



К чему приведет модернизации нефтеперерабатывающих заводов?



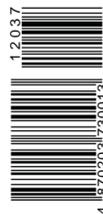
Каковы перспективы виноградарства и виноделия в стране?



Андрей Конусов о развитии информационной безопасности

КАПИТАЛ

№37
(416)



// ЧЕТВЕРГ, 10 ОКТЯБРЯ, 2013

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК



Меньше ипотеки – больше здравости

страница 5

Казахстан и Турция укрепили деловые связи

страница 4

Киношная медитация ценой в \$2 млн

страница 15

Мы в сети
kapital.kz



Кому выгодно расширение полномочий налоговиков?



Айнур Касенова

По мнению депутата Мажилиса Парламента РК Азата Перуашева, налоговые органы не должны иметь полномочия по ведению расследований, следствия и вообще какой-либо оперативно-розыскной деятельности, поскольку это прерогатива финансовой полиции. Так, изначально при создании Агентства РК по борьбе с экономической и коррупционной преступностью разделялись функции налогового контроля и ведения расследований. Взаимоотношения государства с налогоплательщиком должны

носить здоровый характер, основанный на презумпции добросовестности налогоплательщика. Любой иной подход означает не сотрудничество, а ставит всех предпринимателей в позицию подозреваемых перед лицом карающих органов, на роль которых пытается претендовать теперь еще и налоговый комитет.

Ранее министр финансов РК Болат Жамишев высказался в пользу наделения сотрудников налогового комитета полномочиями по правоохранительной, в частности, следственной, деятельности, что позволило бы им, по его мнению, более эффективно решать свои задачи.

«Наличие обоснованных подозрений по поводу порядочности налогоплательщика может стать причиной ведения расследования, но только органом, который специально создан для этих целей – финполком, а не налоговиками», – отмечает г-н Перуашев. Стремление расширить полномочия налогового комитета вплоть до следственных функций является, по сути, юридическим нонсенсом. Так недалеко до арестов предпринимателей и подмены взимания налогов их выбиванием.

Продолжение на стр. 4]

Цифра номера

19,7%

в течение 7 лет составляет доля теневой экономики в ВВП, по официальным данным

Подробнее [Стр. 4]

Спикер номера

Ерлан Арын,

аким Павлодарской области

Подробнее [Стр. 2]

Цитата номера

«Ни одна страна в мире не сможет преодолеть в одиночку вызовы наступающей эпохи», – Нурсултан Назарбаев

Подробнее [Стр. 9]

Спорт

В воскресенье казахстанский спортсмен Максим Иглинский стал победителем дебютного «Тура Алматы»

Подробнее [Стр. 14]



ForteBank

Сіздің табысыңызды қолдау
Поддержка вашего успеха

% мөлшерлеме маңызды емес
ставка непринципиальна

Кәсіпқойларға арналған бизнес-несиелер
Бизнес-кредиты для профессионалов



259 99 99

www.fortebank.com

www.airastana.com

Астана – Лондон

«Эйр Астана» продолжает соединять столицы Евразии. Мы рады предложить прямое авиасообщение из Астаны в Лондон на комфортабельных авиалайнерах «Боинг-757» со спальным бизнес-классом.

Центры бронирования и информации:
+7 727 2444477, +7 7172 584477



с 29 октября

Лучшая авиакомпания Центральной и Южной Азии, Skytrax World Airline Awards 2012 – 2013

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ГЛАВА «АЛЪЯНС БАНКА» ПОДАЛ В ОТСТАВКУ

Решением совета директоров «Альянс Банка» от 8 октября текущего года Максат Кабашев по собственному желанию освобожден от должности председателя правления банка. Но увольнение Кабашева не поддержали независимые директора банка. Обсуждение этого вопроса перенесено на 9 октября. Максат Кабашев пояснил, что такое решение было им принято, так как «период посткризисного восстановления банка в целом завершен». «Мы достигли наших основных целей, выполнили поставленные перед нами задачи: банк стабильно работает, его капитал достиг положительных значений, мы значительно улучшили судный портфель, уменьшили объем проблемных займов», – отметил он. По его словам, теперь «Альянс Банк», согласно намеченным планам, вступил в переходный период поиска новых акционеров и реализации задачи по выходу государства из капитала банка. (kapital.kz)

КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

АСХАТ БЕЙСЕНБАЕВ

— досрочно прекратил полномочия члена совета директоров АО «Накопительный пенсионный фонд «УларУміт»

БАКЫТЖАН АБДИРАЙЫМ

+ назначен заместителем министра обороны РК

ГУЛЗАЙДА ТОЛЕУГАЛИЕВА

+ назначена начальником управления по развитию языков Мангистауской области

ДАРХАН БОТАБАЕВ

— досрочно прекратил полномочия члена совета директоров АО «Казинвестбанк»

ДАУРЕН МУСИРАЛИЕВ

— вышел из состава правления АО «Единый накопительный пенсионный фонд»

ЖЕНИСБЕК САГЫНДЫКОВ

+ назначен начальником управления индустриально-инновационного развития Мангистауской области

КАЙРАТ АБСАТТАРОВ

+ назначен вице-министром труда и социальной защиты населения РК

КУАТ МУСТАФИНОВ

+ избран генеральным директором АО «СП «Байтерек»

ЛИНДА АРМСТРОНГ

+ назначена независимым неисполнительным директором Kazakhmys

МЕРЕКЕ ПШЕМБАЕВ

+ назначен вице-министром транспорта и коммуникаций РК

РАКИМБЕК АМИРЖАНОВ

+ назначен заместителем акима Мангистауской области

ЭЛЬВИРА АЗИМОВА

+ назначена заместителем министра юстиции РК

Редакция «Капитал.kz» выражает свои соболезнования родным и близким известного казахстанского экономиста Каната Берентаева в связи с его кончиной

Результаты модернизации НПЗ устареют до того, как за нее расплатятся

Венера Гайфутдинова

Не успеют отечественные нефтеперерабатывающие заводы (НПЗ) расплатиться за модернизацию, которую осуществляют на данный момент, как им вновь придется проводить работы по реконструкции своего производства.

Очередная модернизация не за горами

К 2025 году, по словам Галымжана Амантурлина, главного эксперта по нефтегазопереработке АО НК «КазМунайГаз» (КМГ), нужно будет проводить новую реконструкцию отечественных НПЗ. Необходимость модернизации НПЗ будет продиктована тем, что к этому времени произойдет резкое изменение состава нефти, которая будет поступать на переработку. Это обусловлено тем, что старые месторождения истощаются, зато быстро возрастает добыча на новых месторождениях. Соответственно, нашей республике потребуются новая модернизация НПЗ.

Более того, к этому сроку в стране возникнет необходимость в увеличении мощностей производства ГСМ за счет расширения уже существующих заводов или строительства новых.

Сегодня Казахстан не покрывает потребности внутреннего рынка страны в ГСМ. Но по завершению реконструкции к 2016 году, как обещает г-н Амантурлин, республика будет полностью обеспечивать свой топливный рынок самостоятельно. Кроме того, в дальнейшем, по его словам, Казахстан будет иметь экспортный потенциал по бензину порядка 400 тыс. тонн и по дизтопливу – более 500 тыс. тонн. Но такая ситуация сохранится до 2022-2023 годов. «С учетом ежегодного увеличения потребления ГСМ топливный рынок РК будет испытывать значительный дефицит бензина уже с 2025 года, а дизтоплива – с 2023 года. С авиатопливом ситуация будет стабильной вплоть до 2030 года», – рассказал Галымжан Амантурлин.

Модернизацию заводов рано или поздно производить необходимо. Но интересен тот факт, что срок, к которому нужно будет вновь вкладывать в реконструкцию отечественных НПЗ, совпадает со сроком, когда заводы только расплатятся с займами по нынешней модернизации.

Напомним, в 2012 году были подписаны завершающие кредитные соглашения между Атырауским нефтеперерабатывающим заводом и банками. В рамках подписанных соглашений АНПЗ осуществил заем у банков, который обязался вернуть в течение 13 лет. Соответственно, АНПЗ должен будет погасить кредиты к 2025 году. Более того, когда нужно погасить банковские займы другим отечественным НПЗ пока не ясно, так как финансовые проекты этих двух заводов еще не подписаны. Не исключено, что срок возврата займов будет позже, чем у АНПЗ, так как эти два завода приступили к реализации проекта по модернизации на 2 года позже. В пользу этой версии говорит тот факт, что финансовые проекты по модернизации ни Шымкентского, ни Павлодарского НПЗ, как мы упоминали ранее, еще не подписаны.

Возможно, отечественным НПЗ понадобятся новые средства для проведения еще одной модернизации, до того как они успеют расплатиться по займам за текущие работы.

Едиственный завод, который может успеть расплатиться за модернизацию

На АНПЗ к 2016 году планируется совершить реализацию двух крупных проектов по модернизации завода. Данные проекты связаны с внедрением наиболее современных технологий нефтепереработки, что позволит в будущем увеличить производство.

Одним из проектов является строительство комплекса по производству ароматических углеводородов. Его строительство было начато в 2009 году, а завершить планируется к 2014 году. Комплекс выйдет на проектную мощность по ароматическим продуктам в 2016 году после завершения проекта по глубокой переработке нефти. Стоимость этого проекта составляет \$1,1 млрд, среди них заемные средства от Банка развития Казахстана – более \$1 млн. А собственные средства составили \$35 млн.

Реализация проекта позволит обеспечить выработку моторного топлива стандарта Евро-4, увеличить производительность АНПЗ при сбалансированной мощности до 5 млн тонн в год по сравнению с сегодняшними 4,4 млн тонн в год. Строительство этого комплекса приведет к увеличению глубины переработки до 65%, сейчас этот показатель равен 57%. Старт работы комплекса приведет к приросту выхода светлых фракций до 48,5%.

Создание комплекса по производству ароматических углеводородов, по словам г-на Амантурлина, ознаменует становление в республике полного цикла нефтехимического производства от этапа добычи сырья до производства готовой продукции. По завершению строительства этого комплекса в Казахстане появится первое нефтехимическое производство по выпуску 133 тыс. тонн бензола в год и 496 тыс. тонн параксилола – сырья для нефтехимии.

Второй этап модернизации АНПЗ включает в себя создание комплекса глубокой переработки нефти. Период реализации этого этапа – 2010-2016 годы. Строительство обойдется в \$1,7 млрд. И все это заемные средства.

Данный комплекс рассчитан на переработку 2,4 млн тонн сырья (мазут, вакуумный газойль) в год. Новый комплекс позволит увеличить производство высокооктанового бензина, авиационного и дизельного топлива. При переработке 5,5 млн тонн нефти в год ежегодно АНПЗ будет выпускать 1,7 млн тонн автомобильного бензина, 1,6 млн тонн дизельного топлива, 244 тыс. тонн авиакеросина. В то же время сократится выпуск мазута до 193 тыс. тонн. Этого удастся достичь за счет увеличения глубины переработки нефти до 87%. Производство топлива, соответствующего стандартам Евро-4 и 5, достигнет 77%.

ПНХЗ не удастся избавиться от зависимости от российского сырья

В рамках модернизации ПНХЗ также разработано ТЭО и получено положительное заключение государственных органов и госэкспертизы РК. На данный момент в рамках модернизации завода ведется разработка проектно-сметной документации.

Модернизация ПНХЗ предусматривает увеличение мощности по переработке западносибирской нефти до 7 млн тонн в год, при этом обеспечивается возможность переработки казахстанской нефти. Глубина переработки нефти на заводе после проведения необходимых работ достигнет 90%, выход светлых нефтепродуктов возрастет до 70%. В итоге завод сможет производить моторное топливо экологических стандартов Евро-4 и 5.

Проект по модернизации ПНХЗ также будет реализовываться в два этапа. Первый этап в свою очередь разделен на два пусковых комплекса. Пусковой комплекс №1 направлен на установление проектной мощности до 60 млн тонн в год по переработке западносибирской нефти с возможностью переработки казахстанской нефти и на выпуск бензина и дизельного топлива стандарта Евро-4 в I квартале 2016 года.

Пусковой комплекс №2 направлен на увеличение мощности до 7 млн тонн в год с обеспечением переработки западносибирской нефти с возможностью переработки казахстанской нефти в объеме не менее 5,2 млн тонн в год. А также запланирован выпуск бензина стандарта Евро-4 и дизельного топлива стандарта Евро-5 к 2017 году.

Второй этап направлен на увеличение переработки казахстанской нефти до 6 млн тонн в год, прирост производства бензина АИ-95, выпуск бензина стандарта Евро-5. Решение по второму этапу еще не было принято, его собираются принять по завершению разработки проектно-сметной документации в целом.

После модернизации общее количество автобензина, производимого на ПНХЗ, увеличится до 38%, дизельного топлива – до 29,5%, выход светлых нефтепродуктов – до 75%, глубина переработки достигнет 90%.

Что будет с ШНПЗ?

Модернизация и реконструкция ШНПЗ была начата в 2011 году, закончится в 2016 году. На сегодня по ШНПЗ разработано технико-экономическое обоснование и получено заключение государственной экспертизы и всех необходимых госорганов РК. А также ведется разработка проектно-сметной документации. Сметная стоимость проекта по ТЭО составила \$1,6 млрд.

Реализация проекта по модернизации и реконструкции ШНПЗ запланирована в два этапа. Первый этап направлен на обеспечение выработки моторного топлива по экологическим стандартам Евро-4 и 5 к 2016 году. Второй этап направлен на увеличение глубины переработки нефти до 90% и проектной мощности по переработке нефти до 6 млн тонн в год, а также на реконструкцию объектов общезаводского хозяйства.

В итоге к 2017 году ШНПЗ будет выпускать в год: автобензина – 35,2% от общего объема производства в стране, дизельного топлива – 32,9%, светлых нефтепродуктов – 74,6%.

Текущая ситуация на топливном рынке РК

За 2012 год в РК в общей сложности было переработано 14,2 млн тонн сырой нефти. Этот показатель на 3,5% больше, чем за 2011 год.

Производство высокооктанового бензина в 2012 году достигло 1,95 млн тонн, тогда как его импорт составил 1,2 млн тонн. За тот же период в республике произвели 921 тыс. тонн АИ-80, а импортировали 226 тыс. тонн, авиакеросина ТС-1 произвели 421 тыс. тонн, ввезли 109 тыс. тонн, дизельного топлива произвели 4,2 млн тонн, закупили 435 тыс. тонн.

Проводимые сегодня на отечественных НПЗ работы по модернизации будут способствовать увеличению совокупного годового объема нефтепереработки в стране до 18,5 млн тонн в год и переходу на выпуск моторного топлива экологических стандартов Евро-4 и 5

Ерлан Арын: «Получаю по заслугам»

Динара Куатова

Количество малообеспеченных павлодарцев сократилось на треть. Показатель по безработице области – 4,9%. Такие данные привел в ходе пресс-конференции в Службе центральных коммуникаций при президенте РК аким Павлодарской области Ерлан Арын.

«Павлодарская область относится к числу регионов, где денежные доходы превышают среднереспубликанский уровень. С начала года реальные доходы населения выросли на 8,5%, среднемесячная зарплата – более чем на 9% и составляет 89 663 тенге», – сообщил аким. Однако реконструкция нефтеперерабатывающего и ремонт ферросплавного заводов негативно отразились на экономике региона, предприятия планируют восстановить

то, в Железинском районе Павлодарской области с 2011 года ведется строительство агрогородка, в который войдут животноводческий комплекс, жилые дома, социально-культурные объекты. «В состав агрогородка войдут племенное хозяйство на 5 тыс. голов и откорм-площадка на 10 тыс. голов КРС высокопродуктивных пород. Стоимость проекта – 8 млрд тенге. В этом году мы его мониторим», – сообщил глава региона. Также в рамках проекта предусмотрено орошаемое земледелие на площади свыше 8 тыс. га и овощехранилище на 15 тыс. тонн хранения продукции. «Самое главное – в агрогородке будут использоваться альтернативные источники энергии. Это ветрогенерирующие установки с солнечными батареями для геотермального отопления», – подчеркнул Ерлан Арын.



Ерлан Арын

Родился 23 сентября 1961 года в городе Алматы. Доктор экономических наук, профессор. В 1983 году окончил Казахский государственный университет имени С.М. Кирова. Трудовую деятельность начал стажером - исследователем Казахского педагогического института им. Абая в г. Алматы. С 20 января 2012 года - аким Павлодарской области. Кавалер орденов «Курмет», «Парасат», награжден Государственной премией «Дарын», является Почетным гражданином Павлодарской области, Почетным гражданином Баянаульского района. Автор более 250 научных трудов, в том числе энциклопедий, монографий, словарей и справочники; статьи, опубликованные в зарубежных изданиях.

уже к концу года. Кроме того, проинформировал Ерлан Арын, к этому времени в регионе будет запущено 6 промышленных проектов на сумму 53 млрд тенге. При этом предусмотрено создание порядка 700 рабочих мест. В ближайшие две недели завершится строительство завода по производству обожженных анодов. Стоимость данного проекта – 45 млрд тенге. По словам главы области, в настоящий момент на заводе ведутся пусконаладочные работы.

Уже в декабре текущего года в сельской зоне Экибастуза намерены презентовать завод по производству меди. На заводе, который будет построен рядом с Аяк-Коджанским месторождением меди, будут применяться инновационные технологии селективной экстракции и электролиза. «Я буквально недавно был на этом объекте. Практически завершается строительство», – отметил аким. Кроме

В долгосрочной перспективе большие надежды в Павлодарской области связывают с созданием химического и нефтехимического кластера. Они будут строиться в рамках специальной экономической зоны «Павлодар». «Сегодня уже зарегистрированы 45 участников с запланированным портфелем инвестиций свыше 140 млрд тенге и созданием почти 3500 рабочих мест», – сообщил глава Павлодарской области. По подсчетам акима, ежегодные поступления в бюджет из СЭЗ «Павлодар» составят порядка 1,5 млрд тенге с увеличением в будущем до 23 млрд тенге в год. «Это позволит нам еще больше инвестировать в реализацию социальных программ в регионе», – отметил Ерлан Арын.

Основным инвестором СЭЗ «Павлодар» является «Казатомпром», который намерен стать владельцем 40% акций АО «Каустик», а также обязуется профинансировать 12 проектов в этой зоне.

Выставка сельского хозяйства и пищевой промышленности

KazAgro-2013



30 октября • 01 ноября • 2013

Казахстан, г. Астана, ВЦ «Корме»



Выставка по животноводству и мяско-молочной промышленности

KazFarm-2013

Expogroup
www.expogroup.kz

Организатор: ТОО "МВК" Expogroup
Алматы тел./факс: +7 (727) 391-11-42, 268-28-50
327-24-65, 327-24-66

Астана: тел./факс: +7 (7172) 27-84-98, 78-25-27
info@expogroup.kz, kazagro@expogroup.kz

■ Научный подход к отечественным ресурсам



Чулпан Гумарова

Сегодня нефтегазовый комплекс Казахстана – это приоритетная отрасль хозяйства, важнейшая составная часть экономики суверенного государства. Это одна из базовых отраслей страны, которая вносит значительный вклад в стабилизацию экономики. Основными направлениями развития нефтегазовой отрасли являются: обеспечение национальной энергетической безопасности, прирост энергетических ресурсов, их эффективное использование, строительство экспортных и внутренних трубопроводов, что должно способствовать устойчивому росту экономики республики.

Значительные нефтегазовые ресурсы, которыми обладает Казахстан, требуют взвешенного и современного подхода к их разработке и эксплуатации, инновационных технологий, развития наукоемких проектов, создания мощной аналитической базы. Этот путь является важнейшим для сокращения сырьевой составляющей в экономике, расширения ее производственной части. Также значимым аспектом научного принципа в нефтегазовой промышленности является усиление казахстанского содержания в этой сфере.

Для разработки научного подхода в одной из важнейших составляющих экономики нашей страны было принято решение о создании Дорожной карты научно-технологического развития добывающего сектора нефтегазовой отрасли Казахстана.

Дорожная карта разрабатывалась при активном участии компаний-операторов, ведущих местных научно-



исследовательских организаций и научных институтов.

Использование процесса дорожного картирования позволило достичь ряда целей. Представители отрасли совместно определили и оценили приоритетные технологические задачи, стоящие перед добывающим сектором нефтегазовой отрасли. Были обозначены технологии, которые могли бы применяться в Казахстане.

При условии внедрения соответствующих технологий в требуемые сроки решение установленных дорожной картой приоритетных технологических задач может принести значительные экономические

выгоды. Предварительная оценка показывает, что решение каждой технологической задачи может иметь экономический эффект в размере от \$2 млрд до \$7,5 млрд, а общая выгода может составить десятки миллиардов долларов.

Для достижения результата важно то, каким образом научное сообщество, промышленность, операторы и нефтесервисные компании будут совместно решать поставленные задачи.

Отмеченные в дорожных картах точки соприкосновения, позволяющие максимально улучшить взаимодействие, касаются трех основных областей – научных исследований и разработок, возмож-

ностей промышленности и повышения квалификации. Один из следующих шагов – проведение оценки возможностей местных компаний в контексте приоритетных направлений технологического развития.

Технологическое дорожное картирование должно стать составной частью процесса планирования в отрасли.

Дорожная карта дает возможность определять, оценивать и выбирать стратегические технологические цели, которые помогут обеспечить максимальную выгоду для Казахстана. Данный подход позволяет обеспечить эффективное взаимодействие, обмен знаниями, создание новых партнерств и уменьшает риск неэффективного использования имеющихся средств и возможностей.

В дорожной карте особое место уделяется изучению возможности для местных производителей товаров, работ и услуг.

На протяжении всего проекта разработчиками предпринимались попытки получить отзывы местных компаний, которые могли бы существенно изменить работу нефтяной отрасли. В результате изучения возможностей местных производителей создатели карты пришли к заключению, что наиболее реально для них направление в сфере проектирования и изготовления стальных и бетонных конструкций, изготовления и поставки химреагентов и противопесочных фильтров. Но ни одно из решений не предлагает немедленных возможностей для промышленности.

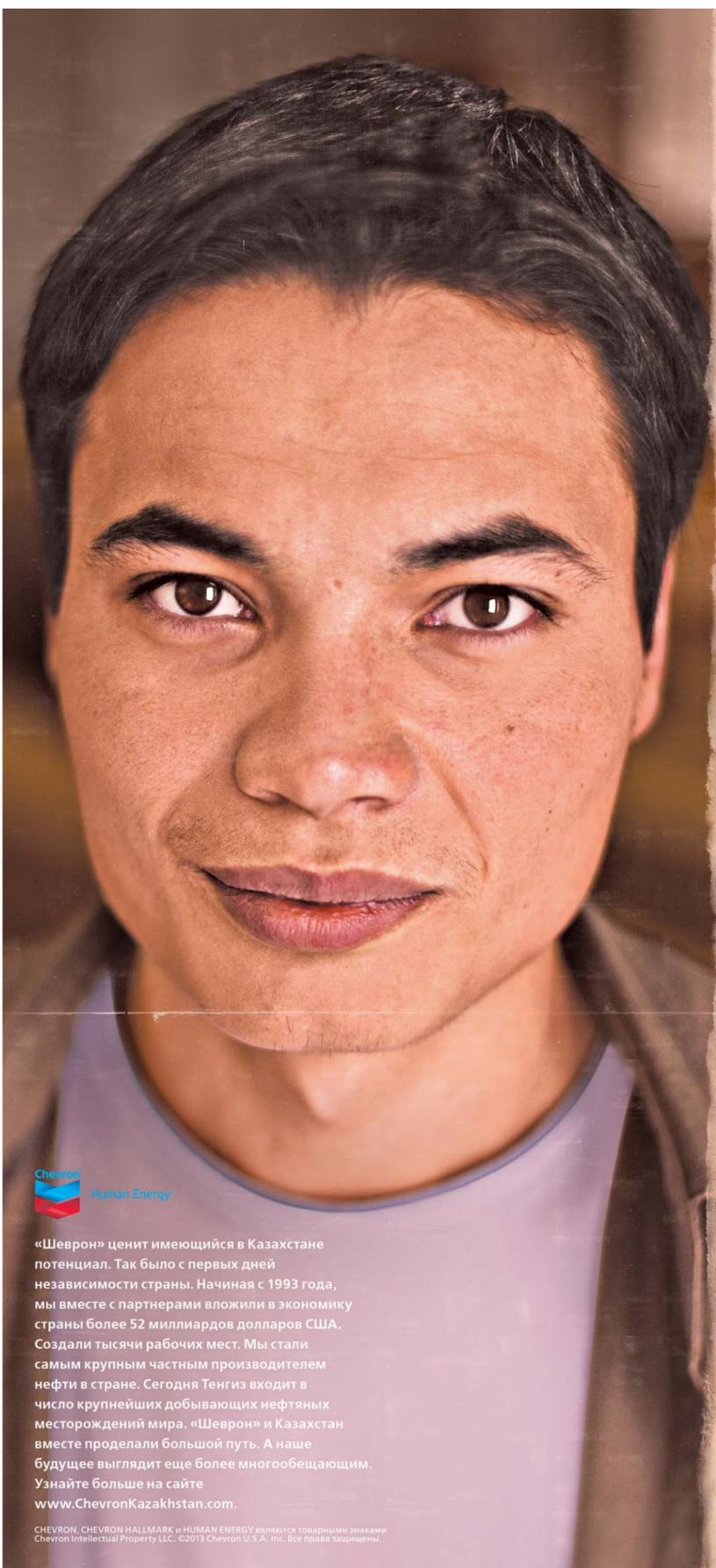
Хранение, транспортировка и производство серосодержащих продуктов представляются хорошими возможностями для развития потенциала местных компа-

ний. Но прежде чем это случится, должны произойти две вещи: необходима ревизия нормативно-правовых актов в области применения серы и, прежде всего, должен появиться и заработать рынок серы в Казахстане.

Несмотря на то, что в рамках дорожной карты удалось установить реальные возможности для местных компаний, в долгосрочной перспективе требуется более официальный и строгий подход для образования непрерывного потока аналогичных идей. В идеале этот процесс должен курироваться авторитетным советом с участием правительства и отрасли.

Роль совета главным образом состоит в том, чтобы создавать нефтегазовых операторов для регулярного доклада об их требованиях к материалам, продуктам и услугам, в том числе об объеме таких требований и их сроках. Такое исследование состояния рынка будет доступно для соответствующих международных и местных компаний, которые в дальнейшем будут приглашаться для предложения местных решений по изготовлению изделий и оказанию услуг – в идеале имеющие заделы для создания рабочих мест, трансферта технологий и развития логистики поставок.

