



Тарифы на электроэнергию в Казахстане будут расти вслед за Россией



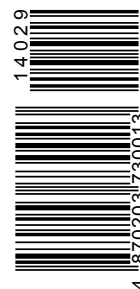
Куда и почему уходят деньги из отечественных моногородов?



Нурлан Жунусов, директор CineMAX Dostyk Multiplex

# КАПИТАЛ

№29  
(456)



// ЧЕТВЕРГ, 28 АВГУСТА, 2014

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Разработка сайтов госорганов стоит миллионы

9 страница

«Поцелуй раздора» всколыхнул Казнет

10 страница

В казахстанской премьер-лиге стартовал 2-й этап

14 страница

Мы в сети  
kapital.kz



## Бензин может стать еще дороже



Венера Гайфутдинова

Стоимость самой ходовой марки бензина на казахстанском рынке в очередной раз поднялась. В итоге цена на АИ-92 стала равна 128 тенге за литр.

В среднем правительство Казахстана повысило цены на топливо на 4%. Цены на АИ-92 выросли на 11,3%. При этом максимальные цены на дизельное топливо и АИ-80 остались на уровне 115 тенге и 89 тенге за литр соответственно.

В сложившейся ситуации в первую очередь примечательно то, что за повышение цен выступила национальная компания «КазМунайГаз – переработка и маркетинг». «Наше экспертное мнение, что цена за 1 литр АИ-92 должна подняться порядка на 10-15%, то есть это справедливая его цена на сегодня», – говорил еще до повышения цен Ерлан Койбагаров, заместитель генерального директора по маркетингу компании «КазМунайГаз – переработка и маркетинг».

Г-н Койбагаров в том выступлении также отметил, что в августе оптовые

цены на АИ-92 в Казахстане составляли \$591 за тонну и \$670 за тонну в России, дизтоплива – \$640 за тонну в РК и \$656 за тонну в РФ. «Эти цены непроходимые для Республики Казахстан», – сказал он, отметив, что покупать российский бензин «экономически невыгодно». Он сообщил, что розничные цены на АИ-92 в РФ в августе составляют 159 тенге за литр по сравнению со 115 тенге за литр в Казахстане.

[Продолжение на стр. 3]

Цифра номера

400 ТЫС.

ТОНН продовольствия может предложить России Казахстан без ущерба для своих потребителей

Подробнее [Стр. 6]

Спикер номера

Динара Кульшанова,

главный эксперт в Центре регионального развития и местной промышленности АО «Казахстанский институт развития индустрии»

Подробнее [Стр. 4]

Цитата номера

«Из 5 873 столичных учителей лишь 12% умеют свободно пользоваться интернетом»,

– аким Астаны Имангали Тасмагамбетов

Подробнее [Стр. 2]

Спорт

«Актобе» и «Астана» сыграют в ответных поединках раунда плей-офф Лиги Европы

Подробнее [Стр. 13]

ON-LINE АҚША

## DEPOSITUM

ДЕНЬГИ ON-LINE\*



depositum.KZ

ХРАНЕНИЕ ДЕНЕГ НА ОДНОМ ДЕПОЗИТЕ В ТРЕХ ВАЛЮТАХ ОДНОВРЕМЕННО

ПЕРЕВОД ДЕНЕГ МЕЖДУ СЧЕТАМИ ДЕПОЗИТА БЕЗ КОМИССИИ И ОГРАНИЧЕНИЯ МАКСИМАЛЬНОЙ СУММЫ

ПОЛУЧЕНИЕ ДОХОДА ДО 10,5% В ТЕНГЕ, 4,1% В ДОЛЛАРАХ США И 1% В ЕВРО - СТАВКИ\*\* ФИКСИРУЮТСЯ НА ВСЬ СРОК ДЕЙСТВИЯ ДОГОВОРА ВКЛАДА

\* Мгновенная конвертация денег посредством интернет-банкинга

\*\* Годовая эффективная ставка вознаграждения

## Астана – Бангкок

Бронируйте новый беспосадочный рейс из Астаны в Бангкок и присоединяйтесь к нашему незабываемому путешествию в Тайланд. Мы рады видеть Вас на борту новых комфортабельных авиалайнеров «Боинг-767» по понедельникам и четвергам, начиная с 15 декабря.

Центр бронирования и информации:  
8 (7172) 584477 в Астане, 8 (727) 2444477 в Алматы



Лучшая авиакомпания Центральной и Южной Азии, Skytrax World Airline Awards 2012, 2013, 2014

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

## КАЗАХСТАН

ФЕРМЕРЫ РК  
ЗАРАБОТАЮТ  
НА ПОСТАВКАХ  
ПРОДУКЦИИ В РФ

Казахстанские фермеры смогут поставлять свою продукцию в Россию в результате взаимных санкций РФ и Запада, сообщил Нурсултан Назарбаев. «Россия говорит, что не будет покупать продукты (из ЕС, США, Канады и других стран – КазТАГ). Используя эту ситуацию, нам нужно больше поставлять продуктов в Россию: поставлять больше овощей, мяса, молока, продуктов. Наши фермеры заработают на этом», – сказал Назарбаев в ходе интервью госСМИ в воскресенье. С другой стороны, по его словам, в результате западных санкций и замедления экономики РФ российские заводы могут снизить закупку казахстанского сырья. Вместе с тем глава государства отметил, что любые войны и конфликты кончатся периметром, и «этот (конфликт в Украине – КазТАГ) закончится». (kapital.kz)

КАДРОВЫЕ  
ПЕРЕСТАНОВКИ  
И НАЗНАЧЕНИЯ

## АБАЙ САРКУЛОВ

+ избран членом совета директоров АО «БРК-Лизинг»

## АЙДЫН КУЛЬСЕИТОВ

+ избран председателем правления АО «Казахстанский институт развития индустрии»

## АЛИАКПАР МАТИШЕВ

+ назначен председателем Комитета по защите прав потребителей Министерства национальной экономики РК

## АЛИХАН СМАИЛОВ

+ назначен председателем Комитета по статистике Министерства национальной экономики РК

## ЕРДЕН КУНАНБАЕВ

– досрочно прекратил полномочия члена совета директоров АО «БРК-Лизинг»

КОСМАН  
АЙТМУХАМЕТОВ

+ назначен председателем Комитета по делам строительства, ЖКХ и управлению земельными ресурсами Министерства национальной экономики РК

## ЛЕОНИД ЛАРИЧЕВ

+ назначен председателем правления АО «СевКазЭнерго»

## МАРАТ ИДРИСОВ

+ избран заместителем председателя правления АО «Казахстанский институт развития индустрии»

МАХАББАТ  
БИГЕЛЬДИЕВ

+ назначен первым заместителем акима Алматинской области

## САТЖАН КИКИМОВ

+ назначен акимом Капшагай

## САЯТ НЮСУПОВ

+ назначен председателем Комитета по контролю в сфере образования и науки Министерства образования и науки РК

## СУНГАТ ЕСИМХАНОВ

+ назначен председателем Комитета атомного и энергетического надзора и контроля Министерства энергетики РК

## ТАЛГАТ МОМЫШЕВ

+ назначен председателем Комитета экологического регулирования, контроля и государственной инспекции на нефтегазовом комплексе Министерства энергетики РК

## ■ Построить бизнес-центр за 19 недель

Камила Кравцова

«Построить бизнес-центр за 19 недель и 19 дней» – именно такую задачу поставил себе Холдинг VI Group и возвел пятиэтажный бизнес-центр «Milano» в центре Астаны за указанный срок. Успешно реализованный проект состоялся в рамках 19-летия компании и был приурочен ко Дню строителя. 315 человек Дивизиона МЖК-Премиум VI Group работали в две смены и успели в срок.

Как говорят специалисты, подобное здание обычно возводят в течение года. Однако мастерство и новые технологии позволили компании VI Group вступить в борьбу со временем.

«У нас в сутках было по 25 часов, а то и больше, – шутит заместитель руководителя проекта бизнес-центра «Milano» Торебек Бертлеуов. – Понимая, что проект нужно реализовать в достаточно сжатые сроки, многие работы велись параллельно, при этом качество работы от этого совершенно не страдало. Это удалось благодаря грамотному выстроеному менеджменту, логистике и качественным материалам, которые мы использовали при строительстве. К примеру, сухая смесь «Фотман» хоть и дороже, но сохнет быстрее».

Общий строительный объем бизнес-центра составляет 4500 кв. м и включает в себя пять этажей офисных помещений и 700 кв. м автопаркинга.

При строительстве здания использовался как стандартный набор материалов (бетон, арматура на несущих конструкциях, керамический кирпич), так и дорогой отделочный и облицовочный материал. Внутренняя отделка первого этажа выполнена из мрамора и керамической плитки итальянского производства «Kerama Marazzi», потолки «Арм-Стронг» производства Германии, при этом пятый



этаж бизнес-центра украшает ручная гипсовая лепнина. В конференц-зале – кессонные потолки, которые вносят в общий стиль бизнес-центра нотку благородства и изыска. Внешняя отделка фасада здания выполнена из фибробетона и травертина. По всему бизнес-центру установлена скрытая система кондиционирования.

«Все материалы, которые мы применяли при строительстве, высокого качества, – говорит Торебек Бертлеуов, – не могу не отметить изюминку бизнес-центра – панорамный лифт (аналог лифта жилого комплекса «Парижский квартал»). Он придал всему проекту неповторимую легкость и воздушность, это своеобразная смотровая площадка, с которой можно обозреть весь бизнес-центр».

Стоит отметить, что отличным видом можно любоваться не только с лифта и не только на бизнес-центр. Великолепная панорама на правый и левый берег Астаны открывается с балконов и террас, опоясавших здание бизнес-центра по периметру.

«Одной из особенностей архитектурного решения бизнес-центра стал сплошной полукруглый витраж с 1-го по 5-й этаж, – рассказывает руководитель проекта Асылхан Утепов. – Проектом также предусмотрен зенитный фонарь (стеклянная кровля), который обеспечивает максимально возможную естественную освещенность внутри помещения, придавая интерьеру законченность и гармоничность».

Напомним, что это не первый «скоростной» проект компании. В прошлом году в рамках 18-летия VI Group возвел коттедж за 16 дней и 20 часов в коттеджном поселке Family Village, а в мае 2014 года – двухэтажный дом из sip-панелей за 19 дней в коттеджном поселке Garden Village, доказав тем самым, что строить можно быстро и при этом качественно.

## ■ Аким Астаны рассказал о конкурентных преимуществах учителей XXI века

Олег Ни

На следующей неделе стартует новый учебный год, в школах страны закончены последние приготовления к предстоящей учебной поре. По традиции, 1 сентября во всех столичных образовательных учреждениях пройдут уроки по теме «Казахстанский путь-2050: одна цель, одни интересы, одно будущее».

В Астане в этом учебном году откроют двери 5 новых школ, около 13 тыс. первокурсников переступят порог своих классов.

В преддверии начала нового учебного года в столице прошло традиционное августовское совещание работников образования. С докладом на нем выступил аким города Имангали Тасмагамбетов. «XXI век становится веком конкуренции идей и информационных технологий. Поэтому если в обществе достаточно образованных людей, то любые ноу-хау достижимы для всех. Способность генерировать новые идеи – вот что будет определять место той или иной страны в условиях глобализации. Поэтому подрастающее поколение казахстанцев должно иметь конкурентоспособное образование», – отметил он.

Информационно-техническая неграмотность учителей приводит к глубоким отрицательным последствиям. Об этом говорят конкретные цифры. Так, из 5873 столичных учителей лишь 12% умеют свободно пользоваться интернетом, в том числе электронными цифровыми пособиями по предметам; 16% умеют полноценно использовать компьютер в учебном процессе, а 45% учителей имеют только самый элементарный уровень компьютерной грамотности.

Для столицы с ее высокими требованиями к преподавательскому потенциалу это категорически неприемлемо.

По словам акима Астаны, в течение нового учебного года во всех школах будут организованы курсы по повышению уровня компьютерной грамотности для всех учителей города, а в конце учебного года будет проведена аттестация преподавателей на проверку навыков работы с компьютером и интернетом.

В целом каждой отрасли свойственен период запаздывания, то есть промежуток времени между появлением идеи и ее внедрением в жизнь. В аграрную эпоху период запаздывания исчислялся веками. В индустриальную эру перемены происходили примерно каждые 50 лет. В эпоху информации перемены происходят каждые полгода.



Если рассмотреть периоды запаздывания конкретных индустрий и сфер в наше время, то происходит следующее: в индустрии высоких технологий этот период составляет 18 месяцев, в автомобилестроении – 25 лет, в сфере государственного управления – 35, а в образовании – 50 лет. Образование имеет второй по продолжительности период запаздывания среди всех сфер деятельности, чем и объясняется недовольство всего мирового сообщества.

«Тем более сложной является задача, стоящая перед нашими учителями, которые должны воспитывать человека совершенно новой формации – человека прагматичного, глубоко духовного и в то же время способного адаптироваться в быстро меняющемся технологическом мире. То есть, перефразируя слова Конфуция, учитель должен постигать новое, лелея старое. И только тогда он может быть Учителем», – говорит Имангали Тасмагамбетов. Постоянное самообразование, применение инновационных технологий в образовательных процессах, расширение граней профессионального мастерства – единственный путь, который позволит учителю соответствовать высоким стандартам современности.

Г-н Тасмагамбетов сформулировал критерии успешного педагога. «В странах, где информационные технологии проникли во все сферы общественной жизни, очень четко сформулированы конкурентные преимущества учителей XXI века. Вы успешный современный педагог, если: на своих уроках просите включить своих учеников смартфонов перед началом урока, потому что планируется их использовать; требуете использовать различные интер-

нет-источники для их исследовательских проектов, которые являются достоверными и подтвержденными самими преподавателями; ваши ученики работают над совместными проектами с учениками из других стран; вы ежедневно сообщаете о происходящем в школе в своем блоге; осознавая важность профессионального развития, читаете блоги, присоединяетесь к сетевым сообществам, шлете твиты, участвуете в обсуждениях, делитесь учетными планами с коллегами из других стран; просите своих учеников изучить литературного героя или историческую личность, и они от его имени создают профиль в соцсетях; приглашаете своих учеников в Лувр, не выходя из класса; благодаря интернету демонстрируете оригинальные и лучшие работы своих учеников всему миру», – перечислил он.

КАК ПОЛУЧАТЬ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ДОХОД?  
ИНВЕСТИРУЙТЕ В СТРУКТУРИРОВАННЫЕ ПРОДУКТЫ!

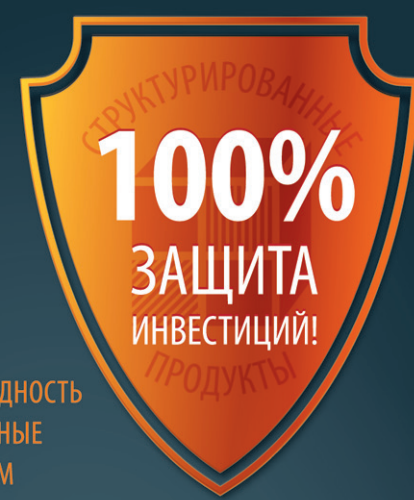
МАКСИМАЛЬНАЯ ЗАЩИТА  
ВЛОЖЕНИЙ



ИНВЕСТИЦИИ В ВАЛютУ,  
ЗОЛОТО, НЕФТЬ  
И ФОНДОВЫЕ ИНДЕКСЫ



ПОТЕНЦИАЛЬНАЯ ДОХОДНОСТЬ  
ПРЕВЫШАЕТ СТАНДАРТНЫЕ  
ПРОЦЕНТЫ ПО ВКЛАДАМ



alpari

Узнайте подробнее на [www.alpari.ru](http://www.alpari.ru)  
или по телефону +7 (7172) 72 85 55

100% защита — только для продуктов со 100% защитой капитала.  
Комиссия за создание структурированного продукта составляет 2% от стоимости активов.

ТОЛЬКО ДО 30 СЕНТЯБРЯ

ОГРАНИЧЕННОЕ  
ПРЕДЛОЖЕНИЕ



Innovation that excites



NISSAN  
ALMERA



NISSAN  
TEANA

от 13 950 у.е.

от 32 500 у.е.

СПЕЦИАЛЬНАЯ ПРОГРАММА ДЛЯ КОРПОРАТИВНЫХ КЛИЕНТОВ. ТЕСТ ДРАЙВ У ОФИЦИАЛЬНЫХ ДИЛЕРОВ.  
ГАРАНТИЯ СОСТАВЛЯЕТ 3 ГОДА ИЛИ 100 000 КМ ПРОБЕГА. ПОДРОБНОСТИ У ОФИЦИАЛЬНЫХ ДИЛЕРОВ.

\*Стоимость базовой комплектации, у.е. не является иностранной валютой, выражается в национальной валюте (тенге).  
Курс у.е. устанавливается автосалоном самостоятельно.

\*\*Звонки возможны только со стационарных телефонов. Все звонки бесплатны. Время работы службы поддержки клиентов пн-пт, с 11:00 до 20:00 (время г. Астана).

Дистрибутор Nissan в Казахстане – ТОО Алпари Моторс Каз

[www.nissan.kz](http://www.nissan.kz)

СЛУЖБА ПОДДЕРЖКИ КЛИЕНТОВ 8 800 200 59 90\*

# Тарифы на электроэнергию для казахстанцев будут расти

вне зависимости от объединения энергосистем в рамках ЕЭС

Венера Гайфутдинова

Евразийская экономическая комиссия (ЕЭК) должна уже осенью этого года рассмотреть согласованный и доработанный вариант проекта концепции формирования единого энергорынка Евразийского экономического союза (ЕЭС). Запланировано до 1 июля 2015 года утвердить концепцию, год спустя должна быть принята программа формирования энергорынка, а до 1 июля 2019 года государства намерены подписать международный договор о создании единого энергетического рынка.

Слияние энергосистем в рамках таких объединений, как ЕЭС, подразумевает уравнивание цен на электроэнергию в странах, вошедших в экономический союз. Таким образом, объединение энергосистем в ЕЭС приведет к увеличению стоимости электроэнергии для казахстанцев.

Как объяснил Сергей Кондратьев, старший эксперт Института энергетик и финансов, более глубокое взаимопроникновение энергетических рынков РФ и РК может стать причиной некоторого роста цен на электричество в республике. В Казахстане сейчас большие угольные мощности, которые недогружены. Они изначально строились с ориентацией на рынки Урала и отчасти для поставок электроэнергии в Сибирь. «Рост загрузки энергоблоков в Казахстане и рост спроса на электроэнергию, произведенную в республике, со стороны российских потребителей, где сейчас цены несколько выше, чем в Казахстане, может привести к тому, что цены в Северном Казахстане немного поднимутся до российского уровня, а цены в России могут незначительно опуститься», — считает эксперт.

Но при этом повышение стоимости электроэнергии в Казахстане, по мнению г-на Кондратьева, будет носить локальный характер. «Несмотря на то, что республикой за последние годы были предприняты определенные усилия по улучшению энергетических связей между южным и северным регионами, все-таки южная часть страны в значительной степени остается оторванной от северной и ценовые сигналы в сложившейся ситуации могут и не передаваться», — объяснил свою точку зрения Сергей Кондратьев. При этом необходимо помнить, что основные энергопроизводящие мощности нашей республики сосредоточены в северных областях страны и рост цен на электроэнергию в этом регионе попросту не может не сказаться на стоимости электричества во всей стране.

Однако г-н Кондратьев считает, что объединение будет постепенным и в ближай-



шие 1-1,5 года мы не заметим кардинальных изменений. Сейчас энергетические рынки России и Казахстана достаточно серьезно отличаются и в плане регулирования нормативной базы, и в структуре рынка, и во взаимодействующих на рынке субъектах. Именно по этим причинам, по мнению эксперта, процесс объединения энергосистем будет довольно долгим.

Между тем Шаймерден Уразалинов, председатель Казахстанской электроэнергетической ассоциации, подтвердил предположение о том, что тарифы на электроэнергию для казахстанцев будут расти вне зависимости от объединения энергосистем. «Учитывая, что длительное время, как и в настоящий момент, сдерживались тарифы на электроэнергию, их необходимо повышать», — сказал он. Спикер также отметил, что мы не должны забывать о том, что энергопроизводящие и энергопоредающие организации являются субъектами бизнеса, а они не должны работать с убытками. Для достижения этой цели предприятиям, по словам г-на Уразалино-

ва, нужно иметь достаточно средств для поддержания, развития и модернизации своих основных фондов. Это действительно необходимо отечественным энергетическим предприятиям, так как основные энергетические производящие мощности страны изношены более чем на 50%.

То, что тарифы на электроэнергию будут увеличиваться, говорил президент РК еще в июле 2014 года на совещании по реализации государственной программы форсированного индустриально-инновационного развития.

Снижаться цены на электроэнергию в Казахстане, по словам г-на Уразалинова, будут только в случае обеспечения производства объемов электричества с резервом в 10-11% от общих объемов потребления. Это, по словам специалиста, необходимо для того, чтобы заработал конкурентный рынок. «Когда в республике будет избыток электроэнергии, в результате которого появится конкуренция на энергетическом рынке страны, — в этом случае рыночные механизмы будут стимулировать не уве-

личение тарифа, а его понижение», — рассказал Шаймерден Уразалинов.

Однако когда Казахстану удастся нарастить производство электроэнергии, которое будет покрывать потребности республики, специалист назвать не решился. При этом, по словам г-на Уразалинова, объединение энергосистем в рамках ЕЭП позитивно скажется на развитии энергетической отрасли Казахстана. «Учитывая, что у Казахстана есть все основания и потенциал наращивания производства вырабатываемой электроэнергии, у нас есть возможность начать экспортировать электроэнергию из Казахстана в рамках энергетического объединения», — рассказал он. Это в свою очередь, по мнению эксперта, приведет к строительству новых станций в Казахстане, соответственно, и к наращиванию производственных мощностей. «В результате этого у нас появится резерв мощности и производство электроэнергии, что приведет к росту конкуренции на рынке электроэнергии и снижению тарифов», — говорит г-н Уразалинов.

# Бензин может стать еще дороже

[Начало на стр. 1]

Между тем повышение цен на АИ-92 в августе, по словам Ералана Хасенбекова, директора Агентства по исследованию рентабельности инвестиций (АИРИ), связано с тем, что АО «КазМунайГаз Онмидер» должно завезти до конца августа последнюю партию топлива в размере 10 тыс. тонн АИ-92 и 15 тыс. тонн дизельного топлива. Для обеспечения топливной безопасности страны АО «КазМунайГаз Онмидер», по уверениям г-на Хасенбекова, осуществляет поставки российского топлива себе в убыток, но не может продолжать делать это дальше. В связи с окончанием данных поставок в сентябре Казахстан, по оценке директора АИРИ, столкнулся бы с широкомасштабным дефицитом топлива, поскольку отечественные нефтеперерабатывающие заводы не производят его в достаточных объемах. «Именно по этой причине во избежание дефицита потребовалось повысить розничную цену бензина и дизельного топлива в стране. На сегодняшний день Казахстан не имеет иного решения топливной проблемы», — заявил г-н Хасенбеков.

Не помогло облегчить ситуацию и снятие ограничений на импорт светлых нефтепродуктов из РФ, введенного в начале текущего года. Ежегодное потребление автотранспорта марки АИ-92, по информации АИРИ, составляет приблизительно 2,8 млн тонн и дизельного топлива — около 4,6 млн тонн. Суммарно 3 основных казахстанских НПЗ (АНПЗ, ПНХЗ, ШНОС) ежегодно производят порядка 1,9 млн тонн автотоплива марки АИ-92 и 4 млн тонн дизельного топлива. «Исторически дефицит между производством и потреблением покрывался за счет поставок нефтепродуктов из РФ», — рассказал Ералан Хасенбеков.

Айвар Байкенов, директор департамента аналитики «Асыл Инвест», не отрицает влияния российского фактора на стоимость бензина в РК. По словам аналитика, в соседней стране стоимость бензина за последние несколько месяцев значительно выросла, что лишь указывало на скорую корректировку цен и у нас. При этом вводимые запреты на экспорт нефтепродуктов из России, по мнению эксперта, не могли предотвратить рост цен.

Однако г-н Байкенов уверен в том, что дефицит на рынке ГСМ РК, который мы могли наблюдать до повышения цены на АИ-92, носил в большей степени искусственный характер. Казахстанский рынок бензина на уровне оптовой торговли не регулируется, тогда как над розничными ценами правительство осуществляет мониторинг и контроль. «Крупные торговцы в целом не имеют ограничений и потому могут без труда осуществлять манипулирование рынком. Об этом уже не раз заявляли и розничные продавцы», — отметил Айвар Байкенов. Они, по мнению аналитика, сами участвуют в создании дефицита. А ожидание того, что предельная стоимость бензина будет увеличена, под-

толкнуло продавцов ограничить объемы реализации.

Основная причина дефицита топлива в республике, как считают специалисты из АИРИ, заключается в том, что Казахстан исчерпал предпосылки для сохранения цен на бензин и дизельное топливо на уровне, установленном в ноябре 2013 года. Разница между ценой реализации в Казахстане и закупочной ценой более не позволяет обеспечить экономическую рентабельность. Между тем собственное производство топлива не удовлетворяет потребности населения, сельского хозяйства и промышленности. Казахстанские нефтеперерабатывающие заводы не функционируют на полную мощность из-за плановых ремонтов и введущейся модернизации.

Для насыщения казахстанского рынка ГСМ топливом требуется время. Как сообщил первый заместитель министра энергетики РК Узакбай Карабалин, казахстанские компании уже договариваются с российскими поставщиками нефтепродуктов. «Сегодня мы сразу не почувствовали на автозаправках отсутствие дефицита бензина. Это не одномоментный вопрос. После того, как была объявлена цена, которая позволяет рентабельно и безубыточно ввозить из России, компании ведут переговоры с российскими поставщиками, закупая. Сегодня, мы знаем, несколько компаний уже ввели объемы, и они на-

ходятся в пути по железной дороге. И для этого нужно время, чтобы наладить все договорные процессы и транспортировку ГСМ в Казахстан», — отметил первый заместитель министра энергетики РК. Между тем точные сроки разрешения проблемы дефицита бензина в Казахстане в Минэнерго озвучить затрудняются. «Сказать, в какой день наступит коммунизм и дефицита не будет, трудно. Конечно, сейчас мы принимаем все меры для того, чтобы не было такого дефицита», — сказал Узакбай Карабалин.

Причиной дефицита бензина на рынке Казахстана, по оценке Аскара Ахмедова, аналитика по макроэкономике АО «Haluk Finance», является контроль цен.

Когда правительство пытается административными мерами удержать цены ниже безубыточных, наступает дефицит, объяснил эксперт. «Есть два вида безубыточности. Когда цены ниже безубыточных долгосрочных, производителю невыгодно вкладывать в новое оборудование, но все еще выгодно производить на старом оборудовании. И когда цены ниже безубыточных краткосрочных, производителю невыгодно производить. Производителю приходится заставлять административными методами работать себе в убыток и, чтобы минимизировать его, АЗС создают препятствия для продажи», — уточнил он.

Аскар Ахмедов считает, что из-за регулирования цен мы большую часть времени

находимся между этими ценами. Именно по данной причине, по словам аналитика, у нас хронический дефицит мощностей по переработке нефти. «Периодически наши регулируемые цены падают ниже краткосрочной безубыточности и предложение товара резко падает. В результате чего дефицит обостряется», — отметил эксперт. После девальвации, как сообщил г-н Ахмедов, именно это и произошло, так как цены в тенге не поменялись, а в валюте упали на 15%. Рынок перестал распределять бензин, так как его уже нельзя купить, бензин стали распределять по талонам. «Чтобы отовариться, люди стоят в очередях, ездят на дальние заправки, занимаются спекуляциями, кто-то вывозит его за границу, где цены выше почти на 40%. Вся страна вовлекается в непродуктивную деятельность. И все из-за того, что правительство пытается регулировать цены», — говорит спикер.

Как рассказал эксперт, регулирование цен на бензин происходит не только на уровне конечного товара. Производство бензина субсидируется не только за счет нефтепереработчиков, но и за счет производителя нефти: все отечественные добывающие компании обязаны продавать нефть на внутренний рынок по ценам вдвое-втрое ниже рыночных. «Если эти субсидии прекратятся, то цена 92-го бензина вырастет примерно до 170 тенге», — полагает Аскар Ахмедов.

## «ЧЕРНЫЙ ВТОРНИК» ДЛЯ ТЕНГЕ В ИЮЛЕ

В июле объем обменных операций с иностранной валютой вырос до показателей, сопоставимых с февралем текущего года, когда произошла девальвация тенге. Об этом свидетельствует июльская статистика от Национального банка РК, обнаружил деловой портал Kapital.kz. В валовом отношении наибольший рост обменных операций пришелся на американский доллар. Так, за июль месяц через обменные пункты населению было реализовано более \$1,8 млрд, что на 31% (или \$435 млн) больше предыдущего месяца. Основная причина такого ажиотажа вокруг доллара может быть связана с возникшими в конце июля слухами о возможной повторной девальвации тенге. При этом основным аргументом в пользу этой версии стала динамика валютных резервов Нацбанка РК, которые за май-июнь текущего года снизились на 6% с \$28,4 млрд до \$26,5 млрд. Ситуация обострилась настолько, что в процесс пришлось вмешаться Нацбанку, еще раз заявившему об отсутствии причин для девальвации, а также Генеральной прокуратуре РК, напомнившей общественности об ответственности за распространение слухов. По другой версии, высказанной экспертами Kapital.kz, ажиотаж и нехватка валюты в обменных пунктах в конце июля были вызваны обменом санкциями между Россией и Западом на почве конфликта в Украине. Примечательно, что по уровню воздействию на валютный рынок, она стала практически идентичной к февралю этого года, когда регулятор девальвировал тенге до 185 тенге за доллар. Если быть точнее, то тогда объем продаж доллара населению вырос на 19% к январю месяцу до \$1,85 млрд. При этом наиболее подверженными к слухам оказались жители Алматы, Астаны, а также Южно-Казахстанской и Карагандинской областей. В этих регионах Казахстана объем продаж долларов населению составил \$668 млн (+25%), \$224 млн (+40%), \$229 млн (+32,4%) и \$114 млн (+31%) соответственно.

