



Сланцевая нефть может пошатнуть позиции ОПЕК



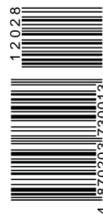
Почему «Цеснабанку» отказали в покупке НПФ «Республика»?



Маркус Солнсон, замглавы миссии посольства Эстонии в РК

КАПИТАЛ

№27-28
(406-407)



// ЧЕТВЕРГ, 18 ИЮЛЯ, 2013

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Когда в Алматы станет легче дышать?

2 страница

Как собрать пазл «Власть-бизнес-НПО»?

3 страница

Экспансия КазМунайГаза чересчур амбициозна

4 страница

В Алматы второй год проходит «Арт-площадка»

15 страница

Трансферные новости, о которых говорит Европа

12 страница

Юбилейный «Тур де Франс» близок к своему завершению

13 страница

Молодежный ЧМ покорился сборной Франции

14 страница

Мы в сети
kapital.kz

Да и чарт с вами!

Запрет для иностранных компаний может повлиять на регулярные рейсы казахстанских авиаперевозчиков



Ольга Веселова

Запрет для иностранных авиакомпаний осуществлять чартерные перевозки является естественной реакцией Правительства Казахстана на недавнюю ситуацию с турецкой Sky Airlines. Такое мнение в интервью «Капитал.kz» высказал председатель правления Avia Solutions Group Гадиминас Жемялис. В ситуации, когда международные партнеры не могут обеспечить должного контроля финансового состояния и выполнения взятых обязательств со стороны своих перевозчиков, Правительство Казахстана вынуждено предпринимать собственные меры для защиты интересов своих граждан. В результате в данном сегменте рынка будут представлены только казахстанские авиакомпании, чья деятельность находится под более тщательным присмотром авиационных властей РК.

«Нельзя допустить повторения ситуации, как в случае с компанией Sky Airlines, – замечает Илья Ли, заместитель председателя правления АО «LUK AERO». – Должна быть гарантия пассажирам, что их не оставят в чужой стране без возможности вылететь назад, и государству, которому не придется вывозить туристов за счет налогоплательщиков».

Напомним, что г-н Ли уже выражал озабоченность ситуацией на казахстанском рынке чартерных перевозок, призывая государство поддержать отечественные авиакомпании и защитить наших туристов. Это было всего полтора месяца назад, а реакция от Комитета гражданской авиации уже последовала. Так, Серик Мухтыбаев, зампред Комитета гражданской авиации МТК РК, на заседании чартерных перевозчиков и казахстанской туристской ассоциации (КТА) 5 июля сообщил о том, что в Казахстане на законодательном уровне вводится запрет на иностранные чартерные перевозки. По словам г-на Мухтыбаева, которые приводит tengrnews.kz, такую норму включили в законодательство для того, чтобы обеспечить пассажирам гарантии в предоставлении услуг и необходимый уровень контроля за безопасностью полетов.

Запрет на выполнение «исходящих» чартеров действует во многих государствах как инструмент защиты собственных авиакомпаний. В частности, такая практика есть в России: выполнять нерегулярные рейсы, которыми россияне отправляются к местам массового отдыха, могут только компании-резиденты.

Однако иностранные авиакомпании достаточно негативно воспринимают

данные новшества. «К сожалению, введение любых законопроектов на авиационном рынке всегда имеет отрицательное воздействие на перевозчиков, – утверждает Мартин Рикен, директор по корпоративным коммуникациям авиакомпании Lufthansa, – а главное – на пассажиров. Авиасектор, в принципе, относится к высоко регулируемой отрасли (правовой режим воздушного пространства, ограничения по количеству слотов, налогообложение и сборы и др.)».

Если оценивать эту практику с точки зрения пассажиров, то сокращение конкуренции за счет искусственного ограничения количества авиакомпаний, работающих в этом сегменте, безусловно, не предвещает ничего хорошего. «Конкуренция, тем более, если за клиента сражаются компании разных стран, означает формирование справедливой рыночной цены и предоставление высокого уровня сервиса. С другой стороны, если есть доходный сегмент рынка, то на нем неизбежно появятся новые игроки. Так что ослабление конкуренции если и произойдет, то только в краткосрочной перспективе», – поясняет Олег Пантелеев, главный редактор отраслевого российского агентства «Авиапорт».

[Продолжение на стр. 3]

Цифра номера

\$5 млрд
будет стоить строительство одного энергоблока АЭС

Подробнее [Стр. 4]

Спикер номера

Игорь Щацкий,
председатель ОЮЛ «Ассоциация профессиональных строителей Восточного Казахстана»

Подробнее [Стр. 8]

Цитата номера

«Полной замены интернет-рекламой традиционных медиа не произойдет»,

– Оксана Ризаненко, управляющий директор JWT Kazakhstan

Подробнее [Стр. 9]

Спорт

Сенсационный старт карагандинского «Шахтера» во втором отборочном раунде Лиги чемпионов 2013/14

Подробнее [Стр. 14]

Совершите свой Тур де Франс! Франция \$499

Все города на KLM.kz

Акция действует для покупки авиабилетов с 16 по 22 июня 2013. Период вылета из Алматы: 5 сентября – 15 декабря 2013. Возврат полной стоимости в случае письменного отказа в аэропорту. Подробности и бронирование в туроператорах и на сайте klm.kz

КАДРОВЫЕ
ПЕРЕСТАНОВКИ
И НАЗНАЧЕНИЯ

АЛТЫН ДАВЛЕТОВА

+ назначена начальником управления финансов Актобинской области

АМАНБЕК
КАЛЖАНОВ

+ назначен начальником управления сельского хозяйства Ақмолинской области

АРМАН КАЛИЕВ

+ назначен начальником регионального управления «Оңтүстік» Пограничной службы КНБ РК

АСХАТ
БЕЙСЕНБАЕВ

+ назначен исполняющим обязанности председателя правления АО «БТА Банк»

БАЯН УРАЛОВА,
МАКСИМ РАСПОПИН

+ введены в состав правления членами правления АО «Страховая компания «Standard»

БЕРИК БИСЕНКУЛОВ

+ назначен начальником ДВД на транспорте МВД РК

GERMAN
ТИШЕНДОРФ

+ избран членом правления АО «Евразийский банк»

ДАНИЯР
БЕРЛИБАЕВ

+ избран председателем совета директоров АО «Разведка добыча «КазМунайГаз» (РД КМГ)

ДМИТРИЙ ЯРОВОЙ

+ назначен управляющим директором АО «НК «Продкорпорация»

ЕРИК БАЛАПАНОВ

- ушел в отставку с поста председателя правления АО «БТА Банк»

ЕРКЕН ЖАКАТАЕВ

+ назначен заместителем председателя комитета атомной энергии Министерства индустрии и новых технологий РК

ЕРЛАН
ИМАНАЛИЕВ

+ назначен начальником регионального управления «Солтүстік» Пограничной службы КНБ РК

КАЙРАТ ДАЛЬБЕКОВ

+ назначен начальником ДВД Мангистауской области

РУСТАМ
ЖАНАТАЕВ

+ назначен директором коммерческого департамента АО «НК «Продкорпорация»

ТЕМИРБЕК
МАХАМБЕТОВ

+ назначен начальником департамента Агентства РК по регулированию естественных монополий по Мангистауской области

ТИМУР ТОКТАБАЕВ

+ назначен директором департамента недропользования Министерства индустрии и новых технологий РК

ШОЛПАН
КАРИНОВА

+ назначена начальником управления образования СКО

Когда в Алматы
станет легче дышать?

Артем Борисов

Как сообщил на прошлой неделе ДГП «Центр гидрометеорологического мониторинга» РГП «Казгидромет», в полтора раза снизился уровень индекса загрязнения атмосферы Алматы в 2013 году: с 14,4 до 10,2. Основными критериями качества воздуха являются значения предельно допустимых концентраций загрязняющих веществ.

В пресс-службе акимата Алматы напомнили, что городские власти увеличивают количество автобусов, работающих на газе, газификацию промышленности и частного сектора. Также проводится работа по контролю за использующими автотранспорт предприятиями и качеством топлива. В частности, на более чем 50 миллионов тенге за четыре месяца 2013 года были оштрафованы 13 тысяч владельцев автомобилей за загрязнение окружающей среды. В Алматы и области установлено 13 экопостов, которые проводят контроль норм выбросов выхлопных газов. Основными нарушителями оказались водители иногороднего транспорта.

Напомним, в конце марта 2013 года об экологии Алматы говорил президент Казахстана Нурсултан Назарбаев. Он призвал руководство города принять меры по защите экологии мегаполиса, в частности, относительно автомобильного транспорта в центре города. «Есть опыт многих больших городов. Очень сильные меры принимают Сингапур, Лондон. В этой части, по двигателям автомобилей, по заезду таких авто в центр города надо принять самые жесткие меры», – сказал глава государства, выступая в Алматы на совещании по развитию южных регионов страны. При этом он отметил, что Алматы, особенно центр города, «утопает в смоге».

Правда, акимат Алматы уже в течение нескольких лет принимает меры по улучшению экологии мегаполиса. Так, еще в 2011 году здесь появился муниципальный автопарк с 200 городскими автобусами на газе. «В текущем году в рамках кредитной линии Европейского банка реконструкции и развития и местного бюджета будут при-



обретены порядка 400 новых автобусов, работающих на природном газе. Таким образом, их общее количество достигнет шестисот, что составит 1/3 парка городских автобусов. Это создает конкурентную среду в сфере городских пассажирских перевозок и подталкивает частных к переводу своего транспорта на газ, и в целом, приведет к улучшению качества обслуживания», – сказал аким Алматы Ахметжан Есимов на совещании по развитию южных регионов страны.

Причем в акимате понимают, что без комплекса мер государственной поддерж-

ки экологию не поправить. Среди таких мер субсидирование стоимости приобретения транспорта, предназначенного для пассажирских перевозок и работающего на природном газе и электричестве, а также освобождение от уплаты таможенных пошлин и НДС при ввозе транспорта, работающего на природном газе, электричестве, и гибридного транспорта. Кроме того, меры стимулирования для развития газовых заправочных станций и необходимой инфраструктуры по переоборудованию автотранспорта на компримированный природный газ.

Есть и вполне конкретные действия. Так, директор департамента развития газовой промышленности министерства нефти и газа Сериккали Брекешев проинформировал, что с 1 января 2014 года в Алматы планируется начать применение формулы, согласно которой цена природного газа для заправки автотранспорта будет составлять 40% от средней стоимости традиционных видов моторного топлива – АИ-80, АИ-92 и дизельного топлива. «То есть потребитель будет уверен, что компримированный природный газ будет на 60% дешевле традиционного топлива», – подчеркнул г-н Брекешев.

Но есть и другая версия того, почему экологическая обстановка в Алматы улучшилась. Согласно ей, в летнее время теплоэлектростанции (ТЭЦ) работают не так усиленно, как зимой, а также природные условия, которые сложились на сегодняшний день. Вместе с тем пока нет очевидных предпосылок к тому, чтобы ТЭЦ выбрасывали меньше вредных выбросов.

В середине июня, как рассказал казахстанским СМИ заведующий отделом теплофизики НИИ экспериментальной и теоретической физики при КазНУ имени аль-Фараби Александр Устименко, неудачно закончились испытания плазменно-топливной системы (ПТС) на алматинской ТЭЦ-2. Ученым удалось поджечь плазмой уголь, однако горение оказалось нестабильным, и для его поддержания требовалось постоянное вмешательство оператора. Проблемы были вызваны тем, что на испытаниях специалисты не смогли достичь нужной концентрации угольной пыли.

Напомним, что ПТС позволяет полностью отказаться от использования мазута на ТЭЦ. Во время отопительного сезона на прогрев только одного котла на ТЭЦ уходит около 100 тонн мазута. Следовательно, использование ПТС могло бы уменьшить количество вредных выбросов в атмосферу в два раза.

Впрочем, улучшению экологической обстановки способствовали и погодные условия. Как и прогнозировала начальник управления долгосрочных прогнозов РГП «Казгидромет» Гульмира Акишева, лето в Алматы пока что прохладное. «Это лето мы ожидаем прохладным», – сказала она в мае текущего года на заседании «Круглого стола» по вопросам предоставления услуг о погоде и климате.

По большому счету, как только меры акимата заработают в полную силу, экология Алматы существенно улучшится. Тогда и жителям, и гостям мегаполиса дышать станет намного легче.

Как собрать пазл
«Власть-бизнес-НПО»?

Айнур Касенова

Казахстан должен внедрять разнообразные формы благотворительности, параллельно развивая эффективные методы стимулирования благотворительных пожертвований, считает Бахит Туменова, президент общественного фонда «Аман-Саулык». Государственный социальный заказ способствует деятельности общественных организаций, однако его недостаточно для полноценного функционирования НПО.

По мнению г-жи Туменовой, всем участникам процесса, а именно государству, предпринимателям и неправительственным организациям следует стремиться к

равноправному партнерству. Тогда «взаимодействие между властью, бизнесом и общественными организациями будет максимально эффективным. В данном уравнении бизнес не должен зависеть от власти. Когда власть оказывает какое-либо давление на бизнес, акцент смещается, и результат уже не тот. В идеале предприниматель должен иметь свободу выбора в оказании финансовой поддержки той или иной организации, не опасаясь последствий», – отметила Бахит Туменова. Не стоит забывать о требованиях прозрачности деятельности организации, которая получает финансовую поддержку, что является одним из основных факторов «рациональной» благотворительности.

В ходе анализа деятельности неправительственного сектора в Казахстане, осуществленного по заказу Программы развития ООН, было выявлено, что организационно казахстанские НПО ориентируются на иностранный опыт. Кроме того, программы, осуществляемые неправительственными организациями, финансируются, главным образом, международными организациями-донорами путем предоставления небольших грантов.

На сегодняшний день в республике действует ряд крупных международных организаций-доноров, которые активно сотрудничают с НПО. Представители международных организаций отмечают некоторые недостатки общественного сектора

в республике, для устранения которых необходимо совершенствовать мониторинг и оценку их деятельности, развивать устойчивую систему сотрудничества с государством, прозрачность и открытость их деятельности для общественности, навыки местных сотрудников НПО.

Социальная значимость благотворительной деятельности соответствующих НПО обусловлена, прежде всего, тем, что в ней остро нуждаются представители социально уязвимых слоев и групп населения – дети-сироты, малообеспеченные семьи, инвалиды, пенсионеры, бездомные, а также медицинские, образовательные и детские учреждения.

Несмотря на все существующие недостатки в «благотворительном» механизме, общественники-активисты не теряют оптимизма.

Благотворительный фонд «Амир» планирует открыть реабилитационный центр для оказания помощи для детей-инвалидов и их родителей, попавших в трудную жизненную ситуацию. Для строительства центра была выделена земля в Алматинской области. Добровольцы фонда создают и реализуют максимум возможностей для всех, кто заинтересован в формировании ответственного, здорового гражданского общества.

«Самое главное, когда вы занимаетесь благотворительностью, вы не просто дарите что-то детям, вы понимаете, что с вашей помощью к ребенку приходит то теплое чувство любви и заботы о нем, которое ему нужно именно сейчас!» – подчеркивает Кенжебай Исаев, президент фонда «Амир»

SIMPLY CLEVER

ŠKODA



Часто, выбирая для себя автомобиль, приходится отказываться от одного в пользу другого. Мы доверяем надежным технологиям, но, в то же время, хотим чего-то нового и совершенного. Нам хочется комфорта, но он стоит дорого. Нам нужна вместительность, но она влечет за собой большие размеры, и тогда наш автомобиль уже не будет компактным и легким в управлении... Есть много «НО», которые мешали нам выбирать. Но это больше не проблема. Абсолютно новый ŠKODA Rapid – это уникальное решение. Он готов удовлетворить все Ваши пожелания, не требуя компромиссов. Отказываться больше не нужно. Просто выбери Его.

АСТАНА: ТЦ "Auto city"(Гарант-2), пр. Богенбай батыра, 73/1
тел.: (7172) 22-69-58, 22-69-66
АЛМАТЫ: ул. Майлина, 240 А, тел.: (727) 2-555-777, 2-579-777
<http://skoda-auto.kz> | <http://bipek.kz>

АЗИЯАВТО

БИПЭК АВТО

Компания Hyundai Auto Kazakhstan удостоена премии

«Лучший дистрибьютор региона СНГ и Восточной Европы»

В июне текущего года в Монако прошла Глобальная Дистрибьюторская Конвенция Hyundai Motor Company, на которой компания Hyundai Auto Kazakhstan, входящая в состав КМК «Астана Моторс», была удостоена премии «Лучший дистрибьютор региона СНГ и Восточной Европы»

По итогам 2012 года вице-президент Hyundai Motor Company господин Чанг Монг-Ку вручил премию «Лучший дистрибьютор региона СНГ и Восточной Европы» президенту Astana Group Нурлану Смагулову.

С каждым годом объем продаж автомобилей Hyundai набирает обороты. За полгода в 2013 году, по сравнению с аналогичным периодом 2012 года, продажа автомобилей дистрибьютором увеличилась на 35%.



В таблице указаны периоды реализации автомобилей за 6 и 12 месяцев 2012 и 2013 гг.

«В 2012 году бренд Hyundai занял 8% доли рынка. В истории Казахстана

и компании «Астана Моторс» ранее еще никогда не предоставляли казахстанским потребителям такой объем автомобилей в автосалонах Hyundai. Планы по реализации 12 000 единиц продукции в 2013 году отражают наши новые, я думаю, что вполне подтвержденные амбиции», – уверен Нурлан Смагулов.

На сегодняшний день разветвленная дилерская сеть компании Hyundai Auto Kazakhstan насчитывает порядка 19 дилерских центров по всему Казахстану. Также началось строительство трех новых автосалонов Hyundai Premium по новым корпоративным стандартам Hyundai Motor Company в городах Астана, Алматы и Костанай, которые планируют запустить в 2014 году. Шоурумы автосалонов будут выполнены по принципу «3S» – официальные продажи автомобилей, оригинальные запас-

ных частей и оказание качественного сервиса.

«Достижение дистрибьютором большого объема продаж – начало реализации наших амбициозных планов, открывающих для нас еще более интересные и масштабные новые горизонты. Самая высокая награда за проделанную работу – это востребованность автомобиля Hyundai на казахстанском рынке и удовлетворенность наших клиентов. Я уверен, что премия «Лучший дистрибьютор Hyundai региона СНГ и Восточной Европы» не последняя для компании Hyundai Auto Kazakhstan. Поддержка Hyundai Motor Company в постоянном развитии важна для нас. Мне приятно осознавать, что Казахстан занимает высокие позиции среди стратегических рынков для реализации бренда с мировым именем Hyundai», – заключил Нурлан Смагулов.



Нурлан Смагулов, президент Astana Group, искренне рад большим успехам бренда Hyundai в Казахстане

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

К КОНЦУ 2013 ГОДА ВВП КАЗАХСТАНА ВЫРАСТЕТ ДО 5,2%

Ускорение роста ВВП Казахстана до 5,2% по итогам 2013 года прогнозируют аналитики Евразийского банка развития. Такой вывод содержится в очередном «Макромониторе СНГ». Общее ухудшение макроэкономических показателей в первом квартале 2013 года. Так аналитики ЕАБР характеризуют ситуацию в экономике Казахстана. Ослабление спроса привело к замедлению роста ВВП до 4,6%. Сальдо платежного баланса сократилось до 0,6% ВВП. При этом улучшение профицита госбюджета в первом квартале 2013 года объясняется скорее отставанием исполнения расходной части госбюджета. По итогам первого квартала инфляция ускорилась до 6,8% в годовом выражении (5,1% в первом квартале 2012 года), говорится в распространенном в среду сообщении ЕАБР. Вместе с тем, как отмечают аналитики, «текущий уровень цен на нефть, тренд к повышению цен на металлы и легкое укрепление внешнего спроса, восстановление роста в строительстве, ожидаемое ускорение роста в сельском хозяйстве и потенциальный запуск добычи нефти на месторождении Кашаган позволяют ожидать ускорение роста ВВП до 5,2% по итогам 2013 года». В целом, по мнению аналитиков ЕАБР, отличительной чертой первого квартала в экономиках СНГ оказался спад в промышленном производстве (-0,2%) на фоне замедления роста или падения экспорта и инвестиций, которые имели место почти во всех странах СНГ. Он стал причиной снижения показателей годового роста совокупного ВВП стран СНГ (1,7%). Между тем текущий прогноз ЕАБР развития экономики СНГ составляет 3,3% роста в 2013 году и его ускорение до 4% в 2014 году. «Мы предполагаем, что экономика СНГ росла ниже своего потенциала в 2012 году и в первой половине 2013 года», – подчеркивают авторы исследования. – При отсутствии значительных внешних или внутренних шокс экономика СНГ во второй половине текущего года вернется на траекторию своего посткризисного (2010-2011 годы) роста». По данным аналитического управления, в России экономические итоги первого квартала текущего года были в целом слабыми. Рост ВВП составил 1,6%, промышленность показала нулевой рост, экспорт в реальном выражении снизился. Низкий, по сравнению с запланированным в бюджете, уровень нефтегазовых доходов привел к напряжению в исполнении бюджета. Данные за апрель-май указывают на возвращение к росту добывающей промышленности наряду с продолжением стагнации в обрабатывающих отраслях. В течение второго полугодия можно ожидать дополнительного ускорения роста в добывающей промышленности и сельском хозяйстве, отмечается в исследовании. В Беларуси в первом квартале на фоне восстановления потребительского и инвестиционного спроса наблюдался рост ВВП до 3,5% к аналогичному периоду прошлого года. Однако аналитики ЕАБР прогнозируют его замедление во втором квартале, поскольку большая часть отраслей промышленности демонстрирует отрицательные показатели роста. В Кыргызстане рост ВВП по итогам первого квартала 2013 года в годовом выражении составил 7,6%. Это связано с восстановлением в металлургической промышленности и быстрой динамикой в розничной торговле и сфере услуг. При этом темпы роста промышленности без учета золотодобывающего предприятия «Кумтор» замедлились, что обусловлено снижением объемов производства в текстильной и пищевой промышленности. Дефицит внешней торговли остался на высоком уровне вследствие ухудшения условий торговли и медленного восстановления экспорта золота. ЕАБР прогнозирует для экономики Кыргызстана 7,4% роста ВВП на 2013 год и 4,5% – на 2014 год. По итогам первого квартала 2013 года экономика Таджикистана показала сильный рост (7,3%). Он базировался на динамике розничной торговли и услуг. (kapital.kz)

Да и чарт с вами!

[Начало на стр. 1]

Стоимость авиабилетов традиционно зависит от уровня конкуренции на каждом из направлений. Соответственно, как и в случае с конкуренцией, в краткосрочной перспективе возможно увеличение тарифов. «Однако в дальнейшем ситуация выправится: с одной стороны, могут появиться новые предложения местных авиакомпаний, с другой, иностранные перевозчики вполне могут перевести те или иные рейсы на регулярную основу», – говорит г-н Пантелеев.

Это предложение подтверждают и слова г-на Мухтыбаева относительно того, что введенный запрет вовсе не означает, что иностранные чартерные компании больше не смогут летать в Казахстан. «Они могут перевести свои чартерные рейсы на регулярные. Для этого нужно подписать дополнение к межправительственному соглашению. Такая процедура при обоюдном согласии сторон проходит в кратчайшие сроки», – заметил чиновник.

Опасение со стороны пассажиров относительно повышения стоимости авиаперелетов развеивает и Илья Ли. «Введение нового закона не вызовет повышения цен на чартеры, так как на рынке есть несколько альтернативных предложений. Все туроператоры знают, сколько примерно может стоить рейс, мы также отлично понимаем, что никто не будет покупать авиабилеты по высоким ценам. В наших интересах, чтобы туроператоры развивались и могли предложить качественные туры по приемлемой стоимости», – пояснил заместитель председателя правления АО «LUK AERO».

С этим мнением согласна и региональный директор по Казахстану туроператора Travelsystem Group Асем Козбагарова. «Стоимости казахстанских и иностранных чартеров существенно не отличаются. Местные авиакомпании заинтересованы, чтобы их объемы росли, соответственно, предлагаемые ими цены должны быть конкурентоспособными», – поясняет эксперт. – Мы, туроператоры, также отлично знаем, сколько может стоить рейс и при подписании договоров всегда оговариваем

приемлемую для обеих сторон стоимость полетов».

Однако некоторая поспешность в принятии данных поправок, отмечают эксперты, может повлиять не только на туроператоров, но и на самих пассажиров. И речь идет не столько о стоимости перевозок, сколько о доступности подобных услуг в целом. «Поскольку запрет вступает в силу в разгар лета, – уточняет Гадиминас Жемалис, – туроператоры вынуждены срочно искать новых партнеров». Сложность ситуации заключается в том, что любая авиакомпания пытается максимально за-

сованным сторонам вернуться на рынок».

Монополизация рынка возможна только в том случае, если такова позиция государства. «Именно регулятор в состоянии либо развивать рыночные институты, снижая барьеры для входа на рынок новых игроков, либо напротив – такие барьеры воздвигать. Нынешнее решение – создание барьера для иностранных компаний, но не для перевозчиков из Казахстана», – говорит г-н Пантелеев.

Индустрия воздушных перевозок является очень важной частью экономики любого государства. И каждое государство

С каждым годом количество путешествующих за рубеж казахстанцев увеличивается. В прошлом году, согласно официальной статистике, их число составило почти 400 тыс. человек. За три года, с 2010 по 2012-й, этот показатель вырос на 50%. И примерно половина туристов из нашей республики выбирает Турцию.

Вместе с тем, по информации туроператора Travelsystem Group, количество активных туристов на самом деле больше официальных данных. «По нашим оценкам, их около 600 тыс. человек», – заметила она

грузить свою маршрутную сеть в летний, наиболее прибыльный, сезон, чтобы самолеты как можно меньше стояли на земле. В результате существует риск, что некоторые туркомпании будут вынуждены корректировать графики поездов, поскольку просто не смогут обеспечить наличие самолета необходимой вместимости и со всеми соответствующими разрешениями в ранее запланированное время».

Между тем главный редактор отраслевого российского агентства «Авиапорт» замечает, что «как показывает практика, даже если в начале туристического сезона создаются барьеры для выполнения чартерных рейсов, уже к следующему году находится решение, позволяющее заинтере-

стремится обеспечить максимальную защиту именно своим перевозчикам. Тот факт, что в основе любого международного авиасообщения по-прежнему лежат специальные межправительственные соглашения, достаточно ясно отражает эту философию».

Чартерные перевозки в данном случае не исключение. Но, в отличие от регулярных международных перевозок, требующих паритета в количестве назначенных перевозчиков и рейсов, страны, в которых сильно развита туристическая индустрия, часто «открывают» свои основные туристические направления, не ограничивая количество чартерных операторов, летающих между двумя странами.



НАЗАРБАЕВ НАГРАЖДЕН ОРДЕНОМ «ЗА РЫЦАРСТВО»

Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев награжден орденом «За рыцарство» №1. Решение о присуждении ордена было принято международным консультативным комитетом в ходе проведения форума «Миссия мира и дружбы», прошедшего 16 июля в Астане. Руководитель консультативного комитета Александр Каншин вручил награду министру обороны Казахстана Адильбеку Джаксыбекову орденом «За рыцарство» №1, для того, чтобы он лично передал президенту. «Мы также думаем награждать наиболее заслуженных авторитетных людей в каждом государстве, участников боевых конфликтов, тех, кому пришлось проливать свою кровь, чтобы сохранить мир на земле. И мне сегодня приятно видеть, что нашим консультативным комитетом орденом «За рыцарство» №1 единогласно было принято решение наградить президента Нурсултана Назарбаева», – отметил Александр Каншин. Для участия в работе форума в столицу Казахстана прибыли делегации организаций более чем из 30 стран Западной, Центральной и Восточной Европы, Азии и Ближнего Востока, Африки. В числе почетных гостей форума президент Всемирной федерации ветеранов, президент Постоянного комитета по европейским делам, посол мира ООН и государственные деятели. В адрес президента поступили многочисленные поздравления от глав государств, международных организаций, представителей государственных и общественных организаций. В письмах и телеграммах подчеркиваются выдающиеся заслуги Нурсултана Назарбаева в становлении Казахстана и повышении авторитета страны на мировой арене. В частности, в послании президента Российской Федерации Владимира Путина отмечено, что с именем Нурсултана Назарбаева связаны впечатляющие успехи в социально-экономическом развитии Казахстана и укрепление международных позиций республики. «Политическая мудрость, обширные знания и богатый опыт государственной деятельности снижали Вам заслуженный авторитет на родине и за рубежом», – говорится в тексте поздравления. Поздравительные сообщения поступили также от председателя Китайской Народной Республики Си Цзиньпина, президента Турции Абдуллы Гюля, глав Узбекистана, Азербайджана, Армении, Беларуси, Таджикистана и Украины. (kapital.kz)

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ГОТОВНОСТЬ К ОТОПИТЕЛЬНОМУ СЕЗОНУ В РК СОСТАВЛЯЕТ 40%

В Казахстане готовность объектов образования к отопительному сезону составляет 44%, а объектов здравоохранения и жилищного фонда – 40%, заявил вице-министр регионального развития Серик Нокин. По словам Серика Нокина, на настоящий момент готово 4 тыс. 721 объект образования из 9 тыс. 656, в здравоохранении – 2 тыс. 612 объектов из 6 тыс. 582, жилых домов – 15 тыс. 529 из 38 тыс. 698. В прошлом году готовность объектов составляла 55%, по жилым домам – 33%. На заседании правительства также была достигнута договоренность, согласно которой акиматы и министерство образования и науки обеспечат 100-процентную готовность всех учебных заведений до начала учебного года, а также местные органы власти все многоквартирные жилые дома в планы подготовки к предстоящему отопительному сезону. Ранее сообщалось, что в конце июня Ауэзовский районный суд города Алматы постановил выплатить потребителям ТОО «Алматыские тепловые сети» (АЛТС) монополисту более 5 млн тенге. Согласно распространенной информации, в октябре 2012 года инспекторы АЛТС обнаружили в подвалах жилых многоквартирных домов, расположенных по ул. Торайгырова и Шепкина, несанкционированный слив сетевой циркуляционной горячей воды. «Неизвестными были смонтированы врезки в систему отопления, дорогостоящая вода бесследно уходила в канализацию, и за нее никто не платил», – рассказали в пресс-службе. Из-за отсутствия общедомовых приборов учета (ОПУ) тепловой энергии представителям коммунального предприятия приходилось постоянно контролировать вышеназванные участки. (kapital.kz)

ГОСИНСПЕКТОРАМ АВИАЦИИ УВЕЛИЧАТ ЗАРПЛАТУ

Штатная численность Комитета гражданской авиации РК увеличена с 54 до 65 сотрудников, 40 из которых являются государственными инспекторами по безопасности полетов. Об этом деловому portalу сообщили в пресс-службе министерства транспорта и коммуникаций. Малочисленность штата авиационной администрации и низкий уровень квалификации специалистов стали одной из причин включения Казахстана в «черный список». Для привлечения квалифицированных специалистов указом президента увеличен размер оплаты труда, который отвечает среднему уровню заработной платы в предприятиях отрасли. Наряду с этим ужесточены квалификационные требования для набираемых сотрудников. Таким образом, первого июля этого года был проведен конкурс по набору госинспекторов, по результатам которого принято 7 специалистов. Все принятые специалисты имеют опыт работы не менее 15-20 лет в отрасли и являются действующими пилотами с налетом более 14 тыс. часов. Среди них также диспетчеры авионавигации, инженеры по метеорологическому обеспечению полетов, специалисты по летной годности, имеющие опыт работы с европейскими авиационными стандартами, прошедшие требуемые курсы и получившие соответствующие сертификаты, владеющие английским языком. (kapital.kz)

ПОСТАВЩИК ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ ОШТРАФОВАН НА 3,4 МЛН ТЕНГЕ

Компания «ЖамбылЖарыкСауда-2030», занимающаяся розничной реализацией электроэнергии в Жамбылской области, оштрафована на 3,4 млн тенге. Об этом сообщили в Агентстве РК по регулированию естественных монополий (АРЕМ). Соответствующее решение региональный департамент вынес по представлению прокуратуры Жамбылской области. «В отношении товарищества с ограниченной ответственностью «ЖамбылЖарыкСауда-2030» вынесено постановление по делу об административном правонарушении с наложением административного взыскания в виде штрафа на сумму 3 462 000 тенге», – говорится в сообщении. На сегодняшний день «ЖамбылЖарыкСауда-2030» продает электроэнергию по среднетарифной цене в 14,14 тенге за кВт/ч без НДС. Для юридических лиц тариф составляет 15,53 тенге без НДС, для физических лиц – 12,50 тенге без НДС.

