



Купить
сможет
любой...на то
оно и народное

Стр.10



Нужна ли
монополия
государства
на алкоголь?

Стр.4

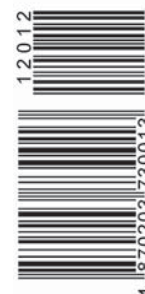


Евгений
Касперский
о контроле над
кибероружием

Стр.7

КАПИТАЛ

№12
(344)



// ЧЕТВЕРГ, 29 МАРТА, 2012

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Европейцы
подказали
нам
приоритеты

3
страница

Эмитентов
мало или
площадок
много?

8
страница

Рост в 7%
– и будет
всем нам
счастье

5
страница

Десант
Beeline
на Terra
Incognita

6
страница

В Алматы
откроется
первый ресторан
Burger King

3
страница

Подписной индекс

65009

В Алматы предотвращены теракты

В их подготовке подозревают главу личной охраны Мухтара Аблязова



Нургуль Айтпаева

В Алматы планировались террористические акты, организатором которых является Александр Павлов, глава личной охраны Мухтара Аблязова. В сговоре с ним действовал один из руководителей незарегистрированной партии «Алга» Муратбек Кетебаев. Установлено, что в начале марта 2012 года они поручили своим сообщникам совершить 24 марта в общественных местах, в том числе парковых зонах и около административных зданий города Алматы, серию взрывов. В частности, Александр Павлов лично дал исполнителю указание организовать взрыв в парке «Фэмэли» за кинотеатром «Сарыарка» в Ауэзовском районе, а также заложить взрывные устройства на пешеходных переходах по проспекту аль-Фараби. Для организации актов терроризма Павловым были выделены денежные средства в размере \$25 тыс., из них исполнителю было передано \$15 тыс. Оставшиеся \$10 тыс. планировалось выплатить после совершения терактов. Об этом «Kapital.kz» сообщили в Генеральной прокуратуре РК.

Российский политический обозреватель Павел Шеремет считает, что если власти не предъявят убедительных доказательств того, что этот парень действительно собирался совершить теракт, более того, если

они не докажут это убедительно, то вся эта история ударит по имиджу страны. Он напомнил, что в Беларуси год назад в результате теракта в минском метро погибли 15 человек, недавно двоих обвиняемых по этому делу расстреляли. Но большинство людей не верят в их вину, и это очень сильно бьет по имиджу президента страны Александра Лукашенко, по его власти.

Пока идет следствие, из официальных источников поступает только скупая информация. Известно, что с 2005 года Александр Павлов возглавляет личную охрану разыскиваемого правоохранительными органами Казахстана экс-главы «БТА Банка» Мухтара Аблязова, а также выполняет его конфиденциальные поручения.

«В частности, Александр Павлов оказывал Мухтару Аблязову содействие в хищении денежных средств «БТА Банка» в особо крупных размерах, а в феврале 2009 года организовывал эвакуацию личных архивов Аблязова и жестких дисков с компьютеров управления корпоративного бизнеса «БТА Банка», после чего и сам выехал в Великобританию и до настоящего времени в Казахстан не въезжал», – говорится в сообщении.

По данным ведомства, в апреле 2010 года в отношении Александра Павлова возбуждено уголовное дело по факту присвоения или растраты вверенного чужого

имущества, в августе 2010 года он объявлен в розыск.

Муратбек Кетебаев является ближайшим доверенным лицом Мухтара Аблязова и тоже постоянно проживает за рубежом.

Планы по организации актов терроризма и экстремизма они вынашивали с сентября 2011 года.

«Установлено, что основными целями актов терроризма являлись устрашение населения, создание атмосферы хаоса и паники, дестабилизация общественно-политической обстановки в стране. По указанному факту возбуждено и расследуется уголовное дело по части 1 статьи 233 («Терроризм») Уголовного кодекса Республики Казахстан», – говорится в сообщении генпрокуратуры.

В рамках расследования в правоохранительные органы поступила информация о попытках названных выше лиц установить контакты с представителями радикально настроенных религиозных групп, в том числе и за рубежом, в целях совершения совместно с ними в Казахстане террористических акций, а также разжигания конфликтов на межрелигиозной и межнациональной почве.

«Если здесь кто-то пытается «поиграть» в теракты и если кто-то решится поднять национальный вопрос, то это очень плохо», – считает Павел Шеремет.

Цифра номера

25%

мирового
экспорта
муки сейчас
приходится
на Казахстан

Подробнее [Стр.2]

Спикер номера

**Кайрат
Мажибаев,**
председатель
совета директоров
группы компаний
Resmi,
о перспективах
«Народного IPO»

Подробнее [Стр.9]

Цитата номера

«Шансы РК
получить себе
EXPO-2017 я бы
сравнил с нашей
заявкой на
председательство
в ОБСЕ»,

– политолог Петр Своик

Подробнее [Стр.2]

Спорт

**Виталий
Петров,**

пилот команды
«Кэтерхэм»,
о новом сезоне
«Формулы-1»

Подробнее [Стр.14]

БТА БАНК

ВКЛАДЫ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ
Ваша бизнес-копилка!

8 (727) 250-01-11
8 (727) 250-02-22
8 8000 800 111
www.bta.kz

Располагаете временно свободными денежными средствами и желаете выгодно их разместить? Воспользуйтесь широкой линейкой депозитов БТА Банка для юридических лиц на выгодных для вас условиях!

- Без ограничений по сумме вклада
- Срок хранения – от 1 дня до 3 лет
- Гибкие условия по выплате вознаграждения

Мы поддерживаем Малый и Средний бизнес!

Лицензия №242 Агентства РК по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций

Кадровые перестановки и назначения



БАХТИЯР
МАКЕН

назначен начальником управления внутренней политики Алматы



АРМАН
УТЕГЕНОВ

назначен начальником Антимонопольной инспекции по СКО



КАНАТ
ДОСМУКАМЕТОВ

избран в состав совета директоров АО «Банк развития Казахстана»



КУАНДЫК БИ-
ШИМБАЕВ

избран в состав совета директоров АО «Банк развития Казахстана»



АЗАТ
ПЕРАШЕВ

исключен из состава совета директоров АО «Банк развития Казахстана»



АСКАР КАРИ-
МУЛИН

исключен из состава совета директоров АО «Банк развития Казахстана»



САБР
ЕСИМБЕКОВ

исключен из состава совета директоров АО «Банк развития Казахстана»



ТИМУР
КУЛИБАЕВ

избран вице-президентом Международной ассоциации бокса (АИБА)



ГАЛЫМ
МУТАНОВ

избран президентом казахстанского отделения Международной академии наук высшей школы (МАН ВШ)

Казахстан: пшеница есть, моря – нет

Ярослава Науменко

В прошлом году Казахстан собрал рекордный за 60 лет урожай пшеницы – почти 30 млн тонн. Страна, которая собирается войти в пятерку мировых зерновых экспортеров, столкнулась с проблемой экспорта. Сложная логистика делает казахстанское зерно слишком дорогим и неконкурентоспособным на мировом рынке. Почему инфраструктура Казахстана оказалась не готова к экспорту большого объема зерна?

\$200 млн на транзит

«Мы можем поставить на внешние рынки 15 млн тонн пшеницы, но логистика не позволяет нам выходить на эти рынки с конкурентоспособными ценами», – говорит Муслим Умирьяев, вице-министр сельского хозяйства РК.

Главная проблема страны в том, что Казахстан – единственный мировой зерновой экспортер, который не имеет выхода к морю. По данным министерства, на

транзит по железной дороге нужно 15 тыс. вагонов, чтобы ежемесячно экспортировать миллион тонн зерна. У Казахстана их только 5000.

После развала Советского Союза для казахстанского зернового бизнеса был установлен специальный налоговый режим, чтобы стимулировать развитие отрасли. В итоге три года назад страна столкнулась с переизбытком. Такой урожайности – в 20-21 центнер с гектара – у Казахстана не было несколько десятков лет.

«В СССР внутренний рынок был более емкий, и излишки казахстанского зерна легко распределялись. А сейчас из-за нашего положения мы проигрываем России и Украине, наше зерно из-за стоимости доставки становится на \$100 дороже, чем у конкурентов», – говорит ответственный секретарь министерства сельского хозяйства Евгений Аман.

А чтобы уже сейчас освободить элеваторы и хранилища под следующий урожай, правительство вынуждено субсидировать затраты на транспортировку зерна через Россию к портам на Черном и Азовском морях, откуда зерно пойдет в Европу и Африку.

Из государственного бюджета экспортерам сейчас платят по \$40 за каждую тонну перевозимого зерна. Суммарно за два года на перевозку к морю 5 млн тонн зерна Казахстан потратил \$200 млн.

Казахстан меняет направление экспорта

Транзит зерна через Россию не выгоден Казахстану, там его ждут лишь сильные конкуренты – российское, украинское и европейское зерно. «Казахстану нужны рынки Ирана, Афганистана, Азербайджана, Турции», – говорит Нурлан Тлеубаев, президент Зернового союза Казахстана.

«В следующем году грузинская железная дорога соединится с турецкой. Мы сможем зайти в Азербайджан и Турцию не через Черное море, а через Каспийское и по железной дороге. Больше не надо будет везти зерно через Россию», – отмечает г-н Тлеубаев. По его словам, те инвесторы, которые сейчас создают флот сухогрузов на Каспийском море, получат в будущем огромную выгоду. «Кто первый это сделает – тот будет «на коне», – считает г-н Тлеубаев.

Два года назад Казахстан собрался вложить \$100 млн в покупку и строительство собственных зерновых терминалов на Черном море, однако отказался от этой идеи. Главная задача теперь – увеличивать пропускную способность каспийских портов Актау и Бейнеу.

«Мы не считаем целесообразным покупать терминалы в Грузии, России или Украине, нам проще и правильнее строить их на границе с Китаем и Ираном», – говорит Евгений Аман. – В Иране у нас уже есть терминалы, и мы будем строить еще».

Экспорт зерна «убивает» экспорт муки

Две тонны муки из трех, произведенных в Казахстане, страна продает на экспорт. Такого показателя нет ни в одной стране мира – 25% мирового экспорта муки сейчас приходится на Казахстан, говорит Евгений Ган, президент Союза зернопереработчиков и хлебопеков Казахстана. «Мы экспортируем 330 тыс. тонн муки в месяц, Россия столько продает за год», – объясняет он.

Центральноазиатский рынок муки для Казахстана сокращается, поскольку страны, в которые мы поставляем зерно, начинают производить собственную муку. «Сейчас Казахстан помогает соседям развивать мелничное производство своими же руками», – констатирует г-н Ган. Он полагает, что экспортные рынки зерна и муки должны быть разными.

Ерлан Байдаулет, экономический советник министерства индустрии и новых технологий, считает, что Казахстану давно пора развивать собственное производство продукции из зерна. Пусть пока и с помощью инвесторов.

«Сейчас катарская Hassad Food готова инвестировать огромные суммы в производство готовой продукции», – сказал г-н Байдаулет в одном из интервью. – Эта компания уже вложила \$500 млн в развитие полного производственного цикла в Австралии, и почти столько же она готова инвестировать в РК».

Сапожник без сапог

Чего ждать казахстанцам от EXPO-2017?

Василиса Тулеуова

Одной из новых инициатив по повышению имиджа Казахстана в глазах мирового сообщества, безусловно, является заявка на проведение международной выставки EXPO-2017 в Астане. 10 июня 2011 года Казахстан официально вступил в предвыборную борьбу за право проведения EXPO-2017. По требованиям Международного бюро выставок (МБВ), за 3 месяца работы выставки Астана должна быть готова принять не менее 3-4 млн человек и участников из 100 стран мира. Всячески подчеркивается и тот факт, что EXPO-2017 в Астане может стать первой международной выставкой, которая проводится в странах центральноазиатского региона и СНГ. Решение МБВ о стране-хозяйке EXPO-2017 будет вынесено путем голосования 157 стран-членов организации в декабре 2012 года. На международ-

ную специализированную выставку наша республика предлагает тему «Энергия будущего».

Сейчас полным ходом идет соперничество двух проектов: кроме Астаны за право проведения выставки борется бельгийский Льеж. В начале марта нашу страну с целью ознакомления с казахстанским досье по выставке посетила экспертная комиссия МБВ. По результатам данного визита Стен Кристенсен, председатель экспертной комиссии, заявил, что «шансы Казахстана и Бельгии, нашего основного конкурента, равны». Он пояснил, что «задача экспертной комиссии не сравнить два проекта, а определить, насколько заявка Казахстана соответствует техническим требованиям, выдвинутым Международным бюро выставок».

В рамках заключительных мероприятий по представлению казахстанского досье Жанар Айтжанова, министр по де-

лам экономической интеграции РК, заявила, что «EXPO-2017 с темой «Энергия будущего» плавно вписывается в стратегию экономико-энергетического развития нашей страны». Также, по словам г-жи Айтжановой, «важно, что этот проект стал поистине республиканским, так как его поддержали все города Казахстана, а не только Астана и Алматы». В то же время EXPO-2017 станет важным этапом для повышения инвестиционной привлекательности Казахстана и для привлечения потенциальных инвесторов в нашу страну.

Однако некоторые эксперты склонны скептически относиться к результатам проведения EXPO-2017 в нашей республике. «Шансы Казахстана получить себе EXPO-2017 я бы сравнил с нашей заявкой на председательство в ОБСЕ», – говорит политолог Петр Своек. По его мнению, шансы на удовлетво-

ление заявки Астаны вполне реальны, с имиджем тоже все будет благополучно, но и непосредственные последствия будут схожими. Обосновывая председательствование, Казахстан обещал внести свой азиатско-евразийский вклад во все три корзины проблематики ОБСЕ. «От-председательствовав» же, мы заявили, что больше наблюдателей от ОБСЕ на свои выборы приглашать не будем. «Тема EXPO-2017 тоже звучит многообещающе – «Энергия будущего», зато вот именно наш вклад в нее – под вопросом. Энергии нефти и угля мы используем только в «сыром» виде, возобновляемые же источники энергии у нас – все больше в разговорах. Так, гидропотенциал малых рек в разы больше всей нынешней генерации, ветровая и солнечная энергия – тоже, но практическая реализация находится примерно на той же стадии, что и нефальсифицированные выборы», – заключает эксперт.

В то же время г-н Своек считает, что «ОБСЕ в лице председательствающего Казахстана в первый раз получила страну, не очень-то отвечающую на деле целям и задачам этого объединения. Точно так же EXPO-2017 получит принимающую страну, имеющую громадный, но не используемый потенциал по обозначенной тематике», – подчеркивает он.

Новинки законоотворчества

Владимир Плошай

За минувшие две недели в официальной печати были опубликованы важные нормативные правовые акты. Среди них отметим постановление Правительства Республики Казахстан от 6 марта 2012 года № 294, которым увеличены минимальные розничные цены на сигареты с фильтром, а также постановления, касающиеся пожарной безопасности, пиротехнических средств и делопроизводства

Курить станут меньше?

Постановлением Правительства Республики Казахстан от 6 марта 2012 года № 294 внесено изменение в постановление Правительства Республики Казахстан от 4 апреля 2007 года № 260 «Об установлении минимальных розничных цен на сигареты с фильтром»

Данным постановлением установлены минимальные розничные цены на сигареты с фильтром (пачка): 1) длиной от 45 до 85 миллиметров с предельным отклонением от выбранной величины – ± 1,0 миллиметра в размере девяносто тенге (было 60 тенге); 2) длиной от 87,1 до 160 миллиметров с предельным отклонением от выбранной величины – ± 1,0 миллиметра в размере ста тенге (было 70 тенге). Настоящее постановление вводится в действие по истечении 10 календарных дней после первого официального опубликования – опубликовано 20 марта 2012 года.

Согласно части 5 статьи 213 Кодекса Республики Казахстан об административных правонарушениях от 30 января 2001 года № 155-III: «Нарушение условий производства и реализации подакцизных товаров, совершенное в виде: оборота (кроме экспорта) табачных изделий ниже установленных Правительством Республики Казахстан минимальных цен – влечет штраф на физических лиц в размере ста пятидесяти, на должностных лиц, индивидуальных предпринимателей, юридических лиц, являющихся субъектами малого или среднего предпринимательства, – в размере трехсот пятидесяти, на юридических лиц, являющихся субъектами крупного предпринимательства, – в размере восьмисот месячных расчетных показателей с конфискацией доходов, полученных вследствие совершения правонарушения».

Пиротехнические средства

Постановлением Правительства Республики Казахстан от 7 ноября 2011 года № 1303 утверждены Правила хранения, учета, использования, перевозки, уничтожения, ввоза, вывоза гражданских пиротехнических веществ и изделий с их применением

Данным постановлением утверждены Правила хранения, учета, использования, перевозки, уничтожения, ввоза, вывоза гражданских пиротехнических веществ и изделий с их применением.

Правила хранения, учета, использования, перевозки, уничтожения, ввоза, вывоза гражданских пиротехнических веществ и изделий с их применением (далее – Правила) устанавливают порядок хранения, учета, использования, перевозки, уничтожения, ввоза, вывоза гражданских пиротехнических веществ и изделий с их применением (далее – пиротехнические вещества и изделия) в соответствии с законами Республики Казахстан от 21 декабря 1995 года «Об органах внутренних дел» и от 11 января 2007 года «О лицензировании».

Хранение пиротехнических веществ и изделий производится согласно требованиям эксплуатационной документации и правилам пожарной (промышленной) безопасности в соответствии с законодательством Республики Казахстан и исключает попадание на упаковки с пиротехническими веществами и изделиями прямых солнечных лучей и атмосферных осадков. Временное хранение на складах пришедших в негодность (бракованных) пиротехнических веществ и изделий допускается только в специально выделенном месте и при наличии предупредительной информации.

Пиротехнические вещества и изделия бытового назначения, приобретенные гражданами для личного пользования в количестве не более 333 кг по весу брутто, хранятся с обеспечением пожарной безопасности и инструкций по применению соответствующих пиротехнических веществ и изделий.

Хранение пиротехнических веществ и изделий осуществляется на оптовых, расходных складах и складах розничной торговой сети в штабелях (на поддонах или деревянных настилах) и на стеллажах. Допускается временное хранение пиротехнических веществ и изделий в оборудованных транспортных средствах или в местах использования в пределах технологического цикла проводимых работ.

Розничная торговля пиротехническими веществами и изделиями бытового назначения производится в магазинах, отделах и секциях магазинов, павильонах

и киосках, обеспечивающих сохранность продукции, исключающих попадание на нее прямых солнечных лучей и атмосферных осадков. Непосредственные нормы загрузки торговых помещений пиротехническими веществами и изделиями устанавливаются из расчета 1 200 кг пиротехнических веществ и изделий по массе брутто на каждые 25 м² торгового помещения. В торговых помещениях менее 25 м² допускается хранение и реализация одновременно не более 333 кг пиротехнических веществ и изделий бытового назначения по массе брутто.

Расположение помещений, в которых осуществляется реализация пиротехнических веществ и изделий бытового назначения, не должно создавать препятствий для эвакуации людей при нештатных ситуациях. Торговые помещения для реализации пиротехнических веществ и изделий бытового назначения оборудуются средствами пожарной сигнализации и первичными средствами пожаротушения.

Витрины с образцами пиротехнических веществ и изделий бытового назначения в торговых помещениях обеспечивают возможность ознакомления покупателя с надписями на пиротехнических веществах и изделиях и исключают любые действия покупателей с изделиями, кроме визуального осмотра.

Пиротехнические вещества и изделия бытового назначения располагаются не ближе 0,5 м от нагревательных приборов системы отопления. Работы, сопровождающиеся механическими и (или) тепловыми действиями, в помещениях с пиротехническими веществами и изделиями бытового назначения не допускаются.

В торговых помещениях магазинов самообслуживания реализация пиротехнических веществ и изделий бытового назначения производится только в специализированных секциях продавцами-консультантами, непосредственный доступ покупателей к пиротехническим веществам и изделиям бытового назначения исключается.