## НА ОКРАИНЕ АЛМАТЫ ПРОШЛА АКЦИЯ ПРОТЕСТА

Жители поселка Тастыбулак (с недавних пор — Наурызбайский район Алматы) вышли на акцию протеста против незаконного, по их мнению, строительства на территории района. В частности, местные жители недовольны потерей самого парка, на территории которого началась вырубка деревьев. Сам же парк теперь окружен забором, а жители — старики и дети, лишены привычного места прогулок. «Застройка идет на территории 4-5 гектаров. Здесь, я считаю, имеет место прямое нарушение экологического законодательства. Этот забор примыкает к жилому массиву Тастыбулак. Он и так большой. Здесь 26 дачных обществ, и этот парк — единственное место во всей округе, где можно погулять. Вчера буквально эту землю начали застраивать, сносить деревья, строить коттеджи. Раньше этот участок был частью детской Аксайской больницы. Потом все разделили — пару гектаров сюда, пару — туда. В итоге, у сельчан иной раз не бывает воды. Проблем и так хватает, а теперь еще и эта застройка!», — сетует Серик Казакпаев, местный житель. Вскоре появились владельцы земли. Жители упрели собственников в том, что они приобрели эту землю незаконно. Отметим, что обе стороны, защищая свою правоту, имели общий аргумент — как можно было продать или купить землю, которая официально является частью парка? Тем не менее, сделка состоялась. Землевладельцы имеют документы о купле-продаже. «Когда мы покупали эту землю, все прошло нормально — земля «чистая». Она не числилась ни в залого, ни под арестом. Причем на этой территории, которая, оказывается, считается парковой, куплены уже четыре участка, то есть мы не одни здесь такие. Интересно, как это так получается, что целых четыре раза здесь прошли продажи?», — недоумевает Айман Салихова, купившая, по ее словам, участок для того, чтобы построить на нем дом для родителей. Вчера их семья начала строительство. «Мы попытались загородить эту территорию, официально оформили вырубку леса, оплатили каждое дерево. Едва мы начали вырубать деревья, как местные жители начали нам мешать. По какому праву, я так и не поняла», — добавила Салихова. Обстановка в Тастыбулаке была довольно напряженной. На акции протеста присутствовали полицейские. Чуть позже, в окружении помощников, появился Куаныш Кашимбаев, аким Наурызбайского района. Он уже знал суть проблемы, поэтому собравшиеся ждали конкретного решения — и дождались. Забор, по словам акима, следует убрать, этот парк. Айман Салихова, активнее всех отстаивавшая права собственников, пыталась доказать чиновнику, что это их земля, и они могут делать с ней все что угодно.

## ШКОЛАМ ПРЕДЛОЖИЛИ БРАТЬ ПРИМЕР С КАЗАХСКО-ТУРЕЦКИХ ЛИЦЕЕВ

Систему школьного преподавания по примеру казахско-турецких лицеев предлагает внедрить аким Астаны Имангали Тасмагамбетов. «Типичный пример (современного подхода к преподаванию) — система казахско-турецких лицеев, которые выпускают более подготовленных выпускников. Понятно, что они изначально экзаменуют и набирают лучших учеников. Но есть и другая, более познавательная сторона. Речь идет об особенностях методики в целом», — сказал Тасмагамбетов на августовском совещании работников образования в четверг. Он привел примеры, когда в 7-11 классах занимается по дополнительным учебным программам по математике, информатике, физике, биологии, химии; с 7-го класса предметы естественно-научного цикла углубленно изучаются на английском языке; используется в учебном процессе технология проектирования (PBL - Project - Based Learning - изучение конкретных тем на основе проектов).

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЗВОНКИ БЕЗ ОГРАНИЧЕНИЙ

www.rixos.com

7 Kunayev str, 010000, Astana, Kazakhstan, +7 7172 24 50 50, astana@rixos.com

RIXOS  
PRESIDENT ASTANA

## КАПИТАЛ.KZ

ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ ИНФОРМАЦИИ

популярное за неделю

В АЛМАТЫ  
ПЫТАЮТСЯ  
НЕЗАКОННО  
ВОЗВЕСТИ ЖИЛОЙ  
ДОМ

Жители домов, расположенных в районе пересечения улиц Попова – III. Алейхема, что в Бостандыкском районе Алматы, боятся за свою жизнь – в их дворе ведется незаконное строительство многоэтажного жилого комплекса. По мнению жильцов, компания-застройщик, до сих пор, название которой неизвестно, осуществляет земляные работы в опасной близости от жилых массивов. До 2007 года на месте сегодняшней стройки был частный сектор, затем землю сравняли под охраняемую стоянку, которая просуществовала до июля текущего года. Жильцы уверены: строительство незаконно – во-первых, отсутствует паспорт объекта, во-вторых, ГАСК не выдавал разрешения на осуществление строительно-монтажных работ. «Я живу в этом доме уже 20 лет, до сегодняшнего момента меня все устраивало: была тишина, детям было, куда пойти погулять, а что сейчас – грязь, пыль, шум. Представляю, что когда построят дом, я вообще света не увижу», – сообщила в интервью корреспонденту делового портала Kapital.kz жительница дома Наталья Лаврентьева. Помимо этого, строительство ведется с нарушением санитарных норм. По словам жильца Анатолия Белова, расстояние от дома до начала забора стройки составляет чуть больше 4 метров, хотя по всем правилам стройки, расстояние от одного дома до другого должно быть 15 метров.

ЕВРОПЫ БЕЗ РОССИИ  
НЕ БУДЕТ

Как это всегда происходит в военное время (а Запад во главе со светочем демократии в лице США последние полгода ведет против России настоящую идеологическую войну), бульдозеры пропаганды с ревностными слугителями американской империи делят все, и оказавшись под таким непрерывным информационным обстрелом слабые люди в конечном итоге начинают верить всему, что им говорят, и с готовностью проглатывают поданную лашу, пишет французский журналист Доминик Жаме в BoulevardVoltaire. Владимиру Путину, отставному агенту советских спецслужб (но действительно ли быть им настолько хуже, чем сотрудникам крупного банка или международной компании, как многие наши руководители?), приписывают самые худшие человеческие черты, а нам с предельно серьезным лицом заявляют, что современная Россия – всего лишь клон Советского Союза, что эта страна вновь погрязла в диктатуре, добавляет автор статьи Жаме. Если верить большинству наших СМИ, аналог происходящего сейчас на Украине нужно искать в предшествующие Второй мировой войне годы: аншлюс, Судеты, Мюнхен, последний раздел Польши... Мы прекрасно знаем, что было дальше, и на кого так «тонко» намекают неуклюжие дезинформаторы, сообщает inopri.ru. Не стоит быть наивными слепцами. Путин – не американский демократ. И не британский консерватор. И уж тем более не французский социалист. Путин – не Баррозу, он не следует примеру Вилли Брандта, Анри Кейя, Жака Ширака, Махатмы Ганди или Нельсона Манделы. Ему куда ближе Ришелье и Бисмарк. Что весьма кстати, так как именно этого хочет подавляющее большинство его народа, именно это неоднократно приносило ему победу на выборах и сегодня служит основой популярности и легитимности. Владимир Путин – настоящий патриот своей страны. Этот человек неизменно стремится восстановить мощь государства, которая угасла при идеологии Горбачева и Ельцина, заявляет французский журналист Доминик Жаме. За последнее время в своей борьбе ему удалось одержать три значимых победы в разных областях, несмотря на маневры Америки и глупую враждебность Европейского Союза. Прежде всего, это Олимпиада в Сочи, которую решили бойкотировать те самые прекрасные и чистые души, что без малейших зарезов совести ведут торговлю и подписывают соглашения с китайской диктатурой и нефтяными эмиратами. Далее, это формирование Евразийского союза, и прошедшее без единого выстрела возвращение Крыма, размывает автор. Ни для кого не секрет, что Путин стремится с помощью экономического союза вернуть на орбиту России Украину и Беларусь, эти новые старые государства, чья история и культура так тесно переплетены с историей и культурой его родной страны. Тем не менее, он с каждым днем раз за разом доказывает нам, что не готов ради этого совершить непоправимое, погрузить весь мир в хаос. Внешняя политика Путина, как и его любимых исторических деятелей, опирается главным образом на уловки, обещания, обольщение и угрозы. И не сводится, как у США, к альтернативе между большой дубиной и отставкой. Она терпеливо, шаг за шагом продвигается вперед, полагается на время и ошибки противников для достижения поставленных целей. Она процоупывает противника, но признает и соблюдает стоящие ограничения. С начала украинского кризиса Вашингтон, Лондон, Париж и, разумеется, Варшава, Рига, Таллин и Вильнюс, не говоря уже о Киеве с его новым президентом, все они окончательно растеряли остатки хладнокровия. Сегодня они свято верят, что могут найти выход из сложной ситуации с помощью оскорблений, санкций, угроз, унижений и демонстраций силы, которые плохо скрывают полную сумятицу и страшную слабость. Но разве так нужно обходиться с Путиным? Разве так следует обращаться с Россией? Разве так нужно вести себя по отношению к диссидентскому движению части украинского народа? Близорукий и непонятный многим интерес США, вероятно, заключается в том, чтобы как можно сильнее ослабить единственную державу и единственного человека (помимо Ангелы Меркель), которые могут выступить против их растущего засилья в Европе. Но на что похоже поведение европейских держав, которые с готовностью бегут вслед за хозяином как пудели? На каком таком основании мы встали на сторону Петра Порошенко и вошли в его лагерь? Разве судьба Франции в том, чтобы стать 51-м американским штатом?

Достичь значимых результатов  
в фармацевтической индустрии  
удастся к 2018 году

Венера Гайфутдинова

Фармацевтический рынок является одним из самых высокодоходных и быстрорастущих секторов мировой экономики. Он служит критерием экономического и социального развития страны, а также уровня благосостояния населения. Развитая фармацевтическая промышленность государства считается показателем высокой инновационности его экономики.

Что касается нашей страны, то в целом состоянии фармацевтической отрасли в Казахстане можно назвать критическим. Специалисты это связывают с тем, что отечественные производители не покрывают собственными лекарственными средствами и 15% от общего объема потребления. Тогда как для обеспечения национальной безопасности государства доля отечественных препаратов должна составлять не менее 30%. Можно считать, что казахстанский рынок фармпродукции развивается весьма динамично, но, к сожалению, за счет импортной составляющей.

В настоящее время в РК действуют 79 зарегистрированных производителей фармпродукции, включая компании, занимающиеся фасовкой импортных лекарственных средств in bulk, а также предприятия полного цикла. При этом только несколько из них соответствуют стандартам GMP. В некоторых предприятиях отдельные производственные участки работают по международному стандарту. Отдельные производители прошли сертификацию по ISO и имеют современное оборудование. Малые и средние фирмы, имеющие небольшую капитализацию, обладают недостаточным потенциалом для технического перевооружения и внедрения современных высокотехнологических процессов. Для них модернизация обернется полной перестройкой предприятия стоимостью как минимум в \$10 млн.

Деловой еженедельник «Капитал.kz» побеседовал с Динарой Кульшановой, главным экспертом в Центре регионального развития и местной промышленности АО «Казахстанский институт развития индустрии», о том, что делает государство для поддержки и развития отечественной фармацевтической индустрии.

**Сегодня рынок фармацевтических средств Казахстана остается рынком импорта. Что делает государство для перелома этой ситуации?**

На фоне бурного развития фармацевтических рынков стран постсоветского пространства наблюдается обратная картина зависимости от потребления лекарственных средств импортного производства.

Создание условий для импортозамещения фармацевтической и медицинской продукции на базе современных технологий в соответствии с международными стандартами GMP является одной из основных задач Программы по развитию фармацевтической промышленности в РК. Государство оказывает существенное влияние на формирование казахстанского фармацевтического рынка – это и обеспечение гарантированным объемом бесплатной медицинской помощи (ГОБМП), и поддержка отечественных производителей в рамках действующих программ по развитию отрасли. Сегодня в нашей стране упорядочена деятельность по регистрации, сертификации, обеспечению контроля качества лекарственных средств, изделий медицинского назначения и медицинской техники, а также их рекламы. Более того, был создан Национальный информационный лекарственный центр, введено государственное регулирование цен на медикаменты, закупаемые за счет бюджета. Также в Казахстане была создана единая система дистрибуции лекарственных средств и изделий медицинского назначения в лице ТОО «СК-Фармация», позволяющая обеспечить прозрачность рынка госзакупки лекарственных средств, приблизить его к существующим международным стандартам логистики, хранения и дистрибуции.

По данным комитета промышленности министерства индустрии и новых технологий, единственным дистрибьютором с 2010 года заключены 15 долгосрочных договоров с 14 отечественными производителями по поставке 995 наименований лекарственных средств и изделий медицинского назначения. Количество наименований по заключенным долгосрочным договорам возросло с 184 наименований в 2009 году до более 900 в 2013-м. Доля отечественных производителей в структуре закупок ТОО «СК-Фармация» составила 67% в натуральном выражении, несколько лет назад в ГОБМП этот показатель не превышал и 6%.

Сегодня ведется активная работа по привлечению иностранных инвестиций в отрасль. За 2013 год валовый приток прямых иностранных инвестиций в предприятия фармацевтической отрасли составил \$8,1 млн, что в 9 раз больше показателя 2009 года.

Валовый приток прямых иностранных инвестиций на предприятия фармацевтической отрасли за январь-март 2014 года составил 3,1 млн тенге. По сравнению с аналогичным периодом предыдущего года произошло увеличение в 2,4 раза.

Из присутствующих иностранных ин-



весторов в фармацевтической отрасли РК у крупного участника казахстанского фармацевтического рынка АО «Химфарм» 51% акций приобрела известная европейская компания «Польфарма», в результате чего были привлечены инвестиции в \$100 млн. В Карагандинский фармацевтический комплекс пришел российский инвестор – компания «Фармстандарт» с объемом инвестиций \$15 млн. В конце следующего года на заводе планируют завершить реконструкцию и расширение производства по стандартам GMP. Еще одна крупнейшая фармацевтическая компания Турции AbdilbrahimliqSan. veTic. AS приобрела 60% акций у ТОО «СНП ГлобалФарм». Стоимость проекта составляет \$60 млн.

**Какие государственные программы по развитию фармацевтической индустрии существуют сегодня?**

В настоящее время в целях развития фармацевтической отрасли в Казахстане действует Программа по развитию фармацевтической промышленности на 2010-2014 годы. Эта программа работает в рамках Государственной программы форсированного индустриально-инновационного развития на 2010-2014 годы. Также существуют другие инструменты поддержки бизнеса, в том числе и для предприятий фармацевтической промышленности. Это программа «Дорожная карта бизнеса-2020», «Экспортер-2020», «Занятость-2020», «Карта индустриализации Казахстана на 2010 – 2014 гг.», программа «Производительность-2020», программа по привлечению инвестиций, развитию свободных экономических зон и стимулированию экспорта, программа по техническому регулированию и созданию инфраструктуры качества, программа по развитию инноваций и содействию технологической модернизации, программа по развитию казахстанского содержания и многие другие.

**Какие ключевые задачи преследуют государственные программы поддержки и развития фармацевтической отрасли?**

Государственными программами по развитию фармацевтической отрасли Казахстана определен целый ряд предпочтений для отечественных производителей. Среди основных – отмена государственной регистрации субстанций, отсутствие НДС и таможенных пошлин на оборудование и расходные материалы, предназначенные и используемые при производстве лекарственных средств, приоритет при государственных закупках, долгосрочные договоры на гарантированную закупку продукции отечественных заводов, внедривших стандарты «Надлежащая производственная практика» (GMP) и ISO 13485. Также для отечественных производителей фармацевтической продукции предусмотрены возмещение затрат, связанных с выводом продукции на зарубежные рынки, и возмещение затрат при разработке комплексного плана инвестиционного проекта.

Одной из основных задач, обозначенных в отраслевой программе, является модернизация действующих производств и строительство новых фармацевтических предприятий в рамках реализации инве-

стиционных проектов. Немаловажным также является внедрение международных стандартов качества до конца 2014 года на предприятиях фармацевтической промышленности «Надлежащая производственная практика» (GMP). Отраслевая программа ставит перед собой цель по созданию условий для импортозамещения фармацевтической и медицинской продукции на базе современных технологий в соответствии с международными стандартами GMP и обеспечению отрасли квалифицированными кадрами.

Еще одна задача – привлечение иностранных инвестиций в фармацевтическую отрасль. Приток иностранных инвестиций в отрасль сможет ускорить развитие фармацевтических предприятий, повысить качество человеческого капитала, создать новые рабочие места, привлечь передовые технологии и стимулировать их распространение в отрасли, а также способствовать реализации политики по импортозамещению.

**Какие средства запланировано инвестировать в фармацевтическую отрасль в рамках различных программ господдержки?**

В Программе по развитию фармацевтической промышленности прямых сумм для финансирования предприятий отрасли не предусмотрено. Вместе с тем помимо отраслевой программы, как уже говорилось выше, действуют другие программы, предусматривающие меры государственной поддержки, в том числе и для предприятий фармацевтической промышленности.

Так, в рамках реализации программы «Производительность-2020» четвертым отечественным предприятием фармацевтической промышленности возмещены затраты по разработке/экспертизе комплексных планов на общую сумму 3,2 млн тенге.

В рамках программы «Экспортер-2020» за 2010-2013 годы семь предприятий фармацевтической промышленности получили частичное возмещение затрат, связанных с продвижением своей продукции на зарубежные рынки, на общую сумму 22,8 млн тенге.

В рамках программы «Дорожная карта бизнеса-2020» за период с 2010 года по 1 июля 2014 года профинансирован 21 проект фармацевтической отрасли на общую сумму кредитов в размере 5,7 млрд тенге, из них сумма субсидий составила 724,8 млн тенге.

В рамках Программы по развитию инноваций и содействию технологической модернизации с 2010 года по настоящее время оказана поддержка 20 проектам фармацевтической отрасли на сумму 224,3 млн тенге.

**Какие новые заводы по производству фармацевтической продукции запланировано построить в рамках госпрограмм?**

Всего в рамках Карты индустриализации введены в производство и прошли модернизацию 22 предприятия по производству фармацевтической продукции и медицинских изделий на общую сумму 21,1 млрд тенге.

До конца 2014 года планируется ввести порядка 9 проектов на общую сумму 21,02

млрд тенге с созданием 691 рабочего места в период строительства и более 1,6 тыс. в период эксплуатации проектов.

За 2013 год в рамках Карты индустриализации предприятиями фармацевтической отрасли произведено продукции на сумму 6 млрд тенге, что выше показателей за 2010 год в 10 раз. Доля продукции, произведенной предприятиями, которые участвовали в программах поддержки, предусмотренных Картой индустриализации, от общего объема фармпроизводства в РК составила в 2013 году 18%, увеличившись по сравнению с уровнем 2010 года на 3%.

За январь-май 2014 года объем производства продукции проектами Карты индустриализации составил 2,8 млрд тенге. В результате доля произведенной продукции этими предприятиями от общего объема производства фармацевтической продукции в РК составила 24%, в 2013 году этот показатель был равен 18%.

**Насколько вырос объем казахстанского производства лекарственных средств в результате реализации Программы развития фармацевтической промышленности за 2010-2014 годы?**

С началом принятия отраслевой программы наблюдается рост объемов производства фармацевтической продукции. Так, за период с 2008 по 2013 годы объемы выросли в 3 раза – с 11,3 млрд тенге до 33,6 млрд тенге.

На рост объемов фармацевтической продукции повлияло несколько факторов, в том числе меры, предусмотренные в рамках Программы развития фармацевтической промышленности на 2010-2014 годы, связанные с заключением долгосрочных договоров с отечественными производителями на поставку фармацевтической продукции, с запуском новых производств и модернизацией имеющихся мощностей.

Основной объем производства фармацевтической продукции в разрезе регионов приходится на Алматы – 49% – и Южно-Казахстанскую область – 37% от общего объема производства. В данных регионах расположены ведущие производители фармацевтической продукции: АО «Нобел АФФ», ТОО «АбдиИбрагимГлобалФарм», АО «Химфарм», а также основная часть средних предприятий отрасли.

По отдельным видам продукции с 2008 по 2013 годы наблюдается рост объема производства: антибиотиков – в 4 раза (с 3,3 тонны до 13,6 тонны), шприцев – в 19 раз (с 13,1 млн штук до 251,5 млн штук).

**Какова на сегодня доля готовых лекарственных средств отечественного производства на фармацевтическом рынке РК? Как этот показатель изменится в результате реализации государственных программ по поддержке и развитию фармацевтической промышленности?**

Доля отечественного производства в общем объеме ресурсов с 2008 по 2013 годы увеличилась: фармацевтических препаратов – с 8,3% до 13,6%, антибиотиков – с 7,6% до 16%, шприцев – с 4,8% до 51,1%.

Рост доли отечественного производства связан с заключением долгосрочных договоров с отечественными производителями в рамках проводимой работы по увеличению казахстанского содержания, а также с запуском новых производств и модернизацией имеющихся мощностей.

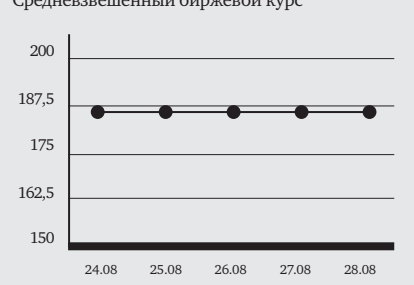
Развитие фармацевтической промышленности в Казахстане предусматривает проведение комплекса организационных, экономических, технологических, управленческих мероприятий, направленных на проектирование, строительство и введение в эксплуатацию фармацевтических производств, внедрение технологий производства, научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы на разработку и освоение производства новых конкурентоспособных лекарственных препаратов, создание сырьевых баз в регионах из отечественного лекарственного растительного сырья, подготовку кадров для фармацевтического производства в соответствии с GMP, что в итоге должно способствовать увеличению объемов продукции отечественного производства.

Ответственными структурами проведена работа как по исполнению возложенных обязательств в рамках отраслевой программы, так и по редактированию нормативно-законодательной базы в сфере лекарственного обращения, влияющей на реализацию программы. Вместе с тем достижение значимых результатов по увеличению доли фармацевтической продукции отечественного производства путем вовлечения новых участников, заключения долгосрочных договоров, возможно в срок, начиная с 2018 года.

Отечественным предприятиям отрасли для повышения конкурентоспособности производимой продукции и, соответственно, увеличения доли фармацевтических продуктов отечественного производства необходимо расширить перечень производимой продукции в соответствии с международными стандартами GMP и переходить на производство высокорентабельных дженериковых препаратов с переориентацией рынков сбыта с госпитального на розничный, с учетом рынка Таможенного союза и предстоящего вступления Казахстана в ВТО.

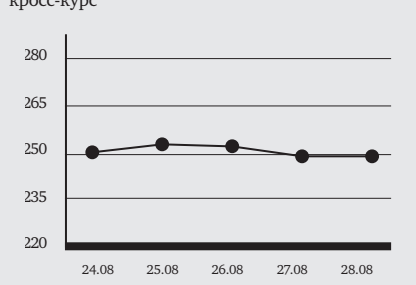
USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



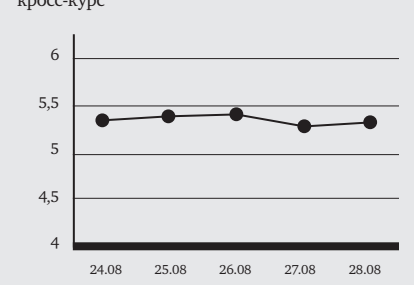
EUR/KZT

кросс-курс



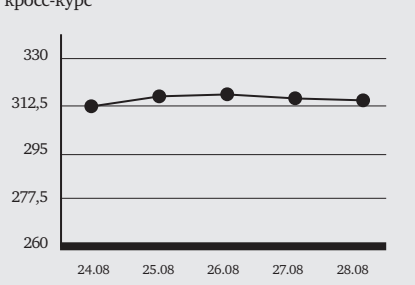
RUR/KZT

кросс-курс



GBP/KZT

кросс-курс



# Путь открыт

Асет Абдрахманов

Президент Нурсултан Назарбаев дал старт началу эксплуатации железных дорог Жезказган – Бейнеу и Аркалык – Шубарколь, непосредственное участие в строительстве которых принимала компания VI Group.

В рекордно короткие сроки – всего за два года – в степном краю пролегли стальные магистрали длиной более 1200 км. Новые ветки позволят экспортировать товары в европейском направлении и в сторону Персидского залива, существенно сократив плечо транспортировки с запада на восток и с севера на юг Казахстана. Значимость введенных в эксплуатацию железных дорог трудно переоценить. Они оптимизируют маршруты грузопотоков в направлениях север – юг и восток – запад более чем на 1000 км.

В рамках строительства отсыпано 46 млн кубов земляного полотна, проложено 1200 км главных путей, сооружено 46 мостов и путепроводов, смонтировано 570 водопропускных труб, проведено более 4200 км линий электроснабжения, созданы объекты производственной инфраструктуры. Технические операции перевозочно-процесса будут осуществляться на 23 станциях и 33 разъездах, в том числе на 6 модернизированных станциях примыкания: Аркалык, Шубарколь, Жезказган, Саксаульская, Шалкар, Бейнеу.

«Ввод в эксплуатацию этих линий – знаковое событие и для глобального рынка транспортных услуг в направлении север – юг и восток – запад. Фактически мы создали свою часть транзитного коридора от Китая в Европу, сокращающего время доставки грузов более чем в три раза. Это означает совершенно новый потенциал, использовать который следует в полной мере», – отметил Нурсултан Назарбаев.

Железнодорожная линия Шалкар – Бейнеу – ответственный участок, работы по возведению которого вела компания VI Group. Дивизион Инфраструктурное строительство под руководством Жомарта Тубекбаева и компании «Онеркасып курьлыс», «АБК АвтодорНС» и ЖФ «Казахдорстрой» произвели отсыпку более 8 млн



куб. метров земляного полотна, построили более 160 водопропускных сооружений разной сложности и габаритов, 15 скотопрогонов и мостов, проложили линии электрификации, таким образом полностью подготовив путь под укладку верхнего строения железной дороги для партнеров ТОО «Теміржол жөндеу». Также возведены жилые здания и сооружения соцкультбыта (в том числе детский ясли-сад на 190 мест), построен городок железнодорожников в Шалкаре (с центральным электроснабжением, газовым отоплением, горячим и холодным водоснабжением и линиями связи).

«Нам удалось в сложнейших климатических условиях полупустыни возвести железнодорожный путь с развитой инфраструктурой», – сказал Жомарт Тубекбаев, генеральный директор Дивизиона Инфраструктурное строительство.

Еще один столь же важный и масштабный проект компании VI Group – строительство железнодорожной линии Аркалык – Шубарколь. Дивизионом Региональное промышленное строительство под началом Дулата Кутербекова произведено устройство 114 км земляного полотна, при этом профильный объем выполненных земляных работ составил 8 118 тыс. м<sup>3</sup>, построено 8 железнодорожных мостов, 1 автомобильный путепровод, смонтировано 124 водопропускные трубы, возвел 2 подстанции на станциях Майбулак и Шубарколь. Подразде-

лением проведены линии продольного электроснабжения и линии автоблокировки, вводится в эксплуатацию 45 квартирный жилой дом, произведена реконструкция железнодорожного вокзала в Аркалыке.

«Строительство станций, мостов и путепроводов, отсыпка полотна, монтаж водопропускных труб – все это с успехом реализовано нашим дивизионом на проекте «Аркалык-Шубарколь», – говорит Дулат Кутербеков, генеральный директор Дивизиона Региональное промышленное строительство.

В целом на каждом проекте – Шалкар – Бейнеу и Аркалык – Шубарколь – трудилось свыше 1000 человек технического персонала и более 600 единиц техники Холдинга VI Group Construction, что позволило качественно выполнить весь необходимый комплекс работ в заданные сроки. Реализацию данных проектов VI Group осуществляет при взаимодействии с АО «НК «Казахстан Темір Жолы»» и другими подрядными организациями. В 2014 году на освоение проекта Шалкар-Бейнеу выделено 18 млрд тенге, по проекту Аркалык-Шубарколь сумма составила 9,3 млрд тенге.

Во время торжественной церемонии запуска новых линий Нурсултан Назарбаев поблагодарил строителей и железнодорожников за реализацию двух крупнейших железнодорожных проектов, назвав открытие магистралей важнейшим социально-экономическим событием года.

«Железные дороги Жезказган – Бейнеу и Аркалык – Шубарколь оживляют сразу несколько регионов на годы вперед. Эти линии неузнаваемо меняют облик всего Казахстана. Отныне Жезказган и Аркалык не являются «тупиковыми станциями», – подчеркнул Президент.

В рамках торжественного мероприятия на центральной площади Жезказгана был организован телемост с основными станциями новых железных дорог, расположенными на территориях Костанайской, Кызылординской, Актюбинской, Мангыстауской и Карагандинской областей. Руководители станций доложили Главе государства о готовности. Прямые включения позволили увидеть отправку первых поездов, которые повезли грузы по новым дорогам.

