



Казахстан для американской военной базы – не вариант



В стране открылось первое «народное» издательство



В РК необходим закон об организации и проведении EXPO-2017

# КАПИТАЛ

№32  
(411)



// ЧЕТВЕРГ, 5 СЕНТЯБРЯ, 2013

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Сельское хозяйство покоряет интернет

5  
страница

Решит ли проблему рокировка в МОН?

8  
страница

В стране сформируют «нулевую терпимость»

2  
страница

Microsoft в погоне за будущим купила Nokia

5  
страница

Казахстанцы пересядут на малолитражки в 2015 году

7  
страница

На «Вуэльте» позади половина дистанции

11  
страница

Что ждет «Шахтер» в розыгрыше Лиги Европы?

12  
страница

Мы в сети

kapital.kz



## А ты успел дать присягу?

В Казахстане разработают свод правил для предпринимателей



Айнур Касенова

На совместном заседании палат парламента в минувший понедельник глава государства поручил Правительству РК разработать проект кодекса для бизнесменов до конца этого года. «В нем надо закрепить базовые принципы деятельности казахстанских предпринимателей и взаимодействия с государством. Это должно быть как бы конституцией нашего бизнеса», – заявил Нурсултан Назарбаев.

Поддерживая данную инициативу, экономист Олжас Худайбергенов поясняет, что проект должен разрабатываться как за-

конодателями, так и бизнес-структурами. В таком формате интересы предпринимателей будут учтены.

По мнению экспертов, процесс создания кодекса должен быть сфокусирован на многих важных элементах. Один из них – борьба с бюрократическими посягательствами на бизнес-структуры. Как отмечает Тимур Назханов, вице-президент Независимой ассоциации предпринимателей (НАИП) РК, законы создаются, но их исполнение хромает. На деле новое законодательство не упрощает деятельность предпринимателя в стране.

«Так, к примеру, Закон о государственном контроле и надзоре, приня-

тый три года назад, показал низкую эффективность. Об этом говорят не только в бизнес-кругах, но и в самих государственных учреждениях», – отмечает г-н Назханов. По данным прокуратуры, подавляющая часть проверок проходит внепланово. А это около 90% всех проверок, осуществляемых в рамках закона. «Внеплановая проверка является поводом нахождения нарушений, за которые предприниматель решит заплатить в карман проверяющему взамен на его благосклонность», – подчеркивает эксперт.

[Продолжение на стр. 3]

Цифра номера

**13,9**  
МЛН ТОНН  
нефти  
в первой  
половине 2013  
года добыл ТШО

Подробнее [Стр. 4]

Спикер номера

**Суй Бинг,**  
заместитель  
директора  
Китайского  
центра внешней  
торговли

Подробнее [Стр. 3]

Цитата номера

«Общественность  
должна  
принимать  
участие в жизни  
каждой школы», –  
Забира Оразалиева,  
президент  
АО «Финансовый  
Центр»

Подробнее [Стр. 9]

Спорт

В пятницу  
сборная  
Казахстана  
в рамках  
отборочного  
турнира  
ЧМ-2014 сыграет  
с командой  
Фарерских  
островов

Подробнее [Стр. 13]



**ЦЕСНАБАНК**  
БУГІН. ӘРҚАШАН. • СЕГОДНЯ. НАВСЕГДА.



### ДЕПОЗИТ «ПРОФЕССИЯ»

Мы бережно сохраняем результаты Вашего труда

Выгодные условия для роста доходов

**ЦЕСНАБАНК**  
С УВАЖЕНИЕМ К ВАШЕЙ ПРОФЕССИИ!

ЗВОНИТЕ БЕСПЛАТНО  
8 800 080 2525

7711 ЗВОНОК  
БЕСПЛАТНЫЙ

www.tsb.kz

Лицензия № 1.2.24/74/29 от 12.10.09 г. выдана Агентством РК по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций



## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### НАЛОГ НА ВЫСОКОЧАСТОТНЫЙ ТРЕЙДИНГ

Италия стала первым государством, которое ввело налог на высокочастотный трейдинг. Налог стал взиматься со 2 сентября. Трейдеры должны будут оплачивать налог в 0,02% с каждой биржевой операции, произведенной после установленного лимита сделки, если сделки или их отмены осуществляются быстрее, чем за полсекунды. Кроме этого, были введены сборы на торговлю производными финансовыми инструментами (деривативами) от акций компаний. Новые налоги будут взиматься вне зависимости от принадлежности компаний или биржи, где совершаются сделки. Нововведения вызвали критику итальянских банкиров и трейдеров, которые указывают на снижение объемов торгов на местных фондовых площадках. Помимо Италии схожие налоги и сборы могут быть введены и в других государствах Евросоюза. Всего подобные меры поддерживают 11 государств еврозоны. Сбор за финансовые транзакции могут получить законодательное закрепление в 2014 году. (kapital.kz)

## КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

### АЛЕКСАНДР СУДЫН

назначен руководителем аппарата Сената Парламента РК

### АСКАР БЕЙСЕНБАЕВ

избран заместителем председателя Сената Парламента РК

### АСЛАН САРИНЖИПОВ

назначен министром образования и науки РК

### БИРЖАН КАНЕШЕВ

назначен председателем Комитета технического регулирования и метрологии Министерства индустрии и новых технологий РК

### ГАБИДОЛЛА ОСПАНКУЛОВ

назначен председателем Комитета по делам молодежи Министерства образования и науки РК

### ДАНИЯР САРЕКЕНОВ

назначен Чрезвычайным и Полномочным Послом Республики Казахстан в Малайзии

### ДАУРЕН ТАСМАГАМБЕТОВ

согласован на должность на должность председателя правления АО «Казкоммерц Секьюритиз»

### ЕВГЕНИЙ ПАН

согласован на должность председателя правления АО «КСЖ «Государственная аннуитетная компания»

### ЕЛТИНЖАЛ ТУРГАНАЛИЕВ

согласован на должность председателя совета директоров АО «ОНПФ «Отан»

### ЕРЖАН ШАЙКЕНОВ

досрочно прекратил полномочия первого заместителя председателя правления – члена правления АО «Темірбанк»

### КАЙРАТ НУРПЕИСОВ

назначен руководителем представительства президента в парламенте РК

### КАНАТ МУСАПАРБЕКОВ

назначен председателем Комитета рыбного хозяйства Министерства окружающей среды РК

### РЕНАТ САЛАВАТОВ

назначен художественным руководителем Казахской государственной филармонии имени Жамбыла

# Парламентский час начался с поручений президента

Динара Куатова

Очередной политический сезон открылся для казахстанских парламентариев. На совместном заседании палат по случаю начала III сессии V созыва глава Казахстана Нурсултан Назарбаев обозначил перед депутатами корпусом ряд задач по совершенствованию законодательства страны.

В новом законодательном сезоне для депутатов в приоритете остается правовое обеспечение экономического роста. В условиях уязвимости глобальной экономики Казахстану не стоит надеяться на внешние источники финансирования, так как нестабильность цен на экспортную продукцию и сырье, по прогнозу главы государства, – долговременная тенденция.

«Нужно максимально задействовать все внутренние возможные источники развития страны. В связи с этим важным является создание такой правовой среды, в которой бизнес чувствовал бы себя уверенно и эффективно развивался», – отметил в своем обращении Нурсултан Назарбаев.

Правительству поручено до конца года вынести на рассмотрение мажилиса законопроект, регламентирующий принципы взаимодействия предпринимателей и государства. Также создаваемый кодекс должен гарантировать защиту от любых бюрократических посягательств в отношении бизнес-структур.

Кроме того, для экономического развития страны законодательные поправки необходимы в геологоразведочной отрасли. Отечественные месторождения, по словам президента, нуждаются в защите от «непродуманных спекуляций». Например, в законопроекте «О недрах и недропользовании» требуется кардинальное упрощение системы предоставления прав на разведку.

«Когда-то кто-то месторождения получил и до сих пор сидит. Сам ничего не делает, не вкладывает и никому не дает. Надо продолжать разбираться с этим делом. И кто не вкладывает средств, не развивает – возвращено будет государству и предоставлено другим инвесторам», – отметил Нурсултан Назарбаев.

В работе по реализации перехода к «зеленой экономике» глава государства потребовал оперативности. Так, в срочном порядке он поручил правительству подготовить закон об организации и проведении всемирной выставки EXPO-2017.

«Времени остается мало, как вы знаете. В ноябре текущего года в правительство будет внесен законопроект, необходимый



для организации и проведения EXPO-2017, и нормы, которые нужны для этого. Его рассмотрение мною будет объявлено срочно. В течение I квартала 2014 года необходимо принять данный закон», – обозначил сроки президент РК.

Законодательной корректировке подвергнется и социальная сфера. Так, в парламент будет внесен законопроект, направленный на совершенствование отношений в области жилищного строительства с долевым участием, а также других аспектов жилищных отношений.

«В целом эта работа идет неплохо по всем направлениям у нас. Нам надо следить, контролировать своевременность освоения средств на местах и обеспечить строительство жилья в намеченных объемах», – подчеркнул Нурсултан Назарбаев.

Законодательная корректировка коснется и казахстанского профсоюзного движения, и молодежной политики. Депутатам предстоит принять новые законы

– «О профессиональных союзах» и «О государственной молодежной политике».

Стоит отметить, в числе 35 проектов, вошедших в парламентский портфель, имеются законы, инициированные самими депутатами. Среди них законы: «О минимальных государственных социальных стандартах в РК», «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты по вопросам агропромышленного комплекса», «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты по вопросам противодействия бытовому насилию».

Следующий ключевой блок законодательных задач связан с модернизацией и глубокой реформой правоохранительного законодательства. Так, парламенту предстоит рассмотреть проект Уголовно-исполнительного кодекса, а также Кодекса об административных правонарушениях. Перед правительством казахстанский лидер поставил задачу выстроить общий вектор между тенденциями гуманизации

уголовного права и формированием в мировом сообществе терпимости к любым правонарушениям.

«В то же время нельзя потворствовать правонарушителям, поощрять легкое отношение граждан к законам. Если мы будем все время либерализировать, то тогда уже и наказывать никого не будем за преступления. Поэтому здесь должно быть все выдержано», – подчеркнул президент РК.

Займется в парламенте и ратификацией международных соглашений, подписанных Казахстаном с другими странами. Так, до 1 декабря 2013 года правительство намерено разработать дорожную карту по ратификации обязательств, принимаемых Казахстаном, по вступлению во Всемирную торговую организацию. А в ближайшие два года законодательный орган ожидает работа по развитию Единого экономического пространства. К 2014 году должна завершиться разработка основного пакета соглашений по созданию нового уровня Евразийского экономического союза.

## Пока есть избранные, «нулевая терпимость» не поможет



Андрей Кириллов

**Власти Казахстана считают, что «нулевая терпимость» к правонарушениям создаст реальные возможности для верховенства закона**

Недавно, выступая на совместном заседании палат парламента Казахстана, президент РК Нурсултан Назарбаев поставил задачу сформировать в обществе «нулевую терпимость» к правонарушениям. «Правительству законодательно нужно выстроить общий вектор между тенденциями гуманизации уголовного права и формированием в обществе «нулевой терпимости» к любым правонарушениям, ни у кого не должно быть сомнений в неотвратимости и справедливости наказания за любые преступления и нарушения законов страны», – отметил глава государства.

В парламент скоро поступят новые Уголовно-процессуальный и Уголовно-исполнительный кодексы, а также Кодекс об административных правонарушениях. «Я внимательно их рассмотрел и следил за их подготовкой. Мы давно работаем, это очень важные законы. По сути, будет сформирована новая основа правоохранительной судебной системы, адаптированная к мировому опыту», – добавил Нурсултан Назарбаев.

**Чем дальше в лес...**

По данным, опубликованным казахстанскими СМИ, за последние полгода в Астане раскрыто 71 коррупционное преступление в отношении 43 должностных лиц городского и 6 чиновников районного уровня.

По-прежнему коррупционными остаются сферы образования – 9 фактов – и здравоохранения – 12.

По сообщению финансовой полиции, в Алматы за 6 месяцев 2013 года выявлено 104 коррупционных преступления. К уго-

ловной ответственности за это привлечены 54 государственных служащих.

В конце августа был задержан кандидат на службу в правоохранительных органах, который дал взятку председателю окружной военно-врачебной комиссии Алматы.

Кроме того, совсем недавно финансовая полиция возбудила уголовное дело в отношении заместителя руководителя налогового департамента по городу Алматы Багдата Ажинурова по факту злоупотребления должностными полномочиями.

Еще один пример: 400 долларов в виде взятки директору одной из алматинских школ дала мать двоих детей за устройство их в первый класс.

**Статистика**

Вместе с тем в рейтинге коррумпированности, который ежегодно публикует международная организация Transparency International, Казахстан опускается все ниже.

Так, по итогам 2011 года республика находилась только на 120-м месте. Для сравнения: Эстония заняла 28-е, Литва – 50-е, Латвия – 61-е, Грузия – 64-е место.

При этом особого повода радоваться, что Казахстан обогнал Армению (129-е), Азербайджан, Беларусь, Россию, Кыргызстан, Туркменистан и Узбекистан, нет.

А уже по итогам 2012 года Казахстан опустился ниже 133-го места. Сейчас наша республика находится в одной компании с Гондурасом, Гайаной, Ираном и Коморскими островами. Для сведения: Литва по сравнению с 2011 годом поднялась на две позиции, Грузия – на 13 позиций и Казахстан традиционно стоит выше Азербайджана (139-е место), Украины (144-е), Кыргызстана (154-е), Таджикистана (157-е), Туркменистана и Узбекистана (170-е место).

**Избранных не должно быть**

Основная роль «нулевой терпимости» – активизация общественности. То есть каждый гражданин страны, заметив любое правонарушение, должен сообщить о нем специальным службам.

Самое главное – свидетель правонарушения не должен бояться говорить правду.

Поэтому эксперты сходятся во мнении, что необходимо обеспечить верховенство закона вне зависимости от статуса лица, совершившего правонарушение. Некоторые из них предлагают добиться необратимости наказания не только по отношению к преступникам, но и к сотрудникам правоохранительных органов и к судьям, допускающим уход от ответственности.

Есть и кардинальные предложения. Так, с точки зрения директора Казахского института стратегических исследо-

ваний при президенте РК Булата Султанова, вместо предлагаемых генеральной прокуратурой штрафов за совершение преступления, не связанного с причинением смерти, нужно ввести пожизненное содержание пострадавшего за счет средств преступника. «Преступник сделал человека инвалидом, а затем откупается деньгами или квартирой. А пенсию по инвалидности платит государство из нашего с вами кармана. Надо вводить не штраф, а пожизненную оплату расходов, связанных с инвалидностью. Тогда каждый гражданин, прежде чем ударить человека, десять раз подумает», – отметил г-н Султанов.

### Компания Ээсти Энергия продает энергетическое оборудование тригенерационной (CHCP) электростанции:

- Газопоршневой двигатель MWM TCG 2032 V16 с генератором Avk и вспомогательным оборудованием, эл. мощность 4300 кВт, тепловая мощность 4321 кВт;
- Винтовые компрессоры холодильных установок YORK 672 кВт и 934 кВт со вспомогательным оборудованием;
- Абсорбционная холодильная установка YORK 1600 кВт;
- Парогенератор APROVIS мощностью 1606 кВт;
- Электроподстанция 10/0,4 кВ Elkato PARK 1001 AIR 1+1, трансформатор Tesar TOI 800, 800 кВА и кабельная линия 10 кВ АНХАМК-W 24 кВ 3x240AI+70Cu.

Все оборудование новое и неиспользованное. Место расположения Йыгевакский уезд, Эстония.

За дополнительной информацией можно обратиться к нашим специалистам:

Игорь Шпакон  
тел: +372 517 6126  
Igor.Spakov@energia.ee

Танел Кивипылд  
тел: +372 503 3357  
Tanel.Kivipold@energia.ee

[www.energia.ee/ru](http://www.energia.ee/ru)





# ■ Суй Бинг: «Китай – основной деловой партнер Казахстана»

Динара Куатова

Крупнейшую выставку промышленных товаров Поднебесной презентовали в Астане представители Китайского центра внешней торговли. О возможности наращивания нового взаимовыгодного сотрудничества в интервью «Капитал.kz» рассказал заместитель директора Китайского центра внешней торговли Суй Бинг.

**Каковы перспективы торгового экономического сотрудничества между Казахстаном и Китаем?**

Китай – основной деловой партнер Казахстана, первый по величине экспортер, второй импортер продукции. Геополитическое положение РК не может не влиять на экономические отношения между нашими странами. Я считаю, что есть огромный потенциал для отношений между двумя государствами. Поэтому мы и приехали сюда представлять нашу Кантонскую ярмарку. Мы считаем, что если представители вашей страны станут участниками выставки, то это положительно скажется не только на наших отношениях, но и придаст положительную динамику в развитии сотрудничества между Казахстаном и Китаем.

Таким образом, наши отношения в торговой отрасли перейдут на новый уровень, потому что казахстанцы тоже нуждаются в наших товарах, особенно в электронике, технике, транспортных средствах, текстиле и товарах народного потребления. Я думаю, что во взаимном интересе наши отношения могут перейти на совершенно новый уровень.

**Какую роль Кантонская ярмарка имеет в торговых связях между Казахстаном и Китаем?**

Кантонская ярмарка – это выставка с долгой историей, с огромным масштабом, успешными результатами по заключению договоров, самым большим количеством посетителей. Ярмарка организовывается уже 56 лет, общая площадь данной вы-



ставки составляет 160 тыс. кв. м. В ней выставлены более 50 павильонов, в которых представлены более 150 тыс. видов товаров. Осенняя ярмарка зарегистрировала 240 тыс. предприятий. В это число входят 552 зарубежные компании из 38 стран. Посетить ее приезжают представители более 211 стран, посетителей насчитывается более 200 тыс. человек. Кантонскую ярмарку можно назвать окном во внешнюю торговлю Китая. Рынок Поднебесной огромен.

Мы можем уверенно сказать, что Кантонская ярмарка внесла свой огромный вклад в торгово-промышленные отношения между КНР и другими странами мира.

Также наша Кантонская ярмарка приняла активное участие в развитии отношений между Казахстаном и Китаем. Ежегодно к нам приезжают примерно 830 человек из РК для участия в выставке. С 2007 года руководство нашей выставки ре-

шило открыть международный павильон для презентации импортных товаров. Поэтому цель нашего визита – пригласить как можно больше компаний-участниц на выставку в Гуанчжоу.

**Казахстан готовится к проведению международной выставки EXPO-2017. По вашему мнению, какое условие является важным для ее успешного проведения?**

Если сравнивать EXPO и Кантонскую выставку, то их объединяет большой масштаб. Я присутствовал в Алматы на открытии BUILD EXPO-2017. Судя по тому, что Казахстан уже проводит какие-то небольшие выставки, я думаю, что EXPO-2017 у вас пройдет успешно и будет одной из самых запоминающихся EXPO в истории.

**Какая казахстанская продукция интересна китайским партнерам, потребителям?**

Наша ярмарка состоит из 50 профессиональных павильонов, и каждый из них можно назвать отдельной выставкой.

Октябрьская выставка 2013 года будет представлена в трех сессиях.

Первая сессия будет представлена промышленными товарами: бытовой химией, световым и строительным оборудованием, запчастями для транспорта и электронно-бытовой техникой.

На второй сессии – мебель, домашний декор, игрушки и потребительские товары.

Третья сессия покажет товары для пищевой промышленности, медоборудование, фармпродукцию, товары для туризма и отдыха, а также обувь и текстиль.

Нас интересует та отрасль, которая важна покупателю. Поэтому на что будут обращать внимание посетители, на ту отрасль будем обращать внимание и мы. В Казахстане очень много продукции, которая могла бы быть нужной китайскому потребителю.

**Как вы оцениваете ситуацию в глобальной экономике и финансово-экономическое состояние Китая?**

В первом полугодии у нас продолжился рост экономики. По показателям ВВП рост составил 7%, можно сказать, что Китай – единственная в мире страна, которая дает такие хорошие результаты.

Китай – крупнейший производитель. Промышленная база КНР – полный спектр отраслей в производстве. В последние годы наша страна меняет направление. И измененная структура имеет положительный результат. Ускоренная новая модель индустриализации развивается быстрыми темпами. Наблюдается положительная динамика новых отраслей промышленности, повышается качество труда и имеется сравнительное преимущество с точки зрения стоимости. Мы пытаемся развивать новые технологии, бренд, качество, сервис. Все это делается для дальнейшего повышения конкурентоспособности и для перехода с понятия «сделано в Китае» на «создано в Китае».

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### ТС ПРИНЕСЕТ УКРАИНЕ \$12 МЛРД

Сергей Глазьев, советник президента РФ по интеграции в рамках Таможенного союза (ТС) и единого экономического пространства России, Беларуси и Казахстана, рассказал, что ждет Украину, если она предпочтет торговое соглашение с Евросоюзом альянсу с Россией и вступлению в ТС. Он заявил, что подписание Киевом соглашения с ЕС перечеркнет саму возможность вступления страны в ТС, ЕЭП или Евразийский экономический союз. Украина, по его словам, в этих структурах не сможет рассчитывать даже на статус наблюдателя – поскольку передает под юрисдикцию ЕС все функции, которые она могла бы делегировать органам ТС. Обещая не вносить в свое законодательство изменения, противоречащие соглашению, Киев обязуется согласовывать с Брюсселем свои законы, отмечает советник. Сергей Глазьев также добавил, что «Украина с подписанием соглашения теряет самостоятельность и перестает быть для нас не просто стратегическим, но даже полноценным партнером». ЕС получит все, а Украина – только то, что посчитает нужным Евросоюз». Документ, по его словам, в одностороннем порядке открывает для ЕС украинский рынок. Подписание соглашения об ассоциации с Евросоюзом будет означать нарушение базового украинско-российского договора о дружбе и сотрудничестве, а также лишит наполнения договор о зоне свободной торговли в рамках СНГ, уверен он. Поэтому, по словам Сергея Глазьева, на последних переговорах в Москве премьер РФ Дмитрий Медведев предупредил своего коллегу Николая Азарова, что, по мере того как Киев будет обнулять свои пошлины на импорт из ЕС, ТС будет вводить свои пошлины на ввоз этих товаров с Украины. Сергей Глазьев уверяет, что, «останься» Украина с Россией, она могла бы рассчитывать на серьезную скидку на цену газа. (kapital.kz)

#### БРИКС СОЗДАСТ БАНК

Чиновники из Бразилии, Китая, Индии, России и ЮАР в начале августа согласились с тем, что капитал банка должен формироваться за счет трех разных источников. Тем не менее проработка всех деталей может занять несколько месяцев, заявил заместитель министра финансов России Сергей Сторчак. Он отметил, что на саммите G20 лидеры БРИКС встретятся в неофициальном формате для обсуждения прогресса в создании банка и совместного резервного фонда. При этом необходимо будет решить вопросы разделения капитала, выплаты капитала, местонахождения банка и состава его руководства. Кроме того, страны БРИКС намерены добиваться соблюдения договоренности в рамках удвоения квот МВФ. «6% квот и голосов соответственно передать развивающимся экономикам, быстрорастущим рынкам. Это будет способствовать демократизации международной валютно-финансовой системы. Страны БРИКС едины в необходимости добиваться от «двадцатки» выполнения того, о чем договорились», – заявил глава МИД Сергей Лавров. Принятое на встрече G20 осенью 2009 года решение о передаче 6% квот и голосов в Международном валютном фонде (МВФ) развивающимся странам не выполняло из-за противодействия некоторых стран. «Эту задачу пока решить не удается из-за противодействия со стороны некоторых ведущих членов «двадцатки». Но для стран БРИКС этот вопрос принципиальный, так же как он и принципиальный для наших единомышленников «группы двадцати», таких как Мексика, Аргентина, Индонезия», – отметил Лавров. Напомним, создание Банка развития направлено на предоставление средств для развития инфраструктурных проектов, но пока между странами есть существенные разногласия. Решение о создании Банка развития было принято в рамках саммита БРИКС в Дурбане (ЮАР) 26-27 марта текущего года. (kapital.kz)

# ■ А ты успел дать присягу?

[Начало на стр. 1]

По мнению экономиста Сергея Смирнова, разработка кодекса – недостаточная мера для улучшения бизнес-среды. Решить ряд сложностей, с которыми сталкиваются наши предприниматели, считает экономист, могло бы, к примеру, снижение количества контролирующих и проверяющих органов.

В кодексе, подчеркивают эксперты, следует также хорошо отрегулировать координацию между различными компетентными министерствами и ведомствами, регулирующими предпринимательскую деятельность в стране. «Как известно, существует 114 госорганов, уполномоченных производить проверки. Если кодекс поможет рационально подойти к вопросу проверки и, к примеру, сократит число проверяющих инстанций, это способствует как минимум снижению коррупционности и значительно упростит и без того хлопотную работу предпринимателя», – отмечает г-н Назханов.

По мнению аналитиков, также необходимо «почистить» существующее законодательство и устранить повторяющиеся законодательные нормы в первую очередь для упрощения взаимодействия бизнеса и государства.

Зарубежный эксперт Ладо Чантурия, доктор юридических наук, на страницах казахстанского журнала «Юрист» опубликовал свою точку зрения на многочисленные попытки создания предпринимательского кодекса в Казахстане. По его мнению, печальный опыт проведения псевдоэкономических реформ в Советском Союзе в восьмидесятых годах прошлого столетия посредством односторонней отмены нескольких тысяч нормативных актов, регулирующих разные области и отрасли экономической жизни, является наглядным доказательством того, какую угрозу создает правовой стабильности необдуманная и необоснованная отмена законодательных актов, принятых в течение нескольких десятилетий.

Защита интересов предпринимателей выражается, прежде всего, в обеспече-

нии стабильности правовой системы, а не в постоянном изменении этой системы и разработке законодательных актов, которые не имеют аналогов в других экономически развитых странах. Система законодательства Республики Казахстан за годы государственной независимости сформировалась, к ней привыкли и приспособились предприниматели, и революционное изменение этой системы напрямую угрожает правовой стабильности.

В условиях рыночного хозяйства, свободы предпринимательства, частной собственности и свободы договора регулирование предпринимательской деятельности осуществляется в пределах как частного права, так и публичного. Поэтому следует проверить необходимость принятия данного закона отдельно по составным частям системы права. Необходимость кодификации предпринимательского права должна существовать или в частном, или в публичном праве.

Другой, более эффективной мерой в облагораживании бизнес-среды страны

может стать внедрение института омбудсмена для осуществления защиты прав предпринимателей, считает вице-президент НАП РК.

Кроме того, по мнению экспертов, лоббирование могло бы также способствовать прозрачности в процессе разработки того или иного законодательства. Если нет закона, то и лобби как будто нет.

Крупный бизнес в подобном сценарии в состоянии решить свои проблемы самостоятельно, задерживая параллельно развитие среднего бизнеса. Сегодня его доля в МСБ страны составляет всего 2%. Одно из объяснений данной тенденции – страх роста.

«Если сравнивать казахстанский малый бизнес с зарубежными аналогами, его скорее назовешь микробизнесом, так как обороты в этих компаниях совсем незначительны», – отмечает г-н Назханов.

По экспертным данным, доля малого бизнеса в ВВП страны составляет около 20%. И эти показатели несильно изменились за последние 10 лет.

КРЕДИТНЫЙ ЛИМИТ

DEPOSIT

9,4 %

ОТ

ГODOVAYA ЭФФЕКТИВНАЯ СТАВКА

V.P.R.®.K.

