



Принесет ли реформа КНО желаемые результаты



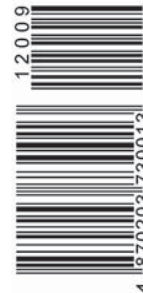
4 тыс. новых квартир по госпрограмме построят в 2012 году



Адалет Джабиев о важности сукук для Казахстана

КАПИТАЛ

№9
(341)



// ЧЕТВЕРГ, 1 МАРТА, 2012

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Есть ли будущее у экспорта казахстанского мяса?

2
страница

Польские бизнесмены жаждут проектов с РК

7
страница

Новым центром притяжения стал алматинский метрополитен

6
страница

Изменены правила привлечения ИРС

8
страница

В РК будут производить 120 тыс. авто в год

16
страница

«Мавро» делает свое дело...

В МММ-2011 уже вложилось более 40 000 казахстанцев

Вероника Сабитова

Всемирная структурированная финансовая социальная сеть или глобальная касса взаимной помощи МММ-2011, по данным ее участников, победно шагает по планете. В интервью на сайте организации создатель этой финансовой пирамиды Сергей Мавроди говорит о том, что с начала прошлого года число вкладчиков превысило 15 млн человек по России и всему миру. Абат Нагмет, алматинский «тысячник» в финансовой пирамиде МММ-2011, приводит данные о 40 тыс. участников из Казахстана. На территории республики действует около 9 офисов организации. По всей видимости, доверие граждан к МММ действительно имеет место быть, несмотря на судьбу одноименной пирамиды 90-х годов

Нынешняя схема отличается от первой по сути только структурой. Здесь нет единого счета, нет организации как таковой. «Ничего нет, воздух, фата-морган», – описывает принцип организации МММ-2011 г-н Мавроди. Все финансовые перемещения происходят напрямую и исключительно между участниками МММ-2011 через систему электронных платежей.

По его мнению, такая схема сможет уберечь новое детище от судьбы предыдущего, крах которого автор полностью перекладывает на действия российских властей. Г-н Мавроди обезопасил себя и от обвинений в убийствах, о возможности которых говорится как на главных страницах официальных сайтов МММ, так и в предупреждении членов системы. «Потерять можно все и в любой момент. Могут вам вообще ничего не заплатить. Даже если вы будете соблюдать правила, вам могут не заплатить. Без всяких объяснений. Единственное правило – правил нет вообще», – формулирует степень риска участия в МММ-2011 г-н Мавроди. Оговариваясь при этом, что за год работы новой пирамиды жалоб о невыплате от участников не поступало.

Тумбочка для денег
Как работает эта структура? В системе имеется внутренняя валюта «мавро», и до-



ход участников образуется за счет разницы в курсах, по принципу «завтра дороже, чем сегодня», при этом курсы не зависят от рынка и устанавливаются самим г-ном Мавроди. Доходность обещают организаторы в размере 20-75% в месяц, в зависимости от условий, по которым производится вложение средств.

Система разделена на ячейки – десятников, сотников и тысячников. Деньги на выигрыши образуются в результате новых вложений участников. По старым вкладам оплата производится за счет вложенных новых. Деньги никуда не инвестируются и расходуются лишь на увеличение количества участников. По мнению автора, схема проста, ясна и прозрачна. При этом со стороны организаторов позиционируется, что минимальный взнос составляет \$1, однако г-н Нагмет уточняет, что «и выигрыш участника в таком случае будет как от козла молока, то есть ни молока, ни уж тем более шерсти участники от такого вклада не получат».

По словам алматинского «тысячника» пирамиды, в систему верят и наши соотечественники. «Поток вкладчиков не останавливается ни на минуту, а мой телефон продолжает разрываться от звонков даже поздней ночью. Люди в большинстве своем прекрасно понимают, что МММ быва-

ет лишь раз в жизни, и по факту каждый вкладчик своими пятью копейками принимает участие в глобальном историческом процессе равномерного распределения мировых денежных средств. По сути, Сергей Мавроди создал «общую тумбочку» с деньгами, из которой каждый берет ровно столько, сколько ему необходимо. Не больше, но и не меньше», – считает Абат Нагмет.

Бдительность прежде всего
Государственные структуры в странах СНГ уже давали официальные предостережения гражданам от участия в финансовой пирамиде «МММ-2011». С критикой выступали руководитель Роспотребнадзора Геннадий Онищенко и российский финансовый омбудсмен Павел Медведев. Не поддаваться провокациям призывал Национальный банк Кыргызской Республики.

Министр финансов Казахстана Болат Жамишев в начале февраля также высказал негативное отношение к деятельности структуры: «В российской прессе много пишут, что там предлагает Мавроди как организатор МММ. В Казахстане тоже существовали пирамиды, и, думаю, что население достаточно трезво оценивает перспективу всяких таких инициатив...»

[Продолжение на стр. 4]

Цифра номера

60%

населения Земли являются абонентами сотовой связи

Подробнее [Стр.9]

Спикер номера

Вальдемар Павляк, заместитель председателя совета министров Республики Польша, министр экономики

Подробнее [Стр.7]

Цитата номера

«Моя главная цель – дать Казахстану возможность накормить другие страны», – Нуржан Курманкулов

Подробнее [Стр.6]

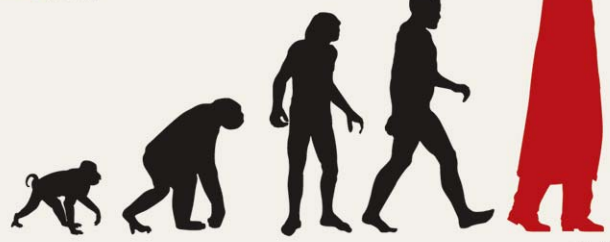
Спорт

Тяжелая атлетика

На Олимпиаде в Лондоне Казахстан возлагает большие надежды на Владимира Седова

Подробнее [Стр.12]

QS WORLD GRAD SCHOOL TOUR



ПЛАНИРУЙ СВОЮ КАРЬЕРУ
ВЫСТАВКА ЛУЧШИХ MASTERS & PhD ПРОГРАММ

АЛМАТЫ
19 МАРТА 17:00 - 20:00
Гостиница Достык
www.topgradschool.com
QS Top Grad School Guide для первых 100 посетителей

\$1,200,000 стипендий • Специализации от А до Я



QS WORLD MBA TOUR

MEET THE WORLD'S TOP BUSINESS SCHOOLS

INSEAD • IE • Melbourne • IAB • Edinburgh
TIASNIMBAS • ESSEC & many more...



Almaty
19 MARCH
Monday
Hotel Dostyk
36 Kurmangazy St.
16.30 - 21.00



Register for FREE entry at:
topmba.com
or 1000 tenge on the day



Кадровые перестановки и назначения



ЕРЛИК КЕНЕНБАЕВ
назначен вице-министром внутренних дел РК



ЗАУРЕШ БАЙМОЛДИНА
назначена вице-министром юстиции РК



АЛЕКСЕЙ ВОЛКОВ
освобожден от должности Чрезвычайного и Полномочного Посла РК в Республике Польша и назначен вице-министром иностранных дел РК



КУАНЫШ МУХАНОВ
назначен замкаима Мангистауской области



САПАРБЕК ТУЯКБАЕВ
назначен замкаима ЮКО



АРЫН ОРСАРИЕВ
назначен замкаима Павлодарской области



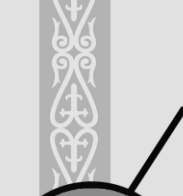
ГАБИТ МИРАЗОВ
назначен прокурором Алматинской области



ЛЯЗЗАТ КИИНОВ
избран членом совета директоров АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз»



АСКАР БАЛЖАНОВ
досрочно прекратил полномочия члена совета директоров АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз»



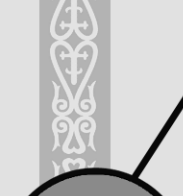
БАКЫТХАН ЖАЗЫКБАЕВ
избран первым зампрединдентом правления АО «KEGOC»



СЕРИК ОСПАНОВ
досрочно прекратил полномочия первого зампрединдента правления АО «KEGOC»



СЕРГЕЙ МИРОНОВ
назначен генеральным директором ТОО «Кар-Тел»



КУАНЫШ БЕКТЕМИРОВ
избран членом совета директоров НАК «Казатомпром»



ДАНИЯР АБУЛГАЗИН
прекратил полномочия члена совета директоров НАК «Казатомпром»

Не нужна нам заграница! У нас своих телок хватает!

Аманжол Сагындыков

Очередные обещания чиновников нарастить экспорт мяса в Россию вызваны их стремлением получить больше денег из бюджета. Поэтому включить рыночные механизмы, дать бизнесу свободу или вместо мяса экспортировать мясopодукты им и на ум не приходит

На этот раз очередную порцию обещаний в интервью сайту Rm.kz выдал руководитель Центра управления воспроизводством стада и консалтинга в животноводстве АО «Казатомпром» Кабыл Исабеков. По его словам, в стране «реализуется проект общенационального масштаба, аналога которому не было за всю историю развития отрасли животноводства». «К 2016 году объем экспортного потенциала мяса крупного рогатого скота мы должны довести до 60 тыс. тонн», — подчеркнул он.

Причем для успешной реализации проекта предполагается, первое, развивать фермерские хозяйства, второе, закупать маточное поголовье крупного рогатого скота зарубежной селекции, третье, осуществлять породное преобразование скота в личных подсобных хозяйствах.

По словам г-на Исабекова, к 2015 году намечено приобрести 224 тыс. единиц маточного поголовья, а уже сегодня обучением охвачено порядка 900 фермерских хозяйств, и этот показатель планируется довести до 1,5 тыс.

Однако, как и все другие громкие проекты, предполагающие расходование бюджетных денег, и этот может оказаться еще одним неудачным экспериментом. Как водится, чиновники гондены «распилить», фермеры получат кипу никому ненужной документации, а мясо будет абстрактно фигурировать лишь в отчетах, отправляемых в Астану.

Трансформация идеи

Идея экспортировать мясо в Россию далеко не нова. В лучшие советские времена Казахстан поставлял в Россию до 300 тыс. тонн мяса в год. Именно об этом казахстанские чиновники вспомнили тогда, когда в стране возникли проблемы на фоне мирового финансового кризиса.

Еще в 2007 году тогда еще вице-министр сельского хозяйства Арман Евниев (в августе 2010 года он должности лишился) озвучил общественности следующие цифры по экспорту мяса в Россию: к 2010 году — 5 тыс. тонн, 2014 году — 64 тыс. тонн.

Причем базой для прироста экспорта должен был стать рост производства мяса согласно программе по созданию откормочных площадок, осуществление которой было поручено АО «КазАгро». Речь шла о необходимости создания 15 откормочных комплексов мощностью до 5 тыс. голов крупного рогатого скота единовременного содержания общей мощностью до 10 тыс. тонн и 4 мясоперерабатывающих комплексов общей мощностью 20 тыс. тонн мяса в год.

Проект вошел в Карту индустриализации, и на создание 6 откормочных площадок государство через Наифонд выделило 120 млрд тенге. В течение 5 лет планировалось закупить 72 тыс. голов импортных пород герфорд и ангус.



Между тем динамика экспорта мяса вызвала одни лишь вопросы. До запуска программы экспорт, по сравнению с его пиком в 1990 году, сократился в 400 раз и носил не стабильный, а разовый характер. Объемы поставок мяса на внешние рынки в 2008 году составили 3 тыс. тонн баранины, говядины, свинины и куриного мяса, в 2009 году — всего 900 тонн. А уже в процессе осуществления программы, по данным аналитической службы АО «Казатомпром», в 2010 году производство мяса покрывало только потребности внутреннего рынка.

То есть заданные параметры программа не осилила. Для примера, действующая откормочная площадка «Кроун Батс» в западной Казахстане мощностью до 8,8 тыс. голов КРС по факту заполнена на 10-15%, такая же ситуация и на откормочной площадке ТОО «Агрофирма Ак Бас» в Акмолинской области.

Согласно предложениям г-на Исабекова, акцент с откормочных площадок смещен на фермерские хозяйства.

С кем имеем дело

В настоящее время в Казахстане около 190 тыс. фермерских хозяйств, которые имеют в собственности 40% посевных площадей. Для сравнения: к 2010 году в США было 2,2 млн фермеров. Однако 6-8% из них производили 75% всей сельхозпродукции. В Европе — 12 млн фермеров.

Сначала об эффективности. Один американский фермер кормит 143 человека в США и за границей, один европейский фермер — 120 человек. Для сравнения: всей продукции казахстанских фермеров не хватает для обеспечения внутреннего рынка. Но и этого не хватает. В частности,

Казахстан ежегодно импортирует до 40% молочной продукции.

Теперь о размерах, играющих большую роль в плане инвестиционной привлекательности. В США средний размер фермерского хозяйства — 200-300 га, в Канаде — 260 га. По сведениям Союза фермеров Казахстана, более 124 тыс. фермерских хозяйств имеет на балансе до 50 га.

Значит, инвестиционная привлекательность отрасли низкая, и бизнес направляет деньги в ее развитие не будет. По мнению председателя Союза фермеров Казахстана Ауэзхана Даринова, подтолкнуть фермера к объединению может перспектива получения прибыли, но с сохранением самостоятельности. «Пока этого нет. У нас не отработаны механизмы взаимовыгодной интеграции мелких хозяйств, из-за этого все проблемы», — считает он.

Структура производства мяса такова, что фермеры не играют в ней ключевой роли. По данным Агентства РК по статистике, в 2011 году численность поголовья КРС у населения составляла 5 млн голов (более 80% всего поголовья), 13% — в крестьянских и фермерских хозяйствах; и только 5% — в крупных сельхозпредприятиях.

Между тем поголовье КРС с 2003 года (4,871 млн голов) до 2010 года (6,175 млн голов) выросло незначительно. Как отмечалось выше, его хватает лишь на покрытие внутренних потребностей Казахстана. И далее видно снижение поголовья. По данным Агентства РК по статистике, на 1 ноября 2011 года в Казахстане во всех хозяйствах республики находилось на содержании 6,224 млн голов КРС, уменьшение за год на 478,1 тыс. голов.

Молочные границы сотрудничества

Кыргызские производители могут нанести урон казахстанскому бизнесу

Ирина Лукичева

Вскором времени Казахстан снимет запрет на ввоз молочной продукции из Кыргызстана. Об этом рассказал премьер-министр Кыргызстана Омурбек Бабанов. Такое нововведение может негативно сказаться на казахстанских производителях, считают эксперты

«Молочную продукцию разрешается поставлять только по спискам компаний, разрешенных в Казахстане, на сегодняшний день таких компаний 12. И правительством, и президентом Казахстана поддержано предложение отменить этот список, снять все ограничения по компаниям», — заявил г-н Бабанов на брифинге по итогам переговоров в Астане.

Такое решение может негативным образом повлиять на казахстанское производство и реализацию отечественной продукции, рассказала «Капитал.kz» Лидия Михеева, заместитель исполнительного директора ОЮЛ «Молочный союз Казахстана». В этой связи производители Казахстана вынуждены будут принять соответствующие меры для того, чтобы продукция была востребованной.

«В течение полутора лет мы работали по программе «Здоровое молоко». Это привело к положительным изменениям. В целом у нас увеличилось потребление молока за счет отечественной продукции. Все-таки наши покупатели отдавали



предпочтение отечественной продукции», — считает эксперт.

Между тем, по стоимости сырья Казахстану конкурировать пока сложно, так как в Кыргызстане оно дешевле. Именно поэтому казахстанским производителям следует присмотреться к стоимости продукции. Понятно, что компании из СНГ в большинстве случаев предлагают товар, который ниже по ценам.

Однако если бы речь шла только о поставляемом молочном сырье, то можно было бы говорить о положительных тенденциях. Если запрет на поставку сырья снят, то это принесет только пользу казахстанским переработчикам. Нехватку молочного сырья возможно перекрывать только ввозимым. К примеру, сегодня компания «Шин-Лайн» работает с кыргызской продукцией.

Напомним, что с 19 октября прошлого года Казахстан ввел полный запрет на импорт молока из соседнего государства. Так, в декабре прошлого года он был частично снят — для 5 компаний, поставляющих на рынок Казахстана до 85% от общего объема кыргызского экспорта молочной продукции.

Год был удачным

В ушедшем году на казахстанском рынке молочной продукции особых перемен не наблюдалось. Во всем ассортименте прослеживался небольшой рост. По данным ОЮЛ «Молочный союз Казахстана», питьевого молока в прошлом году было произведено на 15% больше, а кисломолочной продукции — на 18% больше, чем в 2010 году. Вместе с тем производство масла увеличилось на 4%. «Если произведе-

Основная причина — детородная функция весной 2011 года снизилась, и увеличился забой. Первое можно объяснить недостаточным питанием скота осенью и зимой 2010-11 годов, второе — дефицитом кормов в феврале-марте 2011 года. На все уже упомянутые проблемы накладываются низкая доля племенного скота (до 3% от всего поголовья), плохая кормовая база (на одну племенную корову необходимо не менее 40 центнеров кормовых единиц всех видов кормов, обеспеченность сочными кормами в Казахстане едва дотягивает до трети данной нормы). Сегодня мы производим в 9 раз меньше комбикормов, а сенаж и силос практически не производим, из-за того, что зерновые хозяйства нацелены на экспорт.

Всегда есть альтернатива

Вместо того чтобы за счет государственных средств везти племенных телок на самолетах, бизнес-сообщество предлагает включить рыночные механизмы, дать свободу бизнесу или вместо товарного мяса наладить экспорт мясopодуктов.

По мнению владельца производства ICY STAR Олега Вагнера, государству дешевле обойдется предоставление налоговых льгот и преференций мясной отрасли. «Бизнес, увидев реальную выгоду, сам привлечет деньги, партнеров, соинвесторов, построит предприятия», — считает он.

Льготы и преференции необходимы, об этом свидетельствует опыт США и Европы, где сельское хозяйство щедро дотируется. Тем более животноводство, которое всегда было в убытке, даже в советское время. «В растениеводстве срок окупаемости — один год, урожай получил и все, а инвестиции в животноводство окупаются не ранее чем через 5-6 лет», — заметил Ауэзхан Даринов.

Даже если правительству удастся нарастить производство мяса, еще не факт, что Казахстан пустят на российский рынок. По словам г-на Вагнера, противники ввоза казахстанского мяса могут быть не столько сами россияне (в рамках Таможенного союза они чинить препятствия вообще не должны), сколько крупнейшие в мире производители мяса из Аргентины и Бразилии. Надо признать, что по качеству товарного мяса Казахстан еще не скоро догонит вышеупомянутые страны. Кроме того, погодные условия в Южной Америке благоприятнее, чем в Казахстане, где ежегодно весной и в начале лета наступает бескормица.

Поэтому г-н Вагнер и предлагает экспортировать в Россию не товарное мясо, а готовые мясные продукты. Кстати, его предприятие поставляет мясopодукты на российский рынок с 2005 года. «При этом добавленная стоимость останется в Казахстане, будут созданы новые рабочие места, а предприятия обрастут более мелкими бизнесами», — заметил он.

В то же время чиновникам выгоднее инициировать мегапроекты, чем заниматься становлением бизнеса. С мегапроектов можно «попилить» госденги, тогда как с готовой продукцией откатов не получишь. Почему? Его легче учитывать. В частности, с товарным мясом иметь дело проще — там легче воровать. Примерно та же самая разниза, когда экспортируешь зерно или хлеб. Зерно экспортировать выгоднее, так как вести его учет сложнее, а, к примеру, с хлебом все ясно: отправил тысячу буханок — получил деньги.