От помещения для хранения изделий должно быть два комплекта ключей. Один комплект ключей постоянно находится у лица, ответственного за сохранность изделий, второй – в печатанном пенале у руководителя организации, на имя которого выдано разрешение на хранение.

Настоящее постановление вводится в действие по истечении 10 календарных дней после первого официального опубликования – опубликовано 20 марта 2012 года.

Пожарная безопасность

Постановлением Правительства Республики Казахстан от 30 декабря 2011 года

№ 1682 утверждены Правила пожарной безопасности

Правила пожарной безопасности предназначены для применения и исполнения физическими лицами и юридическими лицами, независимо от форм собственности в целях защиты жизни и здоровья населения, имущества, охраны окружающей среды.

Работники допускаются к работе только после прохождения противопожарного инструктажа, а при изменении специфики работы проходят дополнительное обучение по предупреждению и тушению возможных пожаров. Перечень профессий (должностей), порядок и сроки, тематические и учебные планы прохождения противопожарного инструктажа и занятий по пожарно-техническому минимуму устанавливаются уполномоченным органом в области пожарной безопасности.

Так, к примеру, временное хранение горючих материалов, отходов, упаковок и контейнеров в торговых залах и на путях эвакуации не допускается. Их удаляют ежедневно по мере их накопления. Не допускается складировать горючую тару вплотную к окнам зданий. Не допускается хранение горючих товаров или негорючих товаров в горючей упаковке в помещениях, не имеющих оконных проемов или шахт дымоудаления.

Хранение спичек, одеколона, духов, аэрозольных упаковок и других опасных в пожарном отношении товаров осуществляется отдельно от других товаров в специально приспособленных помещениях.

Настоящее постановление вводится в действие по истечении 10 календарных дней со дня первого официального опубликования – опубликовано 27 марта 2012 года.

Делопроизводство

Постановлением Правительства Республики Казахстан от 21 декабря 2011 года № 1570 утверждены Типовые правила документирования и управления документацией в государственных и негосударственных организациях

Данным постановлением утверждены Типовые правила документирования и управления документацией в государственных и негосударственных организациях.

Типовые правила устанавливают порядок организации документирования управленческой деятельности и порядок организации работы с документами не секретного характера на бумажных носителях, управления документацией в государственных и негосударственных организациях и распространяются на организационно-распорядительную документацию.

Настоящее постановление вводится в действие по истечении 10 календарных дней после первого официального опубликования – опубликовано 20 марта 2012 года.

■ Легенды фастфуда

Burger King открывает свой первый ресторан в Казахстане



Василиса Тулеуова

Уже не единожды самой ожидаемой франшизой на нашем рынке называли McDonalds, однако этот супер-бренд неохотно вписывает новые страны в свою географию. Между тем, еще один известный бренд fast food наоборот строит свой бизнес именно на франчайзинге. Более 90% ресторанов Burger King являются франчайзинговыми точками, и только около 10% ресторанов находится в собственности компании. И вот пришел черед Казахстана.

Как и многие другие мировые марки, Burger King объясняет свой выход на казахстанский рынок тем, что нашел надежного партнера в лице группы компаний

«Верный Капитал». «Верный Капитал», по мнению Burger King, отвечает всем требованиям придирчивых франчайзеров.

Необходимо отметить, что инициатива открытия ресторанов Burger King в РК принадлежит именно группе «Верный Капитал». Результатом восемнадцатимесячных переговоров станет открытие первой точки питания уже в мае 2012 года на территории ТРЦ Mega. Площадь этого ресторана составит около 600 кв. м, а вместит он сможет 240 посетителей одновременно. «Первый ресторан в Алматы будет одним из самых больших в мире», – утверждает президент Burger King Corp. в странах Европы, Ближнего Востока и Африки (EMEA) Жозе Сил. Инвестиции в эту точку составили более \$1 млн.

В целом за текущий год планируется открыть два ресторана сети, но у компании долгосрочные планы. Так, по словам партнера – основателя группы компаний «Верный Капитал» Тимура Исатаева, в ближайшие годы компания планирует охватить всю территорию РК и присутствовать с брендом Burger King во всех крупных городах нашей страны.

Говоря о трудностях этого масштабного проекта, г-н Исатаев уточнил, что Казахстан очень сложная с точки зрения логистики страна. С другой стороны, уровень отечественной пищевой продукции не позволяет Burger King пользоваться их услугами. В связи с этим в настоящее время компания вынуждена все ингредиенты завозить извне. Представители компании

«Верный Капитал» надеются, что в дальнейшем ситуация изменится, и качество казахстанской продукции станет соответствовать стандартам Burger King.

В то же время данное обстоятельство, по заверению г-на Исатаева, не повлияет на стоимость продукции в ресторанах Burger King. «Определенное ценовое поле в сегменте fast food в Казахстане уже сложилось, и завывать нет смысла. Между тем, мы осознаем, что первый наш ресторан будет убыточен. Но это только первая точка и начало нашей сети. Мы делаем ставку на сеть, а один ресторан – это не показатель», – подчеркнул он.

Напомним, что первыми представителями мировых брендов fast food, которые пришли на рынок Казахстана, были KFC и Pizza Hut. По словам представителей этих брендов, в течение 5 лет для казахстанцев распахнут свои двери около 30 точек быстрого питания.

Однако, несмотря на такой живой интерес со стороны мировых брендов быстрого питания, по оценке игроков рынка, в Казахстане еще не сложилась культура fast food. Так, Абдалла Хафез, операционный директор ТОО «Каспий Интернэшнл рестронтг компания», являющегося представителем группы Americana Quality (KFC и Pizza Hut), подчеркивает, что «fast food – это все еще новое веяние для Казахстана. Fast food – это, прежде всего, продукт Запада, и поэтому качественно работать с ним, по моему мнению, можно только по франшизе. В этой связи, с одной стороны, нам приходится объяснять своим клиентам в Казахстане, что такое fast food, как нужно строить подобный бизнес и как его («фаст фуд») необходимо правильно готовить. Потому как в производстве такого продукта главным критерием выступает единый стандарт. С другой стороны, мы вынуждены объяснять казахстанскому потребителю, что fast food – это не всегда вредная для здоровья пища. Так как правильно приготовленная пища в заведениях fast food может быть и вполне здоровой едой», – заключает г-н Хафез.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ФЕСТИВАЛЬ

«ЭНЕРГИЯ ДОРОГ»

Этой весной состоится необычное для Казахстана мероприятие – I открытый казахстанский автомобильный фестиваль любителей фильмов «Энергия дорог». Целями фестиваля организаторы называют объединение участников авто- и мотоклубов Казахстана ради обмена опытом, общения и дальнейшего развития спортивно-любительских мероприятий под эгидой ОО «Live2Ride», а также популяризацию здорового образа жизни и привлечение новых участников и молодежи в ряды любителей авто- и мототехники. Кроме этого, организаторы хотят изменить представление общества о байкерах в лучшую сторону и повысить уважение к мотоциклистам на дороге. В фестивале смогут принять участие авто-, мото-, видео- и фотоблогеры. С помощью фотографий и видеороликов участники могут рассказать о своем «железном коне» и приключениях, удивить друзей своими талантами и стать обладателями ценных призов. Фото- и видеоработы принимаются до 1 апреля. Затем две недели подряд будет проходить горячее онлайн-голосование. Лучшие работы финалистов будут показаны на широком экране 14 апреля в алматинском «Cinema Bar» (ул. Казыбек би, угол ул. Калдаякова). В фестивале могут принимать участие граждане ближнего и дальнего зарубежья. Возраст, пол, социальный статус, вероисповедание, семейное положение и язык общения значения не имеют. (Соб.инф.)

МЕДИАФОРУМ

ТЮРКОЯЗЫЧНЫХ СТРАН

Медиафорум тюркоязычных стран пройдет осенью 2012 года в Кыргызстане, сообщил во вторник в Анкаре генеральный директор главного управления печати и информации Турции Мурат Каракая. Ранее подобные форумы прошли в Азербайджане и Казахстане. Он отметил, что в Турции выпускается около 3 тысяч газет, большинство из которых местные, а также 3 тысячи 500 журналов. Кроме того, функционирует 250 телеканалов и более одной тысячи радиостанций. «Помимо этого, существуют крупные медиахолдинги. В сфере печатных СМИ есть 4-5 больших корпораций. Среди них можно найти газеты, отражающие все политические силы и направления. Самый высокий тираж у газеты «Заман», он доходит до 1 миллиона экземпляров. Остальные выпускаются тиражами не более 500 тысяч», – добавил Мурат Каракая. (gazeta.kz)

КТО НА СВЕТЕ ВСЕХ НУЖНЕЕ?

Позиции для финансистов и бухгалтеров различного уровня открываются во всех основных секторах экономики Казахстана. Некоторые компании предпочитают отдавать финансовую функцию на аутсорсинг, чем искать кандидатов, обладающих необходимыми знаниями. Несмотря на это, запросов от работодателей достаточно много. Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в рекрутинговой компании Antal Kazakhstan. Большинство вакансий открыто в связи с заменой или уходом нынешнего сотрудника, новых вакансий также немало. Основной причиной для замены сотрудников становится их неэффективность, несоответствие темпам развития компании, отмечают рекрутеры. Чаще всего работодатели ищут финансовых директоров и финансовых контролеров. Большинство открытых вакансий в бухгалтерии – на позиции главного бухгалтера и бухгалтера по расчету налогов. Также в настоящее время востребована позиция внутреннего аудитора. На рынке отмечается значительный дефицит высококвалифицированных кандидатов. Например, сложно найти бухгалтеров и финансистов со знанием международных стандартов финансовой отчетности и английского языка. Также на казахстанском рынке не хватает кандидатов, имеющих практический опыт работы с ERP-системами. По словам генерального директора рекрутинговой компании Antal Kazakhstan Натальи Курочки, очень востребованы профессионалы в области финансов и бухгалтерии, обладающие международными профессиональными сертификатами. Сложно найти людей с законченными программами ACCA, CIMA, SAP/CPA. (kapital.kz)

ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЙ СПИСОК МОНОГОРОДОВ

Министерство экономического развития и торговли предоставило предварительный список моногородов, которые будут включены в программу по их развитию. Эти города были отобраны на основе критериев Института экономических исследований. По малым городам, не вошедшим в этот список, решение еще не принято. При наличии решения правительства они будут включены в программу, пояснил начальник управления территориального развития Департамента региональной политики и межбюджетных отношений МЭРТ Жамбайбек Даурен. По его словам, министерством разработаны рекомендации (критерии) по определению моногородов с высоким, средним и низким экономическим потенциалом, которые направлены в акиматы областей. Акиматы областей согласно разработанным критериям самостоятельно определяют реальный потенциал развития каждого моногорода. Эта работа еще не завершена. Программа развития моногородов рассчитана на период до 2020 года. Напомним, в рамках программы предполагается провести ряд мероприятий по диверсификации экономики, развитию малого и среднего бизнеса, рассредоточению трудового потенциала в точки экономического роста. Как ранее сообщил Pm.kz, в рамках диверсификации экономики моногородов будут реализованы «якорные» инвестиционные проекты. По Карте индустриализации планируется реализовать не менее 1 проекта для каждого моногорода. В ходе обсуждения проекта программы премьер-министр Карим Масимов заявил, что документ необходимо доработать в кратчайшие сроки, в апреле вынести на обсуждение. (kapital.kz)

■ Европейцы подсказали нам приоритеты

Василиса Тулеуова

Согласно данным Евразийского Банка Реконструкции и Развития (ЕБРР), прошедший год для экономики Казахстана ознаменован сразу несколькими событиями. Во-первых, экономическая активность в РК восстановилась после кризиса вследствие повышения цен на нефть. Однако на сегодняшний день этот рост обусловлен расширением производства, экспорта и услуг, связанных с добычей нефти.

Во-вторых, в нашей республике темпы инфляции возросли, несмотря на административный контроль за ценами. По сравнению с аналогичным периодом предыдущего года в августе 2011 года темпы инфляции возросли до 9%, достигнув самого высокого уровня после конца

2008 года, что объясняется сочетанием внешних и внутренних факторов. «В ответ на это власти приняли ряд формальных и неформальных административных мер контроля за ценами», – говорится в «Докладе о переходном процессе», опубликованном ЕБРР.

В-третьих, хотя рост кредитов возобновился, качество активов продолжало ухудшаться. Объем банковских кредитов, который до начала 2011 года оставался неизменным, в июле вырос до 10% в годовом исчислении, но это было обусловлено главным образом действием программ субсидированного кредитования с участием государства. В то же время общий объем невозвратных кредитов (НВК) продолжал расти, достигнув почти 30% от общего числа кредитов (на 90-дневном основе), на фоне продолжавшегося сокра-

щения выделяемых резервов на покрытие НВК.

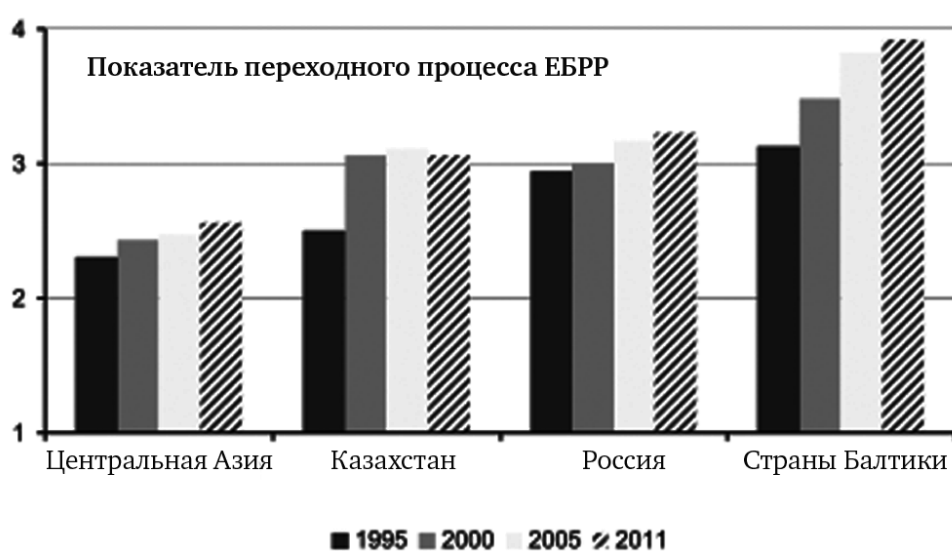
На страницах доклада специалисты ЕБРР дают рекомендации Казахстану по улучшению экономической ситуации в стране. Так, по их мнению, РК необходимо восстановить жизнеспособность банковской системы. «Для того чтобы структурно сократить высокий уровень НВК, властям необходимо провести тщательную оценку качества активов, обеспечить соответствующее определение стоимости и учет реструктурированных кредитов и отказать от действующих налоговых мер, сдерживающих списание НВК», – говорится в докладе.

Нина Умес, глава отдела Центральной Азии экономического департамента ЕБРР, считает, что «для привлечения частных инвесторов властям следует сократить

чрезмерное государственное вмешательство хозяйственной деятельности, постепенно отказаться от контроля за ценами и реформировать системы тарифообразования и корпоративного управления на государственных предприятиях». В то же время эксперты ЕБРР советуют Казахстану сократить энергоёмкости. «Для выполнения этих задач требуется техническая модернизация, соответствующая тарифная политика и дальнейшая коммерциализация жилищно-коммунального хозяйства. Чтобы открыть возможности для инвестирования средств в возобновляемую энергетику, необходимо разработать комплексную нормативную правовую базу, которая включает стимулирующие тарифы и плату за подключение к сети электроснабжения», – подчеркивают аналитики.

Доклад ЕБРР о переходном процессе и обзор последних экономических событий Казахстана

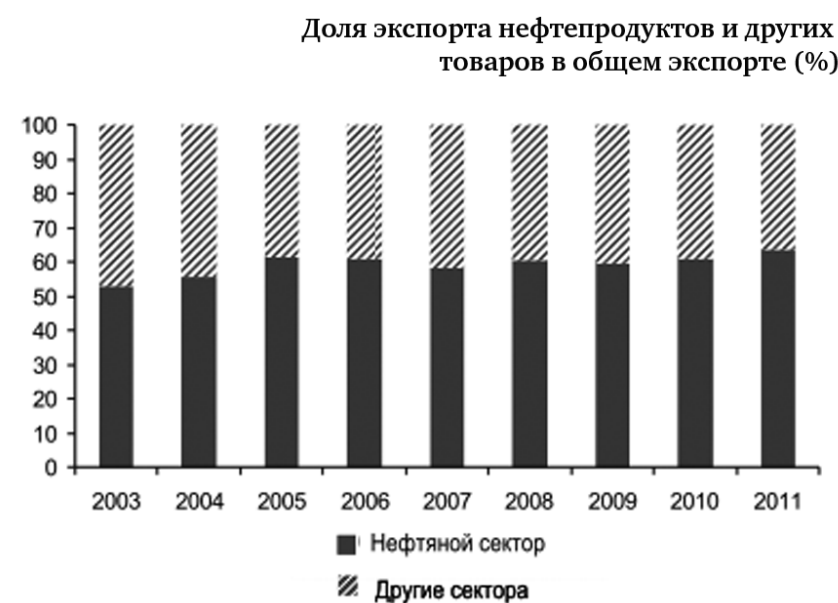
Переход Казахстана к рыночной экономике проходит быстрее, чем в среднем в Центральной Азии, но медленнее, чем в России и в странах Балтики.



Примечание: оценки показателей переходного процесса ЕБРР даются по балльной шкале от 1 до 4+, где 1 означает отсутствие мер по отходу от централизованно планируемой экономики, а 4+ – достижение стандартов рыночной экономики, характерных для промышленно развитых стран.

Нерешенные задачи в экономике РК

- Экспорт остается недиверсифицированным
- Препятствия улучшению делового климата не устранены
- Высокий уровень невозвратных кредитов
- Долговой кризис в еврозоне может привести к замедлению темпов роста и снижению цен на нефть



Источник: ЕБРР

SAP FORUM
Central Asian SAP Summit 2012
20 апреля 2012 г., отель InterContinental, Алматы

Компания SAP, мировой лидер в области программных решений для управления современным предприятием, приглашает Вас принять участие в ежегодном Центрально-Азиатском саммите SAP, который состоится 20 апреля 2012 года в Алматы в отеле InterContinental.

Проводимый ежегодно под эгидой мирового турне SAP Forums, Центрально-азиатский саммит SAP – 2012 соберет вместе руководителей высшего звена клиентских и партнерских организаций SAP, экспертов рынка, аналитиков, журналистов – всех, кому интересно узнать о новейших технологиях управления, повышающих эффективность деятельности современных организаций.

Возможности использования новейших технологий управления для повышения эффективности всех направлений бизнеса – финансов, производства, снабжения, маркетинга и продаж, HR – в организациях любого масштаба и отраслевой принадлежности станут ключевыми темами предстоящего Саммита.

В рамках Саммита запланированы выступления как признанных экспертов и партнеров, так клиентских организаций SAP в Казахстане, которые поделятся своим опытом внедрений и результатами недавних проектов. Формат мероприятия предусматривает большие возможности для общения и обмена опытом с представителями других компаний, экспертами и партнерами SAP.

Узнать подробности и зарегистрироваться на мероприятие можно на сайте: www.sap.ru/summit

Участие в мероприятии – бесплатно.