Как отметил после торжественной церемонии глава VI Group Айдын Рахимбаев, ввод в эксплуатацию железнодорожных линий Жезказган-Бейнеу и Аркалык-Шубарколь не означает окончание строительных работ для Холдинга. «Мы продолжим реализацию данных проектов еще в течение двух лет, чтобы полностью поднять инфраструктуру обоих железнодорожных магистралей», – сказал он.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### В ИЮЛЕ СТАВКА ПО РОЗНИЧНЫМ ВКЛАДАМ В ТЕНГЕ СОСТАВЛЯЕТ 8,4%

По данным Национального банка РК, средневзвешенная ставка по тенговым срочным вкладам для физических лиц в июле составила 8,4% годовых, в июне она была ниже и не превышала 8%, в мае – 8,9%. Об этом сообщает деловой портал Kapital.kz. Ставки вознаграждения по срочным валютным вкладам для розничных клиентов не превышали во втором месяце лета 4,0%, в июне они были на том же уровне – 4,0%, в мае – 4,6%. В июле средневзвешенные ставки по розничным тенговым депозитам открытым на срок до одного месяца находились на уровне 7,9% годовых, от одного месяца до трех месяцев – 8,7%, от трех месяцев до одного года – 9,3%, от одного года до пяти лет – 8,1%. Доходность по валютным вкладам для физических лиц открытым на срок до одного месяца составляет 2,2%, от одного до трех месяцев – 2,7%, от трех месяцев до одного года – 4,0%, от года до пяти лет – 4,0%. Между тем, в некоторых банках номинальные ставки по тенговым розничным вкладам доходят до 10%, эффективные – до 10,5% годовых. (kapital.kz)

#### ЧАСТЬ РОССИЙСКИХ КЛИЕНТОВ ПЕРЕТЕЧЕТ В БАНКИ КАЗАХСТАНА

По словам председателя правления «Народного банка» Умут Шаяхметовой, какая-то часть клиентов российских банков перетечет в казахстанские банки. Она отметила, что это связано с санкциями введенными США и ЕС в отношении России. Об этом Шаяхметова сообщила на пресс-конференции, передает корреспондент делового портала Kapital.kz. «Находясь в Едином экономическом пространстве, понятно, что санкции в отношении России это плохо (для Казахстана – Kapital.kz). Пока мы не настолько ощущаем влияние санкций в отношении России на Казахстан, и это (степень влияния санкций – Kapital.kz) будет зависеть от вопроса нашей дальнейшей интеграции, насколько Казахстан будем плотнее объединяться (с экономикой России – Kapital.kz). Но на сегодня пока эффект от санкций на казахстанскую экономику мы не ощущаем, то есть непосредственно на финансовые институты и банки. Но я уже вижу, что все-таки задается больше вопросов по compliance со стороны западных банков к физическим лицам, к клиентам, которые имеют счета за рубежом, к бизнесу клиентов, который они имеют за рубежом. Мое мнение, в целом санкции – это очень плохо», – отметила Шаяхметова. По ее словам, если на ситуацию посмотреть более узко, то «какая-то часть клиентов российских банков может перетечь в казахстанские банки». «К тому же конкуренция российских банков на казахстанском рынке будет снижаться, но глобально мое мнение, что все равно санкции будут иметь негативный эффект», – подчеркнула Шаяхметова. Глава «Народного банка» считает, что положительный эффект от санкций бюджет заметен не сразу. «Мысли о том, что казахстанские производители заполнят своей продукцией определенный сегмент российского сельскохозяйственного рынка и что якобы для нас это возможность для увеличения экспорта, наверное, это реально, но только в долгосрочном периоде. Но на сегодня мы видим, что мы и свою экономику не обеспечиваем нашим внутренним производством. Поэтому в целом мое мнение, что, конечно, санкции это плохо. Пока мы не видим немедленной реакции (со стороны сельскохозяйственных производителей по резкому увеличению спроса на кредиты в нашем банке – Kapital.kz)», – отметила Шаяхметова. При этом Шаяхметова обратила внимание, что реакция на санкции последовала также и со стороны крупных российских корпоративных клиентов. «Это касается тех клиентов, у которых есть внешние проекты, у которых есть внешние платежи. Мы видим, что клиенты переводят средства в банк, особенно по внешним платежам. Также такие клиенты обращались по вопросам рефинансирования. Мы видим, что были клиенты, у которых проекты находились на стадии одобрения в российских банках. Видимо, в России возникают проблемы с увеличением финансирования по новым проектам даже если такие проекты еще даже не дошли до стадии одобрения банком. Мы видим, что тенденция притока в банк клиентов наблюдается также со стороны крупных розничных клиентов, но это больше по депозитной части», – отметила Шаяхметова. (kapital.kz)

# Автогражданка: реформа неизбежна



Виктор Сапожников

Прошедшее в Российской Федерации реформирование системы ОСАГО вновь всколыхнуло обсуждение накопившихся проблем казахстанской автогражданки. По мнению профучастников, система ОГПО ВТС (обязательное страхование гражданско-правовой ответственности владельцев транспортных средств) пока со своими обязанностями справляется, однако она уже серьезно устарела и ее пора приводить в соответствие с современными реалиями. О единой системе оценки ущерба при ДТП, необходимости повышения страховых тарифов и лимитов ответственности «Капитал.kz» поговорил с участниками рынка.

Система обязательного страхования ответственности автовладельцев доказала свою жизнеспособность и полезность, считают страховщики. По их мнению, закон прекратил дорожный беспредел 90-х годов, когда материальные споры между автолюбителями решались по дорожным «понятиям» – часто потерпевшие оставались без денег. «На практике многие убедились, что выплаты производятся, причем в реальных размерах, действует механизм прямой выплаты, есть инструменты воздействия на страховщиков, свою эффективность показал институт омбудсмена. Также была отлажена работа ЕСБД, на базе которой применяется система «бонус-малус», – говорит председатель

правления АО «СК «Kompetenz» Талгат Усенов.

Действительно, автогражданка возлила упорядочить дорожные отношения, однако ее сегодняшняя эффективность страховщики в целом оценивают невысоко: кто-то – на тройку, кто-то – на четверку по пятибалльной шкале. Самый главный недостаток – долгая и сложная процедура получения выплат клиентами. Разговоры о введении системы европротокола долгие годы так и остаются разговорами. Небольшие ДТП водители предпочитают «разводить» самостоятельно, что, с одной стороны, экономит деньги страховщикам, с другой – не прибавляет популярности страховым услугам.

В законе, основная часть которого писалась еще в 90-х годах, слишком много завязано «на бумагу», а вот возможности интернет-технологий практически не используются. А ведь возможность быстрее заключать договор и оперативно урегулировать страховые случаи уже есть. «Нужно внедрение оформления полисов страхования через интернет, полностью исключая необходимость наличия подписи страхователя. Ведь если страхователь уже подтвердил и оплатил, то зачем нужно требовать его подписи на полисе? Тем более это обязательный вид страхования и все условия установлены законодательством», – продолжает Талгат Усенов.

Кроме того, страховщики предлагают исключить обязательное обращение к не-

зависимому оценщику, а использовать единые и прозрачные IT-программы для определения размера ущерба. Речь идет о системе оценки стоимости восстановительного ремонта транспортных средств, которая включает электронный сборник руководств с нормативами по ремонту технических средств завода-изготовителя. Это, считают они, экономит время и деньги, а также минимизирует спорные ситуации.

Также, по мнению страховщиков, недостаточно используются возможности единой страховой базы данных (ЕСБД). Во-первых, клиентам раз за разом приходится собирать документы для страховых компаний, хотя в ЕСБД вся информация уже имеется. Во-вторых, недостаточно эффективно анализируются уже имеющиеся данные. «Требуется модернизация и ЕСБД, основной функцией которой является борьба с мошенничеством, прописанная в законе. Свою функцию для расчета системы скидок и надбавок «бонус-малус» она выполняет, однако работа с мошенничеством практически не ведется», – рассказывает первый заместитель председателя правления СК «Коммерс-Эмир» Владимир Акеentieв.

Немало вопросов порождает и тарифы в разрезе регионов. Дело в том, что они достаточно сильно разнятся между Алматы и другими регионами. Например, базовый коэффициент в Таразе равен 1, а в Алматы – 2,96. В итоге получается, что страховка

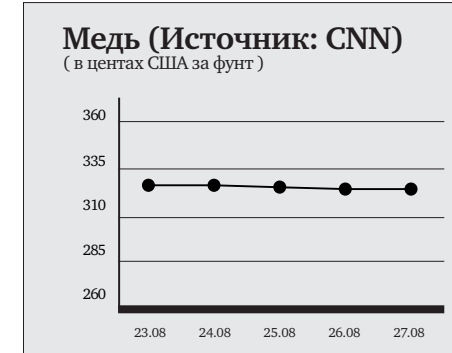
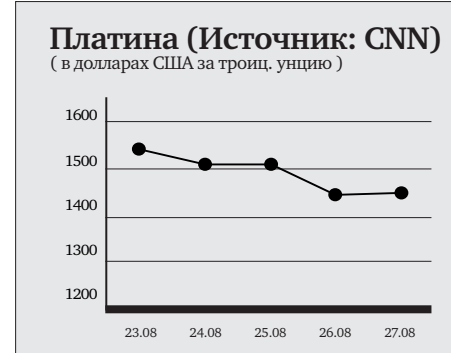
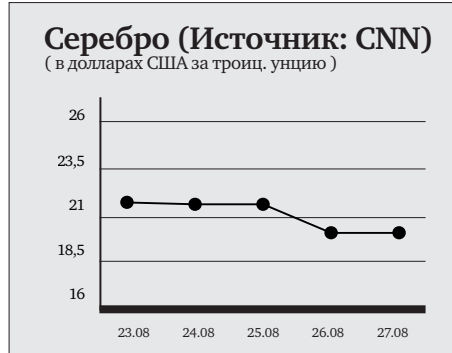
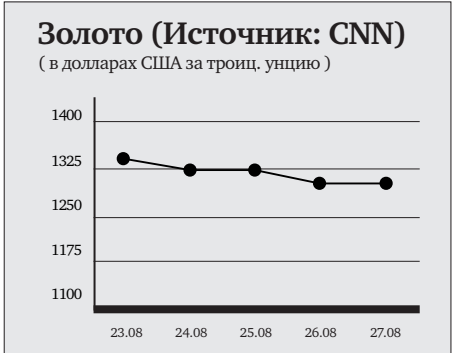
на автомобиль, зарегистрированный в Алматы, выходит в 3 раза дороже, чем в Таразе, а работают в Алматы автолюбители из разных регионов. В компании «Коммерс-Эмир» считают, что имеет смысл привязать полис не к месту регистрации автомобиля, а к месту постоянного проживания или месту работы страхователя.

Кроме того, в СК «НОМАД Иншуранс» считают, что территориальные коэффициенты, которые в последний раз пересматривались в 2010 году, необходимо отслеживать и корректировать гораздо чаще. «Изменения территориальных коэффициентов должны производиться исходя из анализа убыточности конкретного региона. На сегодняшний день уже существует подобная статистика. В некоторых областях коэффициенты необходимо снизить, а в некоторых – приподнять. Нужно перестроить систему постановки тарифов для регионов исходя из анализов и статистики – пересматривать с определенной периодичностью, к примеру, один раз в два-три года», – говорит начальник юридического управления АО «СК «НОМАД Иншуранс» Светлана Лебедева.

Также в компании «НОМАД Иншуранс» отмечают несправедливость при покупке полисов казахстанскими и российскими водителями на границе. «Необходимо повысить тарифы на временный въезд, так как, во-первых, казахстанцы, въезжая, например, на территорию России, оплачивают в десятки раз больше, чем россияне, посещающие Казахстан на таких же автотранспортных средствах. Во-вторых, стоимость полиса, выписанного страхователем на временный въезд, не окупает даже обслуживание агентской точки, а ответственность по договору страховщик должен возмещать в полном объеме», – говорят сотрудники компании.

Между тем в вопросе пересмотра лимитов ответственности мнения страховщиков разделились. Одни считают, что нынешние условия страхования вполне адекватны сегодняшним реалиям. По статистике, для 95% аварий установленных лимитов ответственности хватает. Другие считают, что в случаях, когда Daewoo въезжает в Bentley, существующего лимита ответственности в 600 МРП может не хватить. «Лимит ответственности в размере чуть более 1 млн тенге по одному объекту третьего лица в нынешних условиях, когда рядом с дорогами расположено немало дорогостоящих объектов и по ним перемещаются недорогие автомобили, просто не выдерживает никакой критики. В Европе, например, требуемый лимит ответственности равен 5 млн евро. Конечно, эти нововведения вызовут повышение тарифов и размеров страховой премии. Зато клиент получит качественно новую услугу и более полную защиту», – рассуждает Талгат Усенов.

В целом пока сложно спрогнозировать, когда и какие поправки превратятся из предложений в букву закона. Страховщики считают, что это вопрос не такого уж далекого будущего. Проблемы автогражданки уже слишком явны, а это значит, что в парламенте и правительстве на них скоро обратят внимание.



#### «АЛЬЯНС БАНК» ПОЛУЧИЛ ЧИСТЫЙ УБЫТОК В 28,96 МЛРД

Чистый убыток АО «Альянс банк», согласно консолидированной промежуточной сокращенной финансовой отчетности, в январе-июне 2014 года составил 28,96 млрд тенге против чистой прибыли в 114 млн тенге за аналогичный период 2013 года, указывается в информации, размещенной на сайте Казахстанской фондовой биржи (KASE). Согласно документу, активы банка по состоянию на 30 июня 2014 года уменьшились на 5,65%, составив 448,872 млрд тенге против 475,768 млрд тенге на 31 декабря 2013 года. Обязательства за отчетный период увеличились на 0,43% – до 553,252 млрд тенге против 550,853 млрд тенге соответственно. При этом дефицит собственного капитала по итогам первого полугодия увеличился на 39,01%, достигнув 104,38 млрд против 75,085 млрд тенге на начало года, пишет КазТАГ. АО «Альянс банк» занимает 10-е место по размерам активов в банковской системе Казахстана. Согласно данным Национального банка РК, на 1 июля 2014 года активы банка составили 456,72 млрд тенге, обязательства – 556,78 млрд тенге, дефицит собственного капитала – 100,06 млрд тенге. Непокрытый убыток банка за январь-июнь этого года составил 110,16 млрд тенге. По информации KASE, по состоянию на 1 июля 2014 года АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына» владело 51% акций банка, Булат Утемураев – 16%. (kapital.kz)

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### НАЗАРБАЕВ И ЛУКАШЕНКО О ВСТРЕЧЕ ПО УКРАИНЕ

Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев и президент Беларуси Александр Лукашенко провели совместную встречу, сообщает пресс-служба Акорды. «В ходе беседы были обсуждены итоги состоявшейся встречи лидеров стран Таможенного союза, Украины и представителей Европейского союза. Главы государств выразили уверенность в том, что достигнутые по ее итогам договоренности окажут положительное влияние на улучшение ситуации в Украине», – говорится в сообщении. Кроме того, Назарбаев и Лукашенко рассмотрели ключевые направления двустороннего сотрудничества в торгово-экономической, индустриально-инновационной и агропромышленной сферах. Также были затронуты вопросы взаимодействия в рамках интеграционных структур и актуальные аспекты международной повестки дня. Накануне, 26 августа, в Минске состоялись переговоры по ситуации на юго-востоке Украины лидеров стран Таможенного союза – Нурсултана Назарбаева, Владимира Путина и Александра Лукашенко, президента Украины Петра Порошенко и представителей Евросоюза. Согласно достигнутому договоренностям, в ближайшее время будет подготовлен план для прекращения огня на востоке страны и возобновления деятельности контактной группы Украина-Россия-ОБСЕ. (ИА «Новости-Казахстан»)

### КАЗАХСТАН И НОРВЕГИЯ НАРАЩИВАЮТ ИНВЕСТИЦИОННОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО

Накануне посол Казахстана в Королевстве Норвегия Аскар Тажиев обсудил с руководством норвежских транснациональных корпораций «Scates AS» и «Elkem AS» вопросы подготовки и реализации крупных инвестиционных проектов в Казахстане, сообщает пресс-служба МИД РК, передает Kazakhstan Today. Директор корпорации «Elkem Solar», занимающейся производством солнечных батарей, Р. Тронстад положительно отозвался о пакете стимулов, введенном правительством РК для привлечения иностранных инвесторов и о подходах к обеспечению трансфера знаний и новых технологий в нашу страну. Норвежская сторона провела презентацию в здании корпорации Elkem AS по производству ферросилиция и специальных материалов на его основе, которое является уникальным в своем роде. Наличие собственной ноу-хау технологии и весьма низкого энергопотребления позволяет корпорации опережать конкурентов по качеству, объемам продаж и другим важным показателям своей продукции, говорится в сообщении. В ходе встречи с председателем правления «Scates AS» А. Бьорсетом А. Тажиев возобновил обсуждение возможного строительства солнечной энергоустановки в Казахстане. Предлагается установить мощную солнечную батарею на территории Алматинской области, где находятся месторождения полиметаллов, редкоземельных металлов. Представители вышеуказанных корпораций изъявили желание посетить Казахстан. Корпорация «Elkem AS» – крупнейший производитель металлического кремния, алюминия, углеродной продукции, а также литейных ферросплавов и других технологичных материалов (10,5 тыс. сотрудников, 32 завода в Норвегии и 12 станций, головной офис находится в городе Кристиансанд). Корпорация «Scates AS» – мировой лидер в области разработки возобновляемых источников энергии, нанотехнологий, сплавов редкоземельных металлов, торевых реакторов. (Kazakhstan Today)

### ГАЗОПРОВОД ИЗ РФ В КИТАЙ МОЖЕТ ПРОЙТИ ЧЕРЕЗ КАЗАХСТАН

Казахстан и Россия рассматривают возможность строительства газопровода через территорию республики в Китай, сообщил первый вице-министр энергетики Узакбай Карабалин. «Глава государства и премьер нашей страны проявили инициативу о том, чтобы рассмотреть совместно с Россией строительство газопровода из России в Китай через Казахстан. Один газопровод уже есть в Китае через Россию, второй газопровод планировался через Алтайские горы напрямую в Китай. С нашей стороны было предложено – наш премьер озвучил предложение – построить через Казахстан, в том числе через Астану провести газопровод и выйти в районе Хоргоса или же Алашанькоуд на Китай», – сказал он на брифинге в среду в Астане, пишет ИА «Финмаркет». Узакбай Карабалин отметил, что «с российской стороны проявлен определенный интерес». «Сегодня мы создаем рабочую группу для более скрупулезного рассмотрения этого вопроса», – сообщил Узакбай Карабалин. По его словам, сейчас нет точных расчетов и графиков строительства, пока идет обсуждение проекта. «Сегодня – это идея. Идея нам, конечно, нравится, россияне тоже заинтересовались этой идеей. Мы считаем, это уже неплохой сигнал. И дальше речь идет об экономике этого проекта и желании российской стороны, китайской стороны таким образом связать газопровод», – заключил первый вице-министр энергетики. (kaptal.kz)

# Эксперты ожидают удорожание продукции из США и Европы

Венера Гайфутдинова

Пока россияне привыкают к отсутствию продукции из США и Европы на прилавках своих магазинов, казахстанцев беспокоит вопрос о возможном удорожании цен на товары, попавшие под санкции.

В своем недавнем интервью телеканалу «Хабар» президент Казахстана Нурсултан Назарбаев заявил, что у РК могут возникнуть трудности в связи с тем, что российские заводы не будут работать в полную силу, а значит, не смогут покупать наше сырье в прежнем объеме. С другой стороны, добавил президент, Россия принимает ответные санкции, и в связи с этим у Казахстана появляется возможность увеличения экспорта в РФ продовольственных товаров. «В целом же напрямую санкции Запада в отношении РФ не касаются Казахстана. Мы в этом году планируем решить вопрос вхождения в ВТО. Мы планируем продолжить развитие отношений с ЕС и заключить новые договоры о сотрудничестве», – отметил президент.

Напомним, в начале августа текущего года президент России Владимир Путин в ответ на санкции западных стран подписал указ «О применении отдельных специальных экономических мер в целях обеспечения безопасности Российской Федерации». Данный указ запрещает либо ограничивает осуществление внешнеэкономических операций, предусматривающих ввоз на территорию России отдельных видов сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, страной происхождения которых является государство, принявшее решение о введении экономических санкций в отношении российских юридических и (или) физических лиц или присоединившееся к такому решению. Таким образом, сегодня в Россию запрещено ввозить продукцию из стран Евросоюза и США.

Данные меры, по мнению экономиста Петра Своика, приведут к увеличению стоимости этих товаров на казахстанском рынке. Во-первых, по словам эксперта, рынок у нас уже общий, таможенные границы устранены. Во-вторых, экономист рассказал, что по таможенным балансам мы очень зависим от поставок продовольствия из России. «Казахстан является частью продовольственного рынка России, причем покупающей частью. Любая коллизия на российском рынке сразу отразится на Казахстане, и любые трудности отражаются на нас незамедлительно», – сказал он.

Однако, как отметил экономист Шамиль Дауранов, по законам рыночной экономики, запрет на ввоз в Россию про-



дольственных товаров должен бы привести к перенасыщению внутренних рынков в Европе, что повлечет за собой заметное снижение цен на продовольствие, включая экспорт. Между тем, по мнению Марата Шибубова, представителя Ассоциации приграничного сотрудничества в Казахстане, ситуация с иностранными товарами на российском рынке скажется на казахстанском незначительно. Эксперт не отрицает возможности влияния запрета на снижение цен на эти товары для казахстанских потребителей. «Вполне возможно, что товар, предназначенный для России, поставщики привезут к нам по оптовым ценам», – говорит г-н Шибубов. Этот вопрос, по словам эксперта, зависит от того, как ориентируются оптовые поставщики и станут ли они поставлять свои товары на казахстанский рынок.

Вместе с тем Шамиль Дауранов предположил, что на нашем рынке ожидать снижения цен на товары из Европы и США не стоит. «Зная, по каким принципам работают казахстанские предприниматели, а также учитывая постоянное ожидание ими очередной девальвации тенге, могу предположить, что в Казахстане снижения цен на импортные продовольственные товары не произойдет», – рассказал он. Более того, г-н Дауранов отметил, что было бы хорошо, чтобы внутренние цены не вырос-

ли под другим предлогом. Это может произойти прежде всего из-за выпрыскивания денег в бюджетную сферу и ухудшающейся с каждым месяцем динамики производства и экспорта казахстанских товаров.

Сложившаяся ситуация может положительно повлиять на увеличение экспорта отечественных товаров. Так, продукция, произведенная в Казахстане, может заменить запрещенные на российском рынке товары из других государств. На определенной доле отечественных производителей этот запрет, по мнению г-на Шибубова, скажется позитивно. Казахские производители смогут увеличить производство и поставлять свою продукцию на рынок России. «Но здесь необходимо признать, что производят в нашей республике не так много продукции», – подчеркнул Марат Шибубов.

Что касается шансов казахстанских производителей, которые могли бы извлечь некие преимущества из сложившейся ситуации, то они, по оценке Петра Своика, в отличие от Беларуси не существенны. «Беларусь имеет потенциал значительно нарастить свое сельскохозяйственное производство для поставок на российский рынок. Казахстану же поставлять попросту нечего», – считает он.

Экономист напомнил, что Бакытжан Сагинтаев, первый заместитель премьер-

министра, на встрече казахстанской делегации с первым заместителем председателя правительства России Игорем Шуваловым в Москве назвал некое количество поставщиков, которые могут осуществлять поставки продукции в Россию. Так, г-н Сагинтаев на встрече отметил, что сейчас более 20 казахстанских предприятий готовы поставлять в РФ муку, рис, гречневую крупу, лук, консервированные овощи, мед и кондитерские изделия. Между тем в программе импортозамещения предложено участие порядка 60 казахстанских предприятий, готовых поставлять на российский рынок отечественную продукцию машиностроительной, горно-металлургической, фармацевтической, легкой и деревообрабатывающей отраслей, а также стройиндустрии. Но, как заметил г-н Своик, это достаточно узкий спектр продукции. Более того, экономист подчеркнул, что среди перечисленных товаров были названы мука и крупы, которые мы в Россию и так поставляем.

В какой степени Казахстан сможет воспользоваться сложившейся ситуацией и нарастить свой экспорт в Россию, по мнению Шамиля Дауранова, зависит только от казахстанских властей и самих предпринимателей. Государственная экономическая политика последних лет была направлена на развитие сельскохозяйственного производства и отраслей по переработке его продукции, но ощутимых результатов пока не видно. Это мы можем наблюдать на прилавках наших магазинов и рынков, а также на основании данных по торговому балансу страны. «Рост внутреннего производства сельскохозяйственных товаров и продуктов их переработки зависит от эффективности проведения политики по развитию агробизнеса. Пока же прилавки Алматы завалены польскими и китайскими яблоками», – говорит аналитик. По убеждению г-на Дауранова, в аграрном секторе нужны концентрация структуры и индустриализация производства сельскохозяйственных товаров. «Ориентация России на импорт продовольствия, прежде всего, в рамках Евразийского экономического союза, дает нам еще один шанс», – считает он.

А пока Министерство сельского хозяйства РК сообщило о том, что Казахстан может предложить России всего около 400 тыс. тонн продовольствия без ущерба для своих потребителей.

Как передает КазТАГ, в частности, это 180 тыс. тонн плодовоощной и бахчевой продукции, 20 тыс. тонн мяса и мясопродуктов, 10 тыс. тонн молочной продукции, 16 тыс. тонн мяса птицы, 5 тыс. тонн рыбной продукции, 8 тыс. тонн растительного масла.

## Между барышом и наковальней

Ольга Примак

Встреча в Минске в формате Таможенного союза – Украина – Евросоюз 26 августа актуализировала тему экономического противостояния России и Запада, в которое втянуты также Украина и партнеры РФ по Таможенному союзу.

Как заявил Владимир Путин, ратификация украинским парламентом Соглашения об ассоциации с ЕС будет означать отмену преференций для импорта украинских товаров «в полном соответствии с соглашением СНГ о зоне свободной торговли и нормами ВТО».

Потери для России от тарифной либерализации в Украине и перехода страны на санитарно-ветеринарные нормы Евросоюза президент РФ оценил в \$3 млрд. Украина, по его словам, лишится миллиардов евро в связи с отказом от общих с СНГ технических норм и адаптацией к стандартам ЕС.

«Просто будем вынуждены ввести в отношении Украины стандартный торговый режим», – сказал г-н Путин. – Тот же, который применяется в том числе в торговле между Россией и Евросоюзом. Он так и называется: режим наиболее благоприятствуемой нации. И звучит красиво, и по сути так. Но только безо всяких преференций, которые сегодня предусмотрены в рамках зоны свободной торговли СНГ».

Причем, согласно одним источникам, в том числе сайту президента РФ, речь шла только о намерении России. Согласно же трактовке РИА «Новости», отменить преференции Украине, по словам Владимира Путина, «будут вынуждены» все страны Таможенного союза.

### Минск декларирует мир

Вопрос, будет ли Москва втягивать Минск и Астану в антиукраинскую кампанию, – очень важный. Беларуси и Казахстану это невыгодно, и добровольно налагать санкции на Украину они не станут. Так, посол Беларуси в Украине Валентин Величко еще в июле выступил с заявлением о том, что Минск не видит оснований для применения к Украине защитных мер Таможенного союза после подписания Соглашения об ассоциации с ЕС.

А директор департамента внешнеэкономической деятельности МИД Беларуси Игорь Назарук на днях выразил уверенность, что торговых конфликтов между Беларусью и Украиной больше не будет. Якобы «в СНГ в рамках двусторонних договоренностей есть четкий посыл о том, что если у нас будут взаимные претензии, то мы будем их решать путем консульта-

ций, не направляя ту или иную меру против конкретного партнера». Таким образом дипломат подвел черту под недавней торговой «войнушкой», в которой Минск ради экономии валюты ввел лицензирование украинского импорта, а Киев ответил спецпошлинами на ряд белорусских товаров. После серии переговоров стороны «помирились» и взаимно сняли торговые барьеры с 19 августа.

Но утверждение о том, что конфликты не повторятся, конечно, речесур оптимистично. Сосуществование в СНГ не помогает России и Украине устранять взаимные претензии, а России и Беларуси не спасает порой от конфликтов даже Союзное государство.

### Пищепром рвется в бой

Российские продовольственные санкции официальный Минск сразу же после их объявления интерпретировал для себя как «клондайт».

«Для нас это клондайт, – обрадовался замминистра сельского хозяйства РБ Леонид Маринич. – Мы готовы заменить западные страны по многим позициям в части продовольствия. Увеличим выпуск по сырам различной твердости и различных сроков созревания, заменим голландскую картошку, заменим польские яблоки – у нас все есть».

По данным Минсельхозпрода РБ, в августе – декабре 2014 года Беларусь планирует экспортировать сельхозпродукции на \$2 млрд. Молочных продуктов страна за 5 месяцев должна произвести 2,3 млн тонн в пересчете на молоко, из них продать за рубеж – порядка 1,8 млн тонн, или на 38% больше прошлогоднего периода. Мяса и мясопродуктов до конца года Беларусь намерена продать около 118,9 тыс. тонн, прирост составит 39%.

Проблема в том, что сельхозпроизводство в стране демонстрирует спад. Надон сокращаются, поголовье свиней на 20% вырезали из-за АЧС. То есть наращивать продовольственный экспорт без риска оголить внутренний рынок и подстегнуть инфляцию особо не из чего. Но и упустить отличный шанс заработать валюту нельзя.

Поэтому, как сообщают в Минсельхозпроде РБ, Беларусь сейчас обсуждает с рядом западных компаний возможность создания совместных перерабатывающих предприятий: покупаем сырье в ЕС, перерабатываем в Беларуси и продаем в ту же Россию. Такой вариант вроде как устраивает авторов «кремлевской диеты».

Делаются подобные заявления очень осторожно, чтобы, с одной стороны, не встревожить белорусского потребителя,

который уже просчитывает вероятный дефицит продуктов и рост цен. С другой – чтобы не рассердить российского заказчика, который заведомо подозревает Беларусь в желании нажиться на «кремлевской диете» нечестным путем. Белорусский президент в ответственный момент проявляет чудеса дипломатии.

«Нужны нам польские яблоки – мы покупаем, но не для России, а для внутреннего рынка. Нужны какие-то немецкие деликатесы – также приобретаем для внутреннего потребления, – очертил права и обязанности Беларуси Александр Лукашенко. – Надо нам что-то перерабатывать – мы покупаем и перерабатываем».

### Россия видит реэкспорт

Однако вскоре после того, как Москва и Минск оговорили недопустимость реэкспорта подпадавших под российские санкции западных товаров, Россельхознадзор обвинил Беларусь в нарушении этой торговой заповеди.

Глава Россельхознадзора Сергей Данкверт 18 августа заявил о попытках реэкспорта через Беларусь европейских овощей и фруктов. «Некоторые страны Евросоюза начали отправлять в Беларусь продукцию, не указывая реальную страну происхождения. Пишут, например, «Македония», а нами выяснено, что это Польша и Греция, потому что нет подтверждения македонского происхождения», – сообщил г-н Данкверт.

С 11 по 15 августа якобы было зафиксировано 11 таких случаев, общий вес «контрабанды» – около 93 тонн. Ответственность за них Россельхознадзор возложил на Беларусь, которая проводит фитосанитарную сертификацию транзитных европейских грузов. «Если мы будем иметь обнаружение карантинных объектов, мы будем вводить ограничения на поставки из Беларуси», – пригрозил г-н Данкверт.

С белорусской стороны на это обвинение ответили и в МИДе, и в Минсельхозпроде, на который возложена функция фитосанитарного контроля на границе. Так, по словам начальника главного управления ВЭД Минсельхозпроде РБ Алексея Богданова, при изучении предоставленных Россельхознадзором документов вина белорусской стороны не подтвердилась. Он объяснил, что в 2-х из 11-и случаев машины следовали транзитом через Беларусь еще до введения Россией эмбарго, остальные девять подпадали под условия приграничной торговли с РФ, когда наличие фитосанитарного сертификата необязательно.