Лицензия №1.112 от 13.10.2011 г. выдана КФН НБ РК

BANK RBK

7888.KZ

+ БЕСПЛАТНЫЙ ВЫПУСК И ОБСЛУЖИВАНИЕ ПЛАТЕЖНОЙ КАРТОЧКИ



## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### В ТУРЦИИ ОБНАРУЖИЛИ НОВОЕ МЕСТОРОЖДЕНИЕ НЕФТИ

В Турции обнаружено новое месторождение нефти. В районе Козлук турецкой провинции Батман на скважине «Ипек-1» были найдены новые запасы нефти, говорится в сообщении государственного органа Турции по оповещению общественности (Kamuyu Açımlama Platformu KAP). Согласно сообщению, запасы нефти были обнаружены на глубине 2,8 тыс. метров. Компания İpek Doğal Enerji, которая занимается разведкой и добычей нефти на данном месторождении, заявила, что обнаруженная нефть – высокого качества. Компания намерена в ближайшее время начать добычу нефти на месторождении. В районе Козлук компания İpek Doğal Enerji уже добывает нефть на месторождении «Арыкай-1». В общей сложности в 2012 году в Турции было пробурено 56 скважин, из которых 54 находятся на суше, две – на море. За 2012 год в юго-восточной части Турции было обнаружено восемь месторождений нефти. Турция активно ведет поиск нефтяных месторождений с целью снижения зависимости от поставок нефтепродуктов из-за рубежа. (kapital.kz)

### ЗАПРЕТ НА КЫРГЫЗСКОЕ МОЛОКО СНИМУТ

Окончательный отчет о состоянии молочной отрасли Кыргызстана инспекторы стран Таможенного союза (ТС) подготовят в течение месяца. После этого будет принято решение о снятии запрета, либо его продлении. Об этом сообщил заместитель директора госинспекции по ветеринарной и фитосанитарной безопасности, главного государственного ветеринарного инспектора КР Джаныбек Султанов. Заместитель директора госинспекции заявил, что комиссия, скорее всего, разрешит ввозить в страны ТС молочную продукцию кыргызских компаний. Уверенности чиновника базируется на предварительном отчете ветслужб ТС, которые указали на ряд несущественных недостатков, которые к настоящему времени уже устранены. Как сообщил Джаныбек Султанов, для снятия запрета есть веские основания, например в ситуации с шпуром Кыргызстан входит в число благополучных стран. Необходимый срок в 12 месяцев со времени последней вспышки уже миновал, а это является обязательным условием для экспорта молока, отметил он. Напомним, в марте текущего года в Казахстане были сняты временные ограничения на ввоз молочной продукции двух предприятий Кыргызстана ОАО «Бишкек-Сут» и ОсОО «Кант-Сут» при условии, что они будут поставлять продукты только на территорию Казахстана. (kapital.kz)

### ОПЕК ТЕРЯЕТ ПОЗИЦИИ ПО ДОБЫЧЕ

Добыча нефти ОПЕК снизилась до минимума. Совокупный объем добычи в странах ОПЕК за отчетный период составил 30,170 млн баррелей в сутки, что на 165 тыс. баррелей в сутки ниже по сравнению с предыдущим месяцем. Таким образом, объем добываемой нефти в странах ОПЕК в августе упал до минимальных значений за 2 года. Основная причина такого снижения – это сокращение объемов добываемой нефти в Ливии. По сообщениям мировых новостных агентств, ряд представителей парламентской комиссии Ливии по энергетике официально признали плачевное состояние с госфинансами из-за проблем в нефтяном секторе страны. Согласно информации агентства Bloomberg, член комиссии Слим Каджам заявил о падении добычи в стране до уровня 150 тыс. баррелей в день. За контроль над нефтяными объектами страны борются различные вооруженные группировки. Работники нефтяной отрасли устраивают протестные акции и блокируют нефтяные терминалы. В то же время добычи спад был компенсирован ростом добычи в Саудовской Аравии, где показатель достиг отметки 9,975 млн баррелей в сутки – максимальное значение с июня прошлого года. (kapital.kz)

### ЦЕНЫ НА ЧАЙ РУХНУЛИ

Мировому рынку чая грозит обвал цен. Из-за кризиса в Египте цены на чай уже снизились более чем на треть за последние 12 месяцев и достигли минимума за три года. Египет занимает пятое место по импорту чайного листа в мире, при том, что мировое производство этой культуры растет впервые после нескольких лет плохих урожаев. Крупнейшим мировым экспортером черного чая является Кения, за ней следуют Шри-Ланка и Индия. Для Кении и таких африканских стран, как Малави, Уганда и Танзания, экспорт чая имеет важнейшее значение, поскольку является основным источником свободно конвертируемой валюты, отмечает издание. Оптовые цены на кенийский чайный лист среднего качества (Keke Fanning 1) опустились на прошлой неделе до \$2,64 за килограмм, что на 34% меньше, чем в конце августа 2012 года. Трейдеры ожидают дальнейшего снижения цен в случае сохранения кризисных тенденций в Египте. Кения в январе-мае текущего года собрала крупнейший урожай чайного листа, по крайней мере с 2003 года – 194,9 тыс. тонн, на 52% больше, чем за тот же период 2012 года. Урожай на Шри-Ланке достиг максимума за пять лет. При этом издание отмечает, что любители чая в Великобритании и других странах, где отдают предпочтение дорогим сортам этого напитка, вряд ли выйдут от сложившейся ситуации: египетский кризис повлиял в первую очередь на цены на чай низших и средних сортов. (kapital.kz)

# Строительство ЛЭП сулит стабильность в энергосекторе РК



Венера Гайфутдинова

**АО** «Казахстанская компания по управлению электрическими сетями» KEGOC намерено реализовать проект «Строительство межгосударственной линии электропередачи 500 кВ Казахстан – Кыргызстан». Трассу воздушной линии электропередачи (ЛЭП) общей протяженностью 400 км планируется провести от строящейся Балхашской ТЭС до границы Кыргызстана.

Проект направлен на повышение надежности параллельной работы энергосистем двух стран и электроснабжения трех областей южной зоны Казахстана, что создаст дополнительные экспортные, импортные и транзитные возможности для энергосистемы РК. Предполагаемый срок реализации проекта – 2013-2018 годы.

На сегодня KEGOC разрабатывает технико-экономическое обоснование проекта (ТЭО). Представители компании не раскрывают экономических аспектов реализации проекта, объясняя это тем, что ТЭО еще не подготовлено. Однако в СМИ появилась информация о том, что стоимость проекта оценивается в 32 млрд

тенге. Финансирование предполагается осуществить за счет привлечения заемных и собственных средств KEGOC.

Национальная компания KEGOC провела в Таразе общественные слушания по предварительной оценке воздействия на окружающую среду (предОВОС) строительства ЛЭП. Прохождение трассы воздушной ЛЭП общей протяженностью 400 км планируется в пределах Алматинской и Жамбылской областей. Согласно предОВОС, линия электропередачи не расположена в зоне особо охраняемых природных территорий. Меры по охране окружающей среды, принимаемые в ходе строительства линии, реконструкции и расширения подстанций, минимизируют воздействие на окружающую среду.

Новая ЛЭП позволит стабилизировать энергетическую ситуацию в регионе. Основные энергетические проблемы страны заключаются в единой энергосистеме (ЕЭС). Дело в том, что во времена СССР, когда строилась нынешняя энергосистема Центральной Азии, фактически границ между республиками не было. Энергосистеме также строили без учета каких-либо границ. В то время это давало пре-

имущество – возможность выравнивать проблемы в одной части системы за счет провинций в другой. Трудности с выработкой электроэнергии в Таджикистане, например, покрывались за счет других республик. Но после того как республики приобрели независимость, общая энергосистема стала доставлять больше хлопот, чем выгод.

Однако некоторые страны вышли из единой энергосистемы. Первым энергосистему покинул Туркменистан, затем частично – Таджикистан. Сейчас остатки ЕЭС объединяют Казахстан, Узбекистан и Кыргызстан. Наша республика неоднократно заявляла о намерении покинуть единую энергосистему. Так, энергетическое сотрудничество только зимой 2012 года несколько раз было под вопросом. Узбекистан систематически забирает из общей паутины ЛЭП больше электроэнергии, чем туда вливает. Понятно, что остальных участников системы это не устраивает. Но если из системы выйдет Казахстан, то Кыргызстан окажется в незавидном положении.

Основные источники электроэнергии в Кыргызстане – пять крупнейших ГЭС, вырабатывающие 90% мощности в стране,

находятся в Джалал-Абадской области. С этих областей электроэнергия лишь частично поставляется в регионы Кыргызстана через территорию страны. Оставшаяся часть электроэнергии поступает через Узбекистан, Казахстан и частично Таджикистан по так называемому энергетическому кольцу. В случае если ЕЭС перестанет функционировать, у Кыргызстана просто не будет проводов, по которым можно будет направить электроэнергию на север и юг страны. В северных областях не будет хватать около 40-50% электроэнергии, в Ошской области – примерно так же, в Баткенской, – 85%.

Кыргызстан медленно, но планомерно начал решать эту проблему. Сегодня в республике ведется строительство линии электропередачи, которая свяжет основные ГЭС с югом страны. Через эту ЛЭП электроэнергия от гидроэлектростанций будет распределяться по южным регионам только через территорию Кыргызстана. Таким образом, будет обеспечена энергетическая безопасность юга страны. Нерешенным в этом случае остается вопрос обеспечения электроэнергией севера Кыргызстана. Если кольцо через Узбекистан и Казахстан разорвется, то Бишкек и другие крупные города республики останутся без электричества. Решить эту задачу позволит еще одна ЛЭП – «Датка-Кемин», которая свяжет энергетическое сердце страны с севером. По последним данным, строительство высоковольтной линии электропередачи «Датка-Кемин» завершится к августу 2015 года.

Казахстан сделал немало для налаживания собственной энергонеадекватности. В республике были построены линии электропередачи с севера на юг, которые позволяют обеспечивать южные области своими силами, а не за счет ЕЭС Центральной Азии. Однако этого недостаточно. Казахстан без ЕЭС не сможет регулировать мощности электроэнергии. С этим республике помогает справиться Токтогульская гидроэлектростанция, расположенная на территории Кыргызстана.

Если говорить об Узбекистане, то за годы независимости он построил и реконструировал несколько ЛЭП как 500, так и 220 мВ. Они позволяют распределять электричество по стране, не используя энергосистемы соседних государств. Правда, Узбекистан сталкивается с другой проблемой. Электричества в республике не хватает, зимой там практикуют веерные отключения. Именно по этой причине Ташкент и берет из общей энергосистемы больше оговоренного. Так, в прошедший осенне-зимний период Узбекистан нарушал график согласованных межгосударственных переполюсов мощностей на границе ЕЭС Казахстана и ЕЭС Центральной Азии. В часы вечернего максимума нагрузка несанкционированный отбор мощности достигла 650 МВт, а в ночные часы происходила внеплановая выдача до 1 тыс. МВт. В связи с несанкционированным отбором энергии KEGOC начислил пени ГАК «Узбекэнерго» в размере \$3 млн.

Также у Узбекистана существует проблема регулирования частоты тока. Теплоэлектростанции Узбекистана с этим плохо справляются без помощи ГЭС Кыргызстана и Таджикистана.

# В первой половине 2013 года ТШО добыл 13,9 млн тонн нефти

Венера Гайфутдинова

**Т**оварищество с ограниченной ответственностью «Тенгизшевройл» (ТШО) с момента своего формирования выплатило в казну Казахстана \$81,1 млрд. Этот показатель включает в себя заработную плату сотрудникам, закупки товаров и услуг отечественных товаропроизводителей и поставщиков, платежи государственным предприятиям, выплаты дивидендов казахстанскому партнеру, а также налоги и роялти, перечисляемые в государственный бюджет.

В первой половине 2013 года прямые выплаты государству достигли \$6,9 млрд. В 2012 году их объем составил \$14,2 млрд. «Тенгизшевройл» в первой половине 2013 года приобрел товары и услуги казахстанских поставщиков на сумму более \$1 млрд. А с 1993 года компания закупила товаров и услуг казахстанских производителей на \$14,2 млрд.

Таких финансовых показателей компания удалось добиться за счет эффективной нефтедобычи. В первой половине 2013 года объемы добычи сырой нефти составили 13,9 млн тонн, или 109,7 млн баррелей. Улучшения показателей по добыче компания достигла за счет реализации проекта закачки сырого газа и завершения постройки завода второго поколения (ЗВП). Примерно треть всего добываемого газа на Тенгизе закачивается обратно в пласт под высоким давлением. Это делается в целях поддержания пластового давления. В результате суточная добыча нефти достигла примерно 74 тыс. тонн, а суточное производство природного газа – около 22 млн куб. метров.

Нефтегазовое месторождение Тенгиз по мировым меркам относится к супергигантским, оно включает в себя крупное по запасам Королевское месторождение и несколько перспективных участков для

ведения разведки. Извлекаемые запасы Тенгизского и Королевского месторождений, по разным оценкам, составляют от 750 млн до 1,1 млрд тонн нефти. Общие разведанные запасы в разбуренных и неразбуренных участках коллектора Тенгиза прогнозируются в объеме 3 млрд тонн, или 26 млрд баррелей. Объемы запасов Королевского месторождения оцениваются в 190 млн тонн, или 1,5 млрд баррелей.

«Тенгизшевройл» производит четыре вида продукции как для пользования внутри Казахстана, так и за его пределами. Это сырая нефть, сжиженный углеводородный газ, сера и осушенный газ. ТШО экспортирует сырую нефть по различным направлениям. Компания поставляет свою продукцию в Новороссийск посредством Каспийского трубопроводного консорциума (КТК), по железной дороге в Одессу, Тамань и Актау, далее в Батуми и Кулеви. В настоящее время экспортная система КТК является основным маршрутом для транспортировки тенгизской нефти мировым потребителям. После 2015 года в результате выполняемого в настоящее время проекта расширения КТК пропускная способность трубопровода вырастет до 67 млн тонн в год. Пока для КТК «Тенгизшевройл» остается самым крупным грузоотправителем. Кроме того, в соответствии с последними планами Министерства нефти и газа РК приблизительно к 2019 году после реализации 2-й фазы проекта разработки Кашаганского месторождения может заработать Казахская каспийская система транспортировки. По этой системе также можно будет осуществлять доставку и кашаганской, и тенгизской нефти через порт Актау сначала танкерами до Баку, а затем по трубопроводу Баку – Тбилиси – Джейхан или железной дорогой до грузинского порта Батуми.

На сегодня ТШО реализовал порядка 673 тыс. тонн сжиженного газа и 3,5 млрд

куб. метров сухого газа. Также компания реализует высококачественную серу покупателям многих стран, преимущественно Средиземноморского бассейна и Центральной Азии, включая Казахстан, Россию, Украину и Китай. ТШО продал 1,8 млн тонн серы, что составляет 154% от произведенных 1,2 млн тонн. Большие объемы реализации серы привели к сокращению объемов на серных картах Тенгиза до 2,1 млн тонн по состоянию на 30 июня 2013 года.

ТШО стремится увеличить показатели своей деятельности. Для этого компания разрабатывает и внедряет различные новаторские идеи. При осуществлении своих проектов «Тенгизшевройл» внедрил ряд инновационных решений в области экологии, имеющих целью свести к минимуму воздействие производства на окружающую среду и улучшить энергоэффективность производства.

По сравнению с действующими производственными линиями ЗВП потребляет вдвое меньше энергии, затрачиваемой на производство тонны товарной нефти. С запуском нового завода на полную мощность наполовину сокращаются выбросы в атмосферу, появляется возможность получить дополнительные объемы топливного газа для экспорта и использования для собственных нужд. В конструктивных решениях ЗВП заложены технологии и оборудование, обеспечивающие низкий уровень выбросов и высокий уровень энергоэффективности, а также крупнейшие в мире парогенераторы, которые производят достаточно электроэнергии для обеспечения потребностей огромного производства.

Ключевой задачей проекта расширения производства на Тенгизе в части экологической безопасности являлось сбережение и сокращение используемых объемов водных ресурсов, включая их по-

вторное использование. В настоящее время расход воды на тонну произведенной нефти в «Тенгизшевройле» сократился с 1,3 куб. метра до 0,2 куб. метра. Применяя эти технологии, ТШО получает собственную техническую воду, чтобы обеспечить технологические процессы, производство пара и получение воды для хозяйственных нужд и системы пожаротушения.

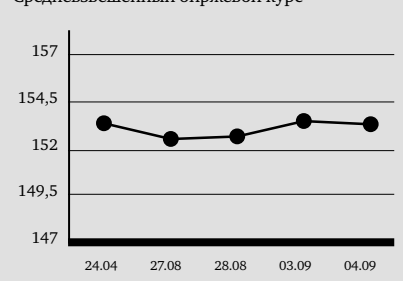
Один из способов получения деминерализованной воды – это выделение воды из нефтесодержащих флюидов, в состав которых входит нефть, газ, соли, вода и сероводород. Прежде всего, в стабилизационных колоннах удаляется сероводород из сырой нефти, которая направляется для дальнейшей транспортировки. Сернистый нефтяной газ перерабатывается для получения товарного газа, пропана, бутана и серы. Затем в процессе отпаривания кислой и соленой воды из нее извлекается сероводород, после чего отпаренная вода направляется в испаритель, который выпаривает соленую воду. В процессе получается дистиллят. Далее он подается на установку для подготовки воды и возвращается обратно в систему как деминерализованная вода для обеспечения технологических процессов и производства пара. Коэффициент восстановления воды на испарителе превышает 96%.

Вода также является производным продуктом обычного процесса производства серы при переработке сероводорода с получением элементарной серы. Кроме того, в открытую дренажную систему ЗВП попадают стоки воды, дождевая вода и вода, образующаяся после таяния снега на территории объектов. Эта вода очищается от твердых и органических примесей и поступает на установку подготовки воды для получения деминерализованной воды.

ТШО также выделяет средства на охрану здоровья и защиту окружающей среды. Так, с 2000 года компания инвестировала \$2,6 млрд на проекты по снижению воздействия на окружающую среду. За этот же период инвестиции, направленные на защиту окружающей среды, позволили уменьшить суммарный объем сжигаемого на факелах газа на 92%. Общий удельный объем выбросов в атмосферу на тонну добытой нефти в результате предпринимаемых мер уменьшился на 68%. Средний удельный объем выбросов ТШО на тонну добытой нефти в первой половине 2013 года составил 2,45 килограмма, и это при том, что с 2000 года компания увеличила годовой объем добычи нефти на 131%.

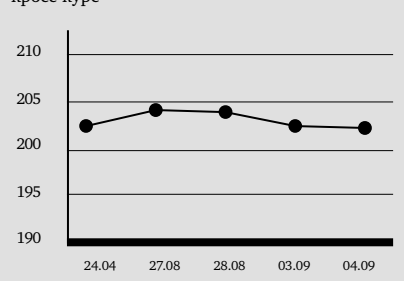
#### USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



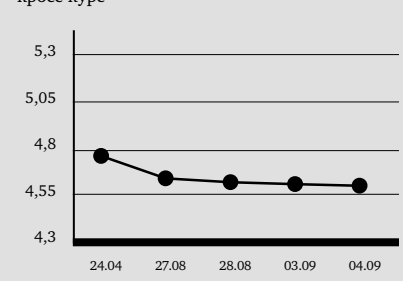
#### EUR/KZT

кросс-курс



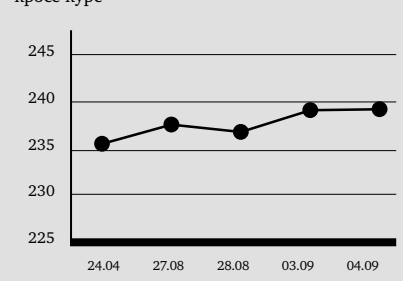
#### RUR/KZT

кросс-курс



#### GBP/KZT

кросс-курс



# Сельское хозяйство покоряет интернет

Венера Гайфутдинова

Употребление здоровой пищи стало не просто модным трендом. Казахстанцы все больше стали подходить к вопросу здорового питания осознанно. Перемены в отношении к потребляемой пище связаны с изобилием трансгенных продуктов на полках отечественных супермаркетов. В результате сегодня все сложнее найти натуральные продукты питания. Преодолеть сложившуюся ситуацию в Алматы молодые предприниматели предложили с помощью создания сайта по поставкам натуральных продуктов непосредственно из аулов.

Проект «Ауыл берекеси» предоставляет услуги по поставке продуктов питания из аулов посредством онлайн-заказов и call-центров. Проект был запущен по франшизе, приобретенной у украинской компании «Из деревни».

Владимир Демьяненко, директор франчайзинговой компании «Из деревни», рассказал, что при создании проекта он в первую очередь руководствовался вопросом: как организовать доставку продуктов от фермеров к потребителям. В итоге предприниматель придумал, каким образом сделать этот процесс удобным для клиентов. Особенность идеи состояла в том, что все процессы были полностью автоматизированы. А все бизнес-решения, найденные на Украине, были применены в Казахстане. «Проект прошел достаточно долгую апробацию на Украине, и этот опыт нам очень пригодится в Казахстане», – рассказал г-н Демьяненко.

Представители «Ауыл берекеси» не стали озвучивать сумму, затраченную на запуск проекта. Владимир Демьяненко объяснил, что подсчитать эти средства достаточно сложно. Дело в том, что на создание фермерского комплекса, который является основным поставщиком продукции, понадобились значительные капиталовложения. Так, около 70% ассортимента продукции, представленной на сайте, производится непосредственно «Ауыл берекеси». И только 30% компания закупает у сторонних поставщиков.

Также внушительные средства ушли на приобретение собственного парка специально оборудованных автомобилей для доставки продуктов. «Если говорить о сервисной составляющей, то это примерно 200 тыс. евро», – сообщил г-н Демьяненко. Однако директор франчайзинговой компании подчеркнул, что эта сумма не говорит обо всем объеме инвестиций, так как компании необходимо было инвестировать в развитие фермерства в республике, и в этом случае речь идет уже о сумме совершенно иного порядка.

В ходе продвижения и запуска проекта организаторам необходимо было решить ряд сложных задач. Особенность торговли



натуральными продуктами в первую очередь состоит в том, что срок их годности невелик, за счет чего сокращается и возможный срок реализации. Например, молоко можно продавать лишь в течение 36 часов, а мясо – не более 2-3 суток. В связи с чем у компании возникла задача организовать все так, чтобы люди не делали заказы заблаговременно, а получали свежую продукцию уже сегодня. Для этого потребовалась мощная система автоматизации, хранения, учета и доставки. В результате клиент может получить заказанную на сайте «Ауыл берекеси» продукцию с доставкой и гарантией в течение 15 минут. Более того, компания обещает предоставить 5% скидку при следующем заказе, если курьер опоздает.

Доставка продукции осуществляется совершенно бесплатно. Добиться снижения себестоимости этой услуги удалось за счет использования специальной системы маршрутизации. Автомобили компании

оснащены навигаторами и трекерами, которые позволяют логистам наиболее эффективно прокладывать маршруты.

Для более успешного выхода на рынок компанией был разработан кодекс честной работы, включающий основные принципы качественного обслуживания, объединенные в общий свод правил.

Компания, помимо пунктуальности доставки, гарантирует 100%-ный возврат продукции. Этот принцип заключается в том, что, если по каким-либо причинам вам доставили продукт, качество которого не устраивает, компания гарантирует замену товара или возврат денег.

К тому же «Ауыл берекеси» предлагает целый пакет бонусов. На первом этапе в компании было решено внедрить систему поощрений за рекомендации «Добрый друг». Такая система призывает приглашать в «Ауыл берекеси» знакомых и близких людей. Это действительно выгодно и клиенту, и его друзьям. Например, друзья

получат 1,5 тыс. тенге на счет сразу, как только сумма чеков достигнет 7 тыс. тенге. А непосредственно клиенту за рекомендации компания начислит 5% от суммы первого заказа приглашенного друга. В дальнейшем на счет будет ежемесячно поступать 1% от суммы заказов приглашенных клиентом друзей. Но и это еще не все. Если приглашенные пользователи также станут активными участниками программы «Добрый друг», клиенту будет начисляться по 0,5% от суммы чеков покупателей, приглашенных вашими друзьями.

В компании «Из деревни» разработано еще множество систем бонусов и поощрений клиентов. Однако она планирует внедрять их в Казахстане постепенно.

Дополнительной сложностью в освоении рынка, по признанию самих предпринимателей, является то, что казахстанцы предпочитают сначала попробовать продукцию и ближе познакомиться с ней. Для этого компания намерена осенью текущего года открыть один небольшой магазин, где клиенты смогут осуществить пробную закупку для ознакомления с продукцией.

Сотрудничать же с уже существующими супермаркетами или открывать собственную сеть продуктовых магазинов компания не планирует. «Подписывать какие-то контракты с супермаркетами не представляется нам возможным, так как условия у них невыгодные для нас. Ниша магазинов у дома занята», – пояснил г-н Демьяненко.

Надо заметить, что цены на продукты в «Ауыл берекеси» нельзя назвать демократичными. Но, как напомнил представитель «Из деревни», цена – это, прежде всего, себестоимость продукции. «Как вы считаете, возможно ли, чтобы курица, которая росла в естественных условиях 4-6 месяцев, как это и положено, была дешевле курицы, выросшей на птицефабрике за более короткий период», – говорит Владимир Демьяненко.

К сожалению, хорошие продукты не могут стоить дешево, и с этим трудно не согласиться. Только продукты, изготовляемые промышленным способом, могут быть недорогими. Если говорить конкретно о ценах, то, по уверениям г-на Демьяненко, их можно сравнить с ценами на Зеленом базаре, возможно, некоторые товары дороже на 10-15%. «Мы специально не подгоняем цены ни под один супермаркет. Мы формируем цены относительно себестоимости продукта», – сообщил спикер.

Однако в «Ауыл берекеси» уверены в том, что их проект будет иметь успех в Казахстане. Через 4-6 месяцев проект должен стать рентабельным. Так, на Украине компания работает уже в шести городах и занимает до 30% рынка доставки продуктов в стране. «Из деревни» осуществляет 500 доставок в день, обеспечивает 2 тыс. наименований продуктов от 500 фермеров и производителей. В этом году компания открывает отделения в России. А в 2014 году руководство компании запланировало выход в Восточную Европу.

«Рынок быстро растет, уровень потребления продуктов хороший, и, если не обманывать потребителей и поставлять им качественные продукты и оказывать качественный клиентоориентированный сервис, то перспективы у проекта хорошие», – заявил Владимир Демьяненко.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### КИТАЙ ЗАХВАТИЛ РЫНОК СМАРТФОНОВ

Доля китайских компаний на рынке смартфонов составляет 20%. Статистический гигант, компания IDC, утверждает, что в топ-5 успешных компаний – производителей смартфонов вошли две китайские фирмы – Lenovo и LG. Так, оставив позади Sony, HTC и Nokia. Именно китайским производителем Google обязан тем, что сегодня четыре из пяти смартфонов – это смартфоны на Android. Китайцы прочно захватили сегмент бюджетных аппаратов и теперь выходят в топ, предлагая смартфоны, не уступающие флагманам Samsung, Apple и LG. Так, новый флагман Lenovo K900 толщиной всего в 6,9 мм кажется прорывом из будущего. Корпус выполнен из полноразмерной нержавеющей стали со вставками из прочного поликарбоната. 5,5-дюймовый дисплей, реагирующий на касания ногтями и пальцами в тонких перчатках, защищен сверхпрочным стеклом Gorilla Glass 2. Дизайн – индустриальный, качество изготовления – наилучшее, а скорость работы – максимальная. В K900 встроена одна из лучших камер для смартфонов производства Sony, а программное обеспечение для ее обслуживания – одно из самых продвинутых, с ручными регуляторами всех возможных параметров и огромным выбором эффектов в стиле Nokia. В результате снимки получаются такие, каких совсем не ожидаешь от китайского смартфона. Одно это заставляет пересмотреть свои взгляды на китайских производителей. (kapital.kz)

#### ПАМЯТЬ НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ

Компания Samsung Electronics объявила о начале серийного выпуска микросхем памяти DDR4 емкостью 4 Гбит. Чипы производятся на базе 20-нм технологической нормы. DDR (Double-Data-Rate) – память с удвоенной скоростью передачи данных, используемая в вычислительной технике в качестве ОЗУ. В Samsung считают, что память DDR четвертого поколения найдет широкое применение, прежде всего в серверной индустрии – в строительстве дата-центров нового поколения. На основе новых чипов компания разработала модули памяти SDRAM емкостью 16 и 32 Гб, что в 2-4 раза превышает емкость распространенных на сегодняшний день модулей емкостью 8 Гб, производимых на базе 30-нм техпроцесса. Использование памяти DDR4 позволит повысить производительность дата-центров и существенно сократить совокупные затраты на электроэнергию, утверждают в Samsung. По сравнению с DDR3 новая память, при условии что обе изготовлены на базе 20-нм нормы, обладает более чем на 30% меньшим энергопотреблением. При этом скорость передачи данных DDR4 составляет 2667 Мбит/с, что в 1,25 раза превышает показатель памяти предыдущего поколения. Запуск новой памяти в массовое производство – очередной шаг Samsung по расширению и развитию своего портфеля. В 2008 году компания представила микросхемы памяти DDR3 емкостью 2 Гбит, выполненные по 50-нм технологической норме, а ранее, в 2013 году приступила к выпуску модулей DDR3 емкостью 16 Гб. (kapital.kz)

#### ОПАСНОМУ КОНТЕНТУ ДАДУТ БОЙ

Соцсеть «Кибердружина» заработала в Рунете. Это первая социальная сеть, посвященная кибербезопасности. В нее может вступить каждый, кто готов бороться за безопасность в интернете, начиная с волонтеров-кибердружинников и заканчивая представителями власти и правоохранительных органов. За август, когда сеть работала в тестовом режиме, она набрала порядка 2 тыс. последователей. Идею создания сети предложили участники движения «Кибердружина», курируемого «Лигой безопасного интернета». Оно объединяет десятки тысяч добровольцев по всей России, которые выявляют опасный контент и сообщают о нем на горячие линии «Лиги». Сеть призвана упростить общение между участниками движения, а также сделать их работу более эффективной, предоставив им возможность общаться напрямую еще и с представителями власти и правоохранительных органов, которые также смогут вступить в сеть. Зарегистрироваться в сети может любой желающий. (kapital.kz)

#### GOOGLE КУПИЛ ОЧЕРЕДНОЙ СТАРТАП

Корпорация Google приобрела калифорнийский стартап WIMMLabs, разработчика «умных» часов на платформе Android. Представитель Google подтвердил издание этой информации. Покупка была совершена в прошлом году, но стало известно об этом только сейчас. Стартап WIMMLabs был основан в марте 2010 года на деньги фонда Pillar Ventures, принадлежащего Дэвиду Мурунгу, бывшему президенту компании Rambus, специализирующейся на лицензировании патентов. Впоследствии Мурунг занял место генерального директора компании. В августе 2011 года стартап представил прототип «умных» часов под управлением операционной системы Android, обладающий 1,4-дюймовым цветным сенсорным дисплеем, процессором с частотой 667 МГц, 256 Мб оперативной памяти, поддержкой Bluetooth, Wi-Fi и 32 Гб встроенной памяти. Вес устройства составил всего 22 г, однако оно получилось достаточно массивным – 12,5 мм в толщину. Часы WIMMLabs могли работать как в связке со смартфоном, отображая информацию о входящих звонках и сообщениях, так и без него, подключаясь к интернету через технологию Wi-Fi и являясь самостоятельным устройством. Приложения на WIMMLabs предлагалось устанавливать посредством веб-панели Micro App Store. В ноябре того же года WIMMLabs приступила к поставкам первых экземпляров устройства по цене \$299 разработчиком приложений. Примерно год назад WIMMLabs ушла в тень. Компания внезапно удалила свой аккаунт в Twitter и прекратила продажи часов. На официальном веб-сайте было размещено следующее сообщение: «Мы заключили эксклюзивное соглашение, касающееся нашей разработки, условия которого не можем огласить». Данные события породили предположения о том, что стартап мог быть приобретен компанией Apple, напоминает GigaOM. (kapital.kz)

# Microsoft в погоне за будущим

Ольга Веселова

Microsoft возлагает огромные надежды на свою недавнюю сделку по приобретению большей части подразделения Devices & Services компании Nokia, права лицензирования патентов Nokia, а также права лицензирования и использования картографических сервисов Nokia. «Это уверенный шаг в будущее – беспроигрышная ситуация для сотрудников, акционеров и клиентов обеих компаний.

