



В ближайшие три месяца курс доллара не превысит 183 тенге



Стал ли пенсионный аннуитет доступнее казахстанцам?



Александр Ступков, креативный директор JWT Казахстан

КАПИТАЛ

№17
(444)



// ЧЕТВЕРГ, 15 МАЯ, 2014

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

КМГ вышел из состава акционеров КМГ Кашаган Б.В.

2
страница

В Казахстане возрождаются третейские суды

3
страница

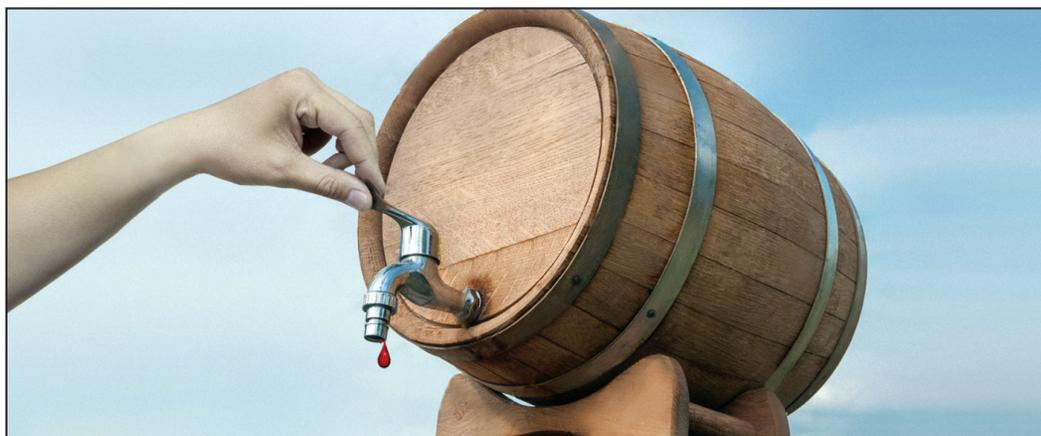
Реформа дорожного движения: благо или бег по кругу?

8
страница

Мы в сети
kapital.kz



Зарубежному алкоголю перекрыли кран



Венера Гайфутдинова

С 1 июня 2014 года в Казахстане вводится временный запрет на ввоз и реализацию алкогольной продукции из ряда зарубежных стран. По официальным данным Агентства РК по защите прав потребителей, запрет был введен в связи с установлением многочисленных фактов оборота на потребительском рынке Казахстана алкогольной продукции производства Италии, Франции, Шотландии, России, Беларуси и других стран, реализуемой с нарушениями требований национального законодательства, а также требований, установленных техническим регламентом Таможенного союза.

В части недостоверного указания на маркировке противопоказаний об ограничении употребления лицам в возрасте до восемнадцати лет, отсутствия при маркировке информации относительно наименования, места нахождения изготовителя или импортера алкогольной продукции, наличия поврежденной и нечеткой маркировки на этикетке, текст которых не дает возможности ознакомления с содержанием, а также отсутствия или нанесения неполной информации на государственном языке.

Однако независимые эксперты уверены, что реальные причины запрета на ввоз и реализацию в республике алкоголя иностранного производства кроются в труд-

ностях экономических взаимоотношений между странами-участницами ТС.

Временный запрет на ввоз иностранного алкоголя, по словам политолога Талгата Мамырайымова, это лишь зеркальные меры, которые вводятся в отношении российских и белорусских производителей. Как объяснил политолог, отечественным производителям тяжело выйти на рынки стран-участниц ТС, так как со стороны, в первую очередь, России действуют различные ограничения по ввозу казахстанской продукции на их рынки. «Данный запрет связан с желанием правительства защитить отечественных производителей», – считает он.

[Продолжение на стр. 5]

Цифра номера

5000
туристов
из Казахстана
ждут
на Иссык-Куле
летом

Подробнее [Стр. 10]

Спикер номера

Аманжол
Алпысбаев,
заместитель
председателя
Госагентства по
регулированию
естественных
монополий РК

Подробнее [Стр. 3]

Цитата номера

«Развитие
лечебно-
оздоровительного
туризма –
непростая
задача»,
– Ласло Кённид,
вице-мэр города
Хевиза

Подробнее [Стр. 10]

Спорт

Сборная
Казахстана
по хоккею
продолжает
выступление
на ЧМ
в Минске

Подробнее [Стр. 13]



ДЕПОЗИТ «ПРОФЕССИЯ»

Мы бережно сохраняем результаты Вашего труда

Выгодные условия для роста доходов

ЦЕСНАБАНК. С УВАЖЕНИЕМ К ВАШЕЙ ПРОФЕССИИ!

ЗВОНИТЕ БЕСПЛАТНО
8 800 080 2525

7711 ЗВОНОК
БЕСПЛАТНЫЙ

www.tsb.kz

Лицензия № 1.2.74/74/29 от 12.10.09 г. выдана Агентством РК по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций

Астана – Лондон теперь 3 раза в неделю

Лондон очаровывает, заставляет задуматься, хранит тайны, дарит встречи. Присоединяйтесь к нам и откройте свой Лондон с его неповторимыми красками. Прямые рейсы будут выполняться из Астаны 3 раза в неделю, начиная с 3 июня.

Для бронирования и информации:
+7 727 244 44 77, +7 7172 58 44 77.



Лучшая авиакомпания Центральной и Южной Азии, Skytrax World Airline Awards 2012, 2013

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

В АКМОЛИНСКОЙ
ОБЛАСТИ
ПЛАНИРУЕТСЯ
ОТКРЫТИЕ
МЕСТОРОЖДЕНИЯ

В Жаркаинском районе Акмолинской области разработан проект Массальского месторождения стоимостью 480,3 млн тенге. На данном месторождении планируется добыча железных руд мощностью 3 млн тонн концентратов в год. Как информирует управление внутренней политики Акмолинской области, этот проект направлен на выпуск продукции с высокой добавленной стоимостью. Месторождение Массальское – недропользователь ТОО с ограниченной ответственностью «Масальский ГОК». «Сегодня ведутся подготовительные работы по строительству промышленной разработки месторождения Массальское. Следующие этапы составят переход к этапу добычи, проектирование и строительство карьера и обогатительной фабрики, жилищно-транспортной инфраструктуры. По данному предпринятию в текущем году планируется рассмотрение «Отчета о разведке с подсчетом запасов железных руд на месторождении «Масальское» с последующей постановкой запасов на государственный баланс. Благодаря разовым поступлениям по бонусам обнаружения запасов месторождения Массальское государственный бюджет пополнился на 249,0 млн тенге. Кроме того, в результате данного проекта будут созданы 180 рабочих мест», – сообщает УВП Акмолинской области. (Kazakhstan Today)

ТРАССА АЛМАТЫ –
КАПШАГАЙ

В 2016 году планируется завершение строительства автодороги Алматы – Капшагай. Трасса Алматы – Капшагай поделена на четыре участка общей протяженностью 104 километра. В настоящее время строительные работы ведутся на 72 километре дороги. Планируется, что 63 километра трассы Алматы – Капшагай будет реконструировано под 6-полосную проезжую часть, оставшийся 41 километр – под 4-полосную. Дорога будет построена по нормативам I технической категории с цементобетонным покрытием. В текущем году планируется сдать в эксплуатацию участок протяженностью 10 километров. Завершить строительные работы намечено в 2016 году, информирует пресс-служба министерства транспорта и коммуникаций. По ее информации, к настоящему моменту на дороге выполнены земляные работы в объеме 6,3 млн кубометров, устроено 18 километров покрытия, смонтирована 101 единица водопропускных труб. Для работ на участке мобилизовано 218 единиц дорожно-строительной техники, создано 545 рабочих мест. (Kazakhstan Today)

КАДРОВЫЕ
ПЕРЕСТАНОВКИ
И НАЗНАЧЕНИЯ

АНВАР САЙДЕНОВ

избран членом совета директоров АО «Международный аэропорт Алматы»

БАКЫТЖАН
АБДИРАЙЫМ

освобожден от должности заместителя министра обороны РК и назначен заместителем министра юстиции РК

БЕК АМЕТОВ

назначен председателем Западно-Казахстанского областного суда

ГАНИ УЗБЕКОВ

назначен председателем правления АО «Capital Bank Kazakhstan»

ОЛЖАС СУЛЕЙМЕНОВ

избран председателем Конфедерации творческих союзов Казахстана

РАХМЕТУЛЛА
ХАЙРУЛЛИН

назначен председателем апелляционной судебной коллегии по уголовным делам Мангистауского областного суда

САЛАВАТ
ЧЕРЬЯЗДАНОВ

прекратил полномочия члена совета директоров АО «Международный аэропорт Алматы»

СЕРИК КОЖАНИЯЗОВ

назначен специальным представителем президента РК на комплексе «Байконур»

КМГ вышел из состава
акционеров «КМГ Кашаган Б.В.»

Венера Гайфутдинова

Совет директоров КМГ принял решение о выходе из состава акционеров частной компании с ограниченной ответственностью (ЧКОО) «КМГ Кашаган Б.В.».

«В соответствии с решением совета директоров АО НК «КазМунайГаз» (протокол №2/2014 п.1) принято решение о заключении КМГ сделки по выходу из состава акционеров ЧКОО «КМГ Кашаган Б.В.» в сумме, составляющей двадцать пять и более процентов от всех принадлежащих КМГ активов», – говорится в сообщении компании.

КМГ, как объяснил Айвар Байкенов, директор департамента аналитики АО «Асыл Инвест», просто передает акции «КМГ Кашаган Б.В.» своему дочернему предприятию Cooperative KazMunaiGaz U.A. Однако, как заметил аналитик, при этом материнская компания сохраняет контроль над деятельностью «КМГ Кашаган Б.В.».

Олег Егоров, главный научный сотрудник Института экономики Министерства образования и науки РК, не отрицает вероятности, что КМГ будет создавать новые дочерние предприятия, которым передаст свои доли в нефтяных месторождениях. Сегодня КМГ принадлежит 20% в ТОО «Тенгизшевройл». Эта компания была создана по соглашению Правительства Республики Казахстан и корпорации «Шеврон» в 1993 году для разработки месторождения Тенгиз. На сегодняшний день ТШО стала крупнейшей и самой безопасной компанией в Казахстане, основной продукцией которой является сырая нефть, газ и сера. «Тенгизшевройл» включает в себя супергигантское Тенгизское месторождение и меньше, но крупное по запасам Королевское месторождение, а также несколько перспективных участков для ведения разведки. Извлекаемые запасы Тенгизского и Королевского месторождений оцениваются от 750 млн до 1,1 млрд тонн нефти. Общие разведанные запасы в разбуренных и неразбуренных участках



коллектора Тенгизского месторождения прогнозируются в объеме 3,1 млрд тонн или 26 млрд баррелей. Объемы запасов Королевского месторождения, относящегося к месторождениям мирового класса, оцениваются в 188 млн тонн или 1,5 млрд баррелей, что составляет одну шестую часть запасов Тенгиза.

Также КМГ принадлежит 10% в консорциуме «Карачаганак Петролеум Оперейтинг Б.В.», который занимается разработкой Карачаганакского месторождения. Это одно из крупнейших газоконденсатных месторождений в мире, открытое в 1979 году. Его расчетные начальные балансовые запасы углеводородов составляют 9 млрд баррелей конденсата и 48 трлн

куб. футов газа, а общие оценочные запасы превышают 2,4 млрд баррелей конденсата и 16 трлн куб. футов газа.

Ранее нацкомпания принадлежала 16,88% в консорциуме North Caspian Operating Company (NCOC), который является совместным предприятием по разработке месторождения Кашаган. Запасы нефти Кашагана колеблются в широких пределах – от 1,5 до 10,5 млрд тонн. Из них на Восточный приходится от 1,1 до 8 млрд тонн, на Западный – до 2,5 млрд тонн и на Юго-Западный – 150 млн тонн. Геологические запасы Кашагана казахстанскими геологами оцениваются в 4,8 млрд тонн нефти. По данным оператора проекта, общие нефтяные запасы составляют 38

млрд баррелей или 6 млрд тонн, из них извлекаемые – около 10 млрд баррелей. В Кашагане есть и крупные запасы природного газа, более 1 трлн куб. метров. С 25 апреля 2014 года доля в NCOC принадлежит Cooperative KazMunaiGaz U.A. Как отмечается в сообщении КМГ, «данное решение принято при условии одобрения единственным акционером КМГ – АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына» вопроса о выходе из состава акционеров ЧКОО «КМГ Кашаган Б.В.», в соответствии с пунктом 3 статьи 180 Закона РК «О государственном имуществе». Решение совета директоров АО «Самрук-Казына» было принято 25 апреля 2014 года (протокол №108)».

Интересно то, что дочернее предприятие КМГ Cooperative KazMunaiGaz U.A. было зарегистрировано 4 июля 2006 года в Амстердаме. В 2008 году в пользу Cooperative KazMunaiGaz U.A. было реализовано 100% акционерного капитала компании KazMunaiGaz Finance B.V. Больше упоминаний в отношении Cooperative KazMunaiGaz U.A. в официальных источниках не встречается.

Комментируя непосредственно новость о передаче доли в Кашагане Cooperative KazMunaiGaz U.A., г-н Егоров отметил, что остается не совсем понятным, для чего была необходима передача активов. По оценке экономиста, чем больше различных подразделений, тем менее управляемой становится эта структура. Более рационально, по мнению Олега Егорова, было бы реорганизовать весь наш нефтегазовый сектор на несколько независимых организаций, одна из которых занималась бы месторождениями на суше, другая морскими месторождениями, третья владела зарубежными нефтяными активами. «Плодить «дочек» – это вообще не очень выгодное мероприятие с точки зрения управления и дальнейшей эффективности, а также с точки зрения увеличения фактических затрат на управленческий персонал», – заключил г-н Егоров.

РК ищет новые пути
экспорта нефти

Венера Гайфутдинова

Возможно, Казахстану придется искать новые пути транспортировки своей нефти в Европу, если в отношении России будут введены нефтяные санкции. «Если санкции против России затронут энергетическую сферу, то в этом случае пострадает и Казахстан» – заявил Узакбай Караалин, министр нефти и газа РК. Дело в том, что только по трубе, принадлежащей Каспийскому трубопроводному консорциуму (КТК), проходящему через территорию России, прокачивается более 32 млн тонн казахстанской нефти. И

сегодня для переброски этих объемов рассматриваются новые маршруты экспорта нефти.

Альтернативным вариантом экспортного пути, пролегающего через территорию России, для казахстанской нефти, по словам Анны Кокоревой, аналитика компании «Альпари», является Азербайджан и Грузия. Так, путь будет пролегать из Казахстана в Азербайджан, оттуда в Грузию и в Черное море. Еще одной потенциальной альтернативой для Казахстана, по информации Юрия Цигуша, аналитика международного финансового холдинга FIBO Group, может стать снятие санкций в

отношении Ирана, где уже есть отработанный путь экспорта.

Однако г-жа Кокорева уверена в том, что вероятность того, что Казахстану придется отказаться от поставок нефти в Европу через КТК, который проходит через территорию РФ, из-за санкций в отношении России крайне мала. Дело в том, в консорциуме задействованы дочерние предприятия американских нефтегазовых компаний, и переброска казахстанской нефти на другие направления для них не очень выгодна с финансовой точки зрения.

Участниками проекта КТК являются: Правительство РФ (ОАО «АК «Транснефть»

– 24%, Правительство РК (АО НК «КазМунайГаз») – 19%, КТК «Компани» (РФ) – 7%, добывающие компании: «Шеврон Каспиан Пайплайн Консорциум Компани» – 15%, «Лукарко Б.В.» (далее – Лукарко) – 12,5%, «Мобил Каспийская Трубопроводная Компания» – 7,5%, «Роснефть-Шелл Каспиан Венчурс Лимитед» – 7,5%, «Эни Интернэшнл (Н.А.) Н.В. С.А.Р. Л.» – 2%, «БГ Оверсиз Холдинг Лимитед» – 2%, «Казахстан Пайплайн Венчурс КОО» (далее – «КПВ») – 1,75% и «Орикс Каспиан Пайплайн Лтд.» – 1,75%.

Казахстан на сегодняшний день является одним из крупнейших производителей нефти в мире. С вводом в строй гигантского Кашаганского месторождения РК в любом случае необходимо рассматривать альтернативные пути поставок нефти на внешние рынки.

Также помимо Европы Казахстан, по мнению г-жи Кокоревой, может поставлять свою нефть ближайшим соседям – Китаю, Узбекистану и Туркменистану. Кроме того, потенциальными покупателями, по словам г-на Цигуша, могут быть Индия, Юго-восточная Азия и Австралия.

«Бизнес-железнодорожная линия»

2 585 108 (Алматы, ул. Уштин/для г. Алматы)

585 108 (КР аймақтары үшін/для регионов РК)

ЖТЖСМ жылдық 6,3%-дан. Шағын және орта кәсіпкерлік субъектілерінің қарыздарын қаржыландыруды жылдық тиімді сыйақы нәтижелерімен ҚРҰБ талаптарына сәйкес белгіленеді

ГЭСВ от 6,3% годовых. Годовая эффективная ставка вознаграждения при финансировании займов СМСП определяется в соответствии с требованиями НБРК

ҚР қаржы нарығын және қаржы ұйымдарын реттеу мен қадағалау агенттігінің 27.12.07ж. берген №48 лицензиясы. Шарттар мен тарифтер өзгеріс мүмкін. Лицензия Агентства РК по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций №48 от 27.12.07 г. Условия и тарифы могут быть изменены.

SIMPLY CLEVER

ŠKODA

НОВЫЙ
ŠKODA YETI

АСТАНА: пр. Богенбай батыра, 73/1, тел.: (7172) 22-69-58, 22-69-66
АЛМАТЫ: ул. Майлина, 240 А, тел.: (727) 2-555-777, 2-579-777
http://skoda-auto.kz | http://bipek.kz

АЗИЯ АВТО

БИПЭК АВТО

УЛТІҚ ЖЕЛІ - НАЦИОНАЛЬНАЯ СЕТЬ

ТОО БИПЭК АВТО Қазақстан

В Казахстане возрождаются третейские суды

Данияр Молдабеков

Международные коммерческие споры с участием казахстанских компаний составляют 12% от общего числа такого рода тяжб. Эти данные привел Роман Зыков, генеральный секретарь российской арбитражной ассоциации. «При этом казахстанские компании участвуют в очень крупных спорах», – добавил юрист. Интересно, что в начале двухтысячных годов иски в основном подавались на наши компании, но затем ситуация выровнялась, отмечает эксперт. «К тому же казахстанские компании поняли, что международный арбитраж дает им возможность защищать свои интересы. Теперь больше стало исков подаваться казахстанскими компаниями. В целом это касается всего пространства СНГ. В 2000 году только 23% случаев – это компании из СНГ, выступающие в качестве истца. В 2009 году уже 30%, в 2012 – 51%. Интересно, что в 2009 кризисном году компании из СНГ, хоть и были заемщиками, тем не менее активно подавали иски», – поясняет Роман Зыков. Об участии компаний из СНГ в международных арбитражных судах юрист говорил на форуме, посвященном разрешению международных коммерческих споров, который состоялся недавно в Алматы.

Отметим, что у компаний не всегда есть возможность или необходимость обращаться за границу, в международный арбитраж. «К тому же с принятием в 2004 году законов «О третейских судах», «О международном коммерческом арбитраже» и «О внесении дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам деятельности третейских судов и арбитражей» в стране наступил этап возрождения третейских судов и международных коммерческих арбитражей», – подчеркивает Асель Дуйсенова, исполнительный директор Казахстанского международного арбитража. Кроме того, по мнению юриста, местные арбитражные суды вполне могут занять достойное место среди международных судов. Однако законодательная база, определяющая их деятельность, на сегодняшний день несовершенна. Соответственно, это не дает казахстанским арбитражным судам работать во всю мощь. Отсюда можно сделать вывод, что казахстанским компаниям зачастую просто приходится обращаться в иностранные третейские суды.



В Казахстане, по ее словам, действует достаточно жесткое ограничение в отношении третейского суда. Так, в соответствии с п. 5 ст. 7 Закона о третейских судах им не подведомственны споры, по которым затрагиваются интересы государства, государственных предприятий, споры из договоров о предоставлении услуг, выполнении работ, производстве товаров субъектами естественных монополий, субъектами, занимающими доминирующее положение на рынке товаров и услуг. «Здесь можно говорить о необоснованных ограничениях деятельности третейских судов, их дискриминации по сравнению с международным арбитражем. Так, например, национальные компании необоснованно ограничены в возможности рассмотрения споров с казахстанскими компаниями в порядке третейского разбирательства, поскольку существует риск, что государственные суды могут отменить решение третейского суда, ссылаясь на то, что в споре с нацкомпанией были затронуты интересы государства. При этом

любой нерезидент сможет включить в такой же контракт с нацкомпанией оговорку и отдать свой спор по контракту на рассмотрение независимому арбитражу. На практике наличие подобных ограничений очень серьезно тормозит развитие третейских судов», – говорит Асель Дуйсенова. Интересно, что ни в одном законе об арбитражах (в других странах) таких ограничений нет. «Однако, вместо того, чтобы исключить эти ограничения, Законом о внесении изменений (п. 4 ст. 5) Закон о третейских судах был дополнен запретом на образование третейских судов при государственных предприятиях, а также субъектами естественных монополий и субъектами, занимающими доминирующее положение на рынке товаров и услуг», – отмечает Майдан Сулейменов, директор научно-исследовательского института частного права Казахского гуманитарно-юридического университета. Нормальному развитию этого института права мешает и возможность третьих лиц опротестовать решение третейского

суда. Таким образом, третье лицо, не участвовавшее в арбитражном разбирательстве, получает право на обжалование решения арбитража и вмешивается в отношения двух сторон. Это создает предпосылки для обжалования решения третейского суда практически любым лицом. «Так, например, судебной практике известны случаи, когда учредитель (участник) одного из юридических лиц пытался обжаловать решение третейского суда как третье лицо, права которого, по его мнению, были затронуты решением, вынесенным третейским судом по спору между двумя юридическими лицами. Или, скажем, супруг или супруга одной из сторон спора, возникшего из договора между двумя физическими лицами, также предприняли попытки обжаловать решение как третье лицо», – такие примеры приводит эксперт. Все это, по мнению юристов, ведет к незащитной дискредитации института третейских судов. Естественно, отечественному бизнесу это тоже не идет на пользу.

Разгосударствление горводоканалов может привлечь 200 млрд тенге инвестиций

Динара Куатова

Госагентство по регулированию естественных монополий готовит проект по объединению и разгосударствлению горводоканалов страны. Реструктуризация городских водоканалов поможет привлечь в сферу водоснабжения республики свыше 200 млрд тенге за двухлетний период.

Напомним, в феврале текущего года на заседании комитета по социальному и культурному развитию мажилиса прозвучала инициатива о создании в стране Единого оператора коммунальных услуг. Позднее в ходе общественного совета АРЕМ РК предложило альтернативный вариант объединения разрозненных мелких, средних и крупных субъектов естественных монополий (СЕМ).

«Первое – предложили объединять СЕМ в разрезе сфер, то есть по отдельности предприятия водоснабжения, теплоснабжения и в перспективе электроснабжения. Второе – это поэтапное объединение. И первыми, как наиболее подходящие, предложили объединить 82 городских водоканала», – говорит заместитель председателя АРЕМ Аманжол Алпысбаев.

Помимо слияния горводоканалов ведомство предлагает провести их разгосударствление. С приходом «частных рук» в сферу водоснабжения, рассчитывают в агентстве, в стране наконец-то начнется широкомасштабная модернизация объектов водообеспечения. Что, в свою очередь, приведет к существенной экономии расходов и сдерживанию роста тарифов на воду. По мнению заместителя председателя АРЕМ РК, в настоящий момент действующие водоснабжающие госпредприятия не проявляют особой заинтересованности к привлечению выгодных внетарифных инвестиций. В итоге только в текущем году из республиканского бюджета на содержание и обновление горводоканалов выделено 50 млрд тенге. «Объединение мелких, средних и крупных водоканалов происходит не ради лишь объединения, а в первую очередь для максимального снижения нагрузки на государственный бюджет путем привлечения в эту сферу крупных частных инвестиций», – подчеркнул заместитель председателя АРЕМ РК.

По расчетам экспертов, сумма частных инвестиций в водоснабжение только за двухлетний период может превысить 200 млрд тенге. При этом вложенные средства инвесторы смогут вернуть в течение трех-пяти лет, уверяют в АРЕМ. Частным компаниям будет доверено управление горводоканалами с их последующей приватизацией. У нового собственника появится возможность иметь долгосрочную прибыль с интересной доходностью. Потребитель, в свою очередь, получит повышение качества услуг и удержание роста тарифов на воду. «Инвестор вкла-



дывает средства на замену устаревшего оборудования. Благодаря этому снижает себестоимость и удерживает тарифы на уровне на 5-7 лет. А средства, вложенные за 1-2 года, возвращает в течение 3-5 лет. В результате государство перенаправляет освободившиеся бюджетные средства в социальную сферу, получает стабильные тарифы на воду и канализацию на 5-7 лет и частные инвестиции в экономику», – пояснил спикер.

Процесс выбора инвесторов будет проводиться прозрачно, обещают инициаторы. В приоритете будут предприниматели, которые смогут предложить наиболее дешевые и длинные деньги. При этом внедрение нового механизма в сфере водоснабжения не потребует изменений в казахстанском законодательстве, отмечают в АРЕМ.

«В минувшем году с целью повышения инвестиционной привлекательности в сфере водоснабжения в законодательство РК внесены изменения, позволяющие иметь доходность до 30%, которые будут направлены строго на модернизацию активов. В том числе отдельно учитываются средства на возврат вознаграждения за заемные средства», – отметил Аманжол Алпысбаев.

