



АЭС в Казахстане может появиться через 12 лет



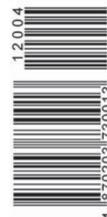
Некоторые вкладчики могут не увидеть своих денег



Максат Кабашев, председатель правления «Альянс банка»

КАПИТАЛ

№4
(383)



// ПЯТНИЦА, 1 ФЕВРАЛЯ, 2013

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Преимущества банков Казахстана при интеграции

3 страница

Неожиданно для НПФ, неудачно для КТО

7 страница

М2М-сервисы в Казахстане: в поисках бизнес-модели

7 страница

ХК «Барыс» добился важных побед в КХЛ

13 страница

Внимание

В связи с Днем Национального траура очередной номер вышел 1 февраля

К Мы в сети
kapital.kz

Антигражданская авиация



Ольга Веселова

Произошедшая на этой неделе близ Алматы трагедия обнажила все актуальные проблемы гражданской авиации, о которых неоднократно говорили эксперты отрасли

Они единодушны во мнении, что причиной произошедшего является системный кризис в авиации Казахстана. В нашей стране нет авиационного кодекса. «Какой то депутат как-то решил, что кодекс нам

не нужен. И все, о чем еще здесь можно говорить?!» – подчеркнул Владимир Куропатенко, председатель Ассоциации перевозчиков РК и генеральный директор самолетостроительной компании AeroKZ.

С этим мнением согласен и Сабит Маханов, президент казахстанской авиакомпании «Раткан Эйр»: «У нас полностью отсутствует контроль и управление безопасностью воздушных судов. А главное – у нас отсутствует основополагающий документ – Кодекс гражданской авиации».

Еще одной проблемой является некомпетентность отечественных госструктур. «К примеру, то, что все авиакомпании Казахстана, кроме «Эйр Астаны», находятся в «черном списке» – это проблема не самих

авиакомпаний, а наших чиновников, – считает г-н Маханов. – Комитет гражданской авиации (КГА) некомпетентен. Если проследить с его основания, то получится, что каждый председатель комитета не задержался на своей должности дольше полугода».

По оценке экспертов, давно себя изжила система КГА, органа государственного регулирования. «Они не регулируют, они стоят на светофоре: и говорят, красный или зеленый, вот и вся их работа. Хотя на самом деле они должны осуществлять функции государственного управления авиацией», – считает Владимир Куропатенко.

[Продолжение на стр. 6]

ЦЕСНАБАНК
БУГІН. ӘРҚАШАН. • СЕГОДНЯ. НАВСЕГДА.

РЕПУТАЦИЯ — ГЛАВНЫЙ КАПИТАЛ

www.tsb.kz

ЗВОНИТЕ БЕСПЛАТНО 8 800 080 2525

7711 ЗВОНОК БЕСПЛАТНЫЙ

Цифра номера

15%

пластиковых карт Visa в Казахстане относятся к премиум-классу

Подробнее [Стр. 2]

Спикер номера

Рахим Ошакбаев,
первый заместитель председателя правления Национальной экономической палаты Казахстана «Союз «Атамекен»

Подробнее [Стр. 9]

Цитата номера

«Главный недостаток факторинга стоимость», –
Толеген Мулдашев, генеральный директор First Factoring Company

Подробнее [Стр. 6]

Спорт

Ну Кубке Африки по футболу настала пора стадию плей-офф

Подробнее [Стр. 12]

Зимой в Европу вместе с МАУ!

Собственные регулярные рейсы из Алматы и Астаны

Киев – от 101 639 тенге*

Рим – от 83 283 тенге*

Милан – 84 665 тенге*

Женева – от 87 662 тенге*

Цюрих – от 90 966 тенге*

и другие города Европы и Ближнего Востока

*тариф указан в обе стороны при путешествии в экономическом классе по вылету из Астаны. Аэропортовые сборы включены. Сервисный сбор оплачивается дополнительно. Указанные тарифы предполагают особые условия и действительны на момент печати. Количество мест ограничено. Все рейсы осуществляются транзитом через Киев.

Международные авиалинии Украины

8 (800) 333 30 50
бесплатный со стационарных телефонов

20 лет в небе

МАУ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

НОВОСТРОЙКИ ПОДРОЖАЛИ

За последний месяц квартиры в новостройках Павлодара сохранили прежнюю стоимость в размере 191 354 тенге за кв. метр. Вместе с тем за год этот тип недвижимости подорожал на 11,28%, говорится в исследовании портала «КазРиэлт-Недвижимость». В январе текущего года средняя стоимость квартир в Павлодаре составила свыше 133 тыс. тенге за кв. м, что на 0,56% больше чем месяцем ранее. Год назад этот же тип недвижимости стоил на 0,95% дешевле. Стоимость квартир на вторичном рынке недвижимости увеличилась за месяц на 0,58% – до 132 309 тенге за кв. м. В январе 2012 года эти же квартиры стоили на 1,5% дешевле. Индивидуальные жилые дома за месяц подешевели на 1,88% – до 30 826 846 тенге за объект. Год назад этот же тип недвижимости стоил на 5,15% дороже. Средняя стоимость земли для индивидуального жилищного строительства, садоводства и ведения сельского хозяйства составила в январе 792 824 тенге за сотку. Это на 132,61% меньше чем год назад. Средневзвешенная стоимость аренды одно- и двухкомнатных квартир составила в январе 59 тыс. 182 и 54 тыс. 83 тенге в месяц. В первом случае цены снизились на 2,34%, во втором – цены увеличились на 0,34%. (kapital.kz)

КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

АБЕЛЬГАЗИ КУСАИНОВ

освобожден от должности акима Карагандинской области и назначен председателем Федерации профсоюзов РК

АЙДАР СЕЙТКАСИМОВ

избран председателем совета директоров АО «Альянс Банк»

АННА БИЧУРИНА, НУРБЕК АЯЗБАЕВ

переведены на должность заместителя председателя правления АО «Евразийский банк»

АСХАТ РЫСПАЕВ

назначен заместителем командующего Республиканской гвардией РК

БАУЫРЖАН АБДИШЕВ

назначен акимом Карагандинской области

БОЛАТБЕК КУАНДЫКОВ

назначен председателем Агентства РК по защите конкуренции

БРУНО ЖАРДЭН

назначен управляющим директором «ЭксонМобил Казахстан Инк»

ДАБЫР ИНКЕРБАЕВ

назначен первым заместителем управляющего делами президента РК

ЖАСУЛАН СУЙНШАЛИЕВ

назначен начальником управления строительства ЗКО

ЗАИН МАДЖИДУЛЛА

досрочно прекратил полномочия члена правления – первого заместителя председателя правления АО «Евразийский банк»

ИМАНЖУСУП АКПОМБАЕВ

назначен заместителем министра обороны РК

НАТАЛЬЯ ЛОГИНОВА

досрочно прекратила полномочия управляющего директора – члена правления АО «БТА Банк»

ТАРАС ПАРХОМЕНКО

назначен генеральным директором ТОО «КаР-Тел»

Экономическая целесообразность слияния АО «Альянс банк» и АО «Темірбанк» очевидна

Анна Видянова

Вопрос слияния может решиться в 2013 году. Пока же производятся расчеты, насколько эффективным будет тандем двух игроков банковского сектора. Главные критерии при слиянии, на которые необходимо будет сделать больший упор – снижение операционных рисков и адекватная цена

После слияния капитал «нового» банка будет соответствовать МСФО

Как рассказал в эксклюзивном интервью «Капитал.kz» Максат Кабашев, председатель правления «Альянс банка», по отдельности продать каждый из банков по цене, которая как минимум позволит ФНБ «Самрук-Казына» «отбить» свои вливания в капитал, достаточно проблематично. Так, по словам банкира, после реструктуризации у «Альянс банка» и «Темірбанка» сложились разные ситуации. «После реструктуризации у «Альянсбанка» по МСФО ощущалась нехватка капитала около 140 млрд тенге. В настоящее время капитал банка составляет порядка 6 млрд тенге. Но согласно стандартам МСФО, этого недостаточно. По казахстанским стандартам финансовой отчетности у нас запас капитала 35 млрд тенге. У «Темірбанка» после реструктуризации капитал по МСФО и регулятивный капитал оказался, напротив, избыточным», – пояснил г-н Кабашев.

По мнению собеседника, для того чтобы «Альянс банку» привести капитал первого уровня под требования МСФО, необходимо 2-4 года. Максат Кабашев считает, что многое будет зависеть от деятельности банка и его развития. В то же время глава «Альянс банка» не исключает, что при продаже «Альянс банка» и «Темірбанка» привлечь капитал можно будет через несколько механизмов. «Во-первых, банкам можно выйти на биржу и разместить там свои акции. Второй путь подразумевает вливание акционерного капитала. Третий – заключается в том, чтобы использовать избыточный капитал «Темірбанка» для того, чтобы из двух активов создать один банк – с достаточным капиталом», – говорит банкир. Как пояснил собеседник, проведенные расчеты показывают, что после слияния «Альянс банка» и «Темірбанка» достаточность капитала по МСФО у «нового» банка будет на приемлемом уровне. Максат Кабашев обратил внимание, что это один из основных моментов, которому ФНБ «Самрук-Казына» уделяет особое внимание.

Расчеты по целесообразности слияния «Альянс банка» и «Темірбанка» закончатся в феврале 2013 года. «Сейчас у нас проводятся работы с консультантами по этому вопросу. Они считают операционные риски, рассчитывают, как будет выглядеть «новый» банк после слияния. Идет подго-



товительная работа. Экономическая целесообразность в слиянии «Альянс банка» и «Темірбанка» очевидна», – пояснил Максат Кабашев.

По словам собеседника, окончательные переговоры с кредиторами пока не проводились. «Надо понимать, что помимо ФНБ «Самрук-Казына» есть еще наши кредиторы и акционеры. С ними необходимо договариваться, у каждого из них свой взгляд на этот вопрос. При слиянии двух банков можно выделить как положительные, так и отрицательные стороны. Текущий год будет определяющим в этом отношении: или сольемся или не сольемся», – поделился мнением г-н Кабашев.

Основной вопрос – операционный риск

Глава «Альянс банка» обратил внимание на то, что с точки зрения менеджмента при слиянии главное – это операционные риски. Как пояснил г-н Кабашев, каждое второе слияние банков затягивалось на слишком долгий срок, в течение которого банки теряли в своем развитии. «Первый вопрос при слиянии связан с интеграцией IT-систем. У «Альянс банка» и «Темірбанка» две разные системы. Они временно могут работать параллельно, потом необходимо будет разработать единую систему. На это уйдет время. Также потребуются оптимизация процессов и инфраструктура двух банков, унификация их продуктов. Необходимо будет решить вопросы, связанные с персоналом, безопасностью. Это сейчас детально просчитывается. И когда будут сделаны окончательные расчеты, акционеры будут проинформированы о положительных и отрицательных моментах слияния. Сейчас мы думаем, как правильно провести этот процесс, если, конечно, он

вообще произойдет», – проинформировал банкир.

Он также добавил, что с ликвидностью у «нового» банка проблем не будет, по доле на рынке это будет не маленький банк, особенно в рознице и сегменте МСБ.

Как считает глава «Альянс банка», казахстанская банковская система должна пройти этап консолидации. По словам собеседника, между банками прослеживается острая конкуренция, которая может сподвигнуть их консолидироваться. «После консолидации ландшафт банковской системы может измениться, она станет более интересной для инвесторов. Процесс объединения банков – это вполне нормальный шаг в духе времени. Это действие, после которого акционеры могут продать банк по наиболее привлекательной цене», – поделился своим мнением г-н Кабашев.

«Альянс банк» определил куда идут «токсичные» активы

Банкир подчеркнул, что качество ссудного портфеля банка стало улучшаться. По его словам, в 2010-2011 годах объем просроченных и неработающих займов приблизился к 87%. «Во время реструктуризации, которая была проведена в 2010 году, из десяти займов 8,5 кредитов не принесли дохода. Это была огромная проблема. Потому что доходы, которые приносил «новый банк», съедались расходами, которые мы вынуждены были нести по неработающему портфелю. Соответственно банковский спред, то есть разница между активами и пассивами, был отрицательным, с учетом этих неработающих займов. Сегодня, с учетом неработающих займов, спред у «Альянс банка» положительный. Так, уровень неработающих займов с тех

пор в банке снизился с 87% до 50%», – отметил г-н Кабашев.

Банк решил проблему с «токсичным» портфелем с использованием нескольких механизмов. Фининститут продавал неработающие займы, работал в области взыскания, проводил реструктуризацию по займам. Так, «Альянс банк» решил передать неработающие активы на сумму 130 млрд тенге в специализированную дочернюю компанию по управлению проблемными активами.

«Документы находятся на регистрации, надеюсь, в феврале мы ее запустим. Эта компания, в отличие от банка, будет иметь право сдавать в аренду, управлять недвижимостью, производственными и инфраструктурными объектами», – проинформировал банкир.

Он пояснил, что благодаря тому, что в дочернюю структуру произойдет трансферт плохих активов, регулятор даст банку послабшки по правилам провоза против этих активов. Соответственно, уточнил Максат Кабашев, уровень провизий должен снизиться. «В течение пяти лет эта компания должна данные объекты или вернуть обратно в банк или что-то с ними сделать: продать или реализовать. Заставить работать те активы, которые сегодня не работают», – проинформировал банкир.

В «Альянс банке» обратили внимание, что банк под часть неработающего портфеля выпустил согласно плану реструктуризации recovery notes. Это бумаги, обеспеченные неработающими активами. «Все доходы, которые мы получаем от этих активов, банк пополам делит с нашими кредиторами-акционерами. По мнению держателей бумаг банка, мы очень успешно работаем в этом направлении. Так, средний платеж, который «Альянс банк» постоянно производил с 2010 года, составлял примерно \$5-6 млн в квартал. В декабре 2012 года мы выплатили \$8 млн. Также в планах банка продать проблемные кредиты. Вопрос заключается в наличии покупателя и в цене. Сейчас банк готов пул займов. Скорее всего, это будут неработающие автокредиты», – сообщил г-н Кабашев. Глава «Альянс банка» озвучил, что в 2011 году посредством продажи портфеля проблемных кредитов коллекторам банк заработал порядка 14 млрд тенге. Средний дисконт по этой сделке для коллекторов составил 70-75%.

«У нас очень много программ, направленных на работу с проблемными займами. Благодаря этому количество «токсичных» кредитов в портфеле уменьшилось. В основном это крупные корпоративные займы, которые были выданы в 2006, 2007, 2008 годах. Огромные суммы были представлены под проекты, связанные с недвижимостью, с инвестициями за рубежом. Где практически нет адекватного залогового обеспечения. В этом большая проблема. И соответственно если эти займы мы будем списывать, то у банка будут большие убытки. Поэтому данные кредиты мы держим, пытаемся решать эти проблемы», – резюмировал глава «Альянс банка».

15% пластиковых карт Visa в Казахстане относятся к премиум-классу

Ольга Веселова

Казахстану очень повезло, что лимитированная серия карт Visa Infinite Exclusive, изготовленная из чистого золота, инкрустированная 26 бриллиантами и дополненная перламутровой чеканкой, появилась именно в нашей стране, считает Константин Головинский, руководитель группы корпоративных коммуникаций Visa в СНГ и Восточной Европе. «По сути, эта карта стала имиджевым проектом для всей страны. Без преувеличения, все мировые СМИ написали об этом», – подчеркнул эксперт.

В целом карты премиум-класса пользуются большим спросом в Казахстане. «В этом смысле Казахстан уникален. Даже в России соотношение карт премиум-класса с общим количеством карт ниже», – уточнил г-н Головинский.

По данным Галыма Табылдыева, руководителя офиса Visa в Республике Казахстан, соотношение карт премиум-класса с общим количеством карт в нашей республике составляет 15%, при этом год от года данный показатель растет на 10-20%. Компания Visa видит огромные перспективы для развития в Казахстане. К примеру, рост сети приема платежных карт за прошлый год в нашей стране составил 12% (почти 26 тыс. точек обслуживания клиентов).

«Именно расширение возможностей применения карт клиентами является одной из основных задач алматинского офиса Visa. Мы определенно видим перспективы развития! В Казахстане более 150 тыс. предприятий малого и среднего

бизнеса, с которыми можно работать», – говорит г-н Табылдыев. Так, объем безналичных платежей по картам Visa по состоянию на 1 декабря 2012 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года вырос на 29,6%. При этом рост числа карт составил 27,6% – 10,2 млн карточек. «Это позволяет говорить о том, что карты стали пользоваться активнее», – подчеркнул Галым Табылдыев. Также выросло число держателей карт на 24,7% – до 9,09 млн. Количество безналичных транзакций увеличилось на 39%.

У казахстанских предпринимателей объем операций по картам Visa вырос на 45%. Кроме этого, компания Visa предложила инновационное решение для недавно возникшей проблемы по установке POS-терминалов для целого ряда представителей малого и среднего бизнеса – mPOS-терминалы. «MPOS-терминалы – это простое устройство, которое можно подключить к смартфону или планшету. Легкое, простое и дешевое решение для того, чтобы удовлетворить уже сейчас возникшую потребность для малого и среднего бизнеса», – пояснил Галым Табылдыев.

MPOS-терминалы, которые вставляются в разъем для наушников, передают данные пластиковой карты в зашифрованном виде, соответствующем требованиям международных платежных систем.

Стоимость самого оборудования, по оценке г-на Табылдыева, составляет от \$50 до \$200, но это зависит от поставщика услуг, которого в настоящее время казахстанские банки выбирают.

Этим удобным решением уже воспользовались банки Украины. «Украинские



банки предлагают такое оборудование для своих клиентов за цену менее \$5. Так как они через некоторое время пополняют деньги, потраченные на покупку самого оборудования, за счет его использования», – уточнил Константин Головинский.

По словам г-на Табылдыева, mPOS-терминалы в Казахстане появляются через 2-3 месяца.

MPOS-терминалы позволяют быстро и безопасно производить платежи с помощью встроенного GSM-модема. Они не тре-

буют выделенной линии и доступа к сети интернет. Соединение с сервером базы кодов осуществляется через GPRS интернет-соединение, настроенное на SIM-карте местного мобильного оператора.

Кроме этого, mPOS-терминалы позволяют вводить в распечатываемый кассовый чек необходимые реквизиты, логотип и контактную информацию компании – владельца системы Pay-n-Get, а также краткую инструкцию по использованию кода пополнения или рекламную информацию.

Преимущества банков Казахстана при интеграции

Жомарт Ертаев

Председатель правления Сбербанка РФ Герман Греф обеспокоен тем, что в Казахстане, который является членом Евразийского экономического сообщества (ЕврАзЭС), предпринимаются действия по ограничению деятельности коммерческих банков с иностранным капиталом, в том числе и Сбербанка, который работает в стране через свою «дочку». Свои претензии глава Сбербанка направил в письме председателю интеграционного комитета ЕврАзЭС, первому заместителю председателя Правительства РФ Игорю Шувалову.

Редакция «Капитал.kz» обратилась к Президенту Евразийского центра финансового консалтинга Жомарту Ертаеву с просьбой оценить конкурентные преимущества банков Казахстана в сравнении с российскими банками



Усиление процессов экономического сотрудничества в рамках географических и политических союзов, а также двусторонних отношений – это общемировой тренд последних десятилетий. Многие страны таким образом делают попытки диверсифицировать свои товарные и денежные потоки и избавиться от подавляющего влияния монополизма одной валюты. В преддверии вступления Казахстана в ВТО, а также в рамках перспектив дальнейшей экономической интеграции в рамках Таможенного союза разговор о возможностях и опасностях экономик и отдельных отраслей становится как никогда актуальным. Любые разговоры об экономическом сотрудничестве невозможны без ответа на вопрос, а как себя будут чувствовать финансовые системы, есть ли у Казахстана конкурентные преимущества в этой сфере.

При интеграционных процессах мнения наблюдателей резко поляризуются и становятся иррациональными. Для одних это – страх поглощения или статуса колонии при метрополии в империи, для других – радость глобализации и стирания границ. При кажущейся разнице таких позиций их во многом объединяет эмоциональный подход, базирующийся скорее на скрытых страхах или восторженности, чем на здравом смысле и объективных расчетах. Давайте отодвинем в сторону страхи и восторги и попробуем разобраться по сути. Поговорим об экономике и банковских системах России и Казахстана.

Не секрет, что экономики Казахстана и России различаются в первую очередь по абсолютному объему (\$214,84 млрд и \$237,64 млрд по паритету покупательной способности – ППС в 2011 году), однако по объему экономики на душу населения наши показатели очень близки (\$13066 и \$16687 в том же 2011 году). Эти данные развенчивают миф любителей заклеймить нашу страну как неэффективную, а граждан – как бездельников. И при этих близких значениях ВВП на душу населения любопытными и познавательными являются сравнения макропоказателей банковских систем России и Казахстана.

В России 940 банков, а в Казахстане – 38. На первый взгляд может показаться, что конкуренция в российских банках гораздо выше и, соответственно, банки более клиентоориентированные. Однако это заблуждение. Концентрация банковских активов в России запредельная: 1% банков (первой десятки) аккумулировали 61% активов, цифра для Казахстана немалая. Такой долей активов в Казахстане владеют 15% банков. На долю самого крупного банка России – Сбербанка – приходится около 30% банковских активов. Доля же самого крупного банка Казахстана – «Казкоммерцбанка» – составляет чуть более 18% активов БВУ. Если учесть, что четыре из десяти банков первой десятки РФ – это

ориентированным на реальную «белую» экономику и на клиента.

Еще одним несомненным преимуществом банковского сектора Казахстана по сравнению с российским является его более высокая технологичность и интеграция инфраструктуры со смежными секторами экономики. По опыту российских клиентов нашего Центра знаю, что для банальной в Казахстане проверки заемщика через кредитное бюро или центр выплаты пенсий в России просто нет инструментов. В Казахстане же эта проверка занимает несколько минут. Отсюда и более конкурентные ставки, и выгодные условия для клиентов – банк про него все знает и может принимать решение взвешенно. Отсутствие же такой инфраструктуры в России делает кредитование физлиц более рискованным, а значит, и условия для клиента получаются гораздо дороже, так как возможные убытки по неплатежам банк, не зная своего клиента, заложит в стоимость продукта. Такая инфраструктурная целостность финансовой отрасли Казахстана дала толчок для интеграционных технологий и не только с кредитным бюро и центром выплаты пенсий, но и с другими отраслями. Например, sms-платежи и банковские сервисы для мобильных телефонов получили распространение в Казахстане гораздо раньше, чем в России.

Перечисленные факторы сравнения говорят скорее в пользу банковской системы Казахстана, как более динамичной, технологичной и устойчивой по сравнению с северным соседом. Что дает основания предполагать, что при сохранении вектора на сближение экономик банковская система Казахстана сможет за счет сильных сторон выиграть от интеграции.

Однако есть и удручающие факторы, и что важно, эти факторы не зависят от банки и являются скорее следствием динамики экономики Казахстана в целом.

Так, отношение активов банков второго уровня к ВВП в 2012 году различаются радикально: 46% в Казахстане и 73% в России. Это прямой показатель вовлеченности банковского сектора в экономический рост страны, и в то же время – косвенный

показатель структуры экономики. В самом деле, нефтяные деньги имеют свойство во время кризисов и после них не аккумулироваться в банковской системе в виде активов БВУ, в то время как долгосрочные инвестиции в индустриальное производство или сельское хозяйство не только аккумулируются в виде активов банков, но и создают рабочие места и добавленную стоимость, превращаясь в доходы населения. Справедливости ради надо сказать, что так было не всегда. Максимальное отношение активов БВУ к ВВП в Казахстане составляло 91%, и было это в 2007 году, значит снижение вдвое после кризиса – это или страх перед «новыми пузырями» или естественная реструктуризация экономики в пользу сырьевого сектора, но в любом случае тенденция тревожно расходится с долгосрочной стратегией. Сами банки тут вряд ли что-то могут подправить, так как этот эффект – лишь проекция динамики экономики на банковский сектор.

Банки не могут взять на себя финансирование долгосрочных инфраструктурных стратегических проектов, а также кластеров реиндустриализации – это скорее роль государства и аргумент для государственно-частного партнерства. Появление таких проектов с созданием новых рабочих мест и будущей возможностью создания добавленной стоимости – это мог бы быть выход из динамики фиксации Казахстана в роли мирового поставщика природных ресурсов. Тут банки могли бы выступить партнерами и совместными усилиями переломить динамику в пользу нессырьевого экономики.

Вмешательство же государства в банковские процессы мелкого масштаба вредно как для банков, так и отвлекает госресурсы от решения стратегических задач.

Если суммировать сказанное, то при сближении банковских систем Казахстана и России наши банки имеют несколько неоспоримых преимуществ, а это значит не только необоснованность опасений проигрыша в конкурентной борьбе, но и возможность для банковского бизнеса Казахстана начинать экспансию в российский банковский сектор.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ЭКСПОРТ В СТРАНЫ ТС

По данным анализа, проведенного национальным агентством по экспорту и инвестициям «Kaznex Invest», экспорт обработанной продукции в страны Таможенного союза в 2012 году составил \$4 млрд. Это на 23,8% больше, чем в 2011 году, сообщили деловому portalу Kapital.kz в пресс-службе «Kaznex Invest». «Один из положительных моментов 2012 года – и это переломный процесс в рамках ТС, когда в удельном весе экспорт обработанных товаров превзошел показатели сырьевого экспорта – 58% и 42% соответственно. В целом экспорт Казахстана в страны ТС превысил докризисный пиковый показатель 2008 года, а в сравнении с 2009 годом вырос почти вдвое», – сказал заместитель председателя правления Kaznex Invest Мейржан Майкенов. Вместе с тем, как отметил Мейржан Майкенов, по предварительным данным, в 2012 году экспорт Казахстана в страны ТС снизился на 9,1% по сравнению с 2011 годом и составил \$6,9 млрд. Это снижение вызывает в обществе определенные вопросы. «Исследование экспорта в разрезе сырьевых и обработанных товаров раскрывает истинную картину. Так, снижение общего объема произошло за счет уменьшения поставок минеральных сырьевых товаров – угля, руды и концентратов – в стоимостном объеме», – отмечает Мейржан Майкенов. Что касается экспорта обработанной продукции, то экспорт промежуточных товаров в 2012 году составил \$3,4 млрд, увеличившись по сравнению с 2011 годом на 17%. Среди товаров этой категории наибольшее увеличение объемов экспорта наблюдается по медным катодам – с \$332 млн до \$609 млн, белой жести – с \$102 млн до \$186 млн, подшипникам – с \$106 млн до \$117 млн. Объем экспорта средств производства составил \$479,4 млн (рост в 2,6 раза). В качестве примера можно выделить железнодорожные локомотивы, экспорт которых увеличился по сравнению с 2011 годом в 4 раза – с \$5,5 до \$21,2 млн. Тенденция увеличения объемов экспорта обработанных товаров в страны ТС за весь период его существования сохраняется, и его темпы превышают динамику роста поставок обработанной продукции из Казахстана в мир. Увеличение в сравнении с показателями 2011 года составило: в страны ТС – 23,8%, в мир – 10%. (kapital.kz)

ПРОСТОЕ РЕШЕНИЕ

Получить субсидии на поддержку животноводства станет проще. Премьер-министр РК Серик Ахметов подписал постановления правительства «Об утверждении Правил субсидирования на поддержку племенного животноводства» и «Об утверждении Правил субсидирования в целях повышения продуктивности и качества продукции животноводства». Эти документы подписаны для того, чтобы максимально обеспечить государственной поддержкой фермеров для развития племенного дела и увеличения объемов и качества выпускаемой продукции. Утвержденные Правила теперь действуют на постоянной основе, а любые изменения в критерии, нормативы или механизмы выдачи субсидий будут вноситься в действующую версию. Правилами предусмотрено круглогодичный срок приема заявок на получение субсидий государства. Субсидирование будет осуществляться только за фактически произведенную и реализованную продукцию, подтвержденную соответствующими документами. Ранее товаропроизводитель был вынужден ждать конца года для получения субсидий, а сейчас для этого необходимо не более двух месяцев, при условии соответствия требованиям, так как сокращены и четко указаны сроки рассмотрения заявок и выплаты субсидий. Сокращено количество документов, прилагаемых к заявке. Теперь субсидирование приобретенного племенного животного идет за голову, а не за килограмм мясной веса, как ранее, а компенсация за содержание племенного быка-производителя в общественном стаде увеличилась в два раза и составила 104 тыс. тенге. (kapital.kz)

ВПЕРВЫЕ В МИРЕ

В Жамбылской области в рамках программы форсированного индустриально-инновационного развития (ФИИР) реализуется 31 инвестиционный проект на общую сумму свыше 482,2 млрд тенге. Реализация этих проектов предполагает создание порядка 6,5 тыс. рабочих мест. В текущем году планируется реализация 8 инвестиционных проектов Карты индустриализации, на общую сумму 16,4 млрд тенге. На днях был запущен проект, реализованный в рамках программы ФИИР. В торжественной церемонии открытия нового предприятия ТОО «Курьылмыс – Полимер» принял участие аким области Канат Бозумбаев. Предприятие займется выпуском строительных материалов из полимеров. Стоимость проекта составляет 1,8 млрд тенге. Уже сегодня на предприятии работает свыше 130 человек, а в ближайшем будущем количество работников планируется увеличить до 300 человек. В состав производственного комплекса входят 16 инновационных линий по производству полимерной продукции. Часть продукции, которая выпускается на заводе, по технологии производства и техническим характеристикам не имеет аналогов на территории СНГ. К примеру, армированная пленка выпускается только в Южной Корее и Чехии, а плоские сварные георешетки, используемые при строительстве автодорог, практически выпускаются впервые в мире. Необходимо также отметить, что для данного проекта государством оказана поддержка в рамках программы «Дорожная карта бизнеса-2020» и в текущем году планируется оказать поддержку в рамках программы «Занятость-2020». (kapital.kz)

ОБРАЗОВАНИЕ ПРОФИНАНСИРОВАЛИ

Финансирование сферы образования в Казахстане выросло за два года до 1 трлн 300 млрд тенге. Об этом на брифинге Службы центральных коммуникаций сообщил министр образования и науки РК Бакытжан Жумагулов. «Финансирование образования Казахстана за эти 2 с половиной года со дня принятия государственной программы выросло до 1 трлн 300 млрд тенге. Это неплохой показатель – 4,2% ВВП», – сообщил министр. (kapital.kz)

Dell recommends Windows 8.

