



У рынка каршеринга в Казахстане сомнительное будущее



Налог на вывеску: обложить нельзя оставить!



Алихан Талгатбек, вице-президент Ассоциации кондитеров РК

КАПИТАЛ

№8
(524)



ИЗДАЕТСЯ С 2005 ГОДА

// ЧЕТВЕРГ, 17 МАРТА, 2016

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК



Новая реальность казахстанских банков

5 страница

Тренды рынка слияний и поглощений в Казахстане

5 страница

«Кайрат» и «Астана» начали чемпионат по-разному

11 страница

Мы в сети

kapital.kz



Старый курс с новыми депутатами?



Вероника Герман

В казахстанском обществе активно обсуждается вопрос, что будет с курсом тенге после выборов, которые состоятся уже в это воскресенье, 20 марта. Мы решили узнать мнение аналитиков по этому поводу

Не так страшны выборы... Анна Бодрова, старший аналитик «Альпари», не исключает колебаний тенге на фоне выборов в парах с иностранными

валютами, но значимость этих движений не стоит переоценивать. «Вертикаль власти в Казахстане сейчас выстроена довольно гармонично, здесь не должно быть особенных жизненно важных изменений. Валютная секция биржи KASE низколиквидна, отчасти и из-за этого реакция на ту или иную новость на валютном рынке смотрятся чрезмерными», – уверена аналитик.

Опасение 1: ставка ФРС и цены на нефть

Илья Кариков, директор аналитического центра компании Capital Expert Kazakhstan, напоминает, что помимо выборов в период между 20 марта и 1 апре-

ля состоится заседание стран, входящих в ОПЕК и вне ОПЕК – России. Цель данного заседания – подписать соглашение по заморозке добычи нефти и обсудить дальнейшие пути развития для стабилизации цен на нефть, а также понимания того, стоит ли заморозить добычу либо вовсе снизить ее, чтобы сбалансировать спрос и предложение. Отметим, что вчера также стало известно, что ассоциация американских банкиров призвала ФРС повысить ставку, опасаясь, что продолжение мягкой монетарной политики может привести к разрушительным последствиям в экономике.

Продолжение на стр. 2 |

Цифра номера

65%

всего совокупного мобильного трафика в городе Астане проходит через сеть «Кселл»

Подробнее [Стр. 3]

Спикер номера

Арман Барменбаев, сооснователь архитектурного бюро Black Stone

Подробнее [Стр. 10]

Цитата номера

«Если уделяете внимание человеческому капиталу и условиям труда, вы позволяете компании расти»,

– Дэнис Уттер, директор по развитию глобального бизнеса The Top Employers Institute

Подробнее [Стр. 8]

Спорт

Владимир Вайсс дебютирует на посту главного тренера сборной Грузии матчем против Казахстана

Подробнее [Стр. 11]

ЖОҒАРЫ!
БОЛЬШОЙ!

www.nurbank.kz

2552

Узлы телефонирования бесплатны!
С мобильных телефонов звонок бесплатный!

NURBANK

ДЕПОЗИТ
до 21,9%* - га дейін

*14,9% жылдық тиімді сыйақы мөлшерімен + 7% - базиспен берілген санаттарға (жетім балаларға, аял-ақсаулыларға, қолданбалыларға, мүгедек балаларға, көп балалы отбасылар мен тұлғалы мектеп отбасылардан балаларына); 5% - қалыңдық басқа санаттағы адамдарға.
Сілтеме: Қазақстан Республикасында және шет елдерде білім алу үшін қолданылатын арналар.

*14,9% жылдық эффективді ставка (кредитке) + 7% - депозиттік қатарында (депозитке, депозитке) қосымша рәсімдер, комиссия, ақылармен, депозиттік қатарында және өзіндік қорындағы ақшамен).
Құжат: ұсынысқа қатысты қаржы нақтылығы.
Құжат: ұсынысқа қатысты қаржы нақтылығы.

В САМОМ СЕРДЦЕ ЕВРАЗИИ

НАВСТРЕЧУ
ЛЕТУ

Планируйте летний отпуск с семьей в Анталии уже сейчас.
Прямые регулярные рейсы из Астаны и Алматы будут выполняться с мая на комфортабельных судах «Боинг-767».

airastana.com



**КАДРОВЫЕ
ПЕРЕСТАНОВКИ
И НАЗНАЧЕНИЯ**

**АКЫЛБЕК
КАМАЛДИНОВ,
ГАЛЫМЖАН
КОЙШЫБАЕВ,
РОМАН
ВАСИЛЕНКО**

назначены заместителями министра иностранных дел РК

**АЛМАЗ
ИРИШЕВ**

досрочно прекратил полномочия члена совета директоров – председателя совета директоров АО «Каспий нефть»

**АЛМАС
МАДИЕВ**

назначен руководителем управления предпринимательства и индустриально-инновационного развития Алматы

**АРМАН
АБЕНОВ**

назначен генеральным директором АО «Центр развития торговой политики»

**АСКАР
АУБАКИРОВ**

избран членом совета директоров – председателем совета директоров АО «Каспий нефть»

**ЖАНАТ
КУРМАНОВ**

избран председателем совета директоров Казакстанской фондовой биржи (KASEX)

**КАНАТ
АЙТБАЕВ**

назначен руководителем управления культуры, архивов и документации Актыбской области

**МУХТАР
ТЛЕУБЕРДИ**

назначен первым заместителем министра иностранных дел РК

**СЕРИК
ТУРБЕКОВ**

назначен руководителем управления сельского хозяйства ЮКО

Старый курс с новыми депутатами?

[Начало на стр. 1]

«Таким образом, на курс валюты повлияют решение ФРС, заседание по нефти, ну и не стоит отрицать влияние выборов», – отметил Илья Кариков.

Опасение 2: чем ниже рубль...
Оказав влияние на курс тенге может и российский рубль, поскольку Россия является одним из значимых партнеров Казахстана. При этом аналитик Анна Бодрова поясняет, что рубль остается в растущем канале в паре с тенге, санкционные ожидания уже учтены в котировках.

Инвесткомпания «Асыл Инвест» свой отчет о курсе тенге строит через призму цен на нефть и курса российского рубля. «С учетом того, что казахстанский рынок только привыкает к новому валютному режиму, можно заметить, что прямое влияние макроэкономических показателей Казахстана минимальное, и игроки формируют свои курсовые ожидания, исходя из жесткой привязки к российскому рублю в соотношении 1 к 4,7-4,8. При этом можно было предположить, что тенге к рублю в идеальных рыночных условиях должен укрепляться, учитывая положительные темпы роста нашей экономики, более высокий кредитный рейтинг, отсутствие санкций и доступ к внешним займам», – отмечает в отчете. Получается, что участники отечественного валютного рынка просто игнорируют эти факторы

либо не проводят адекватную оценку. По этому, несмотря на переход на свободное плавание, по сути, формируется привязка просто к российскому рублю.

Синдром Нацбанка
Компания «Асыл Инвест» в своем отчете напоминает и про фактор активного участия Нацбанка в сдерживании укрепления курса тенге.

