



Цены на жилье в этом году будут расти медленно, но верно



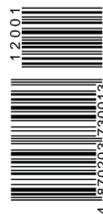
Почему платежный баланс Казахстана снова в минусе?



Талгат Берекетов, замдиректора юридической службы АЗК

КАПИТАЛ

№1
(428)



// ЧЕТВЕРГ, 16 ЯНВАРЯ, 2014

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Нефтяная отрасль не вытянет экономику РК

8 страница

Энергоклуб ШОС не станет противовесом ОПЕК

10 страница

Платные дороги принесут в бюджет 40 млрд тенге

2 страница

Музей Mercedes-Benz. Путешествие во времени

16 страница

Боксеры Astana Arlans сразятся с клубом Baku Fires

12 страница

Мы в сети
kapital.kz



Продешевивили с «Доступным жильем»



Динара Куатова

«Доступное жилье – 2020» станет дороже. Министерство регионального развития РК признало, что стоимость квадратных метров в госпрограмме недооценена и не соответствует реальным расходам при возведении. Теперь ценовые показатели в жилищной программе намерены увеличить до 10%. По мнению экспертов, принятое решение может ускорить затянувшиеся темпы строительства жилья от государства и повлечет незначительный рост цен на рынке недвижимости.

Итоги реализации государственной программы «Доступное жилье – 2020» в 2013 году подвели во вторник в правительстве Казахстана. Результаты ушедшего года показали, что проблемным вопросом в жилищной программе остается запаздывание по темпам строительства. В списке отстающих от запланированных сроков ввода жилья значатся шесть регионов страны. Такая картина вызвала недовольство премьер-министра Казахстана Серика Ахметова. Работу казахстанского кабинета он подверг резкой критике. «Ничего не сделано, если ноль кв. метров в Мангистауской и Жамбылской областям по этому важному направлению. Важное направление – жилье для всех категорий граждан, в том числе категории «молодые семьи»: ноль в ВКО, ноль – в Астане, ноль – в ЮКО!» – раскричал работу «Жилстройсбербанка» Серик Ахметов.

В ходе заседания правительства решено финансировать только преуспевающие в освоении бюджетных средств регионы. Области, отстающие от сроков освоения, оператор программы будет лишать финансирования в одностороннем порядке. Также будет снято ограничение по финансированию строительства жилья местным бюджетом, которое сегодня позволяет акиматам финансировать возведение домов лишь до 15%.

Уже разработан проект об изменениях и дополнениях в государственную жилищную программу, в настоящий момент документ находится на согласовании у заинтересованных госорганов. В его рамках предусматривается норма по увеличению стоимости строительства квартир четвертого класса от 80 тыс. до 90 тыс. тенге, квартир третьего класса от 90 тыс. до 100 тыс. тенге.

Озвученное решение профильным министерством принято с учетом анализа, проведенного в рамках рабочей группы ведомства, институтом «Астана-проект» и центром ценообразования «КАЗНИИСА». В частности, ими были подготовлены расчеты стоимости строительства двух пятиэтажных жилых домов четвертого класса комфортности, кирпичного и с монолитным каркасом. Так, исследование, представленное «Астана-проект» по кирпичному жилому дому, показало, что стоимость квадратного метра в общей площади квартир в ценах 2011 года составила 90,8 тыс. тенге, а в ценах 2013 года – 102,8 тыс. тенге. Согласно анализу жилого дома с монолитным каркасом, подготовленному центром ценообразования «КАЗНИИСА», стоимость квадратного метра в общей площади квартир в ценах 2011 года составила 105,7 тыс. тенге, в ценах 2013 года – 112,2 тыс. тенге, с учетом энергоэффективности стоимость квадратного метра на 2013 год составила 120,1 тыс. тенге.

Основными причинами удорожания строительства в ведомстве называют применение энергоэффективности – 7-10%, рост заработной платы – 25%, стоимость строительных материалов – 8%, эксплуатацию машин и механизмов – 3%.

Председатель экспертного совета республиканской палаты оценщиков Александр Калинин считает, что ценовые показатели, заложенные в программу, были занижены изначально. «Первоначальные расчеты стоимости квадратных метров жилья в программе были неправильными. Сперва заложили цену 80 тыс. за кв.

метр, но на деле выяснилось, что такая стоимость резко занижена. Грубо говоря, чиновники перестарались с удешевлением. Теперь намерены повышать ценовой показатель на 10%. На мой взгляд, данное решение достаточно правильное, потому что строить себе в убыток очень сложно», – говорит Александр Калинин.

Удорожание стоимости строительства по программе «Доступное жилье – 2020» повлечет незначительный рост цен на рынке недвижимости, полагает он. «Так как речь идет о малогабаритных квартирах, стоимость жилья увеличится на небольшую сумму. Даже, к примеру, если взять квартиру площадью 70 кв. м, при увеличении цены до 90 тыс. тенге за кв. метр жилье подорожает на \$4-5 тыс. Поэтому незначительное повышение вполне возможно. Однако повышение стоимости жилья по госпрограмме ускорит темпы строительства дешевого жилья», – говорит собеседник.

Эксперт рынка недвижимости Руслан Унгефуг также считает, что повышение стоимости квадратного метра в госпрограмме вполне обоснованно. На фоне удорожания строительных материалов, заработной платы рабочим, транспортировки, стоимости бензина и земельных участков действующие ценовые показатели не соответствуют фактическим расходам на строительство доступного жилья, отмечает спикер. «При этом, я надеюсь, что с повышением стоимости качество строительства будет на должном уровне, так как на сегодняшний день жилье по госпрограмме у людей ассоциируется с низким качеством строительства», – отмечает Руслан Унгефуг.

По мнению аналитика, удорожание квадратного метра по госпрограмме «Доступное жилье – 2020» не окажет сильного воздействия на рынок недвижимости и не спровоцирует резкого скачка цен. «Умеренный рост цен мы наблюдаем с посткризисного времени, данная тенденция сохранится, в этом году мы прогнозируем рост цен в пределах инфляции – 6-8%», – говорит Руслан Унгефуг.

Цифра номера

10-12%

ВВП в странах – членах ТС формируется за счет логистики

Подробнее [Стр. 9]

Спикер номера

Рустам Ахметов, главный эксперт центра химии АО «Казахстанский институт развития индустрии»

Подробнее [Стр. 4]

Цитата номера

«Самое главное для развития отечественных консалтинговых компаний – избавиться от непомерных амбиций и гордыни»,

– Сакен Садвакасов, проектный менеджер группы компаний «Казахмыс»

Подробнее [Стр. 10]

Спорт

ХК «Барыс» продолжает успешное выступление в чемпионате КХЛ

Подробнее [Стр. 13]

BANKRBK

7888.KZ

ЗА 2 ЧАСА

- БЕЗ УЧЕТА ОБОРОТОВ ПО БАНКОВСКИМ СЧЕТАМ
- МИНИМАЛЬНАЯ КОМИССИЯ И ПАКЕТ ДОКУМЕНТОВ
- ВОЗМОЖНОСТЬ ПОЛУЧЕНИЯ БЕЗ ЗАЛОГОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ

ТЕНДЕРНЫЕ ГАРАНТИИ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ЦЕНЫ НА БЕНЗИН
НЕ ПОВЫСЯТ

Агентство по регулированию естественных монополий (АРЕМ) подтвердило намерение не менять регулируемые цены на горюче-смазочные материалы до конца первого квартала текущего года в Казахстане, сообщил заместитель председателя АРЕМ Аманжол Алпысбаев на брифинге в среду. Об этом сообщает ИА «Новости-Казахстан». «В первом квартале изменения цен на горюче-смазочные материалы не будет», – сказал Алпысбаев. Ранее о сохранении нынешних цен на регулируемые виды нефтепродуктов до конца марта 2014 года сообщал глава министерства нефти и газа Узакбай Карабалин. В настоящее время бензин марки Аи-92/93 в Казахстане стоит 115 тенге за литр. (kapital.kz)

КАДРОВЫЕ
ПЕРЕСТАНОВКИ
И НАЗНАЧЕНИЯАЗАМАТ
ОЙНАРОВ

+ назначен председателем правления АО «Казахстанский центр государственно-частного партнерства»

АЙДАР РЫСКУЛОВ,
САОДАТ
ТАШПУЛАТОВА,
ТИМУР ИСАТАЕВ

+ избраны в совет директоров АО «Альянс Банк»

АСКАР ИБРАИМОВ

+ избран заместителем председателя правления АО «Народный банк Казахстана»

БОЛАТ ЖАМИШЕВ,
КАЙРАТ КЕЛИМБЕТОВ

– выведены из состава совета директоров АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек»

ДАУЛЕТ ЕРГОЖИН

+ избран в состав совета директоров АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек»

ЖАНАЙ ОМАРОВ

+ назначен вице-министром культуры и информации РК

ЖУЛДЫЗ

АХМЕТКАЛИЕВА,
МИРА КОШКИМБАЕВА

– досрочно прекратили полномочия членов совета директоров АО «Альянс Банк»

ЕРЖАН
МУКАШ

+ назначен чрезвычайным и полномочным послом Республики Казахстан в Султанате Оман

КОЗЫ-КОРПЕШ
ДЖАНБУРЧИН

+ назначен председателем Счетного комитета рл контролю за исполнением республиканского бюджета

КУАТ КОЖАХМЕТОВ,
НУРЛАН КУСАИНОВ

+ Назначены заместителями Национального банка РК

НИЯЗБЕК
КУРБАНОВ

+ назначен заместителем председателя Комитета геологии и недропользования Министерства индустрии и новых технологий РК

СЕРГЕЙ
КАРПЛЮК

+ назначен заместителем председателя Комитета промышленности Министерства индустрии и новых технологий РК



Платные дороги принесут в бюджет 40 миллиардов тенге

Аманжол Сагындыков

Платные автодороги в будущем могут стать хорошим источником генерации средств, необходимых для модернизации дорожного полотна. Но пока о капитальных вложениях в повышение качества автодорог говорить не приходится

Недавно Комитет автомобильных дорог Министерства транспорта и коммуникаций РК распространил информацию, согласно которой доход автобана Астана – Щучинск по итогам 2013 года превысил полмиллиарда тенге.

По информации комитета, доход автобана Астана – Щучинск за 7 месяцев 2013 года составил 558 млн 600 тыс. тенге. При этом в 2014 году Минтранском предполагает заработать на этой дороге не менее 1 млрд тенге из расчета того, что в сутки автобан будет приносить доход в размере 2,9 млн тенге.

Оплата за проезд по автодороге Астана – Щучинск была установлена летом 2013 года. Стоимость проезда для легковых автомобилей составляет 200 тенге за весь маршрут. Плата для автобусов варьирует-

ся от 5 до 10 тенге за 1 км в зависимости от количества посадочных мест, для грузовиков – от 5 до 20 тенге исходя из грузоподъемности.

Как сообщал ранее министр транспорта и коммуникаций РК Аскар Жумагалиев, в ведомстве планируют до 2020 года собрать порядка 40 млрд тенге за счет введения платности на дорогах республики.

Вообще, надо отметить, что, несмотря на колоссальные средства, направляемые властями на ремонт автомобильных дорог, добиться мощного прорыва в данном вопросе не удается.

Так, в конце февраля 2012 года президент АО «КаздорНИИ» Багдат Телтаев отметил, что 68% автомобильных дорог требуют капитального ремонта и реконструкции, то есть находятся в аварийном состоянии. «В удовлетворительном состоянии находятся около 11%, в неудовлетворительном состоянии – 21%», – сказал он на совещании в министерстве транспорта и коммуникаций.

По его информации, в результате диагностики автодорог были выявлены так называемые температурные поперечные трещины. «Средние расстояния на дорогах колеблются от 5 до 95 метров. В этом году запланировано построить опытные участки с нарезкой температурных швов с расстояниями между ними от пяти до двадцати метров... Это позволит нам выработать

нужные рекомендации для уменьшения появления такого вида дефектов на дорогах Казахстана», – детализировал г-н Телтаев.

В мае 2013 года министр транспорта и коммуникаций РК Аскар Жумагалиев на заседании правительства озвучил иные цифры. По его данным, 33% казахстанских автодорог находятся в неудовлетворительном состоянии.

«(...) Неудовлетворительное состояние автодорог – 33% в целом по местной и республиканской сети, несовершенство структуры управления, коррупционные риски, недостаток финансирования содержания автодорог, качество ремонтных работ, эксплуатация большегрузных транспортных средств с перегрузом, недостаточное обеспечение безопасности на дорогах и отсутствие сети сервиса», – перечислил он.

Напомним, что тема платных автодорог обсуждалась весь 2013 год. В начале июня 2013 года вице-министр транспорта и коммуникаций РК Роман Скляр заявил о том, что проезд по некоторым улицам Астаны и Алматы может стать платным.

Потом, в начале декабря 2013 года, на I Алматинском инвестиционном форуме аким Алматы Ахметжан Есимов еще более развил тему. «Мы осуществляем следующий проект, который опять же не совсем будет одобрительно всеми воспринят, ...

это платные дороги, платный въезд в город, это строительство автовокзалов с автопаркингами на главных въездах», – сказал он тогда.

Так, еще в начале июля 2013 года были внесены поправки в Закон РК «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам реформирования автодорожной отрасли», согласно которым платными могут стать даже дороги в мегаполисах, а не только междугородные трассы.

Но это, принимая во внимание противодействие со стороны общества, перспективы весьма отдаленные.

Что касается реальных перспектив, то платной уже с 2015 года может стать автомагистраль Западная Европа – Западный Китай на участках дороги I категории с четырехполосным движением.

Но до капитальных вложений еще далеко. Как отметили летом в пресс-службе МТК, «поступающие от них (платных дорог) средства будут направляться на содержание и текущий ремонт трасс, а со временем, в случае достаточности, и на строительство и/или реконструкцию новых дорог». Судя по всему, сейчас речь идет только об экономии средств бюджета. Как тогда же уточнили в МТК, «тем самым появится возможность снизить соответствующие затраты государства».

В таможенной «тройке», Кыргызстане и Таджикистане появится единая страховка

Ольга Веселова

Международная интеграция важна в любой сфере деятельности, и страховой рынок не является исключением. Так, на территории Таможенного союза, Кыргызстана и Таджикистана, по сообщению Евразийского делового совета, может появиться единая страховка. Российская правительственная комиссия одобрила протокол о создании общего страхового рынка в рамках России, Беларуси, Казахстана, Кыргызстана и Таджикистана. Теперь его рассмотрят депутаты Госдумы РФ.

Одобренный российской правительственной комиссией законопроект предлагает ратифицировать протокол о создании общего страхового рынка стран Евразийского экономического сообщества по аналогии с тем, как это происходит в Европе.

К примеру, в настоящее время необходимо покупать для каждой страны отдельную страховку. Российский полис автогражданской ответственности обязан иметь при себе каждый водитель. В Кыргызстане пока нет обязательного автострахования. То же касается и страхования здоровья и юридических сделок. В каждой стране, даже в рамках Таможенного союза, свои правила.

Однако представители рынка видят несколько сложностей, с которыми может столкнуться нововведение. «Сложности, в первую очередь, могут быть связаны с приведением нормативно-правовой базы каждой стороны в соответствие с международными стандартами и международной практикой страхового надзора, а также трактовкой правовых норм, этот процесс может занять несколько лет», – поясняет председатель правления страховой компании «Коммекс-Өмір» Олег Ханнин. Если

оглянуться на опыт создания единого страхового рынка европейского сообщества, то начало его создания было положено в 1957 году в Римском договоре, и только в 1994 году единый страховой рынок ЕС начал функционировать. Все это время сопровождалось созданием большого количества страховых директив, касающихся права предоставления страховых услуг в другой стране и регулирования различных видов страхования. Если говорить о странах – членах ЕврАзЭС, то, как было заявлено в протоколе о создании общего страхового рынка государств ЕврАзЭС от 2009 года, создание общего страхового рынка будет осуществляться поэтапно с учетом сложившихся макроэкономических условий каждой из сторон. Пока данный протокол ратифицировали Беларусь, Кыргызстан, Казахстан, а Россия одобрила законопроект о ратификации.

Кроме этого, по мнению Зауре Сеитовой, председателя правления АО «Страховая компания «AMANAT INSURANCE», различен уровень развития рынков стран и уровень проникновения страховых услуг в повседневную жизнь граждан.

Также, как подчеркивает эксперт, необходимо будет создавать единый надзорный орган, который будет работать со страховщиками всех стран-участниц, единые правила, требования к капиталу, разрабатывать документы. Кроме того, для регулятора нужно будет создать единую информационно-статистическую базу.

«Прежде всего, введение единого страхового рынка даст еще большее поле для деятельности казахстанским компаниям в части конкуренции и развития, для них откроется возможность перестрахования рисков у российских перестраховщиков, которая сейчас ограничена требованием наличия у перестраховщика определенного рейтинга», – считает г-н Ханнин.



Обмен опытом и знаниями позволит, рассуждает г-жа Сеитова, внедрять новые эффективные технологии, создавать интересные и доступные страховые продукты, что в итоге повысит конкурентоспособность казахстанского страхового рынка.

Тогда как на потребителей введение единого рынка отразится в части более широкого выбора страховых продуктов и услуг, кроме того, решатся проблемы в трансграничном страховании, связанные с разницей тарифов по обязательному автострахованию, отличающихся друг от друга в десятки раз, а также лимитов ответственности при страховом случае.

Как подчеркивалось выше, при въезде в страны ТС нужно приобретать отдельный полис по автострахованию, что не позволяет гражданам комфортно пересекать

границы и обременяет потребителя дополнительными расходами. Однако при внедрении единой страховки, по мнению г-жи Сеитовой, в первую очередь должен решиться вопрос по автострахованию, в частности, пересмотр размера страховой премии по обязательному страхованию гражданско-правовой ответственности владельцев транспортных средств, въезжающих на территорию РК. Например, премия по казахстанскому законодательству существенно ниже размера премий при въезде на территорию России.

В соответствии с межправительственным соглашением стран ТС создание единого страхового рынка должно вступить в силу в 2019 году. Но эксперты не исключают, что реально он заработает несколько позже.

Ужесточение на фоне дефицита

Артем Борисов

С 2014 года в Казахстане действуют новые правила для трудовых мигрантов. Поправки в законодательные акты по трудовой миграции на состоявшемся на прошлой неделе брифинге разъяснила начальник управления миграционной полиции департамента внутренних дел Астаны Гульвира Доненбаева. По ее словам, разрешения в упрощенном порядке будут выдаваться иностранцам только для работы у физических лиц. «Один гражданин может привлечь не более пяти трудовых мигрантов для работы в своем домашнем хозяйстве. На предпринимателей этот порядок не распространяется и не может быть использован для получения дохода», – разъяснила Гульвира Доненбаева.

За каждый месяц, на который оформляется разрешение, должен быть произведен предварительный платеж по индивидуальному подоходному налогу из расчета двух месячных расчетных показателей (МРП) – 3,704 тыс. тенге. Выдача разрешений производится первоначально на срок от одного до трех месяцев. «Общий срок пребывания трудового мигранта не должен превышать одного года. На более длительный период разрешение не продлевается. Иностранец должен выехать из Казахстана, после чего возможно оформление нового разрешения, которое выдается не ранее, чем через месяц после окончания срока действия предыдущего», – добавила она.

Полицейские предупреждают об ответственности за нарушения норм закона. Так, за привлечение трудовых мигрантов без разрешения или превышение их количества предусмотрен штраф в размере 30 МРП (55,56 тыс. тенге) в первый раз. При повторном нарушении сумма увеличивается до 50 МРП (92,6 тыс. тенге).

Строже, строже и строже...

В принципе, миграционное законодательство будет ужесточаться и в дальнейшем. Это видно по тому, как ужесточается миграционное законодательство в России, с которой Казахстан входит в Таможенный союз. То есть нормы, которые уже заложены или действуют в России, в скором времени могут быть внедрены в Казахстане.

А в России ужесточение довольно серьезное.

Если раньше иностранный гражданин имел право по приезде в Россию находить-

ся здесь до 90 суток, а по истечении этого срока уехать на родину или совершить выезд в близлежащую приграничную страну, а на следующий день вновь въехать и продолжить свое пребывание, то с 2014 года такой номер не пройдет.

В соответствии с новым положением иностранный гражданин, выехав через 90 дней, сможет вернуться обратно в Россию только по истечении еще 90 дней. Иными словами, в течение одного полугодия можно будет находиться в стране лишь три месяца.



Вместе с тем с 2014 года за фиктивную регистрацию введена уголовная ответственность. Речь идет о регистрации по заведомо поддельным документам, а также в помещении, где человек изначально не собирался проживать.

Штраф за такое нарушение составит от 100 тыс. до 500 тыс. рублей. Либо его размер будет равен доходу осужденного за период до 3 лет. Помимо штрафа провинившегося иностранца или россиянина могут наказать исправительными работами, а также лишением свободы на срок до 3 лет.

Кроме того, увеличены штрафы за нарушение правил регистрации. За проживание без регистрации – с 2 тыс. до 3 тыс. рублей. Для собственников, в чьи квартирах живут граждане без регистрации, – с 2,5 до 5 тыс. рублей. Штрафы для органи-

заций значительно больше – от 250 тыс. до 750 тыс. рублей. Недобросовестных чиновников, зарегистрировавших граждан с нарушением законодательства, накажут штрафом от 25 тыс. до 50 тыс. рублей.

В 2014 году правительство России установило допустимую долю иностранных работников, используемых хозяйствующими субъектами в сфере розничной торговли и в области спорта.

В соответствии с нововведениями иностранцы могут быть допущены к розничной торговле алкогольными напитками,

включая пиво, однако их количество должно составлять не более 15% общей численности работников, тогда как в 2013 году допустимая доля иностранцев в этой сфере составляла 25%.

В розничной торговле фармацевтическими товарами в 2014 году иностранцев не будет совсем. Нулевая квота для иностранцев также предусмотрена для розничной торговли в палатках и на рынках.

В 2014 году в России будет выдано 95,88 тыс. разрешений на временное проживание для иностранных граждан и лиц без гражданства, что почти на 30% меньше, чем в 2013 году.

Но на этом российские власти не останавливаются. Так, широкую огласку получила инициатива президента России Владимира Путина о введении для иностранных

граждан патентов, необходимых при трудоустройстве у юридических лиц.

Федеральной миграционной службе России поручено до 2 апреля разработать законопроекты, направленные на предоставление юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям права привлекать к труду иностранных граждан на основе патента. При этом действие патента должно быть ограничено территорией одного региона, и у региона должны быть полномочия по самостоятельному формированию стоимости патента.

Так что те или иные формы ужесточения миграционного законодательства в скором времени коснутся и Казахстана.

Нонсенс, однако
Любое ужесточение миграционного законодательства при довольно слабом контроле со стороны государственных органов ведет к росту нелегальной трудовой миграции.

На сегодняшний день в Казахстане этот вопрос крайне запущен.

Официально в рамках квоты в РК работают 25 тыс. иностранцев. Тогда как на самом деле их гораздо больше.

Некоторые интересные статистические данные были озвучены в конце декабря 2013 года на диалоговой площадке клуба «Эксперт» при ФНБ «Самрук-Казына» во время заседания на тему: «Трудовая миграция в Казахстане: проблемы и пути решения».

Как заметил во время дискуссий генеральный директор Центра социального партнерства ФНБ «Самрук-Казына» Нурлан Еримбетов, по данным экспертов, в стране работает 1,5-2 млн человек. Но и эта приблизительная цифра.

Как отметил на форуме начальник департамента миграционной полиции МВД РК Серик Саинов, «эти цифры правомерны, если говорить только о пересекающих границу». «Фактически их больше, так как при транзитной миграции через Казахстан люди в течение 30 суток не регистрируются. Мигранты в рамках Таможенного союза – 80% – граждане Узбекистана, Таджикистана и Кыргызстана», – говорит он.

Остальные мигранты, как правило, зарегистрированы в таможенных органах по другим целям приезда: туристическая, частная, на учебу, на лечение и т.д.

Однако ужесточение миграционного законодательства происходит на фоне дефицита рабочей силы. По прогнозам Минтруда, потребность в рабочей силе в 2015 году составит 500 тыс. человек, то есть ежегодная потребность будет увеличиваться в среднем на 60 тысяч.

Можно сделать следующий вывод: Казахстан и впредь будет следовать путем ужесточения миграционного законодательства вслед за Россией, несмотря на явные признаки дефицита рабочей силы.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

КАЗНУ ИМ.

АЛЬ-ФАРАБИ – 80 ЛЕТ

Вчера ведущему вузу страны – Казахскому национальному университету имени аль-Фараби исполнилось 80 лет. Об этом сообщает пресс-служба КазНУ. В 1934 году 15 января был подписан приказ о профессорско-преподавательском составе и о зачислении первых 54 студентов на два факультета – физико-математический и биологический. С тех пор КазНУ внес большой вклад в становление и развитие экономики, культуры, науки и образования Казахстана и стал оплотом высшей школы нашей страны, крупнейшей кузницей кадров во всем центральноазиатском регионе. Высокое качество образования, международное признание, активная научно-исследовательская деятельность, инновации, сильный профессорско-преподавательский состав и одаренные выпускники – вот то, чем по праву может сегодня гордиться КазНУ. Инновации, внедренные за последние годы в систему менеджмента, учебно-воспитательный процесс и научные исследования сделали возможным прорыв в мировом рейтинге. В 2013 году университет впервые среди вузов Центральной Азии и Казахстана вошел в топ-300 лучших университетов мира международного рейтинга QS World University Rankings, заняв 299 место среди 800 самых успешных всемирно признанных вузов. В эту группу вошли только три вуза из стран СНГ – МГУ им. Ломоносова, Санкт-Петербургский университет и КазНУ им. аль-Фараби. В настоящее время КазНУ является самым крупным университетом Казахстана, в котором обучаются почти 20 тысяч студентов со всех регионов страны, а также из ближнего и дальнего зарубежья. В университете осуществляется подготовка специалистов на 14 факультетах по 180 специальностям бакалавриата, магистратуры и докторантуры. Здесь наибольшая концентрация ученых, что говорит об уникальности интеллектуального потенциала вуза. Подготовка специалистов осуществляется двумя тысячами высококвалифицированных преподавателей, в числе которых более тысячи докторов и кандидатов наук, профессоров и доцентов, свыше 60 академиков, более семидесяти лауреатов государственных и именных премий. В юбилейный год пройдет ряд мероприятий, посвященных 80-летию университета, одним из которых станет проведение в КазНУ в мае III форума ректоров университетов Азии. («Капитал»)

НАЗАРБАЕВ УТВЕРДИЛ РОТАЦИЮ ЧИНОВНИКОВ КОРПУСА «А»

Президент своим указом утвердил правила проведения ротации административных госслужащих корпуса «А», передает пресс-служба главы государства. Согласно правилам, плановая ротация служащих корпуса «А» проводится уполномоченными лицами на основании рекомендаций Национальной комиссии по кадровой политике при президенте РК, за исключением случаев, когда назначение на должность корпуса «А» и освобождение от нее осуществляется президентом страны. Уполномоченное лицо в срок не позднее четырех месяцев до истечения срока трудового договора со служащим корпуса «А» вносит в уполномоченный орган один из следующих предложений: 1) продлить срок трудового договора со служащим корпуса «А»; 2) расторгнуть трудовой договор со служащим корпуса «А»; 3) рекомендовать служащего корпуса «А» к ротации. Об этом говорится в тексте указа. Предложения по выбранному кандидату направляются в уполномоченный орган в течение двух недель со дня получения списка кандидатов от уполномоченного органа. Ротация служащих корпуса «А» в случаях, не предусмотренных планом ротации, проводится, если срок его пребывания на последней занимаемой должности корпуса «А» составляет не менее одного года. Ротация в случаях, не предусмотренных планом ротации, в отношении служащего корпуса «А», срок пребывания которого на последней занимаемой должности корпуса «А» составляет менее одного года, проводится с согласия президента РК. Отмечается, что при наличии у служащего корпуса «А» неснятого дисциплинарного взыскания ротация в случаях, не предусмотренных планом ротации, не допускается. Ротация служащего корпуса «А» в случаях, не предусмотренных планом ротации, осуществляется внутри госоргана на вышестоящую, нижестоящую или равнозначную должности либо в другой госорган. («Капитал»)

Вступление Армении в ТС может создать геополитические проблемы

Баглан Оспанов

Уходящий год открыл новые перспективы интеграционного развития Таможенного союза, поскольку руководители Казахстана, России и Беларуси утвердили дорожную карту по присоединению Армении к союзу.

По словам политолога Талгата Мамыраимова, объявленное расширение может ускорить евразийскую интеграцию. Так, вице-премьер Кыргызстана Джемарт Оторбаев заявил о готовности его страны последовать примеру Армении. Как полагают политик, если Армения как член ВТО сможет урегулировать возникающие при этом противоречия, то и Бишкек сможет этого добиться.

Однако у Еревана в его приверженности вступить в ТС проблемы могут возникнуть не только с ВТО, считает политолог. Как известно, Азербайджан официально выступил против вступления Армении в союз. «Нам нельзя забывать о том, что Азербайджан является частью тюркского мира и, соответственно, нашим потенциальным стратегическим партнером в будущем. Кроме того, присоединение Ар-

мении к ТС несовместимо с соглашением по свободной торговле с Европейским союзом», – отмечает г-н Мамыраимов. Не случайно в Европарламенте заявили о возможном принуждении Еревана со стороны Москвы на вступление в ТС. Кроме того, Вашингтон не раз указывал на противоречивость евразийской интеграции национальным интересам США. Также следует понимать, что втягивание Армении в ТС будет стимулировать Москву на форсирование евразийской интеграции, вплоть до использования нецивилизованных методов. Одним словом, расширение ТС за счет Армении может создать массу проблем геополитического характера в первую очередь для Казахстана, добавил спикер. В целом, переступив границы экономической интеграции, мы рискуем столкнуться с излишней политизацией всего процесса.