но, то значит, и продано. На склад никто работать не собирается», — подчеркнула г-жа Михеева.

В то же время в Казахстане прослеживаются и положительные веяния. По мнению специалиста, в РК покупатели все чаще отдают предпочтение отечественным брендам. С 2007 по 2009 год производство молочной продукции резко сократилось, а доля импорта значительно увеличилась. Только в 2010 году ситуацию на рынке удалось нормализовать и поддерживать в последующие периоды. Импорт питьевого молока и кисломолочной продукции в прошлом году составил около 18%, сыра — более 70%, масла — 40%. «В Казахстане много импортного сыра. У нас буквально засилье такой продукции! Это связано с тем, что в стране недостаточное производство данной продукции. Также существует большая конкуренция, в основном с Украиной», — замечает г-жа Михеева.

Экспорт продукции был незначительным, а все выпускаемое молоко сразу поставлялось на внутренний рынок и потреблялось. Для того чтобы повысить внутренний потенциал страны в развитии молочной отрасли, необходимо создавать мощности, накапливать запасы сырья.

Пейте, дети, молоко!

Между тем, в стране принимались меры к тому, чтобы в школах было больше молока. «Значительных сдвигов в этом нет. Постановка школьного молока частично финансируется за счет местного бюджета. Часть средств на покупку молока для школьников оплачивается из бюджета, а остальное оплачивают сами родители», — пояснила г-жа Михеева.

Во всем мире школьное молоко распространено и является непременным атрибутом правильного питания. «Пейте, дети, молоко, будете здоровы!» — пели в мультфильме «Веселая карусель». Ежедневное употребление молочных продуктов снижает риск заболеваемости и увеличивает успеваемость школьников. «Мы уже обращались несколько раз к депутатам парламента, проводили «круглые столы», но местные органы реагируют слабо», — сетует эксперт.

Казахстанские перерабатывающие предприятия полностью готовы обеспечить спрос школьного молока. Специально для этих целей некоторые казахстанские предприятия приобрели дорогостоящее оборудование, для того чтобы в маленьких пакежках с трубочкой разливать молоко и доставлять в школы. Однако заявок пока немного.

Люди – главный актив

Олег Ни

Для социально ответственной компании сотрудники всегда будут одним из главных активов. Консорциум «Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б.В.» (КПО), являющийся оператором Карачаганакского месторождения, проводит постоянную работу по повышению квалификации своих сотрудников. В компании считают, что только высококвалифицированные кадры способны успешно решать производственные вопросы и соответствовать задачам не только сегодняшнего, но и завтрашнего дня.

Планка требований, которые предъявляются к сотрудникам, достаточно высока. Несколько лет назад в КПО стартовала Программа профессионального развития выпускников с целью их дальнейшего трудоустройства в консорциуме по специальностям «операторы отдела добычи» и «техники по обслуживанию и ремонту». Система обучения выпускников разработана на основе Программы современного профессионально-технического обучения Британской академии нефти и газа (ORITO).

КПО также внедрила практику ORITO для инженерных должностей. В результате десятки стажеров, успешно завершивших программу, направлены в соответствующие департаменты компании для дальнейшего обучения без отрыва от производства, что позволило им лучше понимать особенности технологического процесса. В ближайшее время они завершат обучение в рамках этой программы и придут работать в КПО в качестве дипломированных инженеров, имеющих международные сертификаты.

Программа полностью повторяет содержание схемы подготовки Британской академии нефти и газа. Претенденты проходят психометрическое тестирование, позволяющее выявить наиболее способных по техническим дисциплинам.

«Целью ORITO является общетехническая подготовка по химии, математике, механике и электротехнике, – говорит менеджер отдела обучения и развития КПО Елена Землянская. – В течение года прошедших тестирование обучают еще и английскому языку. Ребята сдают больше 80 экзаменов. Кроме того, через год специалисты проходят практику на месторождении в КПО, где уже на рабочем месте получают практические навыки. Обучение дает возможность успешным выпускникам получить у нас работу». К слову, на месторождении, где работают люди десятков национальностей, созданы все условия для реального трехязычия. Программа развития персонала включает в себя модульный курс британского института менеджмента Supervisory Management Program, после прохождения которого специалисты получают международные сертификаты.

В консорциуме не только внедряются международные стандарты знаний сотрудников, здесь следуют наиболее успешному опыту мировых компаний в области дальнейшего использования сотрудниками полученных в классах знаний.

Отметим, что приоритетным направлением в деятельности КПО является внедрение надежной системы управления компетентностью, которая призвана обеспечить долгосрочный положительный эффект как для компании, так и для ее работников и страны в целом.

КПО с 2006 года внедряет систему управления компетентностью сотрудников. Эта система предусматривает прохождение аккредитации ORITO. В данный момент КПО ожидает ее подтверждения, что означает, что КПО станет первой в Центральной Азии и четырнадцатой в



мире нефтегазовой компанией, получившей аккредитацию ORITO.

Внедрение системы позволит снизить количество несчастных производственных случаев и их серьезность, обучить сотрудников и передать им необходимые знания и опыт, а также совершенствовать навыки, обеспечивающие выполнение производственных заданий безопасным, эффективным и согласованным образом.

Кроме того, улучшается качество работы, внедряются инструменты поддержки развития персонала в компании, повышается производительность.

Совсем недавно КПО объявила о том, что 18 казахстанских сотрудников получили сертифицированные международные свидетельства оценщиков компетенций от академии нефти и газа ORITO.

Таким образом, в период с декабря 2010 года до настоящего момента подобное обучение прошли 75 местных работников отдела добычи и техобслуживания. При этом на данный момент 42 казахстанских сотрудника из вышеуказанных 75 уже получили сертифицированные международные свидетельства оценщиков компетенций от академии нефти и газа ORITO.

Кроме этого, КПО объявила о том, что пять сотрудников компании и десять выпускников казахстанских вузов получили сертификаты, успешно завершив программу обучения супервайзеров по бурению, организованную корпоративным университетом Эни.

На церемонии вручения сертификатов выпускники приветствовали представители высшего руководства компании, отдела скважинных операций и отдела обучения и развития персонала.

«Повышение профессионального потенциала казахстанских сотрудников, основанное на принципе устойчивого развития, а также внедрение передовых технологий и опыта – одни из главных направлений нашей работы на Карачаганаке», – отметил управляющий по трудовым ресурсам КПО Марко Кастелли. Программа обучения состояла из теоретических занятий и практических упражнений с использованием специального учебного тренажера. Новые знания, полученные курсантами, позволят улучшить деятельность, отдела скважинных операций и всей компании.

Основная цель программы – выявление лучших выпускников казахстанских университетов и максимальное развитие их потенциала. С учетом этого фактора, реализация учебной программы также послужила наглядным подтверждением социальной ответственности КПО в Западно-Казахстанской области.

Компания КПО на постоянной основе стремится внедрять эффективные принципы и методы управления вопросами производственной и общей безопасности на всех уровнях деятельности компании.

Приоритетным направлением в деятельности КПО является внедрение надежной системы управления компетентностью, которая призвана обеспечить долгосрочный положительный эффект как для компании, так и для ее работников и страны в целом

Сотрудники компании успешно завершили обучение в рамках международной программы NEBOSH, при этом восемь сотрудников были вручены сертификаты, а трое сотрудников получили дипломы NEBOSH.

Марко Кастелли в своей поздравительной речи сказал, что образовательное и профессиональное развитие местного персонала компании является одним из ключевых ее приоритетов. «Программы такого рода, безусловно, позволяют сотрудникам обрести знания и навыки, необходимые для устойчивого профессионального роста и развития», – отметил управляющий по трудовым ресурсам КПО.

КПО проводит широкомасштабное обучение своих сотрудников, позволяя им получить международные сертификаты в области охраны труда и производственной безопасности. В связи с этим получение престижного сертификата NEBOSH является ответственным этапом для сотрудников КПО, планирующих свое дальнейшее карьерное развитие в этих важных сферах деятельности.

В консорциуме подчеркивают, что карьерный рост сотрудников основывается на их личностном потенциале, эффективности труда и успешном выполнении программ индивидуального развития. Программа развития местного персонала учитывает потребности каждого работника в индивидуальном обучении и профессиональном развитии. Бюджет, выделяемый на эти цели, также определяется с учетом индивидуальных образовательных потребностей.

Стратегия развития местного персонала включает обучение сотрудников в сфере международного управления. Занятия проводятся ведущими британскими инструкторами в модульной форме, а при разработке этой программы были приняты во внимание технические требования КПО. Возможность получить международный сертификат в области управления является лучшей мотивацией для сотрудников, чтобы приобрести необходимую квалификацию и применить полученные знания в своей повседневной работе. Многие казахстанские сотрудники, прошедшие обучение в рамках программы, уже получили повышение в должности в результате своих профессиональных достижений в данной области.

Как отметил генеральный директор КПО Дружеппе Пази, повышение профессионального потенциала казахстанцев на принципах устойчивого развития, а также внедрение передовых технологий и опыта современной работы – одни из главных направлений политики Карачаганакского альянса. «КПО уже инвестировала более \$150 млн в программы обучения и повышения квалификации казахстанского персонала. В настоящее время все должности административно-технического персонала, 90% технических руководителей и более 50% руководящих позиций заняты местным персоналом», – подчеркнул г-н Пази.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

РАСПРОСТРАНЕНИЕ ГАЗА

В АО «КазТрансГаз Аймак» (КТГА) подведены итоги финансово-хозяйственной деятельности компании за 2011 год. Так, за прошедший период объем реализации газа составил 7 664 млн куб. м, что на 57% превышает показатели 2010 года. Объемы транспортировки газа равны 5 188 млн куб. м, что на 10% больше, чем в 2010 году. По итогам года протяженность распределительных газопроводов, находящихся в эксплуатации КТГА, достигла 18 949 км, что на 8 159 км длиннее, чем в 2010 году. При этом стоимость активов АО «КТГА» увеличилась на 34 млрд тенге. Капитальные вложения составили 7 995 млн тенге, что в 1,56 раза больше, чем в 2010 году. Из них более 5 млн тенге направлены на инвестиционные проекты. В целом за 2011 год КТГА уплачено в бюджет РК 6,3 млн тенге налогов и других обязательных платежей, что в 2,3 раза превышает показатели 2009 года. Годовой объем выручки возрос до 83 млрд тенге, что на 60% больше, чем в 2010 году. За прошедший период в шести регионах присутствия КТГА газифицировано свыше 29 жилых домов и квартир. (Соб. инф.)

НОВАЯ ПЯТИЛЕТКА

Пекинский комитет по делам развития и реформ во вторник официально опубликовал план развития индустрии высоких и новых технологий на 12 пятилетку, согласно которому к 2015 году добавленная стоимость, создаваемая в данной отрасли, превысит 500 млрд юаней, при сохранении среднегодового роста на уровне около 15%, и составит примерно 25% ВВП китайской столицы; объем сделок по передаче технологий превысит 180 млрд юаней, доля высокотехнологичной продукции в общем объеме экспорта Пекина составит более 40%. По сообщению комитета, в годы 11 пятилетки в Пекине было отмечено быстрое развитие отрасли высоких и новых технологий. В 2010 году добавленная стоимость, созданная представителями данной отрасли, достигла 269,54 млрд юаней, что вдвое увеличилось по сравнению с показателем конца 10 пятилетки и составило 19,56% ВВП Пекина. (russian.cri.cn)

АВТОПРОМ РК ОБЕСПЕЧИТ ВСЕХ

Казахстанские производители в состоянии полностью обеспечить потребности госорганов в автотранспорте, заявил министр индустрии и новых технологий Казахстана Асет Исекешев. Вопросы приобретения автомобильной техники отечественной сборки для госорганов обсуждали на специальном совещании в министерстве. «Асет Исекешев выразил уверенность, что отечественные производители в состоянии полностью обеспечить потребности государственных органов в автотранспорте, подчеркнув, что в 2011 году для нужд госорганов и нацкомпании компаний «Азия Авто» было поставлено 1,4 тыс. автомобилей», – сообщили в пресс-службе. По словам главы Мининдустрии, автомобилестроение в Казахстане является динамично развивающейся отраслью, в которой каждый год фиксируется рост производства. Например, в прошлом году объем производства «Азия Авто» достиг 7 тыс. автомашин. План производства на 2012 год – 19 тыс. автомобилей. Также, по информации пресс-службы, на совещании был рассмотрен проект строительства в Усть-Каменогорске завода полного цикла мощностью 120 тыс. автомобилей в год. Это – совместный проект АО «Азия Авто» и АО «АвтоВАЗ». По данным ведомства, рядом с новым заводом предполагается открытие индустриальной зоны по производству автомобильных компонентов. (ca-news.org)

СОДОВЫЕ ГОРЫ РК

Национальный оператор по развитию и продвижению сырьевых экспортов KaznexInvest и турецкая Enkim рассматривают возможность строительства завода по выпуску кальцинированной соды в Жамбылской области Казахстана. «В настоящее время акиматом области совместно с компанией KaznexInvest и турецкой компанией Enkim прорабатывается вопрос строительства завода по выпуску кальцинированной соды мощностью 400 тыс. тонн в год в Сарыуском районе», – сообщил аким Жамбылской области Канат Бозумбаев. Он пояснил, что необходимость строительства этого завода связана с отсутствием в области соответствующей продукции, что сдерживает рост производства некоторых компаний, в частности, «Казфосфата». «Дефицит некоторых компонентов для выпуска продукции является сдерживающим фактором роста производства «Казфосфата». Это предприятие вынуждено закупать недостающие объемы сырья из Китая, аммиак завозить из Узбекистана, кальцинированную соду в полном объеме импортировать из России», – уточнил аким области. В начале 2011 года МИИТ сообщил, что турецкая компания Enkim намерена построить в Казахстане производство по переработке кальцинированной соды мощностью 400 тыс. тонн в год с дальнейшим увеличением до 600 тыс. тонн. При этом отмечалось, что инвесторы изучают Жамбылское и Атырауское месторождения карбонатного и хлоридного сырья, необходимого для производства кальцинированной соды. По предварительным расчетам, стоимость проекта составляет \$300 млн. (profinance.kz)

ЖИТЬ СТАНЕТ СЛАЩЕ

Казахстан планирует к 2020 году нарастить объемы производства сахарной свеклы в 5 раз, до 960 тыс. тонн, сообщил ИА «Новости-Казахстан». «По итогам прошлого года Казахстан произвел 200 тыс. тонн сахарной свеклы, мы планируем довести эти объемы к 2020 году, ориентировочно, до 960 тыс. тонн, то есть практически в 5 раз нарастить объемы производства», – сказала директор департамента по развитию перерабатывающей промышленности и продовольственного рынка Минсельхоза Айна Кусанова на брифинге. Она отметила, что увеличение объемов производства планируется сделать за счет «повышения эффективности производства, увеличения посевных площадей». (profinance.kz)

Больше никаких факелов

В «АрселорМиттал Темиртау» повысят уровень утилизации доменного газа

Нургуль Айтпаева

В результате производственной деятельности металлургических предприятий выделяется большое количество вторичных энергоресурсов, таких как доменный, конвертерный, коксовый газы, а также феррогаз. В настоящее время наиболее полно как энергоносители используются доменный и коксовый.

Так, на металлургическом комбинате «АрселорМиттал Темиртау» близится к завершению строительство новой котельной станции на доменном газе. Проект позволит увеличить уровень утилизации доменного газа, сократить выбросы парниковых газов в атмосферу, а также повысить надежность теплоснабжения города Темиртау и комбината.

«Одним из наших приоритетов является экологическая безопасность. Мы ищем пути, чтобы максимально снизить вредное воздействие. Проект по утилизации доменного газа позволит уменьшить вредные выбросы, а также использовать газ на нужды производства доменного газа, который ранее сжигался в факелах», – сообщил директор по экологической безопасности Виктор Кубер.

Сейчас на металлургическом комбинате примерно 70% доменного газа утилизируется и используется для технологических нужд: в листопрокатном цехе № 1 для разогрева проката в колпаковых печах, коксохимическом производстве для обогрева коксовых батарей и в доменном производстве для нагрева дутья на воздушонагревателях. Оставшаяся часть доменного газа сжигается в факелах.

На новой котельной станции будет установлено 5 котлов-утилизаторов, которые будут использовать доменный газ в качестве топлива для производства пара. Мощность каждого котла – 30 тонн пара в час, соответственно суммарная мощность станции 150 тонн пара в час. Ко-



тельная станция будет вырабатывать пар низкого давления, главными потребителями которого являются подразделения коксохимического производства, также будут обеспечены технологические нужды доменного цеха и листопрокатных цехов № 2 и 3.

Ввод котельной в эксплуатацию позволит разгрузить станции ТЭЦ-ПВС и ТЭЦ-2 и направить высвободившуюся электроэнергию на теплоснабжение города и комбината. Кроме того, ожидается снижение выбросов в атмосферу за счет экономии твердого топлива и более стабильной работы меткомбината, в особенности в зимний период.

На сегодняшний день полностью выполнены работы по проектированию, строительные и фундаментные работы близки к завершению. Генеральный подрядчик проекта – «Саемцентр» (Темиртау), оборудование – котлы и горелочные устройства – производства Unical (Германия), поставку и монтаж осуществляет

компания Oipon (Финляндия). Стоимость проекта – \$18,1 млн.

Между тем так называемый угольный газ или метан угольных пластов, который во многих странах рассматривается как один из весьма перспективных источников энергии, в «АрселорМиттал Темиртау» называют лишь продуктом попутной добычи. Как ранее писал «Капитал.kz» (8 сентября 2011 года), в компании сообщили, что для «угольных предприятий метан – это в первую очередь фактор риска. Пока что для нас метан это продукт попутной добычи и вторичный ресурс». Большая часть метана – порядка 70% – удаляется при помощи вентиляции. Примерно треть объема метана удаляется путем дегазации, и часть этого газа утилизируется. При этом уточнил, что в 1996 году при производстве порядка 10 млн тонн угля дегазации снято порядка 55 млн м3 метана, утилизировано 1,5 млн м3; в 2009 году добыча – 11,2 млн тонн, дегазация – 145,4 млн м3, утилизация – 27 млн м3.

В настоящее время на трех шахтах угольного департамента «АрселорМиттал Темиртау» – «Шахтинская», им. Ленина, «Абайская» – метановоздушная смесь сжигается в котельных установках для генерации тепловой энергии. Также на шахте им. Ленина реализуется экспериментальный проект по использованию метана для генерации электроэнергии.

Согласно исследованию компании «Эрнст энд Янг», в странах СНГ компании все еще проявляют мало интереса к проектам добычи метана угольных пластов, это связано с огромными запасами традиционных углеводородов. Данное обстоятельство еще долгое время будет сдерживать инвестиции в этом сегменте.

Лидером в области добычи угольного газа являются США, где его промышленная добыча началась в 1970-х годах. Заметный рост коммерческой добычи угольного газа наблюдается в Австралии, его доля в общем объеме добычи выросла с 2% в 2002 году до 9% в 2009 году.

Другими крупными производителями являются Канада, КНР и Индия. В ограниченных объемах метан угольных пластов разрабатывается в ряде других государств, где он, как правило, используется для получения энергии и нужд промышленных предприятий, расположенных в непосредственной близости от районов добычи.