КАЗАХСТАНЦЫ ДОЛЖНЫ СВЫШЕ 7 МЛРД ТЕНГЕ ЗА КОМУСЛУТИ

На потребительской Астаны, Алматы и Южно-Казахстанской области приходится почти 75% дебиторской задолженности за коммунальные услуги в Казахстане, сообщил вице-министр регионального развития РК Серик Нокин. Об этом передает KazTAP. «На конец прошедшего отопительного сезона дебиторская задолженность потребителей за коммунальные услуги составляла 6,5 млрд тенге. По состоянию на 1 июля текущего года она составляет 7,3 млрд тенге, то есть произошел рост на 698 млн тенге, или на 11%. Увеличение задолженности произошло за счет двух регионов: город Алматы – на 743 млн тенге, Южно-Казахстанская область – 92 млн тенге», – сказал он в ходе заседания правительства во вторник. Серик Нокин отметил, что задолженность в Алматы, Астане и Южно-Казахстанской области в сумме составляет 5,7 млрд тенге, или почти 75% от общей задолженности в РК. При этом только на алматинских должников приходится 4,2 млрд тенге. В связи с этим премьер-министр РК Серик Ахметов поручил соответствующим акиматам решить этот вопрос и пообещал вернуться к его рассмотрению в сентябре, когда и будут сделаны соответствующие выводы. (kapital.kz)

Международная экспансия КМГ чересчур амбициозна

Венера Гайфутдинова

Национальная компания «КазМунайГаз» (КМГ) заявила о своем намерении выйти на европейский рынок. Однако эксперты сомневаются в успешности воплощения этой идеи. Более того, аналитики уверены в том, что Россия не отдаст без боя позиции, завоеванные в европейском регионе.

КМГ нацелена на наращивание доли на рынке розничных продаж бензина в Европе. Согласно информации, речь идет о рынках Украины и Турции. На этих рынках компанию интересуют сети автозаправочных станций, импортные терминалы и распределительные пункты. Сейчас компания присматривается к активам, которые может приобрести в этих двух странах, выходящих к Черному морю.

По всей видимости, останавливаться лишь на продаже своего топлива в европейском регионе КМГ не намерена. Так, издание Romania-Insider.com опубликовало статью под названием «Казахстан предлагает поставки газа в Румынию через отвлечение от трубопровода «Южный поток».

Кроме этого, в интервью в Financial Times Данияр Берлибаев, первый заместитель председателя правления нефтяной госкомпании, заявил: «Мы осуществляем международную экспансию».

Еще в 2007 году КМГ приобрела румынскую компанию Rompetrol, которой при-

надлежат два нефтеперерабатывающих завода в Румынии и АЭС в семи европейских странах. «Эти мощности позволят компании постепенно увеличивать свое присутствие в Европе», – поясняет Анна Кокорева, аналитик «Альпари».

Но говорить о том, какие средства потребуются КМГ для реализации плана по выходу на европейский рынок, эксперты не торопятся. «Так как КМГ планирует выход на эти рынки за счет приобретения уже имеющихся активов, а не развития с нуля, сумма, необходимая для осуществления экспансии, будет зависеть только от уровня амбиций казахстанской компании», – отметил Иван Анашкин, аналитик независимого аналитического агентства «Инвесткафе».

Реализация плана по выходу на зарубежные рынки, по оценке г-жи Кокоревой, будет иметь смешанное финансирование, деньги компании плюс государственная поддержка.

Эксперт также считает, что планы КМГ слишком оптимистичны, так как за последние 5 лет спрос на бензин в Европе сильно упал. Тогда как текущая кризисная ситуация в ЕС не способствует его восстановлению. Чтобы занять свою нишу на европейском рынке, КМГ, по оценке г-жи Кокоревой, необходимо увеличить объемы добычи нефти.

На сегодняшний день запасы компании, по информации «Альпари», составляют 5,8 млрд баррелей, суточная добыча нефти – 420 тыс. баррелей, ежегодная до-

быча – 21 млн тонн в год. Данные показателя, по мнению г-жи Кокоревой, необходимо увеличить в 1,5 раза. По ее расчетам, на их увеличение КМГ придется потратить 7-10 лет, чтобы выйти на приемлемый уровень.

По планам КМГ, озвученным г-ном Берлибаевым, до 2020 года национальная компания намерена практически удвоить свои нефтяные запасы – с 5,8 до 10,3 млрд баррелей. В частности, это будет достигнуто с помощью разведочной кампании стоимостью \$3 млрд. По словам г-на Берлибаева, это приведет к увеличению добычи нефти с нынешних 420 тыс. баррелей в сутки до 700 тыс. баррелей к концу нынешнего десятилетия.

По оценке первого зампреда правления КМГ, к 2020 году Казахстан может выйти на уровень экспорта нефти в 2,2 млн баррелей в день, из которых около 400 тыс. баррелей будет направляться в Китай. Остальные объемы будут направлены преимущественно в Европу, в частности, на причерноморские рынки. Большую часть этого экспорта предполагается перерабатывать на мощностях компании в Румынии.

Уже сегодня КМГ начала увеличивать объемы добычи. Так, в первом полугодии 2013 года в республике было добыто 40,367 млн тонн нефти, включая газовый конденсат, что на 1,8% больше, чем в аналогичном периоде 2012 года.

Недостаточные объемы добычи – не единственная преграда КМГ при выходе

Сланцевая нефть позволит стабилизировать цены на «черное золото»

Венера Гайфутдинова

Организация стран-экспортеров нефти (ОПЕК), ранее отрицавшая возможность глобального влияния «сланцевой революции» на мировую экономику, признала свою ошибку. ОПЕК пришла к выводу, что сланцевая нефть может потшатнуть ее позиции на сырьевом рынке. Добыча картеля в 2014 году сократится на 300 тыс. баррелей в сутки, до 29,6 млн баррелей в сутки.

Члены ОПЕК уже несут потери. Экспорт Алжира, Нигерии и Анголы в США в 2012 году снизился на 41%. Сырье этих стран близко по качеству к американской сланцевой нефти. Темпы роста добычи сланцевых ресурсов превзошли все ожидания. К 2020 году США могут перестать импортировать нефть. В то же время мировой спрос на нефть в 2014 году вырастет на 1,16% – до 90,68 млн баррелей. Именно эти контракты достанутся независимым производителям, главным образом из США и Канады, которые нарастят объемы добычи. Добыча нефти в странах, не входящих в ОПЕК, по прогнозу, в 2013 году вырастет до 54 млн баррелей в сутки. Рост будет происходить в основном за счет сланцевой нефти Северной Америки.

Однако, несмотря на то, что добыча сланцевой нефти уже стала оказывать влияние на мировой рынок, эксперты считают, что она не обрушит нефтяной

рынок. Влияние добычи сланцевой нефти, по оценке Анатолия Воронина, аналитика международного финансового холдинга FIBO Group, будет умеренным. Эксперт уверен в том, что сланцевая нефть не позволит проводить долгосрочную политику повышения цен на «черное золото». С другой стороны, по мнению г-на Воронина, добыча сланцевой нефти не сможет быть настолько «сильной», чтобы возникла долгосрочная тенденция снижения цен.

Как считает Василий Танурков, заместитель начальника управления анализа рынка акций инвестиционной компании «Велес Капиталь», не стоит ожидать падения цен на «черное золото» на фоне роста добычи сланцевой нефти – ее себестоимость заводом будет оставаться существенно более высокой, чем у традиционной. Оценка себестоимости добычи сланцевой нефти очень сильно разнится, но г-н Воронин предполагает, что она находится ближе к \$80 за баррель.

Между тем сланцевый газ уже оказал влияние на экономику как на спотовом рынке, так и на перспективных проектах. Что касается сланцевой нефти, то, по оценке г-на Воронина, развитие ее добычи отстает от добычи газа.

Вместе с тем рост доли сланцевой нефти в общей добыче, по мнению г-на Тануркова, будет стабилизирующим фактором, который будет сдерживать резкое падение

цен на нефть в кризисные периоды и способствовать поддержанию баланса между спросом и предложением.

«Если прекращение нового бурения традиционной нефти в условиях падения нефтяных цен отражается на общем объеме добычи только в перспективе нескольких лет, прекращение бурения на сланцевую нефть отражается на балансе спроса и предложения существенно быстрее», – рассказал г-н Танурков. Это, по словам эксперта, связано с тем фактом, что дебит скважин на сланцевую нефть стремительно падает уже после первого года добычи, и даже простое удержание ее на достигнутом уровне требует постоянного бурения новых скважин.

«Добыча сланцевой нефти не позволит ценам на нефть расти слишком высоко, то есть ее добыча станет своеобразным психологическим сдерживающим фактором», – объяснил аналитик FIBO Group. Между тем эксперт заметил, что традиционные производители «черного золота» уже не смогут диктовать свои условия.

Однако г-н Воронин не исключает локальных спекулятивных игр на повышении или понижении цен, в том числе разыгрывав карту сланцевой нефти (новости о росте ее производства или напротив о запрете ее добычи). «В целом сланцевая нефть позволит стабилизировать цены на «черное золото», а стабильность это всег-

на европейский рынок. Помимо снижения спроса на бензин, в Европе снижается и спрос на газ из постсоветских республик. Так, российский «Газпром», владеющий значительными экспортными мощностями, вынужден снижать добычу на своих месторождениях из-за падения спроса на российский газ в Европе.

Кроме этого, ряд российских компаний имеют розничную сеть АЗС на Украине. «Лукойл», в частности, обладает АЗС как на Украине, так и в Турции. «Не думаю, что российская сторона может быть заинтересована в допуске других производителей газа к своим экспортным мощностям и к топливному рынку, на которых представлены российские компании», – говорит г-н Анашкин. Появление нового игрока на этих рынках, по словам аналитика, может усилить конкуренцию, что приведет к снижению прибыли розничных подразделений российских вертикально интегрированных нефтяных компаний (ВИНК) в этих странах.

Выход на зарубежные рынки с собственной продукцией кажется особенно странным стремлением КМГ, так как ситуация на внутреннем рынке Казахстана не очень стабильна. Ни для кого не секрет, что внутренний рынок ГСМ в республике испытывает постоянный дефицит, который порой не удается покрыть даже за счет импорта. Газ в республике также недостаточно для покрытия собственных нужд. В прошлом году Казахстан экспортировал всего 8 млрд куб. м. В стране на сегодня нет солидных объемов газа, которые можно было бы экспортировать. Несмотря на то, что Казахстан обладает газовыми запасами в 3,9 трлн куб. м (2% от мировых запасов), население республики в слабой степени обеспечено газом. Даже в густонаселенной Алматинской области уровень газификации составляет всего 14%. Тогда как пять областей Казахстана остаются вовсе негазифицированными.

Строительство одного энергоблока АЭС обойдется РК в \$5 млрд

Венера Гайфутдинова

Руководство нацфонда «Самрук-Казына» и власти Японии обсудили вопрос строительства атомной электростанции (АЭС) в Казахстане. В настоящее время создана межведомственная рабочая группа, куда вошли представители нацфонда во главе с вице-министром индустрии и новых технологий РК Бахытжаном Джаксалыевым.

Рабочая группа должна подготовить создание новой компании, которая займется конкурсными процедурами, технико-экономическим обоснованием (ТЭО) и выбором места площадки для строительства АЭС. В ходе строительства будут задействованы международные эксперты. «Мы обсудили планы по строительству АЭС. Японские предприятия готовы участвовать в проекте, а также в реализации программы «Дорожная карта», – сказала парламентский вице-министр экономики, торговли и промышленности Японии Сато Юкари.

В свою очередь управляющий директор «Самрук-Казыны» Куаныш Бектемиров отметил важность двустороннего сотрудничества. «Работы над ТЭО начнутся в этом году. Для СК взаимодействие с японскими партнерами очень важно. Именно японцы владеют продвинутыми технологиями, которые нужны для наших нацкомпаний», – отметил он.

По оценке Даурена Абена, старшего научного сотрудника Казахстанского

института стратегических исследований (КИСИ), изначальная плановая стоимость 1 кВт установленной мощности на АЭС (стоимость оборудования, которое будет необходимо для выработки 1 кВт энергии) составляет от \$2,2 до \$4,8 тыс. Однако эксперт заметил, что, как правило, конечная фактическая стоимость АЭС примерно в 1,5-2 раза выше. К удорожанию плановой стоимости, как объяснил г-н Абен, ведут различные причины, в том числе рост цен на стройматериалы и оборудование, а также другие непредвиденные расходы, которые могут возникнуть на различных этапах строительства АЭС.

Более того, как свидетельствует практика, заявленные сроки строительства АЭС никогда не выдерживаются, что также сказывается на повышении затрат.

После аварии на японской АЭС «Фукусима» в сметы строительства стали закладываться значительные суммы на обновленные системы безопасности АЭС. «В условиях нашей страны нельзя исключать и такой фактор, как возможный нецелевое использования выделенных на строительство денежных средств», – заметил Даурен Абен.

Исходя из вышесказанного, эксперт предполагает, что строительство одного энергоблока АЭС в Казахстане обойдется примерно в \$5 млрд. При этом, по словам г-на Абена, необходимо учитывать, что в

стоимость АЭС не включаются затраты на хранение и утилизацию радиоактивных отходов и отработавшего ядерного топлива, а также на последующий демонтаж выработавших свой ресурс реакторов.

На сегодняшний день вынести более точную оценку по стоимости АЭС, которую предполагается построить в Казахстане, не представляется возможным, поскольку все еще идет работа над ТЭО проекта, не определены застройщик и поставщик АЭС, тип и мощность реактора, количество энергоблоков, условия финансирования и многое другое. «Создание такой высокотехнологичной отрасли как атомная энергетика является само по себе сложной, масштабной и дорогостоящей задачей для бюджета любого государства. В зависимости от страны относительный объем капитальных затрат на возведение АЭС различается довольно существенно», – подчеркнул г-н Абен.

Вокруг строительства АЭС в нашей республике было множество споров, но эксперты уверены в том, что это необходимо. «Казахстан, безусловно, нуждается в расширении энергопроизводящих мощностей», – настаивает г-н Абен. Во-первых, по замечаниям эксперта, в электроэнергетической отрасли Казахстана наблюдается высокая степень износа существующих генерирующих мощностей и электрических сетей при отсутствии инвестиций в

их модернизацию, что приводит к росту аварий на энергообъектах и потерям электроэнергии.

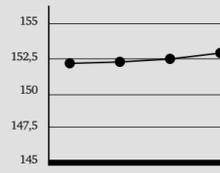
Во-вторых, из-за неравномерности распределения генерирующих мощностей некоторые регионы страны зависят от поставок электроэнергии извне.

В-третьих, рост энергетических потребностей населения и реализации промышленных и инфраструктурных проектов приводят к дефициту электроэнергии. Согласно оценкам правительства, электропотребление в Казахстане вырастет до 173 млрд кВт/ч к 2030 году, а существующие мощности способны вырабатывать лишь 80 млрд кВт/ч. Развитие атомной энергетики, по мнению эксперта, может стать одним из вариантов выхода из кризисной ситуации и решения проблемы энергодифицита, а, следовательно, обеспечения энергетической безопасности Казахстана.

С точки зрения влияния на атмосферу, ядерная энергия, по словам г-на Абена, более привлекательна, чем традиционные электростанции, работающие на органическом топливе. Но эксперт также заметил, что, учитывая то, что у АЭС есть свои экологические минусы, развитие мирного атома в Казахстане должно проходить параллельно с освоением возобновляемых источников энергии и реализацией проектов по энергосбережению и энергоэффективности.

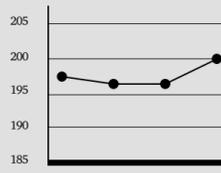
USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



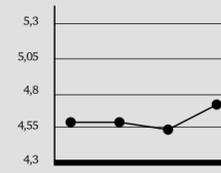
EUR/KZT

кросс-курс



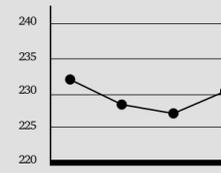
RUR/KZT

кросс-курс



GBP/KZT

кросс-курс



Накопление на обучение

Как своим детям гарантировать высшее образование уже сейчас

Олег Циммерман

Уже более месяца прошло с тех пор, как Темірбанк первым объявил о начале приема специальных вкладов в рамках государственной образовательной накопительной системы (ГОНС). При обзоре рынка удалось выяснить, что Темірбанк до сих пор остается единственным банком, предлагающим сегодня предусмотрительным родителям открыть образовательный депозит для своих детей с премией от государства. Почему здесь с такой серьезностью отнеслись к системе накопления на обучение, и насколько этот продукт повышает шансы казахстанских детишек получить блестящее образование в будущем рассказала Ирина Парамонова, директор операционного департамента АО «Темірбанк».

Ирина Викторовна, что же это такое – образовательный вклад?

Образовательный накопительный вклад – это специальный вклад для накопления средств на оплату образования, задуманный и воплощаемый в жизнь государством в связке с казахстанскими банками. Участие государства заключается в выплате специальных премий за открытие образовательного вклада в качестве поощрения, курирует вопрос АО «Финансовый центр». При этом правила взаимоотношения банка с вкладчиком, оператором и вузами – едины для всех банков-участников и определены законодательством.

Тем не менее у образовательных депозитов каждого из банков есть и будут свои особенности?

Разумеется. Отличительной особенностью вклада «Урожай Образовательный» в Темірбанке является размещение вклада сроком на 5 лет с автоматической пролонгацией на срок до 20 лет включительно. Учитывая то, что законодательством определен минимальный срок вклада 3 года, предложение нашего банка можно рассматривать как очень выгодное. Кроме того, банкам предоставлено право самостоятельно определять свою номинальную ставку по образовательным накопительным вкладам. В Темірбанке она равна 8% годовых. Прибавьте премию от государства в размере от 5 до 7% годовых, и вы получите, пожалуй, идеальный на данный момент депозит, позволяющий накопить на отличное образование для своих детей.

Что нужно, чтобы открыть образовательный накопительный вклад?

Депозит «Урожай Образовательный» можно открыть сразу после получения свидетельства о рождении ребенка. Необ-

ходимо помнить: в пользу одного вкладчика открывается только один договор. Для открытия вклада на несовершеннолетнего необходимо предоставить документы, удостоверяющие личность вносителя денег, а также документы, удостоверяющие право законного представителя от имени несовершеннолетнего открыть вклад, в том числе – документы, подтверждающие права родителей или выданные органом опеки и попечительства. Для открытия вклада совершеннолетнему вкладчику необходимо предоставить только удостоверяющий личность документ с индивидуальным идентификационным номером. При этом обратите внимание, что минимальная первоначальная сумма для открытия вклада – всего 3 МРП.

А есть предел максимальной суммы депозита?

Максимальная сумма не ограничена. Все зависит от конечной суммы, которую планируется накопить в итоге. К слову, в настоящее время 1 МРП равен 1731 тенге. Как я уже сказала, номинальная ставка вознаграждения по вкладу «Урожай Образовательный» со стороны Темірбанка установлена в размере 8% годовых, а с учетом премии от государства она составит от 13% до 15% годовых. Кстати говоря, вкладчики освобождаются от уплаты индивидуального подоходного налога по премиям государства, начисляемым на образовательные вклады. Максимальный срок накопления на обучение – 20 лет.

Кто может открыть образовательный накопительный вклад?

Это могут быть родители ребенка, усыновители, опекуны. А достигший совершеннолетия гражданин Республики Казахстан может открыть образовательный депозит самостоятельно. Возрастного ограничения для вкладчика при заключении договора вклада не существует: депозит «Урожай Образовательный» может открыть любой гражданин Республики Казахстан, независимо от его возраста.

Действительно ли, что граждане из социально необеспеченной категории могут рассчитывать на максимальную прибавку по процентам от государства?

Да, это так. В зависимости от социальной категории вкладчика, в банк предоставляется соответствующая справка, выданная уполномоченным государственным органом. Данный документ предоставляется банком в АО «Финансовый центр» для рассмотрения и принятия решения о размере выделяемой премии государства. Вкладчиком стоит иметь в виду, что сам банк не при-



Ирина Викторовна принимает решения об отнесении клиента к льготной категории.

С Вашей точки зрения, что выгоднее: сразу положить максимальную сумму на вклад, планомерно и постепенно вносить деньги или вносить деньги ежегодно в конце года?

Все зависит от финансовых возможностей вкладчика/вносителя и планируемого срока накопления. При планировании накопления на среднесрочной основе наиболее выгодный вариант – сразу положить сумму в размере 3 462 000 тенге. В этом случае будет начисляться вознаграждение банка и ежегодно причисляться максимально допустимый размер премии государства. Если же вы планируете делать накопления на долгосрочной основе, выгоден вариант ежегодного/ежемесячного внесения денег в зависимости от финансовых возможностей вкладчика/вносителя. Нужно отметить, что делать пополнение вклада может даже третье лицо на основании документа, удостоверяющего личность. Ему необходимо просто знать номер депозитного счета вкладчика.

Какую сумму необходимо внести в год для получения максимального размера премии государства?

Для получения максимального размера премии государства для стандартной категории вкладчиков необходимо внести в первый год на счет вклада сумму в

размере 3 462 000 тенге, а для приоритетной категории вкладчиков – сумму в размере 2 472 858 тенге. Премия государства выплачивается при условии нахождения денег на вкладе более 1 года. Например, если вклад открыт в июле 2013 года, первая премия государства будет выплачена на счет вклада в начале 2015 года. И вот еще один важный момент: вносить деньги на вклад может даже любое третье лицо, как резидент, так и нерезидент Республики Казахстан, независимо от степени родства с вкладчиком.

Кто может распоряжаться деньгами на депозите?

Вкладом, внесенным на имя вкладчика, не достигшего 14 лет, распоряжаются законные представители вкладчика – родители, усыновители, опекуны, а по достижении 14 лет – сам вкладчик.

При поступлении вкладчика на грант, имеет ли он право перенаправить свои накопленные средства на образовательный вклад третьего лица?

Безусловно, в случае поступления вкладчика на грант вкладчик имеет право перенаправить свои накопленные средства на образовательный вклад третьего лица. Во всяком случае, эта процедура сейчас как раз отработывается. Понятно, что банк не имеет права влиять на выбор вкладчика, решившего подарить свои деньги какому-либо третьему лицу.

Можно ли будет оплатить обучение за рубежом?

Разумеется, можно. При предъявлении договора с зарубежным учреждением и подтверждающих документов о зачислении. Оплата за обучение в вузах, в том числе казахстанских, производится в соответствии с условиями договора с учебным учреждением – одной суммой за весь период обучения или траншами.

А что делать, если накопленных денег на вкладе не хватит на оплату обучения по договору с образовательным учреждением?

В этом случае лучшим выходом из ситуации будет возможность получить в нашем банке специальный кредит на недостающую часть оплаты за обучение под гарантию государства.

Таким образом, современные родители могут решить уже сейчас, какой вопрос зададут им дети после окончания школы: «Какой вуз мне выбрать?», или «Почему вы не можете оплатить мне достойное образование?». Действительно, не стоит лишать своих детей шанса на успешное будущее, тем более что накопить на образование сегодня так просто.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

В СЭЗ ЗАПУЩЕНО 120 ПРОИЗВОДСТВ

На территории специальных экономических зон (СЭЗ) Казахстана запущено 120 новых производств. Об этом на заседании правительства сообщил заместитель министра индустрии и новых технологий РК Альберт Рау, передает корреспондент делового портала Kapital.kz. По информации Альберта Рау, на территории СЭЗ строятся еще 120 производств. В целом, с 2009 по 2012 годы предприятия, работающие в СЭЗ, произвели продукции на 224 млрд тенге. Это превышает 80% от всего объема производства за годы действия зон. Одним из примеров активного развития СЭЗ является «Парк инновационных технологий «Алатау», отметил вице-министр. С принятием нового закона «О СЭЗ» на территории «Парка инновационных технологий» наблюдается рост количества участников. «Объем производства в СЭЗ «ПИТ» с учетом экстерриториальности составляет 58 млрд тенге, что является третьим показателем и составляет 22% от всего произведенного объема в СЭЗ. Сейчас по поручению главы государства прорабатывается вопрос расширения территории СЭЗ «ПИТ». Уже активно функционирует управляющая компания», – проинформировал Альберт Рау. Кроме того, в ПИТ «Алатау» в настоящее время запускаются крупные инновационные проекты (строительство научно-исследовательских корпусов КБТУ, ЗЕРДЕ), привлекаются такие международные компании, как HP, LG. (kapital.kz)

МАМЫТБЕКОВ НЕ ИСКЛЮЧАЕТ ЗАКРЫТИЯ АО «КАЗАГРО-ИННОВАЦИЯ»

Плюсы и минусы в своей работе взвешивает подотчетное Министерству сельского хозяйства (МСХ) РК АО «Казагроинновация» в связи с реформированием аграрной науки, сообщил управляющий директор по внедрению научных результатов АО Мурат Акшалов. «В настоящее время идет работа по реформированию аграрной науки, в том числе взвешивание плюсов и минусов в работе общества», – написал Мурат Акшалов в ответ на запрос КазТАГ, комментируя мнение министра сельского хозяйства Асылжана Мамытбекова о возможном закрытии организации. Вместе с тем Мурат Акшалов отрицает нецелевое расходование средств в акционерном обществе. «В АО «Казагроинновация» не имеет место быть ситуациям по нецелевому расходованию бюджетных средств, а также по состоянию на 1 июля 2013 года задолженности перед сторонними организациями не имеется», – ответил он. Как сообщил ранее, глава МСХ Асылжан Мамытбеков не исключает возможности закрытия организации. «Мы вкуче рассматриваем и вопрос о том, что делать с АО «Казагроинновация». Занимаемся вопросами реформирования аграрной науки, не только «Казагроинновация». И здесь есть мнение. И мы его не отвергаем. Вплоть до радикального, как закрытие такой организации», – сказал Асылжан Мамытбеков на встрече с друзьями из сети Facebook, трансляция которой состоялась на сайте министерства 3 июля. По информации Мурата Акшалова, в акционерном обществе работают более 6 тыс. человек в 13 регионах Казахстана. Численность научных работников – 1315 человек. (kapital.kz)

СВЫШЕ 30% ИПОТЕКИ В РК ПРИХОДИТСЯ НА АЛМАТЫ

В Алматы рынок ипотеки на грани стагнации. За последний месяц объем займов на приобретение жилья в крупнейшем мегаполисе увеличился всего на 191 млн тенге, подсчитал Ranking.kz. Таким образом, темпы роста в столице больше, чем в Алматы. Для сравнения: в Астане объем ипотечных займов за месяц вырос на 2,7 млрд тенге. По годовому росту Алматы набрал всего 5,3%, в два раза меньше, чем республиканский рынок (рост по РК составил 11,6%). Между тем по объему выдачи ипотеки Алматы по-прежнему опережает Астану. По данным на май 2013 года, ипотечные кредиты, выданные в Алматы, составили 266 млрд 408 млн тенге. Это 32% от общего по Казахстану объема. В Астане ипотечные займы составляют 144 млрд 55 млн тенге – 17,3% от общей по стране суммы. На третьем месте Восточно-Казахстанская область (62 млрд 923 млн тенге), доля региона составила 7,6%. Наименьший объем ипотеки приходится на Кызылординскую область (1,7%), Северо-Казахстанскую область (1,9%), Алматинскую область (2%). (kapital.kz)

В КАЗАХСТАНЕ РЕАЛИЗУЮТСЯ 112 ИНВЕСТПРОЕКТОВ

В настоящее время в Казахстане ведется работа по 400 инвестиционным проектам, реализация 112 из них уже началась. Об этом на заседании правительства во вторник сообщил вице-министр индустрии и новых технологий РК Альберт Рау. «За последние годы в Казахстане подписано 276 меморандумов и согласлений на сумму свыше \$16 млрд инвестиций. В работе сейчас находится 400 проектов. Из них 86 действует, 112 реализуется, по 200 ведется работа, как с потенциальными. В целях совершенствования инвестиционного климата упростили входную группу. Расширили пакет инвестиционных преференций. Совершенствуется инвестиционное законодательство согласно рекомендациям ОЭСР», – отметил вице-министр. Всего за годы независимости в экономику Казахстана привлечено 171 млрд прямых иностранных инвестиций (ПИИ). Из них 81 млрд (48%) привлечено за время реализации государственной программы форсированного индустриально-инновационного развития. «Прошлый год был рекордным – 22,5 млрд инвестиций с ростом 7%. Меняется структура в пользу обрабатывающего сектора. (kapital.kz)

Искусство может стать залогом

Ольга Веселова

В среднем цены на произведения искусства за последние 50 лет росли на 12,6% ежегодно, тогда как рост «голубых фишек» американского фондового рынка составлял 11,7%. Увеличивающаяся ценность предметов искусства создает потребность для новых услуг. «Для 43% владельцев художественных ценностей данный факт создает потребность в банковских услугах по защите, приумножению и сохранению этих ценностей», – говорится в последнем отчете международной консалтинговой компании ArtTactic. Так, появилось новое направление банковской деятельности – Art Banking.

