



**Уровень экономических рисков в РК остается очень высоким**



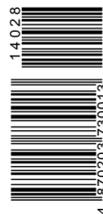
**Почему «Лукойл» не будет строить завод в Казахстане?**



**Сабина Кузенбаева, директор «Chaplin Cinemas»**

# КАПИТАЛ

№28  
(455)



// ЧЕТВЕРГ, 31 ИЮЛЯ, 2014

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

**Внутренний туризм: где отдохнуть в выходные дни?**

страница 9

**«Финская шляпка» причалила в Алматы**

страница 6

**Сколько стоит ARTBAT FEST 5 и кто его спонсирует?**

страница 10

**Расходы на свадьбу: первый миллион молодоженов**

страница 9

**Внимание!**

**Уважаемые читатели, следующий номер «Капитал.kz» выйдет 28 августа**

**К Мы в сети kapital.kz**



## Риски девальвации снова растут



Алексей Егоров

Прошло всего пять месяцев после февральской девальвации, а предпосылки для очередного ослабления тенге вновь стали приобретать реальные очертания. Это и падение промышленного производства в первом полугодии, и снижение в мае-июне золотовалютных резервов Нацбанка. В случае сохранения негативных тенденций по указанным показателям вероятность очередного обвала обменного курса будет только увеличиваться.

Согласно данным Агентства РК по статистике, падение промышленного производства в первом полугодии составило 0,4% по сравнению с аналогичным периодом 2013 года. Причем спад зафиксирован в добывающем и в перерабатывающем секторах. Так, в горнодобывающей промышленности и разработке карьеров производство упало на 0,6%, в обрабатывающей – на 0,3%, в водоснабжении, канализационной системе, контроле над сбором и распределением отходов – сразу на 4,4%.

Но сильную тревогу вызывает то, что наибольшее падение произошло в лидирующей отрасли промышленности и экспорта. Речь идет о сырьевой индустрии. Добыча «черного золота» уменьшилась на 1,6%. Выпуск медной руды рухнул на 7,6%. Лидером падения стало медное производ-

ство. В январе-мае оно обвалилось на 30%! В плюсе оказались электроснабжение, подача газа, пара и воздушное кондиционирование. Рост этой отрасли составил скромные 1,6%.

Причины падения промышленного производства вполне очевидны. Во-первых, негативные тенденции в российской экономике – основном торговом партнере Казахстана по Таможенному

**Сильную тревогу вызывает то, что наибольшее падение произошло в лидирующей отрасли промышленности и экспорта. Речь идет о сырьевой индустрии**

союзу и ЕЭП. Во-вторых, это внеплановая приостановка добычи на кашаганском месторождении.

В-третьих, спад в промышленности указывает на то, что эффективность реализации государственной программы индустриально-инновационного развития и других правительственных программ

по поддержке МСБ и снижению долговой нагрузки на средние и крупные предприятия стремится к нулю.

В-четвертых, февральская девальвация не смогла дать мощный импульс для роста промышленности и в первую очередь ее экспортных отраслей. Она лишь выполнила роль тормоза для еще большего проседания индустриального производства. Если это так, то вполне уместно сделать следующий вывод: в случае продолжения негативного тренда в добывающем секторе власти могут пойти на очередную девальвацию. Причем чем больше будет снижение добывающих отраслей, тем выше окажутся риски резкого ослабления тенге.

О том, что падение ориентированных на экспорт отраслей добывающей индустрии продолжится, с большой вероятностью указывают слабые экономические показатели еврозоны, снижение роста ВВП США и замедление темпов роста в Китае. Все это дает основание говорить о том, что стабильно высокого спроса на казахстанское сырье по крайней мере в текущем году ожидать не стоит. В свою очередь это будет тормозить рост промышленности и отрицательно скажется на поступлении в страну экспортной выручки, увеличивая тем самым давление на тенге.

Продолжение на стр. 71

Цифра номера

**10 лет**  
может составить срок окупаемости крематория как бизнеса

Подробнее [Стр. 4]

Спикер номера

**Михаил Якунин,**  
руководитель департамента дочерних компаний, старший вице-президент ОАО «Банк ВТБ»

Подробнее [Стр. 5]

Цитата номера

**«Ситуация с коррупцией в Казахстане ухудшается из года в год»,**

– Турсынбек Омурзаков, депутат Мажилиса Парламента РК

Подробнее [Стр. 7]

Спорт

**Геннадий Головкин**  
в минувшее воскресенье одержал очередную досрочную победу на профессиональном ринге

Подробнее [Стр. 14]



Лучшая авиакомпания Центральной и Южной Азии, Skytrax World Airline Awards 2012, 2013, 2014

Новая услуга выдачи визы в ОАЭ теперь доступна на нашем сайте для граждан Казахстана, путешествующих с «Эйр Астаной». Приглашаем посетить раздел «Планирование путешествия» на сайте [www.airastana.com](http://www.airastana.com) для более подробной информации.

Центр бронирования и информации: 8 (7172) 584477 в Астане, 8 (727) 2444477 в Алматы



## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

## КАЗАХСТАН

КАЗАХСТАНЦАМ  
РЕКОМЕНДУЮТ  
В ИЗРАИЛЬ НЕ ЕЗДИТЬ

Комитет индустрии туризма МИНТ РК рекомендует казахстанцам воздержаться от поездок в Израиль. «В связи с обострением израильско-палестинского конфликта настоятельно рекомендуется гражданам Казахстана воздержаться от поездок в Израиль, сектор Газа и западный берег реки Иордан до наступления режима полного прекращения огня с обеих сторон конфликта», – сообщили в пресс-службе Комитета индустрии туризма, передает Kazakhstan Today. Кроме того, казахстанским гражданам, временно или постоянно проживающим в южных городах Израиля, в частности в городах Сдерот, Ашкелон, Ашдод, Беэр-Шева, Кирят-Гат, Нетивот и Офаким, рекомендуется проявлять максимальную осторожность и в случае необходимости связаться с консульским отделом посольства РК в Израиле по телефону 03516-3411 или электронной почте: t.sailauly@mfa.kz. Телефон Комитета индустрии туризма МИНТ РК 8 (7172) 74 91 63. (Kazakhstan Today)

ПРОДАЖИ ЕВРО  
В АЛМАТЫ УПАЛИ  
НА 25%

Однако на западе Казахстана спрос на европейскую валюту вырос в два раза. В сезон отпусков в Алматы продажи евро упали на 25%. В июне, обменные пункты, продали в городе европейской валюты всего на 18,2 млрд тенге, подсчитал Ranking.kz. Для сравнения: в мае, алматинские обменные пункты продали евро на 24,2 млрд тенге. Сокращение объемов продаж евро в июне зафиксировано еще в 10 регионах Казахстана. В противоположном тренде нефтяные области. В Атырауской и Мангистауской областях спрос на евро за месяц увеличился в 2 раза. (kapital.kz)

КАДРОВЫЕ  
ПЕРЕСТАНОВКИ  
И НАЗНАЧЕНИЯАБДУМУТАЛИП  
АБЖАППАРОВ

назначен ректором Кокшетауского государственного университета имени Шокана Уалиханова

## АНАРБЕК КАРАШЕВ

освобожден от должности Чрезвычайного и Полномочного Посла Республики Казахстан в Чешской Республике, Чрезвычайного и Полномочного Посла Республики Казахстан в Словацкой Республике по совместительству и назначен ответственным секретарем Министерства иностранных дел РК

## АРТУР КОТЕНЕВ

назначен директором палаты предпринимателей Алматы

БОЛАТБЕК  
КУАНДЫКОВ

освобожден от должности председателя Агентства РК по защите прав потребителей

ДАУЛЕТ  
ДОСБАТЫРОВ

назначен директором ГККП «Казгосцирк»

ЖАНДАРБЕК  
ДАЛАБАЕВ

назначен руководителем аппарата акима Алматинской области

## МУРАТ ОСПАНОВ

освобожден от должности председателя Агентства РК по регулированию естественных монополий

## РУСЛАН БЕКЕТАЕВ

назначен вице-министром финансов РК

СЕРИК  
САРМАГАМБЕТОВ

назначен руководителем антимонопольной инспекции по Кызылординской области

Мечты сбываются  
в BI Village Deluxe

Светлана Горленко

Воплотить мечту миллионов в очередной раз получилось у Холдинга BI Group. На Левобережье Астаны компания представила публике новую очередь премиального продукта BI Village Deluxe.

В коттеджном поселке премиум-класса BI Village Deluxe (вторая очередь, второй сектор) отпраздновали новоселье. Застройщик пригласил для новоселов интересную программу с выступлениями известных му-

зыкантов, различными шоу и вручением эксклюзивных подарков класса luxury.

«Поселок продуман до мелочей для комфортного проживания жильцов», – сказал во время официальной части Амангельды Омаров, председатель правления Холдинга BI Group. – Это парковая зона, центральные сети тепло-снабжения, охраняемая территория, сервисное обслуживание, детский сад на 240 мест, удобное расположение в перспективном направлении развития города. По всем параметрам данный коттеджный поселок ни в чем

не уступает лучшим жилым массивам в Европе или Америке».

Всего в BI Village Deluxe, расположенном на 8 гектарах, планируется 130 строений, более ста из которых на сегодня уже построены. Дома здесь не ограждены высокими стенами, а отделены зелеными насаждениями, что способствует созданию добрых и доверительных отношений между соседями.

Каждый коттедж здесь занимает земельный участок площадью от 12 до 16 соток и представляет собой уютное и комфортабельное жилье. Проектировщики заложили шесть вариантов домов. Есть различия во фронтонах, декоративных элементах. Однако в каждом заключена возможность внутренней перепланировки. Можно заказать планировку и отделку по желанию, камин, бассейн... Даже выбрать цвет фасада, не нарушая общего внешнего вида дома. Во всех коттеджах установлена система «умный дом».

Но хороший дом – это только половина успеха. Из 8 гектаров земли, отведенных под поселок, более четверти (2,5 га) занимает парковая аллея с зелеными посадками, лужайками для отдыха и украшенными фонтанами и ротондой. Кроме парковой зоны есть и спортивная, где расположены – теннисный корт, волейбольная, баскетбольная и детская игровая площадки. А еще проложена отдельная велосипедная дорожка протяженностью более километра. Создание условий для комфортной жизни и есть главное отличие строительства с нуля организованного поселка от частной индивидуальной застройки.

Новоселье BI Village Deluxe (второй очереди, второго сектора), прошедшее в рамках закрытой коктейльной вечеринки «Попробуй вкус лета!» с неформальным слоганом «Вболтать и смешать чувства, драйв, эмоции!», состоялось на главной аллее поселка – Green Line. Клиенты и гости остались довольны как премиальным продуктом, так и самим мероприятием. «Очень рада, что мне удалось попасть на данное мероприятие, – говорит Айгерим Исмагулова, потенциальная клиентка компании. – Я пока не являюсь жителем BI Village Deluxe, но побывав здесь, поняла, что это именно то место, где я бы хотела жить».

«Мне нравится не только сам поселок (это, действительно, удивительно красивый уголок в Астане), но и сам подход застройщика к мероприятию по сдаче в эксплуатацию. – признается жительница BI Village Deluxe Назым Абдрахманова. – Вечер по случаю нашего новоселья удался на славу. Мы очень довольны!»

Построит ли «Лукойл»  
завод в Казахстане?

Венера Гайфутдинова

Российская нефтяная компания «Лукойл» может отказаться от строительства завода по производству индустриальных и моторных масел в Казахстане, продукция которого, как заявлялось, могла бы потеснить с местного и российского рынков масла иностранных компаний. Об этом сообщила газета «Известия». Основная причина, по информации издания, в том, что компания Вагита Алекперова не может обойти продленный в конце мая 2014 года запрет на импорт из России в Казахстан компонентов базовых масел, а также запрет на экспорт темных нефтепродуктов (куда входят и масла) за пределы Таможенного союза (ТС).

Дело в том, что запрет на ввоз из России в Казахстан темных нефтепродуктов, в том числе базовых масел, вступил в силу с начала 2014 года и должен был закончиться в начале 2015 года, однако 29 мая 2014 года в рамках работы по формированию общих топливно-энергетических рынков Евразийского экономического союза (ЕЭС) срок действия соглашения с запретами продлен до 1 января 2019 года.

Как пояснил «Известиям» советник гендиректора ООО «ЛУК-Интернешнл» («дочка» «Лукойла») Максим Бобин, невозможность экспорта продукции на премиальные сегменты рынков стран Азии и в Китай сужает рынок сбыта продукции завода до границ стран ТС: Казахстана, России и Беларуси. Это ставит под сомнение рентабельность инвестиций в такой масштабный проект.

Любая компания при реализации любого проекта, как справедливо заметил Дмитрий Баранов, ведущий эксперт УК «Финанс Менеджмент», стремится, чтобы он был экономически выгоден, давал хорошую прибыль. Поэтому, прежде чем начинать реализацию проекта, компании принимают в расчет и анализируют множество самых разных факторов, которые могут повлиять на его судьбу. И юридические нормы, условия ведения бизнеса, как правило, стоят на одном из первых мест по важности этих критериев. «Не имеет смысла начинать проект, если компания будет ограничена, причем достаточно жестко в своих действиях», – отметил эксперт. Тем более если речь идет о работе на соседних рынках, трансграничной торговле. Любая компания, по словам аналитика, стремится к максимальной прибыли,



и если компанию ограничивают в праве получить ее, поставляя продукцию на другие рынки, то, естественно, что руководство этой компании задается вопросом – к чему такой проект, если расходы по нему будут значительными, а из-за ограничений в продажах потраченные средства будут возвращаться дольше, то есть срок окупаемости проекта увеличится, причем значительно. Лучше уж тогда, по мнению г-на Баранова, не трогать средства на проект и оставить все как есть, либо попробовать реализовать его в другом государстве, с более благоприятными условиями. Изначально инвестиции в производство

ожидалось быстро окупить. Совокупный объем продаж предприятия прогнозировался в объеме \$200 млн в год.

Власти любой страны, в свою очередь, должны решить, что для них важнее – предлагаемый проект или ранее введенные ограничения на том или ином рынке, судьба целой отрасли. Причем, по мнению эксперта, это противостояние не носит фатальный характер, то есть не всегда развитие проекта означает крах отрасли, и напротив, выбор в пользу ранее принятых правил игры в отрасли не означает, что там не появится больше новых проектов. «Всегда есть возможность компромиссно-

го решения, которое может удовлетворить и государство, и инвестора. Естественно, что в этом случае стороны должны быть готовы к взаимным уступкам, некоторому компромиссу. Но прийти к согласию возможно», – считает Дмитрий Баранов.

Власти Казахстана, кажется, все-таки определились с этим вопросом, и 30 июля 2014 года Узакбай Караалин, министр нефти и газа РК, рассказал о том, что подписан приказ о снятии ограничений на ввоз нефтепродуктов в Казахстан из Российской Федерации.

«Должен вам сообщить, что подписан приказ нашего министерства совместно с министерством транспорта о снятии ограничений на ввоз нефтепродуктов из России в Казахстан. Теперь этот путь открыт для всех желающих завозить нефтепродукты из России», – сказал Узакбай Караалин на брифинге по вопросам месторождений и рынка нефтепродуктов в Казахстане в среду.

Напомним, Вагит Алекперов, глава ОАО «Лукойл», в феврале 2013 года обсудил с президентом Казахстана Нурсултаном Назарбаевым возможность строительства в республике завода по производству масел с вложениями на сумму \$100 млн. Инициативы «Лукойла», по сообщению российской компании, нашли понимание и поддержку со стороны президента Казахстана.

Как на тот момент сообщил Владимир Семаков, представитель пресс-службы российской нефтяной компании, маслозавод, по подсчетам «Лукойла», будет выпускать 100 тыс. тонн продукции в год. Причем завод по плану должен был выпускать преимущественно базовые масла 3-й группы, которые Россия и Казахстан закупает у Shell, Total, ExxonMobil и других иностранных концернов.

Кроме того, представитель компании отмечал, что номенклатура производимой продукции на заводе не будет широкой. Завод будет производить моторные и индустриальные масла для всех типов автомобилей и техники. Сырье для завода компания планировала закупать на внутреннем рынке Казахстана, у отечественных нефтеперерабатывающих предприятий.

Прежде всего, по информации Владимира Семакова, завод будет ориентирован на внутренний рынок страны. «В дальнейшем, если мы сможем часть продукции направлять на экспорт, то мы будем делать это», – сказал он.



## НОВЫЙ NISSAN QASHQAI



от 26 506 у.е.\*

СПЕЦИАЛЬНАЯ ПРОГРАММА ДЛЯ КОРПОРАТИВНЫХ КЛИЕНТОВ.  
ТЕСТ ДРАЙВ У ОФИЦИАЛЬНЫХ ДИЛЕРОВ.  
ГАРАНТИЯ СОСТАВЛЯЕТ 3 ГОДА ИЛИ 100 000 КМ ПРОБЕГА.  
ПОДРОБНОСТИ У ОФИЦИАЛЬНЫХ ДИЛЕРОВ.

\*Стоимость базовой комплектации, у.е. не является иностранной валютой, выражается в национальной валюте (тенге).  
Курс у.е. устанавливается автосалоном самостоятельно.  
\*Звонки возможны только со стационарных телефонов. Все звонки бесплатны. Время работы службы поддержки клиентов пн-пт, с 11:00 до 20:00 (время г. Астана).  
Дистрибутор Nissan в Казахстане – ТОО Автомир Мотор Каз

[www.nissan.kz](http://www.nissan.kz)  
СЛУЖБА ПОДДЕРЖКИ КЛИЕНТОВ 8 800 200 59 90\*

# Особенное время для Nissan



**Nissan** в Казахстане в этом году представляет новые и обновленные модели своих легендарных автомобилей – Patrol, Teana, Murano, Qashqai, Almera, X-Trail, Pathfinder... О том, каких результатов от этого парада новинок ожидает официальный дистрибьютор Nissan в Казахстане – компания «Автомобиль Мотор Каз» – в интервью с ее генеральным директором – Андреем Исеевым.

**- Это лето началось для Nissan с презентации обновленных моделей Murano, Patrol и нового Teana. Какие модели следующие?**

- Три перечисленные модели мы презентовали в начале июня, а сегодня они уже доступны во всех официальных дилерских центрах Nissan в Казахстане. В июле мы с радостью представили новый Nissan Almera. На очереди – торжественная презентация Nissan Qashqai, в ходе которой мы эксклюзивно представим новый Nissan X-Trail. Этот внедорожник поступит на рынок Казахстана осенью, но уже сейчас мы хотели бы его анонсировать всем любителям этой модели. Также в конце года линейка автомобилей Nissan пополнится новым внедорожником Pathfinder.

**- Каковы Ваши прогнозы по результатам продаж 2014 года?**

- Девальвация внесла свои коррективы, но, учитывая обновление и расширение нашего модельного ряда, мы смотрим на перспективы продаж в этом году оптимистично.

**- Бренд Nissan с этого года стал спонсором Кубка UEFA на ближайшие 4 года. Как это скажется на деятельности Nissan в Казахстане?**

- Уверен, что все любители футбола и болельщики Казахстана по достоинству оценят это спонсорство, особенно если учитывать, что мы планируем активно включиться в этот глобальный праздник футбола. В частности, мы будем разыгрывать брендированную сувенирную продукцию с символикой UEFA и Nissan в социальных сетях. Но самое главное – это билеты на игры ведущих клубов Европы, которые смогут выиграть любители Nissan, участвуя в конкурсах на странице Nissan Kazakhstan в Facebook и VK. В общем, не буду раскрывать всех секретов! Следите за нашими активностями в соцсетях, а также посещайте сайт nissan.kz.

# S&P прогнозирует возникновение «пузыря» в потребительском кредитовании

Вероника Сабитова

Международное рейтинговое агентство Standard & Poor's (S&P) прогнозирует, что объем активов банковской системы Казахстана будет расти гораздо более высокими темпами, чем ВВП – на уровне 15% в 2014-2015 гг. При этом здесь ожидают замедления роста ВВП до 4,5-5% в 2014-2016 гг. Согласно последнему отчету S&P, среди положительных факторов, определяющих риски банковского сектора Республики Казахстан, аналитики выделяют хорошие перспективы экономического роста по сравнению с развитыми странами, высокие бюджетные и внешнеэкономические показатели и диверсифицированную базу фондирования со значительной долей розничных депозитов и ограниченной зависимостью от внешнего финансирования.

Однако наряду с этим эксперты говорят и о негативных факторах. Среди них: агрессивная практика кредитования, слабые стандарты андеррайтинга и рост потерь по кредитам в последние три года. Сюда же S&P относит и неспособность регулирующих органов и банков «расчитать» банковскую систему от очень значительного объема проблемных кредитов в посткризисный период. Кроме того, опасения вызывают низкие показатели прибыли, скорректированной с учетом рисков, в банковской системе и низкое качество управления в совокупности с недостаточной прозрачностью отчетности.

Таким образом, авторы исследования подчеркивают, что уровень экономических рисков в Казахстане остается очень высоким в международном контексте. «По нашему мнению, с 2011 года экономика Казахстана находится в фазе коррекции. В этом период объемы проблемных и реструктурированных кредитов в банковской системе Казахстана превышали объемы аналогичных кредитов банковских систем сопоставимых стран и не снижались, в то время как объемы убытков по кредитам увеличивались. В нашей оценке кредитного риска в Казахстане как чрезвычайно высокого мы учитываем традиционно агрессивные стандарты андеррайтинга, слабую платежную культуру и недостаточное соблюдение принципа верховенства закона в стране», – поясняют эксперты S&P.

По их мнению, корректирующие действия регуляторов, направленные на предотвращение перегрева банковской системы до кризиса и на сокращение очень значительного объема проблемных кредитов после него, оказались неэффективными. «На наш взгляд, склонность казахстанских банков к принятию рисков по-прежнему оценивается как «агрессивная», что отражает оппортунистический рост некоторых небольших и средних казахстанских банков, а также дальней-

шее финансирование банками проектов в волатильных отраслях строительства и операций с недвижимостью», – указывают специалисты S&P.

При этом показатели прибыльности банковской системы, скорректированные с учетом рисков, оцениваются аналитиками как низкие, «поскольку темпы генерирования доходов в быстроразвивающихся банках существенно ниже растущих балансов вследствие давления на показатели маржи, в то время как в нескольких крупных и средних банках ограничивающим фактором является низкое качество активов». «По сравнению с докризисным уровнем основным источником фондирования казахстанских банков в настоящее время являются депозиты клиентов, значительная часть которых поступает от государственных компаний или организаций, связанных с государством», – отмечают эксперты.

S&P прогнозирует рост спроса на кредитные ресурсы со стороны МСБ и розничателей, которые являются основной клиентской базой банков в сегменте кредитования. «Тем не менее мы ожидаем, что уровень кредитного риска в экономике Казахстана останется чрезвычайно высоким. Мы ожидаем, что в 2014-2015 гг. очень высокий объем проблемных кредитов сократится лишь незначительно – отчасти вследствие списаний в результате принятых правительством новых

налоговых стимулирующих мер. Вместе с тем мы полагаем, что основная часть проблемных кредитов, связанных с кризисом 2008 года, уже выявлена, а уровень потерь по кредитам хотя и остается высоким в международном контексте, вряд ли будет повышаться», – комментируют прогнозы эксперты.

Специалисты обращают внимание на то, что в банковском секторе происходит консолидация и планируется объединение трех банков. При этом введение регулирующих органов повышенных требований к минимальному размеру капитала затруднит деятельность небольших банков в будущем. «Если консолидация банковского сектора будет оказывать негативное влияние на нашу оценку его стабильности, то мы можем понизить оценку отраслевого риска. Мы ожидаем, что в отличие от докризисного периода рост кредитования казахстанских банков будет финансироваться за счет продолжающегося роста корпоративных и розничных депозитов, а использование крупных источников финансирования на внешних рынках капитала будет крайне ограниченным», – считают авторы исследования.

Оценивая практику кредитования и стандарты андеррайтинга в банковском секторе Казахстана как «агрессивные», эксперты указывают на высокую долю (38%) кредитов в иностранной валюте в кредитных портфелях банков, высокий

уровень концентрации на отдельных заемщиках (20 крупнейших кредитов в портфеле превышают банковский капитал рейтингуемых банков в 2-4 раза) и сохраняющийся значительный уровень концентрации кредитных портфелей казахстанских банков на высококоррелируемых и волатильных секторах строительства и недвижимости (24% на конец 2013 года).

«После кризиса банковская отрасль Казахстана, в частности крупнейшие банки, снижали уровень задолженности, однако начиная с 2010 года мы отмечаем быстрый рост кредитных портфелей в некоторых небольших и средних банках. Мы также наблюдаем возобновившуюся заинтересованность некоторых казахстанских банков в финансировании компаний сектора строительства и недвижимости. Вместе с тем мы отмечаем признаки возникновения «кредитного пузыря» в сегменте потребительского кредитования, который является самым быстрорастущим сегментом казахстанской банковской системы в последние три года», – отмечают аналитики S&P.

В исследовании отмечается, что в последние годы темпы роста некоторых средних банков Казахстана были значительно выше средних показателей по банковской системе, а их рыночная доля увеличилась. «Мы ожидаем, что быстрорастущие банки сохранят свои рыночные доли и начнут демонстрировать более высокие показатели прибыльности», – резюмируют эксперты S&P.



## КАПИТАЛ.KZ

ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ ИНФОРМАЦИИ

популярное за неделю

### ИЗ АТФБАНКА ПОХИТИЛИ 602 МЛН ТЕНГЕ

Кассир Кызылординского филиала АО «АТФБанк» совершила хищение 602 млн. тенге. Об этом сообщила пресс-служба финансовой полиции. В отношении заведующей кассы заведено уголовное дело по статье «Присвоение или растрата вверенного чужого имущества», передает агентство КазТАГ. Так, отмечается, что сотрудник банка в период с января по июнь 2014 года, являясь материально-ответственным лицом, имеющим доступ в кладовую банка, совершила хищение денежных средств в особо крупном размере на сумму 602 млн. тенге. 26 июля Кызылординским городским судом санкционирован арест К.Омаровой. В данное время уголовное дело расследуется. Иная информация в интересах следствия не разглашается. Между тем, как ранее сообщил деловой портал Kapital.kz, ряд финансовых махинаций в шымкентском отделении АО «Темирбанк» выявила Аль-Фарабийская районная прокуратура. По данному факту департамент внутренних дел ЮКО возбудил свыше тысячи уголовных дел. Как уточняется, дела завели в отношении 16 посредников и 19 работников банка. По сведениям сотрудников районной прокуратуры, мошенники нанесли убыток банку на общую сумму 5,073 млрд. тенге, из которых 71 млн. тенге уже возмещены. Как сообщается, также по данным следствия, в 2006-2007 годах работники банка через посредников получали многомиллионные кредиты и тратили деньги на собственные нужды. При этом махинации совершались по следующей схеме: чтобы получить большие кредиты, мошенники в качестве залога по подложным документам выставляли участки, застроенные особняками, и указывали завышенные цены.

### БОИНГ В УКРАИНЕ БЫЛ СБИТ НЕСЛУЧАЙНО

Бывший советник российского президента Владимира Путина по экономическим вопросам Андрей Илларионов утверждает, что малайзийский самолет был специально сбит над Украиной, в качестве цели был сознательно выбран самолет компании Malaysia Airlines. Он также дает понять, что самолет сбили не сепаратисты, а российские военные, пишет inosmi.ru. В понедельник А.Илларионов принимал участие в организованной в Сейме Литвы дискуссии «Новые разновидности гибридной войны». Свое утверждение он основывает на том, что в российских вооруженных силах господствует четкая практика – никогда не предоставлять такого мощного вооружения никаким сепаратистам. Кроме того, по словам А.Илларионова, зенитная система «Бук» была дислоцирована точно под популярным маршрутом и стреляла только в небо Malaysia Airlines, хотя в похожее время в небе находились по крайней мере еще три самолета. «Абсолютно невероятно, чтобы столь мощная система была передана под чей-либо контроль, за исключением российских Вооруженных сил. Кроме того, мы знаем, что эту систему переместили утром 17 июля на восток Украины, в 1.05 ее зафиксировали в Донецке, в полдень - в Снежном, а через полтора часа она заняла позиции на юг от Снежного под очень широко известным путем для международных самолетов I90080, который используется большинством самолетов. Над Донецком и Луганском ежедневно летают около четырех десятков самолетов - и ни один из них не был сбит. Даже в тот момент, когда этот самолет был сбит «Буком», в небе были еще три пассажирских самолета. Один был самолетом Singapore Airlines, через двадцать минут летел самолет Lufthansa, еще один самолет был индийской компании. Ни один не был сбит. Почему?», - задал вопрос А.Илларионов. По его словам, конкретный самолет, скорее всего, был выбран из-за того, что он летел из Амстердама. По словам А.Илларионова, объяснить это можно по-разному, но в данный момент однозначного ответа нет. «Есть много объяснений, на которых мы можем основываться. Начиная от личного оскорбления В.Путина, когда мэр Амстердама отказался организовать официальный прием В.Путина в Амстердаме год назад, до концепции «русского мира», согласно которой Амстердам - это европейская сцена или столица геев Европы, как они говорят», - рассуждал А.Илларионов, сообщает портал inosmi.ru.

### ХОЛОДНАЯ ВОЙНА НАЧАЛАСЬ

В американском штате Флорида состоялся запуск ракеты-носителя Delta 4 с двумя разведывательными спутниками, которые будут использоваться военно-воздушными силами США для слежки за иностранными космическими аппаратами. Согласно требованиям заказчика, примерно через пять минут после запуска отслеживание полета сторонними наблюдателями было прекращено. Как сообщили представители United Launch Alliance, старт прошел в штатном режиме. Первоначально запуск был намечен на 23 июля, но неоднократно переносился из-за технических неполадок и плохой погоды. Доставленные в космос аппараты стали первыми спутниками новой программы американских военных GSSAP, о которой стало известно лишь в феврале этого года. Ее цель - наблюдение за космическими аппаратами на геосинхронной орбите. Предполагается, что спутники-шпионы будут выведены на орбиту высотой около 35,9 тыс. км. «На геосинхронной орбите находится множество наших спутников, которые ведут слежку за объектами на Земле и обеспечивают связь. Эти аппараты имеют для США очень большое значение, поэтому мы создаем там дополнительные функциональные возможности, которые позволят избежать сюрпризов и защитить наши системы», – заявил глава Космического командования ВВС США, генерал Уильям Шелтон. Как отмечают СМИ, военные США всеерьез обеспокоены тем, что другие страны, в частности Китай, активно разрабатывают космическое и противоспутниковое оружие, которое способно вывести из строя американское коммуникационное оборудование в космосе.

KazFashion

ХАЛЫҚАРАЛЫҚ СӘН КӨРМЕСІ

МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА МОДЫ

10-12 ТАМЫЗ 2014  
АВГУСТА

Время : 11.00-19.00

• ӘЙЕЛДЕР, ЕРКЕКТЕР СПОРТТЫҚ, БАЛАЛАР КИІМІ

• ІШ КИІМ

• ШҰЛЫҚТАР

• АЯҚ КИІМ

• ЖЕНСКАЯ, МУЖСКАЯ СПОРТИВНАЯ, ДЕТСКАЯ ОДЕЖДА

• НИЖНЕЕ БЕЛЬЕ

• НОСКИ

• ОБУВЬ



Hallı Rifat Pasa Mah. Abdullah Eraslan Cad. Güler Sk. No:51 Sisli 34384 İSTANBUL  
Phone : +90 (212) 210 50 50 pbx Fax: +90 (212) 210 17 33  
info@meridyenfair.com www.meridyenfair.com

АЛМАТЫ/АТАКЕНТ / №10,11 ПАВИЛЬОНЫ

www.kazfashionfair.com



TÜRKİYE CUMHURİYETİ EKONOMİ BAKANLIĞI

## КАПИТАЛ.KZ

ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ ИНФОРМАЦИИ

популярное за неделю

УЗБЕКИСТАН МОЖЕТ  
СТАТЬ ОДНИМ  
ИЗ ОПЛОТОВ США

Украинские события привели к возникновению новых вызовов для процесса евразийской интеграции, которые требуют определенной реакции со стороны России. К такому выводу пришли эксперты уфимского Центра геополитических исследований «Берлек-Единство» Радик Муразаглиев и Дмитрий Михайличенко, представившие 24 июля в Москве свой аналитический доклад «Постмайданные контуры евразийской интеграции: трансформация ограничений и перспектив», передает корреспондент ИА REGNUM. «Эти события серьезно повлияли на геополитическую конфигурацию в Евразии. Аналитики и эксперты в Центральной Азии сразу же начали экстраполировать логику событий на Украину на суверенитет республик региона. Для современной России Центральная Азия представляет одно из приоритетных направлений во внешней политике, поэтому от того, как будут восприняты украинские события в Центральной Азии, во многом зависит перспективы евразийской интеграции», - отмечают авторы доклада. Они обратили внимание на реакцию государств Центральной Азии после воссоединения Крыма с Россией. Так, «Туркменистан ожидаемо воздержался от каких-либо суждений по поводу событий на Украине»: «Такая позиция подтверждает верность курсу нейтралитета и полной незаинтересованности относительно дел других государств, включая соседей». Казахстан и Беларусь, фактически, признали итоги крымского референдума. Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев при этом, как отмечается в докладе, «показал, что является верным сторонником евразийской интеграции и не рассматривает всерьез спекуляции по поводу Северного Казахстана, о которых так долго говорят в западных СМИ». Узбекистан занял наиболее прозападную позицию в крымском вопросе.