Rixos Wellness & Spa

Станьте членом эксклюзивного Спа центра и подарите себе уединение, расслабление и райское наслаждение от лучших мастеров о. Бали!

expect nothing less

RIXOS
PRESIDENT ASTANA

www.rixos.com 7 Kunayev str, Astana, Kazakhstan, +7 7172 24 50 50, astana@rixos.com

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ «ЕВРАЗИЙСКОГО БАНКА» СНИЗИЛАСЬ

Чистая прибыль «Евразийского банка», согласно консолидированной финансовой отчетности, в январе-марте 2014 года сократилась в 2,77 раза – до 1,35 млрд тенге против 3,76 млрд тенге за такой же период 2013 года. Согласно отчетности, активы банка по состоянию на 31 марта 2014 года увеличились на 13,27%, составив 666,76 млрд тенге против 588,63 млрд тенге на 31 декабря 2013 года. Обязательства за отчетный период увеличились на 14,41% – до 606,21 млрд тенге против 529,81 млрд тенге соответственно. При этом собственный капитал по итогам квартала увеличился на 2,94%, достигнув 60,55 млрд тенге против 58,81 млрд тенге на начало года. АО «Евразийский банк» занимает 9-е место по размерам активов в банковской системе Казахстана. Согласно данным Комитета по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций Национального банка РК, на 1 апреля 2014 года активы банка составили 663,79 млрд тенге, обязательства – 603,79 млрд тенге, собственный капитал – 59,99 млрд тенге. Нераспределенный чистый доход банка за январь-март этого года составил 1,2 млрд тенге. По данным KASE, единственным акционером банка является АО «Евразийская финансовая компания». (kapital.kz)

БУМАГИ BANK OF AMERICA НА KASE

Акции Bank of America Corporation можно приобрести на Казахстанской фондовой бирже (KASE) без уплаты подоходного налога. Об этом сообщили в брокерской компании, которая является маркетмейкером данного эмитента. «Инвестор получает существенную налоговую выгоду при приобретении бумаг Bank of America Corporation. Если инвестор решит приобрести акции Bank of America Corporation в Америке через казахстанского брокера, то инвестору придется заплатить подоходный налог как физическому лицу. Если инвестор захочет приобрести акции этого эмитента через KASE, то эта сделка не будет облагаться подоходным налогом. Нулевая ставка по подоходному налогу также будет проецироваться и на дивиденды, которые будет выплачивать Bank of America Corporation», – отметил маркетмейкер Bank of America Corporation на KASE. За последние два дня объем торгов с простыми акциями Bank of America Corporation достиг отметки \$23 тыс. В первый день торгов через казахстанскую площадку объем сделок с простыми акциями эмитента не превысил \$1 тыс. 026 (186 тыс. тенге). В первый день торгов было осуществлено 2 сделки, в результате было продано 67 бумаг банка. Первая и вторая сделки по покупке простых акций Bank of America Corporation были осуществлены по цене 2 788, 97 тенге. Второй день оказался более активным. 5 мая 2014 года объем сделок на KASE с простыми акциями Bank of America Corporation не превысил \$22,9 тыс. (4,2 млн тенге). Во второй день торгов также было осуществлено 2 сделки, в результате было продано 1 500 бумаг. Первая сделка в этот день была осуществлена по цене 2 773,69 тенге, вторая по 2 779,69 тенге. В интервью корреспонденту делового портала Kapital.kz первый вице-президент KASE Идель Сабытов отметил, что цена на акции Bank of America Corporation будет зависеть от ситуации на Нью-Йоркской фондовой бирже (NYSE). (kapital.kz)

ПЛАН ДОХОДНОЙ ЧАСТИ БЮДЖЕТА ПЕРЕВЫПОЛНЕН

План доходной части республиканского бюджета 2013 перевыполнен на 0,6%, поступления в РБ составили более 5 триллионов тенге, сообщил в среду заместитель премьер-министра – министр финансов Бахыт Султанов. «За 2013 год в республиканский бюджет поступило 5 272,4 миллиарда тенге, или 100,6% к плану. Фактические поступления выросли на 7,8% в сравнении с 2012 годом», – сказал Султанов на презентации отчетов об исполнении республиканского бюджета за 2013 год в мажилисе. По его информации, доходы в бюджет поступили в сумме 5 179,5 миллиарда тенге или 100,5%. «Из них по налоговым поступлениям – 3 510,6 миллиарда тенге или 100,0%, неналоговым – 100,7 миллиардов тенге или 113,3%, поступления от продажи основного капитала – 9 миллиардов тенге или 116,5% и трансфертов поступило 1 559,2 миллиардов тенге, или 101,0%», – резюмировал Султанов. Также, по словам министра, расходы республиканского бюджета за 2013 год составили 5 990,5 миллиарда тенге или 99,3%. По сравнению с 2012 годом расходы выросли на 194,8 миллиардов тенге. «В структуре расходов основную долю занимает соцсфера – 2 336, 4 миллиардов тенге или 36,0% из которых 1 239,9 миллиардов тенге пенсии и пособия», – пояснил Султанов. В частности, министр проинформировал, что дефицит республиканского бюджета составил 718,0 миллиардов тенге или 2,1% к ВВП при плане 2,3% к ВВП. (ИА «Новости-Казахстан»)

НЕДОИМКА ПО НАЛОГАМ В 2013 ГОДУ УМЕНЬШИЛАСЬ НА 21,2%

Недоимка по налогам и другим обязательным платежам в бюджет РК по итогам 2013 года уменьшилась на 17,3 млрд тенге или на 21,2% по сравнению с 2012 годом, сообщил заместитель премьер-министра – министр финансов РК Бахыт Султанов на презентации отчета Счетного комитета об исполнении бюджета РК за 2013 год в мажилисе. «Из общей суммы недоимки 18,0 млрд тенге или 28,1% приходится на недоимку, материалы по которой переданы в правоохранительные органы в связи с наличием признаков лжепредпринимательства», – сказал Бахыт Султанов. Он также отметил, что в 2013 году уделялось пристальное внимание борьбе с теневой экономикой. (kapital.kz)

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ПОДТВЕРЖДЕНЫ РЕЙТИНГИ ENRC

Служба кредитных рейтингов Standard & Poor's подтвердила долгосрочный и краткосрочный кредитные рейтинги «B/V» казахстанской горнодобывающей группы Eurasian Natural Resources Corp. PLC (ENRC). «Мы вывели рейтинги из списка CreditWatch (рейтинги на пересмотре), куда они были помещены с негативным прогнозом 30 апреля 2013 г. Прогноз изменения рейтингов – «Негативный», – говорится в сообщении службы кредитных рейтингов. В четвертом квартале 2013 года компания ENRC завершила выпуск собственных акций, который финансировался за счет заемных средств, и аннулировала регистрацию на Лондонской фондовой бирже и Казахстанской фондовой бирже. По данным, полученным от руководства компании, в результате выпуска акций совокупный скорректированный долг ENRC значительно увеличился и составил около \$8,0 млрд по состоянию на 31 декабря 2013 года по сравнению с \$6,1 млрд годом ранее. Увеличение долга связано главным образом с приобретением активов на сумму \$1,7 млрд за счет финансовых средств, полученных от российского государственного ОАО «Банк ВТБ», которое вместе с другим государственным банком – ОАО «Сбербанк России» – также является кредитором по значительной части долга компании. «Мы по-прежнему оцениваем ликвидность ENRC как «менее чем адекватную», принимая во внимание значительный объем долга, сроки погашения которого наступают начиная с 4-го квартала 2015 года. Мы также оцениваем доступ компании к финансированию как ограниченный в связи с рисками, связанными с проведением официального расследования», – отмечают аналитики. По информации, полученной от руководства компании, результаты расследования все еще неясны, а сроки его проведения могут быть продлены. Однако в настоящее время его предметом являются главным образом приобретение активов в Африке. «В связи с этим, а также вследствие непродолжительного срока работы нового руководства, назначенного в январе 2014 года, мы по-прежнему оцениваем корпоративное управление компании как «слабое», – считают в Standard & Poor's. (kapital.kz)

РД КМГ ВЫПЛАТИТ ДИВИДЕНДЫ НА 135 МЛРД ТЕНГЕ

Акционеры компании «Разведка Добыча «КазМунайГаз» (РД КМГ) утвердили годовую консолидированную финансовую отчетность и годовой отчет за 2013 год. Об этом деловому порталу Kapital.kz сообщили в пресс-службе компании по итогам годового общего собрания акционеров. В ходе собрания также одобрен порядок распределения чистого дохода и размер дивиденда в расчете на одну простую и привилегированную акцию. По решению акционеров размер дивиденда за 2013 год в расчете на одну акцию (как простую, так и привилегированную) составит 1 тыс. 976 тенге (включая налоги, удерживаемые в соответствии с законодательством РК). Общая сумма дивиденда за 2013 год составит около 135 млрд тенге (около \$730 млн). Выплата годового дивиденда акционерам компании по итогам 2013 года будет производиться согласно реестру акционеров по состоянию на 23 мая 2014 года и начнется 24 июня 2014 года. РД КМГ входит в тройку лидеров по объему добычи нефти в Казахстане. Объем добычи компании с учетом долей в компаниях «СП «Казгермунай», «ССЕЛ (АО «Каражанбасмунай»)» и «ПетроКазakhstan Инк.» в 2013 году составил 12,4 млн тонн (251 тыс. баррелей в сутки). Объем консолидированных доказанных и вероятных запасов РД КМГ, с учетом долей в совместных предприятиях, по состоянию на конец 2013 года составил 200 млн тонн (1,5 млрд баррелей). Из них 148,8 млн тонн (1,1 млрд баррелей) приходится на «Озенмунайгаз», «Эмбамунайгаз» и «Урал Ойл энд Газ» (месторождение Рожковское, Федоровский блок). (kapital.kz)

КАЗАХСТАН СОКРАТИЛ ДОБЫЧУ УГЛЯ И НЕФТИ, А ПРОИЗВОДСТВО БЕНЗИНА УВЕЛИЧИЛ

В Казахстане в январе-апреле 2014 года добыто 35,071 миллиона тонн угля, включая угольный концентрат, что на 8,8% меньше, чем в аналогичном периоде 2013 года, сообщило Агентство республики по статистике. В том числе, по данным статведомства, производство каменного угля и лигнита составило 33,368 миллиона тонн (снижение на 9%), концентрата угольного - 1,703 миллиона тонн (снижение на 4,3%). Казахстан в январе-апреле 2014 года произвел 26,934 миллиона тонн нефти, включая газовый конденсат, что на 1% меньше, чем в аналогичном периоде 2013 года, сообщило агентство республики по статистике. При этом, по данным статистического ведомства, добыча сырой нефти составила 22,713 миллиона тонн (снижение на 1,8%), конденсата – 4,222 миллиона тонн (рост на 3,9%). Кроме того, в отчетном периоде в Казахстане было добыто 14,350 миллиарда кубометров природного газа (рост на 1,5%). Из этого объема газ природный (естественный) в газообразном состоянии составил 7,142 миллиарда кубометров (рост на 5,5%), нефтяной попутный газ – 7,218 миллиарда кубометров (снижение на 2,2%). В Казахстане в январе-апреле 2014 года произведено 946,5 тысячи тонн моторного топлива (бензин, в том числе авиационный), что на 13,1% больше, чем в аналогичном периоде 2013 года, сообщило Агентство республики по статистике. Кроме того, по данным Статагентства, в республике в отчетном периоде произведено 1,514 миллиона тонн дизельного топлива (снижение на 10,7%), 1,173 миллиона тонн топочного мазута (снижение на 9,4%). В Казахстане в настоящее время работает три крупных нефтеперерабатывающих завода: Павлодарский, Атырауский и Шымкентский. (ИА «Новости-Казахстан»)

ЖК EDEL – немецкое качество на рынке Астаны

Чулпан Гумарова

Теплый, уютный, красивый дом, где царят мир и согласие – это редкая драгоценность, которую охотно показывают гостям и передают по наследству. Жилой комплекс EDEL – это именно такая драгоценность, грани которой с каждым годом сияют все ярче.

Строительство нового жилого комплекса – всегда большая ответственность. Чтобы осуществить проект, холдинг SANA GROUP привлек к сотрудничеству команду лучших специалистов: проектировщиков, строителей, менеджеров по управлению строительством. Одним из партнеров, который был привлечен для реализации нового проекта SANA GROUP, является немецкая компания KVL Group. Она помогла холдингу разработать матрицу критериев, которым должна отвечать проектная или строительная компания для достижения высокого качества работ. Для этого немецкая компания использует современные методы, такие как Quality-Function-Deployment (метод структурирования функций качества). А это в свою очередь позволяет в ходе реализации проекта контролировать соблюдение высоких международных стандартов качества, выбранных SANA GROUP для строительства нового жилого комплекса EDEL.

Квартиры EDEL – новое измерение безопасности и комфорта. При возведении жилого комплекса максимальное внимание уделяется качеству всех строительных и инженерных работ. По данной причине все в жилом комплексе EDEL – от бесшумных лифтов до передовых инженерных решений и энергосберегающих технологий обеспечивает комфортное и безопасное проживание.

Надо заметить, что к вопросу энергосбережения при проектировке нового жилого комплекса в холдинге SANA GROUP подошли очень серьезно, так как это позволяет увеличить КПД отопительных систем, а следовательно, и снизить затраты на отопление. Для увеличения энергосбережения в новом жилом комплексе SANA GROUP было решено использовать интеллектуальную систему «Умный дом» от бельгийской компании Teletask. Данная система предоставляет возможность удобно управлять температурой, климатом, светом, жалюзи, домашними AV-устройствами. «Уютный дом» также позволяет реализовать техническую защиту дома. Таким образом, эта система обеспечивает защиту от протечек, отключения электроэнергии, различных аварийных ситуаций. А это в свою очередь делает ваше жилье экономным и энергоэффективным. Более того, «Уютный дом» включает в себя охранную сигнализацию на базе MICROS+. При этом охранная сигнализация будет являться частью системы «Умный дом», а не отдельной системой. Это дает не только удобство, но и экономии денег. Однако понятие «безопасность» более комплексное, чем просто охранная сигнализация. Системы контроля доступа, видеонаблюдения, охраны периметра и многое другое могут быть реализованы по вашему желанию, с применением оборудования Teletask.

Все квартиры комплекса EDEL оснащены интеллектуальной системой «Умный дом» от бельгийской компании Teletask. Для одно- и двухкомнатных квартир предусмотрено использование базового пакета с СМС-оповещением о колебаниях электроэнергии, протечках, проникновениях и различных аварийных ситуациях.

Для трех- и четырехкомнатных квартир предназначен премиум-пакет, который позволяет контролировать всю имеющуюся дома технику.

Холдинг SANA GROUP уже зарекомендовал себя на столичном рынке недвижимости как создатель самых теплых домов. Примером этому служит жилой комплекс SANA. Но помимо этого, новый проект холдинга будет еще более комфортным и простым в управлении освещением, температурными настройками, шторами, жалюзи и домашними AV-устройствами. В результате повседневная жизнь в EDEL станет источником позитивных эмоций и семейных радостей.



Также немаловажным является и тот факт, что при реализации нового проекта SANA GROUP опирались на немецкое качество строительства. При проектировании комплекса предполагается применение следующих конструктивных решений. Здания – монолитная конструкция. Фундаменты применяются свайные согласно расчетам с применением ростверка из сборного и монолитного железобетона. Для предотвращения проникновения атмосферных стоков в помещения будет предусмотрен организованный сбор атмосферных вод с кровли здания и отвод их в ливневую канализацию.

Здание проектируется в монолитном исполнении. При этом толщина несущих стен рассчитывается только исходя из обеспечения несущей способности стен без учета сопротивления теплопроводности. Обеспечение теплоизолирующих свойств ограждающих конструкций зданий достигается за счет применения фасадных материалов с использованием утеплителя и герметичных трехслойных оконных и дверных балконных блоков.

Перекрытия этажей принимаются в сборном железобетоне пустотными плитами по номенклатуре, согласно расчету, лестничные марши – сборные заводского

изготовления. Исходя из согласованных архитектурных решений, применяются кирпичные ограждающие конструкции цокольных помещений с соответствующей отделкой фасадов.

С целью доставки людей на этажи лифтовая шахта опускается на отметку цокольного этажа. Таким образом, применяются лифты на всю высоту здания, начиная с отметки цоколя.

Холдингом были выбраны немецкие стандарты качества строительства. В связи с тем, что в настоящее время экоустойчивое развитие определяет экономику развитых стран и будет главным трендом на ближайшие десятилетия. Экоустой-

ительство которых начато не позднее 1999 года. Из них 45 объектов позиционируются как жилье «элит-класса», 132 – как жилье «бизнес-класса». Оставшиеся жилищные комплексы имеют статус «эконом» или «комфорт». Общая площадь элитного жилья, активно предлагаемая на продажу в СМИ, составила на начало января 2013 года более 178 тыс. кв. м или 1 541 квартиру.

Большинство объектов жилищного строительства, позиционируемых классом «элит», расположены в районе левобережья, являющегося новым центром города – 57% от общего числа. Удельный вес в районах «Алматы» и «Сарыарка» распределился по 29% и 14% соответственно. Распределение площади элитных квартир, активно предлагаемых на рынке, – 59% на левобережье и 41% – на правом берегу: в районе «Алматы» – 26%, «Сарыарка» – 15%. Основной удельный вес предложен в разрезе формата квартир приходится на 3-комнатные квартиры – 37% или 567 квартир. Минимальную долю занимают 5-комнатные квартиры и выше – 6% или 87 квартир от общего числа. В зависимости от площади максимальной долю заняли также 3-комнатные квартиры – 38% или чуть менее 67 тыс. кв. м, минимум пришелся на 1-комнатное жилье – 3% или 5,3 тыс. кв. м.

Однако нельзя забывать, что существуют основные параметры отнесения жилья к тому или иному классу. В первую очередь, жилье класса элит должно находиться в исторических центрах и экологически благоприятных престижных районах. При этом технология строительства должна быть монолит или кирпич, а придомовая территория обязательно должна быть огорожена. Обязательным пунктом является и наличие системы безопасности и подземного паркинга. Немаловажным показателем элитного жилья – высококачественная отделка холлов, входных групп, мест общего пользования. Всем указанным параметрам соответствует жилой комплекс EDEL. Этого удалось добиться благодаря тому, что SANA GROUP в первую очередь уделит внимание качеству всех строительных и инженерных работ. Более того, при реализации нового проекта SANA GROUP прибегнул к технологиям, которые уже использовал холдинг, и которые смогли доказать свою эффективность на практике.

Жилой комплекс EDEL является образцом нового уровня качества строительства, доступного в нашей стране. Особый подход к эргономике помещений учитывает стиль жизни современного человека и подчеркивает уникальность жилого комплекса EDEL на рынке столичной недвижимости. Более того, жилой комплекс EDEL вполне справедливо можно назвать жильем будущего, в котором уже сегодня широко используются новейшие инновационные технологии. К тому же важное преимущество жилого комплекса EDEL – современные планировочные решения, которые позволяют претворить в жизнь самые смелые дизайнерские идеи. Просторные квартиры с высокими потолками создают гармоничное пространство для проживания, отдыха и поддержания семейного благополучия. Планировочные решения отличаются яркой индивидуальностью и отвечают требованиям безупречного вкуса. В жилом комплексе EDEL представлены одно-, двух-, трех- и четырехкомнатные квартиры. Каждая квартира – это настоящее произведение искусства.

Конкурентоспособность стран изменилась



До августа курс доллара не превысит 183 тенге

Анна Видянова

Тенге остается недооцененным. Вчера официальный курс доллара к тенге не превышал 182,02 тенге. В мае курс американской валюты варьировался в коридоре 182,01 и 182,14 тенге

Девальвация тенге, которая сподвигла казахстанцев более ответственно диверсифицировать свои инвестиции по валюте, вряд ли повторится. Аналитики уверены, что регулятор в 2014 году будет придерживаться обозначенной ранее валютной политики. Курс американской валюты в этом году не должен перешагнуть отметки 188 тенге. Между тем ситуация в Украине может повлиять на курс российского рубля.

По данным Нацбанка РК, за месяц курс доллара по отношению к тенге ослабил свои позиции на 0,1%. Если в марте средневзвешенный курс доллара был на уровне 182,31 тенге, то в апреле за доллар пролили уже 182,04 тенге. За месяц евро стал дешевле на 0,2%. В марте средневзвешенный курс европейской валюты был на уровне 251,95 тенге, в апреле – 251,38 тенге. Между тем, как считают аналитики, данные колебания являются адекватными. «Думаем, что ослабление евро на 0,2% является вполне нормальным среднестатистическим отклонением. Должны отметить, что кросс-курс евро по отношению к тенге определяется исходя из кросс-курса евро к доллару», – подчеркнул ведущий аналитик «BCC Invest» Наина Романова.

В то же время в «Асыл Инвест» подчеркнули, что не стоит делать акцент на ослаблении курса доллара или евро по отношению к тенге. «Месячные изменения как курса евро, так и курса американской валюты в целом незначительные. Здесь, напротив, хотелось бы выделить непоколебимость казахстанской валюты в свете усиливающихся колебаний российского рубля в ответ на события, связанные с Украиной и санкциями против России. Так, курс доллара по отношению к рублю кидало то вверх, то вниз в коридоре 35-36,5, волатильность более 4%. Такой внешний фон должен быть привнеси к заметному ослаблению тенге, в частности, в свете объявленной после девальвации политики

свободного курсообразования», – считает глава департамента аналитики «Асыл Инвест» Айвар Байкенов.

Между тем российской валюта постепенно укрепляет свои позиции. По данным регулятора, за месяц российский рубль укрепился к тенге на 1,4%. Если в марте курс российского рубля был на уровне 5,03 тенге, то в апреле он не превысил 5,10 тенге. По сравнению с февралем рубль укрепился на 3,7%. В «Halyk Finance» предполагают, что курс рубля по отношению к тенге может ослабеть, но не сильно (до 15%) и ненадолго: до 3-6 месяцев.

В свою очередь г-жа Романова подчеркнула, что курс тенге привязан к корзине из трех валют: доллар, евро и российский рубль. «В связи с возможным ослаблением рубля давление на тенге может усилиться», – считает аналитик.

В этом году внешняя конъюнктура будет оказывать давление на курс валют развивающихся стран, в том числе и на тенге. «Все внимание, в частности, приковано к политике Федеральной резервной системы США, которая начала сворачивание программы количественного смягчения (QE3) и постепенно делает наемки на скорый (в 2015 году) рост процентных ставок. Такие меры оказывают поддержку американскому доллару, тем самым ослабляя позиции большинства других валют, из которых бегут инвесторы, подрывая состояние экономики. Рубль также находится под сильным давлением как внешних, так и внутренних факторов. При этом российские власти открыто заявляют о желании видеть слабый рубль, осуществляя покупки валюты на открытом рынке», – отметил г-н Байкенов.

На казахстанской финансовой площадке объем торгов иностранной валютой активно рос. К слову, за январь-апрель 2014 года объем торгов иностранными валютами на Казахстанской фондовой бирже (KASE), включая операции валютного свопа, составил 10,4 трлн тенге (\$59,8 млрд). По сравнению с аналогичным периодом 2013 года объем торгов валютой увеличился в 2,3 раза в тенговом выражении.

Аналитики подчеркнули, что Нацбанк РК, по всей видимости, выполняет четкую установку по сдерживанию курса в пределах нижней границы установленного коридора 182-188 тенге за доллар. «Безусловно, после февральского шока очередной раунд падения курса тенге мог бы вызвать еще большую панику, которую без труда

могли бы разогреть спекулянты. Конечно, не стоит забывать и то обстоятельство, что девальвация была проведена с определенным запасом, который предполагал возможность дальнейшего ослабления российского рубля. Регулятор сдерживает курс, не только периодически продавая валюту, но и используя денежный рынок, где, в частности, наблюдался рост ставок», – подчеркнул г-н Байкенов.

Несмотря на то, что после недавней 20%-ной девальвации регулятор принял решение снизить объемы валютных интервенций. Между тем в последнее время Нацбанк РК продолжал покупать валюту, удерживая курс тенге. «Золотовалютные резервы выросли на \$1500 млн в феврале, на \$500 млн в марте и на \$1900 млн в апреле. Это примерно отражает объем чистых покупок валюты. То есть после девальвации тенге стал недооцененным – на уровне 182. Если не интервенции Нацбанка РК, то тенге вполне мог бы укрепиться до 170-175», – подчеркнул директор департамента исследований «Halyk Finance» Сабит Хакимжанов.

Аналитики компании также обратили особое внимание на то, что такая политика регулятора говорит о том, что Нацбанк РК занимается восстановлением золотовалютных резервов, стабилизацией курса, и в целом движется в сторону противоположную инфляционному таргетированию. «Это значит, что проблема долларазации и отсутствия долгосрочного фондирования не будет решаться фундаментальным образом», – считает г-н Хакимжанов.

В 2014 году цена на «черное золото» не упадет ниже \$90

Относительно высокие цены на нефть, которые наблюдаются, как считают аналитики, обеспечивают долгосрочную поддержку курсу тенге. «Не ожидаем каких-либо серьезных изменений в динамике «черного золота» в этом году, даже несмотря на геополитические риски и замедление большинства развивающихся стран. Политика ОПЕК будет главным фактором такой стабильности цен, которые в 2014 году мы прогнозируем по марке Brent в коридоре \$105-110 за баррель», – подчеркнул г-н Байкенов.

В Halyk Finance менее оптимистичны относительно прогнозов цены на «черное золото». «В ближайшие годы мы ожидаем, что стоимость нефти Brent сохранится в районе \$90-100, то есть чуть ниже, чем

сейчас. Стагнация цен на нефть ослабляет способность Казахстана расти, хотя от такого экстенсивного роста пользы мало – все равно экономика не развивается», – обратили внимание аналитики компании.

В мае курс американской валюты варьировался в коридоре 182,01 и 182,14 тенге. Эксперты сходятся во мнении, что Нацбанк будет придерживаться обозначенной ранее валютной политики. Они считают, что курс тенге к доллару в 2014 году не превысит 188 тенге, и скорее зафиксируется на нижней границе обозначенного ранее коридора. «Вопрос лишь в том, насколько длительно Нацбанк будет обеспечивать поддержку курса тенге. Думаем, что в краткосрочной перспективе (1-3 месяца) курс доллара по отношению к тенге будет оставаться в узком диапазоне 182-183 тенге. В дальнейшем полагаем, что тенге будет держать курс на ослабление в сторону верхней границы установленного ранее коридора. Но в целом считаем, что резких колебаний курса Нацбанк РК не допустит», – отметил г-н Байкенов.

В Halyk Finance полагают, что курс тенге к доллару в 2014 году останется в границах объявленного коридора 182-188. «Это короткий горизонт. После девальвации тенге стал несколько недооцененным, и фундаментальное давление на тенге, то есть со стороны внешних балансов, значительно ослабло. Пока инфляция цен и зарплата не догонит обменный курс, определенный запас недооцененности будет защищать курс. Этот запас можно израсходовать быстрее, чем за 9 месяцев, или усилится внутреннее спекулятивное давление со стороны частного сектора и курс поднимется выше 190 тенге. Но это менее вероятный сценарий», – подчеркнули в компании.

Аналитики не исключают, что в долгосрочной перспективе давление на тенге может усилиться. «В 2015-2016 годы спекулятивное давление на тенге может усилиться. Если фискальная политика останется сдержанной, регулирование валютных позиций банков жестким, а инфляция окажется ниже 5%, то на среднесрочном горизонте курс доллара можно будет удерживать в рамках 190-200 тенге без особых потерь для экономики. Но если ставки на денежном рынке останутся на том же низком – ниже инфляции – уровне как и сейчас, то девальвационный цикл повторится», – подчеркнул г-н Хакимжанов.

Зарубежному алкоголю перекрыли кран

[Начало на стр. 1]

К казахстанскому алкоголю в России, по мнению Марата Шибутова, представителя ассоциации приграничного сотрудничества в Казахстане, выдвигают требования, непропорциональные с точки зрения ЕЭП.

Так, в 2013 году Дмитрий Медведев поручил Росалкогольрегулированию разработать проекты нормативных актов, предусматривающих установление ограничений на ввоз физическими лицами на территорию России из Казахстана и Беларуси алкогольной продукции, а также введение административной ответственности за нарушение этого ограничения. Кроме того, в рамках новых мер будет предпринята не только корректировка акцизов, но и введение запрета на ввоз на территорию РФ алкоголя.

К тому же глава правительства Российской Федерации потребовал создать единую государственную автоматизированную информационную систему учета объема производства и оборота этилового спирта, алкогольной и спиртосодержащей продукции для организаций, осуществляющих розничную торговлю алкогольной

продукцией. Одновременно Дмитрий Медведев поручил представителям министерств и ведомств проработать вопрос о замораживании или снижении уровня акцизов на алкоголь и табак с 2015 года.

В результате, по информации г-на Шибутова, поставки российского алкоголя в Казахстан в 92 раза превышают поставки казахстанского алкоголя в Россию. Более того, по информации, предоставленной ассоциацией «Казалко», за годы существования ТС импорт водки из России в Казахстан возрос в 5 раз, а ликероводочной продукции в 10 раз. Согласно данным информационного центра Торгово-промышленной палаты, партнеры по ТС выручили на казахстанском рынке алкоголя \$50 млн, а отечественные производители смогли заработать на экспорте лишь \$5 млн.

«Так долго длится подобная ситуация не может, тем более что никакие обращения к российской стороне даже в высшем экономическом евразийском совете и другие меры не помогают», – рассказал г-н Шибутов. Именно по этой причине, по его мнению, было принято решение о введении запрета на ввоз алкоголя из нескольких стран, включая Россию.

В подтверждение данного предположения говорит и тот факт, что в конце прошлого года Казахстан обещал ввести таможенные санкции против алкогольных напитков из России и Беларуси. Как отмечали в информационном центре Торгово-промышленной палаты, казахстанские парламентарии пригрозили радикальными мерами. «На данный момент с организацией ТС мы не можем поставить даже одного литра алкогольных напитков официально. В Беларуси квота, а в России негласный запрет. Если Россия отказывается принять какое-то позитивное решение, мы должны будем со своей стороны ввести аналогичный запрет», – заявляла на тот момент депутат Светлана Джалмагамбетова.

Более того, принятый запрет благоприятно скажется на отечественных производителях алкогольной продукции. Сегодня казахстанские заводы по производству алкоголя работают не на полную мощность. Так, большая часть заводов, по словам г-на Шибутова, лишь на 20% использует свою мощность, а многие ликероводочные предприятия в Казахстане попросту вынуждены были закрыться. Отечественные производители со своей стороны, по заверениям

Амиржана Калиева, директора ассоциации «Казалко», могут с легкостью удовлетворить потребности в ликероводочной продукции населения Казахстана как количественно, так и качественно. В результате за счет введенного запрета отечественные производители смогут нарастить объемы производства для замещения экспорта.

Но в отношении элитной алкогольной продукции из Европы это, по оценке г-на Калиева, не вполне справедливое решение. «К этому вопросу необходимо было подойти более дифференцированно», – заметил он. Свое мнение эксперт объяснил тем, что элитная продукция завозится не в таких больших объемах и на каждую партию заказывать маркировочную продукцию на столь маленькие объемы не рационально. «Также элитный алкоголь это зачастую известные мировые бренды. Не каждый производитель согласится поменять дизайн такого продукта, так как это связано с торговой маркой и брендом», – рассказал г-н Калиев. Запрет на ввоз и продажу иностранного алкоголя может привести к дефициту этого вида продукции на нашем рынке, так как она не производится в Казахстане. К тому же г-н Калиев считает, что этот запрет в отношении элитного алкоголя ущемит права граждан республики.

Однако г-н Шибутов успокаивает, заявляя, что французское вино казахстанцы смогут с легкостью заменить чилийским, а шотландский виски японским. «Это такой рынок, на котором продукцию одного производителя можно с легкостью заменить продукцией другого», – говорит Марат Шибутов.