«Чаще всего – это одно из направлений внутри Private banking для VIP-клиентов, которые нуждаются в управлении своими активами, – поясняет председатель правления Kaspi bank Михаил Ломтадзе. – Инвестиции в произведения искусства – это часть стратегии диверсификации, и часто они зависят от личных предпочтений клиентов и стратегии банков».

Однако пока Казахстан эта глобальная тенденция обходит стороной, существуют лишь отдельные примеры подобных услуг на отечественном рынке. Так, за последние 20 лет в «Казкоммерцбанке» была только одна сделка с предметами искусства. В качестве залогового обеспечения по кредиту была выставлена коллекция картин и скульптур известного коллекционера Ю.А. Кошкина. Собрание в основном состояло из работ казахстанских и советских мастеров. Впоследствии обязательства по кредиту заемщиком исполнены не были, и картины из коллекции были проданы различным частным коллекционерам Алматы. Как отметили в банке, данная сделка с участием предметов искусства была исключительной для фининститута, поскольку принятие произведений искусства в залог сопровождается рядом проблем.

Первая – вопрос экспертизы и оценки произведений искусства. Необходимо выбрать действительно независимого эксперта, который будет на постоянной основе работать с банком и получать вознаграждение за свою работу именно от банка, а не от залогодателя (нужно исключить даже



малейшую возможность мошенничества). «В практике банка был случай, когда один из казахстанских экспертов не смог подтвердить или опровергнуть подлинность картины, сославшись на отсутствие в Казахстане необходимого оборудования», – пояснили в «Казкоммерцбанке».

Вторая сложность проведения процедуры Art Banking для нашей страны, по оценке экспертов, связана с хранением произведений искусства в качестве залога в течение всего срока действия договора у залогодержателя. Кто и как, банк или залогодатель, обеспечит место хранения таким образом, чтобы оно соответствовало определенным требованиям (поддержание нужной температуры и влажности в помещении, охранная сигнализация), до конца не ясно.

Третья проблема, как отмечают специалисты, состоит в реализации произведений искусства. «В результате той единственной сделки залоговые картины были проданы ниже их рыночной цены, поскольку круг потенциальных покупа-

телей на тот момент был достаточно узок, инфраструктура рынка – акции, торги, галереи – еще не сформирована в том виде, в каком она существует сейчас», – заметили в «Казкоммерцбанке».

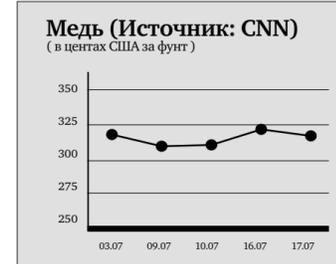
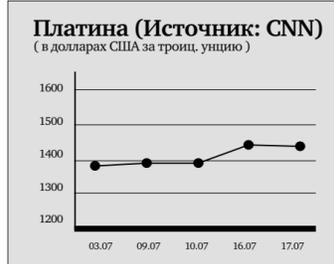
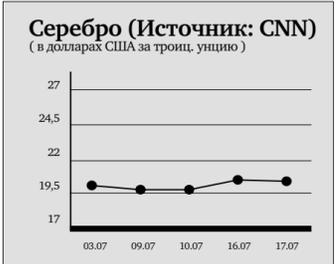
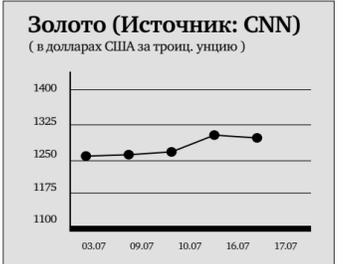
Многие казахстанские банки не видят для себя даже перспектив в данной отрасли. Так, г-н Ломтадзе подчеркнул: «Наша стратегия не включает развитие этого направления, так как никакой ценности нашим клиентам не приносит».

По информации экспертного совета проекта ArtInvestment.ru, Art Banking расчитан на три категории клиентов. В первых, это те, кто хочет использовать собственную, уже существующую коллекцию произведений искусства для финансирования новых приобретений. Во-вторых, существует группа клиентов, которые намерены использовать принадлежавшие им предметы искусства для покрытия долгов. Третья категория – это арт-дилеры, пользующиеся арт-банкингом для покупки картин или антиквариата с последующей перепродажей.

Как отмечают эксперты, самым важным моментом является предварительная подготовка. При покупке картин необходимо грамотно выбрать направление, автора, провести скрупулезную экспертизу и оценку приобретаемого полотна. В ряде случаев банк осуществляет частичное финансирование покупки, может выступить соинвестором.

Данное обстоятельство напрямую связано с тем, что определить стоимость того или иного предмета искусства крайне сложно, она довольно спорна. Ведь ценность предметов искусства зависит от множества субъективных факторов, что приводит к повышению риска для кредитора. Чтобы минимизировать риск, по данным ArtInvestment.ru, кредитная организация, в случае падения рыночной цены объекта искусства, часто оставляет за собой право пересмотра залога в сторону его увеличения. В особо критических случаях кредитор может попросить провести частичное досрочное погашение задолженности. Кроме того, обычно сумма кредита не превышает 50% от установленной стоимости объекта искусства, что также является еще одной мерой предосторожности со стороны банка. В то же время процентная ставка по такому кредиту обычно выше среднего рыночной.

Помимо вышеуказанных услуг банков для коллекционеров существует и другая альтернатива. Это левая инвестиционная фонд художественных ценностей. В их активы кроме денежных средств могут входить живопись, графика, скульптура, фото- и киноархивы, книги, музыкальные инструменты и даже старинные монеты и марки. Доходы пайщиков формируются за счет роста стоимости этих объектов, а также их экспонирования. На территории нашего северного соседа существует два подобных фонда. Один из них, как сообщается versia.ru, ПИФ «Собрание. Фотоэффект», был сформирован в феврале 2011 года. Изначальная стоимость чистых активов фонда составляла около 14 млрд рублей, что делает его одним из крупнейших арт-фондов в мире. Как видно из названия, фонд специализируется на фотографии. Его коллекция включает более 295 тыс. оригинальных снимков и очень разнообразна по именам, жанрам, периодам.



НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

СНОУДЕН ОФИЦИАЛЬНО ПОПРОСИЛ УБЕЖИЩЕ В РОССИИ

Бывший сотрудник ЦРУ и АНБ Эдвард Сноуден официально обратился к властям РФ с таким запросом. Как сообщает агентство ИТАР-ТАСС, необходимое заявление было оформлено в транзитной зоне. В Кремле пока не комментируют информацию о направлении Сноуденом запроса и отмечают, что решением этого вопроса будут заниматься ответственные службы. Пресс-секретарь президента Дмитрий Песков, сопровождающий Владимира Путина в поездке в Забайкалье, заявил, что вопросом о Сноудене занимается федеральная миграционная служба. Известно, что Сноуден готов выполнить все условия, которые выдвинут ему российские власти взамен на предоставление временного убежища. ИТАР-ТАСС сообщает, что Путину известно о прошении экс-сотрудника ЦРУ, и подчеркнул, что «у президента не было никакой реакции». Песков также выразил надежду, что «все это не помешает поступательному и позитивному развитию отношений России с США». В Федеральной миграционной службе заявили, что рассмотрят просьбу Сноудена в течение 3 месяцев. Пока же Сноуден вскоре сможет выйти из «Шереметьево» и свободно перемещаться по Москве, согласно законам. Для этого ему выдадут специальное свидетельство. Как сообщают российские СМИ, Эдвард Сноуден еще не решил, оставаться ли ему в России или следовать дальше по миру. Между тем мать осужденного в США российского летчика Константина Ярошенко попросила министерство иностранных дел обменять ее сына на американца Эдварда Сноудена, сообщает РИА «Новости». Мать летчика Любовь Ярошенко обратилась с такой просьбой лично к министру иностранных дел Сергею Лаврову. По ее мнению, США соглашаются на подобный обмен, поскольку Сноуден им нужен. Для России же, считает она, предоставление политического убежища бывшему сотруднику ЦРУ будет означать только обострение отношений с Америкой. «Зачем нам этот Сноуден?» – сказала Любовь Ярошенко. Ранее с таким предложением выступил лидер ЛДПР Владимир Жириновский. При этом он считает, что в обмен на одного Сноудена можно получить не только Ярошенко, но и предпринимателя Виктора Бута, отбывающего в США 25-летний срок за попытку продажи оружия леворадикальной группировке «Революционные вооруженные силы Колумбии». (kapital.kz)

В ЕС ОГРАНИЧАТ КОМИССИИ ПЛАТЕЖНЫХ СИСТЕМ

Европейская комиссия разрабатывает законопроект, который может ограничить максимальный размер комиссий, собираемых платежными системами, такими как Visa Europe и MasterCard. Первоначальные варианты предусматривали полную отмену комиссии по операциям с дебетовыми картами, но затем Еврокомиссия смягчила свою позицию, утверждает газета Financial Times. Сейчас Европа предлагает установить потолок комиссии на уровне 0,2% от суммы перевода как по кредитным, так и по дебетовым картам. Новые нормы будут вводиться постепенно в течение ближайших двух лет. По предварительным оценкам, это сократит выручку от операций по дебетовым картам с 4,8 млрд. евро до 2,5 млрд. евро, а по транзакциям с кредитными картами – с 5,7 млрд. евро до 3,5 млрд. «Существенные комиссии, которые вынуждены платить владельцы магазинов, выливаются в рост цен на товары и услуги. В конечном итоге страдают интересы потребителей», – говорится в черновике документа. Сейчас комиссии сильно разнятся от страны к стране. Например, операция с дебетовой картой может стоить от 0,1% суммы в Дании до 1,6% в Польше. (kapital.kz)

АМЕРИКАНЦЫ ТЕРЯЮТ ИНТЕРЕС К СМАРТФОНАМ

По оценкам аналитиков UBS, в прошлом году лишь 68 млн американцев сменили модель смартфона на более современную, что на 9% меньше, чем в 2011 году. Данный тренд может усилиться: операторы сотовых сетей в США отказываются субсидировать переход на новые устройства. Эта тенденция может негативно сказаться на выручке производителей смартфонов, включая лидеров рынка Samsung и Apple, сообщает Wall Street Journal. Уже сейчас около 70% абонентов американских сотовых сетей пользуются смартфонами, следовательно, все меньше остается тех, кого можно переключить на более функциональные устройства, которые требуют более дорогих тарифов, предусматривающих доступ к мобильному интернету. Еще один фактор – замедление темпов инноваций в отрасли. Последний год новые модели смартфонов отличаются только производительностью, но не функциональностью. Пока отрасль чувствует себя неплохо: Samsung Electronics ожидает по итогам II квартала увеличения чистой прибыли на 44-50%. Чистая прибыль Apple в I квартале составила \$9,5 млрд. Рынки развивающихся стран должны поддержать сектор в ближайшей перспективе. По оценкам Strategy Analytics, в этом году поставки смартфонов в ближайшие время на эти рынки должны увеличиться на 48%. Но здесь заметную роль играют местные производители, которые выпускают устройства на рынок по более низким ценам. Инвесторы предпочитают грядущие изменения в секторе: котировки акций Apple с начала года опустились на 19%, капитализация Samsung уменьшилась на 15%. (kapital.kz)

АО «Цеснабанк» отказали в приобретении НПФ «Республика»

Анна Видянова

Пенсионный рынок Казахстана находится на стадии трансформации. Несмотря на то, что многие аналитики прогнозировали отсутствие спроса на НПФ как со стороны местных, так и со стороны зарубежных инвесторов, один из банков все-таки проявил интерес к фонду. Однако ему отказали в покупке

Казахстанские пенсионные фонды еще востребованы. Так, один из крупнейших банков РК, который входит в топ-10 банков по активам, заинтересовался в приобретении НПФ «Республика». Но Национальный банк РК отказал ему.

«Постановлением правления Национального банка Республики Казахстан от 28.06.2013 года №156 принято решение об отказе в выдаче АО «Цеснабанк» разрешения на приобретение дочерней организации АО НПФ «Республика», – указывается на сайте Комитета по контролю и надзору финансового рынка и финансовых организаций РК.

Отметим, что НПФ «Республика» не разменял акционеров. Так, в середине 2007 года ИФД RESMI основал НПФ «Республика», а затем в 2011 году группа продала свой актив миноритарным акционерам. Тогда один из основателей и крупный акционер группы компаний ИФД RESMI Кайрат Мажибаев озвучил, что инвестиционная группа рано или поздно должна будет распорядиться с этим проектом.

«Акционеры НПФ «Республика» считают, что стартовавший в 2007 году инвестиционный проект достиг поставленных задач в рамках перспектив пятилетнего горизонта со значительным опережением», – было указано в пресс-релизе ИФД RESMI.

В 2011 году в пресс-релизе компании проходила информация, что фонд привлек более 200 тыс. вкладчиков с пенсионными накоплениями порядка 70 млрд тенге. В то же время, согласно аудированному консолидированному отчету НПФ «Республика», по итогам последних двух лет перед продажей фининститут вышел в минус. Так, за 2009 год НПФ «Республика» получил убыток в размере 626 млн тенге, за 2010 год – 111 млн тенге. То есть тогда фонд, несмотря на активную рекламу и развитую агентскую сеть, не являлся привлекательным активом. Цена сделки, по

которой RESMI продал НПФ «Республика», так и осталась неизвестна.

Сейчас НПФ «Республика» владеют 12 миноритарных акционеров. При этом из них только 2 акционера являются юридическими лицами – одно из них «Цеснабанк». Так, согласно информации Казахстанской фондовой биржи, на начало июля 2013 года банку принадлежит 9,22% акций НПФ «Республика». Не исключено, что банк хотел довести свою долю до 100%. Но что послужило основанием для отказа Нацбанком РК выдать разрешение в приобретении фонда, озвучено не было.

Можно лишь предположить, что государство в дальнейшем планирует все-таки выкупить акции пенсионных фондов. Так, ранее в Prime Financial Solutions предположили, что, возможно, предложения о выкупе акций государством получат фонды, принадлежащие крупным холдингам. Такие как НПФ «Грантум», НПФ «Капитал».

В ТОО «Агентство по исследованию рентабельности инвестиций» (АИРИ) ранее высказали мнение, что если государство объявит о заинтересованности в выкупе НПФ «Народного банка», то рано или поздно оно должно аналогично поступить в отношении других НПФ. «Вопрос заключается в том, будет ли государство переводить счета вкладчиков, или будет полномасштабно выкупать акции всех фондов. В любом случае, в данном вопросе ключевой параметр – стоимость, которую бюджет предлагает государству», – пояснил Ерлан Хасенбеков, директор АИРИ.

Как уточнил директор АИРИ, при излишне низкой цене за эти фонды можно будет делать вывод о некоторой форме национализации, что приведет к определенным сложностям, скандалам, фонды начнут судиться с государством, и вопрос повиснет в воздухе.

Хотя по информации Министерства труда и социальной защиты населения РК, создание Единого фонда не означает национализацию пенсионных накопленных граждан. Так, в создаваемом Едином пенсионном фонде будет сохранена система индивидуальных пенсионных счетов вкладчиков, на которые в полном объеме будут переведены индивидуальные накопления граждан из действующих фондов.

Вероятность, что какой-либо банк захочет приобрести один из фондов, сводится к нулю. Во-первых, неопределенность на пенсионном рынке еще сохраняется. К тому же практически каждый банк, входящий в топ-10 по активам, уже аффилирован с НПФ. Так, 92,38% акций НПФ «УларУмит» принадлежит «БТА Банку», свыше 82% НПФ «Грантум» находится в собственности «Казкоммерцбанка». 94,79% акций



НПФ «Атамекен» принадлежит «Нурбанк», 75,06% долей в НПФ «Капитал» владеет «Банк ЦентрКредит», 95,60% акций НПФ «Народного банка» – «Народному банку». И только акции трех фондов из 10 распределены между миноритарными акционерами. Это НПФ «Астана», НПФ «НефтеГаз-Дем» и НПФ «Отан».

К тому же некоторые банки по итогам 2012 года ушли в убыток. А те банки, которые остались в плюсе, приняли решение оставить прибыль внутри банка, не распределяя ее между держателями простых акций.

Бауыржан Нугыманов, председатель правления AsiaCreditBank, не видит необходимости в приобретении какого-либо из фондов. «А зачем сейчас приобретать пенсионный фонд? Ведь все счета будут консолидированы в Единый фонд. Экономического смысла сделка по приобретению НПФ в текущий момент не имеет», – считает г-н Нугыманов.

Жаннур Ашигали, старший аналитик ТОО «Агентство по исследованию рентабельности инвестиций», считает, что со временем все фонды, кроме ЕПФ, перестанут функционировать на пенсионном рынке.

Так, некоторые фонды за год сократили свои расходы более чем в 2 раза. Расходы НПФ «Грантум» по сравнению с первым кварталом 2012 года снизились в 6,6 раза. Если в первом квартале 2012 года расходы фонда превышали 2 млрд 142 млн тенге, за аналогичный период 2013 года они едва превысили 323 млн тенге. В НПФ

«УларУмит» также в значительной степени урезали расходы – в 2,9 раза. Так, если в первом квартале 2012 года расходы фонда составляли 2 млрд 646 млн, то за тот же период 2013 года – 909 млн тенге. В НПФ «Отан» расходы за год просели в 2,8 раза, в НПФ «НефтеГаз-Дем» – в 2 раза.

К тому же в агентстве предположили, что сроки создания Единого фонда могут сдвинуться.

«2 августа – очень сложный дедлайн. Тем более что сроки создания ЕПФ могут быть отдалены в связи с трудоёмкостью и административным риском, сопряженным с его созданием. Весь процесс не так прост, как может показаться законодворцам на первый взгляд, а требуемые сроки в государственном администрировании, как правило, недооцениваются. Это особенно актуально для структур, где большая доля времени уходит на проверки информационных систем, подписи всех заинтересованных сторон», – считает г-н Ашигали.

В то же время аналитик не исключает, что при благоприятном стечении обстоятельств ЕПФ может заработать в августе-сентябре 2013 года. «Вопрос создания ЕПФ довольно политизирован, уже прозвучало немало критики по поводу Единого фонда как со стороны пока действующих независимых НПФ, так и со стороны широкой общественности. По этой причине подготовительные работы должны будут вестись очень взвешенно, все должно проверяться, а это потребует времени», – резюмировал г-н Ашигали.

■ Мировая экономика замедляется, но соседство Китая позволит Казахстану существенно снизить возможные потери

Артем Борисов

Как стало известно, Международный валютный фонд (МВФ) снизил прогноз роста мировой экономики в третий раз за последние полгода – теперь до 3,1%. Ухудшение прогноза связано с тем, что развивающиеся экономики перестают быть локомотивами роста. На преодоление кризиса потребуются еще как минимум 10 лет, отмечает главный экономист МВФ Оливье Бланшар. Напомним, в апрельском прогнозе МВФ давал рост 3,3%, в январском – 3,5%. Прогноз на 2014 год также понижен – с 4 до 3,8%. Причем основным источником нестабильности остается Европа.

Китайский синдром

По большому счету, причиной замедления стала пробуксовка китайской экономики. При этом аналитики, в том числе старший экономист Royal Bank of Scotland по России, СНГ и Израилу Татьяна Орлова, в комментариях Газете.ру, утверждает, что падение роста мировой экономики прогнозировалось заранее. «Похуже, что у мировой экономики «сломался двигатель» – развивающиеся рынки и в первую очередь Китай. Основной риск, которым в настоящее время озабочены лондонские инвесторы, работающие с развивающимися рынками, – резкое замедление роста в Китае. Это ощущалось задолго до пересмотра прогноза МВФ, а он только подтвердил худшие опасения», – говорит г-жа Орлова.

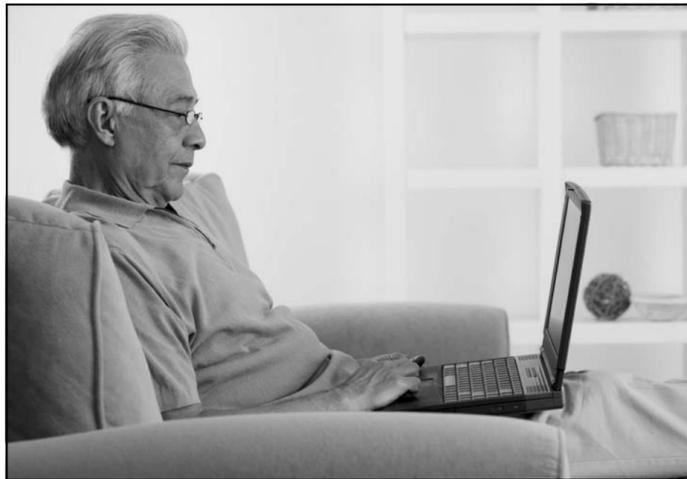
Снижение темпов роста в Китае подтверждают и в самой Поднебесной. Так, согласно докладу государственного промышленно-торгового административного управления КНР, число компаний с иностранным капиталом снижается с июня 2012 года. «Замедление темпов роста мировой экономики вынуждает зарубежные компании снижать объем инвестиций в китайскую экономику», – указано в документе.

С Татьяной Орловой солидарен аналитик финансовой компании АФогех Нарек Авакян, считающий, что «причин снижения прогноза две». «Это более глубокая,

чем ожидалось ранее, рецессия в еврозоне, и снижение темпов экономического роста в Emerging Markets, в первую очередь в КНР», – заметил он.

Знаковый сигнал для Казахстана

Для Казахстана самым знаковым сигналом стало бегство инвесторов с китайского рынка. Причем бегство может означать лишь одно: рано или поздно, но инвесторы побегут и с других развивающихся рынков, в том числе и из Казахстана.



Кстати, замедление потока инвестиций и отказы иностранных инвесторов продолжать деятельность в РК начались еще в прошлом году.

Правда, власти отреагировали довольно оперативно. Сейчас они в срочном порядке создают институт инвестиционно-го оубдсмсена, благодаря деятельности которого можно остановить отток иностранных инвесторов. В середине июня в комментариях Tengrinews.kz директор

Центра макроэкономических исследований Олжас Худайбергенов заметил: «Я думаю, тренд проявится, если такие меры предпринимаются».

Впрочем, оубдсмсена будет чем заняться. Так, ныне существующие механизмы поддержки иностранных инвестиций направлены во благо крупных инвесторов, которые вкладывают деньги в сырьевой сектор. «Сырьевые проекты изначально крупные. А крупным игрокам оубдсмсена не нужен. Обрабатывающий сектор, в

можно объяснить еще экономическим кризисом в Европе и снижением спроса на сырье. «Поток иностранных инвестиций уменьшится, зачем вкладывать, если потом будет некуда продавать», – подчеркнул г-н Назханов.

Сосед поможет

Резкое замедление темпов роста китайской экономики может сказаться и на казахстанской экономике.

Во-первых, уменьшение темпов роста китайской экономики может снизить интерес Пекина к углеводородным ресурсам Казахстана. Что бы там ни говорили про рост китайского присутствия в казахстанской нефтянке, именно Китай до последнего времени был и остается тем самым денежным мешком, который может стимулировать развитие отечественного нефтяного сектора. Интерес к казахстанской нефтянке свидетельствует о далеко идущих планах Поднебесной. Видимо, там работают на перспективу: спад пройдет, и начнется рост.

Во-вторых, не может не нервировать резкое замедление Китая, который практически исчерпал экспортный и инвестиционный факторы роста, перероинвестировать на внутреннее потребление. Многие воспринимают это как одну из форм самоизоляции.

Правда, чтобы обеспечить внутреннее потребление, Китаю все равно нужны будут углеводороды. Так что Казахстан в проигрыше не останется.

И потом, Китай продолжает развивать Синьцзян, МЦПС «Хоргос» и видит перспективу в выходе через этот центр на рынок Таможенного союза. Так что построенные на казахстанской стороне железная дорога Жетыген – Хоргос, еще не достроенный автокоридор Западная Европа – Западный Китай все же окажутся востребованными.

В любом случае, как бы не развивалась мировая экономика, какие бы инвестиции из Казахстана не уходили, соседство Китая дает нашей стране огромные преимущества. В первую очередь – продолжение роста экономики, если не быстро, то хотя бы поступательное.

■ Маргус Солнсон: «Казахстан вошел в число 25 ведущих торговых партнеров Эстонии»

Айнур Касенова

Родина скайпа и бывшая советская республика – Эстония является примером в области развития информационных технологий. Товарооборот между Эстонией и Казахстаном не велик. Однако это не делает прибалтийскую страну менее привлекательной для казахстанской стороны. Ведь эстонские предприятия – одни из самых активных зарубежных инвесторов в странах с переходной экономикой.

Экономическая структура Эстонии во многом зависит от экспорта, экспорт в стране значительно превышает импорт.

По данным энциклопедии Эстоника, примерно 71% валового продукта страны по добавленной стоимости формируется в сфере обслуживания. Отрасли промышленности составляют 25% ВВП, добывающие отрасли, в том числе сельское хозяйство и горная промышленность – примерно 4%.

В начале 90-х годов общая структура экономики претерпела весьма существенные изменения, поскольку многих сфер обслуживания ранее не существовало, а большая часть заводов и фабрик производили продукцию для военной промышленности как самой страны, так и России, в чем больше не было необходимости. В течение последнего десятилетия соотношение между сферой обслуживания, промышленностью и сельским хозяйством было довольно устойчивым, изменения происходили уже внутри этих сфер.

Особое внимание в Эстонии уделяется в сфере информационных технологий. Последние десять-пятнадцать лет эта область, бесспорно, является в Эстонии одной из наиболее быстро развивающихся, и экономический кризис ее практически не затронул. В результате быстрого роста республика оказалась в числе первых в Европе по использованию многих информационных-технологических и телекоммуникационных услуг.

Интервью с заместителем главы миссии посольства Эстонской Республики в РК Маргусом Солнсоном завершает обзор двусторонних отношений между Казахстаном и странами Балтии.

– Г-н Солнсон, какую оценку вы дадите двусторонним отношениям между



Казахстаном и Эстонией? Каковы перспективы их развития?

– В прошлом году Эстония и Казахстан отметили двадцатилетие установления дипломатических отношений.

В последние годы активизировались и двусторонние связи на высоком уровне. Премьер-министр Эстонии Андрус Ансип посетил Казахстан в сентябре 2009 года и в сентябре 2012 года, оба раза с большими бизнес-делегациями. Кроме того, уже несколько лет действует межправительственная комиссия по торгово-экономическому сотрудничеству, в рамках которой две стороны рассматривают вопросы взаимодействия в таких сферах, как транспорт и транзит, энергетика, информационные технологии, туризм, сельское хозяйство, образование и наука, культура, здравоохранение.

К тому же мы надеемся на то, что проведение всемирной выставки EXPO-2017 значительно расширит нынешнее сотрудничество двух партнеров. Также включение Тартуского и Таллинского технологического университетов в программу Болашак увеличило число ка-

захстанских студентов в Эстонии и закрепило обмен передовыми технологиями.

– Какие отрасли казахстанской экономики наиболее интересны для эстонских инвесторов? И наоборот, куда предпочитают вкладывать казахстанские бизнесмены в Эстонии?

– По данным банка данных Эстонии, прямые инвестиции в Казахстан составили 8 млн евро. Инвестиции были сделаны в первую очередь в торгово-финансовую и страховую деятельность, недвижимость, транспорт и инвентарь и т.д. А баланс прямых инвестиций Казахстана в Эстонию составил 0,9 млн евро. Инвестиции же Казахстана были направлены в оптово-розничную торговлю, менеджмент и деятельность по оказанию помощи, а также финансовую и страховую деятельность. Следует отметить, что с прошлого года интерес эстонских компаний значительно возрос в торговле, строительстве и в транспорте. Так, наши предприниматели предоставляют услуги в строительстве с низким уровнем потребления энергии, в информационно-коммуникационных технологиях, как, к примеру, электронное наблюдение границ, а также в скотоводстве, очистке окружающей среды и биоремедиации (прим. авт. – комплекс методов очистки вод, грунтов и атмосферы с использованием метаболического потенциала биологических объектов), в добыче и переработке сланца.

– Каков объем товарооборота между Эстонией и Казахстаном за 2012 год? Какова общая динамика?

