



Даже за проблемного члена еврозоны будут бороться



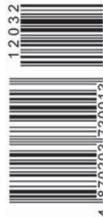
Фонд проблемных активов: много стресса из ничего



Тимур Жаксылыков о требованиях к товарным биржам

КАПИТАЛ

№32 (364)



// ЧЕТВЕРГ, 20 СЕНТЯБРЯ, 2012 Д Е Л О В О Й Е Ж Е Н Е Д Е Л Ь Н И К

Бренд «Salta»: бизнес женственности не помеха?

страница 15

На стройку могут прийти дилетанты

страница 3

Сегодня стартует Лига Европы УЕФА 2012/13

страница 14

Безграничная приграничная

Ведя мелкие торговые войны, мы можем не выиграть по-крупному

Ольга Веселова (Павлодар)

Приграничное сотрудничество является основой интеграционных процессов, которые в настоящее время проходят между Казахстаном и Россией. Об этом заявил заместитель премьер-министра РК Кайрат Келимбетов во вторник в Павлодаре на открытии казахстанско-российского бизнес-форума «Развитие сотрудничества в сфере инноваций и промышленной кооперации между регионами Республики Казахстан и Российской Федерации».

Так, товарооборот между Россией и Казахстаном в 2011 году составил \$23,8 млрд. Такие данные привел на открытии бизнес-форума министр индустрии и новых технологий РК Асет Исекешев.

Более того, по данным министра, в прошлом году объем казахстанских инвестиций в российскую экономику составил \$1,8 млрд, тогда как за годы сотрудничества объем российских инвестиций в экономику Казахстана превысил \$5 млрд.

[Продолжение на стр. 7]



Цифра номера

250% валового сбора зерна рискует потерять Казахстан из-за последствий засухи

Подробнее [Стр. 9]

Спикер номера

Денис Довгополый, партнер BVU Group, о секретах успешного построения стартап-проекта

Подробнее [Стр. 7]

Цитата номера

«Доля затрат на интернет-рекламу составляет не более 4-4,5% от общего объема рекламы», – Арман Альжанов

Подробнее [Стр. 6]

Спорт

Сборная Казахстана в 1/8 финала Кубка Дэвиса примет на своем корте Австрию

Подробнее [Стр. 13]

ForteBank

ForteОфис
Сіздің табысыңызды қолдау
Поддержка вашего успеха

www.fortebank.com

НИССАН
SHIFT_

NISSAN TEANA

- Двигатели V6 объемом 2,5 и 3,5 л
- Панорамная стеклянная крыша
- Премиум-аудио Bose® с DVD

ОБНОВЛЕННЫЙ NISSAN TEANA СТАТУС ОТКРЫВАЕТ ВОЗМОЖНОСТИ

Успех ничего не значит, если Вы не можете им наслаждаться в полной мере. Поэтому Nissan создал роскошный седан, который не только подчеркнет Ваш статус, но и превратит любую поездку в удовольствие. Снаружи Nissan Teana поражает элегантностью. Внутри он настолько комфортабелен, что Вы мгновенно забываете о повседневных заботах. Сев за руль этого автомобиля, Вы чувствуете, что теперь для Вас не существует преград. С Nissan Teana перед Вами открываются новые возможности.

Nissan. Innovation that excites. *

СЛУЖБА ПОДДЕРЖКИ КЛИЕНТОВ 8-800-200-59-90* | СПЕЦИАЛЬНАЯ ПРОГРАММА ДЛЯ КОРПОРАТИВНЫХ КЛИЕНТОВ | ТЕСТ-ДРАЙВ У ОФИЦИАЛЬНЫХ ДИЛЕРОВ | ГАРАНТИЯ СОСТАВЛЯЕТ 3 ГОДА ИЛИ 100 000 КМ ПРОБЕГА | ЗА ПОДРОБНОЙ ИНФОРМАЦИЕЙ ОБРАЩАЙТЕСЬ К ОФИЦИАЛЬНЫМ ДИЛераМ

Астана: Автомир, пр. Богенбай батыра, 2; тел.: +7 (7172) 949-777.
Астана: Сарыарқа, район Есиль, Корталжинское шоссе, 7; тел.: +7 (7172) 570-303.
Алматы: Астор Авто, пр. Райымбека (за рынком Байназары); тел.: +7 (727) 341-0-888.
Алматы: А-Моторс Авто, пр. Суюнбая, 243; тел.: +7 (727) 234-93-02.
Караганда: Автомир, ул. Таттимбет, 10/5; тел.: +7 (7212) 908-008.
Актобе: Кол-Авто, пр. Санжибай Батыра, 171 «Г»; тел.: +7 (7132) 947-907.
Павлодар: Иртыш-Моторс, ул. Ермака, 7; тел.: +7 (7182) 518-155.
Костанай: Автокомплекс Тарлан, пр. Абая, 66; тел.: +7 (7142) 515-100.

*Инновации, которые восхищают. Перечисленные опции входят не во все комплектации. *Звонки возможны со стационарных телефонов. Все звонки бесплатны. Время работы службы поддержки клиентов с 11:00 до 20:00 с понедельника по пятницу. В зависимости от наличия автомобилей у официальных дилеров.

Товар сертифицирован. На правах рекламы.

Дистрибьютор Nissan в Казахстане – ТОО Автомир Мотор Каз

www.nissan.kz

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

НОВЫЙ СТИЛЬ FORTEBANK

АО «ForteBank» открыло инновационный офис в Алматы в футуристическом стиле, который оснащен самыми передовыми достижениями банковского дела. Руководство АО «ForteBank» уверено, что клиенты оценят преимущества обслуживания в таком офисе. Ведь здесь на первом плане быстрое и комфортное обслуживание. Дизайн нового офиса, разработанный совместно с итальянским брендинговым агентством Crea International, выполнен в европейском стиле с элементами городского хай-тек. Действительно, офис отличается от того, что мы привыкли видеть в банках. Для удобства клиентов офис четко зонирован, здесь есть зона ожидания, зона обслуживания и ForteBankPremier. (kapital.kz)

БЕСПЛАТНЫЕ ПЛАТЕЖИ

Kaspi bank запустил интернет-отделение kaspi.kz и предложил услугу «Бесплатные платежи». Как отметил Михаил Ломтадзе, глава Kaspi bank, благодаря этой услуге на kaspi.kz клиенты банка без комиссии могут пополнять баланс мобильного телефона, оплачивать коммунальные услуги из дома или офиса. Чтобы начать пользоваться новой услугой, необходимо войти на сайт kaspi.kz, указать номер мобильного телефона и зарегистрироваться. Воспользоваться услугой «Бесплатные платежи» можно совершенно бесплатно, заведя платежную карту Kaspi bank. К тому же банк не удерживает комиссии за обслуживание карточки. Кроме того, клиенты банка могут оплачивать счета за коммунальные услуги и пополнять баланс телефона с депозита и со своей кредитной карточки и пополнив счет на kaspi.kz. Однако при оплате счетов с кредитной карточки удерживается комиссия за обслуживание карточки. Существует дополнительная возможность оплаты за коммунальные услуги. Для этого необходимо пополнить счет на kaspi.kz через терминалы Kaspi bank, установленные в отделениях банка, и через терминалы «Касса 24». После пополнения счета вам остается лишь войти в интернет-отделение банка и оплатить счета. (kapital.kz)

КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

АБДАЛЫ НУРАЛИЕВ

назначен начальником управления сельского хозяйства Жамбылской области

АЛЕКСАНДР КАМАЛОВ

избран председателем правления ДБ АО «Сбербанк»

АМАНГЕЛЬДЫ ДАВЛЕТЖАНОВ

назначен начальником управления природных ресурсов и регулирования природопользования ЗКО

АМАНЖАН РЫСКАЛИ

досрочно прекратил полномочия депутата Мажилиса Парламента РК

АРМАН АБДЫКАЛИКОВ

назначен начальником ДЧС Акмолинской области

ДУЛАТ АЙТЖАНОВ

назначен председателем правления АО «Холдинг «КазАгро»

ЕРКИН УЙСИМБАЕВ

назначен начальником управления по вопросам молодежной политики Жамбылской области

МАДИ ИСМАИЛОВ

назначен заместителем председателя Агентства РК по делам строительства и ЖКХ

НАРИМАН ШАРИПОВ

назначен начальником УВД Кокшетау

НУРКЕН ЖАНАХМЕТОВ

назначен прокурором Павлодара

СЫРЫМ РЫСКАЛИЕВ

назначен начальником управления сельского хозяйства Атырауской области

Из Питера с любовью

Олег Циммерман

Скоро в Казахстан начнут завозить российские Toyota Camry, произведенные в Санкт-Петербурге. «Надеясь, что выход российских автомобилей на новый рынок также создаст дополнительные возможности для развития производства Toyota в Санкт-Петербурге», – прокомментировал решение Маунага Ёсинори – генеральный директор ООО «Тойота Мотор Мануфэкчуринг Россия». Завод Toyota в настоящее время выпускает 50 тыс. автомобилей в год. Продажи Toyota Camry в России в период с января по август 2012 года выросли более чем на 53% по сравнению с 2011 годом, достигнув уровня 22 683 автомобиля. Для рынка Казахстана ООО «Тойота Мотор Мануфэкчуринг Россия» будет производить автомобили с бензиновыми двигателями объемом 2,5 и 3,5 литра, комплектующиеся 6-ступенчатой автоматической трансмиссией.

По мнению руководства предприятия, преимущества автомобилей Toyota Camry, произведенных в Санкт-Петербурге, для казахстанских покупателей – это наличие автомобилей в дилерских центрах в большом количестве, сокращение сроков поставки и более доступные цены. Началь-

ный объем продаж в Казахстане составит около 2 тыс. авто в год, увеличивая продажи в зависимости от спроса.

Как рассказал нам Олег Алферов, директор консалтинговой компании Qnserto, в сентябре завод Toyota под Санкт-Петербургом переходит на двухсменный режим работы. Начало поставок в Казахстан внесет лепту в загрузку мощностей предприятия. «Сроки поставок автомобилей в Казахстан, безусловно, сократятся. Учитывая логистический фактор и ценовую стратегию Toyota, предпосылки для снижения цен на комплектации, уже знакомые казахстанским потребителям, нет. Логистика здесь не в пользу азиатских производителей, имеющих мощности в европейской части России. Поскольку по-прежнему издержки на транспортировку комплектующих ложатся дополнительные расходы на транспортировку автомобилей потребителю. А это до 4000 км с завода под Санкт-Петербургом до основных рынков сбыта в Казахстане», – считает эксперт.

По его мнению, появления более привлекательных ценовых предложений стоит ожидать лишь в привязке к более доступным вариантам комплектации. А поставки «бюджетной» Camry с двухлитровым агрегатом на казахстанский рынок не анонси-

рованы. «Да и казахстанский покупатель, как известно, взыскателен к оснащенности автомобилей этого класса», – отмечает Олег Алферов. За 8 месяцев с начала года в Казахстане было реализовано 979 автомобилей Toyota Camry, поэтому прогнозные объемы сбыта на 2013 год, по мнению эксперта, вполне реалистичны.

По словам руководителя Qnserto, российские производители занимают более половины казахстанского рынка. «Иномарки» локальной сборки здесь пока в меньшинстве. «Но их присутствие, как мы видим, растет. Если тарифная защита от импортного давления из-за рубежа на границах Казахстана есть (пусть и очень мягкая), то возможностей ограничения ввоза продукции российского автопрома у республики нет. Тем временем стены вокруг казахстанских автопроизводителей сдвигаются – рыночная территория, которую они могли бы «застолбить», сужается. Рыночные ниши, которые могли бы занять автомобили казахстанского происхождения, уходят в пользу российских заводов. Время работает на них, поскольку казахстанские проекты разворачиваются на низких темпах», – полагает эксперт.

Как в этом положении повышать конкурентоспособность казахстанского авто-

прома? Только снижением себестоимости его продукции, отвечает г-н Алферов. Издержки отечественного автопрома должны стать кардинально ниже, чем у соседей. Пока же в активе казахстанских заводов разница в ставке НДС и стоимости энергоресурсов. «Это немало, но совершенно недостаточно для противостояния экспансии росавтопрома. Ведь в остальном условия господдержки не отличаются от российских, а по таким пунктам, как доступ к капиталу и возможности транспортировки, казахстанский инвестор находится в худшем положении», – считает Олег Алферов.

По мнению специалиста, главный барьер – медлительность профильных ведомств во внедрении уже намеченных базовых мер поддержки отечественного автопрома и расширения этого инструментария. Субсидий по кредитам для покупателей отечественных автомобилей по-прежнему нет – хотя они давно заложены в ГПФФИР. «Простейшая вещь – приоритетный статус отечественных автомобилей в госзакупках, несмотря даже на возмущение президента, игнорируется. О таких мерах, хотя бы дублирующих успешный российский опыт, как утилизация, пока и говорить не приходится. Список можно продолжать», – комментирует ситуацию эксперт.

Ничего личного, только бренд!

Ирина Лукичева

Оборот профессиональных монобрендовых и сетевых операторов одежды и обуви на казахстанском рынке ритейла, а также их доля присутствия по сравнению с прошлым годом заметно увеличились. Об этом в интервью «Капитал.kz» рассказал Михаил Зверев, коммерческий директор ГК «ARCADA». «Работая на больших объемах и в «чистую», они позволяют себе вести агрессивную ценовую политику, которую не могут себе позволить непрофессиональные операторы, чья доля на рынке все еще остается доминирующей», – отмечает спикер. Однако существующая динамика показывает, что рынок завоюют профессиональные игроки с четкой концепцией.

В связи с полноценным вступлением в Таможенный союз (ТС) настраивание ритейлеров значительно улучшилось, что позволило им смотреть на Казахстан как на перспективную площадку для развития бизнеса. Активизировались крупные игроки российского массового ритейла – Incity, Kagi, Детский Мир, Спортмастер, Остин, Finn Flare, Sento, многие из них планируют масштабную экспансию на казахстанский рынок в 2012-2013 годах.

Бренд для казахстанцев играет ключевую роль, тем самым указывает на статус, положение в обществе. Отечественным производителям предстоит «биться» за благосклонное расположение своих клиентов. «Местные продукты наших производителей мы стараемся поддерживать. Нельзя сказать, что клиенты готовы переключиться на новый бренд. Для этого им



нужно время. К сожалению, локальное производство не достигло того уровня, на котором находятся мировые игроки», – замечает Фарид Акимбаева, директор по работе с ключевыми клиентами и маркетингу компании METRO Кэш энд Керри. К тому же, Казахстану, по всей видимости, нескоро удастся избавиться от импортозависимости.

Зато на стадии планомерного развития находится электронный маркетинг компаний, задействованных в торговле. Как отмечают эксперты, в Алматы и Астане на-

блюдается рост электронного маркетинга в пределах 80%.

«Электронный маркетинг для нас является одним из важных стратегических направлений развития, так как интернет – один из самых дешевых способов распространения рекламы. У компании сформировалась своя база клиентов, которая помогает отслеживать, какие товары были куплены. В соответствии с этим разрабатываются новые предложения и рассылаются на почту», – говорит г-жа Акимбаева.

Почем у вас аренда?

Российские и международные компании, «заходя» со своими брендами, в первую очередь интересуются качеством и ценой торговых площадей. Таким образом, появляется спрос на площади среди профессиональных операторов ритейла. Спикеры в один голос заявляют: дефицит качественных торговых площадей все еще существует. «Вследствие чего мы полагаем, что это является немаловажным фактором, который повлиял на рост арендных ставок на торговые площади с января текущего года на 5-15%», – считает г-н Зверев.

Согласно данным аналитиков ГК «ARCADA», арендные ставки в торговых центрах Астаны существенно различаются по величине, в том числе внутри категорий. Например, в торговом-развлекательных центрах категории «А» стоимость аренды (включая эксплуатационные, маркетинговые расходы) площадью от 100 до 120 кв. м колеблется от \$500 до \$1800 за кв. метр в год. То есть отмечается более чем трехкратная разница в цене квадратного метра. За ту же площадь в некоторых торговых центрах категории «В» ставка составляет \$490, а в категории «С» – \$690 за кв. м в год.

Арендные ставки в качественных торговых центрах варьируются в пределах \$450- \$1900 за кв. м в год. В торговых центрах Алматы средняя арендная ставка колеблется от \$300 до \$700 в год за кв. м, причем без учета тех же расходов. Ставки для проектов, находящихся на фазе сдачи в аренду, колеблются между \$660 и \$1300 за кв. м в год, но большая часть собственников этих проектов запрашивает в среднем за помещения от \$600 до \$800 за кв. м в год без НДС, общих расходов и затрат на маркетинг.

По мнению г-на Зверева, рынок торговой недвижимости Алматы достаточно непрозрачный, и сказать, какова средняя арендная ставка, сложно. «Все зависит от формата торгового помещения: либо это торгово-развлекательный комплекс, либо галерея, либо встроенные и пристроенные помещения», – поясняет специалист.

Заправкам грозит разорение

Венера Гайфутдинова

Цены на бензин в Казахстане могут вновь повыситься. Дело в том, что владельцы отечественных автозаправочных станций (АЗС) обратились в Министерство нефти и газа РК с требованием пересмотреть предельную розничную стоимость топлива.

Реализаторы ГСМ утверждают, что заправкам грозит разорение, если «предел», установленный Агентством по регулированию естественных монополий (АРЕМ) РК, останется на нынешнем уровне. Сегодня бизнесмены закупают бензин 92 марки по 93 тенге за литр. В том случае если на заводе повысят цены, то оптовая стоимость достигнет уже 100 тенге.

АО «Павлодарский нефтехимический завод» (ПНХЗ) с этой недели покупает западносибирскую нефть по новой цене – \$117 за баррель. «Российская нефть, которая приходит на завод, выросла в цене: если раньше было \$106-107 за баррель, то сейчас она приходит на завод по \$117 за баррель», – сказал агентству «Интерфакс-Казахстан» генеральный директор завода Шухрат Данбай. Он также заметил, что пока завод не планирует повышать цены на свою продукцию. Если завод пойдет на увеличение оптовой цены, то розничные реализаторы ГСМ могут лишиться прибыли, что, по мнению Сергея Смирнова, экономиста Института политических решений, приведет к вытеснению мелких АЗС и дальнейшей монополизации топливно-го рынка.

Сегодня для регуляции цен на ГСМ министерство нефти и газа устанавливает предельные цены на розничную реализацию нефтепродуктов, но регулирование стоимости оптовой реализации

нефтепродуктов не предусмотрено. Г-н Смирнов поясняет, что нормы принятого в 2011 году Закона РК «О государственном регулировании производства и оборота отдельных видов нефтепродуктов» распространяются исключительно на розничных реализаторов ГСМ. Власти жестко пресекают продажу и/или бензина по ценам, превышающим установленный уровень. При этом оптовые поставщики выведены за рамки действия данного закона. Таким образом, «цены оптовиков ничем не ограничены, что позволяет им максимально приближать их к розничным, загоняя АЗС в убытки», – подчеркивает г-н Смирнов.

Выход из сложившейся ситуации Жандос Болатбеков, исполняющий обязанности президента Центра развития и защиты конкурентной политики, видит в том, чтобы ввести регулирование оптовых цен на ГСМ, а не розничных. По мнению г-на Болатбекова, оптовые реализаторы перенесут введение механизма предельных цен легче, чем розничные продавцы «У них все-таки есть разбег (закупочных цен), они где-то добывают нефтепродукты, отдают на переработку. А для розницы тем самым мы можем дать возможность открыто конкурировать именно в ценовом сегменте и дать потребителю право выбора именно в ценовом соотношении к данному нефтепродукту. Соблюдая тем самым правила игры и добросовестную здоровую конкуренцию на рынке», – пояснил Жандос Болатбеков.

Сергей Смирнов, в свою очередь, полагает, что устанавливаемые государством предельные цены должны применяться ко всем участникам рынка (ресурсодержателям, оптовикам, рознице) и учитывать операционные расходы каждого из них.

A STAR ALLIANCE MEMBER

Globally Yours | TURKISH AIRLINES

Специальное предложение для Алматы!
Познайте мир вместе с нами!

Из Алматы в Европу:
от 50.000*

Из Алматы в Америку:
от 72.500*

Europe's Best Airline

Wingo

Направления: Париж, Милан, Мюнхен, Будапешт, Вена, Болонья, Мадрид, Венеция, Прага, Скопья, Любляна, Брюссель, Гамбург, Хельсинки, Барселона, Женева, Рим, Тель-Авив, Бухарест, София, Ницца, Цюрих, Варшава, Афины, Белград, Загреб, Тунис, Каир, Касабланка, Нью-Йорк, Сан-Пауло, Лос-Анжелес

Wingo wherever you go. It's easier with Wingo!

турkishairlines.com

Вылaska авиабилетов производится в период с 01 по 25 сентября 2012 на рейсы авиакомпании, вылетающие из Алматы по указанным направлениям (кроме Нью-Йорка) в период с 10 ноября 2012 по 9 декабря 2012 и с 07 января по 31 января 2013 года, для путешествия из Алматы в Нью-Йорк в период с 10 ноября 2012 по 9 декабря 2012 и 07 января 2013 по 31 марта 2013. *Тариф не включает в себя сервисный сбор и другие налоги, взимаемые при оформлении авиабилета

Даже за проблемного члена будут бороться

Олег Циммерман

Аналитики спорят друг с другом о том, кто нарисует более мрачное будущее еврозоны и всего прочего, зависящего от Старого света, мира, но при этом в основной своей массе резюмируют, что клиент вполне себе жив, нежели мертв. И хотя период предстоит непростой, по мнению экспертов, катастрофы ждать не стоит

Такое заявление главы экономического департамента HSBC Bank plc в Великобритании Марка Беррисфорд-Смита прозвучало в прошлой неделе информативности. Так, эксперт отметил, что, несмотря на то, что долговой кризис в Европе остается главной угрозой для мировой экономики, риск значительного негативного влияния на мировую экономику уменьшился за последние месяцы. «Риск еще одной финансовой катастрофы в случае углубления долгового кризиса не исчез полностью, но он определенно стал меньше», — считает Марк Беррисфорд-Смит.

По мнению эксперта, положительное влияние оказал тот факт, что европейские правительства предприняли целый ряд мер, в том числе и приняли решение о введении нового антикризисного механизма — Европейского механизма стабильности (ESM). Кроме того, на минувшей неделе Еврокомиссия опубликовала проект банковского союза на основе валютного блока с единым мегарегулятором в лице Европейского центрального банка (ЕЦБ). Надзорные функции ЕЦБ должны охватывать все банки зоны евро, в то время как полномочия национальных центральных банков в области финансового контроля предлагается ограничить сбором информации и помощью в подготовке решений регулятора. Между тем банковский союз лишь первая ступень на пути к дальнейшей, в том числе политической, интеграции, которая рано или поздно должна приобрести форму Федеративных штатов Европы, заявил глава Еврокомиссии.

По мнению Марка Беррисфорд-Смита, еще одним из важных событий последних 10 месяцев является тот факт, что евро-



пейские лидеры подняли вопрос о возможности того, что одна из стран еврозоны покинет валютный блок. «Сделав это, они не могут просто снять данный вопрос с повестки дня. Некоторые полагают, что этот риск теперь всегда будет с нами. Возможно, постепенно он ослабнет, но он сохранится навсегда. И нам нужно научиться жить с этим», — сказал Марк Беррисфорд-Смит. При этом в ближайшей перспективе эксперт не видит возможности выхода кого-либо из еврозоны.

С ним солидарен и Бернар де Лондживиль, эксперт международного рейтингового агентства Standard&Poors, который считает, что даже за такого проблемного члена Евросоюза, как Греция, руководство стран будет бороться, и сомневаться в оказании дальнейшей поддержки Греции не приходится. «Большинство политиков настроены сделать все для поддержки Греции, и мы ожидаем поддержку Греции со стороны стран Союза. Если Греция выйдет из еврозоны, это будет очень болезненный процесс для стра-

ны ... поэтому многое будет сделано для сохранения Греции в еврозоне», — уверен Бернар де Лондживиль. «Не думаю, что какая-либо страна захочет принять на себя риск огромного экономического и финансового коллапса, который последует за ее выходом. Определенно, я не думаю, что этого хочет Греция», — цитируют Марка Беррисфорд-Смита информативности. При этом глава экономического департамента HSBC Bank plc в Великобритании не исключает, что в случае распада еврозоны речь будет идти о добровольном или принудительном выходе сразу нескольких стран: возможно, это будут Испания, Греция, Кипр, Португалия, а также, может быть, Ирландия, но не Италия.

Бернар де Лондживиль обращает внимание на то, что сложная ситуация складывается не только в периферийных странах еврозоны, но и в Германии и Франции наблюдается резкое замедление темпов роста экономики. Эксперт не исключает, что по итогам года развитые эконо-

номики продемонстрируют стремление к рецессии. В числе самых значительных факторов, влияющих на ситуацию в Европе, аналитик Standard&Poors называет сокращение расходов как на уровне государства, так и на уровне банковского сектора и домашних хозяйств.

Следует отметить, что кризис в еврозоне эксперт называет больше кризисом балансовых платежей, нежели бюджетным кризисом. «Был огромный дефицит платежного баланса, то есть когда Испания, Греция полагались в финансировании своего роста на притоки капитала, которые в основном приходились через банковский сектор развитых стран. В период кризиса все эти трансферты закончились, и в странах периферии произошла рецессия», — подчеркивает Бернар де Лондживиль. Однако аналитик Standard&Poors считает, что, несмотря на то, что Европа испытывает тяжелые времена, в международном масштабе — «это очень солидная система, что касается финансовой устойчивости».

На стройку могут прийти непрофессионалы

Артем Борисов

Недавно Коалиция всеобщего труда выступила с беспрецедентной жилищной инициативой «Счастливая семья». Суть ее заключается в том, что каждая семья, желающая приобрести квартиру, может участвовать в строительстве своего дома. Например, отработав 100 трудовых часов на стройке, она может значительно снизить стоимость квадратного метра своего жилья.

«Каждый желающий гражданин республики сможет принять участие в строительстве собственной квартиры. Причем, отработав 100 трудовых часов на строительной площадке жилого комплекса, внесет посильный вклад в строительство своей квартиры. Это позволит снизить себестоимость возводимого жилья за счет бесплатной рабочей силы с 1500-1600 у.е. с чистой отделкой за квадратный метр до 1200 у.е. В эту сумму будет входить — чистовая отделка, мебель, бытовая техника и парковочные места», — пояснила член коалиции Айжан Отеуова.

Члены коалиции обратились к акиму столицы Имангали Тасмагамбетову с просьбой выделить им земельный участок для строительства, а к спонсорам — поддержать этот проект.

Опасная идея

В мировой практике такой метод строительства нигде пока не использовался. Причем по банальной причине: строить дома должны строители, а будущие владельцы квартир ждать, когда строители построят дом.

Практика же долевого строительства заключается в том, что будущие владельцы квартир находят средства, чтобы оплатить строительство.

В Казахстане вопрос качества строительства далеко не праздный. Фактов некачественного строительства достаточно много. В частности, обрушение многоквартирного дома в Караганде, а в конце июня казахстанские СМИ распространили информацию о том, что рухнет дом в Алматы, построенный по госпрограмме для бюджетников. И таких фактов по всей республике становится все больше.

Видимо, инициатива Коалиции всеобщего труда — это своего рода альтернатива некачественному строительству. Раз сами строители плохо строят, то пусть в процессе строительства принимают участие сами будущие владельцы квартир, они для себя плохо строить не будут.

Вывод очевиден: такая идея весьма опасна. Ведь проблема плохого строительства — это проблема государства. Именно

оно ослабило контроль за качеством строительства и пустило на рынок недобросовестные строительные компании.

Мы строили, строили и, наконец...

Правда, государство пытается хоть как-то отрегулировать строительный рынок. После того, как в Казахстане участились случаи некачественного строительства, особенно в рамках государственных программ по возведению социального жилья, строительные компании предложили классифицировать. Именно такой подход был избран госрегулятором — Агентством РК по делам строительства и жилищно-коммунального хозяйства. Отныне заказчик сможет определить уровень строительной компании по виду лицензии. Как заявил во второй половине марта 2012 года председатель агентства Серик Ноктин, вводится так называемый классификатор лицензий. Первая категория будет присваиваться тем компаниям, которые имеют опыт строительства не менее 10 лет, плюс к этому имеют в своей структуре людей, технику, положительный опыт строительства. Вторая категория — это компании со стажем до 5 лет. Остальные требования те же, что и в первой категории. Третий вид лицензии смогут получать компании, которые совсем недавно вышли на рынок.

