



К 2050 году четверть населения страны будет старше 65 лет



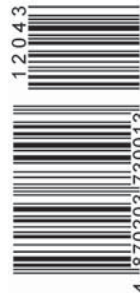
Казахстанским бизнесменам придется объединиться принудительно



Андрей Карягин, председатель правления АО «НПФ «Астана»

# КАПИТАЛ

№43  
(375)



// ЧЕТВЕРГ, 6 ДЕКАБРЯ, 2012

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Стоимость займа в ЖССБ в 2 раза ниже рыночной

страница 9

В Казахстане озвучили список лучших работодателей

страница 10

С вершины Тенгри спустился казахстанский рок

страница 13

Мы в сети  
kapital.kz



## Привлекательный «КазТрансОйл»

Акционерами «Народного IPO» стали более 22 тысяч казахстанцев



Динара Куатова (Астана)

Первый этап программы «Народное IPO» вышел на финишную прямую, и его результаты превзошли ожидания всех игроков фондового рынка. По итогам

последних дней приема заявок 22724 казахстанца стали участниками программы. Простые акции АО «КазТрансОйл» физическими лицами приобретены на сумму 14,1 млрд тенге. Накопительные пенсионные фонды заключили сделки на 24,9 млрд тен-

ге. В итоге, как сообщил во вторник заместитель правления ФНБ «Самрук-Казына» Куандык Бишимбаев, общая сумма заявок превысила 39 млрд тенге, что на порядок больше прогнозируемых 28 млрд тенге. [Продолжение на стр. 10]

Цифра номера

\$1,6 млрд

по итогам 9 месяцев 2012 года составил общий размер товарооборота между Польшей и Казахстаном

Подробнее [Стр. 3]

Спикер номера

Елена Грищук, директор международной рекрутинговой компании «Форсаж»

Подробнее [Стр. 14]

Цитата номера

«Порядка \$80 тыс. стоит один выпуск передачи «Добрый вечер, Казахстан!», –

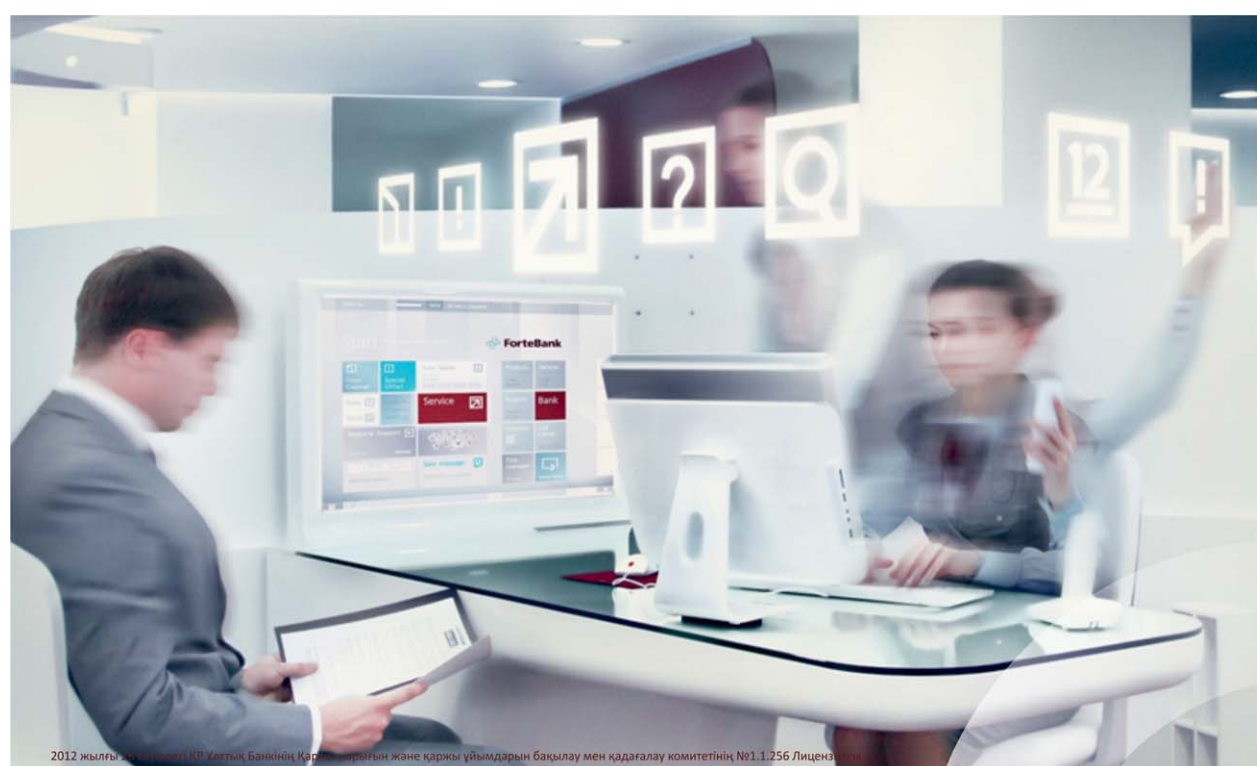
Сергей Киселев, генеральный директор Первого канала «Евразия»

Подробнее [Стр. 13]

Спорт

Сборная Казахстана по футзалу в квалификации Евро-2014 сыграет с Россией, Латвией и Румынией

Подробнее [Стр. 16]



ForteBank

ForteМенеджер

Сіздің табысыңызды қолдау  
Поддержка вашего успеха

www.fortebank.com



## АЛМАТЫ – КАЗАНЬ

«Эйр Астана» приглашает посетить Казань на новых комфортабельных авиалайнерах «Эмбраер-190». Мы рады стать Вашим проводником в этот исторический город, который обязательно удивит Вас своим гостеприимством и оставит только приятные впечатления.

Для бронирования и информации посетите [www.airastana.com](http://www.airastana.com) или звоните +7 727 2444477, +7 7172 584477



www.airastana.com



3 рейса в неделю

Лучшая авиакомпания Центральной и Южной Азии, Skytrax World Airline Awards 2012

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### ЭКСПЕРТИЗА НЕИЗБЕЖНА?

Официальный Ташкент считает необходимым проведение комплексной экспертизы всех крупных трансграничных гидроэнергетических проектов в центральной азиатской зоне, об этом заявил в среду первый заместитель премьер-министра Узбекистана Рустам Азимов во время заседания Совета глав правительств ШОС в Бишкеке. «Мы убеждены, что реализация крупных трансграничных проектов в гидроэнергетической сфере должна производиться на основе комплексной международной независимой экспертизы. Эти проекты должны рассматриваться исключительно через призму международного права и недопущения нанесения ущерба странам региона. Это станет залогом добрососедства, мира и стабильности в регионе ШОС», — отметил представитель Узбекистана. Ташкент выступает против строительства крупных гидроэлектростанций у соседей — в Кыргызстане и Таджикистане, в верховьях рек, превратившихся после распада СССР в трансграничные. Противоречия между «верхними» (Кыргызстан, Таджикистан) и «нижними» (Узбекистан, Казахстан, Туркменистан) странами Центральной Азии по поводу использования водных ресурсов существуют давно. В условиях жаркого и засушливого климата водных запасов Амударьи и Сырдарьи зачастую не хватает. Особенно сильно от стока рек зависит Узбекистан, большая часть населения которого тесно связана с сельским хозяйством, зависящим от поливной воды. Заинтересованность Кыргызстана и Таджикистана в энергетическом использовании стока рек понятна, однако Амударья и Сырдарья являются трансграничными реками, и их использование, считает Ташкент, должно регулироваться международными нормами. (ИА «Новости-Казахстан»)

## КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

### АЛМАЗ ХАМЗАЕВ

Чрезвычайный и Полномочный Посол Республики Казахстан в Королевстве Бельгия назначен Чрезвычайным и Полномочным Послом Республики Казахстан в Великом Герцогстве Люксембург, главой Представительства Республики Казахстан при Европейском союзе и в Организации Североатлантического договора (НАТО) по совместительству

### АНВАР САЙДЕНОВ, НУРГУЛЬ ЕРТАЕВА

избраны в состав совета директоров в качестве независимых директоров АО «Bank RBK»

### БАКЫТ КУДАСБАЕВА

прекратила полномочия члена совета директоров АО «Аграрная кредитная корпорация»

### БЕРИК АРЫН

избран заместителем председателя Исполнительного совета Исламской организации по образованию, науке и культуре (ИСЕСКО)

### ДЖУЛИАН ДЭВИД ШАРП

прекратил полномочия независимого директора АО «Bank RBK»

### ЗАУТБЕК ТУРИСБЕКОВ

Чрезвычайный и Полномочный Посол Республики Казахстан в Украине назначен Чрезвычайным и Полномочным Послом Республики Казахстан в Республике Молдова по совместительству

### ИГОРЬ МАЖИНОВ

избран в состав совета директоров АО «Bank RBK» в качестве представителя акционеров

### НУРЛЫБЕК МАЛЕЛОВ

избран членом совета директоров АО «Аграрная кредитная корпорация»

### ОРМАН НУРБАЕВ

освобожден от должности Чрезвычайного и Полномочного Посла Республики Казахстан в Монголии и назначен Чрезвычайным и Полномочным Послом Республики Казахстан в Туркменистане

### САГАДАТ АШЕБЕКОВ

избран членом совета директоров — независимым директором АО «Аграрная кредитная корпорация»

# В стиле MEGA

Нургуль Айтпаева

Сегодня покупатели приходят в торговые центры не только за покупками, но и за развлечениями, положительными эмоциями, впечатлениями. Пока качественных торговых площадей, сочетающих в себе шопинг с развлечениями и отвечающих всем мировым стандартам, в нашем городе не так много. Одним из таких мест, с самого открытия полюбившимся алмагынцам, стал ТРЦ MEGA Alma-Ata. Вечерами, особенно в выходные дни, здесь трудно найти парковочное место или свободный столик на фуд-корте, даже в будние дни здесь ежедневно бывает более 15 тыс. посетителей. Вскоре любимое место горожан и гостей города расширит границы: свои двери откроет вторая очередь MEGA Alma-Ata. Об этом в ходе презентации новых проектов рассказал Нурлан Смагулов, президент холдинга «Astana Group». По его словам, открытие запланировано уже на

осень следующего года. После объединения двух частей MEGA Alma-Ata станет самым большим торгово-развлекательным центром в Казахстане, его площадь превысит 160 тыс. квадратных метров.

Концепция центра разработана английскими архитекторами компании Charman Taylor, известной своими проектами по всему миру. Здесь будут представлены совершенно новые на рынке Казахстана бренды одежды и других товаров, всего откроется 130 магазинов и несколько департаментов. На новых торговых площадях будут представлены такие всемирно известные бренды, как Dorothy Perkins, BCBG Max Azria, Banana Republic, New Look, ZARA Home, Ann Christine, Massimo Dutti, VERO MODA, Cacharel, Stradivarius и другие.

Особое внимание в новой части ТРЦ будет уделено зоне общественного питания. Только теперь это будет уже не фаст-фуд, а респектабельные ресторанные сети. Расширится и развлекательная часть, по-

явятся большие аквариумы с морскими рыбами, для удобства посетителей будет запущен специальный поезд, а на огромной концертной площадке можно будет проводить мероприятия городского и республиканского уровня.

Конечно, увеличится и количество парковочных мест. Сейчас на парковке ТРЦ MEGA Alma-Ata 1100 машино-мест, после завершения строительства их станет почти в два раза больше — 2100.

И это еще не все. Весной 2014 года в самом центре города, на пересечении улиц Сейфуллина и Макатаева, запланировано открытие еще одного ТРЦ сети MEGA — MEGA Park. Его концепция создана международной французской компанией MB Architects, которая ранее проектировала все существующие ТРЦ сети MEGA. Здание площадью 100 тыс. кв. м, расположившись на центральных улицах города, будет находиться в пределах прямой досягаемости для жителей разных частей Алматы.



# 365 дней под землей

Алишер Абдулин

Алматинский метрополитен спустя год после своего открытия занял прочное место в транспортной инфраструктуре города. Сейчас за сутки в среднем услугами метрополитена пользуются 20-22 тыс. человек, и пассажиропоток постоянно увеличивается. Суммарно за год эксплуатации метрополитена было перевезено 6,5 млн пассажиров. Став неотъемлемой частью городской транспортной системы, метрополитен Алматы пользуется популярностью и был признан одним из самых лучших на территории постсоветского пространства. А издание TheCoolist

внесло новый объект в десятку самых красивых метро мира. Также в этом списке оказались метрополитены Стокгольма, Парижа, Москвы, Пхеньяна, Вашингтона, Тайпея, Монреаля, Франкфурта, Нью-Йорка и Монреаля.

Между тем ни руководство города, ни сами метроостроители на достигнутом не останавливаются. В ближайшие два года планируется запустить в эксплуатацию еще две станции «Сайран» и «Москва», что позволит соединить центр города с микрорайонами, расположенными в западной части мегаполиса. Сейчас ведется активная работа в этом направлении. В частности, в АО «Алматыметрокурылыс» ведет

разработку котлована для строительства станции метро «Москва». Станция будет расположена под проспектом Абая между улицей Утеген батыра и проспектом Алтынсарина. Сейчас завершены строительство обводной дороги по проспекту Абая и вынос инженерных сетей с территории строительства. Общая протяженность котлована составит 456 м, переменной шириной от 33 до 40 м, глубина с учетом рельефа поверхности — от 13 до 23 м.

Напомним, что строительство метрополитена началось в 1988 году, и лишь год назад в эксплуатацию были введены семь станций первой очереди: «Алатау» (проспект Абая, между улицей Жаро-

кова и проспектом Гагарина), «Тулпар» (Абая-Муканова), «Байконур» (Абая-Байтурсынова), «Абай» (Абая-Кунаева), «Алмалы» (Панфилова, между улицами Кабанбай батыра и Богенбай батыра), «Жибек жолы» (Панфилова-Тоголя) и «Райымбек батыр» (Райымбека-Фурманова). По этому маршруту курсируют семь составов южнокорейского производства, состоящие из четырех вагонов. Эти поезда были специально разработаны компанией Hyundai для алматинского метрополитена. Время следования состава в один конец составляет порядка 20 минут с учетом производимых остановок. Интервал движения поездов в часы пик составляет девять минут. Общая протяженность маршрута сейчас равна 8,5 км.

Одной из примечательных особенностей метрополитена является отсутствие сотовой связи на станциях, а также беспроводного интернета. Данные меры направлены на обеспечение безопасности.

# Стальные крылья премиум-класса

Василиса Тулеуова

Вопрос о необходимости переноса аэропорта Алматы из-за частых туманов уже стал притчей во языцех отечественной авиации. Казалось бы, новое современное оборудование, установленное в начале текущего года в международном аэропорту Алматы, должно было решить эти вопросы. Но пока это не всегда получается.

К примеру, в среду, 5 декабря, Алматы для представления своей компании на казахстанском рынке должны были посетить представители австрийского оператора деловой авиации VistaJet. Но из-за неблагоприятных погодных условий компания, предоставляющей авиауслуги премиум-класса, пришлось вести онлайн-конференцию из Бишкека.

Несмотря на эти «неудачные» обстоятельства, представители VistaJet позитивно оценивают перспективы РК для своей компании и считают, что в Казахстане у них потенциально тысячи клиентов.



В целом в течение 2012 года компания VistaJet совершила более 1000 международных рейсов, на которых перевезены более 20 тыс. пассажиров.

Кроме этого, на днях компания VistaJet заказала 56 самолетов Bombardier Global и разместила опцион еще на 86 таких воздушных судов (ВС). Согласно сообщению компании, это самый крупный единовременный заказ, который был сделан в истории деловой авиации, и крупнейший для производителя — канадской Bombardier.

Общая стоимость контракта по каталожным ценам оценивается в \$7,8 млрд. Стоимость твердого заказа составляет \$3,1 млрд. Поставки самолетов начнутся в 2014 году.

Твердый контракт включает в себя 25 самолетов Global 5000, 25 Global 6000 и шесть Global 8000. Опцион предусматривает поставку 40 самолетов Global 5000, 40 Global 6000 и шести Global 8000. Сейчас в парке VistaJet уже эксплуатируется 50 самолетов Bombardier Global. Средний возраст ВС не превышает двух лет, что делает флот авиаперевозчика одним из самых молодых в мире.

«Стратегия нашего развития — расширение влияния во всем мире», — говорит глава и основатель компании VistaJet Томас Флор, основатель и председатель совета директоров авиакомпания VistaJet. При этом особое внимание уделяется таким рынкам, как Бразилия, Россия, Индия, Нигерия, Китай. В то же время г-н Флор отметил, что «новые самолеты позволят расширить наш бизнес и больше присутствовать в таких странах как Казахстан. У нас уже есть опыт работы в вашей стране. Клиентами компании в РК уже стали как бизнесмены, так и представители государственных услуг».

Если вы летаете менее 500 часов в год, уверяет Роберт Херсов, председатель консультативного совета VistaJet, вам нет смысла покупать свой собственный самолет за \$55 млн. «Тогда как если вы летаете от 50 до 800 часов ежегодно, то для вас самым удобным решением являются услуги VistaJet», — пояснил он.

По данным г-на Херсова, помимо высокотехнологичного флота, который обновляется каждые 3-4 года, авиакомпания имеет отлично подготовленный персонал, что позволяет гарантировать максимальную безопасность перелетов.

По мнению представителей VistaJet, задача компании — привезти любого клиента в любую точку мира. И в этом у VistaJet нарабатан обширный опыт. Так, компания перевозила первых лиц государств и других VIP-персон, а также участвовала в обслуживании делегаций саммита АТЭС.

**Bombardier** — одна из крупнейших мировых транспортных компаний, деятельность которой осуществляется в 76 производственных и инженеринговых центрах в 25 странах. Компания работает в двух основных отраслях: самолетостроение и производство железнодорожной техники. Штаб-квартира Bombardier расположена в Монреале (Канада).

**VistaJet** — одна из крупнейших авиакомпаний на международном рынке бизнес-авиации. Основана в 2004 году. Штаб-квартира расположена в Швейцарии. Воздушный флот компании состоит из самолетов Bombardier.

Ждем Вас с 10.00 до 18.00

8 ДЕКАБРЯ

ShowFx World

**КОНФЕРЕНЦИЯ SHOWFX WORLD В АЛМАТЫ**

Приглашаем всех желающих на одно из самых значимых событий в мировом Форекс-сообществе! 8 декабря 2012 года в Алматы, в одной из лучших гостиниц — Интерконтиненталь — на улице Желтоксан пройдет масштабная конференция под эгидой бренда ShowFx World. Вход свободный!

Презентация Форекс-услуг и предложений, тематические семинары и мастер-классы, выступления известных экспертов трейдинга, а также розыгрыши ценных призов на общую сумму **5 000 USD** и многочисленные акции — все это ждет вас на Конференции ShowFX World в Алматы.

Все посетители мероприятия получат купоны на открытие торговых счетов со стартовым депозитом в **30 USD** в любой из брокерских компаний, участвующих в экспозиции. А каждый, кто приведет на мероприятие друзей, сможет получить до **75 USD** в подарок для себя и по **30 USD** для своих гостей!

Не пропустите одно из самых масштабных Форекс-мероприятий этого года!

Специально приглашенные эксперты: Надежда Жижко, Сергей Беляев, Олег Хмельской и многие другие гуру трейдинга

www.showfxworld.com

Гостиница Интерконтиненталь, г. Алматы, ул. Желтоксан, 181

Информация об организаторе, правилах и сроках проведения лотереи, призовом фонде, количестве призов и выигрышей, о сроках, месте и порядке получения призов - на сайте www.showfxworld.com

# Итоги экономического сотрудничества Казахстана и Польши

Венера Гайфутдинова

Сложившейся традицией можно назвать вручение отличительных наград «За развитие экономических отношений» казахстанско-польским фирмам. Эта награда, по словам представителей посольства, — отличие тех предпринимателей, которые своей деятельностью способствовали увеличению товарооборота между Казахстаном и Польшей в 2012 году, вели многолетнюю деятельность на казахстанском рынке, а также помогли развитию и укреплению экономических, торговых и международных взаимоотношений между нашими странами.

В этом году наград были удостоены несколько бизнесменов. Среди них Марал Итегулов, депутат Мажилиса Парламента Республики Казахстан IV созыва, который также является кандидатом на пост почетного посла Республики Польша в Актобе, Михаил Калинин, директор ТОО Tubes International, Александр Гришко, директор сервисного центра Glinik, Александр Прибульский, представитель завода «Семпертранс-Белхатов» в Казахстане и Средней Азии, Дмитрий Гречаниченко, учредитель ТОО «Магнетик».

Одним из ярких примеров взаимовыгодного сотрудничества между странами является то, что в состав группы компаний «Польфарма» (Польша) вошла компания АО «Химфарм» (Казахстан, Шымкент). Крупнейшая фармацевтическая фирма «Польфарма» в 2011 году стала мажоритарным акционером в обществе, являющемся владельцем «Химфарма». Благодаря капиталовложениям «Польфармы» отечественная фирма «Химфарм» в течение 4 лет перейдет на стандарты производства Good Manufacturing Practice (GMP — надлежащая производственная практика), что должно повлиять на развитие всей фармацевтической отрасли Казахстана посредством внедрения современных технологий, доступа к новым продуктам, а также развития рабочих кадров.

«Польфарма» — международная фармацевтическая группа с годовыми доходами в размере около \$600 млн, активно действующая на территории Центральной и Восточной Европы, Кавказа и Центральной Азии. Компания является лидером польского фармацевтического рынка, а также самым крупным польским производителем генерических лекарственных препаратов. Вся продукция компании «Польфарма» изготавливается в соответствии с международными стандартами GMP, с использованием современных технологий, гарантирующих высшее качество продукции и безопасность окружающей природной среды. В 2011 году компания была



признана одной из наиболее инновационных фирм в Польше в рейтинге Института экономических наук PAN.

В Казахстане «Химфарм» работает на рынке под маркой Santo и является лидером среди местных производителей лекарственных средств. По объему производства предприятие занимает около 50% отечественного рынка.

Вступление «Химфарма» в группу «Польфарма» для казахстанской фирмы означает доступ к капиталу и инновационным решениям, что необходимо для достижения уровня мировых производственных стандартов в производстве лекарственных препаратов.

Представители «Польфармы» в прошлом году заявляли, что в течение 4 лет в «Химфарм» будет инвестировано около \$85 млн, которые пойдут на обновление инфраструктуры, технологий и стандартов производства. В 2012 году началось строительство нового объекта для производства стерильных форм лекарственных препаратов.

После того, как «Химфарм» полностью внедрит стандарты GMP, «Польфарма» перенесет на завод в Шымкенте производство своих лекарственных препаратов, продаваемых на территории Казахстана и других стран региона. Казахская компания в этом случае одновременно по-

лучит доступ к более чем 300 продуктам, имеющимся в настоящее время в портфеле группы «Польфарма», а также 400 новым продуктам, находящимся на этапе разработки. Это будут, прежде всего, кардиологические, неврологические и гастроэнтерологические лекарственные средства, а также средства, применяемые в онкологии, и биотехнологические препараты.

Коммерческая деятельность группы «Польфарма» будет интегрирована с деятельностью отечественной фармацевтической компании, которая на рынке будет представлена маркой Santo. Member of Polpharma Group. Таким образом, Казахстан станет центром управления коммерческой деятельностью группы «Польфарма» в Центральной Азии.

Дополнительные надежды на дальнейшее развитие взаимоотношений между нашими странами отдел содействия торговле и инвестициям посольства Республики Польша связывает с деятельностью компании KGHM, которая является вторым по величине производителем меди в Европе и девятым в мире с ежегодным производством 527 тыс. тонн. Президент компании Герберт Вирт заявлял в ноябре 2012 года, что KGHM планирует покупку медного месторождения в Казахстане, чтобы довести собственное производство до 700 тыс. тонн к 2018 году, передавало Reuters.

«Мы готовим предложение по покупке концессии в Казахстане. Думаю, мы сделаем это до конца 2012 года», — рассказал г-н Вирт.

Кроме того, представители KGHM встретились с представителями АО «Тау-Кен Самрук» и обсудили возможные условия сотрудничества по ряду месторождений твердых полезных ископаемых, расположенных на территории Республики Казахстан. По результатам встречи стороны решили продолжить дальнейшее обсуждение с целью плодотворного сотрудничества.

По данным Агентства РК по статистике, общий размер товарооборота между Польшей и Казахстаном за 9 месяцев 2012 года составил \$1,6 млрд, экспорт товаров из Казахстана в Польшу — \$1,2 млрд, импорт товаров — \$335 млн. За аналогичный период 2011 года товарооборот между странами выглядел следующим образом: общий объем товарооборота равнялся \$1,4 млрд, экспорт — \$1,1 млрд, импорт — \$269 млн.

Польша поставляет в Казахстан в основном машины, оборудование, транспортные средства, приборы и аппараты, продукцию химической и связанных с ней отраслей промышленности (включая каучуки и пластмассы), целлюлозно-бумажные изделия, продукты животного и растительного происхождения, готовые продовольственные товары, металлы и изделия из них.

Экспорт из Казахстана включает: углеводороды, продукцию химической промышленности

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### РЕЙТИНГ ЗА РЕЙТИНГОМ

Служба кредитных рейтингов Standard & Poor's присвоила долгосрочный и краткосрочный кредитные рейтинги «BB-» и «B+» казахстанскому АО «Kaspi Bank», сообщила пресс-служба S&P. Прогноз изменения рейтингов — «стабильный». Одновременно банку присвоен рейтинг по национальной шкале — «kzA-». Как отмечают в агентстве, рейтинг Kaspi Bank отражает базовый уровень рейтинга коммерческого банка, действующего только в Казахстане, — «адекватную» бизнес-позицию банка, «умеренные» показатели капитализации и прибыльности, «умеренную» позицию по риску, «средние» показатели фондирования и «адекватные» показатели ликвидности (в соответствии с определениями, приведенными в критериях S&P). Оценка характеристик собственной кредитоспособности банка (SACP) — «b+». Долгосрочный кредитный рейтинг включает надбавку в одну ступень к SACP за счет «умеренной» значимости банка для банковской системы Казахстана, что отражает значительную долю банка в сегменте услуг для физических лиц. Аналитики отмечают, что прогноз «стабильный» по рейтингам Kaspi Bank отражает мнение S&P о том, что банк сохранит сфокусированную стратегию роста, при этом его готовность к риску не изменится. «Мы ожидаем, что показатели капитализации и ликвидности Kaspi Bank останутся на текущем уровне, показатели рентабельности будут улучшаться, а качество активов ухудшится лишь незначительно на фоне роста кредитного портфеля в ближайшие 12-24 месяца. Мы можем понизить рейтинги, если показатели капитализации банка ухудшатся, что не соответствует нашим ожиданиям, а прогнозируемый коэффициент RAC до корректировок на диверсификацию снизится до менее 5% вследствие более значительного, чем ожидается, роста кредитного портфеля или слабой способности к генерации прибыли. (Интерфакс-Казахстан)»

#### РК ЭКСПОРТИРУЕТ ПРОДУКЦИЮ НА \$90 МЛРД

Президент РК Нурсултан Назарбаев ознакомился с ходом реализации индустриально-инновационной программы в Карагандинской области и социально-экономическими показателями региона. Президенту были представлены проекты по производству высокотехнологичного интерактивного оборудования компании «Лидос ЛТД», строительству котельной на доменном газе, системы газоочистки в конвертерном цехе компании «АрселорМиттал Темиртау», а также основные показатели деятельности компании «Казахмыс». «Мир очень сложный, постоянно меняется, продолжаются кризисные процессы. Вы все видите, что происходит в Европе: многие страны снижают пенсии, зарплат, останавливают гигантские предприятия, сокращая по 5-6 тыс. рабочих. Мы, несмотря на глобальный кризис, этого не делаем, что говорит о мощи страны и ее возможностях. Казахстан сегодня экспортирует продукцию на \$90 млрд. Теперь нам следует думать о том, как дальше наращивать этот потенциал. По моей инициативе создан Таможенный союз. Россия и Беларусь являются естественным рынком для сбыта казахстанских товаров. Кроме того, благодаря Таможенному союзу, здесь создаются совместные предприятия, рабочие места, увеличивается продукция машиностроения», — подчеркнул Нурсултан Назарбаев. Глава государства привел пример компании «Казахмыс», которая собирает совместно с российскими и белорусскими предприятиями тракторы и грузовики, в том числе крупнотоннажные. В настоящее время, чтобы выжить в условиях глобализации, на всех континентах создаются интеграционные объединения. Казахстанские компании должны пользоваться преимуществами, которые дает Таможенный союз, для быстрого завоевания рынков России и Беларуси. «Мы накануне вступления в ВТО. Открываясь миру, нужно осознавать опасность деиндустриализации. Если наши товары будут уступать иностранным конкурентам по качеству и цене, то отечественные предприятия могут остановиться. Но мы не должны допустить этого. Казахстанские производители должны закатиться в Таможенном союзе, выиграть конкуренцию сначала здесь, а потом уже выходить на мировой рынок. Поэтому мы проводим индустриализацию страны, создавая другую экономику, независимую от сырьевых ресурсов», — отметил глава государства. Он напомнил, что уже введены в строй 550 предприятий, создано более 150 тыс. рабочих мест. Конечная цель — вложить порядка \$70 млрд, создав такое количество предприятий, которые обеспечат полтора миллиона новых рабочих мест. В результате экономика увеличится в 1,5 раза, добавил Нурсултан Назарбаев. (kapital.kz)

#### АКТИВНЫЕ ЗАЕМЩИКИ

Доля кредитов выданных алматинцам в общем кредитном портфеле в октябре 2012 года превысила 51%. Рассчитал деловой портал Kapital.kz на основе данных Национального банка РК. Так объем кредитов выданных в октябре 2012 года в Алматы превысил 306 млрд. тенге. При этом доля краткосрочных кредитов преобладает — 74,2%. Суды на длительные сроки пользуются меньшим спросом. Их доля в общем кредитном портфеле г. Алматы составила 25,8%. Всего кредитов на срок менее года в Южной столице было выдано на сумму 227,2 млрд. тенге. Второе место по объему выданных кредитов в октябре 2012 года закрепилось за Астаной — 74 млрд. тенге. В столице также предпочитают не рисковать и брать краткосрочные займы. По сравнению с г. Алматы в Астане соотношение между краткосрочными и долгосрочными кредитами менее разительно. Например, в столице доля краткосрочных кредитов составляет 55,2%, против 74,2% в Южной столице. Третье строчку по объему выданных займов в октябре текущего года заняла Карагандинская область — 30,2 млрд. тенге. В отличие от Алматы и Астаны в Карагандинской области делают ставку на долгосрочные кредиты. Объем займов, выданных на длительные сроки, превысил 15 млрд. тенге (52%). Краткосрочных ссуд было выдано на сумму 14,5 млрд. тенге. (kapital.kz)

\* Акции надежней денег \*

# Подарочные сертификаты

на акции великих компаний



**FREEDOM**  
finance

+7.727.323.15.55

г. Алматы, пр-т Аль-Фараби, д. 17, БЦ «Нурлы Тау», 4Б, оф. 104

Профессиональный участник рынка ценных бумаг РФ. Свидетельство о регистрации №67-1910-01-Ф-л (ИУ), выданное БУ ДЮ г. Алматы. Лицензия профессионального участника рынка ценных бумаг 077-13561-100000 на осуществление брокерской деятельности, выданной ФСФР РФ. Реклама.

Умение верить  
в идеи — Талант

**ЦЕСНАБАНК**  
БҮГІН. ӘРҚАШАН. • СЕГОДНЯ. НАВСЕГДА.

#### Программа финансирования «ЦЕСНА-КОНТРАКТ»

Максимальная сумма — до 70% от суммы контракта, но не более суммы объема выполненных контрактов за прошлый отчетный период

Срок — до 3 лет (но не более срока действия контракта)

Валюта — тенге, доллары США

ЗВОНИТЕ БЕСПЛАТНО  
8 800 080 2525

7711 ЗВОНОК  
БЕСПЛАТНЫЙ

www.tsb.kz

Лицензия № 1.2.74/74/29 от 12.10.09 г. выдана Агентством РК по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### ОБЪЕМ ПРОИЗВОДСТВА УВЕЛИЧЕН

Промышленный сектор столицы на 82,3% состоит из предприятий обрабатывающей промышленности и электроснабжения. С начала текущего года увеличился объем производства в некоторых отраслях промышленности Астаны. Об этом сообщает городское управление предпринимательства и промышленности. Так, рост количества произведенной продукции наблюдается, например, в металлургии (181,6%), химической промышленности (150%), в производстве печати и записных материалов (103,8%), одежды (102%). В то же время снижение объемов выпускаемой продукции произошло в производстве текстиля (91,6%), бумаги (36%), мебели (32,2%), резиновых и пластмассовых изделий (18,2%), продуктов питания (1,7%), напитков (5,1%) и в некоторых других сферах. (astana.kz)

### ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ТЭЦ

Завод «Сибэнергомаш» (Барнаул, РФ), входящий в машиностроительный холдинг «НОВАЭМ», приступил к отгрузке оборудования для строящейся тепловой электростанции в Астане. «Приступили к отгрузкам парового котла Б-65 ТЭЦ-3 Астаны. Кроме того, в декабре начнутся отгрузки четырех водогрейных котлов. Поставки всех пяти котлов будут завершены в 2013 году, после этого начнется их монтаж, наладка, а затем и пуск», — сообщили агентству «Интерфакс-Казахстан» в отделе по экспортным поставкам дивизиона котельного оборудования «Сибэнергомаш». Отгрузка оборудования осуществляется в рамках двухлетнего контракта на поставку котельного оборудования, который был заключен в августе 2011 года. Первая партия оборудования отправлена в Астану железнодорожным транспортом. «При разработке котельного оборудования барнаульскими конструкторами учитывался специфический характер экибастузского угля, высокосольного топлива, на котором будет работать станция. Кроме того, примененные конструкторские решения обеспечат нормы выбросов оксида азота, принятые в Казахстане», — добавили в компании. Как сообщалось, первый этап строительства ТЭЦ-3 с выдчей 480 Гкал/час тепловой мощности будет завершён в 2015 году. В 2018 году планируется завершить строительство второго этапа ТЭЦ-3, с вводом двух энергоблоков. («Интерфакс-Казахстан»)

### ГРАФИК ПОСТАВОК НЕФТИ

Утверждены дополнительные объемы поставок нефти на декабрь в Беларусь и Казахстан, сообщил агентству «Транснефть» Игорь Демин. Об этом передает агентство «Новости-Казахстан». По данным «Транснефть», с учетом заявленных ранее объемов в Беларусь в декабре будет поставлено 1,95 млн тонн нефти, в Казахстан — 770 тыс. тонн. «Подтверждены два дополнительных графика поставки нефти в Казахстан, один — на 500 тыс. тонн, другой — на 170 тыс. тонн. С учетом заявленных ранее в ежеквартальном графике 100 тыс. тонн объем экспорта российской нефти в Казахстан в декабре составит 770 тыс. тонн», — сказал Демин. «Что касается Беларуси, основной график предусматривает поставки 1,35 млн тонн нефти, и дополнительно подтверждена поставка еще 600 тыс. тонн», — сказал он. «Транснефть» прогнозирует поставки нефти на НПЗ Беларуси в 2012 году на уровне 20,14 млн тонн (рост на 2,139 млн тонн), Казахстана — 6 млн тонн (снижение на 371 тыс. тонн). (kapital.kz)

### КАШАГАН ВСЕМ ИНТЕРЕСЕН

Западные санкции на Иран — одного из крупнейших экспортеров нефти в мире — заставляют его главных клиентов — Индию и Китай задуматься о приобретении иностранных активов, пишет Reuters. Так, индийская ONGC Videsh, ставшая своей задачей достижение нефтяного эквивалента к 2029 году в 60 млн тонн, заинтересована как можно скорее заключить сделку с SocopPhillips о приобретении доли последней в Кашагане. «Определенно, мы смотрим на хорошее сочетание производства, а также геологоразведочных активов, потому что мы хотим увеличить свой вклад в обеспечение энергетической безопасности Индии», — сообщил официальный представитель ONGC Videsh на условиях анонимности. Если ONGC все-таки совершит покупку доли SocopPhillips в Кашагане (действующие партнеры в проекте имеют право отказать ей в этом), компания будет работать совместно с крупнейшей энергетической компанией Японии — Iprex Corp, которая имеет 7,5% акций. Тем временем другие «жертвы» обремененного санкциями Ирана — китайские SINOOC и Sinopec Group, на последние годы более других проявляли жадность на нефтяные сделки. В отличие от китайцев, которые пользуются финансовой независимостью, индийские компании не столь успешны в зарубежных приобретениях — часто по причине задержек разрешения со стороны правительства. (thenews.kz)

### РЕШИТЕЛЬНЫЙ НАСТРОЙ

Узбекистан настроен на сотрудничество в сфере энергетики со странами Центральной Азии. Об этом сообщил вице-премьер Узбекистана Рустам Азимов на заседании глав правительств Шанхайской организации сотрудничества в Бишкеке. По его словам, согласование энергетических проектов — это «залог стабильности и проявления добрососедства». Азимов добавил, что сотрудничество ШОС в энергетике — «шаг к устойчивому развитию сферы энергетики». «Узбекистан готов к диалогу и сотрудничеству в данном направлении», — сообщил он. (zakon.kz)

# КПО завершила строительство средней школы в Уральске

Олег Ни

4 декабря 2012 года в рамках государственной программы «100 школ, 100 больниц» компания «Карачаганак Петролизм Оперейтинг Б.В.» (КПО) ввела в эксплуатацию новую общеобразовательную школу № 37 на 1200 учащихся в Западно-Казахстанской области.

