



Украденные с карты деньги будут возвращать



Каким будет курс тенге во второй половине 2016 года?



Константин Горожанкин, президент АКИБ, о рынке e-commerce

КАПИТАЛ

№17
(533)



ИЗДАЕТСЯ С 2005 ГОДА



// ЧЕТВЕРГ, 2 ИЮНЯ, 2016

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Самые популярные банки Казахстана

страница 4

Крупные месторождения начнут с юниоров

страница 2

Что покажут на международной выставке KADEX-2016?

страница 4

Беспилотные технологии мирового автопрома

страница 12

Грусть и веселье Мадрида на «Сан-Сиро»

страница 10

Мы в сети

kapital.kz



Казахстан не готов к всеобщему декларированию



Елена Тумашова

Одной из трудностей запуска в Казахстане всеобщего декларирования доходов для граждан могут стать чрезмерные требования декларирования. Необходимо выстроить систему, когда тем, кто не получал доходов помимо зарплаты, просто высылается уведомление, что они могут не сдавать декларацию. Подобная практика есть в Сингапуре, отмечает экономист Олжас Худайбергенов. Само по себе декларирование необходимо после того, как будет создана налоговая система, стимулирующая выход бизнеса в свет. «Надеюсь, что конструкция рассматриваемого налога с продаж будет именно такой», – говорит эксперт.

Напомним, осенью прошлого года президент Казахстана Нурсултан Назарбаев подписал закон, касающийся всеобщего декларирования населения. Предполагается два этапа: с 2017 года заполнять документ обязаны госслужащие, работники квазигосударственного сектора и бюджетных организаций, с 2020 года – все остальное население.

По большому счету, осталось не так много времени до запуска механизма. Олжас Худайбергенов считает, что система технически готова к тому, чтобы принять первую волну, а к 2020 году успеют дора-

ботать систему, чтобы распространить ее на все население.

Экономист Алмас Чукин философски комментирует этот момент: Казахстан не готов и никогда не будет готов. Как к войне: можно готовиться, но никогда не быть полностью готовым, и многое выяснится по ходу действия. «Понятно, что этот ответ – определенная фронда. Но, по сути, так оно и есть. Надо с чего-то начинать и понимать, что это процесс. Все будет очень непонятно, громоздко и поначалу будет казаться ненужным собиранием огромного массива данных. Но без стартовой базы данных никакой базы данных не будет. Поэтому всеобщее декларирование когда-то начинать надо», – уверен эксперт.

Выбор между честным и нечестным

«У нас люди без помощи не могут страховку на машину заполнить или штраф заплатить в дорожной полиции. А тут миллионам людей надо заполнить многостраничную форму. Кто они назаполняют и кто это будет проверять – большой вопрос», – продолжает разговор о трудностях, которые могут возникнуть после запуска всеобщего декларирования, Алмас Чукин.

Собеседник выступает и за, и против этой реформы. За – потому что помимо

сбора налогов в бюджет справедливо и равное налогообложение, к которому стремится Казахстан, играет огромную роль в налаживании нормальной и эффективной рыночной экономики. «Два конкурента, один платит налоги по полной, а другой разными нечестными путями обходит их. У кого товар будет дешевле? А если у одного товар дешевле, к кому пойдут покупатели? А если все покупатели уйдут к не очень честному, что будет с честным?» – поясняет свою позицию Алмас Чукин.

Против реформы он выступает потому, что, на его взгляд, этот процесс начинать еще очень и очень рано. Во-первых, общество, и особенно его сельская часть, вообще не готово к налогообложению. «А если почти половина нашего населения толком ничего не заполняет и не сможет заполнить, какой смысл мучить другую половину? При таком количестве ложной информации большого смысла в ее сборе не будет», – считает собеседник. Во-вторых, сама налоговая служба у нас итак перегружена текущими проблемами и только начала заметно улучшаться с точки зрения качества. «Мне кажется, было бы полезнее без несообразных реформ дать ей возможность минимум лет пять еще потрудиться над наведением порядка в существующей системе», – уверен эксперт.

[Продолжение на стр. 3]

Цифра номера

На 100 лет

хватит запасов казахстанского урана

Подробнее [Стр. 3]

Спикер номера

Азамат Сейтбеков, управляющий партнер семейного кафе «АндерСон»

Подробнее [Стр. 9]

Цитата номера

«В технологиях я разбираюсь так же, как и 80% людей на планете, то есть очень слабо»,

– Джек Ма, основатель Alibaba Group

Подробнее [Стр. 6]

Спорт

Евро-2016 во Франции.

- 24 сборные
- 522 футболиста
- 51 матч
- 10 стадионов

Подробнее [Стр. 11]

В САМОМ СЕРДЦЕ ЕВРАЗИИ

АЛМАТЫ-ТЕГЕРАН
С 30 ИЮНЯ

В честь открытия нового рейса предлагаем специальный тариф из городов Казахстана в Тегеран от 75 000 тенге*, включая все сборы. Рейсы будут выполняться 3 раза в неделю на «Эмбраер-190».

air astana

* в продаже до 31 июля. Стоимость варьируется в зависимости от курса валют.

КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

АДИЛЬ МУХАМЕДЖАНОВ

выведен из совета директоров АО «AsiaCredit Bank (АзияКредит Банк)»

АЙГУЛЬ ДЖАЙЛАУБЕКОВА

избрана заместителем председателя правления – членом правления АО «Цеснабанк»

АЛЕКСАНДР НАУМОВ

назначен управляющим директором АО «АзияКредит Банк»

АЛЕН ШАЯХМЕТОВ

вышел из состава правления АО «Казкоммербанк»

БАУЫРЖАН НУГЫМАНОВ

назначен членом совета директоров АО «AsiaCredit Bank (АзияКредит Банк)»

ГУЛЬНАР ШОИИНБЕКОВА

вышла из состава правления АО «Казкоммербанк»

ДАУЛЕТЖАН ХАСАНОВ

избран членом правления АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз»

ЕРЖАН ЖИЛКИБАЕВ

назначен акимом Медеуского района Алматы

НИКАРА САЛИХОВА

назначена управляющим директором – главным бухгалтером АО «Казкоммербанк»

САЙРАН САЙФЕДЕНОВ

назначен акимом Наурызбайского района Алматы

САКЕН САРСЕНОВ

избран членом совета директоров – независимым директором АО «Казагрофинанс»

СЕРГЕЙ ЕЛЬЦОВ

назначен управляющим директором АО «Казкоммербанк»

Крупные месторождения начнутся с юниоров

Эксперт надеется, что 90% юниоров будут инвесторами, а не спекулянтами

Елена Тумаева

Крупные горнодобывающие корпорации, готовые инвестировать в Казахстан серьезные суммы, приезжают к нам... и не находят здесь подготовленных объектов. Есть месторождения с утвержденными с советских времен запасами, но корпорации их не восприняли. Советская система подсчета запасов – правильная, детальная, выдержанная – в новых экономических реалиях оказалась менее конкурентоспособной (поэтому Казахстан присоединяется к международной системе CRISCO). К тому же месторождения нужно просто открывать. И в этом вопросе не обойтись без юниоров, причем ими могут быть не только компании, но и один человек или группа энтузиастов

Купи за \$50 тыс., продай за \$700 тыс. – тут вряд ли кто-то будет спорить. Для инвесторов нужны инвесторы на всех стадиях разведки, – рассказала на заседании инвестиционного медиаклаба группы «Верный Капитал» Тимур Токтабаев, директор департамента разведки Министрства по инвестициям и развитию РК. Рынок юниорского капитала на бирже в Торонто составляет \$58 млрд (капитализация). Это разные юниоры, из их числа крупные компании выбирают проекты для дальнейшего инвестирования. В Казахстане же не из чего выбирать, хотя перспективы огромны. Спикер приводит в пример опыт национальной геологической компании «Казгеология» и канадской аэрогеофизической компании Geotech Ltd.: их совместное предприятие открыло несколько месторождений. «Хотя в то, что это возмужало, никто не верил, говорили, что ничего не осталось», – комментирует эксперт.

С принятием Кодекса «О недрах и недрагоценных металлах» в 2017 году в Казахстане будут практически все 3 вида лицензий, которые действуют в Австралии. «Срок оформления лицензии составит 3 дня. Платить за свои 2 квадратных километра примерно \$115 и должен вложить 1000 МРП в качестве минимальной рабочей программы. Вот такая геологоразведка ждет Казахстан. Любое физическое лицо может оформить. Геолог, который в советские времена работал, оформит лицензию и этим привлечет внимание, а сейчас у него нет прав, он не может пробиться», – описывает будущее представитель министерства. «Схема» взаимодействия представителей разных этапов, как объясняет спикер, будет выглядеть так. У самого «источка» – мелкие юниоры. Они находят небольшие деньги, оформляют лицензию, делают первичную оценку объекта, находят зону минерализации, готовят презентацию и продают проект. Например, за \$50 тыс. Следующая стадия инвестиций – от \$50 тыс. до \$200 тыс., с проведением более глубоких работ. Если они венчаются успехом, то требуют дальнейшие инвестиции (например, от \$500 тыс. до \$1,2 млн), юниор может продать лицензию или привлечь капитал на бирже. Получается, купили за \$50 тыс., вложили \$200 тыс., продали за \$700 тыс. или, скажем, за \$1 млн – кому как поведет.

Тимур Токтабаев предлагает вопрос: «Чем отличаются спекулянты от инвесторов? Спекуляция, по его словам, – это все, что продается в течение года, инвестиции – все, на что требуется больше года. Хотя и те, и другие проекты, безусловно, бизнес.

«Я считаю, что 90% юниоров будут все-таки инвесторами, которые как минимум год потратят на то, чтобы привести проект в такое состояние, чтобы передать его на следующую стадию недрапользования», – выражает надежду спикер.

Юниоры выходят на охоту для крупных Говоря о роли юниоров в горнодобывающей отрасли, Александр Лопатников, управляющий директор American Appraisal (оценочная компания), делает такую зарисовку: в золотодобывающей отрасли компании выбирают месторождения не по принципу «находятся рядом», а по принципу «где лучше и выгоднее добывать». Вероятность найти «что-нибудь приличное» весьма мала, большинство открытий приходится на относительно небольшие месторождения. Все, естественно, охотятся за уникальными и большими месторождениями. Юниоры, «переводя» эту охоту, в целом в мире имеют убытки – в год в среднем \$2 млрд, в плохой год – до \$10 млрд.