Среднесрочные перспективы развития глобального рынка природного газа выглядят довольно противоречиво. Основной тенденцией на международных газовых рынках является постепенное образование избыточного предложения, чему способствуют быстрое развитие добычи газа из сланцевых месторождений, наращивание мощностей по производству сжиженного природного газа (СПГ), а также строительство новых газопроводов, соединяющих крупные месторождения с европейским и азиатским рынками. Перспективы же увеличения спроса остаются ограниченными.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ МИРОВЫЕ

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЛИЦЕНЗИИ

Казахстан завершит автоматизацию системы лицензирования до конца текущего года, сообщил министр транспорта и коммуникаций республики Аскар Жумагалиев. «Система электронного лицензирования уже создана: порядка 25% из всех видов лицензий – а всего их 3370, в прошлом году выдавалось в электронном формате. И у нас есть сейчас возможности для перевода всех лицензий в электронный формат», – сказал он на заседании правительства. В этой связи Аскар Жумагалиев обратился к премьер-министру Кариму Масимову с просьбой поручить всем госорганам «определить ответственного не ниже вице-министра с тем, чтобы госорганы выдавали лицензии только в электронном формате либо через ЦОНы». Также, по словам Аскара Жумагалиева, разработан план по автоматизации получения юристами других разрешительных документов. «Определяется конкретный план, в соответствии с которым в 2012 году будут автоматизированы 80 самых востребованных госуслуг, в 2013 году – 288 таких услуг, в 2014-м – еще 141», – сказал он в этой связи. («Интерфакс-Казахстан»)

\$3,5 МЛРД НА ИНВЕСТПРОЕКТЫ

Из Национального фонда Казахстана на реализацию крупных промышленных проектов может быть направлено порядка \$3,5 млрд в течение четырех лет, сообщил глава Нацбанка Казахстана Григорий Марченко. «Потребуется всего порядка, если с нашим предложением согласятся, от 3 до 3,5 млрд долларов в течение с 2013 по 2016 годы», – сказал Григорий Марченко. Как сообщало, президент Казахстана Нурсултан Назарбаев, выступая в конце января с ежегодным посланием народу страны, объявил о начале реализации в Казахстане в этом году крупных промышленных проектов. При этом, отмечал он, средства для реализации данных проектов могут быть позаимствованы у Нацфонда. По состоянию на 25 февраля этого года активы Нацфонда составили \$47,2 млрд. («Интерфакс-Казахстан»)

ЛУКАШЕНКО НЕ ДОВЕРЯЮТ ТРАНШ

До 28 февраля Беларусь должна была получить третий транш кредита из Антикризисного фонда ЕврАзЭС – \$440 млн. Но выплата задерживается. Минск не выполнил одно из ключевых условий. «Объем льготного финансирования госпрограмм не должен был превысить в 2011 году 4% ВВП. Однако по факту получилось 4,5% ВВП», – сообщил ресурсу lavny.by источник в правительстве Беларуси. По мнению экспертов фонда ЕврАзЭС, именно стимулирование внутреннего спроса через льготное финансирование госпрограмм стало главным фактором ухудшения платежного баланса Беларуси, привело к раскручиванию девальвационных и инфляционных процессов. С учетом того, что Беларусь в 2011 году превысила объем льготного финансирования госпрограмм, фонд теперь предложил белорусским властям принять меры, которые бы компенсировали невыполнение этого показателя в прошлом году. Но белорусские власти пока поступают ровно наоборот. Они создали Белорусский банк развития, который становится новым каналом эмиссии денег в экономику. Планируется, что Банк развития будет выпускать облигации и под них привлекать финансирование для реализации госпрограмм. В частности, ценные бумаги Банка развития могут выступить залоговым обеспечением для получения эмиссионных денег из Нацбанка. «Если эти облигации будут покупать Нацбанк, Банк развития станет эрзац-эмиссионным центром. Безнаказанным такого рода схемы не останутся, кредиторы на это обязательноотреагируют», – говорит экс-кандидат в президенты экономист Ярослав Романчук. При этом как минимум одна из белорусских госпрограмм затрагивает интересы российской экономики. Речь идет о поддержке белорусской молочной промышленности. Именно благодаря ей Беларусь стала пятым в мире экспортером молокопродуктов. И практически весь белорусский сыр, а также творог и другие молочные продукты идут на российский рынок. Еще один камень преткновения в отношениях белорусских властей и Антикризисного фонда ЕврАзЭС – зарплатные обещания Минска. В течение года, максимум полтора лет страна не только должна выйти на докризисный в финансовом отношении уровень, а превзойти его, заявил на прошлой неделе Лукашенко. «Что такое средняя зарплата в 500 долларов? Это совсем низкий уровень, который мы должны преодолеть. И это задача всех», – указал президент. В предыдущий раз Лукашенко поднимал административными методами среднюю зарплату в стране до \$500 в конце 2010 года, перед президентскими выборами. Та эмиссионная накачка и привела к катастрофической девальвации белорусского рубля уже в апреле 2011-го. «Одним из факторов, который ранее приводил к дисбалансам в белорусской экономике, к увеличению отрицательного сальдо, являлось значительное повышение зарплат. Возобновление необоснованного роста зарплат будет возвращать историю кризиса», – пишут эксперты Антикризисного фонда ЕврАзЭС. (gazeta.ru)

ЗОЛОТОВАЛЮТНЫЕ РЕЗЕРВЫ ВЫРОСЛИ

Золотовалютные резервы (ЗВР) Казахстана составили \$81,5 млрд, сообщил председатель Национального банка Казахстана Григорий Марченко. «По состоянию на 25 февраля этого года международные активы страны уже составили \$81,5 млрд, при этом активы Нацфонда – \$47,2 млрд», – сказал он на заседании фракции партии «Нур Отан». Золотовалютные резервы (ЗВР) Казахстана, включая валютные резервы Нацбанка и средства Нацфонда, составили по итогам января \$78,7 млрд. Как сообщалось, за январь ЗВР Казахстана выросли на 7,7%, до \$78,7 млрд. При этом средства Нацфонда республики по состоянию на конец января составили \$45,511 млрд. («Интерфакс-Казахстан»)

Опасный выбор

Аманжол Сагындыков

Проблему автомобилей, ввезенных в Казахстан из Кыргызстана, все равно придется решать на уровне правительства. Причем выбор у премьер-министра крайне сложный: если строго следовать закону, то пострадают люди, если же пожалеть людей, то пострадет закон

Все началось с того, что в середине февраля департамент таможенного контроля и дорожная полиция Алматы провели совместную операцию по проверке автомобилей с кыргызскими номерами. В результате акции под арестом на склада временного хранения (СВХ) оказались 19 машин.

Недовольные этим владельцы машин пытались провести митинг, но власти сумели их уговорить: вместо митинга они пришли на встречу во Дворец школьников с таможенниками и дорожными полицейскими.

Встреча завершилась полумерой. Замкима Алматы Серик Сейдуманов поручил таможене и дорожной полиции не трогать машины с кыргызскими номерами в период с 20 по 24 февраля включительно. За это время таможенники должны были на своем сайте разместить необходимые пояснения, получить разъяснения с таможенного поста «Кордай», через который прошли авто.

Но 24 февраля случилось то, что и должно было случиться. В СМИ просочилась информация о том, что «Кордай» подтвердил легальность только шести машин из девятнадцати. Остальные, судя по всему, ввезены в Казахстан нелегально.

Если посмотреть на общее количество ввезенных из Кыргызстана машин (а это десятки тысяч единиц), то проблема выходит за рамки отдельно взятого населенного пункта. Она должна быть решена на уровне правительства. Между тем именно оно окажется в крайне затруднительном положении. Если следовать букве закона, то владельцы машин не вернут потраченные деньги, если пойти навстречу владельцам машин, то будет нарушен закон.

Дело – труба!

О том, что дело – труба, свидетельствуют очевидные факты. Все 19 автомашин, которые хранились в складах временного хранения, оказались оформленными на кыргызских граждан. Наши соотечественники ездили на них по генеральной доверенности. Предполагать, что тысячи других подобных транспортных средств

...для того чтобы получить быстро доход, всегда надо задумываться, а где его источник. Если ты не понимаешь, каков источник дохода, значит, не лезь в эту систему, иначе потом сильно пожалеешь», – уточнил министр.

По мнению экспертов, у феномена доверия людей к финансовым пирамидам есть несколько объяснений. Талгат Мусабеков, старший аналитик агентства по исследованию рентабельности инвестиций (АИРИ), выделяет в этой связи три фактора. Первый – низкий уровень финансовой грамотности населения. «Основные проблемы, которые рано или поздно приведут к коллапсу системы, находясь на поверхности, тем не менее, люди предпочитают надеяться, что они успеют выйти из игры раньше, чем их накроет волна невыплат», – поясняет эксперт.

Второй фактор заключается в недостаточном присутствии на финансовом рынке альтернативных инструментов инвестирования небольших сбережений, позволяющих приносить владельцам относительно высокую доходность в зависимости от размера принимаемого риска.

Третий фактор – в истории самого МММ и неоднозначном отношении к нему со стороны населения страны. «Разрушение первой пирамиды МММ пришлось, но без участия государства, на 1994 год. Это был период, который предшествовал крупнейшим актам приватизации в России, или так называемым залоговым аукционам, когда в частные руки перешли крупнейшие добывающие и перерабатывающие предприятия бывшего СССР, в частности, активы ЮКОСа, «Норильского никеля» и прочие», – напоминает эксперт. К тому времени МММ уже занимался приобретением акций государственных компаний (8% акций «Газпрома») и к моменту проведения залоговых аукционов в 1995 году мог выступить в качестве крупнейшего претендента на государственные активы, что и декларировалось вкладчикам руководством пирамиды.

«Для многих вкладчиков МММ ответственность за разрушение системы лежит не только на г-не Мавроди, но и на самом государстве. Принимая во внимание относительно недостижимость МММ-2011 для государственных органов, вышеуказанный фактор играет только на пользу МММ-2011», – считает г-н Мусабеков. При

оформлены на граждан РК, довольно сложно.

А между тем алматинские таможенники говорят, что ездить в Казахстане по кыргызской доверенности нельзя. Все примитивно как пучок редиски: документ оформлен в Кыргызстане и легитимен на территории именно этой страны.

С другой стороны, так как «Кордай» фактически признал, что остальные 13 машин не ввезли в Казахстан через таможню, то они, можно допустить, находятся вне правового поля.

Однако начальник департамента таможенного контроля по Алматы Бауржан Ерназаров просит не торопиться с выводами. «Будут дополнительно направлены запросы в другие территориальные таможенные органы, и, соответственно, мы уже обязаны через комитет таможенного контроля направить запрос в таможенную службу Кыргызской Республики об установлении того, зарегистрированы ли данные автомобили средства на территории республики», – заявил он.

Правда, такая более скрупулезная проверка может закончиться плачевно. Если машины окажутся незарегистрированными на территории Кыргызстана, то граждане Казахстана, которые на них ездили, окажутся у разбитого корыта – авто арестуют и, скорее всего, за счет владельца (гражданина Кыргызстана) вывезут в страну, из которой они ввезены. А это может быть любая страна мира. Вопрос лишь в том, кто за депортацию машины заплатит, а это зависит от того, как между собой договаривались тот, кто на ней ездит, и тот, на имя кого машина зарегистрирована.

Впрочем, ситуация еще более усугублена некоторыми непонятными нюансами. Так, житель Алматы Николай Живаев (владелец автомобиля с кыргызскими номерами) считает, что во всем виноваты таможенники. «Когда мы проехали казахстанско-кыргызскую границу, нам об этом (что такие машины ввозить нельзя) никто ничего не говорил», – заметил он.

В свою очередь таможенники ссылаются на то, что незнание законов не освобождает от ответственности. Значит, для госорганов факт ввоза машины с иностранными номерами через таможню – еще один фактор, усугубляющий вину.

Нам бы день продержаться...

Если смотреть на вещи трезво, то наши сограждане, которые купили машину в Кыргызстане и ввезли ее в Казахстан, оказались заложниками непреодолимых обстоятельств. Они попали в страну именно тогда, когда перед властями стоит задача в рамках обязательств по Таможенному союзу почистить рынок от контрабанды. В любое другое время все было бы немного по-другому.

«Мавро» делает свое дело...

[Начало на стр. 1]

этом эксперт отмечает, что МММ-2011 в своем новом виде уже не может аккумуляровать средства и преследовать какие-либо инвестиционные цели. «МММ-2011 представляет скорее виртуальную сеть разрозненных счетов, лишь до определенного момента подчиняющихся единым правилам», – высказывает мнение старший аналитик АИРИ.

Кроме того, эксперт обращает внимание, что на число участников в 15 млн человек по всему миру указывает только один источник – МММ. «Фактически проверить эти данные со стороны не представляется возможным. Однако можно отметить, что именно в 10-15 млн, по разным источникам, оценивалось количество вкладчиков при крушении предыдущей пирамиды МММ. Возможно, что, заявляя о достигнутой планке в 15 млн участников, г-н Мавроди как бы подчеркивает жизнеспособность своей системы и непоколебимую готовность людей участвовать в его новом проекте», – предполагает г-н Мусабеков.

В свою очередь политолог Петр Свояк, кроме своего прочего, связывает готовность людей рисковать, вкладывая в МММ, отсутствием привлекательных инструментов инвестирования на казахстанском рынке.

Тайна нашего сознания

Психолог Светлана Белова не исключает, что организаторами пирамиды используется система нейролингвистического программирования (НЛП), которое на фоне невежества и надежд на чудо приносит свои плоды. «Малая информированность и желание заработать много денег, не прикладывая никаких усилий, приводят людей в финансовые пирамиды. Пока люди будут невежественны, будут действовать такие организации, сниматься различные фильмы, работать программы, рассчитанные на такую аудиторию. А наш народ почти «неандертальцы». Я предполагаю, что организаторы используют и НЛП, те, кто стоит за этим – не дураки», – высказывает мнение г-жа Белова. По словам психолога, чтобы уберечься от подобного влияния, нужно быть информированным человеком.

«В любой стране всегда есть часть людей, которая хочет разбогатеть, не понимая точно, как это происходит. В России и Казахстане доля таких людей больше, поскольку люди за последние двадцать лет видели много примеров того, как некото-

Для начала попробуем понять, почему граждане РК бросились покупать машины в Кыргызстане. Здесь, кстати, все более-менее понятно. Так как после принятия единого таможенного тарифа подержанные иномарки оказались слишком дорогими, потенциальные клиенты потянулись туда, где тариф не работал – в Кыргызстан.

К примеру, как утверждает г-н Живаев, в Кыргызстане он купил за \$5 тыс. свежепригнанную «Тойоту», за которую в Алматы он отдал бы не менее \$10 тыс. Это и стало главной причиной массового ввоза в Казахстан авто с кыргызскими номерами.

На фоне нежелания властей легализовать уже ввезенные в Казахстан машины перед теми, кто на них ездит, есть три варианта на выбор.

Первым вариантом уже воспользовался г-н Живаев, который поставил машину во двор, и не пользуется ею, пока все не утрясется. Под «пока все не утрясется» сейчас многие воспринимают то, что совсем скоро членом Таможенного союза (ТС) может стать Кыргызстан, и тогда казахстанские власти будут вынуждены легализовать машины с кыргызскими номерами. Но, во-первых, по словам таможенников, легализовать можно будет машины, ввезенные из этой страны сразу после вступления Кыргызстана в Таможенный союз. Ранее ввезенные машины легализовывать не будут.

Правда, сам вопрос вступления Кыргызстана в ТС еще находится в стадии обсуждения, и когда это может произойти – никто не знает. Если же легализовать можно будет машины с момента вступления Кыргызстана в ТС, значит, владельцам авто придется выехать на машине в соседнюю страну, оформить покупку у гражданина Кыргызстана, на чье имя она оформлена. Тоже волокита, и еще неизвестно, на каких условиях это придется делать.

Второй вариант связан с продажей машины в Казахстане (хотя режим временного ввоза такое право не предоставляет), тем самым, еще раз нарушая казахстанское законодательство. Дорого продать не получится, так как и продавец, и покупатель знают, с каким товаром они имеют дело.

Третий вариант – это разобрать машину на запасные части и продать. Если это делать в Казахстане, то ни кузов, ни двигатель (где имеются идентификационные номера) продать не удастся. А это, по сути, большая часть стоимости машины. Впрочем, разобрать и продать по запчастям можно и в Кыргызстане, но только при условии, что машина там официально зарегистрирована. В противном случае авто продать не удастся.

Вместе с тем все три варианта сопряжены с нарушением закона, что однозначно плохо.

рые богатеют, ничего полезного вроде бы не делают», – объясняет доверие к пирамиде экономист Ораз Жандосов.

При этом эксперт скептически относится к финансовой конструкции МММ-2011, называя принцип игры на курсах с валютой «мавро» «полной белибердой». «В подобной системе любые доходы одних (меньшинство) всегда равны расходам других (большинство), за минусом прибыли организаторов», – поясняет г-н Жандосов.

В то же время эксперт АИРИ обращает внимание на то, что любой инвестор, вкладывающий в дело деньги, в первую очередь анализирует доходные статьи бизнеса, каким образом приобретаемый бизнес зарабатывает деньги. «Доходы МММ-2011 – это деньги новых участников. Количество потенциальных участников пирамиды ограничено, и с определенного момента динамика привлечения новых участников будет только снижаться. А значит, начнут снижаться доходы системы. Но расходы системы продолжат расти, поскольку растет количество ее участников. В этой ситуации лишь одно невозможно определить с высокой степенью точности – это момент времени, в который система начнет разрушаться», – считает г-н Мусабеков.

При этом, по мнению эксперта, год работы МММ-2011 без обманутых вкладчиков обозначает стремительным ростом количества участников в 2011 году и не может являться показателем надежности фонда. «Динамика роста фонда может и не повториться в последующие годы. Согласно данным опросов Всероссийского центра изучения общественного мнения, только 3% россиян готовы участвовать в проекте МММ-2011, чуть более 4 млн человек. Это означает, что при декларируемом г-ном Мавроди на данный момент количество участников в 15 млн человек российский рынок вкладчиков уже исчерпан, и скорость привлечения новых участников неизбежно начнет снижаться в ближайшее время, что поначалу скажется на доходе вкладов, а в дальнейшем приведет к остановке выплат. В любом случае обозначенный Сергеем Мавроди срок в десятилетия успешной деятельности, по всей видимости, недостижим для МММ-2011», – отмечает старший аналитик АИРИ.

Государству на заметку

По мнению г-на Свояка, на работу МММ-2011 должны обратить внимание регуля-

В идеале

Еще один владелец авто с кыргызскими номерами Ильдар Фаткулин выразил чаяния всех своих собратьев по несчастью. По его словам, они не хотят нарушать законы и желают остаться добросовестными гражданами. Для этого, в частности, власти дали им разрешение на временный ввоз, или полную легализацию машин, чтобы, как он заметил, «платить, как и другие, налоги в казахстанский бюджет».

Что касается временного ввоза, то, как отметил начальник управления дорожной полиции ДВД Алматы Арман Сарбасов, больше года в таком статусе по казахстанским дорогам не поедешь. Впрочем, один раз в год пересекать границу, чтобы потом снова въехать на территорию Казахстана, вариант для многих более-менее приемлемый.

Другое дело, вопрос полной легализации машин, получение казахстанских госномеров и других сопутствующих документов. Для этого власти настаивают на уплате таможенной пошлины. Цена вопроса, а минимальная ставка пошлины составляет 30% от стоимости автомобиля, кроме того, размер пошлины зависит от года выпуска и объема двигателя машины, которая рассчитывается казахстанской таможней, может оказаться для многих неподъемной. То есть за авто с кыргызскими номерами наши сограждане в итоге могут заплатить больше, чем за аналогичное авто, приобретенное на алматинских рынках.

