



Рост затрат на добычу нефти становится неизбежным



Как будут проводить в «последний путь» автомобили?



Айдар Алибаев, глава Ассоциации пенсионных фондов РК

КАПИТАЛ

№8
(387)



// ЧЕТВЕРГ, 28 ФЕВРАЛЯ, 2013

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

С отменой техосмотра уйдет и коррупция

8
страница

«Самрук-Казына» хотят усилить экспатами

10
страница

В Казахстане станет больше частных детских садов

9
страница

Мы в сети
kapital.kz



Пока Иран выжидает, Казахстан выигрывает



Юлия Александрова

Сенсации в ходе переговоров по иранской ядерной программе в формате «ЕЗ/EU+3», прошедших в Алматы, не случилось. Стороны выдвинули пересмотренные предложения, которые являются основой для дальнейшего обсуждения, озвучивать же детали они отказались, объясняя свою позицию тем,

что предложения необходимо тщательно изучить. Также представители «ЕЗ/EU+3» сообщили, что есть определенные аспекты, которые требуют технической экспертизы для проведения дальнейших переговоров.

Таким образом, технические эксперты встретятся, чтобы обсудить иранскую ядерную программу в Стамбуле 17-18 марта, а возобновятся переговоры 5-6 апреля

в Алматы. Именно этот факт эксперты называют основным результатом встречи.

«В том формате, в котором эти встречи проводились, и даже уровень участников не позволяли предполагать, что какие-то решения будут приняты в ходе переговоров в Алматы», – уверен Рустам Бурнашев, директор по аналитике Института политических решений (ИПР).

Продолжение на стр. 2]

Цифра номера

\$3,7 млрд планирует вложить Казахстан в строительство завода по переработке природного газа на Карачаганаке

Подробнее [Стр. 2]

Спикер номера

Йорген Сков, исполнительный директор LEGO Education, о расширении бизнеса в Казахстане

Подробнее [Стр. 7]

Цитата номера

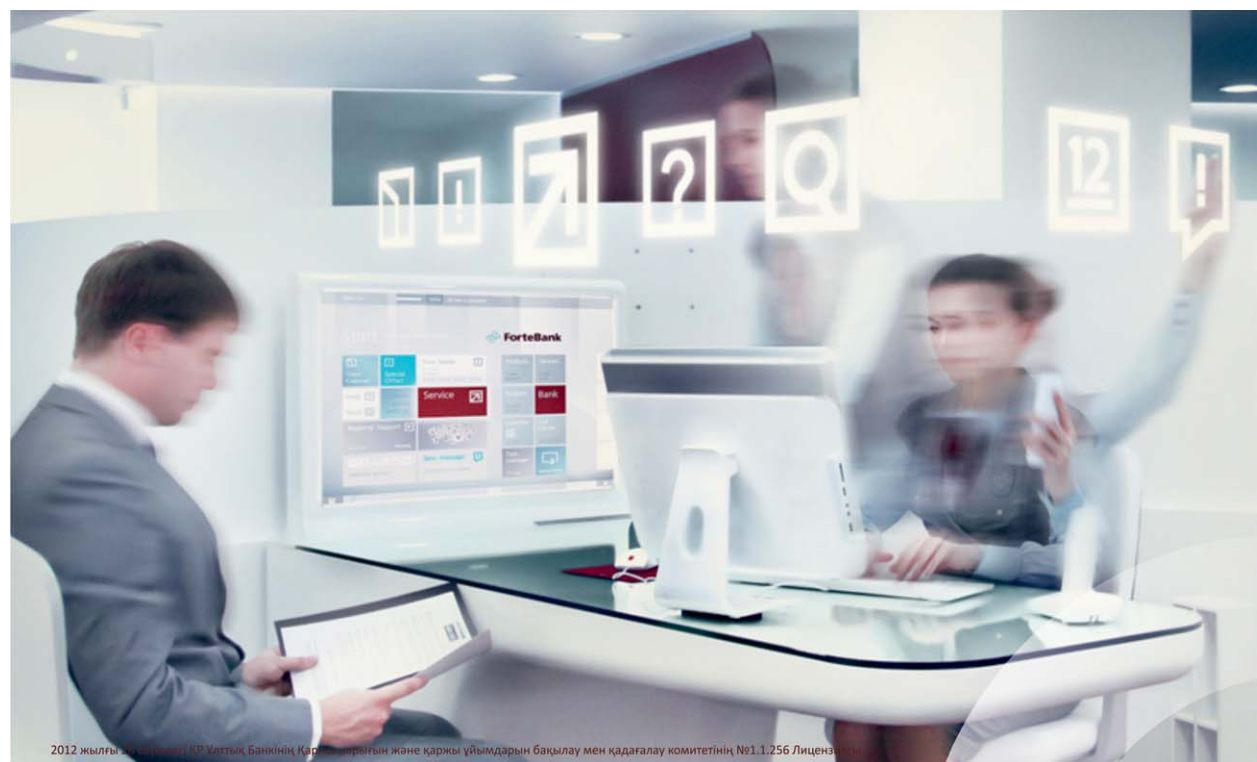
«Госаппарат придет к идее аутсорсинга второстепенных функций через 5-10 лет», – Эрик Ашкенов

Подробнее [Стр. 10]

Спорт

Борьба «Барыса» и «Трактора» в плей-офф КХЛ обострилась

Подробнее [Стр. 14]



ForteBank

ForteМенеджер

Сіздің табысыңызды қолдау
Поддержка вашего успеха

www.fortebank.com



Астана – Костанай
Астана – Алматы
Алматы – Караганда
Алматы – Шымкент

Астана – Шымкент
Астана – Атырау
Астана – Ақтобе
Алматы – Павлодар

Астана – Ақтау
Алматы – Ақтау
Алматы – Ақтобе
Алматы – Атырау

от **23 300** тг
в обе стороны

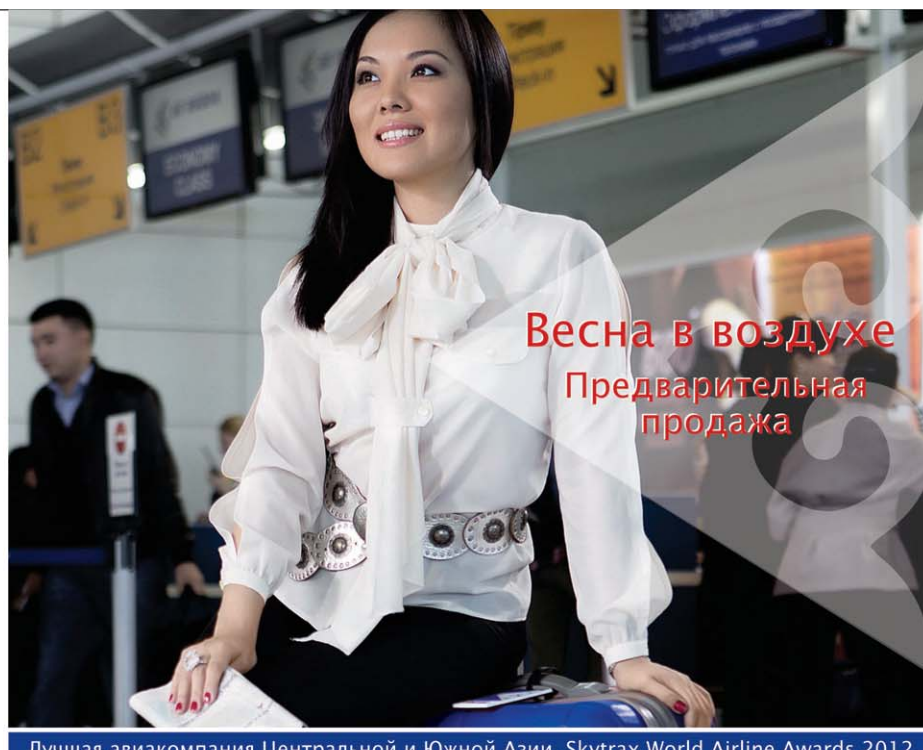
от **27 000** тг
в обе стороны

от **33 900** тг
в обе стороны

Продажа авиабилетов производится не позднее, чем за 21 день до вылета. Стоимость авиабилетов указана в оба конца и включает все аэропортовые и пассажирские сборы. Действуют ограничения.

Для бронирования и информации посетите www.airastana.com или звоните +7 727 2444477, +7 7172 584477

air astana
в самом сердце Евразии



Весна в воздухе
Предварительная
продажа

Лучшая авиакомпания Центральной и Южной Азии, Skytrax World Airline Awards 2012

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

РЕМОНТ ПРИВЕДЕТ К РОСТУ ЦЕН

Плановые ремонты на трех крупнейших НПЗ Казахстана пройдут с конца июня по начало ноября. Остановки заводов, как правило, приводят к 5-15% росту цен на моторное топливо в стране. При этом импорт нефтепродуктов в указанный период может оставаться на стабильном уровне, при условии, что предприятия накопят достаточный запас топлива для обеспечения внутреннего рынка. Об этом деловому порталу Kapital.kz сообщили в агентстве Argus. Павлодарский НПЗ проведет профилактический ремонт установки первичной переработки нефти с конца июня по конец июля. На Атырауском заводе в августе – сентябре будет сокращен и на три дня полностью остановлен процессинг, а Шымкентский НПЗ проведет аналогичные плановые работы в октябре – ноябре, сообщил источник в правительстве. В предыдущие годы каждый ремонт, как правило, длился 31-38 дней. Атырауский завод поставляет продукты в западную часть Казахстана, Шымкентский НПЗ обеспечивает южные регионы, а Павлодарский – северные. Суммарная мощность переработки трех НПЗ составляет около 14 млн тонн в год. (kapital.kz)

КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

АБСАТТАР ДЕРБИСАЛИ

назначен директором Института востоковедения имени Сулейменова

АЛИБЕК КУАНТЫРОВ

назначен заместителем председателя Комитета геологии и недропользования Министерства индустрии и новых технологий РК

АРЫСТАНБЕК НУРМАХАНОВ

назначен заместителем председателя Комитета информации и архивов Министерства культуры и информации Республики Казахстан

БАХЫТЖАН КУАНЫШЕВ

назначен президентом-ректором АО «Казахская академия транспорта и коммуникаций имени М. Тынышпаева»

БАХЫТЖАН САГИНТАЕВ

избран председателем совета директоров АО «Национальный управляющий холдинг «КазАгро»»

ВЛАДИМИР ДУДОВ

назначен руководителем аппарата акима СКО

ЕВГЕНИЙ АМАН

назначен заместителем акима Костанайской области

ЕРЛАН ХАИРОВ

назначен председателем Комитета по инвестициям Министерства индустрии и новых технологий РК

ЗАУРЕШ АМАНЖОЛОВА

назначена заместителем акима Алматы

НИКОЛАЙ БРУНИЧ

избран генеральным директором Каспийского трубопроводного консорциума

ПАВЕЛ КУЛАГИН

назначен акимом района «Алматы» Астаны

САПАР АХМЕТОВ

назначен первым заместителем председателя Астанинского филиала партии «Нур Отан»

СЕРИК СЕЙДУМАНОВ

избран депутатом Мажилиса Парламента РК

Контроль за монополистами будет многоуровневым

Арман Карин

Если институт экспертов жилищно-коммунального хозяйства (ЖКХ) будет создан, он станет третьим по счету контролирующим органом, наряду с Агентством РК по защите конкуренции (АЗК) и генеральной прокуратурой. На этот раз – общественным. Это еще раз свидетельствует о высокой степени недоверия к деятельности государственных органов

Вице-президент Алматинской ассоциации предпринимателей Анатолий Пуриц предложил создать в Казахстане институт общественных экспертов, основная цель работы которых будет заключаться в содействии снижению роста тарифов на услуги естественных монополий.

Содержать организацию он предложил за счет монополистов. Введение экспертов не очень заметно отразится на росте цен – полученные выгоды, в случае если общественные организации добьются перерасчета за плохое качество услуг или отмены запланированного повышения тарифов, предоставив обоснованные аргументы, многократно превысят расходы, отмечают специалисты.

«Они будут заниматься на основании закона, на основании того, что их пустят в аудиторскую комиссию, проверкой тарифов», – сказал г-н Пуриц. Еще он предлагает проводить мониторинг основных монополий – таких как электроэнергия, теплоснабжение, вода и услуги связи. По его словам, республике хватит 30 экспертов – они будут специализированными и станут обслуживать все регионы республики. Напомним, ранее сообщалось о том, что в результате проверки АЗК и генпрокуратуры выяснилось, что финансовые средства, полученные энергокомпаниями, пошли на выплаты дивидендов учредителям и проведение праздников.

По сути предлагается сделать контроль за монополистами многоуровневым. Сегодня монополистов регулярно шерстят специалисты АЗК и прокуратуры, если идея пройдет, то к ним прибавится еще и общественная организация.

Кстати, предложение г-на Пурица – это лишь продолжение темы, которую в начале февраля затронул глава Агентства РК по регулированию естественных монополий (АРЕМ) Мурат Оспанов. Тог-



да он предложил финансировать общественные организации за счет государства для защиты прав потребителей. По его словам, финансирование будет зависеть от опыта общественников: количества взысканных компенсаций, проведенной работы по защите потребителей. Мурат Оспанов отметил, что принимаемые меры по защите прав потребителей недостаточны, заявив, что реальная защита интересов потребителей может быть обеспечена только при эффективном взаимодействии всех органов государственного контроля.

Так, к примеру, депутат Светлана Романовская предложила первые три года финансировать работу экспертного совета за счет государства, затем за счет членских взносов.

Президент АО «Казпотребнадзор» Даурен Кайсаров считает, что 30 экспертов республике не хватит, и предложил создать специализированный портал, на который регулярно будут поступать отчеты монополистов о своей деятельности.

Советник председателя АРЕМ Лилия Рогозин сообщила о том, что на портале АРЕМ в июне следующего года появятся отчеты монополистов по исполнению инвестиционных программ.

Что бы там ни говорили, но сразу же надо уяснить следующее: финансировать экспертный совет со стороны монополистов или государства вообще нельзя. Тем самым изначально закладывается критерий субъективности. Вряд ли совет будет объективным, если его члены будут получать зарплату от монополистов или государства, что практически одно и то же.

Во всей этой истории по усилению контроля над монополистами забавляет следующее: это ж как не доверяют госорганам, что предлагают создать еще и общественную организацию, которая будет дублировать работу АЗК и генпрокуратуры.

А между тем и АЗК, и генпрокуратура работают, недостатки выявляют, штрафы накладывают, санкции применяют. Но есть одна проблема: что бы они ни предпринимали, монополисты что хотят, то и творят.

Проблема газификации северной части страны может быть решена

Венера Гайфутдинова

В 2014 году Казахстан планирует вложить \$3,7 млрд в строительство завода по переработке природного газа (ГПЗ) на Карачаганакском месторождении. Строительство этого завода обсуждается с 2004 года. Основной целью данного проекта является обеспечение газом страны. По информации АО «Национальная компания «КазМунайГаз» (КМГ), к 2017 году завод будет поставлять газ в Астану и северные регионы страны. Поставки газа с месторождения Карачаганак могут увеличиться с 2019 по 2021 год, достигнув объема до 5 млрд куб. м в год, что составит более 50% сегодняшней потребности Казахстана в «голубом топливе». Реализация данного проекта позволяет решить одну из наиболее проблем республики – газифицировать северную часть страны.

Основная добыча газа сосредоточена в западной части нашей республики. Тогда как значительная часть промышленного сектора сосредоточена в центральной, северной и восточной областях. Существующая система магистральных газопроводов, построенная как часть бывшей общесоюзной газотранспортной системы, в основном обслуживала транзитные по-

токи природного газа и не ориентирована на обеспечение газом самой республики. Но сегодня в РК есть еще одно транзитное направление – китайское, которое открывает новые возможности для газификации внутри страны.

А в 2013 году запланировано начало строительства газопровода «Бейнеу – Бозой – Шымкент», который призван обеспечить южный регион республики. С учетом увеличения объемов добычи газа и строительства газоперерабатывающего завода и газопровода проблемы Казахстана, связанные с обеспечением потребителей внутреннего рынка газом, будут исчерпаны.

Вместе с тем строительство газоперерабатывающего завода ставит перед Астаной другие вопросы. В первую очередь Казахстану необходимо решить вопрос финансирования строительства данного завода. В рамках технико-экономического обоснования (ТЭО) проекта были рассмотрены две технологии переработки, которые планируется использовать на новом заводе. По первому варианту предполагается технология переработки с обратной заправки кислотогаза. В этом случае стоимость проекта составит \$3,7 млрд. По второму варианту

дополнительно предполагается наладить производство серы. Но это будет стоить еще \$1,2 млрд дополнительно. Какой вариант выберут, пока не ясно.

Между тем эксперты полагают, что более рационально будет привлечь в проект сторонних инвесторов. Наиболее вероятно, по мнению Олега Егоров, главного научного сотрудника Института экономики Министерства образования и науки РК, что для строительства этого завода Казахстан себе в партнеры выберет Россию. Однако ученый не исключает, что в случае объявления тендера на реализацию проекта его могут выиграть китайские компании, предложив самую низкую цену.

Но существует и другая точка зрения. Так, специалист аналитического центра АО «Асыл-Инвест» Айвар Байкенов полагает, что с учетом социальной необходимости, в данном случае обеспечение топливом северных регионов страны и столицы, вполне возможно, что ограничить собственным финансированием завода. Для этого, по словам г-на Байкенова, могут прибегнуть, к примеру, к средствам Национального фонда, в случае если НК КМГ не сможет обеспечить необходимым объемом денег, так как стране сегодня

стратегически необходимо уходить от газовой зависимости от соседей.

Однако, несмотря на то, что эксперты в числе претендентов на роль партнеров в реализации данного проекта видят в первую очередь Россию, следует напомнить, что в 2009 году между КМГ и итальянской компанией Eni было подписано соглашение о совместной работе, в том числе по строительству газоперерабатывающего завода на Карачаганаке. Но нам пока не удалось выяснить, остались ли эти договоренности в силе.

Другой вопрос, который необходимо решать в случае строительства отечественного ГПЗ, будет ли Казахстан поставлять газ с месторождения Карачаганак на Оренбургский ГПЗ. В 2007 году Казахстан договорился с Россией о создании совместного предприятия (СП) на базе Оренбургского ГПЗ. В рамках этой договоренности Казахстан должен поставлять на СП газ с Карачаганак. В октябре 2012 года стало известно, что РК хочет расширить поставки в Россию газа с месторождения Карачаганак. Сегодня объемы поставок газа с Карачаганак на российский завод газа, по информации «Асыл-Инвест», равны 8 млрд куб. м.

Аналитики заверяют, что добываемого на Карачаганаке газа хватит на два завода. Если Казахстан будет строить нефтеперерабатывающий завод на своей территории, это не значит, уверен г-н Егоров, что мы не будем больше поставлять газ на Оренбургский ГПЗ. «На Карачаганаке будет добываться достаточное количество газа», – подчеркнул он. Г-н Байкенов же пояснил, что в рамках развития месторождения в ближайшее время ожидается существенное увеличение объемов добычи газа до 25 млрд куб. м. Этих объемов, по словам эксперта, будет достаточно как для Оренбургского завода, так и для нового казахстанского объекта, производственную мощность которого планируют довести до 5 млрд куб. м в год.

Пока Иран выжидает, Казахстан выигрывает

[Начало на стр. 1]

В любом случае выбор площадки для переговоров по иранской ядерной программе не случаен. Кандидатура Алматы устроила обе стороны. Этот выбор, по мнению Петра Своика, экономиста, председателя Алматинской общественной антимонопольной комиссии, обусловлен сразу несколькими факторами. «Конечно, это известный отказ Казахстана от обладания ядерным оружием, и не в последнюю очередь – политическая активность главы РК Нурсултана Назарбаева», – говорит экономист. Кроме этого, г-н Своик напомнил, что Казахстан на сегодня чемпион мира по

добыче природного урана, на нем в настоящее время работает примерно треть всех ядерных реакторов, на всех континентах.

Также немаловажным аргументом при выборе площадки, по оценке г-на Своика, является инициатива по созданию банка ядерного топлива. МАГАТЭ предлагает Ирану воспользоваться ураном именно из банка, который планируется создать на территории Казахстана.

То, что выбор в качестве площадки для проведения переговоров пал на Казахстан, г-н Бурнашев объясняет тем, что наша страна имеет устойчивые партнерские отношения со всеми сторонами, которые ведут переговоры по иранской ядерной

программе. Казахстан в данном случае является надежным партнером этих сторон. Позиция нашей страны по иранскому вопросу является взвешенной, и по этой причине она устраивает обе стороны. «Казахстан поддерживает право любой страны на использование в мирных целях атомной энергетики, при этом наша страна активно выступает за нераспространение ядерного оружия и считает, что ядерная программа должна быть решена, прежде всего, в рамках переговорного процесса», – говорит г-н Бурнашев.

Западные СМИ сразу ссылались на определенную символику в выборе места переговоров. Так, The Washington Post пи-

шет, что «Казахстан – место проведения переговоров по иранской ядерной программе между мировыми державами и Тегераном несет в себе символику, на которую западные переговорщики возлагают большие надежды». Под символикой подразумевается то, что в 90-ых годах Казахстан отказался от огромного ядерного арсенала.

Несмотря на то, что в ходе переговоров не удалось прийти к согласию, Казахстан извлек из мероприятия выгоды. «Это мероприятие позволило привлечь внимание к Казахстану в более широком плане – позиционирование Казахстана в информационном поле», – уверен г-н Бурнашев. Эксперт объяснил, что, проводя какие-либо мероприятия, государство преследует задачи, которые можно условно разделить на три категории – безопасность, выгода, престиж. В данном случае тут преследуется в основном цель получения некоего престижа. Экономический фактор здесь является только одной из составляющих, но и он работает в этом случае, так как позволяет стране еще раз заявить о себе инвесторам.

Единый пенсионный фонд может стать прототипом советской столовой

Анна Видянова

В прошлом номере «Капитал.kz» было опубликовано интервью с заместителем премьер-министра Казахстана Кайратом Келимбетовым, в котором он рассказал о механизмах функционирования пенсионной системы при создании Единого пенсионного фонда (ЕПФ). Материал вызвал огромный интерес как со стороны читателей, так и со стороны игроков рынка. В этом номере своим мнением о предстоящей реформе пенсионной системы с «Капитал.kz» решил поделиться Айдар Алибаев, глава Ассоциации пенсионных фондов Казахстана.

- Сейчас активно обсуждается вопрос реформирования пенсионной системы. В частности, предлагается создать Единый пенсионный фонд, который будет аккумулировать активы вкладчиков. Как Вы оцениваете данные шаги государства по реформированию пенсионной системы?

- Чтобы накопительная пенсионная система функционировала эффективно, необязательно государству приходится создавать ЕПФ, достаточно сохранить и улучшить то, что уже есть.

Наши чиновники в стремлении реформировать действующую пенсионную систему сломают то, что функционирует на протяжении 15 лет и ничего не создадут взамен. Аналогичную картину можно видеть в образовании, в здравоохранении, в других сферах.

Создание ЕПФ путем слияния счетов предпринимателей некоторыми чиновниками как некий прорыв, который приведет к повышению эффективности системы. На самом деле, на мой взгляд, это просто слова. И существуют очень высокие риски, что если будет создан ЕПФ, то ситуация в пенсионной системе может повторить ту, которую мы наблюдаем в других сферах. Есть очень высокий риск того, что мы можем разрушить то, что уже имеем, ничего не построив взамен.

Представьте, что с 1998 года тысячи специалистов частного сектора создавали накопительную пенсионную систему по кирпичику. Разрабатывались программы, ведь это высокотехнологичный бизнес как в финансовой, так и в социальной сферах. И вдруг появляется предложение, что за несколько месяцев, до июля 2013 года необходимо это все поменять. Даже обозначенные сроки показывают нестерпимое желание как можно быстрее добраться до пенсионных активов и подтвердить тот факт, что заработанная годами пенсионная система может быть разрушена.

Чисто технологически объединить счета в единую базу до июля в принципе нереально. Так, два фонда могут сливаться около года, и даже тут возникают трудности при совмещении баз данных. Бывает, что отличия в программном обеспечении, методология подхода в учете фондов, счета которых планируется слить.

- Но ведь в настоящее время пенсионные фонды показывают низкую доходность активов. Как можно исправить текущую ситуацию?

- Я согласен, что на протяжении последних лет доходность пенсионных фондов оставляла желать лучшего. Частенько они находились в отрицательной зоне – на уровне ниже инфляции. Но это не означает, что какие-то меры необходимо предпринимать в срочном порядке. Иногда, чтобы ситуация выправилась, достаточно не вмешиваться в нее.

Сейчас общеэкономическая ситуация в стране требует перемен, кризисные явления затронули практически все сферы. И строительный бизнес, и финансовую сферу. Это в том числе влияет на доходность НПФ. Доходных финансовых инструментов на бирже не было на протяжении всего периода функционирования накопительной пенсионной системы. Иными словами, государство поставило пенсионные фонды в такие условия. Поэтому игроки пенсионного рынка показывают такие доходы не потому, что они не хотят зарабатывать больше, а потому, что у них нет эффективных инструментов. Если Министерство финансов РК выпускает государственные ценные бумаги с доходностью заведомо ниже уровня инфляции, НПФ их вынуждены будут брать из-за отсутствия альтернативы. О какой доходности тут можно говорить?

Например, заместитель премьер-министра РК Кайрат Келимбетов говорит о том, что при создании ЕПФ эффективность пенсионных активов будет повышена.



Даже если на рынке будет функционировать единый фонд, откуда он будет брать доходность? Только за счет того, что на рынке появится ЕПФ, на фондовой бирже не станет больше высокодоходных инструментов. Откуда им взяться? На рынке ничего не изменится: та же фондовая биржа, то же государство с кризисными явлениями в экономике, те же бумаги Министерства финансов РК с низкой доходностью.

И когда г-н Келимбетов заявляет о том, что Нацбанк РК обеспечит высокую доходность, это заявление тоже можно поставить под сомнение. При этом отмечу, что главный банк страны показал себя не как самый лучший управляющий. Так, за 2011 год доходность Национального фонда РК не превысила 1,37%. За 2012 год данные пока не обновлены. Это та доходность, которую нам может обеспечить Нацбанк РК при помощи внешних управляющих.

К слову, если говорить о доходности НПФ, то за 15 лет существования накопительной пенсионной системы суммарный накопленный уровень доходности в 1,5 раза превысил накопленный уровень инфляции.

Г-н Келимбетов в своем интервью «Капитал.kz» сказал, что эти изменения не имеют никакого отношения к принципам накопительной пенсионной системы. Он упомянул о том, что накопительная система сохранится, и в дальнейшем будет продолжена работа над ее совершенствованием. Но при создании ЕПФ разрушается самый главный принцип – конкуренция. Должны будут самоликвидироваться частные пенсионные фонды. И именно в этом заключается основополагающий переворот – частная система превратится в государственную.

И здесь возникает еще один вопрос – нарушение прав вкладчиков. Например, вкладчик, заключивший договор с частным НПФ, сделал свой выбор на конкурентном поле, которого его в будущем хотят лишиться. На каком основании без согласия вкладчика пенсионные накопления будут переведены в ЕПФ? Я, как вкладчик, против такого исхода дел. Сегодня именно в частных пенсионных фондах сконцентрировано около 4 млн человек. И около 1,5 млн вкладчиков в государственных НПФ, таких как «Государственный накопительный пенсионный фонд» и НПФ «УларУмит». Представьте, что 4 млн счетов вкладчиков, добровольно заключивших договор с частными фондами, обложат переводом средства государству. Далеко не все на это могут положительно отреагировать. Это аналогично тому, что деньги, которые казахстанцы хранят на своих депозитах, в один день без их спроса решат перевести в один государственный банк. Люди разместили на счетах свои личные средства, такие же личные деньги размещены в частных НПФ.

Повторюсь, что здесь будут нарушены права вкладчика, условия договора и даже нарушены права человека. А если человек не видит необходимости переводить свои накопления государственным чиновникам? Я, например, не доверяю таким государственным как г-н Келимбетов. Я не хочу, чтобы такие чиновники управляли моими пенсионными накоплениями.

- Какие еще отрицательные моменты в создании ЕПФ Вы видите?

- Будут затронуты интересы частного бизнеса. Предприниматели, которые открывали этот бизнес, получали лицензию на создание частного пенсионного фонда,

вкладывали серьезные деньги в уставный капитал, в технологии, люди могут потерять свой бизнес, понести убытки.

Это отрицательно отразится на инвестиционной репутации страны, на ее инвестиционном климате со всеми вытекающими последствиями.

Ранее глава Национального банка РК Григорий Марченко говорил, что частные НПФ могут выкупаться. Если это произойдет, то за какие деньги они будут выкуплены? Ведь стоимость этих частных фондов может доходить до \$2-4 млрд. За деньги налогоплательщиков?

Более того, в настоящее время 90% пенсионных активов размещено внутри страны. Так, 50% находится в бумагах госорганов, около 30% в госкомпаниях и банках и 10% на депозитах. Большинство средств и так размещено на внутреннем рынке. Зачем же выкупать то, что и без того у вас в руках? Тут даже здравого смысла нет, не то что экономического. Тут другие мотивации.

Также г-н Келимбетов предлагает направить больше денег в инвестиции на внешние рынки и одновременно вкладываться в инфраструктурные проекты Казахстана. Что мешает это делать сегодня? Частным НПФ и в настоящее время это не запрещено.

- При инвестициях в инфраструктурные проекты может возникнуть проблема честных тендеров? Как Вы думаете?

- Честная игра должна быть на всех этапах. А у нас инфраструктурные проекты не работают во многом в силу того, что не соблюдаются правила игры.

Г-н Келимбетов говорит, что у НПФ есть три пути. Либо стать управляющими компаниями, либо заняться добровольными пенсионными взносами, либо ликвидироваться. Иначе как лукавством это не назвать. В настоящее время все пенсионные фонды имеют лицензию на управление пенсионными активами. Зачем им предлагать то, чем они и так обладают? Абсурд.

При этом все пенсионные фонды в настоящее время также имеют право собирать добровольные пенсионные отчисления, этого права у них пока никто не отбирал.

Г-н Келимбетов, с одной стороны, говорит о том, что ЕПФ будет под Нацбанком, в то же время он упоминает, что им будет управлять правительство в лице Министерства финансов РК. Также в одном из интервью заместитель премьер-министра говорит о том, что инвестиционные решения будет принимать совет, и одновременно в интервью «Капитал.kz» он указывает, что решение будет принимать внешний управляющий. Из интервью г-на Келимбетова видно, что он не совсем понимает конечной цели создания ЕПФ, путей ее достижения, не понимает принципов функционирования накопительной пенсионной системы.

К тому же г-н Келимбетов заявляет, что с созданием ЕПФ повысится доходность пенсионных активов. Не могу поверить этому человеку, учитывая его опыт работы. Потому что он в свое время, будучи руководителем ФНБ «Самрук-Казына», отличился созданием огромного количества неэффективных программ и проектов. Так, при ФНБ «Самрук-Казына» были созданы институты развития, Банк развития Казахстана, Инвестиционный фонд Казахстана, Национальный инновационный фонд, Фонд развития малого предпринимательства, Центр маркетингово-аналитических исследований, Казахстанский центр со-

действия инвестициям и т.д. Данными институтами было создано огромное количество проектов и программ. В эти проекты были вложены миллиарды тенге, и ничего эффективного так и не было сделано. Среди целей, которые планировали реализовать эти компании «Самрук-Казына», были и цементные, и пропиленовые заводы, и полиэтиленовые производства, и листовое стекло и первичный алюминий. Планировалось создание целых кластеров. Что только не обещал ФНБ «Самрук-Казына»... Где все это? И представьте, что теперь государству в лице г-на Келимбетова, который плохо понимает ради чего создавать ЕПФ, планируется отдать результат пятнадцатилетнего труда людей, которые сформировали накопительную систему.

