ПРОГНОЗ Стр.5

3 вероятных сценария господдержки банков страны

ИНТРИГА Стр.5

Будет ли консолидация на страховом рынке Казахстана?

МНЕНИЕ Стр.4

Адамкул Жунусов об общих рынках нефти и газа ЕАЭС

КАПИТАЛ

№5 (561)

ИЗДАЕТСЯ С 2005 ГОДА

// ЧЕТВЕРГ, 9 ФЕВРАЛЯ, 2017

Д Е Л О В О Й Е Ж Е Н Е Д Е Л Ь Н И К

Расчистка финансового хозяйства – тренд этого года
страница 6

Плюсы и минусы горизонтальной карьеры
страница 8

Поправит ли игра Super Mario дела Nintendo?
страница 11

Что должен знать бизнес о потребителе 2017 года?
страница 8

Зачем человечеству нужны «капсулы времени»?
страница 9

Топ-5 культовых игр всех времен и народов
страница 11

Пересадить казахстанцев на «Ладу». Миссия невыполнима?
страница 12

Мы в сети

kapital.kz

Чем вызваны колебания тенге?

Антон Жданов

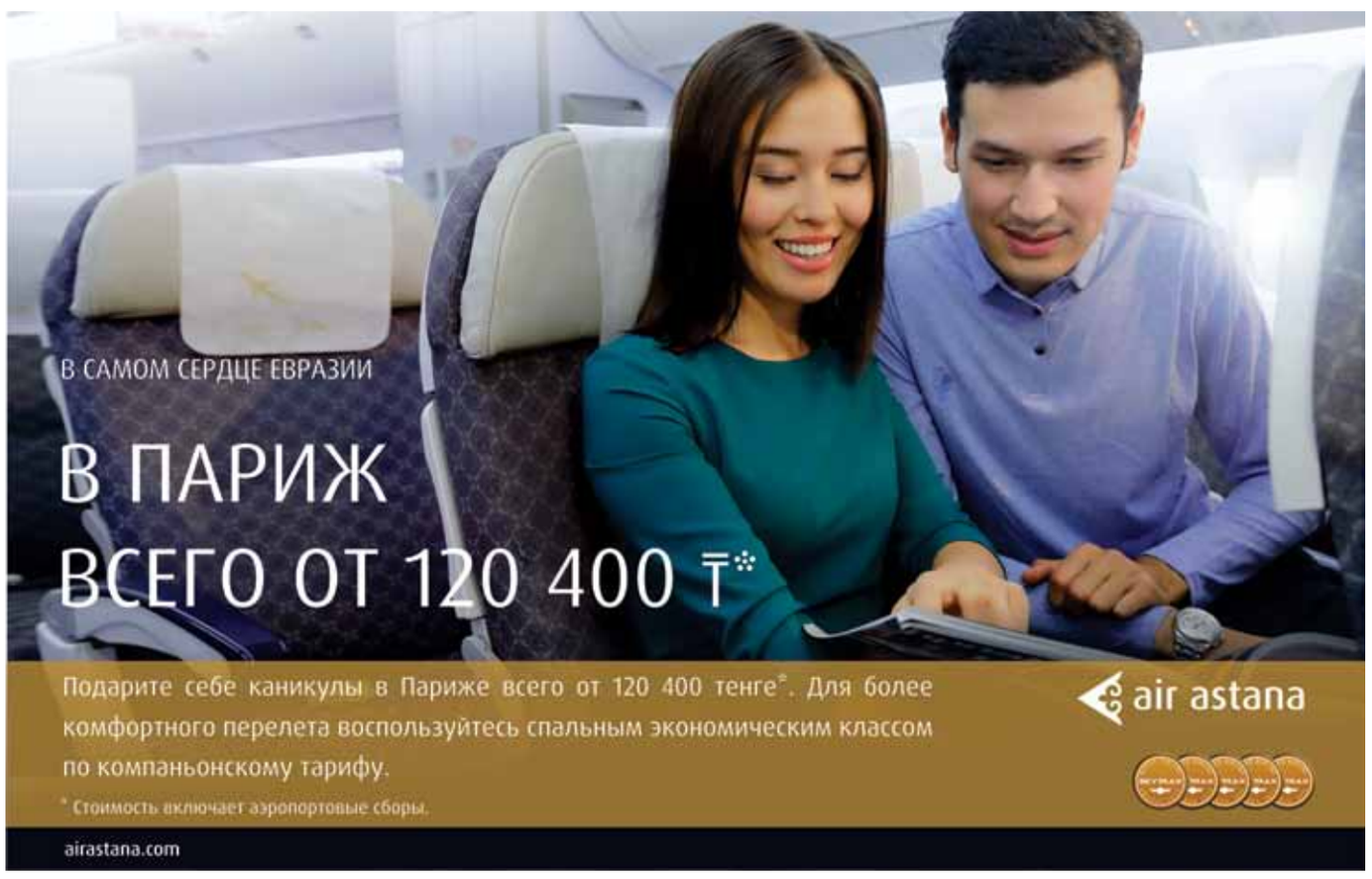
С 1 января этого года тенге к доллару укрепился более чем на 10 тенге. Во вторник, 7 февраля, американская валюта и вовсе достигла 321,8 тенге, по данным Нацбанка. Это самое низкое значение доллара с середины декабря 2015 года. Вчера, 8 февраля, средневзвешенный курс доллара на дневной сессии Казахстанской фондовой биржи составил 324,77 тенге, укрепившись на 1,5 тенге. Это, скорее всего, связано с психологическим фактором, так как цена на нефть уже упала ниже $55 за баррель.

«Когда нефть дорожает и дешевеет, то участники рынка достаточно быстро реагируют на это, в результате чего изменяется курс», – пояснил нам Мурат Темирханов, член правления Halyk Finance. В целом, по его словам, если среднегодовая цена на нефть будет $55 за баррель, то, вероятно, что средний курс тенге к доллару может составлять 330±10 тенге, которые будут отражать рыночные колебания в зависимости от спроса/предложения. «Мы считаем, что каких-либо факторов для девальвации тенге не будет. Были страхи, что рубль будет девальвировать из-за того, что Минфин РФ начал интервенции, но даже по самым грубым оценкам он может ослабнуть на 10%. В России уже начали осуществлять интервенции, но никаких серьезных изменений не последовало. Мы считаем, что если только цена на нефть выскочит за $60 за баррель, тогда возможно более серьезное укрепление тенге», – пояснил Мурат Темирханов. Также он напомнил, что на курс тенге оказывают влияние рыночные факторы. «Наш рынок достаточно мал, и в случае, к примеру, если какой-нибудь экспортер продает большую сумму валюты, это двигает курс. Кроме того, сказывается и выплата долга в валюте. Если посмотреть на российский рынок и курс рубля, там даже больше колебаний, несмотря на то, что у них гораздо более развитый и глубокий рынок. Мы видим, что Нацбанк потихоньку участвует на валютном рынке, сглаживает скачки, но выходит в целом на ноль. И эти меры Нацбанка мы считаем правильными», – подчеркнул эксперт.

Айвар Байкенов, директор департамента управления активами «Казкоммерц Секьюритиз», в целом пояснил, что укрепление тенге носило временный характер. Это, по его словам, было связано с двумя факторами. Первый – благоприятная и спокойная ситуация на рынке нефти, где происходят минимальные колебания цен в узком диапазоне $55-57 за баррель. Второй – крупные налоговые выплаты, в частности, оплата КПН по итогам 2016 года. К тому же в феврале свои отдельные налоги оплачивают экспортеры сырья. Оба фактора в скором времени утратят свое влияние. Налоговый период закончится, а у нефти есть перспективы для падения, учитывая динамичное восстановление сланцевого сектора в США. Причин для дальнейшего роста цен на нефть пока нет, при этом есть вероятность их снижения до $50-53 за баррель. Также аналитик назвал еще три фактора, которые могут сыграть не в пользу национальной валюты в краткосрочной перспективе: во-первых, потенциальное ослабление рубля на фоне официального желания российских властей не допускать дальнейшего укрепления валюты и дальнейшее снижение базовой ставки ЦБ РФ. Второй фактор – смягчение казахстанской денежно-кредитной политики также может ослабить позиции тенге: падение ставок постепенно снижает привлекательность тенговых активов. Третий – возобновление покупок иностранной валюты банками, бизнесом и населением, учитывая текущие уровни курса. Все это вкупе может привести к временному ослаблению курса до уровня 330-335 тенге за доллар, или на 3-4%.

Богдан Зварич, аналитик группы компаний «ФИНАМ», подчеркнул, что основным фактором для тенге была и продолжит оставаться динамика цен на нефть. «А здесь еще возможен рост и достижение нефтью марки Brent отметки $60 за баррель, чему способствуют договоренности по снижению добычи, достигнутые в рамках ОПЕК+. Это в свою очередь может поспособствовать укреплению тенге», – пояснил аналитик «ФИНАМ».

Анна Бодрова, старший аналитик «Альпари», напомнила, что тенге взял курс на укрепление в паре с долларом еще в середине ноября 2016 года. По ее словам, за это время и по настоящий момент тенге вырос на 6,19%, что в условиях рыночной волатильности выглядит не таким уж и серьезным подъемом. Тем не менее среднесрочная перспектива складывается пока в пользу дальнейшего умеренного укрепления позиций национальной валюты РК, но только в том случае, если поддержка в виде дорогой нефти остается актуальной. «Без опоры на сырье шансов на подъем у тенге мало. В январе-феврале казахстанская валюта укреплялась вслед за сырьем, как и ранее. Внутренних факторов поддержки у тенге слишком незначительное количество, чтобы брать их в расчет. Фактически курс Нацбанка Казахстана копирует ранее принятую стратегию ЦБ РФ. Если так, то девальвации тенге в ближайшее время быть не должно. Естественно, внешние и внутренние стрессы в случае их возникновения изменят эту вероятность», – подчеркнула старший аналитик «Альпари».



Цифра номера

10 стран

с лучшими условиями для работы

Подробнее [Стр. 10]

Спикер номера

Бекнур Кисиков,

вице-президент Казахстанской ассоциации франчайзинга

Подробнее [Стр. 7]

Цитата номера

«Нам нужно избежать революции в отраслевых законах. Необходимо создать такую оптимальную модель, когда это может устроить и государство, и общество»,

– Бакытжан Базарбек, юрист, международный эксперт по земельному и экологическому праву

Подробнее [Стр. 3]

Акцент

Изменят ли Трамп и Brexit мировой расклад к 2050 году?

Подробнее [Стр. 2]

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

В РК ПРОИЗВЕЛИ 74,6 ТОННЫ ЗОЛОТА

За январь-декабрь 2016 года было произведено 74,6 тонны необработанного и полуобработанного золота – на 17,1% больше, чем в 2015. Из него более половины (37,7 тонны) составило аффинированное золото более высокой степени очистки. Усиление золотопроизводства отмечается все последние годы. Лишь в 2013 увеличение объемов за год составило всего 6,6%, но уже с 2014 годовой прирост превышал 18%, а в 2015 достиг сразу 26,4%. Наибольшие объемы производства были отмечены в 2016 году в Акмолинской области – 35,1% от РК, 26,2 тонны, +25,9% за год. В регионе работают такие крупные компании, как АО «Altyntau Resources» (дочерняя компания «Казцинк»), «ГМК Казахалтын», «RG Gold». На втором месте Восточно-Казахстанская область — 30,7% от РК, 22,9 тонны, +6,2% за год. Здесь работают, например, золотоизвлекательная фабрика предприятия «Алтай Кен-Байгту», филиал «Altyntau Vostok», компания по добыче и переработке «Кэмп-Восток» и т. д. Замыкает тройку лидеров по производству необработанного и полуобработанного драгоценного металла Астана – 16,6% от РК, 12,4 тонны, +22,6% за год. В столице расположен аффинажный завод ТОО «Тау-Кен Алтын» (подразделение национальной горнорудной компании «Тау-Кен Самрук»). В Восточном Казахстане на месторождении Секисовское компания GoldBridges Global Resources (бывшая Hambledon Mining) планирует в 2017 году произвести 40 тыс. унций золота (это примерно 1,2 тонны чистого золота, используемого в инвестиционных золотых монетах, банковских слитках и т.д.). В 2018 году компания планирует увеличить объем до 60 тыс. унций, а в 2019 году – выйти на производство 100 тыс. унций в год. **(energyprom.kz)**

КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

АРДАК МУКУШОВ
\+ избран членом правления АО НК «КазМунайГаз»

ЕРЖАН ЖАНГАУЛОВ
– досрочно прекратил полномочия члена правления АО НК «КазМунайГаз»

ЕРЖАН САЛТЫБАЕВ
\+ назначен директором Института Мировой Экономики и Политики при Фонде Первого Президента Республики Казахстан – Лидера Нации

ИМАНГАЛИ ТАСМАГАМБЕТОВ
– освобожден от должности заместителя премьер-министра Республики Казахстан и назначен Чрезвычайным и Полномочным Послом Республики Казахстан в Российской Федерации

ИРИНА ДАУЛЕТБАКОВА, РОМАН ДЕНИСКИН
\+ назначены заместителями председателя правления ТОО «Евразийская Группа»

КАНАТ САХАРИЯНОВ
\+ избран председателем наблюдательного совета Atameken Business Channel

НУРЛАН АКШАНОВ
\+ назначен заместителем председателя правления АО «Фонд развития предпринимательства «Даму»

НУРЛАН РАХМЕТОВ
\+ избран членом совета директоров АО «Самрук-Энерго»

НУРЛАН ТЛЕУБАЕВ
\+ избран председателем совета директоров АО «Delta Bank»

САКЕН САРСЕНОВ
\+ назначен председателем правления АО «Казпочта»

СЕРИК ШАХАЖАНОВ
\+ назначен первым заместителем председателя правления ТОО «Евразийская Группа»

ХОАКИН ГАЛИНДО ВЕЛЕЗА (JOAQUIN GALINDO VELEZ)
\+ назначен членом совета директоров – независимым директором АО «Самрук-Энерго»

Изменят ли Трамп и Brexit мировой расклад к 2050 году?

Антон Жданов

Как написал в предисловии февральского доклада «Мир в 2050 году» главный экономист PwC в Великобритании Джон Хоксворт, после года крупных политических потрясений, связанных с голосованием за выход Великобритании из ЕС и выбором в качестве президента США Дональда Трампа, может показаться слишком смелым, чтобы делать прогнозы об экономическом развитии в 2017 году, не говоря уже о 2050-м.

Такие политические потрясения, как выбор Трампа в качестве президента США или Brexit, указывают на структурные сдвиги, в частности, возрастает популистская реакция против таких трендов, как глобализация и автоматизация. Они воспринимаются как рост неравенства доходов разных слоев населения и ведут к ослаблению социальной сплоченности. Причем, отмечают авторы, эти тенденции создают реальные политические проблемы во всем мире и требуют решительных усилий правительств.

В итоге к 2050 году эксперты PwC прогнозируют, что Китай станет самой крупной экономикой в мире с большим отрывом, Индия может потеснить США, а Индонезия подняться на четвертое место с восьмого, которое она занимала по итогам 2016 года.

Предыдущий доклад «Мир в 2050 году» был выпущен в 2015 году. Если сравнивать с ним, расстановка сил первых пяти стран по ВВП не изменится. Однако если в 2015 году место России было отведено лишь на 8-й строчке, то в этом году уже обеспечено 6-е место. Следом идет Мексика, которой 2 года назад предсказывалось 6-е место. Японии пророчили 7-е место в 2015 году, в новом февральском исследовании этого года она оказалась лишь на 8-м месте. 9-е место в новом докладе занимает Германия, которая в 2015 году, по прогнозам, должна была занять 10-е. Нигерия в предыдущем отчете должна была занять 10-е место, в этот раз получила лишь 14-е. Зато, судя по всему, эксперты положительно оценили предстоящий Brexit, Великобритания должна, по прогнозам, занять 10-е место в 2050 году, хотя еще 2 года назад ей предсказывали на одну ступень ниже.

В докладе 2015 года прогнозировалось, что мировая экономика будет расти в среднем чуть более 3% в год в период с 2014 по 2050 годы, вырастет в два раза к 2037 году и почти утроится к 2050 году. В новом исследовании полагается, что мировая экономика удвоится только к 2042 году, а рост в среднем составит 2,6% между 2016 и 2050 годами.

«Мы ожидаем, что рост будут обеспечивать страны с формирующимся рынком и развивающиеся государства, в том числе страны E7, куда входят Бразилия, Китай, Индия, Индонезия, Мексика, Россия и Турция, рост которых составит 3,5% в течение следующих 34 лет. В то время как страны G7 – Канада, Франция, Германия, Италия, Япония, Великобритания и США – покажут лишь рост в 1,6%», – отмечается в докладе 2017 года.

В исследовании двухлетней давности отмечалось, что ВВП Мексики и Индонезии будет больше, чем Великобритании и Франции к 2030 году, а Турция обгонит по этому показателю Италию. В новом докладе это подтверждается с однойремаркой, что Пакистан и Египет могут ускорить неравенство во многих странах правительства будут поддерживать образование, уделять внимание климатическим вопросам. Таким образом, развивающиеся страны смогут генерировать правильные политические, социальные и экономические стимулы для долгосрочного роста экономики.

Граждане готовы внести вклад в борьбу со взятками

Казахстанцам выплатили 27 млн тенге за сообщения о коррупции

Айнагуль Елюбаева

За информирование о фактах коррупции казахстанцам в 2016 году в качестве вознаграждения выплачено 27 млн тенге. Об этом в ходе заседания коллегии Агентства по делам государственной службы и противодействию коррупции сообщил заместитель председателя агентства Алик Шпекбаев.

«В каждом регионе страны совместно с неправительственным сектором запущен проект «Гражданский контроль – открытое соглашение». Эффективность проекта подтверждается результатами соцопросов. По данным вышеназванного института, за прошедший год с 44 до 53% возросла доля граждан, готовых внести личный вклад в снижение коррупции. Планомерно реализуемый институт поощрения граждан за сообщения о фактах коррупции позволил в 2016 году премировать 185 граждан на сумму 27 млн тенге», — отметил Алик Шпекбаев.

Кроме того, как рассказал спикер в ходе заседания, в ближайшее время по аналогии с практикой Гонконга будет запущена программа «От двери к двери», которая охватит все население страны.

«Уже достигнута договоренность с компанией «Астана-ЕРЦ» о направлении жителям столицы, прикрепленным к коммунальным счетам, антикоррупционных буклетов, что позволит охватить более 250 тыс. квартир. До конца первого квартала мы распространим эту практику во всех регионах страны», – подчеркнул Алик Шпекбаев.

Как продолжил замглавы агентства, в Казахстане необходимо провести «большую работу» по повышению имиджа и авторитета государственного служащего.

«В СМИ и интернете практически не найти позитивных материалов о работниках госаппарата, все в черном цвете. Необходим кардинальный разворот этого тренда», – заявил он. Кроме того, Алик Шпекбаев предложил ряд мер по снижению коррупции в госорганах. Так, по его мнению, необходимо введение персональной дисциплинарной ответственности руководителей госорганов за коррупционные преступления подчиненных.

«Несмотря на то, что более 80% осужденных за коррупцию лиц являются государственными служащими, ни один министр или акимов не заявил публично о нулевой терпимости к коррупции в своем органе. А также о принятых мерах к руководителям структурных подразделений, где имеются системные факты коррупции. Так, по числу коррупционных правонарушений по акиматам (отмечено – авт.) – 989, по органам внутренних дел – 398, МСХ – 143. Это системные факты коррупции, но нет сегодня реакции ни министров, ни акимов в отношении руководителей, которые допустили (нарушения – авт.). Системные – это когда ни 2-3 случая, а когда мы сотнями измеряем, наверное, должна быть какая-то реакция», – озвучил свою позицию заместитель председателя агентства.

Земля для «каждого» гражданина

Изменения в Конституцию поддержат собственность и инвестиции

Елена Тумашова

«Каждый может иметь в частной собственности любое законно приобретенное имущество» – в такой редакции предлагается изложить пункт 1 статьи 26 Конституции РК. Суть – в замене термина «гражданин» на термин «каждый». А поскольку статья касается частной собственности, многие связали предлагаемые изменения с земельными отношениями. «Высказываются мнения, что принятие поправок отменит все положения закона и указа президента о наложении «земельного моратория» и фактически даст возможность иностранным государствам покупать казахстанскую землю», – такие примеры восприятия в обществе предлагаемых реформ приводит Бакытжан Базарбек, юрист, международный эксперт по земельному и экологическому праву. В интервью «Капитал.kz» он прокомментировал, какое «воздействие» на мораторий и Земельный кодекс могут оказать объявленные поправки, и поделился своим мнением, как можно оптимально изменить статью 26 Основного закона.

– Бакытжан, статья 26 Конституции посвящена праву собственности, как это связано с земельным вопросом?

– Прежде всего, нужно разделять вопросы внесения изменений в статью 26 Основного закона страны и вопросы перераспределения полномочий между ветвями власти, которые подразумеваются Конституционной реформой, поскольку предметы обсуждения разные. И необходимо вынести их на всеобщее обсуждение.

В любой развитой стране у иностранцев есть право собственности – на жилье, автомобиль, другое имущество. Мы не можем исключать такого права, это предусмотрено Всеобщей декларацией прав человека. Другое дело – для каких целей иностранцы могут обладать правом собственности, объяснение этого должно даваться не в Конституции, а в отраслевых законах

Я считаю, что если и вносить корректировки и дополнения в статью 26, то в части усиления права собственности на имущество. Почему бы не усилить институт права собственности на имущество за счет поправки, если это в интересах общества? Но если предложения вызывают негодование населения, то, я думаю, юридическое сообщество должно сделать свои заключения – какие корректировки и дополнения необходимы статье 26.