Вместе с тем, согласно исследованию, проведенному Центром интеграционных исследований Евразийского банка развития (ЦИИ ЕАБР), присоединение Армении к ТС и Единому экономическому пространству (ЕЭП) будет иметь положительный эффект для экономики республики.

Причем авторы исследования считают, что интеграция Армении в ТС и ЕЭП является предпочтительной при выборе любой стратегии экономического развития республики: как при ориентации на расширение внутреннего спроса, так и при выборе экспортоориентированного сценария развития. Став полноправным участником Единого экономического пространства, Армения сможет эффективно решать насущные социально-экономические проблемы и выйти на траекторию устойчивого и сбалансированного роста.

Так, по данным аналитиков, в процессе интеграции с ТС дополнительный рост ВВП Армении составит около 4% в год. Вместе с тем одна из основных выгод Армении от вступления в ЕЭП заключается в интеграции единого рынка труда. Соглашения в нем, касающиеся трудовой миграции, направлены на объединение трудовых ресурсов государств-участников, а также на создание и эффективное функционирование общего рынка труда.

К наиболее крупным перспективным инфраструктурным проектам в Армении с участием инвесторов из стран ЕЭП авторы исследования отнесли возведение новой

атомной электростанции и реализацию других проектов в энергетике, строительство железной дороги в Иран, транспортный коридор «Север-Юг», сообщает пресс-служба ЕАБР.

Особенно важно, что в них заинтересована не только Армения, но и остальные участники ТС-ЕЭП, поскольку реализация проектов по созданию и развитию железнодорожных и автомобильных транспортных коридоров через Армению в направлении Южной Азии и Ближнего Востока свяжет эти рынки со странами ТС. Позитивно в данном контексте и строительство электростанций в Иран.

Аналитики также рассмотрели потенциал внешней торговли Армении. Они констатировали, что стране придется существенно повысить уровень защиты своего рынка до уровня Таможенного союза (средневзвешенный импортный таможенный тариф Армении составляет в настоящее время 2,7%, а в Таможенном союзе на 2014 год будет действовать тариф на уровне 6,9%). Повышение таможенных пошлин приведет к сокращению дефицита бюджета, но запустит механизм корректировки в рамках ВТО, отмечается в исследовании.

FIND NEW ROADS™

CHEVROLET

УСПЕЙ ЗАБРАТЬ СВОЙ АВТОМОБИЛЬ

10%

СКИДКА ДО 10% НА АВТОМОБИЛИ 2013 ГОДА

РАССРОЧКА 0% на 4 года | 20% скидка на запчасти | БЕСПЛАТНОЕ ТО-1, ТО-2

АЗИЯ АВТО
БИПЭК АВТО

АЛМАТЫ: ул. Майлина, 240 А, тел.: (727) 2-555-777, 2-579-777
АСТАНА: пр. Богенбай батыра, 73/1, тел.: (7172) 22-69-58, 22-69-66

http://aziaavto.kz | http://bipek.kz

ДОРОГА ИЗ БОРОВОГО В ОМСК БУДЕТ ВОССТАНОВЛЕНА

Восстановить дорогу до Борового в обращении к премьер-министру Казахстана Серику Ахметову предложил один из жителей Астаны, бывший житель Омска Марат Рауанов. Об этом передает РИА «Омскпресс». Своё обращение Марат Рауанов опубликовал на официальной блог-платформе руководителей государственных органов республики. «Очень много говорят о развитии туризма в Казахстане, в том числе Борового. Однако принимаемые меры результатов не дают. У меня есть конкретное предложение. Раньше из Борового в Россию можно было попасть по прямой дороге Ленинградское-Боровое, расстояние порядка 100 км. Сейчас эта дорога заброшена и не работает. В итоге российские туристы едут через Кокшетау, расстояние получается 500 км. Хотя с учетом прямой дороги расстояние может сократиться до 300 км. Только представьте, сколько желающих появится поехать на отдых в Боровое и какие поступления в бюджет будут. Прошу внимательно изучить мое предложение, но не направляйте его на региональный уровень, так как здесь стык двух областей и акимы не смогут решить этот вопрос. Также не отдавайте на откуп вашим министерствам. Они как всегда заволакут и своими бюрократическими записками все завалят», – пишет автор. Серик Ахметов в комментарии к записи сообщил, что предложение направил для рассмотрения в Министерство индустрии и новых технологий РК и акиму Северо-Казахстанской области Самату Ескендинову. («Капитал»)

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

РЕКОРДНО НИЗКАЯ ИНФЛЯЦИЯ

Уровень инфляции в Казахстане в 2013 году стал самым низким за последние 15 лет, сообщил глава агентства республики по статистике Алихан Смаилов на брифинге в среду. «По итогам 2013 года уровень инфляции, с декабря (2012) по декабрь (2013), составил 4,8%. Этот уровень инфляции самый низкий за последние 15 лет», – сказал Алихан Смаилов. По его словам, удержать инфляцию удалось за счет сдерживания цены на социально значимые продовольственные товары, а также благодаря работе по сдерживанию роста на регулируемые тарифы на коммунальные услуги. «Вместе с тем, конечно, были товары и услуги, на которые был рост... В среднем по республике подорожали: табачные изделия, яйца, манная крупа, тарифы на ряд коммунальных услуг, канализацию, транспорт и абонентская плата за телефон», – добавил глава статистического агентства. Традиционно Национальный банк и правительство Казахстана устанавливают коридор инфляции в 6-8%. (ИА «Новости-Казахстан»)

ЗАВОД ПО ВЫПУСКУ КРЕМНИЯ ВОЗРОДЯТ

По предварительным расчетам, запуск печи простаивающего завода по выпуску металлического кремния в Карагандинской области обойдется в сумму около 3 млрд тенге, сообщили работники предприятия. «Мы считали, потребуется порядка 12-14 млн евро (около 3 млрд тенге). А какая окончательная сумма будет, еще не известно. Мы не предполагали, что будет такой простой, еще на зиму. Эти печи никогда нигде не останавливались, во всем мире они работают в непрерывном режиме. Если эту печь включил, она должна работать 10-15 лет, не выключаясь, до капитального ремонта. А мы в течение двух лет отключали практически каждый месяц из-за отсутствия сырья», – сказал бывший заместитель директора по производству ТОО «Silicium Kazakhstan» Иосиф Лебольд. Между тем он полагает, что после подготовительной работы запустить производство можно будет за две-три недели. «Это реально. Но для этого надо все подготовить, обеспечить сырье, электроды. Потому что только по электродам подается заявка в город Новосибирск, а на изготовление уйдет два-три месяца. Когда все необходимое будет у нас на заводе, то запустить печь, дать продукцию – это две-три недели», – отметил специалист. И. Лебольд также сообщил, что в настоящее время на заводе работают дежурные группы в составе 34 человек из числа технического персонала ТОО «Silicium Kazakhstan». «Нас приняли на работу в АО «Инвестиционный фонд Казахстана». Мы обеспечиваем сохранность оборудования и поддерживаем программное обеспечение», – пояснил он. На заводе по выпуску металлического кремния побывали аким Карагандинской области Бауржан Абдишев, председатель правления холдинга «Байтерек» Куандык Бишимбаев, председатель правления АО «Инвестиционный фонд Казахстана» Ринат Сисембаев, председатель правления АО «НГК «Тау-Кен Самрук» Мажит Турмагамбетов. «Решение о вхождении АО «НГК «Тау-Кен Самрук» в управление заводом было принято 5 декабря минувшего года на заседании совета по горно-металлургической отрасли под председательством премьер-министра РК Серика Ахметова», – сказал Б. Абдишев. К. Бишимбаев сообщил, что «Тау-Кен Самрук» готова вложить около 1,5 млрд тенге в первоначальные процедуры оздоровления завода. «На первом этапе «Тау-Кен Самрук» берет на себя расходы по проведению технического аудита и восстановлению предприятия», – уточнил он. По его словам, следующей задачей стоит поиск стратегического инвестора. Ведется работа по очистке предприятия от всех долгов на общую сумму более 500 млн долларов США, отметил К. Бишимбаев. «В свое время ТОО «Silicium Kazakhstan» кредитовалось в Банке развития Казахстана, долг перед которым составил 160 млн долларов. Вся эта задолженность была передана в Инвестиционный фонд Казахстана, после чего фонд начал заниматься оздоровлением предприятия, то есть через судебные процедуры получать в собственность весь имущественный комплекс для того, чтобы можно было совместно со стратегическим инвестором восстановить предприятие и запустить производство», – пояснил глава холдинга «Байтерек». Восстановлением завода займется дочерняя компания АО «НГК «Тау-Кен Самрук» – ТОО «Тау-Кен Темір», сообщил М. Турмагамбетов. В завершение встречи состоялось подписание соглашения о сотрудничестве между АО «Инвестиционный фонд Казахстана» и АО «НГК «Тау-Кен Самрук», направленное на реализацию мер по оздоровлению завода. Кроме того, акимат Карагандинской области и холдинг «Байтерек» заключили меморандум о всесторонней поддержке реанимационного процесса. Напомним, завод по выпуску металлического кремния ТОО «Silicium Kazakhstan» стоимостью около 170 млн долларов был построен в Карагандинской области в 2008 году, но производство было запущено спустя два года. После двух лет работы завод был остановлен. Учредителями ТОО «Silicium Kazakhstan» являются «Баско», «Титан» и германская компания «ThyssenKrupp Mannex». («Казахинформ»)

ЭЛЕКТРОННЫЕ ДОКУМЕНТЫ ПРИ ТОРГОВЛЕ В ТС

Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев подписал закон «О ратификации Соглашения о применении информационных технологий при обмене электронными документами во внешней и взаимной торговле на единой таможенной территории Таможенного союза», сообщается на сайте Акорды. Соглашение регулирует отношения, возникающие в процессе составления, отправления, передачи, получения, хранения и использования электронных документов государственными органами государств-членов ТС, физическими и юридическими лицами при применении информационных технологий для обмена электронными документами во внешней и взаимной торговле на единой таможенной территории ТС. (ИА «Новости-Казахстан»)

На развитие химической промышленности планируется выделить порядка 1,1 трлн тенге



Венера Гайфутдинова

Сегодня наша страна нацелена на диверсификацию экономики, создание и развитие новых производств. Планы в этой области у Казахстана очень амбициозные, особенно учитывая тот уровень, на котором промышленность находится сегодня. Деловой еженедельник «Капитал.kz» побеседовал с Русланом Ахметовым, главным экспертом центра химии АО «Казахстанский институт развития индустрии», о том, как будет развиваться химическая промышленность страны в ближайшие годы и какие средства на ее развитие намерено выделить правительство.

Какие программы по развитию химической промышленности действуют сейчас в Казахстане?

– На сегодня в химической промышленности в РК действует государственная программа по форсированному индустриально-инновационному развитию (ГПИИР) на 2010-2014 годы, которая включает в себя отраслевую программу по химической промышленности. Отраслевая программа по развитию химической промышленности в РК на 2010-2014 годы утверждена постановлением Правительства Республики Казахстан от 30 сентября 2010 года. Данная программа включает в себя следующие меры поддержки химической промышленности: по привлечению инвестиций, развитию свободной экономической зоны (СЭЗ) и стимулированию экспорта, по техническому регулированию и созданию инфраструктуры качества, по развитию инноваций и содействию технологической модернизации, по развитию казахстанского содержания. А также программы «Производительность – 2020» и «Дорожная карта бизнеса – 2020».

Какие средства планируется выделить на развитие отрасли в ближайшие годы?

– Согласно карте индустриализации, в химической промышленности в период с 2014 по 2018 годы планируется запустить 16 проектов, общий объем инвестиций которых составит порядка 1,1 трлн тенге.

Расскажите о результатах, которые планируется достичь в области развития химической промышленности за этот период.

– На период с 2010 по 2014 годы в стране поставлены цели по модернизации действующих предприятий, созданию новых конкурентоспособных химических производств на основе передовых технологий, проработке ключевых вопросов по запу-

ску нишевых проектов. Очень важным среди этих задач является насыщение внутреннего рынка конкурентоспособной, экспортноориентированной химической продукцией отечественного производства с высокой добавленной стоимостью и увеличение экспортного потенциала химической продукции. Эти задачи со своей стороны ставят перед нами цель по обеспечению ресурсной базой, повышению инновационной активности предприятий через привлечение научного потенциала к разработке высокоэффективных технологий и обеспечение производств квалифицированными кадрами.

На каком уровне развития химическая промышленность в Казахстане находится сегодня?

– Если сравнивать масштабы химической отрасли в Казахстане с мировыми лидерами, то по показателю доли отрасли в ВВП РК уступает более чем в 10-20 раз Китаю, Сингапуру, США, Германии, Франции и другим ведущим химическим державам. То есть, как говорится, нам есть куда расти.

– Если сравнивать развитие отрасли в динамике, то она за последние 4 года демонстрирует рост по всем показателям. Так, доля химической отрасли в ВВП выросла с 0,32% в 2008 году до 0,47% в 2012-м. Несмотря на это, данный показатель ниже показателей стран с развитой химической промышленностью, который в среднем составляет 5%. В общем объеме промышленного производства доля отрасли, начиная с 2008 года, незначительно выросла с 1% до 1,1% в 2012 году.

– В структуре обрабатывающей промышленности удельный вес химической промышленности в 2012 году составил 3,4%, показав рост на 0,2% по сравнению с 2008 годом. С 2009 по 2012 годы объем экспорта продукции химической промышленности высоких переделов в номинальном выражении увеличился на 67,7%. Валовая добавленная стоимость в отрасли выросла в 3 раза. В 2009 году этот показатель был равен 45,96 млрд тенге, а уже 2012 году – 141,8 млрд тенге. Производительность труда в химической промышленности выросла в 3,7 раза, в 2009-м – \$13 тыс. на человека, а в 2012 году – \$48,3 тыс.

Что уже удалось сделать?

– В химической промышленности Казахстана за последнее время прошли модернизацию действующие предприятия, открылись новые производства, был создан институциональный каркас отрасли. Основные направления модернизации действующих предприятий: повышение производительности труда и ресурсо-

эффективности, диверсификация и увеличение объемов продукции. В процесс модернизации вовлечены три крупных предприятия: ТОО «Казфосфат», ТОО «КазАзот» и АО «Каустик».

– Модернизация ТОО «Казфосфат» позволила освоить выпуск гексаметафосфата натрия. Также на предприятии начнется выпуск еще 4 новых продуктов по мере модернизации до 2020 года. После модернизации количество персонала вырастет на 270 сотрудников – до 6,1 тыс. человек, производительность труда увеличится более чем в 4 раза, энергоёмкость продукции снизится на 30%.

– Проведение модернизации на ТОО «КазАзот» позволило увеличить производительность труда в 1,5 раза. Объем выпуска продукции в свою очередь вырос на 50%. В АО «Каустик» благодаря модернизации был восстановлен выпуск каустической соды, хлора и продуктов из него на базе современной мембранной технологии.

– Создание институционального каркаса отрасли было связано с необходимостью системного подхода к привлечению партнеров и инвестиций в проекты по производству приоритетных продуктов, где отсутствовали сильные частные игроки. В связи с этим в 2009 году по поручению главы государства было создано ТОО «Объединенная химическая компания», которое в соответствии с отраслевой программой стало оператором в химической отрасли.

– Для реализации новых проектов созданы СЭЗ в Атырау, Жамбылской области и Павлодаре. Сегодня идет выбор управляющих компаний для СЭЗ. Так, например, для управления СЭЗ «Химический парк «Тараз» привлекается сингапурская компания Jirong, реализовавшая более 1,7 тыс. проектов в 150 городах в 47 странах мира.

Сколько отраслевых производств на сегодня функционирует в Казахстане?

– По данным Агентства РК по статистике, на октябрь 2013 года в отрасли химической промышленности республики зарегистрировано 710 предприятий, действующих – 356, из них 13 – крупных, 23 – средних и 320 – мелких.

– Основными предприятиями химической промышленности РК являются: АО «Актюбинский завод хромовых соединений», АО «Ульбинский металлургический завод», АО «Каустик», АО «Орика-Казахстан», АО «Темиртауский электрометаллургический комбинат», ТОО «Иртышская Редкоземельная Компания», ТОО «КазАзот», ТОО «Казфосфат», ТОО «КазЦКВ Нитрохим», ТОО «Компания Нефтехим LTD».

Какие крупные производства планируется построить и развивать в ближайшие годы? Какой объем средств для этого необходим?

– Реализуемый АО «Еврохим» проект по производству минеральных удобрений позволит в разы увеличить объем производимой в Казахстане продукции и существенно расширить продуктовую линейку. В 2014 году будет запущен горно-обогатительный комбинат в городе Жанатасе мощностью 600 тыс. тонн фосмуки в год, в 2016 году – комплекс по химической переработке сырья в Жанатасе, в 2018-м – комплекс по производству минеральных удобрений в Каратау мощностью свыше 1 млн тонн в год. Общий объем инвестиций составит более 350 млрд тенге и позволит создать 3 тыс. рабочих мест в период строительства и 2 тыс. в период эксплуатации.

– ТОО «Казфосфат» увеличит производство аммофоса до 300 тыс. тонн после запуска сернокислотного производства в 2013 году. Таким образом, идет формирование кластера по сложным минеральным удобрениям в Жамбылской области.

– В Актюбинской области также идет развитие проектов в сфере минеральных удобрений. Так, к примеру, на стадии разработки находятся проекты по производству фосфорных удобрений на базе месторождений Ушбас и Герес и Чилисайского месторождения фосфоритов. Кроме того, группа международных инвесторов обратилась с официальным предложением о приобретении калийных месторождений в Актюбинской области и производстве калийных удобрений с общим объемом инвестиций \$1 млрд.

– Проект «Объединенной химической компании» (ОХК) по производству глифосата (гербицида) объединяет три проекта – по треххлористому фосфору, каустической соде, хлору и глифосату. На выходе готовый продукт для сельского хозяйства составит 10 тыс. тонн глифосата. Срок реализации – 2015 год. Лицензиаром технологии мембранного электролиза хлорщелочного производства избрана компания Asahi Kasei. Партнером является «Самрук-Казына Инвест».

– Помимо этого ОХК реализует проект производства цианида натрия из синильной кислоты мощностью 25 тыс. тонн в год. Срок реализации – 2015 год, лицензиар – DuPont. Партнер – Fallah.

– Еще одним перспективным проектом в Казахстане является выпуск кальцинированной соды. По данному проекту подготовлено технико-экономическое обоснование и идет процесс переговоров с инвесторами.

– На сегодняшний день также реализуется проект в области углехимии по выпуску полукса и синтетического жидкого топлива. В результате реализации проекта планируется создание более 1,7 тыс. рабочих мест.

– Реализация такого количества проектов требует повышения компетенций в области проектирования и инжиниринга. Создание ТОО «ОХК Инжиниринг», совместного предприятия с зарубежными инжиниринговыми компаниями Tesnipont и Officium, позволит оказывать комплексный промышленный сервис от проектирования до сопровождения химических производств.

Расскажите о наиболее интересных проектах, которые уже начали функционировать.

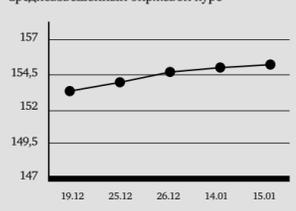
– Среди интересных проектов, которые были запущены относительно недавно, можно отметить следующие: ТОО «Компания Нефтехим LTD» – производство полипропилена (используется для изготовления полимерных изделий) и метилтербутилового эфира (высокооктановая добавка для бензина), на сегодняшний день является единственным производителем данной продукции в РК, АО «Каустик» является единственным производителем хлор-щелочной продукции в Казахстане, используемой в горнодобывающей и нефтехимической промышленности, а также для производства бытовой химии, ТОО «Казфосфат» впервые в Казахстане запустило производство гексаметафосфата натрия, используемого в пищевой промышленности.

Насколько иностранным инвесторам интересно вкладывать средства в различные проекты в области химической промышленности?

– На сегодняшний день иностранные инвесторы неохотно вкладывают свои средства в химическую промышленность. Однако с запуском крупных проектов к 2020 году возможно увеличение прямых иностранных инвестиций в области производства агрохимии (ТОО «Еврохим Удобрения», Kazakhstan Potash Corporation), полимерной продукции (LG Chem) и моторных масел («Лукойл», Hill Corporation).

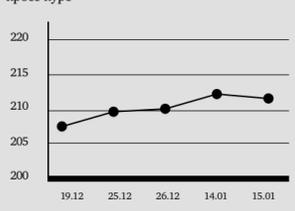
USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



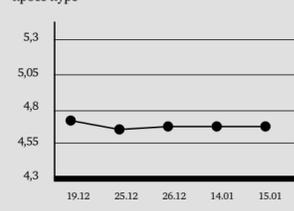
EUR/KZT

кросс-курс



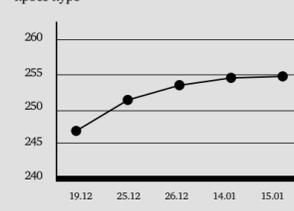
RUR/KZT

кросс-курс



GBP/KZT

кросс-курс





Платежный баланс снова в минусе

Сергей Зелепухин

В канун нового года Национальный банк РК преподнес неприятный сюрприз, опубликовав пересмотренные данные по платежному балансу страны за девять месяцев прошлого года. Из выкладки аналитиков главного банка страны следует, что окончательная оценка текущего счета за этот период оказалась хуже предварительных расчетов. Более того, данный показатель по итогам первых трех кварталов впервые с 2009 года оказался в «красной зоне».

От профицита к дефициту

По последней информации Нацбанка, дефицит платежного баланса по счету текущих операций в январе-сентябре 2013 года составил \$193,6 млн против профицита в 153,1 млн по предварительной оценке и против более \$3,542 млрд со знаком «плюс» за тот же период 2012-го. Найдящийся результат по этому показателю сложился по итогам третьего квартала. Отрицательное сальдо текущего счета за указанный период превысило \$2,135 млрд против дефицита чуть более \$1 млрд за июль-сентябрь годом ранее.

Не исключено, что как раз негативный результат по этому индикатору наряду со снижением курса российского рубля стали основной причиной заметного ослабления тенге в паре с долларом в это время. В связи с чем возникновение слухов о возможности новой девальвации нацвалюты в рассматриваемый период нельзя назвать случайными. Напротив, как следует из вы-

кладок главного банка, на тот момент они имели вполне реальные основания.

Примечательно, что в последний раз дефицит по текущему счету за январь-сентябрь был зафиксирован в 2009 году, то есть в самый разгар финансового кризиса. Но справедливости ради следует отметить, что тогда этот показатель, согласно данным Нацбанка, сложился со знаком «минус» на уровне более \$3,815 млрд, оказавшись самым большим после 2007 года, когда он превысил \$8,372 млрд.

Отрицательный результат по счету текущих операций в первую очередь объясняется огромным дефицитом первичных доходов. Только в третьем квартале прошлого года он составил \$7 млрд. Кроме того, негативное влияние оказал торговый баланс. Его положительное сальдо в июле-сентябре 2013 года сократилось почти на \$1,25 млрд – до более \$7,271 млрд по сравнению с аналогичным периодом позапрошлого года за счет снижения экспорта товаров более чем на \$1,3 млрд, в то время как импорт упал незначительно, всего на \$103 млн.

И наконец, еще одним негативным фактором для текущего счета стал дефицит баланса услуг. Только в третьем квартале прошлого года он достиг более \$1,946 млрд, а по итогам первых девяти месяцев превысил \$5,234 млрд против \$5,795 млрд в январе-сентябре 2012-го.

Инвестиций становится меньше

Негативные показатели платежного баланса по текущим операциям несколько нивелировали положительный результат

по финансовому счету. Для справки отметим, что, по правилам МВФ, отрицательные значения по ФС следует рассматривать как положительное сальдо и наоборот.

По итогам третьего квартала прошлого года этот показатель вновь оказался с профицитом, превысив \$1,1 млрд, в первую очередь за счет снижения оттока капитала. При этом за январь-сентябрь прошлого года он также оказался в плюсе на уровне более \$2,069 млрд против минуса в \$475,6 млн по сравнению с аналогичным периодом 2012-го.

Но и здесь не обошлось без негатива в виде значительного снижения прямых инвестиций. Так, если за январь-сентябрь позапрошлого года положительный баланс по ПИ составил более \$10,688 млрд, то за первые девять месяцев этого года он оказался почти на \$4,5 млрд меньше, снизившись до \$6,139 млрд. Причем этот показатель за рассматриваемый период оказался даже меньше, чем в кризисные 2008-2009 годы, около \$10,443 и \$6,92 млрд соответственно.

Беспокойство вызывает то, что снижение капитальных вложений происходит за счет замедления притока прямых инвестиций. Положительное сальдо по ПИ в июле-сентябре прошлого года снизилось почти на \$2 млрд – до чуть более \$2 млрд по сравнению с тем же периодом 2012 года. Как считают аналитики инвестиционной компании «Халык Финанс», снижение прямых инвестиций представляется «все более долгосрочным». От себя добавим, что в перспективе это негативно скажется на темпах экономического роста.

Несколько улучшился за третий квартал прошлого года по сравнению с аналогичным периодом 2012-го баланс портфельных инвестиций. Если в июле-сентябре позапрошлого года этот показатель достиг чуть более \$3,5 млрд со знаком «минус», то за тот же промежуток времени 2013-ого его отрицательное сальдо снизилось до \$1,4 млрд.

Примечательно, что за девять месяцев прошлого года по сравнению с тем же периодом 2012-го дефицит по портфельным инвестициям сократился более чем в 4,5 раза с примерно \$12,65 млрд до менее \$2,6 млрд. Как отмечают в «Халык Финанс», улучшение баланса по этому показателю произошло «во многом благодаря замедлению накопления иностранных активов Национальным фондом».

Следует отметить, что это указывает на значительное ухудшение внешней инвестиционной позиции правительства за рассматриваемый период.

Негатива больше

Большой дефицит по платежному балансу за первые девять месяцев прошлого года сложился и по статье «пропуски и ошибки». Этот показатель, согласно пересмотренным оценкам Нацбанка, достиг более \$4,954 млрд со знаком «минус», тогда как в январе-сентябре 2012 года он также оказался в отрицательной зоне, но на уровне чуть менее \$3,95 млрд.

В результате платежный баланс за январь-сентябрь 2013 года закрылся с дефицитом – более \$3,084 млрд против \$1,023 млрд со знаком «минус» за аналогичный период годом ранее. Причем основной негатив достигнут в третьем квартале. И хотя за этот период дефицит общего баланса составил более \$2,8 млрд, или на \$800 млн меньше, чем за тот же промежуток времени 2012 года, поводов для оптимизма не так уж много.

Содной стороны, снижение отрицательного сальдо платежного баланса за июль-сентябрь прошлого года по сравнению с тем же периодом 2012-го оказалось следствием снижения внешних обязательств и ухудшения внешней инвестиционной позиции правительства из-за уменьшения вложений международных резервов в иностранные активы.

С другой стороны, резкий рост дефицита общего баланса за первые девять месяцев 2013 года стал результатом, во-первых, традиционного высокого отрицательного сальдо по первичным доходам и балансу услуг, во-вторых, уменьшения экспортной выручки, и в-третьих, снижения обязательств и притока инвестиций.

При этом, как предупреждают эксперты, в наступившем году Казахстану не стоит рассчитывать на резкий рост доходов от экспорта из-за нестабильного внешнего спроса и проблем на Кашаганском месторождении. Более того, аналитики не ожидают и значительных капиталовложений в казахстанскую экономику.

«Чистый приток прямых иностранных инвестиций и портфельных инвестиций в реальный сектор останется на низком уровне, на наш взгляд, потому что улучшение в инвестиционном климате слишком нерешительны и малы, чтобы компенсировать резкое падение прибыльности», – считают в «Халык Финанс».

В целом показатели по платежному балансу за девять месяцев прошлого года вызывают беспокойство относительно перспектив экономического роста и стабильности нацвалюты. Впрочем, окончательные выводы можно будет делать только после публикации Нацбанком данных по ПБ за четвертый квартал прошлого года.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

КАЗАХСТАНЦЫ ДОЛЖНЫ БАНКАМ 2,2 ТРЛН ТЕНГЕ

Потребительский долг казахстанцев перед банками увеличился на 701 млрд тенге – до 2,2 трлн тенге. За ноябрь 2012-2013 объем потребительских займов вырос на 48%, сообщает Ranking.kz. Самый высокий годовой прирост по потребительским кредитам в Астане – 61% (на 61 млрд тенге – до 161,5 млрд). Более трети от всего объема потребительских кредитов приходится на Алматы – 804,8 млрд тенге, годовой рост – 50,7% (на 270,7 млрд тенге). Наименьший прирост по потребительским кредитам отмечен в Северо-Казахстанской, Костанайской и Павлодарской областях. Как сообщалось ранее, президент Казахстана Нурсултан Назарбаев считает, что бесконтрольная выдача потребительских кредитов закладывает «новую бомбу» в финансовом секторе страны. «Новому председателю Нацбанка Кайрату Келимбетову (нужно разобраться) эти кредиты потребительские, возврат их абсолютно неизвестен. Это вы закладываете новую бомбу, разберитесь. Потребительские кредиты закладывают новую бомбу», – подчеркнул глава государства в ходе расширенного заседания правительства 11 октября 2013 года. (kapital.kz)

КОНЕЦ 2013 ГОДА: ДЕЛАЕМ ВЫВОДЫ

Казахстанский страховой сектор страхования развивается сложно, и противоречиво и становление, как и у любой другой отрасли, идет весьма неспешно. Сегодня в лучшем случае можно говорить о том, что страховой рынок республики проходит лишь начальные этапы, хотя надо признать, что сейчас страхование в Казахстане и десятилетней давности, как небо и земля, и пережив первоначальный хаос и разброд, страховой рынок на конец 2013 года постепенно приводится в систему. К этому можно добавить, что отечественный рынок в ходе своего развития должен не только «хвастаться» своими премиями, но и говорить народу, сколько он выплачивает. Только применив в работе такие объективные методы, можно обеспечить цивилизованное развитие экономики в целом и страхования в частности. И за 18 лет существования нашей компании на страховом рынке Казахстана в новых экономических условиях подтверждается, что она находится на правильном пути. Как и в прошлом месяце, мы вновь предлагаем взглянуть на страховой рынок с другого угла – как выглядит пятерка лидеров страхования Казахстана с точки зрения суммы осуществленных страховых выплат? Эта информация доступна наряду с другими индикаторами, на официальном сайте регулятора – www.nationalbank.kz (раздел Статистика – Показатели финансового сектора – Страхование – Финансовые показатели – Сведения по страховым (перестраховочным) организациям РК). На 1 декабря 2013 года СК «Евразия» выплатила своим клиентам почти 10,6 млрд тенге или 19,4% от совокупного объема выплат, осуществленных отечественными страховыми компаниями. Это безусловное первое место в рейтинге страховщиков, которые исправно платят своим клиентам. На втором месте – СК «Халык-Казахинстрах» с 6,4 млрд тенге страховых выплат, занимая 11,7% рынка. АО «СК «НОМАД Иншуранс» заняло третью позицию, их клиенты получили 3,26 млрд тенге или 6%. Четвертое место в рейтинге занимает АО «Нефтяная страховая компания», выплатившая почти 2,79 млрд тенге, доля по выплатам достигла 5,1%. На пятую строчку переместилась СК «Цесна-Гарант» с 2,76 млрд тенге страховых выплат, с 5% от совокупного объема выплат.