«Если посмотреть на график котировок нефти и курса, то можно заметить, что в

На курс валюты повлияют решение ФРС, заседание по нефти, ну и не стоит отрицать влияние выборов

конце прошлого года (в начале декабря), когда нефть находилась на тех же уровнях, что и сейчас, курс доллара к тенге был в районе 330-335 против текущих 344. Разница достаточно внушительная. Поэтому, если бы не вмешательство регулятора, то мы бы уже находились ниже 340. Впрочем, возможно, что НБРК пытается просто минимизировать волатильность курса и учитывать тот факт, что девальвационные ожидания среди населения и бизнеса все-таки сохраняются», – отмечается в отчете. В отчете инвесткомпания также отмечает, что может иметь место фактор дав-

ления со стороны правительства, которое пересмотрело бюджет, заложив курс 360 тенге за доллар. В целом ситуация такая, что свободное плавание в сторону ослабления курса тенге в Казахстане проходит более свободно, нежели при обратном движении.

Январские отчеты Нацбанка пока не радуют массовой конверсацией депозитов в тенге. Зато банкиры озвучивают более оптимистичные показатели. В начале марта в интервью «КапиталЪ» Владислав

И, как считает Анна Бодрова, прогнозы на конец года сейчас, в марте, будут неэффективными, впереди еще девять месяцев очень интересных экономических событий и торгов. Доллар США может держаться в очень широком коридоре 320-375 тенге, но и эти рамки тоже неоднозначны. «Касательно наших ожиданий по курсу, в случае если нефть продолжит дорожать, а предпосылками для этого будет заседание стран, входящих в ОПЕК, и стран в нее входящих, о котором говорилось выше, то это придаст новый стимул для укрепления тенге и мы, возможно, увидим новые уровни, вероятно, 300-330 тенге за доллар», – полагает Илья Кариков. Но к концу года, по его словам, будет множество факторов, как, например, повышение ставки ФРС в 1-2 раза, что приведет к удорожанию доллара и удешевлению нефти, и непосредственно это будет влиять негативно на курс тенге, поэтому к концу года наши ожидания остаются прежними – в районе 400 тенге за доллар.

По подсчетам «Асыл-Инвест», «если цены на нефть продолжат оставаться в районе \$40 за баррель, курс тенге должен уйти ниже 340 за доллар и окажется в коридоре 330-335. Дальнейшее движение нефти вверх может отразить курс тенге к доллару в диапазоне 310-320. Опять же многое будет зависеть от политики Нацбанка и давления правительства», – отмечает в отчете «Асыл-Инвест».

Лл, председатель правления Банка Центр Кредит, отмечал, что в БЦК салдо между теми, кто хочет продать и купить доллары, сравнялось.

Эмүт Шаяхметова во вторник в ходе пресс-конференции отметил, что наблюдается позитивную тенденцию роста тенге в депозитной базе банка с января 2016 года.

Прогнозы на конец года
Банальное выражение «Прогнозировать – дело неблагодарное» не так уж и банально в условиях свободно плавающего курса.

АО «Цеснабанк» выпускает уникальные платежные карты

Рады Вам сообщить, что АО «Цеснабанк» предлагает уникальную услугу по выпуску подарочной платежной карточки MasterCard Prepaid, платежных карточек MasterCard Platinum и MasterCard Debit с изображением легендарного спортсмена – чемпиона мира по боксу Головкина Геннадия Геннадьевича. Наряду с эксклюзивностью дизайн платежных карточек MasterCard Вы получаете возможность пользования услугой CashBack – возврат 0,5% от суммы каждой торговой операции и дополнительные скидки – от 3% до 70% (подробнее на сайте www.mastercard.kz).

Подарочная платежная карточка MasterCard Prepaid – универсальный подарок, который может использоваться в качестве средства оплаты товаров и услуг, где принимают международные карточки MasterCard.

Суммой на подарочной карточке можно воспользоваться в период срока ее действия. При этом в любой момент для расширения спектра услуг по подарочной карточке, Вам достаточно обратиться в Банк для регистрации Ваших идентификационных данных (подробнее на сайте

www.tsb.kz) и сделать наше сотрудничество более тесным и долгосрочным.

MasterCard Debit – универсальный платежный инструмент, предоставляющий возможность оплачивать товары и услуги во всем мире, в т.ч. в сети интернет, получать наличные деньги в банкоматах, бронировать номер в гостинице и арендовать автомобиль. Выпуск карточки – бесплатно.

Премимальный продукт MasterCard Platinum – это универсальный финансовый инструмент для особых клиентов с целым рядом дополнительных привилегий по всему миру (более детальной информацией по скидкам на сайте www.mastercard.kz).

Для открытия платежных карточек MasterCard Вам достаточно обратиться в Банк с документом, удостоверяющим личность.

Выпуская платежные карточки MasterCard с уникальным дизайном, АО «Цеснабанк» подтверждает многолетнее сотрудничество между одним из крупнейших финансовых институтов Республики Казахстан и легендарным казахстанским боксером-профессионалом.



Дәстүр. Бүгін. Әрқашан.
Традиции. Сегодня. Навсегда.

GGG
Today Forever

НАУРЫЗ ҚҰТТЫ БОЛСЫН!

БҮГІН. ӘРҚАШАН. • СЕГОДНЯ. НАВСЕГДА.

EUROMONEY
2014

The Banker
EXCELLENCE

Уважаемые соотечественники!

От имени АО «Цеснабанк» поздравляем вас с праздником Наурыз! Наурыз приходит с весной, когда природа просыпается от долгого зимнего сна. Желаем, чтобы этот праздник с весенним теплым ветром принес в вашу жизнь новые и хорошие изменения.

Пусть все задуманное сбудется, а в семье будет любовь, согласие и достаток.

С уважением, АО «Цеснабанк»

Лицензия № 1.2.35/225/37 от 30.11.15 г. выдана Национальным Банком Республики Казахстан.

«Кселл» подвел итоги работы по улучшению качества связи

Виктория Говоркова

На протяжении всего прошлого года оператор мобильной связи «Кселл» фокусировался на повышении качества своей сети. Об этом в своих интервью говорили глава компании Арти Отс и представители технического департамента. Для того чтобы продемонстрировать, как проходит замеры разных параметров сети, журналистов пригласили принять участие в тест-драйвах и даже показали работу команды инженеров в самом сердце компании – Центре управления сервисами и сетью. В «Кселл» отмечают, что работа над качеством связи – это не какой-то конечный процесс, совершенствовать ее надо постоянно, но все-таки какие-то итоги этой работы за прошлый год, изменения, выраженные в цифрах, подвести уже можно.

Саха Лекович, Исполнительный Обязанности Директора Департамента информационно-коммуникационных технологий АО «Кселл», рассказал, что на данный момент практически вся территория Казахстана, а именно 96%, охвачена голосовой связью 3G и 72,7% территории покрыто связью 3G. Компания обеспечила доступ к мобильному интернету 50% казахстанских сел с населением более 2 тысяч человек. В планах на 2016 год – увеличение количества базовых станций в основных городах. К примеру, в Алматы будут построены еще 69 станций 3G, в Астане – 49. Всего в текущем году общий план расширения включает 135 2G станций и 314 станций 3G.