Устойчивое финансовое положение и эффективная бизнес-модель (в том числе потребности в подготовке и развитии кадров на базе, например, совместного предприятия, лицензионного соглашения или полностью контролируемой иностранной компании) будут условием для получения государственной поддержки. Для такой работы необходимы хорошее взаимодействие и открытый диалог между правительством и промышленностью.



КОМПАНИИ ДОЛЖНЫ

ВНОСИТЬ ВКЛАД В

БУДУЩЕЕ НАШЕЙ СТРАНЫ.

МЫ СОГЛАСНЫ.

Балтабек Куандыков
Президент
Общество нефтяников-геологов Казахстана

Скотт Дэвис
Управляющий директор
Евразийское подразделение «Шеврон»
Алматы, Казахстан



«Шеврон» ценит имеющийся в Казахстане потенциал. Так было с первых дней независимости страны. Начиная с 1993 года, мы вместе с партнерами вложили в экономику страны более 52 миллиардов долларов США. Создали тысячи рабочих мест. Мы стали самым крупным частным производителем нефти в стране. Сегодня Тенгиз входит в число крупнейших добывающих нефтяных месторождений мира. «Шеврон» и Казахстан вместе проделали большой путь. А наше будущее выглядит еще более многообещающим. Узнайте больше на сайте www.ChevronKazakhstan.com.

CHEVRON, CHEVRON HUMAN ENERGY и HUMAN ENERGY являются товарными знаками Chevron Intellectual Property LLC. ©2013 Chevron U.S.A. Inc. Все права защищены.

Теневой рынок и Таможенный союз: сообщающиеся сосуды

Артем Борисов

Чем больше субъектов бизнеса уходит в теневую сектор экономики, тем меньше поступлений в бюджет

На прошлой неделе в эфире программы «Профессиональный разговор» на телеканале СТВ председатель совета директоров группы компаний Raimbek Раимбек Баталов в беседе с ведущей программы, председателем управляющего совета Ассоциации налогоплательщиков Казахстана Жаннат Ертлесовой озвучил мысль, что доля теневой экономики в несырьевом секторе Казахстана занимает не менее 50%.

«Мы не до конца понимаем несырьевую часть нашей экономики. И необходимо провести правительству совместно с бизнесом фундаментальные исследования, определить четкие, ключевые показатели: что мы определяем и как мы определяем. По нашим ощущениям доля теневой экономики в несырьевом секторе не менее 50%», — говорит бизнесмен.

Основной проблемой Жаннат Ертлесова назвала перемещение контрабанды в Казахстан из Китая и России. По словам Раимбека Баталова, «данный вопрос постоянно поднимается, и сегодня мы видим динамику сокращения нелегального импорта». «Чем будут проще процедуры таможенного оформления, тем будут более гармонизированы таможенные пошлины и реальнее работать инфраструктура, тем меньше будет данного «черного импорта», — заметил он.

Вместе с тем ведущая программы подчеркнула, что снижения доли теневой экономики в ВВП страны не наблюдается. «В течение 7 лет доля теневой экономики в ВВП, по официальным данным нашей статистики, составляет 19,7%, то есть она не снижается», — сказала Жаннат Ертлесова.

Растем не по дням, а по часам

Что касается доли теневой экономики в ВВП других стран мира, то здесь у Казахстана, конечно, если верить Раимбеку Баталову, позиции не самые лучшие.

Согласно топ-10 стран с высокой долей теневой экономики, Грузия имеет 72,5% доходов от ВВП, Боливия — 70,7%, Азербайджан — 69,6%, Перу — 66,3%, Танзания — 63%, Украина — 58,1%, Таиланд — 57,2%, Зимбабве — 56,1%, Уругвай — 56%, Гватемала — 55%.

В принципе, стоять где-то рядом с вышеперечисленными странами — честь довольно сомнительная.



Для того чтобы понять динамику теневой экономики, достаточно обратиться к оценкам, которые были даны еще в январе 2011 года.

Тогда в комментариях КазТАГ директор Центра экономического анализа Ораз Жандосов оценил объем теневой экономики в Казахстане в 30%, при официальных данных в 20%. «Последние несколько лет эта цифра составляет 20%. То, что (Агентство РК по статистике) собирает путем отчетности, это 80%. А оставшиеся 20% — это то, что статистика потом досчитывает, — «ненаблюдаемую» экономику и «скрытую» экономику... Я думаю, теневая часть больше (чем называет статистика), но не принципиально — порядка 30%. На мой взгляд, это потому что основные секторы экономики — сырьевые и в целом работают в «белом пространстве», — сказал он, выступая в клубе «АйТРАК».

Вывод напрашивается сам собой. Если верить Раимбеку Баталову и Оразу Жандосову, то за два прошедших года доля теневой рынка в Казахстане выросла на 20%.

Почему?

Достаточно сделать небольшой анализ ситуации с теневой экономикой, чтобы понять: ее доля выше там, где рыночная среда менее развита.

Так, странами с самым маленьким удельным весом теневой экономики признаны Швейцария, где этот показатель составил 8,6% ВВП, США (8,8%), Австрия (9,8%) и Люксембург (9,9%).

В то же время в странах — членах Таможенного союза этот показатель достигает: около 50% — в Беларуси, 48,6% — в России.

Главная причина ухода бизнеса в теневую сектор — более выгодные условия работы.

Поэтому еще в 2008 году тогдашний вице-министр экономического развития и торговли РК Куандык Бишимбаев перечислял способы уменьшить долю теневой сектора. «Наша стратегия — создать такие условия, чтобы предпринимателю было выгоднее работать в официальном секторе экономики и это было бы сопряжено с меньшими издержками и рисками, чем если бы он работал неофициально. Совсем недавно было принято несколько инициатив, которые, на наш взгляд, существенно влияют на выход предпринимателя из тени. Вы знаете, что у нас КПП снижен с 30% до 20%, подоходный налог с физлиц — до 10%, НДС — с 14% до 12%. В то же время увеличились объемы оборотов предприятий, в пределах которых они не обязаны становиться на учет по головной на добавленную стоимость. Если годовой оборот предприятия не превышает 20 млн

тенге, ему нет необходимости платить НДС и быть на учете в налоговом комитете. Соответственно, у него нет стимулов для того, чтобы уходить от налогообложения или от неуплаты НДС», — сказал он тогда.

Какие за 5 лет произошли изменения? Так вот КПП стал дифференцированным. 10% — применяется к налогооблагаемому доходу налогоплательщика, для которого земля является основным средством производства, 20% применяется к налогооблагаемому доходу налогоплательщика, принявшим общеустановленный порядок, 15% применяется к сумме выплачиваемого дохода (за исключением доходов нерезидентов из источников в РК). Некоторые виды доходов облагаются у источника выплаты. К ним относятся, в частности, дивиденды, доходы нерезидентов из источников в РК, вознаграждение, выплачиваемое юридическим лицам, и другое. Налог удерживается у источника выплаты при выплате доходов независимо от формы и места выплаты дохода и перечисляется, по общему правилу, не позднее пяти рабочих дней после окончания месяца, в котором была осуществлена выплата.

Более гибким стал и НДС. Так, 12% — это по облагаемому обороту и по облагаемому импорту, 0% — оборот по реализации товаров на экспорт (за исключением экспорта лома цветных и черных металлов) и выполнение работ, оказание услуг в связи с международными перевозками. Обороты, освобожденные от НДС, — обороты по реализации товаров (работ, услуг), включенные, в частности, взносы в уставный капитал, финансовые услуги, передачу имущества в финансовый лизинг, геологоразведочные работы, импорт некоторых товаров, в том числе импорт товаров физическими лицами по нормам беспошлинного ввоза товаров, импорт иностранной валюты, лекарственных средств и иных товаров.

Так что формально условия для работы стали лучше, но объем теневой экономики вырос.

Членство Казахстана в Таможенном союзе сильно изменило условия. В результате высоких таможенных пошлин заметно усилилась контрабанда из Китая, России и Беларуси.

Поэтому сегодня перед казахстанскими властями стоит довольно сложная задача: усилить администрирование на границах, одновременно улучшая условия для легальной работы. Только это и может принести успех.

В 2012 году Турция вошла в десятку основных торговых партнеров Казахстана

Динара Куатова

Вопросы укрепления деловых связей между двумя странами обсуждались на казахстанско-турецком форуме «Астана-Стамбул. Расширяя границы сотрудничества». По мнению участников, потенциал для развития экономических отношений Казахстана и Турции существует и есть много неиспользованных шансов. По словам председателя правления ДБ АО «Сбербанк» (Казахстан) Александра Камалова, сегодня доля турецких компаний среди предприятий с иностранным участием, зарегистрированных на территории Казахстана, составляет 12%. В ходе форума с призывом к турецким бизнесменам использовать все возможности выступил председатель комитета по инвестициям Министерства индустрии и новых технологий РК (МИНТ) Ерлан Хаиров. «Прошу рассматривать Казахстан не просто как страну, которую населяют 17 млн человек.

Призываю турецкий бизнес рассматривать Казахстан как точку для вхождения в страны Таможенного союза с общим рынком 170 млн населения. И вы знаете, что рядом Центральная Азия, рядом есть большой рынок Китая. Поэтому мы можем открыть ворота на рынок ТС с учетом наших ближайших соседей — это порядка 500 млн человек», — обратился к представителям турецкого бизнеса г-н Хаиров.

В 2012 году Турция вошла в десятку основных торговых партнеров Казахстана, опередив Германию, США, Японию и Корею. Объем товарооборота за этот период составил \$4 млрд. По словам председателя комитета по инвестициям МИНТ РК, инвестиции из Турции в Казахстан составляют порядка \$2 млрд. Из Казахстана в Турцию, согласно официальной статистике, инвестировано \$500 млн. Однако приведенные цифры могут заметно увеличиться после разрешения инвестирования турецкой недвижимости, считает он. «Мы

знаем, что недавно принято разрешение на инвестирование недвижимости в Турции казахстанцами, что значительно расширит поток. И мы уверены, что он будет расти в двух направлениях», — полагает Ерлан Хаиров.

В рамках мероприятия также состоялась презентация новых подразделений по обслуживанию международных компаний в Казахстане — International Desk.

«Наши клиенты развиваются, расширяют географию своей деятельности, и мы развиваемся вместе с ними. Наша задача — обеспечивать всестороннюю поддержку их бизнеса, в том числе за пределами национальных границ. Соответственно, и в Казахстан приходят множество международных инвесторов, которые требуют определенных компетенций и уровня обслуживания. International Desk — это подразделение банка, основной задачей которого является комплексное обслуживание международных компаний», — прокоммен-

тировал событие председатель правления ДБ АО «Сбербанк» Александр Камалов.

На сегодняшний день основное сотрудничество в рамках International Desk отечественные бизнесмены намерены развивать с партнерами, работающими на рынках Турции и Казахстана. Как пояснил Александр Камалов, турецкое направление выбрано финансовым институтом в том числе и из-за наличия в Турции дочернего банка группы DenizBank. Деловое сотрудничество ведется на протяжении года и имеются такие успешные совместные проекты, как единое тарифное пространство.

«Вторая причина — интенсивное развитие казахстанско-турецких бизнес-отношений в рамках стратегии Казахстана по индустриально-инновационному развитию на 2003-2015 годы и совместной экономической программы «Новая энергия». Очень перспективным направлением мы видим и планы по созданию

казахстанско-турецких индустриальных зон в регионах Казахстана», — поделился планами Александр Камалов.

По информации банка, в их представительстве в РК уже сформирована большая база турецких клиентов. На сегодня в банке зарегистрировано 2000 счетов турецких компаний.

«Нам хотелось бы, чтобы клиентам, которые работают с нами, было удобно. В Казахстане нет турецкого банка. Для многих турецких компаний коммуникации, общение, документооборот являются огромным ограничителем. Но в нашей сети есть DenizBank, который помогает понять турецкого клиента и представить его взгляды», — отметил заместитель председателя правления ОАО «Сбербанк России» Сергей Горьков. Также в рамках казахстанско-турецкого бизнес-форума подписаны меморандумы о сотрудничестве с группой компаний Turkiaq и Обществом бизнесменов Казахстана и Турции (KATİAD).

Кому выгодно расширение полномочий налоговиков?

[Начало на стр. 1]

Опыт показывает, что когда у налоговиков появляются избыточные полномочия, они ими пользуются не в государственных целях, а по собственному усмотрению. Так, по данным Ассоциации финансистов Казахстана, налоговые органы инициируют банкротство с целью захвата выгодного бизнеса. Выявлено более 60 случаев, в которых налоговики банкротили предприятия, чья задолженность составляла лишь половину активов. Фактически речь идет об экономическом убийстве компаний из стороны контролирующего органа.

Тем не менее все возможные способы рейдерских захватов заранее предусмотрено в законодательстве нереально. В том числе потому, что в большинстве случаев рейдеры действуют заодно с коррумпированными должностными лицами государственных органов. Одним из проявлений рейдерского захвата является инициирование банкротства, которое напрямую зависит от действий налоговых органов, отмечает Олег Савеленко, управляющий директор Национальной экономической палаты Казахстана «Союз «Атамекен».

Так, в сентябре 2013 года в общественный совет организации поступило обращение предприятия, которое на протяжении

нескольких лет боролось с неправомерными действиями налоговых органов. Необоснованные проверки и впоследствии неправомерные уведомления о задолженности на крупную сумму со стороны налоговых органов привели к незаконному банкротству предприятия, продаже имущества и лишению права собственности на принадлежащие предпринимателю земельные участки. Несмотря на то, что судебные решения полностью подтверждали незаконность действий налоговых органов, лишь спустя 10 лет предприниматель получил возможность продолжить свою деятельность.

Представители «Атамекена» считают необоснованным наделение налоговых органов правом ведения налоговых преступлений, поскольку они в силу своих функций находятся в постоянном контакте с предпринимателями, что может отразиться на объективности расследования налоговых преступлений из-за конфликта интересов. Поэтому расследованием данной категории преступлений должны заниматься соответствующие правоохранительные органы, а именно финансовая полиция.

Вместе с тем на правительственном часе министр финансов Болат Жамишев обосновал претензии налоговиков на ве-

дение расследований желанием бороться с лжепредпринимательством. Но лжепредпринимательства не существует как преступления. Оно на деле охватывается другими статьями Уголовного кодекса. Фактически лжепредпринимательство — это банальное уклонение от налогов, поясняет Азат Перуашев.

С одной стороны, такая инициатива министра финансов вполне обоснована ввиду того, что именно налоговый комитет имеет первичный доступ к различным финансовым операциям и более компетентен в отношении их анализа и раскрытия их схем, считает Талгат Мамыраймов, политолог, эксперт по проблемам национальной безопасности. Тем самым наделение налоговиков такими полномочиями представляет практическое целесообразность, поскольку в первую очередь благодаря отслеживанию потока финансовых сделок можно выявлять разные финансовые преступления.

С другой стороны, полная передача расследования финансовых преступлений налоговому комитету может повысить уровень коррупционных правонарушений. Для такой деятельности необходимы знания в области криминалистики, опыт оперативной работы в сфере коррупционных и финансовых преступлений. Реали-

зация предложения Болат Жамишева в таком объеме приведет к существенному ослаблению финансовой полиции. После чего данный орган, по сути, потеряет целесообразность. «Поэтому такого рода предложения можно также рассматривать как следствие внутризлительной борьбы за расширение властных полномочий, ресурсов и политики президента по поддержанию баланса сил основных групп влияния. Ввиду этого вполне возможно, что та группировка, к которой относится Рашид Тусупбеков (председатель Агентства РК по борьбе с экономической и коррупционной преступностью), в настоящее время переживает непростые времена», — отмечает политолог. Соответственно, не исключено, что вслед за передачей налогового комитету полномочий по расследованию финансовых преступлений могут поставить вопрос о целесообразности функционирования всей финансовой полиции.

Однако, как отмечают эксперты, при правильном взаимодействии финансовой полиции и налоговых органов никакого расширения функций налоговой службы не требуется. «У них достаточно своих полномочий, и не надо ради их конкуренции делать крайними предпринимателей», — говорит Азат Перуашев.

Причем в возможном противостоянии Минфина и финпола некоторое место может занимать и счетный комитет. «В свое время финпол выступал с предложениями о расширении полномочий счетного комитета по контролю за исполнением республиканского бюджета и о наделении его функциями по контролю за формированием бюджета, которые были не в интересах министерства финансов. Тогда Болат Жамишев резко выступил против таких предложений», — поясняет г-н Мамыраймов. Кроме того, счетный комитет неоднократно указывал на необходимость улучшения деятельности Минфина по исполнению бюджета, сбору налогов, что, конечно, несколько осложняет их взаимоотношения.

В то же время Болат Жамишев, по сути, был не против наделения счетного комитета функциями внутреннего аудита и контроля правительства. Во время своего выступления в июне в парламенте министр также выступил за предоставление счетному комитету права «предварительной оценки проекта республиканского бюджета до внесения его в парламент, которая будет носить рекомендательный характер». Возможно, его действия мотивировались практической целесообразностью, но в плане внутризлительных взаимодействий это можно рассматривать как тактические лавирования, стремление расширить коалицию союзников, считает Талгат Мамыраймов.

«Таким образом, не исключено, что в настоящее время складывается своеобразный «любовный треугольник», в который входят Минфин, финпол и счетный комитет. И, по всей видимости, в этом треугольнике довольно напряженные взаимоотношения, что не может быть положительным фактором по меньшей мере для экономики страны», — заключил эксперт.

Миллионы – вкладчикам!

АО «Темірбанк» привлекает вкладчиков не только отличными условиями по депозитам

Вероника Сабитова

Многие финансовые гении, давая рекомендации на тему оптимального распределения личного бюджета, обычно сходятся в том, что создавать определенную финансовую «подушку» из личных накоплений просто необходимо. В Казахстане отлично зарекомендовавшим себя и наиболее надежным способом сбережений собственных средств остаются депозиты. При этом сами продукты меняются и развиваются в соответствии с требованиями реалити и потребителей. Это можно наблюдать как в целом по рынку, так и на примере отдельного взятого банка. Так, в АО «Темірбанк» особое внимание уделяют развитию линейки мультивалютных вкладов, которые позволяют клиенту оперативно реагировать на изменение курсов валют, и, при условии подключения к интернет-банкингу, дистанционно перераспределять средства между своими валютными счетами.

Одной из очень популярных среди вкладчиков серий депозитных продуктов можно назвать линейку «урожайных» вкладов от Темірбанка. Депозит «Урожай» позволяет беспрепятственно делать дополнительные взносы и частично изымать сумму вклада до неснижаемого остатка. А вот депозит «Урожай Плюс» привлекает с точки зрения возможностей получения хорошей доходности. Те же, кому важно легко и просто управлять своими накоплениями уже с первого дня размещения, пополнять или снимать средства без потери начисленного вознаграждения, выбирают депозит «Урожай Премиум», который предусматривает размещение вклада на срок свыше 3-х лет.

«При этом наш банк продолжает политику, направленную на оптимизацию продуктовой линейки и создание универсальных продуктов, которые наиболее полно отвечают потребностям клиентов, они простые, понятны и удобны в использовании как клиентам, так и операционным работникам», – рассказывает Ирина Парамонова, директор Операционного

департамента АО «Темірбанк». Кстати, уже в ближайшее время в банке останутся только два универсальных продукта: один краткосрочный депозит «Урожай», а второй продукт будет рассчитан на долгосрочную перспективу.

«Новое наименование долгосрочного депозитного продукта Темірбанка – «Урожай Премиум Плюс». Уже разработаны основные условия депозита, и ведутся работы по его технической реализации в программном обеспечении банка», – отмечает-жа Парамонова. Этот вклад также является мультивалютным и предусматривает капитализацию вознаграждения.

– поясняет директор Операционного департамента Темірбанка.

Номинальные ставки по вкладу планируются в размере 9% годовых в тенге, 4,5% годовых в долларах США и 4% годовых в евро и российских рублях. Стоит отметить, что эти ставки установлены на уровне максимально допустимых согласно ограничениям КФД и с учетом вводимых в действие пониженных ставок для иностранных валют с 1 ноября 2013 года. Неснижаемый остаток по депозиту составляет 500 000 тенге, 3500 долларов США, 2500 евро или 100 000 российских рублей на любом счете вклада.



Срок размещения по депозиту «Урожай Премиум Плюс» – 37 месяцев с фиксацией ставки на весь срок размещения, при этом вознаграждение начисляется со дня поступления денег на сберегательный счет. «Вознаграждение по вкладу не начисляется только в случае нарушения неснижаемого остатка, однако вклад в течение срока действия не закрывается и вкладчик имеет право изъять все деньги со вклада, при этом, в случае доведения денег на вклад, начисление вознаграждения возобновляется с момента обеспечения вкладчиком остатка вклада в сумме, превышающей неснижаемый остаток»,

В то же время Темірбанк продолжает работу по расширению линейки «социальных» депозитных продуктов, в рамках участия в социально значимых программах и проектах, реализуемых государством. «Стоит подчеркнуть, что Темірбанк до настоящего времени остается единственным банком, который предлагает накопительный образовательный депозит – «Урожай Образовательный», – рассказывает Ирина Парамонова. Отметим, что реализация специальной программы Государственной Образовательной Накопительной Системы (ГОНС) началась в июне 2013 года.

Кроме того, уже в октябре текущего года Темірбанк планирует запустить новый депозит «Спецсчет жилищных выплат». Этот продукт создан в целях реализации Закона Республики Казахстан от 16 апреля 1197 года № 94-І «О жилищных отношениях» и Правил определения размера, назначения, перерасчета, осуществления и прекращения жилищных выплат сотрудникам специальных государственных органов Республики Казахстан, утвержденных постановлением Правительства Республики Казахстан от 28 декабря 2012 года № 1727. Услуга будет предназначена для перечисления жилищных выплат из средств государственного бюджета работникам государственных органов, признанным нуждающимися в жилье. Использовать средства с этого счета можно будет для оформления ипотеки, для оплаты аренды жилья, в том числе с последующим выкупом; для уплаты взносов при участии в долевом строительстве жилья или при участии в кооперативе собственников; для пополнения накоплений в виде жилищных строительных сбережений и т.д. Необходимо отметить, что этот депозитный продукт не предполагает начисление вознаграждения и работает в режиме специального текущего счета.

Эксперты Темірбанка обращают особое внимание на то, что 1 ноября 2013 года рекомендуемая Казахстанским фондом гарантирования депозитов (КФГД) максимальная ставка вознаграждения по новым депозитам физических лиц в иностранной валюте будет снижена с 5,5% до 4,5%. Таким образом, вкладчик имеет смысл воспользоваться оставшимся временем для размещения денег на мультивалютных вкладах Темірбанка со ставкой 5,5% годовых в долларах США. И еще. Уже сейчас в банке стартовала акция по розыгрышу десяти сертификатов на сумму 1 миллион тенге каждый и 6000 тысяч ценных подарков для своих вкладчиков. А это значит, что осень благодаря Темірбанку действительно обещает стать очень урожайной.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ПЕРЕЕЗД НАЦБАНКА БУДЕТ ЗАТРАТНЫМ

Аналитики не берутся подсчитать, сколько денег может уйти из госказны на переезд финансового регулятора. После смены руководства Нацбанка ряд СМИ опубликовали информацию о том, что с приходом нового главы НБ РК в кулуарах главного финансового института стал обсуждаться вопрос о переезде Нацбанка РК в Астану. Сам Марченко был противником инициативы переноса финансового института в столицу. «Мы в этой идее не видим смысла... А стоит она может очень дорого», – прокомментировал Григорий Александрович вопрос журналиста на очередной онлайн-конференции 20 марта текущего года. Экономист и общественный деятель Петр Своик считает, что работа Нацбанка с его переездом не обогатится. «Ситуация все больше провисает в плане экономики, Нацбанк придется использовать все больше как оперативный орган, чуть ли не в режиме МЧС, и, соответственно, надо, чтобы председатель был под рукой в Астане. Тем более что новый председатель так же есть. Переезд не обогатит работу Нацбанка, потому что главные банковские конторы находятся в Алматы», – отметил спикер. Эксперт полагает, что переезд в Астану может повлечь за собой серьезные финансовые затраты. «Нацбанк – это весьма помпезное и претенциозное ведомство, и размещать его придется не где попало, а с таким явным демонстративным эффектом, что может привести к дополнительным расходам», – сообщил Своик. Аналогичного мнения придерживается журналист Владислав Косарев. По его мнению, Нацбанк понесет за собой потерю вакантного места для сотрудников многих структур. «В народе говорят, что три раза переехать из квартиры в квартиру – равносильно погореть дотла один раз, поэтому офису Центробанка в Астане нужно строительство дома, стоящего миллиарды, офисов», – сообщил в интервью корреспонденту делового портала Kapital.kz депутат Мажилиса Парламента РК. Однако, по мнению спикера, переезд в столицу не повлечет уровень доверия населения к банковскому сектору. «Репутация банков уже подпорчена», – резюмирует Владислав Косарев. «Они хоть в Астану переедут, в Актау или еще куда-нибудь, доверие не повысится. Потому что банк потерял доверие людей из-за кредитов под бешеные проценты. И банк, в понимании граждан, это денежная контора, которая обслуживает производство, она сегодня взяла верх над ним и выкачивает деньги из тех, кто производит товары. Тот, кто взял деньги, уже заложник банка», – подчеркнул собеседник. Отметим, что от нового руководителя Нацбанка РК ожидают изменения монетарной политики. Как сообщил член правления Национальной палаты предпринимателей Рахим Ошакбаев, благодаря этому дешевые кредиты станут более доступными. «Наши предприниматели не имеют полноценного серьезного доступа к длинным и дешевым кредитам в тенге. Хотел бы обратить внимание, что в подавляющем большинстве государственных программ самым востребованным инструментом является инструмент субсидирования ставки вознаграждения. Таким образом, это показывает консенсусное понимание у всех, что действующие ставки по кредитам очень высоки», – пояснил член правления НПП. По его словам, доступность финансов определяется монетарной, денежно-кредитной политикой, за которую отвечает непосредственно Национальный банк. (kapital.kz)

Меньше ипотеки – больше здравого смысла

Аманжол Сагындыков

Сокращение объемов ипотечных кредитов свидетельствует о том, что люди объективно оценивают свои возможности и не лезут необдуманно в кредитную кабалу. Банки же в свою очередь не спешат смягчать условия по ипотеке

Как сообщил в конце прошлой недели интернет-портал Ranking.kz, в августе 2013 года общий объем ипотечных займов казахстанских банков опустился до отметки 833,6 млрд тенге, то есть фактически сократился на 2%.

Согласно расчетам портала, объем розничных займов на приобретение и строительство жилья за месяц сократился на 17,8 млрд тенге. «В Алматы объем ипотечных кредитов сократился на 6,8 млрд тенге. Ипотека в Астане в минусе на 3,2 млрд тенге», – пишут авторы обзора.