Общий объем капиталовложений КПО в данный социальный проект составил \$10,3 млн. Генеральным подрядчиком по проекту выступила уральская компания ТОО «Жайксельстрой».

В торжественной церемонии открытия приняли участие министр образования и науки Республики Казахстан Бакытжан Жумагулов, руководство Западно-Казахстанской области, представители городского отдела образования, руководители КПО и подрядных организаций.

Как отметил Бакытжан Жумагулов, строительство школ и больниц — приоритетное направление государственной политики, ориентированной на повышение социального благосостояния казахстанцев.

«Недавно я посетил несколько европейских школ и думаю, что с этой школой многие из них вряд ли могут сравниться. Такие школы позволяют в перспективе поднять нашу работу на мировой уровень», — добавил Бакытжан Жумагулов.

«Мы рады, что дети будут получать качественное образование в такой современной школе, строительстве которой было согласовано с акиматом ЗКО в соответствии с государственной программой «100 школ, 100 больниц», — отметил Кристофер Сёкит, директор по сервисному обеспечению КПО.

«Участие в развитии социальной инфраструктуры области является наглядным примером социальной ответственности КПО. Наше сотрудничество с местными органами власти способствует эффективному использованию потенциала Карачаганака, на благо всех жителей Приуралья. Об этом свидетельствуют позитивные перемены в экономической и социальной сферах региона», — подчеркнул Кристофер Сёкит.

Трехэтажное здание школы общей площадью 15 217,23 тыс. кв. метров рассчитано на 1200 учащихся. Учебный



блок включает в себя 48 классов, кабинеты информатики, физики, химии, биологии, лингафонные кабинеты. Также активный и спортивный залы, хозяйственно-бытовой блок, лаборатории и мастерские. Имеется специальный кабинет начальной военной подготовки, оснащенный всеми современными наглядными пособиями.

«В новой школе для ребят созданы самые лучшие условия. Надеемся, что и отличников станет больше. Это очень правильно, что повсюду открываются современные школы. Как отмечает наш президент, только образованные люди могут построить процветающий Казахстан. Я и мои коллеги благодарны руководству области и компании КПО, которые сделали нам такой замечательный подарок», — с гордостью говорит начальник городского отдела образования Жансулу Тормуратов.

В школе также имеются: библиотека с читальным залом на 40 мест, медицинский пункт и столовая на 150 посадочных мест. Обучение в школе будет осуществляться на государственном языке. По штатному расписанию здесь будут работать 50 педагогов.

Сегодня Карачаганак играет значительную роль в социальном, экономическом и культурном развитии жителей Западно-Казахстанской области. В результате сложившегося партнерства за эти годы в западноказахстанском регионе было возведено большое количество новых школ, детских дошкольных учреждений, больниц, объектов социально-бытового назначения, проложены сотни километров дорог.

Стоит отметить, что все социальные проекты КПО реализуются с привлечением только казахстанских подрядчиков.

# Достичь взаимопонимания по вопросу работы ЕЭС ЦА удастся с трудом

Венера Гайфутдинова

Государственно-акционерная компания (ГАК) «Узбекэнерго» до конца 2012 года погасит долг перед казахстанской энергетической компанией KEGOC. На сегодняшний день по информации, предоставленной компанией KEGOC, «Узбекэнерго» практически полностью погасил задолженность перед Казахстаном за неконтрактный отбор электроэнергии и электрической мощности за 2011 год и 9 месяцев 2012 года в объеме \$35 млн. «Заключительный платеж на сумму \$500 тыс. по графику ожидается в декабре», — сообщили в KEGOC.

По данным Национального диспетчерского центра системного оператора (НДЦ СО) единой энергетической системы (ЕЭС) Казахстана, несанкционированный отбор электроэнергии энергосистемой Узбекистана по состоянию на 28 ноября 2012 года составил 25 млн кВт/ч.

С начала текущего осенне-зимнего периода Узбекистан продолжает нарушать график согласованных межгосударственных перетоков мощности на границе ЕЭС Казахстана и Объединенной энергосистемы (ОЭС) Центральной Азии. В часы вечернего максимума нагрузок несанкционированный отбор мощности достигал 650 МВт, а в ночные часы происходит внеплановая выдача до 1 тыс. МВт.

В минувший осенне-зимний период 2011-2012 года в результате несбалансированной работы ГАК «Узбекэнерго» был осуществлен внеплановый отбор электроэнергии из ЕЭС Казахстана на сумму в размере \$35 млн.

Несбалансированная работа энергосистемы Узбекистана оказывает негативное воздействие на режим работы ОЭС Центральной Азии, приводит к предельной нагрузке транзита «Север-Юг» Казахстана с угрозой его разрыва и погашения части потребителей в южном регионе.

В связи с несанкционированным отбором энергии KEGOC начислил пению ГАК «Узбекэнерго» в размере \$3 млн. Однако, как рассказали в KEGOC, Узбекистан еще не начал погашать начисленную пению.

«В Узбекистане действует жесткое валютное регулирование, существуют определенные лимиты по суммам обмена, по этим причинам наши коллеги рассчитываются частями», — разъяснили ситуацию в KEGOC.

Проблемы с несанкционированным отбором электроэнергии между Казахстаном и Узбекистаном существуют давно. 20 декабря прошлого года объем неконтрактно потребленной электроэнергии



Узбекистаном достиг 215 млн кВт/ч. Транзит «Север-Юг», пропускная способность которого равна 1350 МВт, подвергается сверхвысоким нагрузкам, которые увеличивают частоту срабатывания противоаварийной автоматики до 50 раз в сутки. За эти сутки в Казахстане трижды из-за отбора электрической мощности со стороны энергосистемы Узбекистана «разрывался» транзит «Север-Юг». Уровень набросов составил от 400 МВт до 700 МВт.

Вследствие перегруза транзита «Север-Юг» Казахстана 20 декабря 2011 года произошло отключение его от системной автоматики, и часть Кыргызстана была временно обесточена. Аналогичная ситуация повторилась 21 декабря прошлого года. Разделение южной зоны ЕЭС Казахстана и Объединенной энергосистемы

(ОЭС) Центральной Азии сопровождалось кратковременными ограничениями в электроснабжении казахстанских потребителей.

Представители компании KEGOC в ответ на случившееся заявили о том, что Казахстан готов выйти из ОЭС Центральной Азии. Со своей стороны министр энергетики Кыргызстана Аскар Шадиев на заявлении KEGOC заметил, что, если Казахстан выйдет из Объединенной энергосистемы Центральной Азии, то ограничения электроэнергии на севере Кыргызстана составят до 40%.

Казахстанская энергосистема действительно готова на автономное функционирование. Так, по оценке Есбергенова Абиатаева, советника председателя правления АО «Самрук-Энерго», выход Казахстана из

единой системы не выгоден ни одной из сторон. «Создание ЕЭС — это большое достижение, ее функционирование позволяет подстраховать и поддержать друг друга в случае необходимости, только нужно неукоснительно соблюдать положение соглашения между энергосистемами, так как любое нарушение может привести к ухудшению работы соседней энергосистемы», — объяснил г-н Абиатаев.

На данный момент технических возможностей поставлять определенный объем электроэнергии и не давать Узбекистану возможности отбирать внеплановые объемы электричества нет.

Выход из сложившейся ситуации видится в создании адекватной правовой базы. С этой целью казахстанская сторона инициировала подписание между энергетиками трех стран договора о параллельной работе энергосистем Казахстана, Узбекистана и Кыргызстана. Подписание этого документа урегулирует в энергетическом секторе взаимоотношения между странами. По информации KEGOC, полное взаимопонимание достигнуто с Бишкеком, остается дождаться коллег из Ташкента, которые обещают подписать договор до конца года.

«Между Казахстаном и Кыргызстаном по параллельной работе ОЭС Центральной Азии нерешенных вопросов нет», — подчеркнул министр энергетики и промышленности Кыргызстана Автандил Калмамбетов, передает tazabek.kg.

По словам Таалайбека Ибраева, генерального директора ОАО «Национальные электрические сети Кыргызстана», Узбекистан не соглашается на проведение переговоров по сохранению ОЭС Центральной Азии, передает kabar.kg. «Узбекская сторона пока не дает согласия на участие в переговорах. Точная дата не уточнена», — сказал г-н Ибраев.

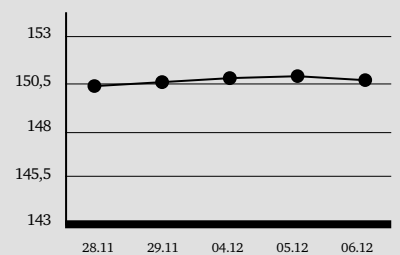
Третий раунд переговоров по сохранению объединенного энергокольца пройдет в Ташкенте на уровне министерств. Ранее переговоры велись на уровне руководителей энергокомпаний.

По данным kabar.kg, сейчас ведутся переговоры о том, кто, когда сможет прибыть для обсуждения и решения данного вопроса.

Это будет третья встреча по вопросу работы Казахстана, Узбекистана и Кыргызстана в рамках ЕЭС по подписанию договора о параллельной работе энергосистем Центральной Азии. Первая встреча прошла 28 сентября 2012 года в Астане, вторая состоялась в Ташкенте 25 октября, но тогда представители казахстанской стороны не приехали.

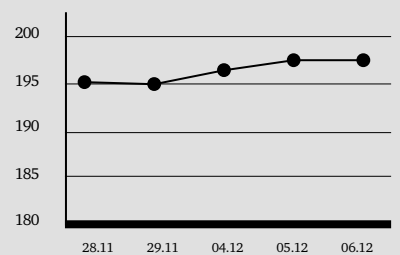
USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



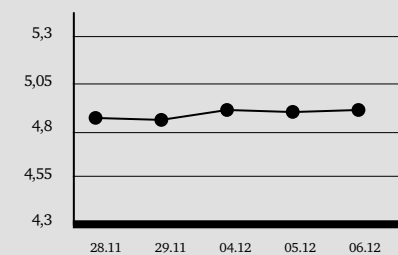
EUR/KZT

кросс-курс



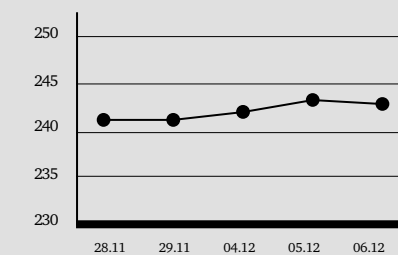
RUR/KZT

кросс-курс



GBP/KZT

кросс-курс



# Темірбанк предложил премиальный депозит

Канат Далабаев

**Несмотря на то, что многие банки снижают ставки по долгосрочным депозитам, некоторые игроки банковского сектора начинают привлекать долгосрочные депозиты под очень выгодный процент**

В октябре средняя номинальная ставка вознаграждения по вкладам для физических лиц на рынке составила 6,6% годовых. При этом по сравнению с началом года долгосрочные депозиты в тенге стали дешевле. Данная тенденция наблюдалась из месяца в месяц. Так, если в январе 2012 года средняя ставка по тенговым вкладам для населения, открытым от 1 года до 5 лет, была на уровне 9,7% годовых, то в октябре она составила 9,1% годовых. Хотя в настоящее время казахстанские банки продолжают снижать ставки по таким вкладам. Темірбанк решил предложить своим клиентам долгосрочный депозит «Урожай премиум», эффективная ставка в тенге по которому составит 9,4% годовых. Номинальная ставка по данному тенговому вкладу, без учета капитализации – 9% годовых. Отметим, что рекомендуемая Казахстанским фондом гарантирования депозитов (КФГД) ставка для тенговых депозитов составляет все те же 9% годовых.

Уровень дохода по депозитам, открытым в иностранной валюте, также находится на конкурентоспособном уровне. Номинальная ставка по вкладу «Урожай премиум» колеблется в пределах 4-5,5% годовых. Эффективная ставка по нему, соответственно, – от 4,1 до 5,6%. Отметим, что на рынке очень мало банков, которые бы предлагали ставки, настолько приближенные к рекомендуемым КФГД.

Что касается нового вклада Темірбанка «Урожай премиум», то он является мультивалютным, а хранить сбережения можно в тенге, долларах США, евро и российских рублях. Первоначальный взнос допускается вносить в разных валютах, в зависимости от желания вкладчика: или в тенге – 1 миллион, или в долларах США – 7 тысяч, или в евро – 5 тысяч, или в российских рублях – 200 тысяч.

Срок депозита «Урожай премиум» – 37 месяцев, при этом управлять своими накоплениями можно оперативно. Темірбанк предоставляет возможность докладывать

и снимать средства со счета в любое время. При изъятии денег необходимо сохранять неснижаемый остаток, равный минимальной сумме вклада. Кроме того, вкладчик может воспользоваться услугой «Регулярные платежи». Для этого клиенту необходимо подписать дополнительное соглашение к договору и поручить Темірбанку исполнению различных перечислений с депозита с заданной периодичностью. Отметим, что обычно банки, предлагая более высокие ставки по вкладам, одновременно ограничивают вкладчика в использовании средств до окончания срока договора.



О цифрах. По истечении срока вклада «Урожай премиум», открытого на сумму 1 миллион тенге, вкладчик сможет заработать более 300 тысяч тенге. Вот такая показательная арифметика.

К тому же, вкладчик может самостоятельно нивелировать валютные риски, используя мультивалютные преимущества «Урожай премиум». Это особенно важно при значительных колебаниях курса тенге. Но пока ситуация с курсом национальной валюты стабильна. Согласно данным Национального банка Республики Казахстан, по сравнению с ноябрем прошлого 2011 года тенге несколько ослабил свои позиции по отношению к доллару – на 1,8%. Если в ноябре 2011 года средневзвешенный курс доллара был на уровне 147,86 тенге, то в ноябре текущего года – 150,52%. Тенге по отноше-

нию к евро, напротив, укрепился. В ноябре 2012 года средневзвешенный курс евро составил 193,11 тенге. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года национальная валюта страны укрепилась на 3,9%. По словам Григория Марченко, председателя Национального банка Республики Казахстан, колебания курса тенге по отношению к доллару плюс/минус 1 тенге являются технической коррекцией, которая приемлема во всем мире.

Таким образом, вкладчик может самостоятельно определить процентное соотношение денег на отдельном валютном счете в рамках вклада. При этом совокупная сумма на всех счетах депозита, как уже было сказано, не должна быть ниже 1 миллиона тенге. Например, можно разместить 500 тыс. тенге на тенговом счете, 1400 на долларовом счете и 1 тысячу на счете в евро. При этом вкладчик самостоятельно может менять долю каждого валютного счета на своем депозите. Так, при возможном прогнозе укрепления курса тенге по отношению к доллару можно увеличить тенговую часть, снизив при этом долларовую долю или долю в евро. Отметим, что если вкладчик захочет поменять соотношение валютных счетов депозита, ему не нужно приходить в банк. Данную операцию можно произвести через интернет-сервис Темірбанка при наличии соответствующего договора с банком.

Ставка по депозиту «Урожай премиум» фиксирована на весь срок размещения. По мнению Ирины Парамоновой, директора операционного департамента «Темірбанка», в настоящее время на рынке мало банков, готовых предложить долгосрочные депозиты по таким высоким ставкам и с такими условиями по распоряжению денег. «Фиксированная ставка на длительный срок полностью исключает риск потери дохода по вкладу в случае изменения экономической ситуации в стране. К тому же, фиксированная доходность по депозиту является очень важным критерием при выборе банка, ведь она подтверждает уверенность банка в своем будущем», – подчеркнула она. Также г-жа Парамонова отметила, что в последнее время на финансовом рынке наблюдается тенденция снижения процентных ставок, причем не только по долгосрочным депозитам, но и по краткосрочным.

Действительно, нужно учитывать то, что предприятия страны нуждаются в долгосрочных кредитных ресурсах. Возможно, благодаря этому банки станут активнее привлекать средства именно на длительные сроки. Темірбанк начал делать это в числе первых.

# Дорогие мои старики

К 2050 году четверть населения Казахстана будет старше 65 лет

Артем Борисов

**При этом женщин пенсионного возраста будет больше, чем мужчин. С выживаемостью у последних огромные проблемы**

На прошлой неделе на III Евразийском саммите женщин в Астане председатель Национальной комиссии по делам женщин и семейно-демографической политике при президенте Казахстана Гульшара Абдикаликова заявила, что к 2050 году четверть населения РК будет старше 65 лет.

«Мы разрабатываем предложение по улучшению положения пожилых людей, устраняющих старое представление о них, как об иждивенцах», – отметила Гульшара Абдикаликова.

По ее словам, эти данные были озвучены экспертами ООН, которые относят Казахстан к государству с ускоренными темпами старения.

**Можно ли на пенсию прожить?**

Этот вопрос очень волнует не только тех, кто уже вышел на пенсию, но и тех, кто совсем скоро на пенсию выйдет.

Согласно данным международных организаций, средняя пенсия в Казахстане составляет \$210. Конечно, это больше, чем в Азербайджане (\$202), Беларуси (\$175), Литве (\$128), Аргентине, Молдове, Узбекистане и Грузии (от \$96 до \$40). Мы немного отстаем от Болгарии (\$280), и уже довольно значительно от Канады (\$667), Франции (\$700), Японии (\$717), Швеции (\$833), Швейцарии (\$874), Норвегии (\$1542), Дании (\$2800).

Так, в сентябре, по данным пресс-службы Агентства РК по статистике, величина прожиточного минимума составила 18,048 тыс. тенге. «Величина прожиточного минимума в среднем на душу населения, рассчитанная исходя из минимальных норм потребления основных продуктов питания, в сентябре 2012 года по сравнению с предыдущим месяцем не изменилась, с сентябрем 2011 года – увеличилась на 7,1%. В ее структуре доля расходов на приобретение мяса и рыбы занимала 21,8%, молочных, масложировых изделий и яиц – 14,4%, фруктов и овощей – 14,7%, хлебобулочных и крупяных изделий – 7,1%, сахара, чая и специй – 2%», – говорится в сообщении.

**В основном будут женщины**

Ранее Гульшара Абдикаликова на семинаре для депутатов парламента «Зако-



нодательство Республики Казахстан в области обеспечения охраны репродуктивного здоровья и репродуктивных прав граждан в свете выполнения программы действий международной конференции по народонаселению и развитию» рассказала о диспропорциях в структуре населения Казахстана.

«В целом по стране наблюдается неравномерное демографическое развитие: в отдельных регионах из-за низкого уровня рождаемости и оттока населения снижается численность населения», – сказала она. Наряду с этим имеется «большая разница по продолжительности жизни мужчин и женщин». «Казахстан занимает пятое место в мире после Беларуси, России и Литвы», – пояснила она.

К тому же, сообщила г-жа Абдикаликова, отмечается диспропорция численности населения по половому признаку. «У нас диспропорция начинается с 21 года: рождается мальчиков больше, после 21 года меньше становится мужчин», – добавила она.

Обычно, когда говорят о пропорции девочек и мальчиков, больше всего фигурирует соотношение 3 к 1. Однако 2011 и 2012 годы стали благоприятными: мальчиков рождается больше, чем девочек.

«За январь-декабрь 2011 года органами ЗАГС зарегистрировано 372 200, тогда как в прошлом 366 200 рождений, что на 1,6 процента больше, чем в январе-декабре 2010 года. За этот период родились 191 700 мальчиков и 180 500 девочек. То есть на 106 мальчиков – 100 девочек», – сообщил в середине февраля председатель Агентства РК по статистике Алихан Смаилов.

Эта же тенденция сохранилась в текущем году. «За январь-март текущего года органами уже ЗАГС зарегистрировано 92,4 тыс. (90,3 тыс.) рождений, что на 2,3% больше, чем в январе-марте 2011 года. За этот период родилось 47,4 тыс. мальчиков и 45,0 тыс. девочек, или 105 мальчиков на 100 девочек. По сравнению с январем-мартом 2011 года мальчиков родилось на 1,9% больше, девочек – на 2,7%», – сказал Алихан Смаилов в мае.

Просто в предпенсионном возрасте мужчины умирают раньше, чем женщины. Об этом в ходе online-конференции ранее говорила вице-министр здравоохранения РК Салидат Каирбекова.

«Разница между средней продолжительностью жизни женщин и мужчин превышает естественный разрыв в пять лет и составляет 9,9. И эта половая диспропорция сложилась по причине высокой смертности среди мужчин по сравнению со смертностью среди женщин», – отметила г-жа Каирбекова.

Как подчеркнула вице-министр, «заболеваемость и смертность мужчин связана с социальными причинами, и здесь преобладают такие причины, как травматизм, суициды смертность, которая обусловлена табакокурением и употреблением алкоголя: инсульт, инфаркт, нервные расстройства, среди нервных расстройств речь идет о депрессиях».

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### ОДОБРЕН ПЛАН РЕСТРУКТУРИЗАЦИИ БТА

Внеочередное общее собрание акционеров «БТА Банка» одобрило план реструктуризации. В общем собрании акционеров приняли участие акционеры, владеющие в общей сложности 86,7% всех размещенных акций банка. При этом решение об одобрении плана реструктуризации было принято большинством в 99,4%. В том числе владельцы глобальных депозитарных расписок (GDR) банка, представленные на общем собрании акционеров в количестве 33% от всех размещенных GDR, одобрили план реструктуризации большинством в 89,5%. Кроме того, одобрено заключение всех согласий и осуществление всех действий, предусмотренных в плане реструктуризации. Следующим этапом процесса одобрения будет собрание кредиторов, которое состоится 5 декабря 2012 года в 10:00 по времени Алматы. После завершения собрания кредиторов банк проведет две телефонные онлайн-конференции с международными инвесторами и прессой. Первая телефонная конференция будет проведена 5 декабря 2012 года в 17:00 по времени Гонконга, 15:00 по времени Алматы, 9:00 по времени Лондона. Вторая телефонная конференция пройдет в этот же день в 20:00 по времени Алматы, 14:00 по времени Лондона, 9:00 по времени Нью-Йорка. В ходе конференций банк представит результаты собрания кредиторов и проинформирует, какие следующие шаги необходимо совершить кредиторам в отношении механизма возможного обмена. (kapital.kz)

#### ПРОЖИТОЧНЫЙ МИНИМУМ РАСТЕТ

В Казахстане величина прожиточного минимума в ноябре 2012 года составила 16 554 тенге. Величина прожиточного минимума в среднем на душу населения, рассчитанная исходя из минимальных норм потребления основных продуктов питания, в ноябре 2012 года по сравнению с предыдущим месяцем уменьшилась на 9,2%. По сравнению с ноябрем 2011 года показатель увеличился на 7,1%. В ее структуре доля расходов на приобретение мяса и рыбы занимала 23,9%, молочных, масложировых изделий и яиц – 16,2%, фруктов и овощей – 9,8%, хлебобулочных и крупяных изделий – 7,9%, сахара, чая и специй – 2,2%. (kapital.kz)

#### ЗА ГОД ТЕНГЕ ОСЛАБ НА 1,8%

По сравнению с ноябрем прошлого года тенге ослабил свои позиции по отношению к доллару на 1,8%. Об этом свидетельствуют данные Национального банка РК. Если в ноябре 2011 года средневзвешенный курс доллара был на уровне 147,86 тенге, то в ноябре текущего года – 150,52%. Тенге по отношению к евро, напротив, укрепился. В ноябре 2012 года средневзвешенный курс евро составил 193,11 тенге. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года национальная валюта РК укрепилась на 3,9%. Отметим, что ранее в эксклюзивном интервью Kapital.kz инвестиционные компании поделились своим мнением относительно курса тенге. По их мнению, пока стоимость нефти не опустится ниже отметки \$70 за баррель, доходы от нефти обеспечат национальной валюте стабильное положение. При этом эксперты отмечают, что вероятность такого пессимистичного сценария мала. «Мы допускаем небольшую вероятность снижения мировых цен на нефть во второй половине 2012 года до средних значений в \$70-80 за баррель и краткосрочных «провалов» до \$40-55 за баррель. Однако даже если это и произойдет, то долго мировые цены на нефть на таких уровнях продержаться не могут. Ведь цены реализации нефти должны покрывать не только средние издержки по добыче и транспортировке, но также и расходы на поддержание инфраструктуры, а самое главное – расходы и риск по разведке и разработке месторождений», – аргументирует свою позицию Адиль Табылдиев, начальник аналитического управления департамента торговых операций «BCC Invest». В компании «Асыл-Инвест» дают более оптимистичные прогнозы. По мнению аналитиков, стоимость «черного золота» будет постепенно снижаться и может приблизиться к отметке \$105 за баррель. Так, согласно данным на 4 декабря 2012 года, нефть продавалась по цене \$109,7 за баррель, и в течение года ее стоимость не опускаться ниже отметки \$92 за баррель. Своего годового минимума цена на нефть достигла в июне – \$92,7 за баррель. На этой неделе стоимость нефти марки Brent варьировалась на уровне \$109,5-111,23 за баррель. При этом Григорий Марченко, глава Нацбанка РК, на прошедшей в июне пресс-конференции отметил, что уровень цены \$95-100 за баррель вполне приемлем для казахстанской экономики. (kapital.kz)

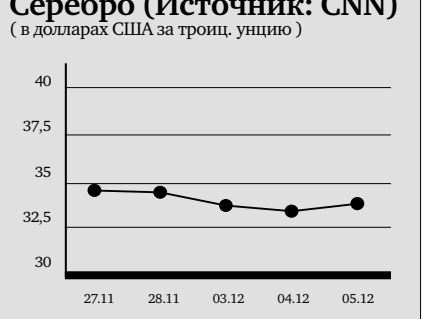
#### «СЕРЬЕЗНЕЙШИЕ» ПЕРЕГОВОРЫ

Казахстан обсуждает с Россией возможность замены ракеты-носителя (РН) «Ангара» на РН «Зенит» в совместном проекте создания на космодроме «Байконур» космического ракетного комплекса (КРК) «Байтерек», – передает «Интерфакс-Казахстан» со ссылкой на главу Казкосмоса Талгата Мусабаева. По словам Мусабаева, в настоящее время идут «серьезнейшие переговоры, проработка вопроса по всем направлениям, в том числе, техническом и правовом». «Зенит» так же работает на экологически чистых компонентах топлива, как и «Ангара». Но она уже создана», – добавил он. Глава Казкосмоса подчеркнул, что Казахстан вынужден отказаться от «Ангары» из-за многократного удорожания проекта, а также «однозначного несогласия российской стороны финансировать его». На создание КРК «Байтерек» правительство Казахстана выделило АО «СП «Байтерек» бюджетный кредит в размере \$223 млн. Ранее руководство Роскосмоса заявляло, что российский-казахстанский космический ракетный комплекс «Байтерек» будет создан после проведения летных испытаний перспективной российской ракеты-носителя «Ангара-5», намеченных на 2013 год. («Интерфакс-Казахстан»)

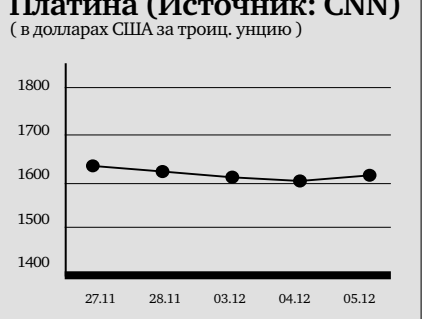
Золото (Источник: CNN)



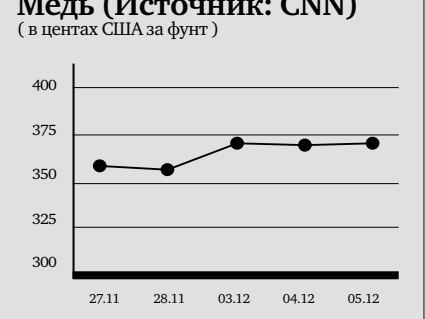
Серебро (Источник: CNN)



Платина (Источник: CNN)



Медь (Источник: CNN)



## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### ITUNES STORE ЗАПУЩЕН В КАЗАХСТАНЕ

Сегодня iTunes Store заработал в Казахстане и ряде других стран. Однако только 4 государства получили доступ к фильмам: Индия, Индонезия, Россия и Турция. Как сообщает издание «Известия», музыкальный каталог iTunes в настоящее время насчитывает более 28 миллионов композиций, 45 тысяч кинофильмов. Источниками произведений для каталога являются EMI, Universal Music, Warner, Sony Music Entertainment и BMG, а также более 2000 независимых издателей. Стоит отметить, что в каталог iTunes входят более 150000 подкастов и большое число аудиокниг, общей продолжительностью более 20000 часов. По состоянию на октябрь 2012 года Apple занимает 64% рынка по продаже цифровой музыки в США и 29% мирового рынка онлайн-музыки. iTunes Store был запущен 28 апреля 2003 года. Для России лицензионные треки стоят 15-19 рублей за каждый, альбом стоит 99-149 рублей. В Казахстане цены выше в 2 раза. Отметим, что и в США треки стоят дороже, чем в России. С декабря 2012 года iTunes Store заработал также в более чем 50 странах. Среди них: Беларусь, Молдова, Россия, Турция, Украина, Азербайджан, Армения, Кыргызстан, Таджикистан, Туркменистан, Узбекистан. ([kapital.kz](http://kapital.kz))

### ORACLE ПОМОГАЕТ КОНСУЛЬТИРОВАТЬ ПОКУПАТЕЛЕЙ

Корпорация Oracle представила мобильное расширение для системы Oracle Retail Point-of-Service (POS), позволяющее сотрудникам магазинов консультировать клиентов и проводить защищенные транзакции с использованием мобильных устройств в любой точке магазина – Oracle Retail Mobile Point-of-Service. Решение предоставляет розничным компаниям возможность лучше обслуживать клиентов и повышать эффективность операций. Мобильные POS-системы набирают популярность у покупателей и розничных компаний, поскольку они ускоряют и упрощают контроль кассового обслуживания, избавляют от необходимости стоять в очереди, сокращают расходы, связанные с увеличением числа касс, и позволяют персоналу общаться с клиентами в торговых залах, а не стоять за кассовыми аппаратами. «По данным исследования Gartner, розничные компании чрезвычайно заинтересованы в мобильных POS-системах, позволяющих трансформировать условия контрольно-кассового обслуживания», – отметил Джефф Ростер, вице-президент по исследованиям компании Gartner. – Мобильность и мобильные POS-системы как одна из четырех трансформационных сил, выделенных Gartner по результатам исследования Nexus of Forces, станут ключевой областью для экспериментов и инвестиций розничных компаний». Решение Retail Mobile POS позволяет сотрудникам магазина проверять складские запасы, просматривать информацию о товарах, активировать подарочные карты, распечатывать или отправлять по электронной почте кассовые чеки и приостанавливать транзакции для их завершения на кассе. «Oracle Retail Mobile POS обеспечивает гибкость, позволяющую обслуживать покупателей в удобном для них режиме. Предоставляя сотрудникам магазинов согласованный интерфейс для проведения транзакций и позволяя им получать необходимую информацию на любом этапе обслуживания, мы помогаем розничным компаниям уравнивать возможности сотрудников магазинов и покупателей, активно использующих цифровые технологии», – отмечает Майк Уэбстер, старший вице-президент и генеральный директор направления Oracle Retail. ([kapital.kz](http://kapital.kz))

### ALCATEL-LUCENT РАСШИРЯЕТ ВОЗМОЖНОСТИ «ОБЛАКА»

Компания Alcatel-Lucent объявила о том, что ее решение CloudBand для управления «операторским облаком» отныне поддерживает более широкий спектр популярных программных продуктов с открытым кодом для «облачных вычислений», а также сетевое оборудование ведущих технологических вендоров. «Открытость стала основным принципом, которому мы решили следовать, чтобы гарантировать нашим заказчикам возможность адаптировать и расширять свою «облачную среду» по мере роста пользовательского спроса. В соответствии с таким открытым подходом мы реализовали поддержку мультивендорных решений во всех точках своей сети и «облака». Таким образом, наши заказчики могут гибко подходить к своим инвестиционным решениям и выбирать оборудование любого вендора, наилучшим образом отвечающее текущим потребностям», – говорит Дор Скулер, вице-президент Alcatel-Lucent по «облачным решениям». Отметим, что «операторское облако» представляет собой новый класс облачных услуг, позволяющий операторам связи реализовать преимущества «облачных технологий» в своих сетях и деловых операциях, а также предлагать «облачные услуги» с тем уровнем безопасности, надежности и качества, который ожидают от телекоммуникационных сетей индивидуальные абоненты и корпоративные заказчики. До сегодняшнего дня серьезным препятствием на пути распространения «операторских облачных услуг» была недостаточная совместимость «облачных решений» с операторской сетевой средой, базирующейся на решениях разных поставщиков. ([kapital.kz](http://kapital.kz))

# Казнету ангелов хватает



Чулпан Гумарова

Привлечь инвестиции в молодой проект довольно трудно, а привлечь инвестиции в интернет start-up еще сложнее. Именно тема привлечения инвестиций стала основной на сессии Investment& start-up в рамках второй профессиональной интернет-конференции iProf 2012.

Основной преградой start-up проектов на пути привлечения инвестиций, по словам Екатерины Панкратовой, руководитель по маркетингу технопарка «Сколково», оказалось неумение презентовать свой проект и объяснить инвесторам целесообразность вливания средств именно в данный проект.

Однако представитель технопарка «Сколково», вопреки общепринятому мнению, не считает тяжелой задачей привлечения инвесторов для участия в начинающем интернет-проекте. По мнению эксперта, сегодня достаточно много инвестиционных компаний и бизнес-ангелов, которые занимаются поиском интернет-проектов для их дальнейшего финансирования. Более того, в Казахстане существую-

ет множество государственных фондов, которые оказывают поддержку казахстанским предпринимателям, внедряющим инновации.

Одной из таких организаций, оказывающих содействие начинающему бизнесу, является акционерное общество «Национальное агентство по технологическому развитию» (АО «НАТР»), созданное со стопроцентным участием государства в уставном капитале. Агентство является правопреемником АО «Национальный инновационный фонд».

Технологическое бизнес-инкубирование предусматривает оказание технопарками субъектам индустриально-инновационной деятельности на начальном этапе их функционирования услуг по предоставлению помещений, оборудования, ведению бухгалтерского учета, юридическому, информационному и консультационному сопровождению, привлечению инвестиций, управлению проектами, а также иных услуг, необходимых для реализации индустриально-инновационных проектов.

Кроме того, в Казахстане не так давно появился проект АО «Казахстанский инновационный фонд «Жанар Казахстан». Фонд занимается оценкой, сопровождением и внедрением инновационных проектов. Совместно с органами государственной власти и субъектами инновационной инфраструктуры он обеспечивает создание благоприятных условий для развития конкурентной среды в инновационной сфере

В 2011 году количество заявок, поданных в НАТР, возросло почти в 2 раза – до 209. Для технологического бизнес-инкубирования были отобраны 40 проектов. Средняя стоимость услуг технологического бизнес-инкубирования одному заявителю составила 6,1 млн тенге. Инновационные гранты выделяются на конкурсной основе, после рассмотрения заявок. Агентство НАТР создано для содействия в обеспечении координации процессов инновационного развития и предоставления мер государственной поддержки. В области поддержки инновационной дея-

и поддержку малого и среднего предпринимательства с целью формирования современной национальной инновационной системы.

При непосредственном участии фонда были разработаны концепция городской и областной инновационной политики на 2012-2015 годы и долгосрочная областная целевая программа «Развитие инновационной деятельности в Алматы и Алматинской области на 2012-2015 годы».

Другим фондом поддержки инновационных проектов, центром коммерциализации технологий является АО «Национальный научно-технологический холдинг «Парасат». Холдинг проводит реализацию научно-инновационного цикла от исследования до внедрения технологий.

В республике есть компании, которые поддерживают проекты на начальных стадиях. Одной из таких организаций является АО «Фонд науки». Фонд доводит научные разработки до промышленного уровня.

Сегодня, по признанию экспертов, существует множество различных государственных и неправительственных фондов, которые осуществляют инвестирование в start-up. Также есть различные гранты, которые предоставляют средства на безвозвратной основе.

Но Евгений Калинин, основатель и руководитель стартап-акселератора Startup Magic, подчеркнул, что start-up лучше не использовать грантовые деньги. По словам эксперта, деньги, которые выделяются на безвозвездной основе, не принесут начинающему бизнесу возможности роста. За выделенными грантовыми средствами фонды не ведут надзора, что также оказывает влияние на отношение к этим деньгам со стороны бизнесменов. Г-н Калинин уверен в том, что инвестор должен держать start-up все время «голым». Именно этот факт должен дать стимул для развития бизнеса.

