совместное производство скажется на экономике двух стран. Вместе с этим продовольственная безопасность будет обеспечиваться в полном объеме, а качественная продукция заполнит прилавки магазинов и составит конкуренцию импортным молочным продуктам. Напомним, последнее время с открытием таможенных границ казахстанские производители продуктов питания ощутили жесткую конкуренцию.

Вместе с этим Беларусь готова оказать содействие казахстанской стороне в области разработки проектов животноводческого комплекса по производству молока в Казахстане. «Мы привезли девять проектов, которые используются на территории Беларуси, и готовы нашим казахстанским

коллегам передать», – сказал г-н Казакевич. Беларусь также предлагает Казахстану помощь в подготовке и повышении квалификации специалистов агропродовольственного комплекса и обучении студентов по различным специальностям на базе белорусских аграрных учреждений.

На сегодняшний день в Казахстане присутствует немало хорошо оснащенных предприятий по выпуску молочной продукции. Такие перерабатывающие заводы сосредоточены в Северо-Казахстанской, Костанайской, Алматинской областях. Но прослеживается и другая тенденция. Большинство мелких предприятий, которые раньше были в каждом районе центра, закрыты.

Оставшимся компаниям по переработке молока приходится нелегко. Это связано с тем, что они оснащены в основном старым оборудованием. Для того чтобы модернизировать оборудование, необходимо вливание немалых инвестиций.

В улучшении нуждаются не менее 100 казахстанских заводов, которые рассчитаны на переработку до 50 тонн цельномолочной продукции с каждого. Лидия Михеева предполагает, что совместные предприятия могут располагаться на базе тех, которые уже существуют, но нуждаются в реконструкции, дополнительном финансировании.

По мнению эксперта необходимо перекрыть доступ низкокачественной импортной продукции на внутренний рынок за счет ужесточения контроля. Такой план может осуществиться, если будут работать независимые лаборатории – испытательные центры, связанные с государственным контролем. Они смогут отбирать всю импортную молочную продукцию на таможенные и торговые центры. Затем, проведя исследование, лаборатории будут делать заключения о том, насколько эта продукция качественна. Например, вся продукция Казахстана находится под постоянным контролем. Такой контроль должен осуществляться и в отношении импортных товаров.

«Некоторые компании жалуются на большое количество проверок по санитарному состоянию предприятия. Но такие мероприятия нужны. Мы можем доверить нашим казахстанским переработчикам молочной продукции. Здесь гарантии больше, что это качественный продукт», – отметила г-жа Михеева. Эксперт добавляет, что на этикетке молочных продуктов может быть написана любая информация. Поэтому и нужна независимая экспертиза импортной продукции.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

КОРЕЮ СНОВА УЛИЧИЛИ

Северная Корея производила тесты двигателей для ракет большой дальности после неудачного запуска «Ынха-3» в апреле текущего года. Такие выводы, сообщает Agence France-Presse, на основании спутниковых снимков сделали специалисты Университета Джона Хопкинса в США. Специалисты изучили снимки полигона Сахэ в Северной Корее, сделанные коммерческими спутниками в период с апреля по сентябрь, и обнаружили перемещение объектов, в частности, топливных танкеров на них, а также следы возгораний на близлежащей поверхности и строительную активность. Анализ снимков, как отмечается, показывают, что в указанный период КНДР, по меньшей мере, дважды проводила тесты ракетных двигателей, которые могут быть использованы для пуска ракет большой дальности. Помимо этого, специалисты сделали вывод, что в Сахэ строится новая пусковая площадка для ракет. Специалисты Университета Хопкинса выразили точку зрения, что в ближайшее время КНДР может усилить активность в направлении развития своей ракетной и ядерной программы, что косвенно связано с прошедшими недавно в Южной Корее и США выборами. Последний запуск ракеты КНДР проводила в апреле 2012 года. Тогда запуск закончился неудачей, и ракета «Ынха-3» развалилась в воздухе. Несмотря на заверения Пхеньяна о том, что ракета должна была доставить на орбиту спутник связи, мировое сообщество негативно отреагировало на запуск в связи с опасениями, что он был частью испытаний межконтинентальных ракет. Стоит отметить, что специалисты Университета Джона Хопкинса в конце сентября сообщили о том, что КНДР прекратила строительство площадки для запуска баллистических ракет на космодроме Тонхэ. Тогда высказывались предположения, что это произошло из-за нехватки тяжелой техники, которая была переброшена на ликвидацию последствий сильных дождей. (Zakon.kz)

АЛКОГОЛЬ ЗА БОРТОМ

Министерство транспорта Российской Федерации предлагает запретить россиянам провозить алкоголь на борту воздушных судов, а экипажу применять силу в отношении дебоширов. Минтранс подготовил поправки в Воздушный кодекс. Документ поступит на рассмотрение Государственной думы в ближайшее время. Среди прочего, чиновники предлагают авиакомпаниям забирать на хранение у авиапассажиров алкоголь, приобретенный в магазинах duty free, и возвращать его после полета. Остается неизвестным, попадут под действие закона все авиакомпании или норма будет касаться только отечественных перевозчиков. В пояснительной записке Минтранса к законопроекту сказано, что по данным «Аэрофлота», с 2009 по 2012 годы во время полетов было зарегистрировано более 1 тыс. нарушений пассажирами правил поведения на борту. «Противоправным действиям пассажиров на борту воздушного судна, как правило, предшествует злоупотребление алкогольными напитками», – указывают чиновники. В аэропорте оставили без ответа запрос Firstnews о количестве рейсов, совершенных перевозчиком, и числе экстренных посадок по вине «пьяных». Более того, Минтранс предлагает наделить службу авиационной безопасности авиакомпании и непосредственно членов экипажа правом применения физической силы и средствами ограничения подвижности к нарушителям, сообщает «Интерфакс». Сторонние эксперты считают, что если вводить данный запрет, логично было бы и ограничить продажи спиртного во время полета самими авиакомпаниями. Напомним, что Правительство РФ ежегодно ведет ужесточение правил оборота и употребления алкогольной продукции. В прошлом месяце депутаты одной из фракций рассматривали возможность введения административной ответственности за управление в состоянии опьянения в пьяном виде в виде штрафа в размере до 5 тыс. рублей. (Firstnews.ru)

ПРОГНОЗ О ДЕФИЦИТЕ

Мировой рынок палладия в 2012 году будет испытывать самый острый дефицит металла с 2000 года – спрос превысит предложение на 915 тыс. унций. Об этом сообщает Bloomberg со ссылкой на исследование компании Johnson Matthey. Для сравнения: в 2011 году предложение палладия превысило спрос на 1,26 млн унций. Дефицит возникнет в первую очередь из-за сокращения продаж со стороны России, снижения производства и переработки, а также из-за рекордного спроса на палладий со стороны автомобилестроительных корпораций. Россия продает на рынке палладий из госзапасов. Их объем является государственной тайной. По данным Johnson Matthey, всего за год Россия продает 250 тыс. унций, это на 68% меньше, чем годом ранее. В 2013 году Россия может вообще прекратить распродавать палладий – об этом 13 ноября агентству ИТАР-ТАСС заявил генеральный директор Johnson Matthey по России Михаил Пискулов. В 2011 году в «Норильском никеле» предполагали, что палладий в резервах может не остаться уже в 2012 году. Bloomberg пишет, что Johnson Matthey в своем обзоре дал прогноз и по рынку платины. По данным компании, дефицит этого металла на рынке составит 400 тыс. унций, что является рекордом с 2002 года. Для сравнения: в 2011 году предложение превышало спрос на 430 тыс. унций. Дефицит возникнет из-за серии заставок в Южной Африке (на ЮАР приходится 73% мирового производства) и увеличения потребностей в платине ювелирной промышленности на 9,9%. Платина на мировом рынке в течение 2012 года подорожала на 12% и торгуется выше отметки в \$1500 за унцию. Всего в 2012 году цены колебались от \$1400 до \$1800 за унцию. Палладий, наоборот, подешевел на 6,6% и стоит \$612 за унцию. Палладий в промышленности применяется для очистки водорода, для производства большого количества аппаратуры (в том числе телевизоров), электроники, медицинских инструментов, зубных протезов и многих других вещей. (Lenta.ru)

НОВОСТИ НЕДЕЛИ МИРОВЫЕ

А ОН ЗАПЛАТИЛ НАЛОГИ?

Представители Бюджетного комитета парламента Великобритании обвинили американские компании Amazon, Google и Starbucks в том, что те на формально-законных основаниях уклоняются от выплаты налогов в британский бюджет, пишет газета Daily Telegraph. Для вывода заработанных на территории Британии средств компании используют сложные бухгалтерские схемы, которые парламентарии называют «циничными и несправедливыми». «Мы не обвиняем вас в нарушении законов. Мы обвиняем вас в безразличности», – заявила председатель Бюджетного комитета Маргарет Ходж. Скандал вспыхнул после того, как стало известно о том, что Starbucks заключила с налоговой службой Нидерландов, где расположена европейская штаб-квартира компании, соглашение о предоставлении ей льгот по налогам. Британские парламентарии уверены, что доходы, с которых Starbucks платит налоги в Нидерландах, компания зарабатывает, в первую очередь, в Великобритании. По их подсчетам, в Великобритании на Starbucks работает около 6500 человек, тогда как в Амстердаме лишь 220. Налоги же в британскую казну британское подразделение Starbucks платит крайне мало, так как числится убыточным, но при этом постоянно перечисляет крупные средства головной компании в США, а также голландскому и швейцарскому отделениям в виде платежей за интеллектуальную собственность и процентов по ссудам. Аналогичные претензии представители Бюджетного комитета предъявляют и компании Amazon, которая содержит в Британии свои склады, имеет около 15 тыс. работников, но при этом все сделки проводит через Люксембург. «Весь ваш бизнес ведется здесь, но вы не платите здесь налогов и это действительно возмущает нас», – негодует Маргарет Ходж. Член парламента Великобритании от Консервативной партии Чарли Элфик отмечает, что транснациональные компании недоплачивают в британскую казну миллиарды долларов. Один только Google, по его подсчетам, в 2011 году заработал в Британии 2,5 млрд фунтов стерлингов, а налогов за тот же год заплатил лишь на 3,4 млн фунтов, что составляет примерно 0,4% полученного дохода. При этом средняя мировая ставка налога для Google составляет примерно 21%. «Сегодняшнее заявление Бюджетного комитета подчеркивает необходимость налоговой реформы. То, что американские транснациональные корпорации могут не платить налогов в Великобритании – это просто несправедливо по отношению к британскому бизнесу», – написал Чарли Элфик в своем микроблоге. По словам парламентария, уклоняясь от уплаты налогов, иностранные компании оказываются в более выгодном по сравнению с местными предпринимателями положении. А это не просто несправедливо, но и плохо сказывается на экономическом росте страны. Напомним, что в июне 2012 года Парламентская ассамблея Совета Европы призвала государство Евросоюза отказаться от сокращения расходов на социальную сферу, а вместо этого обложить повышением налогов доходы наиболее богатых граждан и ужесточить меры по борьбе с налоговыми преступлениями. «Ассамблея рекомендует принимать меры, направленные на увеличение поступлений в государственный бюджет, путем повышения налогообложения категорий населения с более высокими доходами и имуществом, путем расширения налоговой базы и повышения собираемости налогов, путем обеспечения эффективного функционирования налоговой системы и борьбы с налоговыми преступлениями и уклонением от уплаты налогов», – говорится в резолюции ПАСЕ. (Top.rbc.ru)

АРАБИКА ПОД УГРОЗОЙ

Изменения климата приведут к тому, что через несколько десятков лет в мире не будет одного из самых популярных сортов кофе – арабика. По этой причине без работы останутся несколько сотен тысяч человек. Повышение температуры на планете может привести к тому, что кофе арабика вымрет через 80 лет. И никакие генетические аналоги не заменят его вкуса. Дело в том, что помимо жары, кофе добывают вредители и болезни. В исследовании, проведенном учеными из Королевского ботанического института Великобритании в сотрудничестве с учеными Эфиопии, выяснилось, что до 99% площади сорта арабика исчезнет к 2080 году, если прогнозы повышения температуры оправдаются. Увеличение температуры на планете на несколько градусов может поставить под угрозу будущее кофе арабика и повергнет в нищету миллионы людей, которые выращивают и производят его. «Исчезновение кофе арабика является тревожной перспективой», – говорит Аарон Дэвис, ответственный за приведенные исследования. Он призвал ученых уже сейчас анализировать генетический код арабика, чтобы сделать его сильнее. Помимо потепления климата есть и другие факторы, которые могут привести к исчезновению данного вида кофе. Прежде всего, это вырубка лесов в Эфиопии и Южном Судане. Также появление новых вредителей и болезней, сокращение популяции птиц, которые разносят семена кофе. Кофе арабика составляет чуть более 60% мирового производства данного напитка. В этом году оборот кофе арабика составил \$16 млрд. Экспорт кофе ключевой для Бразилии, Судана и Эфиопии, где, как полагают, кофе арабика и возник. (Firstnews.ru)

АЭРОПОРТ ОТЧИТАЛСЯ

Чистый убыток «Внуково» сократился более чем в 2 раза. Чистый убыток ОАО «Аэропорт Внуково» по РСБУ по итогам 9 месяцев 2012 года сократился в 2,1 раза по сравнению с аналогичным периодом 2011 года, до 958,29 млрд руб., сообщает 12 ноября агентство «Грайм» со ссылкой на отчет компании. Выручка компании увеличилась на 21,8%, до 2,331 млрд руб. Валовой убыток за отчетный период сократился на 34,3%, до 825,579 млрд руб. Убыток до налогообложения составил 1,175 млрд руб., что в 2,1 раза меньше, чем за 9 месяцев 2011 года. (Kommersant.ru)

Вопрос реконструкции барахолки – это вопрос социальной стабильности

Аманжол Сагындыков

Рынок «Дордой» окажется под угрозой закрытия, если Кыргызстан вступит в Таможенный союз. Барахолку местные власти хотят облагородить. Но все это нужно делать так, чтобы избежать социального взрыва

На прошлой неделе российский журнал «Биржевой лидер» сообщил, что Всемирный банк посчитал, какие денежные средства крутятся на крупнейших базарах Центральной Азии.

По данным исследования, самый большой годовой оборот наблюдается на рынке «Дордой», который находится в Бишкеке – \$2,842 млрд. Второе место занимает барахолка в Алматы с годовым оборотом в \$1,742 млрд.

В целом по Казахстану годовой оборот составил \$2,154 млрд, по Кыргызстану – \$3,647 млрд, по Таджикистану годовой объем – \$256 млн.

«Дордой» и алматинская барахолка являются основным поставщиком для базаров Казахстана и Таджикистана. При этом, как показывает исследование, товары в два вышеназванных крупнейших центральноазиатских рынка поставляются в основном из Китая. На некоторых базарах Кыргызстана почти вся импортная продукция китайского производства, отмечает издание.

По мнению Всемирного банка, базары снижают уровень бедности и создают рабочие места. В такой торговле задействован каждый третий житель приграничной зоны.

«Дордой» не несует, но...

«Рынок «Дордой» входит в десятку крупнейших рынков в мире и занимает первое место в Центральной Азии», – заявила газете «Деловая неделя» председатель Профсоюза предпринимателей «Дордой» Дамира Долоталиева.

Так оно и есть. О масштабах торговли на кыргызском рынке «Дордой» говорят следующие факты. По данным СМИ соседней страны, здесь ежедневно совершают сделки около 100 тыс. торговцев и покупателей. За месяц на рынке отовариваются до 1,5 млн человек.

Кроме того, в 15 тыс. контейнерах работают до 30 тыс. предпринимателей. Их обслуживают около 2 тыс. тачечников, 1 тыс. уборщиков, 1 тыс. таксистов, несколько сотен сотрудников службы безопасности.

Вся эта армия платится в 50 точках общепита, еще несколько сотен женщин предоставляют горячие напитки и пи-



рожки. Сюда ездят 90 маршрутов, по 15 маршруток на каждом, из которых каждая маршрутка делает по 5 рейсов и привозит на рынок «Дордой» до 25 тыс. человек в сутки. Плюс еще 15 тыс. приезжают на рынок на своем авто.

Рынок «Дордой» отдыхает только один день в году – 1 января.

Но и на «Дордое» не без проблем. Главная из них – вступление Кыргызстана в Таможенный союз (ТС). Многие эксперты предрекают, что в связи с этим «Дордой» превратится в кладбище контейнеров.

Уже прозвучала цифра в 300 тыс. человек. Именно столько кыргызстанцев могут остаться без работы в случае вступления страны в ТС.

Акима облагородит барахолку

Алматинскую барахолку волнуют планы местных властей, нацеленные на 2020 год. Именно к этому сроку власти мегаполиса хотят реконструировать барахолку, решить проблему транспортных пробок и благоустройства рынков, выдавив контейнерных торговцев с незаконно занимаемых участков.

Согласно планам, их переселят в 3-4-этажные торгово-развлекательные центры.

А вообще, на 74 ветевых и прочих рынках Алматы занята целая армия – более

180 тыс. человек – торговцев, охранников, тележечников, водителей и уборщиков, карманников и шашлычников.

Как сообщил газете «Московский комсомолец» первый заместитель начальника управления архитектуры и градостроительства Алматы Жанат Айтлеу, из 74 рынков города 40 требуют реконструкции, а остальные 34 рынка будут ликвидированы. Они полностью или частично расположены в пределах красных линий улиц и в зоне отчуждения инженерных коммуникаций (линий электропередачи), где размещение любых объектов, кроме благоустройства и озеленения территории, не допускается, и требуют сноса.

При этом жители Алматы придерживаются различного мнения. Согласно социологическому опросу, проведенному Институтом политических решений (ИПР), недовольство большинство (39,5%) одобряют снос, 26,4% выступают «против», четверть алматинцев выразили безразличия, ответив «меня это не интересует».

Судя по результатам опроса, барахолка давно стала центром нелегальной торговли, антисанитарии и криминала. 17,2% опрошенных причиной реконструкции барахолки назвали «нелегальную торговлю товарами», остальные

– «отсутствие цивилизованных условий торговли (антисанитария, криминал и пр.)», «желание влиятельных лиц завладеть территорией», «расположение рынков в пределах красных линий», «бесконечные пробки».

Но как бы то ни было, в случае, если торговцы останутся без работы на период реконструкции, 23,3% опрошенных считают, что «увеличится безработица, 17,1% – верят в «рост протестного потенциала».

Как подытожила результаты опроса аналитик ИПР Дания Альтаева, вопрос реконструкции барахолки – это вопрос социальной стабильности.

И Кыргызстану, и Казахстану придется приложить максимум усилий, чтобы сохранить рабочие места на самых крупных базарах региона.

Кыргызским властям необходимо одновременно открыть новые производства, чтобы постепенно менять ассортимент на «Дордое». Вместо товаров, произведенных в Китае, здесь должны реализовываться товары, произведенные в Кыргызстане.

Алматинским властям нужно сделать так, чтобы реконструкция рынков происходила без ущерба торговле.

В противном случае властям обоих государств не удастся избежать социального взрыва.

В ЕЭП логистика на «особом счету»

Динара Куатова

В интеграции стран ЕЭП особая роль отводится транспортной системе государств Таможенного союза. Реализация транзитного экспортного потенциала единой экономической территории будет способствовать объединенная транспортно-логистическая компания, которую намерены создать на базе национальных железно-дорожных операторов Казахстана, России и Беларуси. Об этом было заявлено в Астане на III международном железнодорожном бизнес-форуме «Стратегическое партнерство 1520: Центральная Азия». Представители российской логистики предложили свою модель единого централизованного оператора, которая позволит вывести экономику региона на новые рубежи. Казахстанские экспедиторские компании же выразили настороженность. По их опасениям, единая логистическая компания может частнить с транзитного рынка частных грузоперевозчиков

На III международном железнодорожном бизнес-форуме «Стратегическое партнерство 1520: Центральная Азия» съехались руководители национальных железнодорожных компаний стран «пространства 1520», профильных органов государственного управления Казахстана, а также компаний, осуществляющих деятельность в области ж/д перевозок и машиностроения.