Данное разделение будет стимулировать отечественных застройщиков к получению лицензии более высокой категории, а значит, к тому, чтобы делать свою работу более качественно.

Еще одно нововведение: заключать договор от строительной компании теперь будет не юридическая компания, а конкретный человек. Именно он впоследствии и понесет всю уголовную и административную ответственности в случае невыполнения условий строительства.

Как показывает международный опыт, большинство стран уделяет особое внимание созданию соответствующих механизмов, исключающих или минимизирующих коррупционные риски в строительной области. В Казахстане этого механизма нет, не считая общественных советов по борьбе с коррупцией.

Государству же, если оно хочет вернуть доверие граждан, необходимо начать реальную, а не формальную борьбу с коррупцией. И не только в строительной сфере, а повсеместно. В противном случае общественные организации будут брать инициативу в свои руки. И если инициатива Коалиции всеобщего труда пройдет, то на строительных площадках РК будет твориться невообразимое.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

«ЗОЛОТЫЕ» ПРОГНОЗЫ ИНВЕСТОРОВ

Золото в четвертом квартале 2012 года и в первом квартале 2013 года, по мнению французского инвестиционного банка BNP Paribas, будет расти. Прогноз по динамике цен на золото BNP Paribas установил на уровне \$1795 за унцию в четвертом квартале текущего года и \$1865 за унцию в первом квартале 2013 года. Между тем, цена вечернего фиксинга (PM Fixing) золота на лондонском спотовом рынке (London Fixing) за последний торговый день понизилась с \$1775,5 до \$1770, а серебра — с \$34,71 до \$34,53 за тройскую унцию. Цена ближайших по времени исполнения фьючерсных контрактов (settlement) на золото на секции COMEX Нью-Йоркской товарной биржи New York Mercantile Exchange (NYMEX) за последний торговый день понизилась с \$1769,8 до \$1767,7, а серебра — с \$34,60 до \$34,29 за тройскую унцию. По данным агентства Reuters, золото понизилось из-за фиксации биржевой прибыли. Управляющий золотым фондом Tossqueville Gold Fund Джон Хэттэй дал очередное интервью King World News, в ходе которого отметил, что сейчас — начало фазы, в рамках которой золото взлетит гораздо выше. Фундаментальные факторы, движущие этим рынком, никуда не исчезли. Если добавить в общую картину немного нестабильности в Китае, то есть ингредиенты для огромного скачка. (kapital.kz)

МИЛЛИАРДЫ МИЛЛИАРДЕРОВ РАСТУТ

Суммарное состояние всех миллиардеров мира выросло за год на 14% — до \$6,2 трлн. Об этом сообщается в отчете компании X-Wealth, которая занимается исследованием, оценкой активов и сбором финансовой информации. Компания проводила мониторинг активов богатейших людей планеты с 31 июля 2011 года по 31 июля 2012-го. В отчете отмечается, что за год миллиардеры смогли нарастить свое состояние, наняв для управления активами профессиональных менеджеров, и таким образом избежав негативных последствий долгового кризиса в Европе. За 12 месяцев число людей с состояниями, превышающими миллиард долларов, выросло на 9,4% — до 2 тыс. 160 человек. В свою очередь, бизнесмены с меньшими состояниями в основном беднели. Наибольший ущерб понесли люди, стоимость активов которых оценивается от \$200 до 999 млн. Их суммарное состояние сократилось на 11,4%, а их число уменьшилось на 9,9%. В X-Wealth подсчитали, что в настоящее время в мире проживает более 187 тыс. человек с состоянием свыше \$30 млн. За год суммарная стоимость их активов снизилась на 1,8% — до \$25,8 трлн. Наибольшие потери понесли богатые предприниматели стран Азии. За 12 месяцев их суммарное состояние сократилось на 6,8% — до \$6,25 трлн. Также обеднели миллионеры и миллиардеры Европы, Ближнего Востока и Латинской Америки. Богатые бизнесмены и инвесторы Северной Америки, напротив, смогли увеличить свой суммарный капитал на 2,8% — до \$8,8 трлн. (kapital.kz)

ГОРОДА-ЛИДЕРЫ ПО РАЗМЕРУ ЗАРПЛАТ

Швейцарские Женева и Цюрих вышли в мировые лидеры по размеру зарплат своих жителей, установили специалисты банковской группы UBS. Отмечается, что среди городов со стабильной экономикой именно Женева и Цюрих демонстрируют самый высокий уровень оплаты труда. Таковы результаты исследования цены и зарплат, в ходе которого эксперты сравнили величину зарплат без налоговых и социальных вычетов, и размер потребительской корзины, в которую, правда, не входит оплата коммунальных услуг. В то же время цены на продовольственные товары как в Женеве, так и в Цюрихе несколько выше прочих участников рейтинга, передает Le Matin. Если стоимость потребительской корзины в среднем по Европе составляет 326 евро, то в Цюрихе она оказывается на уровне 544 евро. (korrespondent.net)

РОССИЯ ИНВЕСТИРОВАЛА В РК СВЫШЕ \$5 МЛРД

За годы сотрудничества объем российских инвестиций в экономику Казахстана превысил \$5 млрд. При этом Казахстан в Россию инвестировал более \$1,8 млрд. Об этом министр индустрии и новых технологий РК Асет Исекешев сказал в ходе бизнес-форума в Павлодаре. Совместно с российской стороной реализовано 18 проектов, в стадии реализации находятся еще 16. В рамках IX форума межрегионального сотрудничества двух стран бизнес-структуры подпишут 11 соглашений. Заместитель председателя Внешэкономбанка России Александр Иванов отметил, что особую значимость для Казахстана и России имеет реализация стратегического проекта Экибастуская ГРЭС. «Также мы ведем активное сотрудничество с Банком развития Казахстана. У нас схожие задачи по модернизации и индустриализации экономики Казахстана и России», — подчеркнул Александр Иванов. Всего в работе бизнес-форума принимают участие более 450 делегатов. В числе участников — главы министерств и ведомств Казахстана, акиматов областей и городов, международных и казахстанских институтов развития и финансовых организаций, первые руководители крупных казахстанских и российских бизнес-структур. Вопросы делового двустороннего сотрудничества в формате дискуссий будут обсуждены на тематических секциях бизнес-форума, посвященных развитию приоритетных отраслей в Казахстане и России, формированию общего финансового рынка, а также совместным подходам в развитии инноваций. В целом, в рамках IX форума межрегионального сотрудничества Республики Казахстан и Российской Федерации будет заключен ряд соглашений на общую сумму около \$2 млрд. (kapital.kz)

SIMPLY CLEVER
ŠKODA

ŠKODA Octavia
Отличная комплектация по отличной цене!

1,6 | АКПП | кондиционер | магнитола | CD | MP3 | ABS | Пакет для плохих дорог | электропакет

АСТАНА: ТЦ "Auto city", (Гарант-2), пр. Богенбая, 73/1, тел.: 22-69-58, 22-69-66
АЛМАТЫ: ул. Майлина, 240 а, тел.: (727) 2-555-777, 2-579-777
www.skoda-auto.kz www.bipek.kz

БИПЭК АВТО
БИПЭК АВТО Казахстан

НОВОСТИ НЕДЕЛИ МИРОВЫЕ

МОДЕРНИЗАЦИЯ ЗА СЧЕТ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ

Экибастузская ГРЭС-2 планирует увеличить объем выработки электроэнергии в 2013 году на 0,5% – до 6 млрд кВт/ч. В текущем году ЭГРЭС-2 планирует объем выработки на уровне 5,968 млрд кВт/ч электроэнергии. «Ежегодно мы увеличиваем выработку электроэнергии. Это стало возможно благодаря проводимой модернизации и тарифной политике», – пояснил заместитель председателя правления по производству и обслуживанию предприятия Александр Канавец. По данным предприятия, отпускной тариф на электроэнергию Экибастузской ГРЭС-2 в 2013 году составит 7,3 тенге за 1 кВт/ч против 6,5 тенге в этом году. Текущий – 149,88/\$1. Установленная энергетическая мощность 2 энергоблоков Экибастузской ГРЭС-2 составляет 1 тыс. МВт. Экибастузская ГРЭС-2, работающая на угле экибастузского бассейна, имеет мощность 1000 МВт (2 блока по 500 МВт). Электростанция принадлежит на паритетных началах российскому ОАО «Интер РАО ЕЭС» и казахстанскому госфонду «Самрук-Казына». («Интерфакс-Казахстан»)

РК ВСЕ БЛИЖЕ К БЯТУ

Госкорпорация «Росатом» готова оказать «всемерную поддержку» банку ядерного топлива в БЯТ МАГАТЭ, который могут разместить в Казахстане, сообщил гендиректор «Росатома» Сергей Кириенко на 56 сессии Генеральной конференции МАГАТЭ. Как сообщалось, в 2009 году Астана выступила с инициативой разместить на территории Казахстана под эгидой МАГАТЭ международный банк низкообогащенного урана. В частности, предлагается создать специальное хранилище на территории Ульбинского металлургического завода в Усть-Каменогорске. В то же время РФ уже инициировала создание Международного центра по обогащению урана (МЦОУ), акционерами которого в настоящий момент помимо РФ являются Казахстан, Украина и Армения. Кроме того, РФ обеспечивает порядка 40% мировых потребностей в обогащении урана. Г-н Кириенко также в ходе доклада на генконференции сообщил, что продолжается работа по созданию международного кризисного центра в Москве под эгидой московского центра Всемирной организации операторов АЭС. Он выразил уверенность в том, что обеспечение ядерной энергетической безопасности – «это технически решаемая задача», и отметил, что на рынке сооружения АЭС востребовано комплексное предложение, в которое входят и сооружение АЭС, и поставки топлива, и содействие в создании нормативно-правовой базы. Г-н Кириенко отметил, что «мы готовы предлагать и финансовые решения, возможность кредитования партнерских проектов, реализацию схемы «строй-владей-эксплуатируй». («Интерфакс-Казахстан»)

УЗБЕКНЕФТЕГАЗ ЛИШИЛСЯ ИНВЕСТОРА

Южнокорейская Daewoo International Corp прекратила геологоразведочные работы (ГРР) на двух инвестиционных блоках в Устьуртском нефтегазовом регионе (северо-запад Узбекистана), но проявляет интерес к работе на других площадях. «Инвестор провел сейсмичку, поисковое бурение, после чего принял решение о коммерческой целесообразности проведения дальнейших работ на лицензионных площадях», – уточнил представитель «Узбекнефтегаза». В феврале 2008 года Daewoo International Corp и НКХ «Узбекнефтегаз» подписали соглашение по изучению Коскудыкского и Ашибулакского инвестиционного блока на Устьурте в течение пяти лет. Объем инвестиций в геологоразведку в указанный период должен был составить \$40 млн, в том числе не менее \$27,6 млн в течение первых трех лет. Соглашение вступило в силу в декабре 2008 года. «Геологоразведка не застрахована от неудач, каждый инвестор исходит из своих расчетов прибыльности, компания не уходит с рынка, мы продолжаем вести переговоры по работе в других регионах», – сообщил представитель узбекского холдинга. По данным «Узбекнефтегаза», общие прогнозные запасы двух инвестиционных блоков, которые были предложены Daewoo, составляют порядка 360 млн тонн условного топлива. По данным узбекской стороны, до настоящего момента из 48 инвестиционных блоков, выделенных «Узбекнефтегазом» на территории республики, иностранным инвесторам выданы лицензии на ГРР и разработку 18 блоков, на 2 блока осуществляется совместное изучение, по 8 блокам ведутся переговоры с зарубежными компаниями по проведению разведки. По расчетам НКХ «Узбекнефтегаз», на сегодняшний день иностранным компаниям передано 64% общей площади перспективных углеводородных участков недр с прогнозными ресурсами углеводородов в объеме 4,1 млрд тонн условного топлива (52,5% от общего объема прогнозных ресурсов). В частности, на лицензионных площадях осуществляют геологоразведку и разработку месторождений российской «Газпром» и НК «ЛУКОЙЛЬ», корейские Kogas и KNOС, китайская CNPC, малайзийская Petronas и вьетнамская Petrovietnam. В период 2007-2011 годов иностранными компаниями на лицензионных площадях выполнены сейсморазведка 2Д в объеме 27,9 тыс. погонных километров, 3Д – 3,1 тыс. кв. км, подготовлены 55 структур, пробурены 54 поисковые и разведочные скважины на 230,5 тыс. погонных метров. В результате было открыто 15 месторождений нефти и газа с прогнозными ресурсами около 170 млн тонн условного топлива. Мощности НКХ «Узбекнефтегаз» позволяют в настоящий момент обеспечивать добычу природного газа в объеме порядка 70 млрд кубометров и жидких углеводородов в объеме 8 млн тонн в год. По данным холдинга, извлекаемые разведанные запасы углеводородов в Узбекистане на 1 января 2012 года составляли 2,53 млрд тонн, из которых порядка 65% приходится на запасы газа. На 1 января 2012 года в Узбекистане было открыто 242 месторождения углеводородного сырья, из них 192 – газовые. Из открытых месторождений 104 находятся в разработке, 66 подготовлены к освоению, на 72 месторождениях продолжаются разведочные работы. (oilru.com)

Рынок станет привлекательнее, но злее

Аманжол Сагындыков

Повышение таможенной пошлины на нефтепродукты призвано повысить цены на ГСМ на внутреннем рынке, усилить его привлекательность и предотвратить дефицит топлива. Однако, с другой стороны, оно еще более монополизует внутренний рынок за счет разорения мелких торговцев ГСМ

Недавно правительство Казахстана повысило ставки вывозной таможенной пошлины на легкие и средние дистилляты, а также некоторые виды газойлей. С 1 января 2012 года они находились на уровне \$143,54 за тонну, теперь повышаются до \$168,88 за тонну.

В свою очередь экспортная пошлина на жидкие топлива, нефтяной битум и некоторые виды газойлей увеличена с \$95,69 за тонну до \$112,59 за тонну.

Ставка экспортной пошлины на сырую нефть осталась без изменений – \$40 за тонну.

Ничего нового, все по-старому Еще в 2010 году казахстанское правительство повышало ставку таможенной пошлины на нефтепродукты с \$67,29 за тонну до \$82,96. А все потому, что тогдашние цены на нефтепродукты внутри страны были

таковы, что производителям становилось значительно выгоднее экспортировать товар – это, по сути, и пытаются помешать власти, повышая пошлины.

Причем эксперты обращали внимание не на местных производителей, а на возможную реакцию российских поставщиков углеводородов. Кстати, тогдашняя попытка оставить российскую нефть, переработанную на местных НПЗ, в стране путем повышения экспортных пошлин на нефтепродукты оказалась неудачной.

Россия на протяжении многих лет ввозит сырую нефть в РК на переработку, а итоговые нефтепродукты частично вывозит обратно для продажи у себя. В принципе, это и есть так называемая далавская схема. Именно она менее всего устраивает казахстанские власти. Лучший вариант – сделать так, чтобы россияне не вывозили, а реализовывали нефтепродукты внутри Казахстана. Вместе с тем правительство понимает, что запрещать вывоз нерационально. В сентябре 2009 года была предпринята попытка запретить вывоз нефтепродуктов, что сразу привело к дефициту ГСМ на рынке. Российские компании резко сократили объемы поставок сырья на НПЗ Казахстана, которые, к слову, без поставок извне загружены в лучшем случае наполовину своих возможностей. Ситуация, которая грозила выйти из-под контроля властей, сласла только отмена вышеупомянутого запрета на экспорт нефтепродуктов.

Казахстанское правительство решило идти по рыночному пути: вместо запрета на вывоз повысить таможенные пошлины.

Риски очевидные

Эксперты предупреждают, что рост таможенных пошлин на нефтепродукты в условиях минимальной пошлины на сырую нефть приведет к дефициту топлива на внутреннем рынке, снижению объема переработки сырой нефти в РК и росту цен на ГСМ.

Так, например, еще в феврале текущего года председатель правления объединения юридических лиц (ОЮЛ) «Казахстанская топливная ассоциация» Болат Ауетаев заявил, что «для решения проблем на топливном рынке необходимо сократить разницу цены на ГСМ между Россией и Казахстаном до 10%». «Сейчас она выше 20%», – добавил он. В противном случае на топливном рынке нестабильность сохранится, и компании будут продолжать сокращать отпуск топлива.

Вместе с тем снижение объемов переработки нефти налицо и уже стало хроническим. Парадоксально, что показатели по добыче растут, а переработка – падает. Так, Павлодарский нефтехимический завод при мощности 7,5 млн тонн в 2004 году был загружен на 2,9 млн тонн, то есть на 38,7%. Для сравнения: в 2011 году завод переработал 4,5 млн тонн сырой нефти. Причем он работает исключительно на российской нефти.

Шымкентский НПЗ при мощности 6,3 млн тонн, в 2004 году переработал 3,5 млн тонн, то есть 55,5%. Для сравнения: в 2011 году здесь переработано 4,6 млн тонн сырой нефти.

Атырауский НПЗ при мощности 4,8 млн тонн был загружен на 2,9 млн тонн, то

есть на 61,1%. Для сравнения: в 2011 году предприятие переработало 4,47 млн тонн сырой нефти.

Таким образом, при суммарной мощности трех НПЗ в 18,6 млн тонн в 2004 году они были загружены на 49,2%. Тогда как в 2011 году, при такой же суммарной мощности, они переработали 13,6 млн тонн сырой нефти. Рост переработки заметен, но до полной загрузки еще далеко.

А мешает загрузке НПЗ низкий уровень пошлин на экспорт сырой нефти. Добывающим компаниям выгоднее экспортировать сырую нефть, чем поставлять на казахстанские перерабатывающие заводы.

Кстати, рост цен на ГСМ, вполне возможный при росте таможенной пошлины на нефтепродукты, с одной стороны, делает рынок привлекательным, с другой стороны, приведет к разорению мелких розничных торговцев ГСМ, монополизации рынка и недоброму населению.

Причем основным фактором роста цен на ГСМ стал Таможенный союз. Цены на казахстанском рынке теперь привязаны к ценам на ГСМ на российском рынке. В 2011 году, когда цены на ГСМ в Казахстане росли очень быстро, большая группа мелких автозаправочных станций (АЗС) разорилась. Теперь грядет вторая волна банкротств. На фоне разорения мелких АЗС укрепляются позиции крупных. Они будут и дальше консолидировать активы, тем самым монополизировав рынок. А что бывает, когда на рынке остаются крупные сети, знают все.

Торговля принесет счастье не только Алматы

Артем Борисов

У Алматы есть все шансы стать крупным транспортным и логистическим хабом в центральноазиатском регионе. Наряду с Алматы хабами международного уровня должны стать и ряд других городов Казахстана. В конечном счете, становление республики в качестве международного хаба принесет новые инвестиции, новые рабочие места и новые возможности для населения

Эту идею во время IV международной встречи министров торговли развивающихся стран, не имеющих выхода к морю, которая состоялась в Алматы, озвучил аким города Ахметжан Есимов. По словам градоначальника, значительная доля издержек в себестоимости товаров приходится на транспортные услуги. В связи с этим, считает он, развитая транспортная инфраструктура является важным условием динамичного развития стран, не имеющих выхода к морю. «Это актуально и для города Алматы. У нас есть все шансы стать крупным транспортным и логистическим хабом в центральноазиатском регионе. Отсутствие выхода к морю заставляет нас усилить развивая авиaperевозки, авто- и железнодорожные виды транспорта», – подчеркнул г-н Есимов.

На сегодняшний день Алматы обеспечивает 18% валового внутреннего продукта страны и приносит в государственную казну свыше 25% всех доходов. При этом самой развитой отраслью экономики в мегаполисе является торговля, которая составляет 30% внутреннего регионального продукта. За последние три года объем экспорта вырос до \$5,5 млрд.

Новое – хорошо забытое старое В принципе, идея сделать Казахстан международным хабом возникла не сегодня. Она появилась еще в середине 2006 года, когда Казахстан и Китай договорились построить на границе Международный центр приграничного сотрудничества (МЦПС) «Хоргос», но в активную фазу идея вышла в 2009 году, когда президент РК Нурсултан Назарбаев поставил перед правительством конкретную задачу.

В период до 2012 года правительство предприняло ряд конкретных мер. В частности, единым оператором международного хаба назначили железнодорожную компанию «Казахстан темир жолы», при ней был создан Центр транспортной логистики.

В мае 2012 года министр экономического развития и торговли (МЭРТ)

РК Бакытжан Сагинтаев, выступая на XXV пленарном заседании Совета иностранных инвесторов при президенте РК, более подробно осветил вопрос превращения Казахстана в международный торгово-логистический и деловой хаб региона.

«В настоящее время активно формируется базовый каркас торгово-логистической системы – транспортно-коммуникационная инфраструктура. Построены железнодорожные линии Жетыген – Хоргос протяженностью 293 км и Узень – граница Туркменистана – 146 км», – сказал министр.

Кроме того, в текущем году планируется начать строительство железных дорог Жезказган – Бейнеу протяженностью 988 км и Аркалык – Шубарколь – 214 км, ведется строительство автомагистралей «Западная Европа – Западный Китай» и «Бейнеу – Актау». «Это позволит создать прямой выход грузов с востока от станции Достык в западный регион Казахстана и далее в Европу с сокращением расстояния перевозок на 1200 км», – добавил глава МЭРТ.

Кроме того, для эффективного функционирования коммуникационных коридоров формируются транспортно-логистические узлы в Хоргосе, Актау, Алматы, Астане и Актобе.

Также в Казахстане будет разработан комплекс мер по развитию в узловых точках республики складского хозяйства класса «А» для расширения транзита и логистики. Планируется, что к 2015 году потенциал рынка контрактной логистики РК будет составлять до \$800 млн.

Международный хаб в Алматы не единственный в Казахстане. Наряду с ним в республике предусматривается

формирование городов-агломераций: Астана как торгово-деловой хаб международного уровня, а города Шымкент, Актобе и Актау – хабы национальной, в перспективе – центральноазиатского уровня.

Чтобы усилить деловую активность в хабах, укрепить их торгово-логистические, финансовые, инновационные и туристические возможности, во всех перечисленных городах создадут специальные экономические зоны.

В частности, в алматинской агломерации эту роль будут выполнять специальная экономическая зона «Парк инновационных технологий Алатау», СЭЗ «Хоргос», Капшагайская зона и спортивно-туристический проект «Кокжайлы».

В Астане поддержка хаба будет оказываться на сетевой основе специальных экономических зон «Астана – новый город», «Сары-Арка» в Караганде, «Бурабай», в Актау – СЭЗ «Морпорт Актау» и «Кендерли», в Шымкенте – СЭЗ «Онтустик».

Все эти меры в целом направлены на улучшение инвестиционного и бизнес-климата, снижение административных барьеров, развитие государственно-частного партнерства.

«Казахстан станет важным связующим звеном и трансконтинентальным экономическим мостом между европейским и азиатско-тихоокеанским экономическими системами», – заметил министр.

Не важно, кто круче...

Сегодня в Алматы продолжаются работы по расширению международного аэропорта. На сегодняшний день воздушная гавань обеспечивает половину пассажирского республиканского объема авиaperевозок и 44% грузового.

Наряду с этим железнодорожные вокзалы «Алматы-1» и «Алматы-2» обслуживают поезда по 28 направлений.

По словам вице-президента по производству АО «Международный аэропорт Алматы» Александра Гордеева, к ноябрю 2012 года аэропорт Алматы будет расширен на 3 тыс. квадратных метров за счет перестройки и введения в эксплуатацию рядом стоящего павильона прилетов.

Новый терминал будет связан с основным зданием, благодаря чему пропускная способность аэропорта будет увеличена с 1,3 тыс. пассажиров в час до 1,6 тыс.

«Вместо той пропускной способности, которую терминал может пропустить – 1300 пассажиров в час, у нас пассажиров 1500 в час. Возникает проблема в том, что недостаточно производственных площадей. На каждого пассажира, по международным стандартам, должно быть до 40 квадратных метров. У нас, к сожалению, этот терминал не приспособлен для такого объема», – объяснил г-н Гордеев, отметив, что благодаря введению новых площадей проблема может быть снята на ближайших два-три года.

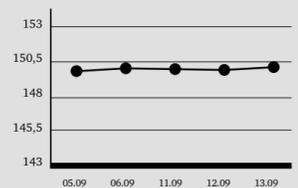
Кроме этого, к 2020 году железнодорожный вокзал «Алматы-2» предполагается реконструировать с большим объемом пристройки к самому зданию вокзала в классическом стиле, расширить до улицы Желтоқсан и создать новый архитектурный ансамбль привокзальной площади международного класса.

В конце концов, важно не количество заявлений о том, какой из казахстанских городов станет круче всех. Важно, чтобы весь Казахстан стал одним большим международным хабом. А это даст всей стране новые инвестиции, новые рабочие места и новые возможности для населения.



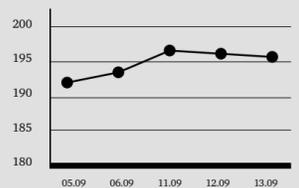
USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



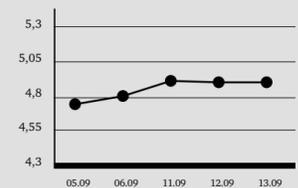
EUR/KZT

кросс-курс



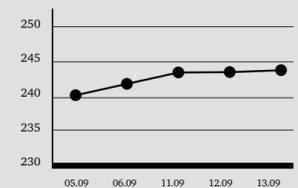
RUR/KZT

кросс-курс



GBP/KZT

кросс-курс



15% оборота товарных бирж РК будет осуществляться в анонимном режиме

Максим Азаров

В июле этого года в Закон Республики Казахстан «О товарных биржах» был внесен ряд изменений и дополнений. Данные нововведения повышают требования к товарным биржам, что является обязательным условием для обеспечения развитой биржевой инфраструктуры, регулирования товарных рынков, их эффективного налогообложения, а также проведения справедливой и максимально результативной дотационной политики. Об этом в интервью «Капитал.kz» рассказал Тимур Жаксылыков, вице-министр экономического развития и торговли РК

– Одна из последних широко обсуждаемых новостей на биржевом рынке – внесение ряда изменений и дополнений в Закон Республики Казахстан от 4 мая 2009 года «О товарных биржах». Могли бы Вы рассказать, какие именно изменения и дополнения были приняты?

– До последнего времени большая часть существующих в Казахстане товарных бирж не имела действующей современной электронной торговой системы, не были определены требования к программному обеспечению товарных бирж, к собственному капиталу бирж, биржевых брокеров и дилеров, а система гарантий и расчетов не предусматривала ответственности бирж за исполнение обязательств по итогам сделок. Существующие товарные биржи не исполняли своих функций по установлению публичных цен на значимые товары и обеспечению гарантий расчетов, и, соответственно, их возможность влиять на ценовую конъюнктуру практически отсутствовала.

Как известно, основная функция современных товарных бирж в любой национальной экономике – это функция ценообразования, другая же, не менее важная функция, – это предоставление возможности страхования ценовых рисков посредством осуществления биржевых операций с производными инструментами на тот или иной товарный актив, или хеджирование. В мировой практике товарные биржи помимо исполнения функции международного канала продаж также формируют котировки на те или иные товары, оказывая тем самым значительное влияние на мировые товарные рынки.

В казахстанских реалиях на развитие биржевой торговли могло повлиять только активное государственное стимулирование, выраженное в законодательном определении необходимых изменений и дополнений. Таким образом, изменения и



дополнения, внесенные в Закон Республики Казахстан «О товарных биржах», являются одним из последовательных шагов правительства в части основных нормативных правовых актов, направленных на регулирование деятельности участников товарных рынков, стимулирующих развитие рынка и ориентирующих его на мировые стандарты.

В частности, это определение требований к техническому оснащению бирж, а также закрепление законодательно понятия электронного биржевого анонимного аукциона. Режим двойного встречного анонимного аукциона (ДВАА) соответствует международным стандартам, поскольку обеспечивает риски участников, делает ценообразование прозрачным, а ценовые индикаторы признаваемыми и справедливыми. Как известно, в перечень биржевых товаров включены стратегические для Казахстана товары, такие как пшеница, цемент и уголь – в ближайшем будущем надеемся получить точное ценообразование и признаваемые индексы на них. Таким образом, в поправках было предусмотрено обязательное участие 15-типроцентной доли от биржевого оборота в режиме анонимного биржевого аукциона.