С уважением, SAP Казахстан

4 - 6 апреля 2012
Астана, Казахстан, Выставочный центр Корме

KazAtom EXPO
3-я КАЗАХСТАНСКАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА И КОНФЕРЕНЦИЯ
АТОМНАЯ ЭНЕРГЕТИКА И ПРОМЫШЛЕННОСТЬ
www.powerexpo.kz

POWER ASTANA
2-я КАЗАХСТАНСКАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА
ЭНЕРГЕТИКА, ЭЛЕКТРОТЕХНИКА И ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ

Организаторы: ITC GROUP, Iteca, АТОМЭКСПО

Тел.: +7 (727) 258 34 34
Факс: +7 (727) 258 34 44
E-mail: power@iteca.kz

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

«АЛЬЯНС БАНК» ПРОИЗВЕЛ ВЫПЛАТЫ

Казахстанский «Альянс банк» осуществил четвертую выплату купона по еврооблигациям. Общая сумма выплат составила более \$38,6 млн, сообщил банк во вторник. Выплаты по облигациям были осуществлены 26 марта. Выплаты были осуществлены по следующим выпускам еврооблигаций: облигации в долларах США со сроком погашения в 2017 году и купоном в 10,5% годовых; облигации в тенге со сроком погашения в 2017 году, купон 14,5% годовых; облигации в долларах США со сроком погашения в 2020 году, купон 4,7% годовых (часть купонного вознаграждения в размере 2% годовых была выплачена, оставшаяся часть в размере 2,7% годовых была капитализирована); облигации в тенге со сроком погашения в 2020 году, купон 9% годовых (часть купонного вознаграждения в размере 4,25% годовых была выплачена, оставшаяся часть в размере 4,75% годовых была капитализирована); облигации в тенге со сроком погашения в 2030 году, купон 9,5% годовых (часть купонного вознаграждения в размере 4,5% годовых была выплачена, оставшаяся – капитализирована). Кроме того, сообщил банк, 26 марта была произведена очередная выплата по облигациям, оплачиваемым за счет зысканных сумм, в размере \$4 млн 712,887 тыс. (около \$4,82 на каждую облигацию). Оплата осуществлялась из зысканных средств пула корпоративных и МСБ займов. Облигации, оплачиваемые за счет зысканных сумм, на сумму \$978 059 со сроком погашения в 2020 году, были выпущены 25 марта 2010 года. Комбанк напоминает, что выплаты по облигациям, оплачиваемым за счет зысканных сумм, производятся ежеквартально, средства распределяются пропорционально среди держателей облигаций: 25 июня, 25 сентября, 25 декабря и 25 марта каждого года, начиная с 1 марта 2010 по 24 марта 2017 года. («Интерфакс-Казахстан»)

НПФ «ГРАНТУМ» ВТРОЕ СНИЗИЛ ПРИБЫЛЬ

Чистая прибыль накопительного пенсионного фонда «Грантум» (дочерняя организация «Казкоммерцбанка») за январь-декабрь 2011 года составила 214,913 млн тенге, что в 2,8 раза меньше, чем в 2010 году, говорится в финотчетности фонда по МСФО. Как пояснили в пресс-службе фонда, снижение прибыли НПФ «Грантум» по собственным средствам связано с увеличением затрат по привлечению и обслуживанию вкладчиков. Так, к примеру, в 2011 году число вкладчиков по обязательным пенсионным взносам выросло на 115,439 тыс., что в 2,1 раза больше, чем в предыдущем году – 53,986 тыс. В 2011 году аналогично увеличился в 2,2 раза прирост пенсионных активов, 93,1 млрд тенге, по сравнению с 41,6 млрд тенге в 2010 году. Кроме того, расходы пенсионного фонда были связаны с развитием и модернизацией материально-технического оснащения региональных подразделений и открытием 19 новых дополнительных региональных офисов по всему Казахстану. Активы НПФ «Грантум» за отчетный период выросли на 4,9%, до 6 млрд 050,101 млн тенге, обязательства – на 41,8%, до 195,133 млн тенге, собственный капитал – на 4%, до 5 млрд 854,968 млн тенге, уставный капитал остался без изменений и составил 3 млрд 200 млн тенге. Как сообщалось, НПФ за январь-декабрь 2011 года увеличил пенсионные накопления на 62,1%, до 243,2 млрд тенге, количество вкладчиков фонда выросло на 47,2% и составило 360 тыс. человек. Сумма начисленного инвестиционного дохода НПФ «Грантум» за 2011 год составила 12,9 млрд тенге. По состоянию на 1 января 2012 года коэффициент номинального дохода составил за 12 месяцев 5,96%, за 3 года – 28,97% и за 5 лет – 35,59%. Как отметили в НПФ «Грантум» по уровню доходности за последние три года показал максимальную среди пенсионных фондов инвестиционную доходность – 28,97%, значительно превосходящую накопленный уровень инфляции – 22,96%. По состоянию на 1 января 2012 года большая часть пенсионных активов фонда размещена в государственные ценные бумаги Казахстана и иностранных государств (62,7%), корпоративные облигации и акции, выпущенные крупнейшими финансово-устойчивыми зарубежными и отечественными эмитентами. В структуре инвестиционного портфеля фонда финансовые инструменты, номинированные в тенге, составляют 84,2%, в долларах США – 8,5%, в российских рублях – 5,5% и в китайских юанях – 1,8%. По размеру пенсионных накоплений «Грантум» входит в четверку крупнейших НПФ страны. («Интерфакс-Казахстан»)

ЕБРР ЗАЙМЕТ «КАЗАХТЕЛЕКОМУ» ДО \$200 МЛН

ЕБРР рассматривает возможность предоставления займа «Казхтелекому» до \$200 млн. Возможность предоставления долгосрочного займа на сумму до \$200 млн ведущему оператору связи республики АО «Казхтелеком» рассматривает Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР). Эти средства могут быть использованы на расширение покрытия фиксированной широкополосной сети, а также на финансирование проекта по внедрению мобильной связи стандарта LTE (4G). Общая стоимость инвестиционного проекта составляет \$800 млн. В конце мая текущего года будет принято окончательное решение по данному вопросу. Акционерами АО «Казхтелеком» являются: Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына», ему принадлежит (45,9%), BODAM B.V. (15,18%), DERAN SERVICES LIMITED (Британские Виргинские острова) (8,65%). (ИА «Новости-Казахстана»)

ТУРЦИЯ ПОЛУЧИТ В КРЕДИТ \$4,45 МЛРД

С 2012 по 2016 годы Всемирный банк предоставит Турции кредит в размере \$4,45 млрд. Таким образом, Турция намерена войти к 2023 году в 10 крупнейших экономик мира. Для этого необходимы стабильно высокие темпы экономического развития, отмечают в банке. При этом в банке предупреждают о серьезных экономических рисках для Турции. (РБК)

Когда все видно

Переведение государственных закупок в электронный формат сделает их максимально прозрачными

Василий Калабин

В текущем году большая часть госзакупок будет переведена в электронный формат – это значит, что граждане смогут в любой момент посмотреть, что и на каких условиях покупают госорганы. Проводить какие-либо «теневые» схемы в данной области станет гораздо сложнее. Чиновники, в свою очередь, получат не только удобство, но и возможность сэкономить бюджетные средства.

Раньше при проведении госзакупок могли иметь место случаи сговора поставщика и чиновника. Когда, например, конкурс на заказ выигрывала компания, явно имеющая далеко не самое лучшее и выгодное для бюджета предложение. Теперь же все будет происходить в открытом режиме, и подобный сговор будет сразу виден. Более того, во многих случаях система сама, по заданным критериям, будет выбирать поставщика и автоматически заключать с ним договор, скрепляя его электронными подписями участников. Человеческий фактор будет сведен к минимуму, что делает этот инструмент эффективным способом борьбы с коррупцией и позволит создать условия для здоровой конкуренции.

В Центре электронной коммерции отмечают, что встречаются определенное сопротивление, пытаются перевести госзакупки в электронный формат. «Обычно рьяно выступают против нечестные на руку участники процесса, которые имеют свой корыстный интерес в госзакупках. Другие же выступают против ЭГЗ, так как не хотят учиться новому, работать по новому формату, максимально использовать возможности интернета», – рассказывает директор департамента методологии Центра электронной коммерции Султан Куат.

В конце февраля был введен в действие закон «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам государственных закупок». В закон внесены изменения в части процедур проведения госзакупок, в том числе электронных. В частности, внесены нормы по совершен-

ствованию процедуры проведения электронных конкурсов и по введению нового способа госзакупки – аукциона.

До начала этого года в электронном формате был представлен только один вид государственных закупок – «ценовки» или метод запроса ценовых предложений. Он занимает только около 10% всей суммы закупок государственных органов и используется обычно для мелких покупок, например, канцелярских товаров. Здесь идет речь о простых однотипных товарах или услугах. Каждый поставщик предлагает цену, и самое дешевое предложение побеждает. Перевод этого формата в электронную форму показал и другой положительный аспект, помимо прозрачности, – экономии бюджетных средств. За счет наличия настоящей конкуренции госорганы покупают товары дешевле, чем раньше. Экономия (при том, что это лишь малая часть закупок) ежегодно составляет более 30 млрд тенге.

В этом году в электронном формате был запущен и другой метод – «конкурс». На него приходится порядка 20% государственных закупок. Главное отличие в том, что здесь уже имеются квалификационные критерии. Прежде чем приступить к ценовой конкуренции, все поставщики проходят специальный отбор, и доказывают, что их продукция имеет соответствующее качество и компания может справиться с заказом. Этим методом можно закупать более сложные товары. Переход «конкурса» в электронный формат уже существенный прогресс в данной области. На сегодняшний день количество госзакупок, проведенных способом электронного конкурса, невелико, так как до 1 июля текущего года государственные учреждения имеют право использовать как электронный, так и бумажный вариант проведения конкурса. С июля данный способ закупок будет проводиться только в электронном формате. Предполагается, что до этого времени участники госзакупок будут учиться с ним работать.

С 1 июля появятся также новый метод госзакупок – «аукцион», который, по мнению регуляторов, в будущем может стать основным и, кроме того, позволит

закупать товары в рамках трех стран Таможенного союза. «По нашему мнению, аукцион – самый перспективный метод закупок, – говорит Султан Куат. – Это подтверждает российская практика. С 1 июля аукционы будут работать во всех странах Таможенного союза. Они, вероятно, станут и удобным способом проведения закупок госучреждениями страны. Формат аукциона – нечто среднее между «ценовкой» и конкурсом. От «ценовки» он взял простоту и скорость. А от конкурса – требования по соблюдению качества, квалификации, гарантиям». Если в конкурсе предложения с ценами вскрываются в определенный момент и сравниваются, на аукционе вместо этого проходят электронные живые торги. При этом в аукционе, как и в конкурсе, есть «защита от дурака», которая заключается в квалификационной части. Например, компания должна будет заранее перечислить 1% от суммы договора, и поставщик уже два раза подумает, готов ли он эти деньги потерять. В «ценовках» бываю случаи, когда поставщик подает заявку, но потом не выполняет заказ. Кроме того, будет проводиться анализ платежеспособности поставщика, поставщик должен будет доказать, что у него есть необходимые специалисты, опыт и т.д. «В итоге мы получим профессиональный квалифицированный рынок, и только добросовестные поставщики дойдут до финальной части, будут конкурировать по цене в режиме онлайн. Предполагается, что при аукционах экономия будет большей, чем при «ценовках», поскольку здесь будет иметь место живой торг, и, возможно, конечная цена по отдельным лотам будет сбиваться до 20-30%», – констатирует Султан Куат.

На аукционах товары можно будет закупать у поставщиков из других стран ТС. Но и казахстанские предприниматели смогут выходить за рубеж. Однако для этого надо урегулировать сложный вопрос взаимного признания цифровых подписей, что пока является существенным препятствием успешного использования метода.

«Вопрос о выдаче ЭЦП в рамках ТС все еще находится в стадии решения. Дан-

ный вопрос занимается министерство транспорта и коммуникаций и АО «Национальные информационные технологии», – рассказывает Султан Куат. – По предварительным планам, в каждой стране будет своя внутренняя доверенная сторона, которая будет отвечать за легитимность иностранной ЭЦП. В Казахстане ведомство, выполняющее эту функцию, будет контактировать со всеми удостоверяющими центрами России и Беларуси, и при появлении поставщика с иностранным ключом автоматически будет идти обращение к этой доверенной стороне. Аналогичные ведомства будут созданы в России и Беларуси. Каждое государство сейчас решает, как будет определяться эта доверенная сторона».

Международная торговля предполагает также появление важного новшества – с 2014 года заработает режим национального содержания. Поставщики Казахстана, Беларуси и России будут иметь одинаковые условия в каждой стране. Будут стимулы для того, чтобы заказчики закупили продукцию у трех стран ТС, а не конкретно у каждой страны, как это делается сейчас. «На сегодняшний день есть так называемые условные скидки для поставщиков, которые имеют определенную долю казосодержания, подобные механизмы есть в каждой стране, – объясняет Султан Куат. – Если, скажем, в продукции конкретной компании 10% казосодержания, ей дается 1% скидки к той цене, которую она выставит. Этот механизм будет применяться до 2014 года. В дальнейшем казосодержания больше не будет. Будет только конкуренция».

Таким образом, большинство госзакупок Казахстана будут переведены в электронный формат с 1 июля текущего года. Но некоторые способы закупок, проводимые без применения норм закона о госзакупках, и метод «из одного источника» останутся в бумажном варианте в связи с определенными условиями проведения таких закупок.

Если, например, конкурс несколько раз не состоялся, то заказчик может подписать договор с поставщиком, выбранным на его усмотрение, – это и есть закупка «из одного источника». Это и так был непрозрачный метод, и в электронном формате его не переведешь. Однако усложнение закупок способом «из одного источника», введенное в этом году новым законом, а также упрощение правил проведения конкурсов и возможность применения нового способа закупок – аукциона должны привести к снижению доли закупок из одного источника и способствовать в целом росту прозрачности системы обеспечения госорганов.

Вводить нельзя, помиловать

Аманжол Сагындыков

Вместо введения государственной монополии на алкоголь Казахстану необходимо усилить контролирующие и регулирующие механизмы государства

В один и тот же день, 14 марта, произошло два, на первый взгляд, не взаимосвязанных друг с другом события. Мажилис одобрил законопроект, сокращающий государственное вмешательство в экономику, а в Западно-Казахстанской области 28-летний мужчина в состоянии алкогольного опьянения избил и задушил племянника.

Согласно законопроекту, вводить государственную монополию в Казахстане теперь будут только в исключительных случаях, требующих вмешательства государства в предпринимательскую деятельность. «В частности, в целях обеспечения национальной безопасности, обороннособности государства, охраны общественного порядка и здоровья населения», – заявил министр экономического развития и торговли Бакытжан Сагинтаев.

В тот же день официальный представитель МВД РК Нурдильда Ораз в ходе еже-

недельного брифинга рассказал о том, что западноказахстанскими полицейскими раскрыто убийство 8-летнего мальчика. Труп мальчика с признаками насильственной смерти был обнаружен в начале марта текущего года в собственном доме в поселке Закаганск. Убийцей оказался дядя мальчика, который проживал вместе с семьей жертвы.

Понятно, что такого рода случаи дают повод вернуться к вопросу государственной монополии на алкоголь, теме, которая в последний раз у нас активно обсуждалась осенью 2011 года.

Суть да дело

В конце сентября прошлого года с призывом объявить госмонополию на производство алкоголя в Казахстане выступил депутат нижней палаты парламента Владимир Нехорошев. При этом он заметил, что госмонополия, с одной стороны, сохранит здоровье людей, с другой стороны, даст бюджету дополнительный источник его наполнения.

Вместе с тем депутат отнес производство алкоголя к вопросу национальной безопасности. «Это, в конце концов, национальная безопасность. Это здоровье нации. Травят, чем попола, посмотрите, какой разброс, все эти этикетки. Я как то в «Госэкспертизе» был. Они показали, у меня волосы дыбом встали. Какая там

«Белуга», там завоешь как белуга оттого, что в этих бутылках. Я считаю, это низкопробная, фальсифицированная, а порой и вовсе опасная, ядовитая продукция. Она должна иметь заслон и четко установленный государственный стандарт качества водки», – заявил депутат.

Однако против идеи госмонополии выступил глава «КазАлко» Амиржан Калиев. По его словам, депутат Нехорошев использовал относительно устаревшие данные по этому вопросу. Г-н Калиев рассказал, что ситуация на рынке алкоголя в Казахстане кардинально изменилась за последние годы: в связи с чем тревоги депутата по поводу безопасности нации глава ассоциации не разделяет. По его мнению, в последние годы население само сделало выбор в пользу снижения объемов потребления алкоголя примерно на 30%. Кстати, доводов в пользу позиций как Нехорошева, так и Калиева более чем достаточно. Например, в середине сентября 2011 года, как сообщила Министерство юстиции РК, крупная партия некачественного алкоголя (более 30 тыс. бутылок, произведенных в Павлодарской области) изъята и уничтожена в Караганде.

Вместе с тем, как сообщило Агентство РК по статистике, в январе-декабре 2011 года производство коньяков составило 4 млн 685,5 тыс. литров, что на 5,1% меньше, чем в январе-декабре 2010 года. Также про-

изведено 40 млн 427,5 тыс. литров водки, что на 10,9% меньше, чем в аналогичном периоде 2010-го. Объем сваренного пива в отчетном периоде уменьшился на 14,1% и составил 425 млн 136,3 тыс. литров.

Так что из всего вышесказанного весьма сложно сделать однозначный вывод, чьи аргументы, депутата или главы ассоциации, на самом деле весомее. Владимир Нехорошев прав, когда говорит о наличии на рынке некачественного алкоголя, правда, и Амиржан Калиев несильно ошибается, утверждая, что пить казахстанцы стали меньше.

Через призму статистики

Чтобы понять, в каком направлении Казахстану двигаться, необходимо досконально изучить мировой опыт. И определиться, наконец, способствует ли госмонополия снижению потребления алкоголя.

Госмонополия на производство алкоголя существует в Беларуси, Туркменистане и Уругвае. Так, за первые семь месяцев 2011 года, по данным Национального статистического комитета Беларуси, в этой стране стали потреблять больше алкоголя. Продажа водки выросла на 11,6%, реализация коньяка, коньячных напитков и бренди – на 43,2%, ликеро-водочных изделий – на 37,8% и игристых вин – на 24,4%.

Продолжение читайте на сайте www.kapital.kz

Форум малого и среднего бизнеса
20 апреля, г. Астана, ВЦ „КӨРМЕ“

При поддержке:

Информационная поддержка:

Регистрация на форум:
www.startupforum.kz
Тел.: +7 7172 516-620

Организатор:
Казахстанская Ассоциация Предпринимателей „КАЗКА“

ВОСЬМАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ
ПО РИСК-МЕНЕДЖМЕНТУ
Алматы, Казахстан 19-20 апреля 2012

Участники конференции получат уникальную возможность:

- Ознакомиться с авторитетными мнениями и прогнозами относительно ситуации в различных секторах отечественной и глобальной экономики;
- Наладить деловые контакты;
- Получить дополнительные знания в сфере риск-менеджмента;
- Заявить свое видение и идеи по решению тех или иных задач современной экономики;
- Получить рекомендации по ведению бизнеса в условиях неопределенности.

В числе участников:

- Члены правительства;
- Представители государственных структур;
- Международные страховые/перестраховочные компании и брокеры;
- Банки;
- Транснациональные компании;
- Аудиторские компании «Большой четверти»;
- Крупнейшие международные рейтинговые агентства;
- Компании реального сектора экономики.

География участников:

Страны Европейского сообщества, США, Китай, Индия, Турция, Россия, и другие страны СНГ, Южная Корея, Япония и другие страны Ближнего Востока и Юго-Восточной Азии.