Открывая форум, премьер-министр РК Серик Ахметов в своей приветственной речи говорил о заинтересованности стран Азии и Европы в формировании устойчивых транспортных сообщений в регионе, что усиливает необходимость комплексного подхода в развитии транспортно-логистической отрасли страны. Реализация транзитного и экспортного потенциала железных дорог «пространства 1520» станет эффективной через углубление интеграционных процессов и расширение сотрудничества между государствами Европы и Азии.

«Мы придаем важное значение укреплению транспортных связей в Едином экономическом пространстве. Ведется работа по созданию объединенной транспортной логистической компании России, Беларуси и Казахстана. Реализация этой идеи повысит транспортный потенциал в направлении Азия-Европа и конкурентоспособность железнодорожных перевозок на рынке транспортных услуг», – сказал премьер-министр РК.

Идея создания объединенной транспортной логистической компании была одобрена на заседании глав правительств



В «пространство 1520» входят железнодорожные пути стран СНГ, Балтии, Монголии и Финляндии. Официальная ширина колеи данных ж/д составляет 1520 миллиметров. Что касается общей протяженности данной транспортной системы, то она превышает 150 000 километров

Казахстана, России и Беларуси еще летом 2012 года в Санкт-Петербурге. Президент ОАО «Российские железные дороги» Владимир Якунин сообщил, что интеграция национальных железнодорожных компаний будет создаваться на основе принципов равной доступности и конкуренции, а не в интересах конкретных государственных компаний. Но все же, по его мнению, государственный монополист значительно привлекательнее частного.

«Мы все создаем единую транспортно-логистическую компанию, являясь равноправными в долевом отношении участни-

ками этой компании. Мы исходим из того, что только при таком подходе возможна действительно высокая мотивация для каждого с точки зрения достижения конечной цели. И если говорить о цели создания данной компании, то хочу подчеркнуть, что это обеспечение интеграции транспортных процессов внутри ЕЭП», – отметил глава ОАО «РЖД».

На экспертном диалоге «ЕЭП: интеграционный импульс развития международных транспортных коридоров», проходившем в рамках форума, председатель комитета по логистике торгово-промышленной па-

отвод на Казахстан, на Прибалтику, есть непосредственно на Китай, Японию и Азиатско-Тихоокеанский регион. И вот здесь, когда мы должны такой альянс формировать, ясно, что в основе этого альянса должны быть инициативы именно ОАО «РЖД» как основной компании. И вот в рамках этого альянса мы, наверно, должны посмотреть – можем ли мы сделать такой эксперимент? Когда вопрос тарифной политики на транспортном евразийском коридоре, ТрансЕвразийской магистрали, в том числе и нового Шелкового пути (...), отдавать регулировать не федеральной службой по тарифам, а организации, которая будет создана самими перевозчиками. И у нас есть прекрасные специалисты, которые стоят на государственных позициях», – заявил председатель комитета по логистике Торгово-промышленной палаты РФ.

Создание единой транспортной логистической компании странами Таможенного союза может подвигнуть частный логистический бизнес. Такие опасения во время экспертного дискуссии высказал председатель Ассоциации национальных экспедиторов Казахстана Нигматжан Исингарин.

«Если также вот здесь не будет стопроцентной ясности, чем будет заниматься единый логистический оператор, а он уже идет по пути того, что сейчас все контейнеры в эту компанию, все контейнерозовы в эту компанию, все терминалы в одну (компанию). И сегодня мы боимся потерять даже то, что достигнуто в Казахстане. В Казахстане, например, терминалы все частные. Терминалы развиваются, складской бизнес развивается. Насколько мне известно, на российских железных дорогах к частным терминалам несколько иное отношение.

Поэтому единый логистический оператор, я одновременно являюсь председателем Ассоциации экспедиторов Казахстана и председателем Ассоциации операторов вагонов-контейнеров, у нас есть беспокойство о том, что единый логистический оператор под собой подомнет ростки транспортного бизнеса в Казахстане. Ну «захлебнуться» что ли под мощным давлением этого единого логистического оператора. Это непростой вопрос. В этом плане нам нужна ясность», – заявил г-н Исингарин.

Также председатель транспортно-логистических организаций призвал российских и белорусских коллег уходить от понятия присоединения казахстанского и белорусского транспортных рынков к крупному российскому. По его мнению, необходимо создать координацию транспортных рынков, которые уже сложились в Казахстане и Беларуси. Делать же из них придаточные рынки базового российского рынка будет неправильно.

EUR/USD	1.2716	▼ 0,74%	USD/JPY	79,56	▼ 1,02%	GBP/USD	1.5888	▼ 0,64%	USD/CHF	0.9466	▲ 0,39%	EUR/GBP	0.8000	▼ 0,12%
---------	--------	---------	---------	-------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	---------

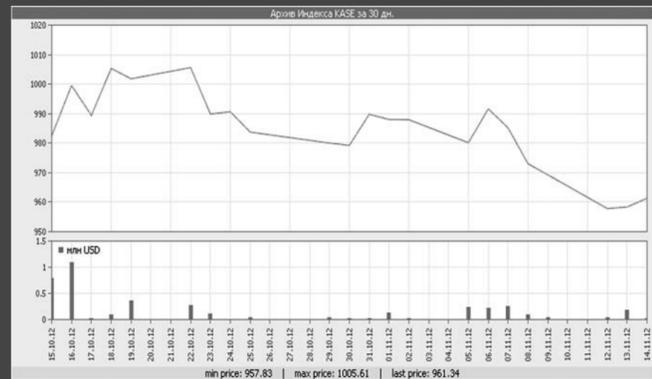
Изменение в процентах с 24.10 - 31.10.2012

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▼	▼	▼	▲
-0.46%	-0.22%	-0.16%	0.48%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMBB	1374	-2.42%	-5.0%	-5%	-2%
PTC	1364	-2.89%	-5.9%	-7%	-1%
S&P	1375	-0.40%	-3.8%	-4%	9%
DJIA	12756	-0.46%	-3.7%	-4%	4%
NASDAQ	2884	-0.70%	-4.3%	-5%	11%
DAX	7169	0.01%	-2.8%	-1%	22%
FTSE	5786	0.33%	-1.7%	0%	4%
Hang Seng*	21374	0.87%	-3.4%	0%	15%
Shanghai*	2045	-0.16%	-2.8%	-3%	-7%
Nikkei-225*	8662	0.01%	-3.5%	1%	2%
S&P фьюч.*	1376	0.36%	-3.8%	-4%	11%

* текущая сессия

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	108.0	-0.43%	-2.5%	-5%	0%
WTI	85.4	-0.22%	-3.8%	-7%	-14%
Urals	106.8	-0.76%	-2.7%	-5%	1%
Золото	1725	-0.19%	0.5%	-2%	10%
Никель	16011	-0.16%	-0.1%	-6%	-14%
Медь	7674	0.51%	-0.2%	-6%	1%

Официальные курсы валют

Данные на 15 ноября 2012 года
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	157.22	▲
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	239.01	▼
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	0.02	
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	40.97	▼
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	150.46	▼
1 ЕВРО	EUR / KZT	191.54	▲
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	150.40	▼
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	24.17	▼
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	534.11	▼
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.18	▼
1 ЛАТВИЙСКИЙ ЛАТ	LVL / KZT	275.37	▲
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	55.49	▲
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	45.90	▲
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	40.12	▼
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.75	
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	123.16	▼
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	83.54	▲
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	0.08	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	18.35	▼
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	22.19	▼
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	159.20	▲
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	13.87	▲
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.88	▼

Новости Казахстанской фондовой биржи

13 ноября значение Индекса KASE выросло на 0,06% – до 958,37

По итогам торгов акциями на Казахстанской фондовой бирже (KASE) 13 ноября 2012 года значение Индекса KASE выросло на 0,54 пункта (0,06%) – с 957,83 до 958,37. Первая сделка дня зафиксировала значение индекса на уровне 960,10. В ходе торгов максимальное значение индекса составило 961,70, минимальное – 951,04. Объем сделок с акциями, включенными в представительский список индекса, 13 ноября вырос относительно предыдущего торгового дня в тенговом эквиваленте в 4,8 раза и составил 25,9 млн тенге (\$172,1 тыс.).

22 ноября на KASE состоятся специализированные торги по размещению облигаций АО «Эксимбанк Казахстан»

Казахстанская фондовая биржа (KASE) сообщает о том, что 22 ноября 2012 года в торговой системе KASE состоятся специализированные торги по размещению облигаций KZP03Y07C299 (KZ2C00000719, официальный список KASE, первая подкатегория категории «Долговые ценные бумаги без рейтинговой оценки», EXBNb3; 100 тенге, 10,0 млрд тенге; 13.07.08 – 13.07.15; плавающий полугодовой купон, 8,00% годовых на текущий купонный период; 30/360) АО «Эксимбанк Казахстан». В качестве продавца на специализированных торгах выступит андеррайтер выпуска АО «Сентрас Секьюритиз» (Алматы). Заявленный объем размещения составляет 45 000 000 облигаций KZP03Y07C299 (45,0% от общего количества объявленных облигаций данного выпуска). Специализированные торги будут проведены в торговой системе

KASE с 11:30 до 13:00 часов алматинского времени (ALT). Код ценной бумаги на торгах – EXBNb3. С отсечением эмитент определится до 16:00 ALT дня проведения торгов. Расчеты осуществляются АО «Центральный депозитарий ценных бумаг» в соответствии с его сводом правил. Покупатель ценных бумаг обязан обеспечить наличие денег в оплату приобретенных им ценных бумаг на корреспондентском счете в АО «Центральный депозитарий ценных бумаг» в 15:00 ALT (Т+0). На торги принимаются только лимитированные заявки, поданные в торговую систему KASE закрытым способом. В качестве цены в заявке должно быть указана «чистая» цена облигаций (без учета накопленного интереса), выраженная в процентах от номинальной стоимости ценной бумаги с точностью до четвертого знака после запятой. В качестве количества финансовых инструментов в заявке должно быть указано количество лотов. Размер лота – 1 000 облигаций. В качестве объема заявки на покупку должно указываться суммарная номинальная стоимость ценных бумаг в тенге, исходя из количества лотов в заявке.

Новинки законодательства

Владимир Плошай

Вашему вниманию предлагается краткий обзор опубликованных за неделю нормативных правовых актов. Среди них отметим Закон Республики Казахстан от 19 октября 2012 года, которым вносится дополнение в Закон Республики Казахстан «О праздниках в Республике Казахстан», а также законы, касающиеся международных отношений, и Решения Совета Евразийской экономической комиссии

В Казахстане новый праздник

Законом Республики Казахстан от 19 октября 2012 года № 43-V внесено дополнение в Закон Республики Казахстан «О праздниках в Республике Казахстан»

Согласно данному закону, статья 3 Закона Республики Казахстан от 13 декабря 2001 года «О праздниках в Республике Казахстан» дополнена абзацем шестым следующего содержания: «День защитника Отечества – 7 мая».

То есть со следующего года в Казахстане 7 мая будет государственным праздником и нерабочим днем.

Настоящий закон вводится в действие со дня его первого официального опубликования. Опубликован в официальной печати 10 ноября 2012 года.

Международные отношения

Законом Республики Казахстан от 19 октября 2012 года № 44-V ратифицирован Договор между Республикой Казахстан и Исламской Республикой Иран о выдаче, совершенный в Тегеране 29 апреля 2012 года

Согласно статье 1 Договора, каждая договаривающаяся сторона обязуется в соответствии с положениями настоящего договора выдавать другой договаривающейся стороне лицо, разыскиваемое для осуществления уголовного преследования и находящееся на территории запрашиваемой договаривающейся стороны, для уголовного преследования или приведения приговора в исполнение на территории запрашивающей договаривающейся стороны за преступления, влекущие выдачу.

В целях настоящего договора преступлениями, влекущими выдачу, признаются такие преступления, которые в момент направления запроса являются наказуемыми в соответствии с национальными законодательствами обеих договаривающихся сторон, и за совершение которых предусматривается наказание в виде лишения свободы на срок не менее 1 года или более тяжелое наказание.

В случае, если запрос о выдаче относится к лицу, осужденному к лишению свободы судом запрашивающей договаривающейся стороны за любое преступление, влекущее выдачу, выдача возможна только в случае, если лицо осуждено к лишению

свободы на срок не менее 6 месяцев или более строгому наказанию.

В целях настоящей статьи во время определения того является ли совершенное деяние преступлением в соответствии с законодательством обеих договаривающихся сторон:

1) не имеет значения, подпадают ли по законодательству договаривающихся сторон деяния и преступления под одну категорию преступлений или совершенное преступление называется одинаковой терминологией;

2) деяния лица, чья выдача запрашивается, принимаются во внимание в целом, и не имеет значения, если в соответствии с законодательством договаривающихся сторон отличаются составные элементы преступления.

В случае, если выдача запрашивается за совершение преступлений, связанных с нарушением таможенного, налогового законодательства, в сфере валютного регулирования, в выдаче не может быть отказано по мотивам того, что законодательство запрашиваемой договаривающейся стороны не содержит аналогичной налоговой или таможенной нормы, что и законодательство запрашивающей договаривающейся стороны.

В случае, если преступление было совершено вне территории запрашивающей договаривающейся стороны, выдача должна быть удовлетворена в том случае, если законодательство запрашиваемой договаривающейся стороны предусматривает наказание за преступления, совершенные вне ее территории при таких же обстоятельствах. В случае, если законодательство запрашиваемой договаривающейся стороны этого не предусматривает, запрашиваемая договаривающаяся сторона может удовлетворить выдачу.

Закон опубликован в официальной печати 10 ноября 2012 года.

Законом Республики Казахстан от 19 октября 2012 года № 45-V ратифицирована Конвенция между Республикой Казахстан и Королевством Испания о взаимной правовой помощи по уголовным делам, совершенная в Астане 17 июня 2011 года

Целью Конвенции является регулирование вопросов оказания взаимной правовой помощи между компетентными органами обеих сторон, связанной с уголовными делами.

В соответствии с положениями настоящей Конвенции и со своими законодательствами и правилами стороны оказывают друг другу любую правовую помощь в предупреждении, расследовании и уголовном преследовании преступлений, а также иную помощь в рамках уголовного процесса, которая входит в компетенцию правоохранительных органов запрашивающей стороны в момент, когда такая помощь требуется.

Помощь также оказывается в соответствии с настоящей Конвенцией в отношении уголовных преступлений, ка-

сающихся налогов, таможенных пошлин, валютного контроля и других финансовых вопросов.

Конвенция не применяется в отношении:

- а) заключения под стражу лиц с целью выдачи или запроса о выдаче;
- б) исполнения судебных решений по уголовным делам, в том числе о передаче осужденных лиц;
- в) оказания непосредственной помощи отдельным лицам или третьим государствам.

Настоящая Конвенция заключается исключительно для целей взаимной помощи между сторонами. Ее положения не предоставляют каких-либо прав частным лицам получать, изымать, скрывать улики или препятствовать исполнению запроса о содействии.

Помощь предоставляется независимо от того, является ли нет обстоятельство, послужившее тому основанием. Уголовным преступлением в соответствии с законодательством запрашиваемой стороны, за исключением случаев, когда требуемая помощь предусматривает розыск, арест или освобождение, которые необходимо классифицировать как обстоятельство, послужившее основанием для уголовного преследования за уголовное преступление на территории запрашиваемой стороны.

Закон опубликован в официальной печати 10 ноября 2012 года.

Таможенный союз

Решением Совета Евразийской экономической комиссии от 20 июля 2012 года № 61 внесены изменения в Положение о едином знаке обращения продукции на рынке государств – членов Таможенного союза. Данным решением в Положение о едином знаке обращения продукции на рынке государств – членов Таможенного союза, утвержденное Решением Комиссии Таможенного союза от 15 июля 2011 года № 711, внесены изменения.

Так, согласно изменениям, маркировка единым знаком обращения осуществляется перед выпуском продукции в обращение на рынок государств-членов Таможенного союза.

Правила применения единого знака обращения дополнены 5.4 следующего содержания:

«5.4. Не допускается нанесение маркировки, знаков и надписей, способных ввести в заблуждение потребителей и заинтересованных лиц относительно значения и изображения единого знака обращения (ЕАС).

В случае если на продукцию наносятся иные знаки соответствия, в том числе, знаки соответствия добровольных систем сертификации продукции, то они не должны ухудшать видимость, четкость и читаемость единого знака обращения».

Настоящее Решение вступает в силу по истечении 30 календарных дней с даты его официального опубликования. Опубликовано в официальной печати 13 ноября 2012 года.

Обзор рынков Товарной биржи «ЕТС»

Наименование	Значение	Изменение
СПОТ-рынок*		
Пшеница	T 28 000	0,00%
Цемент	T 15 652,45	-7,56%
Срочный рынок*		
W3-11.12	T 39 500	0,00%
GOLDZ-12.12	\$ 1736,2	3,01%
ZROL-10.12	\$ 109,71	1,85%
ZRAG-12.12	\$ 32,84	3,98%

Данные www.ets.kz, 12.11.2012г.

Аналитика срочного рынка

В понедельник, 12 ноября, на Товарной бирже «ЕТС» была отмечена разнонаправленная динамика. Фактически «черное золото» смогло выйти в плюс. Фьючерсы на нефть марки Brent прибавили 1,85% поднявшись до отметки \$109,71 за баррель. В сегменте драгоценных металлов наблюдался рост котировок. Цены на золото с поставкой в декабре выросли на 3,01% до отметки \$1736,2 за тройскую унцию. Серебро с поставкой в декабре прибавило 3,98%, закрывшись на уровне \$32,60 за тройскую унцию.