Чтобы не нервировать определенную часть общества, власти могли бы объявить временный мораторий по проблеме машин с кыргызскими номерами. Но...

Здесь и начинаются различные «но», связанные с нашими обязательствами в рамках Таможенного союза. В первую очередь, Россия не заинтересована в том, чтобы на казахстанской территории скапливались автомобили, ввезенные нелегально.

Они, полагают россияне, могут впоследствии слезть на территорию России. Сейчас сложилась такая ситуация, что Казахстан уже не может просить у России еще один льготный период для машин с кыргызскими номерами. Один раз, с июля 2010 по июль 2011 года, Россия на уступки по ввозу пошла. Теперь точно не пойдет.

Сегодня уже ясно, что проблема машин с кыргызскими номерами давно вышла за рамки одного отдельно взятого населенного пункта. Ею придется заниматься на уровне правительства. Причем премьер-министру будет довольно сложно принять соломоново решение. А больше всего напрягает то, что правительство оказалось в жестком цейтноте. Ему не удастся консервировать ситуацию с машинами, как это было сделано с незаконным строительством в алматинском микрорайоне Шаньрак. Это вопрос внутренних, и у правительства есть время, чтобы вернуться к нему позже.

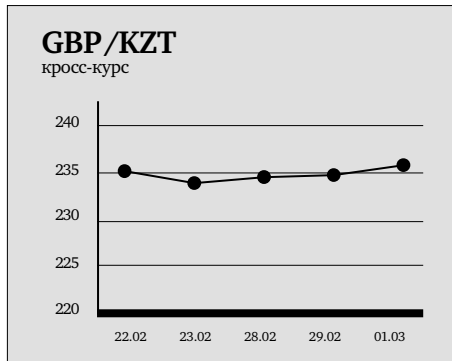
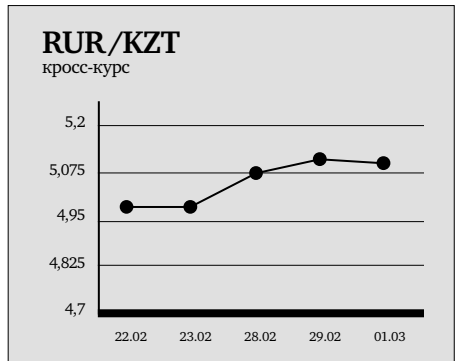
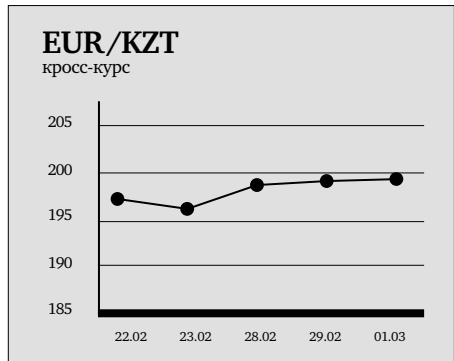
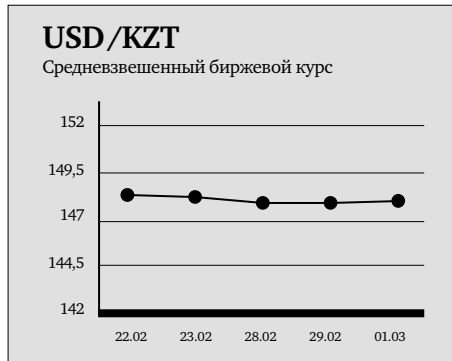
Тогда как машины с кыргызскими номерами нужно убирать с казахстанских дорог уже сегодня.

и государство. Г-н Жандосов также считает, что соответствующие ведомства не должны игнорировать подобные проявления. «На мой взгляд, правительство, Нацбанк и Ассоциация финансистов Казахстана должны активно разъяснять населению нашей страны суть и опасность этой и других финансовых пирамид. Иначе, через какое-то время, государству придется за счет средств нормальных налогоплательщиков снова помогать потярявшим свои сбережения согражданам, как это было с дольщиками и ипотечниками», – высказывает опасения г-н Жандосов.

Сегодня властные структуры не вмешиваются в деятельность МММ-2011. «Люди просто обмениваются между собой деньгами, а этого делать, как известно, в нашей стране не запрещено. Да и Комитет по контролю и надзору финансового рынка и финансовых организаций Национального банка Казахстана от нас всеми правдами и неправдами открещивается, заявляя о том, что МММ-2011 не является финансовой организацией, а потому ее деятельность не подлежит контролю и надзору со стороны комитета. Не хотят с нами ничего общего иметь, ну и не надо», – комментирует г-н Игмет.

В свою очередь в департаменте организационной работы внешних и общественных связей Нацбанка РК нам пояснили, что «...проверка деятельности физических и юридических лиц, организовавших «финансовую пирамиду», и рассмотрение вопроса привлечения их к ответственности не относится к компетенции Национального банка. А правовая оценка действий таких лиц дается правоохранительными органами и судами в рамках законодательства об административных правонарушениях или уголовно-процессуального законодательства».

Получается, пока не поступит обращение граждан о потере средств в результате деятельности МММ-2011, госорганы не могут или не хотят влиять на деятельность финансовой пирамиды. Но, судя по словам организатора системы, финансовому миру грозит более серьезная опасность, чем даже возможность потери денег вкладчиками. На вопрос о целях г-н Мавроди, организатор МММ-2011, отвечает, что его цель – «финансовый апокалипсис и разрушение современной мировой финансовой системы».



В ожидании сукук

Первый выпуск исламских ценных бумаг состоится в Казахстане в 2012 году

Ярослава Науменко

Три года назад в Казахстане был принят закон об исламском финансировании. «За три года в республике сделано очень много, ведь в современном понимании история исламских финансов насчитывает всего 40 лет», – считает Адалет Джабиев, председатель наблюдательного совета TOO Istisna'a Corporation, основоположник внедрения исламского банкинга в странах постсоветского пространства. Наряду с мировыми лидерами индустрии Адалет Джабиев выступил на прошедшем в Астане профессиональном семинаре (мастер-классе), посвященном вопросам выпуска в Казахстане исламских ценных бумаг – сукук

Сукук для индустриализации
Адалет Джабиев видит для Казахстана особую важность внедрения принципов исламского финансирования.

«Это иная модель экономических отношений, которая поощряет приход долгосрочных, ответственных инвесторов, а не спекулянтов», – говорит он. – Такие инвесторы готовы разделить прибыли и риски. Сукук – это не облигация, по которой платятся проценты вне зависимости от результата, инвестор в этом случае делит не только прибыль, но и убытки. И именно такие инвесторы готовы помогать нам в развитии».

Проблема всей экономики, как отметил эксперт, в том, что она является долговой, а не экономической. «Ее парадигма – жить в долг, постоянно занимая и обслуживая долг и участвуя в мировой финансовой пирамиде. Пример Греции и других стран показывает ее порочность», – считает г-н Джабиев.

Исламский (или «этический») банкинг считается гораздо более стабильным видом финансовой деятельности (в отличие от «классического»). Он обязывает банки не-

сти ответственность за социальные и экономические результаты своих инвестиций и кредитов. Сейчас всемирное движение за «этический банкинг» является частью борьбы за увеличение ответственности в финансовом секторе, которая разгорелась после начала мирового кризиса несколько лет назад, когда начали «лопаться» пузыри «виртуальных» банковских денег. Поэтому в рамках повышения устойчивости казахстанской финансовой системы глава государства поручил до конца марта 2012 года сформировать список тех индустриальных проектов, для которых будет организован выпуск сукук (инвестиционный сертификат, дающий право на долю собственности в базовом активе). Поручение адресовано девяти госорганам и организациям, в том числе Министерству индустрии и новых технологий РК, фонду «Самрук-Казына» и холдингу «Казагро».

«Наше мнение таково: рынок сукук – это важнейшее направление, которое необходимо нам в ближайшие годы», – сказал на открытии воркшопа вице-министр индустрии и новых технологий РК Нурулан Сауранбаев. – Целый ряд крупных проектов государственной программы по форсированному индустриально-инновационному развитию может быть реализован в рамках выпуска сукук».

«Большинство банков привязано к страновым рейтингам», – продолжил он. – Это значит, сократятся рынки капитала. И если в Европе будут продолжаться ухудшения, нам нужны альтернативные источники [финансирования проектов]. Потребности в инвестициях у нас большие. Одни проекты ГПФИИР стоят \$40 млрд. Поэтому потенциал для выпуска сукук в Казахстане большой».

К слову, агентство Moody's уже заявило, что рассматривает возможность снижения рейтингов 17 крупнейшим международным и 114 европейским финансовым институтам, что стало следствием снижения страновых рейтингов и бюджетно-долгового кризиса в Европе.

Мохаммед Парача, партнер юридической международной компании Norton Rose Group (Дубай), отметил, что сукук хорошо подходит для реализации крупных инфраструктурных проектов в Казахстане.

«В Казахстане есть огромная потребность в финансировании инфраструктуры, и сукук, или, например, истисна (фьючерс, соглашение на срок – прим. авт.) очень подходит для таких проектов», – считает г-н Парача. По его словам, банк в таком случае финансирует строительство актива и отдает его в долгосрочный лизинг, чтобы обеспечить возврат. «Это вид долгосрочного финансирования, и этот же механизм используется в ГЧП», – пояснил он.

«Сертификаты сукук могли бы быть интересны для казахстанских пенсионных фондов и банков, однако от покупки могут удерживать незнание этого инструмента и отсутствие опыта, как вести бухгалтер этих инструментов», – сказал управляющий директор – член правления Банка Развития Казахстана Жаслан Мадиев. Он предложил пенсионным фондам постепенно начать брать на баланс безрисковые инструменты исламского финансирования, «чтобы опробовать их учет».

Тот факт, что за три года существования законодательства об исламском банкинге в Казахстане сукук все еще не были выпущены, банкир объяснил тем, что сами потенциальные эмитенты не до конца понимают, как они будут использовать полученные от эмиссии деньги. Он добавил, что БРК (который, по заявлению руководства, не исключает выпуск сукук в 2012 году – прим. авт.) уже начал изучать опыт Малайзии, традиционного рынка исламского финансирования.

«Мы провели встречи с рейтинговыми агентствами, Нацбанком страны, инвестиционными банками и инвесторами. Пока инвесторы готовы покупать инструменты квазисуверенного или суверенного рейтинга, поэтому их нужно выпускать, чтобы создать бенчмарк и для других эмитентов», – сказал Жаслан Мадиев.

«Сукук удобны для всех инвесторов – и исламских, и традиционных предпринимателей», – считает главный исполнительный директор Международного исламского рейтингового агентства Насир Али. «В последнее время сукук все чаще эмитируют «обычные» эмитенты», – говорит он. – Самый большой рынок сукук в Малайзии, развивается он в ЮАР, США, Великобритании, и, будем надеяться, в Казахстане».

Алекс Руссос, старший юристконсульт из

Norton Rose, согласен со спикером. «Очень важно иметь развитый рынок капитала в любой юрисдикции», – говорит он. – Малайзия создала очень ликвидный внутренний рынок, где продаются и покупаются ценные бумаги».

К эмиссии готовы

Казахстан уже готов к выпуску сукук, но «в регионе все еще отсутствуют практические знания, опыт осуществления и технические процедуры эмиссии», – говорится в официальном сообщении организатора семинара Istisna'a Corporation.

Поэтому Ассоциация развития исламских финансов Казахстана (АРИФ) в партнерстве с МИНТ и Istisna'a Corporation пригласили провести семинар для представителей казахстанских госорганов и частных компаний ведущих мировых экспертов, специализирующихся на сделках сукук – экспертов банка BNP Paribas (Бахрейн), Международного исламского рейтингового агентства (IIRA, Бахрейн) и юридической фирмы Norton Rose (Дубай).

«Они проводят большую работу по развитию рынка исламских финансов в глобальном масштабе», – сказал экономический советник МИНТ и исполнительный директор Исламского банка развития в Казахстане и Средней Азии Ерлан Байдаулет. Он также добавил, что рынок сукук – «важнейшее направление для Казахстана на ближайшие годы».

Фахим Ахмед, президент и главный исполнительный директор VIS Group, ведущего исследовательского дома фондовых рынков, ответил на важность создания в РК внутреннего рынка сукук и собственного исламского рейтингового агентства.

«Сейчас сукук выпускают даже США, это очень привлекательный инструмент. В Казахстане есть сильные финансовые институты, VIS Group может помочь республике «получить» международный рынок и привлечь деньги. Фахим Ахмед добавил, что внутренние американские рейтинговые агентства, такие как Moody's и Fitch Ratings, «не могут оценивать долги в долларах США и для других частей мира, кроме Штатов». Он считает, что многие нынешние проблемы в Европе связаны с работой агентств.

«В 80-ых годах в Индии, Китае и Малайзии были созданы собственные внутренние исламские рейтинговые агентства, и в Азии не было экономических проблем, ставших следствием существования международных агентств, которые мы сейчас видим в мире», – сказал он.

«Экономика должна быть не только эффективной, но и справедливой, и принятие в Казахстане закона (об исламском банкинге) три года назад – это поворотный пункт для создания в республике справедливой экономической системы», – подвел итог семинара Адалет Джабиев.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

ENRC НУЖДАЕТСЯ В КРЕДИТЕ

ОАО «Сбербанк России» при организационной поддержке ДБ АО «Сбербанк» открыло кредитную линию в сумме \$2 млрд на срок 5 лет группе ENRC, являющейся одним из лидеров мирового рынка производства феррохрома и добычи железной руды. Средства будут направлены на реализацию инвестиционных проектов группы. Сделка открывает список наиболее масштабных событий 2012 года на мировом рынке заемного финансирования и служит наглядным примером стратегии банка на развитие международных операций. «Для нашего банка – это одна из крупнейших сделок, ее по праву можно назвать сделкой года», – отмечает председатель правления ДБ АО «Сбербанк» Олег Смирнов. – Наши сотрудники готовили ее в течение шести месяцев, была проведена огромная работа. Мы очень рады, что доказали всем и себе, в первую очередь, что нам по плечу контракты такого уровня. Приятно, что 2012 год начался для нас таким масштабным событием, и мы намерены продолжить такую тенденцию. В этом году планируем заключить еще ряд крупных договоров с казахстанскими компаниями». Сделка знаменует новый этап развития отношений банка и группы ENRC. Открытие данной кредитной линии станет одним из заметных событий начала 2012 года для финансовых рынков и еще одним подтверждением готовности Сбербанка организовывать масштабные кредитные сделки для своих клиентов», – прокомментировал Алексей Гренков, управляющий директор – начальник управления клиентских менеджеров департамента по работе с крупнейшими клиентами Сбербанка России. (Соб.инф.)

РЕЙТИНГИ ОТОЗВАНЫ

Moody's Investors Service отозвало рейтинг казахстанской «дочки» российского Альфа-Банка, сообщило рейтинговое агентство. Так, отозваны долгосрочные депозитные рейтинги в иностранной и национальной валютах на уровне «B2», краткосрочные депозитные рейтинги в национальной и иностранной валютах «Not Prime» и рейтинг финансовой устойчивости банка «E+». Все рейтинги имели «Стабильный» прогноз на момент отзыва. Рейтинги отозваны по собственной инициативе агентства. («Интерфакс-Казахстан»)

ДЕНЕЖНАЯ МАССА ЗА ЯНВАРЬ СНИЗИЛАСЬ НА 1,3%

Денежная масса в Казахстане за январь 2012 года снизилась на 1,3%, до 9 трлн 622,127 млрд тенге, сообщил Нацбанк. Объем наличных денег в обращении за отчетный период снизился на 4,7%, до 1 трлн 301,396 млрд тенге, депозиты в банковской системе снизились на 0,8%, до 8 трлн 320,731 млрд тенге. Денежная база за январь 2012 года расширилась на 19,3%, до 3 трлн 384,140 млрд тенге, узкая денежная база (не учитывает срочные депозиты коммерческих банков в Нацбанке) расширилась на 15,6% и составила 3 трлн 167,658 млрд тенге. («Интерфакс-Казахстан»)

РНВ УВЕЛИЧИТ УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ

Совет директоров АО «Дочерний банк Punjab National Bank – Казахстан» принял решение о размещении 2 млн 300 тыс. простых акций, уведомил банк Казахстанскую фондовую биржу (KASE). Соответствующее решение было принято 20 февраля 2012 года. Акционеры вправе подать заявку на приобретение акций в соответствии с правом преимущественной покупки на равных условиях пропорционально количеству имеющихся у них акций по единой цене размещения 1 тыс. тенге за бумагу в течение 30 дней после публикации уведомления. После реализации акционерами АО «ДБ «РНВ» – Казахстан» права преимущественной покупки акции будут размещаться среди неограниченного круга инвесторов по той же цене. Уставный капитал банка в размере 10,5 млрд тенге разделен на 10,5 млн простых акций. Количество объявленных акций банка составляет 15 млн бумаг. Акционерами банка являются индийский Punjab National Bank (80,95%) и частные лица – Альфия Куанышева (8,99%) и Саня Жакупова (8,93%). По данным госфиннадзора, банк «РНВ – Казахстан» по итогам 2011 года занял 33-е место среди 38 казахстанских банков по размеру активов. («Интерфакс-Казахстан»)

ЯД ДЛЯ ПОДНЕБЕСНОЙ

В КНР слова главы Всемирного банка Роберта Зелика о необходимости масштабной приватизации госсобственности назвали ядом для Китая и обвинили Уолл-стрит во лжи. О необходимости масштабной приватизации госсобственности Роберт Зелик заявил на пресс-конференции в Пекине. «Китайская экономика неустойчива, необходимо пересмотреть принципы госучастия», – сказал глава Всемирного банка Роберт Зелик. Однако его слова были неожиданно прерваны – к Зелуку прорвался сторонник действующей модели развития КНР экономист Ду Дзяньго. «Доклад Всемирного банка – это яд для Китая. Он не несет никакой пользы экономике страны и вредит всему китайскому народу. Госпредприятия не должны быть приватизированы. Мы не должны следовать американскому примеру. На Уолл-стрит все жежест!» Как отмечает СМИ, такую позицию разделяют значительное количество китайских националистов. По их мнению, госкорпорации – это ключевой источник мощного роста экономики. Дешевые кредиты, которые им предоставляют госбанки, способствуют повышению конкурентоспособности. Как следствие – растет уровень благосостояния населения, держится под контролем уровень безработицы. Планирование позволяет Пекину активнее внедрять новые технологии. (Kazakhstan Today)

Копишь, копишь...

а потом получаешь свои законные 60 квадратных метров

Виктория Роденкова

Около 40% населения Германии являются участниками системы жилстройсбережений. В Казахстане этот показатель составляет всего 2,4%. Одна из причин, почему наши люди предпочитают приобретать недвижимость в ипотеку, а не копить на нее несколько лет – опасения нестабильности цен на жилье и инфляция. Однако в ближайшие годы привлекательность жилстройсбережений у населения может вырасти

«2011 год стал историческим годом для системы жилстройсбережений Казахстана. Впервые для участников системы по поручению президента было начато строительство жилых домов», – отмечает Нурбуби Наурызбаева, председатель правления АО «Жилстройсбербанк Казахстана». Так, в рамках реализации Программы жилищного строительства в РК на 2011-2014 годы заключены пообъектные соглашения со всеми местными исполнительными органами областей и городов Алматы и Астана.