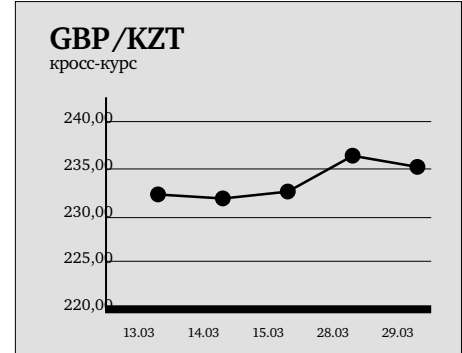
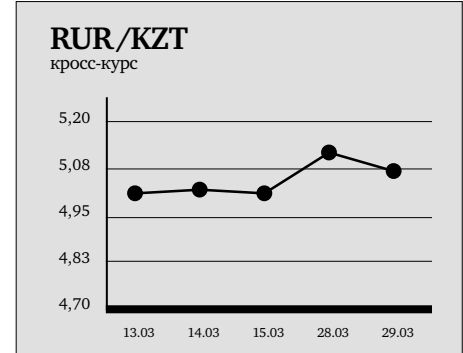
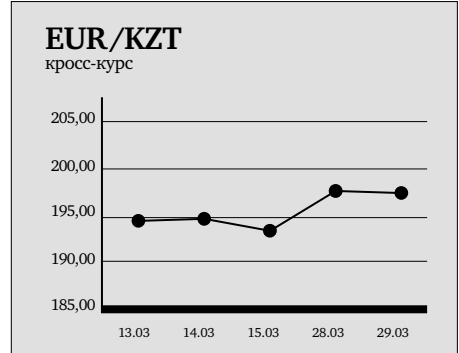
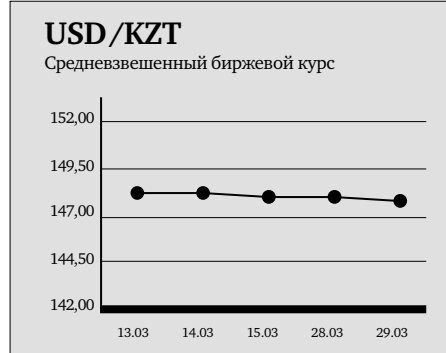
По вопросам участия обращаться:

Организационный комитет
Республика Казахстан,
г. Алматы, ул. Желтоқсан, 59
тел.: +7 727 258 43 36
факс: +7 727 266 31 94
e-mail: IRMC@theurasia.kz
www.IRMC.kz, www.theurasia.kz

В этом году мы ожидаем участия более 300 человек из 40 стран мира.

Языки конференции:
русский, английский.

МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ ПО РИСК-МЕНЕДЖМЕНТУ



Рост в 7% – и будет нам счастье

Виктория Роденкова

В этом году казахстанской пенсионной системе исполняется 15 лет, на счетах всех вкладчиков скопилось около \$18 млрд. По мнению экспертов, если бы отчисления в НПФ совершались в полной мере и пенсионная система охватывала бы все экономически активное население, то эта сумма уже превышала бы \$60 млрд

Озвучивая проблему недоотчислений в НПФ и пути повышения доходности пенсионных сбережений, руководство АО «НПФ «ГНПФ» привело данные о том, что ежемесячный взнос в среднем по накопительной пенсионной системе (НПС) составляет сегодня 4 090 тенге. Однако при средней заработной плате в стране около 90 тыс. тенге средний размер обязательного пенсионного взноса должен составлять 9861 тенге, что также сказалось бы на уровне пенсий, которые сегодня получают вкладчики. При этом во многом проблема недоотчислений возникает и по вине казахстанских работодателей. «Передки

случаи, когда работодатели вместо того, чтобы принимать работников в штат и совершать все положенные социальные отчисления, оформляют их по договору как ИП», – приводит пример Руслан Ерденев, управляющий директор АО «НПФ «ГНПФ». В общем, по состоянию на 1 января 2012 года в Казахстане число вкладчиков НПС составляет 8137395 человек, а средняя сумма пенсионных накоплений на одного вкладчика – 325827 тенге.

По поводу низкой эффективности управления пенсионными сбережениями со стороны НПФ руководство АО «НПФ «ГНПФ» отмечает, что еще рано делать выводы о неэффективности работы системы. «Если, к примеру, сравнить доходность фондов с уровнем накопительной инфляции и посмотреть эти показатели с начала реформы, то доходность ГНПФ с 1998 года составляет 340%. При этом накопительная инфляция составляет 217,8%», – отмечает Руслан Ерденев. Эксперт обращает внимание на то, что в первые годы существования системы сумма активов была небольшой, но НПФ показывалась большая доходность. «За относительно небольшой период Казахстан пережил 2 значительных кризиса. Пик первого пришелся на конец 90-х, и пенсионную систему спасло то, что уровень накоплений был небольшой, и экономика Казахстана не была столь масштабно интегрирована в мировую

экономику, но даже инфляция в 17,8% в то время перекрывалась доходностью фондов», – напоминает управляющий директор АО «НПФ «ГНПФ». Однако второй кризис охарактеризовался более серьезными негативными последствиями для экономики, и уровень инфляции 2007 года в 18,8% не смог перекрыть по доходности ни один НПФ. «Если взять последние три года, то в целом накопительная инфляция по состоянию на 1 января 2012 года составила 23%, а накопленная доходность всех НПФ – 23,5%», – отмечает Руслан Ерденев. По мнению эксперта, показатели последних 5 лет демонстрируют отставание доходности НПФ от уровня инфляции – около 30%, этот разрыв можно преодолеть всего за 1 год увеличением доходности всего на 7%. Учитывая политику по снижению уровня инфляции в стране, которая в годовом выражении уже снизилась до 4,7% и по прогнозам не должна превысить 5-6%, специалисты ожидают, что НПФ смогут показать доходность, перекрывающую уровень инфляции.

По поводу низкого уровня пенсий, которые получают сегодня пенсионеры, руководство АО «НПФ «ГНПФ» приводит данные на примере вкладчиков ГНПФ, в котором за 14 лет было осуществлено пенсионных выплат на сумму около 52 млрд тенге. «Пенсионеры сегодня получают двухкомпонентную пенсию – из госу-

дарственного центра по выплате пенсий (ГЦВП) и из НПФ или аннуитетной компании. В 2011 году размер минимальной пенсии составлял 16 тыс. тенге, размер базовой пенсии из ГЦВП – 8 тыс. тенге, средний размер пенсии, по данным агентства по статистике, в 2011 году составил 27 тыс. тенге в целом по стране. Если сложить размер выплат из ГЦВП и выплаты из нашего фонда (около 30 тыс. тенге в месяц), то значит, в среднем наши пенсионеры в 2011 году получали около 65 тыс. тенге», – приводит расчеты Руслан Ерденев.

Одним из факторов, влияющих на положительное развитие отечественной пенсионной системы, эксперты называют демографическую ситуацию. Так, население до 19 лет составляет в Казахстане 33%, от 20 до 39 лет – 33%, от 40 до 59 лет – 24%, свыше 60 лет – 10% и примерно таким же образом выглядит половозрастная структура вкладчиков НПФ.

Еще одним фактором, который может повлиять на размер накоплений, Руслан Ерденев назвал снижение пенсионными фондами размера комиссионного вознаграждения. По решению акционера АО «НПФ «ГНПФ» снизил размер комиссии от инвестдохода с 15 до 12%, а комиссия от пенсионных активов, которая раньше была 0,5% в месяц, до 0,0375% в месяц. И если в предыдущем году доход ГНПФ составлял свыше 2 млрд тенге, то в этом году в результате указанного снижения размера комиссий он сократится вдвое, то есть практически убыток составит 1 млрд тенге. При этом здесь приводят расчеты, согласно которым в результате такого снижения размера вознаграждения со стороны НПФ коэффициент замещения (размер пенсии к размеру заработной платы за несколько лет перед выходом на пенсию) у вкладчиков увеличится на 3-4%, что значительно скажется на росте объема пенсионных накоплений. Хотя пойдут ли на этот шаг и другие НПФ – пока неизвестно.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ МИРОВЫЕ

10 ЭЛЕКТРОННЫХ ЛИЦЕНЗИЙ

Комитет промышленности Министерства индустрии и новых технологий Казахстана с 1 апреля 2012 года начнет выдавать в электронном формате 10 различных лицензий, сообщило ведомство. Указанные меры принимаются в целях снижения административных барьеров для развития малого и среднего бизнеса, поясняется в информации министерства. Речь идет о таких разрешительных документах, как лицензия на экспорт/импорт товаров; лицензия на экспорт/импорт продукции, подлежащей экспортному контролю; лицензия на разработку, производство, приобретение и реализацию взрывчатых и пиротехнических веществ и изделий с их применением; лицензия на разработку, производство, ремонт, приобретение и реализацию беспилотных, вооруженных и военной техники, запасных частей, комплектующих изделий и приборов к ним, а также специальных материалов и оборудования для их производства, включая монтаж, наладку, модернизацию, установку, обслуживание, хранение, ремонт и сервисное обслуживание. Кроме того, в электронном формате будут выдаваться лицензии на производство, переработку, приобретение, хранение, реализацию, использование, уничтожение ядов; лицензия на разработку, производство, ремонт, торговлю, приобретение боевого ручного стрелкового оружия и патронов к нему; лицензия на ликвидацию (уничтожение, утилизацию, захоронение) и переработку высвобождаемых боеприпасов, вооружений, военной техники, специальных средств; лицензия на переработку минерального сырья (за исключением переработки общераспространенных полезных ископаемых); лицензия на проектирование, изготовление, монтаж, ремонт химического, бурового, нефтегазопромыслового, геологоразведочного, горно-шахтного, металлургического, энергетического оборудования, взрывозащитного электротехнического оборудования, подъемных сооружений, а также котлов с рабочим давлением выше 0,7 кг/кв. см и температурой теплоносителя выше 115 градусов по Цельсию, сосудов и трубопроводов, работающих под давлением выше 0,7 кг/кв. см (за исключением проектирования, изготовления, монтажа, ремонта оборудования, используемого в едином технологическом процессе); лицензия на проектирование (технологическое) и/или эксплуатацию горных (разведка, добыча полезных ископаемых), нефтехимических, химических производств, проектирование (технологическое) нефтегазоперерабатывающих производств, эксплуатацию магистральных газопроводов, нефтепроводов, нефтепродуктопроводов. В сообщении отмечается, что за 2011 год комитет промышленности Мининдустрии выдал 2656 лицензий по вышеуказанным видам деятельности. («Интерфакс-Казахстан»)



Заработать и уехать

хотят богатые казахстанцы, покупая недвижимость за границей

Аманжол Сагындыков

Покупка элитной недвижимости за рубежом для казахстанцев – это хорошее вложение капитала и личная безопасность. Если во время финансового кризиса спрос на зарубежную недвижимость резко снизился, то с 2011 года в этом сегменте рынка отмечается подъем. Об этом в эксклюзивном интервью деловому portalу Kapital.kz сказала директор компании Invest Realty, вице-президент «Казахстанской федерации недвижимости» Аида Есмагамбетова.

К примеру, с начала 2012 года Invest Realty продал столько же недвижимости, сколько за 6 месяцев прошлого года. Однако, как отметила Аида Есмагамбетова, счет идет не на десятки или сотни сделок, а на единицы.

По ее словам, в последнее время казахстанцев интересуют недвижимость в Лондоне и Дубае, тогда как в докризисное время популярными были такие страны, как Болгария, Испания, Италия, Тайланд, Египет. То есть богатые казахстанцы стали еще богаче. По мнению главы Invest Realty, в Болгарии цены варьируются от 50 тыс. евро до 200 тыс. евро, тогда как в Лондоне средняя стоимость сделки – 500-700 тыс. фунтов.

Богатые тоже плачут

Над мексиканским телесериалом 1979 года «Богатые тоже плачут» плакал весь Советский Союз. Сейчас уже трудно припомнить, по какой конкретно причине не нем плакали богатые, но наши небедные соотечественники предпочитают «плакать» иностранной валютой.

Примеров много. Так, неизвестный гражданин Казахстана летом прошлого года приобрел за 110 млн шекелей (около \$33 млн) целый этаж в новой элитной гостинице Royal Beach в Тель-Авиве. Об этом факте сообщило агентство по связям с общественностью и рекламе PARTISAN marketing communications Ltd., ссылаясь на израильские СМИ.

Ранее, в январе 2008 года, некий гражданин Казахстана Хорелма Перамам (скорее всего, псевдоним) приобрел самый дорогой особняк на севере Лондона. За «Особняк Топрак» казахстанский миллиардер выложил 50 млн фунтов стерлингов и назвал его круче – «Королевский особняк». В свое время этот особняк выстроил

для себя турецкий банкир Халис Топрак. Но по личным обстоятельствам он был вынужден продать свою лондонскую резиденцию. Особняк построен в неоклассическом стиле и окружен огромными садами. Колоннада, огромная турецкая баня, гостиная длиной 25 метров и стеклянный мост – это лишь некоторые особенности нового жилища нашего соотечественника.

Стремление к особой роскоши – тренд нынешнего спроса. Как заявила Ирина Ким, глава казахстанского представительства девелоперской компании Рафа, на дешевое жилье за границей почти нет заявок, тогда как элитное жилье даже очень востребовано.

То есть на рынок, где постоянно присутствуют крупные казахстанские олигархи, теперь выходит иная категория – те, кто сколотил состояние на кризисе.

Прибалтика и США не в моде

О том, что нашим согражданам не нужны дешевые дома, свидетельствует статистика. По данным международного агентства зарубежной недвижимости DEC Property, наибольшее снижение цен на жилье за последний год зафиксировано в странах Балтии (-65%), Украине (-55%) и США (-50%). По данным DEC Property, лишь в Израиле и Швеции цены с начала 2012 года выросли почти на 12%.

Наши богатые соотечественники, несмотря на снижение цен на недвижимость в Прибалтике, туда не торопятся. Почему? Как вложение капитала такое приобретение не интересно. Согласно прогнозам риэлторских компаний, цена недвижимости в Латвии, Литве и Эстонии в ближайшие годы расти не будет. То есть вложения, скорее всего, не окупятся.

Между тем, на Украине слишком высоки политические риски. Но это еще одна причина, в силу которой казахстанцы не покупают дома в Прибалтике и Украине. Не престижно.

Именно по этой причине богатые соотечественники практически не покупают недвижимость в США. Тогда как тренд на снижение вполне очевидный: по данным американских риэлторских компаний, на протяжении 2010 года жилье стало дешевле суммарно на \$1,7 трлн. Потом за первые три месяца 2011 года стоимость квартир и домов в Америке упала еще на 4,2%. Так что недвижимость в США сегодня можно

купить по ценам 2002 года.

Но казахстанцы все равно не покупают. Это связано, во-первых, с высокими экономическими рисками (как вложение капитала покупку дома рассматривать пока нельзя), во-вторых, наличие дома в США среди казахстанцев не так престижно, как наличие дома в Лондоне или Дубае.

Хорошее вложение денег и безопасность

Оба эти города не только престижны, но и прибыльны. К примеру, в Эмиратах дома, расположенные на знаменитых Островах Пальм, сегодня дешевле на десятки тысяч долларов ежемесячно. Этому поспособствовал технический дефолт компании Dubai World, произошедший в 2011 году. Напомним, Dubai World занималась финансированием возведения искусственных архипелагов.

Что же касается Лондона, то здесь еще в 2009 году не наблюдался такой ажиотаж на покупку недвижимости. По данным властей Лондона, в 2009 году три четверти от общего объема спроса на недвижи-

мость первичного рынка в премиальном сегменте приходилось на долю покупателей из Британии.

Потом сюда потянулись иностранцы, в том числе и казахстанцы. Кстати, об инвестиционном интересе свидетельствует статистика. По данным властей Лондона, доля иностранных покупателей на рынке недвижимости составляет 63%, а чистые инвестиции в 2011 году составили \$2,2 млрд. Еще один примечательный факт: в срезе недвижимости VIP-класса иностранцев – 88%, а большая часть зарубежного капитала поступала до завершения строительства объектов.

Аналитик «Инвесткафе» (Россия) Павел Емельянов считает инвестиции в недвижимость, особенно в двух этих городах, неплохим вложением капитала. «В долгосрочном периоде доходность ежегодно может составить 15-20%, то есть очень близко к фондовому рынку», – подчеркнул он.

Спрос настолько большой, что даже строить не успевают. Часто еще самого объекта нет, а деньги уже переведены в Лондон. О том, что часть денег идет из Казахстана, можно судить по данным, озвученным в сентябре 2011 года главой Нацбанка РК Григорием Марченко. «Иностранные инвесторы-спекулянты вывели из РК \$3 млрд за три летних месяца», – сообщил он на пресс-конференции в Алматы.

Наряду с казахстанцами, Лондон облюбовали россияне, украинцы и... греки. Греки стали активнее покупать недвижимость в британской столице последние два года, так как хранить деньги в греческих банках они считают небезопасным занятием и рассматривают покупку недвижимости в Лондоне как неплохое вложение капитала.

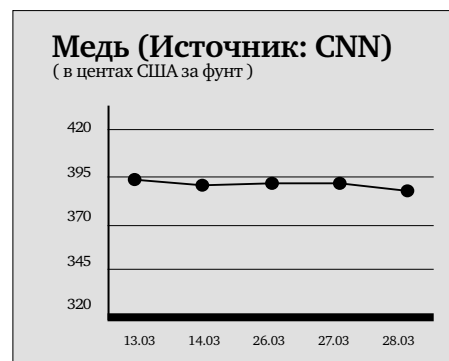
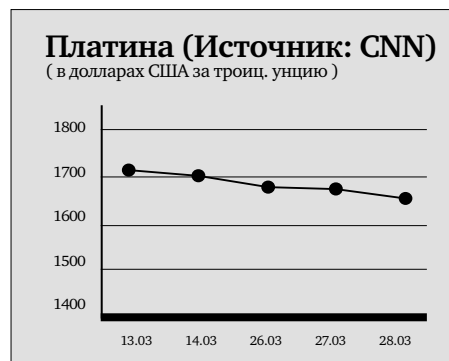
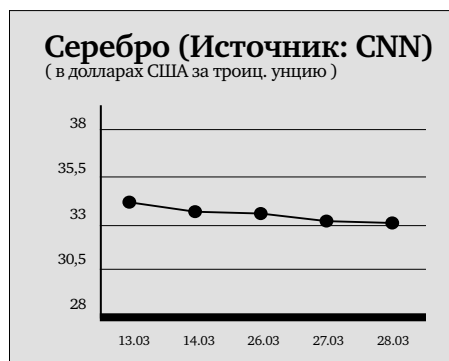
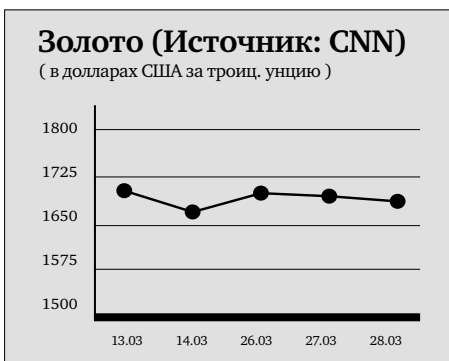
Притоку капитала способствуют либеральные законы, принятые в Великобритании. Это касается не только прав личности, но и прав собственности. Стать владельцем недвижимости в Лондоне и получить вид на жительство тут гораздо проще, чем в других европейских странах: достаточно лишь доказать легальность своих доходов.

Но не менее важным фактором роста популярности недвижимости является и личная безопасность. Представители казахстанской элиты, приобретающие дома за границей, получают так называемый «запасной аэродром» за пределами родины. В данной связи можно вспомнить бывшего банкира Мухтару Аблязова, бывшего мэра Виктора Хралупова, российского бизнесмена Бориса Березовского и многих других.