Аналитика СПОТ-рынка

За данную торговую сессию на бирже ЕТС прошли торги по пшенице составив в денежном выражении более чем на 406 млн. тенге, общим оборотом в 14 502 тонны. По итогам торговой сессии в понедельник изменений на цену пшеницы не наблюдалось. Отчет USDA, опубликованный в пятницу, негативно повлиял на рынок, особенно на соевый комплекс, который был под давлением из-за массовых продаж фондов. Кроме того, отчет USDA подтвердил небольшое изменение по кукурузе. А показатели по пшенице почти не изменились, за исключением понижения оценки экспорта в США. Объем товарооборота по цементу за предыдущую неделю составил 21 387 тонн на сумму более чем 364 млн. тенге. Средневзвешенная цена на цемент за неделю составила 15 652,45 тенге за тонну, продемонстрировав спад на -7,56%.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ МИРОВЫЕ

ШПИОН В БЕГАХ

Шону Пенну предложили главную роль в экранизации романа Жана-Патрика Маншетта «Лежачий стрелок» («The Prone Gunman», оригинальное французское название – «La Position du tireur couché»), сообщает Heat Vision. Главным героем книги является агент международной разведки Мартин Террье. Согласно сюжету, Террье подставляет организацию, на которую он работает. В результате агент пускается в бег по Европе. Именно роль Мартина и предлагает Шону Пенну. Имя режиссера, который возьмется за постановку «Лежачего стрелка», пока не указывается. Информации о том, когда ленту планируют выпустить в прокат, также нет. Среди недавних работ Пенна – роли в драмах «Древо жизни» («The Tree of Life») и «Где бы ты ни был» («This Must Be the Place»). На январь 2013 года запланирован релиз еще одной картины с участием актера – «Охотники на гангстеров» («Gangster Squad») Рубена Флейшера. В этой ленте вместе с Пенном снимались Джаш Бродли, Райан Гослинг, Ник Нолти и Эмма Стоун. (Lenta.ru)

МАККАРТНИ ПРОСИТ ПОМОЩИ

Пол Маккартни позвал продюсера Пола Эпворта принять участие в работе над своим новым альбомом, сообщает The Sun. По данным британского таблоида, бывший битл лично позвонил лучшему продюсеру 2012 года по версии церемонии «Грэмми». Эпворт продюсировал альбомы Си Ло Грина, Florence + The Machine, Bloc Party, Babyshambles, Friendly Fires, Plan B, The Rapture, The Big Pink, Ke\$ha и Азелии Бэнкс. Однако наибольший успех ему принесло сотрудничество с певицей Адель: он был награжден четырьмя «Грэмми», в том числе за альбом года («21»), песню года и запись года («Rolling in the Deep»). Он также помог Адель написать и записать песню «Skyfall» для одноименного фильма бондианы (2012). Ранее СМИ писали, что Маккартни пригласил к сотрудничеству продюсера Марка Ронсона, более всего известного по работе с Эми Уайнхаус, а также Итана Джонса, помогавшего группе Kings of Leon, Райану Адамсу и Риффу Уайнфрайт. Если информация подтвердится, то окажется, что Маккартни сел за новый альбом менее чем через год после выхода предыдущего. Его пластинка «Kisses on a Bottom», составленная в основном из переписок песен середины XX века, вышла в феврале 2012 года. Последний альбом, составленный целиком из песен самого Маккартни, «Memory Almost Full», вышел в 2007 году. (Lenta.ru)

«БОНДИАНА» – В ЛИДЕРАХ

Китайские зрители смогут увидеть фильм «007: координаты «Скайфолл»» лишь в 2013 году. Как сообщает издание The Hollywood Reporter, такое решение приняло руководство национального совета по кинематографии, который контролирует киноиндустрию. Утверждается, что перенос премьеры никак не связан с содержанием картины, просто в конце ноября 2012 года в национальный прокат выходят несколько отечественных фильмов, которые не смогут составить достойную конкуренцию 23 эпизоду бондианы. Таким образом, речь идет о банальном протекционизме. Напомним, что на момент написания данной заметки фильмом являлся лидером мирового проката. Его кассовые сборы превысили \$500 млн. По итогам прошедших выходных 23 эпизод бондианы захватил абсолютное лидерство как в американском, так и международном прокате. В Северной Америке заработки картины в премьерный уик-энд составили рекордные для франшизы \$87 млн. С учетом допремьерных сборов американская касса превысила \$90 млн. На втором месте в американском прокате оказалась мультфильм «Ральф», собравший за вторые выходные еще \$33 млн, а на третьем – драма «Экипаж» с \$15,1 млн. Отметим, что благодаря 23 эпизоду бондианы посещаемость американских кинотеатров выросла на 20% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года. (Kinonews.ru)

ORA GANGNAM STYLE!

Канал MTV вручил награды победителям Europe Music Awards. Об этом сообщается на сайте телеканала. Клипом года была названа песня «Gangnam Style» южнокорейского рэпера Psy, песней года – трек канадской певицы Карли Рэй Дженсен «Call Me Maybe». Победителями в мужской и женской номинациях «Лучший артист» стали Джастин Бибер и Тэйлор Свифт соответственно. Бибер также выиграл номинации «Лучшее поп-выступление» (Best Pop Act) и «Лучшее живое исполнение» (Best World Stage Performance), а Свифт – «Лучшее живое выступление» (Best Live) и «Лучший внешний вид» (Best Look). Лана дель Рэй, вручавшая награду Свифт, была и сама отмечена в номинации «Лучшее альтернативное выступление». Ники Минаж получила награду за лучший хип-хоп проект. Номинированный в категории «Лучший международный артист» Дима Билан проиграл китайскому исполнителю Хан Гэну. (Lenta.ru)

СЛУХИ ПОДТВЕРДИЛИСЬ!

Энн Хэтзуэй подтвердила информацию о том, что она снимается в ленте Стивена Спилберга «Робопокалипсис» («Robocalypse»). Об этом сообщает Empire. Слухи об участии Хэтзуэй в проекте появились в прессе в сентябре 2012 года. Натот момент уже было известно, что кандидатом на главную мужскую роль в «Робопокалипсисе» является Крис Хемсворт. Позже стало известно, что создатели фильма также заинтересованы в сотрудничестве с Беном Уиншоу. Теперь Хэтзуэй объявила, что обязательно сыграет одного из персонажей «Робопокалипсиса», если съемки фильма состоятся. Рассказывать о том, кем будет ее героиня, актриса отказалась. Фильм «Робопокалипсис» станет экранизацией опубликованного в 2011 году романа американского писателя Дэнзила Х. Уилсона. В книге рассказывается о восстании компьютеров, которыми управляет искусственный интеллект, известный как Archos. (Lenta.ru)

Той-драма вместо шоу-бизнеса



Роман Райфельд

Одна из уважаемых музыкальных продюсеров написала мне как-то на Facebook с юморным укором, что понятие «той-бизнес» уже устарело. Но молодой король музыкального менеджмента и продюсирования с ней не согласна: местный шоу-биз все еще ходит в семейных трусах тоя, хотя необходимость сменить их давно созрела

Зарабатываем на тоях

В такой ситуации концепцию поведения «Расслабиться и получать удовольствие» считает единственно верной для нормальных людей Азамат Сапабеков, 25-летний менеджер четырех музыкальных проектов. На рынке он работает 7 лет, организывает инвенты и продает своих и не только артистов.

«В основном проводим корпоративные и частные мероприятия, креативные и не очень, иногда с бюджетами до \$300 тыс. и выше, а иногда с более скромными. Выбор артистов определяется просто: если они уже ангажированы, в Казахстан не приедут. Клиент дает список из, к примеру, 16 артистов, а получает на свое торжество только одного и несколько казахстанских в довесок. В год только у меня порядка 50 подобных мероприятий. А таких «компаний», как моя, в стране много. Что до клиента, то для него, увы, основной вопрос: делать дорого или дешево, а не качественно или нет. Заказчик чаще думает не о том, каким он хочет увидеть событие, а о том, что скажут гости, потому выбирает «дорого» и пускает пыль в глаза. Для многих самое главное в жизни – это той и как же мой сегодняшний той может быть хуже, чем вчерашний у соседа? Рынок сбыта в Казахстане достаточно велик, а вот самих коллективов мало, поэтому без работы никто не остается. Есть даже артисты, которые работают исключительно в двух столицах. Но зарабатывают все в основном на разного вида тоях.

Если той и остался в нашей стране, как замена концерту, то изменилось его качество. Сегодня даже московские артисты

удивляются местному уровню организации мероприятий. А многим иностранцам вообще не понять: как могут 3 «майбаха» встречать музыкальную группу из трех человек?

Другая тенденция – растет молодежь. Они идут в ногу со временем, видят самые последние тенденции, потому что постоянно ездят по миру, а потому медленно, но верно меняются и представления общества о достойном мероприятии и музыке. Сегодня уже даже государственные предприятия хотят инвенты «не как у всех».

Но несмотря на то, что сакральная суть казахстанского шоу-бизнеса – это по-прежнему той, считаю, что если ты артист, то несешь ответственность за то, что предоставляешь своему слушателю. Однако большинство артистов с этим не согласны. Я прямо скажу: то, что они несут в народ – это той-драма со своей той-драматургией. Кроме менталитета самих артистов большая проблема заключается в привычках публики: люди просто не хотят воспринимать качественную интересную музыку. Мне никогда не понять, почему покупают Заттыбека? Поет-то гнусаво. Ясно одно: артисты в Казахстане поют то и так, как этого хочет их целевая аудитория. Протипоставить большинство можно таких, как Ерболат Кулайбергенов. Пишет песни сам, этно-рэпер, казахстанский продукт, но качественный. У него новые звуки, интересные ходы. «RinGo» – тоже удачный пример. Треки, записанные ими 5 лет назад, слушаются свежо и интересно сегодня. «Орда» и Chick Flick, Buhar Jergau и «Сом Тойер» – все это то немногое, что абсолютно неуместно в музыкальной программе местных тоев».

Из количества – в качество

Вслед за младоменеджером я нашел и младопродюсера. 25-летний сын математика и музыканта, телеведущий, создатель собственного агентства A&A Entertainment Абдель Мухтаров организует инвенты и продюсирует квартет Mezzo. За плечами Абделя любовь к Backstreet Boys и Радио 31, учеба в КИМЭП и работа в Deloitte, «Болашак» в Лондоне (по образованию он финансист и продюсер). Насмотревшись в островной столице на самые лучшие мюзиклы, концерты, выставки, молодой человек поднакопил умные мысли на тему, что и как делать, и стал эти мысли воплощать.

«Работаем три года. Основа клиентской базы – мои знакомые со времен школы.

Там учились в основном дети тех, кого называют творческой интеллигенцией. Мне легко говорить на языке этих людей и предлагать им достойный уровень. Я в этой среде с детства, и мероприятия, которые проходили в те времена, отложили отпечаток на мое понимание того, как это вообще должно быть. 70% мероприятий – частные: дни рождения, юбилей, свадьбы. В основном проходят они в двух столицах. 5-6 мероприятий в месяц – это нормально, зато работаем с заказчиком, которому наш подход и уровень нравятся».

Среднестатистическая группа или артист в Казахстане (уровня Макпал Исабековой, Айкына или Алмаса Кишкенбаева) получает \$4000 за концерт, в среднем они дают 2 концерта в неделю, в неделю зарабатывают \$8000, в год – \$400 тыс. Из них \$100 тыс. уходит на продакшн (производство записей, съемки клипов, ротация песен и видео), \$30 тыс. – гонорар директору, \$270 тыс. – ежегодный доход музыкантов

На одном из таких мероприятий я заргорелся идеей создать кроссвер-проект – чтобы в нем пели ребята-казахи, звучащие по-европейски. Основным ориентиром и образом был Il Divo. Сам организовал кастинг, но начал поздно: в 2011 году уже появились похожие группы в Казахстане. Но их участники постарше и солисты там оперные. А в Mezzo – 2 оперных и 2 эстрадных вокалиста. И все четверо ребят имеют ощущение того, к чему нужно стремиться. Проект мне интересен тем, что на нем я смогу проверить свое коммерческое и творческое чутье.

Сколько стоит встретить Новый год

Татьяна Киселева

Говорят, «как Новый Год встретишь, так его и проведешь». Но в наше время нужно заранее задуматься о его проведении, чтобы можно было сполна насладиться этим долгожданным праздником.

Празднование Нового года для многих начинается с проведения корпоративных вечеров. По данным директора event-агентства «Гротеск» Алексея Кожемякина, компания, желающая отпраздновать корпоративный Новый год, сама выбирает тип мероприятия и широту его охвата исходя из своего бюджета. «Можно сделать корпоративный вечер за 300 тыс. тенге, а можно и за 2 млн», – говорит директор шоу-агентства. При этом в сумму 300 тыс. входят тамада, светомузыка, дискотека и Снегурочка с Дедом Морозом. Видеосъемка с компьютерной обработкой и монтажом стоит от \$500 до \$600. А цены различных видов ансамблей, дуэтов, квартетов, трио и отдельных музыкантов варьируются от 18 тыс. до 1 млн тенге.

Компания для вечера может выбрать также разные шоу-номера, стоимость которых также различна. К примеру, огненное шоу стоит от 65 тыс. до 205 тыс. тенге, а цыганская музыкально-танцевальная программа на 30 минут – от \$1100 до \$1500.

Огромной популярностью в последнее время пользуются стилизованные корпоративные вечера. Они могут быть и в стиле «гавайской вечеринки», и в виде



«церемонии вручения Оскара», и оформленные под «Эпоху СССР», и в восточном стиле. Номера подбираются к тематике вечеринки. Стоимость стилизованной шоу-программы стартует от 700 тыс. тенге.

Котомечаеуководитель-импресарио event-агентства «Гармония» Яков Ли, часто проводятся вечера в интерактивном формате, с активным участием гостей, что помогает им в полной мере окунуться в атмосферу праздника. Цена ведущих зависит от статуса и профессионализма

и колеблется от \$200 до \$7000 за вечер. Агентства советуют заказывать программу за 1-2 месяца до Нового года. От этого зависит выбор, который сужается по мере приближения праздника.

Как правило, после корпоративного торжества кто-то желает отметить праздник в узком семейном кругу, а кто-то под лозунгом «гулять, так гулять» ищет новых ощущений.

Многие отправляются в путешествия, которые позволяют начать год с неповтори-

Сточки зрения мероприятий при отсутствии четкого понимания авторских прав и всех прочих наших нюансах, артисты зарабатывают в 95% случаев на частных мероприятиях, а не на настоящих концертах, что меня расстраивает. Но мы стремимся работать на людей высокого ранга – у которых есть вкус и уровень, которые не обращаются к артистам «Эй, ты...». И я верю, что людей со вкусом у нас со временем станет больше. Но еще лет десять в Казахстане, да и в мире продлится такая ситуация. Мы на стадии перехода «из количества в качество», и все, что происходит сейчас с квартетом, мне нравится, мне это очень приятно. У публики, для которой мы поем, есть понимание и уважение ко всему, что мы делаем».

Дети без бизнес-планов

Третий сюжет истории о той-бизнесе как неустаревшем понятии был создан при участии 28-летнего Артема Акманова, организатора мероприятий и менеджера. Его специализация – букинг казахстанских артистов. У агентства Multistage Entertainment, которое Артем представляет, только в основных списках поставок по 60 имен в каждой из категорий – ведущие, диджеи, артисты как наши, так и зарубежные. В роли последних чаще выступают россияне и украинцы. Клиенты – примерно того же покроя, что и у Азамата. Откуда им взяться-то другим?

«Особенность казахстанских заказчиков звезд в том, что многие из них начинают с фразы «Стинг давай!», а у нас стоимость выступления артиста и сложности его приглашения, снижают свои запросы до уровня российских звезд – тех, что дешевле. Но часто первоначальные сметы мероприятий вырастают, иногда даже в 2 раза. А бывает и так: запросили у нас как-то группу «Звери» и очень удивились высокой цене в 50 тыс. евро, даже отказались, но потом, когда узнали, что коллектив в тот день занят, стали предлагать все больше и больше, цена дошла до 100 тыс. евро. Но «Звери» все равно отказались. Я сам не понимаю чрезмерно завышенных цен, что озвучиваются и самими российскими артистами, как только они узнают, что их зовут в Казахстан, но наши клиенты сами избаловали российских артистов. С какой стати вдруг Елка со своим 40-минутным выступлением стала стоить в этом году до 70 тыс. евро или «Радуся», еще год назад стоившие \$10 тыс., сегодня запрашивают 35 тыс. евро? Есть масса других российских артистов примерно того же уровня, но стоящих в 2 раза дешевле».

Сейчас приятно стало работать с украинцами: стоят дешевле россиян, но представляют зачастую более высокий класс.

Я не могу сказать, что шоу-бизнеса у нас нет, но и говорить о смерти той-бизнеса еще слишком рано. В подтверждение – количество артистов, количество и качество площадок, характер самих выступлений и уровень аудитории и организаторов. Пример последнего – отмена октябрьского стадионного концерта в Астане с участием российских хип-хоперов, который пытались организовать молодые люди, желающие таким образом самоутвердиться. Дети без элементарных бизнес-планов!

Все у нас делается примерно так: стенку покрывали, люстру повесили, а вот то, что еще придется на лампочку наскрести и за электроэнергию заплатить оказывается для наших шоу-бизнесменов полной неожиданностью. Думаю, таким людям вообще не надо лезть в этот океан. Шоу-бизнеса нет у нас, но он есть в России, и один только размер рынка позволяет ему так развиваться».

Уважаемый мною продюсер Алуа Конарова, которой и принадлежит фраза о деактуализации термина «той-бизнес» на местной шоу-биз-арене, не права. Почти нет качественной публики, с десятком артистов, которых можно назвать качественными – вот и все, что имеем. Той, как и прежде, с нами – в репертуаре и исполнителях, свете и звуке, наворотях и пыли в глаза, абсолютно впустую и безмозгло пускаемых на ветер финансах, но прежде всего – в головах».

Радость же из этого всего может быть вынесена одна – в этой стране появляются молодые продвинутые и незазорные в своем взгляде на весь этот той-трэш люди, творческие, энергичные, воспитанные, интеллигентные, образованные и самой своей деятельностью медленно-медленно, но стремящиеся сменить тональность ситуации в казшоубизе с минора на мажор.

мых эмоций, тем более что туристические агентства предлагают большой спектр направлений. Это могут быть страны Европы, причем путевка по данному направлению может включать как одну, так и несколько стран. К примеру, Чехия – Австрия, Чехия – Франция, Италия – Испания – Франция. Стоимость таких направлений на 10 дней составляет около 1500 евро.

Если брать в расчет отдельные страны, то провести 10 дней в Австрии на новогодние праздники обойдется в 1800-2000 евро. Но здесь в стоимость входят экскурсионно-живописные места. Пребывание в Швейцарии на 10 дней будет стоить 2200 евро, здесь также предусмотрена экскурсионная программа. Дополнительное оплачивается новогодний ужин, цена которого будет зависеть от выбора места и меню.

Для желающих встретить праздник на пляже агентства предлагают десятидневную путевку в Таиланд стоимостью около \$2000 на человека.

Слетать в Египет на десять дней в новогодние праздники будет стоить от \$1100 до \$2500, здесь дополнительно оплачиваются виза, медицинская страховка и новогодний ужин. Цена путевки в ОАЭ колеблется от \$1500 до \$2900. Путевка на Гоа стоит от \$1500 до \$1700, в Малайзию – около \$2500. Дороже обойдутся путевки на Бали и Мальдивы – здесь цены стартуют от \$3000 и \$3500.

Однако не все могут позволить себе новогодний отдых за границей по ряду причин. В этом случае можно будет отправиться в бары, караоке и рестораны, которые в новогоднюю ночь предлагают различные шоу-программы. Стоимость депозита в эту ночь варьируется от 10 до 30 тыс. тенге с человека. Резервировать столик желательно за три недели до праздника.

Для тех, кто в веселой дружеской компании желает повеселиться за городом, стоимость аренды коттеджа на двое суток, с 31 декабря по 2 января, колеблется от 250 до 450 тыс. тенге. Там в непринужденной обстановке можно поиграть в бильярд, попариться в сауне и поесть шашлык.

Провокация на бизнес

С начала года предприниматели получили свыше 35 тыс. сервисных услуг

Ирина Лукичева

В своих первых шагах на пути к процветанию бизнеса предприниматели все чаще сталкиваются с множеством трудностей. Несмотря на энтузиазм, желание работать не покладая рук и неустанно развивать собственное дело, у новичков возникает немало вопросов. Как рассказали «Капитал.кз» в АО «Фонд развития предпринимательства «Даму», основной задачей становится поиск финансовых средств.

«Поиск стартового капитала является одной из главных проблем при открытии. Услугу кредитования, как один из возможных способов получения финансовых средств для открытия бизнеса, респонденты не рассматривают по причине высоких процентных ставок. Отсутствие залогового имущества также является одним из препятствий получения кредита», – пояснили в фонде.

Вместе с этим у новичков прослеживается недостаток знаний и опыта в области предпринимательства. Дефицит правильной информации ощущается в практическом ведении бизнеса, когда приходится взаимодействовать с контролирующими органами, проводить изучение рынка и конкурентов, заниматься подбором квалифицированного персонала.