Представитель МИДа г-н Назарук закрепил эффект сказанного, отметив, что

### Снять озабоченность

Россельхознадзор на это ничего не ответил, и, казалось, инцидент исчерпан. Однако тему реэкспорта через территорию Беларуси вновь поднял г-н Путин на минском саммите.

По словам президента РФ, экспортеры зачастую просто срывают с товара наклейку, где указана страна происхождения товара, и наклеивают новую. «Вот, подписано: страна происхождения – Беларусь. Наклейку сорвали – Польша», – продемонстрировал он некое компрометирующее фото участника встречи.

После ратификации Украиной Соглашения об ассоциации с ЕС, по мнению г-на Путина, реэкспорт запрещенных европейских товаров может быть в десятки раз больше. «С Украиной будет то же самое, но в десятки раз больше, захлестнет», – заявил президент России, и это был один из его доводов для прекращения свободной торговли с Украиной.

Это означает, что в случае разрыва преференциальных торговых отношений РФ-Украина, но сохранения режима свободной торговли Украины с Беларусью и с Казахстаном последним не избежать обвинений в контрабанде.

По вопросу евроинтеграции участники минского саммита попытаются до 12 сентября, дня ратификации Украиной Соглашения об ассоциации с ЕС, снять озабоченность г-на Путина.

«Зная, что в области торгово-экономических отношений работает группа Украина – Россия – ЕС, мы предложили интенсифицировать ее работу, чтобы уже к 12 сентября рабочая группа выработала предложения по снятию озабоченности Таможенного союза, Российской Федерации, касающейся Соглашения об ассоциации Украины с Европейским союзом», – извещил СМИ о результатах переговоров г-н Лукашенко.

Сделать это нужно до ратификации. После ратификации «разговор и переговоры Украины с Таможенным союзом и Россией о дальнейшем экономическом сотрудничестве и зоне свободной торговли являются бессмысленными», передал белорусский президент слова своего российского коллеги.

# Куда уходят деньги из моногородов?

Данияр Сабитов

Следующий год интересен тем, что является промежуточным в программе развития моногородов и уже можно подвести некоторые итоги. Напомним, что в 2012 году государству начало оказывать помощь 27 городам, которые призваны к одному градообразующему предприятию. И на 2015 год были поставлены следующие задачи: увеличить количество активно действующих малых предприятий в моногородах в два раза (в сравнении с 2011 годом), а также снизить уровень безработицы до уровня не более 5,5%. На недавнем заседании Счетного комитета было отмечено, что программа реализуется неэффективно – из четырех целевых индикаторов три не достигнуты, а из 18 пунктов плана мероприятий исполнены только шесть. Объемы промышленного производства не увеличились, не вышло и со снижением безработицы. Одной из причин является странное распределение госзаказов в этих городах.

Например, не так давно представители строительного бизнеса Зырянска направили письмо в палату предпринимателей, в котором жаловались, что в этом году они не выиграли ни одного конкурса. Все заказы ушли иногородним компаниям, причем таким, которые уже были уличены в затягивании сроков выполнения работ и низком качестве. Скажем, усть-каменогорская компания «ЕСК», которая уже срывала сроки сдачи зырянского следственного изолятора, вновь привлечена к строительству – на этот раз детского сада. Есть примеры, когда конкурсы выигрывали компании, у которых не было даже оборудования. Так вышло с «Курчум Курылыс» (Усть-Каменогорск), которые, не имея штата и техники, наняли работников и арендовали технику у компаний Зырянска. И это происходит не первый год, что ставит строительные компании моногородов на грань банкротства.

Не лучшая ситуация складывается в Риддере. Директор строительной компании «Авто-Форт» Олег Беляев рассказал, что в его городе идентичная ситуация. Он отметил, что в соответствии с госпрограммой в Риддере большая проблема с созданием новых малых и средних предприя-

тий и во многом это связано с тем, что нет объемов работ. Скажем, по 97 конкурсам этого года 47 выиграли местные предприниматели. Вроде бы это почти половина заказов и ситуация гораздо лучше, чем в Зырянске. Однако если посмотреть подробнее, то выяснится, что все они получили финансирование на 300 млн тенге, из которых 250 млн получил риддерский монополист, занимающийся дорожным строительством. А 1 млрд 300 млн получили иногородние компании. «Я мог бы понять эту ситуацию только в том случае, если бы Риддер был моногородом с низким экономическим потенциалом. Но он у нас высокий, а это значит, что у нас уже достаточно компаний, способных осваивать деньги, делать работу хорошо, чтобы было

сказывает г-н Кокорин, – мы стали обращаться в финпол, местную и областную прокуратуру, однако всякий раз получали лишь отписки. И только когда с помощью антикоррупционного комитета при палате предпринимателей поставили проблему на высоком уровне, только тогда начались подвижки. Например, сейчас есть одно коррупционное дело и несколько еще готовятся».

Таким образом, вся проблема, как всегда, сводится к обыкновенной коррупции. Причем сиоминутная выгода, как обычно, важнее, чем положение целого города, дефицит которого за полгода составляет, по оценкам экспертов, 200 млн тенге.

«Капитал.kz» обратился в акимат города Риддера с просьбой прокомментиро-

## Представители строительного бизнеса Зырянска направили письмо в палату предпринимателей, в котором жаловались, что в этом году они не выиграли ни одного конкурса

не стыдно перед горожанами. А сторонние компании ведь надолго не задерживаются – полгода, год, а затем они исчезают», – сетует Олег Беляев.

При этом город не получает причитающиеся ему налоги. Г-н Беляев показал, что происходит, на примере своей компании: «Городской бюджет получает доход от налога на землю и транспорт, а также от налога с фонда заработной платы. Еще полтора года назад у меня было 127 рабочих, а сейчас 57. То есть если раньше я платил налог с фонда в 14 млн в месяц, то теперь с 4,5 млн. Это ведь большая разница. А 30% уволенных профессионалов уехали в Россию». Отметим, что риддерским бизнесменам отказывают на том основании, что они не могут правильно подготовить конкурсную документацию, однако предприниматели уверяют, что это лукавство.

Директор ассоциации предпринимателей «КЕДР» Владимир Кокорин согласен с г-ном Беляевым. Он добавил, что одной из проблем является то, что местные правоохранительные и надзорные органы не реагируют. «Когда мы впервые столкнулись с этими проблемами, – рас-

рывать результаты программы развития моногородов. И.о. заместителя акима города Юрий Шматко отметил, что программа оказывает большую государственную поддержку предприятиям малого и среднего бизнеса в городе. «За 2013 – 2014 годы распределены и выданы гранты на создание новых производств в размере 20,0 млн тенге между десятью участниками. Выдано 100 млн тенге микрокредитов. На основании изменений в программе с 2014 года приступили к субсидированию ставки вознаграждений по кредитам, выданным банками второго уровня. Сумма субсидирования в 2014 году составляет 60 млн тенге», – отмечает г-н Шматко. По его словам, в целом программа развития моногородов является более приоритетной для предприятий малого и среднего бизнеса в сравнении с другими действующими государственными программами, так как она является более выгодной. В качестве примера он приводит ИП «Зятьков», ИП «Бахши», получившие кредиты под 12% годовых, из которых 10% субсидирует государство, а оставшиеся 2% – предприниматель.

В целом по сравнению с 2011 годом количество зарегистрированных предприятий малого бизнеса увеличилось на 81 предприятие, а количество активных – на 40. При этом на 600 человек выросло число наемных работников в МСБ.

Что же до проблемы распределения лотов по госзакупкам, то акимат признает существование проблемы, при которой победителями конкурса являются иногородние компании. «Победителя конкурса государственных закупок определяет электронный портал, при котором одним из основных критериев является ценовое предложение поставщика. Следовательно, предприятия МСБ в моногородах проигрывают в конкурсах более крупным компаниям других регионов. Для решения данной проблемы неоднократно направлялись письма с предложением о внесении изменений в Закон «О государственных закупках» об участии в государственных закупках на территории моногородов субъектов предпринимательской деятельности, при этом прерогативу отдавать предприятиям, зарегистрированным в данных моногородах», – сообщает Юрий Шматко. Он уверен, что эти изменения в законе не только увеличат число активных предприятий МСБ в моногородах, но

также помогут использовать все инструменты господдержки, в том числе получение льготных кредитов, так как малые предприятия будут на постоянной основе обеспечены объемами работ, услуг и поставками товаров.

Как мы видим, в акимате причиной того, что риддерские компании проигрывают, считают не коррупцию, не неверно заполненные конкурсные документы, а то, что крупные компании могут демпинговать в вопросе цены. Причем у самих предпринимателей на это, как мы уже видели, совсем другое мнение. Между тем важно все-таки отметить, что обе стороны – бизнесмены и чиновники – уверены в необходимости защиты местных компаний на законодательном уровне. С этим же предложением после письма зырянских бизнесменов обратилась палата предпринимателей, которая направила предложение в соответствующие госорганы. Конечно, у нас есть еще пять с половиной лет, чтобы увидеть, как программа реально изменит положение моногородов. Однако если у стороннего наблюдателя эти пять лет есть, то у предпринимателей их нет, так как многие из них почти разорены.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### «АЛПАРИ» ВНОВЬ СТАЛА КОМПАНИЕЙ ГОДА НА РЫНКЕ ФОРЕКС В РОССИИ

В прошлом месяце в Москве прошла торжественная церемония награждения лауреатов престижной профессиональной премии «Финансовая элита России-2014». Ведущие представители финансовых рынков СНГ, выбранные состоящим из экспертов жюри, признали заслуженные награды. «Алпари» завоевала победу в номинации «Гран-при: FOREX-брокер года». Это уже шестая награда за 10 лет существования премии, что говорит о стабильности прогресса компании. «Алпари» уже на протяжении многих лет подряд удерживает лидирующие позиции в отрасли. На ее долю приходится треть всего рынка форекс-услуг в России. Необходимо отметить, что подобный результат достигнут на исключительно конкурентном рынке. (Соб.инф.)

#### НОВЫЕ ПРАВИЛА ЗАКУПОК ДЛЯ НЕДРОПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ

Правила вступили в силу в Казахстане, сообщает пресс-служба агентства по развитию местного содержания NADoC. «Основным нововведением правил в новой редакции является возможность недропользователей, в том числе горнорудного сектора, ... осуществить приобретение товаров способом из одного источника при закупке: товаров при условии, что доля местного содержания в этих товарах составит не менее 65% (для закупки товаров в сфере углеводородного сырья); товаров при условии, что доля местного содержания в этих товарах составит не менее 50% (за исключением закупки товаров в сфере углеводородного сырья); Товары, работы и услуги (ТРУ) у казахстанских производителей, зарегистрированных в моногородах, где единственным градообразующим предприятием является предприятие заказчика; ТРУ, годовой объем которых в стоимостном выражении не превышает стократный размер МРП, установленного на соответствующий финансовый год», – поясняется в сообщении, пишет ИА Новости-Казахстан. Тем самым у недропользователей имеется возможность в целях реализации контрактных обязательств по местному содержанию «напрямую» заключить договор с казахстанскими производителями товаров, имеющих высокий процент казахстанского содержания, а также поддержать представителей МСБ, зарегистрированных в моногородах, где единственным градообразующим предприятием является предприятие недропользователя, пояснили в агентстве. Еще одной особенностью правил в новой редакции является переход недропользователей по контрактам на твердые полезные ископаемые на электронный формат, который обладает массой преимуществ по сравнению с использованным ранее бумажным форматом. Процесс закупок оптимизирован также в следующей части. Ранее закупки способами открытого конкурса, запроса ценовых предложений и через систему электронных закупок признавались несостоявшимися в случае наличия единственного не отклоненного ценового предложения. В новой редакции правил при наличии единственного не отклоненного участника конкурса, закупки способом запроса ценовых предложений, через систему электронных закупок, такой участник признается победителем. Также одним из существенных моментов в новой редакции для недропользователей по контрактам на твердые полезные ископаемые является сокращение влосе сроков проведения закупок. Это позволяет своевременно заключать договоры на поставку товаров, выполнение работ и оказание услуг. Помимо этого, расширен перечень случаев закупки способом из одного источника, а также предусмотрена возможность заключения договора с последующими участниками закупки, предложения которых являются наиболее предпочтительными после предложения победителя в соответствии с протоколом подведения итогов на условиях ценовых предложений таких потенциальных поставщиков в случае, если по результатам проведенного закупки победитель закупки, подписав договор о закупках, отказался от исполнения договора не приступив к исполнению обязательств по договору, допускается. (kapital.kz)

#### В КАЗАХСТАНЕ ПРЕКРАТИЛОСЬ ПРОИЗВОДСТВО АВТОМОБИЛЯ ZAZ

Производство модели Chance остановлено в связи с введением новых норм технического регламента, которые вступают в силу с 1 января 2015 года, а также из-за нестабильной ситуации на территории Украины. Об этом деловому порталу Kapital.kz рассказали в компании AllurGroup. В конце третьего квартала 2014 года бюджет собран последний машинокомплект. Но запасные части на автомобили будут поставляться до тех пор, пока на них будет спрос, либо пока ситуация на Украине не станет совсем сложной. В связи со сложившейся ситуацией компания не планирует сокращать рабочие места, а специалисты, задействованные на производстве автомобилей Chance, будут перемещены на участки производства SsangYong и Peugeot. На заводе «АгромашХолдинг» были скорректированы планы производства, которые позволят сократить до минимума издержки, связанные с сокращением выпуска автомобилей ZAZ. Так, в ближайшее время компания намерена увеличить объем производства автомобилей SsangYong и Peugeot. В этом году предприятие АО «АгромашХолдинг» выпустило 125 автомобилей Chance, а в 2013 году было произведено 1 976 единиц. Также сокращается производство ZAZ и на запорожском заводе. ZAZ сократил объемы производства ввиду неблагоприятных экономических и геополитических факторов. Согласно данным ассоциации «Укравтопром», завод выпустил в июне 716 автомобилей, а в июле – только 8 единиц. (kapital.kz)

# Интеграция Армении в Евразийский экономический союз: влияние на экономику Казахстана

Б.С. Абдрахманова, З.Е. Абдиева

С 1 января 2015 года ТС и ЕЭП трансформируются в Евразийский экономический союз, в рамках которого будут действовать четыре свободы – движение товаров, услуг, капитала и труда без изъятий. Это положение закреплено в подписанном Договоре о Евразийском союзе от 29 мая 2014 года, к которому проявляют интерес многие экономические игроки. Несомненно, это можно объяснить тем, что на мировой арене появляется новая экономическая организация, действующая на основе принципов Всемирной торговой организации (ВТО). При этом первым государством на пути к вступлению к евразийской интеграции является Армения, которая с 2003 года является 145-м членом Всемирной торговой организации после 10 лет переговоров.

Как известно, Армения с численностью населения в 3 млн человек не граничит с нашей республикой, а граничит с Азербайджаном на востоке, с Ираном на юге, с Турцией на западе и Грузией на севере. Это, соответственно, на наш взгляд, не даст значительных экономических результатов от интеграции для Казахстана в плане отсутствия общих границ для выхода на их рынок, который в свою очередь достаточно мал. Несмотря на это, рассмотрим и проанализируем экономику Армении с целью выявления возможностей для Казахстана, так как целью создания любого экономического интеграционного объединения является получение странами-участниками дополнительных экономических выгод и преимуществ.

Армения является индустриально-аграрной страной, которая располагает запасами полиметаллических и медно-молибденовых руд, минеральных вод, строительного камня, а также месторождениями полудрагоценных камней и драгоценных металлов. В структуре промышленности развиты обрабатывающая промышленность, удельный вес которой составляет 62% от всей промышленно-

сти, тогда как горнодобывающая – 15,8%, производство электроэнергии – 17,2%. То есть можно отметить, что экономика Армении носит несельскохозяйственный характер, в отличие от Казахстана. При этом удельный вес промышленности в структуре ВВП по итогам 2013 года составляет всего 17,4%. Тогда как услуги занимают 31,1%.

ВВП Армении в основном складывается за счет услуг, внутреннего спроса и обрабатывающей промышленности. При этом в обрабатывающей промышленности основу долю занимает производство пищевых продуктов (35,4%), они являются одним из основных товаров экспорта Армении, удельный вес которых в товарной структуре экспорта по итогам 2013 года составил 20,9%.

Один из важных показателей при выборе вектора интеграции – это структура внешней торговли. Так, основными торговыми партнерами Армении являются страны Европейского союза, Россия, Китай, Украина и США, удельный вес которых в общем товарообороте Армении составляют 27,8%, 24,3%, 7,6%, 4,1%, 3,8% соответственно. Товарооборот Армении с Казахстаном составляет лишь 0,1% от всего товарооборота, с Беларусью – 0,8%. Одной из причин столь низких показателей взаимной торговли стран ЕЭП с Арменией является его транспортное положение, которое затрудняет внешнюю торговлю. Страна находится в экономической блокаде со стороны Азербайджана и Турции, а также полностью зависит от транзитов грузов через Иран и Грузию. Однако после реализации проектов по строительству международного транспортного коридора «Север – Юг», строительства железной дороги Иран – Армения и после открытия железной дороги Армения – Грузия – Россия, Армения создаст надежную транспортную связь между странами ЕАЭС и рынками Персидского залива, Южной и Юго-Восточной Азии. Однако для Казахстана данная транспортная связь возможна лишь через Россию, Грузию и Армению и, на наш взгляд, для выхода на рынки Персидского залива не выгодна. А

действующая транспортная связь между Казахстаном и странами Персидского залива через Иран и Каспийское море является наиболее оптимальной. Соответственно, реализация вышеизложенных проектов выгодна для России и Беларуси, нежели для Казахстана.

Несмотря на низкую долю взаимной торговли Армении с Казахстаном, анализ показал, что товарооборот между странами в 2013 году составил \$7,4 млн, что в 2 раза больше показателя 2012 года, в том числе: экспорт – \$0,8 млн, импорт – \$6,8 млн.

Основными статьями импорта из Армении в Казахстан в 2013 году являлись этиловый спирт (32,2%), ювелирные изделия (22,2%), обработанный камень (18,4%), станки для обработки камня (5%), минеральные воды (4,2%) и соки (3,14%). Основными статьями экспорта в Армению из Казахстана в 2013 году были нефтяные газы и углеводороды (58,23%), макаронные изделия (17,7%), копировальная бумага (10,89%), пробки, колпачки и крышки (5,3%). Одним из основных вопросов, отражающихся на развитии взаимной торговли между Казахстаном и Арменией, является транспортная проблема. Из-за отсутствия прямого транспортного сообщения между двумя странами затраты на транспортную составляющую остаются значительными.

В настоящее время перевозка грузов между Казахстаном и Арменией осуществляется маршрутами через морские порты Грузии по Черному морю, а также сухопутным путем через Россию (порт Кавказ) и Украину (порт Ильичевск) и весьма редко через Иран (автоперевозки). Необходимость использования сложных схем с использованием железнодорожного, автомобильного и паромного транспорта объясняется отсутствием прямого наземного сообщения. Между Арменией и Ираном отсутствует железнодорожное сообщение, а маршруты через российский территорию не функционируют из-за закрытия железнодорожного сообщения через Абхазию. Существующие сложности в

грузино-российских отношениях не снимают проблему налаживания грузоперевозок через перевал Верхний Ларс.

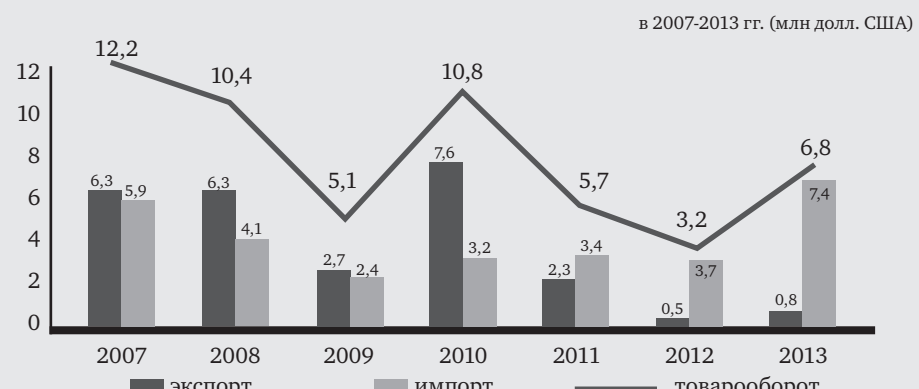
Таким образом, разрешение в перспективе вопросов транспортных сообщений между Казахстаном и Арменией предоставит возможность доступа казахстанской стороны на рынок Армении с наиболее низкими затратами.

По вопросу притока инвестиций из Армении в Казахстан можно отметить, что за период с 2005 по 2013 годы притока прямых иностранных инвестиций, по данным Национального банка Республики Казахстан, не наблюдалось. При этом валовой отток прямых инвестиций за аналогичный период из Казахстана в Армению составил \$25,4 млн, что составляет лишь 0,06% к общему объему валового оттока. Вместе с тем с 2009 года наблюдается постепенный рост ежегодного валового оттока прямых инвестиций в Армению, достигший в 2013 году \$4,8 млн. Однако это всего 0,06% от всего оттока инвестиций из Казахстана за последние девять лет (таблица 1).

Касательно совместных предприятий с Арменией в Казахстане, то из зарегистрированных более 60 предприятий с участием армянского капитала действует 21 совместное предприятие. При этом основные направления этих компаний – оптовая торговля, сфера услуг и производство строительных материалов, что и является основными отраслями деятельности Армении.

Резюмируя вышесказанное, следует отметить, что вхождение Армении в ЕАЭС для Казахстана в перспективе, возможно, окажет некоторое положительное влияние на экономику в связи с расширением рынка, на который казахстанская сторона получит упрощенный доступ (отмена пошлин во взаимной торговле). Однако в настоящий момент Армения изолирована от стран-участниц территории других государств, а также емкость внутреннего рынка является незначительной. Таким образом, эффект будет носить ограниченный характер для казахстанской экономики.

Динамика взаимной торговли Казахстана и Армении



Источник: Составлено на основании данных Агентства Республики Казахстан по статистике

Таблица 1. Валовой отток прямых инвестиций из Казахстана

| Год   | Всего из Казахстана | Из Казахстана в Армению | Уд. вес, % |
|-------|---------------------|-------------------------|------------|
| 2005  | 312                 | 2,8                     | 0,9        |
| 2006  | 1331                | 0,8                     | 0,06       |
| 2007  | 3186                | 4,2                     | 0,14       |
| 2008  | 5049                | 3,0                     | 0,06       |
| 2009  | 5416                | 0,8                     | 0,02       |
| 2010  | 10490               | 1,6                     | 0,02       |
| 2011  | 8034                | 3,1                     | 0,04       |
| 2012  | 3044                | 4,3                     | 0,15       |
| 2013  | 8688                | 4,8                     | 0,06       |
| Всего | 45550               | 25,4                    | 0,06       |

Источник: Национальный банк Республики Казахстан

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### ИНВЕСТИЦИИ КАЗАХСТАНА В КЫРГЫЗСТАН УВЕЛИЧИЛИСЬ

Объемы поступления прямых иностранных инвестиций из стран СНГ в сравнении с I полугодием 2013 года снизились на 39,3%, при этом из России их приток сократился в 3,7 раза. Об этом сообщает кыргызский портал Tazabek со ссылкой на данные Национального статистического комитета КР. Всего приток прямых иностранных инвестиций в I полугодии 2014 года в сравнении с январем-июнем 2013 года снизился на 38,1%. В структуре прямых иностранных инвестиций по сравнению с I полугодием прошлого года отмечалось снижение всех ее составляющих, за исключением финансового лизинга. Основной объем прямых иностранных инвестиций (85,5%) был направлен в геологоразведку, сферу финансового посредничества и страхования, а также предприятия обрабатывающих производств. Объем инвестиций, направленных в предприятия обрабатывающих производств, снизился в 5,7 раза, сферу финансового посредничества и страхования – на 10,5%, а в геологоразведку увеличился на 11,7%. В I полугодии 2014 года объемы поступления прямых иностранных инвестиций из стран СНГ в сравнении с I полугодием 2013 года снизились на 37,9%, при этом значительно сократились инвестиции из Канады (в 60,6 раза) и Китая (в 1,7 раза). Объемы вложений, осуществленных инвесторами из Казахстана, увеличились на 15,8%. (Kazakhstan Today)

### СРЕДНЕМЕСЯЧНАЯ ЗАРПЛАТА ВЫРОСЛА

Среднемесячная номинальная заработная плата одного работника в Казахстане в июле 2014 года составила 125 тыс. 936 тенге, сообщает агентство республики по статистике. «В июле 2014 года среднемесячная номинальная заработная плата одного работника составила 125 тыс. 936 тенге. Индекс номинальной заработной платы к июлю 2013 года составил 111,7%, реальной – 104,4%», – говорится в сообщении. Как отмечают статистики, в отраслевой структуре самая высокая заработная плата отмечена в горнодобывающей промышленности и разработке карьеров – 253,9 тыс. тенге (в два раза превышает среднереспубликанский уровень), в профессиональной, научной и технической деятельности – 221,9 тыс. тенге (в 1,8 раза) и в финансовой и страховой деятельности 215,6 тыс. тенге (в 1,7 раза). «Самая низкая заработная плата – у работников сельского, лесного и рыбного хозяйства – 63,6 тыс. тенге, что на 49,5% меньше показателя в среднем по стране», – добавили в агентстве. Как проинформировали в ведомстве, в региональном разрезе наиболее высокая заработная плата отмечена в Атырауской области – 242,4 тыс. тенге, что почти в 1,9 раза превышает среднереспубликанский показатель. В Северо-Казахстанской области ее величина составила 82,8 тыс. тенге, что на 34,3% ниже среднего уровня по стране. (ИА «Новости-Казахстан»)

### КАЗАХСТАН 31 В РЕЙТИНГЕ СТРАН ПО ЭФФЕКТИВНОСТИ ГОСРАСХОДОВ

Казахстан получил 31 место с 3,8 баллами в рейтинге стран по эффективности государственных расходов (средневзвешенное значение за 2012-2013 годы). Об этом говорится в отчете конкурентоспособности экономики (Global Competitiveness Index 2013-2014), подготовленном World Economic Forum (Всемирный экономический форум). Показатель в 1 балл оценивается, как чрезвычайно неэффективное расходование, показатель в 7 баллов – чрезвычайно эффективное в предоставлении товарами и услугами (средневзвешенное значение за 2012-2013 годы). Россия заняла 99 место с 2,8 баллами. Странами, где власти наименее эффективно тратят государственные доходы стали Босния и Герцеговина (1,7 балла), Аргентина (1,7 балла) и Венесуэла (1,5 балла). В первую десятку стран, где эффективнее всего тратят госдоходы, стали: Катар – 6 баллов, Сингапур – 5,9 баллов, Объединенные Арабские Эмираты – 5,8 балла, Руанда – 5,7 балла, Оман – 5,4 балла, Финляндия – 5,1 балла, Саудовская Аравия – 5,1 балла, Швейцария – 5 баллов, Швеция – 5 баллов и Новая Зеландия – 4,8 балла. В рейтинге за 2012-2013 годы из 144 стран (средневзвешенное за 2011-2012 годы) Кыргызстан занимал 122 место с 2,3 баллами, Казахстан – 31 место с 3,8 баллами, Россия – 103 место с 2,8 баллами. (kapital.kz)

### РАБОЧИМИ МЕСТАМИ ОБЕСПЕЧЕНЫ СВЫШЕ 10 ТЫС. ИНВАЛИДОВ

«С начала года совместно с партией «Нур Отан», НПО, местными исполнительными органами мы трудоустроили более 10 тыс. инвалидов. Из них на постоянные рабочие места определены 9,2 тыс. человек, в рамках «ДКЗ-2020» у нас трудоустроено более 2 тыс. человек. В рамках программы развития территорий более 4 тыс.», – сказала на брифинге СДК вице-министр здравоохранения и социально-го развития РК Светлана Жакупова. По ее словам, на данный момент по трудоустройству и обучению инвалидов ведомство сотрудничает с 60 НПО. Таким образом, государственный заказ составил до 723 млн тенге. В результате мерами поддержки охвачено около 3,5-4 тыс. лиц с ограниченными возможностями. (Kazakhstan Today)

# «Астана ЭКСПО-2017» намерена поддерживать «Чемпионов энергетики»

В столице Казахстана в минувшую субботу подвели итоги первого конкурса инновационных проектов «Чемпионы в области энергетики». Как объявил председатель конкурсной комиссии – заместитель председателя правления АО «Национальная компания «Астана ЭКСПО-2017» Александр Суворов, победителем конкурса и обладателем приза в размере четырех миллионов тенге стал алматинец Марат Майлибаев. Автору проекта «Гирляндные гидротурбины», победившему в первом конкурсе, национальная компания пообещала также оказать поддержку в поисках инвестора для коммерциализации его идеи, сам проект, возможно, станет экспонатом предстоящей выставки EXPO 2017 в Астане. А нацкомпания уже сейчас считает, что конкурс должен стать не только постоянным, но и расширяться за счет введения различных номинаций.

Напомним, что сам конкурс стартовал 25 июня этого года, на участие в нем было подано 78 заявок, и по итогам второго этапа отбора работ, который прошел со 2 по 9 августа, конкурсная комиссия отобрала 10 проектных финалистов. Все они были представлены 16 августа в Астане, после чего комиссия приступила к выбору победителя и номинантов конкурса.

Проекту «Гирляндные турбины», по словам его автора, Марата Майлибаева – шесть лет, так что отдельные элементы опытного образца его изобретения успели прожить в ожидании интереса со стороны потенциальных пользователей. Гирляндные гидротурбины предназначены для получения электроэнергии на равнинных реках либо с помощью морского течения без необходимости возведения запруд, что уменьшает их стоимость и минимизирует воздействие на окружающую среду. По словам председателя конкурсной комиссии, проект-победитель полностью соответствует всем пяти критериям, по которым каждый из членов конкурсной комиссии оценивал проекты финалистов независимо от своих коллег: инновационная составляющая, экономическая целесообразность и конкурентоспособность, социальная значимость, технологичность, а также воздействие на окружающую среду. Автор проекта подчеркнул, что его изобретение позволит обеспечить казахстанские крестьянские хозяйства, расположенные вдоль рек, электроэнергией.