Dell™ мобильдык шешімдері арқылы әлемнің ер бұрышында өз кенесінде отырғандай сезінесіз. С мобильными решениями от Dell™ вы сможете чувствовать себя так, словно находитесь в офисе и имеете защиту офисного уровня.

Қоғалыста болу өнімдісі болу өнімділіктің заауына себеп болды алмады. 3-буын процессор Intel® Core™ i7 мен Dell™ мобильдык шешімдері арқылы үркендік компьютер менше шыңданды менше тыс жерде де қайтыс қоспалыңыз кез келген жерде жұмыс істеуі мүмкін.

Шешімдер:

- Жаңа XPS™ 14 Ultrabook™. Вдохновлен Intel, өңделген арқан падалы болу арналан
- Vostro™ 3360 – жарық өнімділікке зиян келтірмейтіндей тилді
- Latitude™ E6430s – салмағы 1,75 кг жарық өнімділікке ие бизнес-класс 14" ноутбукы

Если вы в находитесь в дороге, это не значит, что вы не сможете эффективно работать. Мобильные решения Dell с процессором третьего поколения процессор Intel® Core™ i7 вашим сотрудникам продлить заниматься бизнесом, где бы они ни находились. Будьте уверены, что наши ноутбуки надежно сохраняют подключение как в офисе, так и вне его.

Решения включают:

- Новый ноутбук XPS™ 14 Ultrabook™. Вдохновлен Intel – ноутбук премиум-класса, который обязательно произведет на вас впечатление.

Ноутбук Vostro™ 3360 – высокая производительность с минимальными затратами.

- Ноутбук Latitude™ E6430s – высокопроизводительный ноутбук бизнес-класса с диагональю 14", который весит всего лишь 1,75 кг.



Ultrabook™
Inspired by Intel



XPS 14 Ultrabook™
Вдохновлен Intel.



Vostro 3360



Latitude E6430s

Dell™ мобильдык шешімдері бизнес-сфераде қандай пайда келтіретінін YourDellSolution.com/mobility сайтынан қараңыз. Чтобы узнать о том, как мобильные решения Dell могут помочь вашему бизнесу, зайдите на страницу YourDellSolution.com/mobility.



НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

НОВАЯ ТЕХНИКА ДЛЯ ENRC

Технический парк разреза «Восточный», входящего в состав АО «Евразийская энергетическая корпорация» («ЕЭК», дочерняя структура группы ENRC, Павлодарская область), за последние два месяца пополнился четырьмя единицами техники, сообщает портал oilnews.kz, ссылаясь на пресс-релиз ENRC. В частности, согласно распространенной информации, мощность угольного предприятия значительно увеличили два самосвала Komatsu HD785-7, каждый грузоподъемностью более 90 тонн. Стоимость – свыше \$1,3 млн. После непродуктивного монтажа новая техника будет эксплуатироваться на циклично-поточном вскрышном комплексе (ЦПБК). Машину позволяет увидеть объем горной массы, транспортируемой из забоев на дробильно-перегрузочный пункт, что в целом повысит мощность ЦПБК. Вместе с новыми машинами на угольное предприятие работают уже 14 самосвалов. Кроме того, говорится в сообщении, на замену убагающего оборудования на предприятие поступил буровой станок DML американской компании Atlas Copco. Машина оборудована автономным источником питания – дизельной установкой, а также имеет более высокие производственные показатели. Парк технологического транспорта пополнил и бульдозер TD-40E польской фирмы Dressa. Он будет использоваться для планировки площадок угольного разреза. Общая стоимость двух машин составила более \$2 млн. Необходимо отметить, что АО «Евразийская энергетическая корпорация» ежегодно инвестирует средства в развитие и увеличение возможностей своих производственных подразделений. Примером тому служит модернизация оборудования и множество новых объектов, введенных на предприятия. Благодаря этим фактам корпорация добилась хороших результатов в добыче угля и выработке электроэнергии. Напомним, АО «ЕЭК» входит в состав ENRC и объединяет два структурных подразделения: угольный разрез «Восточный» и Аксускую электростанцию. Основные направления производственной деятельности: добыча угля, выработка электроэнергии, ремонт энергетического и горного оборудования. Численность работников на 30 сентября 2012 года составила 6 745 человек. ENRC является ведущей диверсифицированной группой компаний в сфере добычи и обогащения полезных ископаемых с интегрированными горнодобывающими, перерабатывающими, энергетическими, транспортными и маркетинговыми предприятиями. Производственные активы группы находятся в основном в Республике Казахстан и включают: ТНК Казхром, Жайремский ГОК, Соколовско-Сарбайское горно-обогатительное производственное объединение (СЦПО), Аллюминий Казахстана, Казахстанский электролитный завод (КЭЗ), Евроазиатскую энергетическую корпорацию (ЕЭК), Шубарколь Комир и ENRC Logistics. Другие активы, прежде всего подразделения прочих цветных металлов, в основном расположены в Африке и включают в себя Boss Mining, SMKK, Camrose Resources Limited (Camrose), несколько перерабатывающих месторождений в ДРК, а также Chambishi Metals PLC в Замбии. В ENRC также входят Серовский завод ферросплавов в России, Bahia Minerals BV (BML) и Minaerago Minas Bahia SA (MIBA), проекты по разведке железной руды в Бразилии. (oilnews.kz)

Как известно, развитие местного содержания, создание условий для устойчивого развития отечественного производства конкурентоспособных товаров, работ и услуг, а также продвижение их на внутреннем рынке – является одной из основных задач государства. «В поддержку именно этого работает и будет работать «Казахмыс», отдавая предпочтение при выборе, прежде всего, отечественным товаропроизводителям», – подчеркивает Ринат Берикболов, начальник управления развития казахстанского содержания корпорации «Казахмыс».

Так, по итогам двенадцати месяцев 2012 года корпорацией было закуплено товаров, работ и услуг на сумму 252 млрд тенге, в том числе товаров приобретено на сумму 134 млрд тенге, работ и услуг – на 118 млрд тенге. По сравнению с 2011 годом общий закуп корпорации вырос на 57 млрд тенге или на 29%. Закуп у казахстанских предприятий (с учетом сертификатов СТ-КЗ) составил 157 млрд тенге, и доля казахстанского содержания составила 62% от общего объема закупок. Если в 2011 году у казахстанских предприятий закуплено товаров, работ и услуг на 113 млрд тенге, то в 2012 году произошло увеличение на 44 млрд тенге. При этом в категории работ и услуг доля казахстанского содержания составила 99%. Импорт составил 15% от общего объема закупок корпорации.

Поддержка предприятий в местах присутствия «Казахмыса»
Иллюстрацией успешного сотрудничества «Казахмыса» с отечественными компаниями является взаимодействие с компанией «Ютария Ltd.». Данной компании Корпорация предоставила швейный цех для организации швейного производства.

«В настоящее время важным направлением в деятельности компаний, – поясняет Сауле Шауенова, генеральный директор ТОО «Ютария Ltd.», – является

Взаимовыгодное сотрудничество: поддержка малого и среднего бизнеса

Василиса Тулеуова

Специфика мировой экономики современности заставляет крупный бизнес способствовать не только собственному развитию, но и поддерживать развитие малого и среднего бизнеса. Сегодня, когда весь мир говорит о возможном экономическом кризисе, этот вопрос становится особенно актуальным. Казахстанский крупный бизнес делает значительную работу по поддержке субъектов малого и среднего бизнеса, но как отмечают эксперты, «еще многое предстоит сделать».

«Содействие со стороны крупного бизнеса позволяет субъектам малого и среднего бизнеса расширить свою линейку товаров, повысить качество, модернизировать производство, создать новые рабочие места и освоить новые рынки сбыта, – поясняет Эдуард Огай, председатель правления ТОО «Корпорация «Казахмыс». – Поскольку «Казахмыс» является системообразующей компанией, мы оказываем максимально возможную поддержку развитию малого и среднего предпринимательства в регионах присутствия».

Как известно, развитие местного содержания, создание условий для устойчивого развития отечественного производства конкурентоспособных товаров, работ и услуг, а также продвижение их на внутреннем рынке – является одной из основных задач государства. «В поддержку именно этого работает и будет работать «Казахмыс», отдавая предпочтение при выборе, прежде всего, отечественным товаропроизводителям», – подчеркивает Ринат Берикболов, начальник управления развития казахстанского содержания корпорации «Казахмыс».

Так, по итогам двенадцати месяцев 2012 года корпорацией было закуплено товаров, работ и услуг на сумму 252 млрд тенге, в том числе товаров приобретено на сумму 134 млрд тенге, работ и услуг – на 118 млрд тенге. По сравнению с 2011 годом общий закуп корпорации вырос на 57 млрд тенге или на 29%. Закуп у казахстанских предприятий (с учетом сертификатов СТ-КЗ) составил 157 млрд тенге, и доля казахстанского содержания составила 62% от общего объема закупок. Если в 2011 году у казахстанских предприятий закуплено товаров, работ и услуг на 113 млрд тенге, то в 2012 году произошло увеличение на 44 млрд тенге. При этом в категории работ и услуг доля казахстанского содержания составила 99%. Импорт составил 15% от общего объема закупок корпорации.

Поддержка предприятий в местах присутствия «Казахмыса»
Иллюстрацией успешного сотрудничества «Казахмыса» с отечественными компаниями является взаимодействие с компанией «Ютария Ltd.». Данной компании Корпорация предоставила швейный цех для организации швейного производства.

«В настоящее время важным направлением в деятельности компаний, – поясняет Сауле Шауенова, генеральный директор ТОО «Ютария Ltd.», – является

разработка, изготовление и реализация специальной одежды и других средств индивидуальной защиты, которые востребованы именно там, где они больше всего необходимы, то есть в металлургической промышленности, в нефтедобывающем секторе, энергетике и сфере услуг железнодорожного транспорта».

Ранее в компании работало всего 185 сотрудников, а в настоящее время штат составляет 380 сотрудников, при этом оборот компании вырос за последние три года на 700%.

«Основным потребителем продукции швейного производства является «Корпорация Казахстан», – подчеркнула г-жа Шауенова. Закуп у данной компании за текущий год составил более 1,2 млрд тенге.

В целях развития малого и среднего бизнеса в местах присутствия корпорации в Карагандинской области по инициативе «Казахмыса» созданы Союз и Ассоциация предпринимателей и промышленников в Балхашском и Жезказганском регионах. В настоящее время в состав данных организаций входит 116 участников – предпринимателей. Только в 2012 году с участниками союза и ассоциации заключено более 400 контрактов с фактическим закупом товаров, работ и услуг на сумму более 5 млрд тенге.

«Казахмыс» оказывает значительную поддержку предпринимателям путем обеспечения заказами по производству продукции по потребностям корпорации. Уже много сделано, но впереди предстоит еще большая работа. Сегодня мы работаем по развитию предприятий – участников Союза с целью увеличения занятости населения», – считает Александр Аларин, исполнительный директор Союза предпринимателей и промышленников Балхашского региона.

Между корпорацией «Казахмыс» и ассоциациями заключены меморандумы о сотрудничестве в развитии малого и среднего бизнеса.

В рамках сотрудничества в 2012 году и модернизации производства оказана финансовая поддержка участникам Ассоциации Жезказганского региона, а именно производителю продуктов питания ТОО «Компания Вауап» на сумму 70 млн тенге, ИП «Гелисханова» в размере 30 млн тенге.

«Компания Вауап» на предоставленные финансовые средства приобрела новое оборудование и по результатам модернизации производства смогла увеличить ассортимент товаров с 2 до 10 позиций, оборот компании вырос в 2012 году на 40%, создано 12 рабочих мест.

ИП «Гелисханова» предоставлен цех для изготовления роликов литейно-механического завода в Жезказгане для производства конвейерных роликов по потребностям корпорации, а также оказана финансовая поддержка в размере 30 млн тенге на приобретение новых станков для изготовления качественной продукции.

«Казахмыс» также заключил с ИП «Гелисханова» долгосрочный договор на приобретение конвейерных роликов. Сумма фактического закупок составила более 200

млн тенге. В связи с увеличением объема работы данным производителем создано более 30 новых рабочих мест.

Как известно, сегодня любую компанию интересует соотношение цены и качества. «Между тем в «Казахмысе» готовы отдавать предпочтение предприятиям Балхашского и Жезказганского регионов при соответствии цены и качества продукции», – уточняет г-н Аларин.

Поддержка предприятий регионов

Кроме этого, «Казахмыс» на условиях обеспеченности и возвратности с целью модернизации предприятий и закупа современного оборудования оказал поддержку четырем компаниям, таким как ТОО «Ритам Павлодар», ТОО «Format Mach Company», ТОО «Сварко», АО «Казнергокабель», в размере более 500 млн тенге. В настоящее время компания закупила современное оборудование, произвели возврат предоставленных средств произведенной продукцией, которая ранее импортировалась корпорацией из стран ближнего и дальнего зарубежья.

К примеру, в рамках исполнения договорных обязательств компания «Format Mach Company» посетила основные производственные площадки в Жезказгане, Балхаше, Караганде и в Усть-Каменогорске и совместно с подразделениями корпорации проработала номенклатуру запасных частей, узлов и агрегатов, предлагаемых к освоению. В рамках оказанной поддержки была приобретена формовочно-автоматическая линия производства Велкобритании. В настоящее время данная компания производит футеровки, брони, ролики, вал шестерни, втулки, зубчатые колеса, колосники, запасные части к дробилке.

Создание совместных производств

«Поддержка субъектов малого и среднего бизнеса является непрофильной деятельностью корпорации «Казахмыс», между тем проводится значительная работа в данном направлении. В рамках локализации производства «Казахмыс» создает совместные производства с крупными иностранными предприятиями», – уточняет Ринат Берикболов.

Одним из таких проектов является совместное предприятие белорусским заводом ТОО «СП «КазБелаз», которое создано на базе филиала «Казахмыс» – «Карагандинский литейно-машиностроительный завод» с целью производства и выпуска карьерной и специальной техники «БелАЗ». Долевое участие «Казахмыса» в проекте составляет 51%, доля Белорусского автомобильного завода – 29%, доля ТОО «АстанаБелазСервис и К», официального дилера в Республике Казахстан – 20%. Общие инвестиционные затраты проекта составят более \$70 млн.

СП «КазБелаз» – один из крупнейших проектов, осуществляемых в Карагандинской области в рамках индустриально-инновационного развития.

В настоящее время проводится сертификация первого собранного карьерного самосвала БелАЗ, в котором предварительная доля казахстанского содержания составит 10%. Также изготовлена опытная партия запасных частей для

углубления локализации и увеличения доли казахстанского содержания. В 2013 году предприятие планирует произвести ремонт и сборку техники из машинокомплектов на сумму более 500 млн тенге. В 2012 году СП «КазБелАЗ» получило международный идентификационный код изготовителя транспортного средства.

Также одним из примеров является создание завода «МысШина» по реставрации и восстановлению крупногабаритных шин для горнодобывающей техники. Крупногабаритные шины для большегрузных автосамосвалов и погрузчиков являются дорогостоящим и дефицитным товаром в Казахстане. Для преодоления этого проблем отработанные шины направляются на завод «МысШина» для их восстановления по цене менее чем 40% от стоимости новых и последующей их повторной эксплуатации. Завод «МысШина» является уникальным предприятием, где применяется технология «холодного» восстановления шин с использованием немецкой технологии.

Близость местонахождения завода к рудникам позволила снизить затраты на транспортировку. Более того, при отсутствии в Казахстане производства по утилизации или переработке шин отработанные шины ранее свозились на свалку. Следовательно, новое предприятие позволило снизить отрицательное воздействие отходов на окружающую среду региона.

Общий объем инвестиций составил более 1 млрд тенге. На заводе создано 93 новых рабочих места для жителей города Сатпаев. Персонал завода прошел шестинедельные курсы обучения технологии производства, по окончании которых были сданы экзамены.

В 2011 году завод увеличил производство на 58%, восстановив 950 шин по сравнению с 600 шинами в 2010 году. В 2012 году предприятие увеличило мощность до 1200 восстановленных шин в год.

Диалоговая площадка

Кроме непосредственного сотрудничества с отечественными компаниями корпорация «Казахмыс» старается развивать казахстанский бизнес в целом и по инициативе корпорации ежегодно проводит форум товаропроизводителей «Создаем казахстанское». В 2012 году в Астане состоялся 3-й по счету форум, который собрал более 480 отечественных и иностранных производителей, представителей государственных и негосударственных институтов развития с основной целью по созданию новых производств на территории Казахстана и поддержки товаропроизводителей.

Аналогичный форум планируется провести в апреле 2013 года в Астане.

«Мы надеемся, что деятельность корпорации «Казахмыс» в данной сфере благоприятно повлияет на развитие малого и среднего бизнеса, который также, в свою очередь, должен стремиться к повышению качества производимой продукции и предоставляемых услуг», – заключил Ринат Берикболов.

Решение проблем топливного рынка затягивается

Венера Гайфутдинова

Цены на топливном рынке страны, по оценке Сергея Смирнова, экономиста Института политических решений, будут расти, так как предпосылок для их стабилизации нет. Экономист также не исключает дефицита бензина в Казахстане этой весной. Наша страна, которая за два десятилетия увеличила добычу нефти более чем в три раза, с 25 млн до 80 млн тонн, до сих пор не может обеспечить себя необходимым объемом ГСМ.

Ляззат Киинов, председатель правления АО «Национальная компания «КазМунайГаз», поручил решить проблему недостатка бензина на внутреннем рынке страны к 2025 году. Но, по мнению аналитиков, это слишком длительный срок для решения столь актуальной проблемы. Для того чтобы решить проблему нехватки топлива на внутреннем рынке страны, по оценке Олега Егорова, главного научного сотрудника Института экономики Министерства образования и науки РК, нашей республике потребуется 5-7 лет. Аналитик уверен, что за этот период в стране будет добываться достаточный объем нефти. Для производства необходимого объема ГСМ в республике, по словам Олега Егорова, необходимо построить четвертый нефтеперерабатывающий завод (НПЗ). На территории Казахстана уже функциони-

руют три завода, а на строительство четвертого потребуется 2-3 года.

Ситуацию на топливном рынке РК действительно непростая, к тому же ее, по мнению г-на Смирнова, усугубляет господство в этой сфере. «Здесь и запоздавшая программа модернизации НПЗ, которую обещают завершить лишь к 2016 году, что гарантирует сохранение дефицита топлива. Здесь и действующий закон «О регулировании производства и оборота нефтепродуктов», жестко регулирующий только конечный сегмент топливной цепочки – розничный рынок», – объясняет экономист.

Более того, эксперт рассказал, что существующий на внутреннем рынке дефицит высокооктанового бензина – до 40% – закрывается импортными поставками, преимущественно из России. В свете этого факта немаловажным, по словам г-на Смирнова, является заявление главы комитета Госдумы РФ по энергетике Ивана Грачева о том, что в 2013 году цены на бензин в России могут вырасти на 2,4-4 рубля за литр. Увеличение цены на топливо в России эксперт объясняет повышением топливных акцизов и запретом на реализацию автомобильного топлива классом ниже «Евро-3». Российские аналитики полагают, что этот запрет приведет к образованию дефицита в 600-800 тыс. тонн и, соответственно, росту цен, поскольку не-

которые компании не успевают завершить модернизацию НПЗ.

«Как показали события прошедшей осени, утверждение национальной компании «КазМунайГаз» о «преодолении проблемы дефицита нефтепродуктов, исключении цепочки посредников и обеспечении нефтебаз и АЗС Казахстана регулярно пополняемым запасом нефтепродуктов» не соответствует действительности», – подчеркнул Сергей Смирнов. Примером этому, по словам экономиста, служит дефицит бензина, возникший в октябре в Южно-Казахстанской области, при потребности в 50 тыс. тонн было получено 15 тыс. тонн ГСМ. А в ноябре произошел бензиновый коллапс в Кызылорде: на большинство АЗС бензина АИ-92 либо не было, либо его отпускали только по талонам, напоминал эксперт. Напряженной, по оценке экономиста, была ситуация и в высокооктановом бензином в ряде районов Атырауской области.

Наглядный г-н Смирнов называет и ситуацию с ТОО «Гелиос», которому из республиканских поставщиков на ноябрь 30 тыс. тонн дизтоплива отгрузили лишь 40%, оставшиеся 60% были отгружены только к концу декабря. По состоянию на 18 января текущего года, по информации экономиста, отгружено 10 тыс. тонн дизтоплива из 24 тыс. тонн по декабрьскому графику, а к выполнению январского графика еще даже не приступали.

Основными факторами, которые, по словам эксперта, оказывают влияние на изменение цен на ГСМ, являются котировки нефти на мировом рынке, курс доллара, дефицит нефтепродуктов собственного производства, непрозрачность топливного рынка.

Сергей Смирнов пояснил, что цены на ГСМ в Казахстане формирует не только и не столько Россия, от которой мы зависим по поставкам высокооктанового бензина, сколько местные поставщики нефти на НПЗ, диктующие рынку свою ценовую политику. Так, по словам экономиста, НПЗ не отпускают топливо напрямую розничным реализаторам, поскольку собственники нефтепродуктов, являются давальческие компании – ресурсодержатели нефти и нефтепродуктов.

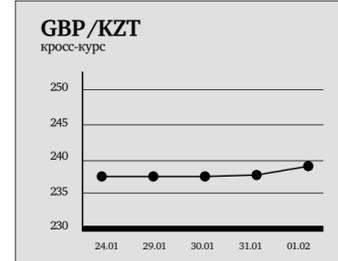
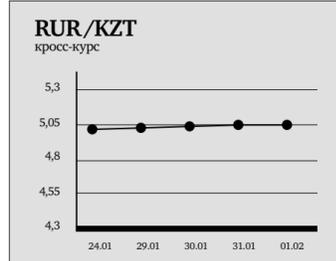
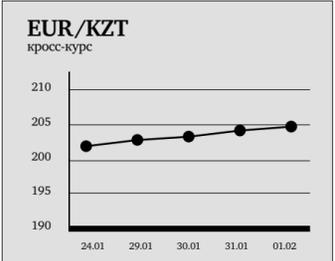
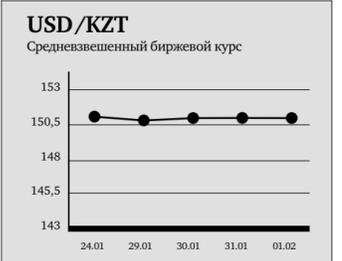
Еще одним фактором, влияющим на ценообразование на топливном рынке, аналитик называет разработанную министерством формулу для расчета предельных цен для розницы цен на нефтепродукты. «Эта формула, как утверждают участники проведенного АО «Центр развития и защиты конкурентной политики» совещания, должным образом не используется АРЕМ и фактически не работает», – говорит г-н Смирнов.

Продолжение читайте на сайте www.kapital.kz

На расширенном заседании коллегии министр нефти и газа РК Сауат Мынбаев назвал основные причины снижения добычи нефти в 2012 году. «Добыча нефти и газового конденсата меньше чем в прошлом году. Это связано как с естественными процессами, техническими, биологическими причинами на некоторых нефтегазовых месторождениях, так и с незапланированными ремонтными работами на ряде предприятий», – сказал Сауат Мынбаев. Он сообщил, что значительное отставание актуального подъема добычи нефти наблюдалось на «Тенгизшевройле» по причине частых остановок оборудования, а также ремонта железнодорожных линий на российской территории, которые, в свою очередь, повлекли снижение объемов транспортировки нефти. Целевые показатели, по информации министра, не достиг «Озекмунайгаза». На снижение общего уровня добычи повлиял перенос сроков начала коммерческой добычи на Кашагане на I полугодие 2013 года. Между тем, по информации, указанной в пресс-релизе министерства, в 2012 году объем добычи нефти и газового конденсата составил 79,2 млн тонн. Объем экспорта нефти и газового конденсата за 2012 год составил 68,616 млн тонн, в том числе по направлениям: Атырау – Самара – 15,4 млн тонн (60,1%), ОПЗ (конденсат) – 0,838 млн тонн (1,09%), КТК – 27,9 млн тонн (96,7%), Атаусу – Алшанькоу – 10,4 млн тонн (97,2%). Морской порт Актау – 7,06 млн тонн (88%), железная дорога – 6,97 млн тонн (91,1%). По итогам 2012 года на трех НПЗ переработано 14,2 млн тонн сырой нефти или 103,6% к уровню прошлого года. В соответствии с программой форсированного индустриально-инновационного развития продолжаются работы по модернизации и реконструкции НПЗ. (kapital.kz)

ИМПОРТ УВЕЛИЧИТСЯ

В 2013 году Казахстан планирует увеличить топливные операции с Китаем, а также увеличить импорт нефтепродуктов с 26 тыс. тонн (за 2012 год) до 500 тыс. тонн. Об этом на расширенном заседании коллегии сообщил министр нефти и газа РК Сауат Мынбаев. По его словам, 19 сентября 2012 года Россия и Казахстан подписали методичку встречной поставки нефти. В настоящее время это соглашение проходит внутрисударственные процедуры. «В соответствии с условиями данной методички мы должны поставлять в РФ 1,2 и 1,5 млн тонн нефти за импортируемые в 2012 году нефтепродукты, разумеется с оплатой, но цена на эту нефть ниже чем экспортная цена на дальнее зарубежье», – сказал министр. (kapital.kz)



«Некоторые вкладчики могут не увидеть своих денег»

Анна Видянова

Идея создания единого пенсионного фонда (ЕПФ) затронула интересы как пенсионных фондов (НПФ), так и вкладчиков. Пока точно не ясен механизм, посредством которого будет проведена данная реформа. Основные вопросы, которые волнуют общество: сохранение гарантий со стороны государства и эффективное инвестирование средств

«Новый» фонд не увеличит доходность

К началу января 2013 года пенсионные накопления казахстанцев превысили \$21,2 млрд. За год накопления выросли на 2,4%. Для сравнения: активы Национального фонда РК более чем в два раза выше. Как отмечают эксперты, не удивительно, что государство решило взять на себя роль управленца пенсионными накоплениями. Правда, есть опасения, что средства, которые государство планирует направить в реальный сектор экономики и в МСБ, могут уйти не в то русло. «Каким образом государство собирается повысить гарантии перед вкладчиками, если не может найти \$10 млрд, выделенные на возвратной основе из Нацфонда на борьбу с кризисом? Где же гарантия, что аналогичная судьба не постигнет пенсионные накопления? Главное, образование ЕПФ не решает проблему «выпадения» из пенсионной системы значительной группы – самозанятых. При сохранении существующей системы инвестирования ЕПФ также не сможет обеспечить необходимый уровень пенсионных выплат», – считает Сергей Смирнов, экономист Института политических решений (ИПР).

Между тем государство ставит достаточно амбициозные цели касательно инвестирования средств ЕПФ. Так, неоднократно говорилось, что деньги вкладчиков планируется вливать в реальный сектор экономики и развитие малого и среднего бизнеса (МСБ). Эта мера, по мнению Серика Абденова, министра труда и социальной защиты населения, будет способствовать повышению доходности накоплений. То, что фондам необходимо повысить эффективность вложенных средств, демонстрируют официальные данные. Так, по информации регулятора, средневзвешенная доходность НПФ по консервативному инвестиционному портфелю за пять лет составила 20,8%. Инфляция за тот же период выросла в два раза – до 42,7%.

В то же время Григорий Марченко, глава Национального банка РК, на прошедшей в конце 2012 года пресс-конференции заявил, что за весь период существования накопительной пенсионной системы, то есть за 14,5 лет доходность НПФ в 1,5 раза превысила накопленную инфляцию. Хотя многие эксперты сходятся во мнении, что создание ЕПФ вряд ли изменит ситуацию с доходностью.

По словам Адиль Мамажанова, генерального директора рейтингового агентства «Эксперт РА Казахстан», доходность НПФ, не покрывающая уровень инфляции, во многом обусловлена жестким регулированием деятельности пенсионных фондов. «Казахстанские фонды вынуждены осуществлять инвестиции преимущественно на местном фондовом рынке, который остается достаточно узким. Государственные и корпоративные облигации – основные инвестиционные инструменты НПФ – характеризуются довольно низкой доходностью в сравнении с инфляцией. Очевидно, государственное регулирование направлено на максимальное снижение риска инвестиционной деятельности пенсионных фондов. Однако низкая доходность является логичным следствием такой политики», – аргументировал свою позицию г-н Мамажанов.

Так, в рейтинговом агентстве считают, что повышение доходности НПФ возможно при изменении подходов к регулированию и сохранению пенсионной системы в ее текущем виде. Адиль Мамажанов считает, что ЕПФ не решает эту проблему, так как он будет иметь те же инвестиционные возможности, что и частные фонды.

Канат Берентаев, заместитель директора Центра анализа общественных проблем, считает, что приоритетным направлением инвестирования пенсионных вкладов должно стать финансирование проектов реального сектора, в частности инфраструктурных. «Возможно, следует законодательно запретить инвестирование венчурных и других рискованных проектов, которые могут оказаться нереализованными. В этой связи конкурировать НПФ между собой будут по качеству и надежности кредитных портфелей, привлекательности инвестиционных проектов», – уточнил г-н Берентаев.

В Институте политических решений считают, что если схема инвестирования «нового» фонда остается прежней, то ситуация с доходностью не улучшится. Как отметили в ИПР, количество пенсионных фондов по сравнению с 2006 годом сократилось вдвое – и это не помогло. «Вряд ли ЕПФ сможет управлять объединенными активами более эффективно, чем существующие пенсионные фонды. Государственные монополии, как правило, демонстрируют низкую эффективность управления. Нацфонд, ФНБ «Самрук-Казына» – наглядные тому примеры. Так, инвестиционный доход управляемого Нацбанком Нацфонда РК за 2011 год составил 1,37% при накопленном уровне инфляции за этот же период 7,4%. Сокращение же административных расходов окажет на доходность лишь кратковременный эффект. Повысить уровень дохода можно также убрав комиссию за управление пенсионными активами, но оставив проценты от инвестдохода», – считает г-н Смирнов.