В этой связи в рамках государственной программы «Дорожная карта бизнеса – 2020» предусмотрено оказание поддержки предпринимателям в части усиления их компетенции. Направления в обучении подразделяются для разных целевых аудиторий. Например, подготовка начинающих предпринимателей проводится по программе «Бизнес-Советник», обучение топ-менеджмента малого и среднего бизнеса проходит на базе «Назарбаев Университет», налаживание деловых связей местных бизнесменов с иностранными партнерами осуществляется в рамках проекта «Деловые связи».

В рамках 4-го направления программы «Дорожная карта бизнеса – 2020» «Усиление предпринимательского потенциала»



осуществляется поддержка предпринимателей. Такие программы ориентированы на повышение профессионализма субъектов предпринимательства. В частности, по проекту «Бизнес-Советник» ведется краткосрочное двухдневное обучение начинающих предпринимателей и населения основам предпринимательской деятельности. Вместе с этим оказывается информационно-аналитическая поддержка и организация свободного доступа предпринимателей к геоинформационной системе через сайт фонда. В программу также входят проект «Обучение топ-менеджмента», проект «Деловые связи», и происходит сервисная поддержка предпринимателей.

Например, проект «Бизнес-Советник» включает в себя обучение по созданию собственного бизнеса, маркетингу, управлению человеческими ресурсами, юридическим основам ведения бизнеса, финансам и налогообложению. Кроме этого,

традиционно обсуждаются темы по ведению и психологии предпринимательства, маркетинга в предпринимательстве, бизнес-план, управление персоналом, анализ рыночных возможностей, риски, навыки использования информационно-коммуникационных технологий для ведения бизнеса, франчайзинг. Этот проект реализуется с 2009 года. На протяжении последних 4 лет он показывает востребованность среди населения РК.

С 2011 года данный проект был включен в компонент 4-го направления программы «Дорожная карта бизнеса – 2020». Здесь обучение ведется как для населения с предпринимательской инициативой, так и для действующих предпринимателей. По состоянию на 1 октября 2012 года обученными прошли 13 261 слушатель: 8 535 предпринимателей, 3 451 физическое лицо.

«Полтора года назад я прошла обучение по программе «Бизнес-Советник». Получила комплекс необходимых знаний именно

для начала собственного дела. В прошлом году запустила собственную линию детской обуви в Казахстане. В планах компании расширение производства и рынка сбыта продукции под лейблом «Сделано в Казахстане», – отмечает директор ТОО «Serif» Айжан Тленбекова.

В обучении по проекту «Бизнес-Советник» принимают участие ряд региональных консалтинговых компаний и преподаватели высших учебных заведений. К лекторам-тренерам предъявляются высокие квалификационные требования, такие как: не менее 2 лет опыта работы проведения тренингов, желательным для наших лекторов является опыт работы в бизнесе не менее 2-х лет.

Тренер Галым Жукупбаев, имеющий за плечами более 12 лет преподавательского опыта, рассказал о своем собственном методе обучения бизнесменов. «Мне нравится спровоцировать людей, затем выслушать и дать свою оценку и знание, которое им будет ценно, так как они нашли его в споре. Самое важное, что обучение должно быть построено на диалоге или простом разговоре!» – отметил бизнес-тренер.

Другой проект – «Деловые связи» направлен на повышение потенциала казахстанских предпринимателей путем установления деловых контактов и налаживания сотрудничества с зарубежными компаниями. Следующий проект – «Обучение топ-менеджмента» малого и среднего бизнеса на базе «Назарбаев Университет» нацелен на внедрение новых моделей построения бизнеса.

Как отметили в фонде, сервисная поддержка для бизнесменов предоставляется бесплатно, за счет средств государственного бюджета, во всех регионах республики, в том числе и в районах. Так, с начала текущего года казахстанским предпринимателям предоставлено свыше 35 тыс. сервисных услуг по 7 направлениям. Для получения сервисной поддержки предпринимателю необходимо обратиться в сервисную компанию своего региона фонда или в региональное управление предпринимательства и промышленности.

Чтобы маркетинг вас не убил

В Алматы прошла конференция HiBrand

Ольга Веселова

За первые два года «умирает» 80% создаваемых компаний. Причина этому, в первую очередь, непрофессионализм менеджера состава. Такую мысль озвучил Игорь Качалов, основатель и президент агентства «Качалов и Коллеги», в ходе своего выступления на международной практической конференции HiBrand 2012 «Эффективные решения в бизнесе и маркетинге».

Кроме этого, в ходе своего доклада г-н Качалов подчеркнул, что только 15% решений в маркетинге приносит прибыль компании, а оставшиеся 85% зачастую не только никак не влияют на рост продаж, но и ухудшают этот показатель.

Одним из решений такого парадокса по совету эксперта является смена парадигмы мышления бизнесменов. Очень часто при принятии решений бизнесмены пользуются такими аргументами, как «мне нравится» или «не нравится», «что-то

я не поражен», «оригинально» или «неоригинально». Но это неправильно. «Необходимо помнить: любое решение в бизнесе принимается, чтобы бизнес получал прибыль. При этом бизнес, как правило, должен и расти», – подчеркивает г-н Качалов.

В то же время российский эксперт считает, что необходимо планировать свой бизнес не на 2-3 года вперед, а как минимум на 5-10 лет. Свою точку зрения аналитик проиллюстрировал примером из казахстанской действительности. По словам г-на Качалова, «для таких крупных компаний, как АО «КазМунайГаз», где работают десятки тысяч человек, а их клиенты являются миллионы, введение новых продуктов должно быть распланировано не только на год, а на десятилетия вперед».

По оценке г-на Качалова, важным является и тот факт, что доходы казахстанцев постоянно растут. В ходе своего выступления он обратил особое внимание отечественных бизнесменов на этот факт. Так, согласно данным агентства «Качалов и

Коллеги», доходы жителей крупных городов нашей страны вырастут от 120 тыс. до 200 тыс. тенге в 2012-2017 годах.

«Мы уверены, что в ближайшие 5-7 лет средний доход жителей в крупных городах Казахстана, таких как Астана и Алматы, будет составлять \$1600-1800», – заявил эксперт.

Важность данного показателя г-н Качалов объясняет тем, что «развитие большинства рынков во всем мире показывает, что на сегодняшний день нет страны с рыночной экономикой с доходами населения меньше \$1000 на человека в месяц». То есть для развития рыночной экономики просто необходимо, чтобы доходы жителей страны превышали указанную сумму. При этом реальный доход жителей, как полагает эксперт, обычно больше декларируемого на 30-40%.

Международная практическая конференция HiBrand Азия 2012 «Эффективные решения в бизнесе и маркетинге» проводилась в нашей стране впервые. С 2007

по 2010 год конференция HiBrand проводилась только в Москве. Сразу после старта она была названа «Лучшей конференцией года в России». Но уже в 2011 году конференция расширила свое влияние и с успехом была проведена в 9 крупных российских городах трех регионов: Урала, Сибири и Юга. В 2012 году конференция прошла в Беларуси, а впереди еще Украина, Казахстан, Азербайджан и, конечно, Россия от Москвы до Владивостока.

Согласно данным организаторов конференции, HiBrand посетило уже более 1500 делегатов в 11 городах. Кроме этого, «HiBrand – конференция, которая оправдала или превзошла ожидания 95% делегатов», – подчеркнул Андрей Пуртов, продюсер HiBrand.

На конференцию в Алматы приехали специалисты экстра-класса, среди которых: Игорь Качалов, Андрей Пуртов, Роман Овчинников, Ярослав Трофимов. Каждый эксперт выступил с докладом и провел двухчасовой мастер-класс, на котором делегаты получили реальные практические навыки в тех областях, которые сочли для себя наиболее важными. Основными темами конференции стали: «Рецепт приготовления потребительских инсайтов», «Управление изменениями брендов и продуктов», «Сегментация покупателей и современные тренды в каналах коммуникаций», «Концепция торговой технологии: от категоризации ассортимента через проектирование к управлению продажами», «Использование современных веб-сервисов в принятии решений», «Подготовка и проведение мозгового штурма» и «Увеличение эффективности промо-акции».

Правило «опорной ноги»

Или как завоевать свою рыночную нишу

Татьяна Киселева

«Чаще всего при принятии решения многие компании осуществляют свою политику в реактивной парадигме», – отвечают на внешнее воздействие», – заметил генеральный директор группы компаний Advanter Group Андрей Длугач в рамках конференции HiBrand Asia 2012 в КИМЕР. При этом, по его словам, меры начинают претворяться в жизнь только после того, как на бизнес направило воздействие. Такой вид управления специалист назвал экологическим – когда предприятие пытается подстроиться под среду.

«Совершенно другой подход к управлению – асимметричный, когда мы перестаем отвечать на внешнее воздействие и придумываем совершенно иное направление», – подчеркнул генеральный директор Advanter Group. Компания должна использовать обходные маневры, и этот путь, в первую очередь, должен исходить из анализа сил воздействия конкурента и поиска нестандартных действий.

К примеру, компания-конкурент снизила цены. В этом случае, как считает специалист, не нужно совершать аналогичный ход. Правильнее будет запустить линию новых продуктов, что привлечет покупателей и позволит избежать убытков.

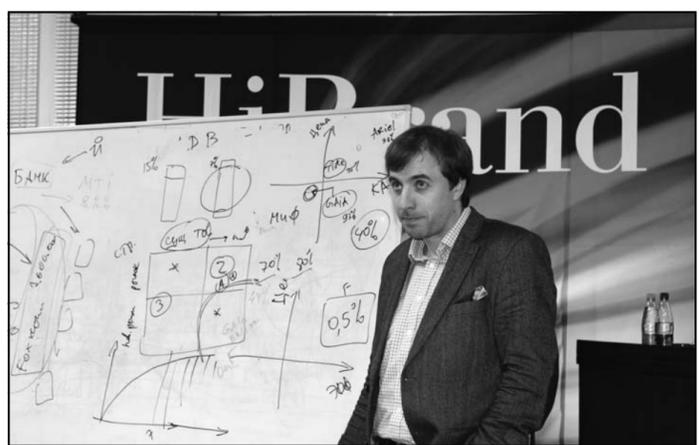
Однако многие компании стараются сразу запустить на рынок принципиально новый продукт, не прощупав почву. Это зачастую приводит к провалу из-за недостаточной компетенции в данной области. Андрей Длугач в таком случае советует для начала «набить руку» в желаемой сфере в небольшом охвате, тем самым приобрести необходимые опыт и навыки.

К примеру, если косметическая фирма желает открыть завод бытовой техники, то ей для начала следует открыть магазин электроники, тем самым ознакомиться с этой нишей и понять, насколько она выгодна и рентабельна. Такой подход называется правилом «опорной ноги», когда используется не чистая диверсификация, а концентрическая. Не все следуют данному правилу, поэтому только 0,5 проектов по СНГ, по данным г-на Длугача, становятся успешными. «Выигрывает всегда тот, кто лучше понимает ситуацию. Ведь лучше понимать ситуацию, ты легче принимаешь решения», – подытожил эксперт.

Что касается реакции потребителей на тот или иной товар, то, как считает специалист, совершая покупку, они действуют не рефлекторно, а взвешивают. За покупателем должно всегда оставаться право выбора. И если возникают проблемы со спросом, эксперт советует найти обходные пути решения проблемы. Нужно посмотреть на ситуацию с точки зрения потребителя, затем встать в нейтральную позицию и взглянуть на проблему со стороны. Только тогда можно понять истинные мотивы, движущие людьми, и построить маркетинговую политику правильно.

«Ни в коем случае не стоит обещать того, чего не сможешь выполнить. Любая ложь убивает доверие потребителей, и как следствие, компания теряет лояльных клиентов», – считает г-н Длугач.

При этом должны быть сформированы необходимые критерии четкого выбора. Компании важно самой создать установки, которые приведут потребителя к совершению покупки. К примеру, компания Nokia внедрила четкую идентификацию



– «я тот, какой у меня телефон», создав определенную потребность для людей. И для них телефон стал инструментом принадлежности к определенному классу. Так действуют многие современные брендовые предприятия.

В мире на сегодня существуют два типа компаний. Первый тип – маркетинговые. Они ориентированы на контрактное производство, умеют быстро перераспределять ресурсы и управляют фан-клубами посредством брендов. Ко второму типу относятся производственные компании, в которых основная идея – оптимизация, экономия на издержках, эффект масшта-

ба. Маркетинг в них находится на примитивном уровне.

Сегодня схема продвижения товара на рынок несколько иная, чем раньше. И если предприятие пытается повторить чьи-то шаги, хоть даже в свое время они принесли успех, в данной ситуации вероятность положительного исхода очень мала.

Нет стандартных средств решения проблемы, метод функционирования на рынке должен быть выбран свой, и ни в коем случае не должен использоваться чей-либо шаблон. Только тогда лояльность клиентов будет обеспечена и результат скажет сам за себя.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

ГОРЯЧИТЕЛЬНАЯ ЭКСПАНСИЯ

Компания Diageo начнет экспансию на самый крупный рынок алкоголя в мире – индийский. Она выкупает контрольный пакет акций лидирующего производителя виски, водки, джина, вина в стране. Инвесторы будут продвигать в Индии бренды Smirnoff, Johnnie Walker, Baileys и Guinness. Британская корпорация Diageo покупает контрольный пакет акций крупнейшего мирового производителя алкоголя (по объему) – индийскую United Spirits. Продавцом выступают структуры предпринимателя Виджая Маллайя. Сумма сделки составит \$2,04 млрд. Премия по сравнению с ценой акций United Spirits на 8 ноября составит 7%. Компании пытались договориться еще в 2008 году, но тогда сделка сорвалась. Diageo владеет популярными мировыми брендами: Smirnoff, Johnnie Walker, Baileys и Guinness. Является эксклюзивным дистрибутором текилы Jose Cuervo. Владеет долей в Moët Hennessy – производителе Moët & Chandon, Veuve Clicquot и Hennessy. Стратегия Diageo нацелена на доведение к 2015 году продаж на развивающихся рынках в общем объеме до 50% (сейчас 40%). В последние полтора года британская компания заключила сделки в Китае, Бразилии, Эфиопии и Турции. Согласно условиям индийской сделки, Diageo купит сначала 19,3% акций United Spirits у группы компаний – United Breweries Holdings (UB Holdings), USL Benefits Trust, Palmer Investment Group, UB Sports Management и SWEW Benefit Company. У UB Holdings останется 14,9%. Впоследствии United Spirits выпустит дубликаты в пользу Diageo. Пакет британской корпорации увеличится до 27,4%. Затем Diageo должна выставить оферту на выкуп еще 26%. Во главе индийской компании стоит Маллайя. Кроме того, компания создаст совместное предприятие, которое будет владеть бизнесом United National Breweries (акционер United Spirits) по производству пива из сорго в ЮАР. Для Diageo сделка означает выход на крупнейший мировой алкогольный рынок и доступ к широкой дистрибуторской сети United Spirits. На этом рынке Diageo пока проигрывает Pernod Ricard, которая наладила сеть продаж своих брендов. Выход на рынок через местную компанию – закономерный шаг. United Spirits продает алкоголь во всех 28 индийских штатах, в которых регулирование алкогольного рынка развито. Бренды компании присутствуют в 64 тыс. магазинах (это 100% рынка), пишет Business Standard. В Индии ежегодно потребляют более 1 млрд литров виски собственного производства, в остальных странах мира – более 800 млн литров виски. United Spirits занимает 43% на рынке индийского виски. Самый продаваемый бренд – Whyte & Mackay Scotch. Кроме того, компания производит ром, водку (самый известный бренд – Romanov), джин, бренди, вино. По расчетам International Wine and Spirit Research, до 2017 года объем продаж в Индии будет расти на 5,6% ежегодно – это больше, чем в Китае. Доля иностранных поставщиков на индийском рынке крайне мала. Это связано с высокими ценами на импортные напитки, пошлина на которые достигает 150%. В ближайшие годы дистрибуторские возможности на индийском рынке должны быть расширены – местные ритейлеры начали продавать алкоголь в своих сетях. До настоящего времени по большей части его можно было покупать в государственных магазинах. С учетом того, что индийские власти приняли решение о допуске иностранных ритейлеров на рынок, сеть продаж алкоголя может расширяться еще больше. «С помощью этой сделки Diageo получит выгоду от широкой линейки продукции United Spirits в среднем ценовом сегменте виски, которые более доступны потребителю и продаются в огромных количествах по причине сильной популярности», – сказала The Wall Street Journal аналитик Eurocomonitor Сунита Барлота. Маллайя, в свою очередь, может получить средства для диверсификации других активов. Самый проблемный из них – Kingfisher Airlines – до недавнего времени второй по объему индийский авиаперевозчик. С 1 октября он был вынужден приостановить полеты. 20 октября у него отобрали лицензию. В июне-сентябре 2012 года авиакомпания получила убыток в \$139 млн. Впрочем, полагают эксперты, денег от первого этапа сделки с Diageo на реанимацию Kingfisher Airlines не хватит. На это требуется \$1 млрд. «В настоящее время реанимировать Kingfisher очень трудно. Так как остальные активы United National Breweries крайне обременены долгами, приоритетным будет реструктуризация других компаний», – сказал Reuters руководитель исследовательского департамента SMC Investments and Advisors Джаганнадхам Тхунурунта. (Gazeta.ru)

ПОЛЕТ НОРМАЛЬНЫЙ!

Франция при сотрудничестве с Великобританией начала испытания тактического беспилотника Watchkeeper 450. Об этом сообщается на сайте Агентства оборонных закупок Франции (DGA). Договоренность о совместной эксплуатации беспилотников Франции и Великобритании была достигнута в 2010 году в рамках двусторонней конференции в Лондоне (Lancaster House Treaty). Как ожидается, оперативное применение БПЛА Watchkeeper Францией начнется в 2013 году на авиабазе Истр. БПЛА Watchkeeper 450 был создан израильской компанией Elbit Systems по заказу британского подразделения Thales на базе беспилотника Hermes 450. От своего прототипа Watchkeeper отличается, в частности, новыми шасси и наличием противоблестящей системы на крыльях. В 2005 году Минобороны Великобритании заключило с Thales сделку на поставку 54 БПЛА общей стоимостью 800 млн фунтов стерлингов. Первый полет Watchkeeper для Великобритании состоялся 14 апреля 2010 года. В феврале 2012 года сообщалось о планах британской BAE Systems привлечь французскую компанию Dassault к разработке своего беспилотника Mantis. (Zakon.kz)

НЕБО, САМОЛЕТ, ЗАРПЛАТА

Авиакомпания Германии Lufthansa достигла соглашения с ранее неоднократно бастовавшими бортпроводниками об увеличении зарплат. Выплаты бортпроводникам будут повышены на 4,6%. Договор о новых условиях оплаты вступит в силу 1 января 2013 года и будет действовать до конца 2014 года. Напомним, в сентябре бортпроводники провели несколько крупных забастовок с требованиями улучшить условия труда и повысить зарплату на 5%. (Lenta.ru)

ГУРМАН ПРЕДСЕДАТЕЛЬ ПФЛ



В Астане состоялось заседание Совета Лиги, на котором представители клубов рассмотрели несколько ключевых вопросов. Первый – доведение до Совета решений исполкома ФФК от 11.11.2012, в частности, об утверждении новой организационной схемы органов управления ФФК, согласно которой создана Профессиональная футбольная лига (ПФЛ), в обязанности которой включены организация и проведение соревнований ФФК среди профессиональных футбольных клубов РК. Второй – организационные вопросы, связанные с созданием новой структуры, – Профсоюзной футбольной лиги (ПФЛ) и выборами председателя ПФЛ. Членами Совета Лиги была выдвинута кандидатура – вице-президент ФФК Михаил Ильич Гурман, за которого единогласно проголосовали все члены Совета Лиги с правом голоса. В связи с новым назначением Михаил Гурман покидает пост вице-президента Федерации футбола Казахстана. По окончании Совета вновь избранный председатель ПФЛ Михаил Гурман, в частности, сказал: «Идея создания независимой лиги зрела довольно давно. И вот теперь наступил такой момент, когда менеджмент клубов становится все сильнее, клубы растут профессионально и хотят развиваться дальше. Борьба с коррупцией и договорными матчами – останутся приоритетами в нашей деятельности. Мы ставим задачу сделать наш чемпионат более привлекательным и зрелищным для болельщиков. Среди наших основных целей – повышение конкурентоспособности наших клубов на европейской арене и подготовка высококачественных футболистов для сборных команд».