Работы по развитию сети привели к практически двойному увеличению потребления мобильного интернета абонентами в 2015 году. Интересно, что объемы передачи данных, начиная с 2013 года, удваиваются практически каждый год. Так, в 2013 году через сеть оператора было передано почти 18 млн Гб данных, в 2014 году эта цифра уже составила 34,8 млн Гб, а в 2015 увеличилась до 63,6 млн Гб. За два месяца этого года через сеть «Кселл» уже было передано 17 млн Гб.

По словам Натальи Есковой, руководителя отдела коммуникаций АО «Кселл», невозможно было абонентам скачать такое количество информации, если бы сеть не позволяла это сделать. Во всех точках, где компания улучшает сеть 3G, идет моментальный рост потребления. Например, в Астане после



активации 3 и 4 несущих частот пользовательская скорость повысилась на 27%, а объем высокоскоростного трафика увеличился на 36% – с 7000 Гб до 9500 Гб. Саха Лекович отметил, что на «Кселл» вообще приходится около 65% всего совокупного мобильного трафика в Астане.

В Алматы пользовательская скорость повысилась на 21%, а объем высокоскоростного трафика увеличился на 17% – с 5800 Гб до 6800 Гб.

«В прошлом году мы реализовали целый ряд программ и инициатив, направленных на улучшение качества сети. И то, что наша сеть передачи данных в 2015 году выдержала почти удвоенный рост потребления мобильного интернета, говорит о том, что работа была проведена своевременно и на высоком уровне. Также активное потребление мобильных данных нашими абонентами – это результат большой популярности интернет-продуктов, которые в феврале 2016 года расширились целой линейкой новых сервисов с флагманом – онлайн-телевидением ТВ. В этом году мы продолжим развитие как в направлении повышения качества сети, включая запуск LTE во всех крупнейших городах Казахстана, так и предлагая нашим клиентам новые инновационные продукты, основанные на передаче данных», – отметил главный исполнительный директор АО «Кселл» Арти Отс.

Напомним, что в ключевых регионах был запущен проект по улучшению качества сети – оптимизация радиоточек, которые могут работать и в сетях 3G и 4G и улучшают качество голосовой связи и мобильного интернета именно в зданиях. Пилотный проект уже запущен в одном из крупнейших торговых центров города.

В каждом кластере проводились работы по установке новых базовых станций, изменению мощности сетевого оборудования, настройке параметров и свойств сети. В каждом из них постоянно проводится тестирование с целью проверки качества связи. Как показали результаты драйв-тестов, благодаря оптимизации кластеров качество голосовой связи в Алматы улучшилось на 17%, в Астане – на 10%.

Всего в 2015 году были проведены 64 драйв-тесты в Алматы, Астане, Семее, Караганде, Шымкенте, Кызылорде, Атырау, Актау и Жанаозене и прилегающих к ним трассах для обеспечения контроля за качеством голосовой связи и передачи данных.

В одном из кластеров города Алматы компания начала использовать новые наружные антенны CellMAX, которые позволяют на 55% увеличить площадь покрытия. В результате реализации этого проекта увеличивается не только площадь покрытия, но и пропускная способность сети, и уровень сигнала.

Для улучшения покрытия внутри помещений оператор впервые в Казахстане стал использовать так называемые радиоточки, которые могут работать и в сетях 3G и 4G и улучшают качество голосовой связи и мобильного интернета именно в зданиях. Пилотный проект уже запущен в одном из крупнейших торговых центров города.

Отметим, что в 2015 году капитальные затраты компании составили более 18 миллиардов тенге, включая приобретение основных производственных средств и оборудования для расширения и улучшения качества сети. В этом году основные вложения будут в оборудование для сетей 4G.

Напомним, что «Кселл» уже запустил LTE в пилотных зонах 4 городов Казахстана и до конца марта планирует открыть пилотные зоны в более чем 40 торгово-развлекательных и бизнес-центрах в 12 городах Казахстана. Следующим шагом станет наращивание полноценной сети стандарта LTE во всех крупных городах. В планах оператора на ближайший год покрыть стандарт нового поколения более 50% территории всей страны. Связь стандарта LTE уже смогли протестировать около 36 тысяч абонентов, в настоящее время в общей сложности 27% смартфонов в сети этого оператора, поддерживающих стандарт 4G.

**10-Ш ХАЛЫҚАРАЛЫҚ ҮЙ
ТОҚЫМАСЫНЫҢ
КӨРМЕСІ**

Перделер, төсек жапқатары, Қаптама маталары,
Жылаз, Декоративті маталар мен Аксессуарлар

**10-АЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА
ДОМАШНЕГО
ТЕКСТИЛЯ**

Шторы, Покрывало, Мебель,
Декоративные ткани и Аксессуары

**+7 (727) 334 00 11 (12-13)
+7 (777) 262 19 12**

**АЛМАТЫ / АТАНЕН
Павильон № 10**

**РЕКОМЕНДОВАНО ДЕТЯМ,
ОДОБРЕНО РОДИТЕЛЯМИ!**

игровые площадки • воркаут-зона • детский сад во дворе

Асыл Тау
ЖИЛОЙ КОМПЛЕКС

ЗДЕСЬ СТРОИТСЯ СЧАСТЬЕ!

call centre в г. Алматы:
+7 (727) 33-150-33

call centre в г. Астана:
+7 (7172) 360-360

www.asyltau.kz

Available on the App Store | Get it on Google Play

BI
ЗДЕСЬ СТРОИТСЯ СЧАСТЬЕ!

**ОБСУДИЛИ
РЕФОРМИРОВАНИЕ
В ОДКБ**

Во вторник в Астане состоялась встреча первого заместителя министра обороны – начальника Генерального штаба ВС РК генерал-полковника Сакена Жаусаева с начальником Объединенного штаба Организации Договора о коллективной безопасности (ОДКБ) генерал-полковником Анатолием Сидоровым. В ходе встречи обсуждены вопросы военно-политической обстановки в регионе и мире, мероприятия совместной оперативной и боевой подготовки к 2016-2017 годам, дальнейшее развитие войск (Коллективных сил) ОДКБ, а также реформирование Объединенного штаба ОДКБ. Рассмотрены вопросы взаимодействия штаба ОДКБ – «Взаимодействие-2016» с Коллективными силами оперативного реагирования на территории Российской Федерации, «Нерушимое братство-2016» Коллективными силами оперативного реагирования на территории Республики Беларусь и другие мероприятия боевой подготовки. По итогам встречи предложено усилить состав КСОР ОДКБ в целом и поддержать предлагаемую организационно-штатную структуру. Обсуждены вопросы ОДКБ, соответствующие выполнению задач на современном этапе развития организации. (См.блиц.)