– Могли бы рассказать об этом подробнее?

– На сегодня предусмотрен обязательный оборот – не менее 15% от общего собственного биржевого оборота товаров, вошедших в перечень биржевых товаров, который должен быть осуществлен в режиме двойного встречного анонимного аукциона. В международной практике, к примеру, в странах ближнего зарубежья – Беларуси и России предусмотрены обязательства участия определенной доли от оборота в анонимном режиме. Например, в последнее время производители нефтепродуктов в России должны 15% от объема реализации товара торговать в режиме ДВАА. Появление подобной схемы у нас – станет шагом к справедливому ценообразованию, ведь принятые изменения, безусловно, повышают требования к товарным биржам, что является обязательным для обеспечения развитой биржевой инфраструктуры.

– Какой эффект от этого получат государство и МСБ?

– Во-первых, эффективная биржевая торговля как система современного развития бизнеса дает мультипликативный

эффект для всей экономики, позволяя другим отраслям, в том числе МСБ, уменьшать издержки на маркетинг, логистику, продажи и, в конечном счете, снижать оптовые и розничные цены. С экономической точки зрения мы получим ускорение оборачиваемости средств, сокращение торговых издержек, обеспечение всем участникам бизнеса и прежде всего участникам МСБ равного доступа к товарам, а значит, равных возможностей для ведения бизнеса. Таким образом, ликвидная биржевая торговля создаст все условия для перехода казахстанских товарных рынков на качественно иной уровень организации, который придаст энергию развития как отечественному МСБ, так и экономике в целом.

К сожалению, у большинства отечественных потребителей и производителей товаров нет практики и понимания специфики биржевой торговли. Зачастую нововведения, которые делает та или иная биржа, сталкиваются с недостаточным спросом со стороны тех участников, которые должны быть заинтересованы в их развитии. Я считаю, динамичное развитие казахстанского общества и экономики должно идти в ногу с развитием международного рынка и данный законопроект приведет в соответствие нормы, обеспечивающие эффективное развитие организованных рынков.

Если говорить об эффекте для государства – появится возможность для реального регулирования товарных рынков, их эффективного и справедливого налогообложения, а также проведения справедливой и результативной дотационной политики там, где это необходимо.

– Какова на сегодня доля объема торговых операций через биржи в общем объеме оптового товарооборота?

– Как известно, сектор торговли выполняет важную как экономическую, так и социальную роль – в среднем в мире вклад торговли в ВВП составляет порядка 10%, а в общую занятость – до 13%.

В Казахстане торговля в структуре ВВП составляет 14,5%. В этой сфере сегодня занято более 1 млн 200 тыс. человек, или около 15% от экономически активного населения – это второй результат после отрасли сельского хозяйства. В 2011 году оборот по всем биржам республики составил порядка \$3 млрд, продемонстрировав рост показателей в сравнении с 2010 годом почти в 5 раз. О чем это говорит? О том, что большая часть рынка понимает, что товарный биржевой рынок – это механизм справедливого ценообразования: справедливая биржевая цена отсекает коррупцию. Пока есть анонимная торговля на биржевой площадке при наличии нормальной ликвидности, цена товара является объективной. Согласно международному опыту, только двойной встречный анонимный аукцион обеспечивает возможность определения эффективной цены. Данный режим торговли является общепризнанным, и я надеюсь, что с него начнется следующий этап развития биржевой торговли в Казахстане.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

ИНФЛЯЦИЯ

В ВЕЛИКОБРИТАНИИ ЗАМЕДЛИЛА ХОД

Потребительские цены в Великобритании в августе 2012 года выросли в годовом исчислении на 2,5% с июльских 2,6%. Такие данные приводятся в докладе Национального статистического бюро страны, сообщает РБК. Аналитики прогнозировали, что потребительские цены в стране в августе вырастут также на 2,5%. Рост потребительских цен относительно предыдущего месяца составил в августе 0,5%, как и ожидалось. В июле цены выросли на 0,1% относительно июня. Цены производителей без учета продуктов питания и энергоносителей (индекс Core PPI) в августе выросли на 2,1% в годовом выражении после роста на 2,3% в июле. Этот показатель также совпал с ожиданиями экспертов. (rosbalt.ru)

СИТУАЦИЯ

ОБОСТРЯЕТСЯ

Целый ряд крупнейших японских компаний принял решение приостановить работу своих предприятий в Китае ввиду угрозы эскалации во время охвативших страну анти-японских демонстраций. Список корпораций, предпринимающих меры для обеспечения безопасности своих сотрудников, постоянно пополняется. На улицы Пекина вышли 5 тыс. человек. Решение о приостановке работы своих предприятий приняли «Toyota», «Suzuki Motor Corp.», «Honda Motor Co.», «Mazda Motor Corporation», «Nissan Motors», «Mitsubishi Motors Corp.», «Yamaha». Их примеру последовали крупные производители электроники «Mitsubishi Electric», «Hitachi Ltd.», «Panasonic Corp.» и «Canon», производители строительной техники «Komatsu», крупнейшая торговая сеть «Seven & I Holdings», производитель и продавец готовой одежды «Uniqlo». Компании призывают своих сотрудников не выходить на улицы. В минувшие выходные многие японские предприятия подверглись нападением. Общая сумма ущерба, который в результате погромов понесла сеть супермаркетов «Jusco», составила 2,5 млрд иен, более \$30 млн. В городе Циндао демонстранты подожили дилерский центр «Toyota». Один из заводов «Panasonic» был почти полностью разгромлен, частично сожжен и восстановлению не подлежит. Демонстрации проходят у дипломатических представительств Японии в Китае. Поэтому некоторым учреждениям приходится также ограничивать свою деятельность – например, временно закрываются службы по выдаче японских виз. В целях безопасности в КНР закрыты японские школы. Выступления протеста начались после того, как на прошлой неделе Токио выкупили у частных владельцев спорные острова Сенкаку в Восточно-Китайском море. Пекин считает их своими исконными территориями, незаконно отторгнутыми еще в 1880-х. Спорная ситуация обострилась в 1970-х, когда в районе островов нашли месторождения природного газа и нефти. Китай и Японию связывают тесные экономические отношения. В прошлом году объем товарооборота между двумя странами составил \$345 млрд. (itar-tass.com)

ВНЕШНИЙ ДОЛГ

КИТАЯ ПРЕВЫСИЛ

\$785 МЛРД

Внешний долг Китая увеличился во втором квартале на \$34 млрд и составил \$785,17 млрд по состоянию на конец июня. Данная цифра не включает внешние долги Гонконга, Макао и Тайваня, сообщило в понедельник Государственное управление валютного контроля КНР. В общей сумме госдолга Китая задолженность по торговым кредитам между предприятиями составляет \$290,1 млрд. Большинство долгов – результат краткосрочных заимствований. Гарантией погашения внешнего долга Китая служат государственные золотовалютные резервы. Они превышают \$3 трлн, отмечают аналитики. (itar-tass.com)

БАРАК ОБАМА

ЗАЩИТИТ

АМЕРИКАНСКИЙ

АВТОПРОМ

США обратятся в ВТО с жалобой на Китай, который, как считают в Вашингтоне, оказывает незаконную поддержку своей автопромышленности и ставит в заведомо невыгодное положение американских производителей. Об этом заявил президент Барак Обама в рамках предвыборного выступления в штате Огайо. До президентских выборов в США остается все меньше времени, поэтому кандидаты на этот пост пытаются как можно выгоднее разыграть китайскую карту. Барак Обама видит угрозу в дешевых китайских автозапчастях и считает необходимым вынести решение этой проблемы на уровень ВТО. Согласно подсчетам американских властей, с 2009 по 2011 год Китай незаконно субсидировал в сектор \$1 млрд. В то же время количество рабочих мест в американском автопроме с 2001 года сократилось примерно в два раза. За тот же период объемы импорта китайских запчастей увеличились в семь раз. Если комиссия ВТО придет к выводу, что Китай незаконно субсидировал сектор, то, согласно действующим правилам, пострадавшей стороне могут разрешить ввести торговые санкции. Выбор президентом штата Огайо для объявления об иске неслучаен. Здесь в автопромышленности заняты 12,4% населения. Если Обаме удастся убедить местных избирателей, что он на их стороне, это обеспечит ему 18 голосов коллегии выборщиков. Китай традиционно считается одной из главных угроз экономическому благополучию США. Особое беспокойство у американцев вызывает именно автопром. В начале года местные профсоюзы обратились к президенту с просьбой снизить объемы импорта автомобильных запчастей из КНР, так как, по их мнению, те ставят под угрозу 1,6 млн рабочих мест в 50 штатах. В марте почти 190 демократов из палаты представителей направили Обаме письмо, призывая разобраться с незаконной практикой Китая. (rbcdaily.ru)

Шаг навстречу

Отечественный бизнес станет конкурентоспособным

Виктор Климов

Обеспечить поддержку отечественных производителей и создать для них конкурентоспособные условия – одна из основных задач законопроекта «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам налогообложения». «Предусмотренные в проекте закона изменения направлены на поддержку и выравнивание конкурентных условий для отдельных отраслей экономики, а также на упрощение исполнения налогоплательщиками налоговых обязательств», – пояснили «Капитал.kz» в пресс-службе Министерства экономического развития и торговли РК (МЭРТ РК).

Чтобы улучшить условия для ведения бизнеса, законопроект предусмотрен комплекс норм по совершенствованию налогового администрирования. Это и переход на уведомительный характер применения специальных налоговых режимов, и введение электронных патентов, и освобождение от ведения бухгалтерского учета отдельных категорий индивидуальных предпринимателей.

«Принятие законопроекта будет способствовать созданию благоприятного инвестиционного климата, стимулированию развития несельскохозяйственного сектора экономики в условиях усиления международной конкуренции и устранению имеющихся проблем, возникающих при применении налоговых норм. Этот проект закона уже

находится на рассмотрении в правительстве, после чего будет обсуждаться еще и в обеих палатах парламента», – рассказали в пресс-службе МЭРТ РК.

Свобода от НДС

Законопроект предусматривает освобождение от налога на добавленную стоимость (НДС) организаций, которые продают отходы цветных и черных металлов. А для налогоплательщиков, осуществляющих переработку сельскохозяйственной продукции, планируется уменьшение НДС на 70%.

Как рассказал «Капитал.kz» Александр Хан, исполнительный директор ТОО «ПТК «Содружество», государству необходимо развивать различные программы, поддерживающие как сельское хозяйство, так и переработку. Потому как эти направления нельзя приравнять к остальному бизнесу.

«Сельское хозяйство датируется во всем мире, и делать шаг назад в нашем случае недопустимо. Казахстан итак находится в зоне рискованного земледелия, а если еще отменяют и действующие льготы, кто тогда будет «рисковать»? 70%-ная льгота по НДС – это необходимая для сельхозпереработчиков поддержка, иначе стоимость готовой продукции значительно возрастет. Но непонятно, в каком качестве эти налоговые льготы будут представлены в кодексе», – говорит г-н Хан.

По его словам, ранее сельхозтоваропроизводители, сдавшие свою продукцию на

отечественный перерабатывающий завод, дополнительно с каждой тонны получали дотацию по \$10 от государства. Однако с прошлого года ее отменили.

«Эту дотацию нужно вернуть, хорошо бы датировать и транспортировку для переработчиков. А вообще, сегодня нет понимания по оптимальной для Казахстана технологии возделывания. Одни говорят о нулях, другие – придерживаются традиционных, в итоге каждый остается при своем мнении. На мой взгляд, нужно просто взять все лучшее, подходящее для нашей зоны земледелия и тогда будет результат. Пока же мы полностью зависим от погодных условий, которые в последние годы становятся только хуже», – сетует г-н Хан.

Дмитрий Савенков, генеральный директор АО «Казвторчермет», уверен, благодаря освобождению от НДС юридических лиц произойдет некая гармонизация с российским законодательством. Кроме того, отечественные компании по объемам металлообработки смогут выйти из «тени» в более прозрачный сектор.

«В российской металлургии уже давно нет НДС, а у нас – есть. Сейчас на границе России и Казахстана лом ходит в теневой зоне, так как на нем не написано, чей он и откуда, а соответственно люди не платят ввозной НДС. Помимо этого в основном в республике ломосдатчики физические лица, и когда мы у них покупаем лом, платим еще и подоходный налог. В итоге это обходится на 10% дороже», – объяснил «Капитал.kz» г-н Савенков.

По его мнению, принятие законопроекта позволит организациям, реализующим отходы цветных и черных металлов, увеличить объемы и доходность бизнеса. И как следствие – увеличить налоговые поступления в государственный бюджет.

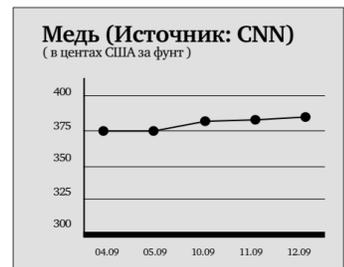
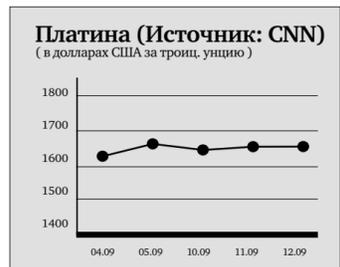
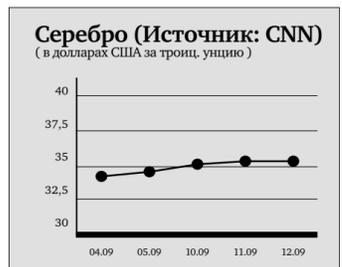
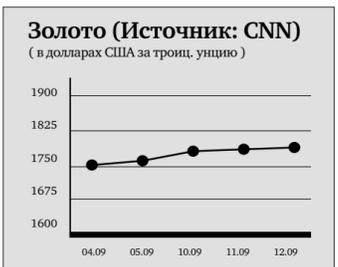
А есть ли перспективы?

Согласно проекту закона «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам налогообложения», произойдет снижение не только платы за размещение наружной рекламы вдоль автомобильных дорог общего пользования республиканского значения – в 3 раза, но и ставки акциза на виноматериал, реализуемый для производства этилового спирта и алкогольной продукции, – с 20 до 0 тенге за литр.

Свое мнение «Капитал.kz» высказала и Валентина Халина, главный специалист Союза виноделов Казахстана. «Нельзя планировать сбор акцизов с сырья. Акцизный налог должен взиматься с готовой продукции, выпускаемой и реализуемой. Например, существует налог на вино – 35 тенге за литр, из которого в зачет предприятию должно возвращаться с литра 20 тенге. Но на практике, сейчас редко какому предприятию идет возврат, потому что контроль тергается и не обеспечивается прослеживаемость», – считает г-жа Халина.

Отметив, что в соседней России акцизного налога на виноматериалы нет вообще, а в Молдове даже готовое вино не облагается налогом. «Ставки акциза на виноматериал введут с 1 января 2013 года, но это не решит глобальные проблемы развития виноградарства. Такая льгота поможет производителям алкогольной продукции лишь возможность увеличить инвестиции в существующие виноградники, в том числе для посадки новых ценных сортов», – утверждает эксперт.

Продолжение читайте на сайте www.kapital.kz



Надо ли «обсуждать с котлетой принципы кулинарии»?

Виктория Говоркова

Вовлечение клиента в процесс создания рекламы как тренд набирает все большую популярность. Сегодня интерактивная реклама – это уже не просто мировая тенденция, а, как говорят аналитики, следующая ступень эволюции рекламы. Об этом в контексте отечественного рынка «Капитал.kz» побеседовал с двумя известными казахстанскими экспертами – Дмитрием Маровым, председателем правления группы компаний DASM, и Арманом Альжановым, директором Interactive Media Group.

– Насколько вообще этот тренд характерен для казахстанского рынка?

Дмитрий Маров: Что популярно в мире, характерно и для Казахстана, особенно – что касается мировых информационных технологий. Наше государство стремительно развивается, и перенимать хороший опыт, использовать эффективные инструменты развития – это полезная практика для любого региона, в том числе и нашего. Мы подхватили этот тренд, и буквально ежедневно вносим в казахстанское понимание интерактивной рекламы что-то новое – с учетом особенностей нашей ментальности, культуры, экономики и других важных аспектов. Самое важное в этом процессе то, что «на выходе» мы получаем абсолютно уникальный продукт.

Арман Альжанов: Если говорить про основную «локомотив» интерактивной рекламы (как по деньгам, так и по темпам роста) – медийную (баннерную) рекламу – то интерес растет примерно на 30-40% в год. Так, например, в прошлом году, по экспертной оценке нашего сейлз-хауса, объем рынка интернет-рекламы составил порядка \$8,5-\$9 млн, из которых расходы на баннерную рекламу составили около 80%, то есть \$7,2 млн.

К тому же тема интерактивной рекламы в разных ракурсах все чаще обсуждается экспертами отрасли. Быстрорастущий рынок предполагает незамедлительную реакцию на изменения от всех участников рынка. Здесь становится важным иметь общую площадку для обсуждения актуальных вопросов и обмена опытом. Такой площадкой на протяжении двух лет выступает конференция Digital Communications Kazakhstan.

– Справедливо ли утверждение о том, что креативщики пытаются вовлечь покупателя или потребителя услуг в процесс создания рекламы, чтобы уйти от неких конъюнктурных шаблонов типа «где-то это уже было», «где-то я это уже видел»?

Арман Альжанов: Если вы имеете в виду так называемые нестандартные рекламные механики, когда пользователь сети вовлекается в построение сюжета рекламной истории, то да, это возможно. Но, как правило, этот вид рекламы должен быть либо примером высшего пилотажа, либо не делаться вовсе. Ведь вовлечь всегда гораздо сложнее, чем воздействовать иным способом – просто показать. Но здесь важно помнить о том, что подобные кейсы очень редко охватывают широкие слои интернет-аудитории, поскольку подразумевают определенные знания со стороны пользователя и опираются на определенные модели поведения этого же пользователя, а значит, нацелены на какой-то узкий сегмент.

Если говорить о «промышленном» формате рекламы в интернете, или инструменте создания медийного давления на широкую аудиторию, то среди всех инструментов интернет-рекламы превзойти баннерный канал. Ведь только у него есть охват, соизмеримый с доселе непревзойденными по охвату аудитории эфирными ТВ-каналами, не говоря уже о других традиционных каналах рекламы, таких как наружная реклама, радио или реклама в прессе.

Помимо охвата, добавьте такую настройку, как таргетирование – по географии, по полу и возрасту, по времени суток, по частоте показов на одного пользователя, и даже по интересам! Если и этого вам покажется мало, то представьте, что вы ви-



Дмитрий Маров

дите подробнейшую статистику в различной метрике – показы, клики, переходы на ваш сайт, повторное таргетирование. И плюс к этому относительно недорогой рекламный контакт.

Как правило, соизмерив все эти истории, мыслящий рекламодатель принимает одно решение – попробовать. Но здесь очень важно обратиться к профессионалам с достаточным «клиническим опытом», за плечами которых не одна сотня успешных рекламных кампаний. Для этого и работают такие компании как наша – мы с большой радостью встречаем всех «новичков» в интернет-рекламе, помогая им создавать не просто новые, но очень эффективные истории инвестирования в инструменты цифровой рекламы.

Дмитрий Маров: Уход от шаблонов – это именно то, чего хочет любой креативщик. Это то, к чему агентства нашей группы рекламных компаний всегда стремятся. Потому что «выстреливает» тот, кто предлагает потребителю что-то новое, то, чего еще не было. Я не вполне уверен, что для достижения этой цели необходимо вовлекать в процесс абстрактного потребителя, мне кажется, что по меткому выражению Виктора Пелевина это будет «обсуждением с котлетой принципов кулинарии». Потребителя вовлекают в интерактивные процессы по другим соображениям.

– Разделяете ли Вы мнение о том, что казахстанский потребитель пока не готов стать «участником» этого процесса?

Арман Альжанов: Абсолютно не разделяю эту точку зрения. Я даже думаю, что эта формулировка уже утратила роль раздражителя для тех, кто является активным адептом интернет-рекламы. Да, доля затрат на интернет-рекламу составляет не более 4-4,5% от общего объема рекламы, но ведь в абсолютных цифрах это уже более \$10 млн в год – и это только начало! Поэтому если сейчас взглянуть на «пирог» из рекламодателей, то можно увидеть проекцию картины, которая есть у других классических медиа, как ТВ-реклама или

пресса – все эти рекламодатели либо в числе активных интернет-рекламодателей, либо делают первые шаги.

Но есть и те, кто первым в своей категории строит (именно строит) взаимоотношения со своим потребителем через интернет-каналы. Это значит, что в интернете нет ваших клиентов, там есть пользователи. Ключевым поведенческим драйвером является принцип утилитарности или просто полезности от того контента, который они потребляют. Поэтому при грамотном медиапланировании в интернет-рекламе можно достигать не только существенных сдвигов в продажах, но и значительно оптимизировать другие рекламные бюджеты, например, бюджеты на ТВ-рекламу. Но это уже тема для отдельного разговора.

Дмитрий Маров: Как мне представляется, казахстанский потребитель не более консервативен, чем любой другой. Просто предложения непривлекательны. Вот потребитель и не вовлекается. Так что на это предлагающие не готовы. Хотя, конечно, проще обвинять вышеуказанного абстрактного потребителя в неготовности, чем повышать собственные компетенции.

– Есть ли уже примеры из мирового опыта, кейсы, которые могли бы стать ориентиром для казахстанских рекламщиков в этом направлении? Можно ли так сказать назвать известный ролик «Охотник убивает медведя»?

Дмитрий Маров: За примерами далеко ходить не надо. Если взять шорт-листы рекламных фестивалей, там много прекрасных идей. И очень показательно, что еще несколько лет назад самым интересным на фестивале был просмотр видеороликов, а теперь внимание зрителей и подавляющее большинство призов получают работы, так или иначе связанные с интерактивными решениями. Но это именно «ориентир», казахстанские рекламщики, как, впрочем, и неказахстанские, должны стремиться к оригинальным собственным решениям, а не копировать чужой опыт.

Арман Альжанов: Названный вами кейс является примером для многих, только нужно учитывать, что администрация ресурса (в данном случае это компания Google, частью партнерской сети которой является видеосервис Youtube) не может себе позволить реализовать данную механику с таргетированием, например, на малую территорию, такую как Казахстан. Причины банальны – стоимость технических разработок несоизмерима с возможностями местных рекламодателей. Если же рекламодатель такой и найдется, то стоимость рекламного контакта будет не просто «золотой», а даже «платиновой». Если же и после подобных предупреждений не найдется местный рекламодатель, то наша компания готова вступить в переговоры с гигантом, ведь на то у нас есть все основания (статус сертифицированного партнера Google и необходимый опыт).

Вообще, когда мы ориентируемся на западные примеры, нужно в обязательном порядке учитывать поведенческие, ментальные особенности местной аудитории – ведь, согласитесь, в наших степях не так много медведей и убивать их при встрече из-за этого, может быть, не очень и приятно. Если же говорить серьезно, то не все механики стоит проецировать на местный рынок – порой нужно настолько глубоко адаптировать сценарии рекламного воздействия, что становится очевидным, что разработать собственный сценарий не-

стандартной коммуникации с пользователем будет гораздо легче.

– Есть ли уже в Казахстане проекты, использующие элементы интерактивной рекламы? Могли бы Вы о них рассказать?

Дмитрий Маров: Да, есть. Например, флеш-мобы – когда человек, проходящий мимо, становится вовлеченным в какое-то действие. Такую практику начинают использовать все больше и больше брендов и компаний. А вообще, по сути, любой коммерческий конкурс или акцию (тем более в интернете) можно назвать интерактивной рекламой. Ведь участник конкурса (например, сейчас идет конкурс от Lipton, где главным призом является поездка в Лондон), чтобы выиграть, призывает друзей, родных голосовать за него, тем самым информируя других об акции, вовлекая в нее. Интерактив не всегда грандиозен по масштабам, и буквально в каждой нашей рекламной акции можно найти отголоски этой идеи.

– Достаточен ли, на Ваш взгляд, уровень экспертизы у отечественных специалистов для создания подобных кейсов?

Арман Альжанов: У нас достаточно интересная ситуация складывается. Зачастую те, кто разрабатывают нестандартные механики, представляют интересы ресурсов, поэтому сценарии рекламного воздействия, порой, очень смелые. Но сказать, что все они настолько же эффективные, насколько смелые, я, к сожалению, не могу. При этом несколько не хочу обидеть коллег по цеху, которые в силу своего пассионарного подхода в планировании, а также доминирующего над законами медиапланирования желания угодить клиенту, разрабатывают и запускают подобные кампании. Однако скажу, что это в итоге не лучшим образом отражается на эффективности всей рекламной кампании. Отсутствие общепринятых стандартов медиапланирования, которые, как правило, разрабатываются основными участниками рынка и ими же, на площадке индустриального комитета, утверждаются, говорит о том, что ситуация кардинально не изменится. Но ведь без ошибок не бывает и роста.

Но хочу отметить и то, что уровень креатива и исполнения (производство контента) у нас значительно вырос. На примере нескольких кейсов я был приятно удивлен качеством исполнений медийных элементов, будь то промосайт, баннер или видео. Хотя, правдивости ради стоит отметить, что качественная экспертиза – это, прежде всего, отсутствие пробелов во всех слагаемых рекламной кампании – креатива, медиапроизводства и, конечно, медиапланирования.

Дмитрий Маров: Идей хватает, в Казахстане очень много креативщиков-профессионалов, но любой новый кейс здесь – это прежде всего лотерея. Никогда нельзя быть уверенным, что даже самая хорошая идея «попрет». Причины у такой непредсказуемости просты. Производство, скажем, вирусного ролика в Казахстане настолько же затратно, как и в России, но в Казахстане живет 16 миллионов человек, и можно только надеяться, что этот ролик охватит хотя бы 7 из них. В России такой ролик может охватить 70 миллионов потребителей и затраты будут оправданы. Вполне понятно, что не каждая компания захочет играть в рулетку «выстрелит – не

выстрелит», если на кону стоит сотня тысяч долларов.

– Сможет ли интерактивная реклама заменить так называемую традиционную?

Дмитрий Маров: А зачем ее заменять? Чем больше каналов коммуникации с потребителем, тем лучше для всех. Задача заключается в построении такой кросс-коммуникативной платформы, в которой эффективно будут использованы все виды рекламы, при этом желательно недорого. Меняться, на мой взгляд, будут сами медиаресурсы. Откройте на iPad приложение с последним журналом National Geographic. Положите рядом бумажную версию. Сравните, в том числе и рекламу. Тут не надо быть экспертом, чтобы понять, в какую сторону движется пресса. Конечно, люди еще много-много лет будут смотреть телевизор. Но получать сигнал можно не только через антенну, но и из сети, сейчас на любом современном телеприемнике такая кнопка есть волшебная. А для рекламщика – это уже иной канал коммуникации. В «интернетовидении» рекламный блок потребителю так просто в интересный фильм не вставишь. Или взять наружную рекламу. Интерактивные возможности цифровых дисплеев, которые уверенно теснят простые билборды, используются так, что сразу на ум приходит присказка про гвозди, которые микроскопом забывают.

Арман Альжанов: Я бы хотел ответить на этот вопрос фразой одного из уважаемых экспертов отрасли, который сказал, что вопрос вытеснения интернет-рекламой традиционных медиаканалов настолько же актуален, насколько актуальны убеждения о том, что телевидение заменит кино, а кино вытеснит театр. Интернет-реклама, многим вероятней, это отдельный медиаканал, который, конечно, может служить единственной средой для распространения рекламных сообщений, но чаще его использование обладает сильной положительной синергией с той же ТВ-рекламой и другими каналами.

Ведь что происходит на деле? ТВ, радио, наружка и другие виды традиционных СМИ создают медийное давление, рекламируя идею или какой-то продукт. Пользователь этих СМИ видит рекламу и идет в интернет, чтобы увидеть подробную информацию, отзывы и прочее. Там все это должно ждать – иначе просто рекламный сценарий может считаться «недокрученным», когда «теплая» аудитория не находит информацию о вашем продукте, зайдя в сеть.