– По данным статистического управления Эстонии, устойчивый рост в торговле, отмеченный ранее, замедлился в 2009 году, но возрос в 2010-м. В прошлом году объемы восстановились, и Казахстан вошел в топ-25 эстонских торговых партнеров с общим оборотом в 133,9 млн евро.

На 2012 год эстонский экспорт в Казахстан составил 86,2 млн евро, тогда как импорт из Казахстана – 47,6 млн евро. Основные тенденции эстонско-казахстанских торговых взаимоотношений можно описать следующими образом: наша сторона заинтересована в основном в экспорте услуг и готовых товаров, а казахстанская – ориентирована на логистику и транзит через Эстонию.

– Как вы оцениваете инвестиционный климат в Казахстане?

– Казахстан определенно улучшил инвестиционный климат в стране своим участием в международных торговых соглашениях. Членство в Таможенном союзе и будущее членство в ВТО являются позитивными признаками для инвесторов. Экономические показатели государства подчеркивают тенденцию роста. Казахский рынок представляет большой интерес для эстонских компаний. Мы уверены, что и местное бизнес-сообщество оценит наш потенциал.

– Каким образом эстонские власти оказывают поддержку предпринимательству?

– Государство поддерживает внешнеэкономическую деятельность эстонских компаний за рубежом, будь то экспорт или зарубежные инвестиции. В первую очередь членство и активная деятельность Эстонии в международных экономических организациях, таких как ВТО, ОЭСР, гарантируют стабильную и юридически прозрачную среду для развития бизнеса.

Также страна заключила двусторонние экономические соглашения с большинством своих партнеров. Так, Эстонию и Казахстан связывают соглашение об избежании двойного налогообложения, соглашения, касающиеся автомобильного, железнодорожного транспорта, а также соглашение о защите инвестиций. В целом мы стараемся создать оптимальные условия для деятельности предпринимателей как в стране, так и за ее границами.

В Казахстане наше посольство активно сотрудничает с Торгово-промышленной палатой РК, фондом развития предпринимательства «Даму», национальным агентством KAZNEX INVEST и многими другими партнерами.

Кроме оказания поддержки эстонским компаниям в Казахстане посольство является отправным пунктом для казахстанских предпринимателей, желающих работать в Эстонии. Также они могут обратиться за помощью в агентство по инвестициям и торговле «Enterprise Estonia», которое предлагает зарубежным инвесторам различные услуги в развитии их дела в нашей стране.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

НЕПРОФИЛЬНЫЕ АКТИВЫ НАЦКОМПАНИЙ РЕАЛИЗУЮТ ДО КОНЦА 2015

Непрофильные активы ряда казахстанских национальных компаний будут реализованы до конца 2015 года, сообщила пресс-служба фонда национального благосостояния «Самрук-Казына». «В настоящее время реализуются планы мероприятий по реструктуризации непрофильных активов и объектов, утвержденные советами директоров АО «НК «КазМунайГаз», АО «НАК «Казатомпром», АО «НК «Казахстан темір жолы» и АО «Самрук-Энерго», передает КазТАГ. Основную часть непрофильных активов и объектов дочерних организаций планируется вывести в течение 2013 года. В целом же планы мероприятий рассчитаны к реализации до конца 2015 года», – говорится в распространенном в понедельник сообщении. Реструктуризация непрофильных активов и объектов пройдет путем их реализации, ликвидации, реорганизации, а также передачи центральным и местным исполнительным органам. Перечень непрофильных активов и объектов, подлежащих реструктуризации, с указанием видов деятельности и сроков реализации мероприятий – на корпоративных сайтах указанных госкомпаний. (kapital.kz)

КАЗАХСТАН УВЕЛИЧИЛ ДОБЫЧУ НЕФТИ И КОНДЕНСАТА

Казахстан в первом полугодии 2013 года добыл 40,367 млн тонн нефти, включая газовый конденсат, что на 1,8% больше, чем в аналогичном периоде 2012 года. Об этом сообщило Агентство Республики Казахстан по статистике. Согласно информации, в том числе добыча сырой нефти в январе-июне текущего года составила 34,417 млн тонн, что на 3,3% превысило аналогичный прошлый годовой показатель, конденсата – 5,949 млн тонн, что снизилось на 6,1% соответственно. Кроме того, по данным статистического агентства, за истекшие шесть месяцев было добыто 20,720 млрд кубометров природного газа (рост на 1,9%). Из этого объема газ природный (естественный) в газообразном состоянии составил 9,892 млрд кубометров (снижение на 4,2%), нефтяной попутный газ – 10,828 млрд кубометров (рост на 8,2%). Как сообщается, в Казахстане в 2012 году добыча нефти и газового конденсата составила 79,2 млн тонн, газа – 40,1 млрд кубометров. Объем выработки товарного газа в 2012 году составил 21,2 млрд кубометров, объем внутреннего потребления – 10,5 млрд кубометров. (kapital.kz)

СЧЕТНЫЙ КОМИТЕТ ВЫЯВИЛ НАРУШЕНИЯ ПОЧТИ НА 266 МЛРД ТЕНГЕ

С начала года Счетный комитет РК проверил 257 объектов. Это почти в 2 раза больше, чем за такой же период прошлого года. Общая сумма выявленных нарушений составила 265,9 млрд тенге, что в 3,2 раза больше показателя первого полугодия 2012 года. Об этом сообщили в пресс-службе Счетного комитета. Из 4,5 млрд тенге, подлежащих восстановлению, возмещено 3 млрд тенге. Председатель Счетного комитета Аслан Мусин отметил улучшение основных показателей деятельности ведомства за отчетный период. Охват контролем бюджетных средств только за первое полугодие 2013 года превысил объем охвата всего прошлого года на 40%. В 29,5 раза увеличилось количество должностных лиц, привлеченных к дисциплинарной ответственности. Так, в отчетном периоде наказано 118 лиц против 4 за такой же период 2012 года. Если за последние 5 лет Счетным комитетом было возбуждено всего 18 административных протоколов, то такое же количество возбуждено только за 6 месяцев 2013 года. Из общей суммы начисленных административных штрафов в размере 3,8 млн тенге оплачено 3,4 млн тенге. Отмечается значительное улучшение показателей по исполнению решений Счетного комитета. «Особое внимание Счетный комитет уделяет координации деятельности ревизионных комиссий областей, городов Астаны и Алматы. Активизирована работа по оказанию методической, правовой и организационной помощи контрольным органам регионального уровня, внедрению единых принципов и стандартов контроля», – сказал Аслан Мусин. Положительных результатов, по мнению Аслана Мусина, удалось достичь, в том числе благодаря внедрению внутреннего аудита в ряде этапов контрольных мероприятий, а также системы оценки деятельности контролеров. «Вместе с тем, имеется немало резервов для повышения эффективности деятельности Счетного комитета», – отметил Аслан Мусин. (kapital.kz)

УЗНАТЬ О ШТРАФАХ ПДД МОЖНО ПРИ ОПЛАТЕ НАЛОГОВ

Налоговый департамент по Алматы совместно с ДВД города открыли новый сервис – при оплате налогов, горожане смогут получить информацию о сумме неоплаченных штрафов за нарушения правил дорожного движения. Штраф оформляется в виде предписания о необходимости уплаты штрафа без составления постановления об административном правонарушении. Как сообщалось ранее, в Мажилисе Парламента РК были одобрены поправки, предусматривающие повышение размера штрафов за нарушения правил дорожного движения. При этом за быструю оплату штрафа, его сумма сокращается. В случае неуплаты штрафа человеку будет отказано в предоставлении каких-либо госуслуг, получении или оформлении документов. Рассматривается вопрос об административной ответственности за нарушения правил стоянки, остановки, в местах, отведенных для инвалидов, с принятием закона. (kapital.kz)

■ Техрегламент апробацию не прошел

Ольга Примак (Минск)

Белорусские предприниматели и чиновники вздохнули с облегчением, заключив перемирие по вопросу соблюдения технического регламента Таможенного союза «О безопасности продукции легкой промышленности». Его требования для рыночных торговцев фактически отложены еще на год. Решению об отсрочке предшествовал месяц забастовок и других протестов

Техрегламент предусматривает, что часть продукции легкой промышленности подлежит обязательной сертификации, а часть – декларированию соответствия. Наиболее строгие требования – к натуральному и постельному белью, чулочно-носочным изделиям и одежде первого слоя, которая имеет непосредственный контакт с кожей человека. Менее строгие – к одежде 2-го и 3-го слоев, меховым и кожаным изделиям, головным уборам, обуви, ковровому покрытию, тканям. Но независимо от уровня строгости любое из перечисленных изделий легкой промышленности прежде чем поступить на прилавки, должно пройти лабораторную проверку по механическим, химическим и биологическим показателям и по результатам испытаний маркировано знаком ЕАС («Евразийское соответствие»). Если производитель или оптовик позаботился о сертификации – проблем не будет, если же нет – забота ложится на плечи продавца.

Сам техрегламент вступил в силу еще год назад, с 1 июля 2012 года. Однако в нем предусмотрены два переходных периода. До 1 июля 2014 года предприниматели вправе реализовывать продукцию, применяя к ней требования ранее действовавшего национального законодательства и выданные на нее до введения технического регламента документы по оценке соответствия.

По продукции, которая ранее не подлежала обязательной оценке соответствия, переходный период закончился 31 декабря 2012 года. Под эту статью попадают индивидуальные предприниматели стран ТС, у которых до введения в действие данного техрегламента не было обязанности подтверждать соответствие их товаров требованиям безопасности.

Бизнес может разориться
Исключением стали белорусские ИП. После их протестов в декабре 2012 года Госстандарт РБ собственным решением продлил переходный период в стране до 1 июля 2013 года, на полгода установив добровольный порядок декларирования товаров.

Полгода прошло, но никто из ИП за это время схему декларирования не опробовал. Белорусские предприниматели не захотели учиться торговать по новым правилам – вместо этого они снова забастовали, требуя ввести мораторий на техрегламент. Аргументы: лабораторные экспертизы очень дороги, к тому же они требуют порчи нескольких образцов от партии товара. Не выполнять правила – значит, обресть себя на штрафы и конфискации. Так или иначе, техрегламент сулит «челнокам» разорение.

Сначала были устные и письменные обращения к властям, угрозы закрыть бизнес и не платить налоги, потом отдельные забастовки в Витебске и Гродно, и наконец, 27 июня прошла однодневная забастовка сразу в 23 городах страны. Тогда торговлю отменили около 70% всех торговых точек на рынках и в торговых центрах индивидуальных предпринимателей.

Оптимальным решением вопроса безопасности торговцы считают переложение процедур подтверждения соответствия с поставщиков и продавцов продукции на производителей. Они предлагают перенести финансовые и административные издержки по выполнению техрегламента на государства-импортеры, а для этого провести работу по аккредитации иностранных лабораторий, чтобы товары от зарубежных производителей поступали уже с маркировкой ЕАС.

В Минторге РБ убеждают, что документ вводится не с целью кого-то удешевить, запутать и запутать, а с целью защиты жизни и здоровья человека. На что члены республиканского общественного объединения предпринимателей «Перспектива», инициатора белорусских забастовок, отвечают: «Если вы так чечетесь о безопасности, то сделайте так, чтобы за нее были ответственны не розничные продавцы, а производители».

Чинovníки советуют предпринимателям не покупать продукцию, которая не прошла подтверждение соответствия, а у того, кто возит легальный товар, проблем не будет. Но все дело в том, что привычные партнеры белорусских ИП – россияне – оказались в смысле исполнения техрегламента «несознательными». Продавцы на российских оптовых рынках, как правило, не имеют сертификатов соответствия, а если имеют, то не хотят оформлять документы на малые партии товаров для белорусов.

Еще год тишины
Июньская волна протестов заставила белорусские власти вновь пойти на уступки и принять межведомственное постановление, упрощающее для малого бизнеса способы подтверждения соответствия товаров требованиям техрегламента еще на год.

ИП, купившим товары у оптовиков без сертификатов, до 1 июля 2014 года, разрешили торговать ими «при условии наличия на товары легкой промышленности сопроводительных документов, свидетельствующих о том, что они приобретены у субъектов хозяйствования государств-членов Таможенного союза». При этом продавец при продаже должен выдать покупателю справку-предупреждение о том, что товар не проверен. В ней он также обязуется вернуть деньги, если будет установлено несоответствие товара требованиям техрегламента.

Но, оказалось, сопроводительных документов на товар у белорусских ИП тоже нет. В связи с этим предприниматели снова ввязались в бунтовать, даже подали заявку на проведение марша протеста в Минск 15 июля, и тогда власти быстро приняли решение о том, чтобы отложить проверки малого бизнеса до 1 ноября. С 1 ноября чиновники планируют начать мониторинг ИП, который, однако, не будет сопряжен с наказанием нарушителей. В общем, несмотря на то что де-юре ИП все-таки обложат новыми требованиями, де-факто они могут их игнорировать еще год.

Торжественные «клятвы» чиновников, лично и через СМИ, на время успокоили торговцев. Они даже отозвали заявку на проведение марша протеста, заверив, правда, что в любой момент могут к ней вернуться, если что-то пойдет не так.

Государство свои уступки поражением тоже не считает. Руководители, ответственные за очередную отсрочку, говорят, что таким образом помогают бизнесу «мягко войти в техрегламент». Но гарантировать, что через год, когда все возможные отсрочки истекнут, требования безопасности наконец-то заработают, не берутся.

«Кто может сейчас предсказать выполнение техрегламента? Наверное, только наднациональный орган, – отказалась давать прогнозы журналистам на этот счет замминистра торговли РБ Ирина Наркевич. – Разные бытуют мнения. Есть мнение, что к 1 июля 2014 года страны придут опять не готовые, а белорусы, мол, уже впереди паровоза побежали. Полагаю, отступлений назад не будет. Но если мы куда-то и побежали, уже хоршо».

И если бизнесу и государству хоть на время удалось договориться, то в среде рядовых потребителей наметился раскол. Особенно хорошо он заметен на интернет-

форумах. Одни покупатели ругают убогий и дорогой ассортимент белорусских универмагов, другие клянут качество купленных у челноков импортных вещей. Одни утверждают, что покупатель должен иметь свободу выбора – дескать, сам разберется в безопасности товара, другие требуют оградить себя от несертифицированного импорта. Одни восхищаются смелостью предпринимателей, другие называют их барыгами и желают, чтобы с якобы сомнительным бизнесом было поскорее покончено.

У Казахстана все впереди

Примечательно, что волнения охватили только Беларусь. В Казахстане и России, где первый переходный период закончился полгода назад, торговцы ничуть не обеспокоены новым законодательством. По версии РОО «Перспектива», причина этого проста: ни в Казахстане, ни в России власти не контролируют соблюдение документа. В доказательство члены общественного объединения даже провели мониторинг московских рынков, результаты которого отравили в Евразийскую экономическую комиссию.

До казахстанских рынков белорусы с проверками не добрались, но и без того понятно, что наши предприниматели еще дальше от техрегламента, чем россияне. Рядовые казахстанские торговцы едва ли слышали о том, что баулы с китайскими шмотками надо сначала сдать на анализы и промаркировать. А если бы власти поставили им такое условие, то торговцы, скорее всего, подыли бы бунт починке белорусского. Потому что возможно ли страну, которая на 90% одета в китайский ширпотреб, заставить отвозить в лаборатории горы одежды и обуви?

Сертификация белорусских бесчисленные китайские фабрики едва ли удастся. А куда девать источающий ужасный запах обувь, которая заведомо не пройдет тест на безопасность? По логике – обратно в Китай. Но это означает ломку торговой системы, вместе с которой должны измениться и ассортимент, и цены, и род занятости тысяч граждан.

Всего этого не могли не понимать стороны, подписывающие техрегламент. Не для того ведь они его принимали, чтобы не выполнять. По всей видимости, затишье на казахстанском и российском рынках связано с действием второго переходного срока – до 1 июля 2014 года. Но даже в этом случае отсрочка небольшая. И очень скоро надо будет решать, всем вместе жить по новым правилам или менять их.

В ЕЭК на белорусский скандал обратили внимание и пообещали провести мониторинг выполнения техрегламента на рынке Таможенного союза. Тогда же министр по вопросам технического регулирования ЕЭК Валерий Корешков заявил, что комиссия подготовила соглашение о единых принципах надзора за рынком товаров в ТС и унификации ответственности. Это значит, что, когда соглашение будет одобрено сторонами и вступит в силу, торговцы на казахстанских, российских и белорусских рынках за торговлю несертифицированным товаром будут нести одинаковую ответственность.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ОБНОВЛЕННЫЕ IPAD MINI МОГУТ ПОЯВИТЬСЯ ТОЛЬКО В 2014

Портал Economic Daily News сообщает о том, что американская Apple может столкнуться с проблемой, касающейся выхода обновленной версии своего компактного планшета iPad mini. Специалисты утверждают, что старт продаж этого устройства может быть перенесен на начало следующего года. Если информация подтвердится, то причиной отсрочки, скорее всего, станет нехватка экранов класса Retina с повышенным разрешением. Ранее появление такого дисплея у следующего поколения iPad mini было объявлено главным пунктом предстоящего обновления. В производстве этих экранов для Apple на данный момент задействованы LG, Samsung, Sharp и Japan Display. Несмотря на то, казалось бы, достаточное количество производственных партнеров, чьи усилия направлены на обеспечение новинки новым дисплеем, компании могут столкнуться с различными трудностями, что повлечет за собой и задержку в начале производства. Помимо Apple в данной ситуации пострададут прочие партнеры калифорнийского гиганта, ответственные за сборку продукции, а также поставщики комплектующих. Прежде всего речь идет о таких компаниях, как тайваньская Foxconn. Apple пока не дает никаких официальных комментариев относительно возможных производственных трудностей. Стоит также отметить, что для Apple возникновение подобных проблем означает потерю позиций в сегменте компактных планшетов с диагональю экрана менее 9 дюймов, спрос на которые последнее время активно растет. (kapital.kz)

НА ИССЫК-КУЛЕ СОКРАТИЛОСЬ ЧИСЛО ТУРИСТОВ ИЗ РК

Число туристов в Исык-Куле в июле значительно сократилось по сравнению с предыдущим годом. Об этом сообщил заместитель департамента туризма министерства культуры, туризма и информационной политики Максат Усубалиев на пресс-конференции. «Число туристов в летний период на Исык-Куле значительно сократилось по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. В основном уменьшился приток туристов из Казахстана», – сообщил М. Усубалиев, сообщает КирПАГ. Причем, как отметил он, в I квартале наблюдался рост, но с началом лета произошел спад. По его словам, на резкое сокращение числа туристов повлияла прохладная погода в июле. «Казахстанцы выжидают погоду на озере. Но, в то же время, погода не отразилась на числе отдыхающих из России и стран дальнего зарубежья», – отметил он. По словам чиновника, на ситуацию повлияли также события в Джеты-Огузском районе Исык-Кульской области, из-за чего был отменен рейс «Алматы – Тамчи». «На приток туристов из Казахстана также повлияло введение с 1 июня 2013 года со стороны Казахстана практики предельно низкой вкладающей для детей, что сильно сократило поток туристов из Казахстана», – добавил М. Усубалиев. (kapital.kz)

ЕВРОПЕЙСКИХ ИНТЕРНЕТ- ПРОВАЙДЕРОВ ОБВИНЯЮТ В СГОВОРЕ

В компаниях Deutsche Telekom, Orange и Telefonica были проведены обыски, инициированные Еврокомиссией. Операторы подозреваются в злоупотреблении доминирующим положением на рынке провайдеров интернет-доступа, сообщает Bloomberg. Брюссель считает, что французская Orange, немецкая Deutsche Telekom и испанская Telefonica могли, пользуясь своим доминирующим положением на рынке, завышать тарифы на доступ в интернет, а также ограничивать доступ более мелких компаний к высокоскоростным каналам связи, чтобы создать искусственное преимущество на рынке. Французская газета Le Figaro сообщает, что обыски продолжались всю прошлую неделю. В ряде офисов операторов были проведены выемки документов, инспекторы интересовались также и email-сообщениями. Telefonica от комментариев отказалась, а вот Orange и Deutsche Telekom подтвердили, что в отношении них ведется расследование. (kapital.kz)

АВТОПРОДАЖИ В ЕВРОПЕ УПАЛИ ДО МИНИМУМА

Продажи автомобилей в Европе упали до минимума за 20 лет, так как высокая безработица в странах еврозоны привела к резкому сокращению спроса на продукцию Fiat SpA и PSA Peugeot Citroen. Число новых зарегистрированных автомобилей снизилось в июне на 6,3% – до 1,18 млн, по сравнению с 1,25 млн в июне прошлого года, свидетельствуют данные Ассоциации европейских автопроизводителей (ACEA). По итогам первого полугодия продажи упали на 6,7% и составили 6,44 млн автомобилей. Данные за июль были самыми слабыми с 1996 года, а по годовому объему продаж оказался самым низким с 1993 года. В мае уровень безработицы в еврозоне составил 12,2%, и, судя по всему, ситуация на рынке труда не будет сильно улучшаться, что привело к тому, что производители, например Peugeot и Renault, ожидают падения рынка на 5% в 2013 году. Эксперты не ожидают, что автомобильный рынок Европы начнет восстанавливаться в ближайшем времени. Продажи в Западной Европе сократились на 6,2% – до 1,11 млн автомобилей в июне и на 6,6% – до 6,06 млн автомобилей по итогам первой половины года. При этом в годовом выражении, с учетом сезонных колебаний, продажи в Западной Европе были позитивны, чем нескорректированные данные, показатель составил 11,7 млн автомобилей. (kapital.kz)

Игорь Шацкий: «Профессионалы ушли в тень»

Динара Куатова

Строительный рынок Казахстана переживает перенасыщение компаниями, но качество строительства, при этом, лучше не становится. О том, что доступ в отрасль необходимо ужесточить, а требования к строительным компаниям повысить в интервью деловому еженедельнику «Капитал.kz» рассказал Игорь Шацкий, управляющий директор НЭПК «Союз «Атамекен», председатель ОЮЛ «Ассоциация профессиональных строителей Восточного Казахстана».

- Анализ реализации государственной жилищной программы «Доступное жилье-2020» в I квартале текущего года показал, что в регионах строительство не укладывается в сроки, средства, выделенные из республиканского бюджета, не осваиваются. По вашему мнению, с чем связано это отставание?

- Прежде всего, отставание связано с тем, что нормативы строительной отрасли существенно отстают от реалий сегодняшнего дня. Дело в том, что эти нормативы действуют со времен Советского Союза. К примеру, в советское время школа на 80 мест должна была быть построена за пять месяцев. Но сравнивать советскую школу с современной нельзя, объем работ вырос примерно в два раза. Добавились различные компьютерные классы, зоны отдыха, вплоть до зимних садов, увеличилось количество медицинских кабинетов и т.д. Получается, что в реалиях современного мира остались советские нормативы, поэтому сегодня ни одна строительная компания в сроки не укладывается.

В строительной отрасли существуют проблемы управления. У нас несовершенна система бюджетирования и государственного закупок. Так, конкурсы на строительство объектов проводятся в ноябре-декабре. К примеру, в Усть-Каменогорске, где семь месяцев зима, сорокоградусные морозы, преступление проводить конкурс в это время. Да и строители, конечно, виноваты, что сами идут на такие условия, но им нужно кормить свои коллективы. Государственные мужики просто перекаладывают свою ответственность за несвоевременную подготовку проектно-сметной документации, проведение экспертизы на строителей. Если строительная компания конкурсы выиграла, значит, она должна за все отвечать. Но если бы у нас отвечали еще и государственные чиновники, я думаю, конкурсы проводили бы в марте-апреле, то есть тогда, когда строительный сезон начинается.

- На жилищно-строительном рынке Казахстана ежегодно наблюдается сезонное удорожание материалов, соответственно, повышается себестоимость возводимого жилья. По вашему мнению, насколько обосновано удорожание материалов?

- К сожалению, нужно признать, что производители пользуются исключительно сезонным спросом для повышения цен. Если реально растет себестоимость материала, она не должна расти исключительно в летние месяцы. Наоборот, когда увеличивается спрос, потребность, увеличивается объем производства и, соответственно, себестоимость должна снижаться. На Западе есть жесткое регулирование цен на строительные материалы



в сезонный период. Если себестоимость сложилась в зимний период, летом она не должна подниматься. На мой взгляд, определенное регулирование должно быть и у нас. Потому что в сметах не учитывается сезонное повышение. Часто сезонное повышение носит спекулятивный характер и поэтому в трубу вылетают строители. Им нужно платить заработную плату своим работникам или хитрить со сметой в каких-то других вопросах.

- Насколько строительным компаниям выгодно участвовать в госпрограмме «Доступное жилье-2020»?

- Сложно однозначно ответить на этот вопрос, поскольку все зависит от правильности составления проектов. Иногда, к сожалению, у нас сначала определяется сумма, а потом под эту сумму подгоняется проект. Но все должно быть наоборот. При разработке проекта должна рассчитываться и устанавливаться цена. У нас много таких случаев, когда выделили деньги, через депутатов выпросили, а потом наспех начинаем делать проектно-сметную документацию. Если бы в самих проектах учитывались все работы, и было бы нормальным качество проектирования, может и было бы рентабельно строителям работать. Но мы берем проекты, которые, как правило, подобраны под выделенную сумму, проекты, в которых какие-то работы совсем не учтены. И все они ложатся исключительно на строителя, конечного исполнителя проекта, не на заказчика, не на проектировщика, а на подрядную организацию.

- Как вы считаете, создание домостроительных комбинатов (ДМК) может остановить рост цен на стройматериалы?

- По моему мнению, создание большого производства строительных материалов под одну программу не совсем правильно. А что будет с ними дальше, как будут учитываться в проектах новые производимые

ДМК материалы и т.д.? На практике возникает много вопросов. Хочу высказаться в защиту производителей строительных материалов. Почему стоит беспокоиться уже сейчас? Ну, создадим мы ДМК, а как у них будет идти сбыт строительной продукции? Произведенному у нас материалу очень трудно конкурировать с теми же китайскими и российскими аналогами. Учитывая, что в рамках Таможенного союза сейчас на нашем рынке стали поставляться различные стеновые, панельные российские материалы по конкурентоспособной цене.

У нас очень сложно получить сырьевую базу, недропользование крайне проблематично. К примеру, нужно несколько лет, чтобы получить карьерную глину. Процедуры сертификации дорогостоящие и сложные. Эти разрешительные процедуры также ложатся достаточно большим грузом на себестоимость строительных материалов. Плюс нужно учитывать тот факт, что в Китае заработная плата низкая, а у нас высокая. В итоге нашим производителям очень сложно конкурировать на рынке строительных материалов. Поэтому по самым тяжелым материалам, которые вводят проблематично, мы еще как-то работаем, а по вторым строительным материалам у нас нормального выпуска практически не организовано.

- Как вы оцениваете ситуацию в строительной отрасли в целом?

- На мой взгляд, мы допустили непропорциональное перенасыщение строительного рынка. У нас строителями стали все, рынок размыли и сделали некачественным. Допустим, по республике 40 тыс. организаций получили лицензию на строительную деятельность, потому что получить ее очень легко. Но самое главное, если раньше говорили, чтобы быть строителем, нужно иметь офис и технику, то сегодня не надо уже и этого, достаточно иметь агаши или кофешку, чтобы получать госзаказ. Есть много примеров, когда фирма создана два-три года назад, не построила ни одного объекта, а ей дают строить школу. Поэтому руководство строительной отрасли Казахстана забило определенную тревогу и приняло решение реформировать этот рынок, были введены категории. Если строительная компания работает в течение пяти лет, то она может строить только объекты третьей категории – простые одноэтажные строения, вторая категория – это основные объекты – многоэтажные дома и первая категория – это сложные объекты промышленности, мосты, туннели, шахты и так далее. То есть уже немного удалось почистить рынок. Из 40 тыс. осталось 27 тыс. организаций. Но и этого мало, я считаю. Нужно еще ужесточить условия для строителей второй категории.

За последние годы, благодаря легкому доступу на строительный рынок, коррупционному распределению государственных объектов рынок строительства стал, к сожалению, непрофессиональным. И ценообразование, которое мы приняли в 2001 году в строительстве, тоже подпортило всю строительную отрасль. То есть сегодня мы работаем по ценам 2001 года. Например, в смете закладывается стоимость куба кладки кирпича в 1500 тенге, тогда как, фактически, сегодня каменщика профессионального уже за 8 тыс. не уговоришь работать. И такие расхождения имеются по всем позициям. К чему это

привело? К тому, что многие профессиональные рабочие ушли работать в дикие бригады, на «шабашку». Строители заняты большими объектами, и простым людям для ремонта и т.д. приходится приглашать «шабашников». Да, у них расценки дороже, но у них работа все равно получается дешевле, потому что накладных нет, налоги они не платят. В тени строительной сферы колоссальный оборот денег. Все это приводит к тому, что строительные компании вынуждены сегодня набирать неквалифицированных работников для строительства объектов, так как система цена – образование не позволяет привлечь профессиональных строителей, которые ушли работать в дикие бригады, в теневой сектор экономики.

- С какими административными барьерами сталкиваются сегодня строительные компании?

- От возникновения идеи до ввода объекта в эксплуатацию проходит, мягко говоря, долгий и сложный процесс. Только согласование с государственными органами требует около 10 месяцев. Несмотря на то, что проект проходит экспертизу, параллельно нужно проходить еще и согласование в государственных органах. Вернее не параллельно, а последовательно. Стоит отметить, что органы ЧС неплохо учатся барьеры для бизнеса. Но нужно получить согласование в СЭС, в органе по экологии – одному из самых барьерных государственных органов. Чтобы согласовать проект с ними, требуется два месяца. Кроме этого, нельзя пройти все параллельно. Экологи согласовывают проект, только после того, как согласует СЭС, СЭС согласует только после отдела по земельным отношениям, «земельные отношения» только после архитектуры. И в итоге процедура согласования занимает везде месяц-два. У экологов нужно разработать большой проект ПДВ и иногда заплатить за разработку проекта. То есть у нас очень много различных около-государственных частных структур, без заключения которых не пройдет государственную разрешительную процедуру. На разработку проекта для экологов, на его согласование, общественные слушания затрачивается два месяца. Причем экологи часто дают замечания не по существу, а по формальным причинам, к заявкам придираются и возвращают проект. И строительной компании приходится заново проходить процедуру. То есть все это потенциально коррупционные нормы. И созданы такие условия, что предпринимателю проще пойти сразу и предлагать взятку. Увы, но это так.