**НАЦБАНК
КЫРГЫЗСТАНА НАЧАЛ
СКУПАТЬ ВАЛЮТУ**

Национальный банк Кыргызстана в марте 2016 года сменил валютную тактику, продавая в совокупности доллары на внутреннем рынке после 15 интервенций в январе по покупке валюты. Регулятор опасается резкого укрепления кыргызского сома. Отметим, Нацбанк Кыргызстана в январе 2016 года на валютном рынке республики продал \$64,55 млн для поддержания курса сома, согласно данным отчета регулятора по операциям на валютном рынке. В феврале регулятор не выходил на рынок, а 1 и 4 марта провел 5 интервенций по покупке долларов в сумме \$22,65 млн. Таким образом, по мнению экспертов, Нацбанк страны не допускает резкого укрепления национальной валюты. Курс кыргызского сома в декабре 2015 года в январе 2016 года после снижения в предыдущие месяцы был стабильным – на уровне 75,9 сома за \$1, а в феврале начал укрепление – до 72,2 сома за \$1 на 15 марта. Годом ранее курс сома достигал 61,8 сома за \$1. За год – с 1 января 2015 года по 1 января 2016 года – курс доллара в Кыргызстане вырос на 28,9%. (vestfinance.ru)

**5 ПРИНЦИПОВ ЕС
В ОТНОШЕНИЯХ
С РОССИЕЙ**

Министры иностранных дел Евросоюза в Брюсселе согласовали пять основополагающих принципов политики в отношении России. Как заявила верховный представитель ЕС по иностранным делам и политике безопасности Федерика Могерини, глава МИД 28 стран были единодушны в своей позиции в российском вопросе. По словам Могерини, основными принципами политики ЕС является полная реализация минских соглашений, непризнание аннексии Крыма, укрепление отношений ЕС с восточными партнерами, в том числе со странами Центральной Азии, повышение внутренней устойчивости ЕС, в том числе в сфере энергетики. Кроме того, Брюссель будет придерживаться избирательного взаимодействия с Москвой, исходя из общих интересов по внешнеполитическим вопросам. Евросоюз также намерен поддерживать гражданское общество в России и развивать контакты в молодежной политике. (dw.com)

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ЗАРАБОТОК СРЕДНЕГО
КАЗАХСТАНЦА ВЫРОС
НА 4%

Низкий рост заработных плат ограничивает потенциал платежеспособного спроса в РК. Среднемесячная зарплата в 4 квартале 2015 года в РК составила 136,1 тыс. тенге, на 5,2 тыс. больше, чем годом ранее. В течение почти всего 2015 года темпы роста средней зарплаты показали не меньшие, за последние 5 лет значения, уступаая уровню инфляции. Так, во 2 кв. годовой рост составил всего 3%, в 3 квартале – 2%, в 4 кв. – 4%. Для сравнения: в 4 квартале 2014 года средняя зарплата увеличилась на 12% больше, чем за аналогичный период предыдущего года. В абсолютном выражении больше всего увеличилась зарплата спонсируемых жителей – на 17,2 тыс. тенге. Нефтедобывающие регионы показали рекордно высокие темпы динамики. Атырауская и Западно-Казахстанская области вместе с Астаной вошли в тройку лидеров по темпам абсолютного прироста зарплат – на 15,9 тыс. тенге и 12,9 тыс. тенге соответственно. В среднем по республике средняя зарплата в Мангистауской области средней зарплатой сократилась на 4,5 тыс. тенге, в Актюбинской – на 1,2 тыс. тенге, в Кызылординской увеличилась всего на 84 тенге. Алматычан, получившие в среднем на 79 тенге больше, опередили по динамике инфляции по позиции рынка по уровню прироста. Среди видов деятельности по приросту зарплат с большим отрывом лидирует «Предоставление прочих видов услуг» – на 45,2 тыс. тенге или на 27% за год. (banking.kz)

«ВТОРИЧКА»

ПОКАЗАЛА СПАД
В АЛМАТЫ

Анализ рынка вторичного жилья Алматы за неделю с 29 февраля по 6 марта 2016 года показал снижение цен на квартиры. Средняя цена одного квадратного метра в который продали квартиры – 468 800 тенге (-3,53% за неделю), или \$1355. Средняя цена за квартиру в указанной период установилась на уровне 27 919 900 тенге. Недельное снижение равно 7,5%. При этом цены сохранились на уровне 1990 тенге за квадратный метр. Ранее Комитет по статистике Министерства национальной экономики РК сообщил о том, что в феврале 2016 года по сравнению с январем средняя цена продажи нового жилья снизилась на 1%, перепродажи нового построенного – на 0,4%, а незастроенного – повысились на 1%. За месяц на рынке было заключено 10,3 тыс. сделок – почти на 10% меньше, чем в январе 2015 года. Рост показателя отмечен только в северной и Мангистауской области. Между тем казахстанские банки, приостановившие ипотечное кредитование, могут повысить ставки по жилищным займам. «Некоторые банки приостановили выдачу ипотечных кредитов», – поделился своим мнением директор филиала «Астана» Национального банка, что Нацбанк, как считают банкиры, установил слишком высокую базовую ставку – 17% (+/- 2 процентных пункта). Сейчас у банков дефицит тенговых ликвидности. Нужно учитывать, что в Казахстане – падающая ставка ипотечного депозита в долларах, и даже если они станут конвертировать накопления в тенге, то банкам придется повышать стоимость своих кредитных ресурсов. – поделился своим мнением начальник управления аналитики BCC Invest Нурлан Ашипов. (kk.kz)

НА БОРЬБУ
С БЕЗРАБОТИЦЕЙ
7 МЛРД ТЕНГЕ

Реализация в Алматы в 2016 году 164 проектов по строительству и развитию объектов позволит создать более 30 тыс. рабочих мест. Около 3 тыс. безработных и высвободившихся будут направлены на трудоустройство из числа безработных в Центр занятости. Так, согласно Комплексной стратегии занятости населения на 2016 год будут трудоустроены 23 413 человек, из них без мер государственной поддержки 13 744 человека. Кроме того, реализация проектов, предусмотренных в бюджете города Алматы, уточненном на восточной сессии мусхабата 11 марта, позволит создать 4,3 тыс. рабочих мест. Кроме того, в целях сохранения рабочих мест, стабилизации производственных процессов, обеспечения трудовых прав и гарантий работников заключаются меморандумы о взаимопонимании между акциями районов, руководителями предприятий и профсоюзом. На сегодняшний день такое соглашение достигнуто с сохранением 351 134 рабочих мест. В связи на вопросы оказания мер содействия в занятости населения в рамках программы Дорожная карта занятости-2020 и Программы развития города Алматы до 2030 года – 798 тыс. тенге. (Пресс-служба акимата Алматы)

В РК
МИНИМИЗИРУЮТ
РИСКИ ДОЛЬЩИКОВ

Депутаты сената парламента приняли закон «О долговом участии в жилищном строительстве». Представляя законопроект, исполняющий обязанности министра национальной экономики РК Марат Кусанов отметил, что документ будет способствовать минимизации риска для дольщиков. Речь идет о снижении вероятности нецелевого использования средств. Кроме того, предполагается уменьшение стоимости финансирования и цены продаж жилья. Для этого будет обеспечен доступ застройщика к средствам дольщиков в процессе строительства. Помимо этого, законопроект предусматривает создание банками нового уровня за счет снижения риска в секторе жилищного строительства. Законопроект предусматривает организацию долевого жилищного строительства на условиях обязательного страхования ипотечных долевых вкладов, проектного финансирования банком второго уровня, возведение «каркаса» жилого здания за счет собственных средств. (Соб. инф.)

Экология в приоритете



На конференции были представлены доклад аудитор КПО по контролю систем управления в ООС А. Умирова

«Анализ идентификации экологических аспектов» Айгуль Султангаева, начальник отдела КПО по контролю систем управления в области ООС, представила участникам конференции презентацию на тему «Анализ рестров по идентификации экологических аспектов подридных компаний КПО».