В ноябре 2013 года всемирно известный журнал «World Finance» второй год подряд признал АО «Страховая компания «Евразия» лучшей страховой компанией в Казахстане. Получение данной награды является очередным подтверждением финансовой стабильности и качества оказываемых нами услуг. В феврале 2013 года ведущее международное рейтинговое агентство А.М. Best подтвердило АО «Страховая компания «Евразия» кредитный рейтинг «bbb+» и рейтинги финансовой устойчивости на уровне «B++», прогноз для обоих рейтингов стабильный. 26 июля 2013 года ведущее международное рейтинговое агентство Standard & Poor's повысило рейтинг финансовой устойчивости и рейтинга контрагента АО «Страховая компания «Евразия» с уровня «BB» до «BB+». Прогноз изменения рейтингов – «Стабильный». В то же время повышен рейтинг компании по национальной шкале с «k2A» до «k2AA-». На сегодняшний день данный прогноз является наивысшим среди всех частных отечественных финансовых институтов. АО «СК «Евразия» образовано в 1995 году. На сегодняшний день СК «Евразия» осуществляет свою деятельность в более чем 75 странах мира и входит в число крупнейших перестраховщиков мира, занимая 123 строчку рейтинга Standard & Poor's. (Соб. инф.)

Темпы падения резервов НБРК бьют рекорды

Объемы снижения ЗВР Нацбанка в 2013-м значительно превысили падение этого показателя даже в кризисные 2007-2009 годы

Сергей Зелепухин

Информация НБРК по динамике своих резервов за прошлый год вызывает тревогу. Вопреки росту золотовалютных активов Национального банка в декабре, по итогам всего прошлого года ЗВР продемонстрировали сильное падение. Причем его темпы намного превысили снижение золотовалютных резервов главного банка в кризисные годы, оказавшись несколько выше этого показателя за месяц перед февральской девальвацией 2009 года



После повышения в ноябре на скромные 1,68% за первый месяц зимы золотовалютные резервы Нацбанка показали более высокий рост на 2,42%, достигнув на 1 января нового года \$24,678 млрд. В абсолютном выражении рост этого показателя составил \$583 млн. Тем самым впервые в 2013 году ЗВР продемонстрировали рост два месяца подряд.

Прирост международных резервов НБРК в декабре произошел за счет увеличения активов в свободно конвертируемой валюте – почти на \$670 млн. Это указывает на активное присутствие Нацбанка на валютном рынке в последний месяц прошлого года. Однако если рассматривать динамику золотовалютных активов главного банка за весь 2013 год, то они снизились на 12,7%, или на \$3,591 млрд. При этом

в чистом выражении ЗВР «просели» еще больше – на 12,99%, или на \$3,602 млрд.

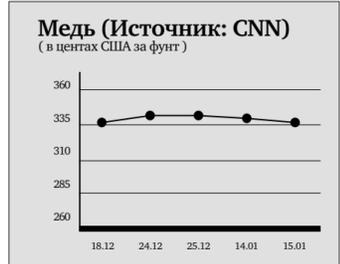
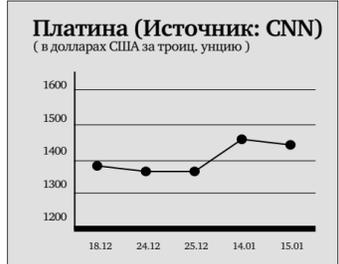
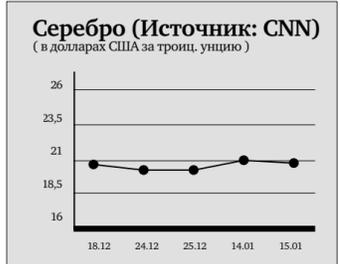
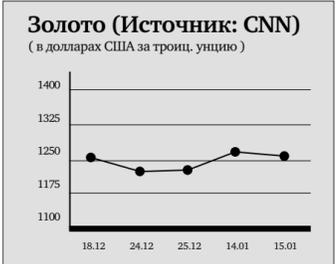
Но самое главное заключается в том, что с 2007 по 2013 год темпы падения международных резервов Нацбанка в прошлом году оказались самыми высокими. До этого за последние семь лет наиболее высокие темпы снижения золотовалютных активов зафиксированы в 2007 году, то есть в год начала финансового кризиса в

Казахстане. Тогда ЗВР «похудели» на 7,83% – с \$19,197 до \$17,629 млрд.

Примечательно, что за год до февральской девальвации в 2008 году золотовалютные резервы даже выросли на 12,72%, или на более \$2,2 млрд – с \$17,629 до \$19,872 млрд. Хотя тогда уже экс-глава Нацбанка Григорий Марченко в качестве одного из аргументов в пользу обвального снижения курса тенге в феврале 2009 года ссылался на необходимость сохранения ЗВР.

К слову, самый высокий рост золотовалютных активов НБРК за последние семь лет был зафиксирован в апреле 2011 года. На тот момент они составляли почти \$37 млрд. В последующем данный показатель только снижался, упав с этого периода к 1 января 2014-го более чем на \$13,3 млрд!

Не исключено, что в новом году ЗВР Нацбанка продолжат уменьшаться. В этом случае давление на курс нацвалюты в сторону снижения сохранится. Поэтому есть высокая вероятность того, что в такой ситуации главный банк страны будет готов пойти на более сильное ослабление тенге, чем в 2013 году. Однако это станет возможным только в случае значительного сокращения притока в страну валютной выручки, что в первую очередь будет зависеть от ценовой конъюнктуры на глобальных рынках сырья.



Университет «Туран»

объявляет набор на элитную программу **Executive MBA «Стратегический маркетинг»** Московского государственного университета имени М.В. Ломоносова.
Количество мест ограничено. Занятия с 1 февраля 2014 года.
Контактные телефоны: 260-40-00 (вн. 752), 87013799439, office@edline.kz

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

СОЦПРОЕКТЫ АЛМАТЫ И ИСЛАМСКОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ

Аким Алматы Ахметжан Есимов заявил о готовности применять принципы исламского финансирования при реализации проектов на базе муниципальных предприятий в социальной сфере, передает Kazakhstan Today. В ходе регионального форума Совета управляющих Исламского банка развития аким Алматы Ахметжан Есимов заявил, что финансирование по исламским принципам предоставляет дополнительный источник привлечения инвестиций для алматинских предпринимателей, сообщает пресс-служба акима. В работе форума, который был посвящен 40-летию деятельности группы ИБР и созданию стратегии на ближайшие десять лет, приняли участие заместитель премьер-министра, министр индустрии и новых технологий РК Асет Исекешев, президент ИБР Ахмед Мохаммед Али, а также министры десяти государств-членов Исламского банка развития. А. Есимов поздравил руководство и членов Совета управляющих ИБР с юбилеем и отметил значимость проведения регионального форума в Алматы – финансовообразующем центре страны. Глава города не исключил активное использование исламского банковского инструмента при реализации масштабных проектов мегаполиса. «Алматы является финансовым центром страны. Поэтому у города есть все предпосылки для взаимовыгодного сотрудничества. Мы готовы перенять специфику по базовым методам исламского финансирования и применить их при реализации проектов на базе муниципальных предприятий в социальной сфере», – сказал Ахметжан Есимов. Глава Исламского банка развития Ахмед Мохаммед Али поблагодарил акима за готовность к сотрудничеству, информирует пресс-служба. (Kazakhstan Today)

ЕВРАЗИЙСКИЙ БИЗНЕС-ФОРУМ В АЛМАТЫ

Евразийский бизнес-форум состоится в апреле текущего года в Алматы. Об этом вчера сообщил официальный представитель Службы центральных коммуникаций при президенте РК Алтай Абибуллаев в ходе брифинга. «Принципы политики главы государства и экономики нашей страны в целом нацелены на укрепление основ сильного предпринимательства и обеспечение конкурентоспособности отечественных предприятий», – сказал А. Абибуллаев. В свою очередь депутат мажилиса парламента, куратор по вопросам развития предпринимательства партии «Нур Отан» Айтуль Соловьева добавила: «Проведение Евразийского экономического форума является очень важным и актуальным. Поскольку это большая глобальная площадка, которая позволяет обменяться мнениями, опытом и выработать пути решения – для того, чтобы малый и средний бизнес мог развиваться в соответствии с международными стандартами». («Казинформ»)

ГРУЗОБОРОТ ВЫРОС НА 3,8% В КАЗАХСТАНЕ В 2013 ГОДУ

В Казахстане в январе-декабре 2013 года общий объем грузооборота составил 493,226 млрд тонно-километров, что на 3,8% больше, чем в 2012 году, сообщило Агентство республике по статистике. По информации статистического ведомства, увеличение грузооборота в 2013 году по сравнению с предыдущим годом обусловлено ростом грузопотоков на автомобильном (на 9,8%) и трубопроводном (на 8,3%) транспорте. Общий объем перевезенных грузов в отчетном периоде составил 3,498 млрд тонн, что на 8,6% больше, чем в 2012 году. Между тем общий объем перевозки пассажиров в январе-декабре 2013 года в сравнении с аналогичным периодом 2012 года вырос на 8,2% и составил 20 млрд человек. При этом рост объема перевозки пассажиров железнодорожным транспортом составил 17,9%, автомобильным – 8,3%, воздушным – 9,5%. В Казахстане проживает более 17 миллионов человек. (ИА «Новости-Казахстан»)

ДОБЫЧА УГЛЯ, НЕФТИ И ГАЗА

В Казахстане в январе-декабре 2013 года добыто 119,860 млн тонн угля, включая угольный концентрат, что на 0,6% меньше, чем в 2012 году, сообщило Агентство республики по статистике. В том числе, по данным статистики, производство каменного угля и лигнита составило 114,651 млн тонн (снижение на 0,9%), концентрата угольного – 5,209 млн тонн (рост на 7%). Казахстан в январе-декабре 2013 года произвел 81,731 миллиона тонн нефти, включая газовый конденсат, что на 3,2% больше, чем в 2012 году, сообщило агентство республики по статистике. По данным статистического ведомства, добыча сырой нефти составила 69,430 млн тонн (рост на 4,4%), конденсата – 12,301 млн тонн (снижение на 3,5%). Кроме того, в 2013 году в Казахстане было добыто 41,751 млрд кубометров природного газа (рост на 4%). Из этого объема газ природный (естественный) в газообразном состоянии составил 20,419 млрд кубометров (рост на 0,5%), нефтяной попутный газ – 21,331 млрд кубометров (рост на 7,6%). (ИА «Новости-Казахстан»)

Отечественные интернет-проекты не нуждаются в иностранных инвестициях

Венера Гайфутдинова

В последние годы в Казахстане создается много интересных интернет-проектов, наиболее успешными из них являются проекты в сфере онлайн-торговли. Вероятность того, что в нашей республике в будущем могут появиться успешные проекты, не связанные с интернет-торговлей, по мнению некоторых экспертов, крайне мала и уж тем более ничтожна надежда на то, что отечественные интернет-проекты смогут привлечь иностранные инвестиции. Но существует и совершенно противоположное мнение. Сегодня в Казахстане действительно чаще встречаются интернет-проекты в области e-commerce, чем в любой другой области интернета. Более того, по прогнозам Processing.kz, рынок e-commerce в РК будет уверенно расти и успешно развиваться. Так, в 2014 году процент e-commerce от рынка Казахстана, по ожиданиям Processing.kz, составит 2,7%. И уже в 2015 году этот показатель вырастет на 1,3%, соответственно, будет равен 4%. Однако, по мнению Анны Осиповой, партнера в iStartUP.kz, это совсем не значит, что Казнет будет развиваться лишь в указанной сфере.

Г-жа Осипова уверена в том, что будут появляться все новые и новые магазины, вместе с тем будет расти конкуренция в данном сегменте, а значит, количество очень скоро перейдет в качество. При этом будущее Казнета, по словам г-жи Осиповой, не будет сильно отличаться от пройденных путей США и Европы, разница лишь в периоде прохождения этого пути. По ее мнению, нас ждет «IT-эпоха появления и потребления умных вещей»: холодильник, дающий возможность заказать еду через интернет или считающего съеденные вами калории (который уже есть), товаров для «умного и экономного дома», искусственных цветов, очищающих воздух и вычисляющих концентрацию веществ в нем, или камер, передающих изображение на смартфон о том, что происходит в вашем доме, когда вас в нем нет. «Вот он – мировой тренд, который и нас вскоре затронет», – говорит она.

Потенциал Казахстана в области создания успешных интернет-проектов г-жа Осипова расценивает как высокий. «Последние три года тренд в IT-секторе в пользу появления новых проектов идет динамично вверх», – отметила она. Каждый день создаются новые интернет-магазины, сервисы по оплате услуг, геолокационные рекламные проекты, online-игры. Действующие в offline бизнесе все больше стали обращать внимание на интернет-направление и применять новые техно-



логии в своих компаниях. Более того, г-жа Осипова настаивает на том, что отечественные интернет-проекты способны привлечь иностранные инвестиции. «За то время, что я работаю в этом секторе, мы с партнерами видели не один весьма интересный проект, и я знаю многих, кто уже привлек инвестиции в свои стартапы», – говорит она.

Однако Анна Осипова не уверена в том, что отечественные проекты нуждаются в иностранных инвестициях. Свою точку зрения эксперт объясняет тем, что нехватки денег на нашем рынке нет. Более того, есть различные проекты, которые оказывают помощь интернет-стартапам.

Одним из таких проектов является iStartUP.kz – это общественный фонд и акселератор, который на протяжении 3 лет работает в сфере IT-стартапов. Основная задача стартап-акселератора и фонда заключается в отборе лучших проектов страны, которым впоследствии оказывают интенсивную помощь посредством персональных менторов и международных экспертов. Также проект помогает стартапам с получением грантов на полевой этап, делать из идеи работающий инструмент и вывести на потенциальных инвесторов.

Механизм отбора стартапов включает в себя следующие последовательные этапы. В первую очередь регистрация проекта на сайте istartup.kz, затем эксперты проекта iStartUP.kz проводят отбор проектов и в

указанные сроки приглашают стартапы на смотр в рамках iStartUP Lounge – это вечер, проходящий в одном из заведений города, на который приглашают авторов 3-4 успешных проектов из Казахстана или других стран рассказать о том, как они построили свой бизнес. А потом проходит смотр тех самых проектов, которые подавали заявки. Либо другой вариант, когда отбор происходит в рамках конференций, проходящих при поддержке iStartUP. Далее по итогам готовых активностей по сбору стартапов в первых числах января приглашают тех, кто прошел первичный этап, и выбирают уже среди них 10-12 команд, которые могут бесплатно пройти обучение в акселераторе iStartUP School с января по март и потом уже представить свои стартапы на конференции InvestorDay в апреле перед фондами и инвесткомпаниями.

Требования к проектам также просты – новизна или актуальность идеи для нашего рынка и наличие команды. Кроме того, в нашей республике работает инвестиционная компания the FARM. Как рассказал Рустам Халиков, управляющий партнер the FARM, это венчурная инвестиционная компания, которая инвестирует, развивает и управляет IT-проектами на развивающихся рынках. «Мы инвестируем в проекты на разных этапах развития, от идеи до выхода на новые рынки», – подчеркнул он.

Сегодня, по словам г-на Халикова, очень много людей заинтересованы в развитии и

инвестировании в IT-сектор, однако большинство людей недооценивает все риски и сложности. «По этой причине мы тщательно отбираем как свои проекты, так и партнеров», – говорит Рустам Халиков.

Привлечение новых идей и проектов занимается вся управляющая команда компании посредством участия в различных международных конференциях и выставках, профессиональных организациях и форумах, путем проведения различных мероприятий на собственной площадке the FARM, а также выстраивания партнерских отношений с региональными инвестиционными компаниями и инкубаторами.

До принятия решения о запуске нового проекта или инвестировании в существующие проекты компания проводит тщательный анализ самого проекта, рынка и потенциала. Такие решения в компании принимает инвестиционный комитет, состоящий из акционеров и директоров.

Требования, которые компания предъявляет к потенциальным проектам, следующие: актуальность идеи/сервиса, наличие успешно реализованных аналогов в мире, сильная команда (как минимум 2-3 ключевых руководителя), возможность запуска проекта более чем в одной стране (возможность масштабирования), выход на самоокупаемость до 12 месяцев, стабильный денежный поток после первых 12 месяцев.

Заработок в интернете не ограничивается рекламой

Данияр Молдабеков

Согласно последним официальным данным, число пользователей в Казнете составляет около 7 млн, казахстанская часть Всемирной сети становится все более финансово привлекательной. Отметим, по информации JWT Kazakhstan, на интернет-рекламу приходится 3-5% от общего объема рынка. Причем, согласно тому же JWT, в текущем году доля интернет-рекламы вырастет на 10%. Свидетельством прихода в Казнет больших денег можно назвать ряд громких сделок. Наиболее известный пример – покупка Михаилом Ломтадзе и Вячеславом Кимом ТОО «Колеса», куда входят два бренда «Колеса» и «Крыша». Если успех «Колес» более-менее очевиден – объявления вкпе с популярной автомобильной тематикой, то как быть всем остальным?

По мнению Шавката Сабирова, президента ОЮЛ «Интернет-ассоциация Казахстана», создание интернет-ресурса и монетизация в Казахстане понимаются исключительно как союз ресурса и рекламы. То есть, резюмирует г-н Сабиров, реклама – наиболее популярный способ выжить деньги из своего сетевого детса. «В основном это баннеры, да», – подтверждает факт блогер и PR-менеджер блог-платформы Yvision Самсон Безмятежный. Вспомним хотя бы «Социальную сеть» Дэвида Финчера, где создатели Facebook никак не могут придумать, как же им начать зарабатывать, не «замусорив» при этом свое изобретение рекламными баннерами. Однако также стоит иметь в виду, что действие фильма происходит в 2005 году, а с тех пор уткло немало воды и прибыло немало идей относительно пресловутой монетизации.



Например, можно продавать ссылки, размещать текстовую (контекстную) рекламу, продавать контент (подписку), переходы с сайта (известные как Google AdSense), устраивать различного рода игры (поиск информации) на сайте по принципу «найдишь – получишь приз», продавать свои услуги (поднять/выделить цветом) в листингах и много-много других. «Самое главное – необходимо понимать, что вы хотите продавать и почему пользователь купит у вас товар или услугу», – резюмирует Шавкат Сабиров и подтверждает примером последний тезис. – Я уже говорил, что один из моих знакомых продает советы на крупнейшем портале eBay. Один совет стоит \$50. Советы разного характера. От того,

как накормить/уложить спать ребенка, до того, как избежать скандала с супругой. Причем каждый месяц у него покупают различные советы от 80 до 100 человек, как бы странно это ни звучало.

Будет ли кто-то в Казахстане платить «советчикам» – вопрос. Однако ряд событий минувшего года указывает на то, что отечественные проекты, связанные с интернетом, идут дальше программы минимум и начинают зарабатывать не только продавая места под рекламу. Также встает вопрос: велика ли разница между бизнесом в Сети и вне ее?

«Прибыль от продажи товаров чаще составляет от 5 до 10%. Именно поэтому владельцы интернет-магазинов

важен каждый процент, который приходится платить платежным системам, системам доставки. Может поэтому логистикой товара наши казахстанские магазины занимаются самостоятельно. Есть возможность обеспечить хороший сервис, если получится заработать на доставке и т.д. Сравните западные интернет-магазины и казахстанские. На Западе сервис логистики отдают специальным логистическим компаниям, которые предоставляют хороший и недорогой сервис», – отмечает в «Интернет-ассоциации Казахстана».

О том, как реально решаются вопросы логистики, «Капитал.kz» рассказал Улан Каражигитов, один из основателей розничной сети BFF.kz. По словам бизнесмена, такие партнерские компании, как Apple, Moleskine, Leica, имеют собственные средства дистрибуции и логистики. Также г-н Каражигитов добавил: «Например, Apple имеет своего дистрибутора в каждой стране, и нам нет смысла самим заниматься доставкой и таможенной очисткой их продукции. Мы просто получаем готовые товары от казахстанского дистрибутора со склада в Алматы и добавляем товар в продажу. С камерами Leica и блокнотами Moleskine ситуация иная. У них нет представителей в нашей стране, и нам приходится заниматься доставкой их продукции из-за рубежа самостоятельно».

Словом, эпитет «виртуальный» к такому бизнесу никак не применим. Как видно, предприниматель сталкивается с вещами вполне осязаемыми, да и рынок этот действенный по тем же правилам, да и любой. Так что монетизация в интернете отличается разве что формой, но залог успешного бизнеса везде один – качество.

Монополюльный паритет

Чего ждать от модельного Закона ЕЭП «О конкуренции»?

Арман Джакуб

В минувшем году странами – участниками Единого экономического пространства был подписан модельный закон о конкуренции на общем рынке Казахстана, Беларуси и России. Одним из последствий такого шага может стать имплементация ряда норм и положений этого акта на национальном законодательном уровне. Аналитическая работа в данном направлении еще впереди, однако своим видением основных положений новых реформ с деловым еженедельником «Капитал.kz» поделился заместителем директора юридической службы Агентства РК по защите конкуренции Талгат Берекетов.

Какие возможности открывает модельный закон в части улучшения доступа на рынки стран ЕЭП?

Говоря о модельном законе, надо всегда иметь в виду, что он является актом рекомендательного, но не обязательного характера. Каждая сторона может принимать те нормы, которые считает нужными и актуальными в части усиления конкурентного регулирования.

Сразу хочу подчеркнуть, что мы, как антимонопольный орган, не собираемся в одностороннем порядке принимать те или иные положения без согласования. Мы готовы спорить и доказывать необходимость тех или иных рычагов влияния на рынок, приглашая к круглому столу представителей бизнеса. Я лично уже одно такое совещание провел. Там присутствовали порядка 20 бизнесменов. Я план мероприятий обрисовал и также попросил дать предложения.

А почему круг бизнесменов минимальный, других не приглашали?

Организацией занимался наш центр конкурентной политики, где меня попросили выступить в роли спикера по этому закону. И там мы обговаривали ситуацию по модельному закону – что мы теперь собираемся делать и что это может нам дать.

Какие новеллы могут ожидать отечественное антимонопольное законодательство?

Модельный закон о конкуренции содержит нормы из передовой практики конкурентного регулирования, опыт западных стран, включая США, а также Беларуси и России. Изначально мы сталкивались с недопониманием, поэтому в переговорном процессе придерживались позиции, что этот документ не должен иметь прямого действия на национальном уровне, чтобы не затронуть суверенитет государства. Мы добились наличия в нем отсылочных норм на национальное законодательство, так что наши национальные интересы защищены максимально.

Теперь мы пересматриваем свою позицию и нам нужно думать наперед. Например, как россияне или белорусы будут усиливать свои антимонопольные органы. Это нужно для того, чтобы мы обладали адекватными мерами регулирования на хозяйствующие субъекты. Другими словами, обладали зеркальными рычагами влияния для выравнивания паритетной конкурентной среды с учетом интересов отечественного бизнеса.

То есть чтобы казахстанских предпринимателей не ущемляли в той же России и Беларуси?

Именно. Если россияне или белорусы будут иметь чрезмерное влияние на казахстанских бизнесменов, ведущих там дела, это может привести к ущемлению их интересов. Поэтому мы говорим, что отечественный антимонопольный орган нужно наделить как минимум аналогичными рычагами по влиянию на рынок. В противном случае мы изначально будем в проигрышной ситуации, поскольку антимонопольный орган Казахстана будет лишен возможности для симметричного ответа. Грубо говоря, это такой залог для равной конкуренции на рынках наших партнеров.

А не противоречит ли это духу интеграции?

Я хочу, чтобы меня правильно поняли: любое государство отстаивает свои национальные интересы, и это нормально. И наше предложение призвано в первую очередь защитить отечественный бизнес.

Теперь хочется перейти от общих моментов к частным. Какие конкретно изменения вы предлагаете перенять?

Если говорить о главном, мы видим приоритетными для нас три направления: изменения в части методики определения долей доминирования, особенности заключения договоров с финансовыми организациями и по полномочиям антимонопольного органа.

Что это даст на практике? Начнем хотя бы с полномочий Агентства РК по защите конкуренции.

Здесь речь идет о либерализации санкций в отношении хозяйствующих субъектов. Теперь мы хотим работать на упреждение. К примеру, какой-нибудь предприниматель объявил о повышении тарифов. Мы фиксируем этот факт, изучаем и если находим его необоснованным, то вручаем предостережение. В нем, если пересказывать суть, мы предлагаем бизнесмену воздержаться от этих намерений. Согласитесь, предостережение – большой карт-бланш для бизнеса.

А если вдруг проигнорировал?

Прогнорировал – будем ждать действия. После того как будет состав, налагаем санкции. Поскольку штрафы большие, никому это не нужно.

Заинтересовали также детали по определению долей доминирования на рынке. Каким вы видите его возможное реформирование?

У нас в Казахстане есть регулятор в лице Агентства РК по регулированию естественных монополий и антимонопольный орган в лице АЭК. И сейчас получается так, что под доминированием не понимается влияние субъектов естественных монополий. Мы считаем, что под этим должны пониматься все субъекты, оказывающие заметное влияние на рынок и бизнес.

Налицо ведомственная борьба за сферы влияния?

Это не так. Помните, выше мы упоминали про адекватные меры. Такое понимание вещей сейчас есть в России и Беларуси. Сегодня наши естественные

монополисты, работая, к примеру, на рынке России, автоматически попадают под регулирование Федеральной антимонопольной службы (ФАС). При этом российские монополии под влиянием АЭК никак не подпадают. Вы сами же видите: условия не равные. Вот мы и пытаемся восстановить хотя бы паритетность в этих вопросах.

Для обывателя поясните, пожалуйста, чем грозит эта ситуация?

Да самый простой пример – это штрафы. Штрафы регуляторов незначительны. И порой монополисты намеренно идут на нарушения, поскольку вероятная прибыль намного превышает размеры этих вот штрафных санкций.

Что же касается антимонопольного законодательства, то штрафы здесь далеко не маленькие. Представьте: изъятие всего дохода плюс сверху еще наказание. Они несоизмеримы по сравнению с санкциями регуляторов. Когда мы даем возможность россиянам штрафовать наши естественные монополии, это заметно подрывает их конкурентоспособность. Не имея аналогичных рычагов влияния, мы ставим, прежде всего, наш бизнес в неравные условия.

Напоследок: вы упомянули также вопросы деятельности финансовых организаций. Не могли бы кратко охарактеризовать свое видение в этом направлении?

Скажу так: на сегодня мы не совсем присутствуем на этом рынке, такой возможности у нас сейчас нет. Поскольку интеграция углубляется, возникает необходимость укреплять доверие путем уравнения полномочий антимонопольных органов, скажем, России и Казахстана. Наши финансовые институты в России находятся в том числе под влиянием ФАС. И здесь мы считаем целесообразным привести рычаги влияния в паритет со странами ЕЭП.