«Это турбина, но только она особой формы, она коническая, чтобы не было таких эффектов, как у других турбин – нет гравитации, нет интенсивного сопротивления и коэффициент полезного действия выше», – сказал г-н Майлибаев журналистам. По его словам, он благодарен организаторам конкурса, поскольку его изобретение благодаря нему можно будет продемонстрировать широкому кругу пользователей. Между тем г-н Суворов не исключил, что гирляндные гидротурбины станут одним из экспонатов выставки EXPO 2017 в Астане. «Есть вопрос – сможет ли эта установка работать на реке Ишим, на том течении, которое здесь, работа такой установки может дать значительный социальный эффект, а не просто быть экспонатом», – сказал представитель нацкомпании. – Почему я говорю об Ишиме: мы хотим, чтобы гости, которые приедут на ЭКСПО, а мы заявляем около пяти миллионов посетителей, увидели работающую эту установку именно здесь, что она вырабатывает электроэнергию, при этом конструкция ее проста, поэтому через год будет ясно, заработает она или нет на ЭКСПО».

Второе место в конкурсе было отдано проекту жителя столицы Дмитрия Хобта «Новые фундаментальные свойства линий электропередачи», целью которого было повышение «надежности и живучести систем электроснабжения». Проект предполагает создание системы защиты линий электропередачи от любого электромагнитного воздействия, возможности мгновенного включения резервного питания при авариях и недопущения образования наледи на проводах. Председатель конкурсной комиссии, комментируя присуждение второго места этому проекту, назвал его «довольно серьезным фундаментальным решением». «Во время обсуждения мы связались с исполнителями данного проекта, они сейчас получили большую лабораторию в Назарбаев Университете, продолжают свои исследования», – подчеркнул г-н Суворов.

Третье место в конкурсе занял алматинец Александр Низовкин с проектом «Городской очиститель воздуха». Систему, разработанную этим номинантом, предполагается размещать в наиболее загрязненных городских местах. По утверждению автора проекта, автономные очистители воздуха, используя солнечную энергию, способны круглосуточно очищать загрязненный городской

воздух от вредных веществ за счет его ионизации, нейтрализации и осаждения вредных веществ. «Этот проект актуален, мы не будем вникать пока в техническую сторону, потому что необходимо все-таки разработать работающую установку, которая имела бы не только имиджевый характер», – сказал г-н Суворов. – И в этой части мы бы хотели бы данному изобретателю помочь, пользуясь тем, что на сегодняшний день это не всем интересно, особенно крупнейшим компаниям, которые предлагают свои решения этого вопроса, мы обязательно поможем прийти этому изобретателю к какому-то более рабочему техническому решению», – добавил он.

Отдельно конкурсная комиссия выделила проект жителя столицы Аскара Баубека «Вихревая горелка для сжигания углеводородного топлива» – это устройство, осуществляющее сжигание дизельного и печного топлива, отработанного и растительного масла, мазута и водно-мазутной эмульсии, а также газа. «При высокой температуре пламени вихревой горелки резко возрастает лучистая энергия, коэффициент полезного действия горелки возрастает», – пояснил автор изобретения. Г-н Суворов, в свою очередь, заметил, что данный проект «конечно, не наш профиль совершенно, не профиль выставки, но это довольно серьезное индустриальное изобретение».

При этом г-н Суворов заметил, что в нацкомпани-организаторе конкурса надеются: со временем интерес к данному конкурсу будет гораздо шире, поэтому нужно будет определять номинации и выделять секторы, которые будут интересовать изобретателей. «У нас в первый раз не было четких разграничений, но невозможно студентам из университета конкурировать с изобретателями, которые на практике прошли уже целый путь, невозможно их в одну номинацию загонять», – сказал он. – Следующий конкурс, если он все-таки встанет в ряд ежегодных, постоянных, думаю, будет проходить с небольшими уточнениями – отдельно ветроэнергетика, отдельно солнечная энергетика, или какие-то индустриальные направления. Поэтому все эти вещи трудно оценить, они из разных направлений», – признал представитель нацкомпании. И добавил, что конкурс «большое дело сделает, если сможет своих участников с коммерциализацией свести».

## Болевые точки приватизации

Петр Шестов

Приватизация, которая идет в стране полным ходом, вызывает ряд вопросов, в частности, много разговоров идет о ее причинах. Так, по мнению аналитика FIBO Group Богдана Заруцкого, ее проводят из-за того, что государство, которое идет на такие меры, просто не может содержать большое количество госпредприятий. «Многие предприятия по мере развития технического прогресса требуют модернизации для того, чтобы создавать конкурентную продукцию на рынке. На это очень часто у государства нет материальных ресурсов. Помимо всего прочего, нужны также и квалифицированные кадры, которые смогли бы вывести предприятие на новый уровень развития, даже при наличии материального обеспечения. Таким образом, единственным путем для того, чтобы сохранить и само предприятие и сотрудников, является передача такого предприятия в частные руки. К тому же это является и дополнительным источником прибыли для государства», – комментирует эксперт. Отметим, что приватизационный фонд составляет 782 компании по всей стране, в течение 2 лет они частично или полностью будут переданы в частные руки. «Важно отметить, что 23 предприятия, выставленные на продажу, это предприятия республиканской собственности, которые за год приносит порядка 350 млн тенге прибыли за вычетом всех убытков, то есть в среднем более чем 15 млн тенге на каждое предприятие», – отметил г-н Заруцкий.

Особняком стоит вопрос приватизации таких объектов, как Дворец Республики и «Казахфильм». Существуют опасения, что киностудия, лишившись господдержки, перестанет существовать. Но, с другой стороны, как отмечают некоторые эксперты, государство не может постоянно вливать деньги в объект, который приносит одни убытки. «Приватизация этого объекта может пойти ему на пользу, хотя бы из расчета того, что это предприятие убыточное. Только за 2012 год «Казахфильм» потерял 50,7 млн тенге. Напомним, что 49% его акций планируют продать в 2014 году. По словам представителей киностудии, основные убытки были связаны именно с недостаточным финансированием со стороны государства. В 2012 году государственное финансирование по программе «Производство национальных фильмов» было сокращено в три раза», – напоминают в FIBO.

**Бизнес-сообщество настаивало на том, чтобы были опубликованы имена тех, кто купил государственные активы в ходе этой приватизации. К чиновникам с просьбой назвать имена новых собственников обращались представители все НПП**



### Особняком стоит вопрос приватизации таких объектов, как Дворец Республики и «Казахфильм». Существуют опасения, что киностудия, лишившись господдержки перестанет существовать

Вокруг Дворца Республики ситуация еще более странная. Акимат Алматы, например, не желает отдавать его в частные руки. Так, Кайрат Кулыбаев, начальник управления культуры города, утверждает, что дворец успешно существует именно благодаря государству. «Это несмотря на то, что на сегодняшний день Дворец Республики совсем не получает денег из казны: все финансирование его деятельности ведется за счет частных средств», – комментирует тем временем г-н Заруцкий. Наиболее оптимальным, продолжает эксперт, с точки зрения правильного функционирования этого объекта является передача его в доверительное управление, что позволит доверительному управляющему руководить предприятием на свое усмотрение, но при этом он не сможет нанести ущерб в творческой части вопроса. Отметим, в свою очередь, этот же принцип справедлив по отношению и к «Казахфильму».

Еще одна болевая точка приватизации в том, что продаваемое государством имущество может попасть в руки родственников власти имущих. Жаннат Ертлесова, заместитель председателя правления Национальной палаты предпринимателей (НПП), не видит оснований для таких опасений. «Чтобы родственники не участвовали? Ну, это же неправильно – принять закон о том, чтобы племянники чиновников не участвовали. Чьи еще племянники племянники, братья, сестры. Даже если у них есть деньги, пусть они участвуют, но чтобы мы все понимали, что это открыто и прозрачно», – цитирует г-жу Ертлесову КазТАГ. Кстати, вопрос прозрачности тоже поднимался, и не так давно. В частности, бизнес-сообщество настаивало на том, чтобы были опубликованы имена тех, кто купил государственные активы в ходе этой приватизации. К чиновникам с

просьбой назвать имена новых собственников обращались представители все той же НПП. «Мы это предложение обсудим с самими юридическими лицами. Возможно, кто-то на добровольной основе согласится на опубликование своего имени и сколько он заплатил за покупку», – сказал Руслан Деленов, вице-министр финансов РК. Сегодня, как отметил спикер, реализовать это невозможно, потому что существует коммерческая тайна, и что в

договорах купли-продажи есть пункты, которые предусматривают конфиденциальность информации. «Имена собственников юридических лиц имеются в реестре министерства юстиции», – возразила Жаннат Ертлесова, имея в виду, что вопрос конфиденциальности вполне решаем. Напомним, что процесс приватизации начался в этом году, всего на это было отведено два года. Значит, чтобы решить существующие проблемы, остался всего один.

12  
сентября  
2014

Организатор:  
компания  
"Intervale"  
Kazakhstan

**Mobi Event**  
КАЗАХСТАНСКИЕ КОМПАНИИ И ПРЕДПРИЯТИЯ  
МОБИЛЬНЫХ СЕРВИСОВ И ТЕЛЕКОММУНИКАЦИЙ

**ТЕМЫ КОНФЕРЕНЦИИ**

- МОБИЛЬНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ СЕРВИСЫ
- ВЗГЛЯД НА РЫНОК СО ВСЕХ СТОРОН
- ВЫХОД ЗА РАМКИ ГОСУДАРСТВА А ЧТО У СОСЕДЕЙ?
- ИНФРАСТРУКТУРА МОБИЛЬНОЙ РАЗРАБОТКИ
- МОБИЛЬНАЯ РЕКЛАМА. ПРИШЛО ЛИ ВРЕМЯ?
- РЕЙТИНГ МОБИЛЬНЫХ ПРИЛОЖЕНИЙ КАЗАХСТАНА

**ЦЕЛЬ**  
конференции

ОРГАНИЗАЦИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБСУЖДЕНИЯ ВОПРОСОВ ПРАКТИЧЕСКОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ УЧАСТНИКОВ ОТРАСЛИ

**УЧАСТИЕ БЕСПЛАТНОЕ**  
при условии предварительной регистрации на [www.mobieven.kz](http://www.mobieven.kz)

**МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ**  
посвященная тематике развития рынка мобильных государственных, банковских и финансовых услуг, правовых и организационным аспектам создания и эксплуатации мобильных платёжных систем.

+7 (727) 244 04 48

Адрес: г. Алматы, ул. Курмангазы, 31  
Отдел «Достык»

ПОДРОБНАЯ ИНФОРМАЦИЯ И ПРОГРАММА НА САЙТЕ [www.mobieven.kz](http://www.mobieven.kz)



# Сайты госорганов стоят миллионы

Данияр Сабитов

Государство является одним из крупнейших покупателей в стране, госзаказы дают жизнь большому числу компаний. Так, по данным сайта государственных закупок, годовой план на 2013 год составил 2,9 трлн тенге. И если по большинству позиций проследить судьбу тендера невозможно, есть одна отрасль, которая на виду. Речь идет о государственных сайтах.

Рынок здесь очень разнообразен – интернет-гид Александра Ляхова сообщает о 240 казахстанских студиях, 143 из которых работают в Алматы. Разброс цен самый разный – конкуренция большая, поэтому можно найти предложение по созданию сайта и за 30 тыс. тенге, и за 150 тыс. тенге. А, к примеру, директор одной из самых дорогих казахстанских студий «Глатис» Алексей Ли в интервью пятилетней давности говорил, что минимальная стоимость хорошего сайта – \$4 тыс. Отметим, что на деле большинство компаний просят гораздо меньшую сумму за вполне качественную работу и мнение г-на Ли скорее исключение, чем общая практика.

Несмотря на это, госорганы тратят много средств на создание интернет-ресурсов. Говоря о неэффективном расходе средств, отметим, что еще в 2009 году Адиль Нурмаков (КТО ЭТО?) в своем блоге писал,

что казахстанский сервис видеохостинга Kaztube был создан за \$130 тыс. и был запущен 14 февраля, но уже к 1 сентября было решено изменить его дизайн и концепцию. А значит, деньги были выброшены на ветер. «К моменту запуска Kaztube в Казахстане действовало два видеохостинга. При этом тот движок, который я вижу на Kaztube, объективно не стоит \$130 тыс. Наконец, заказчик «Национальные информационные технологии» – это компания со 100% долей участия государства в уставном капитале. А значит, деньги все-таки налогоплательщиков», – добавляет г-н Нурмаков.

У упомянутого уже Александра Ляхова, ведущего летопись Казнета, есть несколько примеров того, как государственные органы создавали невнятные проекты. Например, сайт it4u.kz, который должен был стать «порталом IT-сообщества Казахстана». Сайт в данное время не работает, но и во время его существования г-н Ляхов назвал его «всею лишь одной из «галочек» в списке проектов Агентства информатизации и связи». Точно так же не работает другой проект этого агентства – центр дистанционного обучения АИС РК it-bilim.kz. Не работает и информационно-познавательный портал здравоохранения РК info-health.kz, который был назван экспертом «еще одним полуфабрикатом». Запущен и теперь не работает информационно-

знавательный портал в сфере индустрии и торговли mit-portal.kz. И сколько их еще таких?

Или вот другой пример: ранее существовал Национальный инновационный фонд (НИФ), который сейчас преобразован в Национальное агентство технологического развития. НИФ запускал много проектов, одним из которых был крупный портал Innovas.kz. Это был сложный проект, который должен был объединить инноваторов, помогать им в общении друг с другом в рамках рабочих групп, привлекать инвесторов и т.д. На проект были потрачены миллионы тенге, однако мы не уверены, что он вообще был запущен.

Другой пример странного использования средств – редизайн портала Казахстанской ипотечной компании. Несмотря на то, что у компании уже был хороший сайт, в прошлом году она заказала новый за 4,5 млн тенге.

Интересной статьёй расходов является техническая поддержка сайтов. Для тех, кто не знает, как функционирует сайт, нужно сделать небольшое пояснение. После того как дизайнеры сверстали сайт, а программисты создали «движок» (техническая начинка), есть еще две статьи расходов – это аренда доменного имени (адрес ресурса) и покупка хостинга (услуга физического размещения информации). В принципе это все, после запуска нужно

будет лишь регулярное информационное наполнение. Так вот на техническую поддержку сайта комитета по языкам министерства культуры нужно 25 млн тенге в год. Тендер выиграла компания Bimash. Интересно также, почему эта же поддержка обошлась министерству внутренних дел в три раза дешевле? Нужно сказать, что техническая поддержка наряду с информационной – очень востребованная у госорганов услуга.

Другая проблема – это сайт одноранговых структур. Скажем, каждое управление ДВД во всех областях и крупных городах имеет свой сайт с абсолютно разной архитектурой и внешним видом. На каждый тратятся большие деньги, но почему нельзя создать один портал, на поддомене которого были бы все эти ресурсы – с единым дизайном и удобным интерфейсом?

Фактически складывается ощущение, что создание интернет-ресурсов, их модернизация, изменение внешнего вида, «техническая поддержка» и так далее – все это формы отмывания денег и освоения средств. И характерно, что это делается в одной из самых публичных и легко проверяемых сфер. Очевидно, нужна какая-то независимая структура, которая следила бы за бюджетными тратами, а также за качеством созданных порталов. Конечно, у чиновников есть своя методика, по которой они оценивают порталы – документ формы отмывания денег и освоения средств. Однако здесь важен внешний взгляд. Например, в России работает Фонд свободы информации, который каждый год делает замеры федеральных российских порталов и показывает, насколько они соответствуют экспертным и законодательным требованиям. В Казахстане же деньги в такой публичной области тратятся без какого-то ни было общественного надзора.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### ВЕЛОПРОБЕГ КО ДНУ КОНСТИТУЦИИ

30 августа 2014 года в Алматы состоится велопробег, приуроченный ко Дню Конституции РК. Сбор участников в 07.30 часов у Международного комплекса лыжных трамплинов «Сункар», велопробег стартует в 08.00. Финиш на территории Центрального стадиона, – сообщила пресс-служба акима Алматы, передает Kazakhstan Today. «В связи с мероприятием запланирован частичный отвод автотранспорта от Международного комплекса лыжных трамплинов «Сункар» – проспект аль-Фараби – улица Розыбакиева – проспект Абая – до Центрального стадиона. В этой связи просим горожан заранее скорректировать свои маршруты», – отметили в акимате. (Kazakhstan Today)

#### ФЕСТИВАЛЬ СОВРЕМЕННОГО ИСКУССТВА ARTBAT FEST ПРОЙДЕТ В АЛМАТЫ

Пятый Международный фестиваль современного искусства «Artbat Fest – «Город разума», где будут представлены публические арт-проекты иностранных и казахстанских художников, пройдет в Алматы с 28 августа по 29 сентября, передает РИА «Новости». Термин public art обозначает искусство в городской среде, ориентированное на неподготовленного зрителя и подразумевающее коммуникацию с городским пространством. «Город разума» – это арт-проект, изучающий потенциальное влияние социального поведения, благоприятного как для внешней среды, так и для общества. Кроме того, он исследует эстетическое воздействие искусства на развитие инфраструктуры города, – говорится в сообщении. Куратором события выступит Кристина Штейнбрехер-Пфандт (арт-директор ярмарки современного искусства ViennaFair The New Contemporary). По словам организаторов, центром Artbat Fest станет открытая выставка уличных инсталляций от улицы Жибек жолы до площади Республики. В ней примут участие Сам Адамс и Мохаммед Жан из Великобритании, Александр Лысов и Павел Киселев из России, Мартин Донкер и Фридеман Банц из Германии, Саид Атабеков из Казахстана, Пьер Лоран из Франции и многие другие художники. Параллельно с основной программой в дни фестиваля в южной столице Казахстана откроется сразу три выставки. Как уточнили в пресс-службе фестиваля, это выставка молодых художников On Love and Other Teachers..., проект «Визуальная библиотека», а также экспозиция работ украинской художницы Оксаны Мась. Фестиваль Artbat Fest впервые прошел в 2010 году. Цель проекта – повлиять на развитие города и показать казахстанское и международное современное искусство широкой аудитории алмаатинцев. Организатором фестиваля является некоммерческое общественное объединение «Евразийский культурный альянс», основная задача которого – продвижение современного казахстанского искусства, казахстанских художников и культурных проектов внутри страны и за рубежом. (ИА «Новости-Казахстан»)

#### В СЕНТЯБРЕ СЯДУТ ЗА ПАРТЫ 2,6 МЛН КАЗАХСТАНСКИХ ШКОЛЬНИКОВ

Об этом сообщил министр образования и науки РК Аслан Саринжилов на брифинге ЦДК по вопросам готовности учреждений образования к новому учебному году. «Контингент учащихся этого года составит 2,6 млн детей, что на 69 тыс. превышает показатель прошлого года», – сказал А. Саринжилов, отмечая при этом полную готовность учреждений образования к началу нового учебного года. По его словам, в Казахстане на сегодня насчитывается свыше 7,6 тыс. дневных школ. Кроме того, глава ведомства отметил, что в этом году уровень охвата детей дошкольным образованием превысил показатель 1990 года. «Сегодня уровень охвата детей дошкольными организациями составляет 73%, к 2020 году обеспечим всех детей возможностью посещать дошкольные организации», – заявил А. Саринжилов. К началу учебного года в республике будет введено в эксплуатацию 76 новых школ. Вместе с тем, по информации министра, в течение 2014-2015 годов будет введено дополнительно к этому 153 школы, 60 из которых будут построены взамен аварийных и 12 в рамках ликвидации трехсменных школ. (primeminister.kz)

#### КАЗАХСТАН НАМЕРЕН ПОСТАВИТЬ РФ 242 ТЫС. Т СЫРОЙ НЕФТИ

Объемы встречных поставок казахстанской нефти в Россию в качестве расчета за нефтепродукты, поставляемые в Казахстан беспрошльно, запланированы в августе-сентябре текущего года на уровне 242 тыс. тонн, сообщил в среду первый вице-министр энергетики Уазабай Караалин. «С российской стороны у нас были договоренности о том, что мы за те нефтепродукты, которые мы получали в 2012-13 годах будем поставлять возвратную-компенсационную нефть. Сейчас расчеты и сверку объема тех времен мы завершаем и планируем начать (поставки) уже в этом месяце. Мы намерены в этом месяце порядка 60 тыс. тонн, если будет возможность. И на следующий месяц планируем 182 тысячи», – сказал Караалин на пресс-конференции. «До конца года сегодня у нас полного графика нет... но, в целом, процесс идет, мы свои обязательства намерены выполнять, вопрос о количестве и протяженности этого процесса. Но мы не намерены слишком долго тянуть», – добавил он. (ИА «Новости-Казахстан»)

# Директор CineMAX Dostyk Multiplex: «Сейчас время кинотеатров, которые находятся в торгово-развлекательных центрах»

Данияр Молдабеков

На кинотеатральном рынке наблюдается заметное оживление. Некогда едва ли не культовые кинотеатры, а теперь находящиеся в заложении у банков, «Алатау» и «Искра» выставлены на продажу. Тем временем открываются новые кинотеатры, свежий пример – CineMAX Dostyk Multiplex в ТРЦ «Dostyk Plaza». Деловой еженедельник «Капитал.kz» поговорил с Нурланом Жунусовым, директором нового кинотеатра, и узнал, почему кинотеатры со славным прошлым в текущем состоянии, почему кинотеатры переезжают в торговые центры и о трендах этого рынка в целом.

**- Какие тенденции на рынке кинотеатров вы бы отметили?**

- Последняя тенденция – активно открываются кинотеатры, в основном многозальные, в основном в ТРЦ. Это, конечно, хорошо. Когда у тебя много залов, ты можешь планировать сеансы таким образом, чтобы нужный фильм начинался каждые 15-20 минут, это удобно для посетителей. Примерно также, кстати, устроена система городского транспорта – пришел один автобус, второй – через 15 минут. То же самое у нас. Это удобно для посетителя. Идет постоянный поток людей, которые хотят посмотреть конкретный фильм. Кто-то не успел на фильм, ничего страшного – можно совсем немного подождать и в другом зале начнется тот же самый фильм. Между прочим, это одна из причин, по которым не развиваются кинотеатры с небольшим количеством залов. Например, сейчас, обратите внимание, именно такие кинотеатры находятся в заложении имушестве у банков, их пытаются продать. «Алатау», «Искра» как пример. Знаете, сейчас идет время кинотеатров, которые находятся в ТРЦ, что вполне логично. Когда вы идете в кинотеатр в ТРЦ, вы можете погулять, купить что-нибудь, перекусить. А потом сойти в кино. Это приятно, что ждаты сеанс придется не более 15-20 минут.

**- То есть теперь кинотеатры будут стремиться в ТРЦ?**

- Не совсем. То есть это так, но это лишь одна из целей. На самом деле сами ТРЦ стремятся к тому, чтобы у них был кинотеатр – хороший кинотеатр. Мы нужны им так же, как магазины техники, супермаркет, акорные арендаторы и т.д. Все мы вместе тянем в ТРЦ поток клиентов. Если в центре хороший кинотеатр, то и поток людей, соответственно, будет больше. Вообще, мне кажется, что в ближайшем будущем ТРЦ сами будут заниматься кинотеатрами. Поэтому что самим по себе кинотеатрам приходится сложно...

**- Вы имеете в виду деление выручки 60% на 40% между прокатчиком и кинотеатром, о котором так много говорили?**

- Да, в том числе и это. Часть выручки мы отдаем прокатчикам, но это далеко не все расходы кинотеатра. Знаете, я буквально вчера встречался с Ticketton.kz (сервис по покупке билетов онлайн – «Капитал.kz»), они в среднем берут за транзакцию от 5% до 10%. Переносить эти расходы на своего клиента нам не хочется. Но если не заплатит клиент, то заплатим мы. Получается, что у нас остается не так много от выручки. Дальше – арендная плата, электроэнергия, заработная плата персоналу, налоги, коммунальные услуги. Все. Почти ничего не остается, а за счет чего развивать, возвращать кредит, выплачивать дивиденды? Это реальность для кинотеатров. Нам помогает еще то, что, когда мы реализовывали проект CineMAX, мы достигли 15% экономии от бюджета.



**- Как?**

- Первое, это грамотное распределение ресурсов и система проведения тендеров. Потому многим нелегко далась коррекция курса национальной валюты в феврале текущего года. Мы же, открывая кредитную линию в долларах, добились того, чтобы финансироваться в любой валюте. Это нам очень помогло, мы финансировались в тенге, хотя лимит по кредитной линии фиксировался в долларах. Когда после девальвации пересчитали нашу кредитную линию, она в тенге увеличилась на 20%. Плюс мы получили субсидирование по программе «Дорожная карта бизнеса-2020», государство помогает бизнесу. Мы с оптимизмом смотрим в будущее, так как спустя всего 25 дней работы мы в топ по прокату в стране.

**- Откуда вы узнали о своей позиции на рынке? Дело в том, что со статистикой в этой области довольно сложно.**

- Да, эту статистику вы нигде не найдете. Но мы интересуемся и находим информацию.

**- Как бы вы объяснили это лидерство?**

- Во-первых, мы находимся в очень хорошем месте, в центре города, в Самале, в новом ТРЦ «Dostyk Plaza». А ТРЦ, как я говорил, сам генерирует поток клиентов. К тому же мы очень тщательно готовили проект, до мелочей. В частности, мы потратили немалую сумму, чтобы провести маркетинговое исследование для понимания желаний потребителей. Опрашивали жителей Алматы, звонили им, проводили фокус-группы. Мы делали опросы людей на выходе из кинотеатров: что вам нравится, что не нравится? Правда, я бы не стал так заострять внимание на том, что сейчас мы в топе. Я прекрасно понимаю, что здесь есть элементы новизны – новый кинотеатр, новый ТРЦ, новый бренд. Люди идут, потому что им любопытно узнать нечто новое. Надеюсь, многие в итоге останутся и скажут, что «вот это кинотеатр для меня».

**- А еще у вас высокие цены на билеты.**

- Да, это правда. Но есть другие кинотеатры, гораздо старше нас, в которых цены немногим ниже. Но у них нет такого оснащения, оборудования, которое есть у нас. В нашем кинотеатре, я считаю, отличная картинка и прекрасный звук – у нас есть Dolby Atmos в частности. Мы уделили большое внимание дизайну, ну и так далее. Я задаю себе вопрос: как получается, что есть кинотеатры объективно хуже и старше нашего, но там довольно высокие цены? Наши цены при наших условиях не на много выше. Так что, думаю, с ценой у нас все нормально.

**- Какие еще сложности есть у кинотеатров?**

- Как вы знаете, кинотеатры сильно зависят от прокатчиков и фильмов, которые они предлагают. А что делать, когда нет фильмов? Вот, например, сегодняшняя ситуация. Идут «Неудержимые 3», «Стражи Галактики» скоро закончатся. Сейчас как раз такой период, когда нет действительно хороших проектов. Пик кинопроката приходится с октября по май.

**- Почему бы не показывать в такие периоды, когда почти ничего нет, казахстанские фильмы? Возможно, на какой-то льготной основе.**

- Я патриот своей страны. С удовольствием будем прокатывать наши фильмы, буду рад, а особенно если они соберут выручку. Но где они – наши фильмы? Дайте мне их, хорошие проекты. К тому же, понимаете, мы ведь бизнес, а не благотворительная организация. Есть, конечно, «Арман», где показывают интересные фильмы, есть «Клуб Борцовогого», где тоже можно увидеть независимое кино. Кто-то проводит фестивали. Но у нас есть своя целевая аудитория. Если целевой аудитории это-то не нужно, то и нам это не нужно. К тому же, повторяю, мы берем из того, что нам предлагают прокатчики. Вопрос проката казахстанских фильмов ближе им.

**- А кто ваша целевая аудитория?**

- В каждом кинотеатре она разная. Например, если у человека, к примеру, невысокий доход и он собирается в кинотеатр,

то вряд ли он придет к нам. Возможно, он пойдет куда-то еще. Мы же считаем, что наша целевая аудитория – люди со средним достатком и выше, это те, кто просто идет в кино, для кого важны комфорт, качество, ощущения. К тому же для нас очень важно увеличивать процент продаж с бара, который приносит определенный доход. Но здесь каждый кинотеатр сам выбирает свой путь и свою целевую аудиторию.

**- Собираетесь ли вы расширяться, делать сеть кинотеатров?**

- Да. Но отмечу, что, когда строился «CineMAX», не было мыслей о сети. У нас даже была идея назвать наш кинотеатр «Dostyk Cinema», но вряд ли в этом названии читается сеть. В любом случае у нас появилось такое название – «CineMAX». Когда мы собирали фокус-группы, чтобы узнать мнение людей, то многие говорили, что это название звучит как название именно сети кинотеатров. Изначально перед нами стояло три цели – построить кинотеатр, запустить его, выйти на определенный уровень по прокату. Все эти цели достигнуты. Почему мы решили делать сеть? Потому что мы можем это сделать.

**- Где же будут новые залы?**

- Следующий наш шаг – Шымкент. Сейчас компания TS Development начала строительство ТРЦ с рабочим названием «Shymkent Plaza» в Шымкенте, и в этом ТРЦ будет наш кинотеатр. Мы планируем его сделать еще лучше.

**- Вы не думали о покупке кинотеатров «Алатау» или «Искра»? Может, чтобы они работали под вашим брендом?**

- Нет, не думали. Во-первых, за них предлагают нереальную цену. Никто не купит. Разве что государство... Как выражать свое мнение некоторые участники рынка, было бы неплохо государству взять один из этих кинотеатров под свою опеку, чтобы крутить там отечественное кино. Это было бы полезно, хорошо. Но с точки зрения бизнеса они нерентабельны. Как я уже говорил, кинотеатр должен находиться в ТРЦ.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### В КАКИХ ГОРОДАХ ЧАЩЕ ИЩУТ IT-СПЕЦИАЛИСТОВ?