Объединение данных замечательных команд позволит повысить долю и прибыль Microsoft на рынке телефонов, а также расширит возможности как самой компании, так и партнеров в целом семействе устройств и сервисов», – заявил Стив Балмер, генеральный директор Microsoft.

Между тем рынок не так радужно воспринял такое нововведение. Так, по сообщению ряда СМИ, акции корпорации Microsoft упали почти на 5% на открытии американской биржи Nasdaq по информа-

ции на 3 сентября. Тогда как акции финской компании Nokia, по данным агентства Bloomberg, выросли на 48% на бирже в Хельсинки.

По всей видимости, Microsoft покупкой Nokia пытается удержаться в тренде и остаться на гребне волны в будущем. Ведь уже сейчас смартфоны и планшеты вытесняют с первых позиций персональные компьютеры. Продажи мобильных устройств постоянно растут. До сих пор доля Microsoft на рынке мобильных устройств была невелика.

Продажа смартфонов Nokia Lumia, согласно данным euronews.com, позволила Windows Phone во втором квартале этого года занять 3,3% рынка платформ для мобильных устройств, впервые опередив BlackBerry. При этом платформа Google Android и iOS Apple делят 90% рынка.

По условиям соглашения, Microsoft заплатит 3,79 млрд евро за приобретение подразделения Devices & Services, а также 1,65 млрд за портфель патентов, что в сумме составит 5,44 млрд евро, которые корпорация предоставит из своих ресурсов в других странах. Однако Microsoft не предоставляет дополнительных деталей относительно источников финансирования.

Согласно договору, сделка будет завершена в первом квартале 2014 года после одобрения акционеров Nokia, регулирую-

щих органов и выполнения иных условий заключения соглашения.

«Основываясь на нашем успешном партнерстве, мы можем соединить лучшее из разработок ПО компании Microsoft с методиками проектирования продукта, удостоенными многих наград, а также с международными продажами, маркетингом и производством Nokia», – говорит Стивен Элоп, который оставляет пост президента и исполнительного директора Nokia и становится вице-президентом подразделения Devices & Services компании Nokia. – Наш коллектив талантливых сотрудников позволит нам ускорить работу и темп инноваций в области как smart-устройств, так и мобильных телефонов».

Отвечая на вопрос относительно того, что Nokia в настоящее время испытывает жесткую конкуренцию со стороны Samsung и Apple, Георгий Копилашвили, руководитель направления Windows компании «Microsoft Казахстан», пояснил: «Мы будем работать с широкой экосистемой партнеров, с тем, чтобы предоставить 1,3 млрд пользователей Windows во всем мире богатый выбор ПК, планшетов и телефонов на платформе Windows. Находясь в процессе трансформации в компанию устройств и сервисов, мы также плотно сотрудничаем с широким спектром производителей устройств различных форм-факторов».

**По условиям соглашения, Microsoft приобретает отдел smart-устройств компании Nokia, в числе которых бренд Lumia и другие продукты. Телефоны Lumia удостоены множества наград, а их продажи росли на протяжении последних трех кварталов и достигли 7,4 млн единиц во втором квартале 2013 года.**

**Microsoft также приобретает отделение мобильных телефонов Nokia, которое обслуживает миллионы клиентов по всему миру, а продажи этого подразделения достигли 53,7 млн единиц во втором квартале 2013 года.**

**Microsoft получит бренд Asha и право лицензирования бренда Nokia при использовании на текущих мобильных телефонах Nokia.**

**Право собственности и управления брендом Nokia останется за компанией Nokia. Это предоставляет Microsoft возможность расширить предложение сервисов на гораздо большую группу потребителей за счет использования мобильных телефонов Nokia как промежуточной ступеньки при переходе на Windows Phone**

**USAID | СТРАНЫ ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ**  
ОТ АМЕРИКАНСКОГО НАРОДА

**III ЦЕНТРАЛЬНО-АЗИАТСКИЙ ТОРГОВЫЙ ФОРУМ – крупнейшее региональное мероприятие для экспортеров**

**9-10 октября 2013 года, отель Rixos, г. Алматы, Казахстан**

Проект USAID по региональному экономическому сотрудничеству при содействии национального агентства по экспорту и инвестициям «KAZNEX INVEST», торговой промышленной палаты Казахстана, посольства Казахстана в Афганистане проводит 9-10 октября 2013 года в г. Алматы III ЦЕНТРАЛЬНО-АЗИАТСКИЙ ТОРГОВЫЙ ФОРУМ. Мероприятие пройдет в отеле Rixos Almaty.

К участию в Форуме приглашаются экспортно-ориентированные предприятия, логистические и консалтинговые компании, торговые представительства, банки, инвестиционные и кредитные организации и другие заинтересованные организации.

Тема Форума: «Экспортная конкурентоспособность стран Центральной Азии: регулирование, развитие торговли и бизнеса».

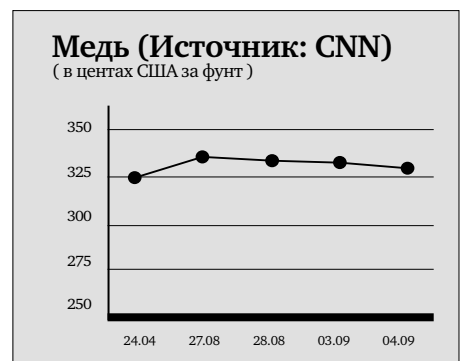
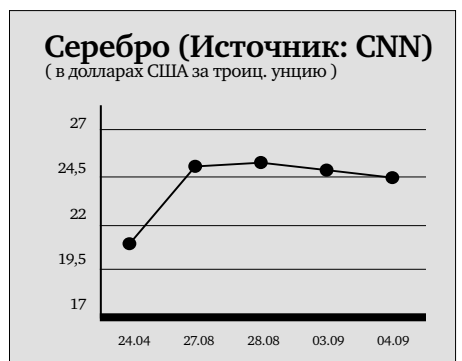
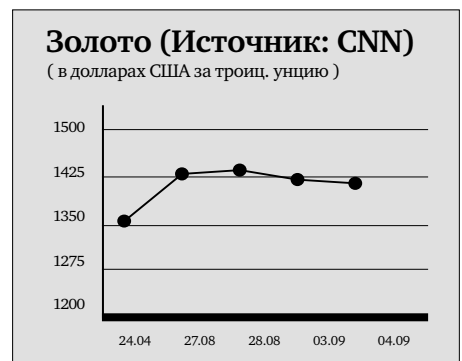
Цель мероприятия: повышение конкурентоспособности стран Центральной Азии, развитие экспортного потенциала компаний региона, содействие развитию торговли между странами Центральной Азии и Афганистаном, обмен опытом развития экспорта, получение практических знаний в области международного маркетинга, транспортных коридоров и логистики, структур ВТО и Таможенного союза, международных инструментов торгового финансирования.

В рамках Форума пройдет выставка товаров компаний-участников Форума, также будут подведены итоги конкурса «Лучший экспортер Центральной Азии 2013».

Участие в Форуме и выставке БЕСПЛАТНОЕ при обязательной регистрации на сайте.

USAID – это ведущее правительственное агентство США, которое вместе с народами Центральной Азии содействует обеспечению социального и экономического процветания.

Более подробная информация на сайте: [www.tradeforum2013.org](http://www.tradeforum2013.org) или по тел.: +7 727 2720698, +7 727 3900981





## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### В ВАЛЮТНОЙ ПОЛИТИКЕ ВСЕ СПОКОЙНО

В результате использования механизма привязки национальной валюты к мультивалютной корзине возрастет волатильность обменного курса тенге, считает заместитель председателя правления АО «Народный банк Казахстана» Даурен Карабаев. «В связи с новой политикой Национального банка, которая вступила в силу на днях, мы ожидаем, что волатильность обменного курса – она где-то возрастет. То есть курс станет более гибким, чувствительным к внешним каким-то факторам, но в то же время – более волатильным», – заявил Даурен Карабаев на пресс-конференции во вторник. При этом в «Народном банке» не ожидают каких-то кардинальных изменений в валютной политике Национального банка. Вместе с тем, прогнозируют банкиры, переход к привязке к мультивалютной корзине, скорее всего, даст большую гибкость для регулятора для проведения своей политики. «В целом мы также видим, что та политика обменного курса, которая до сих пор проводилась Национальным банком, она приводила к тому, что процентные ставки доходили до очень высоких уровней на тенговое фондирование, на тенговую ликвидность. И мы надеемся, что переход к новому курсу (...) также будет сглаживать какие-то чрезмерные, высокие колебания именно процентных ставок на внутреннем рынке», – подчеркнул банкир. «Мы надеемся, что именно доступность тенге на рынке, то есть ставки в тенге будут более приемлемы, потому что в целом мы видим сейчас, что сектор испытывает нехватку тенговых ресурсов», – добавил Даурен Карабаев. По его словам, в настоящее время сложно строить какие-то конкретные прогнозы по ситуации со ставками в кредитовании и на депозитном рынке, потому что это будет зависеть, опять же, от «новой политики» Нацбанка. «И, как я говорил, мы надеемся, что та ситуация с чрезмерно высокими ставками на тенговые инструменты завершится, и ставки в тенге на межбанковском рынке вернутся к каким-то более приемлемым уровням и не скажутся на депозитном, кредитном рынках», – заключил банкир. Ранее сообщалось, что Нацбанк РК переходит к использованию механизма привязки национальной валюты к мультивалютной корзине, состоящей из доллара США, евро и российского рубля. Структура мультивалютной корзины определена в следующих пропорциях: 70% – доллар, 20% – евро и 10% – российский рубль. Директор исследовательского департамента Nalyk Finance Сабит Хакимжанов в интервью корреспонденту делового портала Kapital.kz ранее сказал, что привязка курса тенге к мультивалютной корзине это более гибкий режим обменного курса. (kapital.kz)

### «ПРОЦЕСС» МОЖЕТ БЫТЬ ДОБРОВОЛЬНЫМ

Национальный банк направил в банки второго уровня очередное письмо и предложение по Единому процессинговому центру (ЕПЦ). Об этом в ходе пресс-конференции сообщила председатель правления АО «Народный банк Казахстана» Умут Шахметова. Умут Шахметова напомнила, что в первоначальной версии предполагалась обязательная передача существующих процессингов банков, в том числе их банкоматной сети, пост-терминалов, и создание единого процессингового центра. «Сегодня в последней версии вроде бы Нацбанк отказался от версии обязательности именно банкоматной сети, обслуживания банкоматов. Пока мы находимся в процессе обсуждения по пост-терминалам. Банки согласились с мнением, что нужно регулировать уровень тарифов и комиссии. Конкретно какой он сегодня, не обозначен, но мы готовы к обсуждению», – подчеркнула глава банка. Вместе с тем, обратила внимание она, для регулирования комиссий и тарифов банкиры считают, «что нет необходимости создания отдельного юридического лица в виде ЕПЦ». «А в принципе, единый сам процессинг, как таковой, счетов можно обеспечить и на уровне КЦМР (республиканское госпредприятие на праве хозяйственного ведения «Казахстанский центр межбанковских расчетов Национального банка РК»), который сегодня уже существует. И у Национального банка и у КЦМР для этого есть вся необходимая база», – считает банкир. (kapital.kz)

### ЗОЛОТО ПОДЕШЕВЕЛО

Цена вечернего фиксинга (PM Fixing) золота на Лондонском спотовом рынке (London Fixing) за последний торговый день понизилась с \$1394,75 до \$1392,25, а серебра – повысилась с \$23,64 до \$23,97 за тройскую унцию. Об этом деловому порталу Kapital.kz сообщили аналитики корпорации «Каззахмьс». Цена ближайших по времени исполнения фьючерсных контрактов (settlement) на золото на секции COMEX Нью-Йоркской товарной биржи New York Mercantile Exchange (NYMEX) за последний торговый день – \$1396,1, а серебра – \$23,46 за тройскую унцию. Стоимость золота снизилась в понедельник на фоне статистики по промышленности из еврозоны и Китая и некоторого ослабления напряженности вокруг Сирии, свидетельствуют данные бирж. Индекс деловой активности (PMI) в области промышленного производства еврозоны, который рассчитывает Markit Economics, по окончательной оценке, в августе вырос до 51,4 пункта с 50,3 пункта в июле, достигнув максимальной отметки за 26 месяцев. Данные превзошли прогнозы аналитиков, которые полагали, что показатель не изменится по сравнению с первоначальной оценкой в 51,3 пункта. Индекс деловой активности (PMI) в промышленном секторе Китая, рассчитываемый HSBC, по окончательной оценке, вырос в августе до 50,1 пункта с 47,7 пункта в июле. Аналитики ожидали, что показатель составит 50,2 пункта. (kapital.kz)

# Казахстан для американской военной базы – не вариант

Артем Борисов

Если американская военная база все же уйдет из киргизского «Манаса», она не сможет перебазироваться в Казахстан.

Американская военная база, ныне дислоцирующаяся в киргизском «Манасе», может перебазироваться в казахстанские Актау или Шымкент. Данное сообщение в ряде СМИ до сих пор будоражит общественность. Корреспондент делового еженедельника «Капитал.kz» провел свое аналитическое исследование.

В интервью американскому телеканалу Pentagon Channel командир американской военной базы в Кыргызстане Джон Миллард подчеркнул, что сворачивания деятельности не планируется, а решается вопрос о «переезде в другое место».

Стоит отметить, что, согласно закону о денонсации договора по американской базе в Кыргызстане, все соответствующие переговоры должны завершиться до 11 января 2014 года, к лету же этого года американцы должны будут уйти из Бишкека.

Американская авиабаза в Бишкеке, которая позже стала носить официальное название Центр транзитных перевозок, была создана в международном аэропорту «Манас» в декабре 2001 года и до сих пор служит главным транспортным и логистическим узлом для перевозки грузов в Афганистан, по так называемому северному пути доставки.

Согласно официальной информации, в центре дислоцированы порядка 1,5 тыс. американских военных и гражданских лиц, которые заняты в операции сил НАТО «Несокрушимая свобода» в Афганистане.

Политолог Курбан Ювшанов рассказал: «Судя по активности американского военного командования, идет спешный поиск территории, куда может перебазироваться военный контингент с базы «Манас». Центральная Азия интересна США не только с точки зрения обеспечения безопасности в Афганистане, но и исходя из глобальных геополитических задач американцев. Поэтому упустить данный регион Белый дом не хочет, отсюда все разговоры о проектах, которые должны ослабить позиции России здесь. В частности, этим продвигаются проекты The New Silk Road и Nabucco, усиление роли США в Узбекистане и Туркменистане. С такой точки зрения Казахстан представляется страной, в меньшей степени втянутой в орбиту американских интересов, и вполне вероятно, что американский генералитет присматривается к казахстанским территориям для потенциального размещения здесь своей базы и укрепления собственного политического и военного влияния», – отмечает Курбан Ювшанов.

В поле зрения военного командования США также Куляб в Таджикистане и возможное укрупнение американской базы в узбекском городе Термез.

### Актау?

По большому счету, у многих иностранных наблюдателей может сложиться мнение, что власти Казахстана все же допускают появление на своей территории американской военной базы.

Косвенным тому подтверждением может служить выступление президента РК Нурсултана Назарбаева на конференции министров иностранных дел Стамбуль-



ского процесса по Афганистану. Если быть точнее, то его фраза «Сейчас мы готовимся расширить транзитный потенциал для грузов НАТО за счет каспийского порта Актау».

Если принять во внимание ситуацию, сложившуюся на Каспии, то этот шаг Казахстана может оказаться весомым аргументом для перебазирования американской военной базы из «Манаса» в Актау.

Понятно, что глава государства говорил об Актау не случайно. Это заявление прозвучало после визита помощника госсекретаря США по делам Южной и Центральной Азии Роберта Блейка в Астану. Между тем французцы по Шымкенту договорились заранее, и именно через него они будут возить свои военные грузы. Американцы в этом плане ничего не предпринимали.

Но принимая во внимание дороговизну воздушной транспортировки, США крайне заинтересованы в Актау. Морские перевозки, даже такие локальные, как в Актау, существенно дешевле. По последней информации, американцы все-таки не собираются полностью покинуть Афганистан и, вполне вероятно, там оставят несколько военных баз.

Однако для Казахстана появление американской военной базы в Актау может оказаться большой головной болью. Во-первых, будет нарушен баланс сил на Каспии. В случае если американцы используют Актау как базу для вторжения в Иран, под ударом может оказаться и сам Казахстан. Во-вторых, Россия будет против любых американских баз в РК. Она может потерять контроль на Каспии, где пока доминирует, а также влияние в Центральной Азии, где своим основным союзником считает именно Казахстан.

### Шымкент?

Власти Казахстана не могут не понимать, что размещение американской военной

базы в Шымкенте может сильно осложнить отношения с ключевым региональным соседом – Узбекистаном.

Для того чтобы понять логику узбекских властей, нужно сделать экскурс в историю.

Так, вскоре после терактов 11 сентября 2001 года в США и создания под их эгидой «глобальной антитеррористической коалиции» база Карши-Ханабад была передана в распоряжение министерства обороны США для авиационной поддержки операций на территории Афганистана, поставок продовольствия и военного имущества американским войскам.

В Узбекистан были переброшены эскадрилья военно-транспортных самолетов C-130, около десяти вертолетов Black Hawk и порядка 1500 военнослужащих, размещенных здесь в соответствии с двусторонним соглашением, подписанным 7 октября 2001 года.

США фактически заново отстроили аэродром и платили за пользование базой \$10 млн в год, а Узбекистан считался одним из ключевых партнеров Штатов в Центральной Азии.

После того как США потребовали от властей Узбекистана проведения независимого расследования майских событий в Анджиане, в начале июля 2005 года на саммите Шанхайской организации сотрудничества была принята декларация с призывом к Соединенным Штатам рассмотреть вопрос о целесообразности дальнейшего пребывания американских военных в Кыргызстане и Узбекистане.

29 июля 2005 года МИД Узбекистана заявил, что американцы должны будут покинуть базу в течение полугода. В конце августа сенат Узбекистана (верхняя палата парламента) придал этому решению форму закона.

5 октября 2005 года сенат США утвердил поправку, запрещающую в течение

2006 финансового года погашение американской задолженности Узбекистану за использование базы Карши-Ханабад в размере \$23 млн, накопившейся с января 2003 по март 2005 года.

В октябре 2005 года государственный секретарь США Кондолиза Райс, посетившая Кыргызстан, договорилась с президентом Курманбеком Бакиевым о переводе американского контингента из Узбекистана на авиабазу «Манас» в Кыргызстане.

21 ноября 2005 года авиабазу покинул последний американский самолет.

На сегодняшний день Узбекистан и США вновь сближаются. Свидетельством тому служит выход Узбекистана из Организации Договора о коллективной безопасности летом 2012 года.

Однако сближение, если анализировать узбекское законодательство, весьма ограниченное. Узбекистан, даже если захочет, не сможет вернуть на свою территорию американскую военную базу.

Летом 2013 года посол США в Узбекистане Джордж Крол дал эксклюзивное интервью Центрально-Азиатской новостной службе, в котором отметил, что «Узбекистан имеет хорошие и тесные отношения как с Россией, так и с США». «Я не поддерживаю те мнения, которые утверждают, что это борьба, что Америка хочет иметь здесь военную базу. Как вы знаете, раньше здесь уже была база, мы не хотим иметь тут базу. Узбекистан даже имеет такое законодательство, которое выступает против присутствия на территории страны иностранных военнослужащих», – отметил Джордж Крол.

Поэтому военная база США в Шымкенте, в непосредственной близости от казахстанско-узбекской границы, может вызвать плохую реакцию у узбекских властей.

# В РК открылось первое «народное» издательство

Ольга Веселова

Казахстанский издательский рынок развит довольно слабо. Книжные полки в основном наводнены российскими изданиями. Между тем потребность в отечественной литературе существенна. Ответом на такой запрос рынка и общества стало открытие весной текущего года «народного» издательства EDIT. Это первое издательство на территории РК, которое печатает авторов бесплатно. В нем читатели сами выбирают, кто достоин публикации. И, кроме всего прочего, издательство дает им возможность заработать на собственном творчестве. По задумке учредителей предприятия, это обстоятельство будет стимулировать каждого автора в отдельности и весь литературный процесс Казахстана в целом.

По информации EDIT, желающих издаваться в Казахстане множество. Но у некоторых нет денег (в 60% случаев), а у кого-то внутреннее табу на издание за деньги. Талантливые и не очень люди отправляют свои произведения в Россию, а когда, наконец, оказываются на книжных полках, становятся российскими авторами – к примеру, знаменитый Сергей Лукьяненко, а из более позднего и менее известного – Аркадий Стругацкий.

Казахстанцам интересно читать наших, родных авторов. Хотя на данный момент с выбором казахстанской литературы дела обстоят довольно печально. Когда человек в книжном магазине подходит к полке «Современная казахская литература», он понимает, что все те пять-семь книг, которые там стоят, либо есть у него на полке (да еще и с автографом автора), либо представляют собой нечто совершенно непон-



ятое и отталкивающее. Тут дело в выборе, которого на сегодняшний день нет. «Мы считаем, что пора оживлять интерес у читающих людей именно к отечественной литературе. Наша задача – найти интересных авторов и дать им возможность появиться на полках не только магазинов, но и домашних, и электронных библиотек», – замечает представитель EDIT.

Выпустить книгу в издательстве можно двумя способами. Первый: автор не платит ничего. Если произведение получит благосклонную оценку фокус-группы (это девять человек разных профессий и социального статуса, проживающих в разных регионах нашей страны), то EDIT опубликует его за свой счет.

Второй способ заключается в том, что если автор не проходит народный ценз, то ему предлагается издать книгу за собственные средства. Стоимость зависит от объема рукописи и количества необходимых работ. В среднем сумма выходит от 150 тыс. тенге. «Но приоритетным направлением нашего издательства остается поиск авторов, которых можно и нужно издавать бесплатно. Поэтому количество «платников» ограничено», – подчеркивает представитель EDIT.

Средний тираж книг издательства составляет 500 экземпляров, также предусмотрена возможность допечатки в том случае, если произведение будет пользоваться спросом. Нужно понимать, что

книга издается для того, чтобы попасть к читателю. Сегодня нет смысла делать тираж в 10 тыс. экземпляров, 500 из которых попадут на книжные полки наших соотечественников, а остальные будут пылиться где-нибудь на складах. «Все нужно делать поступательно, и мы уверены, что через некоторое время тиражи талантливых авторов многократно увеличатся», – полагают в EDIT.

Пилотным проектом издательства стала книга довольно известного автора, который пишет под псевдонимом Владимир Пушкин. Это сборник рассказов, достаточно пикантных по содержанию. «Для нас и для автора это своего рода эксперимент. Мы думаем, что эта книга вызовет неоднозначную реакцию публики – от восторга до гнева», – говорят представители EDIT.

В ближайших планах предприятия издание новой повести казахстанского писателя Михаила Земскова, романа известного блогера Константина Нагаева, произведений знаменитого поэта и хореографа Дюсенбека Накипова, популярной на просторах интернета в последние 10 лет повести «Кирпичи» за авторством столичного бизнесмена Данияра Сутралинова. Кроме того, ведутся переговоры с автором романов фэнтези, который уже несколько лет успешно печатается в российских издательствах.

В настоящее время предложение о сотрудничестве с издательством EDIT направлено в книжные сети «Меломан», «Книжный город» и «Гулянда», а также в Flip.kz. Планируется создание собственного приложения для iBookStore и сотрудничество с магазином электронных и аудиокниг «ЛитРес».

# Казахстанцы пересядут на малолитражки в 2015 году

Артем Борисов

**Инициатива министра Экономики и бюджетного планирования Ерболат Досаева – пересадить казахстанцев на экономичные авто – поддержана правительством. Меры по стимулированию данной программы будут приняты в 2015 году. К этому моменту экономичных авто на дорогах станет больше**

«Мы весной 2014 года закончим работу по пересмотру налоговых льгот. Внутри себя определимся, какие секторы нужно стимулировать, потому что это целый пакет изменений для того, чтобы народ завтра побежал покупать автомобили с движком полтора литра. У нас люди почему-то

стимулировать, как в Европе, предусмотрен переход к использованию малолитражных автомобилей. Вопрос гибридов и так далее будет отдельным пакетом в следующем году, то есть мы будем стимулировать людей, чтобы покупали малолитражки», – заявил министр.

**Меры на самом деле кардинальные, но больше социальные**  
Надо отметить, что власти всерьез взялись за решение этой проблемы.

Напомним, в проекте закона «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам налогообложения» предлагается повысить с 1 января 2014 года налог на транспорт с объемом двигателя от 3 тыс. до 4 тыс. куб. см с текущих 15 МРП до 35-66 МРП в зависимости от объема. Налог с грузовиков грузоподъемностью от 10 до 15 тонн предлагается поднять до 15 МРП с текущих 9 МРП, свыше 15 тонн – до 100 МРП с текущих 9 МРП.

чит уровень других налогов почти в 2 раза (с 2,3 до 4,4).

Но основным фактором многие эксперты считают именно социальный, так как доля крупногабаритных и зачастую дорогих автомобилей в Казахстане сократится, а число малолитражных авто увеличится.

**Меньше – не значит хорошо**  
В настоящее время Казахстан является страной с низким транспортным налогом. Для сравнения: в Гонконге транспортный налог составляет \$9,5 тыс. в год, в Южной Корее – \$ 2,2 тыс. в год, в России – \$1,5 тыс. в год.

Почти вся Европа уже ввела налоговые льготы для владельцев экологичных автомобилей и, наоборот, санкции для водителей «вредных» машин.

Но дополнительно хозяева машин в Германии платят и за объем выбросов CO2, причем этот газ стоит куда дороже: 2 евро за каждый грамм! Впрочем, есть льготная норма: если автомобиль выделяет меньше 120 грамм CO2 на километр

Денги, собранные с выхлопов, направляются на финансирование экологических программ Франции.

В США сбор налогов с автомобилистов построен по принципиально иной, но также экологичной схеме: больше платит тот, кто больше ездит. Реализовано это очень просто: транспортный налог включен в цену на топливо. Чем больше бензина или солярки пожирал твой автомобиль и чем больше ты ездил, тем больше отдаешь в бюджет.

Денги, собранные с водителей, тратятся в США на строительство и ремонт дорог.

В Дании и Израиле транспортный налог очень высокий. В Дании власти пытаются поддерживать экологичные виды транспорта вроде велосипедов и мопедов, поэтому при регистрации автомобиля берут с водителя 105% стоимости машины. Если же машина стоит больше 34 тыс. крон (это чуть меньше \$18 тыс.), то хозяину придется отдать государству 180% ее цены. При этом в Дании большим акцизом облагаются и бензин, то есть водители платят налог дважды: при регистрации и при использовании машины. Кстати, и сами автомобили в этой стране дороже, чем в других государствах Европы из-за высокого налога на импортные товары.

В Израиле с лета 2009 года все автомобили условно поделены на 15 экологических групп по уровню загрязнения окружающей среды. Покупатели самых «вредных» машин платят в казну 92% стоимости машины. Минимальный же налог – 10% цены – должны отдать государству хозяева электромобилей. За гибриды израильские власти просят 30%. В среднем водители платят государству около 70% стоимости автомобиля. Казахстан, чтобы решить экологические и социальные проблемы, также может пойти по такому пути.

**Не сказать, что мало**

Если опираться на последние данные, то транспортный налог нельзя назвать несущественным. Так, по информации Ranking.kz, в Казахстане в период с января по июнь 2013 года налог на транспорт с физических лиц по объему поступлений в 11 раз превзошел налоги на частное имущество.