СПИСОК КЛЕВЕРЛИ



Чемпион мира в полутяжелом весе по версии WBO Натан Клеверли (24-0-0, 11 КО), не знающий поражений на профессиональном ринге, назвал список возможных претендентов на свой следующий поединок. «Наш план заключается в том, чтобы в 2013 году получить поединок в объединение чемпионских титулов. У нас есть несколько имен возможных соперников на мой следующий бой. Среди потенциальных противников Бейбут Шуменов, Таворис Клоуд и Бернард Хопкинс. Они все отличные боксеры с именем, так что кого бы мы из них ни выбрали, поединок получится отменным», – цитирует Клеверли интернет-издание BoxingScene. (championat.com)

САНТАНА В СБОРНОЙ БРАЗИЛИИ



Пока «кудесники мяча» успешно выступают на футбольном мундиале в Таиланде, тренерский штаб бразильцев опубликовал расширенный список кандидатов сборной на ближайшее время. Для нас этот список актуален тем, что в него попал молодой Лео Сантана, получивший свое футбольное образование в «Кайрате». В истории отечественного мини-футбола были разные игроки. Вагньо и Шоко, завоевывавшие «золото» чемпионата мира в составе сборной Бразилии, Монтванелли, бывший капитаном итальянской команды, ставшей лучшей в Европе. Всех их объединяло то, что в Казахстан они приезжали со шлейфом медалей и кубков. В данном же случае Лео Сантана приехал в «Кайрат» никому не известным игроком и за два сезона вырос до уровня лучшей сборной мира. Чтобы более детально прояснить ситуацию, мы обратились за комментариями к самому Лео Сантане: «Мне позволили из руководства тренерского штаба национальной сборной Бразилии и уведомили меня о том, что я попал в расширенный список кандидатов. Во многом этому способствовали мои голы в Кубке УЕФА. Благо игры из Сербии транслировались на нашем сайте. По их словам, я недавно попал в их поле зрения и при благоприятном стечении обстоятельств смогу принять участие в ближайшем турнире. Сам итоговый список будет опубликован в декабре. Конечно, нет стопроцентной гарантии, что я попаду в финальный состав. Но это мечта любого игрока поиграть за лучшую сборную мира. И за это я благодарю Бога, который помог мне попасть в такой великий клуб как «Кайрат», где из меня сделали такого игрока. Отдельно благодарю весь тренерский штаб и руководство клуба «Кайрат», которые всегда шли мне навстречу и помогали своими советами. Ведь только благодаря этому сегодня я могу осуществить свою мечту!».

Лондон – гудбай!

Елена Кашафутдинова,
(фото: newswhip.com)

Завершился итоговый турнир АТР в Лондоне. Серб Новак Джокович сломил в финале сопротивление швейцарца Роджера Федерера, прошлого года победителя турнира, завоевав титул сильнейшего теннисиста на планете по итогам нынешнего года.

На арене O2 в Лондоне сошлись в борьбе восемь лучших теннисистов этого года. В нынешнем году призовым фондом итогового турнира составил 5,5 млн евро.

По итогам 2011 года – сербский теннисист Новак Джокович являлся неоспоримым лидером, хоть и не смог завоевать титул в Лондоне. Победу на итоговом турнире прошлого года праздновал Роджер Федерер. В этом году показали свою мощь и смогли составить достойную конкуренцию Джоковичу как Роджер Федерер, так и британец Энди Маррей, выигравший «золото» на Олимпиаде, здесь же, в Лондоне. Отсутствие испанца Рафаэля Надаля из-за травмы разбил «великолепную четверку» неоспоримых фаворитов (Джокович, Федерер, Надаль и Маррей). Однако на позицию четвертого лидера тура вполне успешно подошел аргентинец Хуан Мартин Дель Потро.

Слишком уж неубедительными выглядели выступления в Лондоне серба Янко Типсаревича и француза Жо Вилфрида Цонги, что не позволило им выйти из группы. Сами теннисисты остались довольны своими результатами. Для них, собственно, попадание в восьмерку сильнейших теннисистов года является серьезным достижением.

Более качественный теннис продемонстрировали на итоговом турнире испанец Давид Феррер и чех Томаш Бердых. Они, как и Типсаревич с Цонгой, не смогли пробиться в полуфинал, но оказали достойное сопротивление неоспоримым фаворитам. Стартовал Феррер на турнире с победы над аргентинцем Хуаном Мартином Дель Потро – 6:3, 3:6, 6:4. В следующем матче победу одержал Федерер – 6:4, 7:6, 7:5. У Феррера были шансы на выход из группы в матче с Янко Типсаревичем. Но, по всей видимости, это давление и стало непреодолимым препятствием на его пути в полуфинал. Матч он выиграл со счетом 4:6, 6:3, 6:1, однако в полуфинал так и не попал.

Чешский теннисист Томаш Бердых в течение сезона выступал на хорошем, стабильном уровне, что и позволило ему в третий раз за последние три года принять участие в итоговом турнире. В первом проведенном матче он навязал борьбу явному фавориту встречи Энди



Маррею, выиграв первую партию со счетом 6:3, но Маррей взял следующие два сета: 6:3; 6:4. Матч с Жо Вилфридом Цонгой тоже оказался трехсетовым, с той лишь разницей, что победу на сей раз праздновал Бердых: 7:5, 3:6, 6:1. В решающем матче против первой ракетки мира – Новака Джоковича Бердых мало что смог противопоставить вошедшему «во вкус побед» Ноле и как итог – оба сета остались за Джоковичем: 6:2, 7:6, 8:6.

Аргентинец Хуан Мартин Дель Потро – настоящая «темная лошадка» турнира. Он зачастую навязывал свою игру соперникам, сопровождая все это частыми провалами. Хуан Мартин показал, что способен, и убедил всех, что со счетом его сбрасывать нельзя. Взять хотя бы его поединок с Федерером, одержав победу в котором со счетом 7:6, 4:6, 6:3, Дель Потро вышел в полуфинал и огорчил Федерера еще раз после недавнего турнира в Базеле, где аргентинец тоже праздновал победу.

Энди Маррей – победитель Олимпиады в Лондоне, оказался «обиженным» сразу двумя соперниками. В матче группового этапа сильнее оказался Новак Джокович: 4:6, 6:3, 7:5. А Федерер взял реванш у Маррея в полуфинале со счетом 7:6, 6:2 за поражение в финале лондонской Олимпиады и за проигрыш в полуфинале «Мастерса» в Шанхае.

В полуфинале с Дель Потро Джокович весь первый сет втягивался в игру, не реализовывал брейкпойнты и совершал ошибки. Но во втором сете он переломил ход встречи в свою пользу и уже не отдал матч: 4:6, 6:3, 6:2.

Второй полуфинал Федерер – Маррей закончился со счетом 7:6, 7:5, 6:2. Маррей смог завязать борьбу и повел в первом сете с брейком 4:2, однако удержать свое преимущество так и не смог.

В итоге, как и ожидалось, в финале турнира сошлись первая и вторая ракетки мира – Новак Джокович и Роджер Федерер. Причем этими званиями в течение года они успели поменяться между собой. Статистика личных встреч – на стороне швейцарца. Но по итогам года оба теннисиста выступили на равных, что придало матчу еще большую непредсказуемость. Принципиальный финал: Федерер защищал прошлогодний титул, а Джокович – первая ракетка мира по итогам года, борется еще и за титул лучшего теннисиста на планете. Титул, заслуженный за его феерическую игру и титанический труд на протяжении последних двух лет, но пока не покорившийся ему.

После того, как Джокович одолел Маррея и возглавил группу А – его выход в финал уже не стоял под вопросом. Умеет Ноле внушить уверенность своим поклонникам. А вот по Федереру все же, видимо,

ударил проигрыш в родном Базеле Хуану Мартину Дель Потро, которого Роджер обыгрывал в этом сезоне шесть раз. До конца непонятны и причины отказа Федерера от защиты титула в Париже, за счет чего он автоматически уступил вершину рейтинга АТР Джоковичу.

Итак, сам финальный матч. Не успела публика и глазом моргнуть, как Федерер повел в первом сете со счетом 3:0. Но Новак сумел вовремя собраться и отыграться, сравняв счет – 3:3. Следующие два гейма теннисисты брали свои подачи. При счете 4:4 на подаче швейцарца Джокович сделал брейк и вышел подавать на сет. Федерер сумел брейк вернуть, сделал счет 5:5. В итоге сет продолжился на тайбрейке, где сильнее оказался серб (8:6), и завершил первую партию в свою пользу 7:6.

Второй сет Федерер начал с брейка и повел в игре. При счете 5:4 Роджер подавал на сет, но упустил два сетбола на своих невынужденных ошибках, позволив Джоковичу сделать обратный брейк. Далее Новак взял свою подачу 6:5. А на подаче Федерера две ошибки подряд, которые Новаку матчбол, который он успешно реализовал, завершив вторую партию, а вместе с ней и весь матч в свою пользу.

7:6, 8:6, 7:5 – Новак Джокович – чемпион итогового турнира сезона и его лучший игрок. Победа неоспоримая и, безусловно, заслуженная.

РАСЧЕТЛИВЫЙ СОПЕРНИК

Абель Санчес, тренер чемпиона мира в среднем весе по версии WBA Геннадия Головкина (24-0-0, 21 КО) из Казахстана, заявил, что американский боксер Эдвин Родригес (22-0-0, 15 КО) отказался от предложения о проведении боя с призовым фондом в размере \$500 тыс. «Геннадий готов драться с любым в категориях от 154 до 168 фунтов. Сейчас встреча с Геннадием – это большой риск для боксера при небольшой награде. Но мне сказали, что Эдвин Родригес отказался от гонорара в размере \$500 тысяч. Это большие деньги. Сейчас никто не хочет драться с этим парнем, но все изменится, когда он станет более известен в США», – цитирует Санчеса BoxingScene. (championat.com)



ПО МНЕНИЮ ФУГЛЬСАНГА

Датский гонщик «Астаны» Якоб Фугльсанг прокомментировал слова немца Марселя Киттеля и рассказал о своем отношении к прошлому казахстанской команды. «Я думаю, что Киттель должен следить за собой. Не так давно у него были проблемы в Германии. В велотуре не так много команд, у которых не было бы историй с допингом. Дело Винокурова – одно из заметных в велоспорте, но я думаю, что он извлек урок из ошибок, совершенных в прошлом. Что касается дна Колобнева и Винокурова, то, вне зависимости от того, заплатил ли он за победу в гонке или нет, забирать у «Астаны» и «Катюши» профессиональные лицензии было бы слишком сурово», – приводит слова Фугльсанага Sporten.dk. (sports.ru)



СНОПЕК В НОРВЕГИИ

36-летний чешский защитник Ян Снопек перешел из атырауского «Бейбарыса» в норвежский «Стьернен». В этом сезоне в чемпионате Казахстана чех провел 14 игр и набрал 4 очка (0+4), до переезда в «Бейбарыс» выступал за клуб финской СМ-лиги «Карпат» Оулу. (sports.kz)



ДО СВИДАНИЯ СОТНЯ

Казахстанский теннисист Михаил Кукушкин за истекшую неделю потерял четыре строчки и выбыл из Топ-100 во вторую сотню рейтинга Ассоциации теннисистов-профессионалов (АТР), сообщила официальный сайт ассоциации. По состоянию на 12 ноября Кукушкин является лучшим в рейтинге среди казахстанских теннисистов, занимая 104 позицию. Идущий во второй сотне рейтинга казахстанец Андрей Голубев опустился на шесть строчек и занимает 158 место. В третьей сотне на 8 строчек опустился Евгений Королев – он занимает 222 строчку, Юрий Шуклин за неделю потерял пять позиций и опустился на 450 строчку. В шестой сотне казахстанец Денис Евсеев опустился на восемь строчек и находится на 567 позиции, Александр Кедриок потерял семь позиций и занял 595 место. Лидирует в рейтинге одиночного разряда по-прежнему серб Новак Джокович, вторым идет швейцарец Роджер Федерер, на третьей строчке – британец Энди Маррей. В рейтинге парного разряда Шуклин, находящийся в третьей сотне, потерял пять строчек и занимает 232 место, Голубев опустился на шесть строчек – на 241 место, Кукушкин опустился на две позиции и занимает 437 место. Евсеев потерял 1 строчку и стал 780-м, Кедриок за неделю потерял две позиции и стал 793-м. Лидируют в рейтинге парного разряда по-прежнему американцы Боб и Майк Брауны, на третье место поднялся индус Леандер Паас. (news.kaz.ru)



Первая прибыль «Челси»

Впервые после покупки «Челси» Романом Абрамовичем в 2003 году «Челси» закончил финансовый год в плюсе – с прибылью 1,4 млн фунтов.

После восьми сезонов с общими убытками на сумму 630 млн фунтов «Челси» впервые с момента покупки клуба Романом Абрамовичем показал прибыль по итогам финансового года (июнь 2011-го – июнь 2012-го). Пусть показатель довольно скромный – 1,4 млн фунтов, – но для лондонского клуба это немалое достижение. Во-первых, в свете вступления в силу правил финансового фэйр-плей. Во-вторых, поскольку при этом «Челси» не пришлось сокращать традиционные высокие трансферные затраты.

В минувшем сезоне (а соответственно и в финансовом году) лондонцы около 50 млн фунтов потратили только на Хуана Мату и Ромелу Лукаку. А ведь основной состав пополнился еще и Мейрелешем с Кэхиллом, а на перспективу были приобретены за небольшие деньги Куртуя, Пиазон, де Брюйне, Ромеу. Всего вышло чуть меньше дежурных для «Челси» 100 млн фунтов.

На фоне таких трансферных расходов и традиционно солидного зарплатного фонда (самого дорогого в лиге) добиться прибыли – практически подвиг.

Доходы клуба в отчетном периоде составили 255,7 млн фунтов – это пятый показатель в Европе. Таким образом, они выросли примерно на 30 миллионов – после прошлогодних 222,3 млн. Вообще, стоит отметить тенденцию по увеличению доходов при Романе Абрамовиче. Конечно, и траты не сокращались, но с каждым годом ситуация становится все более финансово здоровой. Реформы Платини сказались на политике «синих».

В прошлом сезоне рост доходов клуба обеспечили в первую очередь успехи на футбольном поле. Премьер-лига «Челси» не покорились, зато в четвертый раз за последние шесть лет был завоеван Кубок Англии. Но самое главное – это долготрадный успех в Лиге чемпионов, обеспечивший клубу и экономический прогресс. Причем пока в годовом отчете учтены только прямые результаты мюнхенской победы – на 11 млн фунтов вырос

ли доходы, полученные в качестве призовых и бонусов от УЕФА, покрыв в итоге пятую часть всего бюджета. Естественно, отчисления за телетрансляции тоже оказались выше.

Однако победа в Лиге чемпионов обязательно даст положительный экономический импульс и в среднесрочной перспективе.

Вырастает популярность клуба, его востребованность, а с ними и доходы от участия в выставочных матчах и турнирах, продажи атрибутики, спонсорских контрактов. При этом и в отчетном финансовом году «Челси» стал больше получать от коммерческой деятельности – партнерства, мерчендайзинга. Кроме того, после закрытия показателя за прошлый сезон лондонцы уже успели подписать новые спонсорские контракты – с Sauber, Delta, Audi и «Газпромом». Также клуб выкупил долю BskyB в компании Chelsea Digital Media, которая владеет медиарампами «Челси». Так что в будущем доходы лондонцев на медиарынке должны вырасти. Этому поспособствует и подписание премьер-лигой нового

телеконтракта со Sky и BT на общую сумму около 3 млрд фунтов.

Нельзя не отметить, что расходы на трансферном рынке «Челси» удалось частично восполнить за счет продаж игроков. По 5 млн фунтов клуб выручил за Алекса и сербского хавбека Матича, а еще около 15 млн – за Юрия Жиркова, ушедшего в «Анжи». Суммарная сумма, указанная в отчете лондонцев, – 28,8 млн фунтов, то есть около трети средств, ушедших на покупку новых футболистов.

Также Роман Абрамович капитализировал долг «Челси» его структурам в размере 166,6 млн фунтов. Таким образом, клуб остался без задолженностей. Можно констатировать, что к введению финансового фэйр-плей «Челси» и их владелец подготовились основательно. И превращение прошлогоднего убытка в 67,7 млн в прибыль в 1,4 млн фунтов по итогам последнего финансового года – не последний экономический успех доселе глубокого убыточного клуба.

championat.com,
(фото: newswhip.com)



ПОД ПОДОЗРЕНИЕМ



Футболист Оливер Конса, который провел 20 матчей за сборную Эстонии, задержан по подозрению в причастности к незаконному обороту наркотиков. Санкцион на задержание Консы выдал Харьковский уездный суд. Об этом сообщает DELFI. Кроме 27-летнего футболиста задержаны еще два человека. Клуб «Нымме Калью», за который выступал Конса, приостановил контракт с игроком до выяснения обстоятельств дела. По словам спортивного директора «Нымме Калью» Сергея Терехова, в клубе потрясены новостью о задержании игрока. Конса начал профессиональную карьеру в тартуской «Таммеке», а после этого выступал за таллинские ТФМК и «Флору». Игроком «Нымме Калью» Конса стал в 2010 году. В чемпионате Эстонии 2012 года футболист, выступающий в полузащите, провел 32 матча и забил восемь мячей. (lenta.ru)

«ФЛУМИНЕНСЕ» ЧЕМПИОН



Чемпионом Бразилии по футболу стал клуб «Флуминенсе». Эта команда завоевала чемпионский титул досрочно, за три тура до конца первенства страны. «Золото» «Флуминенсе» обеспечил себе благодаря победе над «Палмейрасом» в матче, который состоялся в ночь на 12 ноября. Об этом сообщает сайт soccerway.com. «Флуминенсе» обыграл «Палмейрас» со счетом 3:2. Два мяча в ворота «Палмейраса» забил Фред, еще один гол Маурисио Рамос забил в свои ворота. В 35 турах чемпионата Бразилии «Флуминенсе» набрал 76 очков. «Гремио», занимающий второе место, отстает от лидера на 10 очков. Лучшим бомбардиром турнира является Фред. Он забил 19 голов. «Флуминенсе» стал чемпионом Бразилии в третий раз в истории. Ранее этот клуб побеждал в чемпионате страны в 1984 и 2010 годах. (lenta.ru)