– Основной момент, порождающий недопонимание, это замена термина «гражданин» на термин «каждый». Почему, на ваш взгляд, это было сделано?

– Во Всеобщей Декларации прав человека, принятой Генеральной Ассамблеей ООН 10 декабря 1948 года, прописывается словосочетание каждый человек – не гражданин, а человек. Казахстан является участником этой декларации, следовательно, нормы Конституции нашей страны должны отражать эти моменты.

– Чего именно опасается общество?

– Люди думают, что заменой термина «гражданин» на термин «каждый» создается правовая предпосылка для отмены некоторых положений в ряде законов, в частности в действующем Земельном кодекс РК. И это, якобы, создает угрозу национальной безопасности. Есть опасения, что право собственности будет предоставлено не только иностранным гражданам, но и международным организациям и государствам.

Во-первых, у нас есть пункт 3 статьи 6 Конституции, в котором четко написано: «Земля может находиться также в частной собственности на основаниях, условиях и в пределах, установленных законом». Если следовать пункту 3 статьи 6 Конституции, земельные участки могут находиться в частной собственности иностранных граждан, иностранных юридических лиц. Даже при условиях принятия этой поправки в пункт 1 статьи 26 отношения, касающиеся предоставления земельных участков сельскохозяйственного назначения иностранцам, иностранным юридическим лицам, будут регламентированы пунктами 2 и 3 статьи 24 Земельного кодекса. Это юридически сохраняет мораторий, который был наложен Законом Республики Казахстан от 2016 года. Другими словами, далее при принятии поправок в пункт 1 статьи 26 Конституции мы привязываем регулирование предоставления иностранцам сельскохозяйственных земель согласно пункту 3 статьи 6 Конституции, а она в свою очередь отсылает нас к статье 24 Земельного кодекса.

Кто-то опасается предоставления собственности иностранным государствам. У нас субъектный состав права собственности отражен в статье 20 Земельного кодекса, там нет иностранного государства, нет правовых основ для этого.

Во-вторых, если действительно придется отменить нормы статей 20, 23, 24 Земельного кодекса, если действительно сама цель такова, значит, и закон, и указ о наложении моратория будет отменен. Я не думаю, что цель предлагаемой реформы в этом. Цель ее – в приведении в порядок терминологии, поддержке и защите собственности, инвестиций.

– Могут ли изменения в Конституцию повлечь изменения Земельного кодекса?

– Такая точка зрения есть. В идеале – да. Это обосновывается тем, что, поскольку Конституция имеет высшую юридическую силу, то эта поправка, если ее примут, автоматически влияет на нормы Земельного кодекса РК. Но при этом, повторюсь, у нас есть пункт 3 статьи 6 Конституции, который отсылает возможность регулировать отношения самим законом, то есть Земельным кодексом. При этом нельзя забывать и статью 91 Основного закона страны, предусматривающую неизменность территориальной целостности государства. Это также влияет на суть изложенного.

Я считаю, что если и вносить корректировки и дополнения в статью 26, то в части усиления права собственности на имущество за счет поправки, если это в интересах общества? Но если предложения вызывают негодование населения, то, я думаю, юридическое сообщество должно сделать свои заключения – какие корректировки и дополнения необходимы статье 26 Конституции

Как юрист в области земельного права я хотел бы пояснить. Конституция устанавливает общие нормы – концептуальные положения. Остальное регламентируется отраслевыми законами. Отраслевым законом является Земельный кодекс. В этом документе ничего не говорится о праве собственности иностранного государства на землю. Поэтому нельзя голословно рассуждать о гипотетической возможности владения иностранным государством земельными участками в случае принятия поправок. Для этого нет правовых условий, Конституция не предусматривает такую возможность.

Нам нужно избежать революции в отраслевых законах. Необходимо создать такую оптимальную модель, когда это может устроить и государство, и общество.

– Все же иностранцы могут владеть землей в Казахстане. В каких случаях это возможно?

– У нас, по сути, есть базовые конституционные положения, которые уравнивают права иностранцев и граждан: иностранцы и лица без гражданства пользуются такими же правами, что и граждане РК, за исключение некоторых ограничений. Права предусматриваются отраслевыми законами, в том числе и Земельным кодексом. Он предусматривает, что субъектами права частной собственности на землю являются и иностранцы, и лица без гражданства. Иностранные юридические лица могут обладать правом собственности на землю под застройку зданий и сооружений, а также обслуживающие строения и сооружения.

В любой развитой стране у иностранцев есть право собственности – на жилье, автомобиль, другое имущество. Мы не можем исключать такого права, это предусмотрено Всеобщей декларацией прав человека. Другое дело – для каких целей иностранцы могут обладать правом собственности, объяснение этого должно даваться не в Конституции, а в отраслевых законах.

– Суть изменений только в слове «каждый» или что-то еще предлагается изменить в 26 статье?

– В пункт 2 статьи 26 добавлены нормы, которые вводят новый конституционный принцип: право собственности – неприкосновенно. Это необходимо для того, чтобы оградить право собственности от незаконного вмешательства со стороны государственных органов и других субъектов.

Также предлагается такое дополнение: не допускается принятие законов и иных нормативных актов, которые ограничивают или лишают права собственности на имущество, которое приобретено законным путем. Эта норма имеет больше положительные последствия для института права собственности. Конечно, у юридического сообщества на редакцию этой статьи есть свои замечания и предложения. Например, ряд известных ученых высказал свои замечания чисто юридического характера.

– Получается, с помощью этих поправок право собственности усиливается на уровне Конституции. Это вопрос привлечения инвестиций?

– Моя точка зрения: любая инвестиция должна быть защищена, будь то отечественная или иностранная. Когда иностранный инвестор приходит в любую страну, он смотрит законодательную основу – Конституцию, различные законы, в том числе касающиеся земельных отношений: защищают ли они его права?

Многими зачастую движет психология жертвы, когда речь заходит об изменении норм законодательства: якобы, мы рискуем оказаться у разбитого корыта, страну раскупят по частям. Но поставьте себя на место иностранного инвестора: каково ему чувствовать, что его инвестиционные вложения не защищены законами? Государство при внесении поправок руководствуется именно этим – защитой любых инвестиций, права собственности, что подразумевает и землю, если она приобретена законным путем.

А если законы нечетко и неконкретно отражают режим защиты инвестиций, то тогда как мы можем защитить инвесторов и вообще – привлечь их? Я не лоббирую интересы иностранных инвесторов. Просто если мы во главу угла поставили привлечение иностранных инвестиций – в недропользование, энергетику, природопользование и т.д., мы должны полностью их защищать. Казахстан уже сказал веское «нет» праву собственности иностранцев на земли сельскохозяйственного назначения, есть закон и указ, запустивший мораторий. Если мы хотим не зависеть от недр, создать промышленность, нам нужно право собственности – и не на уровне законодательства о земле, а на уровне Основного закона. Я как юрист в области земельных отношений эту позицию понимаю.

– Как предлагаемые поправки в 26 статью Конституции сочетаются с «земельным мораторием»?

– Есть опасения, что поправка автоматически отменяет указ президента, на основе которого до декабря 2021 года был введен мораторий на применение некоторых статей Земельного кодекса. Но люди не должны путать одно с другим. Мораторий был наложен на временное возмездное землепользование для иностранцев, иностранных юридических лиц на земли сельскохозяйственного назначения при предоставлении их на срок до 25 лет. Также на приобретение земли товариществами с ограниченной ответственностью, в которых доля иностранного капитала превышает 50%. То есть этот мораторий был наложен в большей степени на другое вещное право – на временное возмездное землепользование, то есть на право аренды. А статья 26 Конституции предусматривает право собственности на имущество. Поэтому поправка не может отменить мораторий. При этом, я повторюсь, статья 6 Основного закона защищает нормы Земельного кодекса и нормы закона о наложении моратория.

Как юрист в области земельного права я хотел бы пояснить. Конституция устанавливает общие нормы – концептуальные положения. Остальное регламентируется отраслевыми законами. Отраслевым законом является Земельный кодекс. В этом документе ничего не говорится о праве собственности иностранного государства на землю в Казахстане

– По вашему мнению, какой корректировки требует статья 26 Конституции или предлагаемые поправки?

– Лично мое мнение как юриста: необходимо сделать так, чтобы были отражены интересы и общества, и государства. Я думаю, что статью 26 Конституции РК, которая указывает, что каждый может обладать имуществом на праве собственности, дополнить следующим образом: «в пределах и условиях (или ограничениях), установленных законами Республики Казахстан». Таким образом, Конституция останется законом, но норма станет отсылочной – она будет отсылать регулирование этих отношений к Земельному кодексу, а там уже все прописано.

– Предлагаемые поправки касаются вопроса 10 соток, которые государство предоставляет гражданам под ИЖС?

– Логика предоставления участков под индивидуальное жилищное строительство по статье 50 Земельного кодекса РК – в удовлетворении жилищных условий граждан Казахстана. Наше законодательство не подразумевает предоставление бесплатных 10 соток иностранцам. Если обсуждаемую поправку в статью 26 Конституции примут и иностранцы заявят, что тоже обладают правом на бесплатный участок, они не смогут его получить: для этого нет механизмов и правовых условий. Это в идеале. Статья 6 Основного закона страны предусматривает, что земля может находится в собственности на условиях, основаниях и в пределах установленных законом. А это отсылает нас к статье 50 Земельного кодекса. Вот и все!!

Но если посмотреть критически, то можно отметить, что любая поправка в Конституцию провоцирует корректировки остального законодательства. Но я не думаю, что государство готово узаконить право иностранцев на 10 соток, просто такой экономики у нас нет. Мы не можем удовлетворить потребности своих граждан: в Алматы в очереди на участки стоит больше 250 тыс. человек, в Астане – за 110 тыс., в каждом областном центре – по 50-60 тыс. Этому не будет дано политическое решение – это очевидно.

КАПИТАЛ.KZ

ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ ИНФОРМАЦИИ

популярное за неделю

КАЗАТОМПРОМ И AIR ASTANA ПОДГОТОВЯТ К IPO

До конца 2017 года Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына» планирует передать в конкурентную среду 23 актива. Об этом в ходе заседания правительства сообщил глава правления фонда Умирзак Шукеев. «По нашему плану до конца года 23 объекта из 45 первого списка будут реализованы», – отметил Умирзак Шукеев. Из этого перечня, по его словам, в первом полугодии на IPO будет выставлено 12 объектов. К участию в приватизации планируется привлечь крупнейшие мировые компании. «К концу года будут подготовлены к IPO компании Air Astana и «Казатомпром», – уточнил Умирзак Шукеев. На прошедшем заседании правительства премьер-министр РК Бакытжан Сагинтаев поручил министерству финансов ускорить и завершить приватизацию предприятий. «Поручено правительству завершить это до конца 2018 года. Министерству национальной экономики необходимо до 1 марта текущего года внести проект решения правительства по утверждению конкретного перечня проектов, подлежащих приватизации до 2018 года. Соответствующую работу в принципе мы уже начали», – сказал он. **(Соб. инф.)**

ЧТО ИНТЕРЕСУЕТ ЧЕШСКИХ ИНВЕСТОРОВ В РК?

Валовый приток прямых инвестиций из Чехии в Республику Казахстан за десять лет составил 186 млн долларов, что является неудовлетворительным показателем. При этом сегодня в нашей стране зарегистрировано 185 совместных предприятий с участием чешского капитала, однако действующими являются лишь 107. Основной товар, который Чехия продает в Казахстан, – автомобили и запасные части к ним. Об этом на казахстанско-чешском бизнес-форуме в Астане сообщил вице-министр энергетики РК Бакытжан Джаксалиев. По его словам, важной нишей двусторонних инвестиций являются машиностроение и увеличение чешских машиностроительных технологий. «Ни для кого не секрет, что эта отрасль является наиболее сильной стороной экономики Чехии. В этой связи мы можем привести в пример сотрудничество АО «Азия Авто» и чешского концерна Skoda Auto. Работает конвейерная линия по сборке автомобилей Skoda Octavia и автомобиля представительского класса President Edition. За последние 10 лет производство автомашины марки Skoda в Казахстане составило 19 тыс. 888 автомобилей на сумму порядка 70 млрд тенге», – заявил Бакытжан Джаксалиев. **(Соб. инф.)**

НОВЫЙ ЗАКОНОПРОЕКТ О ГОСЗАКУПКАХ НАЦХОЛДИНГОВ

Министерство финансов Казахстана определило для себя основные пункты по реализации задач, которые были поставлены перед ведомством на расширенном заседании правительства с участием президента. По словам министра Бахыта Султанова, ведомство продолжит активно работать по двум направлениям – макроэкономическому и расширению конкуренции. Об этом он заявил на очередном заседании правительства. «В макроэкономическом блоке для расширения самостоятельности органов местного самоуправления до июня 2017 мы проведем работу по улучшению информационных систем – казначейских и политики госдоходов. Для контроля полного налогообложения и эффективности расходования средств в строительных проектах будут реализованы три пилотных проекта по казначейскому сопровождению. Эти проекты стартуют в марте», – сообщил Бахыт Султанов. Что касается регулирования госзакупок квазигосударственного сектора, то, как пообещал министр финансов, в течение февраля-марта в правительство будет внесена концепция нового законопроекта. Для поддержки отечественных товаропроизводителей в ведомстве начнут централизованный закуп мебели, легкой промышленности и автомобилей для нужд своих сотрудников. **(Соб. инф.)**

ВЕЛИЧИНУ ПРОЖИТОЧНОГО МИНИМУМА ПЕРЕСМОТРЯТ

Министерство национальной экономики Казахстана планирует пересмотреть величину прожиточного минимума. Об этом на заседании правительства сообщил глава ведомства Тимур Сулейменов. «В целях повышения пенсионных выплат до 20% и единовременных пособий на рождение ребенка на 20% будут принятия законодательные акты по вопросам социального обеспечения. Также будет пересмотрена структура величины прожиточного минимума и повышена черта бедности с 40% до 50% от величины прожиточного минимума. Все эти меры станут основой для обеспечения качественного развития человеческого капитала», – отметил Тимур Сулейменов. Ранее в Послании президента народу Казахстану «Третья модернизация Казахстана: глобальная конкурентоспособность» Нурсултан Назарбаев поручил пересмотреть прожиточный минимум. «Необходимо пересмотреть также прожиточный минимум. Он должен соответствовать реальным потребительским расходам казахстанцев. Это позволит с 1 января 2018 года повысить для 3 млн человек размеры базовых пенсий, пособий для инвалидов, семьям, потерявшим кормильца, адресной помощи и пособий для воспитывающих детей-инвалидов. С 1 января 2018 года нужно поднять порог оказания адресной социальной помощи с 40 до 50% от величины прожиточного минимума и внедрить ее новый формат. При этом все, кто может работать, должны получать поддержку только при условии участия в программе занятости», – написал президент. **(Соб. инф.)**

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

В КАЗАХСТАНЕ ВНОВЬ ПОДОРОЖАЛ БЕНЗИН

В Казахстане выросли цены на самый ходовой бензин марки АИ-92. Так, топливо АИ-92 на автозаправочных станциях «КазМунайГаз» подорожало со 137 до 139 тенге за литр. АИ-95 здесь продается за 150 тенге. Отметим, что в КМГ реализовывался самый дешевый бензин. Этот вид топлива подорожал в начале декабря со 128 тенге до 133 тенге за литр, а затем до 137 тенге. Подорожал бензин также на АЗС Sinooil. Здесь цена АИ-92 составляет 140 тенге. Литр АИ-95 водителям обойдется в 152 тенге. На заправках Helios 92-ой стоит 138 тенге, АИ-95 – 150 тенге. На АЗС «Аурика» АИ-92 реализуется по 145 тенге. Цена на АИ-95 составляет 161 тенге. На заправках сети «Газпром нефть-Казахстан» АИ-92 подорожал с 139 до 141 тенге. АИ-95 реализуется по цене 153 тенге за литр. Эксперты ранее комментировали для центра деловой информации Kapital.kz тему стоимости топлива и давали прогнозы о его росте в 2017 году. Так, эксперт в нефтегазовой сфере Сергей Смирнов предположил, что увеличение составит 10-12% от уровня цен конца прошлого года. Он объяснил это подорожанием российского топлива на 10-12% в 2017 году «за счет акцизов и прочего», а казахстанский рынок, как известно, 30% топлива получает из России. Таким образом, стоимость, согласно предположениям эксперта и если исходить из указанных выше цен, может составить от 146 до 151 тенге за литр. Кроме того, по мнению Сергея Смирнова, на стоимость АИ-92 также будет влиять возможный дефицит бензина, – «традиционный» для казахстанского рынка фактор. **(Соб. инф.)**

БОЗУМБАЕВ ОБЪЯСНИЛ ПОВЫШЕНИЕ ЦЕН НА БЕНЗИН

Причиной повышения цен на бензин министр энергетики Канат Бозумбаев назвал изменение соотношения курса тенге к рублю. Об этом он сказал в кулуарах заседания правительства. «Одна из причин – это изменение курса тенге к рублю, которое произошло буквально две недели назад, когда закупался импортный бензин, и соответственно цена на российский бензин выросла. Вообще, за прошлый год, вы знаете, курс тенге по отношению к рублю ослаб на 20%. Соответственно, цена не сильно поднимается в рублях, но когда в тенге переводишь, получается, что дороже стал обходиться потребителю. Наши НПЗ все работают, все в порядке. Необходимый объем вырабатывают, дефицита нет и не будет», – пояснил министр Канат Бозумбаев. Он отмечал, что Казахстан по бензину АИ-92 на 30% зависит от поставок из России. Ранее ситуацию на рынке ГСМ также прокомментировали в «КазМунайГаз Өнімдері». В компании считают, что «балансирующей ценой» на АИ-92 является 140-145 тенге за литр. Также пояснили, что сложившийся на начало года объем нефтепродуктов является исторически низким для января – традиционно в этом месяце происходило накопление остатков. Для восполнения остатков необходимо увеличивать импорт, стоимость которого тоже повышается в связи с ростом цен в России. **(Соб. инф.)**

СТАВКА НА ДОБЫЧУ ГАЗА

Сырьевой сектор пытается делать ставку на добычу газа на фоне падения производства нефти. За 3 года добыча нефти сократилась на 5%, а газа – выросла на 10%. Однако пока объемы несоразмерны, и нефть добывается по-прежнему является основой сырьевой экономики Казахстана. Нефтедобывающие компании пока не могут вернуться к росту активности, сектор фиксирует падение третий год подряд. В 2016 году предприятия по добыче нефти и газа показали сокращение производства на 1,7%, в 2015 году падение составляло 1,6%. Проблемы нефтедобывающих предприятий экстраполируются на весь сырьевой сектор (79% всего выпуска) и дальше – на всю экономику Казахстана. Добыча сырой нефти в РК сокращается с 2014 года под воздействием падения цен на сырье на мировых торговых площадках. В 2016 году было произведено всего 78 млн тонн нефти против 82 млн тонн в 2013 году. В 2016 году объем производства газа составил 46,6 млрд куб. м. Это на 2% больше уровня 2015 года или на 18% превышает уровень пятилетней давности. Разнонаправленная динамика в добыче нефти и газа диктуется спросом извне. В 2016 году (январь-ноябрь) Казахстан экспортировал всего 56 млн тонн нефти на сумму 17 млрд долларов. В физическом объеме экспорт упал на 2%, в денежном – на все 30%. При этом экспорт природного газа увеличивается третий год подряд. В 2016 году за пределы РК было продано 19 млрд куб. м газа за 1,1 млрд долларов. В физическом объеме экспорт газа вырос на 0,5% за год, несмотря на то, что выручено было на 26% меньше. **(finprom.kz)**

ОПЕК СОКРАТИЛА ДОБЫЧУ НА 840 ТЫС. БАРР./СУТ.

Страны ОПЕК в январе 2017 года сократили добычу нефти на 840 тыс. баррелей в сутки. Россия, которая не является членом ОПЕК, сократила добычу на 117 тыс. баррелей в сутки. По мнению основателя хедж-фонда Astenbeck Capital Management Эндрю Хохла, из-за роста глобального спроса, который превышает уровень роста поставок, сокращение добычи странами ОПЕК может привести к снижению запасов нефти до 2 млн баррелей в сутки, сообщает Bloomberg. 10 декабря 2016 года в Вене прошла встреча производителей нефти, не входящих в ОПЕК. Во встрече приняли участие 12 государств. По ее итогам было подписано соглашение о сокращении добычи нефти суммарно на 558 тыс. баррелей в сутки начиная с января 2017 года. Россия подтвердила согласие сократить добычу нефти на 300 тыс. баррелей в сутки. **(OilCapital.ru)**

Адамкул Жунусов: «ТЭК способен стать локомотивом интеграции в ЕАЭС»

В странах-партнерах сосредоточен огромный совокупный запас энергоресурсов

Дмитрий Совин

К 2025 году на территории стран – участниц Евразийского экономического союза должен быть создан общий рынок нефти и нефтепродуктов и общий рынок газа. Эти рынки придут на смену двусторонним соглашениям между правительствами стран, по которым сегодня происходят поставки энергоресурсов.

