



Судьба тенге зависит от политического решения Нацбанка



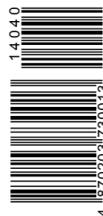
Третья Кибержума: а были ли на самом деле скидки?



Супхи Атан, генеральный консул Турции в Казахстане

КАПИТАЛ

№40
(467)



// ЧЕТВЕРГ, 13 НОЯБРЯ, 2014

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

В закон об электронных деньгах внесут изменения

6 страница

Странам ЦА нужно больше экономических реформ

5 страница

Конкурс «Построй свой бизнес» подводит итоги

8 страница

«Кайрат» уступил «серебро» «Актобе»

12 страница

Сборная Казахстана сыграет с Турцией

14 страница

Мы в сети
kapital.kz



Дороги заведут в НЭП

Нурсултан Назарбаев объявил о новой экономической политике



Александр Константинов

Внезапное выступление Нурсултана Назарбаева с ежегодным посланием к народу Казахстана на заседании политсовета партии «Нур Отан» и объявленная им новая экономическая политика, по сути, вполне логично вытекают из того, что происходило в стране начиная с февраля текущего года. Поскольку именно тогда стало ясно, что экономика Казахстана вступила в период затухающего роста.

Прошедший в минувший вторник в Астане политсовет партии «Нур Отан» был ознаменован как минимум двумя знаковыми событиями. Первое – это неожиданное, по крайней мере для большинства его участников, и выходящее за рамки официальной повестки заседания политсовета выступление Нурсултана Назарбаева с ежегодным посланием к народу Казахстана, а также объявленная в послании новая экономическая политика.

Комментируя эти «сюрпризы», часть экспертов, в частности, Айдос Сарым, высказали мнение, что столь серьезное изменение сроков послания, а также набор объявленных в рамках НЭПа экономических мер, в частности, серьезное выделение средств на социальные и инфраструктурные проекты, говорит о том, что власть готовит в начале следующего года очередные «внеочередные» парламентские выборы. Своевременно, такая версия имеет право на существование, особенно учитывая тот факт, что практически ни один состав нижней палаты казахстанского парламен-

та не досидел до окончания своего срока. Однако если посмотреть на ситуацию с другой стороны, то она покажется не столь однозначной, а, более того, выступление Нурсултана Назарбаева именно сейчас с посланием будет выглядеть достаточно последовательно вытекающим из логики событий последних лет, а особенно текущего года. Главный же вывод из происшедшего – это то, что происходит серьезное переформатирование как экономической, так и организационной и управленческой политики государства.

По сути, необходимо понять две вещи. Во-первых, почему послание прозвучало именно сейчас, и, во-вторых, в чем же особенность объявленной новой экономической политики. Исторически сроки оглашения ежегодного послания приходились на конец зимы – начало весны. Единственным исключением стал 2012 год, когда президент выступил 14 декабря с ежегодным посланием на 2013 год, в котором озвучил программу «Стратегия-2050». А в 2006 и в 2009 годах это было начало марта, в 2007-2008 годах – конец февраля. В Казахстане они ни у кого не вызвали вопросов, поскольку опирались на возникшую традицию, однако они появлялись у сторонних наблюдателей. Так, один из иностранных дипломатов, комментируя послание 2009 года, недоумевал: «Почему выбраны именно такие сроки послания. Ведь в нем даются прямые поручения правительству, которое вынуждено уже по ходу бюджетного года резко пересматривать свои планы и расходы бюджета.

Это же не совсем эффективно». Действительно, если проанализировать текст посланий президента как минимум последних 10 лет, то практически в каждом из них в том или ином объеме содержались прямые поручения правительству, реализовать которые можно было, только внося поправки в план работы кабинета и текущий бюджет. Идеи, высказанные президентом в послании, принимаются правительством к обязательному исполнению, поэтому немудрено, что еще одной традицией стало то, что, приняв в декабре бюджет будущего года, уже в марте правительство вносит в него поправки. Это обстоятельство не слишком способствовало как бюджетной дисциплине, так и эффективности реализации поставленных задач и бюджетных расходов, поскольку все бюджетные процедуры вместо января-февраля начинали реализовываться в лучшем случае в апреле-мае. Такая конструкция более-менее функционировала в так называемые «тучные» годы, но стала не слишком удобной в период кризиса. Поэтому неудивительно, что уже в 2010 году по мере развития мирового кризиса сроки послания сдвигаются все ближе к началу года. Так, в 2010 году послание было озвучено 29 января, в 2011-м – 28 января, в 2012-м – 27 января, а в 2014-м – 17 января. Несмотря на такой ярко выраженный тренд, все-таки выступление президента с посланием именно на этой неделе стало неожиданностью.

[Продолжение на стр. 2]

Цифра номера

\$1,5 млрд составляет объем казахстанского рынка медикаментов

Подробнее [Стр. 9]

Спикер номера

Алексей Боев, председатель правления АО «БРК-Лизинг»

Подробнее [Стр. 3]

Цитата номера

«Производственные затраты РД КМГ за 9 месяцев 2014 года выросли на 14,6%, в то время как выплаты сотрудникам увеличились на 31%», – Halyk Finance

Подробнее [Стр. 4]

Спорт

Чемпионат мира по тяжелой атлетике в Алматы завершится в воскресенье

Подробнее [Стр. 13]



ЦЕСНАБАНК
БҮГІН. ӘРҚАШАН. • СЕГОДНЯ. НАВСЕГДА.



Уважаемые соотечественники!

АО «Цеснабанк» искренне поздравляет вас с Днем национальной валюты! Этот праздник посвящен одному из главных символов экономической независимости Казахстана. Тенге является важным инструментом осуществления собственной национальной экономической политики страны. Желаем вам финансового благополучия, успехов и процветания!

С уважением, АО «Цеснабанк»

КАДРОВЫЕ
ПЕРЕСТАНОВКИ
И НАЗНАЧЕНИЯ

АКИМ АДАЙ

+ назначен прокурором
Кызылорды

БЕРДИБЕК САПАРБАЕВ

+ освобожден от должности акима
ВКО и назначен заместителем пре-
мьер-министра РКГУЛЬШАРА
АБДЫКАЛИКОВА+ освобождена от должности замести-
теля премьер-министра РК и назна-
чена государственным секретарем
РК

ДАНИАЛ АХМЕТОВ

+ назначен акимом
ВКО

ДАУРЕН ЖАКСЫБЕК

+ избран председателем совета дирек-
торов АО «Корпорация «Цесна»

ДУЛАТ НУРМУЛДИН

+ назначен заместителем акима Ак-
молинской области

ЕДИЛ МАМЫТБЕКОВ

+ назначен руководителем аппарата
акима Астаны

НУРЖАН СЕЙСЕНБАЕВ

+ назначен первым заместителем
председателя правления АО «Аграр-
ная кредитная корпорация»НУРЛАН МУКАЕВ,
ЮЛИЯ ЯКУПАЕВА+ назначены заместителями предсе-
дателя правления, членами правле-
ния Национальной палаты предпри-
нимателей РКСАБЫРЖАН
БЕКБОСУНОВ+ назначен прокурором
Астаны

СЕРГЕЙ КАРПЛЮК

+ назначен заместителем акима Ко-
станайской области

ШОЛПАН АЙТКАЗИНА

+ назначена членом правления АО
«Аграрная кредитная корпорация»

Дороги заведут в НЭП

[Начало на стр. 1]

Более того, именно под формат послания и была подготовлена площадка, поскольку, по информации «Капитал.kz», изначально предполагалось проведение расширенного заседания правительства по итогам 10 месяцев текущего года. Эту версию подкрепляет и само содержание прозвучавших в первой части заседания политсовета докладов, где привязка их содержания к реализации пунктов предвыборной программы «Нур Отана» звучала в большей степени как своего рода «привязка к местности». Таков же был и состав выступающих. Однако, видимо, в администрации президента посчитали, что расширенное заседание правительства – не самая лучшая площадка для оглашения послания, и предпочли провести заседание политсовета правящей партии, куда были приглашены как лидеры других партий, так и представители духовных конфессий и Ассамблеи народа Казахстана.

Собственно, ответ на вопрос, почему именно сейчас, а не в традиционные сроки, дал сам Нурсултан Назарбаев. «Я из своего опыта предпочитаю, что ближайшие годы станут временем глобальных испытаний. Будет меняться вся архитектура мира. Достоин пройти через этот сложный этап смогут далеко не все страны. Этот рубеж перейдут только сильные государства, сплоченные народы. Казахстан как часть мировой экономики и страна, которая находится в непосредственной близости к эпицентру геополитического напряжения, испытывает негативное влияние всех этих процессов. В результате мы видим, что происходит: падают цены на мировых рынках и в целом замедляется экономический рост. Как известно, прогнозы развития мировой экономики на 2014-й и следующие два года пересмотрены Международным валютным фондом и Всемирным банком в сторону понижения. Поэтому нам необходимо оперативно пересмотреть некоторые позиции, а также внести корректировки в планы на предстоящий период. У нас нет времени на раскачку. Те меры, о которых сегодня пойдет речь, следует реализовать уже с 1 января 2015 года. Мы должны оперативно принять все возможные меры для предотвращения негативных тенденций», – заявил он. И это выглядит более логичным, чем версии экспертов о досрочном старте избирательной кампании партии «Нур Отан». Как раз исходя из такого вывода Нурсултану Назарбаеву гораздо выгоднее было бы выступить с подобным посланием накануне выборов в январе-феврале.

Именно инфраструктура в широком смысле этого слова в парадигме новой экономической политики должна стать основным драйвером экономического роста, поскольку ее развитие дает наибольший мультипликативный эффект

Ключевым же доказательством является объявленное президентом решение о ежегодном, начиная с 2015 года, дополнительном выделении траншей из Нацфонда по \$3 млрд на 2015-2017 годы. Озвученное именно сейчас решение позволяет правительству оперативно внести соответствующие корректировки как в трехлетний бюджет, так и в бюджет 2015 года. А такая необходимость однозначно присутствует. Поскольку уже в расходной части бюджета этого года в силу экономической конъюнктуры образовалась дыра в размере около 400 млрд тенге, которую правительство при уточнении бюджета было вынуждено закрывать увеличением дефицита и частичным секвестром. При-

чем складывающаяся внешняя конъюнктура дает мало поводов для бюджетного оптимизма в 2015 году. А между тем необходимы еще средства для реализации уже озвученных положений новой экономической политики.

В чем же суть этой новой экономической политики? Судя по выступлению президента, ее главная цель – за счет мощных госинвестиций в развитие, прежде всего инфраструктуры, преодолеть как последствия неблагоприятных внешних факторов, так и попытаться вырваться из ситуации, которую экономисты называют «ловушкой среднего уровня доходов». То, что эта угроза серьезна, сходятся практически все эксперты. В частности, в аналитической записке, подготовленной по заказу Совета иностранных инвесторов по программе ППФИИР-2, о ней говорится как о наиболее значимом вызове. При этом в записке указывается, что за последние 30 лет в такую «ловушку» попали несколько десятков развивающихся стран, а преодолеть ее смогли лишь единицы, в частности, Южная Корея. Одним из основных инструментов реализации новой экономической политики, и это тоже новация, должны стать средства Национального фонда. «В годы, когда ситуация на внешних рынках благоприятствовала, а цены на нефть и нашу экспортную продукцию были на достаточно высоком уровне, мы направляли доходы от экспорта сырья в Национальный фонд. Одной из основных задач Нацфонда является повышение устойчивости нашей экономики перед внешними шоками, в том числе и при снижении цен на природные ресурсы. Все эти годы доходы от добычи сырья и его продажи мы откладывали в этот фонд. \$10 млрд мы направили на борьбу с кризисом 2007-2009-х годов. Остальные деньги мы не проели и не потратили, а сохранили и приумножили. Сейчас наступает тот самый период, когда мы должны использовать эти резервы. Они помогут преодолеть непростые времена и стимулировать рост нашей экономики. Эти ресурсы предназначены не для краткосрочных мер. Они будут направлены на дальнейшее преобразование экономики. А именно – на развитие транспортной, энергетической, индустриальной и социальной инфраструктуры, малого и среднего бизнеса», – заявил Нурсултан Назарбаев.

Именно инфраструктура в широком смысле этого слова в парадигме новой экономической политики должна стать основным драйвером экономического роста, поскольку ее развитие дает наибольший мультипликативный эффект. «Новая экономическая политика «Нұрлы жол» станет двигателем роста нашей экономики на ближайшие годы. Только за счет строительства дорог будут созданы новые 200 тысяч рабочих мест. Это означает занятость и рост доходов населения. «Нұрлы жол» произведет мультипликативный эффект и на другие отрасли экономики: производство цемента, металла, техники, битума, оборудования и сопутствующих услуг – заявил президент. Он также подчеркнул, что строительство инфраструктуры даст не только сиюминутный экономический эффект, а имеет стратегическое значение. «Дороги – это линии жизни для Казахстана. В наших необъятных просторах вокруг дорог всегда возникала и развивалась жизнь. Мы обязаны создать такую транспортную сеть, чтобы от Астаны во все стороны расходились автомобильные, железнодорожные и авиационные магистрали. Как от сердца – артерии. Как от солнца – лучи. Новые магистрали, которые построят казахстанцы, обновят нашу экономику и общество. Они накрепко свяжут все уголки нашей страны с центром. Ускорятся и увеличатся грузопотоки. Возрастут объемы транзита через страну. Наши граждане будут ездить по современным и качественным автомагистралям, смогут безопасно и быстро добираться в любой регион. Улучшится социальная инфраструктура, новые и современные школы и больницы будут оказывать высококачественные услуги. В итоге это отразится на благосостоянии и качестве жизни каждого казахстанца. А самое главное – все это

останется на нашей земле как богатство наших будущих поколений», – заявил Нурсултан Назарбаев.

Принципиально важно и еще одно обстоятельство. Развитие инфраструктуры в рамках НЭПа не понимается лишь в сугубо транспортных рамках. По сути, речь идет о серьезном инфраструктурном обновлении всей страны в целом. Так, в рамках программ модернизации ЖКХ предполагается ежегодное выделение до 2020 года по 200 млрд тенге бюджетных средств.

Озвученное именно сейчас решение позволяет правительству оперативно внести соответствующие корректировки как в трехлетний бюджет, так и в бюджет 2015 года. А такая необходимость однозначно присутствует

Кроме того, по мнению Нурсултана Назарбаева, «на ускорение темпов модернизации систем тепло- и водоснабжения дополнительно к уже предусмотренным в бюджете средствам целесообразно направлять до 100 млрд тенге ежегодно», совокупно 100 млрд тенге должно быть выделено для решения проблем образования, а именно школ, детских садов и вузов, 180 млрд – для решения жилищного вопроса. «Государство будет строить социальное арендное жилье и представлять его населению в долгосрочную аренду с правом выкупа. Предоставление жилья напрямую без посредников и под максимально низкие проценты за кредит позволит снизить стоимость его приобретения. Отсутствие первоначального взноса и низкие проценты за ипотеку сделают жилье более доступным для широких слоев казахстанцев», – объявил Нурсултан Назарбаев. Упор на инфраструктуру как на драйвер роста не случаен. К слову, эта тема была одной из основных во всех публичных выступлениях президента, начиная с расширенного заседания правительства в феврале этого года. Поскольку именно ее развитие и мультипликативный эффект, который она оказывает на экономику, по-

зволяют избежать внешних угроз, связанных с волатильностью внешних рынков, сделав упор на собственные ресурсы и рост промышленного потребления внутри страны.

Однако ключевым условием достижения результата этой деятельности должна стать четкая корреляция положений НЭПа с существующими госпрограммами, и особенно ГПФИИР. По словам Нурсултана Назарбаева, такая работа уже проведена. «Стержнем новой экономической политики станет План инфраструктурного развития, который я сегодня хочу обнародовать. Он рассчитан на 5 лет и совпадает со второй пятилеткой реализации ППФИИР, где намерены участвовать более 100 зарубежных компаний. Общий инвестиционный портфель составляет 6 триллионов тенге, доля государства – 15 процентов», – заявил он.

И наконец, еще одной новацией, окончательно закрепленной в послании президента, стала констатация изменения как принципов, так и содержания государственного управления, начало которого было положено со сменой кабинета министров в апреле. По сути, за прошедший после этого период правительство сумело сделать то, о чем много и плодотворно говорилось, но не реализовывалось как минимум последние 5 лет. Это касается и решения проблем токсичных активов банков и сокращения административных процедур и улучшения бизнес-климата. Важным элементом новой системы стал уход от коллегиального принципа принятия решений кабинетом по каждому вопросу к персональной ответственности министров и акимов за достижение целевых показателей. «Сегодня созданы все необходимые условия для успешной работы. Проведена административная реформа, работает новая структура правительства и исполнительной власти. Каждый министр знает, что делать. Мы устранили дублирование и ненужные звенья в управлении. Акимы наделены необходимым объемом полномочий. В регионах есть все – программы, ресурсы, финансовые средства. Каждый отвечает за свой участок работы. Надо только засучить рукава и приниматься за дело. Сейчас огромная ответственность ложится на правительство и акимов. Мы должны работать, так как говорят в народе, пыль столбом должна стоять», – заявил Нурсултан Назарбаев.

«БЖК-2020» бағдарламасына қатысушы
участник программы «ДКБ-202»

бизнес үшін | для бизнеса

Кредит тер
10.5%-дан

ЖТСМ 11.7%-дан | ГЭСВ от 11,7%

KASSA NOVA bank **595**
қызылдуу аяқпен
шауытпен | бесплатный

www.kassanova.kz

Жылдам. Жайлы. Сенікі.
Быстрый. Комфортный. Твой.

10.06.2011 № 1.1.260 Банктік және өзге операцияларды және бағалы қағаздар нарығында қызмет жүргізуге лицензия
Лицензия на проведение банковских и иных операций на рынке ценных бумаг от 10.06.2011 г. №1.1.260

Азамат Хайдаров
Менеджер



ЖИЛОЙ КОМПЛЕКС

БЛАГОРОДСТВО В КАЖДОЙ ДЕТАЛИ

г. Астана, р-н Сарыарка, ул. Тараса Шевченко, 6/1; тел. +7 (7172) 51 22 22
www.edelastana.kz

«БРК-Лизинг» не конкурирует с коммерческими компаниями

При этом занимает второе место по размеру лизингового портфеля

Асия Агибаева

Казахстанский рынок лизинга в последние годы активно развивается, и бизнесмены все чаще выбирают лизинг вместо банковского кредита. О ситуации на рынке, работе компании «БРК-Лизинг» (дочерней компании АО «Банк развития Казахстана») и госпрограмме «Производительность 2020» журналисту делового издания «Капитал.kz» рассказал председатель правления АО «БРК-Лизинг» Алексей Боев

- Алексей Николаевич, в начале нашей беседы хотелось бы узнать о результатах работы «БРК-Лизинг», каков в настоящий момент лизинговый портфель компании?

- Прежде всего отмечу, что продукты «БРК-Лизинг» востребованы. Об этом говорят цифры. По итогам 2013 года «БРК-Лизинг» занимает второе место среди лизинговых компаний страны по размеру портфеля. Больше всего сделок приходится на обрабатывающую промышленность – 60%, транспорт и складирование – 30%. Остальной небольшой процент приходится на строительный сектор, горнодобывающую промышленность, сельское хозяйство. Текущий лизинговый портфель компании составляет более 29 млрд тенге.

- Среди профинансированных проектов какие наиболее успешные?

- Успешных проектов немало, поскольку сегодня хорошее время для отечественных производителей. Естественно, у активно растущей компании возникает потребность в средствах для инвестиционных проектов и расширения производства. Одним из успешных примеров можно назвать проект «СарыаркаАвтоПром» по созданию в Казахстане первого завода по производству автомобилей SsangYong Nomad. Наша компания предоставила в лизинг оборудование по госпрограмме «Производительность 2020» по ставке 5% годовых. Оборудование позволяет собирать автомобили методом мелкочувовой сборки – это сварка, окраска и сборка кузовов. Еще один проект, также по государственной программе, – «Организация домостроительного комбината в Кызылорде мощностью 35 тыс. кв. м жилья в год». Инициатор проекта – компания «РМЗ-Шапагат», которой наша компания предоставила технологическую линию производства Германии на сумму более 900 млн тенге, которая позволит производить железобетонные изделия для строительства каркасно-панельных, крупнопанельных домов, социальных и коммерческих объектов по государственной программе «Доступное жилье». Кроме того, в этом году наша компания, в рамках второго этапа модернизации, предоставила оборудование для Кентауского трансформаторного завода по производству трансформаторов от ведущих мировых производителей, Италии, Германии, Швейцарии и др. Стоимость проекта – порядка 800 млн тенге. Средства выделены «БРК-Лизинг» в рамках госпрограммы «Производительность 2020». Модернизация завода позволит облегчить ручной труд, увеличить производительность и снизить себестоимость трансформаторов, которые уже конкурируют с производителями СНГ и Китая.

- Почему крупные компании обратились именно к вам, какие преимущества у «БРК-Лизинг»?

- В целом лизинг стал одним из важных инструментов финансирования производителей. «БРК-Лизинг» – госкомпания и единственный оператор программы «Производительность 2020». В рамках этой программы мы предоставляем лизинговое финансирование сроком до 10 лет с минимальной стоимостью проекта 150 млн тенге, со ставкой вознаграждения 5% для обновления и модернизации производства. Инвестирование в обрабатывающую промышленность позволяет «БРК-Лизинг» не конкурировать с коммерческими компаниями, которые предпочитают финансировать высокорентабельные краткосрочные проекты.

- Вы отметили рост рынка лизинга. С чем это связано, каковы преимущества лизинга перед кредитом?

- Да, в последние годы лизинг уверенно отвоёвывает позиции у банковского кредита. В отличие от кредита лизинг эффективен в обновлении средств производства крупных предприятий машиностроения. Размеры инвестиций в эту отрасль достаточно велики и окупаемость производственных мощностей происходит медленно. Поэтому машиностроительная отрасль нуждается в длинных деньгах с долгосрочным лизинговым финансированием. К тому же лизинговое финансирование зачастую легче получить, чем кредит – лизинг более гибко оценивает финансовое состояние заемщика, особенно когда речь идет о крупных сделках, о поставке производственных линий. В этом случае стоимость нового оборудования может даже превышать стоимость всех активов клиента. Особенно важно отметить, что объект лизинга является и объектом залога. Некоторые компании обращаются к нам повторно. Так, например, компания «Кентауский трансформаторный завод», с которой мы работаем с 2006 года, заключила с нами вторую сделку по приобретению станков от ведущих мировых производителей для модернизации производства трансформаторов путем внедрения современного высокотехнологичного оборудования, позволяющего повысить качество выпускаемой продукции и конкурентоспособность по госпрограмме «Производительность 2020». Продукция компании «Кентауский трансформаторный завод»



соответствует казахстанским и международным стандартам качества и экспортируется в страны СНГ и Ближнего Востока.

- Вы уже не раз в ходе беседы отметили участие в госпрограмме «Производительность 2020». Сколько заявок и на какую сумму одобрено?

- Здесь хотелось бы пояснить: основные отраслевые приоритеты компании разделены на два направления – по программе «Производительность 2020» и коммерческое направление, ориентированное на инвестирование в высокотехнологичные и долгосрочные проекты. Наша компания имеет опыт работы с крупными инвестиционными и инфраструктурными проектами по различным инструментам финансирования. В 2013 году по программе «Производительность 2020» профинансировано 9 лизинговых сделок. Это проекты следующих компаний: «Мунаймаш», «ТЭК Титан», «Онгустик-курлыс-сервис», «Кентауский трансформаторный завод», «СарыаркаАвтоПром», «АЗИЯ АВТО» (2 сделки), «Сталь-Цинк», «СМУ-Шыгыс». Модернизация предприятий важна для всей экономики страны. Современные технологии позволяют достичь производительности и энергоэффективности на уровне мировых стандартов. В условиях Таможенного союза на рынке усилится конкуренция. Поэтому для производителей важно перевооружиться уже сейчас, закупать современное оборудование, что, соответственно, будет влиять на производительность и качество выпускаемой продукции. Важны еще два фактора: маркетинг и брендинг. На выбор потребителей влияет и узнаваемость бренда. То есть правильный менеджмент и квалификационная подготовка персонала наряду с качеством продукции являются залогом успеха бизнес-проекта.

- Можете подробнее рассказать о видах лизинга, то есть вы предоставляете

действие и участие региональных акиматов на местах.

- Какие компании могут получить лизинговое финансирование?

- Здесь хотелось бы отметить, что условиями финансирования являются наличие стабильного спроса и потенциал развития рынка готовой продукции, квалифицированный менеджмент, положительный опыт работы и окупаемость проекта. Приоритетными для «БРК-Лизинг» будут компании по перевооружению технологического процесса, а также компании, реализующие инфраструктурные и сырьевые проекты в рамках ГПФИИР.

Компания планирует ежегодно увеличивать объемы новых сделок при реализации программы «Производительность 2020», для этого в начале 2013 года произошло снижение процентных ставок с 7,5% до 5%. Получить лизинговое финансирование по программе «Производительность 2020» могут проекты, которые относятся к приоритетным отраслям экономики, что позволяет реализовать государственную инвестиционную политику. Все проекты рассматриваются в АО «Казахстанский институт развития индустрии» на соответствие программе «Производительность 2020», а затем уже попадают к нам и проходят трехэтапный отбор на возможность лизингового финансирования: кредитный комитет, правление, совет директоров. Такая жесткая процедура отбора обусловлена тем, что мы несем ответственность за государственные деньги и инвестируем их только в конкурентоспособные проекты, выдерживающие вызовы рынка и способные внести значительный вклад в экономику страны, развитие производства, энергоэффективность и повышение производительности труда.

- В стране активно реализуется госпрограмма форсированного индустриально-инновационного развития. В частности, планируется реализация второй пятилетки программы. Какова роль лизинга как инструмента развития промышленности страны?

- «БРК-Лизинг» и дальше будет среди лидеров казахстанского лизингового рынка. Компания способна финансировать крупные инвестиционные проекты в приоритетных секторах экономики. В государственной программе «Производительность 2020» нам отведена ключевая роль в повышении коммерческой привлекательности предприятий и их продукции.

Для чего мы даем возможность провести техническое переоснащение и приобрести новые технологии. Как вы знаете, несколько лет назад промышленность Казахстана характеризовалась изношенностью оборудования и устаревшим технологическим уровнем производительности. В настоящее время Казахстан находится на начальном индустриальном этапе развития. Поэтому внедрение новейших технологий в производство является конкурентным преимуществом и залогом дальнейшего успеха нашей страны. На сегодняшний день лизинг становится довольно популярным инструментом для обновления и расширения производства, расширения линейки товаров, позволяющих выходить предпринимателям на экспорт и составлять конкуренцию производителям из других стран. Кроме того, лизинг доступен для всех категорий бизнеса и предприниматели могут работать напрямую с производителями. В отличие от кредита, где требуется полное залоговое обеспечение, в лизинге доля залогового обеспечения незначительна.

- Преимущества этого инструмента понятны. А как правильно выбрать лизинговую компанию?

- Конечно, выбор компаний, предлагающих лизинговые услуги, большой. Но есть основные факторы, на которые стоит обратить внимание: финансовая устойчивость компании, источники ее финансирования, масштабы бизнеса, рейтинг, профессионализм сотрудников и, конечно, история работы на рынке. Платежеспособность компании напрямую зависит от финансового состояния клиентов, для этого компания должна правильно оценивать риски, обеспечивая тем самым качественный портфель, свою устойчивость и надежность на рынке.

- Большое спасибо за подробные и интересные ответы.

- И вам спасибо за искренний интерес нашей компании.

КАПИТАЛ.KZ

ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ ИНФОРМАЦИИ

популярное за неделю

КАЗКОМ ПОЛУЧИЛ РАЗРЕШЕНИЕ НА СОЗДАНИЕ «ДОЧКИ»

Организация будет заниматься работой с проблемными активами. Постановлением правления Национального банка РК № 207 от 22 октября 2014 года принято решение о выдаче разрешения на создание дочерней организации, приобретающей сомнительные и безнадежные активы родительского АО «Казкоммерцбанк». Об этом сообщает деловой портал Kapital.kz со ссылкой на Финансовый надзор Национального банка РК. Как отмечается в сообщении, Казком получит разрешение на создание ТОО «Организация по управлению стрессовыми активами «KAZKOM Realty». Отметим, что в начале апреля 2014 года деловой портал Kapital.kz сообщил, что Казком планировал создать четвертую дочернюю организацию по управлению сомнительными и безнадежными активами (КУСА), куда будут направлены проблемные активы, обеспеченные недвижимостью. «После созданных ранее первых двух КУСА параллельно создается еще 2 такие дочерние организации. Одна из этих «дочек» будет заниматься проблемными корпоративными активами, другая КУСА создается для того, чтобы работать с активами розницы и малого и среднего бизнеса (МСБ). Всего в Казкоме предполагается работа четырех КУСА», – поделился в апреле управляющий директор «Казкоммерцбанка» Адиль Батырбеков. Как сообщили в Казкоме, в настоящее время в банке работает 3 «дочки» по реabilitации проблемных активов, подкрепленных твердым залогом.

УКРАИНА ЗАКРЫВАЕТ КОНСУЛЬСТВО В АЛМАТЫ

Министерство иностранных дел Украины намерено закрыть девять консульских учреждений в разных странах мира. Об этом сообщает «Европейская правда» со ссылкой на пресс-секретаря МИД Евгения Перебийниса. По его словам, с начала ноября ликвидируемые дипучреждения уже не ведут прием граждан. Сейчас идут процедуры завершения их работы. Сайты большинства консульств свидетельствуют, что их закрытие началось сразу после проведения парламентских выборов. Как известно, участки для голосования за рубежом открывались именно в иностранных дипломатических представительствах, сообщает ukpnews.com. «Это является частью процесса оптимизации использования государственных средств», – объяснил мотив закрытия консульств Евгений Перебийнис. В перечень ликвидируемых учреждений вошли генеральные консульства в Сучаве (Румыния), Прешове (Словакия), консульства в Варне (Болгария) и Марселе (Франция). Кроме этого, будут закрыты консульское агентство в Батуми (Грузия), генеральные консульства в городах Нижний Новгород (Россия), Алматы (Казахстан), консульства в Хайфе (Израиль) и Куритибе (Бразилия). «При выборе учреждений, которые ликвидируются, учитывались различные факторы, в том числе объем задач и количество совершаемых консульских операций, близость других консульских учреждений, число граждан, состоящих на консульском учете. Что касается Сучавы и Прешова, то было принято во внимание то, что эти города находятся недалеко от границы Украины», – заявил Перебийнис.