Сама имплементация предусматривает срок в течение 12 месяцев. У нас впереди большая работа. Я хочу акцентировать внимание на том, что пока это больше концепция. Более конкретный проект появится ближе к концу первого полугодия 2014 года. К тому времени, думаю, наши предложения станут более определенными.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ВОЗОБНОВЛЕНИЕ ДОБЫЧИ НА КАШАГАНЕ

Добыча нефти на одном из крупнейших морских месторождений казахстанском Кашагане, приостановленная в начале октября прошлого года из-за неполадок трубопроводов, может возобновиться в конце января – начале февраля, сообщает агентство Bloomberg со ссылкой на оператора проекта – компанию North Caspian Operating Co (NOC). «Дата возобновления добычи зависит от масштаба необходимых ремонтных работ, которые могут быть оценены только после получения результатов анализа трещин и внутритрубной дефектоскопии. Как ожидается, они будут доступны к концу января или в начале февраля», – сообщает компания. В настоящее время анализ 90-километрового газопровода закончен, данные отправлены на обработку. Кроме того, во время исследований была обнаружена небольшая утечка дизельного топлива, в связи с чем была выкопана секция нефтепровода, что подтвердило наличие утечки в области сварного шва. Добыча на Кашагане была остановлена в сентябре прошлого года через две недели после начала из-за утечки газа. Почти сразу после возобновления добычи в октябре 2013 года была обнаружена другая утечка. (ИА «Новости-Казахстан»)

ЗАКОН «О НАЦИОНАЛЬНОМ ЭКСПОРТЕ»

АО «Национальное агентство по экспорту и инвестициям «Kazpex Invest» предлагает разработать и принять в Казахстане закон «О национальном экспорте», сообщил в среду заместитель председателя правления этой организации Мейржан Майкенов. «Для успешной реализации национальной экспортной стратегии потребуются усиление координации в сфере поддержки экспорта, а также разработка и принятие закона «О национальном экспорте», – сказал Майкенов на презентации стратегии. Экспортная стратегия разработана агентством совместно с министерством индустрии и новых технологий. В рамках документа приоритетными для экспорта обозначены такие отрасли как металлургия, машиностроение, химическая и пищевая промышленность. В стратегии также определены основные рынки сбыта – Россия и ее приграничные районы, Узбекистан, Кыргызстан, Таджикистан, Туркменистан, Армения, Азербайджан, Грузия, Китай и его западные регионы, Афганистан, Иран, а также рынок Европейского союза. (ИА «Новости-Казахстан»)

ЕС И ТС НЕ СМОГУТ ПОЛНОСТЬЮ УНИФИЦИРОВАТЬ ТРАНЗИТНЫЕ СИСТЕМЫ

Европейский союз и Таможенный союз стараются сблизить системы таможенного оформления при транзите товаров, но полностью их унифицировать не смогут, заявил глава Федеральной таможенной службы России Андрей Бельянинов журналистам в среду, передает РИА «Новости». «Они, безусловно, совместимы, но не могут быть зеркальными в силу разных экономических условий», – сказал Бельянинов. Он добавил, что «все наши усилия направлены на то, чтобы максимально сблизить таможенные системы». При этом глава ФТС уточнил, что «наши требования по заполнению так называемых информационных полей несколько шире, чем в Европейском союзе». (ИА «Новости-Казахстан»)

ЗАПАДНЫЙ И СЕВЕРНЫЙ РЕГИОНЫ РК ОТКАЖУТСЯ ОТ ЦЕМЕНТА

Западный и северный регионы Казахстана могут полностью отказаться от импорта цемента в этом году, передает Kazakhstan Today. «Запуск новых производств – АО «Кашпийцемент» в Мангистауской области (мощностью 1 млн тонн продукции в год) и ТОО «Кокшелецемент» в Акмолинской области (мощностью 2 млн тонн в год) позволит полностью отказаться от импорта продукции, увеличить объемы экспорта и уменьшить фактор сезонного повышения цен на западе и севере страны», – сообщает пресс-служба Министерства индустрии и новых технологий РК. По данным Комитета промышленности ведомства, доля цемента отечественного производства на рынке Казахстана по итогам 10 месяцев 2013 года превысила 80% (произведено 6,2 млн тонн, импортировано 1,6 млн тонн). В настоящее время действуют 10 заводов по производству цемента, общей проектной мощностью 10,74 млн тонн продукции в год. (Kazakhstan Today)

ИНТЕГРИРОВАННЫЕ ИНФОРМСИСТЕМЫ

Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев подписал закон «О ратификации Соглашения о создании, функционировании и развитии интегрированной информационной системы внешней и взаимной торговли Таможенного союза», сообщает на сайте Акорды. Предполагается, что реализация соглашения повысит качество осуществления таможенного, налогового, транспортного и других видов государственного контроля с использованием информационных телекоммуникационных технологий, обеспечит эффективное регулирование внешней и взаимной торговли на таможенной территории Таможенного союза, будет содействовать созданию благоприятных условий субъектам хозяйствования. (ИА «Новости-Казахстан»)

Протекционизм должен быть зрячим

Андрей Кириллов

Недавно ведущая независимая мониторинговая служба по торговле Global Trade Alert опубликовала отчет, согласно которому Беларусь, Казахстан и Россия в 2013 году стали рекордсменами по ограничениям в торговле. По данным отчета, самой большой протекционистской политикой отличилась Россия, соседняя Беларусь идет следом.

На долю России выпадает 20% общемировой протекционистской политики. В этот перечень входит сокращение иностранных рабочих квот, государственная поддержка отрасли редкоземельных металлов, сельского хозяйства, а также поддержка производителей самолетов.

Беларусь, Казахстан и Россия связывают изменения в торговой политике с единым Таможенным союзом и совместно несут ответственность за принятие 33% торговых ограничений, которые были введены в рамках ТС.

По данным Global Trade Alert, в Таможенном союзе предусматривается в 15 раз большее количество ограничений, введенных Китаем, хотя население ТС в 8 раз меньше. По словам профессора швейцарского Института международной экономики Саймона Эвеннета, политика реструктуризации экономики, проводимая в России, представляет собой не что иное, как гремучую смесь агрессивного протекционизма и субсидирования.

Квоты – по иностранцам

Квотирование иностранной рабочей силы стало одним из главных инструментов российских и казахстанских властей по ограничению притока иностранцев.

Причем сокращать квоты стали Россия – с 2008 года, Казахстан – с 2009 года. Причинами сокращения квот в основном называется увеличение числа преступлений, совершенных иностранцами.

Так, в конце 2013 года Министерство труда и социальной защиты РФ предложило сократить в 2014 году квоту на иностранную рабочую силу и выдать 1 631 586 разрешений на работу. Как отмечает, это составляет 93,5% от общей потребности РФ в привлечении иностранных работников в 2013 году.

В свою очередь, согласно официальной статистике, потребность в привлечении иностранных работников, заявленная органами исполнительной власти субъектов РФ на 2014 год, составляет 1 142 011 человек (в 2013 году – 1 224 185 человек).

С 2009 года сокращают квоты и в Казахстане. Так, согласно законодательству на 2014 год, власти установили квоту в размере 0,7% к численности экономически активного населения республики.

Господдержка губит

И в России, и в Казахстане ведется активная протекционистская политика в отношении отдельных отраслей экономики.

В той же России существуют субсидии на техническое и технологическое перевооружение, на лизинг, поддержку текущей деятельности, поддержку экспорта промышленной продукции, потребительского спроса, предприятий оборонно-промышленного комплекса и другие.

Вместе с тем господдержка не способствует модернизации производства. Рос-

сийские монополии, привыкшие к субсидиям, держатся за них мертвой хваткой.

В Казахстане ситуация схожая. Кризис в банковском секторе, несмотря на миллиардные вливания, до сих пор продолжается, до бизнеса деньги доходят дорожными, тем самым лишь усугубляя его финансовую несостоятельность. Продукция сельского хозяйства по качеству и ценам как уступала продукции из Китая, Узбекистана и Кыргызстана, так и уступает.

Понятно, что любые меры государственной поддержки, скорее всего, плодит иждивенцев, чем оживляют рынок и способствуют росту конкурентоспособности.

По большому счету, любые протекционистские меры в отношении промышленных предприятий лишь консервируют неэффективность.

Чтобы хоть как-то поддержать автомобильную промышленность, российские власти несколько лет назад ввели утилизационный сбор. Любые иностранные производители должны были его платить, тогда как тот же «АвтоВАЗ» не должен был.

Сразу после того, как Россия вступила во Всемирную торговую организацию (ВТО), Евросоюз и Япония, где сосредоточены основные мировые автоконцерны,

подали в суд. И власти вынуждены были отреагировать. Осенью 2013 года Россия отменила льготы по утилизационному сбору. С 1 января 2014 года утилизационный сбор будет уплачиваться за каждое колесное транспортное средство, ввозимое в Россию или производимое на ее территории. Все согласно правилам ВТО.

Господдержка авиационной отрасли пока осуществляется, однако, если это означает конкуренцию, то Запад, где в основном производятся самолеты, может также надавить на российские власти.

Протекционизм в Казахстане, как правило, проявляется в субсидировании инновационных проектов. Еще в мае 2013 года министр индустрии и новых технологий РК Асет Исекешев заявил, что в республике 152 промышленных предприятия получили государственную поддержку в практической реализации инновационных проектов.

Открыть глаза...

В принципе, любые протекционистские меры в отношении отраслей неэффективны, так как зачастую носят слепой характер. Сложно понять, дошли ли дотации до конкретных проектов, или ушли «общей кучей».



НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ЕНТ МОДИФИЦИРУЮТ

Министр РК Аслан Саринжипов заявил о возможной модификации единого национального тестирования. Об этом он сообщил в программе «Слуги народа» на телеканале КТК. По словам чиновника, в целом, возникновение ЕНТ решило ряд проблем, в том числе и коррупцию. «Но со временем с системой ЕНТ возникли проблемы, и самая большая системная проблема, когда ученики не учатся, а готовятся к тесту. Есть вопросы к самому администрированию – большая стрессовая нагрузка, через ЕНТ сдаются несколько вопросов, как вы окончили школу, оценивается работа школы, туда же вопрос – получаете ли вы грант на обучение в вузе или нет. Это все, когда сходится в одну точку, создает большую стрессовую нагрузку на ученика», – отметил чиновник. По мнению Саринжипова, в ведомстве уже позаботились о том, как снизить нагрузку на школьников. «В частности, возможно, как и в развитых странах, можно будет тест сдавать несколько раз. Может быть, ты, когда сдавал тест, ты был под стрессом, ты плохо себя чувствовал, может быть будет возможность сдавать тест онлайн», – подчеркнул Аслан Саринжипов. Мнения о модификации ЕНТ придерживается и исполнительный директор западного регионального филиала НОФ «Аспандау» Еркин Иргалиев. По его словам, инновации и информационное общество необходимо продвигать глобально на всех уровнях общественной жизни. Как утверждает эксперт, тогда «ЕНТ придет в норму». «ЕНТ еще долго будет модифицироваться, расширять, разделять и т.д. Корень проблемы системы ЕНТ не в том, что исполнители не такие, а в том, что такие инновационные формы измерения различных параметров такой массы людей вступают в противоречие с общей информационной инертностью общества», – сообщил собеседник в интервью корреспонденту делового портала Kapital.kz. Еркин Иргалиев также отметил, что в Казахстане будет введено компьютерное тестирование. «Компьютерное тестирование несомненно введут – сначала в качестве эксперимента. Это логично», – резюмировал эксперт. (kapital.kz)

МЕТРО УСКОРЕННЫМИ ТЕМПАМИ

Прошла торжественная церемония проведения сбойки правого перегонного тоннеля второй очереди алматинского метрополитена на станции «Москва», передает Kazakhstan Today. «Это большое событие в строительстве алматинского метро. Завершена проходка правого тоннеля до станции «Москва». Задача этого года – завершить строительство 2 станций и запустить в эксплуатацию. Это даст возможность соединить спальные районы с центром мегаполиса, соответственно, увеличатся пассажиропотоки. Мы намерены выйти на западные границы нашего города с Алматинской областью», – сказал аким Алматы Ахметжан Есимов. Аким Алматы отметил, что при поддержке главы государства строительство метрополитена будет продолжено. Кроме того, градоначальник обратил внимание на пересмотр срока сдачи и ввода в эксплуатацию двух станций – «Сайран» и «Москва». При установленном ранее плане сдачи объектов до конца текущего года будут приняты все меры для его досрочного выполнения, резюмировал аким Алматы. АО «Алматыметроуральс» ведет строительство первого пускового комплекса второй очереди общей протяженностью 2,74 км, в которую входят ст. «Сайран» и «Москва». Активными темпами идет строительство станций и перегонных тоннелей. Началось строительство первого пускового комплекса второй очереди метрополитена проходкой правого перегонного от ст. «Алатау» – ст. «Сайран» тоннелепроходческим комплексом КПШ-12 в апреле 2011 года, а в январе 2012 года начато строительство левого перегонного механизированного тоннелепроходческим комплексом «Керекнект». На правом перегонном тоннеле от оборотного съезда на ст. «Алатау» до ст. «Москва» пройдено в общем 2226 м, на левом – 1788 м. Строительство правого перегонного тоннеля проводилось двумя проходческими комплексами КПШ-12. Предыдущая сбойка была проведена в ноябре 2013 года на вентиляционном стволе № 122 в отрезке тоннеля между станциями «Сайран» и «Москва». Данная сбойка соединит строящуюся ст. «Москва» с правым перегонным тоннелем и завершит строительство правого перегонного тоннеля второй очереди метрополитена города Алматы. Производство сбойки позволит начать работы по прокладке инженерных коммуникаций и верхнего строения пути. Глубина сбойки – 11,0 м. Сбойка на левом перегонном тоннеле планируется в первом квартале 2014 года. Ст. «Сайран» расположена под пр. Абая между улицами Брукслювского и Лендьева, ст. «Москва» – под пр. Абай между ул. Утеген батыра и пр. Алтынсарина. Строительство станций ведется по открытому способу, в разработанных котлованах проводится сооружение основных монолитных железобетонных конструкций. Финансирование первого пускового комплекса второй очереди ведется из республиканского бюджета, затраты на выкуп сносимых домов и пуско-наладочных работ – из местного бюджета. (Kazakhstan Today)

САВКА – ПТИЦА ГОДА

Казахстанская ассоциация сохранения биоразнообразия (АСБК) и Союз охраны птиц республики объявили савку птицы 2014 года. Савка – редкий реликтовый вид уток, отличающийся необычной внешностью – «горбатым» синим носом, белой головой и стоящим при плавании вверх жестким хвостом. Савка занесена в Красный список Международного союза охраны природы, как угрожаемый вид, и в Красную книгу Казахстана с категорией 1 – «вид под угрозой исчезновения». Основными угрозами для савки в Казахстане являются потеря местообитаний, гибель в рыболовных сетях, незаконный отстрел и беспокойство со стороны человека, очень опасная для этой осторожной птицы. Цель кампании Птица года – привлечение внимания населения к птицам, заслуживающим особого отношения, через проведение различных природоохранных акций и пропаганду. Получение любой информации по савке от любителей природы поможет изучению и сохранению вида в Казахстане и в мире, отмечают в АСБК. («Казинформ»)

Нефтяная отрасль более не сможет вытягивать экономику РК

Венера Гайфутдинова

Основная интрига нового года, по мнению Айвара Байкенова, директора департамента аналитики компании «Асыл инвест», в первую очередь связана с Кашаганом. Свою точку зрения аналитик объясняет тем, что добыча на месторождении была приостановлена, и на данный момент не совсем ясно, когда она возобновится и к какому сроку удастся выйти на коммерческие объемы. К тому же г-н Байкенов подчеркнул, что прежде всего беспокоит неопределенность относительно всей серьезности возникшей проблемы с утечкой газа из наземного трубопровода, идущего с острова «Д» на завод «Болашак». «О том, какие последствия и какие расходы за этим могут последовать, пока никто не рискует говорить. Кашаган продолжает подтверждать свой статус одного из наиболее труднореализуемых проектов в мировой нефтяной добыче», – подчеркнул он.

Отсутствие кашаганской нефти сказывается на потенциале казахстанской экономики, особенно в свете истощения запасов на действующих месторождениях и трудностей с увеличением объемов нефтедобычи. Действительно, возобновление добычи нефти на месторождении Кашаган, а также постепенное увеличение объемов добычи должно, по оценке Анны Кокоревой, аналитика компании «Альпари», благотворно отразиться на экономике страны. «Возобновление добычи позволит увеличить экспорт нефти, а значит и доходы бюджета Казахстана», – заключила она.

Основным источником роста объемов добычи нефти в стране в 2014 году, по уверению Шаймердена Ахметова, ведущего специалиста отдела отраслевой аналитики инвестиционной компании «БТА секьюритиз», останется реализация первой фазы проекта освоения нефти и ее коммерческой продажи с месторождения Кашаган, где объемы добываемой нефти в 2014 году могут составить порядка 8 млн тонн. Г-н Ахметов также напомнил, что помимо этого в 2014 году начнется реализация иных проектов, нацеленных на обеспечение долгосрочных мощностей индустрии по добыче нефти. В частности, планируется запуск первой фазы проекта расширения месторождения Тенгиз до 38 млн тонн в год к 2018 году, на что компания «Тенгизшаройл» планирует затратить более \$20 млрд. Кроме того, г-н Ахметов не исключает возможности старта реализации третьей фазы расширения производства углеводородов на месторождении Карачаганак.

Согласно долгосрочным таргетам министерства нефти и газа страны, по словам г-на Ахметова, мы вправе ожидать, что в



новом году и на протяжении последующих 5 лет темпы роста индустрии будут находиться в среднем на уровне близком к 5% в год. Конкретно за 2014 год добыча может достичь уровня 84 млн тонн.

Вместе с этим Шаймерден Ахметов отмечает, что в 2014 году значительно возрастет транспортировка казахстанской и российской нефти через территорию Казахстана на китайский рынок. В конце 2013 года было заключено межправительственное соглашение, согласно которому объем транспортируемой российской нефти через Казахстан может составить 10 млн тонн в год. Увеличение прокачки российской нефти для поставок в Китай принесет дополнительные доходы экономике республики и возможность замещать российскую нефть казахстанской для нужд отечественных НПЗ. Такое замещение повысит спрос на отечественное сырье на внутреннем рынке, что в свою очередь позитивно повлияет на прибыль нефтяных компаний страны.

Увеличение поставок российской нефти в Китай через территорию нашей республики, по мнению г-на Ахметова, также будет способствовать и увеличению поставок с казахстанских месторождений в китайском направлении. Последнее стало возможным благодаря вводу в эксплуатацию двух нефтеперерабатывающих станций на трубопроводе Казахстан – Китай. «Это создало значительный задел для увеличения поставок нефти в Китай для обеих

стран по магистрали Атасу – Алашаньюк», – рассказал он.

Увеличение поставок казахстанской нефти в Китай кажется более вероятным с учетом того, что, по информации г-на Байкенова, планируется расширение пропускной способности восточного направления – нефтепроводной системы «Казахстан – Китай» – вдвое до 20 млн тонн в год и ее подключение к основной части трубопроводной системы страны.

Но, несмотря на такой позитивный прогноз по поставкам казахстанской нефти в КНР, г-н Байкенов призывает не забывать про расширение китайского присутствия в нефтяных проектах страны, в частности, после того, как CNPC получила долю в Кашагане. «То есть вполне вероятен сценарий очередных приобретений китайцами наших активов», – подчеркнул он.

Главным риском для экономики РК, по мнению г-на Ахметова, является ее повышенная зависимость, в частности показателя самого ВВП, от нефтегазовой индустрии. За последние 3 года на рынке энергоресурсов сложилась благоприятная ценовая конъюнктура, что позволяет таким странам, как Казахстан, получать существенные доходы от продажи нефти и демонстрировать положительную динамику роста ВВП. Однако, по словам г-на Ахметова, при этом мы наблюдаем ситуацию, при которой уровень деловой активности в стране по-прежнему остается низким, равно как и степень диверсификации

экономики, а уровень рентабельности казахстанских предприятий, включая наиболее крупные публичные предприятия из добывающей отрасли, за последние годы стал неудовлетворительным. Одной из причин этого, по оценке эксперта, являются высокие темпы инфляции в Казахстане, что в частности подогревается политической высокими государственными расходами, благо последнее осуществимо благодаря существенным поступлениям в казну из добывающих отраслей. При этом, по мнению г-на Ахметова, нельзя забывать, что в последнее время появился ряд индикаторов, в число которых входит и стремительное развитие сланцевой индустрии в США, указывающих на то, что наступление долгосрочного периода глобального удешевления энергоресурсов является реальной перспективой. Реализация сценария падения цен на нефть до уровня \$70-80 за баррель, по уверению эксперта, способно влиять на казахстанскую экономику в фазу значительной рецессии.

При условии сохранения сложившейся ситуации на мировых рынках энергоресурсов и продолжении текущей монетарной политики государства г-н Ахметов прогнозирует, что темпы инфляции в стране не замедлятся. «Маловероятно, что сохранение текущей ценовой конъюнктуры на нефтяном рынке способно благоприятно сказаться на разрешении вышеупомянутых проблем казахстанской экономики и ее субъектов», – заключил он.

Цены на жилье будут расти медленнее, но верно

Ирина Луквичева

Как отмечают эксперты, на рынке жилья в наступившем году сохранится тенденция умеренного роста. Такая ситуация здесь наблюдается с посткризисного времени. В Казахстане по-прежнему есть большой дефицит жилого фонда (особенно в крупных городах). Об этом в интервью «Капитал.kz» рассказал Руслан Унгуфуг, консультант по недвижимости.

По данным спикера, уровень обеспеченности населения жильем остается низким, а объем вводимого жилья не покрывает тот спрос, который наблюдается сегодня на рынке недвижимости. «В 2014 году при отсутствии сильных негативных внешних воздействий на экономику нашей страны я прогнозирую медленный рост цен на недвижимость с небольшими краткосрочными спадами, обусловленными сезонными факторами. В столице можно ожидать рост цен на недвижимость в пределах инфляции не более 5-7%», – говорит г-н Унгуфуг.

Как рассказал Адиль Бигазинов, управляющий директор ТОО «Big group», динамика роста цен на жилье в Казахстане будет наблюдаться на уровне 6-8% в 2014 году. «В первом квартале этого года ожидаем сезонную стагнацию рынка недвижимости, а затем рост цен до конца года. Увеличение цен на недвижимость будет основано на превышении спроса над предложением. Думаю, что в 2014 году отечественные банки предложат более выгодные условия по ипотечным программам, что также будет способствовать росту цен на недвижимость», – говорит г-н Бигазинов.

По его информации, в прошлом году на рынке жилья рост цен на квартиры обычной планировки составил 5%. Особым спросом пользовались квартиры улучшенной планировки и новостройки эконом- и бизнес-класса. В среднем увеличение цен на данные сегменты рынка составило 8-10%, отметил спикер. «В 2013 году по сравнению с 2012 годом значительно увеличился спрос на недвижимость, а предложения сократились. Наблюдался большой дефицит жилья эконом-класса, что способствует росту отложенного спроса и росту цен на недвижимость», – отметил г-н Бигазинов.

Стоимость аренды квартир в Алматы и Астане также увеличилась в прошлом году. В среднем рост цен на аренду жилья составлял 8-10%. А на рынке арендного жилья наблюдался большой дефицит жилья эконом-класса.

Вместе с тем, по информации Big group, рост цен на дома и участки составил примерно 5-7%, на рынке коммерческой недвижимости – 3-5%. В целом во всех сегментах рынка в основном спросом пользуется недорогая недвижимость.

Немалое влияние на рынок недвижимости помимо динамики спроса и предложения оказывают слухи и ожидания, считает г-н Бигазинов. «В 2013 году активно муссировались слухи о полном прекращении банками ипотечных программ. Данные опасения вызваны временным приостановлением займов «Казкоммерцбанком», а также неоднократными высказываниями представителей государственного аппарата о том, что текущие ипотечные программы простой народ позволить себе не может. Также на рынке бытуют слухи о девальвации тенге в наступившем году», – говорит Адиль Бигазинов.



Как пояснил г-н Унгуфуг, с начала 2013 года как на первичном, так и на вторичном рынках жилья Астаны отмечался умеренный рост цен с небольшим периодом стагнации в летние месяцы. Кратковременная стагнация была связана с периодом отпусков. По сведениям эксперта, на сегодняшний день средняя стоимость квартир в Астане составляет \$2100 за квадратный метр. «Астана по-прежнему является лидером по недоступности жилья и темпам роста цен на недвижимость. Рост цен на недвижимость в столице обусловлен высокими темпами роста населения, повышением его благосостояния, в связи с этим наблюдается большой неудовлетво-

ренный спрос на фоне дефицита квартир и низких темпов ввода жилья», – объясняет г-н Унгуфуг.

Действительно, с декабря 2012 года стоимость квадратного метра жилья в Астане повысилась в среднем на 13-15%, новостройки подорожали на 8-10%. Наибольший спрос наблюдался на квартиры эконом-сегмента. «Элитное жилье в основном приобретает местным населением либо обеспеченными людьми из крупных городов Казахстана. В последние несколько лет в Астане возводятся много жилья бизнес- и элит-класса. Я думаю, что это связано, с одной стороны, с нехваткой качественного дорогого жилья, которое бы соответствовало всем требованиям, с другой стороны, со стремлением застройщиков извлечь из строительства жилого комплекса как можно большую выгоду», – отмечает консультант по недвижимости.

миды), Аллеи тысячелетия (Мынжылдык), район Коргалжинского шоссе, Астраханской трассы», – подчеркивает эксперт.

В последнее время в Астане возводятся жилье с более развитой инфраструктурой, чем ранее. «Это связано, с одной стороны, с увеличением социальных обязательств застройщиков, с другой стороны, строительные компании осознают, что чем лучше развита внешняя и внутренняя инфраструктура жилого комплекса, тем выше стоимость квадратного метра. Также активно возводятся многофункциональные жилые комплексы и коттеджные городки», – отметил г-н Унгуфуг.

По информации специалистов аналитической службы kn.kz, в период с 30 декабря 2013 года по 5 января 2014 года на рынке вторичного жилья Астаны самые дорогие квадратные метры жилья были зафиксированы в четырехкомнатных квартирах, расположенных на левом берегу. Их цена составила на уровне \$2765 (414,8 тыс. тенге) за квадрат.

В целом аналитики отмечают, что за исследуемый период в Астане наблюдается стабильность средних цен предложения. И изменения, которые происходили за данный период, остались ниже уровня среднестатистической погрешности расчетов.

Средняя цена единицы площади «дорогого» жилья в целом по городу прослеживается на уровне \$2606 (390,9 тыс. тенге) за 1 кв. метр, а «дешевого» – \$1695. Средняя цена единицы площади в целом по городу составила \$2116.

В свою очередь средняя стоимость квартир в Алматы составила 302 753 тенге, или \$1965 за 1 кв. метр. Это на 0,6% больше, чем месяцем ранее. Такие данные приводит портал «КазРиэлт».

Квартиры на вторичном рынке недвижимости подорожали за месяц на 0,07% – до 297 414 тенге, или \$1931 за 1 кв. метр. Апартаменты в новых домах стали дороже за месяц на 1,3%, зафиксировав собственную среднюю стоимость в размере 342 336 тенге, или \$2222 за 1 кв. метр. Индивидуальные жилые дома подорожали за месяц на 1,43% – до 45 542 688 тенге, или \$295 636 за объект. Земля для индивидуального жилищного строительства, садоводства и ведения сельского хозяйства стала дороже на 4,48%. Арендовать одно- и двухкомнатные квартиры можно было по средней цене в 76 тыс. тенге (или \$494) и 98 521 тенге (или \$640) в месяц. В первом случае месячный прирост цен составил 0,19%, во втором – ставки аренды увеличились на 0,64%.

■ Айкын Уркимбаев: «За счет логистики в странах-членах ТС формируется 10-12% ВВП»

Айнура Касенова

Развитие Таможенного союза подразумевает более тесное сотрудничество в различных экономических секторах. Транспортно-логистическая отрасль не является исключением.

Интеграционный процесс набирает ход, как полагают эксперты, многие ошибки можно обойти опираясь на мировой опыт. В этом ключе одним из наиболее успешных примеров является европейская логистика.

В интервью «Капитал.kz» Айкын Уркимбаев, управляющий филиалом Алматы международного холдинга Asstra AG, рассказал о становлении транспортно-логистического сектора в Таможенном и Европейском союзах.

– Насколько тесны понятия развитой логистики и развитой экономики?

– В большинстве стран логистика является достаточно прибыльным сегментом экономики. На сегодняшний день мировой транспортный рынок оценивается почти в \$3 трлн, что составляет 7% мирового ВВП. И во многих развитых странах на долю транспортной логистики приходится до 14% от всего ВВП. Например, в Германии этот показатель достигает 13%, а в Ирландии доходит до 14,2%. Эти данные подтверждают тот факт, что развитая логистика способствует росту национальных экономик за счет роста грузооборота, увеличения пассажиропотока, развития инфраструктуры. Но транзитный и транспортный потенциал любого государства, в том числе Казахстана, необходимо развивать, совершенствуя транспортно-логистические схемы для всех видов транспорта, создавая возможности предоставления широкого спектра услуг и установления конкурентоспособных тарифов и качественного сервиса.

– Какую оценку вы можете дать темпам развития логистики в ТС? Сопоставима ли эта динамика со странами ЕС?

– В некоторых странах логистика играет определяющую роль. На сегодняшний день за счет логистики в странах-членах Таможенного союза формируется 10-12% ВВП. В странах ЕС данный показатель составляет 20-25%. Для логистики первоочередное значение имеет снижение логистических издержек в конечной стоимости продукции. На сегодняшний день доля логистических издержек в конечной стоимости продукции в странах-членах Таможенного союза остается пока стабильно высокой и составляет в среднем 20-25%, а иногда доходит до 35%. При этом среднемировой показатель находится на уровне 11%, в Китае – 14%, в странах ЕС – на уровне 11%, в США и Канаде – 10%.

Основа таких показателей заложена не только в экономической разнице между странами ТС и ЕС, но и в политической обстановке, привлекательности логистического рынка для иностранных инвесторов, использовании в полном или неполном объеме – как, например, в странах Таможенного союза – транзитного потенциала. Поэтому в рамках ТС у каждой страны – Беларуси, Российской Федерации и Казахстана – разработаны свои программы совершенствования логистической инфраструктуры и развития транзитного потенциала.

Всемирный банк разработал методику определения логистического рейтинга различных стран, взяв за основу 6 важнейших критериев развития логистики. На их основе был рассчитан индекс эффективности логистики – LPI (Logistics Performance Index): качество и компетентность логистических услуг, эффективность таможенного и пограничного оформления, простота организации международных перевозок по конкурентоспособным ценам, своевременность поставок грузов, качество торговой и транспортной инфраструктуры, отслеживание прохождения грузов.

Согласно итогам исследований, в 2007-2012 годах наиболее развитыми логистическими системами обладают Сингапур, Германия, Нидерланды, Япония, Великобритания и Гонконг.

Если оценивать основные показатели развития логистики по индексу и субиндексу LPI в 2012 году, то лидером среди стран ТС является Казахстан, опередив Россию и Беларусь как по индексу, так и по субиндексам LPI, за исключением показателя «качество логистической инфраструктуры», по которому лидером является Беларусь.