«Позитивный эффект от запуска общего рынка газа ЕАЭС может состоять в увеличении числа участников рынка, а также в снижении оптовых цен на газ для разных категорий потребителей. В нефтяной сфере в случае успешной реализации проекта будут обеспечены свободные поставки нефти и нефтепродуктов, увеличится прозрачность ценообразования, вырастет эффективность использования инвестиционного потенциала за счет консолидации финансовых ресурсов и расширения возможностей международной кооперации при экспорте в третьи страны», – Адамкул Жунусов, член Коллегии (Министр) по энергетике и инфраструктуре Евразийской экономической комиссии, перечислил плюсы, которые получит государства ЕАЭС от участия в общих энергетических рынках. В интервью «Капитал.kz» спикер рассказал о том, на какой стадии сейчас находится создание общих рынков газа, нефти и нефтепродуктов на территории стран Союза.

– На какой стадии сейчас находятся проект создания общих рынков нефти и газа в странах ЕАЭС?

– Задача и, скажем так, обязательства по формированию таких рынков сформулированы в Договоре о ЕАЭС, главном документе Евразийского экономического союза. Договор подписывает каждая из стран, вступающая в ЕАЭС. В прошлом году 31 мая главы государств евразийской интеграции – Армении, Беларуси, Казахстана, Кыргызстана и России – утвердили Концепцию формирования общего рынка газа и аналогичный документ по формированию общих рынков нефти и нефтепродуктов Союза.

Однако для запуска общих рынков нужно предпринять ряд дополнительных действий. В первую очередь это разработка Программ по формированию общих рынков энергоносителей. Таким образом, мы максимально конкретизируем обозначенный в Договоре общий вектор развития, поскольку в документах содержится не только концептуальный взгляд на будущее общих рынков, но также цели, задачи и этапность формирования этих рынков.

– Почему процесс выглядит таким образом?

– Поясню, что Евразийская экономическая комиссия (ЕЭК) как наднациональный орган стран Союза, по сути, занимается нормотворческой деятельностью. Соответственно, одна из наиболее важных задач на сегодня – гармонизация законодательства государств ЕАЭС, которым регулируется сфера энергетики. Прежде всего, речь идет о гармонизации правил функционирования технологической и коммерческой инфраструктуры рынков.

Кроме того, комиссия ведет большую работу по разработке технических регламентов, которые унифицируют стандарты в сфере ТЭК, что также создает условия для запуска общих рынков энергоресурсов. Например, в этом году предполагается доработать проект техрегламента Союза «О требованиях к магистральным трубопроводам для транспортирования жидких и газообразных углеводородов». Он нужен для того, чтобы обеспечить доступ к газотранспортным системам государств ЕАЭС.

– Что, как предполагается, даст участникам рынков их создание?

– Как считают некоторые эксперты, период высоких цен на нефть и газ безвозвратно прошел. Сложно делать прогнозы, посмотрим. Но сегодня даже неосвященные в специфику топливно-энергетического комплекса люди очень активно следят за ценами на нефть, газ, валюту и падают, сколько будут стоить продукты в магазинах, потому что усматривают определенную зависимость.

Если смотреть на ситуацию на макроуровне, топливно-энергетический комплекс государств Союза – это мощный интеграционный потенциал, способный стать локомотивом интеграции в ЕАЭС. В странах-партнерах сосредоточен огромный совокупный запас энергоресурсов (примерно 1/5 мировых запасов природного газа и 7% мировых запасов нефти). При этом они в основном сосредоточены в России и Казахстане. Не менее важной составляющей является наличие в странах ЕАЭС взаимосвязанных объектов энергетической инфраструктуры, созданной как часть единой энергетической системы бывшего СССР. Значимость энергокомплекса также определяется значительной долей ТЭК в ВВП и промышленном производстве государств-членов – 1/6 совокупного ВВП и 1/3 промышленного производства соответственно.

– Если рассматривать программу по рынку газа, каковы ее основные параметры?

– В основе проекта по созданию общего рынка газа лежит идея развития организованной биржевой торговли газом и обеспечения равного доступа к торгам всех участников рынка. Это позволит создать конкурентные условия для них, обеспечить прозрачность ценообразования. На общем рынке газа Союза будут действовать все участники оптовых рынков государств – членов Союза и будет обеспечиваться транспортировка и поставка газа, как по прямым договорам, так и на биржевых торгах в требуемых объемах и направлениях.

Комиссия ведет сегодня детальную проработку вопроса создания межгосударственной биржи, осуществляющей торговлю газом в рамках общего рынка газа Союза. Также обсуждается формирование органов координации общего рынка газа Союза, их функции и задачи. Предполагается введение единых правил доступа к газотранспортным системам, введение прозрачных механизмов распределения свободных мощностей этих систем, правил взаимной торговли газом, а также гармонизации законодательства государств-членов в этой сфере. При этом сроки подготовки программы в Договоре о ЕАЭС обозначены достаточно сжатые. Но, несмотря на большой объем работы, мы очень рассчитываем, что сможем вынести такую программу на рассмотрение органов Союза уже летом 2017 года.

– А по рынку нефти и нефтепродуктов?

– Евразийская экономическая комиссия ведет разработку Программы формирования общего рынка нефти и нефтепродуктов ЕАЭС. Мы приступили и к разработке единых правил доступа к системам транспортировки нефти и нефтепродуктов, расположенным на территориях государств ЕАЭС, включая определение технических возможностей транспортировки по действующей системе.

Для качественной проработки всех этих направлений планируется организовать экспертные обсуждения, что-то вроде популярных сегодня think tank с участием представителей государственной власти, научного сообщества и бизнеса. Это позволит сделать проект программы отвечающим запросам широкого круга участников рынка.

– Какова позиция стран – потенциальных участников рынков нефти и газа?

– Позиция стран в целом, на наш взгляд, сводится к тому, что такую работу все считают крайне важной. В том числе исходя из целей и задач, которые призваны решить проекты по созданию общих рынков энергоресурсов. Как вы понимаете, это ведь еще и тема повышения энергетической безопасности государств ЕАЭС, обеспечения надежности, доступности и качества энергоснабжения их потребителей.

– К какому сроку рынки должны быть созданы, когда начнут функционировать?

– Речь идет о крайне чувствительных рынках, с различными особенностями регулирования в странах, множеством интересов крупных бизнес-структур и так называемых «национальных чемпионов» с точки зрения удельного веса в экономике и степени влияния на них. Так или иначе ключевой документ для ЕАЭС – это Договор о ЕАЭС. В нем обозначено, что Программа формирования общего рынка газа Союза должна быть разработана и утверждена на уровне президентов стран Союза до 1 января 2018 года. Срок выполнения мероприятий этой программы – до 1 января 2024 года. Затем государства – члены ЕАЭС заключат международный договор в рамках Союза о формировании общего рынка газа Союза. В документе будут обозначены и единые правила доступа к газотранспортным системам, которые расположены на территориях государств ЕАЭС. Это обеспечит вступление такого международного договора в силу не позднее 1 января 2025 года. Поясню, что сегодня поставки энергоресурсов, включая газ, нефть и нефтепродукты, происходят на основании двусторонних соглашений между странами ЕАЭС.

Ситуация по общему рынку нефти и нефтепродуктов, если мы говорим о сроках, в целом такая же. Предполагается три этапа, Договором о ЕАЭС предусмотрено, что программа по этому проекту должна быть утверждена до 1 января 2018 года. На втором этапе (2018 – 2023 годы) предстоит выполнение мероприятий такой программы, разработка единых правил доступа к системам транспортировки нефти и нефтепродуктов, расположенным на территориях государств-членов ЕАЭС. Перечень мероприятий, «зашитых» в этом проекте, должен будут стоять до 1 января 2024 года. Далее, на завершающем этапе, речь идет о заключении и вступлении в силу международного договора в рамках Союза о формировании общих рынков нефти и нефтепродуктов Союза, содержащего в том числе единые правила доступа к системам транспортировки нефти и нефтепродуктов, расположенным на территориях государств-членов. Такой договор должен вступить в силу не позднее 1 января 2025 года. То есть он опять же придет на смену двусторонним соглашениям между правительствами стран. В этом смысле логика и идеология сейчас такая же, как и в части поставок газа.

Так что этот год с точки зрения подготовки нормативной базы для запуска общих рынков газа, нефти и нефтепродуктов будет если не решающим, то очень насыщенным. При этом, подчеркиваю, мы открыты для обсуждения спектра возможных конфигураций для реализации поставленных задач.

Новинки законодательства

ПАРАГРАФ ИНФОРМАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ

www.online.zakon.kz www.prg.kz ИНСТРУМЕНТ УСПЕШНОГО ПРОФЕССИОНАЛА

Внесены изменения в «Правила проведения обязательных медицинских осмотров»

Приказом министра национальной экономики Республики Казахстан от 23 ноября 2016 года № 485 внесены изменения и дополнения в некоторые приказы Министерства национальной экономики Республики Казахстан» (не введен в действие)

В частности, изменения внесены в «Правила проведения обязательных медицинских осмотров», а именно:

подпункт 6) пункта 13 изложен в следующей редакции:

«6) оформляет экспертное заключение врачебной комиссии о профессиональной пригодности с учетом медицинской документации с места жительства независимо от вида медицинского осмотра. При этом заключение врачебной комиссии лицам, которым противопоказана работа во вредных и (или) опасных условиях труда, не выдается. Экспертное заключение в течение трех рабочих дней направляется работодателю, с одновременным извещением лица, которому противопоказана работа с вредными производственными факторами.»;

Также подпункт 1) пункта 14 изложен в новой редакции:

«1) составляет не позднее 1 декабря список лиц подлежащих обязательному медицинскому осмотру по форме, согласно приложению 3-1 к настоящим Правилам руководствуясь Перечнем вредных производственных факторов, профессий, при которых проводятся обязательные медицинские осмотры, утвержденным приказом Министра национальной экономики Республики Казахстан от 28 февраля 2015 года № 175 (зарегистрированный в Реестре государственной регистрации нормативных правовых актов за № 10987) с последующим согласованием с территориальными подразделениями ведомства государственного органа в сфере санитарно-эпидемиологического благополучия населения (в том числе на транспорте)»;

пункт 33 исключен

Пункт 34 дополнен:

«34. Работники административно-хозяйственной службы: бухгалтер, сторож, дворник, служба охраны, технический персонал для уборки служебно-административных помещений не входят в перечень декретированной группы населения.»;

Перечень работников, подлежащих обязательным медицинским врачебным осмотрам, а также кратность и объем лабораторных и функциональных исследований лиц, работающих на эпидемиологический значимых объектах согласно приложению 4 изложить в новой редакции согласно приложению 2 к приказу;

Дополнен формой списка лиц подлежащих к обязательным медицинским осмотрам приложением 3-1 согласно приложению 3 к приказу.

Изменен пункт 38 в «Правилах выбора, монтажа и эксплуатации приборов учета воды в системах водоснабжения и водоотведения»:

«38. Нарушения требований пунктов 6-9, 13-15 настоящих Правил признаются равным к нарушению метрологических норм и правил, об устранении которых должностными лицами, осуществляющими государственный метрологический контроль выдаются обязательные для исполнения предписания».

Также изменения были внесены в приказ исполняющего обязанности Министра национальной экономики Республики Казахстан от 24 февраля 2015 года № 121 «Об утверждении форм заключений о качестве строительно-монтажных работ и соответствии выполненных работ проекту, декларации о соответствии, акта приемки объекта в эксплуатацию».

Приказ вводится в действие по истечении десяти календарных дней после дня его первого официального опубликования.

Утверждены перечень, формы и сроки отчетности микрофинансовых организаций и Правила их представления

Постановлением Правления Национального Банка Республики Казахстан от 28 ноября 2016 года № 272 утверждены перечень, формы и сроки отчетности микрофинансовых организаций и Правила их представления (не введено в действие)

Утверждены формы, Правила и сроки представления нотариусами сведений по сделкам и договорам физических лиц

Аннотация к документу: Приказ Министра финансов Республики Казахстан от 29 декабря 2016 года № 702 «Об утверждении формы, Правил и сроков представления нотариусами сведений по сделкам и договорам физических лиц» (не введен в действие)

В соответствии с подпунктами 1) и 3) пункта 7-3 статьи 583 Кодекса Республики Казахстан от 10 декабря 2008 года «О налогах и других обязательных платежах в бюджет» (Налоговый кодекс) и с подпунктом 2) пункта 3 статьи 16 Закона Республики Казахстан «О государственной статистике» утверждены:

1) формы сведений по сделкам и договорам физических лиц согласно приложению 1 к настоящему приказу;

2) Правила и сроки представления нотариусами сведений по сделкам и договорам физических лиц согласно приложению 2 к настоящему приказу.

В частности, правила определяют порядок и сроки представления нотариусами сведений по сделкам и договорам физических лиц (далее - Сведения):

1) об имуществе, подлежащем государственной или иной регистрации, а также имуществе, по которому права и (или) сделки подлежат государственной или иной регистрации;

2) о других сделках и договорах, не указанных в настоящем пункте, в случае если цена, предусмотренная сделкой (договором), превышает 160-кратный минимальный размер заработной платы, установленный законом о республиканском бюджете и действующий на 1 января соответствующего финансового года.

Сведения представляются нотариусами, работающими в государственных нотариальных конторах, и нотариусами, занимающимися частной практикой по сделкам и договорам физических лиц (далее - нотариусы).

Сведения представляются нотариусами электронным способом посредством информационных систем Комитета государственных доходов Министерства финансов Республики Казахстан, ежегодно в срок не позднее 31 марта года, следующего за отчетным периодом. Отчетным периодом является календарный год.

Приказ вводится в действие с 1 января 2020 года.

Три вероятных сценария господдержки банков

Анна Видянова

Похоже, в 2017 году на банковском рынке будут «подкручены гайки». На расширенном заседании Правительства РК председатель Нацбанка Данияр Акишев четко дал понять, что будет усилена работа по предупреждению кризисных явлений в банковском секторе. К тому же финрегулятор намерен ужесточить подходы к оценке сделок банков со связанными лицами. Одновременно глава Нацбанка сообщил, что для крупных банков будет предложена программа господдержки «на принципах солидарного участия акционеров в докапитализации банков». Аналитики не исключают, что правительство может вновь зайти в капитал «токсичных» фининститутов. При этом они уверены, что господдержка должны быть влиты в капитал только на рыночных условиях.

Ситуация в финансовом секторе постепенно начинает накаляться. Складывается впечатление, что акционерам банков все труднее становится вести бизнес. Похоже, помимо консолидации у банков может появиться еще один инструмент, за счет которого они смогут черпать ресурсы. Таким «спасительным кругом» может стать господдержка. Так, на расширенном заседании правительства при участии главы Казахстана Нурсултана Назарбаева Данияр Акишев отметил, что «комплекс мер по оздоровлению банковского сектора также будет включать независимую оценку качества активов банков».

«Ее планируется провести в 2017 году. Параллельно будет предложена программа поддержки крупных банков за счет государственных ресурсов на принципах солидарного участия акционеров в докапитализации банков… Соответствующий пакет законодательных поправок будет разработан Национальным банком и внесен в правительство в кратчайшие сроки», – отметил глава Нацбанка.

Можно было бы предположить, что государство готово напрямую профинансировать банки. Но, как оказалось, это не совсем так. «Во-первых, программа господдержки не подразумевает определения какой-то конкретной суммы. То есть программа означает, что государство соглашается с тем, что в отдельных банках существуют проблемы, связанные с недостаточной капитализацией. И, соответственно, в этом случае нужно искать источники докапитализации банков. В первую очередь таким источником должны быть средства акционеров. Если средств акционеров недостаточно, то государство может рассмотреть какие-то формы господдержки. При этом речь не всегда идет о каких-то напрямую выделенных суммах. Речь может идти о косвенной поддержке банков», – заметил в интервью «Хабар 24» Данияр Акишев.

При этом банкир подчеркнул, что господдержка может быть выражена через «создание благоприятной или льготной среды» для некоторых банков. «Речь может идти о какой-то обусловленной поддержке через какие-то инструменты…Но в обмен на такого рода условия у банков возникнут очень жесткие обязательства. То есть, во-первых, это проведение очень взвешенной кредитной политики, кредитование приоритетных отраслей экономики. И самое главное – акционеры должны солидарно участвовать (в процессе капитализации – ред.)», – уточнил Данияр Акишев.

Аналитики спрогнозировали несколько сценариев, которыми может воспользоваться Нацбанк, оказывая господдержку. Один из них – вхождение правительства в капитал банка. «Предполагаю, что Нацбанк будет использовать международную практику. То есть если у банка возникнут проблемы с созданием провизий и при этом у него сохранится положительный собственный капитал, то государство может докапитализировать его. В 2009 году ФНБ «Самрук-Казына» вошел в капитал БТА, Альянс банка, Темірбанка, Казкома. В апреле 2009 года госфонд приобрел 20,91% простых акций Народного банка за 27 млрд тенге. Позже банк выкупил свою долю у государства, которое получило прибыль от этой сделки», – отметил директор департамента исследований Halyk Finance Марат Темирханов.

Он уверен, что если какие-то банки и получат господдержку, то льготные условия при этом исключены. «Господдержка должна быть только на рыночных условиях. Единственное, в этом случае в банке один из членов совета директоров должен быть представлен в лице представителя Нацбанка. Тогда будет больше контроля над банком со стороны регулятора. Мне кажется, что никакой акционер частного банка этого не захочет. Поэтому, даже если государство войдет в капитал какого-то проблемного банка, акционеры этого фининститута будут стараться как можно быстрее выкупить свою долю в капитале», – заметил Марат Темирханов.

Аналитик заострил внимание на том, что правительству в лице «Самрук-Казына» невыгодно держать в своем портфеле такой актив, как банк. Он уточнил, что это непрофильный актив для правительства.

«Думаю, господдержка может быть оказана банкам, которые столкнулись с кредитными проблемами. Предполагаю, что сейчас необходимость в докапитализации банка не всегда может быть связана с требованиями Базель III, потому что эти требования были известны акционерам банков еще 2-3 года назад. В этом случае, думаю, помощи от государства ждать не стоит. Скорее всего, внедрение стандартов Базель-III финрегулятор может отсрочить из-за кризисных явлений», – уверен Марат Темирханов.

Не исключено, что государство может поддержать банки также за счет открытия кредитной линии, либо за счет приобретения облигаций банков. «Должно быть четкое политическое решение о готовности поддержать банки – его уже озвучил президент. Но, опять-таки, здесь речь шла о поддержке крупных системообразующих банков. А именно, о Казкоме. Другие крупнейшие системообразующие банки не испытывают такие трудности, как Казком», – отметил генеральный директор DAMU Capital Management Мурат Кастаев.

Собеседник не исключает, что поддержка банков со стороны государства может быть осуществлена и через ЕНПФ. «ЕНПФ не хотят отдавать в частные руки, потому что правительство лоббирует этот вопрос. Потому что для государства пенсионный фонд – это большой карман, в который в случае необходимости можно залезать. Если же господдержка будет оказана за счет пенсионных денег, то они должны быть представлены под рыночный процент», – уверен Марат Кастаев.

Аналитик считает, что государство должно спасать именно системообразующие банки. «Это топ-5-7 банков, которые концентрируют около 70-80% активов банковского сектора. Если же говорить о каких-то небольших банках, то в их спасении не вижу необходимости. У нас есть КФГД, где все равно возместят тенговый депозит на сумму до 10 млн тенге», – отметил Марат Кастаев.

В Halyk Finance уверены, что топ-10 банков по активам нельзя банкротить. «Потому что иначе могут возникнуть проблемы в банковском секторе. Но в любом случае каждый фининститут нужно рассматривать индивидуально. В России, например, «чистят» рынок от «токсичных» банков. Там ведь из-за этого не происходит никаких катастрофы», – считает Марат Темирханов.

Он подчеркивает, что нельзя дать точных прогнозов, сколько банков могут получить господдержку в 2017-2018 годах. «Чтобы оценить вероятность такого сценария, необходимо обладать более полной информацией по кредитным портфелям. Например, сколько каждым из банков неначислено провизий. Эти данные для всеобщего обозрения закрыты», – проинформировал Мурат Темирханов.

Чего ждут страховщики от 2017 года?

Прогнозы и мнения игроков

Ольга Фоминских

Несмотря на непростую экономическую ситуацию в стране, страховщики ожидают рост сборов. Так, по словам Азамата Керимбаева, финансового директора, члена правления страховой компании «Салем», значительную часть рынка занимают обязательные классы страхования, размер страховых премий которых привязан к МРП, поэтому в компании ожидают минимальный прирост сборов в 2017 году в размере 15%. Похожие цифры ранее озвучивал глава «Коммеск-Өмір» Олег Ханин, спрогнозировав рост объемов премий по страховому рынку на этот год на уровне 15-20%. Выступая на пресс-конференции, он также отметил, что не исключает, что продолжится сокращение числа игроков. Это будет зависеть как от внешних факторов, так и от решения собственников бизнеса. Глава «Коммеск-Өмір» напомнил, что в 2016 году сразу два игрока добровольно ликвидировались: «Алтын Полис» и «Чартис Казахстан Страховая Компания».

«Как вы знаете, идут переговоры одного банка с другим, у них есть четыре страховые компании», – отметил Олег Ханин, подчеркнув, что, вероятно, будет сокращение числа этих компаний. По его словам, на оптимизацию рынка также могут повлиять требования по повышению капитализации страховых компаний со стороны регулятора. «Требования будут постепенно повышаться в 2018, 2019, 2020 годах, уже прописаны лимиты, которые необходимо будет иметь страховым компаниям для расчета маржи платежеспособности. И эти цифры возрастают существенно, соответственно, акционерам придется либо повышать капитал, либо зарабатывать», – подчеркнул Олег Ханин.