Однако из этих цифр вовсе не следует пессимистичного вывода. Например, в России в 2011–2013 годах у крупных компаний прирост по объемам производства золота во многом произошел благодаря деятельности юниорных компаний: они находят, опосредованно, разведывают, открывают месторождения и потом передают их тем, у кого деньги более дешевые, у кого компетенции более серьезные, кто может разрабатывать крупные и серьезные месторождения. Другими словами, если не будет юниора, то ни о какой перспективе для крупных компаний говорить просто не придется.

Для иллюстрации того, почему так тяжело и так редко находят месторождения мирового класса, спикер приводит соотношение содержания металла в земной коре и того, сколько должна накопиться природа, чтобы его было экономически целесообразно обрабатывать (см. график).

Инвестиции как слон в маленьком озере Горная отрасль, при всем внимании к ней, в целом этого стратегически важного элемента. Казахстан – первый в мире по объемам добычи урана (около 24 тысяч тонн в 2015 году) и второй по разведанным запасам (после Австралии). Казахстанский урановый концентрат обеспечивает около 40% потребности мирной атомной энергетики и поставляется практически во все страны мира, где эксплуатируются АЭС. На уран идет в США, Китай, Индию, Южную Корею, Японию, страны Евросоюза и Россию. Некоторые из них имеют и свои рудники, однако закупать сырье им сегодня гораздо выгоднее – «фуксиминный шок» в 2011 году сбил цены на этот ресурс почти вдвое.

Казахстану добыча урана обходится дешевле, чем другим государствам. Сама природа позволила РК применять самый экономичный способ обработки месторождений – не рыть шахт и карьеров, а подземное выщелачивание благодаря обогатительной почве глиняным «пробками».

МАПГТ признает данную технологию наиболее экологичной и безопасной, не требующей затрат на рекультивацию. Это выглядит так: раствор с содержанием серной кислоты заливается под землю и через определенное время из скважины выкачивается уже перешедший в раствор с ураном. Руда при этом остается на месте залегающая, никакой пыли. Ну а дальше с помощью смолы из раствора отделяются примеси, берется лабораторные пробы, затем продукция направляется в цех, где ее превращают в жидкий кек или закис-оксид урана.

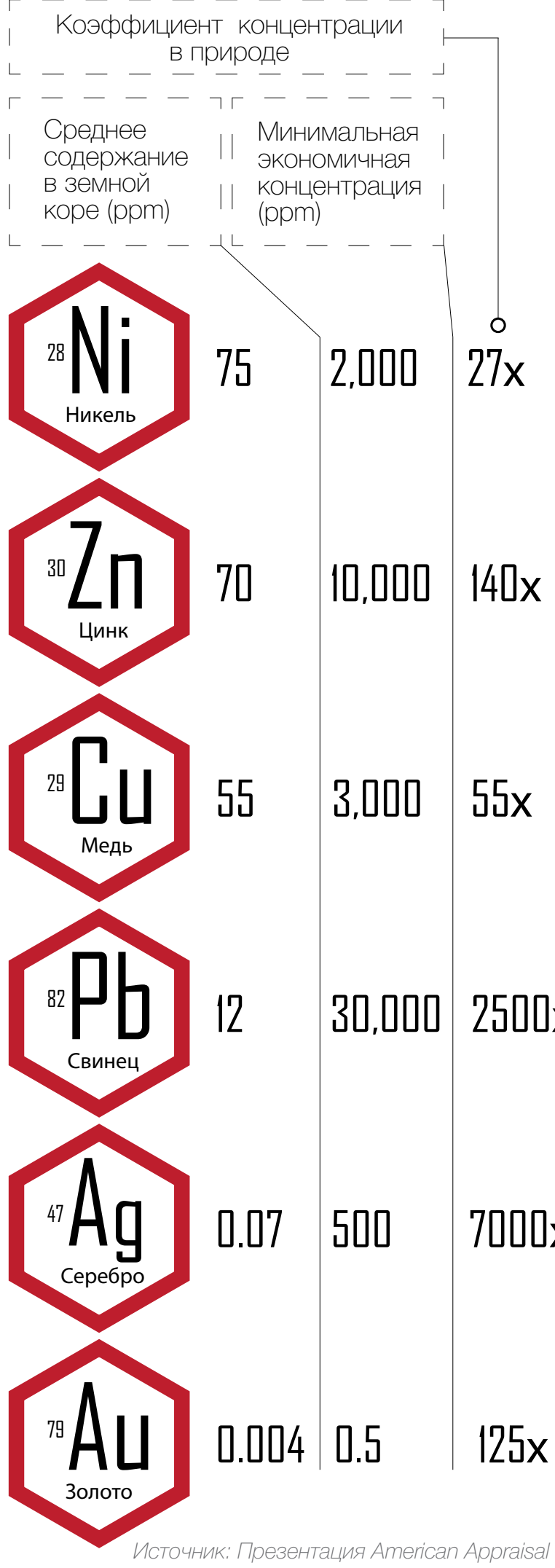
За 19 лет существования «Казатомпрома» закис-оксид оставался конечным продуктом, который могли производить в РК и отправлять на экспорт. Однако это по-прежнему – всего лишь сырье, которое обогащается уже в других странах и из которого создается непосредственно топливо для реакторов.