МИД этой республике выступил с заявлением, в котором не упоминается референдум в Крыму, но говорится о «территориальной неприкосновенности и политической независимости любого государства». «Вполне возможно, что именно Узбекистан после 2014 года станет одним из оплотов США в Центральной Азии», - сказано в докладе. Кризис на Украине «породил целый каскад факторов, включая идеологию и фобии общественного сознания», которые представляют угрозу евразийским интеграционным инициативам России в регионе. Во-первых, «искаженное восприятие евразийской интеграции, согласно которому цель В. Путина якобы заключается в агрегации республик Центральной Азии в единое с Россией политическое пространство». Среди таких идеологов и фобий называются и «предрассудки оценки евразийской интеграции как прямой угрозы суверенитету молодых республик Центральной Азии». Так, к интеграции государства Центральной Азии побудит демографическая ситуация, а именно высокая доля молодого населения, поскольку вступление в Таможенный союз «откроет возможности беспрепятственного перемещения рабочей силы и значительно снизит, тем самым, риски политических и экономических потрясений в республиках Центральной Азии».

РЫНОК ЖИЛЬЯ  
В РК ЕЩЕ НЕ  
ВОССТАНОВЛЕН  
ПОСЛЕ КРИЗИСА

Реальные цены на жилье в Казахстане, скорректированные с учетом инфляции, в конце 2014 года останутся примерно на 25% ниже пикового уровня 2007 года, говорится в сообщении международного рейтингового агентства Standard&Poors. По мнению S&P, рынок недвижимости Казахстана еще не полностью восстановился после кризиса. Так, несмотря на ожидаемый рост номинальных цен на жилье на 30% в 2010-2014 годах, уровень реальных цен на недвижимость, скорректированных с учетом инфляции, в 2012-2014 годах повысился лишь незначительно. Рост кредитования с поправкой на инфляцию возобновился в 2011 году, но оставался невысоким - в среднем 7% в год в 2011-2013 годах. Он останется примерно на этом же уровне и в 2014-2015 годах, отмечается в сообщении. Между тем, в период бума в секторе недвижимости в 2004-2007 годах рост кредитных портфелей банков превышал 50% в год. С наступлением мирового экономического кризиса агрессивный рост кредитования, который финансировался в основном за счет крупных займов, резко прекратился. «Кредитный пузырь», возникший в результате агрессивного роста кредитования вследствие бума на рынке недвижимости, лопнул. Это оказало значительное негативное влияние на банковский сектор и обусловило дефолт нескольких банков и получение ими государственной помощи. Меры по реструктуризации экономики, принятые после 2009 года, принесли некоторые результаты, но экономика Казахстана остается уязвимой к риску, связанному с дополнительными убытками, связанными с урегулированием банками значительного объема проблемных активов. Уверен потерь по кредитам повышалась в 2011-2013 годах, однако аналитики рейтингового агентства прогнозируют их небольшое снижение в 2014-2015 годах. При этом уровень задолженности юридических и физических лиц в Казахстане сравнительно низок - отношение внутренних кредитов частному сектору к ВВП снизилось с 59% в конце 2007 года до 39% на конец 2013 года и в настоящее время примерно соответствует среднему показателю по группе сопоставимых стран. «Мы прогнозируем стабилизацию или небольшое снижение этого показателя в 2014-2015 годах. По нашим оценкам, отношение задолженности домохозяйств к ВВП повысится и составит около 11%, но уровень ипотечного кредитования останется без изменений, составив около 4% ВВП в конце 2014 года. Домохозяйств с достаточной платежеспособностью довольно мало, так как в стране существует значительное неравенство доходов очень богатых людей (они составляют лишь небольшой процент) и остального населения», - подчеркивается в информации S&P.

## Африку зовут на EXPO

Казахстан проводит серию ознакомительных семинаров для представителей стран-участниц Международного бюро выставок в преддверии Астана ЭКСПО-2017. В июле в Астану пригласили представителей стран Восточной, Южной, Западной и Центральной Африки. Также Казахстан посетили и приняли участие в семинарах крупные международные организации ИРЕНА и ЭКОВАС. Главной целью подобных семинаров является привлечение инвестиций и налаживание сотрудничества в сфере возобновляемых источников энергии (ВИЭ).

Спрос на электроэнергию растет ежедневно, и Африка является тем регионом, который испытывает дефицит электроэнергии - только 20% населения имеют доступ к электричеству. Регион нуждается в недорогих и доступных источниках. Согласно исследованиям Международного энергетического агентства, 72% в общем объеме энергоисточников в Южной Африке пришлось на уголь, 22% - на нефть, 3% - на природный газ, 3% - на ядерную энергию и менее 1% приходилось на возобновляемые источники энергии, то есть соотношение примерно такое же, как и в Казахстане. Роднит африканские страны с Казахстаном то, что все они обладают такими ресурсами, как, к примеру, обилие солнечного света, и то, что они только начинают развивать альтернативную энергетику.

В прошлом году при поддержке США запущена многомиллиардная программа Power Africa, целями которой обозначены расширение доступа к электроэнергии для 20 миллионов африканцев и улучшение использования углеводородов. Таким образом, у Казахстана и стран Африки есть широкое поле для сотрудничества.

Задачами международной специализированной выставки Астана ЭКСПО-2017 обозначены продвижение лучших практик в сфере электроэнергетики, содействие исследованиям и разработкам в получении чистой энергии, обмен знаниями между бизнес-кругами и правительством, а также демонстрация возможностей Казахстана, который планирует в будущем стать одной из ведущих стран в сфере энергетики.

«Тема EXPO отражает проблему рационального использования энергетических ресурсов. Нами была выдвинута глобальная энерго-экологическая стратегия устойчивого развития в XXI веке и программа партнерства «Зеленый мост». В Казахстане уже сегодня создаются условия для развития альтернативной и зеленой энергетики, указом главы государства была утверждена стратегия по переходу республики к зеленой экономике. На международном уровне выставка позволит привлечь лучшие мировые технологии энергосбережения», - озвучил планы на выставку Комиссар ЭКСПО-2017 и первый заместитель министра иностранных дел РК Рапиль Жошубаев.

Как отметили гости семинара, тематика энергии, выбранная Казахстаном для ЭКСПО, понятна для всех. Это проблема мирового характера, и эксперты пытаются сделать все возможное, чтобы все страны получали равный доступ к энергии. Среди реализуемых в Казахстане проектов ВИЭ есть примеры, которые могли бы использоваться в Африке.

В семинарах принимала участие представитель Международного агентства возобновляемых источников энергии (ИРЕНА), устав которой Казахстан рати-

фицировал в 2013 году. Стоит отметить, что членство в данной организации позволяет Казахстану получать гранты на исследования и развитие ВИЭ. Существует Генеральная ассамблея ИРЕНА, на которую приезжает 120-130 представителей различных стран. Представители Казахстана также могут участвовать в данных встречах, где получат возможность рассказать миру о своих планах и возможностях в сфере развития альтернативной энергетики.

Директор по поддержке и спонсорству ИРЕНА Гаури Сингх отметила большой потенциал Казахстана для проведения ЭКСПО и важность этого мероприятия для стран Африки. «Сейчас в Африке проводится огромная работа по разработке возобновляемых источников энергии, и важно, чтобы проекты из этих регионов были показаны на площадке ЭКСПО в Астане. Казахстан будет представлять не только себя, но и другие страны Центрально-азиатского региона, которые не имеют такой известности. У вашего президента есть стратегическое видение будущего, и Астана - это хорошее место проведения выставки», - отметила г-жа Сингх.

## ВИЭ будут развивать поэтапно

Этап экстенсивного использования энергоресурсов в третьем десятилетии подходит к концу. Встает задача поиска качественно новых энергоресурсов - экологически чистых и неисчерпаемых - ради сохранения благоприятного климата и энергетической безопасности будущих поколений. Несмотря на то, что Казахстан является богатой углеводородной и углем страной, власти республики намерены сокращать потребление традиционных энергоресурсов и переводить энергосистему на альтернативные источники.

Арсенал альтернативных и возобновляемых источников энергии, которые планируется использовать в Казахстане - это малые и крупные гидроэлектростанции (ГЭС), атомные станции, ветроэнергетика, солнечная энергетика и фотогальваника (получение электроэнергии с помощью фотоэлементов).

Нельзя не сказать, что сторонники «чистой» энергии сталкиваются с сопротивлением традиционных энергетиков, которые отстаивают точку зрения о том, что энергию надо вырабатывать из того сырья, которое есть. Тем не менее в долгосрочной перспективе Казахстан будет сокращать потребление ископаемых ресурсов.

Казахстан имеет в своем портфеле проекты, которые были реализованы лишь недавно, но обладающие большим потенциалом, в том числе благодаря поддержке государства - к примеру, ветроэлектростанция на востоке и севере Казахстана. Кроме того, большая ставка делается на реализацию проектов ветроэнергетики в Шелекском коридоре и Джунгарских воротах - это одни из самых уникальных мест в мире по ветровому потенциалу, скорость ветра там достигает 12-15 м/с. Также проводились исследования еще 15 площадок, в 2008 году предприняты новые исследования были проведены на 10 площадках. Сейчас, в 2014 году 15 площадок выходят на уровень строительства объектов ВИЭ.

Кроме того, в Казахстане планируется переводить угольную генерацию на более чистые газовые источники. В настоящее время 78% генерации электрической

и тепловой энергии приходится на угольные станции.

Казахстан планирует наращивать долю ВИЭ в энергосистеме страны поэтапно. Так, до 2020 года в общем энергобалансе будет 3% энергии от возобновляемых источников. В 2030 году на возобновляемые и альтернативные источники энергии, по плану, будет приходиться 30%, и в 2050 году - 50%. В настоящий момент лишь 0,5% электроэнергии вырабатывается с помощью ВИЭ - это малые ГЭС, ветропарки и солнечная энергетика.

«Наш план развития ВИЭ до 2020 года очень осторожный, с учетом международного опыта и ошибок. Для себя ставим цель, что до 2020 года ВИЭ в Казахстане будут развиваться, чтобы научиться работать с ними, подготовить казахстанских специалистов в области ВИЭ, и для того, чтобы запустить первые заводы по выпуску технологий возобновляемых источников. Для этого нам 3% будет достаточно. Потом стоимость технологий снизится до конкурентных цифр. До 2020 (объем производства электроэнергии) ветроэлектростанций у нас будет 1300 Мегаватт, солнечных станций - 500 Мегаватт, биогазовых установок - 50 Мегаватт», - отметила директор департамента по ВИЭ Министерства окружающей среды и водных ресурсов Казахстана Айнура Сосланова.

Переход на экологически чистую энергетику предполагает то, что стоимость такой энергии будет выше традиционной. Конечная стоимость электроэнергии складывается из разных аспектов: капитальные затраты на оборудование, операционные расходы, стоимость извлечения и доставки электроэнергии до конечного потребителя.

Широко применяемая в Казахстане угольная генерация имеет небольшую стоимость в технологиях, но в итоге выходит достаточно дорогой, потому что уголь необходимо извлекать из недр, доставлять до станции, оплачивать труд специалистов станции, платить за выбросы углекислого газа. Поэтому некоторые страны не могут ее себе позволить.

Несмотря на дороговизну «зеленых» технологий «на старте», в долгосрочной перспективе экономически выиграть можно именно с ними. Как уверяют специалисты, стоимость технологий ВИЭ снижается ежегодно как минимум на 1%. Стоимость солнечных технологий снижается еще больше - на 6% в год. Таким образом, внедрение ВИЭ в Казахстане будет следовать за удешевлением технологий.

Ожидается, что к 2020 году по стоимости технологии ВИЭ будут конкурировать с традиционными источниками.

## Гарантии для инвесторов

Несмотря на очевидную необходимость использования возобновляемых источников энергии на фоне истощения ископаемых ресурсов и колебания цен на них на мировых рынках, на пути развития альтернативной энергетики стоят некоторые препятствия. Это связано, в первую очередь, с высокой стоимостью технологий и оборудования, нестабильностью мощностей ветра, солнца, воды, а также с отсутствием господдержки.

К примеру, в Китае производство «чистой» энергии не субсидировалось государством, в отличие от традиционной угольной, что делало ее стоимость неконкурентоспособной и приводило к убыткам производителей. Тем не менее,

несмотря на определенные минусы ВИЭ, этот сектор стремительно развивается во всем мире.

Казахстан учел международный опыт при развитии альтернативной энергетики. Так как Казахстану предстоит конкурировать с другими странами по привлечению иностранных инвесторов, в стране разработан ряд правил, рассчитанных на то, чтобы снизить риски для инвесторов, желающих вложиться в сектор ВИЭ в Казахстане, а также обеспечить прибыльность в данной сфере.

Вопрос тарифов является одним из главных для инвесторов, потому что это позволяет получать отдачу от вложенных средств. В Казахстане утверждена система фиксированных тарифов, которая позволяет инвесторам более активно работать на этом рынке и оценивать площадки, на которых они хотели бы строить ветровые парки, солнечные станции, ГЭС, внедрять биогазовые технологии.

Кроме того, вопрос с покупкой энергии от ВИЭ в Казахстане решен: создан единый закупщик - это расчетно-финансовый центр, который уже действует и уже готов заключить первый контракт на покупку электроэнергии. Таким образом, производителям альтернативной энергии гарантируется покупка всего объема произведенной энергии.

Тарифы, которые сегодня действуют в Казахстане: для ветроэлектростанций (ВЭС) - 19 тенге (около 9,5 евроцентов за 1 кВтч электрической энергии), для солнечных станций (СЭС) - на уровне 29 тенге (около 14,5 евроцентов), для малых гидроэлектростанций (ГЭС) - на уровне 14 тенге (около 7 евроцентов) и для биогазовых установок (БГУ) - на уровне 27 тенге (около 13,5 евроцентов). Отмечается, что уровень тарифов рассчитан на основе проведенного анализа тарифообразования в других странах. Тарифы в Казахстане действуют в течение 15 лет, то есть инвестор сможет получить контракт на покупку единым расчетным центром в течение 15 лет по гарантированному фиксированному тарифу. *Фиксированные тарифы будут индексироваться с учетом инфляции ежегодно.*

Инвестор, желающий реализовать проекты ВИЭ в Казахстане, должен решить вопрос с землей, с подключением к сетям и заключением контрактов на покупку электроэнергии.

Таким образом, закон позволяет инвесторам на самом начальном этапе принять решение в пользу инвестирования проекта, поскольку создана прозрачная система. Уже сейчас наблюдается огромный интерес со стороны международных институтов развития, а также западных и китайских инвесторов.

Участники семинаров высоко оценили планы Казахстана и идеи проведения выставки, что открывает возможности для привлечения новых партнеров. Гости из Африки интересовались опытом Казахстана. В частности, была озвучена идея студенческого обмена. Иностранцев посылать впечатлил Назарбаев университет, и они выразили надежду, что в будущем студенты из их стран смогли бы получить образование здесь. Кроме того, Казахстан мог бы экспортировать оборудование для солнечных батарей.

До конца года планируется провести подобные семинары для других стран всего мира. Также представители Казахстана посетят страны-участницы международного бюро выставок, на которых пригласят инвесторов к сотрудничеству.

Крематорий как бизнес  
может окупиться за 10 лет

Данияр Сабитов

Не так давно стало известно о планах построить первый в Казахстане крематорий. Впрочем, первым он будет не только в нашей стране, но и в регионе.

Нужно сказать, что это не первая попытка построить такое учреждение. Известно, что такие планы уже были в 2004 году, но они ничем не закончились. Однако время идет, меняются условия. Если десять лет назад директор специального комбината ритуальных услуг Адиль Непибаев заявлял, что в ближайшие 100 лет проблем с захоронением в алматинцев не возникнет, то нынешний директор Марат Исмаилов утверждает обратное: «На данный момент в городе, официально в ведении спецкомбината находится 41 кладбище. Из них 27 кладбищ уже закрыты. На остальных, где еще есть земли, производится подзахоронение. Было одно единственное большое общее кладбище, западное в районе ТЭЦ-2, которое занимает 293 гектара. Но и оно на данный момент полностью переполнено».

Поменялись и цены строительства крематория. В 2003 году начальник департамента строительства Мазан Сергейин утверждал, что «со всей отделкой и благоустройством оно будет стоить примерно 100 млн тенге». По курсу того года (примерно 155 тенге за доллар) это около \$645 тыс. Интересно, что сейчас

такое же строительство оценивается в \$3 млн - за десять лет стоимость одного и того же объекта увеличилась почти в пять раз.

Мы обратились с вопросами к руководству новосибирского крематория, чтобы они рассказали о своем опыте. Оказалось, что казахстанский объект никак не повлияет на его прибыль, поскольку в год из Казахстана к ним привозят всего 50 тел. Нужно отметить, что эта цифра не является показателем реального интереса к кремации. Во-первых, казахстанцев отправляют не только в новосибирский, но и в другие российские крематории. Во-вторых, отправить тело очень затратно, подавляющую часть затрат составляет именно транспортировка.

На самом же деле количество людей, желающих после смерти быть преданными огню, только растет. Заместитель директора МУП «СПС «Новосибирский крематорий» Павел Новиков рассказал, что количество кремаций в Новосибирске составляет 25% при жесткой конкуренции мелких компаний, получающих заказы на похоронное обслуживание путем покупки должностных лиц (полицая, медики), «которые отговаривают людей от кремации, чтобы не потерять клиентов». Интересно, что население Новосибирска сопоставимо с количеством алматинцев - это 1,5 млн. Причем нужно учесть, что услугами алматинского крематория бу-

дут пользоваться не только жители города, но и всего Казахстана, Кыргызстана и других сопредельных стран, для которых стоимость транспортировки тела существенно уменьшится.

Павел Новиков отметил, что их работа сталкивается с серьезным противодействием похоронных агентств, для которых крематорий является конкурентом. Однако директор алматинского агентства ритуальных услуг «Амон» Сергей Лепешкин так не считает. «Люди почему-то думают, что кремация - это дешево, однако это не так. Ничего ведь фактически не меняется - усопшего по-прежнему нужно обмыть, одеть. По-прежнему нужен гроб, катафалк и так далее. Основные затраты никуда не денутся. Единственно кто может пострадать - это производители венков и памятников», - отмечает Лепешкин.

Вместе с тем г-н Лепешкин рассказал «Капитал.kz», что интерес в казахстанцев есть. Звонят и интересуются часто, но когда узнают стоимость, решают хоронить традиционно. «Наше агентство организует подготовку и отpravку тела, и стоят эти услуги 500 тыс. тенге. Из них 300 тыс. - это затраты на дорогу, 100 тыс. - оформление «груза-200» и 90 тыс. - стоимость самой процедуры сожжения. Но по прибытию там также есть различные затраты. Например, вскрыть цинковый гроб стоит 10 тыс. тенге. Новосибирский крематорий предлагает большой перечень услуг, и все

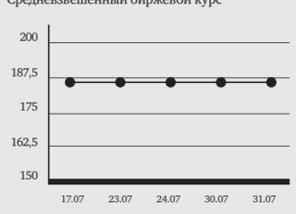
они стоят денег, мы проходим по самой минимальной ставке».

Павел Новиков рассказал, что обычно затраты на строительство крематория окупаются за десять лет, однако нужно иметь в виду количество мусульманского и не-мусульманского населения, поскольку религиозный аспект имеет влияние. Но при этом его комментарий показал, что все изменяется. «Христиане в Европе первыми с конца XIX века публично осуждали кремацию и первые же сняли официальные запреты в 60-х годах XX века. Новосибирск окружен девятью кладбищами, три из которых по 200 гектаров. Поэтому в Новосибирске всплеск протеста на религиозной почве замечено не было. Были спекуляции работавших на тот момент похоронных фирм, которые увидели реальную конкуренцию. Они подкупили местное население, прокуратуру, судей, газеты, телевидение. Нам пришлось выдержать более 20 купленных судебных процессов. Нас пытались рейдерски закрыть, подкупив депутатов, прокуратуру и судей. Но мы знали, что делаем правильное дело, что живым лучше заботиться о пространстве живых, поддерживать нравственные и культурные традиции сохранения памяти. Города живых разрастаются вширь, вращая в города мертвых, поэтому жители мегаполисов лучше заботиться о безопасном пространстве для своих потомков».

Действительно, религиозные воззрения являются основной причиной, почему многие казахстанцы против крематория. Анализ комментариев к соответствующим статьям показывает, что большинство почему-то считает, что с постройкой крематория кремация станет обязательной для всех. Но ведь это однозначно не так. У казахстанцев просто появится право выбора.

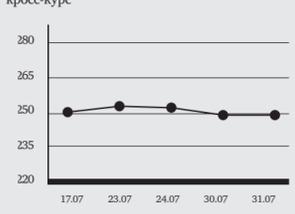
USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



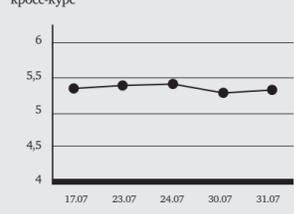
EUR/KZT

кросс-курс



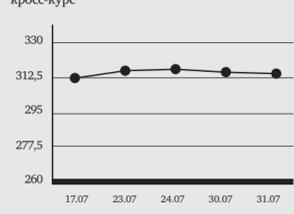
RUR/KZT

кросс-курс



GBP/KZT

кросс-курс



# ■ ВТБ намерен продолжить активное развитие бизнеса в Казахстане

Анна Видянова

**По итогам 2013 года дочерний банк российского ВТБ в Казахстане вышел в плюс, получив чистую прибыль 619 млн тенге. В трехлетней перспективе банк намерен наращивать свою филиальную сеть, что может потребовать ощутимых инвестиций. В текущей ситуации, когда требования регулятора по увеличению собственного капитала существенно ужесточаются, материнский банк ВТБ готов докапитализировать казахстанскую «дочку». О том, планирует ли банк пересмотреть свою кредитную политику, намерен ли российский ВТБ продолжить экспансию на рынок РК, в интервью «Капитал.kz» рассказал Михаил Якунин, руководитель департамента дочерних компаний, старший вице-президент ОАО «Банк ВТБ».**

- Банк ВТБ (Казахстан) осуществляет свою деятельность на рынке Казахстана с 2009 года. Насколько был оправдан выход российского банка на казахстанский рынок?

- Выход на рынок Казахстана был полностью оправдан: банк за пять лет, стартовав с нуля и начав свой бизнес с небольшого офиса, сейчас стал уже достаточно заметным игроком в рамках группы ВТБ, и по итогам 2013 года вышел на положительный финансовый результат. Чистая прибыль банка в 2013 году составила свыше 618 млн тенге. Таким образом, банк досрочно вышел в прибыль – на год раньше обозначенного в стратегии срока. Выйти на положительный результат, согласно стратегии, банк планировал только в 2014 году. Досрочный выход в плюс позволит нам активнее развиваться в этом году. В марте-апреле 2014 года была одобрена новая Стратегия развития банка на 2014-2016 годы. В рамках стратегии мы продолжаем реализовывать ту модель, которая была ранее, то есть строить универсальный банк. Мы намерены активно развивать как розничный, так и корпоративный бизнес. В розничном сегменте планируем развивать «легкие форматы» отделений. Что касается корпоративного бизнеса, то здесь упор будет сделан как на средний, так и на крупный сегменты. В 2013 году доля корпоративного кредитования в общем судном портфеле банка была на уровне 58%, малого бизнеса – 18%, остальное – физическое лицо.

В РК «дочка» российского банка участвует в достаточно крупных сделках. Банк ВТБ (Казахстан) может использовать плюсы крупной международной корпорации и заключать сделки не только со своего баланса, но и с баланса других участников группы ВТБ. То есть в случае необходимости внутри группы ВТБ создается синдикат банков. Получается, что мы фактически не ограничены капиталом нашей казахстанской «дочки» и можем выдавать кредиты существенно большего размера. Если учесть все сделки, которые были заключены банком с других балансов Группы, то доля ВТБ на казахстанском рынке достаточно внушительная.

- Какими суммами могут исчисляться такие сделки?

- Миллиардами долларов.

- Можете озвучить какие-то крупные секторы, проекты? Какие проекты были профинансированы казахстанским банком не в рамках своего баланса, а какie за счет баланса группы ВТБ?

- Портфель казахстанской «дочки» достаточно диверсифицированный. Максимальный лимит кредитования в банке на каждый из секторов не превышает 20-35% от общего объема судного портфеля. Основными отраслями по итогам 2013 года стали оптовая торговля, на нее приходится около 32% портфеля; пищевая промышленность (6%) и транспортные предприятия, которым было выдано более 5% от общего кредитного портфеля. Также финансировались предприятия, ведущие строительство в различных сферах, и машиностроение. Год от года отраслевая структура портфеля немного меняется, но в целом тенденции сохраняются.

Что касается второй части вопроса, то с баланса группы ВТБ были профинансированы проекты с такими крупнейшими предприятиями, как ENRC, а также с инженерно-строительной компанией нефтегазовой индустрии «КазСтройСервис». Общая сумма этих сделок составила более \$2 млрд, финансирование предоставлялось на срок более 3 лет.

- В июне банк ВТБ (Казахстан) провел пресс-конференцию, где говорилось о том, что он будет делать упор на розничный сектор. На розничном рынке кредитования РК очень жесткая конкуренция, за счет чего вы планируете конкурировать? Чтобы развиваться в рознице, банки обычно наращивают количество отделений. Сколько вы предполагаете инвестировать в развитие инфраструктуры?

- Что касается акцента на розницу, наша стратегия предусматривает, что по итогам 2016 года соотношение в судном портфеле физических и юридических лиц будет 50% на 50%. Таким образом, говорить о том, что банк будет розничным, не совсем верно. Хотя, если включать в пул розничных кредитов также малый бизнес, то смещение будет в сторону розничной линейки.

В казахстанском банке в рамках глобальной модели управления группой ВТБ функционируют три бизнес-линии. Во-первых, это розничная бизнес-линия, отвечающая за работу с физическими лицами и малым бизнесом. Во-вторых, это средний бизнес. И, в-третьих, это крупный и инвестиционный бизнес. Матричная организация ВТБ позволяет тиражировать лучшие практики на всех участников Группы. Так, например, в России были запущены отделения «легкого» формата, которые подразумевают внедрение определенных технологий при работе с массовым сегментом. В Казахстане мы планируем также при расширении сети использовать элементы такой модели – это будут отделения, открытие которых не потребуют серьезных капитальных затрат. Таким образом, если говорить про инвестиции в точки продаж, то наша казахстанская «дочка» будет финансировать «легкие отделения» из текущей прибыли. В таких отделениях будет работать небольшое количество сотрудников. К примеру, если в обычном отделении на сегодняшний день работает от 5 до 15 человек – в зависимости от размера отделения, – то в «легком отделении» будут работать 2 менеджера по кредитованию физических лиц. До 2017 года количество отделений банка в Казахстане планируется увеличить более чем в 4 раза, с 23 до 74.

- Сколько инвестиций может потребоваться для открытия «легкого отделения»? Сколько вложений нужно было раньше, чтобы открыть отделение обычного формата?

- Ранее при расширении региональной сети продаж инвестиции в одну стандартную точку продаж (отделение) составляли порядка 18-23 млн тенге. Планируемые к открытию в этом году «легкие точки» потребуют порядка 10 млн тенге инвестиций на каждое отделение.

- Каким оказался для банка ВТБ (Казахстан) первый квартал 2014 года?

- Казахстанская «дочка» демонстрирует финансовые показатели выше тех, что были утверждены бизнес-планом. На 1 апреля 2014 года кредитный портфель банка составил более 111 млрд тенге, объем средств на счетах и депозитах превысил отметку в 82 млрд тенге. В первом квартале чистая прибыль банка до налогообложения составила 73 млн тенге, в то время как в 2013 году за тот же период банк получил убыток в размере 247 млн тенге.

Но я бы сейчас не обращал столь пристального внимания на квартальные цифры. Перед ВТБ в Казахстане стоит задача активного роста и выстраивания сети. Поэтому финансовые показатели нам важны в среднесрочной перспективе, в горизонте трех лет, когда банк должен выйти на уровень рентабельности капитала свыше 15%.

- Насколько нам известно, в 2014 году банк ВТБ (Казахстан) намерен дифференцировать свой корпоративный судный портфель. Банк планирует выделить средний бизнес в отдельную глобальную бизнес-линию. Расскажите, с чем было связано данное решение?

- Процесс выделения среднего бизнеса начался в 2013 году, в 2014 году данная инициатива была отражена в Стратегии развития банка на следующие 3 года. Стоит отметить, что выделение среднего бизнеса – это логичное решение разграничения клиентов на рынке для построения процессов работы с данным сегментом. Крупный сегмент охватывает большие национальные холдинги, которые зачастую финансируются синдикатами банков группы ВТБ. В то время как работа со средними компаниями предполагает другие продукты и подходы.

- Какие лимиты будут установлены для заемщиков, входящих в эту категорию?

- Лимиты финансирования едины для крупного и среднего бизнеса – это регуляторные требования и требования внутри группы ВТБ. Сроки предоставления займов для клиентов среднего бизнеса соответствуют кредитной политике банка: до 2-3 лет – на пополнение оборотных средств и до 5-7 лет – по займам на инвестиции. Ставки кредитования – от 10% в зависимости от сроков и целей финансирования. При этом одно из основных требований банка к заемщикам – стабильное финансовое состояние и устойчивые рыночные позиции.

- Насколько банк ВТБ (Казахстан) зависит от фондирования со стороны материнской структуры?

- Наша казахстанская «дочка» абсолютно финансово устойчива. Привлечения со стороны материнской структуры практически отсутствуют, на их долю приходится менее 7% баланса. Банк самостоятельно формирует свои пассивы в Казахстане, что позволяет ему сохранять устойчивость при макроэкономических изменениях и колебаниях курса. Московский банк ВТБ всегда готов оказать поддержку своей ка-

захстанской «дочке». После девальвации, когда на рынке Казахстана наблюдалась нехватка ликвидности, головным банком ВТБ была открыта линия на дополнительное фондирование, но казахстанский банк не воспользовался этими средствами и самостоятельно справился со сложившейся ситуацией.

- На банковском рынке существует мнение, что российские банки активно финансируются за счет своих материнских структур на более выгодных, не рыночных условиях. Насколько данное мнение оправдано?

- Взаимоотношения между материнским банком и его дочерними структурами строятся на рыночных условиях. То есть средства, которые предоставляются казахстанской «дочке», выдаются с учетом стоимости денег в банке ВТБ и с учетом оценки по риску, который зависит от рейтинга дочерней структуры и сроков финансирования.

- В каком виде материнская структура предоставляет средства своей казахстанской «дочке»?

- Ликвидность предоставляется в виде депозита.

- Нацбанк РК планирует с 2019 года повысить порог по минимальному собственному капиталу для банков с 10 млрд до 100 млрд тенге. Сейчас собственный капитал банка ВТБ (Казахстан), по данным Нацбанка РК, составляет порядка 20 млрд тенге. Планирует ли банк докапитализироваться?