За первое полугодие автовладельцы уплатили в бюджет страны свыше 15 млрд тенге. В то время как поступления по налогам на имущество с физических лиц составили лишь 1,3 млрд тенге.

В целом налоги на собственность за январь-июнь превысили 95 млрд тенге, что на 13% больше первого полугодия 2012 года. Согласно данным налогового комитета Министерства финансов Казахстана, в структуре поступлений налогов на собственность около 71% приходится на имущество юридических лиц – 67,6 млрд тенге. Около 16% занимают налоги на транспорт с физических лиц (15 млрд тенге).

На третьем месте по объему поступлений стоит земельный налог с юрлиц на земли населенных пунктов – более 6% (6,1 млрд тенге). В структуре поступлений налогов на собственность меньше всего приходится на налог на земли лесного фонда – 0,3 млрд тенге.

Понятно, что если налог на большие автомобили введут с начала 2014 года, а к 2015-му в Казахстан станут активно ввозить малолитражные автомобили, то через несколько лет наш автопарк станет напоминать европейский.



любят большие автомобили покупать. С 2015 года вступит в действие стимулирующие покупки экономичных автомобилей нормы», – сообщил министр экономики и бюджетного планирования Ерболат Досаев.

При этом он отметил, что планируемые изменения улучшат условия для владельцев малолитражных автомобилей.

По его словам, данные меры являются продолжением уже начатой политики по пересмотру налоговых льгот.

Однако точная сумма налога на транспорт, который будет собираться с 2014 года в результате повышения ставок, озвучена не была.

«Вы к акиматам обращайтесь теперь уже, это их доходы, а не республиканского бюджета. Это от них пришло, они пришли ко мне и мы просчитывали. По международной классификации, обычно идет до 3 литров (объем двигателя автомобиля), когда мы говорим о среднем классе. По концепции «зеленой» экономики будем

По мнению экспертов, даже резкое увеличение налога на автомобили с объемом двигателя свыше 3 литров даст казахстанскому бюджету мало денег.

Некоторые специалисты считают, что данная мера принесет 2-3 млрд тенге в год, другие, принимая во внимание небольшой объем транспортного налога в структуре налоговых отчислений, полагают, что могут вырасти иные налоги. Самое главное, по их мнению, – переориентирование рынка на малолитражные автомобили и сильная социальная нагрузка, которую выполняет эта мера.

Так, по подсчетам экспертов, из 3,7 млн легковых автомобилей, зарегистрированных в Казахстане, только 100 тыс. имеют объем двигателя в пределах 3-4 литров.

Как считают специалисты Агентства по исследованию рентабельности инвестиций, такая мера изменит рынок и переориентирует его на малолитражные автомобили, а также существенно увели-

чит пути, то немцу платить за экологию не придется. Однако этот лимит будет ежегодно снижаться: в 2012 году максимально разрешенный бесплатный выхлоп Германии опустился до 110 грамм на километр, а в 2014-м – уже до 95. Такая система поощряет покупку и производство более экологичных авто. Задом она на руку хозяевам машин-гибридов – имея довольно мощный автомобиль, они платят совсем небольшие налоги.

Почти идентичная система действует и во Франции. При регистрации нового автомобиля его хозяин уплачивает в бюджет пошлину, величина которой зависит от мощности двигателя (а не от его объема, как в Германии). Вдобавок владельцы большинства машин должны платить за каждый грамм CO2, который их «железный конь» выбрасывает в атмосферу. Но от уплаты этого разового налога освобождены хозяева автомобилей, которые выделяют менее 200 грамм газа на километр.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### ОТКРЫТИЕ НОВОГО РЕГУЛЯРНОГО РЕЙСА

Авиакомпания «SCAT» объявляет об открытии социально значимого рейса по маршруту Кокшетау – Шымкент – Кокшетау. Открытие данного направления стало очередным шагом компании по расширению сети внутренних авиамаршрутов, что позволит связать административный центр Акмолинской области с ЮКО. Рейсы будут выполняться с 29 августа, каждый понедельник и четверг в удобное время. Стоимость билета составит 23 000 тенге. (Собинф.)

#### РК И ИНДОНЕЗИЯ НАЛАЖИВАЮТ СОТРУДНИЧЕСТВО

Казахстанско-индонезийский товарооборот составил в январе-мае 2013 года \$86 млн. При этом экспорт составил \$68 млн, импорт – \$18 млн. Таким образом, товарооборот между странами увеличился в 3,5 раза по сравнению с таким же периодом прошлого года. Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев провел встречу с президентом Республики Индонезия Суслио Юдойоно. Главы государств рассмотрели основные аспекты развития двусторонних отношений по всему спектру сотрудничества, а также обсудили вопросы расширения договорно-правовой базы, сообщает пресс-служба главы РК. Президент Индонезии считает, что казахстанско-индонезийский товарооборот через 5 лет достигнет \$100 млн. «Я искренне надеюсь на то, что \$100 млн (казахстанско-индонезийского товарооборота) будут достигнуты уже через 4 или 5 лет. У нас невероятный потенциал, особенно ввиду того, что обе наши страны развиваются невероятными темпами», – сказал он на пресс-конференции в понедельник в рамках визита в Казахстан. Президент Индонезии выразил надежду, что после открытия прямого авиасообщения между странами отношения в сфере туризма будут развиваться более активно. Нурсултан Назарбаев отметил, что Казахстан готов поддержать индонезийские компании, которые откроют свой бизнес в нашей республике. «Мы заинтересованы в реализации совместных инвестиционных высокотехнологичных проектов. Например, Индонезия является лидером по производству быстроригируемой лапши. Это так кажется – лапши, но это настоящее индустриально, и создание совместного предприятия у нас на казахстанской муке сулит очень большие выгоды обоим государствам», – сказал Нурсултан Назарбаев. В целом, как отметил президент Казахстана, визит президента Индонезии придает мощный импульс дальнейшему взаимодействию между странами. «Важной представляется активизация всестороннего сотрудничества как на двусторонней, так и на многосторонней основе. (kapital.kz)

#### MOODY'S ПОНИЗИЛО РЕЙТИНГ ENRC

Международное рейтинговое агентство Moody's Investors Service понизило корпоративный рейтинг Eurasian Natural Resources Corporation Plc (ENRC) до «B2», прогноз – «негативный», сообщает Moody's. «Moody's Investors Service понизило корпоративный рейтинг ENRC до «B2» с «B1» и рейтинг вероятности дефолта до «B2-B1» с «PD-PD», – говорится в сообщении агентства. Одновременно Moody's понизило предварительный рейтинг среднесрочных облигаций ENRC на три миллиарда евро до (P) B2 (LGD3, 48 процентов). Прогноз по рейтингу – «негативный». Как проинформировали в Moody's, рейтинговые действия проведены с учетом недавних событий в структуре собственности компании и в связи с предложением о поглощении, поддерживаемым основателями компании и правительством Казахстана. Как отмечается, понижение корпоративного рейтинга ENRC отражает слабую базовую оценку кредитоспособности компании, что в свою очередь связано с ожиданием агентства того, что тенденция ухудшения кредитного профиля компании, начавшаяся в 2012 году и усилившаяся в первой половине 2013 года, продолжится в связи с большим объемом расходов на выкуп акций у миноритарных акционеров. Аналитики Moody's сообщили, что эти расходы будут поддерживаться денежными потоками компании после завершения сделки по выкупу акций у миноритариев, что, как ожидает агентство, произойдет в ближайшие несколько месяцев. Напомним, что консорциум в составе трех акционеров-основателей казахстанской металлургической группы ENRC – Александра Машкевича, Алдизана Ибрагимов и Патуха Шодиева, а также правительства Казахстана сделал новое предложение независимому комитету ENRC по выкупу акций горнодобывающей компании. За одну акцию ENRC предлагалось \$2,65 и 0,23 акции «Казамыса». Сделанное предложение оценивает каждую акцию ENRC приблизительно в 2,343 фунта, при этом общая стоимость ENRC в целом оценивается в 3,043 млрд фунтов (\$4,7 млрд). (tengrinews.kz)

#### NCOS ОШТРАФОВАЛИ НА 1,5 МЛН ТГ

Оператору Кашаганского нефтяного месторождения компании North Caspian Operating Company (NCOS) предъявлен экологический штраф на сумму 1,5 млн тенге. Как отмечается, в ходе проверок в июне 2013 года на искусственных островах Актоты и Кайран (на Северном Каспии) было обнаружено 179 трупов чаек, которые погибли, застряв в решетках, чанах и металлических конструкциях. Между тем сообщается, что NCOS на днях уже оплатила штраф в добровольном порядке. По данным сайта, в конце июня 2013 года в Каспийском море на острове Шалыга было обнаружено 1250 мертвых птиц, в основном чаек. Как отметил государственный инспектор областной территориальной инспекции лесного и охотничьего хозяйства Мереке Шалкар, связь между этим случаем и нефтяными работами на море установить не удалось. (tengrinews.kz)

## Рейтинг стран с самой высокой стоимостью строительства

Ежегодное исследование, в котором сравниваются и анализируются затраты на строительство в 47 странах по всему миру, проводят аналитики международной консалтинговой компании EC Harris.

В этом году оно показало, что на относительную стоимость строительства повлияли существенные колебания валюты в течение года.

Также отметим, что, несмотря на застой в европейской экономике, шесть из десяти самых дорогих рынков находятся именно в Европе.





## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### САМЫЕ ПОПУЛЯРНЫЕ ПРОФЕССИИ-2013

Специалисты исследовательского центра компании HeadHunter отмечают, что в топ-5 самых популярных профессиональных областей с начала 2013 года вошла сфера «Производство», поделив 5-е место с маркетингом, PR, рекламой. «Еще в прошлом году вакансии в производстве составляли 4% от общего количества всех предложений о работе на hh.kz. Для рынка труда увеличение в размере 2% в рамках одного года – это значительное, осязаемое изменение. Таким образом, можно говорить о том, что наблюдается положительная тенденция в сторону поиска сотрудников так называемых «синих воротничков» (представителей профессий, связанных в большей степени с физическим трудом, работающих непосредственно на предприятиях) на job-порталах», – заключила Марина Сакиева, директор по маркетингу и PR компании HeadHunter Казахстан. Специалисты hh.kz проанализировали спрос на специализации профобласти «Производство» за 2012 и 2013 (по сентябрь) годы и выявили самые востребованные среди казахстанских работодателей. В текущем году, по сравнению с прошлым годом, увеличился спрос на специалистов машиностроения (с 5% до 8% от общего числа вакансий в «Производстве») и металлургии (с 6% до 8%). Чаще всего работодатели также ищут инженеров, электротехников, технологов и специалистов пищевой промышленности. (kapital.kz)

### ПИФ УЙДУТ В АРЕНДУ

Министерство регионального развития Казахстана изучает международный опыт участия пенсионных фондов в строительстве арендного жилья. «Международный опыт в управлении жилищным фондом в рамках строительства арендного жилья мы изучаем. Очень хороший, по нашим данным, особенно в Америке экономический эффект приносит», – сообщил первый вице-министр регионального развития РК Каирбек Ускенбаев. Между тем, как сообщил вице-министр, в 2013 году в Казахстане введут в эксплуатацию порядка 342 тыс. кв. м арендного жилья. «По арендному жилью – через местные исполнительные органы 225 тыс. квадратных метров жилья в этом году введем. По строительству для молодых семей – эта программа только начинается, введем 117 тыс. квадратных метров. Это еще мало, в связи с чем данные программы мы будем наращивать», – сказал Каирбек Ускенбаев на пресс-конференции во вторник. Он напомнил, что казахстанское законодательство предусматривает последующий выкуп арендного жилья при соблюдении определенных требований. Для госслужащих есть условие нахождения на службе не менее 10 лет, для молодых семей арендная плата идет в счет выкупа жилья. (kapital.kz)

### В РК ПОВЫСЯТ ТАРИФ НА ВОДУ

«Тарифы на услуги водоснабжения и водоотведения изменятся в четырех регионах Казахстана», – сообщается в пресс-релизе АРЕМ. В частности, в Астане тариф на воду для разных групп потребителей составит 40,15-52,46 тенге за 1 тыс. литров, увеличившись на 5-7 тенге. Услуги канализации в Астане также подорожают на 3,6 – до 27,85 тенге за 1 тыс. литров. В Южно-Казахстанской области для жителей Кызылординского района вода подорожает на 33,7 тенге за 1 тыс. литров: тариф ГПП «Таза су» составит 81,83 тенге (было 48,13 тенге). В Павлодарской области вода вырастет в цене для разных групп потребителей от 3 до 10 тенге за 1 тыс. литров, и тарифы составят от 37,13 до 40,16 тенге. Услуги канализации подорожают на 2 тенге – до 22,05 тенге, по новому тарифу за сентябрь. В Восточно-Казахстанской области тарифы на услуги водоснабжения и водоотведения для ГПП «Первомайский водоканал» повысятся на 100% и 10% соответственно. Для ГПП «Водоканал» в Риддере введены предельные уровни тарифов на 2013-2015 годы на услуги водоснабжения и канализации с ростом на 55,6% и 58,3% соответственно. В целом тариф на воду в ВКО для населения, имеющего приборы учета, подорожает на 5 тенге и составит 20,33 тенге, а при отсутствии приборов вырастет на 10 – до 25,03 тенге за 1 тыс. литров. Услуги канализации в этом регионе также подорожают на 3-7 тенге. Как отмечается в пресс-релизе АРЕМ, влияние на тарифы оказывают инвестиционные программы, направленные на модернизацию и реконструкцию существующих активов предприятий. (kapital.kz)

### НАЗАРБАЕВ ПРОВЕЛ УРОК

Встречи с главой государства удостоились 22 ученика 11 класса из 4 школ, показавшие высокие достижения в учебе, спорте и творчестве. Среди них призера городских, республиканских и международных олимпиад, интеллектуальных игр и соревнований. Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев провел урок патриотизма в школе-лицее № 64 в Астане. «Нурсултан Назарбаев обсудил с детьми положение о формировании нового казахстанского патриотизма, озвученное в послании народу Казахстана «Стратегия «Казахстан-2050»: новый политический курс состоявшегося государства», и важность таких основополагающих ценностей, как единство нации, согласие, сохранение культурного наследия предков. Также он ответил на вопросы школьников», – говорится в пресс-релизе пресс-службы аппарата акима Астаны, распространенном во вторник. Школа-лицей № 64 построена по программе «100 школ, 100 больниц». Учебное заведение работает по проекту «Школа будущего сегодня». В школе есть видеонаблюдение, турникеты, е-библиотека и е-столовая. По данным акимата, 1 сентября текущего года в Астане открыла двери новая школа № 71, до конца года планируется достроить еще 2 школы. В 2013-14 учебном году в Астане в 1 класс пошли 11 тыс. детей. Общий контингент учащихся составил более 92 тыс. человек. На сегодня в столице действуют 83 школы, из них 12 частные. (kapital.kz)

# Решит ли проблему рокировка в МОН?



Аманжол Сагындыков

**В министерстве образования и науки сменили министра. Однако эта рокировка еще не гарантия, что проблемы сферы образования будут в ближайшее время решены**

Как сообщил в понедельник сайт Акорды, новым министром образования и науки РК стал Аслан Саринжинов. Ранее он занимал должность председателя исполнительного совета Назарбаев Университета.

Одновременно указом главы государства освобожден от должности главы данного ведомства Бакытжан Жумагулов, который работал с 2010 года.

Саринжинов Аслан Бакенович  
**Справка.**  
Родился 17 апреля 1974 года. Окончил Казахский государственный экономический университет, Венскую дипломатическую академию, кандидат экономических наук. Работал в исполнительном государственном совете Казахстана, Кыргызстана и Узбекистана, в МИД РК, атташе посольства РК в США, координатором проектов департамента инфраструктуры и развития финансовых и частных рынков МБФР, заместителем председателя правле-

ния – главой представительства в Алматы АО «Национальный аналитический центр при правительстве и Национальном банке РК» (2008-2009 годы). С 2009 года – президент АО «Новый университет Астаны» (с июня 2010 года – АО «Назарбаев Университет»).

#### Причины косвенные

В принципе этой отставке предшествовали знаковые события в сфере образования.

Именно при Бакытжане Жумагулове было крайне усложнено Единое национальное тестирование (ЕНТ), предприняты меры к очередному сокращению количества вузов, введен пилотный проект подушевого финансирования средних школ.

Так, в марте 2012 года ЕНТ было введено не только для выпускников 11 классов общеобразовательных школ, но и для выпускников колледжей и технических лицеев.

По словам г-на Жумагулова, таким образом никому не удастся обойти ЕНТ и по сокращению программе получить высшее образование.

Кстати, в августе 2012 года Бакытжан Жумагулов в интервью Рm.kz отметил, что проведение ЕНТ в Казахстане с 2013 года разделит на два этапа. В качестве аргумента он приводил переход на 12-летнее обучение.

Тогда же г-н Жумагулов отметил, что первый уровень – это тестирование для подтверждения уровня знаний, полученных в школе, второй – тестирование для поступления в высшее учебное заведение. В экспериментальном режиме планировался переход на компьютерное тестирование.

Кроме того, в феврале 2013 года министерство образования и науки решило провести очередное сокращение высших учебных заведений. Согласно нововведениям, в каждом регионе должен был остаться только один негосударственный вуз. Исключение сделали лишь для самых крупных городов: Астаны, Алматы, Шымкента и Караганды. Там планировали оставить по два-три частных учебных заведения.

По большому счету, ведомство не собиралось закрывать вузы. Их должны были объединять ради того, чтобы у студентов остались лучшие педагоги и лучшая материальная база. А в тех городах, где численность населения небольшая, а вузы обучают одним и тем же специальностям, объединению подлежали не только частные, но и государственные университеты.

В июне 2013 года ведомство заявило о пилотном проекте подушевого финансирования начального и среднего образования с 1 сентября на базе 50 школ Казахстана. Тогда об этом сообщила на брифинге ответственный секретарь Министерства

образования и науки Республики Казахстан Алия Галимова.

«С 1 сентября этого года мы начинаем пилотный проект такого финансирования 50 школ в 4 областях – Акмолинской, Актюбинской, Восточно-Казахстанской и Южно-Казахстанской», – говорилось в заявлении.

А еще в 2011 году при активной поддержке г-на Жумагулова были одобрены поправки в Закон об образовании. Между тем все указанные изменения лишь увеличили количество недовольных деятельностью министра. Двухэтапное ЕНТ вызвало недовольство не только родителей, которые считают нововведение лишней тратой нервов детей, но и педагогов, работников образования, для которых усложнение ЕНТ – головная боль.

Вместе с тем сокращение числа вузов проходило на фоне довольно очевидных субъективных факторов. Те вузы, которые проявляли большую самостоятельность, попадали в черный список.

Между тем пилотный проект подушевого финансирования зачастую противоречит интересам департаментов образования на местах и руководства школ. Новая методика финансирования должна была резко сократить финансирование в одних регионах страны и сильно увеличить финансирование в других регионах.

Все эти факторы и стали главной причиной недовольства деятельностью Бакытжана Жумагулова на посту министра образования и науки.

#### Причины прямые

По мнению политологов, г-н Жумагулов пострадал из-за «личных амбиций и коррупционных скандалов» внутри Министерства образования и науки РК.

Именно о коррупционных факторах в своих комментариях деловому порталу Kapital.kz рассказал политолог Досым Сатпаев. «Я не исключаю, что отсутствие каких-то позитивных результатов и серьезные проколы послужили причиной этой отставки. Место для Бакытжана Жумагулова в системе образования найдут», – прокомментировал политолог.

Напомним, недавно в казахстанских СМИ появились анонимные письма работников образования. Педагоги были недовольны работой министра Бакытжана Жумагулова и обвинили его в плагиате при написании докторской диссертации «Математические модели фильтрации неоднородной жидкости и их приложение в компьютерных технологиях для нефтяных месторождений».

В мае 2013 года финансовая полиция задержала вице-министра образования и науки РК Саята Шахметова. Высокопоставленного чиновника подозревают в коррупционном преступлении. «29 апреля 2013 года агентством финансовой полиции возбуждено уголовное дело по факту присвоения и растраты бюджетных средств в сумме почти 1,5 млрд тенге при строительстве образовательного учреждения на 700 учебных мест в Усть-Каменогорске. 14 мая текущего года по подозрению в совершении указанного преступления задержаны вице-министр образования и науки Казахстана Саят Шахметов и генеральный директор ТОО «Дирекция строящихся объектов образования и науки РК» А. Пак», – говорилось в сообщении финансовой полиции.

Есть надежда, что приход на должность министра образования и науки РК Аслана Саринжинова кардинально изменит ситуацию в подведомственной ему сфере.

# Разрушительный концерт

«Прайм Плаза» подсчитывает убытки после недавнего инцидента

Ирина Лукичева

Примерный ущерб, нанесенный торгово-развлекательному центру «Прайм Плаза» разгневанными поклонниками певца Кайрата Нуртаса, составил 30 млн тенге. Однако данная сумма не окончательная и может увеличиться. Об этом в интервью «Капитал.kz» рассказал Данияр Батырбаев, официальный представитель ТРЦ «Прайм Плаза». Как отметил спикер, торговый центр не планирует предьявлять иски организаторам концерта Аэлите Хабибуллиной, если страховая компания возместит ущерб. О компании, которая страховала центр, он не сообщил.

Напомним, 31 августа на парковочной зоне торгово-развлекательного центра должен был состояться финальный концерт караоке-конкурса с участием казахстанского певца Кайрата Нуртаса. Он исполнил только одну песню и покинул площадку, после чего возмущенные зрители стали бросать на сцену бутылки и камни. В итоге полицейские задержали 107 участников беспорядков, 16 человек получили тяжелые ранения.

Ахметжан Есимов, аким Алматы, прибыв на место происшествия, заявил, что руководители ТРЦ «Прайм Плаза» ни с кем не согласовывали проведение концерта. «Это самовольная акция, которую провели руководители торгового дома. И они, естественно, понесут наказание, поскольку никакого согласования не было. А раз не было согласования, они сами должны были обеспечить порядок. Но порядок не обеспечили. Как мне доложили, все это произошло стихийно, никакой подготовки не было. Сломали билборд, из арыков взяли камни», – пояснил аким.

Позже пресс-служба акима города распространила сообщение, в котором говорилось, что в отношении руководства ТРЦ «Прайм Плаза» заведено уголовное дело по статье 232 Уголовного кодекса «Недобросовестное отношение к обязанностям». Кроме того, возбуждено дело и по статье 257 УК РК «Хулиганство» в отношении участников беспорядков. В ДВД города отметили, что организаторам концерта грозит штраф в сумме от 1,2 до 1,7 млн тенге либо тюремное заключение сроком от 5 до 7 лет.

В свою очередь руководство ТРЦ «Прайм Плаза» утверждает обратное: о проведении концерта были оповещены ДВД города Алматы и акимат Ауэзовского района. «Руководство службы безопасности ТРЦ и УАП ДВД проводили совместное совещание по расстановке заградительных кордо-

нов. УАП ДВД было принято решение о выделении 150 человек личного состава и трех экипажей дорожной полиции для поддержания порядка во время проведения мероприятия. Кроме того, была усилена служба безопасности торгового центра до 50 человек», – пояснили представители ТРЦ.

Как объяснили «Капитал.kz» владельцы бизнеса, администрация торгового центра предприняла все необходимые меры для обеспечения безопасности. Так, за 20 дней до финала конкурса была запущена комплексная рекламная кампания: билборды, реклама на радио, бездрезная рассылка рекламных буклетов.

«28 августа нами было отправлено письмо (исх. № 196) в акимат Ауэзовского района. Оно содержало просьбу об оказании содействия в охране правопорядка и предотвращении дорожно-транспортных происшествий во время проведения концерта. 29 августа было получено ответное письмо (исх. № 01-03/ЗП-71-364), подтверждающее данное содействие», – говорится в сообщении ТРЦ «Прайм Плаза».

По словам руководства ТРЦ, основной причиной недовольства зрителей яви-

лось преждевременное прекращение выступления артиста. «Кайрат Нуртас, спев одну песню, принял решение отменить выступление и покинуть концертную площадку, видимо, испугавшись собственных поклонников, что вызвало недовольство среди зрителей. Всех причин для отката артиста от выступления не было, чему свидетельствуют сделанные видеозаписи. Если бы Кайрат Нуртас проявил профессионализм и продолжил концерт, все прошло бы в штатном режиме», – считают организаторы.

Кайрат Нуртас по этому поводу собрал конференцию, где объяснил свой неожиданный уход со сцены на концерте в Алматы. «Я не виноват в случившемся. Я не мог стоять на этой сцене. Рядом со мной находились зрители, которые полезли на сцену. Около меня не было охраны, я опасался за свою жизнь. Я дважды выходил на сцену и попытался успокоить зрителей, которые пришли на выступление. По требованию организаторов концерта я покинул сцену. Прошу вас отнестись с пониманием к той ситуации, в которой я оказался», – заявил он.

Как рассказал исполнитель, он отказался дальше выступать по ряду причин и связал этот инцидент с низкой организацией концерта. Организаторы не смогли обеспечить ему ни безопасность, ни профессиональную сцену, считают г-н Нуртас и его арт-директор Мира Келимбетова.

«Это был не сольный концерт Кайрата, а конкурс караоке. Организаторы ввели в заблуждение алматинцев и гостей города. На билборде они поставили большую фотографию и написали «Кайрат Нуртас», как будто это сольный бесплатный концерт. Но это не так», – отметила г-жа Келимбетова.

Гонорары молодого певца за одно выступление на праздничном продюсерском Дню Айдарбекова оценивает в \$7 тыс., а на сольных концертах – от \$15 тыс. до \$30 тыс.

Во вторник начальник управления культуры Алматы Кайрат Кулбаев заявил, что впредь все мероприятия ко Дню города в Алматы будут проводиться с повышенными мерами безопасности. Специально для этого будет предложено разработать регламент проведения массовых мероприятий.





# Выборность директоров как гарант эффективного менеджмента в школах

Айнур Касенова

Запуск механизма подушевого финансирования, в целом являющегося проектом в рамках государственно-частного партнерства (ГЧП), предполагает внедрение выборности директоров школ.

В настоящее время система образования Казахстана живет в ритме государственной программы развития, запланированной до 2020 года, предусматривающей реформирование финансирования и переход на 12-летнее среднее образование.

Недавно объявленное подушевое финансирование реализуется в своей пилотной версии в 50 школах страны уже с нового учебного года. По информации Забиры Оразалиевой, президента АО «Финансовый центр», процесс апробации нововведения будет осуществляться в течение года. А уже к следующему учебному году количество школ, принимающих участие в эксперименте, планируется увеличить до 63 в 5 областях Казахстана. По мнению властей, данная инициатива подстегнет конкуренцию и заставит школы улучшать качество преподавания.

Выборность директоров в этой схеме позволит эффективно подойти к исполнительному процессу. «Общественность должна принимать участие в жизни каждой школы посредством создания наблюдательного совета. Таким образом, мы хотим улучшить менеджмент в учебных заведениях», – уточняет руководитель АО «Финансовый центр».

В целом подушевое финансирование означает более рациональное использование государственных средств, а выборность директоров – контроль над их распределением.

Другим значительным изменением казахстанского образования станет внедрение 12-летнего среднего образования в 2015 году. На данный момент власти заняты разработкой реформы, и в ближайшем будущем Министерство образования и науки РК будет обладать достаточной информацией для того, чтобы прокомментировать нововведение в СМИ.

По данным МОН РК, известно, что законодательно утвержденная структура образования 12-летней школы представляется следующим образом: уровень начального образования – 1-4 классы, уровень основного среднего образования – 5-10 классы и уровень общего среднего образования – 11-12 классы.



АО «Финансовый центр» при Министерстве образования и науки РК осуществляет свою деятельность по двум направлениям: выдает гарантии по кредитам, предоставляемым студентам банками второго уровня, и обеспечивает возврат ранее выданных государственных образовательных и студенческих кредитов.

Основной целью создания системы является внедрение нового финансово-экономического инструмента поддержки и расширения доступности образования.

По состоянию на 2 августа 2013 года было выдано 5682 гарантийных обязательств на общую сумму 1,4 млрд тенге и 2488 гарантий на сумму 9,4 млн тенге. Количество студентов-заемщиков, получивших образовательные кредиты, составило 2759 человек

Переход на новую систему соответствует международному опыту 12-летнего обучения и текущим социально-экономическим условиям Казахстана. На данный момент образование в нашей стране характеризуется большой долей малокомплектных школ, составляющих 56,4% от общего количества. Кроме того, кадровый состав учителей, учебная нагрузка педагогов начальной школы, а также материально-техническое оснащение средних образовательных учреждений способствуют успешному исходу реформы.

Программа 11 и 12 классов предполагает профилизацию обучения по двум основным направлениям: естественно-математическое и общественно-гуманитарное.

Организационно-содержательные формы профилизации будут определяться с учетом педагогического потенциала школ, социально-экономических потребностей района, города, области и возможностей образовательной инфраструктуры.

Предполагается, что в профильной школе продолжат обучение 60% выпускников 10 классов. Поступление в профильную школу будет осуществляться на основе национального тестирования.