Стоит отметить, что на сегодняшний день Министерство регионального развития РК оказывает большое содействие, оно понимает необходимость исключения всех согласований с госорганами. Впервые, все эти госорганы участвуют в приемке объектов эксплуатации и могут посмотреть, что соблюдено при госприемке. Во-вторых, экспертиза, о которой я говорил, уже проверяет на соответствие всем государственным нормам. То есть смысла дублировать нет. А у нас госорганы проверяют, потом экспертиза проверяет. И предприниматель тратит много времени, чтобы пройти все эти согласования. Поддержку в Минрегионразвития мы получили, но в жизнь идея о сокращении разрешительных процедур еще не до конца воплощена.

Если власти привлекут в ПФИИР частников, то эффективность программы вырастет

Андрей Кириллов

В рамках ГПФИИР 19 проектов из 537 не введены в эксплуатацию. По мнению чиновников, это проекты, в которых консолидированы частные инвестиции. Но власти как никогда понимают, что без привлечения частных инвестиций такой груз, как ГПФИИР, одному государству не осилить

Как недавно заявил в ходе пленарного заседания, посвященного промежуточным итогам реализации ГПФИИР, заместитель премьер-министра – министр индустрии и новых технологий РК Асет Исекешев, в рамках реализации госпрограммы форсированного индустриально-инновационного развития (ГПФИИР) 19 из 537 предприятий не введены в эксплуатацию, что составляет 3% от общего числа проектов. «Всего введено 537 предприятий, из них проблемных 19, это чуть более 3%. Мы считаем, что это нормально», – сказал г-н Исекешев.

Он отметил, что 19 проектов реализованы за счет частных инвестиций, а не бюджетных. Некоторые из них поддержаны институтами развития, поэтому по каждому проекту с аккомом области, министерством и институтом развития создан план и проводится работа по решению проблем. «Но подчеркну, по этим 19 проектам бюджетных денег нет, это деньги частных инвесторов. Согласно плану, 8 из этих 19 в текущем году заработают», – добавил он.

В качестве примера главы МИНТ РК отметил, что по проекту «Азия Керамик» Банк развития, как основной кредитор, выиграл суд и начал работу в рамках «Айтексер» по поиску инвесторов. Инвесторы есть, по его словам, это ряд итальянских компаний.

Полет нормальный

По идее, ГПФИИР дал Казахстану довольно мощный рывок в экономическом развитии.

В начале июля этого года в рамках подведения итогов «7 дней индустриализации» Асет Исекешев отметил, что за 3 года реализации государственной программы форсированного индустриально-инновационного развития реальный рост ВВП составил 122%. Из них 119% пришлось на обрабатывающую промышленность. За этот период численность занятого населения возросла на 1 млн человек, количество безработных сократилось на 83 тыс. человек. По накопленным прямым инвестициям Казахстан оказался на первом месте в СНГ.

Самым примечательным фактором стал активный рост обрабатывающей промышленности. «Впервые она стала драйвером роста. Хотя первые 16 лет независимости она была аутсайдером. Всегда первыми были нефтяной сектор, строительство, сельское хозяйство. Эти три года она стабильно опережала горнодобывающий сектор. Ключевые драйверы обрабатывающей промышленности – машиностроение, легкая промышленность, химическая промышленность и фармацевтика. Была поставлена задача по росту ВВП, и мы ее досрочно перевыполнили. В прошлом году было 5% роста ВВП, из них 1,3% – вклад от карты индустриализации. Без нее рост ВВП был бы на уровне 3,7%. В обрабатывающей промышленности 10% – это продукция, которую представляют предприятия, вовлеченные в ГПФИИР», – отметил г-н Исекешев.

Регионы тоже получили неплохой импульс для развития. Так, в Акмолинской области почти 40% обрабатывающей промышленности развивается за счет ГПФИИР. «Если посмотреть реальный рост ВВП и сравнить его с такими странами, как Турция, Беларусь, Польша, Румыния, Украина, то мы заняли первое место. По росту промышленности мы заняли второе место. На первом месте – Беларусь, на

третьем – Россия, четвертое место занял Азербайджан. У нас же обрабатывающая промышленность выросла на 20%, в России – на 5%. По итогам первого квартала 2013 года Казахстан опять вышел на 1 место по росту ВВП среди стран ЕЭП», – сообщил министр.

Кое-что еще

Казахстан во многом благодаря ГПФИИР получил новые рабочие места, увеличил количество занятых в промышленности, нарастил производительность труда, подняв химическую промышленность.

За счет карты индустриализации созданы 41 тыс. рабочих мест, а всего в промышленности создано 85 тыс. рабочих мест, благодаря другим программам – еще 45 тыс. рабочих мест.

По мнению Асета Исекешева, «если брать данные за 4 года, то в Казахстане на 10% выросло количество занятых в промышленности». И это на фоне того, что в Беларуси, России, Польше и Румынии количество занятых в промышленности сокращалось.

Кстати, Казахстан стал также лидером по приросту производительности труда. «В обрабатывающей промышленности в 2008 году было \$37 тыс. на одного человека, а сейчас – \$57 тыс. Это хороший рост. У нас задача была к 2015 году производительность труда в обрабатывающей промышленности увеличить в полтора раза, но мы этот показатель уже досрочно выполнили», – Асет Исекешев.

В той же химической отрасли модернизированы все три крупных предприятия: «КазАзот», «КазФосфат» и «Каустик».

Между тем экспорт продукции машиностроения вырос в 4 раза: «Немного, но тем не менее мы уже экспортируем – на 193 млрд тенге. Мы считаем, что это неплохо», – отметил министр.

Частники идут

В принципе ГПФИИР является довольно привлекательной программой, в рамках

которой в Казахстан идут прямые иностранные инвестиции. Во многом из-за финансового кризиса ситуация с прямыми инвестициями в мире сильно ухудшилась, особенно в последние 4 года.

Эта ситуация возникла в связи с появлением кризиса доверия: «Инвесторы стараются не рисковать. В 2008 году уровень прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в мире упал на 33%. Вместе с тем Казахстан последние пять лет демонстрирует стабильный рост на уровне \$18-19 млрд, а последние два года – \$21-22 млрд, как раз за счет добавки инвестиций в обрабатывающую промышленность», – заметил Асет Исекешев.

Ка частный инвестор пока еще не так активен. Так, согласно данным спикера, 19 проектов из 537 не введены в эксплуатацию, и все эти проекты – частные инвестиции.

Но вопрос даже не столько в осторожности частных инвесторов, сколько в создании им благоприятных условий для инвестиций. В Казахстане принят Национальный план по привлечению инвестиций, который должен улучшить законодательство и сделать инвестиции в ГПФИИР еще более привлекательными. На его реализацию выделены все госорганы, на всех уровнях.

Кроме того, власти создают Центры обслуживания инвесторов на местах, открывают свободные экономические зоны (СЭЗ). Именно для развития СЭЗ в Казахстане создана вся необходимая законодательная база. Предусмотрены различные меры господдержки, включая налоговые льготы.

Впрочем, многое зависит от того, как власти будут действовать в дальнейшем. Если они смогут переломить ситуацию с частными инвестициями, решить все их проблемы и максимально упростить работу, то инвесторы придут, а ГПФИИР на самом деле станет программой возрождения в Казахстане мощной промышленной инфраструктуры.

Оксана Ризаненко: «Цифровой сегмент рекламного рынка поражает ошеломляющими показателями»

Виктория Говоркова

Казахстанский рекламный рынок растет и укрепляется. Драйвером этого роста является интернет-реклама – сегмент, еще не реализовавший весь свой потенциал развития. Сможет ли интернет-реклама вытеснить традиционные медиаканалы? По мнению экспертов, данный вопрос настолько же актуален, насколько актуальны убеждения о том, что телевидение заменит кино, а кино вытеснит театр. Своим мнением по этому вопросу, а также оценкой рекламного рынка в целом «Капитал.kz» попросил поделиться Оксану Ризаненко, управляющего директора JWT Kazakhstan.

- Согласно исследованию ассоциации WAN-IFRA, рекламный рынок на постсоветском пространстве уже вышел на докризисный уровень и продолжит рост. Согласны ли вы с такими прогнозами?

- В Казахстане рекламный рынок вышел на докризисный уровень в общем объеме еще в 2012 году, достигнув, по нашей оценке, отметки в \$320 млн, рост продолжается и продолжится в ближайшие несколько лет.

- Как вы могли бы охарактеризовать сегодняшнюю ситуацию на казахстанском рекламном рынке?

Ситуацию на рынке в целом можно оценивать по нескольким критериям. В первую очередь, перераспределение долей участия рекламодателей в общем обороте рекламного рынка. Здесь можно говорить о продолжающейся жесткой конкуренции как между крупными международными игроками, так и о значительно возросшем участии локальных игроков, особенно FMCG-сегмента. Такая тенденция сказывается не только на структуре клиентского портфеля сетевых рекламных агентств, но и на портфолио креативных работ, в которых появляется все больше решений не столько по адаптации промоматериалов, но скорее по локализации и локализации рекламных кампаний клиентов, разработок from scratch и комплексных интегрированных кампаний. Если ранее в практике рекламных агентств в основном реализовались разовые проекты различной масштабы, отсюда наблюдать за нынешним стремлением рекламодателей заказывать исполнителям полноценные стратегии поддержки продуктов, предусматривающие не только решения на запуск, но и реагирование на ответные действия конкурентов.

Во-вторых, постепенно возрастающее понимание рекламодателями необходимости выявления локальных инсайтов потребителей, характерных для жителей Казахстана и Центральной Азии.

Фактически очень немногие даже международные рекламодатели задумываются над тем, что в казахстанском обществе потребители стремительно формируют свои собственные тренды, строящиеся в большей степени на культурных особенностях региона, исторической парадигме чуть ли не единственного наследника советского государства, в котором многонациональность, религиозная и этническая толерантность создают особые, характерные для нашей страны паттерны принятия решений о покупке того или иного товара. Все еще принято считать, что инсайты, характерные для российского и в меньшей степени украинского государств, наиболее близких по характеру к казахстанскому рынку, могут работать в наших реалиях. Такое утверждение, безусловно, верно для некоторых регионов страны, однако сужает возможности целевого попадания в потребности покупателей в западных или южных регионах, скажем, где велико влияние других культур больше, нежели славянских. Еще более далекими от успеха и практически неприменимыми в Казахстане являются решения для рекламной поддержки, которые строятся на внутренней мотивации, характерной для потребителей стран Запада.

Мы, как рекламное агентство, которое в равной степени задействовано в разработку интегрированных маркетинговых платформ как международных, так и локальных рекламодателей, с удовольствием отмечаем тот факт, что многие клиенты начали прислушиваться к необходимости если и не проводить собственные исследования по выявлению инсайтов казахстанских потребителей, что может показаться достаточно затратным, если учесть масштабы страны, то хотя бы использовать инструменты по определению поведения покупателей, разработанных глобальной сетью JWT и успешно опробованных в течение многих десятилетий на рынках других стран. Мы, являясь носителями таких знаний, помогаем нашим партнерам правильно выстраивать коммуникацию и достигать высокой эффективности продаж.

Из второго проистекает третий критерий, характеризующий поведенческие стратегии рекламодателей в Казахстане. А именно – подход к формированию медийных стратегий клиентов, когда во главу угла ставится уникальность и запоминаемость рекламного сообщения, больше, чем «ковровое» покрытие в массовых каналах коммуникации. С одной стороны, это усугубляет положение рекламных агентств, которые в меньшей степени могут теперь ориентироваться на масштаб медийного бюджета клиента, с другой – дает возможность показать ценность рекламной идеи и вложенного интеллектуального труда агентства, повышая тем самым его себестоимость. Производители стали чаще уделять внимание инвестициям в креативный продукт по сравнению с тем периодом, когда работа творческого коллектива расценивалась скорее как придаток к медийному бюджету клиента агентства. Хотя последнее суждение все еще справед-



Оксана Ризаненко работает в коммуникационном бизнесе более 10 лет, в настоящий момент отвечает за рост и развитие бизнеса агентства JWT Kazakhstan, а также группы компаний DASM в Казахстане и странах Центральной Азии.

Обладает обширным международным опытом в ведении ключевых категорий клиентов и реализации cross-cultural проектов. Среди клиентов Оксаны Ризаненко и команды агентства JWT такие крупные международные игроки, как Bayer, Nokia, Carlsberg, HSBC, Mondelez

ливо для многих сегментов рекламодателей как в Казахстане, так и в Центральной Азии в целом. Однако наблюдается значительный прогресс в этом вопросе.

- По вашим оценкам, опережают ли в Казахстане темпы роста рекламного рынка в «цифровом сегменте» темпы роста рынка в целом?

- По оценке директора по стратегическому развитию интернет-направления холдинга DASM Леонида Муравьева, темпы роста рекламного рынка в «цифровом сегменте» не просто опережают темпы роста рынка в целом, но поражают ошеломляющими показателями. Например, ТВ-рынок прирос в прошлом году на 13%, рынок интернет-рекламы вырос практически в 2 раза, с \$6,5 млн в 2011 году до \$11 млн в 2012. При этом на интернет пока не распространяется «проблема первого полугодия», то есть динамика бюджетов первого полугодия (традиционно растущего медленнее) практически не отличается от картины по второй половине года.

- Какова на сегодняшний день доля затрат на интернет-рекламу от общего объема рекламы?

- Согласно экспертному мнению, в 2012 году эта цифра составляла от 3 до 5%, по разным оценкам. Это удовлетворительный результат, если учесть, что в России, например, доля затрат на интернет в общем обороте рынка уже превышает 10%. Уровень развития интернета в Казахстане не хуже, чем в России, так что дальнейший рост, по мнению специалистов, – это вопрос изменения сложившихся привычек рекламодателей.

Все экспертные оценки доли затрат на интернет-рекламу пока строятся на базе затрат на баннерную рекламу. Редко в этих расчетах принимаются во внимание бюджеты, потраченные на разработку сайтов, интерактивных приложений, ведение групп в социальных сетях. Практически невозможно оценить бюджеты контекстной рекламы, PPC-рекламы в соцсетях, медийно-контекстных размещений. Так что реальные интернет-бюджеты 2013 года, по мнению экспертов интернет-направления группы компаний DASM, могут достигнуть и \$20-25 млн.

- Баннерный формат все еще остается самым популярным инструментом интернет-рекламы, или набирают силу новые тренды?

- В настоящее время тенденция такая, что рекламодатели все чаще делают комплексные кампании, в которых кроме баннерной рекламы присутствуют более сложные инструменты. У крупных рекламодателей, особенно финансового и телеком-сегмента, «небаннерные» активности составляют в среднем 30-40% от общего бюджета.

- Можно ли сказать, что на сегодняшнем этапе традиционные медиа все еще остаются основой бизнес-модели и не приносят такой прибыли как интернет-сегмент?

- Пока с уверенностью можно сказать, что на рекламном рынке Казахстана и Центральной Азии в целом традиционные медиа остаются безусловной основой бизнес-модели, приносящей эффективность продаж рекламодателям. В общем

обороте рекламных бюджетов страны, по оценкам разных экспертов, распределение выглядит следующим образом: телевидение, как наиболее охватный канал коммуникации, по-прежнему занимает лидирующие позиции в размере почти 60%, наружная реклама и пресса занимают 16% и 15% соответственно, радио – 7%, интернет-реклама – 3-5% с прогнозом по следующей динамике возрастания до 10% в течение ближайших 2-3 лет.

- Сможет ли в долгосрочной перспективе интернет-реклама заменить традиционные медиаканалы?

- На мой взгляд, полной замены интернет-рекламой традиционных медиа, разумеется, не произойдет, просто будет перераспределение предпочтений по каналам информации в разных целевых аудиториях. С полноценным переходом ТВ-трансляций в on-line наполнение типом рекламного продукта однако не претерпит глобальных изменений. По-прежнему будут сниматься ролики, транслируемые в разных форматах, как на ТВ, так и в интернет-каналах. Неумолимая диджитализация информационного пространства не отменит, однако, в полной мере такие традиционные медиа, как ТВ, радио, пресса. Также по-прежнему велика будет важность 1-2-1 каналов коммуникации и персональных продаж.

- Расскажите об итогах деятельности агентства JWT в Казахстане по итогам первого полугодия 2013 года.

- Что касается деятельности агентства JWT в первом полугодии 2013 года и деятельности на рынке в целом, то главное, что хотелось бы отметить – это, безусловно, пятилетие агентства, занявшего за время своей работы лидерские позиции по оборотам среди креативных агентств и качеству эффективных предложений. А также значительное инвестирование собственного времени и знаний агентства в локальных клиентов/клиентов Таможенного союза, чья роль как игроков рекламного рынка возрастает темпами не меньшими, чем рост потребления в Казахстане в целом.

- Кто ваши ключевые клиенты в Казахстане, и какие проекты здесь вы могли бы отметить?

- Ключевые клиенты агентства JWT в Казахстане и его подразделениях как hub офиса в странах Центральной Азии – это в основном крупные международные рекламодатели, такие как Bayer, Mondelez, Carlsberg Group, Nokia, Coca-Cola, и крупные локальные игроки: DTV, акимат города Астана, EAT, Air Astana, 7 канал.

Из наиболее значимых хотелось бы отметить успешные решения для кампаний запуска продуктов клиента Bayer (Supradyn, Calcemin, Kinder Vitalvit Gummies, другие), Nokia (запуск Lumia Windows Phone), Jacobs Monarch (кампания «1000 и одна теплая встреча»), Digi (новый бренд Wi-Max услуги), кампании по оформлению столицы в честь празднования двадцатилетия Казахстана, специальный проект, фотолетом ко Дню пятнадцатилетия столицы – «Астан – 15 лет», рекламные кампании поддержки новых программных продуктов 7 канала, кампания репозиционирования пива «Дербес», весьма успешные с точки зрения продаж кампании запуска холодного чая Rix Ice Tea в 2012 году, и лонч на рынке Казахстана мобильного оператора Tele2 в 2011 году.

- Насколько активно ваше агентство использует нестандартные рекламные механики, когда пользователь сети вовлекается в построение сюжета рекламной истории?

- Насколько активно, насколько в этом есть необходимость. Далеко не каждому потребителю необходим нестандартный рекламный ход для того, чтобы привлечь его внимание. Для многих достаточно или даже скорее необходимы сухие рациональные аргументы и суммы скидок, предположим. Безусловно, нестандартные рекламные механики – это плюс, однако всегда нужно помнить о критерии оценки потребителем рекламы «what's in it for me», каковую, собственно, ценность получает потенциальный покупатель, просматривая рекламное сообщение, независимо от его формата.

- Достаточен ли, на ваш взгляд, уровень экспертизы у отечественных специалистов для создания кейсов, способных занимать первые места на фестивалях рекламных роликов?

- Вполне достаточен. Вопрос в другом – достаточно ли рынок конкурентен, насыщенный, и настроены ли рекламодатели на формирование своей доли посредством рекламных кампаний, заслуживающих каннских львов. Ведь этот фестиваль в большей степени имеет значение для оттачивания навыков рекламных агентств и больше является мерилом таланта его сотрудников и умения менеджеров продавать такие идеи клиентам, нежели показателем эффективности решения задач клиента. Фактически с уверенностью можно сказать, что любой стабильный крупный или не очень крупный рекламодатель нашего рынка наличие в портфеле агентства каннского льва посчитает безусловным плюсом при выборе подрядчика. Однако точно с такой же уверенностью можно сказать, что фактор цены, благоразумие менеджера состава агентства и способность кредитовать клиента – будут решающими в выборе партнера.

В довершение могу сказать, что стремиться к победе на фестивале каннских львов любому рекламному агентству нужно обязательно, потому что в конечном итоге профессионализм его сотрудников – это залог успеха в максимизации прибыли компании.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ВОДИТЕЛИ НЕДОВОЛЬНЫ ПЛАТНОЙ ДОРОГОЙ «АСТАНА – ШУЧИНСК»

Проезд по автобану «Астана – Шучинск» оказался неудобным для водителей, сообщает информационная служба сайта казахстанской недвижимости Kp.kz. Казахстанские водители стали все чаще жаловаться на проезд по автобану «Астана – Шучинск». Помимо пробок на трассе и дорогого проезда автолюбителям не нравится работа электронных терминалов. Некоторые из них даже отказываются платить за проезд. Система взимания платы работает уже 2 месяца, но казахстанцы к ней еще не привыкли. Скандалы из-за сбоев в работе электронных платежных терминалов происходят почти каждый день. После наблюдений за работой электронной кассы на трассе «Астана – Шучинск» выясняется, что каждый третий клиент сталкивается с различными проблемами. Самая частая из них – когда водитель не может внести плату за проезд, потому что терминал не принимает поврежденные монеты и ветхие купюры. После нескольких безуспешных попыток некоторые водители начинают ругаться с операторами и даже отказываются платить за проезд. Другие водители отмечают, что, следуя одним и тем же маршрутом, они каждый раз платят по разным тарифам: от 60 до 200 тенге. При этом на электронном табло никаких разъяснений не размещается. По словам сотрудников компании «Казавтожол», которая отвечает за сбор денег, в этом виноваты сами автолюбители, которые недостаточно хорошо ознакомились с тарифами. (kapital.kz)

ЕС ВВОДИТ ЗАПРЕТ НА ФИНАНСИРОВАНИЕ ИЗРАИЛЬСКИХ ПРОЕКТОВ

Евросоюз вводит с будущего года запрет на финансирование израильских институтов, которые расположены на оккупированных в 1967 году территориях, сообщил РИА «Новости» официальный представитель делегации ЕС в Израиле. Новые инструкции Еврокомиссии, получившие огласку во вторник, вызвали критику со стороны израильских властей, которые обвинили европейцев в дискриминации и предупредили о негативных последствиях такого шага для будущего регионального мирного процесса. «Еврокомиссия, исполнительный орган власти ЕС, говорит, что, если бы – израильское юридическое лицо, находилось на оккупированных территориях и хотело получить грант в рамках одной из программ Евросоюза, то на него бы не имело права. Инструкция, разосланная по департаментам Еврокомиссии, вступает в силу с 2014 года», – сказал собеседник агентства. Под оккупированными территориями подразумевается Западный берег реки Иордан и Восточный Иерусалим, где палестинцы хотят создать собственное независимое государство, а также Голанские высоты, на которые претендует Сирия. На этих землях, часть из которых была после оккупации аннексирована, проживают свыше полумиллиона израильтян. Замглавы МИД Израиля Зеэв Элькин назвал решение ЕС «очень серьезным и тревожным шагом». «Эта первая такая официальная и явная директива, опубликованная органом власти ЕС», – сказал он. (kapital.kz)

«ЭЙР АСТАНА» УВЕЛИЧИЛА ПАССАЖИРОПОТОК НА 11%

Пассажиропоток авиакомпании «Эйр Астана» за шесть месяцев 2013 года достиг 1 млн 698 тыс. пассажиров. Это на 11% больше, чем за такой же период прошлого года, сообщили в пресс-службе авиакомпании. Также увеличился воздушный парк казахстанского авиаперевозчика. Так, из состава воздушного флота компании «Эйр Астана» были выведены два турбовинтовых самолета Fokker 50, а общее число воздушных судов достигло 26 после прибытия двух собственных самолетов: седьмого в составе флота регионального авиаперевозчика EMBraer 190 и двенадцатого самолета семейства Airbus A320. Новые воздушные суда были приобретены за счет собственных средств и экспортно-кредитного финансирования. Расширена и карта полетов, насчитывающая 43 международных и 20 внутренних маршрутов. Так, в первом полугодии 2013 года были открыты новые рейсы Алматы – Хошимин, Атырау – Москва, Алматы – Киев, Астана – Киев, Астана – Оренбург, Астана – Бишкек и Алматы – Кокшетау, а также существенно увеличилась частота по существующим маршрутам. (kapital.kz)

ДОРОЖНУЮ КАРТУ ПРЕДСТАВЯТ ДО КОНЦА 2013

До конца этого года президентам стран-членов Таможенного союза (ТС) будет представлена дорожная карта по присоединению Кыргызстана к ТС, сообщил председатель коллегии Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) Виктор Христенко. Как отмечается в распространенном сообщении ЕЭК, в комиссию состоялась встреча Виктора Христенко с послом ФРГ в РФ Ульрихом Бранденбургом. «Посол Германии в России Ульрих Бранденбург поинтересовался у председателя коллегии ЕЭК Виктора Христенко перспективами расширения Таможенного союза. По словам Виктора Христенко, к концу 2013 года будет подготовлена и представлена президентам стран Таможенного союза дорожная карта по присоединению Кыргызстана к ТС», – говорится в сообщении ЕЭК. Виктор Христенко также напомнил, что в настоящее время ЕЭК работает над тем, чтобы к 1 января 2015 года – к моменту формирования Евразийского экономического союза – в полной мере функционировала свобода движения товаров, услуг, капитала и рабочей силы. (kapital.kz)

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

71% КОМПАНИЙ ПРИДЕРЖИВАЮТСЯ ДРЕСС-КОДА

Служба исследований HeadHunter провела опрос и выяснила, что большинство компаний придерживаются своим сотрудникам выбор определенного стиля и формы одежды. Однако достаточно строгих правил в дресс-коде придерживаются лишь 8% работодателей: они обязывают весь персонал носить исключительно форму или деловую костюм. Об этом рассказали в компании. 44% желают видеть работников в офисной или деловой одежде, исключая повседневный и уличный стиль: к примеру, женщины здесь могут позволить себе деловые юбки, блузки, платья, а мужчины – брюки и рубашки. В 48% организаций дресс-код ограничивает лишь неуместную и вульгарную одежду, такую как, например, шлепанцы, вызывающие мини для женщин или укороченные шорты для мужчин. Примечательно, что, вводя дресс-код, большинство компаний думают в первую очередь о своем имидже (42%), а в каждой третьей объясняют свои требования к сотрудникам стандартами отрасли. В данном случае речь идет о компаниях, работа которых чаще всего предусматривает регулярное взаимодействие с клиентом (например, в банковской отрасли или сфере здравоохранения). Не секрет, что дресс-код является одним из элементов корпоративной культуры: так, 20% представителей компаний объясняют вводимые ограничения стремлением сплотить коллектив и укрепить корпоративный дух, а 19% опрошенных утверждают, что таким способом они способствуют созданию комфортной атмосферы и взаимоотношениям в команде. Интересно, что отступление сотрудников от правил довольно редко карается с применением санкций. Большинство работодателей предпочитают ограничиться замечанием (58%). В то же время 8% штрафуют за несоответствующий требованиям внешний вид, 6% делают нарушителям официальный выговор, а 3% вообще увольняют, если нарушение входит в привычку. Отметим, что кое-где существуют некоторые послабления: 65% опрошенных компаний разрешают персоналу носить более свободную одежду по пятницам (65%) и в жаркие периоды (32%). 23% респондентов отмечают, что для некоторых сотрудников регламент не действует вовсе. По их словам, такими счастливыми могут стать работники, которые не взаимодействуют с клиентами; те, кто вынужден работать в комнатах без кондиционера; владельцы бизнеса, которые посещают офис только изредка. (kapital.kz)

40% СОТРУДНИКОВ СОГЛАСНЫ РАБОТАТЬ В ДРУГОЙ СТРАНЕ

На вопрос «Поступало ли вам когда-либо предложение о переезде?» 52% опрошенных кадровым холдингом АНКОР ответили «Нет», 48% участников ответили, что им хотя бы один раз делали предложение о переезде в другой город или страну. Любопытно, что в большинстве компаний существует политика релокации сотрудников (51%), однако на поступающие предложения согласны только 40% респондентов. Об этом сообщили в компании АНКОР Казахстан. Что чаще всего предлагают сотрудникам вместе со сменой города или страны в рамках компании? 66% респондентов было предложено увеличение заработной платы, 35% – оплата билетов домой, 32% получили оплату проживания, 30% – медицинское страхование. Среди прочих предложений от работодателя респонденты отмечают предоставление автомобиля (11%) и ДМС членам семьи (4%), а также помощь в устройстве детей в детский сад/школу (1%). Большинство респондентов (30%) готовы переехать, если процент увеличения заработной платы составит от 30 до 50%, однако есть и те, кто покинет «дом родной» только при увеличении заработной платы на 50-70% или даже на 100% – таких сотрудников тоже немало – 23% и 19% соответственно. По мнению респондентов, минимальный релокационный пакет должен включать оплату проживания (88%), оплату проезда домой (67%), медицинское страхование (57%), единовременные выплаты (33%). Топ-3 городов, куда готовы релоцироваться казахстанцы: Астана (76%), Алматы (31%), Актау (15%). 50% ответивших считают, что минимальная сумма единовременных выплат переезжающему сотруднику должна составлять 2 заработной платы и покрывать все расходы на переезд, 61% респондентов убеждены, что компания должна оплачивать жилье в течение всего срока контракта. Именно это является одним из критических условий переезда. 80% опрошенных готовы релоцироваться на неопределенный срок, если все будет зависеть от возможностей профессионального и карьерного развития. «Основной причиной для релокации (переезда) персонала, как правило, является дефицит квалифицированных специалистов на локальном рынке труда. Работодатель не меньше рискует, нанимая специалиста уровнем ниже, с целью «вырастить» в процессе, чем в случае с релокацией готового профессионала. Поэтому оба варианта практикуются в зависимости от потребностей бизнеса», – говорит Валерия Шевелева, директор кадрового холдинга АНКОР Казахстан. По ее мнению, те же причины лежат в основе переезда сотрудников в рамках одной структуры. Однако в этих случаях дополнительным выигрышем для компании является возможность расширить профессиональный кругозор своих специалистов за счет включения в новые проекты и даже мотивировать таким образом на долгосрочную перспективу. Как правило, компании отправляют наиболее опытных сотрудников в свои региональные подразделения и тем самым совершенствуют бизнес-процессы и повышают корпоративную культуру. Например, политика смены менеджеров путем релокации в новые для них регионы – очень ценный инструмент для развития бизнеса. Свежий взгляд на новую территорию позволяет менеджеру увидеть новые возможности для бизнеса, отказаться от стереотипных решений. «Что касается эффективности таких сотрудников, то с уверенностью могу сказать, что специалисты в условиях релокации четко сфокусированы на работе и задачах, ради которых они решились на такой шаг», – отметила Валерия Шевелева. (kapital.kz)

США открывают двери

Аманжол Сагындыков

США упростили казахстанцам выдачу виз, тем самым развивая туризм и укрепляя стратегическое партнерство. Казахстану это тоже выгодно, так как дает возможности еще более углубить сотрудничество и выйти на отмену поправки Джексона-Вэника, сильно тормозящей взаимную торговлю

Как сообщила недавно пресс-служба Министерства иностранных дел (МИД) РК, Казахстан и США будут выдавать многократные визы сроком действия до 5 лет. Ранее они выдавались всего на 1 год.