МАЙНЕКС ЦЕНТРАЛЬНАЯ АЗИЯ

3Й ГОРНОПРОМЫШЛЕННЫЙ ФОРУМ И ЭКСПО
17-19 АПРЕЛЯ 2012, АСТАНА, КАЗАХСТАН
WWW.MINEXASIA.COM

КОНТАКТЫ	ЛОНДОН	МОСКВА	АЛМАТЫ
	Ирина Юхтина Факс: +44 (207) 520 9342 Тел: +44 (207) 520 9341 admin@minexforum.com	Евгений Тарасов Факс: +7 (499) 503 1873 Тел: +7 (495) 510 86 93 moscowoffice@minexforum.com	Асель Ергалиева Факс: +7 (499) 503 1873 Тел: +7 (727) 311 00 48 almatyoffice@minexforum.com



БЕРНАНКЕ НЕ ПРАЗДНУЕТ ПОБЕДУ

Глава Федеральной резервной системы (ФРС) Бен Бернанке считает преждевременным праздновать победу над рецессией в США и призывает к осторожности. «Мы пока не пришли к точке, в которой можно с полной уверенностью говорить о выходе на траекторию полного восстановления» американской экономики», – сказал он в интервью ABC News во вторник. «Я считаю, что очень важно не проявлять самоуверенности. Нам еще предстоит долгий путь, много работы, и мы будем продолжать ее делать», отметил глава американского Центробанка. Отвечая на вопрос о возможности запуска Федеральным резервом новой программы покупки облигаций, он сказал, что пока с повестки дня не снимается ни один из вариантов действий. «Мы должны быть готовы к любым изменениям в экономике», – пояснил Бернанке. По мнению главы ФРС, несмотря на хорошие новости с рынка труда США и из Европы, уровень безработицы остается высоким, а рынок жилья в США – слабым. Он считает, что для выхода показателей безработицы на докризисный уровень может потребоваться еще несколько лет. Бен Бернанке очень редко дает интервью, в последний раз он делал это в конце 2010 года, когда начала действовать программа американского ЦБ по покупке облигаций. Демонстрируя, выступая на конференции в Арлингтоне, Бернанке сказал, что стимулирующая кредитно-денежная политика ЦБ является необходимым условием роста американской экономики и снижения уровня безработицы, недавний спад которой может оказаться лишь временным явлением. «Дальнейшее улучшение ситуации на рынке труда потребует ускорения темпов роста производства и потребления среди бизнеса и рядовых потребителей, поддержать этот процесс может стимулирующая кредитно-денежная политика», – подчеркнул Бен Бернанке. («Интерфакс»)

ИНОСТРАНЦЕВ НЕ ПУСТЯТ К ПЕНСИОННЫМ ДЕНЬГАМ

Казахстан после вступления в ВТО сохранит запрет на учреждение на своей территории филиалов иностранных компаний, управляющих пенсионными активами, сообщила министр по делам экономической интеграции Жанар Айтжанова. «По истечению пятилетнего переходного периода с момента вступления Казахстана в ВТО будет разрешено осуществление деятельности прямых филиалов иностранных банков и иностранных страховых организаций. Запрет на учреждение в Казахстане филиалов иностранных компаний, управляющих пенсионными активами, в то же время сохранится и после вступления в ВТО», – сказала Жанар Айтжанова на заседании правительства. Она отметила, что также сохранится 50%-ное ограничение иностранного участия в пенсионных фондах. («Интерфакс-Казахстан»)

НОВОСТИ НЕДЕЛИ МИРОВЫЕ

СОЗДАСТ ЛИ APPLE СВОЙ БАНК?

Компания КАЕ, которая предоставляет консалтинговые услуги в сфере маркетинга и исследований, совместно с мировым лидером в сфере онлайн-опросов Toluna провела исследование отношения потребителей к потенциальной возможности выхода компании Apple на рынок услуг в банковском секторе. В ходе исследования специалистами компании было опрошено около 5 тыс. респондентов в США и Великобритании. Оказалось, что каждый десятый из участвовавших в опросе потребителей рассматривает возможность перехода на банковские сервисы от Apple, если бы такие были представлены на рынке. Среди тех, кто уже сейчас является клиентом Apple, 43% заявили о том, что могли бы перейти на банковские услуги от Apple. Как отмечают авторы исследования, основной причиной потенциального перехода на сервис «AppleBank» (такое неофициальное название дали исследователи вымышленной услуге от компании) для потребителей является высокий уровень доверия, которое установилось между американским производителем техники и его клиентами. Многие респонденты отметили, что, по их мнению, Apple позволит им легко и быстро управлять своим аккаунтом, а также сможет предоставлять качественный и надежный сервис. Помимо этого, выяснилось, что большинство (81%) тех, кто готов использовать банковские услуги от Apple, являются достаточно продвинутыми людьми с технической точки зрения и уже применяют различные онлайн-сервисы для осуществления банковских операций. (cnews.ru)

MOZILLA НЕ НУЖЕН СТАРЫЙ WINDOWS

Mozilla ужесточает минимальные требования для работы грядущего релиза Firefox 13. Программа не будет работать в Windows 2000, Windows XP и XP SP1. Кроме того, в компании предупредили о скором окончании периода поддержки Firefox 3.6. Компания Mozilla предупредила о том, что следующая, тринадцатая версия Firefox не будет работать в Windows 2000, а также в Windows XP и Windows XP Service Pack 1. Новый браузер будет работать в Windows XP Service Pack 2 и в более новых версиях платформ. Об этом сообщается в официальном блоге. Таким образом, разработчики ужесточили требования к компьютерам, на которых планируется запускать Firefox. «Это позволит существенно повысить производительность Firefox за счет более новой среды», – пояснили в компании. Перед выходом Firefox 13, что ориентировочно произойдет 4 июня 2012 года, в Mozilla порекомендовали пользователям Windows XP установить необходимые пакеты обновлений, а владельцам компьютеров с Windows 2000 – более новую версию ОС. Отметим, что Windows XP, вышедшая в свет в 2001 году, по-прежнему присутствует на многих персональных компьютерах. Согласно Net Applications, в декабре 2011 года Windows XP оставалась наиболее популярной ОС, которой в последний месяц года принадлежало 46,52% рынка (для сравнения: Windows 7 – 36,99%). Сообщив об отказе поддержки Windows 2000, в компании Mozilla также предупредили о прекращении поддержки Firefox 3.6 начиная с 24 апреля. После этой даты пользователи перестанут получать критические обновления безопасности для браузера, первоначально выпущенного в 2010 году. В течение следующих нескольких недель Mozilla завершит разработку Firefox 3.6.28. Это будет последняя версия Firefox 3.6.x. (cnews.ru)

SAMSUNG ГОТОВИТ НОВЫЙ ПЛАНШЕТ

Samsung случайно обнародовал фото планшета, которого нет в продаже. Предполагается, что это новая модель, оснащенная дисплеем высокого разрешения, подобным Retina в новом Apple iPad. Журналисты обнаружили на официальном сайте компании Samsung Electronics изображение неизвестного планшета. Понять, что устройство еще не было анонсировано, помог его внешний вид: экран окантовывает серебристая рамка, в верхнюю и нижнюю части которой вмонтированы динамики. Судя по всему, на изображении представлена модель Samsung Galaxy Tab 11.6 с дисплеем высокого разрешения, подобным Retina у нового iPad, предположил веб-сайт Android and Me. Поводом для этого послужил тот факт, что изображение было размещено в разделе, посвященном описанию чипа Exynos 5250. А именно таким процессором, как сообщалось ранее, Samsung планировал оснастить будущее устройство. В январе 2011 года издание Reg Hardware со ссылкой на несколько источников слухов сообщило, что Samsung якобы собирается представить 11,6-дюймовый планшет с разрешением экрана 2560x1600 пикселей, который будет оснащен процессором Exynos 5250. Сам по себе чип Samsung Exynos 5250 представляет собой 2-ядерный процессор на базе референсного дизайна Cortex A15, оснащенный графическим ускорителем с поддержкой 1080p/60 и способный работать на частоте от 1,7 до 2 ГГц. В качестве одного из параметров процессора указана поддержка экраном с разрешением до 2560x1600 точек. Ожидалось, что устройство будет анонсировано на выставке Mobile World Congress в феврале, но этого не случилось. Ресурс Android and Me сообщил, что планшет был замечен на выставке CES в январе, и представители Samsung попросили его не фотографировать во избежание спекуляций. Авторы ресурса уверены, что Galaxy Tab с дисплеем высокого разрешения осталось ждать недолго, так как Samsung просто обязан ответить на выпуск нового iPad с дисплеем Retina. Разрешение последнего, напомним, составляет и того больше и соответствует 2048x1536 точкам (при диагонали 9,7 дюйма). (cnews.ru)

Эрик Бертман: «Инновации – это то, что составляет суть Nokia»

Виктория Говоркова

Смартфоны семейства Nokia Lumia становятся доступны во все большем числе стран. В начале марта официальный старт продаж линейки Lumia объявлен и в Казахстане. Этому событию был посвящен «Удивительный Хэппенинг», подготовленный командой Тимура Бекмамбетова. В рамках мероприятия «Капитал.kz» встретился с Эриком Бертманом, вице-президентом Nokia Евразия, чтобы узнать о планах компании по продвижению новой линейки смартфонов, а также об инновационных решениях, которые компания готовится представить рынку.

– Nokia проводит очень активную рекламную кампанию в поддержку смартфонов линейки Lumia. Есть ли какие-то локальные особенности ее проведения в Казахстане?

– Линейку Nokia Lumia мы запустили в прошлом году в ряде европейских стран и в России, и фактически это был самый крупный наш запуск за долгое время. И то же самое в Казахстане. Нынешний запуск – самый крупный за последнее время здесь. И мы рассчитываем на очень широкую аудиторию, представляя в Казахстане наше новое семейство Nokia Lumia.

Ключевая аудитория – это крайне активные в повседневной жизни люди, любят приложения и очень интересуются мобильными устройствами.

– Представленный на MWC 2012 смартфон Nokia 808 Pure View работает на ОС Symbian Belle. Планирует ли компания выпускать девайсы с камерой такого разрешения под ОС Windows Phone?

– Мы представляем наши инновационные технологии во всех сегментах, начиная от самых доступных и заканчивая hi-end продуктами. Одна из причин того, что эта технология была представлена на смартфоне, который работает под управлением операционной системы Symbian, то, что работа над этим продуктом длилась уже долгое время.

Одновременно принято решение, что сама технология Pure View также будет использоваться в семействе продуктов NokiaLumia. Наша стратегия заключается в том, чтобы продолжать представлять

новые смартфоны на базе операционной системы Windows Phone.

– Еще один, на мой взгляд, очень интересный смартфон – Nokia N9. Как неоднократно говорили представители компании, он послужил своеобразной площадкой, на которой обкатывались новые технологии. Операционная система MeeGo больше не поддерживается, но, тем не менее, интересна судьба этого смартфона.

– В любом случае инновации – это то, что составляет суть Nokia, и без них не обойтись. Nokia N9 как раз один из примеров такого подхода. В любом случае те инновационные технологии, которые были представлены в N9, будут использоваться в дальнейшем. Как в области дизайна, так и в области аппаратного обеспечения.

– Nokia удивила всех на MWC 2012, представив сразу несколько новинок. Но в современном мире «гонки технологий» нельзя останавливаться. Чего можно ждать от Nokia на следующем этапе?

– Важно понимать, что, говоря об инновациях, мы имеем в виду не только и не столько смартфоны высокого класса, но и более доступные продукты. Важное место в инновационных разработках занимают и сервисы, которые мы также развиваем.

Основные дифференцирующие моменты – это, конечно же, дизайн и прекрасное качество камер, причем это не только сама аппаратная часть, она обязательно связана с контентом. К примеру, у Nokia Lumia это возможность моментально делиться фотографиями в социальных сетях Facebook, Twitter.

Во-вторых, это наши геолокационные сервисы – карты Nokia, причем они локализованы для тех стран, в которых мы представляем наши продукты.

И это также те сервисы, которые стали доступны благодаря сотрудничеству с Microsoft. Это Office, Outlook, игры Xbox LIVE, развлекательные сервисы, причем они доступны не только на смартфонах, но и на обычных телефонах.

Девиз Nokia простой – сервисы должны быть доступны каждому вне зависимости от размера кошелька.

– Как в смартфонах Nokia будет решаться проблема баланса между про-



изводительностью и энергопотреблением? Есть ли какие-то инновационные разработки в этом направлении?

– Во-первых, одной из разработок как раз в этом направлении является поликарбонатный корпус смартфонов, который улучшает работу антенны, что, в свою очередь, снижает нагрузку на батарею.

Во-вторых, практически у всех наших смартфонов есть различные способы экономии энергии, которые можно использовать, оптимизируя работу батареи.

В-третьих, Nokia постоянно ведет работу над зарядными устройствами, которые также помогают оптимизировать зарядку батареи и улучшают работу смартфонов в этом отношении.

То есть мы работаем в разных направлениях, чтобы оптимизировать энергопотребление и продлить срок пользования устройством для наших пользователей.

– В сети распространилась информация о том, что Nokia готовит планшет под управлением операционной системы Windows 8. Могли бы Вы подтвердить это или опровергнуть? Рассматривает ли для себя Nokia рынок планшетов как перспективный?

– С одной стороны, официально мы пока не делали никаких заявлений о конкретных продуктах. Но, с другой стороны, если такой продукт и будет разрабатываться, то имеет смысл делать что-то такое, что будет кардинальным образом отличаться от всего, что уже представлено на рынке. Покупателям необходимо представить только что-то по-настоящему интересное. Но в любом случае основная стратегия, основной фокус нашей компании – это мобильные устройства.

– По Вашим ощущениям, насколько планы продаж линейки Lumia в Казахстане по итогам этого года будут коррелировать с результатами?

– Мы только начали продавать эти продукты в Казахстане, то есть говорить об объемах продаж пока рано. Одно могу сказать с уверенностью – тот отклик, который мы получаем от наших партнеров, операторов, ритейлеров, дистрибьюторов и, разумеется, потребителей, очень позитивен. Это убеждает нас в том, что мы на правильном пути, то есть мы предлагаем абсолютно правильный продукт, который востребован как по всему миру, так и здесь, в Казахстане.

Десант на Terra Incognita

Василий Калабин

На повестке дня одного из крупнейших мобильных операторов в стране – развитие интернета – как мобильного, так и проводного. При этом уровень маржинальности бизнеса снижается

ТОО «КаР-Тел» (представляющее бренд Beeline в Казахстане) объявило финансовые и операционные результаты за 4-й квартал 2011 года. Выручка «ВымпелКом» в Казахстане в прошлом году составила \$823 млн (рост 12%). Чистая операционная выручка компании в РК с октября по декабрь составила \$213 млн.

Вместе с тем, в 2011 году наблюдалась тенденция к снижению маржинальности бизнеса. Валовая прибыль в выручке снизилась с 78,5% в четвертом квартале 2010 года до 69,4% в аналогичном периоде 2011 года. Уменьшился и показатель EBITDA с \$95 млн до \$93 млн. Доля EBITDA в выручке снизилась до 43,6%.

Вероятно, снижение показателей маржинальности связано с уровнем насыщенности рынка, падением цен, а также с необходимостью, при этом, осуществлять новые инвестиции в инфраструктуру. В прошлом году началось развитие связи третьего поколения, кроме того, Beeline активно реализует свой проект проводного интернета. Инвестиции ТОО «КаР-Тел» в развитие инфраструктуры в 2011 году выросли на 37% и составили \$264 млн. Соотношение капитальных затрат к выручке выросло с 26 до 32%.

Уровень проникновения сотовой связи в Казахстане уже достаточно высок (по итогам прошлого года номинально 151,1%, по данным Агентства РК по статистике). Это ограничивает возможность дальнейшего роста абонентской базы, что было главным драйвером роста прибыли операторов последние годы. Мобильный интернет, на который операторы делают ставку в плане дальнейшего роста доходов, требует больше инвестиций в развитие сети, но имеет меньшую прибыльность, что, по всей видимости, будет и дальше снижать показатели маржинальности операторов. В развитых странах передача данных занимает до 80% сети операторов, но дает только 10-20% доходов.

Показатели ARPU (средний счет на одного абонента мобильной связи за месяц) в 2011 году были ниже, чем в 2010. В четвертом квартале прошлого года показатель достиг \$7,8. В аналогичном периоде годом ранее он составлял \$9,2. Для сравнения: в 2006 году ARPU в среднем по году был на уровне \$12,6. Одной из причин такого падения является тенденция к снижению цен на мобильную связь в Казахстане. В данном случае снижение доходности произошло,

несмотря на уверенный рост показателя MOU (количество использованных минут на одного абонента в месяц). В четвертом квартале прошлого года абоненты оператора говорили по мобильному телефону в среднем 165 минут в месяц (в 4 квартале 2010 – 124 минуты). В 2006-ом в среднем за год – MOU был только 70,4 минуты.

Несмотря на высокие показатели насыщения рынка, абонентская база все же продолжает расти. Рост числа абонентских договоров оператора с начала 2011 года составил более 1,5 млн (+22%). Количество абонентов мобильной связи Beeline в Казахстане по итогам года перешло восьмимиллионный рубеж, составив 8 млн 409 тыс. человек.

Генеральный директор ТОО «КаР-Тел» Сергей Миронов считает, что в условиях обострившейся конкуренции 2011 год стал успешным для компании. «На всей территории страны были развернуты сети третьего поколения, а направление проводного доступа в интернет вошло в стадию активного развития», – говорит глава компании. – В этом году мы будем придерживаться выбранного курса расширения зон покрытия 3G и технологии FTTB, улучшения качества и сервиса предоставляемых нами услуг. А также, являясь универсальным оператором связи, будем активно развивать комплексные решения для бизнеса в Казахстане».

В 2011 году Beeline активизировал работу в области проводного интернета – это сегмент телекоммуникационного рынка, которым мобильные операторы раньше не занимались. «КаР-Тел» ведет работу в этом направлении уже несколько лет, прокладывая оптоволоконные линии свя-

зи и вступая тем самым в конкурентную борьбу с проводными операторами, доминирующим из которых является «Казактелеком», также сейчас прокладывают оптику и расширяют сеть – «Транстелеком» и KazTransCom. Правда, «КаР-Тел» пока в первую очередь интересует быстрорастущий сегмент проводного доступа в интернет. В компании сообщают, что осенью была значительно увеличена зона покрытия в регионах страны. В четвертом квартале 2011 года покрытие сети «Интернет дома» (FTTB) увеличилось до 20 населенных пунктов во всех областях Казахстана.

В 2011 году «КаР-Тел» завершил строительство ВОЛС по нескольким маршрутам – общей протяженностью 1 579 км. Построены и введены в эксплуатацию ВОЛС «Астана – Караганда – Петропавловск» и «Шымкент – граница Узбекистана». Общая протяженность завершенных строительных волоконно-оптических линий связи составила 6 287 км – это уже конкурентоспособная национальная сеть. Одним из важных аспектов строительства проводной сети является выделение международных стыков, по которым осуществляется передача данных из других стран. Основные магистральные линии «КаР-Тел» связаны с Россией, где компания сотрудничает с местным Golden Telecom, который также входит в группу «ВымпелКом» – наличие такого партнера в РФ дает компании относительное конкурентное преимущество на казахстанском рынке.

Виктор Грибан, генеральный директор 2DAY Telecom (компания также входит в группу «ВымпелКом» и занимается в Казахстане развитием проводного интер-

нета от Beeline), оценивает количество многоэтажек, компактно расположенных в городской местности в Казахстане, на уровне 22-23 тысяч. Технология, которую использует «КаР-Тел», лучше всего подходит именно для этого сегмента рынка и в плане конкурентоспособности мало привлекательна для использования в частном секторе или в сельской местности. Сейчас компания подключила около 17 тысяч указанных домов, то есть порядка 80%. Около 10% указанных CAPEX «КаР-Тел» пришлось на инвестиции 2DAY Telecom.

Компания сделала при этом достаточно привлекательное предложение как по ценам, так и по скоростям, что позволило ей стать полноценным игроком рынка проводного интернета. Пока это направление только развивается и рано анализировать финансовую составляющую проекта. Выручка от услуг проводного широкополосного доступа в интернет в прошлом году составила около \$5 млн, ARPU на конец года – \$16,9.

Главный тренд на данный момент – рост абонентской базы. За год активная абонентская база услуги «Интернет дома» выросла в 5 раз (501%), правда, она росла с низких значений. По итогам года проводным интернетом Beeline пользовались порядка 60 тыс. абонентов (в четвертом квартале рост составил 75%). На сегодняшний день абонентов уже порядка 100 тысяч. Этот рост был достигнут всего за два года. В начале 2010 года услуг пользователей только порядка 3 тыс. абонентов. Сейчас «КаР-Тел», по собственным оценкам компании, занимает 10% рынка подключений домашнего интернета. Общее количество по стране в компании оценивают в 1 млн подключений. В целом в компании видят большие перспективы этого направления и строят оптимистичные планы по росту абонентской базы фиксированного ШПД. Вместе с тем, здесь готовят и новые проекты в области проводной связи.