Резюмируя вышесказанное, хочется подчеркнуть необходимость реструктуризации логистической системы стран ТС и создания более гибкой, интегрированной с ЕС и другими более развитыми странами системы. Ведь мировая экономика не стоит на месте и рынок с каждым днем предъявляет новые требования.

Для достижения уровня логистики в ЕС странам Таможенного союза необходимо совершенствовать систему контроля на границах, повышать уровень нормативно-правового регулирования отрасли, уровень подготовки высокопрофессиональных кадров, внедрять новые технологии, значительно повышать качество предоставляемых услуг.

– Каков потенциал развития отрасли в Казахстане, России и Беларуси отдельно взятых?

– По мнению большинства экспертов, потенциал казахстанского транспортного рынка составляет более чем \$2 млрд. Тогда как сегодня республика реально получает около \$800 млн. Это свидетельствует о том, что транзитный потенциал использу-



ется не в полном объеме. Доходы от транзита грузов через территорию Казахстана за 2011 год составили \$1 млрд, хотя планировалось достичь дохода от транзита в \$1,1 млрд только в 2015 году. Эти цифры подтверждают, что инвестиции, вкладываемые Казахстаном в транспортную логистику, уже принесли свои плоды. По прогнозам экспертов, к 2015 году объем товарооборота между континентами в денежном выражении может достигнуть \$1 трлн, а доходы от транзита составят \$80 млрд. Пока сложно сказать, какой доход получит Казахстан от этого транзита, так как недавно свою работу начала Объединенная транспортно-логистическая компания (ОТЛК).

В своем ежегодном обращении президент РК Нурсултан Назарбаев поставил перед правительством задачу «сформировать Казахстан как торговый, логистический, деловой хаб региона к 2016 году». И для реализации этой задачи, и в целом для развития транзитного потенциала Казахстана государство планирует инвестировать в транспортную инфраструктуру до \$28 млрд к 2020 году.

Такие инвестиции оправданны, поскольку главное преимущество нашей страны – выгодное географическое положение, в том числе участие в ТС.

Совершенствование транспортной инфраструктуры в Казахстане предполагает открытие нескольких транспортно-логистических центров (ТЛЦ) в ключевых транспортных узлах страны: морские «Западные ворота» (морпорт Актау с выходом на Кавказ и Южную Европу), сухопутные «Восточные ворота» (станция «Достык», в перспективе – Хоргос с выходом на страны СНГ и ЕС), «Центральные ворота» (Караганда), «Северные ворота» (Семей с выходом в Алтайский край и Сибирь), «Южные ворота» (Шымкент с выходом в страны Центральной Азии) и «Западные ворота» (Актобе с выходом на страны СНГ, Балтии и ЕС).

Учитывая, что Казахстан входит в шестерку мировых экспортеров зерна, вполне оправданно создание в портах ТЛЦ с казахстанским участием в зерновых терминалах. Объединение всех внутренних и портовых ТЛЦ в единую систему станет ключевым инструментом развития транспортно-логистической системы международного уровня.

На мой взгляд, объемы грузоперевозок могут вырасти, когда Казахстан вступит в ВТО, а также когда закончатся строительные работы международного автомобильного коридора Западная Европа – Западный Китай, который будет иметь конкурирующие преимущества перед альтернативными коридорами по протяженности и времени нахождения в пути.

Стоит также отметить еще одну страну ТС – Россию. Благодаря своему географическому положению и масштабу территории она имеет огромный транспортный потенциал. От Калининграда до Дальнего Востока, от Северного Ледовитого океана до Черного моря тянутся автомобильные и железнодорожные магистрали, водные пути и авиационные коридоры. Обладая такими возможностями, Россия может стать одной из сильнейших транспортных держав. По мнению экспертов, потенциал российского транспортного рынка оценивается в \$120 млрд. Из них 55% составляет сектор перевозок и экспедирования грузов всеми видами транспорта, складские услуги – 13%, а сектор услуг по интеграции и управлению цепями поставок – 32%.

Согласно докладу Минтранса РФ, транзитный потенциал тоже не реализуется в полной мере, так как в настоящее время транзит через российскую территорию со-

ставляет менее 1% товарооборота между странами Европы и Азии, то есть используется только 5-7% ее транзитного потенциала.

Учитывая огромную территорию, решение этих проблем возможно только при комплексном развитии объектов транспортной инфраструктуры, то есть улучшении качества международных транспортных коридоров, крупнейших транспортных узлов и терминально-логистических комплексов.

Логистика в Беларуси тоже развивается достаточно медленными темпами, хотя у страны есть свои преимущества. Самые короткие дороги, соединяющие страны Западной Европы, Скандинавии и Балтии со странами СНГ, а также Южную и Центральную Европу с северо-западными регионами России и странами Юго-Восточной Азии. Страна находится на перекрестке основных транспортных маршрутов и является транзитным элементом в торговле между ЕС и РФ.

На сегодня транспортно-логистический сектор занимает весьма значительную долю на рынке услуг Беларуси. В республике функционирует более 3 тыс. компаний и индивидуальных предпринимателей, оказывающих транспортно-логистические услуги. Очевидно, что Беларусь, занимая важное геостратегическое положение, также недостаточно использует свой транспортный потенциал. Пропускная способность трех из девяти европейских коридоров, проходящих по ее территории, используется примерно на одну треть.

Экспорт транспортных услуг Беларуси прямо зависит от товарооборота России и ЕС, а экспорт автотранспортных и железнодорожных грузоперевозок – от импорта России из ЕС. Поэтому любые интеграционные процессы приводят к росту.

– Как повлияла евроинтеграция на становление отрасли? Какие основополагающие процессы экономической интеграции позволили отрасли развиваться в Европе?

– Евроинтеграция в целом очень положительно повлияла на становление отрасли. Здоровая конкуренция всегда способствует развитию любого рынка: появляются новые продукты и направления. И рынок международных транспортных услуг не исключение. На данном рынке постоянно требуются новые подходы к развитию транспортных отношений, созданию новых технологий, повышению качества предоставляемых услуг. А рост международных перевозок вызывает необходимость в разработке еще более эффективных схем доставки грузов. При этом под качеством на сегодняшний день понимается не только доставка товара door to door, но и точный срок. То есть выполнение в полном объеме всех функций, свойственных транспортно-логистической структуре (перевозка, экспедирование, погрузка-разгрузка, страхование, таможенные процедуры, финансовые операции, взаимодействие с органами власти и т.п.).

Так, на становление отрасли положительно повлияло вступление в 2004 году в ЕС восточноевропейских государств, таких как Литва, Латвия и Эстония, что дало толчок дальнейшему развитию транспорта и логистики в ЕС, в том числе в части удовлетворения растущего спроса на транспорт в государствах Западной Европы.

Можно сказать, что эти страны являются своеобразным трамплином на общий рынок ЕС (включая западноевропейские и северные страны) и СНГ, они находятся на стыке трех вышеназванных крупных рынков. ЕС уже давно признал эти страны важнейшим транспортным центром региона,

в связи с чем многие компании используют преимущества развитой транспортной инфраструктуры для обслуживания своих клиентов внутри ЕС и за его пределами. К примеру, Клайпеда – самый северный незамерзающий морской порт в Балтийском море – способен перерабатывать около 40 млн тонн грузов ежегодно. Клайпеда – многоцелевой, универсальный, глубоководный порт с 26 стивидорными компаниями и годовой пропускной способностью 650 тыс. ДФЭ, работающий круглосуточно, 7 дней в неделю круглый год.

Основная сеть трансъевропейских коридоров проходит через Литву. По данным Транспортной комиссии Евросоюза, магистраль VIA BALTICA, соединяющая север и юг, и железная дорога RAIL BALTICA, соединяющая Скандинавию с Центральной Европой, а также автострада западно-восточного направления, соединяющая крупные восточные рынки с Европой, входят в десятку наиболее важных транспортных коридоров Европы.

Помимо удобного географического положения, у региона есть еще много других преимуществ. Это сильная поддержка общественного сектора, относительно низкие цены по сравнению со странами Западной Европы и Скандинавии, высокое качество, соответствующее требованиям Евросоюза и Азии, деловая практика Запада вместе с высокой компетентностью Восточной Европы; современные технологии для отслеживания имущества от начала транспортировки до конечного пункта доставки, качественные дороги соответствующие международным стандартам.

– Оправилась ли отрасль в европейских странах от экономического кризиса?

– Безусловно, мировой финансовый кризис негативно сказался на логистической отрасли в европейских странах, объемы грузоперевозок сократились минимум на треть, и, как результат, цены на перевозки снизились, мелкие перевозчики ушли из этого бизнеса, либо переориентировались на другие направления.

Кризис в Европе в свою очередь заставил логистические компании искать новые маршруты, наиболее оптимальные по цене и скорости доставки. И выжили в основном крупные транспортно-логистические компании с развитой международной сетью, которые могли оказывать транспортные услуги по приемлемым ценам, не прибегая к помощи посредников. Имея собственную международную транспортную сеть, компания автоматически получает доступ к дешевому международному капиталу, а значит получает возможность предоставлять услуги с отсрочкой по платежам. Это весьма ощутимый инструмент конкуренции на рынке, тем более во время кризиса.

– Как глобальные экономические катаклизмы действуют на развитие отрасли в целом?

– Если раньше под логистикой понимали управление транспортными процессами и формирование цепочки поставок от производителей сырья до потребителей готовой конечной продукции, то сегодня глобальные экономические катаклизмы заставляют смотреть иначе. Глобальный экономический кризис ставит новые задачи перед мировой логистикой, а специалисты в области логистики становятся, по сути, кризисными менеджерами для многих компаний в разных странах мира. И сегодня прорабатываются новые, более выгодные, маршруты для быстрой доставки груза потребителю и его сохранности в любой стране.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ЧИСЛЕННОСТЬ НАСЕЛЕНИЯ КАЗАХСТАНА СОСТАВИЛА 17 145,7 ТЫС. ЧЕЛОВЕК

Численность населения Казахстана на 1 декабря 2013 года составила 17 145,7 тыс. человек, передает Kazakhstan Today. «Численность населения страны на 1 декабря 2013 года составила 17 145,7 тыс. человек, в том числе городского – 9436,9 тыс. (55%), сельского – 7708,8 тыс. человек (45%). По сравнению с началом 2013 года численность населения увеличилась на 236 тыс. человек, или на 1,4%», – сообщает Агентство РК по статистике. Естественный прирост населения республики в январе – ноябре 2013 года составил 236,5 тыс. человек (в январе – ноябре 2012 года – 223,0 тыс. человек). Общий коэффициент естественного прироста на 1000 населения составил 15,2 (14,5). «За январь – ноябрь 2013 года органами ПАГС зарегистрировано 363,1 (354,6) тыс. рождений, что на 2,4% больше, чем за январь – ноябрь 2012 года. Общий коэффициент рождаемости на 1000 человек составил 23,29 рождений (23,07). Число умерших в рассматриваемом периоде составило 126,7 (131,7) тыс. человек, что на 4% меньше, чем в январе – ноябре 2012 года. Общий коэффициент смертности на 1000 человек составил 8,12 умерших (8,56)», – сообщили в статистическом ведомстве, за январь – ноябрь 2013 года в республике зарегистрировано 4066 (за январь – ноябрь 2012 года – 4810) умерших детей в возрасте до 1 года. По сравнению с январем – ноябрем 2012 года число умерших детей в возрасте до 1 года уменьшилось на 15,5%. Основной причиной младенческой смертности являются состояния, возникающие в перинатальном периоде, от которых в январе – ноябре 2013 года умерло 2324 (2772) младенца, или 57,2% (57,6%) от общего числа смертных случаев среди младенцев. Число умерших младенцев от врожденных аномалий составило 747 (913), или 18,4% (19%), от болезней органов дыхания – 277 (342), или 6,8% (7,1%) и от несчастных случаев, отравлений и травм – 205 (204), или 5% (4,2%). За январь – ноябрь 2013 года органами ПАГС было зарегистрировано 155,3 (153,0) тыс. браков. По сравнению с январем – ноябрем 2012 года их число увеличилось на 1,5%. Общий коэффициент брачности на 1000 населения составил 9,96 (9,95). Зарегистрировано разводов – 47,3 (45,1) тыс., их число увеличилось на 4,9%. Общий коэффициент разводимости на 1000 населения составил 3,04 (2,94). Кроме того, согласно статданным, в январе – ноябре 2013 года по сравнению с январем – ноябрем 2012 года число зарегистрированных прибывших в Казахстан уменьшилось на 16,6% и составило 22 124 человека, число зарегистрированных выехавших из Казахстана также уменьшилось на 19,2% и составило 22 618 человек, saldo миграции – 494 человека. Основной миграционный обмен страны происходит с государствами СНГ. (Kazakhstan Today)

В КАЗАХСТАНЕ РАЗРАБОТАНА НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКСПОРТНАЯ СТРАТЕГИЯ

Министерство индустрии и новых технологий совместно с Национальным агентством по экспорту и инвестициям Kaznex Invest разработало Национальную экспортную стратегию Республики Казахстан (НЭС), передает Kazakhstan Today. Вторая пятiletка ГП ФИИР направлена на увеличение добавленной стоимости продукции и повышение уровня интернационализации экономики страны, сообщает пресс-служба Kaznex Invest. По ее информации, на сегодня Казахстан занимает 42-е место в списке мировых экспортеров, а география экспорта включает 119 стран. Республика занимает лидирующие позиции в мире по экспорту урана, ферросплавов, муки, пшеницы, нефти. В 2012 году экспорт обработанных товаров достиг \$21,4 млрд, или 25% от общего объема. Однако отечественный экспорт характеризуется низкой товарной диверсификацией. «Национальная экспортная стратегия должна быть нацелена прежде всего на изменение качественной структуры странового экспорта и увеличение доли несырьевых товаров в экспортной корзине. Для достижения этой конечной цели необходимо создать общенациональную эффективную систему поддержки экспорта, наряду с чем определить вопрос экспорта государственным приоритетом и драйвером экономического роста с вовлечением в его решение государственных органов и бизнес-сообщества», – отметил заместитель премьер-министра, министр индустрии и новых технологий Асет Исекешев. К ключевым мерам поддержки экспорта НЭС относятся создание совместно с Национальной палатой предпринимателей сети торговой поддержки за рубежом, расширение линейки финансовых услуг для экспортеров и улучшение транспортно-логистических услуг, информирует пресс-служба. Отмечается, что в рамках НЭС приоритетной для экспорта обозначена продукция таких отраслей, как металлургия, машиностроение, химическая и пищевая промышленность. «Для успешной реализации НЭС потребуются усиление координации в сфере поддержки экспорта, а также разработка и принятие закона «О национальной экспорте». Стоит отметить, что в разработке стратегии были привлечены эксперты Международного торгового центра, имеющего опыт в создании национальных экспортных стратегий почти 100 стран в мире», – сообщили в компании. Национальное агентство по экспорту и инвестициям Kaznex Invest создано 2 апреля 2010 года решением МИНТ РК на базе Корпорации по развитию и продвижению экспорта Kaznex. Агентство осуществляет свою деятельность в рамках реализации Программы новой индустриализации (ГП ФИИР), являясь национальным оператором системы развития и продвижения несырьевого экспорта и специализированной государственной компанией по привлечению и работе с иностранными инвесторами. Kaznex Invest финансируется из республиканского бюджета и оказывает свои услуги на безвозмездной основе. (Kazakhstan Today)

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ВВП РК В 2013 ГОДУ
ВЫРОС НА 6%

Экономика Казахстана в 2013 году выросла на 6% в сравнении с 2012 годом, сообщил премьер-министр республики Серик Ахметов в ходе встречи с президентом Казахстана Нурсултаном Назарбаевым, информирует пресс-служба главы государства. «Премьер-министр отметил, что по итогам 2013 года рост экономики составил 6%, инвестиции увеличились на 6,5%, промышленное производство – на 2,3%, объемы строительства – на 3%, валовый выпуск продукции сельского хозяйства – на 11,6%. Кроме того, уровень безработицы составил 5,2%, инфляции – 4,8%», – отмечается в сообщении. По данным пресс-службы, в ходе встречи Ахметов доложил главе государства об итогах социально-экономического развития страны и основных макроэкономических показателях за 2013 год, а также сообщил о ходе разработки второго этапа индустриально-инновационной программы. Глава государства отметил важность выработки конкретных путей выполнения Стратегии-2050, а также дальнейшей реализации таких крупных проектов как Капшаган и Карачаганак с расширением вокруг них производственной инфраструктуры. «Нурсултан Назарбаев обратил внимание на развитие энергетики и осуществление значимых инфраструктурных проектов. При этом глава государства подчеркнул, что важнейшими задачами правительства остаются повышение благосостояния граждан, обеспечение занятости и высокого социального самочувствия казахстанцев», – говорится в пресс-релизе. Также Ахметов доложил о разработке следующего этапа реализации программы индустриализации, в которой особый акцент будет сделан на диверсификацию базовых отраслей экономики, развитие кластеров, а также трансферт технологий и инноваций. По итогам встречи глава государства дал ряд поручений по рассмотренным вопросам. Правительство Казахстана прогнозировало рост ВВП по итогам 2013 года на уровне 6%. (ИА «Новости-Казахстан»)

В 2013 ГОДУ СОБРАНО
18,9 МЛН ТОНН ЗЕРНА

Казахстан, входящий в число крупнейших мировых экспортеров зерна, собрал в 2013 году урожай зерновых в объеме 18,9 миллиона тонн, следует из данных Агентства РК по статистике, размещенных на сайте ведомства. «Валовой сбор зерновых (включая рис) и бобовых культур в 2013 году составил 18,9 миллиона тонн, из них пшеницы – 14,5 миллиона тонн», – указывается в статданных. В 2012 году объем урожая зерновых в Казахстане составил 12,8 миллиона тонн. Рекордный урожай зерновых был собран в 2011 году – почти 27 миллионов тонн зерна. (ИА «Новости-Казахстан»)

ЖИЛЬЯ ВВЕДЕНО
ПРЕДОСТАТОЧНО

В Казахстане в текущем году планируется ввести 6,9 млн квадратных метров жилья, сообщил министр регионального развития Болат Жамиев во вторник. «В текущем году предусмотрено строительство 6,9 млн квадратных метров жилья по всем источникам финансирования», – сказал Жамиев на заседании правительства. По его сведениям, на строительство арендного и кредитного жилья, на проведение инженерно-коммуникационной инфраструктуры и на строительство жилья по линии АО «Казахстанская ипотечная компания» Республиканской бюджетной комиссии поддержано финансирование на сумму 129,9 млрд тенге из 206,2 млрд тенге, предусмотренных по программе «Доступное жилье – 2020». Министр также сообщил, что в прошлом году в стране было введено в эксплуатацию 402,6 тыс. квадратных метров жилья или 140% к плану. «Годовой план по вводу арендного жилья практически всеми акиматами выполнен», – сказал он, уточнив, что на строительство арендного жилья в 2013 году было выделено 27,5 млрд тенге, из которых освоено 27,3 млрд тенге. В сфере строительства жилья, реализуемого через систему жилищно-сбережений, было выделено в прошлом году 29,4 млрд тенге кредитных средств, на которые было построено 320 тыс. квадратных метров жилья. «В целом, по предварительным данным Агентства РК по статистике, за 2013 год по всем источникам финансирования введено в эксплуатацию 6,8 млн квадратных метров общей площади жилых домов. Процент ввода к годовому плану составил 103%, так как план ввода составлял 6,6 млн квадратных», – заключил глава МРР. (ИА «Новости-Казахстан»)

ПРЕМЬЕР ДАЛ
ПОРУЧЕНИЯ

Премьер-министр Казахстана Серик Ахметов по итогам заседания Правительства РК в Астане дал ряд поручений по реализации программы «Доступное жилье – 2020». «Поручаю акимам в этом году безусловный ввод запланированных объемов в рамках программы «Доступное жилье – 2020». Принять меры по освоению бюджетных средств. Министерству регионального развития обеспечить достаточно жесткий контроль и мониторинг за реализацией программы, совместно с акиматами регионов заключить меморандумы по вводу объемов жилья на 2014 год», – поручил Серик Ахметов. По его словам, реализация программы в ближайшем времени уже даст свои результаты. «Все мы прекрасно понимаем, что реализация данной программы даст очень хороший мультипликативный эффект и для других отраслей экономики, в частности, подтянет нашу стройиндустрию, которая неплохими темпами вводит новые виды продукции», – пояснил премьер-министр РК. Также Серик Ахметов поручил Минрегионразвития совместно с акиматами проработать вопрос по достроительным комбинатам на 2014 год. «У нас 7 заводов достроительных комбинатов запущены в 2013 году, 8 – мы ожидаем в этом году. Везде новые технологии, современное оборудование. Здесь хороший трансферт технологий. Поэтому важная задача – загрузка данных предприятий. Поручаю акимам совместно с Минрегионразвития: все заводы должны быть загружены на 2-3 года вперед. Вот такая задача стоит», – заключил глава кабинета. («Казинформ»)

Бизнесмены советуют
казахстанским
консультантам избавиться
от непомерных амбиций

Василиса Тулеуова

В конце прошлого года премьер-министр Казахстана Серик Ахметов поручил министру индустрии и новых технологий РК Асету Исекешеву подготовить программу по развитию отечественного консалтинга.

«Понятно, что это мировые компании и нам нужно знать их мнение. Но мы вопросами локализации наших консалтинговых услуг практически не занимаемся. На это надо обратить особое внимание», – считает г-н Ахметов. – Нам нужны инженерно-технические кадры. Мы идем на форсированную индустриализацию. Делаем диверсификацию нашей экономики. Нам нужно дуальное образование, нам нужно профтехобразование. Чем сейчас мы и занимаемся. Есть целые программы, но тем не менее я знаю многие консалтинговые компании, работники которых получили образование за рубежом и имеют такую возможность», – подчеркивает глава кабинета.

Опрошенные «Капитал.kz» эксперты отрасли поддерживают инициативу премьера (см. «Капитал.kz» № 47 от 19 декабря 2013 года). Однако сами потребители консалтинговых услуг, то есть отечественные предприниматели, делают несколько своих ремарок относительно инициативы Правительства РК.

Бизнес изменился, полагает Сакен Садвакасов, почетный менеджер группы компаний «Казахмыс», он уже не так юн и наивен, как это было раньше, и ожидает получения профессиональных услуг, тем более что сейчас уже в менеджменте появились специалисты, которые гораздо точнее могут сформулировать требования, выдвигаемые консалтингу, и оценить результаты и качество услуг. Кто-то получил образование на Западе, кто-то сам пришел из профессионального консалтинга, а кто-то просто проработал в компании долгое время, шаг за шагом развивая в себе чувство рынка и решая задачи, требующие

развития и улучшения в конкурентной среде.

«Однако отечественный консалтинг, к сожалению, все еще полагается на то, что рынок все такой же сложный, не всегда прогнозируемый, и нас никто не ждет здесь», – замечает г-н Садвакасов.

Консалтинг – это, во-первых, умение проанализировать сложившуюся ситуацию и верно сформулировать проблему. Во-вторых, это умение проанализировать весь существующий доступный внешний опыт и предложить варианты решения. Отсюда и ограничения на тех, как считает Серикбай Бисекеев, президент ГК «Арман Холдинг», кто называет себя консультантами. Консультанты должны обладать высокими аналитическими способностями, умением работать с материалом, с фактами, умением задавать вопросы. Кроме этого, у них должен быть реальный и разнообразный опыт, в идеале мировой, который даст возможность не изобретать велосипед и не повторять чужих ошибок. «Поэтому я всегда смотрю на то, что человек в реальности умеет, чего он сам уже добился, каков его собственный опыт, как он мыслит, рассуждает», – уточняет эксперт.

Также очень важно, по мнению г-на Бисекеева, соответствие взглядов консультантов вашей корпоративной культуре. Консультант должен подходить именно вам, понимать ваши цели, вашу философию. Тогда он реально сможет обогатить ваши знания и подсказать решения, подходящие именно вашему бизнесу.

«Если бы я выбирал консультантов для бизнеса в Казахстане, то брал бы тех, кто имеет разнообразный мировой опыт, имеет доступ к международным практикам, но при этом уже применял это в Казахстане, понимает местную специфику и хорошо чувствует страну», – заметил президент ГК «Арман Холдинг».

Для повышения качества предоставляемых услуг отечественными консалтинговыми компаниями, по мнению представителей бизнеса, следует привлекать в свой штат реальных профессионалов,



которые хорошо знают предмет. «Видимо, им придется платить больше, но, на мой взгляд, когда на встрече присутствуют специалисты, которые могут только совсем приблизительно дать ответы на интересующие вопросы, сразу стоит вопрос о возможности компаний», – заметил г-н Бисекеев.

Кроме этого, по его мнению, нужно создать собственную определенную методологию, что гораздо труднее, либо уже взять на вооружение проверенные практики, которые существуют на рынке и используются западными компаниями на протяжении долгого времени.

По словам представителей бизнеса, консалтинговыми компаниям следовало бы активно участвовать во всех публичных мероприятиях, рассказывать о себе. «И,

конечно, должен быть лидер, харизматичный, умеющий грамотно излагать свои мысли и показывать возможности компании», – подчеркивает Сакен Садвакасов. Должна быть у каждой консалтинговой компании и интернет-площадка – портал, куда в случае чего могли бы обратиться компании с целью поиска необходимого сервиса. Место, где бизнес мог бы встретить консалтинговую компанию.

«И самое главное – надо избавиться от непомерных амбиций и гордыни, что мы знаем лучше, что нам важнее, и сделаем это лучше всех. Будьте современными представителями казахстанского консалтинга, делайте все профессионально и вовремя, никаких задержек, даже по вопросу предоставления ответов», – считает г-н Садвакасов.

Как полагает Сакен Садвакасов, в Казахстане необходимо разделить различные группы компаний, представленных на рынке консалтинговых услуг.

Компании, оказывающие услуги по IT-архитектуре

Рынок весьма специфичный и требует определенных знаний в иногда сложно понимаемых областях создания IT-решений для бизнеса.

Неоднородная группа, включающая в себя компании различного уровня и состава.

Некоторые создают парой-тройкой друзей – специалистов IT до момента, когда кто-то из крупных игроков из торговых IT-компаний, для которых создание IT-инфраструктуры популярный бизнес, обратит на них внимание и возьмет к себе на работу или компании пригласят на позиции администратора баз данных или что-то вроде этого.

Тем не менее рынок развивается, и вполне возможно, что путем слияния различных маленьких компаний или развития направлений в крупных торговых IT-компаниях выйдет на новый качественный уровень.

Развитие есть и перспективы понятны, но на сегодняшний день рынок пока не активен в плане маркетинговых инициатив. Хотя средние компании в силу ограниченности рынка и желания все же иметь местного провайдера услуг предпочитают найти локального партнера. Малые и средние компании вполне охвачены, но крупный рынок все еще с недоверием относится к местным компаниям и не готов заключать долгосрочные контракты. Однако на разовой основе и крупный бизнес может приглашать участвовать в проектах. Поскольку, несмотря на недоверие к местным специалистам, приглашает кого-то из других стран было бы странно, тем более что цены на рынке таких услуг достаточно конкурентоспособны.

Вывод: рано или поздно потребность этого рынка будет удовлетворена, нужно подождать следующие поколения программистов и IT-архитекторов, которых должно быть гораздо больше, так как IT-технологии развиваются быстро и для молодых весьма и весьма привлекательно.

Компании, внедряющие различные IT-решения по бизнес-приложению

Большое приложение и различное по своему характеру и составу.

Во-первых, 1С. Российское ERP для малого и среднего бизнеса. Здесь все понятно, альтернативы почти нет: либо с нами, с казахстанскими, компаниями, либо вообще без ничего. Уровень компаний приблизительно одинаковый, так как собственная кастомизация решения автоматическая означает, что кроме специалистов этой компании почти никто не разберется, это пожизненная поддержка, которая для компании является как бы определенной страховкой, что каждый год некоторое количество денег даже при отсутствии проектов на внедрение будет капать. Тем не менее рынок достаточно развит и всегда можно найти решение, которое будет удовлетворять и потребности, и кошелек. По внутреннему ощущению существует некая клановость и закрытость, что не позволяет иногда находить адекватные взаимоотношения с некоторыми компаниями. Все эти ограничения развития рынка заставляют локальные компании уделять много внимания воспитанию собственных специалистов, так как профессия «специалист 1С» уже не так популярна, как это было раньше. Так же, как в предыдущей группе, все еще существует вымирающий вид свободно движущихся фрилансеров, работа которых разнится по качеству и цене. Тем не менее рынок вполне уже развитой и самостоятельный. В качестве наблюдения замечено, что некоторые компании 1С начинают осваивать другие направления развития, что говорит о вполне взрослом отношении к рынку и своему развитию.

Во-вторых, IT-компания, внедряющие другие ERP решения. Интересная группа, но, к сожалению, еще не вполне самостоятельная. В принципе это и понятно, так как в большинстве своем все системы – это не казахстанская разработка, поэтому любое развитие и поддержка требуют внимания материнской компании. Тем более на принятие решения бизнеса о внедрении чаще всего влияют внутренние факторы, которые не всегда понятны IT-компаниям. Рынок перспективный. Главное

– найти систему, которая в бизнес-тренде, и подготавливать собственный штат консультантов. Рынок будет существовать всегда и постепенно развиваться, будущее вполне радужно, но о самостоятельности говорить почти не приходится.

В-третьих, IT-компания, внедряющие другие IT-бизнес-приложения.