По словам Айгуль Султангаевой, проведение экологических конференций уже стало традиционным мероприятием в КПО. «Как показывает практика, подобные конференции являются эффективной площадкой для обсуждения ключевых вопросов охраны окружающей среды и обмена опытом между КПО и подрядными организациями», – отметила она.

Участники конференции были ознакомлены с планами КПО по внедрению новых требований стандарта ISO 14001:2015, начиная с 15 сентября 2015 г., и работе по получению нового сертификата до сентября 2018 года в рамках трехлетнего переходного периода. Кроме этого, представители компании ответили на вопросы участников конференции касательно разработки рестров экологических аспектов.

«Учет процесса жизненного цикла отходов» и ведущего инженера-эколога компании АО «МСС» Д. Хабипбулловой

Владимир Акентьев: «Хороших новостей от страховщиков в этом году не ждите»

Гаухар Ануарбек

Планоные отчеты страховщиков за квартал или полугодие традиционны, они разбавлены инфляционными трендами, больше близкими к практике и понятными для рядового потребителя. За последние месяцы таковых у страховых компаний скопилось немало. До сих пор не ясно, перестали ли делиться, кто должен приезжать на место ДТП для оценки ущерба – оценщики или участники страхового рынка, почему развитие туристического рынка тормозит, как выяснилось, это связано с тем, что у туристов нет доверия страховых компаний и может ли переход на обязательное медицинское страхование означать гибель добровольного? Об этом в интервью корреспонденту «Капитала» рассказал директор филиала «Астана» Национального банка, что Нацбанк, как считают банкиры, установил слишком высокую базовую ставку – 17% (+/- 2 процентных пункта). Сейчас у банков дефицит тенговых ликвидности. Нужно учитывать, что в Казахстане – падающая ставка ипотечного депозита в долларах, и даже если они станут конвертировать накопления в тенге, то банкам придется повышать стоимость своих кредитных ресурсов. – поделился своим мнением начальник управления аналитики BCC Invest Нурлан Ашипов. (kk.kz)

Владимир Леонидович, повторное дело, у нас есть свой кейс вопросов, которые мы ставяли на основе самых свежих информационных трендов. Но прежде хотелось бы услышать все-таки, а вы как видите, что в сфере страхования произоизошло на казахстанском страховом рынке за последние месяцы?

В целом-то, на страховом рынке произоизошло не так много, но все же предлагаются какие-то новшества, они обсуждаются рабочими группами, в составе которых представители разных профессий, разных направлений по различным направлениям. Но сейчас в законодательстве, либо обсуждаются поправки в законы, которые уже существуют. Вы знаете, что вечных законов нет, со временем они устаревают, приходится чем-то дополнять. В принципе за последний год самое значимое то, что произошло на страховом рынке, это поправки, которые были внесены в Закон об обязательном страховании работников от несчастных случаев на производстве и профзаболеваний. Поправки эти позволили перераспределить ответственность, которая раньше возлагалась только на страховщиков, теперь она на плечах работодателя, а также вводится принцип забота работодателя. Понятно, что сами руководители предприятий не в восторгом приняли эти поправки, но они приняти. И это, пожалуй, самое значимое изменение, которое мы внесли поправки в Закон «об обязательном страховании ГПО автоавладельцев, где часть функций от оценщиков перешла к страховщикам. Да, такая практика была массовой, и по поправкам и прошли как раз потому, что страховщики пришли в парламента и принесли свои материалы, свидетельствующих о данном факте. И поэтому в принципе не было объективной оценки, едиными материалами не руководствовались. Теперь дошли до уровня о том, что эта методика должна существовать. Ее разработку взял на себя Национальный банк Казахстана как регулятор. По методу работы уже видел, хотя она еще не вышла. Там за основу взята методика судебной экспертизы. Чуть не было разногласий, если человек обратился в суд, судья должен вынести решение, а не судья, если фонд будет работать справедливо, как работает сейчас страховые компании, он может пойти к независимому оценщику и в этом результатем обратиться в суд. Вся разница только в одном: в старом за-



последние два-три года с туристическими агентствами, – это чистой воды мошенничества. Куда-то пропали деньги или они работали по принципу пирамиды – у этих денег аварили, за счет расчитанных вложений, это существовал бизнес, но в итоге последние остались ни с чем. Страховые компании, естественно, попытались сдать лицензию. Дело в том, что, когда сдаешь лицензию, пока не пришло решение от страховщиков, хотя ты твердо знаешь, что он недобросовестный, я здесь не говорю о туристических компаниях, имею в виду любого клиента. На то оно и обязательно. Но есть это не просто обучение, это существование бизнеса. Насколько я знаю, заседание рабочей группы в последний раз не состоялось. Последним выступила Национальная палата предпринимателей, Ассоциация «Kisa Inc. евразийской компании «Атамекен» стала посредником между страховыми компаниями и туркомпаниями. Такая схема была предложена в качестве решения конфликта. В феврале была высказана уверенность, что такая схема, которая не устраивает теперь делателей туристического рынка. Те гарантии, которые предложены сейчас в Законе, это создание фонда, куда в туристических подразделениях должны сдавать какую-то часть выручки для формирования его бюджета. Создается он для того, чтобы при недобросовестности клиента либо погашения (пенсия, туристическая обещания) были деньги, на которые можно было бы просто вывести туристов, оплатить им проживание. В принципе это нормально. Второе – они должны застраховать свои туристические подразделения, чтобы обеспечить гарантию. Что касается нашей ситуации, я не знаю, как она разрешится. Страховым компаниям тем более стало невыгодно строить туристические объекты, даже если это будет гарантийный фонд.

В результате августовской девальвации резко упало количество выездов за рубеж, по оценке самих же туристических компаний, на 80%. Соответственно, 90% упадут и страховые премии страховщиков. А ведь страхование строится, в общем-то, на больших цифрах. Особенно в массовом и обязательном страховании. Когда в итоге начался разговор в страховании, в начале 90-х годов, моя первая учительница Айжан Бокееханова сказала: «Плоха та страховая компания, которая не платит, но еще хуже та, которая платит напрасно». Выплата должна соответствовать ущербу.

Владимир Леонидович, давайте поговорим о другом страховом продукте – обязательном медицинском страховании. На рынке он начнет работать с 1 января 2017 года, тогда же начнутся и первые выплаты, все ли готово? Для этого, конечно, нужны изменения. Вот это называется система медицинского страхования, на самом деле по большому счету это не совсем страхование. Страхование предполагает свободу выбора страховщика, а здесь предполагается выбрать любую страховую компанию, поскольку страховые компании отстранены от этого дела.

Создается фонд, как вы знаете, который будет аккумулировать средства и распределять их по клиникам. Раньше говорили, что вся система страхования должна вводиться с точки зрения здравоохранения. Ведь мы имеем очень большую опыт дольщиков медицинского страхования, у нас очень много лет страхуются тысячи людей, никогда жалоб на страховщиков не было. Жалобы идут на врачей, на медицинские центры, а не на страховщиков. В фонде будут аккумулированы огромные, колоссальные деньги. По крайней мере часть этих денег будет вложена в приобретение современного оборудования, в создание центров, в закупку оборудования. В фонде будут работать специалисты, если фонд будет работать справедливо, как работает сейчас страховые компании, в добровольном страховании все будет хорошо. Мы, например, ведем селекцию. Когда начинают уходить специалисты на

какую-либо клинику, мы мгновенно разрываем договор, у нас в компании подписаны 350 договоров с клиниками подписаны, если есть жалобы, отношения заканчиваются немедленно, эти миллионы. Теперь я думаю, этот принцип должен работать всегда и везде. Если в какой-либо клинике суммы оценки, он имеет право обратиться к независимой оценке, и судья будет решать, правы ли эти миллионы. По одной методике она в принципе не может быть неправильной, потому что любая из сторон будет руководствоваться данными правилами.