Если посмотреть на структуру расходов пенсионных фондов, то значительная доля затрат приходится на заработную плату, премии и вознаграждения сотрудникам. Например, в 2011 году в НПФ «ГНПФ» доля затрат на вознаграждения сотрудников превысила 43,6% от операционных расходов. В НПФ «Астана» доля затрат на заработную плату и премии – 62,7%. В НПФ «Атамекен» – 47,7%, в НПФ «Грантум» – 35,5%.

Как считают эксперты, доходность является важным фактором конкурентоспособности пенсионных фондов и оказывает заметное влияние на выбор вкладчиков. «Мы видим, что отдельные фонды, стремящиеся к увеличению клиентской базы, показывают достаточно высокие показатели доходности. Конкурентный рынок способствует стремлению фондов делать все возможное для повышения показателей инвестиционной деятельности, один фонд такой мотивации иметь не будет», – считает Адиль Мамажанов.

Как отметил г-н Марченко, при создании ЕПФ будет решена такая проблема –

проведение сделок с аффилированными лицами в некоторых, прежде всего, мелких фондах. «Фонды приобретали бумаги аффилированных компаний, по некоторым из них был дефолт, и в результате этого они понесли убытки, а в некоторых случаях эти дефолтные компании были связаны с акционерами фондов. Если фонд будет один, и управляться он будет или правительством или Нацбанком, то таких сделок с аффилированными лицами не будет. Также и в административном плане система будет проще и дешевле», – пояснил банкир. Многие фонды действительно аффилированы с банками. Например, половина пенсионных фондов страны относится к их числу. Это НПФ «Капитал», «НПФ Народного банка Казахстана», НПФ «Грантум», НПФ «Атамекен».

Кто подумает о вкладчиках?

Сохранение баланса интересов вкладчиков, государства и частного бизнеса при формировании ЕПФ потребует разработки четких механизмов его создания, серьезных законодательных изменений, проведения аудита фондов. «Вкладчики заключают договор не с ЕПФ, а с частными фондами. Сейчас, если ЕПФ будет создаваться на базе государственного фонда, то делать это с вкладчиками, которые не захотят иметь с ним дело? В один месяц здесь уложиться нереально. Но, учитывая, что объединение фондов – личное поручение главы государства, чиновники постараются уложиться в этот срок. При этом могут быть не продуманы решения множества различных проблем и проигнорированы интересы миллионов вкладчиков», – считает г-н Смирнов.

Эксперты отмечают, что при переводе средств в ЕПФ также могут возникнуть и технические риски. «При объединении счетов может сложиться такая ситуация, что когда данные начнут объединяться, объединенная база может не выдержат. То есть де-факто может появиться несколько вкладчиков с одним ИИН. Счета по ИИН могут быть друг на друга. Так, чистота базы ИИН вызывает вопросы», – уточнил Андрей Карягин, председатель правления НПФ «Астана».

Дамир Сейсебаев, независимый аналитик, также предполагает, что в случае создания ЕПФ могут возникнуть ошибки, связанные со счетами. «Как известно, в результате проверки Министерства труда и социальной защиты населения РК было выявлено около 750 тыс. неиспользованных счетов. Так, известно, что при введении ИИН были допущены ошибки. Поэтому не исключено, что в связи с переводом в «новый» фонд определенная часть граждан может не увидеть своих денег», – считает г-н Сейсебаев.

К тому же, г-н Карягин обращает внимание, что единая база счетов обойдется достаточно дорого. «В настоящее время каждая служба учета НПФ требует значительных вложений в серверную группу обеспечения. У нас серверная группа стоит в среднем \$2 млн. У каждого фонда приблизительно такая же цена. Софт, есте-

ственно, акционерами не будет передан в «новый» фонд. ЕПФ должен будет сформировать его самостоятельно. Почему сейчас ГЦВП в шоке? Потому что они технологически и ресурсно не готовы», – аргументировал глава НПФ «Астана». К тому же, как пояснил г-н Карягин, если даже государство захочет использовать имеющиеся системы частных фондов, то этого не удастся сделать. Андрей Карягин уточнил, что все системы разноплановые.

При создании «нового» фонда могут нарушиться и права вкладчиков. Так, Айдар Алибаев, глава Ассоциации пенсионных фондов Казахстана, считает, что у вкладчика не будет права выбора. «Если человек заключал договор с негосударственным пенсионным фондом, то при создании ЕПФ на базе госфонда есть вероятность, что часть вкладчиков не захочет иметь дело с таким фондом. Как в таком случае быть? Эффективность государственного чиновника ниже частного пенсионного фонда. Естественно, это будет работать на падение настоящей системы в целом. Все 15 лет мы говорили, что ввели негосударственную систему, и в этом заключалась целая политика – передача частному фонду своих накоплений», – считает г-н Алибаев.

Почему назрела необходимость реформирования системы?

Вопрос реформирования накопительной пенсионной системы обсуждается несколько лет. В 2012 году некоторые участники пенсионного рынка предлагали повысить уровень пенсионных отчислений, экономисты выступали за солидарную систему, глава Нацбанка сетовал за повышение пенсионного возраста. Но пока ни одно из этих предложений не было утверждено государством. Но почему именно в настоящее время назрела реальная необходимость перевода пенсионных накоплений под управление государства?

В ИПР понимают озабоченность властей по этому вопросу. По словам г-на Смирнова, при сохранении того уровня доходности НПФ, который зафиксирован сейчас, при массовом выходе на пенсию тех, кто трудоустроился после 1990 года, может случиться крах пенсионной системы РК.

«Однако правительство вместо поиска источников увеличения пенсионных накоплений ставит цель максимально сберечь бюджетные средства. Причина не в пенсионной системе как таковой, а в отсутствию рыночных инструментов для инвестирования, в существующей модели экономики, которая огромную массу людей переводит в касту «самозанятых». Проблему пенсионного обеспечения нужно решать не объединением пенсионных фондов под контролем Нацбанка и возможным поднятием пенсионного возраста. Необходимо повышать занятость и доходы населения. Реформирование пенсионной системы в Казахстане требует трансформации обязательной накопительной системы в добровольную и перехода на солидарную», – считает экономист ИПР.

Как считает Дамир Сейсебаев, именно неудовлетворительная доходность пенсионных фондов стала исключительным аргументом в пользу проведения реформ. «Основная причина, на мой взгляд, кроется в модели пенсионной системы, когда управление пенсионными накоплениями находится в руках частных организаций. Основной целью таких НПФ является максимизация прибыли для своих собственников и соблюдение их интересов. В период расцвета экономики РК (2000-2007 годы) НПФ вкладывались в рискованные инструменты и не особо заботились о надежности сбережений вкладчиков, а регулирование было относительно мягким. Мы видели, к чему это все привело в период кризиса. Так, упала стоимость активов, и были допущены дефолты по корпоративным облигациям на внутреннем рынке», – аргументировал свою позицию независимый аналитик.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ОПЫТ «МЫЛЬНОГО ПУЗЫРЯ»

Депозиты в тенге будут составлять основную долю в портфеле банков, и заключаться будут сроком на 12-18 месяцев. Такое мнение в эксклюзивном интервью корреспонденту делового портала Kapital.kz высказал заместитель председателя правления «Хурбанка» Рауан Даукиенов. «В целом, на наш взгляд, тенденция роста вкладов будет аналогичной 2012 году. Депозитный рынок может увеличиться за счет доверия вкладчиков к банкам. В большей степени возможен рост за счет депозитов физических лиц. Регулятором по снижению или повышению процентных ставок по вкладам будет выступать Фонд гарантирования вкладов. Пороговые значения ставок по депозитам физических лиц с января 2013 года составят в тенге – 9%, в долларах – 5,5%, в евро – 2,2%, – уточнил банкир. По словам Рауана Даукиенова, несмотря на постоянное снижение ставок по вкладам в течение последних 2-3 лет, они по-прежнему выглядят привлекательными. «По данным Национального банка РК, за 11 месяцев 2012 года депозиты физических лиц увеличились на 17,9%, юридических – на 3,7%. Можно предположить, что тенденция роста депозитной базы розничных клиентов в 2013 году останется прежней и составит порядка 15-20%. Увеличение произойдет как за счет пролонгации вкладов, так и за счет открытия новых вкладов», – уточнил собеседник. В «Хурбанке» предполагают, что рост ссудного портфеля банков будет аналогичен темпам роста 2012 года. «Агрессивного роста не будет, так как банки уже имеют опыт «мыльного пузыря». Поэтому, в силу ограниченности самого рынка Казахстана рост ссудного портфеля будет максимум в коридоре 5-10%. Резкий рынок ссудного портфеля возможен только благодаря фондированию банков и возврату крупных проблемных долгов», – аргументировал свою позицию банкир. (kapital.kz)

ПРОГНОЗ АНАЛИТИКОВ

К маю акции «КазТрансОйла» подорожают на 25%. С таким прогнозом выступил аналитик АО «Казкоммерц Секьюритиз». По их мнению, следует ожидать повышение до целевой цены в 900-1 тыс. тенге за акцию в ближайшие месяцы до выплаты дивидендов. Максимальный спрос цен в ближайшие месяцы со стороны пенсионных фондов составит 1 тыс. – 1 тыс. 166 тенге за акцию, отмечается в сообщении. Начавшееся снижение котировок после 15 января ниже 820 тенге было вызвано, скорее всего, намерением кого-то из крупных игроков снизить рыночную цену для последующей массовой закупки, уверены эксперты. Решение продавать, подогреваемое у неопытных частных инвесторов целенаправленными информационными вбросами отдельных игроков фондового рынка, привело к снижению котировок до 800 тенге за одну акцию. Линия поддержки в 800 тенге является психологически важной для физических лиц, не желающих фиксировать прибыль ниже 10% от цены первичного размещения, и не отражает выгоды дальнейшего снижения котировок пенсионными фондами. Акции АО «КазТрансОйл» являются, по характеристикам, акциями «оборонительными» или «защитными», в силу специфики операционной деятельности компании-эмитента, не имеющих чувствительности к колебаниям рыночной конъюнктуры цен на нефть или курсов валют. Такого рода акции покупаются в большей степени для получения дивидендов, а не спекуляций на колебаниях котировок, следовательно, при покупке такого рода акций основное внимание понимающий инвестор уделяет дивидендной доходности. По различным прогнозам, дивиденды составят от 60 до 70 тенге на одну акцию. Те частные инвесторы, которые вложились по 725 тенге на первичном размещении и не поторопились продавать свои акции по 800-810 тенге, получат дивидендную доходность от 8,3% до 9,6%, плюс доходность от рыночной стоимости 820-830 тенге в размере 13,1%-14,5%. Итого 21,4%-24,1% чистого дохода. Между тем объем транспортировки нефти по системе магистральных нефтепроводов «КазТрансОйла» за полный 2012 год составил 53 млн 459 тыс. тонн, сообщили деловому порталу Kapital.kz в пресс-службе компании. (kapital.kz)

ЕДИНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ДЕНЬГАМИ

АО «Самрук-Казына» приняло новую политику управления долгом и финансовой устойчивостью, единую политику управления деньгами фонда и его компаний, а также новую кредитную политику. Эти меры направлены на повышение эффективности механизмов по обеспечению финансовой устойчивости, сообщает департамент по связям с общественностью фонда национально-благосостояния «Самрук-Казына». Новая политика управления долгом и финансовой устойчивостью предусматривает внедрение индикаторов на общую консолидированной основе и для каждой дочерней организации в отдельности. Это позволяет повысить эффективность управления долгом и обеспечить достаточность ресурсов для его обслуживания, а также для принятия решения о привлечении нового заимствования. Фондом также кардинально пересмотрен порядок мониторинга финансовой устойчивости. Целевой уровень показателей финансовой устойчивости фонда, как диверсифицированного холдинга, на консолидированной основе установлен на уровне не более 2,0 для показателя долг/капитал и не более 5,5 для показателя долг/ЕВТДА. При этом для промышленных компаний группы фонда установлен лимит долг/капитал на уровне не более 1,0. Данные предельные значения показателей финансовой устойчивости являются весьма консервативными и нацелены на обеспечение прочного финансового положения группы фонда даже при пессимистичном сценарии развития мировой экономики. Для повышения качества кредитного портфеля группы фонда была обновлена внутренняя кредитная политика. Согласно нововведениям, компании группы фонда не могут предоставлять займы организациям, в которых доля их участия составляет менее 25%. Исключением могут послужить только соответствующие поручения правительства. (kapital.kz)

О повышении рейтинговым агентством «Эксперт РА Казахстан» рейтинга надежности дочерней страховой компании Народного банка Казахстана АО «Казахинстрах» до уровня А++

«Рейтинговое агентство «Эксперт РА Казахстан» повысило страховой компании «Казахинстрах» рейтинг надежности до уровня А++ «Исключительно высокий уровень надежности». Ранее у компании действовал рейтинг на уровне А+ «Очень высокий уровень надежности»

Положительное влияние на рейтинг компании оказали: высокая диверсификация страхового портфеля (по итогам 9 мес. 2012 года индекс Херфиндала-Хиршмана составил 0,21), высокая диверсификация и

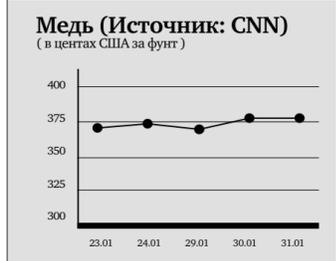
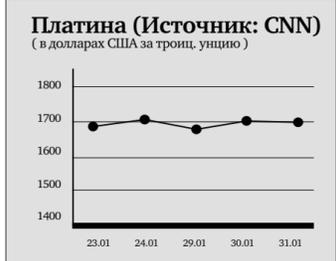
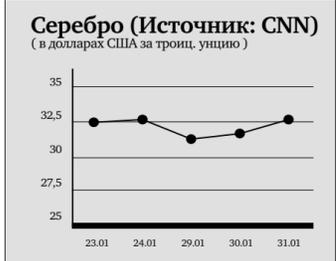
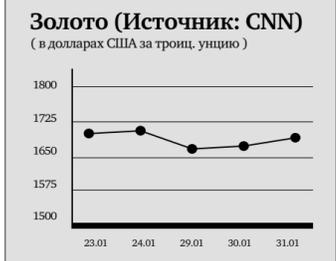
стабильность инвестиционного портфеля, высокие значения коэффициента текущей ликвидности (на 01.10.2012 – 3,2), умеренно высокая рентабельность инвестированного капитала (за 9 мес. 2012 года ROI 8,5%), умеренные показатели убыточности основных видов страхования.

«Казахинстрах» ведет взвешенную перестраховочную политику – перестраховываются все крупные риски, более 92% обязательств, переданных на перестрахование, приходится на контрагентов с рейтингом надежности «А-» и выше от международных рейтинговых агентств. Показатель диверсификации перестра-

ховочной защиты по итогам 9 мес. 2012 года составил 0,09, – отмечает генеральный директор «Эксперт РА Казахстан» Адиль Мамажанов. – Позитивно также оценены значительные размерные характеристики компании, эффективная работа на региональных рынках, диверсифицированная по региональному и отраслевому признаку клиентская база, лидирующие позиции в различных сегментах рынка и значительный финансовый потенциал прямых и конечных собственников компании».

«Сегодняшнее достижение – это результат эффективной деятельности АО

«Казахинстрах», развивающего свой страховой бизнес в структуре финансовой Группы Народного банка Казахстана, – отметил, в свою очередь, председатель правления АО «Казахинстрах» Сапаргали Имангазин. – Являясь неотъемлемой частью Группы и в соответствии с действующей стратегией, мы намерены и в дальнейшем поддерживать сбалансированность нашего страхового портфеля, усиливать развитие розничного направления, а также постоянно совершенствовать качество услуг, предоставляемых нашей компанией на страховом рынке Казахстана».



НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ОСТРЫЙ ДЕФИЦИТ КАДРОВ

В Казахстане в прошлом году наблюдались самые высокие показатели среднего ежегодного прироста вакансий — 28% по сравнению с январем 2012 года. Об этом сообщили в Исследовательском центре группы компаний HeadHunter, который обнародовал сравнительный обзор рынков труда Казахстана, Москвы, Украины и Беларуси. Следом идут Украина и Беларусь — 21% и 14% соответственно. Количество вакансий на московском рынке труда в среднем увеличилось на 7% в месяц в течение прошлого года. Приведенные данные свидетельствуют о динамично развивающемся интернет-рекрутменте в ведущих странах СНГ, в которых компании-работодатели обращают все больше внимания на поиск сотрудников с помощью специализированных порталов. Казахстанцы также оказались самыми активными соискателями — на каждое предложение о работе в среднем поступало 42 резюме. Чуть меньшее количество откликов пришлось на 1 вакансию в Москве — 31. В Беларуси и Украине на одну вакантную позицию работодатель получал 14 и 7 резюме соответственно. Дефицит квалифицированных специалистов в Казахстане и Беларуси наблюдается среди специалистов профобласти «Инсталляция и сервис», а в Москве и Украине — «Страхование». Самый высокий уровень конкуренции среди соискателей Казахстана и Беларуси приходится на «Начало карьеры/студенты», в Москве и Украине — «Высший менеджмент». Наиболее ошущимая ежемесячная активность работодателей Москвы в 2012 году наблюдалась в профессиональной области «Начало карьеры/студенты», в Украине и Казахстане — «Спортивные клубы/фитнес/салоны красоты». (kapital.kz)

БУДУЩЕЕ МАЛОГО БИЗНЕСА

Правительство недостаточно внимания уделяет малому бизнесу. Об этом в эксклюзивном интервью корреспонденту делового портала Kapital.kz рассказал Талгат Акуов, президент Независимой ассоциации предпринимателей РК. «За последние 5 лет положение предпринимателей ухудшилось, и мы это ощущаем», — говорит эксперт. Напомним, Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) дал прогноз относительно того, что экономика Казахстана в 2013 году вырастет на 6%. По итогам 2012 года ВВП республики, по предварительным данным, вырос на 5%. Среди факторов, которые могут повлиять на рост экономики в 2013 году, аналитики банка, в частности, называют ожидающееся начало добычи на месторождении Кашаган. «Повышение прогноза, я думаю, связано с нефтяным, газовым сектором. По малому бизнесу у нас не радужные настроения. Если раньше маленькие магазинчики превращались в супермаркеты и гипермаркеты, то сейчас наоборот», — отметил Талгат Акуов. Сегодня малый вместе со средним бизнесом значительно сократился — с 33% участия ВВП до 17%. На малый бизнес приходится всего лишь 6% участия ВВП, в то время как в Европе данный показатель составляет больше 50%. Спикер считает, что это связано с большими доходами на сырьевом рынке Казахстана, а также с увеличением нефтяных потоков, построением новых нефтепроводов, завершением контрактов. По словам эксперта, за последние 10 лет налоговая система в малом бизнесе не поменялась и система учета на сегодняшний день достаточно неправильная, говорит Талгат Акуов. «Оборот у нас в этом бизнесе не больше 3000 МРП, в то время как в Южной Корее \$3 млн, а в Германии — 10 млн евро. Если сделали бы у нас учетную ставку другой, то сюда бы пошло больше предпринимателей. Нужно развивать у нас только малый бизнес», — подчеркивает Талгат Акуов. Спикер считает, что речь идет не о выделении дополнительных средств из бюджета на развитие малого бизнеса, а о законодательной базе. По его мнению, необходимо поменять административный и налоговый кодексы. В Казахстане в малом бизнесе нет «защитника», который бы поддерживал интересы малого предпринимательства. В той же Америке с 1953 года существует специальное агентство, которое занимается выращиванием малых предпринимателей, там же работают омбудсмены. (kapital.kz)

ПОДПИСИ В ЗНАК ПРОТЕСТА

Против проекта «Кокжайляу» собрали 4,5 тыс. подписей. Такую информацию корреспонденту делового портала Kapital.kz предоставил Сергей Куратов, председатель экологического общества «Зеленое спасение». «Мы продолжаем собирать подписи против построения курорта «Кокжайляу». Во время общественных слушаний в качестве предложения к нашим замечаниям мы собрали более 3 тыс. подписей. А сейчас на нашем сайте продолжается сбор подписей алматинцев и всех желающих, и сейчас эта цифра достигла 4500 подписей», — отметил эксперт. По мнению Сергея Куратова, подписи нужны для того, чтобы показать, что проблема очень серьезная и многие оценивают ситуацию как исключительно важную для города и страны. Если это был бы референдум, то подписи бы учитывались, пояснил эколог Сергей Куратов опроверг слухи о том, что правительство уже утвердило проект «Кокжайляу». На самом деле общественные слушания были первой стадией, после этого следует стадия экспертной оценки. Если данная оценка будет положительной, то тогда начнется детальная проработка проекта. «Разговоры о том, что все решено — это недостаточная информация. Есть большое желание строить, есть большое давление со стороны заинтересованных структур. Но это не подкреплено ни одним юридическим документом до настоящего момента», — отмечает спикер. (kapital.kz)

Как увеличить объем оборотных средств без увеличения кредитной нагрузки?

Анна Видянова

Доля малого и среднего бизнеса (МСБ) в ВВП Казахстана немного превышает 20%, в развитых же странах данный показатель может достигать до 50%. По словам Толгегена Мулдашева, генерального директора First Factoring Company, такая ситуация, в том числе, связана с тем, что банки неохотно берутся кредитовать МСБ. В интервью «Капитал.кз» эксперт рассказал, почему факторинг может стать альтернативой банковским кредитам.

— Почему предприниматели должны рассматривать факторинг в качестве инструмента для финансирования? Какие проблемы компании может решить с помощью факторинга?

— Одной из причин низких темпов развития МСБ в нашей стране является ограниченная доступность финансовых средств для развития бизнеса. Это в первую очередь связано с консервативностью коммерческих банков. В посткризисное время ссуду в банках можно получить только под залог ликвидной недвижимости. В то же время надеяться на дополнительное беззалоговое финансирование могут только компании с постоянными оборотами по расчетному счету. При этом размер лимита может составить не больше чем 50% от среднемесячного оборота.

Факторинг не требует залога и в этом его значительное преимущество перед банковским кредитованием. Основным обеспечением здесь является совершенная поставка товара или услуг с отсрочкой платежа.

Главное достоинство факторинга заключается в том, что компания получает деньги сразу после отгрузки товара или подписания акта выполненных работ. Это позволяет увеличить оборотный капитал перед предприятием МСБ, у которых расчеты с покупателями сильно растянуты во времени, от одного до трех месяцев.

Схема работы факторинга на примере выглядит следующим образом. Торговая компания, дистрибьютор продуктов питания осуществляет поставки в супермаркеты, которые производят оплату за них по мере реализации. Например, через 1-2 месяца. Выводить средства из оборота на такой срок невыгодно. Пользуясь факторинговым обслуживанием, компания получает большую часть выручки. Уступив посреднику свое право получить оплату за поставленные продукты, компания может сделать новые закупки. Таким образом, значительно ускоряет оборот средств и тем самым увеличивает прибыль.

— Каким предприятиям и в каких случаях может понадобиться факторинг? О каких суммах финансирования может идти речь?

— В первую очередь это предприятия, занимающиеся торговлей. В отраслевой структуре казахстанского сектора МСБ доля таких компаний составляет 40%. Подавляющая часть торговых сделок проводится с отсрочкой платежа. Факторинг может быть выгоден как поставщикам то-



вара, которые получают деньги сразу после поставки товара, так и покупателями. Так, покупатели получают возможность увеличить отсрочку платежа и тем самым также пополнить свои оборотные средства.

Факторинг может быть интересен также производственным компаниям, выпускающим товары FMCG. Но здесь более полезной может быть услуга по работе с дебиторами и страхованию рисков неоплаты, входящая в факторинговое обслуживание.

Кроме того, воспользоваться факторингом могут компании МСБ, работающие по контрактам с крупными предприятиями. Например, с национальными компаниями, организациями нефтегазового, горно-металлургического секторов и оказывающими им различные услуги. Такие предприятия, как правило, оплачивают выполненные работы не раньше чем через 1-2 месяца после подписания акта. В то время как поставщики услуг остро нуждаются в оборотных средствах для поддержания и развития своего бизнеса.

Размер финансирования клиентов факторинговых компаний (факторов) зависит от размера переуступленной дебиторской задолженности. Он ограничен возможностями и внутренними процедурами конкретного фактора. Наша компания пока может устанавливать лимит на одного клиента в размере до 30-40 млн тенге. Такие лимиты связаны с ограниченными возможностями нашего фондирования. Компании, работающие по факторингу, в первую очередь получают возможность увеличить объем оборотных средств без увеличения кредитной нагрузки. Кроме этого, они могут расширить круг покупателей товара, поручив факторинговой компании оценку и управление рисками новых дебиторов.

В то же время факторинговое обслуживание не предназначено для тех предприятий, которые только «встают на ноги». Как правило, требуется стаж работы на рынке не меньше одного года. К тому же факторинг имеет определенные границы применения. Он малоэффективен для решения проблемы развития производства, практически не поможет при финансовых затруднениях.

— В чем основное отличие условий по факторингу от обычного кредитования на пополнение оборотных средств? Насколько дорого обходится факторинг для бизнеса?

— Главным недостаток факторинга — его стоимость. Если сравнить с ценой беззалогового кредита, то факторинг может быть дороже примерно в полтора раза. Однако кредитные деньги менее доступны для малого и среднего бизнеса. Это в первую очередь связано с отсутствием или недостаточностью ликвидного залога.

Определенные трудности представляют ограничения, которые связаны с условиями заключения договора факторинга. Переуступить можно только выручку от реализации собственных товаров, причем расчеты с покупателями должны непременно вестись в безналичной форме. Отношения с покупателями должны носить долгосрочный характер, за исключением случаев, когда покупателями выступают известные компании с прочной репутацией.

В то же время факторинг позволяет ускорить оборот средств, в результате чего доходы компаний растут быстрее. Данный вид финансирования обеспечивает гибкость в отношениях с покупателями, предоставляя им отсрочки по оплате на выгодных условиях.

Немаловажно, что факторинг не позволяет неоправданно рисковать, так как финансирование поступает пропорционально продажам, и компания не может выйти за рамки своих реальных возможностей. А если взять кредит, нет никакой гарантии, что заемщик сумеет осуществить задуманные планы и расплатиться в срок.

— Все-таки факторинг дороже кредитных продуктов.

— Факторинг нельзя сравнивать со стандартными кредитами. Это другая форма взаимоотношений. Здесь размер комиссии определяется не годовой процентной ставкой, как в банковском кредите, а процентом от размера уступленной задолженности.

Допустим, когда поставщик поставляет товар покупателю, он начинает с ним торговаться по цене. И, как правило, в цену товара включается предоставление отсрочки платежа. Поэтому продавец может дать покупателю 5-10% дисконт. При условии, что деньги за товар он получит сейчас, а не по истечении месяца или двух. И покупатель иногда идет на это. А мы просим за это только 2,5-3%.

— В какие сроки принимается решение о финансировании? Расскажите о

процедуре, какие документы нужны для сделки? Какие риски принимает на себя факторинговая компания?

— Кроме учредительных документов и финансовой отчетности мы просим показать историю взаимоотношений с покупателями, чью задолженность компания собирается передавать на обслуживание. Очень важно, чтобы здесь срок был не менее полугода.

Платежеспособность покупателей, разумеется, играет важную роль при рассмотрении заявки на факторинговое обслуживание. Особенно в части расчетов с данным поставщиком. Мы просим сообщить краткие сведения о деятельности каждого покупателя, по возможности представить их финансовую отчетность. Первоначальный лимит на каждого покупателя (дебитора) устанавливается в размере, не превышающем среднего объема отгрузок на него от этого поставщика.

При полном нашем понимании и знании того или иного покупателя мы готовы предложить клиенту факторинг без регресса, где все риски по невозврату платежа мы берем на себя. В случае неполной информации о дебиторе мы готовы работать по факторингу с регрессом. Данный вид финансирования предусматривает, что при возникновении проблем с покупателем обязательство по погашению задолженности возвращается к поставщику. Рассмотрение заявки на договор факторинга занимает приблизительно две недели.

— Каким образом факторинговая компания взаимодействует с дебитором и поставщиком? Какова схема работы?

— С поставщиком мы заключаем бессрочный генеральный договор на факторинговое обслуживание, который может быть прекращен по инициативе одной из сторон.

Перезаключать договоры с покупателями не надо, достаточно будет уведомить их о смене реквизитов для оплаты в связи с уступкой права требования долга факторинговой компании.

Совершив очередную поставку товара или получив акт выполненных работ, поставщик представляет отгрузочные документы нам. Проверив действительность поставки товара или выполнения услуг, мы в тот же день перечислим поставщику сумму, составляющую до 90% от суммы переуступленного требования.

За пять рабочих дней до наступления даты погашения требования мы уведомляем дебитора о наступлении срока оплаты, сообщая реквизиты договора, номера отгрузочных документов и сумму требования. Покупатель также уведомляется в случае просрочки платежа. Понимая, что в бизнесе достаточно трудно спрогнозировать реальный денежный поток для погашения обязательств «день в день», мы предоставляем так называемый «льготный период». Он составляет от 15 до 30 дней. В течение этого периода мы ждем погашения требования от дебитора. В отличие от банков, в течение этих 15-30 дней мы не начисляем никаких штрафных санкций.

Антигражданская авиация

[Начало на стр. 1]

Пилот-инструктор Макаш Абишев также категоричен: «В Казахстане надо серьезно заняться вопросами авиации, так как она является «придатком» министерства транспорта и коммуникаций. Там руководят люди, далекие от авиации, а нужно, чтобы авиацией руководили специалисты», — полагает специалист.

Более того, эксперты негодуют относительно современного уровня подготовки пилотов в нашей стране. «О какой безопасности в авиации можно говорить», — подчеркивает г-н Маханов, — если Казахстанская академия гражданской авиации выпускает летчиков, которые не имеют ни одного часа полета. Хотя в советское время, прежде чем быть допущенным к перевозке людей, необходимо было налетать не меньше 300 летных часов», — говорит он.