Что же касается инфраструктурных проектов, то в настоящее время ничего не мешает ни юридически, ни законодательно, ни технологически инвестировать накопления в инфраструктурные проекты.

- Как Вы думаете, почему это не происходит сейчас?

- Есть несколько причин. Во-первых, инфраструктурным проектам достаточно трудно пробить себе дорогу. Во-вторых, пенсионные фонды боятся инвестировать в такие проекты, потому что имеют за плечами отрицательный опыт вложений в компании, которые впоследствии пришли к дефолтному состоянию.

И есть третий системный риск. Это риск того, что средства могут быть использованы не по целевому назначению. Поэтому от реализации инфраструктурных проектов необходимо отгородить чиновников. Потому что если они будут иметь отношение к реализации таких проектов за счет пенсионных активов, то средства могут быть разворованы.

- Речь шла также о том, что пенсионные фонды могут заниматься и добровольными пенсионными отчислениями. Как Вы прокомментируете этот момент?

- Г-н Келимбетов прекрасно понимает абсурдность этого заявления. Добровольные пенсионные взносы составляют менее 0,1% от всех активов НПФ. Этот рынок в Казахстане отсутствует. Если НПФ будут сконцентрированы на добровольных пенсионных отчислениях, то они самоликвидируются.

- Глава Нацбанка РК ранее говорил о том, что НПФ приобретали бумаги аффилированных компаний, по некоторым из них был дефолт. В результате чего эти фонды понесли убытки. Если фонд будет один и управляться он будет или правительством или Нацбанком РК, то таких сделок с аффилированными лицами не будет. Как Вы думаете, насколько создание ЕПФ уберет пенсионные фонды от риска вложений в дефолтные компании?

- Это несерьезный аргумент. Что в настоящее время мешает государству запретить либо ограничить НПФ направлять пенсионные деньги в аффилированные компании.

Это можно грамотно изложить в одном нормативном акте на двух страницах. В данном случае создание ЕПФ не является выходом из ситуации.

- По словам г-на Келимбетова, после пенсионной реформы стоимость акции будет исходить из реальной стоимости компании, которая будет расти с теми тарифными планами, которые утвердит правительство. Как Вы думаете, насколько создание Единого пенсионного фонда поможет реализовать эти планы государства?

- Что мешает адекватную цену устанавливать сегодня, когда работает 10 НПФ? Именно конкурентная среда и дает такую возможность. Например, когда вы идете на базар, вы можете там на конкурентном поле найти разумную цену, а вот когда появляется монополист, то ситуация сразу становится иной. В этом случае услуги могут подорожать и стать некачественными.

Сейчас мы как вкладчики имеем возможность сменить пенсионный фонд, если что-то не устроило в его работе. Например, если не понравился сервис, доходность или еще что-то. Действующие пенсионные фонды довольно значительно отличаются друг от друга. Если же создадут ЕПФ, то это будет советская столовая. Где интересы потребителя будут на последнем месте. А мы уже привыкли к ресторанам, где нам принесут толстую книгу меню, и вы можете выбрать все, что хотите.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ШТРАФЫ ТЕПЕРЬ МОЖНО ОПЛАТИТЬ В ЦОНАХ

В Алматы оплатить штрафы за нарушения правил дорожного движения можно во всех центрах обслуживания населения (ЦОНах). Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в Управлении дорожной полиции. В ЦОНах будут работать сотрудники дорожной полиции. «При приеме граждан сотрудник дорожной полиции осуществляет проверку по имеющимся базам данных информационных систем УДП ДВД города Алматы на наличие административных штрафов теги инхилдик, либо автотранспортных средств, разъясняет положение действующего административного законодательства, а также осуществляет контроль и разрешение вопросов исполнения наложенных административных взысканий», – пояснил начальник Управления дорожной полиции ДВД города Алматы майор полиции Юрий Редько. Оплатить штраф можно с помощью стационарных терминалов, размещенных в центрах обслуживания населения. Адреса ЦОНов: Алмалинского района – ул. Богдабай батыра, 221; Ауэзовского района – ул. Букеева, 128; Алатауского района – мкр-н Шанжырақ-2, ул. Жанкожа батыра, 24; Бостандыкского района – мкр-н Алмагуль 9а; Жетысуского района – ул. Төле би, 155; Медеуского района – ул. Маркова, 44; Турксибского района – ул. Рихарда Зорге, 9. (kapital.kz)

ОПТИМИСТИЧНЫЕ ПРОГНОЗЫ

Сельскохозяйству будут размещены на площади 21,3 га. Такие планы на текущий год сообщил министр сельского хозяйства на брифинге в Службе центральных коммуникаций при президенте РК Асылжан Мамытбеков отменил, что площади весеннего сева прогнозируются на уровне 18,5 млн га. Зерновые будут размещены на 15,9 млн га, в том числе пшеница – на 13,1 млн га. Ожидается сокращение площади пшеницы к уровню 2012 года на 329 тыс. га (2%), риса – на 6 тыс. га (7%), с расширением площадей кукурузы на зерно на 5 тыс. га, зерновых – на 22 тыс. га и других кормовых культур. Масличные в 2013 году планируется разместить на площади 1,8 млн га, хлопчатник – на 148 тыс. га, овощебахчевые и картофель – на 393 тыс. га, кормовые – на 3 млн га. Выпавшие в первой половине зимы обильные осадки в виде снега создают предпосылки для накопления хороших запасов влаги в почве под будущей урожаи, отменил Мамытбеков. Это позволяет делать оптимистические прогнозы на урожай в 2013 году. Для проведения мероприятий по поддержке субъектов АПК в текущем году холдингом «KazAgro» предусматривается выделение 60 млрд тенге за счет бюджетного кредита. Эти средства направляются на кредитование фермеров для проведения весенне-полевых и уборочных работ, а также на закуп у них сельскохозяйственной продукции, в том числе под обеспечение СПК по ставке 3% годовых. (kapital.kz)

ЛУЧШИЙ «ЗЕЛЕНый КВАРТАЛ»

Фонд «Самрук-Казына» объявляет международную конкурсу на разработку концепции проекта «Зеленый квартал». Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в пресс-службе фонда. Как сообщалось ранее, в ходе совещания 23 января 2013 года по вопросам итогов 2012 года и реализации «Стратегии «Казахстан-2050» президентом Республики Казахстан поручено АО «ФНБ «Самрук-Казына» реализовать проект строительства «Зеленого квартала» в городе Астана. Фонд недвижимости «Самрук-Казына» определен оператором программы по реализации этого проекта. Концепция градостроительного развития территории проекта «Зеленый квартал» включает в себя мастер-план, макеты, эскизы и предварительное технико-экономическое обоснование. Цель конкурса – определение концепции «Зеленого квартала», поиск современных, оригинальных, наиболее интересных дизайнерских и строительных идей и решений, воплощенных в разработке эскизного, архитектурного и строительного проектов комплекса. Конкурс проводится с 25 февраля по 5 апреля 2013 года. Принять участие могут юридические и физические лица, резиденты и нерезиденты: авторы и авторские коллективы, проектные организации, архитекторы и проектировщики. В ходе оценки проектов будет учитываться следующее: предусмотрено ли полное благоустройство, включающее наружное освещение за счет альтернативных источников энергии, озеленение, разбивку цветников и газонов, мест отдыха. (kapital.kz)

ЗАЩИТА ОТ РЕГУЛЯРНЫХ ПРОВЕРОК

Агентство по регулированию естественных монополий Казахстана настаивает на введении проверок монополистов из-под действия закона «О государственном контроле и надзоре», сообщил заместитель председателя АРЕМ Анатолий Шкарупа. «С целью усиления контроля за деятельностью субъектов естественных монополий необходимо введение проверок субъектов естественных монополий и регулируемого рынка из-под действия закона «О государственном контроле и надзоре», – сказал Шкарупа на «круглом столе» по защите прав потребителей. По его словам, упомянутый закон наравне с малым и средним бизнесом защищает от проверок регулирующего органа и крупных монополистов. «Мы знаем, что депутаты парламента в ходе работы над последним вариантом поправок к закону о естественных монополиях поддерживали это направление, но недоработки не позволили их принять тогда. Между тем данные изменения позволят оперативно реагировать на жалобы потребителей с целью пресечения злоупотреблений субъектами своим положением и дискриминации потребителей, что в свою очередь обеспечит защиту потребителей и создаст благоприятные условия для развития малого и среднего бизнеса», – подчеркнул зампред АРЕМ. (newskaz.kz)

Казахлюбелл
основание 1941

Подарки для Любимых!

г. Алматы
ул. Фурманова, 80.
328 0 500
www.kazyuvelir.kz

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ДЛЯ ЭКИБАСТУЗСКОЙ ГРЭС-1

Компания «Красный котельщик», входящая в российский концерн «Силловые машины», отгрузила последние узлы котла большой мощности Экибастузской ГРЭС-1, сообщила пресс-служба компании. «В адрес заказчика отправлены опоры и подвески трубопроводов. Новое оборудование заменит отработавшие свой срок части котельной установки», – говорится в сообщении. Контракт на изготовление и поставку оборудования для Экибастузской ГРЭС-1 ОАО «ЭМальянс» и ОАО «ЗиО» заключили в феврале 2011 года. В соответствии с его условиями «ЭМальянс» обязался выполнить рабочий проект и поставить элементы котла для восстановления второго энергоблока станции. В реализации проекта участвовали специалисты подольского филиала «ЭМальянса» и основной производственной площадки компании – Таганрогского котлостроительного завода «Красный котельщик». Работы по договору заняли около двух лет. Ранее ОАО «Силловые машины» в соответствии с контрактом, заключенным в апреле 2011 года, поставило для второго энергоблока Экибастузской ГРЭС-1 две приводные турбины мощностью 11 МВт каждая производства ОАО «Калужский турбинный завод». Помимо поставок нового оборудования «Силловые машины» в период с 2006 по 2012 год отремонтировали и поставили на Экибастузскую ГРЭС-1 семь роторов низкого давления (РНД), а также изготовили новый ротор высокого давления для паровых турбин мощностью по 500 МВт, входящих в состав энергоблоков станции. (newskaz.kz)

НЕЗАКОННАЯ ДОБЫЧА

За прошлый год специалистами отдела государственного экологического контроля было проведено 27 рейдовых выездов по пресечению незаконной добычи полезных ископаемых. Незаконные рейды были проведены согласно решению комиссии при масхакте города Астаны в мае 2012 года и плану по проведению рейдовых проверок по выявлению и недопущению незаконной добычи общераспространенных полезных ископаемых, сообщил сайт astana.kz. При совместных рейдовых выездах с сотрудниками финансовой полиции, прокуратуры и ДВД Астаны было зафиксировано восемь незаконных прецедентов. Добыча была пресечена. Между тем в ходе рейдового выезда мобильной группы Департамента экологии совместно с сотрудниками финансовой полиции в районе «Алматы» за дворцом «Шаббат» был пресечен факт незаконной добычи древесины. (kapital.kz)

РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Совместное казахстанско-российское предприятие ТОО «KazPocГаз» в 2012 году приняло и обеспечило переработку сырого газа Карачаганакского месторождения на мощностях Оренбургского газохимического комплекса в объеме 8 039 млн м³, сообщается в пресс-релизе предприятия. В результате переработки выработано: товарного газа – 6 907 млн м³, серы – 474 тыс. т, топливного газа – 78 млн м³, сжиженного углеводородного газа – 234 тыс. т, этана – 42 тыс. т, стабильного конденсата – 49 тыс. т, пентан-гексановой фракции – 13 тыс. т. По результатам деятельности за 2012 год все выработанные продукты переработки газа были реализованы в полном объеме. В целях приоритетного обеспечения внутреннего рынка Республики Казахстан газом в 2012 году компанией «KazPocГаз» выполнены обязательства по бесперебойной поставке потребителям Казахстана товарного газа Карачаганакского месторождения в объеме – 4 035 млн м³, в том числе: прямые поставки для Западно-Казахстанской области – 604 млн м³; путем встречных поставок российского и среднеазиатского газа: для Костанайской области – 931 млн м³, для Алматы, Алматинской, Южно-Казахстанской и Жамбылской областей – 2 500 млн м³. (inform.kz)

ОБЪЕМЫ РАБОТ РАЗДЕЛЯТ

Участники международного консорциума, которому поручена реализация масштабного проекта модернизации Атырауского нефтеперерабатывающего завода, договорились о разделении объемов работ. Участники международного консорциума, осуществляющего проект модернизации Атырауского НПЗ, обсудили и договорились между собой о разделении объемов работ, о координации своей деятельности и планах по освоению капложений, касающихся проекта», – сообщили в пресс-службе предприятия. Эти договоренности, по данным пресс-службы, были достигнуты в рамках стартовой встречи между руководителями АО НК «КазМунайГаз», АО «КазМунайГаз-переработка и маркетинг», китайской «Sinopet Engineering (Group)», японской Magubeni Corporation, а также АО «НГСК «Казстройсервис» и «Атырауский НПЗ». Между тем все эти компании в рамках консорциума осуществляют стратегический инвестиционный проект «Строительство комплекса глубокой переработки нефти на Атырауском НПЗ». (inform.kz)

ТРЕХГОДИЧНАЯ ПРОГРАММА

Социальная программа ТОО «Тенгизшеройль» «Игилек», разрабатываемого в Атырауской области Тенгизское месторождение, будет трехгодичной. Ранее эта программа, на которую ТПО выделяло \$20 млн, рассчитывалась на год. Часть средств, направляемых на решение различных социальных проектов, осваивать не успевали, и они пропадали. Как сообщили в пресс-службе областного акимата, создана рабочая комиссия, в которую вошли представители местных властей и ТПО. Этой комиссии предстоит составить перечень проектов, на которые будут направляться выделяемые нефтяной компанией средства. Действие программы теперь будет рассчитываться сроком на три года. С 2013 года сумма выделяемых на год средств увеличивается с \$20 до \$25 млн. (inform.kz)

Рост затрат на добычу нефти неизбежен

Венера Гайфутдинова

Главной тенденцией в нефтедобывающем секторе на сегодняшний день является увеличение затрат на добычу. В настоящее время компании, по словам Дени Флорена, партнера консалтинговой компании Lavoisier Conseil, вынуждены начинать добывать нефть в труднодоступных месторождениях. По оценкам французского эксперта, добыча на таких месторождениях может стоить в 4 раза дороже, чем на традиционных полях. Соответственно себестоимость нефти может увеличиться на \$70-\$80 за баррель. Сегодня стоимость добычи барреля нефти в среднем составляет \$10-\$20. «Рост инвестиций в разведку, а также увеличение цен на сырьевые товары повлияли на тарифы нефтяных подрядчиков», – полагает Дени Флорен.

Опрошенные деловым еженедельником «Капитал.kz» эксперты абсолютно солидарны с таким мнением. Сегодня, по словам Анны Анненковой, старшего эксперта инвестиционной компании «Баррель», все крупные месторождения, нефть на которых можно было добывать легким фонтанным способом, уже найдены, и пик добычи на таких месторождениях пройден. Только разработка новых технологий, по мнению экспертов, сможет уменьшить себестоимость извлечения нефти. Для добычи нефти в некоторых районах, по информации г-жи Анненковой, необходимы уникальные технологии, которых еще нет. В этом признаются норвежцы, у которых максимальный опыт добычи на шельфе. Причем, по утверждению некоторых экспертов, в области добычи по сложности эти технологии не уступают космическим технологиям.

Методы добычи нефти, которые сегодня существуют, по мнению начальника отдела аналитических исследований инвестиционной группы «Универ» Дмитрия Александрова, не смогут сломить тенденцию удорожания добычи нефти. «Единственное, где можно снизить затраты на добычу нефти, это если мы изобретем что-то, что



значительно повышает процент извлечения нефти до 50%. Эта технология должна позволять не просто временно увеличить притоки, а увеличить объем всей извлекаемой нефти», – утверждает эксперт.

Сейчас глубина залежей нефти, по оценке г-на Александрова, составляет в среднем 3-5 км, тогда как 100 лет назад нефть залегала на глубине 50 м. «Чем больше будет добываться нефти, тем более глубокие скважины придется бурить, что не может не сказаться на себестоимости продукта», – поясняет г-н Александров.

С другой стороны, аналитик отметил, что в случае снижения объемов потребления дорогие проекты, на которых трудно добыть нефть, будут консервировать. Соответственно себестоимость сырья будет снижаться, и, как следствие, на рынке будет наблюдаться падение цен на нефть. Однако г-жа Анненкова напомнила, что цена

на нефть лишь частично зависит от спроса, предложения и себестоимости. «Сегодня на цену также влияет спекулятивная составляющая фондовых рынков», – говорит эксперт. Кроме того, она уверена в том, что цена на нефть будет оставаться достаточно стабильной. Если цена на нефть опустится до \$60, то, по мнению г-жи Анненковой, добывать сланцевую нефть станет невыгодным делом.

Американцы, которые занимаются разработкой сланцевых углеводородов, играют на фондовых рынках. Это, по словам г-жи Анненковой, делается для того, чтобы поддержать цену на нефть с той целью, чтобы уменьшить себестоимость добычи сланцевых углеводородов. Сильное повышение цены на нефть также чревато последствиями. Высокие цены на нефть, по замечанию эксперта, будут подталкивать инвесторов вкладывать средства в аль-

тернативную энергетику. «Возобновляемая энергетика не заменит углеводороды в ближайшее время, но тем не менее она может вытеснить часть рынка, а это тоже деньги, и экспортеры углеводородов это понимают», – подчеркнула она.

Замена углеводородов возобновляемыми источниками энергии или сланцевым газом и нефтью будет возможна только в долгосрочной перспективе. К тому же, как полагает аналитик инвестиционной группы «Универ», пока есть нефть, ее будут эксплуатировать, и никто не будет заниматься разработкой новых методов извлечения энергии. Более того, г-н Александров отметил, что сегодня нефтяные компании обладают возможностью за счет довольно равномерного увеличения денежной массы в мире перекладывать растущие затраты на потребителя, и они будут пользоваться этим.

Итоги работы горнодобывающих компаний за 2012 год

Ольга Веселова, Венера Гайфутдинова

И для кого не секрет, что экономика Казахстана на данном этапе развития является сырьевой. Зачастую говоря о сырье, добываемом в нашей стране, мы подразумеваем нефть и газ, забывая о роли горнодобывающей промышленности.

В целом в мире по уровню капитализации крупнейших компаний горнодобывающая отрасль занимает пятое место, уступая только банковскому сектору, нефтегазовому, фармацевтической и

компьютерной промышленности. Так, по данным Financial Times, рыночная капитализация горнодобывающего сектора в 2011 году в глобальной экономике составила более \$1 трлн. Для сравнения: в 2005 году горнодобывающая отрасль по уровню капитализации занимала лишь 24 место среди глобальных секторов мировой экономики. За последние 10-15 лет компании этого сектора значительно укрепили свои позиции на глобальных рынках.

Сегодня горнодобывающий сектор страны представлен четырьмя круп-

нейшими добывающими компаниями. АО «Национальная компания «Казатомпром», уранодобывающая компания, которая выступает партнером по всем совместным предприятиям с иностранными компаниями, занимающимися разработкой урановых месторождений в Казахстане. Основной деятельностью одной из крупнейших в мире компаний по добыче и переработке природных ресурсов группы «Казхмыс» является производство меди. АО «Казцинк» – крупный интегрированный производитель цинка с большой долей сопутствующего выпу-

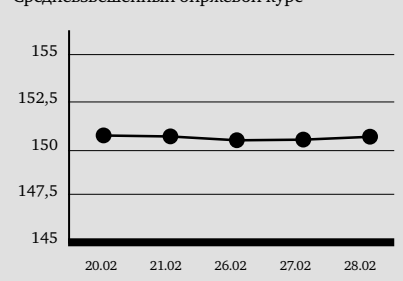
ска меди, драгоценных металлов и свинца. Ведущим производителем железной руды в республике является ENRC, которая в мире известна как крупнейшая группа в сфере добычи и переработки минеральных ресурсов, с интегрированными добывающими, перерабатывающими, энергетическими и логистическими предприятиями.

Деловой еженедельник «Капитал.kz» решил сделать обзор по итогам производства крупнейших горнодобывающих компаний страны, по основным продуктам, за 2012 год.



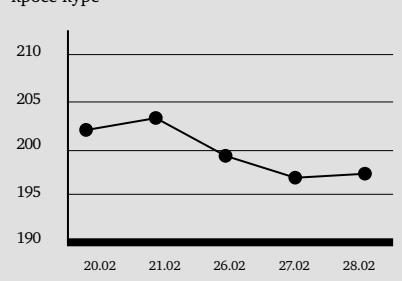
USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



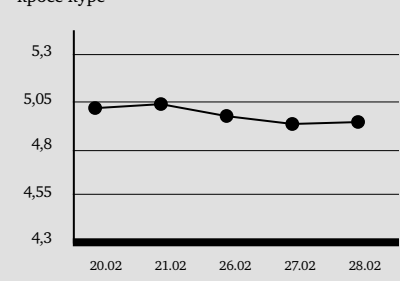
EUR/KZT

кросс-курс



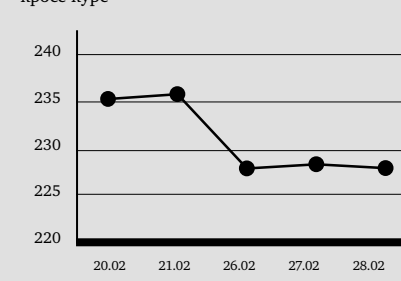
RUR/KZT

кросс-курс



GBP/KZT

кросс-курс



Комитет по зерну при ЕТС призван поддержать развитие биржевой торговли зерновыми в РК

Максим Азаров

В конце прошлого года АО «НК «Продкорпорация» впервые на зерновом рынке Казахстана начало проводить открытые анонимные биржевые аукционы с целью коммерческой реализации продовольственной мягкой пшеницы 3 класса. Выход Продкорпорации на биржевые торги стал настоящим «прорывом», обеспечивающим максимальную прозрачность.

В целях дальнейшего развития отечественного зернового рынка и поддержки развития биржевой торговли в Казахстане, как наиболее открытого и прозрачного инструмента ведения бизнеса, Продкорпорация выступила инициатором создания Комитета по зерну при Товарной бирже АО «Евразийская торговая система» (ЕТС). О том, каковы цели, задачи и перспективы нового органа в интервью «Капитал.кз» рассказал председатель Комитета по зерну при ЕТС, управляющий директор – коммерческий директор АО «НК «Продкорпорация» Нурбек Даирбеков.

В связи с чем возникла идея создания Комитета по рынку зерна при ЕТС?

Биржевые комитеты являются консультативными органами товарной биржи и действуют в соответствии с положениями о биржевых комитетах, принимаемыми в порядке, предусмотренном уставом товарной биржи. Комитеты могут создавать товарной биржей по секциям для анализа и обобщения результатов биржевой торговли, подготовки предложений по совершенствованию методов и форм биржевой торговли.

В состав биржевых комитетов могут входить сотрудники, члены товарной биржи и их представители, производители, продавцы и покупатели биржевых товаров, представители государственных органов и иных организаций в соответствии с положениями о биржевых комитетах.

На развитых организованных рынках при биржах традиционно присутствуют такие органы, как комитеты. Комитеты являются важным элементом корпоративного управления биржевых площадок. Кроме того, по аналогии с комитетами стандартов корпоративного управления создаются отраслевые комитеты.

Так, к примеру, на Товарной бирже «Евразийская торговая система» (ЕТС), с которой АО «НК «Продкорпорация» сотрудничает не первый год, уже существует Комитет по сельскохозяйственным рынкам. Очередным этапом нашего сотрудничества с товарной биржей стало создание при ЕТС по нашей инициативе отдельного комитета по зерну, что является объективной необходимостью существующей ситуации. В комитете будут аккумулироваться и обсуждаться организационные вопросы, касающиеся дальнейшего совершенствования биржевой торговли зерном. В среднесрочной перспективе будут созданы условия для максимального удовлетворения потенциальных покупателей, а также увеличения количества участников анонимных торгов, за счет повышения информационной поддержки биржевой торговли, привлечения мелких и средних сельхозтоваропроизводителей.

Безусловно, развитие организованных зерновых рынков в Казахстане является не только перспективным в коммерческом плане, но и важным социальным аспектом для развития как сельскохозяйственной отрасли в целом, так и развития сельских территорий республики в частности, так как большая часть сельского населения занята в процессе производства зерна.

Кроме того, как известно, зерновые являются важным стратегическим экспортным товаром, составляющим существенную часть внешнеэкономического торгового баланса РК.

Вместе с тем, производство зерна в Казахстане остается высококоррискованным видом ведения бизнеса. В международной практике регулирование и обеспечение рисков участников торгового оборота в лучшей мере достигается посредством биржевых механизмов хеджирования рисков. Биржевой инструмент является одним из доступных инвестиционных инструментов. В связи с вышеперечисленными факторами очень важно формирование высокоорганизованного рынка зерна на базе международных стандартов, соответствующих требованиям как внутреннего, так и внешних рынков.

Посредством проекта ЕТС на рынке появилась техническая возможность запуска биржевых торгов товаром.

Однако для дальнейшей активизации биржевой деятельности в стране необходимо соответствие технологий оборота инструментов сложившейся рыночной ситуации, а также немаловажно участие всех заинтересованных сторон в формировании биржевых технологий.

В связи с этим, в целях развития отечественного рынка зерна, считаю инициативу по созданию Комитета по зерну при ЕТС своевременной и актуальной.

Представители каких организаций вошли в состав Комитета по зерну при бирже ЕТС?

В состав специализированного комитета вошли представители всех заинтересованных сторон – биржи ЕТС, Продкорпорации, других дочерних компаний холдинга «КазАгро» АО «КазАгроМаркетинг» и АО «КазАгроГарант», брокерских компаний – членов секции торговли сельхозпродукцией ЕТС, общественных объединений, представляющих интересы зернопроизводителей и зернопереработчиков: Зернового союза Казахстана, Союза зернопереработчиков Казахстана, Союза фермеров Казахстана, НЭПК «Союз «Атамекен» и др.

Основной деятельностью АО «Национальная компания «Продовольственная контрактная корпорация» является обеспечение закупки, формирования, учета, организации хранения, обновления, перемещения, реализации государственных ресурсов зерна и продуктов его переработки, а также иные функции, определяемые Правительством Казахстана. Единственным акционером компании является АО «Национальный управляющий холдинг «КазАгро»

На сегодняшний день внебиржевой рынок зерна состоит из большого количества участников, в частности, сельхозпроизводителей, переработчиков, трейдинговых компаний, международных закупочных компаний и др. Но, к сожалению, ни одно из них не имеет возможности планировать свою деятельность. Для осуществления планирования нет доступных справедливых индикаторов стоимости зерновых на рынке. На внебиржевом рынке не обеспечена ликвидность, нет равного доступа

участников к внешним рынкам, в связи с использованием традиционных технологий на бумажных носителях затруднены механизмы заключения сделок. Технологий и форм торговли, максимально обеспечивающих риски участников, невозможно достичь без внедрения биржевых технологий. Весь этот блок серьезных вопросов решается посредством обеспечения стандартов биржевой торговли.

Организация данных рынков, привлечение максимального количества участников на организованный биржевой товарный рынок, обеспечение формирования признаваемых индикаторов – вот основные цели и задачи данного комитета.

Какие вопросы поднимались в рамках первого заседания членов Биржевого комитета по зерну?

Итоги первого заседания комитета показали заинтересованность участников в обсуждении вопросов повестки дня, продемонстрировали своевременность создания данной диалоговой площадки государственного оператора, участников рынка и биржи. В рамках мероприятия был сформирован достаточно насыщенный план действий.

На первом этапе Товарная биржа ЕТС обязалась совместно с отраслевыми общественными организациями реализовать в текущем году необходимое количество обучающих семинаров. Со своей стороны отраслевые общественные организации высказали намерение обеспечить аккредитацию максимального количества участников. Продкорпорация планирует наладить на базе биржевых технологий доступные и прозрачные обороты по зерну в рамках государственных программ.

Данные планы связаны, в первую очередь, с тем, чтобы обеспечить организованный ликвидный рынок казахстанского зерна с целью формирования признаваемых индикаторов стоимости казахстанского зерна.

На Ваш взгляд, в чем будет состоять успешно функционирование данного комитета?

Успех комитета зависит, в первую очередь, от охвата максимального количества участников и привлечения их к данным торгам.

Торги зерном Продкорпорации в объеме более 1 млн тонн, проведенные в конце прошлого года на Товарной бирже ЕТС в режиме электронного анонимного аукциона, являются для рынка прорывными. Это первый опыт, обеспечивающий доступ всех заинтересованных участников к торгам.