- Мы планируем до конца этого года увеличить расчетный капитал ВТБ (Казахстан) за счет предоставления банку субординированного кредита на сумму порядка \$27 млн, это около 5 млрд тенге. Сумма, которая обозначена регулятором в части установления минимального размера собственного капитала, действительно внушительная. Однако группа ВТБ во всех точках присутствия выполняет требования регуляторов. Мы будем наблюдать за развитием ситуации до 2019 года – время у нас еще есть. Требования регулятора можно понять: банки с большим капиталом более устойчивы, это серьезные игроки на рынке, и если количество банков снизится, то Нацбанку будет проще ими управлять.

Однако есть настаивающие моменты. Это связано с тем, что банки, которым потребуется нарастить капитал, должны будут его эффективно использовать, при этом объем бизнеса банка также должен пропорционально увеличиться. Например, если капитал поднимут до 100 млрд тенге, это чуть более \$500 млн, то судный портфель должен быть в 10 раз больше – при соблюдении нормативного значения достаточности капитала к2 на уровне 10%. То есть объем судного портфеля при размере капитала \$500 млн должен быть порядка \$5 млрд – а это уже достаточно серьезный показатель. Перед некоторыми банками может встать вопрос, смогут ли они нарастить бизнес до таких размеров. Если нет, то капитал будет использован неэффективно. Это повлечет за собой избыток капитала, и показатель рентабельности будет падать, что, безусловно, может некоторых игроков отпугнуть.

- Весной 2014 года Нацбанком были установлены ограничения по ежегодному приросту объемов беззалогового кредитования на уровне 30%. Как эта инициатива регулятора повлияет на бизнес банка ВТБ (Казахстан)?

- Мы с большим уважением относимся к требованиям регулятора и будем их полностью соблюдать. Более того, нам понятны озабоченность регулятора и те предостережки, которые вызвали такое ограничение. В ряде стран различными способами идет попытка охладить потребительское кредитование, в России также нарастают риски, связанные с активной выдачей беззалоговых займов. В разных странах эта проблема решается при помощи различных инструментов. Где-то увеличивается коэффициент взвешенных по риску активов, когда каждый тенге, выданный через потребительский кредит, приравнивается к трем или пяти тенге. В этом случае происходит пересчет по активам, взвешенным по рискам. Или, например, в некоторых странах СНГ ужесточаются требования к документам, которые нужно предъявить для получения кредита. У таких инициатив государства одна цель – рост потребительских кредитов сделать более предсказуемым и контролируемым.

Не скрою, что наша первоначальная стратегия подразумевала более активный рост портфеля необеспеченных займов, но мы, в соответствии с принятым решением регулятора, пересмотрели стратегию. Было решено перераспределить намеченный ранее рост между другими продуктами с большей степенью обеспеченности, такими как автокредитование, ипотека и пр.

- Какова доля беззалоговых займов от общего судного портфеля, от розничного судного портфеля?

- Доля беззалоговых кредитов в общем портфеле составляет 9%, в розничном – порядка 21%.

- Несомненно, что недавно проведенная девальвация тенге откорректировала планы некоторых инвесторов

в отношении РК. Как девальвация повлияла на банк ВТБ (Казахстан)? Стал ли в связи с этим казахстанский рынок менее привлекательным?

- На мой взгляд, эффект девальвации в Казахстане несколько преувеличен. Понятно, что корректировка курса достаточно серьезно повлияла на уровень жизни в стране и, особенно, на социально уязвимые слои населения. Вопрос заключается в том, в какой рост инфляции это может вылиться? Конечно, для тех людей, которые делают покупки за границей в валюте, девальвация имеет негативный эффект. В принципе, если посмотреть, например, на российский рубль, то колебания курса в пределах плюс/минус 20% происходят регулярно. Считаю, что такие колебания – это показатель постепенного перехода к более свободному курсу. Девальвация может принести и некоторую пользу для экономики. Ведь фактически девальвация удешевляет трудовые ресурсы. А если мы говорим про экспорт, то резкая корректировка курса тенге дает дополнительный приток денег и дополнительную маржу.

- Какую долю занимают валютные вклады от общего депозитного портфеля банка ВТБ (Казахстан)? Какова была доля таких вкладов на 1 февраля 2014 года?

- На 1 февраля 2014 года доля валютных вкладов в общем портфеле депозитов составляла 14%, к концу первого квартала этот показатель увеличился до 16%. Что касается розничного бизнеса, то доля валютных вкладов на 1 февраля текущего года составляла более 16%, а к 1 апреля данный показатель достиг уже 24%.

- Думаю, что вы общаетесь со своими российскими коллегами, планируют ли какие-то российские банки заходить на казахстанский рынок?

- На территории СНГ наблюдаются достаточно серьезные интеграционные процессы, происходит подписание целого ряда соглашений, в том числе обсуждается возможность снятия барьеров для бизнеса. В частности, речь идет о предоставлении предпринимателю или банку возможности работать в любой стране на основании лицензии, полученной в одной из стран Таможенного союза. На мой взгляд, снятие границ по лицензиям позволит бизнесу развиваться более динамично и увеличит количество игроков. Думаю, что в дальнейшем, по мере нарастания интеграционных процессов, если решения по лицензированию будут приняты, в Казахстане может появиться большое количество новых игроков. А усиление конкуренции, как известно, всегда оказывает благоприятное воздействие на рынок.

- Понятно, что интеграционные процессы усилит конкуренция. Насколько банк ВТБ (Казахстан) сможет ее выдержать?

- В России насчитывается порядка тысячи банков, и ВТБ работает в достаточно жестких конкурентных условиях – нам не привыкать.

- Подробное остановимся на интеграционных процессах. Недавно глава Центробанка РФ заявила, что полноценная национальная платежная система (НПС) может быть создана в России приблизительно через полтора года. Стоит ли РК перенимать эту инициативу, может, такую систему нужно создать в рамках Единого экономического пространства (ЕЭП)?

- Думаю, что этот вопрос нужно направить к регуляторам стран ЕЭП. По российской статистике наибольшая часть платежей при оплате через карты осуществляется внутри России. Между тем, учитывая, что в основном платежи совершаются через международные платежные системы Visa или MasterCard, процессы по транзакциям происходят вне России. Согласитесь, что такая ситуация несколько странная, и лучше иметь процессинг внутри страны. Но понятно, что построение процессинга – это сложная задача, как технологически, так и организационно.

- Планирует ли материнский банк ВТБ более глубокую экспансию на рынок РК? Возможно, на этот рынок выйдут другие дочерние структуры?

- В группу ВТБ входит достаточно широкий перечень компаний, оказывающих услуги как на финансовом рынке, так и на рынке страхования, факторинга, на рынке пенсионных накоплений. Пока каких-то конкретных планов по экспансии в Казахстан нет, но мы не исключаем такой возможности.

- По сравнению с 2012 годом активы ВТБ (Казахстан) выросли на 49% – до 144 млрд тенге, кредитный портфель с учетом резервов увеличился на 34%, средства на счетах и депозитах выросли на 87%. Каких показателей банк планирует достичь по итогам 2014 года?

- Банк планирует и дальше продолжать активный рост. Так, в 2014 году ожидается прирост активов на 39 млрд тенге, или на 27%, при росте кредитного портфеля на 44 млрд тенге, то есть на 40%. Такой значительный рост кредитного портфеля планируется финансировать за счет притока средств клиентов, привлечения субординированного займа объемом 5 млрд тенге, а также за счет размещения нового выпуска облигаций.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

«АЛПАРИ»

ЗАПУСКАЕТ  
ОБНОВЛЕННЫЙ  
КАЛЬКУЛЯТОР  
ТРЕЙДЕРА

Калькулятор трейдера позволяет в режиме онлайн рассчитать для всех видов торговых инструментов и ключевые параметры сделок на Форекс: стоимость пункта, размер контракта, спред, своп, маржу, размер комиссии на ECN-счетах, а также возможную прибыль. Теперь трейдеры имеют возможность провести расчеты для 5 сделок одновременно с учетом всех ограничений на объемы торговли по каждому инструменту. Учтены и маржинальные требования, плавающее кредитное плечо, автоматически производится конвертация результата расчетов в валюту депозита счета и отображается текущий курс конвертации. В расчетах используются только актуальные цены. (Соб.инф.)

### СРЕДНЕМЕСЯЧНАЯ ЗАРПЛАТА В ИЮНЕ

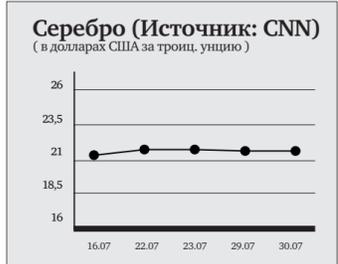
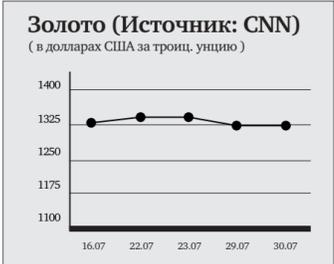
В июне 2014 года среднемесячная номинальная заработная плата одного работника составила 124780 тенге. Индекс номинальной заработной платы к июню 2013 года составил 113,5%, реальной – 106,0%. В отраслевой структуре самая высокая заработная плата отмечена в горнодобывающей промышленности и разрабочке карьеров – 243,3 тыс. тенге (в 1,9 раза превышает среднереспубликанский уровень), в профессиональной, научной и технической деятельности – 224,0 тыс. тенге (в 1,8 раза) и в финансовой и страховой деятельности – 201,4 тыс. тенге (в 1,6 раза). Самая низкая заработная плата у работников сельского, лесного и рыбного хозяйства – 69,2 тыс. тенге, что на 44,5% меньше показателя в среднем по стране. В региональном разрезе наиболее высокая заработная плата отмечена в Мангистауской области – 222,4 тыс. тенге, что почти в 1,8 раза превышает среднереспубликанский показатель. В Северо-Казахстанской области ее величина составила 85,8 тыс. тенге, что на 31,2% ниже среднего уровня по стране. В соответствии с международными стандартами среднемесячная номинальная заработная плата одного работника формируется с учетом доплат, надбавок, премий, а также налогов и других удержаний (подоходный налог, обязательные пенсионные взносы). (stat.gov.kz)

### ЛИДЕРЫ СТРАХОВОГО РЫНКА

На долю пятерки лидеров страхового рынка по состоянию на 1 июля текущего года приходится 45,1% от совокупного объема собранных казахстанскими страховщиками премий. Об этом деловому порталу Kapital.kz сообщили в пресс-службе страховой компании «Евразия». За прошедший месяц состав пятерки лидеров не претерпел изменений. СК «Евразия» занимает первое место с долей 14,6% рынка, СК «Халык-Казахинстрах» занимает вторую строчку с 13,5%. На третьей позиции обосновалась СК «НОМАД Иншуранс» с долей 6,3%. Четвертая позиция вновь осталась за СК «Казхиммис» с 5,4%. КСЖ «НОМАД LIFE» замыкает пятерку лидеров с 5,3% от совокупного объема премий. В страховании для клиента самым главным показателем ответственности страховой компании являются страховые выплаты. На конец июня 2014 года СК «Евразия» выплатила своим клиентам более 4,5 млрд. тенге или 13,4% от совокупного объема выплат, осуществленных отечественными страховыми компаниями. На втором месте СК «Халык – Казахстанстрах» с 4,4 млрд тенге страховых выплат, занимая 12,9% рынка. На третье место поднялась СК «НОМАД Иншуранс» с 2,2 млрд тенге с долей 6,5%. На четвертую позицию спустился СК «Цесна-Гарант», их клиенты получили по 2,1 млрд тенге или 6,2%. «КСЖ «НОМАД LIFE» замыкает пятерку лидеров с 1,8 млрд. тенге страховых выплат с 5,4% от совокупного объема выплат. Отмечается, что на 1 июля 2014 года СК «Евразия» собрала премии в размере 84 млрд тенге. Оплаченный уставный капитал компании составил почти 54,3 млрд тенге, что значительно превышает совокупный уставный капитал всех остальных компаний по отрасли «общее страхование». (kapital.kz)

### РОССИЯ И КАЗАХСТАН УВЕЛИЧИЛИ ЗОЛОТОЙ ЗАПАС

По данным МВФ, Россия, Казахстан, а также Мексика в июне увеличили свои вложения в золото. Среди стран, которые также нарастили золотые резервы – Турция, Сербия, Греция, Эквадор и Таджикистан. Об этом сообщают «Финансы.рф». В целом во всем мире на протяжении апреля и мая текущего года центральные банки сокращали объемы желтого металла в своих хранилищах. В итоге, в мае суммарно они держали 1,022 млрд тройских унций. В июне на биржах золота подорожало до максимума за последние четыре месяца – на 6,2%. Хедж-фонды, наблюдая возросшие финансовые риски из-за конфликтов на Украине, в Ираке и на Ближнем Востоке, в два раза увеличили свои длинные позиции по золоту в июне – это показывают свежие данные американской Комиссии по торговле товарными фьючерсами. Напомним, что в 2013 году золото потеряло 28% своей стоимости, однако с начала этого года по текущий момент наблюдается его рост на 8,8%. Россия занимает шестое место в мире по золотым резервам. В июне они составили 35,197 против 34,656 млн унций в мае. По данным Мирового совета по золоту, «желтый металл» занимает в международных резервах России около 9,3%. Турция увеличила свои золотые запасы до 16,491 в июне против 16,172 млн унций в мае, заняв тринадцатое место в мире по объемам резервов. А вот Германия, второй по величине держатель золота в мире после Китая, наоборот, сократила свои резервы со 108,806 до 108,805 млн унций. (kapital.kz)



## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

## КАЗАХСТАН

ФОТОЛОВУШКИ  
ЗАПЕЧАТЛЕЛИ  
СНЕЖНЫХ БАРСОВ

На территории Государственного национального парка «Көлсай көлдері» (Кольсайские озера) в Алматинской области объективы автоматических камер слежения за животными (фотоловушек) впервые запечатлели группу из трех снежных барсов, сообщает пресс-служба министерства охраны среды и водных ресурсов Казахстана. «Семейство барсов было заснято на высоте 2600 метров над уровнем моря в ущелье Малые Урюкты, в зоне заповедного режима национального парка. Камеры запечатлели самку барса с двумя прошлогодними, уже подростками детенышами. Кроме того, в объектив камер попало множество других зверей, обитающих в горах – тьяншанский бурый медведь, туркестанская рысь и основные объекты питания барса – горный козел, марал, козуля, кабан, заяц-толай», – говорится в сообщении. По данным экологов, следы снежного барса встречаются и в других ущельях национального парка, поэтому исследования с применением фотоловушек для выяснения их территориального распределения и численности будут расширены. Министерство охраны окружающей среды Казахстана выделило 5 миллионов 700 тысяч тенге на изучение снежного барса в 2014 году. Снежный барс (ирбис) является редким, малочисленным видом, который занесен в Международную Красную книгу. Ареал распространения снежного барса включает в себя части территорий 12 государств: Афганистана, Бутана, Индии, Казахстана, Китая, Киргизии, Монголии, Непала, Пакистана, России, Таджикистана и Узбекистана. Сейчас в дикой природе насчитывается немногим более 3 тысяч особей, из них около 307 на территории Киргизии. Общая численность снежного барса в Казахстане, по оценкам экспертов Фонда сохранения снежного барса, составляет 100-120 особей. В Казахстане снежные барсы обитают на Тянь-Шане, Джунгарском Алатау, Тарбагатае и Алтае. (ИА «Новости-Казахстан»)

ГЛАВЫ МИД СТРАН  
ШОС РАССМОТРЯТ  
ВОПРОСЫ ПРИНЯТИЯ  
НОВЫХ ЧЛЕНОВ

В Душанбе главы МИД стран-участниц Шанхайской организации сотрудничества (ШОС) рассмотрят вопросы принятия новых членов в Организацию, ситуацию в Афганистане, на Украине и Ближнем Востоке. Встреча министров иностранных дел ШОС пройдет 31 июля, сообщает МИД России, передает Kazakhstan Today. «Важным шагом станет принятие новой редакции типового Меморандума об обязательствах государства-заявителя в целях получения статуса государства-члена ШОС и Порядка предоставления статуса государства-члена ШОС. После одобрения министрами проекты этих документов будут вынесены на утверждение лидеров стран ШОС», – говорится в комментарии департамента информации и печати МИД России в связи с заседанием Совета министров иностранных дел государств-членов ШОС. Предстоящее мероприятие станет ключевым этапом в подготовке заседания Совета глав государств-членов ШОС, запланированного на сентябрь в Душанбе, на котором председательство в Организации переходит от Таджикистана к России. Основное внимание министры уделяют согласованию проектов документов, выносимых на рассмотрение саммита ШОС. «Совместные подходы государств-членов ШОС к вопросам дальнейшего развития организации, а также согласованные оценки ситуации в мире и в регионе будут зафиксированы в Душанбинской декларации и информационном сообщении», – отмечено в пресс-релизе МИД РФ. Из пакета документов, которые будут обсуждаться на заседании СМИД, а затем представлены на рассмотрение Совета глав государств, в МИД РФ выделены совместное решение о праздновании 70-й годовщины победы над фашизмом во Второй мировой войне. Речь идет о проведении в государствах-членах ШОС юбилейных мероприятий, в частности, организации встреч ветеранов с молодежью, научно-практических конференций и тематических семинаров, а также о подготовке специального заявления глав государств. «Министры обменяются мнениями по широкому кругу региональных и международных проблем. Среди них – ситуация на Украине, к которой государства-члены ШОС не могут оставаться безучастными. Особое значение будет иметь обсуждение ситуации в Афганистане в контексте состоявшихся президентских выборов и ожидаемого сокращения иностранного военного присутствия в этой стране. В центре внимания будут также находиться развитие обстановки на Ближнем Востоке, события вокруг Сирии и ход переговоров по иранской ядерной программе», – заявили в МИД России. В 2013 году в Бишкеке министрам иностранных дел было дано поручение разработать Стратегию развития ШОС до 2025 года. Базовый проект стратегии подготовлен российской стороной и в настоящее время изучается партнерами. «Министры обсудят пути продвижения международных позиций ШОС. В данном контексте перспективным видится механизм регулярных консультаций с государствами-наблюдателями в формате «6+5». Российская сторона предложила пригласить представителей этих стран на очередную встречу секретарей советов безопасности государств-членов в 2015 году. Эта инициатива поддержана партнерами», – добавили в российском внешнеполитическом ведомстве. (Kazakhstan Today)

«Финская шлюпка»  
причала в Алматы

Виктория Говоркова

Взбудораживший мировое мобильное сообщество Марк Диллон, соучредитель и операционный директор финской компании Jolla Ltd, которого называют «новым Стивом Джобсом», приехал в Алматы на открытие первого фирменного магазина. Впрочем, сам Марк от такого сравнения, которым его наградили финский журнал Norgwegian Magazine, сильно смущается. «Когда мне было 7 лет, у меня появился первый компьютер, и это был Apple, так я начинал работать. Сравнение именно со Стивом Джобсом это большая честь для меня, но вещи, которые мы делаем, наша философия сильно отличаются. Я не хочу быть человеком, который доминирует над всем, что происходит в компании. Мы строим открытую систему», – говорит он.

Это ключевая фраза, которую он пытался донести всем присутствовавшим на презентации смартфона Jolla. В однотипной гонке штампованных сенсорных моноблоков за количеством ядер и пикселей может появиться что-то новое. По словам Марка Диллона, фишка их продукта в открытости и фокусе на информационную безопасность.

«Вы же не будете покупать автомобиль с заклейненным капотом? Всегда интересно знать что внутри!» – сказал он.

Открытость операционной системы Sailfish далеко не мнимая – это продукт

с открытым исходным кодом. Все изменения платформы можно отслеживать на сайте Jolla, то есть исходный код контролируется сообществом пользователей. Существует интернет-сообщество together.jolla.com, где любой пользователь может внести свои пожелания по функционалу или внешнему виду смартфона, разработкой которых уже будут заниматься представители компании Jolla Ltd., если сочтут их полезными, или предложить свои разработки для дальнейшего внедрения. В этом, как считают эксперты, основное отличие Sailfish от ОС Android.

Прозрачность позволяет строить безопасную базу данных пользователей. «Jolla пришла на рынок не для того, чтобы продавать ваши персональные данные. Мы обеспечиваем открытый доступ на платформу, вы сами можете видеть, что происходит в вашем телефоне, и куда идут данные. Разработчики регулярно следят за тем, что происходит, если они обнаруживают что-то подозрительное и опасное для ваших данных, они обязательно вам об этом сообщат», – говорит г-н Диллон.

Напомним, что в основе ОС Sailfish лежит ОС MeeGo, которая ранее разрабатывалась в том числе компанией Nokia. В разработку платформы MeeGo компаниями Intel и Nokia было инвестировано 1 млрд евро. Несмотря на это, в 2011 году Nokia

отказалась от дальнейшей поддержки данного проекта. Команда, работающая над разработкой этой ОС, решила продолжить ее развитие в собственной компании. Сейчас в Финляндии в Jolla Ltd работает 110 человек и еще примерно 30 человек по всему миру.

В 2012 году компания заявила о своем намерении разработать и продвигать новые смартфоны и уже в мае следующего года было анонсировано первое устройство. В ноябре 2013 года в Хельсинки стартовали продажи смартфона Jolla на ОС Sailfish. С ноября по декабрь было продано 10 тысяч экземпляров.

Как рассказывает Марк Диллон, с тех пор в операционной системе многое изменилось, она выросла и живет своей жизнью, но душа MeeGo продолжает жить в этом телефоне.

Из фишек смартфона, которые сразу бросаются в глаза – снимаемая задняя панель «вторая половинка». По словам г-на Диллана, с помощью ее замены устройство преобразуется не только внешне, но и внутри, то есть меняется не только цвет, но и программное обеспечение, тем самым достигается высокий уровень персонализации. Каждый вариант характеризуется уникальным окружением с пользовательскими звуками, обоями и многим другим. В функциональные возможности могут быть добавлены клавиатура, дополнительная батарея, беспроводная за-

## Сабина Кузенбаева, «Chaplin Cinemas»: «В 2015 году станем вторым игроком на рынке»

Данияр Молдабеков

**Рынок кинотеатров меняется вместе с техническими возможностями кинопроизводителей. Казахстан в этом смысле не исключение: кинотеатры улучшают залы, активно внедряют новые технологии. Каких именно новшеств ждать казахстанским зрителям, и что из себя представляют кинопрокатный и кинотеатральный рынки в целом, деловому еженедельнику «Капитал.kz» рассказала Сабина Кузенбаева, генеральный директор «Chaplin Cinemas»**

**– Как бы вы оценили состояние кинопрокатной индустрии в Казахстане на данный момент?**

– Чтобы ответить на этот вопрос, нужно обратиться к истории развития современного рынка кинопроката в Казахстане. Первый этап начался в 1999 году и продлился до 2005-го. Так и назовем его – «Становление современного кинопрокатного рынка». В этот период в стране появляются первые коммерческие кинотеатры нового поколения, привлекающие высокий интерес зрителей. Если в России в эти годы на рынке господствовали кинотеатры, то в Казахстане не было противостояния кинопоказчиков (кинотеатров) и кинопрокатчиков (дистрибьюторов), поскольку обе эти ветви были совмещены: два основных кинопоказчика делили между собой пакеты мейджоров. Главное противостояние на рынке разворачивалось между ними, шла война за зрителя за счет жесткого эксклюзивного программирования. То есть в одних кинотеатрах демонстрировались одни фильмы, в других – другие. Второй этап (2005-2010) – «Расширение кинотеатральной сети». На рынке появляются новые игроки. За счет резкого роста числа современных кинотеатров ослабляется репертурная конкуренция. Увеличивается число прокатчиков, предлагающих все больше фильмов, в том числе и благодаря приходу цифровых технологий кинопоказа, и работе российских компаний без посредников. В кругу представителей мейджоров также появляются новые лица. Третий этап (2010-2014) – «Качественный скачок». В 2010 году происходит рывок сразу по нескольким направлениям развития кинематографии. Появляются новые суперсовременные мультплексы, вновь расширяется список местных дистрибьюторов, сотрудничающих с крупными независимыми российскими компаниями. Начинается централизованный прокат отечественных фильмов, которые порой составляют жесткую конкуренцию голливудской продукции (вспомним самый кассовый 2012 год – «Жаужурек Мын бала»). Наконец, голливудские мейджоры в массовом порядке меняют свои представительства в Казахстане, обращаясь к новым игрокам, крупнейшими из которых стали «Меломан» (представляют Walt Disney Pictures и Sony Pictures) и украинско-казахстанская компания «Суллак Синема» (Paramount Pictures, Universal Pictures

и Warner Bros). Сейчас мы находимся на пороге нового этапа, который можно охарактеризовать как «Этап становления цивилизованного рынка». В нашей стране представлены практически все последние технологии кинопоказа, работает несколько крупных кинотеатральных сетей, конкуренция среди которых очень сильно растет (появляются новые игроки). В этом смысле все хорошо. Теперь мы должны пойти по пути международных стандартов развития кинорынка. И когда мы этого добьемся, мы сможем говорить о том, что наш рынок стал цивилизованным.

**– Конкуренция, как вы сами замечаете, переходит из количественной в качественную. Какие из мировых стандартов кинобизнеса еще так и не стали реальностью в Казахстане?**

– Главный стандарт – прозрачность, открытость сборов. Это крайне важно, потому что речь идет не только о сборе налогов, но и о развитии киноиндустрии в целом. Данные два момента – прозрачность проката и будущее кино – взаимосвязаны. Существует система Rentrak, она была одобрена американскими студиями-мейджорами, и теперь благодаря ей они в любой момент могут посмотреть, сколько человек, в какой стране и каком конкретном зале пришло на фильм их производства. В Северной Америке, Европе и России эта система работает, закрывает 90% рынка. Наша сеть в Алматы уже запустила Rentrak, ряд других сетей ее также установили, но еще не подключили. Когда все игроки подключатся, появится полная картина о том, что происходит с нашим рынком. Будет понятно, сколько какой фильм собрал в отечественном прокате. Казахстан станет более понятной территорией для зарубежных компаний и для местных производителей. После такого шага Казахстан появится на карте мира как отдельная страна со своим пусковой машинкой, но очень плотным рынком. Ну а пока этого нет, студии подсчитывают свои доходы, которые приносит Казахстан как часть российских сборов. Эта цифра составляет 5% от сборов, которые собирают фильмы в России. То есть мы являемся для них частью России. Хотя та же Латвия, с куда меньшим рынком, рассматривается кинопрокатчиками как отдельная территория. Нам тоже надо к этому стремиться. И это важно не только для кинотеатров и зарубежных студий, эта информация просто необходима для развития нашей киноиндустрии. К слову, по нашим данным, итоговые кассовые сборы за 2013 год составили 9,3 млрд тенге. Но мы склонны считать, что на самом деле она несколько выше.

**– Кстати о размерах рынка. Считаете ли вы критичным для кинопрокатного (и кинотеатрального) рынка фактор низкой плотности населения в нашей стране?**

– Нет, не считаю. Скажем так, это не причина. Для нашего рынка – для кинобизнеса в широком смысле – вполне достаточно. Тем более вопрос не в плотности населения, а в посещаемости кинотеатров, их популярности у казахстанцев. Знаете, есть такой показатель – доля кинопоказа на душу населения. В Казахстане он составляет 0,64 %. Это неплохо. Для сравнения: в России этот же показатель состав-

ляет 1,2%, а в США – 3,2%. Так что наша миссия, чтобы как можно больше (и чаще) людей ходило в кино. Плотность населения, повторю, здесь ни при чем.

**– Вы говорите, что все, кто задействован в кинобизнесе, должны повышать названный вами показатель. Но вы – сеть кинотеатров. Вы не производите кино, не занимаетесь прокатом. Что вы, с учетом ограниченности своих возможностей, можете сделать для того, чтобы зрители чаще смотрели кино, в чем вы уже заинтересованы не меньше кинопроизводителей и прокатчиков?**

– Я считаю, что в Казахстане именно кинотеатры сделали очень многое для киноиндустрии. Я говорю о количестве и качестве кинотеатров, оно из года в год растет. Зрителям просто приятно ходить в кино. Это привело к тому, что кинопрокат в Казахстане находится на лучших, после России, позициях в СНГ. Причем с учетом, что это капиталоемкий бизнес, мы не имеем никаких налоговых льгот, послаблений, а также не самом лучшим в мире подходе к разделению доходов с кинопроката. Во всем мире кинотеатр и прокатчик делят доход 50 на 50%. У нас же ситуация такая – кинотеатр получает 40% с проката, а прокатчик – 60%. Мы – все кинотеатры – пытаемся разрешить данный вопрос, но это очень сложно. Можно сказать, что такое процентное соотношение – историческое. Так было всегда. А эти 10% – цифра для нас довольно серьезная. А ведь нам еще надо платить аренду, налоги. Мы обеспечиваем тысячи рабочих мест. Не стоит забывать, что если бы не было кинотеатров, то негде было бы показывать кино. В общем, этот вопрос в интересах не только кинотеатров, но дистрибьюторов и кинематографа страны в целом.

**– Какую долю в структуре доходов кинотеатра занимает продажа напитков и еды?**

– Во всем мире продажа напитков и попкорна является важной статьей дохода любого кинотеатра. И наша сеть – не исключение. Поэтому сейчас мы работаем над расширением ассортимента, в частности, вводим новые вкусы попкорна. При этом доходы от продажи напитков и еды не настолько высоки, как бы нам того хотелось. И мы ничего не можем с этим поделать, поскольку не получили поддержку со стороны антимонопольного комитета, который разрешил посетителям проходить в зал со своей едой. А приходят порой и с мантами, и пиццей... Это абсурд. Наша цель в этом вопросе – сохранить атмосферу кинозала. Сильный запах еды может мешать другим зрителям во время просмотра. Я уже не говорю про соблюдение элементарной чистоты в зале. Мы вкладываем немалые средства на создание атмосферы, приобретение лучших кресел совсем не для этого...

**– Какую долю на рынке вы сейчас занимаете, до каких цифр планируете ее нарастить?**

– Мы занимаем 13%. К тому же в 2015 году у нас вместо семнадцати залов будет тридцать два. Это сделает нас вторым игроком на рынке.

**– Ранее Kazakhstan Growth Fund осуществлял инвестиции и в российскую**

рядка или даже, к примеру, сигнализация повышения уровня угарного газа или автоматическая система открытия дверей автомобиля. Идеи, которые предлагают фанаты Jolla для задней панели, самые неожиданные.

Еще одна интересная фишка – активная многозадачность, которая обеспечивает просмотр до 9 одновременно открытых приложений. Как говорит Марк Диллон, вся ваша цифровая жизнь видна на одном экране.

Что касается сугубо технических характеристик, то они не особо впечатляют: двухъядерный процессор, блок массовой памяти объем 16ГБ (с возможностью расширения посредством microSD), камера на 8 мегапикселей, широкий дисплей в 4,5 дюйма и 4G технологии LTE.

Отметим, что Казахстан стал первой страной в СНГ, где начались официальные продажи смартфонов. Как подчеркнул Данияр Галимжанов, генеральный директор компании Mobile Invest, которая выступила партнером Jolla в Казахстане, такие марки смартфонов как iPhone и Samsung являются устройствами уровня high-end, смартфоны Jolla занимают нишу мобильных устройств среднего уровня. «Так как в данной ценовой категории смартфонов практически нет конкурентов, занимающих значимые доли рынка, у Jolla есть высокие шансы привнести изменения в существующий рынок, до конца года мы планируем реализовать порядка 4000 смартфонов в Казахстане. Продажи будут проходить не только в Алматы, предполагается расширение географии: Астана, Караганда и Шымкент», – говорит он. Стоимость смартфона Jolla в Алматы составит 89000 тенге.

В переводе с финского Jolla – означает шлюпка, по образному выражению Марка Диллона, все сотрудники компании как моряки, плывущие на своей маленькой шлюпке между Android и iOS навстречу к своим пользователям.

**сеть кинотеатров KAPO Фильм. Какие изменения там произошли? Будет ли трансформация сюда этот опыт?**

– Да, ADM Capital имеет интерес к этому бизнесу. У наших акционеров и команды «Капо» есть свой план развития, но к нам он не имеет отношения. У нас разные рынки. Из общего может быть только обмен опытом менеджмента.