Вопросы авиации в нашей стране должны регулироваться контролирующим органом, чего в настоящее время не происходит. В других странах мира ситуация иная.

К примеру, в США после терактов 11 сентября вся авиация, в том числе и гражданская, переведена напрямую в подчинение президенту. Глава Федеральной авиационной ассоциации США (FAA) еженедельно лично докладывает президенту о состоянии авиации в стране. Это закреплено законодательно. При этом авиационные стандарты США признаны во всем мире эталоном.

В связи с этим г-н Куропатенко высказал мысль о том, что если президент Казахстана лично не займется проблемами авиации, на этом трагедии не закончатся. «Ведь авиация — стратегическое направление в деятельности государства. В конечном счете мы отвечаем за жизни людей», — поясняет он.

«Сейчас соберут «круглый стол» и будут обсуждать, но ничего опять не решится, пока глава государства самолочило не займется этой проблемой», — заметил ди-

ректор самолетостроительной компании AeroKZ.

Что делать?

Сложившиеся проблемы требуют немедленных решений, после недавнего крушения это стало уже очевидно всем. Эксперты предлагают конкретные действия.

«Когда я состоял в межведомственной комиссии и Даниял Ахметов был первым заместителем премьер-министра РК, мы каждые две недели докладывали о состоянии отрасли и отдельно о состоянии дел в Air Kazakhstan. В тот же момент была разработана программа по модернизации системы управления авиацией Казахстана. Тогда г-н Ахметов отметил, что за этими нововведениями будущее», — уточняет эксперт.

Тогда предлагалось создать агентство по деятельности авиации и космонавтики, «то есть все, что летает в воздухе, должно контролироваться единым органом и иметь единое регулирование, как требует указ президента». Сегодня же в нашей стране гражданская авиация отделена от военной. Военные самолеты сертифицирует министерство обороны, тогда как гражданские самолеты не сертифицируют на должном уровне.

«Существует контроль по работе аэропортов, но вот проверка того, какое оборудование закупается и эксплуатируется в казахстанских аэропортах — нет», — пояснил эксперт.

Однако, по мнению Сабита Маханова, «не стоит смешивать авиацию и космос. Необходимо их разделять, как это принято во всем мире».

Особо подчеркивается тот факт, что нововведенный орган должен работать самостоятельно. При этом, как подчеркивает Макаш Абишев, «авиация требует очень больших вложений со стороны государства, и это себя оправдает».

Туман ли один всему виной?

Случившаяся 29 января авиакатастрофа подняла и еще один давно обсуждаемый во-

прос — перенос международного аэропорта Алматы из-за частых плохих погодных условий. Так, по сообщению ЧС Алматы, основной версией причины крушения самолета CRJ 200 являются плохие погодные условия в районе городского аэропорта. Эта версия является одной из приоритетных, хотя оперативно-следственная группа, работающая на месте крушения, рассматривает все возможные версии произошедшего.

Проблема с туманом в аэропорту Алматы уже стала притчей во языцех отечественной авиации. С декабря 2011 года здесь стало действовать новое светосигнальное оборудование категории III. Однако, по утверждению г-на Маханова, деньги, потраченные на данное оборудование, — это деньги, зарытые в землю. Ведь «мало сделать третью категорию самого аэропорта, важно, чтобы и экипажи были подготовлены к работе в таких условиях. В Казахстане ни один экипаж не допущен к третьей категории», — поясняет г-н Куропатенко. Даже в Лондоне только несколько экипажей допущены к подобному уровню сложности взлета и посадки.

Более того, еще в прошлом году председатель Ассоциации перевозчиков РК отмечал, что безопасность алматинского аэропорта сейчас не в лучшем состоянии.

Эксперт сообщил, что по центру взлетно-посадочной полосы идет разлом. Кроме этого, полоса подмывает водами реки. А экологи выявили, что 500 тонн различных выхлопов находится в воздухе в районе аэропорта. Также существует большая сложность при заходе на посадку, так как из-за географических особенностей в район существующего аэропорта находится несколько мертвых зон, при попадании в которые экипаж теряет связь с землей.

«Алматинскому аэропорту некуда рasti, он зажат строениями. Даже то, что построили две взлетно-посадочные полосы — не помогает. При расстоянии между ними в 200 метров они никогда не смогут эксплуатироваться одновременно», — поясняет эксперт. Г-н Куропатенко отметил,

что зимой одна полоса не может использоваться, если на соседней полосе убирают снег. Причина в том, что снегоуборочная техника может создавать помехи для авианавигации.

Председатель Ассоциации перевозчиков Казахстана обратил внимание на застройку в створе полосы (створа — идущая от глаза наблюдателя прямая линия, на которой сходятся два ориентира), что категорически недопустимо. «В то же время мы взлетаем прямо над городом. А если откажут двигатели у самолета, что в таком случае произойдет?! Второго раза даже не понадобится», — пояснил в апреле прошлого года Владимир Куропатенко.

При этом все указанные проблемы носят только техногенный характер и решить их нет возможности, считает эксперт. Для решения всех этих проблем он предлагает перенести аэропорт на новое место.

Еще в 2011 году с таким предложением выступал и президент Air Astana Питер Фостер. Тогда он предлагал вернуться к рассмотрению проекта строительства альтернативного аэропорта близ Алматы, который позволит сократить количество задержек рейсов по причине неблагоприятной погоды.

«Аэропорт Алматы должен быть вынесен за черту города», — и сейчас говорит Сабит Маханов.

При этом уже предлагается несколько точек для переноса авиапорта. По сведениям Владимира Куропатенко, ранее была организована специальная комиссия по определению наилучшего места расположения для аэропорта вблизи города Алматы. «Эта точка находится не далее 40 км от Алматы», — пояснил он.

Кроме этого, для того, чтобы разгрузить уже существующий аэропорт, предлагалось перенести транзитные рейсы на территорию, где в настоящее время начинается строительство завода по производству Ан-140, недалеко от Капшагай.

Вместе с тем существует и иная точка зрения. «Переносить аэропорт — очень дорогостоящая процедура», — полагает г-н Абишев. «В других местностях тоже бывают туманы. Если будет в Капшагае построен аэропорт, то представляется, как далеко людям придется добираться, это сложно! Поэтому нужно взвесить решение о переносе аэропорта Алматы».

М2М-сервисы в Казахстане: В поисках бизнес-модели

Виктория Говоркова

На фоне насыщения рынка голосовой связи отечественные операторы все большее внимание уделяют информационным услугам на базе связи между несколькими устройствами без участия человека – Machine-to-Machine (M2M). Ранее использовавшиеся в основном для позиционирования транспорта эти услуги начинают активно распространяться и в других сегментах.

Услуги удаленного контроля и управления ориентированы в первую очередь на корпоративных абонентов сотовых сетей. Сферы применения и использования M2M технологии могут быть различными, в настоящее время это: проводные и беспроводные системы мониторинга датчиков за параметрами устройств (температура, уровень запасов, местоположение и т.д.). «К примеру, автоматическая передача данных через сеть оператора информации о том, что закончилась чековая бумага или наличность в банкоматах, или же наоборот, что наличности слишком много и требуется приезд инкассаторов. Охранные компании – датчики движения, удара, проникновения и т.д. M2M имеет огромные перспективы в вендинге (закончилась вода в автомате по продаже кофе и др.), системах здравоохранения (информация о кардиодатчике или постоянный мониторинг основных показателей здоровья пациента), промышленных телеметрических системах (производство, энергетика, ЖКХ и др.) и системах позиционирования подвижных объектов на основе систем ГЛОНАСС или GPS», – рассказал «Капитал.kz» коммерческий директор «Tele2 Казахстан» Марат Сериков.

По данным отчета, опубликованного компанией Ericsson в июне 2012 года, в мировом масштабе в настоящее время эволюция мобильной связи направляется в видео, сервисами на основе облачного хранения данных и подключениями M2M. «Общее число мобильных подписок достигнет порядка 9 млрд к 2017 году, и во многом этому будет способствовать сегмент M2M. Пока наблюдаемый трафик M2M очень мал, средний объем ниже 10 Мб с одной подписки во всех измеряемых сетях (для сравнения: 3G-роутеры потребляют 1-16 Гб в месяц, для ПК это 1-7 Гб в месяц, затем идут планшетники – 300-1600 Мб в месяц и мобильные телефоны – 30-230 Мб в месяц). Доля M2M в мобильных сетях часто включает в себя такие приложения, как безопасность, наблюдение, управление точками продажи терминалов», – отмечается в данном документе.

По другим прогнозам, мировой рынок должен составить 20 млрд устройств в 2020 году. «Что касается Казахстана, то рынок растет на 15-20% в год и к 2017 году составит более 1 млн устройств. Во многом рост зависит от законодательных норм. Например: оснащение всех автомобилей авто-



трекерами или переход всех счетчиков на дистанционный контроль (КСК и т.п.), – заявили «Капитал.kz» в пресс-службе ТОО «Кар-Тел».

«В Казахстане использование M2M-сервисов пока только набирает свои обороты. Наиболее популярными на данный момент являются сервисы мониторинга автотранспорта и личного контроля. Есть потенциал роста в развитии телемедицины, сервисов в промышленной индустрии, видеонаблюдения», – говорит Аида Досаева, директор по корпоративным коммуникациям АО «Кселл».

Согласно оценкам iKS-Consulting, в натуральном выражении казахстанский рынок находится на уровне 200-250 тыс. устройств (в этот объем не входят USB-модемы и планшетные компьютеры). В настоящее время рынок M2M сформирован, главным образом услугами автоматического мониторинга, а также подключением к сети передачи данных банкоматов, POS-терминалов, вендинговых аппаратов.

По словам Светланы Черненко, регионального представителя исследовательской компании iKS-Consulting в Казахстане, официально услуги M2M включены в продуктовую линейку АО «Кселл», предоставляющие услуги в партнерстве с сервис-провайдером, и ТОО «Кар-Тел», обеспечивающего сервис самостоятель-

но и под собственным брендом. Опосредованно в M2M-бизнесе задействованы все операторы, поскольку передача M2M-данных осуществляется через сети сотовой связи.

Теоретически у M2M-рынка широчайшие перспективы роста и развития, но практическое развитие данного рынка осложнено его спецификой. «Спрос на данные услуги по большей части латентен, и сервис-провайдерам приходится вести основательную «просветительскую работу» с рынком для того, чтобы объяснить потенциальным пользователям все преимущества, которые они получат от внедрения системы автоматического сбора данных и управления устройствами», – говорит г-жа Черненко.

В ТОО «Кар-Тел» считают, что среди наиболее быстрорастущих и перспективных областей применения M2M-услуг год назад были POS-терминалы, сейчас это автотранспорт, а будущее здесь видят в таких проектах, как «Умный дом». «Если раньше подобные услуги позиционировали как дорогие – для населения с достатком выше среднего, то услуга «Умный дом» доступна каждому и по цене, и по техническим параметрам: установка, мониторинг и т.д.», – сообщает в пресс-службе компании. Beeline сравнительно недавно запустил M2M-решения в Казахстане, но,

по опыту роста абонентов на российском рынке, рост в текущем году может составить не менее 20%.

По мнению Аиды Досаевой, темпы роста во многом зависят от терминалов, на основе которых строится сервис. Если их производители будут предоставлять широкий и разнообразный выбор качественных и дешевых терминалов, то темпы роста услуг возрастут в разы.

Отметим, что специфика рынка требует соответствующей бизнес-модели предоставления данных услуг. По мнению Светланы Черненко, активное развитие этого направления возможно только при тесном сотрудничестве сотовых операторов и сервис-провайдеров. Первые предоставляют техническое решение, маркетинговую поддержку и доступ к абонентской базе, а вторые – специфические сервисы, знания, навыки, компетенции в их продвижении, клиентское сопровождение. Мировая практика показывает, что это «win-win» стратегия. «Вынуждена констатировать, что для казахстанских операторов партнерство – это достаточно болезненная тема. Чаще всего операторы стремятся либо реализовывать не совсем профильные услуги самостоятельно, либо крайне сдержаны в технической и маркетинговой поддержке своих партнеров», – отмечает Светлана Черненко.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ЭКСПОРТЕРЫ В ДЕЙСТВИИ

В Южно-Казахстанской области намерены создать Совет экспортеров. Совет, как предполагается, будет заниматься вопросами поддержки экспортноориентированных предприятий области. Об этом сообщает пресс-служба Центра обслуживания предпринимателей. На поддержку экспортеров в настоящее время направлены две программы. Это «Экспорт 2020» – экспортеры могут получить гранты и возместить более 50% затрат по продвижению продукции на зарубежные рынки (реклама, участие в выставках, аренда помещений). А также имеется международная поддержка экспорта в рамках программы поддержки развития предпринимательства Европейского банка реконструкции и развития. Но многие компании не используют возможности, которые предоставлены им в рамках указанных программ. Это приводит к дополнительным барьерам. В связи с чем Центр обслуживания предпринимателей Южно-Казахстанской области при официальной поддержке акимата инициировал создание Совета. (kapital.kz)

БЕССМЕННОЙ АВТОГРАФ

В первый же месяц нового года более 130 тыс. казахстанцев обзавелись собственным электронным автографом. Из них около 31,5 тыс. записали ЭЦП на чипы удостоверений личности, передает сайт egov.kz. По прогнозам экспертов, в текущем году количество граждан, получивших ЭЦП, существенно возрастет за счет появления в центрах обслуживания населения республики новой услуги по записи ЭЦП на удостоверение личности. На сегодняшний день 144 ЦОНа страны оказывают комплексную услугу выдачи нового удостоверения личности с записанной на чип электронной подписью. В центрах обслуживания населения организованы также уголки электронного правительства, где гражданин может проконсультироваться по вопросам получения электронных услуг. Владение удостоверением ЭЦП с помощью картридера может самостоятельно получать необходимые государственные услуги, не выходя из дома. Картридер можно приобрести в магазинах бытовой, компьютерной техники. (kapital.kz)

КОНТРАБАНДА ИЗ ТУРЦИИ

Сотрудники управления по борьбе с контрабандой Комитета таможенного контроля выявили контрабандный ввоз в Казахстан товаров народного потребления из Турции на сумму свыше 130 млн тенге. Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в Комитете таможенного контроля. С использованием подложных документов товары (одежда, обувь, ткани) на сумму более 66 млн тенге были представлены к оформлению в Департамент таможенного контроля по городу Алматы. После сверки предоставленных таможенными органами Турции экспортных деклараций и документов к ним выяснилось, что товары экспортированы с территории Турции на сумму более 201 млн тенге. Согласно произведенному расчету таможенных органов, владелец товара занизил его стоимость более чем на 135 млн тенге, причинив тем самым ущерб государству на 35,9 млн тенге. По данному факту сотрудниками управления по борьбе с контрабандой Комитета таможенного контроля МФ РК 28 января 2013 года возбуждено уголовное дело по признакам преступления, предусмотренного ст. 209 ч. 2 п.«г» УК РК (экономическая контрабанда в особо крупном размере). С начала текущего года таможенными органами Республики Казахстан возбуждено 60 уголовных дел, из них по фактам экономической контрабанды – 46 дел. (kapital.kz)

СЕРЬЕЗНОЕ ПОРУЧЕНИЕ

Премьер-министр РК Серик Ахметов поручил Миннефти и газа совместно с Минтруда, Минобразования и акиматами внести конкретные предложения по трудоустройству казахстанцев в крупные нефтегазовые компании с иностранным участием, сообщается на сайте премьер-министра РК. «Совместно с Минтруда, Минобразования, заинтересованными акиматами отработайте и внесите конкретные предложения с учетом потребности в квалифицированных кадрах, в том числе в рамках проектов по расширению Кашагана, Тенгиза и Карачаганак», – сказал Серик Ахметов на расширенном заседании коллегии ведомств. Как отметил глава правительства, казахстанские специалисты с высшим и средним-специальным образованием не трудоустроены, а иностранные компании хоть и показывают на слухах и в отчетах, но продолжают привлекать кадры из-за рубежа. «Понятно, что важные специалисты должны приглашаться и работать, но, тем не менее, специалистов среднего-специального образования и рабочих необходимо трудоустроить», – подчеркнул Серик Ахметов. (kapital.kz)

СБОРКА НАЧНЕТСЯ В МАРТЕ

В городе Аксу Павлодарской области в марте этого года запустит производство по сборке грузовых автомобилей марки «Фотон». На действующем заводе «Янтарь» в городе Аксу будет осуществлено перепрофилирование 50% предприятия под производство грузовых автомобилей марки «Фотон». В феврале планируется приступить к изготовлению 20-тонных кузовов грузоподъемностью 20-40 тонн, сообщил директор павлодарского филиала ТОО «ВитаДорСтрой» Вячеслав Чеканников. Также он отметил, что сборка первых автомобилей начнется на предприятии в марте 2013 года. В целом инвестиции составят 2,7 млрд тенге, число рабочих мест при выходе на проектную мощность – до 250, период реализации проекта – 2013-2015 годы. «Проектная мощность предприятия в текущем году составит одну тысячу автомобилей в год, а при выходе на полную мощность будет производиться до двух тысяч автомобилей в год», – сказал директор филиала. (ИА «Новости-Казахстан»)

Неожиданно для НПФ, неудачно для КТО

Динара Куатова

Инициатива реформирования пенсионной системы продолжилась менее чем через неделю после запрета Нацбанка РК. Напомним, 24 января финансовый регулятор ввел мораторий на покупку пенсионными фондами негосударственных ценных бумаг до того момента, пока не определится направления дальнейшего развития накопительной пенсионной системы страны. Отсутствие на казахстанском фондовом рынке крупнейших инвесторов, которыми являются НПФ, привело к снижению котировок на акции АО «КазТрансОйл». Ценные бумаги компании-дебютанта «Народного IPO» упали в цене на 5%. Данное понижение потребовало оперативной корректировки. И в пятницу после совместного заседания правительства с руководством ФНБ «Самрук-Казына» Национальный банк снял ограничения на приобретение ценных бумаг КТО. Что привело к стабилизации ситуации и восстановлению позиций нацкомпании до прежнего уровня.

Мнения экспертов по поводу происходящих событий на пенсионном и фондовом рынках страны неоднозначны.

Директор алматинского филиала Агентства по исследованию рентабельности инвестиций (АИРИ) Нурлан Махмудов полагает, что подобные шаги правительства и ФНБ могут вызвать осторожность инвесторов к программе «Народное IPO». «К таким факторам можно отнести бесконечные пересмотры планов проведения IPO компаний, их непредсказуемые рокировки и отсрочки, не совсем внятную дивидендную политику компаний, входящих в «Самрук-Казына», – считает г-н Махмудов.

По его мнению, ограничение Нацбанка на покупку ценных бумаг для пенсионных фондов, в числе которых оказались и акции КТО, свидетельствует об организационной непроработанности вопроса создания Единого пенсионного фонда (ЕПФ). Между тем аналитик признает, что статус первенца госпрограммы «Народное IPO» привлекает к акциям «КазТрансОйла» особое внимание не только экспертов, но и всей общественности.

«Благодаря проведенной подготовительной работе акционерами этой компании стали почти 35 тысяч граждан Казахстана и 11 НПФ. Отсюда можно предположить, что правительство постарается, чтобы «первый блин» не вышел комом и инвесторы не разочаровались в своем участии в госпрограмме. Ситуацию станет

легче отслеживать после 1 февраля, когда простые акции АО «КазТрансОйл» будут включены в представительский список для расчета индекса Казахстанской фондовой биржи», – делится мнением директор алматинского филиала Агентства по исследованию рентабельности инвестиций.

Но при этом, процесс массовой приватизации «КазТрансОйла» через госпрограмму «Народное IPO» у Нурулана Махмудова вызывает вопросы. Один из них касается снижения доходов АО НК «КазТрансОйл» в 2012 году.

«21 января АО «КазТрансОйл» сообщило о предварительных итогах 2012 года. Объем транспортировки нефти по системе магистральных нефтепроводов в прошлом году составил 53 млн 459 тыс. тонн, что на 1% ниже аналогичного показателя за 2011 год. Грузооборот по системе магистральных нефтепроводов за 2012 год составил 34 млрд 530 млн тонн/км, что на 3% ниже показателя 2011 года. Объем

поставок нефти для переработки на НПЗ составил 13 млн 980 тыс. тонн, что на 6% выше показателя 2011 года. Поставки российской нефти по трубопроводу «Омск – Павлодар» в 2012 году снизились до 6 млн 014 тыс. тонн (на 8% ниже)», – такие данные, скорее всего, будут негативно влиять на стоимость акций компании, полагает г-н Махмудов.

По мнению председателя совета Ассоциации управляющих активами Талгата Камарова, ограничения, наложенные Нацбанком на покупку НПФ финансовых инструментов, логичный выход из кризисной ситуации, которая наблюдалась на пенсионном рынке страны. «Вопервых, эта мера позволила разрядить обстановку в обществе, снизить накал страстей, решить проблемы перевода вкладчиков из одного фонда в другой. Перенести данную проблему на некоторое время вперед до завершения решения по системе инвестирования внутри рынка.

Таким образом, что произошло? Снята «острая боль» с этой системы», – считает г-н Камаров.

Новость о моратории на покупку негосударственных акций НПФ стала шокирующей для инвесторов, отмечает эксперт. Но, по его мнению, после отмены ограничений Нацбанка покупатель акций с рынка уходить не будет. А информация о том, что объемы прокачки нефти у АО «КазТрансОйл» в 2012 году снизились, значительно не влияет на ценовые позиции акций нацкомпании. «Эта новость не так шокирует, как новость о том, что сначала запретили приобретать (акции) покупателям (НПФ), а теперь вновь разрешили. То есть сейчас рынок больше реагирует на такие новости, на число участников торгов, нежели на фундаментальные новости компании», – говорит председатель совета Ассоциации управляющих активами.

По прогнозам аналитика, фундаментальная цена за простую акцию АО КТО составляет 795 тенге, в текущий момент она фактически стабилизировалась на этом уровне. Повышение тарифов на 50% с льготой перекрывает падение объемов транспортировки нефти, которое зафиксировано по итогам 2012 года. В нынешнем году эксперт ожидает новые контракты на транспортировку нефти, которые вместе с гибкой тарифной политикой КТО восполнят объемы продаж.

14 марта 2013, Алматы

VIII Казахстанский финансовый форум

«Казахстанский финансовый форум» (ранее – Казахстанский конгресс участников финансового рынка) проводится с 2006 года, и является одним из крупнейших мероприятий, посвященных финансовому рынку Казахстана. Аудитория конференции – представители казахстанских брокерских и управляющих компаний, банков, пенсионных фондов, корпораций, представителей государственных органов и регуляторов. Кроме участников из Казахстана в конференции принимают участие делегаты из России, стран СНГ и дальнего зарубежья.

Контакты:
Программа, спонсорство: Екатерина Грищенко, kate@cbonds.info, +7 (812) 336-97-21 *223
Регистрация: Елена Мокрицкая, elena@cbonds.info, +7 (812) 336-97-21 *104

www.cbonds-congress.com

Организаторы:

При поддержке:

Генеральный спонсор:

Официальный партнер:

Спонсор:

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

КОРЗИНА ИЗМЕНИТСЯ

Стоимость продовольственной корзины в Казахстане будет увеличена до 15 469 тенге. Об этом на «круглом столе» во вторник сообщил председатель Комитета государственного санитарно-эпидемиологического надзора Жандарбек Бекшин, передает корреспондент делового портала Kapital.kz. «Стоимость продовольственной корзины увеличивается. Было 10 тыс. тенге, сейчас стоимость до более 15 тыс. 400 тенге. Практически на 5 тыс. тенге увеличивается в размере», – сообщил Жандарбек Бекшин. По его словам, в Казахстане продовольственная корзина не рассматривалась в течение 6 лет. Тогда как по международным стандартам рекомендуется рассматривать ее один раз в пять лет. В связи с чем комитетом неоднократно рассматривались расчеты Казахской академии питания по продовольственной корзине. «В прошлом году мы неоднократно встречались, делали замечания, затем Казахской академией питания были взяты на вооружение расчеты, которые представил продовольственный комитет Всемирной организации здравоохранения. Мы внесли изменения. Впервые, мы стабилизировали в соответствии с наполняемостью национального рынка питания, то есть продуктов питания, которые у нас имеются в Казахстане», – сообщил главный санитарный врач РК. В частности, в нормативе продовольственной корзины будет произведена замена пшеничного хлеба на ржано-пшеничный, так как пшеничный хлеб в процессе перемолта теряет витамины и полезные микроэлементы. Также будут заменены продукты питания, наличие и стоимость которых меняется в зависимости от сезона года. Так, виноград заменят на бананы, арбуз на тыкву. «Такие замены мы провели с учетом того, что физиологические потребности, продовольственная корзина и энергозатраты изучались по трем группам ранжирования стран. Высокая, более 3500 килокалорий в день – это такие государства, как США, Ирландия и другие. И со средними затратами – это от 2000 и выше, такие как РФ, где энергозатраты были заложены в размере 2237 килокалорий, такие государства, как Япония, где было 2800 килокалорий, Южная Корея – 3070 килокалорий, это среднее. У нас будет 2250 килокалорий, а было 2137», – пояснил глава Комитета государственного санитарно-эпидемиологического контроля. Обновленная продовольственная корзина будет содержать ассортимент из 43 продуктов питания, включающих молочные продукты, мясо, рыбу, овощи, крупы, фрукты. (kapital.kz)

ВСЕГДА «НА СВЯЗИ»

Служба исследований HeadHunter провела опрос среди работников, зарегистрированных в социальных сетях, и выяснила, что 75% из них добавлял коллег в список «друзей». Респонденты объясняют это тем, что хотят поближе узнать об интересах и увлечениях людей, с которыми они контактируют по деловым вопросам каждый день, а 47% таким образом поддерживают приятельские отношения, поскольку сосети помогают оставаться на связи и после работы, и по выходным. 53% сотрудников «пробивают» новичков в социальных сетях. Стоит отметить, что «дружба» в социальных сетях не дает гарантии реальных близких отношений в будущем. Дело в том, что 8% опрошенных, добавив коллегу во «френды», тут же забывают об этом, а 20% хоть и просматривают личную информацию и читают новостную ленту, однако в контакт не вступают. Лишь пятая часть опрошенных утверждает, что общение в социальных сетях действительно помогло подружиться с коллегами. В свою очередь, по словам 40% работников, какое-либо взаимодействие в виртуальном пространстве, пожалуй, только поддерживало дружбу реальную. Отметим, что желание познакомиться с недоступным коллегой поближе далеко не всегда воспринимается последним позитивно. Каждый третий признается, что с неохотой добавляет сослуживцев, с которыми не дружит, в свои контакты в социальных сетях, а 15% и вовсе отказывают. 17% утверждают, что открывают для коллег, которые есть в «друзьях», далеко не всю личную информацию, 24% перестали выкладывать компрометирующие данные, а 2% и вовсе завели два аккаунта – один для настоящих друзей, а другой – для коллег. Три из четырех пользователей социальных сетей добавляют в «друзья» своих коллег. Представители сфер «Туризм/гостиницы/рестораны» и «Искусство/развлечения/масс-медиа» чаще всего «заводят дружбу» в социальных сетях с коллегами. Чаще всего работники компаний добавляют своих коллег в таких соцсетях, как «ВКонтакте», «Одноклассники» и LinkedIn. Примерно четверть работников, которые добавляют коллег в «друзья» в социальных сетях, не общаются с ними в принципе. 20% просто просматривают странички или читают новостную ленту, а 8% не интересуются даже этим. В то же время почти половина опрошенных переписывается с коллегами, треть делится интересными новостями, а еще столько же «лайкает» фотографии. Возможность узнать коллег поближе, получить информацию об их увлечениях и интересах – основная причина, по которой коллег добавляют в «друзья». 22% опрошенных признаются, что контакты в социальных сетях переросли в настоящую дружбу в реальности. (kapital.kz)

МИНИМУМ ПЕРЕСМОТРЯТ

Структура прожиточного минимума в Казахстане будет пересмотрена. Предложение о включении в данный социальный норматив расходы на образование и здравоохранение рассматривает Минтруда. Об этом на «круглом столе» во вторник сообщила ответственный секретарь Министерства труда и социальной защиты населения РК Тамара Дуисенова, передает корреспондент делового портала Kapital.kz. «Непродовольственная часть, мы определяем ее соотношение к продовольственной части. Сейчас наши коллеги предлагают, что необходимо туда включить расходы на образование, расходы на здравоохранение, обязательные налоги и платежи», – сказала Тамара Дуисенова. (kapital.kz)

АЭС в Казахстане появится через 12 лет



Венера Гайфутдинова

Нурсултан Назарбаев на расширенном заседании правительства заявил, что в Казахстане в ближайшее время будет построена АЭС.

Ранее, как заметил Даурен Абен, старший научный сотрудник Казахстанского института стратегических исследований (КИСИ), в правительстве заявляли, что политическое решение о строительстве АЭС в Казахстане еще не принято, но оно будет не в последнюю очередь зависеть от результатов анализа энергетического баланса страны с учетом запланированного ввода в эксплуатацию новых генерирующих мощностей. Судя по последнему заявлению президента, такой анализ проведен, и строительство АЭС признано целесообразным. «Возможно, существует и такой аспект данного решения, как «превращение национальной трагедии в национальное достояние». Казахстан, сполна испытавший на себе трагические последствия гонки ядерных вооружений, должен получить дивиденды от мирного использования атомной энергии», – отметил г-н Абен. Вместе с тем, по мнению эксперта, развитие мирного атома в Казахстане должно проходить параллельно с освоением возобновляемых источников энергии и реализацией проектов по энергобережению и энергоэффективности.

Сегодня наша страна действительно нуждается в дополнительных источниках энергии, так как ее потребление ежегодно растет. Рост энергетических потребностей населения и реализация промышленных и инфраструктурных проектов приводят к дефициту электроэнергии. Так, по данным Министерства индустрии и новых технологий (МИНТ) РК, с развитием отраслей экономики Казахстана ожидается тенден-

ция роста энергопотребления республики с 86,2 млрд кВт/ч в 2011 году до 145 млрд кВт/ч к 2030 году.