НОВАТОРСКИЙ ПОДХОД



Исполком УЕФА 7 декабря рассмотрит вариант проведения чемпионата Европы 2020 года в 13 городах, в том числе в Москве. Об этом сообщает немецкое издание Bild со ссылкой на президента Немецкого футбольного союза (DFB) Вольфганга Нирсбах. Нирсбах сообщил, что президент УЕФА Мишель Platini рассказал ему о том, как может пройти европейское первенство в 2020 году. Планируется, что матчи чемпионата Европы примут Москва, Амстердам, Берлин, Афины, Брюссель, Париж, Мадрид, Лиссабон, Базель, Лондон, Загреб, Рим и Стамбул. При этом турецкий город имеет самые высокие шансы, чтобы принять полуфиналы и финал турнира. УЕФА может принять такую схему проведения Евро-2020 в январе 2013 года. Впервые о возможности проведения чемпионата Европы в большом количестве городов Мишель Platini сообщил в конце июня 2012 года. Причиной для изменения формата турнира является финансовый кризис, который разразился в Европе. Дешевле провести турнир в городах, где есть вся необходимая инфраструктура. На исполкоме УЕФА, который прошел 1 октября в Санкт-Петербурге, Platini вновь заявил о возможности проведения Евро-2020 в 12 или 13 городах Европы. По его словам, в 2020 году исполняется 60 лет со дня первого чемпионата Европы, поэтому было бы правильно провести первенство как можно в большем количестве стран. Весной 2012 года СМИ сообщили о желании некоторых стран провести Евро-2020. Среди стран, которые будут претендовать на организацию турнира, называлась Турция. Также говорилось о совместной заявке Грузии и Азербайджана, однако вскоре Баку переключился на борьбу за Олимпийские игры 2020 года. Также английская пресса сообщила о возможном выдвижении совместной заявки Уэльса, Шотландии и Ирландии. При этом Турция также заявила о желании бороться за Олимпиаду-2020. На исполкоме УЕФА Platini заявил, что Турция стоит определиться, какой турнир она хочет принять. Если Стамбул проигрывает борьбу за Игры-2020, то УЕФА готов рассмотреть вариант проведения европейского первенства в Турции. В 2016 году чемпионат Европы пройдет во Франции. На этом турнире сыграют 24 сборные (а не 16, как было раньше). (lenta.ru)

Ваховое положение

Вячеслав Селезнев, (фото: sportbox.ru)

Владимир Кличко защитил титул чемпиона мира, сломив сопротивление польского боксера Мариуша Ваха. До широко анонсированного субботнего боя в Гамбурге польский гигант по кличке «Викинг» начиная с 2005 года провел 27 боев и все выиграл. Примечательнее всего было то, что Вах до этого ни разу не проводил двенадцатирундовые поединки, всегда побеждая досрочно. Ну а младший из братьев Кличко по прозвищу «Доктор стальной молот», рожденный в Семипалатинске, вообще в представлении не нуждается. Украинец, проведя в общей сложности за карьеру около шести десятков боев, был повержен лишь трижды. В этой связи оставалось лишь догадываться, по какому сценарию пойдет бой. Поляк, не обладающий богатым техническим арсеналом, в предыдущих поединках запросто пропускал множественные удары, однако при этом изматывал соперников, находя для них в решающий момент весомые контраргументы в виде своего зубодробительного удара в голову. Впрочем, еще на слуху недавний бой Мануэля Чарра с Виталием Кличко, где немец рисковал и попытался сам атаковать украинца, и даже был близок к успеху, но прогадал. Поэтому бесспорными были предположения по поводу того, что поляк может взять инициативу в свои руки. Однако с самого начала боя Вах пропустил несколько одиночных ударов в голову. А затем оба боксера методично атаковали друг друга джебами. В этом аспекте сильнее оказался Кличко, который хоть и не без труда, но выиграл первые четыре раунда. А в пятом раунде, в самом его конце Вах серией мощных ударов вдавил украинца в канаты, который из-



бежал неприятностей благодаря быстрым ногам и гонгу. Хотя этот раунд остался все же за поляком. Однако данный эпизод был лишь проблеском. В дальнейшем Кличко смог собраться и продолжить действовать в своем русле. Теперь украинец более целесообразно и практичнее использовал собственные силы. При этом Кличко удалось нанести сопернику несколько ударов по голове. Но поляк выстоял. Смог Вах удержаться и после серии мощнейших ударов в седьмом раунде.

В девятом раунде Кличко удался правый кросс – удар, которым украинец не раз отправлял в нокаут противников. Но поляк опустошного ущерба после этого не понес и продолжал держаться на ногах. А в последнем, двенадцатом раунде «Викинг» совершил отчаянную попытку атаковать своего противника. Но успеха данная затея Ваху не принесла. Однако поляк, проигравший впервые в карьере, проведя также первый в жизни двенадцатирундовый бой, уступал украинцу в технике и опыте. Но он не сдался, не позволил себя нокаутировать, показав всем стойкость и умение держать удар. Ну а Кличко вновь показал все свои качества умного и техничного боксера, который может не только подстраиваться под ситуацию на ринге, но и сам менять ход поединка.

Между тем для украинца эта победа имела огромное значение. Причем не только в профессиональном плане, где он защитил свои титулы по версиям: WBA, WBO, IBF, IBO и The Ring. Кличко таким образом хотел почтить память своего тренера Эммануэля Стюарта, который скончался в конце октября. Американец тренировал младшего Кличко с 2004 года, внес существенный вклад в его успехи. Именно ему Владимир Кличко посвятил свою победу.

ЖЕСТ МАТЕРАЦЦИ

Бывший футболист сборной Италии Марко Матераци включил в команду своей мечты француза Зинедина Зидана, с которым у него возник конфликт в финале чемпионата мира 2006 года. Матераци отметил, что он никогда не играл в одной команде с Зиданом, но считает его одним из пяти лучших игроков за всю историю футбола. Об этом сообщает soccermagazine.it. Свою символическую сборную Матераци составил в эфире итальянской телепрограммы «Undici». В команду футболист включил вратаря Жюлио Сезара. В защите Матераци поставил Майкона, Фабио Каннаваро, Кристиана Квиу и самого себя, в полузащите – Зидана, Дженнаро Гаттузо, Деяна Станковича и Даниэле де Росси, в атаке – Антонио Кассано и Самуэля Это'О. Конфликт Зидана и Матераци стал одним из главных событий ЧМ-2006. В ходе финального матча Матераци допустил оскорбительные высказывания в адрес француза, а Зидан в ответ на это ударил итальянского защитника головой в грудь. За этот поступок футболист сборной Франции был удален с поля, а итальянцы в итоге добились победы в серии пенальти. (lenta.ru)



ПОЧЕСТИ ДЛЯ БУРЕ

Бывший нападающий сборной России по хоккею Павел Буре включен в Зал славы НХЛ. Об этом сообщает официальный сайт лиги. В ночь на 13 ноября по московскому времени в Торонто состоялась торжественная церемония. Кроме Буре в Зал славы НХЛ были введены канадцы Джо Сакки и Адам Оутс, а также швед Матс Сундин. Хоккеистам были вручены именные перстни членов Зала славы в категории «игрок». Буре после церемонии поблагодарил Пэта Куинна, который тренировал россиянина в «Ванкувер Кэнакс» в 1991-1994 годах. По словам Буре, именно благодаря этому тренеру он добился таких результатов во время выступления в НХЛ. Буре выступал в НХЛ с 1991 по 2003 годы за «Ванкувер», «Флориду Пантерс» и «Нью-Йорк Рейнджерс». В 1994 году вместе с «Ванкувером» россиянин дошел до финала Кубка Стэнли, но тогда «Кэнакс» уступили «Рейнджерс» в семи матчах. В регулярных чемпионатах НХЛ россиянин провел 702 игры, в которых набрал 799 (437+362) очков. На его счету 64 матча в Кубке Стэнли, в которых он набрал 70 (35+35) очков. Буре трижды становился лучшим снайпером регулярного чемпионата, а также шесть раз выступал в Матчах звезд НХЛ. Буре стал шестым представителем российского хоккея, включенным в Зал славы НХЛ. В 1974 году Анатолий Тарасов был введен в категорию «функционер». Владислав Третьяк (в 1989), Вячеслав Фетисов (в 2001), Валерий Харламов (в 2005) и Игорь Ларионов (в 2008) были включены в Зал славы в категории «игрок». (lenta.ru)



ПРОХОРКИНУ ОТКАЗАЛИ

Национальная хоккейная лига отказалась регистрировать контракт российского нападающего Николая Прохоркина с клубом «Лос-Анджелес Кингс». Об этом сообщает официальный сайт Континентальной хоккейной лиги (КХЛ). 19-летний Прохоркин является воспитанником челябинского «Металла», с 2010 года форвард выступает в системе московского ЦСКА. На его счету 25 матчей в КХЛ, в которых он набрал 3 (1+2) очка, и 93 матча в МХЛ (37 шайб и 48 передач). Летом 2012 года форвард не приехал в расположение ЦСКА. В начале сентября наставник армейцев Валерий Брагин говорил, что он не знает, где находится Прохоркин. Позднее выяснилось, что россиянин подписал контракт с «Лос-Анджелесом», который выбрал Прохоркина под общим 121-м номером на драфте в 2012 году. КХЛ и ЦСКА обратились в НХЛ с просьбой не регистрировать соглашение Прохоркина с действующими обладателями Кубка Стэнли. В итоге НХЛ приняла решение отказать ЦСКА. В заявлении КХЛ говорится, что лига позитивно восприняла решение НХЛ. «Ликвидирован опасный прецедент, способный расшатать принципы взаимоотношений КХЛ и НХЛ и поставить под сомнение действующие механизмы переходов хоккеистов между лигами», – говорится на сайте КХЛ. С 2011 года КХЛ и НХЛ подписывают так называемый «Меморандум о взаимопонимании», в котором говорится об уважении контрактов игроков двух лиг. (lenta.ru)



Финал MotoGP в жанре триллера



Финальная гонка MotoGP выдалась богатой на события, но это не помешало Дани Педросе, одному из лидеров сезона, выиграть Гран-при Валенсии. На заключительную гонку, которая стала своеобразной если не точкой, то запятой в целой эпохе MotoGP, пилоты приехали в состоянии определенной расслабленности – судьба титула решилась на предпоследнем этапе в Австралии, так что в Испании можно было ехать в свое удовольствие, не задумываясь о положении в личном зачете. Впрочем, сражение двух героев-испанцев – Хорхе Лоренсо из заводской «Ямахи» и Дани Педросы из заводской «Хонды» – перетекло из борьбы за титул в баталью за победу на домашней трассе. Валенсия встретила пилотов дождем, и в непростых погодных условиях первой тренировки быстрее стал американец Ники Хэйден из заводской «Дукати», а его итальянский напарник Валентино Росси, проводящий последний уик-энд на алом мотоцикле, показал седьмое время. Испанцы Дани Педроса и Хорхе Лоренсо стали вторым и третьим соответственно, а их партнеры по коллективам австралийцев Кейси Стоунер и японец Касукэ Накасуга, заменяющий травмированного американца Бена Списа, в протоколах оказались 10-м и 13-м. Хорошо проявили себя пилоты «Тек 3» – итальянец Андреа Довициозо оказался четвертым, британец Кэл Кратчлоу показал восьмое время. Лидером среди представителей пелотона CRT оказался Алекс Эспаргаро, ставший автором шестого времени круга. Под дождем не обошлось без падений, но их было не удивление немного и стали они не такими уж страшными – в гравий без особых последствий прилегли Джеймс Эллисон и Касукэ Накасуга. Ко второй части свободных заездов не только не располагалось, но природа даже еще больше закапризничала, и потому многие пилоты сошли во благо вовсе не выезжать на трассу. Два заводских «Дукати» Хэйдена и Росси стали третьим и пятым, одна заводская

«Ямаха» Накасуги заняла 14-е место, а гонщик «Тек 3» Кратчлоу отстал на 12-й позиции. Лидером сессии в целом и гонщиков CRT в частности оказался Рэнди де Пюнье. Немногим лучше обстояли дела с погодой и в субботу с утра – асфальт вновь был и не полностью мокрым, и не совсем сухим, но, по крайней мере из-за необходимости готовиться к квалификации и гонке, все пилоты выехали из боксов. Лидером стал Педроса, Довициозо и Кратчлоу замкнули тройку лидеров, Хэйден показал пятое время, Лоренсо занял шестую строчку, Стоунер установил девятый результат, Росси – 11-й, а Накасуга – 15-й. Быстрейшим среди мотогонщиков CRT был де Пюнье. В общем-то, сражение в квалификации обернулось привычкой по этому сезону борьбы соперников-землянок, и на сей раз верх над новоиспеченным двукратным чемпионом из «Ямахи» взял его менее удачливый по итогам года товарищ из «Хонды», попутно обновив рекорд круга для мотоциклов MotoGP. Третьим в своей последней квалификации стал Стоунер. Кратчлоу и Довициозо показали четвертое и шестое времена, Хэйден и Росси стали седьмым и 11-м, Накасуга довольствовался 16-м местом, ну а победителем из гонщиков CRT вышел Эспаргаро, сумевший квалифицироваться 10-м.

Предгоночная разминка осталась за Довициозо, Росси с Хэйденом стали третьим и четвертым, Кратчлоу и Лоренсо шестым и седьмым, Педроса и Стоунер отстались 10-м и 11-м временами, Накасуга стал 13-м, Эспаргаро на восьмой строчке вновь возглавил неофициальный зачет CRT. Погода оставалась плохой, но к моменту стартов гонок Moto3 и Moto2 дождь закончился, а трасса начала медленно, но верно подсыхать. Этот фактор во многом и стал ключевым. Уже после установочного круга отдельные пилоты заехали в боксы, чтобы поменять мотоциклы с дождевой резиной на байки со slickами, хотя руководство заезда официально назвало гонку дождевой, а

позже, уже перед самым стартом, после прогревочного круга еще ряд мотогонщиков рванул на пит-лейн менять технику, выбрав тем самым старт из боксов. Вышло так, что первые ряды стартовой решетки оказались практически пустыми и гонка уже с самого начала обещала быть крайне интересной. Так и вышло. Пелотон сорвался с места под погасшие огни стартового светового фара и без потерь преодолел первый поворот. Те, кто начинал заезд из боксов, едва-едва удержались на мокром асфальте в седле мотоцикла на сликах, но так же смогли выехать на Гран-при Валенсии. А впереди сенсационно, впервые за год, лидировал мотоцикл CRT под управлением Эспаргаро, который сумел обогнать Лоренсо, Стоунера и Росси, совершившего хороший прорыв наверх. Красовался пилот CRT во главе пелотона недолго – его быстро «стели» пилоты прототипов, а позади тем временем пробивался наверх Педроса. Вообще старт, а точнее, первые круг-два, выдались ну очень сумбурными: одни гонщики позиции теряли, другие отыгрались, третьи заезжали в боксы на замену мотоциклов. Вскоре стало ясно, что вопрос даже не в том, менять байки или нет, а в том, когда это сделать. Пока Стоунер, Довициозо и Росси, резво начавшие гонку, навевались к механикам, изначально стартовавший на сликах Лоренсо и вовремя подсутившийся Педроса уже лидировали в гонке. Пара дуэлянтов оторвались от всех преследователей, а за третье место шло сражение между Накасугой, Брамлем и Кратчлоу. Но вскоре Штефан не удержался на полусухой-полуувлажной трассе и улетел в гравий, присоединившись к сошедшим ранее Ивану Сильве, Ники Хэйдену и Роберто Рольфо. Воспользовавшись круговыми пилотами, Педроса смог подобраться к Лоренсо, но из-за своей ошибки едва не упал. Впрочем, уже на следующем круге в том же самом повороте в стремлении как можно быстрее обойти Джеймса Эллисона Хорхе, лидируя в гонке,

НЕОЖИДАННЫЙ
ПОВОРОТ

Суд индийского штата Западная Бенгалия признал трехкратную чемпионку Южноазиатских игр бегунью Пинки Праманик мужчиной. Об этом сообщает сайт телеканала NDTV. В июне 2012 года подруга спортсменки 32-летняя Анамика Ачарья поддала заявление в полицию, в котором говорилось, что она была изнасилована Праманик, которая на самом деле является мужчиной. Ачарья и Праманик несколько лет жили вместе. Праманик прелюбодействовала под арестом, однако через 25 дней была отпущена под залог. Тогда же была собрана специальная комиссия, которая должна была определить пол индийской бегуньи. 12 ноября был опубликован доклад комиссии, в котором говорится, что Праманик является мужчиной. В ближайшее время он предстанет перед судом по обвинению в изнасиловании. В 2006 году Праманик, специализировавшаяся в беге на 400 и 800 метров, выиграла три золотых медали на Южноазиатских играх в Коломбо. Также на ее счету «золото» Азиатских игр и серебро Игр Содружества в 2006 году. (lenta.ru)

ВИНА
НЕ ДОКАЗАНА

Лондонская полиция прекратила расследование в отношении футбольного арбитра Марка Клаттенбурга. Об этом сообщает BBC. В заявлении полиции говорится, что дело закрыто из-за отсутствия доказательств. Разбирательство в отношении судьи началось после заявления игрока лондонского «Челси» Джона Оби Микелы. По словам нигерийского футболиста, во время матча 9-го тура чемпионата Англии с «Манчестер Юнайтед» Клаттенбург оскорбил его на расовой почве. Игра между «Челси» и «Юнайтед» прошла 28 октября в Лондоне и завершилась победой гостей со счетом 3:2. По ходу встречи Клаттенбург удалил двух игроков «Челси», а также засчитал третий гол в ворота лондонцев, который был забит из офсайда. На время полицейского расследования Клаттенбург был отстранен от обслуживания матчей английской премьер-лиги. Футбольная ассоциация Англии (ФА) провела собственное расследование в отношении арбитра, его итоги должны быть оглашены 16 ноября. (lenta.ru)

НЕОЖИДАННОЕ
ПРЕДЛОЖЕНИЕ

Обладателю «Золотого мяча» 2004 Андрею Шевченко предложили возглавить сборную Украины по футболу. Об этом сообщает официальный сайт Федерации футбола Украины (ФФУ). Приглашение Шевченко на тренерский пост решил президент ФФУ Анатолий Коваленко. По его словам, Шевченко в качестве тренера может «покорить футбольные вершины». В заявлении на сайте ФФУ отмечается, что Шевченко в качестве игрока выступал за клубы, которыми руководили знаменитые тренеры. По словам Коваленко, отсутствие тренерского опыта не должно помешать Шевченко. Президент ФФУ привел в пример Хосепа Гвардиолу, который в похожей ситуации добился больших успехов с «Барселоной». Пост главного тренера сборной Украины стал вакантным после ухода предыдущего наставника национальной команды Олега Блохина в киевское «Динамо». В октябре два матча отборочного турнира чемпионата мира 2014 года – с Молдовой (0:0) и Черногорией (0:1) – украинцы провели под руководством Андрея Бабяка. В товарищеской игре с Болгарией 14 ноября сборной Украины руководил Александр Заваров. Ранее СМИ писали, что именно Заваров может возглавить команду на постоянной основе. Шевченко играл за киевское «Динамо», итальянский «Милан» и лондонский «Челси». За сборную Украины нападающий провел 109 матчей и забил 48 голов. (lenta.ru)

Всем спасибо,
все свободны

Алишер Абдулин (Алматы-Астана-Алматы), (фото: Станислав Филиппов (ffk.kz))

Футбольный сезон в нашей стране завершён. Венчал восьмимесячный марафон финальный матч за Кубок Казахстана, в котором сошлись павлодарский «Иртыш» и «Астана». Столичной команде в этой встрече, проходившей, кстати, на стадионе «Астана Арена», кровь из носу нужна была победа, ибо только она

гарантировала подопечным Мирослава Беранека участие в Лиге Европы сезона 2013/14. Куда по итогам чемпионата уже пробился «Иртыш». Павлодарцы в прошедшем сезоне стали вторыми в национальном первенстве. А вот «Астана» стала пятой, и в случае завоевания кубка страны пропускала в Лигу Европы «Тараз», который завершил национальное первенство на четвертой позиции.