Рост общего объема ипотечных займов наблюдался в Павлодарской (+126 млн тенге), Акмолинской (+32 млн тенге) и Северо-Казахстанской (+388 млн тенге) областях.

Почти треть ипотечных займов по-прежнему приходится на Алматы, чуть больше – 17% – принадлежит Астане, на третьем месте – Восточно-Казахстанская область с 7,6%.

Ипотека уходит, потребление приходит

Тренд 2013 года состоит в том, что с одновременным падением популярности ипотечного кредитования происходит увеличение кредитования потребительского. Причина в том, что население пережило кризис и теперь акцентирует свое внимание на выживании.

На самом деле ипотека никогда не была доступной для большинства населения Казахстана. Еще до кризиса, в ноябре 2006 года, ныне уже экс-председатель Национального банка РК Григорий Марченко в одном из интервью говорил, что «ипотека предоставляется по рыночным ставкам и ориентирована на верхнюю часть среднего класса». Напомним, тогда ставка кредитования была выше 20%.

Именно в результате кризиса в ипотеке, как и в сфере других банковских займов, возникли серьезные проблемы.

По данным Нацбанка РК, просрочка по ипотечным кредитам на конец июня 2010 года зашкалила за 63 млрд тенге. Это максимальное значение просроченной задолженности по ипотеке за годы активной фазы кризиса. За год объем просрочки по ипотеке вырос в два раза: если на конец июня 2009 года доля просроченной задолженности по ипотеке составляла 3,8%, то на конец июня 2010 года она выросла до 7,8%.

Активы банков стали резко ухудшаться и, несмотря на финансовую помощь со стороны правительства, финансовая система оказалась на грани банкротства.

Понимая всю серьезность положения, 10 февраля 2011 года в Казахстане были резко ужесточены условия выдачи ипотечных кредитов. Согласно поправкам, внесенным в законодательство, годовая эффективная



ставка вознаграждения по кредитам, выданным банками, организациями, осуществляющими отдельные виды банковских операций, микрокредитными организациями и кредитными товариществами, не может превышать восьмикратного размера официальной ставки рефинансирования Национального банка на день заключения договора займа. Тогда ставка рефинансирования Нацбанка составляла 7%.

Понятно, что снижение ипотечной активности населения сменилось более активным потребительским кредитованием.

Так, по данным на март 2013 года, в Казахстане наблюдается бум потребительского кредитования. Как тогда сказал представителем СМИ председатель правления АО «Kaspi Bank» Михаил Ломтадзе, в среднем на одного казахстанца сейчас приходится \$600-700 кредитов, в то время как в России эта цифра более чем в 2 раза выше. Рост потребительского кредитования в этом году эксперт прогнозирует на уровне 20-30%.

Марченко был прав

Вообще сложно понять логику казахстанцев, когда до кризиса они брали ипотечные кредиты по ставке около и выше 20% в год. И прав Григорий Марченко, утверждавший, что ипотека для большинства казахстанцев практически недоступна.

Для сравнения: в Европе средние ставки по ипотеке составляют 4-5% годовых, при-

том что цены на жилье с учетом качества ниже, чем в крупных городах Казахстана, а зарплата в Европе гораздо выше.

Причем процентные ставки в большинстве стран Европейского союза разнятся незначительно и начинаются от 3,5% годовых. Те же испанцы берут ипотечные кредиты по 4,25-4,5% годовых. На греческой части Кипра ставки примерно 7% в кипрских фунтах и 5% в евро. В дорогой Великобритании ипотеку можно взять от 5,7 до 6,9% в фунтах стерлингов, в Болгарии – 8-9% в долларах, в Эмиратах – 6-7%.

В Казахстане в 2011 году средневзвешенная ставка по кредитам, выданным гражданам на строительство и приобретение жилья, равнялась 12,2%, а с учетом дополнительных платежей она достигает 16-17%. Дополнительные выплаты включают в себя различные виды страхования. Это страхование от притязаний третьих лиц, от несчастных случаев, страхование самой недвижимости. Кроме того, надо платить комиссию за снятие наличных с расчетного счета примерно 1-1,1% от суммы кредита, комиссию за организацию кредита. Некоторые банки берут оплату и за ведение счета клиента. Значит, по сравнению с Европой мы платим по ипотечным кредитам в 4-5 раз больше.

Получается, что клиент за 10 лет должен отдать сумму, примерно в два раза большую, чем брал. Ситуация со ставками ипотеки в 2013 году почти не изменилась.

Вместе с тем сами банки, наученные горьким опытом, не особо активничают в сфере ипотеки. По данным экспертов, сегодня ипотечный портфель банков состоит на 75% из сомнительных кредитов и на 12% – из безнадежных. Стабильные платежи обеспечивают только 13% кредитов.

Именно ипотечные кредиты, взятые в 2006-2009 годах, стали основным фактором ухудшения ипотечного портфеля.

МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ

23 по 25 октября, 2013 года, город Алматы

- Пленарное заседание:**
Фасилитированная сессия "HR & PR партнерство в фокусе ВВП".
- Мастер классы**
Как построить заинтересованный диалог: практические инструменты. Управление эмоциями при построении корпоративной культуры. Личный брендинг.
- Секции:**
HR&PR партнерство во внутренних и внешних коммуникациях ВВП в кейсах компаний.
- Интенсивные тренинговые дни**
Тема: Технологичные инновационные решения. Тема: Правила и ритуалы построения корпоративной культуры.

Спикеры из Казахстана, Узбекистана, России и Германии

Подробнее на www.hr-congress.kz, www.pr-event.kz
Тел.: 267-78-38, 267-78-69
Facebook: <https://www.facebook.com/mns.for.press>
Twitter: mns_kz

ЖССБ КАЗАХСТАНА ПОДВЕРГЛИ ПРОВЕРКЕ

Генеральная прокуратура РК не обнаружила в «Жилстройсбербанке Казахстана» (ЖССБ) нарушения по формированию пуля, подсчету баллов и распределению жилья. «На основании депутатского запроса Генеральной прокуратуры РК в период с 1 июля по 30 августа 2013 года в «Жилстройсбербанке Казахстана» проведены проверки во всех 17 филиалах и центральном аппарате (головном офисе) банка. В соответствии с постановлением Генеральной прокуратуры РК о проверке проверяющими стали 37 сотрудников органов прокуратуры РК, 14 сотрудников Агентства РК по борьбе с экономической и коррупционной преступностью, 14 специалистов Национального банка РК, 14 специалистов уполномоченных органов, 7 представителей партии «Ақ жол», – проинформировали в ЖССБ. Напомним, ранее мажилисмен Нурлан Жазылбеков обвинил руководство ЖССБ в утаивании от казахстанцев сведений о возможности удешевления кредитов на жилье. Депутатский запрос фракции был адресован премьер-министру Серику Ахметову и генеральному прокурору РК Асхату Даулабаеву. Как отмечалось в запросе, многие казахстанцы не в курсе о снижении ставок по займам в рамках программы «Доступное жилье». Вместо этого выделенные государством деньги руководством банка размещает в других финансовых инструментах и извлекает сверхприбыль, лишая тысячи казахстанских семей надежды на доступное жилье. Также в запросе приводятся данные о солидных дивидендах топ-менеджмента банка: по итогам 2012 года в качестве премии заместители председателя получили одновременно свыше 10 млн тенге каждый. Кроме того, данные об озвученном запросе дополнила пресс-служба партии «Ақ жол», указав собственникам квартиры, «предназначенных для рядовых граждан». «Руководство банка, пользуясь своим служебным положением, невзирая на этические нормы и доверие, оказавшее им государством, приобрели по несколько квартир на льготных условиях, предназначенных для рядовых граждан. При этом совершенно проигнорирована официальная очередь граждан, ведущаяся департаментом жилья г. Алматы», – указывала пресс-служба партии. Депутаты парламентской фракции ДПК «Ақ жол» потребовали провести антикоррупционное расследование с привлечением парламентариев РК и представителей общественности. (kapital.kz)

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

5G НА ПОДХОДЕ

Отраслевые группы и ведущие игроки мобильного бизнеса по всему миру медленно, но упорно прорабатывают вопрос, каким должен оказаться 5G, стандарт пятого поколения на сотовую беспроводную связь. Японский оператор NTT DoCoMo дал ясно понять, что без оглядки на прогрессивность Страны восходящего солнца, где собираются все последние технологические достижения, 5G следует ждать не ранее 2020 года. Все упирается в ратификацию стандарта, но в любом случае мир должен увидеть «скорости в сто раз больше нынешних на фоне тысячкратного увеличения полезной емкости сети». Проблемой ставится ограничение диапазона в спектре высоких частот, но в планах находится эксплуатация «высокочастотной пропускной способности посредством передачи данных увеличенным числом антенных элементов». Будем надеяться, что к 2020 году мы сможем насладиться 4K-видео, транслируемым на высокой скорости по беспроводным каналам. (kapital.kz)

APPLE ТЕРЯЕТ ПОЗИЦИИ

Apple по итогам этого года продаст меньше ноутбуков MacBook в сравнении с 2012 годом. Меньший показатель будет получен даже несмотря на то, что под конец года Apple традиционно наращивает портфель заказов на ноутбуки, планшеты и смартфоны. В третьем квартале портфель заказов возрастет на 10-20%, однако рост ожидается на 1-2 месяца, чего не хватит на покрытие слабой динамики продаж в прежние месяцы. Строго говоря, Apple очень плавно наращивает объемы заказов с июня текущего года, однако в этом году динамика пророста значительно более плавная, нежели в прошлом году. В прошлом году Apple поставила на рынок 13,03 млн MacBook. Однако в первом полугодии этого года она поставила лишь 5,3 млн ноутбуков, таким образом, во втором полугодии ей будет нужно поставить как минимум 7,73 млн ноутбуков, что маловероятно в нынешних условиях. (kapital.kz)

«ВКОНТАКТЕ» РАСШИРЯЕТСЯ

Крупнейшая российская социальная сеть «ВКонтакте» начала эксплуатацию системы аналитики для бизнес-пользователей соцсети. Об этом сообщает заместитель генерального директора «ВКонтакте» Илья Перекоский. Решение для аналитики поставлено компанией SocialBakers, специализирующейся на аналитике социальных медиа. Внедрение инструмента SocialBakers дает менеджерам компаний возможность оценивать эффективность присутствия их бренда в соцсети и получать данные об аудитории. Кроме того, SocialBakers Analytics позволяет сравнивать показатели маркетинговых компаний и данные о вовлеченности подписчиков не только с конкурентами, но и со своим присутствием в других социальных сетях. SocialBakers предоставляет свои сервисы также для аналитики социальных сетей Facebook, Twitter, Google+ и LinkedIn. По словам Перекоского, брендам необходимо приходить в социальные сети, которые сегодня заменяют многие другие сайты, для удовлетворения и влияния на потребности клиентов. «Рекламодателям нужно следовать за аудиторией. Аудитория вся у нас. И это самая активная часть населения», – считает Илья Перекоский. Сегодня у «ВКонтакте» 40 млн сообщений, из них 500 – крупнейших брендов, на которые подписаны 35 млн пользователей. SocialBakers имеет около 180 тыс. клиентов, в том числе половина представителей списка Fortune 500. У компании более 250 сотрудников в 12 офисах по всему миру. (kapital.kz)

АКЦИОНЕРЫ BLACKBERRY БАСТУЮТ

Один из акционеров канадского производителя электроники Blackberry подал иск в суд против компании и ее управляющих. Менеджмент компании обвинили в искусственном завышении цен на ценные бумаги посредством опубликования обманчиво обнадеживающих бизнес-перспектив линии смартфонов Blackberry 10. Компания Blackberry, ранее известная как Research In Motion Ltd., обманула инвесторов в 2012 году. Так, она сообщила, что компания «успешно выполняет свои финансовые и операционные обязательства», и премьера платформы Blackberry 10 вызвала одобрение дельцов. Такая информация содержится в иске, поданном акционером Марвином Перлштейном в Манхэттенском федеральном суде. Перлштейн претендует на представительство от «тысяч» держателей акций, купивших ценные бумаги в период между 27 сентября 2012 года, когда компания объявила о своих крепких финансовых позициях, и 20 сентября 2013 года, когда оказалось, что Blackberry придется списать со счета от \$930 до 960 млн по причине наличия большого количества непроданных устройств на базе платформы Blackberry 10, говорится в исковом заявлении. «В действительности, Blackberry 10 не была хорошо принята рынком, и компания была вынуждена освободить от работы приблизительно 4 тыс. 500 сотрудников. Это примерно 40% общего числа ее персонала», – говорится в иске. Помимо Blackberry в числе ответчиков также указаны глава корпорации Торстен Хейнс и руководитель финансовой службы Брайан Бидулка. Официальный представитель Blackberry отказался комментировать ситуацию. Blackberry была выставлена на продажу в августе после потери доли рынка в пользу других производителей смартфонов в течение последних лет. (kapital.kz)

Казахтелеком продолжает развивать отечественный интернет

Компания реализовала инвестиционный проект по созданию «Инфокоммуникационного Центра обработки данных»

Василиса Тулеуова

В рамках исполнения поручения Главы государства Нурсултана Назарбаева по развитию специальной экономической зоны «Парк инновационных технологий», а также в целях реализации программы по развитию информационных и коммуникационных технологий в Республике Казахстан на 2010-2014 годы АО «Казахтелеком» реализовало инвестиционный проект по созданию «Инфокоммуникационного Центра обработки данных».

На базе центра обработки данных будут предоставляться услуги, построенные на основе концепции облачных вычислений: облачная серверная платформа, облачная система хранения данных, виртуальный резервный центр обработки данных, программное обеспечение для бизнеса, система интерактивного общения и обмена информацией, облачная видеоконференцсвязь.

В новом ЦОДе АО «Казахтелеком» предусмотрено резервирование всех поддерживаемых систем, включая энергетическую, а также систем кондиционирования и пожаротушения. Кроме того, в Центре обработки данных расположена SDP-платформа доставки сервисов, которая позволит бизнесу использовать всю инфраструктуру «Казахтелекома» для создания и продвижения новых ИКТ-сервисов. Площадь ЦОД в СЭЗ ПИТ «Алатау» составляет 810 кв. м, количество стоек – 96.

По словам Председателя Правления АО «Казахтелеком» Куанышбека Есекеева, создание новых инфокоммуникационных центров обработки данных (ЦОД) является базовым условием для развития казахстанского сегмента интернета, электронной коммерции, электронных услуг и облачных вычислений. «Современный, отвечающий всем международным стандартам инфокоммуникационный

центр может использоваться как базовая техническая площадка для всех расположенных на территории СЭЗ «Парк информационных технологий» компаний, государственных учреждений, а также физическими и юридическими лицами», – отметил Куанышбек Есекеев.

На текущий момент сеть дата-центров АО «Казахтелеком» охватывает всю республику и насчитывает 16 дата-центров. Клиентами дата-центров АО «Казахтелеком» являются порядка 10 000 юридических и физических лиц, доля рынка услуг дата-центров компании составляет около 52%.

Первый, крупнейший в СНГ запущен в эксплуатацию в декабре 2012 года в Павлодаре.

Подробнее об инновационных IT-проектах компании «Капитал.kz» побеседовал с управляющим директором по ИКТ-услугам АО «Казахтелеком» Абаем Дюсеновым.

– Насколько важно, на Ваш взгляд, развивать работу по созданию новых центров обработки данных (ЦОД) в Казахстане?

– На фоне бурного роста объема данных, технологий по обработке и хранению их потребности как корпоративного сегмента, так и сегмента физических лиц в услугах дата-центров АО «Казахтелеком», последовательно реализовывая стратегию развития, осуществил проект по строительству распределенной сети хранения и обработки данных, включающей в себя 16 ЦОДов, в том числе крупнейший в СНГ дата-центр в г. Павлодар. Распределенная сеть хранения обработки данных АО «Казахтелеком» позволяет корпоративному сегменту рынка решения по хранению и обработке данных в целях обеспечения отката и катастрофоустойчивости (Disaster Recovery). Позволяет использовать вычислительные



ресурсы дата-центров по требованию с оплатой по факту их использования, а также доступные уникальные решения для МСБ как Microsoft Hosted Exchange, SharePoint, Lync, Dynamic Cloud Server, Вебинар и облачная видеоконференция.

– По Вашей оценке, насколько отечественные ЦОДы соответствуют всем международным стандартам?

– В настоящий момент проектная документация дата-центра в г. Павлодар прошла сертификацию на соответствие международным стандартам Tier-3. Остальные дата-центры соответствуют уровню надежности Tier-2. Дата-центр города Павлодар является совместным проектом АО «Казахтелеком» и компании Hewlett-Packard, способен принять порядка 11 тысяч единиц оборудования

для создания, обработки и хранения электронной информации. Все системы жизнеобеспечения резервированы (n+1), организовано подключение к магистральным каналам передачи данных. Проект строительства прошел сертификацию на соответствие требованиям стандарта Tier III (TIA 942 – 99,982 %), с обеспечением высокого уровня информационной защиты и безопасности, позволяющего предоставлять доступ к информации непрерывно.

– Сколько ЦОДов в настоящее время функционируют на территории Казахстана?

– На сегодняшний день существует 16 дата-центров во всех крупных городах Республики Казахстан. 05.10.2013 г. был запущен дата-центр KT Cloud Lab в ПИТ «Алатау».

– Насколько облачные технологии в данный момент востребованы в нашей стране? Какие перспективы их развития Вы видите?

– Облачные сервисы появились на казахстанском рынке относительно недавно, но успели завоевать популярность среди пользователей. Внедрение облачных сервисов АО «Казахтелеком» является большим шагом для развития IT-индустрии в Казахстане.

Облачные технологии предоставляют доступ к программному обеспечению и новейшим разработкам мировых производителей в сфере информационных технологий. Клиенты выбирают «облака» в целях оптимизации бизнес-процессов и сокращения капитальных затрат, поскольку не нужно покупать дорогостоящее оборудование, программное обеспечение и нести расходы на техническую поддержку. Таким образом, использование облачных сервисов – очевидная экономия для МСБ.

Оборот Kingston Technology в Казахстане ежегодно удваивается

Василиса Тулеуова

Оборот компании Kingston Technology Inc. в Казахстане в 2013 году достигнет \$4 млн. Такие данные приводит Андрей Ларчиков, представитель компании в нашей стране. При этом 60-65% прибыли компании приходится на оперативную память, а 40-45% – на флеш-память. Более того, следуя тренду прошлых лет, в следующем году оборот Kingston Technology Inc. может вырасти в два раза и составить \$8 млн.

В целом компания довольно успешно развивается на отечественном рынке вот уже 7 лет, хотя активно работает в нашей стране, по признанию ее представителей, начала только в 2013 году. «Мы видим, что в Казахстане очень большой потенциал развития, причем выше, чем во многих европейских странах. Ведь Казахстан является лидером в СНГ. Мы

заметили, что люди здесь очень заинтересованы в новой продукции. Также требование к качеству продукции у потребителя растет год от года», – уточнил вице-президент Kingston Technology Inc. Кевин Ву. Кроме того, по данным г-на Ву, мировой спрос на хранение данных ежегодно растет до 40%, и этот показатель в Казахстане еще выше.

В настоящее время доля компании на отечественном рынке устройств памяти составляет 10%. Однако, озвучивая такие данные, представители компании отметили, что в Казахстане мониторинг рынка крайне затруднен, так как этим занимается всего одна организация и крайне сложно отследить нелегальные поставки из Китая и Арабских Эмиратов. «Подсчитывая долю, к примеру, на Украине мы оперируем данными трех разных агентств и, высчитывая среднее арифметическое, получаем наиболее адекватные реальной си-

туации данные», – пояснил Дмитрий Романенко, представитель компании Kingston Technology на Украине и в странах СНГ.

Говоря о проблемах казахстанского IT-рынка, представители компании отметили высокую долю контрафактной продукции. В то же время Kingston Technology ведется работа по противодействию этому обстоятельству. В частности, в данный момент производится регистрация торговой марки Kingston Technology на территории Казахстана и параллельно ведутся переговоры с таможенными органами республики для решения этой проблемы уже на границе.

Компания Kingston сегодня является одним из крупнейших в мире независимых производителей устройств памяти. Штаб-квартира компании расположена в городе Фаунтин Вэлли, штат Калифорния, а общее количество сотрудников Kingston превышает 4000 человек по всему миру.

Kingston входит в список Best Companies to Work for in America («Лучшие работодатели США») по версии журнала Fortune. Компания создала объединенную корпоративную культуру, в основе которой лежат такие нравственные нормы, как уважение, лояльность, гибкость и верность принципам. В Kingston уверены, что необходимо инвестировать в развитие своих сотрудников и что каждый отдельный сотрудник является неотъемлемой частью общего успеха компании.

Kingston поставляет свою продукцию через международную торговую сеть, которая объединяет дистрибуторов, посредников, предприятия розничной торговли и OEM-производителей на всех шести континентах. Компания также предоставляет услуги контрактного производства и управления цепочкой поставок для производителей полупроводниковых устройств и системных интеграторов.

Антидот от промышленного шпионажа

Венера Гайфутдинова

Современные предприятия все чаще сталкиваются с быстро меняющимися угрозами, недобросовестной конкуренцией, промышленным шпионажем. Обязательным элементом этих преступлений является получение несанкционированного доступа к конфиденциальной информации предприятия.

В этом году о своем выходе на рынок Казахстана объявила российская компания «Аванпост», предлагающая систему, которая, по заверениям ее представителей, способна обеспечить надежную аутентификацию и идентификацию пользователей, безошибочное автоматизированное управление их правами доступа, соблюдение корпоративной политики информационной безопасности, безопасное применение мобильных устройств.

На первый взгляд это стандартная деятельность. Но отсутствие систем, связанных с управлением доступа пользователей к информационным системам, таит в себе как серьезную неэффективность работы, так и серьезный риск для информационной безопасности компании.

Неэффективность заключается в том, что количество действий, связанных с открытием или закрытием доступа сотрудников к определенной информации, исчисляется сотнями действий в день, а в более крупных предприятиях – тысячами. Так как это связано не только с принятием новых сотрудников и уходом старых, но и миграцией сотрудников внутри компа-

нии. В результате достаточно много новых операций в день, которые необходимо выполнить службе IT попросту вручную.

Первый пробел – крайне неэффективное использование функций самих системных администраторов. С другой стороны, ни одна компания никогда не наймет столько специалистов, которые смогли бы изменить всю информацию мгновенно. В результате возникает затишье, причем его период может быть очень длинным. «В российской практике считается абсолютно нормальным, что для прибывшего в штат нового сотрудника будут подготавливать систему в течение недели», – рассказал Андрей Конусов, генеральный директор компании «Аванпост».

Второй пробел – информационные риски. Если компания не имеет информационной системы, которая централизованно контролируется, управляется, то руководство организации и команда, отвечающая за информационную безопасность, не могут знать, кто, кому и куда предоставил доступ.

Преодолеть все эти пробелы, по уверениям г-на Конусова, поможет Avanpost Role Management & Analytics. Эта новая российская разработка призвана существенно упростить создание ролевой модели и ее управление на предприятии.

Система состоит из трех модулей. Главным является модуль под названием Avanpost IDM – это система управления учетной записью. Avanpost IDM отвечает за три основные вещи. В первую очередь, она осуществляет внесение информации в жа-

дую из конечных систем по правам доступа пользователя к определенной информации. Для этого создается ролевая матрица, в которой прописаны должность и право на какую информацию имеет человек, занимающий эту позицию. Программа интегрируется с кадровой системой организации, что позволяет в режиме реального времени получать информацию о штатной структуре, то есть кто на какой должности в компании работает, а также о всех передвижениях сотрудников по позициям.

Все это происходит автоматически. Например, когда компания принимает нового сотрудника, отдел персонала проводит приказ о его назначении – это сообщение мгновенно попадает в систему и открывает ему доступ к необходимой информации. Такой алгоритм действует и в обратном порядке. В случае если сотрудник увольняется и это заносится в систему, он автоматически теряет доступ к какой-либо информации.

Вторая, не менее значимая составляющая, – это постоянный аудит прав доступа. Система проверяет соответствие уровня доступа к информации и занимаемую должность с ролевой матрицей. Это необходимо, так как никто не может ограждать конечную систему от изменений. Регулярный аудит ограждает от этой проблемы и гарантирует, что любые неправомерные изменения в конечной системе будут мгновенно обнаружены и устранены. Более того, система направит уведомление о нарушениях специалистам по безопасности, если обнаружит их.

И последняя составляющая этого модуля – согласование заявок на дополнительные права доступа. Пользователь в интерфейсе программы просит о дополнительных правах, а система рассматривает их. В ней уже заложен алгоритм согласования. Весь цикл, связанный с предоставлением прав доступа к информации, автоматизирован.

Второй модуль – Avanpost PKI, который позволяет создать систему двухфакторной идентификации. Классическая защита в виде логина и пароля не является очень надежной. В Avanpost, кроме защиты в виде пароля, появляется некий физический носитель. Это могут быть флешки либо смарт-карты. Главный плюс данного подхода в том, что появляются два фактора, которые должны быть представлены одновременно, для того чтобы получить доступ к информации.

Третий модуль – Avanpost SSO – обеспечивает единый вход в систему. При этом пользователи осуществляют вход во все приложения с применением одного идентификатора, исключая необходимость запоминания множества логинов и паролей, что сокращает время доступа к приложениям. Работа Avanpost SSO основана на том, что при первом входе в систему пользователь вводит PIN-код. В дальнейшей работе система сама подставляет пароли при входе в различные программы.

Эти три модуля, по словам г-на Конусова, позволяют в полной мере покрывать весь объем работ, необходимый в управлении доступа пользователей к информации.

Made in Kazakhstan прямыми поставками из Китая

Венера Гайфутдинова

Иновационный проект по сборке планшетных компьютеров в Казахстане был изначально создан для мошенничества. К такому выводу пришла финансовая полиция в ходе расследования уголовного дела по обвинению одного из бывших руководителей АО «НК «СПК «Каспий» и руководителя ТОО «JX Comrapu» и ТОО «Caspiy Electronics» по факту завладения 75-процентной долей ТОО «Caspiy Electronics» на 600 млн тенге.

Сотрудники финпола пришли к выводу, что проект был изначально создан для мошенничества в отношении государства под идеей создания первого в стране завода по выпуску планшетников. Завод должен был производить около 67 тыс. планшетных компьютеров, 40 тыс. телевизоров и 43 тыс. мониторов в год. Этот проект также вошел в программу ФИИР и в декабре 2011 года был торжественно запущен в эксплуатацию во время телемоста, посвященного 20-летию независимости Казахстана.