К 2030 году, по словам Тимура Жанткина, председателя Комитета РК по атомной энергии МИНТ, потребности в новых источниках базовой мощности по региону страны могут составить 6,6 тыс. МВт.

Развитие атомной энергетики, по мнению г-на Абена, может стать одним из вариантов выхода из кризисной энергетической ситуации и решения проблемы энергодефицита, а следовательно, обеспечения энергетической безопасности Казахстана. «Казахстан нуждается в расширении энергопроизводящих мощностей», – подчеркнул он. Свой вывод старший научный сотрудник КИСИ объяснил тем, что в электроэнергетической отрасли РК наблюдается высокая степень износа существующих генерирующих мощностей и электрических сетей при отсутствии инвестиций в их модернизацию, что приводит к росту аварий на энергообъектах и растущим потерям электроэнергии. Ситуация в энергетическом секторе страны, по мнению эксперта, усугубляется еще и неравномерностью распределения генерирующих мощностей. Некоторые регионы страны по-прежнему зависят от поставок электроэнергии извне.

Экономические выгоды

Помимо того, что в Казахстане увеличиваются объемы потребления энергии, ежегодно растет и ее стоимость. С учетом постоянно растущих тарифов на энергию строительство АЭС также является рациональным шагом, так как номинальная себестоимость единицы атомной энергии ниже по сравнению с другими видами энергоносителей. «Но тариф для потребителей может быть выше, если в него будут

заложены затраты на хранение радиоактивных отходов и отработавшего ядерного топлива, а также на последующий демонтаж АЭС», – сообщил г-н Абен. Эксперт также отметил, что после Фукусимы возросли эксплуатационные расходы операторов АЭС, связанные с укреплением систем безопасности. В Комитете РК по атомной энергии пояснили, что по оценкам Международного агентства по атомной энергии (МАГАТЭ) стоимость атомной энергии, вырабатываемой АЭС, является конкурентоспособной, сравнимой с ТЭС, и значительно ниже вырабатываемой возобновляемыми источниками энергии. «В связи с тем, что не определены тип и мощность реактора, в настоящее время не представляется возможным выяснить себестоимость электроэнергии, которая будет вырабатываться на АЭС», – разъяснил г-н Жанткин.

Следует иметь в виду, подчеркнул г-н Абен, что создание такой высокотехнологичной отрасли как атомная энергетика является сложной, масштабной и дорогостоящей задачей для бюджета любого государства. Более того, эксперт предполагает, что возможное увеличение сроков строительства АЭС приведет к удорожанию ее стоимости, что ляжет дополнительным бременем на налогоплательщиков.

Экологические риски

Строительство АЭС, помимо решения проблемы энергодефицита, приносит и экологические риски. При эксплуатации АЭС, по словам старшего научного сотрудника КИСИ, образуются радиоактивные отходы и отработавшее ядерное топливо, а эффективное решение проблем, связанных с безопасным обращением с отходами, их хранением и утилизацией, влечет за собой значительные финансовые рас-

ходы. Вместе с тем, подчеркнул эксперт, эксплуатация АЭС требует наличия крупных источников воды, что может привести к нарушению баланса и без того скудных водных ресурсов Казахстана.

Чтобы избежать возможных катастрофических последствий для здоровья населения, окружающей среды, систем жизнеобеспечения и инфраструктуры, при строительстве АЭС в Казахстане, по мнению г-на Абена, необходимо учитывать уроки прошлых ядерных инцидентов. «При строительстве АЭС должны применяться более совершенные и безопасные технологии и материалы, надежные и модернизированные защитные барьеры, источники энергии, информационно-коммуникационные системы и контрольно-измерительные приборы с возможностью дистанционного управления», – подчеркнул он. Как показала авария на японской АЭС «Фукусима», напомнил г-н Абен, когда землетрясение большой магнитуды привело к разрушительному цунами, превысившему защитные возможности системы безопасности АЭС, крайне важно учитывать вероятность сочетания нескольких экстремальных событий, природных катаклизмов, техногенных аварий и человеческих ошибок.

К тому же, назвать энергию, вырабатываемую на ТЭС, экологически чистой никак нельзя. Угольные ТЭС выбрасывают недопустимо большие объемы парниковых газов, содержащих, помимо прочего, тяжелые металлы и радионуклиды. «С точки зрения влияния на атмосферу, ядерная энергетика более привлекательна. Количество вредных выбросов АЭС на единицу вырабатываемой электроэнергии гораздо меньше по сравнению с угольной ТЭС. При нормальной безаварийной работе радиационное воздействие АЭС на население и окружающую среду также минимально», – рассказал Даурен Абен. На сегодняшний день в Казахстане на органическом топливе работают около 87% установленных мощностей, а более 70% электроэнергии производится на угольных ТЭС.

Текущая ситуация

По результатам ранее проведенных технико-экономических исследований в обосновании строительства АЭС в Казахстане наиболее подходящими для строительства, по информации г-на Жанткина, были признаны пять районов – Актау, Костанай, Курчатов, Тараз и поселок Улькен, который находится на побережье Балхаша. Наиболее подготовленной, по словам г-на Абена, считалась площадка в районе озера Балхаш. «Однако с началом строительства Балхашской ТЭС весьма вероятно, что будущая АЭС будет размещена в промышленной зоне города Актау, вблизи площадки Мангистауского атомного энергокомбината», – говорит он. Окончательное решение в пользу той или иной площадки должно быть принято уже в этом году.

Точную стоимость строительства АЭС тоже не называют. Известно лишь то, что стоимость строительства одного энергоблока АЭС, с учетом международной практики, может составлять от \$2 млрд до \$5 млрд. Стоимость строительства АЭС, разъяснил г-н Жанткин, зависит от многих факторов, в том числе и от условий финансирования строительства, мощности реактора, поставщика оборудования, развития собственных производственных мощностей.

Кроме того, г-н Жанткин, ссылаясь на опыт строительства первых атомных станций за рубежом, рассказал, что период строительства АЭС составит от 10 до 12 лет.

Астана – Алматы: время других скоростей

Артем Борисов

**Власти намерены
построить скоростную
железнодорожную
ветку Астана – Алматы,
чтобы сократить время в
пути с нынешних 13 часов до
5. Это позволит увеличить
пассажиропоток между двумя
крупнейшими городами
Казахстана и создаст
конкуренцию авиаперевозкам**

Как передает информационное агентство «Интерфакс-Казахстан» на прошлой неделе, скоростная железнодорожная ветка Астана – Алматы позволит сократить время пребывания поезда в пути до 5 часов. «Протяженность этого маршрута составит примерно 1011 километров. Сейчас будут определяться с маршрутом следования. Новый путь станет короче, чем нынешний, где-то на 400-500 километров», – сообщил директор департамента общественных связей национальной железнодорожной компании «Казахстан темір жолы» (КТЖ) Мурат Бульдкбаев. Средняя скорость поезда «Тулпар Тальго» по ветке составит приблизительно до 250 километров в час. Таким образом, казахстанцы смогут из Алматы до Астаны добраться всего за 5 часов 12 минут вместо нынешних 13 часов, отметил Бульдкбаев.

Напомним, 23 января президент Казахстана Нурсултан Назарбаев на совещании в Акорде по итогам 2012 года и реализации стратегии «Казахстан-2050» поручил начать строительство скоростной железнодорожной ветки Астана – Алматы.

«Приступить к разработке проекта по строительству линии дороги Астана – Алматы. Будем его финансировать», – сказал он. По словам президента РК, железная дорога должна пройти через озеро Балхаш, для чего придется построить мост. Нурсултан Назарбаев подчеркнул, что по данной линии будут курсировать скоростные поезда «Тальго» казахстанского производства.

Что имеем, и что будет

Напомним, в настоящее время в Казахстане успешно действует проект «Тулпар», разработанный на базе испанского поезда «Тальго», который преодолевает рассто-

ние между Астаной и Алматы за 13 часов 44 минуты.

Его предельная скорость ограничена 140 километрами в час из-за большого количества кривых малого радиуса, которых на участке Астана – Алматы длиной 1311 километров имеется 669 штук. Еще одним препятствием для развития данного проекта является недостаточная протяженность путей безстыкового соединения, не превышающая пока 25% этого расстояния.

Сегодня скоростные перевозки представлены уже четырьмя маршрутами пассажирских поездов. Это Астана – Актобе, Алматы – Астана, Алматы – Шымкент.

рует к 2015 году произвести 420 вагонов. Об этом в июле 2012 года со ссылкой на генерального директора предприятия Станислава Подваецца сообщил сайт премьер-министра РК.

Правда, скоростные электропоезда Казахстан пока закупает в Китае. Так, еще в начале августа 2010 года по договоренности между АО «Локомотив» (дочернее предприятие КТЖ) и «Чжу-Чжоуской электровагоностроительной компанией» были закуплены два пассажирских электропоезда серии KZ4AC. Они развили скорость 200 км/ч. Ранее китайское предприятие уже поставило в Казахстан электропоезда серии



А к 2015 году КТЖ планирует запустить еще шесть скоростных маршрутов. Первоочередные из них соединят Атырау с обеими столицами Казахстана.

Новая железнодорожная линия Астана – Алматы станет первой специализированной железной дорогой для движения скоростных поездов.

Для развития скоростного движения есть и другие технические возможности. Например, с декабря 2011 года в Астане собирают пассажирские вагоны «Тулпар-Тальго». Мощность завода – 150 пассажирских вагонов в год, здесь выпускаются 18-, 12-, 10-местные вагоны, а также 6-местные – для пассажиров-инвалидов.

Предприятие «Тулпар-Тальго», которое производит пассажирские вагоны, плани-

рует KZ4A, которые обеспечивают курсирование скоростного фирменного поезда «Тулпар» на участке Астана – Алматы.

Конечно, отстает, но движемся

Как правило, высокоскоростной наземный транспорт рациональнее применять между удаленными объектами, прежде всего, при наличии большого регулярного пассажиропотока, например, между городом и аэропортом, в курортных зонах или между двумя крупными городами. Стоит также учитывать плотность населения, так как может случиться, что жителям из пригородов будет быстрее добраться до другого города на автотранспорте, если дорога до железнодорожного вокзала занимает слишком много времени.

Что касается этой части вопроса, то Астана и Алматы – именно те города, которые быстро развиваются, а плотность населения растет.

На начало 2012 года численность населения Алматы составила 1,45 млн человек. К 2015 году общая численность населения Алматы вырастет на 8,5% и составит 1,601 млн человек, сообщил в конце октября 2012 года начальник управления занятости и социальных программ города Амир Кульмаханов.

Между тем численность населения Астаны на 1 декабря 2012 года по текущему учету составила 776,117 тыс. человек. Согласно прогнозам городских властей, к 2030 году население столицы достигнет 1,2 млн человек.

Так что пассажиропоток между двумя крупнейшими городами Казахстана будет достаточным, чтобы оправдать строительство скоростной железнодорожной ветки.

Также высокоскоростные поезда эффективны в местности, где необходимо сохранить экологию. Этим и объясняется распространение высокоскоростных поездов в таких странах, как Япония, Франция, Германия и многих других, где высокая плотность населения городов и высокие требования к степени экологичности транспорта. Наличие между Астаной и Алматы озера Балхаш предполагает использование экологичного транспорта. Высокоскоростной поезд, который в пути будет делать минимальное количество остановок, как раз соответствует таким требованиям.

Китай очень быстро развивает скоростное железнодорожное пассажирское движение. По состоянию на декабрь 2012 года общая протяженность скоростных железных дорог составила более 9,3 тыс. км, включая участок 1995 км, на котором скорость движения превышает 350 км/ч. Дальнейшие планы КНР еще более амбициозны: в 2015 году суммарная протяженность высокоскоростной железнодорожной сети достигнет 18 тыс. км.

Это намного больше, чем линии скоростного железнодорожного движения в Японии. Общая длина линий «Синкансэн» (скоростных поездов) составляет 2,459 тыс. км. Они охватывают все крупные города островов Кюсю и Хонсю.

Достаточно развитые сети скоростного железнодорожного пассажирского движения имеют Европейский союз и Соединенные Штаты Америки.

Даже Россия на участке Москва – Санкт-Петербург достигла скорости движения 250 км/ч. У нас пока 140 км/ч на участке Алматы – Астана.

Особенно на фоне развитых экономик Казахстан пока выглядит более чем скромно. Но постепенно наша страна создает свою собственную сеть скоростного железнодорожного пассажирского движения, которая сможет конкурировать даже с авиаперевозками.

■ Рахим Ошакбаев: Ограниченное присутствие государства в предпринимательской деятельности – одно из фундаментальных условий функционирования рыночной экономики»

Виктор Климов

Сегодня малый и средний бизнес (МСБ) – опора экономического развития любого государства. Именно от него во многом зависит решение проблем занятости населения, наполнение внутреннего рынка отечественными товарами и формирование конкурентной среды. Для того чтобы и в Казахстане МСБ стал реальным «локомотивом» экономики, государству необходимо и дальше оказывать всестороннюю поддержку. Об этом и многом другом в интервью «Капитал.kz» рассказал Рахим Ошакбаев, первый заместитель председателя правления Национальной экономической палаты Казахстана «Союз «Атамекен».

– Как сегодня Вы можете оценить состояние МСБ в Казахстане?

– Судя по цифрам статистики и рейтингам – безусловно, есть позитивные улучшения в самочувствии отечественного МСБ. Например, вклад малого и среднего бизнеса в ВВП страны с 2005 по 2011 гг. увеличился на 7,2% и составляет 17%. В рейтинге Всемирного банка «Doing Business» в прошлом году Казахстан занял 49 место в мире из 185 стран. Это одна из самых высоких позиций среди стран СНГ. Для сравнения: Россия расположилась лишь на 112 строчке рейтинга.

Необходимо признать, что правительство достаточно активно и относительно эффективно работает в направлении развития как МСБ, так и бизнес-климата в целом. К примеру, все большей популярностью у МСБ пользуются инструменты государственной программы «Дорожная карта бизнеса-2020».

– Программы поддержки отечественных предпринимателей внедряются с 1992 года. Однако до сих пор МСБ в республике еще не стал опорой динамично развивающегося среднего класса, как в развитых странах. Что, на Ваш взгляд, осложняет ведение бизнеса в Казахстане?

– По условиям международной торговли Казахстан по-прежнему занимает одно из последних мест в мире – 182-е место из 185: требуется оформление 9 документов, что в среднем занимает 81 день. Причем стоимость экспорта 1 контейнера составляет более \$4 тыс. Условия за 7 лет не улучшились, а даже ухудшились. Для того чтобы исполнить контракт в принудительном порядке через судебную систему, необходимо 370 дней и 37 процедур. При этом судебные издержки составят 22% от стоимости контракта. А на ликвидацию предприятия потребуется 1,5 года.

Ключевой проблемой продолжает оставаться доступ к финансам в отечественных банках. У многих заемщиков есть проблемы с обслуживанием займов: текущий уровень проблемных кредитов в судном портфеле банков второго уровня (БВУ) составляет 71%. Из них 43% – сомнительных и 29% – безнадежных. Часть заемщиков брали деньги на развитие бизнеса, на оборотные средства, но не справились с обязательствами по кредитам. Одна из причин такой ситуации – высокие процентные ставки – в среднем порядка 14%, и это без учета скрытых комиссий.

Если говорить про глобальную конкурентоспособность не только в Едином экономическом пространстве (ЕЭП), но и во Всемирной торговой организации (ВТО), то мы должны сравнивать ставки по кредитам для МСБ с уровнем в 4-5% как в Южной Корее, Евросоюзе и т.д. Ведь при 14% по кредиту многие бизнес-идеи, актуальные для малого и среднего бизнеса, просто не смогут обеспечить возврат денег. А те предприниматели, которые все же решаются финансировать под такие проценты, с большой вероятностью столкнутся с проблемой обслуживания этих займов.

Вторая трудность заключается в нехватке квалифицированных кадров и качестве человеческого капитала. Очень многие предприниматели жалуются на то, что запросы по зарплате не соответствуют квалификации и добросовестности сотрудников. Желание получать больше – понятно, цены растут, но компетентность и преданность работе оставляют желать лучшего. Отчуждение работника от сферы его труда – это очень интересный, но еще не достаточно изученный феномен для Казахстана. Сложившееся отношение наемных сотрудников к труду на работодателя еще не получило должного освещения на уровне публичных дискуссий. Словом, серьезного анализа нет, а значит, и огромная часть производственных отношений провисает.

Немаловажной проблемой до сих пор остается тема правовых рисков ведения бизнеса. Среди предпринимателей существует распространенное убеждение, что крайне редко можно рассчитывать на справедливое, беспристрастное отношение к нему во властных органах, судах и т.д. Многих людей, задумывающихся о собственном бизнесе, сдерживает мнение: предприниматели неизбежно сталкиваются с необходимостью постоянной уплаты коррупционной ренты, а если бизнес станет процветать, то его попытаются кто-нибудь отобрать. И это системная проблема, которую необходимо решать.

Кроме того, есть много других факторов, осложняющих ведение бизнеса. В их числе административные барьеры, налоговое администрирование и прочее.

– Заинтересованы ли, по Вашему мнению, казахстанские банки в финансировании начинающих предпринимателей?

– Для банков финансирование бизнеса – это свой бизнес с резонами получения прибыли и минимизации рисков. А начинающий бизнес, так называемый startup – высокорискованное финансирование и никогда не будет приоритетом для казахстанских банков.

«Союз «Атамекен» выделил отдельное направление деятельности – проект «Атамекен Startup». Мы создаем другую фор-



му финансирования начинающих предпринимателей – так называемый Клуб бизнес-ангелов. В прошлом году в рамках «Атамекен Startup» мы провели 6 выездных конкурсов для молодежи в регионах и сразу почувствовали осязательный интерес.

В отдельных городах на наших мероприятиях присутствовали спонсоры, желающие вложиться в новые проекты. В других – мы выявляли интересные проекты и предоставляли внимание заинтересованных компаний. В этом году мы планируем продолжить проект «Атамекен Startup», проведя свыше 20 конкурсов, расширив охват до всех городов Казахстана, плюс, отдельно – в ряде моногородов.

Хотелось бы отметить, что абсолютной точностью задача вовлечения казахстанцев в предпринимательство была поставлена президентом в Стратегии «Казахстан-2050» – «...создать условия, чтобы человек смог попробовать себя в бизнесе, стать полноценным участником проводимых в стране экономических преобразований, а не ждать, что государство решит за него все проблемы. Важно поднять общий уровень деловой культуры и стимулировать предпринимательскую инициативу».

– Как Вы можете охарактеризовать отношение между бизнесом и государством?

– За последний год наблюдается достаточно позитивная динамика развития отношений между бизнесом и государством. В том числе связанная с тем, что в 2012 году многими госорганами, например министерством экономического развития и торговли, а также министерством сельского хозяйства продемонстрирован высокий уровень открытости к конструктивной дискуссии с бизнесом. К предпринимателям и к позиции НЭПК «Союз «Атамекен» стали всерьез прислушиваться не только в государственных структурах, но и в парламенте.

В частности, в июне прошлого года на встрече Нурсултана Назарбаева с предпринимателями практически по всем предложениям НЭПК «Союз «Атамекен» получена поддержка президента, и сегодня они находятся на различных стадиях реализации в госорганах. Кроме того, с осени 2012 года реализуется практика ежемесячных селективных совещаний генеральной прокуратуры со своими областными территориальными подразделениями, которые проводятся совместно с НЭПК «Союз «Атамекен» и с региональными бизнес-ассоциациями.

Сейчас бизнес в регионах получил постоянную возможность публично информировать надзорные органы об имеющихся нарушениях своих прав. В этом есть и другой позитивный эффект – институциональный. Когда предприниматели и чиновники знают, что в «прямом эфире» перед главным надзорным органом ежемесячно поднимаются проблемные вопросы бизнеса в регионах, то это предотвращает все стороны от злоупотреблений.

– Какие приоритетные направления у НЭПК «Союз «Атамекен» на 2013 год Вы можете обозначить?

– В 2013 году мы ожидаем серьезного реформирования – будет создаваться Национальная палата предпринимателей (НПП). Ее миссией станет представление, защита прав и законных интересов бизнес-

менов. НПП предполагается делегировать на принципах саморегулирования существенные функции, связанные с обеспечением привлекательного бизнес-климата.

К примеру, участие в урегулировании налоговых споров, участие в управлении как индустриальными, так и свободными экономическими зонами, строительство инфраструктуры таможенных переходов на основе принципов государственно-частного партнерства, организация работы отраслевых комитетов по всестороннему и детальному изучению состояния отрасли экономики и другие.

Закон будет предусматривать обязательное членство в НПП всех субъектов частного предпринимательства, но с уплатой членских взносов только крупным и средним бизнесом. В Казахстане свыше 750 тыс. активных субъектов предпринимательства, в том числе крупных и средних – порядка 10 тыс. компаний. Таким образом, основная часть – предприятия малого бизнеса: индивидуальные предприниматели, крестьянские хозяйства и т.д. будут только пользоваться услугами НПП, но не будут платить деньги.

Концепцией предполагается, что взносы для предприятий среднего бизнеса составят до 300 тыс. тенге в год, для крупных предприятий – до 3 млн тенге, что для их размеров достаточно незначительно. На переходный период, в первый год, финансировать ее предполагается из республиканского бюджета. В дальнейшем, когда органы НПП сформируются, она будет способна перейти на сбор обязательных платежей.

У нас 160 районных центров и 27 моногородов, итого – палата должна будет создать 187 представительств на районном уровне. Их основной функцией будет заключаться в оказании сервисной поддержки малому бизнесу в регионах, который и будет основным выгодополучателем этой реформы. Предполагается широкое вовлечение в деятельность палаты существующих отраслевых и региональных ассоциаций. Последние получат квоту на значительное представительство в коллегиях в органах управления областных палат, а отраслевые – на республиканском уровне.

Планируется, что до 50% бюджета Национальной палаты предпринимателей пойдет на финансирование деятельности отраслевых и региональных бизнес-ассоциаций. Таким образом, опасения, что создание НПП повлечет за собой ухудшение позиций бизнес-ассоциаций, сводятся на нет. Поскольку концепция реформы, утвержденная в правительстве, наоборот, предусматривает их усиление.

– Как вторая волна приватизации может отечественному МСБ?

– Необходимость «второй волны масштабной приватизации» возникла по причине того, что за последние 10 лет государство значительно расширило свое присутствие в экономике. Это в некоторой степени объективно связано с необходимостью «ручного» управления в рамках борьбы с финансовым кризисом. Избыточное присутствие государства в квазигосударственных структурах.

Например, совокупные активы Фонда национального благосостояния «Самрук-Казына» составляют примерно 60% от

ВВП. Но если посмотреть Стратегию «Казахстан-2030», разработанную в 1996 году, то там краеугольным камнем экономического успеха была определена частная собственность и соответственно выход государства из тех сфер, в которых его присутствие не имеет особых причин.

Есть статья 31 закона «О конкуренции», которая предусматривает лишь три основания участия государства в предпринимательской деятельности: обеспечение национальной безопасности, использование стратегических объектов, и в тех сферах, где есть общественная потребность в товарах, услугах, но отсутствует конкуренция частного сектора. Это так называемое Правило желтых страниц – Yellow Pages Rule.

В общенациональном плане мероприятий пункт о разгосударствлении поручено реализовать «при участии «Атамекена». В этой связи сейчас мы вступаем в обсуждение с госорганами, как лучше провести эту приватизацию. Конечно, в первую очередь рассматриваются механизмы IPO. Кроме того, нужен серьезный анализ квазигосударственных компаний на предмет их функционала и соответствия Yellow Pages Rule, поскольку зачастую их деятельность конкурентная по отношению к частной инициативе.

Вообще, негативные эффекты могут быть значительными. К примеру, государственные закупки услуг зачастую получают дочерние с госорганами структуры, которые затем нанимают частные компании на субподряд. Соответственно, конечные исполнители уже получают меньшую оплату за свою работу. Помимо этого, компании квазигосударственного сектора, имея стабильное и гарантированное финансирование, забирают с рынка лучшие кадры, предлагая зарплату, которую частный бизнес не может себе позволить. Принимая во внимание кадровый голод – для МСБ это очень актуально. Тезис о том, что самые высокие зарплаты в бизнесе – миф. На самом деле лидеры по доходам работников – это компании квазигосударственного сектора.

Задача по сокращению доли государственного сектора поставлена совершенно верно, и ее необходимо эффективно решить. Другой путь к устойчивому процветанию, кроме рыночной экономики с частной собственностью на средства производства и свободной реализацией предпринимательской инициативы гражданами, в настоящий момент нет. А ограниченное присутствие государства в предпринимательской деятельности – одно из фундаментальных условий функционирования рыночной экономики.

– Как работа Таможенного союза (ТС) отразилась на малом и среднем бизнесе в Казахстане?

– Согласно официальным данным, в целом товарооборот стран ТС значительно вырос. Но другой вопрос – его качество и структура, что серьезно беспокоит предпринимателей. В частности, не может радовать сокращение экспорта и рост импорта. В ТС и ЕЭП, созданных в целях обеспечения свободного передвижения товаров, работ и услуг, еще есть много работы для реального соблюдения этих принципов на местах.

Мы постоянно поднимаем вопросы по проблемам доступа казахстанских товаров на рынки России и Беларуси. В частности, по продвижению алкогольной и кондитерской продукции. Много на пути становления ЕЭП различного вида административных препон – явных и скрытых. Сейчас задача, которая стоит перед Евразийской экономической комиссией (ЕЭК) – обеспечить безусловное соблюдение всеми сторонами принятых на себя обязательств.

– Под силу ли продукции отечественных производителей конкурировать с аналогичными товарами из стран-участниц ТС?

– Пусть не массово, но по всем позициям, но примеры производства качественной продукции есть, особенно на рынке продовольствия. Казахские товары по основным позициям, по качеству намного лучше ввозимых. Другое дело, что часто хорошо начинавшееся производство вдруг сворачивается.

Так, из-за нежелания пойти навстречу в финансовую поддержку мы «благополучно» загубили собственное производство сыров. Теперь потребляем привозную сырную продукцию, которая порой сомнительного качества. Между тем, наши сыры еще несколько лет назад получали очень высокие оценки экспертов. Но высокая себестоимость, отвлечение оборотных средств, в целом незащищенность наших производителей не позволили им выжить.

– Что необходимо предпринять для более эффективного развития МСБ в Казахстане?

– У правительства есть абсолютно адекватное понимание направлений по улучшению бизнес-климата. В части системных вопросов необходимо постоянное, эффективное взаимодействие и консультирование с бизнесом, что, мы надеемся, институционально будет реализовано через создаваемую Национальную палату предпринимателей. Чтобы решения принимались не волонтеристски, а в координации с бизнесом, в соответствии с его интересами.