Служба исследований HeadHunter Казахстан провела анализ предложений о работе на портале hh.kz с начала 2014 года и выявила, в каких городах наиболее часто ищут IT-специалистов. Об этом деловому порталу Kapital.kz рассказали в компании. Как показало исследование, практически каждая шестая вакансия (15,7% от общего количества вакансий в городе) в Рудном размещена в профобласти «Информационные технологии». Во втором месте Петропавловск – здесь IT-специалисты требуются на 13,3% позиций. В пятерку городов-лидеров, нуждающихся в знатоках компьютерных и информационных технологий, также вошли Астана (12,2%), Караганда (12%) и Кокшетау (10,2%). В Алматы и Атырау «айтишников» ищут в каждой десятой вакансии (9,8%). Менее популярными оказались представители данной профессии в Костане (6,6% вакансий от общего количества предложений о работе в городе) и городах Южного Казахстана – Кызылорде (6,4%) и Таразе (5,9%). «Профотрасль «Информационные технологии» – одна из самых популярных на портале hh.kz, а специалисты, непосредственно связанные с информационными технологиями, являются одними из самых активных соискателей работы на электронных площадках. Сейчас эти профессии являются как никогда актуальными, ведь весь рабочий процесс в любых бизнес-структурах связан с компьютеризацией. Потому компании принимают целый ряд мер по привлечению самых лучших кадров, их удержанию и адаптации персонала. (kapital.kz)

### 8,3 МЛРД ТЕНГЕ ВЫДЕЛЕНО НА ПОКУПКУ УЧЕБНИКОВ

В этом году из местных бюджетов на покупку школьных учебников выделено 8,3 млрд тенге, что предполагает стопроцентное обеспечение детей учебными пособиями, сообщил на брифинге СДК министр образования и науки Аслан Саринжилов. «Из местных бюджетов на покупку учебников по стране выделено 8,3 млрд тенге», – сказал А.Саринжилов, сообщает primeminister.kz. «Мы провели ряд совещаний по этому вопросу, и, как нам докладывают области, практически все школьники на 100% будут обеспечены учебниками, есть небольшие отставания в отдельных районах и школах Южно-Казахстанской области, были вопросы по Акмолинской области. Но мы эти вопросы подняли, и области заверили, что все необходимые средства из местных бюджетов будут выделены, а учебники закупаются за счет местных бюджетов, поэтому в этом году вопросы по учебникам должны быть сняты», – пояснил глава ведомства. Также он добавил, что более 2 млн детей будут обеспечены бесплатным горячим питанием. По данным Минобразования, инклюзивным образованием с созданием специальных условий на сегодня охвачено 35 тыс. человек или 25% от общего числа детей с ограниченными возможностями. (kapital.kz)

### АКАДЕМИЯ ФИНПОЛИЦИИ ОБЪЯВИЛА О СВОЕЙ ЛИКВИДАЦИИ

Государственное учреждение «Академия финансовой полиции» объявило о своей ликвидации. Претензии и требования кредиторов принимаются не позднее двух месяцев с момента публикации по адресу: Акмолинская область, Целиноградский район, с. Коши, ул. Республики, 16. При этом о дальнейшей судьбе образовательного учреждения не сообщается. По сведениям источника в новообразованном агентстве по делам государственной службы и противодействию коррупции, госучреждение «Академия финансовой полиции» в новом статусе может войти в структуру академии государственного управления при президенте РК. Рассматривается также вариант об оставлении его в структуре нового агентства по делам государственной службы и противодействию коррупции. Академия финансовой полиции была образована 18 августа 1999 года постановлением правительства РК № 1184. В 2013-2014 учебном году в академии обучались 479 слушателей, 22 магистранта и 8 докторантов органов финансовой полиции. (kapital.kz)

### ОЛИВКОВЫЕ ДЕРЕВЬЯ В МАНГИСТАУСКОЙ ОБЛАСТИ

«Один фермер предложил выращивать оливковые деревья, говорит, им нужна вода солоноватая. А как раз такая вода в Мангистау. Мы будем поднимать этот вопрос, чтобы его идею поддержали в министерстве сельского хозяйства – КазТАГ», – сказал главный эксперт департамента переработки и производства животноводческой продукции министерства сельского хозяйства РК Бахытжан Момбеков в понедельник. При этом он отметил, что в ближайшие два года Миннацкомники и Минсельхоз сосредоточатся на развитии сельского хозяйства в регионе, так как Мангистауская область составляет всего 0,3% в объеме валового регионального продукта страны. Это, по мнению Б.Момбекова, объясняется тем фактом, что регион является нефтянодобывающим. «Руководству области, фермерам будут даны рекомендации, научные сопровождения, потому что здесь у вас аграрная наука оставляет желать лучшего. И если раньше научные аграрные организации работали сами по себе, а фермеры – сами по себе, то сейчас остро стоит вопрос привлечения науки в развитие сельского хозяйства. В частности, в Мангистауской области – это вопросы выращивания новых, более выносливых для засухи сортов и так далее», – резюмировал Б.Момбеков. (kapital.kz)

# Поцелуй раздора

Наталья Андреева

Скандальный постер ночного клуба «Студия 69» появился в социальных сетях в начале недели и уже успел вызвать бурю эмоций. Напомним, что на постере изображен поцелуй Александра Пушкина и Курмангазы. Эти личности выбраны не случайно, ночной клуб находится в Алматы на пересечении одноименных улиц. Однако в администрации клуба «Студия 69» заявили, что не являются заказчиками данного принта. По словам создателей рекламного постера, он был разработан для централизованного фестиваля рекламы Red Jolbors. «Мы не ожидали такого сквального вирусного эффекта», – говорит Дария Хамитжанова, генеральный директор рекламного агентства Navas Worldwide Kazakhstan. Именно это агентство является разработчиком данного постера, за что уже должно заплатить. В понедельник вечером три работника рекламного агентства были доставлены в отдел управления по борьбе с организованной преступностью депар-

тамента внутренних дел Алматы, где их заставили написать объяснительные. Отметим, что ранее это агентство публично извинилось на своей страничке в Facebook. «Мы приносим искренние извинения тем, кого оскорбил или покоробил этот макет. Признавая бесценный вклад в культуру великого русского поэта и великого казахского композитора, мы официально сообщаем, что данный принт не будет распечатан, размещен или опубликован в платных медиа», – говорилось в сообщении.

По данным КазТАГ, это подтвердил начальник городского управления культуры Кайрат Кульбаев на пресс-конференции в понедельник. «Что касается разрешения на размещение баннера – разрешительную функцию управление культуры не несет. Этот вопрос находится в компетенции управления внутренней политики, управления архитектуры. Прежде чем эта продукция сможет появиться в городе, есть процедура согласования госорганов. Я думаю, госорганы такого разрешения не дадут», – сказал он.

Но потомок Курмангазы все же намерен судиться с авторами этого постера и уже подал заявление в полицию. Он намерен взыскать моральный ущерб, однако сумма оскорбления еще не определена. «Передо мной лично никто не извинялся, я видел лишь публичное извинение в Facebook, которое я считаю не искренним, так как на своих страничках они продолжают публиковать ту же фотографию и продолжают открыто демонстрировать, что гордятся этой работой», – говорит Нуркен Халыкбергген, управляющий директор в Central Asia Communications и потомок Курмангазы.

По его мнению, реклама задевает не только потомков, но и казахов как нацию, ведь у каждого народа есть свои ценности и свои традиции. В данном случае задето почитание духов предков, почитание старших, почитание аксакалов.

Однако есть и другие мнения на эту тему. «Очень здорово, что в Казахстане начинает появляться провокационная реклама. Не та скучная со скидками, а та, что реально провоцирует общество, заставляет занять определенную пози-

цию, разнообразить тему для разговора во время скучного обеда с коллегами и т.д. С точки зрения креативности рекламщиков работа мне понравилась. Из этой работы можно вынести то, что не обязательно в рекламе делать основной акцент на бренд или сам товар, идею компании можно построить на второстепенном важном моменте продукта или услуги. С этой точки зрения профессиональным рекламщикам крупных компаний есть над чем подумать», – пишет управляющий партнер Ideal Event Бота Жуманова на своей страничке в Facebook.

В свою очередь Нуркен Халыкбергген сомневается в эффективности этой работы. «Если быть голым циником и рассуждать исключительно как менеджер, с точки зрения эффективности, они убили этот бизнес. Реклама – это средство увеличения продаж. Да, известность к ним пришла, и узнаваемость теперь есть. Это прекрасные показатели для маркетолога, но для управляющего бизнесом показатели – это продажи, в данном случае я не уверен, что будут продажи. Если они говорят, что это фестивальная работа, то пусть выберут какое-то другое сочетание, не троякая наших предков», – говорит г-н Халыкбергген.

Достили ли создатели этой рекламы своих целей или нет, никто не знает, но поцелуй знаменитостей запомнится всем надолго.

# Жанель Бертаева: «Мы открываем миру Алматы как столицу моды на стыке Европы и Азии»

Наталья Андреева

Казахстанский модный рынок пытается активно интегрироваться в международное fashion-сообщество. О том, как создается fashion-рынок в Казахстане и есть ли у казахстанских дизайнеров шансы быть узнаваемыми в мире деловому еженедельнику «Капитал.kz» рассказала учредитель и генеральный директор Mercedes-Benz Fashion Week Almaty и основатель Kazakhstan Fashion Institute Жанель Бертаева.

**- Первая неделя моды Mercedes-Benz Fashion Week прошла грандиозным шоу и собрала множество профессионалов модной индустрии из разных стран, будет ли вторая неделя моды такой же масштабной?**

- Первый пилотный сезон был насыщенным, но и второй мы постараемся сделать не менее масштабным. Планируется так же, как и в премьерном сезоне, приглашение международных экспертов для проведения мастер-классов, событие будет освещаться международной прессой, также приглашены зарубежные дизайнеры. Более того, с этого сезона мы вводим критерии отбора для участников для полного соответствия стандартам высокого качества и требований мирового рынка, именно поэтому мы привлекли признанного фэшн-эксперта Жанар Мирзажанову. Также планируется внедрение программы «Штаб-Квартира» и реализация проекта Fashion Road Show, представляющего собой организацию стилизованного корнера в крупных и солидных торговых сетях в городах-партнерах проекта Mercedes-Benz Fashion Week, где местные журналисты, блогеры, модницы, байеры смогут познакомиться с уникальными коллекциями талантливых казахстанских дизайнеров.

**- Можно ли сравнивать вас с Kazakhstan Fashion Week, вы конкуренты или единомышленники?**

- Kazakhstan Fashion Week и Mercedes-Benz Fashion Week – это две площадки, нацеленные на развитие модной индустрии Казахстана, и в этом мы с ними единомышленники. Что касается уникальности Mercedes-Benz Fashion Week, то это наша международная составляющая. Миссия, которую мы выбрали, – это интеграция казахстанского модного рынка в международное fashion-сообщество. Потому важно отметить, что Mercedes-Benz Fashion Week – это не только дни показов, а целый комплекс мероприятий в течение всего года, каждое из которых открывает модный Казахстан и Центрально-Азиатский регион всему мировому сообществу. Ведется обширная работа, мы привлекаем лучших экспертов с мировыми именами для формирования новых стандартов казахстанского fashion-рынка, внедряя международные критерии отбора и контроля качества коллекций, представленных на показах.



Мы уверены, что наши усилия принесут качественный результат и в ближайшем будущем позволят Казахстану занять достойное место наряду с ведущими странами, диктующими модные тенденции.

**- Какие перспективы Mercedes-Benz Fashion Week открывает перед отечественными модельерами?**

- Во-первых, развитие и популяризация казахстанских брендов, как за рубежом, так и в Казахстане. Мы работаем над созданием уникального, но в то же время отвечающего лучшим мировым стандартам fashion-рынка в Центральной Азии. Одним из важнейших шагов для

нас является интеграция в международное модное пространство талантливых дизайнеров региона. Ежедневно мы ведем работу с международными партнерами, признанными глобальными экспертами, иностранными СМИ для выполнения этой важнейшей задачи. Мы верим, что в Центральной Азии есть настоящие fashion-мастера, создающие уникальные произведения, и прикладываем все усилия, чтобы они вошли в элиту авангарда мировой моды. Мы планируем стать домом для нового поколения инновационных и креативных дизайнеров в нашем регионе, дать им возможность за короткий срок преодолеть физические границы и стать

ежедневной частью жизни модного мира, и для этого создаем возможность общения и встреч, атмосферу, где ценится креатив и высокое качество. Мы открываем миру Алматы как столицу моды на стыке Европы и Азии.

**- Есть ли у наших дизайнеров шансы в продвижении своего бренда за рубежом? И что для этого им нужно делать?**

- Конечно, шансы есть, в этом как раз и заключается наша миссия, как и было сказано ранее. Мы планомерно и активно ведем работу по продвижению наших казахстанских дизайнеров на международный уровень. Как попасть в плеяду лучших и представить с честью нашу страну в модной отрасли? Для этого необходимо подать заявку и пройти отбор. Главное событие, завершающее каждый сезон наших показов, – это определение победителя по выбору международных экспертов в моде, который получает возможность участия в fashion-программах Scout – перспективных мировых площадках для продвижения начинающих дизайнеров, где есть все возможности найти протекцию в модном мире. Наша площадка дает уникальный шанс лучшим из дизайнеров участвовать в шоу-румах и делать показы в Лондоне, Париже, Милане, более того, коллекцию дизайнера могут закупить байеры онлайн. В данный момент планируются поездки нашего победителя (имя которого мы пока держим в секрете) в Лондон и Киев, где он представит свою коллекцию.

**- Помогает ли развиваться начинающим специалистам Kazakhstan Fashion Institute, который открылся год назад?**

- Kazakhstan Fashion Institute с момента его запуска проделал огромную работу, были приглашены инсайдеры модной индустрии из разных стран, которые делились опытом с нашими студентами. В первом сезоне модной недели мы проводили бесплатные публичные лекции от ведущих специалистов в сфере фэшн. В сентябре запускаем курсы фэшн-стейлинга и фэшн-менеджмента, а в октябре в рамках Международной недели моды мы также планируем серию лекций от наших иностранных гостей.

**- Выгодно ли в Казахстане начинать свой модный бизнес?**

- Сегодня все зависит от подхода дизайнера к делу. При создании коммерческой коллекции можно сделать ее действительно трендовой. Необходимо подходить к делу более профессионально – провести маркетинговое исследование, понять, кто твой покупатель и потенциальный клиент, при этом дизайнеру необходимо нацеливаться на долгосрочную работу над брендом, быть готовым вкладывать деньги в создание собственных коллекций из сезона в сезон. Я считаю, что при правильной расстановке приоритетов возможно сделать модный бизнес, и потому не надо бояться инвестировать в моду!

Смотри самый точный прогноз на  
[www.gismeteo.kz](http://www.gismeteo.kz)

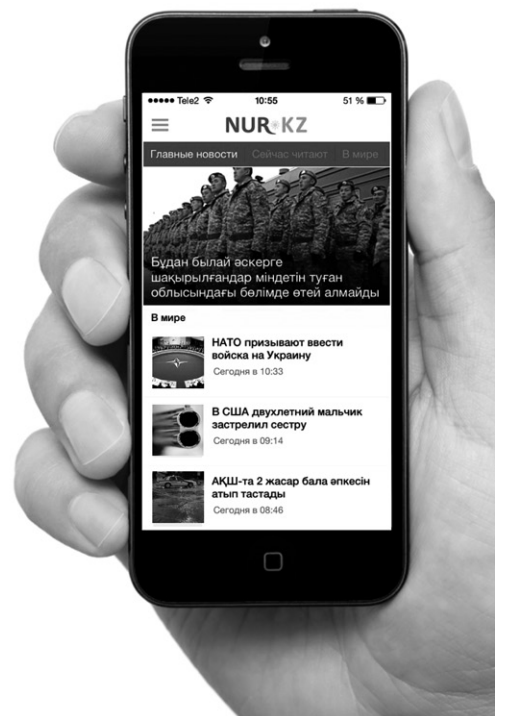


[gismeteo.kz](http://gismeteo.kz)

**NUR.KZ**  
КАЗАХСТАНСКИЙ ПОРТАЛ

Более 200  
свежих новостей  
каждый день

и еще 22 раздела



|         |        |         |         |          |         |         |        |         |         |        |         |         |         |        |
|---------|--------|---------|---------|----------|---------|---------|--------|---------|---------|--------|---------|---------|---------|--------|
| EUR/USD | 1.3527 | ▼ 1,13% | USD/JPY | 100,9851 | ▼ 1.65% | USD/CHF | 0,9015 | ▲ 0,49% | USD/CNY | 6.0610 | ▲ 0,19% | USD/RUR | 35,4502 | ▲ 2,3% |
|---------|--------|---------|---------|----------|---------|---------|--------|---------|---------|--------|---------|---------|---------|--------|

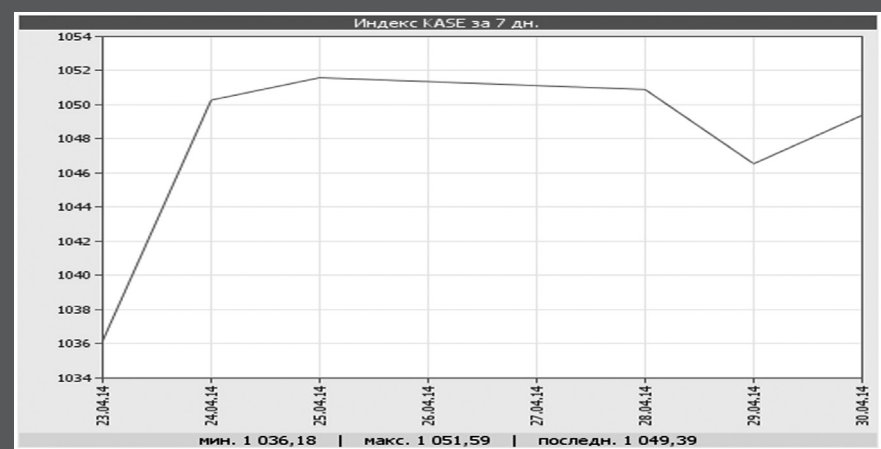
Изменение в процентах за неделю

Рынки

|        |       |          |        |
|--------|-------|----------|--------|
| Dow    | WTI   | Shanghai | eRTS   |
| ▼      | ▲     | ▼        | ▼      |
| -0.41% | 0.37% | -0.60%   | -2.31% |

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

|             | Значение | 1D     | 1W    | 1M   | YTD  |
|-------------|----------|--------|-------|------|------|
| MMBB        | 1,309    | -2.29% | -3.5% | -12% | -13% |
| PTC         | 1,132    | -2.31% | -4.4% | -16% | -22% |
| S&P         | 1,868    | -0.51% | -0.3% | 3%   | 1%   |
| DJIA        | 16,351   | -0.41% | -0.3% | 2%   | -1%  |
| NASDAQ      | 4,307    | -0.63% | -1.0% | 3%   | 4%   |
| DAX         | 9,308    | 0.46%  | -2.9% | -2%  | -3%  |
| FTSE        | 6,686    | -0.06% | -2.0% | 0%   | -1%  |
| Hang Seng*  | 21,917   | -1.59% | -1.7% | 1%   | -4%  |
| Shanghai*   | 1,989    | -0.60% | -3.4% | -5%  | -5%  |
| Nikkei-225* | 14,894   | -2.17% | 3.4%  | 3%   | -7%  |
| S&P фьюч.*  | 1,863    | -0.10% | -0.3% | 3%   | 2%   |

\* Данные по состоянию на 08:32 MCK

Товарный рынок

|         | Значение | 1D     | 1W    | 1M  | YTD  |
|---------|----------|--------|-------|-----|------|
| Brent   | 108.0    | 0.37%  | -0.9% | 0%  | -3%  |
| WTI     | 100.0    | -1.08% | -3.2% | 0%  | 1%   |
| Золото  | 1,349    | 0.69%  | 1.1%  | 4%  | 13%  |
| Серебро | 20.8     | 0.13%  | -1.5% | 3%  | 7%   |
| Никель  | 15,516   | 0.62%  | 2.6%  | 10% | 10%  |
| Медь    | 6,492    | -2.54% | -8.4% | 9%  | -12% |

Информация предоставлена директором Представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай

# Движимые цены недвижимости

Анар Куандыкова, аналитик Ассоциации застройщиков

На протяжении 3 лет после кризиса рынок недвижимости Астаны демонстрировал стабильную положительную динамику. Однако февральская девальвация заметно отразилась на ценах за квадратный метр, яркое подтверждение тому – планомерное снижение цены на вторичном рынке четвертый месяц подряд.

Ежемесячное снижение в среднем на 1% привело рынок к показателю \$2020, что почти на 6% ниже додевальвационного уровня.

Если динамика средневзвешенной цены на вторичном рынке – индикатор спроса, то динамика средневзвешенной цены на первичном рынке отражает еще и такой важный показатель, как качество спроса. Кризис 2009 года способствовал оздоровлению первичного рынка, очистив рынок от предложений компаний-однодневок. В посткризисе остались девелоперы, прочно зарекомендовавшие себя на рынке, количество предложений сократилось почти в 10 раз. Однако с постепенным восстановлением экономики страны ситуация на рынке стала улучшаться, появились игроки с более серьезным подходом, нежели большая часть их предшественников, работавших на пике «мыльного пузыря», а также активизировалась часть «старых» застройщиков, продажи новых продуктов которых стали отличаться менее рискованными схемами сбыта, отсутствием механизмов стимулирования продаж, а как следствие, более здоровой конкуренцией.

На подъеме

В 2011 и 2012 годы по части выхода новых предложений рынок стагнировал, количество предложений на первичном рынке варьировалось в среднем от 3-4 тыс. квартир на продажу.

В 2013 году объем предложений значительно подрос, достигая отметки 6 тыс. квартир летом и снизившись осенью до 4 тыс., что можно объяснить сезонной

вспышкой спроса. В декабре 2013 года этот показатель составлял 5 тыс. и более предложений.

В I квартале 2014 года показатель составил в среднем 5 тыс. предложений, при этом количество строительных компаний возросло в 2 раза по сравнению с предыдущим годом.

Предложение 2013 года характеризуется выходом большого количества новых игроков на рынок, позиционирующих 1-2 дома, а также появлением новых предложений по малоэтажной застройке и в сегменте премиум-класса концепции «клубный дом».

Больше не значит лучше

Стоит также подчеркнуть, что 2-я половина 2013-го и текущий 2014 год были отмечены появлением на рынке недвижимости дешевого жилья эконом-класса (к примеру, «АSІ» с ЖК «Шыгыс-4», «Азбука жилья» с ЖК «Жеты жол», «Садовые кварталы» и др.), а также компаний-новичков, вышедших с предложениями жилья в самих низких ценовых сегментах и рассчитывающих на быструю прибыль. К последним можно отнести компанию «Аль баракат Компани», которая, не имея опыта возведения многоэтажных жилых комплексов, вышла на рынок с крупными проектами в самом нижнем ценовом сегменте. Уже сейчас можно говорить о затишном строительстве объектов данных предприятий. Одна из причин – при ценообразовании не были взяты в расчет риски: удорожание материалов, инфляция и другие показатели. Также, по данным Ассоциации застройщиков Казахстана, стало известно, что «Аль баракат Компани» незаконно привлекала средства дольщиков по объектам «Шаржа» и «Прага».

В связи с выбросом на рынок недвижимости подобных проектов объем предложений резко увеличился: с 5851 квартиры в апреле до 9225 в июле месяце текущего года.

Выход продуктов жилья в самом низком ценовом сегменте вызвал также резонанс в динамике средних цен на первичном рынке, снизив показатели в апреле и мае месяце, в июле средней ценовой по-

казатель составил \$1460/кв. м, превысив тем самым ценовой минимум 2013 года (в мае прошлого года она составляла \$1521/кв. м), когда ситуацию на рынке можно было охарактеризовать «здоровым состоянием».

Большими шагами

На сегодняшний день в нашем городе функционирует 50 строительных компаний, 30% из которых составляют предложения с единственным проектом на продажу. Еще 25% делят между собой компании, в портфеле которых 2-3 дома, зачастую представители этой доли рынка не могут похвастаться высоким качеством строительства, пока лишь набираясь опыта в строительной индустрии. Одними из должителей, пожалуй, можно назвать пока что 2 девелоперов – ВІ Group (портфель на июль составил более 150 тыс. кв. м) и «Хайвилл» (объем предложения – 100 тыс. кв. м).

Объекты этих компаний составляют 45% от всех предложений в городе (38% – ВІ Group и 7% – «Хайвилл»).

Метр за метром

Несмотря на увеличившуюся активность девелоперов Астаны, высокий уровень рождаемости и миграция с каждым годом создают все большую естественную потребность населения в жилье. По данным аналитического отдела холдинга ВІ Group, при существующем темпе ввода жилья в Астане в 1,2 млн кв. м и прогнозируемой в 2020 году численности населения в 1,2 млн человек, показатель обеспеченности жильем будет иметь незначительный темп прироста, примерно 25,4 кв. м на человека.

Для того чтобы достичь желаемого уровня комфортной жизни развитых стран, где показатель обеспеченности жильем на человека составляет около 40-60 кв. м на человека, необходимо вводить больше квадратных метров жилья. Как это было, к примеру, в 1990 году. Тогда в Казахстане было возведено 7,8 млн кв. м. Это на 13% больше показателя 2013 года с его 6,8 млн кв. м. Стоит отметить, что за последние 7 лет ежегодный темп прироста ввода жилья не превышал 1,5%, что свидетельствует о высокой потребности казахстанцев в жилье.

Оглядываясь на опыт прошлых лет, когда условия были более благоприятными, можно с уверенностью сказать, что положительная динамика роста предложения и ценовых показателей позволяет судить о положительной перспективе развития оздоровленного первичного рынка недвижимости.

# Новинки законодательства

Владимир Плошай

Среди опубликованных за последние десять дней нормативных правовых актов отметим следующие: Правила оплаты за оказанные медицинские услуги онкологическим больным в рамках гарантированного объема бесплатной медицинской помощи; приказ, касающийся электронной цифровой подписи, а также Соглашение между Правительством Республики Казахстан и Правительством Республики Корея о сотрудничестве и административной взаимопомощи в таможенных делах

**Госуслуги. здравоохранение**  
Приказом и.о. министра здравоохранения Республики Казахстан от 11 февраля 2014 года № 82 утверждены Правила оплаты за оказанные медицинские услуги онкологическим больным в рамках гарантированного объема бесплатной медицинской помощи (далее – ГОБМП) с учетом контроля качества и объема оказанной медицинской помощи.

Правила за оказанные медицинские услуги онкологическим больным в рамках ГОБМП (далее – оплата) осуществляется по комплексному тарифу за счет средств республиканского бюджета в виде целевых текущих трансфертов и местного бюджета на основании договора на оказание ГОБМП, заключенного между УЗ и онкодиспансером в пределах бюджетных средств, выделенных администратором бюджетных программ.

Комплексный тариф определяется в соответствии с Методикой формирования тарифов и планирования затрат на медицинские услуги, оказываемые в рамках ГОБМП, утвержденной приказом Министра здравоохранения Республики Казахстан от 26 ноября 2009 года № 801 (зарегистрированного в Реестре государственной регистрации нормативных правовых актов под № 5946) (далее – Методика).

Комплексный тариф предусматривает обеспечение онкологических больных консультативно-диагностической, стационарно-амбулаторной и стационарной медицинской помощью в рамках ГОБМП и включает расходы на их оказание в соответствии с Методикой.

Комплексный тариф не включает расходы на оказание стационарно-амбулаторной и стационарной медицинской помощи детям до восемнадцати лет с онкологическими заболеваниями. При этом, возраст детей на момент первой госпитализации и начало курса лечения не должен достигать восемнадцати.

Приказ вводится в действие по истечении 10 календарных дней после дня его первого официального опубликования и распространяется на отношения, возникшие с 1 января 2014 года. Опубликован в официальной печати 20 августа 2014 года.

Электронная цифровая подпись

Приказом министра транспорта и коммуникаций Республики Казахстан от 18 декабря 2013 года № 1012 утверждены Правила установления причины несоответствия подлинности электронных цифровых подписей электронных документов

Правила установления причины несоответствия подлинности электронных цифровых подписей электронных документов (далее – Правила) разработаны в соответствии с пунктом 14 Правил электронного документооборота, утвержденных постановлением Правительства Республики Казахстан от 17 апреля 2004 года № 430 «Об утверждении Правил электронного документооборота» и определяют порядок установления причины несоответствия подлинности электронных цифровых подписей электронных документов в Единой системе электронного документооборота (далее – ЕСЭДО), в том числе сопряженных с ней, системах электронного документооборота (далее – СЭД).

Правила распространяются на государственные центральные

исполнительные органы, ведомства и их территориальные органы, а также на местные исполнительные органы.

Приказ вводится в действие по истечении 10 календарных дней после дня его первого официального опубликования. Опубликован в официальной печати 20 августа 2014 года.

Международные отношения

Постановлением Правительства Республики Казахстан от 5 августа 2014 года № 873 утверждено Соглашение между Правительством Республики Казахстан и Правительством Республики Корея о сотрудничестве и административной взаимопомощи в таможенных делах

Согласно данному Соглашению, Правительство Республики Казахстан и Правительство Республики Корея, именуемые в дальнейшем Сторонами, принимая во внимание важность обеспечения точного исчисления таможенных пошлин, налогов и других таможенных сборов, взимаемых при импорте и экспорте, а также надлежащего выполнения мер по запрету и ограничению при организации таможенного контроля;

принимая во внимание, что нарушения таможенного законодательства наносят ущерб экономическим, общественным, культурным интересам, здоровью общества и интересам торговли;

учитывая, что незаконное перемещение через границы наркотических средств, психотропных веществ и прекурсоров, опасных грузов, видов флоры и фауны, подвергающихся угрозе исчезновения, и токсичных отходов представляет угрозу для общества; признавая необходимость международного сотрудничества в сфере, касающейся применения и обеспечения соблюдения таможенных законодательств;

убежденные в том, что усилия по предотвращению нарушений таможенных законодательств государств Сторон и обеспечению точного исчисления и сборов таможенных пошлин, налогов и других платежей могут стать более эффективными благодаря сотрудничеству таможенных администраций Сторон;

принимая во внимание соответствующие документы Совета Таможенного сотрудничества, ныне известного как Всемирная таможенная организация, в частности, рекомендации о взаимной административной помощи от 5 декабря 1953 года;

принимая во внимание международные нормы по запрету, ограничениям и специальным методам контроля в отношении отдельных товаров, в которых Стороны являются участниками; согласились о нижеследующем:

Стороны через свои таможенные администрации в соответствии с положениями настоящего Соглашения оказывают друг другу административное содействие по надлежащему применению таможенных законодательств, а также предотвращению, расследованию и пресечению таможенных правонарушений.

Взаимопомощь в рамках настоящего Соглашения предоставляется Сторонам в соответствии с национальными законодательствами государств Сторон в пределах компетенции таможенных администраций Сторон.

Настоящее Соглашение не затрагивает вопросов выдачи и оказания правовой помощи по уголовным делам.

Настоящее Соглашение применяется на территориях государств Сторон.

Сфера взаимопомощи

Таможенные администрации передают друг другу по запросу или своей собственной инициативе информацию, которая может помочь в обеспечении надлежащего применения таможенного законодательства, а также предупреждению, расследовании и пресечении таможенных правонарушений.

Таможенная администрация одной из Сторон при исполнении запросов таможенной администрации с другой Стороны действует в соответствии с национальным законодательством своего государства.