РУБЛЬ ПРОДОЛЖАЕТ СТРЕМИТЕЛЬНО ДЕШЕВЕТЬ

Курс доллара впервые в истории поднялся выше отметки в 48 рублей. Рубль в пятницу в очередной раз снизился до исторического минимума. После 11 утра курс евро в ходе торгов на Московской бирже впервые в истории поднялся выше психологически важной отметки в 60 рублей. На максимум стоимость евро поднялась до 60,2725 рубля, что более чем на 2 рубля выше уровня закрытия торгов в четверг. Курс доллара утром в ходе торгов на Московской бирже также впервые в истории поднялся выше отметки в 48 рублей. На максимум стоимость доллара в ходе утренних торгов достигла 48,6495 рубля, что более чем на 1,5 рубля выше уровня закрытия торгов накануне, передает «Интерфакс», сообщает newsru.com. Банк России объявил о повышении границ валютного коридора на пять копеек – до отметок 39,65-48,65 рубля. Стоимость корзины Банка России по состоянию на 10:15 составила 52,7421 рубля – на 82,59 копейки выше уровня закрытия предыдущего торгового дня. В ходе торгов стоимость корзины поднималась до 53,2403 рубля, что является абсолютным рекордом. Российская валюта обновляет исторические минимумы третий день подряд. По итогам торгов в четверг антирекорды составили 46,8675 рубля за доллар и 58,115 рубля за евро. Рубль продолжает стремительно дешеветь после объявленного в среду решения ЦБ о новом этапе перехода к плавающему курсу. Центробанк ограничил валютные интервенции уровнем 350 млн. долларов в день. Ранее ежедневные объемы интервенций не были ограничены и иногда достигали 3 млрд. долларов. «На рынке уже никто не строит прогнозов. Неопределенность крайне велика. А по сути курс зависит от решения нескольких людей – вмешиваться или нет. Рынок сейчас находится в ненормальном состоянии, фундаментальные показатели не влияют на него. Как показывает история, спекулятивные пузыри могут очень далеко и надолго отклонить стоимость от его фундаментальных значений. Без вмешательства рынка не обойтись», – пояснил агентству РБК начальник дилингового центра Метеллбанка Сергей Романчук. По его словам, если ЦБ не ограничит волатильность валютными интервенциями, к концу дня в этом случае курс доллара может составить 49-50 руб. «Сегодня все внимание будет направлено на макроэкономическую статистику из США – позитивные новости могут только поддержать спрос на доллар и спровоцировать дальнейшее укрепление пары», – прокомментировала происходящее у агентства руководитель аналитического департамента ИК Golden Hills-КапиталЪ Наталья Самоилова.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЗВОНКИ БЕЗ ОГРАНИЧЕНИЙ
только в Rixos President Astana

www.rixos.com
7 Kunayev str, 010000, Astana, Kazakhstan, +7 7172 24 50 50, astana@rixos.com
RIXOS
PRESIDENT ASTANA

КАПИТАЛ.KZ
ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ ИНФОРМАЦИИ

популярное за неделю

ДО КОНЦА ГОДА
ДЕВАЛЬВАЦИИ ТЕНГЕ
НЕ БУДЕТ

Однако инвесторы из Deutsche Bank не исключают этого в следующем году. Еще одной девальвации казахстанской национальной валюты не будет до конца 2014 года, но инвесторы не исключают этого в следующем году, сообщил сопредседатель казахстанско-германского делового совета, исполнительный директор по Центральной и Восточной Европе Deutsche Bank AG Петер Тильс, сообщает КазТАГ. «Курсы обмена валют очень важны. Рубль в настоящий момент становится все дешевле, в Украине то же самое происходит. У нас произошла подобная ситуация здесь, в Казахстане, в начале года. И в этом году, я думаю, этого больше не произойдет, однако инвесторы в настоящий момент смотрят с нетерпением в направлении следующего года, как это будет выглядеть в следующем году», – сказал он в ходе 8-го заседания казахстанско-германского делового совета в понедельник. Как сообщалось, 11 февраля 2014 года в Казахстане была проведена очередная девальвация национальной валюты. В тот день Нацбанк РК установил новый обменный курс тенге к доллару США на уровне 185 тенге за 1 доллар (повышение курса на 19%), а коридор колебания – в пределах 185 тенге +/- 3 тенге. Но уже 10 сентября этого года Нацбанк расширил существующий коридор колебания курса тенге к доллару, в результате чего он составил 185 тенге +3 тенге, -15 тенге. Напомним, предыдущая девальвация национальной валюты была произведена в Казахстане 4 февраля 2009 года. Тогда Нацбанк установил новый обменный курс тенге по отношению к доллару на уровне 150 тенге за 1 доллар (+25%).

ЖИТЬ В КАЗАХСТАНЕ
ИЛИ ЭМИГРИРОВАТЬ?

У обоих решений есть свои мотивы. По мнению политолога Данияра Кусайнова молодым людям лучше эмигрировать из Казахстана. Свою позицию он обосновал в рамках дискуссии «Молодежь. Настроения: уехать нельзя остаться» (где, мол, ставить запятую молодым), организованной аналитической группой КИИР. В стране, говорит Данияр Кусайнов, есть ряд проблем, которые не оставляют молодежи других вариантов, кроме как перебраться, например, на Запад. «Первая причина – отсутствие безопасности. Я беспокоюсь за своих близких, беспокоюсь из-за того, что творится на дорогах. Я больше нигде не видел, чтобы человек не переходил дорогу по дорожному переходу, а перебежал. Второй очень важный момент – образование. Коррупция не позволяет этой сфере развиваться», – говорит Данияр Кусайнов. В числе других проблем политолог отметил отсутствие профессионализма и этики у госслужащих – «от крупных чиновников до работников паспортного стола», – а также колоссальное, по его мнению, социальное расслоение в стране. «Я не хочу быть частью системы, где доходы богатых превышают доходы бедных в 29 раз», – подчеркнул Данияр Кусайнов. Культуролог Александра Цай, оппонировавшая Кусайнову, согласилась, что в стране есть ряд серьезных проблем. Но, по ее мнению, это как раз говорит в пользу того, что эмигрировать не стоит. Кто, дескать, улучшит ситуацию, если не молодежь. «Те проблемы, которые есть в Казахстане, имеются и в других странах. Но где-то с ними справились. В этом и состоит наша задача – решать эти проблемы», – говорит Александра Цай. Более того, продолжает она, то, что в нашей стране плохо развиты некоторые сферы экономики, дает шанс молодым на самореализацию. «Наша страна тоже дает человеку свои преимущества. В первую очередь это заключается в том, что в Казахстане, в отличие от Запада, рынок не очень насыщен. Есть много областей, которые у нас находятся на стадии становления. И во что эти сферы деятельности превратятся, зависит от нас. У нас есть шанс взять на себя ответственность», – считает культуролог. Александра Григорьева, преподаватель Кокшетауского университета имени А. Мырзахметова, также считает, что для блага страны лучше оставаться здесь. Особенно если ты хороший специалист. Собственно сама Григорьева, окончив магистратуру в одном из европейских университетов, вернулась в Кокшетау. По ее мнению любая страна начинает свое развитие с регионов. В этом и заключается смысл ее возвращения после окончания учебы за рубежом.

СФОРМИРОВАН
ПЕРЕЧЕНЬ
ЗАПРЕЩЕННЫХ
К ВВОЗУ В РК
ПРОДУКТОВ

Данная продукция не соответствует безопасности согласно техническому регламенту ТС. Перечень продукции, на которую введены санитарные меры по запрету на ввоз и реализацию на территории Республики Казахстан, сформирован Комитетом по защите прав потребителей, сообщили деловому порталу Kapi.kz в пресс-службе Министерства национальной экономики. «Комитет по защите прав потребителей Министерства национальной экономики Республики Казахстан (далее – Комитет) проводит работу по запрету и ограничению продукции не соответствующей безопасности пищевой продукции согласно техническому регламенту Таможенного союза», – говорится в сообщении ведомства. С перечнем продукции, на которую введены санитарные меры по запрету на ввоз и/или реализацию на внутреннем рынке республики потребители могут ознакомиться на сайте Комитета «во избежание неприятных покупок и последствий употребления данных товаров», – отмечает МНЭ РК. Кроме того, Комитет рекомендует руководствоваться данным перечнем при осуществлении предпринимательской деятельности по ввозу и реализации продукции несоответствующей нормам пищевой безопасности в целях недопущения конфликтных ситуаций на таможенной границе Таможенного союза.

■ Интересно ли вам поучаствовать
в программе «Народное IPO»?

Проведенный редакцией экспресс-опрос казахстанцев показал неодинаковые точки зрения на возможность стать акционером ведущих компаний страны.

Дархан Махаманулы, частный предприниматель, Тараз:

– Я бы поучаствовал в этом мероприятии, если бы рынок сейчас был более стабильным. Слышал, что акции «КазТрансОйла», которые продавались в 2012 году, значительно подорожали. Те, кто их купил, неплохо заработали, даже несмотря на девальвацию тенге. Но в последнее время очень много разных моментов нестабильности. Нефть в мире дешевеет, а бензин в Казахстане дорожает. Экспортная выручка падает, а расходы государства растут. А тут еще в России доллар резко подскочил – говорят, что это может произойти и у нас. В 2012-м было стабильнее. Хотя, может быть, несколько акций KEGOC куплю, подожду, что будет дальше.

Надежда Сотникова, сотрудница транспортной компании, Караганда:

– Наша семья в 2012-м приобрела акции компании «КазТрансОйл», и мы продали их совсем недавно, получили неплохую прибыль. Сейчас будет хорошая возможность купить акции другой госкомпании. Я думаю, чем больше на свободном рынке будет обращаться акций, тем разнообразнее будет выбор, сам рынок придет в движение. Будет интересно. У нас есть родственники в России, они давно зарабатывают на этом рынке.

Есенман Кайназаров, работник бюджетной организации, Талдыкорган:

– Мне это открытено не интересно. Во-первых, нет лишних накоплений, которые можно было бы вложить. Во-вторых, фондовый рынок – это для большинства из нас что-то новое и непонятное. Говорят, что существует большой риск. То, что госкомпании стали продавать свои акции населению, это, конечно, неплохо, но я не думаю,



что на этом можно много заработать. Надо разбираться, постоянно следить за ценой, у меня нет на это времени.

Ерлан Байдибекулы, частный предприниматель, Алматы:

– У меня есть большой интерес, потому что это действительно выгодно. Два года назад решил рискнуть, купил 250 акций «КазТрансОйла». В результате рост цены в полтора раза, кроме того, ждем дивидендов. Даже с учетом прошедшей девальвации тенге получилось неплохое вложение. Посмотрим, как изменится рынок с приходом KEGOC, КТЖ, «Казатомпрома».

Андрей Черновицын, сотрудник IT-компании, Астана:

– Интерес есть, потому что программа находится на стартовом, начальном этапе и это дает возможность дешево купить акции. По интернету знаю много людей в

России, в Израиле, Польше, Канаде, которые сделали хорошие деньги на грамотном вложении в акции. У нас массовый рынок акций пока только формируется, и в этом огромный плюс: сейчас те, кто купит акции, окажутся в лучшем положении по сравнению с теми, кто завтра их перекупит на вторичном рынке. Нужно пользоваться моментом.

Асхат Карсакбаев, пенсионер, Актобе:

– Хочется попробовать купить акции, но вот беда: если бы я хоть немного разбирался в том, как ими торговать. К сожалению, информации об этом очень мало. Вот обещали у нас организовать лекции, но когда это будет – пока неизвестно. Мы, старшее поколение, не обладаем той финансовой грамотностью, как современная молодежь. К тому же у нас мало доверия к государству, когда оно проводит какую-то крупную финансовую акцию, так уж сложилось исторически. В свое время государство нас не раз обманывало. Но я все-таки хочу попробовать, ведь теперь другое время, это уже настоящий капитализм, который мы когда-то только ругали, но вблизи не видели. Надеюсь, что кто-то поможет мне информацией, чтобы я смог разобраться, понять, как этим тонким инструментом пользоваться.

Аблай Касымбеков, рабочий, Балхаш:

– Очень не хочется верить сплетням и слухам, а слухи говорят, якобы нас в очередной раз хотят обмануть. Почему так говорят? Я думаю, потому что не понимают, о чем речь. Слишком заумно, слишком как-то по-кабинетному рассказывают нам про фондовый рынок. Попробовать хотелось бы, дополнительный доход не помешает. Но пока слишком много сомнений.

Елнур Беймембаев, финансист, Алматы:

– Не надо бояться начинать что-то новое. Я с первого этапа стал участником программы и не жалею, потому что, во-первых, акции растут в цене, а во-вторых, есть перспективы расширения рынка. Когда у нас будет выбор, когда на вторичный рынок придет больше инвесторов, вот тогда начнется самое интересное. Рынок акций требует прагматизма. Не надо бояться потерять, просто не надо продавать, когда цена упала. Необходимо иметь терпение. Со временем это придет, по мере выхода на IPO новых компаний у нас в Казахстане появится целая прослойка людей, зарабатывающих на фондовом рынке. Мы только в начале пути.

■ Акции РД КМГ упали,
а зарплаты растут

Венера Гайфутдинова

Компания «Разведка Добыча «КазМунайГаз» (РД КМГ) опубликовала сокращенную консолидированную промежуточную финансовую отчетность за девять месяцев. В своей отчетности компания указала рост финансовых показателей. Однако акции РД КМГ после выхода финансовых результатов упали на 5,2%. Выручка в первые девять месяцев 2014 года, по информации компании, составила 690,3 млрд тенге, что на 14% выше по сравнению с аналогичным периодом 2013 года. Чистая прибыль в первые девять месяцев 2014 года составила 242,0 млрд тенге, что на 160% больше по сравнению с аналогичным периодом 2013 года, в основном из-за значительного дохода от курсовой разницы, признанного в результате девальвации тенге в феврале 2014 года.

Исключая чистый доход от курсовой разницы в размере 107,7 млрд тенге, в первые девять месяцев 2014 года прибыль

до налогообложения выросла на 53% по сравнению с аналогичным периодом 2013 года.

Производственные расходы в первые девять месяцев 2014 года составили 144,6 млрд тенге, что на 15% выше по сравнению с аналогичным периодом 2013 года, что в основном объясняется повышением расходов по вознаграждениям сотрудников производственных подразделений.

Между тем, несмотря на рост финансовых показателей компании, по мнению Наны Романовой, ведущего аналитика АО «BCC Invest», финансовые результаты РД КМГ за 3 квартал 2014 года оказались слабыми и оказали умеренно-негативное влияние на акции.

Выручка компании, по мнению аналитиков из АО «Halyk Finance», выросла благодаря девальвации тенге в феврале, увеличению цен внутренних продаж и более высокой доле экспорта через трубопровод КТК. «В течение квартала компания поставила 50 тыс. тонн сырой нефти в Россию

по средней цене реализации в \$41,4 за баррель, с 58%-ным дисконтом к цене Urals и 13%-ной премией к внутренней цене», – рассказали в Halyk Finance.

В это же время производственные расходы, по информации Halyk Finance, увеличились, в основном из-за роста зарплат сотрудников. Производственные затраты за 9 месяцев 2014 года выросли на 14,6% г/г, в то время как выплаты сотрудникам увеличились на 31% г/г, в основном за счет ежегодной индексации оклада производственного персонала (постоянная статья), увеличения заработной платы в связи с девальвацией (разовая статья) и внедрения единой системы оплаты труда (разовая статья). «В будущем компания ожидает, что рост вознаграждения сотрудников будет соответствовать инфляции – 7% в год», – сообщили в инвестиционной компании. При этом доля в прибыли ассоциированных предприятий выросла на 23,9% – до 48,7 млрд тенге благодаря снижению штрафов, а также за счет положительно-

го эффекта девальвации на доходы. Тем не менее, в Halyk Finance отмечают, что в долларовом выражении чистая прибыль КМГ упала на 12,1% г/г в связи с увеличением доли внутренних поставок и ростом экспортной пошлины. При этом в течение квартала баланс денежных средств компании вырос на \$0,4 млрд – до \$3,9 млрд, из которых около 89% компания держит в долларах.

Новость, по ожиданиям экспертов из Halyk Finance, будет иметь негативное влияние на цену акций в связи с ускорением производственных расходов в третьем квартале, новостями о значительном росте обязательных поставок в Россию в четвертом квартале и из-за продолжительного отсутствия новостей о потенциальном выкупе материнской компанией. По мнению Наны Романовой, в четвертом квартале финансовые результаты компании по-прежнему будут слабыми в связи с ростом операционных расходов и снижением цен на нефть до \$11 за баррель (Brent).

К положительным факторам, которые могут повлиять на финансовые результаты РД КМГ, Нана Романова относит ослабление тенге в сторону верхней границы, снижение операционных затрат и восстановление цены на нефть.

К негативным факторам, которые могут повлиять на финансовые результаты компании, эксперт отнесла дальнейшее снижение цены на нефть и рост операционных затрат.

■ Структура энергопотребления
Казахстана изменилась

Прежде всего за счет снижения объемов промышленного производства

Венера Гайфутдинова

За последнее время в наиболее энергоемких отраслях промышленности Казахстана, по информации аудиторско-консалтинговой компании Ernst & Young, не наблюдалось существенного снижения макроэкономических показателей энергоэффективности. Это, по мнению аналитиков компании, может свидетельствовать о том, что в данных отраслях не происходило кардинальное обновление основных производственных фондов. Показатели энергетической эффективности в энергоемких отраслях промышленности неразрывно связаны с показателями эффективности основного производства, которые в свою очередь определяются конфигурацией существующих технологий, а также количеством и характеристиками получаемой продукции. По этим причинам энергоэффективность сегодня зачастую рассматривается как составляющая общей производственной стратегии развития отраслей и отдельных предприятий.

За последние 20 лет структура энергопотребления Казахстана значительным образом изменилась прежде всего за счет снижения объемов промышленного производства. Тем не менее сегмент промышленности остается основным потребителем энергоносителей.

В казахстанской добывающей отрасли рост энергопотребления является следствием повышения показателей добычи. В силу того, что энергоносители занимают второстепенное значение в структуре себестоимости, повышение энергетической



эффективности в отрасли стоит рассматривать как составляющую стратегии операционной эффективности и выполнения нормативных требований в области энерго- и ресурсоэффективности.

Казахстан включился в процесс повышения энергоэффективности сравнительно недавно. По этой причине наблюдается значительное отставание экономики нашей республики от развитых стран по показателю энергоэффективности ВВП. Одной из основных причин этого стала структура экономики нашей страны, для которой свойственна высокая доля энергоемкости производств и относительно низкая доля сферы услуг. Второй причиной стали низкие цены на энергоресурсы и относительно высокий уровень обеспечения собственными энергоресурсами. Следующей причиной эксперты назвали значительный объем энергетического и производственного оборудования, отработавшего нормативные сроки эксплуатации, что сопровождается высоким уровнем удельного энергопотребления и повышенными потерями энергии на всех этапах производства. Четвертой причиной стали значительные размеры страны и природно-климатические условия.

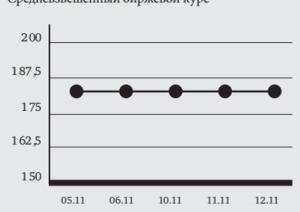
Правительство Казахстана с начала 2000-х взяло курс на повышение энергетической эффективности. Данный вопрос стал приоритетом энергетической политики, что закреплено на законодательном уровне. Это стимулировало создание проектов, которые увеличивали энергоэффективность. Так, АО «Каустик» для повышения энергоэффективности пред-

приятия была построена блочно-модульная котельная. Теперь на предприятии действует ТЭЦ-3, от которой производится электро- и теплоснабжение предприятия. Суть проекта состояла в строительстве автономной блочно-модульной котельной с целью снижения отпуска пара с ТЭЦ и соответствующего увеличения выработки электроэнергии при аналогичном потреблении топлива. Для реализации проекта потребовалось инвестиций в размере \$2,6 млн. Эти инвестиции позволили снизить энергопотребление на 3,5 тыс. Гдж в год. При этом экономический эффект, полученный компанией за счет реализации проекта, составил \$3,2 млн. Из них \$1,7 млн в год за счет снижения затрат на ТЭЦ и \$1,5 млн в год за счет снижения доли покупной электроэнергии. Период возврата инвестиций составит менее 1 года.

Помимо принятия законодательства среди основных групп факторов, мотивирующих создавать энергетические стратегии и реализовывать инвестиционные проекты реконструкции, сопровождающиеся снижением показателей энергопотребления компании, выделяют: непрерывный и неизбежный рост цен на энергоресурсы, необходимость замены оборудования, отработавшего установленные сроки эксплуатации, необходимость снижения себестоимости продукции для удержания рыночных позиций. Кроме того, для многих компаний актуален вопрос ограниченности доступа к энергоресурсам, что вызывает необходимость сокращения объемов потребления и развития собственных генерирующих мощностей.

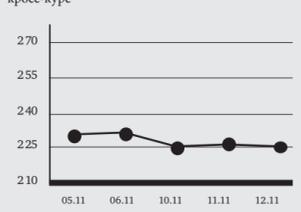
USD /KZT

Средневзвешенный биржевой курс



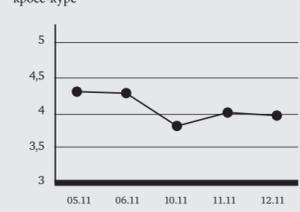
EUR /KZT

кросс-курс



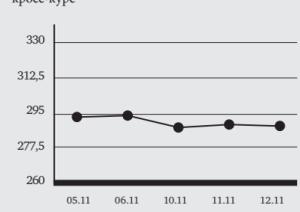
RUR /KZT

кросс-курс



GBP /KZT

кросс-курс



Курс тенге будет зависеть от политического решения Нацбанка РК

Анна Видянова

Рубль последнюю неделю лихорадит. Российская валюта в течение этого периода колебалась в коридоре 45-48 за доллар. Цена на нефть Brent достигла отметки \$81,2 за баррель. Средневзвешенный курс доллара на KASE в течение трех месяцев (последние 90 дней) не поднимался выше 182 тенге. В то же время не исключено, что ситуация с российским рублем может усугубиться. Это, как считают аналитики, окажет еще большее давление на тенге.

По данным Нацбанка РК, за месяц тенге к американской валюте укрепился на 0,3%. Если в сентябре 2014 года средневзвешенный курс доллара не превышал 181,96 тенге, то в октябре он достиг отметки 181,47. По мнению аналитиков, незначительное укрепление тенге в октябре было тактическим. «На данный момент регулятор сдерживает значительные колебания курса путем валютных интервенций. Объем интервенций Нацбанка РК в последние три месяца, на наш взгляд, остается стабильным и оценивается в \$50-150 млн. Было кратковременное увеличение интервенций в середине октября. Тогда на фоне роста девальвационных ожиданий и резкого всплеска спроса на доллары Нацбанком было продано около \$600 млн», – подчеркнул генеральный директор ТОО «DAMU Capital Management» Мурат Кастаев.

Эффект от валютных интервенций можно проследить на поведении курса тенге, который удерживается в новом обозначенном регулятором коридоре 170-188 тенге. По данным Казахстанской фондовой биржи (KASE), в течение последних трех месяцев (90 дней) средневзвешенный курс доллара находился в коридоре 180,87-182,01 тенге.

Между тем давление на тенге продолжают оказывать цены на углеводороды. На днях стоимость нефти Brent достигла отметки 81,2. Но эта планка, по мнению регулятора, не является критичной. Так, ранее глава Нацбанка РК Кайрат Келимбетов уточнил, что при формировании прогнозов по курсу необходимо ориентироваться на среднегодовой показатель. «... Если даже цена на нефть в среднем за год достигнет 40 долларов за баррель, либо 60, 70, 80 долларов, по крайней мере, по валютной политике это вполне комфортный показатель...», – сказал он в конце октября.

С начала года «черное золото» подешевело на четверть. Активно стоимость нефти стала падать в июле. Аналитики объяснили, с чем связано удешевление этого ресурса. «В настоящее время объем добычи и производства нефти опережают темпы роста ее потребления. С одной стороны, добыча «черного золота» ускорилась за счет того, что в Северной Африке, Иране геополитические проблемы сошли на нет. Добыча в этих регионах стабилизирова-

цены на нефть. «В долгосрочной перспективе, 1-2 года, думаю, что цена на углеводороды выровняется и поднимется выше отметки 90 долларов за баррель. Но это произойдет лишь в том случае, если не будет каких-либо геополитических событий», – поделился Тимур Нигматуллин.

Другие индикаторы, кроме нефти, также нельзя исключать. Тесные торговые отношения Казахстана с Россией оказывают негативное воздействие на ситуацию с

статьею усиление действенности денежно-кредитной политики и обеспечению ценовой стабильности. Тогда в Центральном банке России подчеркнули, что эта инициатива будет способствовать более быстрой адаптации экономики к изменяющимся внешним условиям.

«Центральный банк России упразднил действовавший механизм курсовой политики, отменив интервал допустимых значений стоимости бивалютной корзины (операционный интервал) и регуляторные интервенции на границах указанного интервала и за его пределами», – указывается в сообщении регулятора РФ.

При этом российский регулятор отметил, что новый подход к проведению операций на внутреннем рынке не предполагает полного отказа от валютных интервенций. Проведение интервенций возможно в случае возникновения угроз для финансовой стабильности. Регулятор РФ обозначил конкретную планку по валютным интервенциям. Начиная с 5 ноября 2014 года, Центральный банк России не намерен тратить на поддержание рубля более \$350 млн в день.

Насколько регуляторные меры России оправданы, можно будет понять спустя время. Пока же российские аналитики связывают высокую волатильность рубля не только с объективными причинами, но и со спекулятивными факторами. «Если говорить о прогнозах курса рубля, то можно приблизительно спрогнозировать его равновесный курс. То есть это курс, учитывающий инфляцию, темпы роста экономики. Считаю, что в случае с рублем равновесный курс находится ниже 38-40 за доллар. То есть сейчас на валютном рынке явно наблюдается спекулятивное давление на курс рубля, связанное в первую очередь с резким падением цен на нефть. Также влияние оказывает ситуация в Украине, санкции со стороны Запада», – отметил Тимур Нигматуллин.

В то же время Мурат Кастаев не исключает дальнейшего ослабления российского рубля. «Без вмешательства регулятора курс рубля, по всей вероятности, будет снижаться и далее, может достигнуть 47-49 рублей за доллар. На наш взгляд, уже случившееся ослабление рубля оказывает давление на тенге, продолжение этой динамики только усилит его. Таким образом, позволить тенге ослабнуть или удерживать его остается политическим выбором Нацбанка РК», – подчеркнул он.



лас. К тому же осуществляется добыча сланцевой нефти в США. Во-первых, замедление роста потребления нефти было связано с более низкими темпами роста китайской экономики. Во-вторых, страны Евразоны продолжают демонстрировать околонулевую динамику роста экономики. Все эти факторы приводят к тому, что нефть дешевеет», – отметил Тимур Нигматуллин, финансовый аналитик по макроэкономике «ИнвестаКафе».

Между тем российские аналитики не прогнозируют ощутимого проседания

курсом тенге – российский рубль продолжает терять позиции. Последнюю неделю рубль продолжал обновлять исторические минимумы. На днях курс рубля варьировался в коридоре 45-48 за доллар. Этой тенденции стоило ожидать. Так, 10 ноября председатель Центрального банка России Эльвира Набиуллина заявила, что было принято решение де-факто отпустить рубль в свободное плавание. В ведомстве отметили, что теперь формирование курса рубля будет происходить под влиянием рыночных факторов, это должно способ-

Странам Кавказа и Центральной Азии нужно больше экономических реформ

Юха Кяхконен, заместитель директора департамента стран Ближнего Востока и Центральной Азии МВФ

Хосейн Самин, руководитель миссии МВФ по Казахстану

На недавних встречах во время Ежегодных совещаний Международного валютного фонда представители директивных органов услышали несколько безрадостных новостей относительно перспектив мировой экономики. Дальнейшее восстановление в странах с развитой экономикой остается неравномерным. Страны с формирующимся рынком адаптируются к темпам экономического роста, которые снизились с достигнутых ими во время докризисного бума и послекризисного восстановления.

Особое беспокойство для стран Кавказа и Центральной Азии (КЦА) вызывают усилившиеся геополитическая напряженность и связанное с ней замедление роста экономики России. С учетом менее благоприятных экономических перспектив и долгосрочных факторов уязвимости все более настоятельной становится задача проведения реформ в целях повышения конкурентоспособности, снижения уровня безработицы и повышения уровня жизни.

Темпы роста ВВП в этом регионе в 2014-2015 годах, по прогнозам, снизятся приблизительно с 7% в 2013 году до 5,5%. Это снижение может показаться не таким значительным в условиях, когда во многих других регионах мира наблюдаются еще более низкие темпы роста. Однако в этом регионе стали привычными высокие темпы роста, в 2007-2011 годы они достигали почти 7,5%, в том числе во время мирового финансового кризиса.

Согласно прогнозам, темпы экономического роста Казахстана составят 4,6% в 2014 году по сравнению с 6% в 2013 году, в

основном из-за снижения внешнего спроса (со стороны России и Китая), а также из-за продолжающейся ситуации неопределенности в регионе. Хотя уровень безработицы в Казахстане находится на низком уровне, около 5%, прогнозируемый рост ВВП не будет достаточным для того, чтобы занять новых участников рабочей силы. Несмотря на повышенное давление в начале года, связанное с проведенной в феврале девальвацией, инфляция, скорее всего, останется в пределах установленного директивными органами диапазона целевого показателя в 6-8%, чему будут способствовать замедление экономической активности и административные механизмы контроля над ценами. Риски для краткосрочных перспектив экономического роста смещены в сторону ухудшения, в основном в связи с ситуацией в России и падением цен на нефть. В среднесрочном плане перспективы роста определяются прогнозируемым увеличением объема добычи нефти.

Недавнее снижение цены на нефть вносит неопределенность в перспективы экономики. Экспортеры нефти в регионе уязвимы в случае продолжительного периода низких цен на нефть. Темпы роста в этих странах могут еще больше замедлиться по мере сокращения нефтяных доходов, и если правительства этих стран не сократят расходы, их бюджетные и внешние профициты также могут ухудшиться. Хотя странам-импортерам нефти КЦА поначалу будет благоприятствовать снижение затрат на импорт нефти, они особенно уязвимы в случае негативных вторичных эффектов из России, экономика которой в значительной степени зависит от нефти.

Шок цен на нефть происходит на фоне растущих глобальных рисков. Дальнейшее усиление геополитической напряженности вокруг ситуации в Украине может оказать дополнительное существование

воздействие на экономические перспективы КЦА ввиду тесных связей региона с Россией через торговлю, денежные переводы и инвестиции. По нашим оценкам, временное сокращение российского ВВП на 1 процентный пункт в текущем году снизит темпы роста в странах – экспортерах нефти КЦА приблизительно на 0,3 процентных пункта, а в странах-импортерах нефти – приблизительно на 0,7 процентных пункта. Кроме того, затяжной период замедленного роста в других странах, являющихся экономическими партнерами КЦА, особенно в Европе и Китае, также может оказать негативное влияние на КЦА в результате сокращения внешнего спроса и потока инвестиций.