«9 июля в рамках официального визита министра иностранных дел Республики Казахстан Ерлана Идрисова в Вашингтон состоялся обмен нотами о вступлении в силу договоренности между РК и США о взаимной выдаче многократных виз сроком действия до 5 лет на основе принципа взаимности», – говорится в сообщении МИД в среду.

Как сообщается, многократные дипломатические, служебные, деловые, туристические, частные и студенческие визы Казахстан и США будут выдавать с 1 августа 2013 года.

«Данная договоренность направлена на дальнейшее развитие казахстанско-американского стратегического партнерства, укрепление торгово-экономических, научно-технических, культурно-гуманитарных, туристических и иных связей между двумя странами, а также максимальное облегчение условий взаимных поездок для граждан обоих государств», – подчеркнул в МИД РК.

Напомним, еще весной 2010 года посольство США в Казахстане усовершенствовало процесс выдачи неиммиграционных виз. С 1 марта 2010 года желающие получить такую визу в Казахстане использовали новую электронную визовую анкету. Это значило, что больше нет необходи-

мости отправлять заявления для подачи на визу службой DHL Express.

Для сравнения: США выдают гражданам России визы сроком на 3 года. Так, в начале сентября 2012 года вступило в силу соглашение между Россией и США об упрощении визовых формальностей. «В соответствии с соглашением предусматривается, в частности, выдача гражданам двух стран многократных виз для пребывания на срок до 6 месяцев с даты каждого въез-

ционных виз. Из документов Белого дома следовало, что приоритетными странами в этом отношении для США являются Китай, Бразилия и Индия.

В их числе оказался и Казахстан. Что не может не радовать.

США вышли на перехват

По большому счету, США хотят получить часть казахстанских туристов, которые сейчас отдыхают в той же Турции.



да и действительных в течение 36 месяцев с даты выдачи», – говорится в сообщении МИД России.

США хотят развивать туризм. Так, еще 19 февраля 2012 года президент США Барак Обама объявил о комплексе мер, направленных на развитие этого сектора экономики. В частности, президент обязал Госдепартамент и министерство внутренней безопасности страны упростить процесс выдачи виз в США, ускорить обработку запросов на выдачу неиммигра-

Как сообщило недавно Министерство культуры и туризма Турецкой Республики, число казахстанских туристов, посетивших Турцию в 2012 году, увеличилось по сравнению с 2011 годом на 20,3% и составило 380 тыс. туристов. Кстати, согласно договоренности сторон, граждане Казахстана могут находиться в Турции без визы до 30 дней.

Как сообщило туристическое бюро Destination DC (США), Вашингтон в 2012 году посетили 18,9 млн туристов, что на

5,5% больше, чем в 2011 году. Из общего числа туристов, посетивших Вашингтон, 16,8 млн составили граждане США, а 2,1 млн – иностранные туристы. В 2012 году туристы потратили в столице \$6,2 млрд.

В принципе после взрывов в ходе традиционного Бостонского марафона казалось, что взаимоотношения стран ухудшились. Однако этого не произошло.

Напомним, двое наших студентов Азамат Тажаяков и Диас Кадырбаев подозреваются в воспрепятствовании правосудию и сокрытии улики; казахстанцы были друзьями Джохара Царнаева, которого обвиняют в организации бостонского теракта.

Но первые обнадеживающие факты уже имеются.

Недавно слушания по шумевшему делу казахстанских студентов, которые сейчас находятся в бостонской тюрьме, отложили еще на один месяц. По ходатайству американских прокуроров заседание перенесли на начало августа, а само дело засекретили.

Слушания по их делу переносятся уже во второй раз. Сначала заседание должно было состояться в мае, затем в июле. Все это время и прокуроры, и адвокаты студентов вели свои расследования. И вот теперь слушание перенесли на август.

Видимо, американская сторона не хочет излишней шумихи по этому поводу.

А упрощение получения американских виз казахстанцами свидетельствует об обратном – это уголовное дело никак не сказалось на взаимоотношениях сторон.

Американские компании принимают довольно активное участие в казахстанской нефтянке. Новое соглашение позволит им работать в Казахстане еще более успешно.

Во время своего недавнего визита в США глава МИД Казахстана Ерлан Идрисов обратился к законодателям Штатов с просьбой оказать максимальное содействие укреплению двустороннего партнерства, в первую очередь в сфере торгово-экономических отношений. В частности, он обратил особое внимание на необходимость скорейшей отмены действия поправки Джексона-Вэника в отношении Казахстана.

Достоверность рейтинга лучших вузов Казахстана под сомнением

Ирина Лукичева

В Казахстане опубликовали список лучших вузов в 2013 году. Этот рейтинг был составлен Независимым казахстанским агентством по оценке качества в образовании (НКАОКО). Однако результаты рейтинга вызвали неоднозначную реакцию у экспертов в сфере образования.

В объективности и достоверности предоставленных сведений о лучших вузах страны усомнился Бисембай Исаков, исполнительный директор научно-образовательного фонда «Аспандау». И на это есть несколько причин. Во-первых, как считает эксперт, методология проведения институционального академического ранжирования вузов, разработанная НКАОКО, не является научно обоснованной. Она не подвергалась широкому обсуждению академическим сообществом и другими заинтересованными сторонами. Во-вторых, 6 индикаторов и 36 критериев, из которых состоит анкета № 1, не прошли достаточной экспертизы. В-третьих, подчеркивает г-н Исаков, заполненные анкеты № 1 представили меньше половины вузов страны, а работники вузов, участвовавших в ранжировании, не прошли необходимого тренинга, что обычно сказывается на достоверности сведений, представляемых вузами.

Сегодня основными потребителями информации о рейтинге вузов являются абитуриенты, студенты и их родители, а также работодатели, которые хотят знать: в каком вузе лучше всего готовить специалистов по определенной образовательной программе или по группе близких друг к другу образовательных программ. Именно поэтому необходимо двигаться дальше и сфокусировать внимание на лидерах и аутсайдерах академического ранжирова-

ния вузов, реализующих образовательные программы высшего образования.

«Умелое использование такого инструментария как институциональное и специализированное академическое ранжирование вузов позволяет существенно повысить качество подготовки специалистов с высшим образованием. Об этом свидетельствует мировой опыт, накопленный за последние два десятилетия», – заключил г-н Исаков.

Сергей Филин, директор Института директоров, считает, что рейтинг, возможно, объективен по тем критериям, которые выбраны для оценки. «Но вуз готовит студентов для работы, а оценке работодателей и государственных органов отдано всего 20%. При этом надо подозревать, что государственные органы вряд ли оценят вуз, находящийся в том или ином «своем» регионе, низко. Так что рейтинг не отражает самого главного – готовности выпускника к работе», – полагает он.

Спикер также заметил, что большая доля академических ресурсов в рейтинге (60%) автоматически выводит в лидеры не тех, кто хорошо учит, а тех, у кого больше зданий, сооружений, оборудования. Но наличие ресурсов не делает автоматически обучение качественным.

Несмотря на эту негативную оценку экспертов, представители вузов придерживаются иной точки зрения. «Хочется отметить, что соответствие стандартам, заложенным в Берлинских принципах, используемых НКАОКО, позволяет нам рассчитывать на объективность и правдивость подведенных итогов Национального (генерального) рейтинга-2013», – прокомментировал Такир Балыкбаев, ректор Международной академии бизнеса (МАБ).

Вместе с тем, согласно методике расчета рейтинга лучших вузов в 2013 году, пер-

вая часть основывается на оценке качества академических ресурсов вуза, представленных самими вузами. По мнению г-на Балыкбаева, здесь возможно искажение полученной информации о деятельности вуза по некоторым показателям. «Потому в этом аспекте, как нам кажется, очень важные критерии оценки и проверки полученных данных, их объективность. Например, нам не очень понятно, когда в рейтинге среди гуманитарно-экономических вузов, КИМЭП значительно опережает остальные ведущие вузы РК», – подчеркнул ректор МАБ.

В погоне за студентами

В системе отечественного высшего образования скопилось множество проблем. Развитию образования мешает ряд факторов, считают казахстанские специалисты. Так, по мнению г-на Филина, во многих казахстанских вузах отсутствует социальная ответственность за качество образования. «Если вуз ведет себя как машина по генерации денег, то о качестве образования можно забыть. Также происходит чрезмерное вмешательство министерства образования и науки в академический процесс и, как следствие, маленькая академическая свобода. Вузы и преподаватели перегружены излишним формальным планированием и отчетностью», – рассказывает он.

К этому списку эксперт причислил низкий уровень подготовки преподавателей, которые при имеющихся заработных платах учиться за свой счет не могут, нежелание многих студентов учиться. «И пора уже избавляться от дипломов государственного образца. Вуз должен выдавать свой диплом, как это происходит в большинстве стран мира. Одинаковый диплом от разных вузов убивает конкуренцию», – посетовал г-н Филин.

В погоне за количеством студентов вузы не уделяют должного внимания уровню образования. В результате возрастает количество неквалифицированных специалистов. «Политика министерства по оптимизации вузов, разумеется, наиболее правильная. Будем надеяться, что сокращение вузов повлияет на улучшение качества образования», – прокомментировал г-н Балыкбаев.

Между тем в Казахстане наблюдается отсутствие автономии высших учебных заведений, что мешает раскрыть полностью потенциал вузов. По словам министра образования и науки Казахстана Бақытжан Жумагулова: «...лишь ведущий вуз «Назарбаев университет» является полностью автономным. Это основной принцип деятельности мировых университетов. Предоставление автономии другим вузам нашей страны прорабатывается...» В этой связи г-ну Балыкбаеву, хотелось бы получить более четкие временные границы решения данного вопроса со стороны министерства.

Также развитие образования тормозит коррупция в вузах. «Коррупция как ржа поразилась все общество и, не вылившись весь организм, невозможно вылечить один орган этого организма. Конечно, глупо ждать того часа, когда коррупция будет низведена до приемлемого уровня, и ничего не предпринимать для решения накопившихся проблем», – говорит г-н Исаков.

Следующая важная проблема – это практическая невостребованность наших студентов на рынке труда. «Несомненно, тому, чему учат, тому, что требуют социально-практические ситуации, может быть охарактеризовано как глобальный кризис сферы высшего образования: система образования готовит людей к «ухажившей» экономике», – заявил г-н Балыкбаев.

Национальный рейтинг лучших многопрофильных вузов Казахстана

№	Наименование вуза, сайта	Результативность деятельности вуза, вес. % (анкета 1)	Оценка экспертов, вес. % (анкета 2)	Оценка работодателя, вес. % (анкета 3)	Итоговые результаты, весовые проценты %
1	Евразийский национальный университет имени Л.Н.Гумилева	59,5	17,53	20,0	97,03
2	Казахский национальный университет имени аль-Фараби	57,25	20,0	18,13	95,38
3	Южно-Казахстанский государственный университет имени М.О. Ауэзова	33,93	12,58	6,99	53,50
4	Карагандинский государственный университет имени академика Е.А. Букетова	27,01	16,51	9,50	53,02
5	Павлодарский государственный университет имени С. Торайгырова	28,89	11,98	4,30	45,17
6	Восточно-Казахстанский государственный университет имени С. Аманжолова	28,11	8,47	3,40	39,98
7	Западно-Казахстанский государственный университет имени М. Утемисова	28,11	5,06	4,10	37,27
8	Инновационный Евразийский университет	28,61	4,92	3,48	37,01
9	Семипалатинский государственный университет имени Шакарима	25,58	6,41	3,40	35,39
10	Жетысуский государственный университет имени И.Жансугурова	25,33	5,01	2,76	33,10
11	Таразский государственный университет имени М. Х. Дулати	21,42	7,10	3,81	32,33
12	Кокшетауский государственный университет имени Ш. Уалиханова	19,99	7,22	4,71	31,92
12	Костанайский государственный университет имени А.Байтурсынова	22,31	4,61	5,00	31,92
14	Кызылординский государственный университет имени Коркыт Ата	23,97	3,46	2,70	30,13
15	Каспийский государственный университет технологии и инжиниринга имени Ш.Есенова	24,83	1,54	2,79	29,16

EUR/USD	1.3088	▲ 1,6%	USD/JPY	99,8150	▼ 1,3%	USD/CHF	0,9467	▼ 0,2%	USD/CNY	6.1358	▲ 0,1%	USD/RUR	32,5417	▼ 1,6%
---------	--------	--------	---------	---------	--------	---------	--------	--------	---------	--------	--------	---------	---------	--------

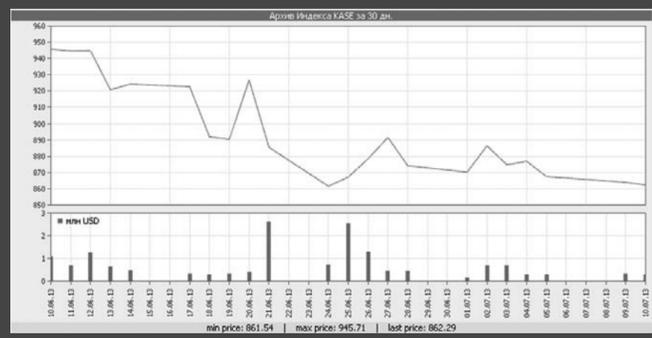
Изменение в процентах с 13.02 - 20.02.2013

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▼	▼	▼	▲
-0.21%	-0.06%	-0.35%	1.05%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMBB	1,410	0.47%	4.8%	9%	-4%
PTC	1,369	1.05%	6.7%	6%	-10%
S&P	1,676	-0.37%	1.4%	3%	20%
DJIA	15,452	-0.21%	1.0%	3%	19%
NASDAQ	3,599	-0.25%	2.7%	5%	22%
DAX	8,201	-0.41%	1.8%	1%	8%
FTSE	6,556	-0.45%	0.7%	4%	11%
Hang Seng*	21,362	0.23%	3.0%	2%	-6%
Shanghai*	2,058	-0.35%	5.1%	-4%	-8%
Nikkei-225*	14,513	-0.59%	0.9%	15%	40%
S&P фьюч.*	1,672	0.04%	1.6%	3%	22%

* Данные по состоянию на 08:14 MCK

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	108.6	-0.06%	0.6%	3%	-2%
WTI	106.0	-0.30%	2.4%	8%	17%
Urals	109.0	0.15%	0.9%	3%	0%
Золото	1,292	0.60%	3.3%	-7%	-22%
Никель	13,699	1.98%	3.4%	-4%	-20%
Медь	6,982	1.29%	3.8%	-1%	-11%

Информация предоставлена директором Представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай

Официальные курсы валют

Данные на 18 июля 2013 года
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	140.66	▲
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	232.16	▲
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	0.02	
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	41.59	▲
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	152.76	▲
1 ЕВРО	EUR / KZT	200.88	▲
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	147.14	▲
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	24.90	▲
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	535.81	▲
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.12	
1 ЛАТВИЙСКИЙ ЛАТ	LVL / KZT	286.23	▲
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	58.21	▲
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	47.14	▲
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	40.73	▲
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.71	▲
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	120.92	▼
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	79.39	▲
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	0.07	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	18.74	▲
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	23.17	▲
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	162.63	▲
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	13.63	▼
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.53	

Удвоение прибыли в бизнесе. Пошаговая программа

Руслан Еренчин, компания «Бизнес-Технологии»

Если вы взглянете на современный мир бизнеса, то увидите печальную статистику – 97% компаний разоряются в первые три года своего существования.

И в чем же причина? Это отнюдь не высокие налоги, плохие сотрудники или рейдерские захваты, а недостаточные продажи. При этом существуют компании, у которых продажи поставлены на поток – стабильный и прогнозируемый, и приносят регулярную прибыль.

Если вы собственник или руководитель бизнеса и у вас стоит задача: поднять прибыль, нужно больше денег от бизнеса. Как же у вас возникают первые идеи? Что необходимо сделать в первую очередь, чтобы поднять прибыль?

«Для того чтобы поднять продажи – нужно больше клиентов» – считает большинство руководителей бизнеса. И это самое популярное заблуждение!

Давайте разберемся, почему...

В большинстве случаев руководители, владельцы бизнеса думают следующим образом: «Сейчас я вложу больше денег в рекламу, и мои продажи тут же вырастут». Но что происходит по факту? Очень часто руководители вкладываются в маркетинг, увеличивают штат продающих менеджеров, нагоняя больше клиентов, но обрабатываются они крайне неэффективно. Причем большинство руководителей даже не представляют, насколько неэффективно. Почему? Потому что в своем большинстве бизнес представляет собой некую черную коробочку: клиенты в нее каким-то образом заходят, потом каким-то образом выходят, и получается прибыль. А что происходило внутри и насколько эффективны ключевые процессы – совершенно не ясно. Нет практически никакого подсчета статистики в бизнесе. За свою практику мы провели аудиты нескольких десятков компаний малого и среднего бизнеса, и можно говорить, что такова картина в большинстве казахстанских компаний. Поэтому, если вы хотите не просто поднять продажи на 10% за 1 год, а вывести свою компанию на действительно новый уровень, то лучшее время начать делать это уже настало.

Чтобы реализовать систему продаж в своем бизнесе, необходимо четко представлять 5 ключевых составляющих ваших продаж, каждая из которых должна быть самого отменного качества:

Входящий поток – ваши потенциальные клиенты, которые каким-то образом узнали о вас и позвонили или зашли в розничный магазин, или оставили заявку на сайте.

Первая покупка – каким образом потенциальный клиент становится реальным. То есть как и сколько человек совершило покупку из входящего потока.

Средний чек покупки – сколько оставляет у вас на кассе средний клиент (или какова сумма средней сделки).

Повторные продажи – как вы работаете с постоянными клиентами.

Маржа – процент прибыли от стоимости продукции.

Формула, которую каждый бизнесмен обязан знать наизусть

Есть формула, которая объединяет в себе перечисленные элементы и ставит все на свои места. Она позволяет четко понять, над какими процессами в бизнесе стоит работать в первую очередь. Чтобы лучше

понять «волшебную формулу», давайте выведем ее последовательно:

Прибыль = объем продаж × маржа (М),

где маржа – процент вашей прибыли от стоимости продукции.

Объем продаж = количество клиентов × средний доход с клиента.

В свою очередь количество клиентов = K × Cv, где K – число потенциальных (узнавших о вас) клиентов;

Cv – коэффициент конверсии (сколько из узнавших о вас потенциальных клиентов превращается в реальных).

Средний доход с клиента = \$ × #, где \$ – средняя покупка; # – количество транзакций (покупки клиента за период).

Итого получаем:
Объем продаж = leads × Cv × \$ × #.
Прибыль = M × объем продаж = M × leads × Cv × \$ × #,

под общепринятым в международной практике термином leads мы будем понимать количество потенциальных клиентов.

Прибыль = M × leads × Cv × \$ × #

И если мы хотим поднять прибыль, то мы не подходим к данному вопросу так, что «надо поднять прибыль, так давайте вызовем шамана, поступим в бубны – и продажи вырастут. Или просто дадим больше рекламы».

Теперь процесс повышения продаж представляет собой работу над повышением каждого из коэффициентов в формуле. А выстраивание системы продаж – в налаживании четких исполняемых процессов по каждому из данных направлений.

Над каждым из показателей можно и нужно работать отдельно. И даже закрепить под каждую составляющую отдельные люди. В компаниях есть группы и отделы, которые занимаются только входящим потоком – как правило, это отдел маркетинга, за процент конверсии отвечает отдел продаж. Для работы над средним чеком и повторными продажами – у вас должны быть выстроены четкие системы. Какая у вас выстроена система, для того, чтобы клиент купил у вас в среднем не на 20 тысяч, а на 25? Что вы делаете для того, чтобы клиент приходил к вам снова и снова? И в следующий раз, когда он будет выбирать поставщика, у которого купит аналогичный товар или услугу – он пришел бы именно к вам.

Чтобы лучше понять, как происходит увеличение прибыли, давайте рассмотрим несколько примеров.

Пример №1. Интернет-магазин бытовой техники

Допустим, вы владелец интернет-магазина. За день ваш сайт посещают в среднем 600 человек. Из них в среднем 3% совершают покупку. Средний чек составляет 10 000 тенге. В день клиент совершает у вас только одну покупку.

Получается:
Leads = 600
Cv = 3%
\$cp. = 10 000
= 1

Итого, объем продаж за 1 день = 600 × 3% × 10000 × 1 = 180 000 тенге

При марже 30%, прибыль за день = 54 000 тенге

Теперь представим, что проработав систему конвертации из потенциальных

клиентов в реальных, вы добились увеличения процента конверсии Cv до 4%.

Теперь объем продаж в день = 600 × 4% × 10000 × 1 = 240 000 тенге

А прибыль = 240 000 × 30% = 72 000 тенге, то есть на 18 000 тенге больше, чем в первом случае!

Таким образом, проработав только один из коэффициентов, мы добились увеличения прибыли на 30%.

Пример № 2. Оптовая торговля

Ваши менеджеры по продажам в день в среднем совершают двадцать пять «холодных» звонков (500 звонков в месяц или 1500 в квартал). Из них в среднем 2% переходят в заключенную сделку. Средняя сделка составляет 50 000 тенге. За квартал средний клиент дважды закупает у вас продукцию.

Получаем на одного менеджера:
leads = 1500
Cv = 2%
\$ = 50 000 тенге
= 2

Итого объем продаж за квартал = leads × Cv × \$ × # = 3 000 000 тенге

Если в отделе продаж у нас четыре менеджера по продажам, объем продаж всего отдела – 12 000 000 тенге соответственно.

При увеличении конверсии с 2 до 3% получаем рост продаж на 1 500 000 тенге.

Конечно, добиться удвоения всех коэффициентов – весьма не легкая задача. Скорее всего, она займет у вас далеко не один месяц, и даже не один год. Но, как видите, результат того стоит.

Миф о волшебной таблетке

Нет ни одного волшебного способа, внедрение которого привело бы разом к удвоению вашей прибыли. Однако существуют сотни методов, использование которых приведет к увеличению прибыли или продаж на несколько процентов.

Используя различные технологии увеличения ключевых коэффициентов, вы добьетесь кумулятивного эффекта – когда каждый фактор в отдельности будет приносить небольшое увеличение прибыли или продаж, однако внедренные все вместе они принесут вам во много раз лучший результат.

Давайте посмотрим, что произойдет с ключевой формулой, если внедрение технологий продаж дало увеличение каждого показателя на 10%.

Прибыль = M × leads × Cv × \$ × #

Для условности, возьмем каждый коэффициент равный 1, увеличиваем его на 10% и получаем

Прибыль = 1,1 × 1,1 × 1,1 × 1,1 × 1,1 = (1,1)5 = 1,77.

Таким образом, увеличив каждый показатель всего лишь на 10%, мы можем поднять прибыль на 77%!

Поставьте себе первую задачу, которую можно осуществить в ближайшее время – увеличить каждый из коэффициентов на 10%.

Для того чтобы начать работу над вашим бизнесом, вы должны четко понимать, что в нем сейчас происходит. Начните замерять ключевые показатели: какая доля потенциальных клиентов становится реальными, каков средний чек покупки, какова средняя периодичность покупки.

Это даст вам понимание слабых и сильных мест в ваших продажах.

Рынок Азии: приток прямых инвестиций в Китай за полгода составил почти \$62 млрд

Японский Nikkei -0,7%
Гонконгский Hang Seng +0,5%
Шанхайский SSE -0,15%
Корейский Kospi +0,9%

На азиатских фондовых рынках снова второй день подряд разнонаправленная динамика. Если Япония и Китай в минусе, то Гонконг и Корея в плюсе. В самой середине лета инвесторы в регионе стараются не совершать каких-либо резких стратегических маневров.

Региональный индекс MSCI Asia Pacific сегодня прибавляет около 0,2%, находясь на максимальных уровнях с 29 мая. В целом, как и днем ранее, кардинальных изменений на рынке не наблюдается. Важное значение в ближайшие пару дней для рынков, в том числе и азиатского региона, будет иметь выступление главы ФРС перед Конгрессом США.

Из отдельных историй можно отметить рост на 13% бумага японской Mitsubishi Motors после заявлений о том, что дивиденды могут превысить 10 иен. Китайская металлургическая компания China Shenhua Energy прибавляет около 6% после роста выручки в прошлом месяце.

В Китае рынок снижается, там сегодня

министерство коммерции обнародовало цифры по притоку иностранных инвестиций в страну. Рост в первом полугодии 2013 года составил почти 5%, общий объем прямых иностранных инвестиций составил почти \$62 млрд, при этом отмечается снижение активности зарубежных инвесторов.

Биржевой индекс Японии сегодня теряет более полупроцента, корректируясь с показанных накануне 7-недельных максимумов, с уровней середины мая. С технической стороны Nikkei после очередного тестирования снизу пробитой ранее в начале июня линии долгосрочного восходящего тренда откатывается назад.

Но снижение неглубокое, и вскоре после этой коррекции игроками на Токийской бирже будут предприниматься попытки организовать новый заход вверх. Однако этот ир-тренд достаточно серьезное сопротивление, и от него вероятен снова коррекционный откат назад.

Рынки Европы: низкое значение ZEW вывело «медведей» вперед.

Греция бастует
Во вторник, 16 июля, на европейских рынках наблюдается коррекция индек-

сов: FTSE 100 теряет 0,10%, DAX падает на 0,30%, SAC 40 просел на 0,56%.

Европейские трейдеры в первой половине дня находились в ожидании большого количества макроэкономических данных по странам зоны евро. Внешний фон для европейцев довольно неплохой – рынки США закрылись в плюсе, Азия также завершила торги в «зеленой» зоне.

Индекс ожиданий инвесторов и аналитиков ZEW в Германии упал в июле с 38,5 до 36,3 пунктов, тогда как аналитики ожидали его на уровне 40 пунктов. Индекс отношения текущей ситуации вырос с 8,6 до 10,6 пунктов, что оказалось выше прогноза на уровне 9 пунктов. Потребительские цены в еврозоне выросли в июне на 0,1%, как и ожидалось.

Небольшую напряженность на рынки может принести массовая забастовка в Греции – профсоюзы бастуют против грядущего голосования в парламенте по вопросу жесткой экономии – правительству нужно до конца 2014 года сократить 15 тысяч рабочих мест для получения помощи от международных кредиторов.

Несмотря на слабые данные из ФРГ, котировки евро уверенно держатся выше 1,30 и даже протестируют 1,3130 пунктов. Причиной могут быть ожидания статистики США по инфляции и промпроизводству во второй половине дня, которые ослабляют доллар. Кроме того, завтра состоится выступление Бена Бернанке, что также ослабляет доллар.

Индекс DAX просел в первой половине дня до 8190 пунктов, после чего стал подрастать, однако сильное утреннее падение отыграл пока не смог. Вчерашний утренний «зип» был закрыт на отметке 8210, и этот уровень может стать сегодня ключевой отметкой.