**– Расскажите об инновациях, которые вы планируете внедрить в сети кинотеатров Chaplin Cinemas. К примеру, что будет еще кроме online-продажи билетов?**

– Самая значительная для нас – это запуск системы самой современной технологии 3D-показа – RealD Cinema, которая будет у нас в новой «MEGA Park». Это новшество не только для нашей сети, но и для всего Казахстана. В чем ее особенности? Многие не любят 3D из-за темной картинки. У кого-то во время просмотра даже начинает болеть голова. Если вы носите очки с диоптрией, то тоже сталкиваетесь с проблемой во время просмотра 3D-фильмов – ну как одеть очки на очки? В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка будет яркой и четкой, без искажений. Система RealD 3D очень популярна во всем мире. В нашем кинотеатре можно будет на свои очки прикрепить специальные клипсы, и проблема просмотра будет решена. Также будет решена проблема гигиены за счет одноразовых очков, которые после сеанса вы сможете оставить себе. Ну и очень важный момент – 3D-картинка

# ■ Турсынбек Омурзаков: «Ситуация с коррупцией ухудшается из года в год»

**По мнению многих казахстанцев, взятки – это иногда один из основных путей получения государственной услуги, каждый третий казахстанец платил взятки для ускорения процесса оказания услуг. О том, как коррупция влияет на состояние экономики и как бороться с этим злом в интервью «Капитал.kz» рассказал депутат Мажилиса Парламента РК Турсынбек Омурзаков**

**– Как бы вы могли бы охарактеризовать нынешнее состояние экономики страны? Подъем, стагнация, устойчивое развитие?**

– Экономика Казахстана ежегодно растет. По предварительным данным Агентства РК по статистике, экономика республики в 2013 году выросла на 6%. Другой вопрос – это драйверы нашего роста. По данным МЭБП РК, 65% прироста ВВП обеспечено за счет производства услуг, в частности, опережающего роста в торговле – 12,7%, транспорте – 6,5% и связи – 12,8%. В результате доля услуг в ВВП составила 53,3%. Как известно, быстрое развитие сферы услуг и повышение ее доли в ВВП часто относят к переходу страны к постиндустриальному экономическому укладу. Именно сфера услуг составляет в экономически развитых странах основную часть экономики (70–80%), что связано с высокоразвитой инфраструктурой (связь, транспорт, финансовые услуги и т.д.), а также развитием высокотехнологичных отраслей, для которых характерна высокая наукоемкость (то есть затраты на НИОКР), что не совсем соответствует реалиям казахстанской экономики. Наш перекос в сторону услуг скорее связан с недостаточным ростом производственного сектора. Общеизвестно, что проблемы отечественной экономики обусловлены преобладанием в ее структуре сырьевого сектора. Для диверсификации нам необходимо развитие обрабатывающей промышленности. Однако если посмотреть на статистику, доля обрабатывающей промышленности в структуре ВВП по итогам 2013 года составила 10,8%, что весьма примечательно в свете того, что, к примеру, в 2010 году ее доля в ВВП составляла 11,3%.

**– В прошлом году вы просили главу Национального банка Казахстана Григория Марченко рассмотреть возможность создания нового международного финансового центра в Астане. Как обстоят дела с реализацией?**

– Стратегический план развития Республики Казахстан до 2020 года, утвержденный в начале 2010 года, предполагает развитие конкурентоспособного финансового центра города Алматы, соответствующего международным стандартам, и его вхождение в группу 10 ведущих финансовых центров Азии. Спустя почти 4,5 года финансовый центр Алматы пока не совсем близок к уровню таких финансовых лидеров как Гонконг, Сингапур, Токио, Шанхай и др. Я предлагал рассмотреть возможность создания нового финансового центра в Астане, но в свете последних событий (я имею в виду подписание договора о ЕАЭС, согласно которому у Алматы с 2025 года будет располагаться наднациональный орган по регулированию финансовых рынков союза) для Алматы открываются новые перспективы. Тем более что глава государства в ходе заседания Высшего Евразийского экономического совета предложил не дожидаться создания союзного финансового регулятора, а приступить к позиционированию Алматы как финансового центра ЕАЭС.

По глобальному индексу конкурентоспособности финансовых центров Алматы сегодня на 58-м месте из 83-х. В рейтинге крупнейших азиатских финансовых центров Алматы занимает 13-е место. Для того чтобы реализовать поставленные задачи, необходимы четкое видение направлений развития финансового центра и конкретные механизмы для совершенствования регулирования, улучшения деловой среды и развития инфраструктуры. Надеюсь, что все эти вопросы с конкретными целевыми и промежуточными показателями и сроками исполнения будут учтены в новой концепции развития финансового центра Алматы до 2020 года, которая должна быть принята к 1 декабря 2014 года.

**– Вы поддержали инициативу президента в создании народных предприя-**



**тий, так называемого «Народного IPO», которое позволит гражданам стать со- владельцами крупнейших национальных компаний. Ссылались на опыт США, России и других стран. Почему проект не пошел?**

– Я предлагал обратить внимание правительства на такую форму хозяйствования, как народные предприятия, которые представляют собой акционерные общества, где большая часть акций принадлежит работающему в них коллективу. Народные предприятия создаются во всем мире: США, Китае, Швеции, Норвегии и в других странах. Кроме того, в России также создаются народные предприятия: с 1998 года там действует Федеральный закон «Об особенностях правового положения акционерных обществ работников (народных предприятий)». Сейчас в России работают около 200 народных предприятий. Препонами внедрения данного механизма у нас в Казахстане является отсутствие в законодательстве РК организационно-правовой формы закрытого акционерного общества. А вот что касается «Народного IPO», то эта программа касается только национальных компаний и не затрагивает обычные акционерные общества.

**– Почему вы считаете, что необходима социальная модернизация? Разве нам и без модернизации плохо живется?**

– Рост доходов населения в республике сопровождается также усилением экономического неравенства, что может стать серьезной угрозой для стабильного развития страны. Поэтому социальная модернизация должна стать основной движущей силой развития Казахстана. Главную причину неравенства доходов населения составляют перекосы в уровне заработной платы. По данным Агентства РК по статистике, среднемесячная заработная плата за май 2014 года в стране составила \$22,1 млрд до \$19,9 млрд.

Значительное снижение валютных активов Нацбанка указывает на то, что в

и работникам бюджетной сферы часто ниже среднего уровня по республике. К примеру, согласно официальной статистике, за май 2014 года среднемесячная заработная плата в образовании составила всего 75,9 тыс. тенге, в сфере здравоохранения и социальных услуг – 93,3 тыс. тенге, в искусстве – 82,9 тыс. тенге. И это при том, что по поручению главы государства с 1 апреля 2014 года предусмотрена ежемесячная доплата к должностному окладу гражданских служащих, занятых в государственных учреждениях и государственных казенных предприятиях, в размере 10%. Кроме того, базовый должностной оклад, который составляет 17 697 тенге, не индексировался с июля 2011 года. С того момента накопленная инфляция уже превысила 10%.

**– Вам не кажется, что общество не готово к реализации подобных идей?**

– А разве нужно готовиться к улучшению качества жизни? Основной целью социальной модернизации является повышение благосостояния граждан и развитие человеческого капитала.

**– В чем причина пристального внимания президента страны к регионам?**

– Развитие регионов – это и есть развитие Казахстана, ведь устойчивое развитие регионов – залог устойчивого развития экономики в целом. Взятый в стране курс на форсированную индустриализацию и диверсификацию экономики напрямую связан с развитием регионов как точек экономического роста. Развитие регионов – это многомерный процесс, который нуждается в тщательном контроле и регулировании.

**– В своих выступлениях вы неоднократно говорили о необходимости создания офшорных зон в стране. Почему они до сих пор не созданы?**

– Я делал депутатский запрос по созданию офшорных зон у нас в Казахстане. В будущем они могли бы стать ключевым

инструментом против бегства капитала из страны и механизмом привлечения дополнительного иностранного капитала. В ответе на мой запрос отказ мотивирован планами по вступлению в ОЭСР, в рекомендациях которых введение в налоговые системы стран-участниц ОЭСР правил, ликвидирующих выгоды от использования офшоров. Однако я бы хотел отметить, что в рамках ОЭСР есть 3 списка офшорных зон: белый, серый, черный. И я не предлагаю создавать «прачечную». Участники должны соблюдать установленные правила в офшорной зоне, а нарушая их, должны нести строгое наказание. Многие офшорные зоны входят в белый список ОЭСР. Это Мальта, Сейшельские острова и многие другие.

**– Одна из странностей нашего бюрократического аппарата – неспособность использовать выделенные средства. Вы работаете в бюджетной комиссии и в курсе дела. В чем причина? Неужели дело в коррупции? Многие считают, что одна из основных причин – порочная практика «откатов». Она по-прежнему живет и процветает?**

– Ситуация с коррупцией в Казахстане ухудшается из года в год. По данным Агентства РК по борьбе с экономической и коррупционной преступностью (финансовой полиции), в 2013 году выявлено 1847 коррупционных преступлений. По результатам ежегодного исследования «Индекс восприятия коррупции 2013», проведенного международной неправительственной организацией по борьбе с коррупцией и исследованию уровня коррупции Transparency International, Казахстан занял 140 место, опустившись в страновом рейтинге на 7 позиций. Согласно исследованию, в некоторых случаях взятки – это единственный путь получения государственной услуги; 33% платили взятки для ускорения процесса оказания услуг; 8% респондентов взятками пытались получить услуги по меньшей цене, а 39% давали взятки в форме подарков или благодарностей.

**– Вы говорили о демократизации, и у меня возник вопрос: сегодня мы видим как покидают свои посты высокопоставленные чиновники – акимы, министры... Меня смущает тот факт, что отбегаемые формулировки не отражают суть процесса. Почему мы не можем прямо сказать о причинах.**

– Я считаю, что отставка высокопоставленного чиновника – это не всегда следствие каких-то ошибок. Возможно, просто не обеспечивается желаемый динамизм в курируемой им сфере или ввиду каких-то новых обстоятельств требуется изменение подходов и тогда на его место приходит человек с более подходящими навыками и опытом.

**– У всех на устах грядущие выборы в парламент. Вы считаете, что время незрело? Депутаты исчерпали свой потенциал?**

– На мой взгляд, депутатами ведется плодотворная работа. С начала третьей сессии на рассмотрении парламента было 154 законопроекта, из них 114 внесено правительством, 11 инициированы депутатами. 104 закона приняты, 80 – уже подписано главой государства. По актуальным государственным проблемам было направлено 444 депутатских запроса (сенат – 148, мажилис – 296). Депутаты посетили сотни населенных пунктов в различных регионах, провели тысячи встреч. В ходе сессии депутатам поступило более 9 тыс. обращений, заявлений и предложений (сенат – 3395, мажилис – 5814). Однако работа депутатов во многом обусловлена качеством вносимых правительством законопроектов, которое, к сожалению, не всегда на должном уровне. За время работы пятого созыва правительством в мажилис внесено 267 проектов законов, из которых 43 (17%) возвращено на доработку из-за несоответствия предъявляемым требованиям. Только 114 (38%) законопроектов полностью удовлетворили установленным требованиям. Среди причин – отсутствие должной межведомственной координации при разработке законопроекта, нередкое переписывание законопроектов с зарубежных аналогов без учета национального законодательства, неаутентичность переводов на государственный язык. Кроме того, имеются факты несоблюдения тридцатидневного срока рассмотрения поправок депутатов к законопроектам, а также формальных ответов правительства на поднимаемые депутатами вопросы. В этой связи необходимо повышать эффективность взаимодействия законодательной и исполнительной ветвей власти.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### ТАМОЖНЯ ВКО ВОЗБУДИЛА УГОЛОВНОЕ ДЕЛО

Таможенники Восточно-Казахстанской области выявили факт незаконного провоза крупной партии ядовитого вещества – натрия кремнефтористого с территории России, сообщает пресс-служба комитета таможенного контроля министерства финансов Казахстана. «Выявленный товар натрий кремнефтористый (натрия гексафторосиликат), общим весом 2,3 тонны, относится к ядовитым веществам в соответствии с постановлением правительства РК «Об утверждении перечня ядов, производство, переработка, перевозка, приобретение, хранение, реализация, использование и уничтожение которых подлежит лицензированию» и является товаром двойного назначения. Может использоваться в качестве прекурсоров для создания токсических химических веществ, подлежит экспортному контролю и лицензированию», – говорится в сообщении таможи. По данному факту управлением борьбы с контрабандой ДТК по ВКО 28 июля возбуждено уголовное дело по признакам состава преступления предусмотренного статьей 250 УК РК (Контрабанда изъятых из обращения предметов или предметов, обращение которых ограничено), проводится расследование. (ИА «Новости-Казахстан»)

#### ОБМАНУТЫЕ ПОКУПАТЕЛИ ГРУЗОВИКОВ

В Актобе увеличилось число обманов покупателей подержанных иномарок. После проверки таможенники выявили многочисленные факты продажи авто с поддельными техпаспортами и искаженными годами выпуска. Теперь жертвы махинаций с продажами автомобилей – добросовестные покупатели, должны еще и государству заплатить многомиллионный ущерб, за невыплаченные таможенные пошлины. Об этом сообщает корреспондент делового портала Kapital.kz из Актобе. Актобинские таможенники подают в суд на 9 покупателей грузовиков марки DAF и VOIVO, принятых несколько лет назад за границей. Но все эти годы владельцы авто даже не подозревали, что стали жертвами обманных схем и собираются опротестовать иски. Наталья Мартынова – одна из пострадавших купила тягач марки DAF в 2001 году в Литве. А совсем недавно женщина узнала, что автомобиль приобрела незаконно и еще должна заплатить государству миллионы тенге. Таможенный орган предъявил Мартыновой иск и требует доплатить за машину пошлину – более 5 млн тенге, и пеню за просрочку – около 800 тыс. тенге. Как сообщили таможенники автомобиль в реальности не 2009 года, как указано в техпаспорте, а намного старше 2003-го. Точную дату проверяющие установили после экспертизы. О том, что документы на автомобиль DAF поддельные также подтверждает официальный дистрибьютор DAF TOO «Босфор моторс», куда таможи обратился с письмом. Для покупателяницы этот факт также оказался неожиданным. Наталья Мартынова считает, что она пострадавшая, а не нарушительница, но тем не менее, должна уплатить таможенную пошлину выше, чем планировала. И таких пострадавших оказалось не мало. По городу Актобе первые результаты проверки выявили 9 обладателей машин с поддельным годом выпуска. К примеру, Виктория Гаршина должна выплатить за 2 машины 20 млн тенге, Поткинни – 13 млн тенге. Нуждинский насчитали более 19 млн тенге. В таможенном комитете понимают, что люди ни в чем не виноваты. Но требуют оплатить ущерб. «На 8 человек уже подали иски», – рассказывает адвокат Надежда Шаповалова. «Одно возмущает, как эти машины прошли регистрацию в Литве, России, Казахстане. Почему таможенники на границе не определили, что техпаспорта были поддельные, а не ждали несколько лет, пока пеня не накрутится? Таких проблем не было бы. Кто же тогда способствовал уклонению от уплаты таможенного пошлин и нанес крупный ущерб государству?», – задается вопросом адвокат. Хотя суды тоже признают, что покупатели могли и не знать о поддельных документах и перебитых годах выпуска, автоладельцы массово проигрывают суды. По словам адвоката Шаповаловой в одном из постановлений суда сказано, что хозяйка автомобиля перед тем как совершить покупку должна найти официальных дилеров авто и спросить у них точные сведения о дате выпуска. Но сделать это просто обывателю практически не реально. С другой стороны, эту работу должны делать таможенники, считает адвокат. Это они должны проверить подлинность, чтобы не допустить неуплаты положенных таможенных пошлин. Пострадавшие покупатели намерены дойти до Верховного суда и добиваться справедливости. (kapital.kz)

#### НА ТОП-МЕНЕДЖЕРА «ДОЧКИ» КТЖ ЗАВЕЛИ НОВОЕ ДЕЛО

Финансовая полиция возбудила новое уголовное дело на топ-менеджера компании «Локомотив» (дочерняя компания «Казахстан темір жолы»). Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в пресс-службе финансовой полиции. В мае 2014 года Агентство финансовой полиции по обвинению в получении взятки в общей сумме 100 тыс. долларов от представителя ТОО «Нур Табыс Мунай НТМ» за создание условий для заключения договора на поставку дизельного топлива арестовало исполнительного директора АО «Локомотив» Калаубаева Е. Кроме того, по обвинению в соучастии в получении взятки был объявлен в розыск исполнительный директор АО «Казтеміртранс» Альмусин Д. Установливаются его местонахождение. 15 июля в отношении Калаубаева возбуждено новое уголовное дело по факту хищения денежных средств компании «Локомотив» в сумме свыше 30 млн. тенге при осуществлении возмещения затрат ТОО «Нур Табыс Мунай-НТМ», понесенных при транспортировке дизельного топлива железнодорожным транспортом. Уголовные дела расследуются, иная информация в интересах следствия не разглашается. (kapital.kz)

# ■ Риски девальвации снова растут

[Начало на стр. 1]

Ситуация может еще больше ухудшиться в случае падения цен на нефть и на другое казахстанское сырье. При этом отдельно следует отметить введение секторальных торговых-экономических санкций США и Европейским союзом против России. Очевидно, что они могут стать дополнительными негативным фактором для индустриального производства Казахстана на ввиду наличия кооперационных связей между российским и отечественным бизнесом, которые только увеличились с созданием ТС и ЕЭП.

А если учитывать то, что доля индустрии в Казахстане стабильно составляет

более 30% в ВВП, то негативное влияние ситуации в промышленном производстве все больше будет сказываться на росте казахстанской экономики в целом.

Что касается золотовалютных резервов Национального банка, то они как в зеркале отражают происходящие в экономике процессы. Согласно информации регулятора, его валовые международные активы по итогам мая-июня снизились с \$28,4 млрд до \$26,5 млрд или на 6%. Причем наибольшее падение наблюдалось по валютным резервам. В рассматриваемый период они уменьшились на \$2,2 млрд, с \$22,1 млрд до \$19,9 млрд.

Значительное снижение валютных активов Нацбанка указывает на то, что в

мае-июне отток валюты из страны превышал ее приток.

В результате золотовалютные активы монетарных властей по состоянию на 1 июля оказались лишь на \$500 млн больше, чем этот показатель на конец февраля текущего года, когда регулятор резко снизил курс нацвалюты к доллару на 19%.

В случае сохранения (подчеркиваю, именно сохранения) негативной динамики по ЗВР Нацбанка девальвационные риски будут только увеличиваться, поскольку, повторимся, изменение золотовалютных резервов отражает процессы, происходящие в экономике. При этом то, что возможность дальнейшего снижения

данного показателя сохраняется, опять же указывают негативные тенденции в глобальной экономике: слабые показатели по ВВП США, низкие темпы экономического роста в еврозоне и в России, а также замедление роста китайской экономики.

Тем самым ожидать в таких условиях высокого спроса на экспортную продукцию Казахстана даже при сохранении высоких цен на нефть не приходится. Следовательно, поступление экспортной выручки в страну будет уменьшаться. Именно поэтому вероятность дальнейшего снижения международных резервов Нацбанка остается высокой, как и рост рисков очередной девальвации.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

## КАЗАХСТАН

В АВГУСТЕ ЦЕНЫ НА  
БЕНЗИН ОСТАНУТСЯ  
ПРЕЖНИМИ

«Сразу скажу, что 1 августа цены на бензин и дизельное топливо останутся прежними и сохранятся до конца месяца», — сообщил сегодня в ходе брифинга в Службе центральных коммуникаций при президенте РК министр нефти и газа РК Узакбай Карабалин, передает Kazakhstan Today. По его информации, обсуждение корректировки цен идет ежесемесно, сообщает strategy2050.kz. «Это не означает, что бензин каждый раз с обсуждением дорожает, как вы видите, стабильность сохраняется. Бензин сегодня в Казахстане дешевле, чем в странах, с которыми мы граничим: в России, Китае, Кыргызстане, Узбекистане. То же самое и среди стран Европы», — пояснил он. «Наше топливо одно из самых дешевых, но в то же время хотелось бы сказать, что надо учитывать реалии экономической ситуации и не реагировать на происходящее вокруг мы не можем. Мы должны понимать, что Казахстан, который вошел в глобальную экономику, не может существовать искусственно, сдерживать цены на топливо постоянно», — добавил министр. Напомним, предельные розничные цены на бензин АИ-80, АИ-92 и дизтопливо в Казахстане составляет в настоящее время 89 тенге за литр, 115 тенге и 102 тенге, соответственно. (Kazakhstan Today)

ДОБЫЧА НА  
КАШАГАНЕ МОЖЕТ  
ВОЗОБНОВИТЬСЯ

Добыча на казахстанском месторождении Кашаган может возобновиться в первой половине 2016 года, сообщил в среду министр нефти и газа республики Узакбай Карабалин. «Есть два варианта: при оптимистическом раскладе начало добычи на месторождении будет в первой половине 2016 года, а по второму варианту, с учетом полного завершения строительства газопровода, это вторая половина 2016 года. Но данные будут уточняться», — сказал Карабалин на брифинге. «Что касается платежей, которые должен делать подрядчик из-за того, что Кашаган стоит, в этом отношении договорами, которые были заключены с дополнениями 2012 года, за каждый квартал задержки в достижении кашаганской коммерческой добычи подрядчик должен уплачивать государству 30 миллионов долларов», — добавил он. «Кроме того, все работы, связанные с укладкой трубопровода, покупкой и другими работами, связанные с пуском месторождения и достижении кашаганской добычи — это полностью будет являться невозмещаемым и будет за счет подрядчика», — подчеркнул министр. Добыча на Кашагане была остановлена в сентябре прошлого года, через две недели после начала, из-за утечки газа. Почти сразу после возобновления добычи в октябре 2013 года была обнаружена другая утечка. Анализ, который проводился в течение нескольких месяцев, выявил наличие многочисленных микротрещин в трубопроводе, появившихся в результате воздействия на металл попутного газа с высоким содержанием серы. (ИА «Новости-Казахстан»)

ТУРИСТСКИЕ  
КОМПАНИЯМ  
ОКАЖУТ ПОМОЩЬ

В ноябре прошлого года в Казахстане был создан Потребительский кооператив «Субъектов туристской индустрии «Байтак», призванный решать проблемы в туризме. Такое решение было принято в 2013 году в связи с тем, что компания Sky Airlines объявила о своем банкротстве. В результате проведенных переговоров с местными туроператорами, в частности с компанией «Куалитум Тур», была достигнута договоренность о безвозмездном продлении проживания наших граждан в отелях до их отлета. Как объяснил в среду Денис Кривошеев, экономический обозреватель и консультант проекта, только недавно были поданы документы на создание новой отраслевой организации «АТАК» — Ассоциация туроператоров Казахстана. Она призвана защищать малые и средние турагентства, а также малых туроператоров, которые выкупают туры у крупных туроператоров. «Мы предложили свою концепцию — Байтак, когда сами мелкие туроператоры сами себя страхуют, а крупные — страхуются согласно новым правилам, достаточно серьезно, от процентов оборота», — говорит Денис Кривошеев. Каждый туроператор вкладывает на депозит или спецсчет сумму в зависимости от своих оборотов. По мнению Асель Нуркебаевой, директора ТОО «Tourmagazine», это приведет к удорожанию стоимости турпакетов. «Наши крупные туроператоры не смогут конкурировать с российскими туроператорами — Натали тур и Pegas Touristik. Казахстанский туризм сейчас окажется в опале. Орудовать здесь и отправлять туристов на отдых будут только российские туроператоры», — отметила Асель Нуркебаева. Как уточнил Денис Кривошеев, потребительский кооператив — единственная форма собственности, которая позволяет вести так называемую «черную кассу». Некоторые называют это стабилизационным фондом. В любой момент можно изъять деньги из этого фонда или доложить, не платя налоги. «Малые агентства выступают в этот потребительский кооператив и являются его соучредителями. Каждое агентство — это отдельный голос, каждый является собственником. Каждое агентство платит левый взнос, который сразу уходит в стабилизационный фонд. Предположительный единовременный взнос — 180 000 тенге. Дальше агентство в течение года платит членский взнос», — отмечает Денис Кривошеев. По словам Асель Мамбетовой, директора ТОО «Galaxy Tour» необходимо защищать мелких, средних туроператоров и турагентов, которые больше страдают при кризисе. «Они (турагентства — прим. Kapital.kz) по второму разу выплачивают деньги за отель, авиабилеты. Самое страшное, когда надо вывезти туристов, когда нужно оплатить отели, люди бегут, занимают деньги или снимают со счетов, продают машины, лишь бы турист был размещен. Мы наблюдаем это уже 6 лет, каждый год. Это большие трагедии», — комментирует Асель Мамбетова. (kapital.kz)

## Пошлины выдавили лицензии

Под нажимом Киева Беларусь частично отменила лицензирование импорта

Ольга Примак

**Минск вынужденно пошел на попятную в попытке оградить страну от импорта, прежде всего украинского. Постановлением от 24 июля правительство Беларуси отменило требование о лицензировании поставок товаров из стран - членов Договора о зоне свободной торговли (ЗСТ) СНГ**

Напомним, с 1 мая 2014 года Совмин РБ ввел разовые лицензии на импорт пива из-за границы Таможенного союза, а с 1 июня — на импорт кондитерских и макаронных изделий, листового стекла, стеклотары и цемента. Причем потенциальных поставщиков обязали согласовывать с госорганами РБ минимальные предельные отпускные цены на товар, что сразу повысило их в разы.

Как пояснил пресс-секретарь МИДА РБ Дмитрий Мирончик, постановление о лицензиях было принято правительством «в целях недопущения ущерба национальным производителям от товаропотоков, поступающих в Беларусь по серым схемам, их легализации и наведения порядка с ценообразованием». Теперь это якобы не актуально.

«На протяжении апреля — июля в постоянном режиме осуществлялся мониторинг ситуации с доступом лицензионных товаров, особенно происходящих из стран СНГ, с которыми у нас подписаны соглашения о свободной торговле. Его результаты свидетельствуют об исправлении негативных тенденций, которые имели место на внутреннем рынке на момент принятия постановлений. Таким образом, отпала необходимость в лицензировании товаров, поступающих к нам из стран, подписавших Договор о зоне свободной торговли от 18 октября 2011 года», — прокомментировал представитель МИДА досрочную отмену ограничения для стран ЗСТ.

## Наказали асимметрично

На самом деле, задний ход стал реакцией на действия Украины. Именно она больше всех пострадала от мер Минска против импорта. Если украинские пивовары еще смогли согласовать цены на свою продукцию, смирившись с искусственным подорожанием пива, то кондитерам найти консенсус не удалось, и в середине июня ассоциация «Укркондпром» объявила о полной приостановке экспорта сладостей в Беларусь.

Как рассказывал тогда председатель ассоциации Александр Балдынок, госорганы РБ потребовали от украинских производителей повысить цены на 30-500%, и это лишило поставки экономического смысла. Из-за остановки реализации в белорусском направлении Украина готовилась до конца 2014 года потерять 130 млн гривен. Чтобы повлиять на эту ситуацию, г-н Балдынок обратился в Минэкономразвития Украины с просьбой провести антидискриминационное расследование и наказать Минск асимметрично — запретить поставки белорусского молока.

По результатам расследования Киев поступил иначе: ввел не запрет, но спецпошлины, зато сразу на ряд белорусских товаров как ответ «на дискриминационные и недружественные действия Беларуси». Согласно двум решениям Межведомственной комиссии по международной торговле, опубликованным 16 июля, ввозные пошлины в размере 55,29% вводятся на поставки из Беларуси кондитерской и молочной продукции, электрических ламп, минеральных удобрений и холодильного оборудования. Импорт белорусского пива, резиновых шин и некоторой другой номенклатуры холодильного оборудования



облагается пошлиной 60,05%. Срок действия пошлин — до 31 декабря 2016 года. До сих пор ставки были нулевыми, так как страны входят в зону свободной торговли.

Хотя главной статьёй белорусского экспорта в Украину — нефтепродуктов — в «черном списке» нет, запретительные пошлины на перечисленные товары могут серьезно сказаться на и без того плачевном внешнеторговом балансе РБ. Оценить возможные потери республики можно исходя из статистики по экспорту. За первые четыре месяца 2014 года Беларусь поставила в Украину холодильников на \$5 млн, резиновых шин — на \$4,7 млн, попавших в опалу наименований молочной продукции — на \$6,9 млн. Калийных удобрений за 5 месяцев текущего года Украине продано на \$4 млн. Кондитерские изделия и пиво — позиции менее серьезные, по каждой из них за 4 месяца не набралось и миллиона долларов, но в условиях дефицита платежного баланса и эти валютные прогляды для Беларуси жизненно важны.

## Санкции подвигли к диалогу

Поэтому неудивительно, что на решение Киева Минск отреагировал моментально. В тот же день, когда объявили о спецпошлинах, МИД РБ выступил с заявлением о том, что «принял к сведению» намерения украинских партнеров. При этом во внешнеполитическом ведомстве «не могут согласиться» с мотивацией Киева, так как Беларусь не вводила лицензирование специально в отношении Украины, оно «распространено на неопределенный круг стран», а кроме того, мера принята всего на 6 месяцев.

Решения Межведомственной комиссии по международной торговле вступают в силу не сразу, а через 10 дней после опубликования. Оставшееся до 26 июля время Минска обещал использовать «для урегулирования имеющихся у сторон разногласий в режиме непосредственного диалога».

И он его использовал. Первые консультации с украинскими экспертами прошли в Минске уже 18 июля. А за день до того, как спецпошлины должны были заработать, МИД РБ объявил о вышеупомянутой отмене лицензирования для стран-членов ЗСТ СНГ.

Очевидно, что под партнерами по СНГ имеются в виду не члены Таможенного союза, не Армения, Кыргызстан или Узбекистан, которые и не почувствовали этого лицензирования, а прежде всего Украина. Восстановив соседку в правах, Беларусь теперь выдвигает Украине встречное

предупреждение. «Мы ожидаем, что Украина обеспечит доступ белорусских товаров на свой рынок в режиме, установленном Договором о зоне свободной торговли, оперативно отменив соответствующие решения Межведомственной комиссии», — говорится в заявлении белорусского МИДА. — В том же случае, если украинские решения вступят в силу, мы вынуждены будем принимать меры адекватного реагирования. Хотя надеемся, что по негативному сценарию события развиваться не будут, поскольку это не соответствует духу и уровню взаимодействия между нашими братскими странами».

Вступили ли украинские решения в силу, до сих пор не понятно. От официальных комментариев и Киев, и Минск воздерживаются, а белорусские экспортеры на запретительные пошлины пока не жалуются.

## Минск попросит присоединиться

Не исключено, что между столицами идут сложные переговоры — не собственно о лицензиях и пошлинах, а в целом о дальнейшей судьбе торговых отношений Беларуси и Украины в условиях торговых санкций Кремля против Киева.

Как известно, под предлогом нарушения санитарных и прочих производственных норм Россия с 28 июля запретила поставки молочной продукции из Украины, давми позже вступил в силу запрет на овощные, фруктовые и рыбные консервы. На очереди — кондитерские изделия.

С 8 июля Украину ограничили в поставках говядины, такие же меры приняты и в отношении Молдовы. Последней, кроме того, с 21 июля запрещено продавать России плодовоовощную продукцию. Эксперты называют эти меры следствием подписания Украиной и Молдовой соглашения об ассоциации с ЕС.

В конце июня на заседании Евразийской экономической комиссии России не удалось согласовать резолюцию об изменении режима для украинских товаров, так как Казахстан и Беларусь высказались против. Как заявил тогда вице-премьер РБ Сергей Румас, пока сложно оценить угрозу для экономики стран-участниц Таможенного союза, а значит, нет никакой необходимости столь срочно принимать подобные решения.

Однако если Москве удастся вытолкнуть Киев и Кишинев из зоны свободной торговли, Астане и Минску придется присоединиться к заданному курсу. Как заявил в начале июля первый вице-премьер России Игорь Шувалов, Молдова может

быть исключена из договора о зоне свободной торговли СНГ в соответствии со статьей 62 Венской конвенции о праве и международных договорах, которая ссылается на коренное изменение обстоятельств как основание для прекращения или приостановки действия договора.

В то же время есть информация о том, что Минэкономразвития РФ подготовило несколько вариантов защиты от товаров из Украины и Молдовы в ответ на их европейский выбор.

Один из них — применить 6-е приложение к договору о зоне свободной торговли СНГ, согласно которому страны — участницы ЗСТ могут устанавливать ненулевые ставки таможенных пошлин в страны зоны, если в результате произошел существенный рост импорта зарубежных товаров в одну из стран. Другой вариант — приостановить действие договора о ЗСТ для «непокорной» страны, доказав, что она нарушила договор или произошла изменения, в корне меняющие ситуацию, при которой договор был подписан.