Г-н Калинин предлагает начинающим бизнесменам размещать презентации своих проектов на сайтах акселераторов, где инвесторы могут их отсмотреть и в случае удачного исхода выделить необходимые средства для развития идеи.

Несмотря на то, что культура инвестирования в интернет-проекты в Казахстане невелика, Казнет уже может похвастаться start-up, которым удалось привлечь инвесторов. Одним из таких примеров является система онлайн-продажи кинобилетов «Тикетон».

На начальном этапе своего функционирования представители «Тикетон» заявляли, что сумма необходимых инвестиций для реализации проекта равна \$350 тыс. На конференции iProf 2012 Алексей Ли, сооснователь «Тикетон», рассказал, что им удалось привлечь необходимые средства. Однако г-н Ли отказался озвучить имена инвесторов.

# Юбилейные сюрпризы от Award.kz

Венера Гайфутдинова

В этом году прошла 10 юбилейная церемония награждения интернет-премией Award.kz, в ходе которой были названы лучшие сайты Казнета по 13 номинациям.

Тот факт, что премия проходит в десятый раз, говорит о развитии и укреплении Казнета. Возможно, для стремительно развивающегося Казнета всего 13 номинаций в такой премии как Award.kz уже является недостаточным. Особенно учитывая, что в январе-июне текущего года в Казахстане зафиксирован прирост доменных имен по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 9,4%, до 74 тыс. Как сообщает Казахский центр сетевой информации (KazNIC), по состоянию на 31 июля 2012 года в домене .kz зарегистрировано 75 тыс. имен, 63,5% из которых работают, 33,2% показывают ошибку, а 2,96% перенаправляют пользователя на другую страницу.

К сожалению, и среди тех сайтов, которые получили гран-при за годы существования премии, не все сайты «дожили» до юбилея премии. Абсолютным победителем этого года стал информационный сайт Tengrinews.kz.

Несмотря на авторитет, который удалось завоевать организаторам премии за годы ее проведения, по признанию Александра Ляхова, члена оргкомитета Award.kz, ежегодно возникают вопросы относительно аффилированности жюри. «У нас правилами конкурса не запрещается участие в конкурсе сайтов, связанных даже с членами организационного комитета, экспертной группы и жюри. Но мы делаем все, чтобы эта аффилированность не влияла на результаты конкурса», – говорит г-н Ляхов.

Основным способом, который позволяет избежать аффилированности жюри, по словам Константина Горожанкина, члена оргкомитета Award.kz, является абсолютная открытость проведения голосования. Однако в этом году, по рассказам г-на Горожанкина, произошел неприятный случай с одним из членов жюри. Дело в том, что один из экспертов жюри выставил заниженные оценки всем сайтам, но затем он признал свою ошибку и попросил самоотвод.

Две из трех компаний, которые помогли в проведении премии этого года, не ушли без награды. Так, сайт Samsung



Electronics Kazakhstan and Central Asia занял первое место среди корпоративных сайтов, компания Samsung обеспечила призом один из розыгрышей в ходе мероприятия. А компания BeSmart, которая яв-

лялась одним из спонсоров мероприятия, была награждена премией «За вклад в развитие Казнета».

Без премий остались лишь Beeline Казахстан, который уже на протяжении пяти

лет является партнером Award.kz. «Безусловно, церемония прошла с некоторыми казусами как с технической точки зрения, так и с точки зрения формата проведения награждения. Есть над чем поработать в следующем году. Примечательно, что с каждым годом интерес к данной церемонии растет не только со стороны участников рынка IT, но и общественности», – говорит Байрам Азизов, исполняющий обязанности руководителя службы по связям с общественностью ТОО «КаР-Тел» (торговая марка Beeline).

Представители компании рассказали, что не могут прогнозировать и говорить о том, что Beeline и в следующем году выступит партнером мероприятия. «Мы принимаем решения о партнерском участии в том или ином мероприятии исходя из нескольких составляющих. Мы еще не понимаем масштабов и формата церемонии, которая состоится в следующем году, поэтому говорить о нашем возможном участии в церемонии Award-2013 рано», – говорит г-н Азизов.

Но самым неожиданным событием, произошедшим на Award.kz, стало заявление Александра Ляхова о том, что он покидает оргкомитет премии. «Просто ухожу от общественной деятельности (Award.kz, Интернет-ассоциация Казахстана), чтобы больше времени уделять основной работе, семье и своим увлечениям. Пора уступить место молодым», – прокомментировал свой уход г-н Ляхов.

Tengrinews.kz занял первое место в номинации «Масс-медиа». В данной номинации Bnews.kz и деловой портал Kapital.kz заняли второе и третье места соответственно.

В номинации «Детское воспитание, образование и наука» первое место получил Центр развития языковой культуры «Арнау». В номинации под названием «Спорт, медицина и здоровье, путешествия и отдых» лучшим сайтом был признан портал sports.kz. Среди сетевых сервисов первым стал Кинозавр.kz. Лидирующую позицию среди корпоративных сайтов занял сайт Samsung Electronics Kazakhstan and Central Asia. Лучшим сайтом в номинации «Культура и искусство» был назван портал Proza.kz. Главный приз за дизайн получил сайт Promotrend.kz. Среди отраслевых и региональных порталов лучшим был признан автомобильный портал Auto.Lafa.kz. В номинации «Общественные организации» победителем оказался сайт Центральной мечети города Алматы. E.gov.kz оказался на первом месте в номинации «Органы власти и самоуправления». Он также стал лучшим двуязычным сайтом. В номинации «Персональные страницы, знакомство и общение» лидером была признана блог-платформа horde.kz. Приз зрительских симпатий от интернет-пользователей достался «Занимательной политике» с Ярославом Красенко, приз зрительских симпатий от SMS-пользователей получил «Классный магазин». Сайтом с лучшим маркетинговым потенциалом был назван night.kz. Лучшим приложением для мобильных устройств признали Point +. Открытием года назвали сайт Ticketon.kz.

«За вклад в развитие Казнета» был награжден Александр Ляхов. В той же номинации среди компаний были признаны BeSmart и Chocollife.me.



## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### ОТ КОРЗИНЫ ДО ЗАРПЛАТЫ

Величина прожиточного минимума в среднем на душу населения, рассчитанная исходя из минимальных норм потребления основных продуктов питания, в ноябре 2012 года по сравнению с предыдущим месяцем уменьшилась на 9,2%, ноябрь 2011 года увеличился на 7,1% и составила 16,554 тыс. тенге, сообщила Агентство Казахстана по статистике. Согласно сообщению, в ее структуре доля расходов на приобретение мяса и рыбы занимала 23,9%, молочных, масложировых изделий и яиц – 16,2%, фруктов и овощей – 9,8%, хлебопродуктов и крупяных изделий – 7,9%, сахара, чая и специй – 2,2%. Прожиточный минимум – необходимый минимальный денежный доход на одного человека, равный по величине стоимости минимальной потребительской корзины. Минимальная потребительская корзина представляет собой минимальный набор продуктов питания, товаров и услуг, необходимых для обеспечения жизнедеятельности человека в натуральном и стоимостном выражении. Она состоит из продовольственной корзины и фиксированной доли расходов на непродовольственные товары и платные услуги. Продовольственная корзина содержит 43 наименования продуктов питания. Фиксированная доля расходов на минимально необходимые непродовольственные товары и услуги для расчета прожиточного минимума установлена в размере 40% стоимости минимальной потребительской корзины. (ИА «Новости-Казахстан»)

### ЦЕНЫ РАСТУТ

Инфляция в Казахстане в ноябре 2012 года составила 0,7%. С начала года (ноябрь 2012 года к декабрю 2011 года) инфляция составила 5,3%. К тому же в ноябре 2012 года по сравнению с соответствующим месяцем 2011 года цены на продовольственные товары выросли на 4,8%, сообщили Агентство республики по статистике. При этом, по данным статистики, цены на рыбу и морепродукты выросли на 6%, макаронные изделия – на 5,9%, бумажные и мучные изделия – на 5,8%, кофе, чай и какао – на 5,3%, кондитерские изделия, алкогольные напитки – по 4,8%, муку – на 4,4%, молочные продукты – на 3,6%, фрукты и овощи – на 3%, хлеб – на 2,3%. Снижение цен отмечено на крупы на 29,1%, сахар – на 6,6%, масла и жиры – на 2%. Прирост цен на мясо и маслородукты за названный период составил 9,9%. Уровень цен на свинину стал выше на 13,3%, конину – на 12,4%, баранину – на 11,7%, говядину – на 11%. (ИА «Новости-Казахстан»)

### ПРОБЛЕМЫ ФЕРМЕРОВ РЕШАЕМЫ

«КазАгро» ищет оптимальные решения по упрощению финансирования аграриев. Главный финансовый институт в сельском хозяйстве страны в качестве пилотного проекта намерен в пяти районах Акмолинской, Алматинской, Костанайской и Южно-Казахстанской областей открыть Центры обслуживания фермеров. В них специалисты, представляющие дочерние компании холдинга, будут принимать заявки на получение кредита и оказывать сельчанам консультационные услуги. Работы по реализации этого проекта начнутся до завершения нынешнего года. Задача выработать системные меры по решению проблем агробизнеса, связанных с доступностью финансирования, была поставлена председателем правления АО «Холдинг «КазАгро» Дулатом Айтжановым. В рамках решения этого вопроса создана постоянно действующая рабочая группа, в состав которой вошли представители холдинга, его дочерних финансирующих организаций, а также сельхозпредприниматели – члены Союза фермеров Казахстана и представители Союза «Атамекен». Эксперты должны предоставить предложения по дальнейшей минимизации процедур при получении кредита. Как отметил руководитель нацхолдинга, итогом и показателем деятельности рабочей группы и стремлений «КазАгро» в целом должна стать ситуация, когда фермер в минимальные сроки и из так называемого «одного окна» получает решение о финансировании своего проекта. Кроме того, по словам Дулата Айтжанова, Центры обслуживания необходимо располагать в максимальной близости к землям хозяйств, а их автоматизированная информационная система должна быть интегрирована с коммерческими банками, а также госструктурами и ведомствами. Также помимо открытия Центров обслуживания нацхолдингом в рамках оптимизации кредитного процесса и для удобства сельхозтоваропроизводителей принято решение о размещении региональных филиалов дочерних компаний «КазАгро» в областных центрах под крышей одного здания. Работы по перидислокации филиалов дочерних компаний планируются завершить в 2013 году. Необходимо отметить, что «КазАгро» не один год ведет совершенствование процедур кредитования на селе. На сегодня сокращен перечень обязательных документов, требуемых при реализации проектов, ведется работа по сокращению сроков рассмотрения заявок, заключаются меморандумы с организациями о фиксации минимальных ставок по услугам, предоставляемым хозяйствам. Однако решение не всех вопросов зависит только от «КазАгро». ИА «КазАгро-Зерно» передает, что в данное время нацхолдинг совместно с фермерами и общественными организациями решает вопросы координации всех структур, от которых зависит наличие полного пакета документов и временных затрат на получение финансирования. Ведутся переговоры с местными исполнительными органами, банками второго уровня, налоговыми органами, Земельным комитетом, ГАСКом, органами юстиции. В «КазАгро» также отмечают, что вопросы совершенствования системы кредитования агробизнеса страны имеют принципиальное значение не только для отечественного сельхозпроизводства, но и отражаются в целом на обеспечении продовольственной безопасности республики. Поэтому нацхолдинг готов рассмотреть предложения и идеи, поступающие от всех, кто неравнодушен к процессам, происходящим сегодня в аграрном секторе экономики Казахстана. (ИА «КазАгро-Зерно»)

# Пенсионная система: прогноз позитивный

Вероника Сабитова

В последнее время накопительная пенсионная система (НПС) в Казахстане привлекает немало внимания регулятора, общественности, вкладчиков, СМИ. Основной темой для обсуждения является целесообразность дальнейшего развития той модели пенсионного рынка, которая сейчас функционирует в РК и низкая доходность накопительных пенсионных фондов. В прошлом номере, мы рассмотрели ряд вопросов, в том числе касательно сделок слияния и поглощения на рынке пенсионных накоплений. В этом номере мы решили объединить самые важные вопросы пенсионного рынка и адресовать их Андрею Карягину, председателю правления АО «НПФ «Астана», которое, кстати, является успешным продуктом слияния АО «НПФ «Аманат Казахстана» и АО «Евразийский накопительный пенсионный фонд». Стоит отметить, что в 2012 году Фонд показал высокий уровень эффективности управления портфелем. Сегодня контрольный пакет АО НПФ «Астана» принадлежит АО «Центрально-Азиатская Топливо-Энергетическая Компания».

– Андрей Валерьевич, как Вы думаете, с чем связано столь пристальное внимание к НПС в этом году?

– Я думаю, здесь стоит задуматься над тем, почему какой-либо вопрос начинает становиться интересным в бизнесе или экономике? В немалой степени на это влияет крупность объекта. Когда пенсионная система только начиналась, размер накоплений в ней был незначителен, и она мало кого интересовала. Сейчас в накопительной системе скопилось порядка \$20 млрд.

Во-вторых, сегодня происходит некоторое эволюционное развитие каждого из нас, как вкладчика. Ведь сейчас у части клиентов НПФ накопления достигли 7-8 млн тенге, и, конечно, этих людей волнует вопрос, что происходит с их деньгами.

В-третьих, вся мировая экономика прошла через кризис. Начала проявляться так называемая низкая доходность, стало происходить слияние пенсионных фондов. В связи с этим вопрос эффективности вложений также встал значительно остро для вкладчиков. Тем более что сегодня люди начинают понимать, что все эти накопления не столь виртуализированы и средства реально накапливаются – их можно переводить, их можно получать при выезде за границу, их можно использовать в страховых аннуитетах.

Поэтому, анализируя, что вызывает интерес к пенсионной системе сегодня, я бы выделил, во-первых, объемность рынка, которая заинтересовала регулирующие органы, госорганы, национальных инвесторов. Второе – это интерес самого вкладчика, который также базируется на объеме и эффективности.

При этом стоит отметить, что некоторые проблемы действительно существуют, что нормально, потому что происходит эволюционное развитие отрасли. И многие вопросы сегодня решаются на уровне правительства.

– Вы упомянули об эффективности управления средствами вкладчиков пенсионными фондами, действительно сегодня звучат кардинально разные мнения по поводу доходности НПФ, экспертами приводятся разные цифры за разные периоды – чему верить?

– Вопрос доходности пенсионного фонда очень сложный. При этом каждый вкладчик берет за проводить сравнительный анализ понятия доходности исходя из своей финансовой компетенции, которая в подавляющем большинстве невысока.

– Как Вы можете охарактеризовать отечественный медицинский рынок, например, если заглянуть глубже в сегмент услуг, которые предоставляют наши клиники?

– Наша клиника существует на рынке Казахстана уже 20 лет и занимается лечением позвоночника. Могут отметить, что последние 2-3 года на рынке происходят большие изменения. Это касается центров, которые находятся в Алматы и Астане. Некоторые клиники, перенимая иностранный опыт, продвинулись настолько вперед, что меня переполняет чувство гордости. Но открытым остается вопрос нехватки квалифицированных кадров.

– Например, во время рабочей поездки, мы посетили Реабилитационный центр Америки в Нью-Джерси, были на одной из крупнейших выставок в городе Шарлот. Большое впечатление на меня произвели медицинские специалисты и их уровень образования, который вызывает уважение. Но если сравнить медицинское образование в Казахстане 5 лет назад и сейчас,

Однако рядовой вкладчик зачастую рассуждает так: доходность есть и в банках, и на рынке ценных бумаг, и я сам могу распорядиться деньгами так, чтобы обеспечить доходность. И сегодня сравнение этого показателя на таком уровне действительно получается не в пользу НПФ.

Но тут нужно понимать, что не специалист не понимает, по какому принципу складывается доходность и как ее оценить. Чтобы провести правильное сравнение показателей эффективности, нужно все привести к единому стандарту. Если мы сравниваем инфляцию по году, то и доходность НПФ, и доходность банка должна браться годовая, система соотношения этой доходности должна быть реалистичная. Ведь банки не показывают ежемесячную волатильность и работу своих активов, они просто обещают 9% по депозиту и не сообщают, сработали они на этом уровне, выше или ниже, в отличие от НПФ. В одном месяце у нас показатели скажут до 12%, в другом месяце мы уходим в минус, и мы показываем вам все эти изменения, в отличие, к примеру, от банка. И простой человек не может адекватно сравнить эти показатели.

Здесь обнажается определенная регуляторная проблема – почему была представлена пенсионная доходность финансово неподготовленной аудиторией? Отсюда разные точки зрения. Набанк говорит, что доходность НПФ за весь период существования очень хорошая, оппоненты накопительной системы говорят, что доходность НПФ очень низкая и для примера берут тот отрезок времени, который подтверждает их слова.

– При этом звучат мнения, что государство могло бы эффективнее управлять средствами вкладчиков?

– Чаще всего предложения о переходе от накопительной системы к солидарной звучат от тех, кто в своей жизни не перечислил в НПФ ни тынычки. У определенной части таких граждан возникает некая иждивенческая позиция по поводу того, что ввиду отсутствия у них накоплений государство все возместит. Делать это за счет тех, кто исправно отчислял средства в НПФ – как минимум некорректно.

Мы очень прозрачны и показываем вкладчику финансовую реальность практически каждого дня. Ни одна структура в РК – ни солидарная система, ни банковская не отчитываются перед своими клиентами о своей эффективности так открыто. Поэтому когда люди не готовы воспринимать адекватность цифр, потому что не знают принципов расчетов – у них может возникнуть мысль о том, что их каким-то образом обманывают. Кроме того, в некоторых случаях тема обсуждается отдельными экспертами таким образом, чтобы управлять мнением общественности в личных, корпоративных или



финансовых интересах. Спросите любого человека – хотите поуправлять 20 миллиардами? Никто не скажет нет.

Понятно, что госменеджеры и структуры, которые ратуют за возвращение только солидарной пенсионной системы, учитывают возможности денег, которые скопились в НПФ. Но здесь возникает вопрос – почему вы своими объектами не управляете столь эффективно, что вам нужны дополнительные средства? На этот вопрос ответа нет.

– Действительно ли на рынке не хватает финансовых инструментов, чтобы повысить доходность НПФ?

– Фондовый рынок в РК достаточно суженный, его нельзя назвать активным вторичным рынком, поэтому отчасти проблема нехватки внутренних финансовых инструментов существует. Преимущественно мы покупаем ГЦБ, доходность там достаточно низкая, и если взять портфели НПФ, вы увидите повышенное содержание ГЦБ. И второй момент – это нехватка финансовых инструментов, более эффективных, чем ГЦБ. Как это решается? Развитие системы и развитие экономики не могут быть реализованы сразу. Потому что административное решение о перечислении 10% заработка в НПФ можно сделать одновременно, а сразу создать фондовый рынок невозможно. Те мероприятия, ко-

торые сейчас реализуются: народное IPO, ГЧП, инфраструктурные облигации – на все это нужно время. Но фондовый рынок развивается, вывод «Казтрансойла» на IPO – хороший шаг. По ГЧП уже готовы определенные проекты сотрудничества. Минтранском планируется реализовать несколько проектов развития автодорог, которые очень ждут НПФ. Некоторые высказываются о том, что в РК невозможен активный финансовый рынок. Мне хочется задать им вопрос: а что мы уже ездим по хорошим дорогам, у нас хорошие поликлиники, у нас реализована вся инфраструктура? У нас есть куда расти.

При этом на сегодня происходит отставание двух аспектов – фондовый рынок в РК суженный, наличие денег в НПФ значительно и возникает вопрос, как эффективно их использовать.

Мы в НПФ «Астана» решили так – часть капитала, который для нас стратегически долгосрочный, мы инвестируем в РК, для этого достаточно финансовых инструментов, и найти их при желании можно. Вторая часть – активная. Понятно, что на пассивном фондовом рынке в РК очень сложно заработать, и часть капитала выводится на международные финансовые рынки.

– Чего ждать на пенсионном накопительном рынке в Казахстане в следующем году?

– Я думаю, что стоит ждать много позитивных и значимых изменений. Мы часто понукали регулятора, что для нас ничего не делают, регулируют нас излишне консервативно. К концу этого года были приняты определенные изменения в управлении инвестиционной деятельностью НПФ – оперативный ответ Нацбанка на вопросы о низкой доходности.

Я думаю, что принятые положения позволяют увеличить доходность пенсионных фондов. Сейчас средний показатель по системе 3%, в следующем году он будет на уровне 5-6%. Во-вторых, рынок стал достаточно динамичным, вкладчики начинают выбирать эффективные фонды. Например, мы прирали больше, чем вся система в процентном соотношении, и прибавили до 200 млрд тенге активов. Понятно, что это деньги вкладчиков – они пришли к нам за некоторой эффективностью, и поэтому наши показатели также будут возрастать.

Что касается модернизации пенсионной системы, стоит ожидать более объективного ее развития. Концептуально все государственные органы: и Минэкономки, и Минтруда, и Нацбанк пришли к тому, что система должна быть интегрирована, должно быть несколько уровней, должна оставаться солидарная система для тех, кто не скопил себе на пенсию, и должна быть НПС для тех, кто эффективно перечислил накопления.

Понятно, что в рамках интеграции в рамках ТС что-то должно измениться и в пенсионной системе, так как пенсионные системы России и Казахстана совершенно разные. Наша пенсионная система более прагматично и более функционально развита, чем российская. И проблемы российского пенсионного рынка мы видим уже сейчас, поэтому решения, которые готовятся, должны быть консолидированы.

Кроме того, стоит ожидать укрупнения пенсионных фондов. Я думаю, что к концу 2012 года на рынке останется около 6-7 НПФ.

## Нурия Ниязова: «Бизнес-план – это детище предпринимателя, которое он вынашивает под сердцем»

Ирина Лукичева

Успех к предпринимателю приходит вместе с упорством. Прилагая целенаправленные усилия, можно добиться положительных результатов на любом поприще. Своим предпринимательским опытом и видением медицинского рынка услуг с «Капитал.Кз» поделилась Нурия Ниязова, директор клиники мануальной терапии доктора Ниязова, представитель РОО «Ассоциация деловых женщин Казахстана».

– Как Вы можете охарактеризовать отечественный медицинский рынок, например, если заглянуть глубже в сегмент услуг, которые предоставляют наши клиники?

– Наша клиника существует на рынке Казахстана уже 20 лет и занимается лечением позвоночника. Могут отметить, что последние 2-3 года на рынке происходят большие изменения. Это касается центров, которые находятся в Алматы и Астане. Некоторые клиники, перенимая иностранный опыт, продвинулись настолько вперед, что меня переполняет чувство гордости. Но открытым остается вопрос нехватки квалифицированных кадров.

– Например, во время рабочей поездки, мы посетили Реабилитационный центр Америки в Нью-Джерси, были на одной из крупнейших выставок в городе Шарлот. Большое впечатление на меня произвели медицинские специалисты и их уровень образования, который вызывает уважение. Но если сравнить медицинское образование в Казахстане 5 лет назад и сейчас,

то сегодня оно поднялось на несколько ступеней выше.

Когда я летела в Америку, мне казалось, что их клиники напичканы каким-то инновационным оборудованием, которое мы еще не видели. Ничего подобного. Оборудование в наших клиниках порой гораздо выше классом. Через 5-6 лет мы будем сравнивать уровень медицинских услуг в Казахстане с зарубежными, и я думаю, наш будет достойным!

– Представители вашей компании стали одними из тех, кто проходил обучение в рамках Программы «Дорожная карта бизнеса 2020» в региональном филиале АО «Фонда Развития Предпринимательства «Даму» по Алматы. Оцените, пожалуйста, что изменилось после приобретения профессиональных навыков предпринимателя?

– Когда я в первый раз узнала о том, что в Казахстане есть программа по обучению предпринимателей, то, не раздумывая, согласилась принять в ней участие. Вместе со вторым предпринимателем из еще одной нашей компании мы обучались в Международной профессиональной академии «Туран-Профи» в Алматы. Это стало удобным для нас по той причине, что можно было находиться в родном городе, нигде не выезжая и не отрываясь от производства.

– Такое обучение дало нам возможность участвовать в конкурсе грантов на поездку в Германию и США, который проводил Фонд «Даму». Я прошла конкурс отбора в две страны, но была вынуждена отказаться от поездки в Германию в конце января 2012 года. Во-первых, по производствен-

ной необходимости, во-вторых, наша медицинская клиника начала переговоры с Америкой, со Штатам Техас, городом Хьюстон по спинальной ортопедии. На тот момент на первом месте стоял вопрос о посещении США и поэтому мы стали подавать документы на поездку в эту страну.

В деловой поездке мы применили все полученные знания. Помимо всех ступеней нас обучали как вести переговоры с иностранной стороной, где царит другая культура и ментальность. Несмотря на то, что мы ведем переговоры с иностранными партнерами не первый раз, эти знания нам пригодились.

– Расскажите, пожалуйста, о своем опыте участия в Программе «Дорожная карта бизнеса 2020».

– Мы являемся участниками «Дорожной карты бизнеса 2020» по второму направлению. Сначала прошли план по «оздоровлению» и получили субсидирование.

По «Дорожной карте бизнеса 2020» кредит выдается на 3 года с дальнейшей пролонгацией, если за это время предприниматель себя зарекомендует и покажет, что идет по направлению своего бизнес-плана. Тогда можно пролонгировать договор до 2020 года. Эта программа не имеет аналогов в СНГ.

– Я бы порекомендовала предпринимателям постоянно работать. Бизнес-план – это детище предпринимателя, которое он вынашивает под сердцем.

– Сейчас мы работаем по первому направлению – с банками. К сожалению, с нами, с предпринимателями, банки не легко идут на контакт.

– Почему это происходит?

– Банки, выступая в роли предпринимателя, хотят получить больше гарантий от нас. Конечно, хотелось бы, чтобы банки не забывали, что Программа «Дорожная карта бизнеса 2020» направлена на помощь малому бизнесу. Без этой программы бизнесменам было бы невозможно двигаться вперед и развиваться, расширяться. Поэтому первое направление «Дорожной карты бизнеса 2020» это как раз та программа, которая окажет поддержку малому бизнесу. В первую очередь, банку нужно это понять, но и банк тоже надо понять: он желает себя обезопасить.

– Куда были направлены средства, полученные от государства? Как планируете развивать бизнес в дальнейшем?

– Мы приобрели уникальный, единственный в Казахстане аппарат – компьютерную коррекцию осанки. В рамках нашего бизнеса мы планируем расширение, привлечение новых кадров. В данный момент отработаем механизм привлечения специалистов из Израиля, из медицинского центра «Кармель». В этой клинике поставлены на поток малоинвазивные операции, при грыже межпозвоночных дисков, компрессионных и патологических переломах позвонков. Операция длится 15-20 минут и пациент в этот же день уходит домой, через неделю может заниматься спортом (после операции на грыжу дисков).

– Это достаточно новое направление, для развития которого требуется много сил и средств. В общем, как и на все новое.



# Стоимость займа в ЖССБ в 2 раза ниже рыночной

Анна Видянова

Система жилищных строительных сбережений при 50% накоплениях от стоимости квартиры дает возможность получить кредит под 5% годовых. На ипотечном рынке средняя ставка по ипотечным тенговым программам больше в 2 раза и составляет 11,4%. Ниже представлена инструкция, каким условиям необходимо соответствовать, чтобы выгодно оформить кредит в АО «Жилстройсбербанк Казахстана» (ЖССБ) и как можно снизить его стоимость.

## Шаг 1: определяем цель и сумму займа

Прежде всего вкладчик должен определить сумму, которая потребуется ему для улучшения жилищных условий (сумма договора). Минимальная сумма договора должна быть не менее 500 МРП (809 тыс. тенге). То есть если клиенту потребуются средства для покупки квартиры стоимостью 9 млн тенге (\$60 тыс.), то это и будет сумма договора.

Максимальная сумма займа по жилищному займу не должна превышать 100 млн тенге, по промежуточному – 90 млн тенге, по предварительному – 45 млн тенге.

В частности, ЖССБ может выдавать средства не только на покупку недвижимости, но и на:

- 1) строительство дома;
- 2) приобретение земельного участка;
- 3) ремонт и модернизацию жилья, включая приобретение строительных материалов и оплату подрядных работ;
- 4) погашение ранее взятых займов, которые были оформлены для улучшения жилищных условий в других банках;
- 5) внесение первоначального взноса для получения ипотеки в банках или других финансовых учреждениях.

## Шаг 2: выбираем вид займа в ЖССБ

Затем заемщику необходимо определиться с выбором вида займа ЖССБ.

Банк предлагает 3 вида займа, в зависимости от размера первоначального взноса: жилищный, предварительный и промежуточный.

**Жилищный заем** – предусматривает, что в течение минимум 3-х лет заемщик должен накопить 50% от необходимой ему суммы в ЖССБ, а остальные 50% предоставляет банк.

Чем выше срок накопления, тем выше период, на который предоставляется заем.

Оценочный показатель – определяется банком по каждому конкретному клиенту. Этот показатель зависит от продолжительности хранения денег на счете в ЖССБ и от размера суммы на нем. Чем добросовестнее клиент вносит деньги на счет в банке, тем выше оценочный показатель. Оценочный показатель будет более высоким, если заемщик будет пополнять вклад регулярно, осуществлять взносы не менее оговоренной в договоре суммы. Оценочный показатель можно повысить также за счет пополнения вклада с опережением графика накопления.

Так, при заключении договора о жилищно-строительных сбережениях в договоре указывается сумма, которую необходимо ежемесячно отчислять на счет в ЖССБ. При этом банк предоставляет возможность увеличивать размер доложений на вклад.

Неполное внесение ежемесячного взноса или его невнесение на счет снижает оценочный показатель, при этом дата получения жилищного займа сдвигается. Соответственно при уменьшении договорной суммы, например с 9 млн тенге до 8 млн тенге, оценочный показатель увеличивается. Тогда получить жилищный заем можно будет раньше оговоренного срока. Досрочное внесение вкладов на депозит повысит оценочный показатель при внесении взносов на первоначальном или на среднем этапе накопления (в зависимости от срока вклада).

Для тех заемщиков, которые пока не накопили 50% от необходимой суммы и у которых нет времени ждать и накапливать, подойдет предварительный жилищный заем.

**2. Предварительный жилищный заем** – для заемщиков, которые хотят занять у Жилстройсбербанка 100% требуемой суммы и получить ее на руки сразу. А клиент должен соответствовать требуемому уровню платежеспособности.

При этом заемщику необходимо открыть вклад в ЖССБ и ежемесячно вносить туда необходимую сумму в счет погашения займа.

Изначально на сумму займа начисляется ставка, которая варьируется от 10,5-11% (эффективная от 14-14,8%) годовых.

При накоплении 0-25% от необходимой суммы – ставка 11% (эффективная 14%) годовых.

При накоплении более 25% от необходимой суммы – ставка 10,5% (эффективная 14,8%) годовых.

Срок предварительного жилищного займа варьируется от 3-8,5 лет. Годовая ставка по вкладу составляет 2% (эффективная от 6,1-12,6%).

После исполнения условий Жилстройсбербанка: накопления на вкладе должны быть не менее 50% от требуемой суммы, срок хранения средств на депозите не менее 3-х лет и достижения определенного уровня оценочного показателя предварительный жилищный заем переходит в жилищный, где ставки по кредиту варьируются от 3,5-5% (эффективная от 4-5,8%). Также банк начисляет процент по вкладу, согласно тарифным программам.

Таким образом, после исполнения вышеуказанных условий более завышенные ставки по предварительному жилищному займу снижаются до уровня более низких ставок по жилищному займу.

Если у заемщика на руках уже имеется 50% от требуемой суммы, то ему можно воспользоваться промежуточным жилищным займом.

**Промежуточный жилищный заем** в ЖССБ представлены две программы промежуточного жилищного займа:

- 1) промежуточный жилищный заем;
- 2) промежуточный жилищный заем «Женіл».

В зависимости от срока, на который заемщик планирует оформить кредит, и от

уровня платежеспособности на начальном этапе погашения кредита.

Две программы предусматривают, что у заемщика на руках уже имеется 50% от необходимой ему суммы.

Промежуточный жилищный заем – клиент сразу вносит 50% от требуемой суммы на счет в ЖССБ, а банк предоставляет ему 100% необходимой суммы.

Например, если квартира стоит \$60 тыс. и у клиента уже есть \$30 тыс., ЖССБ предоставит \$60 тыс. При этом \$30 тыс. клиента банк разместит на депозите.

Данный вид жилищного займа предусматривает, что и процент и основной долг заемщик выплачивает в течение всего срока займа. В данном случае финансовая нагрузка на заемщика распределяется равномерно.

Годовая номинальная ставка по вкладу согласно тарифным программам составляет 2% (эффективная от 4,6-12,6%). Максимальный срок оформления займа – до 25 лет, в зависимости от выбранной тарифной программы. Годовая номинальная ставка по займу варьируется от 8,5-12% (эффективная от 11,2 до 20,7%).

После исполнения условий Жилстройсбербанка: накопления на вкладе должны быть не менее 50% от требуемой суммы, срок хранения средств на депозите не менее 3-х лет и достижения определенного уровня оценочного показателя промежуточный заем переходит в жилищный, где ставки по кредиту варьируются от 3,5-5% (эффективная от 4-5,8%). Также на вклад банк начисляет процент, согласно тарифным программам.

Таким образом, после исполнения вышеуказанных условий более завышенные ставки по промежуточному жилищному займу снижаются до уровня более низких ставок по жилищному займу.

**Промежуточный жилищный заем «Женіл»** – данный заем также предусматривает, что клиент должен сразу внести

по истечении 3-х лет, при достижении необходимого уровня оценочного показателя и при накоплении 50% от требуемой суммы.

При оформлении промежуточного или предварительного займа подтвердить платежеспособность нужно в первый день обращения в Жилстройсбербанк.

В частности, потребуются такие документы, как: справка о заработной плате за последние 6 месяцев, выписка из пенсионного фонда за последние 6 месяцев, свидетельство о заключении брака, свидетельство о рождении ребенка. Дополнительные документы могут запросить в банке.

Уровень платежеспособности клиента определяется в зависимости от доходов и ежемесячных пенсионных отчислений. Расчет достаточности доходов осуществляется в зависимости от количества иждивенцев, наличия финансовых обязательств по займам, прочих постоянных расходов.

При оформлении жилищного займа факт соблюдения вкладчиком ежемесячных рекомендаций накоплений может являться подтверждением достаточности его доходов.

По словам Александра Сизова, директора департамента поддержки операционной деятельности и продаж Жилстройсбербанка, при ежемесячном внесении платежей в ЖССБ платежеспособность клиентов подтверждается реальными практическими действиями клиента, нежели справкой. «При пополнении вклада в ЖССБ банк отслеживает финансовую историю клиента на протяжении длительного периода времени, и справка о доходах, в этом случае, практически не имеет никакого значения. Например, если ежемесячно клиент пополнял депозит по 30 тыс. тенге, и при накоплении определенной суммы, согласно программе, его ежемесячный взнос по займу составит 25 тыс. тенге, то риск того, что заемщик не справится с кредитными платежами, ничтожно мал», – резюмировал Александр Сизов.

Также фининститут может запросить дополнительные документы.

**Шаг 7: заключаем договор о займе** Далее с заемщиком заключается договор о банковском займе и рассчитывается сумма ежемесячных выплат при погашении. Ориентировочный ежемесячный взнос при погашении жилищного займа по тарифу «Бастау» 0,8% от необходимой (договорной) суммы, по тарифу «Оркен» – 0,5%, по тарифу «Кемел» – 0,35%, по тарифу «Болашак» – 0,25%.

Например, если недвижимость, которую вы хотите приобрести стоит 9 млн тенге и срок кредита составит 15 лет, то ежемесячный взнос по программе «Кемел» (только в рамках этой программы можно взять кредит на 15 лет) составит 31 500 тенге.

Предварительный размер коэффициента по промежуточному и предварительному займам не указывается. Менеджер банка в индивидуальном порядке рассчитает размер ежемесячного взноса по кредиту.

При этом клиент может вносить больше оговоренной в договоре суммы. Например, по 30 тыс. тенге, либо по 40 тыс. тенге. В зависимости от финансовых возможностей заемщика, при этом перезаключать договор не стоит.

Досрочное погашение возможно только по истечении 6 месяцев, штрафные санкции при этом не начисляются. Если же заемщику удалось погасить заем менее чем за полгода, то с него взимается 1% от суммы, указанной в договоре (от стоимости квартиры или от суммы, необходимой на ремонт квартиры).

## На заметку

Если заемщик принял решение увеличить требуемую (договорную) сумму, например, с 9 млн тенге до 15 млн тенге, то ему необходимо будет повторно заплатить банковскую комиссию – 0,55% от разницы.