Эта ситуация, как заявляют в «Казатомпроме», будет меняться. В прошлом году в компании приняли новую стратегию, согласно которой до 2025 года «Казатомпром» должен не только сохранить мировые позиции лидера на рынке добычи, но и начать производить конечный продукт – топливо для атомных электростанций. Первый шаг для этого сделан: в прошлом году подписано соглашение с китайскими партнерами, которое предполагает строительство в Усть-Каменгорске завода по производству топливных сборок. Первую продукцию планируется запустить уже в 2019 году. Более того, Правительство РК нацелено на строительство атомного энергетического реактора, ориентировочно к 2030 году.

В настоящий момент «Казатомпром» приступил к реализации масштабной программы трансформации. Она предусматривает не только диверсификацию (выход на полный цикл производства), но и целый ряд других внутренних преобразований, в том числе изменение маркетинговой политики. «Мы номер один по добыче урана в мире, но мы не влияем на цены. Слабо развит функция маркетинга. Поэтому в 2016 году мы выводим маркетинговый блок в самостоятельное подразделение – создаем трейдинговую компанию в Швейцарии, она и будет развивать нашу коммерческую функцию», – рассказал корреспонденту «Капитала» главный директор по трансформации и кадровой политике «Казатомпрома» Руслан Есенабаев.

В целом Дорожная карта трансформации «Казатомпрома» на этот год состоит из 27 инициатив, 17 из которых – общие для всех «дочек» «Самрук-Казыны», а 10 – с учетом специфики деятельности компании: среди них автоматизация производства, диверсификация, укрепление маркетинга и др. Причем изменения будут происходить не только в дочерних предприятиях «Казатомпрома» со стопроцентным участием, но и в СП с иностранными партнерами.

Природа vs экономика



Источник: Презентация American Appraisal



ПОЗДРАВЛЯЕМ ПОБЕДИТЕЛЕЙ!

Giro d'Italia 2016

Astana Pro Team



Урановые амбиции Казахстана

«Казатомпром» приступил к масштабной трансформации отрасли

Виктория Кучма

Уран – особое богатство Казахстана. Редким государством повелею с запасами этого стратегически важного элемента. Казахстан – первый в мире по объемам добычи урана (около 24 тысяч тонн в 2015 году) и второй по разведанным запасам (после Австралии). Казахстанский урановый концентрат обеспечивает около 40% потребности мирной атомной энергетики и поставляется практически во все страны мира, где эксплуатируются АЭС. На уран идет в США, Китай, Индию, Южную Корею, Японию, страны Евросоюза и Россию. Некоторые из них имеют и свои рудники, однако закупать сырье им сегодня гораздо выгоднее – «фуксиминный шок» в 2011 году сбил цены на этот ресурс почти вдвое.

Казахстану добыча урана обходится дешевле, чем другим государствам. Сама природа позволила РК применять самый экономичный способ обработки месторождений – не рыть шахт и карьеров, а подземное выщелачивание благодаря обогатительной почве глиняным «пробками».

МАПГТ признает данную технологию наиболее экологичной и безопасной, не требующей затрат на рекультивацию. Это выглядит так: раствор с содержанием серной кислоты заливается под землю и через определенное время из скважины выкачивается уже перешедший в раствор с ураном. Руда при этом остается на месте залегающая, никакой пыли. Ну а дальше с помощью смолы из раствора отделяются примеси, берется лабораторные пробы, затем продукция направляется в цех, где ее превращают в жидкий кек или закис-оксид урана.

За 19 лет существования «Казатомпрома» закис-оксид оставался конечным продуктом, который могли производить в РК и отправлять на экспорт. Однако это по-прежнему – всего лишь сырье, которое обогащается уже в других странах и из которого создается непосредственно топливо для реакторов.

Эта ситуация, как заявляют в «Казатомпроме», будет меняться. В прошлом году в компании приняли новую стратегию, согласно которой до 2025 года «Казатомпром» должен не только сохранить мировые позиции лидера на рынке добычи, но и начать производить конечный продукт – топливо для атомных электростанций. Первый шаг для этого сделан: в прошлом году подписано соглашение с китайскими партнерами, которое предполагает строительство в Усть-Каменгорске завода по производству топливных сборок. Первую продукцию планируется запустить уже в 2019 году. Более того, Правительство РК нацелено на строительство атомного энергетического реактора, ориентировочно к 2030 году.

В настоящий момент «Казатомпром» приступил к реализации масштабной программы трансформации. Она предусматривает не только диверсификацию (выход на полный цикл производства), но и целый ряд других внутренних преобразований, в том числе изменение маркетинговой политики. «Мы номер один по добыче урана в мире, но мы не влияем на цены. Слабо развит функция маркетинга. Поэтому в 2016 году мы выводим маркетинговый блок в самостоятельное подразделение – создаем трейдинговую компанию в Швейцарии, она и будет развивать нашу коммерческую функцию», – рассказал корреспонденту «Капитала» главный директор по трансформации и кадровой политике «Казатомпрома» Руслан Есенабаев.



Как пояснил Руслан Есенабаев, ключевая цель программы – повышение показателя EVA (economic value added – экономическая добавленная стоимость, – ред.) компании. Как оказалось, еще в 2014 году у «Казатомпрома» он был отрицательным – 27,3 млрд тенге. К 2025 году за счет мер трансформации его планируют довести до +32 млрд тенге.

«Мы приступили к программе трансформации в октябре прошлого года. Экономическая стоимость компании на сегодня действительно отрицательная. Это

результат целого ряда факторов, в том числе большого количества нефинансовых активов, снижения цен на уран и т.д. В 2015 году мы уже принесли целый ряд мер, которые позволили нам улучшить этот показатель до минус 11 млрд. Задача текущего года – сделать этот показатель положительным», – добавил Руслан Есенабаев.