Однако создание сети профильных школ потребует значительных пертурбаций. К примеру, станет необходимо пере-профилировать существующие школы в городе, построить в сельской местности школы-интернаты и открыть ресурсные центры.

Кроме того, реформа в какой-то степени затронет и высшие учебные заведения, так как на их основе министерство планирует создавать школы, реализующие программу профильного обучения «Бейіндік мектеп». Данная система специализированной подготовки или профильного обучения в старших классах школ ориентирована на индивидуализацию обучения и социализацию обучающихся с учетом реальных потребностей рынка труда.

На сегодня определены 40 вузов, на базе которых рассматривается возможность размещения и обучения учащихся 11 и 12 классов в профильной школе. По данным, опубликованным международным информационным агентством «Казинформ», программа профильного обучения «Бейіндік мектеп» будет разработана и апробирована к 2014 году.

# Цветастый ландшафт современности

В Алматы свои работы продемонстрирует французский художник Рене Лоран



Ольга Веселова

Свободу в любом проявлении ищет в своем творчестве французский художник Рене Лоран, приехавший в Казахстан в рамках IV международного фестиваля современного искусства ARTBAT FEST 2013, открывающегося на этой неделе в Алматы. Г-н Лоран расширяет рамки дозволенного.

Свое стремление к необузданности свободы художник реализует не только в сюжетах, манерах письма и материалах, но и в тех областях искусства, которыми занимается. Спектр его интересов крайне разнообразен. Рене Лоран в четырех словах описывает свои творческие искания: ландшафт, структура, путешествие, планета.

Особое место в живописных работах автора занимает цвет. Художник пишет широкими мазками на огромных полотнах, изображая моментальные впечатления от разных сезонов года, – этому посвящена целая серия картин, передающая своеобразный цветовой ландшафт нашей планеты. Создание таких полотен отнимает немало не только душевных сил живописца, но и физических. «Это

тяжелый физический труд», – признается он. При этом, создавая такие страстные картины, художник не делает эскизов или набросков, рисуя каждый раз по нити.

Г-н Лоран изучает и препарирует влияние цвета на жизнь человека. Цвету в жизни каждого из нас он отводит особое место. Именно этой идеей пропитана новая выставка художника, которую он готовит во Франции. Здесь живописец обыгрывает и другой, очень важный для него, феномен

– пространство. По задумке автора, огромные полотна располагаются не на стенах экспозиционного зала, как это принято, а в середине его, создавая своеобразный цветовой лабиринт, в который он погружает зрителя. «Смотрящий должен ощутить себя среди различных цветов, прочувствовать их», – поясняет Рене Лоран.

Одним из постоянных источников вдохновения французского художника являются его бесконечные путешествия, в ходе которых он всегда находит время для

«сиюминутных» зарисовок с натуры. «Я их называю «пейзажами за минуту», – признается г-н Лоран. – Для меня плохо, если я трачу много времени на картину, ведь тогда магия первого впечатления проходит». Несколько подобных работ автор уже успел сделать и в Алматы.

Еще одной затеей художника, сопровождающей его в путешествиях, является проект «Путешествующая конструкция», которая буквально кокетит из страны в страну и постоянно существует только на фотографиях. «Однажды меня попросили украсить скульптурой городской ландшафт Страсбурга. Но я осознал, что любая сделанная человеком конструкция изменит его. Тогда ко мне пришла идея о «кочующей статуе», которая только на время меняет привычный ландшафт местности», – поделился Рене Лоран.

Незамысловатая скульптура, похожая на дверь, в разных своих ипостасях – от древа и льда до стогов сена и ашиков из-под воды – успела побывать во многих городах и странах мира. В Алматы она прибыла «воздушной».

В целом скульптура занимает особое место в творчестве художника. В ней он придерживается минималистического стиля, обращая взгляд и ум смотрящего к истокам человечества. «Когда я беру в руки камень и начинаю его поворачивать, я понимаю, как зарождалось искусство у древних людей, как рождалось воображение», – уточняет автор.

Также в своих скульптурных композициях г-н Лоран ломает привычное пространство каждого из нас. «В Европе любое окно, стена или дверь регламентируются определенными стандартами. И их невозможно изменить без прохождения всевозможных инстанций. Мы уже забыли, что есть «окна без закона», – говорит художник. Такое положение вещей заставляет его играть с нашим представлением о пространстве, в котором человечество привыкло существовать.

Кроме всего прочего, художника волнуют и ультраактуальные вопросы современной социально-политической действительности планеты. Так, в Альпах, недалеко от городка Шамони, Рене Лоран расположил серию деревянных скульптур, олицетворяющую лики стран мира. И когда на территории того или иного государства происходит какие-либо политические или природные катаклизмы, автор уродует свои произведения, проводя параллели с действительностью. К примеру, одной из последних пострадала скульптура, олицетворяющая Сирию, и, видимо, она еще долго будет «страдать».

Международный фестиваль современного искусства ARTBAT FEST – проект, объединяющий казахстанских и зарубежных участников различных направлений contemporary art. Проект предполагает отсутствие границ между художниками, актерами, музыкантами и зрителем. Искусство, выходящее на улицу.

I фестиваль современного искусства ARTBAT FEST был организован в 2010 году инициативной группой, состоящей из художников, деятелей искусства, бизнесменов. Для проведения фестиваля была выбрана площадка на пешеходном участке проспекта Жибек жолы между пр. Абылай хана и ул. Фурманова, называемом Арбатом. Так появилось название фестиваля ARTBAT FEST, где гармонично сложились: Art (искусство), Art+Bat (место проведения) и Fest (фестиваль).

С 2011 года официальным организатором фестиваля ARTBAT FEST является общественное объединение «Евразийский культурный альянс».

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### КИМОНО ДЛЯ СТОЛИЦЫ

6 сентября в Астане откроется уникальная выставка кимоно японского мастера Итику Кубота. Выставка «Мир глазами Мастера. Кимоно Итику Кубота» включает коллекцию, которая в 2010 году была приобретена известным предпринимателем и меценатом Фаттахом Шодиевым с целью ее спасения от распродажи по частям и сохранения для мировой культуры. Каждое кимоно, представленное в коллекции, является произведением искусства. Если объединить ряд кимоно вместе, то образуется единое полотно, особый пейзаж. Коллекция впервые будет продемонстрирована широкой публике в Республике Казахстан. В пресс-конференции, посвященной открытию выставки, примут участие предприниматель, меценат, основатель международного фонда Шодиева Фаттах Шодиев, представитель посольства Японии в Республике Казахстан, директор музея Итику Кубота и представители акимата Астаны. (kapital.kz)

#### В РК СНИМАЕТСЯ МИСТИЧЕСКИЙ ТРИЛЛЕР

В мистическом триллере «Джокер» режиссера-дебютанта Талгада Жаныбекова одну из главных ролей сыграл Ерболат Тогузаков, известный по фильму «Шал». Он воплотил в картину роль мистического мудреца Дили-Дили, который помогал главному герою Чине (Денис Литуев). «Мой герой – человек ниоткуда. Он воплощает мудрость всего человечества. Является накопителем жизненного опыта. Он приходит на землю помочь герою. Он понимает, что зло есть, его надо побеждать. Нельзя злу давать распространяться. Главный герой идет один против зла», – рассказал о роли Тогузаков. Тогузаков также поделился, что он всегда с удовольствием принимает предложения от молодых режиссеров. По его словам, весь съемочный процесс под руководством Жаныбекова был организован на высоком уровне. Отметим, что черно-белый фильм «Джокер» – новый формат для казахстанского кино. Весь съемочный процесс проходил на зеленом фоне. Как отметил режиссер, в первую очередь снимать на «зеленке» удобно из-за обильной компьютерной графики в ленте, а также для того, чтобы удешевить съемочный процесс. По сюжету банда Шамана убивает младшего брата молодого парня по имени Чина. Столкнувшись с несправедливостью системы правосудия, Чина остается один. После неожиданной встречи со странным старцем Дили-Дили, который открывает в нем невероятные способности, Чина решает сам вернуть правосудие. Главные роли в фильме исполнили начинающий актер Денис Литуев, Виталий Кищенко и Айсүлу Азимбаева. «Джокер» является совместным проектом киностудии «Казахфильм», телеканала КТК и CAMD. В казахстанский прокат фильм выйдет 26 сентября. (tengrinews.kz)

#### АКТЕР НА КРЫШЕ

В Семее новый театральный сезон открылся под символическим названием «Театр на крыше и на сцене». Коллективы двух театров – имени Абая и Достоевского решили в день открытия сезона (1 сентября) объединиться и порадовать своих зрителей. Для этого актеры задумали обратиться на крышу театра. Находясь на высоте в несколько метров, они показали собравшимся горожанам несколько ярких отрывков из известных спектаклей и капустников. «Работать на крыше никто не отказывался, на то они и артисты. Ведь и на сценической площадке им часто приходится опускаться и подниматься, а также лазить по лестницам в два-три метра высотой. То есть актерам это знакомо и крыша – это очередной спектакль и очередная возможность проявить себя еще в одном качестве», – пояснил директор русского драматического театра имени Ф.М. Достоевского Яков Горельников. После зажигательного открытия театрального сезона на крыше зрителей пригласили вовнутрь здания. Находясь в закулисах, горожане смогли познакомиться с работой актеров, взглянуть в цеха, где создаются декорации, костюмы, прически, свет и звук для постановок. «Открыть театральный сезон 1 сентября – это инициатива областного управления культуры, идея коллективами была поддержана, так как это креативно и интересно», – отметил Горельников, добавив, что раньше театральный сезон открывался в конце сентября или в начале октября премьерой спектакля. (tengrinews.kz)

#### ОРАЛХАНУ БОКЕЮ ОТКРЫЛИ ПАМЯТНИК

В Усть-Каменогорске открыт памятник казахскому писателю, публицисту, драматургу, видному общественному деятелю Оралхану Бокее. На торжественной церемонии открытия присутствовали аким Восточно-Казахстанской области Бердыбек Сапарбаев, глава Усть-Каменогорска Темирбек Касымжанов, а также писатели, журналисты, видные общественные деятели культуры Казахстана, ветераны Великой Отечественной войны, труженики тыла, школьники, студенты, местные жители. «Впитав красоту и богатство родной Катон-Карагайской земли, он позже делился этим богатством со всеми, кто брал в руки книги Бокее. В прозе жизни он видел поэзию, черпая вдохновение в родных истоках», – сказал Сапарбаев. В пресс-службе напомнили, что о возведении памятника Бокее начали говорить еще в начале 2013 года. Акимат предложил горожанам выбрать место, где будет установлен постамент писателя. В результате выбор школьников и общественности пал на микрорайон КШТ, где одна из школ носит имя легендарного земляка. «Сначала предполагали открытие приурочить ко Дню рождения города в середине сентября. Аким области заметил, что открытие памятника прославленному земляку важно приурочить к государственному празднику. Так, датой сегодняшнего события был выбран красный день календаря – 30 августа. И это очень символично. (tengrinews.kz)



EUR/USD	1.3306	▲ 1%	USD/JPY	97,7401	▼ 1%	USD/CHF	0,9280	▼ 0,01%	USD/CNY	6.1236	▲ 0,01%	USD/RUR	33,0426	▲ 0,3%
---------	--------	------	---------	---------	------	---------	--------	---------	---------	--------	---------	---------	---------	--------

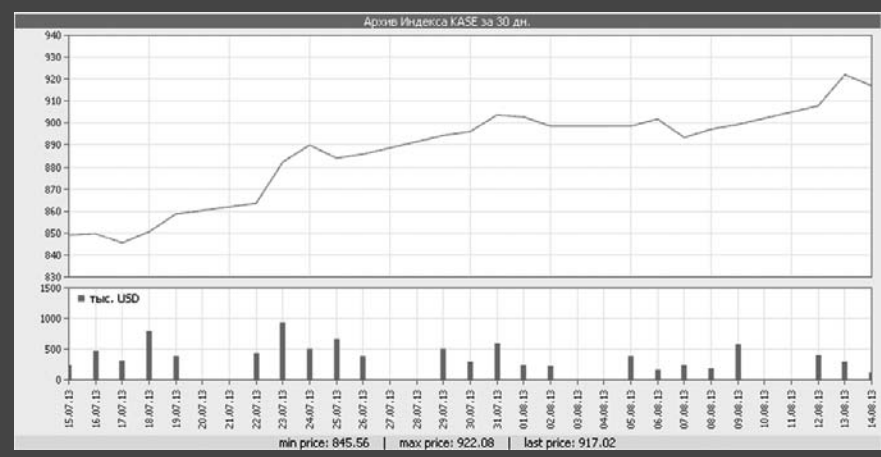
Изменение в процентах с 13.02 - 20.02.2013

## Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▲	▲	▲	▲
0.20%	0.21%	0.07%	0.93%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

## Индекс KASE



## Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMBB	1,408	1.40%	3.2%	1%	-5%
PTC	1,339	0.93%	2.6%	-1%	-12%
S&P	1,694	0.28%	-0.2%	1%	21%
DJIA	15,451	0.20%	-0.4%	0%	19%
NASDAQ	3,684	0.39%	0.5%	2%	24%
DAX	8,416	0.68%	1.4%	2%	11%
FTSE	6,612	0.57%	0.1%	1%	12%
Hang Seng*	22,541	0.00%	2.8%	6%	-1%
Shanghai*	2,108	0.07%	2.2%	3%	-6%
Nikkei-225*	13,807	-0.43%	-3.7%	-4%	33%
S&P фьюч.*	1,688	-0.17%	-0.2%	1%	23%

\* Данные по состоянию на 08:14 MCK

## Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	109.3	0.21%	1.1%	1%	-1%
WTI	106.8	0.68%	1.5%	1%	18%
Urals	109.0	0.00%	0.0%	1%	0%
Золото	1,322	-1.24%	3.0%	3%	-20%
Никель	14,669	0.10%	7.4%	7%	-14%
Медь	7,252	0.33%	3.8%	4%	-8%

Информация предоставлена директором Представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай

## Официальные курсы валют

Данные на 5 сентября 2013 года

Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	139.98	▲
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	238.87	▲
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	0.02	
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	41.69	▼
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	153.13	▼
1 ЕВРО	EUR / KZT	201.78	▼
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	145.67	▲
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	25.02	▼
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	536.36	▼
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.14	▼
1 ЛАТВИЙСКИЙ ЛАТ	LVL / KZT	287.30	▼
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	58.46	▼
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	47.32	
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	40.83	▼
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.58	▲
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	120.09	▼
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	74.59	▼
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	0.07	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	18.80	▼
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	23.15	▼
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	163.60	▼
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	14.00	▲
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.54	

## Удвоение прибыли в бизнесе. Как перестать «сливать» клиентов

Руслан Еренчин, эксперт по увеличению продаж консалтинговой компании «Бизнес-Технологии»

Мы продолжаем наш цикл статей с практическими рекомендациями в рамках программы «Удвоение прибыли в бизнесе».

Из прошлых статей вы узнали: 1. Ключевую формулу продаж. Прибыль = Leads \* Cv(%) \* \$ \* # \* M (%) (см. «Капитал.kz» от 18 июля 2013 года). 2. Несколько способов эффективного повышения маржи (см. «Капитал.kz» от 25 июля 2013 года). 3. Поднимаем средний чек (см. «Капитал.kz» от 29 августа 2013 года).

Сегодня поговорим о самой насущной проблеме большинства бизнесов: «слив» потенциальных клиентов. Система продаж 99% казахстанских компаний представляет из себя решето. Да, мы можем заявить об этом с полной уверенностью: за последние 3 месяца мы провели порядка 40 аудитов компаний.

Для того чтобы убедиться в том, что ваша компания не исключение, сделайте очень простое упражнение.

**Позвоните в свою компанию под видом клиента (технология «тайный покупатель»)**

Проявите интерес к продукции или услуге. Например, задайте вопрос о стоимости производства окон для квартиры.

**Зачастую разговор складывается следующим образом:**

Пример диалога. Потенциальный клиент звонит в компанию, которая производит пластиковые окна.

- Добрый день, компания «Нереальные окна», меня зовут Виктор, слушаю вас.

- Добрый день, а что за окна вы производите? И сколько они стоят?

- Мы делаем окна из профиля Rehau. Какой у вас размер окон и количество?

- Пять окон размером 1350 мм X 1300 мм.

- Ваша цена 150 000 тенге.

- Спасибо.

- Пожалуйста, обращайтесь.

**Позвонили? Отлично! Теперь ответьте на вопросы:**

- Сколько гудков прошло до того момента, как была снята трубка?

- Осталось ли ощущение, что вас «вели» открытыми вопросами для получения информации, достаточной для принятия решения?

- На сколько вопросов вы ответили, прежде чем выяснили суть и перешли к предмету разговора?

- Долго ли вы ждали на линии ответа компетентного человека после первого разговора?

- Чем закончился разговор? Назначил ли сотрудник компании следующий шаг? Например, если это оконная компания, был ли предложен бесплатный замер?

- Была ли попытка выяснить ваши контактные данные?

- Сколько времени ушло до того момента, как вы получили необходимые расчеты?

**Возникает вопрос, а есть ли технологии, которые позволяют решить проблему с потерей потенциальных клиентов?**

Что за технологии? Как их внедрить? Что именно нужно сделать в первую очередь?

И вот второе задание: подсчитайте, сколько потенциальных клиентов обращается в вашу компанию за 1 день, за неделю, за месяц. Затем проанализируйте, какое количество обращений перешло в результат? Например, сколько звонков перешло в сделки? Сколько зашедших посетителей розничной точки сделали покупку?

Показатель, который вы получите, называется конверсия. Например, если из 100 зашедших в магазин только 45 человек сделали покупку, то конверсия будет составлять 45%.

В разных бизнесах разные показатели. Выявите свой, и мы поговорим о том, как его увеличить.

**Ключевые факторы, которые влияют на конверсию:**

- Эффективность приема входящего звонка;

- Эффективность работы с потенциальным клиентом в торговой точке;

- Наличие системы 2-шаговой системы продаж;

- Ведение базы потенциальных клиентов;

- Наличие системы «дожима» потенциальных клиентов.

**Эффективность приема входящего звонка**

**Первый контакт с клиентом**

Значительная проблема, которая присутствует в огромном количестве компаний, заключается в том, что на телефон «сажают» самую низкооплачиваемую рабочую силу. Если на звонок потенциального клиента слышится ответ: «Подождите минут десять» или тоскливое «Алё», то это убивает львиную долю продаж на корню.

Наиболее простое решение данной проблемы – установить в отдел продаж отдельный телефон, на который будут поступать все входящие звонки от потенциальных клиентов

Следующая проблема – это сами продавцы. Разумеется, неквалифицированные торговые менеджеры никогда не позволят вам увеличить продажи существующим клиентам до должного уровня.

А ведь именно такие продажи должны приносить вашей компании основной доход.

**Дружелюбное общение**

Еще одна серьезная проблема, свойственная многим компаниям (особенно это касается розничных магазинов), заключается в том, что сотрудник общается с клиентом не слишком дружелюбно («Говорите!»), а то и открыто по-хамски. Это отрицательно сказывается на результате. Скорее всего, в следующий раз покупатель выберет соседний магазин или других поставщиков, где его обслужат гораздо приветливее.

Первый и самый необходимый шаг, который необходимо сделать, – прописать «скрипты». «Скрипты» – это алгоритм приема звонков, в виде набора готовых речевых модулей того, что сотрудник должен говорить клиенту.

Вы скажете: «Да от моих продавцов этого не добиться!» Если вы так думаете, это значит, что вы просто пока еще не умеете использовать необходимые рычаги для управления своими сотрудниками.

**Скорость реакции и ответа**

Очень важна скорость реакции на запрос клиента. Естественно, чем быстрее, тем лучше.



Например, если человек разместил заказ и оформил покупку в интернет-магазине, а ему перезванивают только через день-другой, понятно, что после такого многих клиентов вы потеряете навсегда.

Или же покупатель попадает на автоответчик, который говорит: «Уважаемый клиент! Ваш звонок очень важен для нас! Вам осталось ждать нашего ответа еще пятнадцать минут». Некоторые даже издеваются и добавляют: «Не кладите трубку, оставайтесь на линии». Сразу понятно, что 90% звонящих сразу «отваливаются».

Примлемый стандарт скорости ответа на телефонный звонок – около 4 гудков. Это адекватный период времени, который средний клиент готов потратить на ожидание, прежде чем бросить трубку.

Чем дольше ожидание ответа на входящий звонок, тем больше входящих звонков отсеивается.

**Закрывайте на действие**

Ну и что самое основное – любой звонок должен чем-то заканчиваться. Не ограничивайтесь только названием цены. Тогда клиенты будут выбирать вас только по ценовому предложению. Раскрывайте потребности клиента. Выявляйте проблемы и предлагайте решение. А в конце разговора предложите оформить заказ по интересной цене, сделайте ограничение по времени и вы увидите, как конверсия начнет расти. Если в вашем бизнесе построена система 2-шаговых продаж, то закрывайте на первый шаг.

**Эффективность работы с потенциальным клиентом в торговой точке**

Если вы занимаетесь розничными продажами, то помимо работы персонала, на конверсию влияют:

- оформление вывески;

- наличие специальных предложений на витрине;

- освещение;

- продающие ценники.

В торговой точке очень важно, чтобы продавцы работали по «скриптам». Грамотно уметь выявлять потребности и перемещать клиента по ассортименту.

**Система 2-шаговых продаж**

Рынок товаров и услуг сейчас достаточно плотный. На каждый запрос клиента есть несколько предложений потенциальных поставщиков. Соответственно продажа «в лоб», особенно сложных услуг, крайне бесполезное занятие. Таким образом, компании стали дробить свои услуги на несколько простых шагов. Цель первого шага – привлечение потенциального клиента. Цель второго шага – монетизация. Поскольку стоимость привлечения потенциального клиента всегда в разы дешевле

стоимости привлечения покупателя, то гораздо эффективнее нагонять потенциальных клиентов.

**Примеры 2-шаговых продаж**

- бесплатный тестовый период 30 дней антивирусных программ;

- бесплатное занятие в фитнес-клубе;

- бесплатная вводная консультация в аудиторских/юридических и др. компаниях;

- бесплатная диагностика в сервисных компаниях;

- заявка на расчет;

- и др.

Подумайте, как вы можете реализовать систему 2-шаговых продаж в своем бизнесе и начинайте нагонять потенциальных клиентов.

**Ведение базы потенциальных клиентов**

Если в вашу компанию обратился потенциальный клиент, то необходимо в обязательном порядке собрать с него контактную информацию. Этот клиент уже соприкоснулся с вашей компанией и его можно считать «теплым». Есть причина, по которой он пришел в ваш магазин или позвонил. Задача ваших менеджеров по продажам – выяснить когда он планирует осуществить покупку.

Для того, чтобы клиент у вас что-то купил, должно выполняться 4 условия:

- У клиента должна быть потребность;

- У клиента должны быть деньги на покупку;

- Клиент должен соприкоснуться с вашим предложением;

- Все перечисленные факторы должны произойти в одно время.

Очень часто происходит следующая ситуация: компания рекламируется на разных площадках, и приходит человек, у которого сейчас либо нет денег, либо время не то. Товар ему будет нужен, но, допустим, через месяц, и он просто заранее интересуется.

Из общего входящего потока, который вы оплачиваете, значительная доля – именно такие люди. Кто интересуется, но прямо сейчас не купит ничего, как бы вы ни пытались его завлечь.

**Таким образом, весь поток людей, поступающий на сайт, можно разделить на категории:**

- Те, кто купят практически в любом случае, если вы предложите адекватную цену, а также любые другие выгодные условия. Как правило, таких клиентов очень мало;

- Те, кто вообще не купит ни при каких обстоятельствах. Они зайдут, но вы никак не заставите их совершить приобретение;

- Те, кто купят, если вы грамотно поработаете с ними;

- Те, кто прямо сейчас не купят, но в будущем могут это сделать и, скорее всего, сделают, если вовремя получат грамотное предложение.

**Наличие системы «дожима» потенциальных клиентов**

Если вы ведете базу потенциальных клиентов, то теперь вам предстоит доводить каждую заявку до результата. Перезванивайте потенциальным клиентам, делайте интересные предложения, используйте скрипты. Разработав и применив данную систему, мы добились того, что смогли вернуть 30% ушедших потенциальных клиентов из розничной точки. Только данная технология увеличила продажи на 15%. Кроме того, если вы проводите акцию или распродажу, то вы можете обзвонить базу собранных контактов. Применив данный метод, мы подняли продажи в период акции на 60%!

Уважаемый читатель, для того, чтобы мы в наших статьях могли давать более адаптированные под ваш бизнес примеры и рекомендации, напишите на e-mail: ruslan.yerenchin@gmail.com пожелания и проблемы в вашем бизнесе. На часть из них мы обязательно дадим рекомендации.



**НОВАЯ МИССИЯ  
БУРЕ**



Бывший хоккеист сборной России Павел Буре займется созданием клуба КХЛ в Сочи и будет курировать развитие хоккея в Краснодарском крае. Об этом губернатор региона Александр Ткачев написал в своем твиттере. Буре будет генеральным менеджером всех хоккейных команд края. Ткачев выразил уверенность, что с помощью 42-летнего Буре на Кубани хоккей «полюбит» также, как футбол». Губернатор подчеркнул, что по всему краю строятся ледовые дворцы, а команда уровня КХЛ будет создана на базе олимпийских объектов Сочи. На данный момент клуб КХЛ в Краснодарском крае нет. Сильнейшая команда региона – «Кубань» – выступает в Высшей хоккейной лиге (ВХЛ). В регулярном чемпионате ВХЛ сезона 2012/13 «Кубань» заняла 17-е место и не попала в плей-офф. Буре большую часть профессиональной карьеры провел в НХЛ в клубах «Ванкувер Кэнакс», «Флорида Пантерс» и «Нью-Йорк Рейнджерс». Дважды (в 2000 и 2001 годах) Буре становился лучшим снайпером регулярного чемпионата НХЛ. В составе сборной СССР в 1990 году Буре стал чемпионом мира по хоккею. Со сборной России форвард выиграл серебро Олимпийских игр 1998 года в Нагано и бронзу Олимпиады-2002 в Солт-Лейк-Сити. (lenta.ru)

**МЕТАНИЯ ЖЕРДЕВА**



Пражский хоккейный клуб «Лев» расторг контракт с двукратным чемпионом мира в составе сборной России Николаем Жердевым. Соглашение расторгнуто по обоюдному согласию. Об этом сообщает официальный сайт команды КХЛ. Спортивный директор клуба Рашид Хабибулин рассказал, что форвард попросил отпустить его в Россию, поскольку он хочет больше времени проводить с семьей. По словам Хабибулина, после переговоров президента и тренера команды было принято решение пойти на встречу Жердеву. Россиянин присоединился к пражскому клубу в конце июля 2013 года. Жердев успел провести за «Лев» восемь игр на предсезонных турнирах, набрав в них восемь (один гол и семь передач) очков по системе «гол плюс пас». В конце июня контракт с Жердевым расторг мытищинский «Атлант», за который с перерывами форвард выступал с 2006 года. Также в России нападающий выступал за казанский «Ак Барс», московский ЦСКА и «Элемаш» из Электростали. В НХЛ форвард играл за «Колумбус Блю Джекетс», «Нью-Йорк Рейнджерс» и «Филадельфия Флайерс». Со сборной России Жердев выиграл два чемпионата мира (в 2009 и 2012 годах). В расширенный список для участия в Олимпиаде 2014 года в Сочи форвард не попал. (lenta.ru)

**РЕКОРД «АНЖИ»**



Махачкалинский «Анжи» занял первое место в мире по доходам от продажи футболистов летом 2013 года. Об этом свидетельствуют данные, которые приводит сайт Transfermarkt.de, собирающий информацию о трансферах игроков. В летнее трансферное окно «Анжи» продал игроков на общую сумму 136,3 млн евро. Больше всего денег махачкалинский клуб получил от продажи бразильского полузащитника Вилиана в лондонский «Челси» за 39 млн евро. Стоит отметить, что на покупку игроков «Анжи» потратил около 60 млн евро. Второе место по доходам от продажи игроков занял лондонский «Тоттенхэм», выручивший 118 млн евро. Большую часть этой суммы лондонцы получили от трансфера полузащитника Гарета Бэйла, проданного в мадридский «Реал» за 100 млн евро. Первое место по расходам на трансферы летом 2013 года занял французский «Монако», принадлежавший российскому бизнесмену Дмитрию Рыболовлеву. «Монако» потратил на покупки игроков 166 млн евро. «Реал», потративший 163,5 млн евро, занял второе место. На третьей позиции – «Тоттенхэм», купивший игроков на 121,9 млн евро. Московское «Динамо», потратившее на трансферы 67,9 млн евро, заняло девятое место по расходам. «Анжи», прежде тративший много денег на трансферы, в начале августа объявил о смене стратегии клуба. Махачкалинцы решили продать дорогих игроков, значительно сократить бюджет и сосредоточиться на подготовке местных футболистов. (lenta.ru)

**На полпути к Мадриду**

По дорогам Испании продолжает идти престижная веломногодневка «Вуэльта-2013»

Вячеслав Селезнев  
Фото: farm3.static.flickr.com

Популярная веломногодневка «Вуэльта», проходящая по дорогам Испании, Франции и Андорры, перевалила за половину своей дистанции. В среду вечером на «Вуэльте» состоялся одиннадцатый этап. Индивидуальная гонка с раздельным стартом прошла в местечке Тарасона и имела протяженность 38 км. Однако ее результаты стали известны, когда номер был сдан в печать. Между тем предыдущие этапы вместили в себя много интересного. Главным образом стоит отметить смену лидера генеральной классификации. После победной поступи в исполнении гонщика «Астаны» Винченцо Нибаби еще три спортсмена поочередно владели красной майкой. Перед одиннадцатым этапом генеральную классификацию возглавлял американец Крис Хорнер. Нибаби оставался на вершине рейтинга на двух равнинных этапах, 29 и 30 августа. На шестом этапе протяженностью 175 км, который состоялся 29 августа (Гихуэло – Касерес) «акула» финишировал на 24-м месте. А первое время показал Михаэль Мерке из Дании (Saxo – Tinkoff), 3:54:15. Вторым на финише оказался аргентинский гонщик Lampre Максимилиано Рикелде. Третья позиция по итогам этапа досталась швейцарцу Фабиано Канчелларе, который защищает цвета RadioShack.