Реализация нашей инициативы по созданию Биржевого комитета по зерну является основой для возможности организации прозрачного и ликвидного рынка зерна в Казахстане, так как объемы Продкорпорации занимают существенную часть по удельному весу на рынке зерна страны в целом.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

КРЕДИТНЫЙ ПОРТФЕЛЬ БЦК

АО «Банк ЦентрКредит» (четвертый по величине кредитор Казахстана) намерено утроить свою чистую прибыль и увеличить чистую процентную маржу (ЧПМ) в этом году. Об этом заявил информационному агентству Reuters председатель правления банка Владислав Ли. За прошедший год чистая прибыль казахстанского банка (часть акций которого принадлежит южнокорейскому Kookmin Bank) составила 350 млн тенге или \$2,33 млн. В 2013 году банк планирует увеличить ее до 1 млрд тенге. По мнению Владислава Ли, результаты банка были скромными в прошлом году ввиду того, что в этот период CenterCredit был главным образом сосредоточен на «чистке» своего кредитного портфеля. «Мы должны были создать дополнительный резерв, но даже, несмотря на это, наш кредитный портфель вырос на 6,5% в 2012 году. В 2013 году мы ожидаем, что наши активы вырастут на 8%, прогнозируется такой же рост кредитного портфеля», – заявил он. По словам Ли, «ведется крупномасштабная и кропотливая работа по повышению эффективности работы для воздействия на ЧПМ. Наша цель заключается в достижении среднесрочной ЧПМ от 2,5% до 3% к 2015 году». В прошлом году ЧПМ банка составила 1,8%. Что касается пакета акций банка, 41,93% принадлежит южнокорейскому Kookmin Bank, 24,84% – казахстанскому бизнесмену Бахытбеку Байсеитову, 10% – Международной финансовой корпорации (IFC) и менее 5% – Владиславу Ли. (kapital.kz)

КРЕДИТ НА ПОДАРОК

Согласно данным исследования «Хоум Кредит Банка», предоставленного деловому порталу Kapital.kz, более 24% опрошенных готовы воспользоваться кредитом для приобретения подарков. При этом доля жителей крупнейших городов страны – Алматы и Астана – немногим меньше, чем доля жителей областных центров (23% против 25%). Мужчины выражают меньшую готовность приобрести подарок в кредит (10%), чем женщины (14%). Наиболее востребованными видами кредитования являются кредиты наличными – 55% респондентов, POS-кредиты – 33%, кредитные карты – 12%. Самая популярная сумма кредита, необходимая для покупки подарка, достигла 300 тыс. тенге – эту цифру озвучили 47% опрошенных. Популярный срок, на который 48% респондентов готовы взять кредит, составляет до 1 года. Как сообщалось ранее, несмотря на то, что с этого года День защитника Отечества отмечается 7 мая, казахстанцы традиционно поздравляют мужчин 23 февраля. Лишь около 30% опрошенных планируют отметить в этом году 7 мая, причем более 61% из них – женщины. Исторически, 23 февраля – день образования советской армии. И все же более половины участников опроса планируют поздравлять в этот день всех мужчин, независимо от наличия у них приписного билета. Традиционный февральский праздник отмечают в кругу семьи 63% опрошенных, а с коллегами – всего лишь 6%. По результатам исследования, о своих планах делать подарки на 23 февраля сообщили 66% жителей городов Алматы и Астана и 71% жителей областных центров, при соотношении 61% женщин и 39% мужчин. Казахстанские женщины не планируют в этом году дарить мужчинам рубашки, а отдали предпочтение парфюмерии и средствам для бритья для мужчин по 5,6% и 2,8% соответственно. Большинство респондентов на момент опроса еще не выбрали подарок – 53% и сделали это ближе к празднику, а 3% опрошенных хотят выразить свои пожелания словами. Большинство из тех, кто уже определился с подарком, намерены приобрести его в пределах 5-10 тыс. тенге (около 23% респондентов). Вторая по популярности сумма – до 5 тыс. тенге. (kapital.kz)

БЕЗНАДЕЖНЫЕ АКТИВЫ

Казахстанский «Альянс Банк» передаст сомнительные и безнадежные активы на 141 млрд тенге в специализированную дочернюю компанию по управлению проблемными активами, сообщил глава банка Максат Кабашев. «Мы в феврале зарегистрировали ТОО «Организация по управлению стрессовыми активами АО «Альянс Банк», куда мы передали предварительно сомнительные и безнадежные активы, которые есть у нас в портфеле, на сумму 141 млрд тенге. В том числе это балансовые активы – порядка 85 млрд тенге, ранее списанные с балансового учета – порядка 56 млрд тенге», – сказал он в интервью агентству «Интерфакс-Казахстан». Ранее Кабашев заявлял, что в организацию по управлению стрессовыми активами (ОСА) будут переданы активы на 130 млрд тенге. «Это (141 млрд тенге) уже уточненные данные. Эта стоимость изменилась по сравнению с первоначальной после оценки активов», – пояснил он. Данные активы структурированы по различным признакам, в первую очередь по виду обеспечения: активы с залоговым обеспечением, где находится завершенная коммерческая недвижимость, а также жилая недвижимость и активы, где в качестве залогового обеспечения выступают земельные участки. «В настоящее время начался процесс передачи этих активов в ОСА. Мы имеем все разрешения правления, совета директоров, получили регистрацию компании в органах юстиции. Таким образом, ОСА начинает работать», – подчеркнул собеседник агентства. «Компания создана на пять лет. Сейчас мы продаем эти сомнительные и безнадежные кредиты по договору уступки с рассрочкой платежа на пять лет. Залоговое имущество продается по договору купли-продажи тоже с отсрочкой на пять лет. (...) Что касается формирования провизий, то первоначальный проект был такой: формирование делается пропорционально сроку деятельности ОСА, то есть начиная с 50%, по 20% каждый год. Сейчас, в связи с тем, что изменились правила формирования провизий, схема немного видоизменяется. Этот вопрос мы сейчас прорабатываем», – сообщил он. Глава «Альянс Банка» рассчитывает, что банк вернет 50-70% от стоимости переданных активов после пяти лет работы ОСА. («Интерфакс-Казахстан»)

03 АПРЕЛЯ, 2013 Г.
ОТЕЛЬ "INTERCONTINENTAL ALMATY"

ТЕМЫ КОНФЕРЕНЦИИ:

- Рынок облачных вычислений в Казахстане и в мире
- Брокерские облачные сервисы
- Практика построения частных облаков в Казахстане
- Юридические проблемы при внедрении облачных технологий
- Облачные технологии для разработчиков
- Миграция и совместимость в облачных средах
- Требования к телекоммуникационной инфраструктуре и подходы к оптимизации сетевой нагрузки
- Кастомизированные и универсальные платформы
- SLA и требования к доступности сервисов

Дополнительная информация и регистрация:
<http://idckazakhstan.com/>

Организаторы: Cbonds congress

При поддержке: KASE

Генеральный спонсор: HALYK FINANCE

Официальный партнер: WARSAW STOCK EXCHANGE

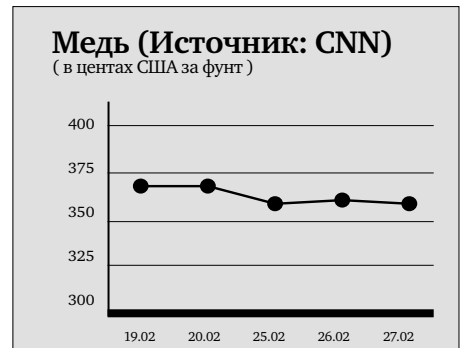
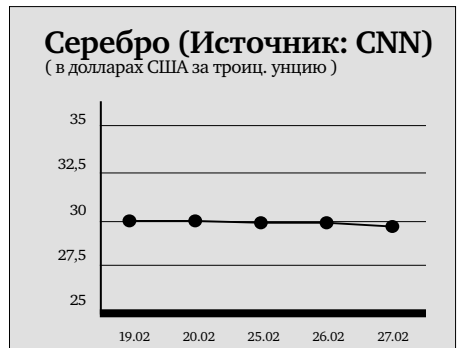
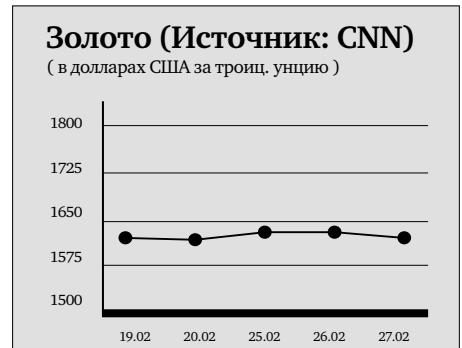
Спонсор: FREEDOM finance

«Казахстанский финансовый форум» (ранее – Казахстанский конгресс участников финансового рынка) проводится с 2006 года, и является одним из крупнейших мероприятий, посвященных финансовому рынку Казахстана. Аудитория конференции – представители казахстанских брокерских и управляющих компаний, банков, пенсионных фондов, корпораций, представителей государственных органов и регуляторов. Кроме участников из Казахстана в конференции принимают участие делегаты из России, стран СНГ и дальнего зарубежья.

Контакты:
Программа, спонсорство: Екатерина Грищенко, kate@cbonds.info, +7 (812) 336-97-21 *223

Регистрация: Елена Мокрицкая, elena@cbonds.info, +7 (812) 336-97-21 *104

www.cbonds-congress.com



НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

«КАЗАХТЕЛЕКОМ» СНИЖАЕТ ТАРИФЫ

С 1 марта 2013 года будут снижены тарифы на услуги пропускания сотового трафика для операторов фиксированной телефонной связи, присоединенных на местном уровне к сети «Казактелеком». Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в пресс-службе компании. «Казактелеком» снижает, в среднем на 25%, тарифы на пропуск сотового трафика. В сообщении подчеркивается, что снижение тарифов проводится в рамках мер по улучшению условий для операторов фиксированной телефонной связи, сети которых присоединены к сети телекоммуникаций «Казактелекома» на местном уровне. (kapital.kz)

ДОРОГОЕ ЖИЛЬЕ В ГОРОДАХ

По данным исследования портала «КазРиэлт-Недвижимость», в Казахстане городами с наиболее высокой стоимостью индивидуальных жилых домов являются Астана (53 229 021 тенге за объект), Актау (50 316 675 тенге) и Алматы (38 349 106 тенге). На этом фоне стоимость частных домов в Астане снизилась за месяц на 3,1%. Частные дома в Актау и Алматы утратили соответственно 0,88% и 3,71% от первоначальной цены. Для сравнения: наиболее доступные индивидуальные жилые дома располагались в городах Жаркент, Сарыагаш, Есик. В них средняя стоимость данной недвижимости составляла соответственно 5 999 979, 6 680 769 и 7 679 032 тенге за объект. При этом стоимость домов в городе Жаркент увеличилась за месяц на 3,28%. Во время как в Сарыагаше цены остались неизменными. В Есике жилье подешевело на 4%. Обуславливается это отсутствием существенных изменений социально-экономической ситуации в вышеозначенных городах. (kapital.kz)

АВТОМОБИЛИ КАЗАХСТАНСКОЙ СБОРКИ

Госорганы Казахстана снижают число приобретаемых импортных автомобилей, так как модельная линейка автомобилей казахстанской сборки постепенно расширяется. Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в пресс-службе AllurAuto. По данным Министерства финансов Казахстана, в 2012 году госорганы приобрели 2 тыс. 553 автомобиля казахстанской сборки и 1 тыс. 365 импортных автомобилей. Всего в 2012 году в Казахстане было произведено 21 тыс. 236 автомобилей, включая грузовые, коммерческие и легковые. Таким образом, доля продаж в государственные органы составила 12,02% от общего количества собранных в стране автомобилей. Как сообщалось ранее, 3 июля 2012 года в Астане в рамках «Индустриального форума-2012» состоялось подписание меморандума о сотрудничестве между Министерством здравоохранения РК и автопроизводителями. Кроме того, летом 2012 года на III Форуме по поддержке отечественных товаропроизводителей «Создаем казахстанское!» был подписан меморандум о том, что корпорация «Казакхмыс» имеет намерения до 2015 года приобрести в собственность автомобили марок SsangYong, Iveco и Chance, производимые на заводе в городе Костанай. Для того чтобы обеспечить спрос, автопроизводители планируют уже в этом году перейти к крупно-узловой сборке автомобилей на мелко-узловой сборку (CKD-сборка), включая сварку и окраску кузова. Это позволит не только увеличить долю казахстанского содержания, но и повысить объемы производства автомобилей. Костанайский завод «АгромашХолдинг» предполагает, что благодаря запуску CKD-сборки автомобилей появится возможность организовать на производстве около 300 новых рабочих мест и увеличить производство автомобилей до 25 тыс. единиц в год. Вместе с тем в 2012 году группа автомобильных компаний AllurAuto реализовала госструктурам свыше 500 автомобилей казахстанского производства, что составляет 21,4% от общего количества собранных автомобилей на заводе «АгромашХолдинг». (kapital.kz)

РОСТ ИНВЕСТИЦИЙ НА 46%

В Казахстане в 2012 году в результате перехода на применение предельных среднесрочных тарифов сумма инвестиций составила порядка 208,8 млрд тенге, что на 46% превышает уровень 2011 года, сообщил заместитель председателя правления Агентства РК по регулированию естественных монополий Анатолий Шкарупа, передаст сайт премьер-министра РК. «По итогам работы за 2012 год, в результате перехода на применение предельных среднесрочных тарифов, обязательного наличия инвестиционных программ для утверждения тарифов, сумма инвестиций составила порядка 208,8 млрд тенге, что на 46% превышает уровень 2011 года», – сказал Шкарупа. При этом он отметил, что запрашиваемые доходы базовых субъектов естественных монополий сокращены более чем на 55 млрд тенге, нормы расхода сырья и материалов сокращены на 1,8 млрд тенге. Стоит отметить, что посредством тарифного регулирования – через систему дифференцированных тарифов обеспечивается защита социально уязвимых слоев населения, потребителей, экономно расходующих энергоресурсы, и законопослушных потребителей, исполняющих требования закона по установке приборов учета тепла и воды. Так, объем сэкономленных средств потребителями электроэнергии составил около 1,5 млрд тенге, в том числе вследствие снижения на 163,8 млн кВт/ч объема потребления. (zakon.kz)

Новое – значит лучше!

Samsung Forum 2013 в Монако

Олег Ни (Алматы-Монако-Алматы)

Еще в начале февраля в рамках ежегодного Форума Samsung для стран СНГ в конгресс-центре «Grimaldi Forum» в Монако компания Samsung Electronics представила свои новые продукты, сервисы, технологии, которые будут актуальны и узнаваемы в 2013 году. Маленькое княжество на юге Франции встретило несколько сотен участников форума со многих уголков земли. На Форуме Samsung можно было увидеть и совсем новые устройства, и уже очень хорошо знакомые модели, причем это касается разной техники. Стоит отметить, что в этом году компания показала много запоминающихся новинок. Samsung Electronics представила очень широкий спектр всевозможных технологических решений. Так, можно было увидеть телевизоры, стиральные машины, микроволновые печи, пылесосы, холодильники, а также смартфоны, планшеты, ноутбуки, мониторы, фотоаппараты и еще много различных аксессуаров для дома, офиса и машины.

Как отметил президент штаб-квартиры Samsung Electronics по странам СНГ Джан Санг Хо – «динамично развивающиеся страны СНГ всегда были и остаются одними из важнейших регионов для компании Samsung и постоянным источником нашего вдохновения». «Начиная от новых Smart TV, которые предлагают нам взглянуть на домашнее телевидение с другой стороны, и заканчивая фотокамерами с широкими возможностями коммуникаций через выход в интернет, а также специальными беспроводными технологиями от Samsung, интеллектуальной бытовой техникой и самыми технологически совершенными ноутбуками – наша продуктовая линейка 2013 года в полной мере отражает стремление компании Samsung предоставить нашим покупателям только самое лучшее. Мы стремимся дать покупателям в странах СНГ не только то, что они хотят, но и, возможно, то, о чем они даже не мечтали», – отметил Джан Санг Хо.

Начнем наш рассказ о представленных Samsung новинках.

«Кухонные удобства»

На Samsung Forum 2013 были представлены новые двухкамерные холодильники с нижней морозильной камерой. Это модели серии Smart Choice. В каждом холодильнике серии установлен инверторный компрессор – более экономичный, долговечный (производитель дает 10-летнюю гарантию), а также обеспечивает бесшумную работу холодильника. Стоит отметить выдвижную полку Easy Slide, она легко сдвигается, позволяя организовать пространство максимально эффективно и удобно, размещать и извлекать банки, бутылки и прочую посуду, снижая количество неиспользуемого объема внутри. Более широкая и глубокая дверная полка позволяет разместить высокие и широкие бутылки. Важно и то, что дверцы новых холодильников Samsung конструктивно расположены таким образом, что позволяют установить холодильник вплотную к стене и не нужно оставлять зазор между холодильником и стеной для комфортного



открытия дверцы. Также одним из достоинств новых холодильников Samsung Smart Choice является переносной контейнер Grab'n Go. В нем можно хранить соусы и специи, которые пригодятся во время готовки. Здесь также есть отделение для длительного хранения свежих продуктов CoolSelect zone. Естественно, как в любом современном холодильнике, в Samsung Smart Choice реализована технология охлаждения замораживания без инея – No Frost.

Неизгладимое впечатление произвел новый четырехдверный холодильник Samsung T9000. Его рабочие характеристики хороши. Замороженные фрукты, свежие овощи, мясо, рыбу, птицу, яйца, молочные продукты, зелень, все, что угодно, а можно и еще больше, с легкостью можно хранить в новом холодильнике Samsung. Полезный объем очень впечатляющий – 940 л. Холодильник подойдет для больших семей, для тех, кто, к примеру, покупает продукты раз в 2 недели.

Причем холодильник разбит по отделениям. Есть верхнее отделение French Door объемом 550 литров и нижний отсек с правой стороны объемом 172 литра, в общей сложности 722 литра для хранения продуктов. Нижний правый отсек, при желании, может быть использован в качестве морозильной камеры и дополняется 172-литровым морозильником с левой стороны. Разумеется, в Samsung T9000 реализована технология охлаждения и за-



моразивания без инея No Frost – никакого ручного размораживания.

Для обеспечения оптимального контроля температуры и влажности в зонах для хранения свежих продуктов у T9000 имеется тройная система охлаждения, разработанная Samsung.

Не могу не упомянуть о специальных приложениях, холодильник с электронной системой управления оснащен LCD-дисплеем. Именно он дает возможность, например, воспользоваться приложением Evernote, позволяющим делиться фотографиями, видео, рецептами блюд с членами семьи или друзьями. Кроме того, в холодильнике T9000 с LCD-дисплеем предусмотрены календарь, прогноз погоды и множество других полезных опций и приложений, включая twitter.

Те, кто любит проводить время за готовкой, по достоинству оценят новую встраиваемую духовку. Она объединила в себе множество решений для приготовления пищи, интересный дизайн, функциональность и энергоэффективность. Поддерживается технология двойной конвекции, специальный разделитель позволит использовать только часть пространства, что ускорит приготовление небольших блюд. Также можно одновременно готовить сразу два блюда при разных температурах, исключив теплообмен и смешение запахов. Можно самостоятельно устанавливать необходимую температуру или пользоваться готовыми режимами. Используя два режима для подогрева еды, можно менять условия подачи блюд к столу. Полный объем печи – 70 литров, что позволяет без труда приготовить блюдо на много человек, например, запечь индейку или каре ягненка.



«Чистота дома!»

Последние инновации для стирки и ухода за вещами объединены в новой стиральной машине Samsung Crystal Standard с технологией Eco Bubble. Eco Bubble – это технология стирки в холодной воде, когда генератор создает пузырьки и растворяет в воде моющее средство, которое равномерно проникает в одежду. Машинной с этой функцией работает бесшумно за счет цифровых инверторных двигателей, которые обеспечивают долговечность и высокую производительность техники, также уменьшая вибрацию и шум.

Следующая премьера выглядит куда более яркой – Samsung Yukon. Прежде всего бросается в глаза ее яркая внешность – сочетание ярко-красного цвета с металлическим блеском отдельных элементов, большой загрузочный люк. Стиральная машина однозначно будет идеальна для нового интерьера. Samsung Yukon обладает повышенной вместительностью – до 14 кг. В режиме «сушка» может обработать за раз до 7 кг вещей. А вот режим «сухая стирка» – для приведения в порядок шерстяных вещей, костюмов и свитеров без использования воды. В этом режиме для очистки вещей активируется мощный поток горячего воздуха, который удаляет неприятные запахи и убивает бактерии. Также в процессе сухой стирки нет необходимости использовать моющие средства или другие химические вещества.

Совершенно не остался без внимания робот-пылесос Samsung Navibot CornerClean, «малыш» лишен «слепых зон», оснащен оригинальными щетками POP-OUT и системой навигации Visionary Mapping Plus. Такой робот при помощи особенной щетки способен убрать пыль из труднодоступных углов, что не было доступно в моделях-предшественниках.

Устройство самостоятельно прокладывает схему движения и умеет автоматически отправляться на дозарядку к своей док-станции. Когда пылесос зарядится, то вернется на ту позицию, на которой завершил работу. При помощи встроенной камеры и датчиков пылесос автоматически меняет маршрут, он умеет работать по расписанию. Пылесос может самостоятельно наводить порядок в помещении, пока никого нет дома, при этом совершенно никому не мешая. Также ему можно запретить направляться в определенные зоны, пользуясь функцией Virtual Guard.

Техника для себя!

В этом разделе хотелось бы затронуть такую технику как ноутбуки, телевизоры, камеры. Среди новых моделей ноутбуков



хотелось бы сразу выделить две серии Series 7 Chronos и Series 7 Ultra. Первые позиционируются в качестве решения для профессионалов и сочетают в себе производительную начинку и время автономной работы. А вторая линейка представляет мощные, тонкие и легкие ультрабуки.

Основные характеристики Series 7 Chronos такие: толщина корпуса меньше 21 мм, вес – 2,35 кг, 4-ядерный процессор Intel Core i7-3635 с частотой 2,4 ГГц, графика Radeon HD 8870M с 2 ГБ памяти, жесткий диск на 1 ТБ и 16 ГБ оперативной памяти. Есть 2 порта USB 3.0 и столько же разъемов USB 2.0, HDMI, VGA, слот для SD-карт и RJ-45. Диагональ экрана – 15,6 дюйма, разрешение – 1920x1080 точек. Возможны модификации с тачскрином, который распознает до 10 прикосновений. По данным производителя, на одном заряде ноутбук может проработать до 11,5 часов. Ожидается появление этой новинки во втором квартале 2013 года.

Еще одна модель Series 7 Ultra отличается алюминиевым корпусом толщиной 17,5 мм и весом 1,55 кг. Начинка соответствует классу, она впечатляет. Тут может быть процессор Intel 3-го поколения с Core i5 или Core i7 с частотой 1,8 ГГц, дискретная графика Radeon HD 8570M, до 16 ГБ оперативной памяти с интегрированной графикой и до 12 Гб с дискретной графикой, SSD до 256 Гб, заявлено до 8 часов работы от встроенного аккумулятора. Диагональ экрана – 13,3 дюйма, разрешение – 1920x1080 точек, также можно заказать версию с тачскрином. Обилие встроенных разъемов впечатляет, тут есть 2 USB 2.0-порта и один USB 3.0, RJ-45, HDMI, miniVGA для подключения различных устройств. Модель появится в продаже во втором квартале 2013 года.

Новая камера Samsung NX300 была представлена в паре с 3D-объективом NX 45mm F1.8, который позволяет не только фотографировать, но и создавать ролики в FullHD-качестве. Камера оснащена 20-мегапиксельным сенсором APS-C, ра-

ботает в диапазонах ISO 100-25600, оснащена системой гибридной фокусировки с замером фазы и контраста, поддерживает непрерывную съемку со скоростью 9 кадров/с, допускается минимальная выдержка 1/6000. Размеры NX300 составляют 122x63,7x40,7 мм, вес 280 г (без аккумулятора), емкость батареи составляет 1130 мАч.

Камера оснащена 3,31-дюймовым AMOLED-экраном с разрешением 800x480 точек, который поддерживает гибридное управление (как сенсорное, так и механическое). Фотоаппарат предлагает почти полтора десятка готовых настроек, которые позволяют автоматические параметры для съемки. Наличие встроенного Wi-Fi помогает обмениваться снимками с другими устройствами, в частности, специальное приложение Samsung SMART Camera App можно установить на iOS- и Android-устройства для автоматического обмена кадрами.

Перейдем к самому интересному, диагонали телевизоров с каждым новым выходом не только увеличиваются и преобразуются, но еще и модернизируются. LED TV были представлены моделями

F8500, F8000, F7000, которые предлагаются с различными диагоналями. В зависимости от модификации можно получить от 40 до 60 дюймов. Изображение отличается живыми и яркими насыщенными цветами, высокой контрастностью, глубоким черным цветом. Все эти телевизоры оснащены современным четырехъядерным процессором для быстрого переключения между различными сервисами.

Специальный чип Samsung Evolution Kit позволит владельцам максимальной простотой и удобством обновлять сервисы на своих телевизорах. Простое подключение к разъему на задней панели телевизора позволяет производить апгрейд не только программной, но и аппаратной части телевизора благодаря фирменной технологии Samsung system-on-chip. Таким образом, пользователь получает новые технологии Samsung без необходимости приобретать новый телевизор. К примеру, в этом году можно обновить процессор с двухъядерного до четырехъядерного, что и обеспечит более высокую скорость работы. Пока это относится к моделям ES7500, ES8000 и ES9000 прошлого года и топовым устройствам 2013 года.

Таковы основные новинки потребительской техники, которым в самое ближайшее время предстоит в условиях жесточайшей конкуренции побороться за своего покупателя. Борьба предстоит нешуточная, но в компании Samsung уверены, что нынешний год станет еще более успешным, нежели предыдущий. Что ж, компания Samsung и правда проникла во все сферы потребительской техники. Но самое главное, что ее продукты интересные, инновационные и ими приятно пользоваться. Одним словом, все эти «вещи» признаны создавать уют, комфорт не только в офисе, но и в машине, и тем более в доме. Скоро все эти новинки появятся у нас в Казахстане, тогда мы и узнаем об их ценах, но а пока можно выбрать, какой продукт для вас будет «полезнее» приобрести в этом году.

LEGO хочет внедриться в казахстанское образование

Динара Куатова

LEGO Group намерена расширить бизнес в Казахстане. О том, какой еще сегмент рынка интересен знаменитой компании в эксклюзивном интервью «Капитал.kz» рассказал Йорген Скво, исполнительный директор LEGO Education

- Какая ниша на казахстанском рынке представляет интерес для Вашей компании?

- Во многих развитых странах мира уже внедрены образовательные решения LEGO, и мы, конечно, наблюдаем за тем, в каких государствах идет ощутимый рост, развитие. Для нас очень важно, что в Казахстане сфера образования является одной из приоритетных. Здесь понимают, что без образования стране нельзя будет вывести в ведущие мировые рейтинги. Мы отслеживаем ситуацию, читаем прессу и понимаем, что Казахстан – это страна номер один на постсоветском пространстве, которая вызывает у нас интерес.

LEGO Education (образовательные решения LEGO) предлагает комплексные решения для образования, которые кроме определенного набора включают методику преподавания, разработанные планы уроков по многим темам учебного курса, обучение для педагогов и всестороннюю поддержку в ходе использования.

Образовательные решения созданы для трех основных сегментов: дошкольное образование, начальная школа, средняя школа и старшая школа. Это целый спектр комплектов: в начальной школе для изучения математики, родного языка, иностранного языка, улучшения навыков чтения и письма, для ведения проектной деятельности.

В средней и старшей школе – комплекты для уроков технологии, информатики/робототехники, физики, технологии, ведения проектной деятельности и других.

Стандартный пакет обычно включает 8-10 наборов, их точное количество зависит от того, сколько детей в классе, плюс дополнительные ресурсные наборы, программное обеспечение, если это необходимо. Каждый набор сопровождается методиками, разработанными в помощь учителю.

Концепция образовательных программ LEGO всеобъемлюще поддерживает учителей. Например, педагог нажимает на кнопку и у него печатается план урока, он нажимает еще на одну кнопку и у него выходит таблица, как проверить, что дети освоили в течение урока. То есть нами разработаны и методики, как использовать образовательные наборы конструкторов LEGO, и методики, как проверить полученные знания. У нас имеются наборы разной степени сложности, и мы видим, что здесь будет востребован весь спектр, включая самые сложные решения.



К примеру, в этом году компания выпустила робота третьего поколения, равных которому нет во всем мире. Внутри робота находится процессор, который можно программировать на компьютере или прямо на самом блоке. Его приобретение предполагается вместе с программным обеспечением. Он может делать совершенно невероятные вещи. В нем заложено столько образовательных возможностей, что он может использоваться в разных дисциплинах: и на уроках математики, и на физике, и на химии, кроме этого, может использоваться в инженерно-проектной деятельности. То есть в самом широком спектре учебных дисциплин, в работе кружков «робототехники», на всевозможных соревнованиях. Все это делает предложения компании LEGO всеобъемлющими, то есть приемлемыми для любого возраста и любых целей.

- Реализация предлагаемых наборов будет осуществляться через партнерские сети дистрибуции? Или компания планирует официальное открытие магазина LEGO в Казахстане?

- Созданные LEGO Education продукты не продаются в розничных магазинах. Это такой же спецпродукт, как и программное обеспечение «Майкрософт». Мы не рассматриваем концепцию развития продаж образовательных решений LEGO через определенные торговые точки, потому что он предназначен для использования группой детей под руководством подготовленного специальным образом учителя или

воспитателя. Кроме того, комплект сопровождается определенными методиками, которые подсказывают, как с ним можно работать.

Мы всегда говорим именно «образовательные решения», то есть это не просто набор кубиков. Мы предлагаем набор и методику по его использованию, продуманные специалистами образования самого высокого класса. Здесь нет ничего общего с конструкторами в розничных магазинах.

Хотя, безусловно, конструкторы, предназначенные для развлекательных игр, также очень важны. Такие наборы LEGO пользуются большой популярностью во всем мире. Партнером по этому направлению бизнеса компании LEGO в РК является торговая сеть «Меломан». И мы, безусловно, будем опираться на их экспертизу на казахстанском рынке.

Образовательные наборы – это совсем другое. Поэтому мы и вели переговоры именно с руководством вашей образовательной системы.

- Каковы результаты этих переговоров?

- Это самый первый наш визит в Казахстан, и мы уверены, что не последний, нам здесь очень понравилось. Причем не только страна и не только чудесный город Астана, но и люди, с которыми мы встречались.

Пока мы не подписывали никаких контрактов, для нас было очень важно понять, как работает система образования. И мы собрали колоссальный материал, получили большой объем информации, который теперь нужно переосмыслить. Мы считаем, что здесь есть надежные партнеры, с которыми можно работать. И самое главное – система образования Казахстана нацелена на то, чтобы внедрять самые новые, передовые технологии.

Уже были переговоры с Министерством образования и науки Казахстана, со специалистами, которые работают с талантливой молодежью, с руководством структур дошкольного образования.

Сейчас мы находимся в стадии решения вопросов, касающихся практической части бизнеса, то есть как именно будет происходить процесс внедрения, осуществляться реализация продукции.

- Как Вы оцениваете конкурентное поле в вашем сегменте?

- Конечно, мы не единственная компания, которая предлагает подобные решения, тем не менее мы хотели бы сказать, что у нас есть уникальные предложения для каждого сегмента. Я имею в виду не только систему, которая лежит в основе LEGO, но и другие решения, связанные с программным обеспечением и другими инновационными технологиями, которые дают дополнительную мотивацию к обучению. Философия нашего продукта базируется на том, что это физический продукт, который можно потрогать руками. Система развивает моторику, активизирует мозговую деятельность. И самое главное – у учеников появляются так называемые навыки XXI века, навыки «problem solving»

(«решения проблем»), креативное мышление, коммуникативная способность работать в команде. Перечисленные навыки заложены очень глубоко в фундаменте наших решений и являются базисом, на котором они построены. В связи с чем мы считаем, что в этом смысле, скорее всего, у нас нет конкурентов.

- Уже известно, в какие сроки предлагаемые компанией LEGO Education разработки будут внедрены в казахстанскую систему образования?

- Мы надеемся начать работать уже в этом году. В Казахстане выстроена четкая система образования, есть ясные цели, и руководство готово их решать быстро и эффективно. Мы понимаем, что двигаться нужно поэтапно, но тем не менее достаточно стремительно, ведь время не ждет. Проведя ряд встреч на самом высоком уровне, мы поняли заинтересованность и готовность к сотрудничеству. Поэтому, возможно, уже в этом году многие школы получат наше оборудование.

- Каким будет ценовой диапазон образовательных продуктов от LEGO Education?

- Это трудный вопрос, потому что мы предлагаем очень широкий ассортимент продукции. Для детского сада действует одна ценовая категория, для школ и университетов – другая. В целом в Казахстане мы будем продавать продукцию по тем же ценам, которые действуют и в других странах, ценовая политика у нас везде одна, но надо сказать, что и качество любой продукции LEGO, как известно, наивысчайшее. Наши «образовательные решения» могут использоваться шесть-восемь лет. Они могут использоваться настолько эффективно, что в конечном итоге может оказаться, что это стоило один доллар. Потому что сотни детей, студентов могут использовать один и те же наборы на протяжении многих лет. Получается, что относительная цена в реальности будет более чем адекватной.

- Помимо образовательных комплектов компания LEGO также выпускает конструкторы для развлечений, игр. Не наблюдает ли компания отток интереса детей к электронным играм?

- На прошлой неделе компания LEGO опубликовала свои финансовые результаты. Прошедший год оказался очень удачным для нас, как, впрочем, и в последние 80 лет. Продажи компании в целом выросли на 20% и составили 23 млрд датских крон (\$4 млрд). Если интерес у детей к обычным игрушкам может и падает, это никак не отражается на компании LEGO, потому что мы предлагаем такие игрушки, которые будут нужны всегда. У нас есть игрушки, которые созданы по технологии самой передовой технической мысли. Кстати, у нас есть направление, которое используется для взрослых, так называемые деловые игры. Их применяют крупные компании, которые используют LEGO для того, чтобы изучать и оптимизировать свои бизнес-процессы.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ВСЕ ВОПРОСЫ К РАБОТОДАТЕЛЯМ!