Повышать свою эффективность «Казатомпром» намерен за счет увеличения доли в непрофильных компаниях (вывод из состава 27 химпредприятий и сервисных предприятий), перехода на новую модель

закупки (консолидация закупок), энергосбережения, автоматизации процессов и систем планирования (ИС «Ситуационный центр», «Цифровой рудник» и т.д.). К слову, «умная» система контроля над производством в качестве «пилота» уже используется на руднике ТОО «SaiTap» в ЮКО, остальные рудники подключат к ней в течение двух лет. Кроме того, планируется переход на новую операционную модель: реинжиниринг бизнес-процессов и внедрение системы управления эффективностью на базе ключевых показателей деятельности.

Отметим, что в рамках трансформации все офисы уранодобывающих предприятий уже переехали из Алматы в регионы присутствия, то есть в Шымкент и Кызылорду.

В целом экономический эффект от начатых перемен оценивается в 3 млрд сэкономленных средств за прошлый год. До 2020-го, по прогнозам, это будет более 12,4 млрд тенге. Отметим, запасы казахстанского урана, по неофициальным данным, хватит еще на сто лет.

Параллельно укрепляется сотрудничество с зарубежными партнерами. Так, в минувшую пятницу, 27 мая, стало известно о продлении контракта по совместной добыче с канадской компанией Cameco еще на 30 лет. При этом «Казатомпром» увеличил свою долю в совместном предприятии с канадцами – СП «Инкай» с 40% до 60%, увеличив тем самым свою чистую приведенную стоимость (NPV) выше чем на \$1 млрд.

ДОБЫЧА УРАНА В КАЗАХСТАНЕ

1. 3 региона – Южно-Казахстанская, Кызылординская и Акмолинская области

2. 22 действующих урановых рудника. 14 месторождений

3. Способ добычи: ПСВ – подземное скважинное выщелачивание

4. 445 км протяженности «Атомного кольца» - сети автодорог Казатомпрома Акмолинской области

5. 27 000 и более сотрудников

6. 23.8 тыс тонн урана добыто в Казахстане в 2015 году в сравнении с 22,829 тысячи тонн, добытых в 2014 году. (рост на 4,3%),

7. 97% персонала имеют годовую дозу облучения менее 5 мЗв/год. (при этом допустимая годовая доза – 50 мЗв/год)

Казахстан не готов к всеобщему декларированию

[Начало вст. 1]

Один из острых моментов запуска всеобщего декларирования – самозащитное население. «Эта проблема останется актуальной до тех пор, пока не будут реализованы комплексные меры по экономике. Если к 2020 году ситуация не изменится, то сохранится вероятность того, что безработная или низкодоходная часть населения крайне негативно воспримет декларирование: государство ничем не поможет, не заставит отчитываться и грозит наказаниями, если не отчитаться или неправильно отчитаться», – высказывает свою точку зрения на потенциальные трудности Олжас Худайбергенов.

Деньги как идея: они есть, дохода нет В сентябре 2014 года в Казахстане стартовала дескрипционная кампания (действует до конца 2016 года). Эта акция позиционируется как «последний шанс» для всех занятых о своих доходах перед началом всеобщего декларирования.

По мнению Олжаса Худайбергенова, легализация лишь отчасти сможет возместить на проблему декларирования зарубежных активов: если гражданин не укажет имущество в документе, это будет нарушением. «Однако есть обходные пути, когда все имущество записывается на компанию, а ее стоимость оценивается в копейки», – говорит аналитик о «темной стороне» вопроса.

Алмаз Чукун отмечает, что легализация начала работать во многом после изменений осени прошлого года. Насколько она пойдет впереди – ведь это, по выражению Тун, как говорится, сколько людей, столько и мнений. Дебаты – ведь это, по выражению Маркса, особый товар, выражающий стоимость. У них нет материальной природы, они некая идея, могут быть бумажкой, монеткой, записью в компьютере или распиской. Если у человека есть имущество, это означает, что у него есть доход. С дохода надо платить налог, а если у меня лежат деньги на счету, это еще надо доказать, что я их заработал как доход», – говорит собеседник. По его словам, пока не будет даты, на которую каждый сдаст декларацию и заплатит, что имеет, можно так угодно объяснить, откуда деньги. Вплоть до комичного: «Бабушка пошла в казино, выиграла миллион долларов, подарил мне, а через месяц ушла в мир иной». «Нет тут дохода, и налога, следовательно, нет», – поясняет спикер.

Без репрессивного подтекста Вопрос о возможном мессенджестве логично перетекает в вопрос о том, предусматривает ли всеобщее декларирование механизм защиты от различных «схем», когда кто-то не захочет раскрыть свои доходы или зафиксировать больше, чтобы скрыть расходы.

«Смысл всеобщего декларирования очень прост: являет ли декларация «всеобщим». Те, кто платит налоги, уже привыкли к этому процессу и знают, что надо делать. Задача – заставить сдавать формуverse. И, таким образом, с одной стороны, вынудить тех, кто вообще не платил налоги, платить налоги. Наоборот, везде декларирование вводилось как экономический стимул, чтобы дать наследно возможность по-прежнему на вычет свои расходы. Стамбул, также везде, где есть декларирование, внедрена прогрессивная шкала ИПН. Скорее всего, и мы внедрим ее», – заключает экономист.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН КТО ГОТОВ НАРАСТИТЬ ТРАНЗИТ

Экспорт российской нефти в Китай транзитом через Казахстан может вырасти до 10 млн тонн. Об этом в ходе пресс-конференции сообщил генеральный директор АО «КазТрансОйл» Нурнас Шамнов...