Что следует предпринять правительствам и центральным банкам стран региона в ответ на увеличение рисков? Прежде всего им необходимо сосредоточиться на поддержании экономической и финансовой стабильности и, по возможности, предоставлении краткосрочной поддержки экономическому росту. В этом смысле с учетом повысившихся рисков приостановка бюджетной консолидации оправдана в имеющих буферные резервы странах, таких как Казахстан и Грузия. Тем не менее бюджетную консолидацию нужно будет возобновить, как только улучшатся условия, для того чтобы восстановить буферные резервы и перевести государственный долг на траекторию сокращения. Большинство экспортеров нефти и газа также требуется обратить внимание на обеспечение справедливого распределения ресурсов между поколениями и достаточных страховых остатков для защиты от неопределенности цен на биржевые товары. Странам, в которых растет инфляция, может потребоваться ужесточить денежно-кредитную политику.

Однако эти неотложные меры вряд ли смогут переломить тенденцию замед-

ления темпов экономического роста в среднесрочной перспективе. Недавнее исследование МВФ показывает, что темпы потенциального экономического роста в регионе КЦА снижаются в большей степени, чем в других регионах мира. Производительность в регионе снизилась, а проведение реформ замедлилось, что усугубило давние проблемы региона в области безработицы, эмиграции и неравенства.

Необходимы комплексные реформы в области управления, качества регулирования и обеспечения верховенства закона, чтобы создать благоприятные условия для увеличения производительности, роста инвестиций, повышения уровня занятости и темпов роста. Нужно придать приоритетное значение дальнейшей диверсификации экономики специализирующихся на биржевых товарах стран, расширению доступа компаний и населения к финансированию, укреплению делового климата и проведению сбалансированной торговой интеграции на региональном и многостороннем уровнях. Со своей стороны МВФ тесно взаимодействует со странами региона, чтобы содействовать им в принятии мер для решения этих проблем. В зависимости от обстоятельств конкретных стран эта помощь может заключаться в консультациях по экономической политике, техническом содействии и финансовой поддержке.

Возникшие в последнее время глобальные факторы неопределенности еще больше подчеркивают необходимость в принятии новой экономической модели, менее зависимой от биржевых товаров, более интегрированной и диверсифицированной. Это поможет странам КЦА прочно закрепиться в категории динамичных стран с формирующимся рынком, что позволит им воспользоваться всеми преимуществами их ключевого географического положения и демографическим дивидендом.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ЛЕГАЛИЗАЦИЯ ИМУЩЕСТВА

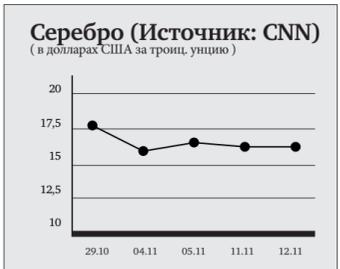
В комиссию при местных исполнительных органах поступило 8,3 тысячи заявлений на легализацию имущества, находящегося на территории Казахстана, на общую сумму 75,1 миллиарда тенге, сообщила в среду пресс-служба министерства финансов Казахстана. По данным Минфина, заявления поданы на легализацию 6 тысяч 515 жилых объектов на сумму 57,4 миллиарда тенге; 4 тысяч 120 нежилых объектов на сумму 16,2 миллиарда тенге, в том числе 713 коммерческих объектов на 8,5 миллиарда тенге; 13 долей участия в юридических лицах на сумму 0,7 миллиарда тенге; ценных бумаг на сумму 0,8 миллиарда тенге. «Легализовано 1 тысяча 823 объекта на сумму 11,2 миллиарда тенге. Заявления на легализацию имущества, находящегося за пределами Казахстана, в налоговые органы по состоянию на 03.11.2014 года не поступали», – отмечается в сообщении. По-прежнему по количеству поступивших заявлений на легализацию имущества лидируют Алматинская область и Алматы (2094 и 1671 соответственно). Третье место по активности граждан занимает Актюбинская область (749 заявлений). На последнем месте по активности граждан по-прежнему Мангистауская область – с начала акции здесь поступило всего 49 заявлений на легализацию. По данным отчета Нацбанка Казахстана, банками второго уровня по состоянию на 3 ноября 2014 года открыто 19 сберегательных счетов на легализацию денег на общую сумму 4,4 миллиарда тенге, из них снято со сберегательных счетов 2,3 миллиарда тенге, суллатой в бюджет 257,8 миллиона тенге сбора за легализацию денег. Инвестировано в экономику Казахстана 39,5 миллиона тенге. (ИА «Новости-Казахстан»)

АКТИВЫ КАЗАХСТАНСКОЙ ИПОТЕЧНОЙ КОМПАНИИ ВЫРОСЛИ

За девять месяцев 2014 года активы Казахстанской Ипотечной Компании (КИК) увеличились на 14% и составили 175 млрд тенге согласно консолидированной финансовой отчетности. Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в пресс-службе КИК. Обязательства компании увеличились на 5% и составили 130 млрд тенге, собственный капитал увеличился на 51% и составил 45 млрд тенге. Чистая прибыль за девять месяцев 2014 года составила 1,2 млрд тенге. В рамках программы «Доступное жилье-2020» по направлению «Жилье АО «ИО «КИК» (один из операторов программы) завершено возведение жилья в городе Алматы. Ведется строительство 94 527 кв. метров жилья в Павлодаре, Шымкенте, Астане и Караганде. В рамках собственной программы «Аренда с последующим выкупом» КИК реализует более 24 тыс. кв. метров жилья в городе Алматы. АО «ИО «Казахстанская Ипотечная Компания» существует на финансовом рынке с декабря 2000 года, является стабильным, динамично развивающимся финансовым институтом, и одновременно с этим, государственной структурой с социальной направленностью. Компания является оператором Программы «Доступное жилье – 2020» по направлению «Арендное жилье с выкупом», входит в группу компаний АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек». По данным международного рейтингового агентства Fitch Rating, Компания играет важную роль в реализации государственных программ по социальному жилью для граждан с низкими и средними доходами, способствует стабилизации и развитию финансового сектора страны посредством рефинансирования ипотечных кредитов коммерческих банков, секьюритизации ипотеки и выпуска облигаций. (kapital.kz)

КАЗАХСТАНЦЫ ПРЕДПОЧИТАЮТ ДОЛЛАРОВЫЕ ВКЛАДЫ

Продуктовая линейка рублевых депозитов в три раза меньше по объему предложений по вкладам в долларах и евро. Вклады от 150 тыс. рублей предлагают 5 банков (11 продуктов). Для сравнения: количество депозитов в долларах в аналогичном сегменте составляет 14 БВУ и 37 предложений, в евро – 13 БВУ и 31 предложение, пишет ganking.kz в обзоре рынка больших рублевых депозитов со стандартным сроком на один год. Минимальную базовую ставку предлагает Банк ВТБ – 1,5% (при вкладе на 3 месяца). Максимальную и самую популярную – Евразийский и Альфа (при вкладе на 1 год) и Темірбанк (при вкладе на 3 года) – 4%. Средняя базовая ставка – 3,28%. Самое высокое значение минимальной суммы вклада в сегменте в тенговом эквиваленте составляет 18,5 млн тенге (Евразийский). Возможность частичного изъятия средств предоставляют 6 продуктов. Условия досрочного расторжения после 6 месяцев показывают 3 банка: Альфа Банк (процентная ставка сокращается наполовину), Темірбанк (до 1 года – 1%, свыше года – по текущей ставке), Евразийский банк (ставка снижается на 1%). 5 продуктов не предусматривают частичное изъятие средств. Минимальная базовая ставка при таком варианте – от 2,8%. Условия досрочного расторжения после 6 месяцев показывает только Альфа Банк по депозиту «Альфа-Стандарт» – 0%. Пополнение вклада возможно только по 8 продуктам из 11. Дополнительным преимуществом депозитов Банка ВТБ и Темірбанка является фиксирование ставки вознаграждения на весь срок. Сбербанк предлагает конвертацию без ограничений по сумме и без потери начисленного вознаграждения. Евразийского банк по вкладу «Парагон Приват» предлагает Private banking для состоятельных частных лиц и членов их семей, ориентированный на комфортное обслуживание и эффективное управление финансами клиентов. Вклад может быть передан в залог, и являться обеспечением. По желанию выдается сберегательная книжка. Все банки предлагают систему управления вкладов посредством интернет-банкинга. Сбербанк и Альфа также дают доступ к вкладам через терминалы самообслуживания. (kapital.kz)



НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ЭЛЕКТРОННЫЙ ФОРМАТ

В Казахстане до конца текущего года завершится перевод всех разрешительных документов в электронный формат, сообщил на расширенном заседании политического совета партии «Нур Отан» под председательством главы государства, лидера партии «Нур Отан» Нурсултана Назарбаева первый заместитель премьер-министра РК Бахытжан Сагинтаев. «До конца года завершится перевод всех разрешений в электронный формат», – сказал Б. Сагинтаев. Вместе с тем, он отметил, что поставленная в платформе цель по сокращению к 2017 году на 30% операционных издержек для бизнеса, связанных с регистрацией и ведением дела, будет выполнена в этом году. Кроме того, в Казахстане принят закон о разрешениях и уведомлениях. «Согласно вашему поручению, с 2011 года количество разрешений сократилось почти вдвое – с 1390 до 708. В течение 2015 года их число сократится еще наполовину. В парламенте находится законопроект по кардинальному улучшению условий для ведения бизнеса и законопроект, закрепляющий принципы желтых страниц», – уточнил он. Также, по информации вице-преьера, до конца года в парламент будет внесен проект закона о саморегулировании и Предпринимательский кодекс. Кроме того, Б. Сагинтаев рассказал о полном освоении средств Нацфонда, выделенных в объеме 100 млрд тенге, в результате которого банками было профинансировано 437 проектов с созданием более 4,5 тыс рабочих мест. «Дополнительно по программе «Дорожная карта бизнеса-2020» субсидировано 4464 проектов на сумму 1 трлн тенге с объемом выплаченных субсидий более 8 млрд тенге», – добавил он. (primeminister.kz)

НА РАСШИРЕНИЕ АЭРОПОРТА АСТАНЫ НАПРАВЯТ 29 МЛРД ТЕНГЕ

На расширенном заседании политического совета партии «Нур Отан» глава государства Нурсултан Назарбаев, презентуя новую экономическую политику государства «Нурлы жол», поручил правительству в 2015 году выделить 29 млрд тенге для строительства нового терминала и реконструкции взлетно-посадочной полосы аэропорта Астаны, передает корреспондент делового портала Kapital.kz. «В преддверии ЭКСПО 2017 столичный аэропорт достигнет своей максимальной пропускной способности в 3,5 млн человек. Поэтому для увеличения потенциала поручаю в 2015 году выделить 29 млрд тенге для строительства нового терминала и реконструкции взлетно-посадочной полосы аэропорта Астаны. Это позволит увеличить пропускную способность аэропорта к 2017 году до 7,1 млн пассажиров», – заявил Лидер нации. Напомним, 11 ноября на расширенном заседании Политического совета партии «Нур Отан» глава государства Нурсултан Назарбаев объявил о новой экономической политике государства «Нурлы жол». При этом он отметил, что стержнем новой экономической программы станет план инфраструктурного развития, рассчитанный на 5 лет.

РЕАЛИЗАЦИЯ ПОРУЧЕНИЙ ПРЕЗИДЕНТА

Премьер-министр РК Карим Масимов провел оперативное заседание правительства, на котором был рассмотрен комплексный план мер по реализации поручений главы государства, озвученных в послании народу Казахстана «Нурлы жол – путь в будущее». «Наша задача в кратчайшие сроки и качественно исполнить те поручения, которые были даны президентом страны», – сказал Карим Масимов, обращаясь к членам правительства. Премьер-министр отметил масштабность поставленных задач, конкретные сроки их реализации, подчеркнув, что «времени на раскачку нет». В этой связи премьер-министр дал ряд оперативных поручений руководителям соответствующих госорганов, сообщается на официальном сайте премьер-министра РК, передает Kazakhstan Today. «Глава государства объявил о дополнительном выделении из Национального фонда до \$3 млрд ежегодно на период с 2015 по 2017 годы. Миннацэкономики, Минфин и Минюсту совместно с другими заинтересованными органами необходимо подготовить соответствующие проекты нормативно-правовых актов и рассмотреть их на заседании правительства 14 ноября текущего года», – сказал К. Масимов. Помимо этого, Миннацэкономики до 10 декабря поручено внести в правительство проект Плана инфраструктурного развития на 5 лет. Профилирующим министерствам, отвечающим за конкретные направления данного Плана – до 20 ноября представить проекты тематических разделов. Премьер-министр поручил Миннацэкономики подготовить до 1 декабря текущего года проект постановления об утверждении Плана совместных действий Правительства и Национального банка по обеспечению финансирования субъектов предпринимательства. Карим Масимов также дал указание Миннацэкономики совместно с Администрацией президента и заинтересованными госорганами разработать проект Общенационального плана по реализации Послания главы государства и рассмотреть на следующем заседании правительства. «Каждое поручение президента, данное в послании, – это персональная ответственность конкретного руководителя. Спрос за качественное и своевременное их исполнение, как сказал глава государства, будет очень строгим», – подчеркнул премьер-министр, обращаясь к участникам заседания. (Kazakhstan Today)

Кибержума: а были ли скидки?

Венера Гайфутдинова

«Кибержума», инициированная Ассоциацией казахстанского интернет-бизнеса и мобильной коммерции (АКИБ), наделала много шума, но не из-за величины скидок и объемов продаж. Дело в том, что некоторые участники отказались от участия в распродаже в этом году, а аналитики не увидели скидок, которые обещала «Кибержума».

Так, один из крупнейших магазинов электроники «Белый ветер» не принял участие в третьей «Кибержуме», хотя участвовал в предыдущих. Как нам рассказал Виталий Иванов, заместитель директора ТОО «Белый Ветер КЗ», компания очень хотела принять участие в третьей «Кибержуме», но была вынуждена отказаться по причине позднего информирования о сроках и несколько измененных правилах проведения данного мероприятия. «Мы – серьезная компания, и если даем свое согласие на участие в чем-то, то придерживаемся принятых правил и договоренностей. А требования, которые мы должны были выполнить к началу проведения акции, мы физически не успевали бы выполнить в полном объеме и с тем качеством, к которому всегда стремимся», – говорит Виталий Иванов.

Однако компания, несмотря на то, что не успела выполнить все условия для участия в акции, организованной АКИБ, организовала собственную распродажу 7 ноября 2014 года. Учитывая то, что «Кибержума» проводилась в эту же дату, «Белый ветер» провел собственную акцию «СуперЖума», по условиям которой были предоставлены скидки почти на весь ассортимент товаров. На большинство групп товаров скидки составили в среднем от 20% до 40%, были и незначительные скидки, например, на бытовую технику, а на некоторые группы товаров скидки составляли 50% и более. «Мы приняли решение отказаться от участия (в «Кибержуме» – прим. ред.) и провести самостоятельную акцию, уже без каких-либо обязательств перед АКИБ», – отметил Виталий Иванов.

Заместитель директора ТОО «Белый Ветер КЗ» подчеркнул, что переговоры с другими интернет-магазинами о проведении подобных совместных акций компания не вела. Между тем к «СуперЖуме» присоединился Hoster.kz. Необходимо отметить, что эта компания, ранее также принимавшая участие в «Кибержуме», отказалась от участия в этой акции в текущем году. «Для начала хотелось бы немного определиться – от чего именно мы отказались. Мы точно не отказывались от предоставления скидок для наших клиентов, информирования клиентов о том, что будут определенные скидки-распродажи, все это было сделано. Потом узнали про то, что «Белый Ветер» будет называть свою распродажу «СуперЖума» и попросили разрешения использовать это название и именно так назвали нашу акцию. Решили и сделать совместную почтовую рассылку для наших клиентов», – рассказал Денис Сухачев, директор компании Hoster.kz.

Отказ компании Hoster.kz от участия в «Кибержуме» ее директор объяснил тем, что у организаторов акции появились



именно требования. «С участников что-то начали требовать, при этом так и не стало понятно, что же именно дается взамен. Со всем не ощущался подход win-win, когда выигрывают обе стороны», – говорит он.

Более того, Денис Сухачев отметил, что для его компании условия оказались немного странными – заплатить 100 тыс. тенге, разместить баннер с 31 октября по 8 ноября. «Если я не ошибаюсь, условие с баннером мало кто (из участников «Кибержумы» – прим. ред.) выполнил – для магазинов невыгодно сообщать о таких распродажах за неделю», – объяснил он.

Однако, по информации, предоставленной АКИБ, для не членов ассоциации был введен денежный взнос в размере 50 тыс. тенге за участие в акции.

Денис Сухачев также рассказал, что в процессе общения выяснилось, что организаторы запускали контекстную рекламу сами не заранее, а в день проведения «акции». «Возможно, что в этом есть какой-то смысл, но почему не за неделю? Были рекламные плакаты в Казпочте, потом пишут, что были не соблюдены какие-то договоренности и эти плакаты снима-

ли. Рекламу на терминалах увидеть не получилось. Возможно, что есть какие-то организационные проблемы», – отметил директор компании Hoster.kz.

Организаторы «Кибержумы» подтвердили, что некоторые участники действительно отказались от участия в очередной глобальной интернет-распродаже. В АКИБ отметили, что причины у всех различны. «Например, участник двух предыдущих «Кибержум» сервис онлайн покупки билетов Ticketon понял для себя, что эффект от проведения «Кибержумы» в случае с их специфическим сервисом не так велик, как у чистых интернет-магазинов. Ребята решили отложить свое участие до следующей «жумы», предложив креативное решение. Магазин Flip.kz посчитал, что 3-я «Кибержума» в этот раз попадает в неудобное время – между их ночью скидок 31 октября и днем рождения интернет-магазина в 10-х числах ноября. Плюс у компании не было желания размещать ссылку на сайт cyberzhuma.kz, а это было обязательным условием для всех участников акции – в этом ее смысл», – рассказали представители АКИБ.

В каждом случае у магазинов были свои причины, но ключевой резидент АКИБ Константин Горожанкин отметил, что на этот раз АКИБ подошел к подбору участников «Кибержумы» с особой строгостью. Это было реализовано для того, чтобы повысить доверие со стороны интернет-пользователей к покупкам в интернете, а также обезопасить акцию от участия в ней недобросовестных магазинов и сервисов.

Между тем, несмотря на строгий отбор, в этой распродаже, по словам покупателей, принимали участие недобросовестные магазины. Отсутствие реальных скидок – это претензия, которая высказывалась организаторам «Кибержумы» со стороны потребителей. Эта акция, как справедливо заметил Андрей Ершов, технический директор ТОО «SoftDeCo», ориентировалась на грандиозную распродажу, проводимую в США под названием «Черная пятница». «Что мы видим у нас – сотни товаров были выставлены на продажу с пометкой «Кибержума», «Распродажа», «Акции». Что нам говорили про «Кибержуму» – «Это 24 часа, в течение которых у вас будет возможность купить сотни товаров по самой низкой цене». В рекламных баннерах везде были скидки от 1% до 70%. Смешно, конечно, в день скидок получить скидку в 1%», – говорит Андрей Ершов.

У некоторых наших интернет-магазинов, по информации Андрея Ершова, формировались скидки следующим образом – переименовывали разделы «уцененка», «акции» или другие скидочные разделы в раздел «Кибержума». «Получается, что в «Кибержуму» от таких магазинов мы не получили скидку», – делает он вывод.

Другие магазины, по словам Ершова, использовали «фокус» со старой ценой и новой. К примеру, товар стоит 100 000 (зачеркнуто) и стоит новая цена 80 000. «И это не в день скидок. Далее магазин делает цену в 75 000 и заявляет, что в «Кибержуму» сделал скидку в 25%. Согласитесь, что это не так. Фактическая скидка примерно 7%», – говорит он.

Кроме того, Андрей Ершов отметил, что основная доля скидок была от 2% до 10%, а 30-40-50-60-70% скидки практически отсутствовали.

«Я могу сделать только один вывод – «Кибержума» это просто большая рекламная кампания. Многие компании в следующие дни после акции показывали свои показатели (3-хдневная выручка, 5-тидневная выручка и т. п.). Для интернет-магазинов это, конечно, большая плюс. Вот только для покупателей это был обычный день», – сетует Андрей Ершов.

Одна очевидно – плюсы для участников «Кибержумы» действительно есть, и этого не отрицают даже компании, которые отказались от участия в акции в этом году. «В первую «Кибержуму» количество заказов в день проведения акции выросло в 11 раз по сравнению с количеством оформляемых заказов в обычный день. Во вторую акцию, проводимую в апреле этого года, рост составил 8 раз, но по количеству и объему заказов мы практически повторили результат первой «Кибержумы», – рассказал заместитель директора «Белый Ветер КЗ».

За 999 тенге на «Кибержуме», проводимой в этом году, можно было купить домен на rs.kz – в результате у них число регистраций новых клиентов выросло в 5 раз, покупок в 3,8 раз, средняя сумма чека на 25%, треть всех покупок сделали новые клиенты.

Между тем организаторы «СуперЖумы» отметили, что проведенная их интернет-магазином распродажа превзошла все ожидания. «Итоговые результаты оказались в 1,5 раза выше результатов двух предыдущих подобных крупномасштабных распродаж», – подчеркнул Виталий Иванов.

Закону об электронных деньгах нужны изменения

Виктория Говоркова

Системы электронных денег существуют в Казахстане всего два года и только начинают завоевывать рынок.

По словам Шавката Сабирова, президента ОЮЛ «Интернет-ассоциация Казахстана», в 2011 году, когда разрабатывались нормативные документы, регулирующие оборот электронных денег, не были учтены некоторые моменты, и сейчас проводится активная работа по совершенствованию этого законодательства. Например, пока рассчитываться электронными деньгами могут только физические лица, поправки, разрешающие использование электронных денег и юридическим лицам, только рассматриваются и, возможно, вступят в силу в следующем году.

«Самый сложный вопрос, который стоит сегодня, это идентификация пользователей. Сейчас нет механизма и четкого процесса идентификации. Тот, который есть сегодня, когда это должны делать банки, громоздкий и неудобный», – говорит Шавкат Сабиров.

Напомним, что одним из основных преимуществ электронных денег считается определенную анонимность. Электронные деньги не связаны с открытием банковского счета, например, для открытия QiWi-кошелька необходим лишь номер мобильного телефона. Сейчас, согласно закону, идентификация владельца электронных денег обязательна в случае эмиссии на сумму больше 100 МРП, то есть максимальная сумма анонимной операции ограничивается 185 200 тенге. Максимальная сумма одной операции для



Согласно данным Нацбанка РК, по итогам первого полугодия 2014 года объем эмиссии электронных денег составил 6,9 млрд тенге. При этом на 1 июля текущего года общая сумма электронных денег составила 3,2 млрд тенге, а средняя стоимость одной транзакции – порядка \$14,5.

идентифицированных пользователей составляет 500 МРП, или 926 000 тенге.

Еще одним нерешенным пока вопросом остаются условия трансграничного перевода средств внутри ЕАЭС и интеграции с транснациональными системами.

Вызовами для рынка электронных денег можно назвать и отсутствие операционно-взаимодействия между ответственными

системами, а также распространение электронных денег иностранных систем.

Напомним, Закон «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам электронных денег» был подписан президентом страны Нурсултаном Назарбаевым в 2011 году, тогда же были опубликованы Правила выпуска, использования и погашения

электронных денег в РК, утвержденные постановлением правления Национального банка Республики Казахстан. Через год начала функционировать первая отечественная платежная система.

Согласно нормам и требованиям законодательства, право выпуска электронных денег в нашей стране имеют только банки второго уровня. На сегодняшний день в Казахстане 6 систем электронных денег. У каждой из них есть сеть агентов, занимающихся покупкой и продажей.

Расплатиться электронными деньгами можно за покупки в интернет-магазинах, коммунальные услуги и услуги сотовой связи, также можно погасить кредит в банке, купить скидочный купон или закинуть деньги в онлайн-игру. В ближайшем будущем этот список может пополнить возможность оплатить государственные услуги, штрафы и налоги.

Следующим этапом эволюции электронных денег может стать широкое распространение криптовалют, например, таких как биткоин. Наличие же денег может вообще уйти из обращения. Так, Норвегия может полностью отказаться от наличных денег к 2020 году. Уже сейчас расчеты налом в этой стране составляют не более 5% от всех финансовых операций. В целом в зоне евро этот показатель, согласно данным World Payments Report за 2013 год, равен 9%, в США – 7%.

С инициативой ликвидировать в мировой экономике бумажные деньги выступил недавно и Кеннет Рогофф, профессор Гарвардского университета и один из крупнейших экономистов мира. Он предложил мировой финансовой системе ограничиться лишь электронными видами денег.



■ Страсти по расчетам

Тулген Аскаргов

Так как вероятность расширения санкций Запада против России остается весьма высокой, то тема возможного отключения российских банков от системы международных расчетов SWIFT по-прежнему активно обсуждается участниками рынка и экспертами.

Центробанк хочет мира

Напомним, что в первые месяцы российско-украинского конфликта и введения западных санкций о применении такой жесткой меры к России не говорилось. Но после того, как третий пакет этих санкций затронул крупнейшие российские банки с государственным участием – «Сбербанк», «ВТБ», «Внешэкономбанк» и другие, – тема отключения России от SWIFT стала звучать с завидной регулярностью. Как выяснилось, с такой просьбой к Западу решил обратиться и украинский премьер-министр Арсений Яценюк, а эту идею поддержал, к примеру, британский премьер Дэвид Кэмерон, намеревавшийся включить этот вопрос в повестку саммита ЕС, состоявшегося в конце лета. А в сентябре европейцы от разговоров перешли к делу. Вопрос об отключении России от SWIFT был включен Европарламентом в официальную резолюцию, одобренную на пленарной сессии.

В Москве поначалу заявляли, что такого поворота просто не может быть. Например, президент Ассоциации региональных банков России, депутат Госдумы Анатолий Аксаков заявил, что не допускает принятия таких решений Западом, как и его коллеги из профильных думских комитетов. Были заявления и о том, что западные страны сами себя накажут, если решатся на такую меру, поскольку через SWIFT оплачиваются поставки энергоносителей из России, переводятся вознаграждения по займам, дивиденды и прочие платежи в инвалюте.

Потом тональность российских заявлений начала ужесточаться. Так, прозвучала информация о том, что готовится законопроект о создании в России аналога SWIFT путем перевода всех транзакций «Банком России» (Центробанком) на внутрироссийский процессинг. Первый вице-премьер Игорь Шувалов заявил, что Россия обсуждает с Китаем возможность разработки аналога SWIFT. Со своей инициативой выступил и Российский союз промышленников и предпринимателей, предложивший решить эту задачу крупным банкам.

В конце октября заместитель председателя правления Национального банка Беларуси Сергей Дубков заявил, что идет обсуждение на уровне центральных банков с Россией и Казахстаном возможности создания своего аналога SWIFT. Он также заметил, что идет работа по интеграции национальных платежных систем между тремя странами.

После демонстрации «бицепсов» из России зазвучали более трезвые суждения. Финансовые аналитики и участники рынка напомнили, что у SWIFT фактически полная монополия в мире и альтернативных систем для эффективных международных транзакций на данный момент просто нет. Заодно выяснилось,

что посредством SWIFT совершается и значительный объем внутренних расчетов между российскими банками. И, наконец, прозвучали вполне обоснованные призывы принять во внимание печальное финансовое положение страны, недавно подвергшейся такой мере, – речь идет об Иране, отключенном от SWIFT в 2012 году.

А буквально на днях вполне определенную точку над i в этом вопросе расставила зампредела Центробанка Ольга Скоробогатова. В своем интервью «РБК» она ясно заявила: «На сегодня SWIFT – один из важных элементов банковской инфраструктуры, и ущерб отключения России от SWIFT будет ощутим для всех: как для российских банков и клиентов, так и для зарубежных. Это никому не выгодно. Мы надеемся на благоразумие и соблюдение интересов финансового сообщества в данном вопросе». Ольга Скоробогатова также сообщила, что российские банки тестируют альтернативные каналы взаимодействия с зарубежными партнерами по трансграничным платежам, включая системы «банк – клиент», «Телекс», систему электронного документооборота. В итоге выявилась меньшая эффективность этих каналов, поскольку в плане их скорости и удобства они оказались несравними со SWIFT.

Не видят в Центробанке и необходимости в создании специализированной «дочки» для решения вопроса со SWIFT в случае, если геополитическая ситуация будет ухудшаться и далее. Причина проста, как заявила Ольга Скоробогатова, – существующая транспортная система Центробанка вполне позволяет решить этот вопрос. Кстати, в платежной системе «Банка России» функционирует целый ряд систем расчетов, различающихся по составу участников, территориальному охвату, времени функционирования, порядку осуществления перевода денежных средств и используемых технологий. Наряду с системой банковских электронных срочных платежей (БЭСП) работают более 70 отдельных систем внутрирегиональных электронных расчетов (системы ВЭР), система межрегиональных электронных расчетов (система МЭР), система внутрирегиональных электронных расчетов для Московского региона и системы расчетов с применением авизо (телеграфных и почтовых), основанные на использовании бумажной технологии.

В трансграничных расчетах ключевую роль играет БЭСП, в которой прямым участникам расчетов предоставлена возможность обмена электронными сообщениями в форматах системы SWIFT через специализированный интерфейс. Функционирование БЭСП, как указывается на сайте «Банка России», обеспечивается прикладным программным комплексом на базе одного из коллективных центров обработки информации. При этом соответствующее подразделение центрального аппарата регулятора обслуживается автоматизированными рабочими местами для выполнения функций анализа, оперативного управления и мониторинга функционирования БЭСП. На бесплатной основе осуществляются только операции со средствами бюджетов бюджетной системы России и сред-

ствами государственных внебюджетных фондов.

О чем речь, собственно?

Аббревиатура SWIFT расшифровывается как Society for Worldwide Interbank Financial Telecommunications, что в переводе означает Сообщество всемирных межбанковских финансовых телекоммуникаций. Юридически статус SWIFT определен как кооперативное общество, созданное по бельгийскому законодательству и принадлежащее его членам. Штаб-квартира общества находится в местечке Ла-Уль недалеко от Брюсселя. Если в момент основания SWIFT в 1973 году его соучредителями выступили 239 банков из 15 стран, то сегодня, как следует из информации на корпоративном сайте www.swift.com, членами являются более 10,5 тыс. организаций практически из 215 стран мира, причем наряду с банками есть среди них и около 1 тыс. корпораций. В SWIFT указывают на двойственную роль организации – она не только предоставляет коммуникационную платформу своим участникам вместе с соответствующими продуктами и услугами для передачи информации и совершения платежей, но и выступает катализатором для объединения финансового сообщества для совместной работы по улучшению рыночной практики, определению стандартов и выработке взаимовыгодных решений.