Профсоюзы предложили включить в коллективные договора условия об оплате отпуска по беременности и родам. Эти условия рассматривают оплату разницы выплат по соцстраху работодателем. Об этом деловому порталу Kapital.kz сообщили в пресс-службе министерства труда и социальной защиты населения. Такое предложение было озвучено в Усть-Каменогорске в ходе заседания областной трехсторонней комиссии по социальному партнерству и регулированию трудовых и социальных отношений. На встречу были приглашены представители областного акимата, профсоюзов, а также работодателей – Союз «Атамекен» и Союз промышленников и предпринимателей. Одним из актуальных вопросов стало обсуждение и принятие изменений в областное 3-хстороннее Соглашение по социальному партнерству на 2012-2014 годы. Как сообщалось ранее, 17 февраля 2013 года внесены изменения в Закон РК «Об обязательном социальном страховании». Размер социальной выплаты по беременности и родам из государственного фонда социального страхования определяется исходя из среднемесячного дохода за последние 12 месяцев до 10-кратного размера минимальной заработной платы (в 2013 году 10 МЗП – 186 тыс. 600 тенге). Кроме того, с 17 февраля внесены дополнения в Трудовой кодекс, где работодатель может на добровольной основе оплачивать отпуск по беременности и родам, отпуск работникам, усыновившим (удочерившим) новорожденных детей, в размере средней заработной платы, за вычетом суммы социальной выплаты на случай потери дохода. По мнению участников заседания, предложенное дополнение существенной финансовой нагрузки на работодателя не окажет. Так как расходы на заработную плату планируются и складываются изначально. Анализ социальных выплат по беременности и родам за 2012 год показывает, что из 12 тыс. 217 получателей в объеме этих выплат только 185, доход которых превышал 10 МЗП, получили более 1 млн тенге. По закону, вне зависимости от размера заработной платы работодатель ежемесячно отчисляет за всех сотрудников по 5% социальных отчислений в фонд. Так как отчисления не должны превышать 10 МЗП, несмотря на размер заработной платы, для работников они не превышали 9 тыс. 330 тенге. Однако в день ухода женщины в отпуск по беременности и родам они получали выплаты от госфонда согласно размеру заработной платы. Напомним, что эта выплата рассчитывается по следующей формуле: месячная заработная плата умножается на 4,2. В течение 5 лет существования закона выплаты по беременности и родам из бюджета госфонда составили 137,4 млрд тенге, а выплаты по уходу за ребенком от одного года – 126,4 млрд тенге. Это в общей сложности составляет 93% всех социальных отчислений. Что является несправедливым по отношению к другим категориям населения, которые также получают пособия из фонда, говорится в сообщении министерства труда и соцзащиты. Из фонда выплачиваются не только декретные, но и пособия при утере трудоспособности, потеря кормильца и потеря работы. Так, к примеру, выплаты по инвалидности составили 11,4 млрд тенге, по потери кормильца – 6,4 млрд, по потере работы – 3,5 млрд тенге. (kapital.kz)

ЗАВОД ВМЕСТО ОФИСА

Треть офисных работников не прочь уйти «в поля», променяв офисное кресло и компьютер на деятельность, предполагающую ручной труд. 43% из них утверждают, что такая работа перспективна и всегда востребована, четверть уверены, что это неплохой источник дополнительного заработка, а еще столько же видят данный шаг выходом в период кризиса. Об этом деловому порталу Kapital.kz рассказали в службе исследований компании HeadHunter. Самыми привлекательными рабочими профессиями для офисных работников стали повара, автослесари и кондитеры, однако степень интереса к ним во многом зависит от той сферы деятельности, в которой в данный момент задействован офисный сотрудник. Так, большинство айтишников ушли бы в электрики (13%), а, например, HR-менеджеры переключились бы на работу в швей (18%). Каждый третий офисный работник не против кардинальной смены вида деятельности, а еще 42% готовы променять нынешнюю работу на ручную работу, в случае если вынудят жизненные обстоятельства. В сравнении с кризисным 2009 годом значимых изменений не произошло. Как и четыре года назад, примерно треть опрошенных без проблем готовы применить офисную работу на низкоквалифицированный ручной труд. Если в 2009 году примерно треть работников пошла бы на кардинальную смену деятельности с целью выживания в кризисное время, то в 2013-м таковых стало на 8% меньше. (kapital.kz)

СОЦСЕТИ В АО «САМУРК-КАЗЫНА»

По мнению казахстанских экспертов, к 2016 году половина казахстанских крупных компаний обязуется собственными социальными сетями. 30% из них в практической деятельности будут сопоставимы, а в некоторых случаях превзойдут по важности использования внутренние системы документооборота, почту, телефонный связь. Об этом в интервью Sk.kz сказал советник председателя правления АО «Самрук-Казына» Жексен Джалкибаев. По мнению Жексена Джалкибаева, таков нынешний уровень развития информационного менеджмента. «Самрук-Казына», являясь национальным флагманом, фактически объединив в своем штате ключевых специалистов, элиту, производственную, управленческую элиту, поставил перед собой задачу внедрения самых передовых новейших методов в своей практике. Информационный менеджмент соответствует характеристикам XXI века», – отметил он. Кроме того, Жексен Джалкибаев сообщил, что «Самрук-Казына» запустил собственную социальную сеть. Задача – объединить усилия нескольких сотен тысяч сотрудников компаний, входящих в «Самрук-Казына». (kapital.kz)

Интернет-привычки поколения «игрек» усугубляют распространение киберугроз

Нургуль Айтпаева

Широкое использование сотрудниками мобильных устройств делает уязвимой информационную безопасность компаний. Об этом говорится в ежегодном отчете Cisco по информационной безопасности

Тренд BYOD (Bring Your Own Device – «Принеси на работу свое устройство»), набирающий популярность во всем мире, подразумевает, что сотрудники могут использовать для работы собственные смартфоны и планшеты вместо предоставляемых работодателем корпоративных устройств. Насколько это усложняет вопросы ИТ-безопасности?

«Все зависит от того, в каком объеме BYOD будет применяться в организации, какие задачи будут возлагаться на мобильное устройство и какой стратегии в области информационной безопасности уже придерживается работодатель. Если речь идет о смартфонах и планшетных компьютерах только руководителей и некоторых ключевых сотрудников компании или если необходимо организовать доступ только к электронной почте и календарю, то никакая сложность с защитой такого подключения не наблюдается. Это делается встроенными функциями на почтовом сервере и на мобильном устройстве», – говорит Алексей Лукацкий, бизнес-консультант по безопасности компании Cisco.

Но совершенно иная картина складывается, когда речь идет о целенаправленной стратегии перехода на мобильную платформу для ведения бизнеса, ускорения цикла сделок, снижения стоимости операций и т.д. Тут, по словам г-на Лукацкого, не обойтись без выстроенной стратегии управления информационной безопасностью мобильных устройств, которая включает несколько десятков вопросов – от выбора мобильной платформы и решения вопроса с jailbreak до мониторинга действий пользователя на мобильном устройстве и дистанционного уничтожения дан-

ных в случае утери или кражи смартфона или планшетного компьютера.

«С технической точки зрения, на наш взгляд, ничего сложного в решении этой задачи сейчас нет. У нас есть даже такой слоган «Одна политика. Одно управление. Одна сеть». Мы считаем, что нет большой разницы между тем, подключается собственный планшетный компьютер или корпоративный лэптоп. Они подключаются через одни и те же шлюзы, по одной и той же сети, через одно и то же оборудование, имеют доступ к одной и той же информации. Значит, и методы защиты должны быть идентичны, что мы и пытаемся реализовать», – говорит эксперт.

Информационная безопасность бизнеса попадает под угрозу во многом потому, что сотрудники предпочитают работать в привычной для себя манере, повсеместно используя одни и те же устройства и приемы – в офисе, дома, по дороге на работу и домой. Угрозы, создаваемые этой тенденцией, получившей название «консьюмеризация», усугубляются еще одним трендом, раскрытым в отчете Cisco Connected World Technology Report, где говорится о поведении сотрудников поколения «игрек». Большинство (91 процент) из них считают, что эпоха повышенного внимания к вопросам конфиденциальности личных данных безвозвратно ушла в прошлое. Треть поколения «игрек» вообще не задумывается о том, где и как хранится их персональная информация. Эти люди охотно сообщают личные данные, чтобы получить доступ в социальные сети. Более того, все больше специалистов из поколения «игрек» из разных стран предоставляют свои данные сайтам интернет-магазинов с большей готовностью, чем ИТ-отделам компаний-работодателя, отвечающим за сохранность и защиту личных данных и устройств.

Представители поколения «игрек» испытывают на прочность корпоративную культуру и политику компании в области безопасности, требуют от работодателя свободы использования социальных сетей, личных устройств и методов мобильной работы.

Для оценки влияния угроз информационной безопасности на бизнес Cisco

исследовала поведенческие шаблоны сотрудников поколения «игрек», стремящихся постоянно быть на связи и иметь мгновенный доступ к необходимым приложениям.

Хотя большинство опрошенных представителей поколения «игрек» (75%) не доверяет веб-сайтам и не считает их надежными хранилищами личной информации, такой как номера кредитных карт и личные контактные данные, недоверие не накладывает никаких ограничений на действия этих пользователей. Они готовы идти и идут на риск, надеясь на «авось» и используя при этом рабочие устройства, подключенные к корпоративной сети, что создает большие проблемы для компаний-работодателей.

Более половины (57%) представителей поколения «игрек» не возражают против

использования их личной информации розничными магазинами, социальными сетями и другими онлайн-ресурсами, если это приносит какую-то выгоду или удобство.

Интересно, четверо из пяти сотрудников из поколения «игрек», знающих о корпоративных правилах информационной безопасности, не придерживаются этих правил в своей повседневной работе.

В свою очередь ИТ-специалисты знают, что многие сотрудники не выполняют правил, но не представляют себе масштаба бедствия. А двое из троих (66%) опрошенных из поколения «игрек» во всех странах заявили, что ИТ-специалисты не имеют права следить за их поведением в сети, даже если это поведение связано с использованием корпоративных устройств в корпоративных сетях.

Oracle AppsForum 2013 пройдет в Алматы 5 марта

В центре программы форума – способы преобразования и оптимизации бизнес-процессов на основе полного портфолио бизнес-приложений Oracle

Представительство Oracle объявило о проведении ежегодного делового форума Oracle AppsForum 2013 в Алматы 5 марта 2013 года. Крупнейшая конференция по инновациям в области управления в Казахстане представит глобальные стратегии, новые продукты и практику успешных проектов по бизнес-приложениям Oracle. К участию приглашаются генеральные, коммерческие, финансовые директора, директора по персоналу, сбыту, производству, снабжению, ИТ, главные инженеры, руководители подразделений ведущих предприятий экономики, государственных учреждений и ведомств Республики Казахстан.

Впервые открыть Oracle AppsForum 2013 в Алматы примет Раджан Кришнан (Rajan Krishnan), вице-президент Oracle по разработке и развитию бизнес-приложений в регионе EMEA, обладающий более чем 20-летним опытом в области решений для управления.

Деловой форум пройдет под девизом «Бизнес-приложения Oracle: лучшие инновации для Казахстана». В рамках параллельных сессий будут представлены инновационные подходы Oracle в наиболее актуальных направлениях бизнеса: управление персоналом, финансами, качеством обслуживания и логистикой, цепочками поставок и производством.

Oracle AppsForum 2013 традиционно станет центром обсуждения и обмена передовым опытом. Впервые в рамках форума откроется демонстрационная зона, где участники смогут посмотреть живые демонстрации наиболее передовых и востребованных решений Oracle для управления, обзор возможностей которых пройдет на параллельных сессиях.

Участие в форуме по VIP-приглашениям. Предварительная регистрация обязательна и заканчивается 4 марта. Получить дополнительную информацию о Форуме и зарегистрироваться можно по e-mail: oracle@prgs.kz или телефону +7 727 278 59 85

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ПО ТУРЕЦКИМ ТЕХНОЛОГИЯМ

Аким города Семей встретился с представителями инвестиционных компаний и руководителями крупных обувных фабрик Турции, передает портал Altaynews.kz. На встрече обсуждались вопросы работы по проекту реконструкции и модернизации комбината и строительства обувной фабрики в Семей. Как рассказал международный представитель компании «Hollytre Ltd» Селхаттин Чалик, на реализацию проекта турецкие инвесторы готовы вложить \$100 млн. Проект рассчитан на 10 лет. Первый этап проекта кожевенно-мехового комбината был реализован совместно с Банком реконструкции и развития Казахстана. В 2011 году были завершены реконструкция и модернизация основного производства отмонозольного и дубильного цехов комбината. По словам финансового директора комбината Нурлана Шахметова, турецкими партнерами предстоит реализация проекта по модернизации отделочного цеха и финишной отделки кож. «Второй этап проекта после модернизации кожзавода – это реконструкция, модернизация и строительство обувной фабрики. Планируемая мощность – два миллиона пар обуви в год. Мы будем производить не только специализированную обувь, которую производят все обувные фабрики Казахстана, но и обувь для населения – мужскую, женскую, детскую. Причем очень высокого качества. Будет средний, выше среднего и высший уровень. Намерения турецкой компании – обеспечить выпуск этой обуви за счет современного технологического оборудования», – рассказал Нурлан Шахметов. «Были проведены предварительные переговоры турецких инвесторов со специалистами германской компании «Desma» по поставке технологического оборудования. У нас будет самая современная и самая мощная обувная фабрика в Казахстане», – отметил он. В следующем году планируется привлечь профильных потенциальных инвесторов по реконструкции и модернизации овчинно-шубного производства по типу дубленок, шуб, кожаной продукции. К тому же строительство обувной фабрики в Семей планируется завершить уже в этом году. Пуско-наладочные и монтажные работы намечены на первый квартал следующего года. Выход на полную производственную мощность запланирован в 2017 году. Это позволит обеспечить работой 850 человек, отметил Шахметов. (kapital.kz)

СОБСТВЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО

В Южно-Казахстанской области предприниматели в качестве сырья для изготовления древесно-стружечных плит (ДСП) используют отходы хлопчатника. Производство уже пустили на конвейер, сообщает Otuzta.kz. Начать свое дело бизнесмену помогло государство. В Махтаарском районе Южно-Казахстанской области из стеблей хлопчатника за год получили 50 тыс. кубов ДСП. «Если сравнивать по жесткости и прочности по сравнению с традиционными плитами ДСП из опилок, наши плиты гораздо лучше. К тому же они легче и по себестоимости намного дешевле обходятся», – пояснил предприниматель Нурмурат Музарпаулы. Стоимость такого проекта – 450 млн тенге. Часть средств выделил государственный бюджет. Предприятие вошло в программу форсированного индустриально-инновационного развития. Выгоду от безотходного производства предприниматели уже почувствовали. Проблем со сбытом на заводе нет. Продукция подходит для строительных работ и для выпуска мебели. Уже есть покупатели и в Алматы, области, и в Шымкенте. Вместе с тем на заводе планируют увеличить ассортимент выпускаемой продукции. В целом в прошлом году в Южно-Казахстанской области по программе форсированного индустриально-инновационного развития было реализовано 29 проектов. (kapital.kz)

«КАЗАВИАСПЕКТР» ПОКА НЕ ВЫШЕЛ НА ПРОЕКТНУЮ МОЩНОСТЬ

Завод по производству сельскохозяйственных самолетов «Казавиаспектр», запущенный в 2011 году в Караганде по госпрограмме форсированного индустриально-инновационного развития, до сих пор не вышел на запланированную проектную мощность. «До середины года мы не успеем уложиться. Помимо сборки самолетов надо будет испытать в небе, утвердить и получить во всех инстанциях сертификаты качества», – сказал директор завода Александр Ващенко в ходе посещения предприятия акимом Карагандинской области Бауржаном Абдиевым. «Двигатель здесь не собираем, а привозим из Новосибирска. Один двигатель стоит \$650 тыс. Финансирование проекта осуществляется «КазАгроФинансом». Уже приобретено 5 авиационных двигателей американского производства», – сказал Ващенко. В свою очередь Абдиев заявил, что на крупных предприятиях Карагандинской области, возмодных по государственной программе форсированного индустриально-инновационного развития, будут установлены видеокмеры. Первым таким предприятием станет «Казавиаспектр». «Государство затратило на их запуск немалые деньги и имеет право знать, как осваиваются материальные и кадровые ресурсы. Интересных проектов много, а вот запуск в эксплуатацию в ряде случаев задерживается. Поэтому бизнесмен-инноваторы, получившие поддержку государства, с помощью видеонаблюдения должны ускорить темпы запуска. Следить за рабочим процессом будут в областном управлении предпринимателя», – сказал аким региона. На заводе «Казавиаспектр» планировалось производить 36 специализированных сельскохозяйственных самолетов «Фермер-500» в год. К концу прошлого года должны были быть выпущены 12 таких самолетов. Однако предприятие столкнулось с финансовыми трудностями и вынуждено было сдвинуть сроки выхода на проектную мощность. Позже представители «Казавиаспектра» заверили, что завод подтвердит заданную проектную мощность только в феврале этого года. Проект по производству специализированных сельскохозяйственных самолетов «Фермер-500» стоимостью более 2 млрд тенге был включен в Карту индустриализации. (Интерфакс-Казахстан)

С техосмотром уйдет и коррупция



Арман Карин

Если, как и планирует Комитет дорожной полиции, техосмотр отменяет, то коррупция однозначно станет меньше

Еще в середине февраля ИА «Интерфакс-Казахстан» со ссылкой на главу Комитета дорожной полиции МВД Казахстана Берика Бисенкулова сообщило, что ведомство готово к обсуждению целесообразности прохождения обязательного технического осмотра для легковых автомобилей. «Мы изучали мировую практику, в некоторых странах ответственность за безопасность автотранспорта перенесена на его владельцев. Над этой возможностью надо думать, мы готовы к диалогу», – сказал Берик Бисенкулов на заседании профильного комитета мажилиса, представляющего законопроект «О дорожном движении» и сопутствующие ему поправки. Вместе с тем, по словам г-на Бисенкулова, нельзя отказываться от обязательного техосмотра грузового автотранспорта, автобусов и транспортных средств, пере-

возящих взрывоопасные грузы. Он напомнил, что прохождение техосмотра в настоящее время находится в ведении Минтранска.

А воз и ныне там...

На самом деле, с обязательным техническим осмотром легкового автотранспорта что только не делали.

В 2008 году министерство внутренних дел выступило с инициативой передать технический осмотр в ведение Министерства транспорта и коммуникаций (Минтранска) РК. С 1 июля 2011 года, после долгих дискуссий, это сделали.

Однако достичь главной цели – искоренить коррупцию – так и не удалось.

С 1 августа 2011 года проведение техосмотра передали частным структурам. Контроль осуществляет Минтранска, а техосмотр проводят частники.

Тем самым ответственность перекладывалась на частные станции технического осмотра, которые, по идее, должны были более ответственно подойти к вопросу безопасности легкового автотранспорта.

Однако ни передача полномочий Минтранска, ни передача проведения технического осмотра частным струк-

турам проблему коррупции не решили. Если раньше автолюбители давали взятки специалистам дорожной полиции, проводившим техосмотр, или посредникам, то теперь взятки берут частные структуры.

Конечно, Минтранска пытается что-то делать. Так, заместитель председателя Комитета транспортного контроля Минтранска Асет Асабаев еще летом 2012 года в интервью агентству «Хабар» заявил: «Согласно плану, оснащаем (центры технического осмотра – автор) видеокмеры для объективности, чтобы техосмотр проводился качественно. Так как были обращения от водителей о том, что ТО проводится недобросовестно».

Однако даже видеокмеры так и не смогли победить коррупцию: деньги берут вне поля зрения видеокмер.

Что дает отмена техосмотра?

Так, в России техосмотр отменили. С начала декабря 2012 года, согласно постановлению правительства, он заменен на диагностическую карту.

Еще одним важным изменением стало то, что теперь ни талон техосмотра, ни диагностическая карта не являются

обязательными для предъявления сотруднику ГИБДД при проверке – водители не обязаны иметь при себе такие документы. Диагностическая карта будет необходима только при оформлении полиса ОСАГО. При этом свидетельством того, что автомобиль прошел технический осмотр, для сотрудника ГИБДД будет являться именно наличие страхового полиса.

Еще раньше, летом 2011 года, техосмотр отменен на Украине. Как тогда сообщила пресс-служба президента Украины, закон предусматривает отмену обязательного технического осмотра для легковых автомобилей, которые не используются в коммерческих целях.

После Украины, но раньше, чем Россия, техосмотр отменили в Кыргызстане. Соответствующий закон был принят парламентом 6 апреля и вступил в силу через шесть месяцев после подписания президентом, то есть 22 ноября 2012 года.

Так, член общественного совета при МВД Украины Владимир Чемерис в интервью portalu KyivPost заявил, что властям Украины не стоит бояться отдавать контроль за состоянием транспортных средств непосредственно водителям. По его данным, процент аварий, происходящих из-за технической неисправности автомобиля, невероятно мал. Например, в США он составляет 0,7% всех ДТП. На Украине итоговое меньше: 0,3% от общего их числа. Потому отмена техосмотра сэкономит время водителей и избавит их от лишнего трафика.

Не все так просто

Отмена техосмотра несет в себе очевидные риски. Например, председатель совета директоров автозаода «Агромашхолдинг» Ким Дин в интервью portalu Zakon.kz сказал, что с отменой техосмотра не нужно спешить. «Как показывает практика, наспех принятые решения только усугубляют ситуацию, а не решают проблемы. Давайте представим, что техосмотр будет отменен. Автолюбителям будет удобно, но тогда остается открытым вопрос об отсутствии дополнительного выявления похищенных транспортных средств, бланков и талонов, выявления автомобилей, скрывшихся с места ДТП, уточнения количества автомобилей. Все это кажется несущественным, но это абсолютно не так. Можно говорить сегодня не об отмене, а об усовершенствовании процедуры техосмотра», – считает Ким Дин.

В США средний возраст машин составляет 7,2 года. А в Казахстане средний возраст авто – 12,5 лет. Но при этом страны Евросоюза при своих почти безупречных дорожных покрытиях не отменяют техосмотр автомобилей. Та же ситуация и в Японии, техосмотр там проходят раз в два года.

Принимая во внимание все вышесказанное, Казахстану нужно разработать механизм техосмотра таким образом, чтобы минимизировать коррупцию. В противном случае техосмотр, как и сейчас, будет вызывать исключительно отрицательные эмоции, а оппозиция ему в обществе лишь нарастает.

Как будут провозжать в «последний путь» автомобили?

Вероника Сабитова

Проблему утилизации старых авто подняли на недавнем заседании депутатов мажилиса. По мнению депутата Турсынбека Умирзакова, в Казахстане необходимо открыть мощности по утилизации старых авто, а также рассмотреть возможность обмена старых авто на новые в рамках отечественного автопрома. «Наш депутатский запрос адресует премьер-министру Серику Ахметову. Рост количества старых и морально устаревших автомобилей ставит под вопрос экологическое состояние и дорожную безопасность. Однако у нас отсутствуют мощности и инфраструктура для утилизации старых автомобилей. Действующие автосборочные предприятия не имеют собственных программ утилизации автомобилей, не предоставляют гражданам возможности обмена старого авто на новое», – приводит цитата мажилисмена. Для решения этой проблемы депутат предлагает принять меры по развитию мощности для утилизации автомобилей, проработать вопрос обмена старых авто на новые в рамках отечественного автопрома, рассмотреть возможность использования льготного автокредитования как инструмента стимулирования покупки гражданами новых автомобилей.

«Если сравнивать с Европой, то там средний возраст автомобиля составляет всего 8 лет. Машины старше 10 лет – это менее 35%. В Европе утилизация таких автомобилей составляет 6% в год. В Казахстане с учетом высокого износа автомобилей этот показатель может быть больше... более 220 тысяч автомобилей в год», – отметил Турсынбек Умирзаков.

Специалисты в свою очередь указывают на то, что в развитых странах утилизация автомобилей – процедура практически обязательная. «В странах Западной Европы средний возраст автомобилей не превышает 8 лет, а срок службы автомобилей составляет не более 15 лет, а в США и Японии – еще меньше. У нас средний возраст автомобиля – без малого 20 лет. Если в России доля машин старше 10 лет равна 48%, у нас – свыше 80%», – поясняет президент АО «АЗИЯ АВТО» Ержан Мандиев. Эксперт указывает, что за 15 лет «либеральных условий импорта «секонд-хэнда» в Казахстан было ввезено более 1,5 млн автомобилей, чей средний возраст значительно превышает срок жизни автомобилей в развитых странах. Эти автомобили представляют собой реальную экологическую опасность».

«6-8% автомобилей в мире ежегодно снимаются с регистрации. Большинство из них поступает на утилизацию. На постсоветском пространстве, в том числе в Казахстане, жизненный цикл автомобиля не носит завершённой формы. Провозжат автомобиль в «последний путь» у нас никому – автомобильные «трупы» разбирают в автомастерских, а затем просто бросают», – рассказывает Олег Алферов, директор консалтинговой компании Qсерто. При

этом свинец, соляная кислота и другие ядовитые компоненты шин, аккумуляторов, стекол, металлоиделий, полимеров и отработанного масла поступают в почву, воду, воздух.

«Сегодня владелец отработавшего свое автомобиля не мотивирован в его утилизации, нет предприятий, которые бы взяли на себя эту функцию, нет законодательной базы. Поэтому, если в стране будет создана система утилизации, выиграем мы все», – считает Ержан Мандиев.

По словам Олега Алферова, классическая схема авторециклинга выглядит следующим образом: автовладельцы передают свои устаревшие автомобили в частные компании по сбору, получая взамен сертификаты об утилизации. Затем машины уходят в демонтажные цеха, где удаляют эксплуатационные жидкости, другие экологически опасные компоненты и комплектующие, которые можно продать как запчасти или переработать. После этого остатки автомобилей пакетируют для уменьшения объемов при транспортировке и отправляют на шредерный завод, где измельчают, очищают и сортируют по группам материалов. Материалы разделяют на черные и цветные металлы, легкие фракции (полимеры, органика, обивка, стекло).

По словам эксперта, чтобы выстроить этот механизм, необходимо разработать схему размещения утилизационных предприятий, полигонов для захоронения и другие инфраструктурные объекты с учетом особенностей парков регионов. Параллельно должна быть разработана законодательная база, четко регламентирующая работу всех звеньев авторециклинга: производителей, продавцов и владельцев автомобилей, предприятий по сбору, демонтажу, утилизации. Нужно проработать процедуру снятия отслужившего автомобиля с регистрации, механизмы взаимности сборов, системы оплаты работ в инфраструктуре авторециклинга. «Одним словом, уполномоченным ведомством предстоит колоссальная работа. Пока что силами российских ведомств разработан проект техрегламента Таможенного союза по безопасной утилизации автотранспорта», – отмечает директор Qсерто. По мнению эксперта, с подачи российской стороны республика получит шанс не только устранить один из источников экологической угрозы. «Внедрение утилизации автомобилей неминуемо повлечет развитие индустрии переработки отходов целиком. Доходы этой отрасли за рубежом исчисляются десятками миллиардов долларов. При выверенном подходе государства к развитию утилизации инвестиции в эту сферу не заставят себя ждать», – уверен Олег Алферов.

При этом производители утверждают, что они готовы к утилизации своей продукции. «Очевидно, что к предприятиям, которые возьмут на себя ответственность за утилизацию автомобилей, должны быть предъявлены требования, принятые в развитых странах. В Европе уже в

2015 году производители обязаны будут утилизировать свою продукцию на 95%. У нас же вопрос ликвидации выработавших ресурс автомобилей пока в принципе не регламентирован. Предстоит разработка нормативной базы, создание инфраструктуры. Мы как производители к утилизации своей продукции готовы», – отмечает президент АО «АЗИЯ АВТО». По словам Ержана Мандиева, разработчики производимых в Казахстане автомобилей – концерны Renault-Nissan-AVTOVAZ, General Motors, Volkswagen AG и KIA Motors – проектируют модели, предполагающие восстановление до 95% автокомпонентов. «Более того, продукция Renault-Nissan-AVTOVAZ лидирует в мировом автопроме по показателю легкости разбора узлов и агрегатов. А это одно из ключевых требований к утилизируемому автомобилю. Кроме того, в процессе создания индустрии утилизации для Казахстана будет особенно ценен опыт нашего партнера, ОАО «АВТОВАЗ». Сегодня он ведет активную работу в этом направлении. Тем более что продукция российской промышленности занимает наибольшую долю в структуре казахстанского парка, свыше 40%», – отмечает руководитель АО «АЗИЯ АВТО».

Специалисты выделяют голландскую систему утилизации, которая считается наиболее удачной. Одной из ключевых составляющих ее успеха является взаимное утилизационного сбора на этапе первой продажи автомобиля. «Число желающих цивилизованно «захоронить» авто резко падает, если платить за эту услугу требуется накануне прощания с ним. Такую схему реализуют сегодня в России. И было бы правильно полностью гармонизировать условия утилизации в странах ЕЭП. В противном случае у российских властей может возникнуть мотив к тому, чтобы прикрыть доступ продукции казахстанского автопрома на свою территорию», – отмечает Олег Алферов. Эксперт обращает внимание на то, что именно система утилизации станет одним из ключевых элементов поддержки российского автопрома в условиях ВТО. «Казахстанское правительство пока подобных инструментов не выработало. Если они будут существенно отличаться от российских, если это будут косметические меры, «старший партнер» по ЕЭП просто применит «утилизационный сбор» и к автомобилям, выпускаемым в РК. О поставках на российский рынок можно будет забыть. Перспективы, которые открывал Таможенный союз перед казахстанскими автопроизводителями, окажутся сведены на нет. Сама идея единого таможенного пространства будет полностью выхолащена. И это не преувеличение», – высказывает мнение руководитель Qсерто.

Однако для обновления и оздоровления автопарка страны помимо внедрения утилизации необходимы и госсубсидии по автосбору, причем такая мера была предусмотрена еще в рамках госпрограммы форсированной индустриализации РК. «Если вы откроете госпрограмму форсированной индустриализации РК на

2010-2014 гг., обнаружите там планы по проработке механизма возмещения части вознаграждения по кредитам на приобретение продукции отечественного машиностроения. Но субсидий по кредитам для покупателей отечественных автомобилей до-прежнему нет», – отмечает Олег Алферов и относит этот вопрос к теме неисполнения решений, заложенных в ПФИИР и других госпрограммах. Ержан Мандиев также уточняет, что создавалась даже профильная рабочая группа по проработке этого вопроса при Мининдустрии. «К сожалению, видимо, вопрос «завис» между министерствами, как это обычно бывает», – сетует эксперт.

По словам специалистов, госсубсидии на покупку автомобиля отечественного производства, в кредит или без него – одна из классических мер развития автопрома, к которой прибегают Россия, страны ЕС, азиатские автодержавы. «Вспомните, какое решение по поддержке автопромышленности было принято в России одним из первых в кризисных 2008-2009 гг.? Покупатели были предложены льготные автокредиты на автомобили местного производства. За три года выдано порядка полумиллиона кредитов! К концу третьего года на займы, субсидированные государством, пришлось треть всех автокредитов, выданных в стране», – рассказывает руководитель АО «АЗИЯ АВТО». Эта мера господдержки продолжает действовать там и сейчас, при этом объем средств на субсидии увеличивается. Ранее аналогичная инициатива была запущена в ряде европейских стран. Как отмечает эксперт, механизмы программы предельно просты. Решив приобрести автомобиль, покупатель выбирает одну из трех десятков моделей, выпускаемых в Казахстане. В этом случае коммерческий банк предлагает кредит по льготной ставке, более низкой, чем при покупке импортного авто. Это становится возможным за счет возмещения части расходов государством.