Следующий этап прошел 30 августа по маршруту Альмендралео – Майрена-дель-Альхарфе. Эта дистанция составила 205 км. Победу здесь отпраздновал чех Зденек Штыбар из Omega Pharma – Quick-Step, 4:51:27. Второе место занял бельгийский велогонщик Филипп Жильбер (BMC Racing). А на секунду от победителя этапа отстал немец Роберт Вагнер из велогруппы Belkin. Винченцо Нибаби также опоздал на 1 секунду, но расположился на 22-м месте. Впрочем, это не повлияло на его позиции в «генерале».

Смена лидера произошла в последний день лета, когда состоялся 8-й этап велогонки. Первый на «Вуэльте» горный этап протяженно-



стью 170 км (Херес-де-ла-Фронтера – Альто де Пенья Бланкас) покорился чешскому велогонщику Леопольду Кенигу. Представитель NetApp проехал дистанцию за 4 часа 9 минут 46 секунд. На одну секунду отстал испанский гонщик Даниэль Морено. Гонщик «Катюши» Даниэль Морено. Третье время показал ирландец Никола Роше из Saxo – Tinkoff. Он уступил победителю этапа 5 секунд. Винченцо Нибаби, проиграв Кенигу 27 секунд по итогам заезда, стал 16-м. При этом «акула» был вынужден отдать красную майку лидера Роше. Следующий этап, который значился как холмистый, прошел по маршруту между городками Анте-

кера и Вальдепеньяс-де-Хаэн. Протяженность дистанции составила 163 км. Весь пьедестал по итогам того этапа оказался за испанскими гонщиками. Первое место занял Даниэль Морено. Гонщик «Катюши» показал финишное время, равное 4:18:57. Следом расположился Александр Вальверде из Movistar, уступивший победителю 4 секунды. С аналогичным отставанием финишировал одноклубник Морено Хоаким Родригес. Винченцо Нибаби приехал седьмым, уступив Морено 8 секунд. Между тем Морено отпраздновал не только победу на этапе, но и перехватил красную майку лидера у Роша.

Впрочем, по окончании следующего заезда, прошедшего в понедельник, испанец был вынужден уступить лидерство в генеральной классификации Крису Хорнеру, который выиграл горный этап протяженностью 168 км по маршруту между Торределькампо и Альто де Асальянас. Американец преодолел дистанцию за 4:30:22. Вторым на этом этапе стал Винченцо Нибаби, проигравший победителю 48 секунд. Третье время показал представитель Movistar Александр Вальверде. Испанец уступил Хорнеру минуту с лишним. Во вторник на «Вуэльте» был день отдыха.

**Финансовые трудности  
«Нью-Джерси Девилз»**

Накануне продажи клуба НХЛ «Нью-Джерси Девилз» выяснились множественные факты неплатежей предыдущих владельцев франшизы.

Франшиза «Нью-Джерси Девилз» перебралась в Ньюарк в 2007 году, после того как в городе была построена арена «Пруденшиал Центр». Два года ранее ее приобрел нынешний владелец команды Джефф Вандербик, который за девять лет у руля «дьяволов» накопил сотни миллионов долларов долгов, после чего принял решение продать франшизу Джошуа Харрису и Дэвиду Блитцеру за \$320 млн. Именно Вандербик настоял на переезде в Ньюарк, благодаря чему команда перебралась на новую арену, однако потеряла большое количество преданных болельщиков. Согласно судебным записям округа Эссекс, владелец «Нью-Джерси» и арендатор «Пруденшиал Центр» Джефф Вандербик имеет многочисленные неоплаченные счета перед обслуживающими данный развлекательный центр компаниями. Судебные иски на команду регулярно подавала клининговая компания, а также компании, поставляющие на арену еду и напитки. Затянувшиеся судебные тяжбы привели к тому, что данные компании отказались кормить игроков «Девилз» осенью 2011 года. Одной из пострадавших стала компания «Ньюарк Нат» Джеффа Брайвермана. «Ньюарк Нат» согласился покинуть старый «Малберри Молл», на месте которого была построена новая арена, и переехать в Крэнфорд, а взамен получила право на эксклюзивную поставку орехов в «Пруденшиал Центр». Первый судебный иск на организацию «Девилз Арена Энтертеймент» Брайверман подал спустя два года – в 2009-м. Владелец «Нью-Джерси», помимо того, что накопил массу долгов, не сдержал обещание насчет эксклюзивных поставок товара, а также не построил жаровню для орехов, что сказалось на продажах. В итоге после 2009 года «Ньюарк Нат» покинули «Пруденшиал Центр», подав на владельца в суд. Однако спустя несколько месяцев Брайверман отозвал свой иск.

«Мне просто надоело с ними судиться. Это очень нечестные люди, и они все равно найдут способ, чтобы не заплатить. Поэтому я решил скооперироваться на судебных издержках», – говорит владелец ореховой компании. Следующий конфликт по неплатежам возник в 2011 году, когда в суд на «Девилз» подал главный поставщик еды и напитков на арену – «Сентерплэйт». Ком-



пания, которая поставляет продукты питания для Супер Була, инаугурации президента и прочих важных событий, обвинила владельцев команды в неплатежах и фальсификации бухгалтерского учета. «Данная компания обременена многомиллионными долгами, просроченными платежами по кредитам и не может платить своим партнерам. Тем не менее она продолжает свою деятельность, заказывая продукцию и услуги на миллионы долларов, и при этом не намерена расплачиваться по счетам. Также «Девилз Арена Энтертеймент» сфальсифицировала свои книги бухгалтерского учета», – говорится в судебном иске «Сентерплэйт».

Вскоре на место «Сентерплэйт» пришел «Арамарк», представители которого отказались рассказать подробности своего сотрудничества с «Нью-Джерси».

В клининговой компании все эти заявления «Девилз» опровергли. В итоге суд обязал владельцев клуба выплатить долг «Притчарду» в полном объеме, плюс пеню в размере одного процента в месяц и судебные издержки в размере \$145 тыс. Получила ли компания эти деньги, неизвестно. Однако иски к владельцам «дьяволов» приходят не переставали. За день до объявления сделки о продаже «Нью-Джерси» Харрису и Блитцеру в суд округа Эссекс поступил иск на сумму \$206 тыс. от компании «Персьют Коммьюникейшнз» из Ванкувера. По словам представителей канадской компании, «Нью-Джерси» не оплатил счет по договору оказания телекоммуникационных услуг на выездном матче команды, датированном 2011 годом. Напомним, что в 2004 году Вандербик приобрел одну из самых успешных франшиз Национальной хоккейной лиги – с 1995 по 2004 год «дьяволы» трижды выигрывали Кубок Стэнли и еще один раз играли в финале. А за девять лет под руководством Вандербика «Девилз» лишь раз сумели выйти в финал, дважды не попадая в плей-офф, а после переезда в Ньюарк традиционно входили в число аутсайдеров лиги по посещаемости домашних матчей. За эти годы когда-то стабильная команда регулярно теряла своих лидеров – Скотта Нидермайера, Скотта Гомеса, Брайана Раффальски, Зака Паризе, а этим летом и Илью Ковальчука. И учитывая не лучшее финансовое состояние франшизы, понять хоккеистов можно. Местные журналисты не раз сообщали о таком крайне редком для профессионального спорта в Северной Америке факте, как задержка заработной платы.

Перед стартом последнего, укороченного из-за локаута сезона Вандербик сообщил, что ему не хватает \$30 млн на зарплатный бюджет команды, и получил необходимую сумму в кредит. Сделка по продаже многотрадной франшизы новым владельцам состоялась 15 августа и составила \$320 млн. Джошуа Харрис и Дэвид Блитцер, новые владельцы «Девилз» и арендаторы «Пруденшиал Центр», который еще в прошлом году был одним из самых успешных развлекательных центров Северной Америки, также согласились оплатить все долги команды, составляющие более \$200 млн.

Дмитрий Соколов  
championat.com  
Фото: nhl.ru

**«МЮ» УСПЕЛ  
С ПОКУПКОЙ**

Английский футбольный клуб «Манчестер Юнайтед» на официальном сайте объявил о покупке нападающего «Эвертона» Маруана Феллайни. Подробности сделки не сообщаются. Однако в заявлении на сайте «Эвертона» говорится, что «Юнайтед» заплатил за 25-летнего игрока 27,5 млн фунтов стерлингов (42,8 млн евро). Ранее сообщалось об интересе «МЮ» к еще одному игроку «Эвертона» – защитнику Лейтону Бейнсу. В конце августа «Юнайтед» предложил за Феллайни и Бейнса 35 миллионов фунтов, однако предложение было отвергнуто. Феллайни выступал за «Эвертон» с 2008 года под руководством нынешнего тренера «МЮ» Дэвида Мойеса. Клубную карьеру форвард начал в льежском «Стандарде». В 2007 году нападающий дебютировал в сборной Бельгии. С тех пор Феллайни провел за национальную команду 42 игры, забив семь голов. (lenta.ru)



**«АРСЕНАЛ»  
НЕ СКУПИЛСЯ**

Лондонский футбольный клуб «Арсенал» на официальном сайте объявил о подписании контракта с полузащитником мадридского «Реала» Месутом Озилем. Соглашение рассчитано на пять лет. Другие подробности сделки не сообщаются. Испанское издание AS оценило трансфер Озила в 45 млн евро. Еще пять миллионов лондонцы выплатят в случае успешного выступления игрока. По сведениям издания, в «Арсенале» немецкий футболист будет получать семь миллионов евро в год. В «Реале» его ежегодная зарплата была на два миллиона меньше. Издание сообщило, что на 24-летнего Озила также претендовал «Манчестер Юнайтед». Но предложение действующих чемпионов Англии было менее выгодным, чем у «Арсенала». Трансфер Озила стал рекордным в истории лондонского клуба. До этого наиболее дорогим приобретением «Арсенала» был Хосе Антонио Рейес. В 2004 году английский клуб заплатил испанской «Севилье» порядка 17,6 млн фунтов (около 20 млн евро по нынешнему курсу). Озил перешел в «Реал» из немецкого «Вердера» в 2010 году. За мадридский клуб полузащитник провел 156 игр во всех турнирах, забив 27 голов. В составе «Реала» Озил в разные годы выиграл чемпионат, кубок и Суперкубок Испании. Со сборной Германии Озил стал бронзовым призером чемпионата мира 2010 года и европейского первенства 2012 года. (lenta.ru)



**СЛУХ  
ОПРОВЕРГНУТ**

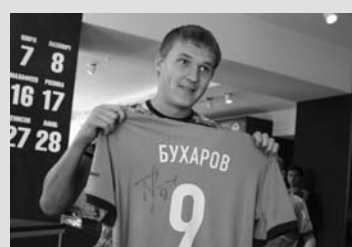
Российский баскетболист Андрей Кириленко опроверг слухи о неофициальном соглашении с владельцем клуба НБА «Бруклин Нетс» Михаилом Прохоровым, по которому он якобы должен получить дополнительные деньги к тем, которые ему полагаются по контракту. Кириленко отметил, что он не может контролировать такие слухи, сообщает на официальном сайте НБА. Появление информации о секретном соглашении Кириленко связал с историей. По словам баскетболиста, слухи возникли «из-за России, КГБ». Кириленко подчеркнул, что тот факт, что он играет в НБА уже 12 лет, делает все такие слухи смешными. Решение заключить контракт с «Бруклином» баскетболист объяснил желанием выиграть титул чемпиона НБА. Кириленко сообщил, что на его решение повлияла и возможность переезда в Бруклин, где живет много эмигрантов из России. Летом 2013 года Кириленко отказался от опции продления контракта с «Миннесотой Тимбервулвз», которая гарантировала ему однолетнее соглашение на \$10,2 млн. Баскетболист также отклонил предложение «Миннесоты» о трехлетнем контракте с зарплатой от шести до семи миллионов в год, а затем заключил с «Бруклином» двухлетний договор с зарплатой около трех миллионов долларов в год. Дать Кириленко большую зарплату клуб Прохорова не мог из-за «налога на роскошь» в НБА, который установлен для клубов, не вписывающихся в «потолок зарплат». В связи с этим в СМИ появились предположения о том, что Кириленко будет получать от Прохорова дополнительные деньги в обход официального контракта. (lenta.ru)





ПО СТОПАМ  
БРАТЬЕВ

Японский боксер Даики Камеда выиграл титул чемпиона мира по версии IBF (Международная федерация бокса) в весе до 52,2 килограмма и стал третьим из братьев Камеда, владеющих чемпионским званием. Об этом сообщает сайт Fightnews. Титулы чемпионов мира также принадлежат Коки и Томото Камеде. В бою за титул 3 сентября Даики Камеда единогласным решением судей победил мексиканца Родриго Герреро. Камеда уже был чемпионом мира с сентября по декабрь 2011 года, но тогда из трех братьев титулы принадлежали только ему и Коки Камеде. После победы над Герреро чемпионами стали три брата одновременно. Коки Камеда владеет чемпионским титулом WBA (Всемирная боксерская ассоциация) в весе до 53,5 килограмма с декабря 2010 года. Томото Камеда завоевал титул чемпиона мира по версии WBO (Всемирная боксерская организация) в весе до 53,5 килограмма в августе 2013 года. (lenta.ru)

БУЙСТВО  
БУХАРОВА

Нападающий питерского «Зенита» Александр Бухаров был задержан полицией за буйное поведение в аэропорту «Пулково». Об этом сообщает издание «Фонтанка.Ru». На игрока был составлен протокол за мелкое хулиганство. Вечером 2 сентября футболист намеревался вылететь в Казань. Сообщается, что Бухаров прибыл в аэропорт в нетрезвом состоянии. В ожидании рейса игрок продолжил употреблять алкоголь, а вскоре начал приставать к сотрудницам «Пулково». Через некоторое время полицейские доставили футболиста в отделение, где Бухаров начал угрожать сотрудникам правоохранительных органов, нападающий заявил, что они в скором времени лишатся работы. Из отделения полиции Бухарова отпустили ранним утром, когда игрок, как пишет «Фонтанка.Ru» со ссылкой на сотрудника полиции, «смог самостоятельно более-менее адекватно воспринимать действительность». Также один из полицейских, оказавшийся большиком «Зенита», после случившегося заявил изданию: «Так мы («Зенит») чемпионат не выиграем». Бухаров перешел в питерский клуб из казанского «Рубина» в 2010 году. В течение нескольких лет игрок получал высокую зарплату (2,2 млн евро в год), но на поле почти не появлялся. В сезоне-2012/13 форвард сыграл во всех турнирах 13 матчей, забив один гол. В нынешнем сезоне Бухаров выходил на поле шесть раз, забив два гола. В составе «Рубина» и «Зенита» Бухаров четыре раза выигрывал российское первенство. За национальную сборную форвард провел две игры. (lenta.ru)

ОТКАЗ ОТ  
БРЫЗГАЛОВА

Заместитель генерального менеджера московского хоккейного ЦСКА Ильдар Мухометов заявил изданию «Спорт-Экспресс», что клуб не планирует приглашать голкипера Илью Брызгалова. По словам Мухометова, в составе ЦСКА есть два вратаря и в настоящее время еще один голкипер команде не нужен. Менеджер ЦСКА рассказал, что Брызгалов уже несколько дней тренируется с командой. Инициатором совместных занятий выступил сам вратарь. «Просто мы помогаем ему, а он — нашим полевым игрокам и голкиперам», — добавил Мухометов. Ранее генеральный менеджер ЦСКА Сергей Федоров заявил, что клуб готов рассмотреть вариант подписания контракта с Брызгаловым, если вратарь обратится с таким предложением. В начале августа Брызгалов поддерживал форму в составе шведского клуба «Ферьестад». Россиянин выступал за армейский клуб в сезоне-2012/13 во время локаута в НХЛ. В июне 2013 года прежний клуб Брызгалова «Филадельфия Флайерс» выкупил контракт игрока, обязавшись выплатить вратарю \$23 млн за 14 лет (по \$1,643 млн в год). За «Филадельфию» Брызгалов выступал с 2011 года. До этого он играл за «Финикс Койотс» (2007-2011 годы) и «Анахайм Дакс» (2001-2007 годы). В 2007 году вместе с «Анахаймом» россиянин выиграл Кубок Стэнли. Профессиональную карьеру голкипер начал в тольяттинской «Ладе». В составе сборной России Брызгалов выиграл бронзу Олимпийских игр 2002 года в Солт-Лейк-Сити. В 2009 году голкипер стал чемпионом мира. (lenta.ru)

Исторический  
максимум «Шахтера»

Данияр Балахметов  
Фото: shahter.kz

Карагандинский «Шахтер», заставивший прошедшим летом говорить о себе всю футбольную Европу, на минувшей неделе обеспечил себе участие в основной стадии второго по значимости клубного турнира Старого света. На столь высоком уровне казахстанский клуб будет представлен впервые. Остается сожалеть о том, что «горняки» не прошли в основной раунд Лиги чемпионов, который был буквально в шаге. Однако посыпать голову пеплом на фоне безусловного прорыва, сотворенного карагандинцами, все же не стоит. Озадачиться следует другим, тем, чтобы данный успех не стал разовым и случайным. Сейчас у карагандинцев есть прекрасная возможность обустроить отправную точку, заложив базис под будущее, в котором хочется видеть их, а также другие казахстанские клубы на самых серьезных стадиях еврокубков. В этой связи участие «Актобе» в раунде плей-офф нынешней Лиги Европы, несмотря на поражение в последней стадии от киевского «Динамо» (2:3 дома и 1:5 в гостях), несомненно, можно отнести к достижениям. В случае с актинобцами вообще стоит говорить об относительной стабильности, поскольку они дважды играли на этой стадии Лиги Европы, в сезонах 2009/10 и 2010/11. Теперь остается пожелать, чтобы поднятая нашими клубами планка не

оказалась в дальнейшем слишком высокой.

Уже через две недели начнется турнирный путь «Шахтера» в основной стадии Лиги Европы. Историческое событие случится 19 сентября, когда состоится гостевой поединок против греческого ПАОКа. Стоит отметить и благосклонность фортуны по отношению к «Шахтеру». Наш чемпион в дебютной для себя «группе» избежал встреч с такими мастодонтами европейского футбола, как «Тоттенхэм», «Севилья», «Лацио», «Лион», ПСВ, «Фиорентина» или «Валенсия». Повезло карагандинцам не попасть сразу и на киевское «Динамо», «Рубин», «Анжи», «Бордо» или, к примеру, «Айнтрахт». Соперниками «Шахтера» по группе L, помимо вышеупомянутого ПАОКа, стали также голландский АЗ и израильский «Маккаби» из Хайфы. Даже по меркам БАТЭ или «Селтика» это вполне удобные клубы. Однако успокаивать этот факт «горняки» не должны. Добравшиеся до основной стадии Лиги Европы команды слабыми быть не могут. Плюс ко всему, отсутствие опыта участия в основной сетке Лиги Европы должно мобилизовать «горняков» до предела. Благо уровень мотивации и собранности карагандинцев известен. Это особенно было заметно во встречах с БАТЭ и в непростом поединке в Албании против «Скендербеу». И, несмотря на поражение в Тиране, в стратегическом плане этот результат оказался приемлемым. В данном контексте показа-

тельным стал и первый поединок против «Селтика» в Астане, а также некоторые отрезки ответной встречи, особенно первый тайм.

Кстати, участие в Лиге Европы бросает «Шахтеру» новый, доселе неизвестный вызов. Окончание осенней стадии турнира намечено на 12 декабря. Тогда как футбольный сезон будет завершен 10 ноября, когда состоится финальный матч Кубка Казахстана. А чемпионат финиширует 6 ноября. С учетом нервной и изнурительной концовки внутреннего первенства и участия в кубке страны, а также напряженной борьбы в Лиге Европы «горнякам» необходимо сохранить хорошую физическую форму и боевой настрой. Насколько удастся подопечным Виктора Кумыкова справиться с этими задачами, можно будет судить совсем скоро. В любом случае, стоит пожелать карагандинцам удачи. Она им на турнирной дистанции из шести матчей будет нужна как никогда.

После выезда в Грецию «горняки» 3 октября примут в Астане «Маккаби». Следующим соперником «Шахтера» будет АЗ. С голландцами карагандинцы проведут спаренные матчи. 24 октября встреча состоится в Астане. А 7 ноября команды сыграют в Алкмааре. 28 ноября в предпоследнем туре «Шахтер» примет дома футболистов ПАОКа. А завершит групповую стадию, как упоминалось ранее, 12 декабря. В этот день «Шахтер» сыграет с «Маккаби» в Хайфе. Между прочим, клуб из Израиля хорошо знаком казахстанским лю-

бителем футбола. В сезоне 2009/10 «Актобе» в рамках третьего квалификационного раунда Лиги чемпионов соперничал с этой командой. То противостояние запомнилось как одно из самых драматичных в истории отечественного футбола. В первом матче, состоявшемся в Актобе 28 июля 2009 года, команды разошлись нулевой ничьей. А вот ответный поединок, сыгранный неделю спустя в Израиле, оказался богатым на голы и прошел по всем канонам первоклассного триллера. Уже к 15-й минуте «Актобе» благодаря точным ударам Евгения Аверченко, Антона Чичулина и Марата Хайруллина вел со счетом 3:0 и казалось, что путевка в следующий раунд обеспечена казахстанцам. Однако еще в первом тайме хозяева отыграли два гола. А во второй половине, забив еще дважды, сумели вырвать победу (4:3).

Еще одним, не менее знакомым соперником, когда-либо игравшим с казахстанской командой в еврокубках, является АЗ. Голландцы, к слову, пересеклись с отечественным футболом, также благодаря «Актобе». Случилось это в раунде плей-офф Лиги Европы 2010/11. В первом матче, прошедшем 19 августа 2010 года, команда, возглавляемая Владимиром Мухомовым, уступила в Алкмааре со счетом 0:2. Один из голов АЗ тогда на свой счет записал шведский легионер Понтус Вернблум, который сейчас защищает цвета московского ЦСКА. А ответной встрече, сыгранной неделю спустя, Вернблум вновь отличился, выведя свою команду вперед. Казахстанцы, владея внушительным преимуществом, в ответ сумели лишь дважды поразить ворота гостей. Два гола на свой счет записал Мурат Тлешев. Тем не менее победа с минимальным счетом не устроила казахстанскую команду.

Что касается ПАОКа, то с этой командой казахстанские клубы ранее не пересеклись. Между тем греки запомнились в этой эпопеи парадоксальными турнирными результатами. Клуб умудрился дважды в течение месяца вылететь из Лиги чемпионов. В первый раз это случилось в третьем отборочном раунде турнира, когда команда из Салоники по сумме двух встреч уступила харьковскому «Металлисту» (1:3). Однако украинский клуб, фигурировавший в деле об участии в договорных матчах, был отстранен от турнира, и ПАОК автоматически получил еще один шанс на продолжение борьбы в Лиге чемпионов. Но в раунде плей-офф греки по сумме двух матчей уступили немецкому «Шальке» (3:4) и вновь попали в Лигу Европы, но теперь уже в основную стадию. Кстати, по иронии судьбы, в отмененных матчах раунда плей-офф Лиги Европы ПАОК должен был играть с израильским «Маккаби», но не из Хайфы, а из Тель-Авива.

КАКА СНОВА  
В «МИЛАНЕ»

Итальянский футбольный клуб «Милан» на официальном сайте объявил о переходе полузащитника мадридского «Реала» Кака. Соглашение с бразильцем рассчитано до 30 июня 2015 года. Другие подробности сделки не сообщаются. По сведениям итальянских СМИ, в «Милане» Кака после вычета налогов будет получать около пяти миллионов евро в год. В «Реале» его зарплата была в два раза больше. В конце августа 31-летний Кака заявил о желании покинуть «Реал». Тогда же стало известно о том, что «Милан» готов начать переговоры с бывшим игроком. Бразилец играл в Италии с 2003 по 2009 годы. В 2009 году мадридский клуб заплатил «Милану» за Кака почти 70 миллионов евро. В составе мадридского клуба бразилец в разные годы выиграл чемпионат, кубок и Суперкубок Испании. В 2002 году вместе со сборной Бразилии Кака стал чемпионом мира. (lenta.ru)

СУПЕРКУБОК  
У «БАВАРИИ»

Мюнхенская «Бавария» завоевала Суперкубок УЕФА, победив в финальном матче лондонский «Челси». Встреча прошла вечером в пятницу, 30 августа, в Праге. Основное время матча завершилось ничью, со счетом 1:1. Первый гол на восьмой минуте забил нападающий «Челси» Фернандо Торрес, на 47-й минуте счет сравнял Франк Рибери. В дополнительное время команды также обменялись голами: их авторами стали Эден Азар и Хави Мартинес. Судьба финала определилась в серии послематчевых пенальти. Футболисты «Баварии» оказались удачливее — 5:4. «Бавария» завоевала Суперкубок УЕФА впервые в своей истории. Более того, это первый немецкий клуб, завоевавший данный трофей. (lenta.ru)

«ЛИВЕРПУЛЬ»  
УСИЛИЛСЯ

Английский футбольный клуб «Ливерпуль» объявил на официальном сайте о покупке защитников парижского «ПСЖ» Мамаду Сако и лиссабонского «Спортинга» Тиагу Илори. Сообщается, что оба игрока заключили долгосрочные контракты. Другие подробности трансферов не уточняются. Французские СМИ оценивают трансферную стоимость 23-летнего Сако в 23 млн евро. Контракт с защитником сборной Франции рассчитан на четыре года. Его зарплата составит 4,8 млн евро за сезон. По информации Liverpool Echo, 20-летний Илори обошелся «Ливерпулю» в 7 млн фунтов стерлингов (около 8,2 млн евро). Сако играл за «ПСЖ» с начала карьеры. В сезоне-2012/13 защитник с командой стал чемпионом страны. За сборную Франции футболист провел 13 игр. Илори выступал за «Спортинг» с 2011 года, но не имел стабильного места в основе. В сезоне-2012/13 защитник провел 12 матчей во всех турнирах. (lenta.ru)

ЦСКА НЕСЕТ  
ПОТЕРЮ

Нападающий московского футбольного ЦСКА Сейду Думбия из-за травмы бедра пропустит шесть недель. Об этом, как сообщает официальный сайт армейцев, стало известно после углубленного обследования футболиста. Форвард получил повреждение в игре седьмого тура чемпионата России с пермским «Амкармом». После матча Думбия написал в своем твиттере, что повреждение оказалось несерьезным. Ивуаринец также добавил, что намерен вернуться в строй к старту команды в Лиге чемпионов. Встреча ЦСКА и «Амкара» прошла 30 августа на стадионе «Арена-Химки». Думбия вышел на поле в основном составе, забил один из голов своей команды, но был вынужден уйти на 32-й минуте. 17 сентября армейцы проведут первый матч в групповом турнире Лиги чемпионов. Команда сыграет в Мюнхене с действующим победителем турнира — «Баварией». В нынешнем сезоне Думбия провел шесть матчей в чемпионате России, отличившись четыре раза. (lenta.ru)

Гарет Бэйл. Он улетел,  
но обещал вернуться?

Долгожданный трансфер Гарета Бэйла в «Реал» все-таки состоялся! Замучив всех полехе Луиса Суареса с Уэйном Руни, валлийский полузащитник все же перебрался в Мадрид и теперь нам всем остается только понять, зачем все это было нужно «Реалу»? А так же вот что — как с этой во многом судьбоносной потерей справится «Тоттенхэм» — станет ли он сильнее за счет того многочисленного пополнения, которое уже подписано в счет продажи Бэйла, изменится до неузнаваемости или же Андре Виллаш-Боаш попросту попробует воспитать для клуба равновеликую Бэйлу по футбольным меркам величину. Предположительно Эрика Ламелу, который видится куда более подходящей кандидатурой в качестве замены Бэйла, чем Насер Шадли.

Для начала — пару слов о «Реале» и будущем там Гарета Бэйла. По игровым характеристикам валлиец практически идеально подходил тому «Реалу», который мы знаем по работе там Жозе Моуринью — Гарет великолепен при контрактах, за счет того, что если он разогнания — остановить его без нарушения правил невозможно, а уж если на нем сфолишь в непосредственной близости от ворот... Тоже ничего хорошего не ждите.