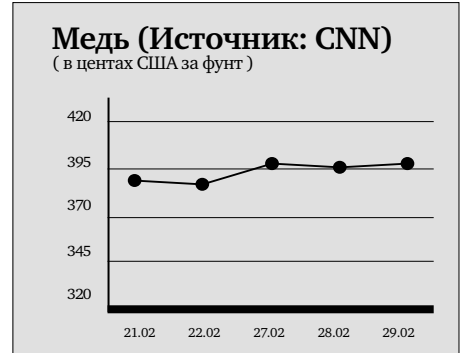
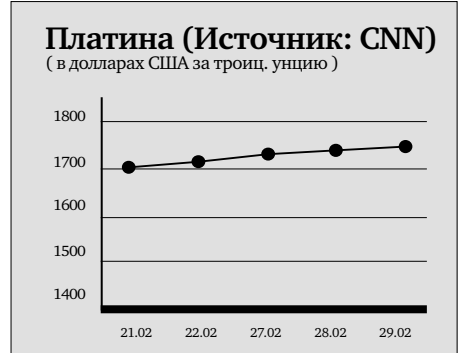
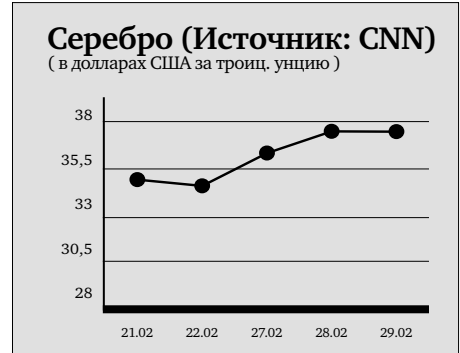
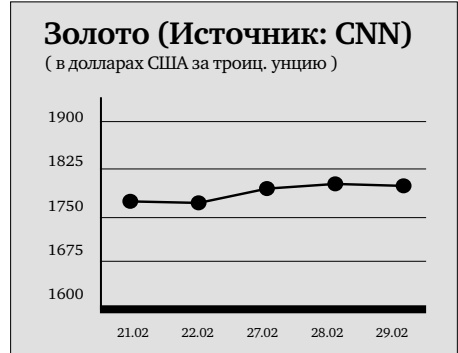
«Таким образом, клиенты банка получили возможность целевым образом накапливать деньги и купить конкретные квартиры. То есть наш порядок распределения жилья теперь построен так, что клиент уже на момент начала строительства вступает в пул и знает конкретно, где, какую квартиру и по какой цене он будет приобретать. Я думаю, это очень хорошее подспорье для наших клиентов и для всех, кто желает получить жилье», – считает Нурбуби Наурызбаева.

До конца текущего года планируется введение в эксплуатацию еще около 4 000 квартир. Всего по указанной программе будет построено жилья на 80 млрд тенге. Ценовой параметр жилья определен на уровне 142 500 тенге за квадратный метр в Алматы, 112 500 тенге в Астане, Актау, Атырау и 90 000 тенге в остальных регионах республики. Таким образом, в 2011 году на финансирование программы было выделено 20,8 млрд тенге, в 2012 году планируется направить 42 млрд тенге, в 2013 году – 9,8 млрд тенге.

В 2012 году АО «Жилстройсбербанк» планирует повысить долю участников системы жилстройсбережений до 3,4% от экономически активного населения страны и



Общее количество жилищных пулов на 1 января 2012 года составило 174 ед., в которых населению предлагается 5021 квартира в 76 жилых домах. На эти квартиры уже поступило 5656 заявлений клиентов банка. В 2011 году были сданы в эксплуатацию 9 жилых домов в рамках программы: 3 дома в Актобе на 393 квартиры, 1 дом в Талдыкоргане на 60 квартир, 1 дом в Уральске на 90 квартир, 2 дома в Таразе на 64 квартиры и 2 дома в Кызылорде на 100 квартир



НОВОСТИ НЕДЕЛИ МИРОВЫЕ

ТЕПЕРЬ БЫСТРЕЕ ВЕТРА

Новый Ascend D, разработанный китайской компанией Huawei, является на сегодняшний день «самым быстрым в мире смартфоном», с экраном размером 4,5 дюйма и четырехъядерным процессором K3V2 (1,2 ГГц). Мобильное устройство снабжено фронтальной камерой с разрешением 1,3 мегапикселя и основной с разрешением 8 мегапикселей. Смартфон может с легкостью заменить некоторые планшетные компьютеры, поскольку он намного мощнее, быстрее и оснащен более современными характеристиками. «Мы горды тем, что впервые можем представить на выставке Mobile World Congress 2012 самый быстрый в мире смартфон», – заявил Ричард Йу, один из руководителей компании Huawei, накануне самой большой промышленной ярмарки в Барселоне. «Мы постарались удовлетворить требования пользователей, желающих видеть смартфон как более скоростное мобильное устройство с долгим сроком действия батареи, высоким качеством визуализации и аудиовозможностями в виде компактной легкой телефонной трубки», – отметил Йу. Создание нового мобильного устройства стало основным толчком для китайских производителей, чтобы начать реализацию своей марки на лидирующем рынке смартфонов. Азиатский мобильный гигант решил составить конкуренцию всем лидерам рынка настоящего времени, оснатив свой аппарат наиболее современными и конкурентными свойствами. «Появление смартфона внесло значительные изменения в промышленность. Еще пять лет тому назад было трудно себе представить доступность использования телефона Apple», – отметил руководитель отдела маркетинга Huawei Шао Янг. (mk.ru)

СОГЛАСИЕ НА СЛЕЖКУ

Большинство компаний, предлагающих бесплатные приложения для смартфонов, могут отслеживать текстовые сообщения пользователей, их местоположение, перехватывать звонки, обнаружили эксперты. Социальная сеть Facebook утверждает, что все это отражено в пользовательских соглашениях, которые юзеры принимают перед загрузкой программ на мобильные телефоны. Но читают их лишь 30% владельцев смартфонов. Используя бесплатные приложения для мобильных устройств, интернет-компаниям могут отслеживать текстовые сообщения пользователей, перехватывать их звонки и даже отслеживать местоположение юзеров. Например, приложение Facebook для Android, которое было скачено более 100 млн раз, дает компании возможность читать SMS, которые хранятся в памяти SIM-карты или телефона. Социальная сеть утверждает, что люди, которые пользуются их мобильным приложением с Android-устройств, сами дают согласие на то, чтобы компания читала их текстовые сообщения. «Разрешение четко прописано на странице в Android Market и предусматривает новые функции, которые позволяют пользователям интегрировать услуги Facebook с текстовыми сообщениями», – говорит представитель Facebook. Тестирование новых функций находится на начальном этапе, отметил он, поэтому корпорация пока не использует такое право. «С самого начала Android являлся системой, которая информировала пользователей о том, к какой информации приложение может получить доступ, и просила у пользователей на это разрешение перед инсталляцией», – сообщает Google. Социальная-площадка (включая Flickr и Yahoo!) также подозреваются в том, что имеют доступ к текстовым сообщениям через свои приложения для мобильных устройств. Приложения некоторых компаний дают возможность получать информацию о частной жизни пользователей, фотографии, которые они сделали с помощью камер мобильных телефонов, даже набрать номер телефона и перехватить звонок. Видеосервис YouTube – получать удаленный доступ к камере смартфона и самим делать фотографии и видео. Объем рынка приложений оценивается в \$6 млрд, подсчитал ZDNet. Так, для устройств на базе Android доступно более 400 тыс. приложений и более 500 тыс. для iPhone от Apple. При этом 70% владельцев смартфонов редко (или никогда) не читали пользовательские соглашения при загрузке приложений. Полученные о пользователях данные часто перепродают рекламным и маркетинговым компаниям. (gazeta.ru)

YAHOO! ОБВИНЯЕТ FACEBOOK

Интернет-корпорация Yahoo! обвинила социальную сеть Facebook в воровстве технологий. Пока компании ведут переговоры о досудебном урегулировании претензий. По данным Yahoo!, социальная сеть использует от 10 до 20 запатентованных технологий, которые применяются при персонализации сайта, размещении рекламы, а также в системе обмена сообщениями. Если Facebook откажется признать, что данные технологии принадлежат Yahoo!, и откажется платить за их использование, интернет-компания обратится в суд, утверждает близкий к Yahoo! источник. По неофициальной информации, представители компании уже встречались для обсуждения патентного спора. «Yahoo! несет ответственность перед своими акционерами, сотрудниками и другими заинтересованными лицами, и компания должна защищать свою интеллектуальную собственность», – комментирует представитель Yahoo!. – Мы вложили значительные средства в разработку этих технологий и должны настаивать на том, чтобы Facebook начала работать согласно лицензионному соглашению, или нам придется действовать в одностороннем порядке для защиты наших прав». В Facebook предупреждают конкурентов в том, что они привлекут к разбирательству журналистов. (gazeta.ru)

Казахстанские новаторы накормят мир



Галия Жанибекова

Поддерживаемые государством инновационные проекты дадут свои плоды. Так, проект казахстанского химика по производству регуляторов роста растений, занявший первое место в республиканском конкурсе инновационных бизнес-планов NIF\$50K, принесет в следующем году прибыль в 2 млн тенге. Осталось только научить аграриев преодолеть страх перед новым препаратом и разработать маркетинговую стратегию. Об этом в интервью «Капитал.kz» рассказал Нуржан Курманкулов, автор проекта

– Нуржан, расскажите о своем проекте. В чем его инновационность?

– Проект «Организация малотоннажного производства регуляторов роста растений» направлен на производство высокоэффективных регуляторов роста растений для повышения качества и урожайности сельскохозяйственных культур. Идею по производству регуляторов роста растений я вынашивал много лет.

Применение препарата в сельскохозяйственном производстве позволяет повысить урожайность и устойчивость растений к заболеваниям и неблагоприятным условиям (засуха, заморозки, засоленность). Были проведены испытания по линии Минсельхоза, они показали высокую эффективность при производстве ячменя, пшеницы, моркови и картофеля. При применении препарата урожайность пшеницы может составлять в среднем 30 ц/га, пшеницы – 25 тонн и моркови – до 35 тонн с гектара, что намного превышает средние показатели по Казахстану. С этого года препарат будет разрешен на территории РК.

Одного грамма вещества хватает на обработку 50 га посевов. Чтобы удовлетворить потребности Казахстана, нужно ежегодно выпускать по 500 килограммов этого препарата, что стоит около \$10 млн. По прогнозам ученых, через 40 лет планете может ждать продовольственный кризис. Моя главная цель – дать Казахстану возможность накормить другие страны.

– Сейчас люди очень настороженно относятся к каким-либо химическим вмешательствам в производство пищевых продуктов...

– Могу вас уверить, что разработанный препарат не содержит генетически модифицированных организмов (ГМО) и пестицидов.

– Нуржан, в прошлом году Вы выиграли грант в конкурсе «NIF\$50K», какую пользу он Вам принес? Чему Вы там научились?

– Этот конкурс проводится второй год АО «Национальный инновационный фонд» при поддержке Министерства индустрии и новых технологий РК. Основная его задача – найти и поддержать перспективные инновационные проекты, а также показать важность навыков бизнес-планирования у

инноваторов. Сами понимаете, изобретатели – не бизнесмены, и зачастую не знают, как можно убедить инвестора в привлекательности своего проекта. Конкурс проводился в формате телешоу, с чем-то с нашим SuperStar.kz, и, несмотря на такой, казалось бы, не очень деловой формат, мы приобрели немало новых знаний и навыков. Во-первых, консультировавшая нас консалтинговая компания «Deloitte» научила писать бизнес-план, определять сильные и слабые стороны проекта.

Также организатор конкурса, НИФ, предоставил мне бизнес-тренера – Куата Домбая, одного из главных пиарщиков страны и главы медиахолдинга «Шахар», который помог готовиться к презентации моего проекта перед жюри, всячески поддерживал советами и рекомендациями. Далее мой проект включили в выставку лучших инновационных проектов со всего Казахстана – «Волна инноваций», предвзвешенно помогли со стендом и презентацией, макетами и т.д. Выставка прошла в конце прошлого года в рамках инновационного форума с участием премьер-министра Карима Масимова, организованного АО «НИФ» при поддержке МИНТ РК. Организаторы, надо сказать, максимально «проняли» проект, например, если забыть мое имя и фамилию в google, выходит больше 3 тысяч ссылок, также опубликовали статью о моем проекте во многих СМИ.

Практически «отеческая забота» и заинтересованность в успехе проекта привели к тому, что уже сейчас, до запуска производства, я продал около 140 регуляторов роста на сумму 400 тыс. тенге. К концу года представители НИФ еще раз приедут и на деле посмотрят мое производство. Так что к началу следующей посевной я думаю, что мы возьмем планку в запланированный 1 кг и заработаем в чистом виде около 2 млн тенге прибыли и будем дальше развиваться.

Выигрышные деньги – грант размером 7,5 млн тенге – практически все ушли на закуп оборудования, упаковки для расфасовки препарата и продвижение – создание сайта, публикацию статей и др.

– С какими трудностями Вы столкнулись при реализации своего стартапа?

– Во-первых, длительный процесс регистрации препарата в Казахстане. По времени это занимает 3-4 года (первый год – мелкочаговые испытания, второй – производственные испытания, третий – разработка методики выполнения остаточных количеств и токсикологическая оценка, четвертый – рассмотрение досье в МСХ и выдача регистрационного удостоверения на препарат).

Во-вторых, слабая информированность и неготовность фермеров к использованию новых продуктов. Буквально нужно идти в поле и самим показывать, обрабатывать и собирать урожай. Но, убедив фермеров в эффективности препарата, потом уже на следующий год они сами заказывают препарат и покупают.

Еще одной проблемой является то, что мы, разработчики (ученые), очень слабо владеем технологиями продвижения продуктов на рынок, нужны средства на рекламу, маркетинг и т.д. Тот же анализ мирового и странового рынка регуляторов роста растений стоит примерно 1 млн тенге. Поэтому поддержка государства очень кстати.

Самая «крутая» подземка

Новым центром притяжения для туристов стал алматинский метрополитен

Ирина Лукичева

Недавно алматинское метро включили в список самых «крутых» подземок мира. По информации интернет-ресурса The Coolist, метро стало самым молодым и одним из красивых на планете именно благодаря своему дизайну, который гармонично сочетает классику и модерн. В этот же список вошли метро Вашингтона, Парижа, Монреаля, Франкфурта, Пхеньяна, Нью-Йорка и Стокгольма

Алматинское метро открывает новые возможности для туристов города. Теперь с помощью экскурсоводов можно послушать познавательную лекцию о культуре и истории, соотнеся ее с настоящим. «Я думаю, будет немало желающих. Однако точное количество, сколько их будет, пока говорить рано. В свою очередь стоимость экскурсии по метро будет зависеть от группы», – считает Екатерина Шевелева, менеджер по туризму авиатуропедства «ТАУ-ТУР КЗ». Соответственно, чем больше группа желающих, тем цена будет ниже.

Убранство алматинской подземки воплощает наш национальный колорит. Газиз Ешпенов, автор художественного оформления станций метро, подробно рассказал о воплощенных в жизнь задумках творческой группы. «При отделке интерьеров станции первой очереди метро



Открытие алматинского метро состоялось 1 декабря 2011 года. Протяженность первой очереди метро составляет 8,56 км и включает 7 станций. Сегодня пассажирооборот в метро составляет 15-17 тыс. человек в сутки. Вместе с тем идет строительство второй очереди, которая включит в себя 5 станций и будет соединять центр города с поселком Калкыстан. Ее протяженность составит 8,62 км

применены натуральные камни казахстанских и зарубежных месторождений», – отмечает он. Облицовки полов выполнены с применением натуральных гранитных камней Курдайского, Куртинского, Капал-Арасанского месторождений Казахстана. На стенах использованы плитки из травер-

тина казахстанского и импортного производства, а также мраморные плитки, мозаичный мрамор заводского изготовления. Местами выполнены облицовочные работы с применением керамических плиток.

Каждая станция имеет свой неповторимый образ и стиль. К примеру, на одной из

стен станции «Абай» мастера изобразили золотой облик Абая, а вокруг поэта нанесены избранные строчки из «Слов наизиданий». На станции «Алмалы» туристы ознакомятся с витражом в стиле Тиффани с подсветкой, который отличается от изготовления витражей в классической технике. Такой способ соединения стекла называется спаянной техникой. Здесь выделяется историческая тема – древнего города Алмалы и современного Алматы. Главный традиционный символ, изображенный на витраже, – алматинский аюл.

Внимание посетителя привлекает и станция «Жибек жолы». На керамическом панно мастера продолжили тему Великого шелкового пути. По преданию торговцев, сделав круг, уходит, тем самым завершается определенный цикл. В основе композиции – 7 чудес света. На одной из стен станции «Райымбек» в виде мозаики изображен батыр, народный герой, который победил битву с джунгарами, а впоследствии причислен к лику святых. По мнению специалистов, на выполнение таких работ затрачивается около полутора.

На станции «Байконур», оформленной в бело-голубых тонах, ощущается минимализм. Здесь посетители заметят экран, на котором транслируют фильмы из одноименного космодрома. Панно станции «Театр им. Ауэзова» связано со свадебной темой, и это не случайно. Подземка находится рядом с дворцом бракосочетания. Мозаичная композиция напоминает о казахской традиции «Беташар» (дословный перевод – открытие лица невесте). Притягательным элементом стали богато украшенные люстры с добавлением натуральных камней.

Вальдемар Павляк: «Жизнь в Европе интересна, но не легка»

Чулпан Гумарова (Варшава, Польша)

Торгово-экономические отношения Польши и Казахстана очень перспективны как для одной, так и для другой страны. Польша – одна из стран играющая немаловажную роль для Казахстана в области внешних торгово-экономических отношений с Восточной Европой

Как известно, Республика Польша (РП) занимает лидирующее место по объему товарооборота с РК среди стран Центральной и Восточной Европы, 7 место среди 27 стран Европейского союза и 15 место среди стран мира – торговых партнеров Казахстана. Удельный вес Польши в общем объеме товарооборота РК по итогам 10 месяцев 2011 года составил 1,9%.

Как показывает анализ торгово-экономического сотрудничества, товарооборот за последние 10 лет между двумя странами имеет тенденцию роста, он увеличился в 12 раз. Несмотря на глобальный финансово-экономический кризис, многогранное экономическое сотрудничество между Казахстаном и Польшей на протяжении последней декады лет развивается достаточно динамично. Подтверждением тому является возрастающий, начиная с 2009 года миллиардный товарооборот. Двусторонний товарооборот по итогам 10 месяцев 2011 года составил \$1,5 млрд, при этом, экспорт РК – \$1,2 млрд, импорт РП – \$0,3 млрд.

В области привлечения прямых польских инвестиций (ППИ) с момента установления дипломатических отношений между РК и РП первые десять лет ушли на изучение инвестиционного климата и формирование инвесторского доверия к казахстанскому рынку. И только с 2001 года в казахстанскую экономику стали поступать первые прямые иностранные инвестиции из Польши.