«Что выиграет? Покупатель – для него приобретение автомобиля становится более доступным. Отрасль – дополнительный спрос на отечественные автомобили будет способствовать развитию производства. Государство – поток средств казахстанцев на «поддержку» узбекского, японского, немецкого автопрома сократится. Объем бюджетных поступлений от предприятий машиностроения возрастет. Банки также в выигрыше – ведь сегодняшние объемы автокредитования по-прежнему далеки от докризисных», – считает Ержан Мандиев. По мнению руководителя АО «АЗИЯ АВТО», итоги продаж компании в минувшем году показывают, что спрос на отечественное авто в Казахстане есть. К примеру, в 2013 году АО «АЗИЯ АВТО» намерено дополнительно увеличить объемы выпуска в 2,5 раза. «Так что речь идет о поддержке реального рыночного спроса со стороны казахстанцев, ведь три четверти наших продаж приходится на рядовых граждан. И они нуждаются в доступных займах», – резюмирует эксперт.

Казахстан вводит подушевое финансирование средних школ

Артем Борисов

Подушевое финансирование позволит выровнять качество образования в регионах и крупных городах, сделать схему финансирования прозрачной и эффективной

С 1 сентября 2014 года в средних школах Казахстана планируется внедрить подушевое финансирование. «Мы все детально отработали и просчитали, и запускаем в этом году пилотный проект. Именно от педагогов зависит, как этот проект сработает, чтобы с сентября 2014 года выйти на его широкое применение», – заявил Бакытжан Жумагулов, министр образования и науки РК. По словам министра, средняя школа является единственным уровнем, не охваченным такой системой.

«Это веление времени. Внедрение такой системы позволит добиться более высокого и равного качества образования по регионам, прозрачности и эффективности вложений», – уверен г-н Жумагулов.

Есть риски...

Но новую систему финансирования ждут очевидные риски. Как показал опыт России, где подушевое финансирование было введено раньше, поначалу школы будут активно набирать детей. Тем самым в школах появятся классы, где одновременно будут учиться 35-40 детей. Естественно, качество образования в силу увели-

чения количества детей в классах только снизится.

Но и это еще не все. Период, когда школы будут бороться за детей, когда-нибудь закончится, и тогда зарплата учителей перестанет расти. Эксперты опасаются, что повышение зарплат может оказаться временной мерой, связанной не с реформированием системы оплаты, а с разовым увеличением финансирования отрасли.

Так, в российских школах сначала отказались от единой городской тарифной сетки и всех ранее установленных доплат и надбавок. А в структуре зарплат педагогов кроме базовой части (оклада) появились выплаты стимулирующего характера, основывающиеся на оценке качества работы. Для определения величины гарантированной оплаты труда за аудиторную занятость была введена условная единица «стоимость одного ученико-часа», которая рассчитывается каждым учреждением самостоятельно. Получая «деньги за учеником», учебные заведения самостоятельно решают вопросы, связанные со стимулирующими выплатами. Непосредственным распределением денег занимается управляющий совет школы, куда помимо администрации входят педагоги, представители родительского и профсоюзного комитетов.

По мнению эксперта Всероссийского фонда образования Олега Сергеева, которое он озвучил на портале Газета.ру, новая система оплаты труда педагогов бесперспективна, так как принцип нормативно-подушевого финансирования, на его взгляд, «порочен». «Принцип «деньги за учеником» ведет к резкому снижению

качества образования, так как учителя, который должен идти впереди образовательного процесса, в этой формуле вообще нет».

Кроме того, при новом порядке педагоги окончательно попадают в зависимость от руководства, так как стимулирующие выплаты будут получать не самые грамотные и работоспособные, а наиболее лояльные сотрудники, считает эксперт.

Кроме всего прочего, интерес к работе потеряют психологи и администрация, у которых не будет стимулирующего фактора.

И альтернативы

Согласно имеющейся практике, школы не заинтересованы в привлечении учеников. Поэтому в сельской местности имеется достаточно большое количество полупустых школ.

В классах по 10-15 детей, а иногда и того меньше. Есть заведения, где на 12 детей содержится 4 класса. При этом бюджет продолжает содержать пустующие здания, оплачивать учителю зарплату вне зависимости от того, с каким числом ребят в классе он работает – 5 или 45.

В то же время власти на местах заинтересованы в открытии малокомплектных, но высокозатратных школ. При этом действующие школы, расположенные в типовых зданиях, остаются полупустыми.

Хуже того, в последнее время наметилась тенденция, когда малокомплектные школы стали делить классы по языкам обучения, еще больше сокращая количество учеников в классе и удваивая, а иногда и утраивая расходы на оплату труда.

Более того, к существенному увеличению расходов на зарплату привело увеличение предметов.

При этом увеличение нагрузки не скажется на повышении качества обучения. Например, ученик средней школы в Финляндии получает 684 часа урочной нагрузки в год, а не свыше 1 тыс., как в Казахстане, и при этом показывает один из лучших результатов по международным исследованиям уровня знаний учащихся PISA. В Японии, Германии, Испании, Швеции, Голландии и других экономически развитых странах мира нагрузка на ребенка не превышает 700-800 часов.

Вводимое в Казахстане подушевое финансирование как раз и направлено на то, чтобы выделяемые из бюджета деньги использовались более эффективно.

Принцип подушевого финансирования, по сути, уравнивает учеников из отдаленных поселков и крупных городов. В том плане в том что на их обучение государство будет тратить одинаковую сумму денег. Это и есть довольно решительный шаг в сторону создания равных возможностей для учащихся школ. Все остальное – репетиторы, дополнительные индивидуальные занятия – прерогатива родителей, их реальных возможностей. Конечно, возможности родителей из Алматы довольно сильно разнятся с возможностями родителей из Сарыагаша, но претензий к государству уже не будет.

Главное, чтобы министерство получило средства из бюджета не по остаточному принципу, а по тем нормам, которые само и заложит в подушевое финансирование.

Частных детских садов станет больше



Андрей Кириллов

Развитие сети частных детских садов позволит усилить конкуренцию и повысить качество услуг. Однако пока Казахстан не готов к тому, чтобы полностью финансировать сеть частных детских садов

Премьер-министр РК Серик Ахметов поручил министерству образования и науки вплотную заняться строительством и организацией частных детских садов. «Надо развивать сеть частных детских садов. Для этого, конечно, нужны стимулирование и привлекательные условия. Сейчас правительство внесло в парламент изменения в закон о ГЧП (государственно-частном партнерстве). Думаю, что очень много новых положений закона позволят инвесторам взгля-

нуть по-другому на социальные объекты. Задача правительства, министерства и акимов решать вопросы стимулирования привлечения инвестиций в строительство дошкольных учреждений», – сказал г-н Ахметов.

Глава правительства напомнил, что в сфере дошкольного образования с 2009 года реализуется программа «Балапан», в рамках которой почти в 2 раза увеличился охват детей дошкольными учреждениями. Он отметил, что в Костанайской области охват составляет почти 100%, Карагандинской – 98%, Павлодарской – 95%, в некоторых областях – 50-60%.

«Я считаю, что это мало. Должен быть охват 100% и даже больше, чтобы в них была конкурентоспособность. Детские сады независимо от формы собственности должны конкурировать между собой за каждого ребенка», – пояснил он.

Серик Ахметов подчеркнул, что этот охват можно будет достичь с помощью инструментов государственно-частного партнерства и его главной составляю-

щей – подушевого финансирования, а также финансирования из республиканского и местного бюджетов и платы родителей. «В нашей стране есть такой механизм, в частности, в Кызылординской области, некоторых других регионах. Этот опыт нужно брать, применять и развивать», – заключил премьер-министр.

Главное – здравый смысл

Напомним, на совещании, посвященном итогам 2012 года и задачам по реализации стратегии «Казахстан-2050», президент Казахстана Нурсултан Назарбаев призвал правительство к здравому смыслу.

«Мы строим школы, детские сады как дворцы. В Усть-Каменогорске детский сад – это не детский сад – дворец. В мире детские сады – это объединенные двух-, трехкомнатные квартиры, где на ковре дети лежат, едят, спят тут же, обучаются и ходят. А мы что строим? Ботанический сад, бассейн, детям не надо в детском саду бассейн – они заболевают там в наших усло-

виях. Нам нужны простейшие здания, где содержатся дети и обучаются. Нам нужны просто нормальные школы, в которых люди учатся, не с этими атрибутами и куполами. За счет этого сколько можно было школ построить?» – заявил президент.

По мнению главы государства, нужно «новое строительство прекратить». «Достроить то, что начато, все деньги, которые выделены на то, что не начато, давайте все аварийные школы приведем в порядок, ликвидируем трехстенку. Также и по здравоохранению рассмотреть. Времени мало, в течение двух, трех недель принять решение. Выделенные средства, имеющиеся ресурсы с этого года направлять на капитальный текущий ремонт социальных объектов», – сказал Нурсултан Назарбаев.

Пока Казахстан строил эксклюзивные детские сады, те, которые уже функционировали, остались без внимания. Поэтому дефицит мест в детских садах только обострялся. Особенно в крупных городах.

Так, 26 августа в ходе августовского совещания работников образования города Алматы аким мегаполиса Ахметжан Есимов признал наличие дефицита мест в детских садах. «На сегодняшний день в Алматы функционирует 175 детских садов с контингентом 37 тыс. детей. При наличии такой сети дошкольных организаций дефицит все еще составляет значительную цифру – 22 тыс.», – сообщил аким.

Быстро перейти не получится

Сегодня у многих родителей нет денег даже на содержание детей в уже работающих детских садах. Так, в начале сентября тогда еще депутат Дарья Клебанова в своем запросе на имя премьер-министра РК попросила правительство оказать помощь родителям при оплате услуг детских садов. На сегодняшний день на бесплатной основе работают только санаторные и коррекционные государственные детсады. Тогда как в бюджетных дошкольных учреждениях родители оплачивают расходы за питание ребенка, а в обычных детсадах дети содержатся за счет родительских взносов.

Дарья Клебанова привела в пример соседнюю Россию, где родителям от государства выплачивают компенсацию на первого ребенка в размере 20% размера вносенной ими родительской платы за содержание ребенка, на второго ребенка – в размере 50%, на третьего ребенка – в размере 70%, на четвертого и последующих детей – 100% размера вносенной ими родительской платы. При этом некоторые категории родителей полностью освобождаются от оплаты дошкольных учреждений.

«Аналогичные льготы предоставляются во многих странах мира, так, во Франции матери ребенка до шестилетнего возраста оплачивается помощь по оплате яслей или няни», – отметила г-жа Клебанова.

Готово ли казахстанское правительство к таким шагам – вопрос более чем актуальный.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ПРОГНОЗ АГРАРИЕВ

Казахстанские аграрии обеспокоены дефицитом семенного материала под посевную 2013 года. Его нехватка может повлечь за собой сокращение посевных площадей или засев пашни низкоурожайным товарным зерном. Это, несомненно, повлечет за собой снижение возможной урожайности и падение качества зерна, что тоже не лучший вариант, сообщает ИА «Казах-Зерно». Как уже сообщалось ранее, по данным Агентства РК по статистике, на 1 января 2013 года в республике было заготовлено 1771629 тонн семян зерновых. На эту же дату в прошлом году хозяйства Казахстана имели в своем распоряжении 2079972 тонны семян. Итого, на начало текущего года хозяйствами Казахстана заготовлено на 308,3 тыс. тонн, или на 14,8% меньше семян, чем в прошлом году. Но за январь разница только увеличилась. На 1 февраля она составила уже 354,099 тыс. тонн, или меньше прошлогоднего уровня на 16,7%. На 1 февраля 2013 года в республике было заготовлено 1763920 тонн семян зерновых. На эту же дату в прошлом году хозяйства Казахстана имели 2118019 тонн семян, передает ИА «Казах-Зерно». Максимальное количество семян в республике в 2012 году пришлось на начало апреля – 2123145 тонн, а минимальное количество на начало августа – 98418 тонн. 2024727 тонн семян было использовано на посевную 2012 года в рамках посевных площадей прошлого года. Итого, чтобы провести посевную кампанию в 2013 году на уровне 2012 года, недостает 260807 тонн. В настоящее время, по информации МСХ РК, дефицит семян значительно ниже указанных выше данных. Дефицит семян зерновых в Казахстане в 2013 году составит порядка 80 тысяч тонн, сообщил в понедельник министр сельского хозяйства Асылжан Мамытбеков, ранее информировало ИА «Казах-Зерно». «Дефицит семян в 2013 году составит около 80 тысяч тонн», – сказал Мамытбеков на пресс-конференции в Службе центральных коммуникаций при президенте РК. По словам министра, 55,4 тыс. тонн семян для покрытия этого дефицита планируется выделить из резервов областей, еще порядка 24 тысяч тонн выделит «Продкорпорация». (kapital.kz)

САМЫЙ БОЛЬШОЙ ДОЛГ

Самые добросовестные работодатели в Алматы, Карагандинской и Кызылординской областях, подсчитал Ranking.kz данные за декабрь 2012 года. Уровень недоимки не превышает 0,13% от пенсионных поступлений. Самый высокий процент недоимок у Южно-Казахстанской области – 1% и Алматинской области – 0,60%. Самые большие долги по обязательным пенсионным взносам перед пенсионными фондами у Астаны, Южно-Казахстанской и Мангистауской областей – 353 млн, 332 млн и 180 млн тенге соответственно. За год в целом по Казахстану с декабря 2011 по декабрь 2012 года уровень недоимки от пенсионных отчислений сократился с 0,58% до 0,34%. Больше всех пенсионных отчислений в декабре сгенерировал Алматы – 94,9 млрд тенге, на втором месте Астана – 60,2 млрд тенге, на третьем Карагандинская область – 43,7 млрд тенге. (kapital.kz)

«АЛМАТЫЭНЕРГОСБЫТ» ОТКРЫЛ ЦОП

В Алматинской области открылся новый Центр обслуживания потребителей электроэнергии, передает BNews.kz со ссылкой на ТОО «АлматыЭнергоСбыт». «В рамках реализации программы открытия Центров обслуживания потребителей электроэнергии, целью которой является повышение культуры обслуживания потребителей в каждом районе, 22 февраля 2013 года состоялась церемония открытия ЦОПа в пос. Отеген Батыр Илийского района», – сообщил управляющий директор по работе с потребителями ТОО «АлматыЭнергоСбыт» Булат Кулатаев. По его словам, в новом здании ЦОП будут обслуживаться около 38 тысяч потребителей, из них более 1 тыс. составляют юридические лица и порядка 37 тысяч бытовых потребителей электроэнергии. «Здание в пос. Отеген Батыр – это десятый по счету открывшийся в Алматинской области районный Центр по обслуживанию потребителей электроэнергии, ранее подобные центры были открыты в г. Каскелен, Талгар, Есик, Капшагай, с. Узынагай, Шелек, Кеген, пос. Баканас, Чунджа», – отметил Кулатаев. Сообщается, что для потребителей в ЦОПе будут оказываться следующие услуги: сверка по оплате счетов бытовым потребителям и юридическим лицам; выдача счетов на оплату юридическим лицам; прием показаний, расчет и выдача счетов начислений юридическим лицам; заключение договоров на пользование электроэнергией и др. Также в ЦОПе предусмотрена консультация юриста по вопросам электроснабжения, и при необходимости жители смогут получить квалифицированную помощь в рассмотрении своих жалоб и обращений. Булат Кулатаев подчеркнул, что открытием нового, современного здания ЦОПа в пос. Отеген Батыр компания завершила реализацию программы по открытию типовых Центров обслуживания потребителей в Алматинской области и отметил заслуги в продвижении и поддержке данной программы областных и районных акиматов. (bnews.kz)

БОЛЕЕ 142 МЛН ТЕНГЕ

Предприятия Тараза задолжали работникам более 142 млн тенге, сообщает пресс-служба прокуратуры Жамбылской области. По сообщению прокурора города Тараз Телула Баглана, проведенная прокуратурой проверка показала наличие нарушений трудового законодательства на семи предприятиях города. Имелась задолженность по заработной плате за декабрь 2012 года перед более 2900 работниками. «Так, ГКП «Тараз Су», ТОО «Жасыл Ел-Тараз», ТОО «ЖМФ-Имсталкон», ТОО «ТМЗ», ТОО «ЦАСК», ТОО «Компания Доду Билд», ТОО «SINUR-OIL» имели задолженность перед работниками в сумме более 142 млн тенге. В связи с этим прокуратурой города Тараз в целях недопущения нарушения прав работников в адрес предприятий внесены представления об устранении нарушений законодательства. На сегодняшний день указанным работникам задолженность погашена. Защищены конституционные права 2904 работников», – говорится в сообщении. (zakon.kz)

Интернет-реклама 2013

Через 5 лет по данным Google 50% от общего объема рекламы будет приходиться на интернет.

\$100 млрд

годовой объем мировой интернет-рекламы

Мировая прибыль от рекламы в социальных сетях достигнет более **\$11 млрд** в 2013 году по оценкам аналитиков eMarketer

Темпы роста доходов от рекламы в соц. сетях упадут до **25,2%** в 2013

К 2013 году доходы от рекламы в соц. сетях составят **9,4%** прибыли от рекламы в интернете

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

750 ПАССАЖИРОВ В ЧАС

К 2017 году в аэропорту столицы планируется увеличить количество отправляемых и принимаемых рейсов до 20 тыс., передает astana.kz. Таким образом, пассажиропоток возрастет до 5 млн человек в год, сообщили в акимате города Астаны. По данным пресс-службы аэропорта, только за 2012 год его пассажиропоток увеличился на 14% по сравнению с 2011 годом и составил 2 303 143 человека. Всего по итогам прошлого года аэропортом Астаны было обслужено 17 498 рейсов. Так, в 2011 году международным аэропортом города Астаны было отправлено и принято 15 325 рейсов, при этом максимальная пассажиро-пропускная способность в часы «пик» составила 750 пассажиров в час. Вместе с тем, для расширения географии полетов министерством транспорта и коммуникаций и АО «Международный аэропорт «Астана» ведется постоянная работа по открытию новых международных авиасообщений иностранными авиакомпаниями. Напомним, что впервые в 2012 году авиакомпания Air Astana открыла рейсы в Баку, Ташкент, Пекин, Санкт-Петербург. А с 27 августа 2012 года авиакомпания China Southern возобновила рейс в Урумчи из Астаны. (kapital.kz)

РАССМОТРЕН БЮДЖЕТ РЕГИОНА

На заседании маслихата Алматинской области рассмотрели бюджет региона на 2013-2015 годы. Об этом сообщает пресс-служба акима области. По словам начальника областного управления экономики и бюджетного планирования Нафисы Сатыбалдиной, подделжит распределению объем свободных остатков бюджетных средств по итогам 2012 года в сумме 10,3 млрд тенге. Глава управления озвучила сферы, по которым предусмотрено увеличение расходов. Например, по группе «Оборона» планируется увеличение расходов на меры по предупреждению и ликвидации чрезвычайных ситуаций на сумму 721,8 млн тенге. Из них на проведение буро-взрывных работ при ликвидации ледовых затворов на реках области – 20 млн тенге, на проведение работ по предупреждению последствий паводковых ситуаций – 193 млн тенге. На сферу образования дополнительно планируется выделить порядка 1,3 млрд тенге. Также будет завершена капитальный ремонт семи объектов образования на сумму 728,5 млн тенге. Кроме того, на разработку проектно-сметной документации по капитальному ремонту десяти объектов образования будет выделено 37,7 млн тенге. В сфере здравоохранения на текущие затраты планируют выделить 534,8 млн тенге. На развитие жилищно-коммунального хозяйства направят еще 865,8 млн тенге. На разработку проектно-сметной документации по благоустройству, освещению, капитальному ремонту систем водоснабжения и канализации объектов 2014 года в рамках программы «Дорожная карта бизнеса-2020» предусмотрено 150 млн тенге. Санитарная очистка районов и городов требует дополнительных 68,5 млн тенге. Сфере молодежной политики планируется выделить 69,6 млн тенге. (kapital.kz)

БЕЗ УПЛАТЫ ПОШЛИН

Казахстан для внутреннего потребления в текущем году импортирует 434,7 тыс. тонн сахара-сырца без уплаты таможенных пошлин. «Установить, что ввоз тростникового сахара-сырца без вкусо-ароматических или красящих добавок (...) в объеме 434 700 тонн в 2013 году осуществляется без уплаты таможенных пошлин в таможенной процедуре выпуска для внутреннего потребления на территорию Республики Казахстан», – отмечается в постановлении правительства «О некоторых вопросах ввоза сахара-сырца на территорию Республики Казахстан», опубликованном во вторник в официальной прессе. Также министерству экономики и бюджетного планирования поручено осуществить выдачу разрешений на ввоз сахара-сырца в пределах установленного объема ТОО «Центральная сахарная корпорация». Между тем министерству иностранных дел поручено в двухдневный срок уведомить секретариат Интеграционного комитета ЕвразЭС о принимаемых Правительством Казахстана мерах регулирования внешнеторговой деятельности. (kapital.kz)

НОВЫЙ ПОДХОД К ОБРАЗОВАНИЮ

Министерство образования и науки меняет подход к трудоустройству выпускников вузов. Глава Минобразования Бақытжан Жумагулов представил в правительстве концепцию государственной молодежной политики до 2020 года. В ней говорится о повышении ответственности вузов и колледжей за трудоустройство молодых специалистов и усиления качественного мониторинга этого трудоустройства. «Вот по трудоустройству, в чем заключается механизм: если мы раньше готовили специалиста ради того, чтобы он получил образование, то сегодня специалиста мы будем готовить только по заявке работодателя. То есть работодатель дает заявку о том, что этого специалиста по окончании он будет принимать к себе на работу – это первое, ему организовывать будет производственную практику, он будет готовить для него профессиональные стандарты. То есть молодой человек, поступив на ту или иную специальность, уже с первого дня знает, где он будет работать», – сказал Жумагулов. Новый подход к трудоустройству предусматривает и новый подход к образованию. Напомним, в настоящее время проводится оптимизация высших учебных заведений, так как, по словам министра, сегодня очень много вузов, особенно частных, которые не отвечают качественной подготовке специалистов. «Мы будем совершенствовать высшие учебные заведения. Теперь в каждой области будет только по одному высшему учебному заведению частному, это не касается государственных. За исключением Южно-Казахстанской области, Шымкента, Караганды, Астаны, Алматы, где будут по 2-3 высших частных учебных заведения. То есть мы уже конкретно ставим вопрос, чтобы молодым людям не давать то образование, которое им никогда не пригодится», – отметил глава Минобразования. (tengrinews.kz)

«Самрук-Казына» хотят усилить иностранными кадрами

Ольга Веселова

Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына» в рамках работы по повышению своей эффективности и выполнению поручений, данных президентом РК Нурсултаном Назарбаевым на расширенном заседании правительства, планирует усилить кадровый состав фонда иностранными специалистами.

У ФНБ «Самрук-Казына» уже имеется позитивный опыт работы по привлечению высокопрофессиональных иностранных специалистов в группе компаний фонда. Такое мнение высказал глава фонда Умирзак Шукеев. Кроме этого, он пояснил, что проводится анализ потребности по группе фонда и прорабатываются условия их привлечения, в том числе обучение отечественных кадров.

Предварительно планируется усилить фонд иностранными специалистами в части развития внутренних процессов, профессионалами в сфере устойчивого развития и управления изменениями, управления человеческими ресурсами, финансового контроля и отчетности, управления рисками.

Независимые эксперты неоднозначно оценивают данную инициативу. Так, Елена Гришук, директор рекрутинговой компании «Форсаж», считает, что «данные намерения являются оправданными, так как мы видим, что рынок Казахстана испытывает жесткий дефицит кадров». По ее мнению, рынок труда диктует спрос, это означает, что хороших специалистов намного меньше, чем спрос на них. Поэтому многие



компания идут двумя путями – приглашают специалистов из-за границы и занимаются формированием кадрового резерва. Однако с таким мнением не согласна Алия Уразалиева, координатор по анализу и связям с общественностью ТОО «Рекрутинговая компания Elite». «Частое привлечение иностранных специалистов и в больших количествах противоречит самой деятельности фонда», – считает эксперт. В послании президента народу Казахстана на основном послымо построение общества всеобщего труда из граждан нашей страны. При этом одной из ключевых задач фонда является мониторинг доли казахстанского содержания в закупках компаний группы АО «Самрук-Казына».

«Наличие специалистов высокого уровня среди граждан Казахстана не должно вызывать сомнения», – подчеркивает г-жа

Уразалиева. – Да, у нас на рынке не хватает технических специалистов высокого класса, медиков и аналитиков». Как пояснила эксперт, сейчас это все еще те кадры, которые получили образование в советское время, их профессионализм высоко ценится до сих пор. Молодые кадры еще не успели вырасти для того, чтобы полноценно их сменить.

Кроме этого, по данным рекрутинговой компании «Elite», не раз подсчитывалось, что содержание иностранного специалиста обходится дороже внесенного им вклада. «Здесь единственным выходом мы видим создание команды из консультантов (иностранцев и местных), которые смогут построить бизнес-процесс, прописать все стандарты и передать их наладиванию в четкой и доступной форме казахстанцам», – подчеркнула г-жа Уразалиева.

Говоря о том, из каких именно стран стоит ожидать специалистов для «Самрук-Казыны», эксперты сошлись во мнении, что вероятнее всего это будут специалисты из России, Украины, Беларуси и стран Балтии. Это связано с тем, что ментально наши страны близки друг к другу, такому работнику проще адаптироваться. Но, при этом, как отмечает Елена Гришук, мы можем наблюдать, что если раньше основным источником экспатов была Россия, то на сегодняшний день все больше позиций занимают выходцы из Украины. Основная причина – высокая стоимость и серьезные амбиции россиян. Украинцы, в свою очередь, сейчас оказались в ситуации, когда профессиональные навыки достаточно высоки, но, несмотря на посткризисную стабилизацию экономики Украины, особых инвестиций а, следовательно, и значительных возможностей для профессионального и карьерного роста в собственной стране не так уж и много. «В настоящее время на позицию генерального менеджера, а также на управление ключевыми функциями (операционный директор, коммерческий директор) казахстанские HR-службы готовы рассматривать специалистов из Украины», – заключила она.

В то же время Алия Уразалиева заявляет, что «сейчас часто говорят о псевдоспециалистах, в основном из США и Западной Европы, которым удается получить работу в Казахстане, не имея никакого профессионального опыта и даже с криминальным прошлым. Там, за бутром налажен целый бизнес в лице агентств, которые продвигают таких «специалистов» на наш рынок», – пояснила она.

Эрик Ашкенов: «Через 5-10 лет казахстанский госаппарат придет к идее аутсорсинга»

Ирина Луквичева

Сегодня лишь немногие отечественные компании отдают свои проекты во внешнее управление, что обуславливает малое развитие рынка подобных услуг. Между тем, мировой рынок только финансового аутсорсинга в РФ оценивается в \$200 млн в год, в то время как в США и ЕС его объем более \$100 млрд. Компании около 3% своих бюджетов тратят на вспомогательные функции. Рынок растет примерно на 15-20% в год. Катализатором этих процессов послужил кризис 2008 года.

О том, как в целом складывается ситуация на рынке аутсорсинга в нашей республике «Капитал.kz» беседовал с Эриком Ашкеновым, директором Integcomp Global Services Казахстан.

– Рынок аутсорсинга сейчас очень мал в Казахстане. Означает ли это, что казахстанские компании пока относятся с недоверием к тем компаниям, которые предоставляют услуги по аутсорсингу?

– По моему мнению, рынок аутсорсинга в Казахстане планомерно развивается. К сожалению, пока детально наш рынок не анализировался экспертами. Могут лишь отметить, что рынок аутсорсинга Казахстана еще очень молодой и динамично развивающийся.

Казахстанский путь аутсорсинга бизнес-процессов повторяет международный. Поэтому прогнозы по развитию самые оптимистичные.

Конечно, пока не все знакомы с работой аутсорсинга на практике. Единственная трудность, которая действительно препятствует развитию аутсорсинга, это то, что в Казахстане еще остались компании, которые используют «серые» схемы работы.

Это препятствует развитию аутсорсинга, так как переход к нему возможен только при полном соблюдении требований законодательства. Ведь аутсорсинг-провайдер принимает на себя все риски, связанные с ведением учета. Наблюдая тенденции работы налоговых органов, мы можем предположить, что уже в ближайшее вре-

мя использование «серых» схем станет все менее возможным.

К примеру, один из наших новых клиентов обратился к нам два с половиной года назад, посчитав наше предложение необоснованно дорогим, все это время их вел приходивший бухгалтер. В результате, при первичной проверке, мы выяснили, что в части зарплаты сотрудникам неверно рассчитывались зарплата и отпускные, что привело к переплате порядка 2,5 млн тенге, и не принимались в расчет некоторые расходы, что привело к перерасходу на более чем \$100 000. Таким образом, компания, сэкономив на бухгалтерском обслуживании порядка \$60 000 за это время, переплатила более \$115 000. Мы в свою очередь руководствуемся принципом – «Нет ничего дороже, чем дешевый бухгалтер».

– Какие компании предпочитают прибегать к услугам аутсорсинга в РК?

– В Казахстане исторически так сложилось, что аутсорсингом больше пользуются иностранные компании. Это неудивительно, ведь аутсорсинг очень распространен на Западе. Так, по оценке различных исследователей, более 80% американских и 70% европейских компаний отдают какие-либо непрофильные функции на аутсорсинг.

Кроме этого, аутсорсингом пользуются и небольшие местные компании, они обращаются к провайдерам, руководствуясь одним лишь принципом «наименьшей цены». Результаты в данном случае плачевны, ведь подобный провайдер вынужден принимать низкоквалифицированных специалистов и, как следствие, оказывать некачественные услуги. В итоге клиент бывает крайне возмущен работой и отказывается от аутсорсинга, что портит впечатление об отрасли в целом.

По нашим прогнозам, госаппарат придет к идее аутсорсинга второстепенных функций через 5-10 лет.

Что касается малого и среднего бизнеса, широкое распространение тут уже получил IT-аутсорсинг. Появляется интерес к услугам финансового и кадрового аутсорсинга.

– В каких сферах экономики применяется аутсорсинг-услуги в нашей стране?

– Во всем мире, и Казахстан не исключение, аутсорсинг получил наибольшее распространение в IT-сфере. Также в число наиболее часто передаваемых провайдером HR-функций входят расчет заработной платы, ведение кадровой документации, подбор персонала, оценка персонала, обучение и ряд других.

Отечественным компаниям наиболее привычна передача функций рекрутмента. Услугами кадровых агентств по подбору персонала пользуются как малый и средний бизнес, так и крупные предприятия. Услуги по расчету заработной платы и ведению кадрового делопроизводства, которые очень популярны во всем мире, только начинают пользоваться спросом среди наших предприятий.

Сейчас можно передать на аутсорсинг большинство процессов, но это не должно становиться самоцелью. Как правило, имеет смысл передавать на аутсорсинг три группы процессов:

1. Процессы, не являющиеся ключевыми и не требующие высокой квалификации и наличия экспертизы. Например – функция главного бухгалтера, налоговое консультирование, подготовка и сдача годовой бухгалтерской и налоговой отчетности.

2. Процессы, состоящие из большого числа повторяющихся задач, рутинные процессы. Примерами данной категории процессов могут служить расчет заработной платы, ведение дебиторской задолженности и счетов к получению, кадровое администрирование.

3. Процессы, требующие специальных знаний, но не относящиеся к ключевым. Например, регистрация юридического лица, получение разрешения на работу, поиск и подбор персонала.

– Какие тенденции в современном аутсорсинге Вы бы выделили?