## Тарифные программы ЖССБ

Критерий	Тарифы			
	«Бастау»	«Оркен»	«Кемел»	«Болашак»
Срок накопления жилищных строительных сбережений:	3-3,6 лет	5,6 лет	8,6 лет	15 лет
Годовая ставка вознаграждения по вкладу в ЖССБ:	2% (эффективная до 12,6%)	2% (эффективная до 8,1%)	2% (эффективная до 6,1%)	2% (эффективная до 4,6%)
Минимальное значение оценочного показателя:	16	28	42	74
Годовая ставка вознаграждения по жилищному займу:	5% (эффективная до 5,8%)	4,5% (эффективная до 5,1%)	4% (эффективная до 4,5%)	3,5% (эффективная до 4%)
Срок предоставления жилищного займа:	до 6 лет	до 10 лет	до 15 лет	до 25 лет

50% от требуемой суммы на счет в ЖССБ, затем банк предоставит 100% необходимой суммы.

Но данный вид займа предусматривает, что первые 3 года заемщик погашает лишь проценты по нему. Таким образом, в первые 3 года финансовая нагрузка у заемщика увеличивается. Этим видом займа будет удобнее воспользоваться тем заемщикам, которые уверены, что их платежеспособность в первые 3 года будет выше, нежели в последующие.

Годовая номинальная ставка по вкладу по тарифным программам составляет 2% (эффективная от 8,1-12,6%). Максимальный срок оформления займа – до 10 лет, в зависимости от выбранной тарифной программы. Годовая ставка по займу составит 9,5% (эффективная 12,5%).

После исполнения условий Жилстройсбербанка: накопления на вкладе должны быть не менее 50% от требуемой суммы, срок хранения средств на депозите не менее 3-х лет и достижения определенного уровня оценочного показателя промежуточный заем «Женіл» переходит в жилищный, где ставки по кредиту варьируются от 4,5-5% (эффективная от 5,1-5,8%). Также на вклад банк начисляет процент, согласно тарифным программам.

Таким образом, после исполнения указанных выше условий более завышенные ставки по промежуточному жилищному займу «Женіл» снижаются до уровня более низких ставок по жилищному займу.

## Шаг 3: заключаем договор по вкладу

Для открытия вклада в банке клиенту нужно взять с собой ПИН, удостоверение личности/паспорт. Затем необходимо оплатить в банк комиссию, которая составляет 0,55% от необходимой (договорной) суммы. Например, если в договоре указана сумма 1 млн тенге, то клиенту необходимо будет внести 5 500 тенге, при договорной сумме 9 млн тенге – 49 500 тенге.

Далее при оформлении жилищного или промежуточного займа клиенту необходимо внести оговоренную в договоре сумму.

Так, при оформлении жилищного займа рекомендуемый ежемесячный взнос на депозит по тарифу «Бастау» должен быть не менее 1,25% от требуемой (договорной) суммы, по тарифу «Оркен» – 0,75%, по тарифу «Кемел» – 0,5%, по тарифу «Болашак» – 0,25%.

Например, при договорной сумме 1 млн тенге по тарифу «Бастау», установленной банком, рекомендуемый ежемесячный взнос на депозит составит 12 500 тенге (1,25%x1 млн тенге).

## Шаг 4: пополняем депозит

Заемщику необходимо на постоянной основе (ежемесячно) вносить на счет оговоренную в договоре сумму. При этом ежемесячный взнос на депозит может превышать указанную в договоре сумму. Например, если в договоре указано, что ежемесячно вкладчик на протяжении 3-х лет должен вносить 25 тыс. тенге, клиент может постоянно менять размер своих платежей в сторону увеличения. Например, в первый месяц можно внести 25 тыс. тенге, во второй месяц 30 тыс. тенге, в пятый месяц 40 тыс. тенге. Таким образом, клиент может делать ежемесячные взносы по вкладу в зависимости от своего финансового состояния. При этом не нужно переоформлять договор.

## Шаг 5: подтверждаем платежеспособность

При жилищном займе заемщику необходимо подтвердить свою платежеспособность

## Шаг 6: нужен ли залог?

Наличие залоговой недвижимости является основным требованием банка, вне зависимости от выбранного вида займа. Обеспечением также может являться недвижимость, которая приобретается заемщиком через ЖССБ. Так, в банк необходимо предоставить правоустанавливающие документы на залоговую недвижимость. При оформлении займа в ЖССБ залогом могут являться:

- 1) деньги заемщика или третьего лица, находящиеся на счете;
- 2) недвижимость (жилая недвижимость, земельный участок), принадлежащая заемщику или третьему лицу на праве собственности;
- 3) приобретаемая посредством жилстроительных сбережений недвижимость.

В залог не принимаются:

- 1) нежилая недвижимость, а также жилая недвижимость, срок эксплуатации которой составляет более 50 лет (исключение составляет жилая недвижимость с земельным участком со сроком эксплуатации более 50 лет, застрахованная от утраты (гибели) или повреждения на весь срок действия договора банковского займа);
- каркасно-камышитовая, саманная жилая недвижимость.

Предположим, что заемщик хотел приобрести однокомнатную квартиру в Алматы. При заключении договора банковского займа она стоила 9 млн тенге, а по истечении определенного периода времени заемщик захотел приобрести двухкомнатную квартиру за 15 млн тенге. Для того чтобы клиенту хватило заемных средств на квартиру, он решил увеличить сумму договора до 15 млн тенге. Тогда ему необходимо будет заплатить банку 33 000 тенге. Эта сумма была рассчитана таким образом: (15 млн тенге – 9 млн тенге) x 0,55% = 33 000 тенге.

Погашать кредит можно аннуитетом, либо платить основной долг равными долями и вознаграждение от уменьшающегося остатка.

## Совет от «Капитал.kz»

Если аналитики прогнозируют рост цен на недвижимость, то заемщику желательно перестраховаться. Клиенту необходимо заложить предположительный уровень риска (возможный рост цен) в договорную сумму заранее. Это желательно сделать для того, чтобы в дальнейшем не пришлось тратить на комиссию 0,55% от договорной суммы при перезаключении договора.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ


### КАЗАХСТАН


#### ОТЧЕТНЫЙ ПЕРИОД МОРПОРТА

Республиканское госпредприятие «Актауский международный морской торговый порт» в январе-ноябре 2012 года перевалило 10 млн 153 тыс. тонн грузов, что на 8,8% меньше показателя за аналогичный период 2011 года, сообщил морпорт. При этом перевалка нефти и нефтепродуктов снизилась на 5,7% – до 7 млн 53 тыс. тонн, металлпродукции – на 26,5% – до 1 млн 339 тыс. тонн. Между тем перевозка зерна за отчетный период выросли в 2,3 раза – до 570 тыс. тонн, паромных грузов снизилась в 1,5 раза – до 842 тыс. тонн. («Интерфакс-Казахстан»)

#### АВТОТРЕНД МЕСЯЦА

В октябре 2012 года в Казахстане официальными дилерами автопроизводителей стран СНГ и дальнего зарубежья было продано почти 10 тысяч новых легковых и легких коммерческих авто, сообщила во вторник консалтинговая компания Qncerto. «На фоне предшествующих месяцев III квартала в октябре рост рынка заметно ускорился. По итогам отчетного месяца сбыт легковых и легких коммерческих автомобилей в Казахстане вырос по отношению к октябрю 2011 года в 2,15 раза. Официальными участниками рынка было продано 9 тысяч 779 автомобилей», – говорится в сообщении компании. В сообщении отмечается, что рост продаж по отношению к предыдущему месяцу текущего года также оказался гораздо выше весенне-летних значений – плюс 14,51%. «Как результат, суммарный объем рынка за десятидневный период достиг 74 688 автомобилей – в 2,22 раза выше, чем годом ранее», – отмечают в Qncerto. При этом существенно сократилось влияние импорта автомобилей из дальнего зарубежья на темпы рыночного роста: по итогам октября на эту категорию пришлось лишь 18,2% динамики, в то время как продукция двух стран Таможенного союза – России и Казахстана – дала более половины прироста продаж, еще 9,8% роста пришлось на автомобили узбекского производства. В сегменте легковых автомобилей (без учета моделей LCV) октябрь завершился с результатом 8 976 фактов продаж, что в 2,29 раза выше аналогичного показателя прошлого года. После символических значений в мае-сентябре 2012 года рост по отношению к предшествующему месяцу текущего года оказался гораздо внушительнее – плюс 16,15%. В итоге с начала года официальными дилерами реализовано 67 066 легковых авто, или в 2,38 раза больше, чем январь-октябрь 2011 года. «В числе марок, для которых октябрь ознаменовался значительным приростом, Lada, Toyota, UZ-Daewoo Chevrolet», – уточняют в компании. В частности, позиции марки Lada на казахстанском рынке продолжают усиливаться – в октябре было реализовано 3 770 легковых моделей этой марки, что в 2,6 раза выше прошлогоднего результата. Опережение средних темпов роста рынка позволило увеличить долю продукции АВТОВАЗа до 42%. «Дилерам UZ-Daewoo в отчетный месяц удалось опередить Toyota в споре за второе место в рейтинге бестселлеров: на счету узбекской марки 885 покупателей, в 2,4 раза больше, чем в октябре 2011 года, немногим меньше число автомобилей – 871 было продано в дилерской сети Toyota», – утверждает Qncerto. При этом сбыт автомобилей данной японской марки все равно вырос в 2,8 раза. «Две строчки в списке фаворитов казахстанского рынка добавил себе бренд Chevrolet. По итогам месяца обладателями автомобилей усть-каменогорской сборки стали 612 жителей страны. За год их реализация выросла в 3,3 раза», – говорится в сообщении. Несколько отстает от среднерыночных темпов динамика продаж автомобилей Nissan – плюс 114,5% к прошлогоднему значению. Однако это не помешало марке войти в пятерку популярнейших с результатом 459 легковых авто. «Очевидной стагнацией был отмечен октябрь для дистрибьютора легковых автомобилей Hyundai – как и годом ранее, на территории республики было реализовано 450 авто, 441 покупатель и 67% – рост в активе другого корейского бренда – KIA. Автомобили Skoda, также выпускаемые на усть-каменогорском заводе «АЗИЯ АВТО», продемонстрировали шестикратный рост с показателем сбыта 243 в октябре», – говорится в отчете. Марке Mitsubishi отдали предпочтение 206 казахстанцев, последним в десятке лидеров оказался костанайский SsangYong, чьи продажи выросли вдвое и составили 182 единицы. «Благодаря росту продаж автомобилей Lexus доля сегмента премиальных марок второй раз в уходящем году превысила двухпроцентную отметку. Всего в октябре было реализовано 186 автомобилей люксовых брендов (+107% к объемам годичной давности)», – утверждают в компании. Qncerto особо отмечает тот факт, что впервые семь из двадцати самых популярных автомобилей казахстанского рынка были выпущены внутри страны. Однако возглавляют двадцатку самых продаваемых, как и прежде, Lada Prigora Lada Samara. С заметным отставанием в тройке лидеров оказалась и узбекская Daewoo Nexia, Lada Granta российского производства и Lada 4x4, выпускаемая в Усть-Каменогорске, также вошли в Top-5 октября. «Hyundai Accent российской сборки привалил одну строчку к сентябрьской позиции. Другой седан, поставляемый из России, Toyota Camry, в отчетный месяц поднялся до №7», – говорится в отчете. UZ-Daewoo Matiz и Nissan Qashqai улучшили свое положение на 1 и 13 позиций соответственно. Завершает первую десятку наиболее востребованных моделей октября внедорожник Toyota Land Cruiser Prado (+10 позиций). На 4 пункта выше каменогорское предложение оказались казахстанский Chevrolet Cruze и «японец» Toyota Land Cruiser 200. «Та же динамика, но со знаком минус, характеризует популярнейшего под №13. За ним следуют кроссовер Nissan Juke (+5 пунктов) и Chevrolet Aveo производства «АЗИЯ АВТО» (+9 пунктов). Chevrolet Niva, уже российской сборки, сохранила за собой 16-ое место. Среди оставшихся позиций Top-20 лишь KIA Rio имеет российское происхождение. Усть-каменогорские седаны Skoda Octavia, Chevrolet Lacetti и KIA Cerato замыкают список наиболее приобретаемых моделей октября», – отмечают в компании. Что касается сегмента легкой коммерческой техники, то он, по наблюдениям Qncerto, продвигается медленно удаляясь от пика продаж, достигнутого в июле нынешнего года. В октябре было реализовано 803 единицы LCV, что на 1,1% ниже сентябрьских объемов. Впрочем, к итогам аналогичного месяца 2011 года продажи дилеров коммерческой техники прибавили 26,86%. (kapital.kz)





**Школы в г. Алматы:**

- ул. Курмангазы, 33 (между ул. Фурманова и ул. Тулебаева)  
Тел.: 272-16-16, 272-36-36
- ул. Мынбаева, 46 уг. ул. Ключкова  
Тел.: 258-48-41, 258-48-42
- ул. Сейфуллина, 7. ЖК «Керемет» (между ул. Сатпаева и ул. Тимирязева)  
Тел: 315-25-25, 315-55-25
- ул. Мендикулова, 49, Самал-2 (уг. пр. Аль-Фараби)  
Тел.: 264-38-35, 264-38-23
- мкр. Мамыр-2, д. 16 (по ул. Шаляпина между ул. Саина и ул. Момыш-Улы)  
Тел.: 226-16-66, 226-16-26

www.ih.kz

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### ЧЕРЕЗ ГОДЫ, ЧЕРЕЗ РАССТОЯНИЯ

Евразийская экономическая комиссия (ЕЭК) составила условный антирейтинг стран, применяющих ограничительные меры против товаров Таможенного союза (ТС), пишет РБК Daily. На первом месте оказались Евросоюз и США, на втором – Украина, замыкает тройку Узбекистан. Сколько недополучает ТС в результате такого притеснения, сейчас подсчитывается. Однако только от украинских ограничений ущерб для союза составляет порядка \$200 млн в год. Всего по отношению к странам ТС применяется 105 ограничительных мер, большая часть из которых (44) являются антидемпинговыми (также 13 приходится на акцизы, 12 – на санкции экономического характера, по 5 – административные барьеры и дополнительные сборы, 4 – на квотные ограничения и др.). На долю стран дальнего зарубежья приходится около 62% ограничений. Лидерами являются страны ЕС и США (по 18 мер). К примеру, ЕС применяет антидемпинговые меры (всего 6) в отношении трубной, химической продукции, запрещает вывоз шкур рыси и волка, а также ограничивает поставку зерновых, текстиля и товаров ядерного цикла. Немало проблем для стран ТС создает и необходимость регистрации в Европейском химическом агентстве продукции (система REACH). США применяют экономические санкции (8 мер) к белорусским товарам, антидемпинговые меры в отношении химической и металлургической отраслей России и Беларуси, а также значительно ограничивают импорт оружия из России. Не менее негативный эффект на товары ТС оказывают и ограничения, применяемые Индией (8 мер в отношении химической продукции) и Китаем (6 мер, также в основном химической продукции). На страны СНГ приходится 38% ограничительных мер. Ближайшая российская соседка Украина применяет 16 мер, 10 из них – антидемпинговые (в отношении древесноволокнистых плит, стекла, метанола и др.). Не меньше препятствий чинит и Узбекистан, применяющий чуть меньше ограничений, чем Украина (всего 15 мер). Однако Узбекистан применяет дискриминационные акцизы в отношении более чем 400 товарных позиций (мука, кондитерские, мясные и колбасные изделия, растительные масла, сахар, пиво). Так, к примеру, для молочной продукции стран ТС установлен акциз в размере 70%, колбасных изделий – 30%. Помимо прочего, Узбекистан применяет довольно большое количество административных мер воздействия. Так, на территории страны конвертация валюты в СКВ (свободно конвертируемая валюта) задерживается в среднем на срок от 3 до 12 месяцев, при этом получение потребительских кредитов возможно только для приобретения товаров местного производства. По экспертным оценкам, из-за валютной проволочки экспортеры сильно проигрывают финансово (в среднем на 10-12% меньше возможного дохода). Жалуются и сами участники рынка. «Узбекистан в целом имеет особые подходы, там довольно жесткая система защиты внутреннего рынка. И мы получаем жалобы от членов нашего союза», – говорит председатель правления Национального союза производителей молока Андрей Даниленко. По его словам, различные ограничительные меры также активно вводят Азербайджан, Грузия и Армения, из западных стран – ЕС. «Даже спорный вопрос, кто больше препятствий чинит – ЕС или Узбекистан», – добавляет г-н Даниленко. Подсчет недополученного дохода ТС вследствие применения различных ограничительных мер сейчас проводится, говорит министр по торговле ЕЭК Андрей Слепнев. Всего на данный момент проводится 7 исследований (5 антидемпинговых, 1 специальное защитное, 1 в отношении установления дискриминационных действий). Впрочем, количество ограничений должно уменьшиться из-за вступления России в ВТО. Ряд споров действительно можно урегулировать на площадке Женевы, соглашается вице-президент «Деловой России» Виталий Сурилов. Однако механизм урегулирования торговых споров в рамках ВТО долгий и занимает годы, добавляет эксперт. (kapital.kz)

### «УЗАВТОПРОМ» ПРИЕЗЖАЕТ

Узбекистан увеличил продажи автомобилей Казахстану за 10 месяцев в 2,3 раза – до 3 тыс. 70 единиц. Об этом передает РИА «Новости» со ссылкой на представителя компании. Наибольший спрос в Казахстане пользуются автомобили Nexia и Matiz. В 2013 году объем экспорта завода GM Uzbekistan в целом ожидается на уровне 142 тыс. автомобилей против 117,5 тыс. единиц, ожидаемых по итогам 2012 года, отмечает источник. В марте 2008 года General Motors и АК «Узавтопром» завершили процесс создания СП GM Uzbekistan на базе ЗАО «УзДЗУавто» с уставным фондом \$266,7 млн. В соответствии с условиями создания совместного предприятия, General Motors владеет 25% акций плюс одна акция предприятия, с возможностью последующего увеличения до 40%. Оставшиеся 75% акций принадлежат АК «Узавтопром». Проектная мощность завода составляет 250 тыс. автомобилей в год. В настоящее время предприятие выпускает 8 марок автомобилей: четыре седана – Nexia, Lacetti, Malibu и Cobalt, две малолитражки – Matiz и Spark, внедорожник Captiva и микроавтобус Damas. (kapital.kz)

### СО ВСЕХ ВОКЗАЛОВ

В 2022 году в Казахстане будут курсировать пассажирские поезда отечественного производства. Об этом сообщил в интервью журналистам вице-президент АО «НК «Казахстан темир жолы» Ерик Султанов. «Есть программа скоростного движения. Я думаю, что полностью замена старых вагонов на новые в пассажирских перевозках произойдет в течение 10 лет. Мы каждый год будем выпускать по 150 вагонов. У нас сегодня работают порядка 2,5 тыс. вагонов. В перспективе все это будет обновляться. Заводы построены, и они будут вести производство, согласно программе», – сказал Ерик Султанов. (bnews.kz)

# В Казахстане озвучили список лучших работодателей



Ирина Луквичева

В Казахстане отсутствует канал сотрудничества между работодателями и студентами. Такая проблема назрела давно, как показывает опыт, решается она с переменным успехом. Работодатели и студенты как будто живут в разных мирах, которые практически не пересекаются. К тому же многие компании априори не занимаются «выращиванием» молодых кадров. Такое мнение высказал Даниир Тенелов, директор компании «Охота на работу» с торговой маркой CareerView. «На рынке труда Казахстана молодежь по сути никто не занимается. Существует ограниченное количество компаний, которые работают с выпускниками вузов. Остальные работают от случая к случаю, когда идет набор стажеров», – отметил эксперт. По мнению спикера, в Казахстане существует масса замечательных компаний, в которых хорошие условия труда. Однако многие студенты даже не подозревают о существовании таких предприятий. Такая ситуация складывается потому, что компании не продвигают свои бренды как работодатели среди молодежи.

Недавно студенты из 14 ведущих вузов страны определили лучших казахстанских работодателей. Большинство отдали пред-

почтение АО «Национальная компания «КазМунайГаз» (29%) как лучшему работодателю года. В десятку желанных работодателей для студентов предпоследнего курса вошли компании: Agip (11%), TOO «Тенгизшевройл» (10%), Procter & Gamble (8%), Schlumberger (6%), АО «Народный банк Казахстана» (6%), Deloitte (6%), АО «КазТрансОйл» (5%), KPMG (5%).

Согласно исследованию, выделены основные факторы, которые важны студентам при выборе работы. Таковыми стали:

возможности карьерного роста, стабильность работы, высокий уровень заработной платы, хорошие условия работы. В полном соответствии с этими факторами предпочтительными отраслями при трудоустройстве являются: нефтегазовая промышленность (39%), государственные органы (38%), банки (26%). Наименее интересующая студентов отрасль при трудоустройстве – строительство (2% респондентов).

Основными препятствиями при устройстве на работу студенты назвали

отсутствие опыта работы (67%), низкую зарплату (16%), отсутствие связей (15%). Наиболее эффективными источниками информации о работодателях для студентов являются: презентации, проводимые работодателями в вузах, и так называемые «дни карьеры» (48%) и «ярмарки рабочих мест» (43%).

Исследование было проведено с целью определения лучших работодателей для студентов финансово-экономического, нефтегазового и медицинского секторов. «Меня больше беспокоит наличие большого количества в списке нефтяных компаний. Это не очень хороший тренд, потому что молодежь воспринимает только то, что мы живем как нефтяная страна и все», – говорит Даниир Тенелов.

Данное исследование было проведено компанией TNS GALLUP MEDIA ASIA специально для CareerView. По мнению специалиста, у казахстанских рекрутеров возникло много вопросов по поводу методики исследования. Спикер не сомневается в объективности проведенного компанией TNS опроса, ссылается на то, что это «многогостричный труд, наполненный формулами». Он добавил, что вся информация по методике может быть предоставлена по запросу, который можно отправить в компанию TNS.

#### Желание студентов работать в различных компаниях по странам:

	Казахстан	Все страны	Россия
1	КазМунайГаз	Google	Газпром
2	Agip	KPMG	Свой бизнес
3	Тенгизшевройл	Procter & Gamble	Microsoft
4	Procter & Gamble	Microsoft	РИА «Новости»
5	Schlumberger	Deloitte	JTI
6	Народный банк	Ernst & Young	Google
7	Deloitte	PwC	Adidas Group
8	КазТрансОйл	J.P.Morgan	Apple
9	Поликлиники	The Coca-Cola Company	Unilever
10	KPMG	Goldman Sachs	PWC

## Привлекательный «КазТрансОйл»

[Начало на стр. 1]

По мнению директора консалтинговой компании Ulagat Business Group Марата Каирленова, положительный результат первого этапа программы «Народное IPO» обусловлен стабильностью компании эмитента и привлекательными условиями по выплате 40% дивидендов, которые обещает АО «КазТрансОйл».

«Я думаю, что у всех, кто желал поучаствовать, было достаточно времени принять решение, подать необходимые документы и оплатить заявки. Поэтому я считаю, что это успешный первый этап IPO. Думаю, что на следующем IPO будет

больше участников, поскольку определенная часть населения воздержалась от участия, памятуя о негативном опыте народных IPO в соседних странах. Но если компания выдержит обещание по дивидендам и ожиданиям инвесторов, то желающих на следующий этап будет больше», – резюмирует эксперт. По его прогнозам, на вторичном рынке высокая активность будет сохраняться, особенно на первом этапе. Так как ценные бумаги новые и не утратили интерес, желающих их купить на встречном рынке будет больше, найдутся и желающие продать акции. Стоимость акции, по мнению г-на Каирленова, вероятнее всего, будет идти на увеличение.

«Нужно дожидаться финансовых результатов за 2012 год, которые мы увидим в марте-апреле 2013 года, скорее всего, и дождаться решения акционеров, которое состоится примерно в конце мая. О том, как именно будут распределять «чистую прибыль» и сколько дивидендов придется на одну акцию. Отсюда и будет понятно, как себя будет дальше вести акция», – сказал собеседник.

При этом аналитик отметил, что в последующем этапе «Народного IPO» присутствует единственный ценовой риск: классический риск того, что цена на акцию может снизиться в определенное время. Есть также вероятность того, что цена

может вырасти. «Это классический риск, присущий всем ликвидным акциям, которые продаются на фондовых рынках, а так компания стабильная и в целом рисков я больше не вижу», – поделился мнением эксперт.

Напомним, прием заявок на приобретение акций АО «КазТрансОйл» стартовал 6 ноября и завершился вчера, 5 декабря. Розничным инвесторам (гражданам РК) было предложено 38 463 559 простых акций компании, что составляет 10% минус 1 акция от общего количества объявленных простых акций «КазТрансОйла». Цена одной акции – 725 тенге.

## Культура «в поиске»



Ольга Веселова

В Алматы на культурное направление каждый год в среднем выделяется 1% от всего городского бюджета. Такие данные приводит Галина Корецкая, специалист по культурной политике акимата города. Эти средства расходуются на сохранение культурного наследия, поддержку фестивалей, конкурсов, организацию городских праздников, а также на поддержку подведомственных организаций мегаполиса.

Между тем, безусловно, этих денежных средств недостаточно. Ведь как отмечает г-жа Корецкая, «культура и творчество всегда нуждаются в ресурсах, не только в

Алматы и Казахстане, но и во всем мире. Имея свободные ресурсы, всегда можно поддержать больше проектов. Поэтому, конечно, у нас 100%-ное освоение выделяемых средств», – заключает эксперт.

К примеру, в настоящее время акимат Алматы находится в поиске новых перспективных проектов. «Мы хотим наладить диалог между частными инициативами и подведомственными организациями», – уточняет г-жа Корецкая. Ведь очень часто многие творческие деятели в нашей стране разрознены и действуют по отдельности, а акимат, в свою очередь, хотел бы облегчить для них задачу и свести, что называется, «с нужными людьми». Для этих целей в городе был объявлен конкурс

на поддержку проектов в области культуры и искусства.

«Для конкурса мы планируем выделить 20-30 млн тенге. Но, возможно, эта сумма увеличится за счет привлечения партнерских средств, экономики ресурсов», – заявили представители акимата.

Целью конкурса является поддержка проектов, которые будут способствовать широкому вовлечению всех горожан в культурную жизнь Алматы, развитию детского творчества, популяризации искусства среди горожан, построению партнерских отношений между частными подведомственными, государственными культурными организациями города и частными,

независимыми творческими инициативами.

Как отмечают представители акимата, особое внимание в данном конкурсе будет уделено менеджменту проектов, способности заявителей реализовать задуманное.

Настоящий конкурс включает в себя несколько направлений. Среди них образовательные творческие проекты для детей и подростков, проекты, направленные на развитие музейного дела, проекты, направленные на развитие литературы и библиотечного дела, театральные, музыкальные, танцевальные проекты, проекты по развитию изобразительного искусства, дизайна, декоративно-прикладного искусства, связанные с кинематографией, проекты, совмещающие в себе несколько видов вышеперечисленных направлений. В данном случае акимат оказывает такие виды поддержки, как административная и софинансирование. Заявки на конкурс принимаются до 18 января 2013 года.

Согласно данным официального сайта управления культуры Алматы (almatymadeniet.kz), на развитие культуры в городе в 2011 году было выделено 2,6 млрд тенге. В частности, эти средства пошли на проведение 154 культурных мероприятий (из них 120 концертных программ, 26 фестивалей и конкурсов и 8 государственных праздников (274 460 человек), кроме этого, в подведомственных музеях проведено 984 экскурсии, 96 лекций, 77 выставок, всего городские музеи посетили 37 887 человек, а также городские библиотеки посетили 887 957 человек.

Итоговый охват населения культурно-досуговыми мероприятиями – 83,6%, то есть 1 200 304 человека, в соответствии с официальной численностью населения на 1 января 2011 года.

В 2013 году управление культуры Алматы реализует свои ежегодные проекты, которые стали уже традиционными праздниками. Это Apple fest, Парад оркестров, Гулкала, Арт-площадка. Кроме того, в список проектов на следующий год будут включены инициативы, прошедшие по конкурсу творческих проектов.

## Анализ структуры выданных кредитов по регионам Казахстана

Информация по всем показателям результатов программ Фонда «Даму»

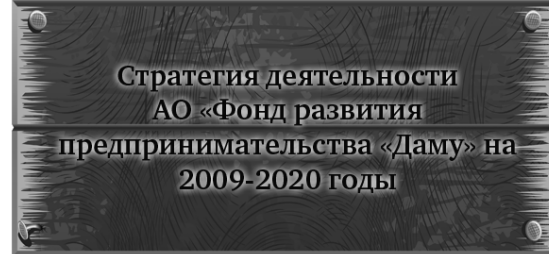
В период с 01.11.2007 по 01.11.2012

По данным www.damu.kz

результатов программ Фонда «Даму»

	Сумма (млн тенге)	В том числе Фонд «Даму» (млн тенге)
Акмолинская область	31116,12	16336,39
Актюбинская область	45031,73	27828
Алматинская область	21956,19	11493
Атырауская область	16739,23	8175,65
Восточно-Казахстанская область	49125,3	28065,59
Жамбылская область	13618,74	5599,19
Западно-Казахстанская область	36022,26	19983,54
Карагандинская область	70028,7	36106,97
Костанайская область	41828,33	23500,84
Кызылординская область	17137,29	6939,63
Мангистауская область	21841,78	10760,42
Павлодарская область	48583,96	26991,7
Северо-Казахстанская область	27997,43	15858,44
Южно-Казахстанская область	24460,31	11941,44
Астана	57773,98	41951,42
Алматы	131766,73	90711,37
<b>Итого:</b>	<b>655028,07</b>	<b>382243,61</b>

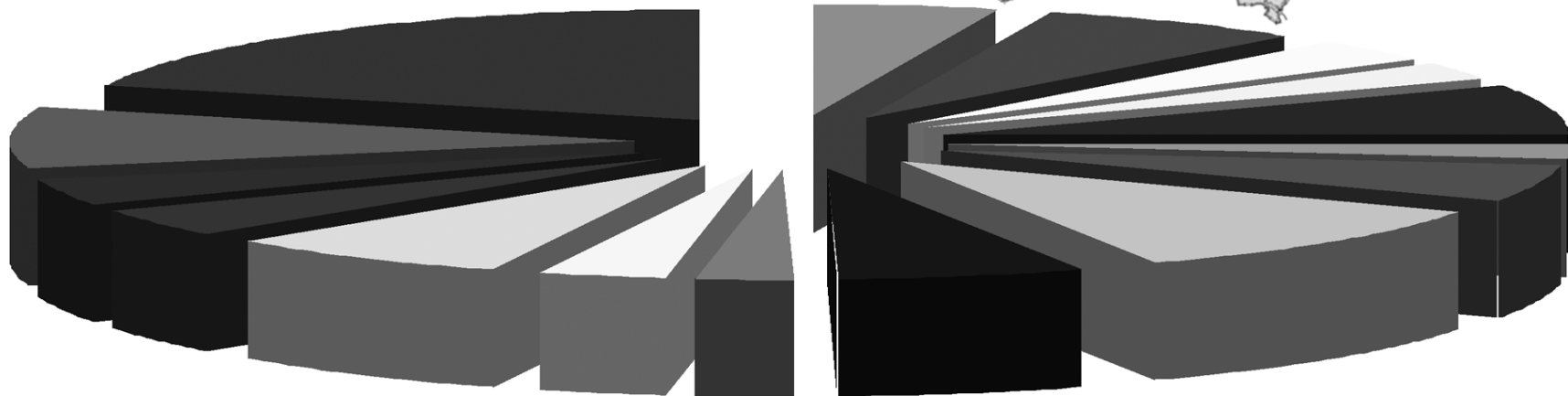
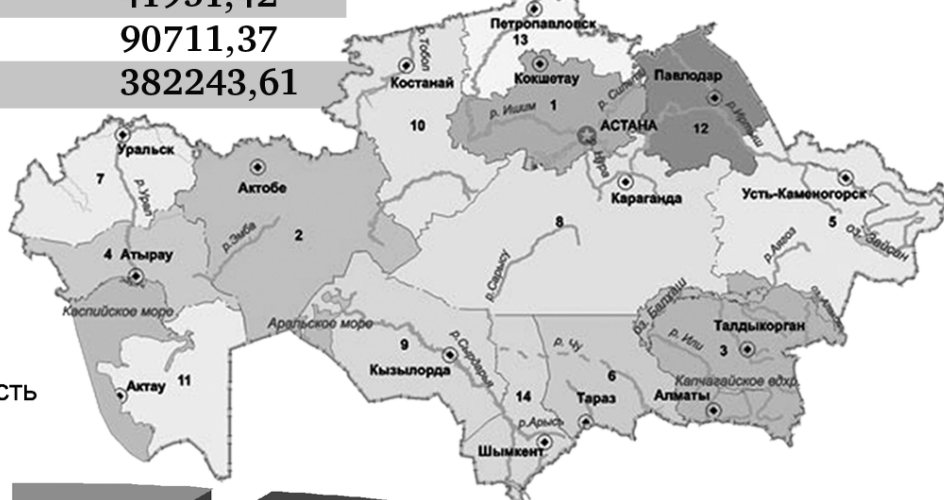
- Акмолинская область
- Алматинская область
- Восточно-Казахстанская область
- Западно-Казахстанская область
- Костанайская область
- Мангистауская область
- Северо-Казахстанская область
- Астана
- Актюбинская область
- Атырауская область
- Жамбылская область
- Карагандинская область
- Кызылординская область
- Павлодарская область
- Южно-Казахстанская область
- Алматы



«Мы должны существенно увеличить долю малого и среднего бизнеса в структуре экономики, доведя ее до уровня в среднеразвитых европейских странах. И тогда противостоять очередным кризисным циклам нам будет легче. Для каждого казахстанца должны быть возможности освоить новое дело, открыть новый бизнес или расширить свою сферу деятельности»

Назарбаев Н.А.