В целом рынок почти идентичен предыдущей группе, но с рядом своих особенностей. В данной группе как нигде важна роль харизматичного и грамотного продавца. Который смог бы повлиять на принятие решений при выборе той или иной системы. К сожалению, пока еще нет настоящих лидеров, которые могли бы продвигать такие услуги. Возможно, надо найти какие-то маркетинговые решения, участвовать в различных публичных встречах и семинарах, как-то поактивнее предлагать свои услуги, проводить исследования рынка и, может быть, даже, как звезды шоу-бизнеса, ездить в регионы и организовывать встречи с потенциальными компаниями на местах. Все возможно. На данный момент региональные директора компаний нуждаются в IT-решениях, но специалисты, сумевших бы плотить все желания и потребности в реальные проекты, они пока не видят. Недостаток информации – вот одна из самых главных проблем казахстанского рынка.

Компании, которые оказывают услуги по бизнес-процессам и т.д.

Вот реальный бизнес-консалтинг, именно здесь ведется основная битва за предпочтения казахстанских компаний. Широкий спектр от всемирно известных компаний до небольших, специализирующихся на определенных отраслевых решениях. Это рынок абсолютно зависимых компаний, почти без конкуренции. Существуют промышленные гиганты, монстры, вокруг которых постоянно группируются небольшие консалтинговые компании, оказывающие услуги только им. У каждой такой корпорации свой набор и чаще всего эти компании под него и специализируются. При этом услуги, оказываемые консалтинговыми компаниями, скорее всего связаны с особенностями казахстанского законодательства и не связаны с самими проектами.

Энергоклуб ШОС не сможет
создать противовес ОПЕК

Венера Гайфутдинова

Идея о создании союза, который мог бы стать противовесом Организации стран экспортеров нефти (ОПЕК) обсуждают давно. И вот в конце 2013 года страны – участницы Шанхайской организации сотрудничества (ШОС) подписали меморандум о создании энергетического клуба. Решение о создании энергетического клуба не было легким. Обсуждение создания неформальной дискуссионной площадки по вопросам энергетики страны – участницы ШОС вели более пяти лет. В итоге соглашение подписали заместители министров энергетики России, Беларуси, Казахстана, Таджикистана, Китая, Монголии, Индии, Афганистана, Турции и Шри-Ланки.

По имеющимся данным, в энергоклуб смогут войти представители власти, ученые и бизнесмены. В рамках созданной площадки будут обсуждаться вопросы производства, спроса и потребления энергоресурсов.

Однако шансы стать противовесом ОПЕК у недавно созданного клуба, по оценкам экспертов, невелики.

Подобные объединения создаются с целью отстаивания общих интересов и налаживания взаимодействия в том или ином секторе. Но на сегодняшний день этот союз, по мнению Олега Егорова, главного научного сотрудника Института экономики Министерства образования и науки РК, вряд ли может что-то принести членам объединения. Свою точку зрения эксперт объясняет тем, что взаимодействие в энергетическом секторе уже налажены и без помощи энергоклуба. Объединение, по его словам, принесет лишь очередную структуру с раздутым штатом, а, соответственно, и затраты на его содержание. По предположению Олега Егорова, никаких полезных результатов в виде конкретных проектов ожидать от такого союза не стоит.

«Влияние этого объединения в обозримом будущем будет незаметным даже на политику членов данного клуба, не говоря

уже о мировом рынке», – уверен Сергей Смирнов, аналитик в нефтяной сфере. Указанное объединение, по мнению аналитика, пока функционирует в формате протокола о намерениях. И в этом случае совершенно неважно, какие намерения и цели преследует этот союз.

Более того, г-н Смирнов сомневается в том, что энергоклуб ШОС с годами приобретет авторитет и будет влиять на мировой энергетический рынок. В этом объединении, на его взгляд, личные интересы будут доминировать над общими, это проблема всех наших интеграционных организаций. «Участники подобных организаций норовят за счет других что-то приобрести, но в итоге никто ничего не получает», – считает Сергей Смирнов.

В первую очередь, по мнению эксперта, нужно наладить взаимоотношения внутри объединения. Пока в этих организациях не поймут, что необходимо отдать что-то малое, чтобы получить большее, результатов от подобных объединений ждать не стоит.

Работа объединения, считает г-н Егоров, будет эффективной лишь в том случае, если этот орган будет принимать решение о строительстве каких-либо объектов в энергетической сфере, по объемам финансирования подобных проектов и по срокам их реализации. Но пока непонятно, будет ли это объединение решать такие задачи.

В отношении отстаивания своих интересов в энергетической сфере Казахстану гораздо выгоднее создавать аналогичное объединение в рамках Таможенного союза (ТС). В первую очередь это будет выгодно для электроэнергетической сферы республики. Однако на данный момент в рамках ТС обсуждается лишь создание общего рынка нефти и газа Беларуси, России и Казахстана. Этот рынок может быть сформирован к 1 января 2015 года. Создание общего рынка нефти и газа мотивируют тем, что нефтегазовая сфера входит в систему глобальных интересов всех трех стран – участниц ТС и Единого экономического пространства (ЕЭП).

EUR/USD	1.3663	▼ 0,96%	USD/JPY	103,4150	▼ 1,45%	USD/CHF	0,9017	▲ 0,49%	USD/CNY	6.0413	▼ 0,18%	USD/RUR	33,2386	▲ 1,77%
---------	--------	---------	---------	----------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	---------	---------	---------	---------

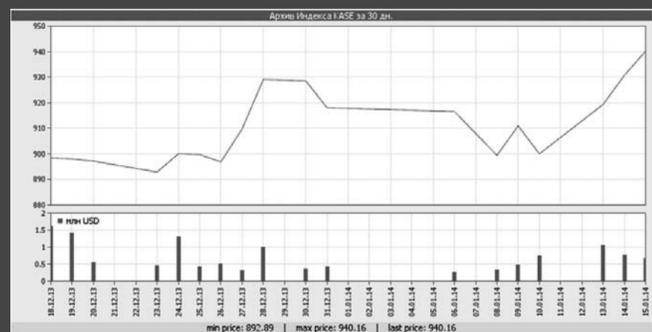
Изменение в процентах с 13.02 - 20.02.2013

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▲ 0.71%	▼ -0.05%	▼ -0.63%	▼ -0.94%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMББ	1,470	-0.54%	0.2%	1%	-2%
PTC	1,389	-0.94%	0.0%	0%	-4%
S&P	1,839	1.08%	0.1%	4%	0%
DJIA	16,374	0.71%	-1.0%	4%	-1%
NASDAQ	4,183	1.69%	0.7%	5%	1%
DAX	9,541	0.32%	0.4%	6%	0%
FTSE	6,767	0.14%	0.2%	5%	1%
Hang Seng*	22,863	0.31%	0.3%	-2%	-2%
Shanghai*	2,014	-0.63%	-1.0%	-8%	-3%
Nikkei-225*	15,677	1.65%	-2.5%	0%	-5%
S&P фьюч.*	1,832	-0.05%	0.1%	4%	0%

* Данные по состоянию на 08:32 МСК

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	105.9	-0.05%	-1.1%	-2%	-5%
WTI	92.6	0.86%	-1.2%	-4%	-7%
Золото	1,245	-0.64%	1.1%	1%	4%
Серебро	20.2	-0.78%	1.9%	3%	3%
Никель	14,288	0.92%	6.2%	2%	2%
Медь	7,305	-0.82%	-0.8%	0%	-1%

Информация предоставлена директором Представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай

Удвоение прибыли в бизнесе. 21 способ привлечения новых клиентов



Руслан Еренчин, эксперт по увеличению продаж консалтинговой компании «Бизнес-Технологии» www.upsale.kz

Сезонный спад продаж – одна из наиболее проблем в бизнесе. Мы наблюдали компании, в которых продажи в определенные сезоны падали в 5-6 раз. Но предприниматели находят выход: они оставляют часть прибыли, полученной в сезон продаж. При этом в решении вашей самой большой проблемы скрыт самый большой потенциал.

Причина сезонного спада продаж
Сезонный спад – это не просто спад рынка. Это проблема компании, которая не может обеспечить себя клиентами, когда уровень спроса на товары или услуги снижается. Почему предприниматели никак не могут повлиять на сезонный спад? Потому что в 95% компаний не выстроена грамотная система привлечения клиентов. В основном компании используют всего 1-2, реже 3-4 и очень редко более 10 способов привлечения клиентов.

Давайте посмотрим на проблему очень просто. Если у нас падают продажи в не сезон, а нам нужно их поднять, то перед нами стоит понятная задача: сделать больше продаж.

Откуда брать новых клиентов?

Начну с того, что сам по себе поиск новых клиентов – это достаточно затратный процесс. Увеличение объема продаж, вложения в рекламу, в носители, покупку трафика. Поэтому перед тем как приступить к тестированию различных рекламных каналов, подготовьте инструменты продаж.

Во-первых, убедитесь, что отдел продаж готов начать работу с новыми клиентами. Дело в том, что мы сталкивались с ситуацией, когда новые клиенты просто не были обработаны менеджерами. Причина была проста: если у менеджера есть выбор, когда он может заниматься либо продажей новых клиентов, либо операционной текушкой с клиентской базой, то он выберет работу с постоянными клиентами, так как этот процесс менее стрессовый. Но если вы внедрили бизнес-модель «Трехступенчатого отдела продаж», о которой мы писали в предыдущих номерах, то сможете значительно повысить эффективность конвертации клиентов.

Во-вторых, разработайте инструменты контроля процесса и результатов ваших менеджеров. Аналитические срезы помогут вам работать над эффективностью отдела продаж. Всегда ведите базу потенциальных клиентов. Дело в том, что большая потеря клиентов идет еще на данном этапе. Когда менеджер не отправляет обещанное коммерческое предложение. Либо консультант в розничном магазине не вышел к потенциальному покупателю.

В-третьих, воспользуйтесь материалами нашей предыдущей статьи и создайте инструменты по расчету эффективности рекламы. Считайте, сколько стоит ваш клиент, привлеченный по каждому каналу продаж. Если рекламный канал окупается с первых сделок, то смело его используйте дальше и старайтесь улучшать его эффективность. Работайте над текстом объявлений. Тестируйте специальные предложения.

В-четвертых, составьте маркетинг-план, если у вас его нет. Если есть – отлично. Если не знаете, как его делать, то можете читать наши статьи либо обратиться за услугой в какое-нибудь агентство, вы экономите время и получаете готовый инструмент.

В-пятых, не забывайте тестировать новые каналы. На эксперименты можете выделять 10-15% рекламного бюджета. Даже если реклама не работает, вы поймете, что именно не сработало и отрицательный результат – тоже результат. Прежде чем приступить к привлечению новых клиентов, проверьте активность клиентской базы. Очень часто в базе скрыт потенциал, который вы еще не использовали. Сформируйте отчет по продажам и посмотрите, какие клиенты не покупали последние 3 месяца, потом год. Обзовните их со специальным предложением и увидите, как они начнут покупать. Разбудить «спящего» клиента проще, чем вернуть

ушедшего, и вернуть ушедшего проще, чем привлечь нового.

У одного из наших клиентов после запуска «программы реанимации клиентской базы» удалось получить порядка 100 заявок от ушедших и «спящих» клиентов. Обзвон базы в 1500 компаний занял всего несколько дней.

После прозвона клиентской базы можно приступать к привлечению новых клиентов. Зачастую можно запускать одновременно данные процессы, если вы успеете подготовиться к привлечению, потому что прозвон базы можно начинать в любой момент.

В нашей статье мы подготовили для вас 21 способ привлечения новых клиентов. Что-то может уже работать в вашем бизнесе. Что-то еще не работает. Всегда можно усилить то, что работает хорошо, и протестировать новые инструменты, найти то, что будет работать. При тщательной подготовке клиентов можно получить очень быстро и недорого, используя рекламу в интернете и запуск специальных предложений, ограниченных по времени.

Далее мы перечислим некоторые способы привлечения клиентов.

Безадресная почтовая рассылка

Наверняка вы находили в своих почтовых ящиках разнообразные рекламные предложения. Зачастую сделаны они совершенно безграмотно: без сильного предложения, без призыва к действию – у получателей нет никакой мотивации принимать их во внимание. Но рекламные листовки будут работать, если сделать их правильно. Об этом мы еще поговорим.

Веб-сайт

На сайте могут быть размещены рекламные объявления (баннеры, выпадающие окна), формы или страницы подписки. Но этим не стоит ограничиваться. Используйте презентации и подкаст-ленты (аудио- и видеоматериалы с информацией о ваших товарах).

Интернет-реклама

Вы можете размещать свою рекламу и на чужих сайтах – с помощью баннеров или контекстных объявлений. Даже если у вас нет собственного сайта, смело идите этим путем: на баннере может располагаться ваш номер телефона, информация о спецпредложении, что-нибудь еще.

Клиенты

Если у вас уже есть клиенты (а если бизнес есть, то и клиенты есть), вы можете передать информацию о спецпредложениях через них. Пускай они расскажут об этом своим друзьям и знакомым. Используйте для этого специальные сертификаты, обозначающие некую номинальную стоимость, которая зачтется при покупке. Также вы можете передавать купоны либо просто устные приглашения. В дальнейшем про сертификаты и купоны мы еще поговорим. В компаниях с большим штатом вместо имеющих клиентов можно использовать собственных работников. Напечатайте сертификаты, отдайте их сотрудникам, чтобы те раздавали их своим друзьям и знакомым.

Книги

В книгах может и должна быть размещена информация, которая приглашает читателя для дополнительных сведениями как минимум на ваш веб-сайт. А чтобы получить что-то полезное, читатель должен там зарегистрироваться, то есть сообщить свои контактные данные.

Мобильные приложения

Этот канал в последнее время набирает популярность.

Необходимо создать приложение (программу) для мобильного устройства. Тот, кто скачивает его бесплатно или покупает за небольшую плату, получает приглашения, встроенные в это приложение, либо уведомления (в этом случае автор приложения одним нажатием кнопки отправляет специальные предложения всем, у кого установлена эта программа).

Наружная реклама

Это прежде всего сообщения на рекламных щитах (билбордах).

Партнеры

Партнерами могут быть как компании, не конкурирующие с вами (но работающие на ту же целевую аудиторию), так и конкурирующие.

Вы не в силах охватить 100% всех потенциальных клиентов, и никто не в силах.

Поэтому справедливо утверждение: «У грамотного маркетолога нет конкурентов. У него есть потенциальные или уже действующие партнеры». И почти с любым конкурентом можно договориться о взаимовыгодном сотрудничестве.

Партнеры могут распространять информацию о вашей компании – это прекрасный канал для передачи маркетинговых сообщений.

Публичные мероприятия

К публичным мероприятиям относятся выступления, семинары, тренинги, вебинары (проводятся через интернет). Вы можете организовать подобные мероприятия сами либо быть приглашенным лицом. В любом случае это прекрасная возможность осведомить потенциальных клиентов о своем существовании и пригласить на свой сайт для получения более детальной информации.

Средства массовой информации

В газетах и журналах можно дать рекламный модуль. Помните, что составлен он должен быть по всем правилам: сильное предложение, призыв к действию, делай.

Можно также написать информационную статью, где вы рассказываете что-то полезное, а в конце даете контактную информацию о своей компании.

Неплохо работает и рекламная статья, замаскированная под информационную (скрытая реклама).

Можете разместить интервью, пресс-релиз о некоем событии, которое происходит в вашей компании, – в общем все, что способно привлечь интерес потенциальных клиентов.

Социальные сети

В социальных сетях («ВКонтакте», Facebook, Twitter) можно разместить новое или событийное сообщение, а также стоит добавить кнопки соцсетей на своем сайте.

Нельзя сказать, что это работает во всех сферах деятельности, но посещаемость своего сайта вы таким образом, скорее всего, увеличите.

Точки продаж

Если у вас имеется точка продаж, здесь можно развернуться. Объявления, сообщения на упаковке, рекламные плакаты, место для сбора визиток – вы вполне можете все, что толкает в голову придет.

Очень хорошо работает размещение рекламной информации на чеке. Этот способ мы совсем недавно использовали в сети магазинов: на всех чеках было напечатано спецпредложение, а чтобы им воспользоваться, покупатель должен был оставить свои контакты.

Флаеры

Флаеры с рекламным предложением раздаются в руки потенциальным клиентам. Это отличный способ привлечь тех людей, которые не пользуются интернетом.

Холодные звонки

Это звонки по номерам с заранее разработанным сценарием разговора (скриптом). Вы берете базу номеров (например, из «Желтых страниц» либо какую-то онлайн-базу) и готовите скрипт разговора для менеджеров.

Менеджеры совершают звонки и доносят до клиентов правильные маркетинговые сообщения, в которых есть предложение, призыв к действию и делай.

В следующих статьях мы снова затронем тему привлечения клиентов. И сделаем для вас новую подборку каналов привлечения.

Уважаемый читатель, для того чтобы мы в наших статьях могли давать более адаптированные под ваш бизнес примеры и рекомендации, напишите на e-mail: ruslan@upsale.kz пожелания и проблемы в вашем бизнесе. На часть из них мы обязательно дадим рекомендации.

Официальные курсы валют

Данные на 15 января 2014 года
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	137.86	▼
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	254.17	▲
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	0.02	
1 БРАЗИЛЬСКИЙ РЕАЛ	BRL / KZT	65.84	▲
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	42.20	▲
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	154.99	▲
1 ЕВРО	EUR / KZT	211.08	▼
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	141.20	▼
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	25.64	▲
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	548.64	▲
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.13	▲
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	61.16	▼
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	50.89	▼
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	41.33	▲
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.65	
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	121.81	▼
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	70.61	▼
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	0.07	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	18.62	▼
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	23.99	▲
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	170.81	▼
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	14.58	▼
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.48	▼

РЯЗАНЦЕВА НЕ ПУСТИЛИ В КАТАР



Посольство Катара без объяснения причин отказало в выдаче визы футболисту «Зенита» и сборной России Александру Рязанцеву, сообщает «Спорт-Экспресс». В связи с этим он не смог вылететь с командой на первый предсезонный сбор, который пройдёт до 23 января. «Зенит» пытался добиться выдачи визы, но в посольстве отказались пойти клубу навстречу. Питерцы вылетели в Доху 14 января, на сбор отправились 23 игрока. Как отмечает официальный сайт «Зенита», в Катаре команда проведёт четыре товарищеских матча – с суданским «Аль-Мерриком», командой вооружённых сил Катара, катарским «Аль-Райном» и австрийским «Ред Буллом». Рязанцев с 2006 года выступал за казанский «Рубин». У 27-летнего полузащитника истек срок действия контракта, и в конце прошлого года он стал игроком «Зенита». (lenta.ru)

ЗАДАЧА ПОБЕДИТЬ



Президент Федерации хоккея России (ФХР) Владислав Третьяк поставил перед сборной страны задачу выиграть золотые медали сочинской Олимпиады, сообщает «Спорт-Экспресс». «Задача – выиграть Олимпиаду», – сказал Третьяк, добавив, что игроки не должны дать повода обвинить себя в слабости, отсутствии настроения или неуважении к сопернику. «Мы в этом не сомневаемся и точно знаем: каждый хоккеист сборной будет отдаваться полностью, на сто процентов. Все профессионалы и понимают, куда они едут», – отметил президент ФХР во время пресс-конференции в здании Олимпийского комитета России. Также Третьяк попросил болельщиков и журналистов быть сдержаннее в эмоциях при оценке игры сборной России во время Олимпиады. Президент ФХР считает, что оценки надо давать по окончании турнира. В пресс-конференции также принял участие главный тренер сборной России Зинэтула Билялетдинов. Он сообщил о том, что капитаном сборной России на Олимпиаде будет Павел Дацюк, а также объяснил некоторые решения по формированию состава. Последняя олимпийская победа в истории отечественного хоккея датируется 1992 годом. Тогда выступавшая под олимпийским флагом сборная СНГ завоевала золотые медали Игр в Альбервиле. На последней зимней Олимпиаде-2010 в Ванкувере россияне остались без наград, уступив в четвертьфинале канадцам (3:7). (lenta.ru)

ПРАВИЛА ДЛЯ ВСЕХ ЕДИНЫ



Серебряного призера Олимпийских игр 2008 года в Пекине по дзюдо Ван Ги Чхуна из Южной Кореи на восемь дней посадили на гауптвахту за использование мобильного телефона. Спортсмен, проходящий службу в южнокорейской армии, был наказан военной полицией. Об этом сообщает Reuters. Ван начал службу 10 декабря и при поступлении в учебный армейский центр в Нонсане сдал свой мобильный телефон. Однако две недели спустя спортсмен был уличен в использовании другого телефона и отправлен на гауптвахту – там он находился с 31 декабря 2013 по 7 января 2014 года. Представитель Министерства обороны Южной Кореи заявил Reuters, что случаи обнаружения у призывников мобильных телефонов во время месячной военной службы редки. При этом, как отметил чиновник, во всем солдатам относятся одинаково, и Ван не должен получать привилегии на том основании, что он добился спортивных успехов. В Южной Корее все мужчины, признанные годными к армии по состоянию здоровья, должны отслужить два года. При этом для спортсменов, ставших призерами Олимпийских игр или победителями Азиатских игр, делается исключение: они проводят в учебном военном центре месяц, а затем 34 месяца работают в качестве тренеров в том виде спорта, которым они занимались. Ван выиграл серебряную медаль Игр в Пекине в весовой категории до 73 килограммов. Также Ван дважды (в 2007 и 2009 годах) становился чемпионом мира, а на чемпионате мира 2010 года завоевал «бронзу». (lenta.ru)



От «Гусаров» к «Огням»

Боксерский клуб Astana Arlans после победы в Польше сразится с Baku Fires

Данияр Балахметов

В ближайшую субботу боксерский клуб Astana Arlans в рамках шестой недели нынешнего сезона Всемирной серии бокса встретится на выезде с командой Azerbaijan Baku Fires.

В прошлую пятницу оба коллектива провели первые встречи в наступившем году. Азербайджанский клуб на своем ринге принимал кубинскую команду Cuba De-

madores. Однако наличие родных стен и своей публики не позволило Baku Fires одержать победу над единоличными лидерами группы В. Тем не менее кубинской команде турнирные очки дали с трудом. В городе с примечательным названием Куба боксеры с Острова Свободы, выиграв два первых боя, вроде бы обозначили свои притязания на общий успех. Но представители азербайджанской команды в двух последующих боях сумели нивели-

ровать преимущество кубинцев. Гостям лишь в заключительном поединке вечера удалось добиться победы. Не знаящие поражений кубинцы вот уже во второй встрече одерживают верх с минимальным перевесом. До этого «Укротители» в середине декабря со счетом 3:2 выиграла в Алматы у «Арланов». Сами Arlans победили на минувшей неделе аутсайдера группы Hussars Poland. Поляки до встречи с казахстанской командой во все-

без исключения поединках потерпели поражения.

«Арланы» уверенно продемонстрировали нацеленность на победу. В первом бою между боксерами в весовой категории до 49 кг поляк Давид Ягодзински уступил Мардану Берикбаеву 0:3 (46:49, 47:48, 47:48).

Во втором поединке вечера встречались Марек Пьетручук и Мейрболат Тоитов (до 56 кг). Безоговорочную победу в этом бою со счетом 3:0 одержал наш боксер (44:50, 44:50, 44:50). Общий счет матчевой встречи стал 2:0 в пользу казахстанского клуба.

Говорить о досрочной победе в этой встрече стало возможным после боя в весовой категории до 64 кг, в котором наш боксер Асхат Уалиханов одолел Тадеуша Кивиора (48:47, 48:47, 48:47). Заключительные два боя уже не гарантировали полякам ничего, кроме, наверное, некоторого улучшения своей ужасной статистики.

И предпоследняя встреча этого боксерского вечера стала победной для хозяев. В весовой категории до 75 кг Томаш Яблонски встречался с Ериком Альжановым, который заменил ранее заявленного на этот бой украинца Сергея Деревянченко. Поляк выиграл у нашего боксера с общим счетом 3:0 (48:47, 48:47, 48:47). Эта победа стала первой для «Гусаров» в рамках нынешнего сезона Всемирной серии бокса и позволила избежать очередного сухого поражения в матчевой встрече.

Впрочем, в последнем поединке вечера казахстанская команда восстановила статус-кво. В весовой категории до 91 кг Василий Левит убедительно одолел Лукаша Зигмунда (42:50, 40:50, 44:50). Общий итог встречи – 4:1.

В ближайшую субботу уже другие боксеры «Арланов» будут пытаться одержать победу в Азербайджане. В весовой категории до 52 кг Ильяс Сулейменов встретится с Эльвином Мамышаевым. В следующей категории (до 60 кг) Самат Башенов проведет бой с Альбертом Селимовым.

В весе, не превышающем 69 кг, Мейрлим Нурсултанов встретится с Евгением Рамашкевичем. А иранский легионер казахстанского клуба Эхсан Рузбахани в весовой категории до 81 кг будет противостоять Рамазану Магомедову. Наконец Руслан Мырсаев в весовой категории свыше 91 кг сразится с Хаджи Муртазалиевым.

Пусть тебе будет хорошо в Англии, Мак!

В субботу Эйден Макгиди стал игроком «Эвертона». Противоречивый ирландец оставил в России яркий след, но тем не менее его уход напрашивался

Уход Макгиди из «Спартак» – тот самый случай, когда болельщики искренне говорят игроку «спасибо за все» и желают полноценной удачи в новом клубе, но при этом не стесняются и заламывать руки в связи с такой потерей. Грустят разве что те, кто помешан на британском футболе и у кого Эйден был любимчиком даже в худшем своем состоянии.

Нет, ни в какой мере нельзя сказать, что Макгиди был обычным игроком, каких много. Во-первых, боец – каких поискать. Во-вторых, незаурядный дриблер. В первых турах после появления ирландца в «Спартаке» поразили и количество попыток обвести соперника (по 25 за матч) и процент удачных обводок (до 80). В-третьих, все в порядке с культурой паса.

Он удачно вписался в команду, и, как показалось, не испытывал особых проблем с адаптацией в новой стране. Пытался учить русский язык (что, как вы понимаете, делают далеко не все легионеры, приезжающие в Россию). И, в общем-то, относился к России далеко не равнодушно. Вот, например, фрагмент из нашего с ним интервью, которое было взято 11 месяцев назад, на сборах в Испании: «Я понимаю, что занимаюсь любимым делом, тем, о чем мечтал с самого детства, и получаю за это большие деньги. Когда, например, я еду на машине из Тарасовки домой, то вижу простых людей на улицах, переполненные автобусы. Люди едут с работы домой, и я понимаю, что у них не самая простая жизнь. Осознаю, что я легко мог быть на их месте».

Но при своих плюсах у Макгиди хватало и характеристик, которые работали в минус. У каждой монеты была оборотка. Вот, например, что не так давно рассказывал о нем помощник Валерия Карпина Андрей Тихонов: «По самоотдаче никаких претензий. Но психика неуравновешенная. На поле постоянно злится на себя, заводится. В итоге перерогаёт».

В личностных оценках Макгиди часто сквозила фраза – «парень с непростым характером». Самую звонкую оценку ему дал бывший капитан «Спартак» Егор Титов – уже после того как ирландец был сослан в резервный состав красно-белых. «Про Макгиди многие говорят, что он, скажем прямо, псих. Вспомните, даже тренер «Селтика» высказывал такое мнение. Это говорит о том, что у человека действительно проблемы с нервами и с головой», – заявил он. Понятно, что Егор до сих пор общается с пред-



ставителями красно-белой среды и знает гораздо больше многих. Да и Валерию Карпину эти слова наверняка пригодились – они еще больше сгладили в болельщиках восприятие сам факт ссылки ирландца в резерв.

Если говорить о чисто игровых характеристиках, то и они у Макгиди были идеальными. В «Спартаке», например, от него ждали большего в плане голов и голевых передач. КПД ирландского легионера, по словам представителей тренерского штаба, оставил желать лучшего.

Что же касается жизни ирландского визитера в России, то здесь тоже случилась заковыка – и весьма распространенная. Название ей семья. Прошлым летом Эйден связал себя узами брака, и при этом было понятно, что его супруга не горит желанием надолго задерживаться в России. О данной проблеме не раз упоминал в своих интервью и главный тренер спартаковской команды Валерий Карпин.

Вместе с тем сам Макгиди не раз подчеркивал: «Спартак» – «Спартаком», но при этом у него есть мечта – поиграть в премьер-лиге.

И далеко не российской. Об этом он упоминал едва ли не в каждом интервью британским СМИ. Да и в нашем с ним общении он дал понять – пусть и не в такой категоричной форме – что поглядит в сторону Туманного Альбиона. «Возможно, я еще там сыграю. Хотелось бы верить, что впереди меня ждет длинная карьера. Так что все возможно. Надеюсь, когда-нибудь я окажусь в английской премьер-лиге», – заявил ирландец все в том же интервью.

Логично, что продлевать действующий контракт с красно-белыми желанием Макгиди не горел. Было понятно, что со «Спартаком» он расстанется в ближайшем будущем. Разговоры об интересе к Эйдену со стороны зарубежных клубов (чаще всего английских), собственно, велась в каждое трансферное окно. Прошлой зимой предметный интерес проявлял «Уиган». После того как тренер, руководивший этой командой – Роберт Мартинес, – перешел в «Эвертон», он не утратил интереса к футболисту.

Собственно, ситуация с Макгиди была очень похожа на ту, с ко-

торой не так давно столкнулись в ЦСКА с Кейсуке Хондой. Чем меньше оставалось до конца контракта игрока, тем жидче становилась его трансферная стоимость. Еще летом, по имевшим место сообщениям, «Эвертон» был готов купить ирландца за 4 млн фунтов, в итоге к зиме цена упала меньше чем в два раза.

Макгиди мог остаться в «Спартаке» и до лета, и уйти в другой клуб, как и Хонда, бесплатно. Но в дело вмешались чрезвычайные обстоятельства в виде ссылки спартаковского легионера в дубль. История пока умалчивает о конкретном поводе для этого решения, но можно предположить, что дело дошло до личного конфликта тренера и игрока. Тем более что такие случаи в футболе нередки. Вполне допустим, что Карпин высказал претензии в адрес ирландца, а Макгиди не выдержал и ответил. Тем более что его желание вырваться из Москвы с каждым месяцем крепло все больше. О многом говорят и слова игрока, которые появились в октябре в британских СМИ: «Смотрю на парней, играющих в Англии, и завидую им... Видно было, что свежести и живинки в последних матчах за «Спартак» Макгиди явно не доставало. Нельзя было сказать, что он прогрессировал в Москве».