Следствие установило, что оборудование, представленное на 600 млн тенге, фактически стоило 20 млн тенге. Следствием доказано, что ни одного планшетного компьютера на этой линии не произведено. Более того, по своим техническим характеристикам оно не предназначалось для сборки планшетных компьютеров. Злоумышленниками было закуплено около тысячи планшетников в Китае, которые при приезде различных комиссий показательно собирались, а позже разбирались.

Проект по строительству завода по сборке планшетных компьютеров был грандиозным. На казахстанском рынке в результате запуска собственного производства должны были появиться планшетники стоимостью \$500.

Вообще, эта ситуация является стандартной для Казахстана. В нашей стране зачастую громко заявляют о запуске уникальных проектов, но не доводят начинания до конца, несмотря на обязательства и обещания. Что произошло с теми, кто сто-



ял за ними и куда дели средства, которые планировали инвестировать в них, — эти вопросы часто остаются без ответов.

То, что судьбой одного из таких проектов заинтересовались госорганы, уже хорошо. Еще лучше, что финполиция удалось найти виновных, и у государства появилась возможность вернуть украденное.

Но, несмотря на то, что в этом деле удалось найти виновных, они не понесут наказания. Уголовное дело в отношении бывших руководителей АО «НК «Каспий» и ТОО «Caspiy Electronics» по факту завладения 75-процентной долей ТОО «Caspiy Electronics» на 600 млн тенге было прекращено. Такое решение объясняется тем,

что весь материальный ущерб, нанесенный государству, возвращен. А это почти 2 млрд тенге.

Насколько это решение справедливо с юридической точки зрения, специалисты в этой области оценить не могут. Но с точки зрения добросовестного налогоплательщика, это слишком мягкое наказание, которое и наказанием назвать трудно. Нарушителей закона РК всего лишь пожурили и отпустили создавать новые предприятия.

Еще более нелепым выглядит то, что в деле о хищении государственных средств руководством завода Caspiy Electronics по производству планшетников «пропал» потерпевший. Потерпевшей стороной в этом

деле было признано государство в лице управления финансов Мангыстауской области. Но на заседании суда представительница управления финансов ни о каком ущербе государству объяснить ничего не смогла.

А 1 октября руководитель Мангыстауского управления финансов подала ходатайство с просьбой прекратить участие управления в деле в качестве потерпевшей стороны. Таким образом, из дела исчез потерпевший. В тот же день в суд поступило еще одно ходатайство. СПК «Каспий» просит суд признать потерпевшей стороной их корпорацию. В данном проекте доля социально-предпринимательской корпорации составляет 25%.

Смартфон как конструктор

Вы уронили телефон и разбил экран? Батарейка не держит заряд или вы не довольны качеством фотографий? Покупать новый смартфон не понадобится. В любой момент вы сможете заменить желаемую деталь или собрать телефон на свой вкус.

25-летний голландский дизайнер Дейв Хаккенс решил, что пора кардинально взяться за проблему устаревания и «отмирания» отдельных частей телефона. Автор назвал свою задумку «фоунблوك». Так, конструкторский телефон состоит из взаимозаменяемых блоков, отвечающих за разные функции.

На центральной пластине, которая будет служить основой, крепятся все виды независимых блоков, представляющих каждую функцию смартфона. Таким образом, при возникновении неполадок с какой-либо из них пользователь сможет заменить блок на исправный. Следовательно, телефоны будут служить значительно дольше обычного, а не среднестатистические 2 года.

Карты памяти, камера, экран, процессор, Bluetooth и Wi-Fi-модули — все это легко меняется в фоунблоте. Причем вы можете самостоятельно определить набор нужных блоков и их расположение.

Г-н Хаккенс считает, что такие устройства будут очень удобны в использовании. Различные компоненты смартфонов, по его мнению, должны производиться только в специализирующихся на них компаниях. Такой подход позволит значительно повысить качество изготовления мобильных устройств.

В настоящее время фоунблоте — это красивая утопия. Но видеопрезентацию телефонов уже просмотрели более миллиона интернет-пользователей за первые двадцать четыре часа размещения. На сайте

даже произошел сбой из-за такого большого количества посетителей.

Любопытно, что автор идеи сейчас ищет не финансовую поддержку, а социальную. Проект г-на Хаккенса находится на стадии концепта, то есть идеи без технической реализации. До 29 октября на странице ресурса Thunderclap всех заинтересован-

своим изобретением, таким как, к примеру, ветряной пресс для отжима масла из орехов, мыло из жестких пластин и устройство, напоминающее книгу для электрических розеток, чтобы больше не путаться в проводах.

Тем не менее некоторые выражают сомнения по поводу надобности подобного

заменяемых компонентов? Будут ли модули, произведенные разными компаниями, работать должным образом при сборке? Последуют ли инвесторы, операторы и производители этой революционной идее наперекор существующей схеме?

Все эти вопросы порождают скептицизм относительно самой реализации и коммерциализации проекта. Нам остается только терпеливо ждать развития данного привлекательного проекта.

Вместе с тем схожий проект представила в 2007 году израильская компания Modu Mobile. Она намеревалась выпустить миниатюрный сотовый телефон, функциональность которого можно было бы расширить за счет специальных чехлов.

«Одним из достоинств этого телефона является его конструкция, которая позволяет интегрировать аппарат в другие устройства, например, в компьютер, GPS-навигатор, в цифровую фотокамеру, радиотелефон, существенно увеличивая тем самым набор выполняемых им функций.

Несмотря на свои крохотные размеры, это устройство способно выполнять все функции современного мобильного телефона. Его можно использовать по всему миру, отправлять и принимать СМС-сообщения, в него встроены громкоговоритель, Bluetooth, MP3-плеер. Объем внутренней памяти телефона составляет 1 гигабайт, которую можно использовать в качестве флеш-диска», — сообщил Зак Вейсфелд, вице-президент по маркетингу компании Modu Mobile.

Материал подготовлен по информации интернет-сайтов revolverlab.com, techniques-ingenieur.fr, lemonde.fr, lenta.ru, strf.ru

Перевод Айнура Касеновой



ных просят высказать свое мнение относительно разработки. Причем изначально для поддержки проекта нужно было собрать всего 10 тыс. голосов. Но уже сейчас идея имеет более 850 тыс. сторонников. Сам дизайнер не ожидал такого успеха.

Дейв Хаккенс — талантливый молодой человек, заботящийся об экологии планеты, уже был известен благодаря другим

гаджета. Производители смартфонов, как правило, пытаются оснастить один чип максимальным количеством функций. Тогда как на фоунблоте функции разрозненны. Таким образом, разработка идет вразрез с нынешним развитием существующих методов. Кроме того, есть и другие вопросы, требующие ответов. Не повысит ли цену распространение взаимо-



BANK RBK

OPEN FOR BUSINESS

7888.kz

АКЦИЯ ДЛЯ БИЗНЕС КЛИЕНТОВ*

NEW YEAR ON THE MALDIVES!

До 1 декабря 2013 г. откройте счет* в Bank RBK
Выиграйте новогодний тур на Мальдивы на двоих

ТУР ВКЛЮЧАЕТ В СЕБЯ:

- перелет из Алматы и обратно
- 5-звездочный отель с 29 декабря по 5 января
- трансфер на скоростном катере
- новогодний ужин

* юридические лица и ИП, уже имеющие счет в Bank RBK, участвуют в акции автоматически

На Kickstarter идет кампания по сбору средств на часы Ticker. Они будут постоянно показывать ориентировочное время, которое осталось до вашей смерти: годы, месяцы, дни, часы, секунды. Ticker, разумеется, не знает, когда и где вы умрете. Вместо этого вместе в комплекте с часами идет инструкция, которая поможет оценить владельцу его ожидаемую продолжительность жизни. После этого начинается обратный отсчет. Тик. Тик. Тик. Достаточно депрессивно? Создатели гаджета уверены, что все ровно наоборот. «Вы не можете договориться со смертью, но вы можете договориться с жизнью», — говорят авторы проекта. По их словам, Ticker должен помочь людям ценить каждое мгновение: «С помощью Ticker вы сообщаете всему миру, что ваш главный приоритет в жизни — это сама жизнь». (slon.ru)

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

«ЯНДЕКС.МАРКЕТ» МОДЕЛИРУЕТ ПРИБЫЛЬ

Сервис предложил оформлять покупки на его сайте. Крупнейший в России агрегатор товаров в интернете «Яндекс.Маркет» меняет модель оплаты за покупки, которые проводятся на этом сервисе. Оформить покупку теперь можно будет прямо на его сайте, взамен интернет-магазины будут платить «Яндекс.Маркету» 1% от суммы сделки. Небольшие онлайн-ритейлеры утверждают, что новая модель может стоить им бизнеса. О новой модели размещения товаров для интернет-магазинов рассказал руководитель «Яндекс.Маркета» Алексей Андей. Сейчас «Яндекс.Маркет» использует модель с оплатой за переход на сайт (CPC, cost per click): интернет-магазины платят агрегатору определенный процент за переход покупателя на их сайты. Новая модель, которую предлагает «Яндекс.Маркет», — это оплата за действие по завершении покупки (cost per action, CPA). Пользователи смогут оформлять покупки прямо на «Яндекс.Маркете», а магазины будут платить за полученный заказ 1% от его суммы. Подключиться к CPA могут российские и украинские магазины, которые не менее трех месяцев работают с «Яндекс.Маркетом» и имеют внутренний рейтинг сервиса не ниже трех звезд. Работать по CPA-модели «Яндекс.Маркет» начнет в конце года, подключиться к ней можно уже сейчас. «Яндекс.Маркет» — крупнейший в России агрегатор товаров в интернете: подключено около 13 тыс. магазинов, ежемесячно сервисом пользуется более 17 млн человек (по данным TNS Россия). Оборот сервиса компания не раскрывает. По оценкам Morgan Stanley, рынок электронной торговли в России стабильно растет на 25-30% в год. В 2012 году оборот российского e-commerce составил \$12 млрд, или 2,2% от общего объема розничной торговли (прогноз роста этого показателя к 2015 году — до 4,5%). Новый сервис может убить бизнес небольших интернет-магазинов, опасается менеджер онлайн-ритейлера: ведь, покупая непосредственно на «Яндекс.Маркете», посетитель не переходит по ссылке на сайт интернет-магазина, где он мог бы совершить еще и другие покупки. По словам представителя «Яндекса» Аси Мелкумова, магазины и дальше смогут работать по CPC, но в ноябре «Яндекс» запустит «единую корзину» для тех, кто подключит новую модель. Пользователь сможет один раз зарегистрироваться на «Яндекс.Маркете» и совершать покупки в различных магазинах, присоединившихся к системе. «Таким образом, участники рынка, которые не ввели оплату за действие, окажутся вне этой игры и будут проигрывать конкурентам, подключившим новую опцию», — говорит г-жа Мелкумова. «Яндекс.Маркет» — один из важнейших каналов продаж, и это в своем роде монополия на рынке: не будете пользоваться вы — будут конкуренты, а вы — терять заказы», — говорит гендиректор «Сотмаркета» Всеволод Страх. Но в таком положении сервиса на рынке кроются подводные камни для всей электронной торговли, сетует г-н Страх. «Яндекс.Маркет» стремится привязать клиента к себе. У нас остается только ценовая конкуренция, а все вложения в бренд и сервис бессмысленны. Дальнейшее развитие событий — это резкий рост стоимости привлечения заказа, а потом разорение большей части магазинов, которые не выдержат конкурентной борьбы», — предупреждает он. «Это закономерный этап развития площадки, от сервиса, где можно сравнить цены, к полноценному marketplace», — рассуждает руководитель направления «Электроника» интернет-гипермаркета Ozon.ru Денис Петрушевский. Руководитель отдела маркетинга и поисковой оптимизации интернет-магазина 003.ru Виктор Ардашев добавляет, что в выигрыше окажутся крупные интернет-магазины с большими бюджетами на СРП-продвижение. Главное, рассуждает сооснователь Wikimart Максим Фалдин, как изменятся ощущения покупателя. (kommersant.ru)

ИЗОГНУТЫЙ СМАРТФОН

Вскоре в Южной Корее будет доступен новый смартфон Samsung Galaxy Round — его главный особенностью является искривленный экран диагональю почти 6 дюймов. Внутри, правда, находится стандартная начинка: 13-дюймовая камера, четырехъядерный процессор и 3 Гб памяти. Работает все под управлением последней версии Android и стоит примерно \$1000. Слухи о том, что производители экспериментируют с изогнутыми OLED-дисплеями, ходят давно (к тому же пару дней назад LG запустила новинку в производство), но первое применение технологии выглядит несколько бессмысленно. Samsung сообщает, что новый смартфон лучше лежит в руке, а еще им проще управлять. В режиме ожидания достаточно нажать на одну из сторон, чтобы увидеть данные о погоде и времени, — или, например, так можно переключаться между треками в музыкальном проигрывателе. Разве это невозможно и без кривых поверхностей? Впрочем, подобное решение отлично подойдет умным часам — остается только подождать. Появится ли смартфон за пределами Южной Кореи — неизвестно. (slon.ru)

ЧАСЫ, КОТОРЫЕ ОТСЧИТЫВАЮТ ВРЕМЯ ДО ВАШЕЙ СМЕРТИ

На Kickstarter идет кампания по сбору средств на часы Ticker. Они будут постоянно показывать ориентировочное время, которое осталось до вашей смерти: годы, месяцы, дни, часы, секунды. Ticker, разумеется, не знает, когда и где вы умрете. Вместо этого вместе в комплекте с часами идет инструкция, которая поможет оценить владельцу его ожидаемую продолжительность жизни. После этого начинается обратный отсчет. Тик. Тик. Тик. Достаточно депрессивно? Создатели гаджета уверены, что все ровно наоборот. «Вы не можете договориться со смертью, но вы можете договориться с жизнью», — говорят авторы проекта. По их словам, Ticker должен помочь людям ценить каждое мгновение: «С помощью Ticker вы сообщаете всему миру, что ваш главный приоритет в жизни — это сама жизнь». (slon.ru)

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

РАСПРОДАЖА АМЕРИКАНСКИХ ГОСБУМАГ

Инвесторы подстраховались от дефолта США. Обеспокоенные неспособностью администрации президента США договориться с Конгрессом по вопросу повышения лимита госдолга инвесторы распродают краткосрочные обязательства страны. В результате доходность казначейских векселей, погашаемых в октябре, достигла максимальных отметок. Доходность американский казначейских векселей со сроком погашения 17 октября впервые в их недолгой истории достигла отметки 0,235%. Этот результат на 0,095 процентного пункта (п. п.) выше закрытия понедельника. Рост доходности на 0,097-0,13 п. п. продемонстрировали все выпуски, погашение которых произойдет до конца месяца. С начала октября ставки по этим долговым бумагам выросли на 0,2-0,3 п. п. и существенно превысили значения на момент размещения данных выпусков. Всплеск доходности коротких госбумаг вызван ожиданиями, что американское правительство в ближайшую неделю не договорится с Конгрессом о повышении уровня госдолга. Действующий в настоящее время предельный уровень заимствований – \$16,39 трлн – будет достигнут 17 октября. По мере приближения этой даты растут опасения, что из-за разногласий администрации президента с Республиканской партией в Конгрессе решение по госдолгу не будет принято вовремя и наступит технический дефолт, отмечает директор Simargl Capital Дмитрий Садовый. «Инвесторы боятся оказаться в выпусках, которые могут попасть в рамки двухнедельного технического дефолта после 17 октября, поэтому сокращают вложения в них», – отмечает начальник инвестиционного департамента УК «Капитал» Алексей Белкин. Впрочем, опасения инвесторов слабо сказались на доходности среднесрочных и долгосрочных бумаг. Так, доходность десятилетних облигаций выросла с начала месяца на символические 0,007 п. п., до 2,632% годовых. «Это является подтверждением того, что инвесторы в реальный дефолт США не верят», – отмечает трейдер по еврооблигациям банка «Зенит» Алексей Твердохлеб. «Рынок прагматично оценивает высокую вероятность компромисса, и если этот компромисс немного снизит бюджетные расходы США, то экономический рост не должен пострадать», – считает Алексей Белкин. На российском рынке также незаметно большой нервозности по поводу возможного дефолта Штатов. Как отмечает глава облигационного дивизиона компании «Атон» Мурат Берекеев, суверенный внешний долг России торгуется на протяжении нескольких последних дней с доходностью 3,9% к погашению, колебания не превышают незначительных пяти базисных пунктов. (kommersant.ru)

АТЭС ОБРАСТАЕТ ТОРГОВЫМИ БЛОКАМИ

За свободой торговли в регионе присматривают Россия, США и Китай. Завершившийся в Индонезии 21-й саммит организации Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС) не принес сенсаций – участники форума по-прежнему не готовы отказаться от ключевых торговых ограничений и согласились лишь частично облегчить прохождение таможенных процедур. Не снята с повестки и конкуренция между АТЭС и Транс-Тихоокеанским партнерством, завершение создания которого сейчас активно продвигают США. «Оборот мировой торговли замедляется, глобальный рост остается неустойчивым и, вероятно, окажется более скромным и менее сбалансированным, чем ожидалось», – сказано в финальном коммюнике форума АТЭС, завершившегося в индонезийском Денпасаре. Собравшиеся на Бали главы государств, как и год назад, пообещали не вводить новых торговых барьеров (на этот раз до конца 2016 года), расширять региональную интеграцию, снизить размер пошлин по ряду «зеленых» товаров до 5%. При этом впервые был поставлен конкретный ориентир по повышению эффективности поставок между странами АТЭС «за счет сокращения временных, финансовых и других затрат на прохождение таможенных процедур». К 2015 году их предполагается урезать на 10%. Основная повестка встречи, однако, сосредоточилась вокруг региональных интересов крупнейших экономик АТЭС. Президент РФ Владимир Путин за два дня саммита пообщался с руководителями Китая, Индонезии и Японии, заверив, что с ключевым азиатским партнером, КНР, у нас «больше точек соприкосновения, связанных с сотрудничеством, чем конкуренции». На фоне этих заверений госсекретарь США Джон Керри, заменивший на саммите Барака Обаму, агитировал глав государств региона за альтернативный АТЭС торговно-экономический проект – Транс-Тихоокеанское партнерство (ТТП), на страны которого придется примерно треть мирового ВВП (экономика АТЭС – 55% ВВП). Напомним, США настаивают на завершении переговоров по созданию зоны свободной торговли между участниками партнерства до конца этого года. Изначально предполагалось, что встречу глав 12 государств, входящих в ТТП, проведут прямо на полях форума АТЭС. Однако этому воспрепятствовала принимающая сторона (Индонезия наряду с Китаем не входит в ТТП). Джону Керри ответил председатель КНР Си Цзиньпин, отметивший, «что потенциала для роста в Азии хватит всем». При этом он, однако, сказал, что Китай поддержит лишь «то объединение, которое принесет выгоды всем участникам процесса». В КНР проамериканское партнерство рассматривают исключительно как новую сферу продвижения интересов США, не учитывая все требования развивающихся стран (переговоры по зоне свободной торговли в рамках ТТП включают, в частности, большой блок положений о защите авторских прав). В том числе и поэтому в скором завершении торговых переговоров по партнерству сомневаются и сами участники объединения. Между тем Китай и Индонезия активно продвигают собственную торговую инициативу в рамках саммита азиатских государств, среди 16 стран-участников которого не значится ни Россия, ни США. (kommersant.ru)

На ком вина за качество вина?

Айнур Касенова

Осостоянии и перспективах виноградарства и виноделия в стране периодически вспоминают высокопоставленные чиновники. Тем не менее отрасль переживает тяжелые времена, и площади, отведенные для винограда, уменьшаются с каждым годом. Деловой еженедельник «Капитал.kz» попытался разобраться в этой сложной ситуации

Вступление Казахстана в ВТО негативно скажется на развитии виноградарства и виноделия. Такое мнение в интервью «Капитал.kz» высказали представители Ассоциации виноделов РК. Ведь уже сегодня казахстанский рынок забит импортной алкогольной продукцией. Основными поставщиками алкогольной продукции в Казахстан являются Молдова, Грузия, Франция, Италия, Россия и Украина.

Проанализировав данные за последние 3 года по ввозимым в Казахстан алкогольным напиткам, можно сделать вывод, что темпы роста импорта алкогольной продукции составляют на сегодня 15-20% в год. При сохранении такой динамики роста импорта в обозримом будущем отечественное производство алкоголя в Казахстане прекратит свое существование, отмечает Олег Горшков, исполнительный директор ассоциации виноделов.

Одной из причин столь высокого роста импорта стали подписанные в 90-х годах Казахстаном с Молдовой (26 мая 1995 года) и Грузией (11 ноября 1997 года) межправительственные соглашения о свободной торговле, которые избавляют последних от уплаты таможенных пошлин. Кроме того, в данных странах не применяются какие-либо ограничения в отношении импорта и экспорта товаров.

Другой причиной, способствующей вымиранию отечественного виноделия, являются неравные возможности участников Таможенного союза, при которых казахстанские производители не могут в полной мере поставлять свою продукцию на российский или белорусский рынки. «Соседи по ТС, понимая, что рынок алкоголя необъятен, очень серьезно его защищают, в том числе путем резкого ограничения доступа иностранных игроков на



свой рынок. В Казахстане же сняты все ограничения и по количеству, и по качеству ввозимой алкогольной продукции», – поясняют в ассоциации.

Кроме того, акцизная политика Казахстана, которая из года в год только увеличивает ставки акцизов, не помогает развитию отрасли. Считается, что повышение акциза на алкоголь существенно снизит контрафакт продукции. На самом же деле ситуация складывается таким образом, что чем выше стоимость продукции, тем больше вероятность того, что нелегалы перекладываются на малоизвестных марок алкоголя на подделку популярных у потребителей брендов.

В настоящее время состояние виноградарства в нашей стране, по оценке специалистов, можно охарактеризовать как убыточное. И основная причина этого заключается в том, что нет государственной программы, которая бы предусматривала субсидирование отрасли в необходимом для ее развития объеме. Отсутствие условий для развития и роста привело к тому, что площади виноградников в Казахстане ежегодно сокращаются.

секрет, что ключевыми секторами нашей экономики являются нефтегазовый и банковский, а также рынок недвижимости. Как следствие, это является приоритетом при выборе образования и профессиональной сферы деятельности. Виноделие – нелегкий труд и не быстрая прибыль. И хорошее вино просто так вдруг не появляется – это результат не только грамотного взаимодействия профессионала с природными возможностями, но и практически всегда искренней увлеченности виноделом.

Во-вторых, незначительная финансовая поддержка со стороны государства даже существующих мелких производителей не позволяет обеспечить стабильный и быстрый рост отрасли. Частные предприятия пытаются наладить производство, но в этих случаях речи об экспорте казахстанского вина на данный момент быть не может.

Развитие и рост винодельческой отрасли напрямую зависит от государственного финансирования и от интереса инвесторов. К счастью, есть небольшие позитивные сдвиги. Согласно программе «Казахстан-2030», агропромышленный комплекс сейчас рассматривается как приоритетный на ближайшие десять лет.

Анастасия Наумецкая, сомелье ресторанный сети AV Restaurants:

Несмотря на благоприятные климатические условия и старания казахстанских виноделов поддерживать производство на уровне, на сегодняшний день отечественное виноделие, к сожалению, не всегда соответствует мировым стандартам качества.

Когда Казахстан стал независимым государством, площади виноградников составляли около 25 тыс. га. Тогда как на данный момент объем площадей оценивается в 4-5 тыс. га. То есть за 20 лет объем уменьшился в пять раз.

Терруар алматинских предгорий (совокупность почвенных, климатических, географических показателей) создает хорошие условия для культивации винных сортов винограда. Поскольку температурные перепады – прохладные ночи и обилие солнца днем, наш резко континентальный климат – «мучают» и закаляют виноградную лозу.

На мой взгляд, существуют две ключевые причины слабого развития виноделия в Казахстане.

Во-первых, интерес крупного бизнеса к виноделию практически равен нулю. Не

«Немаловажной проблемой для отрасли является отсутствие профильного комитета или министерства, которые бы в полной мере занимались нашими проблемами», – отмечает г-н Горшков. На сегодняшний день под контролем государства лишь налогообложение, за которым следит налоговый комитет министерства финансов. Отсутствие профильного государственного органа приводит к тому, что в республике никто не занимается развитием отрасли виноделия и виноградарства. Данные действия негативно влияют на действующее производство винодельческой отрасли.

В связи с этим перспективы развития рынка на территории РК очень слабые, поскольку ежегодно растет импорт аналогов отечественной, нет государственной поддержки отрасли и постоянно увеличиваются ставки акцизов на винодельческую продукцию, считают некоторые эксперты. Также отсутствует и государственный контроль за качеством ввозимой импортной алкогольной продукции, что приводит к тому, что казахстанского потребителя еще долгое время будут вводить в заблуждение относительно качества импортного вина и коньяка.

Ведь, по признанию экспертов, не всегда импортная продукция соответствует требованиям безопасности. К примеру, согласно данным Роспотребнадзора, на территории РФ только за последнее время по результатам лабораторных исследований выявлено восемь партий алкогольной продукции, две партии вина и шесть партий коньяка, не соответствующих требованиям безопасности по содержанию вредных веществ. В отдельных партиях нормы по содержанию вредных веществ были превышены в 80-90 раз. Как следствие, Россия в скором времени может полностью приостановить поставки алкогольной продукции из Молдовы.

Любовь Виноградова, директор по спецпроект компании «Главвинопродукт»:

Казахстанское виноделие советского периода резко отличается от современного. Отечественным виноделам следует обмениваться опытом с зарубежными экспертами. Технологическое оснащение Казахстана и Европы, к примеру, невозможно сравнить. Кроме того, методы винификации, культивирование винограда, научное оснащение и многие другие аспекты, влияющие на качество конечного продукта, резко отличаются от отечественных.

На данный момент качество вина, производимого в РК, оставляет желать лучшего. Единичные проекты время от времени появляются в Казахстане, но срок их жизни пока недолог. Ярким примером был запуск казахстанско-итальянского проекта «Исык – Маркато». Он стоял особняком в свое время практически по всем аспектам. Производство вина – от сбора урожая до розлива – полностью контролировалось итальянским энологом Энрико Маркато. Дизайн и оформление были также на европейском уровне, все это принесло успех, но кратковременный.

Общественные объединения, защищающие интересы производителей алкогольной продукции, не раз указывали государственным органам РК на некачественные алкогольные напитки, ввозимые из Молдовы. Однако все просьбы приостановить поток некачественного молдавского алкоголя оставались без ответа.

В Казахстане виноделие зародилось в начале 50-х годов. Развивалось оно достаточно успешно и имело неплохие перспективы. Для становления отрасли широко использовался опыт Грузии, Молдовы, Украины. К услугам казахстанских виноделов были все достижения знаменитого института виноградарства и виноделия «Магарач» в Ялте. И, конечно, благоприятные климатические условия для выращивания винограда и на юге, и в предгорьях Зайлиского Алатау. Развитию виноделия способствовала специализация. Например, в Алматинской области выращивался виноград для шампанских и натуральных вин, в Шымкентской – для десертных и сладких и т.д.