Приведу в качестве аналогии актуальную ситуацию на дорогах в нашем городе – все мы являемся то пешеходами (оффлайн), то водителями (онлайн), однако в течение дня несколько раз меняя свой статус, мы меняем и свои поведенческие модели, но от этого остаемся в большинстве случаев самими собой. Поэтому очень важно, на мой взгляд, помнить одну очень тривиальную штуку – это только в романах братьев Вачовски и теленовеллах Камерона есть параллельные миры, в реальности все проще – нет разделения на людей из онлайн и людей из оффлайн «миров». Все мы – прежде всего «аудитория» без каких-либо приставок. Поэтому, когда предмет противостояния не имеет сильной связи с реальностью, то и говорить, на мой взгляд, особенно не о чем. Интернет – скорее может играть как вспомогательную, так и доминирующую роль в медийном пироге – все зависит от специфики продукта и целевой аудитории.

– В каком ценовом сегменте этот вид рекламы будет наиболее действенным?

Арман Альжанов: Рекламу в интернете можно все – от продуктов регулярного потребления до предметов роскоши. Интернет, повторюсь, дает возможность поиска именно той аудитории, которая вам нужна, отчего становится в некоторых случаях чуть ли не единственным способом сначала найти, а потом и воздействовать на специфические сегменты аудитории.

Дмитрий Маров: Я не вижу зависимости между ценовым сегментом товара и необходимостью применения в его рекламе современных технологий. В любой рекламе – традиционной, интерактивной – чем лучше и качественней идея, тем более она затратна. Качество никогда не будет стоить дешево, законы сохранения никто не отменял. Все упирается в бюджет, который, в свою очередь, зависит от предполагаемой эффективности продажи неважно чего. И так во всех сегментах.

– По Вашим прогнозам, какую долю в общем объеме рекламных бюджетов может занять интерактивная реклама?

Дмитрий Маров: Потребность в такой рекламе растет каждый день. Это новая струя для нашего рынка. Сейчас доля такой рекламы – около 10%, в следующем году цифра может вырасти до 30%.

Арман Альжанов: Возвращаясь к этому не очень благодарному делу, по прошествии восьми месяцев, можно отметить, что в сегменте баннерной рекламы наблюдается рост до 40% от объемов прошлого года. Контекстная (или поисковая) реклама растет не менее динамично, однако фиксировать ее показатели значительно сложнее из-за распыленности бюджетов и не особой словоохотливости представителей поисковых платформ, которые традиционно неохотно делаются цифрами. Однако в целом, можно сказать, что ближайшие несколько лет интернет-реклама будет расти, «набирать в весе» с тем же темпом, то есть 30-40%. Замедления роста пока не наблюдается.

KIW-2012
3-я Казахская неделя интернета

9, 10, 11, 12 октября 2012 г.
г. Алматы, лечебно-оздоровительный комплекс «Алатау»

Самое главное интернет-событие Казахстана

Более 40 докладов
от самых известных и опытных экспертов интернет-маркетинга

www.kaznetweek.kz

Да, потому что они «команда!»

Секреты построения успешного стартапа

Ольга Веселова (Киев, Украина)

Мировое бизнес-сообщество пришло к выводу, что для успешного развития инноваций необходимо создавать полноценную устойчивую экосистему технологического бизнеса. Одним из примеров построения подобной системы на постсоветском пространстве можно считать группу компаний BVU Group.

«Мы глубоко убеждены, что грамотный бизнес всегда привлечет к себе инвестиции, поэтому сначала мы доводим проект «до ума» и только потом ищем инвесторов», — утверждает Денис Довгопольный, один из партнеров в BVU Group. Более подробно о стартап-движении на Украине и секретах успешного построения стартап-проекта г-н Довгопольный рассказал в интервью «Капитал.кз».

— Все ли проекты, за которые Вы «беретесь», выживают и успешны?
— Нет, конечно. В стартап-бизнесе 99,7% проектов банкротятся. В этом бизнесе вы-

живают единицы. Мы работаем в инновационном поле, и основные риски связаны с тем, что мы никогда не можем сказать, как рынок воспримет данный новый продукт. Насколько потребители готовы к восприятию данной инновации.

— По каким критериям Вы выбираете проекты, с которыми в дальнейшем будете работать?

— Считается, что в этом бизнесе есть только три критерия отбора проектов. Это команда, команда и еще раз команда. Если у команды есть хорошее видение ситуации, хороший опыт и хорошее понимание того, чего они хотят, то с ними можно работать. Они достигнут успеха, если даже не с этим данным конкретным продуктом, то с каким-то иным. И наоборот, плохая команда может загубить даже самую удачную и перспективную идею.

— Есть ли какие-то признаки успешного стартапа, на Ваш взгляд?

— Успешный стартап строится вокруг проблемы. Стартап-команда должна от-

ветить на три главных вопроса: какую проблему мы решаем?, кто наши потребители? и кто наши конкуренты? При этом конкуренты в широком смысле слова не просто те, кто делает то же самое, а те, кто уже решает данную проблему. И есть еще один вопрос: обладает ли команда опытом, наработками и пониманием в этом вопросе?

Если команда может внятно и по делу ответить на все эти четыре вопроса, то их проект имеет большие шансы на успех. Дальше все зависит от команды, как она сможет реализовать предоставленные возможности.

— В чем, как Вам кажется, кроется главная причина неудач по всем признакам успешного стартап-проекта?

— Большая часть причин, а именно 60%, провала проекта кроется в том, что потребитель не воспринял инновацию. Он ее не понял, он к ней не готов. Как говорил Генри Форд: «Если бы я спрашивал у людей: что им надо? я бы вывел более быстрые породы лоша-

дей». У людей «не укладывается в голове» будущее.

К примеру, если бы еще 10 лет назад кто-либо сказал, что 90% голосового трафика в мире будет осуществляться посредством интернета через «Скюре», а не через телефон, то никто бы попросту не поверил в это.

Чаще всего стартап-проект выглядит безумно, так как он опережает время. И поэтому основной риск в стартап-проектах — насколько восприимчивым к ним окажется потребитель. При этом данный аспект не очень зависит от команды. От команды зависит, как она отреагирует на отрицательный результат. Большинство людей в таком случае опускает руки, а правильный предприниматель делает работу над ошибками, выжидает некоторое время и после снова реализует задуманное.

При этом я не знаю ни одного проекта, который был бы успешен в изначальной концепции. Около 70% проектов, с которыми мне доводилось работать, были практически полностью изменены.

Безграничная приграничная

[Начало на стр. 1]

Кроме этого, совместно с Россией Казахстаном уже реализовано 18 проектов общей стоимостью \$2 млрд. Сейчас на стадии реализации находится 16 проектов. В целом, в ходе форума было подписано соглашений на общую сумму \$2 млрд. Прошло подписание таких двусторонних документов, как: меморандум о сотрудничестве между АО «ЦАЭК» (РК) в рамках программы модернизации между АО «Центрально-Азиатская электроэнергетическая корпорация» и ОАО «НОВАЭМ» (РФ) о намерениях по закупке и реконструкции котлоагрегатов для электростанций; меморандум о взаимопонимании и сотрудничестве между АО «Фонд развития предпринимательства «Даму» и ДБ АО «Сбербанк России» с целью развития частного предпринимательства на приграничных территориях РК за счет предоставления финансовых и нефинансовых мер поддержки предпринимателям стран ТС; договор о совместной реализации проекта «Строительство комплекса мелкосортного стана в городе Костанай производительностью 450 тыс. тонн арматуры в год» между АО «Банк Развития Казахстана» и ООО «ЕвразХолдинг» и другие.

В рамках форума председателем правления АО «Национальное агентство по технологическому развитию» Айдыном Кульсеновым и директором ТОО «KE Group» Николаем Голубцовым было подписано

соглашение о создании Центра информационных технологий на территории СЭЗ «Парк инновационных технологий».

«Центр будет заниматься разработкой программного обеспечения различного назначения. В работе центр планирует тесно сотрудничать с такими признанными лидерами в области разработки программного обеспечения, как российская АФК «Система» и швейцарская AGT International», — отметил г-н Кульсенов.

Общий объем инвестиций в создание центра оценивается в \$20 млн, в нем бу-

вопросов делового двустороннего сотрудничества. Тематические секции бизнес-форума были посвящены развитию приоритетных отраслей в Казахстане и России, формированию общего финансового рынка, а также совместным подходам в развитии инноваций.

В ходе одной из таких секций оценку существующим экономическим взаимоотношениям России и Казахстана дал Куандык Бишимбаев, заместитель председателя правления АО «ФНБ «Самрук-Казына». «Если в сотрудничестве между Россией и Казахста-

заместитель председателя правления АО «ФНБ «Самрук-Казына».

В то же время Нурлан Кусаинов, председатель правления АО «Банк Развития Казахстана», подчеркнул, что уже немало сделано в области сближения Казахстана и России, но многое еще предстоит осуществить. «Буквально недавно возник Таможенный союз, и была проведена большая работа нашим правительством. И самое главное сейчас — это бизнесу, финансовым институтам, БРК и Внешэкономбанку успешно реализовать совместные проекты и решить поставленные задачи», — заявил г-н Кусаинов.

Бизнес-форум «Развитие сотрудничества в сфере инноваций и промышленной кооперации между регионами Республики Казахстан и Российской Федерации» проводился в рамках IX форума межрегионального сотрудничества Казахстана и России. Организатором мероприятия выступил Банк Развития Казахстана при поддержке Министерства индустрии и новых технологий РК, а также Внешэкономбанка России.

Всего в работе бизнес-форума приняли участие более 450 делегатов. В числе участников были главы министерств и ведомств Казахстана, акиматов областей и городов, международных и казахстанских институтов развития и финансовых организаций, первые руководители крупных казахстанских и российских бизнес-структур.

«Ведя мелкие торговые войны, мы можем не выиграть по-крупному», — заметил заместитель председателя правления АО «ФНБ «Самрук-Казына»

дуют работать более 60 программистов из различных стран мира. Кроме того, соглашение предусматривает совместное продвижение инновационных проектов на территории СЭЗ «ПИТ», организацию и проведение конференций, семинаров, выставок по вопросам развития инноваций, а также формирование экспертного сообщества по вопросам инновационного развития и реализации инновационных проектов в приоритетных отраслях экономики.

Целью бизнес-форума было обсуждение в формате дискуссий актуальных

ном будет задействован только крупный бизнес, как чаще всего это происходит сейчас, то это не будет полноценной интеграцией», — подчеркнул г-н Бишимбаев. По его словам, на данный момент удачные казахстано-российские проекты осуществляются только в регулируемых секторах экономики, тогда как на конкурентных рынках таких примеров нет. Для того чтобы восстановить баланс в данном вопросе, считает г-н Бишимбаев, «необходимо разработать единую политику развития».

«Ведя мелкие торговые войны, мы можем не выиграть по-крупному», — заметил

Результаты программы «Дорожная карта бизнеса – 2020»

Источник: АО «Фонд развития предпринимательства «Даму» на сентябрь 2012 года

По состоянию на 1 сентября 2012 года в рамках трех направлений программы «Дорожная карта бизнеса – 2020» подписано **1 тыс. 564** договоров на общую сумму кредитов **405, 8 млрд** тенге.

Эти направления программы касаются поддержки новых бизнес-инициатив (гарантирование и субсидирование), оздоровления предпринимательского сектора (субсидирование), снижения валютных рисков предпринимателей (субсидирование)

Участниками проекта «Деловые связи» (также в рамках программы «Дорожная карта бизнеса – 2020» стали 837 человек, в том числе прошли стажировку в Германии – 71 человек, США – 50.

Создано **19 985** рабочих мест.

По проекту «Бизнес-Советник» оказана поддержка старт-ап проектов **16 918** участников программы. Обучено **420** топ-менеджеров компаний МСБ.

9 тыс. субъекты МСБ в рамках сервисной поддержки бизнеса получили свыше **19** тыс. услуг.

Автор: Ольга Веселова

Организаторы: **ЭКСПЕРТ 100 КАЗАХСТАН** **ЭКСПЕРТ КАЗАХСТАН** Титульный партнер: **АБИ**

Партнер: **ENRC** Партнеры секции: **СБЕРБАНК** **БТА** **СТРАХОВАНИЕ**

IV Экономический форум крупного бизнеса

ЭКСПЕРТ 100 КАЗАХСТАН

7 ноября 2012 года, г. Астана
Rixos President Hotel Astana

ПЛЕНАРНАЯ ДИСКУССИЯ:
«Устойчивое развитие национального бизнеса – главный фактор модернизации Казахстана»

Секция 1 «Обеспечение финансовой устойчивости: привлечение капитала и управление рисками»
Секция 2 «Стратегическое планирование и управление устойчивым развитием: система сбалансированных показателей»
Секция 3 «Устойчивое развитие с точки зрения корпоративного управления и отчетности»
Церемония награждения номинантов рейтинга «Эксперт-100-Казахстан»

По всем вопросам: +7 (727) 344-1212 E-mail: expert100@raexpert.kz www.raexpert.kz

II форум МСБ

4 ОКТЯБРЯ г. Алматы

КАЗКА StartUp 2012

www.startupforum.kz

ОРГАНИЗАТОР: **КАЗКА**

ПРИ ПОДДЕРЖКЕ: **МОНДИАЛИЗМ** **АТМЕКЕН**

ПАРТНЕР-СООРГАНИЗАТОР: **АБЭ**

ЭКСПЛУАТАЦИОННЫЙ ПАРТНЕР: **КАЗПУ**

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ИНФОРМАЦИОННЫЙ ПАРТНЕР: **БИЗНЕС-РЕЗУЛЬТАТ**

В рамках Форума предлагаем вам посетить:

- Выставку «Услуги для МСБ»
- Бизнес-стратегии
- Мастер-классы и семинары
- Круглые столы с государственными органами
- Двусторонние встречи бизнесменов «Б2В»
- Консультации по программам государственной поддержки МСБ

Медиа-партнеры: **KazStartUp** **КАЗКА** **АБЭ** **КАПИТАЛ** **КУРСИВ** **КАЗАН** **БИЗНЕС-РЕЗУЛЬТАТ** **БИЗНЕС-МОНДИАЛИЗМ** **БИЗНЕС-МОНДИАЛИЗМ** **БИЗНЕС-МОНДИАЛИЗМ**

Место и время проведения: **Алматы, пр-т Абая, 4 (Университет КИЭП)**
Начало в 09:30
Участие **БЕСПЛАТНО!**

Регистрация: **www.startupforum.kz**
+7 7172 516-620

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВОЕ

ВСЕМУ ВИННОЙ ЖАРА

Шведская сеть универмагов Hennes and Mauritz (H&M) сообщила, что продажи в третьем квартале 2012 года оказались ниже ожиданий аналитиков из-за жары, установившейся в конце лета на территории ряда европейских стран. Об этом говорится в официальном пресс-релизе компании. Как сообщили в H&M, в августе текущего года объем продаж в недавно открытых магазинах сети упал на 4%. Как указывает Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (около \$4,4 млн). Согласно оценкам аналитиков, как указывают Bloomberg, в Германии август стал одним из самых жарких с 1891 года. В Испании и Франции также не раз устанавливались температурные рекорды. В целом за третий квартал 2012 финансового года (с 1 июня по 31 августа) выручка выросла на 10% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года на 7% — до 28,806 млрд шведских крон (

НОВОСТИ НЕДЕЛИ МИРОВЫЕ

НЕИЗБЕЖНОЕ ПОВЫШЕНИЕ?

Немецкая авиакомпания Deutsche Lufthansa AG повышает цены на билеты на дальние рейсы в связи с увеличившимися издержками, сообщает MarketWatch. Решение о повышении цен вступает в силу немедленно. Билет на самолет в обе стороны в эконом-классе обойдется потребителю дороже на 20 евро, авиабилеты в бизнес-классе подорожают на 60 евро. Пассажирам первого класса придется заплатить на 100-150 евро больше за перелет «туда и обратно». Билеты на американские перелеты будут стоить на 30 евро больше в эконом-классе и на 60 евро дороже в бизнес-классе. Цены на билеты в первый класс увеличатся на 150 евро. Перелеты в Японию не включены в список подорожавших билетов, так же как и полеты в эконом-классе между Китаем и Гонконгом. Рост цен на авиабилеты также распространяется на дочерние компании Lufthansa – отделение Austrian Airlines и Swiss Air. В марте авиакомпания уже повышала стоимость билетов на всех направлениях. В начале сентября бортпроводники авиакомпании Lufthansa начали проводить крупнейшую за несколько лет забастовку, из-за которой были отменены 1200 рейсов перевозчика, в том числе полеты в Москву и Санкт-Петербург. Бортпроводники требовали повышения зарплат на 5% и настаивали на том, чтобы Lufthansa отказалась от практики привлечения к работе временных сотрудников. Авиакомпания, в свою очередь, готова отказаться от временных сотрудников, но повысить зарплату согласна лишь на 3,5%. Стороны более года пытались выработать компромиссное решение, однако в конце августа переговоры были приостановлены. Позже Lufthansa согласилась выполнить одно из требований бастующих бортпроводников и заключить постоянные трудовые договоры с временными сотрудниками. (Gazeta.ru)

«ЗОЛОТОЙ» АЭРОПОРТ

Арендная ставка для аэропорта Домодево выросла в 4,3 раза и окажется вдвое выше, чем у основного конкурента – Шереметьево. О росте арендной ставки для Домодедово в 4,3 раза – с 95 млн рублей в год до 410,4 млн – издание сообщило федеральный чиновник. Представитель Росимущества подтвердил эту информацию, добавив, что ставки согласованы с аэропортом, договор в стадии подписания. Представитель Домодедово комментировать цифры отказался, отметив, что окончательный проект договора находится в стадии согласования. Ставка уже согласована, обсуждается срок ее введения – с октября 2011 года или с начала 2013 года, отметил сотрудник Домодедово. О том, что повышенная ставка может быть введена задним числом, сообщил федеральный чиновник, напомнив, что в октябре 2011 года был срок для возможного пересмотра условий. До сих пор у Домодедово были самые выгодные условия аренды среди московских аэропортов. После многолетней тяжбы с государством в 2006 году аэропорт заключил с Росимуществом договор до 2073 года, по которому можно пересматривать ставки раз в пять лет по обоюдному согласию сторон. В начале лета договор аренды с Домодедово мог быть расторгнут. В аэропорту прошла прокурорская проверка – по жалобе замруководителя Росавиации Константина Махова. По его мнению, договор аренды на 1158 га земли был оформлен с нарушениями: администрация Домодедовского района передала участок аэропорту без прекращения права бессрочного пользования на него ФГУП «Администрация аэропорта Домодедово». Проверка не выявила нарушений. Рост арендной платы не повлияет на финансовое положение Домодедово, считает аналитик ИФК «Метрополь» Андрей Рожков. Увеличение ставок, скорее всего, будет компенсировано за счет аэропортовых сборов, из-за чего билеты авиакомпаний, летящих из аэропорта, подорожают на 3-4%, допускает он. По его словам, Домодедово могло согласиться на увеличение ставки, чтобы урегулировать с властями вопрос о строительстве новой взлетно-посадочной полосы. Новая полоса стоит 29 млрд рублей, в бюджете на проект не хватает 14,6 млрд. Предполагалось, что их выделит частный инвестор, но Домодедово отказалось инвестировать до принятия закона о концессии. Чиновники и топ-менеджмент Домодедово до сих пор не могут урегулировать вопрос по государственно-частному партнерству, отмечает газета. В итоге строительство может пойти по усеченному варианту: на расстоянии не 1,8 км, а 287 м от существующей полосы, следует из документа. Это приведет к ограничениям в работе аэропорта, а также пролонгации проекта еще на 5-6 месяцев, говорится в протоколе. («Ведомости»)

ГЛАВА ИКЕА ОСТАЕТСЯ В СТРОЮ

Крупнейшая сеть по торговле мебелью в мире IKEA опровергла информацию о выходе своего основателя Ингвара Кампрада на пенсию. Об этом сообщает Agence France-Presse со ссылкой на представителя компании Ильзу Магнуссон. По ее словам, журналисты сделали неправильные выводы из интервью сыновей Кампрада. О том, что Кампрада-старший покинет IKEA, 17 сентября сообщило шведское издание Expressen. Материал газеты был основан на интервью, которое дали одному из корпоративных изданий сына Ингвара Кампрада – Петер, Юнас и Маттиас, а также на комментарии руководителя голландского подразделения IKEA Йорана Гросскопфа. Последний заявил Expressen, что основатель торговой сети больше не будет принимать участие в управлении. До недавнего времени сыновья Ингвара Кампрада почти не появлялись в прессе, а их участие в управлении IKEA не афишировалось. Сам Гросскопф уже 17 сентября опроверг свои слова. В пресс-службе компании подтвердили, что Кампрада-старший сохранил за собой должность советника. Ингвар Кампрад основал IKEA в 1943 году, в настоящее время ему 86 лет. В июне швейцарский журнал Bilan оценивал состояние основателя IKEA в \$37,5 млрд. На тот момент основатель IKEA был самым богатым человеком Европы. (Business.rin.ru)

Фонд проблемных активов: много стресса из ничего



Мария Бижикеева

Из 42 изученных МФВ банковских кризисов государство оказывало поддержку банкам в 32 случаях, а выкупало активы лишь в семи: в Боливии, Малайзии, Мексике, Парагвае, Чехии, на Ямайке и в Японии. В шести из них правительство одновременно применяло такие формы рекапитализации, как покупка привилегированных акций или субординированных долгов. В Чили банки, продававшие активы правительству, должны были прекратить выплату дивидендов и после восстановления направлять всю прибыль на их обратный выкуп

Начало работы фонда проблемных активов (ФПА) имеет большое значение для создания прецедентов по рыночному обороту проблемных кредитов на казахстанском рынке, считают международные аналитики. Это может подхлестнуть интерес и частных инвесторов к данному сегменту рынка. Например, в Китае именно частные инвесторы активно покупают проблемные кредиты у банков, особенно в сегменте среднего и малого бизнеса.

«В мировой практике банкам дается возможность списывать или продавать безнадежный заем для того, чтобы постепенно или сразу очистить баланс и оставить проблемы позади, – говорит председатель правления Kaspi Bank Михаил Ломтадзе. – Это очень важно, чтобы у казахстанских банков была такая возможность передачи или списывания кредитов, в том числе Фонду проблемных активов или коллекторским компаниям плохих займов. Любая инициатива, которая связана с возможностью расчистить кредитные портфели, является стратегически важной задачей банковского сектора. Нужно уделять этому много внимания, что и делается».

По закону о минимизации рисков, ФПК имеет право покупать и продавать акции и (или) доли участия в уставном капитале юрлиц, права требования к которым приобретены у банков. Кроме того, фонд вправе сдавать в аренду имущество компаний-должников или использовать другие формы возмездного временного пользования таким имуществом. В том числе фонд мо-

жет продавать залоговое имущество, если восстановление платежеспособности предприятия невозможно. Меры работы с жизнеспособным должником включают «мягкую» реструктуризацию долга, изменение графика погашений, снижение ставок и т.д.

А вот «глубокая» реструктуризация подразумевает вхождение в капитал должника. Если вспомнить, что ФПК по указанному закону имеет право приобретать услуги по доверительному управлению, можно предположить, что он если и не будет управлять предприятием, то сможет направить своих представителей в органы управления компании-должника. Напомним, ранее представители Нацбанка заявляли о том, что будет создана инфраструктура для управления выкупленными активами, в том числе для оценки и реализации залогового имущества, перешедшего на баланс ФПК, а также для управления долями участия в капитале.

«Народный банк уже с мая 2012 года ведет активную работу с Фондом проблемных кредитов. За прошедшие несколько месяцев наш банк и фонд проработали основные условия сотрудничества и приступили к завершающей стадии по передаче в фонд «первенцев» в рамках так называемого «пилотного проекта», – отмечает директор департамента по работе с проблемными кредитами АО «Народный банк Казахстана» Серикжан Самратов. – В рамках «пилота» уже сейчас приступила к работе оценочная компания, которая предоставит заключение по оценке активов, передаваемых в фонд, и в течение двух месяцев банк и фонд примут окончательное решение по передаче в фонд этих займов. Окончательное решение по передаче займов в фонд на основании произведенной оценки и предложенного им дисконта к задолженности принимает банк, что является немаловажным фактором. В случае успешной деятельности Фонда проблемных кредитов, достижения конечной цели создания фонда балансы казахстанских БВУ будут значительно «очищены» от проблемных активов, и это позволит банкам сосредоточиться на основной деятельности – работе с бизнесами».

Доля проблемных займов в какой-то степени стала мериллом успешности работы банка. Хотя на самом деле портфели плохих кредитов – лишь отражение истинного состояния экономики страны. Цифры роста ВВП, а в 2011 году, согласно статистическим данным, он составил 7,5%, гораздо меньше говорят о реальном положении дел в экономике, нежели доля нерабочих кредитов.

«Что касается объема кредитования, думаю, что ни списание, ни работа с про-

блемными кредитами никак не могут отразиться на кредитной активности банка, – считает председатель правления АО «Казкоммерцбанк» Нина Жусупова. – Кредитная активность банка зависит в первую очередь от состояния экономики и ее потребности в таких деньгах. Плюс к этому – оценка рисков, которые несет выдача соответствующих кредитов. Исходя из нашего опыта, я могу сказать, что сейчас достаточно проблематична продажа любого залогового имущества, точно так же проблематично наладить производство и выпустить продукцию, которая нашла бы адекватный спрос внутри страны в первую очередь».

По идее фонд будет выкупать у банков просроченные кредиты 5-й категории и безнадежные, обеспеченные производственными активами, а также кредиты компаний, восстановление стоимости которых возможно за счет конвертации части долга в акционерный капитал с его последующей реализацией. С недвижимостью будут работать дочерние компании банков – SPV (компания специального назначения).

Предполагается, что при выкупе кредитов с дисконтом для оценки их стоимости будут привлекаться профессиональные оценщики из «большой четверки». ФПК планирует выкупать только кредиты компаний, обеспеченные промышленными активами. При этом, по словам представителя банков, условия выкупа будут достаточно жесткими. Так как фонд – это не благотворительная организация, то стоимость – большой вопрос. Достаточно жесткие требования на сегодня определены. Некоторые банки уже говорят, что они не заинтересованы в этом.

Банки: ход конем

Многие банки, у которых достаточно велика доля проблемных кредитов, уже объявили о создании дочерних компаний по управлению стрессовыми активами в форме SPV. SPV наделены теми же правами, что и ФПК, в том числе правом входить в капитал компании-должника, управлять залоговой недвижимостью, в частности, сдавать ее в аренду и за счет полученной прибыли погашать кредит.

«Параллельно работе с Фондом проблемных кредитов Народный банк на сегодня принял решение о создании дочерней компании по управлению стрессовыми активами, – говорит Серикжан Самратов. – Работа через дочернюю компанию также интересна для банков». Основная идея данного механизма состоит в том, чтобы разрешить банкам самим управлять своими проблемными кредитами через не-

банковскую деятельность, которая ранее была запрещена (к примеру, сдача в аренду помещений и т.п.). Это мера направлена на то, чтобы бизнесы проблемных заемщиков, которые еще находятся «на плаву», по максимуму были оздоровлены и, в конечном итоге, самостоятельно через особый контроль и участие дочерней компании погасили проблемную задолженность. «На данный момент создание дочерней компании находится на завершающей стадии, Народным банком предоставлен полный пакет документов для ее создания в Национальный банк. Ожидаем, что в ближайшие один-два месяца банк начнет активную работу по передаче проблемных займов не только в Фонд проблемных кредитов, но и в дочернюю компанию по управлению стрессовыми активами. Эти два инструмента по улучшению качества активов БВУ, по моему мнению, представляют наиболее привлекательными на сегодняшний день», – говорит эксперт.

Банкиры, к слову, считают, что работа через дочернюю компанию более интересна как в плане масштабов (могут участвовать кредиты, связанные с недвижимостью), так и в плане прибыли. Основная идея данного механизма – разрешить банкам самим управлять своими плохими кредитами через небанковскую деятельность, ранее запрещенную. Эта мера поможет банкам ускорить завершение проектов, имеющих «надежду на выживание», и начать напрямую получать от них денежные потоки (посредством аренды, продажи и прочее).

Все лучше – впереди?

Долгая песня о создании ФПК длится больше года. Если за точку отсчета взять первый фонд стрессовых активов (ФСА планировали запустить в 2008-м), то уже несколько лет. Сами банкиры рассчитывают на фонд уже со следующего года. «По моему мнению, активная фаза работы с фондом начнется с начала 2013 года, а до конца 2012 года фонд и банки отработают «пилотные проекты», в рамках которых будут отточены все тонкости и нюансы совместного сотрудничества», – предсказывает Серикжан Самратов.