Показатели компании «КаР-Тел»

млн долл	1 кв 2010	2 кв 2010	3 кв 2010	4 кв 2010	1 кв 2011	2 кв 2011	3 кв 2011	4 кв 2011
В целом по компании								
Чистая операционная выручка	160	184	197	194	183	203	223	213
Валовая прибыль	123	145	156	152	139	150	159	148
Валовая прибыль, %	77,24%	78,78%	79,08%	78,50%	75,70%	73,90%	71,12%	69,43%
EBITDA	88	105	100	95	93	99	109	93
EBITDA margin	55,30%	57,10%	50,50%	48,80%	50,70%	48,80%	48,68%	43,58%
CAPEX	6	26	39	122	10	68	85	99
Мобильная связь								
Чистая операционная выручка	156	181	193	188	174	194	212	203
Выручка от проводного широкополосного доступа (ШПД)	6062	6339	6736	6867	6987	7831	8252	8409
ARPU, долларов	8,4	9,6	9,6	9,2	8,0	8,6	8,6	7,8
Число абонентов мобильного широкополосного доступа в Интернет, использующих USB модемы, тысяч	н.д.	н.д.	н.д.	н.д.	н.д.	48	52	193
MOU, минут	102	125	130	124	113	144	162	165
Фиксированные линии								
Чистая операционная выручка	3	4	5	5	10	9	11	10
Выручка от проводного широкополосного доступа (ШПД)	0,1	0,2	0,2	0,4	0,7	1,0	1,2	2,2
Количество абонентов ШПД, тысяч	3	4	6	12	15	15	34	60
ARPU ШПД, долл	20,5	15,2	13,9	13,3	18,2	20,7	18,8	16,9

Источник: VimpelCom Ltd

■ Евгений Касперский: «Пора создать международную структуру, которая бы занималась контролем кибероружия»

Виктория Говоркова

Этого человека знает весь мир, и это отнюдь не преувеличение. Кто-то считает, что гуру цифровой безопасности сам придумывает себе работу, на что Евгений Касперский отвечает, что эта теория «верна настолько же, насколько правдивы теории о том, что пожарники сами поджигают дома, а врачи травят пациентов». Потери мировой экономики от киберпреступности он оценивает в \$100 млрд в год, а тем, кто сомневается в том, что все это серьезно и третья мировая война может быть развязана в интернете – советует пересмотреть четвертую часть «Крепкого орешка». О том, как заставить анонимов отвечать за свои слова в интернете, о контроле над кибероружием, а также о секретах успеха своего бизнеса Евгений Касперский рассказал в эксклюзивном интервью «Капитал.kz».

– **Группа Anonymous угрожает 31 марта отключить интернет во всем мире в знак протеста против законопроекта SOPA. Насколько, на Ваш взгляд, осуществимы эти угрозы?**

– Группа Anonymous уже не первый раз выступает с подобными угрозами. Я бы скорее относился к этому как своего рода пиару, возможности еще раз привлечь к себе внимание общественности, прессы. Однако не думаю, что за этим может стоять что-то серьезное.

– **В то, что киберпреступность – это уже не просто вирусы, написанные амбициозными школьниками, чтобы похитить свое самолюбие, поверили все. Мы помним, как осталась без интернета Южная Корея... Вопрос сейчас больше в том, насколько реальна угроза глобальной кибератаки на компьютерные системы, отвечающие за обеспечение функционирования стратегических объектов?**

– О реальности и нереальности говорить излишне. Это уже произошло. Троян Diqu и червь Stuxnet – это первые случаи применения кибероружия, которые стали известны широкой общественности. На карту были поставлены национальные интересы – в результате вредоносных действий этих программ ядерная программа Ирана была отброшена на десятилетие назад. И это уже проблема не отдельно взятого предприятия, а целого государства.

Почему события 2010 года в Иране прошли достаточно тихо? Скорее всего, потому что это было хорошо спланированный точечный удар, цель которого заключалась в выведении из строя конкретных элементов инфраструктуры ядерного объекта, а не наведение паники в массах.

Вообще же, советую пересмотреть четвертую часть «Крепкого орешка», чтобы получить наглядное представление о возможных последствиях аналогичных атак. Это, конечно, голливудское творение и много чего нафантазировано, но направление мысли правильное.

Короче говоря, чем дальше в лес, тем страшнее. Поэтому я считаю, что пора создать международную структуру, которая бы занималась контролем кибероружия по аналогии с другими уже существующими авторитетными организациями, работающими в разных направлениях, как, например, МАГАТЭ. В идеале же следовало бы и вовсе объявить интернет зоной, свободной от оружия. Хотя я понимаю, что реализовать такую идею будет очень не просто. До сих пор общество относится к компьютерам и интернету как к виртуальной реальности, которая не имеет отношения к жизни.

– **По Вашим оценкам, каков объем ущерба мировой экономике от киберпреступной деятельности?**

– Дать точную оценку очень сложно, ведь киберпреступники не платят налоги и не отсылают данные в аналитические агентства. Могут сказать, что зарабатывают они очень много, на порядки больше, чем производители антивирусов.

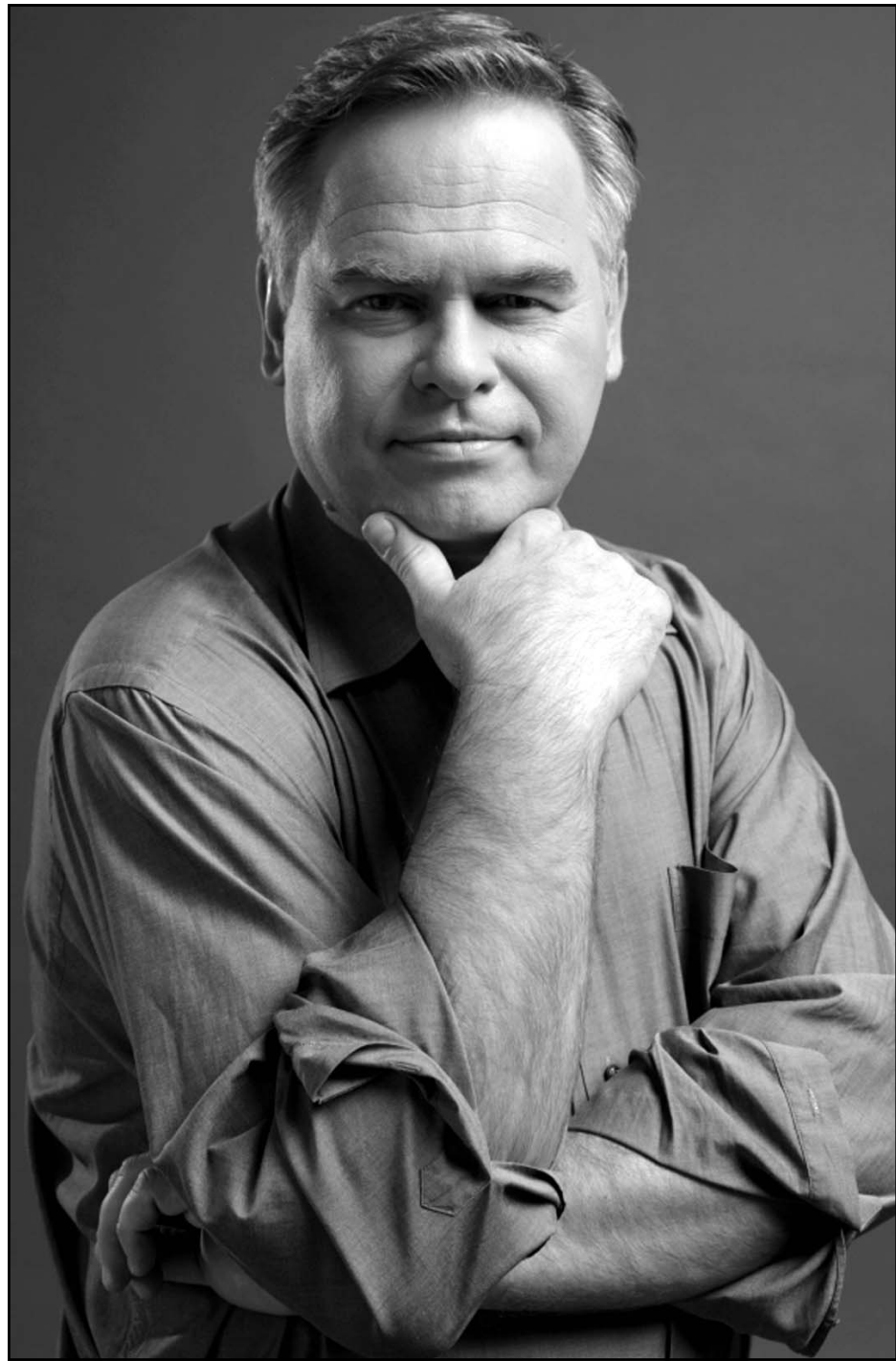
Как-то мы собрали статистику по криминальным бизнесам в сети, связанным только с зловерными ПО. И вышло, что ущерб от действий этого ПО составляет \$100 млрд в год. Причем в эту сумму не включены убытки от кражи номеров кредитных карт, рассылки спама, продажи порноконента. Это не доходы вирусописателей, а именно убытки, которые всегда есть.

– **Казахстан стабильно занимает ведущее место в рейтинге поставщиков спама в центральноазиатском регионе. Почему это происходит? Согласно мировому опыту, насколько эффективны законодательные меры в борьбе со спамом?**

– Все просто. Среди стран Центральной Азии в Казахстане самый большой компьютерный парк и огромное количество интернет-пользователей. В то же время, на протяжении последнего года спамеры активно переводили свои ресурсы в страны Азии и Латинской Америки. Сегодня на долю этих регионов приходится почти 60% всего исходящего почтового мусора. Причины понятны: это высокое качество интернет-доступа, низкая компьютерная грамотность пользователей и отсутствие антиспамовых законов. Таким образом, системы пользователей в странах, расположенных в этих регионах, включая и Казахстан, более подвержены риску заражения вредоносными программами, с помощью которых злоумышленники и рассылают спам.

– **Какие страны лидируют по изощренности вирусов и наносимому ими финансовому ущербу?**

– Сегодня большинство вредоносных программ создается вирусописателя-



ми из Китая, Украины, России и других стран СНГ. В этот своего рода «клуб» входят также Бразилия и другие государства Латинской Америки. Трудно дать одно какое-либо объяснение, почему так происходит. Все на самом деле сложнее. Причины могут быть самые разные. Здесь влияет и экономическое развитие страны, доступность интернета, наконец, исторические и культурные различия и многое другое.

– **Отличается ли уровень распространения пиратских копий Вашего антивируса в Казахстане от других стран? Насколько велики потери компании от деятельности пиратов?**

– В принципе мы можем посчитать, кто и какими продуктами пользуется, откуда и кто приходит за апдейтами. Однако целенаправленно никто этим не занимается. И не потому, что не интересно, просто времени нет. А если серьезно, то да, к сожалению, пиратство на постсоветском пространстве пока еще явление актуальное. Это связано с несколькими моментами. Во-первых, это менталитет. В странах с высоким уровнем пиратства у граждан не развито чувство уважения к интеллектуальной собственности, использование нелегальной музыки и т.п. не считается чем-то зазорным, чем-то криминальным или постыдным. Тогда как есть государства, где не воруют – к примеру, японцы расценивают воровство как неуважение к себе. Во-вторых, это уровень жизни. Пример России наглядно продемонстрировал: как только уровень граждан начал расти – тут же было зафиксировано резкое снижение уровня пиратства, более того, Россия даже стала рекордсменом по росту доли лицензионных пользователей. Ну а третья немаловажная причина – это отношение к проблеме нелегального использования интеллектуальной собственности со стороны властей, уровень законодательной базы.

Естественно, за короткий период пиратство не победить, но необходимо планомерно заниматься этой проблемой. Совершенствовать законодательство, проводить разъяснительную работу в средствах массовой информации, устраивать «публичные порки» пиратов наконец. А с другой стороны, необходимо делать лицензионное ПО более доступным, использовать различные механизмы расщочки платежей, продаж по схеме ежемесячной подписки, продаж вместе с программным обеспечением по OEM-схеме и так далее.

– **Насколько нам известно, Вы не сотрудничаете с правоохранительными органами, чтобы бороться с пиратами – облавы не устраиваете, грозные письма не рассылаете. Как боретесь – обновлением ключей и банями?**

– Как правило, мы так мягенько намекаем народу, что пора бы переходить на легальные версии. Активационные коды, которые слишком «распирачены», попадают в наш блэк-лист, после чего мы их блокируем. Вследствие чего становится невозможным получить апдейты антивирусов баз. Тогда как всем понятны, что антивирус без обновлений – не антивирус.

Но надо понимать, что выпуск обновлений антивирусных баз – это все-таки дорогостоящее занятие.

– **Какова сейчас доля Вашей компании на рынке ИТ-безопасности в сегменте домашних и корпоративных пользователей? Вас устраивают темпы роста «Лаборатории Касперского» как бизнеса?**

– Если говорить о мире, то мы входим в четверку ведущих антивирусных вендоров. И пока в целом мы довольны темпами роста нашего бизнеса. Несмотря на то, что 2011 год был сложным для индустрии в целом, мы показали двузначный рост, который превысил рост рынка.

Согласно прогнозу IDC на 2011 год, рост рынка должен был составить 8,2%, в то время как мы выросли на 14%, причем как в пользовательском сегменте, так и в особенно интересном для нас корпоративном. В 2012 году мы планируем ускорить наш рост благодаря запуску целого ряда продуктов и решений и оптимизации модели управления.

– **Может быть, Вы как дипломированный математик раскроете алгоритм создания компании, которую знают во всем мире?**

– Не алгоритмируется! Чтобы проект стал успешным, нужна, во-первых, бизнес-идея. Правильная, та, что выстрелит. Бизнес на антивирусах 20 лет назад – это было что-то несерьезное. Очень мало кто верил тогда, что на этом можно зарабатывать. Выстрелит – не выстрелит – нужно угадать. А оно выстрелило! Второе. Необходимо поддержка компании, людей, которые твою идею подхватят и будут оберегать. У меня такая поддержка – моего на тот момент хобби – была. И третье. Необходима команда, которая будет жить этим проектом, гореть им. Которая будет ночью спать, а ей проект будет снится. Еще раз, в такой последовательности: угадать, «защита», команда. Не будет первого, второго, третьего – ничего не получится. Либо проект умрет по дороге, либо не принесет денег.

– **Вы основатель и бессменный CEO «Лаборатории Касперского», во многом Ваше имя – это бренд компании. Как Вы относитесь к вопросу делегирования полномочий? Когда-то настанет время, когда Вы отойдете от дел, задумывались ли Вы над тем, как это скажется на компании?**

– Для управления креативной командой необходимо контролировать результат, а не действия. Людям не нравится, когда их пасут. Если работает профессионал, он знает, как делать свое дело. Мне интересен пример Ричарда Брэнсона (CEO Virgin – прим. ред.). Он ищет нужных людей и, если кто-то не справляется, – просто меняет сотрудников. Но чтобы не пришлось менять слишком часто, важно сразу создавать правильную команду.

Пока же я не задумывался о том, чтобы отойти от дел. Конечно, рано или поздно, мне придется это сделать, потому что я не собираюсь продавать компанию – для этого нет ни объективных, ни субъективных причин. Но я не думаю, что преемником будет так называемый профессиональный менеджер – нужно растить, искать среди своих. И такие люди в компании есть.

– **Насколько, по Вашему мнению, осуществима идея регулирования интернета? Вы ведь частично поддерживаете идею запрета анонимности в интернете,**

тем самым вызывая негатив со стороны многих блогеров, которые обвиняют Вас в том, что Вы хотите запретить свободу в интернете. Что в Вашем понимании интернет-паспорт, о котором Вы говорите уже на протяжении нескольких лет, как это осуществится?

– Во-первых, я за то, чтобы интернет оставался зоной свободного обсуждения, свободной информации, свободной публикации... Но есть одно большое «но». За свои слова нужно отвечать. Поясню. Существует конституция, которая защищает права и свободы граждан, есть законы, которые по сути своей – правила использования конституции и перечень наказаний за нарушения этих правил. Так вот, эти правила должны применяться и в интернете. Потому что в Сети сейчас все чувствуют себя безнаказанными. Особенно кибермошники, от действий которых страдают миллионы людей. Также я каждый день становлюсь свидетелем того, как в публичной онлайн-дискуссии анонимные пользователи оскорбляют друг друга – да так, что мало не покажется. А все потому, что они знают – нет механизмов, чтобы их вычислить и заставить компенсировать моральный ущерб.

Поэтому я считаю, что интернет условно должен быть поделен на несколько зон. Сколько их будет – две, три или больше – это нужно садиться всем вместе и обсуждать. В любом случае, в «критической» зоне должны располагаться такие сервисы вроде онлайн-банкинга, госуслуг и электронного голосования. Здесь обязательно авторизоваться при помощи уникального персонального идентификатора (например, паспорта-токена) и установить безопасное соединение. Вторая зона – «желтая». Здесь ресурсы с идентификацией по киберпаспорту для пользования конкретными фичами. Ну и, наконец, «зеленая» – публичная зона. Иди – пиши, читай, играй, делай все, что хочешь в полной анонимности (разумеется, в рамках закона и морали), но на свой страх и риск.

Однако здесь основная проблема заключается в том, что интернет очень быстро меняется. А значит, соответствующий закон должен быстро адаптироваться ко всем изменениям, иначе в нем мало смысла. Как решать данную проблему, я пока не знаю, но это тема для отдельной дискуссии.

– **Практикуете ли Вы приобщение бывших хакеров к борьбе с вирусами, могут ли они переключиться с взлома на анализ вирусных кодов? Или бывших вирусописателей не бывает?**

– В современном понимании «хакеры» – это те, кто зарабатывают деньги на компьютерных махинациях, то есть компьютерные воры, или те, кто взламывает системы, чтобы украсть информацию и затем ее опубликовать, либо организуют распределенные атаки, чтобы нанести ущерб или убытки самым разным жертвам. Таких на работу мы не берем, и брать никогда не будем. Просто потому, что они по ту сторону баррикад, и нам с ними никак не по пути.

– **Недавно Вы сказали о том, что по Вашим прогнозам, через несколько лет 80% рынка мобильных ОС будет занимать Android. Вы прогнозируете светлое будущее для открытой и очень небезопасной системы?**

– Я считаю, что будущее в любом случае будет за открытыми системами. Домашние пользователи скоро совсем откажутся от ПК и полностью перейдут на мобильные устройства. Что сегодня необходимо обычному пользователю? Посмотреть погоду или видео, почитать новости, сделать покупки, пообщаться в Facebook, Twitter. Скорее такие операции будут осуществляться с помощью одного умного, компактного, мобильного устройства. А те, кто предпочитает большой экран, просто будут подключать к планшету или коммуникатору монитор, в том числе и по беспроводной сети. Так что я считаю, что компьютерный рынок ожидает разделение на домашний, в котором будут в основном мобильные устройства, и корпоративный, где сохранятся ПК, ноутбуки и бизнес-смартфоны. Windows останется основной ОС в корпоративном сегменте, а Android – в домашнем.