В качестве ключевых направлений улучшения бизнес-климата – либерализация налогового и таможенного администрирования, по которому мы занимаем одно из последних мест в мире. Также в послании президента справедливо поднят вопрос по либерализации доступа на казахстанский рынок квалифицированной рабочей силы. В первую очередь инженеров, управленцев. И третье – проведение политики так называемого «тэтчеризма», для которой Стратегия «Казахстан-2050» создает все предпосылки. Это приватизация, выход государства из предпринимательской деятельности, самоограничение и либерализация регулирования.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

«ИСТКОМТРАНС» ПОЛУЧИТ \$50 МЛН

IFC, входящая в группу Всемирного банка, предоставила казахстанской компании «Исткомтранс» финансирование в объеме \$50 млн. Эти средства позволят компании расширить парк железнодорожных вагонов, увеличить предложения транспортно-логистических услуг, а также в целом поддержать развитие торгово-промышленной инфраструктуры страны, говорится в сообщении IFC. Финансирование состоит из \$20 млн в виде инвестиций в капитал и \$30 млн в виде заемного финансирования для ТОО «Исткомтранс», позволяющего компании оптимизировать операции и удовлетворить растущий спрос на новые и надежные железнодорожные вагоны. Значительная часть существующего вагонного парка страны изношена. «Поддержка инфраструктурных инвестиций и транспортно-логистических услуг относится к нашим приоритетам в Казахстане», – сказал Моаззам Мекан, региональный менеджер IFC в Центральной Азии. «Эта первая инвестиция IFC в железнодорожный сектор Казахстана, способствующая повышению качества и доступности железнодорожных перевозок, которые снижают затраты и повышают надежность транспорта в территориально просторном Казахстане», – добавил он. ТОО «Исткомтранс» – один из крупнейших частных железнодорожных операторов на транспортном рынке Казахстана. Работает с 2003 года. IFC, входящая в группу Всемирного банка, является крупнейшим глобальным институтом развития. (kapital.kz)

ЛАТВИЯ ВЫГОДНЕЕ КИПРА

Облегченный налоговый режим особенно благоприятен для предпринимателей из стран СНГ, которые до сих пор отдавали предпочтение в размещении своих активов, например, на Кипре. Благодаря изменениям в законодательстве Латвия может предложить лучшие условия, сервис и среду для предпринимателей, которые рационально относятся к размещению инвестиций и оптимизации налогов. Тогда как на Кипре царят затянувшиеся финансовые сложности. Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщил глава латвийского адвокатского бюро «Bankus Law Firm» Мартыньш Бункус. Он подчеркивает, что еще одной причиной для выбора Латвии как страны развития бизнеса является факт, что Латвия является членом Европейского союза с высокой репутацией деловой среды, и она не включена в «черные списки» других стран как так называемая «оффшорная зона». Большой плюс также в том, что в Латвии не так много бюрократических препятствий: регистрация новой компании можно оформить в течение трех часов. Кроме того, в Латвии стабильная и развитая банковская система, а также высокий уровень общей надежности. Большая часть населения свободно говорит по-русски, а также есть квалифицированная рабочая сила, которая понимает менталитет граждан России и стран СНГ. «В пользу Латвии говорит и то, что здесь действует одна из самых низких ставок подоходного налога с предприятий в Европейском союзе – 15%. Например, во Франции эта ставка составляет 33,33%, в Испании – 30%, а в Италии – 27,5%», – добавляет Мартыньш Бункус. (kapital.kz)

ВЕТЕР В ПОМОЩЬ

Социально-предпринимательская корпорация (СПК) «Павлодар» планирует построить ветряную электростанцию. Станцию планируют построить в 100 км от Жибиктауза на границе с Акмолинской областью при поддержке иностранных партнеров, стоимость проекта составляет 15 млрд тенге, сообщил председатель правления СПК Алмас Мадиев. «Мы хотим реализовать проект по строительству ветроэлектростанции мощностью 50 МВт. Мы привлечем несколько партнеров. По поставке оборудования, подключению ведутся переговоры с китайскими партнерами. Подписали меморандум, согласно которому они предоставляют долгосрочную лизинговую линию на 8-10 лет под 5-7% годовых», – сказал он на заседании координационного совета по форсированному индустриально-инновационному развитию Павлодарской области. («Интерфакс-Казахстан»)

ЭЛЕКТРОННАЯ РЕГИСТРАЦИЯ ЦЕН

Электронную регистрацию цен планирует внедрить госагентство по статистике Казахстана. «В рамках проекта со Всемирным банком мы сейчас работаем над тем, чтобы внедрить электронную регистрацию цен», – сообщил председатель госагентства по статистике Алихан Смаилов в рамках «правительственного часа» в мажоритсе. По его словам, на данный момент разработаны технические задания, план мероприятий. «В текущем году планируем закупить небольшое количество оборудования, чтобы в пилотном режиме апробировать эту технологию в Алматы и Астане. После чего мы намерены электронную регистрацию цен ввести по стране», – сообщил Алихан Смаилов. Он также отметил, что «для повышения качества данных по инфляции мы пересмотрели методологические рекомендации по организации наблюдения за изменением цен и тарифов на потребительские товары и услуги». «Кроме того, мы ежегодно пересматриваем позиции, входящие в потребительскую корзину, в связи с переориентацией потребительских предпочтений населения», – добавил глава статгосагентства. Смаилов сообщил, что наибольший вклад в инфляцию в прошлом году внесло удорожание платных услуг на 9,3%. Так, существенно были повышены цены на услуги связи, пассажирского транспорта, образование, здравоохранение и тарифы на жилищно-коммунальные услуги. «Например, горячая вода по республике в среднем подорожала на 10,8%, на электроэнергию – на 10%, центральное отопление – на 9,3%. Это в целом по республике. А по отдельным регионам, понятно, цифры где-то выше, где-то ниже в зависимости от того, где антимонопольное агентство принимало решение по повышению тарифов», – сказал Алихан Смаилов. («Интерфакс-Казахстан»)

EUR/USD	1.3558	▲ 1.83%	USD/JPY	90,90	▲ 2.61%	GBP/USD	1.5822	▲ 0%	USD/CHF	0.9100	▼ 2,15%	EUR/GBP	0.8562	▲ 1.82%
---------	--------	---------	---------	-------	---------	---------	--------	------	---------	--------	---------	---------	--------	---------

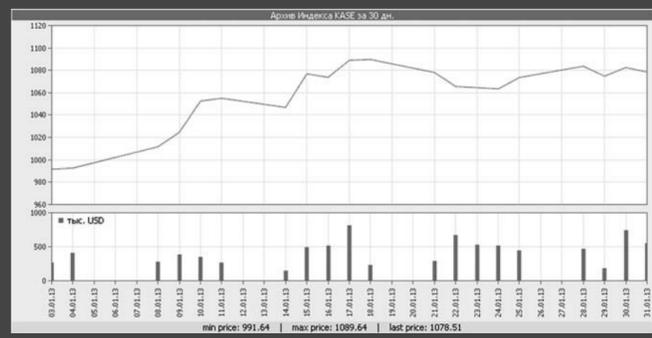
Изменение в процентах с 24.01 - 31.01.2013

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▼	▲	▲	▲
-0.32%	0.38%	0.10%	0.30%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMBB	1 543	-0.41%	0.4%	5%	5%
PTC	1 619	-0.31%	0.8%	6%	6%
S&P	1 502	-0.39%	0.5%	7%	7%
DJIA	13 910	-0.32%	1.0%	8%	8%
NASDAQ	3 142	-0.36%	-0.4%	6%	6%
DAX	7 811	-0.47%	1.3%	3%	3%
FTSE	6 323	-0.25%	2.0%	7%	7%
Hang Seng*	23 698	-0.52%	0.8%	5%	5%
Shanghai*	2 385	0.10%	2.7%	7%	7%
Nikkei-225*	11 019	-0.85%	6.0%	7%	7%
S&P фьюч.*	1 494	-0.07%	0.3%	8%	8%

* текущая сессия

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	115.9	0.56%	1.6%	5%	5%
WTI	97.9	0.38%	3.6%	8%	8%
Urals	114.3	0.82%	1.9%	5%	5%
Золото	1 677	0.80%	-0.5%	1%	1%
Никель	18 309	2.90%	4.7%	7%	7%
Медь	8 191	1.52%	1.5%	4%	4%

Информация предоставлена директором Представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай

Итоги недели

Азиатские рынки: корпорации снижают прогнозы по прибыли

Японский Nikkei -0,8%
Гонконгский Hang Seng -0,52%
Шанхайский SSE -0,05%
Корейский Kospi -0,41%

Торги на азиатских фондовых площадках сегодня проходят с негативной динамикой на фоне вчерашнего снижения американского рынка. Серьезное влияние на движение фондовых индексов также оказывают продолжающиеся корпоративные отчеты. Японские производители электроники Advantest и Nintendo снижаются на 3% и 7% после регистрации квартального убытка и понижения прогноза прибыли соответственно. Их корейские коллеги по сектору также снижаются, в частности, LG

Electronics теряет 1,8%, после сообщения о расширении квартального убытка при ожиданиях роста прибыли. В то же время китайские сырьевые компании Spooos и Aluminum Corporation of China на торгах в Гонконге теряют 3% и 1,8% соответственно после того, как обе понизили свои прогнозы по прибыли.

В Японии сегодня вновь выходила статистика, согласно которой индекс деловой активности в производственном секторе за январь вырос до 47,7 с отметки 45, а объем промышленного производства за январь вырос на 2,5%, однако не оправдал ожидания экспертов, предсказывающих рост на 4,2%.

Также в стране восходящего солнца сегодня выступал заместитель главы ЦБ, который озвучил свой прогноз относительно дальнейшего развития японской экономики. По его мнению, во второй половине

года страна вернется к умеренному росту ВВП, и случится это вкупе с выходом из дефляции, для чего у Японии сейчас есть «прекрасная возможность».

В то же время комментарию относительно китайской экономики, произнесенные представителями рейтингового агентства S&P, менее позитивны. По их мнению, экономика КНР наиболее подвержена риску сокращения объема инвестиций, за счет которых наблюдается сохранение высокого темпа роста ВВП. Если объем инвестиций снизится, начнется ожидаемая в 2012 году «жесткая посадка» экономики Поднебесной.

Мировой рынок облигаций может обрушиться, как в 1994 году

Стратеги из Deutsche Bank предупреждают о тревожных признаках, которые могут свидетельствовать об обвале рынка облигаций США.

Не так давно WSJ писал о том, что в 2013 году может произойти «Великая ротация», когда многие инвесторы будут переключаться из облигаций в акции. Тем не менее доходность облигаций США пока не совершила резких скачков, однако участники рынка озабочены этим вопросом.

Францис Ярд и Доминик Констарн, стратеги из Deutsche Bank, говорят о том, что может повториться «сценарий 1994 года», когда ФРС удивила рынки ужесточением монетарной политики. Именно тогда глава ФРС Алан Гринспен принял решение повысить в течение года процентную ставку с 3% до 5,5%. Результатом этого стал взрывной скачок доходности трежерис, подскочившей до максимумов 1990 года. Индекс S&P 500 продемонстрировал в 1994 году очень высокую волатильность.

Информация предоставлена директором Представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай



Обзор рынков Товарной биржи «ЕТС»

Наименование	Значение	Изменение
СПОТ-рынок*		
Пшеница	52 595 тенге	-11%
Цемент	15 782 тенге	-2,15%
Срочный рынок*		
W3-11.12	39 500	0,00%
GOLDZ-12.12	1 664	-0,81%
ZROL-10.12	113,78	1,97%
ZRAG-12.12	31,73	0,00%

Данные www.ets.kz, 28.01.2013г.

Аналитика срочного рынка

Начало текущей торговой недели на Товарной бирже «ЕТС» началось относительно спокойно. Цены фьючерсных контрактов нефти марки Brent двигались в боковом восходящем коридоре и прибавили 1,97% – до уровня \$113,78 за баррель. В секторе драгоценных металлов инвесторы продолжили избавляться от золота, отдавая предпочтение другим активам, например, акциям, стоимость которых растет в свете заметно усилившейся склонности к риску. На фоне этих событий котировки золота с поставкой в марте понизились на 0,81%, завершив торги на уровне \$1664 за тройскую унцию. Цены на серебро с поставкой в марте не изменились, закрывшись в цене на отметке \$31,73 за тройскую унцию.

Аналитика СПОТ-рынка

В пятницу торговая сессия в Чикаго завершилась разнонаправленно. Пшеничные фьючерсы поднялись в цене, начав ощущать поддержку от экспорту. За неделю пшеничные цены потеряли 3% стоимости, но в пятницу у рынка появился шанс отыграть потери. Вторую неделю подряд сокращается разрыв между фактическими продажами пшеницы на мировой рынок и объемом продаж, который требуется для достижения прогноза импортной потребности в пшенице США. Эта динамика задает позитивный тон рынку и двигает цены вверх.

Торговая сессия на Чикаго 25 января завершилась со следующими показателями: - пшеница (март) – 776,50ц/б (+8,00); или 42 768 тенге

На бирже «ЕТС» было продано 139 443 тонны пшеницы и 330 тонн картофеля. Общий оборот на секции торговли сельхозпродукцией составил 5,7 млрд тенге.

Цемент было продано 8 840 тонн, общим оборотом на 132 млн тенге.

Консультация юриста



– Какие плюсы и минусы брачного договора?

Отношение к брачному договору неоднозначное, многие считают циничным его заключение между двумя любящими людьми. Вместе с тем оба супруга участвуют в определении условий данного договора, в связи с чем это ни в коем случае не оскорбляет их светлые чувства друг к другу и не превращает их будущие отношения в какие-либо коммерческие отношения.

Согласно статье 39 Кодекса РК «О браке (супружестве) и семье» (далее – Кодекс): «Брачным договором признается соглашение лиц, вступающих в брак (супружество), или соглашение супругов, определяющее имущественные права и обязанности супругов в браке (супружестве) и (или) в случае его расторжения».

Брачный договор может быть заключен как со дня подачи в регистрирующий орган заявления о государственной регистрации брака, до государственной регистрации заключения брака, так и в любое время в период брака. Следует отметить, что брачный договор заключается в письменной форме и подлежит обязательному нотариальному удостоверению.

Итак, плюсы и минусы брачного договора. Одним из плюсов заключения брачного договора является то, что супруги при расторжении брака смогут легко урегулировать все имущественные вопросы и избежать ситуаций, когда в суде начинают делить все подряд вплоть до мелочей. Далее, в случае отсутствия брачного договора совместно нажитое имущество делится пополам, так как доли каждого из супругов признаются равными. При этом, если на иждивении у кого-то из супругов остаются дети, то ему полагается большая часть, причем неважно, на чьи конкретно деньги было куплено то или иное имущество. Соответственно бывают случаи несправедливого раздела имущества, оспорить которые в силу положений закона невозможно.

Минусом является то, что все еще имеются ассоциации брачного договора с бракоразводным процессом, разделом имущества, адвокатом по семейным делам, а также утверждения, что влюбленные не могут думать о таких «низ-

ких» вещах и один из них является неискренним в своих чувствах либо имеется неуверенность людей друг в друге. Вместе с тем, как бы ни хотелось думать о неприятном, брачный договор дает возможность обезопасить себя от негативных последствий. Лучше обезопасить себя, даже если в течение всей жизни не будете иметь повода на развод. Поэтому, какие бы на ваш взгляд плюсы и минусы брачного договора не имели место, стоит подумать над этим.

– Кто такой адвокат и когда появился институт адвокатуры?

Впервые адвокаты появились еще в древнем Риме. Они осуществляли консультации по правовым вопросам и защищали интересы граждан в суде. Адвокатура древнего Рима была свободной профессией и никакого централизованного управления не имела, другими словами, любой гражданин Рима, который знал законы, мог стать адвокатом. Коллегия профессиональных защитников в суде сформировалась в Риме в эпоху империи, где основными требованиями для кандидата, желавшего стать адвокатом, были:

- 1) быть занесенным в официальный список лиц с определенным уровнем доходов (матрикулы);
 - 2) успешно сдать экзамены по праву.
- В настоящее время, согласно действующему законодательству Республики Казахстан, адвокат – это гражданин Республики Казахстан, имеющий высшее юридическое образование, получивший лицензию на занятие адвокатской деятельностью, обязательно являющийся членом коллегии адвокатов и оказывающий юридическую помощь на профессиональной основе в рамках адвокатской деятельности, регламентированной Законом РК «Об адвокатской деятельности».

– Вправе ли сторона по гражданскому делу, рассматриваемому в суде в апелляционном порядке, предоставлять дополнительные доказательства?

Действующее гражданско-процессуальное законодательство РК возлагает бремя доказывания на стороны, что означает: каждая сторона должна доказать те обстоятельства, на которые она ссылается как на основания своих требований и возражений; доказательства представляются сторонами и другими лицами, участвующими в деле.

Доказательствами по делу являются полученные законным способом фактические данные, на основе которых в предусмотренном за-

коном порядке суд устанавливает наличие или отсутствие обстоятельств, обосновывающих требования и возражения сторон, а также иных обстоятельств, имеющих значение для правильного разрешения дела. Эти фактические данные устанавливаются объяснениями сторон и третьих лиц, показаниями свидетелей, вещественными доказательствами, заключениями экспертов, протоколами процессуальных действий, протоколами судебных заседаний, отражающими ход и результаты процессуальных действий, и иными документами.

Как показывает судебная практика, зачастую появляется необходимость в представлении дополнительных доказательств по делу не только в суде первой инстанции, но и в суде апелляционной инстанции.

Порядок и пределы исследования доказательств определяются судом апелляционной инстанции с учетом мнений лиц, участвующих в деле (ст. 355 Гражданского процессуального кодекса РК).

Так, в ходе рассмотрения дела судом апелляционной инстанции после объяснения сторон суд проверяет имеющиеся в деле и вновь представленные сторонами доказательства, которые по уважительным причинам не могли ими быть представлены на рассмотрение суда первой инстанции.

Поэтому лица, представляющие суду дополнительные доказательства, обязаны указать следующее:

- 1) каким путем они получены;
 - 2) в связи с какими обстоятельствами возникла необходимость в представлении дополнительных доказательств.
- Кроме того, стороны вправе заявлять ходатайства о вызове и допросе свидетелей и об истребовании доказательств, в допросе и исследовании которых им было отказано судом первой инстанции.
- Что касается заявления ходатайства перед судом об истребовании письменного или вещественного доказательства, то оно должно содержать следующее:
- 1) обозначение письменного доказательства или описание вещи (указать, какой конкретно документ и от кого просит истребовать и т. д.);
 - указание на причины, препятствующие самостоятельному их получению;
 - приведение оснований, по которым ясно, что доказательство находится у данного лица или организации.

Вопросы юристу вы можете высылать на адрес редакции

Официальные курсы валют

Данные на 1 февраля 2013 года
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	156.87	▼
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	238.54	▲
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	0.02	
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	41.06	
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	150.81	▼
1 ЕВРО	EUR / KZT	204.38	▲
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	150.43	▼
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	24.25	
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	535.74	▼
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.16	
1 ЛАТВИЙСКИЙ ЛАТ	LVL / KZT	292.32	▲
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	59.21	▲
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	48.70	▼
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	40.21	▼
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	5.02	
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	121.84	▼
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	85.57	▲
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	0.08	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	18.61	▲
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	23.71	▼
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	165.69	▲
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	13.85	▼
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.66	▲

«АНЖИ»
БЕЗ САМБЫ

Главный тренер махачкалинского «Анжи» Гуус Хиддинк заявил, что защитник Кристофер Самба продолжит карьеру в английском «Куинз Парк Рейнджерс». Об этом сообщает издание «Спорт-Экспресс». Хиддинк рассказал, что, получив предложение из Англии, Самба почти сразу покинул расположение махачкалинской команды. «К сожалению, нам даже не удалось попрощаться. Все развивалось стремительным образом», — отметил тренер. Наставник «Анжи» выразил надежду, что в скором времени подробности трансфера футболиста прояснятся. Ранее главный тренер «Куинз Парк Рейнджерс» Харри Реднап заявлял, что Самба действительно интересен клубу, однако, по словам тренера, «Анжи» вряд ли отпустит футболиста. Английские СМИ писали, что «КПР» готов заплатить за защитника 10 миллионов фунтов. Самба перешел в «Анжи» в феврале 2012 года из английского «Блэкберна». В текущем сезоне защитник сборной Конго провел за махачкалинцев 18 матчей во всех турнирах. (lenta.ru)

РЕВАНШ ГИЛА



Австралийский боксер Дэнниел Гил защитил звание чемпиона мира по боксу в весе до 72,6 килограмма по версии IBF (Международная федерация бокса). Гил победил по очкам своего соотечественника Энтони Мандайна, которому он проиграл в 2009 году. Об этом сообщает интернет-издание Fightnews. По итогам 12 раундов двое судей отдали победу Гилу со счетом 117:111, а третий арбитр считал, что Гил победил со счетом 116:112. В 2009 году Мандайн победил Гила раздельным решением судей. С тех пор Гил провел восемь поединков и во всех одержал победы. Всего 31-летний Гил на профессиональном ринге выиграл 29 поединков (15 — нокаутом) и потерпел одно поражение. 37-летний Мандайн в 49 боях выиграл 44 раза (26 — нокаутом) и пять раз проиграл. (lenta.ru)

ИЗ РОССИИ
В ГРЕЦИЮ

Нападающий московского ЦСКА Секу Олесе на правах аренды будет выступать за греческий ПАОК. Об этом сообщает издание «Спорт-Экспресс». Срок арендного соглашения 22-летнего футболиста рассчитан до конца сезона 2012/13. Олесе вместе с армейцами находился на учебно-тренировочном сборе в Испании, но уже покинул расположение ЦСКА и отправился в Грецию. Форвард перешел в ЦСКА в 2009 году из датского «Мидтьюлланда». Вместе с армейцами он выиграл «серебро» (в 2010 году) и «бронзу» (в 2012 году) чемпионата России. В текущем сезоне Олесе провел за армейцев 11 матчей в чемпионате России и две игры в национальном кубке, не забив в них ни одного гола. (lenta.ru)

БЕКХЭМ
С «КАНОНИРАМИ»

Бывший капитан сборной Англии по футболу Дэвид Бекхэм с 29 января начал тренироваться в составе лондонского «Арсенала». Об этом сообщает английское издание The Sun. 37-летний полузащитник будет поддерживать форму до тех пор, пока не определится с новой командой. В конце 2012 года Бекхэм покинул клуб Главной лиги футбола (MLS) «Лос-Анджелес Гэлакси», где он выступал на протяжении пяти сезонов. Инициатором приглашения Бекхэма выступил наставник «Арсенала» Арсен Венгер, по мнению которого, молодой игрок будет полезно потренироваться рядом с таким футболистом. Бекхэм уже тренировался вместе с дублерами лондонского клуба в январе 2008 года. По сведениям английских СМИ, основными претендентами на Бекхэма являются итальянский «Милан», французский «ПСЖ», а также английские «Куинз Парк Рейнджерс» и «Вест Хэм». За миланский клуб англичанин выступал на правах аренды в 2009 и 2010 годах. (lenta.ru)

Чемпион отцеплен

На Кубке Африки настала стадия плей-офф



Данияр Балахметов

На Кубке африканских наций по футболу завершились матчи групповой стадии, после которой половина участников отправилась домой. Среди досрочно закончивших выступления на этом турнире значатся, к примеру, сборные Марокко и Анголы. Сборная Замбии, сенсационно победившая на предыдущем турнире, также не вышла из группы. Отправившись домой и сборные Туниса и Алжира, выступавшие в группе D, которую по праву считают самой сильной на турнире.

В группе A главным возмутителем спокойствия стала сборная Кабо-Верде, которая с первой попытки сумела войти в число восьми команд, прошедших в стадию плей-офф. Напомним, островитяне в матче открытия отобрали очки у

маститой по африканским меркам сборной ЮАР, которая, помимо всего прочего, является хозяйкой турнира. Южноафриканцы, кстати, во втором туре 23 января одолели сборную Анголы — 2:0. В этот же день футболисты Кабо-Верде отобрали очки у сборной Марокко, сыграв с ней вничью — 1:1. А решительность в этой группе в последний игровой день, который состоялся 27 января. Южноафриканцы на пару с марокканцами устроили настоятельный голевой спектакль. Встреча закончилась боевой ничьей — 2:2, а три из четырех голов были забиты в последние 20 минут матча. В другой встрече сборная Кабо-Верде, уступая в счете 0:1, вырвала победу у Анголы — 2:1. Оба гола островитяне забивали в концовке матча. Примечательно, что футболисты Кабо-Верде оказались в роли отыгрывающихся, после того как

сами поразили собственные ворота. В итоге футболисты с островов Зеленого Мыса, набрав со сборной ЮАР по пять очков, квалифицировались в 1/4 финала.

В группе B каких-либо сенсаций зафиксировано не было. В стадию плей-офф предсказуемо вышли сборные Ганы и Мали. В первом туре ганцы сыграли вничью со сборной Демократической Республики Конго — 2:2. А команда Мали взяла верх над сборной Нигера — 1:0. Во втором туре в прошлый четверг Гана в очном поединке одолела сборную Мали с минимальным счетом — 1:0. А во встрече Нигера и Демократической Республики Конго все окончилось без забитых голов. Наконец в заключительный игровой день этой группы, который состоялся в понедельник, ганцы крупно одолели Нигер — 3:0. А сборные Демократической Республики

Конго и Мали разошлись миром, забив друг другу по одному голу.

Из группы C, где выступала сборная Замбии — победитель Кубка Африки-2012, в следующую стадию квалифицировались команды Буркина-Фасо и Нигерии. Причем буркинийцы сумели занять первое место, обойдя нигерийцев благодаря лучшей разнице забитых и пропущенных голов. Напомним, в первом туре 21 января эти сборные в очной встрече сыграли вничью — 1:1. С таким же счетом завершилась встреча между Замбией и Эфиопией. Во второй игровой день — 25 января, Замбия с таким же счетом разошлась миром с Нигерией. А вот сборная Буркина-Фасо разгромила эфиопских соперников с неприличным для проигравших результатом — 4:0. В третьем туре, который был сыгран в этот четверг 29 января, команда Буркина-Фасо разошлась миром с Замбией — 0:0. Нигерийцы, в свою очередь, одолели Эфиопию — 2:0. Стоит отметить, что сборная Замбии, ни разу не уступив, все же покинула турнир.

Квартет D, по признанию многих, является самым сильным на турнире. И заранее предугадать счастливых, отобразившихся отсюда в стадию плей-офф, было крайне затруднительно. Первыми задачу досрочного выхода в 1/4 финала решили футболисты сборной Кот-д'Ивуара. «Слоны» для начала обыграли сборную Того со счетом 2:1. А затем во втором туре были сильнее Туниса — 3:0. В третьем туре, который в этом квартете состоялся в среду, ивуарийцы встречались с Алжиром. Этот поединок закончился со счетом 2:2, хотя по ходу встречи ивуарийцы уступали 0:2. Сам Алжир в первом туре уступил Тунису — 0:1. А после второго тура алжирцы уступили команде Того 0:2 и окончательно потеряли шансы на выход в стадию плей-офф. Зато сборные Туниса и Того до последнего тура рассчитывали на выход в четвертьфинал. Примечательно, что счастливчик, квалифицировавшийся дальше, выявлялся как раз в очном поединке этих команд. В итоге — 1:1 и дальше прошла команда Того.

В первом матче 1/4 финала, который состоится в субботу, встретятся команды Ганы и Кабо-Верде. Встреча пройдет в Порт-Элизабете. В другом матче в Дурбане сборная ЮАР сыграет с командой Мали.

А в воскресенье состоится еще два четвертьфинала. Сначала на поле стадиона «Роял Бафокенг» выйдут сборные Кот-д'Ивуара и Нигерии. Эта встреча наверняка будет достойна финала. А затем в Мбомбеле сыграют команды Буркина-Фасо и Того.

ИХ МЕТОДЫ

Японская федерация дзюдо (AJJF) признала, что главный тренер женской олимпийской сборной Рюдзи Сонода подвергал физическому насилию своих подопечных. Об этом сообщает Agence-France-Presse. В конце 2012 года 15 дзюдоисток отправили жалобу в Национальный олимпийский комитет Японии, в которой сообщали о фактах насилия со стороны главного тренера женской сборной Сонода. В частности, тренер избивал их бамбуковыми мечами, бил ладонью по лицу и вслепши оскорблял. Спортсменки также написали, что из-за страха перед Сонодой часто с травмами участвовали в соревнованиях. НОК Японии потребовал от федерации провести расследование, по итогам которого факты насилия со стороны Соноды были подтверждены. Тренеру было вынесено предупреждение о недопустимости подобных действий в будущем. Сам наставник японских дзюдоисток заявил, что не видит за собой никакой вины. На Олимпийских играх в Лондоне сборная Японии по дзюдо завоевала одну золотую медаль. Чемпионкой стала Каори Мацумото, выступающая в весовой категории до 57 килограммов. В начале 2013 года японский школьник совершил самоубийство, после того как его избил школьный учитель баскетбола. Министр спорта, образования и спорта Японии Хакубун Шимомура заявил, что настало время окончательно избавиться от насилия в качестве инструмента обучения. С 1947 года японским учителям запрещено подвергать учеников физическим наказаниям, однако до сих пор не установлена ответственность для преподавателей, которые нарушают запрет. (lenta.ru)

В ОТВЕТЕ
ЗА ФАНАТОВ

Иерусалимский футбольный клуб «Бейтар» наказан за поведение собственных болельщиков во время матча чемпионата Израиля. Об этом сообщает РИА «Новости» со ссылкой на информацию команды. Команда оштрафована на 50 тыс. шекелей (\$13,5 тыс.), также на пять матчей закрыта трибуна, где во время игр сидят активные фанаты. 26 января «Бейтар» на своем поле в рамках национального первенства встретился с клубом «Бней Йегуда» из Тель-Авива. По ходу игры иерусалимские болельщики устроили беспорядки, протестуя таким образом против перехода в команду двух игроков грозненского «Терека» — Заура Садаева и Джабраила Кадаева. Они выкрикивали в адрес чеченских футболистов оскорбительные выражения. Переход Садаева и Кадаева стал возможен после посещения в начале января владельцем иерусалимского клуба бизнесмена Аркадия Гайдамака Грозного. В столице Чечни Гайдамак встретился с Рамзаном Кадыровым, после чего было принято решение установить дружественные отношения между «Бейтаром» и «Терекком». 8 января в Грозном состоялся товарищеский матч между двумя командами. Фанаты «Бейтара» неоднократно выступали против того, чтобы в команде играли мусульмане, арабы и чернокожие. У болельщиков популярностью пользуется лозунг: «Бейтар» навеки чист». После того, как стало известно о переходе двух игроков из Чечни, болельщики неоднократно устраивали акции протеста у клубного офиса. Гайдамак в ответ призвал фанатов смириться с приходом Садаева и Кадаева. Свое негативное отношение к выходкам фанатов «Бейтара» высказали Кадыров и президент Израиля Шимон Перес. (lenta.ru)

КАМЕРА ВМЕСТО
РИНГА

Британский боксер Ли Черчер, выступающий в весовой категории до 72,5 килограмма, приговорен к четырем годам тюремного заключения за участие в схеме поставки кокаина. Об этом пишет британское издание South Wales Argus. Кроме 32-летнего Ли Черчера, виновными были признаны еще четыре человека, в том числе племянник боксера 19-летний Бен Черчер, которого приговорили к двум с половиной годам заключения в учреждении для молодых правонарушителей. Остальные обвиняемые получили от трех до семи с половиной лет тюрьмы. Черчер, как было признано в суде, не был лидером преступной группировки и действовал по указанию другого человека. 32-летний боксер провел на профессиональном ринге 14 поединков. Он одержал 10 побед и потерпел три поражения, а один его бой завершился вничью. В последний раз Черчер дрался на ринге в мае 2012 года. (lenta.ru)



Распутье Команданте Зе

В субботу Жозе Моуринью исполнилось пятьдесят. Для кого-то португалец навсегда останется негодием и болтуном, для кого-то — гением и чудотворцем, но при всех последних неудачах Команданте Зе остается нерядовым явлением мирового футбола. На примере португальца можно попытаться понять: достаточно ли просто быть собой, чтобы однажды стать великим?

Прежде чем разбираться в философии самого противоречивого из действующих и проповедующих гуров, нужно уяснить один важный момент. Моуринью — не слоенный пирог с икрой, и он не обязан нравиться всем подряд. Собственно говоря, любого титулованного тренера ждет именно такая судьба. Одни будут верить в его непогрешимость, другие сразу же запишут в бездарные счастливицы. Хосеп Гвардиола готов подтвердить это хоть сейчас.

У португальца в течение долгой уже карьеры было предостаточно хороших учителей. Прежде всего речь стоит вести о Бобби Робсоне. Сэр Роберт был из тех наставников, которые держали подопечных на минимальной дистанции, дабы создать по-настоящему домашнюю атмосферу в раздевалке. Иногда такая демократичность, напротив, приводила к постоянным конфликтам (достаточно вспомнить поздний «Ньюкасл»), но в Каталонии подобный подход работал шикарно. Вплоть до мадридских склок, которые никак не желают утихать, было лишь два случая, когда Команданте Зе откровенно не уживался с кем-то из подопечных. Но Марио Балотелли за четыре года так и не повзрослел, а Андрея Шевченко тренеру откровенно навязывал Роман Абрамович. Да и конфликта с украинцем как такового не было — небольшая заочная перепалка в прессе. Да-да, на страницах тех самых изданий, которые по сей день продолжают смаковать похождения «благочестивой» Андрея, спровоцировавшей этот трансфер семь лет назад.