В преддверии финального поединка стало известно, что в составе

«Иртыша» не будет Улугбека Бакаева, отправившегося в расположение сборной Узбекистана, которая в среду проводила отборочный матч чемпионата мира с командой Ирана. На предматчевой пресс-конференции главный тренер павлодарцев Талгат Байсуфинов пояснил, что клуб обязан был отпустить игрока в сборную, действуя в соответствии с международными правилами. Не смог принять участия в игре и Сергей Иванов. Правда, капитану «Иртыша» выступить

в финале не позволила проблема со здоровьем. В составе столичного клуба также оказались игроки, которые не могли принять участие в поединке из-за травм. В частности, тренерский штаб «Астаны» не мог рассчитывать на защитника Виктора Дмитренко и полузащитника команды камерунца Кристиана Бодию. Об этом на предматчевой пресс-конференции заявил главный тренер «Астаны» Мирослав Беранек. Также чешский специалист оценил шансы команд на победу в соотношении 50 на 50. В свою очередь Талгат Байсуфинов заявил о том, что его подопечные постараются сыграть на победу. А дополнительным стимулом этому должно было послужить то, что павлодарцы последний и единственный раз завоевывали трофей в сезоне 1997/98 годов. «Астана», кстати, будучи еще «Локомотивом», выигрывала кубок страны в 2010 году.

Настроив на победу «Астана» продемонстрировала уже в самом начале матча, когда при розыгрыше стандарта неотразимо головой пробил капитан команды Кайрат Нурдаулетов. Павлодарцы, получив пробою уже в дебюте матча, вынуждены были активнее искать счастья у чужих ворот. А главной ударной силой в отсутствие Бакаева стал камерунец Тити Эссомба. Для начала легионер «Иртыша» бил из пределов штрафной, но мяч, так и не дойдя до Эрича, оказался выбитым в поле. Следом Эссомба после навеса Дарко Малетича целил головой в дальний угол, но неточно. Был в первом тайме перспективный эпизод у полузащитника «Иртыша» Предрага Говедарица. Однако сербу помешал его соотечественник Ненад Эрич, который сыграл на последнем рубеже выше всех похвал.

Во втором тайме обе команды стремились показать быстрый футбол. При этом и у тех, и у других были хорошие возможности для взятия ворот. А под занавес поединка прострел Фокси Кетевоямы в гол преобразовал Танат Нусербиев. Теперь вопросы относительно победителя были сняты окончательно. «Астана» наряду с «Иртышом» и «Актобе» в будущем сезоне представит страну в Лиге Европы. А в Лиге чемпионов сыграет карагандинский «Шахтер».

МОК НАМОК

В Лозанне в воскресенье, 11 ноября, из-за прорыва трубы в подвале затопило архив Международного олимпийского комитета, располагающийся в штаб-квартире организации. Об этом сообщает Agence France-Presse со ссылкой на генерального директора МОК Кристофа де Кеппера. Уровень воды в некоторых помещениях достиг двух метров. Повреждены оказались 20-30% недавних документов. Исторический архив, подчеркнул де Кеппер, не пострадал, так как он расположен в другом здании вместе с музеем МОК. Затопленными оказались в том числе серверные, из-за чего в штаб-квартире отключились интернет и телефон. Около 150 сотрудников организации в понедельник, 12 ноября, перевели в другое здание МОК в Лозанне. Прорыв трубы затронул также соседние рестораны, кемпинг и трассу, которая в течение нескольких часов была закрыта. Над устранением последствий затопления работали около 100 человек. Сумма ущерба, нанесенного штаб-квартире МОК, пока что неизвестна. (lenta.ru)

ГРЯДЕТ
РАСПИРЕНИЕ

Чемпионат мира по баскетболу расширится с 24 до 32 команд и будет проводиться по новым правилам, сообщает в пресс-релизе Международной федерации баскетбола, опубликованном 11 ноября. В основном изменения коснутся процедуры отбора на турнир.

Отборочный турнир к чемпионату мира будет длиться два года. В рамках турнира все команды будут поделены на два дивизиона, в каждом будет несколько групп по три-четыре сборных. Точная процедура отбора неясна, однако в пресс-релизе говорится, что проигравшие в группах команды также получат шанс на выход. Отборочные матчи сборные будут проводить дома и на выезде. Также с 2017 года изменится регламент проведения региональных чемпионатов по баскетболу, в том числе чемпионата Европы. Эти турниры теперь будут проводиться раз в четыре года, а не раз в два года, как сейчас. Отбор на региональные чемпионаты также будет проходить в течение двух лет. Следующий чемпионат мира по баскетболу – в 2014 году в Испании пройдет по старым правилам. Первый чемпионат мира по новому регламенту пройдет в 2019 году, а не в 2018, то есть с задержкой в один год. Участники этого чемпионата будут отбираться на Олимпиаду 2020 года. Чемпионат мира по баскетболу проводится с 1950 года. До турнира 2006 года в чемпионате принимало участие от 10 до 16 команд (за исключением 1986 года), и лишь шесть лет назад количество постоянных участников чемпионата достигло 24 команд. (lenta.ru)

НЕОЖИДАННОЕ
ПРИЗНАНИЕ

Американский боксер Джонатон Банкс, который является тренером украинца Владимира Кличко, заявил, что он смотрит трансляции всех боев Поветкина и считает себя его поклонником. Банкс отметил, что ему нравятся постоянная нацеленность Поветкина на атаку, сообщает интернет-издание Sportbox.Ru. Владимир Кличко 10 ноября победил по очкам Мариуша Ваха из Польши и защитил принадлежащий ему титул суперчемпиона по версии WBA (Всемирная боксерская ассоциация), а также чемпионские титулы WBO (Всемирная боксерская ассоциация) и IBF (Международная боксерская федерация). Ранее WBA постановила, что до 27 февраля 2013 года Кличко должен встретиться на ринге с Поветкиным, который носит титул «обычного» чемпиона мира по версии этой организации. В то же время менеджер Кличко Бернд Бенге заявил, что бой с Поветкиным может состояться в июле, а перед этим украинец, возможно, встретится с другим российским боксером Денисом Бойцовым. Банкс сказал, что он затрудняется сравнить Поветкина и Бойцова. Тренер отметил, что оба этих боксера обладают очень мощным ударом. (lenta.ru)



В своем духе

Данияр Балахметов, (фото: sportbox.ru)

Прошедший уик-энд, как и предыдущие выходные, в футбольной Европе был насыщенным и интересным. Так, минувшие выходные вобрали в себя валидольную победу «Манчестер Юнайтед» над «Астон Виллой», а также триллер на «Эмирейтс» между «Арсеналом» и «Фулхэмом». Волевая победа досталась и «Манчестер Сити». А вот лондонский «Челси» сразился дома с «Ливерпулем», но, похоже, радости «аристократам» этот поединок не принес.

В Испании, по традиции, синхронных побед добились «Барселона» и мадридский «Реал». Однако главным событием тура в Примере стало очередное достижение Лео Месси.

Итальянское первенство на минувших выходных было окрашено в цвета римского дерби. Помимо этого на Апеннинах произошло еще много интересного.

Что касается бундеслиги, то там продолжается главенство «Баварии». Зато во Франции наметилось уплотнение в верхней части турнирной таблицы, которое в случае чего позволяет сразу нескольким клубам рассчитывать на уверенный спурт.

В России, кстати, рывок удался питерскому «Зениту», который сместил со второй строчки «Анжи».

«Челси» вниз, «Сити» вверх Лондонский «Челси» опустился на строчку вниз, после того как поделили очки с «Ливерпулем» – 1:1. Блеснуть в составе «синих» удалось Джону Терри, который отличился на 20-й минуте. Однако скоро капитан «аристократов» в столкновении с Луисом Суаресом получил повреждение, как показало, серьезное. Причем после матча Терри отправляли в лазарет едва ли не до конца сезона. Однако после проведенного обследования выяснилось, что травма несерьезная и Терри будет отсутствовать в течение нескольких недель. Кстати, Суарес на 73-й минуте оформил гол в ворота «Челси» и принес своему клубу ничью.

Пока «аристократы» теряли очки, футболисты «Ман Сити» героически штурмовали оборонительные порядки «Тоттенхэма», который, находясь в вочине противника, начиная с 21-й минуты, уже вел в счете после точного удара Стивена Каулкера. В итоге «горожане» благодаря мячам Серхио Агуэро на 65-й минуте и Эдина Джеко на 88-й минуте сумели завоевать три очка и с 25-ю пунктами убраться со второй строчки «Челси», у которого теперь 24 пункта. А на первом месте продолжает пребывать «Манчестер Юнайтед». «Манкунианцы», уступая по ходу гостевого матча «Астон Вилле» со счетом 2:0, сумели переломить ход неудачно складывающегося матча и завоевать три очка. Теперь их у «МЮ» 27. Ну а самый драматичный матч выходных был сыгран, пожалуй, в Лондоне, где встреча-

лись «Арсенал» и «Фулхэм». Хозяева к 23-й минуте усилиями Лукаса Подольски и Оливье Жиру вели со счетом 2:0. Затем все перевернулось с ног на голову. Два гола шведа Александра Качаниклича позволили «Фулхэму» уже к 40-й минуте почувствовать комфортное равенство. А во втором тайме, на 67-й минуте Димитар Бербатов, отличившись с пенальти, и вовсе вывел гостей вперед. Однако практически сразу после этого Оливье Жиру восстановил равновесие. А на пятой добавленной минуте Микель Артета мог принести «Арсеналу» победу. Но удар испанца отразил австралийский вратарь голкипер Марк Шварцер.

Месси круче Пеле

В испанской Примере состоялись очередные победы грандов. Так, мадридский «Реал» обыграл на выезде «Леванте» с минимальным счетом – 2:1. И еще больше оторвался от идущего четвертым «Бетиса», который в минувшем туре уступил дома «Гранаде» – 1:2. Однако «сливочные», у которых 23 очка, также прилично вперед уступили «Барселону» и «Атлетико». У первых после прошедшего тура их 31, а у вторых – 28.

Кроме того, в этом туре произошло знаменательное событие. Лионель Месси, забив два гола «Мальорке», довел общее количество своих голов в этом году до 76. Чем побил рекорд легендарного Пеле, который в 1959 году «расписался» в воротах соперников 75 раз.

На фоне римских разборок

Римские «Лацио» и «Рома» на прошедших выходных устроили

настоящее шоу, забив на двоих 5 мячей. В итоге победу на стадионе «Олимпико» со счетом 3:2 праздновали футболисты «Лацио», которые к тому же являлись номинальными хозяевами. Теперь «Лацио» на пятом месте с двадцатью двумя очками. А вот «Рома», имея 17 баллов, идет на седьмой строчке. А возглавляет первенство «Ювентус», набравший по итогам двенадцати туров 31 очко. В минувшие выходные «Старая сеньора» на выезде обыграла «Пескару» со счетом 3:1. А всего в течение четырех дней «Юве» наколотил в ворота соперников 10 мячей, из которых четыре пришлось на долю датского «Нордшеллана» в Лиге чемпионов.

Из команд, идущих в диапазоне мест со второго по четвертое, лишь миланский «Интер» уступил на минувших выходных. «Сине-черные» были повержены на выезде «Аталантой» (3:2). Однако это все равно сохранило «Интеру» прописку на втором месте (27 очков). Но зато «Наполи» и «Фиорентина», одержав победы над «Джено» и «Миланом» соответственно, вплотную приблизились к «Интеру». Теперь у неаполитанцев 26 очков, а у флорентинцев – 24.

Уже в ближайшую субботу в рамках 13-го тура в Серии А будут сыграны сразу два центральных матча. Это «Ювентус» – «Лацио» и «Наполи» – «Милан».

Мюнхен не дает усомниться Мюнхенская «Бавария» одержала в бундеслиге очередную победу. На сей раз подопечные Юппа Хайнкеса обыграли дома «Айтрахт» со счетом 2:0. И с 30-ю очками про-

должают возглавлять турнирную таблицу. Сам «Айтрахт» с 20-ю баллами идет на третьей строчке. А второе место занимает «Шальке», у которого 23 очка и победа в этом туре над «Вердером» – 2:1. На четвертом месте идет дортмундская «Боруссия», обыгравшая в туре «Аугсбург» (3:1), у нее 19 пунктов. В следующем туре «Боруссия» примет дома «Гройтер Фюрт», в составе которого выступает наш Генрих Шмидтгаль.

Все смешалось у французов

Во французском первенстве сложилась очень запутанная ситуация. Лидерство по-прежнему принадлежит столичному «ПСЖ». Правда, парижане, имея 23 очка в активе, сыграли на один матч больше, чем основные конкуренты в лице марсельского «Олимпика» и «Лиона». А ведь у первых в активе также 23 очка, а у вторых – 22. То есть по потерянному очку «ПСЖ» никак не лидер. Кроме того, с четвертого по шестое места, где выстроились «Сент-Этьен», «Валасьен» и «Бордо», в графе очки стоит число «21». Наконец идущий седьмым «Лилль» имеет 20 очков и находится от лидерской позиции на расстоянии трех баллов. А «Тулуза» и «Ренн», у которых по 19 баллов и 8,9 места в турнирной таблице, отстают от тройки лидеров на три очка. В ближайшем туре вполне могут произойти рокировки в турнирной таблице.

«Зенит» толкается

В первенстве России, некогда лидировавший «Анжи», потерял очки и позволил обойти себя «Зениту». Махачкалинцы на этот раз сыграли ничью в гостях с «Локомотивом» – 1:1. А вот «Зенит» обыграл на выезде «Волгу» со счетом 2:1. Теперь у питерцев и махачкалинцев по 33 очка. А у лидирующего ЦСКА – 36. В минувшем туре «армейцы» на выезде были сильнее «Кубани» – 3:1.



Тренеру – результат, любителю – удовольствие

Как «ставят» на лыжи и сноуборд в Алматы

Вероника Сабитова

Горнолыжный любительский спорт набирает обороты, и наряду с развитием этого активного вида отдыха в Казахстане обнажаются проблемы всей горнолыжной инфраструктуры. Аспектов в этой теме очень много, но сегодня мы решили обсудить вопрос горнолыжных школ и инструкторов с руководителем горнолыжной школы «Ski Board School» (SBS) Алексом Грегерином.

– Алекс, расскажите, как у вас появилась идея организовать горнолыжную школу? Большой спрос на инструкторов?

– Вообще все это родилось из хобби – я активно катаюсь с раннего детства, и приобрел к лыжам и сноуборду множество друзей, друзей друзей и их знакомых. Таким образом, идея открыть горнолыжную школу возникла давно, а реализация началась лет 5 назад. И в течение этого периода набирала обороты. А по поводу спроса могу отметить, что в Алматы сколько существовали горнолыжные базы, столько существовал спрос на инструкторов. А сейчас это стало еще и модным. Я говорю именно об Алматы, потому что в Казахстане этот город является центром горнолыжной культуры.

– Какие основные проблемы обучения спортсменов-любителей сегодня можно выделить?

– Главная проблема в том, что подавляющее большинство отечественных инструкторов самобытны и у каждого существует собственная методика, свой подход. До сих пор никаких стандартов не

было вообще. А ведь в мире уже давно существуют очень сильные школы инструкторов, где, в том числе, обучают и инструкторов-спортсменов.

Я бы выделил две мощнейшие школы – альпийскую и американскую. Европейская нам ближе чисто географически – в Швейцарию проще съездить и получить обучение. Здесь за десятилетия был отработан алгоритм того, как правильно обучать любительскому катанию. Это целая азбука, расписанная по пунктам. И максимально отработанная на практических занятиях. Эффективность этих стандартов видна сразу по тому, как прогрессирует ученик на первых же занятиях.

– А как же профессиональный тренерский состав?

– У инструкторов и тренеров абсолютные разные цели. У тренера на первом месте результат. Здесь тоже есть критерии безопасности, но что касается любительского спорта, то здесь именно через безопасность мы выходим на занятия спортом и получение от этого удовольствия. О получении результата в сантиметрах, метрах и секундах речи не идет. Такие достижения возможны и для любителя, но это побочный результат. Таким образом, тренеры – это профессиональный спорт, а горнолыжные инструкторы – это специально обученные профессионалы, которые делают так, чтобы спортсмен-любитель мог безопасно заниматься спортом и получать удовольствие.

Сегодня, выезжая на разные склоны, я вижу, что, несмотря на то, что некоторые горнолыжные курорты проводят для своего инструкторского состава определен-



Турция-2023: диверсификация туризма

Алина Кириловская

По данным Министерства культуры и туризма Турции, за последние 10 лет доходы от туризма выросли на 150%, и в денежном выражении превысили \$25 млрд. Задача новой амбициозной стратегии развития отрасли до 2023 года – как минимум удвоить число туристов и объем прибыли. Спорт, медицина и всепогодный отдых – три основных пункта, на которые делают большие ставки

Стамбул и Анталья знакомы туристам из СНГ лучше остальных регионов Турции. Однако демократичные шоп-туры и пляжный отдых с традиционными бонусами – лишь «верхушка айсберга» из всего списка, чем эта страна может привлечь иностранцев.

«В Анталии одновременно могут разместиться более 500 тыс. туристов. Но и этого для Турции уже мало, – отметил в интервью «Капитал.kz» губернатор провинции Анталья Ахмет Алтыпармак. – Мы хотим увеличить цифру за счет всепогодных туров. Для этого развиваем медицинский и спортивный туризм».

По словам губернатора, в процессе реализации стратегии развития туризма до 2023 года Анталийский регион может предложить немало. В первую очередь, благодаря мягкому средиземноморскому климату. В ноябре температура воздуха здесь колеблется в пределах 23-26 градусов по Цельсию, вода в море – 18-19 градусов. В остальные зимние месяцы чуть-чуть прохладней (10-17 C).

«Понятие «конец сезона» для Анталии относительно – многие купаются до конца ноября. Мы вполне можем массово принимать гостей и зимой», – уверен г-н Алтыпармак.

Expo-2012

В начале ноября в Анталии одновременно прошли две международные выставки оздоровительного («Anfas HeteX-2012») и спортивного туризма («Anfas Sport Turkey-2012»). За три дня выставочный комплекс посетили около 15 тыс. человек со всех регионов Турции и 25 стран мира (ОАЭ, США, Великобритания, Ливана, Саудовской Аравии, Германии, Франции, Кувейта, Ирана, Украины, России, Грузии, Йемена, Нидерландов, Албании, Ирака, Узбекистана, Швейцарии, Болгарии, Австрии и т.д.). Свои проекты представили более 140 компаний.

«Anfas HeteX» проводится уже в четвертый раз, а «Sport Turkey» впервые в этом году, – рассказал председатель выставки Мустафа Челик. – В этом году мы отметили большой интерес зарубежных участников, поэтому подготовили специальную панель на нашем

сайте, чтобы дать им возможность заранее спланировать свои встречи с партнерами».

В итоге в локальной зоне «B2B» было проведено свыше 2 тыс. деловых переговоров. Поэтому у большинства участников график встреч был довольно плотным. Около десятка компаний записались и для беседы с единственным представителем казахстанской журналистики. Настоящий же аншлаз состоялся у представителей Казахстанской туристской ассоциации.

«КТА на этой выставке представляет туристический потенциал Казахстана и членов нашей ассоциации. Моя задача в ходе переговоров – приглашать, рассказывать о существующих проектах и анонсировать новые. В том числе туристский кластер в Восточно-Казахстанском регионе, проект Кендерли (курорт-

туристам. Если в прошлые годы сумма составляла 6 тыс. тенге, то сегодня – 800 тенге. КТА старается не только развивать внутренние направления, но и делать все, чтобы иностранным туристам было комфортно и они не тратили много денег, отдыхая у нас», – резюмирует Русим Кадыров.

Добро пожаловать в больницу

На лечение в Турцию в этом году приехало около 600 тыс. человек из 94 стран мира. Большинство (67%) составили европейцы. Еще 250 тыс. человек (опять же пенсионеры из Европы) купили путевки на термальные курорты и в центры реабилитации. Все это принесло стране свыше \$4 млрд, сообщил глава Совета развития медицинского туризма Турции Эмин Чакмак.