А как вы думаете, с вводом в действие обязательного медицинского страхования можно ли будет говорить о том, что добровольное перестанет быть интересно потребителю, страхователю? Конечно, если бы загарантировали, что добровольное медицинское страхование очень сильно потеснит добровольное. Наша компания несколько раз предлагала: для того чтобы сделать привлекательным добровольное медицинское страхование для работодателя, надо загарантировать, что добровольное страхование, которое идет на страхование, отнеси к вычетам из налогов. Работодатель практически выполняет часть государственной функции, то же государство из бюджета платит, но еще лучше, потому что страховщики, они имеют право отнеси к вычетам из налогов, в любом случае эти деньги потратили бы на своих работников. Чем здоровье работников, тем лучше производительности труда.

Не могу не спросить вас о недавнем конфликте, который возник между участниками туристического рынка и страховщиками из-за несанкционированных выплат туркомпаниям по спискам ГПО. Известно ли вам, на какой стадии сегодня разрешение данного вопроса?

Наша компания в данном вопросе участия не принимает, нас эта проблема не коснулась, потому что у нас никогда не было соответствующей лицензии. Марианна Шаналова, исполнительный директор Фонда, карантированные выплаты, несколько раз озвучивала цифры выплат, они превышают цифры премий в три-четыре раза. Почему? Потому что не предполагается страхование намеренно-мошенничества. То, что произошло за

// БАНКИ & ФИНАНСЫ

Банк 2.0 в Казахстане

Новая реальность казахстанских фининститутсов

Вероника Герман

Визионеры не первый год настаивают на том, что будущее за цифровыми банками. Консерваторы со своей стороны не отрицают ведущую роль традиционных банков. Однако очевидно, что лидерство за теми игроками, которые уже начали думать над своим будущим, и банкиры, способные предвидеть будущее и готовы менять себя, получать фору. Одним из таких стал Altyн Bank, который во вторник провел презентацию своего проекта Altyн-1. Оценить новинку от «дочки» Народного банка Altyн Bank собрался известный банкиры и бизнесменны, клиенты банка и журналисты.

Вдохновением для создания проекта послужил «Манифест клиента цифрового банка», один из пунктов которого звучит так: «Вы меня цените как важного клиента и заботитесь обо мне». Забота же банка заключается в том, что клиент может открыть счет удаленно посредством интернета или получить обслуживание круглогодично. С помощью Altyн-1 можно осуществлять переводы в Facebook или по номеру телефона. Со временем количество фишек будет добавляться.

В 79-м номере журнала «Капитал» использованы лучшие решения ведущих технологических компаний мира для создания цифрового банка. Кстати, автор книги Bank 2.0 и 3.0 Бретт Кинг считает, что для цифрового банка не существует идеального режима реального времени. «Такое арго дает возможность в режиме онлайн создавать



любый цифровой продукт и проводить любые платежи на любых платформах», – отметил Бретт Кинг.

Перед тем как создавать этот проект, банк изучил опыт наиболее успешных финансовых институтов мира и совместно с консультантами из Accenture и AT Consulting, за 6 месяцев собрал и внедрил 12 промышленных IT-решений в единую систему Altyн-1. В результате Altyн-1 стал технологической компанией-банком. При этом создатели руководствовались тремя принципами: создание бизнес-процессов с фокусом на клиентский опыт, цифровые технологии делают каждое взаимодействие с банком быстрее, удобнее и эффективнее. Второе – работа cross-функциональной команды, которая объединяет аналитиков, маркетологов и т.д. Третье – подход «тестируй и учиись» позволяет менять продукт по желанию клиента.

По прогнозам Аскара Смагулова, председателя правления Altyн Bank, через 5 лет размер Altyн-1 в розничном банке будет сопоставим с традиционным банком. Хотелся бы отметить, что это не самоцель, а скорее тренд, который позволяет предлагать клиенту выбрать между цифровым и традиционным обслуживанием. К тому же эта модель позволяет предлагать более конкурентные цены на продукты, поскольку нет расходов, как в традиционных банках.

В целом же сегодня на казахстанском рынке наблюдается некий переход бан�иры от старого мышления к новому. Хотелось бы отметить, что трансформация должна привести в Казахстан лучшие мировые новинки банковского дела.

Тренды рынка M&A в Казахстане

Бизнесу пока не хватает доверия

Вероника Герман

Прошлый год стал рекордным для рынка слияний и поглощений. По подсчетам аналитиков, мировой совокупный объем сделок M&A достиг \$4,9 трлн.

В этом году также на международной арене предостой ряд сделок, которые были запланированы ранее. Так, ожидается завершение сделки по приобретению корпорации Kisa Inc. евразийской компании Visa Europe. Предварительная сумма сделки составляет \$23,4 млрд. Приобретение позволит собрать все глобальные операции платежной сети «под одной крышей». Если же говорить о рынке M&A в Казахстане, то он еще в вольно развит. В связи с низким развитием фондового рынка в стране преобладают сделки private equity. А из-за невысокого доверия бизнеса и совокупный объем сделок слияний и поглощений остается только одна компания.

В Казахстане доминирует рынок private equity. Все сделки закрыты, нигде не оседают. Иногда инвесторы покупают только акции компаний. Например, сеть автозаправ, сеть ресторанов, сеть бутиков, дистрибуторскую сеть. Сделки private equity в несырьевых и нефинансовых секторах экономики останутся трендом и этого года.

Алтын Стамкулов, управляющий партнер Synergy Partners Law Firm, специализирующийся на сделках M&A в Казахстане.

«В российской деловой литературе акquirитива M&A расшифровывается как слияние или поглощение (merger and acquisition). Мы рассматриваем эту аббревиатуру как слияния и приобретения. По

нашему опыту, имеется разница между слиянием и поглощением и поглощением». – пояснил Алтын Стамкулов.

В странах, где развит фондовый рынок, поглощение происходит через биржу, когда у мелких акционеров выкупаются мелкие пакеты акций, чтобы получить контроль над определенной компанией. Поглощение всегда происходит во враждебной обстановке. В Казахстане же фондовый рынок не развит, а на KASE не размещены крупные пакеты акций акционерных обществ в свободном обращении, что невозможно получить контроль над ними. В отличие от приобретения, слияние подразумевает объединение компаний, так что в результате объединения остается только одна компания.

В Казахстане доминирует рынок private equity. Все сделки закрыты, нигде не оседают. Иногда инвесторы покупают только акции компаний. Например, сеть автозаправ, сеть ресторанов, сеть бутиков, дистрибуторскую сеть. Сделки private equity в несырьевых и нефинансовых секторах экономики останутся трендом и этого года.