Но главная проблема в том, что нынешнему «Реалу» с его Криштиану Роналду Бэйл попросту не нужен, так как эти футболисты — как близнецы-братья, еще и тяготеют к игре на одном фланге — левом. Конечно, можно придумать миллион и один способ как использовать Роналду и Бэйла в одной узжке и, наверное, некоторые из них даже будут вполне пригодны к применению, но суть в том, что Бэйл покупается «Реалом» не по игровой необходимости, а ради того, чтобы вновь напомнить о себе — именно мы, «Галактикос», тот клуб, в кото-



ром мечтают играть все футболисты, тот клуб, который может купить любого, не постояв при этом за цену. Так было, есть и будет всегда — именно на этом построена философия «Реала» и его президента Флорентино Переса, и к этому уже можно было привыкнуть.

В какой-то момент в начале лета нам показалось, что Гарет все же останется на сезон в «Тоттенхэме» и покинет команду чуть позже — он подписал новый контракт, в котором не было никаких явно прописанных «кlausулов» (иначе «Реал» бы воспользовался ими и все решилось бы за куда меньшую сум-

му), на словах говорил о том, что желает вывести почти родной клуб (помним, что Бэйл — воспитанник знаменитой академии «Саутгемптона») в Лигу чемпионов и снова сыграть там с «Тоттенхэмом», но когда за тебя всерьез берется мадридский «Реал» — отказаться практически невозможно. Тем более что Бэйл не очень-то и хотел упрямиться — он мечтал о Лиге чемпионов, игре с равными себе против по-настоящему звездных игроков, и все это он получит в «Реале». Он хот и пытается быть похожим на Роналду, но все же сильно отличается от португальца — Бэйл все еще в первую очередь футбольный человек, а уже затем медийная личность, и так, надеюсь, будет всегда или, по крайней мере, еще очень долго. По большому счету, он еще ничего не выиграл!

Как же без него будет жить «Тоттенхэм»? Не скажу, что распрекрасно, но за саму процедуру продажи Бэйла в «Реал» Даниэлю Леви как хорошему хозяйственнику стоит отдать должное — он продал Гарета за максимально возможную сумму, при этом параллельно вставив палки в колеса своим конкурентам — лондонскому «Арсеналу». Ведь не секрет, что «Реал» не хотел начинать переговоры о продаже кого-то из тройки Бензема-Ди Мария-Озил до тех пор пока не купит Бэйла, а теперь, когда валлиец наконец-то представил официально, у «Арсенала» банально не осталось времени для нормальных переговоров — помня о том как «канониры» уступили Игуаину и Луиса Густаво, приобретение ими Месуты Озила в последний день трансферного окна можно назвать чудом.

У «Тоттенхэма» сейчас есть целый ворох игроков, которые были подписаны за деньги от продажи Бэйла — Капу, Паулиньо, Ламела, Шадли, Солдадо, Кирикеш. Все они в сумме обошлись лишь чуть

дороже одного Бэйла, проданного, по информации англичан, за 85 млн фунтов. Усилены практически все линии, но вот помогут ли эти игроки «Тоттенхэму» выйти на новый уровень — покажет время. Мы видели в воскресенье, что затеянная Боашем перестройка пока что далека от завершения — после ухода Бэйла и прихода множества новичков полностью нарушились игровые связи, и «шпоры» еще долго будут искать свой новый стиль и место в премьер-лиге, заматываясь, конечно же, на место в четверке.

Как поклоннику премьер-лиги мне все же очень жаль, что Гарет Бэйл покидает английский футбол, где он прошел путь от объекта для насмешек до статуса настоящего супергероя, способного в одиночку тянуть на себе постоянного участника еврокубков. Его подвиги в Лиге чемпионов при Харри Реднаппе еще долго будут сниться болельщикам «Тоттенхэма», как и его голы на последних минутах. Каждый раз, когда их команде чего-то не хватит для победы, фаны подумают — был бы Гарет, все могло быть по-другому.

Но жизнь продолжается, Гарет Бэйл улетает не в другую галактику, как бы не пытались отдалить себя от «остального мира» «реалисты» и никто не исключает его возвращения в АПЛ — понятно, что не скорого, желая ему неудачи вряд ли осмелится даже кто-то из обиженных поклонников «Тоттенхэма», но вполне вероятно, что, отыграв какое-то время в Примере, Гарет заскучает за динамичным английским футболом и вернется. Нет, не в «Тоттенхэм», который вряд ли будет способен потянуть его трансфер в будущем, но в какой-то из топ-клубов АПЛ — вполне возможно.

Сергей Бабарика  
sport.ru  
Фото: fotoimperial.ru



**В ОЖИДАНИИ БОЛЬШИХ ГОСТЕЙ**



Звезды UEFA приедут в Усть-Каменогорск на 100-летие казахстанского футбола. Об этом сказал руководитель управления физической культуры и спорта Абил Донбаев на аппаратном совещании. – На праздничные мероприятия приглашены звезды UEFA – 5 человек, известные казахстанские футболисты – 15 человек, 9 футбольных команд, в том числе из России, Украины и бывших советских республик, – отметил г-н Донбаев. – Планируется в период с 20 по 22 сентября масса культурных, спортивных и социально-значимых мероприятий. Он добавил, что 86 из 106 футбольных полей, которые должны быть построены в Восточно-Казахстанской области в рамках празднования 100-летия казахстанского футбола, сданы в эксплуатацию. Аким области Бердыбек Сапарбаев подчеркнул, что все спортивные объекты должны использоваться в максимальном объеме, как можно чаще должны проводиться, к примеру, футбольные чемпионаты среди аулов. В целом, по информации Абила Донбаева, регион в полной мере готов к проведению праздника. (yk.kz)

**МНЕНИЕ САНЧЕСА**



Тренер чемпиона WBA/IBO в среднем дивизионе Геннадия Головкина (27-0, 24 КО) Абель Санчес рассказал о том, что чемпион WBO в полутяжелом дивизионе россиянин Сергей Ковалев (22-0-1, 20 КО) не совсем уверенно себя чувствовал во время спаррингов с его подопечным, в отличие от Альфредо Ангуло и Брайана Коина. «Ковалев, который недавно стал чемпионом в полутяжелом весе, был одним из спарринг-партнеров Геннадия. Он был со мной в течение года – полтора лет. Однако он боялся Головкина, когда находился с ним на ринге. Я не мог давать ему слишком долго спарринговать, так как он выказывал слишком большое уважение Геннадия и не делал то, что мне нужно было. У него было либо слишком много уважения, либо слишком много страха», – рассказывает Абель. «Самыми запоминающимися были спарринги с Ангуло, который приехал к нам показать свои способности. Ангуло себя не сдерживал, и Геннадий отлично работал против него. Было видно, что Ангуло не боится и пытается доказать всем, и качественно выполнял свою работу, – продолжает Санчес. – Еще хотел бы отметить Брайана Коина, который является хорошим боксером и много двигается. Остальные парни, как только Геннадий получил репутацию жесткого панчера, были слишком легкой работой для него, так как все они были неуверенными в ринге». (fightnews.ru)

**КЕСЬЯКОФФ В СТРОЮ**



После падения на «Тур де Франс» Фредрик Кесьякофф возвращается в вело, чтобы участвовать в «Рюау» в воскресенье. «Я с нетерпением жду последней части сезона», – говорит eurosport.se. На «Джиро» он страдал от болезни и аллергии, на «Тур де Франс» он травмировался через несколько дней. Он не торопился быстро вернуться, чтобы участвовать в «Вуэльте», но теперь Фредрик Кесьякофф полностью выздоровел. После месяца хорошей подготовки он стартует в своей первой после «Тура» гонке – GP Rюау в ближайшем воскресенье. В последние годы он прекрасно проезжал «Вуэльту Испания». Но в этом году ни он, ни команда не захотели рисковать. – Когда сидишь и смотришь «Вуэльту» по ТВ, чувствуешь, что было бы весело быть там сейчас, сейчас, когда у тебя «хорошая нога», быть там сейчас было бы здорово. Но я знаю, что тогда, две недели назад все было по-другому. Прямо здесь и сейчас я, возможно, хотел бы гнаться, но неделю назад или две недели назад это было под сомнением, – говорит он. В Рюау он будет в основном работать на Энрико Гавацци и Симоне Понци, но надеется, что усидит в первой группе и проедет хорошую гонку для себя. – Я не думаю, что кровь из носа мне нужен результат. Я не настолько ориентирован на него, возможно, эмоционально – да, – говорит он. После Рюау Кесьякофф должен принять участие в гонках: «Paris – Bruxelles», «GP de Foutmies», «GP races» в Канаде, чемпионате мира, если войдет в состав, а затем «Lombardy», «Piedmont», «Giro dell'Emilia». (astanafans.com)

**Со скандинавским МОТИВОМ**

Национальная сборная Казахстана по футболу ведет подготовку к отборочным матчам ЧМ-2014

Данияр Балахметов  
Фото: Станислав Филиппов (ffk.kz)

В ближайшую пятницу в рамках отборочного турнира мирового первенства 2014 года национальная сборная страны встретится с командой Фарерских островов. Встреча состоится в Астане на стадионе «Астана-Арена». Во вторник там же наши футболисты будут принимать сборную Швеции. В отличие от шведов, с которыми подопечные Мирослава Беранека встречались в сентябре прошлого года, игра с Фарерами будет первой в рамках этой отборочной кампании. После шести туров подопечные датского специалиста Ларса Ольсена не набрали ни одного очка. При этом представители «Овечьих островов», как и наша команда, забили два гола. Но зато островитяне пропустили двадцать голов (в пассиве команды Беранека 15 мячей). Сейчас сборная Казахстана в рейтинге ФИФА располагается на 149-й позиции, тогда как команда Фарерских островов занимает 175-е место.

Стоит отметить, что для сборных Казахстана и Фарер этот поединок лишь в рамках нынешней квалификации станет первым. Ранее команды уже играли. Произошло это спустя год после того как Футбольный союз Казахстана сменил азиатскую прописку на европейскую. Тогда наша сборная, руководимая российским специалистом Леонидом Пахомовым, сыграла с Фарерами на их поле две встречи, и обе уступила. 27 апреля 2003 года матч проходил в Тофтире и закончился со счетом 3:2. Через 2 дня команды вновь встретились, но уже в Торсхавне. На сей раз хозяева поля победили со счетом 2:1. Из нынешних игроков, выступающих за сборную Казахстана, только Нурбол Жумаскалиев сыграл в тех поединках. В первой встрече он на 46-й минуте заменил Константина Канина. А во втором матче Жумаскалиев на 86-й минуте уступил место Валерию Гаркуше. У сборной Фарерских островов опыт встреч с Казахстаном имеют Фроуди Беньяминсен и Суни Ольсен. Оба выступают на родине, за клубы «Торсхавн» и «Б-36».

Между тем среди приглашенных футболистов под знамена сборной Фарер на матчи с Казахстаном и Германией (10 сентября Торсхавн) есть и легионеры: из Дании, Норвегии, Исландии и Шотландии.

Что касается состава казахстанской сборной, то наряду с возвращением Нурбола Жумаскалиева,

также нельзя не отметить приглашение Андрея Карповича и Андрея Финонченко. Полузащитник «Ордабасы» провел свой последний матч в форме национальной сборной 8 октября 2010 года против команды Бельгии. Тогда наша команда выступала под руководством немецкого наставника Бернда Шторка и уступила в Астане бельгийцам в отборочном матче Евро-2012 со счетом 0:2. А форвард карагандинского «Шахтера» Андрей Финонченко успел сыграть при нынешнем наставнике национальной команды. Кстати это был дебютный для

Мирослава Беранека поединок на посту главного тренера сборной. В товарищеской встрече с Беларусью, которая состоялась 9 февраля 2011 года в Анталье, Финонченко провел на поле 8 минут, заменив своего нынешнего одноклубника Сергея Хижиченко. Этот матч завершился со счетом 1:1. Необходимо обратить внимание на то, что свой последний поединок команда Фарерских островов провела 14 августа против Исландии на выезде и уступила со счетом 0:1. А подопечные Мирослава Беранека наоборот в этот же день

в Астане обыграли национальную сборную Грузии с аналогичным результатом.

Также в пятницу в нашей группе состоятся еще два поединка. В Мюнхене Германия примет Австрию. А в Дублине сыграют Ирландия и Швеция.

Сейчас сборная Германии лидирует в группе, набрав 16 очков. По 11 очков у Австрии, Швеции и Ирландии.

Игроки национальной сборной Казахстана заехали на учебно-тренировочный сбор 2 сентября и будут находиться в расположении команды до 10 сентября.

**Вратари:** Андрей Сидельников («Актобе»), Александр Мокин («Шахтер» Караганда), Антон Цирин («Жетысу» Талдыкорган), Самат Отарбаев («Ордабасы» Шымкент)

**Защитники:** Кайрат Нурдаулетов («Астана»), Андрей Порываев («Шахтер» Караганда), Юрий Логвиненко («Актобе»), Алексей Муддаров («Актобе»), Виктор Дмитренко («Астана»), Марк Гурман («Кайрат» Алматы), Александр Кислицын («Кайрат» Алматы), Константин Энгель («Энерги», Коттбус, Германия)

**Полузащитники:** Нурбол Жумаскалиев («Тобол» Костанай), Максат Байжанов («Шахтер» Караганда), Марат Хайруллин («Актобе»), Валерий Коробкин («Астана»), Дмитрий Шомко («Иртыш» Павлодар), Андрей Карпович («Ордабасы» Шымкент), Анатолий Богданов («Тобол» Костанай)

**Нападающие:** Танат Нусербая («Астана»), Андрей Финонченко («Шахтер» Караганда), Сергей Хижиченко («Шахтер» Караганда), Сергей Остапенко («Астана»), Алексей Шеткин («Атырау»), Игорь Юрков («Иртыш» Павлодар).

В случае травм кого-то из вышеуказанных футболистов на сбор будут вызваны следующие игроки из резервного списка:

**Защитники:** Мухтар Мухтаров («Ордабасы» Шымкент), Захар Коробов («Жетысу» Талдыкорган)

**Полузащитники:** Павел Шабалин («Иртыш» Павлодар), Серикжан Мужиков («Жетысу» Талдыкорган), Улан Конысбаев («Астана»), Азат Нурғалиев («Ордабасы» Шымкент), Виталий Волков («Тобол» Костанай), Хайнрих Шмидтгаль («Фортуна» Дюссельдорф, Германия)

**Нападающий:** Сергей Гридин («Актобе»).



**До Бразилии рукой подать**

Вячеслав Селезнев

В отборочном турнире чемпионата мира 2014 года наступила решающая пора. В ближайшую пятницу и субботу сборные из пяти региональных зон проведут матчи, результаты которых если не определят судьбу путевок на мировое первенство, то приблизят некоторые команды к мундиалу.

**Развязка близка**

В европейской отборочной зоне, помимо секстета под литерой С, где выступает сборная Казахстана, матчи будут сыграны еще в восьми группах.

В группе А, похоже, все решено. Сборные Бельгии и Хорватии с большим отрывом опережают остальных соперников. У бельгийцев сейчас в активе 19 очков, а у хорватских футболистов – 16. Следом расположилась сборная Сербии, набравшая 7 очков после семи поединков. У команды Уэльса 6 баллов, но при этом валлийцы сыграли на один матч меньше сербов. 5 очков при семи сыгранных поединках в этой группе у Шотландии. А замыкает турнирную таблицу команда Македонии, набравшая 4 очка и сыгравшая шесть встреч. В пятницу Македония в Скопье примет Уэльс. Шотландцы в Глазго померяются силами с бельгийцами. А в центральном поединке не только группы, возможно, и всего европейского тура сойдутся Сербия и Хорватия. Матч состоится в Белграде.

Не все так очевидно в группе В. Хотя здесь после шести туров единолично лидирует сборная Италии (14 очков), следом идет команда Болгарии, у которой 10 очков. На один балл меньше у сборной Чехии. По 6 очков у Армении и Дании, а замыкает турнирную таблицу группы сборная Мальты, набравшая 3 балла. В ближайшую пятницу Италия сыграет в Палермо с Болгарией и имеет хорошие шансы увеличить отрыв от остальных команд. В этот же день в Праге встретятся сбор-

ные Чехии и Армении, а в Та-Кали Мальта будет принимать Данию.

Сборной Голландии, выступающей в группе D, похоже, уже никто не сможет помешать выйти на мировое первенство. Сейчас у «оранжевых» 18 очков после шести матчей. Второй в группе идет команда Венгрии, набравшая 11 баллов. У сборной Румынии – 10 очков. На один балл меньше у команды Турции. 6 очков в этой группе набрала сборная Эстонии. И с нулем в этой графе пребывает аутсайдер – команда Андорры. Голландцев, при удачном исходе поединка в Таллине против Эстонии, можно будет поздравлять с выходом на мундиал.

В Бухаресте также в пятницу сойдутся Румыния и Венгрия. А Турция в Кайсери примет Андорру. В группе E единолично лидирует сборная Швейцарии (14 очков). Следом за ней расположилась команда Албании, у которой 10 очков. Сборная Исландии набрала 9 очков, а команда Норвегии – 8. Последними идут сборные Словении и Кипра, набравшие 6 и 4 очка соответственно. В ближайшем туре Норвегия и Кипр сыграют в Осло, Словения примет в Любляне Албанию, а в Берне встретятся сборные Швейцарии и Исландии.

В группе F, где выступает сборная России, лидируют португальцы, у которых после семи поединков в активе 14 очков. У самих россиян сейчас 12 очков. Правда, подопечные Фабио Капелло провели на один матч меньше Португалии. Также шесть встреч сыграли сборные Израиля и Северной Ирландии. У израильтян сейчас 11 очков, а у севернирландцев – 6. Семь матчей в этой группе провела команда Азербайджана, которая набрала 4 очка. А замыкает таблицу Люксембург, имеющий в активе 3 балла. В пятницу Россия сыграет в Казани с Люксембургом, а Северная Ирландия в Белфасте примет сборную Португалии. Последний матч этого тура состоится в субботу в Рамат Гане, где Израиль встретится с Азербайджаном.

Сборная Боснии и Герцеговины уверенно возглавляет группы G и имеет хорошие шансы на попадание в Бразилию. Сейчас у боснийцев 16 очков после шести матчей. У идущих следом греков – 13. Словакия в этой группе набрала 9 баллов. А у сборных Литвы и Латвии 5 и 4 очка соответственно. На счету аутсайдера группы, команды Лихтенштейна 2 балла. В центральном матче группы Босния в Зенице примет Словакию. Интересная дуэль намечается в Риге, где встретятся Латвия и Литва. Наконец в Вадуде сыграют Лихтенштейн и Греция.

До предела накалена борьба в группе H, где после семи матчей лидирует команда Черногории (14 очков). Вторыми идут англичане, у которых 12 очков, но при этом шесть проведенных игр. Также по шесть встреч сыграли Украина (11 очков) и Польша (9 очков). Сборная Молдовы провела семь поединков и набрала 5 очков. А аутсайдер группы в лице сборной Сан-Марино не имеет ни одного балла. Англичане в пятницу на «Уэмбли» сразятся с Молдовой. Также в этот день Польша и Черногория сыграют в Варшаве, а Украина и Сан-Марино сразятся во Львове.

Действующие чемпионы мира и Европы – испанцы сохраняют за собой лидерские позиции в группе I. На счету «Красной фурии» сейчас 11 очков после пяти игр. 10 баллов у команды Франции. 6 очков набрала сборная Финляндии и по 4 балла у команд Грузии и Беларуси. Причем белорусы провели шесть матчей. В ближайшем туре финны примут в Хельсинки Испанию. А сборная Грузии сыграет в Тбилиси с Францией.

**Зыбкое преимущество Аргентины**

В южноамериканской зоне лидером является сборная Аргентины. На их счету после тринадцати игр 26 очков. У идущей следом Колумбии 23 балла и на один сыгранный матч меньше. Также двенадцать встреч на счету у Эквадора. Правда,

набрала эта сборная 21 очко. С аналогичным багажом идет команда Чили. Только, в отличие от эквадорцев, чилийцы сыграли тринадцать поединков. Сборные Уругвая и Венесуэлы набрали по 16 очков. Только венесуэльцы провели тринадцать встреч, а уругвайцы – двенадцать. 14 баллов набрали футболисты сборной Перу (двенадцать игр). На предпоследнем месте в этой зоне расположилась команда Боливии (10 очков после тринадцати игр). А замыкает турнирную таблицу некогда грозная команда Парагвая, набравшая 8 очков после двенадцати проведенных игр.

В ближайшем туре, когда в большинстве стран Европы и Азии наступит суббота, в южноамериканской зоне состоятся четыре поединка. В Асунсьоне отношения выяснят аутсайдеры отборочного турнира в этой зоне, сборные Парагвая и Боливии. В Барналье сыграют одни из лидеров турнира – Колумбия и Эквадор. Не менее острым обещает быть противостояние Чили и Венесуэлы, которое пройдет в Сантьяго. Наконец в Лиме состоится встреча сборных Перу и Уругвая. Аргентина этот тур пропускает.

**Американцы впереди всех**

Четыре тура осталось сыграть в зоне Северной Америки и Карибского бассейна. Здесь после шести туров лидирует сборная США (13 очков). 11 баллов набрала команда Коста-Рики. А у Мексики – 8 очков. Немного отстали команды Гондураса и Панамы (7 и 6 очков соответственно). И 2 балла на своем счету имеет сборная Ямайки.

В ближайшем туре американцы сразятся с командой Коста-Рики. Матч пройдет в Сан-Хосе – столице этого государства. Мексиканцы в Мехико примут сборную Гондураса. А Панама в городе с одноименным названием встретится с Ямайкой. Уже во вторник США в Коламбусе сыграют с Мексикой.

**Предпоследний шаг**

В азиатской зоне двухматчевая дуэль между Иорданией и Узбекистаном должна определить того, кто сыграет с пятой командой из Южной Америки. Первая встреча состоится 6 сентября в Аммане. А ответный поединок пройдет в Ташкенте 10 сентября.

Что касается африканской зоны, то здесь в десяти группах осталось провести последний тур. После чего в октябре и ноябре победители четвертов в стыковых матчах разыграют 5 путевок в Бразилию.

**«ИРТЫШ» УЗНАЛ СОПЕРНИКОВ**

Казахстанский «Иртыш» (Павлодар) стал одним из соперников нижекамского «Тороса» по группе D в новом розыгрыше Континентального кубка, сообщает на официальном сайте Международной федерации хоккея, передает P-Спорт. Представитель ВХЛ начнет борьбу в турнире с третьего раунда. Также жеребьевкой в квартете D определены «Азиго» (Италия) и клуб, который станет победителем своей группы на втором раунде. Игры пройдут в Азиго с 22 по 24 ноября, лучшая команда пробьется в финальную стадию Континентального кубка. Первый раунд турнира состоится 27-29 сентября, второй – 18-20 октября. Матчи суперфинала, в которых сыграют победители групп D и E, французский «Драгонс де Руан», а также действующий победитель лондонский «Донбасс», пройдут в Руане 10-12 января. (rsport.ru)



**«АСТАНА» В СБОРЕ**

Предстоящий сезон уже не за горами. После длительных отпусков игроки и тренерского штаба команда впервые соберется вместе. Подготовка к предстоящему сезону обещает быть насыщенной и продуктивной. Первый учебно-тренировочный сбор для астанинского клуба наступил 29 августа в городе Пореч (Хорватия) и продлится до 11 сентября. Второй этап сборов пройдет в Тревизо (Италия) с 12-23 сентября, где столичный клуб примет участие в двух международных турнирах. 29 сентября астанчане вылетают в Нижний Новгород для участия в нижегородском турнире по баскетболу с участием ведущих российских команд. По завершению турнира команда возвращается на домашнюю арену в Астану, а уже 2 октября отправится в Грецию на товарищеский матч с легендарным афинским клубом – «Панатинаикос». Вот такой плотный график предстоит нашей команде. Ведь сезон обещает быть интересным и зрелищным, и планы у «Астаны» самые что ни на есть «наполеоновские». (bcastana.kz)



**ЧИНШАНЛО ОСТАЕТСЯ**

Как известно, олимпийская чемпионка Лондона Зульфия Чиншанло недавно, вслед за своими «золотоносными» подругами Майей Манезой и Светланой Подобедовой, сочелась законным браком. Казалось бы, оставалось только пожелать семейного счастья и здоровья нашей прославленной спортсменке и ее избраннику. Но кое-что настораживало: муж Зульфии – гражданин Китая... Своими опасениями мы поделились главным тренером национальной сборной Казахстана по тяжелой атлетике Алексеем Ни и личным наставником Чиншанло Виктором Ни. К сожалению, подробно по сложившейся ситуации специалисты говорить отказались, однако сообщили для казахстанских любителей спорта, что никакой вероятности того, что Зульфия вернется в Китай и будет выступать за эту страну, просто не существует. Брак нашей олимпийской чемпионки был зарегистрирован в алматинском ЗАГСе, и сейчас ее супругу оформляется вид на жительство в Казахстане. (sports.kz)



**ЗАИНТЕРЕСОВАЛ МНОГИХ**

Центральный защитник «Актобе» Роберт Арумянян привлек внимание селекционеров нескольких клубов РФПЛ. По информации «Чемпионат.com», к футболисту сборной Армении с прицелом на зимнее трансферное окно приглядываются в «Волге», «Анжи», «Крыльях Советов». Внимание этих команд привлекла игра Арумяняна в матчах квалификационного этапа Лиги Европы против киевского «Динамо». Несмотря на итоговое поражение, Арумянян был одним из лучших футболистов в составе «Актобе». На его счету голевая передача в первой встрече в Казахстане. Кроме того, 28-летний защитник считается одним из лучших игроков в своем амплуа в чемпионате Казахстана. В том числе благодаря его игре «Актобе» не только возглавляет турнирную таблицу, но и имеет минимальное количество пропущенных голов. (championat.com)





«Шахтер» - «Селтик». Вратарь «горняков» Александр Мокин демонстрировал надежную игру и сохранил свои ворота в неприкосновенности

## В шаге от Лиги чемпионов



«Шахтер» - «Селтик». Карагандинцы дважды по ходу первого матча праздновали взятие ворот соперников

С момента памятного противостояния карагандинского «Шахтера» и шотландского «Селтика» в рамках квалификации Лиги чемпионов, развязка которого наступила в Глазго, прошла неделя. Однако, несмотря на приличный по информационным меркам период, это событие по-прежнему является одним из самых обсуждаемых в Казахстане, а также в футбольной среде Старого света. Карагандинцы, хотя и проиграли «кельтам», но заслужили уважение и почет среди своих почитателей, которых оказалось великое множество. Бесспорно, этот август запомнится надолго.

Фото: shahter.kz, Владимир Шаповалов (ffk.kz), ekaraganda.kz



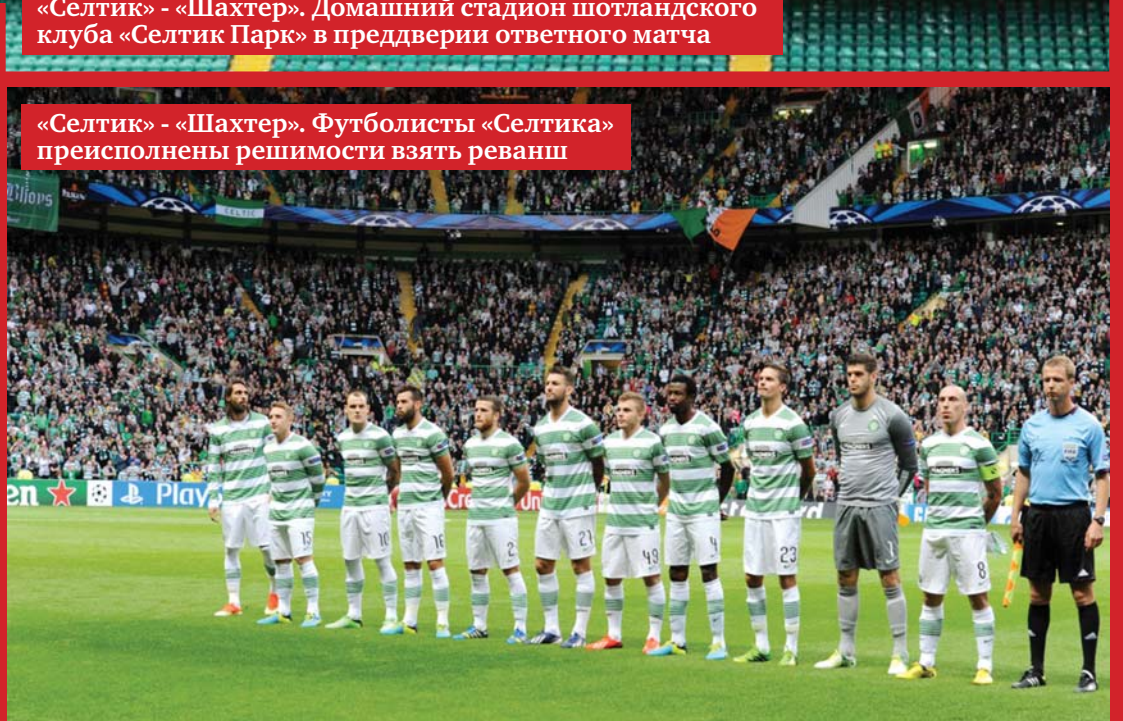
«Шахтер» - «Селтик». Несмотря на то, что свои поединки карагандинцы проводили в Астане, без поддержки они не остались



«Селтик» - «Шахтер». Казахская команда не осталась без поддержки в далекой Шотландии



«Шахтер» - «Селтик». Шотландские фанаты проделали длинный путь до Астаны, чтобы поддержать своих кумиров



«Селтик» - «Шахтер». Домашний стадион шотландского клуба «Селтик Парк» в преддверии ответного матча

«Селтик» - «Шахтер». Футболисты «Селтика» преисполнены решимости взять реванш



# Узнать Одессу, понять Одессу, побывать в Одессе

2 сентября город-герой Одесса отпраздновал свой 219-й день рождения. Вашему вниманию представлены три взаимодополняющих рассказа об этом живописном месте



## Здесь вам не тут!

*В Одессе сладостные и томительные весенние вечера, пряный аромат акаций и исполненная ровного и неотразимого света луна над темным морем.*

Исаак Бабель

Айнур Касенова

Одесса – город, окутанный легендами и байками. Со своим неповторимым шармом, он всегда приветлив и гостеприимен к путнику. С самого его создания здесь смешалось огромное количество национальностей и вероисповеданий. На сегодняшний день город закрепил за собой репутацию экономического и культурного центра Украины.