Азамат Керимбаев также ожидает сокращения числа игроков. По его словам, повышение требований к капиталу страховых компаний (со стороны Национального банка РК), ужесточение требований к оценке высоколиквидных активов, надзор за качеством системы управления рисками заставляют участников рынка более тщательно управлять своими активами, рентабельностью. «Акционеры небольших страховых организаций, имея альтернативные инструменты получения дохода от своих активов, чаще рассматривают сдачу лицензии и переориентирование своего бизнеса. Мы ожидаем сокращения рынка до 30 участников», – пояснил он. (На сегодняшний день в Казахстане действует 32 СК, – прим. авт.)

С этим не согласен исполнительный директор СК «Евразия» Шакир Иминов, рассказав ранее в интервью «Капитал.kz», что не ожидает консолидации страхового рынка, имевшей место в прошлые годы. Тогда же он пояснил, что сейчас на рынке остались устойчивые и сильные игроки, которые смогут выжить за счет использования внутреннего потенциала и максимально эффективного управления рисками и убыточностью. Если кто и уйдет, то точно от безвыходности. Он также пояснил, что для развития на рынке необходим определенный масштаб, благодаря которому компания имеет достаточный запас прочности и может выполнять взятые на себя обязательства в полном объеме. «В сложившихся условиях небольшим игрокам, которые шли за деньгами выдают недорогие деньги капитализации, будет сложно выдержать конкуренцию», – уверен Шакир Иминов.

Основным вызовом для страхового рынка, по мнению Азамата Керимбаева, будет подготовка к онлайн-страхованию. «Проект онлайн-страхования оказался более масштабным, чем ожидали участники рынка. Требуется решить ряд вопросов по интеграции IT-систем участников рынка с государственными информационными системами. Это требует от страховых компаний инвестиций и достаточного внимания со стороны руководства компаний по данному вопросу», – пояснил он.

Драйвером рынка страхования остается обязательное страхование, которое занимает более 1/3 рынка по объему продаж, пояснил финансовый директор СК «Салем». Сам же страховщик сконцентрируется на розничных продуктах страхования, таких как обязательное страхование ГПО ВТС (гражданско-правовой ответственности владельцев транспортных средств), страхование туристов и каско.

В компании «НСК» уверены, что в эпоху развития высоких технологий драйверами страхового бизнеса будут продукты, разработанные с учетом последних достижений техники и изменений законодательства. В частности, развитие онлайн-страхования, использование мобильных и спутниковых технологий, пересмотр норм законодательства по туристическому страхованию. Там напомнили, что в настоящее время на заседаниях специально созданных в связи с этим рабочих групп обсуждаются вопросы введения онлайн-страхования, изменения подхода к страхованию гражданско-правовой ответственности туроператора и туриста с внедрением обязательного страхования туриста.

Со своей стороны Шакир Иминов отметил, что для компании «Евразия» страхование банков – очень важный сегмент, и он останется значимым в ближайшей перспективе. Основной фокус СК «Евразия» – это защитные продукты долгосрочного страхования. «Мы планируем продолжить развитие в тех направлениях, где компания всегда демонстрировала сильные позиции: корпоративное страхование имущества и ответственности, а также автомобильное и медицинское страхование. Мы продолжим развивать нашу антикризисную линейку. Также готовимся предложить клиентам новые продукты на основе автострахования и страхования имущества физических лиц», – пояснил Шакир Иминов.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

КАЧЕСТВО АКТИВОВ БВУ ОСТАЕТСЯ СЛАБЫМ

Негативный прогноз международного рейтингового агентства Moody's Investors Service по банковской системе Казахстана отражает ожидания агентства, что банки Казахстана останутся подвержены повышенным рискам неплатежеспособности в условиях ухудшившейся операционной среды. Таков прогноз Moody's относительно кредитоспособности банков на ближайшие 12-18 месяцев. Агентство Moody's опубликовало отчет «Банки Казахстана: негативный прогноз обусловлен высокими рисками неплатежеспособности». «Качество активов банков остается слабым по всему банковскому сектору Казахстана, поскольку девальвация национальной валюты, ухудшение операционной среды и снижение реальных доходов населения привели к росту проблемных кредитов, которые в 2016 году достигли в среднем 37% от общего объема выданных кредитов в рейтингуемых нами банках страны», – приводятся слова вице-президента Moody's Семена Исакова в пресс-релизе агентства. **(Kapital.kz)**

S&P СОХРАНИТ «МУСОРНЫЙ» РЕЙТИНГ РФ

Суверенный кредитный рейтинг России, вероятно, останется «мусорным» «как минимум в течение года или двух», сообщило агентство S&P Global. Сейчас России присвоен S&P рейтинг «BB+» со «стабильным» прогнозом. Это на одну ступень ниже инвестиционного уровня. «Мы полагаем, что рейтинг как минимум в течение года или двух будет оставаться на неинвестиционном уровне», – сказал глава подразделения суверенных рейтингов агентства Мориц Кремер. «Россия столкнулась с надолго укоренившейся проблемой, которая заключается в отсутствии динамизма и диверсификации экономики. Речь также идет о сокращающемся населении, что делает потенциал для роста еще меньше, и за последнее время поддержку бюджету оказало лишь более существенное восстановление цен на нефть», – говорит он. **(Reuters)**

КУРС ЕВРО К ДОЛЛАРУ СЛИШКОМ НИЗКИЙ

Курс евро к доллару (сейчас составляет примерно 1,075 доллара за 1 евро) слишком низок для немецкой экономики, сообщил министр финансов Германии Вольфганг Шойбле. По словам министра, европейская монетарная политика осуществляется не правительствами государств, а Европейским центральным банком. Шойбле подчеркнул, что министерство финансов не должно обязательно поддерживать подобную политику. «Европейский центральный банк должен осуществлять политику, которая будет подходить для Европы», – указал он. По мнению Шойбле, глава ЕЦБ Марио Драги начал экспансивную валютную политику. **(РБК)**

ГОСДОЛГ ГРЕЦИИ ВЫРОС НА 5 МЛРД ЕВРО

Государственный долг Греции за 2016 год вырос на 5 млрд евро и на конец декабря достиг 326,358 млрд. Такие данные опубликованы Минфином страны. В 2015 году госдолг (брутто) составлял 321,332 млрд евро, а в 2014-м – 324,128 млрд. В структуре госдолга уменьшилась доля долговых ценных бумаг и выросла доля кредитов. На долговые ценные бумаги приходится 71,607 млрд евро (уменьшение на 3,092 млрд), на кредиты – 254,751 млрд (рост на 8,118 млрд). Объем кредитов Европейского фонда финансовой стабильности, Европейского механизма стабильности и МВФ за год вырос на 7,229 млрд – с 220,431 млрд евро в 2015 году до 227,660 млрд в 2016-м. Проценты за кредиты составили 5,587 млрд евро. Данных о размере ВВП Минфин пока не публиковал. Проект бюджета предусматривал, что в 2016 году ВВП составит 174,438 млрд евро. В 2015 году ВВП был равен 184,87 млрд евро, тогда как в 2008-м – 249,8 млрд. **(РИА «Новости»)**

НАЦБАНК БЕЛАРУСИ СНИЗИТ СТАВКУ

Национальный банк Беларуси с 15 февраля снизит ставку рефинансирования с 17% до 16% годовых, сообщили в пресс-службе регулятора. «С 15 февраля 2017 года снижается ставка рефинансирования (с 17% до 16% годовых) и ставки по постоянно доступным и двусторонним операциям Национального банка (с 22% до 20% годовых). Инфляционные процессы в стране продолжают замедляться. Прирост потребительских цен в декабре 2016 года к декабрю 2015-го составил 10,6% (при целевом ориентире 12%), в январе 2017 года ожидается на уровне 9,6% в годовом выражении, в феврале – марте – около 9%», – говорится в релизе. **(Banki.ru)**

ВАЛЮТНЫЕ РЕЗЕРВЫ КИТАЯ СНИЗИЛИСЬ

Общий объем валютных резервов КНР в январе 2017 года сократился до $2,998 трлн, что оказалось хуже ожиданий экспертов и представляет собой минимум с февраля 2011-го, свидетельствуют данные Народного банка Китая. Валютные резервы Китая уменьшились в январе на $12,3 млрд. При этом аналитики, опрошенные агентством Reuters, прогнозировали снижение валютных резервов страны лишь на 10,5 млрд. Месяцем ранее, в декабре 2016 года, валютные резервы Китая сократились на $41 млрд, до $3,01 трлн. За весь 2016 год валютные резервы Китая уменьшились на $320 млрд. В 2015-м резервы «похудели» на $513 млрд. **(РИА «Новости»)**

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ФИННЫ ЗАИНТЕРЕСОВАНЫ В УЧАСТИИ В ТРЕТЬЕМ ЭТАПЕ МОДЕРНИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ РК

6 февраля 2017 года в Хельсинки посол Республики Казахстан в Финляндии Мурат Нуртлеуов встретился с генеральным директором компании SetGroup Кайем Пааненном и исполнительным директором SetCleanTech Петри Алавой. В ходе переговоров стороны обсудили вопросы расширения двустороннего взаимодействия в сфере цикличной экономики. Казахстанский дипломат заявил, что активизация указанного направления полностью соответствует основным задачам, определенным главой государства в Послании народу Казахстана «Третья модернизация Казахстана: глобальная конкурентоспособность» 31 января 2017 года. По мнению Нуртлеулова, пять приоритетов данного программного документа открывают большие перспективы для тесной и взаимовыгодной кооперации между Казахстаном и Финляндией. В свою очередь, К. Пааненен дал высокую оценку роли и достижениям Казахстана как ключевого государства в Центральной Азии и на пространстве Евразии. Подчеркнув важность казахстанского вектора в свете активного поиска Финляндией возможностей для увеличения экспорта товаров и услуг за счет рынков Китая, России, стран Ближнего Востока и Центральной Азии, он отметил наличие большого потенциала для совместной деятельности и заинтересованность со стороны SetGroup в создании совместных ниш по внятию реального сектора экономики Казахстана. Собеседник заявил о намерении посетить Международную специализированную выставку «ЭКСПО-2017» в Астане. По его мнению, это позволит сформировать предпосылки для дальнейшего вхождения предприятия в региональный рынок. Помимо размещения производственной инфраструктуры SetGroup, возможна профессиональная подготовка персонала из числа граждан Казахстана. На сегодняшний день SetGroup является одним из лидеров в сфере переработки и превращения отходов в твердое вторичное топливо высокого качества, утилизации материалов, а также сбора метана на полигонах. Объем капитализации проектов составляет 18 млрд евро. Компания также обладает большим опытом в сфере ликвидации последствий техногенного загрязнения нефтью и нефтепродуктами. Посол Казахстана заострил внимание на необходимости выработки финскими компаниями проактивной стратегии на рынке Казахстана, а также пригласил финскую сторону принять участие в работе 10-го заседания казахстанско-финской межправительственной комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству 15 марта этого года в Хельсинки. **(Соб. инф.)**

СЕНАТОР АЙТИМОВА: «РЕФОРМЫ НАПРАВЛЕНЫ НА ОБЕСПЕЧЕНИЕ ВЕРХОВЕНСТВА ПРАВА»

Председатель Комитета по социально-культурному развитию и науке сената парламента Бырганым Айтимова находится с рабочей поездкой в Уральске. В Западно-Казахстанском областном суде сенатор провела встречу с судейским корпусом и сотрудниками аппарата. В ходе мероприятия состоялось обсуждение положений Послания президента Назарбаева «Третья модернизация Казахстана: глобальная конкурентоспособность» и вопросов внесения изменений в Конституцию с целью перераспределения полномочий между президентом, правительством и парламентом. В своем выступлении Айтимова подчеркнула, что предстоящие реформы направлены на обеспечение верховенства права и равенства всех перед законом. «Усиление роли парламента, максимальная демократизация политической системы, эффективная и справедливая система управления – это высшие цели современного общества. Вместе с тем решение вопроса об усилении ответственности парламента и правительства требует внесения изменений в соответствующие законы, предстоит большая работа над законопроектами, направленными на модернизацию государственного управления», – сказала депутат. Обращаясь к судьям, Айтимова отметила, что глава государства поставил задачу гуманизировать административное и уголовное законодательство, вести работу по снижению санкций за правонарушения в предпринимательской сфере, декриминализировать экономические составы преступлений, не представляющие высокой степени общественной опасности. Необходимо добиться повышения доверия к судебной системе, важно исключить любое неправомерное влияние на деятельность судей. Вопросы реализации конституционной реформы, а также инициативы, предложенные главой государства в нынешнем Послании, были в центре внимания встречи сенатора Айтимовой с работниками культуры Приуралья, состоявшейся в центре искусств имени Кадыра Мырза Али. Наряду с вопросами демократических преобразований жителей Западно-Казахстанской области интересовали вопросы, касающиеся реформирования образования, изучения языков, защиты бизнеса и освоения цифровых технологий. Участники мероприятий пришли к общему мнению о важности активного участия населения в обсуждении и реализации новых программ развития, а также в обществе за рубежом политической жизни государства. **(Соб. инф.)**

Расчистка финансового хозяйства – главный тренд этого года

Банковская лихорадка в некоторых постсоветских странах почти один в один повторяет друг друга. Кризис в финансовом секторе одновременно наметился в Казахстане, России и Украине. И везде национальные банки-регуляторы вызывают «изжогу» у коммерческих банкиров. Однако подходы по выходу из кризиса в каждой стране разные: в РФ на системный поток поставлен отзыв лицензий у малых банков, в Украине, как в истории с ПриватБанком, государство докапитализирует институт, а у нас выбран путь добровольно-принудительного слияния банков и принуждения банкиров «раскошелиться» и самим закрыть образовавшуюся брешь.

Валерий Сурганов

Разные страны – одинаковые беды банкиров

Отметим, что у соседей Центробанк РФ за последние годы отозвал лицензии у более чем 80 мелких коммерческих банков, в основном в регионах. Однако суммарный ущерб от их деятельности сложился колоссальный – более 560 млрд рублей. Львиную долю этой суммы пришлось погашать перед вкладчиками Агентству по страхованию вкладов.

В Украине государство вынуждено было зайти капиталом в системообразующий банк Приват миллиардера Игоря Коломойского, для чего Нацбанку Украины пришлось пойти на беспрецедентную эмиссию, которая накануне 2017 года ослабила и без того переоцененную гривну: с 25 до 27 гривен за доллар. Притом что, по оценкам экспертов, напечатано было лишь 10 млрд гривен из 150 млрд гривен (6 млрд долларов) для выкупа займов внутреннего долга на 30 лет. И это на фоне того, что незадолго до истории с ПриватБанком в стране обанкротился банк Михайловский, а сразу же после нового года с своем дефолте объявил банк Platinum.

В Казахстане банковскую систему тоже постигли потери в минувшем году: лишился лицензии Казинвестбанк. Чуть ранее, в октябре прошлого года, глава государства Нурсултан Назарбаев в интервью международному агентству Bloomberg пообещал поддержать финансовую устойчивость Казкоммерцбанка. По его словам, правительство видит два пути поддержки банка: либо акционеры найдут средства, чтобы увеличить активы, либо банк обратится за господдержкой. «Мы должны вывести его в рабочее состояние. Мы упасть этому банку не дадим», – отметил Нурсултан Назарбаев.

Через месяц председатель Нацбанка РК Данияр Акишев подтвердил, что Казкоммербанку был выдан заем в размере 400 млрд тенге, притом что фининститут уже погасил половину от указанной суммы. Таким образом, с ликвидностью дела налаживаются, а его вкладчикам незачем беспокоиться за сохранность депозитов.

Что, позже официально было заявлено о начале переговоров между Казкоммерцбанком и Народным банком. А вскоре стало известно о возможном слиянии двух других банков – Банка ЦентрКредит (БЦК) и АО «Цеснабанк».

Наконец, сам глава государства, выступая в прошлую пятницу на расширенном заседании правительства, огласил свой вердикт: «Пусть объединяются банки, и наши банки или их акционеры вносят собственные деньги, если хотят сохранить банк. Другого способа сохранить банк у них просто нет. Ведь если банки окажутся не нужны экономике, значит, они не имеют права на жизнь. Поэтому Нацбанку действовать нужно смело и без страха. Но, конечно же, по закону. В случае же вмешательства и оказания давления на Нацбанк его председатель должен мне сообщать фамилии этих людей», – сказал как отрезал президент.

Спасти регулятора от регулируемого

Любопытно, что, говоря о ситуации в банковской системе, президент пошел дальше: он рассказал о беспрецедентном давлении на главу Нацбанка со стороны акционеров банков второго уровня. И сообщил о том, что по рукам этим акционерам теперь будут бить новым законом, который еще предстоит принять, но в нем обязательно ужесточат ответственность лиц за вмешательство в деятельность Нацбанка.

«Сейчас я поставил задачу о том, чтобы возможности Нацбанка в предварительном контроле регулирования банков были усилены законодательным способом. Мало того, вмешательство в дела Нацбанка необходимо считать вмешательством в финансовую систему страны и наказывать, привлекать к ответственности. Для меня очевидно, что чем больше Нацбанк начинает наводить порядок, тем больше осуществляется нападок на председателя НБ, которого я поддерживаю на 100 процентов. Это делают акционеры и спонсоры тех банков, некоторые из которых сидят в этом зале. Но никого не нужно бояться. Ведь газеты и журналисты не виноваты, виноваты их хозяева. Поэтому мы примем меры к хозяевам, которые препятствуют наведению порядка в банковской сфере», – достаточно безапелляционно заявил Нурсултан Назарбаев.

Интересно, что инициатива президента Казахстана прозвучала почти синхронно с инициативой Минфина России – принять закон, который бы ограничивал вмешательство субъектов банковского сектора в дела Центробанка РФ.

Так, известный российский экономист Михаил Делягин в эфире одной из радиостанций рассказал, что заместитель министра финансов РФ Алексей Моксеев выступил с законодательной инициативой, которую правительство должно одобрить и внести в Госдуму о том, что руководители Центробанка и Агентства страхования вкладов должны освобождаться от ответственности за добросовестные ошибки, не связанные с коррупцией и злоупотреблением служебным положением.

«Самая главная проблема в том, что Центробанк и Агентство страхования вкладов осуществляют банкротство банков. Собственники банков часто недовольны этими действиями. Поэтому нужно защитить руководство ЦБ и Агентства страхования вкладов от собственников банков. То есть нужно защитить регулятора от регулируемого. Собственники банков возмущаются, пишут статьи, некоторые обращаются в суд. Но чтобы суд встал на сторону собственника банка против ЦБ, я таких случаев не знаю», – отметил Делягин.

Расчистка «конюшен»

Комментируя ситуацию нашему изданию, депутат Мажилиса Парламента РК, член комитета палаты по финансам и бюджету, экономист Аманжан Жамалов назвал происходящее сугубо казахстанским явлением. Он отметил, что в стране принят и действует достаточно прогрессивный, соответствующий мировым стандартам закон о банках и банковской деятельности, который просто не соблюдался. А когда он действительно начал соблюдаться и применяться, это и послужило причиной столь бурной реакции по отношению к Нацбанку.

«Единственное, что необходимо для наведения порядка в финансовом секторе, – это строжайшее соблюдение закона: у Нацбанка имеются все нужные рычаги. Слияние банков на сегодня и есть наведение того порядка, которого требует руководство страны. Ведь когда Нацбанк внимательно посмотрел на казахстанское финансовое хозяйство, он обнаружил, что многие банки не соответствуют тем пруденциальным нормам, которые разработаны самим Нацбанком. Это прозрение привело к тому, что НБ стал применять меры – объединение банков и требования к собственному капиталу. О том, что повысятся требования к собственному капиталу, было объявлено еще при Григории Марченко – это мировая тенденция после кризиса 2009 года. Он, кризис, и продиктовал необходимость всех указанных мер, чтобы банки функционировали достаточно надежно. Ведь даже проблемы мелких банков – это серьезные проблемы, которые могут оказывать нешуточное влияние на экономику Казахстана. Потому что мелкий банк – он еще не означает контору с капиталом в один миллион тенге. А уже сейчас у нескольких отечественных банков возникли проблемы при проведении тщательной проверки. А ситуация с Казкоммерцбанком – это следствие той дыры, которая образовалась после банкротства БТА Банка и которая до сих пор не закрыта», – рассказал Аманжан Жамалов.

Что касается аналогичного опыта у соседей, то, как пояснил депутат Жамалов, Центробанк РФ начал делать то же самое, только раньше. И это было связано с теми санкциями, которые были введены в отношении нашего соседа и его финансового сектора. «Они вынуждены были прибегнуть к тому, чтобы начать наводить порядок, иначе бы начался большой отток капитала. Таким образом, Россия раньше начала чистку авгиевых конюшен в финансовом секторе страны. Мы же только что взялись за него, но этот процесс закономерен», – признал Аманжан Жамалов.

«Приватность» стала символом банковской системы

В свою очередь известный казахстанский экономист Рахим Ошакбаев, комментируя нам новые более жесткие требования регуляторов, подтвердил, что они касаются пруденциальных нормативов и качества ссудного портфеля.

«Несколько лет назад Казахстан имел самый худший банковский портфель в мире. В нем был очень высок процент плохих кредитов. Поэтому была поставлена задача по их снижению до приемлемого уровня. И оно очень быстро произошло. Но ряд экспертов полагает, что улучшения качества ссудного портфеля на самом деле не было, а просто банки вывели проблемные кредиты и спрятали их за другими заемщиками. При банках создали формальные фонды стрессовых активов, вывели в них проблемные кредиты и таким образом выполнили требования перед регулятором», – объяснил Рахим Ошакбаев.