Информация о составе акционеров SWIFT на сайте публично не раскрывается. Сообщается, что при номинальной стоимости одной акции в 125 евро с июня этого года ее текущая цена определена в 3430 евро. В корпоративном управлении ключевую роль играют совет директоров и исполнительный комитет. Главным исполнительным директором является Готфрид Лейбрандт, он же занимает пост председателя комитета. В состав которого входят также главные финансовый и информационный директора, руководители маркетинга и трех региональных направлений – Американского, Азиатско-Тихоокеанского и объединяющего Европу (в том числе Россию), Ближний Восток наряду с Африкой. Офисы SWIFT, кроме Бельгии, находятся еще в 22 странах, а в СНГ – только в Москве.

Кстати, в России с 1995 года действует Российская национальная ассоциация SWIFT (Россвифт), представляющая интересы Национальной группы членов (National Member Group) и Группы пользователей (User Group), созданных на основе устава сообщества. «Россвифт» весьма активна в информационном плане. Так, 19 сентября на сайте этой ассоциации <http://www.rosswift.ru> был опубликован пресс-релиз, в котором указывалось, что сегодня пользователями SWIFT являются около 600 ведущих российских банков и организаций, а география пользователей охватывает 85 городов в 9 временных зонах России. В «Россвифте» подчеркнули, что «за 25 лет работы SWIFT в России ни у одного российского пользователя никогда не возникло проблем, связанных с отключением от сети: кредитные и финансовые организации и корпорации, имеющие все необходимые лицензии регулятора для доступа к SWIFT, получили и продолжают получать услуги в полном

объеме». «Россвифт» полностью разделяет позицию SWIFT, выраженную в заявлении сообщества в отношении резолюции Европарламента, в которой говорилось об отключении России, – такое требование противоречит основам европейского законодательства, основанного на Хартии ЕС, и праву SWIFT на ведение своего бизнеса.

В начале октября на сайте «Россвифт» появился неофициальный перевод еще одного заявления SWIFT по вопросу санкций. Из него выяснилось, что в SWIFT поступали требования об отключении от его сети как отдельных пользователей, так и целых стран – в последнее время речь шла не только о России, но и об Израиле. В SWIFT однозначно заявили, что не будут «в одностороннем порядке под влиянием политического давления принимать решения об отключении организаций от своей сети» и выразили «сожаление по поводу оказываемого давления, а также высказываемых в средствах массовой информации домыслов, которые могут подорвать принцип систематического предоставления услуг его клиентам по всему миру». Однако из заявления следовало также, что, поскольку местонахождением SWIFT является страна, входящая в ЕС, то сообщество полностью подчиняется соответствующему законодательству ЕС. Иными словами, если с подачи Европарламента руководство ЕС примет решение об отключении России от SWIFT, оно будет исполнено.

«А нам все равно...»

В Казахстане к теме возможного отключения SWIFT отнеслись довольно спокойно. На брифинге в конце июля председатель Нацбанка Кайрат Келимбетов заметил лишь, что в Казахстане разрабатывается концепция новых платежных систем. При этом собственная национальная платежная система будет использоваться наряду с международными системами Visa и Mastercard, а все транзакции внутри страны пойдут через новый общепанковский процессинговый центр, создаваемый на добровольной основе. Он заявил также, что одновременно Нацбанк сотрудничает и с россиянами по вопросам коммуникации национальных платежных систем двух стран.

Тему угрозы отключения SWIFT обсуждал в российских СМИ и экс-председатель Нацбанка Григорий Марченко, подчеркнувший при этом, что участники Таможенного союза уже несколько лет говорят о необходимости создания собственных платежных систем, включая Единый процессинговый центр в Казахстане. Он полагает, что не стоит полностью зависеть от SWIFT, хотя, с его точки зрения, эта тема представляет собой только часть вопроса и касается платежей по долларовым счетам для обслуживания экспортно-импортных позиций.

Казахстанские банки по-прежнему активно предлагают на своих сайтах услугу по денежным переводам для физических лиц в инвалюте через SWIFT, рекламируя ее как наиболее удобную, надежную и безопасную. А из информации дочернего «Сбербанка России» следует, что в октябре на ежегодном форуме SIBOS (SWIFT International Banking Seminar), прошедшем в Бостоне (США), побывали Валентина Нагай, директор департамента международных отношений и торгового финансирования, и Фархат Сарсекеев, замдиректора по работе с национальными компаниями. Материнская группа была представлена там стендом-павильоном. Как пояснила Валентина Нагай, по данным SWIFT Watch, за первое полугодие этого года количество платежей, исполненных казахстанской «дочкой» «Сбербанка», превысило 128 тыс. – по этому показателю банк занял лидирующую позицию с долей 25% в общем числе платежей из Казахстана.

Добавим также, что в Казахстане проведение межбанковских платежей и переводов денег через межбанковскую систему перевода денег и системы розничных платежей возложено на «дочку» Нацбанка РПГ «Казахстанский центр межбанковских расчетов НБРК» (КЦМР). Подключение пользователей к SWIFT производится в КЦМР через Сервисное бюро, представляющее собой программно-технический комплекс, реализованный, как указывается на сайте РПГ, на блейд-серверах HP с операционной системой Windows Server 2008 и интерфейсом SWIFT Alliance Access (SAA). При этом подключение производится по двум схемам – SAA и SAG (SWIFT Alliance Gateway). Последний вариант предусмотрен для пользователей, имеющих собственный комплекс SAA, приобретение которого рентабельно в случае, если планируется получать и отправлять более 200 сообщений в день по SWIFT.

Затраты на подключение к SWIFT через КЦМР по схеме Shared connection включают единовременные платежи на сумму в 1250 евро (регистрация логического терминала, сертификаты PKI) и ежегодные в объеме 5550 евро (поддержка SWIFT BIC кода, руководство пользователя и др.). Это только платежи в SWIFT, а еще нужно одновременно заплатить КЦМР за подключение к Сервисному бюро 1,7 млн тенге или 2,1 млн тенге в зависимости от вариантов, плюс ежемесячно перечислять около 450 тыс. тенге за услуги.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНАЯ РЕВОЛЮЦИЯ

За последние пять лет Казахстан совершил железнодорожную революцию, считает председатель Национального банка Кайрат Келимбетов. «За последние годы, за последние лет пять лет, Казахстан, я так считаю, совершил железнодорожную революцию в нашей стране. Нам было важно построить широтные коридоры Запад-Восток. Мы соединили границу с Китаем – Хоргос, Алматы соединили с Жезказганом, Бейнеу и дальше. Мы подключаемся к иранским железным дорогам и через них, понятно, что тут есть вопрос определенной изоляции сегодня по определенным вопросам. Но в перспективе мы считаем, что это самый короткий путь для стран Центральной Азии в регион Персидского залива с огромными возможностями для сельского хозяйства и огромными возможностями для наших сырьевых отраслей», – сказал Келимбетов на международной конференции по Евразийской транспортной интеграции. Он добавил, что сегодня необходимо совместно поработать над ребрендингом региона, чтобы «ЦА была местом, где создаются возможности, а не проблемы». «Мы также начали развивать Актау. Мы становимся потихонечку морской державой, хотя не было, может быть, таких традиций в свое время», – добавил он. Большим направлением для Казахстана, по его мнению, также является возрождение великого шелкового пути. «Хотел повторить, что в рамках встреч лидеров Казахстана и Китая, очень предметно говорилось о создании транспортно-логистической инфраструктуры и ее финансировании. В послании президент сказал, что именно в кризис мы не должны быть замкнутыми, а диверсифицировать возможности доставки нашего экспорта или доставки импорта с точки зрения партнерства с такой огромной экономикой, которой является Китай. В целом, все понимают, что Китай активно растет и нам не использовать этот фактор невозможно», – отметил Келимбетов. «Мы, конечно, понимаем, что сегодня достаточно серьезный период, когда идут санкционные войны, но из исторического экскурса мы знаем, что такие периоды проходят, наступают периоды сотрудничества. Мы считаем, заранее должны к этому готовиться. На сегодня Казахстану удастся проведение той многовекторной политики, которая позволяет нашим партнерам чувствовать предсказуемость Казахстана и принципиальность по тем или иным отношениям», – заключил глава Нацбанка. (ИА «Новости-Казахстан»)

НАДО ОПОВЕЩАТЬ О ДЕВАЛЬВАЦИИ

Законодательно урегулировать изменение курса национальной валюты, а также заранее оповещать о девальвации тенге предлагает депутат мажилиса парламента РК Айкын Кунуров. «Изменение курса национальной валюты влечет за собой серьезные социально-экономические последствия, оказывая воздействие не только на деятельность предприятий, но и на благосостояние населения, его сбережения и пенсионные накопления. Одномomentная девальвация позитивно влияет на отдельно взятые отрасли экономики, однако, остальные отрасли и население не должны становиться заложниками их интересов», – сказал Айкын Кунуров в адресованном премьер-министру РК и главе Национального банка РК запросе в среду. Он назвал недопустимым принятие решений о значительном одномоментном изменении курса национальной валюты вне четко установленных правовых процедур. Как считает мажилисмен, поставленный вопрос должен найти «свое правовое регулирование». «Просим подготовить изменения и дополнения в законы о Национальном банке, о пенсионном обеспечении, о банках и банковской деятельности, о государственной накопительной системе, которые бы предусмотрели следующие: регламентация основания для проведения одномоментного изменения курса национальной валюты, установление предельно допустимого порога для проведения одномоментной коррекции курса нацвалюты и порядок информирования населения и участников рынка, а также определение мер компенсации потерь в результате одномоментного снижения курса нацвалюты по долгосрочным банковским вкладам в нацвалюте, пенсионном накоплениям и образовательным, накопительным вкладам», – перечислил депутат. По мнению Айкына Кунурова, законодательное урегулирование указанных вопросов позволит защитить права граждан и предпринимателей, повысить доверие к нацвалюте, пенсионной и банковской системе. «Несмотря на принимаемые меры по повышению доверия к национальной валюте, в том числе, изменение ставок вознаграждения по вкладам, уровень сбережений в тенге остается беспрецедентно низким. Так общая доля депозитов в иностранной валюте превышает 45%, а по депозитам физических лиц – 55%. Тот факт, что население страны предпочитает хранить свои сбережения в валюте иностранных государств является тревожным сигналом», – переживает мажилисмен. Как он поясняет, текущая ситуация с понижением цен на нефть и курса российского рубля оказывает дополнительное давление на тенге. «Несмотря на официальные заявления о стабильности курса национальной валюты, обеспокоенность населения и бизнеса растет. Это связано, прежде всего, с отсутствием четкой и прозрачной правовой основы курсовой политики», – констатирует депутат. «В действующем законе РК «О Национальном банке РК» установлено, что он является единственным органом, определяющим и осуществляющим государственную денежно-кредитную политику. При этом закон предусматривает фактически только один инструмент – валютные интервенции. В то же время механизм их осуществления никак не регламентирован, также как и основания для поддержания того или иного обменного курса тенге. Мы напоминаем, что Нацбанк, как уполномоченный орган, должен обладать определенной степенью гибкости при проведении курсовой политики, чтобы оперативно реагировать на рыночные изменения», – подытожил Айкын Кунуров. (kapital.kz)

■ До глобальной налоговой прозрачности – три года

Тулген Аскаргов

Казахстан не вошел в число государств и юрисдикций, подписавших в конце октября в Берлине соглашение, предусматривающее ежегодный автоматический обмен данными о счетах нерезидентов. Нет в этом списке и других членов создаваемого Евразийского экономического союза – России и Беларуси, а также США, Китая, Индии, Японии и ряда других крупных государств.

Соглашение было подписано в ходе 7-го Глобального форума по прозрачности и обмену информацией в налоговых целях (Global Forum on Transparency and Exchange of Information for Tax Purposes,

GFTEIP), прошедшего в столице Германии 28-29 октября. Первый обмен такими данными состоится в сентябре 2017 года по итогам 2016 финансового года, однако некоторые государства и юрисдикции взяли обязательство приступить к обмену в 2018 году. Цель соглашения – покончить с существованием налоговых оазисов и уклонением от уплаты налогов.

Участниками GFTEIP являются 132 страны. От СНГ в их состав входят Азербайджан, Казахстан, Россия и Украина. Форум был создан в начале этого века под эгидой Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР, Organisation for Economic Cooperation and Development, OECD), члены которой и ста-

ли первыми членами GFTEIP. Реорганизация форума произошла в сентябре 2009 года в ответ на призыв группы «G20» ускорить реализацию стандартов налоговой прозрачности ОЭСР. Согласно этим стандартам, государства обязаны запрашивать у местных банков, финансовых компаний, инвестиционных фондов и трастов информацию о счетах нерезидентов, которая затем автоматически направляется в налоговые органы тех стран, резидентами которых являются иностранцы. В перечень передаваемой информации входят имя и налоговый номер владельца счета, информация о доходах с вкладов, от продажи активов, полученных дивидендах и определенных видов страхования.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ETIHAD AIRWAYS НАЗВАЛИ «АВИАКОМПАНИЕЙ ГОДА» НА ARABIAN BUSINESS ACHIEVEMENT AWARDS 2014

Ethiad Airways, национальный авиаперевозчик Объединенных Арабских Эмиратов, назвали «Авиакомпанией года» на Arabian Business Achievement Awards 2014. Эта почетная награда оценивает деятельность компании, качество предоставляемого продукта, уровень обслуживания клиентов и инновационные разработки за последние 12 месяцев. Награда была вручена во время гала-приема в JW Marriott Marquis Hotel в Дубае, в котором приняли участие более 400 лидеров бизнеса с Ближнего Востока. Независимая коллегия судей была впечатлена такими ключевыми достижениями Ethiad Airways в этом году, как рост маршрутной сети, парк воздушных судов, новые залы ожидания и контактные центры, новые инновационные разработки на борту, как недавно запущенная программа сна и ограниченный тираж дорожных наборов ручной работы. Также были отмечены новый дизайн ливреи «Грани Абу-Даби» и запуск нового класса обслуживания The Residence, апартаментов первого класса First Apartment, кабина-люкс First Suite, новой студии бизнес-класса Business Studio и «умных» кресел Economy Smart Seat в салоне экономического класса на борту авиалайнеров Airbus A380 и Boeing 787-9 Dreamliner, которые совершат свой первый полет в декабре 2014 года. Джеймс Хоган, президент и исполнительный директор авиакомпании Ethiad Airways, сказал: «Мы рады в третий раз получить почетное звание «Авиакомпания года» от Arabian Business Achievement Awards. Ethiad Airways продолжает опережать мировой рынок по пассажирским и грузовым перевозкам, и мы по-прежнему на пути достижения высоких результатов деятельности за год. Также нужно отметить, что с созданием новой структуры Ethiad Aviation Group, программы Ethiad Partners и с запуском авиалайнеров Airbus A380 и Boeing 787-Dreamliner с инновационными классами обслуживания, мы заложили основу для следующего этапа развития авиакомпании». Валид Акави, главный исполнительный директор ITP Publishing, организатор Arabian Business Achievement Awards, отметил: «Ethiad Airways пережил поистине исключительный год. Его стратегия органического роста, совместных партнерских отношений и приобретение миноритарных пакетов акций других авиаперевозчиков продолжает приносить положительные результаты. Авиакомпания еще раз подтвердила статус ведущего игрока авиационной отрасли. Новые авиалайнеры Airbus A380 и Boeing 787-9 Dreamliner с инновационными классами обслуживания, установили новый стандарт обслуживания в мировой авиации, а также исключительно высокий уровень обслуживания клиентов сделали Ethiad Airways победителем в этой номинации». Авиакомпания Ethiad Airways основана в 2003 году в центральном офисе в городе Абу-Даби. В 2013 году авиакомпания перевезла 11,5 млн. пассажиров. В настоящий момент Ethiad Airways выполняет пассажирские и грузовые рейсы по 111 направлениям (сюда входят и анонсированные маршруты, полеты по которым начнутся в ближайшее время), среди которых города Ближнего Востока, Европы, Северной Америки, Африки, Австралии и Азии. Транспортный парк авиакомпании насчитывает 105 современных авиалайнеров фирмы Airbus и Boeing. Кроме того, компанией размещены заказы на более 200 самолетов, включая 71 – Boeing 787 Dreamliner, 25 – Boeing 777-X, 62 – Airbus A350s и 10 – Airbus A380s. Ethiad Airways владеет акциями airberlin, Air Seychelles, Virgin Australia и Aer Lingus, Air Serbia и Jet Airways и планирует приобрести пакет акций швейцарского регионального перевозчика Ethiad Regional, управляемый авиакомпанией Darwin Airline. Для получения более полной информации посетите сайт www.ethiadairways.com (Соб. инф.)

ПРОМПРОИЗВОДСТВО

В январе-октябре 2014 года по сравнению с аналогичным периодом 2013 года уменьшилась добыча нефти, угля и железных руд. Сократилось производство табачных, резиновых и пластмассовых изделий. Снижение зафиксировано в Актюбинской, Атырауской, Кызылординской, Павлодарской областях и городе Астана. При этом увеличилась добыча природного газа и руд цветных металлов. Возросло производство продуктов питания, напитков, бумаги, продуктов нефтепереработки, автотранспортных средств, портландцемента. Увеличение объемов производства промышленной продукции наблюдалось в 11 регионах республики. (stat.gov.kz)

КАЗАХСТАН НАМЕРЕН УВЕЛИЧИТЬ ГРУЗОПОТОК С КНР

Казахстан намерен увеличить грузопоток с КНР до 24 млн тонн в 2018 году. Об этом сообщил министр по инвестициям и развитию РК Асет Исекешев в среду. «Удалось сократить расстояние по железной дороге с Китаем на 1 тыс. километров и в целом в 2018 году мы планируем привлечь 24 млн тонн грузов с последующим увеличением до 30 млн тонн», – сказал А.Исекешев в ходе конференции «Евразийская транспортная интеграция за рамками энергетик» - новое сотрудничество для нового мира: между геополитическими вызовами, возможностями бизнеса и будущими перспективами». Он уточнил, что увеличить грузопоток с КНР, в том числе, позволит электронное декларирование, которую Казахстан намерен скоро внедрить на таможне. «В рамках первой пятилетки у нас была задача решить вопросы транспортно-логистических барьеров. Сейчас думаем об электронном декларировании, который позволит грузам быстро, беспрепятственно проходить через таможню», – добавил глава ведомства. Также Исекешев рассказал о ходе реализации проекта «Западная Европа – Западный Китай». («Казинформ»)

■ Чего за год добились финалисты конкурса «Построй свой бизнес»?



Айсулу Тойшибекова
Фото: Чингиз Сайханов

3 ноября известный казахстанский бизнесмен Кенес Ракишев совместно с председателем совета директоров Kaspi Bank Вячеславом Кинмом и благотворительным фондом «Саби» открыли новый этап конкурса для молодых предпринимателей «Построй свой бизнес». Главный приз составит \$100 тыс., всего же организаторы конкурса выделяют \$200 тыс. на развитие шести проектов.

Напомним: первый подобный конкурс состоялся год назад и его призовой фонд составлял \$100 тыс. Деловой еженедельник «Капитал.kz» решил узнать у прошедших финалистов конкурса, что же произошло с их проектами за этот год и удалось ли им осуществить все задуманное.

Как бизнес-проект стал социальным

Данияр Тенелов – победитель конкурса «Построй свой бизнес» в 2013 году. Владелец гранта в размере \$50 тыс. Основатель проекта «Ангел» – системы детской безопасности. Суть проекта в отслеживании местонахождения детей с помощью GPS-трекеров, которые они носят с собой.



«Получив выигранные деньги, мы сосредоточились на решении технических вопросов проекта «Ангел». Много времени мы потратили на заказ разных моделей GPS-трекеров и их тестирование. В этот же период на рынок начали выходить подобные проекты в Скандинавии, Англии, США. Когда мы были за рубежом, нам удалось протестировать эти продукты. В итоге потратили почти полгода, чтобы найти достойное техническое решение. Параллельно создавали мобильное приложение, решая все вопросы, связанные с ним. Мы начали работать с Казахстанским институтом космических исследований, узнали почти все про GPS. Всего же в мире четыре подобных проекта: два европейских, один проект в США и один в Китае.

Свой первый тестинг мы сделали бесплатным, второй тестинг, уже платный, прошел в августе и был гораздо успешнее первого. При этом мы столкнулись с неверным представлением людей о том, как работает GPS. Многие думают, что GPS-трекинг – это такая технология, которая позволяет всегда видеть, где находится ребенок с точностью до 5 метров. Однако на самом деле GPS-технология работает далеко не идеально. Когда прочитали о наших конкурентах – европейском Ttag и американском MyPhillip, – мы поняли, что их авторы сталкиваются с такими же проблемами. Поэтому мы решили изменить бизнес-модель.

Мы поняли, проблема безопасности ребенка не решается только наличием GPS-трекинга, это лишь один из инструментов, поэтому решили создать систему вроде AmberAlert, которая работает в США. Система довольно простая, основывается на двух вещах. Первая – приложение missingkids, которое оповещает о пропаже ребенка и действует как можно большее количество людей в поиске. Вторая – это четкий алгоритм действий по поиску детей, ведь зачастую родители просто не знают, что делать, когда пропадает ребенок.

Мы хотим создать мощный механизм по поиску детей, для этого работаем как над технической частью, так и с волонтерами и правоохранительными органами. Это больше социальный, чем бизнес-проект.

Я считаю, что для того чтобы люди начали платить за твой продукт, сначала нужно принести какую-то пользу. Если мы создадим проект по поиску людей, то наш GPS-трекинг будет только сопутствующей услугой, однако люди будут понимать, какую помощь мы приносим и что с этой дополнительной услугой наш сервис будет намного эффективнее.

Я понял следующее: важно думать сначала не о личной выгоде, а о том, какую пользу ты приносишь. Большая проблема многих стартапов в том, что они все зацеклены на личной выгоде. Но успешные стартапы работают по-другому. Например, Рамиль Мухоряпов постоянно об этом говорит: «Если ты что-то делаешь, то нужно делать то, что доставляет тебе удовольствие». Я понял, что мне нравится заниматься проектами, которые приносят пользу большому количеству людей», – рассказывает Данияр Тенелов.

Первые шаги в создании экотуризма

Нуржан Мадияров – финалист конкурса «Построй свой бизнес» в 2013 году. Владелец гранта в размере \$10 тыс. Один из основателей проекта «Ауылберекесі» в сфере аг-

ротуризма. Суть проекта в создании туристического объекта с традиционными национальными формами отдыха и проживания.



«Поначалу все друзья и знакомые скептически отнеслись к моему участию в конкурсе. Считали, что мы потратим время и ничего не выиграем, что в конкурсе уже все решено и там просто занимаются раскруткой сайта. Но мы за пару дней отсняли видео и все-таки подали заявку на участие в конкурсе.

В этот момент мы уже начали запускать конный клуб. Разрабатывали бренд и концепцию проекта, в марте мы открылись. На открытие конного клуба у нас ушло около \$10 тыс. В клубе мы подготовили площадку, договорились с тренерами. К весне будущего года, кроме конного клуба, мы готовимся к открытию юрты-поселения. К развитию экотуризма подходим поэтапно. По подсчетам, для полного запуска проекта нам потребуется более \$200 тыс. Если говорить только о конном клубе, то он уже рентабелен. В целом же проект по экотуризму мы планируем окупить в течение двух лет после его полного запуска.

Я думаю, наш проект будет очень интересен иностранцам. Их трудно удивить отелями или ресторанами, а если предоставить возможность побыть несколько дней кочевником, то для них это будет вновь», – делится планами Нуржан Мадияров.

Расширяя географию знаний

Артур Жусупов – финалист конкурса «Построй свой бизнес» в 2013 году. Владелец гранта в размере \$10 тыс. Основатель проекта «Центр Развития Математического Мышления». Суть проекта, представленного на конкурс, состояла в расширении уже существующего образовательного центра, специализирующегося на предоставлении услуг дополнительного образования по предметам естественного цикла, а также развитию логического мышления у людей различных возрастов.



«В конкурсном ролике мы говорили, что деньги нам нужны для расширения бизнеса. Наша большая цель – находиться в каждом городе Казахстана. Когда мы получили выигранные \$10 тыс., недолго думая решили открыть центр в Астане. Составили бизнес-план, расписали бюджет, в марте этого года мы поехали в столицу, провели там несколько недель. Изучили рынок недвижимости, нашли помещение, сделали небольшой ремонт, закупили туда оборудование. К началу мая запустили рекламу и открыли наш центр в Астане. Практически весь выигрыш у нас ушел на это.

С этого момента мы взглянули на наше дело по-другому, потому что удаленное управление – это совершенно новый для нас опыт. Мы наняли штат – как постоянных, так и приходящих работников. Появились новые преподаватели, с которыми нужно находиться в контакте, благо сейчас есть Skype, другие виды онлайн-связи. Мы столкнулись с проблемой кадров в Астане, с трудом, но нашли нужных людей. Набили себе много шишек, но проанализировав все, поняли, как решить возникшие проблемы, разработали систему управленческих отчетов, наладили обратную связь, коммуникации. Находясь в Алматы, мы получали сигналы из центра в Астане, на которые тут же реагировали и решали эти вопросы отсюда. Постепенно нам удалось наладить контроль над правильной работой нашего центра в столице.

Центр в Астане – очень важная веха. Мы бы обязательно начали свое дальнейшее развитие с него. Я думаю, практически в каждом крупном городе Казахстана есть потребность в создании таких центров, поэтому они нам интересны в отношении расширения нашего бизнеса. Кроме того, благодаря участию в конкурсе нами заинтересовался благотворительный фонд «Саби». Совместно с фондом мы протестируем большое количество учащихся 6-7 классов и отоберем десятерых талантливых учеников. Приоритет при отборе отдавался детям из малообеспеченных семей. Победители уже начали обучение», – рассказывает Артур Жусупов.

Как найти врача в интернете

Алексей Власов – финалист конкурса «Построй свой бизнес» в 2013 году. Владелец гранта в размере \$10 тыс. Один из основателей проекта «Idocostor.kz». Суть проекта в создании сайта, на котором любой желающий может записаться на прием к врачу.



«Выигранные средства мы направили на совершенствование сайта idocostor.kz. Были усовершенствованы все разделы сайта, его интерфейс. Мы провели серьезную SEO-оптимизацию и начали привлекать людей к работе над проектом. Сейчас в проекте задействовано порядка 10 человек.

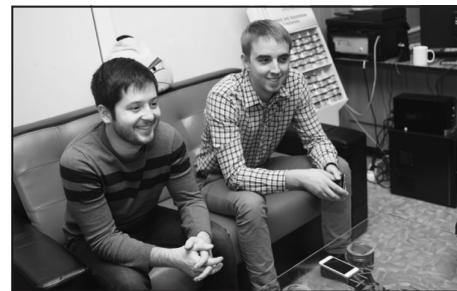
Когда подавали заявку на участие в конкурсе, мы работали только с тремя клиниками и 20 частными врачами. Сейчас мы уже подключили к сервису более 50 клиник. Ежемесячно мы подключаем по 2-3 клиники. Растет и количество пациентов, которые пользуются нашим сервисом. Ежемесячный приток обращений составляет порядка 20-30%. Ежедневно наш сайт посещают около 650 человек и от 50 до 100 пациентов записываются через нас на прием к врачу.

Сейчас наш проект уже полностью окупился. У нас появились определенные оперативные средства, которые мы можем направить на маркетинг, на прием новых специалистов в наш проект.

В мае мы занялись реализацией проекта «Теледоктор», который позволит обратиться за онлайн-консультацией к 12-15 топовым специалистам в своей области не выходя из дома. Это очень удобно как для казахстанцев, которые работают за рубежом, так и для казахстанцев, живущих в удаленных районах. Существует и интерес инвесторов к нашему сервису, но пока мы находимся в процессе переговоров с ними», – говорит Алексей Власов.

Первый экспорт

Александр Борисов и Ерлан Манакбаев – финалисты конкурса «Построй свой бизнес» в 2013 году. Владелец гранта в размере \$10 тыс. Основатели проекта CANTRA. Суть проекта в развитии цеха по пошиву накидок для автомобильных кресел.



«Получив выигранные деньги, мы в два раза увеличили наш цех – с 6 до 12 рабочих мест. Отправились со своей продукцией на автомобильную выставку в Москву при поддержке KAZNEX INVEST, сейчас уже начали работать с первыми клиентами оттуда. Как такового бума заказов в России пока нет, потому что рынок своеобразный, но люди пробуют, смотрят. Многие еще зависят от менталитета. Если взять, к примеру, Дагестан, то там менталитет схож с казахстанским и там продажи идут хорошо.

Происходят у нас изменения и с дилерской сетью в Казахстане. Появились новые дилеры в разных городах Казахстана, а где-то они, наоборот, с нами больше не работают. Также мы стараемся развивать маркетинг, дарим обязательно какие-то подарки с чехлом, даем скидку на следующую покупку, делаем бесплатную установку накидок при доставке», – делится Александр Борисов.

«В этом году мы совершенствовали свой продукт, подобрали для него очень хороший, приятный материал. Сейчас перед нами стоит цель повысить розничные продажи. Для этого мы перезапускаем сайт, где будет возможность онлайн-заказа чехлов. У нас должно быть три канала продаж: оптовые поставки, онлайн и розница», – дополняет Ерлан Манакбаев.

Роботы для всего мира

Рустем Акишбеков – финалист конкурса «Построй свой бизнес» в 2013 году. Владелец гранта в размере \$10 тыс. Основатель проекта Robocomputers. Суть проекта в создании серийного производства образовательных роботов для детей.

Рустем с детства увлекался робототехникой и, как следствие, стал студентом Венского технологического университета. Там он в составе небольшой команды стал делать роботов для детей, которых они сами могли бы собрать как конструктор и запрограммировать на простейшие действия.

Как раз в это время Рустем решил принять участие в конкурсе «Построй свой бизнес». Его роботом заинтересовались инвесторы в разных точках мира, и один из американских венчурных фондов профинансировал проект с целью открытия серийного производства роботов роботов в китайском Шеньчжене. В настоящее время команда Robocomputers готовится к серийному производству своих роботов для всего мира.

«Победа в конкурсе и многочисленные позитивные отклики, которые мы получили после него, очень вдохновили меня и нашу команду. После конкурса мы продолжили работу над нашим роботом, над его дизайном. Со временем нас профинансировал американский венчурный фонд SOS Ventures, который помог нам переехать в Китай, чтобы ускорить процесс разработки. Инвестиционные деньги мы вложили в разработку робота, перевели команду в Китай. В процессе организации серийного производства и общения с фабриками в Китае мы поняли, насколько амбициозен наш проект. Это нас не смущает, воспринимаем это как вызов и продолжаем работать. Планируем запустить производство в 2015 году, сейчас продолжаем работать над дизайном робота, тестируем его с детьми», – рассказывает автор проекта.

Турция намерена достичь уровня в 50 млн туристов

Бибинор Танельбаева

Свыше 700 казахстанцев купили в Турции более 100 тыс. квадратных метров жилых и производственных площадей. Генеральный консул Турции в Казахстане Сулхи Атан в интервью деловому еженедельнику «Капитал.kz» рассказал о перспективах развития туризма, иностранных инвестициях в недвижимость, а также прокомментировал ситуацию вокруг туристического рынка Казахстана.