По польским данным

Казахстан является очень важным партнером Польши, 4 среди стран СНГ, естественно, первым среди стран Центральной Азии. Товарооборот с Казахстаном, по данным Польши, составил свыше \$1 млрд. Польский товарооборот с РК больше чем 66% от общего товарооборота Польши с пятью странами Центральной Азии

На сегодняшний день, согласно официальным казахстанским статданным, объем привлеченных прямых иностранных инвестиций из Польши в Казахстан за период 2001-2010 годов составляет \$95,1 млн. В свою очередь в 2010 году данный показатель составил \$9,2 млн. При этом, согласно принятой методологии, казахстанская статистика регистрирует объем ППИ, превышающий \$1 млн, поэтому ППИ и портфельные инвестиции меньше этого показателя не фиксируются в полной мере. Учитывая этот фактор, по мнению экспертов, реальный объем привлеченных ППИ из РП составляет свыше \$155 млн.

Помимо дальнейшего перспективного сотрудничества Польши и Казахстана, РП еще интересна тем, что в период кризиса экономика этой страны продолжала развиваться. Поделить секретами экономических успехов с казахстанцами мы попросили Вальдемара Павляка, заместителя председателя совета министров Республики Польша, министра экономики.

– Г-н Павляк, экономика Польши в период кризиса, в отличие от многих европейских стран, не перестала расти. Как удалось достичь таких успехов?

– Польша за последние годы достигла успехов, потому что у нас диверсифицированная экономика. В нашей стране довольно крупный внутренний рынок, кроме того, очень динамичное общество и наши предприниматели ведут себя активно. Кроме того, довольно сложная история научила наших людей справляться с различными ситуациями, и это умение воплотить



лось в возможность людей справляться со сложностями в кризисные моменты. Говоря о макроэкономических факторах, нельзя не заметить, что после кризиса пошел процесс обесценивания польского злотого по отношению к евро и доллару, это помогло польскому экспорту. Польские товары стали более привлекательны для иностранных покупателей.

Но вследствие этого возникают и определенные неудобства, связанные с расходами на покупку топлива. Стоимость нефти и газа в связи со снижением курса злотого повысилась. В 2008 году был наиболее высокий уровень цен на нефть, баррель нефти на тот момент стоил \$140, курс составлял 2 злотого за \$1, что означает: баррель нефти стоил 280 злотых. В настоящее время баррель нефти на лондонском рынке стоит \$120, а валютный курс составляет 3,40 злотого за доллар. Получается, что нефть сегодня стоит 384 польских злотых за баррель. Я не знаю, какие у вас цены на нефть, но подорожева, что цены на бензин тоже выросли.

– Каков объем ВВП Польши без учета инвертированных из ЕС? Какой дефицит бюджета у Польши и как он менялся за последние годы? Помогали ли Вам другие страны Европы во время кризиса?

– Европейский фонд поддерживает наше развитие. Однако ключевым моментом здесь является то, что сразу после нашего входа в ЕС резко поднялся уровень нашей торговли со странами союза. Начиная с 2004 года превышение баланса в нашу пользу в торговле с ЕС составляет около 50 млрд евро. Этот показатель превышает ту сумму, которую мы получили из европейских фондов за этот же период. В нашем сотрудничестве с Европой на первое место я бы поставил доступ к европейским рынкам и уже во втором месте поступления из еврофондов. Благодаря этому мы можем говорить, что товары эмигрируют за рубеж, а рабочие места остаются в Польше.

Дефицит бюджета Польши в 2010 году составил 81,4%, но в период кризиса мы вели активную политику, из-за чего про-

изошло повышение дефицита. В прошлом году мы уже добились сокращения дефицита до 53,6%. Уровень внешней задолженности Польши менее 55% по отношению к ВВП. Говоря о макроэкономических элементах, следует признать, что Польша имеет хорошие показатели.

– В РК есть ряд стратегических программ на среднесрочный период. Есть ли в Польше подобные программы? И каким отраслям отдается предпочтение?

– В настоящее время в ЕС такой стратегический горизонт связан со стратегией «ЕС-2020 год», это стратегия на 10 лет вперед. На уровне самой Польши есть долгосрочный стратегический план до 2030 года, а по некоторым вопросам – до 2050 года.

В состав этого долгосрочного плана входит девять стратегий по разным сферам. Среди этих стратегий есть и те, которые касаются энергии или же конкурентоспособности. В рамках данных стратегий разработаны исполнительные программы. Например, в рамках одной из таких программ есть план по энергетической эффективности до 2030 года. В настоящее время особо значимым является то, чтобы не представлять какие-либо конкретные решения, а скорее определять вектор направления.

Говоря об энергетике и защите климата, следует отметить, что некоторое время в Европе была мода на политику в сфере защиты климата. Одним из значимых элементов были взносы за выбросы в период 2006-2007 годов. Тогда стоимость нефти была на уровне \$30-40 за баррель. Сейчас себестоимость свыше \$100, а издержки, связанные с выбросами, увеличились вдвое.

Так как платежи за выбросы и без того слишком высоки, необходимо переместить акцент на повышение эффективности использования энергии. Это не столь уж и легко, ведь в Европе до сих пор есть фанатики, которые, несмотря на высокие цены на энергоносители, стремятся установить, помимо всего прочего, и высокие платежи за выбросы. Таким образом, стратегия,

скорее всего, должны придавать направления, а не иметь детальный характер.

– Каких конкретных результатов в энергетической политике Вам удалось достичь?

– В настоящее время есть более десятков проектов по модернизации, которые связаны с повышением производительности наших электростанций. Крупным проектом также является развитие газохранилища, которое уже сейчас обеспечивает стабильность газовой системы. В планах еще есть развитие газового терминала для сжиженного природного газа, который будет отдан в эксплуатацию в 2014 году. В 2008 году была начата программа по развитию атомной энергетики, она основывается на работе двух атомных электростанций. Говоря о Польше, необходимо отметить, что в нашей стране уголь является главным источником энергии. В первичном энергетическом миксе уголь составляет 60%, около 20% – нефть, которую мы импортируем в страну по трубопроводу «Дружба». 12% в этом первичном энергобалансе занимает газ, причем 1/3 это газ, который добывается в Польше, и 2/3 мы покупаем с востока, 8% – это возобновляемые и другие источники энергии. Замечу, что уголь для нас является ключевым сырьем.

– Уголь – основа энергетики и Казахстана. В связи с этим наша страна является лидером по выбросу углекислого газа в атмосферу. А как Польше удается решать эту проблему?

– Мы повышаем энергоэффективность, что приводит к снижению расхода угля и соответственно и снижению выбросов в атмосферу. Здесь довольно легко можно продемонстрировать, что коэффициент полезного действия повышается с уровня 30% до 50%, а уровень выбросов снижается.

По казахстанским данным

Структура товарооборота между двумя странами на протяжении нескольких лет остается достаточно стабильной. Изменениям подвергается только удельный вес товарных позиций. В структуре казахстанского экспорта в Польшу преобладают: топливно-энергетические товары, продукция химической промышленности, черной металлургии, продукция сельского хозяйства, включая зерно и муку. В свою очередь, основными статьями импорта из Польши в Казахстан являются: продукция химической промышленности, машины и оборудование, электроприборы, благородные металлы и изделия из них, целлюлоза, бумага, синтетические материалы и изделия из резины, транспортные средства, продукты животноводства и растительного происхождения, мебель и комплектующие части к ним, продовольственные товары

Говоря о ценах, отмечу, что электроэнергия, полученная из угля, все еще дешевле, чем энергия, получаемая на основании сжигания газа либо нефти. Повышение цен в нашей энергетике в последнее время было связано с ростом цен за выбросы. В то же время повышение стоимости нефти тоже повлияло на цены в энергетике.

Интересно, но те страны, которые осуществляют наступательную политику в области климатического пакета, ведут себя довольно-таки оборонительно в сфере повышения эффективного использования энергии. Польша осуществляет более наступательную политику, говоря об энергосбережении. В отношении же европейской политики защиты окружающей среды Польша уже ведет более оборонительную игру. Жизнь в Европе интересна, но не легка.

– Как обстоят дела с развитием альтернативных видов энергетики?

– Это большой потенциал и этот сектор у нас в стране динамично развивается. В энергетическом балансе возобновляемые источники энергии составляют 8%. Однако в этой сфере у Польши есть большие возможности.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

ПОМОЩЬ В ЧАСТНОМ ПОРЯДКЕ

Пул банков, в который входит Евразийский банк развития (ЕАБР), перевел первый транш кредита в рамках проекта ГЧП по реконструкции, развитию и эксплуатации аэропорта «Пулков» в Санкт-Петербурге. В финансировании проекта, который реализуется на основе государственно-частного партнерства, помимо ЕАБР участвуют Внешэкономбанк, Европейский банк реконструкции и развития, Международная финансовая корпорация, Северный инвестиционный банк, Черноморский банк торговли и развития и ряд коммерческих банков. Общая сумма их финансирования составляет 716 млн евро. Доля ЕАБР в проекте составит \$90 млн. «Сумма первого транша составила 5 млн евро, – отмечает заместитель председателя правления ЕАБР Геннадий Жулев. – При выдаче первого транша был протестирован инвестиционный механизм, позволяющий обеспечивать синхронность и согласованность действий всех банков-кредиторов, а банку-агенту учитывать особенности каждого из кредиторов при осуществлении транзакции». По его словам, уже в конце марта состоится очередная выборка кредита, и с этого момента транши начнут выдаваться в регулярном режиме, как предусмотрено соглашением. Напомним, что в 2011 году авторитетный британский журнал Project Finance (Euromoney) назвал проект по реконструкции аэропорта «Пулков» «Лучшей европейской сделкой 2010 года в сфере развития инфраструктуры аэропортов» (European Airport Deal of the Year). Кроме того, проект получил награду журнала Infrastructure Journal в номинации «Сделка года» в категории «Транспорт» и 4 награды журнала Infrastructure Investor, а именно – «Сделка года по схеме ГЧП на международном рынке» и «Сделка года по схеме ГЧП в Европе», а также за 2-е место в категории «Европейская инфраструктурная сделка года» и 4-е место в категории «Международная инфраструктурная сделка года». (Соб.инф.)

МИКРОЧИПЫ РАСПАДАЮТСЯ

Японская компания Elpida инициировала процедуру банкротства, направив в суд прошение о защите от кредиторов. Президент и исполнительный директор Elpida Юкио Сакamoto Elpida – третий по величине производитель микрочипов памяти DRAM в мире и единственный производитель изделий этого типа в Японии. Компания появилась в 1999 году после объединения подразделений по выпуску микрочипов памяти корпораций NEC и Hitachi. Тучи над Elpida начали стучаться в 2009-м, когда резко упали цены на DRAM привели к серьезному ухудшению финансовых показателей. В последующие годы ситуация только усугубилась из-за жесткой конкуренции со стороны южнокорейских и тайваньских поставщиков, нестабильной экономической ситуации и невыгодного для Elpida курса иены по отношению к иностранным валютам. В результате долговые обязательства компании достигли 448 млрд иен (\$5,53 млрд). Получить дополнительные займы у банков, которые могли бы укрепить рыночное положение производителя DRAM-памяти, не удалось. Предполагается, что в ходе процедуры банкротства Elpida сможет найти нового инвестора и кардинально реорганизовать бизнес. Это позволит улучшить финансовые показатели и рассчитаться с кредиторами. (business.complenta.ru)

УШЕЛ ЗА НЕДОСДАЧУ

Президент Panasonic Corp Фумио Оцубу ушел в отставку, его заменит старший управляющий директор компании Казухиро Цуга. Оцубу займет пост председателя компании. Его отставка последовала за публикацией прогноза Panasonic о рекордном убытке в 780 млрд иен (\$9,8 млрд) за 2011 финансовый год, который страдает из-за снижения спроса, высокого курса иены и обострения конкуренции извне. В III квартале финансового года чистые убытки Panasonic Corporation составили 197,67 млрд иен (\$2,6 млрд). Годом ранее за такой же период компания отчиталась о прибыли в 39,98 млрд иен (\$525 млн). На одну обыкновенную акцию убыток составляет 85,49 иены (\$1,12) против прибыли в 19,31 иены (\$0,25) годом ранее. Продажи компании за квартал снизились на 14%, до 1,96 трлн иен (\$25,74 млрд). Чистый убыток Panasonic за девять месяцев фингода составил 333,82 млрд иен (\$4,38 млрд), а годом ранее за тот же период компания получила прибыль в 114,7 млрд иен (\$1,5 млрд). Продажи за те же девять месяцев снизились на 10%, до 5,97 трлн иен (\$78,4 млрд). В начале февраля агентство Fitch понизило долгосрочные кредитные рейтинги Panasonic в иностранной и местной валюте до уровня BBB-с BBB, прогноз – «негативный». (vedomosti.ru)

ЗОЛОТЫЕ ИЗДЕРЖКИ

Недавно выделенная из «Северстали» Алексея Мордашова золотодобывающая компания Nordgold отчиталась о результатах за прошлый финансовый год. По итогам 2011 года компания увеличила чистую прибыль по международным стандартам на 89%, до \$252 млн. По итогам четвертого квартала 2011 года чистая прибыль выросла в 2,3 раза и составила \$78,3 млн. EBITDA компании в 2011 году увеличилась на 55%, до \$574,3 млн. Рентабельность по EBITDA изменилась мало и составила 48,6% (против 49% в 2010 году). Nordgold в 2011 году нарастила выручку до \$1,18 млрд, на 57% выше показателя 2010 года. Выручка за четвертый квартал 2011 года составила \$385,3 млн (на 43% выше четвертого квартала 2010-го). Это первый отчет Nordgold в качестве независимой компании. Контролируемая Алексеем Мордашovem «Северсталь» объявила о выделении своего золотодобывающего подразделения путем обмена акций и GDR в ноябре прошлого года. (gazeta.ru)

Казахстанцы катятся по польским путям

Чулпан Гумарова (Краков, Польша)

Польские компании уже не первый год работают в РК, более того собираются продолжать работать. О дальнейших планах и перспективах работы и налаживании производства в Казахстане поведала Chemical Global

Открытие алматинского метрополитена, событие, которое казахстанцы ждали не одно десятилетие. Объект был достроен,

и алматинцы зимой 2011 года впервые смогли спуститься в метро и лицезреть итог многолетнего труда. Немалую роль в строительстве столь крупного и значимого объекта сыграла польская группа компаний Chemical Global, которая поставляла строительные материалы для метрополитена. Деятельность корпорации в Казахстане началась с того, что ее дочернее предприятие АО Tines выиграло международный тендер на поставку элементов крепления рельсов для метрополитена в Алматы. Однако на достигнутом корпорация останавливаться не собирается, и Tines в январе 2011 года был открыт офис в Астане. В этом же году компания планирует открыть свое представительство в

Алматы, основным назначением которого будет развитие бизнеса в Средней Азии.

Представители корпорации не скрывают своей заинтересованности в участии в строительстве новых линий алматинского метро. Однако, как признался Томаш Шуба, председатель правления, генеральный директор АО Tines, за тендер еще необходимо бороться.

Кроме поставки элементов крепления рельсов для алматинского метрополитена компания заинтересована в других проектах. Так, Chemical Global имеет договоренность с АО «Казахстан темир жолы» (КТЖ) на поставку нескольких железнодорожных поездов. Это экспериментальный проект, по результатам которого будет

понятно, продолжится ли сотрудничество между компаниями. Помимо системы поездов корпорация для КТЖ будет поставлять безбалластные конструкции мостов для железных дорог, в которых используются виброизоляционные материалы. В первую очередь эти материалы будут поставляться для отрезка железнодорожных маршрутных путей Алматы – Астана. Первые поставки для КТЖ предполагаются будут осуществлены в апреле текущего года.

В Казахстане у компании есть серьезный партнер – фирма ТОО «Магнетик», совместно с которой было принято решение производить продукцию польской компании в РК. В этом отношении уже был подписан меморандум между двумя компаниями, однако большая часть вопросов, необходимых для подписания соглашения, находится на стадии переговоров. Планируется, что «линия для производства будет готова в конце марта этого года. Аprobация линии будет сделана в Польше, а затем она будет отправлена в Алматы, и в конце апреля – начале мая мы будем готовы полностью производить нашу продукцию на территории РК», – рассказал г-н Шуба.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ МИРОВЫЕ

ИНВЕСТОРЫ СТАВЯТ НА ПЕРЕИЗБРАНИЕ ПУТИНА

В президентских выборах в России участвуют пять кандидатов, но инвесторы, похоже, уже объявили гонку закрытой, замечает корреспондент The New York Times Эндрю И. Крамер. За неделю до выборов на российских биржах наблюдается подъем, поясняет он. По словам аналитиков, это значит, что инвесторы уверены: Путин «победит без особых сложностей и обретет достаточную легитимность, чтобы в краткосрочной перспективе обошлось без политической и экономической нестабильности», как сказано в газете. В конце прошлого года российский фондовый рынок снизился на фоне митингов. Теперь же, хотя митинги стали более масштабными, инвесторы уверены, что серьезной угрозы Путину они в ближайшее время не представляют. «Более того, они могут оказать позитивное влияние на рынки ценных бумаг – ускорят нажим на правительство, дабы оно реформировало экономику», – отмечает газета. Свою роль играет и рост цен на нефть. «В декабре мы слегка переоценили оценки политических рисков. Теперь восприятие этого движения в ближайшей и среднесрочной перспективе изменилось», – заметил Ярослав Лиссовик, главный экономист московского отделения Deutsche Bank. «Инвесторы заинтересованы в политической стабильности, так как российский фондовый рынок и без того волатилен ввиду других факторов», – отмечает автор. (inopressa.ru)

НАЛОГ НА ЧРЕЗМЕРНЫЕ ДОХОДЫ

Сегодня залоговые аукционы 1995 года слышат «первородный грехом» российского бизнеса, пишет Financial Times. Они создали класс олигархов и поселили недовольство среди простых россиян, поясняет журналист Нил Баки. Сейчас, когда политическая жизнь в России закружилась, вопрос о залоговых аукционах встал снова. Недавно Путин предложил решение – выплата «разового взноса», аналога британского windfall tax, введенного в 1997 году налога на чрезмерные доходы с приватизированного имущества. По мнению автора, у такого налога будут свои плюсы: «он не только поведет черту под приватизацией в юридически-правовом смысле, но и поможет преодолеть застарелую антипатию к бизнесу». Но разработать справедливый налог будет нелегко. Опыт других бывших республик СССР не обнадеживает: на Украине ожидания реприватизации повлекли за собой борьбу олигархов, нервозность инвесторов, падение производства и снижение роста. Путин одобительно отзывается о британском налоге на приватизацию. «Но он распространялся всего на 30 компаний, проданных лишь 10 лет назад. В России все не в пример сложнее», – пишет автор. Правда, залоговые аукционы коснулись всего 12 компаний и повлекли прямую смену владельцев лишь в 4 из них. Но компании, приватизированные через ваучерные аукционы, «столько раз меняли владельцев, что обложить их налогом почти невозможно». «Есть и более серьезная проблема: там, где нет верховенства закона, право собственности на приватизированные активы никогда не может быть по-настоящему защищенным», – говорится в статье. Налог на приватизацию лишь дестабилизирует бизнес-климат в России, заключает автор. Лучший способ повысить уверенность бизнесменов – позаботиться о защите прав собственности и прекратить атаки на частные компании, рекомендует автор «вероятному президенту России», как он выражается. (inopressa.ru)

ЕВРОПА ПОДОЖДЕТ

Страны G20 не торопятся помогать Европе в борьбе с кризисом – таков главный итог встречи министров финансов «двадцатки» в Мехико. Объем МВФ может быть увеличен до \$1 трн только после того, как еврозона договорится об увеличении до такой же величины своего стабфонда. Европа должна реализовать дополнительные антикризисные меры, чтобы избежать распространения долговых проблем, только после этого G20 сможет принять решение о выделении дополнительных денег Международному валютному фонду (МВФ), говорится в итоговом коммюнике по итогам встречи министров финансов и глав центральных банков стран «большой двадцатки» в Мехико. Главная из мер – увеличение фонда ESM – европейского механизма стабильности: министры финансов крупнейшей экономик заявили, что это решение будет «существенным», чтобы европейские страны согласились увеличить МВФ. Накануне встречи G20 некоторые из европейских политиков заявляли, что ESM может быть увеличен до 750 млрд евро (почти \$1 трн), а МВФ – до \$1 трн. Члены МВФ, включая США и Великобританию, не согласны на одновременное увеличение средств обоих фондов. «Существует широкое согласие, что МВФ не может заменить отсутствие сильных мер в Европе, что МВФ не может двигаться в отсутствие ясных планов в самой Европе», – заявил министр финансов США Тимоти Гайтнер. «Пока мы не увидим их (европейских – «Газета.Ru») денег, я не думаю, что вы увидите какие-либо деньги от остального мира», – цитирует Bloomberg министра финансов Великобритании Джорджа Осборна. Великобританию и США поддерживают Япония, Бразилия и Россия. Но против увеличения ESM выступает Германия. По словам министра финансов ФРГ Вольфганга Шойбле, это может создать препятствия для продолжения реформ в таких странах, как Италия и Испания. «Нет никакого экономического смысла в принятии мер, которые бы нейтрализовали риск изменения процентных ставок в еврозоне, в бесконечном вливании денег в стабилизационные фонды, в запуске ЕЦБ печатного станка», – цитирует Financial Times министра финансов ФРГ. Накануне встречи G20 Шойбле заявил, что договоренности по предоставлению Греции помощи в 130 млрд евро, достигнутые на прошлой неделе, показывают, что «Европа сделала свою домашнюю работу». Тем не менее позиция Германии может смягчиться: за увеличение ESM высказались Нидерланды и Финляндия, которые традиционно выступали на стороне Германии. На основании подготовленного материала министры финансов G20 смогут принять решение об увеличении объема МВФ уже на следующей встрече в апреле в Вашингтоне. (gazeta.ru)

Зачем сертифицировать баурсаки?