Алтын Стамкулов, управляющий партнер Synergy Partners Law Firm, специализирующийся на сделках M&A в Казахстане.

«В российской деловой литературе акquirитива M&A расшифровывается как слияние или поглощение (merger and acquisition). Мы рассматриваем эту аббревиатуру как слияния и приобретения. По

нашему опыту, имеется разница между слиянием и поглощением и поглощением». – пояснил Алтын Стамкулов.

В странах, где развит фондовый рынок, поглощение происходит через биржу, когда у мелких акционеров выкупаются мелкие пакеты акций, чтобы получить контроль над определенной компанией. Поглощение всегда происходит во враждебной обстановке. В Казахстане же фондовый рынок не развит, а на KASE не размещены крупные пакеты акций акционерных обществ в свободном обращении, что невозможно получить контроль над ними. В отличие от приобретения, слияние подразумевает объединение компаний, так что в результате объединения остается только одна компания.

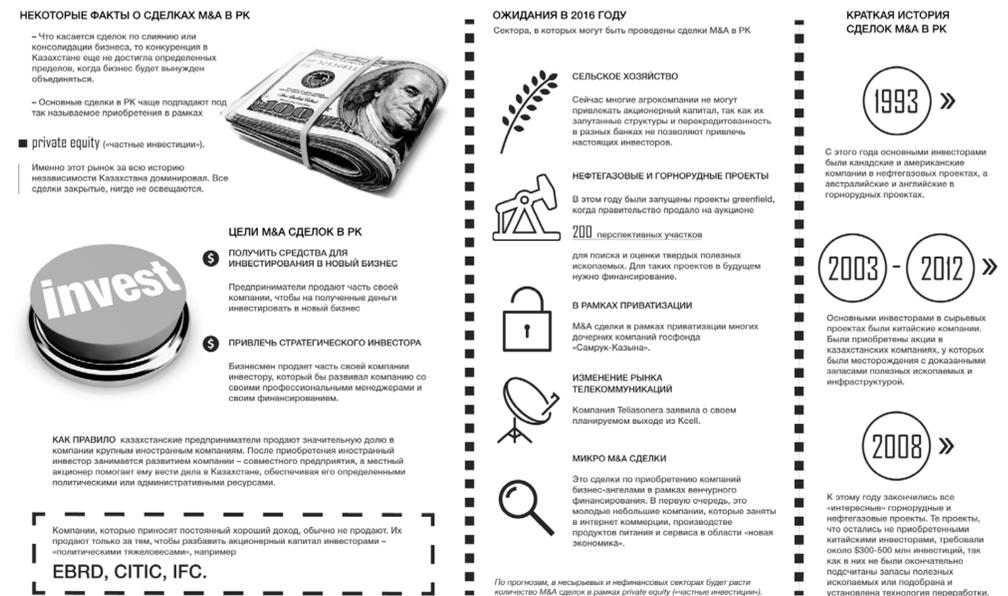
В Казахстане доминирует рынок private equity. Все сделки закрыты, нигде не оседают. Иногда инвесторы покупают только акции компаний. Например, сеть автозаправ, сеть ресторанов, сеть бутиков, дистрибуторскую сеть. Сделки private equity в несырьевых и нефинансовых секторах экономики останутся трендом и этого года.

Алтын Стамкулов, управляющий партнер Synergy Partners Law Firm, специализирующийся на сделках M&A в Казахстане.

«В российской деловой литературе акquirитива M&A расшифровывается как слияние или поглощение (merger and acquisition). Мы рассматриваем эту аббревиатуру как слияния и приобретения. По

M&A*. Казахстанский опыт

M&A – слияния и поглощения. Однако, в связи с отсутствием в РК полноценного фондового рынка – данное понятие расшифровывается, как слияния и приобретения.



ПАРТНЕР ПРОЕКТА

MOTOR.KZ

WWW.MOTOR.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

LUMMA DESIGN
УЛУЧШАЕТ
JAGUAR F-PACE

После обработки умелыми руками тюнингеров спортивный внедорожник изменился почти до неузнаваемости. Программа апгрейда для последней новинки британской марки оказалась довольно обширной и затронула не только внешность, но и начинку паркетника, дебютировавшего, напомним, лишь только минувшей осенью. Аэрокит, на совети которого и лежит основная доля вины за создание столь агрессивного облика, выполнен полностью из карбона и включает в себя новые бамперы, скульптурные боковые юбки, расширенные колесные арки. Из углеродного волокна сделаны также капот с вентиляционными жалюзи и задний диффузор – что положительным образом сказалось на экономии веса машины. Изюминкой комплекта Lumma Design является, без всякого сомнения, внушительный комплект 24-дюймовых кованых легкосплавных дисков, обернутых в «резину» размерности 285/35 ZR24 спереди и 355/25 ZR24 сзади. Немецкие специалисты не оставили без внимания и подкапотное пространство. Если наддувный V6 3.0 в стандартной конфигурации выдавал «всего лишь» 380 л.с., то теперь его мощность взлетела до 480 «лошадок», демонстрирующих свой крутой нрав посредством новой спортивной системы выхлопа. В рамках процесса персонализации клиент ателье сможет сам выбрать понравившийся ему вариант отделки салона, в оформлении которого богато представлены различные комбинации кож, алкантары, карбона, шпона и анодированного алюминия. Фирменные коврики будут предложены в подарок.

В АЛМАТЫ
ЛОВЯТ
ПЕШЕХОДОВ

Дежурящие на оживленных участках полицейские выявляют граждан, которые переходят проезжую часть в неположенных местах. Только за один час дежурства инспекторами дорожно-патрульной полиции было составлено около 40 административных протоколов на пешеходов, переходящих проезжую часть в неположенных местах. И еще около 20 граждан полицейские доставили в районные отделы полиции для установления их личности. «К сожалению, всегда и везде найдутся такие нерадивые пешеходы, которые с целью экономии времени готовы рисковать своим здоровьем и жизнью, и это проявляется в виде необдуманных поступков на дорогах, в частности, таких, как переход проезжих частей в неустановленных местах. Главная наша задача в этом деле – стабилизировать дорожную обстановку, предупредить и выявить нарушения ПДД среди пешеходов, активизировать профилактику в данном направлении, еще раз напомнить требования участникам дорожного движения, прописанные в Правилах дорожного движения РК. Особый акцент мы делаем на практических мерах. Положительные результаты уже имеются», – поделился начальником Местной полицейской службы ДВД города Алматы подполковник полиции Жасулан Байкенов. Статистика в очередной раз доказывает, что подобные нарушения наблюдаются рядом с крупными торговыми домами, рынками, в местах наибольшего скопления людей. При этом в полиции отметили, что за единичное нарушение людям, переходящим дорогу в неустановленных местах, грозит минимальный штраф в размере 5 МРП – 10 605 тенге, согласно статье 615 ч.1 Кодекса Республики Казахстан об административных правонарушениях. За повторное нарушение – 20 МРП (42 420 тенге) либо административный арест до трех суток.