– **Расскажите о новых разработках компании. Над какими продуктами сейчас трудятся в недрах «Лаборатории», каким проектам уделяется наибольшее внимание?**

– Самое важное для нас – это продукты и технологии. Мы хотели бы добиться на международном рынке такого же успеха с корпоративными продуктами, какого нам удалось достичь с антивирусами для домашних пользователей. С этой целью осенью прошлого года мы выпустили новые решения для защиты ПК и серверов Kaspersky Endpoint Security 8 для Windows, а также средства централизованного управления системой IT-безопасности на предприятии – Kaspersky Security Center. Надо сказать, что к этому мы подошли основательно и специально провели исследование, изучив, какие угрозы существуют в корпоративной среде. К слову, выводы оказались неутешительными. В России, например, выяснилось, что 9 из 10 компаний сталкиваются с внешними киберугрозами. При этом примерно треть из опрошенных нами российских компаний признались, что не полностью внедрили антивирусную защиту. Поэтому мы видим для себя большие возможности для работы в корпоративном сегменте, особенно если учитывать то, что вектор кибератак все больше смещается в сторону бизнеса и госструктур. Поэтому без дела мы не сидим. Уже скоро, в апреле мы планируем выпустить новое решение, которое обеспечит защиту предприятий в виртуальных средах – Kaspersky Security for Virtualization.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

ФИНАЛЬНАЯ WINDOWS 8 – УЖЕ В ОКТЯБРЕ

На днях ресурс Winunleaked сообщил, ссылаясь на свои собственные источники, что операционная система Windows 8 достигнет стадии Release Candidate уже в конце мая или в начале июня. Это соответствует предыдущим сведениям Bloomberg о появлении финальной версии летом и выходе новой ОС в октябре. Все эти даты в настоящее время являются неподтвержденными слухами, но они вовсе не удивляют. Microsoft ясно отмечала, что разработка Windows 8 следует по стопам Windows 7 – предварительная версия появляется за год до выхода, публичная бета-версия – в первом квартале года, Release Candidate – в середине года и финал – осенью. Впрочем, временная последовательность не идентична: Windows 7 Preview вышла в октябре 2008 года, бета-версия – на CES в январе 2009 года, Release Candidate – в начале мая 2009 года, финальная сборка появилась в конце июля, а выход состоялся в октябре. Windows 8 Preview, в свою очередь, вышла в сентябре 2011 года, а бета-версия – лишь в конце февраля. Несмотря на то, что в случае с Windows 7 и Windows Vista с момента появления финальной RTM-сборки до выхода ОС на рынок проходило три месяца, теперь это время может несколько сократиться. Кстати, во времена Windows XP и Windows 2000 промежуток между выходом сборки RTM и появлением ОС на рынке составлял два месяца. По сообщению Winunleaked, в Release Candidate будут среди прочего внесены ряд изменений в панель Start, языковое меню, настольную версию Internet Explorer 10, набор цветных предустановок и так далее. (3dnews.ru)

У GOOGLE ПОЯВИТСЯ СИСТЕМА КОММЕНТИРОВАНИЯ

Google, возможно, работает над своей собственной системой комментирования. Платформа будет напоминать плагины для комментариев от Facebook, а основываться будет на Google+. Пока не поступало никаких официальных заявлений по данному поводу, однако, в любом случае, эта идея была бы достаточно интересной. О таком ходе компании рассказал блогер Tech-WD по имени Сауд Аль-Хавави, который побывал на конференции Google в Саудовской Аравии. Очевидно, что система будет связана с Google+, однако также она должна работать и с другими проектами компании. Сторонние сайты тоже смогут использовать данную систему комментирования. Платформа, скорее всего, будет требовать от пользователей наличия аккаунта в Google+. Социальная сеть Facebook имеет аналогичный принцип работы. Однако, в любом случае, система должна стать точкой для компании, так как она позволяет оставлять комментарии на сторонних сайтах без необходимости регистрироваться на них. Блогер, помимо всего прочего, также упомянул, что компания собирается всеерьез заняться своей социальной сетью и заменить неудобоваримые наборы букв и цифр в ссылках на профили и страницы нормальными URL-адресами. (3dnews.ru)

ГИГАНТСКИЙ QR-КОД НА КРЫШЕ FACEBOOK

Если в ближайшем будущем вы планируете пролететь на самолете над штаб-квартирой Facebook в Менло-парке, тогда не забудьте включить камеру на смартфон, поскольку компания разместила на своей крыше гигантский QR-код. Руководство социальной сети на днях закончило переезд в новое здание, и в честь этого события Марк Цукерберг предложил сотрудникам как-нибудь обозначить новое место. Сообщается, что площадь гигантского QR-кода около 12 квадратных метров, а размер позволяет увидеть его со спутника. По словам сотрудников Facebook, руководители компании попросили их оформить новый офис штаб-квартиры «на свой вкус», в результате чего несколько десятков человек, вооружившись кистями и красками, за несколько часов нарисовали огромный матричный код. Изображение QR-кода ведет на пока несуществующий сайт fbc.de, где, по мнению отдельных источников, в недалеком будущем компания может разместить развлекательный контент. В будущем пользователи картографических сервисов (Google Maps, Bing Maps и других) смогут своими глазами увидеть спутниковые снимки штаб-квартиры Facebook с большим QR-кодом на крыше, а мы пока будем ждать очередных интересных идей от администрации социальной сети. (3dnews.ru)

9 МЛН ЕВРО – В APP CAMPUS

Microsoft и Nokia сообщили о том, что каждой компанией будет инвестировано до 9 млн евро (около \$11,9 млн) в новую программу AppCampus, нацеленную на разработку мобильных приложений. Программа будет запущена в Финляндии в мае и будет осуществляться под руководством Университета Аалто. Компании надеются привлечь студентов и предпринимателей по всему миру к платформам Windows Phone и Symbian/S40, однако наибольшую пользу от программы смогут получить, конечно, финские студенты. Несмотря на решение Nokia по присоединению к платформе Windows Phone для применения ее в качестве основной на своих флагманских (а в перспективе и большей части) смартфонов, мобильная экосистема Microsoft сильно отстает от конкурентов и с трудом привлекает крупные компании. Сегодня в магазине приложений Windows Phone Marketplace более 70 тысяч программ, но отсутствуют многие популярные, например, Angry Birds Space, Draw Something и Instagram. Разработчики не уделяют платформе приоритетного значения в настоящее время, и Microsoft инвестирует в то, чтобы переломить ситуацию. Вышеупомянутая программа на общую сумму 18 млн евро предполагает поддержку, обучение и даже финансирование разработок. Конечно, это не так много, как \$200-млн инвестиционная программа iTunes компании Apple по поддержке платформы iOS, но тоже должно принести свои плоды. (3dnews.ru)

НОВОСТИ НЕДЕЛИ МИРОВЫЕ

ИЗМЕНЕНИЯ

В «ДОРОЖНОЙ КАРТЕ БИЗНЕСА-2020»

Правительство Казахстана внесло изменения в программу «Дорожная карта бизнеса-2020», согласно которым будет применяться новая система гарантирования кредитов. «Подготовлены два пакета изменений программы. В первый пакет вошли следующие вопросы: исключение министерства экономического развития и торговли из процесса согласования проектов, при этом за министерством останется контроль за соблюдением условий программы; включение в программу субсидирования лизинговых сделок; совершенствование механизма предоставления сервисных услуг», – сказал министр экономического развития и торговли Бақытжан Сағинтаев на заседании правительства. Второй пакет предусматривает новую систему гарантирования кредитов, отметил он. Так, будут предоставляться индивидуальные гарантии для действующих предпринимателей в размере до 50% от суммы по кредитам от 60 до 750 млн тенге, экспресс-гарантии для действующих предпринимателей в размере до 50% от суммы по кредитам до 60 млн тенге, экспресс-гарантии для начинающих предпринимателей в размере до 70% от суммы по кредитам до 20 млн тенге, рассказал министр. Кроме того, начинающим предпринимателям будут предоставлены гранты стоимостью от 1,5 до 3 млн тенге для покрытия затрат, связанных с проектом», – подчеркнул Бақытжан Сағинтаев. («Интерфакс-Казахстан»)

США ВПЕРЕДИ АНГЛИИ

Темпы экономического роста в Великобритании меньше, чем в США. Об этом накануне заявил представитель Банка Англии Адам Позен, сообщает РБК. На скромный рост британской экономики, по мнению Позена, влияют серьезные ограничения бюджетных расходов, высокие цены на энергоносители и недостаток кредитования со стороны банков. «Я надеюсь, что мы на пути к более высокому и стабильному росту экономики, при условии, что не произойдет преждевременного ужесточения финансовой политики. И хотя Великобритания понаблюдает время, чтобы достичь сравнимого с США экономического роста, она его добьется», – отметил финансист. По мнению Адама Позена, сдерживающими факторами для роста экономики Великобритании являются снижение потребительских расходов и девальвирование фунта. При этом сильной стороной английской экономики остается низкий уровень инфляции. В текущем году инфляция в стране не должна превысить 2%, прогнозирует банк. (РБК)

ГАРМОНИЗАЦИЯ ТАРИФНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ

В конце апреля Казахстан и Россия в рамках Всемирной торговой организации (ВТО) проведут гармонизацию тарифных обязательств. «В конце апреля между делегациями Российской Федерации и Республики Казахстан будет проведена гармонизация тарифных обязательств. То есть Россия уже вступила в эту организацию, поэтому есть определенные преимущества гармонизации тарифных обязательств для нашей страны», – сказал в ходе селекторного совещания правительства заместитель премьер-министра РК Кайрат Келимбетов.

Кроме того, по его словам, Правительство Казахстана разрабатывает адаптационные меры поддержки для отечественных производителей на адаптационный переходный период после вступления в ВТО. «Я хотел бы, чтобы в сегодняшний протокол (заседания) попало поручение министерству индустрии и новых технологий, нефти и газа: МСХ совместно, при координации с МЭРТ, разработать адаптационные меры поддержки отечественных производителей. То есть нам всем уже нужно готовиться, те же 2015, 2017, 2020-е годы – они не за горами, и нужно очень четко понимать, какие будут возможности у нас в тот период, и бизнесу, соответственно, уже готовиться», – отметил Кайрат Келимбетов. «Мы должны быть частью мирового экономического сообщества, мы должны быть членами ВТО, и глава государства в своем послании очень четко поставил сроки и задачи, в которые мы должны войти. С другой стороны, нужно готовить наше бизнес-сообщество, нашу регуляторную внутреннюю базу для того, чтобы мы могли получить преимущество в связи с тем, что мы вступаем в ВТО и являемся частью этого пространства. Поэтому сегодняшняя информация, она крайне важна, я поддерживаю для включения в протокол», – сказал в свою очередь премьер-министр Карим Масимов. (Kazakhstan Today)

ЛИДЕР ЕВРОПЕЙСКОГО БАНКОВСКОГО СЕКТОРА

Германский Deutsche Bank AG стал крупнейшим банком Европы по объему активов по итогам 2011 года, сообщает агентство Bloomberg. Объем активов Deutsche Bank увеличился в прошедшем году на 14% – до 2,16 трлн евро. Как отмечают экономисты, банк увеличивал активы на балансе, в то время как другие банки были вынуждены от них избавляться. «Deutsche Bank достаточно решительно противился сокращению баланса», – отметил аналитик Landesbank Berlin Investment Лутц Рехмайер. – Это можно понять: чем больше выдано кредитов, тем больше будет прибыль в благоприятное время. Они хотят сократить как можно меньше, чтобы дальше работать на максимум возможностей». Вторую строчку занял британский HSBC, крупнейший в Европе банк по рыночной стоимости, а французский BNP Paribas, крупнейший по объему активов в 2010 году, откатился на третье место. Баланс BNP Paribas снизился на 1,7% – до 1,97 трлн евро, минимальных с 2007 года. («Интерфакс-АФИ»)

Что нам готовит IPO?

Василий Калабин

Среди компаний «Народного IPO» наиболее привлекательными для инвесторов будут представители сырьевого сектора

Компании, акции которых предполагается вывести на рынок через народное размещение, очень разнообразны по финансовому состоянию, по качеству менеджмента, по основным видам деятельности и пр. И инвестору в каждом отдельном случае нужно проанализировать компанию и оценить ее перспективы. Единственное, что объединяет всех этих эмитентов – государственное участие в их капитале. Некоторые из эмитентов будут более интересны для инвесторов, к другим надо относиться с определенной долей скепсиса и внимательно следить за их состоянием.

Первыми на рынок выйдут – АО «КазТрансОйл», АО «KEGOC» и АО «Эйр Астана». Второй эшелон – АО «КазТрансГаз», АО «Казмортрансфлот» и АО «Самрук-Энерго». Третий эшелон – АО «Казахстан темір жолы» и АО «Казтемиртранс». Далее – АО «КазМунайГаз» и АО «Казатомпром». В случае размещения на Казахстанской фондовой бирже ни у одной компании фактически нет компании-аналога. «При выборе акций частные инвесторы должны обращать внимание на множество факторов, в том числе на риски, присущие инвестиционному процессу в целом, и конкретной компании в частности. Немаловажными факторами являются прозрачность компании, ее менеджмент, покрытие финансовой отчетности аналитиками, динамика чистой прибыли, дивидендная история, а также отрасль и тенденции ее развития», – отмечают аналитики «ТАС».

Государство за спиной

«Для определения инвестиционной привлекательности акций, размещаемых в ходе «Народного IPO», необходим важный параметр, который на сегодняшний день неизвестен, – это цены размещения, – объясняет Адиль Табылдыев, начальник аналитического управления департамента торговых операций АО «BCC Invest». – Одни акции могут быть размещены по справедливым ценам, другие – с премией или дисконтом. Предположим, что все акции будут оценены справедливо при размещении. Тогда их инвестиционная привлекательность определяется исходя из соотношения потенциала роста денежных потоков в будущем и рисков».

В плане финансовой устойчивости компании с государственным участием, как правило, более надежны – вероятность их банкротства относительно низка. «Для акционеров ориентация на текущую прибыль не является основной целью. Цель акционеров – повышение стоимости компании в долгосрочной перспективе, – говорит Адиль Табылдыев. – Здесь интересы мажоритарного акционера – государства и миноритарных акционеров – ин-

ституциональных и частных инвесторов в определенной степени совпадают. Конечно, стоит сделать поправку на то, что у государства, как мажоритарного акционера, помимо чисто экономических целей, могут быть и другие стратегические цели, такие, как энергетическая безопасность или поддержание стабильности цен».

Часто возникает вопрос, насколько государственные компании могут быть ориентированы не только на госзадачи, но и на рост капитализации (что важно для акционеров). Однако эксперты сходятся во мнении, что в данном случае это не станет проблемой. Более того, практика показывает, что и компании с государственным участием могут иметь высокое качество корпоративного управления. Далеко за примером ходить не надо. Среди казахстанских компаний образцом качества корпоративного управления является «дочка» АО «КазМунайГаз» – АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз», получившее рейтинг корпоративного управления от Standard&Poor's на уровне «ГАММА-6» по 10-балльной шкале.



«Крупные компании с государственным участием, входя в холдинговые структуры, могут повысить свою операционную эффективность за счет вертикальной и/или горизонтальной интеграции, – говорит Адиль Табылдыев. – Компании с государственным участием могут иметь и другие преимущества перед частными компаниями. Например, АО «КазМунайГаз» имеет преимущественное право приобретения нефтегазовых активов на территории Казахстана в случае их продажи третьими сторонами. Кроме того, выход на стратегические рынки сбыта может быть обеспечен на переговорах межгосударственного уровня».

В первую очередь нефть и газ

Аналитик «ТАС» среди компаний, планирующих размещение в рамках «Народного IPO», наиболее привлекательными считает компании, имеющие отношение к нефтегазовой отрасли, а именно: АО «КазТрансОйл», АО «КазТрансГаз» и АО «КазМунайГаз». Кроме того, по оценкам аналитиков, компаний с высоким потенциалом роста в среднесрочной перспек-

тиве является АО «Эйр Астана». Среди компаний первого эшелона она является наиболее рентабельной. «Анализируя компании методом «сверху вниз», то есть, в первую очередь, общую экономическую ситуацию, далее отрасль, ну и в завершение саму компанию, мы считаем, что фаворитами станут компании нефтегазового сектора. Несмотря на различные сценарии развития экономической ситуации, по нашему мнению, цены на нефть и газ в силу ряда обстоятельств, и в том числе, геополитической ситуации, будут находиться на привлекательных уровнях, что в ближайшие 5-10 лет будет позитивно отражаться на финансовой отчетности компаний», – отмечают аналитики компании.

«Если рассматривать акции первой очереди, то здесь мы отдаем предпочтение акциям АО «КазТрансОйл», – отмечает Адиль Табылдыев. – Драйвером роста денежных потоков этой компании в будущем является прогнозируемое увеличение объемов добычи нефти в Казахстане, в том числе и начало добычи на гигантском шельфо-

вом месторождении Кашаган. Соответственно, и объемы перекачки нефти по нефтепроводам АО «КазТрансОйл» должны возрасти. Однако важными вопросами остаются тарифная политика и капитальные инвестиции в увеличение мощности и эффективности нефтепроводной системы компании». В BCC Invest считают, что все компании первой очереди обладают хорошим потенциалом роста операционных и финансовых показателей. Также, помимо операционных и финансовых показателей, на котировки акций этих компаний будут оказывать влияние качество корпоративного управления и прозрачность, в том числе полнота и своевременность раскрытия информации для инвесторов. Больше преуспеют те компании, которые будут иметь эффективные службы по связям с инвесторами и общественностью (IR и PR).

«Частным инвесторам необходимо обратить внимание на качество и полноту предоставляемой эмитентами информации в проспектах и презентациях в рамках подготовки к «Народному IPO». Это много скажет о возможном будущем развитии отношений менеджмента эмитентов с инвесторами, – рассказывает Адиль Табылдыев. – Конечно, финансовый анализ эмитентов, хотя бы упрощенный, частными инвесторами должен быть проведен. Здесь необходимо обратить внимание на динамику выручки и прибыли, рентабельности и долговой нагрузки за последние несколько лет. Следует также ознакомиться со стратегиями компаний и плановыми целевыми показателями на ближайшие годы». Важной составляющей инвестиционной привлекательности акций компаний, размещаемых в ходе «Народного IPO», является то, каким образом будет распределяться прибыль среди акционеров, то есть их дивидендная политика, которая должна быть определена и раскрыта в ходе подготовки к «Народному IPO».

Общим для всех компаний фактором риска является изменение общей экономической ситуации в стране и в мире. Спад деловой активности может существенно повлиять на прибыльность операций всех компаний.

Эмитентов мало или площадок много?

Чулпан Гумарова

Пока мировые фондовые биржи предлагают казахстанским компаниям свои площадки, на арене появляются новые претенденты

Не секрет, что большая часть крупных казахстанских эмитентов предпочитают размещаться за рубежом. Подобное положение дел эксперты объясняли небольшой базой инвесторов на внутреннем рынке Казахстана. Дабы сломить сложившуюся тенденцию, KASE разработала стратегию развития, в рамках которой казахстанские компании обязаны размещать не менее 20% своих акций на местной бирже, прежде чем выходить на иностранные площадки.

Чем ближе «Народное IPO», тем больше фондовых бирж открыто заявляют о заинтересованности в том, чтобы казахстанские компании размещались у них. Исключением не стала и Варшавская биржа ценных бумаг (ВБЦБ).

По мнению ряда аналитиков, динамично развивающаяся варшавская фондовая биржа ожидает очередной «бум IPO» хозяйствующих субъектов крупного и среднего «калибра» из стран на пространстве СНГ. Так, на протяжении последних двух лет на инвестиционном рынке Польши наблюдается возрастающая тенденция привлечения инвестиционного капитала украинскими и литовскими компаниями на основе первичного размещения своих акций на ВБЦБ. К этому процессу приступают хозяйствующие субъекты из России, присматриваются компании из Беларуси, Азербайджана и Грузии.

Польские эксперты уверены, что проведение IPO казахстанских компаний на варшавской фондовой бирже могло бы привлечь значительные активы – от \$100 млн до \$300 млн – конечно, в зависимости от финансовой оценки и уровня капитализации.

На конец 2011 года на ВБЦБ были размещены ценные бумаги свыше 427 компаний, представляющих все секторы экономики. Капитализация этих компаний составляет примерно \$330 млрд. Данные

показатели обеспечили ВБЦБ лидирующую позицию в регионе, она опережает биржевые центры в Вене, Будапеште и Праге.

Около четверти сделок на варшавской фондовой бирже, по статистике, это операции физических лиц. Накопления физических лиц в Республике Польша (PII) составляют \$53 млрд, \$27 млрд накопили банки-страховщики, еще \$60 млрд аккумулированы в пенсионных фондах, которым запрещено инвестировать за пределами Польши.