Но начиналось все еще при царской России, когда, завоевав у Крымского ханства крепость Хаджибей, Екатерина II приказала построить там город.

Исполнители к задаче подошли по-европейски, предварительно создав план, по которому Одесса

должна была развиваться. Следует отметить, что на тот момент лишь столица империи была построена по плану. Как отметил Роман Бродяк, одесит и культурный деятель Украины, «есть города, которые обладают неповторимым архитектурным обликом, Одесса среди них принадлежит особая роль».

Город по праву называли самым европейским городом империи. Фасады домов, сохранившиеся до наших дней, тому яркое доказательство.

Одесса в разные годы была облюбована знаменитостями. Так, в июле 1823 года состоялся перевод Александра Сергеевича Пушкина в Одессу, где он перешел в подчинение к новому наместнику Новороссийского края графу Воронцову. Пушкин сам желал перевода в Одессу. Так, он писал брату: «Я насили уломал Инзова, чтобы он отпустил меня в Одессу – я оставил мою Молдавию и явился в Европу. Ресторация и итальянская опера напомнили мне старину и, ей богу, обновили мне душу».

В этом городе жили и творили такие личности, как Николай Гоголь, Иван Бунин, Александр Куприн, Антон Чехов и Исаак Бабель. Примечательно, что именно Исаак Эммануилович популяризировал знаменитый одесский говор, который «таки часто» можно услышать далеко за пределами города.

Михаил Жванецкий, которого можно по праву считать послом одесского юмора, напишет о своем родном городе: «Нет, что-то есть в этой почве. Нет, что-то есть в этих прямых улицах, бегущих к морю, в этом голубом небе, в этой зелени акаций и платанов, в этих теплых вечерах, в этих двух усыпанных огнями многоэтажных домах, один из которых медленно отделяется от другого и пропадает. Нет, что-то есть в этих людях, которые так ярко говорят, заимствуя из разных языков самое главное».

В целом особый одесский менталитет формировался в течение многих лет, и эту удивительную «настойку» можно продегустировать, лишь побывав в Одессе.

Тем не менее данное лирическое отступление никак не умаляет ее нынешней экономической привлекательности.

Город расположен на пересече-

нии важнейших международных путей из Европы в Азию, из Центральной и Северной Европы на Ближний Восток. По данным одесской администрации, в экономике Одессы доминируют предприятия, связанные с морским бизнесом, наряду с ними важную роль в жизнедеятельности города играют продовольственные, перерабатывающие предприятия, а также предприятия легкой промышленности.

Благодаря прекрасным санаториям, пляжам и комплексам отдыха Одесса привлекает, особенно в летний период, большое количество туристов.

Город представляет собой единственный полностью сформированный в украинском Причерноморье локальный территориально-производственный комплекс – промышленный узел. Наибольший удельный вес в структуре производства промышленной продукции Одессы занимают предприятия пищевой промышленности, машиностроения и металлообработки, топливной промышленности, черной металлургии, промышленности стройматериалов, химической и нефтехимической, легкой и медицинской промышленности.

Та шоб вы так жили!

## Мрачные, но прекрасные открытия Одессы

*...Маньяко я встретил... в Одессе. Шумливая Дерибасовская. Вывеска Пружинера «Починка примусов». Запах кошек и жареной «рыбы». Гладкая кладка каменных плит мостовой. Белые фартуки дворников, только что приказом городского совета снабженных бляхами.*

Сергей Эйзенштейн

Ольга Веселова

Одессу стоит посетить только ради одного открытия. Помимо прочих приятных моментов, этот легендарный город подарит вам встречу с настоящим гением живописи – Алессандро Маньяско.

Мрачные образы этого удивительного итальянского мастера уже не один век вдохновляют ценителей живописи. Так, выдающийся советский кинорежиссер Сергей Эйзенштейн пишет о художнике: «Мне Маньяско интересен тем, что, пожалуй, не столько Эль Греко, сколько монахи Алессандро Маньяско стилистически определили облик и движения моего Ивана Грозного – Черкасова». И именно в Одессе Эйзенштейн впервые познакомился с работами Маньяско.

В залах Одесского музея западного и восточного искусства можно увидеть известные картины мастера, и это самая большая коллекция

его страстей, тянущая художника к XVI веку, с авангардизмом его безумной и неудержимой живописности, балансирующей на грани абстракционности и превосходящей век XX. Именно эти характерные для художника черты будоражат современных исследователей искусства до сих пор.

«Даже сегодня, когда зритель привык к разнообразным странностям полета творческой мысли и к тому обстоятельству, что любая новизна оказывается просто хорошо забытой стариной, живопись Маньяско поражает своей мрачной экспрессией и странной прихотливостью сюжетов», – подчеркивает эксперт.

Свойственное барокко острое чувство бренности всего земного претворяется у Маньяско в образе всеобщего затмения и распада, написанные нервным, крупным мазком в сумрачных, оливоко-землистых красочных гаммах, сочетающихся с резкими вспышками более светлых тонов. К его саркастическим живописным гротескам, или «капризам» («капричи»), добавились с годами и многочисленные сцены монашеской жизни, воплощающие ирреальную суету. Свои наблюдения над бытом художник неизменно превращал в полуфантастические видения.

Кроме картин Маньяско, в Одесском музее зрителя ожидает немало и других открытий. Так, настоящей визитной карточкой музея являются картины Франса Хальса

## Все дороги ведут и все реки текут к морю

Чулпан Гумарова

Если вы хотите во время отпуска сочетать пляжный отдых с различного рода экскурсиями и походами по музеям, тогда вам в Одессу.

Для алматинцев авиакомпания МАУ в туристический сезон даже открывает прямые рейсы Алматы – Одесса. Билет по этому направлению в оба конца обойдется примерно в 85 тыс. тенге. Также вы можете полететь в Одессу через Киев. Стоимость авиабилета на рейс Алматы – Киев в оба конца при раннем бронировании равна 51 тыс. тенге. Далее вы можете проследовать в Одессу как самолетом, так и по железной дороге. Авиабилет по направлению Киев – Одесса в оба конца обойдется вам в 21 тыс. тенге. Стоимость билета на поезд в один конец: плацкарт – 2,3 тыс. тенге, купе – 4 тыс. тенге, люкс – 13,3 тыс. тенге.

Выбирая в Одессе гостиницу, вы можете отдать предпочтение центру города или прибрежному району в зависимости от того, за какой отдыхом вы сюда приехали. Если вы приехали, чтобы понежиться на пляже, выбирайте прибрежные районы.

Но если вы хотите изучить исторический центр Одессы и побывать на экскурсиях, то подбирайте гостиницу в центре города. Стоит отметить, что услуги такси от центра к пляжу в среднем обойдутся в 40 гривен (800 тенге).

Стоимость номера в одесских гостиницах варьируется от 16 тыс. тенге за стандартный двухместный номер до 50 тыс. тенге за номер люкс. В Одессе также есть hostels, которые предоставляют ночлег за 3-9 тыс. тенге в сутки.

В Одессе много достопримечательностей, памятников истории и культуры, приветливые люди, но прежде всего этот город ассоциируется с Черным морем.

Общая протяженность береговой линии Одессы – 30 км, что, безусловно, дает преимущество в виде большого выбора пляжей. На многих пляжах доступ к морю бес-

платный. Но вот за определенные удобства и привилегии, конечно же, нужно платить. Остановимся подробнее на некоторых наиболее популярных пляжах.

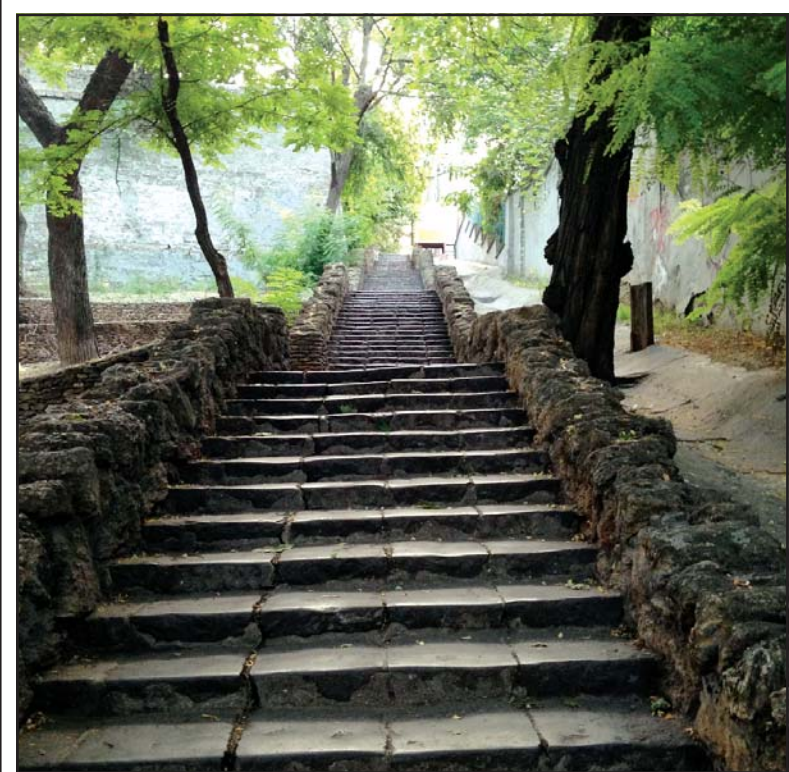
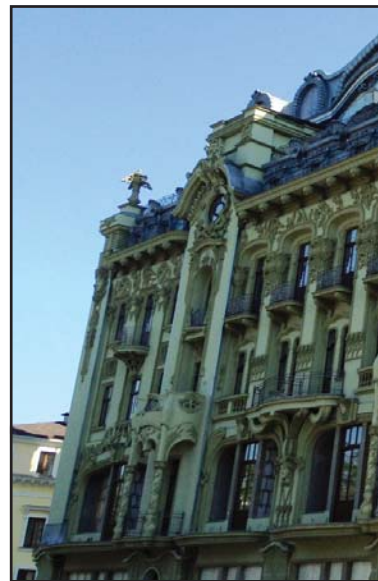
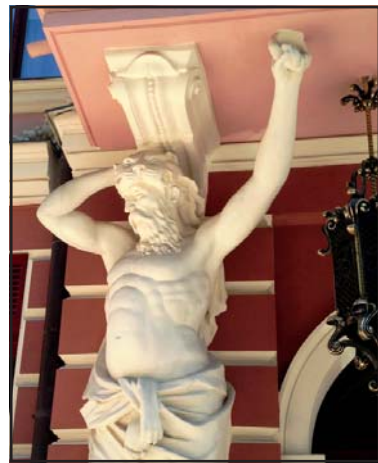
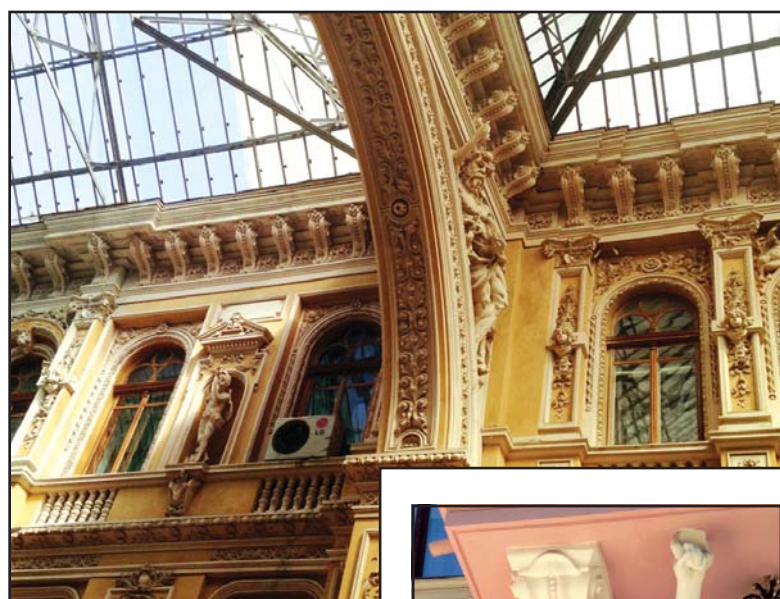
«Ланжерон» является самым первым, старейшим пляжем в Одессе. На его месте в начале XIX века располагалась дача генерал-губернатора Новороссийского края графа Ланжерона. Вход на пляж бесплатный со стандартными платными услугами (шезлонг, зонтик, туалет, душевые кабинки и раздевалка). На территории пляжа находится дельфинарий, в котором каждый день, кроме понедельника, проходит представление. Там же расположен парк с водными аттракционами.

Больше всего оборудованных частниками мест для отдыха находится на пляже «Аркадия». Этот пляж расположен в Приморском районе Одессы и заслуженно считается одной из главных достопримечательностей города. На территории пляжа есть множество хороших ресторанов и ночных клубов. Вход на пляж бесплатный, но дополнительные услуги оказываются за установленную стоимость.

На всех пляжах цены на услуги в будние дни и выходные различаются. Итак, шезлонг на песке стоит 50 и 70 гривен (1-2 тыс. тенге) в зависимости от дня. Шезлонг у бассейна – 100 и 200 гривен (2-4 тыс. тенге), мягкая площадка (диван) – 350 и 500 гривен (7-10 тыс. тенге), шатер – 300 и 500 гривен (6-10 тыс. тенге) соответственно.

В Itaka немногим дешевле. Занять шезлонг на песке стоит 50 и 70 гривен (1-1,4 тыс. тенге), у бассейна – 100 и 170 гривен (2-2,4 тыс. тенге), бунгало – 300 гривен (6 тыс. тенге). Также можно воспользоваться камерой хранения за 25 гривен (500 тенге).

Комплекс Portofino цены с прошлого года не повышал. Полежать на топчане на песке стоит 70 гривен (1,4 тыс. тенге), а у бассейна – 100 гривен (2 тыс. тенге). Примечательно, что эти цены не меняются в будни и выходные.



на постсоветском пространстве. В музее представлены такие работы Маньяско, как: «Пейзаж с фигурой», «Кордегардия», «Мария Магдалина», «Брежневские монахи».

«Мгновениями это уже не движение фигуры, схваченное кистью, но самовольно манерное движение кисти, торопливо замаскированное костями и дряблым телом аскетов, протянутыми руками, изысканно сложенными ладонями с длинными пальцами, – отмечает в своих мемуарах об этих картинах Сергей Эйзенштейн. – Еще чаще кажется, что это витиеватые и вычурные росчерки подписей, рассеявшиеся в монашеских облачениях, чтобы согреть вокруг очага свои разбежавшиеся хвосты, петли, узлы и пересечения».

Как пишет Аркадий Ипполитов, сотрудник Государственного Эрмитажа, в творчестве Маньяско мирно уживаются явная анахроничность

«Святой Лука» и «Святой Матфей». Многим «Святой Лука» известен только благодаря фильму «Возвращение «Святого Луки», снятому в 1970 году режиссером Анатолием Бобровским. В основу киноленты легла история похищения картины с выставки в Государственном музее изобразительных искусств им. А.С. Пушкина в Москве.

Кроме этого, в восточном отделе музея каждый может ознакомиться с интереснейшими гравюрами знаменитого японского мастера Кацусики Хокусаи из серии «Книга о птицах». Хокусаи – один из самых известных иллиустраторов и художников Японии, ведь именно он в XIX веке придумал слово «манга» и начал выпускать сборники «Хокусаи манга» («Наброски Хокусаи»). Как полагают специалисты, этот художник – один из тех, кто определил направление развития японской графики и визуальных искусств.





ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

**БУДУЩИЙ С-КЛАСС  
СТАНЕТ ЛЕГЧЕ  
И БЫСТРЕЕ**


Преемник нынешнего W204 находится на последних стадиях разработки, завершая цикл интенсивных дорожных испытаний. А ведь когда-то, во время своего дебюта в 1993 году, С-класс, сменивший на конвейере знаменитый «190-й», являлся самым маленьким седаном в линейке штутгартского концерна. Ныне же это признанный люксовый среднеразмерный легковой автомобиль. Автомобиль базируется на новой платформе МРА, габариты которой несколько шире и длиннее, по сравнению с той, что лежит в основе существующей модели. Согласно инсайдерской информации, разработчики выполнили шасси из легких материалов, благодаря чему вес машины существенно снизился (на 70-100 кг), что благотворно сказалось на динамике. Моторная гамма будущего W205 включает в себя бензиновые 1,6- и 2,0-литровые двигатели, развивающие 156 и 184-252 л.с., трехлитровый V6 с 333 «лошадками», а также дизельные «четверки», мощностью 170, 204 и 231 л.с. Также будет предложена и гибридная версия. Четвертое поколение модели будет конкурировать у себя на родине с BMW 3-Series (F30) и до сих пор неизвестной новой Audi A4. Известно, что производство новинки развернется сразу на четырех заводах: в Германии, США, Китае и ЮАР.

**БРИТАНЦЫ  
ОСВЕЖИЛИ LR  
DISCOVERY**

Компания Land Rover представит обновленный внедорожник Discovery в рамках предстоящего мотор-шоу во Франкфурте. Визуально модель отличается от дорестайлинговой версии в основном лишь небольшими изменениями в передней части кузова. Так, легкой ревизии подверглись передний бампер, фальшрешетка радиатора и головная оптика (теперь со светодиодной секцией ходовых огней). Кроме того, вместо бывшего «Land Rover» переднюю кромку капота отныне украшает надпись «Discovery», а шильдик с названием модели на двери багажника остался без приставки «4». Ну, и, конечно же, в дивосек, разработчики снабдили «проходимца» новыми легкосплавными дисками. Новшества в технической начинке не очень много. В частности, перечень оборудования дополнили системами слежения за спящими зонами и более точными сенсорами измерения глубины брода. Кроме того, внедорожник теперь способен сообщать о препятствии при выезде с парковки задним ходом и мониторить трафик на Т-образном перекрестке. Небольшой модернизации подверглась и силовая линейка, которая стала заметно экономичнее и чище за счет системы Start/Stop (отключение и запуск двигателя при кратковременных остановках). По неподтвержденным пока данным, сообщается также о том, что британский автопроизводитель намерен заменить топливный V8 объемом 5 литров (375 л.с.) на новый трехлитровый V6 с нагнетателем (340 л.с.). Впрочем, возможно, что речь идет о версии внедорожника для Европы, что же касается рынков США, Китая и (возможно) России, то все может остаться без изменений. Впрочем, подтвердить или опровергнуть эти домыслы мы сможем уже на следующей неделе, после того как компания Land Rover официально представит обновленный Discovery во Франкфурте.

**НОВЫЙ NISSAN GT-R  
ПОКАЖУТ В 2015-М**


В ходе глобального пресс-ивента Nissan 360 представитель японской компании официально назвал приблизительные сроки дебюта наследника текущей модели. Нынешний GT-R выпускается уже шесть лет и, несмотря на многочисленные обновления, очевидно, что настал черед его смены. В связи с этим издание Motor Trend цитирует слова топ-менеджера Nissan, что новое поколение суперкара появится «завтра до конца 2015 года». Прочих подробностей о машине ровным счетом никаких, если не считать того момента, что недавно фирма запатентовала торговую марку R-Hybrid, причем это имя написано тем же шрифтом, что и название GT-R. Таким образом, грядущий автомобиль пополнит линейку гибридных суперкаров, таких как 2015 Acura/Honda NSX и Ferrari LaFerrari.

# Его прощальный поклон

Манас Иксанов  
(Алматы – Финляндия/Наантали)

Легендарная торговая марка моторных масел Esso уходит в прошлое. Ее полномочным наследником становится всемирно известный бренд Mobil. Бессменный символ Esso – тигр, который честно украшал марку последние полвека с лишком, еще продержится некоторое время, в виде ностальгического визуального вижюала линейки «полусинтетик» Mobil Ultra. А потом креативные умы-оптимизаторы материнского ExxonMobil найдут и ему замену.

**Наследие клана Рокфеллеров**  
Откроем пленку назад. Известно, что Esso и Mobil являются торговыми марками крупнейшей нефтяной корпорации мира ExxonMobil. Последняя образовалась в 1999 году, когда одна акула нефтебизнеса Exxon поглотила другую – Mobil за рекордную сумму в 85 миллиардов долларов США.

Когда-то обе компании являлись частью единого мегамонополиста штатовского нефтепрома – концерна «Стандарт Ойл», основанного во второй половине XIX века первым долларовым миллиардером в истории человечества Джоном Д. Рокфеллером. Антимонопольный закон заставил Рокфеллера раздробить бизнес на три десятка мелких компаний, но во всех из них он сохранил контрольный пакет. Практически все крупные американские нефтяные компании – Mobil, Exxon, Chevron, произошли именно от Standard Oil.

До слияния в 1999 году и Exxon, и Mobil Oil располагали собственными нефтепромыслами и производством, танкерным флотом и сетями АЗС, а также марками бензина и масел. Причем именно Mobil продвинулся дальше всего в области исследования и создания смазочных масел на синтетической основе, не в последнюю очередь благодаря заказам пентагоновских генералов.

В 1959 году в Штатах развернулась рекламная кампания топлива Esso под лозунгом «Поместите тигра в бак!». С тех пор большая полосатая кошка надолго прижилась на этикетках и в рекламе продукции Esso и позже – Exxon.

**«Игрица» маркетологов**  
Преимущество у синтетического масла немало – это высокая температурная стабильность, лучшая текучесть при низкой температуре, лучшая защита двигателя от износа и меньший расход. И современная тенденция потребления такова, что синтетические масла медленно, но уверенно вытесняют собой минеральные.

Неудивительно, что в едином концерне «синтетике» стало уделяться приоритетное внимание. Кстати говоря, известное ныне каждому автолюбителю моторное масло Mobil 1 появилось еще в 1974 году. Вот потому, когда пришел момент определения долгосрочной стратегии, боссы ExxonMobil решили принести в жертву именно торговую марку Esso.

Сам концерн позиционирует три имеющихся марки следующим образом. Exxon ориентирован на химическую промышленность и авиацию. Mobil и Esso – бренды для обслуживания коммерческой и легкой автотехники. Причем в последней паре лидер – именно Mobil. Он более известен в мире и, к тому же, более престижен, в сравнении с «бюджетным» Esso.

Сам лейбл Esso возник от фонетического звучания аббревиатуры официального наименования компании Standard Oil Company – «S» и «O» (Эс-Оу).

Официальная риторика представителей ExxonMobil замену Esso на Mobil объяс-



няет тем, что «синтетические смазочные материалы более полно соответствуют требованиям современных двигателей, и укрепление ассортимента ряда продуктов под брендом Mobil поможет потребителю подобрать моторное масло, оптимально подходящее для их автомобиля независимо от года его выпуска и модели».

С конца зимы 2013 года ExxonMobil начал постепенно готовить своих торговых представителей в регионах, а затем и потребителей к тому, что вскоре будет осуществлен переход с одной торговой марки на другую. Процедура замены бренда запущена под лозунгом «Новый имидж. Прежнее качество» и коснется, прежде всего, рынков России, Украины, Беларуси и Казахстана. Распространится ли она на весь мир – пока неизвестно.

Mobil Ultra 10W-40 – моторное масло категории «премиум», которое заменит масла Esso Ultra 10W-40. Де-факто сменился лишь ярлычок.

Клиентам, которые приобрели Esso Ultron и Esso Ultron Turbo Diesel, представители фирмы-производителя теперь рекомендуют использовать Mobil Super 3000 X1 5W-40 и Mobil Super Turbo Diesel 3000 X1 5W-40. Все прочие масла Esso в июне были сняты с производства и вскоре исчезнут с полок профильных магазинов.


**Финская масленка**

Главные производственные мощности ExxonMobil Corp расположены на родине, в США, но также имеются перерабатывающие заводы в Западной Европе и Турции. Если базовые масла производятся преимущественно на крупнейшем в Старом Свете нефтеперерабатывающем заводе ExxonMobil во французском Гравеншоне, то предприятия, работающие на рынке экс-СНГ, находятся в Финляндии и Турции. На одном из них и довелось побывать автору.

В 1957 году Mobil Oil возвела завод на балтийском побережье, в финском городке Наантали. Завод в Наантали находится непосредственно на территории порта, что ускоряет процесс разгрузки судов. Выбор места был определен тем, что, несмотря на небольшое население, Наантали уже тогда имел грузовой порт и промышленную зону с подъездными дорогами и прочими инфраструктурными атрибутами. Сейчас Naantali LOBP – самое производительное маслосмесительное предприятие ExxonMobil на европейском континенте, львиная доля продукции которого идет на Восток.

Если синтетическая база поступает в основном из США, то минеральная доводится с перерабатывающих заводов из Западной Европы – нефть Северного моря ведь под боком. Грузовые суда при-

бывают в порт раз в три-четыре недели, и масло-сырец перегружается в заводские танки-хранилища, находящиеся тут же. Что масла, что присадки проходят проверку качества в лаборатории и лишь потом поступают в смесительный цех.

Смешивание – механическое, или под давлением при помощи воздуха – продолжается около двух часов. После очередной выборочной проверки качества конечное масло разливается либо в пластиковые однолитровые и четырехлитровые канистры, либо в металлические бочки. Все операции полностью автоматизированы.

Максимально рационален не только процесс производства, но и процедура вывоза продукции: пока две фуры стоят под загрузкой, их тягачи оперативно транспортируют два других уже груженных прицепа в близлежащий Турку, где располагаются главные складские площади. Затем, по возвращении, прицепы меняются – и так по кругу.

Управляющий завода г-н Юни Валимаки рассказал журналистам о ряде аспектов деятельности возглавляемого им уже полтора десятка лет предприятия. В цехах трудится около 100 человек, в две смены. Плюс еще два с половиной десятка – в лаборатории контроля качества, которая временно переехала в Турку, поскольку на самом заводе идет реорганизация производства. Кадровый состав постоянен, многие работают на заводе десятилетиями. Начальная заработная плата – 2 – 2,5 тыс. евро, но кандидат должен иметь хотя бы среднее техническое образование.

Как сообщил Юрий Попов, специалист отдела маркетинга ExxonMobil, сейчас перед компанией стоит задача как можно более аккуратно перевести достаточную консервативную клиентуру Esso в семью Mobil. Пока процесс идет успешно – заказов на масла Mobil, производимые предприятием в Наантали, оказалось даже больше, чем ожидалось.

Цену на основную марку масла Mobil Ultra 10W-40 (бывшая Esso Ultra 10W-40) обещают удержать на прежнем уровне. Насколько долго, похоже, этого не знают и в самой ExxonMobil – все будет зависеть от динамики продаж.

Благодарим компанию Kulan Oil – официального дистрибьютора смазочных материалов Mobil в Казахстане за организацию поездки в Наантали.



\*комплектации необходимо уточнять в дилерских центрах

**АЗИЯ АВТО | БИПЭК АВТО**

АЛМАТЫ: ул. Майлина, 240 А, тел.: (727) 2-555-777, 2-579-777  
АСТАНА: пр. Богенбай батыра, 73/1, тел.: (7172) 22-69-58, 22-69-66  
http://aziaavto.kz | http://bipek.kz

## CHEVROLET CAPTIVA

САЛОН 7 МЕСТ  
6 ПОДУШЕК БЕЗОПАСНОСТИ  
ЗАДНИЕ ПРОТИВОТУМАННЫЕ ФОНАРИ LED  
ЭЛЕКТРИЧЕСКИЙ ПАРКОВОЧНЫЙ ТОРМОЗ  
СИСТЕМА КУРСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ESP (DCS/TCS/HVA)  
КРУИЗ-КОНТРОЛЬ  
ПОДОГРЕВ ПЕРЕДНИХ И ЗАДНИХ СИДЕНИЙ  
КОЖАНАЯ ОБИВКА СИДЕНИЙ  
ПАРКТРОНИК (ЗАДНИЙ)  
ЭЛЕКТРОПРИВОД СИДЕНИЯ ВОДИТЕЛЯ\*