В общем, все идет к тому, что Россия может потребовать от партнеров по таможенной «тройке» принять аналогичные меры в отношении украинской и молдавской продукции — во избежание проникновения ее на российский рынок. На этот случай Минску и пригодятся решения Украины о спецпошлинах: угрозу национальным интересам Беларуси от ссоры с Киевом можно будет использовать как аргумент в споре с Москвой.

Признаки давления на Минск подчас проявляются самым неожиданным образом. Например, на сайте Россельхознадзора 29 июля появился пресс-релиз о ходе телефонных переговоров заместителя руководителя Россельхознадзора Евгения Непоклонова с главным госветинспектором РБ Юрием Пивоварчиком. В нем утверждается, что г-н Пивоварчик якобы выразил готовность ужесточить контроль за украинской молочной продукцией и пообещал рассмотреть вопрос о присоединении к ограничительным мерам РФ в части молока и мяса.

Примечательно, что белорусская сторона ни словом не обмолвилась о переговорах с Россельхознадзором на столь скотоловную тему. В Департаменте ветпроднадзора МСХ РБ вообще не принято обнародовать внутреннюю кухню, так что пресс-релиз Россельхознадзора выглядит открытым намёком.

И это, похоже, только начало передела рынков в условиях новой политической реальности на постсоветском пространстве.

## Реально ли взять кредит для бизнеса и не заложить все имущество?

Данияр Молдабеков

**Б**изнесменам, особенно начинающим, бывает непросто взять кредит для своего дела. Но даже если это все-таки удается, то предпринимателям бывает очень сложно рассчитаться за ссуду. О том, есть ли более легкие варианты, рассказал Алмат Кожакметов, главный менеджер департамента гарантирования АО «ФРП Даму», в рамках проведения Финансового клуба.

Бизнесменам приходится ставить свое имущество под залог кредита, а постоянно закладывать свою собственность никто не хочет. По словам г-на Кожакметова, этого можно избежать: фонд «Даму» готов, уверяет спикер, здесь помочь. «Мы готовы вместо вашего залога поставить нашу гарантию, которая на сегодняшний день считается высоколиквидным обеспечением», — утверждает он.

Эта гарантия, в свою очередь, будет для разных категорий — начинающих бизнесменов и действующих. Экспресс-гарантия для новичков, когда бизнесмен берет до 20 млн тенге, составляет 70% от суммы кредита. Разницу — 30% — предприниматель должен покрыть своими средствами, или депозитом, или какими-нибудь другим залогом. Экспресс-гарантия для действующих бизнесменов возможна до 60 млн тенге. При этом она дается на 50% от суммы кредита, то есть до 30 млн тенге. Еще есть индивидуальные гарантии для действующих бизнесменов — при кредите от 60 до 300 млн

тенге, предоставляется она в виде 50% (150 млн тенге).

Гарантии даются на инвестиции и пополнение оборотных средств. Инвестиции включают в себя приобретение оборудования, строительство здания, модернизацию действующего оборудования. Пополнение оборотных средств — это деньги для закупки сырья. Ставка по кредиту должна быть не больше 14%.

Что касается процентной ставки, то здесь включается механизм субсидирования кредитов: из этих 14% государство, в лице фонда «Даму», возмещает 7%, остальное оплачивает сам бизнесмен.

Обеспечение для начинающих предпринимателей составит 30%, для действующих — 60%. «Залог такой же — либо свое имущество, либо то, что задействовано в бизнесе. Сроки заявки по экспресс-гарантиям фонд рассматривает в течение 5 рабочих дней. По индивидуальным — в течение 15 рабочих дней», — говорит г-н Кожакметов.

Отметим, что гарантия «Даму» не бесплатна. Если срок гарантии до двух лет, то бизнесмен оплачивает комиссию в размере 0,5% от суммы гарантии один раз. Если свыше двух лет — 1% от суммы гарантии.

Добавим, что получение гарантии зависит от отрасли, в которой занят предприниматель. Например, если вы работаете в сфере туризма или производства, то получите поддержку от фонда будет легче.

Существуют, однако, и исключения. Например, вряд ли получат гарантиро-

вание от фонда тот предприниматель, который уже имеет задолженность перед банком — сам банк на это вряд ли пойдет. Исламбек Кайрбеков, директор департамента мониторинга «Даму», привел пример Южной Кореи, где такие бизнесмены ставят под угрозу будущее своих детей. По его словам, там не дадут кредит для бизнеса, если у человека плохая кредитная история.

## Учиться, чтобы не заложить все зря

Чтобы такого не случилось, как считает Ляззат Ибрагимова, председатель правления «Даму», необходимо учиться предпринимательству. Тем более если речь идет о начинающих. К тому же казахстанским бизнесменам есть куда расти. На сегодня, по данным г-жи Ибрагимовой, в МСБ заняты 30% населения, в то время как на Западе (разумеется, с учетом большого опыта в рыночной экономике) эта цифра составляет в среднем 50%. Более того, из зарегистрированных предприятий лишь 60% активно действуют.

В фонде есть ряд обучающих программ для обучения граждан предпринимательству, деньги на которые выделяются государством. «Самой востребованной обучающей программой на сегодня является «Бизнес-Советник». Эта программа подразделяется на два крупных блока: «Бизнес-Советник-1» — для населения с предпринимательской инициативой и начинающих, и «Бизнес-Советник-2» — для действующих. В этом году по заказу ми-

нистерства регионального развития мы должны по этой программе обучить 12 тысяч. На сегодня — программа работает 4 года — у нас было 65 тысяч слушателей», — говорит г-жа Ибрагимова.

Что дает эта программа? Цель, по словам спикера, обучить бизнесменов психологии предпринимательства, составлению бизнес-планов, юридическим аспектам, управлению персоналом и многое другое, что, по задумке, должно не дать гражданам впасть в кредитную кабалу и сделать бизнес успешным. «Выхлоп, правда, у нас не такой, чтобы сразу люди бежали открывать бизнес», — говорит Ляззат Ибрагимова. Однако, обучившись этой программе, помимо грамотности, человек может получить грант в акимате города, в котором живет. Впрочем, грантов не так много.

Молодые бизнесмены могут пройти обучение по другой программе, которая, как видится, дает больше льгот. «Молодежное предпринимательство — отдельный сегмент. Это люди до 29 лет. Они могут пройти двухнедельный курс «Школа молодого» предпринимателя. Курс завершается тем, что выпускник защищает проект своего бизнеса, а победители получают льготный кредит. Те, кто не победил, но имел интересный проект, будут проходить практику в нашем фонде или на профильном предприятии. Последнее, на мой взгляд, очень важно. Пожалуй, бизнесмену стоит пройти обучение на производстве, которым он сам хочет заняться в будущем», — резюмировала г-жа Ибрагимова.

# ■ Внутренний туризм: где отдохнуть алматинцам в выходные дни?

Жаннель Бейсенбаева

Туры выходного дня не только идеальный вариант для тех, кто хочет провести выходные недалеко от города, но и замечательная возможность разнообразить их, сняв напряжение после трудовых будней, зарядиться энергией на предстоящую неделю. Плюсом таких туров также

является универсальность – они подходят для поездки с семьей, с друзьями, коллегами, для гостей города. При этом одновременно являются для местных туристов хорошим способом внимательнее изучить географию родных мест. В нашем городе достаточно турфирм, предлагающих интересные экскурсии по окрестностям Алматы и Алматинской области.

«Капитал.kz» подготовил подборку наиболее популярных туров с ориентировочной стоимостью, куда входит: транспорт, экскурсионная программа, экологический пост. Следует отметить, что большая часть туров автобусно-пешеходная. Но те, у кого есть личный автотранспорт, также могут взять представленную информацию за основу и, объединив либо убрав не-

которые пункты, составить свой собственный маршрут.

Туры выходного дня  
Желающие поближе узнать историю города могут заказать обзорную экскурсию по Алматы, состоящую из двух частей, в сопровождении опытного гида-экскурсовода. В первой части экскурсии туристам покажут основные достопримечательности – площадь Республики, монумент Независимости Казахстана, парк имени 28 гвардейцев-панфиловцев, мемориал Славы, Свято-Вознесенский кафедральный собор, Казахский государственный академический театр оперы и балета имени Абая и другие. Во второй части запланирован подъем на Медео, затем на Кок-Тобе. Заканчивается экскурсия спуском с Кок-Тобе в вагончике подвесной канатной дороги. В среднем время экскурсии – от 3 до 6 часов, в зависимости от количества посещаемых объектов и выбранного маршрута. Стоимость договорная, зависит от количества человек и транспорта – от легкового автомобиля до автобуса.

Экскурсия	Стоимость взрослый/детский (тт.)	Примечание
Обсерватория	3000/2700 (при группе от 15 человек)	В 15 км от Алматы. Прогулка по обсерватории, наблюдение за планетами и звездами через телескоп.
Ворота Туюксу	4000/3700	25 км от города, в предгорьях Заилийского Алатау. Пешеходная часть – 4 км.
Большое Алматинское озеро	5000/4700	Находится менее чем в 30 км от Алматы. Расположено в ущелье реки Большая Алматинка и лежит на высоте 2510 метров над уровнем моря. В программу входит пешая экскурсия в окрестностях БАО и на водопад. На обратном пути можно посетить соколиный питомник «Ак Сункар».
Аксайское ущелье (Скит монахов)	4000/3700	Достопримечательность этого места – мужской православный монастырь, построенный на горе. Для его посещения женщинам рекомендуется брать с собой косынку и длинную юбку.
Монахово ущелье	3800/3500	Находится в ущелье Маралсай на территории Алматинского государственного природного заповедника в 50 км от города. В программу входит пешая экскурсия на водопад.
Тургенские водопады	3000/2700	В Иле-Алатауском национальном парке, 90-120 км от Алматы. Пешая экскурсия на Медвежий (ближайший), либо Кайракский (Бозгуль) водопад, до которого нужно идти около 8 км. В программу также включено посещение «Форелевого хозяйства» и/или экскурсия на «Страусиную ферму».
Урочище Тамгалы (Петроглифы)	4000/3700	В юго-восточной части Чу-Илийских гор, 170 км от города. Экскурсия по галерее петроглифов, где более 5 тыс. наскальных рисунков. Больше части из них более 3тыс. лет и сделаны в эпоху бронзы. Сезон – весна, осень.
Тамгалы Тас	3500/3000	Расстояние – 120 км от Алматы. Экскурсия по наскальным изображениям будд, прогулка по окрестностям. Сезон – весна, осень.
Чарынский каньон	4000/3700	В 220 км от Алматы, продолжительность тура – 13 часов. Пешая экскурсия в «Долину замков». Лучшее время года для посещения – весна, осень. Летом очень жарко.
Каньон Темирлик «Сказочная долина»	3500/3300	От города 250 км. Темирлик – правый приток реки Чарын. По его берегам растут реликтовый яблонь и тополь туранга. Этот каньон меньшая копия Чарынского. Сезон: март-июнь, сентябрь-октябрь.
Ущелье Теректы	4000/3700	Это каньон одноименной реки, в 130 км к востоку от города, в западной оконечности хребта Джунгарский Алатау. В ущелье есть буддийские и тюркские петроглифы, относящиеся к эпохе бронзы, водопады.
Озеро Иссык	3000/2700	Примерно в 70 км от города, на высоте 1756 метров над уровнем моря. В программу включено: экскурсия в музей «Золотого человека», осмотр сакских курганов, экскурсия на «Страусиную ферму».
Капчагайское водохранилище	2500/2300 (входит только проезд)	В 70 км от Алматы.
Кольсайские озера с посещением озера Кайынды	15000/14500	Двухдневный тур с размещением в гостевых домиках в поселке Саты. Примерно в 300 км от Алматы. Три озера расположены на высоте 1800, 2250 и 2700 метров над уровнем моря. В программе пешеходная прогулка до Кольсай 2. Во второй день посещение озера Кайынды, расположенного в 12 км восточнее от первого Кольсайского озера.

# ■ Расходы на свадьбу: первый миллион молодоженов

Наталья Андреева

В Европе давно принято доверять организацию свадьбы специализированным свадебным агентствам, ведь там работают профессионалы, которые не раз проводили торжества, угодив даже самым изысканным клиентам. Профессионалы могут не только организовать традиционную свадьбу, но и придумать для торжества что-то оригинальное, например, праздник в любом стиле от хиппи до королевской церемонии. Бизнес по организации праздников становится популярным. Стоит ли доверять этим компаниям, на чем можно сэкономить и как сделать свадьбу своей мечты?

В Алматы многие свадебные агентства занимаются организацией свадеб «под ключ». Такие агентства открываются часто, но, по словам экспертов, свадебный бизнес капризен и специфичен и не все открывающиеся салоны смогут устоять на рынке из-за большой конкуренции. Такие компании помогают в кратчайшие сроки подготовить свадьбу от и до. Специалисты советуют доверить этим компаниям, ведь они избавят от предсвадебной суеты и переживаний. «Чтобы молодожены не переживали за мелкие проблемы, которые обязательно возникают во время свадьбы, следует нанять свадебного распорядителя на весь свадебный день, чтобы он взял на себя все заботы, чтобы вовремя выходили выступать артисты, чтобы вовремя выносили еду и другие мелкие детали», – говорит Евгения Евстегнеева, главный редактор и основатель сайта prosvadbu.com.

Когда будущие молодожены начинают планировать свадьбу, они задаются вопросом сколько необходимо накопить денег, чтобы устроить свадебное торжество? Каждый подходит к этой проблеме по-своему, одни назначают день свадьбы заранее, как советуют специалисты, что-

бы успеть к ней тщательно подготовиться, другие просто справляют свадьбу в тесном семейном кругу.

По итогам сравнений затрат на свадебные торжества сайта Mojazarplata.kz – проведение национальной свадьбы на 100-120 гостей в Казахстане обходится, в среднем, в миллион тенге.

**Расходы, которые не обойдут любую свадьбу**

Основная часть расходов – это аренда зала в ресторане и свадебный ужин, здесь нужно отталкиваться от количества приглашенных гостей и статуса ресторана, счет на человека может варьироваться от 2000 до 5000 тенге в пригородном кафе и от 10000 до 40000 тенге в таких ресторанах, как «Алмасай», Gentlemen's Quality, Le Dome, El Miradot и другие.

Вторая часть расходов – свадебные наряды жениха и невесты. Свадебное платье невесты можно взять напрокат или купить на рынке, так оно будет стоить не больше 80 тыс. тенге, в свадебных салонах платье будет стоить дороже, но разница небольшая. В модном доме «Julie Lapidus» платье стоит от 65 тыс. тенге и выше, в «Ivougdress» цены от 100 тыс. тенге, и таких салонов в Алматы очень много.

Свадебное платье цвета слоновой кости с кружевными цветочными аппликациями и со шлейфом длиной 2,7 метра, в котором Кейт Миддлтон выходила замуж за принца Уильяма, оценивается специалистами в \$400 тыс., невестам есть куда стремиться.

Костюм жениха тоже можно приобрести на рынке или в специализированных салонах, цена мужской «тройки» от 30 тыс. до 368 тыс. тенге. На свадебный букет и аксессуары к свадебному платью молодожены тратят еще около 15 тыс. тенге.

Стоимость свадебного кортежа зависит от марки и количества автомобилей, в среднем, от 5000 до 40000 тенге за час.

«Разумным решением для жениха и невесты будет экономия денег на дорогих лимузинах, их, скорее всего, не вспомнят, и сейчас это не считается таким модным атрибутом, как было раньше. Можно взять ретро-автомобиль, а то и снять какой-нибудь новенький троллейбус, украсить его шариками и ленточками – это будет очень весело и запомнится гостям больше, чем лимузин, как у всех», – советует Евгения Евстегнеева.

Украшение зала, где будет проходить торжество, цветами и лентами будет стоить от 15000 тенге и выше. Заказ свадебного торта – от 3000 тенге за килограмм. Еще немаловажная часть праздника – это свадебная церемония. По данным adilet.gov.kz, за регистрацию брака взимается государственная пошлина в размере 1512 тенге согласно Кодексу Республики Казахстан «О налогах и других обязательных платежах в бюджет». Сама церемония в центральном загсе обойдется молодоженам в 88 тыс. тенге, во дворце торжеств «Бахыт» – 95 тыс. тенге, церемония на выезде – 12 тыс. тенге.

Ведущий или тамада. От этих людей зависит многое, свадьба может стать незабываемой и также обернуться провалом. С появлением интернета о человеке можно узнать все легко и просто, стоит лишь ввести в поисковике имя и фамилию ведущего или тамады, и вот он. На их сайте можно посмотреть видеочеты со свадеб, отзывы клиентов и контакты. Ведущие запрашивают гонорар больше чем рядовой тамада, так, шоумен, радио и телеведущий Дмитрий Доронин с напарником диджеем берут гонорар в \$1500, сюда также входит написание индивидуального сценария, экран и проектор. Кирилл Мейстер – шоумен и телеведущий – просит гонорар в \$2500. У ведущего и шоумена Алексея Кожемякина, директора шоу-агентства «Гротеск», гонорар составляет 200 тыс.

тенге, сюда входит дискотека. Тамада берет за свои услуги от 70 тыс. тенге и выше.

В городе Алматы очень много различных ансамблей, танцевальных групп и шоу-балетов, которые делают свадьбу яркой и красочной. Ансамбль народной музыки – от 30 тыс. тенге за полчаса, вокальная группа «Арт Вокал» – 50 тыс. тенге за 30 минут, фольклорно-этнографические ансамбли – за 30 минут от 150 тыс. тенге, акробатический дуэт – от 25 тыс. тенге, бармен-шоу – от 50 тыс. тенге, детский танцевальный коллектив «Ангелочки» – от 35 тыс. тенге, шоу двойников – от 25 тыс. тенге.

«Выгодней всего, когда тамада берет всю организацию на себя, чтобы не бегать и не суетиться. Вместе с женихом и невестой мы можем придумать свадьбу, о которой они мечтают, от украшения зала до шоу-программы», – говорит Татьяна, тамада с многолетним опытом.

Большую популярность набирают свадьбы и регистрации брака за границей. В отличие от Алматы, свадьба за рубежом получается экономней, если, конечно, молодожены не собираются везти с собой 100 или 200 приглашенных гостей, а едут туда лишь вдвоем, это не только экономно, но и романтично. Такие туры могут позволить себе многие, в среднем, по данным туристической компании «Sungate Travel Company», свадьба на острове Лангкави в Малайзии обходится в \$6000, вместе с перелетом и проживанием в пятизвездочном отеле на неделю. Свадьба состоит из символической церемонии обручения и автомобильной прогулки по самым красивым местам острова Лангкави, а также платья и букета невесты, романтического ужина на берегу моря при свечах. Не стоит забывать, что личные траты здесь не учитываются. Можно сыграть свадьбу в Сингапуре, на острове Бали и в Турции, цены зависят от желаний клиентов.

Где бы ни была сыграна свадьба, в Алматы или за границей, главное – все запечатлеть на фотографиях. Услуги фотографа будут стоить от 184 тыс. тенге и выше.

Народная мудрость гласит: в жизни человека три главных события – рождение, свадьба и смерть. Каждое из них является затратным и только хозяевам мероприятия решать, на чем следует экономить и как провести этот день.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### КАЗАХСТАНЦАМ РЕКОМЕНДУЮТ ВОЗДЕРЖАТЬСЯ ОТ ХАДЖА

Воздержаться от хаджа из-за вспышки коронавирусной инфекции в Саудовской Аравии вновь рекомендует казахстанцам главный государственный санитарный врач Казахстана Жандарбек Бекшин. «Мы, в первую очередь, хотим накануне хаджа, мы не препятствуем хаджу, но должны оповестить население о данной ситуации и попросить по мере возможности воздержаться в этом году (от хаджа) или перенести на другой период года», – сказал Бекшин на брифинге в службе центральных коммуникации при президенте. Коронавирусная инфекция – острое вирусное заболевание, клинически характеризующееся поражением верхних отделов респираторного тракта. Данный вирус вызывает тяжелые заболевания, приводящие к высокой смертности. Клинические заболевания проявляются тяжелым респираторным синдромом (атипичной пневмонией) с явлениями дыхательной и почечной недостаточности, нарушением со стороны желудочно-кишечного тракта. Всего с начала года коронавирусом в ОАЭ диагностировали примерно у 40 человек, двое из них за это время скончались. (ИА «Новости-Казахстан»)

#### «ГУЛЬНАР ТУР» МОГУТ ЛИШИТЬ ЛИЦЕНЗИИ

Комитет индустрии туризма министерства направил иск в специализированный межрайонный административный суд Алматы о лишении лицензии на осуществление туроператорской деятельности ТОО «Гульнар Тур». Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в пресс-службе Комитета индустрии туризма. Компания «Гульнар Тур» нарушила нормы закона от 13 июня 2001 года № 211 «О туристской деятельности в Республике Казахстан». В частности, не обеспечила оказание туристам всех услуг входящих в туристский продукт, то есть не выполнил обязательства перед туристами. Напомним, из-за проблем туроператора «Гульнар Тур» сотни клиентов компании не смогли вовремя вылететь из Турции в Казахстан. Позже с такими же сложностями столкнулись и те, кто должен был вылететь на отдых из Казахстана в Турцию. Между тем 25 июля 2014 года первая группа туристов компании «Гульнар тур» вылетела из Алматы в Анталью. Всего на борту находилось 209 пассажиров, 17 из которых являются клиентами компании «Гульнар тур». По данным на 25 июля количество туристов компании «Гульнар тур», переформированных билеты составило около 300 человек. Для переформирования билетов необходимо обратиться в представительства авиакомпаний и иметь при себе документальное подтверждение оплаты авиаперелета, электронные билеты и документальное подтверждение оплаты (не брони) отеля. При отсутствии документального подтверждения оплаты отеля вылет не состоится. (kapital.kz)

#### В ПЕТРОПАВЛОВСКЕ БУДУТ СОБИРАТЬ КОМБАЙНЫ

В Петропавловске поводится завод по производству зерноуборочных комбайнов, сообщил аким Северо-Казахстанской области Ерик Султанов. «На базе завода малолитражных двигателей будет введен в строй завод по производству зерноуборочных комбайнов. Уже подписаны все договоры, работы начнутся в августе, и в апреле будущего года первые комбайны мы уже выпустим», – сказал Ерик Султанов на заседании городского актива по итогам социально-экономического развития города в первом полугодии и минувший вторник. Мощность завода – 300-400 комбайнов в год, рассматривается возможность производства здесь порядка 20 наименований другой сельскохозяйственной и коммунальной техники, добавил аким. Кроме того, по его словам, в августе в регионе будет введен в эксплуатацию элеватор на 120 тыс. тонн, и будет начато строительство завода по переработке масличных культур. Также в этом году в области будут презентованы несколько проектов государственной программы форсированного индустриально-инновационного развития. (kapital.kz)

#### РЕКОНСТРУКЦИЯ ДОРОГИ

Подходит к завершению реконструкция участка автодороги М-32 «Граница РФ (на Самару) – Шымкент» в Южно-Казахстанской области. Как сообщили в Министерстве транспорта и коммуникаций РК, в данный момент уже сданы в эксплуатацию два участка общей протяженностью 81 км, которые проходят через п. Кызыл-Аскер, г. Туркестан, древний город Икан. До конца этого года планируется сдать в эксплуатацию оставшиеся пять участков, которые проходят через древний город Икан – Тортколь – Акшытанак, Бадам – Темирлан – п. Алтынтобе, п. Чубар су-2, Шымкент – обход города Шымкент. «На сегодняшний день на участке выполнены земляные работы в объеме 13 млн м3, уложено цементобетонное покрытие на 238 км, построено 30 мостов. Наряду с этим построено 14 транспортных развязок, 6 путепроводов и уложено 293 ед. труб. Добавим, что всего по проекту мобилизовано более 1600 единиц техники и более 10 тыс. человек», – информирует Минтранском. Как уточнили в МТК, участок был разделен на 7 лотов, подрядчиками выступили 7 компаний. Напомним, что работы на участке автомобильной дороги М-32 «Граница РФ (на Самару) – Шымкент» велись в рамках проекта реконструкции коридора «Западная Европа – Западный Китай». После окончания участка автодороги М-32 «Граница РФ (на Самару) – Шымкент» км 2057-2260 будет расширена до 4-х полос и отнесена к I технической категории. (Kazakhstan Today)

<p><b>Платье невесты</b></p>  <p><b>от 40000 до 552000 тг</b> Это главный атрибут торжества, на котором не стоит экономить, пусть и наденет его невеста всего лишь раз.</p>	<p><b>Костюм жениха</b></p>  <p><b>от 30000 до 368 000 тг</b> Жених в этот день должен быть как с обложки журнала, но и разница лишь в том, что костюм стоит немного дешевле.</p>	<p><b>Прическа, макияж, маникюр</b></p>  <p><b>от 20000 до 60000 тг</b> Образ невесты должен быть не только красивым, но и качественным, макияж водостойкий, прическа должна держаться весь день, а маникюру у обеих молодоженов.</p>	<p><b>Транспорт</b></p>  <p><b>от 5000 до 40000 тг</b> Стоит не забывать об украшении машины, ленты и цветы могут увеличить затраты на услуги автотранспорта. * Цена указана за час</p>	<p><b>Ресторан</b></p>  <p><b>от 2000 до 30000 тг</b> Плюс аренда зала и украшение его цветами и лентами, цена зависит от возможности клиента. * Цена указана за человека</p>	
<p><b>Тамада</b></p>  <p><b>от 90 000 до 200 000 тг</b> Иногда в их гонорар включены и дополнительные услуги, все обговаривается индивидуально.</p>	<p><b>Популярные ведущие и шоу-мэны</b></p>  <p><b>от 184 000 до 552 000 тг</b> Иногда в их гонорар включены и дополнительные услуги, все обговаривается индивидуально.</p>	<p><b>Фото, видео</b></p>  <p><b>от 184000 до 920 000 тг</b> На фотографиях не стоит экономить, ведь фотографии это воспоминания.</p>	<p><b>Шоу программа</b></p>  <p><b>от 20000 до 184000 тг</b> Можно обойтись и без них, но свадьба будет не очень веселой. *Цена указана за один ансамбль</p>	<p><b>Итого:</b></p>  <p><b>от 920 000 тг</b> В среднем свадьба «под ключ» в Алматы обойдется молодоженам от 920 000 тг. и до бесконечности.</p>	

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### ИНФОРМАЦИЯ ОБ ИСПОЛНЕНИИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРОГРАММЫ АО «АВИАКОМПАНИЯ «SCAT»

В соответствии со статьей 7-3 Закона Республики Казахстан «О естественных монополиях и регулируемых рынках» АО «Авиакомпания «SCAT» сообщает, что во втором квартале 2014 года за счет собственных средств приобретено воздушное судно Boeing 737-700 на сумму 7,116 млрд тенге. (Соб.инф.)

### В «ЭЙР АСТАНЕ» ОТРЕАГИРОВАЛИ НА ВЫСКАЗЫВАНИЯ ПЕРУАШЕВА

После заявления депутата мажилиса парламента РК Азата Перуашева о том, что «Эйр Астана» может учить пилотов самостоятельно, а не за счет государства, корреспондент делового портала Kapital.kz направил запрос в авиакомпанию. В пресс-службе отметили, что авиакомпания с 2009 года занимается подготовкой высококвалифицированных пилотов за счет собственных средств компании в соответствии с лучшими авиационными практиками, без привлечения государственных средств. «Данная программа по первоначальной подготовке пилотов «Эйр Астана» ab-initio стартовала в 2009 году в летных школах Европы и США. «Эйр Астана» сама определяет количество пилотов, необходимых ей в соответствии с растущим авиапарком и картой полетов. Всего было принято 192 кандидата, из них успешно закончили программу 128, обучаются 40 человек. После прохождения первого этапа обучения пилоты получают лицензию EASA (Европейское агентство авиационной безопасности). Затем они возвращаются в Казахстан и проходят адаптацию на один из трех типов воздушного судна Boeing, Airbus или Embraer также за счет компании. Весь процесс подготовки кадетов занимает приблизительно 2 года», - рассказали в авиакомпании Air Astana. Общая стоимость подготовки одного пилота составляет примерно 150 000 долларов. Вместе с тем в пресс-службе добавили, что обучение проводится в трех школах: AeroSim - одном из ведущих в мире центров авиационной подготовки, базирующемся в Майами (штат Флорида, США), Атлантической академии летной подготовки (Atlantic Flight Training) в Корке (Ирландия) и Европейской летной школе г. Херес (Испания). Проект ab-initio является значительной инвестицией авиакомпании с целью формирования нового поколения высококвалифицированных пилотов, которые в будущем внесут большой вклад в развитие казахстанской авиации. (kapital.kz)

### САМОЛЕТ БЕК ЭЙР НЕ ВЫЛЕТЕЛ ИЗ АТЫРАУ ИЗ-ЗА СБОЯ В ЭЛЕКТРОСИСТЕМЕ

Самолет авиакомпании «Бек Эйр» не смог вылететь из аэропорта Атырау в Алматы из-за сбоя в электросистеме, сообщает региональный сайт «Ак жаык» со ссылкой на областную ДЧС. «28 июля в 19 часов 12 минут в аэропорту города Атырау был прерван взлет самолета Fokker100 авиакомпании BekAir, совершавшего рейс в Алматы. Самолет проехал по взлетной полосе 350 метров, и был остановлен экипажем», - цитирует сайт сообщение ДЧС. Как отмечается в сообщении, причиной остановки стало рассогласование вычислительной системы самолетоуправления (FMS) из-за того, что выбило предохранитель по постоянному току. «На борту самолета находились 110 пассажиров и 5 членов экипажа. Жертв и пострадавших нет. Пассажиры после высадки размещены в аэропорту города Атырау. Расследованием занимается комиссия АО Международный аэропорт города Атырау», - заключили в департаменте. (kapital.kz)

### КОЛИЧЕСТВО СТРАН, РАЗРЕШАЮЩИХ БЕЗВИЗОВЫЙ ВЪЕЗД КАЗАХСТАНЦАМ, ВЫРОСЛО ДО 66

Казахстан улучшил позицию в ежегодном Индексе визовых ограничений (Visa Restrictions Index) до 64 позиции. Строчку рейтинга разделили с Казахстаном Оман, Колумбия и Танзания - страны, для граждан которых возможен безвизовый въезд в 66 стран мира. Республика в целом улучшила свою позицию в рейтинге, тогда как в 2013 году для граждан РК был открыт безвизовый въезд в 61 страну мира. Гражданам России (38 строчка рейтинга) разрешен безвизовый въезд в 100 стран мира, гражданам Украины (53 место) - 79 стран, Белоруссии (67 место) - 63 страны, Кыргызстану (70 место) - 58 стран и Китаю (83 место) - 45 стран. Лидирующие позиции рейтинга занимают: Финляндия, Швеция, Германия, США и Великобритания. Обладателям паспортов этих стран разрешен безвизовый въезд в 174 страны. Меньше всего свободы передвижения дают паспорта - Палестины, Пакистана, Сомали, Ирака и Афганистана. Индекс визовых ограничений составлен консалтинговой компанией Henley & Partners, которая проанализировала возможность въезда граждан в 219 стран. Рейтинг также подтверждает связь между благосостоянием и открытостью государства и возможностями безвизового въезда в другие страны мира его гражданами. (ИА «Новости-Казахстан»)

# Разумный город за разумные деньги

## Сколько стоит ARTBAT FEST 5 и кто его спонсирует?

Олег Ни

В этом году вот уже в пятый раз ряд улицы Алматы на целый месяц, с 28 августа по 29 сентября, станут галерей современного искусства под открытым небом. ARTBAT FEST 5 объединит в себе публич-арт проекты иностранных и казахстанских художников, выставки, перформансы, мастер-классы и лекции. Куратором фестиваля в этот раз стала известная международная арт-специалист Кристина Штейнбрехер-Пфандт, являющаяся арт-директором ярмарки современного искусства VIENNAFAIR The New Contemporary. Ее появление ознаменует выход фестиваля на новый уровень развития и привлечет внимание международной общественности к алматинскому событию.