Не наказан только тот, кто не проверен

Виктория Роденкова

В настоящее время в Казахстане действует около 100 контрольно-надзорных органов (КНО). И, по мнению предпринимателей, налоговая и административная системы сегодня нуждаются в значительном упрощении. Проблемы контроля и надзора в экономике рассмотрели участники заседания на тему «Критерии оценки эффективности работы КНО», прошедшего в клубе Института политических решений.

Несмотря на то, что в республике определен вектор развития предпринимательства, бюрократический аппарат препятствует этому, считают эксперты. Виктор Ямбаев, президент Алматинской ассоциации предпринимателей, заместитель председателя Делового совета при акимате Алматы, обращает внимание на то, что количество КНО увеличивается, полномочия их расширяются, а ответственность уменьшается. Особенно острая ситуация, по мнению эксперта, складывается в отношении силовых структур и фискальных органов.

«На сегодняшний день мы выстроили такую фискальную политику, при которой предприниматели не могут платить в полном объеме свои налоги, налоговики не могут в полном объеме их собирать, а государство не в полном объеме готово платить даже те деньги, которые поступают», – высказал свою точку зрения г-н Ямбаев.

Эксперт напомнил, что в стране действует 2 основных налоговых режима – «упрощенка» и общий установленный режим. «Упрощенный налоговый режим – это для граждан, занимающихся примитивным видом предпринимательской деятельности, у которых небольшой оборот. А в общеустановленном режиме, где должны работать продвинутые предприниматели, работает лишь 2%», – поясняет Виктор Ямбаев. Одной из причин этого эксперт называет принцип исчисления и размер НДС. «Самый разрушительный налог – НДС. Он разрушителен не по своей сути, он есть и в развитых странах. Он разрушителен по сути своего исчисления. Это никакой не налог на добавленную стоимость, это налог с оборота. А с оборота он по определению не может достигать 12%», – считает президент Алматинской ассоциации предпринимателей.

В подтверждение слов г-на Ямбаева Рустам Акбердин, первый заместитель председателя Инновационного комитета НДП «Нур Отан», привел такие данные: «29 млн разрешений, около 500 тыс. проверок и 6000 нормативных правовых актов в год. Надо задуматься. Принимается 6 тыс. нормативных правовых актов в год – вдобавок к тем нескольким десяткам тысяч, которые уже приняты. Представьте себе, какой это сложный объект даже не для урегулирования, а для упорядочения, хотя бы осмотра».

В то же время Виктор Ямбаев напомнил и о необходимости ежегодного подтверждения квалификационных требований, несмотря на наличие лицензий. При том,

что сертификаты соответствия выдают частными структурами и, по мнению эксперта, мало что гарантируют. «Потому что в сертификате сказано, что на момент поставки партии товаров – товар соответствовал или не соответствовал. А что было до и будет после, никого не интересует. Но сертификаты у нас обязательные, от самолета до баурсака», – отмечает г-н Ямбаев.

Но, несмотря на такое количество проверок и процедур подтверждения соответствия, в случае пожара, отравления или недоимки ответственность несет предприниматель. При этом любой контрольный орган ориентирован на наказание, а не на профилактику и просветительскую работу.

Проблема, по мнению эксперта, состоит в том числе, и в критериях оценки эффективности работы КНО. «Сегодня чем больше выявлено нарушений в год, тем

деятельность – одно из направлений реформирования законодательства. Так, 17 апреля 2011 года президент дал правительству поручение перейти от политики ограничений к экономике стимулов – в привязке к КНО это переход от выявления и наказания к профилактике и предупреждению.

«В части регулирования контрольно-надзорной деятельности законом о госконтроле и надзоре. Ее можно признать недостаточной эффективной, так как она оценивается количественно. Ранее акцент был на числе выявленных нарушений, наложенных штрафов – сегодня это меняется. На мой взгляд, увеличение или сокращение проверок можно рассматривать только с точки зрения повышения эффективности этих проверок, под которой понимается достижение целей госре-

ления рисками в контрольно-надзорной деятельности впервые была введена в Закон о частном предпринимательстве, впоследствии – в Закон о госконтроле и надзоре. Суть этой системы – переместить фокус госконтроля со всех предпринимателей, в том числе законопослушных бизнесменов, на нарушителей. В июле прошлого года был принят закон, по которому поднимались на уровень постановлений правительства нормативные правовые акты министерств и ведомств. Третий инструмент – ведомственная отчетность, призванная повысить прозрачность деятельности госорганов, дать полную картину правительству. «Но надо признать, что сегодня эти инструменты не работают, а потому оценить эффективность КНО пока не представляется возможным. Почему не работает инструментарий, который есть? Потому что госорганам это невыгодно. У них нет заинтересованности в выполнении требований законодательства, потому что нет понимания, а раз его нет, то и добиться реализации духа закона невозможно», – считает г-н Бузурбаев.

По мнению эксперта, выходом может стать автоматизация системы управления рисками, внедрение этого во всех госорганах для того, чтобы проверочные листы являлись своего рода справочниками, и госорган не мог выбрать вопросов больше, чем это предусмотрено проверочным листом. При этом выбор определенных вопросов тоже будет анализироваться на предмет периодичности и результативности проверок.

На взгляд Рустама Акбердина, для изменения ситуации стоит применять международный опыт: «Рекомендуется обязывать бизнес к исполнению тех норм, которые реально влияют на безопасность. По возможности менять лицензирование на уведомительный порядок, переходить к более эффективному государственному надзору за рынком; вводить градуированную ответственность за реальные нарушения, а не нарушения процедурных правил (нет лицензии, справки и т.д.); исключить все виды дублирования полномочий между госорганами; вывести регуляторную систему из «тени».

«Мы по миру поехали, спрашивали – сколько у вас КНО? Пальцы загубили, говорили: всего три – медицинский, налоговый, полицейский. В ответ спрашивали про число КНО у нас и, услышав цифру в сотню, говорили, что невозможно делать бизнес в Казахстане. Но мы делаем, выживаем», – говорит Василий Резван, президент ООО «Союз защиты предпринимателей и собственников». Г-н Резван привел пример, что когда к нему пришла 85-я проверка за год, он взял журнал проверяющих и написал докладную президенту Назарбаеву: «Президент наложил визу – проверить. В комиссии было три министерства. В конкурсе на лучшее качество предпринимателя я занял второе место. Меня обогнала ЮКО, где у предпринимателя было 96 проверок. Тогда, кстати, взяли объяснительные, зачем меня проверяли, – «просто так».



Ежегодно в Казахстане выдается 29 млн разрешений, проводится около 500 тыс. проверок и принимается 6000 нормативных правовых актов

лучше признается работа КНО. То есть чем хуже ситуация в стране, тем лучше признается работа КНО. Мое предложение было простое – если из года в год увеличивается количество нарушений, которые выявляет КНО, следует признать его работу неэффективной. Значит, не ведется профилактическая и просветительская работа», – сказал г-н Ямбаев. Он указал и на неразбериху во взаимодействии самих контрольно-надзорных органов. Потому что при проверке прокуратурой деятельности самого КНО, в случае жесткого наказания предпринимателя прокуратура интересуется у чиновников, откуда такая заинтересованность в столь серьезных мерах, а в случае минимального наказания у прокуратуры встает вопрос о возможности коррупционной составляющей со стороны сотрудников КНО.

По словам представителей соответствующих ведомств, контрольно-надзорная

гулирования при наименьших затратах», – высказывает мнение Ерлан Бузурбаев, заместитель директора департамента политики развития предпринимательства Министерства экономического развития и торговли РК (МЭРТ РК). Одной из важных проблем в ситуации с КНО эксперт МЭРТ РК называет отсутствие объективной статистики контрольно-надзорной деятельности госорганов. «Как сегодня выглядит эта деятельность? Можно сравнить с ситуацией, когда владелец машины каждые полгода разбирает двигатель полностью, а потом собирает обратно. Наверное, нет необходимости такого тотального разбора – до последнего винтика – видимо, достаточно использовать стандартный мировой опыт. Достаточно смотреть на показания датчиков», – считает г-н Бузурбаев.

Замдиректора департамента политики развития предпринимательства МЭРТ РК отмечает, что в 2009 году система управ-

Внутренний рынок под защитой

Изменены правила привлечения иностранной рабочей силы

Владимир Плошай

Постановлением Правительства Республики Казахстан от 13 января 2012 года № 45 утверждены Правила установления квоты на привлечение иностранной рабочей силы в Республику Казахстан, Правила и условия выдачи разрешений иностранному работнику на трудоустройство и работодателям на привлечение иностранной рабочей силы и внесены изменения в постановление Правительства Республики Казахстан от 19 июня 2001 года № 836 «О мерах по реализации Закона Республики Казахстан от 23 января 2001 года «О занятости населения».

Постановление принято в целях реализации Закона Республики Казахстан от 22 июля 2011 года «О миграции населения».

Оно устанавливает порядок определения и распределения квоты на привлечение иностранной рабочей силы (ИРС), а также порядок и условия выдачи работодателям разрешений на привлечение иностранной рабочей силы, иностранным работникам – разрешений на трудоустройство в Республике Казахстан.

Следует отметить, что постановление направлено на защиту внутреннего рынка труда и привлечение высококвалифицированной иностранной рабочей силы.

В Правилах выдачи разрешений упрощен порядок получения разрешений на привлечение иностранной рабочей силы, чтобы повысить инвестиционную привлекательность.

В частности, предусмотрен упрощенный порядок получения разрешений при привлечении отдельных категорий иностранных работников.

Кроме этого, для всех работодателей существенно упрощена процедура поиска подходящих кандидатов на внутреннем рынке труда при подаче заявления для получения разрешения – путем исключения требований и предоставления оригиналов республиканских и местных периодических изданий с объявлениями об имеющихся вакансиях.

Правилами предусмотрено только направление сведений о наличии свободных рабочих мест (вакантных должностей) в уполномоченный орган занятости по месту осуществления трудовой деятельности иностранной рабочей силы.

А также необходимо подчеркнуть, что в соответствии с Правилами освобождены от получения разрешительных документов: бизнес-иммигранты (иммигранты, прибывшие с целью осуществления предпринимательской деятельности); иностранные работники (граждане России и Беларуси) в рамках Соглашения «О правовом статусе трудящихся-мигрантов и членов их семей»; иностранные работники, работающие первыми руководителями филиалов или представительств иностранных юридических лиц.

Квоты на привлечение ИРС

Правила определяют порядок установления квоты на привлечение иностранной рабочей силы в Республику Казахстан.

Квота на привлечение иностранной рабочей силы на предстоящий год устанавливается в процентном отношении к численности экономически активного населения и (или) устанавливается в аб-

солютном выражении по приоритетным проектам и (или) по странам исхода в соответствии с прогнозом состояния спроса на рынке труда на предстоящий год.

Формирование квоты на привлечение иностранной рабочей силы осуществляется на основании заявок работодателей, направляемых ежегодно в срок до первого сентября в уполномоченный орган соответствующей административно-территориальной единицы, на территории которой планируется осуществление трудовой деятельности иностранной рабочей силы, на предстоящий год в разрезе категорий, профессий, специальностей, реализуемых проектов согласно приложению 1 к Правилам.

Уполномоченный орган ежегодно в срок до первого октября на основании анализа внутреннего рынка труда и заявок работодателей представляет в уполномоченный орган по труду обоснование привлечения работодателями иностранной рабочей силы на предстоящий год.

Данное постановление вводится в действие со вступления 10 календарных дней после первого официального опубликования – опубликовано 28 февраля 2012 года.

VII КАЗАХСТАНСКИЙ ФИНАНСОВЫЙ ФОРУМ
13 марта 2012, Алматы

Организатор: **CBONDS INFORMATION**

Генеральный партнер: **HALYK FINANCE**

При участии: **ARQA TECHNOLOGIES**

Генеральный информационный партнер: **NUR KZ**

www.cbonds-congress.com

IDC DATACENTERS TRANSFORMATION ROADSHOW 2012

Компания IDC приглашает Вас принять участие в конференции

15 марта 2012 г. Intercontinental Almaty

ТЕМЫ КОНФЕРЕНЦИИ

- Виртуализируй это! СХД не тождественны серверам
- Новые технологии и стратегия развития СХД
- Планирование: закупать для себя или обратиться к провайдеру?
- Все что вы хотели узнать про хранение в облаке, но боялись спросить

Дополнительная информация и регистрация: www.idc.com/kazakhstan

Золотые партнеры: **EMC**, **ALIS**, **VISION SOLUTIONS**

Серебряный партнер: **CITRIX**

Партнер: **GAS**

Информационная поддержка: **COMPTON**, **COMPUTERWORLD**, **СЕРВИС**, **ИКСЕРП**, **PROFIT**, **КАПИТАЛ**, **МММ**, **АЛЬФА**, **NUR KZ**

Как операторам удержать 6 млрд?

Число пользователей мобильной связи в мире достигло 6 млрд. Но поскольку многие из этого числа являются абонентами нескольких операторов, фактическое число абонентов в мире составляет около 4,1 млрд. Таким образом, 60% населения Земли являются абонентами сотовой связи. Об этом говорится в обновленном отчете компании Ericsson о развитии всемирного рынка связи и росте трафика.

В другом глобальном исследовании, посвященном изучению привычек и приоритетов пользователей мобильной связи, заказанном Nokia Siemens Networks, говорится о том, что главными критериями при выборе оператора люди называют качество голосовой связи, покрытие сети и качество мобильного широкополосного доступа. Причем влияние качества мобильного широкополосного доступа на удержание абонентов в 2011 году значительно возросло. Более того, респонденты называли скоростной широкополосный доступ в качестве самого важного сервиса на следующие несколько лет.

Большую неудовлетворенность у абонентов вызывают неблагоприятные условия контракта, тарифные схемы, модельный ряд устройств операторов и плохое качество мобильного широкополосного доступа, высокая стоимость устройств и услуг голосовой связи.

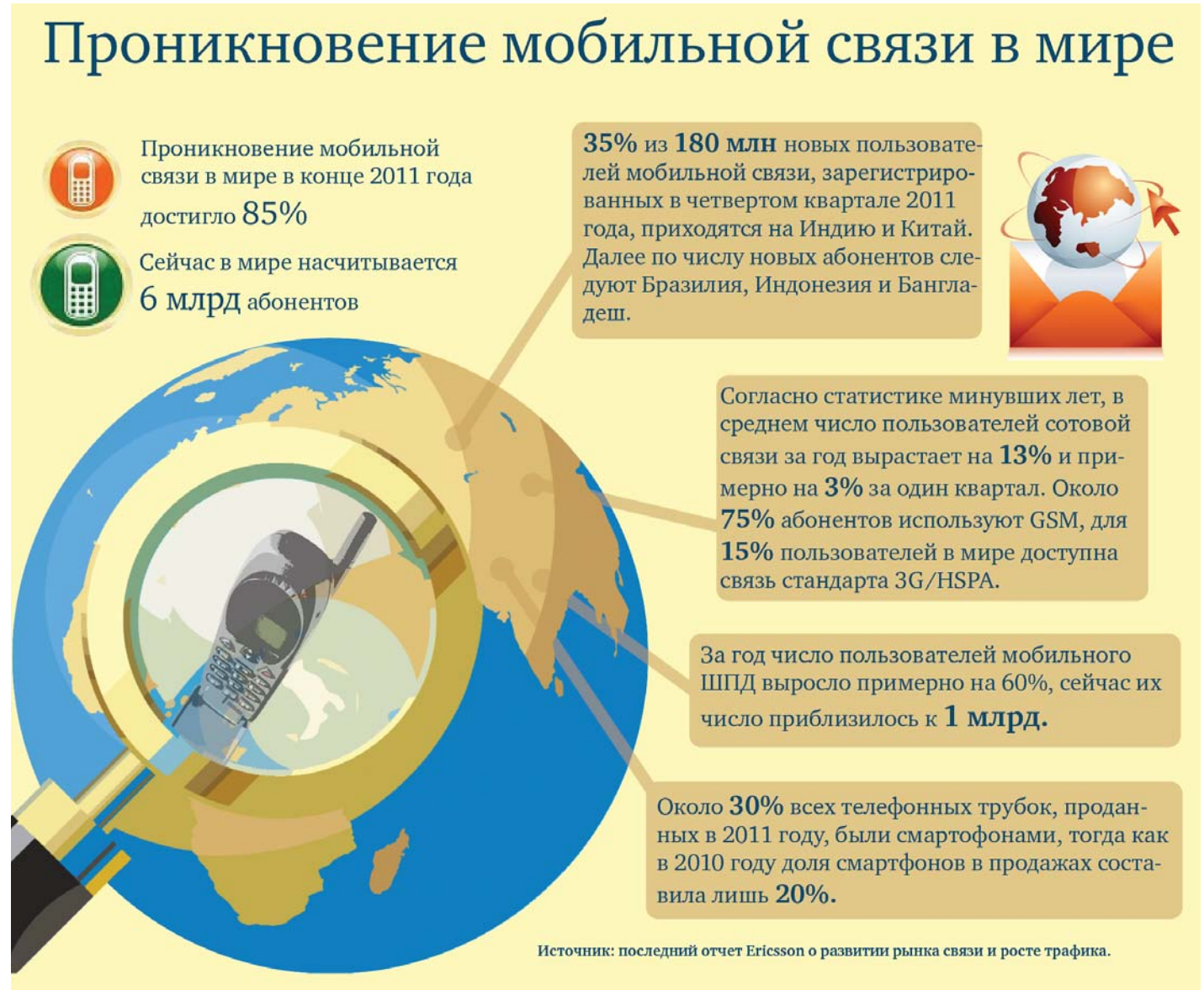
Исследование также показало, что абоненты со смартфонами в будущем станут самой многочисленной группой пользователей. Число пользователей в этом сегменте в 2011 году увеличилось в развитых странах на 34%, при этом более половины из них имеют возраст меньше 35 лет. Согласно исследованию, приблизительно 60% этих пользователей ожидают превосходного качества сети, даже если это будет стоить немного больше, а приблизительно 45% готовы заплатить дополнительные деньги за специальные мобильные сервисы, такие как средства безопасности или услуги на основе GPS.