По запросу запрашиваемая администрация представляет необходимую информацию о таможенном законодательстве и процедурах, применяемых в государстве своей Стороны и относящихся к расследованиям, связанным с таможенными правонарушениями.

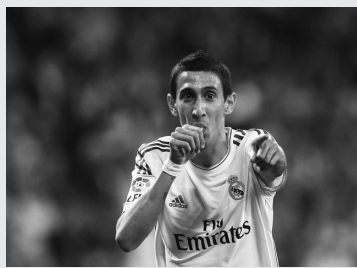
Таможенная администрация одной из Сторон передает по запросу либо по собственной инициативе любую имеющуюся информацию относительно:

- а) новых методов борьбы с таможенными правонарушениями, эффективность которых подтверждена;
- б) новых тенденций, средств или методов совершения таможенных правонарушений.

# Официальные курсы валют

Данные на 28 августа 2014 года  
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

|                              |           |        |   |
|------------------------------|-----------|--------|---|
| 1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР       | AUD / KZT | 169.90 | ▲ |
| 1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ | GBP / KZT | 301.52 | ▼ |
| 100 БЕЛОРУССКИХ РУБЛЕЙ       | BYR / KZT | 1.75   |   |
| 1 БРАЗИЛЬСКИЙ РЕАЛ           | BRL / KZT | 80.48  | ▲ |
| 1 ДИРХАМ ОАЭ                 | AED / KZT | 49.55  |   |
| 1 ДОЛЛАР США                 | USD / KZT | 182.00 |   |
| 1 ЕВРО                       | EUR / KZT | 239.89 | ▼ |
| 1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР           | CAD / KZT | 167.13 | ▲ |
| 1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ             | CNY / KZT | 29.63  | ▲ |
| 1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ             | KGS / KZT | 3.45   | ▼ |
| 1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР           | KWD / KZT | 639.94 |   |
| 1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ              | LTL / KZT | 69.51  | ▼ |
| 1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ            | PLN / KZT | 57.34  | ▼ |
| 1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ           | RUB / KZT | 5.04   | ▲ |
| 1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ     | SAR / KZT | 48.53  |   |
| 1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР        | SGD / KZT | 145.89 | ▲ |
| 1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА              | TRY / KZT | 84.20  | ▲ |
| 100 УЗБЕКСКИХ СУМОВ          | UZS / KZT | 7.84   | ▲ |
| 1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА          | UAH / KZT | 13.58  |   |
| 1 ШВЕДСКАЯ КРОНА             | SEK / KZT | 26.22  | ▼ |
| 1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК          | CHF / KZT | 198.73 | ▼ |
| 100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН        | KRW / KZT | 17.95  | ▲ |
| 1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА              | JPY / KZT | 1.75   |   |

ДИ МАРИЯ  
ПЕРЕШЕЛ В «МЮ»

Английский футбольный клуб «Манчестер Юнайтед» подтвердил переход аргентинского полузащитника Анхеля Ди Марии из мадридского «Реала». Об этом сообщает официальный сайт клуба. Манкунианцы заплатили за переход игрока 59,7 млн фунтов стерлингов, что является рекордной суммой для английского футбола. «Я счастлив присоединиться к такому великому клубу как «Манчестер Юнайтед». Во мне проявляли серьезную заинтересованность многие команды. Однако «МЮ» — единственный клуб, на который я поменял бы «Реал», — заявил Ди Мария. Полузащитник перешел в стан «королевского клуба» из лиссабонской «Бенфики» в июле 2010 года. За «сливочных» он провел 124 матча, в которых забил 22 мяча. В составе испанцев он стал чемпионом Испании, выиграл Лигу чемпионов, Суперкубок УЕФА, Кубок (дважды) и Суперкубок Испании. В составе сборной Аргентины Ди Мария стал серебряным призером чемпионата мира-2014 в Бразилии. В финальном матче против Германии он не принимал участия из-за травмы. (lenta.ru)

ДЛЯ «ЛУЖНИКОВ»  
ВЫБРАЛИ ЦВЕТА

Большинство москвичей выбрали для трибун стадиона «Лужники» бордовый цвет с золотыми вкраплениями, который напоминает расцветку стен московского Кремля. Об этом сообщает ИТАР-ТАСС со ссылкой на пресс-службу системы электронной референдумов столичного правительства «Активный гражданин». Горжаниан предлагалось решить, какого цвета будут трибуны «Лужников» после реконструкции. Надо было выбрать из трех вариантов цвета: «кремлевский» — бордовый с золотыми вкраплениями, золотой и графитово-серый. В опросе приняли участие 137 тысяч 228 москвичей — это один из самых высоких показателей с момента запуска проекта. 42,44 процента опрошенных высказались за бордовый с золотыми вкраплениями, 29,37 процента — за графитово-серый, 28,19 процента — за золотой. Масштабная реконструкция Большой спортивной арены началась в 2013 году. Стадион станет главной ареной чемпионата мира по футболу 2018 года — на ней состоится церемония открытия и финальный матч. Согласно требованиям Международной федерации футбола (ФИФА), количество мест на стадионе будет увеличено до 81 тысячи, но при этом столичные власти решили сохранить исторический облик «Лужников». (lenta.ru)

ЛЭМПАРД БОЛЬШЕ  
НЕ СЫГРАЕТ  
В СБОРНОЙ

Полузащитник Фрэнк Лэмпард, выступающий за «Манчестер Сити» на правах аренды, принял решение завершить карьеру в сборной Англии. Об этом сообщает британское издание The Telegraph. 36-летний игрок выступал за свою национальную команду с 1999 года. «Мне было очень трудно принять это решение, поэтому я так долго думал после завершения чемпионата мира. Уверен, что молодые игроки, которых привлекает в команду главный тренер Рой Ходжсон, сумеют обеспечить будущее английскому футболу», — заявил сам игрок. Лэмпард провел 106 встреч за национальную команду, в которых забил 29 мячей. Свой последний матч за сборную Англии футболист «Манчестер Сити», права на которого принадлежат «Нью-Йорк Сити», сыграл на чемпионате мира-2014 со сборной Коста-Рики, который завершился нулевой ничьей. Англичане неудачно выступили на турнире, не сумев выйти из группы. (lenta.ru)

ПАРАГВАЙЦЫ  
ОТКАЗАЛИСЬ  
ЕХАТЬ В КИЕВ

Сборная Парагвая по футболу отказалась лететь на товарищеский матч с Украиной. Об этом сообщает ufootball. Поездка должна была состояться 3 сентября на НСК «Олимпийский» в Киеве. Парагвайцы выразили серьезную обеспокоенность политической ситуацией и ведением боевых действий в стране, поэтому решили отказаться от проведения матча на Украине. Ассоциация футбола Парагвая (АФП) попросила украинскую сторону перенести матч на нейтральное поле, но пока не получила ответа. 8 сентября украинцы должны дома провести первую игру в отборочном турнире чемпионата Европы-2016 против Словакии. (lenta.ru)

## Отсев почти закончен

Во вторник и среду состоялись матчи раунда плей-офф квалификации Лиги чемпионов

Данияр Балахметов

Совсем скоро, когда будет известен полный состав участников (из-за позднего окончания матчи среды в обзор не попали) групповой стадии Лиги чемпионов и сами группы сформируются путем жребия, турнир в полной мере вступит в свои права. Во вторник были сыграны пять матчей квалификации. Такое же количество поединков состоялось в среду. По итогам вторника в основную часть турнира прошли: «Зенит» (Россия), «Порту» (Португалия), «Марибор» (Словения), АПОЕЛ (Кипр) и БАТЭ (Беларусь).

Питерский клуб в двухматчевом противостоянии оказался сильнее бельгийского «Стандарда». После гостевой победы в Льеже в прошлую среду со счетом 1:0 «Зенит» получил комфортное преимущество, которое было закреплено в ответном матче. На своем поле подопечные Андре-Виллаша Боаша одолели бельгийский клуб со счетом 3:0. Одним взятием ворот на 30-й минуте отметился Рондон. Дубль на свой счет записал Халк, отличившийся на 54-й с пенальти и установивший окончательный результат спустя 4 минуты. Стоит отметить, что «Зенит» после удаления Виктора Файзулина, а 44-й минуте играл в меньшинстве. На 89-й минуте составы уравнились, после того как с поля был изгнан полузащитник «Стандарда» Рикардо Фати.

Наряду с «Зенитом» сухой победы по итогам двух матчей и выхода в групповую стадию добился португальский «Порту». «Драконы» оказались сильнее в противостоянии с французским «Лиллем». Во Франции в прошлую среду португальцы одержали минимальную победу со счетом 1:0. В ответной встрече на «Драгау» команда Хулена Лопетеги одолела «доггов» — 2:0. Первый гол в ворота гостей на 49-й минуте провел алжирский полузащитник «Порту» Ясин Браими. А успех своего клуба на 69-й минуте закрепил колумбийский форвард «Порту» Джексон Мартинес.

Весьма упорное противостояние произошло между шотландским «Селтиком» и словенским «Марибором». На предыдущей стадии турнира «кельты» были дважды обыграны польской «Легией» (4:1 и 2:0). Однако польский клуб понес суровое наказание, после того как в его составе в одном из матчей на поле появился дисквалифицированный игрок. В итоге «Легия», получив техническое поражение



0:3, отправилась в Лигу Европы, где получила в соперники «Актобе». А «Селтик» продолжил выступление в Лиге чемпионов, где, впрочем, продержался недолго. В первом матче в Словении была зафиксирована ничья. А в Глазго «Марибор» одержал минимальную победу — 1:0. Единственный гол на 75-й минуте матча провел капитан гостей бразилец Таварес.

По этому поводу в твиттере «Легии» появилась короткая и

лаконичная запись: «Футбол победил».

Кипрский АПОЕЛ на своем поле одержал уверенную победу в ответном поединке над датским «Ольборгом». Киприоты одолели скандинавскую команду со счетом 4:0. На 29-й минуте первый мяч в ворота гостей провел легионер из Бразилии Винисиус. Под занавес первого тайма итальянец Томас Де Висенти удвоил преимущество остротия. На 64-й минуте Статис

Алонейтис увеличил отрыв АПОЕЛ. А окончательный счет установил на 75-й минуте ирландец Киллиан Шеридан. В первом матче команды сыграли вничью — 1:1.

Белорусский БАТЭ после ничьей в первом, гостевом матче со «Слованом» из Братиславы — 1:1 одержал в ответной встрече уверенную победу со счетом 3:0. Борисовчане вышли вперед под занавес первой половины встречи, после того как на 41-й минуте отличился Михаил Гордейчук. Окончательная судьба поединка была решена в заключительный отрезок второго тайма. На 84-й минуте Сергей Кривец забил второй гол БАТЭ в этом поединке, а спустя минуту Виталий Родионов поставил победную точку. Стоит отметить, что с 79-й минуты «Слован» играл в меньшинстве, после того как за вторую желтую карточку с поля был изгнан гвинеец Сейдуба Сума.

Вчера были сыграны следующие поединки: «Атлетико» (Испания) — «Наполи» (Италия) (1:1), «Лудогорец» (Болгария) — «Сяуа» (Румыния) (0:1), «Мальме» (Швеция) — «Зальцбург» (Австрия) (1:2), «Арсенал» (Англия) — «Бешикташ» (Турция) (0:0) и «Байер» (Германия) — «Копенгаген» (Дания) (3:2). В скобках указаны результаты первых матчей.

WTA. Главный соперник  
Серены Уильямс

В этом году американка Серена Уильямс не побеждала на шлемах, более того, она даже не доходила до второй недели. Это наталкивает на размышления, справилась ли Уильямс со своими проблемами и удастся ли ей завоевать титул на Открытом чемпионате США...

Обычно она побеждает в каждом матче и против любого соперника. Обычно она является главным фаворитом на любом турнире, в котором принимает участие. Но в 2014 году Серена Уильямс впервые за долгое время начала испытывать проблемы. Это и не удивительно, ведь многие забывают, что Серене уже даже не тридцать лет. Возраст берет свое, и необходимо что-то менять, чтобы оставаться на плаву. Практически весь сезон понадобился американке, чтобы понять это, а главное, поменять то, что должно быть изменено. В итоге во всех турнирах серии «Большого шлема» Серена уступила, даже не попав в четвертьфинал. Ей все еще нужен один титул, чтобы выровняться по этому показателю с легендарной Мартиной Навратиловой.

В то же время Уильямс младшая завоевала в этом сезоне пять титулов на других турнирах. Серена победила на турнирах в Брисбене, Майами, Риме, Стэнфорде и Цинциннати. Для любой другой теннисистки этот успех стал бы колоссальным, но не для нее. Для такой теннисистки, как Серена Уильямс любой сезон, где не выигран хотя бы один титул мейджора, считается провальным.

Под палачим австралийским солнцем игравшая с повреждением американка уступила в четвертом раунде сербе Ане Иванович. Сербка была великопелна, она просто шла по пути своего возвращения в топ-10. На «Ролан Гаррос» Серена сенсационно уступила Гарбин Мугурус-Бланко в двух партиях со счетом 6-2, 6-2. А на Уимблдонском турнире Серена одолела французку Ализе Корне в третьем раунде соревнований. Примечательно, что французка победила американку уже второй раз в сезоне.

Где были все эти теннисистки на турнирах между шлемами? В других матчах Серене победить кого-либо из них не составляло особых проблем. Но, похоже, впервые за



долгое время Уильямс не справлялась с ролью фаворита на больших турнирах. На всех трех мейджорах она выглядела нервознее, чем обычно.

«Уимблдон» был определенно худшим турниром для американки в этом сезоне. Показательным был матч в паре со своей сестрой, когда на своей подаче Серена сделала четыре двойные ошибки подряд. Официальной версией такой неудачи был вирус, поразивший тело американки. Но даже если это и правда, проблемы Уильямс начались не со здоровья. Однажды, когда ее спросили, сколько времени ей понадобилось, чтобы восстановиться от поражения Гарбин Мугурус

на «Ролан Гаррос», Серена честно ответила: «С чего вы взяли, что мне это удалось?»

После «Уимблдона» американка просто пропала, не заявившись ни на какие турниры. Ей нужно было время, чтобы восстановиться, ей нужен был отдых. После него она начала делать то, что ей удается лучше всего — побеждать. Это была каменистая дорога к победе в Стэнфорде, но ее игра становилась все лучше и лучше. В Монреале она дошла до полуфинала, где уступила своей старшей сестре, но в Цинциннати Серена снова победила, завоевав там свой дебютный титул.

Этим летом в Северной Америке американка находилась исключи-

тельно в лучших своих кондициях. Андреа Петкович, финалистка Стэнфорда, отметила, что ни у кого нет шансов против такой Серены. Эта Уильямс определенно завоеует свой третий титул на Открытом чемпионате США, и хотя победа не заглядит полностью неудачи на трех других мейджорах, но сезон можно будет считать спасенным. Можно быть практически уверенным, что если она успешно преодолет первую неделю соревнований, то далее ее уже будет не остановить. Если она одержит несколько простых побед подряд, все должно стать на свои места.

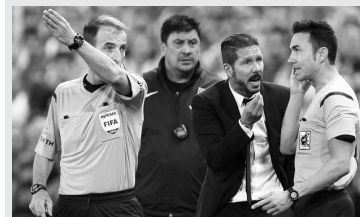
В первом раунде Серена встретится с 18-летней соотечественницей Тейлор Таунсенд, которая сумела заявить о себе на «Ролан Гаррос», дойдя до третьего раунда. Тейлор является одной из самых успешных юниоров современности, но вряд ли она готова противостоять с лучшей теннисисткой планеты уже сейчас. Также она находится в одной части сетки с Анной Иванович, которую Серена одолела в финале Цинциннати, а в полуфинале американка встретится либо с Петрой Квитовой, либо с Эжни Бушар. Эта сетка считается проходной для Серены, ведь она избежала встречи с Марией Шараповой, Винус Уильямс, Каролин Возняки — в общем, с теми теннисистками, с которыми Серена может создать себе проблемы. Может три матча Уильямс должна провести на классе и опыте. Лишь в четвертом круге ее будет ждать достойная соперница — Сэмми Стосур из Австралии. Что касается Квитовой и Бушар, то сегодня они не выглядят теми теннисистками, которые способны одолеть именитую американку.

Серена является фаворитом соревнований в очередной раз в своей карьере. Показывая свой лучший теннис, она снова будет побеждать в каждом матче. Ее самый сильный соперник — она сама. Но кроме этого, давление и прессинг на Уильямс будут еще больше, чем обычно. Вот только на этот раз она выглядит сильнее, чем на предыдущих мейджорах. 18-й титул «Большого шлема» уже ждет своего обладателя.

Андрей Тетерин  
sport.ru

НЕМКИ ВЫИГРАЛИ  
ЧЕМПИОНАТ МИРА

Женская сборная Германии стала победителем молодежного чемпионата мира по футболу среди девушек не старше 20 лет. Об этом сообщает официальный сайт Международной федерации футбола (ФИФА). В финальном матче турнира, проходившем в Канаде, немки обыграли команду Нигерии. Встреча завершилась со счетом 1:0. 90 минут поединка завершились нулевой ничьей, и для выявления победителя потребовалось дополнительное время. Автором единственного гола стала Лена Петерманн, отличившаяся на 98-й минуте. Третье место на чемпионате мира заняла сборная Франции, которая в матче за третье место обыграла команду КНДР со счетом 3:2. На предыдущем молодежном чемпионате мира сборная Германии также вышла в финал и уступила команде США (0:1). В 2015 году Канада примет женский чемпионат мира по футболу среди «взрослых» команд. (lenta.ru)

СИМЕОНЕ  
НАКАЗАН ЗА  
ПОДЗАТЫЛЬНИК

Главный тренер мадридского футбольного клуба «Атлетико» Диэго Симеоне дисквалифицирован на восемь матчей Королевской федерацией футбола Испании (RFEF). Об этом сообщает официальный сайт организации. Специалист был удален с поля во втором матче за Суперкубок Испании против «Реала». В середине первого тайма он повздорил с резервным арбитром и дал ему подзатыльник, после чего отправился смотреть матч с трибуны. Позже Симеоне извинился за инцидент. «Атлетико» обыграл «Реал» во втором матче противостояния и стал обладателем Суперкубка Испании. Встреча на стадионе «Висенте Кальдерон» завершилась со счетом 1:0. Автором единственного гола стал нападающий «матрасников» Марио Манджукич. Первый матч между «Атлетико» и «Реалом» состоялся 20 августа в Мадриде на стадионе «Сантьяго Бернабеу» и завершился вничью — 1:1. (lenta.ru)

ДЮРАНТУ  
ПРЕДЛОЖИЛИ  
КОНТРАКТ  
НА \$285 МЛН

Компания Under Armour, производящая спортивные товары, предложила форварду «Оклахома-Сити» и сборной США Кевину Дюранту 10-летний рекламный контракт, рассчитанный на сумму \$285 млн. Об этом сообщает ESPN. Если звезда «Тандер» примет предложения Under Armour, то это соглашение станет самым крупным в истории компании. У компании Nike, с которой Дюрант сотрудничал на протяжении последних семи лет, остается право повторить это предложение или сделать еще более выгодное. Дюрант четырежды становился самым результативным игроком регулярного чемпионата НБА, пять раз принимал участие в матчах всех звезд лиги, признавался самым ценным игроком НБА. В составе сборной США игрок становился чемпионом мира, а также выигрывал золото Олимпийских игр. Доходы знаменитых спортсменов от рекламных контрактов зачастую гораздо выше их доходов непосредственно от профессиональной деятельности. Криштиану Роналду, Лионель Месси, Мария Шарапова, Тайгер Вудс, Леброн Джеймс зарабатывают несколько десятков миллионов долларов в год. Львиная доля этих заработков приходится как раз на рекламные контракты. (lenta.ru)

КЛИЧКО  
ОТКАЗАЛСЯ  
ОТ БОЯ

Обладатель чемпионских поясов по трем версиям тяжеловеса Владимир Кличко отменил бой с болгариним Кубратом Пулевым из-за повреждения сухожилия. Об этом сообщает издание Bild. Поединок должен был состояться 6 сентября в немецком Гамбурге на арене O2 World Arena, вмещающей 16 тысяч зрителей. 38-летний украинский тяжеловес владеет титулами по версиям Международной боксерской федерации (IBF), Всемирной боксерской организации (WBO) и Всемирной боксерской ассоциации (WBA). 33-летний Пулев является обязательным претендентом на титул IBF. Кличко должен был заработать за бой почти шесть миллионов долларов. Одним из условий стороны украинца являлось распределение гонорара в следующих долях: 80 процентов от суммы \$7,25 млн — Кличко, 20% — болгарскому спортсмену. Таким образом, гонорар Пулева должен был составить \$1,45 млн. (lenta.ru)

**РАЗБИЛСЯ  
ГОНЩИК  
«КАМАЗ-МАСТЕР»**



Многократный участник ралли-рейда «Дакар», гонщик команды «КАМАЗ-Мастер» Ильгизар Мардеев погиб, разбившись на квадроцикле. Об этом сообщает в воскресенье, 24 августа, агентство «Татар-информ» со ссылкой на коллегу Мардеева по команде «КАМАЗ-Мастер». Мардеев начал трудовую карьеру на заводе «КамАЗ», где прошел путь от слесаря до инженера по испытаниям двигателей. В ралли-рейдах в качестве водителя машин технической поддержки он начал участвовать в 1992 году. Спустя пять лет стал штурманом спортивного экипажа, а в 2002 году – пилотом. В 2007 году экипаж Мардеева стал вторым на «Дакаре», в 2011-м занял четвертое место, в 2013 году Мардеев заявил об уходе из спорта. В последнее время 56-летний Мардеев руководил производством некоммерческого партнерства «КамАЗ-Автоспорт», отвечающего за испытания гоночных грузовиков. (lenta.ru)

**АМЕРИКАНКА  
ОБНОВИЛА РЕКОРД**

На выходных американская пловчиха Кэти Ледеки обновила мировой рекорд на дистанции 1,5 тыс. метров вольным стилем на международных соревнованиях, которые проходят в австралийском Голд-Косте. Об этом сообщает агентство ИТАР-ТАСС. 17-летняя пловчиха показала время 15 минут 28,36 секунды. Ранее высшее достижение на этой дистанции также принадлежало Ледеки (15.34.23). Спортсменка не первый раз улучшает свой собственный рекорд. Днем ранее Ледеки установила мировой рекорд на дистанции 400 метров вольным стилем. Чемпионке Игр в Лондоне-2012 также принадлежит мировой рекорд на дистанции 800 метров. (lenta.ru)

**ГИБЕЛЬ ВО ВРЕМЯ  
МАТЧА**



Нападающий алжирского клуба «Кабилля» Альберт Эбоссе скончался после того, как ему в голову попал камень, брошенный с трибуны. Трагедия произошла на стадионе в Тизи-Узу в конце встречи первенства страны против «УСМ Алжир», передает Sky News. «Кабилля» в домашнем матче проиграла своим соперникам, что и вызвало недовольство фанатов. Чтобы выразить свое возмущение, они начали бросать на поле, где находились футболисты, камни, передает Shanghai Daily. Один из них и попал по голове Эбоссе. Получив травму, 24-летний камерунец потерял сознание, с поля его унесли на носилках. Врачи «скорой помощи» доставили футболиста в больницу, однако медики не смогли ему помочь и констатировали смерть. «Министр внутренних дел Алжира Тайеб Белаиз распорядился о начале расследования трагической смерти Альберта Эбоссе», – рассказали в «Кабилли». На сообщения о смерти спортсмена отреагировал клуб «УСМ Алжир», назвав произошедшее «печальным известием, которое прогремело как гром среди ясного неба». В матче Эбоссе успел забить мяч, однако это не спасло его команду, которая проиграла со счетом 1:2. (lenta.ru)

**КАРПИН НАЧАЛ  
С ПОРАЖЕНИЯ**

Испанский футбольный клуб «Мальорка» потерпел первое поражение под руководством бывшего главного тренера «Спартак» Валерия Карпина. Об этом сообщает официальный сайт команды. В матче первого тура сегунды, второго по силе испанского дивизиона, «Мальорка» в гостях уступила «Вальядолиду» со счетом 1:2. В середине первого тайма защитник гостей Пабло Сендрос отправил мяч в собственные ворота. После перерыва полузащитник Оскар Гонсалес удвоил преимущество «Вальядолида». «Мальорка» отыграла один мяч усилиями все того же Сендроса. «В первом тайме «Вальядолид» играл активнее. После перерыва мы начали действовать так, как мне бы этого хотелось. Нам предстоит еще много работы, особенно при организации атак. Пока что мне не нравится то, как мои игроки реагируют на поражения», – заявил Карпин. Специалист, назначенный главным тренером клуба 12 августа, получил задачу вернуть «Мальорку» в элитный испанский дивизион. В 2013 году клуб впервые за 16 лет покинул Примеру. В минувшем сезоне команда заняла 17-е место в сегунде. (lenta.ru)

**В надежде на чудо**

В четверг «Астана» и «Актобе» сыграют в ответных матчах раунда плей-офф Лиги Европы

Вячеслав Селезнев

Оставшиеся представители Казахстана в Лиге Европы, по всей видимости, завершат свой без преувеличения сказочный путь в нынешней еврокомпании. Соперники «Актобе» и «Астаны» в раунде плей-офф Лиги Европы подобрались весьма искусственные и маститые. Испанский «Вильярреал» в дополнительных представлениях не нуждается. Участник Примеры, конечно, не относится к грандам масштаба «Реала» или «Барселоны», но тем не менее соперником является очень серьезным. В прошлый четверг «Астана» в полной мере ощутила это на себе, уступив на родной арене «желтой субмарине» со счетом 0:3. Исходя из реального соотношения класса испанской и казахстанской команд, ожидать того, что «Астана» сумеет отыграть такой дефицит на «Эль-Мадригале» будет крайне затруднительно. Хотя стоит вспомнить, как столичный коллектив по ходу турнира расправился с израильским «Хапоэлем» и шведским АИКом, забив каждому из них по три мяча. В любом случае хочется надеяться на то, что команда Станимира Стойлова постарается отыграться или хотя бы громко хлопнуть дверью.

«Мы постараемся, несмотря на результат первого матча, хорошо сыграть в ответном поединке», – заявил в интервью «Капитал.kz» Ненад Эрнич, голкипер ФК «Астана». Стоит отметить, что столичному клубу в Испании придется обойтись без своего стража ворот,



который ввиду микротравмы был вынужден взять паузу. «У меня небольшая трещина пальца руки, поэтому в ответной встрече я не смогу принять участия», – сказал Эрнич. В минувшее воскресенье «подводники» в рамках первого тура

стартовавшего чемпионата Испании одолели на выезде «Леванте» со счетом 2:0.

Поединок «Астаны» против «Вильярреала», являющегося полуфиналистом Лиги чемпионов сезона 2005/06 и Лиги Европы 2010/11,

состоится в четверг в одноименном городе на стадионе «Эль-Мадригал». Обслуживать встречу будет судейская бригада из Израиля во главе с Лираном Лиани.

Другой наш представитель во втором по значимости клубном турнире Европы, ФК «Актобе» отправился в Польшу на матч с варшавской «Легией». Первый поединок этих команд завершился победой «Легии» с минимальным счетом 1:0. Встреча в Актобе сопровождалась стычками фанатов обеих команд, а также конфликтом раздосадованной публики с полицией, который, к счастью для всех, продолжения не получил.

После шести туров «Легия» занимает в польской лиге «Экстра-класса» второе место (13 очков), уступая «Гурнику» из Забже один балл. В минувшее воскресенье «Легия» принимала на своем поле «Корону» из Кельце, в составе которой выступает Сергей Хижниченко. Казахстанский форвард провел на поле 73 минуты и имел ряд весьма перспективных моментов, которые, впрочем, наш легионер реализовать не сумел. В итоге «Легия» благодаря двум голам во втором тайме одержала сухую победу (2:0). «Корона», набрав всего один балл, пребывает на последнем – шестнадцатом месте в турнирной таблице.

Встреча «Легия» – «Актобе» пройдет в четверг в Варшаве на стадионе «Войска Польского». Поединок обслужит финская бригада арбитров во главе с Маттиасом Герстранусом.

**ПАКЬЯО ХОЧЕТ  
ДРАТЬСЯ В РОССИИ**

Чемпион мира в полусреднем весе (до 66,7 килограмма) по версии Всемирной боксерской организации (WBO) Мэнни Пакияо заявил о желании до завершения карьеры провести бой в России. Об этом сообщает агентство ИТАР-ТАСС. В своем следующем поединке филиппинец встретится с американцем Крисом Аллиери. Бой состоится 22 ноября. «Пока мне предстоит выйти на ринг против Криса. Дальнейшие мои планы можно будет обсуждать уже после этого боя. Но я могу сказать, что хочу выйти на ринг в России. В этой стране любят бокс, и это очень хорошее место для проведения поединка. У меня есть такое желание, а дальше все зависит от промоутерской компании «Топ Рэнк» и Боба Арума», – сказал Пакияо. Также спортсмен прокомментировал развитие карьеры своего партнера по тренировкам – россиянина Руслана Проводникова. Оба боксера занимаются в одной группе у тренера Фредди Роуча. Пакияо отметил, что, по его мнению, Аллиери должен будет встретиться с Проводниковым, так как именно американец отобрал у россиянина чемпионский титул WBO. «Руслану нужен этот реванш, чтобы доказать всем свое превосходство. И я в этом бою поставил бы на Проводникова», – заявил филиппинец. В своем последнем бою Пакияо единогласным решением судей победил американца Тимоти Брэдли. Боксер выиграл 56 поединков (38 – нокаутом) за карьеру при пяти поражениях и двух ничейных исходах. (lenta.ru)



**ПОХИЩЕНИЕ  
В РИО**

Кубки, которые вручаются победителям мужского и женского чемпионатов мира по волейболу, похищены в Рио-де-Жанейро во время выставки. Об этом сообщает издание Merced Sun-Star. Трофеи были выставлены на всеобщее обозрение на пляже Копакабана в качестве рекламной акции, которая была направлена на популяризацию волейбола. Кубки привезли в Бразилию в начале августа, когда в Сан-Паулу проходили матчи мирового Гран-при. Кража произошла на автостоянке около торгового центра. Злоумышленники вытащили награды из грузовика, на котором их перевозили. Транспортная компания, отвечающая за безопасность, подробностей происшествия не сообщила. Членов Бразильской конфедерации волейбола Неури Барбиери сообщил, что кубки не имеют коммерческой ценности, так как при их изготовлении не использовались драгоценные материалы. Также он обратился к властям с просьбой вернуть украденное, тем самым продемонстрировав любовь бразильской нации к волейболу. (lenta.ru)

**«ДОНБАСС-АРЕНА»  
ПОД ОБСТРЕЛОМ**

Генеральный директор донецкого футбольного клуба «Шахтер» Сергей Палкин сообщил, что утром 23 августа была обстрелена «Донбасс-Арена», на которой команда проводит домашние матчи. «Сегодня в 6 часов утра одна бомба попала в «Донбасс Арена», а другая в энергетический центр рядом со стадионом», – написал Палкин на своей странице в Facebook. Ранее под обстрел попал стадион «Авангард», на котором проводит свои матчи другой клуб украинской премьер-лиги – луганская «Заря». В конце мая пострадал другой донецкий стадион «Дружба», на котором играет команда Континентальной хоккейной лиги (КХЛ) «Донбасс». Арена была разграблена и подожжена. В результате донецкий клуб отказался от участия в следующем сезоне КХЛ. (lenta.ru)



**ЛИСИЦКИ  
УСТАНОВИЛА  
РЕКОРД**

Немецкая теннисистка Сабина Лисицки внесена в Книгу рекордов Гиннеса. Об этом сообщила сама спортсменка в своем аккаунте в Twitter. В Книгу рекордов Лисицки попала благодаря самой сильной подаче в истории женского тенниса – на турнире в Стэнфорде в конце июля пущенный ею мяч летел со скоростью 210,8 километра в час. Предыдущее достижение принадлежало американке Винус Уильямс. На открытом чемпионате США-2007 она подала со скоростью 207,6 км в час. В преддверии Открытого чемпионата США-2014 Лисицки был вручен соответствующий сертификат за попадание в Книгу рекордов Гиннеса. (lenta.ru)

**Встречают с улыбкой,  
провожают с шампанским**

Марио Балотелли, став игроком «Ливерпуля», заполнил нишу проблемного нападающего, которая образовалась с уходом Луиса Суареса. Его возвращение в Англию стало поводом собрать все критические отзывы британской прессы об этом трансфере, которые были навязаны бывшими «подвигами» капризного ребенка европейского футбола...