По данным комитета индустрии туризма Министерства туризма и спорта РК, в 1985 году в Казахстане, как и во всех остальных республиках Союза, началась антиалкогольная кампания. Виноградники не вырубались, но винодельческие предприятия обязаны были перепрофилироваться, реконструироваться под выпуск соков. Задача сложная, так как производство соков существенно отличается от винопроизводства. Невостребованность винограда в течение нескольких лет загубила сырьевую базу. Приватизация, разделившая совхозы с виноделниками и предприятия первичного виноделия, также отбросила винную отрасль назад. Многие винодельческие производства попали в руки неспециалистов, плохо представляющих, что с ними делать.

Вместе с тем виноделие – дорогостоящий проект, требующий долгосрочного инвестирования и терпения. Первый возврат от вложенных средств можно получить лишь через 5-10 лет. Это одна из причин, замедляющих развитие отрасли в стране.

Тем не менее природные условия некоторых регионов Казахстана перспективны для выращивания технических сортов винограда. У страны есть потенциал, но нет тех смельчаков, которые бы связали свою деятельность на такой длительный срок с трудоемкой отраслью, требующей высокого профессионализма.

Если помимо интереса со стороны бизнеса на виноделие обратит внимание государство, развитие отрасли не заставит себя ждать. Так, к примеру, за 10 лет в России удалось буквально поставить на ноги виноградарско-винодельческий сектор.

Кроме того, по моему мнению, развитие отрасли даст хороший импульс к развитию культуры потребления вина в нашей стране, если на казахстанских прилавках появится качественная отечественная продукция с хорошей ценой.

Меж тем российское виноделие живет полной жизнью



Леонид Попович, президент Союза виноградарей и виноделов России:

Несомненно, винодельческая отрасль в РФ пережила множество трудностей. С 2009 года в России виноградарская и винодельческая отрасли разделены между двумя государственными органами. Это министерство сельского хозяйства, курирующее первую отрасль, и Федеральное агентство по регулированию производства алкогольной продукции, занимающееся нормотворчеством в виноделии. Пока на пользу винограда и вина это не идет.

Тем не менее виноград как основу виноделия государство поддерживало и поддерживает в разных объемах. В настоящий момент в России принята госпрограмма развития сельского хозяйства на 2013-2020 годы. В этой программе нам удалось отстоять субсидирование по акцизам и уходу молодых виноградников. Кроме федерального субсидирования, в виноградарских регионах страны есть возможность получить и местное финансирование. Следует отметить, что федеральная поддержка выделяется лишь в том случае, если инициатива была частично профинансирована из регионального бюджета.

Вместе с тем в самой программе указаны средства выделяются на сохранение существующих площадей. К сожалению, Россия в течение последних 10-12 лет балансирует вокруг 65 тыс. га вино-

градников. К примеру, по итогам этого года мы выйдем на объем в 63 тыс. га. Выполняя цели, поставленные программой, мы, вероятно, достигнем 75 тыс. га к 2020 году. Это очень низкий и неудовлетворительный результат.

Причина медленного роста – нехватка частных инвестиций. Господдержка недостаточно для обеспечения высоких темпов развития отрасли. Виноградарство и виноделие могут развиваться стабильно и быстро только тогда, когда бизнес заинтересуется ими. Главным сдерживающим фактором обширного участия предпринимательства в развитии отрасли является закон о государственном регулировании производства и оборота алкогольной продукции. Этот закон вне всяких сомнений наводит порядок на рынке водки и спирта. В нашей ситуации нормы, работающие на пользу государства с крепкими спиртными напитками, представляют очень серьезные препятствия и проблемы в производстве вина.

К тому же эти нормы часто меняются, а виноградарство как очень консервативная отрасль, требующая долгосрочных инвестиций, нуждается в законодательной стабильности.

В целом административные барьеры значительно замедляют темпы роста. Из-за подобной атмосферы представители бизнеса опасаются вкладывать в отрасль.

Несмотря на все эти замедляющие факторы, российское виноделие живет полной жизнью, и производители даже начали изготавливать вина географических наименований.

К сожалению, советское наследие (200 тыс. га в 1978 году) в виноградарстве и виноделии было утеряно в 90-х годах прошлого столетия. После кризиса 1998 года сложились более благоприятные условия для развития отрасли. Период возрождения длился с данного периода по 2008 год. Этот процесс выразился не в росте площадей, а в повышении качества продукции. С тех пор отрасль переживает стагнацию и всячески старается не растерять вновь достигнутое.

Управленческое консультирование для бизнесов любого масштаба, от малого до крупнейшего!



Личное управленческое консультирование владельцев бизнесов и первых руководителей, консультирование управленческих команд:

- Диагностика систем управления, маркетинга, финансового и управленческого учета
- Выработка рекомендаций по развитию управленческих систем
- Определение стратегии и стратегической модели развития
- Разработка финансовой модели развития
- Постановка системы контроллинга, управленческой отчетности и бюджетирования.

Консультанты:

Филин С.А., доктор делового администрирования, сертифицированный по стандарту ICMCI консультант по управлению, изучал стратегическое управление в Беркли (USA, CA), личный опыт организации 6 успешных бизнесов. Опыт управленческого консультирования 16 лет. Участвовал в более 50 консультационных проектах, из них 18 проектов по разработке стратегий.

Певнева Е.С., доктор делового администрирования, опыт работы в проектно-финансовом управлении более 10 лет, действующий топ-менеджер в реальном секторе экономики, опыт консультирования и преподавания более 10 лет.

Алматы, 050008, ул. Сапатаева, 296, к. 14,

тел.8 (727) 2693966, 8 (701) 3117842, kazid@kazid.kz, www.kazid.kz

Внешняя политика – это продолжение внутренней иными средствами

Бек Аргынов

«Все хотят мира только при условии капитуляции противника» – этот шуточный афоризм Леонида Леонова точно выражает многовековой стереотип взаимоотношений мировых держав. Действительно, движущей силой геополитики до сей поры была перманентная борьба наций и государств за доминирование в экономике и расширение сферы своего влияния. И нередко высшая цель – мировое господство – оправдывала любые средства. Лидер нации предлагал новые фундаментальные принципы миропорядка в XXI веке G-Global – многополярного и справедливого, без деления на ведущих и отстающих.

Такой мир должен основываться на «китах» доверия и «слонах» толерантности всех государств планеты. Определение принципов миропорядка на заседаниях закрытых элитных аристократических клубов Запада типа G-7 сегодня не отвечает вызовам времени. Широка актуальных мировых проблем не вписывается ни в узкие рамки G-8, ни даже G-20.

Казахстан с первых дней независимости проводил миролюбивую многовекторную внешнюю политику, краеугольным камнем которой всегда была идея равенства всех субъектов международного права.

За годы независимости Казахстан прошел путь от 12-й по социально-экономическим показателям советской республики до признанного мировым сообществом крупного игрока. Анализируя итоги последних 15 лет, эксперты называют Нурсултана Назарбаева мировым лидером по числу прорывных идей – от Договора о нераспространении ядерного оружия (ДНЯО) и СВМДА (Совещание по взаимодействию и мерам доверия в Азии) до G-Global.

Общие правила вместо клуба по интересам

Новый формат мировой политики, предложенный главой нашего государства на Астанинском экономическом форуме (АЭФ), можно рассматривать как расширение этой доктрины на взаимоотношения всех наций.

Автор концепции уверен: «Ни одна страна в мире не сможет преодолеть в одиночку вызовы наступающей эпохи. Суть моей инициативы – объединить усилия всех в деле создания справедливого и безопасного миропорядка».

Президент Казахстана предложил пять принципов G-Global.

Первый принцип: эволюция, а не революция. Человечество исчерпало лимит на революции и мировые войны еще в прошлом веке. Сегодня вся мудрость человечества состоит в том, чтобы сохранить наш мир, иначе – самоуничтожение. «Путь реформ – это единственный путь прогресса в XXI веке», – считает президент РК.



Второй принцип: равенство и консенсус. В XXI веке деление стран на великие и второстепенные, ведущие и ведомые цивилизационно устарело. Альтернативой такой геополитической практики являются справедливые основы глобальной экономики, валютной системы и политики, базирующиеся на равенстве всех государств.

Все глобальные решения международных ассоциаций, международных объединений и форумов, саммитов должны приниматься только на основе консенсуса.

Третий принцип: глобальная толерантность и доверие. Одним из рычагов вывода мировой экономики из состояния рецессии является глобальная толерантность. Причем толерантными должны быть отношения между государствами вне зависимости от их геополитического веса. А без этого, по мнению нашего президента, эффективных антикризисных решений достичь невозможно.

Четвертый принцип: мир в формате G-Global. Это транспарентное сообщество наций, в нем не должно быть никаких двойных стандартов, унижающих достоинство наций.

Пятый принцип: конструктивная многополярность. Создание многополярного мира – это тренд глобального развития в новом веке, единственная альтернатива вызовам и угрозам. Нурсултан Назарбаев надеется, что одним из успешных объединений станет Евразийский экономический союз (ЕЭС).

Размыкая круг

Площадка G-7, а после присоединения России и G-8, существует уже почти сорок лет. Но в отличие от Моисея, выведшего свой народ в страну обетованную, «Большой семерке» привести мир к благоденствию не удалось. Бессспорно, эта форма интеграции доказала свою полезность в деле оперативного обсуждения главных проблем ведущих индустриальных держав. Но это было уместно в ту пору, когда удельный вес «семерки» в мировой экономике был огромен, а после развала СССР стал и вовсе исчезающим.



Однако в последние десятилетия в мире появились новые центры экономического развития – Китай и страны Юго-Восточной Азии: Южная Корея, Сингапур, Малайзия, Таиланд. Добавим сюда и быстрое экономическое развитие стран БРИКС – России, Бразилии, Индии, Китая, Южной Африки. Не забудем и про некоторые постсоветские государства, в первую очередь и Казахстан, признанный энергетической державой.

Соответственно, удельный вес прежних мировых лидеров серьезно сократился – так появилась площадка G-20. Но и эти рамки тесны для новых реалий, нужен иной – глобальный – подход на основе всеобщего равенства государств, по сути, такого же, как всеобщее равенство прав человека.

Дружба – это равенство

Сбалансированность нашей внешней политики, по мнению лидера нации, означает развитие дружественных и предсказуемых отношений со всеми государствами, играющими существенную роль в мировых делах и представляющих для Казахстана практический интерес.

В «Стратегии-2050» декларируется «последовательная и предсказуемая внешняя политика – продвижение национальных интересов и укрепление региональной и глобальной безопасности».

Загоды независимости Казахстан состоялся как авторитетный участник международных процессов. Нам удалось создать благоприятные внешние условия. Наши приоритеты являются неизменными: развитие партнерства с нашими соседями – Россией, Китаем, странами Центральной Азии, а также США, Европейским союзом, странами Азии.

Мы будем укреплять и развивать Таможенный союз и Единое экономическое пространство. Наша ближайшая задача – создать Евразийский экономический союз (ЕЭС). При этом мы четко заявляем, что вопросы будут решаться только консенсусом, политический суверенитет РК не может ущемляться.

Однако международная ситуация и геополитическая среда динамично меняются, и не всегда в лучшую сторону. «От Северной Африки и Ближнего Востока до Северо-Восточной Азии протянулась гигантская дуга нестабильности. Претерпевает серьезные изменения баланс сил как на глобальном уровне, так и в отдельных регионах планеты. Соответственно, возрастает роль механизмов региональной безопасности, таких как ООН, ОБСЕ, НАТО, ОДКБ, ШОС, СВМДА и другие. В Центральной Азии появились новые угрозы национальной безопасности», – заявил президент Казахстана.

Внешняя политика Казахстана должна быть модернизирована, чтобы быть адекватной новым вызовам и угрозам.

Основные приоритеты модернизации:

1. Всемерно укреплять региональную и национальную безопасность.
2. Активно развивать экономическую и торговую дипломатию.

Интенсифицировать международное сотрудничество в культурно-гуманитарной, научно-образовательной и других смежных сферах.

3. Усилить правовую защиту наших граждан, их личных, семейных, деловых интересов за рубежом.

Важный момент: внешнеполитическое продвижение национальных интересов страны также будет основано исключительно на прагматических принципах.

Казахстан как безусловный лидер Центральной Азии и дальше будет нести ответственность за региональную безопасность и вносить свой вклад в стабилизацию региона. Наша задача – максимально содействовать устранению предпосылок конфликтных ситуаций в регионе. Особенно важно это на фоне нестабильности ситуации в Афганистане, откуда в 2014 году намечен вывод военных сил США и их союзников.

По мнению Нурсултана Назарбаева, лучший способ стабилизировать Центральную Азию – это внутрирегиональная интеграция. Только путем интенсивного и взаимовыгодного сотрудничества можно решить насущные социально-экономические проблемы, развязать узел водно-энергетических и иных противоречий. В результате это снизит конфликтный потенциал нашего региона.

Наша страна должна и дальше поддерживать все прогрессивные международные инициативы и вносить свой вклад в глобальную безопасность.

Вместе со всеми заинтересованными партнерами и нашими соседями Казахстан будет добиваться скорейшего политического урегулирования и восстановления Афганистана.

Являясь влиятельным участником ОИС (Организация исламского сотрудничества), Казахстан заинтересован в мирном урегулировании любых ближневосточных конфликтов, прежде всего, в Сирии. Очевидно, что часть западных стран, в первую очередь США, в этой ситуации занимает явно не конструктивную позицию, игнорируя основные нормы международного права. Порой создается впечатление, что гражданская война – это лишь повод для перекаривания карты региона в своих интересах.

Важное направление нашего развития – Казахстан будет стремиться к форсированному экономическому сотрудничеству со странами Азиатско-Тихоокеанского региона. Это даст стране не только экономические результаты, но и укрепит сбалансированность внешней политики.

Мы должны поддерживать свою миролюбивую политику укреплением обороноспособности, Казахстан будет активно участвовать в различных механизмах оборонительного сдерживания.

Наша национальная оборонительная модель предусматривает сотрудничество с различными странами и организациями. Прежде всего, тесную работу с союзниками по ОДКБ и поддержку усиления потенциала и боеготовности Коллективных сил оперативного реагирования (КСОР).

Нынешний 2013 год – особый, мы находимся накануне рубежных событий: это вступление в ВТО и создание Евразийского экономического сообщества.

Оставаясь приверженцем главных ценностей – многовекторной миролюбивой и интеграционной внешней политики, – Казахстан будет усиливать ее прагматическую составляющую. Особенно важно это в связи с тем, что наши экономические возможности уже значительно вышли за рамки страны.

Так, по данным за прошлый год, Казахстан за годы независимости инвестировал в экономику США около \$41 млрд, а Штаты в Казахстан – \$38 млрд. Правда, казахстанский частный бизнес инвестировал лишь \$5 млрд, остальные инвестиции в американские казначейские билеты со стороны Нацфонда. За этот же период Казахстан инвестировал в Германию \$6 млрд против \$1 млрд встречных инвестиций.

Так что мы и материально заинтересованы в устойчивости мировой экономики.

Как остроумно заметил американский писатель Гарри Фосдик, мы не можем спасти мир, не изменив его. И главное сейчас – всем миром договориться о мире: о целях его развития и справедливых правилах игры.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

УСТАНОВКУ POS-ТЕРМИНАЛОВ ОТСРОЧАТ

Перенести на более поздний срок подключение малого бизнеса к сети POS-терминалов предлагает депутат Мажилиса Парламента РК Айгуль Соловьева. «У малого и среднего бизнеса есть опасения, что банки второго уровня не смогут своевременно обеспечить бизнесменов POS-терминалами. Можно ли продлить срок, чтобы POS-терминалы и проверки того, выставлены ли эти POS-терминалы, каким-то образом отсрочить?» – сказала Айгуль Соловьева на пленарном заседании Мажилиса Парламента РК в среду, обращаясь к министру экономики и бюджетного планирования РК Ерболату Досаеву. В свою очередь глава министерства сообщил, что продление сроков по POS-терминалам уже рассматривается в Минэкономике и Инфине. «Мы провели встречу с ассоциацией финансистов по вопросам готовности наших коммерческих банков по вводу и установке POS-терминалов. Я думаю, мы найдем правильное решение, чтобы не получилось так, что норма введена, а POS-терминалов не оказалось. Работу с министерством финансов мы продолжаем и думаю, в рамках второго чтения по законопроект с налоговыми поправками решим эту проблему», – заявил Ерболат Досаев. Как сообщалось, с 1 января 2013 года индивидуальные предприниматели Казахстана обязаны принимать к оплате банковские карты. Такую норму предусматривает закон «О платежах и переводах денег», в который в ноябре 2012 года были внесены поправки. При этом для некоторых предпринимателей в законе «О платежах и переводах денег» есть исключения. Обязанности установки оборудования, предназначенного для приема платежей с использованием платежных карточек, не распространяется на юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, осуществляющих оптовую и розничную торговлю сельскохозяйственной продукцией и продукцией рыболовства собственного производства; осуществляющих деятельность через автолавки, палатки, киоски, контейнеры и на территории торговых рынков, находящихся в местах отсутствия сети телекоммуникаций общего пользования. Вместе с тем с 1 января 2014 года норма о платежных карточках распространится на всех торгующих лиц и лиц, предоставляющих платные услуги, независимо от режима налогообложения. (kapital.kz)

ГОСДОЛГ США ЗАШКАЛИВАЕТ

В США допустили краткосрочное повышение госдолга. При этом приоритетным вариантом остается увеличение предела заимствований на долгий срок. Администрация президента США допускает принятие законопроекта о краткосрочном повышении потолка госдолга; при этом приоритетным вариантом остается увеличение предела заимствований на долгий срок. Об этом заявил директор Национального экономического совета Джим Сперлинг. Экономический советник Барака Обамы подчеркнул, что это дело Конгресса – решать, на какой срок и как часто повышать предел заимствований. «На долгий срок лучше для экономики, для рынка труда, но в конце концов им решать», – заявил г-н Сперлинг. Позиция президентской администрации по повышению потолка госдолга может выиграть немного времени в том случае, если Белому дому и оппозиции не удастся договориться о принятии законопроекта на долгий срок. Министерство финансов ранее предупредило, что деньги на счетах ведомства закончатся к 17 октября. Обама не раз обвинял Республиканскую партию в угрозах дефолтом. Президент заявлял, что не намерен вести переговоры, на кону которых стоит кредитоспособность Америки. Оппозиция в свою очередь ставит Обаме в вину нежелание садиться за стол переговоров. Между тем противостояние оппозиции и Белого дома уже привело к приостановке работы части госучреждений. (kapital.kz)

КИТАЙ ВЗЯЛ ВЕРХ НАД США

Отсутствие Обамы нанесло особый ущерб американским интересам в Индонезии, чью растущую экономику стимулирует Китай. Отсутствие президента США на саммите АТЭС в Индонезии сделало ведущим лидером на встрече, посвященной усилению экономической интеграции, председателя КНР Си Цзиньпина. Глава КНР выступил с программной речью, которая была посвящена теме экономической реорганизации Китая и важности партнерства Азиатско-Тихоокеанского региона для этой страны. Обама не был упомянут. «Китай не может развиваться изолированно от Азиатско-Тихоокеанского региона, и АТР не сможет процветать без Китая», – заявил Си Цзиньпин на острове Бали. Барак Обама, напомним, пришлось отменить турне из-за клинча с Конгрессом, который помешал утвердить бюджет федеральных ведомств. На саммите АТЭС его заменил госсекретарь США Джон Керри. Президент США собирался использовать силу личного убеждения, чтобы стимулировать переговоры по транстихоокеанскому партнерству – торговому блоку, возглавляемому США, в который не входит Китай. США также хотели завершить к концу этого года сложные переговоры, охватывающие все секторы экономики и направленные на то, чтобы добиться региональной экономической интеграции. Однако премьер-министр Малайзии Наджиб Разак также подорвал надежды на торговое соглашение, выразив сомнения в том, что его страна уложится в заявленные Американские сроки. Отсутствие Обамы, по мнению экспертов газет, нанесло особый ущерб американским интересам в Индонезии, чью растущую экономику стимулирует сильное китайское присутствие. Си Цзиньпин же посетил Индонезию на прошлой неделе и объявил, что Китай откроет банк с бюджетом в \$50 млрд для обслуживания этого региона. К тому же, индонезийские бизнесмены понимают, что эффективная экономическая поддержка Китая не сопоставима с поддержкой США. Считается, что «мягкая сила» в большинстве случаев проигрывает твердой валюте. (kapital.kz)

BRITISH COUNCIL

Education UK
Innovative. Individual. Inspirational.

Узнайте больше о возможностях учебы в Великобритании на выставке Британского образования Education UK!

26 октября 2013 г., Алматы
ОТЕЛЬ RIXOS
Время работы выставки: 12:00 – 18:00

27 октября 2013 г., Астана
ОТЕЛЬ RADISSON
Время работы выставки: 14:00 – 19:00

Подробности на сайте www.britishcouncil.kz

Нас поддерживают: BRITISH AIRWAYS, КАПИТАЛ, РБК, БИЗНЕС-ВЛАСТЬ, ЯМАКМИЛАН

Главный партнер: Центр международных программ БОЛАШАК

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

САМЫЕ ОПАСНЫЕ
СОТРУДНИКИ

Что делать с сотрудником, чье отношение к работе и к коллегам оставляет желать лучшего? Вы, наверное, скажете – уволить! Но если бы все было так просто! В реальной жизни есть масса обстоятельств и причин, в силу которых мы предпочитаем и дальше работать с таким человеком. Есть множество характеристик, которые определяют поведение сотрудников с «плохим» отношением: безразличие, апатия, лень, лень, пессимизм, тяжесть во всем, отдаленность ото всех и всего. В итоге мы получаем опоздания, раздражение людей вокруг, низкую результативность, что влияет, безусловно, на общий настрой работы в компании. Что же делать? Прежде всего нужна честность. Необходимо признать, действительно ли вам важно что-то изменить или вам по каким-то причинам выгодна такая ситуация? Ведь это тоже может быть игрой: руководитель делает вид, что с ним все в порядке, а все дело в них, в этих «плохих сотрудниках», с которыми вы вынуждены работать. Если же вы готовы взять на себя обязательства по изменению ситуации, то давайте вначале разберемся, чего мы ждем от сотрудников и когда мы считаем их эффективными. Первая (но, как выясняется, не самая главная) составляющая эффективности – это профессиональные знания и навыки. Если водитель плохо водит и не знает правил дорожного движения, вы вряд ли возьмете его на работу. То же касается и бухгалтера, айтишника, продавца. Именно поэтому мы смотрим резюме, проводим собеседования и убеждаемся в профессиональной пригодности наших будущих сотрудников. Однако есть вторая, наверное, более важная составляющая – это отношение человека к работе: к сотрудникам, к руководству, к компании как таковой, к вашему бренду, к продукту, к результатам и многому другому. И здесь начинается самое интересное. Мы почему-то думаем, что есть вещи сами собой разумеющиеся: любой человек должен выкладываться на работе, проявлять усердие, целеустремленность, быть пунктуальным, внимательным, легким в общении, дружески настроенным, проявляющим заботу и партнерство по отношению к коллегам. К сожалению, в большинстве компаний контекст отношения к работе складывается стихийно. Если человек сам по себе добросовестный, порядочный и работает с самоотдачей – то здорово! А если нет, то это обсуждается в коллективе, на него жалуются, сплетничают между собой, играют в закулисные игры, но, как правило, ничего не предпринимают, чтобы изменить ситуацию. Чаще всего каждый играет в свою игру: если обращать внимание на чье-то плохое отношение к работе, то вдруг потом придется признать кое-что и в себе? И так, по обеим этим шкалам сотрудник может иметь высокий или низкий уровень и, таким образом, оказывается в одной из четырех зон: 1. Отличный профессионал с отличным отношением к работе. Целеустремленный, внимательный, легкий в общении, отзывчивый, ответственный и т.д. – добавьте все те качества, которые важны именно для вас. Это портрет высокоэффективного, профессионального сотрудника (ВПС). 2. Противоположностью будет человек со слабыми профессиональными знаниями и навыками и таким же отношением к работе. В плане взаимодействия с таким сотрудником проблем нет: просто увольте его, а еще лучше – не берите таких людей на работу изначально. Слава богу, мы уже не при социализме живем. 3. Непрофессиональный энтузиаст. Эти ребята будут очень стараться выполнить порученное им дело, засиживаясь допоздна, не будут унывать, но у них ничего не получится, так как они просто не являются профессионалами своего дела. Жаль, но их тоже нельзя называть эффективными сотрудниками. Максимум, на что они могут рассчитывать – это благодарность за старания. Что с ними делать? Можно отправить учиться и повышать квалификацию, можно поставить их на другую позицию, которой они будут соответствовать, можно нанять на их место других. Вам решать. 4. Самая интересная и опасная группа – это люди с высоким уровнем профессиональных знаний и навыков, но плохим настроем. Я не оговорился, назвав эту группу сотрудников опасной. Я бы назвал их террористами. И надо сказать, что на самом деле это сотрудники низкопрофессиональные, – их нельзя ставить в один ряд с людьми, которые демотивируют и профессионализм, и энтузиазм. Да, такой человек может быть хорошим продавцом или программистом. Он может даже показывать хорошие результаты, но определяющий фактор – его отношение к работе, которое может проявляться в разных вещах: склонность проводить границы (это мое – это не мое, за это я не отвечаю...), раздражительность, злость, обиды, попытки манипуляций, апатия, желание выглядеть хорошо за счет других, сопротивление командной работе и т.д. (slon.ru)

Юридическая консультация



Как самостоятельно обратиться с иском в суд

Никто из нас не застрахован от проблем. Значительная часть этих проблем выражается в нарушении наших прав со стороны других людей и организаций, особенно если вы осуществляете предпринимательскую деятельность и как предприниматель становитесь более уязвимыми для таких нарушений. Часть из этих нарушений не подпадают под действие уголовного или административного преследования, и свои права в этом случае часто можно защитить только в гражданско-правовом порядке путем обращения в суд. И если вы собрались защищать нарушенные права в судебном порядке, вам необходимо решить очень важную задачу, от которой может зависеть результат судебного разбирательства – отстаивать свои права самостоятельно или прибегнуть к помощи профессионального юриста.

Если по каким-либо причинам вы решили судиться без помощи профессионального юриста, то к суду нужно хорошо подготовиться: собрать необходимые доказательства (как правило, документы), грамотно составить и подать исковое заявление, затем участвовать в судебном разбирательстве, получить решение суда и по вступлении его в законную силу в случае отказа должника от добровольного исполнения судебного решения взаимодействовать с судебными исполнителями по вопросам его принудительного исполнения.