РОССИИ НЕ ПРИГЛАСИЛИ НА САММИТ ОПЕК

Россия не будет принимать участие в саммите ОПЕК даже на экспертном уровне. Об этом сообщил журналистам замминистра энергетик РФ Анатолий Яновский...

ЗОЛОТО ДЕШЕВЛЕЕ НА СПЕКУЛЯЦИЯХ

Стоимость золота на торгах во вторник, 31 мая, снижается, поскольку инвесторы реагируют на заявления и спекуляции на рынке по срокам повышения базисной ставки ФРС...

СНРС НАЗВАЛА УСЛОВИЯ ПО «РОСНЕФТИ»

Китайская национальная нефтегазовая корпорация (СНРС) назвала условия своего участия в приватизации «Роснефти»...

ИРАК ДОБАВИТ 5 МЛН БАРРЕЛЕЙ

Ирак, ОПЕК по величине добычи нефти в мире, планирует поставить в июне столько нефти, сколько добыл в мае...

Достижения устойчивых результатов в партнерстве

Олег Ни

По итогам 2015 года доля казахстанского содержания в контрактах КПО на поставку товаров, работ и услуг превысила 48,78 процентов...



Также высокие показатели являются результатом программы КПО по развитию местного содержания. Консорциум придаст большое значение вопросу развития местных товаропроизводителей...

КПО — одна из первых в стране компаний, успешно внедривших программу, нацеленную на реализацию главы на предстоящей встрече в Вене 2 июня...

В этом году в рамках форума по казахстанскому содержанию, организованного актом Западно-Казахстанской области, с девятью отечественными компаниями подписаны соглашения о сотрудничестве...

Что покажут на KADEX-2016?

Олег Ни

Одно из самых масштабных мероприятий в оборонной сфере пройдет в рамках этой недели в Астане...

В этом году свои достижения на выставке продемонстрируют оборонные компании из 43 стран...

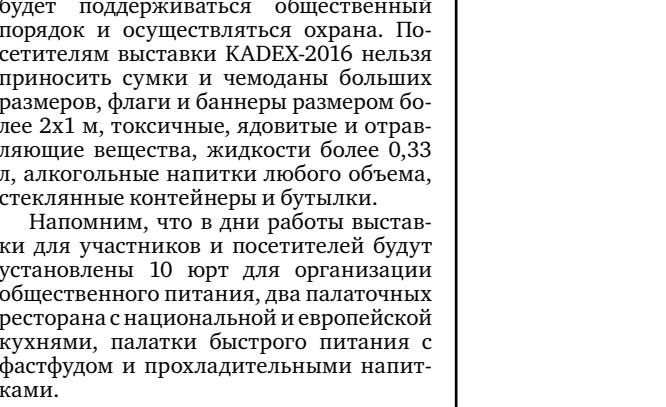
Лучшие образцы вооружения На выставке KADEX-2016 впервые Вооруженные Силы РК представят самые современные боевые самолеты Су-30СМ...

уменьшает дистанцию пробегя при торможении путем искусственного снижения. Производственные мощности предприятия в оборонной сфере...



аппараты. МДМ-2 относится к классу доковых мин, снабженных треканальной неконтактной взрывчаткой и комплексом предохранительных и функциональных приборов...

с производство и ремонт грузовых вагонов, а также разработка и изготовление военного вооружения для государственных силовых структур...



значен для перевозки различных грузов, полуприцеп-тягачевол — для транспортировки грузовых автомобилей и техники...

Самые популярные банки Казахстана

Какие из фининститутов создавали инфоповоды весной?

Жантор Касым

Деловой еженедельник «Капитал.kz» и агентство «Медиа-Систем» провели анализ упоминаемости банков...



Вторая по популярности компания в рейтинге — Казкоммерцбанк (815 упоминаний). Вторым по популярности оказался Народный банк...

Жантор Касым

Table with 2 columns: Rank, Bank Name, Mentions. 1. Казкоммерцбанк (2108), 2. Народный банк (1879), 3. ДБ АО Сбербанк России (957), 4. Kaspi Bank (865), 5. ЖССБК (815)

САМЫЕ МЕДИЙНЫЕ БАНКИ КАЗАХСТАНА

Данные с марта по май 2016 года

Table with 2 columns: Rank, Bank Name, Mentions. 6. Банк ЦентрКредит (748), 7. ForteBank (674), 8. АТФБанк (635), 9. Евразийский Банк (599), 10. Цеснабанк (563)

По данным «Капитал.kz» и агентства «Медиа-Систем»

Каким будет курс тенге во второй половине 2016 года?

Цены на нефть, воля Нацбанка или политический фактор



Антон Жданов

Казалось бы, цены на нефть в последние несколько недель определились для перехода страны на свободно плавающий курс...

с соседской валютой, где эта корреляция составляет порядка 90%. влияние для тенге на нефть волатильность зависит от валютного сегмента...