Алматы станет «городом разума!» Основная программа ARTBAT FEST 5 будет посвящена «Городу разума». «Город разума - это арт-проект, изучающий потенциальное влияние социального поведения, благоприятного как для внешней среды, так и для общества, кроме того, он исследует эстетическое воздействие искусства на развитие инфраструктуры города», - поясняет г-жа Штейнбрехер-Пфандт. Проект основан на принципе улучшения общественного пространства с помощью

бюджет, которого сначала «нет» ARTBAT FEST, как и большинство похожих ивентов, финансируется по структуре zero based budget, что означает, что деньги на проект каждый год находятся различными путями и из разных источников. «После того как в 2012 году наш фестиваль стал официальным городским мероприятием, акимат Алматы поддерживает нас как административно, так и финансово. Это позволяет нам иметь гарантированный финансовый каркас, на который потом проще «нанезывать» дополнительные финансовые ресурсы: фонды, культурные организации, меценатов, коммерческих спонсоров. Деньги к деньгам и то, что финансирование начинается с государства, а продолжается уже всеми остальными способами и есть правильная модель финансирования культурных проектов», - поясняет Игорь Слудский, руководитель общественного объединения «Евразийский Культурный Альянс», являющегося организатором фестиваля.

После того как становится известен бюджет, выделяемый на следующий фестиваль, команда ARTBAT FEST формирует примерный формат мероприятия. Основной проект фестиваля - публич-арт программа - самая сложная и дорогостоящая часть. Кроме расходов на производство работ, которые специально изготавливаются к каждому фестивалю,

дется нам в 10 000 евро. Сумма достаточно скромная по международным меркам, однако для бюджета нашего фестиваля это довольно серьезная статья расходов. К счастью, половину этой суммы, а также гонорар куратора возьмет на себя наш международный партнер RDI Group», - добавил руководитель общественного объединения «Евразийский Культурный Альянс».

По оценке специалиста, базовый бюджет, за который можно сделать достойное событие международного уровня, это 50-60 млн тенге. «Наш бюджет в денежном выражении на порядок меньше, но если монетизировать такие нематериальные активы, как участие партнеров, в том числе международных, наши собственные



современного искусства и дизайна. Он сосредоточен на роли творческого подхода в градостроении. По замыслу куратора, проект предлагает амбициозный план развития города как пространства для жизни, уравновешивающего социальные, экономические и экологические задачи с требованиями инфраструктуры.

Так, к примеру, в рамках ARTBAT FEST 5 предполагается создание нескольких площадок для встреч горожан. Казахская художница и куратор Гайша Маданова, работающая в настоящее время в Германии, задумала преобразовать один из дворов Алматы в микрорайоне Коктем в рамках проекта нецентрального городского квартала. Голландская арт-группа REFUNK, используя промышленный и бытовой материал, бывший в употреблении, создаст коммуникационную молодежную площадку.

Всего в программе фестиваля заявлено 15 участников. Среди них: Александр Лысов (Россия), Мартин Дэнкер и Фридеман Банц (Германия), Саид Атабеков (Казахстан), EVOL (Германия), Павел Киселев (Россия), Рашад Алакбаров (Азербайджан), Société Réaliste (Франция), Сауле Сулейменова и другие.

Также в программе фестиваля предусмотрен ставший уже традиционным для ARTBAT FEST «Выставочный марафон», а именно: выставка молодых казахстанских художников On Love and Other Teachers..., выставка современного искусства из коллекции российского Фонда Владимира Смирнова и Константина Сорокина и персональная выставка украинской художницы Оксаны Мась.

существует необходимость в логистике и проживании, в течение 10-15 дней, большого числа художников.

При этом бюджеты на работы бывают самые разные. К примеру, проект «Тени предков» Сауле Сулейменовой стоил около 30 000 тенге, тогда как граффити на Фурманова - Курмангазы московской группы «310» обошелся уже в 640 000 тенге.

Бюджеты выставочных проектов фестиваля могут формироваться тремя способами. Самый частый путь - это производство работ непосредственно для выставки. Иногда контент формируется из уже имеющихся произведений. Тогда основными расходами являются аренда помещения, подготовка его к экспонированию работ, административные расходы. Кроме того, нам уже несколько раз удавалось привлекать партнеров, которые брали на себя расходы по доставке работ и администрированию выставки. В этом году такими партнерами ARTBAT FEST стали: IADA (Международная ассоциация развития искусства), Фонд Владимира Смирнова и Константина Сорокина и московская молодая галерея Artwin.

Кроме этого, как уточняет г-н Слудский, в структуре расходов фестиваля довольно серьезное место занимает продвижение мероприятий, его пиар-компания, направленная на популяризацию идей и смыслов фестиваля.

«Мы уделяем серьезное внимание информированию о фестивале международной аудитории. С этой целью в 2014 году мы привлекли к партнерству швейцарское пиар-агентство. Этот контракт обой-



производственные и инфраструктурные возможности, помощь единомышленников и волонтеров, то думаю, мы окажемся как раз в этом диапазоне», - полагает Игорь Слудский.

Мероприятия мирового масштаба, такие как Московская биеннале, «Документа» в Германии, Венецианская биеннале и прочие обходятся организаторам от \$3 до 10 млн. «Конечно, это системообразующие события, привлекающие сотни тысяч туристов и формирующие тренды и направления в современном искусстве. Но почему бы и нашему городу не поставить

перед собой такие же высокие и амбициозные цели, благо мы имеем уникальное геополитическое положение, находясь на границе Европы и Азии, а также огромный культурный багаж и отличные коммуникационные межэтнические и межнациональные навыки», - считает эксперт.

### Найти деньги на искусство - это тоже искусство

Как отмечают в «Евразийском Культурном Альянсе», в Казахстане довольно сложно найти поддержку для проектов, связанных с современным искусством. Во-первых, нет юридической инфраструктуры, которая стояла бы на стороне современного искусства. На Западе, например, компании, поддерживающие проекты от искусства, получают различные налоговые послабления. Таким образом, выигрывает и искусство, и бизнес, и власть, которая, потеряв в малом, частично снимает со своих плеч задачу поддержания искусства.

Во-вторых, у казахстанского бизнеса, как утверждает Владислав Слудский, еще не сформировалась та ментальность, которая толкнула бы большие компании обратить внимание на столь важное дело как культура и искусство. Как правило, это отдельные частные инициативы, которые не имеют серьезного масштаба. Скажем, Нурлану Смагулову нравится Эдуард Казарян, но индустрию в целом он не поддерживает. «Хотя положительная тенденция

есть, все чаще на переговорах я вижу интерес бизнеса к сотрудничеству с современным искусством. Бизнес начинает понимать, что это не только благое дело, но еще и инвестиция», - заметил он.

В этом отношении показателем пример сотрудничества фестиваля с международными организациями. Так, уже который год ARTBAT FEST успешно сотрудничает с Alliance Frances и Teme-Институт Казахстан. «Большое дело в этом году сделали наши партнеры из British Council, которые спонсируют привоз знаменитого британского стрит-артиста sick boy, который будет делать граффити в Самале. Гете-Институт также помогает с финансированием ряда проектов немецких художников», - пояснил Владислав Слудский.

По всему миру British Council сотрудничает с лучшими представителями британской и международной творческой среды над проектами, которые объединяют артистов, организации и любителей искусства в разных странах, включая Казахстан. «Мы всегда рады поддержать местные культурные инициативы, и ARTBAT FEST, без сомнения, является одним из самых удачных и успешных проектов в Казахстане по продвижению современного искусства. Цель нашего партнерства с ARTBAT FEST заключается в том, чтобы поддержать развитие казахстанской культуры и дать возможность жителям Алматы больше узнать о творческих достижениях современной Британии», - полагает Галина Корецкая, руководитель проектов по культуре и искусству British Council в Казахстане.

Смотри самый точный прогноз на  
[www.gismeteo.kz](http://www.gismeteo.kz)

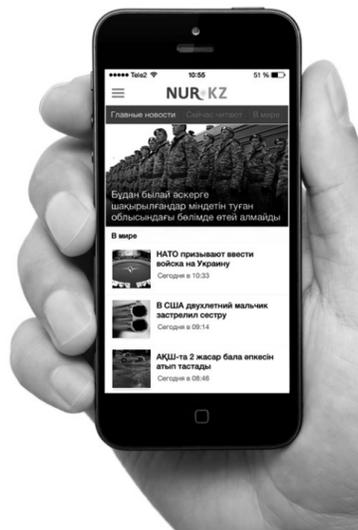


[gismeteo.kz](http://gismeteo.kz)

**NUR.KZ**  
КАЗАХСТАНСКИЙ ПОРТАЛ

Более 200  
свежих новостей  
каждый день

и еще 22 раздела



EUR/USD	1.3527	▼ 1,13%	USD/JPY	100,9851	▼ 1.65%	USD/CHF	0,9015	▲ 0,49%	USD/CNY	6.0610	▲ 0,19%	USD/RUR	35,4502	▲ 2,3%
---------	--------	---------	---------	----------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	---------	---------	---------	--------

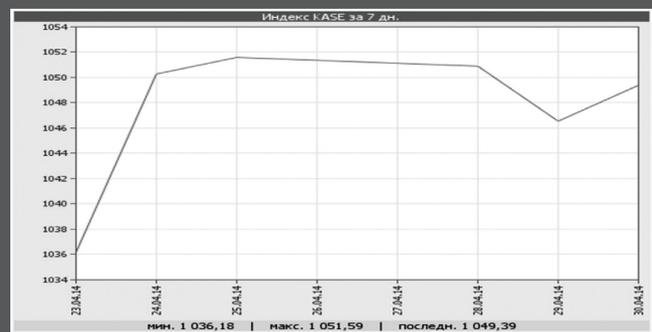
Изменение в процентах за неделю

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▼	▲	▼	▼
-0.41%	0.37%	-0.60%	-2.31%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMBB	1,309	-2.29%	-3.5%	-12%	-13%
PTC	1,132	-2.31%	-4.4%	-16%	-22%
S&P	1,868	-0.51%	-0.3%	3%	1%
DJIA	16,351	-0.41%	-0.3%	2%	-1%
NASDAQ	4,307	-0.63%	-1.0%	3%	4%
DAX	9,308	0.46%	-2.9%	-2%	-3%
FTSE	6,686	-0.06%	-2.0%	0%	-1%
Hang Seng*	21,917	-1.59%	-1.7%	1%	-4%
Shanghai*	1,989	-0.60%	-3.4%	-5%	-5%
Nikkei-225*	14,894	-2.17%	3.4%	3%	-7%
S&P фьюч.*	1,863	-0.10%	-0.3%	3%	2%

\* Данные по состоянию на 08:32 MCK

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	108.0	0.37%	-0.9%	0%	-3%
WTI	100.0	-1.08%	-3.2%	0%	1%
Золото	1,349	0.69%	1.1%	4%	13%
Серебро	20.8	0.13%	-1.5%	3%	7%
Никель	15,516	0.62%	2.6%	10%	10%
Медь	6,492	-2.54%	-8.4%	9%	-12%

Информация предоставлена директором Представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай

# Официальные курсы валют

Данные на 31 июля 2014 года  
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

Валюта	Код	Курс	Изменение
1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	171.95	▼
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	310.73	▼
100 БЕЛОРУССКИХ РУБЛЕЙ	BYR / KZT	1.78	▼
1 БРАЗИЛЬСКИЙ РЕАЛ	BRL / KZT	82.30	▼
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	49.97	
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	183.53	
1 ЕВРО	EUR / KZT	245.93	▼
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	168.87	▼
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	29.74	▲
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.57	▲
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	648.52	▼
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	71.26	▼
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	59.24	▼
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	5.14	▼
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	48.94	
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	147.65	▼
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	86.63	▼
100 УЗБЕКСКИХ СУМОВ	UZS / KZT	7.88	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	15.04	▼
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	26.63	▼
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	202.26	▼
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	17.92	
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.80	

# Новинки законоотворчества

Владимир Плошай

Предлагаем вашему вниманию обзор нормативных законодательных актов Республики Казахстан, опубликованных за прошедшую неделю. Среди них отметим Инструкцию о порядке регистрации или отказа в регистрации декларации на товары, утвержденную решением Коллегии Евразийской экономической комиссии от 2 июля 2014 года, Соглашение между Правительством Республики Казахстан и Правительством Китайской Народной Республики

## Международные отношения

Постановлением Правительства Республики Казахстан от 8 июля 2014 года № 784 Утверждено Соглашение между Правительством Республики Казахстан и Правительством Китайской Народной Республики о временной трудовой деятельности граждан Республики Казахстан в Китайской Народной Республике и граждан Китайской Народной Республики в Республике Казахстан, совершенное в Астане 7 сентября 2013 года

Действие настоящего Соглашения распространяется на трудящихся-мигрантов Республики Казахстан работающих в Китайской Народной Республике и трудящихся-мигрантов Китайской Народной Республики работающих в Республике Казахстан.

Порядок въезда, пребывания, выезда и осуществления трудовой деятельности трудящихся-мигрантов на территории Стороны трудоустройства регулируется национальным законодательством Стороны трудоустройства, а также международными договорами, заключенными между государствами Сторон.

Уполномоченные органы будут своевременно информировать друг друга об изменениях в национальном законодательстве в области привлечения и использования трудящихся-мигрантов.

Стороны могут потребовать досрочного возвращения трудящегося-мигранта на территорию Стороны выезда в случаях нарушения им национального законодательства Стороны трудоустройства.

Настоящее постановление вводится в действие со дня его подписания.

## Таможенный союз

Решением Коллегии Евразийской экономической комиссии от 2 июля 2014 года № 98 утверждена Инструкция о порядке регистрации или отказа в регистрации декларации на товары

Настоящее решение вступает в силу с 1 июля 2015 года.

Инструкция определяет порядок регистрации или отказа в регистрации декларации на товары (далее – ДТ).

ДТ подается декларантом или таможенным представителем таможенному органу, правомочному регистрировать ДТ в соответствии с законодательством государств – членов Таможенного союза.

Дата и время подачи ДТ фиксируются таможенным органом в журнале регистрации деклараций на товары в письменном и (или) электронном виде с использованием информационных технологий.

В случае если ДТ подана в виде электронного документа, таможенный орган информирует декларанта или таможенного представителя о дате и времени подачи ДТ в электронном виде с использованием информационных технологий.

При подаче ДТ таможенный орган проверяет наличие или отсутствие оснований для отказа в регистрации ДТ, предусмотренных пунктом 4 статьи 190 Таможенного кодекса Таможенного союза.

# Алкогольный запрет на полгода

Владимир Плошай

Начало июля ознаменовалось опубликованием новых кодексов. В массовом порядке в «Казахстанской правде» один за другим были опубликованы Уголовный, Уголовно-процессуальный, Уголовно-исполнительный кодексы и Кодекс об административных правонарушениях. Эти кодексы вводятся в действие с 1 января 2014 года и соответственно утрачивают силу действующие на данный момент вышеречисленные кодексы.

Законодатели и законоотворцы потрудились на славу. Пролетана огромная работа. Внесено много изменений, существенно реформирующих действующее законодательство. В основном все новшества касаются гуманизации правоотношений, особое место занимают в них права человека, трудовые отношения.

Однако нестыковки, если так можно выразиться, предостаточно.

Остановимся на одном моменте. Так, наименьшим Законом «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам государственного регулирования производства и оборота этилового спирта и алкогольной продукции» от 18 июня 2014 года № 210-V казалось бы расставлены многие точки в вопросах реализации алкогольной продукции.

В частности, в статью 163-4 Кодекса об административных правонарушениях были внесены существенные изменения:

Согласно поправкам, розничная реализация алкогольной продукции, за исключением реализации в ресторанах, барах и кафе: с 23 до 8 часов следующего дня; с объемной долей этилового спирта свыше тридцати процентов с 21 до 12 часов следующего дня - влечет штраф на физических лиц в размере десяти, на должностных лиц, индивидуальных предпринимателей, юридических лиц, являющихся субъектами малого или среднего предпринимательства, – в размере восьмидесяти, на юридических лиц, являющихся субъектами крупного предпринимательства, – в размере ста двадцати месячных расчетных показателей, с приостановлением действия лицензии на соответствующий вид деятельности.

Часы реализации крепкого алкоголя сократили, места реализации тоже. Борьба с социальным злом налицо. И цель закона достигнута. А цели нормативного правового акта были следующие: увеличение времени по запрету реализации крепкой алкогольной продукции;

- усиление ответственности за нарушение времени продаж алкогольной продукции;

- усиление ответственности за реализацию алкогольной продукции лицам в возрасте до 21 года, с одновременным исключением требования по «ста метрам»;

- исключение норм касательно скрытой рекламы алкогольной продукции;

- расширение перечня мест, запрещающих продажу спиртных напитков, а

именно в зданиях и на территориях организаций здравоохранения, образования, физкультурно-оздоровительных, спортивных и спортивно-технических сооружений, автозаправочных станций, торговых рынков, культурно-досуговых организаций;

- увеличение размеров лицензионного сбора для производителей этилового спирта и алкогольной продукции;

- установление ежегодной уплаты лицензионного сбора субъектами, осуществляющими оптовую и розничную реализацию алкогольной продукции;

- наделение субъектов рынка и потребителей правами самостоятельного определения подлинности учетно-контрольных марок;

- установление минимального процента использования производственной мощности и минимального объема производства производителями этилового спирта и водки;

- введение для импортеров, осуществляющих ввоз алкогольной продукции со стран Таможенного союза обязательства о целевом использовании учетно-контрольных марок;

- введение модернизированных контрольных приборов учета, для контроля объемов производства этилового спирта и алкогольной продукции;

- поэтапная отмена акцизных постов на предприятиях, производящих алкогольную продукцию или импортирующих ее;

- исключение норм касательно лицензирования импорта этилового спирта и алкогольной продукции;

- ужесточение административной ответственности.

Кроме того, были внесены значимые изменения в статью 163 Кодекса об административных правонарушениях, касающиеся нарушения законодательства Республики Казахстан о государственном регулировании производства и оборота этилового спирта и алкогольной продукции.

Самое главное – с принятием закона ожидалось уменьшение потребления алкоголя путем ограничения доступа к алкогольной продукции.

Данный закон был опубликован 21 июня 2014 года, и введен в действие по истечении 21 дня после опубликования. Многие уже могли ощутить на себе указанные нововведения. До 12 часов дня в супермаркетах невозможно купить ко냑 или водку.

И что происходит теперь... 12 июля 2014 года опубликован Кодекс об административных правонарушениях от 5 июля 2014 года № 235-V. Огромный кодекс – 51 глава, 920 статей. Новаций море, причем есть весьма нужные и давно ожидавшиеся изменения. Но есть и непонятные нюансы.

К примеру, интересующий нас вопрос о реализации алкогольной продукции.

Так вот в новом кодексе, который вступает в силу 1 января 2014 года и в связи с этим утрачивает силу действующий сей-

После проведения указанной проверки таможенный орган регистрирует или отказывает в регистрации ДТ в срок не более 2 часов с момента подачи ДТ.

В случае если ДТ подана таможенному органу или поступила в виде электронного документа в информационную систему таможенного органа менее чем за 1 час до окончания времени его работы, регистрация или отказ в регистрации такой ДТ производится не позднее 2 часов с момента начала времени работы этого таможенного органа.

При отсутствии оснований для отказа в регистрации ДТ таможенный орган регистрирует ДТ в журнале регистрации деклараций на товары в письменном и (или) электронном виде с использованием информационных технологий путем присвоения регистрационного номера, формируемого в порядке, определенном Решением Комиссии Таможенного союза от 20 мая 2010 г. № 257 «Об Инstrukциях по заполнению таможенных деклараций и формах таможенных деклараций».

При таможенном декларировании товаров с использованием в качестве ДТ карнета АТА, а также транспортных (перевозочных), коммерческих и (или) иных документов с представлением письменного заявления или перечня товаров (далее соответственно - заявление, перечень) таможенный орган фиксирует дату и время подачи карнета АТА (заявления, перечня) и при отсутствии оснований для отказа в регистрации указанных документов в срок, установленный пунктом 4 настоящей Инструкции, регистрирует карнет АТА (заявление, перечень) в журнале регистрации карнетов АТА (деклараций на товары, заявлений, перечней) в письменном и (или) электронном виде с использованием информационных технологий путем присвоения регистрационного номера.

Регистрационный номер присваивается заявлению или перечню в порядке, аналогичном порядку, установленному для присвоения регистрационного номера ДТ, и указывается в верхнем левом углу каждого экземпляра заявления или в соответствующей строке каждого экземпляра перечня.

При наличии оснований для отказа в регистрации ДТ (заявления, перечня) таможенным органом оформляется отказ в регистрации ДТ (заявления, перечня) с обязательным указанием причин и даты отказа в регистрации ДТ (заявления, перечня).

При таможенном декларировании товаров в письменной форме отказ в регистрации ДТ (заявления, перечня) оформляется на оборотной стороне 2 экземпляров ДТ (заявления, перечня) с указанием фамилии и инициалов должностного лица таможенного органа и заверяется его подписью с проставлением оттиска личной номерной печати.

В случае если для оформления отказа в регистрации на оборотной стороне ДТ недостаточно места, такой отказ оформляется на дополнительно прикладываемых к ДТ листах формата А4, которые являются ее неотъемлемой частью.

При таможенном декларировании товаров в электронной форме сведения об отказе в регистрации ДТ направляются декларанту или таможенному представителю в электронном виде с использованием информационных технологий.

При наличии оснований для отказа в регистрации карнета АТА таможенным органом в письменном виде оформляется отказ в регистрации карнета АТА с обязательным указанием причин и даты отказа в регистрации карнета АТА, а также с указанием фамилии и инициалов должностного лица таможенного органа, который заверяет его подписью с проставлением оттиска личной номерной печати и вручает декларанту или таможенному представителю вместе скарнетом АТА.

Сведения об отказе в регистрации ДТ (карнета АТА, заявления, перечня) фиксируются таможенным органом в журнале регистрации деклараций на товары (карнетов АТА, заявлений, перечней) в письменном и (или) электронном виде с использованием информационных технологий.

час КоАП, данному вопросу отводит всего одну статью. Приведем ее текст полностью для наглядности.

Статья 200. Нарушение требований законодательства Республики Казахстан по реализации алкогольной продукции

1. Реализация алкогольной продукции лицам в возрасте до двадцати одного года – влечет штраф на физических лиц в размере десяти, на субъектов малого предпринимательства – в размере сорока, на субъектов среднего предпринимательства – в размере восьмидесяти, на субъекта крупного предпринимательства – в размере ста двадцати месячных расчетных показателей, с приостановлением действия лицензии на соответствующий вид деятельности.

2. Действие, предусмотренное частью первой настоящей статьи, совершенное повторно в течение года после наложения административного взыскания, – влечет штраф на физических лиц в размере двадцати, на субъектов малого предпринимательства – в размере восьмидесяти, на субъектов среднего предпринимательства – в размере ста сорока, на субъектов крупного предпринимательства – в размере ста восьмидесяти месячных расчетных показателей, с лишением лицензии на соответствующий вид деятельности.

3. Реализация алкогольной продукции (за исключением реализации в торговых домах, ресторанах, барах и кафе): в будние дни с 23 до 8 часов утра, в выходные, праздничные дни с 24 до 8 часов утра – влечет штраф на физических лиц в размере десяти, на субъектов малого предпринимательства - в размере сорока, на субъектов среднего предпринимательства - в размере восьмидесяти, на субъекта крупного предпринимательства - в размере ста двадцати месячных расчетных показателей, с приостановлением действия лицензии на соответствующий вид деятельности.

4. Действие, предусмотренное частью третьей настоящей статьи, совершенное повторно в течение года после наложения административного взыскания, – влечет штраф на физических лиц в размере двадцати, на субъектов малого предпринимательства - в размере восьмидесяти, на субъектов среднего предпринимательства - в размере ста сорока, на субъектов крупного предпринимательства - в размере ста восьмидесяти месячных расчетных показателей, с лишением лицензии на соответствующий вид деятельности.

Исходя из приведенной статьи, реализация алкогольной продукции (за исключением реализации в торговых домах (такого не было раньше!), ресторанах, барах и кафе) запрещена в будние дни с 23 до 8 часов утра, в выходные, праздничные дни с 24 до 8 часов утра.

Все возвращается на круги своя. Следовательно, норма, ограничивающая время продажи крепкого алкоголя введена всего на полгода. Или законоотворцы забыли про буквально совпавший с опубликованием КоАП закон...

## ПИРЕС ПРОДОЛЖИТ В ИНДИИ



Чемпион мира и Европы в составе сборной Франции Робер Пирес принял решение возобновить карьеру. Об этом сообщает официальный сайт Международной федерации футбола (ФИФА). 40-летний француз стал очередным звездным новичком новой суперлиги Индии. Пока неизвестно, в какой команде он будет выступать. Скорее всего, он присоединится в одном из клубов к бывшему партнеру по «Арсеналу» Фредди Юнбергу, который также решил вернуться в футбол. «Я рад стать частью новой лиги. Стрельба к футболу в Индии находится на подъеме. Будет здорово играть перед индийскими болельщиками, а также делиться опытом с товарищами по новой команде», – заявил футболист. Помимо «Арсенала», Пирес выступал за такие клубы, как «Мейн», «Марсель», «Вильярреал» и «Астон Вилла». Последние три года футболист не играл на профессиональном уровне. (lenta.ru)

## В ЛИБЕРИИ ЗАПРЕТИЛИ ФУТБОЛ

В Либерии объявлен временный запрет на все мероприятия, связанные с футболом. Это сделано, чтобы снизить вероятность распространения вируса лихорадки Эбола. Об этом сообщает BBC News. Власти запретили соревнования, так как футбол является контактным видом спорта, а заболевание передается через тактильный контакт. На данный момент в Либерии зафиксировано около 200 случаев заражения. 29 июля из-за риска распространения лихорадки было закрыто большинство пограничных переходов. По информации Всемирной организации здравоохранения, число жертв вируса в Западной Африке с февраля достигло 672 человек. Впервые заражение было зафиксировано в 1976 году в Заире на берегу реки Эбола. Отсюда и название вируса. Тогда жертвами лихорадки стали более 300 человек. Нынешняя вспышка стала первой в истории на западе Африки. Ранее смертельный вирус свирепствовал только в центре черного континента. (lenta.ru)

## РОНАЛДИНЬО ГОТОВ К ПРЕДЛОЖЕНИЯМ ИЗ РФ



Бывший полузащитник сборной Бразилии по футболу Роналдиньо готов рассмотреть предложения российских клубов, если они будут заинтересованы в его услугах. Об этом сообщил агент игрока Роберто де Ассис, слова которого приводит агентство ИТАР-ТАСС. 28 июля футболист расторг контракт с клубом «Атлетико Минеиро» из Белу-Оризонти, за который выступал с 2012 года. «Роналдиньо хочет играть. Поэтому, если в России есть интересный проект, он, конечно же, с удовольствием рассмотрит такое предложение. Россия – отличная страна, и поиграть там было бы интересно. Однако на данный момент мы еще не контактировали ни с кем не только из России, но и из других стран», – сообщил агент. В составе «Барселоны» бразилец становился победителем Лиги чемпионов. Также в Европе он выступал за «ПСЖ» и «Милан». В 2004 и 2005 годах Роналдиньо признавался лучшим футболистом мира по версии ФИФА. Он является чемпионом мира 2002 года. Главным тренер сборной Бразилии Луис Фелипе Сcolari не внес футболиста в расширенный состав на домашний мундиаль. (lenta.ru)

## РОНАЛДУ ПРОВЕЛ ПЕРВУЮ ТРЕНИРОВКУ

Нападающий мадридского Реала Криштиану Роналду впервые вышел на тренировочное поле после чемпионата мира по футболу в Бразилии. Как сообщает Inside Spanish Football, форвард занимался около 40 минут по индивидуальной программе. Футболист также должен пройти специальную восстановительную подготовку, чтобы сравняться с партнерами по команде в плане физических кондиций. Роналду играл в составе сборной Португалии на мировом первенстве в Бразилии. Прямо перед турниром игрок получил травму колена сустава, но решил выступить на мундиале. Португальцы покинули чемпионат мира по итогам группового раунда. (lenta.ru)

# Ему рукоплескал Париж

Супервеломногодневка «Тур де Франс» покорилась гонщику «Астаны» Винченцо Нибали



Вячеслав Селезнев

Итальянский гонщик казахстанской велокоманды в минувшее воскресенье официально стал триумфатором «Тур де Франс», который состоялся в 101-й раз. Винченцо Нибали практически с самого начала «Тура» надел желтую майку лидера и лишь однажды уступил лидерство в генеральной классификации. Возможной борьбы не получилось и из-за схода с дистанции нескольких явных фаворитов «Тура». Однако стоит помнить, что трасса, вершины и неблагоприятные условия, а также оставшиеся на ходу гонщики из когорты сильнейших были прежними. И с этим всем нужно было совладать.

События заключительных пяти этапов давали понять, что если не случится ничего непредвиденного, то Нибали будет коронован в Париже. В стратегическом плане победа «Акулы» в прошлый четверг на 18-м этапе стала весьма важной и своевременной. Дистанцию в 145,5 км По – Отакам итальянский гонщик «Астаны» преодолел раньше всех, опередив своих ближайших преследователей в лице Тибо

Пино и Рафала Майки более чем на минуту. За 10 километров до финишной черты Нибали решил на отрыв и не прогадал. Стоит напомнить, что это был последний королевский горный этап с преодолением легендарной вершины высшей категории, Коль дю Турмале (49 км до финиша), высота которой составляет 2115 м. И с финишем на другой вершине высшей категории Отакам (высота 1520 м). Победа на этом этапе позволила Нибали увеличить отрыв и в генеральной классификации. Теперь преимущество «Акулы» составляло не пять с половиной минут, а семь минут и десять секунд. Сменился и преследователь итальянца, вместо Александра Вальверде им стал Тибо Пино. Стоит отметить, что если о судьбе желтой майки стали осторожно говорить что-то определенное задолго до финиша, то про пьедестал в целом еще ничего не было понятно. Борьба за попадание туда была яростной и бескомпромиссной. Между тем на предыдущем этапе, между Сен-Годан и Пля д'Аде, победу одержал Рафал Майка из Tinkoff-Saxo. Поляк укрепил свои позиции горного короля. А Винченцо Нибали оказался на 17-м

этапе третьим, проиграв Майке 46 секунд. Двадцать девять секунд польскому гонщику уступил соотечественник Нибали Джованни Висконти (Movistar).

Поистине историческое событие случилось в пятницу, на 19-м этапе велогонки (Мобурже – Бержерак 208,5 км). Впервые в истории «Тур де Франс» победителем этапа стал литовский велогонщик. Рамунас Навардаускас из Garmin – Sharp ушел в отрыв за 13 км до финиша и пересек черту в гордом одиночестве. Стоит отметить, что в группе преследования за пару километров до финиша произошел завал, оставивший впереди пелотон, пересекший черту спустя 7 секунд после Навардаускаса. Гонщики «Астаны» Винченцо Нибали, Танел Кангерт и Якоб Фюльсанг как раз и уступили победителю эти самые 7 секунд и заняли 24, 25 и 38 места соответственно.

Предпоследний двадцатый этап, соединивший между собой Бержерак и Перижо (54 км), состоялся в виде индивидуальной гонки с раздельным стартом. Победу здесь одержал немец Тони Мартин (Omega Pharma – Quick-Step), проехавший дистанцию за 1 час, 6 ми-

нут и 21 секунду. Одну минуту и тридцать девять секунд ему проиграл голландец Том Дюмулен из Giant. А чех Ян Барта, выступающий в составе NetApp, показал третье время, уступив Мартину 1 минуту и 47 секунд. Нибали по итогам этого этапа занял четвертое место, проиграв победителю заезда практически две минуты. Однако в генеральной классификации его позиции были по-прежнему неизменными. Перед заключительным днем он опережал француза Жана-Кристофа Перо (AG2R) практически на 8 минут.

Перо, к слову, на заключительном этапе, за 40 км до финиша допустил падение, и это стало причиной завала. Тем не менее француз гонку продолжил и сумел финишировать, заняв место на подиуме. «Этап дружбы», не имеющий уже никакой соревновательной интриги, финишировал на Елисейских полях. Нибали, получая поздравления по ходу неспешной езды от других велогонщиков, пересек финишную черту в пелотоне и уже де-факто стал победителем «Тур де Франс».