Для начала необходимо определить, какие именно права нарушены и какое требование можно и нужно предъявить к нарушителю этих прав. Затем установить, какая отрасль права регулирует ваши спорные правоотношения, например, гражданское право, семейное, жилищное, трудовое и т.д., и ознакомиться с положениями кодексов и законов, регулирующих ваш спор.

В случае, если спор возник из-за предпринимательских отношений, следует выяснить, предусмотрен ли для вашего случая обязательный порядок так называемого «досудебного урегулирования» спора, под которым понимается закрепленное в договоре или законе условие об обязательном рассмотрении этого спора (до обращения в суд) каким-либо органом, направленным претензии или совершении других действий, позволяющих разрешить спор без обращения в суд. Если такой порядок применим к вашему спору, то вам нужно выполнить все требуемые действия, в противном случае суд возвратит иск без рассмотрения.

После этого необходимо определить, в какой именно суд подавать иск: в районный (городской) и приравненный к ним суд или специализированный межрайонный экономический суд (рассматривает гражданские дела по имущественным и неимущественным спорам, сторонами в которых являются граждане, осуществляющие предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, юридические лица, а также корпоративные споры). Иски в основном подаются по месту жительства (нахождения) ответчика, реже по месту нахождения его имущества; в определенных законом случаях подача иска возможна в суд по месту жительства (нахождения) истца. Если ответчиком является иностранное юридическое лицо, иск можно подать по

месту нахождения его филиала, представительства или имущества.

Итак, мы определили суд, теперь будет очень полезно его посетить: в суде (как правило, там есть информационные стенды) вы найдете реквизиты для оплаты государственной пошлины, образцы некоторых исковых заявлений, узнаете время работы канцелярии суда, куда вы будете сдавать иск, и многое другое.

После посещения суда приступайте к подготовке искового заявления – документа, в котором обязательно должны быть указаны:

- 1) наименование суда, в который подается заявление;
- 2) наименование истца, его дата рождения, место жительства или нахождения, его место жительства или нахождения, если истцом является организация, ее место нахождения, ИИН и банковские реквизиты;
- 3) фамилия, имя, отчество (если оно указано в документе, удостоверяющем личность), дата рождения ответчика, его место жительства или нахождения, абонентский номер сотовой связи и электронный адрес (если они имеются), а если ответчиком является юридическое лицо, то его наименование, местонахождение, а также ИИН, электронный адрес, если эти данные известны истцу;
- 4) суть нарушения или угрозы нарушения прав, свобод или законных интересов истца и его исковые требования;
- 5) обстоятельства, на которых истец основывает свои требования, и доказательства, подтверждающие эти обстоятельства;
- 6) цена иска, если иск подлежит оценке;
- 7) перечень прилагаемых к заявлению документов (копии искового заявления и документов, подтверждающих обстоятельства, которыми обоснованы требования по числу ответчиков и третьих лиц).

Исковое заявление подготовлено? Теперь его вместе с необходимыми приложениями нужно сдать в суд. Мы рекомендуем завести отдельную папку для всех документов, имеющих отношение к спору, и хранить в ней оригиналы документов и их копии в количестве не менее трех.

Подать в суд исковое заявление можно несколькими способами: пойти к судье на прием, сдать в канцелярию суда, отправить по почте заказным письмом с уведомлением о вручении и описью вложения или направить в форме электронного документа – в этом случае исковое заявление удостоверяется электронной цифровой подписью истца.

Если исковое заявление не будет отвечать описанным выше требованиям, то суд рассматривать его не будет, а определит срок для исправления недостатков, и если вы устраните недостатки в этот срок, то иск будет считаться поданным в день первоначального представления его в суд. В противном случае заявление считается не поданным, и суд возвратит его вам со всеми приложениями к нему документами. Такое возвращение иска не препятствует повторному обращению в суд с иском к тому же ответчику, о том же предмете и по тем же основаниям, если вы устраните допущенное нарушение.

Вы подали исковое заявление и через некоторое время получили повестку о явке в суд в качестве истца? Это означает, что суд возбудил гражданское дело, готовьтесь к следующей основной стадии – судебному разбирательству, на котором спор будет рассматриваться по существу и которое, как правило, заканчивается вынесением судебного решения.

Владимир Фурман,
партнер ТОО «БМФ Групп»

Юлия Петренко,
старший юрист ТОО «БМФ Групп»

Новинки законодательства

Владимир Плошай

Вашему вниманию предлагается обзор опубликованных за минувшую неделю нормативных правовых актов Республики Казахстан. Среди них отметим постановление правительства о переносе дня отдыха, Конституционный закон РК, касающийся исчисления конституционных сроков, а также закон, ратифицирующий Конвенцию об избежании двойного налогообложения между РК и ОАЭ

На Курбан-Айт казахстанцы будут отдыхать 3 дня

Постановлением Правительства Республики Казахстан от 8 октября 2013 года №1068 перенесен день отдыха

В целях создания благоприятных условий для отдыха трудящихся и рационального использования рабочего времени в октябре 2013 года Правительство Республики Казахстан постановило:

Перенести день отдыха с субботы 12 октября на понедельник 14 октября 2013 года.

Предоставить право организациям, которые обеспечены трудовыми, материальными и финансовыми ресурсами для выпуска необходимой продукции, оказания услуг, включая финансовые, а также ввода в действие объектов строительства, производить по согласованию с профсоюзными организациями работу 14 октября 2013 года.

Работа в указанный день компенсируется в соответствии с действующим законодательством Республики Казахстан.

Уточнены конституционные сроки

Конституционным Законом Республики Казахстан от 3 октября 2013 года №133-V внесены изменения и дополнения в некоторые конституционные законы

Республики Казахстан по вопросам исчисления конституционных сроков

Данный закон направлен на уточнение норм, определяющих начало, течение и окончание сроков, предусмотренных Конституцией и детализированных в ряде конституционных законов.

Законом устанавливается порядок исчисления начала и окончания конституционных сроков.



Так, в пункт 2 статьи 19 «О парламенте и статусе его депутатов» вносится поправка, устанавливающая, что месячный срок для подписания законов президентом страны исчисляется со дня получения президентом закона и заканчивается в соответствующий день, число следующего месяца. Согласно поправкам, если окончание срока приходится на месяц, то срок истекает в последний день этого месяца.

Следует отметить, что пункт 3 статьи 69 Закона «О выборах в РК» дополняется частью 2, предусматривающей, что моментом начала срока, в течение которого должны быть проведены внеочередные

выборы депутатов, является день введения в действие акта президента РК о роспуске парламента. Этот срок заканчивается с истечением 2 месяцев, и если окончание срока приходится на месяц, в котором нет соответствующего числа, то срок истекает в последний день этого месяца.

Кроме того, статья 24 Закона «О Конституционном совете» изложена в новой редакции с детализацией окончания истечения месячного срока, отведенного зако-

ном на рассмотрение Конституционным советом обращения и принятия итогового решения. Конституционный закон вводится в действие по истечении 10 календарных дней после его первого официального опубликования. Опубликован 5 октября 2013 года.

Ратифицирована конвенция об избежании двойного налогообложения между РК и ОАЭ

Законом Республики Казахстан от 4 октября 2013 года №134-V ратифицированы Конвенция между Правительством Ре-

спублики Казахстан и Правительством Объединенных Арабских Эмиратов об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от налогообложения в отношении налогов на доход и протокол к ней, заключенные в Абу-Даби 22 декабря 2008 года

Более подробно скажем о налогах, на которые распространяется Конвенция.

Следует отметить, что данная Конвенция применяется к налогам на доход, взимаемым от имени договаривающегося государства или его политических или административных подразделений, или местных органов власти, или местных самоуправлений, независимо от метода их взимания.

Налогам на доход считаются все виды налогов, взимаемые с общей суммы дохода или с отдельных элементов дохода, включая налоги на доходы от отчуждения движимого или недвижимого имущества, налоги на общую сумму жалований или вознаграждений, выплачиваемых предпринимателями, а также налоги на прирост стоимости капитала.

Существующими налогами, на которые распространяется настоящая Конвенция, являются, в частности:

(а) в Республике Казахстан: корпоративный подоходный налог; индивидуальный подоходный налог;

(б) в случае Объединенных Арабских Эмиратов: подоходный налог и корпоративный налог.

Прибыль предприятия договаривающегося государства облагается налогом только в этом государстве, если только предприятие не осуществляет или не осуществляло предпринимательскую деятельность в другом договаривающемся государстве через расположенное там постоянное учреждение. Если предприятие осуществляет предпринимательскую деятельность как сказано выше, то прибыль предприятия может облагаться налогом в другом государстве, но только в той части, которая относится к:

(а) такому постоянному учреждению;

(б) продажам в этом другом государстве товаров или изделий, которые совпадают или схожи с товарами или изделиями, продаваемыми через постоянное учреждение; или

(с) другой предпринимательской деятельностью, осуществляемой в этом другом государстве, которая по своему характеру совпадает или схожа с предпринимательской деятельностью, осуществляемой через такое постоянное учреждение.

Закон опубликован 5 октября 2013 года.

90 000 каждый день смотрят погоду в городах казахстанцев Казахстана

на Gismeteo.kz



РАБОТА
NUR.KZ

ЭФФЕКТИВНЫЙ СПОСОБ ПОДБОРА
ОПЫТНОГО И ТОЛКОВОГО ПЕРСОНАЛА В КАЗАХСТАНЕ.

В базе Rabota.nur.kz более 64 000 активных, проверенных резюме соискателей.

На сегодня 14 088 работодателей уже воспользовались Rabota.nur.kz для поиска сотрудников.

На Rabota.nur.kz Вы можете разместить неограниченное количество ваших вакансий бесплатно.



Узнать о наиболее быстрых способах подбора сотрудников можно по телефону:

8 (727) 329 80 71

EUR/USD	1.3568	▲ 0,04%	USD/JPY	97,1550	▼ 0,8%	USD/CHF	0,9055	▲ 0,5%	USD/CNY	6.1194	▼ 0,04%	USD/RUR	32,2984	▲ 0,005%
---------	--------	---------	---------	---------	--------	---------	--------	--------	---------	--------	---------	---------	---------	----------

Изменение в процентах с 13.02 - 20.02.2013

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▼	▲	▼	▲
-1.07%	0.45%	-0.08%	1.89%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMBB	1,505	1.68%	2.3%	6%	2%
PTC	1,472	1.89%	2.3%	9%	-4%
S&P	1,655	-1.23%	-2.3%	0%	18%
DJIA	14,777	-1.07%	-2.7%	-1%	14%
NASDAQ	3,695	-2.00%	-3.2%	1%	25%
DAX	8,556	-0.42%	-1.5%	3%	12%
FTSE	6,366	-1.11%	-1.5%	-3%	7%
Hang Seng*	23,044	-0.58%	1.4%	2%	2%
Shanghai*	2,197	-0.08%	1.1%	3%	2%
Nikkei-225*	13,994	0.72%	-4.1%	0%	34%
S&P фьюч.*	1,655	0.28%	-2.3%	0%	21%

* Данные по состоянию на 08:14 МСК

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	110.3	0.45%	2.3%	-5%	0%
WTI	103.5	0.45%	1.4%	-6%	14%
Золото	1,319	-0.30%	2.5%	-5%	-20%
Серебро	22.3	-0.28%	5.3%	-7%	-26%
Никель	13,828	-0.38%	1.1%	-1%	-19%
Медь	7,212	-0.07%	0.5%	1%	-8%

Информация предоставлена директором Представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай

Официальные курсы валют

Данные на 10 октября 2013 года

Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	145.76	▲
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	246.46	▼
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	0.02	
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	42.00	▼
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	154.28	▼
1 ЕВРО	EUR / KZT	208.65	▼
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	148.76	▼
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	25.21	▼
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	545.16	▼
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.16	
1 ЛАТВИЙСКИЙ ЛАТ	LVL / KZT	297.26	▼
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	60.46	▼
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	49.71	▼
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	41.14	▼
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.77	▼
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	123.31	▼
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	77.61	▲
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	0.07	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	18.86	
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	23.90	▼
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	169.74	▼
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	14.35	▼
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.58	▼

Удвоение прибыли в бизнесе. Как должен проходить идеальный день менеджера по продажам?

Руслан Еренчин, эксперт по увеличению продаж консалтинговой компании «Бизнес-Технологии»

В данной статье мы поговорим про идеальный день вашего менеджера по продажам. Каким должен быть идеальный день с точки зрения эффективности для вашего бизнеса?

Во многих компаниях довольно непонятно, что конкретно происходит в отделе продаж. То есть в целом ясно, что менеджеры делают звонки, выезжают на встречи с клиентами, проводят презентации товаров и услуг, активно пытаются продавать и каким-то образом взаимодействовать с текущими клиентами, но как и когда конкретно это происходит – непонятно.

Первое, с чего начинается день, – это планерка. Как только сотрудник пришел на работу, он должен собрать все необходимые отчеты и прийти на собрание.

Руководитель отдела продаж просматривает отчеты по предыдущему дню каждого менеджера. Делает анализ ключевых показателей, что дает прогнозируемость и контроль. Поощряет за результаты либо делает выговор. Проверяет, кто и что будет делать сегодня.

Непосредственно персональное планирование менеджеров можно вести в облачных документах, что значительно экономит время и делает более удобным использование общих документов. Мы в своей работе используем Google Docs.

Планерка длится в течение 15-30 минут, в зависимости от того, сколько менеджеров работают у вас в компании. Но здесь очень важно руководителю отдела продаж проработать с каждым менеджером.

Если не проводить планерки, то ослабляется контроль отдела продаж и сильно падают результаты. Даже если они сами по себе ответственные ребята, все равно контроль очень важен.

Если рабочий день начинается в 9,00, то в 9.15-9.30 начинается планерка, в 9.45 менеджеры приступают к работе на своих рабочих местах.

Второе – все телефонные переговоры, которые менеджер запланировал на этот день. 10-15 минут для того, чтобы вспомнить скрипты продаж и в 10.00 приступить к звонкам.

Важно, чтобы рабочий день начинался в первую очередь с «холодных» звонков. Как правило, менеджеры откладывают более стрессовые процессы продаж на потом и в итоге не звонят вообще. И для этого всегда есть адекватная причина. Менеджеры сами себе будут говорить: «Я позвоню ему в 2 часа», потом – в 3, потом – в 5... А в пять часов клиент уже ушел, и они решают звонить завтра. Это так и будет продолжаться.

Менеджер тратит примерно два часа на звонки. Затем, если ваши менеджеры ведут активные продажи, то идут встречи, выезды на презентации – тут все зависит от того, как поставлена специфика вашего бизнеса. Затем он возвращается в офис. Это важный момент: чтобы не давать лишней свободы, назначайте точное время возвращения.

Если ваш отдел продаж занимается продажами с 9.00 до 18.00, то в конце дня выполняется оставшая работа, подготовка бумаг (договоров, предложений). Клиенты уже разошлись и после пяти часов нет смысла общаться с ними. Время с 17.00 до 18.00 – это время регламентных работ – подготовки договоров, предложений, планов и списков обзвона и задач на следующий день. В конце рабочего дня менеджер смотрит, что ему нужно сделать с теми клиентами, с которыми он переговорил сегодня. Кому следует позвонить повторно? С кем необходимо встретиться? Подготовить отчет к утренней планерке. Очень важно, чтобы эти документы были готовы заранее, потому что если эта работа переносится на следующий день, то первые полдня будут без результатов из-за



раскачки и неспешной подготовки планов звонков.

Когда менеджерам нужно выполнить эту работу вечером, они торопятся скорее доделать задание, чтобы уйти домой и, значит, делают это более энергично. Когда же они готовят бумаги с утра, им кажется, что времени много, следовательно, делают все не спеша. К тому же к утру проявляется синдром гиперзабычивости.

Заметьте: утренние звонки сильно разгоняют ваших сотрудников, заставляют войти в рабочий ритм, а техническая работа с бумагами значительно расслабляет.

Итак, идеальный день менеджера выглядит примерно так:

Утро начинается с планерки. Затем подготовка к звонкам и рабочему дню.

Сами звонки. Встречи после обеда. В конце дня возвращение на рабочее место и регламентные работы: написание бумаг, договоров, отчетов и обязательная разработка планов и списков на следующий день.

Рабочие инструменты менеджера по продажам

Чтобы отдел продаж приносил стабильно высокие результаты, необходимо постоянно применять как кнут, так и пряник. Иначе все ваши усилия по выстраиванию хорошо работающей системы будут сведены к нулю. На данный момент нет более эффективного способа, чем **система отчетности**. Вы будете оценивать работу менеджеров не с их слов, а исходя из реальных цифр.

Инструменты контроля можно разделить на две большие группы:

1. Инструменты для контроля процесса.

2. Инструменты для контроля результата.

Большинство компаний замеряют только результаты менеджеров, при этом совершенно упускают контроль процесса.

Крайне важно контролировать сам процесс. Тогда вы будете видеть, где тот или иной сотрудник допускает ошибки, сможете скорректировать его работу и проследить ее выполнение.

При внедрении системы отчетности вы столкнетесь с тем, что менеджеры по продажам не очень-то любят заполнять различные отчеты. Они пытаются всячески избежать этого, используя различные отговорки, но задача руководителя – настоять на том, чтобы все прописанные действия выполнялись своевременно и в точности.

В том случае, когда менеджер по продажам забыл или не полностью заполнил все необходимые отчеты в конце дня, достаточно эффективно работают штрафы.

В следующих статьях мы продолжим разговор о способах и технологиях построения эффективной системы продаж в вашем бизнесе.

Уважаемый читатель, для того чтобы мы в наших статьях могли давать более адаптированные под ваш бизнес примеры и рекомендации, напишите на e-mail: ruslan@upsale.kz пожелания и проблемы в вашем бизнесе. На часть из них мы обязательно дадим рекомендации.

Обзор рынков Товарной биржи «ЕТС»

Наименование	Значение	Изменение
СПОТ-рынок*		
Пшеница 3 кл. EXW	26 208	3,25%
Пшеница 3 кл. DAP на границе РК	34 360	0.00%

Данные www.ets.kz, 07.10.2013 г.

Аналитика СПОТ-рынка ЕТС

По итогам торгов на АО «Товарная Биржа «ЕТС» за период с 30 сентября по 04 октября товарооборот составил более 4 млрд. тенге. Из них на секции торговли сельхозпродукцией было продано 98 тыс. тонн пшеницы на сумму 3,2 млрд. тенге, так же сахара было реализовано на сумму 385 млн. тенге, общим оборотом в 3 тыс. тонн. На секции торговли специализированными товарами прошли торги на сумму 1,3 млн. тенге.

На секции торговли металлами и промышленными товарами было продано 57 тыс. тонн цемента, на сумму 914 млн. тенге. В режиме двойного встречного анонимного аукциона были проведены две сделки по цементу на сумму 67 млн. тенге.

Торговая сессия 30 сентября завершилась со следующими показателями: - пшеница (сентябрь) – 755.00ц/б (8,88%) или 42 444 тенге за тонну.

КОМПАНИ ВЫБЫЛ
НА МЕСЯЦ

Капитан английского футбольного клуба «Манчестер Сити» Венсан Компани пропустит игру группового турнира Лиги чемпионов с московским ЦСКА. Об этом сообщает Sky Sports. Бельгийский защитник получил травму бедра в матче чемпионата Англии с «Эвертоном», который прошел 5 октября. Компани вышел на поле в стартовом составе, но был вынужден уйти на 35-й минуте. На восстановление бельгийцу понадобится около месяца. Таким образом, помимо встречи с ЦСКА, Компани пропустит игры чемпионата Англии с «Вест Хэмом», «Челси» и «Ньюкаслем», а также матчи сборной Бельгии в отборочном турнире чемпионата мира 2014 года с Хорватией и Уэльсом. Игра третьего тура группового раунда Лиги чемпионов между ЦСКА и «Манчестер Сити» пройдет 23 октября в России. Точное место проведения поединка пока неизвестно. После двух игр команды набрали по три очка. Компани выступает за «Манчестер Сити» с 2008 года. Вместе с командой в разные годы он выигрывал чемпионат, кубок и Суперкубок Англии. Ранее защитник играл в немецком «Гамбурге» и бельгийском «Андерлехте». (lenta.ru)

ГАЗЗАЕВ
ПРЕДУПРЕЖДАЕТ

Президент владикавказской «Алания» Валерий Газзаев заявил, что команда снимется с чемпионата России по футболу, если не получит «нормального финансирования». По словам Газзаева, владикавказцы готовы отказаться от участия в первенстве Футбольной национальной лиги (ФНЛ) после 24 ноября. Об этом пишет издание «Спорт-Экспресс». Президент клуба рассказал, что футболисты, тренеры и другие сотрудники «Алании» не получают зарплату уже четыре месяца. По словам Газзаева, компания «РусГидро», заключившая с клубом договор до 2020 года, перестала финансировать команду после ее вылета из премьер-лиги, и теперь у «Алании» фактически нет спонсоров. Газзаев подчеркнул, что владикавказцам пришлось брать кредиты «в надежде как-то перебиться до лучших времен». Президент клуба добавил, что он продолжает заниматься поиском спонсоров. «Алания» вылетела из премьер-лиги по итогам сезона-2012/13. В 16 турах первенства ФНЛ владикавказский клуб набрал 34 очка и с этим результатом занимает первое место в турнирной таблице. (lenta.ru)

РОНАЛДУ
ВСТУПИЛСЯ
ЗА ФАНАТА

Форвард «Реала» Кристиану Роналду вступился за своего фаната, арестованного за попытку обнять футболиста во время матча. Об этом 4 октября сообщает Reuters. Футболист подал заявление властям Флориды с просьбой снять с фаната предъявленные ему обвинения. Роналду Гюка, 19-летний студент из Канады и давний фанат Роналду, обвиняется в нарушении общественного порядка и в нарушении запрета нахождения на территории. Он был задержан после того, как выбежал на футбольное поле стадиона Sun Life Stadium в Майами во время матча «Реала» и «Челси» в августе 2013 года. По словам самого Роналду, он обнял фаната и немного с ним поговорил, после чего охрана вывела Гюка с поля. Футболист подчеркнул, что фанат не проявлял никакой агрессии, и добавил, что беспокоится о том, что у Гюка возникнут проблемы с миграционной службой США. По словам адвоката обвиняемого, Гюка, которого раньше никогда не задерживала полиция, осознает свою ошибку, но считает, что штраф, который ему пришлось выплатить после задержания, является недостаточным наказанием за его поступок. Между тем, как заявили в окружной прокуратуре Майами, заявление Роналду, вероятно, не будет иметь никакого эффекта, поскольку пострадавшей стороной в деле выступает стадион Sun Life Stadium. Именно от руководства стадиона будет зависеть решение о снятии обвинений с болельщика. Кристиану Роналду — португальский футболист, с 2009 года выступающий за мадридский футбольный клуб «Реал». В составе «Реала» он в разные годы выиграл чемпионат, кубок и Суперкубок Испании. Он входит в число самых дорогих футболистов мира: за его трансфер из английского «Манчестер Юнайтед» руководство «Реала» заплатило более 93,4 млн евро. (lenta.ru)

«Барыс» не отстает
от лидеров

Во вторник столичный хоккейный клуб сразился на своем льду с «Витязем», а в четверг примет дома московское «Динамо»

Данияр Балахметов
Фото: hcbarys.kz

Хоккейный клуб «Барыс» немного отошел от безумного нон-стопа, получив 6 дней на восстановление. Последнюю перед матчем с «Витязем» встречу астанчане провели со «Спартаком» 2 октября. В прошлую среду в «Сokolnikakh» команда Ари-Пекки Селина отразила победу со счетом 4:3.

Мог «Барыс» рассчитывать на победу и во вторник. Тем более доселе в нынешнем сезоне регулярного первенства КХЛ астанчане выигрывали в основное время, однако в игре с «Витязем» им пришлось довольствоваться триумфом лишь в серии послематчевых буллитов.

Хотя по ходу поединка подопечные Ари-Пекки Селина вели в счете. В середине второго периода отличился Евгений Блохин, который завершил комбинацию, начатую Талгатом Жайлауовым и Максимом Семеновым. Однако под занавес второй двадцатиминутки результативный бросок на свой счет записал игрок гостей Яков Селезнев. А спустя 5 минут после начала заключительного периода отличился еще один игрок «Витязя» Сергей Тополь, которому ассистировали Юрий Кокшаров и автор первого гола в ворота «Барыса» Яков Селезнев.



стировали Юрий Кокшаров и автор первого гола в ворота «Барыса» Яков Селезнев.

Астанчане вовсе рисковали уступить одному из аутсайдеров Западной конференции. Однако на 56-й минуте встречи Роман Савченко сравнял счет — 2:2. Ассистировали казахстанскому защитнику Роман Старченко и Константин Руденко.

Так игра перетекала в овертайм. В дополнительное время заброшенных шайб не было. И судьбу поединка решала серия буллитов. Здесь удачливее оказались хоккеисты «Барыса», которые при одной точной попытке (Роман Старченко) дважды промахнулись (неточность постигла Талгата Жайлауова и Брэндона Боученски). Игроки «Витязя» не смогли реализовать ни одной попытки. Шайбы не сумели забросить: Майк Игудден, Александр Васильев и Вячеслав Солодухин. В итоге 3:2 в пользу казахстанского клуба.

По состоянию на вечер среды, когда лидер первенства питерский СКА еще не сыграл свой поединок против «Сибирь», «Барыс» занимал третью строчку. Причем астанчане провели на тот момент 12 встреч. СКА без учета матча среды сыграл уже 14 поединков. А шедшее на втором месте московское «Динамо» провело 15 матчей.

Как Кличко выиграл
у Поветкина

Владимир Кличко победил Александра Поветкина, защитив чемпионские титулы по версиям WBA, IBF, WBO, IBO и журнала The Ring.

Поединок, который долгое время ожидали многие любители бокса на постсоветском пространстве, прошел примерно по тому же сценарию, который предрекали ему большинство из них. Обладатель мировых титулов в супертяжелом весе по версиям WBA, IBF, WBO, IBO и журнала The Ring 37-летний украинец Владимир Кличко (61-3-0, 51 КО) одержал победу в своем привычном рациональном, не слишком зрелищном, но эффективном стиле. Кличко работал вторым номером, уделяя, как всегда, большое внимание надежности защиты и лишь затем беспокоясь об атакующих действиях. То есть Владимир работал на результат. Не отказываясь он и от спойлерских приемов, которые умело применял на протяжении всего боя. Клиничевал, не позволяя сопернику вернуться, когда тот прорывался на ближнюю дистанцию, а иногда еще и, в стиле Леннокса Льюиса, наваливался телом на уступающего в росте оппонента.