Возобновились продажи пенсионного аннуитета

Анна Видянова

После полугодовой заморозки пенсионный аннуитет вновь стал доступным. Вкладчики уже могут заключить договор пенсионного аннуитета. Некоторые участники страхового рынка ранее прогнозировали увеличение премий по аннуитету. Между тем по сравнению с 2013 годом он стал менее доступным и подорожал в разы.

Первый этап приема-передачи активов и обязательств пенсионных фондов завершился. Большинство пенсионных фондов прошли два этапа приема-передачи пенсионных активов и обязательств, то есть передали в Единый пенсионный фонд (ЕНПФ) также и ретроспективную информацию.

Страховые компании возобновили продажу пенсионных аннуитетов, и как выяснилось, даже раньше, чем предполагалось. Так, страховщики прекратили заключать договоры пенсионного аннуитета 12 июня 2013 года. Не исключено, что решение приостановить продажу аннуитета было принято в связи с тем, чтобы во время создания ЕНПФ не было перетока средств из фондов в страховые компании. До введе-

ния моратория на аннуитет портфель премий по пенсионному аннуитету активно увеличивался.

В прошлом году предполагалось, что запрет на продажу пенсионных аннуитетов продлится до завершения передачи всех активов и обязательств в ЕНПФ. Сроки перевода были определены графиком приема-передачи пенсионных активов и обязательств в ЕНПФ, утвержденным Нацбанком РК. В соответствии с графиком дата окончания двух этапов перевода накоплений и ретроспективной информации была назначена на 26 июня 2014 года. Так, предполагалось, что продажа пенсионных аннуитетов не могла быть возобновлена раньше даты окончания последнего перевода.

Как стало известно «Капитал.kz», пенсионный аннуитет стал доступен после первого этапа приема-передачи активов и обязательств в ЕНПФ, а именно с 6 мая. «Постановлением правления Нацбанка РК от 26 февраля 2014 года № 32 были утверждены Правила перевода пенсионных накоплений в страховую организацию по договору пенсионного аннуитета. В связи с этим компании по страхованию жизни теперь могут продавать пенсионные анну-

итеты», – отметил директор юридического департамента КСЖ «НОМАД LIFE» Тимур Халидов.

Страховщики подчеркнули, что уже в первую неделю мая был зафиксирован спрос на аннуитет. «С 6 по 13 мая в компанию обратилось порядка 25 клиентов для заключения договоров пенсионного аннуитета. До вступления в силу временного запрета на заключение договоров аннуитета в компании и среднем заключалось до 50-60 таких договоров», – сообщили в КСЖ «Казкоммерц-Life».

В октябре 2013 года в КСЖ «ГАК» предположили, что объем премий по пенсионному аннуитетам, который будет привлечен во втором полугодии 2014 года, может быть выше сборов 2013 года примерно на 50%. В компании тогда отметили, что такая динамика может проследиться, если казахстанцы воспользуются своим правом доплачивать недостающую сумму для покупки аннуитета. В феврале 2013 года в законодательство были внесены изменения. У вкладчиков пенсионных фондов появилась возможность объединять свои добровольные и обязательные пенсионные счета для перевода их в страховую

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

«НАРОДНЫЙ БАНК» С ПРИБЫЛЬЮ

Размер дивиденда в расчете на одну простую акцию «Народного банка» в соответствии с решением годового общего собрания акционеров банка составит 1 тенге 70 тиын. Об этом сообщает деловой портал Kapital.kz со ссылкой на информационное сообщение для акционеров банка. В документе отмечается, что датой начала выплаты дивидендов будет 2 июня 2014 года. Ранее на пресс-конференции глава «Народного банка» Умут Шаяхметова заявляла, что совет директоров банка рекомендовал выплатить дивиденды по простым акциям за 2013 год в районе 25% от чистой прибыли банка. Прошлый год оказался для банка прибыльным. В 2013 году чистая прибыль «Народного банка» составила 72,4 млрд тенге. По итогам прошлого года, по расчетам Kapital.kz, банк должен направить на дивиденды по своим простым акциям около 18,1 млрд тенге. По итогам 2012 года банк направил на выплату дивидендов по простым акциям немного меньше – около 11,9 млрд тенге. По итогам 2012 года «Народный банк» направил на выплату дивидендов по простым акциям 17% чистой прибыли. Тогда Шаяхметова заявляла, что по итогам 2012 года на одну простую акцию пришлось 1,12 тенге. Ранее на встрече с журналистами Шаяхметова подчеркнула, что решение о выплате дивидендов за 2013 год было принято с учетом эффекта недавней девальвации тенге. «Мы также учли, что банк будет приобретать казахстанскую «очку» HSBC, сделка завершится до конца 2014 года. Плюс к этому мы просмотрели наши потенциальные доходы по 2014 году. Есть полная уверенность в том, что банк будет чувствовать себя вполне комфортно после выплаты дивидендов за 2013 год, даже несмотря на то, что объем выплат окажется выше, чем за 2012 год», – сообщила Шаяхметова. Напомним, что в 2012 году «Народный банк» провел дробление своих простых акций 1 к 10. Отметим, что в 2012 году была принята стратегия по выплате дивидендов, где банк объявил, что от 15% до 50% чистой прибыли может быть выплачено в виде дивидендов. (kapital.kz)

ЛЕГАЛИЗАЦИЯ ИМУЩЕСТВА НАЧНЕТСЯ В СЕНТЯБРЕ

В Казахстане определены сроки очередной легализации имущества, сообщил заместитель премьер-министра – министр финансов РК Бакыт Султанов. «Началом срока легализации мы в законопроекте определили 1 сентября текущего года, завершение легализации – 31 декабря 2015 года», – сказал Бакыт Султанов на брифинге в Службе центральных коммуникаций при президенте РК во вторник. «По его словам, легализации подлежат деньги, ценные бумаги и доля участия в уставном капитале юридического лица. К объектам легализации также относятся «строения, соответствующие целевому назначению принадлежащих на праве собственности субъектам легализации земельных участков, на которых они расположены, и строительным нормам и правилам, а также строения, оформленные на ненадлежащее лицо». «Легализации также подлежат недвижимое имущество, находящееся за пределами Республики Казахстан», – подчеркнул он. (kapital.kz)

БАНКИ ОБЯЖУТ СПИСАТЬ ПРОБЛЕМНЫЕ ЗАЙМЫ

Банки второго уровня, не списавшие проблемные кредиты, будут лишены лицензии на финансовую деятельность через два года. Об этом на брифинге в ЦИК сообщил председатель национального банка РК Кайрат Келимбетов. По словам главы Нацбанка РК, в банковском секторе страны объем плохих кредитов превышает 4,5 трлн тенге, что занимает треть доли кредитных портфелей банков второго уровня. «Это те кредиты, которые надо списывать. И мы сегодня ведем большую работу. Прежде всего, через два года те банки, которые не спишут плохие кредиты, мы будем отзывать у них лицензию. До уровня до 10% от кредитного портфеля. Мы предоставляем налоговые льготы беспрецедентные. Кроме того, будет работа фонда проблемных кредитов, который будет выкупать эти проблемные кредиты с дисконтом или по другой утвержденной схеме», – заявил глава регулятора. Только после оздоровления банковского сектора, отметил он, можно будет говорить о его конкурентоспособности. «В совокупных активах банков стран ТС казахстанские банки занимают 5%. Крупнейшие совокупные активы первой двадцатки российских банков в среднем составляют на один банк \$61 млрд, первого банка Сбербанка \$600 млрд. Совокупные активы казахстанских банков первых пяти – \$11 млрд», – привел статистику Кайрат Келимбетов. (kapital.kz)

ИНФЛЯЦИЯ В КАЗАХСТАНЕ НЕ ПРЕВЫСИЛА 4%

С начала текущего года инфляция в Казахстане составила 3,9%. По прогнозам Национального банка РК, рост цен в республике в 2014 году будет варьироваться в коридоре 6-8%. Об этом на брифинге в Службе центральных коммуникаций сообщил глава Нацбанка РК Кайрат Келимбетов. Инфляция в апреле составила 0,6%. Вы помните, в первом квартале инфляция была на уровне 3,3%. В результате, по итогам четырех месяцев – 3,9%, в годовом измерении – 6,5%. В прошлом году уровень инфляции за этот же период не превышал 4,8%. Но, в целом, мы считаем, что, не считая определенного всплеска инфляции в феврале, мы возвращаемся к обычным темпам инфляции. И планируем, что инфляция в 2014 году будет в коридоре 6-8%, – сообщил Келимбетов. (kapital.kz)

компанию. Также те вкладчики, у которых суммы накоплений в НПФ не хватало для покупки пенсионного аннуитета, теперь могут использовать для этой цели личные средства.

А в КСЖ «ГАК» предположили, что после снятия запрета на продажу пенсионных аннуитетов основными покупателями аннуитета станут женщины. Если до февраля 2013 года приобрести пенсионный аннуитет могли только женщины в возрасте 55 лет, то теперь аннуитет стал доступен им в 50 лет. К тому же одним из мотивов перевода средств в страховые компании может стать повышение пенсионного возраста для женщин. Помимо снижения возраста для женщин для покупки аннуитета новые условия покупки пенсионного аннуитета предусматривают сокращение срока перевода накоплений из НПФ в страховую компанию с 30 до 5 дней. Это защищает клиента от колебаний на финансовом рынке.

Но не исключено, что темпы прироста премий по пенсионному аннуитету могут быть ниже ожидаемых, в связи с недавним проведением девальвацией тенге. Цены на импортные продукты питания выросли. Продукты с использованием импортного сырья также подорожали. После корректировки курса тенге долговая нагрузка у заемщиков, погашающих долларевые кредиты, при доходах в тенге, выросла. К тому же, если в 2013 году для покупки минимального пенсионного аннуитета для мужчин в 55 лет нужно было иметь накоплений на 2,7 млн тенге, для женщин в 50 лет – 3,3 млн тенге. В 2014 году аннуитет стал дороже в 2 раза: для мужчин – 5,5 млн тенге, для женщин – 7,6 млн тенге.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

БАНКОВСКАЯ СИСТЕМА В ПРЕДДВЕРИИ СОЗДАНИЯ ЕАЭС

«Банковская система подобна кровеносной системе человека и столь же важна. Если финансовые «сосуды» слабые, забитые сомнительными кредитами, то даже супермышцы экономики не смогут работать в полную силу. Казахская банковская система в преддверии создания ЕАЭС требует серьезного реформирования», — пишет в статье «Нацбанк взялся за чистку финансовых сосудов» независимый эксперт Бек Аргынов. Как отмечает эксперт, две главные составляющие финансовой системы любой страны — налогообложение и банки. В сфере налогообложения Казахстан впереди своих партнеров по ТС. Поэтому Казахстан намерен сохранить собственную эффективную систему налогообложения в рамках евразийской интеграции. Об этом 12 мая на брифинге в ЦК сообщил директор департамента Минэкономки и бюджетного планирования (МЭБП) Ернар Бакенов. «Благодаря более либеральной налоговой политике и более либеральному инвестиционному климату, Казахстан имеет лучшие шансы на привлечение иностранного капитала, а также капитала из стран партнеров при создании совместных производств», — подчеркнул он. Главными конкурентными преимуществами РК являются низкие налоги и лучшие условия ведения бизнеса. Напомним, что общая налоговая нагрузка в Беларуси составляет 62,8%, в России — 46,9%, а в Казахстане всего 28,6%. «Иная картина с банками второго уровня (БВУ) - кризис 2008-2009 годов, безответственная политика владельцев и топ-менеджмента ряда крупных банков привела к тому, что нашим БВУ Запад перестал давать «длинные» и дешевые деньги. А без них практически невозможно финансировать реальный сектор экономики. (Kazakhstan Today)

КРЕДИТОРЫ БТА БАНКА УТОЧНИЛИ СВОИ ТРЕБОВАНИЯ

Кредиторы прошедшего процедуру банкротства казахстанского «БТА Банка», обратившиеся в федеральный суд Нью-Йорка с иском о мошенничестве с долговыми ценными бумагами банка, во вторник уточнили свои требования, говорится в судебных материалах, имеющихся в распоряжении РИА «Новости». Кредиторы, среди которых три панамские компании — Atlantica Holdings Inc, Baltica Investment Holding Inc и Blu Funds Inc, подали иск в августе 2013 года, заявив о нарушении банком Закона о торговле ценными бумагами. По утверждению истцов, они были введены в заблуждение, когда им наряду с другими кредиторами было предложено приобрести долговые бумаги банка на десятки миллионов долларов в рамках реструктуризации его обязательств, завершившейся в 2010 году. Обнародованная банком в связи с этим информация о состоянии его дел и перспективах не соответствовала действительности, полагают кредиторы. Они также не исключают, что к мошенничеству причастен основной акционер банка (принадлежит 97%) — Фонд национального благосостояния (ФНБ) «Самрук-Казына», иск к которому был подан в США в декабре 2012 года. «Реальной целью реструктуризации 2010 года было дать «Самрук-Казына» возможность вывести сотни миллионов долларов из БТА Банка за счет других кредиторов банка», — утверждает истцы. В октябре 2013 года они обратились в суд с просьбой направить уведомление о подаче иска к банку по упрощенной процедуре, через его юридического представителя в Нью-Йорке — фирму White&Case. В марте суд удовлетворил эту просьбу на том основании, что фирма представляла интересы банка в связи с реструктуризацией и по делу о банкротстве. Также один из партнеров фирмы подал заявление в поддержку ходатайства «Самрук-Казына» об отклонении поданного к фонду иска. Требования к БТА Банку и к «Самрук-Казыне» со стороны кредиторов одинаковые, но иск было подано два в разное время в связи с тем, что банк проходил процедуру банкротства и на тот момент был защищен от судебного преследования, говорится в документах. (ИА «Новости-Казахстан»)

АО «МАНГИСТАУМУНАЙГАЗ» СНИЗИЛО ПРИБЫЛЬ

Казахстанская «Мангистаумунайгаз» (ММГ), одна из крупнейших нефтедобывающих компаний республики, в январе-декабре 2013 года снизила чистую прибыль по сравнению с 2012 годом на 12,3% — до 137 миллиардов тенге, следует из консолидированной финансовой отчетности компании по МСФО. Выручка ММГ в отчетном периоде увеличилась на 1% — до 643,1 миллиарда тенге, валовая прибыль сохранилась на уровне прошлого года — 443,4 миллиарда тенге. За 2013 год активы компании выросли на 9% — до 325,6 миллиарда тенге, обязательства увеличились на 24% — до 144,4 миллиарда тенге. Собственный капитал компании за 2013 год снизился на 0,6% — до 181,3 миллиарда тенге. ММГ является одним из крупнейших нефтегазодобывающих предприятий Казахстана. Компания имеет 36 месторождений нефти и газа, из которых 15 находятся в разработке. Наиболее крупные по запасам месторождения компании — Каламкас и Жетыбай. Единственным акционером АО «Мангистаумунайгаз» является CIP Mangistau Investments B.V., которым на паритетной основе владеют казахстанская национальная компания «КазМунайГаз» и китайская CNPC. (ИА «Новости-Казахстан»)

Пригород яблоч. Компания «Alma Prodex» нацелилась на апорт

Айрат Мазитов

«Alma Prodex», дочерняя компания холдинга «Raimbek Group», занимается возрождением яблоневых садов, которые раньше были гордостью нашего города. Цели, которые ставит перед собой эта компания, не только делают ее крупным производителем, но и вносят вклад в корпоративную социальную ответственность. Так, планы компании, тесно связанные с ностальгией алматинцев по некогда символу города — алматинскому апорту. Институт Защиты Растений сделал компании «Alma Prodex» предложение засадить 5 гектаров земли узнаваемым алматинским апортом. Компания уже дала предварительное согласие. Но это будущее. На сегодняшний же день «Alma Prodex» выращивает не менее популярные у покупателей сорта. Яблоневый сад компании находится недалеко от поселка Чунджа и занимает 20 га. Из них, кстати, 5 га составляет косточковая культура — персики и абрикосы. «Alma Prodex» является пионером независимого Казахстана в области яблоневых производств.

«С 2008 года в этот сад было инвестировано около \$1 млн, на его поддержание ушло порядка \$500 тыс. Были также инвестиции в развитие новых территорий, которые не были до конца освоены. На перспективу мы раз-

рабатываем закладку новых садов. Кроме того, в планах строительство собственного фруктохранилища», — говорит Максим Коваленко, директор ТОО «Alma Prodex». Объем урожая в прошлом году составил 200 тонн, а в этом, по словам г-на Коваленко, составит 250 тонн. Прошлогодний урожай разошелся буквально за месяц, а в целом его объем идет по нарастающей. Так что вложенные средства себя оправдали.

Причина успеха заключается в умелом подборе саженцев и передовых методах орошения. Саженцы импортированы из стран, где яблоневое производство находится на высочайшем уровне. Это Турция, Бельгия и Италия. Основные сорта яблоч — Golden Delicious, Fuji, Gala, Granny Smith, Red Chief.

Что касается орошения, то «Alma Prodex» использует капельный метод, который, по словам Максима Коваленко, полностью себя оправдал. «В чем плюсы капельного орошения? Во-первых, мы тратим меньше воды. Во-вторых, мы можем регулировать необходимое количество воды к деревьям. В самом начале мы поливали арычным способом — всю почву просто размывало», — говорит директор «Alma Prodex».

На этом компания не остановится. На некоторых своих участках сотрудники компании проверяют еще

один прогрессивный метод — это полунтенсивная технология выращивания яблоч. «При таком методе саженцы берутся из местного питомника, а шпалеры не используются. У них более сильная корневая система. Это позволяет сохранить существующую интенсивность, причем экономятся затраты», — говорит Максим Коваленко.

Учитывая все эти факторы, вероятно, «Alma Prodex» станет той компанией, которая подстегнет остальных производителей своим примером. Это, в свою очередь, может привести к созданию яблочного рынка, который на сегодняшний день в РК не существует. «Сейчас все происходит довольно хаотично. Я считаю, что у нас не развито товарное производство яблоч. Есть определенное количество фермеров — каждый из них сам по себе занимается этим бизнесом. Нет инфраструктуры, собственных фруктохранилищ. Поэтому на сегодняшний день очень сложно говорить о промышленном производстве яблоч. Более того, сейчас на оптовом рынке только 20% составляют отечественные производители, все остальное — это импорт», — делится директор компании «Alma Prodex». Урожай с садов хранится на фруктохранилище в Чемолгане, а реализация товара происходит через собственные товарные сети.

«Искусственное» банкротство не спасет недобросовестных предпринимателей

Артем Борисов

Многие предприятия, чтобы избежать серьезных налоговых проверок, объявляют себя банкротами. Однако такой прием, как уверяют налоговики, не станет палочкой-выручалочкой для недобросовестных предпринимателей. Но проблему, из-за которой предприниматели вынуждены прибегать к банкротству, просто давлением на бизнес не решить

Многие недобросовестные налогоплательщики для того, чтобы скрыть совершенные налоговые правонарушения, а также во избежание проведения налоговых проверок с нежелательными последствиями, прибегают к организации «искусственного» банкротства собственного предприятия. Однако, пояснили налоговики, это не поможет избежать проверок.

Для пресечения такой возможности налоговым департаментом города Алматы проводятся комплексные налоговые проверки всех налогоплательщиков, признанных судом банкротами.

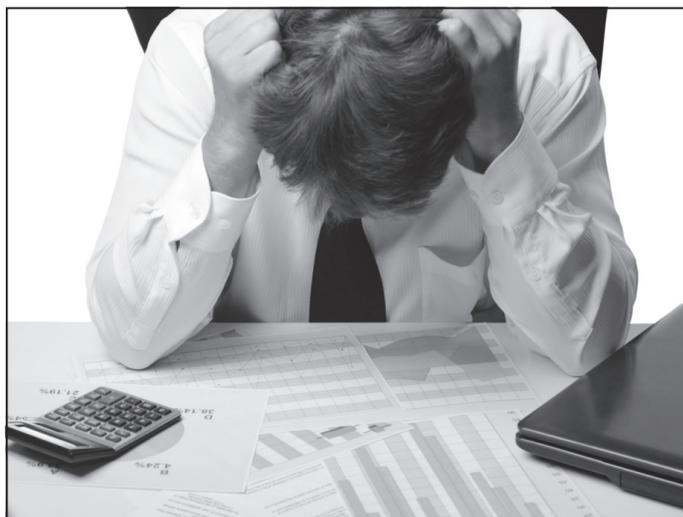
С начала текущего года в отношении предприятий «банкротов» назначены 112 налоговых проверок, на сегодняшний день завершено 38 из них.

По их результатам органами финансовой полиции в отношении 6 налогоплательщиков с признаками преднамеренного и ложного банкротства возбуждены уголовные дела.

По другим налогоплательщикам продолжается анализ полученных сведений, готовятся материалы для передачи в правоохранительные органы.

В настоящее время на рассмотрении налогового департамента города Алматы находятся материалы в отношении 336 налогоплательщиков-банкротов.

К примеру, компания «МВК Distribution» по решению суда признана банкротом в связи с непогашением налоговой задолженности на сумму 23 млн тенге. В ходе



проведения налоговой проверки установлены многочисленные факты взаиморасчетов с сомнительными поставщиками (лжепредприятиями), изъяты кассовые документы об оплате наличными деньгами якобы за полученные услуги от компании «При Ласт» на общую сумму 240 млн тенге.

По результатам экспертизы установлено, что подписи на первичных документах не принадлежат директору ТОО «При Ласт», а также согласно протоколу допроса установлено, что он денежные средства от ТОО «МВК Distribution» не получал.

Департаментом финансовой полиции города Алматы в отношении директора ТОО «МВК Distribution» возбуждено уголовное дело.

Вообще, главной целью любого банкротства является избавление от долгов и попытка сохранить субъект бизнеса.

В этом плане очень примечательна история с английским футбольным клубом «Портсмут», который в феврале 2010

года был объявлен банкротом. Гонконгский бизнесмен Балрам Чайнрай, последний владелец «Портсмута», не смог найти нового покупателя на проблемный футбольный клуб. Причины случившегося тривиальны — это чрезмерные расходы на трансферы игроков и особенно их зарплаты, совершенно не соответствующие реальным возможностям «Портсмута», даже с учетом доходов от трансляции матчей премьер-лиги.

Долги клуба составляли 60 млн фунтов стерлингов. «Портсмут» был передан в конкурсное управление, чтобы избежать ликвидации клуба с 1 марта 2010 года из-за просрочки налоговых выплат в размере 12,1 млн фунтов.

В конце концов 10 апреля 2013 года «Портсмут» официально перешел в руки объединения болельщиков Portsmouth Supporters Trust. Сумма сделки составила 3 млн фунтов стерлингов.

Есть в практике банкротства и такая фишка, как помощь со стороны государства.

В начале июня 2009 года к подобной форме банкротства прибегла американская компания General Motors, официально заявив о банкротстве и обратившись к администрации США за защитой от кредиторов в рамках главы 11 Кодекса законов о банкротстве.

Банкротство происходило в рамках плана правительства Барака Обамы, который предложил автоконцерну избавиться от «плохих» активов, сохранив за собой лишь «хорошие». В результате 10 июля 2009 года была создана новая независимая компания General Motors Company. Старая GM (General Motors Corporation) была переименована в Motors Liquidation Company.

В конце 2010 года GM провел публичное размещение акций, ставшее одним из крупнейших в истории. В ходе размещения правительства США и Канады, ставшие основными акционерами при банкротстве в 2009 году, реализовали свои акции на общую сумму \$23,1 млрд. И таких банкротств в мировой практике достаточно много.

Даже поверхностный анализ показывает, что первой целью любого банкротства является сохранение субъекта предпринимательства в том или ином виде, а второй — избавление от долгов и оздоровление финансового состояния.

В цивилизованном рынке невыплата налогов и долги скрыть практически невозможно, поэтому, объявляя о банкротстве, «Портсмут» и General Motors, что очень важно, не ведут никакой двойной игры. Так как так четко и ясно прописана процедура банкротства, субъекты предпринимательства, если нет иной возможности, охотно на это идут. И если субъект полностью проходит всю процедуру, то получает желанное избавление от долговых и налоговых обязательств.

В отличие от опыта в цивилизованных странах, казахстанские компании воспринимают банкротство как возможность уйти от налогообложения, скрыть операции, которые не всегда являются легальными. То есть в условиях, когда правовая база банкротств не до конца сформирована, казахстанские предприниматели выбирают его как избавление от контроля со стороны госорганов.

10 МЕЖДУНАРОДНЫЙ PR-ФОРУМ
“ГЛОБАЛЬНЫЕ КОММУНИКАЦИИ И ЛОКАЛЬНЫЕ ВЫЗОВЫ”

Алматы, Казахстан
4-5 июня 2014 г.

Совместно с IPRA (Международной ассоциацией по связям с общественностью)

Организаторы: PG Communications, НАС

При поддержке: СБЕРБАНК, Chevron, Shell, air astana, Beeline

Подробности: prforum.kz
Тел.: +7 (727) 264-66-89, 264-67-37 моб: +7 701 757 84 34,
E-mail: prforum14@pressclub.kz

ПЕРВЫЙ МЕЖДУНАРОДНЫЙ БИЗНЕС-САММИТ
RETAIL BUSINESS KAZAKHSTAN 2014

5 и 6 июня
отель “Достык”,
г. Алматы

Будущее современной розничной торговли в Казахстане: европейские стандарты или свой путь?

Пленарные сессии • Диспуты • Круглые столы • Семинары • Выставка • Зона нетворкинга
Кофе-брейки • Бизнес-ланчи • Торжественный галаужин с музыкальной программой

Контакты для регистрации:
+7-727-303-41-33, +7-707-996-02-98 elena@mogo.kz

www.b2bcg.ru

■ Александр Ступков, JWT Казахстан: этические границы в рекламе будут размываться

Виктория Говоркова

Игроки казахстанского рынка рекламы говорят о том, что в этом году рекламные бюджеты если и не будут сокращены, то во многом перераспределены. Телевидение пока еще останется лидирующим каналом коммуникации, при этом все большую роль будут играть средства диджитал-рекламы. Какие еще тренды будут определять развитие рынка, почему отечественную рекламу до сих пор считают однообразной и унылой и нужна ли нашим рекламщикам специализированная площадка для обмена идеями в интервью «Капитал.kz» рассказал Александр Ступков, креативный директор JWT Казахстан.



Какие наиболее яркие события 2013 года на отечественном рекламном рынке вы могли бы отметить?

Прошлый год пролетел на удивление быстро и чем-то особенно ярким не запомнился. К сожалению, в Казахстане рекламное сообщество атомизировано, нет национального рекламного фестиваля, специализированной прессы, нет в принципе площадок для обсуждения и «меряния» идеями. Поэтому информацию мы получаем либо общаясь с «заклятыми друзьями» из конкурирующих агентств, либо напрямую из СМИ. Но одно событие стоит отметить – это кампания Kaspi bank с Антоном Бандерасом. Не скажу, что это великолепно сказалось на образе банка, но шума было много.

Это, конечно, своего рода прецедент, хотя из звезд ранее еще была реклама с участием Жерара Депардье. Насколько, на ваш взгляд, эффективно привлечение звезд мирового уровня в отечественные рекламные кампании?

Казахстан, как бы нам ни хотелось говорить про нашу страну только хорошие вещи, все равно остается периферией и не изоблаван появлением таких звезд. В Москве или Киеве, городах нашей бывшей «большей родины», по дороге из аэропорта понимаешь, что в течение ближайшего месяца как минимум десять звезд приедут сюда с концертами. У нас такого нет.

Насколько это эффективно с точки зрения продаж – я не знаю, с точки зрения эффекта по привлечению внимания – это, безусловно, хорошо, особенно, если правильно подать.

К примеру, с Жераром Депардье какого-то значимого PR-эффекта не было – пригласили актера, он отработал и на этом дело закончилось. С Бандерасом все было по-другому. Мы видели, что была предкампания, все было в курсе, назначен день съемок, пригласили народ, он с удовольствием поучаствовал в съемках – это, безусловно, на уровень выше.

Как мне кажется, Kaspi bank свой бренд все-таки улучшил, вообще это один из основных рекламодателей на банковском рынке, с очень грамотными и продуманными коммуникациями. Но у них появилась та же проблема, которая в свое время возникла у Beeline. Когда стилистика одна и та же, как бы круто это ни было, уже даже смену «картинок» не замечаешь. Бандерас чуть-чуть этот улей разворочил.

А эффективность рекламы оценивается только в деньгах?

Много есть критериев. Конечная точка – это продажи, деньги. Можно также оценивать количество контактов – сколько человек это увидело, можно измерять общественное мнение – то есть человек может этот товар пока не покупать, но положительно к нему относиться. Это база будущих потребителей, у которых сформировано потребительское отношение к товару.

Вы назвали одну из самых ярких рекламных кампаний. А можете привести примеры неудачных кампаний?

Я не хотел бы говорить о коллегах, но крупных фейлов не было. Хотя, что мы подразумеваем под фейлом? Ужасный дизайн – каждый пятый билборд, попадание не в ту целевую аудиторию или непонятная коммуникация – тоже чуть ли не каждый второй.