(из выступления на торжественном собрании в честь 17-летия провозглашения независимости Республики Казахстан)



## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### ЖИЛЬЕ НА ЗАПАДЕ СТРАНЫ

Квартиры в Актюбе выросли в цене на 9%. С октября по ноябрь стоимость индивидуальных жилых домов снизилась на 12,18% – до 37 млн 694 тыс. 750 тенге за объект. Средняя стоимость земли для индивидуального жилищного строительства, садоводства и ведения сельского хозяйства составила в ноябре 197 тыс. 161 тенге за сотку. Это на 32,63% больше чем месяцем ранее. Столь резкий прирост цен обуславливается непропорциональным увеличением предложения в высшем ценовом сегменте рынка. Для сравнения с началом текущего и ноябрем прошлого года стоимость земли сократилась на 91% и 88% соответственно. В этом случае спад цен обуславливается непропорциональным ростом предложения в низшем ценовом сегменте рынка. (kapital.kz)

#### ЖИЛЬЕ В АСТАНЕ И КАРАГАНДЕ

Средняя стоимость квартир в Астане на сегодняшний день составляет \$2 тыс. за 1 кв. м. По сравнению с началом года стоимость квартир в Астане увеличилась на 7,32%. В городе Астане наблюдается подорожание квартир как на первичном, так и на вторичном рынке. Об этом свидетельствуют данные исследования портала «КазРиэлт-Недвижимость». Средняя стоимость квартир в городе Астане на сегодняшний день составляет \$2 тыс. за 1 кв. м, увеличившись по сравнению с началом года на 7,32%. Жилье в Караганде выросло более чем на 5%. Стоимость 1 квадратного метра в этом городе составляет 156 тыс. 742 тенге. При этом вторичный рынок недвижимости дешевеет. Снижение цен в этом сегменте с начала года составило 5,44%. Однако первичный рынок жилья Караганды за год, напротив, вырос в цене на 28%. С октября по ноябрь 2012 года стоимость новых квартир увеличилась на 4,43% – до 245 тыс. 916 тенге за 1 квадратный метр. Средняя стоимость земли для индивидуального жилищного строительства, садоводства и ведения сельского хозяйства снизилась за месяц, с октября по ноябрь, на 1,89% – до 630 тыс. 986 тенге за сотку. В начале года земля стоила на 3,13% дешевле. (kapital.kz)

#### ТАКИЕ РАЗНЫЕ ПРОЕКТЫ

На сегодняшний день в Астане в рамках государственной программы форсированного индустриально-инновационного развития Казахстана (ФИИР) реализуются 19 крупных инвестиционных проектов, сообщает столичное управление предпринимательства и промышленности. К их числу относятся такие проекты, как «Строительство тепличного комплекса ТОО «АстанаЭкоСтандарт», «Завод по выпуску пассажирских вагонов «Talgo» ТОО СП «Тулпар Talgo», «Строительство овощехранилища мощностью 5 000 тонн и цеха по переработке в городе Астана» АО «СПК «Astana» и овощехранилища на 9 000 тонн ТОО «Астана-Агро-АА», «Создание производства фотоэлектрических модулей на основе казахстанского кремния KAZ PV АО «Национальная компания «Казатомпром» и другие. 3 проекта из общего числа будут реализованы Национальным космическим агентством: «Создание системы спутниковой связи и вещания «KazSat», «Создание сборочно-испытательного комплекса космических аппаратов» и «Создание космической системы дистанционного зондирования Земли Республики Казахстан». Осуществление указанных проектов предполагает открытие порядка 7,1 тыс. рабочих мест: 4,4 тыс. рабочих мест – на период строительства и 2,7 тыс. рабочих мест – на период эксплуатации. (zakon.kz)

#### ПОНИМАНИЕ УСТАНОВЛЕНО

В южнокорейской столице Сеуле между Агентством по делам государственной службы Республики Казахстан и Министерством государственного управления и безопасности Республики Корея был подписан соответствующий меморандум о взаимопонимании. С казахстанской стороны документ подписал председатель АГС Байменов, подписанной от южнокорейской стороны явился министр государственной безопасности этой страны Менг Хён Гю. Меморандум предусматривает тесное сотрудничество и обмен опытом в сфере государственной службы, проведение семинаров и заседаний экспертов, выработку совместных программ и участие в международных и двусторонних мероприятиях на территориях двух государств, а также организацию взаимных курсов и тренингов для госслужащих обеих стран. Государственная служба Южной Кореи имеет многовековую историю и традиции. В ходе визита казахстанская делегация также посетила Институт повышения квалификации государственных служащих, Независимую комиссию по борьбе с коррупцией, Сеульский национальный университет и Корейский передовой институт науки и технологий, с руководством которых Байменов обсудил вопросы укрепления сотрудничества в двустороннем и многостороннем форматах, а также перспективы взаимодействия в сфере обмена опытом и специалистами. (zakon.kz)

#### КУЙ ЖЕЛЕЗО, ПОКА ГОРЯЧО

В ноябре текущего года по сравнению с октябрем произведенная продукция в Казахстане подешевела на 0,5%, услуги производственного характера – на 0,3%. Об этом сообщает Агентство РК по статистике. Отмечается также, что цены в горнодобывающей промышленности снизились на 0,8%, а в обрабатывающей – на 0,1%. В частности, в ноябре зафиксировано понижение цен: на мазут – на 4,8%, металлические руды – на 3,7%, уголь – на 1,4%, нефть – на 0,8%, газ природный – на 0,7%. Вместе с тем цены на керосин выросли на 11,3%, сжиженные пропан и бутан – на 4,2%, топливо дизельное – на 2,8%, бензин – на 2,6%. (stat.kz)

## Анализ структуры выданных кредитов по отраслям

Информация по всем показателям результатов программ Фонда «Даму»

В период с 01.11.2007 по 01.11.2012

По данным www.damu.kz

Торговля  
Сумма выданных кредитов  
290,88 млрд тенге

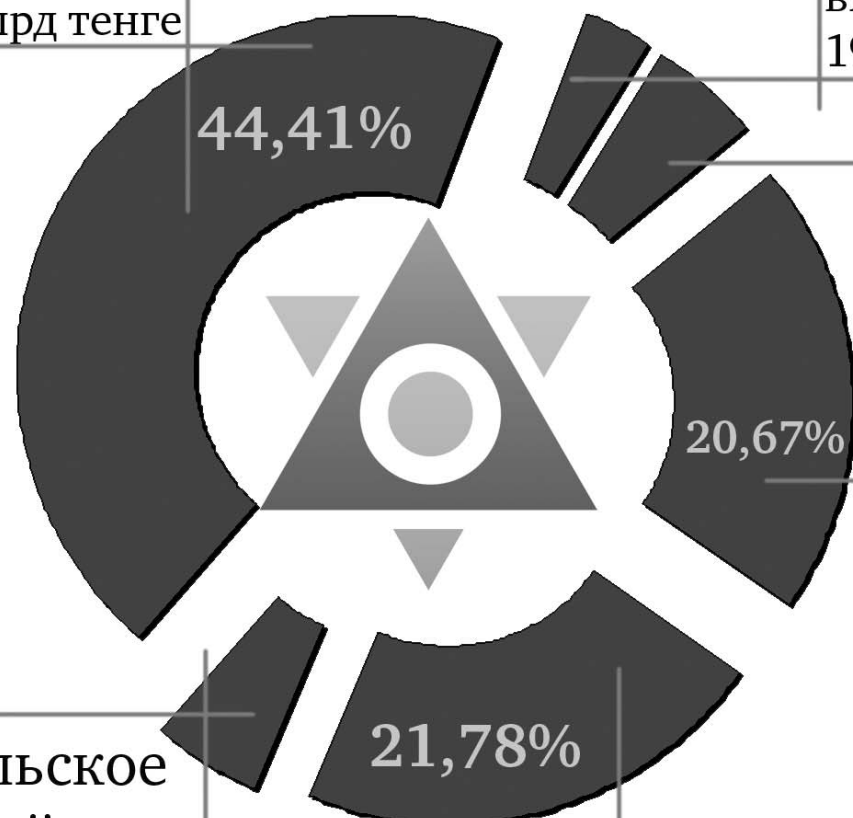
Транспорт и связь  
Сумма выданных кредитов  
19,47 млрд тенге

Строительство  
Сумма выданных кредитов  
32,57 млрд тенге

Промышленность  
Сумма выданных кредитов  
135,41 млрд тенге

Сельское хозяйство  
Сумма выданных кредитов  
32,33 млрд тенге

Услуги  
Сумма выданных кредитов  
142,64 млрд тенге



## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### МИКРОКРЕДИТНАЯ ИСТОРИЯ

Выдача микрокредитов в Южно-Казахстанской области увеличилась на 24,8%. Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в департаменте статистики области. За II квартал текущего года микрокредитными организациями области выдано кредитов на сумму 2600,7 млн тенге. Это на 516,4 млн тенге больше, чем во II квартале 2011 года. Кредиты выданы 5620 физическим и 55 юридическим лицам на суммы, соответственно, 2352,3 млн тенге и 248,4 млн тенге. Основная часть микрокредитов – 66,1% выдана под залог имущества, 21,1% выданы без обеспечения, 12,8% были обеспечены гарантиями или поручительствами (во II квартале 2011 года, соответственно – 83,2%; 6,2% и 10,6%). 121,4 млн тенге получили юридические лица, занимающиеся строительством, 54,4 млн тенге – сельским хозяйством, охотой, лесным и рыбным хозяйством, 52,5 млн тенге – предоставлением прочих видов услуг. Компании, занимающиеся оптовой и розничной торговлей, ремонтом автомобилей и мотоциклов, получили 18 млн тенге. 2,1 млн тенге выданы компаниям, которые занимаются финансовой и страховой деятельностью. В сумме выданных микрокредитов 49,7% – собственные средства и 50,3% – привлеченные средства, из них доля бюджетных средств составила 26,4%. (kapital.kz)

### ОПТИМИЗАЦИЯ ПРОЦЕССА

С начала 2012 года национальным управляющим холдингом «КазАгро» на поддержку аграрного сектора республики направлено 144,6 млрд тенге. При этом доля бюджетных средств в структуре финансирования на уровне 34%. Об этом сказал председатель правления холдинга Дулат Айтжанов в ходе рабочей поездки в Восточно-Казахстанскую область и встречи с представителями агрохозяйств региона. По словам руководителя холдинга, большая часть средств (порядка 114,5 млрд тенге) направлена на кредитование субъектов АПК и населения, остальное (28,7 млрд тенге) – на закупку различной сельскохозяйственной продукции. Касаясь финансирования агробизнеса ВКО, Дулат Айтжанов отметил, что ситуация стабильная. В этом году область профинансирована на 6,1 млрд тенге, тогда как за соответствующий период прошлого года сумма инвестиций составляла 6,2 млрд тенге. Одно из ключевых направлений «КазАгро» – поддержка малого и среднего предпринимательства в селах. Доля кредитования МСБ в общем объеме кредитования за 10 месяцев 2012 года составила 97,6%, это порядка 111,8 млрд тенге. В том числе в Восточно-Казахстанской области кредитные ресурсы малому и среднему бизнесу выданы в размере 5,1 млрд тенге. Поддержка нацхолдинга позволила обеспечить занятостью более 12,8 тысяч человек, в том числе, создано 1,7 тыс. новых рабочих мест. В Восточно-Казахстанской области в текущем году за счет финансирования «КазАгро» создано 118 новых рабочих мест и обеспечено занятостью 1053 человека. На встрече с сельхозпредпринимателями области глава холдинга Дулат Айтжанов рассказал и об основных задачах, которые ставит перед собой «КазАгро» в 2013 году. В целом все они направлены на расширение доступности финансовых ресурсов для сельхозпроизводителей республики. Холдинг намерен максимально оптимизировать кредитный процесс, улучшить качества сервиса путем внедрения системы обслуживания СХТП по принципу «одного окна» и работать над проблемой доступности кредита. Кроме того, уже сейчас совместно с общественными организациями и заинтересованными ведомствами решается вопрос обеспечения более широкого доступа агробизнеса к торгово-логистической системе. (zakon.kz)

### ПОЛЬЗОВАНИЕ ПАРКОМ ПОДОРОЖАЕТ

Компания «КазАгро темір жолы» сообщила об утверждении тарифов на услуги магистральной железнодорожной сети при перевозке грузов железнодорожным транспортом во внутриреспубликанском и международном (экспортном, импортном) сообщениях антимонопольным ведомством. Соответствующий приказ № 303-ОД Агентства Республики Казахстан по регулированию естественных монополий был подписан руководством АРЕМ 26 ноября. Напомним, по соответствующей услуге КТЖ внесено в реестр субъектов-доминантов, поэтому обязано вести тарифную политику в согласовании с антимонопольным ведомством. Ранее КТЖ размещало на своем официальном сайте таблицу базовых ставок на перевозку грузов повагонными отправками в универсальном подвижном составе. Рост ставок в среднем произведен на 9,6%, с введением их в действие с 1 января 2013 года. Также опубликованы повышающие коэффициенты к тарифам на услуги МЖС при перевозке грузов железнодорожным транспортом с 1 января 2013 года. Коэффициенты к ставкам расчетных таблиц на услуги магистральной железнодорожной сети по наименованию «Зерновые» составил 256. При этом для исключения тарифов на услуги МЖС во внутриреспубликанском, международном (экспортном, импортном) сообщениях при перевозке грузов, порожных собственных (арендованных) вагонов и контейнеров применяются базовые ставки «Расчетных таблиц, применяемых для исключения тарифов на услуги МЖС при перевозке грузов железнодорожным транспортом в международном экспортном сообщении» (приложение 3 к приказу председателя Агентства Республики Казахстан по регулированию естественных монополий и защите конкуренции от 25 мая 2004 года №242-ОД «О тарифах акционерного общества «Национальная компания «КазАгро темір жолы» на услуги магистральной железнодорожной сети») (далее – расчетные таблицы на услуги МЖС в экспортном сообщении). Таким образом, плата за перевозку грузов, порожных собственных (арендованных) вагонов и контейнеров во внутриреспубликанском, международном (экспортном, импортном) сообщениях рассчитывается путем применения к базовым ставкам расчетных таблиц на услуги МЖС в экспортном сообщении. (ИА «КазАгро-Зерно»)

# С облегчением, «юрики»!

Артем Борисов

**Облегчение процедур открытия бизнеса должно резко уменьшить время, которое предприниматели тратят на эту процедуру. Главное, чтобы чиновники не успели обставить процедуру кучей препятствий**

Мажилис Парламента Казахстана на пленарном заседании согласился с поправками сената в проект Закона «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам государственной регистрации юридических лиц и учетной регистрации филиалов и представительств». Согласно законодательной процедуре, документ считается принятым парламентом в целом и в виде закона направляется на подпись главе государства. В ходе обсуждения законопроекта в сенате депутаты внесли в него ряд поправок. В частности, понятие «единый государственный реестр юридических лиц» было заменено понятием «национальный реестр бизнес-

идентификационных номеров», а свидетельство о государственной регистрации юридических лиц справкой о государственной регистрации юридических лиц.

В целом же закон направлен на упрощение создания и деятельности юридических лиц, их филиалов и представительств.

Основными его новшествами являются: переход от разрешительного к уведомительному порядку регистрации субъектов малого предпринимательства путем внедрения интернет-регистрации, замена бумажной формы свидетельства электронной справкой, отмена предоставления уставов хозяйственных товариществ, отмена документа, подтверждающего местонахождение юридического лица.

#### За один день

По сути, переход от разрешительного к уведомительному порядку регистрации субъектов малого предпринимательства путем внедрения интернет-регистрации означает довольно резкое сокращение времени, которое предприниматель тратит на открытие своего бизнеса.

Как заметил на правительственном часе в начале октября министр юстиции РК Берик Имашев, «будут упрощены про-

цедуры как регистрации, так и ликвидации юридических лиц». «Для чего нами разработаны поправки в законодательство, которыми внедряется уведомительный порядок регистрации малого бизнеса через интернет. Фактически, в течение одного дня будет возможным открыть свое дело», – отметил он.

Напомним, сегодня вся процедура регистрации до выдачи готовых документов для субъектов частного предпринимательства занимает от 5 до 11 рабочих дней.

На сегодня к заявлению о регистрации требуется предоставить 4 документа: устав, документ, подтверждающий местонахождение юридического лица, квитанцию об оплате сбора, в случае если участником выступает другое юридическое лицо, дополнительно требуется справка об отсутствии налоговой задолженности.

С принятием закона для открытия бизнеса субъектами частного предпринимательства в регистрирующий орган достаточно будет представить заявление о регистрации и оплатить регистрационный сбор.

#### Упрощена и ликвидация юрлица

Сегодня для ликвидации прекращения деятельности юридического лица тре-

буется представить 13 документов, срок регистрации занимает 10 календарных дней.

Как известно, одной из сложных процедур при ликвидации является получение справки с налоговых органов, на это затрачивается несколько месяцев. В связи с чем данная справка из числа предоставляемых документов будет исключена, наличие либо отсутствие налоговой задолженности будет проверяться в автоматическом режиме по информационной системе Налогового комитета.

Наряду с этим исключается требование о предоставлении ликвидационного баланса и решения о его утверждении, а также документа, подтверждающего снятие с учетной регистрации филиалов и представительств.

Срок регистрации прекращения деятельности юридического лица будет сокращен до 5 календарных дней.

Все меры, которые предлагаются проектом закона, позволят снизить финансовые и временные затраты предпринимательства на создание бизнеса, повысить позиции Казахстана в рейтингах международных организаций, увеличить количество создаваемых предприятий.

# Бизнес обяжут объединиться

Динара Куатова (Астана)

Через год объединиться в принудительном порядке предстоит казахстанским бизнесменам. Именно к этому времени в стране планируется внедрить институт обязательного членства предпринимателей (ИОЧП). Соответствующий законопроект уже разрабатывает НЭП «Союз «Атамекен». Новая структура будет поддерживать бизнес и способствовать развитию МСБ в районах и моногородах, уверяют разработчики. При этом членские взносы в ИОЧП лягут на плечи крупных и средних компаний. Таким образом, промышленные и нефтегазовые «гиганты» РК приобретут социальную ответственность перед мелкими предприятиями.

Модель института обязательного членства предпринимателей на заседании президиума НЭП «Атамекен» представил председатель правления Национальной экономической палаты Казахстана Аблай Мырзахметов. По его словам, основная цель ИОЧП – делегирование государственных функций в бизнес-среду. Создаваемая Национальная палата предпринимателей будет осуществлять функции оператора государственных программ, а именно оказывать сервисную поддержку. Ее представительства планируют открыть во всех районных центрах страны. Особое внимание обратят на мелких предпринимателей и крестьянские хозяйства, которые, по мнению г-на Мырзахметова, сегодня нуждаются в качественной консультации и своевременной информации о возможностях, предоставляемых государством. «Наша задача – вовлечь и охватить всех предпринимателей, особенно в сельских территориях, в моногородах, индивидуальных предпринимателей. Фактически для них эта структура сервисная будет создаваться», – резюмировал глава НЭП «Союз «Атамекен».

Также новая структура будет участвовать в разработке законодательных, нормативно-правовых актов, затрагивающих интересы предпринимателей, участвовать в апелляционных комиссиях по налоговым и таможенным спорам, спорам в сфере государственных закупок. В ИОЧП планируют передать такие функции государственных органов, как управление специальными экономическими и индустриальными зонами, объектами инфраструктуры, строительства (реконструкция) и обустройства на основе принципов государственно-частного партнерства. Доверяют объединению предпринимателей и управление организациями технического, профессионального образования, а также операторство госпрограмм на поддержке экспорта.



Соучредителями Национальной палаты предпринимателей станут правительство и НЭП «Атамекен». Работать организация будет на членские взносы. Причем ежегодный взнос закрепят только за крупными и средним бизнесом. Суммы платежей определят в зависимости от уровня доходов предприятия. По предварительным подсчетам, промышленные и нефтегазовые компании ежегодно будут вносить \$20 тыс., средние фирмы – примерно \$2 тыс., сообщил г-н Мырзахметов.

При этом председатель президиума НЭП «Союз «Атамекен» Тимур Кулибаев во время выступления подчеркнул, что собранные средства должны строго направляться на осуществление задач. «Мы должны четко определить, что это не деньги на содержание аппарата бизнес-ассоциаций, а деньги на управление социальных заказов предпринимателей», – отметил г-н Кулибаев.

Мысли о создании института, который будет оказывать сервисную поддержку предпринимателям, возникают из-за слабой работы в этом направлении местных органов исполнительной власти, считает депутат Мажилиса Парламента РК Владислав Косарев. По его мнению, в Казахстане нет необходимости во внедрении института обязательного членства пред-

принимателей. «Высокой целесообразности в таком институте я не вижу. Я вижу цель создать систему, которая будет регулировать и управлять на коммерческой основе малым бизнесом», – сказал Владислав Косарев.

Он также отметил, что развить МСБ в Казахстане можно в том случае, если построить его под крупные промышленные отрасли. «Масштабно делать по всей стране единое объединение – не совсем разумно. Потому что республика развивается по отдельным отраслям своеобразно и надо по отдельным отраслям создать объединение. (...) Допустим горно-добывающая промышленность – она работает так. У нее должны быть малые и средние предприятия. Кто-то ремонт техники занимается, кто-то обслуживает машины, кто-то изготавливает инструменты, вплоть до того, что кто-то шьет варежки и спецовки для этого предприятия», – предложил свою модель поддержки мелкого бизнеса мажилисмен.

Целесообразности создания НПП в Казахстане не видит и эксперт Института политических решений Сергей Смирнов. По его мнению, отраслевые ассоциации вполне способны представлять интересы бизнеса. Сомневается аналитик и в том, что новая структура выведет мелкое пред-

принимательство на стабильный уровень.

Иной точки зрения придерживается представитель бизнес-сообщества. Исполнительный директор ЮОЛ Ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий, президент ЮОЛ Союза товаропроизводителей и экспортеров Казахстана Николай Радостович считает, что создание института обязательного членства предпринимателей позволит наладить более эффективное взаимодействие между правительством и бизнесом. Согласно закону «О поддержке частного предпринимательства», правительство выпускает законопроекты с учетом мнения бизнес-сообщества. Новая структура будет способствовать созданию более качественных законопроектов. «В обязательном порядке бизнесмены сдадут экспертизы на законопроекты и подзаконные акты, даже указы министров. В этой связи обязательная схема участия в экспертизе логично предполагает обязательное финансирование этой работы, чтобы она была квалифицированной», – объясняет он.

Также, по его мнению, обязательное членство даст возможность консолидироваться предпринимателям, сформировать более благоприятный инвестиционный климат.

# Торговцам станет легче

Артем Борисов

**Налоговый комитет намеревается выдавать патенты через интернет. Это существенно облегчит жизнь рыночных торговцев, подавляющее число которых как раз и работает по патенту**

Еще в середине ноября председатель Налогового комитета министерства финансов Ануар Джумадильдаев заявил о необходимости выдавать патенты через интернет. «Если парламент поддержит законопроект, и глава нашего государства подпишет закон, регистрация индивидуальных предпринимателей и выбор ими такого специального налогового режима, как патент, значительно упростятся. И тогда налогоплательщикам не придется в конце года выстраиваться в длинные очереди в налоговых органах, чтобы продлить свой патент. В проект закона нами внесена норма, которая дает право получить патент по интернету, перечень же документов, необходимых для этого, будет сокращен», – сказал он тогда журналистам. По его словам, налоговым органам останется только зарегистрировать физическое лицо в качестве ИП и направить уведомление о государственной регистрации.

При этом, отметил глава НК, налогоплательщику не придется снова приходить в налоговые органы, чтобы получить бланк

для расчета патента, как это делается сейчас.

«Если же ему понадобится этот документ, то он может распечатать его на своем принтере. Если у него нет дома компьютера, он может прийти в налоговую инспекцию и распечатать документ там. А когда к нему придет налоговый инспектор с проверкой и спросит, где ваш патент, владеlec ИП смело может сказать – проверьте свою базу данных», – сказал г-н Джумадильдаев.

В настоящее время в мажилисе парламента на уровне рабочей группы обсуждается законопроект, предусматривающий упрощение выдачи патентов для физических лиц, которые зарегистрировались в качестве индивидуального предпринимателя.

#### Опыт России пригодится

К примеру, с весны текущего года Россия переходит к единому налогу на патентную систему для малого бизнеса. Правда, единый налог и патенты будут одновременно действовать до 1 января 2018 года. И только потом патенты заменят собой единый налог.

Как прописано в проекте закона, патент обойдется малому бизнесу в 500-5000 рублей в зависимости от региона, где его получают.

Предполагается, что патентная система сборов с бизнеса заработает в полную силу со следующего года. Всего патент будет выдаваться на 47 различных видов предпринимательской деятельности. Это

минимальный перечень, который будет утвержден на федеральном уровне, его пропишут в Налоговом кодексе. Сейчас он все еще корректируется. Регионы получат право этот список дополнять новыми видами деятельности в зависимости от специфики местного производства. Но «выкинуть» что-то из федерального перечня они не смогут – можно будет действовать только в сторону расширения списка.

Выдавать патенты планируется в налоговой инспекции по месту жительства. Новость, которая может многих обрадовать: заявление на приобретение патента надо будет писать в свободной форме, без скрупулезного заполнения полей документа. Кроме того, с покупкой патента из жизни предпринимателя уйдут такие вещи, как подача налоговой декларации и бухгалтерский учет.

Из опыта России Казахстан мог бы взять следующую норму: местные власти имеют право дополнять список новыми видами деятельности в зависимости от специфики местного производства.

#### Право на выбор

Ранее Министерство финансов РК предлагало с середины текущего года предоставить предпринимателям, работающим в рамках специального налогового режима на основе разового талона, право выбрать иную форму налоговой отчетности, в частности, патент или упрощенную декларацию.

Министр финансов Болат Жамиев на заседании правительства напомнил, что законодательством с 1 января 2013 года

предусмотрена отмена разового талона. Все лица, торгующие на рынках, должны с начала следующего года однодомно перейти на другие режимы налогообложения: патент – 2% с дохода, упрощенная декларация – 3% с дохода, общеплановый порядок – 10% для ИП, 20% – для юридических лиц.

«В целях предоставления возможности адаптации налогоплательщиков к новым условиям налогообложения, а также обеспечения плавного перехода торгующих на рынках министерство финансов предлагает предоставить с 1 июля 2012 года лицам, торгующим на рынках право выбора одного из специальных налоговых режимов: патент или упрощенная декларация или разовые талоны», – сказал Болат Жамиев.

Кроме того, было предложено наладить разъяснительную работу. «На территориях крупных рынков будут созданы пункты для оказания налоговых органами услуг, в том числе по постановке на учет в качестве ИП, приему налоговых заявлений и налоговой отчетности, предоставлению консультаций», – уточнил министр.

«В этой связи необходимо решить вопрос с финансированием из местных бюджетов соответствующих расходов. Также считаем обязательным участие местных исполнительных органов в организации и проведении массово-разъяснительной работы с налогоплательщиками», – добавил он.

Еще одним преимуществом патентной системы станет минимизация коррупционного фактора. С последним в налоговой службе большие проблемы.

# ■ Сергей Киселев: «Развивать казахстанский телевизионный контент трудно, но реально»

Ольга Веселова

Лоббирование интересов отечественных каналов со стороны государства Сергей Киселев, генеральный директор Первого канала «Евразия», считает вполне уместным и допустимым. «Это вопрос национальной безопасности. Государство должно иметь каналы для передачи информации населению», — подчеркивает он.

Более подробно о текущем состоянии и развитии казахстанского телерынка г-н Киселев рассказал в интервью «Капитал.kz».

— Какие телепередачи наиболее популярны в Казахстане?

— Если смотреть в целом, на сегодняшний момент больше популярны развлекательные телепередачи, нежели аналитические. Следующими по популярности в Казахстане идут информационные передачи.

— Какое телевидение (зарубежное, российское или казахстанское) предпочитают смотреть казахстанцы? Меняется ли ситуация в настоящее время?

— Пока наш зритель смотрит больше иностранной контент, и это не только российские передачи, но и турецкие, и корейские сериалы. Между тем тренд, который начался еще в 2008 году, заключается в том, что появляется все больше интереса среди казахстанцев к отечественному продукту. Другое дело, что наш рынок не всегда может предложить качественный продукт, и эту пустоту заполняет иностранный.

Однако, думаю, что в ближайшем будущем, и все это прекрасно понимают, при том внимании к этому вопросу как со стороны государства, так и со стороны частных компаний, который на сегодня существует, казахстанский контент будет преобладать. Это общий тренд и именно в данном направлении движется все казахстанское телевидение.

— Если говорить о Первом канале «Евразия», какое у Вас соотношение иностранного и казахстанского контента на сегодняшний день?

— Сейчас около 19% всего, что показывает Первый канал «Евразия», производится в Казахстане. В данный момент политика нашего телеканала полностью направлена на развитие отечественного контента. Фактически сейчас на украинских каналах 99% всего контента собственного производства. Мало того, многие российские каналы покупают передачи у украинских.

— Какие новые казахстанские проекты запускаются на телеканале Первый канал «Евразия» в новом сезоне?

— В этом году мы запустили в очень сжатые сроки, 2 августа договорились, а уже 9 сентября вышла, передачу «Добрый вечер, Казахстан!».

— Также мы запустили линейку документальных фильмов «Доска почетных». В них повествуется о наших современниках, которые являются гордостью нации, советской нации, нашим национальным достоянием. Их знают не только в Казахстане, но и за рубежом, а значит, именно они — визитная карточка нашей страны. Первый фильм из цикла был посвящен боксеру и политическому деятелю Серіку Конакбаеву, второй — артисту балета, хореографу и балетмейстеру Булату Аюханову, третий

гласить, к примеру, для работы в Алматы украинскую команду, будет дешевле, чем заказать у отечественных компаний.

Кроме этого, у нас, к сожалению, очень мало профессионалов, которые бы могли создавать качественные телепередачи. Этим людям для обеспечения нужд всех телеканалов явно не хватает. Между тем в последнее время в связи с растущим спросом появилось много продакшн-компаний, на первых минутах рекламных видео которых виден явный брак в свете и в операторской работе. Ведь если человек взял в руки камеру и два раза отснял свадьбу — это не значит, что он оператор. Поэтому приходится приглашать специалистов из Москвы, Киева и т.д.

— Значит, на телевидении, как и во многих других отраслях бизнеса, в Казахстане не хватает специалистов?

— Да, это большая проблема. Приведу недавний пример в качестве иллюстрации. Мы снимали большую казахстанскую «вкладку» в передачу «Жди меня». Съемки проходили в новом медиацентре в Астане. Это здание оборудовано по последнему слову техники, ему позавидовали даже наши коллеги из Москвы. К сожалению, во всем Казахстане не нашлось ни одного человека, который бы имел достаточный опыт и навыков, чтобы поставить свет и произвести съемку в новой стеклянной студии на последнем этаже астанинского медиацентра. Было много мелочей, о которых никто и не догадывался. И нам вновь пришлось прибегать к помощи российских коллег. При этом самое главное не только то, что они сделали качественный продукт для казахстанского зрителя, но и то, что они научили специалистов в Астане работать в новой уникальной студии медиацентра.

— А почему у нас на телевидении так много передач, которые являются просто аналогами иностранных?

— В целом это самый выигрышный формат, к которому идут все телеканалы. Берется за основу уже проверенный формат и адаптируется под локальную ментальность. Многие говорят, что казахстанское телевидение — это «калька» с российского, тогда как российское телевидение — это «калька» с американского. Но не надо изобретать велосипед, надо пользоваться уже существующими наработками. Эти процессы новы только для нас, Украина, к примеру, прошла их еще пять лет назад. Фактически сейчас на украинских каналах 99% всего контента собственного производства. Мало того, многие российские каналы покупают передачи у украинских.

— Можете ли Вы озвучить стоимость одного из проектов?

— Порядка \$80 тыс. стоит один выпуск передачи «Добрый вечер, Казахстан!». И это самый дорогой проект на нашем канале.

— Вы много говорите о новом медиацентре в Астане, не значит ли это, что все передачи теперь будут сниматься там?

— Новостные передачи, безусловно, да. Ведь все «нюсемейкеры», чиновники и политические деятели находятся там. Но развлекательные передачи могут сниматься где угодно, главное, чтобы они были качественными.

— Чувствуете ли Вы конкуренцию со стороны интернета?

— Она есть, молодежь не смотрит телевизор. Зритель стареет, и это надо признавать. Но если рассматривать телевидение только как бизнес, а продаем мы только рекламу, то целевая аудитория от 18 до 25 лет, которая сидит в интернете, она не интересна рекламодателям, ведь она не платежеспособна.

— Если говорить в общем, то эфирное телевидение умирает. Через пять-десять лет его не станет. Следующий этап развития телевидения — это когда зритель сам сможет себе составлять программу передач.

— Промежуточный этап в этом процессе происходит уже сейчас, когда на телеканалах все больше появляется развлекательных программ, потому что все новости уходят в интернет.



— Вокально-инструментальному ансамблю «Дос-Мукасан» и другим выдающимся жителям нашей республики.

В 2013 году мы запускаем новую линейку фильмов об исторических личностях Казахстана. Кроме этого, в январе будущего года стартует третий сезон уже ставшего традиционным шоу «X-фактор».

4 декабря началось вещание новостей из студии в медиацентре Астаны. Будет выходить и еженедельная аналитическая передача. Зрители телеканала «Евразия» смогут посмотреть и новые выпуски развлекательной передачи «Ду кол шоколад». В новом году вновь появится программа «Фактор Экстрима».

Этой осенью на канале вышла передача «Право на качество», где Светлана Романовская, известный казахстанский борец за права потребителей, помогает казахстанцам грамотно использовать свои правовые возможности, выбирать правильный товар или услугу.

На Первом канале «Евразия» в конце марта стартует единственный на сегодняшний день в Казахстане проект, который будет разбирать гражданско-административные дела — «Судебное шоу».

Кроме этого, дан старт авторской программе Ольги Артамановой «Фабрика грез». В доступной форме автор знакомит аудиторию с различными направлениями, стилями, жанрами кинематографа, автор использует ретроспекции, аналитические обзоры истории и теории кино, знакомит зрителей с биографиями мэтров кино, историй создания киношедевров и классических лент зарубежного, советского и постсоветского кинематографа.

— Можете ли Вы озвучить стоимость одного из проектов?

— Порядка \$80 тыс. стоит один выпуск передачи «Добрый вечер, Казахстан!». И это самый дорогой проект на нашем канале.

— Вы много говорите о новом медиацентре в Астане, не значит ли это, что все передачи теперь будут сниматься там?

— Новостные передачи, безусловно, да. Ведь все «нюсемейкеры», чиновники и политические деятели находятся там. Но развлекательные передачи могут сниматься где угодно, главное, чтобы они были качественными.

— Чувствуете ли Вы конкуренцию со стороны интернета?

— Она есть, молодежь не смотрит телевизор. Зритель стареет, и это надо признавать. Но если рассматривать телевидение только как бизнес, а продаем мы только рекламу, то целевая аудитория от 18 до 25 лет, которая сидит в интернете, она не интересна рекламодателям, ведь она не платежеспособна.

— Если говорить в общем, то эфирное телевидение умирает. Через пять-десять лет его не станет. Следующий этап развития телевидения — это когда зритель сам сможет себе составлять программу передач.

— Промежуточный этап в этом процессе происходит уже сейчас, когда на телеканалах все больше появляется развлекательных программ, потому что все новости уходят в интернет.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### ТУРЦИЮ ВЫЗЫВАЛИ?

Пресс-секретарь президента РФ Дмитрий Песков заявил, что Таможенный союз России, Беларуси и Казахстана открыт для присоединения новых членов. «Таможенный союз и экономическая зона открыты для каждого. В настоящее время Россия, Беларусь и Казахстан начали успешно развивать данный процесс. Интерес и желание присоединиться к Союзу со стороны как можно большего количества наших соседей, включая, естественно, Турцию, будет с радостью встречено Россией», — сказал г-н Песков в эфире радиостанции «Голос России». Он также заявил о важности экономического взаимодействия России и Турции. «Перспективы в этой сфере также многообещающие. Наряду с успехами в области энергетики и, в частности, атомной энергии, постепенно увеличивается объем турецких инвестиций, осуществляемых в российских компании. Тысячи турецких компаний успешно работают в России. Каковы будут итоги этой деятельности, мы увидим уже скоро. Повторюсь, экономика представляет собой очень важную и многообещающую область для наших взаимоотношений», — заявил пресс-секретарь президента РФ. («Интерфакс-Казахстан»)

#### ВСТУПАТЬ ИЛИ НЕ ВСТУПАТЬ?

Директор НИИ экономики АПК и развития сельских территорий, академик Национальной академии наук Казахстана, лидер партии «Ауыл» Гани Калиев считает, что успешное вступление республики во Всемирную торговую организацию (ВТО) поставит под удар промышленность страны. «ВТО — это сообщество богатых стран, которые свои внутренние резервы повышения эффективности производства уже исчерпали. Они давно обеспечили себя продовольствием, и им надо сбывать излишки, чтобы не останавливать производство, а значит, все время искать новые рынки сбыта и источники сырья. Поэтому торговая организация и берет в свои ряды страны с низким уровнем развития экономики. Но если сейчас мы откроем границы, снизим пошлины, товары из развитых стран в хорошей упаковке и более дешевые хлынут на прилавки наших магазинов, и это окончательно добьет нашу промышленность. Под ударом окажутся сельское хозяйство, пищевая промышленность и сельскохозяйственное машиностроение», — заявил он. «Два-три миллиона человек, по данным отдельных экспертов, окажутся без работы. А где 2-3 млн безработных, там 10-12 млн бедствующих людей, потому что почти у каждого работающего есть семья», — добавил он. По словам г-на Калиева, российские ученые подсчитали, что после вступления в ВТО объем производства пищевой промышленности России сократится на 14%, сельского хозяйства — на 3%, легкой промышленности — на 7%. «Экспорт продукции пищевой промышленности уменьшится на восемь, сельского хозяйства — на шесть, легкой промышленности — на четыре процента. Импорту, наоборот, увеличится в пищевой промышленности — на 38, сельском хозяйстве — на 11, легкой промышленности — на восемь процентов. Численность рабочей силы сократится соответственно на 29, 5 и 30%», — сказал он. «Поэтому мы, ученые, и говорим, что вступление в ВТО чревато разорением и нестабильностью в обществе», — отметил г-н Калиев. Вместе с тем, добавил он, «это не значит, что не надо вступать в ВТО вообще». «Не надо вступать поспешно и со всем соглашаясь. Надо отстаивать свои интересы. Надо брать льготы. Надо торговаться. Китай торговался 15 лет, почему мы не можем? Мы должны знать, каков должен быть уровень развития сельского хозяйства, чтобы выдержать конкуренцию. Сколько для этого надо вложить средств в один гектар, какова при этом должна быть доля государства, сколько лет потребуются для достижения конкурентоспособного уровня. Например, некоторые страны добились для себя квоты на шесть, девять лет. А мы не смогли отстоять себя, помешал ложный имидж развитого государства», — сказал г-н Калиев. «Россия и мы вслед за ней вступаем в ВТО как развитые страны. Это значит, что субсидии в сельское хозяйство могут составлять не более пяти процентов от внутреннего валового продукта, тогда как для развивающихся стран установлен порог в 10%. Зачем мы делаем себе в ущерб? Наше руководство на переговорах должно защищать наши интересы, а не делать гордый вид, соглашаясь на все условия. Ведь это аукнется очень больно. Хотим войти в ВТО? Давайте войдем, но продадим для этого всю необходимую работу», — отметил ученый. «Сейчас Минсельхоз принял программу, согласно которой в развитие сельского хозяйства в течение ближайших восьми лет должно быть вложено \$18-20 млрд», подытожил он. («Интерфакс-Казахстан»)

#### В ЭКО ПРОЕКТЫ ОДОБРЯЮТ

Западно-Казахстанская область вышла на первое место в республике по инновационной активности. Об этом было заявлено на совещании «Инвестиционный климат и устранение административных барьеров». На совещании в областном акимате было отмечено, что по инновационной активности ЭКО находится на первом месте по республике, по одобрению проектов программы «Дорожная карта бизнеса — 2020» — на пятом. В рамках программы «Занятость — 2020» освоено свыше 3 млрд тенге (это 1/4 часть средств, выделенных по республике). «Продлевается достаточно большая работа, о чем свидетельствует объем привлеченных в экономический инвестиционный фонд. Так, за 10 месяцев текущего года в промышленность области направлено 88,5 млрд тенге инвестиций», — сказал аким области Нурлан Ногаев. В рамках Карты индустриализации в Западно-Казахстанской области на сегодняшний день реализуется 31 инвестиционный проект на сумму 256 млрд тенге с созданием свыше 1400 рабочих мест. По программе «Дорожная карта бизнеса — 2020» охвачено более 160 субъектов предпринимательства. Общая сумма субсидированных кредитов и подвидимой инфраструктуры составляет 23,1 млрд тенге, что в 2 раза превышает сумму кредитов, одобренных в прошлом году. (bnews.kz)

# ■ С вершины Тенгри спустился казахстанский рок



Владимир Плошай

На фоне погодных катаклизмов в Алматы состоялась первая национальная премия в области рок-музыки. Молодых наградили за активность, бывалых за заслуги, почетным гостям достались аплодисменты

Из 3 тыс. композиций, присланных казахстанскими музыкантами со всех уголков страны, жюри фестиваля — Евгений Бычков (Tengri FM), Олег Борецкий (кинокири-

тик), Сергей Галанин (группа «СерьГа»), Жания Аубакирова (пианистка, ректор консерватории им. Курмангазы) и другие выбрали пару десятков наиболее достойных. Статуэтки и регалии раздали с небольшим опозданием и неполным залом.