Что касается 34-летнего россиянина Александра Поветкина (26-1-0, 18 КО), то он показал, в общем-то, тоже все то, что от него и ожидали. Даже побывав впервые в профи-карьере в нокадауне и прилично вымотавшись, Александр не ступешался, а продолжал искать шанс на победу до самого финального гонга. К сожалению, духовитость характера Поветкина не была подкреплена хорошей технико-тактической подготовкой. По большому счету, за все 12 отведенных регламентом раундов он не сумел нанести по сопернику ни одного четкого и точно пришедшего в цель удара. Возможно, Александр стоило, что называется, понаглее вести себя в клинчах, а также гораздо большее внимание уделить ударам по туловищу, которые он в этом бою поочему-то почти не наносил. С другой стороны, то обстоятельство, что, несмотря на регулярные пропускаемые удары, Поветкин рвался вперед до самого конца, в какой-то мере оградило его от еще больших сложностей и проблем в защите. Ведь если бы Александр остановился или начал пятиться назад, Владимир, несомненно, воспользовался бы этим, поставившись закончить бой досрочно.

Поединок был обставлен очень внушительным антуражем. Впечатляющая подводка к бою (так называемый обратный отсчет), исполнение гимнов, лучший ринганносер мира Майкл Баффер, множество приглашенных VIP-персон как из мира бокса, так и вне его... Однако 14 тысяч зрителей, заполнивших арену спортивного комплекса «Олимпийский», и миллионы прильнувших к экранам телевизоров любителей бокса ожидали прежде всего стартового гонга. 1-й же раунд определил тактический рисунок всего последующего боя. Поветкин сразу попытался воспользоваться свежестью сил, резко принявшись бросаться на оборонные руды Кличко. Однако Владимир продемонстрировал, что



может ловко связывать напористого оппонента в клинчах, а иногда и наваливаться на него, классически утомляя и изматывая. Пару раз Александру все же удалось вскозь зацепить голову Кличко. Последний же выбрасывал пока нечастые, пристроенные джебы. В конце раунда Поветкин в первый раз в этом поединке оказался на полу, однако это был не нокадаун.

Во 2-й трехминутке Александр подчеркнул свое желание достать оппонента одиночным боковым ударом слева. Ввиду того что Кличко существенно превосходил его в линейных размерах, Поветкин наносил эти удары с подскокком. А за 25 секунд до гонга на перерыв Владимир удался короткий, но жесткий и четкий левый крюк на встречу, который пришелся в висок Александру. После чего у последнего ноги тут же слегка заляпали, и он оказался на канвасе. Но как-то либо развития этого флеш-нокадаун не получил. В 3-м отрезке боя Владимир продолжил выжидать, когда спадут стартовый натиск и рвение оппонента. Он «сидел» на задней ноге и пытался сдерживать рвущегося вперед Александра жалкими джебами. Неплохо Кличко работал и на ногах. Он то уходил в линии огня, закручиваясь в стороны, то отклонялся туловищем назад, а иногда даже специально подставлял под размашистые боковые соперника свои локти.

В 4-м раунде темп боя несколько снизился. Поветкин, наверное, взял небольшую передышку после активности в стартовых раундах. И Кличко стал уже чаще подключать такой неприятный для всех его соперников джеб. Но клинчей по-прежнему было много. В 5-м раунде Александр снова попытался активнее бросаться на скачке в атаку, но Владимир все так же нивелировал эти выпады умелой работой в защите. Правую руку Кличко почти не подключал, вероятно опасаясь нарваться на пере-

крестный коронный боковой удар Поветкина слева. В 6-м раунде новый импульс атакам Александру попытался придать зрительный зал, большинство которого, естественно, болели за него. Но Поветкин несколько сбавил активность, а от пропущенных ударов возле его правого глаза начала образовываться гематома.

7-я трехминутка оказалась самой неприятной для Александра в этом бою. Все началось с удачной двойки, а за ней еще и левого бокового от Владимира. Видя, что соперник пошатнулся, Кличко постарался развить свой успех. В итоге Поветкин трижды оказывался на полу как от пропущенных ударов, так и от толчков оппонента. Рефери Луис Пабон (который, кстати, обслуживал и бой Поветкина с Марко Хуком) трижды открывал счет, но каждый раз Александр был согласен с его решением. В 8-м раунде бой вошел в прежнее русло. Снова на ринге было много сумбура и клинчей. Также немного подымавший Кличко работал в основном только джебами и левыми крюками. В одном из эпизодов 9-й трехминутки Поветкин снова упал, но рефери не открыл счет. Владимир же старался активно двигаться на ногах и по-прежнему работать преимущественно лишь левой рукой.

10-й отрезок боя, ставший первым из так называемых чемпионских раундов, Кличко начал с передвижений по рингу а-ля Мохаммед Али и работы быстрым, жалким джебом. Этот его фирменный удар уже гораздо чаще стал достигать цели. Тем не менее Поветкин все же пытался настойчиво идти вперед, правда, безрезультатно. В начале 11-го раунда во время одной из атак Александру наступил на ногу отходившему назад Владимиру, из-за чего тот споткнулся. В другом эпизоде Кличко удался результативная серия из трех ударов, от которой Поветкин пошатнулся.

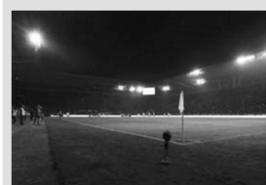
Владимир бросился на добивание и в снова образовавшемся клинче бросил соперника на пол, за что рефери наказал его одним снятым очком. Было слышно, как из угла Александра секунданты кричали ему, чтобы он продолжал наносить удары и тогда, когда входил в клинч, чего он до конца боя так и не делал.

Заключительная трехминутка выдалась очень напряженной. Понимая, что разгромно проигрывает по очкам, Поветкин из последних сил предпринял отчаянные попытки все же достать соперника хотя бы одним точным акцентированным ударом. Однако Кличко продолжал гасить эту активность соперника либо своевременными отходами, либо умелым клинчеванием. В одном из эпизодов Александр от несильного толчка потерял равновесие и, полетев по инерции вдоль канатов, упал на настил ринга. Однако поднялся и, подтверждая силу своего характера, бросился на соперника до самого финального гонга, который застал оппонентов в очередном клинче. Официальные боковые судьи оказались единодушны в своем мнении, отдав победу Владимиру с одинаковым счетом 119-104. То есть во всех раундах они определили выигравшим Кличко, а единственное потерянное им очко было тем, которое снял с него за бросок соперника на пол рефери Луис Пабон. В послематчевом интервью Владимир отдал должное мужеству и настойчивости оппонента, однако ожидаемо расстроенная поражением своего соотечественника публика осмистала чемпионом. Александр же признал победу соперника, но пообещал, что будет работать на тренировках еще усерднее, чтобы со временем взять реванш за это поражение.

Вадим Жук
championat.com
Фото: sport-express.ru

НАЧНУТ СО
ВТОРОГО ТАЙМА

Украинская футбольная премьер-лига (УПЛ) приняла решение доиграть матч между днепропетровским «Днепром» и харьковским «Металлистом». Об этом сообщает официальный сайт УПЛ. Дата и время поединка будут определены позднее. Матч начнется с 46-й минуты, поскольку команды успели провести один тайм. Представители «Металлиста» настаивали на том, чтобы «Днепр» засчитал техническое поражение, поскольку днепропетровский клуб не сумел обеспечить проведение поединка. Игра 12-го тура чемпионата Украины между «Днепром» и «Металлистом» была прервана из-за отключения электричества на «Днепр Арене». Перед самым стартом второго тайма, когда футболисты уже были на поле, на стадионе частично исчезло освещение. Вскоре свет на арене погас полностью. Арбитр к тому времени успел увести команды в раздевалки, а затем принял решение игру не возобновлять. В итоге восстановить электроосвещение «Днепр Арену» удалось только через час. В первом тайме зрители увидели три забитых мяча. «Днепр» дважды поразил ворота соперника, пропустив один гол. (lenta.ru)

ИТОГОВЫЙ
ТУРНИР БЕЗ
ШАРАПОВОЙ

Россиянка Мария Шарапова пропустит итоговый турнир Женской теннисной ассоциации (WTA), который пройдет с 22 по 27 октября в Стамбуле. Об этом сообщает официальный сайт WTA. Шарапова заявила, что расстроена из-за того, что ей не удастся побывать в Стамбуле. В частности, из-за того, что не увидит местных болельщиков, которые так хорошо поддерживают теннисисток во время матчей. К настоящему времени участие в итоговом турнире WTA обеспечили себе Серена Уильямс из США, белоруска Виктория Азаренко, Агнешка Радваньска из Польши, китайка Ли На, Петра Квитова из Чехии, итальянка Сара Эррани и сербка Елена Янкович. Всего в соревнованиях принимают участие восемь спортсменок. Российская теннисистка, занимающая третье место в рейтинге WTA, продолжает восстанавливаться после травмы правого плеча. В последний раз Шарапова выходила на корт в августе. Так, она была вынуждена пропустить Открытый чемпионат США (US Open). В 2013 году Шарапова выиграла два турнира — в Индиан-Уэллсе и Штутгарте. Трижды она играла в финалах — на соревнованиях в Майами, Мадриде и Открытом чемпионате Франции (Roland Garros). В итоговых турнирах WTA Шарапова играла шесть раз. В 2004 году россиянка праздновала победу, а еще дважды доходила до финала (в 2007 и 2012 годах). (lenta.ru)



СОВЕТ КОКОРИНУ

Бывший футболист английского «Манчестер Юнайтед» и сборной России Андрей Канчельскис посоветовал форварду московского «Динамо» Александру Кокорину уехать из России и выступать в другом национальном чемпионате. Об этом сообщает сайт издания «Советский спорт». По словам Канчельскиса, отъезд Кокорина пойдет на пользу и самому футболисту, и сборной России. Канчельскис отметил, что в Европе Кокорин сможет реализовать свой потенциал. По словам Канчельскиса, уровень футбола в Испании, Италии и Англии намного выше, чем в России, и на стадионы в этих странах приходит гораздо больше болельщиков. Кокорин дебютировал в составе «Динамо» в 2008 году. В июле 2013 года форвард перешел из столичной команды в махачкалинский «Анжи» за 19 миллионов евро, но уже через месяц, после решения руководства «Анжи» продать ведущих игроков, вернулся в «Динамо». За «Анжи» Кокорин не провел ни одного матча. За «Динамо» в чемпионате России сезона-2013/14 форвард сыграл в семи встречах и забил пять голов. В 14 матчах за сборную страны 22-летний футболист забил четыре мяча. Канчельскис за свою карьеру выступал за несколько известных европейских клубов, в том числе за английский «Манчестер Юнайтед» и «Эвертон», итальянский «Фиорентину» и шотландский «Рейнджерс». После завершения игровой карьеры Канчельскис стал тренером. В сезоне-2012/13 он работал в тренерском штабе нижегородской «Волги». (lenta.ru)



СУДЬИ СОБРАЛИСЬ
В АСТАНЕ



В Астане 7 и 8 октября прошел семинар УЕФА для арбитров. Учебное мероприятие, на которое были приглашены преподаватели школ молодого арбитра из Астаны, Алматы, Караганды, Павлодара, Усть-Каменогорска, Семей, Шымкента, Тараза, Актобе, Костаная и Талдыкоргана, провел куратор проекта «Судейская Конвенция УЕФА» по Казахстану Вильфред Хайтманн из Германии. Основной темой семинара явилось методическое обучение отечественных преподавателей. Наш гость прочитал лекции, в ходе которых на примере Германии познакомил слушателей с методикой работы школ молодого арбитра. Помимо этого имела место плодотворная дискуссия, в рамках которой господин Хайтманн ответил на все интересующие наших специалистов вопросы. – Это очень важный проект, – говорит глава Департамента судейства и инспектирования ФФК Маттео Трефолони. – Молодые арбитры учатся и познают много нового, ведь только совершенствуясь, мы поднимем уровень судейства в Казахстане на еще более высокий уровень. (ffk.kz)

ДЕБЮТ
ШМИДТГАЛЯ



Игрок национальной сборной Казахстана по футболу Генрих Шмидтгаль дебютировал в составе «Фортуны» из Дюссельдорфа в чемпионате Германии после восстановления от травмы. Его дебют пришелся на вчерашний матч второй бундеслиги против бывшей команды Генриха – «Гройтера» из Фюрта. На 40-й минуте встречи Шмидтгаль заменил игравшего на левом фланге обороны Рамиреса и за отведенное ему время успел отметиться голевой передачей и ударом в штангу. (sports.kz)

ГРУЗИНЫ
РАССУДЯТ МАТЧ

Судейская бригада из Грузии обслуживает квалификационный матч чемпионата Европы между молодежными сборными Казахстана и Беларуси. Главным арбитром на матч назначен Лаша Силагава, помогать на линии ему будут соотечественники Заза Ментешавили и Бески Чичинадзе. Резервный рефери – Давид Харитонашвили. Встреча состоится 10 октября на Центральном стадионе Алматы. (sports.kz)

БУГАЕВ С НОВА
ВНЕ СБОРНОЙ



Молдавский нападающий костанайского «Тобола» Игорь Бугаев снова не был включен в окончательный состав своей национальной дружины. Напомним, что Бугаев входил в расширенный список футболистов сборной Молдовы на матч квалификации чемпионата мира-2014 против Сан-Марино и Черногории. Однако наставник молдавской дружины Ион Карас все же не включил в окончательный список одного из лучших бомбардиров чемпионата Казахстана. (sports.kz)

ПОКА БЕЗ
БОЧЕНСКИ

В связи с недавно опубликованной в интернете информацией о возможной натурализации игрока ХК «Барыс» Брендона Боченски в текущем сезоне и его выступлении на предстоящем чемпионате мира-2014 в Минске в составе национальной сборной Республики Казахстан по хоккею с шайбой Казахстанская федерация хоккея с шайбой официально заявляет, что на основании регламента ИИХФ о трансферных переходах вышеупомянутый игрок сможет представлять сборную Казахстана только начиная с сезона 2014-2015 годов (поскольку представлял сборную команду США на чемпионате мира в 2007 году в Москве) и при выполнении следующих условий: а) продолжения выступать за любой казахстанский хоккейный клуб в сезоне 2014-2015 годов; б) получения им казахстанского гражданства. В случае выполнения тех же условий в состав национальной сборной Казахстана со следующего сезона также могут быть включены нападающие ХК «Барыс» Константин Руденко и Максим Спиридонов. (icehockey.kz)

Завершающая гастроль на островах

Национальная сборная Казахстана в ближайшую пятницу и во вторник проведет два заключительных поединка в отборочном турнире ЧМ-2014



Вячеслав Селезнев

Команда Мирослава Беранека завершает квалификацию к мировому первенству следующего года. Сверхзадач по попаданию в Бразилию перед нашей национальной сборной изначально не ставилось. Но в локальном плане отстоять отрыв от команды Фарер наша дружина вполне может. При этом дело обстоит так, что нужно не дать островитянам опередить себя. Ближайший матч, который как раз и состоится на Фарерах, покажет, насколько состоятельны наши футболисты в этом контексте. В начале сентября подопечные Мирослава Беранека минимально обыграли команду с Овечьих островов на своем поле – 2:1, при этом добившись первой победы в нынешнем цикле и немного подправив статистику личных встреч с этой сборной. Тем не менее Фареры имеют преимущество, так как в 2003 году были сильнее в двух товарищеских встречах. Матч с островитянами состоится 11 октября на стадионе «Торсволлур» в Торсхавне.

А заключительный поединок отборочного турнира наша сборная проведет в Дублине против ирландцев. Игра состоится во втор-

ник – 15 октября. Символично то, что матчем со сборной Ирландии в сентябре прошлого года для нашей команды началась квалификационная кампания. Тот драматичный поединок на «Астана-Арене», когда ирландцы сумели в последние минуты вырвать победу, казахстанские любители футбола вряд ли скоро забудут.

Между тем турнирная ситуация в нашей группе явно не выглядит запутанной. И уже по итогам пятницы последний тур может потерять актуальность с точки зрения финальной расстановки команд. Сейчас досрочно решившей задачу по попаданию на мировое первенство в группе является сборная Германии, у которой 22 очка из 24-х возможных. На второй строчке идет команда Швеции, набравшая 17 баллов. Недавние обидчики казахстанцев имеют отличную возможность оставить за собой вторую позицию, которая позволит бороться за путевку в Бразилию. Для этого шведам необходимо в пятницу обыгрывать на своем поле сборную Австрии. Команда с родины Моцарта, к слову, является главным конкурентом сборной Швеции. Сейчас у австрийцев 14 очков.

Сборная Ирландии располагает 11-ю баллами. Команда с Изу-

рудного острова, по сути, имеет весьма призрачные шансы на второе место. Если судить по дополнительным показателям, можно ирландцев исключить из числа соискателей уже сейчас. Хотя если предаться мечтаниям, то выходит вот что. Ирландцам в ближайшем туре нужно, чтобы австрийцы набрали три очка в Солтне, и при этом им самим на выезде необходимо обыгрывать Германию, которая в октябре прошлого года разгромила их в Дублине со счетом 6:1.

Далее, во вторник сборная Ирландии, в случае успеха в матче с Казахстаном, должна надеяться на то, что немотивированные немцы обыграют гостей Швецию – ту самую, которая в Берлине в октябре прошлого года сумела с 0:4 отыграться, сделав счет 4:4. При этом шведы стали единственным коллективом, который на данный момент смог отобрать очки у Германии. Причем немцам нужно обеспечивать как можно большую разницу в счете. Ну, если эти пункты вполне выполнимы (этого победа над Казахстаном и победа сборной Германии в Швеции), то заключительный вариант, играющий, видимо, самую решающую роль, кажется крайне нереаль-

но. Речь идет о поединке между Фарерами и Австрией в Торсхавне. Здесь ирландцев при совпадении всех предыдущих вариаций устрой только победа фарерских футболистов. Согласитесь, наличие слишком много внешних, не зависящих от самих ирландцев факторов, чтобы серьезно говорить об их притязаниях на вторую строчку. При этом стоит учесть, что ирландцы в очных поединках с Австрией и Швецией набрали минимум очков, не сумев победить ни тех, ни других. Две ничьи и два поражения.

Что касается сборной Казахстана, то в начале октября был объявлен список приглашенных под ее знамена.

Вратари: Андрей Сидельников («Актобе»), Александр Мокин («Шахтер» Караганда), Самат Отарбаев («Ордабасы» Шымкент).
Защитники: Кайрат Нурдаuletов («Астана»), Юрий Логвиненко («Актобе»), Алексей Мулдаров («Актобе»), Елдос Ахметов («Астана»), Виктор Дмитренко («Астана»), Марк Гурман («Кайрат» Алматы), Александр Кислицын («Кайрат» Алматы), Константин Энгель («Ингольштадт 04», Германия).
Полузащитники: Нурбол Жумаскалиев («Тобол» Костанай), Максат Байжанов («Шахтер» Караганда), Хайнрих Шмидтгаль («Фортуна» Дюссельдорф, Германия), Валерий Коробкин («Астана»), Дмитрий Шомко («Иртыш» Павлодар), Павел Шабалин («Иртыш» Павлодар), Игорь Юрин («Иртыш» Павлодар), Андрей Карпович («Ордабасы» Шымкент), Анатолий Богданов («Тобол» Костанай).
Нападающие: Андрей Финнонченко («Шахтер» Караганда), Сергей Хижниченко («Шахтер» Караганда), Алексей Шеткин («Атырау»).

В случае травм кого-то из вышеуказанных футболистов в команду будут приглашены игроки из резервного списка:
Вратарь: Антон Цирин («Жетысу» Талдыкорган); **защитники:** Мухтар Мухтаров («Ордабасы» Шымкент), Захар Коробов («Жетысу» Талдыкорган); **полузащитники:** Марат Хайруллин («Актобе»), Серикжан Мужиков («Жетысу» Талдыкорган), Азат Нурдалиев («Ордабасы»); **нападающие:** Танат Нусербаяев («Астана»), Сергей Остапенко («Астана»).

Ли удачно пробил головой в ближний угол ворот Ненада Эрича. А на 84-й минуте Йосип Кнежевич, заменивший Казбека Гетериева, воспользовался передачей Момоду Сиссея, а также Жабыла Кукеева и поставил эффектную точку в матче – 1:2. Позже тот же Твумаси забил второй гол «Кайрату». Но взятие ворот было отменено из-за офсайда.

Потерпев поражение, «Астана» позволила актюбинцам уйти в отрыв. Теперь разница между командами, за три тура до финиша, составляет 6 очков. У «Актобе» – 39. У «Астаны» соответственно – 33.

«Шахтер» разгромил «Ордабасы»
Карагандинский клуб, участвующий в Лиге Европы, в единственном воскресном матче отчетного тура уверенно обыграл на своем поле шымкентский «Ордабасы». На 35-й минуте в составе «горняков» отличился Алдин Джидич. На 59-й минуте Игорь Зенькович забил второй гол в ворота гостей. А точку в поединке поставил Михаил Габыев – 3:0.

По словам главного тренера «Ордабасы» Виктора Пасулько, после матча его коллега Виктор Кумыков набросился на него с кулаками. Однако тренер «Шахтера» отрицает эту версию, отметив лишь то, что они просто поговорили. Между тем Контрольно-дисциплинарный комитет ФФК (КДК) решил тщательно разобраться с этим инцидентом.

Сейчас «Шахтер» и «Кайрат» имеют по 26 очков, занимая четвертое и пятое места соответственно. У «Иртыша» 27 баллов и третья строчка в турнирной таблице. «Ордабасы» идет на последнем месте в первой «шестерке», набрав лишь 21 очко.

«Тобол» не догонят
Костанайский «Тобол» в минувшем туре одолел дома усть-каменогорский «Восток» с минимальным счетом 2:1 и упрочил свое положение во второй «шестерке».

Уральский «Ажжайык» с аналогичным счетом выиграл дома у «Тараза». А «Жетысу» на своем поле сыграл вничью с «Атырау» – 0:0.

Сейчас у «Тобола» 32 очка, 22 балла у «Атырау». На четыре очка меньше у «Востока». По 17 баллов у «Тараза» и «Жетысу». И 15 очков в активе у «Ажжайыка».

Следующий тур, в связи с участием национальных сборных в отборочном турнире чемпионата мира 2014 года, состоится лишь 19 октября.

Осечка «Астаны» обеспечивает отрыв «Актобе»

В чемпионате Казахстана по футболу осталось сыграть три тура

Данияр Балахметов
Фото: fca.kz

В чемпионате Казахстана итоги прошедшего тура могут стать определяющими. В минувшие выходные произошло весьма любопытное событие, которое вполне может повлиять на окончательное распределение мест. Поражение «Астаны» в матче с «Кайратом» и победа «Актобе» над «Иртышом» серьезно осложнили задачи по завоеванию золотых наград для столичной команды.

Немногом больше интрига сохранилась в борьбе за «бронзу». Здесь за три тура до конца не потерял своего шанса, пусть и крайне призрачного, даже шымкентский «Ордабасы», который отстал на почтенное расстояние (5 очков) от тройки спорящих за третью строчку.

«Актобе» почти чемпион
Футбольный клуб «Актобе», который идет к своему пятому чемпионству, сражался в отчетном туре в субботу дома против «Иртыша». Символизм ситуации заключается в том, что западноказахстанцы сейчас являются четырехкратными чемпионами страны. А самый титулованный клуб Казахстана – это «Иртыш», у которого в активе пять побед в национальном первенстве. То есть «Актобе» в случае оформления чемпионства, сравняется с павлодарцами по числу золотых наград.

Большой шаг к этому команда Владимира Никитенко сделала на минувших выходных. Хотя начиная с 17-й минуты хозяева поля после точного удара Дмитрия Шомко оказались в положении отыгрывающихся. Однако в конце первой половины матча, когда закончилась 45-я минута, российский фор-



вард «Актобе» Сергей Давыдов счет сравнял.

В дебюте второго тайма защитник сборной Армении и «Актобе» Роберт Арзуманян вывел свой клуб вперед. А на 71-й минуте игрок «Иртыша» Альмир Мухутдинов срезал в собственные ворота. Так был установлен окончательный счет.

В битве двух столиц «Кайрат» одержал первую победу
Алматинский «Кайрат» после того как образовался ФК «Локомотив» с последующим переименованием в «Астану» так и не мог его никак выиграть. Победа в матче Кубка Казахстана в апреле 2011 года по сути и не является победой в чистом

виде. Тогда «Кайрат», сыграв еще с «Локомотивом» вничью в основное время – 1:1, победил астанчан по пенальти – 4:2.

В остальных матчах результат либо складывался в пользу столичной команды, либо были ничьи. И вот исторический момент произошел 5 октября в Астане. Причем хозяева поля по привычке вышли вперед. На 45-й минуте ганец Патрик Твумаси, воспользовавшись передачей черноморца Дамира Кольшевича, опередил Давида Лорию и открыл счет.