Беда Казахстана в том, что рекламная индустрия все еще развивается. Конечно, с каждым годом становится все лучше и профессиональнее, но процесс совершенства бесконечен.

Какие тренды будут определять развитие рекламного рынка Казахстана в текущем году?

Мне кажется, что главный тренд, особенно в связи с девальвацией тенге, останется в прошлом, а именно – основной упор на эффективность коммуникаций. «Бить по площадкам» уже мало кто может себе позволить, и каждый клиент будет стремиться получить от своего бюджета максимум эффекта.

Бюджеты в тенге должны остаться прежними, но, принимая во внимание, что цены на размещение, производство и другие услуги, как правило, корректируются с курсом доллара, можно сказать, что они уменьшатся.

Если посмотреть на шорт-листы фестивалей рекламных роликов, какие свежие идеи, ориентиры можно отметить?

Я бы не ограничивал рекламные фестивали только роликами, тем более что телесмотрение, особенно в развитых странах, сильно снижается. Но если говорить обобщенно, то наблюдается 2 ключевых тренда. Во-первых, размываются этические границы, теперь можно говорить буквально обо всем и показывать все. Особенно если речь идет о нишевых товарах.

Во-вторых, все большую роль в коммуникациях начинают играть средства диджитал-рекламы. Особенно это касается глобальных брендов, когда удачный интернет-проект становится доступным буквально в любой точке мира.

Мы, находясь на периферии, пока не ощущаем эти вещи, у нас это еще трендом не стало ни расчленение, ни стирание гендерных границ, ни постановка под сомнение института семьи.

То есть вы считаете, что года через два-три все эти вещи придут к нам?

Нет, я думаю, это произойдет позднее. Раньше мы бежали вприпрыжку за западными ценностями, а сейчас не то чтобы в них разочаровались, просто мы стали понимать, что они не настолько хороши, как были поданы. Общество уже оценивает – а что же нам оттуда могут дать? У нас вырабатываются антитела, но это касается каких-то базисных вещей, а что-то все равно просачивается, достаточно посмотреть на наши киноафиши.

По вашему мнению, когда казахстанские ролики достигнут такого уровня, что смогут завоевывать призовые места на фестивале «Канские львы»?

Там ведь тоже все не так просто, кто-то кого-то лоббирует, победы достигаются теми, чья мировая сеть правит на рынке в этом году. Но есть и исключения – на каждом фестивале принято вытаскивать в шорт-листы никому не известные агентства.

Пока я ни про одну из своих работ не могу сказать, что хотел бы ее туда отправить, у меня есть собственные фильтры.

Кстати, если говорить об этических нормах. Как вы можете прокомментировать появившуюся недавно рекламу компании Alser с использованием георгиевской ленты и фразой: «Мы за ценю не стоим»?

К подобным вещам отношусь достаточно безразлично, хоть и рекламщик. Сама тема победы очень неоднозначная, пафос, который нагнетается в обществе – это перебор, но и такие слоганы в рекламе – тоже перебор. Шутите на такие темы в кругу друзей, ведь это очень тонкие вещи.

Еще один интересный кейс – билборды-тизеры с надписью «Для банков мы пустое место». Как вы его оцените?

Расскажу, что ждал я от этого тизера. Я думал, что это какая-то социальная программа, которая инициирует закон, или некое общественное движение, а оказалось, что это реклама депозита одного из банков. Самый главный минус – билборды привнесли достаточно, чтобы поднялся скандал и городская администрация была вынуждена попросить их убрать.

Как это сказалось на банке – мне кажется, скорее плохо, но для узнавания – скорее хорошо.

Не секрет, что нашу рекламу многие оценивают как очень скучную, унылую, однотипную. Почему рекламодатели не восприимчивы к каким-то дерзким креативным идеям, баня рискнуть и ограничиваются баннерами, промо-сайтами, какими-то классическими механизмами?

Речь не о восприимчивости, а о рисках. Каждый рекламщик хочет сделать что-то с «вау» эффектом, но оно либо не по контексту, либо не совсем коррелирует с целями и задачами. То есть по сути существует два полюса: то, что хочет агентство, и то, что хочет клиент. Плюс опасения, что не поймут, не догадаются, будет раздражать и все это скажется на бизнесе, на продажах. Мы всегда ищем разумный компромисс.

В любом процессе разработки креатива половина успеха – четко поставленные задачи. Не всегда клиент способен копнуть глубже своей собственной проблемы, чтобы дать агентству исчерпывающий бриф. Очень часто мы начинаем работать, делается первый вброс, и уже проделанная работа является неким фактором по уточнению задач по брифу.

И главное противоречие как раз и заключается в том, что клиенты к нам приходят за «вау» идеями, но это воплощается в то, что мы имеем. К примеру, есть один жилой комплекс, по которому в прошлом году мы участвовали в тендере и придумали для него, как нам кажется, очень хорошую идею, но тендер проиграла. Была проведена рекламная кампания, но клиент почему-то решил снова вернуться к нам. Мы взяли бриф в работу, но что бы ни предлагали – все не нравилось. В конце концов сели и решили четко определить критерии, и клиент предложил: «Помните, нам тогда ваша идея понравилась...». Пришлось ее возродить.

Вы сказали, что у казахстанских рекламщиков нет специализированных площадок для обмена идеями. А почему бы вам не создать такую?

А были бы такие, был журнал Advertising, был портал «О рекламе». У меня подозрение, что это нам самим не нужно. Нас не настолько много на этом рынке, все друг друга знают. И клиентов не настолько много, и денег, чтобы все это

на профессиональном уровне можно было обсуждать. Мы еще не достигли такой критической массы, чтобы нам нужно было свое очень высоко профессиональное издание. Потому что все, что было до этого, это любительство, такая ярмарка тщеславия.

Я сейчас не назову местных экспертов на нашем рынке, чьи колонки я бы читал с интересом. Мы все одинаковые, с примерно одинаковым профессиональным уровнем, «задают планку» зарубежные специалисты, которые сегодня очень востребованы рынком.

Давайте поговорим о некоторых сегментах рекламы, начнем с телевидения. Сейчас многие просто отключают эфирное телевидение, оставляя сам телевизор только для просмотра фильмов. Это уже складывающийся тренд?

Это абсолютно четкий тренд, но в определенном социальном кластере. Большинство телевизоров все-таки смотрит, и рейтинги это подтверждают. Ведь практически в каждой семье есть подросток или студент, познавший все прелести интернета и который уже никогда не будет смотреть телевизор, а вот его папа и мама по-прежнему телезрители.

Когда к вам обращаются рекламодатели с целью запустить рекламную кампанию на всю республику, вы делаете разные предложения для регионов и для Астаны и Алматы?

Есть система рейтингов, пусть они далеки от идеала, но если мы говорим о товаре массового спроса, то должны понимать, что кроме телевидения у нас нет других инструментов, чтобы эти задачи по количеству контактов реализовать. Узкие и точечные коммуникации – это блажь, чтобы потешить свое самолюбие. Телевизор и билборды выигрывают по эффективности.

А как вы относитесь к стрит-арту?

Это клево! С точки зрения эффективности, это все, конечно, находится в пределах погрешности, но такие вещи делать нужно. Я восхищаюсь теми людьми, которые делают это по собственной инициативе.

А на работу в свое агентство взяли бы такого энтузиаста, креативного паренка с горящими глазами, увлеченного граффити?

Паренек с горящими глазами – это не профессия. Агентский штат в последнее время это коллектив людей, который должен обладать просто дичайшей производительностью, многие люди «закрывают» собой сразу несколько направлений. Такой паренек может пригодиться, только я боюсь, что глаза скоро потухнут, потому что он не будет каждый день рисовать граффити, будет делать что-то в рамках, возможно, скучных брифов, которые приходят от клиентов. Плюс, он должен уметь что-то еще.

По вашим оценкам, не замедлила ли свой темп роста интернет-реклама?

На казахстанском рынке сейчас наблюдается очень странный тренд – в деньгах интернет-реклама растет, но очень сильно стагнирует в качестве. Клиент не готов рисковать и вкладываться в интересные диджитал-проекты, как правило, все ограничивается обычной «баннеркой» и SMM-присутствием, но безусловный хит – это фотоконкурсы! Наши партнеры, компания DASM Interactive, только за последние 2 года организовала около 12 фотопро젝тов для своих клиентов.

Могли бы вы привести несколько удачных, эффективных примеров-историй инвестирования в инструменты цифровой рекламы?

Мой самый любимый кейс – это Red Bull Stratos. По классификации это скорее не Digital, а Phygital. Онлайн-трансляцию уникального прыжка из стратосферы австрийца Феликса Баумгартнера посмотрело более 8 миллионов человек. Фотография спортсмена, сделанная сразу после приземления, и размещенная на странице бренда на Facebook набрала 500 тыс. лайков, 70 тыс. репостов и 15 тыс. комментариев, а подписчиками страницы стали 32 миллиона человек. Другими словами, бренд поднялся на недосягаемую высоту и в прямом, и в переносном смысле. Отличный кейс!

Есть ли в кейсах вашей компании удачные примеры интерактивной рекламы?

Обобщенно ответ на этот вопрос уже прозвучал ранее, но если рассмотреть наше агентство, то ситуация следующая – есть масса интересных идей, которые не воплотились в реальные проекты. В то же время интернет-реклама и диджитал-коммуникации – это неотъемлемая часть практически любой рекламной кампании, но, как правило, все ограничивается баннерами, промо-сайтами и другими классическими механизмами.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ТОУОТА ИНВЕСТИРУЕТ В АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ КОМПЛЕКС РК

Компания Toyota Tsusho Corporation готова расширить свое присутствие в Казахстане, инвестируя в агропромышленный комплекс республики. Об этом шла речь в ходе 47-го заседания управляющих Азиатского банка развития (АБР). Глава представительства Toyota Tsusho Corporation в Казахстане Такуя Ичихаши призвал «соратников по бизнесу» последовать примеру Toyota – инвестировать в Казахстан. «У нас есть замечательные возможности для работы в Казахстане. Казахстан находится в центре Евразии. Вокруг Казахстана находится столько стран, которые растут и обладают большим потенциалом роста. Поэтому будут огромные возможности для устойчивого развития, если мы будем инвестировать в Казахстан, и мы в это верим», – сказал он. В целом, в ближайшее время в инвестиционном сегменте Казахстана ожидается заметное оживление. Зарубежные компании проявили к проектам в РК повышенный интерес. Заседание управляющих АБР стало хорошей возможностью для презентации Казахстана как привлекательной страны для иностранных инвестиций. (kapital.kz)

ЗАПРЕТ НЕКУРИТЕЛЬНЫХ ТАБАЧНЫХ ИЗДЕЛИЙ

Национальный центр проблем формирования здорового образа жизни Министерства здравоохранения Республики Казахстан (НЦПФЗО) поддержал инициативу мажлиса по введению в РК запрета некурительных табачных изделий. В Алматы прошла пресс-конференция на тему: «Профилактика употребления психоактивных веществ, включая некурительные табачные изделия», посвященная Всемирному дню борьбы с курением, сообщает пресс-служба НЦПФЗО. По данным центра, для снижения потребления табачных изделий среди населения Казахстана рабочей группой мажлиса по разработке Кодекса РК «О здоровье народа и системе здравоохранения» принят запрет производства, продажи и распространения некурительных табачных изделий, который вызвал критику любителей, продвигающих данную продукцию. «Несмотря на поддержку большинства депутатов мажлиса – членов рабочей группы данного запрета, некоторые лоббисты считают данное решение неправильным. По их мнению, шахтеры остро нуждаются в сноте и насаве во время работы под землей. Однако на деле, ситуация с жеванием насава и снюса шахтерами обратная», – сказано в пресс-релизе центра, распространенном в среду. Спикеры конференции во главе с НЦПФЗО выразили полную поддержку решения депутатов мажлиса по введению запрета некурительных табачных изделий на территории РК. (Kazakhstan Today)

ФИНАНСИРОВАНИЕ ОБРАЗОВАНИЯ

Казахстан достиг показателя стран Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) по финансированию сферы образования. Об этом в ходе брифинга в ЦДК сообщил депутат Мажлиса Парламента РК Валхан Бишимбаев. «В Казахстане делается все, чтобы в сфере образования и подготовки кадров мы приближались к индикаторам стран ОЭСР. На сегодня около 4% ВВП тратится на образование, в странах ОЭСР – 4,5%. То есть, мы уже почти пришли к этим показателям», – сказал В. Бишимбаев. По его данным, за последние 7-8 лет финансирование образования в Казахстане удвоилось и достигло 1,5 трлн тенге. «Наша задача – найти причины для решения дисбаланса в сфере образования, чтобы работодатель и производство, образование работали в одном ключе, были тесно связаны. Нам надо такую систему создать, при которой представители образования и работодатели несли бы равную ответственность за подготовку кадров, чтобы предприниматели вкладывали средства. В ведущих странах такие вложения достигают до 30%, а у нас – около 1%», – подытожил мажлисмен. («Казахинформ»)

РЕЙТИНГ КАЗАХСТАНА ВЫШЕ, ЧЕМ В РОССИИ

В этой связи можно говорить об устойчивом развитии Казахстана. Об этом в среду на совещании в Алматы сообщил председатель Национального банка РК Кайрат Келимбетов. Так, международное рейтинговое агентство Fitch Ratings подтвердило долгосрочный рейтинг дефолта эмитента в иностранной и национальной валютах Казахстана на уровне BVB+ и A-, со стабильным прогнозом. Fitch отметило «сильный государственный баланс, с низким уровнем долга и тот факт, что Казахстан является третьим по объему чистых суверенных иностранных активов (42% от ВВП) в категории BVB». По мнению агентства, 6%-ный рост реального ВВП в 2013 году был одним из самых высоких среди стран в категории BVB. Рост экономики с 2012 года был в основном связан с ростом потребительского сектора, в отличие от экспорта, который стагнировал. Fitch ожидает некоторое замедление роста в 2014 году из-за низкого роста потребительского сектора в результате «удара по доходам населения вследствие девальвации и низкого роста банковского кредитования». «Суверенный рейтинг Казахстана выше, чем российский суверенный рейтинг, при том, что они (в России – прим. Kapital.kz) больше нефти продают. Чего не скажешь о казахстанских банках. У них гораздо ниже суверенный рейтинг. В России наоборот – у банков рейтинг достаточно близок к суверенным. Это все говорит о том, что достаточно устойчиво развивается экономика. К 1 мая цифры в целом позитивные», – отметил Кайрат Келимбетов. (kapital.kz)

Кредиты

Сумма до 150 000 000 ₸

Реальное решение финансового вопроса

Залоговые потребительские кредиты

ВТБ

Вам нужны деньги? Но возникли трудности с подтверждением доходов? Мы предлагаем простой способ решить вопрос – кредиты под залог недвижимости или авто.

В зависимости от Вашего залога, максимально возможная сумма кредита до 150 млн. тенге.

Лицензия АФН РК 1.1.259 от 22.05.2009 г.

☎ 5050 – бесплатно, www.vtb-bank.kz

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

РК В ЧИСЛЕ 50 СТРАН-ЛИДЕРОВ ПО ТРЕМ РЕЙТИНГАМ

В Глобальном индексе конкурентоспособности Всемирного экономического форума Казахстан улучшил свою позицию на 1 пункт и занял 50 место из 148 стран. Об этом министр экономики и бюджетного планирования РК Ерболат Досаев сказал в ходе брифинга в Службе центральных коммуникаций. Ерболат Досаев отметил, что Казахстан занимает переходную позицию от второй стадии эффективного развития к высшей третьей стадии инновационного развития, где более высокий удельный вес придается факторам эффективности и инновационного развития. По результатам рейтинга Всемирного банка Doing Business Казахстан занял 50 место среди 189 стран, улучшив свои позиции на 3 пункта. Улучшение позиций Казахстана в рейтинге произошло за счет сокращения времени регистрации компаний в Центрах обслуживания населения, а также благодаря внедрению ускоренной процедуры регистрации собственности. Также Казахстан вошел в 20-ку лидеров по регистрации собственности и уровню налогообложения. В рейтинге мировой конкурентоспособности Международного института развития менеджмента (IMD) РК на 34 месте среди 60 участников. При этом страна незначительно снизила свои позиции на 2 пункта. В Индексе развития человеческого потенциала ПРООН Казахстан занял 69 место из 186 стран мира, снизив свои позиции на 1 ступень. Казахстан входит в группу стран с высоким уровнем человеческого развития. В Индексе восприятия коррупции Transparency International Казахстан занял 140 место среди 177 стран, ухудшив свою позицию на 7 пунктов. Снижение позиций Казахстана связано как с падением оценки страны на 2 балла по сравнению с прошлым годом, так и с изменением методики расчета Индекса восприятия коррупции в 2013 году для более полного отражения в динамике изменений ситуации с коррупцией в оцениваемых странах. В Индексе экономической свободы Heritage Foundation наблюдается улучшение позиций Казахстана на 1 пункт – 67 место из 185 стран. Основную роль в улучшении сыграли показатели «Свобода предпринимательства» (54 место, улучшение на 11 позиций), «Монетарная свобода» (113 место, улучшение на 15 позиций) и «Свобода инвестиций» (132 место, улучшение на 8 позиций). Таким образом, по трем международным рейтингам Казахстан уже вошел в число 50-ти стран-лидеров, по двум рейтингам в числе 70-ти (67 и 69 места) и по одному находится на 140 месте. (kapital.kz)

ДОХОДЫ КАЗАХСТАНЦЕВ УВЕЛИЧИЛИСЬ

Среднедушевые номинальные денежные доходы населения Казахстана в марте 2014 года, по предварительным данным, составили 60 178 тенге, увеличившись по сравнению с соответствующим месяцем 2013 года на 9,4%, реальные денежные доходы повысились на 3%, указывается в сообщении Грентства РК по статистике. Согласно статданным, лидирующие позиции по размерам среднедушевых денежных доходов в марте этого года занимают Атырауская и Мангистауская области, города Алматы и Астана, где данный показатель превысил среднереспубликанский уровень в 1,7-2,2 раза, пишет КазТАГ. В числе самых низкодоходных регионов отмечены Южно-Казахстанская, Жамбылская и Алматинская области, где величина доходов населения составила 60,8-79% от республиканского уровня. (kapital.kz)

НОВЫЙ РЕЙС «УСТЬ-КАМЕНОГОРСК – НОВОСИБИРСК»

Новый авиамаршрут «Усть-Каменогорск – Новосибирск» будет запущен с 11 июня, сообщает информационный центр Восточно-Казахстанской области. «Самолеты Bombardier CRJ 200 авиакомпании «SCAT» начнут выполнять авиарейсы «Усть-Каменогорск – Новосибирск – Усть-Каменогорск» с частотой два раза в неделю (среда, воскресенье), – говорится в распространенном сообщении. Отмечается, что время прибытия и отлета организованы таким образом, что в Новосибирск можно успевать прилетать ко второй половине рабочего дня, а вечером возвращаться обратно. Из Усть-Каменогорска самолет вылетает в 12.20 по местному времени, а обратно в 15.10 по времени Астаны (по новосибирскому времени в 16.10). Полет займет 1 час 15 минут. Стоимость билета от 27 тысяч до 37 тысяч тенге. Как пояснили в областном акимате, авиарейсы будут выполняться на воздушных судах Bombardier CRJ 200 вместимостью пассажиров до 50 мест. («Новости-Казахстан»)

ОКОЛО 14 ТЫС. КАРДИО- ХИРУРГИЧЕСКИХ ОПЕРАЦИЙ ПРОВЕЛИ В РК В I КВАРТАЛЕ 2014 ГОДА

За первые три месяца текущего года в Казахстане было проведено около 14 тыс. операций на сердце. «В медицинских организациях страны за 3 месяца текущего года было проведено 13 752 кардиохирургические операции, из них на открытом сердце – 2558 операций», – сообщила пресс-служба Министерства здравоохранения РК сайту Primeminister.kz. Как отмечают в ведомстве, данный вид высокотехнологической медицинской помощи активно развивается в регионах. Так, из всех операций на открытом сердце свыше половины проведены в региональных клиниках, передает Kazakhstan Today. По информации Минздрава, за указанный период на открытом сердце при врожденных пороках органа у детей проведено 562 операции. (Kazakhstan Today)

Чем грозит упрощение доступа сельчан к льготным кредитам?



Андрей Кириллов

Правительство стремится увеличить объемы кредитования села для того, чтобы на местах сформировать разветвленную инфраструктуру бизнеса. Именно она должна создать благоприятные условия для роста всей казахстанской экономики. Однако это «палка о двух концах»: упрощая доступ к кредитам, мы можем ослабить всю финансовую систему Казахстана

Фонд финансовой поддержки сельского хозяйства изменил условия кредитования. Это вызвано изменениями в действующем законодательстве, а также совершенствованием кредитных продуктов для расширения доступа сельчан к льготным кредитам.

В программе «Микрокредитование по программе занятости – 2020» предусмотрено расширение целевого назначения и целевой группы. До 5 млн тенге увеличена сумма займа для клиентов, погасивших ранее полученные микрокредиты, а также для участников, реализующих проекты в опорных селах.

В программе «Кәсіпкер» расширены виды деятельности – предусмотрено кредитование сельскохозяйственных и не сельскохозяйственных видов бизнеса на селе. В связи с пожеланиями потенциальных заемщиков с 3 до 1 млн тенге уменьшена минимальная сумма займа. По программе кредитования в рамках соглашения с Исламским банком развития из-за отсутствия спроса закрыт кредитный продукт «Салам». В то же время возможности по кредитному продукту «Мурабаха» расширены: с \$25 тыс. до 33 тыс. увеличена максимальная сумма займа. При этом в связи с увеличением валютного риска, с 9,5 до 11% выросла ставка доходности, эффективная ставка не превышает 11,3% годовых. Внесены изменения и в программу «Жылжай» по кредитованию на развитие мини-теплиц. В связи со спросом и пожеланиями потенциальных клиентов минимальная сумма займа для одного заемщика уменьшена с 3 до 1,5 млн тенге.

Все это делается, чтобы увеличить количество заемщиков к 2020 году до 100 тыс. человек, при этом улучшая качество кредитного портфеля. По большому счету, любые льготные кредиты могут создать огромные проблемы для всей экономики. Об этом можно судить по конкретному факту – льготным

кредитам, которые предоставлялись в Беларуси. Еще в 2000 году указом белорусского президента были введены льготные кредиты на жилищное строительство. При этом величина кредита определяется согласно нормативам стоимости готового жилья и не должна была превышать 100% для жилья не полностью достроенного потребительских качеств, но готового к эксплуатации. Для многодетных семей и граждан, проживающих в населенных пунктах с населением до 20 тыс., это в основном сельская местность – 95%. Максимальный срок, на который предоставлялись льготные кредиты, не должен превышать 20 лет (для граждан, постоянно проживающих и работающих в населенных пунктах с численностью населения до 20 тыс. человек, и для многодетных семей – 40 лет).

Плата за пользование этими кредитами была установлена в размере 5% годовых (для граждан, постоянно проживающих и работающих в населенных пунктах с численностью населения до 20 тыс. человек, и для многодетных семей – 1% годовых).

Понятно, что такие льготные кредиты оказались очень востребованными. А со всем востребованным обычно происходит метаморфозы: из-за большого спроса в данном сегменте процветают коррупция, местничество. Зачастую деньги не доходят до тех, кому они предназначались. И потому летом 2012 года условия по льготным кредитам ужесточили.

Кстати, что касается льготных кредитов, то Международный валютный фонд (МВФ) уже давно нас предупреждает этим делом особо не увлекаться. В 2010 году МВФ отмечал, что применяемый в Казахстане сегментированный подход к решению проблемы необслуживаемых кредитов (НОК) посредством выделения льготных кредитов определенным секторам экономики оказался неэффективным для преодоления трудностей и может и далее приводить к возникновению переколов на рынке. Еще тогда, в 2010 году, МВФ отмечал, что «острая фаза кризиса завершилась, однако банковский и корпоративный секторы не восстановились полностью, и восстановление их устойчивости является главным приоритетом». Несмотря на наличие большого объема банковской ликвидности и некоторый прирост депозитов, значительный объем НОК создает постоянный фактор риска для капитала банков. И этот прогноз до сих пор актуален.

Проблемы в банковской системе так и не решены, тогда как власти собираются бросить банки второго уровня на усиление кредитования села. Так что в перспективе, если кредитование села наберет обороты, кредитные риски для банков второго уровня могут еще более усилиться.

Реформа дорожного движения: благо или бег по кругу?

Аманжол Сагындыков

Реформа дорожного движения, затеянная властями, призвана снизить аварийность на дорогах, сделать поездки безопасными, а водителей – дисциплинированными. Кое-что, конечно, изменится, но чтобы перемены были глубинными, нужно обеспечить равенство всех перед законом

С конца апреля размеры штрафов за нарушение правил дорожного движения выросли в среднем в 2-3 раза. Эти нововведения уже внесены в Административный кодекс и применяются полицией.

Депутаты, которые проголосовали за Административный кодекс, уверены, что повышение штрафов снизит аварийность на дорогах. Но с ними не согласны автолюбители, полагающие, что высокие штрафы лишь увеличат размеры поборов.

Однако власти не ограничатся только повышением размера штрафов. Так, в ноябре 2014 года вступит в силу новый Закон «О дорожном движении». С этого момента появятся новые водительские права, в которых будет семь категорий и шесть подкатегорий, будет запрещено разгоняться свыше 100 километров в час на трассах, где нет бетонных разделителей, и наносить на автомобили аэрографику.

Еще одно нововведение, позволяющее оплачивать штрафы в первые сутки после нарушения с 50-процентной скидкой и в первую неделю с 30-процентной, начнет действовать лишь с 1 января 2015 года. Предполагается, что новый Кодекс об административных правонарушениях примет к этому времени.

Когда в январе текущего года во время правительственного часа в мажлесе министр внутренних дел Казахстана Калмуханбет Касымов отчитался об аварийности на дорогах, многие поначалу опешили. Так, по словам министра, количество дорожно-транспортных происшествий, по сравнению с прошлым годом, выросло на 65% и достигло 21,5 тыс. На дорогах погибло 3 037 человек и почти 50 тыс. получили ранения.

Понятно, что с выросшей аварийностью необходимо как-то бороться. Как заявил главный полицейский, правительство планирует увеличить количество камер фиксации нарушений на дорогах. Кроме того, будут внедряться информационные системы контроля над дорожным движением «Перекресток». Но это только одна составляющая борьбы. Другая составляющая – увеличение размеров штрафов. Согласно новым поправкам, внесенным в Кодекс об административных правонарушениях, за превышение допустимой скорости и за остановку в неположенном месте, разворот в запрещенном месте, создание затора на перекрестке административный штраф вырос в 2 раза и составил 10 МРП (18 520 тенге), парковка в неустановленном месте до 20 МРП (37 040 тенге). 3 года лишения права управления транспортным средством грозит водителям, управлявшим транспортным средством в состоянии опьянения, а также за отказ от освидетельствования, за совершение ДТП в состоянии опьянения – 5 лет (ранее 4 года).

В принципе, властям, если принять во внимание и другие меры, в частности, ограничение скорости и скидки на штрафы, нельзя отказать в комплексном подходе к проблеме роста аварийности на дорогах.

Как считают некоторые депутаты и эксперты, рост штрафов может спровоцировать рост коррупции в рядах полиции. По большому счету, Казахстан и после 1 января 2015 года, когда намечается введение скидок на штрафы, будет вынужден идти по российскому пути. То же самое – ужесточать ответственность нарушителей, оснащать автомобили видеокameraми и увеличивать количество «скрытых проверок» полицейских.

По идее предела ужесточению ответственности нарушителей ПДД нет. Так, например, в Китае расстреливают наркоторговцев, и там практически нет наркомании, а в Узбекистане дают 15 лет за угон машины – и там практически нет угонов. Но идти по этому пути опасно. Можно, как в Китае и Узбекистане власть в крайности, что нецелесообразно, если Казахстан хочет остаться цивилизованной страной.

Что же касается видеонаблюдения или модернизации технического оснащения полиции, то и здесь не все гладко. Кто сегодня может дать гарантию, что полицейский, оснащенный самыми последними достижениями техники, станет меньше брать? Никто.

Что касается «скрытых проверок», то и они малоэффективны, пока нет изменений в сознании полицейских. То есть от контроля одними недобросовестными полицейскими других недобросовестных полицейских ничего не поменяется. Вывод очевиден: вместо того чтобы увеличивать штрафы, тратить деньги на видеонаблюдение, модернизацию полиции и «скрытые проверки», лучше обеспечить равенство всех перед законом. Люди поверят правительству, если в один прекрасный день оштрафуют крупного чиновника, водитель которого нарушил ПДД, и это будет постоянной практикой.