Информация предоставлена директором компании БКС в Казахстане Мариной Пягай

СТРОГИЕ МЕРЫ



В Италии дисквалифицированы 20 футболистов за участие в договорных матчах. Об этом пишет издание La Gazzetta dello Sport. Среди дисквалифицированных игроков много футболистов, выступавших в 2008 и 2009 годах за клуб «Бари», в том числе бывший игрок сборной Беларуси Виталий Кутузов, дисквалифицированный на три с половиной года. Самый длительный срок дисквалификации – четыре года – получил нападающий Массимо Ганчи. Самым известным из наказанных футболистов является бельгийский вратарь Жан-Франсуа Жийе, выступающий за «Торино» в Серии А (высшем дивизионе итальянского футбола). Жийе получил три года и семь месяцев дисквалификации. Всего на три года и более были дисквалифицированы 13 футболистов. Остальные отстранены от футбола на полгода. Игроки, в отношении которых применены санкции, наказаны в связи с делами о матчах «Бари» с «Тревизо» в мае 2008 года и с «Салернитано» в мае 2009 года. Обе эти встречи «Бари» проиграл. Футболисты наказаны за участие в договорных матчах, а также за недонесение информации о таких играх футбольным властям и полиции. (lenta.ru)

ИЗБЕЖАЛ
НАКАЗАНИЯ

Джейсон Кидд, главный тренер клуба НБА «Бруклин Нетс», принадлежащего российскому бизнесмену Михаилу Прохорову, признан виновным в вождении автомобиля в пьяном виде. Тем самым Кидд избежал тюремного срока, который грозил ему за это правонарушение (тренер мог получить до года тюрьмы). Об этом сообщает Associated Press. Кидду назначен режим probation на один год (в течение этого срока тренер будет находиться под надзором). В ближайшее время Кидд выступит с лекцией перед школьниками о вреде вождения в нетрезвом виде. После того, как тренер это сделает, он сможет рассчитывать на смягчение наказания и освобождение из-под режима probation. Инцидент с участием Кидда произошел 15 июля 2012 года, когда он на своем внедорожнике врезался в телефонный столб. В полицейском отчете о происшествии отмечается, что Кидд шатался на ногах, от него пахло алкоголем, а глаза были «стеклянными». Пострадавших в результате инцидента не было. Кидд в качестве игрока 10 раз принимал участие в Матче звезд НБА. В 2011 году он стал чемпионом НБА в составе клуба «Даллас Маверикс». Свою игровую карьеру баскетболист завершил по окончании сезона-2012/13, а затем получил пост наставника «Бруклин Нетс». (lenta.ru)

«БАВАРИЯ»
ЗАКУПАЕТСЯ

Мюнхенская «Бавария» приобрела полузащитника испанской «Барселона» Тиаго Алькантару. Трансферная стоимость игрока составила 25 млн евро. Футболист подпишет с «Баварией» четырехлетний контракт. Об этом сообщает официальный сайт мюнхенского клуба. Напрямую мюнхенцы заплатят за 22-летнего полузащитника 20 млн евро. Оставшаяся сумма будет частично выплачена «Барселоне» с доходов от проведения товарищеских матчей между клубами, а частично компенсирована самим игроком. По словам председателя правления «Баварии» Карла-Хайнца Румениге, Алькантара был главной трансферной целью нового главного тренера мюнхенского клуба Хосепа Гвардиолы, который в прошлом возглавлял «Барселону». Румениге отметил, что считает полузащитника игроком с большим потенциалом. Ранее СМИ писали, что Тиаго Алькантара, помимо «Баварии», интересуются английский «Манчестер Юнайтед» и мадридский «Реал». Тиаго Алькантара является воспитанником «Барселона». В основном составе этой команды он дебютировал в 2008 году. В чемпионате Испании сезона-2012/13 Алькантара провел за «Барселону» 27 матчей и забил два мяча. За сборную Испании полузащитник сыграл в трех встречах. (lenta.ru)

Трансферный
переполох

Данияр Балахметов

В большинстве стран Старого Света футбольные первенства стартуют ближе к осени, за исключением привлекающей к себе все больше внимания России, а также премьер-лиги Украины, которая теперь называется «Эпицентр чемпионат Украины по футболу». Именуется так лига по названию титульного спонсора соревнования – компании «Эпицентр». В России первый тур был доигран в среду, а на Украине в понедельник. А в странах большой футбольной пятетки, в отсутствие турнирных перипетий, на первый план выходят новости другого характера, прежде всего связанные с трансферным рынком. Главным ныншемейкером лета, конечно, можно назвать французский «Монако».

Хотя бы потому, что от «красно-белых» этого не ожидали вовсе. Клуб, базирующийся в крошечном княжестве, буквально взорвал трансферный рынок громкими приобретениями, встав в один ряд с разбогатевшим, а оттого и амбициозным «ПСЖ».

В грядущем сезоне в составе «Монако» можно будет увидеть бывшего форварда мадридского «Атлетико» – колумбийца Радамеля Фалькао. Также цвета клуба теперь будут защищать Эрик Абидаль, перешедший из «Барселона», и Жереми Тулалан, выступавший до последнего времени в составе испанской «Малаги». Кроме того, весьма кстати перешел в «Монако» и бывший защитник мадридского «Реала» Рикарду Карвалью. Стоит отметить, что португалец и Абидаль достигли «монегаскам» в качестве свободных агентов.

А вот Фалькао оценили в 60 млн евро. Следует сказать, что нынешним – благополучным положением дел «Монако» обязан российскому бизнесмену Дмитрию Рыболовлеву, который приобрел контрольный пакет акций клуба.

Между тем «ПСЖ» в начале этой недели вновь подтвердил звание одного из главных законодателей мод на трансферном рынке. Во вторник состав парижан пополнил уругвайский форвард Эдисон Кавани. По неподтвержденным данным, переход бывшего игрока итальянского «Наполи» в «ПСЖ» оценивается в 60 млн евро. Тем временем появление Кавани в Париже, скорее всего, станет причиной перехода Златана Ибрагимовича из «ПСЖ» в мадридский «Реал». На вечер вторника судьба шведского форварда в «ПСЖ» еще была неизвестна.

Зато после ухода Кавани свое намерение приобрести Гонсало Игуайна выразил «Наполи». Итальянцы в своем стремлении заполучить аргентинца оказались не одни, также виды на Игуайна имел лондонский «Арсенал».

Особое внимание к себе, помимо перехода Неймара в «Барселону» и Давида Вильи оттуда в «Атлетико», а также Тевеса в «Ювентус», привлекает трансфер Генриха Мхитаряна из донецкого «Шахтера» в дортмундскую «Боруссию». Полузащитник сборной Армении однозначно переносит уровень украинского чемпионата, где в прошедшем сезоне он стал лучшим бомбардиром, забив 25 голов. Между прочим, этот результат является сейчас рекордом. Ранее, в сезоне 1997/98 форвард киевского «Динамо» Сергей Ребров, забив 22 гола, перекрыв достижение экс-нападающего сборной Таджикистана Арсена Авакова, который в сезоне 1994/95, выступая в составе запорожского «Торпедо» 21 раз поражал ворота соперников. А в чемпионате 2002/03 годов Максим Шацкий – экс-форвард сборной Узбекистана и киевского «Динамо» повторил рекорд Реброва.

Стоит отметить, что переход Мхитаряна в состав немецкого клуба сопровождался изрядной долей интриги, ранее его активно сватали в один из грандов европейского футбола. Так, он был близок к переходу в «Ливерпуль». Но в итоге борьбу выиграла «Боруссия», заплатившая «Шахтеру» рекордную для себя сумму – 27,5 млн евро. В команде Юргена Клоппа Мхитарян проведет 4 года. Кстати, ему выпала честь выступать под десятком номером, который ранее принадлежал ушедшему в «Баварию» Марио Гетце. Возможно, Генрих Мхитарян, которого в Германии, скорее всего, будут привычно для себя называть Хайнрихом, сумеет влюбить в себя горячую дортмундскую торсиду, болезненно пережившую уход Гетце в стан одного из самых главных и принципиальных соперников. Символично то, что 27 июля Мхитарян в составе своего нового клуба встретится с «Баварией» в матче за Суперкубок Германии. Поединок состоится на домашнем стадионе «Боруссии» – «Сигнал Идуна Парк». Лучшего случая зарекомендовать себя просто не существует.

ЗАЯВЛЕНИЕ
АНДРЕЕВА

Бывший главный тренер футбольного клуба «Ростов» Сергей Андреев назвал арбитра Максима Лаушкина «главным героем» матча «Ростов» – «Терек», который состоялся 15 июля и закончился победой «Ростова» со счетом 2:1. Об этом сообщает ИТАР-ТАСС. По словам Андреева, зрители на стадионе удивлялись двум пенальти, которые Лаушкин дал в этой встрече. «Непонятно, как такие арбитры вообще могут судить», – сказал Андреев. Тренер также назвал Лаушкина «отсутствующим судьей». Из игроков, участвовавших в матче, Андреев выделил только форварда «Ростова» Артема Дзюбу. По словам бывшего тренера ростовчан, Дзюба сыграл так, как и следует играть центральному нападающему. Первый пенальти в матче «Ростов» – «Терек» Лаушкин назначил в ворота «Ростова» на 71-й минуте. Точный удар исполнил Айлтон. На 89-й минуте Лаушкин назначил одиннадцатиметровый удар в ворота «Терека», и пенальти реализовал Артем Дзюба. В добавленное время Дзюба забил еще один гол и принес победу «Ростову». 57-летний Андреев работает главным тренером клуба «Донэнерго», который выступает в чемпионате Ростовской области. В конце 1990-х Андреев возглавлял «Ростов» (тогда клуб назывался «Ростсельмаш»). (lenta.ru)



РФПЛ В РАСЧЕТЕ

Российская футбольная премьер-лига (РФПЛ) выплатила весь долг перед Российским футбольным союзом (РФС), передает агентство «Р-Спорт» в воскресенье, 14 июля. Как рассказал министр спорта РФ Виталий Мутко, «острота проблем» в отношениях двух организаций «уходит». РФПЛ и РФС удалось продлить контракт на организацию и проведение соревнований. «Сегодня РФПЛ ничего не мешает творить, заниматься организацией футбольного процесса. Только вопросы судейства и юрисдикции находятся в ведении РФС. Остальное богатое поле у РФПЛ. Все деньги вернулись РФС», – объяснил спортивный чиновник. При этом долгами самого РФС «надо заниматься», отметил Мутко. «Я также пришел в РФС с долгами, но мы же справились. После себя я оставил плюс 50 миллионов», – напомнил министр. Отвечая на вопрос журналистов, будет ли министерство в дальнейшем вмешиваться в отношения РФПЛ и РФС, Мутко заявил: «Министерство не будет, а я буду». Как сообщалось, в 2012 году союз и лига подписали соглашение, согласно которому РФПЛ должна делиться с РФС сверхдоходами, если ей удастся заключить контракт на сумму более 2,3 млрд рублей. Идет ли речь об этих отчислениях, не ясно. Размер суммы, которую РФС получил с РФПЛ, также не уточняется. Напомним, долги РФС по состоянию на май 2013 года составляли около 550 млн рублей. Задолженность образовалась в 2010–2012 годах, когда союзом управлял Сергей Фурсенко. На конец 2012 года долги оценивались в 800 млн, то есть с частью задолженности РФС сумел рассчитаться. Руководство организации жаловалось, что не может найти спонсоров, так как этому препятствуют некие силы. (lenta.ru)

СМЕРТЕЛЬНЫЙ
БОКС

Как минимум 18 человек погибли в давке на стадионе после боксерского поединка в индонезийском городе Набире. Об этом сообщает Associated Press. Еще более 40 человек получили травмы и были госпитализированы. Жертвами в основном стали женщины. Давка возникла из-за бегства с трибун болельщиков, которые не хотели участвовать в возникших беспорядках. Причиной беспорядков стало поражение местного боксера. С арены попытались бежать полторы тысячи человек. Поскольку на стадионе было только два работающих выхода (из пяти предположительно), возникла давка, которая и привела к трагедии. Как отмечает ВВС, официально стадион был рассчитан только на 800 человек. Судьба бою, после которого на арене возник конфликт, решили арбитры, присудившие поражение местному боксеру. Это возмутило болельщиков, которые принялись бросать кресла в судей. При этом те фанаты, которые поддерживали победившего боксера, ответили, приняв бросать бутылки и кресла. Чтобы остановить конфликт, потребовалось вмешательство солдат и полиции. (lenta.ru)

Системный сбой.
О кадровом кризисе
английского футбола

Обозреватель The Guardian Стюарт Джеймс делится результатами исследования, которое доказывает, что английская система подготовки игроков пребывает в глубоком кризисе. The Guardian удалось обнажить проблему нехватки английских футбольных талантов. Наше исследование показало, насколько пугающе мало количество игроков, из которых приходится выбирать Рою Ходжсону, и как мало игрового времени большая часть из них проводит на поле.

Через неделю после заявления исполнительного директора премьер-лиги Ричарда Скадэмора о том, что лига не несет никакой ответственности за провал английских сборных на чемпионате Европы до 21 года и на чемпионате мира до 20 лет, мы решили проанализировать проблему, которая охватила наш национальный вид спорта – хроническую нехватку классных английских футболистов, которые играли бы на высочайшем уровне.

Ключевые выводы исследования:

- 1). Всего 189 английских игроков приняло участие в матчах премьер-лиги сезона 2012/13, из них лишь 88 провели хотя бы более половины матчей.
- 2). Целых 40 игроков из 189 не провели даже 5 матчей.
- 3). В Ла Лиге и Лиге 1 испанские и французские футболисты соответственно провели почти в два раза больше матчей, чем их английские коллеги.
- 4). Клубы первой четверки действовали всего 29 англичан.
- 5). «Уиган» меньше всех полагался на английских игроков, «Ливерпуль» и «Норвич», напротив, доверяли им больше остальных команд премьер-лиги.

Предоставленные данные позволяют ощутить, насколько мрачной на сегодняшний день является картина, и она поднимает ряд вопросов относительно того, в правильном ли направлении развивается английский футбол. И, конечно, она также позволяет поставить под сомнение безапелляционность защиты премьер-лиги Скадэмором. Исполнительный директор АПЛ сказал: «В прошлом году в матчах премьер-лиги приняло участие 210 игроков, которые могут быть привлечены в сборную Англии. Нам же всего лишь нужно выбрать из них 11, которые выйдут на поле и хорошо себя покажут. Эти игроки играют из недели в неделю – каждую неделю они противостоят сильнейшим футболистам мира».



Однако данные доказывают, что английские футболисты не играют в премьер-лиге из недели в неделю; большая часть из них играет периферическую роль и не может по настояющему закрепиться в составе, когда им выпадает редкая возможность для этого. Некоторые могут попытаться указать на тот факт, что во всех командах сейчас полно легионеров; другие скажут, что находящиеся под давлением нетерпеливых владельцев тренеры слишком сильно одержимы идеей краткосрочных успехов, из-за чего не дают достаточно шансов для развития воспитанникам клубов. Однако факт остается фактом: кадровый резерв сборной Англии ужасающе мал.

«У нас просто нет игроков – и результаты сборных до 20 и до 21 года это отлично доказывают», – говорит руководитель академии «Астон Виллы» Брайан Джонс, категорически несогласный со Скадэмором, который считает, что академии

выращивают все больше и больше английских футболистов. – Количество футболистов увеличивается, но никак не качество – 50% игроков недостаточно хороши, и даже не близки к тому, чтобы так называться».

Когда речь заходит о развитии своих игроков, продвижении их из академии в первую команду и предоставлении им опыта игры в премьер-лиге, что и должно быть конечной целью для любого клуба, то по прошлому сезону впереди остальных оказываются «Вилла», «Тоттенхэм» и «Вест Хэм». Однако в большинстве команд эта статистика выглядит крайне удручающей.

Изменения жизненно необходимы, тот же Джонс говорит, что у него есть «серьезнейшие сомнения» относительно недавно образованной Лиги U-21 и «роли, которую она играет в развитии игроков». Одним из решений может стать введение системы с клубами-донорами в низших лигах, которая работает в

некоторых странах. В таком случае молодые игроки смогут получать опыт взрослого конкурентного футбола в более раннем возрасте.

Наданный момент Англия значительно отстает от ведущих сборных, а Рой Ходжсон по сути вынужден работать со связанными руками. 189 английских игроков (премьер-лига все-таки так и не предоставила список, по которому Скадэмор насчитал 210) приняли участие в общей сложности в 3,411 матчей в высшем дивизионе. Сравните это с показателями других чемпионатов: Ла Лига (332 игрока, способных играть за сборную Испании, и 6,391 матч), Лига 1 (320/6,274), серия А (269/5,070), бундеслига (224/4,035). Разница очевидна.

Контраст становится еще более значительным, когда речь заходит о топ-клубах. За «Манчестер Юнайтед», «Манчестер Сити», «Челси» и «Арсенал» в прошлом сезоне сыграло всего 29 английских игроков. Лучшие 4 клуба других стран в намного меньшей степени полагались на легионеров для достижения успеха: Испания (60 игроков), Германия (52), Франция (70), Италия (52).

Представленный премьер-лигой два года назад план развития молодежного футбола не работает должным образом. Ряд проблем дает о себе знать уже сейчас – например, система компенсаций клубам за уход футболистов из академии. По мнению Джонса, она «убивает любые попытки развивать игроков».

По новым правилам «Вилла» получит лишь 209 тыс. фунтов за Эна Кроули, 15-летнего вундеркинда, которого увел у нее «Арсенал».

Джонс пояснил нам, чем именно он недоволен: «Если премьер-лига считает, что мы будем выращивать английских игроков только для того, чтобы потерять их в возрасте 16 лет, вынужден их разочаровать – этого не случится. «Астон Вилла», если ничего не изменится, просто выйдет на европейский рынок с целью поиска молодых игроков. Мы уже провели встречу с главным тренером и советом директоров, на которой обсуждали этот вопрос. Моей работой является выращивать игроков для «Астон Виллы», а не игроков, которых будет увозить «Арсенал». Зачем нам развивать игрока на протяжении 8-9 лет только для того, чтобы потерять его практически даром? Нынешняя система убивает футбол и губит любые попытки развивать игроков».

Вадим Лукомский

sports.ru

Фото: wallpampers.ru

ПРОТИВ ВОЛИ



Многочисленную рекордсменку мира в прыжках с шестом Елену Исинбаеву освободят от отбора на чемпионат мира по легкой атлетике, несмотря на просьбу спортсменки включить ее в число участников чемпионата России, на котором производится отбор на первенство планеты. Об этом заявил президент Всероссийской федерации легкой атлетики (ВФЛА) Валентин Балахничев, сообщает РИА «Новости». Освободить Исинбаеву и еще 17 спортсменов от отбора на чемпионат мира предложил тренерский совет ВФЛА. Утвердить список легкоатлетов должен исполком организации. По словам Балахничева, в список попали спортсмены, успешно выступившие на Универсиаде, и действующие чемпионы мира. Фамилей легкоатлетов, которых предложили освободить от отбора, кроме Исинбаевой, Балахничев не назвал. Чемпионат мира по легкой атлетике пройдет в Москве с 10 по 18 августа 2013 года. Чемпионат России состоится с 22 по 25 июля. Исинбаева за свою карьеру установила 28 мировых рекордов в прыжках с шестом. Спортсменка выигрывала «золото» на Олимпиаде 2004 года в Афинах и на Играх-2008 в Пекине. В 2012 году на Олимпиаде в Лондоне Исинбаева завоевала бронзовую медаль. На чемпионатах мира спортсменка побеждала дважды – в 2005 и 2007 годах. (lenta.ru)

ГЭЙ НЕ ДОПУЩЕН



Американский легкоатлет, трехкратный чемпион мира в беге на 100 метров Тайсон Гэй не смог пройти тест на допинг. Об этом 14 июля сообщает Agence France-Presse. Антидопинговое агентство США (USADA) уведомило Гэя о положительном результате пробы «А» в пятницу, 12 июля. Теперь специалистам предстоит проверить контрольную пробу «В». Гэй в связи со скандалом уже заявил о снятии с чемпионата мира по легкой атлетике, который пройдет в августе 2013 года в Москве. Спортсмен признал, что, возможно, совершил ошибку или его подвел кто-то из окружения. По некоторым данным, комментируя ситуацию с пробой, спортсмен раскиснул. Допинг-проба была взята у Гэя 16 мая – в период, свободный от соревнований. В июне 2013 года он показывал лучший в этом году мировой результат на стометровке – 9,75 секунды. Этот результат стал десятым за всю историю. В 2009 году Тайсону Гэю удалось пробежать стометровку за 9,69 секунды. Последним его достижением на сегодняшний день стала серебряная медаль Олимпиады в Лондоне в эстафете 4 по 100 метров. (lenta.ru)

ОТКРОВЕНИЯ ЯМАЙЦЕВ



Ямайский спринтер, бывший обладатель рекорда в беге на 100 метров Асафа Пауэлла употреблял стимуляторы во время национального чемпионата в июне 2013 года. Об этом его агент рассказал агентству Reuters в воскресенье. Результаты допинг-теста Пауэлла оказались положительными. Как заявил представитель атлета, они работают совместно с Всемирным антидопинговым агентством, чтобы определить, как запрещенный препарат попал в организм Пауэлла. В том, что в ее пробах обнаружили стимулятор оксифлолин, призналась и обладательница серебряной олимпийской медали ямайская бегунья Шерон Симпсон. Она заявила, что предпринятое не стала бы принимать запрещенные препараты, но не пояснила, каким образом стимулятор оказался в пробах. Напомним, ранее о том, что результаты его допинг-теста оказались положительными, рассказал американский легкоатлет, трехкратный чемпион мира в беге на 100 метров Тайсон Гэй. По его словам, он знает, почему так произошло, но пока не хочет это обсуждать. Гэй снялся с чемпионата мира по легкой атлетике, который пройдет в августе 2013 года в Москве, и заявил, что готов принять любое наказание, как мужчина. (lenta.ru)

Они украсят Париж

В ближайшее воскресенье завершится «Тур де Франс» 2013

Вячеслав Селезнев

Престижная веломногодневка «Тур де Франс» вышла на финишную прямую. В среду на «Туре» состоялась индивидуальная гонка с раздельным стартом, протяженностью 32 км. Эта дистанция соединила между собой города Амбрен и Шорж. К сожалению, результаты этого этапа стали известны поздно вечером, когда номер был отправлен в печать. А предшествовал «разделке» 16-й – горный этап протяженностью 168 км. Он пролегал между Везо-ла-Ромен и Гапом. Первенствовал на этом этапе португальский гонщик команды Movistar Руй Кошта. Тезка своего знаменитого футболиста, который по совместительству является его соотечественником, преодолел дистанцию за 3 ч. 52 мин. 45 сек. Вторым финишную черту пересек французский велогонщик Кристоф Риблон из AG2R. А третью ступень пьедестала занял еще один представитель Франции Арнольд Жанессон, который защищает цвета FDJ.fr. Лучшим из состава казахстанской велогруппы Astana стал датчанин Яков Фюльсан, занявший 38-е место. Лидер общего зачета британец Кристофер Фрум прибыл на финиш лишь 29-м. Но это не повлияло на судьбу желтой майки лидера. Пока она принадлежит Фрму. Стоит отметить, что Фрум победил на 15-м этапе, который состоялся в понедельник. Британец преодолел дистанцию в 242,5 км (Живор – Мон-Ванту) за 5 ч. 48 мин. 45 сек. Вторым стал колумбиец Найро Кинтана из Movistar, а третью ступень пьедестала завоевал испанец Микель Ниеве из Euskatel.

Обращает на себя внимание то, что с прошлой среды, когда на «Туре» состоялась вторая «разделка», дважды победу одерживали немецкие гонщики. Саму «разделку» выиграл Тони Мартин из Omega Pharma - Quick-Step. А на следующий день на предпоследнем равнинном этапе протяженностью 218 км. победу отпраздновал Марсель Киттель. Для гонщика Argos это



триумф стал третьим на нынешнем «Туре де Франс». Между тем Киттель опередил на финише Марка Кэвендиша и Петра Сагана.

Между тем, Кэвендиш уже в пятницу вернул должок, одержав победу на последнем равнинном этапе. А 13 июля итальянец Маттео

Трентин из Omega Pharma - Quick-Step выиграл среднегорный этап протяженностью 191 км. Финишировал в Лионе спустя 4 ч. 15 мин. 11 сек. после старта в Сен-Пурсен-сюр-Снуль.

В итоге, перед 17-м этапом Кристофер Фрум (65 ч. 15 мин. 36

сек.) в генеральной классификации, опережал своего ближайшего преследователя в лице голландца Бауке Моллема из команды Belkin на 4 мин. 14 сек. Третьим шел испанский велогонщик Альберто Контадор защищающий цвета Saxo - Tinkoff. Представитель «Астаны», датчанин Яков Фюльсан по итогам вторника пребывал на восьмой строчке в генеральной классификации, отставая от лидера на 7 мин. 22 сек. Еще один гонщик казахстанской велогруппы, итальянец Франческо Гавацци находился на 68-м месте.

В очковой классификации лидерство на вечер вторника принадлежало Петеру Сагану, за ним выстроились: Марк Кэвендиш и Андре Грайпель. Гонщики «Астаны» Франческо Гавацци и Яков Фюльсан занимали 13-ю и 23-ю строчки.

А вот в зачете горного короля, лидировал обладатель желтой майки Кристофер Фрум (83 очка). Британец прилично опережал своих конкурентов: Найро Кинтана (66 очков) и Микеля Ниеве (53 очка). Кинтана к слову удерживал лидерство среди лучших молодых гонщиков. За ним расположился польский велогонщик Михал Квятковски и американец Эндрю Тавански. А вот самым агрессивным гонщиком по итогам вторника, стал герой 16-го этапа Руй Кошта. Португалец отобрал это звание у Сильвена Шаванеля.

Наконец в командном зачете лидерство было в активе у Radio Shack. Велокоманда из Люксембурга сменила в этой классификации датскую велогруппу Saxo - Tinkoff. Необходимо отметить то, что Radio Shack в самом начале «Тура» (2 и 3 этапы) уже занимали первую строчку в командном зачете. После чего лидировали Orica GreenEDGE и Movistar.

Юбилейный «Тур» помимо «разделки» которая была в среду, вместит в себя три горных этапа и один равнинный. Финиш состоится в воскресенье на Елисейских полях в Париже.

Илья Ковальчук. Возвращение в Эдем



Массовый выброс яда и ненависти в атмосферу Ньюарка создал Бермудский треугольник в радиусе 50 км от города: аргументы здесь бесследно исчезают, логические доводы за пару мгновений развеваются кислотой из слюны американских любителей хоккея, а попытка спора расценивается как предательство. Все это сделал Илья Ковальчук, возвращение которого в Россию охотно обсуждают хоккейный мир.

Водородная бомба способна привести к гигантским разрушениям, она легко может стереть с лица Земли целые города. Илья Ковальчук покусился на святое: мощнейшее оружие хоккейного типа нанесло ошутимый удар по монополии капиталистов. Монополии на хоккей.

НХЛ уже просто привыкла к тому, что права на высший, элитарный хоккей имеет только она. К хорошему вообще быстро привыкаешь. НХЛ – это вершина пирамиды лучшей игры с шайбой, это потрясающий бренд столетней выдержки. НХЛ – это хоккей и есть. Так было уже черт знает сколько лет.

С переходом Ковальчука НХЛ не перестает быть лучшей лигой мира: нужно быть очень уникальным человеком, чтобы ставить дотационную КХЛ хотя бы на одну ступеньку выше. КХЛ все еще номер два – но теперь темпы развития этой лиги за океаном просто нельзя пропустить мимо ушей. Одним из переходом КХЛ делает важ-

нейший шаг к разрушению условной Берлинской стены, где вместо ГДР и ФРГ границы лучшей хоккейной лиги мира и дерзкого юнтура, который при всем своем таланте совершает достаточно просчетов и ошибок.

Вдвойне забавно, что бомбу под названием место установили сами боссы НХЛ: Гери Бэттман за время управления лигой сотворил три локаута. За это время наш хоккей из пустой консервной банки превратился в огромный сад. В нем умещаются как беседки для VIPов, так и лавочки для нищих, как клубы для элитных и редких цветов, так и откровенные сорняки. Такие контрасты – это абсолютно нормальная вещь для развивающегося проекта. И нет ничего страшного в том, что предстоит еще огромная куча работы.

Нью-Джерси» играл до жути много – а лодырей и лентяев в спецбригадах «Дэвилз» сроду не было.

Это человек, любящий менять команды – причем делать это так, что среди фанатов предыдущего клуба непременно найдется солидная горстка человек, которая заявит, что он их «кинул».

Так, это уже теплее. Ковальчук не доработал до конца контракт со «Спартаком», перебравшись в «Атланту». Во время локаута начал играть за мощнейший «Ак Барс», вылетел в первом же раунде плей-офф. Следующий сезон начал в «Химике», заявил, что может остаться в суперлиге еще на год – и уже спустя десяток матчей перебрался через океан, вернувшись в «Атланту». Свой новый контракт завершал уже в «Нью-Джерси» – а потом было жаркое лето, по ходу которого половина любителей хоккея слезла с аллегрии на фамилию Ковальчук. Сага с подписанием нового соглашения затянулась до неприличия, в конце концов Кови подписал 15-летний контракт с «Дэвилз». Фанаты «Атланты» слегка огорчились – и когда Илья со своей новой командой приехал в Джорджию, то мог наблюдать огромное количество не самых приятных плакатов.

Что самое забавное, «Нью-Джерси» такой переход только на руку – хитрый Лу Ламорелло своей улыбкой едва не ослепил десяток журналистов, отвечая на вопросы об уходе Кови. «Дэвилз» сейчас никак нельзя назвать контендером,

очевидным претендентом на чемпионство. И при этом клуб имеет серьезные проблемы с деньгами.

То есть очевидно, что контракт Илья Валерьевича в таких условиях – скорее обуза, чем радость. До пола зарплата команда в любом случае доберется, но платить бешеные деньги для того, чтобы игрок помогал бороться за попадание в плей-офф – сомнительная затея. Ковальчука брали исключительно для борьбы за Кубок Стэнли – и в нынешнем положении коллективу из Ньюарка такой контракт просто не нужен. Это камень, который точно подсобит «Дэвилз» поскорее достичь дна.

При этом в маркетинговом плане команда потеряет очень многое: уже сейчас огромное количество болельщиков заявило о нежелании покупать сезонный абонемент – только билеты на отдельные матчи.

Кто действительно может пострадать от действий Илья, так это наши молодые игроки. Им ведь на драфт выставляться. Подобные фокусы (менеджеры «Нэшвилла» до сих пор икают при упоминании фамилии Радулов) отпугивают генеральных менеджеров команд. «Русский фактор», из-за которого многих наших действительно талантливых ребят драфтует позже чем они этого заслуживают, может разрастись до неприличных размеров.

Илья Ковальчук – это шикарный игрок, который любит менять клубы. Особенно если у них проблемы с деньгами. У «Дэвилз» эти проблемы были – зарплату по ходу сезона регулярно задерживали, так пока и не выплатили до самого конца.

Развитие событий выглядит не слишком логично – все же игрок с одним из самых лучших контрактов лиги самовольно отказывается от него – но вполне объяснимо. Игрок очень любит менять места работы, а клуб имеет проблемы с деньгами и собирается затеять перестройку.

Мы очень удивимся, если Кови перейдет не в СКА. Это будет действительно неожиданно. Впрочем, мы уже убедились – этот человек способен абсолютно на все. Как на площадке, так и за ее пределами.