Жан-Кристоф Перо занял второе место в генеральной классификации, отстав на 7 минут и 37 секунд. Еще один француз, Тибо Пино проиграл Нибали 8 минут, 15 секунд и стал третьим. Эта победа сделала Нибали шестым велогонщиком в истории, которому прежде удалось победить на всех трех супермногодневках – «Джиро», «Вуэльте» и «Тур де Франс». До представителя «Астаны» это удавалось сделать двум французам – Бернару Ино и Жаку Анкетилю, бельгийцу Эдди Мерксу, итальянцу Феличе Джимонди и испанцу Альберто Контодору, который добился большинства своих регалий во время выступления как раз за «Астану».

Что касается остального, то помимо «генерала» Нибали отметил в зачете горного короля, заняв второе место. А победителем стал Рафал Майка. Интересно, что в спринтерской классификации победителем стал словак Петер Саган, который не выиграл ни одного этапа. Звание лучшего молодого гонщика досталось Тибо Пино. А самым агрессивным гонщиком стал итальянец Алессандро де Марки (Cannondale). В командной классификации победу одержала AG2R. «Астана» здесь расположилась на шестой позиции.

# Подмена понятий. Почему АТР следует пересмотреть подход к мейджорам

Новак Джокович сегодня – первая ракетка мира. Но если посмотреть на статистику выступлений на турнирах серии «Большого шлема» за последний календарный год, то Рафа Надаль имеет значительно лучшие результаты, нежели его сербский коллега. Это объясняет, почему Ассоциация стоит немного пересмотреть ценности...

Интересная ситуация складывается в этом сезоне в мужских одиночных турнирах. С одной стороны, Новак Джокович сегодня занимает первую позицию в рейтинге, однако в это же время Рафа Надаль имеет больший успех на турнирах серии «Большого шлема». Роджер Федерер в рейтинге находится выше своего соотечественника Стэна Вавринки. Но не сложно предположить, что Роджер предпочел бы победы на Открытом чемпионате в Австралии и мастерсе в Монте-Карло, чего достиг Вавринка, нежели третье место в чемпионском заgone этого сезона.

Значит ли это, что первый номер рейтинга, да и сам рейтинг имеет переценку? И следует ли из этого, что выступления на турнирах серии «Большого шлема» недостаточно ценятся? Может быть, это лишь раздутый пиар АТР? В конце концов, им необходимо круглый год поддерживать привлекательность мейджоров, ведь это их основной доход. Так это или нет, но одно можно сказать с полной уверенностью – титулы «Большого шлема», самые престижные титулы, имеют недостаточную ценность, если говорить о рейтинговых очках.

Мейджоры, как ни странно, не ведут Ассоциация профессиональных теннисистов. Они ведутся напрямую организаторами турниров, они не зависят друг от друга, и каждый из них имеет собственную богатую историю и традиции. Все мейджоры проводятся на протяжении двух недель, а победа на них приносит игроку две тысячи рейтинговых очков.

При этом есть еще и мастера, на которые АТР также нужно привлекать лучших теннисистов. Эти турниры имеют особый статус – они являются самыми престижными в перерывах между мейджорами. Каждые из этих соревнований



проводятся за неделю, а победитель получает тысячу рейтинговых очков. Не стоит забывать и об итоговом чемпионате, победитель которого получает 1500 очков. Основной целью здесь для первой ракетки является закрепление сезонных результатов, а всех остальных, по сути, помешать номеру один сделать подобное.

Все это означает, что на мастерах приходится большее распределение очков, чем на мейджорах (9000 против 8000 для чемпионов). Еще более ценным эти турниры становятся из-за своего трехнедельного формата, а не пятиснедельного, как на турнирах «Большого шлема».

Для большинства теннисистов победа на каком-либо из «Шлемов» – самое знаковое событие во всей карьере. Игроки всегда запоминаются, если они выигрывают мейджор, даже если такой случай для них выпадает лишь однажды. Например, мало кто знает, что Майкл Чанг за историю своих выступлений выиграл 34 титула в одиночном разряде. Но зато все помнят его триумф на «Ролан Гаррос» в 1989 году, это событие называют вершиной его карьеры. Или же Андрес Гомес, который выиграл 21 титул, однако по-настоящему

оценен он был после победы над Андре Агасси в Париже в 1990-м. Кто может ответить, сколько титулов помимо мейджоров выиграла Джон Макинрой или Бьорн Борг? А как по поводу Андре Агасси или Пита Сампраса?

В «обычных» турнирах для теннисиста важно поддержать своей игровой формой перед мейджором, заявить о себе или же просто заработать призовые деньги. Но нет никаких сомнений, что именно ТБШ являются самыми важными турнирами с точки зрения карьерных достижений, наследия и т.д. Это – плей-офф сезона, и об этих турнирах помнят болельщики. В отличие от всех остальных соревнований, мейджоры ценятся как произведение искусства, шедевр, который не может быть измерен только лишь материально. На их эстетику просто невозможно посчитать ценник. Возможно, АТР стоит пересмотреть подсчет очков на этих турнирах и увеличить их, скажем, в полтора раза. Тогда победитель смог бы получить три тысячи очков, а рейтинг был бы более правдоподобным, прежде всего, на длинном отрезке времени, а не менялся бы так часто каждый месяц. С другой стороны, может быть,

статус первой ракетки должен быть присужден игроку, который делает немного больше, чем блистает на турнирах «Большого шлема». Джокович на мейджорах играл хуже Надаля, но в целом был стабильнее весь год. Именно поэтому сейчас он пожинает награду и это сегодня свидетельствует о его готовности играть на многих турнирах.

Выступать на мейджоре мечтают каждый теннисист. Абсолютно каждый. Есть ли хотя бы один теннисист, который предпочел бы десять трофеев взамен на один выигранный мейджор? Спросите у Рафы Надаля, хотел бы он поменяться статусами и достижениями за последний календарный год с Новаком Джоковичем?

Эта ситуация показывает несовершенство подхода определения лучшего теннисиста планеты с помощью рейтинговых очков. Ассоциация стоит всерьез подумать над этим вопросом. С другой стороны, если за победу на мейджоре будут давать больше этих самых очков, то возможно, это станет компромиссным решением данного вопроса.

Андрей Тетерин  
sport.ru

## ОТЦА ТЕВЕСА ВЕРНУЛИ

Отец нападающего туринского футбольного клуба «Ювентус» Карлоса Тевеса Сегуно, похищенный 29 июля, освобожден и находится в безопасности. Об этом футболист сообщил в своем Twitter. По сообщениям СМИ, сумма выкупа, которую заплатила семья футболиста, составила 40 тысяч евро. Тевес собирался вылететь в Аргентину, как только узнал о похищении, однако после выплаты требуемой суммы вернулся в расположение «Ювентуса». «Благодарю всех за поддержку. Мой отец чувствует себя хорошо, сейчас он находится в безопасности и это самое главное. Я с грустью готов признать, что критиковать свою родину легко. Однако это страна, которую я люблю, со всеми ее достоинствами и недостатками», – написал игрок в своем микроблоге. Сегуно был похищен в аргентинской Мороне (провинция Буэнос-Айрес). По сообщениям СМИ, преступление не было тщательно спланировано заранее. Также сообщалось, что первоначальный выкуп, который потребовали за Сегуно Тевеса, значительно уступал второму, потому что злоумышленники сначала не поняли, кого они захватили. Изначально они просто решили похитить человека, который находился в дорогой машине. Автомобиль был обнаружен в нескольких километрах от места происшествия. (lenta.ru)



## БРАЗИЛЬЦЫ ВЕРНУЛИСЬ В «ШАХТЕР»

Бразильцы Дуглас Коста, Дентиньо и Алекс Тейшейра, самовольно покинувшие расположение команды, вернулись в расположение донецкого «Шахтера». Об этом на своей странице в Facebook сообщил генеральный директор клуба Сергей Палкин. После товарищеского матча во французском Анси, состоявшемся неделю назад, расположение «Шахтера» покинули шесть футболистов – аргентинец Фауэндо Феррейра, а также бразильцы Алекс Тейшейра, Дентиньо, Дуглас Коста, Исмаили и Фред. Игроки объяснили этот шаг нестабильной ситуацией в Украине. Феррейра, Фред и Исмаили вернулись в расположение команды несколько дней назад. Клуб из-за напряженной обстановки в Донецке в стартовавшем сезоне вынужден будет проводить домашние матчи во Львове. Базироваться команда пока будет в Киеве. Похожая ситуация развернулась перед началом сезона в харьковском «Металлисте» и луцкой «Вольни». Расположение первого клуба самовольно покинули Хосе Соса, Себастьян Бланко, Александр Гомес и Джонатан Кристалдо, второго – Эрик Бикфалви, Рамон Лопес и Майкл Бабатунде. Футбольный сезон в Украине начался 22 июля матчем за Суперкубок, в котором «Шахтер» обыграл киевское «Динамо» (2:0). (lenta.ru)



## ЕДВА НЕ ПОДРАЛИСЬ НА ТРЕНИРОВКЕ

Американский боксер-супертяжеловеса Шаннон Бриттс едва не устроил драку с обладателем поясов по трем версиям украинцем Владимиром Кличко. Об этом сообщает портал Fightnews. Инцидент произошел на открытой тренировке Кличко, который готовится к предстоящему поединку против болгарина Кубрата Пулева. Бой пройдет 6 сентября в немецком Гамбурге. Бриттс, тренировавшийся в том же зале, устроил словесную перепалку с украинцем, после чего вызвал его на бой и чуть не начал потасовку, поднявшись на ринг к Кличко. Для того чтобы успокоить зачинщика и увести его из зала, потребовалась помощь тренеров. Американец уже несколько месяцев добивается боя против Кличко. В марте он пытался спровоцировать чемпиона, явившись на его тренировку и бросив в него кроссовку. Попутно он заявил, что украинец выбирает себе для боя только слабков. В апреле Бриттс ворвался на пресс-конференцию, посвященную поединку Кличко с Алексом Лепаи, сорвал с себя футболку и бросил ее в украинского спортсмена, требуя предоставить ему возможность реванша. Украинский тяжеловес владеет титулами по версии Международной боксерской федерации (IBF), Всемирной боксерской организации (WBO) и Всемирной боксерской ассоциации (WBA). Пулев является обязательным претендентом на титул IBF. За бой с болгарским спортсменом Кличко получит 5,8 миллиона долларов независимо от исхода поединка. 42-летний Бриттс – чемпион мира в тяжелой весовой категории по версии WBO 2006-2007 годов. Он выиграл пояс у белоруса Сергея Ляховича и уступил в следующем бою бою россиянину Султуну Ибрагимову. 16 октября 2010 года он проиграл бой за титул чемпиона WBC брату Владимира Виталию Кличко. Это был его последний бой, однако боксер планирует вернуться на ринг. (lenta.ru)

НАКАЗАНИЕ  
ОТ ФИФА

Международная федерация футбольных ассоциаций (ФИФА) запретила мальтийскому футболисту Кевину Саммуту и игроку из Ганы Марку Эду-сеи заниматься футбольной деятельностью на территории всего мира за организацию договорных матчей. Об этом сообщается на официальном сайте ФИФА. Саммут был уличен в мошенничестве в матче отборочного цикла чемпионата Европы-2008 и в мае был дисквалифицирован Спортивным арбитражным судом (CAS) в Лозанне на 10 лет. Эдусеи участвовал в договорном матче итальянской серии В (второй по силе дивизион чемпионата страны) в 2009 году и в мае был дисквалифицирован Итальянской федерацией футбола на три с половиной года. (lenta.ru)

АДВОКАТ  
ВОЗГЛАВИЛ  
СБОРНУЮ СЕРБИИ

Бывший главный тренер сборной России Дик Адвокат возглавил национальную команду Сербии. Об этом сообщается на официальном сайте Футбольного союза Сербии. Соглашение с 66-летним специалистом рассчитано до конца чемпионата Европы, который пройдет в 2016 году во Франции. Адвокат ранее работал со сборными Нидерландов, ОАЭ, Южной Кореи и Бельгии. Сборная России под руководством голландца вышла в финальную стадию чемпионата Европы-2012, проходившего в Польше и на Украине, но покинула турнир после группового этапа. На клубном уровне Адвокат в основном работал с голландскими клубами, а также привел петербургский «Зенит» к победе в чемпионате и Суперкубе России, Кубке и Суперкубе УЕФА. Последним местом работы Адвоката был голландский клуб «АЗ Алкмар». (lenta.ru)

## САНКЦИИ ЗА ФОТО

Официант барбадосского ресторана Кайсон Форд был отстранен от руководства заведения от работы на две недели за то, что он попросил голландского игрока «Манчестер Юнайтед» Робина ван Перси сфотографироваться с ним. Об этом сообщает The Daily Mail. Форд, который является большим поклонником «МЮ», заметил ван Перси в VIP-зале и попросил его о фото. Голландец с удовольствием согласился. Но вот руководство ресторана сочло использование официантом мобильного телефона в обеденном зале нарушением правил. Также был наказан другой официант, который и сделал фото по просьбе коллеги. Ван Перси находился в Барбадосе на протяжении недели в отпуске с женой и двумя детьми. (lenta.ru)

«БАРСЕЛОНА»  
ЗАРАБОТАЛА  
530 МЛН ЕВРО

Испанский футбольный клуб «Барселона» подвел финансовые итоги за сезон-2013/14. Об этом сообщил вице-президент каталонцев Хавьер Фаус, слова которого приводит официальный Twitter «Барсы». Доходы команды составили 530 млн евро. Эта цифра является рекордным показателем для клуба. В сезоне-2012/13 «Барселона» получила доход в размере 490 млн евро. В минувшем сезоне сине-гранатовые получили прибыль в размере 41 миллиона евро, что является вторым показателем в истории после сезона-2011/12 (49 млн). Общая прибыль клуба при нынешнем руководстве составила 113 млн евро. Чистые долги клуба за минувший год снизились на 44 миллиона евро. За время работы нынешнего руководства сумма долгов упала на 143 млн. (lenta.ru)

ШИРОКОВ ВЗЯЛ  
НОМЕР ТИТОВА

Новичок «Спартак» Роман Широков будет играть в столичной команде под девятым номером, который в свое время принадлежал Егору Титову. Об этом сообщает сайт объединения болельщиков красно-белых «Фратрия». «Спартак» официально объявил о подписании контракта по системе «два плюс один» с Широковым в середине июля. Игрок перешел в московский клуб на правах свободного агента. 33-летний капитан сборной России пропустил начало сезона из-за травмы, которая не позволила ему поехать на чемпионат мира в Бразилию. Хавбек должен восстановиться от повреждения к октябрю, когда и сможет вернуться на поле. В прошлом сезоне под номером «9» за «Спартак» играл парагвайский нападающий Лукас Барриос. (lenta.ru)

## Борьба на нескольких фронтах

Первый этап национального первенства завершится в ближайшее воскресенье, а уже в четверг два казахстанских клуба сыграют в Лиге Европы

Данияр Балахметов  
Фото: pfl.kz

В чемпионате Казахстана заканчивается первый этап, после которого двенадцать клубов внутри так называемых «шестерок» будут решать полярные задачи. Одно точно можно утверждать, борьба и там, и там ожидается ожесточенной, а деление набранных очков наполовину только способствует этому. Стоит также учитывать, что несколько наших клубов, помимо выступлений на внутренней арене, также представляют нашу страну в еврокубках. В среду вечером, когда номер был сдан в печать, «Актобе» в первом матче третьего квалификационного раунда играл дома с чемпионом Румынии футбольным клубом «Стяуа» (Бухарест).

А в Лиге Европы в рамках третьего отборочного раунда карагандинский «Шахтер» на своем поле примет хорватский «Хайдук» (Сплит). «Астана» также в родных стенах встретится с шведским АИКом. Помимо этого, в середине августа четыре клуба – лидера первенства продолжат борьбу за Кубок Казахстана. Безусловно, остаток футбольного лета и осень ожидаются горячими.

## Когда все решено заранее

Последний тур первого этапа чемпионата страны пройдет в воскресенье. В глобальном плане он ничего не решает, изменения могут произойти лишь на отдельных участках турнирной таблицы. Водораздел между первой и второй «шестерками» прошел четко и давно. Борьбу за медали поведут «Актобе», «Кайрат», «Астана», «Шахтер», «Ордабасы» и «Кайсар».

Во втором секстете будут играть клубы, главной турнирной задачей которых будет сохранение прописки в элите казахстанского футбола на следующий сезон. Представлена вторая «шестерка» следующими коллективами: «Жетысу», «Тобол», «Атырау», «Иртыш», «Тараз» и «Спартак». Минувший тур, который был разбит на два дня, субботу и воскресенье, явил несколько неожиданных результатов. При этом, как по заказу, в прошедший уик-энд в каждом из шести матчей между собой встречались клубы из двух частей таблицы. И только в двух поединках победили предста-



вители первой «шестерки». Еще три матча закончились вничью, и в одном поединке команда из верхней части таблицы уступила.

Примечательно, что потерю по себе лидер первенства – «Актобе». Команда Владимира Газзаева в субботу отступила в Павлодаре. На 26-й минуте поединка «Иртыш» вперед вывел Константин Дуденко. А на 79-й минуте Сантана забил ответный гол и установил окончательный результат.

В другом матче субботы играли «Ордабасы» и «Тараз». Южное дерби закончилось с аналогичным результатом – 1:1. Основные события матча в Шымкенте произошли в последние 20 минут. На 71-й минуте украинский легионер хозяев поля Артем Касьянов открыл счет. А спустя 9 минут его соотечественник Олександр Яровенко установил окончательный результат.

Третий матч субботы также завершился ничьей, но уже безголевой. Очки поделили замыкающий первую шестерку кызылординский «Кайсар» и возглавляющий второй секстет «Жетысу» из Талдыкоргана.

Воскресная программа тура выдалась более результативной, где в трех матчах было забито 10 голов (в 2,5 раза больше, чем в субботу).

Алматинский «Кайрат» сполна воспользовался потерей «Актобе», вплотную приблизившись к нему. Это произошло благодаря домашней победе команды Вайсса над «Спартак» из Семей. Встреча носила если не принципиальный характер, то символизма ей было не отнимать. В 2005 и 2006 годах нынешний наставник «Спартак» Алексей Петрушин тренировал «Кайрат» и в Лиге чемпионов 2005/06 уступил вместе с алматинским клубом в двухматчевой дуэли словацкой «Артмедии», которую возглавлял Владимир Вайсс. И на этот раз словак переиграл россиянина.

Стоит отметить, что минимальное преимущество в счете у «Кайрата» держалось до заключительной пятиминутки. На шестой минуте бывший защитник алматинского клуба Сергей Куцов среза мяч в собственные ворота. А спустя 11 минут еще один бывший «кайратовец» Неманья Йованович вырвал товарища и сравнял счет. Травм с небольшим командой Алексея Петрушина сохраняла равенство в счете. Выйти вперед алматинцы сумели на 56-й минуте благодаря взятию ворот в исполнении Жерара Гоу.

Под занавес поединка, на 84-й минуте ивуариец сумел оформит

дубль – 3:1, а окончательную точку поставил Александр Кислицын, отличившись на 86-й минуте.

Набравшая неплохой ход «Астана» на родном газоне в воскресенье не оставила шансов «Атырау». Команда Станислава Стойлова разгромила гостей со счетом 3:0. А главным героем поединка было суждено стать Фоки Кетевоаме, который отметился хет-триком. Игрок из ЦАР отличился на 26-й, 56-й и 90-й минутах.

Еще один клуб, идущий в группе лидеров, наоборот оказался в этом туре единственным поверженным. Карагандинский «Шахтер» уступил в Костане местному «Тоболу» со счетом 0:2. В составе дружины Вардана Минасяна отличились Томаш Шимкович (36 минута) и Иржи Йеслик (90 минута).

Перед последним туром первого этапа в авангарде турнирной таблицы наметилась плотность, у «Актобе» – 40 очков. На один балл отстает «Кайрат». 38 очков у «Астаны». Замыкает четверку «Шахтер» – 35 баллов. По 32 очка у «Ордабасы» и «Кайсара».

«Жетысу» и «Тобол» набрали по 26 баллов. 24 у «Атырау», на одно меньше на счету «Иртыша». 19 очков у «Тараза» и 11 у «Спартак».

## Сто шагов назад. Почему новый тренер сборной Бразилии – это провал

В конце 2009 года Дунга объявил, что уйдет сразу после окончания чемпионата мира в Южной Африке. Вне зависимости от того, как выступит его Бразилия. Работа стала для него бесконечным сражением, причем не только с чужими, но и со своими. С бразильскими болельщиками – точнее, теми из них, кто не признавал циничный стиль игры его сборной. С бразильскими журналистами, которые считали его невоспитанным свиньей. С бразильскими ветеранами, постоянно напоминавшими, как красиво когда-то играла сборная Бразилии.

На все претензии у Дунги был один ответ: результат. Его команда выиграла Кубок Америки-2007, Кубок конфедераций-2009 и без особых проблем заняла первое место в южноамериканском отборочном турнире – долгом, изматывающем, гораздо более сложном, чем европейский. Дунга говорил, что он и его команда обязаны победить и совершенно не обязаны кому-то нравиться. Поэтому когда Бразилия проиграла в четвертьфинале ЧМ-2010 голландцам, не нашлось никого, кто мог бы за него заступиться.

Люди, знающие Дунгу, говорят: его мотивируют обиды и желание доказать своим критикам, как они ошибаются. В 1990-м Бразилия вылетела в первом раунде плей-офф. Дунга, опорный полузащитник не самого большого таланта, взятый в команду, чтобы отбирать мяч (впоследствии он станет гораздо лучше играть в пас), стал одним из символов провала невзрачной сборной, забившей всего четыре гола в четырех матчах. В 1994-м Бразилия стала чемпионом мира, выиграв скучнейший финал против Италии. Рассказывают, что поднимая трофей, Дунга выкрикивал проклятия, адресованные тем, кто в него не верил.

Двадцать лет спустя он снова получил второй шанс – теперь уже как тренер. Дело тут точно не в



результатах. После увольнения из сборной он пришел в «Интернациональ», где не продержался и года. После этого Дунга долго сидел без работы и почти подписал контракт с Венесуэлой.

Есть несколько причин сенсационного возвращения Дунги. С тренерами в Бразилии вообще не очень. Здесь говорят: когда команда побеждает, это заслуга футболистов, когда команда проигрывает, виноват тренер. Привычка местных президентов быстро избавляться от тренеров привела к тому, что почти никто не готов рисковать и пытаться учить команды играть ярко и разнообразно. Фоль, акцент на стандарты и контратаки, низкие защитные линии – стандарт современного клубного футбола Брази-

лии. Чемпионат Бразилии гораздо богаче других южноамериканских лиг, при этом в четвертьфинале последнего Кубка Либертадорес был один бразильский клуб, а в полуфинале – ни одного.

Дело также в том, что руководит бразильским футболом. «Чем думают бразильские футбольные чиновники? Они вообще не думают. Бразильскую футбольную федерацию контролируют ультраправые националисты. Внешний мир для них – одна большая угроза», – объясняет журналист ВВС Тим Викири, самый уважаемый англоязычный специалист по южноамериканскому футболу, давно живущий в Бразилии. После катастрофы на домашнем чемпионате мира в Бразилии заговорили, что

сборной мог бы помочь иностранный тренер – чиновники решили, что нужно действовать быстро, прежде чем эта идея наберет популярность.

Дунга говорит, что сделал выводы. Он подчеркивает: я понимаю, что футбол изменился с тех пор, как я тренировал Бразилию. Он надеется по-другому выстроить отношения с прессой. Он всеми силами старается произвести впечатление человека, который согласен с претензиями, что ему предъявили раньше. Но Дунга также вправе считать, что с 2006-го по 2010-й делал все правильно, а его команда провалила только один матч – правда, самый важный. То есть проблема была не в системе, произошел несчастный случай.

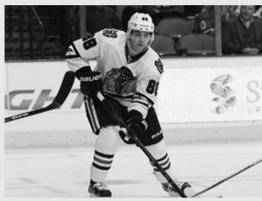
В любом случае, назначение Дунги – возвращение в прошлое в момент, когда от Бразилии ждали шага вперед. Разгром на ЧМ-2014 был поводом надеяться, что Бразилия переосмыслит свои футбольные ценности, откажется от фолов, стандартов и контратак как основы своей атакующей игры. Вместо этого она назначила тренера, который однажды сказал: идею о том, что Бразилия должна играть красиво, насаждают европейцы, желающие сделать ее слабее. Опрос показал: 85% бразильцев против назначения Дунги. Он уже под давлением. Ему уже нечего терять.

Может, Дунга и правда изменился. Может, он и правда сожалеет, что Бразилия 2006-2010 играла так, как играла. Но верить в это сейчас наивно – нет ни доказательств, ни явного мотива. И если вы на самом деле беспокоитесь за душу сборной Бразилии, вам было больно смотреть, как Фернандиньо охотится за Хамесом Родригесом, и вы искренне надеялись, что Бразилия станет лучше, то ее ближайшие матчи вам лучше смотреть, прикрыв лицо руками.

Роман Мун  
sports.ru

СБОРНАЯ ЛНР  
СЫГРАЕТ МАТЧ

Сборная самопровозглашенной Луганской Народной Республики (ЛНР) по футболу проведет товарищеский матч с сербским клубом «Нови-Сад». Об этом со ссылкой на пресс-службу ЛНР сообщают «Известия». Сербия готова оплатить большую часть расходов по организации встречи. В частности, в таком отношении временное проживание луганчан, питание и перемещение. «Вам нужно только приобрести билеты до Белграда», – говорится в сообщении «Нови-Сад». Руководство ЛНР ответило согласием и приступило к формированию команды из 18 игроков. ФК «Нови-Сад» был основан в 1921 году. В новом сезоне коллектив будет выступать в четвертом по силе дивизионе сербского футбола. (lenta.ru)

В ТЮРЬМУ ЗА  
ОГРАБЛЕНИЯ

Бывший хоккеист Национальной хоккейной лиги (НХЛ) Патрик Коте осужден на два с половиной года за ограбление банков. Об этом сообщает издание Toronto Star. Коте был задержан близ Монреаля за рулем украденной в провинции Онтарио машины. В полицейском участке он подтвердил свою вину по двум случаям ограбления банков, которые произошли несколькими днями ранее. Спортсмен входил в банк и протягивал работникам записку, в которой было сказано, что он вооружен и ему нужны деньги. При первом ограблении он получил около двух тысяч долларов. Хоккеист проведет за решеткой 30 месяцев, также его пожизненно лишили права владения любым огнестрельным оружием. Это уже не первые неприятности с законом для Коте. Его прошлые криминальные истории связаны с наркотиками, грабежами и нападениями на людей. В НХЛ канадец выступал за «Даллас», «Нэшвилл» и «Эдмонтон». В 105 матчах он набрал три очка (одна шайба и две результативные передачи) при 377 минутах штрафа. (lenta.ru)

САМОЛЕТ  
ШУМАХЕРА  
НА ПРОДАЖЕ

Супруга семикратного чемпиона «Формулы-1» Михаэля Шумахера Коринна продает самолет легендарного гонщика, который долгое время находился в коме. Об этом сообщает Bild. Самолет Falcon 2000EX рассчитан на восемь пассажиров. На фюзеляж нанесены инициалы немецкого пилота. Самолет продается за 20 миллионов евро. Цена такого же, но не использованного летательного аппарата, – 25 млн евро. Шумахер получил тяжелую травму головы во время катания на горных лыжах во французских Альпах 29 декабря 2013 года и долгое время находился в искусственной коме. В конце июня было объявлено, что «красный барон» вышел из комы и переведен в реабилитационную клинику в Лозанне из больницы в Гренобле. Шумахера могут перевезти домой до конца нынешнего лета. Дом знаменитого гонщика находится на берегу Женевского озера неподалеку от Лозанны. (lenta.ru)

В НХЛ СЫГРАЕТ  
ПЕРВЫЙ  
АВСТРАЛИЕЦ

Первый австралиец в истории Национальной хоккейной лиги (НХЛ) Нэйтан Уокер подписал контракт с клубом «Вашингтон Кэпиталс», за который выступает форвард сборной России Александр Овечкин. Об этом сообщает официальный сайт команды. Хоккеист подписал соглашение на три года. 20-летний игрок был выбран «Вашингтоном» в третьем раунде драфта под общим 89-м номером. Уокер – уроженец Кардиффа. Он защищал цвета сборной Австралии на чемпионатах мира в низших дивизионах в 2011 и 2012 годах. В минувшем сезоне австралиец выступал в Американской хоккейной лиге (АХЛ) за фарм-клуб «Вашингтона» «Херши». В 43 матчах он набрал 11 очков по системе «гол+пас» (пять шайб и шесть результативных передач). В прошедшем регулярном чемпионате «Спиталс» занял девятое место в Восточной конференции, оставшись в шаге от выхода в плей-офф. (lenta.ru)

## СЫГРАЮТ С ТАДЖИКИСТАНОМ

Национальная сборная Казахстана в рамках подготовки к отборочным играм чемпионата Европы-2016 проведет товарищеский матч с командой Таджикистана. Встреча состоится 12 августа на Центральном стадионе города Алматы в 19:30. Ранее сборные Казахстана и Таджикистана встречались между собой трижды. Две победы одержали казахстанские футболисты, в одном матче зафиксирована ничья. Как сообщалось ранее, с 5 по 13 августа национальная сборная Казахстана проведет учебно-тренировочный сбор на базе в Талгаре. Команда начнет подготовку к отборочному циклу чемпионата Европы 2016 года. В расширенном списке главного тренера сборной Казахстана Юрия Красножана 41 футболист. (kff.kz)

## У «ШАХТЕРА» БУДЕТ СТАДИОН



Исполнительный директор футбольного клуба «Шахтер» (Караганда) Ерден Халилин рассказал о перспективах постройки нового стадиона в Караганде. При последнем визите премьер-министра РК в Караганду он дал поручение акиму карагандинской области и председателю Агентства по делам физической культуры и спорта создать предложения по строительству нового стадиона в Караганде. Было такое поручение, сейчас этим вопросом уже занимаются. Ориентировочно планируется, что новый стадион будет рассчитан на 12-15 тысяч. Наша команда много ездила по Европе, и у многих команд были небольшие футбольные сооружения. Думаю, для нас будет нормально такое количество мест. Точных сроков постройки сейчас я вам назвать не могу, этот вопрос не в моей компетенции, им сейчас занимаются в руководстве области. Надеюсь, что уже в ближайшем будущем «Шахтер» будет играть на новом стадионе. (alaman.kz)

## КАЗАХСТАНЕЦ ОБСЛУЖИТ ФИНАЛ ЕВРО



Впервые в истории казахстанского футбола представитель казахстанского футбольного судейского корпуса участвует в финальном матче чемпионатов Европы. Лайнсмен из Тараза Евгений Бельский вошел в состав бригады рефери, которые обслуживают игру между юношескими сборными Германии и Португалии. Финал чемпионата Европы среди юниоров состоится 31 июля в Будапеште в 22:45 по времени Астаны. Прямая трансляция пройдет на канале Eurosport. Главный судья матча: Хавьер Эстрада Фернандес (Испания); ассистенты арбитра: Даррен Инглинд (Англия), Евгений Бельский (Казахстан) резервный судья: Инеа Джорджи (Албания); инспектор матча: Йосеф Марко (Словакия). Назначение ответственного арбитра на финальный матч турнира УЕФА свидетельствует о возросшем авторитете системы казахстанского судейства и о высоком доверии со стороны Европейской футбольной ассоциации. Евгений Бельский 1981 г. р. является одним из ведущих лайнсменов Казахстана, ассистентом ФИФА он работает в течение последних десяти лет. На турнире в Венгрии казахстанский арбитр обслужил четыре матча, включая один полуфинал. 1 тур: Болгария – Германия; 2 тур: Венгрия – Португалия; 3 тур: Германия – Украина; Полуфинал: Германия – Австрия. (kff.kz)

## КАЗАХСТАН ХОЧЕТ ПРИНИМАТЬ «ТУР ДЕ ФРАНС»



Президент Федерации велоспорта Казахстана Кайрат Келимбетов заявил, что Казахстан серьезно намерен начать переговоры о возможности получения стартовых этапов «Тур де Франс» в период до 2020 года. «Сейчас это выглядит как шутка, но опыт Йоркшира очень интересен для нас. «Тур де Франс» стал глобальным событием, как и сам велоспорт, и все было очень изобретательно, когда пять миллионов человек вышли на улицы. Наша идея в том, чтобы однажды принести это в Казахстан. На подготовку в Йоркшире понадобилось три года, и я думаю, что мы тоже можем с этим справиться», – цитирует Келимбетова АРР. (sports.ru)



# Головкин не знает пощады

Казахстанский боксер в минувшее воскресенье одержал очередную досрочную победу на профессиональном ринге

Данияр Балахметов

По всей видимости, нет сейчас у Геннадия Головкина равного соперника в среднем весе. Казахстанский боксер в воскресенье продемонстрировал это в поединке с австралийцем Дэнисом Гилом. До этого боя ходило множество разговоров о том, что все, с кем GGG дрался до Гила, по уровню не дотягивают до австралийца. Также говорилось о досрочных победах Головкина, которому в поединке с Гилом будет из-за этого непривычно, поскольку на этот раз предстоит готовиться к длительной битве.