– Если говорить о мировом рынке аутсорсинга бизнес-процессов, то главная

цель – это укрупнение основных провайдеров и расширение территорий оказания услуг. Другими словами, будущее за крупными игроками, которые постепенно превращаясь в компании «полного цикла», способны оказывать услуги по единым стандартам во всех странах присутствия компаний-клиента.

Вторая немаловажная тенденция – это роль клиента. Несмотря на стремление к стандартизации всех процедур взаимодействия, отношения между клиентом и аутсорсером никогда не превратятся в формальные. Эффективный аутсорсинг основан исключительно на партнерском сотрудничестве, взаимных уступках и понимании нужд конкретного потребителя услуг. Все большее количество провайдеров принимают данную модель работы. Все исследователи прогнозируют успешный рост аутсорсинга во всем мире.

– Сколько в среднем стоят услуги по аутсорсингу для компаний в Казахстане?

– Средней стоимости услуг аутсорсинга не существует, так как это персонализированная услуга и для каждого клиента просчитывается индивидуально в зависимости от проекта. Например, стоимость предоставления услуги бухгалтерского аутсорсинга компаниям варьируется от формы собственности.

Например, индивидуальный предприниматель за такие услуги в месяц заплатит от 45 тыс. тенге за бухгалтерский аутсорсинг, представительство иностранной компании – от 100 тыс. тенге, филиал иностранной компании – от 120 тыс. тенге, крупная коммерческая компания – 500 тыс. тенге.

Таким образом, стоимость напрямую зависит от объемов работ, которые передаются на аутсорсинг. Доверить внешнему исполнителю ту или иную бухгалтерскую операцию гораздо дешевле и быстрее, чем ее автоматизировать. Главное – подготовить правильное экономическое обоснование проекта, просчитать его себестоимость и риски.

ИНДУСТРИАЛЬНО-СТРОИТЕЛЬНЫЙ ГИПЕРМАРКЕТ



300 производителей со всего мира

► Будь среди лучших!

► Покупай лучшее!

► Все для промышленно-строительной индустрии!

Моб.: 8 705 287 2121, 8 701 612 38 83
Тел.: 8 (727) 329 7806, 329 7809, 329 1266, 317 1387
realsteel.kz@gmail.com www.real-steel.kz



EUR/USD	1.308	▲ 0,04%	USD/JPY	91,7	▼ 0,27%	USD/CHF	0,9310	▼ 0,08%	USD/CNY	6.2176	▼ 0,03%	USD/RUR	30,5710	▼ 0,11%
---------	-------	---------	---------	------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	---------	---------	---------	---------

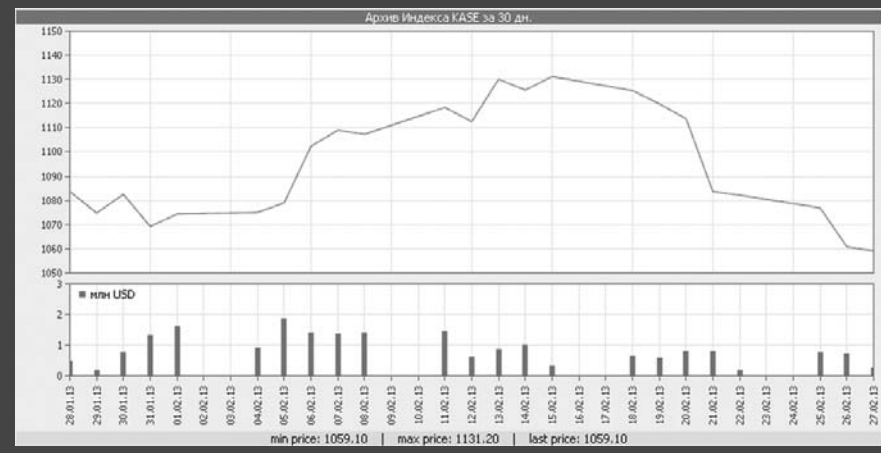
Изменение в процентах с 13.02 - 20.02.2013

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▲	▼	▲	▲
0.84%	-0.18%	0.34%	0.18%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMBB	1 485	-1.26%	-2.5%	-4%	1%
PTC	1 531	-2.19%	-3.9%	-5%	0%
S&P	1 497	0.61%	-2.2%	0%	7%
DJIA	13 900	0.84%	-1.0%	0%	7%
NASDAQ	3 130	0.43%	-2.6%	-1%	6%
DAX	7 597	-2.27%	-2.0%	-3%	0%
FTSE	6 270	-1.34%	-1.7%	0%	6%
Hang Seng*	22 624	0.46%	-2.7%	-4%	-1%
Shanghai*	2 301	0.34%	-3.8%	0%	3%
Nikkei-225*	11 347	-0.45%	0.2%	4%	10%
S&P фьюч.*	1 492	-0.03%	-2.3%	0%	8%

* Данные по состоянию на 27.02.2013

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	113.9	0.03%	-3.7%	-1%	3%
WTI	92.6	-0.18%	-4.2%	-3%	2%
Urals	110.1	-0.71%	-4.8%	-2%	1%
Золото	1 614	1.28%	0.5%	-3%	-3%
Никель	16 583	-0.37%	-4.3%	-4%	-3%
Медь	7 833	0.27%	-2.3%	-2%	0%

Информация предоставлена директором Представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай

Официальные курсы валют

Данные на 28 февраля 2013 года
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	153.34	▼
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	227.54	▼
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	0.02	
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	40.96	▲
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	150.45	▲
1 ЕВРО	EUR / KZT	196.80	▲
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	146.58	▼
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	24.16	▲
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	531.44	▲
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.16	
1 ЛАТВИЙСКИЙ ЛАТ	LVL / KZT	281.27	▲
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	57.01	▲
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	47.28	▲
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	40.12	▲
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.92	▲
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	121.38	▲
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	83.29	▲
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	0.08	▲
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	18.56	▲
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	23.34	▲
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	161.62	▲
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	13.85	▲
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.64	

Новинки законотворчества

Владимир Плошай

Предлагаем краткий обзор опубликованных за неделю нормативных правовых актов. Среди них отметим Закон РК в области международных отношений, постановление правительства, устанавливающее квоту на привлечение иностранной рабочей силы для осуществления трудовой деятельности на территории Республики Казахстан на 2013 год, а также постановления правительства, касающиеся лицензирования.

Международные отношения
Законом Республики Казахстан от 19 февраля 2013 года № 80-V ратифицирован Протокол о внесении изменений и дополнений в Соглашение о некоторых вопросах предоставления обеспечения уплаты таможенных пошлин, налогов в отношении товаров, перевозимых в соответствии с таможенной процедурой таможенного транзита, в особенности взыскания таможенных пошлин, налогов и порядке перечисления взысканных сумм в отношении таких товаров от 21 мая 2010 года, совершенный в Москве 19 декабря 2011 года

Протокол о внесении изменений и дополнений в Соглашение о некоторых вопросах предоставления обеспечения уплаты таможенных пошлин, налогов в отношении товаров, перевозимых в соответствии с таможенной процедурой таможенного транзита, в особенности взыскания таможенных пошлин, налогов и порядке перечисления взысканных сумм в отношении таких товаров от 21 мая 2010 года разработан в целях обеспечения таможенного регулирования на единой таможенной территории Таможенного союза.

Протокол устанавливает дополнительные случаи, при которых не требуется предоставление обеспечения уплаты таможенных пошлин, налогов при помещении товаров под таможенную процедуру таможенного транзита.

Протокол будет применяться в отношении товаров, перемещаемых через таможенные границы государств-членов Таможенного союза при их помещении под таможенную процедуру таможенного транзита.

Иностранная рабочая сила
Постановлением Правительства Республики Казахстан от 25 декабря 2012 года № 1673 установлена квота на привлечение иностранной рабочей силы для осуществления трудовой деятельности на территории Республики Казахстан на 2013 год

Данным постановлением установлена квота на привлечение иностранной рабочей силы для осуществления трудовой деятельности на территории Республики Казахстан на 2013 год в размере 1,2 процента к экономически активному населению республики. Настоящее постановление вводится в действие по истечении десяти календарных дней со дня первого официального опубликования. Опубликовано 23 февраля 2013 года.

Согласно статье 11 Закона Республики Казахстан от 23 января 2001 года «О занятости населения», в целях защиты внутреннего рынка труда Правительство Республики Казахстан устанавливает ежегодно квоту на привлечение иностранной рабочей силы для осуществления трудовой деятельности на территории Республики Казахстан.

Нормы закона о квотировании иностранной рабочей силы и выдаче разрешений иностранному работнику на трудоустройство и работодателям на привлечение иностранной рабочей силы не распространяются на иностранцев и лиц без гражданства: работающих в региональном финансовом центре города Алматы на должностях руководителей и специалистов с послесредним и высшим образованием с подтвержденными документами в порядке, установленном законодательством Республики Казахстан; работаю-

щих в автономных организациях образования, их организациях, а также в «Назарбаев Фонд» на должностях руководителей и специалистов с высшим образованием; работающих на должностях руководителей и преподавателей с высшим образованием с подтвержденными документами в порядке, установленном законодательством Республики Казахстан, в высших учебных заведениях, развитие которых предусмотрено государственными программами индустриально-инновационного развития; работающих на должностях руководителей и специалистов с высшим образованием в организациях, которым в целях реализации индустриально-инновационного проекта уполномоченным органом в области государственной поддержки индустриально-инновационной деятельности принято решение о предоставлении инновационного гранта на привлечение высококвалифицированных иностранных специалистов; работающих на должностях руководителей и специалистов с высшим образованием в национальных институтах развития, связанных с ними организациях.

Лицензирование
Постановлением Правительства Республики Казахстан от 29 января 2013 года № 58 «О некоторых вопросах лицензирования деятельности по производству табачных изделий»

Лицензиатом по осуществлению деятельности по производству табачных изделий определен Налоговый комитет Министерства финансов Республики Казахстан.

Государственным органом, согласующим выдачу лицензии на производство табачных изделий, в части соответствия заявителя определен санитарно-эпидемиологическим требованиям Республики Казахстан Комитет государственного санитарно-эпидемиологического надзора Министерства здравоохранения Республики Казахстан и его территориальные подразделения.

Настоящее постановление вводится в действие по истечении 21 календарного дня после первого официального опубликования, за исключением пункта 2, который вводится в действие со дня подписания. Опубликовано 27 февраля 2013 года.

Постановление Правительства Республики Казахстан от 29 января 2013 года № 57 «О некоторых вопросах лицензирования деятельности по производству этилового спирта, производству алкогольной продукции, хранению, оптовой и (или) розничной реализации алкогольной продукции, за исключением деятельности по хранению, оптовой и (или) розничной реализации алкогольной продукции на территории ее производства»

Лицензиатом по осуществлению деятельности по производству этилового спирта и алкогольной продукции определен Налоговый комитет Министерства финансов Республики Казахстан.

Лицензиатом по осуществлению деятельности по хранению, оптовой и (или) розничной реализации алкогольной продукции, за исключением деятельности по хранению, оптовой и (или) розничной реализации алкогольной продукции на территории ее производства, определены налоговые органы по областям, городам Астаны и Алматы. Государственным органом, согласующим выдачу лицензии и (или) приложения к лицензии на производство этилового спирта и алкогольной продукции в части соответствия заявителя санитарно-эпидемиологическим требованиям Республики Казахстан, определен Комитет государственного санитарно-эпидемиологического надзора Министерства здравоохранения Республики Казахстан и его территориальные подразделения.

Настоящее постановление вводится в действие по истечении 21 календарного дня после первого официального опубликования, за исключением пункта 2, который вводится в действие со дня подписания. Опубликовано 27 февраля 2013 года.

Итальянские выборы – это начало конца евро?

Число безработных во Франции достигло рекордного значения за 15 лет. По данным Министерства труда Франции, в прошлом месяце число французов, обратившихся за пособием по безработице, выросло на 43,9 тыс. человек и превысило 3,169 млн человек, что является максимальным показателем с 1997 года. При этом аналитики ожидали роста показателя всего на 17,5 тыс. человек.

Тем не менее стоит принять во внимание тот факт, что число безработных рассчитывалось по новой формуле, а если рассчитать ее по старой, то показатель безработных вырос на 22,8 тыс. – до 3,148 млн человек, однако это все равно максимум с 1997 года.

Итальянские выборы – это начало конца еврозоны, заявил нобелевский лауреат по экономике Пол Кругман. «Вот как выглядит конец евро – в этом виновны не банки, а «бунга-бунга». Евро пока еще не рухнул, однако выборы в Италии – это сигнал того, что политика ужесточения не является эффективной. Ни одна из наций, следующая этой политике, не показала восстановления экономики, а уровни безработицы в этих странах находятся на социально опасных уровнях», – отмечает эксперт.

JP Morgan собирается сократить 17 тыс. рабочих мест в течение ближайших двух лет на фоне убытков в потребительском и ипотечном секторах. Это означает, что крупнейший американский банк сократит 7% от своего штата, который насчитывает 259 тыс. чело-



Информация предоставлена директором представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай

При этом от 13 до 15 тыс. будет сокращено в секторе ипотечных операций.

Джейми Даймон, генеральный директор JP Morgan, отметил, что в связи с крупными убытками банка из-за операций «Лондонского кита» в компании будет существенно пересмотрен менеджмент. Тем не менее Даймон ожидает, что банк превысит прогнозы аналитиков в этом году по прибыли (они ожидают \$22 млрд).

Информация предоставлена директором представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай

Обзор рынков Товарной биржи «ЕТС»

Наименование	Значение	Изменение
СПОТ-рынок*		
Пшеница	44 333	-1,78%
Цемент	-	0,00%
Срочный рынок*		
W3-11.12	39 500	0,00%
GOLDZ-12.12	1 594.1	-1,11%
ZROL-10.12	114.28	-2,32%
ZRAG-12.12	29.01	-3,78%

Данные www.ets.kz, 25.02.2013 г.

Аналитика срочного рынка	Аналитика СПОТ-рынка
В понедельник 25 февраля 2013 года на Товарной бирже «ЕТС» нефть марки Brent демонстрирует нисходящее движение. На данный момент цена снизилась на 2,32%, остановившись на отметке \$114,28 за баррель. Вслед за падением фьючерсов на нефть в сегменте металлов наблюдалось отсутствие новостей инвесторов, которые избежали активных действий. После небольшой фиксации прибыли, последовавшей вслед за значительным падением котировок на фоне усиления ожиданий более раннего сворачивания и сокращения программы стимулирования ФРС, инвесторы заняли выжидательную позицию. Это способствовало падению котировок золота с поставкой в марте на 1,11% – до уровня \$1594,1 за тройскую унцию. Серебро с поставкой в марте снизилось на 3,78% – до уровня \$29,01 за тройскую унцию.	Торговая неделя началась разнонаправленно для агрокотировок в Чикаго. Пшеничные контракты резко упали по итогам вчерашней торговой сессии. Пшеница находится на минимальной отметке с июня 2012 года. Уже в начале торговой сессии в понедельник пшеница оказалась на отметке 8-месячного минимума на фоне изменений погоды. На юге Великих равнин идет сильный снегопад, что обещает улучшить состояние почвы для посевов. Урожай озимой пшеницы, которая была засеяна осенью и уходит в спячку на зиму, будет собираться через несколько месяцев. Торговая сессия 25 февраля завершилась со следующими показателями: - пшеница (март) – 705.25ц/6 (-13,50); или 38 855 тенге В режиме классических биржевых торгов на секции торговли сельхозпродукцией было продано 186 тыс. тонн пшеницы на сумму 8,6 млрд тенге. На секции торговли металлами и промышленными товарами было продано 27 тыс. тонн цемента на сумму 353 млн тенге.

ЛОРИЯ НЕ
ПРОПУСТИЛ

«Ризеспор» одержал важную победу в домашних стенах над «Болуспором» – 1:0. Казахстанские игроки «Ризеспора» Давид Лория и Самат Смаков вновь оказались на высоте и внесли свой вклад в победу. Давид на протяжении всего матча выручал свою команду в самых трудных ситуациях. Его смело можно считать героем первого тайма, в течение первой 45-минутки наш голкипер дважды спас команду от неминуемых голов. Во второй половине встречи аргентинский форвард хозяев Давид Денетрис замкнул передачу с левого фланга Эрена, и «Ризеспор» повел в счете. Большой объем работы выполнил и Самат Смаков, выступивший в роли настоящего «волнореза», заглушая атаки соперника в самом зародыше. В концовке встречи Лория получил травму головы, столкнувшись с форвардом гостей прямо на линии ворот, но продолжил игру. В итоге казахстанскому голкиперу удалось сохранить свои ворота «сухими». После этой победы «Ризеспор» вернулся в тройку лидеров. – Нам важно было победить, так как поражение или ничья резко осложнили бы наши дела в дальнейшей борьбе за выход в суперлигу. После удручающей игры в прошлом туре, нам необходимо было сделать все, чтобы болельщики вновь поверили в нас, – сказал Лория. (sports.kz)

ИСЛАМХАН
В «КУБАНИ»

Состав футбольного клуба «Кубань» пополнил атакующий полузащитник «Тараза» и сборной Казахстана Бауыржан Исламхан (20 лет, 174 см/64 кг). Срок соглашения с перспективным казахстанским футболистом рассчитан на три года. Молодой хавбек уже был в распоряжении клуба в Анталии, где после прохождения медицинского тестирования с ним был подписан личный контракт. – Перспективные молодые игроки – одно из направлений нашей работы, – прокомментировал спортивный директор футбольного клуба «Кубань» Сергей Доронченко. – В Казахстане его считали одним из самых талантливых футболистов своей страны, ранний дебют в национальной команде и капитанская повязка в молодежной сборной Казахстана – тому подтверждение. Поэтому неслучайно Исламхан хорошо проявил себя в ходе завершившегося Кубка Содружества, обратив тем самым на себя не только наше внимание, но и селекционеров многих клубов премьер-лиги. Свою профессиональную карьеру Исламхан начал в восемнадцатилетнем возрасте в составе «Тараза», за который в ходе двух сезонов провел 49 матчей, отметившись 6 мячами. В 2012 году хавбек дебютировал в составе молодежной, а следом – и национальной сборной Казахстана, проведя за эти команды к настоящему моменту по 16 (3 гола) и пять матчей соответственно. Примечательно, что официально состав «желто-зеленых» Исламхан пополнил в день своего рождения: 23 февраля молодому футболисту исполнилось 20 лет! Футбольный клуб «Кубань» от всей души поздравляет Бауыржана с днем рождения и желает богатейшего здоровья, новых успехов и главное, спортивных побед – теперь в составе главной команды Краснодарского края! (fckuban.ru)

КАКАУ ТРЕНЕР
СБОРНОЙ

В понедельник в Алматы исполнительный директор Федерации футбола Казахстана Олжас Абраев представил нового главного тренера сборной Казахстана по футболу. Им стал 41-летний бразильский специалист Рикардо Камара Собрал, известный как Какау. Рикардо Камара Собрал родился 16 сентября 1971 года в бразильском городе Натал. Выступал за бразильские клубы – АБС (Натал), «Америка» (Натал), ААББ (Натал), «Воторантин» (Ресифи), «Васко Ульбра», «Конфианса» (Сержи-пене), «Тиво Сам», «Васко Да Гама», «Флуминенсе», «Мальве», «Атлетико Минейро», испанские – «Аликанте», «Плайс де Кастельон», «Картхагена», «Каллото», московский «Спартак», алматинский «Кайрат», чешский «Эра-Паек». Тренерскую карьеру начал в чешском «Эра-Паке», был помощником главного тренера в сборной Чехии. В середине февраля был представлен главным тренером алматинского «Кайрата». Будучи игроком «Кайрата» в сезоне 2006/2007 годов был признан лучшим футболистом Казахстана. (sports.kz)

Галина Годжук: «Спорт в Казахстане должен конкурировать с развлечениями»

Данияр Балахметов

Футбол – это не просто популярный вид спорта. В развитых странах футбол – это бизнес, а ведущие клубы Европы – весьма прибыльные организации. Фандрайзинг, спонсоринг – достаточно новые понятия для казахстанского футбола. О том, как обстоит дело с развитием новых направлений деятельности в казахстанском футболе, рассказывает коммерческий директор Федерации футбола Казахстана Галина Годжук.

– По Вашему мнению, насколько специфичен казахстанский футбольный рынок? Является ли он частью европейского, или должен рассматриваться отдельно?

– Безусловно, казахстанский футбольный рынок – это часть европейского рынка, но, к сожалению, пока лишь номинальная часть. Всем известно, что мы стали членами большой европейской футбольной семьи только в 2002 году, и, безусловно, за столь короткий срок очень сложно полностью интегрироваться в европейский рынок, не поднимая качество игры наших клубов и национальной сборной. Но не нужно забывать, что наши постсоветские собратья, такие как Россия, Грузия, Армения, Азербайджан и т. д., также имеют большой пласт проблем, хотя в УЕФА они вошли гораздо раньше нас. Россия, например, – богатая страна с большим количеством ресурсов, наиболее стремительно развивающаяся с точки зрения инвестиций в спорт. Но у нее, как и у нас, есть отличия от западноевропейского рынка, в силу самой специфики нашего спорта, который практически полностью является дотационным. У нас происходят процессы, связанные с использованием средств так называемых инвесторов, совершенно нетипичных даже для Восточной Европы. Обычно специфика рынка предполагает движение в сторону инновационных подходов и вообще оптимизации бизнес-процессов, связанных со спортом. У нас почти все шаги, которые предпринимаются условными правообладателями, тактически. Где-то что-то услышали и решили: «Давайте и мы так сделаем, это здорово». Практически все делается эклектично, не в рамках стратегии, не ради того, чтобы вывести клубы на самоокупаемость, хотя об этом и много говорится. Даже в Восточной Европе, которая не может сравниться с Россией по объему средств, которые вкладываются в спорт, есть стремление зарабатывать на спорте или хотя бы не выбрасывать деньги на ветер.

– То есть коммерческих спонсоров в казахстанском футболе и в спорте, в целом, практически нет?

– В ряде видов спорта складываются ситуации, когда национальные компании невольно ставят заслон обычным коммерческим компаниям, предлагая слишком большие деньги за спонсорство, не ставя при этом никаких целей, кроме информирования населения о своей социальной ответственности. Национальные компании, спонсируя популярные виды спорта, просто демонстрируют народу, то есть электорату, что о его досуге заботятся. Завышенная стоимость спонсорских пакетов, а также низкая эффективность спорта без активации спонсорства приводят к тому, что коммерческие фирмы предпочитают вкладываться в более понятные для них способы продвижения. Кроме того, спорт сам по себе площадка очень сложная, для того, чтобы работать на ней, нужно четко понимать, как это делать. В Казахстане пойти на это могут крупные иностранные компании, у которых технологии спонсорства и активация давно отработаны. В основном это касается примерно пятидесяти условных брендов, спонсирующих крупнейшие спортивные мероприятия

– Каких именно?

– Начиная от Coca-Cola и McDonald's и заканчивая Mercedes. Но плата за вход для потенциальных спонсоров такого уровня обычно оказывается слишком высокой, и они, за редким исключением, не отказываются от спонсирования спорта в Казахстане. Так, например, Coca-Cola активно поддерживает ответственный футбол, спонсируя детско-юношеский турнир «Былгары Доп» («Кожаный мяч»). Конечно, те, кто строит здесь заводы, кто очень серьезно осваивает рынок, используют этот способ для того, чтобы продемонстрировать свою заинтересованность в работе здесь. Но это скорее GR, чем классическое промо, ведь показать свою готовность поддерживать массовые виды спорта нужно, в первую очередь, государству. В Казахстане, например, говоря об



автомобильной промышленности, стоит отметить, что у нас не представлены такие бренды в производстве, как Hyundai или, например, Toyota. Эти бренды активно работают с Российским футбольным союзом и с клубами, это связано с тем, что они строят свои заводы в России. У нас проблема заключается в том, что мы занимаемся только дилерством. Отрадно, что Toyota со следующего года заходит на отечественный рынок. Сравнительно недавно в Казахстане ввели в эксплуатацию завод по сборке автомобилей, таких как Shkoda, KIA, Chevrolet и т. д. Несмотря на то, что бренд KIA зарекомендовал себя на европейском рынке как недорогой семейный автомобильный бренд, поддерживающий футбол в рамках сотрудничества с УЕФА и ФИФА, на казахстанском рынке этот бренд не проводит никакие формы активации. Раскрою секрет: в этом году нам удалось прийти к консенсусу относительно партнерства с руководством компании Astana Motors по продвижению бренда Hyundai в Казахстане. Федерация футбола Казахстана воплотит забытую советскую традицию розыгрыша автомобиля на матчах, что послужит инструментом кросс-маркетинга как для нас, так и для наших партнеров.

– Что собой представляет процесс активации?

– Спонсорство представляет собой площадку для работы с аудиторией. Оно не может быть связано исключительно с размещением рекламных щитов по периметру поля. Современное спонсорство – это интеграция бренда в спорт, и заниматься ей должны не сами компании, выделяющие деньги на мероприятия, а специалисты по спортивному маркетингу, прошедшие обучение в УЕФА, работающие в клубах или федерациях. По сути, в это понятие входят любые виды взаимодействия с аудиторией напрямую. Не только на спортивной арене, но и в обычной жизни – некой развлекательной площадке, создавая которую, спонсор получает узнаваемость опосредованно. Работает только интегрированный подход, который включает создание различных специальных проектов для общения с аудиторией. Это могут быть мастер-классы с из-

вестными футболистами спонсируемой команды, учреждение специальных призов для игроков, когда болельщики голосуют на официальном сайте, создание своей цифровой платформы – интернет-сайта для болельщиков. Есть много интересных историй. Для спонсора важно не просто участвовать в спортивном мероприятии, нужны какие-то интерактивные вещи, ведь на сайте он получает лояльность аудитории.

– Является ли привлечение внимания к спорту задачей государства?

– Государство должно создавать условия для занятий. Вы никогда не продадите самый крутой напиток, который рекламируется на всю страну, но продается только в каждом тысячном магазине. Затраты на рекламу без обеспечения развития сетей продаж будут эффективны на 0,1%. Когда на высоком уровне говорят, что со спортом все плохо, организуются какие-то разовые акции. Системы воспитания, при которой хотя бы один из сотни занимающихся становится серьезным спортсменом, по-прежнему нет. Нужно не пытаться обеспечить медальный запас на ближайших соревнованиях, а закладывать базу для того, чтобы через 20-25 лет страна входила в число лидеров. Доказано и то, что именно через занятия спортом мужчина, скорее всего, становится болельщиком. Все это относится и к футболу.

– Могут ли в этом процессе участвовать, например, футбольные клубы? В том числе развивая собственные школы?

– Идет серьезный перекос. Например, «Цесна» – была лучшая футбольная школа в стране, а сколько молодых ребят закрепляется в составе команд клубов? Клуб с большим бюджетом обременен работать на результат, выстраивая свою команду вокруг готовых игроков. Вторая проблема в том, что у нас мало талантливой молодежи, и она стоит очень дорого – дешевле взять малоизвестных игроков из Восточной Европы. Никто не хочет идти тренировать детей из-за низких расценок, в результате игроки, выходящие из школ, не соответствуют требованиям. Создание системы

подготовки тренеров и их сертификации, условий для занятий спортом – задача государственная. Такая же, как строительство школ. И в этом направлении настоящую революцию совершила Федерация футбола Казахстана. ФФК второй год успешно реализует «Программу развития детско-юношеского футбола» – уже открыто 11 специализированных футбольных центров, где системно, по единой методике занимаются около 3 тыс. одаренных детей. ФФК постоянно обучает и детских тренеров, причем наставники детей тщательно отбираются по серьезным критериям. Радует и тот факт, что работа тренера вновь обретает престиж – в футбольных центрах ФФК труд детских наставников хорошо оплачивается – тренеры получают от 150 тыс. тенге в месяц.

– Существует ли конкуренция между различными видами спорта? Или, в первую очередь, спорт в целом действительно конкурирует с другими развлечениями?

– У нас никак не работает взаимодействие. Странно, что представители федераций и клубов, выступающих в различных видах спорта, до сих пор не могут сесть за стол переговоров и поддержать друг друга. Спорт должен конкурировать с развлечениями. Так, как это работает в Северной Америке. Конечно, мы не должны пренебрегать экономическими факторами: уровень доходов во многом определяет уровень интереса к спорту. Еще раз повторю, что спорт у нас оторван от населения. Необходимы условия, при которых люди смогут потреблять его в качестве развлечения, а у родителей будет интерес к тому, чтобы отдавать своих детей в спорт. В данном направлении, для создания некоего шоу, интерактивности на стадионе, в этом футбольном сезоне отделом маркетинга ФФК был проведен анализ и составлен план мероприятий, в котором отражено создание так называемых «фан-лэндов» (площадок для болельщиков) при поддержке спонсоров. Это развлекательные надувные аттракционы для семейного отдыха с пунктами питания и музыкой. Надеемся, что наши новации придется по душе болельщикам, и «фан-лэнды» приживутся в Казахстане.