Ранее сообщалось, что в случае успешной деятельности ФПА балансы казахстанских БВУ будут очищены от проблемных кредитов на общую сумму порядка \$2 млрд. Аналитики предполагают, что фонд сможет выкупить не более 10% проблемных кредитов. Приведенные цифры не дают повода банкам рассчитывать на значительное решение проблем банковской системы в деле расчистки балансов от неработающих кредитов. Но, с другой стороны, наверное, наивно и несправедливо было бы ожидать, что Нацбанк взвалит на себя основную часть проблем БВУ. Стоит отметить, что ФПК является лишь одним из инструментов по улучшению качества активов, который в сочетании с другими мерами, например, налоговые послабления в части списания кредитов и создание организаций по управлению сомнительными и безнадежными требованиями и активами при БВУ, возможно, даст более ощутимый эффект. В любом случае, не стоит рассчитывать на то, что проблемы банковской системы, которые копились годами, будут разрешены в считанные месяцы. Процесс по улучшению качества активов будет, скорее всего, долгосрочным, в особенности, если учесть отсутствие благоприятного фона в общем мировом масштабе – перманентный кризис в Европе, замедление экономики США и Китая, которое будет оказывать негативное влияние на экономику и БС Казахстана.

Во всяком случае, как считают банкиры, ФПК необходим как один из способов привлекательности сектора в глазах рейтинговых агентств. «Когда аналитики из рейтинговых агентств говорят, что у российских банков низкий показатель плохих кредитов, мы им объясняем, что российские банки взяли-продали-списали кредиты, а казахстанские банки списывать их пока не могут. Но эта проблема сейчас решается. В противном случае мы постоянно будем объяснять инвесторам и агентствам, почему у казахстанских банков в балансе проблемные займы составляют 15-20%, – отмечает председатель правления Kaspi Bank. – И это сверхважный стратегический вопрос, потому что банковский сектор Казахстана будет очень плохо выглядеть по сравнению с банками других стран».

ACCESS MBA Выставка в формате one-to-one
АЛМАТЫ 2 ОКТЯБРЯ

> Индивидуальные собеседования и круглые столы с топовым MBA-программами
> Персональные консультации по поступлению на MBA

Обязательная регистрация:
www.accessmba.com

InterPress ih
A Member of International House World Organisation
АНГЛИЙСКИЙ ДЛЯ ВСЕХ!

Школы в г. Алматы:

- ул. Курмангазы, 33 (между ул. Фурманова и ул. Түлебаева)
Тел.: 272-16-16, 272-36-36
- ул. Мынбаева, 46 уг. ул. Ключкова
Тел.: 258-48-41, 258-48-42
- ул. Сейфуллина, 7, ЖК «Керемет» (между ул. Сатпаева и ул. Тимирязева)
Тел.: 315-25-25, 315-55-25
- ул. Мендикулова, 49, Самал-2 (уг. пр. Аль-Фараби)
Тел.: 264-38-35, 264-38-23
- мкр. Мамыр-2, д. 16 (по ул. Шаляпина между ул. Саина и ул. Момыш-Улы)
Тел.: 226-16-66, 226-16-26

www.ih.kz

Игра по правилам

На IT-рынке заметно увеличился спрос на специалистов

Ирина Лукичева

Уже второй год IT-сфера на рынке труда не сдает своих позиций. Представители «электронного мира» располагаются на лидирующих позициях в рейтинге спроса работодателей. Количество вакансий в сфере IT в первом полугодии текущего года по сравнению с аналогичным периодом 2011 года увеличилось более чем на 28%.

«На сегодняшний день на IT-рынке заметно увеличился спрос на специалистов. В большинстве случаев это связано с тем, что на рынок РК вышло несколько иностранных IT-компаний, а также ускоренными темпами развиваются локальные», — отметила в интервью «Капитал.kz» Жупар Дюсенова, руководитель группы консультантов в сфере ITTech кадрового холдинга АНКОР.

С начала года спрос на специалистов в области информационных технологий планомерно увеличивался. Пик активности работодателей пришелся на майский

период. Соискатели в весенне-летний период продемонстрировали меньшую заинтересованность и активизировались лишь к августу, когда количество резюме в области IT увеличилось на 19% по сравнению с началом года. Об этом свидетельствует

исследование компании HeadHunter (hh.kz).

Рынок труда диктует свои правила. Чтобы «завоевать сердце» работодателя, необходимо соответствовать высокой планке требований. Большую роль в по-

лучении перспективной высокооплачиваемой работы играют опыт завершения проектов, хорошее знание английского языка, стремление кандидата к изучению новых технологий и углублению своих знаний.

Самыми востребованными специалистами рассматриваемой сферы на сегодняшний день являются программисты и разработчики, а также специалисты в сегменте телекоммуникаций, системные администраторы. Возросший спрос на работников таких специализаций, как «Интернет» и «Телекоммуникации» в значительной мере обусловлен активным расширением зон покрытия сети сотовых

операторов (увеличивающихся в количественном аспекте) и вовлечением новых пользователей всемирной паутины.

В сфере «Информационные технологии» преобладают представители сильного пола: на одну женщину-кандидата приходится 4 мужчины. Средний возраст соискателей составляет 26-35 лет, у большинства есть высшее образование, опыт работы в среднем около 6 лет и более. Примечательно, что около четверти кандидатов могут читать профессиональную литературу на английском языке. Средняя желаемая зарплата составляет 150-200 тыс. тенге. Лишь 6% кандидатов согласны на зарплату ниже 75 тыс. тенге.

«Несмотря на повышенный спрос, дефицита специалистов в сфере IT не наблюдается. В среднем на самые популярные вакансии претендуют от 7 до 18 человек на место. Однако потребность IT-рынка труда в высококвалифицированных специалистах присутствует всегда», — отметила Марина Сакиева, директор по маркетингу и PR компании HeadHunter.

Специалисты прогнозируют, что тенденция к спросу на IT-специалистов сохранится до конца этого года. Более того, они не отрицают актуальность этой профессии в 2013 году. «Спрос, как известно, зависит от состояния экономики. В условиях роста и стабильности экономики будет расти IT-рынок Казахстана, а также спрос на специалистов данной сферы», — отметила г-жа Дюсенова.

Зарплатные предложения работодателей по топ-5 специализациям IT-сферы

Специализация	Средняя арифметическая заработная плата	Медиана* заработная плата	Мода** заработная плата	Минимальная заработная плата	Максимальная заработная плата
Программирование/Разработка	178 000 KZT	142 000 KZT	100 000 KZT	47 000 KZT	419 000 KZT
Телекоммуникации	133 000 KZT	115 000 KZT	80 000 KZT	40 000 KZT	374 000 KZT
Системный администратор	113 000 KZT	100 000 KZT	101 000 KZT	41 000 KZT	250 000 KZT
Интернет	115 000 KZT	90 000 KZT	129 000 KZT	40 000 KZT	374 000 KZT
Продажи	134 000 KZT	101 000 KZT	81 000 KZT	42 000 KZT	396 000 KZT

Внешняя политика Нурсултана Назарбаева — яркий бренд страны в глобальном мире

В этом году исполняется 20 лет со дня создания дипломатической службы Республики Казахстан и установления дипломатических отношений с ведущими странами мира.

За эти годы Казахстан достиг огромных внешнеполитических успехов. И это — прямая заслуга Первого Президента Нурсултана Назарбаева.

Международное сообщество едино-

душно признает вклад Лидера Казахстана в укрепление мира, безопасности и стабильности. Как отметил Президент США Барак Обама, поздравляя Президента Казахстана Нурсултана Назарбаева с Днем Независимости: «Я ценю Ваш многолетний опыт в этих вопросах и надеюсь услышать Ваши мысли о том, как мы сможем продолжать обеспечивать наши цели по ядерной безопасности».

И, действительно, все годы Независимости Казахстан проводит конструктивную внешнюю политику, которая находит отклик во всем мире. Поэтому Президент Казахстана с полным основанием подчеркнул: «Мировое сообщество высоко оценило нашу созидательную деятельность за годы Независимости. И сегодня у нас есть все основания гордиться ее результатами».

Впереди у Казахстана и всех казахстанцев — масштабные задачи, включая модернизацию и индустриализацию экономики на основе новейших технологий, которые нацелены, в том числе и на укрепление внешнеполитического потенциала и международного престижа страны.

Сегодняшний Казахстан во главе с Лидером нации готовится к рывку в инновационное будущее, где главное внимание будет уделяться развитию образования, науки, культуры и здравоохранения с целью соответствия современным мировым вызовам и международным стандартам.

Казахстан первым из стран постсоветского пространства, тюркоязычного мира и Центральноазиатского региона возглавил уникальную по своему географическому измерению и политическому мандату Организацию по безопасности и сотрудничеству в Европе (ОБСЕ).

Все эти успехи и усилия не могли остаться незамеченными лидерами государств Западной. И не удивительно в этой связи, что на протяжении уже ряда лет западные страны настойчиво выстраивают

отношения с Астаной, видя в ней перспективного экономического партнера и ключевого политического актора в сложном и мало предсказуемом Центральноазиатском регионе.

Узловой центр Евразии, одно из наиболее динамичных и в то же время устойчивых государств на территории СНГ, уникальный пример межэтнической и религиозной толерантности, ставший своего рода «мостом между Западом и Востоком», Казахстан на протяжении последних лет привлекает к себе внимание Запада. Умело используя национальные ресурсы, создавая рыночную экономику и проводя гибкую многовекторную политику, руководство Казахстана сделало то, что не смогли сделать многие страны СНГ: добиться признания и поддержки Запада, не потеряв союзников и партнеров на Востоке.

На сегодняшний день Казахстан, являясь лидером Центральной Азии, выступает в качестве одного из пионеров «европеизации» на евразийском пространстве, превосходя реальными достижениями на этом пути многие из стран, сделавших европейский выбор своим политическим кредо.

При этом в Казахстане видят сегодня важный фактор стабильности Евразии. Казахстан сумел представить себя Западу как авангард той части мусульманского мира, которая стремится не к экспансии и обскурантизму, а к взаимопониманию, гармонии и терпимости.

Поэтому председательство Казахстана в Организации по безопасности и сотрудничеству в Европе (ОБСЕ) стало достойным признанием растущей роли нашей страны в быстро меняющемся мире. Одновременно Казахстан все активнее утверждает свои позиции в мусульманском мире и в 2011 году успешно выполнял функции председателя Организации исламского сотрудничества, что означает признание

роли и веса Астаны лидерами и народами мусульманских государств.

В современном Казахстане приращивается большое значение развитию торгово-экономических, политических и культурных связей со всеми странами Европы. Европейский союз в целом является важнейшим торговым партнером Казахстана. Европейское направление внешней политики Республики Казахстан было реализовано через специальную президентскую программу «Путь в Европу».

Казахстан развивает с Европой такие сферы взаимодействия, как региональная стабильность, энергетика, транспорт, окружающая среда и борьба с изменениями климата, борьба с наркоторговлей и терроризмом. Данный факт подтверждается вновь и вновь в рамках различных встреч на высшем уровне.

Вместе с тем Казахстан не желает быть простым рецептором западных внешнеполитических тенденций, но, напротив, стремится внести оригинальную субъектность во внешнеполитическую стратегию страны.

Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев последовательно и настойчиво придает казахстанской внешней политике собственное видение масштаба и глубины современных проблем.

И в результате внешней политики, проводимой Главой государства, стала настоящим брендом независимого Казахстана. Именно такова новая международная инициатива, выдвинутая Президентом Казахстана в этом году, — о необходимости перестройки глобальных отношений на принципах G-GLOBAL.

Эта концепция, ориентирующая человечество на достижение нового глобального баланса, стала впечатляющей внешнеполитической инновацией в год 20-летия казахстанской внешней политики и дипломатии.

II ЦЕНТРАЛЬНО-АЗИАТСКИЙ ТОРГОВЫЙ ФОРУМ

25-26 сентября 2012, Отель Rixos, Алматы, Казахстан

В программе:

- Перспективы развития торговли в странах Центральной Азии: страновой обзор
- Круглый стол по региональному сотрудничеству по поддержке экспорта
- Презентация международных проектов по поддержке экспортеров Центральной Азии
- Выставка экспортеров Центральной Азии. Зона для бизнес-встреч

Семинары:

- Техническое регулирование Таможенного союза. Стандартизация и сертификация
- Организация эффективной стратегии ВЭД
- Развитие легкой промышленности в Центральной Азии
- Экспортное финансирование компаний: аккредитивы, гарантии, проектное финансирование

ОПОРНИК:

ПРИ СОДЕЙСТВИИ:

ОПЕРАТОР:

FOUNDED IN 1948, WITH MORE THAN 4500 OFFICES IN 80 COUNTRIES, MANPOWER IS THE LARGEST STAFFING AND EMPLOYMENT SERVICES COMPANY IN THE WORLD. MANPOWER HAS BEEN SUCCESSFULLY OPERATING IN KAZAKHSTAN SINCE 2006, RENDERING SERVICES IN MOST REGIONS OF KAZAKHSTAN, WITH ESTABLISHED OPERATIONS IN RUSSIA, BELARUS AND UKRAINE.

MANPOWER OFFERS YOU A UNIQUE OPPORTUNITY TO CARRY ON YOUR PROFESSIONAL GROWTH WITHIN THE LEADING WESTERN COMPANIES

В МЕЖДУНАРОДНУЮ ИТ-КОМПАНИЮ ТРЕБУЮТСЯ ОПЫТНЫЕ МЕНЕДЖЕРЫ ПО ПРОДАЖАМ

Обязанности:

- Продажа и продвижение ИТ-решений и оборудования;
- Подготовка решений для заказчиков/бизнес-партнеров;
- Подготовка и проведение презентаций для заказчиков и партнеров;
- Консультации заказчиков и партнеров;
- Повышение узнаваемости бренда, консультации заказчиков, координация бизнес-партнеров, участие в организации маркетинговых мероприятий.

Требования:

- От 3 лет опыта работы на ИТ-рынке в сфере продаж и продвижения ИТ-решений и оборудования;
- Отличные навыки продаж;
- Понимание местного рынка и конкуренции;
- Хорошие консультативные навыки;
- Способность работать самостоятельно;
- Знание английского языка будет преимуществом.

Просим высылать резюме по адресу:
Nurlan.Toktamyssov@kz.manpowergroup.com

КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР РОЗНИЧНОЙ СЕТИ, АЛМАТЫ

Должностные обязанности:

- Управление ассортиментом розничной сети;
- Управление ценообразованием;
- Достижение целевого значения по оборачиваемости товара;
- Достижение целевого значения по складским остаткам и неликвидам;
- Планирование, прогнозирование, бюджетирование закупок;

Взаимодействие с департаментом маркетинга в части продвижения товара;

Организация работы с поставщиками для получения лучших коммерческих условий;

Управление коллективом категорийных менеджеров.

Ключевые требования:

- Высшее образование, желательно наличие дополнительного бизнес-образования;
- Опыт управления коллективом от 100 человек;
- Опыт работы в крупных розничных сетях Казахстана, Украины, России в качестве топ-менеджера (коммерческий, региональный, операционный директор);
- Экспертные знания в области категорийного менеджмента, знания в области ценообразования, контроля расходов и планирования;
- Понимание процессов функционального взаимодействия и соподчинения между стратегическими и операционными департаментами компании;
- Знание основ тактического маркетинга;
- Стрессоустойчивость, развитые управленческие навыки, коммуникабельность, харизматичность, дипломатичность;
- Способность выстраивать процесс развития в соответствии с бизнес-целями компании.

Просим высылать резюме по адресу:
Yekaterina.Pastukhova@kz.manpowergroup.com

МЕНЕДЖЕР ПО ЛОГИСТИКЕ, АЛМАТЫ

Обязанности:

- Опыт работы в складской логистике на руководящей должности не менее 3 лет;
- Кандидат должен знать: нормативы и правила перевозки грузов на международных линиях и по территории РК. Таможенные процессы и процедуры;
- Процедуры по сертификации продукции;
- Основные операционные показатели транспортной логистики;
- Складские процессы, основные операционные показатели работы склада, санитарно-эпидемиологические и ветеринарно-санитарные нормативы, относящиеся к складам пищевой промышленности, правила хранения и обращения с продукцией на складах, правила ОТ и ТБ на складах;
- Инструменты и методы по повышению эффективности службы доставки;
- Навыки эффективного управления персоналом, навыки расстановки приоритетов;
- MS Office на уровне опытного пользователя, желательно 1С на уровне пользователя;
- Свободное владение английским языком или не ниже Upper Intermediate уровня;

Городская либо областная прописка, желательно наличие автотранспорта.

Обязанности:

- Административная работа с персоналом;
- Организация бесперебойной и эффективной операционной деятельности отдела логистики, включая импортную и локальную транспортировку;
- Бюджетное планирование, отслеживание и контроль затрат;
- Планирование, инициирование и внедрение проектов/действий по повышению эффективности работы отдела логистики;
- Участие в кросс-функциональных проектах компании;
- Лидирование и участие в разработке и внедрении логистических процедур;
- Проведение необходимого обучения по стандартам, процедурам, ТБ и ОТ;
- Ведение логистической отчетности;
- Взаимодействие с санитарными и ветеринарными службами, обеспечение выполнения требований законодательства РК;
- Отслеживание и контроль за региональными подразделениями отдела логистики.

Просим высылать резюме по адресу:
Nurlan.Toktamyssov@kz.manpowergroup.com

ASSOCIATE COUNSEL, ONE YEAR ASSIGNMENT/ CONTRACTOR, ASTANA

Main responsibilities:

- Conduct research and analysis on relevant laws, regulations, and legal articles on various subjects;
- Provide consultations on various areas of Kazakhstan legislation (civil, privacy, competition, tender, bidding, local public procurement practices, licensing, certification, permitting);
- Draft templates of agreements or other legal documents;
- Review agreements (sales, sourcing, licensing, non-disclosure) and other legal documents on conformity with Kazakhstan legislation and company policies;
- Assist with Regulatory Excellence Program implementation by assessing the risk profiles in the region and developing appropriate measures to address and mitigate the identified risks;
- Support and advice on general compliance and legal matters;
- Assist with building strong integrity culture in the organization;
- Assist creating legal forms and best practices;
- Work with the business team to develop legal templates and processes for new business and commercial models.

Main requirements:

- Juries Doctorate or equivalent from an accredited law school;
- At least 3 additional years of experience in a business law at a premier law firm and/or corporate legal department;
- Extensive knowledge of law and commercial legal practice in Kazakhstan;
- Fluency in English and Russian languages (both written and oral);
- Knowledge and understanding of Kazakhstan public procurement, tender and bidding practices;
- Transactional experience and domestic and international contract drafting and negotiations;
- Ability to resolve legal issues quickly and effectively;
- Ability to work in an extremely fast paced environment;
- Ability to interface effectively with all levels of the business;
- Strong oral and written communication skills;
- Ability to work well independently and in a team setting;
- Strong interpersonal skills.

Please send your CV to:
Saniya.Kapanova@kz.manpowergroup.com

HR-Director, 28/28

Main Responsibilities:

- Implementing a strategy for attracting and retaining the talent;
- Ensuring the appointment of suitable national and international staff;
- Developing HR policies;
- Design a compensation system;
- Implementing the strategy for operations and maintenance personnel.

Main Requirements:

- 7-10 years in Human Resources, with 5-6 years of HR Management in an international company;
- Preferable to have experience in two or more of the following areas: human resources management, organizational development/change management, process improvement, compensation, staffing.

Please send your CV to:
Zhazira.Nurbek@ru.manpowergroup.com

Contact:
Tel.: 7 (727) 313 13 73
Fax: 7 (727) 313 13 74
cv@manpowerkz.kz
almaty@manpowerkz.kz

EUR/USD	1,2873	▲ 2.38%	USD/JPY	77,90	▼ 0.66%	GBP/USD	1.6082	▲ 1.29%	USD/CHF	0.9392	▼ 1.74%	EUR/GBP	0.8003	▲ 1.08%
---------	--------	---------	---------	-------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	---------

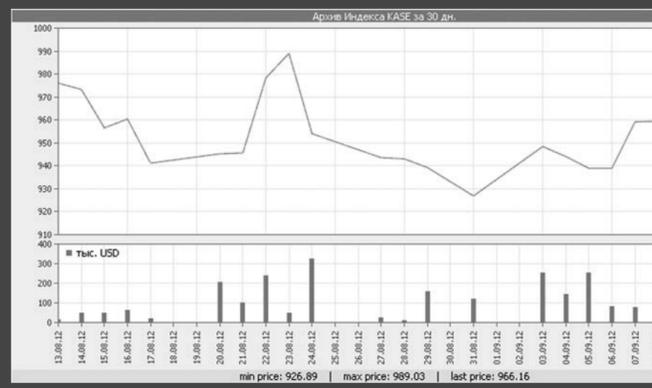
Изменение в процентах с 29.08 - 05.09.2012

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▲	▲	▼	▲
0.52%	0.65%	-0.37%	0.11%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMББ	1478	-0.05%	2.9%	3%	5%
PTC	1480	0.24%	5.3%	4%	7%
S&P	1434	0.31%	2.0%	2%	14%
DJIA	13323	0.52%	2.2%	1%	9%
NASDAQ	3105	0.02%	1.0%	3%	19%
DAX	7310	1.34%	5.4%	5%	24%
FTSE	5792	-0.02%	2.1%	-1%	4%
Hang Seng*	20026	0.84%	2.2%	-1%	8%
Shanghai*	2113	-0.37%	3.8%	-2%	-4%
Nikkei-225*	8922	1.30%	0.4%	-1%	4%
S&P фьюч.*	1433	0.16%	1.7%	2%	15%

* текущая сессия

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	114.6	-0.07%	0.4%	1%	7%
WTI	97.2	0.65%	2.0%	5%	-2%
Urals	112.4	-0.39%	-0.2%	-1%	6%
Золото	1732	0.34%	2.1%	7%	11%
Никель	16773	0.33%	5.5%	9%	-10%
Медь	8076	0.26%	5.8%	8%	6%

Официальные курсы валют

Данные на 20 сентября 2012 года
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	156.54	▲
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	243.38	▲
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	0.02	
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	40.82	▲
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	149.91	▲
1 ЕВРО	EUR / KZT	195.30	▼
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	153.90	▲
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	23.76	▲
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	534.63	▲
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.18	
1 ЛАТВИЙСКИЙ ЛАТ	LVL / KZT	280.78	▼
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	56.58	▼
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	47.42	▼
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	39.97	▲
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.84	
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	122.46	▲
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	83.68	▲
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	0.08	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	18.45	▲
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	22.86	▲
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	161.54	▼
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	13.45	▲
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.90	

Эта неделя в мире: КОНСОЛИДАЦИЯ надежд

Положительный импульс на фоне легкой нервозности

После бурного подъема рынков во второй половине прошлой недели может проявиться некоторое нежелание инвесторов продолжать движение вперед.

Подтверждение этому – сегодняшняя разнонаправленная динамика азиатских индексов. Однако хотя мало кто верит в то, что заявленные меры стимулирования повлекут за собой столь необходимые сейчас глубокие структурные изменения в мировой экономике, решительность и согласованность действий властей по обе стороны Атлантики в последние 10 дней может укрепить уверенность инвесторов и в целом поддержать положительный импульс, заданный рынкам. Вероятность того, что рынки вскоре обновят максимумы этого года, весьма велика. Инвесторы обеспокоены замедлением экономического роста в Китае и угрозой усиления конфликта между ним и Японией. Токийская биржа в понедельник была закрыта в связи с праздником; другие рынки региона в начале торгов показали небольшой рост.

Внимание акциям со значительным потенциалом роста относительно прошлых максимумов

На прошлой неделе мы писали, что следует обратить особое внимание на те бумаги, котировки которых по-прежнему существенно уступают максимумам, достигнутым в период ралли московских бирж – в середине марта текущего года. Оптимистической настрой, возникший благодаря действиям ЕЦБ, Конституционного суда Германии и ФРС США, должен помочь этим индексам вернуться к былым рекордным уровням. Для индекса PTC это означает рост почти на 10%, а для индекса MMББ – на 6% относительно уровней пятничного закрытия. Именно поэтому мы на прошлой неделе перевели тактический индикатор рынка в оптимистическую зону и оставляем его там на текущую неделю (см. ниже). Риски, по крайней мере, на данный момент ослабели и пребывают в объятиях Морфея.

Главные риски – нестабильность в Европе и Китае

Основные риски сейчас сосредоточены в Азии. Также они кроются в возможном усилении протестных настроений в тех странах ЕС, которые столкнулись с необходимостью внедрения жестких мер по сокращению бюджетных расходов.

Яркой иллюстрацией последнего фактора могут служить демонстрации против внедрения антикризисных мер: в Барселоне они носили явный политический характер. Китай медлит с применением дальнейших стимулирующих мер. В итоге замедляется темп роста прибылей в корпоративном секторе. Уверенность инвесторов ослабевает: индекс PTC на прошлой неделе прибавил 8%, бразильский Ibovespa – 6,5%, индийский Sensex – 6%, а китайский Shanghai Composite упал на 0,2%. К середине сегодняшней торговой сессии он уже потерял почти 2%.

Прогноз по рынку нефти: удорожание на фоне ослабления доллара и усиления напряжения на Ближнем Востоке

Есть риск дефицита предложения. На этой неделе нефть также должна продолжить дорожать. К закрытию торгов в пятницу «Брент» подорожала на 2,1% – до \$116,66 за баррель.

Последними в череде катализаторов, способствующих удорожанию нефти, стали действия ФРС, направленные на осла-



бление доллара. Беспорядки, прокатившиеся в последние дни по странам Ближнего Востока, также внесли свой вклад в рост премии за риск. В частности, нападение на консульство США в Бенгази указывает на то, что сохраняется опасность усиления конфронтации внутри Ливии – между военным советом в Триполи и оппозиционными группировками в нефтедобывающих районах на востоке страны.

Хорошая поддержка на этой неделе – ослабление доллара и дестабилизация ситуации на Ближнем Востоке, а также начавшееся ежегодное заседание МАГАТЭ. Практически нет никаких сомнений в том, что в ходе заседания выяснится продвижение Ирана на пути к созданию ядерного оружия. Это будет способствовать усилению воинственной риторики внутри Израиля.

Министр нефти Саудовской Аравии, вероятно все же, предостережет об опасности возникновения избыточного предложения

По мере того как цена на «Брент» приближается к отметке \$120 за баррель, повышается вероятность того, что министр нефти Саудовской Аравии вновь начнет предостерегать об опасности возникновения на рынке избыточного предложения: именно это он сделал в феврале и марте, когда цена на нефть приблизилась к \$120. Для того чтобы бюджет Саудовской Аравии оставался бездефицитным, цена на нефть должна составлять \$100 за баррель. Для того чтобы удержать нефть на этом ценовом уровне, Саудовская Аравия совместно с США демонстрируют чудеса красноречия. Отчасти беспокойство связано с тем, что удорожание нефти может привести к замедлению темпов восстановления экономики. Кроме того, повышение цены на нефть стимулирует инвестиции в проекты по разработке альтернативных энергоносителей, таких как сланцевые месторождения в США, а также в увеличение добычи газа. То, что нефть подешевеет, поможет не только мировой экономике, но и усилит напряжение внутри Ирана: предположительно, с замедлением темпов

роста иранской экономики усилятся протесты в адрес правительства.

Индекс PMI Китая – возможно, наиболее значимая публикация

После заявления ФРС США в минувший четверг участники рынка переключили внимание на Европу, надеясь, что политики сумеют поддерживать своеобразное прагматическое сотрудничество и укрепят уверенность инвесторов в том, что был предотвращен (пусть и ненадолго) еще более глубокий кризис. Экономическим показателям из США будет уделяться лишь незначительное внимание, так как главный фактор роста сейчас – третий этап количественного смягчения: для того чтобы его влияние начало ощущаться, должно пройти время. Наиболее значимым показателем этой недели станет индекс PMI в производственном секторе Китая, выход которого ожидается в четверг утром. Тогда же свои индексы PMI обнародуют и другие страны, однако китайский показатель имеет большую важность. Как ожидается, китайский PMI отразит дальнейшее замедление экономики страны: если это случится, то необходимость в политических мерах станет еще насущнее. До тех пор пока власти страны не отреагируют на происходящее экономическое замедление, отношение инвесторов к китайскому рынку будет оставаться крайне нервным. Тем не менее, если рассматривать влияние происходящих событий на цены на нефть, то, как мы уже отмечали ранее, слабость американской валюты и нестабильность на Ближнем Востоке будут на этой неделе иметь гораздо большую значимость, чем китайский фактор.