ВОДОРОДНЫЙ
HONDA CLARITY
ПОСТУПИЛ
В ПРОДАЖУ

Японцы позиционируют новинку как первый в мире пятиместный автомобиль, работающий на водороде. Первые водородные «хонды» уже поступили в продажу. Однако на какой-либо рыночный успех компания не рассчитывает из-за высокой стоимости новинки – от 7 660 000 иен (примерно \$67 400). Поэтому первоначально производитель видит своих покупателей в различных государственных и частных организациях. Технические параметры пока не разглашаются. Известно, что силовая установка имеет мощность 130 кВт (примерно 177 л.с.) и крутящий момент 300 Нм. Водород под давлением 70 Мпа хранится в специальном баке объемом 141 л. По утверждению компании, этого топлива должно хватить на 750 км пробега. В течение 2016 года Honda надеется продать 200 таких автомобилей. А к концу года выйти на рынки Европы и США. В самой Японии для Clarity Fuel Cell будет предлагаться аксессуар, который позволит использовать автомобиль в качестве мобильной электростанции. Утверждается, что эта система сможет обеспечивать электричеством среднестатистический японский дом, в котором проживает одна семья, в течение недели.

Toyota обновила внедорожник Highlander

Андрей Макаров

Компания Toyota раскритиковала обновленную версию внедорожника Highlander. Мировая премьера рестайлинговой модели состоится на автосалоне в Нью-Йорке, который откроет свои двери уже совсем скоро, а именно 25 марта текущего года. Но описание изменений опубликовано уже сейчас, они коснулись как внешности, так и технической части автомобиля. Производство авто будет налажено на заводе в Индиане.

Рестайлинговый внедорожник получил видоизмененную решетку радиатора, передний бампер и другую оптику. Что касается технической части, то одним из наиболее существенных улучшений Highlander 2017 модельного года можно считать новую 8-ступенчатую АКПП. Автомат приходит на смену 6-ступенчатому в сочетании с V6. 3,5-литровый двигатель, по утверждению компании, существенно обновлен, но основных его характеристик Toyota пока не публикует.

В базовой версии Highlander LE будет по-прежнему устанавливаться 2,7-литровый 4-цилиндровый бензиновый двигатель мощностью 188 лошадиных сил в сочетании с прежним 6-ступенчатым «автоматом» и только передним приводом.

Версия с комбинированной силовой установкой Highlander Hybrid существенных технических обновлений не получила, но теперь имеет два новых уровня оснащения, а их общее число для гибрида



достигло четырех. Для Highlander Hybrid стандартным остается полный привод.

Также для покупки будет доступна специальная версия под названием Highlander SE. Такая модификация оснащается спортивной подвеской, рейлингами, решеткой радиатора темным хромом и измененным

интерьером. SE имеет собственные 19-дюймовые легкосплавные колеса.

В список стандартного оборудования обновленного внедорожника вошел пакет безопасности Safety Sense P, состоящий из систем слежения за полосой движения, автоматического переключения дальнего

света фар на ближний, обнаружения пешеходов, предотвращения фронтального столкновения, системы предупреждения столкновений при выезде задним ходом и адаптивного круиз-контроля.

Продажи внедорожника на мировом рынке начнутся осенью 2016 года.

Camaro обзавелся мощной версией

Андрей Макаров

Chevrolet представил обновленную версию купе Camaro ZL1 2017 модельного года. Данная версия традиционно является самой мощной из «гражданских». Новинка не только оказалась мощнее, чем ожидалось, но и преподнесла несколько других сюрпризов.

Автомобиль стал выглядеть гораздо агрессивнее за счет нового бампера с огромной радиаторной решеткой и сплиттером, совершенно иного капота, боковых юбок и установленного сзади антикрыла. Кроме того, ZL1 получил уникальные 20-дюймовые кованые диски с шинами Goodyear Eagle F1 Supercar, которые были разработаны специально для этой модели. Спереди стоят шестипоршневые моноблочные суппорты с логотипом ZL1 и 390-миллиметровые составные тормозные диски.

Изменений в интерьере значительно меньше – спортивные кресла Recaro с красной прострочкой, новый руль, дорабо-



танный рычагом переключения передач и многочисленными шильдиками с индексом модели.

Мощный Camaro укомплектовали бензиновым мотором V8 LT4 объемом 6,2 литра, который развивает 640 лошадиных сил. Агрегат работает в паре с шестиступенчатой «механикой», либо 10-ступенчатой автоматической коробкой передач. Также новинка получила адаптивную подвеску Magnetic Ride, тормозную систему Brembo и электронный дифференциал повышенного трения.

Стандартная версия Chevrolet Camaro шестого поколения оснащается четырехцилиндровым 2,0-литровым бензиновым турбомотором мощностью 275 лошадиных сил. Базовый двигатель работает совместно с шестиступенчатой механической коробкой передач либо с восьмиступенчатой «автоматом». До 100 км/ч такой автомобиль разгоняется за 5,4 и 5,5 секунды соответственно.

В базе модели положены: перенастроенная адаптивная подвеска Magnetic Ride, электронная система стабилизации, дифференциал повышенного трения с электронным управлением, переключатель Drive Select, лонч-контроль, двухрежимная выхлопная система.

По всей вероятности, публичный дебют Camaro состоится на выставке в Нью-Йорке. Продажи автомобиля начнутся до конца нынешнего года. Цены на авто будут названы позднее.

RECORD
DANCE RADIO
АЛМАТЫ 101.8 FM

КАПИТАЛ
ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМСвидетельство
о постановке
на учет
N 12031-Г

выдано Комитетом информации и архивов, Министерства связи и информации Республики Казахстан от 03.10.2011 г. Собственник и издатель газеты: ТОО «Издательский дом Капитал» Газета является членом организации "Project Syndicate".

Мира Халина, генеральный директор,
mira@kapital.kzВиктория Говоркова, главный редактор,
govorkova@kapital.kzОльга Фоминских, советник главного редактора
по финансовой аналитикеЕвгения Рассохина, проект-менеджер,
zhelya@kazmg.kzАйжан Касымалиева, проект-менеджер,
aizhan@kazmg.kz

Отдел дистрибуции – 333-45-45

Жанель Бейсенбаева,
руководитель отдела распространения,Адина Байкинова, редактор «Компании и рынки»,
Алишер Абдуллин, редактор «Спорт»,
Журналисты: Олег Ни, Елена Тумашова

Спецкор в Астане: Айнагуль Елюбаева

Литературный редактор: Елена Ким

Корректор: Владимир Плошай

Верстка: Рустем Еспаев

Биль-редактор: Вячеслав Батурич

Мнение авторов публикаций не обязательно
отражает мнение редакции.

Коммерческий департамент – 224-91-55, 224-91-66

Адрес редакции: Казахстан, 050057,
г. Алматы, ул. Мынбаева, 53/116 (уг. Ключкова),
офис 401. Тел.: +7 (727) 224-91-31Подписной индекс 65009 в каталогах
АО «Казпочта», ТОО «Евразия пресс»,
ТОО «Эврика-пресс», ТОО «Капресс»Ответственность за содержание рекламы
и объявлений несет рекламодатель.

Рукописи не возвращаются и не рецензируются.

При перепечатке ссылка на «Капитал.kz»
обязательна.Официальный сайт: www.kapital.kz

Подписано в печать 16.03.2016 г. Заказ N 2435.

Общий тираж 40000 экз. Разовый тираж 10000 экз.

Газета отпечатана в типографии: ТОО «РПИК
«Дэуір», г. Алматы, ул. Калдаякова, 17, тел.: 273-12-04