По его словам, напряжение витает в банковском секторе. Например, Нацбанк предлагал провести независимый аудит финансового состояния банковской системы. Это поручение было в планах правительства, но тем не менее банки выступили категорически против, аргументируя это пустой тратой денег, ведь Нацбанк якобы и без того хорошо осведомлен о состоянии всех банков.

«Тогда я полагаю, что регулятор хотел привлечь третью независимую сторону в лице международных аудиторских компаний для того, чтобы показать и высветить эту проблему – низкое качество ссудного портфеля в банках. Но сейчас, безусловно, требуется докапитализация – одно дело выявить проблему, другое дело – как ее решать. Набор опций не велик, и кто-то должен понести убытки. Либо их должны понести вкладчики банков: юридические и физические лица, кредиторы, как это было в случае с БТАбанком, когда дисконт по зарубежным облигациям доходил до 90%. Либо докапитализация должна произойти со стороны акционеров банков, чтобы они покрыли дефицит ликвидности в свете плохого качества ссудного портфеля», – заверил Рахим Ошакбаев.

Между тем Рахим Ошакбаев согласился с тем, что проблемы в банковском секторе на постсоветском пространстве очень похожи, порой как близнецы-братья. Причем нас объединяет одна причина: слабость финансового регулятора, которую можно было видеть до настоящего времени.

«Если брать широкими мазками, практически философски, то можно сказать, что нас объединяет то, что из общего прошлого мы унаследовали очень слабые институты. Это и отражалось на качестве надзора. Те проблемы, которые сложились в банках, не одномоментно возникли, а накапливались годами. У нас понадобилось создать целое Агентство финансового надзора, которое осуществляло мониторинг. Но все равно никаких превентивных действий не было предпринято и государство понесло убытки и потери. В глазах иностранных инвесторов была дискредитирована наша финансовая банковская система. Представьте, если вы зарубежный инвестор и вам списывают 90% того, что вы заимствовали банку, как вы будете себя чувствовать?! При этом вы видели отчетность банка, знали, что у него есть лицензия. Эта наша общая постсоветская проблема с так называемыми «приватами» означала только одно: финансовый регулятор до конца не независим, находится под влиянием самих банков и не в состоянии вскрывать реальную финансовую картину. Поэтому сегодня лучше жесткие требования и угроза отзыва лицензии, чем мы в конце концов придем к техническому дефолту», – заключил Рахим Ошакбаев.

Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы

КАПИТАЛ Бизнес-афоризмы

Мнения те становятся правильными только от того, что с ними многие согласны.
Вильгельм Швебель

Верьте в свой успех вопреки всему! Есть только два способа прожить жизнь. Первый — будто чудес не существует. Второй — будто кругом одни чудеса!
Альберт Эйнштейн

Большинство людей скорее останутся со старыми проблемами, чем возьмут на себя обязательство найти новые решения.
Джон Максвелл

Кто пассивно ждет — в конце концов получает ожидаемое, но только то, что осталось после тех, кто действовал энергично.
Авраам Линкольн

Какие франшизы популярны в кризис

Бекнур Кисиков рассказал о мировых франчайзинговых сетях

Тлек Ерсаин

С недавних пор франчайзинг как способ расширения бизнеса стал необычайно популярной бизнес-моделью. На фоне крупных международных франчайзинговых сетей на отечественный рынок заходят франшизы поменьше. Особое внимание франшизы получают в кризисный период, так как предприниматели стремятся найти новые способы ведения бизнеса, а готовая франшиза помогает эффективно подойти к первоначальным затратам на ведение бизнеса. Бекнур Кисиков, вице-президент Казахстанской ассоциации франчайзинга, поделился с «Капитал.kz» прогнозами по развитию рынка франчайзинга и рассказал, какие франшизы популярны в период экономического спада.

- В Казахстане в сфере производственного франчайзинга задействовано лишь 2% от общего числа франчайзинговых предприятий. Как, по-вашему, это хорошо или плохо? Нужно ли увеличивать этот показатель?

- Сегодня я бы изменил подход к этой цифре. Изменилось время, изменилась структура экономики и бизнеса, да и вообще отношение к производственному франчайзингу. Структура такого формата может напоминать дистрибьютивно-торговый формат. Например, Coca-Cola. Казалось бы, это производственный франчайзинг, но, учитывая секретность формулы, мы не можем получить полной технологии. Получается, что это торгово-дистрибутивный франчайзинг.

Конечно, производственный франчайзинг когда-то считался наиболее выгодным, ведь в процессе передачи франшизы франчайзи получает технологию производства товара, а не сам товар. Не менее выгодным он остается и сегодня. Каждый год мы видим технологичную революцию, время открытых технологий. Получается, что в целом производственный франчайзинг тоже меняет свои контуры.

- Но он по-прежнему полезен?

- Если говорить о полезности для экономики, то я считаю, что трансфер технологии выгоден для создания товара с так называемой добавленной стоимостью. Классическим примером производственного франчайзинга в Казахстане была модель американской франшизы по производству мраморных изделий – Tiffany Marble. Это карагандинский франчайзи, который запустил свою франшизу в начале нулевых. Но и другие виды франчайзинговых сегментов, как например – сервисные, образовательные не менее выгодны.

- Вы как-то отметили, что 2017 год ожидается пиковым по росту франчайзинга в Казахстане. С чем это связано?

- Тут нужно учесть несколько аспектов. В кризис, как правило, активизируется число франчайзинговых сделок. Предприниматели, в силу нехватки средств, передают часть управления активов по франчайзинговой системе. Так было всегда. Те же администрации городов усиливают привлечение франчайзинговых брендов на свои территории, строятся новые молы, которые также завозят франшизы.

Программа кредитования франчайзинга фондом «Даму» и усиление банковского сектора в этой области способствуют увеличению сектора франчайзинга. Например, Жильбер Мелланик в своей книге La Franchise утверждал, что именно участие банковской системы сделало возможным успешное развитие франчайзинга во Франции, а ведь эта страна сегодня является одним из лидеров франчайзинга в мире.

- Какие франшизы популярны в период экономического спада?

- Как правило, это бюджетные, ориентированные на массмаркет. Здесь нет определенных универсальных правил. Каждый сегмент нужно внимательно изучать и подходить индивидуально к каждому сегменту или бренду. Более успешными будут те франчайзинговые проекты, в которых удастся сохранить одинаково высокое качество производства или предоставления услуг в любых новых точках, независимо от места открытия и доступности цены.

- Если поделить рынок на сегменты, какие франшизы наиболее популярны в Казахстане и почему?

- Здесь мы не оригинальны. Как и во всем мире, самую большую нишу занимают торговые франшизы. Если исходить с точки зрения полезности для экономики, то это продажа товаров под определенной вывеской. Такие франшизы не несут технологии и остаются удобными для быстрого входа на рынок. Ресторанные франшизы, услуги, образование, медицина – все те, что предполагают быстрый вход в бизнес, и где не так трудно описать бизнес-модель.

- Каково ваше мнение о том, что депутаты предлагают составить список компаний, чьи франшизы правительство могло бы рекомендовать бизнесу?

- Активность депутатов меня только радует, хотя я не слышал о таких инициативах депутатов ранее. Мы в рамках нашей ассоциации (Казахстанская ассоциация франчайзинга, – ред.) ведем реестр франчайзинговых предприятий, но наш реестр гарантирует добропорядочность франшизы, но мы ее не можем рекомендовать, ведь это нарушает принцип конкурентоспособности. В целом мы заинтересованы в сотрудничестве с депутатами и правительством. Было бы интересно применить методы франчайзинга крупных монополистов, таких как «Казпочта», вернее ее отделения, или «Казахтелеком». ГЧП через франчайзинг имеет большие перспективы.

- Каким образом привлечение иностранных франчайзи влияет на местный бизнес? Ведь франшизы увеличивают конкурентоспособность не в лучшую сторону именно для казахстанской отрасли.

- Речь идет о так называемых «полезных франшизах». Конечно, мы немного отошли от ранжирования франшиз на полезные и неполезные, но картина выглядит следующим образом: мы нацелены на привлечение качественных франшиз, топовых франшиз мира. Но не за тотальный импорт франшиз. Качественные франшизы выступают неким ориентиром для местного предпринимательства.

Крупные бренды приходят на любой рынок, если он им интересен. Топовые бренды составляют архитектуру мировых мегаполисов. Мы ведь не можем быть в стороне от глобализации.

- Кажется, что ориентирование на франчайзинг выглядит практически как панацея. Есть ли сегменты, где такая бизнес-модель не будет востребована?

- Нет. Конечно же, франчайзинг не панацея, но его польза высока. Это особенно актуально во время мирового кризиса. Франчайзинг теоретически может охватить любой сегмент. Но, конечно же, есть много секторов, где франчайзинг не применим. Если нет возможности написать бизнес-модель для тиражирования, то создавать франчайзинг бессмысленно.

- Чему нашим бизнесменам можно научиться у международного франчайзингового рынка?

- Стандартам, технологиям, навыкам ведения бизнеса и управления брендами, создания брендовой легенды, матрицы, в интегрировании в мировое пространство и многое другое. Но повторюсь, сегодня наши предприниматели имеют достаточный потенциал, чтобы обходиться без тотального импорта иностранных франшиз.

- Покупка франшизы выглядит заманчиво. Неужели все так гладко и нет никаких подводных камней?

- Конечно, как и в любом бизнесе, во франчайзинге очень много подводных камней. Но плюсов во франшизе больше, поэтому предприниматели и предпочитают эту модель.

- Как можно застраховаться от покупки псевдофраншизы?

- Вот поэтому мы и создали франчайзинговый реестр, чтобы предприниматели могли посмотреть список франшиз, которым можно доверять, а также тех, кто не замечен в неэтичном поведении. Не все компании присутствуют в реестре. Среди них мало иностранных франшиз.

Например, если франшиза американская, то там действует формуляр UFOC –документ раскрытия информации, который обязывает любого франчайзера раскрывать всю информацию перед покупателем согласно закону.

Интернет сегодня заполнен горячими предложениями франшиз. Согласно моему опыту, мегабренды берегут свою репутацию. За хорошими франшизами стоят в очереди, и они не всем дают свои права. То есть им легче потерять прибыль, но не репутацию. Поэтому, когда франшиза агрессивно пытается «впихнуть» свою франшизу, особенно используя информационные технологии, это настораживает.

Как правило, это новые франшизы, задача которых продать много франшиз за короткий период. Конечно, это не значит, что все они мошеннические или неэтичные. Возможно, франшиза и новая, но технология настолько интересная, что идея развивается очень быстро. Если франшиза новая, то желательно познакомиться с другими участниками сети. Уверенная в себе компания сама предоставляет информацию о действующих франчайзи сети.

- Предлагаю поговорить о другого рода рисках. Когда крупные франчайзинговые сети приходят в регионы, есть ли риск быть непонятым с точки зрения образа жизни крупных городов и регионов? Допустим, привычный для Алматы и Астаны формат кофейни далеко не всегда востребован в небольших городах…

- Регионы давно уже привыкли к кофейням. Более того, сегодня идет общая унификация регионов. Они уже мало чем отличаются от мегаполисов. К примеру, недавно я был в Кызылорде и увидел там прекрасную сеть кофеен, кстати, местную. Эта кофейня отвечает всем международным стандартам как по дизайну и интерьеру, так и по технологии стандарта. То есть это уже готовая франшиза. Кофейнями уже никого не удивишь, а пресловутый привычный образ жизни регионов мало отличается от мегаполисов. Другое дело, что международные сети не так торопятся туда, но это вопрос времени.

- Как сегодня обстоят дела с выходом на внешние рынки? Есть ли у наших франшиз шанс изменить культуру потребления за рубежом, как в свое время в Казахстане ее меняли, например, западные фастфуд-сети?

- Да, наши франшизы выходят за границу, но пока это единичные случаи. Говорить о том, чтобы мы меняли культуру питания помощи предпринимательству, – тактики. Наша кухня очень трудна в плане формирования. Она дорогостоящая, в отличие от демократичных фастфудов. Я слежу за монгольской сетью ресторанов по миру. Она пропагандирует кухню номадов – те же чайханы и рестораны плова очень бурно растут и завоевывают рынки. У них получается если не менять, то хотя бы показать другую кухню. За рубежом на выставках всегда спрашивают «а что у вас есть? Какие интересные концепции франшиз?» Но пока мы мало что можем предложить. У нас есть алматинские рестораны, у которых есть шанс выйти на внешние рынки.

ТОП-5 МИРОВЫХ ФРАНШИЗ

# 1	Anytime Fitness Fitness centers	Первоначальные инвестиции $80 тыс. - $490 тыс.
# 2	Bricks 4 Kidz Lego-engineering classes, camps, parties	Первоначальные инвестиции $35 тыс. - $53 тыс.
# 3	7-Eleven Inc. Convenience stores	Первоначальные инвестиции $37 тыс. - $1.6 млн.
# 4	Subway Subs, salads	Первоначальные инвестиции $117 тыс. - $263 тыс.
# 5	Papa John's Int'l. Inc. Pizza	Первоначальные инвестиции $130тыс. - $844 тыс.
# 6	Super 8 Hotels	Первоначальные инвестиции $124тыс. - $4 млн
# 7	Auntie Anne's Hand-Rolled Soft Pretzels Soft pretzels	Первоначальные инвестиции $199тыс. - $380 тыс.
# 8	Baskin-Robbins Ice cream, frozen yogurt, frozen beverages	Первоначальные инвестиции $94тыс. - $402 тыс.
# 9	Jan-Pro Franchising Int'l. Inc. Commercial cleaning	Первоначальные инвестиции $4тыс. - $522 тыс.
# 10	Wingstop Restaurants Inc. Chicken wings	Первоначальные инвестиции $303тыс. - $923 тыс.

Источник: entrepreneur.com

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ПАРЛАМЕНТАРИИ РАЗЪЯСНЯЮТ ЦЕЛИ ТРЕТЬЕЙ МОДЕРНИЗАЦИИ

Депутаты сената парламента Серик Бектурганов и Женис Нургалиев в ходе рабочей поездки в Костанайскую область провели встречу с судейским корпусом региона. На совещании обсуждены задачи работников судов всех уровней по реализации Послания президента народу Казахстана «Третья модернизация Казахстана: глобальная конкурентоспособность». Также на встрече был подробно рассмотрен и обсужден проект закона «О внесении изменений и дополнений в Конституцию Республики Казахстан». В своих выступлениях сенаторы рассказали о предстоящем усилении роли представительной и законодательной ветвей власти, дальнейшей демократизации политической системы и модернизации местного управления и самоуправления. В связи с этим парламенту предстоит принять ряд законопроектов, внести изменения в действующее законодательство. Особое внимание в ходе встречи было уделено вопросам гуманизации административного и уголовного законодательства, а также мерам по повышению доверия к судебной системе. **(Соб. инф.)**

САГАДИЕВ ДОЛОЖИЛ ПРЕЗИДЕНТУ О РЕФОРМАХ

Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев провел встречу с министром образования и науки Ерланом Сагадиевым. В ходе встречи главе государства был представлен отчет по итогам деятельности ведомства за 2016 год. Нурсултан Назарбаев подчеркнул важную роль системы образования и науки в реализации предстоящих реформ и Послания народу Казахстана «Третья модернизация: глобальная конкурентоспособность». «Мы провели большую работу по подготовке кадров как внутри страны, так и в стенах зарубежных учебных заведений. Осуществляем переход на трехъязычное образование, цифровое обучение. Перед министерством образования и науки стоят большие задачи по дальнейшему развитию отрасли. Решение поставленных в Послании задач, в том числе осуществление технологической модернизации, реализация государственной программы «Цифровой Казахстан» станет невозможным без соответствующих человеческих ресурсов», – сказал президент Казахстана. Ерлан Сагадиев доложил главе государства о проводимых министерством реформах в части внедрения обновленного формата содержания образования, перехода на пятидневную учебную неделю, разработки базовых учебников. В завершение Нурсултан Назарбаев отметил результаты осуществляемых преобразований в системе образования, акцентировав внимание на вопросах необходимости обеспечения их информационного сопровождения, а также реализации поставленных задач. По итогам встречи глава государства дал ряд поручений. **(Пресс-служба Акорды)**

РК НЕОБХОДИМА ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ТОРГОВЛИ

В Казахстане требуется государственная программа развития торговли с учетом роли интернета, биржевой торговли со всеобщим переходом на новые стандарты, считает председатель президиума НПП «Атамекен» Тимур Кулибаев. «Необходимо довести до конца работу по модернизации рынков и созданию оптово-розничных центров», – отметил Кулибаев. Также в среду во время встречи с главами двух комитетов – по торговле и МСБ – Кайратом Мажибаевым и Раимбеком Баталовым Кулибаев обсудил вопрос о неконтролируемости торговых точек в Алматы. «В настоящее время здесь насчитывается 4,5 тыс. торговые точки или так называемых «магазинов у дома», не считая крупных сетевых маркетов и базаров, в том числе стихийных. При этом львиная доля сферы торговли приходится на средний, малый и микробизнес и этот рынок до сих пор не поддается учету и контролю», – говорится в информации. В ходе обсуждения были подняты следующие актуальные темы: разрозненность отраслевых ассоциаций в регионах, отсутствие реальных цифр по товарообороту и новых стандартов в торговле, неразвитость нормативно-правовой базы интернет-ретейлерства, которое бы защищало отечественных импортеров продукции. «В отличие от них мировые гиганты онлайн-торговли, присутствующие в интернет-пространстве Казахстана, не платят налоги и пошлины в республиканский бюджет. В результате местные торговые площадки, поставленные в неравные условия, оказались неконкурентоспособными», – поясняется в сообщении. В информации отмечается, что до сих пор существуют проблемы во взаимоотношениях с арендаторами, по прозрачности товарооборота, налоговым отчислениям, санитарной и противопожарной безопасности. Кроме того, во время встречи прозвучало предложение об интеграции карты регионального развития НПП «Атамекен» с планами развития территорий акиматов, чтобы получился единый официальный документ, отражающий реальную картину бизнес-климата в каждом регионе. «Параллельно с этим целесообразно наполнить содержательностью работу СПК в интеграции помощи предпринимательству, – говорится в информации. По мнению Кулибаева, разрабатываемые генеральные планы городов должны учитывать также наличие торговых точек. «Заявления для бизнеса должны быть просты: кто желает – участвуйте в конкурсе, но при одном условии: необходимо строго соблюдать архитектурные требования, присущие городу. Правила просты и понятны. Торговая точка обеспечена инфраструктурой, достаточно прийти и подать заявку. Такую работу мы должны провести во всех областях», – заключил председатель президиума НПП «Атамекен». **(Интерфакс-Казахстан»)**

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ИНВЕСТОРЫ ВКЛАДЫВАЮТ В НАУКУ РК

Иностранные инвесторы активно вкладывают в казахстанскую науку. Треть валового притока прямых иностранных инвестиций уходит в научно-технический сектор – 4,74 млрд долларов за три квартала 2016 года, на четверть больше, чем годом ранее. Также в тройке ключевых инвестмагнитов – горнодобывающая и обрабатывающая промышленность. Топ-3 отраслей обеспечили 77% всего валового притока прямых инвестиций. За январь-сентябрь 2016 валовый приток прямых инвестиваний от иностранных инвесторов составил 14,52 млрд долларов – это на 27,3% больше, чем в аналогичном периоде годом ранее. Три ключевых отрасли, притягивающих инвестиционный поток, обеспечили 77% валовых инвестиций: профессиональная, научная и техническая деятельность (32,6%), горнодобывающая промышленность и разработка карьеров (26,1%) и сектор переработки(18,2%). Третья волна модернизации усилит встраивание РК в глобальные цепочки производства и сбыта товаров и услуг, прежде всего за счет привлечения иностранных инвесторов и транснациональных компаний. Важную роль в привлечении финансовых ресурсов в экономику страны сыграет и Международный финансовый центр «Астана». Показатели первых трех кварталов 2016 года меняют тренд валового притока прямых иностранных инвестиций на позитивный. **(Energyprom.kz)**

КАЗАХСТАНСКИЕ ПРОДУКТЫ ДОРОЖАЮТ

Производители продуктов питания не смогли удержать цены под воздействием свободно плавающего обменного курса – в 2016 году уровень увеличения цен производителей существенно превысил темпы в 2015 году, когда произошла одномоментная девальвация. В январе-декабре 2016 года цены пищевиков увеличились на 17% по сравнению с уровнем 2015 года, учитывая эффект инфляции. Напомним, что в 2015 году уровень роста цен составил всего 4,6%. Главный удар пришелся по местным потребителям и покупателям продукции из стран вне СНГ. Для казахстанского рынка стоимость продуктов питания, произведенных местными предприятиями, выросла на 17,6%. Цены для рынков вне СНГ казахстанские пищевики увеличили в 2016 году на 15,3%. При этом гораздо менее существенно казахстанские производители увеличили цены для покупателей из стран СНГ – всего на 7,4%. Рост конечных цен на продукцию последовал после соответствующего удорожания стоимости производства. В частности, существенное давление было оказано со стороны удорожания приобретения основных средств производства. В 2016 году сырье и оборудование для пищевой промышленности подорожали сразу на 33% против роста на 6% в 2015 году. Из-за сильного ослабления курса тенге сильнее всего выросли цены поставщиков извне – стоимость продукции производственно-технического назначения от предприятий стран дальнего зарубежья на 42,5%, стран вне СНГ на 56,4%. Местные поставщики оборудования и сырья для казахстанских производителей продуктов питания старались удержать рост цен – увеличение составило 21,7% в 2016 году. Продукты питания от местных производителей подорожали сильнее, чем импортная продукция. В январе-ноябре 2016 года цены на готовые продукты питания, произведенные за пределами РК, увеличились на 8,5%. Быстрее всего дорожает импорт пищевых продуктов, поставляемых из стран СНГ, – за 11 мес. 2016 года цены на них росли на 9%, в то время как стоимость импорта готовых продуктов от остальных стран мира совокупно выросла на 6,7%. Казахстанский рынок пищевой промышленности под давлением роста стоимости производства и падения реального покупательского спроса старается удержать темпы увеличения выпуска продукции. В 2016 году производители продуктов питания нарастили выпуск на 3,9% в физическом объеме. Однако удержать рост им удается довольно дорогой ценой – количество активных участников рынка сократилось в 2016 году на 11% – до самого минимального уровня за последние 5 лет. Производство продуктов питания – одна из приоритетных отраслей в рамках ГПИИР-2. Для развития отрасли предполагается привлечение иностранных инвесторов и реализация инвестиционных проектов с высокой добавленной стоимостью. **(finprom.kz)**

В АЛМАТЫ САМЫЙ АКТИВНЫЙ РЫНОК ТРУДА

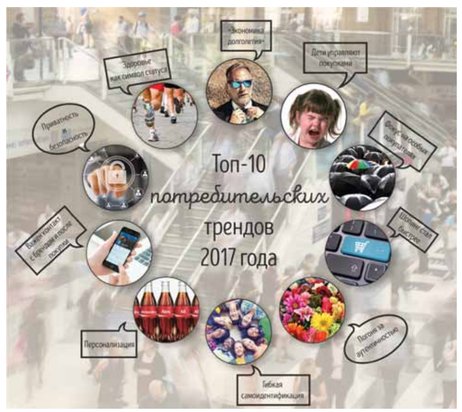
В 2016 году наибольшее количество вакансий заявлено предприятиями и организациями Алматы и Южно-Казахстанской области – по 16%, Астаны – 12%, Западно-Казахстанской области – 10%. Больше всего вакансий на портале было представлено в сферах обслуживания – 11 тысяч 533 вакансии (20% от общего количества вакансий), промышленности и производства – 7 тысяч 599 (13%), строительства и благоустройства – 4 тысячи 595 вакансий (8%), образования и науки – 4 тысячи 548 вакансий (7%), медицины и фармацевтики – 4 тысячи 467 вакансий (7%). В прошлом году на портале «Работа» зарегистрировались 12 тысяч 398 новых пользователей, в том числе 7 тысяч 543 предприятия. Всего за год на портале было размещено порядка 60 тысяч вакансий и 52 тысячи резюме, в том числе от частных агентств занятости и агентств массовой информации. В разрезе вакансий 82,6% подразумевали полный рабочий день, 7,4% – работу вахтовым методом, 3,7% – неполный рабочий день, в 3,3% предлагалась работа на дому, неполная рабочая неделя и другая специфика работы – 3%. Наибольшее количество соискателей искали работу в сфере обслуживания – 31%, промышленности и производства – 9%, строительства и благоустройства – 5%, транспорта – 4%. Из 15 тысяч 988 вакансий, размещенных работодателями на портале самостоятельно, в 71% объявлений не предъявлялись особые требования к стажу работы, что способствовало трудоустройству молодежи. **(www.enbek.kz)**

Что должен знать бизнес о потребителе 2017 года?