Марио Балотелли обошелся «Манчестер Сити» в 22,5 млн фунтов, когда в голову Роберто Манчини пришла навязчивая идея воссоединиться с нападающим, который был его подопечным в «Интере». Затем он был продан за 19 млн в «Милан» и сейчас вернулся в АПЛ, но уже в «Ливерпуле» за 16 млн фунтов. В чем-то это напоминает мятарства Никола Анелька, чемпиона мира по количеству трансферов, совершенных с его участием – капризный француз также долго не задерживался на одном месте из-за своего сложного характера, пока наконец-то не встретился с Сэмом Аллардаем. Марио Балотелли – это нечто особенное, ни с кем несравнимый «фрукт», справиться с демонами которого пытались многие менеджеры, но не преуспел никто. Теперь новую попытку готов совершить Брендан Роджерс, заскучавший, видимо, без проблемного Луиса Суареса.

Конечно, в финансовом плане этот трансфер выглядит неплохо – на фоне 12 млн, которые «Халл Сити» отдали за Шейна Лонга и 11 млн «Фулхэма», уплаченных за 28-летнего Росса Маккормака, никогда не игравшего в премьер-лиге, деньги, выплаченные «Ливерпулю» в качестве компенсации за Балотелли, можно назвать хорошей сделкой. С другой стороны, действие которой разворачивается в доме оседлого семьянина, который наслаждается счастливой размеренной жизнью, но в какой-то момент, во время бритья, находит в ванной тест на беременность. Мужчина выбегает в холл со следами пены на щеках и набрасывается на своих дочек, но его жена тут же осаживает его фразой: «Я думаю, что те, кому надо было быть осторожной – мы». Тут же играет музыка: «Это грозит проблемами в будущем...»

Так и с Балотелли – радость от подписания действительно классного, талантливого и мастеровитого игрока может быть омрачена «довеском» в виде потенциальных проблем, которые разрушат эту самую спокойную и размеренную жизнь, к которой уже привык отец семейства, посадивший дерево, построивший дом и обеспечивший продолжение рода. Да, новый ребенок может изменить жизнь к лучшему, но для этого необходимо будет потратить очень много



энергии. Балотелли – настоящий ребенок и не думающий взрослеть в 24 года, как бы Брендан Роджерс не рассчитывал на то, что рано или поздно он поумнеет.

Что толку от таланта Балотелли, если есть то, что мешает ему быть нормальным человеком и на выходе дает лишь редкие спорадические вспышки действительно блестящей игры, разбавленной многочисленными придурковатыми выходками, которым не честь числа? По большому счету, Балотелли – это единственный игрок, с которым не смог справиться Жозе Моуринью, так неужели Роджерс настолько наивен, что думает, что сможет перевоспитать этого «большого ребенка» и сделать его полезным для общества, в первую очередь – футбольной команды «Ливерпуля»?

Возможно, Роджерсу нравится мысль о том, что рано или поздно Балотелли повзрослеет и же он полагаются на опыт клубного психиатра доктора Стива Питерса, который появился в команде после выходов Луиса Суареса. Может быть, Брендан верит в то, что дружный коллектив «Ливерпуля» – одноклубники, тренеры, доктора смогут изменить Балотелли, но он должен знать, что все предыдущие попытки решить проблему Балотелли заканчивались появлением у занимавшихся этим неблагодарным занятием людей желания сбросить ему на голову цветочный горшок. Он может подвести команду в любую минуту и рано или поздно сделает это – это «аксиома Балотелли», усомниться в которой можно, но перевести в разряд гипотез или недоказанных теорем пока что не получится никому.

Gazzetta Dello Sport подсчитала, что за 568 дней пребывания в Милане Балотелли подарил ей 788 различных заголовков, так что английские газетчики точно будут встречать его на британской земле

хлебом-солью. Но в то же время те же итальянские газетчики, которые имели проблемы с заполнением «желтых» страниц, имея под боком Балотелли, подводят итог его пребывания в «Милане» такой фразой: «Его странный талант делает всех счастливыми, когда он приходит к вам, но вы становитесь еще более счастливыми, провозжая его».

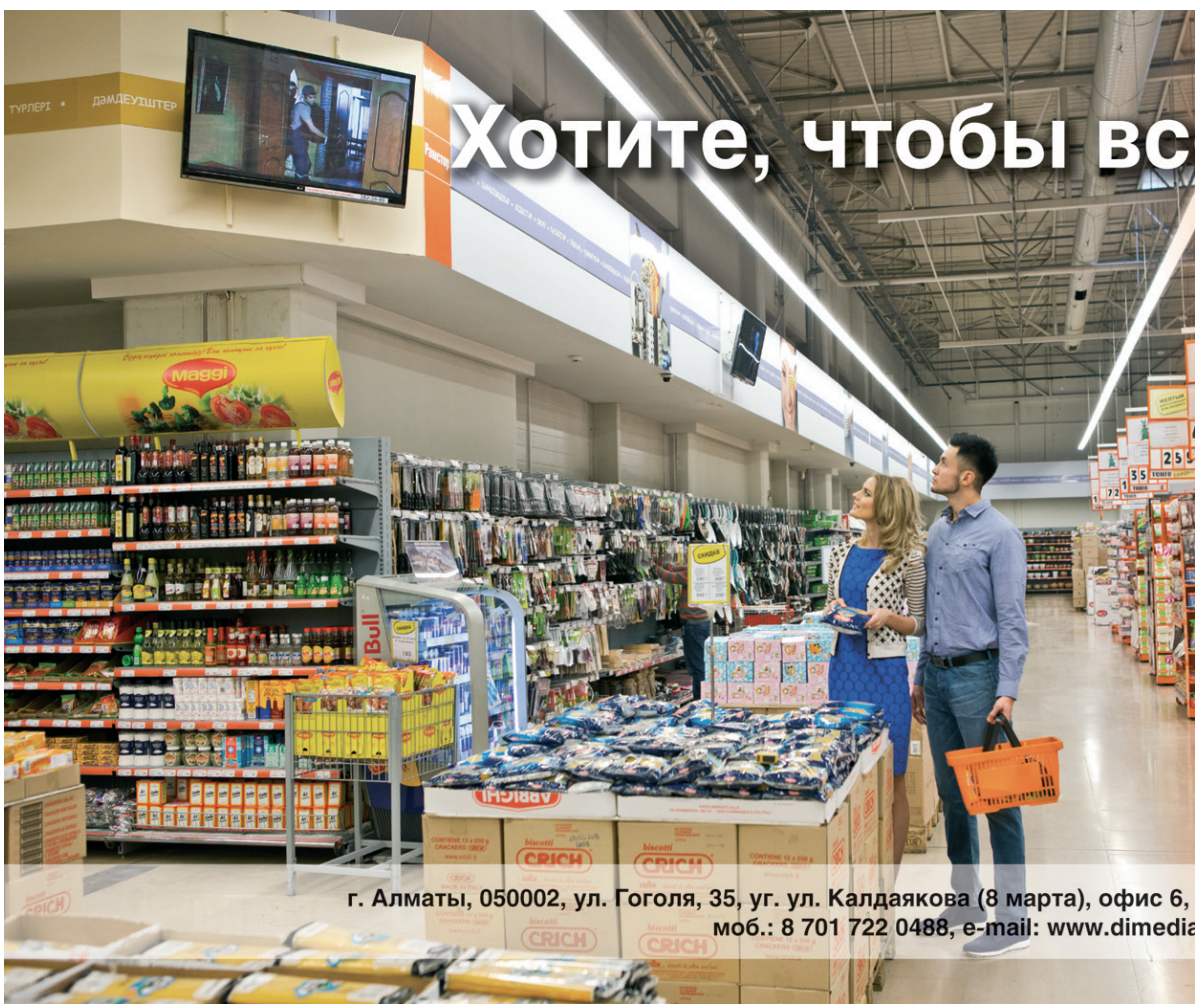
Покупка Балотелли будет всего лишь четвертой по дороговизне сделкой «Ливерпуля» этим летом – после покупки Лаланды, Ловрена и Лазара Марковича. Но болельщикам «красных» стоит прислушаться к словам Кристиана Виери, который называет этот трансфер лучшим бизнесом, который когда-либо делал «Милан» – встреча Балотелли, вы открываете шампанское, провозжая его – на радостях обливаясь им.

«Ливерпуль» был разумным, предусмотрительно включив в его контракт ряд положений, регламентирующих поведение Балотелли, но было бы наивно полагать, что этого не делали его предыдущие работодатели. Роберто Манчини относился к Марио чуть ли не как к своему сыну, но в конце концов едва не подрался с Балотелли на тренировке. Пабло Сабалета начал головой и удивлялся, что «его мозг отключился абсолютно», но в его голосе еще были эмоции, надежда на то, что Марио исправится. Даже Жозе Моуринью, чьи отношения с Балотелли часто дрейфовали от заморозков к берегам Арктики, все равно называет его неуправляемым с нотками привязанности. Балотелли – капризный ребенок, которого в глубине души любят, но выносить его выходы могут до определенной точки.

Моуринью считает, что его книга анекдотов о Балотелли могла бы растянуться на 200 страниц и рассказывает историю, которая ему нравится больше всего. «Мы

Сергей Бабарика sport.ru





# Хотите, чтобы все видели Вашу рекламу?!

**112 выходов рекламных блоков каждый день**

**Ежемесячная аудитория свыше 6 000 000 человек в Алматы и Астане**

**Цена в 4 раза ниже, чем на ТВ, при той же эффективности**

## Дисплейинтермедиа - доказано продажами!

г. Алматы, 050002, ул. Гоголя, 35, уг. ул. Калдаякова (8 марта), офис 6, тел./факс (727) 382 38 99, 390-50-67, студия: тел./факс: (727) 250 69 46, моб.: 8 701 722 0488, e-mail: www.dimedia.kz, dimediatv@mail.ru, dimedia@mail.kz

# Ближневосточный нон-стоп

Алишер Абдуллин

Поездка в Израиль нынешним летом сродни визиту в одну из горячих точек планеты. Во время отдыха в Турции предложение посетить Святую землю в период, когда происходит очередной виток арабо-израильского конфликта, воспринимается как авантюра, и по сравнению с предложениями слетать в Стамбул или на северный Кипр проигрывает в спросе. Однако подробное разъяснение гидов в турецких отелях о ситуации на Ближнем Востоке и их заверения в максимально безопасном путешествии вкупе с очень удобной ценой \$199 с опцией «все включено» + \$20 за визу, что на сотню с лишним долларов меньше, чем в прошлые годы, уверенно склоняют чашу весов в пользу израильского варианта. Тем более что туры в Стамбул и на Кипр зачастую бывают раскуплены загодя.

Обязательным требованием для путешествующих в Израиль является наличие при себе только ручной клади весом не более 8 кг. При этом разрешается пронести с собой бутылку питьевой воды объемом, который не превышает 0,5 л. Важность наличия своей воды является обоснованной, ввиду того, что на борту чартерного рейса все питье платное. Впрочем, ее отсутствие также не будет критичным, поскольку путь из Антальи в Тель-Авив занимал немногим более часа.

Под занавес полета в иллюминаторы, несмотря на позднее время, стали видны хорошо освещенные автотрассы Израиля с весьма оживленным движением. Прилет в Тель-Авив, вопреки внутренним ожиданиям, получился каким-то будничным. Не было ни напряженных лиц пограничников на паспортном контроле, ни даже нервозности секьюрити. Некоторые из числа прилетевших, еще не дойдя до выхода из терминала, принялись бойко фотографировать все окружающее, и даже это не вызвало никакой реакции со стороны службы безопасности международного аэропорта имени Давида Бен-Гуриона. О конфликте, который происходит в Секторе Газа, не напоминало ничего.

Разделив прилетевших на группы, гиды рассадили всех по нескольким автобусам, которые направлялись на восток, в сторону западного берега реки Иордан. Спустя 1,5 часа автобусы доставили туристов на территорию палестинской автономии в город Вифлеем. По пути были преодолены израильские контрольно-пропускные пункты (КПП) и стена, которая является фактической границей между автономией и Израилем. Разделительное сооружение имеет длину порядка 700 км и высоту до 8 метров с полосой отчуждения до нескольких десятков метров. Данный барьер обеспечивает отмежевание территории Палестины от Израиля. При этом Генеральная Ассамблея ООН призвала Израиль остановить возведение защитных объектов, а международный суд в Гааге признал строительство стены нарушающим международное право. Тем не менее барьер продолжает действовать, отделив еврейское и основную часть арабского населения друг от друга. Функционирование стены по большей части существенно затруднило возможность передвижения для арабского населения, которое ездит в Израиль на заработки. С другой стороны, Израиль объясняет наличие барьера возможностью обеспечения безопасности, включающей в себя защиту еврейского населения, а также важных коммуникаций и сооружений от террористических атак с сопредельных территорий. Это становится понятно, когда, например, автомобиль, въезжающий на КПП со стороны Израиля, подвергается минимальному досмотру, тогда как транспортные сред-



ства, пересекающие пропускные пункты с палестинской стороны, проверяются очень тщательно. К счастью, автобусы с туристами в обоих направлениях пересекали КПП беспрепятственно.

Между тем путь из аэропорта в Вифлеем оказался не случайным. Именно на территории палестинской автономии в основном расположены отели для туристов, которые совершают паломничество по святым местам. По словам сопровождающего гида, размещение в отеле на территории Израиля, например, в Иерусалиме, может обойтись отели для туристов, которые совершают паломничество по святым местам. По словам сопровождающего гида, размещение в отеле на территории Израиля, например, в Иерусалиме, может обойтись отели для туристов, которые совершают паломничество по святым местам. По словам сопровождающего гида, размещение в отеле на территории Израиля, например, в Иерусалиме, может обойтись отели для туристов, которые совершают паломничество по святым местам.

Вообще, за сутки пребывания в Израиле туристы тратят немало денег. Основную часть расходов составляют церковные принадлежности для православных верующих в виде свечей, икон, оберегов, рубах для омовения и так далее. К слову, переход на товарно-денежные отношения состоялся едва автобус отъехал от парковки аэропорта. Гид зачитал программу тура и что необходимо для каждого из пунктов этой программы. К примеру, рубахи для омовения в реке Иордан стоили \$10 и продавались прямо в автобусе (на Иордане подобные рубахи продавались по \$8). Остальные принадлежности



можно было приобрести в лавке в Вифлееме, куда были привезены все группы туристов. К примеру, мусульманские обереги («рука Фатимы») в виде брелков продавались по \$5, натальный амулет стоил \$3,5, а настенное украшение – \$20. По словам побывавших в Израиле ранее, аналогичный товар в Иерусалиме в стихийно организованных лавках мог стоить на порядок дешевле. Однако в условиях постоянной нехватки времени проверить данные утверждения было практически невозможно, поэтому разумнее всего оказалось следовать рекомендациям гида. Стоит

отметить, что тур практически полностью ориентирован на паломников – христиан. Поэтому для посещения исламских святынь, расположенных в Иерусалиме, с мусульманым взимается дополнительная плата в размере \$20 для мужчин и \$30 для женщин (\$10 из этой суммы у женщин идет на приобретение хиджаба). Далее в сопро-



ставители других конфессий также могли подойти и вложить записку с просьбами к Всевышнему между камней стены. По словам сопровождающего гида, в Израиле существует некое противоречие между гражданами, ведущими светский образ жизни, и ортодоксальными евреями, об этом, кстати, известно за пределами Израиля меньше, чем о внешних проблемах государства. Не всем нравится то, что ортодоксы не служат в армии, не работают и, соответственно, не платят налоги и при этом получают от государства всевозможные льготы и пособия. Усугубляет ситуацию и то, что в их семьях очень высокий уровень рождаемости, что довело количество представителей ортодоксальных общин до 8-10% от общего числа населения страны. Стоит отметить, что в этом году парламент страны принял закон, позволяющий призывать на воинскую службу ортодоксов. Особо ярые уклонисты рискуют попасть в тюрьму. Впрочем, ортодоксы могут и не брать в руки оружие, а пройти альтернативную службу, например, в больницах. К слову, с теми, кто проходит службу в армии обороны Израиля (ЦАХАЛ), туристы впервые встретились на границе с Иорданией. Вооруженные солдаты патрулировали берег реки Иордан, где верующие совершают омовение. На противоположном берегу располагается уже арабское государство. По дороге к реке повсеместно встречались минные

поля, огороженные колючей проволокой. По словам гида, это эхо шестидневной войны 1967 года.

Следующим пунктом посещения значилось Мертвое море. Его побережье является самым низким участком суши на планете. Само море расположено на отметке приблизительно -430 м ниже уровня мирового океана. Дорога к нему проходит по пустынным и засушливым местам. Температура воды на момент нашего приезда составляла +40 градусов. При купании необходимо было соблюдать меры предосторожности. Главным образом беречь глаза, нос и рот от попадания воды, которая имеет очень высокую концентрацию соли. В целом стоит сказать, что это место явно на любителя. Хотя для желающих поправить здоровье купание в Мертвом море будет в самый раз. Для пребывания на нем есть вся необходимая инфраструктура. А к услугам туристов был предоставлен магазин Duty Free, где продавалась косметика Мертвого моря. Все купленное, в том числе и жидкости любого объема, было разрешено вывозить с собой в ручной клади. Во время посещения Мертвого моря для туристов предусмотрены закуски в виде одного кусочка пиццы и бесплатной воды. Дополнительное питание уже оплачивается. К примеру, небольшая тарелка борща без мяса стоит \$10.

По дороге с Мертвого моря в Иерусалим автобус совершил остановку в Иерихоне, который также расположен на территории палестинской автономии. В одном из

древнейших непрерывно населенных городов мира (8 тыс. лет до н.э.) предлагалось приобрести финики, финиковый сироп, который называют медом, и другие виды сладостей. Также в этом магазине, к примеру, продавали сандали из натуральной верблюжьей кожи. Цена этого изделия в ходе торга могла составлять \$20.

Насыщенный тур венчал собой заезд в Вифлеем на ужин, после чего автобусы повезли туристов в Тель-Авив. По дороге автобус дважды останавливался на проверку. Сначала салон и багажные отделения осматривали вооруженные девушки из армии обороны Израиля, а затем – представители службы безопасности аэропорта, у которых также имелось автоматическое оружие. Уже при вылете каждому туристу предстояло пройти индивидуальное собеседование, где нужно было отвечать на вопросы относительно содержимого ручной клади, а также ответить на вопрос «Не передавал ли вам кто-нибудь различные предметы, в том числе запрещенные?». Помимо этого контролер службы безопасности полетов мог задать дополнительные вопросы. Но их не последовало.

Уже по возвращении в Турцию в телевизионных новостях был показан сюжет о том, что с Сектора Газа по территории Израиля был нанесен ракетный удар, который спровоцировал незамедлительные ответные действия. А в начале этой недели Израиль и Палестина договорились о длительном перемирии.



**LOVE  
RADIO  
KAZAKHSTAN**

ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

## MAZDA В КАЗАХСТАНЕ!

Официальным дилером японской марки Mazda на территории Республики Казахстан стала компания «Автомир». Слухи о том, что Mazda в скором времени будет официально представлена в Казахстане, в последнее время муссировались довольно часто, и вот, наконец, это все-таки произошло – ГК «Автомир» объявила об официальном расширении своего портфеля брендом Mazda. Сообщается, что продажи автомобилей японской марки стартуют в Караганде уже с 1 сентября 2014 года, а чуть позже (сроки пока не уточняются), «Маэды» появятся в шоу-румах «Автомира» в Алматы и Астане. На данном этапе представляемая линейка будет состоять всего из трех моделей, и все из новейшего «скайактивного» семейства – это новой седан Mazda6, седан и хэтчбек Mazda3, а также кроссовер MazdaCX-5. Для потребителя автовладельцем будет предложен полный комплекс услуг по покупке, сервисному и гарантийному обслуживанию автомобилей Mazda. Будет также предоставлена возможность приобретения автомобилей в кредит и по программе trade-in. Цены и комплектации пока не объявлены. Отметим, что Mazda стала шестым брендом в портфеле ГК «Автомир», в чьем арсенале уже имеются такие марки, как Nissan, Suzuki, Mitsubishi, Hyundai и Volkswagen.

МОСКОВСКИЕ  
AMG-НОВИНКИ

Открыть первый день Московского международного автомобильного автосалона выпала честь марке Mercedes-Benz. Немцы явили миру «горячие» модели из Гросспахха. Mercedes-Benz представил поклонникам марки и всем гостям автосалона самые долгожданные новинки модельного ряда. Ключевой премьерой на стенде марки стало, конечно же, роскошное купе S65 AMG с 6-литровым битурбо V12 (630 л.с., 1000 Нм). Этот двухдверный автомобиль отличается уникальным комфортом, спортивной динамикой высочайшего уровня и эксклюзивной комплектацией. Предмет особой гордости – в Москве эта новинка отпраздновала свою мировую премьеру. Также одной из наиболее ожидаемых премьер MMAC 2014 стал CLS63 AMG 4Matic, под капотом которого кроется мотор мощностью в 557 сил (720 Нм), работающий в паре с 7-ступенчатой спортивной трансмиссией AMG Speedshift MCT. До первой сотни 4-дверный «снаряд» ускоряется за 3,7 секунды. Напомним, обновленный CLS был впервые представлен в Лондоне в июне этого года. Сочетая в себе великолепный силуэт и самые передовые технологии: фары головного света MULTIBEAM LED, открывающие новую главу в области автомобильной оптики, 9-ступенчатую АКПП и современную мультимедийную систему, эта модель заставляет сердца всех ценителей роскоши и динамики биться чаще. Еще одной яркой новинкой, представленной на Московском автосалоне, выступил компактный спортивный вседорожник GLA45 AMG, отпраздновавший свою мировую премьеру в январе на автосалоне в Детройте. К слову, имея в своем арсенале 360 л.с. при 2,0 л, его 4-цилиндровый мотор стал самым мощным в мире среди аналогичных силовых агрегатов подобного литража.

## ■ Практичность и креативность с новым KIA Soul

Михаил Колесников

Планируете приобрести автомобиль? Для вас важно, чтобы он был известной марки, привлекательный, компактный, практичный и экономичный? Новый KIA Soul с улучшенными ездовыми характеристиками, качественной проработкой интерьера и стильным внешним видом создан, чтобы соответствовать именно вашим запросам!

Яркая и узнаваемая внешность автомобиля не оставит равнодушным практически никого. Впервые для широкого круга покупателей предлагается окрас автомобиля двумя цветами. Большая палитра основных цветов, предлагаемых для кузова, может комбинироваться с различными расцветками крыши.

Компактные габариты нового KIA Soul (4140 мм в длину, 1800 мм в ширину, 1600 мм в высоту) создают образ аккуратного автомобиля.

KIA Soul может вместить в себя больше, чем вы предполагаете. Салон удивит вместительностью. Объем свободного пространства автомобиля с отодвинутыми задними сиденьями – 994 литра, а со сложенными – 1367 литров.

KIA Soul второго поколения представлен пятью комплектациями. Уже базовая версия включает в себя широкий набор опций. В ней предусматривается наличие



ABS, иммобилайзера, бортового компьютера, функции «эскорт», дополнительного стоп-сигнала, подушек безопасности водителя и переднего пассажира, кондиционера, электростеклоподъемников передних и задних дверей, адаптивной системы рулевого управления, задних сидений, раскладывающихся в пропорции 60:40,

системы креплений для детских кресел ISOFIX, аудиосистемы, розетки 12 V в багажном отсеке и множество других опций.

Прибавят удобства и комфорта дополнительные опции: регулировка водительского сиденья по высоте, воздуховоды к задним сиденьям, центральный замок с дистанционным управлением, электро-

усилитель рулевого управления, входы AUX, USB, бортовой компьютер.

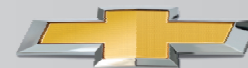
Для комплектации Premium предусмотрены такие специальные функции, как панорамная крыша и люк с электроприводом, панель приборов Supervision, система SmartKey и запуск двигателя кнопкой, отделка кожей сидений, рулевого колеса и селектора КПП, электроподъемники передних дверей с защитой от защемления.

Особое внимание при создании автомобиля разработчики уделили безопасности пассажиров и водителя. На 66% конструкция состоит из высокопрочных и сверхвысокопрочных сталей. KIA Soul получил пять звезд в рейтинге безопасности от Национального агентства дорожной безопасности США (NHTSA).

Автомобиль предлагается казахстанцам на выбор с двумя объемами двигателями: 2 л (для автоматической коробки передач) и 1,6 л (для автоматической и механической коробок передач). Кроме того, владельцы KIA Soul приятно порадуют и расход топлива 7,3 л в варианте с механической трансмиссией и всего на 0,6 л больше при выборе автомобиля с автоматической коробкой передач.

FIND NEW ROADS™

CHEVROLET



АКТИВНАЯ ЖИЗНЬ С CHEVROLET.

ЖИВИ, УЧАСТВУЙ, ВЫИГРЫВАЙ!

Подробнее на [bipek.kz](http://bipek.kz)

ТОО БИПЭК АВТО Казахстан



АСТАНА: пр. Богенбай батыра, 73/1, тел.: (7172) 22-69-58, 22-69-66

АЛМАТЫ: ул. Майлина, 240 А, тел.: (727) 2-555-777, 2-579-777 | <http://bipek.kz> | <http://aziaavto.kz>РАССРОЧКА 0%  
на 5 летБИЗНЕС - НЕСИЕЛЕР 10%  
БИЗНЕС - КРЕДИТЫ

АҢҒА БІРГЕ ШЫҒАМЫЗ • НА ОХОТУ ВМЕСТЕ



AsiaCredit Bank

3311 [www.asiacreditbank.kz](http://www.asiacreditbank.kz)

Қазақстан Республикасы Қаржы нарығын және қаржы ұйымдарын реттеу мен қадағалау агенттігінің 2009 жылғы 28 мамырдағы №1.2.75/83 лицензиясы  
Лицензия № 1.2.75/83 от 28.05.2009 выдана Агентством Республики Казахстан по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций.

Жылдық тиімді сыйақы мөлшерлемесі 14,2%-дан бастап. Годовая эффективная ставка вознаграждения от 14,2%

КАПИТАЛ  
ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМСвидетельство  
о постановке  
на учет  
N 12031-Г,

выдано Комитетом информации и архивов,  
Министерства связи и информации Республики  
Казахстан от 03.10.2011 г. Собственник и издатель  
газеты: ТОО «Издательский дом Капитал»  
Газета является членом организации  
“Project Syndicate”.

Виктория Говоркова,  
главный редактор,  
[govorkova@kapital.kz](mailto:govorkova@kapital.kz)  
Евгения Рассохина,  
проект-менеджер, [zhenya@kazmg.kz](mailto:zhenya@kazmg.kz)  
Айжан Касымалиева, проект-менеджер,  
[aizhan@kazmg.kz](mailto:aizhan@kazmg.kz)  
Отдел дистрибуции – 333-45-45  
Жаннелль Бейсенбаева,  
руководитель отдела распространения,

Венера Гайфутдинова, редактор «Индустрия»,  
Алишер Абдулин, редактор «Спорт»,  
Журналисты:  
Олег Ни, Ирина Лукичева,  
Данияр Молдабеков, Вероника Сабитова,  
Анна Видянова, Данияр Сабитов  
Спецкор в Астане: Динара Куатова  
Корректор: Владимир Плошай  
Верстка: Рустем Еспаев  
Фотокор: Вячеслав Батурич

Мнение авторов публикаций не обязательно  
отражает мнение редакции.  
Коммерческий департамент – 224-91-55, 224-91-66  
Адрес редакции: Казахстан, 050057,  
г. Алматы, ул. Мынбаева, 53/116  
(ул. Ключкова), офис 401.  
Тел.: +7 (727) 224-91-31  
Подписной индекс 65009 в каталогах  
АО «Казпочта», ТОО «Евразия пресс»,  
ТОО «Эврика-пресс», ТОО «Казпресс»

Ответственность за содержание рекламы  
и объявлений несут рекламодатели.  
Рукописи не возвращаются и не рецензируются.  
При перепечатке ссылка на «Капитал.kz»  
обязательна.  
Официальный сайт: [www.kapital.kz](http://www.kapital.kz)  
Подписано в печать 27.08.2014 г. Заказ N 2367.  
Общий тираж 40000 экз. Разовый тираж 10000 экз.  
Газета отпечатана в типографии: ТОО «РПИК  
«Двуір», г. Алматы, ул. Калдаякова, 17, тел.: 273-12-04