20-я Юбилейная Центрально-Азиатская Международная Выставка

ГОРНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, ДОБЫЧА И ОБОГАЩЕНИЕ РУД И МИНЕРАЛОВ

20 лет
miningworld
CENTRAL ASIA

17-19 Сентября 2014 | КЦАС «Атакент» Алматы • Казахстан

www.miningworld-centralasia.com

Организаторы: Iteca

За дополнительной информацией, пожалуйста, обращайтесь в Iteca (Алматы)
Тел./Факс: +7 727 258 34 34
Email: mining@iteca.kz

ВПЕРВЫЕ В КАЗАХСТАНЕ
КОНФЕРЕНЦИЯ 3D-ПЕЧАТИ И СКАНИРОВАНИЯ

3D PRINT CONFERENCE ALMATY

НА МЕРОПРИЯТИЕ 3D PRINT CONFERENCE НУЖНО ПОЙТИ, ЧТОБЫ УЗНАТЬ:

- О НАСТОЯЩЕМ И БУДУЩЕМ ИНДУСТРИИ 3D-ПЕЧАТИ И СКАНИРОВАНИЯ;
- КАК 3D-ПЕЧАТЬ И 3D-СКАНИРОВАНИЕ МОЖЕТ ПОМОЧЬ ВАШЕМУ БИЗНЕСУ;
- ОБ ИННОВАЦИЯХ В ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ПРОЦЕССАХ И СФЕРАХ ПРИМЕНЕНИЯ 3D-ПЕЧАТИ;
- КАК, ГДЕ И НА ЧЕМ МОЖНО ЗАРАБОТАТЬ.

29 МАЯ

КОНФЕРЕНЦ-ЗАЛ ГОСТИНИЦЫ «КАЗАХСТАН» ПР. ДОСТЫК, 52/2, Г. АЛМАТЫ

+77 17 27 27 447
WWW.3D-CONF.KZ

«Internet Avenue» – ВОЗМОЖНОСТЬ НАЛАДИТЬ СОТРУДНИЧЕСТВО

Данияр Молдабеков

«Можно потратить много денег на обучение, много времени на понимание механизмов заработка в интернете, но при этом не уметь делать сам бизнес», – считает Шавкат Сабиров, президент Интернет-ассоциации Казахстана. По мнению г-на Сабирова, международная выставка «Internet Avenue» и должна исправить ситуацию. Целью мероприятия является обмен опытом среди участников – интернет-компаний. По словам Дастана Мусаева, вице-президента Торгово-промышленной палаты РК, выставка пошла на пользу не только бизнесу, но и посетителям, которые воочию увидели, как работает та или иная компания. На выставке, помимо известных компаний, таких как Lamoda, Satu.kz, холдинг Choco Family и т.д., представлены и новички отечественного рынка, которые стремятся набрать обороты.

Шавкат Сабиров полагает, что «Internet Avenue» – единственная возможность для бизнесменов, работающих в Сети, познакомиться друг с другом и завести деловые отношения. «Internet Avenue» как раз дает такой шанс для бизнесменов интернета – выйти на офлайн-арену со своим товаром или услугой, показать посетителям преимущества своего бизнеса, попробовать и научиться проводить бизнес-встречи с реальными клиентами или партнерами, завести новых партнеров, найти инвестора, если хотите», – говорит эксперт.

Помимо основной задачи на форуме затрагивались и социальные темы. «Есть ли у наших детей будущее в интернете? Опасности и потенциал Сети» – эту тему на суд участников представила «Интернет-ассоциация Казахстана», и «Интернет в помощь людям с повышенными потребностями» – ее для обсуждения предложило Министерство труда и социальной защиты населения РК.

В ходе дискуссии по теме потенциальной опасности интернета для детей и подростков участники обсудили, как уберечь несовершеннолетних от нежелательного



контента в Сети. Для этого в Казахстане существует сайт Safekaznet.kz. По словам руководителя проекта Александры Чернявской, за прошлый год на рассмотрение поступило 612 сообщений, более 50% – это информация об оскорблениях и травле, около 27% касаются разизма и национализма, 15% сообщили о мошенничестве в интернете, 6% – это люди, которые столкнулись с пропагандой и публичным оправданием терроризма, клеветой и нарушением тайны частной жизни.

Также на «Internet Avenue» выступили специалисты из России: Александр Коняхин из компании Mail.RuGroup представил

инструменты продвижения в социальной сети «Мой Мир», Руслан Байбеков, представитель компании SeoPult, рассказал, какой должна быть «посадочная» страница, Элеонора Никифорова из ExpertSender – об инструментах емейл-маркетинга. Специалисты прочитали свои доклады и поучаствовали в дискуссии. Состоялись разговоры по вопросам e-commerce с участием представителей компаний Ticketon, Wikimart, Besmart, интернет-магазина Alser.kz, а также дискуссия по вопросам инновационных грантов с директором Центра администрирования инструментов поддержки АО «Национальное агент-

ство по технологическому развитию РК». По словам Шавката Сабирова, таких выставок должно быть как можно больше. Тогда, считает эксперт, путем выбора и конкуренции пойдет и интернет-бизнес. «У всех нас должен быть выбор между разными мероприятиями при разных организаторах, должен быть шанс оценивать выставки или конференции каждый год, чтобы в конечном итоге понять, что хорошо, а что плохо. Уверен, что с каждым следующим годом организаторы «Internet Avenue» будут проводить выставку еще лучше и не будут повторять ошибок прошлого года», – подытожил эксперт.

SAP планирует вырасти в Казахстане на 50%

Олег Ни

В Казахстане большой спрос на технологии со стороны государства и нацкомпаний – это на сегодняшний день крупнейшие клиенты компании SAP. Об этом в рамках SAP Форума Алматы рассказал Павел Гонтарев, управляющий директор компании по странам СНГ.

Планы у SAP на текущий год в нашей стране с точки зрения ожиданий достаточно амбициозные – ожидается рост на уровне 50%. Это, по словам Павла Гонтарева, связано с тем, что многие национальные компании уже стоят на пороге бизнес-трансформаций, но проекты в них еще не стартовали. В качестве стратегических отраслей до 2015 года в SAP Казахстан выделяются государственный сектор, нефтяную и газовую промышленность, банковский сектор, транспорт и энергетику, а также металлургию.

«Высокий внутренний спрос, в сочетании с увеличением добычи нефти, восстановлением производства и сельского хозяйства подтверждает нашу уверенность в том, что Казахстан и дальше будет играть ведущую роль в регионе СНГ: рост экономики страны на уровне 6% ВВП в 2013 году показывает, что курс на инновации и активное применение современных методов и инструментов управления оправдывает себя. Мы рады, что количество клиентов SAP в Казахстане стабильно растет, а проекты, которые мы выполняем для госсектора, крупных и быстроразвивающихся компаний, охватывают весь спектр наших решений: от классических решений по управлению предприятиями до инновационных сервисов в области «больших данных», мобильности, облачных технологий, создания бизнес-сетей», – отметил Павел Гонтарев.

По словам Максима Ламскова, управляющего директора SAP Казахстан и Центральной Азии, сегодня доступ к опыту и экспертизе SAP все чаще получают компании, работающие в сегменте среднего бизнеса. И хотя традиционно считается, что продукты SAP доступны не каждому, по его мнению, следует ориентироваться не только на цену продукта, но и на его эффективность.

В Казахстане компания запустила ряд инновационных проектов. В их числе решение в области электронной коммерции, мобильного банкинга. В 2013 году компания продолжила развитие в РК партнерской экосистемы: количество партнеров выросло с 25 до 28, число консультантов достигло 800, 150 консультантов прошли обучение по программе развития партнерской экспертизы.

В рамках форума состоялась церемония награждения инновационных проектов,

реализованных в компаниях и госструктурах Казахстана. Победителей отметили в пяти номинациях.

Министерство финансов Казахстана стало обладателем награды «Успешное внедрение крупнейшего комплексного решения в министерстве финансов на территории стран СНГ».

Награду «Успешное внедрение первого на территории стран СНГ решения по стратегическому управлению в государственном секторе» получило ТОО «Центр Электронной Коммерции».

В номинации «Самое быстрое успешное внедрение SAP ERP» победа была отдана ТОО «Петрочайна Интернешнл Казахстан»: проект комплексной автоматизации бизнес-процессов казахстанского представительства китайской нефтегазовой компании был реализован в сжатые сроки – 3 месяца.

Награду «За стремление к инновациям» получила национальная компания по транспортировке нефти АО «КазТрансОйл». В 2013 году компания успешно внедрила инновационное решение SAP HANA.

Номинация «Максимальная автоматизация бизнес-процессов на платформе SAP среди компаний среднего масштаба» вручена компании «Евразия Групп Казахстан» за успешный масштабный проект по интеграции решений SAP: ERP, CRM, BusinessObjects Planning and Consolidation (BPC).

Украинские события спровоцировали всплеск дезинформации

Данияр Алимбаев

Тема украинского кризиса стала одной из самых остро обсуждаемых на XII Евразийском медиафоруме в Астане. Во время открытия председатель организационного комитета ЕАМФ, вице-спикер Мажилиса Парламента РК Дарига Назарбаева выразила мнение о том, что освещение и обсуждение последних событий в Украине стало наглядным примером негативных проявлений в социальных сетях.

«Посмотрите ленты новостей за апрель. События в Украине породили цунами дезинформации, львиная часть которой распространяется через социальные сети и блоги. В Турции заблокировали YouTube и Twitter, которые позже и разблокировали. Острейшие дискуссии не прекращаются до сих пор. В России Государственная дума приняла в первом чтении законопроект, приравняющий блогеров к СМИ. Эмоциональное обсуждение этого решения разворачивается у нас на глазах», – сказала г-жа Назарбаева.

По ее мнению, общество должно защищаться от потока дезинформации в социальных сетях. «Ничто не разрушает общество так, как безответственность. Популярнейшие социальные сети нередко, особенно в периоды кризиса, превращаются в поле словесной брани и серьезных обвинений и непрекращающиеся истерики. Об-

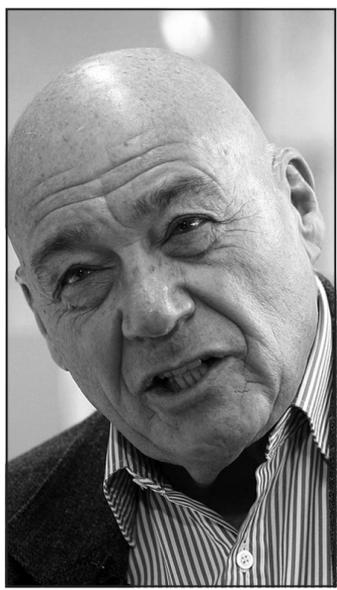
щество должно, просто обязано научиться себя защищать от этого электронного вируса помешательства. Не запрещать, но защищать. Это чрезвычайно важная тема», – подчеркнула Дарига Назарбаева.

В свою очередь известный российский телеведущий Владимир Познер отметил, что нарастающую напряженность между США и РФ, связанную с украинскими событиями, нельзя называть идеологической борьбой.

«Большинство из нас выросли и жили в годы холодной войны. Это было опасно, но благодаря тому факту, что две оппонировавшие стороны обладали ядерным оружием, худшего не случилось, и не давало странам нападать друг на друга, был сдерживающий эффект. Сегодня опять идут разговоры о холодной войне. Я бы сказал: нужно быть осторожней с терминологией. Холодная война была результатом идеологии, борьба за умы мира», – сказал Владимир Познер.

Сегодня, по мнению телеведущего, в мире наблюдаются более опасные процессы.

«Существует серьезная, растущая напряженность между бывшими оппонентами холодной войны – Соединенными Штатами Америки и Россией. Но это уже не идеология. Это совершенно другой вопрос. Своего рода это даже важнее... В старые плохие времена мир выстраивал-



ся или за одной, или за другой стороной, а сейчас этого больше нет. Сегодня много стран, которые говорят каждая за себя. Китай ни за кем не стоит, Индия ни за кем не становится, то же самое с Аргентиной, с Бразилией. И если продолжать по цепочке, то увидим, что уже больше нет неких единых фронтов. И это опасно. То, что происходит на Украине, затмевает большинство событий. Хотя очень много другого – в Ираке, Сирии, Иране, Северной Корее, Китае, и этот список очень длинный», – отметил г-н Познер.

Экс-спикер палаты представителей конгресса США (1995-1999 гг.) Ньют Гингрич в ходе приветственной речи также затронул тему украинского кризиса. В частности, он считает, что Владимир Путин не является демонической фигурой, которая может развязать третью мировую войну. «Мне кажется, что сегодня в мире нет эффективных моделей того, к чему мы стремимся прийти. Я надеюсь, что президент Путин тоже вздохнет глубоко, немного отступит и позволит нам тоже подумать», – подчеркнул он.

Американский эксперт отметил, что РФ располагает сотнями единиц атомного оружия. «Это не Ирак, не Афганистан. Это великая страна с огромными возможностями, и она, наверное, тоже имеет свое понимание вещей», – считает экс-спикер палаты представителей конгресса США.

Однако в современном мире большие опасения вызывает агрессия, проявляемая со стороны Китая, отметил эксперт. «Глядя на сегодняшнюю планету, нам всем необходимо признать, что стратегически потенциально более неприятно смотреть на китайскую агрессивность, чем на российскую. Даже решение китайского суда арестовать японское судно... У Китая в паспорте международных в его территории включены острова Вьетнамские, Филиппинские, Японские. Это растущая мощная и довольно неуклюжая держава. Нам понять нужно, как с такого рода проблемами мы будем справляться», – сказал Ньют Гингрич.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ВЫСТАВОЧНЫЙ КОМПЛЕКС

«АСТАНА ЭКСПО-2017»

Выставочный комплекс «Астана ЭКСПО-2017» будет возведен за два с половиной года, сообщил в среду советник председателя правления АО «Национальная компания «Астана ЭКСПО-2017» Канат Тлемисов. «У нас срок – 31 декабря 2016 года, к этому моменту мы должны закончить все объекты (выставочного комплекса)», – сказал Тлемисов на брифинге в Службе центральных коммуникаций. В пресс-релизе, распространенном перед брифингом нацкомпанией, указывается, что строительство 26 объектов выставочного комплекса национальная компания выполнит в течение 26 месяцев. По словам Тлемисова, в число объектов выставочного комплекса входят международные, корпоративные и тематические павильоны, жилые комплексы, школа, детский сад, гостиница, конгресс-холл, конференц и пресс-центры, ЭКСПО-офис, Энерджи-холл, коммерческие и торговые зоны, крытый город, ЭКСПО-плаза и художественный центр. «В настоящее время ведутся подготовительные работы по устройству ограждений земельного участка, временных дорог и по пересадке зеленых насаждений... в июне этого года начнем забивать сваи, заливать бетон», – отметил советник предправления нацкомпания. В свою очередь директор департамента архитектуры АО «НК «Астана ЭКСПО-2017» Канат Мукашев пояснил, что через месяц, в июне нынешнего года начнется строительство национального павильона Казахстана. «Это уникальный архитектурный объект авторства всемирно известного американского бюро Adrian Smith + Gordon Gill Architecture», – уточнил он. Национальный павильон Казахстана будет представлять собой круглую сферу диаметром 80 метров и, по замыслу организаторов, должен стать символом международной специализированной выставки ЭКСПО-2017. Выставочный комплекс «Астана ЭКСПО-2017» будет располагаться на территории в 173,4 гектара в окружении главных транспортных артерий столицы Казахстана – проспекта Кабанбай батыра и проспекта Орынбор к востоку и западу, внутренней кольцевой улицы Хусейн бен Талала к северу, улицы Турау Рыскулова – к югу. Основная фаза строительства запланирована на 2015 и 2016 годы, с начала 2017 года страны-участники начнут работы по монтажу и обустройству своих павильонов. (ИА «Новости-Казахстан»)

РАЗВИТИЕ

ТУРИЗМА В РК

В ходе заседания правительства Асет Исекешев отметил, что нужно пересмотреть подходы к туризму. «Туризм должен стать приоритетным сектором экономики. Пора выводить туризм из социальной сферы и категории непрофильных активов. Туристская отрасль может развиваться быстрее, чем растет ВВП, а одно рабочее место в туризме обходится в 10 раз дешевле, чем в производстве. Туризм в мировой экономике – один из ведущих создателей рабочих мест, создает свыше 75 млн рабочих мест в мире. Каждый 11-12 чел. работает в сфере туризма. Международный туризм обеспечивает занятость, прежде всего, молодежи и женщинам», – подчеркнул глава Мининдустрии и новых технологий. По мнению Исекешева, мультипликативный эффект туризма – благодаря инициации спроса вызывает необходимость развития многих удовлетворяющих этот спрос производств, которые участвуют в обслуживании туристов (транспорт, легкая промышленность, сельское хозяйство и т.д.). На долю туризма в мировом ВВП, с учетом мультипликативного эффекта приходится 9,4%. «При этом потенциальные быстрорастущие рынки – Китай, Россия, Индия, Ближний Восток – рядом и проявляют интерес к нашей стране. Нужно только открыть границы, создать более качественную туриропродукт и проводить более интенсивную маркетинговую политику. Развитие туризма по масштабам и уровню вовлеченности государственных органов может быть сопоставлено с вопросами такой сферы как развитие малого бизнеса. У значительной части государственных органов должны появиться самостоятельные задачи и ключевые показатели в области туризма. МИД, Минкультуры, МООС, Агентство спорта и, конечно, акиматы, должны представить свои подходы к развитию своих зон ответственности в данной отрасли. Соответствующие органы пересмотреть свои отраслевые приоритеты ФНБ Самрук-Казына и Байтерек», – отметил в своем выступлении министр. (kapital.kz)

МСБ И ЭНЕРГОСЕТИ

Депутаты мажилиса одобрили в первом чтении законопроект «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты по вопросам организации контроля и надзора за работой объектов электроэнергетики». Согласно заключению комитета, законопроект направлен на совершенствование государственного контроля и надзора за работой объектов электроэнергетики, улучшение технического состояния энергетического оборудования объектов электроэнергетики, повышение ответственности энергопроизводящих и энергопередающих организаций за работу в осенне-зимний период, защиту широкого круга потребителей электрической и тепловой энергии, обеспечение качества оказываемых энергетическими предприятиями услуг. Кроме того, проектом закона вводятся ограничительные меры в сфере экспорта и импорта электрической энергии в случаях ее дефицита либо профицита в единой электроэнергетической системе Республики Казахстан. «В Закон «Об электроэнергетике» предлагаются следующие дополнения и изменения: первое – снижение административных барьеров. Реализация законопроекта исключает государственный контроль за техническую эксплуатацию теплоиспользующих установок потребителя. Кроме того, получение разрешения на подключение к электрическим сетям электроустановок потребителей предусмотрено изменить свыше 100 киловатт до 200 киловатт», – сказал заместитель премьер-министра, министр индустрии и новых технологий Асет Исекешев, представляя законопроект на пленарном заседании мажилиса. (ИА «Новости-Казахстан»)

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ИЗМЕНЕНИЯ В ПЕНСИОННОЙ СИСТЕМЕ

Пенсионная система Казахстана претерпит изменения на каждом из 3-х уровней, сообщила министр труда и социальной защиты населения РК Тамара Дуйсенова. «Сегодня в Казахстане функционирует 3-уровневая пенсионная система, ее участниками являются государство, работодатели и работники. Мы эту систему оставляем, но будут внесены изменения на каждом уровне», – сказала Тамара Дуйсенова на брифинге в Службе центральных коммуникаций при президенте РК во вторник. Она пояснила, что базовая пенсия предоставляется государством из республиканского бюджета лицам, достигшим пенсионного возраста независимо от трудового стажа и заработной платы. В текущем году она равна 50% величины прожиточного минимума, то есть 10 450 тенге. «Предлагается базовую пенсию назначать в зависимости от трудового стажа или участия в пенсионной системе», – добавила министр. Она сообщила, что так называемое первое поколение пенсионеров – те, кто вышел на пенсию до 1998 года – при трудовом стаже 20 лет будут получать 70% от величины прожиточного минимума, а те, кто имеют 35 лет стажа – 100% базовой пенсии. К примеру, человек вышел на пенсию в 1998 году и получает сегодня 32 182 тенге, из них 22 732 – это солидарная пенсия и 10 450 базовая. «Этот человек будет получать 22 тыс. солидарной пенсии плюс 20 900 тенге базовой пенсии, так как он имеет 42 года стажа, и рост его пенсии составит 131%, или 43 тысячи тенге», – продолжила Тамара Дуйсенова. Между тем второе поколение пенсионеров, то есть те, у кого имеется стаж до 1 января 1998 года, а также участие в накопительной пенсионной системе после 1998 года, также будут получать, как и пенсионеры первого поколения, но с учетом всего стажа работы. «Мы в совокупности берем этот стаж, и за 40 лет этот человек будет получать тоже 100% базовой пенсии, и у него рост будет составлять 32%. Вместо 10 450 будет получать 20 900», – сказала глава ведомства. По ее сведениям, такие же изменения коснутся и лиц, которые будут выходить на пенсию до 2043 года – третье поколение пенсионеров. «Для них тоже базовая пенсия будет зависеть от стажа и участия в пенсионной системе», – подчеркнула Тамара Дуйсенова. Как сообщила, президент Казахстана Нурсултан Назарбаев поручил правительству разработать концепцию модернизации пенсионной системы до 2030 года. (kapital.kz)

В АЛМАТЫ РАСТЕТ СПРОС НА МНОГОКВАРТИРНОЕ ЖИЛЬЕ

По наблюдениям аналитиков kn.kz, на рынке вторичного жилья Алматы в период с 28 апреля по 4 мая 2014 года во всех сегментах рынка произошли изменения: цены остались на уровне среднестатистической погрешности расчетов. Исключения составили многоквартирные квартиры, средние цены на которые выросли на 13,8%. Самым дорогим вторичным жильем в южной столице по-прежнему остаются квартиры элит-класса. Цена квадратного метра в них равна \$3 тыс. 106 (574,6 тыс. тенге). Средняя цена единицы площади в целом по городу составила \$2 тыс. 111 (372 тыс. тенге). Средняя цена квадрата «дорогого» жилья в целом по городу проследживается на уровне \$2 тыс. 580 (477,3 тыс. тенге), а «дешевое» – \$1 тыс. 542 (285,3 тыс. тенге). (kapital.kz)

КАЗАХСТАНЦЫ БОЛЬШЕ ПОЛОВИНЫ НАКОПЛЕНИЙ ХРАНЯТ В ВАЛЮТЕ

Объем инвалютных вкладов населения за квартал увеличился на треть – с 1,7 трлн до 2,2 трлн тенге, подсчитал Ranking.kz. По итогам марта текущего года в инвалюте размещено более 54% от всего портфеля розничных вкладов. В декабре 2013 года удельный вес инвалютных вкладов населения не превышал 44%. Жители мегаполисов предпочитают хранить деньги в свободно конвертируемой валюте. В Алматы в инвалюте размещено почти 65% розничных вкладов, в Астане – 56%. Для сравнения: в Северо-Казахстанской области в инвалюте размещено всего 32% розничных вкладов, в Восточно-Казахстанской – 34%. (kapital.kz)

ДБ «БАНК ХОУМ КРЕДИТ» ВЫПЛАТИТ ДИВИДЕНДЫ

ДБ «Банк Хоум Кредит» планирует направить около половины чистой прибыли, заработанной в 2013 году, на выплату дивидендов. «Базовая прибыль на простую акцию банка по итогам 2013 года составила 194 тыс. 898 тенге 25 тиынов. Банк ранее не выпускал привилегированных акций. Банк планирует выплатить дивиденды по своим простым акциям 13 мая 2014 года», – отметили в банке. Чистая прибыль ДБ «Банк Хоум Кредит» за 2013 год достигла отметки 12,3 млрд тенге. В 2012 году банк был менее прибыльным – 9,6 млрд тенге. Не исключено, что этот год розничный банк может закрыть с более низкими показателями по прибыли, чем в 2013 году. Давление на прибыль розничных банков будет оказывать меры регулятора, некоторые из которых уже вступили в силу. С февраля 2014 года в каждом банке ежегодный рост беззалоговых займов не должен превышать 30%. До инициативы регулятора банки активно наращивали портфель необеспеченных кредитов. Некоторые банки за год увеличили объем таких займов в разы. ДБ «Банк Хоум Кредит» за год нарастил объем кредитов, выданных денежными средствами в 2 раза с 38 млрд до 78 млрд тенге. Объем выдач банком займов через кредитные карты вырос в 24,5 раза: с 35,4 млн тенге в 2012 году до 870,1 млн тенге в 2013 году. (kapital.kz)

Ласло Кённид: «Развитие лечебно-оздоровительного туризма – непростая задача»

Ирина Лукичева

Власти города Хевиза, расположенного вокруг уникального природного озера в Венгрии, не жалуют средств на развитие своего курорта. Сегодня в приоритете – туристы из Казахстана и Азербайджана. Ласло Кённид, вице-мэр Хевиза, в эксклюзивном интервью «Капитал.kz» рассказал о том, как можно организовать сотрудничество между Казахстаном и Венгрией в туристской отрасли, а также дал несколько советов о том, как развивать туризм в нашей стране.

– Какую поддержку оказывают венгерские власти городу-курорту Хевиз? Каков ежегодный размер инвестиций в курорт и куда именно направляются эти деньги?

– Хевиз с населением 5 тыс. человек является самым развитым курортом в Венгрии (у нас в стране более 1000 термальных источников). Государство предоставляет городу самые крупные субсидии по сравнению с другими венгерскими курортами. Также мы получаем дотации от Европейского союза – сегодня предусмотрена такая поддержка для лечебно-оздоровительных предприятий с большим количеством занятых. Инвестиции в город составляют примерно 1 млн евро ежегодно. Эти деньги расходуются на маркетинговую деятельность, развитие местной инфраструктуры, создание и внедрение новых познавательно-развлекательных программ для туристов. Недалеко от Хевиза есть международный аэропорт Шармеллек (больше известный как Флай Балатон), который тоже получает финансовую поддержку для своего развития. – Он расположен близко к озеру Балатон и нашему курорту и принимает туристов из многих стран мира.

– Какой доход получил курорт Хевиз в 2013 году за счет туристов?

– Туристы платят обязательный налог за каждые сутки пребывания. Благодаря этим сборам Хевиз получает 2,5 млн евро в год. Другие поступления в городскую казну – те же налоги от частных фирм, работающих в городе. Почти половину прибыли город тратит на свое дальнейшее развитие.

– Можете ли вы сказать, сколько казахстанских туристов побывало на курорте Хевиз в прошлом году?

– Точное количество казахстанских туристов, отдохнувших в нашем городе, указать не могу. По нашим данным, в прошлом году здесь побывало всего 150 человек. Конечно, это немного. Но, думаю, имеющаяся статистика не соответствует действительности, так как многие туристы прибывают в город через туристические компании, да и отели могут регистрировать русскоговорящих гостей как граждан России или Украины.

– Вы активно сотрудничаете с Россией и Украиной по увеличению потока туристов. Как вы планируете работать с Казахстаном?

– Наши городские власти уже не тратят деньги на продвижение курорта в России и Украине. В этих странах Хевиз очень хорошо известен сегодня и спрос на него достаточно высок без рекламы. Поэтому



мы решили сосредоточить внимание на Казахстане. Вторая страна, которая также привлекает нас, – Азербайджан. На «заоевание» рынка в этих двух странах направляется пока немного средств. В этом и следующем году городские власти планируют потратить примерно по 50 тыс. евро. Правда, помимо указанных «бюджетных» затрат, немалые средства в привлечение туристов вкладывают сами отели, туроператоры и турфирмы. Для развития интереса к курорту мы участвуем в туристских выставках в Казахстане.

– В Европе много разных курортов медицинского направления. Например, известный курорт Карловы Вары. Как вы справляетесь с конкуренцией?

– Карловы Вары – не наши конкуренты, потому что у Хевиза совсем другая специализация. Приоритетным направлением здесь является восстановление опорно-

двигательного аппарата. Термальное озеро, которое находится в нашем городе, – единственное в мире по своим свойствам и составу. Благодаря хорошо развитой инфраструктуре лечебно-оздоровительных учреждений Хевиз – высококлассный бальнеологический курорт и одновременно – тихий европейский городок. Все отели находятся в частной собственности и имеют лицензию на право пользования термальной водой. Еще раз хочу акцентировать внимание, что другие курорты не являются нам конкурентами – озеро Хевиз не имеет аналогов в природе.

– Подскажите, пожалуйста, в какую сумму обойдется отдых в Хевизе продолжительностью 10 дней для одного туриста без авиаперелета?

– Средняя стоимость пребывания туриста в течение такого периода при его размещении в стандартном двухместном

номере на условиях полупансиона (завтрак и ужин), включая осмотр врача и 10 оздоровительных процедур, составит примерно 1300 евро. Но, оговорюсь, что это достаточно приблизительно, так как цена зависит не только от категории отеля, но и от времени года.

– Как вы думаете, можно ли облегчить процедуру оформления и получения виз в консульстве Венгрии?