Кирилл Звягин

Сегодня потребители нуждаются в продуктах и сервисах больше, чем когда-либо раньше. Типичного потребителя 2017 года сложно проанализировать потому, что его личность многомерна и находится в постоянном изменении. Еще одна причина: потребителям нужна помощь в определении себя и своих нужд. Они хотят безопасности для своих близких в стремительно меняющемся мире и ищут для этого технические инструменты и средства. Они хотят покупать быстрее и защищать удобство быстрого шопинга. Они хотят аутентичности и ждут элементов персонализации в массовых продуктах так же, как и в люксовых товарах.

Деловой еженедельник «Капитал.kz» на основе обзора независимой исследовательской компании Euromonior проанализировал портрет типичного потребителя 2017 года и узнал, какие продукты и сервисы ему понравятся.



«Экономика долголетия»

В 2017 году почти четверть планеты переваливает за возраст 50 лет. Это потребители, которые начинают осознавать, как старение влияет на стиль жизни. Они создают так называемую «экономику долголетия», становясь более требовательными в потребительских запросах. Категория «50+» – ревностные потребители длинного списка beauty-продуктов, передовых модных предложений и новинок техники. «Население старше 50 лет – это быстрорастущий контингент активных и продуктивных людей, кто работает больше и толкает экономику в новых направлениях», – говорится в отчете Американской ассоциации пенсионеров (AARP).

Дети учатся покупать

Сегодня потребности семьи вовлекают юных потребителей в процесс покупки в более раннем возрасте. Одна из главных причин: борьба родителей за баланс работы и личной жизни. Родители поощряют влияние детей на решение о покупке, все меньше воспринимая их влияние как проблему. Отношения характеризуются более поздним родительством и меньшими размерами семей, а влияние «родитель – ребенок» стало двусторонним. Мамы и папы нуждаются в мнении своих детей даже во взрослых решениях: где покупать, какой автомобиль купить и даже что надеть. К примеру, в Латинской Америке 82% детей имеют решающее влияние или полный контроль над решениями о покупках. Интернет открыл детям возможности покупать и дал возможность брендам вовлекать их в потребительские взаимоотношения.

Фокус на особых предпочтениях

Мы достигли той точки, когда массовый продукт потерял свой блеск. Раньше некоторые потребители выпадали из фокуса брендов из-за роста, веса, физических возможностей, типа ведущей руки, музыкальных вкусов или предпочтений в еде. Теперь эти подкатегории находят все большую аудиторию. Неординарные потребители чаще заявляют о своих потребностях, жалуясь на сервис в путешествиях, отелях, неудобства в дизайне мебели и медицинских услугах, так же, как и нехватку размеров модной одежды. Это показывает, что нетипичные нужды становятся менее нишевыми и более мейнстримовыми.

Более быстрый шопинг

Потребитель 2017 года нетерпелив. Интернет-мир научил его синдрому импульсивных потребителей под названием «хочу-хочу-хочу». Услуга должна была быть оказана «еще вчера», а бренды обязаны поддерживать виртуальный диалог в реальном времени. Услуги предзаказа уже недостаточно. Бренды отвечают внедрением быстрых моделей бизнеса: от доставки за час до рассылки предложений через технологию beacon (связь с клиентами, которые находятся неподалеку от магазина). Amazon шагнул дальше: мегамаркет работает над тем, чтобы доставлять заказ за полчаса на дронах.

Восхищение аутентичностью

Аутентичность – это заметная потребительская ценность 2017 года. Согласно данным отчета Euromonitor, это слово стало ключевым для удачных продаж на eBay в 2016 году. Намек на культуру реальности есть в самых разных контекстах: даже в галочке Твиттер, подтверждающей действительность аккаунтов знаменитостей. Это проявляется и в услугах работодателей, которые создают рабочее пространство в национальном стиле своих работников. Другой пример: у AirBnB есть путеводители, которые позволяют владельцам жилья обмениваться информацией о достопримечательностях своего района, чтобы арендаторы могли «жить как местные жители».

Гибкая самоидентификация

Природа идентичности сама по себе изменчива. Нынешний тренд в том, что люди показывают более гибкое восприятие своей этнической принадлежности, но за это их обвиняют в присвоении чужой культуры. Миграционный кризис показал напряженность между глобальным и локальным и поставил вопрос о том, что же такое национальная идентичность. Но даже когда это начали принимать и обсуждать, оказалось, неравенство и предубеждения все еще существуют. С другой стороны, многие потребители стремятся быть «гражданами мира», а использование продукции международных брендов воспринимается как шаг к этому.

Персонализируй это

В 2017 году мы приходим к идее, что даже продукты, произведенные в промышленных масштабах, должны персонализироваться или изменяться под вкусы потребителя. Поэтому на рынке появилось больше персонифицированных массовых товаров, а самая высокая степень персонализации процветает благодаря спросу на «эмпирическую роскошь». С почти бесконечными мощностями сбора информации о клиентах и инновациями в продуктовых технологиях, таких как 3D-печать, в недалеком будущем люди смогут самостоятельно изготавливать качественные копии различных товаров. Тренд в том, что потребители изменили свои ожидания: теперь они хотят, чтобы производители предугадывали их желания. А бренды в свою очередь усиливают связь с пользователями через эмоции, которые они получают от покупок индивидуальных вещей.

Постпокупки

В 2017 году шоперы будут уделять больше внимания впечатлениям от использования продукта. Это важная часть ценностного предложения продукта или сервиса. Контакты после покупки с представителями компании, среда общения и тон ответа – также важные части путешествия потребителя, формирующие представление о компании. Учитывая возросшие ожидания от сервиса, желание брендов принимать постпокупочные жалобы и предложения влияет на то, будет ли потребитель вновь покупать их товар.

Приватность и безопасность

В изменчивом мире потребители озабочены тем, чтобы оставаться в безопасности и оберегать своих близких. Появляется тренд к мобильному «отгораживанию» от мира. Потребители также чувствуют надежду, смешанную с оттенком недоверия, что искусственный интеллект и технологии уберегут от опасности. А пока аудиторию привлекают товары и услуги, которые дают им ощущение контроля за своей жизнью: от умного дома и страхования до органических продуктов и инвестиций в обучение.

Здоровье как символ статуса

Желание быть подтянутым и здоровым захватило почти весь мир. Здоровый образ жизни стал символом статуса. Потребители выставляют напоказ свою страсть к ЗОЖ через покупки фитнес-сессий, спортивной одежды, еды с полезными добавками и дорогостоящих велнесс-отпусков. Еще один волнующий тренд – Athleisure. Это спортивный стиль одежды, проскальзывающийся из спортзалов на улицы, в офисы и в повседневную жизнь.

Когда карьера уходит за горизонт

В каком возрасте работники меняют сферу деятельности?

Елена Тумашова

Среди экспертов по рекрутингу есть мнение, что человек, построивший горизонтальную карьеру, более востребован на рынке труда и, соответственно, стоит дорого. «Специалист развивается в профессиональной области без повышения уровня в структурной иерархии компании. Как правило, горизонтальный рост сопровождается расширением профессионального поля и усложнением задач, в процессе решения которых специалист становится обладателем уникальных знаний, зарабатывает авторитет в своей области и, возможно, получает признание профессионального сообщества», – говорит Валерия Шевелева, директор кадрового холдинга «АНКОР» в Казахстане.

Однако не все работодатели разделяют оптимистичный взгляд на сотрудников, построивших горизонтальную карьеру: в них они, возможно, видят не самых целеустремленных сотрудников.

В чем плюсы и минусы горизонтальной карьеры – и для самих работников, и для работодателей, и что может помешать строить карьеру традиционно, вертикально?

Плюсы или все же минусы?

Эксперты, прокомментировавшие тему для «Капитал.kz», назвали несколько аргументов за и против построения горизонтальной карьеры, причем некоторые из этих доводов представляют ситуацию с точки зрения работодателя.

«С одной стороны, можно говорить о том, что специалисты с горизонтальной карьерой популярны среди работодателей: всегда можно «закрыть дыры» в кадровом составе компании. По нашим наблюдениям, такой тренд – построение горизонтальной карьеры – появился вместе с кризисом. Люди начали адаптироваться к реалиям современного рынка. Стали многофункциональными, что не может не радовать», – отмечает Владимир Ким, аналитик консалтинговой компании PROF Exclusive.

Но с другой стороны, по его словам, не все работодатели охотно принимают таких специалистов, поскольку уверены в том, что либо человек не может продолжать свой «потолок», либо он просто не хочет это делать (при условии, что это кандидат на управленческую должность).

То, что принято называть горизонтальной карьерой, продолжает тему Валерия Шевелева, – правильный вектор для развития в любой профессии. «Когда специалист ставит перед собой цель стать лучшим в профессии, авторитетом в своей области, он всегда будет востребован на рынке по самой высокой стоимости», – поясняет собеседница.

Наталья Куркчи, директор по региональному развитию рекрутинговой компании Antal Russia и Antal Kazakhstan, отмечает, что работодатели не всегда приветствуют специалистов широкого профиля, так как их опыт не укладывается в рамки формальных требований к позиции. «Для того чтобы быть уверенными в результате, работодатели предпочтут людей с более однородным продолжительным опытом в одной области, чем человека, который за пять лет попробовал себя в нескольких разных сферах, от маркетинга до логистики», – говорит эксперт.

Амбиции, которые воплощаются в жизнь

«Плюсов горизонтальной карьеры не так уж и много. Единственное, по нашему мнению, положительное свойство – развитие разносторонности человека. Он может получать опыт, при этом не взяв на себя большей ответственности. Минусы очевидны, если вы карьерист и не боитесь ответственности, то лучше избегать такого рода «карьерной плоскости», – делится мнением Владимир Ким.

Если же рассматривать ситуацию с точки зрения специалистов, почему же некоторые отказываются от карьерного роста в привычном понимании и предпочитают нарабатывать навыки в «горизонтали»? Вертикальная карьера по определению невозможна для большинства специалистов, вне зависимости от того, в какой стране они работают, считает Валерия Шевелева.

«В силу того, что в любой структурной организации количество иерархических ступеней и управляющих должностей составляет не более 10-15% , возможность карьерного роста для многих работников существенно ограничена. Не смотря на то, что «карьерный рост» – понятие разностороннее и подразумевает также перемещения между организациями, пропорция от этого не меняется», – говорит директор кадрового холдинга «АНКОР» в Казахстане.

По ее словам, войти в состав топ-менеджмента крупной структуры очень сложно, что характерно для бизнеса во всем мире, не только в Казахстане. «Поверьте, людей, обладающих соответствующими амбициями, крайне мало. И еще меньше тех, кто на это способен. Мы видим, что большинство специалистов дальше рассуждений на тему карьеры не продвигаются, потому что такова человеческая природа – двигаться по пути наименьшего сопротивления», – говорит Валерия Шевелева.

Построение любой карьеры, по ее словам, – продуманный путь от реализации одной цели к другой, сопровождающийся напряженным трудом и ограничением личной свободы. «Для подавляющего большинства работающих людей круг их основных интересов лежит вне профессиональной деятельности. Для одних это семья, для других – хобби, не приносящее доход. Главное в том, что людей, так или иначе интересующихся карьерой, на рынке труда относительное меньшинство. Поэтому для серьезных профессионалов, на мой взгляд, нет никаких препятствий на пути, кроме собственных ограничителей в виде неуверенности и низкой самодисциплины», – говорит Валерия Шевелева.

Эксперт отмечает, что двигаться в сторону смены работы или профессии обычно мотивирует необходимость большего заработка. Это доказывают многочисленные исследования среди разных групп населения. В процессе таких поисков к некоторым приходит осознание той или иной деятельности, как приносящей еще и профессиональное удовлетворение. И в подобных случаях дальнейшие передвижения уже носят характер выбора – в пользу дела, денег или поиска баланса.

От выигрышной ситуации – к нормальной

Наталья Куркчи считает, что дойти до высоких должностей в Казахстане действительно сложно – так же, как и в любой другой стране. «Здесь работает простой принцип воронки: если рабочих профессий тысячи, специалистов требуются сотни, менеджеров среднего звена еще меньше, а управленцев высшего уровня требуются единицы. Ничего удивительного, что путь по вертикальной карьерной лестнице непрост», – говорит спикер.

Она поясняет, что многие казахстанцы привыкли к бурному росту рынка, который продолжался несколько лет, и в это время карьеру было сделать значительно проще. Люди уже после одного-двух лет работы в компании претендовали на руководящие должности и компании часто могли такое повышение человеку дать.

«Нельзя сказать, что сейчас ситуация ухудшилась с точки зрения карьерных возможностей. Просто из более выигрышной ситуации на рынке труда мы перешли к нормальной. Теперь повышение заработать в Казахстане так же сложно, как и в других странах», – делится наблюдением Наталья Куркчи.

И не только молодые

Чаще всего смена работы происходит у людей до 30 лет, считает Владимир Ким. «Есть люди, которые могут проработать на одной позиции более трех лет и при этом их все устраивает. Есть другой тип людей (опять же люди до 30 лет, так называемые «поиграйщики»), они могут сменить более пяти мест работы, при этом не достигнув и 25 лет», – делится наблюдением собеседник.

Наталья Куркчи указывает на то, что чаще всего люди решают сменить сферу работы в возрасте 25-35 лет, когда у них уже есть какой-то опыт, но при этом еще есть время на кардинальные перемены. «Люди после 40 имеют намного меньше шансов успешно реализоваться, сменив работу в таком возрасте, так как работодатели будут воспринимать их решение подозрительно и при прочих равных могут предпочесть более молодого сотрудника без опыта работы», – говорит эксперт.

Валерия Шевелева так определяет возрастные рамки: «На кардинальные изменения в своей профессиональной жизни люди чаще всего решаются в возрасте до 30 и после 50 лет. Карьера выстраивается, как правило, в промежутке, то есть когда выбрана профессия или область деятельности».

Валерия Шевелева обращает внимание на то, что менять профессии – это не значит строить горизонтальную карьеру. «Есть форма профессиональной ротации – «карусель», которая часто используется в крупных международных компаниях. Вот там, например, специалистов перемещают между различными отделами, филиалами, офисами. Выполняя один привычный функционал, специалист совершенствует опыт за счет изменения внешних организационных условий», – рассказывает эксперт.

Другой пример – когда сотруднику, наоборот, предлагается на время полностью сменить функциональную часть и попробовать себя в другой профессии, опираясь только на подходящие личные качества и желание. Ценность подобных экспериментов в том, чтобы максимально раскрыть потенциал лояльных сотрудников и направить его на развитие бизнеса.

Зачем человечеству нужны «капсулы времени»?

Кирилл Звягин

«Капсулы времени» – это контейнеры с посланиями в будущее, которые оставляют у оснований памятников, при закладке зданий и даже закапывают на дне океана. Зачем это нужно? Возможно, люди верят, что их слова станут важным назиданием потомкам, а сохраненные предметы будут нести историческую ценность. «Капитал.Kz» вспомнил, с чем человечество обращалось в будущее, и узнал, как сделать послание самому себе.

Неделю назад в Лондоне случайно выкопали «капсулу времени» на 33 года раньше срока. Эту капсулу в 1998 году закопали ведущие детской передачи BBC «Синий Питер», заключив в нее самые важные атрибуты 90-х. Телеузник, альбом Spice Girls, тамагочи, ингалятор для снятия приступов астмы, снимок принцессы Дианы, инсулин и британские монеты должны были пролежать до 2050 года. Но на месте тайника начались строительные работы. BBC пообещала, что капсула вернется на место с обновленным списком предметов. Контейнер пролежал совсем недолго, и большая часть его содержимого до сих пор пылится на полках землян, поэтому находка не произвела фурор. Увидеть такие реликвии будет гораздо интереснее через целое поколение, как и было задумано в 2050-м.

7 ноября 2017 года – особая дата для советских капсул времени. День 100-летнего юбилея Октябрьской революции чаще всего назначался датой вскрытия капсул, пишет ТАСС. Поэтому уже через 9 месяцев в Череповце, Новороссийске, Уссурийске и Ростове-на-Дону вскроют послания из 60-х и 70-х годов. Одно из казахстанских посланий в будущее тоже вскроют именно 7 ноября 2017 года в Актау. Эта капсула была заложена покорителями Мангышлака 7 ноября 1967 года

Традиция «посланий в будущее» до сих пор практикуется. В среднем за 10 лет вскрывается от двух до пяти капсул и примерно столько же закладывается. Согласно статистике, в мире находится до пяти тысяч неоткрытых «капсул времени», сообщает ТАСС.

Содержимое таких капсул – воззвания и поучения потомкам, приветы из прошлого. Также в капсулы помещают предметы, но иногда не задумываются, нужен ли будет этот хлам людям будущего.

Интересный случай произошел со Стивом Джобсом. Основатель Apple поместил свою компьютерную мышь в 4-метровый цилиндр, куда складывали вещи участники мероприятия International Design Conference в 1983 году. Контейнер раскопали и вскрыли через 30 лет, после того как он считался утерянным. По данным 3dnews.ru, внутри был кубик Рубика, журналы, таблички с именами и упаковка пива. Эти вещи не несли исторической ценности, а капсула стала примечательна лишь мышью великого Джобса.

Самая масштабная и самая полезная капсула времени – Крипта цивилизации. Ее создали в 1940 году, чтобы вскрыть через тысячи лет – в бесконечно далеком 8113-м. Капсула представляет собой целую комнату в подвале Огглторпского университета в США. Создатель Крипты – президент университета Торнуэлл Джейкобс – задумался о нехватке точной информации о жизни прошлых цивилизаций. Поэтому, заботясь об историках будущего, в Крипту положили книги, научные труды, кинопленки, журналы, игрушки, пиво, аудиозаписи (в том числе голосов Сталина и Гитлера) и «другое, из чего можно составить впечатление о положении и природе цивилизации, существовавшей с 1900 по 1950 годы», сообщает Международное общество капсул времени (ITCS). Чтобы эти вещи сохранились в течение долгого срока, их поместили в цилиндры с инертным газом и записали знания на специальных пластинах и пленках. Еще одно послание на тысячи лет вперед стало эффектным маркетинговым ходом Westinghouse Electric. В 1939 году компания создала двухметровый цилиндр из сплава, который якобы может храниться веками. Согласно плану компании, в 6939 году земляне вскроют цилиндр и получат разные предметы XX века с посланиями Альберта Эйнштейна и Томаса Манна.