В общем, этот конфликт в итоге принес пользу всем. Макгиди наконец-то вырвался из московской клетки (надо полагать, в последние недели он воспринимал «Спартак» именно так), а красно-белые, в отличие от ЦСКА, расставшегося с Хондой бесплатно, получили за своего игрока хоть какие-то деньги. Ну а тренер «Эвертона» теперь будет иметь в своем составе игрока, которого хотел пригласить уже давно.

Понимая, что с Макгиди рано или поздно придется расстаться, «Спартак» еще летом решил подстраховаться, купив из «Кубани» Араза Озбилиза. Так что бреша на правой спартаковской бровке тоже не будет. В общем, пасьянс сложился именно так, как и должен был. Никаких сюрпризов. И тем не менее все равно немного жаль, что ирландец покинул Россию. Свой след в нашей стране, как ни крути, он оставил. Поэтому в новом витке карьеры я, как и многие болельщики «Спартак», хочу пожелать ему удачи. Есть стойкое ощущение, что в АПЛ экс-спартаковец не затеряется.

Денис Целых
championat.com

ЧЕМПИОН ПОД ПОДОЗРЕНИЕМ

Бывший чемпион мира по боксу в двух весовых категориях пуэрториканец Хуан Мануэль Лопес вызван на допрос по подозрению в избиении человека в магазине мобильных телефонов. 30-летний спортсмен подозревается в нападении на 25-летнего Анхеля Матту. Об этом пишет издание El Nuevo Dia. Матта заявил, что 13 января в магазине на него напали два человека, и одним из них был Лопес. Является ли Матта клиентом, сотрудником или владельцем магазина, не уточняется. Сильно ли мужчину избили, неизвестно. Сообщается, что вопрос о возбуждении уголовного дела пока не решен. Лопес в прошлом выступал в весовой категории до 55,3 килограмма и с 2008 по 2010 годы владел титулом чемпиона мира по версии WBO (Всемирная боксерская организация). Затем он перешел в весовую категорию до 57,2 килограмма и вновь выиграл титул WBO. В 2011 году Лопес уступил звание чемпиона мира мексиканцу Орландо Салидо, а в 2012 году претендовал на этот титул, однако снова проиграл Салидо. Всего Лопес провел на профессиональном ринге 36 боев. В них он одержал 33 победы (30 – нокаутом) и три раза проиграл. В последнем поединке с американцем Мигелем Анхелем Гарсией в июне 2013 года он потерпел поражение. (lenta.ru)



РЕКОРД УИЛЬЯМС

Первая ракетка мира американка Серена Уильямс повторила рекорд австралийской теннисистки Маргарет Корт, одержавшей 60 побед в матчах Открытого чемпионата Австралии (Australian Open) в женском одиночном разряде, сообщает Reuters. Корт в последний раз выступила на Australian Open 39 лет назад, в 1975 году. Уильямс одержала 60-ю победу на Australian Open 15 января в матче второго круга этого турнира с Весной Долонц из Сербии (до 2012 года эта спортсменка выступала за Россию). Кроме 60 побед, за свою карьеру в матчах Australian Open американка потерпела восемь поражений. Пять раз (в 2003, 2005, 2007, 2009 и 2010 годах) она выигрывала этот турнир. Маргарет Корт одержала на Australian Open 60 побед и потеряла три поражения (кроме того, один раз спортсменке была присуждена техническая победа). Австралийка побеждала на этом турнире как до, так и после начала «открытой эры» в теннисе (она началась в 1968 году). В одиночном разряде Корт выиграла турнир 11 раз – с 1960 по 1966, с 1969 по 1971 и в 1973 годах. Превзойти достижение Корт Серена Уильямс может 17 января в случае победы в матче третьего круга с Даниэлой Гантуховой из Словакии. 15 января, кроме Уильямс, в третий круг Australian Open вышле еще ряд спортсменок, в том числе россиянка Екатерина Макарова. В мужском одиночном разряде трое из четырех россиян (Дмитрий Турсунов, Николai Давыденко и Михаил Южный) свои матчи проиграли. Теймураз Габашвили игров второго круга с испанцем Фернандо Вердаско проведет 16 января. (lenta.ru)



КИТАЙКА НЕ ВЫДЕРЖАЛА ЖАРУ

Китайская теннисистка Пэн Шуай поучаствовала себя плохо во время матча первого круга Australian Open. По ходу игры с японкой Куруми Нарой спортсменку стошнило, и ей пришлось обратиться за медицинской помощью, сообщает The Standard. Пэн Шуай продолжила матч, но уступила со счетом 5:7, 6:4, 3:6. 14 января температура в Мельбурне, где проходит Australian Open, превышала 41 градус. За помощью врачей также обратился канадец Франк Дансевич, а один из мальчиков, подающих мячи, потерял сознание. Белорусская теннисистка Виктория Азаренко после победы над Юханной Ларссон сравнила игру в такую жару с танцами на раскаленной сковороде. Матчи Australian Open часто играют в жару, и участники турнира нередко жалуются на тяжелые погодные условия. В 2014 году соревнования завершатся 26 января. (lenta.ru)



ИЗ БОБСЛЕЯ
В АРМРЕСТЛИНГ



Российский бобслеист Алексей Воевода, выигрывавший медали на двух Олимпиадах, заявил в интервью «Советскому спорту», что после Игр-2014 в Сочи вернется в армрестлинг. Воевода занимался этим видом спорта до того, как начал карьеру бобслеиста (в 2002 году) и является трехкратным чемпионом мира по армрестлингу. По словам Воеводы, у него есть несколько предложений выступить на соревнованиях по армрестлингу, причем с финансовой точки зрения они являются не менее выгодными, чем призовые за победу на Олимпиаде. В прошлом году премьер-министр России Дмитрий Медведев подписал распоряжение, согласно которому российские чемпионы Олимпиады-2014 должны получить по четыре миллиона рублей. «После бобслея вернусь в армрестлинг, буду рассматривать варианты», – сказал Воевода. Спортсмен добавил, что он по-прежнему тренируется, чтобы поддерживать форму армрестлера. 33-летний Воевода в составе экипажей Александра Зубкова завоевал «серебро» Олимпиады-2006 в соревнованиях четверок и «бронзу» Игр-2010 в соревнованиях доек. После Олимпиады в Ванкувере у него произошел конфликт с Зубковым. Однако, по словам Воеводы, затем у них состоялся «разговор двух мужчин», по итогам которого все противоречия были улажены. «Дружить нас никто не заставляет, но мы разобрались. И теперь можно говорить о том, что отношения – товарищеские», – отметил спортсмен. На Олимпиаде в Сочи Зубков и Воевода будут выступать вместе. (lenta.ru)

ОПАСНЫЙ
СПОРТ



Трехкратный олимпийский чемпион по прыжкам с трамплина на лыжах Томас Моргенштерн попал в больницу после падения на тренировке, сообщает Reuters. Австрийский спортсмен во время прыжка потерял равновесие и приземлился на спину. В больницу его доставили с травмой головы и повреждением легкого. После падения Моргенштерн на непродолжительное время потерял сознание. Сообщается, что травмы Моргенштерна не угрожают его жизни. Никаких сведений относительно прогноза врачей на сроки восстановления спортсмена нет. 27-летний Моргенштерн упал во второй раз за сезон. 15 декабря во время соревнований в Германии он совершил неудачный прыжок и сломал палец, однако быстро восстановился и продолжил выступления. Томас Моргенштерн завоевал две золотые медали в прыжках с трамплина на Олимпиаде в Турине в 2006 году (по одной в индивидуальном и командном зачете). На Играх в Ванкувере он стал обладателем золотой медали в командном зачете. (lenta.ru)

РАССТОЯНИЕ ЕМУ
НЕ ПОМЕХА



Хоккеист клуба «Чикаго Блэкхокс» Патрик Кейн забросил шайбу в свои ворота с 56 метров в матче регулярного чемпионата НХЛ с «Эдмонтон Ойлерс». Кейн поразил свои ворота на 12-й минуте второго периода, когда «Чикаго» поменял вратаря на шестого полевого игрока, чтобы реализовать отложенный штраф. Об этом сообщает официальный сайт НХЛ. Инцидент произошел при счете 2:1 в пользу «Чикаго». Хоккеисты «Чикаго» атаковали, пытаясь поразить ворота соперника. Кейн, получив передачу, отбросил шайбу назад, и она, отскочив от борта, попала в ворота «Чикаго» (по оценке сайта НХЛ, в этот момент Кейн находился на расстоянии 185 футов, то есть примерно 56 метров от своих ворот). Поскольку автоголы в хоккее не фиксируются, гол был записан на счет игрока «Эдмонта» Бойда Гордона. Несмотря на этот гол, «Чикаго» в итоге добился победы со счетом 5:3. Этот клуб, набравший в 48 матчах 70 очков, занимает второе место в Западной конференции. «Эдмонтон», на счету которого 35 очков в 48 встречах, находится на 14-м, последнем месте на Западе. Из других матчей, состоявшихся в ночь на 13 января, стоит отметить победу «Нью-Йорк Айлендерс» в игре с «Даллас Старс» (4:2). В этой встрече одну из шайб в составе «Далласа» забросил российский защитник Сергей Гончар. (lenta.ru)

С мыслями о реванше

В четверг «Барыс» сыграет с «Медвешчаком» из Загреба

Данияр Балахметов

Команда Ари-Пекка Селина продолжает уверенное выступление в 6-м сезоне регулярного первенства КХЛ. В прошедших семи играх «Барыс» сумел одержать пять побед и дважды уступил, причем один раз лидеру первенства, московскому «Динамо». Зато с другим своим конкурентом – казанским «Ак Барсом» команда Селина разорвалась уверенно и по делу. В целом, уверенно проводимый «Барысом» сезон позволяет надеяться на то, что оставшуюся дистанцию в «регулярке» астанчане закончат на высоком месте, обеспечив себе перед плей-офф благоприятный турнирный расклад. Всего до окончания регулярного первенства «Барысу» предстоит сыграть 10 матчей, в этом числе значится и встреча с «Медвешчаком», тем самым, который 28 сентября в Загребе нанес астанинской команде поражение со счетом 3:2. В грядущем противостоянии с дебютантом КХЛ для хоккеистов «Барыса», помимо чисто турнирных приобретений, немаловажен и фактор реванша. Однако надеяться на то, что «Медвешчак» можно обыграть легко и непринужденно не стоит, исходя хотя бы из того, что в списке победленных хорватами значатся такие клубы, как, например ЦСКА, «Ак Барс» и СКА.

Победный настрой
Ушедший год «Барыс» заканчивал двумя встречами с дальневосточными командами – хабаровским «Амуром» и «Адмиралом» из Владивостока. Оба клуба были обыграны в Астане. Над «Амуром» команда Селина одержала победу со счетом 8:2, а «Адмирал» был побежден со счетом 6:3.

Начало нового года также выдалось для «Барыса» победным. 3 января в Подольске в серии буллитов был повержен «Витязь» – 2:1. Затем клуб из Астаны проводил очередную выездную серию. Причем встречаться выпало с лидерами первенства – московским «Динамо» и казанским «Ак Барсом». А завершилось турне в Нижнем Новгороде. Матчи с лидерами подопечные Селина провели весьма уверенно, дав бой москвичам, а «Ак Барс», возглавлявший Восточную конференцию, вовсе был обыгран в Казани со счетом 2:1.

Наконец во вторник вечером «Барыс» матчем с московским «Спартаком» начал очередную домашнюю серию.

В первом периоде «Барыс» ограничился одной заброшенной шайбой. На 7-й минуте отличился Найджел Доус.



В середине второго периода (28-я минута) гости отыгрались. Отличиться удалось Андрею Сергееву. Но участник недавнего Матча звезд КХЛ Талгат Жайлауов спустя минуту вывел казахстанскую команду вперед. А через 5 минут Найджел Доус забросил свою вторую шайбу в поединке – 3:1. В третьем периоде шайба, заброшенная Заком Хэмиллом на 48-й минуте, позволила «Барысу» увеличить преимущество в счете. За 5 минут до финальной сирены хоккеисты «Спартак» сумели лишь сократить отставание – 4:2. Шайба на счету Алексея Гришина.

Победа над «красно-белыми» как минимум на сутки позволила «Барысу» сместить с первой строчки Восточной конференции «Ак Барс». В среду клуб из столицы Татарстана встречался на льду с череповецкой «Северсталью». Перед этим матчем и у «Барыса», и у «Ак Барса» было по 88 очков. Также по состоянию на среду лидирующее в первенстве московское «Динамо» набрало 94 очка.

Поражение поражению рознь
В наступившем году «Барыс» уже успел проиграть. Два поражения случились во время выездной серии. 5 января столичный клуб проиграл в Москве с «Динамо». Матч Доус забросил свою вторую шайбу в поединке – 3:1. В третьем периоде шайба, заброшенная Заком Хэмиллом на 48-й минуте, позволила «Барысу» увеличить преимущество в счете. За 5 минут до финальной сирены хоккеисты «Спартак» сумели лишь сократить отставание – 4:2. Шайба на счету Алексея Гришина.

Победа над «красно-белыми» как минимум на сутки позволила «Барысу» сместить с первой строчки Восточной конференции «Ак Барс». В среду клуб из столицы Татарстана встречался на льду с череповецкой «Северсталью». Перед этим матчем и у «Барыса», и у «Ак Барса» было по 88 очков. Также по состоянию на среду лидирующее в первенстве московское «Динамо» набрало 94 очка.

Впервые среди звезд
В прошедшую субботу в Братиславе состоялся Матч звезд КХЛ. Для отечественных любителей хоккея это событие стало знаменательно тем, что в нем приняли участие

два игрока «Барыса» – Талгат Жайлауов и Брэндон Боченски. К слову, Талгат Жайлауов стал первым казахстанцем, выступившим в противостоянии сборных Востока и Запада. Оба сумели отличиться результативными бросками и поучаствовать в голевых комбинациях. Жайлауов забросил шайбу на 9-й минуте матча, сократив счет (3:2). Боченски забивал во втором периоде, на 34-й минуте после его броска Восток также сократил счет (10:9).

На исходе третьего периода Боченски забросил свою вторую шайбу (57-я минута), но и здесь счет был не в пользу сборной Восточной конференции (16:13).

На этот раз, впервые за историю проведения встречи победу одержала команда Запада, капитаном которой был игрок СКА Илья Ковальчук. Сборную Востока на лед вывел игрок магнитогорского «Металлурга» Сергей Мозякин. Общий итог поединка 18:16 в пользу команды Ковальчука.

Восточная Европа. Точка просчета

Очередное колкое заявление владыка «Краснодара» Сергея Галицкого в адрес клубов-топстосумов стало поводом трезво проанализировать деятельность представителей Восточной Европы на трансферном рынке...

«Селекционное окно очень спокойное, все стали лучше считать деньги. Мне кажется, наша лига немного перерелась по трансферам и зарплатам», – написал Галицкий в своем твиттере.

Эти слова заставляют задуматься. А ведь и вправду, что случилось с лигой? Почему летнее трансферное окно взрывают только многомиллионные покупки, которые зачастую делаются одними и теми же командами? Или переход где-то списанных в Европе ветеранов в среднячки премьер-лиги.

Мы постепенно перестаем понимать суть трансферов, когда условный «Анжи» зовет футболиста в свою команду только за его имя, за его медийную раскрученность в Европе или в Южной Америке. Таким образом клуб существенно обесценивает и дискредитирует себя как функционирующую организацию. И потом мы совсем не удивляемся, когда при отказе олигарха от финансирования получаем разбитое корыто вместо команды, напичканной славными, казалось бы, именами. Куда же деваются все звезды, когда речь перестает идти о деньгах?

И становится совершенно непонятными, какие могут быть перспективы у лиги, которая не умеет зарабатывать на продаже ТВ-трансляций и посещаемости стадионов, зато исправно тратит все имеющиеся, а даже сверх этого, деньги на привлечение громких имен. И если бы это было проблемой только топ-клубов, которые иногда и вправду могут себе позволить сорить деньгами. А так, такую дурную тенденцию подхватывают даже те команды, которые никогда и не видели места в еврокубках. Руководители таких вот клубов желают славы и результата прямо сейчас, а когда дело доходит до реального футбола, когда иностранный футболист с семизначной суммой в контракте просто в упор не видит



смысла вкалывать на тренировках и в матчах, когда команды страдают от вопиющего дисбаланса сил на поле, когда нет результата, они расстраиваются. Они либо совсем перестают финансировать клуб, либо существенно сокращают свои затраты, потому что это видите ли не совсем резонно. Никто не хочет играть роль «Порту» или «Удинезе», все хотят быть «Реалами» и «Барселонами».

Разумеется, данное утверждение касается не всех. В Восточной Европе существуют клубы, которые пытаются действовать на трансферах в пределах разумного и с максимальной выгодой, однако от собственной жадности допускают порой феерические ошибки. Можно спокойно приводить пример

московского ЦСКА, который до последнего был непогрешимо уверен в своем величии перед «Миланом» и «Барселоной», и который в итоге упустил Кейсукэ Хонду. Именно упустил. Ведь вряд ли кто-то будет спорить, что японца можно было продать значительно раньше и получить при этом приличную сумму денег. Или тот же Вагнер, которого не захотели продавать в удачный сезон, и в итоге начали проворачивать с «Фламенго» непонятные схемы по взаимному обмену этого футболиста.

Сюда же можно добавить и донецкий «Шахтер». Украинский клуб был слишком уж большого мнения о себе и совершенно ни с кем не считался. Продавать ключевых игроков было выше их достоинства.

Некоторые игроки, понимая всю бесцельность ситуации, просто убежали. В самом прямом смысле – все же помнят историю с Матузалемом и Илсиньо. До сих пор мы слышим недовольные комментарии от Фернандиньо, который был продан только этим летом, да и то, потому что отказался дальше выступать за «Шахтер». Та же ситуация была и с Вилианом во время его ухода в «Анжи». Да, Ахметов может себе позволить тратить большие деньги на покупку и содержание игроков, однако он, видимо, совсем не понимает важность умения вовремя отпустить футболиста.

Это главный бич почти всех постсоветских клубов. Иногда просят хорошие примеры с краснодарскими командами, с тем же «Металлистом», но это даже не исключение из правил, а просто удачное стечение обстоятельств. Не более.

Нашим клубам пора понять, что футбол не начинается и не заканчивается на них же. Что все молодые и не очень футболисты, которые проявили себя в еврокубках или просто оказались на слуху, захотят пойти на повышение. Так исторически сложилось, что именно «Милан», «Ювентус», «Бавария», «Челси», а не «Рубин», ЦСКА и «Шахтер» с «Металлистом» являются конечной целью любого футболиста. И это вполне естественный процесс личностного роста игрока. Более того, этот процесс вполне может помочь и клубам, и лиге, поскольку возможность всегда свободно, без скандалов, уйти на повышение – это отличная мотивация для любого талантливого игрока. Только так можно увеличить количество талантливых футболистов в команде, которые по умолчанию и будут делать ее сильнее. Только тогда качество и уровень футбола могут повышаться, а не когда на одном поле бегают Это'О и Тагирбеков. Это вполне себе реализуемая формула, нашедшая свое применение во многих лигах и командах, которые находятся выше восточноевропейцев во всевозможных рейтингах.

Никита Сухой sport.ru

ФИФА ШОКИРУЕТ

Чемпионат мира по футболу 2022 года, который пройдет в Катаре, состоится в конце осени – начале зимы. Об этом заявил генеральный секретарь ФИФА Жером Вальке. По словам Вальке, турнир точно не состоится в июне-июле (то есть в обычные даты проведения чемпионатов мира), сообщает BBC Sport. Вопрос о возможном переносе турнира в Катаре обсуждался с декабря 2010 года, когда эта страна получила право провести чемпионат мира. При этом впервые о решении провести турнир зимой объявлено официально. По словам Вальке, первенство планеты, скорее всего, пройдет в период между 15 ноября и 15 января. Генеральный секретарь ФИФА отметил, что в конце ноября и декабре погодные условия в Катаре (по словам Вальке, температура воздуха в этот период составляет примерно 25 градусов по Цельсию) больше всего подходят для игры в футбол. Вице-президент ФИФА Джим Бойс, слова которого приводит Sky Sport, сказал, что он «поражен» высказываниями Вальке. Бойс подчеркнул, что исполком организации перенос турнира не обсуждал и Вальке, возможно, высказал свое личное мнение. В октябре 2013 года ФИФА отложила принятие решения о датах ЧМ-2022, объяснив это необходимостью провести дополнительные консультации. Сообщалось, что окончательные даты турнира в Катаре будут определены летом 2014 года после окончания чемпионата мира в Бразилии. Сомнения в том, что чемпионат мира в Катаре можно провести в обычное время (то есть летом) возникли из-за погодных условий в этой стране – в летние месяцы температура может подниматься до 45 градусов по Цельсию. Против того, чтобы игроки рисковали своим здоровьем, играя при жаре, в первую очередь, выступили представители европейских футбольных федераций. (lenta.ru)



БРАТ РУНИ БУДЕТ
ИГРАТЬ
В «ЧЕСТЕРЕ»

Младший брат нападающего «Манчестер Юнайтед» Уэйна Руни Джон подписал контракт с футбольным клубом второй английской лиги «Честером». Двадцатитрехлетний нападающий, права на которого принадлежат «Бери», выступал за «Честер» с ноября 2013 года на правах аренды. После того как срок его контракта с «Бери» истек, Руни заключил с «Честером» соглашение в качестве свободного агента. Контракт игрока с клубом рассчитан до конца следующего сезона. В октябре 2012 года Руни-младший подписал контракт с английским клубом «Барнсли», но, не сыграв за свой новый клуб ни одного матча, летом 2013 года перешел в «Бери». (eurosport.ru)



ЯГР УСТАНОВИЛ
НОВОЕ
ДОСТИЖЕНИЕ

Нападающий клуба НХЛ «Нью-Джерси» Яромир Ягр вышел на седьмое место в списке лучших снайперов регулярных чемпионатов за всю историю. В ночь на 15 января в матче с «Монреалем» (4:1) чех забросил свою 695-ю шайбу и опередил канадца Марка Мессье, игравшего в НХЛ с 1979 по 2004 годы, сообщает официальный сайт лиги. В игре с «Монреалем» Ягр отметился также голевой передачей. В нынешнем сезоне на его счету 38 (14+24) очков. В списке лучших снайперов регулярных чемпионатов чех уступает только Уэйну Гретцки (894 шайбы), Горди Хоу (801), Бретту Халлу (741), Марселю Диону (731), Филу Эспозито (717) и Майку Гартнеру (708). В списке лучших бомбардиров Ягр с 1726 очками также идет седьмым. Из других матчей, сыгранных в ночь на среду, стоит отметить поражение «Вашингтона» от «Сан-Хосе» (1:2 по буллитам). Единственная шайба столичной команды на счету Александра Овечкина. В этом сезоне он забил уже 33 гола и является лучшим снайпером регулярного чемпионата. 20-летний Никита Кучеров принес «Тампе-Бэй» победу над «Нью-Йорк Рейнджерс» (2:1), забросив победную шайбу во втором периоде. Вратарь «Колорадо» Семен Варламов помог своей команде обыграть «Чикаго» (3:2), отразив 46 из 48 бросков. Голкипер «Эдмонта» Илья Брызгалов в матче с «Далласом» (2:5) сыграл менее удачно, парировав 25 бросков из 29. (lenta.ru)



В НАДЕЖДЕ НА
ПОЛТОРАНИНА

Республиканский интернет-портал «Sports.kz» на своей странице ВКонтакте провел опрос на тему «У кого из казахстанских спортсменов больше шансов завоевать медали на Олимпиаде в Сочи?». Большинство наших земляков проголосовало за представителя лыжных гонок Алексея Полторанина – у него 38% голосов. На втором месте расположился фигурист Денис Тен, которому отдали свое предпочтение 35,9% респондентов. Замыкает тройку конькобежец Денис Кузин, на которого надеются 8,1% проголосовавших. В биатлонистку Елену Хрусталеву больше других верят 6,9% респондентов. Еще 11,1% принявших участие в опросе считают, что медали в Сочи завоеует другой казахстанский спортсмен. (sports.kz)

ЧТО С ПОГОДОЙ
В СОЧИ?

Народная поговорка «Готовься к худшему, надейся на лучшее» очень тесно переплетается с политикой тренеров национальной сборной по лыжным гонкам Казахстана при подготовке спортсменов к Олимпийским играм в Сочи, передает корреспондент VNews.kz. Погодные условия в Сочи очень сильно волнуют тренерский состав национальной сборной по лыжным гонкам РК. Тренер Владимир Борцов говорит, что уже успел пообщаться на эту тему с российскими коллегами. Те, в свою очередь, отмечают, что погода бесконечно меняется. «Они (тренеры из России – прим. автора) говорят, что снег тает. Погода очень сильно меняется. В течение какого-то часа она меняется до четырех диапазонов. Естественно, надо настраиваться на тяжелые погодные условия и к этому готовиться. Поэтому мы настраиваемся на худшее, а там – как получится. Мы будем стараться», – сказал Владимир Борцов. (bnews.kz)

УСТУПИЛИ
«ГАМБУРГУ»

Команда Владимира Вайсса, проводящая учебно-тенировочный сбор в Объединенных Арабских Эмиратах, сыграла в контрольном поединке с немецким «Гамбургом». Немцы вышли вперед на 16-й минуте, после того как на рандеву с Давидом Лорией был отправлен Жак Зуа, который и открыл счет. Второй гол на 59-й минуте в ворота «Кайрата» провел голландец Рафэль ван дер Ваарт. Капитан «Гамбурга» пробил в касание после прострела вдоль ворот. Окончательный результат на 69-й минуте установил автор первого гола. На этот раз Жак Зуа неотразимо пробил после подачи углового. (kapital.kz)

НИБАЛИ
ПРОЕДЕТ НА ТУРЕ
ФЛАНДРИИ

Винченцо Нибали попробует свои силы на брусчатке в рамках подготовки к «Тур де Франс», приняв участие в Туре Фландрии. Об этом заявил спортивный директор «Астаны» Джузеппе Мартинелли. Пятый этап «Тур де Франс» включается в общей сложности 15,4 км брусчатки, разделенных на итоговую победу он тот, кто может отыграть больше всего времени», – сказал Мартинелли в интервью Gazzetta Dello Sport. «У него есть лучшие навыки, чем у Фрума и Контадора. Ему нужно почувствовать себя в пелотоне, а затем ехать в 50 км/ч, растащившись в линию, и Тур Фландрии идеально подходит для этого». Мартинелли заявил, что победитель «Джиро д'Италия» 2013 стремился проверить свои велосипедные навыки на брусчатке, несмотря на риск упасть во время борьбы нарядом с Фабианом Канчелларой, Петером Саганом и Томом Боеноном 6 апреля. «Мы хотим попробовать это, так как раньше он еще не ездил брусчатку», – сказал Мартинелли. «С ним также поедет голландец Вестра, который хорошо знает маршрут». «Винокуров спросил меня, есть ли смысл ехать Тур Фландрии, так как это немного рискованно, но я сказал ему, что ехать Париж-Ниццу или Критериум также рискованно. Винченцо будет ехать Фландрию для набора опыта, а не на победу. Он проедет Amstel по той же причине. Он всегда страдал на узких дорогах. Он не поедет Флеш-Валлонн, но поедет Льеж-Бастонь-Льеж». Мартинелли сказал, что команда «Астана» уже практически определила состав, который будет помогать Нибали на «Тур де Франс». «Это Скарпони, Ванотти, Фугланг, Кессьякофф, Кангерт, Брайкович, Вестра, Гривко или Груздев», – заключил он. (velosportnews.ru)

ЖАРКАЯ ЗИМНЯЯ ПОРА

Европейские футбольные первенства после рождественской паузы постепенно набирают обороты



Вячеслав Селезнев

По традиции январь в мировом футболе это пора переходов футболистов между клубами. Новостные ленты пестрят разного рода слухами о потенциальных сделках, а также о состоявшихся трансферах. Однако об этом умственно порассуждать уже по итогам зимнего трансферного окна, которое закроется в конце января. Тем более что в ведущих европейских первенствах турнирные перипетии приковывают к себе огромное внимание.

Рождественская пауза несильно повлияла на ход возобновившихся первенств. Англичане вообще играли без паузы на стыке ушедшего и наступившего года. Правда, потом между турами у них был десятидневный перерыв. Но и здесь полного бездействия не случилось. В эту паузу уместились матчи третьего раунда Кубка Англии.

Первенства России и Украины возобновились в марте. А матчи бу-

деслиги и чемпионата Турции продолжатся 24 января.

Во власти «канониров»

Сумасшедший график английского первенства явил следующие турнирные показатели. После 21-го тура в чемпионате лидирует «Арсенал». Команда Арсена Венгера набрала 48 очков. На один балл меньше у «Ман Сити». Идущий третьим «Челси» набрал 46 очков.

У «Ливерпуля», который в этом сезоне явно блещет, сейчас четвертое место и 42 очка. А у их земляков из «Эвертона» на очко меньше. На шестом месте расположился «Тоттенхэм» (40 очков), 37 баллов набрал «МЮ».

В ближайшие выходные в премьер-лиге состоятся игры 22-го тура. Центральным событием уик-энда станет матч «Челси» – «МЮ», который будет сыгран 19 января.

В списке бомбардиров с огромным отрывом лидирует форвард «Ливерпуля» Луис Суарес. На его счету 22 гола. На второй строчке идет Серхио Агуэро (19 голов),

поразивший ворота соперников 13 раз.