Ключевые события второй половины недели:

20 сентября. Индекс PMI в производственном секторе Китая, Европы и США.

21 сентября. Встреча премьер-министров Испании и Италии; выступление министра финансов Германии по поводу ситуации в еврозоне; день истечения контрактов на индексные и фондовые деривативы в США.

Информация предоставлена аналитическим управлением «Тройка Диалог»

Обзор рынков Товарной биржи «ЕТС»

Наименование	Значение	Изменение
СПОТ-рынок*		
Пшеница	T 39000	11,01%
Цемент	T 15459,6	-0,44%
Сжиженный газ	T 83921,6	0,00%
Срочный рынок*		
W3-9.12	T 38 500	-
GOLDZ-9.12	\$ 1767,25	+2%
ZROL-9.12	\$ 114,52	+1,65%
ZRAG-9.12	\$ 33,59	+2,82%

Данные www.ets.kz, 17.09.2012г.

Аналитика срочного рынка

В понедельник, 17 сентября, на Товарной Бирже ЕТС котировки сентябрьского фьючерсного контракта на аффинированное золото в слитках (GOLDZ-9.12) и сентябрьского фьючерсного контракта на аффинированное серебро в слитках (ZRAG-9.12) на фоне позитивных новостей от ФРС США о запуске новых программ по стимулированию прибавили 2% и более 1%, так же "бычье" настроение игроков мимо не прошел и черное золото, в этот понедельник фьючерсный контракт на сырую нефть (ZROL-9.12) марки Brent вырос почти до 3% по сравнению с прошлым понедельником.

Аналитика СПОТ-рынка

За данную торговую сессию на бирже ЕТС прошли торги по пшенице составив в денежном выражении 482 млн. тенге, общим оборотом в 13 тыс. тонн, что на 10% больше в сравнении с прошлой неделей. За отчетный период было продано 3 676 тонн пшеницы 4 класса и 10 000 тонн пшеницы 3 класса. Октябрьский фьючерс пшеницы на ЕТС продемонстрировал рост на + 9% составив 38 500 тенге за тонну. Прошлую торговую неделю зерновые котировки в США завершили повышением. Пшеница закрылась в зеленой зоне по итогам торгов в пятницу. Основную поддержку пшенице оказал слабый доллар и оптимизм касательно уровня спроса на пшеницу США на мировом рынке. По мнению многих игроков, Египет, один из крупнейших импортеров зерна в мире, до конца месяца заключит сделку на покупку пшеницы США. Причиной таких предположений служит мысль о том, что запасы причерноморской пшеницы истощаются. По итогам торговой сессии в пятницу пшеница продемонстрировала повышение на 2,5%. Объем товарооборота по цементу составил 19 699 тонн на сумму 307 млн. тенге. Средневзвешенная цена на цемент за неделю составила 16 890 тенге за тонну, что на 1% больше предыдущей недели.

АНТРОПОВ ЕДЕТ
В «БАРЫС»

Ожидается, что сегодня, 20 сентября Николай Антропов, воспитанник усть-каменогорской хоккейной школы, в последнее время выступавший за команду «Виннипег Джетс» (НХЛ), прибудет в Москву, где подпишет контракт с ХК «Барыс». Контракт рассчитан до конца сезона КХЛ 2012/2013, однако в нем предусмотрен пункт, что в случае окончания локаута в НХЛ Николай Антропов должен будет вернуться в расположение «Виннипег Джетс». От длительности локаута зависит и то, сможет ли Николай Антропов сборной Казахстана во время отборочных игр на Олимпийские игры-2014. Ближайший матч, в котором новичок «Барыса» – опытный нападающий – сможет принять участие – это матч, который состоится 22 сентября в Праге против местного клуба «Лев». (hcbarys.kz)

ВАРИАНТ
С ПИРОГОМ

Управляющий директор K2 Том Леффлер рассказал, что готов организовать бой одного из клиентов компании «регулярного» чемпиона мира в среднем весе по версии WBA Геннадия Головкина (24-0-0, 21 КО) с бывшим обладателем пояса WBO Дмитрием Пирогом (20-0-0, 15 КО). «Насколько я понимаю, Пирог восстановился после травмы. Мы определенно рассмотрели бы его в качестве соперника. Пирог уже дрался на HBO, победил Дэни Джексона, так что мы определенно готовы были бы рассмотреть его кандидатуру. В среднем весе очень большой список соперников. Есть Питер Куллинс, Гил. Определенно, бой с Мартином был бы оптимальным. Но есть много отличных соперников, и будет несложно устроить Геннадии отличный поединок», – цитирует Леффлера BoxingScene. (championat.com)

ПРОБИЛИСЬ
В ГРАН-ПРИ

В Алматы завершился розыгрыш третьего по счету азиатского Кубка, своего рода альтернативы континентальному первенству, задача которого была – определить участников мирового Гран-при на предстоящий сезон от азиатского континента. Две автоматические путевки в элиту международной федерации забронировала за Китаем и Японией, которые заняли на турнире соответственно второе и пятое места. Две другие вакансии заполнили: победитель Кубка – сборная Таиланда и завоевавшая бронзовые награды сборная Казахстана. Всего на сегодняшний день известны имена 13-и сборных из 16-и участников «2013 World Grand Prix»: Япония, Китай, Таиланд, Казахстан, США, Куба, Доминиканская Республика, Пуэрто-Рико, Бразилия, Аргентина, Польша, Чехия и Болгария. Оставшиеся путевки забронированы за Европой (две) и Африкой. (volley.kz)

ОГАЙ ОБЫГРАЛ
КОЛЫВАНОВА

Казахстанский специалист Дмитрий Огай, принявший летом клуб первого российского дивизиона «Нефтехимик», одержал очередную победу над «Уфой». Главным тренером ФК «Уфа» является в прошлом прославленный российский нападающий Игорь Колыванов, ранее возглавлявший различные сборные своей страны. Единственный гол забил форвард «Нефтехимика» Игорь Портнягин, являющийся лучшим бомбардиром текущего чемпионата ФНЛ, на его счету 9 мячей. «Нефтехимик» Дмитрия Огая после 12 туров занимает четвертое место в турнирной таблице, костяк команды составляют молодые исполнители, по тем или иным причинам не проходящие в состав «Рубина». Помимо Дмитрия Огая в «Нефтехимике» трудится и другой казахстанский специалист – Юрий Новиков готовит вратарей нижекамского клуба. Также в тренерский штаб Огая входит бывший игрок «Тобола» Андрей Ситчихин. (sports.kz)

Сначала педали,
потом медали

В Голландии продолжается чемпионат мира по велоспорту



Вячеслав Селезнев

Мировое первенство по шоссейным велогонкам резко выклинило в крайне насыщенный календарь соревнований этого года. Вслед за «Джиро д'Италия», «Тур де Франс», Олимпийскими играми и «Вуэльтой» настал черед этого события, которое по классу и статусу не уступает четырем перечисленным соревнованиям. Сейчас уже разыграны награды в четырех из шести запланированных дисциплин. Первыми на старт гонки в воскресенье вышли женщины, чтобы преодолеть дистанцию в 34,2 км. Победа в этой дисциплине досталась немецкой команде Specialized-Lululemon, которая уложились в 46 мин. 31,63 сек. Второй командой по итогам групповой женской разделки стала австралийская команда Opica-AIS, отставание которой от победительницы составило 24,19 сек. А бронзовые награды в этой дисциплине завоевали велосипедистки

из голландской команды AA drink-Leontien.nl Cycling.

В этот же день на чемпионате мира состоялась мужская командная разделка. На дистанции в 53,2 км между городами Ситтарде и Валкенбург победу одержала бельгийская команда Omega Pharma-QuickStep. Время, показанное гонщиками QuickStep, составило 1 ч. 3 мин. 17,17 сек. В частности, стоит отметить то, что победителями в составе QuickStep стали бельгийцы Том Боонен и Кристоф Ванделлелле, голландский велосипедист Ники Терпстра, француз Сильвен Шаванель, немецкий гонщик Тони Мартин, а также словак Петер Велитс. Кстати, в карьере Боонена и Мартина эта победа стала второй на мировых первенствах. Так, за плечами бельгийского гонщика имеется золотая медаль, добытая в групповой гонке в 2005 году в Мадриде. А у Мартина в активе прошлогодняя победа в индивидуальной разделке в Копенгагене.

Кроме того, серебряные награды в мужской командной разделке завоевала американская велокоманда BMC, отставание от победителей у которой составило 3,23 сек. А бронзовые медали мирового первенства примерили гонщики австралийской команды Orica-GreenEdge, отставшие от триумфаторов на 47,06 сек.

Не совсем удачно выступила Астана. Наша велокоманда показала одиннадцатый результат (+1,44,97). Еще хуже показали себя гонщики Saxo Bank, которые в командной разделке заняли тринадцатое место. Хотя справедливости ради стоит отметить, что в составе датской команды не было триумфатора прошедшей недавно «Вуэльты» Альберто Контадора. Не менее провальным выглядит 16-е место баскской команды Euskaltel – Euskadi. И это учитывая то, что в ее составе ехали братья Исагирре, Микел Астарлоса, Горка Вердуго и французский велогонщик Ромэн Сикар. Однако больше всего недоумение

вызывает позиция, завоеванная командой Lampre. Итальянцы по итогам групповой разделки очутились в самом подвале классификации (28-е место), обойдя лишь четыре команды: Caja – Rural, Rabobank Continental Team, Team Type 1 – Sanofi, а также Saur – Sojasun. Вечера на чемпионате мира состоялась индивидуальная разделка у мужчин. Однако ввиду того, что гонка завершилась вечером, результаты ее не нашли отражения в отчете. А во вторник индивидуальную разделку проехали женщины. Первенствовала в этой дисциплине представительница Германии Юдит Арндт. Второй пришла американка Эвелин Стивенс, а бронзовую награду завоевала Линда Виллумсен из Новой Зеландии.

Теперь женщинам предстоит 23 сентября проехать групповую гонку. Мужчины тоже в этот день разыграют награды в данной дисциплине. Возможно, некоторым неудачникам командной разделки удастся реабилитироваться.

Как дела? Да никак!

Не успел начаться в НХЛ локаут – третий в истории лиги, как игроки принялись медленно разезжаться по всему миру. Лига фактически распушена. Тренировочные лагеря закрыты. Игроки, имеющие действующие контракты с клубами (их имеют далеко не все, потому что этим летом на рынке свободных агентов предложение явно превышало спрос), зарплату не получают. У кого контракты двусторонние, будут отработывать «вторую сторону» – играть за фармы в низших лигах. Остальные могут идти на все четыре стороны.

Четыре стороны им, конечно, не нужны – хоккеисты едут в Европу. Предпочтительно в КХЛ – те, кого приглашают, но также пополняются клубы чешской экстралиги, финской СМ-лиги, швейцарской национальной лиги. Шведская элитная серия держится твердо: руководители клубов единогласно решили, что не будут заключать так называемые страховочные контракты, то есть до окончания локаута, который может закончиться в любую минуту. Но в Швеции есть второй дивизион – «Алльсвенскан», и, скажем, в «Вестеросе» и «Муре» уже совсем скоро ожидаются игроки из НХЛ.

Магнитогорский «Металлург» объявил, что подписал Евгения Малкина и Сергея Гончара, едва ли не раньше, чем локаут начался. Причем подписал на весь сезон. Это все так, мало того, специальным «Положением о порядке подписания соглашений с игроками НХЛ в случае локаута» предусмотрено, что все подобные контракты должны заключаться до 30 апреля 2013 года. Но в том же «Положении» четко прописано, что они расторгаются в одностороннем порядке, когда локаут закончится. И ни клубы, ни игроки не могут в этом случае требовать какой-либо компенсации.

И вот тут самый интересный вопрос: каковы шансы НХЛ и НХЛПА быстро договориться? Быстро подписать коллективное соглашение, установить новую дату начала сезона и вернуть перебежчиков. Кого ни спроси об этом, все – и лига, и профсоюз – твердят, что шансы 50 на 50.

Знаете, это как в анекдоте про женщину и слона. Вероятность того, что слон в ближайшую минуту пройдет по улице – 50%. Либо пройдет, либо не пройдет. А самое смешное, что в данном случае такая логика вполне уместна. До сей поры в НХЛ было два локаута. Один (сезон-2004/05) продолжался целый год. А во время другого

(1994/95) высоким договаривающимся сторонам удалось прийти к консенсусу довольно оперативно. Сезон был укорочен менее чем наполовину, и в регулярном чемпионате клубы провели по 48 игр. Действительно, 50 на 50.

Есть совсем свежий пример локаута в Национальной баскетбольной ассоциации. НХЛ пока следует тому сценарию если не один в один, то с очень большой степенью приближенности. Там первые контрольные матчи были сыграны 16 декабря (в НБА обычный сезон начинается несколько позже, чем в НХЛ), предсезонка продолжалась всего неделю, и 25-го уже стартовал регулярный чемпионат, который был не столько сокращен, сколько ужат – команды сыграли по 66 матчей в очень жестком режиме, порой выходили на площадку по три дня подряд. И это не в лучшую сторону сказалось на качестве игры.

Если, кстати, кто-то занимает вопрос, почему Андрей Кириленко провел в ЦСКА целый сезон и в НБА не вернулся, так он был свободным агентом. Малкину, Гончару и иже с ними такой вариант совсем не грозит.

Нынешний энхаэловский локаут – в значительной мере средство давления сторон (лиги и профсоюза) друг на друга. Иными словами, те и другие на него закладывались. Чтобы посмотреть, как будут реагировать оппоненты. Похоже на игру в мафию: надо кого-нибудь пристрелить, а уже потом делать выводы по итогам голосования, кто стрелял, а кто воздержался.

Кто играл в мафию, знает: после первого расстрела игра обычно идет активнее. Пойдет она и у Гари Бэттмена с Доналдом Фером. Каки-

ми бы ни казались неразрешимыми их противоречия до 15 сентября, рано или поздно их все равно придется разрешить. Независимые эксперты на основании двух полярных программ уже прикинули некий средний «базис», который с натяжками, но теоретически может устроить и тех, и других. Здесь дело в принципе: кто первый пойдет хоть на какие-то уступки. Возможно, потеряет тогда психологическое преимущество, зато сдвинет дело с мертвой точки.

Пока деньги теряют все. Но если Бэттмен зарплату получает, то игроки – нет. Их зарплата, по идее, прямо пропорциональна количеству проведенных клубом матчей. Будет в сезоне, скажем, 50 игр (без плей-офф) – они получат 50/82 суммы, прописанной в контракте. Не будет ни одной – ничего не получат.

В этом смысле лига локаутом давит на профсоюз. И в 2005-м давила-таки: когда сезон был уже окончательно потерян, среди игроков (то бишь членов профсоюза) пошли разбор и шатания. Можно сказать, раскололся их единый фронт – кто-то хотел стоять на своих позициях до конца, а кто-то (в основном те, кто не играл нигде) уже предлагал мировую на любых условиях. Во многом поэтому профсоюз и проиграл.

Возможно, так случится и на этот раз. Но надо заметить, что теперь нет единства и у владельцев клубов. Те, кто победнее, признают справедливость многих требований игроков. Это во-первых. А во-вторых, если лига давит на профсоюз, то на лигу давит телевидение. И гораздо сильнее, чем восемь лет назад, когда у НХЛ было таких

огромных телеконтрактов. В этом отношении Бэттмен очень сильно рискует. Даже если он добьется сокращения расходов лиги за счет игроков, в то же время получит и сокращение доходов за счет телевидения. А оно может быть гораздо больше.

Из этого следует, что локаута нет серьезных резонов затягиваться. Месяц-другой-третий – не больше. Наверняка конфликтующие стороны уже имеют программу на предстоящие переговоры и понимают, чем можно пожертвовать, чтобы не потерять все. Косвенным свидетельством того, что клубы не рассчитывают на пропуск целого сезона, является подписание нескольких довольно серьезных контрактов в первые две недели сентября. Дали, можно сказать, игрокам понять, чтобы не усердствовали в поисках европейских заменителей работы.

Тем не менее, чтобы заниматься профессиональной деятельностью, хоккеистам нужно как минимум тренироваться. И потому у кого есть возможность куда-то уехать – едут: чем платить за лед и не играть нигде, лучше получать хоть какую-то зарплату и играть где-нибудь. А еще лучше – за родной клуб. Юсси Йокинен, к примеру, заключил контракт с «Кярпятюм», в котором начинал. Но контракт рассчитан всего на восемь игр.

Наверное, не зря. Если Йокинену удастся дебютировать 19-го числа в матче с «Эссетом», восьмая игра придется на 10 октября (против ТПС). К тому моменту мы, надо думать, уже получим определенную информацию из-за океана.

championat.com

«АСТАНА»
ПРОДОЛЖАЕТ
ПОБЕЖДАТЬ

Вчера в итальянском Борнио баскетбольный клуб «Астана» встречался с крепким середнячком швейцарской лиги, командой «Сан Вакалло». Начало игры осталось за нашей командой благодаря уверенной игре сербской связки Дрча – Цветкович. В середине игры швейцарской команде удалось догнать «астанчан», во многом благодаря отличным бросками из-за дуги. Во второй половине матча разыгрался Дэвид Саймон, который забивал мячи на любой вкус – и трехочковые, и броски сверху! В конце четвертой четверти нашим ребятам удалось решающий рывок, который и гарантировал уверенную победу «Астане» со счетом 76:62. Самыми результативными игроками матча стали: Дэвид Саймон – 23 очка, Анатолий Бозе – 12 очков, Андреас Глиниадакис – 12 очков. Маттео Боничиолли: «Сегодняшняя игра мне понравилась! Сегодня я дал отдохнуть лидером команды Роулу Маршаллу, Джерри Джонсон сыграл совсем немного. Зато большое количество времени на площадке провели Лука Дрча, Бранко Цветкович и Анатолий Бозе, их игрой я остался доволен. Из казахстанских игроков хочу отметить Павла Ильина, а также Максима Марчука, который провел сегодня свой первый матч в составе БК «Астана». (bcastana.kz)

ПОПОЛНЕНИЕ
В «АРЫСТАНЕ»

«Арыстан» подписал контракты с тремя нападающими. Константин Ахатов, Томс Хартманс и Томаш Яшко стали игроками «Арыстана». Воспитанник питерского хоккея Ахатов перешел в темпртаускую команду из «СКА 1946», где он провел 3 последних сезона. В прошлом сезоне Константин за 56 игр заработал 36 баллов за результативность (16+20) и 24 минуты штрафа при показателе полезности +15. Предыдущим клубом латвийского форварда Хартманиса был британский «Fife Flyers». На счету Томаса в прошлом сезоне 13 заброшенных шайб и 22 передачи за 42 игры. Словацкий же нападающий Томаш Яшко перешел в стан «львов» из карагандинской «Сарыарки». В активе Яшко в прошлом сезоне 46 баллов (20+26). Также Томаш заработал 12 штрафных минут при показателе полезности +25. Новички будут выступать под следующими номерами: Ахатов – 44, Хартманс – 82, Яшко – 8. (bc-arystan.kz)

ПРИЗОВЫЕ
ПОЛУЧЕНЫ

Олимпийский чемпион Серик Сапиев получил причитающиеся ему от государства призовые за золотую медаль в размере \$250 тыс. Все средства, которые полагаются призерам Олимпиады, выплачены. Все спортсмены получили призовые по перечислению на карточки. Таким образом, информация, распространенная в СМИ о том, что Серик Сапиев не получил причитающихся от государства деньги, не соответствует действительности. (sports.kz)

ЛОРИЯ СЫГРАЛ
НА НОЛЬ

Казахстанский голкипер Давид Лория провел очередной матч за турецкий «Ризеспор», причем сумел сохранить свои ворота в неприкосновенности. Во встрече с «Тавшанлы» команда Лории одержала убедительную победу с крупным счетом – 4:0. Наш голкипер не только сумел отстоять свои ворота «на ноль», но и успел отделиться участием в голевой атаке. В первом тайме Уче Калу и Усман Джало буквально разорвали оборону соперника, сумев отличиться трижды на двоих. Когда забивался второй гол, атаку «Ризеспора» начал Давид Лория, быстро выбив мяч из своего форварда, который отдал передачу Уче Калу, и африканец был точен. Во втором тайме Давид уже гораздо чаще приступал к своим прямым обязанностям – отражать удары футболистов «Тавшанлы». В итоге во второй половине встречи он дважды прервал выход один на один, несколько раз продемонстрировал свою игру на выходах и отразил четыре удара, находясь на «еленточке». А под занавес матча «черноморские ястребы» сумели забить и четвертый мяч. Это уже третий матч Лории и его «Ризеспора» в нынешнем сезоне. До сего момента Давиду не удавалось оставить свои ворота в неприкосновенности, и вот первая игра «на ноль» в Турции. «Ризеспор» после трех туров имеет в своем активе 7 очков и входит в лидирующую тройку чемпионата. (sports.kz)



ЛИЦЕНЗИЯ
РАДИ БОЯ



Боксер-тяжеловес Дэвид Хэй заявил, что он подает заявку на получение британской боксерской лицензии, чтобы в 2013 году провести бой с украинцем Виталием Кличко. Хэй подчеркнул, что Кличко-старший – единственный соперник, поединок с которым его интересует. Об этом сообщает интернет-издание BoxingScene. Хэй собирался завершить карьеру в октябре 2011 года, когда ему исполнился 31 год. Он не подавал заявку на продление боксерской лицензии и лишился ее. В июле 2012 года Хэй провел поединок со своим соотечественником Дерекком Чисорой. Этот бой был санкционирован Федерацией бокса Люксембурга. Поединок закончился победой Хэя техническим нокаутом. Хэй рассказал, что лицензия в Люксембурге ему нужна была только потому, что иначе поединок с Чисорой не мог состояться (этот боксер лишился британской боксерской лицензии за драку с Хэем на пресс-конференции). Хэй подчеркнул, что после победы над Кличко от люксембургской лицензии он отказался. Виталий Кличко свой последний поединок провел 8 сентября в Москве с Мануэлем Чарром из Германии. После этого боя Кличко, владеющий титулом чемпиона мира по версии WBC (Всемирный боксерский совет), сказал, что он пока не решил, будет ли он продолжать карьеру. Кличко сказал, что решение может зависеть от результатов выборов в Верховную раду, на места в которой претендует партия боксера «Удар». (lenta.ru)

АДАМОВ В ЧЕХИИ

Бывший нападающий сборной России по футболу Роман Адамов на правах свободного агента перешел в чешский клуб «Виктория Пльзень». Об этом сообщает портал Sports.ru со ссылкой на агента футболиста Олега Артемова. Контракт 30-летнего форварда с новой командой рассчитан до конца сезона-2012/13. После семи туров «Виктория» лидирует в чемпионате Чехии, команда набрала 16 очков. В начале сентября стало известно, что Адамов покинул «Ростов», где он выступал с 2010 года и исполнял функции капитана команды. По сведениям СМИ, Адамов получил предложение от «Уфы», которая выступает в Футбольной национальной лиге. Уфимская команда предложила нападающему контракт по схеме «1+1», но Адамов предпочел вариант с «Викторией». Помимо «Ростова» Адамов выступал за волгоградскую «Олимпию», донецкий «Шахтер», грозненский «Терек», клуб «Москва», казанский «Рубин» и самарские «Крылья Советов». Вместе с «Рубином» он стал чемпионом России в 2008 году. В 2008 году Адамов попал в заявку сборной России на чемпионат Европы. Сам нападающий появился на поле только в одном матче. На Евро-2008 года российская команда проиграла в полуфинале команде Испании, став бронзовым призером европейского первенства. (lenta.ru)

ПЕРЕИМЕНОВАЛИ



В Санкт-Петербурге на доме по адресу Московский проспект, 73 табличку с названием улицы закрыли наклейкой «Проспект им. П.Ф. Садырина», сообщила «Интерфакс». Это произошло в ночь на 18 сентября. Акция проведена по случаю 70-летия со дня рождения бывшего главного тренера футбольного клуба «Зенит» Павла Садырина, скончавшегося в 2001 году. Фотография таблички с фамилией Садырина выложена в интернете. Утром 18 сентября в Петербурге прошли памятные мероприятия – к памятной доске, установленной на этом доме, где жил Садырин (именно на этом доме наклеили табличку с «новым» названием проспекта), возложили цветы, рядом повесили флаг и шарф «Зенита». В официальном твиттере клуба сообщается, что «Зенит» обратился к городским властям с просьбой назвать в честь Садырина одну из улиц Санкт-Петербурга, но идет ли речь именно о Московском проспекте, не уточняется. Садырин много лет выступал за «Зенит» в качестве игрока и был капитаном команды. После окончания игровой карьеры он работал в тренерском штабе «Зенита». В 1984 году Садырин в роли главного тренера привел «Зенит» к победе в чемпионате СССР. В 1987 году Садырин ушел из «Зенита». Впоследствии он работал с московским ЦСКА и сборной России, а в 1995 и 1996 годах вновь возглавлял «Зенит». (lenta.ru)

Элита становится привычной

Сборная Казахстана сыграет в 1/8 финала Кубка Дэвиса

Данияр Балахметов

Мужская сборная Казахстана по теннису выступит в Мировой группе Кубка Дэвиса 2013 года. Этого права наши теннисисты добились после победы над Узбекистаном, которая состоялась в конце прошлой недели в Астане. Первыми на столичный грунт вышли казахстанец Евгений Королев и лидер сборной Узбекистана Денис Истомин. К слову, Королев и Истомин до этого поединка ранее встречались два раза, и обе встречи завершились в пользу Королева. Правда, в рейтинге АТР Королев сейчас на 259-й позиции, тогда как Истомин расположился на 34-м месте. И это гораздо выше занимаемой позиции самого лучшего казахстанца (Михаил Кукушкин – 70-е место). При этом поражения Истомина от Королева случались сравнительно давно, в 2006 и 2009 годах. Поэтому заранее прогнозировать третью победу казахстанца, опираясь на статистику личных встреч, было бы как минимум некорректно. Что и подтвердил сам узбекистанец, переигравший в первый день встречи Королева в очень напряженном поединке (3:6, 6:4, 2:6, 6:0, 3:6). Зато в этот же день, Михаилу Кукушкину в матче против Фарруха Дустоу удалось вернуть равновесие во встрече. Наш теннисист не оставил шансов 308-й ракетке рейтинга АТР (6:2, 6:4, 3:6, 7:6).

А перелом во встрече наступил во второй день, когда казахстан-



ская пара: Андрей Голубев и Юрий Шуккин противостояла дуэту гостей: Денис Истомин и Фаррух Дустоу. В отличие от казахстанцев, у гостей не было возможности переиграть в духе И Голубев, и Шуккин в первый день отдыхали, тогда как узбекистанцы оказались измотаны в поединке с Королевым и Кукушкиным. Как итог, поражение от казахстанцев (6:7, 3:6, 4:6), и во встрече повели наши теннисисты – 2:1. На третий день, по договоренности обеих сторон, было решено не проводить пятый поединок. Зато

в споре первых номеров сборных (Михаила Кукушкина и Дениса Истомина) был определен победитель встречи, коим стала сборная Казахстана. Стоит отметить то, что для Михаила Кукушкина этот поединок не стал легкой прогулкой (6:4, 6:2, 6:7, 6:2) и общая победа – 3:1.

Решив задачу по выходу в Мировую группу Кубка Дэвиса на следующий год, казахстанцы также ушли с девятой строчки рейтинга, переместившись на восьмую, где ранее были австрийцы. Это позволило нашей команде попасть в число вось-

ми сеяных. Наряду с нашей сборной в этом числе оказались команды Испании, Чехии, Аргентины, Сербии, Франции, США и Хорватии. Соответственно с этими сборными в 1/8 финала наша команда уже не встретится. Зато жеребьевка в Лондоне, закончившаяся вчера, определила нам в соперники сборную Австрии. В то же время определились и другие пары: Канада – Испания, США – Бразилия, Франция – Израиль, Бельгия – Сербия, Италия – Хорватия, Швейцария – Чехия и Аргентина – Германия. Матчи 1/8 финала намечены на 1-3 февраля будущего года. А в Мировой группе этого года на минувших выходных были сыграны полуфиналы, в которых сошлись испанцы и американцы, а также чехи и аргентинцы. К слову, сборная Испании, выбившая нашу команду в 1/8 финала, довольно таки уверенно обошла сборную США – 3:1. А команда Аргентины на своем корте уступила сборной Чехии – 2:3. С этими сборными казахстанцы встречались в Мировой группе 2011 года. Теперь, 16 ноября запланирован финал между Чехией и Испанией, которая за последние 12 лет 5 раз владела трофеем, тогда как Чехия, именуемая в ту пору Чехословакией, завоевывала этот кубок в далеком 1980 году. Кстати, в 2009 году пути испанцев и чехов уже пересекались в финале. Тогда на каталонском грунте пиренейцы не оставили ни малейшего шанса восточноевропейцам, разгромив их с общим счетом 5:0.