Как вы оцениваете перспективы развития туризма в Турции? Не наблюдается ли сокращение числа казахстанских туристов в вашу страну?

В сфере туризма в Турции за последние 30 лет серьезный прорыв. Начиная с 2001 года этот сегмент является важнейшим сектором экономики, обеспечивающим ощутимое преимущество Турции с позиции международной конкурентоспособности. Если в 1980 году страну посетили 1,2 млн туристов, то сегодня Турция является одним из государств мира, привлекающих наибольшее количество туристов. В 2013 году число туристов, приехавших в нашу страну, достигло примерно 35 млн, а доход от сферы туризма составил \$32,3 млрд, что позволило Турции занять 6-ю позицию в рейтинге стран, привлекающих наибольшее количество туристов. Цель Турции в будущем – к 2023 году достичь уровня в 50 млн туристов и дохода от туризма в \$50 млрд, а также подняться на 5-е место в мире.

Несомненно, что эти успехи в секторе туризма слагаются из многих составляющих, таких как плановые и программные инвестиции в инфраструктуру туризма, стратегия презентации страны и т.д. Турция со своими историческими памятниками, природными богатствами, морскими побережьями и наличием разных направлений в туризме, а также всякого рода возможностями для размещения иностранных гостей является настоящим туристическим раем. В наши дни индустрия размещения включает в себя широкий спектр предложений, начиная от современных отелей и комплексов для отдыха высочайшего качества обслуживания до бутик-отелей и пансионатов, рассчитанных на экономных туристов.

В последние 20 лет Турция осуществила значительные инвестиции в инфраструктуру. В дополнение к международным аэропортам в крупных городах на внутренних направлениях также совершаются полеты во многие населенные пункты и курортные места. Автодороги, пересекающие страну из конца в конец, регулярное и комфортабельное автобусное сообщение, скоростные поезда делают путешествия в Турцию доступными. Сегодня транспортная инфраструктура и эффективность обслуживания в Турции отвечают всем потребностям современного туризма.

Принимая во внимание тот уровень, которого достигла Турция в сфере туризма за последние 20 лет, я полагаю, что это

важное для страны направление продолжит развиваться и мы войдем в первую пятерку мира. Отмечу, что в прошлом году в Турцию из Казахстана прибыло 410 тыс. туристов. Уверен, что в этом году их число значительно возрастет.

Как вы считаете, будут ли допущены турецкие чартерные авиакомпании на рынок Казахстана в следующем году?

К сожалению, в прошлом году постановлением Правительства Республики Казахстан был наложен запрет на полеты чартерных рейсов самолетов, принадлежащих авиакомпаниям Турции. В этом году правительство Казахстана предоставило разрешение на полеты регулярных рейсов турецкой авиакомпании «AtlasJet» и потребности туризма в Турции были обеспечены таким образом. Полагаю, что

отпуск в Турции, не попадая в затруднительные ситуации, а туроператоры соблюдали права своих клиентов.

Расскажите, пожалуйста, господин Атан, какие новые направления туризма развиваются в Турции, в сфере горнолыжного туризма и не только?

Турция, впитавшая в себя культуру и обычаи 13 крупных цивилизаций, сохранившая исторические и культурные ценности трех великих религий, а также благодаря своим природным богатствам сегодня отвечает самым разным потребностям и интересам отдыхающих. Среди казахстанских туристов Турция популярна главным образом благодаря пляжному отдыху, но, отмечу, что наша страна представляет самые разные направления туризма – культурный, лечебный и баль-

В 2012 году чемпионат мира по гольфу среди любителей был проведен в Белеке. Кроме того, сегодня Турция – центр делового туризма, поскольку страна благодаря своему географическому расположению и мягкому климату имеет возможность принимать и проводить на своей территории различные крупные международные мероприятия.

По сути, Турция является одной из редких стран, которая готова принимать гостей по самым разным интересам 12 месяцев в году. Так, с мая по октябрь туристы могут насладиться пляжным отдыхом, в зимние месяцы у гостей есть возможность посетить горнолыжные курорты – Паландокен, Улудаг, Карталкайя, Илгаз.

Каковы объемы зарубежных инвестиций в недвижимость Турции? Сколько объектов в вашей стране принадлежит иностранцам? Какова доля в этом казахстанских компаний?

Для начала отмечу, что инвестиционное законодательство Турции соответствует международным стандартам и наряду с его простотой предоставляет равные права всем инвесторам. Имеются законы для всякого рода иностранных инвестиций, благодаря которым осуществляется поддержка иностранных инвесторов и защищаются их права, а также установлены правовые основы образования предприятий.

По вопросу поощрения и защиты инвесторов подписано большое количество соглашений со многими странами. Турцией до настоящего времени подписаны соглашения о взаимной защите инвестиций с 82 странами. Среди этих государств есть и Казахстан. Число казахстанских фирм, работающих в Турции в сфере недвижимости, аренды и предпринимательства, уже достигло 89. И, по последним данным, около 759 граждан Республики Казахстан приобрели в нашей стране 105 тыс. кв. м жилых и производственных площадей.

Как известно, большая часть туристов прибывает в Турцию в Стамбул, а также в прибрежные регионы Средиземного и Эгейского морей. В связи с этим иностранцы покупают жилье и производственные площади в Стамбуле, провинциях Анталия, Мерсин, Мугла, Измир, Конья. Инвестиции в недвижимость можно разделить на три основные группы: приобретение жилья, производственных площадей и торговых центров. В нашей стране иностранцы приобрели торговых площадей на сумму в \$14 млрд. Наиболее активно иностранцы в сфере недвижимости приобретают торговые площади. Только лишь в Стамбуле в прошлом году иностранцам было продано недвижимости на сумму, превышающую \$3 млрд. Инвестиции в приобретение жилья осуществляют в большинстве своем граждане Российской Федерации, Германии, Бельгии, Нидерландов, Великобритании, Саудовской Аравии, Кувейта и ОАЭ. Иностранцы в Турции находятся всецело под гарантией государства.



в предстоящем сезоне как туроператоры, так и должностные лица органов гражданской авиации обеих стран найдут какое-то общее решение и обеспечат казахстанским туристам возможность посетить Турцию.

Казахстанская турфирма «Гульнартур», которая обанкротилась, была ведущим оператором по турецкому направлению. Как вы считаете, может ли одна из турецких туристических компаний заменить ее на рынке РК?

Отмечу, что туристический сектор является очень динамичным, поэтому туроператоры должны научиться адаптироваться в самых разных ситуациях. Уверен, что в следующем сезоне потребности туризма по направлению в Турцию обязательно будут обеспечены либо существующими в Казахстане туроператорами, либо новыми игроками, которые войдут на этот рынок. Эти новые действующие лица могут быть из Турции, из Казахстана или другой страны. Но для нас важно, чтобы казахстанские туристы проводили свой

неологический, спортивный и горнолыжный, религиозный, а также может удовлетворить запросы яхтсменов, любителей гольфа и шопинга. В летний период есть возможность посетить и увидеть воочию такие природные шедевры, как Памуккале, Каппадокия, Дальян, а также побывать в античных городах – Аспендос, Перге, Мийра, Эфес, заняться серфингом в Мертовом море, прогуляться на яхте и окунуться в целебные источники.

Турция имеет большой потенциал с точки зрения оздоровительного туризма, поскольку страна по наличию геотермальных источников и их потенциалу занимает первое место в Европе и седьмое в мире. В стране имеется 50 клиник, получивших аккредитацию JCI (Joint Commission International).

Другим направлением является гольф-туризм. Отмечу, что в стране функционируют 18 гольф-клубов. А Международная федерация гольфа (IAFTO) в 2008 году предоставила Турции статус «Наилучшее направление для гольфа в Европе».

Фармрынок: к чему приведет зеленый свет для иностранного производителя

Адина Байкинова

Казахстанский рынок медикаментов оценивается в \$1,5 млрд с ежегодным приростом в 5-7%. Доля иностранного присутствия достигает около 85% при 15% местного производства. Такое положение дел объясняется легкостью входа иностранных компаний на местный рынок, а также низкой развитостью местной фармацевтической промышленности. Иностранцы стремятся на местный рынок, скупая доли в локальных фармкомпаниях. Сегодня можно наблюдать такую тенденцию, когда иностранные компании становятся собственниками местных производителей, выкупают контрольный пакет акций или же участвуя в процессе как называемой локализации, то есть строительстве собственных заводов на территории страны.

«Уже есть такие примеры и, наверное, в будущем будет использоваться такая модель, когда иностранные компании заходят на площадку действующего фармацевтического предприятия, входят в его капитал, приобретая его полностью или частично, таким образом, проникая на рынок. Среди таких компаний уже есть турецкие производители и компании из Польши. Российские игроки в последнее время заходят таким же образом», – говорит член правления Ассоциации поддержки и развития фармацевтики Батырбек Машкеев.

Согласно данным, которые нам предоставили в ассоциации «ФармМедИндустрия Казахстана», иностранные компании охотно вкладывают средства в отечественный рынок. К примеру, польская компания PolPharma приобрела 51% акций от местной компании АО «Химфарм», вложив в сумме порядка \$100 млн инвестиций в строительство и модернизацию, получив при этом международный стандарт GMP, который позволяет компании экспортировать лекарственные препараты в страны Европы. Турецкая компания «Нобель» выкупила Алматинскую фармфабрику, вложила более \$30 млн в реконструкцию, также получив стандарт GMP. Сегодня компания планирует вложить еще 60 млн в строительство завода в индустриальной зоне в Алматы. Казахстанская компания «Глобалфарм» продала 60% своих акций самой крупной фармацевтической компании в Турции ABDI Ibrahim.

«Суммарный объем иностранных инвестиций, направленных на развитие и реконструкцию заводов и предприятий,

составляет более \$200 млн. Привлечение инвесторов объясняется ориентированностью отечественного рынка на экспортное производство лекарственных средств и сокращением иностранного присутствия», – говорит президент ассоциации «ФармМедИндустрия Казахстана» Серик Султанов.

Смена ориентира

Согласно данным Министерства по инвестициям и развитию Республики Казахстан, в стране действуют порядка 79 предприятий, занятых в фармацевтической промышленности, также включая средних и мелких производителей. Так, более 90% всех выпускаемых в Казахстане лекарств в денежном выражении приходится на долю 6 наиболее крупных заводов-производителей.

Сегодня импортная фармпродукция включает как оригинальные препараты, так и более доступные генерики, которые поступают в страну в основном из Индии и России и других стран. Из \$1,5 млрд объема казахстанского рынка около \$800 млн приходится на госучастие. Таким образом, фармацевтический рынок Казахстана условно можно разделить на розничные аптечные продажи и государственные закупки.

«Рынок оценивается в \$1,5-1,7 млрд, где половина – это деньги государства, вторая половина – это средства потребителя. То есть 800 млн тратит государство на гарантированный объем бесплатной медицинской помощи, остальное потребитель платит из своего кармана», – объясняет Батырбек Машкеев.

По мнению экспертов Business Monitor International (BMI), основной причиной активного участия государства в этом секторе и развитие фармпромышленности через консолидацию госзакупок лекарственных средств является решение государства повысить уровень внутреннего фармацевтического рынка до 50% в натуральном выражении. На сегодняшний день эта цифра достигает пока только 30%.

«Казахстанский рынок сильно зависит от иностранных компаний. Представьте себе, 12% местного производства против 88% импорта. Это однозначная зависимость от импорта. Лекарства, которые производятся у нас, рассчитаны на внутреннее потребление. Раньше фармацевтический рынок рос на 12-15% ежегодно, сейчас же эта цифра немного меньше – до 7%. Дело в том, что у нас растет потребление лекарственных средств как со стороны государства (в рамках госзаказа – прим.

ред.), так и со стороны самого населения. Хотя, если взять затраты на душу населения, то они по-прежнему на низком уровне. К примеру, в США примерная сумма затрат составляет \$400-500, в Японии – \$800, а у нас это \$80-\$100 на человека», – говорит Машкеев.

Основное присутствие за собой обозначили такие страны, как Германия, Франция и Индия с \$234 млн, \$130 млн и \$97 млн долей импорта в 2013 году. Эксперты утверждают, что местный производственный рынок довольно консервативен. Компании, занятые в сфере производства лекарственных средств, в основном ориентированы на среднюю потребительскую корзину. Оригинальные дорогие препараты представлены странами Западной Европы и США.

ОСНОВНЫЕ СТРАНЫ-ИМПОРТЕРЫ ЛЕКАРСТВЕННЫХ СРЕДСТВ В РК (В МЛН \$)	
ГЕРМАНИЯ	234,0
ФРАНЦИЯ	130,0
ИНДИЯ	97,0
ВЕНГРИЯ	63,0
СЛОВЕНИЯ	53,0

ИСТОЧНИК: КТК МК РК

По словам Серика Султанова, оригинальными препаратами пользуются около 2-3% населения, но это составляет практически 40% от всего рынка с финансовой точки зрения.

«Тут важно привести два показателя. Если говорить о денежном выражении, то более 85% – это иностранные препараты, 15% – отечественные. Если брать в натуральном выражении, то есть в таблетках и капсулах, то на рынок 37% – это отечественные препараты и более 60% – импортные. Оригинальные препараты пользуются около 2-3% населения», – объясняет спикер.

Ключевыми экспортными казахстанских лекарственных средств являются Кыргызстан и Туркменистан. В 2013 году Казахстан поставил лекарственных средств в эти страны на сумму в \$8,7 млн и \$1,8 млн соответственно.

Сырьевая зависимость

Практически вся отрасль фармацевтики сосредоточена в частных руках.

Основными проблемами слабой развитости казахстанского фармрынка эксперты называют низкий уровень развития инфраструктуры, затраты на сырье для медикаментов и отсутствие подходящего оборудования – все это является сдерживающими факторами развития местного рынка.

Казахстанские производители сильно зависимы от сырьевой составляющей производства. Местным игрокам приходится закупать сырье для производства лекарственных препаратов за границей, что делает местную фармацевтику зависимой от всех этих факторов. Основными поставщиками сырья для производства являются Индия и Китай. Стоит отметить, что именно эти страны обеспечивают порядка 80% от всей сырьевой составляющей мирового рынка фармпроизводства.

«Во всем мире сырье для производства лекарственных средств закупают в Индии и Китае, так как это самое вредное производство, а в этих странах оно уже налажено. Оборудование для производства завозят из Италии и Германии», – объясняет Султанов.

Местные компании часто не в силах выдержать конкуренцию по отношению к иностранным компаниям, более того, отечественная составляющая, учитывая все факторы, крайне мала.

Как утверждает Машкеев, иностранным компаниям достаточно легко зайти на отечественный рынок, именно этим объясняется их присутствие на рынке. Но, по словам спикера, такая ситуация вполне приемлема для ряда многих стран, так как существуют препараты, которые не производятся на местном рынке.

«Иностранцы лекарства в цене часто выше, чем местные. Казахстанский рынок нельзя назвать чисто генерическим рынком, где присутствуют только Индия, Китай или Россия. Да, мы зависимы, но ни одна страна не обходится только своими препаратами. Даже такие страны, как Германия и Швейцария, могут обеспечить себя лишь на 30%. Конечно, есть такие страны, как Иран, которые закрыты на 90% и им приходится самим себя обеспечивать, но это происходит по причине эмбарго, которое было наложено на страну», – говорит он.

Таким образом, рынок фармпроизводства будет развиваться за счет иностранной составляющей на местном рынке, привлекая в эту область все больше заинтересованных зарубежных компаний и инвесторов.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ЕДИНЫЙ РЫНОК ТРУДА

Интеграция в рамках Евразийского экономического союза (ЕАЭС) в идеале должны привести к созданию единого рынка труда, считает первый заместитель руководителя ФМС России Екатерина Егорова. По ее словам, дискуссия об отмене безвизового режима со странами СНГ не будет иметь продолжения, потому что интеграционные процессы, происходящие сейчас в рамках ЕАЭС, говорят как раз о расширении возможностей трудоустройства в России. Егорова напомнила, что к Евразийскому экономическому союзу сейчас присоединилась Армения, и граждане этой страны после ратификации договора получат право так же, как граждане Беларуси и Казахстана, работать без разрешения на работу. Следующим таким государством может стать Кыргызстан. «Мы должны осознать, что это интеграционные процессы, которые приводят фактически к созданию в идеале единого рынка труда. Вопросы социального обеспечения, образования нам нужно решать, и решать сообща», – цитирует РИА «Новости» Егорову, выступавшую на слушаниях в Общественной палате. (ИА «Новости-Казахстан»)

ПРАВА БИЗНЕСМЕНОВ ПРОДОЛЖАЮТ НАРУШАТЬСЯ

Так считают в Палате предпринимателей Алматы. С начала этого года в силу вступил мораторий на проверки малого и среднего бизнеса, но сложности в отношениях между государственными органами и предпринимателями остались. Более того президент Назарбаев опасается, что после завершения моратория надзорные органы будут «кошмарить» бизнес с новой силой. «Скоро мораторий закончится, и нападут с новой силой, отдохнувшие», – сказал глава государства 11 ноября, в ходе расширенного заседания политического совета партии «Нур Отан». Впрочем, взаимоотношения между бизнесом и государством непростые и сейчас. Этот вопрос обсуждался сегодня, 11 ноября, в Палате предпринимателей Алматы на конкретных примерах. Так в Палату предпринимателей обратились представители ТОО «Компания «Опитей» (компания владеет землями и торговыми точками). Они жаловались на неправомерное, по их мнению, изъятие земельного участка и другие сомнительные действия отдельных государственных органов, передает корреспондент Kapital.kz. «Наша проблема заключается в следующем. Когда мы в мае получили уведомление о том, что изымается земля, мы не удивились. Мы это знали. Мы не против того, что под государственные нужды должна изыматься земля. Просто к этому уведомлению прилагался проект договора, и там стояла сумма 626913 тыс. тенге. Откровенно говоря, мы не сразу поняли, о чем речь. Мы думали, что это за сотку или за метр (это рыночная стоимость), но потом стало ясно, что это 19 соток земли – грубо говоря, 2000 кв.м. – на которых успешно функционируют более ста бутиков. Естественно, мы сразу стали бить тревогу в управление земельных отношений, но на наши запросы никто не отвечал. В результате мы получили судебную повестку. О суде мы узнали после первых слушаний, которые прошли без нашего участия, в заочном порядке. Затем, слушания были перенесены на 28 октября, как сказал судья, но потом, случайно, мы узнали, что слушания перенесены на более ранний срок – на 14 октября», – говорит представитель компании Андрей Ким. Только в суде, продолжает Ким, они узнали на основании чего была выведена такая сумма – 626913 тыс. тенге. «Оказывается управление земельных отношений заказывало оценку ТОО «Прайв аудитор», которая, кстати, не запрашивала у нас документ. Когда мы стали изучать их отчет, который мы получили только в суде, мы пришли к выводу, что наша проблема не очень четко изучена. В частности наш участок, 0,75 сотки, он ранее состоял из трех участков. В основу оценочного аудита легли два самых маленьких из них. Аудиторы работали с документами, которые предоставил заказчик. Когда мы обратились в управление земельных отношений и акимату с этим вопросом (а еще оценки не обратили внимания на действующие бутики) оказалось, что были использованы данные старого технического паспорта. На эти противоречия ответов не было. Акимат настаивал, что оценка правильная», – резюмировал Андрей Ким. (kapital.kz)

КОДЕКС КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ

В декабре Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына» намерен представить новый Кодекс корпоративного управления, основанный на стандартах Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР). Об этом в ходе встречи председателя правления Фонда «Самрук-Казына» Умирзака Шукеева с независимыми директорами сообщила заместитель председателя правления фонда Елена Бахмутова. «Мы ожидаем, что до конца года мы уже завершим обсуждения и вынесем в декабре Кодекс корпоративного управления для одобрения нашему совету директоров фонда. И мы ожидаем, что уже в начале года наш единственный акционер – правительство, примет кодекс корпоративного управления в новой редакции и он станет обязательным, единственным для всех компаний в группе фонда», – рассказала Елена Бахмутова. По ее словам, сегодня новый Кодекс презентован независимым директорам компаний и директорам «Самрук-Казына». На данный момент в компании используется Кодекс корпоративного управления от 2007 года, основанный на международных стандартах. «Все компании группы в той или иной мере являются пользователями этого Кодекса. Почему его необходимо адаптировать к текущим условиям? Во-первых, мир изменился с тех пор. Был кризис. К сожалению, он еще не закончился. Мы вступили в валютный процесс, и все ведущие страны мира обновили свои кодексы. Например, в Великобритании Кодекс обновляется каждые 2 года. То же самое необходимо сделать и в группе «Самрук-Казына», – уточнила она. (kapital.kz)

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ЕДА НА
КИНОЭКРАНАХ
ГОРОДА

В кинотеатре Chaplin MEGA RealD 21 и 22 ноября в рамках Food Film Festival состоятся показы короткометражных фильмов о еде. Организатор мероприятия Дарья Ненахова обозначила основные цели фестиваля: «вдохновлять жителей Алматы на новые достижения, эксперименты и эмоции в области кулинарии, развитие осознанной культуры потребления, возврат к семейным традициям совместных ужинов, а так же использование локальных фермерских продуктов, возврат к экологически чистым продуктам». Об этом передает корреспондент делового портала Kapital.kz. Ранее, по словам Дарьи Ненаховой, подобные фестивали в Казахстане не проводились. Но за рубежом они весьма популярны. Особенный упор, как правило, делается на модную ныне тему здоровой пищи. Впрочем, казахстанский фестиваль, как и отечественная кухня, будет куда разнообразнее и «сытнее». К тому же, по словам организатора, сейчас самое время проводить Food Film Festival. «В последнее время ресторанный бизнес начал разрастаться, появляются интересные заведения, новые концепции», – говорит Дарья Ненахова. Также это мероприятие будет полезно рекламным агентствам. В настоящее время рестораны, делая рекламу своей кухни, только начинают снимать достойные ролики. Впрочем, фестиваль не рекламный. По словам организатора это именно «короткометражное кино о еде». Но, если говорить о практической пользе, то, пожалуй, именно рекламщикам он покажется особенно полезным. Отметим, что первый Food Film Festival будет не конкурсным, главного приза никто не получит. В программу фестиваля вошли фильмы как отечественные, так и зарубежные. Причем, если говорить об иностранных короткометражных, то это уже премированные фильмы. (kapital.kz)

К 2030 ГОДУ
НАСЕЛЕНИЕ
КАЗАХСТАНА
ПРЕВЫСИТ
20,3 МЛН ЧЕЛОВЕК

За 16 лет население Казахстана вырастет более чем на 3 млн человек. Об этом на круглом столе на тему «Тенденции миграционных процессов» сообщила министра здравоохранения и социального развития РК Тамара Дуисенова, передает корреспондент делового портала Kapital.kz. По данным министра, к 2030 году из 20,314 млн. человек 52,77% будет приходиться на пять регионов: около 2,5 млн человек будет в Алматинской области, 1,249 млн человек – в Жамбылской области, 3,362 млн человек – в Южно-Казахстанской области, около 3,3 млн человек – в Астане и Алматы. «Это будет составлять 52,7%, то есть, 10 млн. всего населения Казахстана, они будут в этих 5 регионах», – уточнила глава ведомства. Кроме того, она отметила, что за 18 лет численность населения страны увеличится на 3,3 млн человек, то есть, на 20%. Вместе с тем, в развитых странах к 2030 году рост населения составит 3-6%, за исключением США и Канады и Австралии, где рост населения составит 13-16%. «В России снижение на 3-4%, в Китае рост на 3-4%, в Бразилии рост на 10-12%, в Индии рост на 20%. По данным международных экспертов, Индия к 2030 году должна опередить по численности населения Китай», – подчеркнул она. (kapital.kz)

БОЛЕЕ 3 ТЫС.
ЧИНОВНИКОВ
НАКАЗАНЫ
ЗА КОРРУПЦИЮ

3,2 тыс. должностных лиц привлечено к дисциплинарной ответственности за коррупционные правонарушения за последние три года, сообщил генеральный прокурор РК Асхат Даулбаев. «За три последних года по итогам проверок соблюдения антикоррупционного законодательства органами прокуратуры возбуждено более 400 уголовных дел, внесено свыше 7800 актов прокурорского надзора, по которым в доход государства возмещено более 500 млн тенге, к дисциплинарной ответственности за коррупционные правонарушения привлечено 3200 должностных лиц», – сказал А. Даулбаев на заседании коллегии генеральной прокуратуры в среду, сообщает КазТАГ. Он подчеркнул, что органы прокуратуры наряду с партийным контролем и работой специальных комиссий обязаны обеспечить эффективное и рациональное расходование средств Национального фонда. А. Даулбаев поручил центральному аппарату, всем прокурорам на местах обеспечить законность освоения выделяемых государственных средств. «Вытекающие отсюда коррупционные риски должны пресекаться до того, как выделяемые средства перейдут порог невозврата. Такой подход должен стать приоритетом в борьбе с коррупцией и хищением бюджетных средств», – добавил генпрокурор. По его мнению, необходимо выработать идеологию неприятия любых форм проявления коррупции. Результатом этой работы должно стать повышение уровня доверия к правоохранительной системе и органам государственной власти в целом. «...Поручаю аппарату совместно с руководителями структурных подразделений разработать план мероприятий по реализации послания главы государства, а также программы противодействия коррупции на 2015-2025 годы», – заключил А. Даулбаев. Напомним, делать выводы из арестов и тюремных сроков министров и акимов за коррупционные преступления призвал казахстанских чиновников президент Республики Казахстан Нурсултан Назарбаев. «Надо дело делать, и оно делается на ваших глазах. Идет жесткая борьба с коррупцией, привлечены к ответственности акимы областей, министры и их заместители. На всех уровнях. Поэтому надо делать выводы», – отметил президент РК. (kapital.kz)

Роберт Мэйсон: «Рынок кинотеатров в СНГ развивается очень активно»

Данияр Молдабеков

Сейчас в Казахстане только Chaplin Cinemas работает с технологией проекции стереоскопических цифровых кинофильмов – RealD. Хотя компания, основанная в 2003 году, активно сотрудничает не только с кинотеатрами, но и с кинопроизводством.

О том, что сегодня представляет собой эта корпорация и как планирует развивать свои технологии, в эксклюзивном интервью деловому еженедельнику «Капитал.kz» рассказал Роберт Мэйсон, управляющий директор RealD Europe и исполнительный вице-президент корпорации.

- В формате IMAX снимают кино. Подходит ли формат RealD для кинопроизводства? Не могли бы вы привести примеры или, если их пока нет, рассказать о планах в этом направлении?

- У компании RealD нет потребности в уникальном 3D-контенте, так как мы создаем специальное оборудование для показа 3D-фильмов и альтернативного контента в кинотеатрах. Кроме того, мы разрабатываем новые визуальные технологии, которые позволяют улучшить качество изображения, независимо от того, где происходит просмотр, – в кинотеатре, дома или на мобильном устройстве.

Мы консультируем режиссеров в процессе съемок фильмов в формате 3D, помогая выразить их видение в конечном продукте. Например, режиссер Питер Джексон активно использует технологию RealD True Image™, которая позволяет нивелировать искажения, вызванные несовершенством оптических систем кино съемочного оборудования. В процессе обработки соседних кадров отснятого материала с помощью специальных алгоритмов уменьшается количество дефектов и визуальных помех. Наша основная цель – помочь создателям фильмов донести свои гениальные идеи до зрителей во всем мире.

Существенно улучшает качество кинопоказа и другая наша технология – Precision White Screen – это экран, позволяющий добиваться наиболее четкого изображения и более равномерной освещенности, чем серебряный экран. Он подходит как для работы с 2D-форматом, так и для демонстрации трехмерного контента с использованием поляризационной 3D-системы. Precision White Screen – экранное полотно с большим углом отражения света, который дает более равномерную яркость по всей площади киноэкрана при сохранении контраста и четкости изображения. При этом в зависимости от конфигурации кинозала можно подобрать оптимальное соотношение угла обзора и отражающей способности экрана, выбрав из нескольких вариантов.

- Какую долю на рынке вы занимаете?

- Доля рынка RealD в мире на сегодняшний день составляет 57%. В СНГ примерно 10% залов, оборудованных нашей технологией, эта цифра постоянно растет.

- Не могли бы вы немного рассказать об истории компании. Возможно, о трудностях, которые были.

- RealD была основана Майклом В. Льюисом и Джошуа Гриром в 2003 году. Вскоре после основания стала крупнейшим провайдером 3D-технологий во всем мире. В ноябре 2005 года анимационная картина «Цыпленок Цыпа» кинокомпании Walt Disney стала первой картиной, показан-



ной в формате RealD 3D. С тех пор RealD продолжает работать в сотрудничестве с кинокомпаниями и на данный момент предоставила свою технологию для показа более 120 полнометражных фильмов, включая 6 самых кассовых фильмов за историю современного кинематографа.

15 июля 2010 года под руководством генерального директора Майкла Льюиса RealD Inc. стала публичной компанией (NYSE: RLD).

Сейчас RealD – ведущая в мире технология 3D, которой оснащены 26 тыс. экранов более 1000 кинотеатров в 74 странах мира. В 2008 и в 2010 годах компания RealD была названа самой инновационной компанией по версии Fast Company. В 2011 году Майкл Льюис был награжден продюсерской гильдией США (премия Vanguard Award) за вклад в новые медиа и технологию. Он также попал в список «Power 50» по версии журнала The Hollywood's Reporter.

Компания имеет офисы в Беверли-Хиллз (Калифорния), Боулдере (Колорадо), Лон-

доне (Великобритания), Москве (Россия), Шанхае (Китай), Гонконге, Токио (Япония) и Рио-де-Жанейро (Бразилия).

- Не могли бы вы рассказать о вашей ценовой политике. Как она формируется? Зависат ли цены от региона или чего-нибудь?

- Ценовая политика – вопрос индивидуальный, который зависит от огромного числа различных факторов, поэтому какой-то универсальной модели в этом вопросе для нас не существует. Мы заключаем долгосрочные контракты, предоставляя оборудование кинотеатрам. Мы самостоятельно несем все гарантийные обязательства на протяжении действия контракта, производим апгрейд оборудования, регулярно проверяем качество показа, а также предоставляем глобальную маркетинговую поддержку.

- Не могли бы вы рассказать о своей политике в Казахстане? Сколько еще залов вы откроете?

- Летом 2014 года мы официально заявили о выходе на рынок Казахстана и начале сотрудничества с ведущей местной сетью кинотеатров Chaplin Cinemas. Компания заключила соглашение об установке премиальной RealD 3D-технологии в семи залах: два находятся в Chaplin Mango Cinema и пять – в новом мультиплексе Chaplin Mega Park. Первые залы уже открыты и радуют зрителей. Конечно, мы надеемся на продолжение взаимовыгодного сотрудничества.

- Как развивается ваша технология? Не могли бы вы поделиться, будут ли следующие модели лучше существующей?

- RealD – технологическая компания, поэтому мы постоянно работаем над развитием своих технологий. Огромная команда ученых, инженеров и разработчиков трудится над новыми продуктами. Мы обещаем кинотеатрам, что они будут соответствовать всем современным технологиям. Кинотеатрам нравится с нами работать, потому что они могут быть уверены: если появится какая-то техническая новинка, то мы ее обеспечим.