Однако GGG разрешил все предположения и посрамил скептиков и критиков, не оставив по сути ни единого шанса своему сопернику. К предстоящему бою Головкин готовился основательно, сбросив 12 килограмм, а также проведя спарринги с британцем Джорджем Гроувсом. В одном из них казахстанец сломал Гроувсу ребро. 20 сентября британцу предстоит отборочный поединок по версии WBC во втором среднем весе. Однако теперь неизвестно, успеет ли британец восстановиться к этому сроку? Что касается главного поединка боксерского вечера на Madison

Square Garden, то с самого его начала Головкин четко обозначил притязания на победу. В первом раунде наш боксер один раз отправил соперника на настил ринга, однако поединок был продолжен. После первого раунда у Гила также обнаружилось рассечение над правой бровью. Во втором раунде Головкин продолжил давление на соперника. И вновь Гил после одного из ударов оказался на настиле. Рефери засчитал австралийцу нокаут.

В третьем раунде началось Головкиным продолжилось. Гил старался принять контрмеры, и все они по большей части были

бесплезными. Правда, в одном из эпизодов австралиец сумел нанести нашему боксеру сильный удар в голову. Головкин тут же ответил разящим ударом в челюсть, после чего австралиец с трудом встал на ноги. Поединок был прекращен. Очередная, уже 27-я по счету досрочная победа Головкина. Всего же наш боксер победил во всех тридцати боях на профессиональном ринге. А Дэнис Гил потерпел первое досрочное поражение и потерял сразу 32 позиции в рейтинге боксеров-профессионалов (P4P) и теперь занимает 72-ю строчку.

По данным спортивного портала Vesti.kz, Головкин после этой победы стал лучшим нокаутером в среднем весе. Число побед нокаутотом от общего количества выигранных боев у нашего боксера составляет 90%, что является лучшим показателем среди действующих чемпионов мира.

Промоутер Головкина Том Лейфлер в интервью BoxingScene.com рассказал о том, что они не форсируют ближайшие планы казахстанца с организацией следующего боя, а также платной трансляции. По словам Лейфлера, наиболее подходящими для Головкина соперниками сейчас являются Мигель Котто, Хулио-Сезар Чавес-младший и Канело Альварес.

# Покупай или проиграешь. Как маркетинг правит бал в европейском футболе

Лето 2014 года стало для европейского футбола невероятно богатым на неожиданные, колоссальные по финансам, и не всегда оправданные трансферы. Как изменившаяся ситуация в современном спорте буквально заставляет клубы совершать большие траты?

Существует красивая легенда, что при покупке форварда Трера Фрэнкса менеджер «Ноттингем Форест» легендарный Брайан Клаф, не желая, чтобы игрок подался звездной болезни, будучи первым в мире, проданным за миллион фунтов, последний фунт в сумме трансфера отдал уборщице стадиона. История, конечно, совершенно мифическая, но по нынешним временам абсолютно нереальная. Особенно на фоне многомиллионных трансферов с участием игроков, которые зачастую этих денег совсем не стоят.

Более того, введение УЕФА по инициативе Мишеля Platini правил «финансового фэйр-плей» не только не остановило лавинообразный рост стоимости футболистов, но даже дало импульс новой тенденции в кадровой политике топ-клубов. По большому счету, именно сейчас, когда система «финансового фэйр-плей» начала давать первые результаты, клубы отреагировали на это новой волной безумных трат.

Если раньше абсолютными рекордсменами по массовой выдаче неадекватных контрактов считались генеральные менеджеры клубов НБА, то сейчас руководство европейских грандов с легкостью перешло на заокеанских коллег. Нет, баскетбольные «джи-эмы» по-прежнему спокойно могут переплатить десяток-другой миллионов, но они в своей оценке все равно ориентируются, прежде всего, на игровые качества спортсмена. Отчасти это обусловлено тем, что в росте баскетбольной команды есть место для всего двенадцати человек, и возможность посадить на банку очередного «махателя» действительно исключительно для увеличения продаж клубных маек где-нибудь в Юго-Восточной Азии они попросту не могут себе позволить.

Судите сами – насколько бы ни был популярен в Китае Джереми Лин, каким бы приоритетным ни был для клубов НБА китайский рынок, все равно, как только появилась возможность почистить платежную ведомость под вероятный приход еще одной суперзвезды,



генеральный менеджер «Хьюстона» Дэрл Моури без колебаний это сделал. А ведь Моури – далеко не самый прагматичный из своих коллег по Ассоциации. Иными словами, в американском спорте, на который так явно заглядываются руководители европейских футбольных топ-клубов, исключены случаи, когда где-то в глубоком запасе, неизвестный даже записным тру-фанатам, сидит японец или китаец, продажи маек с чьей фамилией на порядок превосходят продажи остальных партнеров, вместе взятых.

Конечно, например, Хамес Родригес взят в мадридский «Реал» отнюдь не за потрясающую способность продавать футболки с десятым номером (хотя уже сейчас «сливочные» компенсировали этим продажами существенную долю мегатрансфера). Но при этом нельзя и сказать, что в переходе Хамеса кроются действительные игровые нужды для мадридского клуба. Тем более такие, что для этого придется расставаться с Анхелем ди Марией, в прошлом еврозвезде представившим действительно незаменным игроком для «Реала».

И вот уже аргентинца сватают к другим толстосумам, в «Пари Жермен», но политика «финансово-

го фэйр-плей» не дает даже сказочного богатства парижским шейхам его купить – приходится думать либо об аренде с правом выкупа, либо, в свою очередь, думать о продаже Эсекьяля Лавесси с Хавьером Пасторе – креативной парочки, в которой так минимум первый в прошедшем сезоне был очень важен в командных построениях парижан. Неужели Хамес настолько превосходит по своему уровню Ди Марию, а тот, в свою очередь – Лавесси и Пасторе?

Очевидно, что нет. Более того, даже по «футболочному» потенциалу игроки вполне сопоставимы между собой. В чем тогда дело? Скорее всего, в том, что в последние годы топ-клубы окончательно перестали быть чисто спортивными организациями, став классическими бизнес-проектами. Причем, что немаловажно, с очень малым сроком окупаемости. Кто, к примеру, сейчас бы ждал, пока будущий сэр Алекс Фергюсон будет четыре года болтаться без трофеев где-то в середине турнирной таблицы, пока он не построят, возможно, величайшую династию в истории европейского футбола? Правильно, никто. Дали бы шотландцу, извините, пинка уже после первого сезона – как дали совсем недавно в Манчестере его соотечественнику

и преемнику. В этой связи клубам просто нельзя перестать покупать – хотя бы с точки зрения маркетинга. А ведь мало кто станет отрицать, что современным миром правят маркетологи.

И действительно – не может, скажем, компания Apple остановиться на продаже триумфального, действительно великолепного, iPhone 5S – хотя бы потому, что новинка, с точки зрения маркетинга, всегда лучше. Точно так же не может мадридский «Реал», даже после триумфального евро сезона, отказаться выбросить сумасшедшие деньги на лучшего бомбардира чемпионата мира – пусть даже самой серьезной командой, которой этот самый лучший бомбардир забивал, была сборная Уругвая. Иначе внимание медиа и потребителей на рынках, за которые идет титаническая борьба, моментально уйдет к той же «Барселоне» с ее нашумевшей покупкой кусачего Луиса Суареса. А хотя бы в чем-то уступить каталонцам для «Реала»... ну, вы понимаете.

Чемпионат мира, с этой точки зрения – головная боль для клубных тренеров – ну вот наколотил этот самый Хамес уйму голов не самым сильным сборным – а Карло Анчелотти придется теперь ломать голову, как встроить колумбийца в свои собственные игровые схемы. И как совместить его со свежеприобретенным Тони Кроосом – которому тоже нужно найти место на поле. Он ведь чемпион мира, бразильцем в полуфинале дважды забивал. Для статистического потребителя продукта под названием «современный футбол» это куда важнее, чем отличный сезон за «Баварию» в бундеслиге.

Клубы НБА, способные выхватить одну-двух будущих суперзвезд на драфте, способны позволить себе пару лет отдыха – болезники будут знать, что строится чемпионская команда наиболее традиционным для американского спорта образом. Европейским топ-клубам, львиную долю фан-базы которых составляют классические глориохантеры, такой роскоши не позволено. Вот и приходится скупаться каждому летом, как заправской блондинке-моднице. Зачастую с таким же самым результатом, но это уже, как говорится, совсем другая история.

Олег Тарасенко  
sport.ru

## «АСТАНА» ЛИШИЛАСЬ СОПЕРНИКА

«Летувос Ритас» из-за слишком плотного графика игр не примет участия в следующем розыгрыше Единой лиги, в которой выступал с 2010 года, сообщает официальный сайт клуба. В пятницу состоялось заседание Литовской баскетбольной лиги, на котором было принято решение провести чемпионат страны в четыре круга, из-за чего «Летувос Ритас» придется сыграть 40 матчей. В регулярном чемпионате Единой лиги литовская команда должна была провести еще 20 игр. Литовский клуб в следующем сезоне должен был выступать в группе В, куда также попали «Химки» (Московская область), УНИКС (Казань), «Красные Крылья» (Самара), «Автодор» (Саратов), «Леткабелис» (Паневежис), «Невежис» (Кедайнiai), «Астана» (Казахстан), «Цмоки Минск» (Беларусь), ВЭФ (Латвия), «Бизонс» (Финляндия). (sportbox.ru)

## СЕЗОН СТАРТУЕТ В СЕНТЯБРЕ



Футбольный сезон в Казахстане начнется с Суперкубка Казахстана, который разыграют чемпион страны – «Кайрат» и финалист Кубка страны – «Тулпар». Матчи состоятся в 20-х числах сентября. Старт чемпионата планируется на начало октября. На сегодняшний день подтвердили участие 7 команд. Восмой командой может оказаться коллектив из Кыргызстана. (sports.kz)

## ГОЛУБЕВ УСТУПИЛ МОНАКО



Аргентинский теннисист Хуан Моноко вышел во второй круг турнира ATP в Китцбюэле (Австрия). 30-летний аргентинец, находящийся на 81-й позиции в мировом рейтинге, победил 65-ю ракетку мира, 27-летнего Андрея Голубева, представляющего Казахстан – 0:6, 6:2, 6:1. Голубев уверенно выиграл первый сет, однако затем Моноко сумел переломить ход поединка, за 1 час 32 минуты добившись итоговой победы. На счету Андрея в этом матче – три эйса и пять двойных ошибок. Теперь аргентинец ведет в очном противостоянии со счетом 4:0. Во втором раунде соревнований Моноко сыграет против финна Яркко Ниеминена, который накануне победил российского спортсмена Теймураза Габашивили. (gotennis.ru)

## ПЛЮЩЕВ ВОЗГЛАВИЛ «СКИФ»



Экс-наставник усть-каменогорского «Казинк-Торпедо» Владимир Плющев стал главным тренером женской хоккейной команды «Скиф» из Нижнего Новгорода, сообщает Fh.ru. Напомним, что российский специалист также тренировал студенческую сборную Казахстана на Универсиаде в Трентино в декабре 2013 года, которую привел к серебряным медалям. (shaiba.kz)

## ПУТИНЦЕВА ИДЕТ ДАЛЬШЕ

Казахстанская теннисистка Юлия Путинцева в ночь со вторника на среду по времени Астаны вышла во второй круг одиночного разряда турнира серии ITF в Ванкувере (Канада) с призовым фондом \$100 тыс. В матче первого круга Путинцева обыграла канадку Глорию Лианг – 7:5, 6:3. Женский тур соревнований серии ITF находится под непосредственным патронатом Международной ассоциации тенниса. Мужской и женский тур ITF, состоящие из турниров Satellite tournament и Futures Tournaments, служат начальными ступенями в мире профессионального тенниса и их результаты учитываются в рейтингах ATP и WTA для допуска спортсменов к более значимым соревнованиям с большим призовым фондом. (newskaz.ru)

## Хотите, чтобы все видели Вашу рекламу?!

**112 выходов рекламных блоков каждый день**

**Ежемесячная аудитория свыше 6 000 000 человек в Алматы и Астане**

**Цена в 4 раза ниже, чем на ТВ, при той же эффективности**

### Дисплейинтермедиа - доказано продажами!

г. Алматы, 050002, ул. Гоголя, 35, уг. ул. Калдаякова (8 марта), офис 6, тел./факс (727) 382 38 99, 390-50-67, студия: тел./факс: (727) 250 69 46, моб.: 8 701 722 0488, e-mail: www.dimedia.kz, dimediatv@mail.ru, dimedia@mail.kz

# Иордания – место, где вершилась история

Дмитрий Топоров, Виталий Мальцев

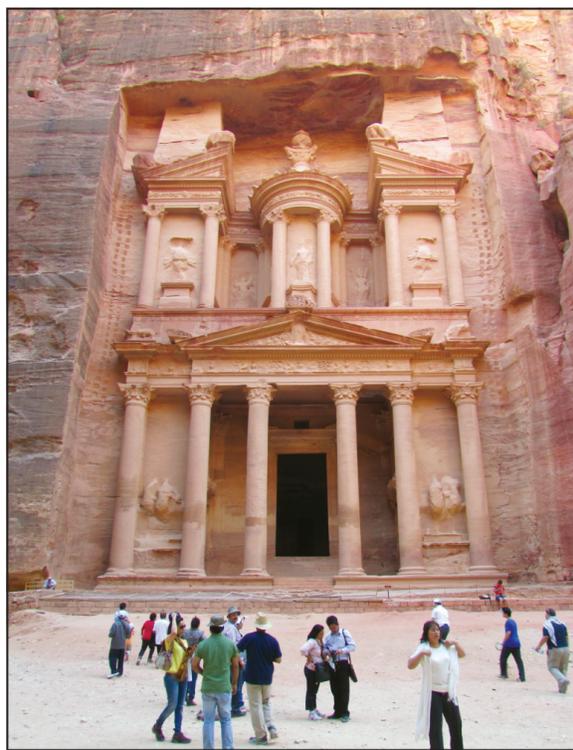
На фоне большинства своих соседей Иордания выглядит островком безопасности и покоя. Это весьма важный фактор для тех, кто собрался посетить данный непростой регион, ведь даже в относительно благополучном Израиле в последнее время становится все более неуютно. «Иордания всегда была открытой для туристов и готова оказывать гостеприимство и всестороннюю поддержку всем пребывающим в нашу страну, – заверяет казахстанец Абдельраззак Арабият, директор иорданского управления по туризму. – Несмотря на то, что мы находимся на Ближнем Востоке, мы очень отличаемся от наших соседей. Хорошим показателем безопасности стал недавний визит к нам Папы Римского. Когда он приехал, с ним было много западных журналистов, которые ожидали увидеть здесь огромное количество военных и танков, тогда они спросили, сколько людей охраняют его святейшество. Ответ был прост: его охрана – это семь миллионов иорданцев, и каждый из них защищает нашего гостя. Мы гарантируем покой и безопасность всем посетителям страны, вне зависимости от их конфессии

и статус». Отношение к туристам в этой стране действительно превосходное. Иорданцы вполне справедливо рассудили, что негоже рубить сук, на котором сидишь (а туризм это важнейшая составляющая бюджета страны), и делают все от них возможное для того, чтобы иностранцы чувствовали себя комфортно и, самое главное, безопасно. Может быть, поэтому туристический поток сюда не ослабевает. Визитной карточкой страны стала Петра, увековеченная в кинохите о похождениях Индианы Джонса. Именно это место как магнит притягивает путешественников со всего света. Петру иногда называют затерянным городом, и тому есть веские причины. В один момент Петра полностью исчезла из поля зрения западного мира на несколько долгих столетий, и была заново открыта лишь в 1812 году. Когда швейцарский путешественник по имени Иоганн Людвиг Буркхард притворился арабом и под видом паломника проник на эту охраняемую бедуинами территорию. Втихаря он умудрился даже сделать несколько набросков, которые потом с триумфом продемонстрировал европейскому научному сообществу. Сейчас Петра – это гордость Иордании и тщательно охраняемая территория, где стоит провести как минимум один день. Меньше, пожалуй, и не получится. Уж слишком много здесь удаленных друг от друга интересных объектов, к которым ведут довольно извилистые тропинки с крутыми подъемами. При желании, время путешествия можно незначительно сократить, воспользовавшись небольшой повозкой или взгромоздившись на верблюда или ослика. Но это в большей степени своего рода аттракцион, подчеркивающий местный колорит. Гиды справедливо рекомендуют рассматривать красоты Петры либо ранним утром, либо перед закатом, однако в реальности это очень сложно: маршрут объемный, и шанс быть за-



стигнутым палящим полднем среди этих живописных скал весьма велик. Поэтому идеальный вариант – остановиться на пару суток в близлежащем отеле, а их здесь немало, и совершать утренние и вечерние вылазки в Петру. Можно даже отправиться на ночную экскурсию, когда основные достопримечательности города подсвечиваются почти двумя тысячами свечей.

Столица Иордании город Амман имеет древнейшую историю. Некоторые археологические находки в этом районе свидетельствуют о том, что поселения здесь существовали еще до нашей эры, однако столицей этот мегаполис стал лишь в середине двадцатого века. Замечательный вид на город открывается с древней



вестному не только своей соленостью, но и тем, что оно находится на самом низком участке суши на планете. Когда-то давно уровень воды здесь был гораздо выше. Процесс обмеления происходит и сейчас, однако с иорданской стороны позитивное влияние оказывают источники, подпитывающие драгоценный водоём. Лечебные свойства минералов Мертвого моря известны очень давно. Древние египтяне привозили местную воду к себе на родину для изготовления многочисленных лекарств и мумификации. Большинство современных туристов приезжают сюда поблуждаться в воде и испытать на себе лечебные свойства местной грязи, которая лечит кожные заболевания и помогает при радикулите.

Другое место, куда спешат окунуться многие посетители этой страны – священная река Иордан. Именно в этих краях состоялась встреча Христа с Иоанном Предтечей и крещение Иисуса. Сегодня река несколько изменила свое русло, поэтому описанное в Библии место крещения находится в нескольких десятках метров от современного Иордана. Недалеко отсюда расположен русский паломнический центр, который представляет собой настоящее русское подворье, перенесенное на Святую землю. Здесь есть гостиница, трапезная, дом приема почетных гостей, и, конечно же, церковь, над росписью которой работали лучшие зодчие из разных стран мира: Грузии, России, Сербии. Причем, по словам хозяев, все это великолепие было создано в предельно сжатые сроки. Убранство церкви действительно поражает: иногда даже сложно поверить, что это дело рук наших современников, а не работа старых мастеров. Поток посетителей сюда пока еще небольшой, однако география гостей весьма разнообразна.

и статус». Отношение к туристам в этой стране действительно превосходное. Иорданцы вполне справедливо рассудили, что негоже рубить сук, на котором сидишь (а туризм это важнейшая составляющая бюджета страны), и делают все от них возможное для того, чтобы иностранцы чувствовали себя комфортно и, самое главное, безопасно. Может быть, поэтому туристический поток сюда не ослабевает. Визитной карточкой страны стала Петра, увековеченная в кинохите о похождениях Индианы Джонса. Именно это место как магнит притягивает путешественников со всего света. Петру иногда называют затерянным городом, и тому есть веские причины. В один

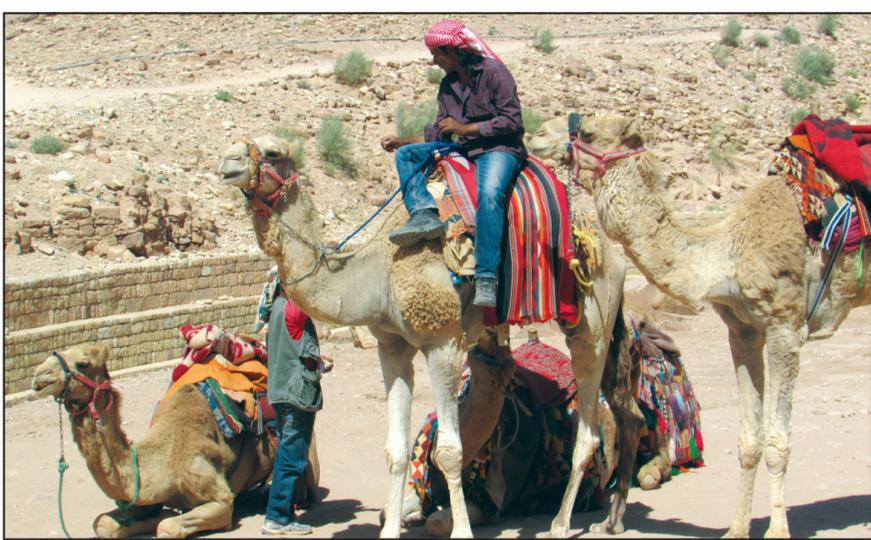


цитадели, изобилующей руинами, колоннами и прочей античной красотой. Если вы хотите увидеть подобное, но в более грандиозных масштабах, стоит отправиться в соседний Джераш, который по праву именуют «Восточными Помпеями».

Это место было очень долго скрыто от людских глаз, верхушки редких колонн веками возвышались над безлюдными песками, пока семьдесят лет назад археологи не начали тут серьезные раскопки. Поисковики были вознаграждены массой открытий, принесших им славу, а многочисленным туристам, ежегодно приезжающим сюда, – огромную радость. Согласно одной из легенд, Джераш основали солдаты Александра Македонского, которые из-за ранений не смогли продолжать великий поход и остались здесь охранять сокровища. Несметные богатства с переменным успехом ищут до сих пор. Джераш является образцом римского градостроения, распространенного на Востоке. Побродить по его мощным улочкам стремятся не только туристы, но и ученые. Ежегодно из-

даются десятки монографий и научных работ, посвященных этому месту.

Тем, кто не мыслит своего отдыха без пляжей, будет приятно побывать в Акабе – соседке израильского Эйлата по побережью Красного моря. Или поехать к Мертвому морю (которое на самом деле озеро), из-



ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

ВВЕДЕНИЕ  
ПЛАТНЫХ  
ДОРОГ  
В АЛМАТЫ  
ОТКЛАДЫВАЕТСЯ

По закону город пока не может самостоятельно вводить программу платных дорог. Платные дороги на данный момент не совсем выгодны Алматы. По словам заместителя акима города Юрия Ильина, выроченные средства должны оставаться в бюджете. Речь идет о системе платного проезда автомобилей по Восточной объездной дороге, проспектам аль-Фараби и Саина, которая пока находится в разработке. «Конкретно назвать сроки реализации проекта сложно. Наше законодательство на сегодняшний день не позволяет городу самостоятельно вводить программу платных дорог. У нас есть пример, когда законодательством закреплена плата за дорогу «Астана – Шучинск». Ее обслуживает предприятие «Казавтожол», и соответственно, если сейчас вводить в Алматы платные дороги, все средства, выроченные от проезда наших горожан, уйдут туда. А нам это не нужно. Деньги должны оставаться в бюджете и работать на бюджет», – поясняет замакима Ильин. По его словам, проект, тем не менее, уже есть, и он разрабатывается. В акимат поступило несколько предложений от ряда иностранных компаний, в том числе российских и австрийских. «Мы прорабатываем с депутатами вопрос внесения изменений в законодательство. Тогда можно будет говорить о введении платных дорог в Алматы. Также в перспективе рассматриваем платный въезд в Алматы и строительство трех автовокзалов с парковками на 5 тысяч мест на каждом», – заключил Ильин.

ЭКСТРЕМАЛЬНЫЙ  
P1 GTR

Компания McLaren распространила среди своих клиентов официальный скетч трекового гиперкара, производство которого намечено на 2015 год. Первыми картинку ожидаемого многими автомобиля получили владельцы «обычных» P1. И это неслучайно – ведь приоритет при продаже машины будет отведен именно им. Существенное обстоятельство, поскольку тираж машины вряд ли превысит двузначное число. Да и количество самих McLaren P1, надо сказать, весьма ограничено – всего 375 экземпляров. Как известно, цена трекового GTR составит 2 с половиной миллиона евро. Аналогично с Ferrari XX-серии конкурентов из Модены, в эту сумму войдут расходы на пожизненное хранение в спецгаре фирмы. Ожидается, что мощность модифицированной гибридной силовой установки превысит отметку в 1000 л.с. (916 «лошадок» у стоковой версии), что, в сочетании с облегченным кузовом улучшенной аэродинамики, обеспечит превосходные скоростные характеристики.

ПЬЯНСТВУ  
НЕ ДАДУТ БОЙ

Несмотря на некоторые ужесточения, в целом, новый Уголовный кодекс ничего плохого пьяным водителям не сулит. Напомним, что новый Уголовный кодекс вступит в силу с 1 января 2015 года. Однако, по словам адвоката Алматинской городской коллегии адвокатов Джохара Утебекова, в противовес с громким анонсом в СМИ, заметных улучшений не произошло. Да, ужесточились нормы наказания виновников ДТП со смертельным исходом, но в остальных случаях «мировая» осталась в силе. «Нормы о соглашении с потерпевшим остались в текущей редакции», – рассказал журналисту Auto.Lafa.kz Утебеков. – С мая действующий УК запретил примирение в случае смерти, это сохраняется и в новом УК. Тем не менее осталось примирение при причинении тяжкого вреда здоровью потерпевшего. Более того, добавилась возможность примирения при вреде здоровью средней тяжести. К сожалению, урегулирование вопросов с потерпевшим освобождает от уголовной ответственности полностью. Водителя даже нельзя лишить права управления транспортным средством, а также нельзя лишить звания, госнаград, если это чиновник». Огорчение вызывает и тот факт, что не особо ужесточены меры в отношении тех, кто лобит езду в нетрезвом виде. По сути, водители, совершившие автотранспортное преступление в состоянии опьянения, несут ответственность наравне с другими. Конечно, в случае повторного нарушения автолюбителя лишат прав на 10 лет, но обещанного признания их действий умышленным преступлением, не произошло. «И это несмотря на многочисленные заверения и обещания Генеральной прокуратуры и депутатов. Усилена ответственность только тех нетрезвых водителей, которые лишены прав на момент совершения преступления. Разумеется, это совсем малый процент. Кроме того, условия для примирения с потерпевшими у нетрезвых водителей те же самые, что и у трезвых», – заключил спикер. Помимо этого, по сравнению с предыдущей редакцией УК РК, в новом кодексе добавились наказания в виде штрафа и исправительных работ при причинении вреда здоровью в результате ДТП, а также введен штраф за оставление места ДТП.

Hyundai Premium  
Astana открыт!

Андрей Макаров

Буквально вчера в Астане, на проспекте Кабанбай батыра, 39 открыл свои двери новый дилерский центр премиум-класса – Hyundai Premium Astana.

Hyundai Premium Astana построен по новейшему стандарту бренда Hyundai – GDSI (Global Dealership Space Identity). Напомним, что это уже не первый дилерский центр, построенный по новейшему стандарту, в июне подобный центр был открыт в Алматы. Как и все автоцентры КМК «Астана Моторс», он будет работать по принципу 3S: продажа автомобилей, сервисное обслуживание и продажа запасных частей.

На сегодняшний день побочные проекты стандарта GDSI, автором которого является Hyundai Motor Company, реализованы в четырех странах: Китай, Бразилия, Турция и Корея. Для Казахстана большая честь стать пятой страной в этом списке.

В просторном шоуруме площадью 1000 кв. м представлен весь модельный ряд автомобилей Hyundai, поставляемых в Казахстан, а также широкий ассортимент оригинальных запасных частей, аксессуаров и финансовых продуктов. Ультрасовременный экстерьер здания в стиле хай-тек гармонично переходит в интерьер, создавая гостеприимную ат-

мосферу для посетителей. Здесь предусмотрены отдельная премиум-зона с кабинетом для консультаций, несколько зон ожидания и детская игровая комната. Кроме того, клиентам предлагается возможность тест-драйва понравившегося автомобиля.

Общая площадь автоцентра Hyundai Premium Astana составляет 4 510 кв. м. Помимо шоурума он включает в себя сервисную зону, склад запасных частей, автомойку и офисные помещения. Объем привлеченных инвестиций в строительство равен 1,65 млрд тенге. Появление автоцентра стимулирует развитие инфраструктуры Астаны и позволит обеспечить более 100 новых рабочих мест.

Сервисная станция площадью 2 500 кв. м оснащена современным оборудованием и рассчитана на обслуживание 1 000 – 1 500 авто в месяц. Станция предлагает полный комплекс услуг по техобслуживанию, диагностике и ремонту автомобилей. Сервис будет полностью автоматизирован и оснащен диагностическим оборудованием для моделей Hyundai нового поколения GDS2. Главной же гордостью сервис-центра стали высококвалифицированные специалисты, прошедшие подготовку и сертификацию по программе HSTEP&HTRP.

Еще один подобный автоцентр будет открыт 1 августа в Костане.



FIND NEW ROADS™

CHEVROLET



СТИЛЬНЫЙ ДИЗАЙН / РАЗВЛЕКАТЕЛЬНАЯ СИСТЕМА MYLINK

РОСКОШЬ, КОТОРУЮ  
ВЫ МОЖЕТЕ СЕБЕ  
Позволить.

CHEVROLET MALIBU

БИПЭК АВТО  
УЛТҒЫК ЖЕЛІ - НАЦИОНАЛЬНАЯ СЕТЬАСТАНА: пр. Богенбай батыра, 73/1, тел.: (7172) 22-69-58, 22-69-66  
АЛМАТЫ: ул. Майлина, 240 А, тел.: (727) 2-555-777, 2-579-777  
http://bipek.kz

РАССРОЧКА 0% на 5 лет

ТОО БИПЭК АВТО Казахстан

КАПИТАЛ  
ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМСвидетельство  
о постановке  
на учет  
N 12031-Г,

выдан Комитетом информации и архивов, Министерства связи и информации Республики Казахстан от 03.10.2011 г. Собственник и издатель газеты: ТОО «Издательский дом Капитал» Газета является членом организации «Project Syndicate».

Виктория Говоркова,  
главный редактор,  
govorkova@kazmg.kz  
Евгения Рассохина,  
проект-менеджер, zhenya@kazmg.kz  
Айжан Касымалиева,  
проект-менеджер,  
aizhan@kazmg.kz  
Отдел дистрибуции – 333-45-45  
Жаннель Бейсенбаева,  
руководитель отдела распространения,

Венера Гайфутдинова, редактор «Индустрия»,  
Алишер Абдуллин, редактор «Спорт»,  
Журналисты:  
Олег Ни, Ирина Лукичева,  
Данияр Молдабеков, Вероника Сабитова,  
Анна Касымалиева, Данияр Сабитов  
Спецкор в Астане: Динара Куатова  
Корректор: Владимир Плошай  
Верстка: Рустем Еспаев  
Фотокор: Вячеслав Батурич

Мнение авторов публикаций не обязательно  
отражает мнение редакции.  
Коммерческий департамент – 224-91-55, 224-91-66  
Адрес редакции: Казахстан, 050057,  
г. Алматы, ул. Мынбаева, 53/116  
(ул. Ключкова), офис 401.  
Тел.: +7 (727) 224-91-31  
Подписной индекс 65009 в каталогах  
АО «Казпочта», ТОО «Евразия пресс»,  
ТОО «Эврика-пресс», ТОО «Казпресс»

Ответственность за содержание рекламы  
и объявлений несут рекламодатели.  
Рукописи не возвращаются и не рецензируются.  
При перепечатке ссылка на «Капитал.kz»  
обязательна.  
Официальный сайт: www.kapital.kz  
Подписано в печать 30.07.2014 г. Заказ N 2366.  
Общий тираж 40000 экз. Разовый тираж 10000 экз.  
Газета отпечатана в типографии: ТОО «РПИК  
«Дәуір», г. Алматы, ул. Калдаякова, 17, тел.: 273-12-04