Премия за лучшую аранжировку получила группа «Some Toig» (хотя, нужно признать, вокал и видео у ребят тоже на высоте). В номинации «Поэзия» победил коллектив «Che Francisco». За женский вокал была отмечена группа «Sugarfree Blues». Круче всех среди рок-мужчин, по мнению жюри, в стране поет вокалист команды «Cry Baby». «Flash Set», в свою очередь, завладела титулом «Выбор интернета». Лучший трек у группы «Angry

Ants». За верность рок-н-роллу наградили «Motor-Roller», «BluesMotel», «Субкультуру», «Fridays» и «Жантук-Бэнд».

Немало были удивлены и корифеи из «Дос-Мукасан», когда им вручили премию «За вклад в развитие рок-музыки в Казахстане». Участники ВИА, с 1967 года исполняющие собственные произведения на казахском и русском языках, а также народные казахские песни в аранжировке, никак не могли предположить, что их творчество народ воспримет с формулировкой «рок». В этой же номинации был посмертно награжден джазмен Тахир Ибрагимов.

#### Неоцененные дебюты

Эффектным был тандем рок-музыкантов и камерного оркестра, который сопровождал все коллективы, выступившие на сцене. Сочетание симфонического звучания и ударных с бас-гитарами вышло актуальным. Весьма колоритно выглядело сочетание электродомбы (Максат Хасанов, «Алдаспан») и электрогитары (Нодар Машуров, «Angry Ants»). Инструмент, которому всего несколько лет от роду, произвел мощное впечатление на публику. А вот известный кинорежиссер Ермек Турсунов сомневается, чтобы за электродомбой было будущее. Равно как и за электрокобызом. «Мне странно слышать само это слово из новояза — электродомбы. Живой звук домбы живет неистребимо во мне. Он мне понятней, ближе, чем электронный космический вой», — отметил Ермек Турсунов, которого в последнее время именуют не иначе как режиссером скандалов. Талантливо выступили и новички — группа «Nissa J». Фронт-вумен Аниса Мохначева, она же автор слов и музыки, исполнила свой продукт талантливо и проникновенно. Жаль, что ее творчество не зацепило жюри.

#### 4000-летний БГ и его команда

Под занавес, как и полагается «гвоздью программы», под оглушительные воп-

ли фанатов на сцену вышла легендарная группа «Аквариум». Во главе с бессменным просветленным лидером Борисом Гребенниковым, который на днях отметил свой 59-й день рождения. В расширенном составе (11 человек) и с оригинальной программой легенды рока дали всего три концерта — в Москве, Алматы и Питере. Этими концертами они завершили гастрольный тур «в честь 4000-летия группы».

Около двух часов неувыдающий и стильный БГ «зажигал», как в далекие 80-е. Начав с песни «Назад в Архангельск» из последнего альбома, мощный чуть дребезжащий голос, качественный звук, драйв и неимоверная энергетика буквально захлестнули Дворец Республики. Своим новым и старым творчеством Гребенников и компания в очередной раз выразили актуальную точку зрения:

«По радио снова транслируют то, что унижает человеческий ум,

Этот низкий потолок страшнее чумы и проказы».

В сопровождении флейты, скрипки, саксофона, клавишных исполнили «нетленку» «У императора Нерона» из альбома «Треугольник», которую группа не играла очень давно. Знаменитые «Я змея» в суперсовременной аранжировке и «Вавилон не властен над тобой» прозвучали так яростно и неистово, что зрители всерьез начали опасаться за здоровье бравого ударника. Не обошлось и без лирики, где шемдящий голос Гребенникова проникновенно выводит историю за историей — от «Лошади белой» и «Анютины глазки» до «Гумана над Янцзы». Взорвали зал «Рок-н-ролл мертв» и хит последних лет «Стаканы» с кельтскими мотивами. Их зрители пели практически хором. Заключительный аккорд — «Отец яблоко» — БГ милостиво посвятил всем алматинцам. В общем, каждому свое: одним дебют и первые овалы, а другим — тысячелетия славы.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ МИРОВЫЕ

### НЕ БОЛЕЕ 7 ЭТАПОВ

Фонд недвижимости «Самрук-Казына» рассматривает возможность реализации жилья, построенного в рамках программы «Доступное жилье – 2020», через интернет. Председатель правления фонда недвижимости Болат Палымбетов считает, что электронная подача заявки на жилье позволит избежать человеческого фактора при распределении квартир, что, в свою очередь, повысит доверие населения к реализуемым программам. «Желающие подать заявку на приобретение квартиры получают возможность через интернет выбрать интересующий город, жилой комплекс, тип квартиры в этом жилом комплексе или подать заявку, используя электронно-цифровую подпись (ЭЦП)», – рассказал Болат Палымбетов. Он также отметил, что весь процесс от подачи заявления до получения ключей не будет превышать семи этапов. В них входят: подача заявки через интернет, получение номера очередности и ознакомление с результатами регистрации заявок; получение справки МСАП (в АО «Жилстройсбербанк Казахстана» справки из ЦОНА о наличии или отсутствии жилья; предоставление необходимой документации дочерней управляющей компании фонда недвижимости (ТОО «ФН Менеджмент»); выбор жилого помещения согласно заявленному типу квартир; получение решения жилищной комиссии; заключение соответствующего договора и оплата; прием-передача ключей от квартиры. При приеме заявка автоматически получает порядковый номер и фиксируется время ее регистрации. Свою очередь заявитель сможет увидеть на сайте сразу после регистрации заявки. В программе могут принять участие граждане Казахстана в возрасте от 25 до 55 лет, имеющие семью из 2-3 человек, постоянное место работы, не имеющие жилья в требуемом регионе и крупных кредитов, с доходом семьи не менее 84 394 тенге (для регионов). Напомним, фонд недвижимости реализует жилье двумя способами: прямая продажа и аренда с выкупом. Планируется, что подача заявок будет осуществляться через интернет за три месяца до ввода новостройки в эксплуатацию. Стоимость квадратного метра через прямую продажу составит не более 180 тыс. тенге, при аренде с правом выкупа ежемесячная арендная плата составит 1,6 тыс. тенге за квадратный метр, в зависимости от условий кредитования на срок от 7 до 15 лет. (tengrinews.kz)

### ЕЩЕ ИННОВАЦИОННЕЕ!

Казахстан предлагает создать энергетический клуб ШОС. Такое предложение озвучил премьер-министр РК Серик Ахметов, выступая на заседании Совета глав правительств государств-участников ШОС в столице Кыргызстана. «Серьезные вызовы продовольственной безопасности диктуют необходимость углубления сотрудничества в сфере сельского хозяйства. Видится перспективным развитие сотрудничества в области энергетики и создание энергетического клуба ШОС под эгидой Делового совета организации», – сказал Серик Ахметов. Казахстан разработал концепцию программы инновационного сотрудничества в рамках ШОС и направил на рассмотрение государств-участников этой организации. Об этом сообщил премьер-министр РК Серик Ахметов, выступая на заседании Совета глав правительств государств-участников Шанхайской организации сотрудничества в Бишкеке. По словам Ахметова, основная цель этой программы заключается в эффективном использовании инноваций и инвестиций, в повышении глобальной конкурентоспособности национальных экономик, производстве товаров и услуг путем повышения их инновационности, технологичности, наукоемкости и экологичности, а также снижении их энергоемкости. («Казинформ»)

### ОДОБРЕННЫЙ ПРОЕКТ

Мажилси Парламента Казахстана одобрил проект закона Республики Казахстан «О внесении изменений и дополнений в закон Республики Казахстан «О внутренних войсках Министерства внутренних дел Республики Казахстан». «Целью законопроекта является совершенствование военно-административной системы внутренних войск, по аналогии с организационной структурой Вооруженных сил РК, путем создания региональных командований в пределах границ административно-территориальных единиц РК и законодательного определения полномочий командующего региональным командованием», – говорится в заключении комитета по международным делам, обороне и безопасности. По словам МВД республики Калмуханбет Касымова, в рамках реорганизации законопроектом предусмотрена оптимизация численности органов военного управления. «Предполагаемая реорганизация существующих 8 управлений и бригад численностью 578 единиц до 4 региональных командований численностью 340 единиц, что позволит высвободить 238 единиц, которые будут перераспределены в подчиненные войсковые части», – пояснил он. (ИА «Новости-Казахстан»)

### ТАМОЖНЯ ДАЕТ ДОБРО!

Глава Федеральной таможенной службы РФ Андрей Бельянинов положительно расценивает развитие сотрудничества между государствами ШОС, в частности между таможнями. Одним из шагов по продвижению этого взаимодействия стал подписанный в среду меморандум между таможенными службами стран ШОС о сотрудничестве по защите прав интеллектуальной собственности. «Этот документ готовился с 2007 года», – заявил Бельянинов. «Меморандум, в частности, затрагивает реальные вопросы борьбы с контрафактом, борьбы за авторские права», – пояснил он. «Таможня занимается этой работой, и это отражается на наших производителях», – заявил глава ФТС, выразив уверенность, что меморандум «будет иметь дальнейшее развитие. Бельянинов, который возглавляет российскую часть российско-казахстанской межправительственной комиссии, также выразил удовлетворение развитием сотрудничества. «Кыргызстан поступательно идет к политической стабильности и развитию экономики, здесь прошло большое количество международных событий», – отметил он. («Интерфакс-Казахстан»)

# Елена Грищук: «Нужно использовать креативные подходы»

Ирина Лукичева

Следующий год станет годом вызова для управленцев. Это значит, что менеджеру уже сегодня необходимо формировать программу лояльности персонала во благо развития своей компании. О последних тенденциях на рынке труда, а также о том, как удержать сотрудника и что сделать для того, чтобы его не увели конкуренты «Капитал.kz» рассказала Елена Грищук, директор международной рекрутинговой компании «Форсаж».

– Какие тенденции Вы можете отметить на казахстанском рынке труда в 2012 году? Чем они схожи и чем отличаются от рынков труда других стран СНГ?

– В уходящем году есть несколько ключевых трендов, которые были присущи рынку труда. Первый тренд заключается в том, что, как и в предыдущие годы, прослеживается дефицит высококвалифицированных сотрудников разного уровня: топ-менеджеров, среднеуправленческого звена и высококлассных специалистов. В связи с этим правила на рынке труда диктуют поиск талантов.

Сегодня вакансий на рынке больше, чем достойных, профессиональных кандидатов. Из-за этого в страну идет большой поток менеджеров-экспатриотов из других стран, в частности, из Европы и ближнего зарубежья. Еще одна тенденция: Казахстан открывает для себя менеджеров из Украины, Узбекистана и Беларуси. Они обходятся работодателям гораздо дешевле, чем менеджеры того же уровня из России или Западной Европы.

Дефицит квалифицированных сотрудников диктует, по сути, политику компании в области HR. Для того чтобы этому дефициту как-то противостоять, компании формируют кадровый резерв, выявляя таланты внутри своей организации. Они работают с вузами для того, чтобы отобрать лучших студентов и «выращивать» из них профессионалов.

Кроме того, компании стали уделять внимание качеству специалистов. На сегодняшний день для получения хорошей работы иметь диплом о высшем образовании и немного опыта работы уже недостаточно, отбор вакансий в предприятия достаточно серьезный.

Несмотря на дефицит кадров, в Казахстане сформирована плеяда высокопрофессиональных специалистов, которые получили отличное образование, прошли через ситуации кризиса, управление изменениями, и они, на мой взгляд, котированы на рынке наравне с экспатриотами из Европы и ближнего зарубежья. Это хороший тренд, который будет способствовать тому, что постепенно экспаты будут оставлять топовые позиции в компаниях для местных сотрудников.

– По Вашему мнению, в каких специалистах сегодня нуждается рынок труда в Казахстане? Какие профессии востребованы?

– Сегодня востребованы работники в промышленной, нефтедобывающей, нефтехимической отраслях, в машиностроении. Вместе с этим рынок нуждается в хороших прорабах, строителях, сварщиках, энергетиках. В коммерческом секторе наблюдается дефицит в менеджерах по продажам.

Этот год показал нам удивительный и интересный тренд: собственники бизнеса начинают думать о стратегическом



развитию своего бизнеса, и поэтому они приглашают в компанию маркетолога уровня маркетинг-менеджера, маркетинг-директора, который будет отвечать не просто за продвижение компании, но и за разработку стратегии. Например, куда компания будет идти в своем конкурентном поле через 3 года, через 5 лет.

Третий тренд заключается в бурном развитии интернет-технологий на казахстанском рынке. Здесь востребованы руководители интернет-проектов и интернет-продаж.

– Какую долю на рынке рекрутинговых услуг Вы планируете занять в Казахстане? Насколько, по Вашему мнению, рынок насыщен подобными услугами и насколько остро ощущается конкуренция?

– Пока еще никто не считал, какова емкость этого рынка и какую долю занимает та или иная компания. Наша компания будет стремиться к ведущим позициям, но мы понимаем, что над этим нужно много работать, потому что рынок интересный и у нас есть достойные конкуренты среди местных и сетевых российских, американских компаний.

Я думаю, что рынок услуг, которые предоставляют рекрутинговые компании в Казахстане, пока не перенасыщен. Мы должны говорить не просто о количестве

операторов, но и о качестве, которое предоставляют эти компании.

– Сколько в среднем стоят услуги рекрутинговой компании? На какие аспекты должен обращать внимание заказчик, обращаясь в рекрутинговую компанию?

– Разброс стоимости на услуги рекрутеров составляет от 5% до 35% годового фонда денежного вознаграждения кандидата. В среднем услуги профессиональной компании колеблются в режиме 20-25% от годовой заработной платы специалиста.

Заказчик основывается не только на интуиции при выборе рекрутинговой компании. Он смотрит на то, какой портфель заказов у компании. Очень важно смотреть на количество замен, которые есть у рекрутинговой компании – это свидетельство того, насколько качественно она показывает кандидатов и эти люди работают дальше. Поскольку рекрутмент – это сервисный бизнес, то клиентоориентированность здесь очень важна. То есть принцип того, что клиент прав, должен быть ведущим.

– Сколько времени в среднем Вы тратите на поиск кандидатов на позицию рядового сотрудника, менеджера и топ-менеджера?

– Есть технология, которая предполагает, что через 2 недели после того, как мы взяли вакансию или проект, мы должны презентовать от 3 до 7 кандидатов на вакансию, которые максимально соответствуют требованиям и ожиданиям клиента. В среднем закрытие позиции с момента анонсирования вакансии до момента выхода кандидата на работу составляет 1-2 месяца в зависимости от уровня.

– Последнее время украинские компании активно заходят на казахстанский рынок. С чем связана такая тенденция?

– В этом году я не наблюдаю какой-то тенденции в связи с тем, что большое количество компаний приходит в Казахстан. Скорее это связано с тем, что на Украине есть профессиональные компании, которые видят для себя дальнейшие возможности для развития. Казахстан является для нас близким соседом в ментальном плане. Казахский рынок привлекательный для многих украинских бизнесменов. К тому же, на Украине нет такой динамики роста и развития экономики, как в Казахстане.

– Недавно Центр занятости Алматы провел исследование. Согласно ему, большое количество компаний подбирают персонал с помощью социальных сетей – 22,2%, 20,6% респондентов обращаются в Центр занятости, только 7,9% компаний пользуются услугами рекрутеров. Означает ли это то, что профессия рекрутера через 10-20 лет может изжить себя?

– Думаю, нет. Рекрутмент заключается не только в том, чтобы найти нужного человека в социальных сетях или посредством хедхантинга, баз данных. Рекрутинг – это консультирование владельца, топ-менеджера, насколько им подойдет тот или иной кандидат. Хороший рекрутер – это всегда оценщик.

Социальные сети – это всего лишь инструмент, который позволяет выйти на кандидата. Здесь рекрутеры и HR-менеджеры со стороны работодателя черпают вдохновение и ресурсы. Для работодателя социальные сети несут и негативный аспект, поскольку их сотрудники

становятся более открытыми и уязвимыми к доступу хедхантеров.

Следующий год станет годом вызова с точки зрения формирования программ лояльности персонала. Это делается для того, чтобы людей, которых они с трудом растили, развивали, не увели конкуренты. Высококласных сотрудников можно удержать не только материальными выгодами: обедами или спортзалом за счет компании. Люди, достигшие уровня среднего и топ-менеджмента, желают развиваться дальше.

Вторая ценность – налаживание хороших взаимоотношений с собственником бизнеса или начальником. Если последние две ценности присутствуют, то такого профессионала сложно увести из компании.

– Расскажите, пожалуйста, об инструменте, который позволяет измерять уровень жизненной энергии (VQ) у потенциальных менеджеров. Во сколько обходится его определение?

– VQ – способность психики, сознания, которую выявили в 90-х годах французские и американские бизнес-гуру и описывают ее как способность руководителя очень быстро восстанавливаться после стрессовых, негативных влияний на ситуацию своего бизнеса или компании.

Мы все пережили кризис и увидели, что на рынке есть 2 категории управленцев. Первые – менеджеры, от которых ждали большого результата, но они не сделали этого. Вторые – менеджеры, достигшие лучшего результата. Разница между ними оказалась в том, что первая категория имела слабый коэффициент жизненной энергии, у них наступило профессиональное выгорание. Вторую категорию подобное выгорание миновало, и они смогли быстро адаптироваться и включить все необходимые ресурсы, двигаясь через волны кризиса.

Мы первая компания в мире, которая разработала метод тестирования VQ. Наши услуги стоят 20% от годового фонда денежного вознаграждения кандидата.

– Компания Google одна из самых щедрых к своим сотрудникам, она предлагает один из самых богатых социальных пакетов в США. Сюда входят медобслуживание, бесплатные стрижки, гастрономические изыски и многое другое. Руководитель отдела кадров Ласло Бок отмечает, что бонусы ждут сотрудников и после смерти. Это означает, что его родные в течение 10 лет будут получать от 50% зарплату работавшего. Насколько данный опыт может быть применим в Казахстане?

– Если у компании есть такое желание, то и родственники не откажутся от подобного предложения.

Нужно понимать, что такое компания Google. Здесь сотрудник с утра до ночи живет на работе и живет только принципами и идеями Google, и, по сути, отдает свою жизнь. Система отбора в эту компанию является одной из самых креативных и сложных. В глобальном мире нужно использовать нестандартные и креативные подходы, чтобы сотрудники никуда не ушли.

Я думаю, что программы пожизненно-го и постжизненно-го вовлечения человека в эту структуру, возможно, оправданы.

Но я не думаю, что на рынке Казахстана это будет применимо.

– Какие изменения Вы прогнозируете на рынке труда в Казахстане в 2013 году?

– Я не думаю, что произойдут кардинальные изменения. Прогнозы сводятся к тому, что дефицит высококлассных специалистов останется. Вторая тенденция говорит о том, что компании начнут уделять внимание формированию кадрового резерва. Третья тенденция – программы лояльности для сотрудников. Рынок интернета и новых технологий продолжит развиваться, поэтому будут востребованы специалисты в данной сфере. Также постепенно команды экспатов будут меняться: или на новых, или на местных управленцев. Я думаю, что это хорошая позиция для Казахстана, чтобы удержать у себя в стране высококлассных специалистов.

## Алкоголь, бонусы и английский язык – главные «теги» казахстанского рынка труда

Василиса Тулеуова

Рынок труда в сфере производства и продажи товаров народного потребления в 2012 году демонстрировал стабильный и плавный рост. Такие данные приводит рекрутинговая компания Antal Kazakhstan. Согласно их информации, наиболее интенсивно развивался сегмент производства и продажи алкоголя. Сразу несколько крупных международных компаний открыли в Казахстане свои представительства и начали активно завоевывать рынок. Очень уверенные показатели роста продемонстрировала шоколадная отрасль.

Зарботные платы за год выросли приблизительно на 10-20%. Так, острый дефицит высококвалифицированных специалистов обязывает работодателей очень внимательно следить за тем, чтобы уровень предлагаемой ими заработной платы был конкурентоспособным. Говоря о бонусных выплатах, специалисты компании Antal Kazakhstan подчеркивают, что наиболее распространенная практика в казахстанских компаниях – это квартальные выплаты в случае выполнения планов, составляющие чуть менее одного фиксированного оклада. По нашим сведениям, в этом году специалисты не испытывают дефицита в бонусах, так как планы продаж, поставленные перед ними, вполне достижимы.

Наибольшим спросом пользуются региональные менеджеры по продажам и руководители службы региональных продаж. Работодатели интересуются кандидатами, которые обладают опытом работы в крупной FMCG-компаниях, знают сферу продаж изнутри, понимают бизнес-процессы, умеют подбирать персонал и формировать команду. Особенно ценятся те кандидаты, которые прошли все ступени карьерной

лестницы, начиная с торгового представителя.

В последнее время также ошутимо возросла потребность в менеджерах по работе с ключевыми клиентами, а именно с розничными сетями и дистрибьюторами.

Хороший специалист, успевший выстроить прочные отношения с клиентами, – большая редкость.

«Обязательным требованием для всех специалистов является свободное владение английским языком. Что

касается личностных качеств, то работодатели обращают особое внимание на активность и дипломатичность», – добавляет Анна Ковинская, менеджер рекрутинговой компании Antal Kazakhstan.



EUR/USD	1.3108	▲ 1,3%	USD/JPY	82,25	▲ 0,00%	GBP/USD	1.6107	▲ 0,57%	USD/CHF	0.9262	▼ 0,46%	EUR/GBP	0.8136	▲ 0,72%
---------	--------	--------	---------	-------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	---------

Изменение в процентах с 28.11 - 5.12.2012

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▼	▼	▲	▲
-0.11%	-0,66%	3.01%	0.09%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMBB	1412	-0.71%	1.2%	-2%	1%
PTC	1444	-0.54%	1.9%	0%	4%
S&P	1407	-0.17%	0.6%	-1%	12%
DJIA	12952	-0.11%	0.6%	-1%	6%
NASDAQ	2997	-0.18%	1.0%	0%	15%
DAX	7435	0.00%	1.4%	1%	26%
FTSE	5869	-0.04%	1.2%	0%	5%
Hang Seng*	22094	1.35%	-0.2%	-1%	18%
Shanghai*	2035	3.01%	-0.8%	-7%	-10%
Nikkei-225*	9480	0.50%	0.1%	4%	12%
S&P фьюч.*	1412	0.49%	0.6%	0%	14%

\* текущая сессия

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	109.7	-0.98%	-0.9%	4%	2%
WTI	88.5%	-0.66%	1.5%	4%	-10%
Urals	108.2	-1.04%	-0.6%	2%	2%
Золото	1698	-1.08%	-2.6%	1%	9%
Никель	17445	0.03%	3.2%	10%	-7%
Медь	8011	0.30%	2.8%	5%	6%

# Официальные курсы валют

Данные на 6 декабря 2012 года  
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	157.59	▲
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	242.38	▼
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	0.02	
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	40.97	▼
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	150.47	▼
1 ЕВРО	EUR / KZT	197.34	▲
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	151.81	▲
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	24.17	▼
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	535.48	▼
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.18	
1 ЛАТВИЙСКИЙ ЛАТ	LVL / KZT	283.58	▲
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	57.16	▲
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	47.78	▲
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	40.13	▼
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.88	▲
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	123.54	▼
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	84.39	▼
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	0.08	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	18.38	▼
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	22.84	▲
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	162.42	▼
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	13.93	▲
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.83	▼

## Проблема «финансовой пропасти» в США по-прежнему актуальна, другие негативные факторы – почти нет

Настрой глобальных рынков снова будет в значительной степени зависеть от развития событий в Вашингтоне и хода переговоров по решению финансовых проблем США (ожидается, что стороны придут к соглашению до конца года). В конце минувшей недели конгресс и президент США предупредили, что не стоит рассчитывать на быстрое решение этой проблемы. Глава Белого дома намекнул, что предстоят «затяжные переговоры», а спикер Палаты представителей заявил, что стороны пока практически ни о чем не договорились. Следовательно, этот фактор, вероятнее всего, сохранит актуальность до Нового года. Впрочем, это не должно помешать росту котировок на рынке акций. Макроэкономическая статистика как в США, так и в Китае свидетельствует об улучшении конъюнктуры. Угроза разрастания кризиса еврозоны в краткосрочной перспективе, по-видимому, также миновала. Сегодняшние данные о ситуации в производственном секторе крупнейших экономик мира определяют настрой рынков в начале недели, а статистика по рынку труда в США повлияет на ситуацию в конце пятнадцатидневки.

### Инвесторы увеличивают вложения в фонды развивающихся рынков

На этом все еще достаточно неоднозначном фоне инвесторы демонстрируют все более оптимистичный настрой по отношению к развивающимся рынкам. Вложения в соответствующие активы растут – инвесторы полагают, что в 2013 году такие инвестиции обеспечат относительно высокую доходность. Данные EPRF Global за минувшую неделю свидетельствуют о том, что чистый приток в различные

фонды развивающихся рынков составил более \$3,0 млрд. Положительная динамика наблюдается уже двенадцатую неделю подряд – за этот период приток превысил \$15,0 млрд. Намечилась устойчивая тенденция к укреплению валют развивающихся рынков, которая традиционно предвещает позитивную динамику на соответствующих рынках акций. Динамика валютного курса лучше отражает то, как инвесторы оценивают макроэкономические и бюджетные риски. Курс азиатских валют развивающихся рынков к доллару США в конце минувшей недели достиг 15-месячного максимума. Лучшую динамику продемонстрировала индийская рупия – за пять дней ее курс к доллару вырос на 2,3%. Малайзийский ринггит подорожал на 0,7%, индонезийская рупия – на 0,6%, а южнокорейский вон – на 0,3%. Российский рубль придерживался той же тенденции – плюс 0,8%.

### Все внимание – на новостях из Вашингтона

Несомненно, большая часть новостей в начале декабря будет связана с переговорами между администрацией президента и Конгрессом США о предстоящем в конце года повышении налогов (на сумму \$607 млрд) и сокращении бюджетных расходов. Эта тема будет иметь главенствующее значение для всех рынков до тех пор, пока проблема не будет решена. Европа будет не так сильно волновать рынки: предоставление финансовой помощи Греции – вопрос практически решенный, и на этой неделе министры финансов ЕС должны встретиться, чтобы обсудить окончательные детали. Канцлер Германии Ангела Меркель на этой неделе выступит на съезде Христианско-демократической партии,

и не исключено, что в своей речи она сделает ряд заявлений (хочется надеяться, обнадеживающих) касательно нерешенных противоречий в процессе согласования европейского бюджета. На этой неделе будет опубликовано несколько важных макроэкономических индикаторов. Первая неделя месяца – наиболее важное время для формирования инвестиционных настроений. На предстоящей неделе в разных странах мира будет опубликовано несколько отчетов, отражающих текущую активность и настроения на рынке; в частности, индексы промышленного производства в крупнейших экономиках, а в США в пятницу выйдет ежемесячная статистика по занятости.

### Календарь событий: конец года не за горами

Пятница. Самое важное событие дня – выход статистики по занятости в США. Согласно консенсус-прогнозам, число рабочих мест в американской экономике вне сельского хозяйства в ноябре увеличилось на 151 тыс. по сравнению со 158 тыс. месяцем ранее. Кроме того, в США будет опубликован индекс доверия потребителей Мичиганского университета.

Выходные. В воскресенье в Китае выйдут макроэкономические показатели за минувший месяц. В их числе – обновленная статистика по инфляции, данные по промышленному производству за ноябрь, данные по розничным продажам и т. д. Выход этих показателей повлияет на стоимость сырьевых товаров и на то, как откроются российские рынки в следующий понедельник.

Информация предоставлена Sberbank Investment Research

## Новинки законодательства

Владимир Плошай

Вашему вниманию предлагается краткий обзор опубликованных за неделю нормативных правовых актов. Среди них отметим указ президента РК от 28 ноября 2012 года № 438 об утверждении Концепции развития местного самоуправления в Республике Казахстан, а также Закон РК «О микрофинансовых организациях».

**Микрофинансовые организации**  
Закон Республики Казахстан от 26 ноября №26-V «О микрофинансовых организациях» направлен на совершенствование механизмов микрокредитования, усиление контроля за выдачей микрокредитов.

Целью закона является развитие сферы микрофинансовых услуг, укрепление финансовой деятельности микрофинансовых организаций, повышение прозрачности микрофинансовых организаций, обеспечение доступности микрокредитов широкому слою населения, обеспечение защиты прав и интересов потребителей услуг микрофинансовых организаций.

Основными концептуальными направлениями закона являются:

1) введение понятия «микрофинансовые организации» (МФО), для которых будет разрешен более широкий перечень видов деятельности, в отличие от действующих разрешенных видов деятельности МКО, в целях перехода указанных организаций на более качественный уровень организации деятельности по микрокредитованию;

2) введение института регулирования, контроля и надзора в целях оздоровления и упорядочения деятельности МФО, в числе основных инструментов которых являются учетная регистрация, установление пруденциальных нормативов и других обязательных к соблюдению МФО норм и лимитов, представление регуляторной и финансовой отчетности, применение мер правоограничительного характера, обязательство осуществлять классификацию выданных кредитов и других активов, вы-

деляя сомнительные и безнадежные требования и создавая против них резервы (резервы) и другие инструменты.

Закон вводится в действие по истечении десяти календарных дней после его первого официального опубликования. Закон опубликован в официальной печати 5 декабря 2012 года.

**Указом президента Республики Казахстан от 28 ноября 2012 года № 438 утверждена Концепция развития местного самоуправления в Республике Казахстан**

Концепция развития местного самоуправления в Республике Казахстан разработана в соответствии с Посланием Президента Республики Казахстан народу Казахстана от 27 января 2012 года «Социально-экономическая модернизация – главный вектор развития Казахстана». Развитие системы местного самоуправления является одним из непременных условий экономического процветания, социального благополучия и формирования гражданского общества.

Исходя из положений Стратегии развития Казахстана до 2020 года, цель Концепции – определить основные концептуальные направления дальнейшего развития системы местного самоуправления в нашей стране. Для достижения указанной цели с учетом вышеназванных ключевых проблем предусматривается решение следующих задач:

1) на уровне аулов (сел), поселков, городов районного значения постепенно повысить роль населения в решении вопросов местного значения через собрания (сходы) местного сообщества путем стимулирования участия, заинтересованности и ответственности населения при принятии управленческих решений;

2) на уровне городов для решения самых насущных проблем, которые волнуют местное население, внедрить механизм вовлечения части активного населения в процесс принятия управленческих решений;

3) повысить роль маслихатов при назначении или избрании акимов в городах

районного значения, аульных (сельских) округах, аулах (селах), не входящих в состав аульного (сельского) округа;

4) расширить финансовую и экономическую самостоятельность нижнего уровня управления в решении вопросов местного значения.

Периоды реализации: первый этап (2013–2014 годы) – расширение потенциала действующей системы на нижних уровнях управления;

второй этап (2015–2020 годы) – дальнейшее развитие местного самоуправления.

Ожидаемые результаты: 1) обеспечение реализации конституционного права граждан на осуществление местного самоуправления в части выражения волеизъявления населения через собрания и сходы;

2) до конца 2013 года введение выборности акимов в городах районного значения, аульных (сельских) округах, аулах (селах), не входящих в состав аульного (сельского) округа посредством их выборов маслихатами районов (городов);

3) повышение роли населения, его участия в качественном решении вопросов благоустройства населенных пунктов, повышение заинтересованности населения в получении качественных жилищно-коммунальных услуг, улучшении санитарного состояния, общественного порядка посредством участия в принятии управленческих решений;

4) активное вовлечение городского населения в решение местных проблем;

5) участие местного населения в мониторинге использования бюджетных средств, выделенных на решение проблем местного значения;

6) поэтапное и последовательное укрепление самостоятельности акимов нижних уровней в решении актуальных вопросов местного значения;

7) повышение гражданской активности казахстанцев в решении важных проблем жизнедеятельности общества посредством проведенной информационно-разъяснительной работы.

Указ вводится в действие со дня подписания, то есть с 28 ноября 2012 года. Указ опубликован в официальной печати 29 ноября 2012 года.

### Обзор рынков Товарной биржи «ЕТС»

Наименование	Значение	Изменение
<b>СПОТ-рынок*</b>		
Пшеница	T 41 733	11%
Цемент	T 14292,53	-10,7%
<b>Срочный рынок*</b>		
W3-11.12	T 40 500	2.53%
GOLDZ-12.12	\$ 1703.8	- 3.05%
ZROL-10.12	\$ 109.79	-0.97%
ZRAG-12.12	\$ 33.16	-2.75%

Данные www.ets.kz, 05.12.2012г.

Аналитика срочного рынка	Аналитика СПОТ-рынка
Во вторник, 4 декабря, на Товарной бирже «ЕТС» в нефтяном сегменте было отмечено снижение цен. Участники рынка отмечают, что сохранение неопределенности вокруг проблемы «фискального обрыва» продолжает оказывать существенное влияние на уровни аппетита к рискованной игре. На этом фоне фьючерсы на нефть марки Brent с поставкой в январе упали на 0,97% – до уровня \$109,79 за баррель. Котировки драгоценных металлов во вторник также закрылись в минусе. Золото с поставкой в феврале упало на 3,05% – до уровня \$1703,8 за тройскую унцию. Серебро с поставкой в марте упало на 2,75% – до уровня 33,16 за тройскую унцию.	За данную торговую сессию на бирже ЕТС прошли торги пшеницей, составив в денежном выражении более чем 9 млрд тенге, общим оборотом в 207 947 тонн. Вчера европейские рынки немного снизились в связи с фиксацией прибыли в конце недели и начале нового месяца. Таким образом, такое снижение было спровоцировано техническими операциями на фоне поддержки фундаментальных факторов. В своем ежемесячном отчете Международный совет по зерну оценил мировой объем производства зерна в 654 млн тонн, что на 21 млн тонн ниже показателя прошлого года. Кроме того, объем мировых запасов должен снизиться до 173 млн тонн ввиду окончания сезона, что на 23 млн тонн меньше показателей прошлого года. Объем товарооборота по цементу за предыдущую неделю составил 11 513 тонн на сумму более чем 175 млн тенге. Средневзвешенная цена на цемент за неделю составила 14 292,53 тенге за тонну, продемонстрировав спад на -10,7%.