На вершине двое

В первенстве Испании сразу два лидера. Перед двадцатым туром «Барселона» и «Атлетико» имеют по 50 очков. В минувшем туре оба клуба сыграли в Мадриде вничью – 0:0. Этот результат оказался на руку мадридскому «Реалу», который старается не отстать. «Сливочные» в минувшем туре обыграли на выезде «Эспаньол» со счетом 1:0.

Сейчас у «Реала» 47 очков. Лучшим бомбардиром первенства является Криштиану Роналду. Сейчас у лучшего футболиста планеты 20 голов. На втором месте идет игрок «Атлетико» Диего Коста (19 голов).

«Старая Сеньора» в отрыве

Туринский «Ювентус» возглавляет Серхио А, набрав после 19 игр 52 очка. «Юве» на 8 очков опережает «Рому». А третью строчку занимает «Наполи», у которого 42 балла. Идущая следом «Фиорентина» набрала 37 очков, а «Интер» – 32.

Римский «Лацио», являвшийся некогда грандом итальянского футбола, с 24-мя очками идет на девятом месте. «Милан» вовсе пребывает на одиннадцатом месте, и набрал 22 балла. В последнем туре «россонери» уступили на выезде скромному «Сассуоло» со счетом 4:3. Это поражение стало причиной отставки главного тренера «Милана» Массимилиано Аллегри. Его место занял бывший игрок клуба, голландец Кларенс Зеедорф.

Уверенность «ПСЖ»

Футбольный клуб «Пари-Сен Жермен» лидирует в первенстве Франции. После девятнадцати туров парижане набрали 47 очков. У «Монако», идущего следом, – 42 балла. Замыкает тройку «Лилль» – 40 очков.

Марсельский «Олимпик», входящий в число грандов французского футбола, занимает пятое место (32 очка). На одно очко меньше у «Бордо» – 8 место. А у «Лиона», идущего на девятой строчке, – 28 очков.

Накануне битвы

В чемпионате Голландии сразу два клуба идут во главе турнирной таблицы. «Аякс» и «Виттес» имеют по 37 очков. «Твенте» и «Фейенорд» набрали 34 и 33 балла соответственно.

Непривычно видеть на седьмом месте «ПСВ», у которого 26 очков. Однако, несмотря на это, воскресная встреча эйндховенского клуба с «Аяксом» в Амстердаме обещает много интересного.

«Орлы» разом обошли конкурентов

Лиссабонская «Бенфика», впервые с 2009 года обыграв «Порту» (2:0), сумела единолично возглавить чемпионат Португалии. Историческое событие состоялось в воскресенье. Очень кстати оказалась и ничья в матче «Эшторил» – «Спортинг» (0:0).

Теперь после пятнадцати туров у «Бенфики» 36 очков. У «Спортинга» – 34, а у «Порту» – 33.

Стамбул впереди всех

Первенство Турции ушло на перерыв в конце декабря. И возобновится 24 января. Сейчас там с большим отрывом от преследователей лидирует стамбульский «Фенербахче». Пока у «Канареек» после семнадцати туров 41 очко. У идущего следом «Галатасарая» 33 балла. Замыкает тройку «Касымпаша», у которого 31 очко. А занимающий четвертое место «Бешикташ» имеет в активе 29 баллов.

Бывший клуб Самата Смакова и Давида Лории – «Ризеспор» занимает в лиге 15 место (16 очков).

ПОРТУГАЛЕЦ
ПЕРЕШЕЛ
В «ШАХТЕР»

Карагандинский «Шахтер» подписал контракт с 26-летним португальским защитником Яго Фернандесом. Воспитанник лиссабонской «Бенфики» является центральным защитником, имея рост 195 см. Также может играть на позиции опорника. Выступал за молодежные составы «Бенфики», «Спортинга», мадридского «Реала» и «Валенсии». Карьеру начал во 2-й команде «Валенсии», после чего была 2-я команда «Эспаньола». Также выступал за португальский «Жиль Висенте», шведский «Мальме», испанскую «Жирону», греческий АЕК. Последним клубом был шведский «Хэкен». Играл за всевозможные молодежные сборные Португалии. Контракт португальца рассчитан на два года. (sports.kz)

БАСКЕТБОЛЬНЫЙ
ПРАЗДНИК
В АСТАНЕ

Сайт Единой лиги ВТБ подвел итоги завершившегося 11-го тура регулярного чемпионата, вспоминая его самые яркие события и героев. Выезд ЦСКА в столицу Казахстана на матч с «Астаной» был назван «Визитом тура». ЦСКА посетил столицу Казахстана, где продемонстрровал класс в соперничестве с местной «Астаной» (88:69). После жеребьевки регулярного чемпионата генеральный менеджер желто-голубых, бывший армеец Валерий Тихоненко с радостью отметил, что его клуб, наконец, сыграет с московским грандом. Приезд красно-синей команды стал для болельщиков в Астане настоящим событием и, конечно, они надеялись, что их любимцы сумеют дать бой чемпиону. Но чуда не произошло. Армией, несмотря на кадровые потери (в ходе встречи лазарет гостей пополнил центровый Кайл Хайнс, подвернувшийся голеностоп) и усталость после очередного матча евролиги, здорово смотрелись на обеих половинах площадки и уверенно контролировали развитие событий, не дав сомнительным в своем превосходстве. ЦСКА показал в Казахстане настоящий мастер-класс, добившись четвертой подряд победы в турнире. «Астана» и Тихоненко расстроены результатом, но теперь они точно знают, к чему нужно стремиться», – пишет сайт Единой лиги ВТБ. (vtb-league.com)

СИЛЬНЕЕ
АВСТРИЙСКОЙ
ПАРЫ

В среду стартовали соревнования в женской парной сетке Открытого чемпионата Австралии по теннису. Казахстанка Галина Воскобоева в паре с американкой Ваней Кинг одолели в первом круге турнира австрийскую пару Сандра Клеменшиц/Ивонн Мойсбургер – 6:2, 6:3. Лучшим достижением для обеих в парном разряде на кортах Мельбурна является третий круг. Воскобоева играла на этой стадии в 2009-м, а Кинг – в 2012-м. Теперь посеянные под 16-м номером Воскобоева/Кинг сыграют в следующем круге против победительниц матча Кики Бертенс (Нидерланды)/Кирстен Флипкенс (Бельгия) – Люси Храдечка (Чехия)/Микаэла Крайчек (Нидерланды). (sports.kz)

РАДВАНСКА
ПРЕГРАДИЛА ПУТЬ

Во вторник казахстанка Юлия Путинцева проиграла уже в первом круге Открытого чемпионата Австралии по теннису. В матче первого круга одиночного женского разряда 19-летняя Путинцева, занимающая в рейтинге WTA 112-ю строчку, встречалась с представляющей Польшу, пятой сеяной на турнире – 24-летней Агнешкой Радванской. Первый сет бывшая россиянка проиграла вчетверо – 0:6, а во втором, первой сделав брейк, она позволила Агнешке счет сравнять. Однако при счете 5:5 Юлия снова взяла подачу именитой соперницы, а затем и свою – 7:5. Ну а в третьем сете у Путинцевой не нашлось контраргументов на игру Агнешки – 2:6. Теперь счет личных встреч между теннисистками – 2:0 в пользу польской спортсменки. Первый матч соперниц, проходивший в феврале прошлого года во втором раунде хардового турнира в Дубаи (ОАЭ), выиграла Радванска – 7:5, 6:3. В следующем раунде Радванска сыграла с победительницей матча Ольга Говорцова (Беларусь) – Инг-Инг Дуань (Китай). Здесь ведет в очном противостоянии китайская теннисистка, находящаяся на довольно скромной позиции в мире, – 193-я (у Говорцовой – 98-й номер рейтинга), отразившая успех в августе 2013 года в первом раунде квалификации также хардового турнира в Нью-Хэйвене (США) – 4:6, 6:3, 6:4. (sports.kz)

Роналду дождался!

Спустя пять лет Криштиану Роналду получил второй в своей карьере «Золотой мяч» лучшего игрока мира, наконец, обойдя Месси

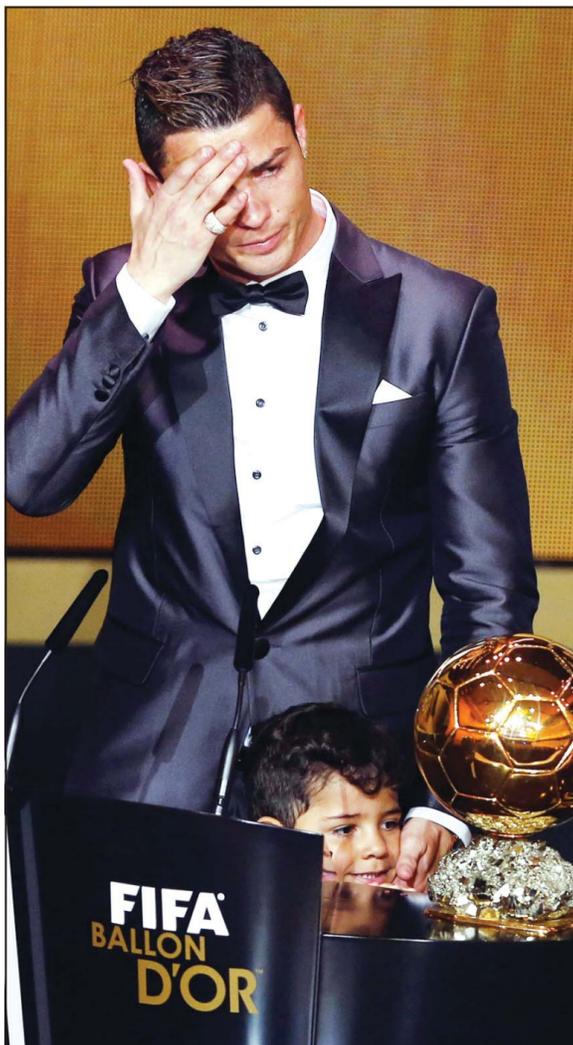
Хоть ежегодная торжественная церемония FIFA длится порядка полутора часов и включает немало наград и призов, все ждуть, по большому счету, только одного – объявления обладателя «Золотого мяча». В понедельник ожидание было как никогда интригующим, хотя и в прошлые годы сомневающимися в очередной победе Месси хватало. Но все же: Рибери выиграл с «Баварией» все, что только можно, а Роналду блестяще провел весь год – возможно, лучший в карьере.

До торжественного вскрытия главного конверта вечера Рибери успел впечатлить своей скромной улыбкой, Роналду – как всегда обворожительной подругой Ириной Шейк, а Месси – новым нестандартным нарядом: на сей раз Лео облачился в бордовый смокинг, резко контрастировавший с классическими черными костюмами остальных приглашенных. На прошлую церемонию аргентинец, напомню, пришел в пиджаке в горошек.

Символическая сборная года на сей раз шоком не стала. Испанская доминанта сохранилась, и присутствие в списке одиннадцати скорее по старой памяти Хави и Дани Алвеса вызвало споры, особенно в свете того, что абсолютно лучшей командой года «Бавария» делегировала в сборную только Нойера, Лама и Рибери, а финалист Лиги чемпионов и вице-чемпион всех турниров «Боруссия» – вообще никого. Но все-таки это вам не гегемония Примеры в прошлом году.

Совсем бесспорными получились выборы лучшего тренера года, где впервые в истории приза было представлено сразу двое номинантов, еще летом завершивших карьеру. Алекс Фергюсон сейчас отдыхает с семьей на Барбадосе, а Юрген Клопп в прошлом сезоне уступил Юппу Хайнкесу на всех фронтах, так что награда вполне заслуженно досталась именно ветерану цеха, создавшему непобедимую «Баварию» – 2013.

Когда и известный остряков Ибрагимович обошелся без колокольчиков, принимая приз Пушкаша за лучший гол (забитый, по иронии,



еще в ноябре 2012-го), но не имевший шанса выиграть в прошлом сезоне, поскольку мячи для премии отбирают в октябре, кажется, многие из присутствовавших в зале и смотревших трансляцию стали уже просто коротать время до вскрытия главного конверта – дежурные речи можно было не слушать, разве что встать, приветствуя Пеле, получившего почетный приз и до слез растроганного продолжительной овацией.

Так уж получилось, что слезы появились и на глазах обладателя «Золотого мяча». Для Криштиану Роналду он не первый в карьере – в 2008 году он уже завоевывал приз, но тогда звезда Месси еще только всходила. Четыре года доминирования Лионеля португалец терпел, время от времени срываясь на резкие замечания в адрес организаторов премии.

Но он такой, какой есть: ему нужно знать, что он любим, что он – лучший, и конкуренция с Месси, конечно, не делала Криштиану счастливым, но закаляла его и заставляла совершенствоваться. 2013-й – пик его карьеры во всех отношениях, и не в последнюю очередь спасибо за это можно сказать и аргентинцу, и FIFA – без них мы вряд ли увидели бы такого потрясающего Роналду. В отличие от Лео, который был гением с самых первых своих матчей, Криштиану со своему второму «Золотому мячу» пришел только через собственный титанический труд – даже фанаты Роналду вряд ли поспорят, что талант его несопоставим с Месси.

Об этом была и финальная речь португальца. «Были моменты, когда казалось, что миссия невыполнима, трудно было не потерять веру...», – признался он. Не потерял – и награжден за это. Только его тезке Роналдо удавалось брать приз с интервалом в пять лет, причём тоже с двумя разными клубами. Гегемония Месси многотому научила Криштиану. Посмотрим, как его победа скажется на аргентинце.

Михаил Тяпков
championat.com

Возвращение портсигаров



Персия. Конец 19 - начало 20 века

Дмитрий Топоров
(фото автора)

Портсигары переживали разные времена: и периоды практически полного забвения, и своеобразные эпохи ренессанса. Еще недавно они встречались лишь в коллекциях любителей старины, а сегодня после появления злободневных рисунков на сигаретных пачках снова входят в обиход поклонников табака и не только... Винтажные дамские портсигары некоторые эстеты используют в качестве визитниц. Большинство антикварных портсигаров имеет европейское происхождение, но встречаются и произведенные в восточных странах: Персии, Японии, Османской империи. Сегодня, например, на легендарном стамбульском рынке «Каппалы Чарши» можно встретить весьма достойные экземпляры. Цены на интересные вещи стартуют от тысячи американских долларов. Некоторые прилавки больше походят на витрины музеев и от богатства выбора разбегаются глаза: здесь и западноевропейские портсигары начала прошлого века с изображенными эмалью на серебре полубогами красавицами, и толстенные куческие вещицы заката Российской империи с именами известных ювелиров на клеймах от Сазикова до Хлебникова, и, конечно, богатые орнаментами выходы из восточных стран.

Примечательно то, что огромное количество портсигаров именных, поэтому со многими из них связано немало легенд, передающихся из поколения в поколение. Иногда коллекционеры сами проделывают огромную работу, чтобы выявить историю той или иной вещи.



Советский Союз. Великая Отечественная Война

«Мы очень часто отслеживаем историю портсигаров, – говорит знаток старины Мина Бакарасова, – и иногда она преподносит нам немало сюрпризов. Особенно это касается всего, что связано с военным временем. За каждой такой вещью стоит человеческая жизнь, а иногда и трагедия. Из-за того, что большинство портсигаров изготовлено в основном из драгоценных металлов, очень многие из них в лихую годину шли на переплавку. И сегодня по-настоящему антикварных портсигаров в мире все меньше и меньше. Вот почему действительно сейчас это незаурядный предмет роскоши и коллекционирования».

Условно портсигары можно разделить на несколько групп: самодельные, фирменные и эксклюзивные. К последним относятся уникальные шедевры ювелирного мастерства. Очень часто портсигары передаются по наследству

и несут в себе гораздо большую смысловую нагрузку, чем может показаться на первый взгляд. Наиболее ходовой металл для их производства – это серебро, и причин тому несколько. Во-первых, это своего рода эталон благородного металла и имеет блестящую репутацию. Во-вторых, он очень удобен в обработке. В-третьих, отлично противостоит воздействию окружающей среды. Портсигары, так же как и часы, подчеркивают статус своего обладателя. А иногда стоят целое состояние. Один из самых дорогих – золотой, производства Фаберже, ушел в свое время с Лондонского аукциона за один миллион долларов.

«Традиция изготовления портсигаров преимущественно из золота и серебра сохранилась и по сей день, – поведал нам известный коллекционер Азат Акимбек, в чьем

собрании немало необычных экземпляров. – Их производили очень известные ювелирные фирмы, например, «Карл Фаберже» прославилась изготовлением портсигаров и табакерок, лучшие из которых непременно дарили российскому императору Николаю II. Конечно, военные получали награды, ордена и медали, но в разряд наград входили также холодное оружие и портсигары. Классические примеры – Германия, Российская империя и Советский Союз, который очень много перенял от царской России».

Так уж сложилось, что пики популярности портсигаров приходились на мировые войны. Недорогими, но очень стильными портсигарами награждали особо отличившихся в бою военных: офицеров – серебряными, солдат – чаще медными. В императорской России в особых случаях лично им-

ператор награждал героев портсигарами со своей монограммой.

Во время второй мировой войне Иосиф Сталин вручал портсигары командному составу, а простые солдаты и офицеры нижних чинов изготавливали их из подручных средств: алюминиевых котелков, фляжек и фюзеляжей сбитых самолетов. Несмотря на внешнюю скромность, подобные экземпляры очень популярны у любителей старины. Художественная ценность и рыночная стоимость портсигара зависят от нескольких параметров: времени и страны изготовления, мастерства автора, наличия дарственных надписей, принадлежности известному человеку. Общеизвестный факт: писатель Валентин Катаев, подарив своему брату и Илье Ильфу сюжет «Двенадцати стульев», попросил взамен лишь две вещи: посвящение себе любимому на титульном ли-

сте всех изданий книги и золотой портсигар. Творческий дуэт просьбу удовлетворил, правда, немного поадаптировал: Катаеву подарили миниатюрный женский портсигар, но все же из чистого золота.

«Я коллекционирую портсигары уже лет тридцать, – рассказывает московский антиквар Андрей Коган. – Самый первый в моем собрании, как это часто бывает, достался по наследству от деда, и пошло-поехало. Это ко всему прочему еще и способ вкладывания денег. В лихие девяностые я приобрел довольно много массивных советских серебряных портсигаров довоенного периода с тракторами, красноармейцами и служебными собаками. Тогда они стоили по \$50-70. Сейчас их цена возросла как минимум раз в семь. Многие мои коллеги охотятся за вещами «с историей», мечтают раздобыть портсигар Колчака или Брежнева. На сегодняшний день это почти невозможно, более того, огромный риск нарваться на подделку, которыми наводнен рынок. Подобные раритеты лучше приобретать у наследников, если, конечно, таковые имеются».

У Великого князя Владимира Александровича (третьего сына императора Александра III) была богатейшая коллекция портсигаров, насчитывавшая более шестидесяти экземпляров работ лучших ювелирных фирм. Ее хозяин не дождался революции, а после октябрьского переворота все сокровища были тайно вывезены в Швецию по поручению его вдовы, где и хранились опечатанными в архивах Министерства иностранных дел Швеции. Решение об их дальнейшей судьбе было принято только в 2008 году, тогда об этом и сообщили наследникам Великого князя. Те в свою очередь выставили собрание портсигаров вместе с прочими сокровищами венценосных особ на аукционе «Сотбис» в ноябре 2009-го. После этого они на несколько поколений вперед избавились от финансовых проблем.



Персия. Конец 19- начало 20 века



Советский Союз. Великая Отечественная Война

Аэрофобам на заметку

Василиса Тулеуова

Один из самых крупных в мире исследовательских сайтов Airline Ratings опубликовал свою версию списка безопасных авиакомпаний мира. 448 авиаперевозчиков было присвоено определенное количество звезд качества – за безопасность и сервис на борту максимально можно было получить по 7 баллов. Высшую оценку – семь звезд – получили 137 авиаперевозчиков из списка.

Во время создания рейтинга были приняты во внимание данные аудита авиационных органов и ведущих объединений, а также государственных проверок и статистика смертности в каждой

авиакомпания. Кроме того, учитывались качество питания в полете, предлагаемые развлечения и возможность отдыха.

У лидера всего рейтинга – австралийского Qantas – не было ни одного инцидента с 1951 года. А самыми неудовлетворительными признаны Scat, Kam Air и Surinamese Bluewing Airline. Они запрещены для полетов в Евросоюзе.

Крупнейший казахстанский авиаперевозчик Air Astana получил в рейтинге по оценке безопасности 4,5 звезды, такого же уровня оценки авиакомпания удостоена и по качеству работы. Оценки остальных компаний можно посмотреть на официальной странице рейтинга Airline Rating.



ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

Музей Mercedes-Benz. Путешествие во времени



Алия Каримова

Автомобиль – 128 лет, и сегодня на дорогах мира уже свыше миллиарда машин. Получив задание от редакции пригласить репортаж о музее авто, я была, мягко говоря, озадачена. Ведь у почитателей искусства слово «музей» ассоциируется с картинами, скульптурами, драгоценностями, музыкальными инструментами. Не то, чтобы я никогда не слышала о музеях транспорта, просто раньше мне казалось: ну что там может быть интересного? Железо на колесах, которое и так видишь ежедневно? «Ну, надо, так надо!» И вообще, чем труднее задание, тем интереснее результат! – сказала я себе и обратила свои взоры, естественно, на родину автомобиля – Германию.

Ведь у каждого уважающего себя флагамена немецкого автопрома есть свой музей, и именно там 29 января 1886 года немецкий инженер Карл Бенц получил патент на свой самодвижущийся трехколесный экипаж. Готлиб Даймлер сконструировал свой самодвижущийся экипаж почти одновременно с Бенцем, но сделал четырехколесным, а Вильгельм Майбах разработал для него мотор.

Кстати, в 2011 году ЮНЕСКО внесла то самое патентное свидетельство Бенца за номером 37435 на сконструированный им аппарат под названием «моторваген» в международный регистр ЮНЕСКО для документального наследия человечества «Memory of the World». Но теперь по порядку.

«Бенцтаун»

Музей «Мерседес-Бенц» находится в столице земли Баден-Вюртемберг и одном из важнейших промышленных центров Германии – Штутгарте. Строительство в 1887 году в городе автозавода концерна Mercedes-Benz прочно присвоило ему титул «колыбели автомобилестроения». Жители Штутгарта с нежностью называют свой город «Бенцтауном».

Штутгарт считается одним из крупнейших инновационных центров Европы и имеет самый высокий уровень благосостояния среди всех городов Германии. И это действительно так. Кризис там, в отличие от остальной Европы, не чувствуется. Народ весело и бесшабашно гуляет по улицам и без сожаления тратит деньги в



Эвакуатор спортивных машин

бутиках и ресторанах. Повсюду очереди и аншлаги. За все время нашего там пребывания – нам ни разу не встретился ни один бомж, ни один попрошайка, ни один мошенник. Все чинно и благородно.

Наш 3* отель находился в двух шагах от Кенигштрассе – длиннейшей пешеходной торговой улицы Европы, прямо в историческом центре города. И просторный 2-хместный номер без завтрака обошелся нам всего в 45 евро за сутки. Бесплатных парковок в городе нет – от 3 евро в час, в подземных паркингах в среднем 20-30 евро в сутки. Главное – читайте внимательно информацию на парковке.

Немецкая кухня скромная и недорогая. Десерт вариантов блюд из... колбасных изделий и картофеля будет встречаться вам в каждом кафе и ресторане, большинство из которых – пивные. А вот выбор и вкус пива приятно удивляют, впрочем, как и цены на него.

Немецкая педантичность

Так как моя поездка в Штутгарт выпала на воскресный и предпраздничный день, я заранее написала письмо в концерн «Даймлер» с просьбой об интервью с представителем музея. Мне с большими извинениями ответили, что ответственный человек будет уже в отпуске, но мне вышлют все интересующие материалы и дадут телефонное интервью. Через неделю мне доставили прямо домой бандероль с брошюрами, проспектами и буклетами о музее и концерне. Меня приятно удивило уже это, ведь мало какие музеи так учтивы. Кстати, вы тоже можете заполнить онлайн-форму на сайте mercedes-benz-classic.com во вкладке музея, и вам вышлют брошюру на выбранном языке, где будут краткое описание, карта проезда и контакты.

Там же на сайте вы можете совершить виртуальную прогулку по музею.

Как найти музей

Найти музей очень просто. Он располагается в двух шагах от центральных ворот завода Даймлер в Штутгарте, по адресу: Mercedesstraße 100, 70372 Stuttgart, Germania. И его массивную серебристую конструкцию видно издалека. Можно ознакомиться заранее с маршрутом на сайте музея. Часы работы – с 9:00 до 18:00

со вторника по воскресенье, понедельник – выходной.

Билет стоит: 8€ для взрослого; 4€ для молодежи (от 15 до 17 лет), учащихся, студентов, военнослужащих, посетителей в возрасте от 60 лет, безработных; бесплатно – для детей до 14 лет (в сопровождении взрослых), журналистов, работников компании «Даймлер». Льготы предоставляются при предъявлении действительного удостоверения.

В стоимость билета входит также аудиогид на 8 языках, включая русский, и буклет-гид по музею. Фирменная тесма с карабином на шею и наушники остаются вам на память.

Паркинг в музее платный, но если вам повезет, то можно найти освободившееся место на огромной прилегающей к музею и автоцентру территории, которую используют как выставочное пространство.

Здание музея

Нынешнее, уникальное в архитектурном плане, девятиэтажное здание музея было построено датчанином Бенном ван Беркелем, главой архитектурного бюро UN Studio, открылось 19 мая 2006 года, к 120-летию юбилею первого автомобиля и сразу стало одной из достопримечательностей Германии.



Mercedes-Benz 300 SL Coupe 1955 г.в.



Экспозиция «Чудо техники»



Mercedes-Benz 500 K 1935



Серебряные стрелы

надо останавливаться у экспонатов, слушать аудиогид и делать фотографии. И поэтому лучше, отведенное на визит время, – целый день. Ну, или, хотя бы полдня. Спустившись в цокольный этаж здания, можно перехватить в баре чашечку кофе с пирожным или сэндвичем. А можно пройти дальше – до ресторана.

Оформлен он великолепно – в стиле «Мерседес». Большой холл занавесами из металлических бусин поделен на разные круглые залы. Есть залы, напоминающие простотой фастфуд-точку, есть более помпезные, а есть и VIP – с каминем и креслами, всего на 4-6 человек. В любом из таких залов – вы в едином пространстве с другими, но все же символично уединены.

Здесь уже есть WiFi, надо всего лишь зарегистрироваться и получить смс с логином и паролем. Нудно, но зато – бесплатно.

Кухня, как было сказано выше, – скромная и питательная. Мы заказали 2 огромных фирменных блюда дня (угадайте, с чем? – ага, сосисками и картофелем), 2 пива и минводу. Принесли счет – 48 евро.

И напоследок

После ресторана можно было продолжить свое путешествие и дальше – в автоцентр «Мерседес-Бенц» на выставку из 130 новейших авто. Но мы добрались до ресторана в 18:00, когда музей уже закрылся, невероятно уставшие и голодные. Поэтому, закончив свою трапезу в 19:00, когда закрылся уже и ресторан, вышли оттуда с нашей официанткой одновременно. Она ждала только нас, и сразу же грациозно укатила домой не на чем-нибудь, а на Mercedes-Benz SLK-класса второго поколения R171. На том самом кабриолете, похожем на Mercedes-Benz McLaren SLR. Да-да, у всех работников «Даймлера» есть такие возможности и преимущества.

Путешествие во времени начинается с футуристического панорамного лифта, поднимающего посетителей на девятый этаж – в 1886 год, когда Карл Бенц предложил людям слезть с лошади, на которую они сели много лет тому назад. Первый экс-

понат – лошадь. Символично. Именно лошадь стала мерилом автомобильной мощи. С 34-метровой высоты, спускаясь сверху вниз по спирали, посетители знакомятся со всеми экспонатами. В хронологическом порядке, расположенные на 7 уровнях и охватывающие 128 лет истории автомобилестроения, следует 7 легенд, одна за другой:

1. «Пионеры» – изобретение автомобиля, 1886-1900 гг.;
2. «Mercedes» – рождение бренда, 1900-1914 гг.;
3. «Время перемен» – дизель и компрессор, 1914-1945 гг.;
4. «Послевоенное чудо» – форма и разнообразие, 1945-1960 гг.;
5. «Прорицатели» – безопасность и окружающая среда, 1960-1982 гг.;
6. «Новые экологичные старты» – глобальные и индивидуальные, с 1982 г. по сегодняшний день;
7. «Серебряные стрелы» – гонки и рекорды.

Перемещаясь по залам музея и слушая аудиогид, вы погружаетесь в каждую из вех развития, важных для «Мерседес-Бенц» и представленных в пяти коллекционных залах:

- «Галерея путешествий»,
- «Галерея грузчиков»,
- «Галерея помощников»,
- «Галерея знаменитостей»,
- «Галерея героев».

Более подробно обо всем вам расскажет аудиогид. Кстати, там, где вы его уже вернете, будет еще одна выставка – «Чудо техники», где возле специальных пилотов вы можете скачать по bluetooth или QR-код к себе на устройство – информацию, картинки, рингтоны и многое другое.

Вполне возможно, что, выйдя из музея, вы почувствуете себя загруженным, как после лекций по мировой истории, конструированию, инженерии и изобретениям одновременно. настолько последовательно, насыщенно и интересно организовано его посещение.

Инновации на память

На самом нижнем уровне, в пассаже между музеем и автоцентром есть сувенирный магазин с ассортиментом одежды, аксессуаров, книг, дисков, игрушек (как для детей, так и для взрослых) и даже фирменных ароматов. Здесь вы найдете самую большую во всем мире коллекцию миниатюрных моделей «Мерседес-Бенц». Некоторые, правда, стоят почти как настоящие.

Шопинг также круглосуточно доступен онлайн на сайте музея.

Ресторан и бар музея

Готовьтесь, что вам придется пройти по маршрутам музея около 5 км, но ведь еще