Алексей Серяков sport.ru Фото: sportbox.ru

РЕШЕНИЕ ШАРАПОВОЙ

Российская теннисистка Мария Шарاپова снялась с турнира в американском Стэнфорде, который пройдет с 22 по 28 июля. Причиной решения Шараповой стала травма левого бедра, которую она получила во время «Уимблдона». Об этом сообщает Associated Press. Шарапова травмировалась в матче второго круга Уимблдонского турнира с Мишель Ларшер де Бриту из Португалии. В этой встрече Шарапова проиграла в двух сетах. По ходу матча россиянка брала медицинский таймаут. 26-летняя Шарапова, занимающая второе место в рейтинге Женской теннисной ассоциации (WTA), должна была получить на турнире в Стэнфорде первый номер посева. В отсутствие россиянки самым статусным игроком из участников турнира будет четвертая ракетка мира Агнешка Радваньска из Польши. (lenta.ru)



ПРЕДЛОЖЕНИЕ КАРПИНА

Главный тренер московского «Спартака» Валерий Карпин предложил вратарю этой команды 36-летнему Андрею Диканю стать играющим тренером. Об этом пишет газета «Спорт-Экспресс». Как на предложение Карпина отреагировал Дикань, не уточняется. 15 июля стало известно, что Дикань выбыл из строя примерно на месяц из-за рецидива травмы плеча, из-за которой вратарь пропустил ряд матчей в сезоне-2012/13. Дикань, которому 16 июля исполнилось 36 лет, был основным вратарем «Спартака» после перехода в этот клуб в 2010 году. На старте сезона-2013/14 основным голкипером москвичей является Сергей Песьяков. Потеря Диканем места в составе связана с тем, что в сезоне-2013/14 он считается в чемпионате России легионером (у Диканя есть российское и украинское гражданство, при этом он выступал за сборную Украины), а в тренерском штабе «Спартака» считают, что вратарскую позицию должен занимать игрок, не подпадающий под лимит на иностранцев. (lenta.ru)

ФЕНОМЕНАЛЬНЫЙ ФОРЛАН

Уругвайский нападающий бразильского клуба «Интернационал» Диего Форлан забил гол прямым ударом с углового в матче чемпионата страны с «Флуминенсе», сообщает интернет-издание Goal.com. Эта встреча состоялась 14 июля и закончилась победой «Интернационала» со счетом 3:2, а Форлан стал автором дубля. Свой первый мяч Форлан забил на 34-й минуте встречи. На 41-й минуте при счете 2:1 в пользу «Интернационала» уругвайский форвард подал угловой, вратарь «Флуминенсе» Диего Кавальери попытался поймать мяч, но не смог сделать этого и пропустил гол. Видеозапись гола Форлана выложена на сайте YouTube. В семи матчах чемпионата Бразилии 2013 года «Интернационал» набрал 12 очков. Команда Форлана занимает пятое место в турнирной таблице. «Флуминенсе» – десятый с девятью очками. Лидирует «Куритиба», набравшая 15 очков. (lenta.ru)



НЕЦИДА АРЕНДОВАЛИ

Московский футбольный клуб ЦСКА отдал чешского форварда Томаша Нециду в аренду на один год в пражский ПАОК. Об этом сообщает сайт издания «Спорт-Экспресс» со ссылкой на советника президента ПАОКа по развитию и спорту Германа Чистякова. За греческую команду Нецид будет выступать вместе с либерийцем Секу Олисе, права на которого также принадлежат армейцам. В последнее время 23-летний Нецид практически не появлялся на поле в основном составе ЦСКА из-за полученных им травм – разрывов крестообразных связок колена. Вместо чешского форварда в атаке армейцев играют ивуариец Сейду Думбия, бразилец Вагнер Лав и нигериец Ахмед Муса. Нецид перешел в ЦСКА в 2009 году из пражской «Славии». В чемпионате России нападающий провел за армейский клуб 75 матчей и забил 19 мячей. За свою карьеру в сборной Чехии Нецид принял участие в 26 встречах и забил восемь голов. ПАОК, которым владеет российский предприниматель Иван Саввиди, занял в чемпионате Греции сезона-2012/13 второе место. В сезоне-2013/14 клуб будет выступать в Лиге чемпионов, начиная с третьего квалификационного раунда. (lenta.ru)

ТРОЦИНСКИЙ
УШЕЛ

Защитник Алексей Троцкий завершил выступления на профессиональном уровне, об этом сообщил агент 39-летнего хоккеиста Сергей Исаков. «Ему уже пятый десяток пошел, когда-нибудь же надо заканчивать. Интересно ли Алексею тренерское поприще? Да, но пока он отдыхает», — сказал агент. В минувшем сезоне Троцкий выступил за «Витязь» и «Барыс» и набрал 10 (2+8) очков в 50 матчах. (sovsport.ru)

СОПЕРНИКИ
ИЗВЕСТНЫ

В Азиатской конфедерации состоялась жеребьевка финального раунда за право попадания на чемпионат мира-2014, сообщает пресс-служба ФФКК. По ее итогам женская сборная опорит одну из двух путевок на мировой форум в компании с Китаем, Южной Кореей, Новой Зеландией и Индией, а мужская сборная разыграет единственную вакансию в группе с Австралией, Таиландом и Кувейтом. Напомним, что финальному раунду предшествовали субзональные квалификационные раунды. И если женская сборная благодаря своему рейтингу была освобождена от отборочных игр первого раунда, то мужской сборной для попадания в финальный раунд пришлось сыграть «зону» со сборными Узбекистана и Афганистана. Теперь в женском разряде десять сборных, разделенных на две пятетки, в Китае и Японии, вывезят четырех будущих участников чемпионата мира. Нашей сборной предстоит сыграть в Китае. Бесспорно то, что именно хозяйки станут фаворитом на одну из двух вакансий. Нашей же сборной предстоит нелегкое соперничество с кореянками. После прошлогодней Олимпиады представители Страны утренней свежести по традиции пошли на омоложение состава с расчетом на новый олимпийский цикл. Во многом этот фактор позволил нашей сборной лишь занять корейкам участия в нынешнем гран-при. На прошлогоднем Кубке АСВ в Алматы Южная Корея осталась шестой, а в очном противостоянии уступила подопечным Александра Гутора — 1:3. Теперь же, спустя год, обеим сборным вновь предстоит выяснение отношений, только на кону не участие в ежегодном мировом гран-при, а на мировом форуме, который проходит один раз в четыре года. В мужском разряде за четыре путевки поспорят 16 сборных — четыре группы по четыре команды. И нашей сборной в жеребьевке откровенно повезло. Пусть и предстоит играть в Австралии, но все же это гораздо проще, нежели если бы команда оказалась в подгруппе с Ираном, Китаем или Японией. Да, австралийцы участвовали в четырех последних чемпионатах мира и заняли четвертое место на позапрошлом чемпионате Азии. Но при других вариантах, у команды Геннадия Паршина шанс оказаться на будущий год в Польше был бы еще меньше. К слову, стем же Кувейтом команде предстоит сыграть в группе и на чемпионате Азии нынешнего года. Австралийский пул стартует 6 сентября. (sports.kz)

ГОЛУБЕВ УШЕЛ
В МИНУС

Казахстанский теннисист Андрей Голубев за истекшую неделю опустился на одну строчку во второй сотне рейтинга Ассоциации теннисистов-профессионалов (АТР), сообщает в понедельник официальный сайт ассоциации. Голубев, являющийся лучшим среди казахстанцев в этом рейтинге, переместился со 141-го на 142-е место, казахстанец Михаил Кукушкин поднялся на 11 позиций и стал 180-м, Евгений Королев потерял за семь дней 10 позиций и стал 181-м. В шестой сотне оказался казахстанец Юрий Шуккин, потерявший 104 строчки, — он идет на 593-м месте, в седьмую сотню опустился казахстанец Денис Евсеев, идущий 616-м. Возглавляет рейтинг одиночного разряда по-прежнему серб Новак Джокович, вторым идет британец Энди Маррей, третьим — испанец Давид Феррер. В рейтинге парного разряда во второй сотне Голубев за неделю опустился на строчку и идет 178-м, Шуккин потерял 23 позиции и занимает 314 место, Королев за неделю остался 463-м, Евсеев поднялся на 30 ступеней и стал 586-м, Алексей Кедриков отыграл 6 позиций — он 858-й, Кукушкин потерял 325 строчек и стал 934-м. Возглавляет рейтинг парного разряда американцы Боб и Майк Брауны, на третьем месте — испанец Марк Лопес. (news.kaz.ru)

Фавориту назло

«Шахтер» стартовал в Лиге чемпионов, а «Актобе» и «Иртыш» продолжают играть в Лиге Европы



Данияр Балахметов

Казахстанские футбольные клубы продолжают выступления в еврокубках, при этом понес одну потерю. В прошлый четверг «Астана» оконфузилась в поединке с болгарским клубом «Ботев», потерпев во втором матче в Бургасе сокрушительное поражение со счетом 0:5 (первая игра 0:1). Зато два других представителя в Лиге Европы не оплошали.

Совсем неожиданным получился и результат, показанный карагандинским «Шахтером» в матче против БАТЭ. Этот поединок состоялся во вторник в рамках второго квалификационного раунда Лиги чемпионов 2013/14. То, что подопечные Виктора Кумыкова способны дать бой белорусской дружине на ее поле, можно было предположить с большой долей вероятности. Однако то, как карагандинская команда грамотной и умело отставала добытое преимущество, заставило удивляться многих. Еще до матча карагандинцам предрекали не только «тяжелую жизнь» в Борисове, но и вероятный

неблагополучный исход. По ходу встречи карагандинцы намеренно отдали инициативу хозяевам поля, сосредоточившись на обороне. Тактическая схема, выбранная Виктором Кумыковым на игру, наглядно это отражала. Наставник карагандинцев не стал изобретать велосипед и вынул на поле пять защитников. При этом в центре поля расположились лишь два игрока, а в атаку Виктор Кумыков отрядил трех футболистов, двое из которых, впрочем, по возможности занимали позиции в центре поля.

Хозяева ожидаемо завладели территориальным преимуществом, чередуя мелкий пас с зарбросами во владения Александра Мокина. Правда, тревожить понастоящему оборону гостей борисовчанам удавалось крайне редко. Карагандинцы умело навязывали им борьбу и спокойно оборонялись. Лишь считанное количество раз хозяева за весь первый тайм доставляли неприятности Александру Мокину. Игроки «Шахтера» в долгу также не остались, и в ряде моментов заставили поволноваться хозяев. Так, колумбиец Рохер

Каньяс в одном из эпизодов пробил с почтительной дистанции, и мяч ненадолго разминулся с каркасом ворот.

В дебюте второй половины встречи хозяева испытали некое подобие холодного душа. На 48-й минуте состоялся угловой в исполнении «Шахтера». Хозяева вроде бы выбили мяч, однако сербский защитник Александр Симчевич вернул мяч в штрафную площадку, прямо в ноги Сергею Хижиченко. Форвард «горняков» в этом эпизоде сыграл образцово, пробив с ходу точно в угол. Вратарь хозяев Андрей Горбунов немного задел мяч, но спасти ворота не сумел. Кстати, этот гол стал идентичным взятию ворот в Алматы в субботу. Тогда Сергей Хижиченко так забивал «Кайрату» после углового и последовавшего за этим повторного заброса в штрафную. Теперь белорусскому клубу требовалось во что бы то ни стало забивать. А сделать это, при тщательной выстроенной обороне соперника, было крайне трудно. Хозяева с утроенной энергией продолжили терзать защитные ряды «горняков». Но по-прежнему

материализовать преимущество в гол подопечным Виктора Гончаренко никак не удавалось. Те моменты, которые можно назвать стопроцентными, ликвидировались удачными действиями Александра Мокина. При этом сами «горняки» по возможности пытались контраковать. Но попытки оказались безуспешными. Ни Андрею Финонченко, ни Сергею Хижиченко, ни Игорю Зеньковичу не удалось развить преимущество. Позже не удалось это и Роману Муртазаеву, вышедшему на замену. Концовка поединка выдалась немного нервной. Но оборона «Шахтера» не дрогнула, и «горняки» отстояли победу.

Ответный поединок между чемпионами Казахстана и Беларуси состоится 23 июля в Караганде. Матч обслужит швейцарская бригада арбитров во главе со Штефаном Клушером.

В четверг еврокубковая кампания продолжится для казахстанских клубов поединками в Лиге Европы. Павлодарский «Иртыш», а также клуб «Актобе» из одноименного города сыграют во втором квалификационном раунде турнира. Неделю назад павлодарцы преподнесли настоящую сенсацию, одолев по сумме двух матчей болгарский «Левски» (0:0 в гостях и победа дома со счетом 2:0). В следующей стадии подопечные Талгата Байсуфинова встретятся с командой «Широки Бриег» из Боснии и Герцеговины.

Этот поединок состоится 18 июля в Павлодаре. Обслуживать встречу будет польская бригада арбитров во главе с Павлом Рачковски. Другой наш представитель в еврокубках — ФК «Актобе» на предыдущей стадии прошел армянскую команду «Гандзасар». А во втором квалификационном раунде западноказахстанцы встретятся с норвежским клубом «Ходд». Первый поединок будет сыгран на выезде в городе Ульстейнвик. Обслуживать встречу будет бригада арбитров из Греции во главе со Ставросом Триционисом. Стоит отметить, что это третье свидание казахстанского клуба с представителем Норвегии. В предыдущих двух сильнейший клуб этой страны — «Русенборг» оставил наши команды за бортом еврокубков. В Лиге чемпионов сезона 2007/08 «Астана» уступила норвежцам с общим счетом 2:10. А в прошлом году шымкентский «Ордабасы» уже в рамках квалификации Лиги Европы дал бой титулованному сопернику на выезде, завершив поединок боевой ничьей — 2:2. Но в Алматы скандинавы одержали трудную победу со счетом 2:1 и прошли дальше.

РЕЙТИНГ «БАРЫСА»

Сайт «Хоккейные архивы» опубликовал ежегодный рейтинг европейских клубов, куда вошли семь команд из Казахстана. Астанинский «Барыс» поднялся на одну строчку выше по сравнению с прошлым годом и занял 22-ое место. Карагандинская «Сарыарка» поднялась сразу на 106 позиций и заняла 116-ое место. Усть-каменогорское «Казцинк-Торпедо» на 176-ом месте, кокшетауский «Арлан» — на 192-ом, павлодарский «Иртыш» — на 195-ом, атырауский «Бейбарыс» — на 199-ом, темиртауский «Арыстан» — на 250-ом. (shaiba.kz)

СЛУХИ ВОКРУГ
«АСТАНЫ»

Пока французские болельщики бурно обсуждают возможность перехода в казахстанскую команду чуть ли не самой главной надежды Франции, гонщика «Еврокарса» Пьера Роллана, на два года в голубые цвета нашей команды вполне серьезно может обличиться известный голландский гонщик Лью Вестра из команды «Вакансолей». Агент голландца Андре Боскамп заявил порталу AD Sportwereld о том, что на прошлой неделе встречался в Ницце с генеральным менеджером «Астаны» Александром Винокуровым. «С их стороны мы ощущаем серьезный интерес. Но мы еще не пришли к согласию. Контракт пока не подписан», — заявил агент Вестры. Тридцатилетний Лью Вестра является одним из представителей блистательной плеяды нового поколения голландских гонщиков. Широкому кругу болельщиков он стал известен в прошлом году, когда выиграл этап и стал вторым в генеральной классификации гонки «Париж — Ницца». Напомним, что нынешняя команда Вестры испытывает очень серьезные проблемы со спонсорами. (astanafans.com)

ХЕНДРИКС
УТВЕРЖДАЕТ

Американский репортер Эли Секбач нашел парня, который утверждает, что в одном из спаррингов сумел отправить на пол чемпиона WBA/IBO в среднем дивизионе Геннадия Головкина (27-0, 24 КО). Этого боксера-полутяжеловеса зовут Тайрел Хендрикс (10-2-2, 3 КО). «Я скажу вам правду, Головкин бьет так сильно, что все его удары чувствуются через шлем. Он обладает невероятно мощным ударом. Однако люди не знают одного, что я отправил его в нокаут уже в первом раунде. Правда потом он бил меня каждый день, и это было ужасно», — говорит Хендрикс. — Я отправил Головкина на пол, а Абель Санчес (тренер Геннадия — прим. ред.) все это снимал на видео. Я думаю, что они не хотят это афишировать. Я слышал, как Головкин, выступая на НВО, сказал, что ни разу не был на полу ринга. Но я отправил его туда ударом в туловище во время спарринга. Хотя должен честно признать, что каждый следующий день он избивал меня. У него действительно очень сильный удар». «Когда Головкин боксирует, кажется, что он ничего особого не делает. Но он бьет так сильно, что вы уже не можете реализовать свой план. Можно сказать, что он — новый Майк Тайсон. На ринге с ним все по-другому», — описывает казахстанца Хендрикс. — Большинство боксеров могут сказать про соперника, что я нокаутировал его и надеру ему задницу, а Головкин только говорит, что «мой соперник хороший парень». (fightnews.ru)

НЕДОРОСТ
ПЕРЕШЕЛ
В «ИРТЫШ»

Состав павлодарского «Иртыша» пополнил словацкий нападающий Андрей Недорост. В прошлом сезоне он выступал в чемпионате Украины за киевский «Беркут», в 26 матчах набрал 21 (13+8) очко. Также 33-летний форвард защищал цвета таких клубов, как «Попрад» (Попрад), «Слован» (Братислава), «Дукла» (Тренчин), «Энергия» (Карловы Вары), «Металлург» (Магнитогорск). Андрей Недорост сыграл в НХЛ 28 матчей за «Колумбус Блю Джекетс», в которых набрал 5 (2+3) очков. В 2001 году принял участие в чемпионате мира. (shaiba.kz)

География
победителей
расширилась

В Турции завершился молодежный чемпионат мира по футболу

Вячеслав Селезнев

Молодежная сборная Франции (U20) стала победителем чемпионата мира по футболу, который в субботу завершился в Турции. «Трехцветные» стали девятой сборной, выигравшей мировой трофей в данной возрастной категории. Ранее это удавалось сборным Аргентины (6 раз), Бразилии (5 раз), Португалии (2 раза), по одному разу победы доставались командам СССР, Югославии, ФРГ, Испании и Ганы.

На этом мундиале, в отсутствие Бразилии и Аргентины, которые провалили континентальное первенство и впервые одновременно оказались за бортом мирового чемпионата, на третье «золото» и теоретически, и практически могли претендовать португальцы, которые в этой возрастной категории завоевывали золотые награды в 1989 и 1991 годах. Но подопечные Эдгара Борреса уступили в 1/8 финала команде Ганы, которая в 2009 году уже становилась чемпионом мира. В этой связи победная премественность к юным португальцам имеет крайне опосредованное отношение к сборной Ганы. Но тем не менее наследники славы Луиша Фигу, Фернандо Коуту, Абеля Шавьера, Руя Кошты и Паоло Сузы вполне рассматривались в качестве фаворитов первенства. В своей группе «европейские бразильцы» заняли первое место, одолев крепкую команду Нигерии со счетом 3:2, а также выиграл у Кубы — 5:0. Лишь со сборной Южной Кореи португальцы сыграли вничью — 2:2. А позже было вышеупомянутое свидание с Ганой.

Сами ганцы лишь чудом преодолели групповой этап, выйдя в 1/8 финала с третьего места, опередив по разнице мячей сборные Египта и Сальвадора, которые также в своих квартетах заняли третьи места. Ганцы, к слову, выступали в группе смерти вместе с испанцами, набравшими максимальное количество очков, и с будущими чемпионами мира — французами, а также с американцами. После победы над чилийцами в четвертьфинале на следующей стадии Гане повезло

вновь встретиться с французами. В прошлую среду «трехцветные» одолели своих сверстников со счетом 2:1. А в матче группового этапа французы выиграла у Ганы со счетом 3:1. Между тем французы достаточно ровно преодолели турнирную дистанцию, уступив лишь на групповой стадии сборной Испании. И то минимально — 1:2. Также команда Пьера Манковски сыграла вничью с американцами — 1:1. Зато в плей-офф юные французы уверенно и без вопросов в 1/8 финала обыграли сборную Турции (4:1), а в четвертьфинале разгромили команду Узбекистана со счетом 4:0.

Одолов в полуфинале Гану, французы вышли в финал, где в соперники им досталась команда Уругвая. Наличие южноамериканцев в финале также нельзя назвать случайным. Только одна победа над безоговорочным фаворитом первенства — сборной Испании в 1/4 финала в один момент поставила команду Хуана Верзери в число соискателей на золотые медали мирового первенства. Правда, в по-

луфинале уругвайцы столкнулись с ожесточенным сопротивлением сборной Ирака. В этом поединке игроки обеих сборных лишь по разу сумели распечатать ворота друг друга. В итоге все решила затяжная серия послематчевых пенальти, где удача улыбнулась сборной Уругвая — 7:6. Юные иракцы соответственно получили возможность оспорить бронзовые награды первенства. Матч за 3-е место между Ганой и Ираком состоялся в субботу в Стамбуле на «Тюрк Телеком Арене». Домашний стадион «Галатасарая» не стал счастливым для сборной Ирака, которая уступила ганцам со счетом 0:3. Между тем иракцы по владению мячом превосходили оппонентов (53% против 47%), и при этом нанесли по воротам сборной Ганы 18 ударов, 10 из которых пришлось в створ. Сами ганцы были по воротам соперников 12 раз, из них 7 в створ. Решающее преимущество в счете африканской командой было добыто в отрезке с 35-й по 45-ю минуты, когда состоялись голы Йозефа Агтама и Эбенезера Ассифуа. А точку



ПАРТНЕР РУБРИКИ

LOVE RADIO KAZAKHSTAN



Искусство как лучшее развлечение

В Алматы второй год подряд проходит «Арт-площадка»

Василиса Тулеуова

Арт-площадки – это большой перекресток, где горожане встречаются с культурными институциями города, могут развить свои творческие способности, а творческие студии – реализовать свой потенциал. Особое внимание уделяется детскому творчеству, подготовлены специальные концертные программы, занимательные конкурсы, перфомансы от артистов и многое другое.

Это место, где встречаются друзья, происходят полезные знакомства и обмен опытом, а главное – это живое человеческое общение. Проект поможет пополнить культурный багаж, приятно и с пользой провести досуг этим летом!», – подчеркивают организаторы мероприятия.

Кроме того, главным достоинством арт-площадок, по словам их инициаторов, является непосредственная близость мероприятия к дому, возможность посетителей безвозмездно участвовать, получать знания и практические навыки в различных областях искусства.

И здесь Алматы следует новым тенденциям времени. Ведь сейчас

город превратился в бизнес по обслуживанию свободного времени. Придерживаться этого принципа каждой современной городской администрации советует известный галерист, директор музея современного искусства PERMM, арт-менеджер Марат Гельман. Ведь

дустриализации, и для людей город стал местом их работы. Но в настоящее время все эти функции города ушли на второй план. За последние 100 лет у каждого из нас почти в 4 раза увеличилось количество свободного времени, которое необходимо заполнить.

ключом для этого стал музей современного искусства как штаб, который не только сам является местом для проведения свободного времени, но и местом, которое меняет атмосферу вокруг», – уточнил г-н Гельман.

Кроме этого, каждый город сегодня находится в состоянии конкуренции с другими городами за своих жителей. Молодой человек выбирает не просто между Алматы и Астаной, или между Астаной и Москвой, а более глобально: между Астаной и Лондоном, Нью-Йорком и Римом и т.д. Город должен иметь свое притяжение, чтобы притягивать к себе жителей.

По замыслу организаторов, проект «Арт-площадка» призван вовлечь горожан и гостей города в творческий процесс, когда каждый сможет не только посмотреть, но и поучаствовать в происходящем. Ярмарки, наполненные интерактивом, мастер-классы, даже выставки и инсталляции в этом году «общаются» с посетителями, приглашают поучаствовать, сделать что-то своими руками для города и для себя.

Стать частью арт-площадок легко – достаточно прийти и привнести свою семью, друзей, знакомых.

26/27 июля – Площадка перед ТРК «Максима» (Жетысуйский район),
Парк им. Сейфуллина (Туркисибский район),
Площадка перед акиматом Алатауского района (Алатауский район).
9/10 августа – Парк им. 28 гвардейцев-панфиловцев (Медеуский район),
Парк им. Первого Президента (Бостандыкский район),
Парк «Family» (Аузовский район).
23/24 августа – Площадка перед ТРК «Максима» (Жетысуйский район),
Парк им. Сейфуллина (Туркисибский район),
Площадка перед акиматом Алатауского района (Алатауский район)

город в наше время полностью поменял свой функционал, пояснил эксперт. Когда-то город защищал от врагов, потом стал торговым местом. После пришло время ин-

«И если город сумеет выстроить этот досуг – обслуживание свободного времени, то он удержит население и даже увеличит его. Для очень многих городов мира



Первый концерт от «дюэци» группы Wi-Fiers

Новое явление в казахстанском шоу-бизнесе

Айнур Касенова (Астана – Алматы)

Определение «от дюэци» музыканты команды дают посылу, с которым они преподносят свое творчество. В минувшую субботу искушенные меломаны столицы познакомились с новым алматинским бэндом. Команда Wi-Fiers существует всего полтора месяца, но уже уверенно держится на сцене. Скорее всего, это связано с тем, что каждый участник группы профессионал своего дела.

Фронтменом и идейным вдохновителем Wi-Fiers является известный актер и шоумен Ануар Нурпеисов. Крылатое выражение «Талантливый человек талантлив во всем» полностью применимо к Ануару. Несмотря на то, что у него нет музыкального образования, артист пел вживую и не фальшивил, аккомпанируя себе на укулеле.

Гитарист команды, знаменитый казахстанский мариачи Руслан Мергалиев порадовал зал и своим сольным выступлением. Его перформанс как в составе команды, так и сольно был очень гармоничен. Руслан, признанный виртуоз гитары и лауреат многих международных конкурсов, не тянул одеяло на себя. Но ожидания знатоков во время сольного выступления он однозначно оправдал. Присутствующие были в восторге от энергичных и завораживающих мотивов, исходящих из струн его гитары.

Среди остальных участников бэнда бас-гитарист Wi-Fiers Нияз Улекешев, получивший классиче-



Wi-Fiers

ское музыкальное образование по классу контрабаса, ударными умело орудовал молодой барабанщик Ерхан Ахметкерим, а за клавишами стоял Аскар Мусапиров.

Надо сказать, что с первых аккордов молодая команда сумела расположить к себе гостей музыкального клуба «Abay Road». Атмосфера в зале была непосредственная, искрящаяся и очень позитивная. По сути, Wi-Fiers являются артистами нового жанра, так называемого социального поп-рока. Помимо каверов на знаменитые зарубежные хиты, ребята пели песни на остро социальные темы, обсуждаемые казахстанским обществом. Это, к примеру, успех наших спортсменов на лондонской Олимпиаде и предстоящее проведение всемирной выставки ЭКСПО-2017.

Следует отметить, что подобный жанр стал особенно популярен в России с появлением новых «думающих» звезд в российском шоу-бизнесе из популярной телевизионной игры КВН. Большой успех молодых людей среди населения обратил к ним внимание официальных властей.

Так, в 2011 году, в день юмора, Дмитрий Медведев, будучи тогда на посту главы государства, встретился с бывшими квицками. В ходе неформального общения Семен Слепаков, успешный продюсер, сценарист, актер, автор и исполнитель собственных песен, посвятил Дмитрию Анатольевичу несколько куплетов. Особенно запомнилось следующее: Быть президентом России – нелегкое бремя, Скажет любой, кто видел программу «Время»; Быть президентом России – сложнее, чем премьером, Особенно если премьер тебе служит примером.

Как говорится, из песни слов не выкинешь. Следует отметить, что никто из участников встречи не пострадал. Они продолжают творить и служить Мельпомене.

Хочется пожелать многообещающей казахстанской команде успехов и подобного признания на родине!

КАПИТАЛ
ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМ

Свидетельство
о постановке
на учет
N 12031-Г,

выдано Комитетом информации и архивов,
Министерства связи и информации Республики
Казахстан от 03.10.2011 г. Собственник и издатель
газеты: ТОО «Издательский дом Капитал»
Газета является членом организации
“Project Syndicate”.

Бибинор Танельбаева,
и.о. главного редактора,
руководитель on-line проекта
Ольга Веселова, заместитель главного
редактора, veselova@kazmg.kz
Евгения Рассохина, проект-менеджер,
zhenya@kazmg.kz
Айжан Касымалиева,
проект-менеджер, aizhan@kazmg.kz
Отдел дистрибуции – 333-45-45

Алишер Абдулин,
редактор (спорт),
Журналисты:
Венера Гайфутдинова, Олег Ни,
Айнур Касенова, Ирина Лукичева,
Вероника Сабитова, Анна Видянова
Спектор в Астане: Динара Куатова
Корректор: Владимир Плошай
Верстка: Рустем Еспаев
Фотокор: Вячеслав Батурин

Мнение авторов публикаций не обязательно
отражает мнение редакции.
Коммерческий департамент – 266-39-39, 333-45-45
Адрес редакции: Казахстан, 050057,
г. Алматы, ул. Мынбаева, 53/116
(уг. Клочкова), офис 401.
Тел.: +7 (727) 266-73-34, 266-25-12
Подписной индекс 65009 в каталогах
АО «Казпочта», ТОО «Евразия пресс»,
ТОО «Эврика-пресс», ТОО «Капресс»

Ответственность за содержание рекламы
и объявлений несут рекламодатели.
Рукописи не возвращаются и не рецензируются.
При перепечатке ссылка на «Капитал.kz»
обязательна.
Официальный сайт: www.kapital.kz
Подписано в печать 17.07.2013 г. Заказ N 2320.
Общий тираж 40000 экз. Газета отпечатана
в типографии: ТОО «ПРИК «Дэуір», г. Алматы,
ул. Калдаякова, 17, тел.: 273-12-04, 273-12-54



Продажа осуществляется исключительно в магазинах "Луи Вюиттон".
Тел.: +7 727 330 3999 louisvuitton.com

LOUIS VUITTON