- Как бы вы в целом оценили рынок СНГ?

- На сегодняшний день уровень оснащения большинства кинотеатров СНГ находится на более низком уровне, чем в Европе и Америке. Но рынок развивается очень быстро, и мы также надеемся стать частью обновленного рынка кинопоказа СНГ.

- Как вы думаете, в будущем технологии, подобные вашей, будут установлены во всех залах кинотеатров? Останутся ли залы без такого рода технологий?

- Сегодня очевидна тенденция перехода к цифровому кинопоказу, например, в России уже 99% кинотеатров перешли на цифровой показ, а 3D становится все более популярным форматом, который поддерживают многие именитые режиссеры. Поэтому, вероятно, в будущем большинство залов будут оснащены цифровым оборудованием и 3D-системами.

Конечно, надо учитывать, что технологии быстро развиваются, постоянно появляются новые продукты, которые приходят на смену устаревшим, новые тенденции, поэтому процесс модернизации кинотеатров происходит практически постоянно.

- В кинопроизводстве по-прежнему, пусть не так активно, но используют пленку. Для вас, вероятно, выгоднее, чтобы пленка окончательно себя изжила? Или это не влияет на ваш бизнес?

- По нашим данным, на сегодняшний день на пленку выходит крайне мало (менее 5% от общего числа) фильмов, причем все они доступны также в цифровом формате. Университеты перестают учить своих студентов снимать на пленку и полностью переходят на цифру. Логистика цифровых копий также значительно проще, чем пленочных. Вероятно, пленка не исчезнет окончательно, поскольку это особый стиль, но будущее за цифровыми технологиями.

- Могут ли очки RealD 3D использоваться за пределами кинотеатра?

- Очки RealD могут использоваться для просмотра домашнего 3D, но только в том случае, если в этой системе использована та же поляризационная технология, что и в кинотеатральных системах от RealD.

Технологии меняют бизнес

Компания Samsung представила решения в сегменте B2B

Олег Ни

Технологии прочно вошли в основу современных бизнес-моделей. Консьюмеризация IT, сфокусированная на удобстве использования личного персонализированного оборудования в корпоративных целях, стала одной из основных тенденций глобального рынка. Для любого бизнеса важно не утратить актуальность в среде, где использование мобильных устройств в социальных медиа связано с рабочими процессами, а большинство повседневных приложений – от видеоконференций до обмена файлами – становятся привычными бизнес-инструментами. Следуя тренду, компания Samsung объявила о том, что одним из основных направлений выбирает интеграцию потребительских устройств в бизнес-среде.

«Роль технологий в бизнесе меняется, это уже не просто служба поддержки. Технологии оказывают серьезное влияние на бизнес. B2B-сегмент будет представлять все более весомую ценность. Мы понимаем, куда движется рынок, и у нас есть нарабатанный опыт для выхода на этот рынок. Только те компании, которые применяют инновационные подходы к работе, добиваются реального успеха», – заявил Сын Сик Чой, президент Samsung Electronics Central Eurasia на форуме Samsung Business Summit.

Уже сегодня инновационные решения способствуют повышению эффективности компаний, работающих в различных секторах экономики. Арман Нурушев, директор направления Enterprise Business компании Samsung Electronics Central Eurasia, рассказал о том, что компания имеет целый спектр решений для корпора-



тивного сегмента. Это мобильные системы защиты корпоративной информации KNOX, решения для проекта E-Learning, кинотехнологии, система беспроводных платежей, видеонаблюдение в рамках проекта «Умный город». Компания готова предложить бизнесу интерактивные столы, информационно-рекламные дисплеи с функцией трансляции телевизионных каналов, системы визуализации диспетчерских центров, а также системы промышленного кондиционирования. По словам Армана Нурушева, компания уже работает с казахстанским бизнесом и предлагает

решения для нефтегазовой и горно-металлургической промышленности. Среди партнеров – «Тенгизшевройл», «Карачаганак Петролеум», «КазМунайГаз».

При этом, по мнению Бикеш Курмангалиевой, заместителя председателя правления АО «Национальный инфокоммуникационный холдинг «Зерде», важно, чтобы Samsung рассматривал Казахстан не только в качестве рынка сбыта, но и в качестве полноправного партнера. По ее словам, на это есть много причин: в нашей стране самый лучший инвестиционный климат в Евразийском союзе, кроме этого, Казах-

стан – хорошая площадка для расширения бизнеса в Центральной Азии.

Важно развивать и отечественный кадровый потенциал. «Растет ценность приложений, привязанных к местности, к национальной специфике. Трудно в Коре разработать приложение, которое будет иметь пользу в Караганде. Мы должны совместно планировать развитие местного содержания, в том числе разрабатывать R&D-проекты. Сейчас время реальных инноваций. Хочется, чтобы такие вендоры, как Samsung, внесли в это свой вклад», – отметила Бикеш Курмангалиева.

■ Нормы, направленные на противодействие уклонению от уплаты налогов

Энтони Н. Маон, партнер департамента налогообложения и права компании «Делойт» в Каспийском регионе

Гаухар Бегулиева, старший консультант, департамент международного налогообложения компании «Делойт» в Каспийском регионе

В последнее время в ответ на обостренное внимание СМИ и действия налоговых органов во многих странах большое внимание уделяется налоговому планированию юридических и физических лиц, схемам и структурам, предназначенным для значительного снижения налоговых обязательств.

Мероприятия, проводимые в настоящее время Организацией экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) и странами – членами Большой двадцатки (G20), направлены на обеспечение большей международной прозрачности в налоговом планировании, а также на борьбу с противодействием, которое в международном масштабе именуется «неблагоприятной налоговой практикой».

Ключевым базовым законодательным инструментом для налоговых органов в западных и азиатских странах является норма, направленная на противодействие уклонению от уплаты налогов (General Anti-Avoidance Rule, далее – GAAR).

Термин GAAR обширен и иногда является совокупностью различных законодательных актов и норм, действующих в целях устранения уклонения от уплаты налогов физическими и юридическими лицами.

Основная характерная черта планирования уклонения от налогов – это использование совокупности операций или общей структуры сделок, отдельные компоненты которых соответствуют применимому налоговому законодательству, но при этом общий результат операции или структуры позволит уменьшить налоговые обязательства участников.

Одним из главных принципов GAAR является определение того, имеют ли такие сделки или структуры коммерческое содержание либо их основная цель – лишь уклонение от налогов.

Таким образом, оценка общего содержания операции или серии операций (а не только правовой формы таковых) – это один из основных тестов для установления случая реализуемого или планируемого уклонения от налогов.

Однако для большинства юрисдикций основанием для введения GAAR является стремление к достижению сразу нескольких целей:

- препятствовать дальнейшему развитию схем уклонения от налогообложения и уменьшить использование таких схем;
- внести позитивный вклад в предпринимательскую среду не только путем предотвращения утечки налоговых поступлений, но и через поощрение конкуренции путем выравнивания «игрового поля» между налогоплательщиками;
- снизить уклонение от уплаты налогов и при этом не оказывать отрицательного воздействия на уровень определенности налогового режима, применяемого к компаниям, которые не уклоняются от уплаты налогов.

GAAR в Казахстане

В последние годы тенденция введения GAAR (в дополнение к вышеупомянутым мерам ОЭСР и G20) наблюдается в странах с развивающейся экономикой. В настоящее время эта инициатива рассматривается и в Казахстане.

В сентябре 2014 года в РК состоялась конференция «Налоговые проверки: внедрение в Республике Казахстан принципа преобладания содержания над формой при проведении налоговых проверок».

В ходе конференции участники обсудили принцип преобладания содержания над формой и рассмотрели вопросы разработки законопроекта, предназначенного для расширения возможностей налоговых органов в оспаривании «агрессивного» налогового планирования.

Следует отметить, что Казахстан в настоящее время не имеет ни определенных норм законодательства, ни установленных юридических принципов, направленных на противостояние уклонению от уплаты налогов.

Хотя весомых достижений в этом вопросе еще нет, первые шаги в отношении GAAR были предприняты – налоговые органы объявили о создании рабочей группы, которая будет заниматься разработкой подходящей для Казахстана модели GAAR.

На данный момент неизвестно, когда начнет свою деятельность рабочая группа и кто войдет в ее состав, но налогоплательщикам Казахстана следует внимательно следить за дальнейшим развитием событий в этом отношении.

Создание эффективных норм GAAR

Эффективные нормы GAAR должны быть направлены только на те операции, которые будут признаны уклонением от налогов в соответствии с рассматриваемым законодательством.

Чтобы разработать справедливые и эффективные нормы GAAR, необходимо иметь ясность в ряде ключевых принципов, а именно:

- цель данных норм;
- сфера применения норм;
- определение уклонения от налогов;
- необходимость тестирования уклонения от налогов;
- налоговые последствия применения норм;
- бремя доказывания.

Цель GAAR может быть сформулирована просто – это принцип предотвращения уклонения от уплаты корпоративного (и/или индивидуального) налога, а положения норм должны интерпретироваться и применяться таким образом, чтобы достичь этой цели.

Область применения GAAR часто ограничивается (по крайней мере изначально)

применением исключительно в отношении корпоративных налогоплательщиков и операций, осуществляемых такими налогоплательщиками.

Уклонение от уплаты налогов может охватывать широкий спектр действий. Тем не менее в отношении корпоративных налогоплательщиков их можно резюмировать следующим образом:

- неуплата налога, уплата налога в меньшей сумме или уплата налога позднее срока, предусмотренного законодательством;
- возмещение уплаченного налога, избыточное либо ускоренное возмещение;
- обеспечение чрезмерных или недопустимых налоговых льгот.

Наряду с определением понятия уклонения от уплаты налогов должно быть дано четкое определение и термину «приемлемое налоговое планирование».

Приемлемое налоговое планирование можно рассматривать как организацию дел или сделок таким образом, чтобы избежать уплаты налогов при отсутствии конфликта или противоречий с соответствующими положениями налогового законодательства.

Таким образом, тот факт, что: цель сделки – воспользоваться преимуществами освобождения от уплаты налогов или применения налоговых льгот, как предусмотрено налоговым законодательством; или сделка определено исключена из положений GAAR.

является показателем, но не решающим показателем того, что такая сделка будет рассматриваться как случай приемлемого налогового планирования.

Как правило, для того чтобы сделка признавалась в рамках GAAR, базовым тестом в большинстве юрисдикций является то, что единственным или основным назначением данной сделки является уклонение от уплаты налогов.

Налоговые последствия, вызванные сделками в рамках GAAR, неизменны и заключаются в том, что налоговые льготы по такой сделке упрядняются, либо сделка облагается налогом как если бы это была «обычная», а не структурированная с точки зрения налогообложения сделка (то есть не облагаемая налогом сделка облагается налогом или освобождения/льготы,

применяемые в структурированной сделке, упрядняются).

Что касается бремени доказывания, изначальные сомнения в отношении того, не заключена ли сделка с целью уклонения от уплаты налогов, исходят от налоговых органов. После того, как сделка оспорена с этой точки зрения, бремя доказывания ложится на налогоплательщика, которому необходимо показать, почему сделка не должна рассматриваться в рамках норм GAAR, и продемонстрировать, что в действительности сделка является случаем «приемлемого налогового планирования».

В контексте преобладающих международных тенденций и действий, уже инициированных местными налоговыми органами, вполне вероятно, что в будущем нормы GAAR будут введены в Казахстане.

Однако, когда подходящий правовой механизм, наконец, будет создан, в дополнение к указанным выше основным принципам, любые нормы GAAR лучше всего осуществлять с учетом следующих лучших практик:

- разработка четких и понятных принципов, что приведет к упрощению администрирования налогоплательщиков и сокращению нагрузки на них, нежели к созданию дополнительных сложностей;
- предоставление четкого руководства в отношении того, какие положения внутреннего законодательства и/или договора об избежании двойного налогообложения будут иметь преимущественную силу над местными нормами GAAR;
- наличие руководства по GAAR, предоставляемого специальной группой налогового органа (и такая группа в идеале должна быть доступна для консультации налогоплательщикам);
- потенциальное наличие процедур контроля в рамках GAAR и/или определенных операций, предусмотренных в законодательстве как «предварительное оформление».

В заключение стоит отметить, что одним из основополагающих принципов ведения сделок является прозрачность, при этом ко всем налогоплательщикам должно относиться в равной степени справедливо и открыто.



НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

КАЗАХСТАН И БЕЛАРУСЬ

Депутаты мажилиса (нижняя палата) парламента Казахстана одобрили ратификацию соглашения между Республикой Казахстан и Республикой Беларусь о порядке пребывания граждан на территории двух стран, передает корреспондент агентства. «Предлагаемым к ратификации соглашением устанавливается унифицированный порядок пребывания граждан Казахстана и Беларуси на территории сторон без обязательной регистрации в компетентных органах в течение 30 дней. Аналогичные двусторонние соглашения заключены между Беларуссией и Россией, а также между Казахстаном и Россией. Казахстанской стороной принимаются все меры, которые необходимы для реализации данного соглашения, снимаются все барьеры», – сказал министр внутренних дел Калмуханбет Касымов, представляя законопроект в мажилисе. По его словам, данное соглашение позволит на правовой основе регулировать данный вопрос пребывания. «Принятие настоящего закона упростит пребывание наших граждан, улучшит торгово-экономические отношения, инвестиционный климат и не повлечет отрицательных социальных-экономических и правовых последствий и не потребует дополнительных финансовых затрат», – резюмировал глава ведомства. (ИА «Новости-Казахстан»)

КОНЦЕПЦИЯ ВОЕННОГО СОТРУДНИЧЕСТВА ДО 2020 ГОДА

В Москве на заседании Совета министров обороны государств-участников СНГ обсужден проект Концепции военного сотрудничества стран Содружества до 2020 года. «Министры обороны обсудили проект Концепции военного сотрудничества стран содружества до 2020 года. Напомним, что решение о разработке этого документа было принято на заседании СМО СНГ, состоявшемся в июле 2014 года в Астане», – сообщили в пресс-службе Министерства обороны Казахстана. Также, по информации ведомства, были рассмотрены концептуальные подходы по развитию воздушно-космической обороны, укреплению объединенной системы противовоздушной обороны, инженерному обеспечению вооруженных сил стран СНГ. Кроме того, были обсуждены вопросы дальнейшего развития взаимодействия военнослужащих дружественных армий. В этой связи, отмечалась инициатива проведения состязаний по военно-профессиональному мастерству военнослужащих вооруженных сил государств Содружества, предложенных Министерством обороны Казахстана. Как проинформировали в пресс-службе, министры обороны подписали документы в области контроля радиационной, химической и биологической обстановки, оперативного обмена геопрозрачной информацией в интересах вооруженных сил стран Содружества. Одним из важных вопросов обсуждения стал План совместной подготовки оборонных ведомств государств Содружества по празднованию 70-ой годовщины Победы в Великой Отечественной войне. На заседании также приняты решения по ряду финансовых, кадровых и процедурных вопросов. В контексте развития приоритетных направлений военного сотрудничества уделено внимание вопросам совершенствования совместных систем военного назначения, уточнили в Минобороны. (Kazakhstan Today)

НОВАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА И ЗАКОНОДАТЕЛЬНОСТВО

Необходимо принять все меры для законодательного обеспечения планов развития по новой экономической политике. Такое заявление сделал председатель Мажилиса Парламента РК Кабибулла Джакупов на пленарном заседании палаты. «Президент страны предложил народу новую и целую экономическую программу «Нурлы жол». Стержнем новой экономической политики является план инфраструктурного развития по семи направлениям. Это развитие транспортной, индустриальной, энергетической, социальной, жилищной инфраструктур, а также поддержка малого и среднего бизнеса, модернизация жилищно-коммунального хозяйства, водо- и теплоснабжения», – сказал К. Джакупов. («Казахинформ»)

В ОКТЯБРЕ 2014 ГОДА УРОВЕНЬ БЕЗРАБОТИЦЫ СОСТАВИЛ 5,0%

Численность безработных в октябре 2014 года, по оценке, составила 456,5 тыс. человек, уровень безработицы – 5,0%. Официально на конец октября 2014 года зарегистрированы в органах занятости – 54,3 тыс. человек (без учета лиц, включенных в состав участников программы «Дорожная карта занятости-2020»). Доля зарегистрированных безработных составила 0,6% от экономического активного населения (в октябре 2013 года – 0,6%), сообщил Комитет по статистике МНЭ РК. По оценке, на 1 октября 2014 года уровень скрытой безработицы составил 0,3% от экономически активного населения. В экономике республики в октябре 2014 года, по оценке, были заняты 8,6 млн человек. Относительно аналогичного периода прошлого года их численность увеличилась на 6,3 тыс. человек, или на 0,8%. Численность наемных работников в указанном периоде составила 6 млн человек (69,9% от общего числа занятых). По данным III квартала 2014 года из общего числа самостоятельно занятого населения доля продуктивно занятых составила 71,2%, непродуктивно занятых – 28,8%. (Kazakhstan Today)

■ «Народное IPO»: как стать инвестором

Венера Гайфутдинова

«Народное IPO» набирает обороты. Казахстанцы готовы потратить на приобретение акций АО «KEGOC» 211 млн тенге. На 11 ноября было подано 704 заявки на покупку акций компании.

К тому же, по информации Елены Бахмутовой, заместителя председателя правления АО «Самрук-Қазына», за два дня выхода на отечественную фондовую биржу акций KEGOC казахстанцы подали заявки на покупку 182 тыс. акций. Более того, Елена Бахмутова выразила надежду на то, что в предстоящем IPO участие примет большее число казахстанцев, чем в первом.

Для тех, кто еще не стал участником этой глобальной программы, деловой еженедельник «Капитал.kz» поэтапно описал, как это можно сделать.

В первую очередь для участия в программе «Народное IPO» инвестору необходимо воспользоваться услугами брокера на рынке ценных бумаг. А также нужно открыть или уже иметь брокерский счет.

Для открытия брокерского счета необходимо предоставить копию и оригинал удостоверения личности и карточку с об-

разцом подписи, нотариально заверенную или подписанную в присутствии менеджера/брокера (форма предоставляется брокером). Далее нужно подписать заявление о присоединении к договору на брокерское обслуживание и приказ на открытие лицевого счета.

Вторым шагом, который необходимо сделать для участия в IPO, является выполнение брокерского счета. Это действие можно осуществить несколькими способами. Первый путь – осуществление безналичного перевода денег со своего счета, текущего или карточного, в любой банк на брокерский счет. Второй путь – осуществление перевода денег с карточки через систему интернет-банкинга. Третий путь – осуществление перевода посредством банков второго уровня. В некоторых банках для внесения наличных требуется открытие вашего текущего счета либо наличие уже открытого счета. Открытие счета бесплатно, нужно только наличие удостоверения личности и бланка РНН. При зачислении денег на брокерский счет необходимо указать реквизиты брокерского счета.

После выполнения вышеуказанных действий от покупки акций вас отделяет один шаг – подача клиентского заказа на покупку акций. В клиентском заказе по-

мимо своих идентификационных данных необходимо указать параметры сделки. А именно срок действия заказа, наименование эмитента, вид ценной бумаги, количество, цену акции и сумму сделки.

Затем эксперты рекомендуют связаться с брокером и узнать о результатах покупки акций. Необходимо отметить, что многие брокеры сами информируют об итогах сделки. После этого вы станете владельцем акций.

Специалисты АО «Halyk Finance» рекомендуют инвесторам покупать акции только на свои свободные деньги, которые не понадобятся для удовлетворения текущих потребностей в ближайшие месяцы. Также они просят инвесторов быть готовыми к долгосрочному удержанию акций, чтобы иметь возможность в случае падения цен на рынке дожидаться роста цены акции.

Елена Бахмутова также отметила, что для нивелирования рисков нужно быть акционером на протяжении от 3 до 5 лет. «Необходимо помнить, что акции – это рыночный инструмент, который будет обращаться на фондовом рынке. Вы купили их по одной цене, завтра эта цена может вырасти, что очень вероятно, учитывая перспективы развития компании. Но это

рынок. На него воздействуют и внутренние, и внешние факторы. Цена может падать. Соответственно, вы можете в какой-то момент обладать инвестицией, которая стоит сегодня, если ее продать, дешевле по сравнению с той стоимостью, за которую вы ее приобрели. Но это временное явление. Для того чтобы нивелировать такого рода риски, нужно быть акционером на протяжении от 3 до 5 лет», – сказала она в ходе своего выступления на пресс-конференции, посвященной презентации АО «KEGOC» для розничных инвесторов по вопросам продажи акций в рамках программы «Народное IPO».

В случае владения акциями в течение 3-5 лет вы получите устойчивую дивидендную доходность. И если вы потом все-таки решите продать эти акции, вы получите прирост от стоимости. Однако для этого, как отметила Бахмутова, акции необходимо реализовать тогда, когда рынок ликвиден, когда цена выгодна. «Для этого вы должны активно управлять своими инвестициями. Это самое главное, что надо научиться людям понимать», – подчеркнула она.

Более того, заместитель председателя правления АО «Самрук-Қазына» напомнила, что есть специальный раздел в инвестиционном меморандуме, который называется «Риски». И порекомендовала всем, кто собирается участвовать в IPO, ознакомиться с этим разделом.

Напомним, что заявки на приобретение акций АО «KEGOC» будут приниматься в течение одного месяца – с 5 ноября по 3 декабря. А уже 19 декабря ценные бумаги компании будут на вторичном рынке. В соответствии с постановлением правительства на Казахстанской фондовой бирже (KASE) будет размещен пакет в объеме 10% минус 1 акция. Количество акций – 25 999 999 штук. Цена размещения – 505 тенге.

НЕ ДО ФУТБОЛА



Сборная Сьерра-Леоне не будет участвовать в двух оставшихся матчах квалификационного раунда Кубка африканских наций-2015 по футболу из-за распространения вируса Эбола. Об этом сообщает ТАСС со ссылкой на помощника главного тренера команды Атто Менсы. Тренер сообщил, что власти страны направляют все силы и средства для борьбы с вирусом, поэтому расходы на футбольную команду были решено свести к минимуму. Футболисты Сьерра-Леоне успели провести четыре матча на квалификационном раунде: две игры с Камеруном и по одной встрече с Конго и Кот-д'Ивуаром. В этих поединках команде Менсы удалось набрать только одно очко – в домашнем матче с камерунцами (0:0). Ранее стало известно, что Марокко не будет проводить Кубок африканских наций, который должен был пройти с 17 января по 8 февраля 2015 года, из-за угрозы распространения вируса Эбола. Сборная этой страны была дисквалифицирована по решению Конфедерации африканского футбола. Общее число погибших от лихорадки Эбола, по данным ВОЗ, превышает 4,8 тыс. человек. Заразились болезнью более 13 тыс. человек. Самое большое число жертв зафиксировано в Гвинее, Либерии и Сьерра-Леоне. (lenta.ru)

ОБЕЩАЛ БИТЬ
ИЗ-ЗА САНКЦИЙ

Российский боец смешанных единоборств Халиб Нурмагомедов, выступающий в Абсолютном бойцовском чемпионате (UFC), пообещал бить американца. Слова спортсмена приводит портал mixedmartialarts.com. «Хочу показать действующего чемпиона Антони Петтиса, потому что он давно не защищал свой титул. Он будет защищать титул 6 декабря, и может быть, после боя они объявят следующего претендента. Если объявят претендентом не меня, не обижусь. Я продолжу тренироваться и бить всех американцев. Буду бить их за санкции против России», – заявил Нурмагомедов. В настоящее время боец восстанавливается от разрыва крестообразных связок колена. Как информирует РИА «Дагестан», спортсмен вернется в строй не раньше января 2015 года. 26-летний Нурмагомедов выступает в легком весе (от 66 до 70 килограмм). Он провел 22 боя, в которых одержал 22 победы, в том числе шесть под эгидой UFC – самой престижной компании-организатора поединков по смешанным единоборствам. (lenta.ru)

МЭЙ ОТЛУЧИЛИ
ОТ СПОРТА
НА 4 ГОДА

Международная федерация лыжных видов спорта (FIS) дисквалифицировала на четыре года скривачку Ванессу Мэй за нарушение правил квалификационных соревнований перед Олимпиадой в Сочи. Об этом сообщается на официальном сайте FIS. Ассоциация лыжного спорта Словении нашла доказательства того, что результаты, которые Мэй показала в январе 2014 года, были сфальсифицированы тайскими спортивными чиновниками. По информации FIS, они путем махинаций внесли изменения в протокол соревнований. Чтобы заработать необходимые для отбора на Олимпиаду очки, Мэй должна была выступить на этапах в Швеции, Норвегии, Словении и Швейцарии. В итоге спортсменка приняла участие в соревнованиях горнолыжниц на Олимпийских играх в Сочи, заняв 67-е место в гигантском слаломе. По итогам двух попыток Мэй, вышедшая на старт под фамилией отца – Ванакори, отстала от завоевавшей золото словенки Тины Мазе более чем на 50 секунд и заняла последнее место среди финишировавших спортсменок. (lenta.ru)

ЧЕРЫШЕВА
ВЕРНУТ В «РЕАЛ»

Мадридский «Реал» вернет в команду российского полузащитника Дениса Черышева, выступающего на данный момент за «Вильярреал» на правах аренды. Об этом сообщает портал fichajes.net. Тренерскому штабу столичного клуба понравилась игра Черышева в текущем розыгрыше чемпионата Испании, поэтому 23-летний футболист сборной России в 2015 году будет возвращен из аренды и получит шанс проявить себя в основном составе «сливочных». В этом сезоне россиянин провел десять матчей в высшей испанской лиге, забил один мяч и отдал четыре результативные передачи. Черышев попал в академию «Реала» в 2002 году и является воспитанником «корольского клуба». Он провел один официальный матч в составе «сливочных» и стал первым россиянином, выступившим за эту команду. За сборную России футболист сыграл пять встреч и не забил ни одного мяча. (lenta.ru)

Сыгран предпоследний аккорд

В воскресенье завершился чемпионат Казахстана по футболу

Данияр Балахметов
Фото: pfl.kz

Футбольный сезон в Казахстане близок к своему завершению. 16 ноября в Стамбуле национальная сборная нашей страны в рамках отборочного турнира Евро-2016 сыграет с Турцией, а 22 ноября в Астане в финале Кубка Казахстана встретятся «Кайрат» и «Актобе». А в минувшее воскресенье состоялся заключительный тур национального первенства, в котором решалась судьба серебряных и бронзовых наград, а также определялся коллектив, напрямую покинувший премьер-лигу.

Упущенное «серебро»
«Кайрата»

Еще несколько туров назад, казалось, что интрига относительно борьбы за серебряные награды утрачена. Однако все оказалось не столь предсказуемым. «Кайрат» принимал на своем поле «Актобе» и на одно очко опережал «Актобе» (38 против 37-ми). Западноказастанец, сложившие с себя звание чемпионов страны, встречались в Шымкенте с «Ордабасы». «Актобе» в случае собственной победы на

выезде, а также осечки «Кайрата» в параллельном матче имел возможность перехватить серебряные награды. Учитывая обстоятельства, с которыми столкнулись алматинцы, эта задача не выглядела такой уж невыполнимой.

«Астана» начала облегчать задачу западноказастанцам уже на 4-й минуте, после того как Патрик Твумаси поразил ворота Сергея Ткачука. А на 36-й минуте в ворота алматинцев влетел второй гол. Отличился Серикжан Мужиков. «Актобе» все это время оставался при своих, сохраняя ничейный паритет с «Ордабасы».

В дебюте второй половины «Астана» забила третий гол в ворота «Кайрата» и, по сути, решила исход поединка. Отличился на 53-й минуте удачно Фоки Кетевоаме. «Актобе», к слову, лишь на 61-й минуте матча вышел вперед. Гол на счету Маркоса Пизелли. В дальнейшем команда Владимира Газзаева развила преимущество. Марат Хайруллин на 67-й минуте увеличил отрыв западноказастанцев от своих соперников. А Валерий Коробкин на 78-й минуте решил исход поединка в пользу «Актобе». Хозяева поля довольствовались лишь голом престижа в ис-

полнении Кайрата Аширбекова (87-я минута). С учетом результата в Алматы, «Актобе» обеспечил себе серебряные награды.

Между тем «Кайрат» не бросил играть, уступая 0:3, и вышедший на замену Жерар Гю на 60-й минуте отквитал один гол. Он же на четвертой добавленной минуте забил второй гол в ворота Ненада Эрича. Итоговый счет – 3:2. Стоит отметить, что поединок в Алматы носил сверхпринципиальный характер. По ходу встречи на поле по-настоящему было жарко. Благо стычки и потасовки не привели к удалениям в составе двух команд.

«Актобе» заработал 40 очков, у «Кайрата» их осталось – 38.

«Спартак» покидает элиту

«Спартак» из Семей в заключительном туре встречался с «Таразом» – своим прямым конкурентом за выживание. Перед этой встречей жамбылцы лишь на одно очко опережали «красно-белых» (22 и 21 соответственно). В очной встрече в Таразе хозяева поля благодаря голу Алексея Шеткина, проведенному на 45-й минуте с пенальти, одержали победу и отправили «Спартак» в первую лигу. Впрочем, сам «Тараз» еще не решил задачу по сохране-

Прости, но отпусти. Как отделение Каталонии изменит испанский футбол

Воскресный плебисцит в Каталонии дал повод рассуждать о дальнейшей судьбе «Барселоны» в чемпионате Испании

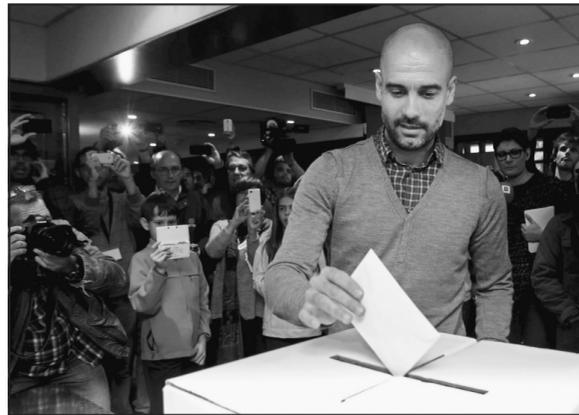
Новостные ленты испанской онлайн-прессы пестрят фотографиями: Хави опускает бюллетень в урну, на избирательный участок пришел Жерар Пике, в процессе поучаствовал президент «Эспаньола». Главный хит вечера, обошедший мировые фотоагентства, – специально прилетевший из Германии Хосеп Гвардиола, одно из самых узнаваемых лиц каталонского индустриализма.

Нет ни одной рок-звезды или известного политика в Каталонии, чье появление в этот вечер перед объективами фотокамер вызвало бы такой резонанс. Здесь, в России, мы можем сколько угодно и тщательно повторять мантру о том, что спорт вне политики. В Испании спорт и политика – сямские близнецы, которых нельзя разделить даже хирургически. Это вообще единственное, что в Испании сейчас не разделяли.