«Наше исследование свидетельствует о необходимости сосредоточиться на высокодоходных клиентах и улучшать качество мобильного широкополосного доступа для приобретения, удовлетворения и удержания пользователей мобильной связи», – говорит Амирам Мел, руководитель направления по управле-

нию качеством обслуживания клиентов в Nokia Siemens Networks. По его мнению, операторы должны предоставлять персонализированное обслуживание, используя имеющуюся у них информацию о

том, как клиенты используют свои услуги мобильной связи, для повышения уровня удовлетворенности и лояльности клиентов. Анализ предпочтений клиентов дает возможность операторам приоритези-

ровать индивидуально отобранные услуги и распределять свои драгоценные сетевые ресурсы, чтобы соответствовать ожиданиям в отношении услуг различных клиентских сегментов.



НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

ЗАПРЕТ НА ПУБЛИКАЦИЮ РЕЙТИНГОВ

В Европейском парламенте обсуждается законопроект, в случае принятия которого руководство Европейского союза (ЕС), среди прочего, получит право вводить запрет на публикацию информации о суверенных рейтингах, если того потребует страна-эмитент. Проект документа, в котором содержится призыв к обсуждению вопроса о создании независимого Европейского агентства кредитных рейтингов (European Credit Rating Agency, ECRA), впоследствии еще, как ожидается, будет обсуждаться с Европейской комиссией (ЕК) и Европейским советом, высшим политическим органом Европейского союза, состоящим из глав правительств и глав государств-членов ЕС. Сходные предложения обсуждались минувшей осенью в рамках ЕК, тогда исполнительный орган Евросоюза не решился поддержать наиболее радикальные предложения в области регулирования деятельности международных рейтинговых агентств, однако ЕК заявила, что предложенные ей компромиссные меры все же позволят снизить волатильность на финансовых рынках. («Интерфакс-Афи»)»

ТОРГОВЛЯ В ТС ВЫРОСЛА НА 40%

Объем взаимной торговли в рамках Таможенного союза в 2011 году увеличился примерно на 40%, заявила член коллегии (министр) Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) по основным направлениям интеграции и макроэкономике Татьяна Валова. «С момента создания Таможенного союза темпы взаимной торговли растут, растут очень уверенно», – сообщила она на конгрессе «Открытая Россия: от Единого экономического пространства к Евразийскому союзу» в Москве. Несмотря на то, что здесь, по словам г-жи Валовой, играет свою роль и ценовой фактор, тенденция «очень обнадеживает». Тем не менее, пока объем взаимной торговли стран-членов Таможенного союза в общем объеме торговли остается сравнительно небольшим – около 25%. У Европейского союза аналогичный показатель составляет «практически две трети», уточнила г-жа Валова. ЕЭК является наднациональным органом Единого экономического пространства России, Беларуси и Казахстана. («Интерфакс»)»

ЕЦБ ДАЛ БАНКАМ 529,5 МЛРД ЕВРО

Европейский центральный банк выдал на вчерашнем аукционе трехлетние кредиты на 529,5 млрд евро. Хотя были ожидания, что сумма может достичь и 1 трлн евро, итоговый результат оказался немногим выше, чем на первом, декабрьском, аукционе (489 млрд евро). Зато участников было гораздо больше: дешевые деньги (под 1% годовых) взяли 800 банков против 523 два месяца назад. Реальный объем предоставленной ликвидности меньше номинальной суммы в 529,5 млрд евро, поскольку банки рефинансировали краткосрочные долги. Диван Шах, глобальный стратег IFR Markets, оценивает нетто-приток ликвидности в 313,7 млрд евро. «Это соответствует высоким прогнозам участников рынка и может оказать положительный эффект на рисковые активы по всему миру, особенно если учесть, что на декабрьском аукционе объем полученной нетто-ликвидности составил 193,4 млрд евро», – говорит он. ЕЦБ, впервые решивший выдать трехлетние кредиты, объявил в конце прошлого года, что проведет два аукциона. Вряд ли он захочет продолжать эту практику, считают аналитики Deutsche Bank и UBS, так как это вызовет споры в правительстве центрального банка и снимет давление с правительства и банков, которые должны сами предпринимать серьезные усилия для чистки балансов. Кроме того, постоянное предложение дешевых денег может сделать банки слишком зависимыми от них. (vedomosti.ru)»

Подумываете о PhD? Оно того стоит!

Каника Тандон, Татьяна Максимова

Немногие из нас решаются получить степень доктора наук. Зачем учиться на PhD, если можно иметь шестизначную зарплату, получив MBA или другую профессиональную квалификацию в более короткие сроки? Кто готов жертвовать сном и душевным спокойствием, изучая груды научно-исследовательских работ? Действительно, такую заинтересованность можно сравнить только с желанием покорить Эверест. Надо признать, что дорога к степени PhD может оказаться весьма противоречивой, физически утомляющей и эмоционально истощающей. Возникает резонный вопрос: зачем вообще кому-либо нужна степень PhD? Стоит ли игра свеч?

Несмотря на все описанное выше, ответ – да! Прежде всего степень PhD является необходимым инструментом при изуче-

нии экономики. Весь смысл этой степени сводится к тому, что вы получаете новые знания, делаете открытия и приобретаете необходимые навыки. Степень PhD будет интересна тем, кому важно получить глубокие знания в определенной области. «Получение докторской степени – это страсть к новым знаниям во имя получения новых знаний. Если вам повезет, ваше открытие или изобретение, возможно, сможет изменить мир», – говорит профессор Пол К Там, проректор и вице-президент по исследовательской деятельности в университете Гонконга.

Многие полагают, что степень доктора наук это прямой путь в академики, однако не стоит забывать, что PhD также прокладывает дорогу к карьере в промышленных областях, где инновации – это необходимая составляющая. «В развивающихся странах, где есть пробелы в высшем образовании, но государство и общество понимают и стремятся строить экономику, основанную на знаниях, спрос на обладателей докторской степени достаточно высок как в науке, так и в индустрии», – говорит г-н Там.

«Спрос на обладателей степеней PhD, кроме того, очень высок в тех областях, где требуются высокоспециализированные знания и навыки исследований. В современной экономике такими областями являются биотехнологии, информационные системы, а также медицина

и экология. Наличие степени PhD в гуманитарных науках станет пропуском к трудоустройству в таких областях, как СМИ, консультирование в политических вопросах или проведение независимых исследований», – говорит доктор Эммалин Бакли из аспирантуры университета Мельбурна. В любом секторе, будь то производство, научные исследования и разработка, медицина или социальные науки, наличие докторской степени только приветствуется.

Помимо этого, докторская степень помогает развивать ценные передаваемые навыки, которыми дорожат работодатели. Сама природа степени учит кандидатов быть командными игроками, умеющими разрешать проблемы и имеющими прекрасные навыки коммуникации, вдобавок к аналитическому складу ума и настойчивости. «Работодатели оценивают передаваемые навыки, которые обладатели докторской степени приносят в компанию. Процесс получения степени доктора наук часто признается как обучение креативности, критическому мышлению, навыкам ведения переговоров, профессионализму и уверенности в себе», – комментирует доктор Натали Матер-Льюис, менеджер приемной комиссии университета Эдинбурга.

Доктор Гарри Келли, операционный менеджер в Глаксо Смит Клайн, считает, что многие рассматривают PhD как превосхо-

дное средство приобрести теоретические и практические навыки. «В совокупности с новаторством, креативностью и умением решать проблемы докторская степень выявляет такие передаваемые навыки, как коммуникативность и способность работать в команде, что является очень важным в нашем процессе изобретения лекарств», – говорит он.

Тем не менее, получать докторскую степень стоит только тем, кто по-настоящему настроен создавать новую базу знаний и готов делать открытия. «Получить степень доктора наук довольно сложно, однако результат порой просто поражает. Самоутверждение и самореализация, которые вы получаете, стоят того, чтобы проделать всю эту тяжелую работу», – говорит профессор Эндрю Джордж, руководитель аспирантуры Imperial College London, – PhD стоит делать только тем, кто действительно заинтересован, а не потому, что вы не смогли придумать что-то получше».

Что ж, давайте примем это к сведению, и пока вы решаете для себя, стоит ли получать докторскую степень, советуем встретиться с представителями программ докторантуры университетов Великобритании, Испании, Греции, США и других стран, которые приезжают в Алматы 19 марта в рамках QS World Grad School Tour. Не забудьте заранее зарегистрироваться на сайте www.topgradschool.com.

SAMSUNG

PREMIUM CLUB

SMART TV

Весь мир Интернета, множество приложений в интеллектуальных телевизорах Samsung Smart TV. Выберите свой телевизор и вступайте в Samsung Premium Club - эксклюзивный доступ к услугам и привилегиям от Samsung и Партнеров Клуба, а также к участию в мероприятиях и презентациях новых продуктов Samsung. Подробности на www.samsung.com

«В уединении» мечты сбываются

Путешествуя по райскому острову

Татьяна Киселёва

В пятидесятом штате Америки, на юго-восточном побережье острова Оаху, Гавайского архипелага расположился город Гонолулу, название которого в переводе с гавайского языка означает «уединенная бухта». Именно в этом городе нам предстоял отдых в бархатном сезоне минувшего лета.

Но, как говорится, «любимь катаются, любви и саночки возить». Прежде чем отправиться отдыхать на Гавайские острова, нужно было проделать немалую работу по заказу авиабилетов, выбору и бронированию отеля, что для нас, студентов, приехавших в Америку по программе «Work & travel», было весьма непросто. В составе трех человек мы активно читали отзывы в интернете, просматривали цены, которые, по мере приближения нужного времени, ошутимо росли, и нужно было что-то решать. В итоге, за полтора месяца до необходимого срока, путевка была куплена, на сайте www.experia.com, по цене \$3000 на троих, включая перелет в оба конца и проживание в отеле, на срок 8 дней, 9 ночей. Чикаго был выбран городом, откуда мы должны были вылететь, так как вылеты оттуда намного дешевле, по сравнению с другими городами, вблизи которых мы находились.

Время перелета заняло 10 часов. По прилету на Гавайи, мы, первым делом, нашли специальный автобус, который занимается развозкой туристов по гостиницам. Его цена в один конец составляет около \$10. Водитель автобуса оставил нам свою визитку, чтобы в конце отдыха, при выезде, мы воспользовались услугами их компании.

Надо заметить, что когда мы приземлились и спустились по трапу самолета, уже почувствовали высокую влажность воздуха, близость океана ошутима. Было около 9 вечера, автобус увозил нас вглубь города, освещенного огнями. Из окна были видны отели, которых в Гонолулу уйма.

После нескольких остановок мы, наконец, добрались до нашего — «Hilton Hawaiian Village». Отель располагался на огромной территории и подразделялся на несколько башен: «Ali'i tower» — башня с наиболее роскошными номерами; «Rainbow tower» («Радужная башня»), открывающая шикарный вид на Тихий океан; «Tara tower», расположенная рядом с бассейном, магазинами и ресторанами; «Kaia tower», разработанная для требовательных гостей; и «Diamond head tower» — башня с видом на океан и пышные тропические растения. Наш номер был забронирован в «Tara tower», на 26-ом этаже. Пока проходила процедура регистрации, я с жадным любопытством рассматривала холл. На стенах отеля висело множество фотографий известных людей, побывавших в этом отеле, среди которых Элвис Пресли, один из с детьми, а также



стирывать все орешки, имеющие разнообразный вкус: с чесноком, с корицей, сладкие, терпкие, острые, соленые и другие.

Итак, прогулявшись от души и насмотревшись на экзотику, мы отправились в ресторан, носивший название «Top of Waikiki», столки в котором мы заказали заранее по интернету. В этом месте мы праздновали мой день рождения, пришедший на первый день пребывания на Гавайях. На самой верхушке здания находилась крутящаяся круглая арена, которая в час совершает один оборот. Именно на ней и был забронирован наш столик. Атмосфера этого места была очень уютная, люди мирно беседовали за столами, играла приятная музыка. Было сложно оторвать взгляд от живописной панорамы, простирающейся из окон и постепенно меняющейся. Сначала был виден океан, затем он сменялся



Барак Обама. Холл был открыт со всех сторон, по углам были выставлены различные экзотические растения. Улыбающиеся горничные приветствовали нас возгласом «Алоха», что на гавайском языке означает как «здравствуйте», так и «до свидания».

Когда мы поднялись в свой номер и вышли на балкон, перед нами открылся потрясающий вид: с левой стороны шумел Тихий океан, с правой был виден вулкан, а прямо от нас стояли высочайшие, умопомрачительные небоскребы. Это было волшебное ощущение, которое сложно передать.

Сам номер состоял из двух двуспальных кроватей, был в меру просторным и достаточно комфортным. Уставшие, наспех расковав чемоданы и приняв душ, мы отправились в царство Морфея, чтобы наутро насладиться всеми прелестями отдыха.

На следующий день мы решили пройтись и осмотреть достопримечательности. На открытом автобусе, предназначенном в основном для туристов, можно прокатиться по городу и вернуться назад в то же место, где вы сели на него. Цена проезда составляет всего \$2. Дорога проходила вдоль побережья, открывая вид на роскошные песчаные пляжи, протянувшиеся вдоль берега, базарчики и всевозможные магазины и бутики.

Возле одного из пляжей расположен памятник Дюку Каханамоку, прародителю современных серфингистов. Надо отметить, что серфинг здесь — одно из основных развлечений. На улице можно увидеть множество молодых людей,

идущих с доской для серфинга на океан покорять стихию.

Погода во время нашей прогулки менялась каждые пять минут, сначала нас обдало обильным теплым тропическим дождем, попадая под который оказался довольно приятно, затем снова вышло солнце, осушив появившиеся лужи...

Пройдя по многочисленным бутикам фирменной одежды, мы перекружились в открытой «забегаловке», которых в городе пруд пруди. Кухню можно выбрать разную: тайскую, японскую, итальянскую, китайскую. Цена обеда — примерно на \$10-12. Что касается одежды, то цены на нее достаточно высокие, хотя, если попасть на распродажу,

то можно совершить очень выгодную покупку. Стоимость продуктов также сравнительно высокая. При этом следует учитывать, что на центральных улицах супермаркеты имеют менее широкий выбор, а цены здесь завышены. Более дешевые супермаркеты, с широким ассортиментом товаров, расположены на отдаленных улочках. Свежие экзотические фрукты и овощи можно приобрести во фруктовых лавках, находящихся в районе базара. Там продавец может сделать, по желанию, фруктовый коктейль.

На одном из таких базарчиков продают гавайские орехи и знаменитый ароматный гавайский кофе. Можно бесплатно продегу-



небоскребами, вулканом, и вновь арена возвращалась в прежнее положение. Повинуясь экзотическому настроению, мы заказали блюда с довольно необычными вкусами, и, все больше расслабляясь, мирно наслаждались трапезой.

К нам подошел фотограф и предложил сфотографироваться, надев традиционные гавайские бусы из цветов. Как оказалось, он тоже из СНГ, из Санкт-Петербурга, и, по этому случаю, он сделал нам небольшую скидку на получившиеся снимки. Перед тем как мы собрались уходить, официант преподнес мне в честь дня рождения подарок в виде небольшого пироженного со свечечкой, мелочь, а приятно! В общем ужин удался. Он обошелся нам по приемлемой цене — \$100 на троих человек.

Когда мы вышли, уже стемнело, и повсюду на улицах зажглись факелы. Но людей не убавилось, бутики по-прежнему работали, туристы и местные жители массовыми потоками разгуливали по улицам. Вдоль дороги нам повстречались выкрашенные серебристой и золотистой краской несколько человек, в интересных костюмах, замаскированные под статуи. Стоило дать им монеты, и они тут же начинали шевелиться, корчить разные гримасы и разрешали с ними фотографироваться.

На следующее утро мы пораньше пошли на пляж. Океан бушевал, солнце слепило глаза, а на голубом прозрачном небе плыли огромные облака. Наилескавишься и позаторгов вловоль, мы начали изучать водные достопримечательности отеля. На его территории кроме бассейнов, джакузи под горячими факелами и тропическим небом есть еще и выход на свою лазурную океанскую лагуну, в которой мы тоже немного побарахтались. Недалеко от бассейна мы увидели специально обустроенный домик для чилийских карликовых пингвинов, которые с непринужденным видом разгуливали по территории. Помимо них нам повстречалось два попугая, которых мы тут же изъявили желание покормить, и они охотно приняли пищу прямо из рук...

В остальные дни мы посетили ряд экскурсий, которые заказали в отеле. Первой из них была экскурсия на коралловые рифы, недорогая, по цене она обошлась около \$15. Надев ласты и очки с трубкой, мы созерцали флору и фауну коралловых рифов. Красота неописуемая, напомнила передачи Жака Ива Кусто!

Следующей экскурсией был объезд достопримечательностей острова за один день, стоимостью \$60. Нас отвезли в тропические джунгли, показали дома знаменитостей, которые с виду похожи на хижины. Среди них были домики семьи Пресли и Хилтон. Также мы увидели буддийский храм, в окрестностях которого обитают фазаны, а в водоемчиках плещутся рыбки. А еще там есть колокол, ударя в него, можно загадать любые желания, и они, по поверью, исполнятся.

Но самой захватывающей экскурсией (и самой дорогой — \$120 за 1,5 часа в три захода) стал для нас дайвинг. Погружаясь на глубину, мы видели подводные красоты.

Мимо проплывали огромные черепахи, дельфины, и создавалось ощущение невесомости, словно мы попали в космос или сказку...

Кроме этого, запоминающимся событием стал для нас поход в местный зоопарк. Мы выбрали сумеречную экскурсию, о чем сильно пожалели, так как она предполагает лишь частичный осмотр, из-за того, что многие животные в это время суток уходят на покой. Экскурсовод Аманда оказалась очень нудной, так как подолгу и скучно рассказывала про каждое животное, а чтобы никто не отходил, ее напарница тщательно за нами следила. В конце нас завели в специальную хижину и накормили печеньем с лимонадом. Все-таки сумеречная экскурсия оказалась нам немного не по возрасту, хотя, иногда, наверное, нужно почувствовать себя детьми.

Короче говоря, эти 8 дней пребывания на Гавайях пролетели как один миг. К хорошему быстро привыкаешь. И эта поездка оказалась для нас одним из ярких событий минувшего года. В день отъезда мы встали пораньше и еще раз искупались в неугомонном Тихом океане. Покидая любое место, мы оставляем там частичку нашего сердца. И мы оставили, а также взяли с собой кусочек солнца и теплые воспоминания о пролетевшем отдыхе, с надеждой снова сюда вернуться.