Если не везет, так по полной!



Перед стартом уик-энда основное внимание было приковано к новостям ближайшего будущего. Так, команда «Кардион» объявила, что расстается с «Дукати» и в сезоне-2013 Карел Абрахам будет выступать на «Априлии» категории CRT. Но более интересна была другая весть. «Дукати» официально подтвердила создание второй заводской команды на базе нынешнего коллектива «Прамак» – помимо Хэйдена и Довициозо в следующем году прототипы итальянской марки получат выходец из Moto2 Андреа Яннеоне и уже точно экс-пилот заводской «Ямахи» Бен Спис, которого усиленно сватали в команду «БМВ» в WSBK.

Гран-при Сан-Марино, 13-й этап сезона-2012, принимала известная пилотам трасса в Мизано, но впервые пелетон MotoGP приехал на этот трек с момента его переименования в Misano World Circuit Marco Simoncelli в честь о трагически погибшем в прошлом году итальянском Марко Симончелли. Неудивительно, что весь уик-энд был незримо связан с молодым пилотом, жизнь которого оборвалась так рано. Прошли мероприятия в память о «Супер Сике», гонщики и болельщики почтили память Марко, и на протяжении всех дней этапа в Мизано присутствие Симончелли ощущалось в сердцах всех собравшихся на трассе.

Погода была под стать настроению – пятница оказалась испорчена дождями. Было очень холодно, ветрено и мокро, так что большая часть лидеров предпочла не выезжать на трассу. В первой тренировке во главе протоколов значились пилоты на мотоциклах CRT, и только во второй части свободных заездов прототипы показали изюминку. Непросто было Ники Хэйдену, который не до конца восстановился после травм, полученных на домашнем Гран-при Индианаполиса,

и нелегко пришлось Джонатану Рею. Британца заводская «Хонда» призвала из мирового супербайка на замену травмированному Кейси Стоунеру – австралиец уехал на родину для операций и реабилитации, а пилоту WSBK пришлось совмещать старты на почти стоковой «Хонде» и прототипе MotoGP. Рей хоть и провел тесты перед гонкой в Мизано, но вот испорченные непогодой тренировки явно не помогли Джонатану осваиваться в Сан-Марино в седле нового байка. Тем не менее, первые практики прошли без серьезных инцидентов, не считая падений Йонни Эрнандеса.

В субботу заключительная часть свободных заездов прошла в столь же неблагоприятных условиях, что и пятница, но на сей раз на трассу вышли все пилоты – важно было подготовиться к квалификации, которая также могла проходить не под солнечными лучами. Лидером оказался Альваро Баутиста, пилоты заводской «Дукати» Валентино Росси и Ники Хэйден стали соответственно вторым и десятым, гонщики заводской «Хонды» Дани Педроса и Джонатан Рей отметились четвертой и пятнадцатой позициями, а представитель заводской «Ямахи» Хорхе Лоренсо и Бен Спис заняли третью и двенадцатую строчку в протоколах. К квалификации распогодилось, и капризы природы уже не мешали пилотам MotoGP продемонстрировать всю свою прыть. В результате быстрым стал Педроса, но опередил он Лоренсо на несколько тысячных секунды. Дани и Хорхе словно продолжили свою плотную борьбу, начатую на Гран-при Чехии в Брно. Но вообще все гонщики активизировались в последние десять минут квалификации в Мизано – пилоты один за другим сменяли друг друга во главе протоколов, но в итоге никто не смог навязать борьбу лидеру сезона-2012.

Неплохо показали себя Альваро Баутиста, Штефан Брэдль и Валентино Росси, проводящий свою последнюю домашнюю гонку в составе «Дукати», а вот травмированный Ники Хэйден еще не до конца восстановился и оказался в конце первой десятки. Не повезло Бену Спису, который упол в середине сессии и не смог потом найти свой темп, да еще приложился об асфальт Маттиа Пазини.

На уорм-апе на лидирующих ролях оказались все те же гонщики, кого поклонники MotoGP уже привыкли видеть впереди – Лоренсо, Педроса, Спис, Кратчлоу, Довициозо, а вот Барбера, Брэдль и де Пьюне отметились падениями, но, к счастью, без серьезных последствий. Погода в воскресенье была хорошей, и гонка обещала быть интересной. Так оно и выдалось, только вот некоторым ну очень уж не повезло.

Нечасто приходится наблюдать отложенный старт, но на Гран-при Мизано это случилось. После прогревочного круга на стартовой решетке заглох Абрахам – судьи вывесили желтые флаги и стартовую процедуру пришлось через некоторое время повторить. При этом некоторые пилоты не успели среагировать на информацию от маршалов и тронулись с места, едва не устроив завал с теми, кто и не собирался начинать заезд. Словом, на рестарт пилоты уходили с изрядно взвинченными нервами и выбитые из колеи. На второй прогревочный круг Карел и Дани (а у Педросы тоже возникли проблемы, так что мотоцикл пришлось даже на короткое время загнать в бокс) ушли без проблем. В итоге испанец пропустил вперед машину безопасности и вместо поула занял последнюю позицию.

Второй старт прошел без проблем, и пилоты спокойно отпра-

вились на укороченную на пару кругов дистанцию. Лидерство с первого же поворота захватил Лоренсо, а на вторую позицию стремительно ворвался Росси. Позади же кипели страсти. Педроса начал свой прорыв, но был выбит из гонки Барберой – Эктор наткнулся на заднее колесо мотоцикла Дани, и оба гонщика отравились в гравий. Вскоре свалился и Абрахам – у испанца и чеха гонка не задалась с самого начала, и в итоге никому их них так и не удалось проехать ни единого круга.

На втором круге сошел Маттиа Пазини, еще через несколько кругов перестарался на трассе Кэл Кратчлоу и из трех пилотов, стартовавших с первого ряда, в гонке остался один. Лоренсо пролидривал от старта до финиша и выиграл Гран-при Сан-Марино, разом оторвавшись в личном зачете сезона-2012 от Педросы на 25 очков. «Ямаха» в специальном бело-синем окрасе Race-Blu от известного дизайнера Альдо Друди в стиле гоночных мотоциклов 80-х лидировала всю гонку – в Мизано Хорхе не встретил никакого сопротивления со стороны соперников.

Второе место неожиданно для всех занял Росси – удачный старт позволил Валентино закрепиться на позиции, а потом итальянец отбил от атак Штефана Брэдля и на домашней трассе завоевал свой третий за два года в «Дукати» подиум. Для «Доктора» этот финиш в первой тройке за время выступления за итальянскую команду стал первым, завоеванным на сухой трассе – неудивительно, что тиффози неистово встретили Росси на подиуме. Ну а сам многократный чемпион пробежал по гравийной ловушке, чтобы взобраться на отбойник и поприветствовать фанатов – все как в старые добрые времена, когда равных Валентино в MotoGP не было.

Не менее рад был и Альваро Баутиста – испанец смог преодолеть сопротивление Штефана и завоевал свой первый подиум в MotoGP. Особенно символичен был этот результат для его команды «Грезини» на домашнем этапе и на трассе имени Симончелли. Да и вообще тройка призеров посвятила свой подиум Марко.

Четвертым к финишу пришел Андреа Довициозо, который до самого клетчатого флага боролся за подиум – обладателя третьего места определяли фотофинишем! Что до Брэдля, то Штефан долго шел третьим, но под конец гонки опустился на шестую строчку, пропустив вперед еще и Бена Списа. Седьмым финишировал травмированный Ники Хэйден, восьмым дебютный Гран-при в MotoGP закончил Джонатан Рей, который неплохо справился со своей работой и, вероятно, будет заменять Кейси Стоунера до полного восстановления юнца австралийца. Первую десятку замкнул Рэнди де Пьюне, ставший лучшим из представителей CRT, и Микеле Пирро.

Коллин Эдвардс финишировал 11-м, Джеймс Эллисон стал 12-м, Данило Петруччи и Давид Салом хоть и уступили лидеры круг, но смогли набрать очки. Алекс Эспаргаро сошел незадолго до финиша.

Следующим этапом, который состоится 30 сентября, станет Гран-при Арагона. Гонка пройдет в Испании, и если учитывать, что сейчас за титул борются два испанца, то от следующего уик-энда стоит ждать невероятной по накалу борьбы. Впрочем, как и во всех оставшихся гонках сезона-2012.

championat.com

МЕДАЛЬ ДЛЯ АЛИ

Боксер Мохаммед Али награжден медалью Свободы (Liberty Medal), сообщается в пресс-релизе присуждающей эту награду некоммерческой организации Национальный конституционный центр (НКЦ). Али был отмечен не только как выдающийся спортсмен, но и как посол мира, борца за гражданские права и филантроп. «Али олицетворяет дух этой награды – медали Свободы, так как он является воплощением всех идеалов конституции США: свободы, независимости, равенства и уверенности в своих силах, а также помогает распространять их по всему миру», – заявил глава попечительского совета НКЦ Билл Клинтон. Как отмечается в пресс-релизе, после завершения спортивной карьеры Али вел активную деятельность как посол доброй воли в Афганистане, Ираке, Ливане и КНДР и, помимо прочего, принимал участие в переговорах об освобождении американских заложников в некоторых миссиях. Также отмечается благотворительная деятельность Али, в том числе заслуги в области помощи тяжелобольным и маломужим. Вручающий медаль Свободы Национальный конституционный центр представляет собой некоммерческую организацию и музей, расположенный в Филадельфии. Центр занимается пропагандой ценностей, утверждаемых конституцией США. Медаль вручается НКЦ ежегодно за пропаганду стремления к свободе. Эту медаль Свободы не следует путать с президентской наградой с аналогичным названием. Президентская медаль Свободы (Medal of Freedom) – высшая государственная награда, которую власти США могут присудить гражданскому лицу. Эта медаль у Али тоже есть – он получил ее в 2005 году из рук Джорджа Буша. (lenta.ru)



ШУНИН ВНЕ ИГРЫ

Вратарь московского «Динамо» и сборной России по футболу Антон Шунин выбыл из строя на две недели. Шунин пропустил полмесяца из-за травмы, которую он получил на тренировке 14 сентября. У вратаря диагностировали надрыв икроножной мышцы. Об этом сообщает официальный сайт «Динамо». Из-за повреждения Шунин не полетел в Ростов-на-Дону и не смог принять участие в матче чемпионата России с «Ростовом» (0:1). Судя по всему, голкипер пропустил игры с пермским «Амкаром» (22 сентября) и московским ЦСКА (30 сентября). Сборная России свой следующий матч проведет 12 октября. В этот день россияне в рамках отборочного турнира чемпионата мира 2014 года сыграют с командой Португалии. (lenta.ru)



ХУСТИ НАШУМЕЛ

Полузащитник Саболч Хусти, который летом 2012 года перешел из питерского «Зенита» в немецкий «Ганновер», попал в список лучших игроков недели в мире, составленный популярным футбольным сайтом Goal.com. Хусти удостоился упоминания в списке за свою игру в матче чемпионата страны с «Вердером» (3:2), в которой полузащитник забил два гола. В игре с «Вердером», которая состоялась 15 сентября, Хусти забил гол на шестой минуте. На 10-й минуте бывший футболист «Зенита» отдал голевую передачу партнеру, а на 89-й минуте отличился во второй раз, забив победный гол ударом через себя. Видеоизюбки второго гола Хусти выложены на YouTube. Отмечая гол, Хусти сорвал с себя майку, получил за это вторую желтую карточку и был удален с поля. Хусти попал в список лучших игроков недели по версии Goal.com наряду с Лионелем Месси из испанской «Барселоны», Эрнанесом из итальянского «Лацио», Жози Алтидором из голландского АЗ и Неймаром из «Сантоса». Лучшим игроком недели в мире Goal.com признал нападающего ирландского клуба «Дерри Сити» Марка Фаррена. Форвард, который в 2010 году перенес операцию на мозге и мог из-за этого завершить карьеру, сделал хет-трик в матче 1/4 финала Кубка Ирландии с «Мерью Юнайтед» (7:1). После этой игры Фаррен, забивший за «Дерри» 113 мячей в карьере, стал лучшим бомбардиром клуба в истории. Хусти перешел в «Зенит» из «Ганновера» в 2009 году. За питерский клуб в чемпионате России венгерский полузащитник провел 56 матчей и забил в них шесть мячей. Летом 2012 года Хусти оказался не нужен «Зениту» и был продан обратно в «Ганновер». (lenta.ru)



ОТКАЗ «АК БАРСА»



Казанский хоккейный клуб «Ак Барс» не планирует заключать кратковременные контракты с игроками из НХЛ, не выступающими за свои клубы в Северной Америке из-за локдаута. Об этом сообщает официальный сайт «Ак Барса». Ранее СМИ сообщили, что игроками «Ак Барса» могут стать центральные форварды Павел Дашук из «Детройт Ред Уингс» и Александр Бурмистров из «Виннипег Джетс», а также защитник «Монреаль Канадиенс» Алексей Емелин. На сайте «Ак Барса» утверждается, что клуб не ведет переговоры ни с кем из игроков НХЛ, поскольку пока нет «никакой определенности» со сроками локдаута в этой лиге. Локдаут в НХЛ начался 16 сентября из-за того, что владельцы клубов и профсоюз игроков не смогли достичь договоренности об условиях коллективного соглашения. Из-за локдаута сезон в НХЛ может быть сокращен или полностью отменен. Некоторые хоккеисты в этом случае будут выступать за клубы КХЛ или в европейских лигах. В пяти матчах чемпионата КХЛ сезона-2012/13 «Ак Барс» одержал три победы, одну игру проиграл в основное время, а еще одну встречу — овертайме. Казанский клуб занимает четвертое место в общей турнирной таблице лиги. (lenta.ru)

МИНУС ТРИ



Три российских города, попавших в первоначальную заявку на проведение матчей чемпионата мира 2018 года, будут лишены права организовать игры турнира. Об этом пишет газета «Ведомости» в номере от 17 сентября. По данным издания, которое ссылается на источники, близкие к оргкомитету «Россия-2018», матчи чемпионата пройдут в 10 городах на 12 стадионах. В первоначальную заявку попали 13 городов и 15 стадионов. 11 сентября министр спорта РФ Виталий Мутко заявил, что в окончательный список, скорее всего, будут включены 11 городов и 12 стадионов. По словам министра, два «лишних» города, скорее всего, будут выбраны из списка пяти городов, в которых «есть проблемы». В эту группу входят Саранск, Волгоград, Ярославль, Калининград и Ростов-на-Дону. По данным «Ведомостей», в Москве матчи турнира пройдут на трех стадионах (в «Лужниках», где состоится матч открытия и финал, а также на аренах «Спартак» и «Динамо»). Источник «Ведомостей» считает, что наименьшие шансы остаться в списке городов, которые примут матчи чемпионата, имеет Саранск. Под вопросом также находится Калининград, поскольку власти региона мало сделали для продвижения города. Окончательный список городов — организаторов ЧМ-2018 будет опубликован 29 сентября 2012 года. Кроме перечисленных «проблемных» городов, в первоначальную заявку вошли Москва, Санкт-Петербург, Казань, Сочи, Екатеринбург, Нижний Новгород, Краснодар и Самара. (lenta.ru)

ЛУИЗАО НАКАЗАН



Капитан лиссабонского футбольного клуба «Бенфика» Луизао дисквалифицирован на два месяца за удар арбитра товарищеского матча с немецкой «Фортуной» из Дюссельдорфа. Об этом сообщает Agence France-Presse со ссылкой на Португальскую футбольную федерацию (FPF). Луизао также оштрафован на 2,5 тыс. евро. Наказание Луизао распространяется на матчи чемпионата и Кубка Португалии, однако ФИФА может расширить его и на международные матчи. Вполне вероятно, что 31-летний футболист не сможет принять участие в матче Лиги чемпионов с московским «Спартаком», который состоится 23 октября. Матч «Бенфика» — «Фортуна» состоялся 11 августа. В ходе этой встречи арбитр Кристиан Фишер зафиксировал нарушение правил со стороны игрока «Бенфики» Хави Гарсия. После этого Луизао ударил Фишера. Судья упал на землю. После того как Фишер поднялся, он принял решение остановить игру. Видеозапись эпизода с ударом Луизао арбитра выложена на YouTube. В интервью немецким СМИ Фишер рассказал, что он потерял сознание и был отправлен в больницу. Луизао, в свою очередь, утверждал, что он не хотел нанести арбитру никакого вреда. (lenta.ru)

Веселый старт

Во вторник и среду состоялись первые матчи группового этапа Лиги чемпионов 2012/13



Данияр Балахметов

Основная часть очередного розыгрыша Лиги чемпионов стартовала в минувший вторник. И что примечательно, в первый же игровой день было зафиксировано несколько весьма интересных результатов, а поединков мадридского «Реала» против «Ман. Сити» мог бы украсить любой финал. И это без учета матчей групп Е-Н, которые закончились в ночь на четверг и не попали в обзор.

Группа А

«Динамо» — как та фанера

ПСЖ — Динамо К — 4:1
Голы: Ибрагимович, 19, с пен. — 1:0, Тьяго Силва, 29 — 2:0, Алекс, 32 — 3:0, Велозу, 87 — 3:1, Пасторе, 90 — 4:1

Киевское «Динамо» совершило крайне неудачный вояж в столицу Франции. Парижане, примерившие на себя с недавних пор роль потенциального гранда континентального клубного футбола, уже к перерыву обеспечили себе практически неотыгрываемый задел. Все, на что хватило динамовцев Киева, так это на один гол в исполнении Мигела Велозу. Однако под самым занавес поединка Хавьер Пасторе восстановил разницу в счете.

Под натиском «Порту»

Динамо Зг — Порту — 0:2
Голы: Лучо, 41 — 0:1, Дефур, 90 — 0:2

Португальский суперклуб, расставшись не так давно с Халком, во всей красе продемонстрировал, что и без грозного бразильца можно вполне успешно преуспеть в атаке. Так, в столице Хорватии «Драконы», забив в каждом из таймов, обеспечили себе победу, при этом прервав беспроигрышную серию «Динамо», которая насчитывала 33 матча подряд.

Группа В

Дебют не удался

Монпелье — Арсенал — 1:2
Голы: Бельянда, 9, с пен. — 1:0, Подольский, 16 — 1:1, Жервиньо, — 1:2

Французский «Монпелье» довольно резко начал свой дебютный поединок в Лиге чемпионов, забив быстрый гол. Однако класс «Арсенала» сказался. Причем «канониры» также отметились быстрыми голами и в исполнении Лукаса Подольского и Жервиньо.

Теперь 3 октября «Монпелье» уже в гостях в матче против «Шальке-04» попытается развить успех первыми своими очками в этом турнире.

Одним словом Клаас

Олимпикас — Шальке-04 — 1:2
Голы: Хеведес, 41 — 0:1, Абдун, 58 — 1:1, Хунтелаар, 59 — 1:2

Немецкий «Шальке-04» весьма результативно съездил в Грецию, оформив там победу. Под конец первого тайма Бенедикт Хеведес вывел гостей вперед, а во второй половине Джамаль Абдун равновесие восстановил. Однако спустя минуту форвард сборной Голландии Клаас Ян Хунтелаар вывел гостей вперед. Причем голландец мог отличиться и с пенальти, но мяч после его удара пришелся в каркас ворот. Примечательно то, что в этом матче в составе немецкого клуба принял участие Роман Нейштеггер, сын Петра Нейштеггера, который в середине и конце 80-х годов прошлого столетия выступал за алматинский «Кайрат», а в середине 90-х сыграл несколько матчей за сборную Казахстана.

Группа С

Пощечина в Малаге

Малага — Zenit — 3:0
Голы: Иско, 3 — 1:0, Савиола, 13 — 2:0, Иско, 76 — 3:0

Питерский «Zenit» неудачно стартовал в нынешней Лиге чемпионов,

подспудно обеспечив очень удачный дебют «Малаге». Испанский клуб достаточно быстро завладел преимуществом, и уже к 13-й минуте вел с разницей в два мяча. Голы на свой счет записали Иско и Хавьер Савиола. Тот же Иско на 76-й минуте упрочил преимущество своего клуба. А вот «Zenit» с Халком и Кержаковым на острие ничего не смог соорудить в атаке.

Для одних потеря, для других приобретение

Милан — Андерлехт — 0:0

Итальянский «Милан» в домашнем поединке против бельгийского «Андерлехта» заработал всего лишь очко, которое его явно не устроило. Хотя, с другой стороны, до перерыва итальянцы не владели подавляющим преимуществом, да и крайне редко тревожили вратаря гостей Сильвио Прото.

А во втором тайме удачные и уверенные действия обороны гостей, а также их вратаря позволили «Андерлехту» увести из Милана ничью.

Группа D

Мадридский триллер

Реал — Ман Сити — 3:2
Голы: Джеко, 68 — 0:1, Марсело, 76 — 1:1, Коларов, 85 — 1:2, Бензема, 87 — 2:2, Роналду, 90 — 3:2

Чемпионы Испании и Англии в очном противостоянии выдали настоящий триллер, оставив решение вопроса о победителе на последнюю треть матча. Причем решающая концовка уложилась в последние пять минут встречи. К этому моменту команды обменялись голами, сначала Эдин Джеко вывел гостей вперед, а спустя несколько минут Марсело восстановил равновесие. На 85-й минуте Александр Коларов поддержал почин своего боснийского одноклубника, вновь поставив хозяев в положение отыгрывающихся.

Однако на гол серба нашелся достойный ответ в исполнении Карима Бензема. Символично то, что победную точку в поединке поставил Криштиано Роналду, бывший когда-то безоговорочным любимцем красной части Манчестера.

Дортмунд сильнее

Боруссия — Аякс — 1:0

Гол: Левандовски, 87

Дортмундская «Боруссия» принимала в первом туре амстердамский «Аякс». Чемпионы Германии довольно долго пытались соорудить нечто внятное и результативное у ворот гостей. На 57-й минуте Матс Хуммельс не реализовал пенальти, угодив во вратаря. Однако «желто-черные» не оставляли попыток забить, и на 87-й минуте точный удар Роберта Левандовски принес немецкому клубу вожденные три очка.

ПОД ЗАЛОГ

Бывший советский фигурист Генрих Сретенский, обвиняемый в сексуальных домогательствах к несовершеннолетней, оставлен на свободе под залог в \$50 тыс. Такое решение, сообщают ИТАР-ТАСС адвокат Сретенского Теренс Киндлон, принял в пятницу, 14 сентября, окружной суд Эссекса, штат Нью-Йорк. Сретенский был задержан 4 сентября на территории штата Мэриленд и помещен под стражу без права выхода под залог. Планировалось, что власти Мэриленда передадут бывшего фигуриста правоохранительным органам штата Нью-Йорк, расследующим дело в отношении Сретенского. Однако 10 сентября суд в Мэриленде признал, что подобная экстрадиция нарушает законы штата, и отпустил Сретенского из-под стражи при условии, что он в трехдневный срок сдастся властям Нью-Йорка. 14 сентября Сретенский выполнил предписание и явился в суд в округе Эссекс, где ему зачитали обвинения. Бывший советский фигурист виновным себя не признал. На этом же заседании суд решил, что Сретенский может оставаться на свободе при условии внесения залога в размере 50 тысяч долларов. Соответствующая сумма, заявил адвокат бывшего фигуриста, уже внесена. Следующее заседание суда по делу Сретенского назначено на 6 декабря. Сретенского, работающего в США тренером по фигурному катанию, обвиняют в сексуальных домогательствах к несовершеннолетней спортсменке, к которой он якобы приставал в июле 2011 года на соревнованиях в Лейк-Плэсиде (штат Нью-Йорк). Родители девочки, имя которой не раскрывается, оценили моральный ущерб, причиненный тренером их дочери, в пять миллионов долларов. Соответчиками по иску о возмещении морального ущерба проходят руководители школы фигурного катания и спортивного комплекса Gardens Ice House в городе Лорел, штат Мэриленд, где работал Сретенский. Генрих Сретенский выступал за СССР в паре с Натальей Анненко. Фигуристы участвовали в Олимпийских играх 1988 года в Калгарии, где заняли четвертое место. В том же году они получили серебряную медаль на европейском первенстве. (lenta.ru)



СПОРТСМЕН И ДЕБОШИР

Двукратного олимпийского чемпиона по сноуборду Шона Уайта арестовали за погром в отеле, который он устроил будучи в состоянии алкогольного опьянения. Об этом 17 сентября сообщает Associated Press. 26-летний спортсмен устроил погром в Loews Vanderbilt Hotel в Нашвилле, Теннесси, в ночь на 16 сентября. Он включил пожарную сигнализацию, в результате чего все постояльцы отеля были эвакуированы. Также, по словам очевидца, Уайт сломал гостиничный телефон. После того как была вызвана полиция, спортсмен попытался уехать на такси, но его остановил постоялец отеля. Сообщается, что спортсмен вырвался и попытался убежать, а во время погони упал и ударился головой о забор. Спортсмена доставили в больницу. Он был выпущен в понедельник, 17 сентября, и в тот же день арестован. Его обвиняют в вандализме и пребывании в состоянии алкогольного опьянения в общественном месте. Уайта отпустили под обязательство явиться в суд 10 октября. Шон Уайт стал обладателем золотых медалей на Олимпиаде в Турине (2006 год) и Ванкувере (2010 год) в соревнованиях в хаф-пайпе. Спортсмен выпускает свою собственную линию одежды, видеоролики и фильмы о сноубординге. Уайт также является довольно успешным скейтбордистом. (lenta.ru)



МАРТИНС В «ЛЕВАНТЕ»

Форвард казанского футбольного клуба «Рубин» Обафемин Мартинс перешел в испанский «Леванте». Мартинс подписал контракт с новым клубом на два года с опцией продления еще на год. Компенсации за игрока «Леванте» платить не придется. Об этом сообщает официальный сайт испанского клуба. Мартинс начал профессиональную карьеру в миланском «Интер», за который он выступал с 2002 по 2006 годы. После этого он играл за английский «Ньюкасл Юнайтед» и немецкий «Вольфсбург», а в 2010 году перешел в «Рубин» за 8 млн евро. В чемпионате России Мартинс провел 20 матчей и забил три мяча. В 2011 году «Рубин» отдал форварда в аренду в английский «Бирмингем Сити», где Мартинс забил один гол в пяти встречах. (lenta.ru)



По дороге в Амстердам

Сегодня стартует групповая стадия Лиги Европы 2012/13

Вячеслав Селезнев

В нынешнем формате преобразованный из Кубка УЕФА турнир будет четвертым по счету. Начиная с сезона 2009/10, турнир после ряда квалификационных стадий проходит по групповой системе, где 48 команд разбиты на 12 подгрупп, играют в два круга (по 6 матчей), а за один игровой день проходят две дождевые встречи. При этом турнир является вторым по значимости после Лиги чемпионов, что, однако, не делает его автоматически менее зрелищным или неинтересным. Как раз наоборот, после пересмотра формата, когда стадия плей-офф на выбывание была заменена групповым этапом, второй по значимости европейский клубный турнир стал наиболее привлекательным. Да и по сравнению с той же Лигой чемпионов подгрупп в этом турнире на четыре больше, что, естественно, позволило расширить географию участников. Уже, к примеру, никого не удивляет то, что в групповую стадию прибывают украинские или российские клубы. А в этом сезоне в основную часть турнира прошел азербайджанский «Нефтчи», который стал примером для остальных, в том числе и для казахстанских команд.

Групповой этап турнира стартует сегодня и продлится до 6 декабря. А стадия плей-офф будет сыграна зимой и весной следующего года. Финальный матч турнира состоится 15 мая 2013 года в Амстердаме на стадионе «Амстердам-Арена».