Футбольный клуб «Барселона» не может находиться в стороне от происходящих политических и социальных вопросов. Если кого-то смущал и вызывал недоумение лозунг «Barça mes que un club» («Барса» больше, чем клуб), то сейчас этот лозунг светится как неоновая вывеска ночного супермаркета. Во времена проведения самой жесткой национальной политики со стороны центра Испании при Франко только на матчах «Барсы» каталонцы чувствовали себя свободными и независимым народом. И сегодня клуб не мог опустить знамя социальной борьбы.

И далекий от романтизации ситуации и вообще каких-то оценок в диалоге Испании с Каталонией. Среди русскоязычных болельщиков сине-гранатовых хватают идейных «каталонцев», которые во все это играют еще яростнее, чем каталонцы настоящие этим живут. Чужой огород, чужой менталитет и чужие проблемы, у нас вон своих полные штаны. Как борьба за независимость Каталонии и гипотетическая победа в ней отразятся на испанском футболе?

Во-первых, «Барселона» как организация на официальном уровне поддерживала практически любые начинания по вопросу индepen-



дизма. Если речь идет о референдуме, то за референдум. Если вместо референдума будет плебисцит, то за плебисцит. Самым активным и цитируемым борцом за исключительные права региона был и остается Жоан Лапорта, бывший и, весьма вероятно, будущий президент «Барселоны». Но и сменившие его Росель с Бартомеу разделяют те же ценности.

Во-вторых, президент Испанской федерации футбола Мигель Гарсия Тебар высказался, что по закону «Барселона» не сможет принимать участие в чемпионате Испании, если Каталония станет независимым государством. Это помогло многим газетам и сайтам продать вкусный заголовок, но никакой сенсации в словах крайне правого по взглядам функционера нет. По тому же закону в Ла Лиге разрешено играть клубам из Андорры, то есть прецедент для допуска представителей зарубежных клубов в чемпионат существует. Технически испанскому парламенту ничто не помешает добавить Каталонию в список исключений для фэйерволла.

Представители «Барселоны» даже намекали, что при определенном давлении могут сбежать в чемпионат Франции, но по сути это было блефом в ответ на блеф.

Французам «Барселона» в своем первенстве не нужна (как и «Барселоне» первенство Франции). А самое главное, исключение «Барсы» из чемпионата Испании на практике представить невозможно.

Класико между мадридским «Реалом» и «Барселоной» – краеугольный камень испанского чемпионата. Таким зрительским рейтингом не похвастает лишь Супербул. Исключение «блауграны» приведет к колоссальным репутационным, спортивным и финансовым потерям. А исключение «Эспаньола», созданного когда-то как элемент испанского правления в Каталонии, стало бы настоящим историческим анекдотом. Но даже если бы Тебар был ослепленным яростью фанатиком, ему бы просто не позволили принимать радикальные меры.

Ла Лига официально называется Liga BBVA. За аббревиатурой скрывается международная банковская группа, являющаяся вторым по величине банком в Испании и крупнейшим «игроком» в Южной Америке, имеющая свой бизнес и в США. Последние несколько лет корпорация BBVA очень активно расширяла именно в Каталонии. «Барселона» зарабатывает \$600 миллионов в год, имеет 114 фанклубов за пределами Испании,

нию прописки в премьер-лиге. 16 ноября подопечные Евгения Яровенко встретятся в переходном матче с шымкентским «Кыраном», который занял второе место в первой лиге (60 очков). Матч состоится в Астане. А прошедшим напряжением в элитный дивизион стал кошмарный «Окжетпес». «Синегорцы», набрав 64 очка, выиграли первую лигу.

Что касается турнирного положения во второй «шестерке» премьер-лиги, то здесь сложилась весьма парадоксальная ситуация. Помимо «Тараза», по итогам чемпионата по 25 очков набрали еще три клуба: «Жетысу», «Атырау» и «Иртыш». Талдыкорганцы выиграли у павлодарцев на своем поле со счетом 1:0. А атыраусцы уступили на своем поле «Тоболу», который расположился в «шестерке» выше остальных. У костанайцев 26 баллов и седьмое место.

Бомбардирская гонка
легионеров

В прошедшем чемпионате соревнование в точности прицела выиграли иностранные футболисты. Лучшим бомбардиром стал полузащитник «Астаны» Фоки Кетевоаме. На счету игрока сборной Центральноафриканской Республики 16 голов. На три гола меньше у сербского форварда «Атырау» Милоша Трифуновича.

Третье место занял форвард «Кайрата» Жерар Гю. Ивуариец, пополнивший ряды команды летом, успел забить 12 мячей. Четвертая позиция в споре бомбардиров украинского форварда «Иртыша» Константин Дудченко (11 голов). Пятую строчку между собой разделили Патрик Твумаси («Астана») и Михрет Топчачиг («Шахтер»). У ганского форварда столичного клуба и его боснийского коллеги по ампулу, имеющего гражданство Австрии, по 10 забитых мячей. Натурализованный казахстанец Марат Хайруллин, уже имеющий опыт выступления в нашей сборной, забил 9 голов. Не затерялся в этой компании единственный мощный казахстанский футболист, Аслан Дарабаев. На счету полузащитника «Кайрата» 8 забитых мячей. Такое же количество проведенных голов у эстонца Римо Хунта («Кайсар»), а также у украинца Алексея Антонова и игрока сборной Армении Маркуса Пизелли. Последние двое защищают цвета «Актобе».

ИБРА ВНОВЬ
ЛУЧШИЙ

Нападающий французского клуба «ПСЖ» Златан Ибрагимович в девятый раз за 10 лет получил «Золотой мяч» от газеты Aftonbladet как лучший футболист Швеции по итогам года. Об этом сообщается на официальном сайте издания. Церемония награждения прошла в понедельник, 10 ноября, в Стокгольме. «Я не так много могу сказать после получения девятого «Золотого мяча», эти призы сами говорят за себя. Когда дело касается футбола, то я живу мечтой детства, и все эти награды являются показателем того, что я делаю что-то хорошее», – заявил футболист. Помимо ПСЖ, Ибрагимович играл за такие клубы, как «Аякс», «Овертус», «Интер», «Милан» и «Барселона». Игрок по два раза становился чемпионом Нидерландов и Франции, четырежды – Италии, а также выигрывал чемпионат Испании. В составе национальной сборной нападающему удалось установить рекорд по количеству забитых мячей: в 99 матчах на счету Ибрагимовича 50 голов. Ибрагимович признавался лучшим футболистом Швеции в 2005 году и с 2007 по 2014 год. В 2006-м обладателем награды стал полузащитник Фредди Юнгбергер, выступавший на тот момент за лондонский «Арсенал». (lenta.ru)

ЖАЛОБА
НА ГАМУЛУ

Министр спорта ЮАР Фикле Мбадула и глава Южноафриканской футбольной ассоциации (SAFA) Дэни Джордан попросили Международную федерацию футбола (ФИФА) жестко отреагировать на расистские высказывания главного тренера «Ростова» Игоря Гамулы, об этом сообщает официальный сайт организации «Футбол против расизма в Европе» (FARE). По мнению министра спорта ЮАР, ФИФА необходимо жестко отреагировать на слова главного тренера «Ростова», а сам Гамула должен покинуть свой пост. «Это уже не первый случай, когда расистские высказывания были сделаны в российском футболе официальным лицом. Мне кажется, что африканцы являются главной мишенью расизма», – отметил Джордан. На пресс-конференции после матча чемпионата России с «Уралом» 31 октября Гамула в шуточной форме опроверг информацию об интересе к темнокожему защитнику Бенуа Ангба, который находился на трибуне, заявив, что в его команде «и так шесть черных». Контрольно-дисциплинарный комитет (КДК) Российского футбольного союза (РФС) на заседании 12 ноября даст оценку высказываниям главного тренера «Ростова». (lenta.ru)

ОБЪЯСНИЛИ
СМЫСЛ ЭМБЛЕМЫ

В официальном Twitter сборной России по футболу появился твит с пояснением смысла эмблемы чемпионата мира 2018 года. Картинка с инфографикой объясняет суть шести деталей официального логотипа мирового первенства. «Главным героем турнира» является «волшебный мяч», символизирующий первый искусственный спутник Земли, запущенный в 1957 году в Советском Союзе. «Иллюминаторы» синего цвета означают «новые открытия и приглашают заглянуть в мир ЧМ-2018». Фигуры вокруг «иллюминаторов» символизируют «энергию футболистов и радость болельщиков, стремление воплотить мечту». Звезды, разбросанные по всей эмблеме, являются «сиянием, создающим атмосферу праздника». Фигура человека в нижней части логотипа означает ликование. Также на эмблеме присутствует элемент «Взлет», но его смысл составители инфографики не объяснили. Официальная эмблема ЧМ-2018 была представлена 28 октября одновременно в эфире «Первого канала» и в ходе светового шоу на фасаде Большого театра. Презентация логотипа вызвала большой резонанс в социальных сетях, пользователи которых по-своему представили изображение в виде различных фотожаб. (lenta.ru)

ХОРЕК ОСТАНОВИЛ
ИГРУ

Выбжавший на поле хорек стал причиной остановки матча 12-го тура чемпионата Нидерландов между «Хераклесом» и «ПСВ» из Эйнховена. Об этом сообщает Sky Sports. Животное появилось на газоне в середине первого тайма. Футболистам пришлось остановить игру и подождать, пока заблудившийся хорек найдет выход с поля. Матч в итоге завершился победой «ПСВ» со счетом 2:1, клуб из Эйнховена продолжил лидировать в турнирной таблице чемпионата. Представители фауны часто становятся виновниками остановок различных игр. Так, на футбольных полях ранее появлялись собаки, кошки, куницы, белки и различные птицы. (lenta.ru)

АВТОГОЛ С ЦЕНТРА ПОЛЯ



Чемпион мира по футболу 2014 года в составе сборной Германии Кристоф Крамер в матче немецкого первенства забил автогол с центра поля. Об этом сообщает Eurosport. Полузащитник менхенгладбахской «Боруссии» поразил собственные ворота на 58 минуте матча с одноклассной командой из Дортмунда. Крамер получил мяч в центральном круге и, пытаясь отдать пас вратарю, перебрался вышедшего из штрафной голкипера. В итоге встреча завершилась со счетом 1:0 в пользу «Боруссии» из Дортмунда. Благодаря победе подопечные Юргена Клоппа покинули зону вылета, а команда из Менхенгладбаха осталась на третьем месте турнирной таблицы. Кристоф Крамер выступает за свою нынешнюю команду на правах аренды, а его трансфер принадлежит леверкузенскому «Байеру». Летом 2014 года футболист выиграл чемпионат мира в составе немецкой сборной, причем он участвовал в финале турнира, где получил сотрясение мозга и покинул поле на носилках. (lenta.ru)

МОДЕЛЬ СТАЛА АРБИТРОМ

Итальянская модель Клаудия Романи может стать первой женщиной, обслуживающей матчи высшего дивизиона чемпионата страны по футболу в качестве главного арбитра. Об этом сообщает The Daily Mail. Романи сдала все необходимые экзамены и получила право судить матчи итальянского чемпионата в сериях А и В – первом и втором дивизионах страны. «Бежать по полю со всеми игроками и при этом быть над ними главной – это возможность, от которой нельзя отказываться», – заявила 32-летняя модель. Ранее ни одна женщина не допускалась к обслуживанию матчей сильнейших лиг Италии в качестве главного арбитра. С 2009 по 2012 год на встречах серий А и В в качестве лайнсмена работала Кристина Чини. Клаудия Романи входит в список десяти самых красивых женщин Италии по версии различных изданий. Модель с детства болеет за «Милан» и является послом этого клуба в США. (lenta.ru)

СЫН БЕКХЭМА В «АРСЕНАЛЕ»



Старший сын бывшего футболиста сборной Англии Дэвида Бекхэма Бруклин Бекхэм начал карьеру в лондонском «Арсенале». Об этом сообщает The Daily Star Sunday. Соглашение с 15-летним игроком подписано до конца нынешнего сезона. Если Бруклин сумеет положительно проявить себя, то «канониры» заключат с ним многолетний контракт. Сообщается также, что «Арсенал» смог договориться с футболистом, несмотря на интерес к нему «Челси» и «Манчестер Юнайтед». Отец игрока в течение 14 лет играл за «красных дьяволов», и предполагалось, что Бруклин начнет заниматься футболом именно там. Ранее старший сын семьи Бекхэм пробовал себя в качестве фотомодели. В частности, он снимался для журнала Man About Town. Кроме Бруклина, в составе лондонского клуба выступает средний сын Дэвида Бекхэма, 12-летний Ромео. Он представляет команду среди игроков не старше 13 лет. (lenta.ru)

СТРОИТЕЛИ АРЕН ЧМ-2022 НЕДОПОЛУЧАЮТ ОКЛАД

Рабочие из КНДР, которые занимаются возведением спортивных объектов для чемпионата мира по футболу в Катаре, утверждают, что североамериканский режим забирает у них 90% зарплаты. Об этом сообщает The Guardian. По словам рабочих-мигрантов, они пытаются заработать, чтобы обеспечить себя и свои семьи. Однако, по мнению североамериканских перебежчиков и экспертов, в итоге они получают лишь 10% от положенной суммы, а некоторым не достается ничего. «Таким, как мы, обычно не платят. Зарабатываемые деньги к нам почти не попадают. Мы здесь для того, чтобы заполучить валюту для нашего народа», – сообщил один из мигрантов, работающий на стройке в центре столицы Катара Дохи. Северная Корея живет в условиях международных санкций, введенных в связи с осуществлением Пхеньяном ядерной программы. В связи с этим иностранная валюта, получаемая рабочими-мигрантами, является важным инструментом, поддерживающим экономику страны. Чемпионат мира по футболу должен пройти в Катаре в 2022 году. Из-за разразившегося вокруг процедуры выборов хозяина первенства скандала шансы на проведение страной мундиала расцениваются как невысокие. (lenta.ru)

Самое интересное впереди

В Алматы продолжается чемпионат мира по тяжелой атлетике

Алишер Абдулин
Фото: Вячеслав Батурич

Чемпионат мира по тяжелой атлетике в Алматы продолжает набирать свои обороты. Внимание казахстанских любителей тяжелой атлетики приковано к отечественным спортсменам, которые являются фаворитами мирового первенства. К «экватору» соревнований (по состоянию на вечер среды), только Зульфия Чиншанло сумела триумфально закончить свое выступление на помосте дворца спорта им. Балуана Шолака (Кирилл Павлов завершил состязания в весе до 77 кг в среду, когда номер был сдан в печать).

В понедельник вечером чемпионка лондонской Олимпиады, выступая в весовой категории до 53 кг, не оставила шансов своим соперницам. В том числе и представительнице Тайваня Сюй Шу Чин, которая на прошедших в Инчхоне летних Азиатских играх обошла Чиншанло в споре за «золото». В Алматы спортсменка из Тайваня тоже оказывала нашей штангистке упорное сопротивление, став первой в рывке – 99 кг. При этом Сюй Шу Чин реализовала все три подхода. Вслед за промежуточным лидером расположилась Зульфия Чиншанло, которая в этом упражнении была успешна в двух подходах из трех и взяла вес 98 кг, что позволило ей установить личный рекорд в рывке. Прежнее достижение составляло 97 кг.

Зато в следующем упражнении казахстанская тяжелоатлетка продемонстрировала свое безоговорочное преимущество, успешно реализовав все три подхода. Причем Чиншанло дважды обновила мировой рекорд, который сама же и установила на Олимпийских играх в Лондоне (131 кг). На этот



раз ей поочередно покорились 133 и 134 кг. Ее соперница, Сюй Шу Чин в толчке осилила лишь 119 кг в одной попытке. Заказанные ею 125 и 127 кг оказались непокорными. В сумме Сюй Шу Чин показала результат 218 кг (99+119) и завоевала серебряную награду мирового первенства. Бронзовую медаль выиграла победительница мирового первенства-2013 Ли Яцзюнь (Китай) – 214 кг. Чиншанло одолела своих соперниц с существенным отрывом, подняв в сумме 232 кг (98+134), немного не дотянув до мирового рекорда в сумме, который здесь как раз принадлежит штангистке из Тайваня, ослившей на Азиаде в Инчхоне 233 кг.

Другие наши спортсменки, выходящие на помост в своих весовых категориях до вечера среды, не сумели

показать результатов, близких к призовым. Впрочем, их пока рано относить к лидерам нашей сборной. В первый день соревнований Арди Чонтей, выступавший в весе до 56 кг, стал лишь шестым, набрав в сумме 274 кг (129+145). Победителем в этой весовой категории стал североамериканский атлет Ом Юн Чол. Чемпион лондонской Олимпиады и прошедших в Инчхоне Азиатских игр показал в сумме результат 296 кг (128+168). Вторым стал представитель Вьетнама Тач Ким Туан, который в сумме показал аналогичное с победителем значение (135+161). Однако за счет разницы собственного веса вьетнамский штангист довольствовался «серебром». Он на 40 граммов оказался тяжелее североамериканца (55,75 кг и 55,71 кг соответственно). Бронзовую медаль в этой ве-

совой категории завоевал Лонг Кин Куан из Китая – 293 кг.

Во второй день соревнований неудачно выступила чемпионка Азиатских игр Маргарита Елисева. Казахская спортсменка в весовой категории до 48 кг не реализовала три подхода в рывке.

В понедельник на помост вышел еще один наш спортсмен, Альберт Линдер. 18-летний казахстанец в весе до 69 кг занял десятое место, показав в сумме 315 кг (145+170). Победителем здесь стал китайский атлет Лиао Уй. Сумма – 359 кг (166+193). При этом представитель Поднебесной обновил два мировых рекорда, в сумме и в рывке.

Чемпионат мира закончится в воскресенье. Двукратный олимпийский чемпион Илья Ильин, выступающий в весе до 105 кг, на помост выйдет 15 ноября.

«Барыс» превзошел свое достижение

Команда Андрея Назарова впервые по ходу этого сезона одержала больше трех побед подряд

Вячеслав Селезнев
Фото: hcbarys.kz

Хоккейный клуб «Барыс» в рамках регулярного первенства КХЛ превзошел собственное достижение, одержав более трех побед подряд. На старте «регулярки» хоккеисты из Астаны выиграли три матча, и это была их самая впечатляющая победная серия в ходе нынешнего сезона. И вот, в минувшую пятницу команда Андрея Назарова, одолев на своем льду «Слован» из Братиславы, превзошла свое достижение, теперь у казахстанского клуба в активе четыре победы подряд и это без учета матча, состоявшегося в среду, когда «Барыс» принимал у себя ХК «Сочи», который является дебютантом лиги. Между тем победа над словацкой командой



получилась у дружины Назарова superbудительной – 6:1. В этом сезоне «Барыс» лишь раз обыг-

вал соперников с разницей в пять шайб. Произошло это 14 октября в домашней встрече с хабаровским

«Амуром». Тогда был зафиксирован результат 5:0.

Впереди у команды Андрея Назарова заключительный поединок в семиматчевой домашней серии. 14 ноября «Барыс» примет омский «Авангард», а затем отправится в турне по маршруту: Уфа – Омск – Екатеринбург – Казань. Выездная серия подопечных Назарова пройдет по весьма плотному графику: 18 ноября астанинский клуб сыграет с «Салаватом Юлаевым», 20 ноября встретится с «Авангардом», 22 числа с «Автомобилистом». А 24 ноября «Барыс» выйдет на лед против «Ак Барса». Последний в ноябре матч астанинский клуб проведет 29 числа. В этот день «Барыс» примет «Адмирал» из Владивостока. По состоянию на вечер среды «Барыс» шел на восьмом месте в сводной таблице КХЛ и на четвертой позиции в Восточной конференции. А единственным лидером первенства перед играми среды был питерский СКА (67 очков). В среду армейцы на своем льду играли против московского «Динамо». Шедший на втором месте московский ЦСКА (62 балла) также в среду принимал дома ярославский «Локомотив». А располагавшийся на третьей позиции магнитогорский «Металлург» (59 очков) в среду сражался на выезде с новосибирской «Сибирью». К сожалению, из-за позднего окончания результаты этих игр в обзор не попали.

Восставшие из мертвых

Еще в начале октября судьба Алана Пардьо, казалось, была решена – «Ньюкасл» катился под откос, замыкая таблицу АПЛ, а уже сегодня «сороки» в нескольких очках от зоны ЛЧ. Это позволяет говорить о чудесном превращении аутсайдера в, как минимум, крепкого середняка.

«Пардьо вернулся из мертвых», – плакат такого содержания в руках болельщика «Ньюкасла», переделанного в скелет на Хэллоуин после поединка с «Ливерпулем», был очень уместен и по причине Дня всех святых, и по точности метафоры относительно тренера «сорок». Алан ведь и вправду был одной ногой «на том тренерском свете» после кошмарного старта сезона. Причем дело было не столько в результатах команды при всем их катастрофически низком качестве, сколько в отношении к тренеру со стороны болельщиков. А оно было наиболее негативным за всю историю АПЛ – даже Рафу Бенитеса в начале его короткой карьеры в «Челси» так не изводили собственными же фанаты.

С одной стороны – было за что. Пардьо дрался с игроками на бровке, делал не самые удачные замены, порой вел себя чересчур самоуверенно на фоне плохой игры и слабых результатов. А еще Алан отпустил из команды Бен Арфа – по мнению болельщиков, наиболее одаренного игрока в составе (хотя, как оказалось, единственным достойным пристанищем для такого металагана стал скромный «Халл Сити»). Но, справедливости ради, стоит отметить, что многие из претензий, высказываемых болельщиками в адрес тренера, следовало перенаправлять другому человеку

– президенту клуба Майку Эшли. Это ведь он без спроса продал Кабая в «ПСЖ», это он не доложил средств в летний трансферный бюджет клуба. Это он – расчленивший бизнесмен, для которого «Ньюкасл» лишь очередной бизнес-проект, и Алану Пардьо не повезло оказаться посреди двух несовместимых величин – коммерческой выгоды для владельца и эмоциональной составляющей для болельщиков. Тренер стал жертвой вечного конфликта на «Сент Джеймс Парк» и мог бы использовать этот аргумент в свою защиту при увольнении.

Впрочем, что парадоксально, частично в заслугу Пардьо стоит поставить и то, что происходит с командой в таблице сейчас. А как иначе? Подавляющее большинство клубных боссов с радостью бы рубанули с плеча в ситуации с Пардьо, да еще и пару лишних собачонку на Алана повесили бы, захлопнув за ним дверь. Но Эшли, то ли из соображений экономики на расторожнии долгосрочного контракта, то ли действительно проявив небывалую выдержку, не стал горячиться и теперь вместе с менеджером вкушает сладость триумфа, подсчитывая выручку от побед и продвижения по тяжелой дистанции текущего сезона. После семи матчей в АПЛ без побед последовала серия из четырех викторий в чемпионате крауду, да еще и приправленная успехом в поединке Кубка Лиги на поле «Ман Сити»! И что еще важнее – в этих поединках «сороки» пропустили всего один раз, хотя до этого оборону команды Пардьо с чем только не сравнивали, и «проходной двор» в этом списке еще казался комплиментом.

Что же произошло с «Ньюкасл-ом»? В чем заключается рецепт успеха? На слабость соперников результаты не спишешь – как ни относись к современным «Ливерпулю» и «Тоттенхэму», абы кто эти команды не обыграет, да и «горожане» из Манчестера в кубковом турнире явно не собирались «сливаться». Ввод новых игроков в состав? Да, есть несколько свежих имен, которые стали символом перевоплощения «сорок», среди них немало молодежи, но ведь в первых семи турах многие из этих людей тоже играли, а результаты были другими. Так что же послужило рычагом для исправления ужасной ситуации? Думаем, речь все же в фигуре тренера и его характере. Как бы ни закончилась сага Алана Пардьо в «Ньюкасле» в итоге – уволют ли его уже в этом сезоне, или же он станет настоящей клубной легендой, о нем всегда можно будет точно сказать одно – Пардьо никогда не прятался. Гордо принимал удары от публики и СМИ (хотя, от некоторых из «акул пера» Алана защитило руководство, запретив тем появляться на пресс-конференциях). Пошел на курсы управления гневом после той знаменитой стычки с игроком «Халла» Мейлером, редко оправдывал неудачи посторонними факторами (а ведь имел на это право) и предпочитал просто делать свою работу. В итоге, на поле полногочувствия тренера со стороны болельщиков в Пардьо поверили главные люди в определении судьбы наставника – его игроки.

Сперва на выручку пришли представители «старой гвардии»: Паписс Сиссе двумя дублями спас тренера от поражения в матчах против «Суонси» и «Халла», а Габриэль Обертан принес победу над «Лестером», ставшую началом славной серии. А потом и другие игроки «пробуждение», и особенно эффектный «пробуждение» выдающийся новичка Айосе Переса, забившего три гола в последних трех встречах. Три победных гола, что еще важнее. И вот уже «Ньюкасл» на восьмом месте, в двух пунктах от зоны Лиги чемпионов, опережая «Эвертон», «Ливерпуль» и «Тоттенхэм» в таблице АПЛ. Да и календарь ближайших матчей намекает «сорокам», что не время останавливаться: с КИП, «Вест Хэмом» и «Бернли» можно замахнуться если не на полновесные девять, то хотя бы на весьма приличные семь очков.

Алан Пардьо по-прежнему находится в непростой ситуации, если помнить о том, что болельщики «Ньюкасла» никогда не бывают полностью довольны тренером и всегда ненавидят президента, а также о том, что Майк Эшли снова может запросто продать парочку лидеров из этого состава «сорок», подставив тренера в любой момент. Но Пардьо, по крайней мере, сейчас находится в «футбольном мире живых», а на его límite время от времени проскакивает улыбка, что редко бывает с «ушедшими в футбольный мир иной». И уж точно «мертвецов» не выдвигают в кандидаты на пост наставника сборной Англии, о чем в отношении Пардьо после очередной победы «Ньюкасла» уже довелось почитать в англоязычных «интернетах». Дивный поворот, правда?

Дмитрий Корнило
soccer.ru

ПОСТРАДАЛА ИЗ-ЗА ВНЕШНОСТИ

Сербскую телеведущую Катрину Сречкович попросили удалиться с крошки поля во время матча белградских команд «Партизан» и «Црвена Звезда» (1:0). По мнению представителей клубов, своими внешними данными девушка отвлекала футболистов от игры. Об этом сообщает The Independent. «Со мной это случается уже не первый раз. Меня уже дважды просили уйти с поля, потому что я всех отвлекаю. Даже игроки жаловались, что из-за меня не могут как следует сосредоточиться», – заявила Сречкович. По словам 25-летней телеведущей, она не раз замечала, что футболисты буквально выстраиваются в очередь, чтобы дать ей интервью. Девушка является большой фанаткой «Црвены Звезды» и ведет футбольное шоу на клубном телеканале. Свою работу она считает делом всей жизни и теперь опасается, что из-за инцидента может потерять место. Матчи белградских «Партизана» и «Црвены Звезды» считаются самыми принципиальными в Сербии. Последнее дерби завершилось победой «партизан» со счетом 1:0. (lenta.ru)



БОИ КЛИЧКО ПОКАЖУТ АМЕРИКАНЦЫ

Американский телеканал HBO приобрел права на показ боев украинского тяжеловеса Владимира Кличко. Об этом сообщает портал Allboxing.ru. Соглашение рассчитано на три поединка, которые будут показаны на территории США. Первым из них станет бой украинца с болгаринцем Кубратом Пулевым 15 ноября, в котором Кличко будет защищать чемпионский пояс по версии IBF (Международная боксерская федерация). Дальнейший график боев Кличко-младшего и его будущие соперники пока неизвестны, но портал предполагает, что после защиты титула с Пулевым украинец будет договариваться об объединительном поединке с обладателем пояса по версии WBC (Всемирный боксерский совет) за звание абсолютного чемпиона мира по боксу. HBO намерен оказать Кличко поддержку в организации этого боя. Поединки с участием Владимира Кличко транслируются более чем в 150 странах мира. В текущем году российские телеканалы впервые за десять лет отказались от демонстрации боев украинца, не купив права на показ апрельской схватки между Кличко и австралийцем Алексом Лепаи. Также в России не будет показан и ноябрьский поединок украинского боксера с Пулевым. (lenta.ru)

ЗА ДОПИНГ ПРЕДЛОЖИЛИ САЖАТЬ

Правительство Германии в среду, 12 ноября представит проект закона, предусматривающего тюремные сроки и крупные штрафы для спортсменов, тренеров и менеджеров, уличенных в припретении и употреблении допинга. Об этом сообщает Reuters. «Мы рады, что сейчас на столе лежат конкретные предложения. Правительство действует в правильном направлении, мы приветствуем это», – заявил глава Олимпийской спортивной конфедерации Германии (DOSB) Альфонс Хорманн. Законопроект будет вынесен на рассмотрение парламента и может быть принят весной 2015 года. Действие закона будет распространяться только на ведущих спортсменов, поддерживаемых государственными фондами, а максимальное наказание составит 10 лет тюремного заключения. Уголовная ответственность за допинг предусмотрена в таких странах, как Франция, Италия, Финляндия, Греция, США и Китай. В Италии, к примеру, за употребление запрещенных препаратов можно получить до трех лет тюрьмы. В России за использование допинга предусмотрена административная ответственность в виде штрафов и дисквалификаций. (lenta.ru)



ОТСТАВКА КРИКУНОВА

Главный тренер сборной Беларуси Владимир Крикунов ушел в отставку по собственному желанию. 64-летний специалист провел встречу с председателем Федерации хоккея Беларуси Игорем Рачковским, в ходе которой сообщил, что «Нефтехимик» – команда, которой он отдал много лет и сил – переживает не лучшие времена. Крикунов попросил отпустить его в родной клуб, где он планирует активно включиться в работу, направленную на улучшение результатов «Нефтехимика». В результате, было принято решение о прекращении сотрудничества с тренером. (hockey.by)

МЕЙУЭЗЕРУ СОВЕДУЮТ ПОДУМАТЬ О БОЕ С GGG

С таким советом выступил бывший боксер-профессионал Джон Дэвид Джексон – тренер чемпиона WBO/IBF/WBA в полутяжелом весе Сергея Ковалева. По его мнению, Флойду Мейуэзеру-младшему следует забыть о супербое с Мэнни Пакьяо, а вместо этого принять действительно опасный вызов в поединке против Геннадия Головкина. «Слушай, не люблю такое говорить, но не дерись с Мэнни, выйди на бой с Головкиным, он будет покруче, – обратился Джексон к Мейуэзеру в эфире радио On The Ropes. Одно скажу, если Головкин встанет против тебя – он тебя вырубит. Он тебя не боится». «Такой бой смог бы проверить, насколько у Флойда действительно осталось сил, и получилось бы у него сдержать кого-то моложе, чем он. Напротив, я не думаю, что он смог бы такое выдержать, потому как его сила удара недостаточно высока, особенно для среднего веса. Я не принуждаю Флойда, говоря: «Дерись вон с тем-то». Просто такой бой был бы идеальным для фанатов, которые хотят посмотреть что из себя представляет Мейуэзер, и правда ли он настолько хорош. Головкин был бы тем парнем, который смог бы устроить Флойду настоящую проверку на данном этапе карьеры. Мэнни не представляет такого интереса, в нем уже нет того блеска, что раньше», – добавил тренер. (sports.kz)

АБЕЛЬ САНЧЕС УВЕРЕН В СИЛЕ GGG



Не секрет, что чемпион мира по версии WBC в среднем весе Мигель Котто сосредоточен на противостоянии с Саулем Альваресом, планируемым на 2015 год, нежели на защите своего титула линейного чемпиона в среднем весе в бою против Геннадия Головкина. В настоящее время команда Геннадия думает о возможности выхода на ринг с победителем боя Канело-Котто. «Если Канело выиграет, то бой вполне возможен. Если же победит Котто, то он не выйдет против Головкина даже в течение миллиона лет, все потому, что будет нокаутирован. Канело уверен в своих силах, потому что он молод и дерзок. Сауль до сих пор думает, что может завоевать весь мир, но он будет нокаутирован до восьмого раунда. Котто же не продержится и пяти», – заявил Абель Санчес. (tofight.ru)

У ШВЕДОВОЙ НОВЫЙ ТРЕНЕР

65-я ракетка мира, казахстанская теннисистка Ярослава Шведова в предстоящем сезоне начнет работу с новыми тренерами. Основным наставником по-прежнему останется Эмилиано Родонди (Аргентина), с которым Яра сотрудничает с 2011 года. По словам Ярославы, в предстоящем сезоне подключится испанский специалист Сантьяго Вентура. «Этот предсезонный сбор отличается условиями, составом тренеров. В работе большой акцент будет сделан на качество тренировок и режим питания», – сообщила Ярослава в своем эксклюзивном интервью телеканалу «Хабар». «Опять буду работать с тренером по ОФП Мечиславом Богуславски и его учеником Дмитрием Костецким. Будем улучшать график для успешных тренировок. Возможно, ко мне присоединится моя напарница Анабель Медина Гарригес», – рассказала теннисистка. (khabar.kz)

НИБАЛИ НЕ ВЫСТУПИТ НА «ДЖИРО-2015»



Итальянский велогонщик «Астана» Винченцо Нибали заявил, что будет защищать титул победителя «Тур де Франс» в следующем году. При этом, по словам Нибали, он с большей долей вероятности не будет участвовать в «Джиرو д'Италия-2015». «Честно говоря, не думаю, что буду выступать на «Джиро». В «Астане» есть Фабио Ару, которому больше подходит «Джиро», чем «Тур де Франс». Команда хочет, чтобы Ару ехал «Джиро», а я «Тур де Франс». Я понимаю этот выбор. Я не участвовал в «Джиро» после того, как выиграл гонку в 2013 году, но я пытаюсь победить в ней снова в ближайшие годы», – цитирует Нибали Cyclingnews. (rsport.ru)

Удастся ли дать бой в Стамбуле?