Казалось что все в очередной раз закончится победой «Астаны». Однако на 81-й минуте «Кайрат» отыгрался. Вышедший на замену вместо Ильи Калинина Виталий

СОПЕРНИКИ
ОПРЕДЕЛЯТСЯ
СКОРО

Алматинский «Кайрат» и карагандинский «Тулпар» в числе 16-ти лучших команд Старого света поспорят за продолжение борьбы за трофей Кубка УЕФА. Им, к слову, сейчас владеет «Кайрат». Алматинцы были освобождены от участия в предварительных стадиях. И начнут турнир с элитного раунда. С этой же стадии стартуют московское «Динамо», испанская «Барселона» и португальский «Спортинг». «Тулпар» наряду с еще двенадцатью клубами пробивался в «элитку» с предыдущих стадий. Карагандинцы стали победителями в группе 3 основного раунда, опередив украинский «Локомотив», итальянскую «Марку» и французский «Спортинг-Париж». Полный состав участников элитного раунда выглядит следующим образом: «Кайрат» (Казахстан), «Тулпар» (Казахстан), «Динамо» (Россия), «Барселона» (Испания), «Спортинг» (Португалия), «ВитЭн» (Беларусь), «Дьор» (Венгрия), «Хрудим» (Чехия), «Экономат» (Сербия), «Араз» (Азербайджан), «СловМатик» (Словакия), «Танго» (Босния и Герцеговина), «Локомотив» (Украина), «Литви» (Словения), «Эйндховен» (Голландия) и «Тыргу-Муреш» (Румыния). Жеребьевка элитного раунда состоится 18 октября в швейцарском Ньоне. 16 клубов будут разделены на четыре подгруппы. Матчи этой стадии будут сыграны с 19 по 24 ноября. Победители четвертьфиналов выйдут в финальный раунд или в так называемый «Финал четырех». (kapital.kz)



С «ЗОЛОТОМ»
ИЗ БРАЗИЛИИ

С 28 сентября по 6 октября в городе Гуаружа (Сан-Паулу, Бразилия) проходил чемпионат мира по кикбоксингу Low-kick и K-1. В мировом первенстве приняли участие 413 спортсменов из 48 стран. Сборная Казахстана, которая участвовала по версии Low-kick, завоевала одну золотую, одну серебряную и две бронзовые награды. Таким образом заняв 11-место в общекомандном зачете по двум версиям. Золотую медаль чемпионата мира взял Нуркен Толтегов в весовой категории до 51 кг. «Серебро» у Бобуржана Артыкбаева в весе до 75 кг. Победив всех соперников, Артыкбаев выступил лишь в финале Хасану Халиеву из Турции. Бронзовые медали завоевали Захар Воробей и Бауыржан Кудайбергенов. Главным тренером сборной Казахстана по кикбоксингу является Кайрат Смагулов. (sports.kz)



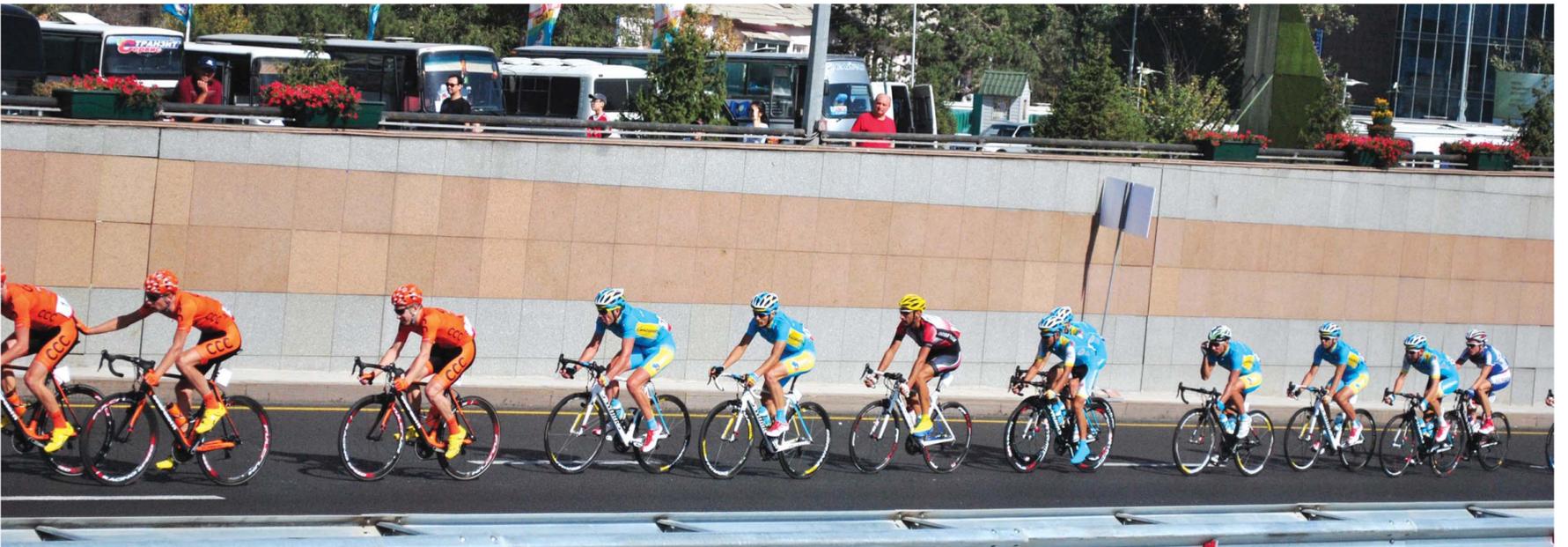
ЗАЯВЛЕНИЕ
ТАРПИЩЕВА

Теннисистка Ксения Первак является одной из претенденток на попадание в сборную России на Олимпийских играх-2016 в Рио-де-Жанейро, заявил президент Федерации тенниса России (ФТР) Шамиль Тарпищев. В августе Ксения Первак, выступавшая с сентября 2011 года за Казахстан, вернула себе российское гражданство. Первоначально 22-летняя уроженка Челябинска играла под флагом России. «Когда Первак обратилась к нам, заявив, что снова хочет быть россиянкой, я предложил ей первое что сделать – это написать заявление в (Женскую теннисную ассоциацию) WTA. Это было сделано 5 августа, а Олимпиада-2016 начинается в августе, 8-го числа. Она реально может участвовать в Олимпийских играх в Бразилии», – заявил Тарпищев журналистам. «Сейчас спортсменка травмирована, избежала от травмы. Поэтому думаю, что вполне реально, что она скоро будет полноценным членом сборной команды. Теперь все зависит от ее результатов», – заключил президент. (rsport.ru)



У БЛАЖО ЕСТЬ
ШАНС

Защитник «Астаны» Блажо Игуманович вызван в состав сборной Черногории, которая 11 и 15 октября проведет заключительные матчи отборочного турнира чемпионата мира в своей группе. 11 октября черногорцы сыграют на «Уэмбли» со сборной Англии. А на 15 число запланирован домашний поединок с национальной сборной Молдовы. (fca.kz)



«Тур Алматы» удался!

В минувшее воскресенье прошла первая для Казахстана велогонка под эгидой UCI (Международный союз велосипедистов). Победителем гонки протяженностью 155 км по улицам Алматы, которая состояла из пяти кругов, каждый по 31 км, стал Максим Иглинский, защищавший цвета национальной сборной Казахстана. Наш велогонщик финишировал в гордом одиночестве, намного оставив позади себя группу преследования. Остальные призеры финишировали в плотной группе.

Вторым пришел итальянец Сонни Кольбрелли, представляющий команду Bardiani Valvole – CSF Inox, которая базируется в Италии. Кольбрелли опередил нашего соотечественника Руслана Тлеубаева, также выступающего за сборную Казахстана.

Лучшим спринтером велотура стал Алексей Луценко – чемпион мира 2012 года среди молодежи. На «Туре Алматы» он также защищал цвета сборной Казахстана.

Стоит отметить, что «Тур Алматы» увидели не только казахстанские зрители. Телеканал Eurosport в прямом эфире транслировал велотур на десятки стран. А комментировал вело-

гонку популярный телеведущий Сергей Курдюков, без голоса которого не обходится ни одна значимая веломногодневка на «Евроспорте», будь то «Тур де Франс», «Джиро д'Италия» или «Вуэльта». Помимо этого он провел официальную часть велотура, которая вместила в себя презентацию команд, а также церемонию награждения.

По окончании гонки популярный телеведущий ответил на вопросы корреспондента «Капитал.kz».

- Каким, на ваш взгляд, получился дебютный «Тур Алматы»?

- С моей точки зрения, и с «точки», где я находился и выходил в эфир, гонка абсолютно удалась.

- Были ли недочеты, которые могли повлиять на проведение гонки?

- В целом мы не говорим об абсолютном отсутствии шероховатостей. Потому что это естественно, что есть мелкие недочеты, которые, к счастью, в подавляющем большинстве случаев были невидимы простой публике, и успешно исправлялись по ходу.

Даже в рамках формируемой сегодня телевизионной картинкой, которая становилась все лучше и лучше, было видно, что буквально на глазах организаторами велотура обретается опыт.

- Что лично для себя вы можете выделить во время посещения Алматы?

- Отмечу великолепные пейзажи. А также порадовался не по-осеннему солнечной погоде.

- Накануне гонки вам удалось испытать трассу. Побывав на месте участника «Тура Алматы», как бы вы охарактеризовали предложенный маршрут?

- Трасса была идеальная. Это мы видели по отсутствию проколов на всем протяжении дистанции. И по тому, как велосипедисты хорошо держали повороты и виражи. Если выразиться профессионально, то этот асфальт хорошо «нес» велосипеды со спортсменами.

Немаловажной оказалась и ширина трассы. Мало где можно проводить велогонки на таких просторных дорогах. Причем в Алматы маршрут был полностью закрыт, что исключало возможность появления кого или чего-либо на дистанции.

В воскресенье на несколько часов проспект аль-Фараби, а также Восточная объездная автодорога оказались во власти велосипедистов



Максим Иглинский стал первым победителем «Тура Алматы»



Популярный телеведущий канала Eurosport Сергей Курдюков провел официальную часть мероприятия, а также комментировал «Тур Алматы» для внушительной телеаудитории



Азербайджанский спортсмен в карете скорой помощи

Камера, установленная на вертолете, обеспечивала прекрасную телевизионную картинку



Гонщики в ожидании старта «Тура Алматы»



Возможно, логотипы UCI станут появляться на улицах Алматы ежегодно



200 метров до финиша



Команды пять раз на «Туре Алматы» пересекали финишный створ



Медитация ценой в \$2 млн

В Казахстане идут съемки фильма «Ограбление по-казахски»



Ольга Веселова

Юмор, экшн, необычный состав актеров и захватывающие повороты сюжета – вот на что делают ставку создатели новой казахстанской криминальной комедии «Ограбление по-казахски». Весной 2014 года в прокат выходит первый проект независимой кинокомпании Moviq. Инвестиции в фильм оцениваются в \$2 млн. Однако, как уже не единожды отмечали отечественные киноэксперты, для того чтобы фильм окупился, не говоря о прибыли, его бюджет не должен превышать \$150-200 тыс. Получается, что создатели «Ограбления по-казахски» не рассчитывают вернуть вложенные частными инвесторами средства. «Мы в первую очередь инвестируем в бренд Moviq. Мы делаем заявку о себе», – отметил генеральный продюсер фильма Алидар Утемуратов. Более того, по словам г-на Утемуратова, в кино важен баланс бизнеса и творчества. «Мы собрали сильную профессиональную команду. Наша задача – сделать серьезную заявку на качественное, зрелищное, захватывающее кино», – уточнил он. Кроме этого, создатели фильма не хотят однократного проекта, они нацелены и на будущие киноленты уже сейчас. А лучшей наградой за создание кинокартины «Ограбление по-казахски» г-н Утемуратов назвал желание зрителей посмотреть ее еще раз. «Ограбление по-казахски» – криминальная комедия, сюжет которой строится вокруг увлекательных и опасных приключений четырех друзей, которые украли у китайской Триады 10 миллионов



бытия развиваются стремительно, неожиданные повороты сюжета будут держать зрителя в напряжении до самого финала.

Одной из изюминок проекта, помимо неожиданного сценария, его создатели считают молодую и амбициозную команду единомышленников: режиссера фильма Каиржана Орынбекова, художника-постановщика Мухтара Мирзакаева, оператора-постановщика Дмитрия Бондаренко, актеров Аружан Джазильбаеву, Байкенже Байкалова, Ерика Жолжаксынова, исполнительного продюсера Кирилла Рощина, продюсера Андрея Распутина.

Несмотря на то, что команда, задействованная в фильме, молода, она решила возродить традиции прошлого. До начала съемок две недели вся съемочная группа собралась и начала репетиции, проводила тренинги, мастер-классы и пропитывалась атмосферой картины, рассказывает Каиржан Орынбеков.

«В фильме есть все – опасные перестрелки, невероятные погони, юмор, настоящая мужская дружба и, конечно, любовь. Наша основная задача состоит в том, чтобы зритель вышел после просмотра нового отечественного фильма с хорошим настроением», – пояснил режиссер картины. По его оценке, «Ограбление по-казахски» – это медитация на тему дружбы.

Проект «Ограбление по-казахски» уникален новыми лицами – режиссер, продюсер и большинство актеров дебютируют на большом экране, – захватывающим и оригинальным сценарием, новым для казахстанского кинематографа жанром и инновационными технологиями съемки.

Игры, в которые играют блогеры...

Василиса Тулеуова

Условия ведения бизнеса постоянно меняются. Одним из основных трендов современности, безусловно, является клиентоориентированность современных бизнес-моделей. Интересы отдельного человека как личности и гражданина выходят на первый план. Этот подход влияет и на форму общения с потребителем. Вместе с тем бурное развитие Всемирной паутины также влияет на способы и характер общения. Интернет, бум социальных сетей в конечном счете привели к появлению нового способа подачи информации – блогосферы. Очень часто блогеры путают с журналистами, только из интернета, но это далеко не так. Автор любого блога в первую очередь выражает свое личное мнение, свой личный опыт и никак не претендует на объективность или универсальность. Блогеры – как диджеи в огромном потоке информации, они отбирают для своих читателей наиболее интересное и пропускают эту информацию через призму своего мироощущения.



нестандартного бизнес-общения: «Мы в Microsoft хорошо знакомы с потребностями корпоративных заказчиков и с тем, как им нужно рассказать о технологиях, которые позволяют решать фундаментальные бизнес-задачи и помогают с оптимизацией ИТ и бизнес-затрат. В то же время потребители – люди, которые приобретают решения для личного пользования – не думают так много о том, как ИТ влияет на их жизнь и что стоит за новыми технологиями. На вечер «Готовим с Windows 8 и Office 365» мы хотели показать, как планшеты Windows 8 и услуга Office 365 помогают простым пользователям в мобильном ритме жизни, в котором мы все живем, успевать делать все на ходу без каких-либо компромиссов».

Как поясняет Алия Назаркасымова, руководитель развития направления офисных приложений Microsoft Kazakhstan, в компании решили отказаться от формальной презентации, потому что «презентации мы делаем везде – на работе, в институте, а дома мы готовим, смотрим фильмы, играем, общаемся



Соответственно, новые форматы взаимодействия автора и аудитории требуют и от бизнесменов новых форматов донесения информации о своих продуктах. Привычный способ организацию пресс-конференции или презентации в случае с блогерами не совсем уместен. Блогера важно заинтересовать лично, ведь он не на работе и посвящает свое свободное время ведению блога. Хотя и довольно часто блогеры приносят материальную пользу своим авторам.

«Блогеры изначально не понимали, зачем представители компаний присылают им пресс-релизы и приглашают на брифинги. Они чаще всего не журналисты, работают на должностях, обычно совсем не связанных со СМИ, поэтому традиционные методы коммуникации с ними не работают. Да и журналисты уже устали от шаблонных мероприятий, – считает Алишер Еликбаев, руководитель проекта Vox Populi. – Поэтому компании стали проводить неформальные встречи, для того чтобы привлечь внимание аудитории. На таких мероприятиях вместо рутинной работы людям предлагается вместе провести досуг. И уже в рамках досуга ненавязчиво презентуются продукт, услуга или спикер».

Однако форматов подобных мероприятий, по признанию г-на Еликбаева, не так много, как хотелось бы: кулинарные мастер-классы, игры в мафию или пейнтбол, совместное создание открыток или катание на коньках. «Главное, хорошо подвязать идею презентации к событию», – заметил он. Одним из недавних примеров неформальных встреч с пользой для дела можно по праву считать кулинарный мастер-класс «Готовим с Windows 8 и Office 365», организованный компанией Microsoft.

Георгий Копиашвили, руководитель направления Windows, Microsoft Kazakhstan, так объясняет выбор компании в пользу



ся с родными и близкими. «Именно это мы и показали – как можно легко и эффективно использовать планшеты Windows 8 и услугу Office 365», – говорит эксперт.

Говоря о плюсах нестандартных подходов к организации встреч с блогерами и журналистами, эксперты сходятся во мнении, что основное преимущество их состоит в неформальности общения. «Мы, безусловно, готовились к нему, обсуждали, что и как мы расскажем и что покажем, но всю информацию мы пропустили через призму своего личного использования – в конце концов каждый из нас не только сотрудник Microsoft, но в первую очередь обыкновенный пользователь, который пользуется удобными и мобильными технологиями, позволяющими нам делать многое», – рассказывает г-н Копиашвили.

По подсчетам г-на Еликбаева, организация подобного кулинарного мастер-класса в зависимости от уровня шеф-повара и используемых продуктов в среднем может стоить от 10 до 15 тыс. тенге на человека.



Вниманию первых руководителей и финансовых директоров предприятий!

ДЕНЬГИ РАБОТАЮТ... И ЗАРАБАТЫВАЮТ ДЕНЬГИ!

ВКЛАДЫ АО «АЛЬЯНС БАНК» для юридических лиц

ГИБКИЕ УСЛОВИЯ!
ВЫГОДНЫЕ СТАВКИ!

*Годовая эффективная ставка вознаграждения до 8,3%

Более подробную информацию о том, как можно разместить вклад в Альянс Банке, можно получить по телефону: 258-40-40, вн. 52074, 52589, 52343, 52072.



ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

НАЛОГ ДО ЧЕТЫРЕХ
ЛИТРОВ ОСТАВЯТ
БЕЗ ИЗМЕНЕНИЙ

Министерство экономики и бюджетного планирования поддержало предложение партии «Нур Отан» по налогам на «роскошь», таким образом, правительство не будет поднимать налог на транспорт с объемом двигателя от 3 до 4 литров. Законопроект, который в срочном порядке пришлось переписывать на выходных, также оставляет льготы участникам ВОВ на авто с объемом свыше четырех литров, зарегистрированные до 1 января 2014 года. Владельцы льготники многолитровых автомобилей с регистрацией после первого числа следующего года, будут платить наравне со всеми. Напомним, председатель «Нур Отан» Нурлан Нигматулин передал министру экономики и бюджетного планирования Ерболу Досаеву пакет предложений, сформулированных депутатами фракции, именно по этим двум позициям. В частности, пояснил спикер, в части налога на транспортные средства, «поддерживая пересмотр увеличения ставки налога на транспортные средства с объемом двигателя от трех до четырех тысяч кубических сантиметров, мы предлагаем для автомобилей с объемом двигателя от четырех до пяти тысяч кубических сантиметров, ввести ставку налога до 130 МРП, для автомобилей объемом двигателя свыше пяти тысяч кубических сантиметров - до 200 МРП».

DETOUR В КУСОЧКАХ



Renault анонсировал посредством тизера новый концепт Duster Detour, основой для которого послужил рестайлинговый кроссовер Renault Duster. Сами разработчики описывают рецепт изготовления концепта следующим образом: «Возьмите чуть-чуть «Безумного Макса», добавьте щепотку «Терминатора» и смешайте это все с пылью и грязью Дакара». Автомобиль будет представлен публике совсем скоро – в середине октября, на автосалоне в южноафриканском Йоханнесбурге. Исходя из опубликованного тизера, можно констатировать наличие жето-серой окраски кузова, расположенные прямо под решеткой радиатора противотуманки и светодиодную оптику.

M-CLASS ЗАВОЕВАЛ
TOP PICK SAFETY+

Американский страховой институт дорожной безопасности поставил среднеразмерному SUV от Mercedes-Benz общую оценку «хорошо». Mercedes-Benz M-класса заработал общую оценку «хорошо», уверенно пройдя все краш-тесты Американского страхового института дорожной безопасности (IIHS). В том числе и пресловутый 25%-ный фронтальный удар. По заключению специалистов, удар салон автомобиля выдержал достаточно хорошо. Повреждения левой голени были бы возможны в подобной аварии, но риск их возникновения крайне низок. Подушки безопасности остались в неизменном положении, а боковые шторки безопасности, при срабатывании, полностью охватили пространство перед водителем, достаточно защищая голову от контакта с боковыми стойками и внешними объектами. M-Class на данный момент является первым Mercedes, который смог заработать столь высокую оценку стех пор, как IIHS внедрило этот дополнительный тест (удар с 25-процентным перекрытием) в 2012 году.

КАБРИОЛЕТ BMW
4-SERIES

В брошюре аксессуаров BMW «случайно» представили фото нового кабриолета 4-серии. В Сети всплыли фото из брошюры аксессуаров, на которых запечатлен новый кабриолет с велосипедной стойкой. Надо отметить, что автомобиль выглядит в точности так, как все и представляли его без камуфляжа. Новый член семейства сохранит традиции в дизайне и мало чем будет отличаться от собрата с «нераздвижной» крышей. Линейка двигателей будет включать в себя дизельные и бензиновые 2-литровые турбо «четверки» мощностью 240 л.с. или 3-литровые 6-цилиндровые двигатели мощностью 300 «лошадей». В общей сложности кабриолет с 0 до 100 сможет разогнаться за 5,5 секунды, а максимальная скорость будет равна 250 км/ч.

Cadillac Escalade: официально

В Нью-Йорке состоялась премьера флагманского внедорожника марки Cadillac – четвертой генерации Escalade.

С первого же взгляда стало ясно, что новый Escalade – плод, не столь далеко откатившийся от «джиэмовского» поля. Справедливости ради стоит все же отметить, что дизайнеры «Кадиллака» приложили максимум усилий на индивидуализацию экстерьера собственной модели. И это им действительно удалось: чего стоят одни лишь полностью светодиодные ходовые и задние фонари, а также выразительная решетка радиатора с активными аэродинамическими жалюзи? А исполнение интерьера так и вовсе не оставляет намека на родственные связи с GMC Yukon и Chevrolet Suburban/Tahoe.

Тем не менее истинных поклонников люксового внедорожника, как, впрочем, и всех остальных, больше волнует то, как сильно эволюционировал четвертый Escalade по сравнению с предшественником. В этом контексте первым делом следует обратить внимание на возрастные размеры деботанта: при габаритной длине 5180 мм, ширине – 2044 мм и высоте – 1889 мм Cadillac Escalade 2015 оказался длиннее, шире и выше внедорожника текущего поколения на 36, 37 и 2 мм соответственно. Размеры колесной базы при этом остались прежними – 2946 мм у стандартного и 3302 мм у «Эскалэйда» с удлиненной базой (такая версия все еще носит приставку ESV).

Примечательно, что увеличение в размерах никак не отразилось на массе автомобиля, скорее даже наоборот – благодаря использованию более легких материалов в конструкции кузова (к примеру, дверца багажника и капот сделаны из алюминия) новый Escalade оказался легче предшественника на среднем на 20%. Это, вкуче с (пока) безальтернативным 6,2-литровым



V8 EcoTec3, работающим в паре с шестидиапазонным «автоматом», очевидно должно помочь 420-сильному (623 Нм) внедорожнику реде озадачивать своих будущих владельцев поисками АЗС (информации о расходе топлива и динамических характеристиках пока нет).

Как и прежде, флагманский «проходимец» будет предлагаться как с полным, так и с задним приводом, однако конструкция шасси у нового Escalade претерпела ряд существенных изменений, направленных на

улучшение ходовых качеств. В частности, внедорожник снабжен новым электроусилителем руля и третьим поколением адаптивной подвески Magnetic Ride Control с предустановками режимов для комфортного и спортивного стиля езды. Свою лепту также вносят расширенная колея и более жесткая рама, обеспечивающие дополнительную устойчивость при резких поворотах. Все это едва ли отразилось на традиционно условных возможностях «Эскалэйда» вне асфальтового покрытия,

но по заверениям автопроизводителя, уровень комфорта в салоне и точность в управлении соответствуют статусу лидера в классе люксовых внедорожников.

Что ж, удасться ли «Кадиллаку» потеснить плотные ряды заокеанских соперников, можно будет судить после начала приема заказов на новоиспеченный внедорожник в начале следующего года. Первые же серийные Cadillac Escalade четвертого поколения сойдут с конвейера в городе Арлингтон, США, не раньше весны 2014 года.

Замасленная экономия

Почему эксперты рекомендуют покупать ГСМ подороже

Ирина Лукичева

Горюче-смазочные материалы (ГСМ) импортного производства в Казахстане более востребованы. При этом ежегодный рост рынка горюче-смазочных материалов составит от 3% до 5%. Как рассказал в интервью «Капитал.kz» Серик Бишибек, президент компании Kulan Oil, для пассажирского транспорта в Казахстане существует сезонность приобретения масел.

В частности, в северных регионах РК используют синтетические масла. Для индустриальной техники приобретение продуктов ГСМ зависит от тендерных поставок (к концу года горюче-смазочных

материалов поступает больше). «Расходы на масло составляют 1-3%, расходы на обслуживание автозапчастей доходят до 15%. И когда люди экономят на маслах, в будущем это может обойтись для них намного дороже. На маслах экономить я бы не рекомендовал», – говорит г-н Бишибек.

Эксперт добавил, что ориентированный объем рынка ГСМ в Казахстане (включая масла импортного и российского производства) составляет порядка 100 млн литров в год. «Важно отметить, что на рынке существуют пассажирские, коммерческие, индустриальные масла. Динамика идет в пользу увеличения коммерческих и индустриальных масел. В первую очередь

эти продукты ГСМ востребованы там, где имеются промышленные предприятия (Усть-Каменогорск, Павлодар), а также на западе Казахстана (Ақтау)», – говорит г-н Бишибек.

Основная причина роста объема потребления смазочных материалов состоит в строительстве промышленных объектов в рамках ГПФИИР на 2010-2014 годы, строительстве дороги «Западная Европа – Западный Китай» и строительстве объектов в преддверии ЭКСПО-2017.

Совсем недавно агентство по регулированию естественных монополий настаивало на необходимости государственного регулирования оптовых цен на ГСМ. Как отмечал глава АРЕМ Мурат Оспанов,

предлагаемая им мера временная, но необходимая. Так, в стране контролируются цены на бензин только 4 видов: Аи-80, Аи-92/93, а также межсезонное дизельное топливо. Остальные виды ГСМ под госрегулирование не попадают. Между тем министерство нефти и газа рекомендовало продавать бензин на внутренний рынок страны по оптовым ценам не выше 83% от утвержденных предельных розничных цен. Таким образом, разница между оптовой и предельной розничной ценой, к примеру, бензина Аи-92/93 должна составлять не менее 17%, то есть 18 тенге за литр.

«Однако не все оптовые поставщики при продаже нефтепродуктов придерживаются этого уровня, так как рекомендации министерства нефти и газа не имеют законодательной основы», – подчеркнул Мурат Оспанов. По его словам, регулирование розничных цен на ГСМ связано с отсутствием на внутреннем рынке достаточного объема производимых в республике нефтепродуктов – по причине недостаточности производственных мощностей отечественных нефтеперерабатывающих заводов.

I этап чемпионата Республики Казахстан по дрег-рейсингу

19-20 октября 10:30

CTK Sokol

К 10-летию дрег-рейсинга в Казахстане

Вся информация на сайте drag.lafa.kz

Состязание самых мощных машин страны!

Заезды на 402 метра

The Imperial Tailoring Co.

Эксклюзивный салон индивидуального пошива мужской деловой одежды.

г. Алматы, ул. Кабанбай батыра 88/1, уг. ул. Уалиханова, тел.: (727) 258 82 20, 258 76 17, моб.: +7 777 2218374, e-mail: almaty@mytailor.ru

г. Астана, ул. Достык 1, ВП-11, тел.: (7172) 624 292, 524 472, моб.: +7 777 2215598, e-mail: astana@mytailor.ru

г. Атырау, моб.: +7 777 2517950, e-mail: atyrau@mytailor.ru

www.mytailor.ru