– Сегодня венгерское консульство выдает визы еще в 9 европейских государствах из Шенген зоны. Это достаточно много, соответственно, не хватает рабочих рук. Насколько мне известно, сейчас идет дополнительный набор сотрудников для оформления и выдачи виз.

– В Казахстане тоже есть термальные источники. Правда, плохо развита инфраструктура, отели не соответствуют желаемому качеству сервиса. Дайте, пожалуйста, совет: как привлечь иностранных туристов? Что для этого нужно сделать?

– Я знаю, что около Алматы есть термальные источники. Развитие лечебно-оздоровительного туризма – непростая задача. Страны, которые желают развивать туризм, всегда приглашают специалистов из Европы и Америки – тех, кто уже давно работает в этой отрасли и имеет собственный опыт. Насколько мне известно, недавно Китай приглашал на один туристский проект экспертов и специалистов из Англии, которые руководили процессом, но работу выполняли исключительно местные кадры.

Мой совет: пригласите зарубежных специалистов. Это не вопрос денег, а зарубежный опыт, который может быть использован в Казахстане. Это первые 50% успеха. Вторые 50% успеха достигаются за счет обучения казахстанских студентов иностранных преподавателями. Нужно готовить местные кадры, которые бы знали язык и умели работать по европейским стандартам.

Со своей стороны мы готовы внести предложение по развитию туризма в Казахстане и Венгрии. Мы очень хотим, чтобы какой-нибудь город в Казахстане стал городом-побратимом нашему курорту Хевиз. Может быть, это будет тоже термальный курорт. Например, у Хевиза есть город-побратим в России – Пятигорск.

Я заметил, что некоторые слова на казахском и венгерском языках означают одно и то же. Например, слово «алма» – яблоко – имеет одинаковый перевод. Я впервые в Казахстане и только здесь, участвуя в выставке, услышал об историческом родстве наших народов, поэтому считаю важным для дальнейшего развития дружественных отношений определить город-побратим. Если таковой будет в Казахстане, мы сможем активно делиться имеющимся опытом, обмениваться специалистами, организовывать образовательные выездные семинары для врачей. И таким вот образом укреплять исторические связи и увеличивать обоюдный туристский поток.

Буду очень признателен вашим читателям за ответные инициативы по выбору «брата» для Хевиза и редакции вашей газеты – за их отправку в адрес нашей мэрии. Со своей стороны обещаю не затягивать процесс «статусного» оформления.

5000 туристов из Казахстана ждут на Иссык-Куле летом

Ирина Лукичева

Иссык-Куль полностью готов к летнему туристскому сезону, сообщили власти Кыргызстана. «Мы готовы к приему отдыхающих, никаких проблем возникнуть не должно. Безопасность гостей будет обеспечена в полной мере. В этом году мы ожидаем большое количество туристов», – цитирует КирТАГ Эмильбека Каптагаева, полномочного представителя правительства в Иссык-Кульской области.

Но Дмитрий Кручинин, менеджер по туризму компании AZIMUT TRAVEL, считает, что на данный момент отели и пансионаты еще не готовы к приему гостей. При этом он отметил, что, по всей видимости, свою готовность выразили представители только круглогодичных зон отдыха. В основном это санатории. Казахстанские турфирмы сообщили, что официальное открытие сезона на озере Иссык-Куль намечено на 13-15 июня.

Цены на проживание и питание по этому направлению остались на том же уровне в долларовом эквиваленте, что и в прошлом году. Однако, с учетом девальвации в Казахстане, цена на проживание для казахстанцев все же увеличилась на 20%. Трансфер с недавних пор стал дороже на 16%. Это связано с тем, что дизельное топливо выросло до 115 тенге за литр. Авиабилеты из Алматы на Иссык-Куль и обратно составляют примерно \$180 – \$250 на туриста.

«Эти 20% от девальвации пошли на продукты и топливо. В Кыргызстане цены повысились, как и у нас. К примеру, в прошлом году дизельное топливо можно было купить за 102 тенге, сегодня 115 тенге. Также в соседней республике растут налоги и электричество», – прокомментировал Илья Смирнов, менеджер по туризму туристического агентства «Премьер».

Условно все пансионаты на побережье озера Иссык-Куль можно разделить на три категории: стандарт и эконом-класс, премиум-класс и VIP-класс. Стоимость за-

висит от даты заезда, от номера и условий проживания. К примеру, номер стандарт и эконом-класса обойдется казахстанцу вместе с питанием от \$24 до \$33 в сутки. Цены на проживание в отеле премиум-класса варьируются от \$25 до \$60 с человека. В VIP-классе примерная стоимость номера в сутки составляет \$90, а цена в коттедже – от \$225 до \$550.

Казахстанские турагентства отметили, что в прошлом году был большой поток туристов. «Ежедневно выезжало 5-7 автобусов, а в праздники и выходные доходило до 11 автобусов. В основном туристы ехали в отели и пансионаты категории люкс и полулюкс (премиум-класс и VIP-класс), то есть по иссык-кульским меркам это 5 и 4-звездочные отели. На данный момент мы продали уже более 20 путевок. Ценовой сегмент от 7000 тенге на человека в сутки с питанием. Наши туристы также

предпочитают более высокий класс размещения», – говорит Дмитрий Кручинин.

В свою очередь Илья Смирнов отмечает: лето в прошлом году было холодным. «Из-за этого сезон сократился. В прошлом году из Казахстана выехало 3500 человек. При этом были востребованы люкс-отели и отели среднего класса. Казахстанцы хотят, чтобы в номере были все удобства, и чтобы номер был поновее. Номера в эконом-отеле берут плохо, так как наши туристы разбалованы сервисом. Мы прогнозируем, что в новом летнем сезоне количество туристов из Казахстана на Иссык-Куль составит 5000, как это было в 2012 году», – говорит Илья Смирнов.

В Кыргызстане гарантируют безопасность. В этой связи на время туристического сезона будут созданы 15 передвижных постов от Кордая до Каракола. Эти пункты направлены на профилактику до-

рожно-транспортных происшествий. Вместе с тем во время летнего туристического сезона 2014 года патрулировать Иссык-Кульский район будут около 150 курсантов академии МВД. «К охране правопорядка на территории Иссык-Кульской области будут привлечены около 150 курсантов академии МВД КР. Они будут распределены по пансионатам, расположенным в Иссык-Кульском районе», – сообщили КирТАГ в областном УВД. Будут созданы пять групп быстрого реагирования по три человека в каждой, им выделят автомобили. «К охране правопорядка привлекут и сотрудников ППС, в основном всех задействуют в Чолпон-Ате и Бостери, где скапливается основное количество туристов. В других районах правопорядок обеспечит личный состав УВД района. Также будут привлекаться добровольные наружные дружины», – добавили в ведомстве.



EUR/USD	1.3527	▼ 1,13%	USD/JPY	100,9851	▼ 1.65%	USD/CHF	0,9015	▲ 0,49%	USD/CNY	6.0610	▲ 0,19%	USD/RUR	35,4502	▲ 2,3%
---------	--------	---------	---------	----------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	---------	---------	---------	--------

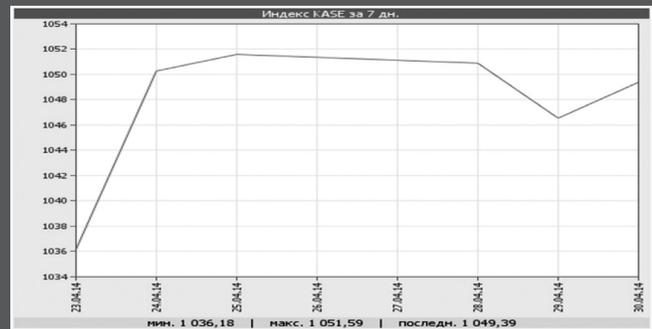
Изменение в процентах за неделю

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▼	▲	▼	▼
-0.41%	0.37%	-0.60%	-2.31%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMBB	1,309	-2.29%	-3.5%	-12%	-13%
PTC	1,132	-2.31%	-4.4%	-16%	-22%
S&P	1,868	-0.51%	-0.3%	3%	1%
DJIA	16,351	-0.41%	-0.3%	2%	-1%
NASDAQ	4,307	-0.63%	-1.0%	3%	4%
DAX	9,308	0.46%	-2.9%	-2%	-3%
FTSE	6,686	-0.06%	-2.0%	0%	-1%
Hang Seng*	21,917	-1.59%	-1.7%	1%	-4%
Shanghai*	1,989	-0.60%	-3.4%	-5%	-5%
Nikkei-225*	14,894	-2.17%	3.4%	3%	-7%
S&P фьюч.*	1,863	-0.10%	-0.3%	3%	2%

* Данные по состоянию на 08:32 МСК

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	108.0	0.37%	-0.9%	0%	-3%
WTI	100.0	-1.08%	-3.2%	0%	1%
Золото	1,349	0.69%	1.1%	4%	13%
Серебро	20.8	0.13%	-1.5%	3%	7%
Никель	15,516	0.62%	2.6%	10%	10%
Медь	6,492	-2.54%	-8.4%	9%	-12%

Информация предоставлена директором Представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай

Официальные курсы валют

Данные на 15 мая 2014 года
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	168.97	▲
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	306.17	▲
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	1.83	
1 БРАЗИЛЬСКИЙ РЕАЛ	BRL / KZT	81.43	▼
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	49.57	▲
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	182.06	▲
1 ЕВРО	EUR / KZT	251.68	▼
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	166.14	▲
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	29.09	▼
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.37	▼
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	647.67	▲
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	72.93	▼
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	59.94	▼
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	5.10	
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	48.54	
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	144.95	▼
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	86.06	▲
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	8.01	▼
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	15.83	▲
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	27.78	▼
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	206.37	▼
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	17.63	▼
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.78	▲

Отдел продаж «Под ключ». Зачем нужна CRM-система?



Руслан Еренчин, эксперт по построению системы продаж и привлечению клиентов консалтинговой компании «Бизнес-Технологии», www.upsale.kz

Достаточно новый термин для казахстанских предпринимателей все чаще стал звучать в бизнес-кругах. Аббревиатура CRM часто можно услышать в вопросах, касающихся увеличения продаж и эффективности работы с клиентами. Но только само это слово мало понятно для предпринимателей и практически ничего не говорит о возможностях автоматизации отдела продаж. Сегодня поговорим о трендах в автоматизации процессов продаж клиентским базам.

Что такое CRM?

Система управления взаимоотношениями с клиентами (CRM, CRM-система, сокращение от англ. Customer Relationship Management) – прикладное программное обеспечение для организаций, предназначенное для автоматизации стратегий взаимодействия с заказчиками (клиентами), в частности, для повышения уровня продаж, оптимизации маркетинга и улучшения обслуживания клиентов путем сохранения информации о клиентах и истории взаимоотношений с ними, установления и улучшения бизнес-процессов и последующего анализа результатов.

Другими словами, CRM – это программа, которая интегрируется в отдел продаж. В данной программе продажные фиксируют события в работе с определенным клиентом. В базе программы хранится информация о всех клиентах, о всех обращениях клиентов, а также история коммуникаций с клиентом. Краткое резюме переговоров, текущий статус клиента, история продаж клиенту, дата следующего касания с клиентом и др. CRM-система может быть интегрирована с вашей текущей системой учета продаж.

В каком случае вам нужна CRM-система?

Я думаю, что практически любой бизнес начинался с одного продавца и одного покупателя. Разумеется, данную модель не назовешь полноценным бизнесом, и вся суть продаж сводилась к простой схеме взаимодействия:

Вы Продавец Клиент, и вы продавали с КПД в 100%!

Но что происходило дальше? Ваша клиентская база все время увеличивалась. Вы привлекали новых клиентов, нанимали все больше сотрудников, которые выполняли все больше задач по клиентам, и затем вы снова привлекали новых клиентов, ваша база становилась все больше, и вместе с увеличением количества процессов КПД всего отдела продаж значительно снижается. Если раньше у вас было 10 клиентов и вы могли в голове удерживать все процессы, отслеживать оплату счетов, быстро реагировали, когда клиент вдруг перестал делать заказы или перешел к конкуренту – то сейчас вашего внимания просто не хватает. Ваше внимание ограничено, а компания продолжает расти. Вместе с ростом компании растет количество проблем, падает эффективность торговли и как следствие – падает выручка и прибыльность бизнеса. Но что если ваш бизнес растет на 10-20% каждый год, процессы продаж у вас не автоматизированы, так есть ли тут потери? Скорее всего, вы просто теряете продажи, теряете клиентов, а в целом, вы делаете неплохой, вполне конкурентоспособный продукт, работая как все и ничем особо не выделяетесь. Но что будет с вашей компанией, если вы автоматизируете продажи? Если вы будете первым среди конкурентов? Скажу из личного опыта: мы провели аудиты более 100 различных компаний в Алматы и однозначно можем заявить, что 90% бизнеса развивается по старинке. Не все еще верят в интернет. Далеко не все умеют работать через интернет. Очень много компаний не занимаются привлечением клиентов. Клиенты находят их самостоятельно, либо большая часть продаж приходится на

продажи от постоянных клиентов и рекомендаций. Технологии – вот что позволит вам сделать рынок в бизнесе.

Как CRM-система влияет на продажи

Если вы владелец бизнеса или руководитель отдела продаж, то наверняка сталкиваетесь ежедневно с тем, что менеджеры сливают клиентов. Давайте рассмотрим основные точки потери клиентов:

1. Менеджер потерял контакты клиента

Пример ситуации: у клиента есть потребность в вашем товаре или услуге и он звонит к вам в компанию, чтобы сделать запрос на расчет стоимости. Менеджер записывает заявку клиента на стикер, договаривается о том, что подготовит коммерческое предложение и затем свяжется с клиентом. В итоге отправляет предложение, затем теряет листок бумаги, забывает позвонить, и менеджер конкурентной компании продает вашему клиенту.

2. Менеджер договорился с клиентом о том, что перезвонит, и забыл перезвонить

Пример ситуации: менеджер переговорил с клиентом по поводу заказа и договорился созвониться с клиентом через несколько дней. Но через какое-то время менеджер и вовсе забыл о всех договоренностях. В итоге клиент остыл или купил в другом месте.

3. Менеджер отправил коммерческое предложение или выставил счет и не позвонил клиенту

Пожалуй, это наиболее часто встречающаяся проблема в отделе продаж. Менеджеры не связываются с клиентами, не доводят сделки до финального результата. Не договариваются о каком-либо следующем шаге.

4. Клиент ушел к конкуренту, а вы заметили слишком поздно

Клиент не всегда уходит сразу. Есть период, когда он перестает с вами работать, но его все еще не так сложно вернуть.

5. Вы не имеете возможность оценить состояние клиентской базы. И не владеете информацией о том, как происходят процессы продаж вашим клиентам

Не владея оперативной информацией, вы никак не влияете на ход сделок ваших менеджеров.

Что вам даст внедрение CRM-системы

CRM-система автоматизирует процесс продаж, позволяя отслеживать статусы сделок. Назначать следующие шаги клиентам, анализировать состояние клиентской базы. Подсказывать менеджерам задачи, которые необходимо выполнить по каждому клиенту. Видеть уснувших клиентов, ушедших клиентов.

Распределять заявки от клиентов, исходя из принципов приоритизации заявок между менеджерами (примечание: хороший клиент – более сильному менеджеру). Фиксировать канал привлечения клиента, понимая, каким образом клиент попал в вашу компанию, и считать рентабельность инвестиций (ROI) по каждому каналу.

Строить различные системы отчетности по критериям эффективности ваших продаж в целом: по каждому менеджеру, по каждому продукту, по каждому каналу привлечения клиентов. Отслеживать и оценивать ключевые показатели: входящие звонки, заявки, оплаченные заявки.

Оценивать эффективность менеджеров по продажам по критериям: количество обработанных заявок, количество отправленных e-mail писем, время обработки заявок, количество входящих и исходящих обращений, средний чек, выполнение нормативов и KPI.

CRM-система может быть интегрирована с IP-телефонией.

Как внедрить CRM-систему?

Подготовка к процессу внедрения имеет огромное значение. Чтобы определиться, как внедрять CRM-систему, привлечь

ли внешних консультантов, потребуется ли изменение (доработка) программы или нет, необходимо выполнить ряд подготовительных действий.

Для успешного внедрения CRM-системы нужно выявить текущие проблемы компании, четко определить цели и задачи внедрения. В дальнейшем именно на основании этих данных и будут определяться варианты использования CRM-системы. Если у инициатора проекта нет четкого видения, какие задачи могут быть решены в ходе внедрения, проект будет лишен смысла. Прежде чем что-то внедрять, задайте себе вопрос: «Зачем мне нужна CRM-система?»

По оценкам экспертов, примерно 70% CRM-проектов либо полностью проваливаются, либо не дают того эффекта, который ожидался от их внедрения. И происходит это, как правило, не по причине того, что выбрали не ту CRM, которую следует. Основная причина неудач: «Если автоматизировать бардак, то итогом станет автоматизированный бардак. И ничего более».

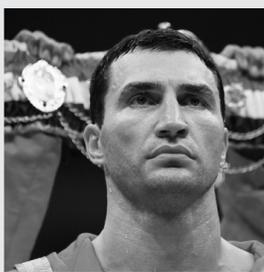
Внедрение CRM за 7 шагов:

- 1. Прописываем бизнес-процессы**
Существует 3 основных участка в процессе продаж: работа с клиентами до покупки, продажа клиенту, работа с клиентом после того, как он совершил покупку. Очень важным моментом является описание процесса проведения акций и маркетинговых мероприятий.
- 2. Классифицируем элементы бизнеса: клиентов, линейку продуктов**
Описание бизнес-процессов должно регламентировать стратегию работы с различными группами клиентов, о которых говорили в начале статьи.
- 3. Определяем KPI. Строим воронку продаж**
Если вы построили бизнес-процессы, то теперь необходимо определить критерии эффективности каждого процесса. Например, менеджер по холодным звонкам должен делать норму звонков и при этом его ключевой показатель – процент назначенных встреч.
- 4. Определяем каналы привлечения клиентов**
CRM – это не только работа с клиентами, но и анализ эффективности инвестиций в маркетинг. Проищите основные каналы привлечения клиентов и начните замерять рентабельность рекламы.
- 5. Разрабатываем систему многошаговых продаж и цепочку касаний с клиентами**
Часто менеджеры забывают звонить клиентам. CRM делает это невозможным. Кроме того, возможны автоматизация отправки писем, sms.
- 6. Выбор, доработка, установка программного обеспечения**
Четкое понимание целей внедрения, описанных бизнес-процессов позволит вам выбрать программный продукт, который подойдет именно вам. Это может быть облачный сервис, либо интегрированный модуль в товарно-учетную систему.
- 7. Прописываем рабочие инструкции. Скрипты**
В рабочих инструкциях необходимо описать основные задачи и функции сотрудников, а также стандартные процедуры работы в CRM. Своего рода мини-книга, которая к тому же уменьшит период адаптации новых сотрудников. Скрипты или так называемые речевые формулировки, которые увеличивают эффективность процессов коммуникации с клиентами.

Несмотря на то, что 70% внедрений заканчиваются неудачей, существует и обратная статистика: при внедрении CRM с базовыми процессами продаж минимальный прирост прибыли составляет 30%.

Уважаемые читатели, для того, чтобы мы в наших статьях могли давать более адаптированные под ваш бизнес примеры и рекомендации, напишите на e-mail: ruslan@upsale.kz пожелания и проблемы в вашем бизнесе. На часть из них мы обязательно дадим рекомендации.

КЛИЧКО ПРОВЕДЕТ БОЙ В ГЕРМАНИИ



Украинский боксер-тяжеловес Владимир Кличко забронировал арену 02 World в немецком Гамбурге на 6 сентября 2014 года для проведения поединка. Об этом сообщает Fightnews.com. С большой долей вероятности соперником Кличко-младшего станет непобежденный болгарский боксер Кубрат Пулев, который 9 мая был объявлен обязательным претендентом на бой с украинцем. Объединительный бой за титул WBC, как сообщается, состоится позже. 33-летний Пулев провёл на профессиональном ринге 20 боев, в которых одержал 20 побед (11 из них – нокаутом). Владимир Кличко, обладающий четырьмя чемпионскими поясами (WBA, WBO, IBO и IBF), провёл 65 боев, в которых потерпел всего три поражения. После встречи с Пулевым Кличко-младший намерен провести объединительный бой за чемпионский пояс по версии WBC, который ранее принадлежал его брату, Виталию Кличко, однако тот расстался с титулом из-за ухода в политику. Сейчас этот пояс принадлежит канадцу Бермейну Стиверну, однако перед боем с Кличко ему необходимо защитить титул в поединке против американца Деонтея Уайлдера. В случае завоевания пояса WBC Кличко-младший станет абсолютным чемпионом мира по боксу. (lenta.ru)

ПРЕДЛОЖЕНИЕ КЕРИМОВА

Владелец махачкалинского «Анжи» Сулейман Керимов предложил изпадающему «Челси» Самуэлю Это'О стать главным тренером дагестанской команды. Об этом сообщает Sportbox. Футболист обещал бизнесмену подумать над предложением. Это'О выступал за «Анжи» с 2011-го по 2013-й год. Действующий контракт камерунца с «Челси» истекает грядущим летом. Под руководством нынешнего тренера Гаджи Гаджиева махачкалинский клуб досрочно вылетел из премьер-лиги. Следующий сезон «Анжи» начнет в Футбольной национальной лиге, втором по силе дивизионе российского футбола. (lenta.ru)

ПОЛИЦИЯ РЕКОМЕНДУЕТ



Бразильская полиция выпустила рекомендации для туристов, которые приедут в страну на чемпионат мира по футболу 2014 года. Об этом сообщает BBC News. Как отметили стражи порядка, в случае ограбления не следует кричать, спорить и вообще реагировать на происходящее. Также не следует гулять в ночное время и носить дорогие украшения. Такой шаг предприняли полицейские города Сан-Паулу из-за высокого уровня преступности в стране. Рейтинг убийств в Бразилии составляет 25,2 на 100 тысяч жителей, а в некоторые районы города, так называемые фавелы, бояться заходить даже сотрудники правоохранительных органов. Чемпионат мира по футболу пройдет с 12 июня по 13 июля в 12 городах Бразилии. Сборная России сыграет в одной группе с командами Южной Кореи (18 июня), Бельгии (22 июня) и Алжира (27 июня). Матчи должны пройти в городах Куяба, Рио-де-Жанейро и Куритиба. (lenta.ru)

НОВЫЕ РОССИЯНЕ?

Четыре кенийских бегуна – Эванс Киплагат, Айзек Кипкембои, Николас Чепсеба и Амос Кибиток – могут получить российское гражданство для выступления за национальную сборную. Об этом «Р-Спорт» сообщил главный тренер сборной России по легкой атлетике Валентин Маслаков. «На самом деле пока идет разговор о том, что они будут натурализованы, и вся ситуация вокруг кенийских легкоатлетов развивается благоприятно», – заявил специалист. По словам Маслакова, кенийцы должны принять участие в командном чемпионате России по легкой атлетике 2014 года, который пройдет в Адлере 29 и 30 мая. Подготовку к старту спортсмены начали в апреле в Казани, где параллельно участвую в Повольской академии спорта и туризма. За сборную России в различных видах спорта также выступают натурализованные спортсмены. На Олимпиаде в Сочи бывший американец Виктор Вайлд принес России две золотые медали в дисциплине сноуборд, а бывший южнокореец Виктор Ан заработал три золотых в шорт-треке. (lenta.ru)



По мотивам «Джиро»

По дорогам Италии продолжается престижная веломногодневка

Вячеслав Селезнев

Престижная веломногодневка «Джиро д'Италия», входящая в серию Гранд-тура, продолжает свое шествие теперь уже по дорогам Италии. Первый этап на Апеннингах (четвертый по порядку) прошел вторник. А первые три этапа прошли по дорогам Северной Ирландии и Ирландии. 9 мая команды проехали с раздельным стартом в Белфасте. На дистанции протяженностью 21,7 км победу одержала австралийская команда Orica GreenEDGE. Австралийцы преодолели дистанцию за 24 мин. 42 сек. Второе место заняли гонщики бельгийского коллектива Omega Pharma-Quick Step. Отставание от победителей составило 5 секунд. Замкнула тройку американская команда BMC Racing Team, которая проиграла лидерам 7 секунд. Велогруппа Astana заняла шестое место. Казахский клуб уступил победителю этапа 38 секунд. Между тройкой и «Астаной» расположились российская

команда Tinkoff-Saxo и британская Team Sky.

Следующий этап значился как равнинный, со стартом и финишем в Белфасте. Дистанцию длиной в 218 км преодолел немецкий гонщик Марсель Киттель из команды Team Giant-Shimano. Киттель преодолел дистанцию за 5 ч. 13 мин. и 12 сек. Второй результат показал француз Насер Буани, а третьим стал итальянец Джакомо Ниццоло. Лучшим из состава «Астаны» на этапе был словенец Борут Бозич, занявший 28-е место.

Третий этап «Джиро» состоялся между североирландским городом Арма и столицей Ирландии Дублином. Дистанция протяженностью 187 км вновь покорила немцу Марселю Киттелю. Гонщик Team Giant-Shimano преодолел этап за 4 ч. 28 мин. и 43 сек. Вторым стал британец Бен Свифт, а третьим итальянский гонщик Элия Вивинани. Киттель повторил достижение Данило Хондо, дважды подряд выигрывавшего этапы на «Джиро» в 2001 году.

А лучшим в Дублине из числа гонщиков «Астаны» стал итальянец Микеле Скарпоне (23-е место). Его соотечественник Валерио Аньоло, также выступающий в рядах казахстанской велогруппы, стал 28-м. А Борут Бозич на этот раз расположился на 32-м месте.

В понедельник был день отдыха, участники гонки переезжали в Италию. Команды ожидал перелет из Дублина протяженностью 2,7 тыс. км. При этом организаторы «Джиро» в предельно сжатые сроки сумели перевезти всех участников вместе с оборудованием и инвентарем в Италию, чем вызвали благодарность от команд в своей адрес.

Первый на территории Апеннинского полуострова этап прошел на равнине между Джовинаццо и Бари (112 км). Перед заездом победитель двух предыдущих этапов Марсель Киттель снялся с гонки из-за простуды. А выиграл заезд француз Насер Буани. При этом Буани допустил прокол, вследствие чего с трудом настиг оторвавшийся пелотон. Стоит от-

метить, что француз избежал попадания в завал, случившийся на последних километрах этапа. Гонщик FDJ.fr показал итоговое время: 2 ч. 22 мин. 06 сек. Итальянец Джакомо Ниццоло стал вторым, а голландец Том Веллерс занял третье место. Лучшим из числа представителей «Астаны» на этапе был Борут Бозич (79-е место), который также угодил в завал на мокрой и скользкой трассе.

В генеральной классификации по состоянию на вечер среды лидировал австралиец Майкл Мэттьюз из Orica GreenEDGE. Итальянцы Алессандро Петакки и Даниэль Оссили на втором и третьем местах. Командный зачет возглавляла Orica GreenEDGE, а велогруппа Astana находилась на четвертой позиции.

Пятый этап состоялся 14 мая между Таранто и Виджано (200 км). Закончился заезд после того, как номер был подписан в печать. Шестой этап пройдет 15 мая между городами Сассано и Монтекасино (247 км). Оба этапа холмистые.

Боян Кркич. Как стать бесперспективным за короткое время

Огромное количество выпускников школ «Барселона» и «Реала» неизбежно способствует забвению даже тех, кто считался талантливым, но оказался неустойчивым и неготовым к взрослому футболу. Стоит порассуждать об одном из таких персонажей – Бояне Кркиче, чья карьера вот-вот окончательно пойдет ко дну.

На днях «Аякс» в очередной раз стал чемпионом Нидерландов. Легкость, с которой амстердамцы оставили за спиной конкурентов, определенно поразила, даром что подопечные Франка де Бура лишь в последних турах стали недосягаемыми для остальных. Немудрено, что летом команду ожидает исход средней массовости. Кто-то уйдет на повышение (за Клаасена «Арсенал» уже сейчас готов дать миллионы 15-20, и Дэйви не кажется настолько дутой величиной, как Эриксен, знаете ли), кому-то же придется подвинуться ввиду бесперспективности. Говоря об этой группе людей, болельщики «Аякса» первым делом подразумевают Бояна Кркича.

Когда каталонец с сербскими кровями только-только начинал шествовать на юниорском уровне, среди многочисленных неумных восторгов игрой нового таланта затерялись слова одного скептика. «Сколько уже раз мы видели, как кто-то блистает лет в шестнадцать-семнадцать. Но есть Рауль, который в этом возрасте уже начал взрывать Испанию, и есть все остальные. Будет хорошо, если Кркич не окажется одним из многих парней, не сумевших реализоваться в футболе». Скептика этого звали Висенте дель Боске, и потому армия сине-гранатовых болельщиков не придала значения столь тонкому замечанию – дескать, что еще может сказать претренированный «мадридиста»? Никто еще не знал, что молчаливый и задумчивый усач вот-вот примет сборную после того, как Луис Арагонес выиграл Евро-2008 и на поверку окажется адептом истинно каталонской «тики-таки». Как не знал околосредовый люд и того, что товарищеский матч с французами в феврале 2008-го окажется для Бояны первым и последним. Он переписал историю и стал самым юным дебютантом в истории «селексьон», потому-то и



останется в истории. Но не более того.