В ближайшее воскресенье национальная сборная Казахстана по футболу, в рамках квалификации Евро-2016 проведет заключительный поединок в этом году

Алишер Абдулин
Фото: ffk.kz

Команда Юрия Красножана 16 ноября проведет свой четвертый поединок в рамках отборочного турнира чемпионата Европы 2016 года против сборной Турции. Встреча состоится в Стамбуле на домашнем стадионе «Галатасарай» «Тюрк Телеком Арена». После трех туров подопечные Красножана при равном количестве очков (по одному) опережают Турцию в турнирной таблице группы лишь по количеству забитых мячей. Сейчас у нашей сборной их 3, а у команды Фатиха Терима – 2. Стартовали турецкие футболисты в нынешней квалификации не совсем удачно, уступив сначала на выезде исландцам – 0:3, а затем дома Чехии – 1:2. Единственное на данный момент очко сборной Турции заработала в гостевой встрече с Латвией – 1:1. Турки занимают последнее место в группе и горят желанием поправить свое турнирное положение. В среду вечером команда Фатиха Терима в товарищеском матче принимала в Стамбуле сборную Бразилии. Результат встречи был известен после того, как номер был отправлен в печать.

Необходимо отметить, что воскресный поединок между нашей и турецкой сборной станет пятым в истории двух команд. Первые поединки обеих сборных состоялись в рамках отборочного турнира чемпионата мира 2006 года. 9 октября 2004 года в Стамбуле турки одержали победу со счетом 4:0. А 8 июня следующего года в Алматы бронзовые призеры мирового первенства – 2002 одолели нашу команду со счетом 6:0.

Следующая встреча двух сборных состоялась спустя пять с небольшим лет. 3 сентября 2010 года на старте квалификации Евро-2012 турецкая команда одолела казахстанцев в Астане со счетом 3:0. Один из голов в этой встрече в исполнении Хамита Алтынтага стал лучшим в мире по итогам года. Спустя практически год, 2 сентября 2011 года состоялась повторная в этом отборочном турнире встреча. На этот раз, в отличие от



предыдущих поединков, матч прошел в упорной борьбе и завершился ничьей. Турция выиграла в дополнительное время со счетом 3:2. В первом тайме Бурак Йылмаз вывел хозяев вперед. Однако в дебюте второй половины матча Улан Кобыбаев сравнял счет и разгромил счет во встрече с этим соперником. Турки, впрочем, уже на седьмой добавленной минуте благодаря невероятной удаче сумели вырвать победу. Со штрафного удалось от-

личиться Арда Турану, удар которого достиг цели при помощи рикошета.

Сейчас сборная Турции переживает период смены поколений и для «Ак-Йылдыз» будет большим чудом рассчитывать в этом отборочном турнире на лидирующие позиции в группе, однако это обстоятельство не умаляет достоинств наших ближайших соперников. Согласно октябрьскому рейтингу ФИФА, турки занимают 46-е место, потеряв во-

семь позиций по сравнению с сентябрем. Наша команда расположилась на 132-й строчке, утратив пять мест.

В преддверии поединка со сборной Турции Юрий Красножан, помимо отбывающего дисквалификацию Бауржана Джолчиева, не сможет рассчитывать на троих игроков, которые играли в составе команды в октябре. Не смогут помочь нашей сборной в Стамбуле защитник Илья Воронников («Тараз»), полузащитник Анатолий Богданов («Тобол») и форвард Танат Нусербаев («Астана»). У всех троих повреждения. В связи с этим под знамена сборной тренерским штабом в срочном порядке был вызван защитник карагандинского «Шахтера» Сергей Малый.

В воскресенье, помимо игры в Стамбуле, в нашей группе состоятся еще два поединка. В Амстердаме Голландия примет Латвию. А в Пльзене Чехия сыграет с Исландией. Причем матч между чехами и исландцами будет центральным в группе. Обе сборные имеют по 9 очков и с большим отрывом опережают команду Голландии, у которой три балла. У сборной Латвии – 2 очка.

Состав сборной Казахстана на матч квалификации Евро-2016 с Турцией

Вратари: Андрей Сидельников («Актобе»), Александр Мокин, Стас Показилов (оба – «Шахтер») **Защитники:** Виктор Дмитриченко, Дмитрий Шомко, Абзал Бейсебеков (все – «Астана»), Марк Гурман («Кайрат»), Ренат Абдулин («Атырау»), Дмитрий Мирошниченко, Юрий Логвиненко (оба – «Актобе»), Александр Киров, Сергей Малый (оба – «Шахтер»), Гафуржан Суюмбаев («Ордабасы») **Полузащитники:** Андрей Карпович («Атырау»), Самат Смаков, Аслан Дарабаев, Бауржан Исламхан, Станислав Лукин (все – «Кайрат»), Асхат Тагуберген («Актобе»), Азат Нургалиев («Ордабасы»), Улан Кобыбаев («Шахтер») **Нападающие:** Сергей Хиженченко («Корона», Польша), Алексей Щеткин («Тараз»)

Три дня сборных

В пятницу, субботу и воскресенье состоятся матчи четвертого тура квалификации Евро-2016



Данияр Балахметов

В ближайшую пятницу в отборочном турнире Евро-2016 стартует четвертый тур. В течение всего уик-энда в двадцати шести матчах будут задействованы 52 сборные старого света.

14 ноября

В пятницу свои поединки проведут команды групп D, F и I. Лидеры группы D сборные Польши и Ирландии набрали по 7 очков. Поляки сыграют в Глазго с Грузией. А Ирландия в Глазго сыграет с Шотландией. Сборная Германии, набравшая после трех туров четыре очка, попытается наверстать упущенное в домашнем матче против Гибралтара. Встреча пройдет в Нюрнберге. Немцы и шотландцы имеют по четыре очка. У Грузии три балла. Абсолютный аутсайдер евроотбора – команда Гибралтара очками не разжилась.

В группе F пройдут три матча. Неожиданный лидер в лице сборной Северной Ирландии в Бухаресте сыграет с Румынией. Греция в

Пирее примет команду Фарерских островов. А Венгрия в Будапеште сыграет с Финляндией. Североирландцы набрали 9 очков. На два балла меньше у Румынии. У Финляндии и Венгрии по 4 очка. Греки пока располагают одним баллом, а у Фарер набранных очков нет.

В группе I – самой малочисленной в нынешнем отборе будет сыграно два матча. Португалия в Фару примет сборную Армении. Под знамена гостей призваны три игрока из казахстанской премьер-лиги: защитник «Актобе» Роберт Арзуманян и его одноклубник Маркус Пизелли, а также полузащитник «Кайрата» Артур Едигарян.

Сборная Сербии в Белграде в отсутствие зрителей сыграет с командой Дании. Напомним, что предыдущий матч сербской сборной против Албании в Белграде был сорван из-за появления над стадионом беспилотного летательного аппарата, который нес флаг Великой Албании. Это стало причиной беспорядков, и матч был остановлен. Сборной Албании присудили техническое поражение, а с Сербии

были сняты три очка, также сербы два домашних матча проведут при пустых трибунах. Сборная Албании, кстати, пропускает тур и в пятницу встретится в товарищеском матче с Францией. Поединок состоится в Ренне. Сейчас у команд Албании и Дании по 4 очка. Сборная Португалии набрала 3 балла. А у Сербии и Армении по одному очку.

15 ноября

Во второй игровой день четвертого тура пройдут девять игр в трех группах: С, Е и G. Лидер группы С, сборная Словакии сыграет в Скопье с командой Македонии. Защитник алматинского «Кайрата» Любомир Михалик вызван на этот поединок. В других встречах группы Украина на выезде сыграет с Люксембургом, а сборная Испании в Уэльве примет Беларусь.

У словаков сейчас 9 очков. По шесть баллов на счету сборных Испании и Украины. Три у Македонии. Беларусь и Люксембург заработали по одному очку.

Центральным событием в группе E будет встреча между сбор-

ными Англии и Словении. Матч состоится на «Уэмбли». Команды Швейцарии и Литвы сойдутся в Санкт-Галлене. В этом поединке возможно участие полузащитника карагандинского «Шахтера» Гедиминас Вицюса.

А форвард сборной Эстонии и кзылординского «Кайсара» Римо Хунт вызван на матч против Сан-Марино. Эту встречу эстонцы проведут на выезде. Сейчас в группе E единолично лидирует англичане, у которых 9 очков. По шесть баллов у Словении и Литвы. Сборные Швейцарии и Эстонии заработали по три очка. Футболисты команды Сан-Марино имеют нулевые показатели по набранному баллам.

В группе G лидер в лице сборной Австрии в Вене будет принимать команду России. Черногория в Подгорице сыграет со шведами, а команда Молдовы сыграет в Кишиневе с Лихтенштейном.

Сборная Австрии после трех туров набрала 7 очков. По пять баллов у России и Швеции. А команда Черногории набрала 4 балла. По одному у Молдовы и Лихтенштейна.

16 ноября

В заключительный игровой день тура, помимо группы A, где представлена сборная Казахстана, также состоятся матчи еще в двух секстетах: В и H. Лидер группы В сборная Уэльса на выезде сыграет с Бельгией (Брюссель). Кипр на своем поле в Никосии проклянет Андорру. А сборная Израиля в Хайфе примет Боснию и Герцеговину.

У валлийцев перед четвертым туром 7 очков. На второй позиции расположился Израиль – 6 баллов. Четыре очка у Бельгии. При этом и израильяне, и бельгийцы сыграли на матч меньше. Команда Кипра набрала три балла. А у боснийцев, идущих предпоследними, два очка. Андорра очков не набрала.

Центральным событием в группе H, возможно и во всем туре, станет противостояние сборных Италии и Хорватии в Милане. Болгария в Софии примет Мальту, а Азербайджан в Баку сборную Норвегии. Хорваты и итальянцы набрали по 9 очков и синхронно лидируют в группе. Шесть баллов по итогам трех туров у Норвегии и три у Болгарии. Мальта и Азербайджан очков не набрали.

БОЙ ГОЛОВКИН – РУБИО ТРЕТИЙ ПО ПРОСМОТРАМ

Поединок, в котором 31-летний россиянин Сергей Ковалев стал чемпионом мира по версиям WBA (Super), WBO и IBF в полутяжелом весе, победы единогласным решением судей теперь уже экс-чемпиона мира в этой весовой категории 49-летнего американца Бернарда Хопкинса, показал второй рейтинг 2014 года. Средний показатель аудитории за весь бой составил 1,328 млн зрителей. Пиковый показатель достиг 1,397 млн. В рамках этого же вечера 26-летний американец Садам Али победил аргентинца Луиса Карлоса Абрегу. Средний показатель аудитории за весь бой составил 882 тыс. зрителей. Бой Головкин – Рубио расположится на третьем месте. Его посмотрели 1,304 млн зрителей с пиковым показателем 1,323 млн. (allboxing.ru)



ПО НОВОМУ ПОНЯТИЮ

На состоявшемся 11 ноября 2014 года в Астане заседании Бюро Исполкома ФФК было утверждено понятие «Воспитанник казахстанского футбола», под которым понимается игрок, который в возрасте с 12 лет до 21 года был в течение трех полных спортивных сезонов зарегистрирован в любом футбольном клубе и/или спортивной школе Республики Казахстан. К понятию «Воспитанник казахстанского футбола» также Бюро Исполкома утвердило внесение изменений и дополнений в «Правила по сертификации футбольных клубов для участия в соревнованиях ФФК», которые коснулись кадровых, спортивных и инфраструктурных критериев, а также дисциплинарной ответственности футбольных клубов. (pfl.kz)

ДИЯС ПРЕТЕНДЕНТ НА «НОВИЧОК ГОДА»

Официальный сайт WTA объявил о начале голосования среди болельщиков в номинации «Новичок года». На это почетное звание претендуют швейцарка Белинда Бенчич, американка Шелби Роджерс, японка Куруми Нара и Зарина Дияс из Казахстана. Напомним, что данная награда вручается с 2005 года. В разное время ее обладательницами становились Агнешка Радваньска, Каролин Возняцки и Петра Квитова. (gotennis.ru)



«ШАХТЕР» ПОЛУЧИЛ ДЕНЬГИ ЗА ЕВРОКУБКИ

«Горняки» в нынешнем еврокубковом сезоне заработали 300 тыс. евро. Карагандинский футбольный клуб «Шахтер» получил средства от Европейского футбольного союза (УЕФА) за выступление в квалификации Лиги Европы, сообщает портал Vesti.kz. «Горняки», дошедшие в этом сезоне до третьего отборочного раунда турнира, заработали 300 тыс. евро. К слову, в прошлом году карагандинский «Шахтер», по данным УЕФА, заработал около двух миллионов евро за участие в групповой стадии Лиги Европы. «Актобе», начавший свои выступления в квалификации Лиги чемпионов и пробившийся в раунд плей-офф Лиги Европы, заработал 550 тыс. евро. Столичная «Астана», пройдя путь от первого отборочного раунда Лиги Европы и не сумев преодолеть стадию плей-офф, получил 540 тыс. евро. Алматинский «Кайрат» же заработал в итоге 250 тыс. евро, оставившись во втором квалификационном раунде турнира. Напомним, «Шахтер» последнее время испытывает финансовые проблемы. По итогам сезона в КПЛ «горняки» впервые за пять сезонов остались без еврокубков. Сообщалось, что клуб был выставлен на торги. (vesti.kz)

Хотите, чтобы все видели Вашу рекламу?!

112 выходов рекламных блоков каждый день

Ежемесячная аудитория свыше 6 000 000 человек в Алматы и Астане

Цена в 4 раза ниже, чем на ТВ, при той же эффективности

Дисплейинтермедиа - доказано продажами!

г. Алматы, 050002, ул. Гоголя, 35, уг. ул. Калдаякова (8 марта), офис 6, тел./факс (727) 382 38 99, 390-50-67, студия: тел./факс: (727) 250 69 46, моб.: 8 701 722 0488, e-mail: www.dimedia.kz, dimedia.tv@mail.ru, dimedia@mail.kz

Почему казахстанцы стремятся получить степень MBA?

Ирина Лукичева

Западные дипломы и квалификации на сегодняшний день стали своего рода козырем, который дает не только необходимый международный опыт и знания, но и преимущество при продвижении в карьере. Об этом в интервью «Капитал.kz» рассказала Иветта Лукиенко, директор Studymania Partner Office.

Лидерами в списке самых популярных стран для получения профессионального образования остаются Великобритания и США, так как большинство международных стандартов и квалификаций зародилось именно там. Следовательно, в этих странах расположены наиболее авторитетные школы, дающие соответствующее образование.

Тенденции в бизнес-образовании меняются. В последнее время все больше специалистов выбирают дистанционное (онлайн) обучение, без отрыва от работы. «Такое обучение не только позволяет обрести полноценные знания и диплом западного учебного заведения, но и сделать это удобным путем, то есть не выезжая за пределы страны и не отрываясь от привычного ритма жизни и работы. Современные технологии обучения, видео-

лекции, семинары и конференции в режиме онлайн делают образовательный процесс максимально приближенным к реальному обучению в бизнес-школе», – говорит Иветта Лукиенко.

Получить бизнес-образование можно, не выезжая из Казахстана. Современная бизнес-среда требует отставания своих позиций, считает Асель Берсугурова, директор программ MBA City Business School. «Рынок готов предложить огромное количество различных по длительности и содержанию образовательных программ. Благодаря информационно-технической революции и процессу глобализации любой студент, где бы он ни находился, может учиться по программе практически любого университета, не выезжая из своей страны. Главное, принять взвешенное осознанное решение», – считает Асель Берсугурова. Она подчеркнула основные преимущества дистанционного обучения: гибкий график, возможность получить степень MBA из любой точки мира. Что касается стоимости дистанционного обучения, то оно как минимум в 2 раза ниже очного, так как нет затрат на построение и содержание учебных корпусов и обслуживающего персонала.



Какова сегодня цена на MBA-программы за рубежом?

Казахстанцы выбирают в основном популярные MBA-программы. Среди них – в финансовом менеджменте, международном бизнесе, нефтегазовой отрасли. Следом за ними идут программы в маркетинге и HR.

«Среди топ-менеджеров и руководителей стали также популярны и краткосрочные программы мини-MBA. При этом средняя стоимость как очных, так и заочных годичных программ MBA начинается от \$15 тыс.», – рассказывает Иветта Лукиенко. По информации DOS EDUCATION GROUP, обучение в

одном из государственных исследовательских университетов в Великобритании по программе MBA Global Business составляет \$20 500. Продолжительность курса – 1 год. Обучение в ОАЭ (Дубай) – от \$18 тыс. до \$32 тыс. за год. В Малайзии цена за курс MBA составляет от \$19 тыс. Программа MBA китайских вузов имеет достаточно приемлемую цену – \$4000-8000 в год. Их система образования характеризуется некоторыми особенностями, в частности, добавляются такие специфические дисциплины, как теория и практика социалистической экономики, наука о коллективном поведении и другие.

Эксперты компаний, занимающиеся отправкой казахстанцев за рубеж, составили их основные типы. Существует несколько категорий граждан, получающих MBA-образование в другой стране. В первую очередь это действующие перспективные сотрудники банков, иностранных компаний и компаний с иностранными инвестициями. Они, как правило, уже добились определенного продвижения по карьерной лестнице, достигли уровня начальника отдела, старшего менеджера, главного специалиста.

«Чтобы совершить рывок в карьере, встать на путь продвиже-

ния к топ-менеджменту, недостаточно умственных способностей, личных достижений и усердия. Требуется международно признанная и подтвержденная дипломом квалификация. Как правило, компания-работодатель сама озвучивает необходимую для продвижения квалификацию. От сотрудника требуются незаурядная работоспособность, хороший иностранный, скорее всего, английский язык. Возможность оплатить не дешевый курс повышения квалификации или степень тоже немаловажна», – подчеркнула Иветта Лукиенко.

Вторая категория – это состоявшиеся люди, которые имеют солидный опыт работы на руководящей должности или собственное серьезное дело, бизнес-связи за рубежом, хорошее базовое образование. Им нужны престижный статусный диплом и знания MBA для дальнейшего развития предприятия на международном рынке.

Еще есть вчерашние студенты, которые не определились с профессией или с карьерной целью. «Они надеются, что престижный статус, к примеру, MBA, волшебным образом откроет какие-то двери сразу к креслу большого начальника с большой зарплатой. Они получают степени и квалификации на всякий случай, пока нет хорошей работы и пока за учебу платят родители. Такие студенты получают доступные, адаптированные – местные или российские – дистанционные MBA или поставленные на поток коммерческие курсы в многочисленных английских или американских бизнес-школах», – комментирует Лукиенко.

Polska

www.almaty.trade.gov.pl

Инновационная Польша – ближе, чем Вы думаете!

- Современные технологии
- Чистая окружающая среда
- Натуральные продукты питания
- Инновационные решения в горнодобывающей и энергетической отрасли

ПОЛЬША

- МАРКА ДОСТОЙНАЯ ДОВЕРИЯ

Project co-financed by the European Union under the European Regional Development Fund

ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

НЕДЕЛЯ
БЕЗОПАСНОСТИ
ДОРОЖНОГО
ДВИЖЕНИЯ

С 10 по 16 ноября пройдет ОПМ, направленное на сокращение уровня аварийности и смертности на дорогах. С целью стабилизации и последующего сокращения уровня аварийности смертности на дорогах в Алматы в период с 10 по 16 ноября текущего года проводится ОПМ «Неделя безопасности дорожного движения». Данное оперативно-профилактическое мероприятие позволит не только стабилизировать дорожно-транспортную обстановку в южной столице путем выявления правонарушителей, но и призывает всех участников дорожного движения к всеобщим правилам дисциплины на дорогах. К примеру, в первый день отработки совместно с органами образования и общественности проведены профилактические акции «Стань заметней», «Заболтливая мама». Таким образом, мы привлекаем внимание взрослых к необходимости использования детьми световозвращающих элементов, то есть фликеров, светоотражающих знаков и другой атрибутики. Мы считаем, что данный метод позволит популяризировать и ввести в практику ношение световозвращателей как средств личной безопасности пешеходов при движении по дорогам», – поделился заместитель начальника УАП ДВД города Алматы полковник полиции Жандос Мураталиев. Кроме того, в рамках профилактической недели будет объявлен «День взаимопонимания», конкурсы творческих работ среди молодежи и студентов по социальной рекламе, конкурсы на «Лучшую автошколу», соревнования по автоспорту, на лучшее фигурное вождение автомобиля среди водителей, работающих в госорганах. А также будет определен лучший инспектор дорожно-патрульной службы.

НИКТО НЕ ЗАХОТЕЛ
КАТАТЬСЯ НА LEXUS
RC И RC-F

Японская фирма была вынуждена отменить намеченный тест-драйв двух спорткупе по причине крайне вялого интереса к мероприятию у приглашенных журналистов. Изначально планировалось, что представителям отечественных и зарубежных СМИ предоставят возможность ознакомиться и вволю покатаются на двух новых моделях – стандартной 317-сильной версии Lexus RC и его «заряженной» 450-сильной модификации F. Местом тест-драйва была назначена Юкогама, временем проведения – пятница, 7 ноября. Однако к указанному сроку большинство приглашенных не подтвердили своего прибытия, и расстроенные японцы были вынуждены отменить мероприятие из-за «недостаточно высокой степени явки журналистов». Существуют разные мнения по поводу провала акции. В самой компании Lexus полагают, что отказ представителей СМИ участвовать в тест-драйве свидетельствует о падении интереса к автомобилям в Японии. Сами же журналисты объясняют свою низкую активность, например, тем, что у них не было никакого желания торчать на таких быстрых машинах в городских пробках. Также некоторых приглашенных отпугнула недостаточная, по их мнению, для такого статусного события программа пребывания.

ПЯТАЯ «ЛЕГЕНДА»
СТАЛА ГИБРИДНОЙ

В Японии представлен новый седан Honda Legend – гибрид с тремя электромоторами, получивший интеллектуальную систему защиты пешеходов. Объявленный на родине как «совершенно новый», автомобиль, по сути, является несколько переименованной версией уже выпускающейся Acura RLX. Продажи Honda Legend пятого поколения начнутся с 22 января следующего года, по цене от \$60 тыс. Почти пятиметровый (4995 мм) Legend имеет ширину 1890 мм, что на 9 и 43 мм соответственно больше, нежели у предшественника. Высота кузова при этом составляет 1465 мм при длине колесной базы в 2850 мм. Вариант силовой установки предлагается только один, с гибридной системой полного привода SportHybrid SH-AWD. Это 3,5-литровый бензиновый V6 i-VTEC с прямым впрыском топлива и три электродвигателя – один впереди (интегрирован в 7-ступенчатый «робот» с двумя сцеплениями) и два на задней оси, мощностью по 37 л. с. каждый. Энергию при этом припасает комплект литий-ионных аккумуляторов. Комбинация моторов позволяет автомобилю двигаться в трех режимах по выбору: переднеприводном Engine Drive (на бензине), заднеприводном EV Drive (на электричестве) и полноприводном Hybrid Drive (гибридном). Расход топлива в гибридном режиме составляет около 6 литров на 100 км. Сэкономить бензин также поможет система отключения части цилиндров ДВС в движении. Создатели машины особо подчеркивают ее безопасность: новейший комплекс Honda Sensing поможет человеку за рулем предотвратить столкновение или же смягчит его последствия. Здесь подразумевается работа системы предотвращения столкновений с пешеходами, которая работает посредством камеры, установленной под лобовым стеклом, и радара, расположенного в решетке радиатора.

Nissan: все лучшее
– клиентам!

Официальный дистрибьютор Nissan в Казахстане – компания «Автомир Мотор Каз» – объявляет о специальном ценовом предложении на кузовные детали и работы в рамках постоянной программы «Товары года».

Программа «Товары года» уже стала визитной карточкой всех официальных дилерских центров Nissan в Казахстане. Заключается она в том, что в каждый период действия клиентам предлагаются разные запчасти и услуги, актуальные для конкретно выбранного сезона по специальной цене.

«Забота о клиентах проявляется не только в качестве реализуемой продукции, но и в дальнейшем гарантийном и постгарантийном обслуживании», – говорит заместитель директора по послепродажному обслуживанию «Автомир Мотор Каз» Алексей Семенов-Кукушкин. – Вплоть до 31 декабря этого года все владельцы автомобилей Nissan могут приобрести у официальных дилеров оригинальные кузовные запасные части по сниженной стоимости, а также получить дополнительную скидку на работы по установке деталей. Количество наименований, участвующих в акции, около 1700 линий, что очень удобно для клиентов сервиса».

Параллельно с акцией на кузовные детали и работы официальные дилеры Nissan объявляют о снижении сто-

имости на аксессуары на модели 2013 года выпуска. Это ограниченное предложение действует до конца текущего года.

«Мы приглашаем всех владельцев автомобилей марки Nissan по всему Казахстану посетить дилерские центры и принять участие в новом этапе кампании «Товары года», – отметил Алексей Семенов-Кукушкин. – Многие наименования оригинальной продукции и оригинальных запасных частей на весь модельный ряд Nissan будут доступны по очень привлекательной цене и на особых условиях. Прежде всего мы говорим о качестве и совместимости оригинальных деталей Nissan, которые соответствуют всем требованиям производителя, а также обеспечивают безопасную эксплуатацию и увеличивают срок службы основных узлов и агрегатов автомобиля Nissan».

Все заинтересовавшиеся автолюбители могут обратиться в ближайший официальный дилерский центр Nissan в своем городе и уточнить полный перечень продукции и услуг, которые доступны по программе. Напомним, что официальные дилерские центры Nissan открыты в таких городах, как Алматы, Астана, Костанай, Павлодар, Уральск, Актобе, Усть-Каменогорск, Караганда, Атырау, Актау, Шымкент. Узнать более подробную информацию о дилерах можно на сайте www.nissan.kz.



Праздник под звездами

Алматы,
Ул. Кабанбай Батыра, 77,
Тел.: +7 (727) 399 00 88
Hermes.com

Свидетельство
о постановке
на учет
N 12031-Г

выдано Комитетом информации и архивов,
Министерства связи и информации Республики
Казахстан от 03.10.2011 г. Собственник и издатель
газеты: ТОО «Издательский дом Капитал»
Газета является членом организации
“Project Syndicate”.

Виктория Говоркова,
главный редактор, govorkova@kapital.kz
Венера Гайфулдинова, выпускающий редактор,
Евгения Рассохина,
проект-менеджер, zhenya@kazmg.kz
Айжан Касымалиева, проект-менеджер,
aizhan@kazmg.kz
Отдел дистрибуции – 333-45-45
Жанель Бейсенбаева,
руководитель отдела распространения,

Адина Байкинова, редактор «Компании и рынки»,
Алишер Абдулин, редактор «Спорт»,
Тулеген Аскар, финансовый обозреватель,
Журналист: Олег Ни, Ирина Лукичева,
Данияр Молдабеков, Вероника Сабитова,
Анна Видянова, Данияр Сабитов
Спецкор в Астане: Динара Куатова
Литературный редактор: Елена Ким
Корректор: Владимир Плошай
Верстка: Рустем Еспаев

Фотокор: Вячеслав Батурич
Мнение авторов публикаций не обязательно
отражает мнение редакции.
Коммерческий департамент – 224-91-55, 224-91-66
Адрес редакции: Казахстан, 050057,
г. Алматы, ул. Мынбаева, 53/116 (уг. Клочкова),
офис 401. Тел.: +7 (727) 224-91-31
Подписной индекс 65009 в каталогах
АО «Казпочта», ТОО «Евразия пресс»,
ТОО «Эврика-пресс», ТОО «Капресс»

Ответственность за содержание рекламы
и объявлений несут рекламодатели.
Рукописи не возвращаются и не рецензируются.
При перепечатке ссылка на «Капитал.kz»
обязательна.
Официальный сайт: www.kapital.kz
Подписано в печать 12.11.2014 г. Заказ N 2378.
Общий тираж 40000 экз. Разовый тираж 10000 экз.
Газета отпечатана в типографии: ТОО «РПИК
«Дауір», г. Алматы, ул. Каддаева, 17, тел.: 273-12-04