МИРОВЫЕ SWEDBANK СОЗДАЛ ПОДРАЗДЕЛЕНИЕ ЦИФРОВОГО БАНКИНГА

Шведский банк Swedbank объявил о создании отдельного подразделения цифрового банкинга, которое будет заниматься продажей цифровых услуг...

ANDROID АТАКУЕТ НОВЫЙ БАНКОВСКИЙ ВИРУС

Технологическая компания Trend Micro обнаружила новый банковский вирус, способный умело маскировать мошеннические транзакции...

ЧЕХИЯ НЕ ГОТОВА К ЕВРО НИ ПОЛИТИЧЕСКИ, НИ МОРАЛЬНО

Чехия должна войти в еврозону, но пока не готова к этому ни политически, ни морально. Такое мнение в интервью чешскому телеканалу высказал бывший глава Нацбанка Иржи Рушок...

QIWI СОЗДАЕТ КОНКОРЦИУМ БАНКОВ

Платежный оператор QIWI создаст консорциум российских банков, которые будут разрабатывать стандарты для применения технологий блокчейн в платежной системе QIWI...

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ — САМАЯ КОРРУПЦИОННАЯ СТРАНА

По словам писателя и журналиста Роберто Савиано, который погнал более десяти лет на волонтерские миссии в США, в Италии, Великобритании является самой коррупционной страной в мире...

ПАРТНЕР ПРОЕКТА

MOTOR.KZ

WWW.MOTOR.KZ

Беспилотные технологии мирового автопрома

К 2030 году на дорогах будут курсировать преимущественно беспилотные авто

Жанетт Нурдаулет

Сегодня гонка беспилотных технологий набирает обороты, и в нее вступает все больше крупных мировых автогигантов, которые планируют уже с 2020 года использовать системы автопилотирования в серийном производстве. Однако стоит отметить, что в конкурентную борьбу с такими гигантами вступают и малоизвестные амбициозные специалисты со своими разработками и технологиями в этой сфере.

Беспилотные разработки – это большой прорыв и не за горами тот день, когда они станут восприниматься людьми уже не как технологическое чудо, а как повседневная реальность. Поэтому производители авто стремятся как можно скорее занять свою нишу и закрепиться в ней в числе первых. Уже сегодня большая часть из них проводят испытания своих роботизированных авто на дорогах общего пользования. Однако ведущие мировые автобренды понимают, что такие компании, как Apple, Google, Tesla, занимающиеся разработкой и внедрением программного обеспечения (ПО), могут отнять долю, либо вовсе вытеснить их с рынка. Ведь если на сегодняшний день стоимость ПО автомобиля премиум-класса составляет 25% от стоимости машины, то, учитывая возрастающий интерес к беспилотным технологиям, эта доля будет только увеличиваться.

Созданием полностью беспилотного автомобиля, то есть без педалей и руля, занялась в свое время компания Google. Свой первый прототип Google Self-Driving Car она представила в 2014 году. Затраты компании на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР) составили около \$10 млрд. Точной цифры по затратам из этой суммы на разработку самоуправляемых авто компания не сообщает, но известно, что машины, оснащенные данной технологией, по дорогам США уже накатали свыше 3 млн километров. Сейчас их машины, разрабатываемые совместно с Toyota, продолжают проходить испытания в нескольких штатах США на дорогах общего пользования. Сооснователь Google Сергей Брин считает, что будущее за полностью беспилотными авто.



Американская компания Apple в условиях повышенной секретности завершает подготовку к тестированию своей модели авто, оборудованной системой автоматического управления. Сейчас идет поиск спе-

циального полигона для тестирования авто. В проекте с рабочим названием Project Titan участвуют сотни сотрудников, инженеры Кремниевой долины. Apple также переманила специалистов из Mercedes-Benz, Tesla Motors. Она планирует представить свой беспилотник уже в 2019 году.



Помимо инновационных компаний, разработкой беспилотников занимаются также традиционные компании, как Audi, BMW, General Motors, Nissan. Примечательно, что крупнейшие американские производители General Motors, Fiat Chrysler, Ford стремятся к партнерству в сфере разработки беспилотных авто с Google.

Серджио Маркьонне, CEO Fiat Chrysler, не раз заявлял, что его компания хочет поработать в сфере автономных транспортных средств с IT-компаниями, включая Apple и Google.

«Мы не можем заменить Google и другие технологические компании, мы должны работать с ними. Они больше и мощнее, чем мы, и их затраты несопоставимы с нашими», – считает Маркьонне.

Представитель Google Джонни Луу отмечал, что для достижения долгосрочной цели, состоящей в преобразовании транспортной сферы для миллионов людей во всем мире, компания ведет переговоры со многими о том, как сделать переход к самоуправляемым автомобилям максимально безопасным. При этом он не прокомментировал слухи о возможных переговорах.



Компания Nissan к 2020 году планирует запустить в серию автопилотируемые машины. Японский производитель разрабатывает первый серийный робо-

мобиль совместно со Стэнфордским университетом, Оксфордом и Массачусетским технологическим институтом. В основе системы управления лежат технологии безопасности Safety Shield. Программа обрабатывает данные, полученные от видеокамер и лазерных сканеров, установленных на авто. Для тестирования своей системы, компания использует электромобиль Nissan Leaf. Беспилотники будут рассчитаны на бюджетный сегмент.