В «Реале» же публике открылась другая сторона Моуринью. Только сейчас все вспомнили, что после Робсона Жозе трудился в «Барселоне» под началом Луи ван Гаала. Когда-то еще Софокл подметил, что нет такого учителя, который проповедует только добро, и здесь этот афоризм уместен как нигде



более. Почему? Да потому, что за голландцем закрепилась репутация склочного зануды и шовиниста, которого понимающий что-то в футболе руководитель клуба должен гнать в шею после первого же успеха. В ином случае раздутое эго ван Гаала не даст продолжить даже самому руководителю, не говоря уже о футболистах. За Моуринью подобного ранее не замечалось, но он умел уйти вовремя. Да-да, если бы не случилось той отставки из «Челси» после ничьей с «Русенборгом» в Лиге чемпионов, Зе вскоре ушел бы сам, выиграв напоследок какой-нибудь трофей. Не забывайте, из «Порту» и «Интера» португалец уходил на пике, после побед в Лиге чемпионов!

Но вернемся к вопросам характеров. Конфликт с Серхио Рамосом и Икером Касильясом стал чуть ли не первой ситуацией, в которой главный тренер предстал в абсолютном негативном свете. Игры и результаты у команды нет, и вполне логично то, что нужно искать виновных. Вот только виновными, по мнению рулевого, оказались ведущий защитник и, наверное, лучший вратарь мира, что никак не могло понравиться болельщикам. В самом деле, Икер — символ «Реала» и останется таковым даже по

окончании карьеры, а Моуринью как пришел на «Бернабеу» по манию Переса, так и уйдет, когда надоест дону Флорентино. Травма голкипера может оказаться очень кстати, чтобы погасить страсти, но не похоже, что Зе продолжит работу в «Реале» после завершения сезона.

Сейчас самому Моуринью стоит определиться с вектором движения. Либо он останется самим собой, человеком с правом на ошибку, которого одни любят, а другие ненавидят, либо мы очень скоро увидим Луи ван Гаала 2.0. Голландец ведь не так давно опустился почти на дно (по элитным меркам, разумеется) — ему пришлось брать работу за реанимацию АЗ, и лишь после этого Ули Хенесс решил рискнуть и позвать тренера в «Баварию». Жозе, конечно, уже привык к статусу лягушки-путешественницы, но он не раз заявлял, что ближе к старости хочет чего-то постоянного и долгосрочного. И это вряд ли будет сборная Португалии с графиком работы «сто дней в году».

После вероятного ухода из «Реала» можно будет пойти по пути наименьшего сопротивления, принять какой-нибудь «Базель», переключить всех соперников на салат и спокойно готовиться к новому

вызову. Можно согласиться на посулы сэра Алекса и занять его место в «Театре мечты»... Насколько этот вариант реален, можно будет судить уже по февральскому противостоянию в Лиге чемпионов. Можно соблазниться и на посулы Мансура, но тогда любимая работа превратится для Команданте Зе в прогулку по минному полю, а от обвинений в меркантильности будет некуда спрятаться, хотя всем и так известно, что The Special One — специалист не из дешевых.

Но главное — остаться собой, а не пытаться действовать по принципу кого-то из давних учителей. Каждой эпохе нужен свой Брайан Клаф, этаким развязным негодяем, который нарочито не желает считаться с авторитетами и гнет свою линию. Былой шарм Моуринью заключается не в том, как он провоцировал соперников и принимал огонь на себя, ограждая футболистов от излишнего внимания. А в том, что он вообще это делал. А на роль слоеного пирога с икрой пускаться претендует Рафа Бенитес — он ведь всегда играет в идеальный футбол, тогда как Жозе соблазнился сплестись от пещки лишь однажды, три года назад на «Камп Ноу».

**БОККЕТТИ СТАЛ
«КРАСНО-БЕЛЫМ»**



Казанский «Рубин» и московский «Спартак» договорились о трансфере защитника сборной Италии Сальваторе Боккетти. Об этом сообщает официальный сайт казанцев. В начале следующей недели 26-летний Боккетти пройдет медобследование, после чего подпишет контракт со столичным клубом. Подробности сделки не сообщаются, однако, по информации СМИ, трансфер итальянца обошелся «Спартаку» в пять миллионов евро. Боккетти перешел в «Рубин» в августе 2010 года из итальянского «Дженоа». Вместе с казанским клубом защитник стал бронзовым призером чемпионата России, а также выиграл Кубок и Суперкубок страны. В 2009 году защитник дебютировал в составе сборной Италии. С тех пор он успел провести пять матчей. Боккетти находился в заявке национальной команды во время чемпионата мира 2010 года в ЮАР, однако на поле не появился. В 2012 году футболист был включен в расширенную заявку сборной на чемпионат Европы, но в итоговый список не попал. (lenta.ru)

ПОВЫШЕНИЕ ЗАХА



Футбольный клуб «Манчестер Юнайтед» купил у лондонского «Кристал Пэлас» нападающего сборной Англии Уилфрида Заха. Приобретение 20-летнего форварда обошлось «Манчестеру» в 17 млн фунтов (20 млн евро). Заха доиграет в «Кристал Пэлас» до конца сезона и присоединится к новой команде в июле 2013 года. Об этом сообщает интернет-издание Goal.com. По условиям сделки, 15 млн фунтов «МЮ» перечислит «Кристал Пэлас» за переход игрока, а еще два миллиона лондонцы могут получить в зависимости от результатов выступлений Заха за новую команду. Заха, родившийся в Кот-Д'Ивуаре, перешел в Великобританию вместе с семьей, когда ему было четыре года. Форвард является воспитанником «Кристал Пэлас». В основном составе этой команды Заха дебютировал в 2010 году. В сезоне-2012/13 «Кристал Пэлас» выступает в чемпионшипе (вторая по значимости лига чемпионата Англии). В 27 матчах в первенстве страны Заха забил пять голов. В ноябре 2012 года нападающий дебютировал в сборной Англии. (lenta.ru)

НА КРАЙ ЗЕМЛИ



Вратарь молодежной сборной России по футболу Станислав Крицюк подписал контракт с португальским клубом «Брага». Об этом сообщает агентство «D-Sports», которое представляет интересы россиянина. 22-летний голкипер с 8 января находился на просмотре в «Браге». В сообщении «D-Sports» говорится, что Крицюк «произвел отличное впечатление на тренерский штаб, после чего руководство клуба приняло решение о подписании личного контракта с вратарем». С 2010 года Крицюк выступал в составе команды второго российского дивизиона «Академия» из Тольятти. В сезоне-2012/13 голкипер провел шесть матчей за «Академию», пропустив в них три гола. Крицюк привлекался в состав молодежной сборной России, которой удалось пробиться на чемпионат Европы 2013 года в Израиле. (lenta.ru)

**ХОТ-ДОГ
В «ПОМОЩЬ»**



Хоккеист клуба НХЛ «Бостон Брюинс» Тайлер Сегин был вынужден дважды исполнять послематчевый буллит в игре с «Нью-Джерси Девилс» из-за хот-дога, который выбросили с трибуны. Хот-дог помешал вратарю «Нью-Джерси» Юхану Хедбергу, и арбитр назначил повторный бросок. Видеозапись эпизода выложена на официальном сайте НХЛ. Со второй попытки Сегин забросил шайбу. В серии буллитов «Бостон» победил со счетом 2:1 (команды исполнили по шесть бросков). Основное и дополнительное время матча завершилось ничью (1:1). «Бостон», набравший 11 очков в шести матчах регулярного чемпионата НХЛ сезона-2012/13, лидирует в Восточной конференции. «Нью-Джерси», в активе которого восемь очков после пяти встреч, занимает на Востоке третье место. (lenta.ru)

Кульминация близка

Данияр Балахметов

В Континентальной хоккейной лиге осталось совсем немного до стадии плей-офф. Столичный «Барыс» после четырех поражений в семи матчах добился без учета матча среды против «Нефтехимика», в котором наши хоккеисты уступили 1:2, двух важных побед на выезде. Подопечные Владимира Крикунова в прошлую субботу встретились в Уфе с местным клубом «Салават Юлаев». Именно в матче с этой командой в сентябре астанчане одержали первую победу в регулярном первенстве. Как и тогда, нынешняя встреча получилась упорной и бескомпромиссной. В первом периоде уфимцы и астанчане обменялись двумя заброшенными шайбами. Первыми отличились хоккеисты «Барыса», которые на 7-й минуте реализовали большинство — с передачи Эндрю Хатчинсона отличился Брэндон Боченски. Однако спустя две минуты хозяева сравняли счет благодаря точному броску Дениса Хлыстова, которому ассистировал Штефан Ружичка. На 12-й минуте Игорь Мирнов вовсе вывел уфимцев вперед. А окончательный итог первого периода установил Брэндон Боченски, которому ассистировал Виталий Новопашич.

Во втором периоде обмен точными бросками продолжился. Однако, к радости казахстанских любителей хоккея, в этом больше преуспели игроки «Барыса». Причем все три шайбы были заброшены в последние пять минут периода. Сначала на 36-й минуте отличился Роман Старченко, которому ассистировал Константин Руденко. Буквально через минуту хоккеисты «Салавата Юлаева» сравняли счет благодаря удачным действиям Антти Пийлестрема, который воспользовался передачей Сергея Зиновьева. Но равенство держалось недолго. За полторы минуты до конца матча форвард хозяев Антон Слепышев огорчил вратаря «Барыса» Павла Полуэктова, чем обесценил запредельную интригу в концовке встречи. Уфимцы, желая отыграться, сняли вратаря и поплылись за это. За 20 секунд до сирены Роман Савченко отправил шайбу из центрального круга вбрасывания в пустые ворота. В итоге победа астанчан со счетом 6:4.

Во второй игре в Казани «Барыс» встречался с одним из лидеров Восточной конференции — командой «Ак Барс». В первом матче сезона 13 сентября прошлого года астанчане проиграли дома клубу из Татарстана со счетом 1:3. И казалось, что в понедельник «Ак Барс» в очередной раз огорчит казахстанскую команду. И предположения начали сбываться в середине первого периода, когда хозяева льда благодаря точному броску Алексея Морозова вышли вперед. К счастью, хоккеисты «Барыса» вскоре сумели сравнять счет. На 16-й минуте отличился Брэндон Боченски. В начале второго периода Эндрю Хатчинсон своим точным броском поверг в шок трибуны «Татнефть-Арены» — 2:1 в пользу «Барыса». Лишь спустя десять минут защитник хозяев Илья Никулин восстановил равновесие в счете. Однако долго радоваться болельщика «Ак



Барса» было не суждено. За пять минут до сирены Илья Соларев с передачи Константина Савенкова забросил третью шайбу в ворота «Ак Барса». Окончательный итог встречи был установлен в третьем периоде. Нападающий «Барыса» Роман Старченко с передачи Эндрю Хатчинсона забросил четвертую шайбу в ворота хозяев. В момент взятия ворот «Барыс» находился в большинстве. По положению на вечер среды, в Восточной конференции «Барыс» с 76-ю очками находился на пятом месте, такое же количество баллов имел и «Салават Юлаев». А лидером конференции являлся омский «Авангард», который в пятницу сыграет с «Барысом» в Астане. 13

февраля астанчане примут московское «Динамо», а 17 февраля в заключительном матче регулярного первенства сразятся на своем льду с питерским СКА.

В Высшей хоккейной лиге карагандинский клуб «Сарыарка», несмотря на два поражения от «Локомотива» и «Южного Урала», по всей видимости, не собирается покидать вершину турнирной таблицы. После этого карагандинцы в упорном поединке, 25 января на своем льду переиграли челябинский «Челмет» со счетом 4:3, а в понедельник, нехотя, уступили «Спутнику» из Нижнего Тагила. В среду хоккеисты «Сарыарки» принимали хоккейный клуб «Зауралье» из Кургана и победили в этой встрече по буллитам — 3:2.

А в пятницу карагандинцы сыграют со своим главным конкурентом, клубом «Рубин» из Тюмени. С учетом этого поединка, до конца первенства «Сарыарка» проведет еще шесть встреч.

Другой казахстанский клуб, участвующий в этом турнире, «Казинк-Торпедо» из Усть-Каменогорска после впечатляющей домашней серии провел три встречи в гостях. В первом поединке против тольяттинской «Лады» 24 января устькаменогорцы уступили со счетом 4:0. А в субботу подопечные Игоря Дорохина по буллитам одолели альметьевский «Нефтяник» — 3:2. Уже в понедельник торпедовцы уступили по буллитам команде «Ариада-Акпарс» из города Волжск. В пятницу устькаменогорцы примут «Ермак» из Ангарска. До конца первенства восточноказахстанцы сыграют еще семь встреч.

Разоблачение по-французски



Журнал France Football в свежем выпуске опубликовал результаты расследования, доказывающего, что Катар купил право проведения ЧМ-2022.

Спустя несколько лет после того, как было объявлено о проведении чемпионата мира 2022 года в Катаре, французский журнал France Football провел собственное расследование и опубликовал серию материалов, доказывающих, что Катар купил право проведения мундиала. Напомним, Катар выиграл право принять турнир по итогам выборов членов исполкома ФИФА, которые состоялись в декабре 2010 года, опередив по итогам финального голосования заявки США, Южной Кореи, Японии и Австралии. Отметим и тот факт, что в 2011 году в адрес Катара уже звучали обвинения в покупке права проведения мирового первенства, однако никаких доказательств этому так и не было предъявлено.

В нашумевшей статье свежего выпуска известного журнала приводятся слова одного из высокопоставленных чиновников ФИФА,

который на условиях анонимности заявил журналистам, что катарцы купили этот чемпионат мира. Он же впоследствии признал, что катарской стороной также были закуплены несколько членов ФИФА.

Издание утверждает, что за две недели до выборов страны-организатора мирового первенства в Елисейском дворце состоялась секретная встреча с участием Никола Саркози, на тот момент являвшегося президентом Франции, кронпринца Катара Тамима бен Хамада аль-Тани и Себастьяна Базена — владельца «ПСЖ». На этой встрече аль-Тани заручился поддержкой Франции в голосовании в обмен на выкуп популярного футбольного клуба «ПСЖ». В 2011 году компания Qatar Investment Authority приобрела 70% акций футбольного клуба. Помимо этого французские журналисты отмечают важную роль бывшего президента Азиатской конфедерации футбола Мохаммеда бин Хаммама в организации необходимого катару голосования. Впоследствии он был пожизненно отстранен от дея-

тельности, связанной с футболом, за попытку подкупа представителей КОНКАКАФ перед выборами президента ФИФА.

Возвращаясь к участию бывшего президента Франции, источник добавляет: Саркози попросил главу УЕФА Мишеля Platini, который, в свою очередь, собрался отдать свой голос за кампанию США, поддержать Катар, исходя из геополитических соображений. Также, согласно материалам France Football, отмечается, что катарская сторона подкупила звезд футбола — Зинедина Зидана, Хосела Гвардиолу, Кристиана Карамбе, а также многих других — для того, чтобы те поддержали кампанию Катара. В частности, утверждается, что Зинедин Зидан получил за поддержку кампанию 11 млн евро. Исса Хаяту, президент африканской федерации футбола, а также глава федерации футбола Кот-д'Ивуара Жак Анума, продали свои голоса за \$1,5 млн каждый. Катар, в свою очередь, заплатил \$1,25 млн за получение эксклюзивных прав на голоса че-

**ШАРАПОВА –
МИНУС ОДИН**

Россиянка Мария Шарапова опустилась со второго на третье место в рейтинге Женской теннисной ассоциации (WTA). Обновленная версия рейтинга опубликована 28 января на официальном сайте организации. Шарапова поменялась местами с представительницей США Сереной Уильямс. Шарапова дошла до полуфинала первого в сезоне турнира «Большого шлема» — Открытого чемпионата Австралии (Australian Open), Уильямс остановилась на стадии 1/4 финала. Финалистка турнира китаянка Ли На поднялась с шестой на пятую позицию. Победительница Australian Open Виктория Азаренко сохранила за собой звание первой ракетки мира. Помимо Шараповой, в первой сотне рейтинга WTA находятся еще шесть россиянок. Надежда Петрова занимает 12-е место, Мария Кириленко — 15-е, Екатерина Макарова — 20-е, Анастасия Павлюченкова — 28-е, Елена Веснина — 33-е, Светлана Кузнецова — 50-е. (lenta.ru)



**ВЫБОР В ПОЛЬЗУ
УКРАИНЫ**

Член сборной России по биатлону Дмитрий Русinov будет выступать за Украину. Об этом сообщает официальный сайт Федерации биатлона Украины (ФБУ). 22-летний спортсмен уладил все формальности по смене спортивного гражданства и 1 февраля присоединится к новой команде. В сообщении ФБУ отмечается, что Русinov еще не выступал в официальных соревнованиях под эгидой Международного союза биатлонистов (IBU), поэтому «утозы» карантина, ограничивающего участие в турнирах под украинским флагом, в отношении него нет». Ожидается, что биатлонист сможет дебютировать за сборную Украины на чемпионате Европы, который состоится 20-26 февраля в болгарском Банско. 19 января Русinov выиграл спринт на этапе Кубка России в Тюмени, на котором проходил отбор в национальную сборную на чемпионат мира и континентальное первенство. Биатлонист попал в число кандидатов на участие в мировом первенстве. Однако 27 января Русinov попросил исключить его из состава команды и объявил о смене спортивного гражданства. Сам Русinov заявил, что устал от безразличия к себе со стороны спортивного руководства. По его словам, он за собственные деньги ездил на соревнования, однако это не могло продолжаться дальше. Русinov стал вторым российским биатлонистом, который в 2013 году объявил о переходе под украинский флаг. 23 января было объявлено, что серебряная медалистка чемпионата Европы 2009 года и победительница Универсиады-2011 Мария Панфилова будет представлять Харьковскую область. (lenta.ru)



**«ИДИОТСКАЯ»
ОГОВОРКА**

Канадский комментатор Дон Черри назвал идиотом российского форварда клуба НХЛ «Эдмонтон Ойлерс» Наиля Якупова. Об этом сообщает сайт Bleacher Report. Таким образом комментатор отреагировал на праздничное россыпание заброшенной шайбы в ворота действующих обладателей Кубка Стэнли «Лос-Анджелес Кингс» в матче регулярного чемпионата НХЛ. Эта игра прошла утром 25 января по московскому времени. В середине второго периода «Лос-Анджелес» благодаря шайбе Джеффа Картера вышел вперед. За пять секунд до финальной сирены Якупов счет в матче сравнял. Праздничную заброшенную шайбу, Якупов проехал на коленях половину площадки, после чего некоторое время лежал на льду. В овертайме «Ойлерс» вырвали победу. Черри заявил, что своим праздничным Якупов опозорил голкипера «Кингс» Джонатана Куика, которого комментатор назвал лучшим вратарем мира. По словам Черри, игрок «Лос-Анджелес» не стоит забавлять поведение российского нападающего. Комментатор выразил мнение, что во время следующего матча между командами хоккеисты «Кингс» постараются отомстить Якупову. «Эдмонтон» и «Лос-Анджелес» очередной матч регулярного первенства проведут 20 февраля. Шайба в ворота «Кингс» стала второй для Якупова в лиге. Первый номер драфта НХЛ 2012 года открыл счет заброшенным шайбам 23 января во встрече с «Сан-Хосе Шаркс». (lenta.ru)



ПРЕДЛОЖЕНИЕ
ЧАРРА

Немецкий боксер-тяжеловес Мануэль Чарр в своем твиттере предложил провести бой бывшему абсолютному чемпиону мира американцу Эвандеру Холифилду. Чарр написал Холифилду, что у них осталось незавершенное дело. Немецкий боксер напомнил, что в 2011 году их поединок был отменен. «Не хочешь сразиться со мной в этом году?» — задается вопросом 28-летний Чарр. 50-летний Холифилд пока никак не отреагировал на предложение немецкого боксера. Однако один из читателей твиттера Чарра предложил боксеру провести бой с британцем Дереклом Чисорой. В ответ немец назвал Чисору «дуэром», добавив, что хочет драться либо с Дэвидом Хэем, либо с Виталием Кличко, либо с победителем поединка между Тайсоном Фьюри и Дэвидом Прайсом, если такой бой состоится. Чарр провел на профессиональном ринге 23 боя, проиграв только в одном. В сентябре 2012 года в Москве немец уступил украинцу Виталию Кличко. На счету Холифилда 57 поединков, в которых он побеждал 44 раза (29 побед нокаутом). В 10 боях американец оказывался в роли проигравшего, еще в двух поединках с его участием фиксировалась ничья. Холифилд не раз заявлял, что хотел бы встретиться с Виталием или Владимиром Кличко, однако украинские боксеры отказываются от боя, мотивируя свое решение уважением к американцу. (lenta.ru)

ПОДОЗРЕВАЕТСЯ
UCI

Генеральный директор Антидопингового агентства США (USADA) Трэвис Тайтарт заявил, что Международный союз велосипедистов (UCI) не должен участвовать в расследовании в отношении Ланса Армстронга. Об этом сообщает сайт Velonews.com. 28 января UCI распустит независимую комиссию, которая расследовала связь союза с допинговой схемой, созданной Армстронгом. В сообщении UCI говорится, что USADA и Всемирное антидопинговое агентство (WADA) никак не поддерживали деятельность комиссии, неоднократно сомневался в ее объективности. Комиссия должна была представить свой доклад не позднее 1 июня 2013 года. UCI создает «Комиссию правды и урегулирования» (Truth and Reconciliation Commission, TRC), главной задачей которой будет изучение влияния допинга на велоспорт. Гендиректор USADA заявил, что UCI делало все, чтобы помешать объективному расследованию со стороны независимой комиссии. Теперь же союз, по словам Тайтарта, хочет показать, что он борется с допингом, хотя сам активно участвовал в его распространении. (lenta.ru)

ОБВИНЕНИЕ
КЛИЧКО

Промоутер российского боксера-тяжеловеса Александра Поветкина немец Калле Зауэрланд в своем твиттере обвинил украинца Владимира Кличко в ограблении боксера. По словам Зауэрланда, Кличко, пытающийся уклониться от боя с Поветкиным, крадет время и деньги фанатов. Кличко владеет титулом «суперчемпиона» WBA (Всемирная боксерская ассоциация), в то время как Поветкин является «обычным» чемпионом мира по версии этой организации. WBA постановила, что до 26 февраля 2013 года Кличко с Поветкиным должны встретиться на ринге, но украинец попросил перенести этот поединок на лето, чтобы в апреле провести добровольную защиту титула — в бою с кубинцем Олданьером Солисом. Удовлетворит ли WBA просьбу Кличко, пока неизвестно. «До сих пор не могу прийти в себя. Солис! Грабедь средь бела дня», — написал Зауэрланд, комментируя информацию о возможном поединке Кличко с кубинцем. Промоутер отметил, что Солис в 2011 году проиграл Виталию Кличко в первом раунде, а с тех пор провел только один бой — в мае 2012 года с немцем Константином Айрихом. Зауэрланд также указал на то, что Солис не включен в рейтинг 15 лучших тяжеловесов по версии WBA. (lenta.ru)

Громко хлопнуть «ОКНОМ»

Вячеслав Селезнев

Похоже, что стамбульский «Галатасарай» намерен приписать на себя роль главного возмутителя спокойствия зимнего трансферного окна 2013 года. Со всем недавний переход Уэсли Снейдера в стан «Львов» теперь дополнило соглашение стамбульцев с Дидье Дрогба. Ивуариец, после триумфа в составе лондонского «Челси» в Лиге чемпионов 2011/12, отправился покорять Китай. Соглашение с клубом «Шанхай Шеньхуа» было рассчитано на 2,5 года. Сам Дрогба признался, что это для него новый вызов и возможность помочь китайскому футболу. А также китайско-африканским отношениям. Однако, судя по всему, ивуариец, находящийся в расположении своей сборной на Кубке Африки, посчитал озвученную миссию выполненной и подписал контракт с «Галатасараем», рассчитанный сроком на полтора года. Между тем из стана китайского клуба, с которым африканец подписывал контракт сроком 2,5 года, звучат возмущенные возгласы о том, что переход Дрогба в «Галатасарай» незаконен. При этом руководство китайского клуба грозилось собрать все необходимые документы и обратиться в ФИФА, чтобы защитить свои интересы.

Сам Дрогба уже подтвердил свой переход. Его зарплата за период контракта составит порядка 6 млн евро. Учитывая, что турецкому гранду предстоит участие в стадии плей-офф Лиги чемпионов 2012/13, подписание ивуарица видится крайне логичным. Правда, сумма сделки не была озвучена. В общем, любое дальнейшее развитие событий касемо данного перехода обещает быть как минимум не скучным.

Кроме эпопеи, связанной с Дидье Дрогба, в конце января состоя-



Бутылка виски для Фигу и глаз Вилановы

Более чем вековая история противостояния «Реала» и «Барселоны» подарила зрителям десятки феноменальных голов, сотни треснувших щитков и порванных гетров, а также тысячи скандалов. За последние несколько лет без этого не обходится ни один поединок «сливочных» и «сине-гранатовых».

Свиная голова

Отдельная глава в скандальной летописи «классико» — переизыгрыши из Каталонии в Мадрид и наоборот, заставлявшие кипеть от ненависти население обоих городов. Бернд Шустер, Микаэль Лаудруп, Луис Энрике — у каждого из них своя трансферная история, но ни одна из них не может сравниться с той, которую преподнес футбольному миру Луиш Фигу. До этого легкие мурашки по коже вызывало первое появление Лаудрупа на газоне «Камп Ноу» в футболке «Реала» — он тогда так и не сумел справиться с давлением трибун в своем первом «классико» за Мадрид и был заменен. Но и это лишь цветочки по сравнению с тем, что обрушилось на Луиша Фигу. Причем как в прямом, так и в переносном смысле. Подписав рекордный для тех времен контракт на сумму 37 млн фунтов, согласно которому зарплата португальца составила более \$5 млн в год, Фигу буквально утонул в море ненависти и агрессии, в которое его окунула его вся Каталония.

Первое «классико» для звездного португальца случилось уже через три месяца после шумевшего трансфера. Предвкусная «теплым приемом» «сине-гранатовой» торсиды, испанская пресса как только не обыгрывала возвращение Фигу в Каталонию в футболке «Реала». Сами фанаты во время матча, разумеется, довольно быстро перешли от слов к делу, хотя и ослепительного дух свиста и завораживающего дух гула трибун вполне хватало, чтобы обезвредить шокированного

Луиша и посадить его на «горчишник». Едва Фигу оказывался в непосредственной близости от трибун (как правило, это случалось во время розыгрыша угловых ударов), в новостопленном мадридиста вместе с отборными непечатными ругательствами летели мелкие монеты, зажигалки и даже мобильные телефоны (а они в те времена были не столь легкие и компактные, как сейчас). Испанские газеты следующим утром констатировали: «Фигу встал в один ряд с Шустером и Лаудрупом, которые узнали, что такое вернуться на «Камп Ноу» в составе «сливочных».

Однако и это было не все. Самое взрывное «классико» для Луиша Фигу датируется 29 ноября 2002 года. Сам поединок выдался не лучшим с точки зрения содержательности игры, однако зрители в этот вечер заполнили трибуны совсем не за тем, чтобы оценить тактические заготовки тренеров и виртуозные финты игроков. Они пришли за Фигу и на этот раз заготовили артиллерию посерьезнее монет и мобильных телефонов. Когда на 73-й минуте португалец в очередной раз отпирался исполнять угловой удар, возле его ног приземлилась бутылка виски, а затем и самая настоящая свиная голова.

Моуринью vs. Гвардиола

Представить более раздражительных представителей тренерского цеха за последние годы просто невозможно. Гений-провокатор Моуринью против тактичного Гвардиолы. Пожалуй, только они могли заставить болельщиков покупать утреннюю прессу и зачитываться острыми интервью обоих тренеров, а журналистов — не засыпать в первом ряду традиционно нудных пресс-конференций: «Что? Моуринью назвал меня Пепом? Тогда я буду обращаться к нему на ты. Итак, кто ты такой, Жозе? Вне поля ты мастер на всякие словечки и уже выиграл по этим показателям Лигу чемпионов. Обычно вне поля всегда выигрывает Жозе, об этом

свидетельствует история. Мы же одерживаем незначительные победы, но они вызывают восхищение у всего мира. Я не хочу ввязываться в словесную перепалку. Когда на поле играет его команда, то я охотно учусь у него. Но когда я вижу его вне поля, у меня пропадает желание учиться!»

Разумеется, Моуринью не стал молчать и после матча: «Почему Эвребе? Почему Бузакка? Почему Штарк? Почему в каждом полуфинале одно и то же?» — недоумевал Жозе, намекая на очередной судейский заговор против «Реала».

Стенка на стенку

Накаленная обстановка во взаимоотношениях двух главных тренеров не могла не отразиться на поле. Вспомните, сколько раз «классико» времен Моуринью и Гвардиолы обходилось без красных карточек, судейских скандалов и массовых стычек? Один из самых жарких поединков был зафиксирован в 2010 году. Здесь и толчок Гвардиолы в плечо в исполнении Роналду, и финальный счет 5:0, и симуляция Месси в эпизоде, когда защитник «Реала» Карвальо слишком высоко задирает локоть, и, наконец, финальная драка уже в добавленное арбитром время. Месси уже устал от воротам Карвальо забивать шестой мяч, как получил удар от Серхио Рамоса по ногам сзади такой силы, что на поле рухнул не только аргентинец, но и бежавшие следом Рикардо Карвальо, Лассана Диарра и Хаби Алонсо. Поднявшись на ноги, Рамос сразу же уложил на газон примчавшегося Карлеса Пуйоля, а затем и Хаби, после чего отправился в раздевалку.