РЫПАКОВА –  
ЛУЧШАЯ

Олимпийская чемпионка в трюном прыжке Ольга Рыпакова из Усть-Каменогорска удостоилась звания лучшей в премии «Cosmopolitan Fun Fearless Female» в номинации «Спортсменка года», сообщает Altaynews.kz со ссылкой на телеканал КТК. Премия «Cosmopolitan FFF» существует уже 15 лет, но в Казахстане присуждается впервые. Как отмечают организаторы казахстанской премии, ее цель – «отметить достижения девушек, которые олицетворяют характер журнала – независимый, жизнерадостный и целеустремленный». Выбор проводился по девяти номинациям: «Певица года», «Спортсменка года», «Актриса года», «Дизайнер года», «Блогер года», «Телеведущая года», «Радиоведущая года», «Старт года» и «Пример для подражания». Каждая получила статуэтки Fun Fearless Female. (altaynews.kz)

БАЙТАНА  
В «ТОБОЛЕ»

Костанайскому клубу удалось подписать контракт с перспективным казахстанским футболистом. Бауржан Байтана (06.06.1992) – казахстанский полузащитник, воспитанник тараской школы футбола. Бауржан начал свою карьеру в родной команде, восемнадцатилетний Байтана дебютировал в составе «Тараза» в 2010 году. Интересно, что дебютной встречей для лимитчика стал матч именно с «Тоболом». В тот сезон Бауржан провел 27 матчей и забил 1 гол, большинство встреч он начинал в стартовом составе. В прессе ходили слухи, что в 2010 этим казахстанским футболистом всерьез интересовался «Манчестер Юнайтед». Как рассказывал сам Байтана в одном из своих интервью, никто из стана «красных дьяволов» на него не выходил, хотя предложения из-за рубежа все-таки были – испанский «Альбасете» предлагал Бауржану контракт, но руководство не отпустило молодого игрока. Следующий сезон Бауржан вновь начал в родной команде, но в составе тараского клуба Байтана провел лишь полсезона. Во второй половине сезона молодой футболист защищал цвета атырауского клуба. Всего в 2011 году Байтана провел 21 встречу. Зимой 2012 года, во время УТС в Турции, в одном из контрольных матчей «Тараза» Байтана получил травму, после которой оправился лишь летом. В составе «Тараза» была большая конкуренция среди «лимитчиков», поэтому руководство клуба отправило Бауржана в аренду в каскеленский «Сункар». В составе этого клуба Байтана провел 13 матчей и забил 1 гол. (fc-tobol.kz)

## МИНУТА СЛАВЫ



Темиртаускую спортсменку Татьяну Потемкину, обладательницу трех мировых рекордов в гиревом виде спорта, пригласили на телешоу «Минута славы» в Москве, сообщает корреспондент BNews.kz. «Да, меня пригласили вначале. Но потом, когда узнали, что я спортсменка – отказались. Но с другой стороны, я спортсмен-профессионал в гиревом виде спорта, жонглированием я не занимаюсь. Жонглирование гири – это просто мое увлечение, хобби, тем более что в профессиональном жонглировании женщины жонглируют гири весом в 8 кг, а я жонглирую гири весом в 16 и 24 кг», – сказала Татьяна Потемкина. Она сообщила, что специально для участия в шоу приготовила программу, в рамках которой жонглировать тяжелейшим инвентарем она будет закрытыми глазами. «Заявку на участие я подавала еще летом и отправляла диск с программой, мне кажется это очень интересным, даже несмотря на то, что я спортсменка, все, что включено в программу, к спорту профессионально совсем не относится. Вот жду окончательного итога, включая меня в программу или нет, пока еще непонятно», – пояснила спортсменка. Потемкиной принадлежат несколько мировых рекордов, которые она каждый раз сама же и улучшает. Последний был установлен в 25 всемирных играх неолимпийских видов спорта TAFISA «Спорт для всех» в Литве. Там Татьяна подняла 24-килограммовую гирию 165 раз – на 25 рычков больше своего последнего результата. А шесть лет назад в Санкт-Петербурге казахстанская спортсменка установила неофициальный рекорд Гиннеса, толкнув за два с половиной часа гирию весом 28 килограммов 470 раз. (bnews.kz)



## УТОПИЯ ИЛИ НЕТ?

Данияр Балахметов  
(фото: Станислав Филиппов)

Идея создания чемпионата СНГ сама по себе не новая, и озвучивалась она задолго до заявления Алексея Миллера – председателя правления ОАО «Газпром», которое выступает главным спонсором питерского «Зенита». Правда, до заявления г-на Миллера мысли об объединенной футбольной лиге казались более чем эфемерными и всерьез никак не воспринимались. Но после того как «Зенит» по вине своих болельщиков, «отличившихся» в гостевом поединке чемпионата России против московского «Динамо» понес наказание в виде технического поражения и двух домашних игр без зрителей, эти идеи зазвучали все более настойчиво.

В своем интервью официальному сайту питерского клуба Алексей Миллер отметил следующее: «Очень-очень многие считают, что мы могли бы разыгрывать чемпионат СНГ по футболу, и я также являюсь убежденным сторонником этой идеи. Если настанет час создавать новый чемпионат, то мы будем действовать и делать обдуманные шаги только согласованно с людьми, которые поддерживают цель – создать чемпионат по футболу стран Содружества. Такой разговор на днях состоялся, так что ответ положительный – может быть, и будем играть в другом чемпионате», – заявил г-н Миллер. И нужно заметить, заинтересованность в подобной инициативе проявили

многие. Среди прочих оказались, например, Федерация футбола Армении и казанский «Рубин».

Не остались в стороне и в Казахстане. В частности, эту идею поддержал алматинский «Кайрат». В конце прошлой недели председатель наблюдательного совета клуба Кайрат Боранбаев выступил с официальным обращением.

«Мы живем в эпоху интеграции и глобализации, и на фоне этих процессов идея о создании чемпионата среди стран СНГ выглядит закономерно и вполне логичной. В контексте нашей страны, мы убеждены в том, что объединенный чемпионат способен дать мощный толчок развитию казахстанского футбола. Рост уровня конкуренции, возможность для наших футболистов играть на более высоком уровне с профессиональными командами, рост зрительской аудитории и, соответственно, рост спонсорских вложений – вполне реальный сценарий».

Процесс глобализации затрагивает сегодня все новые и новые сферы деятельности, и футбол не является исключением. Мы уже сотрудничаем с Россией и Беларусью по Таможенному союзу, более того, в настоящее время рассматривается возможность создания единой экономической зоны стран СНГ. Футбольный клуб «Кайрат» считает, что создание чемпионата СНГ может оказаться вполне перспективным решением и будет полезно для стран-участниц Содружества и казахстанского футбола в целом», – заявил г-н Боранбаев.

Однако положительное единодушие по данному вопросу возникло не у всех. В футбольных кругах стран Содружества есть и противники этой идеи, которые скептически относятся к созданию чемпионата СНГ. Так, почетный президент Российского футбольного союза Вячеслав Колосков заявил, что воплощение этой идеи в жизнь невозможно и идет вразрез с интересами российского футбола, который в этом случае потеряет свою идентичность. Данные утверждения, по целому ряду причин, вполне аргументированы и обоснованы.

Во-первых, возникает вопрос о том, как отреагируют на подобную идею в УЕФА и ФИФА? Ведь в случае положительного отклика на данную инициативу со стороны этих организаций может возникнуть прецедент, исходя из которого, остальные члены европейской футбольной семьи пожелают создать нечто подобное по региональному признаку, что наверняка отразится и, скорее всего, отрицательно, на классе отдельно взятых национальных первенств, чьи победители представлены в еврокубках. Из этого возникает другой вопрос, какое количество квот получит объединенная лига в еврокубках, ведь самостоятельные чемпионаты России, Украины, Беларуси еще никто не отменял.

Не менее острый вопрос возникает и с тем, сколько самих клубов и какого «качества» могут делегировать страны Содружества для участия в объединенной лиге, в частности, это касается России и

Украины? К тому же, какой плюс помимо частных встреч с лучшими клубами постсоветского пространства извлечет для себя команды со скромными возможностями. К примеру, «Сконто», «Шериф», «Актобе» или «Нефтчи», находясь в своих национальных первенствах на ведущих ролях, ежегодно получают возможность играть в квалификации еврокубков. Но в соперничестве с «Зенитом», до недавних пор «Шахтером», ЦСКА или киевским «Динамо» этим клубам, скорее всего, придется расстаться с мечтами о еврокубках и, возможно, даже балансировать где-то в зоне вылета. Только еще неизвестно, куда вылетят? Если лига будет открытой, то, скорее всего, командам, не выдерживающим турнирной конкуренции там, придется возвращаться в свои национальные первенства, так сказать, идти на понижение.

Плюс ко всему, не менее острый вопрос связан с инфраструктурной составляющей самих клубов. Сейчас немногие клубы не то что постсоветского пространства, да даже России и Украины существуют отдельно от государственного бюджета и являются полностью самостоятельными предприятиями. Не у всех есть спонсоры уровня, например «Газпрома» («Зенит»), «Газ-РосГАЗ» («Кайрат») или «Систем Капитал Менеджмента» («Шахтер»). Многие клубы попросту зависят от доброй воли руководителей своих регионов, некоторые из них не поступаются принципом «вы мне результат – я вам поддержку». В общем, проработка реализации данной идеи, если, конечно, она еще будет одобрена на всех уровнях, требует скрупулезного подхода, с учетом всех нюансов, которые могут повлиять на успех задумки или на ее провал.

## ЧТО ДАЛЬШЕ?

Полузащитник пермского «Амкара» Йосип Кнежевич, отыгравший минувший сезон в составе «Кайрата», может продолжить карьеру в «Актобе». 24-летний хорват все еще принадлежит «Амкару», но «Кайрат» имеет приоритетное право выкупить трансфер полузащитника. Однако тренерский штаб алматинцев не спешит с решением. «Актобе» также желает заполучить Кнежевича, который в премьер-лиге сумел отличиться 6 раз в 16 матчах. И, в случае отказа «Кайрата», постарается выкупить трансфер хорватского хавбека у пермского клуба. (sports.kz)

ДИРЕЛЛ  
УКРАСИТ БОЙ

Как сообщает proboxing-fans.com, экс-претендент на титул чемпиона мира, бывший участник турнира Super Six World Boxing Classic, перспективный боксер суперсреднего веса Андре Диррелл (20-1, 14 КО) может провести свой следующий поединок 19 января 2013 года в рамках боксерского шоу на арене Madison Square Garden (Нью-Йорк, США), главным событием которого станет бой между чемпионом WBA/IBO в среднем весе Геннадием Головкиным (24-0, 21 КО) и американцем Габриэлем Росадо (21-5, 13 КО). Поединок 19 января в Нью-Йорке станет для Андре Диррелла дебютным выступлением под знаменами промоутерской компании SMS Promotions, принадлежащей известному рэпперу 50 Cent. Сам 50 Cent в телефонном интервью подтвердил информацию о возвращении Диррелла на ринг в январе следующего года: «Андре Диррелл проведет свой следующий поединок 19 января в Нью-Йорке». По информации proboxing-fans.com, потенциальным соперником Диррелла является крепкий американец Роуленд Брайант (16-2, 11 КО), который в августе текущего года проиграл единогласным решением судей чемпиону WBO в суперсреднем весе южноафриканцу Томасу Вестхайзену (21-0-1, 13 КО). Напомним, что последний раз Диррелл выходил на ринг почти год назад. 30 декабря 2011 года Диррелл одержал досрочную победу (техническим нокаутом во 2-м раунде) над Дэррилом Каннингемом (26-4, 10 КО). (boxing.ru)

## ЛОРИЯ – ГЕРОЙ

Казахстанский голкипер Давид Лория стал настоящим героем матча «Ризеспора» с «Шанли Урфаспором». «Ризеспор» в домашних стенах не справился с середняком лиги «Шанли Урфаспором». В первом тайме форвард хозяев Уче Калу великолепным ударом со штрафного в «девятку» ворот соперника открыл счет, но затем лучший бомбардир «черноморских ястребов» получил травму и покинул поле. В самом начале второго тайма футболисты гостевой команды сумели сравнять счет после розыгрыша углового. В конце встречи игроки «Шанли Урфаспора» были более близки к победе, но все их старания вырвать победу предотвратил казахстанский голкипер. Турецкое издание «Fanatik» назвало Лорию лучшим игроком матча в составе хозяев, дав ему оценку – 7. Это лучший результат в составе «Ризеспора», остальные игроки команды получили оценки ниже шести баллов. После этой оценки «Ризеспор» опустился на пятую строчку в турнирной таблице, но от второго места клуб казахстанца отделил всего 2 очка. (sports.kz)



## В ПРЕДДВЕРИИ УТС

14 декабря в Талгаре молодежная сборная Казахстана нового созыва проведет свой первый сбор в рамках подготовки к отборочному циклу чемпионата Европы. Право играть в команде теперь будут иметь игроки 1992 года рождения и младше. Два игрока столичного футбольного клуба примут участие в этом учебно-тренировочном сборе. Это защитник Абзал Бейсебеков и полузащитник Исламбек Куат, вернувшийся из аренды в «Актобе». Оба игрока играли в составе нашей «молодежки» в прошлом отборочном цикле. Абзал провел 6 матчей и забил один мяч, а Исламбек провел 4 матча в рамках отборочного турнира. Оба игрока также принимали участие в играх Кубка Содружества и провели в Санкт-Петербурге по 5 матчей. Абзал, игравший тогда на позиции нападающего, отличился еще и забитым мячом. (fca.kz)

## Почти что дежавю

Сборная Казахстана по футзалу узнала соперников по отборочному турниру Евро-2014

Вячеслав Селезнев

Во вторник в Ньоне состоялась жеребьевка отборочного турнира чемпионата Европы 2014 года по футзалу, который состоится в Бельгии. В грядущем отборочном цикле сыграет рекордное количество сборных. За одиннадцать путевок на континентальное первенство поспорят сорок четыре сборные. На предварительном раунде выступят двадцать две команды, в числе которых есть дебютанты, это сборные Дании, Гибралтара, Швеции и Уэльса. Матчи в шести группах предварительного раунда состоятся с 22 по 27 января будущего года. В группу А жребий определил команды Франции (хозяйка мини-турнира), Черногории, Сан-Марино и Гибралтара. В квартете В сыграют сборные Молдовы, Грузии и Мальты. Матчи этой группы пройдут на площадке последней.

В группе С встретятся Литва, Кипр и Англия. Встречи этого квартета состоятся в Литве. В группу D, помимо хозяйки мини-турнира сборной Болгарии, попали команды Греции, Армении и Уэльса. В квартете E жребий отправил сборные Израиля, Андорры, Эстонии и Швеции. Наконец в группе F сборные команды Албании, Норвегии, Швейцарии и Дании.

Победители шести групп предварительной стадии пройдут в основной раунд, где распределятся по семи группам. Одна группа в этом раунде, у которой номер 3, уже полностью сформирована. Туда и попала сборная Казахстана. Помимо нашей команды в ней сыграют сборные России, Латвии и Румынии. Все матчи будут сыграны с 27 по 30 марта следующего года в Латвии. Стоит отметить то, что в отборочном турнире мирового первенства 2012 года наша команда уже встречалась с россиянами и латвийцами. Эти поединки состоялись в декабре прошлого года в Венгрии, сборная которой также была представлена в группе. Ту кампанию наши футболисты провалили вчистую, уступив сборной России со счетом 0:4 и потерпев фиаско во встрече с Венгрией



– 1:5. И лишь в заключительном матче удалось сыграть вничью с Латвией – 2:2. Тут необходимо констатировать не очень удачный опыт встреч с уже хорошо знакомыми соперниками. Нельзя не упомянуть и то, что предыдущий отборочный турнир Евро-2012 наша сборная провела не совсем удачно. Тогда, правда, соперниками казахстанцев стали сборные Испании, Азербайджана и Франции. Первым двум наша команда уступила со счетом 0:5 и 3:6 соответственно. Зато от последнего места в группе казахстанцев спасла победа над Францией – 2:0.

Состав других групп основного раунда выглядит следующим образом. В квартете под номером 1 собраны сборные Италии (хозяйка мини-турнира), Венгрии и Финляндии. Сюда же попадет победитель группы А из предварительной стадии. В группе номер 2 выступают

сборные Азербайджана, Словакии, Боснии и Герцеговины, а также победитель группы F. Все встречи пройдут в Словакии.

В группе под номером 4 чемпион Европы сборная Испании на своей площадке примет команды Хорватии, Македонии, а также победителя группы E. В пятой отборочной группе, помимо хозяев площадки, сборной Сербии, также сыграют португальцы, поляки и победители группы D.

Матчи шестой группы состоятся в Голландии, сборная которой получила в соперники Чехию, Беларусь и потенциального победителя группы В. Наконец группа под номером 7 вместила в себя сборные Украины, Словении и Турции. На площадке последней состоятся все матчи. Сюда же добавится победитель группы С.

В дальнейшем команды, занявшие первые места в семи группах,

напрямую выйдут в финальную часть чемпионата Европы, где их уже будет ждать сборная Бельгии. Еще четыре путевки между собой разыграют семь команд, занявших вторые места, и одна сборная, ставшая лучшей в числе занявших третье место в своих квартетах. 17 и 24 сентября восемь сборных сыграют в стыковых матчах. И четыре победителя квалификации на континентальное первенство. Стоит отметить то, что Гибралтар получил членство в УЕФА на предварительной основе, согласно решению исполнительного комитета организации от 1 октября 2012 года. Вопрос о постоянном членстве Футбольной ассоциации Гибралтара в УЕФА рассмотрят на 37-м конгрессе УЕФА в Лондоне, который состоится в мае 2013 года. Согласно решению исполкома УЕФА, сборные Испании и Гибралтара не могут быть сведены в одну группу.



ПОРА НА ПОКОЙ



36-летний молдавский полузащитник Сергей Епуряну, в 2009 году выступавший за «Тараз», принял решение завершить игровую карьеру. За казахстанский клуб футболист сыграл 25 матчей в чемпионате страны и забил в них 7 мячей. Кроме «Тараза» Сергей Епуряну выступал за молдавские «Агро», «Зимбру», «Виторулу», «Академию» и «Истиру», турецкие «Самсунспор» и «Истанбулспор», украинские «Ворсклу» и «Кривбас», российский «Сokol» и белорусский «Неман», а также играл в составе национальной сборной Молдовы (46 матчей и 3 гола). (sports.kz)

ДВЕ БРОНЗЫ ИЗ ТОКИО



На турнире «Большого шлема» по дзюдо в Токио казахстанцы завоевали две бронзовые медали, они на счету Максима Ракова и Ислама Бозбаева. В весе до 90 килограмм Ислам Бозбаев сначала победил россиянина Кирилла Воеводина, затем японца Юя Йошида, в полуфинале уступил Кью Вон Ли. Максим Раков в весе до 100 килограмм прошел немца Карла-Ричарда Фрея, японца Кумаширо Ясуне, в шаге от финала проиграл греку Илиасу Илиадису. Пятым местом могут похвастаться Асхаг Тельманов (до 60 кг), Ертуган Торенов (до 73 кг), Гульжан Иссанова (свыше 78 кг). Отборочную стадию турнира не прошли Руслан Ибраев (до 60 кг), Бақдаулет Сабитов, Мейржан Калтаев (оба – до 66 кг), Эльдар Зарипканов (до 73 кг), Даулетхан Жақыпов, Азиз Калкманулы (оба – до 81 кг), Тимур Болат (до 90 кг), Айбек Нугымаров (свыше 100 кг). (sports.kz)

КУРС НА ОАЭ

Казахстанские футболисты команды из Тараза соберутся в родном городе десятого числа. А четырнадцатого декабря планируется вылет на первый учебно-тренировочный сбор в ОАЭ, куда прибудут легионеры и потенциальные новички. Во время отпуска президент и главный тренер клуба на постсоветском пространстве просматривали игроков для усиления команды. Приглянувшиеся футболисты тоже приедут на просмотр в ОАЭ. (sports.kz)

ОБРАТНО В КАНАДУ



Бывший нападающий темиртауского «Арыстана» Курт Максвейн пополнил состав канадской команды североамериканской хоккейной лиги «Корнуолл Ривер Кингс». Максвейн приехал в Казахстан в сезоне 2011-12 из венгерской команды «Лунайварош». В составе «Арыстана» Максвейн в играх регулярного чемпионата отыграл 48, набрав 42 очка (13+29), в плей-офф на счету канадца 8 выходов на лед 3 (1+2). (sports.kz)

РАШ В «АСТАНЕ»

Баскетбольный клуб «Астана» официально объявляет о подписании 28-летнего американского разыгрывающего Бриона Раша. Контракт рассчитан на один год. Брион Раш родился 15 ноября 1984 года, рост 186 см, вес 76 кг. Это амбициозный игрок, отличного телосложения с хорошим броском. Профессиональную карьеру Раш начал в Европе в составе клуба второго итальянского дивизиона «Джези». С 2007 по 2009 годы он выступал во Франции в составе «Роанна» и «Страсбура», дважды участвовал в матче всех звезд французской лиги, а в 2008 году помог «Роанну» стать вице-чемпионом Франции. В 2009 году Раш перешел в российский клуб «Триумф», а с 2010 года играл за самарские «Красные Крылья». С этого сезона Раш подписал недолгосрочный контракт с французским «Шаллоном», в котором играет в Евролиге и чемпионате Франции. В майке «Шалона» Брион Раш провел 14 матчей – по семь в Евролиге и чемпионате Франции. В рамках Евролиги Брион проводил на паркете 28,9 минуты, набирал 13,4 очка и делал 2,7 подбора в среднем за игру. «Надеясь, что хорошие качества и опыт такого игрока помогут нашей команде успешно выступить в Единой лиге ВТБ и национальном чемпионате», – отмечают в «Астане». Брион Раш прибудет в Астану уже в четверг, где присоединится к команде и начнет подготовку к выездному матчу против казанского УНИКСа. (bcastana.kz)

# Жаркий лед «Алау»

В Астане завершился третий этап Кубка мира по конькобежному спорту

Вячеслав Селезнев (фото: alau.info)

На казахстанском этапе соревнований были представлены 170 спортсменов из двадцати стран мира, которые разыгрывали награды на средних и длинных дистанциях – от 1,5 тыс. метров до 10 тыс. Первыми на лед столичного катка «Алау» в субботу вышли мужчины, которые разыграли награды на дистанции 1,5 тыс. метров в дивизионе В. Первенствовал в этой дисциплине канадец Тайлер Дерро, который финишировал со временем 1 мин. 48,78 с. Второй и третий результат показали голландцы Риян Кет и Томас Крол. Первый отстал от канадца на 0,36 с а второй – на 0,62.

Лучшим из казахстанцев на дистанции 1,5 тыс. метров в дивизионе В стал Федор Мезенцев, показавший пятое время. Следом за ним расположился еще один наш соотечественник Денис Кузин. Еще два казахстанца оказались за пределами первой десятки. На тринадцатой позиции заезд завершил Александр Жигин, наконец девятнадцатый результат показал Максим Баклашкин.

На аналогичной дистанции среди мужчин, только в дивизионе А лидер сборной Казахстана Дмитрий Бабенко занял лишь восемнадцатое место среди двадцати участников. А первенствовал в этой дисциплине американец Шани Дэвис со временем 1 мин. 46,01 с. Второй результат показал норвежский конькобежец Ховард Бекко, отставший от лидера на 0,33 с. А третье место занял представитель Польши Збигнев Бродка, приподнявшийся на 0,41 с.

В первый день этапа на старт вышли и женщины. Первой состоялась гонка на 5 тыс. метров в дивизионе В, где победу отпраздновала голландская спортсменка Рикст Мейер с результатом 7 мин. 07,87 с. Второй стала бельгийка Елена Питерс, проигравшая победительнице 01,21 с. На третью ступень пьедестала поднялась еще одна представительница Нидерландов Карлин Ахтеректе, которая отстала от соотечественницы на 02,14 с. Наши бегуны Татьяна Сокирко и Елена Урванцева едва не замкнули итоговую классификацию, заняв девятнадцатое и двадцатое места, хуже них оказалась лишь корейская спортсменка Юн Су Лим.

В этой же дисциплине, только в дивизионе А первую строчку итогового зачета заняла чешская спортсменка Мартина Сабликова, показавшая время 7 мин. 0,75 с. Вторую ступень пьедестала оккупировала немка Клаудия Пешштейн, уступившая Сабликовой 0,30 с. А на третьем месте оказалась российская бегуны Ольга Граф, которая отстала от победительницы на 0,63 с.



Завершила первый день этапа в Астане командная гонка преследования в восемь кругов среди мужчин. Победила в этой дисциплине сборная Голландии. На втором и третьем местах оказались команды Южной Кореи и Норвегии. Сборная Казахстана заняла скромное одиннадцатое место, обойдя лишь

Японию. А между нашей командой и тройкой лидеров оказались сборные Канады, Польши, Франции, России, Германии, Бельгии и Италии.

В программе второго дня, который завершал третий этап Кубка мира, состоялись гонки у мужчин на дистанции 10 тыс. метров, а

также у женщин, которые в дивизионах А и В разыграли награды в гонке на 1,5 тыс. метров.

Первыми на лед «Алау» вышли женщины, выступавшие в дивизионе В. Эту гонку выиграла норвежка Хега Бокко, показавшая время 2 мин. 0,94 с. Второй стала соотечественница Бокко Мари Хеммер, отставшая на 0,11 с. Третью ступень пьедестала завоевала канадка Кайлин Ирвайн с отставанием 0,24 с. Лучшей из казахстанок в данной дисциплине стала Екатерина Айдова, показавшая шестой результат. На восьмом месте оказалась еще одна наша спортсменка Татьяна Сокирко. А Елена Урванцева заняла последнюю, двадцатую строчку.

На аналогичной дистанции, только в дивизионе А победа досталась канадке Кристине Несбитт, которая установила победное время на отметке 1 мин. 57,18 сек. А вот второе и третье место за собой застолбили представительницы Голландии Мэррит Леенстра (+0,11 с) и Линда Де Врисе (+0,12 с).

В мужской части программы казахстанец Дмитрий Бабенко, помимо того, что добился лучшего результата в карьере, так еще и обновил собственный рекорд, пробежав 10 тыс. метров за 13 мин. 10,31 с. Показав в итоге пятый результат дивизиона А. Первенствовали же в этой гонке голландцы Йорит Бергсма (12 мин. 50,40 с) и Боб Де Йонг (+0,82 с). А на третьей строчке расположился южнокореец Сын-Хун Ли, отставший от лидера на 16,66 с. В дивизионе В победил голландец Роб Хаддерс, показавший время 13 мин. 14,47 с. Почти на минуту от Хаддерса отстал немец Марко Вебер. А третью строчку итогового зачета занял канадец Джордан Белоч, с отставанием от победителя на 3,94 с.

Завершила третий этап Кубка мира женская командная гонка преследования на 6 кругов. Победу в этой дисциплине одержали канадки. Сборные Южной Кореи и Голландии расположились на втором и третьем местах соответственно. Сборные Польши, Германии, Норвегии и Японии заняли второе место на пятом этапе Тура Юты, после Jacob Keough, из UnitedHealthcare, и опередил американского спринтера Тайлера Фараппа. (astanafans.com)

Помимо чисто соревновательной составляющей, стоит сказать и о рекордах, которые были установлены в Астане. Так, за два дня соревнований на льду «Алау» были зафиксированы 26 личных, 4 национальных рекордов, а также три рекорда трека. Эти достижения вывели «Алау» на шестое место в мировом рейтинге скорости.

Следующий этап Кубка мира пройдет 8-9 декабря в японском Нагано.

# На скользящей лыжне

Данияр Балахметов (фото: centralasiaonline.com)

Международный спортивный календарь с наступлением зимы постепенно, а где-то и стремительно теряет свою летнюю составляющую, предоставляя широкие права видам спорта, которые имеют большую актуальность в холодное время года. Причем данные события выходят за рамки календарной зимы. Взять, к примеру, Кубок мира по биатлону, который стартовал в конце ноября и продлится до середины марта. Кстати, первый этап уже состоялся в шведском местечке Эстерсунд, где на протяжении недели, с 25 ноября по 2 декабря, состязались лучшие биатлонисты планеты. В первый день соревнований прошла смешанная парная эстафета, победу в которой одержали россияне. Второе место завоевали норвежские спортсмены, а третье досталось сборной Чехии.

Что касается нашей команды, то она в составе Алины Райковой, Марины Лебедевой, Сергея Наумика и Яна Савицкого допустила огромное отставание, не получив даже итогового времени в протокол. И заняла двадцатое место в числе двадцати четырех команд-участниц. Справедливости ради стоит заметить, что, помимо нашей команды, еще шесть сборных также удостоились пометки LАР в протоколе. Это команды Японии, Румынии, Эстонии, Китая, Литвы и Болгарии. Не получилось у наших спортсменов и в индивидуальной мужской гонке на 20 км, которая состоялась в прошлую среду. Ян Савицкий по итогам этой дисциплины занял 59-е место, а Сергей Наумик – 66-е. Всего же в финальном протоколе было зафиксировано 104 фамилии. Первенствовать же здесь, довелось Мартену Фуркаду из Франции. Второе место занял австриец Доминик Ландертингер, тогда как третья ступень пьедестала покорила немцу Эрику Лессеру.

В четверг уже женщины разыграли награды в индивидуальной гонке. Первое время в этой дисциплине показала норвежка Тура Бергер. Вторую строчку итоговой классификации заняла Дарья До-

марева из Беларуси. А третьей стала Екатерина Глазырина, представляющая Россию.

В субботу в Эстерсунде настал черед спринта, причем и женская, и мужская часть соревнований прошли в рамках одного дня.

В мужской части победу праздновал канадец Жан-Филипп Лелгелл. Вторую строчку завоевал француз Алексис Бёф, а на третьем месте обогнался представитель Австрии Кристоф Зуманн. А вот триумфатор индивидуальной гонки Мартен Фуркад стал только десятым. Казахстанские же представители Ян Савицкий и Сергей Наумик показали лишь 82-е и 89-е время.

В женском разряде представительницы нашей страны также не нискали лавров. Лучшей из казахстанок стала Марина Лебедева, занявшая 51-е место. Алина Райкова в итоге стала 66-й, а Дарья Усанова оказалась на 82-м месте. Победу

же отпраздновала норвежка Тура Бергер, которая, напомним, первенствовала и в индивидуальной гонке. Второе место досталось украинской спортсменке Елене Пидгрушной. А третью строчку оккупировала россиянка Ольга Вилухина.

Наконец в воскресенье шведский этап завершила гонка преследования, которая и у мужчин, и у женщин состоялась в рамках одного дня.

В мужской части вновь о себе напомнил Мартен Фуркад, занявший первое место. Вслед за французом выстроились Андреас Бирнбахер и россиянин Антон Шипулин.

А в гонке, прошедшей среди женщин, очередную победу одержала Тура Бергер. Белоруска Дарья Домрачева сумела взобраться на вторую строчку пьедестала. На третьем месте оказалась Андреа Хенкель из Германии. Единственная представительница нашей страны

в этой дисциплине Марина Лебедева расположилась на последнем, шестидесятом месте. Следующий этап состоится 7-9 декабря в Хохфильдене (Австрия).

Более радужная картина для казахстанского зимнего спорта наблюдается в лыжных гонках, где представитель нашей страны Алексей Полторанин некоторое время лидировал в общем зачете Кубка мира. Однако после гонки преследования на 15 км, состоявшейся в воскресенье в рамках второго этапа Кубка мира в финском Куусамо, казахстанец потерял одну позицию, после того как уступил норвежскому спортсмену Петтеру Нортугу, который, к слову, и сместил нашего спортсмена с первой строчки, и россиянину Максиму Вылегжанину, который располагается на третьем месте общего зачета. Следующий этап Кубка мира состоится 7-8 декабря в Квебеке (Канада).



ЧЕТВЕРТЫЕ В ТАИЛАНДЕ

В Таиланде прошел чемпионат Азии среди студенческих команд, на котором студентки Казахской академии спорта и туризма – Бахтыгуль Самаликова и Любовь Богату заняли четвертое место, сообщает пресс-служба ФБРК.

В полуфинале вторые номера казахстанской национальной сборной проиграли первой паре, заявленной в чемпионате от Таиланда, которые в итоге и выиграли континентальное первенство, обыграв в финале японских студенток. В матче за бронзовые медали наши девчонки встретились с еще одной тайской парой и уступили им на тай-брейке – 14:16. Что ж, четвертое место тоже результат и вполне достойное завершение сезона-2012, в котором, напомним, Самаликова/Богату стали бронзовыми призерами в составе сборной на азиатском континентальном кубке (финал олимпийского отборочного турнира) и 25-ми на чемпионате мира (U-21) в Канаде. (sports.kz)



БЕНФАТТО В CONTINENTAL

Марко Бенфатто остается на уровне профи. Когда казалось, что все двери закрыты для него, Марко, почти 25-летний спринтер из Падуи, подписал контракт с «Astana Continental», фарм-клубом «Astana Pro Team», сообщает Astanafans.com. Несмотря на то, что он отлично зарекомендовал себя во время стажировки в рядах Liquigas-Cannondale, он не мог найти профессиональную команду. Но в последний момент у него появился шанс остаться в предстоящем сезоне – 2013 на профессиональном уровне. Марко Бенфатто в сезоне 2012 года сыграл в команде Team Idea не последнюю роль, взял шесть «незначительных» побед (в том числе и этап 2а на Альба Адриатика Джиро Био) и занял 2-е место в рейтинге стажеров Liquigas-Cannondale, в первом профессиональном сезоне. Волшебным днем для Марко стал день, когда он занял второе место на пятом этапе Тура Юты, после Jacob Keough, из UnitedHealthcare, и опередил американского спринтера Тайлера Фараппа. (astanafans.com)



ШВЕДОВА В ТРИДЦАТКЕ

Казахстанская теннисистка Ярослава Шведова сохранила 29-е место в еженедельно обновляемом рейтинге Женской теннисной ассоциации (WTA), сообщил в понедельник официальный сайт WTA. По состоянию на 3 декабря Шведова остается лучшей представительницей республики в этом рейтинге, в первую очередь входит также казахстанка Галина Воскобоева, которая поднялась на одну строчку – с 83-го на 82 место. Во второй сотне казахстанка Ксения Первак опустилась со 102 на 104 место, Юлия Путинцева совершила впечатляющий рывок со 125 на 106 место, Сесиль Каратанчева опустилась со 109 на 111 позицию. В третьей сотне Зарина Дияс осталась 264-й, Анна Данилина находится на 342-м месте против 341-й строчки неделей ранее. Возглавляет рейтинг одиночного разряда по-прежнему белоруска Виктория Азаренко, второй идет россиянка Мария Шарاپова, третьей – американка Серена Уильямс. В рейтинге парного разряда Шведова осталась 26-й, Воскобоева – 45-й. Первая опустилась с 344-й на 345 позицию, Данилина осталась 479-й, Залина Хайрудинова поднялась с 507-го на 505 место. Лидируют в рейтинге парного разряда по-прежнему итальянки Сара Эрранди и Роберта Винчи, третье место делит чешки Андреа Хлавакова и Люси Храдеска. (news.kaz.ru)



ГОЛЕАДОР БАКАЕВ

Федерация футбола Казахстана подвела итоги опроса главных тренеров клубов премьер-лиги, по результатам которого назвала лучшего легионера сезона-2012 в Казахстане. Им стал 34-летний нападающий «Иртыша» Улугбек Бакаев, в очередной раз завоевавший звание лучшего бомбардира чемпионата Казахстана. (ffk.kz)



ВАЖНОЕ  
ПОРУЧЕНИЕ

Премьер-министр РК Серик Ахметов в ходе заседания правительства поручил Министерству образования и науки РК подготовить спортивный резерв страны перед предстоящей Всемирной универсиадой 2017 года, передает корреспондент BNews.kz. «Не успеваем оглянуться, наступят и зимние олимпийские игры студенческие, и ЕХРО-2017, поэтому подготовку надо вести сейчас. Поэтому молодежь, которая сегодня готовится, школьники, студенты, они должны быть готовы на все 100%», – подчеркнул Серик Ахметов. Премьер-министр отметил, что в большинстве регионов Казахстана в настоящее время активно развиваются зимние виды спорта. «Я думаю, что через 4,5 года наша молодежь успешно подготовится к студенческой олимпиаде. Поэтому поручаю министерству образования и науки, Агентству по делам спорта и физической культуры, совместно с акимами областей, городов Астана и Алматы принять все необходимые меры по подготовке и воспитанию спортивного резерва страны», – сказал Серик Ахметов. (bnews.kz)

СОТРУДНИЧЕСТВО  
ПРОДОЛЖАЕТСЯ

После двух лет сотрудничества с региональным антидопинговым центром Орбассано Pro Team Astana приняла решение продолжить и на сезон 2013 года опыт координации вопросов, связанных со здоровьем атлетов и внутренним антидопинг-контролем по программе биологических паспортов, с доктором Паоло Борроне, членом антидопингового комитета Национального олимпийского комитета Италии, независимым наблюдателем WADA на Олимпийских играх в Пекине, исполнителем директором по всем антидопинговым вопросам на Олимпийских играх в Турине. Сотрудничество команды с лабораторией Орбассано было начато в декабре 2010 года, что позволило докторам команды интегрировать данные программы биологических паспортов UCI с данными внутреннего контроля для проведения дополнительных исследований, направленных на сохранение здоровья спортсменов. Доктор Андреа Андреаццони, врач команды с 2010 года и руководитель проекта, дал комментарии по поводу сотрудничества с центром Орбассано: «Мы выбрали центр Орбассано по ряду причин, но в первую очередь из-за фигуры доктора Борроне, который всегда сохранял независимость, кроме того, мы хотели использовать то же оборудование и те же методики, которые используются в программе биологических паспортов UCI, чтобы иметь сравнимые результаты исследований. В ходе только что завершившегося сезона с участием центра Орбассано мы провели массу тестов и исследований как в ходе гонок, так и во время тренировочных сборов. К этому следует прибавить 4 курса внутренних проверок согласно требованиям UCI. Анализы крови, тем не менее, не ограничиваются только программой биопаспортов, исследовался гораздо более широкий спектр показателей, главной задачей было начало постоянного мониторинга здоровья наших гонщиков. Это позволило нам в последние два года выявлять проблемы, испытываемые спортсменами, благодаря чему они могли вовремя справиться с ними. Сотрудничество продолжится в 2013 году, двери Pro Team Astana открыты для взаимодействия по всем направлениям на 360°, мы будем использовать их опыт и совместно разрабатывать всестороннюю программу контроля и анализа. Чтобы достичь поставленных целей, мы планируем увеличить количество проверок в будущем сезоне». (astanafans.com)

МОЛОДОСТЬ  
НЕ ПОМЕХА

17-летняя спортсменка из Казахстана Юлия Путинцева станет самой молодой теннисисткой, напрямую попавшей в основную сетку Открытого первенства Австралии 2013 года. Об этом сообщил в своем микроблоге на сервисе Twitter тренер Юлии Патрик Муратоглу. Напомним, на данный момент Путинцева занимает в мировом рейтинге 125-е место, но уже в понедельник Юлия сможет улучшить свою позицию благодаря выходу в финал крупного турнира ITF в Дубаи. (gotennis.ru)

## Незолотая середина

Столичный «Барыс» продолжает чередовать победы с поражениями в регулярном чемпионате КХЛ



Вячеслав Селезнев  
(фото: hawk.ru)

Континентальная хоккейная лига, лишь на немного сбавив свои обороты в ноябре, продолжает идти в очень плотном графике. И в череде нескончаемых событий, имеющих ежедневное «обновление», есть и те, которые привлекают к себе наибольшее внимание. Так, за прошедшие полторы недели, наряду с лидерством московского «Динамо», новостью стало первое поражение питерского СКА, уже не под началом Милоша Ржиги, увольнение которого всколыхнуло новостные ленты в конце ноября. Питерцы в прошлую среду имели несчастье встретиться в гостях с донецким «Донбассом».