Группа А

В этом квартете жребий свел английский «Ливерпуль», итальянский «Удинезе», швейцарский «Янг Бойз» и российский «Анжи». В первом туре махачкалинцы отправятся в гости к «Удинезе», а «Янг Бойз» примет «Ливерпуль». На первый взгляд, по фаворитам группы вроде бы все должно быть ясно. Однако не стоит загадывать победы и проигрыши, ведь в группе итальянцев и англичан, очень уж неуверительно они выглядят на своих внутренних аренах, пребывая в подвале турнирных таблиц, при этом не одержав побед. Ну а победы англичан в отборочном

раунде над белорусским «Гомелем» и шотландским «Хартсом» к подвигу вряд ли отнесешь. Тот же «Анжи» в шести поединках квалификации «отгузил» в ворота соперников 15 мячей и не пропустил ни одного. Причем большую часть голов махачкалинцы забивали на выезде венгерскому «Гонведу» — 4 и голландскому АЗ — 5. А еще были две победы над «Витессом» из Арнема.

Группа В

Волею жребия в группу В угодили испанский «Атлетико» — действующий победитель Лиги Европы, а также израильский «Хапоэль» из Тель-Авива, португальская «Академика» и чешский клуб «Виктория». Сегодня «Атлетико» на выезде променяет «Хапоэль», а в Чехии сразятся «Виктория» и «Академика».

Группа С

Марсельский «Олимпик», менхенгладбахская «Боруссия», стамбульский АЕЛ собраны в этой группе. Причем «Боруссия» и «Фенербахче» являются неудачниками отборочной квалификации Лиги чемпионов. Первые уступили дорогу туда киевскому «Динамо», а вторые московскому «Спартаку». Теперь и у тех, и других есть шанс показать себя в Лиге Европы. «Боруссия» сегодня сыграет на выезде с АЕЛом. А «Фенербахче» встретится дома с «Олимпиком».

Группа D

В числе участников этой группы оказались французский «Бордо», бельгийский «Брюгге», английский «Ньюкасл» и португальский «Маритиму». В первом туре «Маритиму» сыграет на родной арене с «Ньюкаслем», а «Бордо» примет «Брюгге».

Группа E

В этой группе явным фаворитом выглядит немецкий «Штутгарт», который вывел из турнира московское «Динамо». Компанию ему составили румынская «Стяуа», датский «Копенгаген» и норвежский «Мольде». Сегодня «Штутгарт» примет румын. А «Копенгаген» дома в скандинавском дерби сразится с «Мольде».



Группа F

Голландский «ПСВ» в последнем отборочном раунде Лиги Европы не совсем дружелюбно обошелся с черногорской «Зетой», выиграв ту по сумме двух матчей с сокрушительным счетом 14:0. Теперь голландцы угодили в группу к итальянскому «Наполи», украинскому «Днепру» и шведскому «АИКУ». Кстати, «Днепр» в последнем отборочном раунде турнира обыграл чешский «Слован», который ранее в Лиге чемпионов оказался сильнее карагандинского «Шахтера». А «АИК» в конце августа вовсе преградил путь московскому ЦСКА. Сегодня «Днепр» примет «ПСВ», а «Наполи» дома сразится с «АИКом».

Группа G

Бельгийский «Генк», обошедший в третьем отборочном раунде турнира казахстанский «Актобе», получил в соперники по группе венгерский «Видеотон», португальский «Спортинг» и швейцарский «Базель». Сегодня «Генк» дома сразится с «Видеотон», а «Спортинг» примет «Базель».

Группа H

В этой группе жребий свел итальянский «Интер», сербский

Осень от TRAVELSYSTEM



Проводив лето, мы сразу же начинаем строить новые планы о поездках в незнакомые страны или в полюбившиеся места отдыха. Дни становятся прохладнее и дождливее, а где-то по-прежнему светит жаркое солнце, плещет волна и ждут яркие впечатления. Туроператор TRAVELSYSTEM предлагает несколько вариантов направлений для осеннего отдыха

Осень по-арабски позволяет совместить пляжный отдых в ОАЭ с экскурсионными турами по стране, когда вы можете окунуться с головой не только в подводный, но и в реальный мир арабской культуры, древней и современной, и обязательно – в мир великого шопинга. Климатические условия благоприятствуют насыщенному отдыху – температура воздуха не поднимается выше 30 градусов. Морская вода в это время года

отлично подходит для занятия дайвингом. Зажигательные арабские танцы, удивительная кухня и местные бани прилагодятся к суетному времяпровождению.

Интересно посетить местные деревни с многочисленными рынками, изобилующими винтажными изделиями доморощенных умельцев. Там же можно получить первые уроки езды на джипах по песчаным барханам или верховой езды на «кораблях пустыни». Кстати, 16-17 октября состоится открытие Al Marmoum Camel Racing-2012. Современные верблюды бега в ОАЭ – вполне развитый вид спорта со своими правилами и организацией, выросший из небольшого, но красочного события бедуинской общины в почти общенациональный праздник.

В это время года в Дубаи и Абу-Даби проходят различные музыкальные и кинофестивали, например, 19 октября – музыкальный фестиваль Atelier/Festival Dance Republic с участием мировых звезд, таких как 50 Cent, Nelly, LMFAO, Ciara, Craig David и других.

Осень по-китайски продлит лето еще на некоторое время –

предпочтительнее всего посетить остров Хайнань для пляжного отдыха и оздоровительных процедур.

Хайнань – крупный тропический остров на юге Китая, название которого переводится как «остров южнее моря». Он расположен на одной широте с известными всем Гавайями, поэтому здесь такой же благоприятный климат, и по этой же причине, второе название острова – Восточные Гавайи. Есть и третье название – Остров долгожителей, так как тут растет великое множество кокосов, молоку которых приписывают ответственность за вечную молодость.

Есть на острове и лазурные пляжи, и термальные источники, и огромные парковые зоны. Здесь кулаются и загорают практически круглый год, занимаются серфингом и дайвингом, путешествуют на яхтах. Привлекают туристов также и древние китайские традиции.

Город Санья известен сейчас как центр международного туризма. Расположен города, окруженного с трех сторон горами, склоны которых покрыты

живописными лесами, обусловлено созданным здесь природой уникальным микроклиматом: в июле температура не поднимается выше +33°C, а в январе не падает ниже +25°C, воздух морской и целебный. В четырех заливах Хайтангань (Haitang bay), Ялунвань (Yalong bay), Дадунхай (Dadonghai) и Саньявань (Sanya bay), пляжи которых покрыты белым песком, а морская вода чиста и прозрачна, находятся лучшие отели острова.

Остров обезьян Нанван, в многочисленных пещерах которого проживают более 3000 задиристых особей, – их единственный в Китае естественный заповедник и один из лучших развлекательных комплексов острова Хайнань.

Осень по-тайски предлагает самые привлекательные направления – острова Пхукет и Самуи, города Бангкок и Паттайя. С приходом осени в Таиланде заканчивается сезон дождей и наступает сезон Катхин, более удобный для отдыха, о начале которого возвещает особый праздник Ок Пханса и Тхот Катхин, когда на всей территории страны буддисты дарят

юнакам (своему монашескому братству) новую одежду и полезные предметы, пригодные именно в наступившем времени года. Дождей почти нет, средняя дневная температура достигает +30...+32 градуса по Цельсию, ночью – около +20, яркая свежая зелень, теплое море, ласковое солнце.

Для путешествия можно выбрать любой регион страны – везде погода будет благоприятной. Можно в одну поездку побывать почти во всех уголках Таиланда – туристические агентства предлагают сейчас самые разные маршруты, от кемпинга в джунглях до горных экспедиций. Можно даже стать участником лодочной регаты, если вы окажетесь в этот период близости от городов Нан (790 км к северу от Бангкока), Сурат Тхани, Пхичитте, Накхон Пханоме и Пахумтхани. Многочисленные праздничные ярмарки радуют удивительными ценами на продукты, одежду и сувениры.

Осень по-индийски подразумевает, в первую очередь, многокилометровые песчаные пляжи Гоа – самого маленького индий-

ского штата, но самого красивого и самого уникального в отношении отдыхающей здесь публики. Гоа – один из лучших курортов Азии, 100 км белого упрямого песка вдоль линии моря – пляжи Колва, Калангут, Анджуна, Бага, Вагаор, недорогие отели с европейским сервисом, ароматы аюрведы и бодрящий массаж, хорошее настроение и полный релакс.

Если же ленивое и праздное возлечение на морском берегу вдруг надоеет, можно отправиться на экскурсию в местные заповедники, например, к подножию бунного водопада Духсагар, знаменитого своим молочным цветом воды. Или на каноп проплыть вдоль берегов местной речушки Зуари, где в мангровых зарослях на минуту не умолкают птичьи голоса, и чьи воды являются местом проживания большинства крокодилов, грацию которых вы успеете оценить. Можно прогуляться на плантации специй и потерять там голову от благоухания ванили, корицы, тмина, кориандра.

TRAVELSYSTEM – партнер отдыха!

«Salta»: бизнес женственности не помеха!

Алина Кириловская

Шесть коллекций в год. Ориентиры на масс-маркет. Собственные обувь, аксессуары... Не каждый казахстанский дизайнер может похвастать таким «арсеналом». В интервью деловому еженедельнику «Капитал.kz» Салтанат Баймухамедова рассказала: что шьет для украинцев в Испании, как тестирует одежду и из чего должен состоять гардероб бизнес-леди



Парижский шик в офисе Однажды поддавшись на уговоры постоянных клиенток, эпатажный дизайнер создала коллекцию для деловых женщин. Разработка дресс-кода оказалась не таким уж и скучным делом. В итоге разовая акция стала обязательным пунктом рабочего графика.

«Да, ты бизнес-леди и ты успешна, но в первую очередь ты – женщина». Эту аксиому дизайнер ярко выразила в характере жакетов (от 29 тыс. тг.), брюк (от 29 тыс. тг.), платьев (от 28 тыс. тг.) и блузок (от 16 тыс. тг.)

Любая вещь в первую очередь проходит контроль автора. «Все примерки происходят исключительно на мне. Потому что мне очень важно, как сидит одежда, насколько в ней комфортно. К примеру, надеваю пиджак и могу продохнуть в нем целый день, писать, рисовать... до тех пор, пока не про-

чувствую, где и что нужно изменить», – описывает процесс Салтанат Баймухамедова.

Несмотря на многочисленные «изюминки» – съемные воротнички, отделку, детали кроя, она не признает за собой статус новатора: «Я велосипед не изобретаю. Все, что делаю, уже было придумано кем-то». Более того, многие нюансы узнала впервые, по ходу разработки коллекции. Масса времени ушло на изучение законов офисного дресс-кода. Теперь же несложные правила пишутся авторским почерком. На сей раз в роли эталона офисного стиля – главный редактор журнала «Cosmopolitan» Майя Акишева.

Испанский сапожок

Со дня на день в продаже появится новая коллекция женской обуви «Salta for Braska» (сапожки – от 29 тыс. тг.). Проект охватил три

государства: заказ – из Украины, дизайн – из Казахстана, пошив – в Испании. Охват отечественных торговых территорий произойдет через сеть магазинов «Интертоп».

«В августе я летала в Испанию на корректировку образцов. Побы-

печей. В итоге все, что запланировали на неделю, сделали за один день. Вот это темпы!».

В промышленном городке Эльче – более 30 обувных фабрик. 250 тыс. местных жителей шьют для таких мировых брендов как «Diog» и

Ежегодно бренд «Salta» выпускает шесть коллекций: две основные – для «Kazakhstan Fashion Week», одну бизнес-коллекцию и еще три капсульные (как дополнение). Этой зимой в капсульную коллекцию войдут теплые вещи и вечерние платья для новогодних вечеринок

вала на фабрике в городке Эльче и вдохновилась тем, как работают испанские профессионалы, – делится Салтанат Баймухамедова. – Это гигантский механизм с огромным коллективом, множеством цехов и

«Hermes». Теперь же список пополнился еще одним именем – «Salta». Зная привычку творческих людей воплощать свое вдохновение в дело, интересуюсь, стоит ли после столь плодотворной поездки в Ис-

панию ждать от «Salta» «испанской линии»?

«Испанской линии не будет, – ставит точку Салтанат. – Начиная с очередной коллекции, которая должна вот-вот появиться (прим. – весна-лето-2013), перехожу на этнику. Я поняла – это мое. Однако будет не чистая этника, а намек посредством кроя, аксессуаров, вышивок. Кстати, и в Испании очень много Востока, арабики. Так и новая коллекция вберет в себя все лучшие нюансы Востока и Запада».

Охват аудитории

В Европе и России интерес к авторским изделиям гораздо выше, нежели у нас. Но даже если удастся ухватить крошки от пирога, оставшиеся после Китая и Турции, надо еще объяснить соотечественникам разницу между товаром широкого потребления и эксклюзивом, но за более высокую цену.

Однако, похоже, казахстанцы начинают проявлять неподдельный интерес к собственным дизайнерам. Недавно магазины «Salta» появились в Актобе и Атырау. Выбор в пользу западных регионов озадачил многих...

«Собственный магазин имеем пока только в Алматы. Поэтапно планируем открыть еще два – в Караганде и Астане, – поясняет Салтанат. – В других городах (Актобе, Атырау) работают партнеры, которые купили лицензию и получили право продавать нашу одежду на своей территории». По правилам франшизы, ритейлеры из регионов закупают коллекции шесть раз в году и продают все... по ценам производителя! Разнятся только размеры скидок и частота распродаж. «Навязывать тонкости маркетинга, в данном случае, дело неблагоприятное, потому что это их риск», – озвучивает свои принципы дизайнер.

Рекламный бюджет

Идей и проектов масса, а конкуренция растет. И все же, это не повод тратить миллионы на рекламу, считает Салтанат Баймухамедова. Веб-сайт, твиттер, социальные сети справляются со своей задачей р-площадки. А с недавнего времени к продвижению бренда «Salta» подключились специалисты. «У меня появился р-менеджер. Она налаживает контакты, придумывает схемы сотрудничества, – говорит дизайнер. – Мы избирательно относимся к рекламным площадкам. У нас нет цели появляться где только можно. Выбираем то, что нам действительно нравится, что будет иметь резонанс. Ну и, конечно, интернет. Это реклама, которая ничего не стоит».

Мадейра. Мыс Кабу Жиран

Окончание. (Начало см. в «Капитал.kz» от 6 сентября 2012 года)

Евгения Шестакова

Мыс номер два

Считается, что каждый турист, побывавший на Мадейре, должен посетить мыс Кабу Жиран. Самый высокий мыс в Европе и второй по высоте в мире. 580 метров над уровнем океана. По краям площадки расселись продавцы сувениров, очень тихие и интеллигентные: хочешь – покупеешь, не хочешь – проходишь мимо. Бойкой торговлей, как в Египте или в Турции, это не назовешь. Из овечьей шерсти вяжут смешные, но при этом очень теплые шапочки в национальном стиле. Меня удивила цена – всего 6 евро. Кризис добрался и до Мадейры, все сувениры там сейчас стоят сущие копейки. Но, как выяснилось позже, вместе с ценами снизилась и уровень качества. Та самая шапочка оказалась дешевой подделкой из синтетки. Натуральную шерсть местные жители оставили для себя.



Экскурсионные программы на Мадейре весьма разнообразны. Групповые туры в среднем обойдутся от 20 до 40 евро с человека за весь день. Но чаще всего группы набирают с мая по октябрь, когда туристов на острове много. Если

вы прилетели не в сезон, то вам придется отправиться на осмотр достопримечательностей вдвоем с гидом (максимум еще с парой человек), и соответственно, стоит это будет уже в 5 раз дороже. Но есть и свои плюсы – небольшой микроавтобус, личный водитель, гид. И к тому же, все удастся осмотреть гораздо быстрее.

Наслаждаясь видом окрестностей со скалистого мыса, понимаешь, какой колоссальный труд был вложен в строительство всего, что сейчас находится на этих, когда-то неприступных скалах. Все крутые горы превращены в плодородные плантации «фаженш», на которых растут фрукты, овощи, виноград.

Дикие реки и древние пещеры

На Мадейре всего один большой город – столица Фуншал. Все остальное – милые и уютные деревеньки.

Отъехав от мегаполиса всего на 30 км, оказались в Рибеире-Браво. Через этот населенный пункт проходит трасса, соединяющая запад острова с его северной частью. Здесь есть несколько небольших отелей, да и местные жители не дремлют – сдают внаем домики, по 20 евро с человека в сутки. Как ни странно, и здесь идет очень бурное строительство, и лениво гуляют толпы туристов.

Эти земли были освоены еще первыми поселенцами в XV веке. В 1440 году был построен первый приход. И все тот же знаменитый капитан Зарку обнаружил в этих краях источник пресной и вкусной воды, и назвал селение «Дикая река». В том, что река на самом деле дикая, жители убедились не раз – наводнения здесь происходят довольно часто. Горный поток рождается на высоте 400 метров и целых 8 км с ревом несется до океана.

Сегодня в этой коммуне 5 церковных приходов. Во время нашего визита в центральный храм как раз шла утренняя служба, но войти внутрь оказалось нереально. Церковь до отказа была набита прихожанами, некоторые даже стояли на улице. В церквях на Мадейре можно фотографировать, но за это берут по 2-3 евро.

Сезон на Мадейре длится круглый год. И хотя лучшим периодом считается май-октябрь, в остальное время остров тоже не пустует. Может быть, именно поэтому местные продавцы столь ненавязчивы? У них нет задачи заработать максимально в летний сезон, потому что и зимой «курить бамбуку» не приходится. И прибыль и туристы тут круглогодичное явление.

Главная достопримечательность городка Сан-Винсенте – пещеры. Многие туристы специально отправляются туда, чтобы проникнуть под землю. Именно здесь, в пещерах и гротах протяженностью до 700 метров можно увидеть вулканическое прошлое острова. Кругом застывшая лава и сталактиты. Первые гроты были обнаружены в 1966 году. Их возраст около 400 тыс. лет.

Попивая пончу

Пончу из белого рома и меда мы дегустировали в небольшом по-

селке Сейшал, где с XVIII века обитало уже 3,5 тыс. жителей. Сейшал был заселен в 1567 году, доступ по суше к этому месту в те времена был невозможен – крутые скалы и свершенные непроходимые леса внесли свои коррективы в быт первых поселенцев. Они выжили за счет ловли рыбы и скудного земледелия. По сей день жители занимаются сельским хозяйством, ловят рыбу и радушно встречают туристов.

А вот молодежь уезжает в поисках лучшей доли в столицу или другие страны. И все же, как приятно сидеть на веранде кафе, пить пончу, есть рыбу эспаду с бананами и смотреть на серо-синий океан, над которым висит совершенно стальное небо. И думать о том, какая же она разная эта Мадейра...

На Мадейре можно (и нужно!) пробыть не меньше недели. И несмотря на интенсивность экскурсий или полное отсутствие таковых, каждый день будет наполнен новыми впечатлениями и поездками. И все, что изложено в трехсерийной статье – лишь малая часть того, что я увидела на Мадейре. И в следующий отпуск я несомненно предпочту ленивому пляжному отдыху в знающей Турции скалы и мысы Мадейры. Потому что вот она – свобода!



ПАРТНЕР ПРОЕКТА

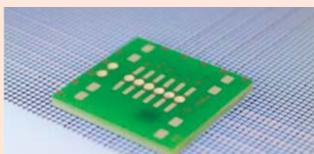


AUTO.LAFA.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

ОБНОВЛЕННАЯ BMW
7-Й СЕРИИ В АСТАНЕ

13 сентября в «Автоцентре Бавария Астана» состоялась официальная презентация обновленного флагмана BMW 7-й серии. О том, что баварский автопроизводитель «освежил» флагман 7-й серии, мы писали еще в мае. Тогда же мы выяснили, что «апгрейд» коснулся не только внешности и интерьера «семерки», но в большей степени линейки моторов, и в особенности гибридного агрегата, устанавливаемого на моделях BMW ActiveHybrid 7. И вот, наконец, обновленный BMW 7-й серии появился в Казахстане. Продажи флагмана стартовали сразу после официальной презентации, которая прошла в минувший четверг в «Автоцентре Бавария Астана». Стоимость автомобиля начинается от 86 000 евро и ограничена только требованиями клиента к функционалу, безопасности и индивидуализации. Для автолюбителей в Алматы в период с 17 по 21 сентября состоятся дни открытых дверей, посвященные BMW 7-й серии.

ТКАНЬ НА СТРАЖЕ
АВТОМОБИЛЯ

Немецкие ученые изобрели материал-сигнализацию, повреждение которой активирует сигнал тревоги. Разработку можно будет использовать, в частности, для изготовления тентов для автомобилей – она позволит оповестить водителя о попытке проникновения в его машину. Посеребренные волокна ткани выполняют функцию проводников и присоединены к микроконтроллеру, который фиксирует повреждения полотна и включает сигнализацию, а также может точно указать место разрыва. Специалисты подвергли ткань различным испытаниям – ее пропустили через температуры в диапазоне от -40 до +85 градусов Цельсия, а также вывели на улицу в разные погодные условия, в том числе и при 85-процентной влажности. По словам создателей технологии, ткань их ни разу не подвела. В настоящее время ученые из Германии запатентовали свою разработку и ищут различные области для ее применения.

СЮРПРИЗЫ НОВОЙ
ГЕНЕРАЦИИ RENAULT
LOGAN

В сеть попали фото нового поколения Dacia Logan, известной нашему покупателю под именем Renault Logan. Новая внешность «Логана» получилась очень даже неплохо. Здесь вам и рельефный передний бампер, с трапециевидной воздухозаборной решеткой, с трапециевидной оптикой, развитая мускулатура передних/задних крыльев, и в общем «подорожавший» образ, немного наталкивающий на вопрос – а будет ли все «это» также доступно? Внутри о былой бюджетности также не осталось и следа. Быть может, всему виной «топовое» исполнение авто, представленное на снимках? Хромированная планка дефлекторов воздухозаборников, дверных ручек, «периметра» центральной консоли, элементов рулевого колеса, наличие сенсорного дисплея, отвечающего за навигацию, телефон и аудиосистему, – все это наталкивает на мысль о некоем смене курса позиционирования. Или вся эта «упаковка» пойдет за ту же сумму, что и сейчас? В качестве ДВС для New Dacia Logan будет доступен в том числе и недавно разработанный трехцилиндровый турбоагрегат объемом 0,9 литра (90 л.с.). Касаемо же дизельных моторов, также известно, что все они будут оснащаться системой Start & Stop (начиная с базовой комплектации). Дебют новой Dacia Logan состоится в рамках международного автосалона в Париже. Сколько будет стоить автомобиль и в каких он будет комплектациях, станет известно уже совсем скоро. Напомним, в Казахстане за базовый Renault Logan с 75-сильным мотором в 1,4 литра просят от 1 854 000 тенге. Ну, а самая «полная» версия седана с 1,6-литровым ДВС (103 л.с.) обойдется уже в 2 305 000 тенге.



Курс на комфорт

Тест-драйв нового Honda CR-V



С каждым следующим поколением Honda CR-V прибавляет в размерах и весе. Так случилось и с четвертой генерацией одного из самых популярных кроссоверов в мире (продано более пяти миллионов экземпляров). «Японец» стал визуально крупнее и тяжеловеснее своего предшественника. Но изменилось ли что-нибудь в характере машины, или маркетологи Honda пытаются выдать обыкновен-

ный фэйслифт за новый автомобиль?

Первое, что обнаруживаю: в линейке двигателей только 2-литровый бензиновый мотор мощностью 150 л. с. Японские инженеры поработали с ним, и теперь атмосферный силовой агрегат стал немного легче и экономичнее: заявленный расход топлива составляет 7,9 литра на 100 км в смешанном цикле против 8,1 литра у предыдущего CR-V. Дизельный 2,2-литровый

двигатель, по плохой традиции, до нашей страны так и не добрался. А может, он и не нужен? Проверим!

Сев в автомобиль с автоматической коробкой передач, сразу можно отметить, что потяжелевший почти на 100 килограмм кроссовер разгоняется медленно, можно сказать, степенно. Ожидать другого от машины с надежным, но уже устаревшим 5-ступенчатым «автоматом» не приходится. Маркетологи оправдывают это тем, что Honda CR-V – не гоночный болид, а просторный, солидный автомобиль, который покупают семейные мужчины старше 37 лет. Хотя им-то как раз порой и хочется покрасоваться на светофоре. По паспорту разгон от 0 до 100 км/ч составляет долгие 12,8 секунды, а на практике – попробуйте проверить это на досуге.

Если хочется ездить на CR-V быстрее, то придется переехать в Европу, где есть возможность приобрести японский кроссовер с 6-ступенчатой механической коробкой передач. Если быстро работать педалью сцепления и рычагом КПП, то можно значительно превзойти показания автомобиля с «автоматом» – 10,4 секунды от 0 до 100 км/ч.

Другое дело – автомобиль с дизельным двигателем объемом 2,2 литра: машина разительно отличается от бензиновой версии в лучшую сторону. Мотор работает нехарактерно для дизеля тихо и везет машину значительно увереннее, чем это делает бензиновый силовой агрегат. При этом педаль сцепления не нужно выжимать двумя ногами – она легкая и информативная, и при начале движения заглухнуть практически невозможно. Очень жаль, что этот мотор «наш» покупатель не получит.

Что точно получит отечественный потребитель – так это невидящее рулевое управление: штурвал в Honda CR-V неинформативен и существует как бы отдельно от автомобиля. В пологих поворотах приходится делать несколько движений «баранкой», чтобы удержать машину в своей полосе движения и не выехать на встречную полосу движения. Особенно пустым руль кажется в околонулевой зоне при езде по прямой.

Помогать автомобилю при движении по плохим дорогам будет полный привод, который реализован в кроссовере через электромеханическую муфту. Другими словами, машина практически всегда остается моноприводной, и только при пробуксовке передних колес электроника подключает заднюю ось.

Интерьер в Honda CR-V изменился достаточно заметно, аж до ощущения некоторой премиальности. Материалы отделки салона действительно неплохие, как уверяли ранее представители японской компании. Как и в модели предыдущего поколения, есть возможность заказать машину со светлым кожаным салоном – с ним CR-V выглядит очень респектабельно. Единственный негативный момент – между передними сиденьями неожиданно появился центральный туннель. Пропал и оригинальный рычаг ручного тормоза, похожий на авиационный акселератор.

Впрочем, несмотря на появление между водителем и пассажирским креслом перегородки на уровне ног, свободного пространства в машине меньше не стало. На заднем диване чувствуешь себя так же вольготно, как и впереди. Одна из причин – сиденья опустились на 38 мм, что повлияло на увеличение пространства для пассажиров второго ряда. К тому же теперь есть куда положить правую руку – в предыдущей модели неудобный узкий подлокотник.

Кроме того, посадка в новом кроссовере очень удобна, можно сказать, легкая. Дело в том, что двери открываются практически на 90 градусов, и в салон не приходится просачиваться, изгибаясь, как удав. Багажник просто огромный: на бумаге его литраж составляет 589 литров, а если сложить задние кресла одним легким движением, потянув за рычажок, его объем увеличится до 1669 литров.

Отдельно стоит отметить заметное улучшение шумоизоляции. Очевидно, что японцы поработали над этим важным для российского покупателя параметром – как заверили представители компании, уровень шума снизился на 3дБ: в автомобиле можно разговаривать шепотом даже на очень высоких скоростях. К музыкальной системе вопросов тоже не возникло: качество и громкость весьма достойные, есть USB-вход.

Так что же получилось сделать у японцев – рестайлинг или новую машину? При работе над Honda CR-V инженеры сконцентрировались на улучшении потребительских функций и безопасности автомобиля, но при этом обошлись без радикального обновления основных узлов и агрегатов автомобиля. Однако это другой автомобиль, существенно отличающийся от машины текущего поколения как внешне, так и внутренне. Кроссовер стал заметно комфортнее и даже респектабельнее своего предшественника.

Цены будут объявлены ближе к началу официальных продаж – в ноябре этого года. Однако надо сразу подготовиться к тому, что прайс на машину будет высоким: кроссовер с полным приводом, автоматической коробкой и богатым оснащением стоить дешево не может. (autonews.ru)

LOVE

Алматы	103.5 fm
Караганда	104.8 fm
Атырау	103.6 fm
Актау	103.8 fm
Актобе	103.1 fm
Экибастуз	103.6 fm
Рудный	105.1 fm
Кызылорда	105.2 fm
Шымкент	101.2 fm
Усть-Каменогорск	73.76 укв

РАДИО ТВОЕЙ МЕЧТЫ