По данным «Казинформа», в 2013 году в Атырау заложили капсулу времени в рамках молодежного мероприятия с намерением вскрыть ее в 2050 году. Еще одна капсула была создана на 25-летие Независимости РК в Национальном музее, чтобы открыть ее на 50-летний юбилей

У долгосрочных капсул есть одна большая проблема – возможный конец света. Даты апокалипсиса постоянно сдвигаются: земляне ждут то метеорит, то техногенную катастрофу, то появление страшного вируса. Поэтому, возможно, стоит делать капсулы на более короткий срок и не замахиваться на мораль для потомков. Ведь послания можно адресовать не только будущим поколениям, но и будущему себе.

Создавайте личную капсулу по примеру Крипты. Положите в контейнер нечто особенное – то, что согреет душу даже через десятки лет вам или вашим потомкам. В первую очередь – сохранность. Вряд ли получится достать инертный газ и нержавеющие емкости, но даже пластиковые пакеты и жестяные коробки – уже отлично. Отличный способ уберечь вещи – бросить внутрь капсулы несколько пакетиков с адсорбентом влаги из-под обувных коробок. Есть вариант попроще – электронный мейл в будущее через сервисы mailfuture.ru или future-mail.org. Отправьте письмо самому себе, расскажите свои мысли и планы на будущее, а потом через годы проверьте, насколько вы изменились.

Бизнес на пару

Как развивается вейп-индустрия в Казахстане?

Алина Смирнова

Первые электронные сигареты появились в Казахстане в 2010 году. Рынок начал постепенно и уверенно расти, в том числе благодаря отсутствию регулирования этой отрасли в Казахстане и соседству с Китаем. Сейчас количество вейп-шопов растет, медленно вытесняя крупные табачные бренды. Деловой еженедельник «Капитал.kz» узнал, как развивается вейп-индустрия в Казахстане, кто ее среднестатистический потребитель и какие тренды будут двигать отрасль в будущем.

Объем рынка и тренды

Рынок электронных сигарет обладает высоким потенциалом роста как в мире, так и в Казахстане. В 2015 году мировой рынок оценивался в $8 млрд. По оценке аналитиков Bloomberg Industries, к 2050 году рынок вырастет до $2,3 трлн. Вейп-индустрия показывает аналогичный рост и в Казахстане. Согласно данным Euromonitor, в 2015 году объем рынка электронных сигарет в РК составил 5 млрд тенге без учета инфляции. Несмотря на девальвацию, рынок продолжил расти, и, по прогнозам, на 2016 год его объем составил 5,4 млрд тенге. К 2020 году объем увеличится почти вдвое: до 9,5 млрд тенге. Аналитики считают, что спрос на табачные изделия будет постепенно падать, а потребители станут все больше предпочитать электронные сигареты. За последние 2 года рыночная доля электронных сигарет в Казахстане увеличилась в четыре раза по данным агентства MASMI: с 0,3% в 2014 году до 1,4% в 2016 году. Возможно, такой рост обусловлен тем, что рынок вейп-продуктов не регулируется законодательно и не требует официальной сертификации продукта.

Проблемы и возможности

«На рынке происходит очень интересная ситуация. С одной стороны, идет падение интереса к вейпингу среди курильщиков. Когда мы только открыли вейпшоп в 2015 году, к нам пришло большое количество клиентов. Я не могу сказать, что сейчас идет какое-то падение рынка, но число вейп-шопов растет, поэтому количество потребителей «размывается» по ним. Количество людей, переходящих на пар, однозначно растет», – объясняет Алексей Смулянский, директор вейп-шопа parok.kz. Похожий ажиотаж вокруг электронных сигарет отмечает и Ринат Шамерзаев, генеральный директор сети вейпшопов Vapeteka. «Проблем с открытием не было. Но тяжело было предугадать предпочтения наших гостей. Отличительная черта вейпинга заключается в том, что это индустрия вкусов. На сегодняшний день в нашей сети число вкусов варьируется от 150 до 200», – рассказывает Ринат Шамерзаев, отмечая здоровую конкуренцию на рынке. На данный момент основными препятствиями для увеличения потребления электронных сигарет являются высокие цены на сами устройства и на расходные материалы к ним, по информации опроса общественного фонда «Аман-саулык», проведенного в 2016 году.

Портрет покупателя

Согласно исследованию ОФ «Аман-саулык», электронные сигареты в основном пользуются спросом среди курящих казахстанцев в возрасте 18-29 лет. «Примечательно, что в ходе опроса ни один потребитель не назвал электронную сигарету «стартером» курения, все респонденты имели опыт употребления табака до того, как впервые попробовали электронную сигарету», – комментирует Бахыт Туменова, президент ОФ «Аман-саулык». По подсчетам Euromonitor, 3% казахстанских мужчин и лишь 1% женщин используют вейп-продукты. Однако данные вейп-шопов не полностью сходятся с данными исследований. Ринат Шамерзаев считает, что в числе посетителей Vapeteka одинаковое количество и женщин, и мужчин от 18 до 67 лет самых разных сфер деятельности. «Возраст нашего среднестатистического покупателя – от 30 до 40 лет. Очень мало людей до 25 лет. Что касается 18-летних покупателей – они отсутствуют как факты, потому что все знают нашу политику: им не продадим. В 90% случаев наши покупатели – мужчины. В основном это люди либо деловые, либо это офисные работники, по большей части это работники сферы услуг и так далее – контингент совершенно разный. Никогда не было много некурящих людей, которые начинают знакомство с никотином с вейпинга. Таких людей мы даже отговариваем», – рассказывает Алексей Смулянский.

Влияние на здоровье

Вопрос о вреде электронных сигарет поднимался в ряде международных исследований. И все они расходятся во мнениях. Одни считают, что вейпинг безопаснее табакокурения, другие приводят данные о болезнях, в том числе раке легких. Например, организация Общественного здравоохранения Англии (Public Health England) считает, что электронные сигареты на 95% безопаснее сигарет с табаком. Государственный орган заявил, что электронные сигареты могут использоваться как альтернатива никотиновых пластырей для тех, кто хочет бросить курить. И все же ведомство подчеркивает, что риск все же есть и нет исследований о вреде неизвестного использования электронных сигарет. В то же время Национальная лаборатория Беркли нашла 31 токсичное вещество. Летом 2016 года было найдено 2 дополнительных канцерогена в паре от электронных сигарет.

Летом этого же года Министерство здравоохранения РК озвучило свою официальную позицию. Орган согласен, что электронные сигареты – это меньший риск для курильщика, но реальный эффект от парения до конца не изучен. Находящиеся рядом люди подвергаются воздействию аэрозоли, вдыхаемой пользователями ЭСДН, что усиливает воздействие никотина и ряда токсичных веществ на некурящих лиц и окружающих. Однако министерство признает, что исследования о вреде сигарет «являются ограниченными и не позволяют делать выводы».

Национальная коалиция «За Казахстан, свободный от табачного дыма» выступает против электронных сигарет. «Производители позиционируют электронные сигареты как альтернативу курению табака, объясняя отсутствием табачного дыма, и как средство, помогающее бросить курить. Но электронные сигареты поддерживают психологическую зависимость, так как сохраняется ритуал курильщика, а это еще больше закрепляет патологическое влечение», – комментирует Диляна Бакиева, врач-психотерапевт коалиции.

Общественный фонд «Аман-саулык» обнародовал социологический исследования среди курильщиков и продавцов табачной продукции г. Алматы. К электронным сигаретам положительно относятся более 34% респондентов, а 32% опрошенных считают употребление электронных сигарет менее вредным способом употребления табака (никотина). Около 2% опрошенных считают переход на употребление электронной сигареты способом в дальнейшем полностью отказаться от курения. «Как показало наше исследование, мы должны обеспечить право потребителей на выбор, инновацию. И те, кто не может отказаться от никотиновой зависимости, уже сегодня должны иметь возможность переключения на альтернативные менее опасные продукты – вот уже несколько лет об этом говорят ведущие научные деятели мира, а развитые страны разрабатывают и внедряют сбалансированное регулирование таких продуктов», – считает Бахыт Туменова. По мнению фонда, курильщики готовы к альтернативным, потенциально менее опасным продуктам. Но для повышения их осведомленности нужно больше информации о концепции снижения вреда новых продуктов.

Электронные сигареты – все еще маленькая и молодая категория бизнеса в Казахстане. Несмотря на то, что она демонстрирует устойчивый рост, культура употребления вейп-продуктов развивается, но еще не устоялась.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

В РК ПРОДУКТЫ ПОДОРОЖАЛИ НА 9%

К началу 2017 в Казахстане удалось обуздать инфляцию: по итогам января рост цен составил всего 7,9% за год. Для сравнения: 2016 начался скачком цен сразу на 14,4%. По итогам января товары и услуги выросли в цене на 7,9% год-к-году. Для сравнения: январь 2016 показывал удорожание к январю 2015 года сразу на 14,4%. Значительнее всего подорожали непродовольственные товары – на 9,2%. Продтовары выросли в цене на 9%, платные услуги – на 5,3%. Наибольший рост цен ощутили потребители Астаны (товары и услуги подорожали на 9,4% к январю 2016), Жамбылской области (+8,8% за год) и Южно-Казахстанской области (+8,6%). Менее всего изменились цены в Алматинской области – всего +6,6% год-к-году. Ранее в 2016 году цены на товары и услуги выросли к 2015 на 8,5% (по декабрьским итогам). Продовольственные товары подорожали на 9,7%, непродовольственные – на 9,5%, услуги – на 6,1%. Для сравнения: по итогам 2015 года отмечался рост к декабрю 2014 сразу на 13,6%. Значительнее всего был скачок в сегменте непродовольственных товаров – сразу на 22,6% за год. Удорожание сильнее ощутило население с наименьшими доходами – на 9,5% за год по итогам декабря 2016. Так, для этой группы продтовары подорожали на 10,4%, непродовольственные товары – на 10%, услуги – на 6,9%. Для населения с наибольшими доходами цены выросли в среднем на 8,3%, и ощутимее всего – в непродовольственном сегменте: на 9,6% за год. **(Ranking.kz)**

РЕГИОНАЛЬНЫЕ ЭКСПОРТЕРЫ ПОКАЗАЛИ ПАДЕНИЕ НА 23%

Китай является одним из ключевых партнеров Казахстана, в Послании народу Казахстана от 31 января 2017 года Президент РК отмечает, что на сегодняшний день начата реализация шести совместных проектов с Китаем на территории РК, два проекта уже запущены. Один из них – завод по крупноузловой сборке гибридных и полностью электрических автомобилей JAC. Однако последние данные свидетельствуют о замедлении торговой активности между РК и КНР как на республиканском, так и на региональном уровне. В 2016 году Актюбинская, Карагандинская и Кызылординская области – основные региональные экспортеры в торговле с Китаем, – сократили экспорт в КНР на 23%. Объем экспорта Актюбинской области в Китай уменьшился на 36%, Кызылординской – на 47%, более стабильным остается экспорт Карагандинской области (-5% за год). Совокупная доля этих трех регионов в объеме экспорта РК в КНР составляет почти 60%. Для Кызылординской области Китай является основным местом сбыта – 96% экспорта области направляется туда. Основное падение государственный орган заявил, что зафиксировано по продаже сырой нефти, руды и медных концентратов. В 2016 году из области было экспортировано 548 тыс. тонн сырой нефти и сырых нефтепродуктов на общую сумму 156,8 млн долларов. В денежном выражении сумма экспорта за год сократилась на 22%, а в физическом объеме почти в 3 раза. Экспорт руды и медных концентратов за 2016 год составил 77,7 млн долларов, сократившись на 53% по сравнению с уровнем 2015 года. В дальнейшем увеличению объемов торговли региона как с КНР, так и с другими странами будет служить высокоскоростное транспортное сообщение города-хаба Актобе с СЗЗ «Морпорт Актау», который в свою очередь будет являться частью Транскаспийского международного транспортного маршрута (ТМТМ) из Китая в Европу через Каспийское море, Азербайджан, Грузию, Турцию. Оператором программы со стороны Казахстана является KTZ Express. Также сейчас идет изучение маршрута из Китая в Иран через порт Актау совместно с китайским предприятием ELSA Shipping Agencies Ltd. **(energyprom.kz)**

МОСКВА СТАЛА ПОПУЛЯРНЫМ АВИАНАПРАВЛЕНИЕМ

С 15 февраля российская авиакомпания «Уральские авиалинии» начнет выполнять рейсы из подмосковного аэропорта Жуковский в Астану. Рейс будет выполняться три раза в неделю – в среду, пятницу и воскресенье. «По нашим данным, Москва – одно из самых популярных зарубежных направлений в Казахстане, особенно для бизнес-путешественников. Чаще всего по направлению Москва – Астана россияне и казахстанцы летают авиакомпаниями Aeroflot и Air Astana – эти авиакомпании осуществляют прямые рейсы. Более дешевые перелеты с пересадкой осуществляют авиакомпании Belavia, SCAT. В свою очередь, из Москвы в Алматы прямые рейсы осуществляют также Aeroflot и Air Astana, с пересадками летают S7 Airlines, «Победа», SCAT и другие», – говорит Вадим Кулешов, представитель онлайн-сервиса бронирования путешествий OneTwoTrip в Казахстане. Прямой перелет «Уральскими авиалиниями» будет стоить около 98 000 тенге в обе стороны в зависимости от даты вылета. В среднем перелеты по маршруту Москва –

Сможет ли Hyperloop стать транспортом будущего?

Адина Байкинова

Где-то в пустыне штата Невада, среди низеньких холмов с едва поросшей на них растительностью, под небольшим навесом толпятся люди. Недалеко от них справа аккуратной стопочкой сложены огромные белые трубы, а по огороженной территории туда-сюда снует небольшая (по сравнению с самими трубами) спецтехника, выкрашенная в желтый цвет. Разговоры в толпе затихают, когда перед собравшимися на скорости в 160 км/час проносится прототип скоростного поезда, оставляя за собой столб пыли. Люди восторженно аплодируют. Здесь тестируют двигатель вакуумного поезда Hyperloop. Созданный по задумке американского изобретателя Илона Маска высокоскоростной транспортный поезд очень скоро может стать пятым видом транспорта, потеснив даже сверхзвуковые самолеты. «Капитал.kz» разбирался, сможет ли Hyperloop стать транспортом будущего, а главное, сколько стоит такой проект.

Идеи будущего

Идея создании сверхскоростного наземного поезда пришла Маску в 2013 году. Помните те трубы, о которых шла речь выше? Так вот, это будущие своеобразные тоннели, которые соберут вместе, а внутри «пустят» тот самый скоростной суперпоезд. Герметичные трубы обеспечат пониженное давление и дадут возможность поезду разогнаться до 1200 км\час. Поезд будет двигаться за счет электродвигателя, встроенного в «рельсу» внутри трубы, и перемещаться (без опоры) в магнитном поле. С внешней стороны труб разработчики планируют установить солнечные батареи, за счет энергии которых поезд и будет двигаться. Сами пассажиры будут располагаться в индивидуальных или смежных «капсулах», вместительностью до восьми человек.

«Наша система использует меньше энергии, меньше загрязняет окружающую среду, занимает меньше пространства и производит меньше шума», – заявил учредитель Hyperloop Оне Бэм Броган на конференции, которая прошла в Лос-Анджелесе в мае прошлого года.

Главной целью проекта сам Маск называет возможность максимально быстро перевозить пассажиров при условии низкой стоимости билета. Например, проезд из Лос-Анджелеса до Сан-Франциско будет стоить в пределах $20, а сама дорога займет минут тридцать, что быстрее и дешевле, если преодолеть то же расстояние самолетом. По задумке автора, поезд должен был стать альтернативой скоростным самолетам, а в идеале переплюнуть и их.

В мае прошлого года на презентации Hyperloop в Вене разработчики заявили, что капсулы для Hyperloop будут покрываться специальным углеродным волокном – вибраниумом. Сверхпрочный материал защитит поезд от внешних повреждений, ведь он в пять раз легче алюминия и в десять раз прочнее стали. Волокно получило свое имя благодаря вымышленному металлу из комиксов Marvel. Именно из него был сделан щит Капитана Америки.

Безумцы всех умнее

Почему мы с таким любопытством следим за тем, что делает Маск? Наверное, потому что его идеи революционны и одновременно вполне реальны. Когда Маск только заикнулся о том, что у него есть идея построить сверхскоростной поезд, ученые и специалисты в этой области начали спорить о жизнеспособности изобретения.

Прежде всего, потому, что проект показался им слишком дорогим. Маск предположил, что реализация проекта потребует до $6 млрд (по миллиарду на каждые сто километров магистрали), но искать инвесторов для проекта не стал. Вместо этого Илон объявил, что не против «передать» проект в надежные руки, так как сам занят двумя собственными проектами – Tesla и Space X.

За несколько лет до этого правительство США собралось построить скоростную железную дорогу, которая бы соединяла основные крупные города страны между собой. Затраты на нее должны были составить около $50 млрд. Конечно, Илон не забыл сравнить (в свою пользу) идею и планы государства. В сравнении с Hyperloop затраты на скоростную железную дорогу показались и вовсе астрономическими.

«Вообще-то я не ожидал, что буду зарабатывать деньги. Мне достаточно было зарабатывать, чтобы покрывать аренду и покупать немного еды. В конце концов оказалось, что все это имеет ценность», – сказал как-то Маск на одной из конференций.

Пока проект не станет явью, говорить о его жизнеспособности рано. Судя по испытаниям, которые уже провели разработчики, запустить «петлю» технически возможно. Да, компании и инвесторы проявляют интерес к Hyperloop, но затраты на проект слишком непредсказуемы. Инвесторов может отпугнуть дороговизна перспективной технологии, а также слишком размытые сроки реализации проекта. Другой вопрос – время. Компании нужно как минимум несколько лет на то, чтобы собрать все детали воедино. За добровольцами, желающими прокатиться на «петле», не заржавеет.

Топ-10 лучших стран для работы

Адина Байкинова

Раздумывая о возможности переезда в другую страну на новое место работы, люди руководствуются множеством различных факторов. Тех, кто переезжает с семьей, волнует безопасность и наличие хороших учебных заведений, а те, кто меняют место жительства, решившись на это в одиночку, больше интересуются уровнем жизни и карьерным ростом.

Аналитики компании InterNations оценили страны по 43 различным показателям, включая личную безопасность, уровень преступности, карьерный рост и миролюбивость местного населения. В опросе компании учувствовали 14 тыс. иностранных сотрудников, которые проживают в 191 стране мира, в том числе Европе, Азии и на Ближнем Востоке. Стоит отметить, что основным фактором, на который обращают внимание экспаты, стала личная безопасность.

«Капитал.kz» собрал топ-10 стран с самым лучшим качеством жизни. *

Люксембург

Маленькая страна, затерянная в Северной Европе, неоднократно ставилась на первое место в рейтинге по ряду показателей. В этот раз Люксембург занял первое место в рейтинге как наиболее безопасная страна мира. При количестве населения в 500 тыс. человек страна может похвастаться самым низким показателем преступности.

Сингапур

Островное государство попало на второе место рейтинга, так как является не только одной из самых богатых стран в мире, но и остается страной с самым высоким показателем личной безопасности и практически полным отсутствием корпоративной преступности.

Япония

Островное государство в Восточной Азии находится на третьем месте в рейтинге за счет миролюбивости местного населения. Страна всячески стремится к тому, чтобы привлекать к себе дополнительную рабочую силу и экспатов.

Канада

Канада попала в рейтинг благодаря безопасности, отсутствию войн и стабильной экономике. Все это сделало страну одним из самых благоприятных мест для жизни.

Мальта

Островное государство в Средиземном море привлекает к себе иностранных работников, которые едут сюда в поисках дополнительного заработка, высокой личной безопасности и практически круглогодичного солнца. Страна с населением в 400 тыс. жителей особенно популярна среди британских работников.

Швейцария

Большинство экспатов, опрошенных InterNations, признались, что в Швейцарии один из самых низких уровней преступности, причем этот показатель не меняется в течение последних лет. Иностранные работники отмечают, что страна не просто может обеспечить должный уровень жизни, но и спокойное существование, особенно если переезжать сюда вместе с семьей.

Норвегия

Норвегия остается привлекательным государством для экспатов, которые переезжают сюда вместе с семьей. В стране, как и в нижеперечисленных государствах, низкий уровень преступности, хорошие условия труда и низкий процент безработного населения.

Новая Зеландия

Новая Зеландия расположена на двух крупных островах – Северном и Южном, а также большом количестве прилегающих более мелких островов, где проживает всего 4,5 млн человек. Затерянная в Тихом океане, Новая Зеландия считается одним из самых умиротворенных и благоприятных мест для проживания экспатов.

Финляндия

Похоже, что собственная безопасность остается главным принципом, по которому экспаты соглашаются на работу в той или иной стране. Как выяснилось, семь из десяти сотрудников иностранных компаний руководствовались именно личной безопасностью, когда раздумывали о переезде в эту страну.

Тайвань

Как ни странно, Тайвань также присутствует в списке стран с наиболее благоприятными возможностями для переезда. Иностранные работники отмечают высокий уровень удовлетворенности рабочим процессом, хорошие перспективы карьерного роста и, конечно, безопасность проживания в стране.

*На основе рейтинга InterNations.

Куда бежит Super Mario

История самого известного итальянского водопроводчика

Адина Байкинова

Рабочий комбинезон в сине-красных тонах, объемные усы и кепка с большой буквой «М» – именно так выглядел персонаж Mario Bros., к которому мы все так привыкли. Как потом выяснилось, кепка была нужна, чтобы не замораживаться с волосами персонажа, когда тот будет прыгать или перескакивать преграды на своем пути. По сюжету игры, Марио отправляется в долгое путешествие по Грибному королевству, где на пути ему встречаются множество преград в виде злых черепашек и канализационных труб, которые нужно перепрыгнуть, попутно собирая монетки, чтобы хоть на что-то жить. Цель сего тура – найти и спасти любовь всей жизни – принцессу Peach Toadstool, которую украл и держит взаперти в своем замке король черепашек Купа. Кстати, в вольном переводе имя принцессы звучит как «Персиковая поганка». Вот такая любовь.