Тот поединок на Украине питерцы наверняка запомнят надолго, так же как и их временный рулевой Михаил Кравец, который был главным тренером клуба, правда с приставкой и.о. в течение нескольких дней, с 26 по 30 ноября. И свой первый поединок на новом посту Кравец проиграл не хватающему звезд с неба «Донбассу» со счетом 2:3. Впрочем, эта встреча для нового наставника питерцев, так же как и для хоккеистов СКА, была своего рода «прелюдией» перед большим разгромом, который состоялся в пятницу. На этот раз хоккеисты СКА уступили в гостях московскому «Спартак», который плетется в хвосте турнирной таблицы. А счет, зафиксированный по окончании поединка в «Сокольниках» (6:1), заставляет чаще возвращаться к тому, как СКА выступал в эпоху Ржиги. Стоит отметить, что подобным образом питерский клуб еще не проигрывал в этом сезоне. Да и два подряд поражения СКА произошли на старте регулярного первенства, когда поочередно на выезд были проиграны встречи магнитогорскому «Металлургу» (3:4) и «Словану» со счетом 2:4.

Теперь у СКА новый главный тренер. Им 1 декабря стал финский специалист Юкка Ялонен. Вчера поздно вечером питерский клуб во главе с новым наставником принял на своем льду мытищинский «Атлант». А в ближайшую пятницу питерцы также дома сразятся с нижегородским «Торпедо». Между тем потери СКА позволили московскому «Динамо» возглавить не только дивизион Боброва и Запрудного, но и весь чемпионат в целом. Этого москвичи добились после гостевых побед над рижскими одноклубниками (3:1), а также над «Донбассом», который был повержен со счетом 4:2. А вчера поздно вечером «Динамо» на своем льду принимало вторую команду первенства ярославский «Локомотив», который лидирует в дивизионе Тарасова. А 7 декабря динамовцы в гостях встретятся с «армейцами» Москвы.

Что касается единственного представителя нашей страны в КХЛ, «Барыса», то астанчане после двух побед над «Автомобилистом» и «Югрой» встречались в минувшую пятницу на выезде с омским «Авангардом», а во вторник на своем льду принимали чеховский «Витязь». По итогам этих поединков астанчане оставались в пределах середины турнирной таблицы всей лиги, а также в Восточной конференции и в дивизионе Чернышева.

**Омский, и вовсе не «Газья»**  
В этом сезоне встреча «Авангарда» и «Барыса» происходила уже в третий раз. Причем первые два поединка, 10 сентября и 31 октября, астанчане были проиграны (4:3 в овертайме в Омске и 3:5 в основное время в Астане соответственно). Памятью о прошлых встречах, начало третьего поединка обе команды провели активно, порой не только разыгрывая хитрые комбинации, но и рьяно нарушая правила, после которых те

и другие поочередно оставались в меньшинстве. Так, хоккеисты «Барыса» четырежды отправлялись на скамейку штрафников. Столько же раз там побывали и игроки «Авангарда». Причем защитник хозяев Павел Валентенко получил пятиминутный штраф за драку с защитником гостей Алексеем Литвиненко, да и плюс ко всему наказан как зачинщик потасовки. Сам Литвиненко также в течение пяти минут наблюдал за перипетиями борьбы со скамейки штрафников.

В начале второго периода Алексей Литвиненко исправился, после того как точно бросил по воротам хозяев. Те, между прочим, находились в этот момент в меньшинстве. Омская команда, которую на выездах болельщики соперников нередко называют «Газмассом», оказавшись в роли отыгрывающейся, предприняла попытку отыграть отставание, и в середине периода ей это удалось. А отличился финский легионер сибиряков Матти Купаринен, который с передачи Игоря Волкова распечатал ворота, защищаемые своим соотечественником Тезму Лассилой. Спустя неполную минуту омичи вовсе вышли вперед после точного броска Олега Пигановича, который воспользовался передачей Александра Попова. И все же астанчанам удалось сравнять счет. Произошло это в середине третьего периода, когда Дмитрий Утпер подставил клюшку под бросок Виталия Новопашина, в этот момент «Барыс» был в большинстве.

Таким образом, игра, завершившись вничью в основное время, перешла в овертайм, где удачливее оказались хоккеисты «Авангарда». Словак Томаш Заборски на 63-й минуте поединка был точен с близкого расстояния. При этом в момент взятия ворот хозяева были в большинстве. Между тем безвыигрышная серия «Барыса» в мат-

чах с «Авангардом» продолжилась. Астанчане на протяжении двух лет не могут сломить омский бастион.

**Не устояли перед «Витязем»**  
Во вторник «Барыс» на своем льду принимал чеховский «Витязь». Этот поединок, как и встреча в Омске, получился весьма интригующим и упорным. Уже к четвертой минуте матча гости вели со счетом 2:1. Причем им пришлось отыгрываться после точного броска канадского легионера астанчан Дастина Бойда. Ну а главным событием первого периода стала драка тафгаев обеих команд, канадцев Джона Миранти и Тревера Гиллса, которая произошла на 6-й минуте. Хоккеисты нанесли друг другу множество ударов, но никто в нокдаун так и не был отправлен. Зато по пять минут штрафа оба канадца получили. Кстати, эти хоккеисты уже дрались во встрече первого круга 22 октября. Тогда победителем драки вышел Гиллис. Помимо этого в первом периоде команды еще по разу обменялись забитыми шайбами. Сначала на 8-й минуте Максим Спиридонов с передачи Брэндона Боченски сравнял счет. А на 17-й минуте «Витязь», находясь в большинстве, усилиями Артемия Панарина вышел вперед.

Во втором периоде, на 26-й минуте, защитник гостей Яков Селезнев увеличил преимущество своей команды, сделав счет 4:2. Однако, спустя 10 минут, Брэндон Боченски с передачи Виталия Новопашина сократил отставание своей команды. Но в третьем периоде защитник «Витязя» Евгений Тимкин вновь увеличил разницу в счете до двух шайб и параллельно установил окончательный счет в поединке – 5:3 в пользу «Витязя».

Вчера вечером «Барыс» принимал дома череповецкую «Северсталь». А в пятницу астанчане на своем льду сразятся с минским «Динамо».

## КУКУШКИН 107-Й

Казахстанский теннисист Михаил Кукушкин за истекшую неделю опустился на две позиции и занимает 107 место в рейтинге Ассоциации теннисистов-профессионалов (АТР), сообщил в понедельник официальный сайт ассоциации. По состоянию на 3 декабря Кукушкин является лучшим в рейтинге среди казахстанских теннисистов. Идущий во второй сотне рейтинга казахстанец Андрей Голубев остался 161-м. В третьей сотне на одну строчку поднялся Евгений Королев – он занимает 210 место, Юрий Щукин остался на 464 строчке. В шестой сотне казахстанец Денис Евсеев поднялся на две строчки и находится на 571 позиции, а Алексей Кедриков опустился на пять позиций и занял 605 место. Лидирует в рейтинге одиночного разряда по-прежнему серб Новак Джокович, вторым идет швейцарец Рожер Федерер, на третьей строчке – британец Энди Маррей. В рейтинге парного разряда Щукин, находящийся в третьей сотне, поднялся на две строчки – на 227 место, на столько же поднялся Голубев – до 239 места, Кукушкин приплюсовал пять позиций и стал 426-м. Евсеев потерял три позиции и стал 787-м, Кедриков потерял столько же и переместился на 801 место. Королев, поднявшись на две строчки, стал 811-м. Лидируют в рейтинге парного разряда по-прежнему американцы Боб и Майк Брайаны, на третьем месте – индус Леандер Паэс. (news.kaz.ru)

ВОЛОНТЕРЫ,  
ГОТОВЬТЕСЬ

На XXVIII зимней Всемирной универсиаде в 2017 году, которую принимают Казахстан, будут задействованы около 3 тыс. волонтеров. Такую цифру сообщил министр образования и науки РК Бақытжан Жумагулов, выступая на заседании Правительства РК. «В этой связи, я думаю, будет полезным направить наших волонтеров для получения опыта в город Казань на летнюю универсиаду 2013 года и в итальянский город Трентино в декабре на зимнюю универсиаду», – добавил министр. Бақытжан Жумагулов сообщил, что этим вопросом будет заниматься созданная по инициативе министерства национальная волонтерская сеть. (inform.kz)



## НАЧНУТ С ТУРЦИИ

Первый учебно-тренировочный сбор костанайская команда проведет в Турции. Местом дислокации нашей команды выбран отель «Sueno» в Белеке. Костанайский клуб не в первый раз будет проводить предсезонную подготовку на зонах этой гостиницы. На территории «Sueno» расположены как натуральные, так и искусственные поля. Начало первого сбора намечено на 13 декабря. Футболисты пробудут в Турции до 26 декабря, после чего получат краткосрочный новогодний отпуск. (fc-tobol.kz)

ОЧЕРЕДНОЙ  
МАТЧ ГЕНРИХА

В пятнадцатом туре немецкой бундеслиги «Гройтер Фюрт» с минимальным счетом уступил «Штутгарту» – 0:1. Единственный мяч в составе гостей в конце первой половины провел нападающий Синди Окадаки. На 69-й минуте казахстанец Генрих Шмидтгалл получил желтую карточку, а через две минуты был заменен на Роберта Цильнера. Эта игра стала 15-й для Шмидтгалла в этом сезоне, в двух он был заменен, в активе у него пять предупреждений. (sports.kz)



## Есть на что посмотреть

Данияр Балахметов  
(фото: kazzinc-torpedo.kz)

Национальная хоккейная лига по-прежнему пребывает в условиях локаута, и многие уже стали забывать о заокеанском хоккее, который теперь упоминается исключительно лишь в отчетах об очередных переговорах между профсоюзом игроков и руководством лиги относительно подписания коллективного соглашения и решения многих вопросов, по которым не сошлись стороны. В таких обстоятельствах немудрено то, что основное внимание на себе сконцентрировала Континентальная хоккейная лига (КХЛ), которая в отсутствие заокеанского аналога представляет собой лучший хоккей на планете. По объективным причинам, по качеству игры, по «весу» клубов и именам Континентальной хоккейной лиге уступает ее младший брат, ВХЛ. Однако ВХЛ, несмотря на свой второстепенный статус, как отдельный, самостоятельный турнир вполне конкурентоспособен и интересен. Подтверждает это нешуточная борьба в разных частях большой турнирной таблицы, в которых отображены показатели всех 27 клубов.

А для казахстанских любителей хоккея отродно осознавать то, что карагандинский клуб «Сарыарка» в упорной заочной борьбе с тюменским «Рубином» идет в числе лидеров этого турнира. Впечатляющая серия из двенадцати победных встреч, не считая игру вторника против красноярского «Сокола», которая состоялась в Караганде, вывела «Сарыарку» на вершину турнирной таблицы. Правда, в преддверии матча с «Соколом» карагандинцы с 63-мя очками шли вровень с «Рубином», у которого было столько же баллов. Кстати, в



матче первого круга, который состоялся 1 октября, тюменцы уступили на своем льду «Сарыарке» со счетом 0:2. Повторная встреча назначена в угольной столице Казахстана на 1 февраля 2013 года.

Если судить по персоналиям, то особо стоит выделить вратаря клуба Владимира Ковача и Дениса Франкевича. Первый является лучшим в лиге по процентам отбитых бросков (95,1%). А Франкевич по этим показателям со своими

92,7% в преддверии встречи с «Соколом» шел на десятом месте. Зато в коэффициенте надежности, где также лидирует Ковач, Франкевич занимал третью строчку. Плюс ко всему, Ковач на вечер вторника шел в лиге на втором месте по числу «сухих» матчей. Таких встреч, где голкипер «Сарыарки» не позволил отличиться игрокам соперников, оказалось пять.

Кроме вратарей отличились и полевые игроки клуба. Так, в чис-

ло ассистентов в пятерку попали Денис Игнашин и Ильгиз Нуриев. А среди снайперов в первой десятке идет Семен Кокуев, набравший перед игрой с «Соколом» 22 очка (13 забитых шайб и 9 передач). А по заброшенным победным шайбам Кокуев шел на 11-м месте, трижды решив исход поединков в пользу своей команды. Среди других хоккеистов карагандинского клуба на одну победную шайбу больше забивал только Дмитрий Цыбин.

Еще одним представителем Казахстана в ВХЛ является усть-каменогорское «Казинк-Торпедо». Устинка, в отличие от Караганды, занимает в ВХЛ место за пределами первой десятки. А если быть точнее, то 12-е. Но при этом, в отличие от той же «Сарыарки», в составе которой в подавляющем большинстве выступают легионеры, устькаменогорцы предпочитают полагаться на казахстанских воспитанников, количество которых заметно превышает число приезжих хоккеистов. Лучшим бомбардиром клуба является игрок сборной Казахстана Евгений Рымарев, набравший ко вторнику 26 очков (12 шайб, 14 передач). Кроме того, игру команды определяют такие игроки, как Александр Шин и Досжан Есиркенов, Андрей Огородников, Вадим Рифель, Дмитрий Устюжанин, а также многие другие.

Во вторник устькаменогорцы играли на выезде с «Южным Уралом» из Орска. А до этого, в прошлый четверг восточноказахстанцы на своем льду камня на камне не оставили от команды ТХК из Теври, выиграв у нее со счетом 7:2. А в четверг устькаменогорцы сразятся на выезде с челябинским «Чelmetom». Наконец 8 декабря в ВХЛ состоится казахстанское дерби, которое сыграют в Караганде.

# Париж. Люби, смотри, дегустируй!

Французская кухня вещь не менее тонкая и поэтичная, чем литература. Поэтому не удивительно, что выдающийся Дюма (писатель, историк, общественный деятель) был к тому же блестящим знатоком кулинарного искусства и поваром. Он всю жизнь собирался написать поваренную книгу и скончался, сочиняя «Большой кулинарный словарь», в котором почти 800 новелл на тему еды. В том числе рецепты пяти видов русского варенья: из роз, тыквы, редьки, орехов и спаржи, которые Дюма узнал у астраханских армян. По сей день эта книга занимает почетное место на кухонной полке любого просвещенного француза

Евгения Шестакова

Парижская весна в этом году выдалась настолько холодной, ветреной и дождливой, что в первый же день пришлось купить шарф, шапку и перчатки – за бортом всего плюс пять. Столицу хорошо осваивать, пользуясь заранее намеченным маршрутом и путеводителем. Основные достопримечательности обозначены и на туристических картах. Дискомфорта от отсутствия гида или незнания французского языка я не испытала.

### Место в «раю»

Прослышав об основных «злачных» районах, я выбрала отель по принципу минимальной удаленности от оперного театра «Grand Opera». Рассудила так: чистая постель, горячий душ и безопасность – неплохие условия для путешественника, целыми днями разгуливающего по окрестностям. Номер в «ComfortHotel» 2\* достался мне за 100 евро в сутки. В моей скромной келье, на 7 этаже узкого здания, я легко могла достать рукой до скошенного потолка самой что ни на есть типичной мансарды. Зато окна выходили на великолепную Basilique «du Sacre Coeur» (Базлика Святого Сердца).

Сами французы предпочитают гостиницам квартиру в аренду. Исторический центр Парижа расположен довольно компактно. Самостоятельный туризм потребует более тщательной подготовки, но свободы и возможностей гораздо больше.

Кстати, не бойтесь парижских двухзвездных отелей. От отелей рангом повыше они обычно отличаются только наличием холодильника в номере. Скромные размеры апартаментов и убогое убранство комнат везде примерно одинаковые.



Зачастую, даже в четырехзвездном отеле (за 600 евро в сутки), туристам предлагают нечто аналогичное. Завтраки тоже не отличаются разнообразием: классический круассан с маслом или джемом, кофе, ломтик ветчины или сыра. И все же, я предпочитала начинать день в близлежащем кафе (за 5-6 евро)...

Дело в том, что столовые во многих парижских гостиницах эконом-класса (рестораном это не назовешь) находятся в подвальных помещениях с низкими каменными потолками и невыносимым «ароматами» канализации. Аппетиту все это не способствует.

### Рай для гурманов

Быть во Франции и экономить на еде – преступление! Стейк под соусом бешамель, мидии в винном соусе, традиционные французские сыры и вина – такой обед в недорогом ресторане может обойтись от 50 до 80 евро. Но это будет обед, который вам запомнится вкусовым разнообразием.

Любителям морепродуктов прямая дорога в бельгийский «Leop de Bruxelles». Около десятка заведений, под одинаковой бело-зеленой вывеской разбросаны по всему Парижу. Особенно хороши там отварные мидии под разными соусами. 15 евро за килограмм мидий в большой чугунной кастрюле можно смело потратить на двоих. Ибо, даже в качестве закуски к пиву, такую порцию в одиночку осилить трудно. Едят их по-разному – кто вилкой, кто пустой раковинкой. Финальным аккордом становится вкуснейший бульон, в котором были сварены морские обитатели.

Комплексный обед (10-20 евро) состоит из супа, закуски, основного блюда (паста, курица, рыба, мясо), десерта и бокала вина. При чем за 5 евро угостят вполне приличным Bordeaux или Sauvignon Blanc. У французов это почти ритуал – большую часть денег по счету заплатить за шедевр в бутылке от местных виноделов. Кодовое слово «пуше» означает, что официант преподнесет вам целый кувшин-

«бьенкой». Тогда вам принесут сочный и хорошо прожаренный стейк (от 18 до 35 евро), без крови и хрустящей корочки. Лучше всех в стейках знают толк повара сети ресторанов «Hippopotamus» – там как раз специализируются на блюдах из мяса и дичи. Однако после 18.00 в заведение попасть удастся не сразу. Иногда по полчаса приходится ждать, пока освободится столик, потягивая вино в баре.

В числе «must eat» – французский луковый суп (4-7 евро). Подают его в горшочке с крышечкой из запеченного сыра, благодаря которой бульон долго не остывает.

Что касается знаменитой гусиной печенки – фуагра (7-10 евро), то ее можно отведать в том же «Hippopotamus» неподалеку от «Grand Opera». Деликатес подают в холодном или горячем виде, со сладким джемом. Лично мне по вкусу больше пришелся вариант с поджаренным тостом и свежемолотым черным перцем. И непременно бокалом вина. На сей раз розовым.



чик благородного напитка (7-12 евро).

Отказаться можно от воды. Минеральной (5 евро за 0,3 ml). В Париже воду не опасно пить из-под крана, что все и делают (проверено на себе – проблем нет). Экономные французы просят графин воды «караф до», а на экономленные деньги заказывают десерт. А уж десерты в парижских кафе роскошные! Шоколадный мусс, крем-брюле или ассорти из 7-10 видов (15 евро) и, конечно же, великолепные бельгийские вафли со взбитыми сливками и клубникой.

В отличие от столицы, где при наличии сотен фаст-фудов и китайских ресторанчиков голодным уж точно не останешься, в маленьких французских городках это вполне реально. Там магазины не работают в выходные дни, рестораны зачастую открыты лишь во время обеда.

Любителям мясных блюд, нужно запомнить всего одну фразу

А вот про вкус не менее популярных лягушачьих лапок ничего сказать не могу. Я забыла обо всем на свете, едва увидела это на блюде. Официант сжалился и не включил в счет сомнительное лакомство.

Вид фаст-фуда у французов свой. В обеденное время и в хорошую погоду все ступеньки оперного театра заняты жующими людьми. Они методично перекусывают огромными багетами с тонкими пластинами ветчины или сыра внутри (5 евро).

Для очень экономных туристов в Париже есть сеть столовых «Flanche» – обслуживаешь себя сам. Средний счет – около 10 евро.

Всегда имейте при себе наличные деньги. Если счет выйдет менее 10-15 евро, кредитную карту могут не принять. И еще, заранее позаботьтесь о размене крупных купюр. В большинстве баров и ресторанов висит знак – перечеркнутые 500 евро.

## Открытие сезона в роуминге!



до  
-90%

Страна	Рекомендуемый оператор	Определение оператора на экране телефона	Входящие звонки		Исходящие звонки в Казахстан*		SMS	
			Стандартный тариф	Тариф со скидкой	Стандартный тариф	Тариф со скидкой	Стандартный тариф	Тариф со скидкой
Турция	Turkcell	TR TCELL, TURKCELL, TR TURKCELL	379	50	32+	50*	7+	17
Россия	MTS, Megafon	250 01, RUS 01, MTS, RUS - MTS; MegaFon RUS, North-West GSM RUS, MegaFon, NWGSM	23+		41+		116	14
Китай	China Unicom	UNICOM, China Unicom, CHN CUGSM, CUGSM, 460 01	147		460		70	12
Великобритания	Vodafone	VODAFONE UK	30+		542		76	14
Кыргызстан	Megacom	437 05, KGZ 05, MEGACOM	97		195		32	12

Все цены указаны в тенге по курсу 150 тт за 1 доллар США, включая НДС за 1 минуту, цены на дату получения услуг могут меняться в зависимости от изменения курса валют. Все расчеты между компанией и абонентами производятся в тенге по курсу НБ РК.

\*Чтобы позвонить в Казахстан по 50 тт/мин необходимо набрать через специальный набор дозвона:

\*135\*7номер абонент #☎

### Условия акции:

- Если у вас не подключена услуга роуминг, необходимо подключить ее согласно стандартной процедуре, обратившись в ближайший Kcell Center.
- За границей услуга активируется при балансе более 3000 тт. Также необходимо иметь дополнительные денежные средства на балансе номера для разговоров в роуминге.

- По приезде в любую из стран необходимо выбрать рекомендуемого оператора. Если телефон автоматически не подключился к нужному оператору, то необходимо выбрать его вручную через функцию «Сети» в меню мобильного телефона.
- Тарифы со скидкой действительны до 31.12.2012 г.

**ВАЖНО ЗНАТЬ:** списание средств в роуминге с баланса происходит с задержкой. Максимальное опоздание возможно до 30 дней.

Подробную информацию о тарифах, акциях, и условиях услуг в роуминге можно узнать:

- [www.kcell.kz](http://www.kcell.kz) на странице Роуминг;
- с мобильного телефона 9090 или +7 727 2588 300 (звонок платный, согласно роуминг тарифу на Казахстан в зависимости от выбранного оператора и страны. Акция через специальный набор по 50 тенге на данные звонки не действительна);
- в ближайшем Kcell Center в вашем городе.

ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

ФАВОРИТ СМИ:  
CADILLAC ATS

Американская гильдия автожурналистов (Motor Press Guild) выбрала джизмовский седан «Автомобилем года-2013». «Кадиллак» обставил других номинантов – Ford Fusion, Honda Accord, Nissan Altima, Scion FR-S и Subaru BRZ. Все эти машины соответствовали главному требованию конкурса: на звание «Автомобиль года» может претендовать любая новая или рестайлинговая модель, официально доступная для продажи в США с 1 января 2013 года. Жюри оценивало претендентов на почетное звание в нескольких категориях, включая безопасность, общий уровень качества, ходовые характеристики, дизайн, экологичность, а также наличие современных систем и технологий. Церемония вручения награды представителям «Кадиллака» состоялась на проходящем в эти дни моторшоу в Лос-Анджелесе. Напомним, что Cadillac ATS также входит в число 11 претендентов на первое место в конкурсе «Североамериканский легковой автомобиль и внедорожник года». Однако, на данный момент, по всем прогнозам экспертов, так первое место светит уже электроседану «Тесла». Интрига разрешится через месяц с небольшим, на автосалоне в Детройте.

PORSCHE 911  
ОБГОНИТ VEYRON

Немецкое тюнинг-ателье создало спецверсию «девятсот одиннадцатого» GT9 Vmax, способную разогнаться до 437 километров в час! Эта супермашина, построенная в единственном экземпляре по индивидуальному заказу одного из неназванных клиентов, дебютировала на выставке в Эссене. За основу была взята ранняя разработка ателье GT9, с отдачей «в базе» в 900 лошадиных сил. После апгрейда мощность битурбированного шестицилиндрового двигателя объемом 4,2 литра подскочила до 1400 лошадиных сил и 1160 Нм крутящего момента. Задняя часть GT9 Vmax была полностью переработана для достижения наилучшей прижимной силы и выполнена в стиле гоночных автомобилей Nascar, а конструкция кузова широко использован карбон. Снаряженная масса авто составила 1340 кг. Теперь максимальная скорость GT9 Vmax составляет 437 километров в час (нынешний мировой рекорд скорости для серийных машин принадлежит Bugatti Veyron Super Sport – 431 км/ч). До «сотни» автомобиль способен ускориться за 3,1 секунды, до 200 километров в час – за 6,8 секунды, а до 300 километров в час – за 13 секунд. Стоимость «пожирателя километров» – 540 тысяч евро. «Обычные» GT9, проданные в количестве 7 единиц, предлагаются по 400 тысяч евро.

РЕСТАЙЛИНГОВЫЙ  
«ДАСТЕР» ПОЛУЧИТ  
ТУРБОМОТОР В 1,2 Л!

В скором времени Renault Duster ожидает обновление, в процессе которого кроссовер получит турбодвигатель в 1,2 литра и посвежевшую внешность. Из двух вышеуказанных особенностей обновленной модели, на наш взгляд, самое «вкусное» – тот самый турбодвигатель в 1,2 л (115 л.с.), работающий на «тяжелом» топливе, правда, как при этом будут выглядеть ТТХ авто с таким «сердцем» в целом – пока вопрос. Помимо прочего, как заверяет фирма-производитель, перенастроит «Дастер» и остальную гамму дизельных моторов, чья мощность на данный момент равна 90 и 110 л.с. Также, что не особо удивляет, экстерьер Duster подведет под общий канон моделей, над которыми в настоящий момент «колдует» шеф-дизайнер марки Лоренс ван ден Акер. Таким образом, перерисованный «фас» (и не только) авто будет схож с бюджетными «собратьями» Logan и Sandero последних поколений. Что же до ценника на обновленный «Дастер», то на этот счет, ссылаясь на выводы некоторых западных инсайдеров, есть мнение, что модель не подорожает. Кроме того, как заверяют коллеги из Auto Bild, причина, по которой французы хотят провести «апгрейд» текущей модели, связана и с тем, что в Европе (в Германии в частности) уровень продаж авто несколько упал. Так, за десятилетний период текущего года там было реализовано 16 577 «Дастеров», что показало падение роста спроса на 13,4% в сравнении с аналогичным периодом 2011 года. К сожалению, о конкретной дате дебюта/появления обновленного авто на мировом рынке в настоящий момент ничего не сказано.

Джентльмены предпочитают...  
Range Rover

Алексей Лиходеев

В Алматы состоялась презентация нового поколения легендарного внедорожника Range Rover, мировая премьера которого прошла в сентябре на Парижском автосалоне. Как оказалось, Казахстан вошел в четверку стран, где автомобиль был показан общественности на локальном уровне в числе первых.

Безусловно, этот факт немного озадачил: за какие такие заслуги мы вдруг удостоились такой чести? Выяснилось, что представители компании Land Rover посчитали своим долгом сделать свой новый автомобиль доступным для страны с огромным потенциалом, где двойной прирост экономики ожидается каждые 3-5 лет. Это они о нас. Приятно! Мы, правда, в свою очередь не кинулись убеждать англичан, что, несмотря на столь оптимистичные прогнозы, оказавшиеся у них на руках, машины, стоимость которых начинается от 21 250 000 тенге, у нас вагонами скупать не будут. А вдруг, не ровен час, заживем не хуже, чем шейхи в ОАЭ! Но это если и случится, то факт – не спорим. Пока же у нас раскупают партии таких красивых дорогих машин еще до того, как они успевают пройти таможенную очистку. А значит, есть на что обратить внимание. Что ж начнем.

Дизайн никогда не был сильной стороной моделей Range Rover. Более того, он никогда не был первостепенным – представители компании сами как-то признались, что уделяли этой составляющей чертовски мало внимания. Однако после ошеломляющего успеха модели Evoque до чопорных англичан наконец-то дошло, что смысл в этом все-таки имеется. Нет, переплюнуть «младшенького» новому Range Rover не удастся, но и англичане, «перекраивая» брутальную внешность своего легендарного детища, не рассчитывали, что на него тут же пересядут гламурные мальчики и девочки. В новой ипостаси Range Rover – это по-прежнему выбор джентльменов. И это проскальзывает в каждой детали.

Четвертое поколение сохранило присущие модели элегантные пропорции и чистые линии, но вместе с тем оно выглядит куда более динамичнее своего предшественника. Согласно официальным данным, новый Range Rover может по праву считаться самым аэродинамичным в своем роду – коэффициент лобового сопротивления у модели равен 0,34.

Автомобиль несильно изменился в габаритах, плавности же силуэта удалось достичь за счет более низкой крыши (-20 мм). Монументальная корма, новые фары головного света прямоугольной формы со стрелками, заходящими на крылья, ком-



пактная решетка радиатора, обрамленная дополнительными воздуховодами в переднем бампере, переместившись с крыльев на передние двери «жабры» псевдовентиляционных прорезей, огромные колесные арки – и все же, несмотря на столь разительные перемены, во внешнем облике безошибочно угадывается фирменная ДНК 40-летней истории марки.

Примерно такие же метаморфозы произошли и в салоне автомобиля. Он по-прежнему угловато-квадратный и до безобразия роскошный. В отделке использованы исключительно высококачественная кожа, деревянный шпон и полированный алюминий. Климат-контроль четырехзонный с системой Park Heater, имеющей встроенный таймер. Музыкальная система от HarmanKardon (трехмерная система от HarmanKardon (трехмерное звучание Meridian) с 14 динамиками. Освещение салона регулируемое, рассеянное, с возможностью выбрать тональную подсветку в зависимости от настроения. Немного изменилась архитектура торпеды и центральной консоли. Последняя, в частности, получила 8-дюймовый сенсорный экран с технологией двойного изображения. На руле оставили минималенный кнопок, а приборная панель теперь представляет собой огромный 12-дюймовый TFT-дисплей.

Не меньший комфорт ожидает пассажиров второго ряда – мало того, что конструкторам удалось увеличить пространство для ног в заднем ряду на 118 мм, так по желанию сади вместо дивана можно установить два раздельных кресла, снабженных мультимассажными функциями,

вентиляцией и прочими мыслимыми удобствами.

Однако в новом Range Rover вся эта роскошь все же второстепенна. Вот чем хозяин такой машины может действительно козырять, так это полностью алюминиевым несущим кузовом. О, да, Range Rover четвертого поколения стал первым в мире внедорожником, кузов которого выполнен из крылатого металла! Уже одно это сделало его легче, а значит, маневреннее и экономичнее. Из алюминия выполнено и шасси автомобиля. Подвеска даже в базе независимая, пневматическая. Сомневайтесь в надежности и долговечности такой конструкции? Не стоит: за 18 месяцев испытаний целый парк тестовых автомобилей намотал на спидометры сотни тысяч километров по тяжелейшим проселочным дорогам, различным асфальтовым покрытиям и самому разнообразному бездорожью более чем в 20 странах, включая Россию.

Тщательно поработали инженеры и над шумоизоляцией – такие меры, как строго оптимизированная конструкция кузова, акустическое ламинирование лобового стекла и стенок боковых дверей, а также новые опоры двигателя с двойной изоляцией позволили избавиться от нежелательных звуков и низкочастотных вибраций кузова.

Линейку двигателей нового Range Rover составляют два дизельных мотора – 3,0-литровый V6 мощностью 258 л.с. и 4,4-литровый 339-сильный V8 и бензиновый V-образная «восемьмерка» с наддувом мощностью 510 л.с. Комплектации с атмосфер-

ником можно будет узнать по красным тормозным суппортам Brembo.

В паре с силовым агрегатом идет автоматическая восьмиступенчатая коробка ZF – мануальной КПП не предусмотрено даже в качестве опции.

Что касается внедорожных характеристик этого «англичанина», то здесь по-прежнему на страже система полного привода Terrain Response второго поколения, которая оценивает текущую дорожную обстановку, определяет тип покрытия под колесами – камни, песок, грязь или снег, и быстро подстраивает подвеску, КПП, антиблокировочную, антипробуксовочную и другие системы внедорожника. Из прочих инновационных систем помощи водителю стоит выделить адаптивный круиз-контроль с новой функцией Queue Assist, который работает даже когда автомобиль едет медленно или стоит на месте; интеллектуальную систему аварийного торможения, которая помогает водителям избежать столкновения, если транспорт впереди резко замедляется или другое транспортное средство неожиданно перемещается на их полосу, и систему кругового обзора – с захватом Т-образных перекрестков.

Кроме этого, Range Rover четвертого поколения способен преодолеть брод глубиной в 900 мм – это на 200 мм больше, чем был способен предшественник, а также является лучшим в своем классе тягачом – он может буксировать прицеп полной массой до 3500 кг.

Доступен новый Range Rover будет в четырех комплектациях – HSE, Vogue, Vogue SE и Autobiography.

«Звезда киноэкрана»  
выходит на дорогу!

Андрей Мерчинский

«Звезда киноэкрана» выходит на казахстанскую дорогу! Официальные продажи пятидверного хэтчбека Chevrolet Spark, снявшегося в блокбастере «Трансформеры-3», начнутся в середине декабря. Посмотрим, какие шансы у «малыша», сыгравшего роль «робота-автомобота», завоевать наш авторынок?

Выглядит самый маленький из семейства Chevrolet очень даже неординарно и гораздо больше, чем есть на самом деле.

Несмотря на то, что из-за своих размеров Spark относится к самому крохотному

субкомпактному сегменту, внутренний мир хэтчбека смело позволяет назвать его очень просторным в своем классе.

В это трудно поверить, но на заднем ряду здесь спокойно поместятся трое пассажиров, причём для ног места будет достаточно, а голова точно не упрется в потолок. Багажник хоть и скромный, но с покупками смело войдет не одна сумка. Если сложить задний диван, который раскладывается в пропорции 60:40, то объем багажника увеличивается в разы, соответственно, и возможности «малыша» Spark'a возрастают.

Уже в стандартную комплектацию Chevrolet Spark войдет немало: кондиционер с воздушным фильтром, усилитель руля, электростеклоподъемники передних стекол, 13-тидюймовые стальные диски, аудиосистема с радио, CD- и MP3-плеером и USB-портом (2 динамика, в топовой версии – 4 динамика), фронтальные подушки безопасности, крепления

для детских сидений ISOFIX и иммобилайзер. В более дорогой версии этот список дополнит ABS, электростеклоподъемники задних стекол, центральный замок с дистанционным управлением, внешние зеркала заднего вида с электроприводом и подогревом, передние противотуманные фары, подогрев передних сидений

и 14-дюймовые стальные диски. Кроме того, в топовой комплектации предусмотрена регулировка по высоте водительского сиденья и руля.

Способности однолитрового Chevrolet Spark, оснащенного четырехступенчатым «автоматом», удивят даже самых убежденных скептиков. Шестидесят восемь «лошадей» разгоняют автомобиль до 143 км/ч. Вот это потенциал! Еще больше владельцев этого неординарного хэтчбека порадует его «аппетит». Одним словом, маленький – «ест» мало. Всего пять с половиной литров в смешанном режиме – экономичное решение для находчивых горожан или обаятельных «горожанок».

Chevrolet Spark в базовой комплектации на казахстанском рынке можно будет купить за 2 085 000 тенге. Версия подороже обойдется покупателям в 2 205 000 тенге.



**YELLOW PAGES OF KAZAKHSTAN**  
ИНДУСТРИАЛЬНО-КОММЕРЧЕСКИЙ СПРАВОЧНИК ПО ВСЕМУ КАЗАХСТАНУ

телефоны... веб-сайты... e-mail...  
компаний... адреса... организации...

ВИДЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ...  
e-mail... факсы... организации... веб-сайты...

Весь Бизнес Казахстана в одном издании!

тел.: (727) 2643915  
(727) 2644118  
факс: (727) 2716894

www.yellow-pages.kz  
info@yellow-pages.kz - отдел информации  
marketing@yellow-pages.kz - отдел рекламы и маркетинга