«БРОНЗОВАЯ»
ЛЫЖНЯ

Казахстанцы Алексей Полторанин и Николай Чеботько стали третьими в командном спринте на чемпионате мира по лыжным гонкам в итальянском Валь-ди-Фьемме. Первое место досталось россиянам Алексею Петухову и Никите Крюкову, вторые шведы Маркус Хеллнер и Эмиль Йенссон. (sports.kz)

ВТОРОЕ
ПОРАЖЕНИЕ
«АРЛАНОВ»

В девятой встрече WSB нынешнего сезона «Astana Arlans» проиграл в Италии «Dolce & Gabbana Italia Thunder» – 1:4. Роман Щегринов (до 61 кг) уступил Бранимиру Станковичу – 0:3 (45:49, 45:49, 45:49), Асет Айсин (до 73 кг) был слабее Мишеля Тавареса – 0:3 (45:50, 45:50, 45:50), Айнар Карлсон (до 85 кг) не смог противостоять Абдельхафиду Беншабла – 0:3 (45:50, 45:50, 46:49), Елик Абдраимов (до 54 кг) проиграл дебютный поединок в WSB Винченцо Пикарди – 0:3 (47:48, 47:48, 47:48), в заключительном бою Михай Нистор (свыше 91 кг) победил Клементе Руссо – 2:1 (48:47, 49:46, 46:49). 1 марта «Astana Arlans» в Алматы примет «German Eagles». (sports.kz)

ТРЕТЬИ
В БОЛГАРИИ

По итогам «Кубка Strandja – 2013» первое общекомандное место у сборной России, которая с пятой боксерами завоевала 4 золотых, 1 серебряную медаль, сообщила на странице казахстанского бокса «ВКонтакте». Во втором месте – хозяйка турнира Болгария, которая изначально выставила 25 боксеров и завоевала 3 «золота», 2 «серебра», 9 бронзовых наград. На третьем общекомандном месте команда Казахстана, которая также приехала в Софию с пятью боксерами, трое из которых дошли до финала, «золото» Жусупова, «серебро» Жайлауова и Кособуцко-го. (sports.kz)

АНТРОПОВ ПОМОГ
ПОБЕДИТЬ

Казахстанский нападающий «Виннипег Джетс» Николай Антропов в матче регулярного сезона Национальной хоккейной лиги (НХЛ) с «Нью-Йорк Рейнджерс» в среду отметился очередной результативной передачей в нынешней регулярке НХЛ, «Виннипег» выиграл 4:3. С передачи Антропова на 28-й минуте встречи Кейн удвоил преимущество «Виннипег» в данном матче – до этого счет открыл Йокенен на 26-й минуте. На 30-й минуте Каллахэн откинул одну шайбу, но на 35-й минуте Йокенен вновь восстановил разрыв в две шайбы. В третьем периоде нью-йоркский клуб забросил две шайбы, но Кейн все же поставил победную для «Виннипег» точку в матче – на этот раз с передачи россиянина Бурмистрова. После этой победы команда Антропова с 19 очками идет десятой в турнирной таблице Восточной конференции НХЛ, на счету казахстанца в этом сезоне по системе «гол+пас» – 7 баллов (один гол и шесть результативных передач). Следующий матч «Виннипег» проведет в пятницу, 1 марта, с «Нью-Джерси Дэвилз». Антропов во время локаута в НХЛ выступал в астанинском «Барысе» в регулярном первенстве Континентальной хоккейной лиги, где в 26 матчах забил 3 гола и отдал 13 результативных передач. Национальная хоккейная лига (англ. National Hockey League, NHL, фр. Ligue nationale de hockey, LNH) – профессиональная спортивная организация, объединяющая хоккейные команды США и Канады. НХЛ, образованная в 1917 году четырьмя клубами, стала первой профессиональной хоккейной лигой в мире. Через 90 лет после образования в ней играют 30 команд из 29 городов США и Канады, борющихся ежегодно за главный приз лиги – Кубок Стэнли. (news.kaz.ru)



КУЛАКИ РЕШАЮТ
ВСЕ



Баскетболисты команд «Индиана Пейсерс» и «Голден Стейт Уорриорс» устроили массовую драку в четвертой четверти матча регулярного чемпионата НБА. Начало потасовке положил конфликт форварда «Голден Стейт» Дэвида Ли с центровым «Индианы» Роем Хиббертом. Затем к драке этих игроков присоединились остальные баскетболисты. Видеозапись инцидента выложена на официальном сайте НБА. Самым активным в потасовке был Хибберт, который успел подрасть сразу с несколькими игроками «Голден Стейт». Хибберт стал единственным игроком, которого удалили с площадки. Еще четверым игрокам – Ли, Стивену Карри и Клею Томпсону из «Индианы», а также Дэвиду Уэсту из «Индианы» – присудили технические фолы. Драка произошла за шесть минут до конца игры при счете 95:85 в пользу «Индианы». Матч закончился победой «Пейсерс» со счетом 108:97. Самым результативным игроком встречи стал Карри, который набрал 38 очков. «Индиана», на счету которой 36 побед в 57 матчах, в регулярном чемпионате НБА занимает второе место в Восточной конференции. «Голден Стейт», одержавший 33 победы в 57 играх, находится на шестом месте в Западной конференции. (lenta.ru)

КРОВАВАЯ ГОНКА



Как минимум десять автомобилей столкнулись за несколько метров до финиша во время гонки NASCAR в Дайтоне, штат Флорида, США, сообщает Reuters. По данным Associated Press, в результате столкновения пострадали зрители гонки, хотя официально организаторы пока эту информацию не подтверждают, но и не опровергают. Массовое столкновение произошло после того, как шедший первым Рейган Смит попытался обеспечить себе победу, блокировав действующего чемпиона Sprint Cup Series Брэда Кезеловски. Автомобили Смита и Кезеловски столкнулись, а в них, в свою очередь, врезались другие участники гонки. Наиболее сильный удар пришелся на автомобиль дебютанта гонки Кайла Ларсона. Машину Ларсона подбросило в воздух, после чего она врезалась в забор, отгораживающий гоночную трассу от зрителей. В результате удара автомобиль Ларсона фактически развалился на две части. Сам гощик не пострадал. Победителем гонки стал Тони Стюарт, благополучно миновавший столкнувшиеся автомобили. В связи с происшествием на финише Стюарт – трехкратный чемпион Sprint Cup Series, завоевавший последний титул в 2011 году, – отказался праздновать победу в гонке в Дайтоне. (lenta.ru)

САМЫЙ ДОЛГИЙ
МАТЧ В КХЛ



Череповецкая «Северсталь» на своей площадке обыграла ярославский «Локомотив» со счетом 3:2, забросив победную шайбу в третьем овертайме. Как 26 февраля сообщает официальный сайт КХЛ, счет в серии после четырех матчей стал 3:1 в пользу клуба из Череповца. Решающий бросок на 119-й минуте нанес форвард «Северстали» Денис Казанов. Состоявшийся матч стал самым длинным в истории КХЛ; до этого рекорд длительности принадлежал игре «Металлурга» с «Авангардом», прошедшей в сезоне 2010/2011, которая закончилась на 110-й минуте. В понедельник также состоялись четвертые матчи в сериях других команд Западной конференции. ЦСКА и «Динамо» первыми из всех команд оформили выход в четвертьфинал, обыграв на выезде соответственно словацкий «Слован» (3:2) и чешский «Лев» (2:1). Обе серии закончились со счетом 4:0 в пользу московских клубов. Питерский СКА в гостях разгромил мюнхенский «Атлант» (6:1), после чего счет в серии стал 3:1 в пользу СКА. Клубы Восточной конференции ранее проводили третьи матчи в своих сериях. «Нефтехимик» дома уступил «Ак Барсу» (1:2), и теперь проигрывает в серии со счетом 0:3. «Салават Юлаев» обыграл магнитогорский «Металлург» (4:1, счет в серии 2:1), а «Сибирь» оказалась сильнее «Авангарда» (4:1, счет в серии 2:1). (lenta.ru)

Занимательный евротур



Вячеслав Селезнев

Минувший уик-энд по числу принципиальных матчей в ряде ведущих футбольных лиг Европы стал, пожалуй, самым насыщенным. И это не считая того, что в середине недели состоялось несколько принципиальных кубковых поединков. Самым топовым по всем критериям поединок прошел в Испании, где в рамках национального кубка встречались «Барселона» и мадридский «Реал». В первом месте, имея в активе 68 очков и опережая «Атлетико» и «Реал» с внушительной разницей, на 12 и 16 очков соответственно. Однако кубковый поединок вещь немного другая, здесь турнирные расклады и очковые потери и приобретения роли не играют. «Барселона» во вторник убедилась в этом лично. Стоит сказать, что по итогам этого матча ни у кого не возникло сомнений в том, что «Реал» был действительно сильнее и добился победы, что называется, по делу и без вопросов. «Сливочных» сама ситуация обязывала побеждать в этом матче, так как в первой игре была ничья (1:1). Ну, если даже не побеждать, то играть в результативную ничью.

В итоге Королевский клуб, засучив рукава, практически сразу взялся за выполнение задачи. Уже на 13-й минуте Херард Пике недоузданным приемом остановил равшегося к воротам Роналду. За это нарушение Пике удостоился желтой карточки, а Роналду реализовал пенальти. Причем португалец отличился в шестом матче подряд на «Нью Камп». Во втором тайме, на 57-й минуте португалец во второй раз огорчил каталонского резервиста Хосе Мануэля Пинто. А на 68-й минуте французский защитник гостей Рафаэль Варан утратил преимущество «Реала». Такой олеухи к середине второй половины матча мало кто ожидал на трибунах «Нью Камп». Все, на что сподобилась «Барселона», так это на гол престижа в конце матча. Взятие ворот на счету Хорди Альбы. Стоит сказать, что уже в субботу 2 марта состоится еще одно «классико». Теперь уже в рамках чемпионата оба клуба сойдутся на «Сантьяго Бернабеу».

На вершине все спокойно, а под ней не очень
В ближайшем воскресенье в английской премьер-лиге будет сыгран центральный матч между «Тоттенхэмом» и «Арсеналом». «Шпоры», победив в прошедшем

туре «Вест Хэм» (3:2), подвинули с третьей строчки «Челси». Сейчас у «Тоттенхэма» 51 очко, а у «Арсенала» – 49. Сам «Челси» в прошедшем туре уступил на выезде «Ман Сити» со счетом 0:2. «Горожане» с 56-ю очками находятся на второй строчке в турнирной таблице и на 12 баллов отстают от лидирующего «МЮ».

«Юве» расслабляется рано
В итальянском первенстве продолжает лидировать «Ювентус», у которого 58 очков. Два других клуба из тройки лидеров – «Наполи» и «Лацио» имеют 52 и 47 очков соответственно. В минувшем туре центральный матч состоялся без участия вышеперечисленных клубов. Все внимание было приковано к дуэли «Интера» и «Милана». Первыми счет в поединке открыли номинальные гости. На 21-й минуте матча отличился Стефан Эль-Шаарави. А в составе «Интера» на 71-й минуте голом отметился Эзекиль Скелотто. Сейчас «Милан» находится на пятой строчке, имея в активе 45 очков. А «Интер» идет следом, отставая на один балл. В ближайшем туре в серии А намечается два центральных матча: 1 марта встретятся «Наполи» и «Ювентус», а на следующий день сыграют «Милан» и «Лацио».

«Бавария» недосыгаема?
Мюнхенская «Бавария», являющаяся лидером бундеслиги, в прошлую

субботу на своем поле разгромила «Вердер» со счетом 6:1. А во встрече двух «Боруссий» была зафиксирована ничья – 1:1. А вот клуб полузащитника сборной Казахстана Генриха Шмидтгала «Гройтер Фюрт» сыграл дома вничью с «Байером» – 0:0. Сейчас «Бавария» имеет 60 очков. А преследующая ее дортмундская «Боруссия» располагает 43-мя баллами. «Байер», идущий третьим, отстает от «Боруссии» на один балл. В среду поздно вечером «Бавария» и «Боруссия» сыграли в Кубке Германии.

«ПСЖ» не сдает позиций
Во Франции лидер первенства «ПСЖ» в прошлом туре принимал на своем поле марсельский «Олимпик». Парижане обыграли своих заклятых соперников со счетом 2:0. В этой игре дебютировал Дэвид Бекхэм, который вышел на замену на 76-й минуте. В среду вечером оба клуба сыграли в Кубке Франции.

Поражение «ПСВ» нипочем
В голландском первенстве прошедший тур ознаменовался битвой «Фейеноорда» и «ПСВ». Роттердамцы дома обыграли клуб из Эйндховена со счетом 2:1 и остались на третьей строчке турнирной таблицы с 47-ю очками. А «ПСВ», несмотря на поражение, остался на первом месте, имея в активе 50 очков. На второй строчке располагается «Аякс» – у него 48 очков.



«Лебедеи» вознеслись над «Уэмбли»

Кубок английской лиги взяли валлийцы

Владимир Плющай

В ночь с воскресенья на понедельник в финале Кубка английской лиги встречались валлийский «Суонси» и представитель ажи четвертого дивизиона «Брэдфорд Сити». Немного истории. Кубок футбольной лиги – турнир, проводимый среди английских клубных команд с 1960 года. На данный момент в соревновании принимают участие 92 клуба из четырех высших дивизионов чемпионата Англии (премьер-лиги и трех дивизионов футбольной лиги). Кубок лиги, как и Кубок Англии, проводится по принципу выбывания участников после первого поражения, за исключением полуфиналов, в которых проводятся два матча на полях обоих соперников. Но в отличие от Кубка Англии, где в сезоне 2007/08 участвовала 731 команда, число участников Кубка лиги ограничено 92 клубами – 20 представляют премьер-лигу и 72 – три дивизиона футбольной лиги. Победитель Кубка лиги получает право участвовать в розыгрыше Лиги Европы, если он не добился этого права другим образом. Стоит отметить, что Кубок лиги считается не столь престижным, как Кубок Англии, который имеет гораздо более богатую историю и в розыгрыше даже те клубы, которые не входят в состав футбольной лиги. Обладателями Кубка лиги становились: «Ливерпуль» (8 раз), «Астон Вилла» (5), «МЮ», «Тоттенхэм», «Ноттингем Форест», «Челси» (все по 4), «Лестер Сити» (3), «Арсенал», «Норвич», «Бирмингем», «Ман Сити», «Вулверхэмптон» (по 2). И с 2004 года хоть кто-нибудь из грандов в финалах Кубка лиги участвовал. И «МЮ», и «Челси», и «Арсенал», и «Ливерпуль». А в этом году без них обошлось... Если «Суонси» – клуб премьер-лиги, причем далеко не последний, то «Брэдфорд» – представитель четвертого дивизиона.

Как команды шли к финалу
К финалу «Брэдфорд» дошел с невероятным трудом. Судите сами.



Сначала он выстоял в Уигане. Это был нудный, но напряженный матч. Все решилось в серии пенальти – удача была на стороне «петухов» (прозвище «Брэдфорда»). Потом «Брэдфорд» сенсационно прошел «Арсенал». И опять с помощью одиннадцатиметровых. Далее была на пути «петухов» «Астон Вилла». Дома «Брэдфорд» победил со счетом 3:1. Это была зрелищная, интересная игра – три гола случились в концовке. Увлекательная батальная была и в Бирмингеме: «Вилла» изо всех сил пыталась доказать свое превосходство, но только 2:1, в финале «Брэдфорд».

«Суонси» по пути к финалу смелых грандов в финалах Кубка лиги участвовал. В 1/8 финала валлийская команда, руководимая Микаэлем Лаудрупом, обыграла «Ливерпуль», а в 1/2-й – «Челси».

ответствующим образом: одна атака, вторая, третья – защитникам «Брэдфорда» можно было только посочувствовать. И на 17-й минуте забил Натан Дайер, метеором бросившийся на добывание. Свой гол он отразил очень эмоционально. После гола «лебедей» контролировали мяч, и на 41-й минуте свое слово сказал, конечно же, Мичу. Испанский голеадор получил мяч у линии штрафной и тут же пробил низом в дальний угол ворот – 2:0. Потрясающее приобретение «Суонси», это 19-й гол Мичу в сезоне! Ну а на 49-й минуте Дайер сделал дубль и снял все вопросы о победителе. А на 58-й минуте произошел весьма забавный эпизод. Герой матча Дайер был сбит в штрафной игроком «Брэдфорда» Дюком. Пенальти, еще и красная карточка Дюку. Дайер просит Де Гузмана дать пробить ему пенальти, но тот не соглашается. Дело в том, что если бы Дайер забил, это был бы хет-трик. А хет-триков еще никогда не было в финалах Кубка лиги. Но Де Гузман неумолим, и

он спокойно реализует одиннадцатиметровый. Де Гузман и Дайер обнялись, но на лице последнего нескрываемая злость. Очень некрасиво поступил Де Гузман. Надо отдать должное болельщикам «Брэдфорда». Они не ушли со стадиона, а наоборот, запели... И даже за несколько минут до конца игроку их любимой команды Джонсу удался удар в створ ворот «Суонси». Но класс есть класс. На 90-й минуте Де Гузман оформил дубль и поставил точку в матче – 5:0. «Суонси» выиграл Кубок английской лиги и будет в следующем сезоне участвовать в Лиге Европы!

Главный тренер «лебедей» Микаэль Лаудруп так прокомментировал победу своей команды в финале Кубка английской лиги: «Я очень горжусь своей командой. Мы продали большую часть работы и заслуженно выиграли. Победа не была легкой. Было непросто, но после второго гола многое изменилось. Рад, что выиграл первый трофей клуба за 100 лет. Теперь нас ждут еврокубки».

ПО-ПРЕЖНЕМУ
БЛЕЩУТ

Бывший нападающий махачкалинского «Анжи» Диего Тарделли и бывший форвард московского ЦСКА Жо забили по голу за бразильский «Атлетико Минейро» в матче Кубка Либертадорес с аргентинским «Арсеналом Саранди». Встреча закончилась победой «Атлетико Минейро» со счетом 5:2. Об этом сообщает сайт Soccerway.com. Тарделли отличился на 29-й минуте при счете 1:1, а Жо увеличил преимущество «Атлетико Минейро» на 36-й минуте. Три мяча в составе бразильского клуба забил еще один форвард Бернард. Атакующий полузащитник «Атлетико Минейро» Роналдиньо отдал голевую передачу, а на 88-й минуте не реализовал пенальти. После двух матчей Кубка Либертадорес «Атлетико Минейро» лидирует в группе 3. На счету этой команды шесть очков. Второе место занимает болливийский «Стронгест», набравший три очка. Тарделли играл за «Анжи» в 2011 году. Форвард провел в чемпионате России 13 матчей, но не забил в них ни одного мяча. Жо выступал за ЦСКА с 2006 по 2008 год, а затем был продан в английский «Манчестер Сити». За «Атлетико Минейро» нападающий играет с 2012 года. (lenta.ru)



ЖЕНА ПРОТИВ

Бывший директор спортивно-селекционного отдела московского «Локомотива» Алексей Зинин заявил изданию «Советский спорт», что в 2011 году клуб был близок к приобретению полузащитника Михаэля Баллака. Зинин рассказал, что инициатором приглашения немца была президент столичной команды Ольга Смородская, которая лично вела переговоры с Баллаком. Однако против переезда в Россию выступила супруга игрока (Симона Ламбо), поэтому бывший капитан сборной Германии от перехода в «Локомотив» отказался. Зинин добавил, что через некоторое время после этого Баллак со своей женой развелся (в октябре 2012 года). В 2011 году полузащитник играл в составе немецкого «Байера». До этого он защищал цвета лондонского «Челси» и немецких клубов – «Баварии», «Кайзерслаутерна» и «Кемницера». Вместе со сборной Германии футболист выиграл «серебро» (в 2002 году) и «бронзу» (в 2006 году) чемпионатов мира, а также серебро континентального первенства (в 2008 году). В октябре 2012 года Баллак объявил о завершении карьеры. Зинин также рассказал, что после ухода из «Локомотива» предлагал клубу приобрести бразильца Роналдиньо. Полузащитник мог достаться железнодорожникам бесплатно, его зарплата составляла 5 млн евро за сезон. «Но «Локо» идей не проникился», – отметил бывший директор команды. По словам Зинина, в разное время состав «Локомотива» могли пополнить сенегальский форвард Демба Ба, выступающий сейчас в «Челси», бразильский полузащитник Диего, играющий в мадридском «Атлетико», Томаш Росицкий из лондонского «Арсенала» и Аксель Витсель. В 2011 году бельгиец играл на родине за льежский «Стандарт» и мог перебраться в Россию за восемь миллионов евро. В сентябре 2012 года питерский «Зенит» заплатил португальскому «Бенфике» за трансфер Витселя 40 млн евро. (lenta.ru)



ПЕТРЕСКУ
ОСТАЛСЯ

Главный тренер московского футбольного «Динамо» Дан Петреску продлил на два года контракт с командой. Об этом РИА «Новости» сообщил спортивный директор столичного клуба Дмитрий Галамин. Галамин сообщил, что клуб и тренер воспользовались опцией в контракте, согласно которой соглашение автоматически продлевается на два года при желании сторон. «Соответственно, следующие два с лишним сезона Петреску будет работать в «Динамо», – заявил директор столичного клуба. Петреску возглавил «Динамо» в августе 2012 года, сменив на посту главного тренера Сергея Силкина. На момент прихода румынского тренера «Бело-голубые» проиграли в четырех матчах на старте сезона, не забив ни одного гола. После 19 туров «Динамо» набрало 30 очков и занимает девятое место в таблице чемпионата России. До «Динамо» румын работал в чемпионате России с краснодарской «Кубанью». В 2010 году Петреску вывел краснодарцев в премьер-лигу. (lenta.ru)



СОВЕТ ГАЗЗАЕВУ



Министр спорта России Виталий Мутко посоветовал главному тренеру владикавказской «Алании» Валерию Газзаеву сосредоточиться на работе с командой, а не заниматься организацией российско-украинского чемпионата. Об этом сообщает «Спорт-Экспресс». Выступая на исполкоме Российского футбольного союза (РФС), министр заявил, что Газзаев, возглавляющего оргкомитет объединенного первенства, должна больше волновать судьба собственной команды. «Пусть он лучше «Аланию» тренирует, а то ведь вылетят на фит», – сказал Мутко. После 19 туров владикавказцы набрали 11 очков и занимают 15-е, предпоследнее место в таблице чемпионата России. Ранее министр спорта неоднократно выступал против нового турнира. По словам Мутко, создатели российско-украинского чемпионата преследуют ложные цели. Выделяемые на первенство средства, по мнению министра, следуют потратить на развитие российского футбола. Разрабатывать проект объединенного чемпионата начали в конце 2012 года. Инициаторами нового турнира выступили глава «Газпрома» Алексей Миллер и владелец махачкалинского «Анжи» Сулейман Керимов. В середине февраля прошло первое заседание оргкомитета российско-украинского первенства, на котором Газзаев сообщил, что бюджет соревнований составит 1 миллиард евро. За участие команды получают по 22 млн, чемпион получит 92 млн призовых. (lenta.ru)

ЗЛОСТЬ
ЛУКАШЕНКО

Президент Беларуси Александр Лукашенко заявил, что ему стыдно за белорусский хоккей. Об этом сообщает БЕЛТА. Недовольство Лукашенко вызвано тем, что национальная сборная Беларуси не смогла пробиться на Олимпийские игры 2014 года в Сочи. Беларусь в квалификационном турнире играла со Словенией, Украиной и Данией. Обиграв украинцев (6:0) и датчан (3:2), белорусская команда проиграла словенцам (2:4), которые и завоевали путевку в Сочи. Президент заявил, что он не понимает, как белорусы могли проиграть Словении. «У них 700 хоккеистов по всей стране, там вообще чемпионата нет», – отметил Лукашенко. Также глава государства возмутился тем, что минское «Динамо» не смогло пробиться в Кубок Гагарина. Команда по итогам регулярного чемпионата КХЛ набрала 71 очко и заняла 10 место в таблице Западной конференции. «Минское «Динамо» – самый богатый клуб, где хоккеисты зарабатывают приличные деньги. Мне двойное стыдно не только говорить, а даже слушать о том, как они играют», – сказал Лукашенко. Президент также заявил, что намерен жестко разорваться с теми, кто плохо управляет спортом в стране. «Видимо, у наших спортивных функционеров или мозги не крутятся, замерзли, или они не хотят работать. Пойдут улицы мести», – отметил Лукашенко. (lenta.ru)

ПРОБЫ ВАХА



Анализ контрольной допинг-пробы «В», взятой у польского боксера-тяжеловеса Мариуша Ваха после боя с украинцем Владимиром Кличко, подтвердил наличие в его организме допинга. Как и проба «А», контрольная проба дала положительный результат на запрещенные анаболические стероиды. Об этом сообщает интернет-издание BoxingScene.com. В январе 2013 года Вах был дисквалифицирован на год Федерацией бокса Германии (BDB). Спортсмену также присудили штраф в размере 5 тыс. 113 евро. Он не согласился с результатами теста и потребовал вскрытия контрольной пробы. Поединок Кличко – Вах состоялся 10 ноября 2012 года. В этом бою украинский боксер защитил принадлежавшие ему титулы чемпиона мира по версиям IBF (Международная федерация бокса), WBA (Всемирная боксерская ассоциация) и WBO (Всемирная боксерская организация). Кличко победил польского боксера по очкам. До боя с украинцем Вах одержал на ринге 27 побед в 27 поединках. (lenta.ru)

Начали за здоровье

В противостоянии «Барыса» и челябинского «Трактора» еще ничего не ясно

Алишер Абдуллин

Похоже, что столичный «Барыс» в противостоянии с челябинским «Трактором» вознамерился изрядно пощекотать нервы своим поклонникам. По крайней мере все законы хорошего триллера сейчас выдерживаются образцово. Команды побеждают исключительно в гостях, счет в серии сравнялся (2:2). И уже для определения победителя требуется сыграть еще две встречи. Ближайший поединок состоится 1 марта в Челябинске.

А начиналось все для «Барыса» очень хорошо. В первом поединке 21 февраля в Челябинске астанчане победили соперников в овертайме со счетом 4:3 и повели в серии. На следующий день казахстанский клуб достаточно уверенно провел и вторую встречу в Челябинске, обеспечив себе успех в первых двух периодах. В стартовой двадцатиминутке астанчане дважды забросили шайбы в ворота соперника. Сначала на 5-й минуте отличился Найджел Доус, ассистентом которого выступил Брэндон Боченски. Но спустя 30 секунд после шайбы канадца точным броском отметился форвард хозяев Валерий Ничушкин. Однако астанчане в середине периода все же склонили чашу весов в свою сторону. И вновь взятый ворот отметились Найджел Доус, которому ассистировал Дастин Бойд.

В дебюте второго периода хоккеисты «Трактора», находясь в большинстве, сумели сравнять счет. Точный бросок удался финскому форварду хозяев льда Петри Конттиле. Однако в середине двадцатиминутки о себе напомнил Найджел Доус, который дважды огорчил вратаря «Трактора» Владислава Фокина. Более того, за пять минут до конца второго периода защитник «Барыса» Алексей Литвиненко забросил пятую шайбу в ворота челябинцев, сделав весомую заявку своего клуба на крупную победу.

Третий период получился для астанчан несколько нервным. Пять раз по ходу игрового времени хоккеисты «Барыса» оказывались на скамейке штрафников. Причем в начале периода астанчане вовсе играли втроем. В свою очередь «Трактор» всеми силами старался как можно больше сократить разницу в счете, но лишь за четыре с половиной минуты до финальной сирены челябинцы забросили третью шайбу в ворота гостей. Отличился Валерий Ничушкин. Большие взятый ворот в этом поединке за-



фиксировано не было – 5:3 победа «Барыса» и хороший задел перед матчами в Астане.

25 февраля команды провели третий поединок на льду дворца спорта «Казахстан». Гости в начале 13-й минуты первого периода реализовали большинство и вышли вперед, благодаря точному броску Константина Панова, которому ассистировал Дерон Куинт.

Однако «Барыс» в течение четырех минут отыгрался. Шайба на счету Константина Руденко, ассистентом которого выступил Михаил Григорьев. В момент взятия ворот «Трактор» был в меньшинстве.

Во втором периоде матча гости сумели склонить чашу весов в свою сторону. В дебюте второй двадцатиминутки отличился защитник «Трактора» Алексей Васильченко. А незадолго до сирены на перерыв окончательный результат встречи оформил нападающий гостей

Егор Дугин. Стоит отметить, что во встрече было много борьбы, которая порой велась с нарушением правил, в итоге соперники суммарно набрали 26 минут штрафа.

Четвертая встреча состоялась 26 февраля. Астанчане отлично начали отчетный поединок, в результате чего уже на 6-й минуте вышли вперед. Точным броском отличился Федор Полищук, который воспользовался передачей Максима Спиридонова и не оставил ни единого шанса казахскому голкиперу гостей Майклу Гарнетту. Во втором периоде, на 25-й минуте «Барыс» вовсе увеличил преимущество в счете. После серии рикошетов и добиваний в зоне гостей шайбу забросил Найджел Доус. Казалось, что астанчане не упустят своего. Однако по ходу второй двадцатиминутки гости сумели не только сократить разницу в счете, но и сравнять его. На 27-й минуте

с передачи Евгения Кузнецова отличился Вячеслав Белов. А спустя 4 минуты Максим Карпов образцово реализовал буллит, назначенный в ворота «Барыса».

Неутешительная для «Барыса» развязка наступила в третьем периоде, когда на 48-й минуте Максим Карпов от борта переадресовал передачу на Егора Дугина, который в касание отправил шайбу в ворота, защищаемые Виталием Еремеевым, – 2:3.

Стоит напомнить, что в прошлом сезоне в рамках плей-офф в 1/4 финала Восточной конференции «Барыс» встречался с магнитогорским «Металлургом» и вел по ходу серии до четырех побед со счетом 3:1. И для выхода в полуфинал астанчанам хватило бы победы в любом ближайшем матче. Однако «Барыс» непостижимым образом уступил в трех поединках и закончил серию поражением (3:4).

МИНУС ПЯТЬ
ЗУБОВ

Болгарский футболист Живко Миланов, выступающий за румынский «Васлуй», потерял пять зубов после удара в челюсть во время матча с «Клужем» в чемпионате Румынии. Миланов ударил ногой португальский футболист «Клужа» Каду. Главный тренер «Васлуя» Виорел Хизо назвал поступок Каду «преступлением». Об этом сообщает Reuters. Матч «Васлуй» с «Клужем» состоялся 25 февраля и закончился нулевой ничьей. Инцидент с участием Каду и Миланова произошел в конце первого тайма. Каду за свой поступок получил красную карточку, а Миланова отвезли в больницу. Два зуба Миланова потерял непосредственно после удара, а еще три зуба футболисту удалили в больнице. «Васлуй», набравший в 20 матчах чемпионата Румынии 36 очков, занимает четвертое место в турнирной таблице. «Клуж», набравший 33 очка, расположился на шестой позиции в первенстве страны. (lenta.ru)

ВАЛЬДЕС В
«ВАЛЕНСИИ»

Испанский футбольный клуб «Валенсия» на своем официальном сайте объявил о подписании контракта с нападающим казанским «Рубин» Нельсоном Вальдесом. Парагвайский форвард выступал за испанскую команду с начала сезона-2012/13 на правах аренды. Сейчас Вальдес подписал с «Валенсией» полноценное соглашение, рассчитанное до 2015 года. Сайт Deportes Valencia пишет, что трансфер футболиста обошелся испанцам в три миллиона евро. В текущем сезоне Вальдес провел за «Валенсию» 20 матчей в чемпионате Испании, в которых он забил пять голов. Также на его счету пять игр в Кубке Испании (два мяча) и шесть матчей Лиги чемпионов (один гол). Вальдес перешел в «Рубин» в августе 2011 года из испанского «Эркулеса». За казанцев форвард провел 31 матч во всех турнирах и забил в них шесть голов. В составе «Рубина» форвард выиграл Кубок и Суперкубок России. (lenta.ru)

ДОСТИЖЕНИЕ
ОВЕЧКИНА

Российский форвард Александр Овечкин сделал первый хет-трик в матче НХЛ с января 2011 года, сообщает на официальном сайте лиги. Три шайбы, забитые Овечкиным в матче, состоявшемся 23 февраля, помогли его клубу «Вашингтон Кэпиталс» одержать победу над «Нью-Джерси Девилс» со счетом 5:1. У «Нью-Джерси» единственную шайбу забил россиянин Илья Ковальчук. В текущем сезоне Овечкин в НХЛ записал на свой счет восемь голов. Для Ковальчука шайба, забитая в игре с «Вашингтоном», стала седьмой с начала сезона. После победы над «Нью-Джерси» «Вашингтон» поднялся с последнего 15-го места в Восточной конференции регулярного чемпионата НХЛ. «Нью-Джерси» в Восточной конференции занимает четвертое место. (lenta.ru)



«ЗОЛОТОЙ» СВИТЕР

Свитер нападающего сборной США по хоккею Майка Эрзуоне, в котором он в финале зимней Олимпиады-80 забил победную шайбу в ворота команды СССР, продан на аукционе за \$657 тыс., сообщает Associated Press. Торги были приурочены к 33-й годовщине знаменитого матча. В рамках торгов, проведенных в Нью-Йорке аукционным домом Heritage Auctions, с молотка также ушла клюшка, которую Эрзуоне использовал в матче США-СССР в финале зимней Олимпиады 1980 года. За клюшку Эрзуоне удалось выручить \$262,9 тысячи долларов. Имена новых владельцев раритетов Heritage Auctions не раскрывает. В финальном матче на зимней Олимпиаде-80 в Лейк-Плэсиде сборная США обыграла команду СССР со счетом 4:3. Майк Эрзуоне забросил победную шайбу. Сборная СССР считалась безусловным фаворитом, и победа американской команды стала сенсацией. (lenta.ru)



Киев: мир блистательного шопинга и развлечений!

Вот уже несколько десятилетий излюбленным развлечением представителей прекрасного пола – да что греха таить, и мужской части населения является шопинг. В конце концов, занятие это одновременно поднимает настроение и пополняет гардероб экстравагантными, стильными и яркими моделями. При этом истинным модникам и модницам вскоре наскучивает местное butikовое меню – они жаждут чего-то нового, неожиданного и крайне приятного. За этим и отправляются на охоту за обновками за границу. Безусловно, в какую бы страну вы ни отправились, какой бы город ни выбрали – Милан или Лондон, Мадрид или Дюссельдорф, Париж или Вена, – везде найдете грандиозные шопинг-центры, дизайнерские бутики и модные дома.