В то же удивлены, что до сих пор речь ни разу не зашла о «подвигах» главного костолома «Королевского клуба» Пепе? Пожалуй, ста, на закуски — один из самых скандальных эпизодов в истории «классико», который произошел в тех самых злополучных баталиях в полуфинале Лиги чемпионов весны 2011 года. Впрочем, прямая красная карточка казалась очевидной лишь сначала. Как только удалось рассмотреть эпизод в замедленном повторе, стало понятно, что, пожалуй, самым справедливым решением было показать по «горчишнику» обоим участникам игрового момента. Дани Алвесу — за симуляцию, а Пепе — за опасную игру прямой ногой.

Очередное полуфинальное противостояние на этот раз началось не в Лиге чемпионов, а в Кубке Испании. Правда, дуэли Моуринью и Гвардиолы со всеми вытекающими последствиями не будет. Зато уже начался новый раунд поединка Жозе и Вилановы, у которых остались свои счеты еще со времен Суперкубка Испании в 2011 году, когда в очередной стычке Моуринью ткнул помощника Гвардиолы пальцем в глаз. Впрочем, после этого Моуринью извинился и отметил, что в будущем попытается избежать повторения такой ситуации.

БОЛЕЗНЬ
ПОБЕДИЛА

Серебряный призер Олимпийских игр 2008 года по академической гребле британец Эйсер Нетеркотт скончался в возрасте 35 лет. Об этом сообщает BBC Sport. Причиной смерти спортсмена стал рак мозга, с которым он боролся с 2010 года. Нетеркотт, выступавший в качестве рулевого, выиграл «серебро» пекинской Олимпиады в составе восьмерки. Победу тогда праздновал экипаж из Германии. «Бронза» досталась представителям Канады. На чемпионате мира 2007 года в Мюнхене Нетеркотт в составе восьмерки стал бронзовым призером. Также на его счету пять медалей этапов Кубка мира. В 2003 и 2005 годах Нетеркотт, учившийся в Оксфордском университете, становился победителем престижной регаты «Оксфорд — Кембридж». (lenta.ru)

НАДАЛЬ СИЛЕН
В ПОКЕРЕ

Испанский теннисист Рафаэль Надаль выиграл онлайн-турнир по игре в покер. Надаль занял первое место среди 48 участников. Вступительный денежный взнос в турнир составил 10 евро, а за победу Надаль получил 152,4 евро. Турнир длился более двух часов. Об этом сообщает сайт OnlinePoker.net. 26-летний спортсмен играл в безлимитный тексасский холдем — разновидность покера, в которой максимальная ставка игрока ограничена только размером его стека (то есть количеством фишек). Надаль выиграл покерный онлайн-турнир впервые. Летом 2012 года Надаль подписал контракт с компанией PokerStars, под эгидой которой проводит множество онлайн-турниров, а также некоторые очные соревнования. Надаль, занимающий четвертое место в мировом рейтинге, из-за травмы колена пропустил Открытый чемпионат Австралии (Australian Open). Вернуться на корт испанец должен в феврале. (lenta.ru)

ЧЕМПИОНКА
«ВНЕ ИГРЫ»

Чемпионка мира по плаванию китаянка Ли Чжэсы дисквалифицирована на два года за использование допинга. Об этом сообщает Associated Press. На такой же срок дисквалифицирован ее тренер. Допинг-проба у спортсменки была взята во внесоревновательный период в марте 2012 года. В июле стало известно, что проба дала положительный результат на запрещенный препарат эритропоэтин. Ли Чжэсы была исключена из состава сборной Китая на Олимпийские игры в Лондоне. В возрасте 14 лет китаянка выиграла «золото» чемпионата мира 2009 года в Риме в эстафете 4 по 100 метров комплексным плаванием. Через два года Ли Чжэсы выиграла «серебро» на такой же дистанции на мировом первенстве в Шанхае. В возрасте 13 лет Ли Чжэсы приняла участие в Олимпийских играх 2008 года в Пекине. (lenta.ru)



ВЫБОР ГОДА

Чемпион мира по боксу в четырех весовых категориях филиппинец Нонито Донэр признан лучшим боксером 2012 года по итогам опроса, проведенного Американской ассоциацией журналистов, пишущих о боксе (BWA). Об этом сообщает ESPN. 30-летний Донэр в 2012 году выиграл четыре поединка. В феврале он победил по очкам Вильфредо Васкеса, в июле (также по очкам) взял верх над Джеффри Маттебулой, в октябре победил техническим нокаутом Тосаки Нисиоку, а в декабре нокаутировал Хорхе Арсе. В настоящее время Донэр владеет «бриллиантовым» поясом WBC (Всемирный боксерский совет) в весе до 55,3 килограмма, а также является чемпионом мира в этой весовой категории по версии WBO (Всемирная боксерская организация). Лучшим боем года BWA признала поединок филиппинца Энни Пакио с мексиканцем Хуаном Мануэлем Маркесом. Этот бой состоялся 8 декабря 2012 года и закончился победой Маркеса. Тренером года по версии BWA признан наставник Донэра Роберт Гарсия. (lenta.ru)





Карнавал. Венеция

Алия Каримова

Февраль. По Италии прокатывается волна карнавалов, не только интересных и оригинальных, но и приносящих стране невероятную популярность. Их много, все они разные, но самый известный из них, конечно же, проходящий на фоне венецианской лагуны, гондол и мостов, поражающий туристов грандиозным театральным шоу, где главными актерами, костюмерами, декораторами и даже декорациями, становятся народные массы. Это костюмированный бал-маскарад – самый старинный из всех карнавалов планеты, ежегодно проходящий в Венеции.

Традиционно у католиков эти карнавалы стартуют за пару меся-

насладиться феерической обстановкой карнавалов прошлых веков, присоединиться к веселым уличным шествиям и принять участие в костюмированных представлениях. Да-да-да! В эти дни принято расхаживать по городу если и не в костюме, то, хотя бы, в маске. Замакированные компании людей всех возрастов можно увидеть везде: в кафе, бистро и ресторанах; на рынках и в магазинах; на улицах, площадях и в общественном транспорте – вапоретто. И это так захватительно, что прогуливаясь там в обычной одежде, ощущаешь себя чуть ли не голым. Поэтому приходится забегать (с чувством вины) в одну из многочисленных лавок, затем, чтобы выбрать маску и себе любимому. Правда дышать и говорить в ней – невероятно трудно. Не могу понять, как венецианцы умудряются даже кушать, не снимая маски.

Жителей от туристов отличает, конечно же, не маска, а наличие сногшибательного и сложно декорированного костюма. А работу «маски» легкой не назовешь. Часами неподвижно стоять на промозгом холоде, позировав массе туристов-фотографов, одетым при этом в тяжеловесный, многослойный наряд, сможет не каждый.

Венецианцы готовят себе костюмы почти целый год, чтобы потом носить их в течение всего карнавала, даже на работу. Кто-то креативит сам, кто-то заказывает у известных мастеров, а кто-то просто покупает готовый – цены от 2 тыс. евро.

В отличие от других мест, карнавал в Венеции полностью охватывает весь город – люди в костюмах всемирно известных итальянских персонажей: Арлекино, Пьеро, Панталоне и многих других заполняют все улицы, на просторных площадях разворачиваются концерты и

ритуалом, символизирующим обновление природы, и массовыми танцами на площади Сан-Марко. А звон колоколов церкви Сан-Франческо дельла Винья оповещает о начале Великого поста.

«Обратная сторона» туризма
Хотя не все так просто и красиво, как казалось бы. По мнению городских властей – «туризм – это стихийное бедствие Венеции». После нашествия гостей город буквально утопает в горах мусора. Например, в 2007 году в городе проживало 60 тысяч человек, туристов было 21 миллион! В один только уик-энды и праздники нередко приезжает до

ром лежит почти невыполнимая миссия: следить за тем, чтобы туризм не «изнашивал» город, – яростный защитник и страж исторических традиций города. Он распространял среди жителей Венеции три тысячи горшков с геранью; однажды, обедая в ресторане на одном из каналов, он вскочил из-за стола, чтобы высказать свое возмущение проплывающему мимо гондольеру, который пел «O Sole Mio» – неаполитанскую, а не венецианскую песню. А еще несколько раз посылал добровольцев на площадь Сан-Марко, чтобы те напоминали туристам о необходимости соблюдать чистоту: не есть,

службы работают на пределе. Растет стоимость уборки мусора, да и вся жизнь дорожает».

А бывший житель Венеции говорит: «Городу нужны не сами туристы, а их деньги. Лучше всего, если это американцы. Теперь еще и русские. Они больше тратят. А туристы из Восточной Европы и Азии привозят с собой даже еду и питье, экономят на всем и купят в лучшем случае на память пластмассовый сувенир в виде гондолы».

Разговоры об ограничении туристического потока, новых налогов и даже введении квот в высокий сезон, на Пасху или карнавал ведутся постоянно. Но все эти идеи вступают в явное противоречие с интересами владельцев отелей, ресторанов, кафе, с интересами гондольеров, водителей водных такси.

Венецианский карнавал 2013

И все же, несмотря на вышесказанное, городские власти Венеции и организаторы празднеств, надо отдать им должное, работают на славу и стараются сделать каждый из ивентов не похожим ни на один другой. Ежегодно выбирается тема карнавала, привлекаются лучшие мировые постановщики и декораторы, создающие завораживающие шоу. «Карнавал красок и красок карнавала» – тема Венецианского карнавала 2013 года.

Под знаком красок и цветов будут проходить все события программы карнавала: концерты на центральной площади Сан-Марко, каждый из которых будет посвящен отдельной цветовой гамме; исторические танцы и представления в полях, музыкальные аперитивы, а также мероприятия для самых маленьких.

Калейдоскоп красок станет отличительной чертой также и всем известных карнаваловых «Полетов»: «Полет ангела», «Svolo» по-

лет, 20 евро – суточный, 50 евро – 7-дневный».

Где остановиться и что посмотреть

Чтобы максимально использовать отведенные на посещение Венецианского карнавала дни, идеально было бы остановиться в гостинице в центре города, не забывая при этом, что платить придется не только за удобство, но и за вид из окна, а поэтому если ваш бюджет ограничен, то неплохим вариантом будет разместиться в одной из гостиниц расположенной по соседству, но на «твердой земле», городка Местре (Mestre), который от Венеции отделяет только пролив. Конечно, в этом случае, открыв окно в номере, вы не увидите каналы и проплывающие по ним гондолы, но зато сумеете сэкономить, заплатив примерно 200 евро на двоих за три ночи, включая завтрак, в современной комфортной гостинице.

Стоимость же номера на двоих на те же три ночи, например, в отеле 5 звезд с панорамным видом на Гранд-канал, на площади Сан-Марко, или же в 3-х минутах ходьбы от нее, в престижном здании XVIII века будет доходить до 3000 евро (в дни открытия и закрытия карнавала).

Достопримечательностям венецианской лагуны, состоящей из 121 островка, которые соединены 435 мостами, можно посвятить отдельную статью. Но если сказать кратко, то хотя бы по мостам: Академии (Ponte dell'Accademia), который выполнен в дереве и металле, Риальто (Ponte di Rialto), Скальци (Ponte degli Scalzi), Конституции (Ponte della Costituzione), печально известному мосту Вздохов (Ponte dei Sospiri), Соломенному мосту (Ponte della Paglia) и мосту Калатравы (Ponte di Calatrava) – надо пройти обязательно.

Собор Святого Марка (Basilica di San Marco) великолепней, «золотым алтарем» (pala d'oro) и подъемом на крышу – само собой разумеется, так же как и Дворец дождей.

Римскую площадь (Piazzale Roma); элегантный дворец Ка' д'Оро (palazzo Ca' d'Oro) с музеем, который еще называют «Золотым домом», в районе Каннареджо; городской рынок, музей Коррер, Национальный археологический музей и монументальные залы национальной библиотеки Марциана; величественную церковь Сан-Стая (Chiesa di San Stae); старинный дворец Ка' Пезаро (Ca' Pesaro), с Международным музеем современного искусства и Музеем восточного искусства; собор Санта-Мария Глорiosa деи Фрари (Santa Maria Gloriosa dei Frari); галерею Академии (Gallerie dell'Accademia) с шедеврами Тициана, Тинторетто и многих других мастеров.

После живописи XVII века стоит посетить немного времени современному художественному искусству в музее Пегги Гугенхайм, в здании дворца Venier dei



цев до Пасхи, так прежде церковь использовала этот праздник для подготовки христиан к Великому посту – чтобы люди смогли вдоволь повеселиться.

Венецианская маска

Процесс изготовления венецианской карнаваловой маски внешне прост. Берется гипсовая форма, смазанная вазелином, и заполняется изнутри слоем папье-маше, приготовленного по особому рецепту. Полученная заготовка высушивается и отшлифовывается, затем в ней вырезают отверстия для глаз. После этого приступают к декору. Вот где фантазии то можно разгуляться! Маски нередко покрывают слоем специальной краски, чтобы они выглядели как старинные. Украшение поверхности – это зачастую медленный и кропотливый процесс, с использованием акриловых красок, золотой и серебряной фольги, эмали, лака, дорогих тканей, страза, перьев, бисера... здесь все зависит от фантазии художника...

Маски приблизительно можно подразделить на два вида. Маски первого вида – это варианты масок итальянской комедии Дель Арте (commedia dell'arte) – комедия масок – особого вида уличного театрального представления итальянского Возрождения, возникшего в середине XVI века. К ним относятся Арлекин, Коломбина, Педроллино, Пульчинелла, Пьеро, Бригелла, Дзанни и другие персонажи, каждый из которых отличался определенным характером, стилем поведения и манерой одеваться.

Ко второму виду относят классические маски (не связанные с театром) – это Баута, Венецианская дама, Джокер, Кот, Доктор Чумы и Вольто.

Традиции

Каждый год более полумиллиона поклонников этого волшебного праздника – организаторы ивентов, творческие личности и просто романтики приезжают туда, чтобы



спектакли, выступления фокусников, жонглеров, шагоглотателей, мимов, акробатов, клоунов и заклинателей змей, устраиваются фейерверки, шумные гуляния и шествия. Причем выражение «яблоку негде упасть» – сюда как нельзя лучше подходит, так как вырваться из толпы, несущей тебя по какому-то сумасшедшему маршруту, практически невозможно. Вот где рай для карманников!

Кроме того, в многочисленных старинных дворцах Венеции проводятся традиционные костюмированные балы и эксклюзивные частные приемы, вход туда – только по приглашениям. Но иногда можно купить входной билет, цена которого не бывает ниже \$300. Для малышей проводится собственный детский карнавал на площади Сан-Поло.

Карнавал завершается парадом костюмов, изумительным фейерверком над лагуной перед площадью Сан-Марко, сожжением соломенного чучела – языческим



80 тысяч гостей. А что говорить об огромных круизных лайнерах с десятками палубами, причаливающих на день? После такого нашествия Венеция буквально утопает в горах мусора.

На время знаменитого зимнего карнавала – некогда веселого мероприятия для своих – здравомыслящие венецианцы стараются уехать из города. И это, на мой взгляд, правильно. Побывав в Венеции в дни карнавала, пропадает желание посетить его еще раз.

Директор по туризму, венецианец Аугусто Сальвадори, на кото-

ро не пить, не сидеть в местах, для этого не предназначенных.

«Мы боремся за достоинство Венеции», – говорит Сальвадори. Впрочем, не все инициативы венецианского директора по туризму оказываются успешными. Так, весной прошлого года он объявил Неделью этикета, распределив среди жителей города 72 тысячи пластикаковых пакетов для уборки. Задумка хорошая, но пакетики никто, увы, так и не воспользовался.

«Туристы губят город, – сетует г-н Сальвадори. – А что венецианцы получают взамен? Городские



следнего карнавалового воскресенья и, наконец, «Svolo del Leon» (Пролет льва), который состоится в полночь скоромного вторника. В последний вечер праздника можно увидеть и водный парад гондол, так называемый «Заплыв молчания» («Vogata del Silenzio»), он стартует у моста Риальто и заканчивается у площади Сан-Марко, знаменуя собой торжественное закрытие Венецианского карнавала 2013 года.

В этом году его открытие уже состоялось 26 января, но кульминация придется на период со 2 по 12 февраля, день католического скоромного вторника. И те, кто пропустил шикарное фэйр-шоу «Водные метаморфозы» прямо на водах Гранд-Канала, в стиле цирка Дю Солейл, от французской компании исторического уличного театра «Илотопи», могут еще попасть на закрытие карнавала, которое обещает быть не менее интересным.

Как добраться

От венецианского аэропорта Марко Поло или аэропорта Тревизо отходит множество автобусов до центра Местре или самой Венеции. Между венецианским автовокзалом Пьяццале Рома и аэропортом Тревизо существует специальная челночная линия автобусной транспортной компании ATVO. Автобусы циркулируют примерно раз в час, идут чуть больше часа. Цена, включая багаж, – 7 евро. На водных такси – порядка 100 евро, до 5 персон.

Если же вы едете туда уже из Италии поездом (что еще лучше), то он доставит вас до ж/д вокзала Санта Лючия, прямо на Большой Канал (Grand Canale), откуда до площади Святого Марка пешком 30-40 минут; на внутривенецианском транспорте – водных трамвайчиках вапоретто – то же самое (но за 7 евро разовый часовой би-



Leoni. А там рукой подать до базилики Санта-Мария-делла-Салюте (Basilica Santa Maria della Salute) – шедевра XVII века архитектора Лонгена.

А затем выйти на одно из самых панорамных мест Венеции, откуда открывается вид на небольшой треугольный мыс, носящий название Пунта-делла-Догана или Пунта-делла-Салюте и разделяющий два венецианских канала. Отсюда прекрасно видны заливы Сан-Марко, Дворец дождей и остров святого Георгия.

Ну, конечно же, просто необходимо проплыть хотя бы до островков Мурано (с музеем стекла) и рыбацкого Бурано (с музеем кружев).

И не забудьте зарядить фотоаппарат!



ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

**50 ТЫС.
АВТОМОБИЛЕЙ – ЭТО
ТОЛЬКО НАЧАЛО!**



На мощностях завода в Усть-Каменогорске собрали пятидесятилетний автомобиль, которым оказался компактный KIA Picanto. Столь памятное событие произошло 22 января этого года. KIA Picanto – первая модель отечественной сборки в сверхмалом классе, производство которой стартовало в мае 2012 года. За короткий период KIA Picanto укрепил позиции в тройке самых продаваемых малолитражных автомобилей казахстанского рынка и дополнил плеяду наиболее современных предложений отечественного автопрома. Всего же по итогам минувшего года на мощностях «Азия Авто» было выпущено 16,5 тыс. автомобилей на сумму 50 млрд тенге. Объемы производства выросли более чем в 2 раза, на 125,4%. Еще активнее росли продажи заводской продукции. Показатели предшествующего года были превышены на 134%. «Мы продолжаем работать над эффективностью производственного менеджмента, и результаты очевидны. По итогам года производительность труда по добавленной стоимости на заводе составила уже \$152 000 на одного работника. Нам удается наращивать этот показатель одновременно с расширением нашего коллектива и повышением уровня оплаты труда. Сегодня команда «Азия Авто» насчитывает 750 специалистов, а средний уровень заработной платы равен 145 000 тенге», – сообщил президент АО «Азия Авто» Еркин Мандиев. В наступившем году завод ставит новые задачи по повышению эффективности производства, расширению модельного ряда и намерен увеличить объемы выпуска в 2,5 раза.

**СТАНДАРТ «ЕВРО-3»:
ЗАПРЕТ – СЕГОДНЯ,
БЕНЗИН – ЗАВТРА**

С начала 2013 года в Казахстане запретили ввоз подержанных автомобилей, выпущенных до 2001 года. Это означает, что ужесточились экологические нормы. Однако возникла непонятная ситуация – бензин, соответствующий стандарту «Евро-3», нефтеперерабатывающие заводы республики начнут выпускать только с 1 января 2014 года. В то же время эксплуатацию автомобилей, которые уже находятся в Казахстане, но не подходят под новые экотребования, никто запретить не может. Однако покупка их возможна лишь внутри страны. По сообщению Министерства транспорта и коммуникаций РК, на всех НПЗ республики проводится реконструкция, которая продлится год, следовательно, только в следующем, 2014 году владельцы авто смогут заправляться бензином, соответствующим стандарту «Евро-3».

**КВАДРО-
ТУРБИРОВАННЫЙ**



Среднемоторный суперкар Porsche получит «опозитник» с четырьмя турбинами. Суперкар, известный на сегодняшний день под индексом «960», будет оснащаться 3,9-литровой оппозитной «восмеркой» с четырьмя турбинами. Двигатель будет оснащен двумя интеркулерами, впуском с изменяемой геометрией, двухрежимной впускной системой и системой полного привода. Мощность агрегата, работающего в паре с семиступенчатой роботизированной коробкой передач с двумя сцеплениями, составит 650 лошадиных сил. С нуля до 96 километров в час «двадцать шестидесятый» сможет ускориться за 2,5 секунды. Напомним, что Porsche 960 первоначально планировалось оснастить также электромоторами, но от них решили отказаться, чтобы сэкономить вес. Активное применение в новой платформе стали, магния, карбона и титана позволило удержать снаряженную массу до 1361 кг. К клиентам среднемоторный Porsche поступит не ранее чем через три-четыре года, по ориентировочной цене около \$400 000. В качестве конкурентов авто рассматриваются такие «гранды», как Ferrari 458 Italia, Lamborghini Aventador и McLaren MP4-12C.

Диверсия исключена

Оксана Ходаева

29 января в Алматы состоялась пресс-конференция с гонщиками команды «Астана», принявшими участие в легендарной гонке планеты «Дакар-2013». Из четырех наших экипажей благополучно до финиша самого сложного ралли-рейда удалось добраться только одному.

В этом году «Дакар» стартовал в 34-й раз. Как и предыдущие четыре года, маршрут гонки проходил по территории трех государств – Перу, Аргентины и Чили. Желая испытать себя в этом двухнедельном марафоне, в течение которого предстояло преодолеть 8574 км, из которых 4155 км – спецучастки, оказалось немало – 459 экипажей из 53 государств. Среди них были и наши соотечественники. Вызов перуанским пустыням, высочайшим горам южноамериканского континента Андам и безжизненным пескам Атакамы бросили пилот Артур Ардвичус, штурман Алексей Кузьмин и механик Нуран Турлыбаев на грузовике «КАМАЗ», а также пилот Айдын Рахимбаев и штурман Габдулла Ашимов, пилот Бауржан Исабаев и штурман Дмитрий Югай, пилот Андрей Чередников и его штурман из Венгрии Хорн Альберт на внедорожниках. Первые два экипажа выстуливали на прототипах M440, построенных на базе Toyota Hilux. А Андрей Чередников управлял прототипом G-Force, принадлежащим российской команде из Санкт-Петербурга.

Больше всех не повезло экипажу Андрея Чередникова. Уже в первый день на их машине отказал стартер. Во второй и третий дни барахлило сцепление. Самым же сложным выдался четвертый день – ребята оказались обездвиженными посреди дюн из-за того, что механики не закрыли как положено «корзинку» сцепления. «В плане механизации россияне вообще показали себя не с лучшей стороны. Мы всегда были на последнем месте в приоритетах обслуживания, из чего сделали вывод, что рассчитывать в подобных ситуациях можно только на себя. Этот этап мы ехали 26 часов и, тем не менее, без отдыха планировали выйти и на следующий этап, но из-за нехватки нескольких контрольных точек нас списали с гонки. Ощущения были странные – мы были морально готовы продолжить гонку, но не имели такой возможности...», – поделился Андрей Чередников.

У экипажа Артура Ардвичуса на грузовике технические проблемы начались во втором этапе – отказало давление в турбине. На 4 этапе вышел из строя турбонасос – экипажу чудом удавалось восстанавливать его во время прохождения спецучастка. К шестому же этапу двигатель уже умер totally – развалился и все. Возможно, если бы у нашего экипажа был на гонке «донор», все сложилось бы по-другому, но... на нет, как говорится, и суда нет.

Экипаж Айдына Рахимбаева продержался до 9 этапа (отказ переднего моста на 2 этапе и оторвавшееся на скорости 80 км/ч переднее колесо на 4 этапе не в счет). Во время прохождения этого 593-километрового спецучастка прототип



M440 под номером 410, окрашенный в небесно-голубой цвет, пытался обогнать команду под номером 349 на оранжевом багги. Французы Гомес и Лаверне согласились уступить дорогу по сигналу астанчан (когда обгоняющий экипаж дает такой сигнал, то гонщики, идущие впереди, слышат его в наушниках). Однако багги долго не уступал дорогу и вдруг резко принял вправо. Рахимбаев пошел на обгон с ускорением, и не сразу понял такой маневр со стороны французов. Оказалось, что багги обжегал кусок скалы, которую наш экипаж из-за сильнейшей пыли не увидел, и машина «Астаны» на полном ходу ударила об этот камень. Удар был настолько сильным, что задние колеса оторвались вместе со ступицами и полуосями. Уже без заднего моста автомобиль перелетел через обрыв и приземлился в низинке. На ремонт ушло много времени, но машину все-таки

починили, и ребята отправились собирать контрольные точки. Тем не менее на следующий этап организаторы наших гонщиков уже не выпустили – экипаж сняли с гонки.

У последнего нашего экипажа под управлением Бауржана Исабаева, оставшегося в гонке, тоже не все шло гладко. На одном из этапов внедорожник кувыркнулся с одной дюны на другую и застыл в 2 метрах от пропасти, высотой порядка 600 метров, а в ходе предпоследнего этапа у автомобиля сломался передний редуктор в результате сильного прыжка на трассе. Ребята сняли передний кардан, сдули колеса до аварийного давления и финишировали на заднем приводе, что само по себе весьма непросто. И все-таки они финишировали! 63 место в общем зачете весьма неплохо, особенно учитывая тот факт, что статистика более чем 30-летнего опыта говорит, что только 5% из всех стар-

тующих на «Дакаре» новичков добирается до финиша. И наши гонщики попали в эту ничтожно малую цифру – на подиуме самой сложной гонки планеты в этом году вновь развивался флаг нашей страны. Да, они не привезли очередного бедуна, но тот бесценный опыт, полученный под палящим солнцем в ковровых песках, стоит многого. «Помимо подиумов важно знать и горечь поражения... «Дакар» устроен так, чтобы финишировать было максимально сложно... Эта гонка была сложной, но мы были готовы к ней и морально, и физически. Готовы как команда. И одна из основных задач – отработка командного взаимодействия между новыми экипажами – была выполнена нами полностью», – подвел итоги Артур Ардвичус.

Кстати, этот год был последним, когда наш экипаж выступал на грузовике КАМАЗ. На «Дакаре-2014» наши ребята будут выступать на прототипе бескапотного грузовика DAF, который будет подготовлен командой Dakar Czech Team. Автомобиль имеет линейные мосты, независимую подвеску и двигатель Caterpillar. Кроме грузовика на старт легендарного марафона в следующем году выйдет еще как минимум 2 внедорожника M440. Состав экипажей определится в течение года. А пока подготовка к гонке 2014 года началась – вчера ребята отправились на первые тесты в Финляндию.

После пресс-конференции мы все же не преминули задать Артуру в частной беседе один не совсем тактичный вопрос: «Вы не думаете, что технические проблемы с вашим КАМАЗом – диверсия, все-таки в прошлом году вы изрядно потрепали нервы россиянам своими успехами?» – «Нет, диверсия исключена», – веско заключил пилот команды «Астана».



ВКЛЮЧИ И ПОЛУЧИ
НЕВЕРОЯТНЫЙ ВЫБОР МУЗЫКИ НА ОДНОЙ ВОЛНЕ

LOVE

Астана	102,3 fm
Алматы	103,5 fm
Караганда	104,8 fm
Актобе	103,1 fm
Атырау	103,6 fm
Ақтау	103,8 fm
Шымкент	101,2 fm
Кызылорда	105,2 fm
Экيبастуз	103,6 fm
Рудный	105,1 fm
Степногорск	104,8 fm

LOVE RADIO ТВОЕЙ МЕЧТЫ

Рекорды от Renault



Андрей Макаров

В 2012 году компания Renault продала в Казахстане 1 184 автомобиля, рост составил 169% по сравнению с результатами предыдущего года. Лидерами продаж стали такие модели, как Sandero с проданными 425 авто, Logan «разошлись» в количестве 397 единиц, владельцами Duster стали 307 автолюбителей.

По словам заместителя генерального директора Renault в Евразии Дени Левота, «в этом году группа Renault установила новый рекорд продаж на рынке СНГ и Грузии и укрепила свои позиции в регионе». «Это еще раз подтверждает, что наша стратегия – предлагать потребителю доступный по стоимости и надежный по качеству продукт, адаптированный к условиям локальных рынков – работает эффективно. Мы уверены, что такой подход принесет нам успех и в 2013 году», – отметил г-н Левота.

В общей сложности на рынках Азербайджана, Армении, Беларуси, Грузии, Казахстана и Украины компанией было

реализовано 17 898 автомобилей, 12%-ный рост по сравнению с 2011 годом.

«Интерес к марке среди казахстанских автолюбителей в последние годы стабильно растет. Большой успех в прошедшем году сопровождал выход на наш рынок внедорожника Duster. Мы надеемся, что в будущем число владельцев Renault в Казахстане будет только увеличиваться», – подчеркнул Тамара Гвоздева, директор ТОО «Алматы АТО», официального дилера Renault в Казахстане.

В этом году Renault планирует объявить о старте продаж обновленных Fluence и Megane, а также презентовать коммерческую модель Kangoo. Кроме того, в планы компании входит постройка новых дилерских центров. Напомним, что официальный дилер Renault в Казахстане продает такие модели, как Duster, Logan, Sandero, Sandero Stepway. Duster 1,6 л с пятиступенчатой «механикой» можно приобрести от 2 647 000 тенге, Logan продается от 1 939 000 тенге за 1,4 л с механической коробкой, а Logan с пятиступенчатой «механикой» стоит от 1 919 000 тенге, цена Sandero Stepway – от 1 919 000 тенге.