В чем дело? Не только в недоверии, на которое юноша начал активно жаловаться уже с приближением двадцатилетия. В любом командном виде спорта очень опасно теряться между позициями. В лучшем случае ты своей игрой затеешь или невольно спровоцируешь локальную революцию, как было с никем не понятым Доном Риви, игравшим на родине «ложную девятку» параллельно с расцветом венгерской машины Густава Шебеша. В худшем же обзаведешься характеристикой из серии «ни рыба, ни мясо». Что-то среднее, неопределенное и зачастую серое. От Бояны ждали высокой результативности, но оказалось, что с голевыми чутьем у него проблемы. Большинство результативных ситуаций ведь действительно создаются на уровне ощущений, интуиции, решительности.

Но Кркич не шел на мячи, которые по закону жанра вроде как не должны были долетать до него (но долетали), не пытался забивать богатырскими ударами в упор, предпочитая изящные тычки (вратари при нормальной реакции такие мячи берут, если не ошибаюсь сами), не взаимодействовал с партнерами, играя без мяча. Не которые тренеры понимали, что

игрока ростом метр с кепкой лучше отодвигать подальше от центра событий и переставлять на фланг. Однако и там вместо продуктивности выходил шип с маслом. Форвард с юных лет привык быть забивалой, а не подыгрывающим инсайдом, но если на юниорском уровне забивать несравнимо легче ввиду тактической срочности защитников, то опытные дядьки могут и одурочить, и затолкать, и тумачка дать, пока судьи ловят ворон. У Бояны вроде и была неплохая скорость, какой-никакой дриблинг, но не было умения обострить игру одним движением. Это тоже не сыграло ему на руку.

Ни в «Рома», ни в «Милане», ни в «Аяксе» он так и не нашел себя. Особенно это было показательно в Амстердаме. Пока вышеупомянутый Клаасен будто летал по полю, нарываясь на неизбежные сравнения с Денисом Бергкампом, каталонский серб своими мучениями вызывал совсем другие ассоциации. Если вы когда-либо пробовали укунить себя за локоть или вбить гвоздь в бетонную сваю, то дальше можно не продолжать – все и так ясно. Кто-то просто хотел слишком многого. И сам Кркич, видевший себя потенциальной мировой звездой, и окружающие его люди, строившие временами нереальные планы.

В этот момент почему-то вспоминается другой Боян – Джорджич. Сын небезвестного югославского полузащитника начал свой футбольный путь в «Манчестер Юнайтед», но потом оказалось, что Англия для Бояны-джуниора – высота неберущаяся. Сейчас полузащитнику уже тридцать два, хотя еще недавно он казался юным и перспективным. «Орхус», «Црвена Звезда», «Плимут», АИК, «Видеотон», шведская трясина и несколько матчей за шведскую же молодежку... Прелесть ситуации в том, что в середине нулевых Джорджича активно звали родина. Да, местная федерация тогда больше была похожа на кадровое агентство, стремящееся засветить в сборной побольше неведомых лиц и продать их с барышом. Но даже такой вариант был бы весьма выигрышным.

Вот и думается: а не было бы лучше для всех, прими Кркич предложение сербов выступать за «Плави» лет пять-шесть назад (а оно ведь действительно имело место)? Тогда бы хоть статус одного из первых парней на деревне грел душу. А сейчас лучший испанский юниор образца сезона 2007/08 для большого футбола никто и зовут его никак. Увы и ах.

Иван Манчев sport.ru

БРАЗИЛЬЦЫ – ФАВОРИТЫ

Сборная Бразилии является фаворитом на победу на ЧМ-2014 по версии букмекеров. Об этом сообщает «Рейтинг букмекеров». Коэффициент на победу Бразилии на домашнем чемпионате мира находится в районе 4,0. Следом за бразильцами располагаются сборные Германии, Аргентины и Испании. Далее идет команда Бельгии, с которой в одной отборочной группе выступит сборная России. Сами россияне стоят на 14-м месте в очереди за титулом чемпиона планеты по футболу. (lenta.ru)

ПРЕМИАЛЬНЫЕ УРЕЗАНЫ

Российский футбольный союз не может в полном объеме выплатить футболистам сборной России премиальные за выход в финальную часть чемпионата мира-2014 в Бразилии. Об этом сообщает «Чемпионат.com». По информации издания, игроки и тренеры национальной команды получают от РФС только семь миллионов евро вместо положенных десяти. Под руководством Фабио Капелло футболисты заняли первое место в отборочной группе и напрямую квалифицировались на мировое первенство. (lenta.ru)



БЕЗ КОУЛА

Тренерский штаб сборной Англии огласил заявку на чемпионат мира по футболу 2014 года в Бразилии. Об этом сообщается на официальном сайте Футбольной ассоциации Англии. Ни в основной, ни в резервной списки не попал защитник «Челси» Эшли Коул. Футболист выступал за сборную с 2001 года, и за это время успел провести 107 матчей. Основная заявка сборной Англии: **Вратари:** Джо Харт («Манчестер Сити»), Бен Фостер («ВБА»), Фрэйзер Форстер («Селтик»). **Защитники:** Глен Джонсон («Ливерпуль»), Гари Кэйхилл («Челси»), Фил Джагелла («Эвертон»), Фил Джонс («МЮ»), Крис Смоллинг («МЮ»), Лейтон Бейнс («Эвертон»), Люк Шоу («Саутгемптон»). **Полузащитники:** Стивен Джеррард («Ливерпуль»), Джордан Хендерсон («Ливерпуль»), Фрэнк Лэмпард («Челси»), Джек Уилшер («Арсенал»), Адам Лаллана («Саутгемптон»), Рахим Стерлинг («Ливерпуль»), Джеймс Милнер («Манчестер Сити»), Алекс Окслейд-Чемберлен («Арсенал»), Росс Баркли («Эвертон»). **Нападающие:** Уэйн Руни («МЮ»), Дэвид Старридж («Ливерпуль»), Дэнни Уэлбек («МЮ»), Рики Ламберт («Саутгемптон»). **Резерв:** Джон Радди («Норвич»), Джон Фланаган («Ливерпуль»), Джон Стоунз («Эвертон»), Майкл Кэррик («МЮ»), Том Клеверли («МЮ»), Энди Кэрролл («Вест Хэм»), Джермейн Дефо («Торонто»). На чемпионате мира англичане сыграют в одной группе с Италией (15 июня), Уругваем (19 июня) и Коста-Рикой (24 июня). (lenta.ru)

Спортивный арбитражный суд (CAS) не удовлетворил апелляцию футболиста загребского «Динамо» и сборной Хорватии Йосипа Шимунича о снятии с него десятидневной дисквалификации. Об этом сообщает официальный сайт загребского клуба. Арбитраж отказался снимать с защитника сборной Хорватии десятидневную дисквалификацию, которую игроку назначили чиновники ФИФА. Из-за нее Шимунич пропустит чемпионат мира 2014 года в Бразилии. Решение ФИФА касается событий после матча между сборными Хорватии и Исландии 19 ноября 2013 года, который завершился победой хорватов со счетом 2:0 и обеспечил им участие в мировом первенстве. По завершении игры Шимунич взял в руки микрофон и обратился к трибунам со словами «За Родину!», болельщики в ответ ему прокричали: «Готовы». Также же приветствие использовала профсоюзная организация устайей, действующая в Хорватии с 1929-го по 1945 год. Вскоре после матча власти Хорватии признали Шимунича виновным в разжигании межнациональной розни и оштрафовали на 4,4 тысячи долларов. Сам футболист опубликовал заявление, в котором утверждал, что не сделал ничего плохого, а лишь хотел поддержать свою страну. Не согласным с ним Шимунич посоветовал выучить историю. (lenta.ru)



ШИМУНИЧ НЕ ОПРАВДАН

«ВИЛЛА»
НА ПРОДАЖУ

Владелец английского футбольного клуба «Астон Вилла», американский предприниматель Ронди Лернер в ближайшее время собирается объявить о том, что клуб выставлен на продажу. Об этом говорится в сообщении Лернера на официальном сайте клуба. «Я чувствую, что для меня настало время передать бразды правления клубом в другие руки и сосредоточиться на иных аспектах моей карьеры. Я чувствую, что больше не справляюсь со своей должностью в «Астон Вилле», – сказал предприниматель. Бирмингемская команда в завершившемся сезоне заняла 15-е место в чемпионате Англии всего в пяти очках от зоны вылета в чемпионшип, второй по силе лиге страны. Ранее сообщалось, что если «Астон Вилла» сохранит прописку в премьер-лиге, то Лернер покинет команду. Сам американец отмечал, что вопрос о продаже клуба будет решаться по окончании сезона. (lenta.ru)

ИГРЫ МОГУТ
ПЕРЕНЕСТИ



Перенос летних Олимпийских игр 2016 года из Рио-де-Жанейро в Лондон возможен. Международный олимпийский комитет определится с данным вопросом после чемпионата мира по футболу 2014 года в Бразилии. Об этом сообщает источник в МОК, слова которого приводит «Р-Спорт». Ранее издание The Evening Standard передавало, что олимпийские чиновники провели тайные переговоры с Лондоном на предмет переноса летних Игр из Рио-де-Жанейро. Английская сторона заявила, что объекты 2012 года могут быть в срок подготовлены ко второй подряд Олимпиаде. Переговоры касались нарастающей среди организаторов обеспокоенности по поводу серьезного отставания от графика при подготовке олимпийских объектов в Рио. «Рио тяжело вынести такие две машины: чемпионат мира и Олимпийские игры с интервалом два года. Не рассчитали они, и МОК следовало про это раньше подумать. Поэтому сейчас главный тест для Рио – как они проведут чемпионат мира», – рассказал источник. Также агентству сообщили, что в качестве замены Рио-де-Жанейро рассматривалась Москва, однако этот вариант быстро отпал в связи с отсутствием нескольких важных объектов. (lenta.ru)

ПЕЛЕ – ПЕВЕЦ



Легенда мирового футбола Пеле заявил о желании выступить в популярную группу One Direction во время неожиданного посещения его концерта в Сан-Паулу, сообщает Daily Mirror. О появлении Пеле участники коллектива не знали. 73-летний бразилец вышел на сцену стадиона «Морумби», вручил музыкантам футболки с их фамилиями и заявил, что является их большим поклонником и хотел бы присоединиться к составу в качестве гитариста. «Обожаю вашу группу. Я играю на гитаре, и однажды мы сделаем что-то вместе. Я не хочу играть в футбол, но сыграю на гитаре, хорошо? Добро пожаловать в Бразилию и удачи вам!» – сказал Пеле. Издание сообщает, что, по слухам, менеджмент One Direction и представители Пеле уже ведут переговоры о совместной работе. One Direction – англо-ирландская поп-группа, основанная в 2010 году. В шоу-бизнес коллектив попал с помощью британского телешоу X-Factor. К настоящему моменту продано более 30 миллионов записей коллектива. (lenta.ru)

ПУЙОЛЮ НАШЛИ
ЗАМЕНУ

Испанская «Барселона» договорилась о покупке защитника лондонского «Челси» Давида Луиса, который призван заменить Карлеса Пуйола. О трансфере будет объявлено после чемпионата мира, в котором футболист примет участие в составе сборной Бразилии. Об этом сообщает бразильское издание Lance со ссылкой на окружение игрока. Подробности сделки не уточняются. Ранее испанское издание Marca оценило сделку по покупке защитника в 35 миллионов евро. Кроме того, газета добавляет, что каталоны сперва предлагали за Луиса на 10 миллионов меньше. По информации Lance, сам бразилец заинтересован в том, чтобы уйти из «Челси», поскольку у него не сложились отношения с главным тренером команды Жозе Моуринью. Луис выступает за лондонский клуб с 2011 года. Вместе с «Челси» бразилец выиграл Лигу чемпионов и Лигу Европы. (lenta.ru)

Кубок мира в Алматы

Михаил Чекуров

Почти пятьсот зарубежных гостей из пятидесяти стран готовы принять участие в розыгрыше Кубка мира по стендовой стрельбе-2014 ISSF World Cup Shotgun, который пройдет в Алматы с 16 по 25 мая в стрелковом клубе имени ЗМС СССР Александра Асанова. Столь масштабные и престижные соревнования по стендовой стрельбе состоятся в Центральной Азии впервые. КМ-2014 в Алматы пройдет по полной олимпийской программе, куда включены упражнения на круглом (скит) и траншейном (трап, дабл-трап) стендах среди мужчин и женщин. Среди участников немало мировых знаменитостей, в их числе победители и призеры Олимпийских игр, чемпионатов и Кубков мира, континентальных первенств. Ранее южная столица Казахстана уже принимала крупные международные соревнования по стендовой стрельбе:



дважды – чемпионат Азии, четыре раза подряд – чемпионат Союза (открытое первенство стран СНГ) с участием ведущих стрелков Европы и Азии. На этот раз к нам придут посланцы из Северной и Южной Америки, Африки, Европы, Азии, Австралии и Новой Зеландии. Наиболее многочисленные делегации пред-

ставят команды стрелков из России – 24, Индии – 19, Кувейта – 18, Катара и Филиппин – по 17, Италии – 16, США, Англии и Китая – по 15 участников. В состав сборной Республики Казахстан (главный тренер – ЗМС РК Сергей Колос) включены: упражнение скит – Владислав Мухамедиев (ЮКО), Александр Ещенко (Ал-

маты), Виталий Куликов (Павлодар) – у мужчин, Жанья Айдарханова (Алматы), Ангелина Мишук и Эльвира Акчурина (обе – ЮКО) – у женщин; упражнение трап – Максим Коломеев (Кызылорда), Александр Клейменов и Андрей Могилевский (оба – ЮКО) – у мужчин, Мария Дмитриенко, Анастасия Давыдова и Оксана Середа (все – ЮКО) – у женщин. В составе почетных гостей КМ-2014, которые примут участие в церемониях открытия и награждения, руководство Международной федерации стрелкового спорта (ISSF): генеральный секретарь – Франц Шрайбер (Германия), вице-президенты – шейх Сальман Аль-Сабах (Кувейт), Лучано Росси (Италия), Медхат Вахдан (Египет) и другие известные в мире спорта персоны. Церемония официального открытия соревнований состоится 17 мая. Генеральный спонсор Кубка мира по стендовой стрельбе-2014 в Алматы – Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына».

СУПЕРКАР
ДЛЯ ГИГТЗА

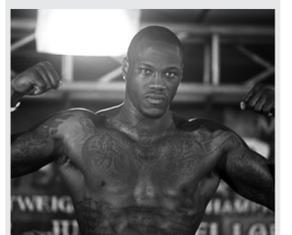
Компания Chevrolet подарила игроющему тренеру «Манчестер Юнайтед» Райану Гиггзу суперкар Corvette Stingray. Об этом руководстве фирмы сообщили в своем твиттере. Цена автомобиля стартует от \$51 тыс. На российском рынке суперкар можно приобрести за 4,1 миллиона рублей. Американский производитель автомобилей со следующего сезона станет титульным спонсором английского клуба. По условиям соглашения, компания ежегодно в течение семи лет будет платить «красным дьяволам» около 80 миллионов долларов. Взамен игроки команды будут выходить на поле в футболках с логотипом Chevrolet. Официально Гиггз о завершении карьеры не заявлял, однако руководство «МЮ» не предположило валидацию нового контракта. Тренерский мостик «Юнайтед» футбол-лист занял после ухода Дэвида Мойеса. (lenta.ru)

У ТИТУЛА НОВЫЙ
ХОЗЯИН



Оставленный Виталием Кличко титул чемпиона мира WBC (Всемирный боксерский совет) в супертяжелом весе достался канадскому боксеру Бермейну Стивену. Об этом сообщает Fightnews.com. Канадец бою за пояс техническим нокаутом в шестом раунде победил американца Криса Арреоло. Поединок установил окончательный счет – 5:4. По состоянию на вечер среды это был самый результативный поединок первенства. Необходимо отметить, что в этом матче латвийцы имели девять удалений, но лишь два раза казахстанские хоккеисты сумели реализовать большинство. Было ли это банальным невезением или закономерностью, но в любом случае в матчах с любимыми соперниками, в том числе и с равными по уровню, реализация большинства имеет огромное значение. Впереди у нашей команды три матча на мировом первенстве. 16 мая против американцев, 17 мая против сборной Швейцарии и 19 мая казахстанцы сыграют с соотечественниками своего наставника Ари-Пекка Селина – финнами.

РЕАЛЬНЫЙ ОТВЕТ



Непобежденный американский боксер-тяжеловес Деонтей Уайлдер побил интернет-тролля, который долгое время оскорблял спортсмена в социальных сетях. Об этом сообщает TMZ Sports. Обидчиком Уайлдера оказался интернет-провокатор Чарли Зеленофф, имеющий боксерскую лицензию. По словам Деонтея, Зеленофф на протяжении долгого времени оскорблял его на расистской почве. Соперники встретились в тренировочном зале в Лос-Анджелесе. Зеленофф убежал с ринга, но бой продолжился за пределами канваса. Через несколько секунд Чарли получил нокаут. Свой последний бой 28-летний Уайлдер провел 15 марта 2014 года в Пуэрто-Рико, где в первом раунде нокаутировал соотечественника Малика Скотта. За всю карьеру Деонтей провел 31 поединок, каждый из которых заканчивал досрочно в свою пользу. (lenta.ru)

ПОКА НЕ ГОТОВЫ

Стадион «Итакеран» в Сан-Паулу, который должен будет принять церемонию открытия и стартовый матч чемпионата мира по футболу 2014 года, не будет полностью готов к тестовому матчу. Об этом сообщает бразильское издание Globo Esporte. Единственной запланированной официальной встречей, которая должна была состояться на новой арене перед началом мундиала, был матч чемпионата страны между «Коринтиансом» и «Фигейренсе». По словам менеджера по операциям стадиона Луисо Бланко, еще не завершено возведение временных трибун вместимостью десять тысяч человек. Также арена не соответствует целому ряду требований ФИФА. Помимо проблем строительного плана, все работы были прекращены после гибели рабочего, который пропал 31 марта. В ноябре прошлого года на этой стройке погибли еще два человека. Общая вместимость «Итакерана» должна составить 69 тыс. 160 зрителей. (lenta.ru)

Скрестили клюшки

В Минске проходят матчи чемпионата мира по хоккею с шайбой



Данияр Балахметов
(tsbarug.kz)

В Минске продолжается 78-й чемпионат мира по хоккею с шайбой. В числе шестнадцати топ-сборных планеты в столице Беларуси представлена и команда Казахстана. К сожалению, дружина финского наставника Ари-Пекки Селина, мягко говоря, не блещет на льду «Минск-Арены». Вчера наши хоккеисты встретились со сборной России. Но из-за позднего окончания поединка не попал в обзор. До матча с россиянами казахстанцы провели три поединка на минском льду. Игры против Германии и Латвии, без тени преувеличения, заканчивались драматично. А встреча с Беларусью завершилась разгромом команды Селина.

Неудачное начало

Первую встречу на мировом первенстве наша команда проводила 10 мая против Германии. Поединок прошел в ледовом дворце «Минск-Арена». Казахстанцы уже в середине первого периода (11-я минута) вышли вперед, после того как удалось отличиться Андрею Гаврилину. Немецкие хоккеисты отыгрались незадолго до оконча-

ния первой двадцатиминутки. На 19-й минуте заброшенной шайбой отметился Матиас Плахта.

В двух оставшихся периодах счет остался неизменным, хотя обе команды не единожды были близки к взятию ворот. Не смогли команды выйти вперед и в овертайме. В серии буллитов удача улыбнулась соперникам нашей сборной. Дважды Виталия Еремеева переиграл Александр Барта и Томас Опенхаймер. В составе сборной Казахстана отличился Дмитрий Уппер. В итоге 1:2 и дружина Селина, несмотря на поражение, благодаря ничьей в основное время заработала первый балл.

На следующий день во втором своем поединке на мировом первенстве наша сборная играла против хозяев турнира – белорусов. В отличие от игры с немцами, в отчетной встрече с хозяевами льда все было решено в основное время. При этом наши хоккеисты вышли вперед на 5-й минуте матча. Отличился Андрей Гаврилин. Первый период дружина Селина оставила за собой.

Однако в двух последующих двадцатиминутках белорусы забросили в ворота Виталия Ере-

меева по две шайбы и одержали первую победу на турнире – 4:1. В составе хозяев отличились Андрей Степанов (23-я минута), Николай Стасенко (31-я минута), Сергей Костицын (42-я минута) и Алексей Каложный (60-я минута).

Наиболее драматичным был поединок против Латвии. С этой сборной команда Селина встречалась во вторник. Игра прошла во всем канонах триллера.

В первом периоде было заброшено три шайбы. Уже на второй минуте Макс Индрашис вывел свою команду вперед. Однако на пятой минуте Талгат Жайлауов сравнял счет. А Евгений Рымарев за 15 секунд до первого перерыва склонил чашу весов в сторону сборной Казахстана.

Во втором периоде латвийцы сумели не только выровнять положение, но и обеспечить себе солидное преимущество в счете. Две шайбы Артура Кулды на 24-й и 30-й минуте поставили нашу сборную в положение отыгрывающейся. На 35-й минуте Михелс Редлихс оформил счет 4:2.

Стоит отдать должное нашим хоккеистам, которые попробовали и сумели переломить ход поединка. В последнюю минуту перед вто-

рым перерывом команда Селина сотворила практически невозможное, сумев отыграть две шайбы. Отличился Николай Антропов и Евгений Блохин.

Тем не менее победу в этой простой встрече отпраздновали латвийцы. Юрис Шталс в дебюте третьего периода (44-я минута) установил окончательный счет – 5:4. По состоянию на вечер среды это был самый результативный поединок первенства.

Необходимо отметить, что в этом матче латвийцы имели девять удалений, но лишь два раза казахстанские хоккеисты сумели реализовать большинство. Было ли это банальным невезением или закономерностью, но в любом случае в матчах с любимыми соперниками, в том числе и с равными по уровню, реализация большинства имеет огромное значение.

Впереди у нашей команды три матча на мировом первенстве. 16 мая против американцев, 17 мая против сборной Швейцарии и 19 мая казахстанцы сыграют с соотечественниками своего наставника Ари-Пекка Селина – финнами.

Сенсации на турнире

Как и на любом спортивном турнире, не обошлось в Минске и без сенсаций. И что примечательно, произошло это в самом начале. В первый день чемпионата сборная Франции по буллитам одолела канадцев (3:2). А во второй день сборная Латвия одолела финнов – 3:2.

Месть за Сочи

Сборная России после сочинского провала приехала в Минск во главе с новым наставником. Руководителем команды Олег Знарок. Предпринятые оргвыводы уже дают плоды. Так, россияне поквитались с финнами за вылет из плей-офф олимпийского турнира – 4:2, произошло это 11 мая. А уже в понедельник они играючи расправились с американцами – 6:1. Более чем убедительный реванш за несправедливое поражение в Сочи.

«Да не плачьте вы». Какой мы запомним Динару Сафину

Семь с половиной лет назад Динара Сафина в финале турнира в австралийском Голд-Косте встречалась с Мартиной Хингис. В упорном матче со счетом 7:5 в решающем сете победила россиянка, а великая швейцарка после матча сказала о своей 20-летней сопернице: «Присмотритесь к ней как следует. Она может стать лучше своего брата. У нее больше воли к победе».

О карьере Сафиной почему-то часто говорят с досадой. Как будто она кого-то подвела, разочаровала, не оправдала надежд. Возможно, ее обреч на это как раз феерический брат (куда уж без него), преемник которого по совокупности таланта и магнетизма дано единицам. Возможно, ей просто не повезло оказаться героиней сюжета о безшлемной первой ракетке мира. А может, во всем виноват вечный закон о том, что негативные отзывы и трагические истории продаются лучше.

Манера определять людей через то, чего у них нет, по-человечески понятна, но вместе с тем ужасно бестактна. Федерер велик и без положительного баланса с Надалем, Самpras – без «Ролан Гаррос», Энен и Лендл – без «Уимблдона», а Лео-нард Ди Каприо не перестает быть главным актером своего поколения оттого, что у него нет «Оскара». Так и Сафину, обладательницу дю-



жизни одиночных титулов, даже на пике карьеры то и дело попрекали отсутствием Большой Победы. Эти упреки были тем несравнеливее, если вспомнить, с какой страстью Динара отдавалась игре. Та самая воля к победе, которую отметила Хингис, у Сафиной, бывало, граничила с одержимостью. Разве можно забыть, как на «Ролан Гаррос» в 2008 она проиграла первый сет Шараповой (которая была тогда №1) и уступала 2:5 во втором, чтобы в итоге вырвать победу, а в

следующем матче в похожем стиле уйти с матчболов против Дементьевой? Или как через пару месяцев на Олимпиаде она героически пробила себе дорогу в финал, где проиграла не только Дементьевой, но и собственной усталости? И даже знаменитое «Ненавижу этот турнир», в сердцах брошенное в Хертогенбоше, – это же слова человека, который всей душой болеет за свое дело. Если бы только каждый вот так любил то, чем занимается.

Так получилось, что эта сила Сафиной в итоге обернулась слабостью. Нежелание сбавлять обороты как в отдельном матче, так и в масштабах карьеры привело к роковой травме, а недостаток терпения там, где оно было важнее всего, сильно укоротил ее игровые дни. Так, умение бороться с собой и играть через не могу, с одной стороны, сделало Сафину среди прочего единственной теннисисткой, в одном сезоне обыгравшей трех действующих первых ракеток мира, но с другой – в долгосрочной перспективе лишило возможности уйти из профессии на своих условиях. До сих пор немного грустно вспоминать итоговый турнир-2009, на котором измученная Динара смогла провести лишь два гейма, или Australian Open-2010, где, защищая финал, она по ходу игры глотала обезболивающее. И все же ее история прежде всего о

том, как адским трудом, упорством и самоотверженностью можно из крепкого профессионала однажды превратиться в №1. «Я была просто игроком двадцатки, а потом за один турнир все изменилось. Я заиграла», – говорит она сейчас, и в этом куда больше благодарности, чем грусти.

«Она никогда не жалела сил и всегда находила в себе новые резервы», – вчера отдала Сафиной должное Серена Уильямс. Трудно не вспомнить, как пять лет назад она же прошла по Динаре едким «эта девочка выиграла Рим и Мадрид», но вообще-то даже тогда, не желая рассыпаться в комплиментах сопернице, Серена назвала Сафину «большой труженицей», проделавшей «огромную работу». Оказывается, даже будучи «сестрой Марата», можно самой сделать себе имя и сотворить свою легенду.

В воскресенье в Мадриде Динара Сафина закрыла теннисную главу своей жизни с достоинством и улыбкой, а посреди церемонии чествования со смехом кинула главу WTA, а по сути – всем нам: «Да не плачьте вы». Динара Сафина наша легенда. А того, кого убедить в этом можно только «Шлемом», убеждать нечем.