и «Anadolu Hızır Acil» (Anatolia Emergency Services Co.) позиционируют свои возможности целым комплексом учреждений, которые расположены по всей Турции.

«У нас нет договоренности с отелями. И потому услуги нашего мобильного сервиса скорой помощи (авто и авиа) обходятся пациентам гораздо дешевле. К нам можно обратиться напрямую из любого региона Турции», – говорит главный координатор «Anadolu Hızır Acil» Юксель Парлар.

Основной акцент участники медицинского отрасли делают на качественные услуги. Широкая сеть филиалов позволяет специалистам эффективнее реагировать на запросы пациентов как турецких, так и зарубежных.

«Большой высылает историю болезни, результаты анализов, сним-

По словам старшего менеджера компании «Турист» Кристины Саркисян (Актау), «наиболее полезными в ходе выставки оказались контакты именно со сферой медицинского туризма. Хотя медицинские услуги Турции доступны не каждому казахстанцу, лечение в Европе и Израиле обходится на порядок дороже». К тому же, наши граждане еще мало осведомлены о том, что именно в этом плане предлагает Турция. Однако «уже после первого-второго потока ситуация изменится», – считает Кристина Саркисян.

Жители юго-восточного региона, напротив, проявляют активный интерес к лечению в Турции (не требуется виза до 30 дней, прямое авиасообщение). «В Турции находится самое большое количество медицинских учреждений

ные тренинги, большая часть инструкторов продолжает проводить обучение каждый по своей методике. Я же настаиваю на том, что обучение необходимо проводить на некоей академической основе.

– Что ж, раз вопрос профессионального инструктора любителей уже начал выходить на новый уровень, каких еще позитивных изменений стоит ожидать от предстоящего горнолыжного сезона? Среди «катальщиков» ходят тревожные слухи о неимоверном росте цен на самых крупных горнолыжных курортах Алматы при том же уровне сервиса?

– По поводу позитивного – я сейчас включен в процесс подготовки к Универсиаде 2017 года, поэтому априори сверху определенное внимание развитию горнолыжных курортов уделяется. Надеюсь, что постепенно изменения к лучшему будут видны.

Сервис необходимо улучшать по многим параметрам – начиная с того, в каком виде преподносится информация о горнолыжном курорте, насколько она достоверна, насколько физически доступны курорты, каков уровень жилья, и заканчивая параметрами склона – состояние канатных дорог, трасс, работа персонала.

Можно отметить и вопрос неразвитого рынка страхования любителей активных видов отдыха. Мы уже выезжаем кататься за границу, нас там заставляют страховать, мы сопротивляемся отдать 12 евро сверх стоимости горнолыжного абонемента, а когда что-то случается, оказываемся один на один с проблемой безо всякой защиты. Понятное дело, что мы дети советского периода и западный мир пришел к этим инструментам гораздо раньше нас, но надеюсь, что мы все же решим вопрос страхования на склоне в ближайший период.

По поводу цен на услуги горнолыжных курортов – это рынок, и если цены слишком высоки, люди просто не будут пользоваться данной услугой. Но вспомните активность на склонах в прошлом году – спрос был на том же высоком уровне, значит, либо цены адекватны, либо потребителя все устраивает. Что будет в этом году, посмотрим как только начнется официальный горнолыжный сезон.

человека (включая все). На медицинские нужды тратится гораздо больше средств.

С началом экономического кризиса выросло число пациентов из США. Американцы, потерявшие работу и лишившиеся медицинской страховки, открыли для себя медицину Турции, которая предлагает лечение по разумным ценам. К примеру, если в Америке стоимость квалифицированного лечения зубов может доходить до \$100 тыс., то в Турции аналогичные услуги обойдутся всего в \$30 тыс.

Для примера, специалисты клиники «Falez» (Анталья) ставят одну пломбу за 100 турецких лир. Зубной протез обойдется в 250 лир, а имплант – от 600 евро.

Британцы едут за услугами пластических хирургов и стоматологов, а американцы чаще пользуются опытом турецких врачей в области искусственного оплодотворения.

Человек, приезжающий в Турцию, чтобы поправить свое здоровье, тратит в 12 раз больше денег, чем обычный турист. В итоге оздоровительный туризм приносит стране 36% всех туристических доходов. К 2020 году Турция планирует принимать ежегодно более 1 млн иностранных пациентов.

Спортивный прием

В плане спортивного туризма Турции тоже есть что предложить активным туристам. Дайвинг, рафтинг, рыбалка, джип-сафари, яхтинг, полеты на воздушном шаре, виндсерфинг... С большей частью из этого списка многие уже успели ознакомиться лично.

Набирают обороты и гольф-курорты (Белек, Сиде, Даламан). Кроме того, Белек идеально подходит для любителей спорта и активного отдыха. На территории многих отелей созданы первоклассные условия для тренировок как спортсменов-профессионалов, так и любителей.

«Здесь располагаются самые современные спортивные комплексы», – утверждает Илкер Хабешоглу, генеральный директор «HBSgroup». – Казахстанским спортсменам и командам этот регион будет интересен и как место проведения спортивных сборов и матчей». Взав на себя функцию спортивного моста между Европой и Азией, «HBSgroup» с 2000 года занимается организацией традиционных футбольных, волейбольных, баскетбольных турниров, планирует проживание команд в Турции и России.

В рамках одной компании также актуальна тема диверсификации бизнеса. Помимо спортивных мероприятий, группа предоставляет целый спектр корпоративных услуг для бизнес-аудитории.

Высокое качество и наличие серьезной инфраструктурной базы продемонстрировала Универсиада-2011 по зимним видам спорта в Эрзеруме. Активное создание условий для зимнего отдыха продолжается в Карсе и Восточно-Черноморском регионе. Однако локомотивом туризма Турции, теперь и всепогодного, все еще остается Анталья.



ная зона Мангистауской области) и Кок-жайлау (горнолыжная база рядом с Алматы), – сообщил менеджер проектов Русим Кадыров.

А поскольку крупные туристические объекты и курортные площадки до сих пор на стадии строительства, затянувшейся на неопределенный срок, презентовать приходится ненавязчивый отечественный экотуризм. По данным КТА, «от общего числа поездок в Казахстан экотуризм занимает 15%. Увидеть великолепную индивидуальную природу приезжают туристы из Германии, Великобритании, США, Австралии и других стран». Надеются, что и турецкую сторону заинтересует встречный пакет предложений.

А тем временем, дабы не ударить в грязь лицом перед приглашенными гостями, прорабатывают один из главных вопросов – как сократить расходы иностранных туристов в Казахстане? «Удалось договориться с национальным парком «Алтын Емел», чтобы они снизили цену на посещение иностранным

К 2014 году аналитики прогнозируют рост объемов медицинской туристической отрасли на уровне 32%. Система здравоохранения страны давно на старте и готова к очередному этапу продвижения медицинского туризма.

«Курорты с термальными источниками, спа, талассотерапией, а также международные страховые компании, ассоциации здравоохранения и больницы объединяются для реализации единой цели, – подводит итоги губернатор провинции Анталья Ахмет Алтыпармак. – Мы искренне верим, что наш потенциал гораздо больше пляжного сегмента, к которому привыкли граждане многих стран».

Самыми современными методами в Турции лечат кардиологические и онкологические заболевания, проводят лазерную коррекцию зрения. Здесь развита нейрохирургия, многое делается для развития трансплантологии – в год проводится более 3,5 тыс. пересадок органов. Крупные игроки рынка, такие как «Medical Park»

и прочее, врачи знакомятся с этими документами и составляют примерную смету лечебного процесса. Клиент производит оплату по результату – либо клинике напрямую, либо через туроператора в своей стране. И затем туроператор перечисляет деньги нам», – поясняет рг-специалист «Medical Park» Уджгун Тунч.

В 2011 году международная многопрофильная клиника «Sema» (Стамбул) приняла 2,7 тыс. человек из 73 стран. На первом месте пациенты из Средней Азии – Туркменистана, Казахстана, Азербайджана. Из Европы чаще всего за помощью обращаются жители Германии, Голландии, Швеции, Македонии. Частые гости здесь и жители африканского континента. «Во многих странах есть наши представители, – говорит менеджер международного офиса «Sema», доктор Ширинбай Дурдыев. – Локальные менеджеры помогают с транспортной логистикой. В Стамбуле уже мы встречаем в аэропорту и возем в клинику».

в мире, получивших американскую аккредитацию объединенной Международной комиссии JCI (Joint Commission International). Таких больниц здесь 43 (в Германии – 5, в Израиле – 3, в России – 1), – объясняет Халида Садыкова, исполнительный директор ТОО «De Ville Tourne», директор казахстанского офиса ТНТС (экс-клубный представитель Совета по развитию здравоохранения Турции). По ее словам, очень развита культура терапии и довольно высок уровень лечащих специалистов. Облегчить понимание между пациентом и врачом помогают переводчики, что тоже играет огромную роль в данном процессе. «Казахстанские пациенты чаще всего обращаются с сердечно-сосудистыми, онкологическими и глазными заболеваниями. Не забывают и про эстетические аспекты медицинского обслуживания», – заключает Халида Садыкова. По данным компании «DeVilleTourne», бюджет казахстанского туриста в сезон отпусков, в среднем, составляет \$1,2 тыс. на

ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

BMW X4: ЖДАТЬ
ПОЛТОРА МЕСЯЦА

Если верить прогнозам журнальных аналитиков, новый баварский кроссовер покажут уже в январе 2013-го – на автосалоне в Детройте. Следуя в русле современной автомобильной моды, BMW X4 будет иметь кузов типа «четырёхдверное купе». Судя же по индексации, кроссовер окажется крупнее младшего собрата X3 (при этом позаимствует у него платформу), но меньше флагманского X6. Также одной из особенностей облика X4 будут сильно заваленные задние стойки, что делает образ машины весьма стремительным. Помимо платформы X3, новичок унаследует и его двигателя. Версия X4 M будет оснащаться новейшим 3-литровым турбированным мотором – тем же, который окажется под капотом следующего поколения BMW M3. Скорее всего, появится и дизельная «Эмка» с двигателем мощностью в 381 л.с. В шоурумы марки, тем не менее, BMW X4 попадет не ранее осени 2013 года, поскольку в Детройте покажут не серийную версию, а лишь ее прототип.

КАЗАХСТАНСКИЙ
HYUNDAI БУДУТ
ПОСТАВЛЯТЬ
В РОССИЮ

Грузовики и автобусы Hyundai, собранные в Алматы, появятся у продавцов коммерческой техники Hyundai в Сибири, сообщает КМК «Астана Моторс». В прошлый четверг КМК «Астана Моторс» (производитель) и «Хендэ Трак Сибирь» (дистрибутор комтехники Hyundai в восточной части Урала и Сибири) подписали меморандум о поставке в 2013 году 2 500 грузовых автомобилей и автобусов марки Hyundai казахстанского производства на территорию РФ. В начале декабря текущего года в Екатеринбург будет осуществлена поставка первой пробной партии грузовиков моделей HD78 и HD170. Также в этом месяце запланирован официальный визит компании «Хендэ Трак Сибирь» на завод коммерческой техники Hyundai в Алматинской области для ознакомления с производством и обсуждения графика поставок на 2013 год. Отметим, что ровно год казахстанские грузовики марки Hyundai успешно экспортируются в Беларусь, и данное соглашение является очередным шагом КМК «Астана Моторс» в развитии экспортного потенциала и увеличения производственной мощности своего автоборочного предприятия, расположенного в Алматинской области, что позволит создать десятки новых рабочих мест.

■ Новая генерация KIA Sorento

Андрей Мерчинский

На международном автосалоне в Москве корейская компания KIA Motors представила обновленную версию среднеразмерного внедорожника Sorento. Автомобиль преобразился внешне, стал еще современнее внутри и получил модернизированное шасси. Официальные продажи фейслифтового KIA Sorento уже стартовали в Казахстане.

Оригинальная динамичная внешность KIA Sorento стала еще интереснее и серьезнее. У обновленного кроссовера – абсолютно другие бамперы и фальшрадиаторная решетка, противотуманные фары с вертикальной ориентацией, визуально уменьшенный нижний воздухозаборник, модернизированные фары головного света со светодиодными секциями, новенькая дверца багажника и измененные задние фонари. Кроме того, увеличился выбор колесных дисков.

В отделке салона – более качественный и мягкий пластик. У внедорожника появилась усовершенствованная центральная консоль с семидюймовым дисплеем мультимедийной системы, другая панель



приборов и панорамная крыша с увеличенной площадью остекления.

Автомобиль предлагается покупателям в пятиместном или семиместном варианте. Оснащению Sorento позавидуют многие знаменитые конкуренты – кондиционер, полный электропакет, подогрев сидений и зеркал, сигнализация и дистанционное управление центральным замком, круиз-контроль, CD-чейнджер, система отпирания дверей Smart Key, за-

пуск двигателя кнопкой старт/стоп, ксеноновые фары, отдельный кондиционер и дефлекторы для пассажиров третьего ряда (в семиместном варианте), камера заднего вида, изображение с которой выводится на дисплей в аудиосистеме. В списке «умных» систем: антиблокировочная система тормозов (ABS), система адаптивного рулевого управления, система курсовой устойчивости (ESC) и система помощи при спуске со склона (DBS).

Гамма двигателей модернизированного KIA Sorento осталась прежней: 2,4-литровый, мощностью 174 л.с. и 3,5-литровый, выдающий 277 лошадиных сил, которые позволяют разогнать автомобиль до 190 км/ч, а также демонстрируют достойную динамику разгона – 8,2 секунды в 3,5-литровом варианте. Помимо всех перечисленных изменений, у Sorento появилось перенастроенное шасси. Подвеска была усилена за счет более крупных втулок, удлиненного продольного рычага сзади и новых амортизаторов. Кроме того, в автомобиле улучшилась шумоизоляция.

Колея кроссовера стала шире, а тормозной путь сократился почти на три метра, благодаря установке передних тормозных дисков большего диаметра.

Автомобиль демонстрирует новый уровень безопасности! Несущий каркас KIA Sorento стал жестче на 18% за счет внедрения элементов из высокопрочной стали – их на четверть больше, чем в предыдущей генерации. Инженеры KIA говорят и о том, что теперь детали кузова Sorento варят по-иному, тем самым улучшилась управляемость и надежность конструкции при ударе.

■ Моторная «фуфайка»

Андрей Макаров

С приходом осени с каждым днем столбик термометра опускается все ниже и ниже. Не за горами уже зима, а, как говорится, «готовить сани нужно летом». А тем более подготовить свой автомобиль сейчас намного приятнее, чем делать это в морозы. Ведь в зимний период машина чаще всего подвергается неблагоприятному влиянию окружающей среды. Поэтому нужно подходить к подготовке автомобиля со всей ответственностью. Чаще всего при подготовке машины к зиме владельцы авто абсолютно уверены в том, что необходимо лишь сменить летние шины на зимние и залить «незамерзайку». А все оказывается не так просто.

Зимой каждая поездка начинается с более длительного прогрева мотора. Еще недавно наши «деды», чтобы хоть как-то сохранить тепло двигателя, использовали войлок, дорнит, а кто и куртки с фуфайками. В настоящее время есть масса предложений и среди них тот же самый войлок, что-то новенькое наподобие изолятора с

фольгой и автоодеяла. Что касается последнего, то оно лучше сохраняет тепло, чем любые другие материалы.

Для начала хотелось бы пояснить, для чего все-таки используют утеплители моторного отсека. По мнению экспертов, один холодный запуск двигателя равен примерно 100 км пробега, а подкапотный утеплитель призван сократить время прогрева двигателя, что уменьшает его износ и, конечно же, расход топлива. Кроме того, одеяло сокращает время остывания двигателя, что позволяет реже прогревать его в холодное время года.

Правда, не стоит забывать про важный момент, который нужно учитывать при использовании любого подкапотного утеплителя, – это высокая температура. На двигателе работающая часть выпускного коллектора может нагреваться до +700°C, так что к выбору утеплителя следует подойти со всей серьезностью.

Одеяло представляет собою швейное изделие, сшитое по размерам подкапотного пространства (размеры могут быть разные, все зависит от класса авто), а из-

готавливается оно из негорючих тканей и ваты. Преимущество, конечно, множество: сокращение прогрева двигателя, экономия топлива до 20%, дополнительная звукоизоляция моторного отсека, долгий

срок эксплуатации, пожаробезопасный материал.

Поэтому готовьте свои авто уже сейчас, и в любую зиму они вас не подведут, а даже согреют.

Зимой каждая поездка начинается с более длительного прогрева мотора. Еще недавно наши «деды», чтобы хоть как-то сохранить тепло двигателя, использовали войлок, дорнит, а кто и куртки с фуфайками

instaforex
Instant Forex Trading

**ВРЕМЯ ЗАРАБАТЫВАТЬ
НА ФОРЕКС!
деньги должны
работать**

**АКЦИЯ!
15000 тенге на счет в ПОДАРОК***

www.instaforex.com

+7 (727) 329 0750

г. Алматы, мкр. Самал 2, ул. Фурманова 58, Блок В, офис 54

*Применяются особые условия

Ретро FM
КАЗАХСТАН
ПРЕДСТАВЛЯЕТ

Легенды Ретро FM

МОСКВА. СК. «ОЛИМПИЙСКИЙ». 15 ДЕКАБРЯ БИЛЕТЫ НА 107.0 FM

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ЛИЦЕНЗИЯ АМК № 000003, Выдана 23 МАРТА 2006 ГОДА МИН. КУЛЬТУРЫ, ИНФОРМАЦИИ И СПОРТА РК. КОМИТЕТ ИНФОРМАЦИИ И АРХИВОВ

КАПИТАЛ
ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМСвидетельство
о постановке
на учет
N 12031-Г,

выдано Комитетом информации и архивов,
Министерства связи и информации Республики
Казахстан от 03.10.2011 г. Собственник и издатель
газеты: ТОО «Издательский дом Капитал»
Газета является членом организации
“Project Syndicate”.

Виктория Говоркова, главный редактор,
govorkova@kazmg.kz
Ольга Веселова, заместитель главного
редактора, veselova@kazmg.kz
Бибинор Танельбаева,
руководитель on-line проекта
Евгения Рассохина,
проект-менеджер, zhenya@kazmg.kz
Айжан Касымалиева,
проект-менеджер, aizhan@kazmg.kz

Отдел дистрибуции – 333-45-45
Алишер Абдулин, редактор (спорт),
Журналисты:
Венера Гайфутдинова, Олег Ни,
Аскар Кульжанов, Ирина Лукичева,
Вероника Сабитова, Аманжол
Сагындыков, Анна Видянова,
Татьяна Киселева
Корректор: Владимир Плошай
Верстка: Рустем Еспаев

Мнение авторов публикаций не обязательно
отражает мнение редакции.
Коммерческий департамент – 266-39-39, 333-45-45
Адрес редакции: Казахстан, 050057,
г. Алматы, ул. Мынбаева, 53/116
(ул. Ключкова), офис 401.
Тел.: +7 (727) 266-73-34, 266-25-12
Подписной индекс 65009 в каталогах
АО «Казпочта», ТОО «Евразия пресс»,
ТОО «Эврика-пресс», ТОО «Казпресс»

Ответственность за содержание рекламы
и объявлений несут рекламодатели.
Рукописи не возвращаются и не рецензируются.
При перепечатке ссылка на «Капитал.kz»
обязательна.
Официальный сайт: www.kapital.kz
Подписано в печать 14.11.2012 г. Заказ N 2288.
Общий тираж 40000 экз. Газета отпечатана
в типографии: ТОО «РПИК «Дэуір», г. Алматы,
ул. Калдаякова, 17, тел.: 273-12-04, 273-12-54