В конце 2016 года корпорация Nintendo, являющаяся разработчиком игры, выпустила мобильную версию игры Super Mario Run, планируя повторить успех Pokémon Go и немного подзаработать. «Капитал.kz» разбирался, какой будет судьба возрожденного «Марио» и поможет ли итальянский водопроводчик поправить дела Nintendo.

«Итальянец» в семье

В 1980 году тогда еще молодой дизайнер игр в компании Nintendo Сигэру Миямото решил нарисовать аркаду для игрового автомата. За идею Миямото взял придуманную историю о двух братьях – Марио и его младшего брата Луиджи. Персонажи должны были быть легкоузнаваемыми, а род их деятельности – прост и незатейлив. Так появился Марио (главный персонаж) в красном и Луиджи (второй персонаж) – точь-в-точь срисованный со старшего брата Марио, но в зеленой униформе.

К слову сказать, свое имя Марио получил благодаря владельцу здания, где в то время заседал американский филиал компании Nintendo. Как-то раз хозяин помещения (Марио Сигале) ворвался на совещание разработчиков и потребовал заплатить просроченный платеж по аренде. Вскоре аренда была уплачена, а персонаж игры получил свое имя – Марио.

Вряд ли в то время дизайнер думал о том, что его детище станет известным далеко за пределами страны. После выхода в 1983-м Марио стал настоящим прорывом в истории игровой индустрии и даже вошел в Книгу рекордов Гиннеса как самая продаваемая игра (даже круче «Тетриса»). Водопроводчику уже давно перевалило за 30, а Nintendo неоднократно переиздавала игру, развивая сюжет и добавляя в нее новых героев. Самые преданные фанаты даже стали разводить у себя венерины мухоловки – растение, которое очень похоже на странные растения из игры.

Новое начало

Ближе к концу прошлого года Nintendo анонсировала, что собирается выпускать «Марио» в мобильной версии. Новая адаптированная под смартфоны версия получила имя Super Mario Run. Игра стоимостью $9,99 попала в топ лист самых скачиваемых в 68 странах мира.

«Если бы мы просто поместили Super Mario Bros. в iOS, то пользователи сказали бы следующее: «Ух ты, это действительно здорово, но вы правда думаете, что я буду за это платить? Почему эта игра не бесплатная?» Мы же хотели, чтобы у игры было что-то, за что пользователи согласятся платить», – признался создатель Super Mario Сигэру Миямото в интервью Wired.

Несмотря на заверения Миямото, по сути, мобильный ремейк одноименной игры мало чем отличается от того, что мы привыкли видеть на консолях. Марио-старший по-прежнему бежит спасать принцессу, попутно сражаясь с плохими черепашками и кровожадными растениями. Единственное отличие нового «Марио» от старого – отказ от кнопок на экране смартфона. Теперь темпераментный водопроводчик сам способен бежать навстречу приключениям, а пользователь лишь помогает ему перепрыгивать препятствия и собирать монетки. Прыг-скок по головам врагов.

На фоне, казалось бы, предстоящего успеха Nintendo акции компании обвалились на 5,6%, или на $2 млрд.

В сравнительно похожей ситуации на момент выхода Pokémon Go в начале июля 2016 года игру скачали 6 млн раз. «Покемоны» стали приносить разработчикам $1,6 млн ежедневно, а за неделю капитализация Nintendo увеличилась до $42 млрд. Здесь нужно учитывать, что Nintendo в этом случае был лишь издателем. Саму игру разрабатывал Niantic Labs.

Поиск золотых монеток

Конечно, Pokémon Go немного поправили дела Nintendo, но в случае с «Марио» у компании могут возникнуть новые проблемы. Дело в том, что большинство мобильных игр обеспечивают себе пропитание за счет внутриигровых покупок. У того же Pokémon Go выручка к концу лета прошлого года составила более $250 млн как раз за счет покупок внутри игры. У «Марио» этой опции попросту нет. Разработчики надеялись, что фаны создадут хайп вокруг игры и на его волне удастся привлечь молодую аудиторию. И те и другие должны были начать приобретать полную версию приложения, но этого не случилось. Большая часть пользователей отказалась платить за нее полную стоимость в $9,99, сыграв всего пару уровней.

Впрочем, такой поворот событий был вполне ожидаемым. По словам Рэнди Нельсона, главы мобильных разработок в Sensor Tower, в материале Bloomberg пишет, что «неудивительно, если игроки будут играть бесплатно на трех первых уровнях, вместо того чтобы заплатить целиком за всю игру».

Фанаты игры со своими венериными мухоловками это, конечно, здорово, но разработчикам нужно на что-то жить. Nintendo нужно было подумать об этом заранее и не делать ставку на одну только покупку полной версии. Это не так интересно, как, скажем, покупать что-то внутри игры, совершенствуя своего героя. Кстати, цена за платного «Марио» почти в 10 раз больше, чем та, что Angry Birds запрашивают за свою платную версию. Вероятнее всего, такой способ монетизации, как у Super Mario Run, без возможности что-нибудь купить, вряд ли сможет обеспечить Nintendo достойное будущее.

Топ пять игр всех времен и народов

Адина Байкинова

Помните времена, когда вы сидели за пузатеньким монитором своего нового (по тем меркам) компьютера и играли, например, за Марио в красно-синем комбинезоне и с усами? Он бегает по несуществующему королевству в поисках своей дамы сердца.

Или, например, «Тетрис», главная цель которого была заполнить как можно большее количество площадки блоками тетрамино, не задевая верхнюю часть экрана. Со временем старые игры были вытеснены новыми, смысла в них поубавилось, но графика стала лучше и красочнее. Например, первый картридж с игрой Super Mario Bros «весил» всего 256 килобайт, а новая «игрушка» от Ubisoft – Assassin's Creed – занимает 39,96 Гб. Это в 40 млн раз больше, чем «вес» суперсантехника Марио. Но есть одно большое «но»: «Ассасинов» было продано всего 8 млн копий, а это в 5 раз меньше, чем «Марио».

«Капитал.kz» собрал топ пять культовых игр, основываясь на количестве скачиваний, и рассказал, что стало с ними потом. Это вам не из рогатки по зеленым свинкам злыми птичками стрелять.

«Тетрис» – 170 млн копий

Аркадную игру «Тетрис», созданную российским программистом Алексеем Пажитновым, тогда работавшим в Академии наук СССР, растиражировали в количестве 170 млн копий. Изначально игра была черно-белой, но уже через пару лет 27-килобайтные «кирпичики» были переписаны для IBM PC, и на свет появилась их цветная версия. Название игры происходит от смешения греческого слова Tetra, что означает «четыре», и названия любимой игры Пажитнова – тенниса, в итоге мы и получаем «Тетрис». Игра стала настолько популярной, что быстро обеспечила себе доступ практически на каждый компьютер, «операционку» или консоль. В середине 90-х появились графические калькуляторы и портативные медиаплееры, на которых также был установлен «Тетрис». Игра оказалась по-настоящему культовой и вошла в топ-лист видеоигр всех времен и народов, составленный журналом Time.

«Игра стала феноменальным явлением почти сразу же, как появилась в 1984 году. В 1989 году компания Nintendo поставила легендарные плитки на платформы NES и Game Boy, после чего успех игры взлетел со скоростью метеора», – так охарактеризовали успех игры в Time.

Позже создатель знаменитой игры перебрался в США, где продолжил свою деятельность в сфере IIT.

Wii Sport – 82,78 млн копий

Очередная и вполне успешная видеоигра представляет собой смесь из пяти различных симуляторов спорта – боулинг, бокс, теннис, бейсбол и гольф. Суть спортивного симулятора заключается в том, что игрок в упрощенной форме повторяет движения вымышленных спортсменов на экране приставки. Например, в гольфе условно «держит» клюшку и бьет по мячу, а в боксе может «бить» противника или «защищаться». Игра для собственной игровой приставки от Nintendo Wii появилась в продаже вместе с приставкой еще в 2006 году. К марту прошлого года Wii Sport продали в количестве 82 млн приставок по всему миру. Игра также стала рекордсменом по количеству наград на церемонии вручения премии BAFTA в области видеоигр, получив 6 наград в различных номинациях.

Super Mario Bros – 40 млн копий

Куда же мы без знаменитого итальянского иммигранта Марио. Изначально созданный плотником, Марио быстро перекочевал в сантехники, когда в очередном сюжете его вместе с младшим братом Луиджи отправили чинить канализации в славном городе Нью-Йорке. Марио стал одной из самых лучших консольных игр из когда-либо созданных, с общим количеством копий в 40 млн по всему миру.

Grand Theft Auto V – 40 млн копий

Пятая часть GTA стала первой крупной мультиплатформенной игрой, а также самой продаваемой видеоигрой – 40 млн копий с момента выхода. По этому показателю GTA практически сравнялась с другой культовой игрой из нашего списка – Super Mario Bros. За первые 24 чала GTA купили в количестве 11 млн копий, а позже были превышены заветные 40 млн копий. Необходимо отметить, что производство игры стоило разработчикам из Rockstar North почти $137 млн, но судебные издержки, последовавшие после выхода игры, составили почти $1 млрд.

Space Invaders – 400 тыс. копий

Конечно, в список самых-самых могло попасть еще с десяток видеоигр прошлого века, но Space Invaders со своими 400 тыс. копий достойна того, чтобы быть в топе. Хотя бы потому, что за эти 400 тыс. копий разработчик получил $3,8 млрд выручки еще в 1982 году – небывалые деньги по тем временам. Сумма в $3,8 млрд эквивалентна $13 млрд в пересчете на сегодняшний курс, что делает игру самой кассовой среди остальных видеоигр всех времен и народов.

ПАРТНЕР ПРОЕКТА MOTOR.KZ WWW.MOTOR.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

НОВЫЙ HYUNDAI ACCENT ПРЕДСТАВЛЕН ОФИЦИАЛЬНО

На этой неделе в Москве состоялась официальная презентация долгожданного Hyundai Solaris, который на наш рынок придет под привычным именем Accent. Новый седан на три сантиметра длиннее и шире прежнего (4405 и 1729 мм соответственно), такая же прибавка и у колесной базы (2600 мм). Объем багажника вырос с 470 до 480 литров. Среди других изменений – новый 1,4-литровый двигатель, мощность которого уменьшилась со 107 до 99.7 л.с. У мотора объемом 1,6 появился впускной коллектор переменной длины и второй фазовращатель. Мощность не изменилась (123 л.с.), но крутящий момент снижен со 155 до 150.7 Нм, да еще и достигается позже – при 4850 вместо 4200 об/мин. Все агрегаты могут работать в паре либо с шестиступенчатой «механикой», либо с шестидиапазонным «автоматом». Задняя полузависимая подвеска теперь от Elantra. Амортизаторы установлены почти вертикально, поэтому прямую новый седан должен держать лучше предшественника. Вместо гидроусилителя руля устанавливается электрический агрегат. Задние тормоза, как и прежде, барабанные у простых версий и дисковые у машин подороже. Цены на новый автомобиль еще неизвестны. Не исключена и вероятность сборки «Акцента» на заводе «СарыаркаАвтоПром» в Костанае, в первую очередь, чтобы новинка попала под программу «четырехпроцентного» кредитования.

ПРЕМИЯ ЦЕНОЙ В МАЛОЛИТРАЖКУ

По итогам коммерчески успешного 2016 года работники заводов Daimler получат существенный бонус к зарплате. Размер премиальных выплат был согласован руководством концерна с профсоюзами, и теперь все 130 тысяч сотрудников Daimler, работающие в Германии, получат дополнительные €5400 ($5822) в апрельскую зарплату. Член правления концерна Daimler Вильфред Порт, ответственный за трудовые отношения и HR, заявил при этом, что премиальные выплаты являются еще одним способом выражения благодарности сотрудникам за их безупречную и плодотворную работу. «Вместе мы достигли многого» – констатировал топ-менеджер. Он также отметил важность участия работников компании в процессе распределения прибылей, которые регулируются корпоративным договором 1997 года. За минувший год Daimler реализовал 2 998 386 автомобилей по всему миру, что в относительных значениях оказалось на пять процентов больше, чем в 2015 году. Из них 2 197 956 пришлось на подразделение Mercedes-Benz Cars, 415 108 на Daimler Trucks, 359 096 на Mercedes-Benz Vans и 26 226 на Daimler Buses.

ФУРМАНОВА ВЫЙДЕТ НА ЖАНСУГУРОВА

В Алматы началось строительство путепровода, который свяжет улицу Фурманова с улицей Жансугурова. О том, что улицу Фурманова будут пробивать на север, чтобы соединить с улицей Жансугурова, говорили давно. Еще в 2013 году заместитель акима Алматы Зауреш Аманжолова сообщила, что работа над проектом идет. По расчетам, пробивка позволит разгрузить центральную часть города на 20%, благодаря созданию дополнительного транспортного коридора, связывающего центр с северными районами мегаполиса. Построить эстакаду над железнодорожными путями планируют до конца 2017 года. Полностью строительство развязки планируется завершить к лету 2019 года.

Пересадить казахстанцев на «Ладу». Миссия невыполнима?

Евгений Кубеков

Удивительные события происходят в нашей молодой, едва окрепшей автоиндустрии: пока один автопроизводитель пытается доказать свое право на жизнь, жонглируя цифрами, другой строит четвертый год мегакластер размерами в 745 футбольных полей. В долгострой уже вложено почти $60 млн, а для первой очереди нужно еще как минимум 160…

Естественно, кроме государства никто из банков не осилит такой тенговый кредит, вот приезжают к нам в гости президенты «АвтоВАЗа» – сначала Бу Андерсон, а потом и Николя Мор. «АвтоВАЗ» как технологический партнер владеющий в возводящемся «Азия Авто Казахстан» 25% плюс 1 акция за счет предоставления нематериальных активов, немало заинтересован в развитии проекта.

Первая очередь завода предусматривает мощности для производства 60 тыс. «Лад» в год по полному циклу – со сваркой и окраской кузовов. Цифра, согласитесь, на сегодняшний день гигантская, даже учитывая то, что «Бипеку» несколько лет назад, в самый «урожайный» 2013 год, удалось реализовать чуть больше 57 тыс. машин этой марки (37% от общего рынка), а 2016 год закончился на цифре 8147 авто. Со сбытом такого количества автомобилей, мягко говоря, возникнут проблемы.

В нынешних реалиях и в перспективе ближайших лет продавать столько машин нереально. Разве что используя узбекскую схему поддержки отечественного производителя (когда есть только Chevrolet, Chevrolet и Chevrolet). Впрочем, далеко ходить не нужно, «АвтоВАЗ» и сам большая головная боль для российских налогоплательщиков в лице госкорпорации «Ростех», которая чуть что всегда может рассчитывать на финансовую поддержку со стороны госбюджета.

Нужен ли третий завод Lada в ЕАЭС? С учетом низких продаж в России (в 2016 году – 266,3 тыс. автомобилей) и убытков от недозагрузки производства самого «АвтоВАЗа» и завода «Лада Ижевск»? Для выхода на безубыточный уровень завод должен ежегодно продавать по 400 000 – 450 000 своих машин! Автогигант очень чувствителен к недозагрузке, он менее гибок в перераспределении технических и кадровых ресурсов. Третья нитка главного конвейера мощностью 220 тыс. машин в год пуста – и даже переехавшая туда Lada 4x4 не загрузит и 20%. В Ижевске собирают «Весту» и «Гранту Лифтбек», поговаривают, что и эти автомобили перенесут в Тольятти, а это дефакто означает закрытие ижевского завода, а предприятие «заморозят» до лучших времен. Что тогда? И даже если в Казахстане будут производить 40 000 автомобилей – это будет ровно то количество, на которое обеднеет сам «АвтоВАЗ».

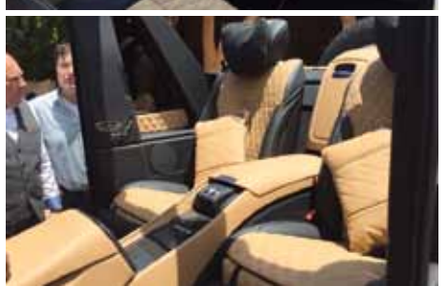
По задумке, усть-каменогорское предприятие сможет экспортировать свою продукцию в страны Евразийского экономического союза, а также республики Центральной Азии. Но нужны ли в таком количестве там автомобили Lada? Нет! Экзотические страны, как, например, ОАЭ? Продажи будут исчисляться десятками. Выход на Россию? Пожалуй, при нынешней ситуации дорога и туда заказана.

Конечно, глава «АвтоВАЗа» Николя Мор прогнозирует, что продажи автомобилей в России вырастут до двух миллионов единиц в год через четыре-пять лет. Ведь рано или поздно кризис минует, а компания рассчитывает всеми силами удержать долю рынка в 20%. Ну а нам, точнее, государству, стоит хорошенько взвесить, чтобы хроническая болезнь убыточности «АвтоВАЗа» и узбекская модель авторетейла не пришли к нам в дом. Ведь содержать 12 тыс. рабочих и их семьи чуть что будет некому.

Mercedes-Maybach G650: с V12 и без крыши

Рассекречен новейший Mercedes-Maybach G650 – последнее пополнение в семействе супервнедорожников G-Класса с приставкой 4x4².

То, что Mercedes-Benz готовит новый внедорожник с шильдиками Maybach, было известно уже давно. Ожидалось, что первый внедорожник под двойной маркой Mercedes-Maybach будет создан на базе модели GLS следующего поколения, которая появится в 2019 году. Но буквально в начале недели был опубликован официальный тизер машины, а уже вчера появился первый неофициальный сет снимков машины, сделанный, видимо, во время заводской фотосессии ради рекламного буклета. Таким образом, интрига модели, которая должна была сохраняться до швейцарской премьеры, оказалась сорвана.



Как явствует из вполне информативных фото, для Mercedes-Maybach G650 был выбран редкий сейчас тип кузова «ландо», с открывающимся над головами задних пассажиров мягким верхом. То, что было привычно видеть на лимузине Maybach 62S десять лет назад, теперь оказалось использовано на внедорожном шасси.

G650 Landaulet базируется на лифтованном G500 4×4², те же портальные мосты, но подвеска – не гоночная со сдвоенными амортизаторами, а оригинальная, рассчитанная на комфорт. Вместо 416-сильного V8 ландо оснащен твин-турбированным V12 6.0, отдачей порядка 630 л.с. Другим отличием является слегка удлиненная колесная база – чтобы обеспечить задним пассажирам больше удобств.

Последних, кстати, предусматривается всего двое – но для них созданы все условия для комфортного времяпровождения во время поездки: от раскладывающихся анатомических кресел до интегрированного бара и собственного блока мультимедиа с сенсорными TFT-экранами. Кроме уже упомянутого распахивающегося верха, также имеется выдвижная матовая перегородка, отделяющая заднюю часть салона как на полноценных лимузинах.

Как ожидается, тираж роскошного внедорожника Mercedes-Maybach G650 составит всего 99 экземпляров. Для сравнения: трехосных пикапов G 63 AMG 6x6 сделали чуть больше сотни. Надо полагать, что Mercedes-Maybach G 650 Landaulet будет примерно соответствовать 6x6 и по цене: около 400 тысяч евро. Приезжайте в марте в Женеву, если что – примерите под себя, да потолкуете о ценах.

КАПИТАЛ ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМ

Свидетельство о постановке на учет N 12031-Г, выдано Комитетом информации и архивов, Министерства связи и информации Республики Казахстан от 03.10.2011 г. Собственник и издатель газеты: ТОО "Издательский дом Капитал" Газета является членом организации "Project Syndicate".

Мира Халина, генеральный директор, mira@kapital.kz
Виктория Говоркова, главный редактор, govorkova@kapital.kz
Гульнара Джаныбекова, коммерческий директор, gulnara@musan.kz
Ольга Фоминских, советник главного редактора по финансовой аналитике
Наталия Иодес, руководитель отдела распространения,

Адина Байкинова, редактор «Компании и рынки»,
Елена Тумашова, редактор «Индустрия»
Журналисты: **Олег Ни, Анна Видянова, Алина Смирнова,**
Литературный редактор: **Елена Ким**
Корректор: **Владимир Плошай**
Верстка: **Рустем Еспаев**
Бильд-редактор: **Вячеслав Батурин**

Мнение авторов публикаций не обязательно отражает мнение редакции.
Коммерческий департамент – 224-91-55, 224-91-66
Адрес редакции: Казахстан, 050057, г. Алматы, ул. Мынбаева, 53/116 (уг. Клочкова), офис 401. Тел.: +7 (727) 224-91-31
Подписной индекс 65009 в каталогах АО «Казпочта», ТОО «Евразия пресс», ТОО «Эврика-пресс», ТОО «Казпресс»

Ответственность за содержание рекламы и объявлений несут рекламодатели.
Рукописи не возвращаются и не рецензируются.
При перепечатке ссылка на «Капитал.kz» обязательна. Официальный сайт: **www.kapital.kz**
Подписано в печать 08.02.2017 г. Заказ N 2471.
Общий тираж 40000 экз. Разовый тираж 10000 экз.
Газета отпечатана в типографии: ТОО «РПИК «Дәуір», г. Алматы, ул. Калдаякова, 17, тел.: 273-12-04