Валерия Ли
sports.ru
фото: famouswiki.com

НОВАЯ НОМИНАЦИЯ ГОЛОВКИНА



Американский портал Bleacherreport составил топ-10 самых классных боксеров в сегодняшнем боксе, в который вошел казахстанский чемпион Геннадий Головкин. Геннадий Головкин ворвался в средний дивизион, и по-настоящему на боксерскую сцену США, штурмовав ее в момент своего дебюта на HBO в 2012 году против Гжегожа Проксы. «Казахский бомбардировщик» стал чемпионом WBA в среднем весе в 2010 году, и его большой пробивающий путь заставил его обшаривать все уголки земного шара в поисках качественных бойцов, готовых выйти против него. Для парня с репутацией замкнутого, почти смертельного панчера, Головкин остается одним из самых хороших парней, которые встречаются в боксе. Он не говорит много – хотя его английский значительно улучшился, но он все еще порой затрудняется в разговоре – но высказывается всегда положительно. Головкин отказался втягиваться в словесную перепалку с Кертисом Стивенсом перед их поединком в США в Мэдисон Сквер Гарден. Стивенс – выдающийся болтун с сокрушительным по его собственным словам ударом, и самая быстрая восходящая звезда в мире спорта. Такое чувство, что Головкин, когда в конечном счете достигнет всего в этом виде спорта, не изменится. Он может стать межвесовым королем или может продолжать биться в своем весе, выигрывая значимые бои против хороших бойцов. (sports.kz)

РЕЙТИНГ ВОСКОБОВОЙ

Казахстанская теннисистка Галина Воскобоева за истекшую неделю поднялась на две строчки в первой сотне рейтинга Женской теннисной ассоциации (WTA) и опередила свою соотечественницу Ярославу Шведову. Воскобоева поднялась с 70-й на 68-ю позицию, Шведова за неделю опустилась с 64-го на 75 место. Еще одна входящая в первую сотню рейтинга казахстанка Зарина Дияс отыграла две строчки и переместилась с 89-й на 87 строчку. Во второй сотне рейтинга казахстанка Юлия Путинцева потеряла две строчки и идет 152-й, Сесиль Каратанчева осталась 175-й. В третьей сотне казахстанка Камила Керимбаева поднялась с 297-го на 291 место, Анна Данилина вошла в пятую сотню, поднявшись с 502-го на 495 место. В седьмой сотне казахстанка Александра Гринчичина отыграла шесть строк и идет 688-й, Асия Даир вошла в седьмую сотню, переместившись с 701-го на 693 место. Возглавляет рейтинг одиночного разряда американка Серена Уильямс, второй идет китайка На Ли, третьей – полька Агнешка Радванска. В рейтинге парного разряда Шведова благодаря выходу в полуфинал турнира в Испании на прошлой неделе поднялась с 43-й на 31 строчку, Воскобоева опустилась с 28-го на 34 место. В четвертой сотне Данилина потеряла позицию и стала 359-й, Керимбаева поднялась с 389-го на 386 место. В пятой сотне Дияс поднялась с 486-й на 483 позицию, в шестой сотне Даир отыграла шесть строк и идет 546-й, Екатерина Клюева переместилась с 567-й на 558 строчку. Возглавляет рейтинг парного разряда китайка Шуа Пенг и представительница Тайпея Шу-Вэй Хсих, третьей идет итальянка Роберта Винчи. (newskaz.ru)

ГОЛУБЕВ ОБОШЕЛ КУКУШКИНА



Казахстанский теннисист Андрей Голубев на минувшей неделе опередил своего соотечественника Михаила Кукушкина в первой сотне рейтинга Ассоциации теннисистов-профессионалов (АТР). Голубев за истекшую неделю поднялся в рейтинге на две строчки и стал 59-м, Кукушкин сохранил за собой 60 строчку. В первую сотню рейтинга входит также казахстанец Александр Недовесов, потерявший две строчки и переместившийся на 83 позицию. В шестой сотне казахстанец Евгений Королев поднялся на шесть строк – до 562 места, а Денис Евсеев – на пять позиций, до 595-го. Возглавляет рейтинг одиночного разряда по-прежнему испанец Рафаэль Надаль, вторым идет серб Новак Джокович, третьим – швейцарец Станислав Вавринка. В рейтинге парного разряда лучшим из казахстанцев остается Недовесов, потерявший за неделю семь строк и переместившийся на 134 место, Голубев потерял 24 строчки и идет 240-м, Кукушкин отыграл две строчки и поднялся на 251 позицию. В четвертой сотне Королев отыграл три строчки и стал 388-м, в пятой сотне Евсеев поднялся на пять строк – до 464 места. Возглавляет рейтинг парного разряда по-прежнему американцы Боб и Майк Брайаны, третьим остается австриец Александр Пейя. (newskaz.ru)



Позади треть дистанции

В чемпионате Казахстана по футболу завершился первый круг первого этапа

Данияр Балахметов

Футбольное первенство страны в самом разгаре. Спустя два месяца после начала чемпионата уже сыгран первый круг первого этапа турнира. До разделения на шестерки клубам осталось провести по 11 матчей. И уже можно очерчивать примерные контуры таблицы и ранжировать клубы по степени претензий на попадание в первую «шестерку» и соответственно в борьбу за медали. Впереди у команд еще один круг и двухкруговое состязание в «шестерках».

«Актобе» – 26 очков
Действующий чемпион страны уверенно возглавляет первенство, опережая ближайшего преследователя на 5 баллов. Команда Владимира Никитенко в 11 матчах победила 8 раз, при этом дважды сыграв вничью и проиграв в одном поединке. Поражение случилось 13 апреля на выезде в матче с «Ордабасы» (0:1). А вот с основными преследователями западноказахстанцы набирали очки практически по максимуму. Победа над «Астаной» – 2:1, «Кайсаром» – 3:0

и «Кайратом» – 1:0. Лишь в матче с «Шахтером» была зафиксирована ничья – 1:1.

Сейчас команда Владимира Никитенко лидирует не только по очкам, а также является наряду с «Шахтером» самой забивной (18 мячей) и меньше всех пропускающей – 3 гола.

«Астана» – 21 очко и «Шахтер» – 20 очков
Столичный клуб и «горняки» ближе всех находятся к лидеру первенства. Оба клуба одержали по 6 побед, правда, «Астана» имеет на одну ничью больше (3 против двух). В очной встрече, которая состоялась 1 мая в Темиртау, была зафиксирована нулевая ничья.

«Кайсар» – 18 очков, «Кайрат» – 17 очков, «Атырау» – 16 очков
Предельная плотность сохраняется с 4-го по 6-е место. Весьма любопытная ситуация зафиксирована относительно статистики личных встреч этих команд. К примеру, «Кайсар» сумел одолеть «Атырау». Но при этом кызылординцы уступили «Кайрату». Алматинский клуб, к слову, стартовавший очень

натурно, проиграл в первом туре прикаспийской команде. В преддверии второго круга стоит отметить, что эта последовательность может быть нарушена, так как в спину замыкающим условную первую шестерку настойчиво дышат команды, расположившиеся во второй части турнирной таблицы.

«Ордабасы» – 14 очков, «Жетысу» – 13 очков, «Тобол» – 12 очков, «Иртыш» – 11 очков, «Тараз» – 11 очков
Команды, расположившиеся в зоне с 7 по 11 места, создали высокую плотность. Между седьмой и предпоследней командой образовался люфт, равный трем очкам. Вполне вероятно, что по итогам ближайшего тура, который будет сыгран 18 мая, вид турнирной таблицы претерпит изменения. Примечательно, что все клубы этой группы, за исключением «Иртыша», будут играть с командами, которые занимают места в условной первой шестерке.

«Спартак» – 3 очка
Абсолютным аутсайдером первенства сейчас является «Спартак»

из Семей. Команда с родины казахстанского футбола, мягко говоря, не блещет и исправно снабжает очками других участников первенства. К неудовольствию поклонников «Спартак», клуб в одиннадцати матчах набрал 3 балла, при этом не одержав ни одной победы. По итогам первого круга восточноказахстанцы проиграли 8 матчей и три сыграли вничью, забив 7 и пропустив 24 гола. При этом «Спартак» в большинстве случаев уступал с минимальным счетом, и только в двух последних играх против «Астаны» и «Кайрата» пропустил 10 мячей (0:5 и 2:5). Такое положение дел, по всей видимости, никак не радует болельщиков клуба, которые много лет ждали возвращения в элиту казахстанского футбола. Однако для исправления ситуации у них впереди целый круг.

XII тур

Вчера были сыграны матчи 1/8 финала Кубка Казахстана. А уже в ближайшее воскресенье пройдут поединки XII тура чемпионата страны. Центральным матчем уик-энда станет встреча между «Актобе» и «Шахтером». В первом круге команды сыграли вничью 1:1.

В Алматы «Кайрат» будет принимать талдыкорганский «Жетысу». Это будет вторая встреча двух клубов в южной столице. В первый раз в рамках второго тура клубы также играли в Алматы из-за неготовности газона в Талдыкоргане. Тогда «Жетысу» в роли хозяев поля одержал минимальную победу со счетом 1:0.

Весьма любопытная дуэль ожидается в Костанаве, где «Тобол» будет принимать «Атырау». В столице «Астана» встретится с «Ордабасы», а «Тараз» на своем поле сыграет с «Кайсаром». Наконец «Иртыш» сразится дома со «Спартаком».

Исход близко



Вячеслав Селезнев

Некоторые национальные чемпионаты, входящие в топовую группу европейского футбола, уже завершились (Англия и Германия), а где-то интрига относительно победителя была утрачена досрочно, как, например, в Италии или во Франции. А вот в Испании судьба чемпионата будет решаться в последнем туре, который сыграют в ближайшие выходные. 17 мая центральный матч «Барселона» - «Атлетико». Составители календаря явно угадали с «вывеской». «Матрасники» в преддверии финала Лиги чемпионов имеют шанс стать чемпионами Ла Лиги.

Английская драма
«Ливерпуль», совершивший впечатляющий спурт, состоящий из 11 крауд побед, не сумел воплотить мечту о чемпионстве. Домашнее поражение от «Челси» и драматичная ничья против «Кристал Пэлас» (3:3) позволили «Ман Сити» одержать победу в заочном споре. Перед последним туром «красные» сохранили призрачные шансы на завоевание титула. Но для этого им кроме собственной победы над

«Ньюкаслом» необходимо было поражение «Ман Сити» в домашней встрече с «Вест Хэмом». К несчастью для поклонников «Ливерпуля», «горожане» одолели дома «молотобойцев» со счетом 2:0 и набрали итоговые 86 очков. Судьба золотых наград была решена. «Ман Сити» за последние три года во второй раз выиграл первенство, а в целом «горожане» в четвертый раз завоевали золотые награды чемпионата Англии.

«Ливерпуль» после победы над «Ньюкаслем» набрал 84 балла и остался на втором месте. На третьей позиции первенство завершил «Челси». Клуб Жозе Моуринью имеет в активе 82 очка. Четвертое место занял «Арсенал» (79 очков). Вся четверка на будущий сезон представит Англию в Лиге чемпионов. Впервые за 19 лет в этом списке не будет «Манчестер Юнайтед», который занял седьмое место (64 балла).

В субботу в Англии будет разыгран последний трофей этого сезона. В финале Кубка страны сыграют «Арсенал» и «Халл Сити».

«Бавария» и все-все-все
Мюнхенский клуб досрочно, еще в марте оформил свое чемпион-

ство. В концовке сезона мюнхенский коллектив имел возможность сконцентрироваться только на Лиге чемпионов. Однако мадридский «Реал» не дал сбиться мечтам поклонников «Баварии» на защиту титула лучшей командой Европы. В итоге в бундеслиге у «Баварии» – 90 очков. Вторая команда первенства Германия – дортмундская «Боруссия» набрала 71 балл. Гельзенкирхенский «Шальке» и левкеркузенский «Байер» заработали 64 и 61 очко. Все четыре клуба выступят на будущий сезон в Лиге чемпионов. «Атлетико» сумели взобраться на последнюю подножку уходящего в Лиге чемпионов поезда, одолев дома «Вердер» со счетом 2:1.

«Атлетико» или «Барселона»?
В предпоследнем туре испанского первенства мадридский «Реал», уступив на выезде «Сельте» 0:2, исключил себя из претендентов на золотые награды. Теперь соискателем осталось двое, «Атлетико» и «Барселона». У «матрасников» 89 очков и разница забитых и пропущенных мячей составляет значение «+51». А у «Барселоны» 86 очков и разница мячей «+67». Так получилось, что разыгрывать золотые и серебряные

награды чемпионата оба клуба будут в очном поединке, который пройдет в пятницу на «Нью Камп». Подопечным Диего Симеоне для оформления чемпионства можно даже и вничью сыграть. А вот «сине-гранатовых» устроит только победа.

Тут невольно приходит на ум мысли о футбольном боте, который помог составителям календаря украсить первенство. А финальный матч Лиги чемпионов уходящего сезона между «Атлетико» и «Реалом» только может подтвердить этот тезис.

«Ювентус» недостижимый

Туринский клуб задолго до финиша первенства Италии оформил чемпионство. В предпоследнем туре, 11 мая «Старая сенюра» сыграла центральный поединок против римской «Ромы». Матч в Риме закончился в пользу «Юве» – 1:0. Перед последним туром лидеры чемпионата набрали 99 очков, а «Рома» никуда не сдвинется со второй строчки – 85 баллов. Неполучившие позиции «Наполи» (75 баллов), «Фиорентины» (64 очка) и «Интера» (60 очков).

Париж впереди всех

В первенстве Франции все ясно относительно победителя. Им досрочно стал столичный «ПСЖ». Парижане перед последним туром набрали 86 баллов. У идущего следом «Монако» – 79. «Лилль», замыкающий тройку, набрал 68 очков, а «Сент-Этьен» – 66.

В последнем туре в ближайшую субботу «Сент-Этьен» сыграет дома с «Аяччо». А «Лилль» встретится на выезде с «Лорьяном».

Обгон в исполнении ЦСКА

Московский ЦСКА вовремя подкараулил момент и воспользовался осечками конкурентов. «Армейцы» в минувшем туре одолели дома «Томь» со счетом 2:0. Тогда как «Локомотив» проиграл на выезде «Ростову» – 0:2. А «Зенит» 11 мая на своем поле в недоигранном поединке против московского «Динамо» проигрывал со счетом 2:4. Встреча была прервана на 87-й минуте из-за неподобающего поведения питерских болельщиков, выбежавших на поле и напавших на некоторых игроков «Динамо». Решение по этому инциденту было принято накануне.

Перед последним туром ЦСКА имеет 61 очко. У «Зенита» – 60, а у «Локомотива» – 59. В заключительном туре «армейцы» в московском дерби примут «Локомотив». А «Зенит» на выезде встретится с «Кубанью».

ПЕТРУШИН В СЕМЬЕ

62-летний российский специалист Алексей Петрушин прибыл в Семей, и в скором времени ожидается его назначение на пост главного тренера семейского «Спартак». Напомним, что в 2004 году Алексей Петрушин привнес к чемпионскому званию алматинский «Кайрат», а на следующий год выиграл с ним бронзовые медали. Свою тренерскую деятельность Алексей Петрушин начал в 1990 году в андижанском «Спартак». Был в его карьере «Динамо-Газовик» (Тюмень), «Арсенал» (Тула), «Динамо» (Москва), «Шинник», «Химки». После ухода из «Кайрата» работал в минском «Динамо», лицецком «Металлурге», «Луховицах», «Соколе». Последним клубом в 2012 году был «Челябинск». (sports.kz)



ПОСЕЩАЕМОСТЬ ВЫРОСЛА

Сайт Sports.ru привел статистику посещаемости матчей команд Континентальной хоккейной лиги. Согласно статистике, средняя посещаемость матчей «Барыса» составляет 4035 человек (99% от заполняемости домашней арены команды – ДС «Казахстан»), что на 846 человек больше показателя прошлого сезона. Выездная посещаемость игр столичного клуба равна 6212 зрителям. (sports.ru)

В ПРЕТЕНДЕНТАХ МАКСИМЮК

Главным тренером «Астаны»-1964 может стать украинец Роман Максимюк. 39-летний украинский специалист входит в тренерский штаб лужской «Вольны», но уже обдумывает предложение руководства «Астаны»-1964. Максимюк известен как игрок киевского «Динамо», «Вольны», «Зенита». С Казахстаном его связывают выступления в «Атырау» в 2008 году, а также сезон с «Казахмысом» в 2009 году. Именно по команде из Саттаева он знаком с нынешним руководителем «Астаны»-1964 Галимом Ибраевым, который занимал аналогичный пост в «Казахмысе». Напомним, что главный тренер столичной команды Вячеслав Ледковски покинул клуб по состоянию здоровья. Исполнять обязанности наставника Каландар Ахмедов. (sports.kz)

ДЕРЕВЯНЧЕНКО ОСТАЕТСЯ



Новость о профессиональном дебюте украинского боксера Сергея Деревяченко, уже два сезона выступающего за казахстанскую команду Astana Atlans в WSB, оказалась не более чем «уткой», сообщает на странице казахстанского бокса ВКонтакте. «Я ни с кем не подписывал контракт, и эта информация не является действительной», – сообщил нам Сергей, узнавший о своем дебюте назад на меня выходили с предложением о переходе в профессиональный бокс, однако ни о чем конкретном речи не было, и никаких договоренностей соответственно тоже. «Я не исключаю возможности, что перейду в профессиональный бокс, но не прямо сейчас. О следующем сезоне в WSB тоже ничего не могу сказать, сейчас я просто отдыхаю и провожу время с семьей», – сказал Сергей. Восстанавливается после насыщенного сезона Сергей дома, в Николаеве. Отметим, что информация о том, что дебют Сергея состоится 21 июня в штате Пенсильвания (США) в андеркарте Анатолия Дудченко и Наджиба Мохаммеда, появился на boxrec.com. На этом же сайте Сергею Деревяченко «прислали» российское гражданство. (sports.kz)

ЛОГОТИП УТВЕРДИЛИ

В рамках подготовки к чемпионату мира по тяжелой атлетике, который будет проходить с 8 по 16 ноября в Алматы, Федерация тяжелой атлетики Казахстана разработала и утвердила официальный логотип данного мероприятия. При разработке логотипа учитывались требования Международной федерации тяжелой атлетики, а также были учтены национальные особенности нашей страны. Логотип представляет собой силуэт тяжелоатлета, выполняющего упражнения на рывке. Согласно требованиям МФТА, на логотипе представлены следующие надписи: IWF – Международная федерация тяжелой атлетики, World Championships – чемпионат мира, Almaty 2014 – место и дата проведения чемпионата мира. Цветовая гамма выполнена в сине-голубых тонах с элементами золотистого цвета. Данное цветовое решение имеет особое значение для нашей страны – это цвета флага Казахстана. (wfrk.kz)

Хотите, чтобы все видели Вашу рекламу?!

112 выходов рекламных блоков каждый день

Ежемесячная аудитория свыше 6 000 000 человек в Алматы и Астане

Цена в 4 раза ниже, чем на ТВ, при той же эффективности

Дисплейинтермедиа - доказано продажами!

г. Алматы, 050002, ул. Гоголя, 35, уг. ул. Калдаякова (8 марта), офис 6, тел./факс (727) 382 38 99, 390-50-67, студия: тел./факс: (727) 250 69 46, моб.: 8 701 722 0488, e-mail: www.dimedia.kz, dimediatv@mail.ru, dimedia@mail.kz

■ Азербайджанский туризм делает ставку на казахстанцев

Дмитрий Топоров
фото: Виталий Мальцев

Сфера туризма на постсоветском пространстве развивается крайне неравномерно. Сегодня все отчетливее выделяются страны-лидеры – балтийский регион (Латвия, Литва, Эстония) и Кавказ (Грузия, Азербайджан). Страны, куда едут с удовольствием и возвращаются, отдавая предпочтение «хорошо забытому старому». Секретами успеха Азербайджана на ниве привлечения заморских туристов с нами поделился заместитель министра культуры и туризма Республики Азербайджан Назим Самадов.



Conferences – конференции, и Exhibitions – выставки) – это мероприятия, проводимые на территории Азербайджана, в центре внимания данного сегмента туризма, конечно, город Баку. Вы наверняка знаете, что в 2011 году здесь проходил песенный конкурс «Евровидение», который принес нашей стране славу именно туристического направления. Как нам показывает статистика, в 2012-2013 годах мы видим значительный скачок посещения туристов Азербайджана. Естественно, вклад этого мероприятия в туристическую инфраструктуру огромен, потому что специально под «Евровидение» был построен зал Кристалл-Холл, для этого песен-

ного конкурса была значительно улучшена городская инфраструктура, построены парки, налажены дороги, элементарно даже на уровне водителей такси была проведена громадная работа, и ее результаты мы видим уже сейчас. Раньше Азербайджан традиционно ассоциировался с нефтью. Сейчас же он начинает ассоциироваться с туризмом и удивительно красивым городом Баку, где можно отдохнуть и посетить какое-нибудь мероприятие мирового масштаба. В данном случае, интересно и проведение в 2015 году Европейских Олимпийских игр, которые организованы впервые в истории олимпийского движения, и они будут проходить в Баку. Вы знаете, что первое место проведения всегда попадает в историю, и мы горды тем, что именно наш город будет первым. Сейчас много работы ведется по созданию спортивных сооружений, которые после проведения Игр будут использоваться для развития спортивного движения в Азербайджане.

Бакинские власти очень грамотно используют каждый вложенный в городскую инфраструктуру манат. А их тратится немало: чего стоит одна облицовка старых домов, где на каждое здание расходуется по несколько миллионов манатов (при курсе 1 манат=1 евро). Уже не только центр, но и старые советские панельки в спальных районах преобразились

до неузнаваемости. И все это в едином стиле с использованием натуральных материалов. В городе воплощены в жизнь весьма смелые архитектурные проекты. Например, открытый недавно центр Гейдара Алиева. Это уникальное здание замечательно тем, что при его планировке и строительстве не было использовано прямых линий. Оно больше похоже на какой-то космический объект и поражает воображение не только снаружи, но и внутри. В верхней части Баку находится одно из самых оригинальных архитектурных сооружений нашего времени: три башни самого высокого комплекса в Азербайджане Flame Towers, ставшего своеобразным символом современного Баку. В одной из легендарных башен расположена пятизвездочная гостиница. Надо сказать, отельная база Азербайджана постоянно улучшается. На сегодняшний день некоторым апартаментам класса люкс могут позавидовать лучшие гостиницы ведущих туристических держав, что очень важно для избалованного казахстанского туриста.

«Я хотел бы обратиться к туристам из Казахстана, – говорит г-н Самадов, – в стратегии, утвержденной в начале этого года министерством культуры и туризма, Казахстан определяется как приоритетная страна по развитию въездного туризма в Азербайджан, нас уже посещает около 28 тысяч туристов в год, и это немаловажные цифры. Чем обуславливается успех привлекательности Азербайджана – в первую очередь, это отсутствие визовых барьеров. Вы можете приехать когда хотите, и всегда наши границы будут открыты для казахстанцев. Второе – это наличие прямых рейсов в Астану и Алматы пять дней в неделю. Также это спокойная мирная обстановка, которая традиционна еще с советских времен».

Азербайджан, мягко говоря, недорогая страна. Поэтому, отправляясь сюда, стоит морально подготовиться к тому, что ваш кошелек изрядно опустеет, но и тратить деньги здесь надо с умом. Необходимо знать, что в стране довольно жесткие законы. Например, отсюда строго-настрого запрещен вывоз любых антикварных товаров (включая драгоценные камни, монеты и другие произведения искусства). Если только у вас нет разрешения соответствующих органов, а получить его не так-то просто. Да и нужно ли? Гораздо проще и приятнее везти из этой гостеприимной страны теплые воспоминания.



«... В первую очередь в Азербайджан привлекает туристов то, что девять из одиннадцати существующих климатических зон находятся именно здесь. Будучи в нашей стране, вы можете покататься на лыжном курорте на севере, а проехав двадцать километров восточнее, искупаться в Каспийском море. Каспий – весьма привлекающий фактор для туристов. Он манит прекрасными лазурными пляжами и чистой водой, соленость которой не такая высокая, как в тех же Черном и Средиземном морях. Следует отметить лечебный курорт «Нафталан», который традиционно является своеобразной Меккой для посетителей из многих постсоветских стран. Туристы из Казахстана всегда ожидаемы и достаточно часто посещают этот курорт. Сорок процентов всех грязевых вулканов в мире находятся на территории Азербайджана. Это буквально в восьмидесяти километрах от Баку. Там вы сможете увидеть эти уникальные природные явления».

Испокон веков Азербайджан славился своими ремеслами, которые процветали в самых разных уголках страны. От Баку до Нахичевани, от Тебриза до Агдама. Практически все известные на востоке ремесла успешно развивались в этом регионе. Ковроткачество и изготовление шелка, ювелирное дело и производство оружия. А азербайджанская кухня – это особый разговор. Гастрономический туризм – весьма перспективная отрасль, правда, не очень гуманная, поскольку с диетами придется распрощаться на все время пребывания здесь.

«Мы рады всем видам туризма, – продолжает заместитель министра, – в том числе и так называемому МАЙС-туризму (MICE – Meetings – встречи, Incentives – поощрение,

■ Илья Одегов: «Изменения на книжном рынке происходят, но со скрипом»

Данияр Молдабеков

Казахстанский писатель Илья Одегов стал лауреатом «Русской премии», которая вручается русскоязычным авторам, живущим и пишущим за пределами Российской Федерации. Напомним, что это уже третий наш соотечественник, ставший лауреатом одной из самых авторитетных литературных премий России. Деловой еженедельник «Капитал.kz» побеседовал с прозаиком по случаю его победы, заодно узнав о ситуации на книжном рынке.



«Вы уже третий казахстанец, ставший лауреатом «Русской премии», причем, как и остальные наши победители, номинировались за «Малую прозу». Это просто совпадение, или тут, вестимо, есть какая-то закономерность? Почему именно «малый» жанр так популярен у наших авторов?»

«Сам задаюсь этим вопросом. Даже не знаю. Что касается меня, то я пробовал писать романы, но потом понял, что нужно для начала набить руку на малой форме. И так этим увлекся, что уже больше десяти лет пишу только рассказы и повести».

««Русская премия» вручается только писателям, живущим за пределами России, то есть круг конкурентов здесь значительно сужен. Тем не менее, как-то литературный критик Виктор Топоров написал статью, где на примере молдавского писателя Лорченкова предположил, что интересная русская литература может появиться за пределами России. Что вы думаете по этому поводу?»

«Я думаю, что такая литература появилась уже давно и активно развивается. Огромное количество имен в современной русской литературе – это писатели, живущие не в России. А из тех, кто жил прежде в России, многие уехали и пишут теперь не там. К примеру, Шишкин, Иличевский...»

«Какой призовой фонд у премии? Сколько вы получили?»

«Приз за первое место – сто пятьдесят тысяч рублей. Премия выдается именно в рублях».

«В основном вы издаете и печатаете свои тексты в России, равно как и все, что занимается литературой более-менее серьезно. А на нашем книжном рынке происходят ли какие-то изменения?»

«Пусть и со скрипом, но изменения происходят, появляются новые книги наших авторов, новые литературные журналы. А в России, конечно, ситуация более крепкая в этом смысле. Там есть целый ряд литжурналов с длинной историей, бесконечное число издательств, литературные конкурсы. Нам до этого еще далеко».

«Возможно ли, чтобы казахстанский автор (есть ли такие?) жил исключительно на деньги, заработанные литературным трудом? Я имею в виду именно литературу, издание книг, гонорары за тексты, а не смежные области – рекламу, PR, журналистику».

«Я таких примеров не знаю. Большинство казахстанских авторов наоборот вкладывают деньги в издание собственных книг, а не зарабатывают на их продаже. В Казахстане не прижилась система, в которой издательство само ищет и раскручивает авторов, издает им книги и платит гонорары. Мне повезло, я ни разу в жизни не заплатил ни копейки за свои публикации. С первой моей книгой «Звук, с которым встает солнце» я выиграл конкурс «Современный казахстанский роман», благодаря чему Фонд Сорос целый год выплачивал мне приличную стипендию. Книга «Любая любовь» вышла в прошлом году в Москве при поддержке Российского агентства по печати и массовым коммуникациям. Гонорар не был предусмотрен, но мне досталось значительное количество авторских экземпляров, которые быстро разошлись по алматинским магазинам. Новый сборник «Тимур и его лето» еще не вышел в книжном варианте, но за него я уже получил денежную премию. Да и публикуюсь я в последние время преимущественно в российских журналах, где гонорары платят, в отличие от журналов казахстанских. Но исключительно на эти деньги прожить (особенно с моей скоростью письма) невозможно, конечно».

«Что для вашей карьеры значит «Русская премия»? Какие даст бонусы, помимо денежного приза и удовлетворения личных амбиций?»

«Я как-то не жду дальнейших бонусов от полученной премии. Для меня это скорее завершение очередного творческого этапа, награда за проделанную работу. Пожалуй, главный бонус для меня – это ощущение, что теперь можно спокойно продолжать писать новые вещи, не задумываясь о судьбе уже написанных».

■ На любимой радиоволне

Алишер Абдуллин

Сейчас развитие телекоммуникационных технологий достигло такого уровня, что жизнь современного человека трудно представить без радио, телевидения и мобильной связи.

7 мая в России и странах постсоветского пространства отмечается День радио. Эта дата выбрана не случайно, 7 мая (25 апреля по старому стилю) 1895 года российский ученый

и изобретатель Александр Попов на заседании отделения Русского физико-химического общества (РФХО) в Санкт-Петербургском университете показал первую в мире беспроводную приемно-передающую радиосистему, которая позволяла осуществлять обмен радиосигналами. С 1945 года, когда отмечалось 50 лет изобретения Попова, «День радио» стал ежегодным.

Спустя без малого 120 лет с момента открытия Александра Попова радио является при-

вычным атрибутом, сопровождающим жизнь человека. Узнать погоду и новости, услышать любимые композиции можно практически в любом месте. В Алматы сейчас насчитывается 13 радиостанций самого разного направления, в числе которых вот уже на протяжении трех с лишним лет вещает Love Radio. С момента запуска радиостанция благодаря своему отличительному стилю полюбилась многим слушателям, и сейчас эфир Love Radio Kazakhstan вызывает широкий интерес.





Саяхат рухы.



Louis Vuitton pass қосымшасын жүктеу арқылы, Сіз айрықша мәліметтерді біле аласыз.

LOUIS VUITTON