Что касается авто премиум-класса Tesla, то здесь ситуация иная. Model S в США, произведенные после сентября 2014 года, получили возможность ограниченного автопилотирования с обновлением ПО. В обновленном ПО появилась функция автопилота, с помощью которой Tesla может контролировать собственное движение на шоссе, перестраиваться и парковаться. Глава Tesla Илон Маск отметил, что функция работает в бета-режиме, поэтому руки с руля убирать водителям не рекомендуется. Model S во время сложных погодных условий предупредит звуковым сигналом водителя о необходимости взять управление на себя. Если водитель этот сигнал проигнорирует, то авто замедлит ход, а потом остановится.



Другой крупный немецкий автопроизводитель BMW в мае 2016 года заявил о том, что выпустит свой беспилотный автомобиль в 2021 году.

«В 2018 году мы запустим BMW i8 Roadster. За ним в 2021 году последует BMW iNEXT, наш драйвер инноваций с функцией автопилота, цифровой интеграцией, умным облегающим дизайном, полностью новым интерьером, который представит новое поколение электромобилей на дорогах», – сказал на встрече акционеров глава BMW Гаральд Крюгер.



Представить, как может выглядеть авто, можно благодаря концепции дизайн-видения, которую представила компания. Это атлетический стиль с инновационными идеями с использованием переработанного карбона для корпуса, закрытые колесные арки для лучшей аэродинамики и отражающие боковые окна для сокращения нагрева от солнца.

Ранее BMW совместно с Mercedes и Audi приобрели у Nokia за \$3 млрд картографический сервис HERE Maps, который позволит автопроизводителям развивать навигацию для беспилотников. Совсем недавно сервис такси Uber объявил о начале тестирования своего самоуправляемого авто. Машина разработана центром передовых технологий компании. Модель авто Ford Fusion Hybride оснащена датчиками, включая радары, лазерными сканерами и камерами с высоким разрешением. Испытания будут проводиться в американском городе Питтсбург. Мэр города Уильям Педуто заявил, что работа Uber поможет улучшить жизнь людей, повысит безопасность дорожного движения и уменьшит количество пробок.



Любопытно, что хакер Джордж Хотц, первым взломавший в 2007 году iPhone, получил от калифорнийского фонда Andreessen Horowitz на создание системы для беспилотных автомобилей \$3,1 млн. Эта система позволит почти любую машину, выпущенную после 2012 года, сделать полубеспилотной. Минимальное требование – авто должно иметь функцию автоматического торможения и электронное управление рулем. В декабре 2015 года Джордж Хотц показал журналисту Bloomberg автомобиль Acura ILX, оснащенный камерой и лазерным радар в купе с разработанным им ПО превратили авто в полуавтономный агрегат. Созданная хакером компания Comma.ai планирует привлечь несколько инженеров и выпустить на рынок набор устройств стоимостью до \$1000, позволяющих добавить почти в любое авто функцию ограниченного автопилота.

«Мы создаем продукт, который с каждым днем будет становиться все более продвинутым и сложным. Настоящая мечта – это автоматические поездки: нажимаете кнопку и машина везет вас, куда нужно», – говорит Джордж Хотц.

RECORD
DANCE RADIO
АЛМАТЫ 101.8 FM

КАПИТАЛ
ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМ

Свидетельство
о постановке
на учет
N 12031-Г,

выдано Комитетом информации и архивов,
Министерства связи и информации Республики
Казахстан от 03.10.2011 г. Собственник и издатель
газеты: ТОО «Издательский дом Капитал»
Газета является членом организации «Project
Syndicate».

Мира Халина, генеральный директор,
mira@kapital.kz

Виктория Говоркова, главный редактор,
govorkova@kapital.kz

Ольга Фоминских, советник главного редактора
по финансовой аналитике

Евгения Рассохина, проект-менеджер,
zhenya@kazmg.kz

Айжан Касымалиева, проект-менеджер,
aizhan@kazmg.kz

Отдел дистрибуции – 333-45-45

Жанель Бейсенбаева,
руководитель отдела распространения,

Адина Байкинова, редактор «Компании и рынки»,
Алишер Абдулин, редактор «Спорт»,

Журналисты: Олег Ни, Елена Тумашова

Спецкор в Астане: Айнагуль Елюбаева

Литературный редактор: Елена Ким

Корректор: Владимир Плошай

Верстка: Рустем Еспаев

Бильд-редактор: Вячеслав Батурин

Мнение авторов публикаций не обязательно
отражает мнение редакции.

Коммерческий департамент – 224-91-55, 224-91-66

Адрес редакции: Казахстан, 050057,
г. Алматы, ул. Мынбаева, 53/116 (уг. Ключкова),
офис 401. Тел.: +7 (727) 224-91-31

Подписной индекс 65009 в каталогах
АО «Казпочта», ТОО «Евразия пресс»,
ТОО «Эврика-пресс», ТОО «Капресс»

Тел.: +7 (727) 224-91-31

Тел.: +7 (727) 224-91-31

Ответственность за содержание рекламы
и объявлений несут рекламодатели.

Рукописи не возвращаются и не рецензируются.

При перепечатке ссылка на «Капитал.kz»
обязательна.

Официальный сайт: www.kapital.kz

Подписано в печать 01.06.2016 г. Заказ N 2443.

Общий тираж 40000 экз. Разовый тираж 10000 экз.

Газета отпечатана в типографии: ТОО «РПИК
«Даур», г. Алматы, ул. Калдаякova, 17, тел.: 273-12-04