Вместе с тем, можно не поддаваться массовой истерии и немногочисленным «пошпоголотить» вне привычных направлений, благо и лететь недалеко, и поживиться есть чем. Где? Конечно же, в столице Украины. Действительно, Киев – идеальное место для тех, кто подвластен магии брендовых пакетов, волшебству ярких манящих витрин и восторгу новых приобретений, ведь здесь, так же как и в Европе, можно пройти курс интенсивной шопинг-терапии. Внушительный ассортимент обуви, одежды и аксессуаров известных брендов и дизайнеров и масса специальных предложений – все это радует и глаз, и кошелек!

Выбрать нечто изысканное и блистательное, оригинальное и даже эксклюзивное совсем просто. Необходимо лишь посетить самый большой центральный торговый-развлекательный комплекс столицы – Ocean Plaza. Здесь наряду с привычными брендами глаз модников и модниц радуют бутики новых, уникальных

для украинского рынка торговых марок – Suvari, MarinaRinaldi, Reiss, MichaelKors, EvitaPeroni, Cinque, BlackStarbyTinati, MaxMaraWeekend, Denis, WhyDenis, Stefanel, Napapijri, Blanco, Chouette, Soocse и т.д. Также охотники за роскошными подарками любимым могут совершать покупки в просторные великолепные «Золотого Квартала»! На площади более 2000 квадратных метров представлены изделия лучших мировых производителей наручных часов, бижутерии, украшений из драгоценных металлов и камней, деловых аксессуаров и оригинальных подарков. Не отстают от Ocean Plaza и другие столичные шопинг-гранды – Dream Town, Sky Mall, Arena City, Promenada Centre и многие другие. Gianni Versace и Giorgio Armani, Roberto Cavalli и Gianfranco Ferré, Dolce & Gabbana и Prada, Gucci и Moschino, Bulgari и Escada, Kenzo, Max Mara, Cerruti, Breguet, Jacques Lemans и бутики многих других «знаменитостей» модного мира встретят вас в Киеве!

Но, конечно, особое удовольствие – это прогулка по главной «модной» улице украинской столицы – Крещатику, всегда заполненной какой-то удивительно радостной и позитивной толпой. Здесь, кстати, можно встретить и украинских знаменитостей, нередко «отягощенных» пакетами с покупками. Ничего удивительного! Знаменитостям ведь тоже надо иногда расслабиться и заняться чем-то действительно приятным. А что может быть приятнее шопинга? Только шопинг в сочетании с изысканной и обильной – трапезой!

Утолив шопинговую жажду, отправляйтесь в гастрономический тур по Киеву – вскоре вы обнаружите, насколько богаты «кухонные» традиции этой древ-

ней страны. Мясо и рыба, горячее и холодное, вареное и жареное, соления и копченые... Безусловно, хорошо оценивать все это многообразие, сидя за столом одного из самых знаменитых киевских ресторанов украинской кухни. «Царское Село», к примеру, порадует гостей окрошкой на кефире или солянкой – мясной или рыбной. Из мясных блюд тут предлагают буженину, голубцы, жаркое, домашнюю колбасу и многие другие менее известные, но, поверьте, не менее вкусные блюда. Если же вам захочется более «шумной» обстановки, ваш путь лежит в ресторан «О'Панас» в самом центре украинской столицы – парке Шевченко. Вот уж где действительно можно не только поесть по-украински, но и насладиться самобытностью атмосферы и красотой внутреннего убранства, выполненного в стиле украинского барокко. Тут уж не грех и рюмочку выпить... Тем более что она тут фирменная, особая. А вот если вам больше по душе интеллигентно-городская кухня и околаринократическая атмосфера – добро пожаловать в «Первак», в меню которого все главные кулинарные шедевры украинской кухни. Тут вы отведаете восхитительные закуски, согреете душу настоящим наваристым борщом с пампушками или щами, закусите тающим во рту мясом. Или рыбкой – тут уж как кому больше нравится. В общем, блюдо в украинском ресторане – попробовать – не пере-пробовать! Невероятно вкусно, крайне увлекательно и полезно не только для здорового тела, но и для здорового духа.

Согласитесь, такой интенсивный (особенно в финансовом плане) отдых требует особой подготовки и тщательного планирования бюджета, ведь приобретать

Международные
Авиалинии
Украины



ERUZIONE

Есть на свете место, где возвращают молодость



Мелисса Кузьмина

Мы не обращаем внимания на легкую хандру серым утром, на затекшую спину по вечерам, мы забываем о своих благих намерениях позаботиться о себе любимом, о давнем решении прогуляться в свободное время к знакомому врачу, чтобы узнать, почему сегодня не так, как раньше. Темп нашей жизни не позволяет расслабиться.

Это и есть начало наших бед, связанных с накопленной усталостью, работой на износ, невниманием к своему всегда послушному телу, о котором должно заботиться смолоду во избежание проблем в будущем. Дешевле «предупредить» недуг, чем потом «покупать» здоровье. Мода на здоровое тело и здоровый дух – своего рода профилактика возможных заболеваний в будущем.

Сегодня существует целая курортная индустрия, охватывающая практически все страны и континенты. Традиционные климатические, бальнеологические и грязевые курорты включили в свой ассортимент новые формы оздоровления – SPA, wellness, fitness (оздоровительные, антистрессовые, косметологические) программы, рассчитанные и на абсолютно здоровых людей в том числе. Наиболее широко известными являются европейские здравницы, так как курортология, как основа оздоровительного туризма, начала активно развиваться именно в Европе еще в XVII веке. Туристы получают там высокий сервис и качественное лечение.

Среди европейских стран по числу иностранных туристов, прибывающих на курортно-санаторные процедуры, лидирует Чехия. Однако знаменитой чешской здравнице Карловы Вары минеральные воды применяют только для питьевого лечения. Зато рядом расположена Венгрия, которая входит в пятерку стран, самых богатых термальными водами. Здесь находится около 60 тысяч водных источников, среди которых 1300 – термальные, все вместе бьют почти на 80% территории страны. Подобного водно-минерального изобилия больше нигде на Земле нет.

Самым знаменитым термальным курортом Венгрии является озеро Хевиз, расположенное на рав-



нин. Целебный ил, покрывающий дно водоема, не имеет аналогов в мире по своим терапевтическим свойствам, его используют в качестве основы для грязевых аппликаций или обертываний – лечебных и профилактических процедур, которые ничуть не меньше, чем вода из озера, помогают при многих недугах и в восстановлении гормонального баланса организма.

Уникальный состав воды, созданный природой, обладает чудодейственной силой и оказывает самое благотворное влияние на людей, имеющих заболевания, в первую очередь, опорно-двигательной системы: сколиоз, остеохондроз, межпозвоночные грыжи, болезнь Бехтерева, реабилитация после травм и ортопедических заболеваний и пр. К этому списку можно добавить некоторые гинекологические заболевания, гормональные и нервные расстройства, бесплодие, связанное с гормональным дисбалансом. Но есть и определенные противопоказания, о которых лучше поинтересоваться заранее.

Естественно, в такой воде нельзя находиться бесконечно долго – рекомендовано не более 1 часа

меньше, чем в самом озере, – из-за его легучести. Дальше Хевиза грязь не вывозится, используется исключительно для местных целей. Такие обертывания или локальные аппликации на отдельные участки тела, а также грязевые ванны оказывают целебное воздействие на кожу и весь организм, обновляя и омолаживая его.

Третья популярная в Хевизе процедура – подводное вытяжение позвоночника, цель которого – «растянуть» позвоночник, расслабить его, чтобы помочь дегенерировавшим межпозвоночным дискам вернуться на место и восстановить свою структуру. Рекомендуемый период лечения – не менее двух недель, а идеальный период для получения реального эффекта – три недели. Процедура настолько эффективна, что избавила очень многих посетителей курорта от операционного вмешательства при диагнозах, связанных с позвоночником. Подводное вытяжение позвоночника рекомендуется в профилактических целях всем, кто много работает за компьютером и ведет сидячий образ жизни.

Город Хевиз является популярным круглогодичным курортом. Если раньше сюда приезжали в основном постоянные пациенты, то сегодня стремящиеся к здоровому образу жизни европейцы все чаще отправляются на курорт с целью профилактики – здоровым быть приятно и выгодно. В городе достаточное количество отелей, пансионатов, частных апартаментов, общее число мест достигает 10 тысяч. Отели работают, как правило, на базе полного пансиона или полупансиона (завтрак + ужин), однако некоторые из них, правда, их пока единицы, уже предлагают «all inclusive». Привлекательность города Хевиза заключается не только в природной уникальности озера, но и в миниатюрности самого города. Прибывшим гостям нужны

Венгрии много питьевых вод для профилактики заболеваний внутренних органов. Некоторые из них показаны страдающим сахарным диабетом и ожирением. Вода бутилирована и приятна в употреблении.

Чтобы составить более конкретную картину о специфике местного отдыха, рассмотрим инфраструктуру одного из отелей в самом центре Хевиза.

В отеле Európa fit***superior семь разных по назначению

очень уютно, приятная для слуха музыка и нежные расслабляющие ароматы.

Каждый посетитель центра имеет свое медицинское назначение и персональное расписание процедур, здесь нет никаких очередей, персонал соблюдает «приватность» посещения.

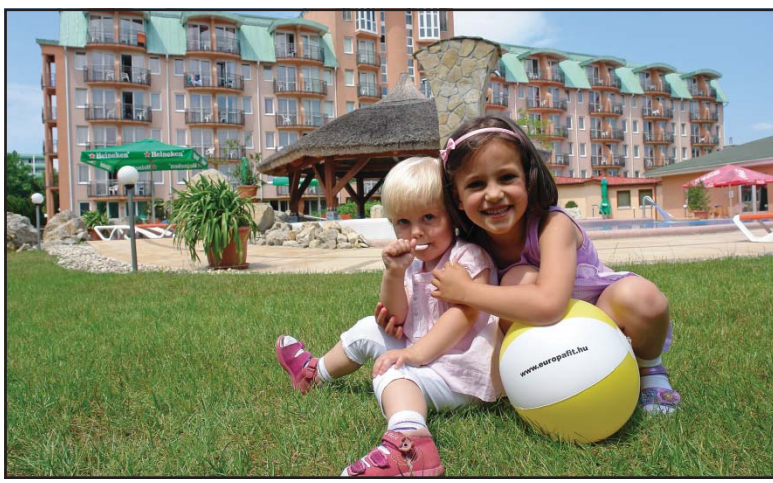
Салон красоты в отеле, позиционируемый не меньше как Институт красоты, помимо стандартного набора услуг, использует инновационные технологии по омоложению

русскоговорящими туристами, сотрудники которого сопровождают русскоязычных гостей с первого до последнего дня пребывания, оперативно решая любые возникающие проблемы. Они заказывают экскурсии на русском языке в столицу Венгрии – Будапешт, в сердце Австрии – Вены, на знаменитое озеро Балатон, в соседний городок Кестхей и еще во множество достойных посещения мест, не слишком удаленных от Хевиза.

Любители активного отдыха получают в ассортименте различные гимнастики и водные аэробики, занятия в тренажерном зале, настольный теннис, прокат велосипедов, занятия йогой и медитацией, нордическую ходьбу и многое другое. Любители игры в гольф, верховой езды, катания на лодках, полетов на дельтапланах и воздушных шарах имеют возможность предаться любимому занятию в окрестностях Хевиза.

Организуемые отелем еженедельные фольклорные вечера, дегустация венгерских вин, музыкальные и танцевальные вечеринки превращают курортный досуг в веселое времяпровождение.

В отеле более 200 весьма комфортных номеров разной категории: стандартные номера, семейные сюиты и апартаменты класса «люкс». Отель ориентирован на семейный отдых – дети до 10 лет отдыхают бесплатно, более старшим предоставляются скидки. Игровая площадка и детская комната, детское меню, детские кроватки и другие приспособления для малышей – все предусмотрено для комфортного отдыха с детьми. Профессиональные воспитатели и веселые



ном расстоянии и от Будапешта, и от Вены, – всего в 200 км от международных аэропортов и в 5 км от западного побережья озера Балатон – венгерского «моря», как часто его называют по причине огромных размеров. Озеро Хевиз несравнимо меньше пресноводного «соседа», однако это самое крупное в мире геотермальное озеро, чья вода имеет уникальные целебные свойства, которые в буквальном смысле слова творят чудеса со всеми, кто хотя бы раз в него окунулся.

Озеро Хевиз образовалось более 20 тысяч лет назад, имеет вулканическое происхождение и воронкообразную форму. Источники минеральной воды бьют из пещеры, расположенной на конце воронки глубиной 38 метров. Это единственное в мире пригодное для купания лечебное озеро природного происхождения, которое открыто для купания круглый год и даже для людей, чувствительных к холоду. Купаться зимой в горячей воде под теплой молочной завесой пара – большое удовольствие с точки зрения необычности и приятности процедуры.

Вода поступает на поверхность, «процеживаясь» через торфяной слой и попутно растворяя в себе его ценные химические соедине-

ния. В день купания с периодическим отдыхом через каждые 20-30 минут. Под влиянием воды исчезают любые телесные недомогания, любой душевный дискомфорт, кожа становится гладкой и упругой, все биоритмы упорядочиваются, повышается потенция. Омоложение в чудо-озере происходит благодаря радону, содержащемуся в воде. Детям до 12 лет купание в озере противопоказано, поэтому для них специально на берегу оборудован детский бассейн.

Вход на озеро платный. Стоимость 10-часового абонемента составляет примерно 5 тысяч тенге и 20-часового – чуть больше 9 тысяч тенге. Есть разовые абонементы меньшей стоимости в зависимости от продолжительности пребывания – от 3-х часов или на весь день. Для детей до 6-ти лет вход свободный. Озеро принимает посетителей каждый день с 9.00 до 18.00 без выходных и в любую погоду.

Второй характерной для Хевиза лечебно-оздоровительной процедурой является обертывание уникальной грязью со дна озера, которая не имеет запаха, что очень удобно и приятно для принятия таких процедур, и сохраняет весь свой минеральный состав, единственно, содержание радона чуть



покой, внешнее умиротворение, поэтому власти города внимательно следят за численностью отдыхающего контингента.

Весь спектр предлагаемых отелей услуг можно условно разделить на две основные категории: лечебный центр и оздоровительные процедуры. Почти в каждом отеле есть собственный термальный комплекс с купальнями, в которые подается целебная вода из озера Хевиз. Помимо водных и грязевых процедур отели предлагают также питьевые курсы оздоровления – в

бассейнов – открытых и крытых, водная поверхность которых составляет ни много ни мало 700 кв. м: лечебные термальные, со смешанной водой, обычные плавательные и с детским отделением, со всевозможными водными сюрпризами – фонтанками, подводным массажем, водным душем и пр. В этой же зоне находятся сауны отелей: традиционные финские, паровая баня, инфракрасная кабина, гер-

барииум (биосауна с лечебными травами) и охлаждающая камера «frigidarium». Данный комплекс услуг входит в стоимость проживания.

В лечебном центре можноправить здоровье или просто восстановить силы в весьма комфортных условиях под контролем высококвалифицированного медицинского персонала. Целью такого «medical wellness» курса является в первую очередь снятие стресса и ориентация пациента на сознательно здоровый образ жизни. Здесь можно получить сеансы разнообразных классических и восточных массажей (тайский и китайские, гавайский Ломи-Ломи, индийская аюрведа, японский массаж Шиансу и другие), электротерапии, магнитотерапии и пр., расслабляющие ванны (например, калифорнийская ванна с цвето-, музо- и физиотерапией в комплексе).

В лечебном центре представлено самое современное оборудование. Например, в освещении процедурных кабинетов в зоне грязетерапии используется специальная пленка, разработанная НАСА, которая имитирует солнечный закат в начале процедуры и рассвет по мере приближения к ее концу. У пациента ощущение, будто он нечаянно уснул и проснулся полным сил и бодрости. Все кабинеты для процедур имеют дизайн и атмосферу современных СПА-салонов, чтобы у гостей не возникало ощущения, что они здесь лечатся. Нет, они здесь отдыхают. В каждой комнате

кожи лица и тела, в том числе и для мужчин. Здесь применяют безинъекционную мезотерапию и высокочастотный радиоволновый лифтинг при помощи специальных аппаратов Meso-Max Gold и Mezoforte RF-TS – последнего достижения эстетической медицины, отмеченного Нобелевской премией. Действие этих приборов позволяет проводить глубокое омоложение на клеточном уровне за счет воздействия радиоволн на определенные участки кожи. По уходу за лицом и телом предлагаются только элитные профессиональные средства – французские Sothys Paris и Rémy Laug. Компания Sothys назвала отель одним из своих лучших партнеров в 2012 году.

Венгрия занимает первое место в Европе по стоматологическому туризму. Поэтому в отеле работает стоматологическая клиника с богатым многолетним опытом, постоянными клиентами которой являются гости из Великобритании, Франции, Швейцарии и стран СНГ: венгерское цена/качество является самым востребованным в Европе – вы получаете надежные гарантии и очень доступные цены. Гостям предлагают предварительную бесплатную онлайн-консультацию, для этого достаточно прислать панорамный снимок зубов по электронной почте. К моменту прибытия специалисты будут готовы к работе с вами.

Еще один важный элемент для гостей из стран СНГ – вся информация в отеле представлена на русском языке в том числе. Практически весь персонал – официанты, горничные, сотрудники лечебного комплекса – в той или иной степени говорят по-русски. В отеле есть специальный отдел по работе с

аниматоры никому не позволяют скучать, пока родители заняты собой, – детская гимнастика, водные конкурсы, подвижные игры, викторины, дискотеки и многое другое.

Если хотите не только хорошо провести время и увидеть новые страны, но и дать возможность собственному организму немного понежиться в волшебной воде и «отмотать» несколько лет назад, езжайте в Хевиз. Вышеизложенное подтверждает, что Венгрия сегодня готова к приему русскоязычных гостей.

Стоимость двухнедельного проживания вместе с лечением тоже весьма демократична для европейских стандартов. Например, в отеле Európa fit***superior она составляет от 1358 евро на персон, куда уже включены полный лечебный курс (28 процедур) и масса других приятных бонусов.

К сожалению, из Казахстана нет прямого рейса ни в Будапешт, ни в Хевиз, только из Астаны в Вену. Однако многие авиалеревозчики совершают туда свои рейсы с удобными стыковками: МАУ, Turkish Airlines, Lufthansa, Czech AirLines, KLM. Отели предоставляют трансфер из аэропортов по требованию – достаточно их предварительно уведомить об этом. Есть автобусное и железнодорожное сообщение.

Более подробную информацию о курорте Хевиз и услугах отеля можно получить на русскоязычном сайте www.eurofit.hu/ru с возможностью онлайн-бронирования удобного для отдыха периода.

Посетите Хевиз, окунитесь в чудо-озеро и по возвращении спросите у зеркала: «Кто на свете всех милее?» Нет сомнений, это будете именно вы!



- Озеро Хевиз – самое большое в мире термальное озеро, поверхность составляет 4,4 га.
- Уникальный состав воды: гидрокарбонатно-сульфатно-хлоридная кальциево-магниева с содержанием радона, сероводорода, тория, насыщенная газами и минералами.
- Озеро питают 10 источников, выбрасывая ежесекундно 420 л свежей термальной воды.
- Вода в озере полностью обновляется за двое суток.
- Температура воды: летом +33...+35°C, зимой – не ниже +23...+24°C.
- Глубина озера на его большей части – 1,5-2 м.
- Дно озера покрыто слоем лечебной пеллоидной торфяной грязи толщиной 1 м, состав которой – 80% минеральных и 20% органических веществ.
- Испарения озера и запovedный лес создают в Хевизе удивительный микроклимат – намного мягче, чем на остальной территории Венгрии.
- Температура воды в закрытой купальне на озере +30...+32°C круглогодично.

ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

ASTER AUTO ПРОДАСТ
2000 АВТОМОБИЛЕЙ

Руководитель небольшой, но уже успешной дилерской сети Aster Auto озвучил результаты прошлого года и поделился планами компании на этот год. По словам директора Aster Auto Аскара Бурунчина, авторитей в прошлом году показал значительный рост, Aster Auto (в портфеле: Nissan, Mitsubishi и с недавнего времени Mercedes-Benz) не стала исключением, более того, компания умудрилась увеличить свои объемы на 200%. В 2012 году Aster Auto, имея четыре дилерских центра в четырех городах, продала 1 250 автомобилей. Со слов Аскара Бурунчина, несмотря на неполные три года работы на рынке (компания в РК с сентября 2010 года), Aster Auto продает каждый третий новый Nissan в Казахстане. Однако свою долю в продажах автомобилей этого японского бренда компания пострадает в текущем году. Немалую роль в этом сыграет новый автоцентр Nissan на талгарском тракте возле ВООД. После того как закончится строительство, он станет самым большим дилерским центром Nissan в РК. Новостью стало и заключение дилерского соглашения с дистрибьютором Mercedes-Benz в Казахстане. Отныне автомобили с трехлучевой звездой на капоте Aster Auto будут продаваться в Шымкенте. Пока, конечно, под одной крышей с Nissan и Mitsubishi. Несмотря на низкую покупательскую способность в ЮКО, компания намерена в этом году продать 50 автомобилей премиум-бренда. Все же по планам Aster Auto в текущем году дилерские центры компании покинут 2 000 автомобилей. Планы оптимистичны, учитывая, что немалую заслугу в этом сыграют лояльность клиентов и обширная программа финансовых инструментов.

ТОУОТА УЛУЧШИЛА
ИНТЕРЬЕР
АМЕРИКАНСКОЙ
SAMRY

После критики журналистами и владельцами на недостаточно качественные материалы отделки американский вариант седана Samru. По словам представителя компании, в версиях LE и SE были обновлены материалы отделки интерьера и дополнительно расширены комплектации оборудованием нового оборудования в список опций. Так, новую отделку из мягкого пластика получили козырек панели приборов, центральная консоль и дверные панели. Подлокотники, которые ранее были только черными, теперь могут быть выполнены в цвете всего остального интерьера. Из оборудования все версии получат шестидюймовый дисплей бортового компьютера и аудиосистемы. Модификации системы слежения за мертвыми зонами дополнительно получат задний парктроник. Также в список стандартного оснащения обновленной Samru включены система Bluetooth и USB-порт с поддержкой устройств Apple.

FORD ECOSPORT
ПРИХОДИТ
В ЕВРОПУ

Мини-кроссовер родом из Южной Америки станет одной из главных премьер концерна на предстоящем Женевском автосалоне. Автолюбителям Бразилии и Индии, где ныне выпускается уже второе поколение этого популярного SUV, EcoSport известен не понаслышке, зато для Европы автомобиль станет дебютантом. Поскольку в модельной иерархии Ford EcoSport находится правее под Kuga/Escort, то маркетинговый упор сделан на его доступность в цене и экономичность в обиходе. А платформа Global V, унаследованная от Ford Fiesta, предполагает широкую гамму бензиновых и дизельных двигателей. Как заявил директор компактно-сегмента Ford Ник Коллинз, кроссовер отличается «высочайшим качеством и топливной эффективностью при разумной цене».

ЦЕТШЕ
ОСТАЕТСЯ

Действующий председатель правления Daimler AG сохранит свою должность как минимум до 2016 года. Наблюдательный совет автомобильного концерна утвердил Дитера Цетше в качестве председателя правления концерна еще на три года. Также он будет руководить главным автомобильным подразделением – Mercedes-Benz. Напомним, что Цетше возглавил Daimler 1 января 2006 года, сменив на этом посту Юргена Шремпла. Первоначальный договор с Дитером был заключен сроком на пять лет, после чего соглашение продлили еще на три года. Вся трудовая карьера Цетше прошла в стенах родного концерна, куда тот пришел в 1976 году. Спустя шесть лет немец получил докторскую степень инженера в университете Падерборна, а в 1998 году стал членом правления объединенной компании DaimlerChrysler. В 2008 году издательский дом Акселя Шпрингера назвал Цетше «Предпринимателем года».

Топ-10: итоги
продаж в январе

По данным Ассоциации казахстанского автобизнеса, в январе 2013 года зафиксирован более чем 2-кратный рост общих продаж новых автомобилей в сравнении с аналогичным периодом прошлого года.

Представляем вашему вниманию десятку моделей лидеров продаж.

1. Lada Priora (1554)



Лидер рейтинга – Lada Priora, которая прибавила к среднемесячному показателю 2012 года 55,5%. За первый месяц нынешнего года реализовано 1554 единицы, что составило 19% доли рынка легковых автомобилей. Первое место по всем номинациям.

Представлена на рынке в трех вариантах кузова: седан, хэтчбек, универсал и с двумя моторами – 8- и 16-клапанными объемом 1,6 л (Евро-4). Ценовой диапазон – 1 535 000 – 1 855 000 тенге.

2. Lada Samara (1066)



Вторую строчку заняла Lada Samara. В январе своих покупателей нашли 1066 автомобилей, а это 11% от всего авторынка продаж. Три варианта кузова в двух комплектациях в ценовом диапазоне от 1 185 000 до 1 295 000 тенге.

3. Daewoo Nexia (661)



На третьем месте общего рейтинга Daewoo Nexia, но эта модель стала лидером продаж в классе С. Прибавка к среднемесячным продажам 2012 года – 33% с количественным показателем в 661 единицу. Daewoo Nexia выпускается с двумя типами двигателя: с объемом 1,5 л, мощностью 80 л.с. и с объемом 1,6 л, мощностью 108 л.с. Ценовой диапазон – 1 220 000 – 1 746 000 тенге.

4. Lada 4x4 (496)



Lada 4x4 занимает четвертое место рейтинга и первую строчку в классе субкомпактных SUV с 496 ед., 5,6% доли рынка всех новых авто, незначительно превысив среднемесячный показатель 2012 года на 11%. Предлагается в четырех комплектациях: от базовой 176 (276) до 187 (287), имеющей ГУР и систему электроблокировки замков дверей автомобиля. Ценовой диапазон – 1 550 000 – 1 610 000 тенге.

5. Lada Granta (491)



Granta уверенно двигается вверх, почти догнав по продажам 4x4, прибавив к среднемесячному показателю 2012 года 1242%.

Granta представлена на рынке в шести комплектациях. Ценовой диапазон – 1 255 000 – 1 800 000 тенге.

6. Kia Cerato (274)



Резкое движение вверх в С классе у KIA Cerato. Если в январе 2012 года продано только 47 автомобилей этой модели, то за январь нынешнего года реализовано 274 единицы, что составило прибавку к среднемесячному показателю в 52%. Комплектации: Luxe, Luxe+, Premium, Premium+. Ценовой диапазон – 2 740 000 – 3 460 000 тенге.

7. Hyundai Accent (249)



Хоть Hyundai Accent и попал в десятку лучших, его среднемесячный показатель ушел в минус, составив -29%, и с количеством проданных машин 249 единиц. Предлагается в 4 комплектациях: Classic, Active, Style, Style+, Dynamic с моторами 1,4 и 1,6 л. Ценовой диапазон – 2 503 000 – 3 420 000 тенге.

8. Chevrolet Cruze (180)



Найдя 180 покупателей, Cruze расположился на восьмой строчке рейтинга. Среднемесячный показатель составил 19%. Комплектации: Base, LS, LT. Ценовой диапазон – 2 905 000 – 3 680 000 тенге.

9. Kia Rio (172)



Kia Rio заняла в классе В почетное пятое место и девятое в общем рейтинге с результатом продаж в 172 автомобиля. Новичок рынка неплохо продается. Его среднемесячный показатель составил 78%. Комплектации: Luxe, Luxe+, Premium, Premium+. Ценовой диапазон – 2 740 000 – 3 460 000 тенге.

10. Daewoo Matiz (155)



Корейская малышка в классе А – безусловный лидер продаж – 155 автомобилей. И это неплохой показатель, так как модель попала в десятку самых продаваемых. С увеличением среднемесячного показателя она прибавила 1,4% и заняла 2% рынка.

Цены на модель начинаются с 921 000 тенге за комплектацию S и заканчиваются 1 495 000 за топовую версию M+, включающую электростеклоподъемники, ГУР, кондиционер и литые диски.

Toyota Hilux
в Казахстане

Андрей Макаров

Его история началась еще в далеком 1968 году и до сих пор имеет продолжение. На прошлой неделе компания «Тойота Мотор Казахстан» объявила о начале официальных продаж легендарного пикапа Toyota Hilux как в Казахстане, так и в Кыргызстане.

По словам генерального менеджера управления по продажам и маркетингу ТОО «Тойота Мотор Казахстан» Эдварда Скуфа, «Toyota Hilux – это легендарный внедорожник, который долго ждали наши клиенты. Это автомобиль, который вы увидите в самых невероятных уголках земного шара: в пустыне, в горах, в самых экстремальных условиях на Северном и Южном полюсе». «На обоих рынках доступны версии с дизельным и бензиновым двигателями, что поможет нам удовлетворить спрос максимального количества наших клиентов», – отметил г-н Скуфа.

Toyota Hilux будет поставляться на оба рынка в 2-х комплектациях: дизель и бензин, с 4-х цилиндровым 16-тиклапанным типом двигателя. Рабочий объем турбодизельного двигателя 2,5 л, мощностью 102 л.с. (75 кВт при 3 600 об/мин), бензиновый двигатель немного «пошустрей» – 2,7 л, мощностью 160 л.с. (118 кВт при 5 200 об/мин). Коробка передач у обеих моделей механическая. Грузоподъемность обеих комплектаций – до 830 кг.

Автомобиль обладает превосходной проходимостью, его дорожный просвет составляет 292 мм, угол въезда 30 и съезда 23 градуса. Комплектация с дизельным двигателем оснащена дифференциалом повышенного трения (LSD), который увеличивает внедорожный потенциал ав-

томобиля, бензиновая версия оснащена системой автоматического отключения переднего межколесного дифференциала (ADD), которая способствует снижению расхода топлива при движении по дорогам с твердым покрытием.

На обоих рынках автомобиль будет присутствовать в трех цветовых гаммах: белый, серебристый металлик и темносерый металлик.

Внутри Toyota Hilux практичный и функциональный интерьер, который создает ощущение комфорта. Система рулевого управления оснащается гидросилителем, «руль» имеет возможность регулировки по углу наклона.

Во всех комплектациях доступны ABS, фронтальные подушки безопасности водителя и пассажира, также кондиционер с ручным управлением.

Для автомобиля доступны ряд аксессуаров, такие как металлические кунги, защита порогов и бампера, дополнительные фары дальнего света, легкосплавные диски и хромированные элементы отделки.

В Казахстане автомобиль можно приобрести за версию «классик» (2,7, бензин) за \$33 100, дизельный «классик» на \$1 500 «обойдется» дороже. В Кыргызской Республике ситуация по цене обстоит следующим образом: «классик» (бензин) – \$31 800, «классик» дизель можно приобрести за \$33 100.

Что касается планов на 2013 год, то компания предполагает продать 650 автомобилей Toyota Hilux. По прогнозам «Тойота Мотор Казахстан», 80% продаж составят корпоративные клиенты (это большие и маленькие компании, нефтегазовые, горнодобывающие и т.д.). Остальные 20% придутся на частных клиентов – любителей «выходного» отдыха.

«ВЗЛЕТНАЯ»
ОЙЫНЫ
ИГРА
«ВЗЛЕТНАЯ»

Ретро FM
КАЗАХСТАН

**Кім қайда барса да,
ал біз әуежайға кеттік!**
Кто куда, а мы в аэропорт!

15-інші ақпаннан бастап
С 15 февраля на 107.0 FM-де

Государственная лицензия АМК № 000023, выдана 23 марта 2006 года Мин. Культуры, информации и спорта РК. Комитет информации и архивов