«Капитал.кз» решил поинтересоваться – в чем плюсы выхода казахстанских компаний на варшавскую биржу. Представители казахстанского консульства в Польше отметили следующие приоритеты.

Во-первых, ВБЦБ характеризуется высокой динамикой капитализации, являясь альтернативной площадкой для средних компаний с доступными условиями для проведения IPO.

Одним из основных финансовых источников являются польские пенсионные фонды, которые, согласно распоряжению совета министров PII, с 1 апреля 2011 года

внешних и внутренних факторов или иначе волатильность.

«Первое, на что нужно обратить внимание – это то, что большинство компаний из списка являются субъектами местных монополий и/или занимают доминирующее положение на своих рынках, – говорит Адиль Табылдыев. – Также некоторые из компаний имеют высокую концентрацию клиентов (например, основным клиентом АО «КазТрансОйл», АО «КазТрансГаз» и АО «НМСК «Казмортрансфлот» является их материнская компания – АО «КазМунайГаз»). – Соответственно, важным фактором риска является тарифное регулирование со стороны государства и/или со стороны контролирующих акционеров. По нашим оценкам, наиболее подвержены риску тарифного регулирования АО «НК «КТЖ», АО «Самрук-Энерго» и АО «KEGOC». Другим немаловажным фактором риска, который необходимо проанализировать, как отмечает эксперт, является долговая нагрузка компаний и их доступ к рынкам капитала для финансирования своих капитальных проектов. Относительно высокую долговую нагрузку имеют АО «Казтемиртранс», АО «Самрук-Энерго» и АО «КазМунайГаз».

Из всего списка эмитентов менее предпочтительны, по мнению BCC Invest, ввиду относительно высокой долговой нагрузки и большой капиталоемкости компании, АО «НК «КТЖ» и АО «Казтемиртранс». Аналитики «ТАС» в свою очередь считают, что большая социальная значимость АО «KEGOC» и отсутствие прямого выхода АО «Казмортрансфлот» к мировому океану, а также большая изношенность основных средств этих компаний, и соответственно высокие капитальные затраты в будущем, менее привлекательные факторы для инвесторов. Однако если говорить о «Казмортрансфлоте», то компания, возможно, также получит выгоды от начала коммерческой добычи на Кашагане – ведь значительный объем добываемой на месторождении нефти будет экспортироваться морским путем. Важным вопросом здесь является готовность компании освоить такие объемы.

«Частным инвесторам необходимо обратить внимание на качество и полноту предоставляемой эмитентами информации в проспектах и презентациях в рамках подготовки к «Народному IPO». Это много скажет о возможном будущем развитии отношений менеджмента эмитентов с инвесторами, – рассказывает Адиль Табылдыев. – Конечно, финансовый анализ эмитентов, хотя бы упрощенный, частными инвесторами должен быть проведен. Здесь необходимо обратить внимание на динамику выручки и прибыли, рентабельности и долговой нагрузки за последние несколько лет. Следует также ознакомиться со стратегиями компаний и плановыми целевыми показателями на ближайшие годы». Важной составляющей инвестиционной привлекательности акций компаний, размещаемых в ходе «Народного IPO», является то, каким образом будет распределяться прибыль среди акционеров, то есть их дивидендная политика, которая должна быть определена и раскрыта в ходе подготовки к «Народному IPO».

Общим для всех компаний фактором риска является изменение общей экономической ситуации в стране и в мире. Спад деловой активности может существенно повлиять на прибыльность операций всех компаний.

могут до 42,5% своих активов инвестировать на отечественном фондовом рынке, а в 2020 году – до 62%. По подсчетам экспертов, в 2010 году активы пенсионных фондов составляли \$80 млрд. Наряду с этим, на фондовом рынке присутствуют различные инвестиционные фонды с объемом активов около \$40 млрд.

Кроме того, на бирже инвестируют банки, страховые компании, маклерские дома, а также частные индивидуальные инвесторы. Следует отметить, что 30% оборота на варшавской бирже составляют транзакции мелких инвесторов, около 40% – это активность зарубежных инвесторов (в основном из Лондона).

Успешный «масовый» выход украинских аграрных и сырьевых холдингов на варшавскую биржу (зернокультуры, энергетический уголь) указывает на перспективу благополучного размещения акций казахстанских профильных компаний. Так, в среднем украинская компания на бирже PII привлекала инвестиции в пределах от \$30 млн до \$70 млн, которые, вероятнее всего, будут направлены на внедрение рентабельных технологий и повышение доли обрабатывающего сектора в бизнесе. Заинтересованные инвесторы, оперирующие на варшавской бирже, достаточно осведомлены о развитии и структуре восточных рынков.

Кроме того, возможность привлечения инвестиционного капитала позволит казахстанским хозяйствующим субъектам интегрироваться в европейские рынки, привлечь средства для технологической модернизации, а также повысить свои кредитные рейтинги в финансовых институтах за рубежом.

ПРОДАЕТСЯ

имущественный комплекс металлообрабатывающего завода:

- с. Жетыген (50 км. от г. Алматы)
- площадь земельного участка 16,6 га
- площадь строений 30 тыс. кв. м.
- ж/д тупик, вместимость до 40 вагонов
- станочный парк 380 единиц.

8 701 341 3131

ИНДУСТРИАЛЬНО-КОММЕРЧЕСКИЙ СПРАВОЧНИК

**Все об индустрии и бизнесе Казахстана!
Весь Казахстан в одном издании!**

тел.: +7 (727) 264 39 15
264 41 18
264 29 60
info@yellow-pages.kz

www.yellow-pages.kz

- полный объем печатного издания
- ежедневное обновление информации
- бесплатная регистрация новых компаний
- проверка информации

За деревьями надо увидеть IPO

Новая инициатива может стать возможностью для каждого

Ольга Веселова

Зачастую при анализе каких-либо экономических преобразований мы склонны к расщеплению событий на мелкие, технические составляющие. Между тем, при таком подходе весьма вероятно забыть об общем, наиболее важном, том, на что нацелены те или иные преобразования, что от них ждать и чем они обернутся. Так, зачастую говоря о программе «Народного IPO», казахстанские эксперты, аналитики и журналисты за техническими частностями забывают о конечной цели государственной инициативы. Об этом в интервью «Капитал.kz» рассказал Кайрат Мажибаев, председатель совета директоров группы компаний Resmi.

— Какие перспективы, на Ваш взгляд, открывает программа «Народного IPO» для Казахстана?

— Как мне кажется, проект программы «Народного IPO» нужно рассматривать прежде всего с точки зрения политэкономии, то есть как социально-экономическое явление. Сразу же появляется основа для оценки роли и возможностей этого проекта для общества. Очевидно, что рамки этой инициативы гораздо шире, чем весьма обсуждаемые в СМИ узкие и зарегулированные рамки биржевой торговли и фондового рынка.

По сути своей «Народное IPO» является способом перераспределения уже созданных экономических богатств и возможностей для обеспечения поддержки населением объявленной правительством модернизации экономики и общества. В современном мире, в отличие от начала XX века, речь больше идет о равном доступе к новым экономическим возможностям, чем о банальном перераспределении физических богатств.

Оператором в данном случае выступает Правительство РК. Речь идет об активах, реальная рыночная стоимость которых уже сложилась, и текущие доходы от этих активов значительны. В основе своей эти активы имеют советские корни. Правительство тем или иным образом хотело бы внести коррективы в существующее положение вещей, чтобы придать импульс новому этапу социального развития страны.

«Народное IPO» является одним из этапов естественного пересмотра некоторых положений сложившегося своего рода социального контракта. В 90-х годах прошел важный этап социального развития в Казахстане, заложивший современные основы управления национальной экономикой. Сейчас же страна находится в выработке обновленной платформы для своего дальнейшего социально-экономического развития. При этом возрастает роль достаточно большой аудитории, представляющей малый и средний бизнес, образование и науку, промышленности и сельского хозяйства. Соответственно, предвзятой новый этап общественного развития на следующие десять лет, правительство предпринимает шаги, которые бы позволили создать объективно лучшие социальные условия для этого, чем были ранее.



Программа «Народное IPO», включающая фактически всех флагманов казахстанской экономики, такая же большая инициатива, как создание Единого экономического пространства (ЕЭП), как вступление в Таможенный союз (ТС), во Всемирную торговую организацию (ВТО) — это события, исключительные по своей важности для развития всего общества на много лет вперед. Например, двадцать лет назад таким же шагом для всех была программа массовой приватизации.

То есть это своего рода новые экономические возможности, которые становятся доступными тем, кому они не были доступны ранее в силу разных причин.

Они могут послужить своего рода лифтом для наиболее подготовленных, ак-

тивных и талантливых граждан, если они смогут проявить себя как эффективные управленцы. Это своего рода госзаказ на такого рода граждан нашей страны.

Я убежден в том, что при реализации таких масштабных проектов, как народное IPO, ЕЭП и ТС, должна проявляться качественно новая прослойка людей в обществе, компаний в экономике по примеру того, как после приватизации появился новый класс собственников. Должна сформироваться качественно новая инфраструктура для обслуживания обновленной экономической стратегии страны. Можно провести аналогию с влиянием на страну-хозяйку проведенных ею Олимпийских игр или чемпионата мира по футболу. Все зависит от конкретных

социально-экономических целей от проведения этих масштабных мероприятий, поставленных ею самою.

— А Вы считаете, что именно сейчас образовалась эта новая аудитория, которая сможет воспользоваться предоставляемыми возможностями?

— Я считаю, что сформированы хорошие активы, которые могут выступить ресурсом для придания импульса новым экономическим и социальным преобразованиям в современном казахстанском обществе.

Программа «Народное IPO» позволит казахстанским частным инвесторам выступить в роли нового типа собственников. Они могут проявить себя и как эффективные, и как неэффективные собственники, это уже будет полностью зависеть от них самих.

В этом процессе важно то, насколько хорошо удастся организовать данную инициативу с вовлечением как можно большего количества населения РК, из которых выделятся наиболее эффективные инвесторы/собственники. Именно при таком развитии событий мы получим стратегический результат, сопоставимый с тем, что после приватизации 90-х мы получили рыночную экономику, где более 50% экономики находится в частной собственности.

Уже сейчас нужно ясно себе представлять масштабы рыночной капитализации компаний, подлежащих процедуре народного IPO и какова именно доля в этом пироге подлежит покупке населением.

Мы должны понять, как после волны народных IPO изменится лицо казахстанской экономики.

— Вы провели параллель между народным IPO и всеобщей приватизацией. Между тем, результаты приватизации до сих пор неоднозначно оцениваются в Казахстане. Как Вы считаете, не случится ли подобное и с IPO?

— Я не считаю, что приватизация не достигла своих основных целей. Ведь, к примеру, тогда очень много жителей Казахстана стали владельцами собственного жилья именно по результатам приватизации. То же самое произошло и с малым бизнесом. Вся сфера услуг, мелкие и средние предприятия, сельское хозяйство — это все в настоящее время находится в частной собственности. Не говоря уже о вариантах, когда целевые трудовые коллективы становились собственниками тех или иных крупных предприятий. В основном разговоры недовольных результатами приватизации идут о текущих флагманах экономики РК.

Между тем, я говорю о нескольких иных вопросах. Я подчеркиваю, что сейчас широкие слои населения могут получить льготный или кажим-то образом привилегированный доступ к таким экономическим возможностям, к которым они раньше не имели доступа.

Именно это изначально подчеркивал президент страны, говоря о народном IPO и о том, что казахстанцы должны получить возможность стать собственниками компаний-флагманов отечественной экономики.

Этот момент крайне важен, так как зачастую люди фокусируются только на технических деталях реализации народного IPO, но не оценивают масштабов тех преобразований в обществе, к которым может привести должная реализация этой программы.

Мир меняется, и должна меняться структура экономики нашей страны. Возникает потребность, как я уже говорил ранее, в эффективных собственниках, успешных инвесторах, в качественно новых специалистах. Надеюсь, что именно с этим и связаны все нововведения.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

ЗАПРЕТ НА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПИРАМИД

Законодательно прописать запрет на деятельность финансовых пирамид в Казахстане попросила депутат мажилиса Меруерт Казбекова. Соответствующее предложение она высказала в своем депутатском запросе, обращенном к премьер-министру страны Кариму Масимову. «В настоящее время на территории республики растет активность мошеннических организаций, работающих по принципам финансовой пирамиды. Общество уже имеет негативный опыт деятельности «МММ». Сегодня угроза массового обмана населения в результате деятельности финансовых пирамид усугубляется использованием новых технологий в данной сфере. С развитием средств телекоммуникаций стало возможным осуществление финансовых операций и привлечение участников через интернет. Отличительной особенностью таких пирамид является возможность получения средств, оставаясь анонимным», — сказала она. По ее словам, это значительно усложняет отслеживание денежных потоков, привлечение к юридической ответственности и сводит на нет возможность возврата денег. «Так, в республике функционирует финансовая пирамида Сергея Мавроди под названием «МММ-2011», которая принимает вклады в виде электронных денег, виртуальные билеты под необоснованно высокие проценты. При этом организаторы не скрывают, что пирамида может в любой момент обанкротиться», — привела пример Меруерт Казбекова. При этом она констатировала, что в казахстанском законодательстве отсутствует определение финансовой пирамиды, нет в нем и понятия незаконного оборота электронных денег. «На сегодня комитет по контролю и надзору финансового рынка и финансовых организаций Национального банка Казахстана ограничился только предупреждением граждан о бдительности и существующих рисках потери средств при сотрудничестве с организацией «МММ-2011». «В связи с поступающими запросами ими было заявлено, что организация «МММ-2011» не имеет лицензию в уполномоченных государственных органах на осуществление деятельности на финансовых рынках, не является финансовой организацией и ее деятельность не подлежит контролю и надзору со стороны комитета. Свое бездействие уполномоченный орган обосновывает отсутствием соответствующей правовой базы», — призналась депутат. (Kazakhstan Today)

ПРОГНОЗ ЦЕН НА НЕФТЬ

Всемирный банк (ВБ) прогнозирует цену на нефть на уровне \$98,2 за баррель в 2012 году и \$94,7 за баррель в 2015 году. «В очередном докладе организации отмечается, что прогноз предполагает постепенную ликвидацию нынешних перебоев в поставках нефти и отсутствие крупномасштабных последствий санкций против Ирана», — сообщает российское СМИ. В течение прогнозируемого периода мировой спрос на нефть увеличится на 1-1,5%, причем этот рост придется только на страны, не являющиеся членами ОЭСР. Поставки нефти из стран, не входящих в состав ОПЕК, вырастут в текущем году на 1 млн баррелей в сутки и в дальнейшем будут продолжать расти умеренными темпами. По мнению экспертов организации, к 2015 году разница в ценах на нефть марок Brent и WTI сократится благодаря запланированному строительству новых нефтепроводов и реверсов для транспортировки излишков канадской и американской сырой нефти на нефтеперерабатывающие заводы в районе Мексиканского залива. Однако эксперты ВБ предполагают, что вследствие роста объемов добычи нефти марки WTI не сможет вернуть себе лидирующие позиции до 2015 года. Прогнозы свидетельствуют о том, что цена нефти марки Urals будет снижаться по сравнению с ценой нефти Brent, поскольку возобновилась добыча малосерийной легкой нефти, а нефть, дополнительно добываемая странами ОПЕК, относится к более тяжелым сортам. Согласно прогнозам, цена нефти марки Urals, составлявшая \$100 за баррель в 2011 году, упадет до \$93,9 за баррель в 2015 году. Для этого прогноза характерен ряд рисков. По-прежнему существуют риски, касающиеся мирового предложения нефти, связанные с новыми геополитическими кризисами, перебоими в поставках нефти и неожиданными техническими проблемами. Тем не менее, Всемирный банк отмечает, что в случае крупных перебоев в поставках цены могут подскочить до уровня, значительно превышающего \$150 за баррель, в зависимости от тяжести и продолжительности кризиса и реакции (меры, принимаемые ОПЕК, распыление стратегических резервов и сокращение спроса). С другой стороны, существуют риски, из-за которых рост цен может оказаться ниже прогнозного. Это более низкий спрос на нефть и более медленный экономический рост, а также текущие последствия высоких цен на нефть — главный вопрос, на который страны ОПЕК, по мнению ВБ, должны обратить внимание. (Kazakhstan Today)

НАЛОГИ НА НАВОЗ

Навоз теперь будет обходиться дороже отечественным фермерам. Принятие нового Экологического кодекса предполагает введение налога на органические удобрения. Авторы посчитали их опасными для окружающей среды веществами и обложили пошлиной. Как сообщает 31 канал, казахстанские животноводы уже подсчитывают вероятные убытки. «С одной стороны, хотелось бы, чтобы государство наоборот поощряло, чтобы люди занимались скотоводством, открывали скот. Но, тем не менее, выносятся к этому параллельно законы, те, которые накладывают определенный отпечаток на программу, ту, которая есть в негативном состоянии», — рассказал глава крестьянского хозяйства Виктор Хильниченко. Чиновники от министерства охраны окружающей среды, между тем, спешат успокоить крестьян — налог будет совсем небольшим. Годовая ставка за тонну навоза составит менее одного месячного расчетного показателя, или меньше 1 618 тенге. (Total.kz)

Прибыль авансом!

Вспомните далекое детство, когда за пару недель до дня рождения ты раскрываешь секрет, что родители уже купили подарок и припрятали его где-то совсем рядом. И ты с наивной улыбкой и неистово просишь взглядом уговариваешь маму вручить тебе этот желанный, но недоступный клад. Конечно же, она сдается, и праздник словно начинается уже с этого самого дня.

Или вспомните чудесные студенческие годы, когда, усиленно занимаясь, ты заранее узнаешь, что получишь заветную пятерку в зачетку «автоматом», благодаря тому, что уже заслужил доверие преподавателя. И словно гора с плеч — твоя оценка уже в кармане, да еще и день экзамена оказывается свободным для личного времяпрепровождения. Замечательно!

Ну и, наконец, почти у каждого бывало, что зарплата «разлетится» за неделю и, затаив надежду, ты идешь в бухгалтерию практически с таким же как в детстве умоляющим взглядом просить аванс. Главбух говорит сокровенное «да», широко расчерком ставит на заявлении свою ценную подпись, а ты спешить за своими «кровными», думая, как хорошо,

что ты — ответственный сотрудник и вызываешь доверие руководства.

Приятно получать предназначенное тебе раньше срока, вдвойне приятно осознавать, что получил ты это не просто так, а потому, что заслужил доверие.

В юбилейный год Цеснабанк делает приятные подарки клиентам! В благодарность за лояльность и доверие Банку своих сбережений Цеснабанк выплачивает проценты по депозиту авансом — непосредственно в день открытия вклада. Новый депозит «Аванс» от Цеснабанка можно назвать уникальным продуктом, так как подобные условия выплаты процентов можно встретить очень редко. Теперь клиентам не нужно ждать окончания срока действия договора по вкладу или каждый месяц приходить в Банк для снятия процентов. Посетить Банк придется всего два раза — при внесении денег, получив при этом сразу всю начисленную прибыль, и при закрытии договора банковского вклада. Очень удобно! Такая процедура значительно экономит время клиентов и приносит только положительные эмоции — ведь вознаграждение по депозиту сразу оказывается в кармане его владельца, он в тот же день понимает,

какой доход имеет со своих сбережений и не переживает, попадет ли в срок начисленная сумма на его счет. Все решено заранее! Отличным плюсом депозита «Аванс» является минимальная сумма вклада — 50 000 тенге или 350 долларов США, то есть депозит доступен широким слоям населения. Ставка вознаграждения является неизменной в течение всего срока действия договора, и за 3 года хранения денег клиент может получить до 21% прибыли! Три года является максимальным сроком для депозита «Аванс», по выбору клиента срок может также составить один или два года хранения. Все депозиты Цеснабанка гарантированы Казахстанским фондом гарантирования депозитов, так что каждый вкладчик уверен в сохранности своих средств.

Приведем конкретный пример расчета: при открытии депозита «Аванс» на сумму 150 000 тенге сроком хранения 3 года, проценты по депозиту составят 31 500 тенге за весь срок и будут, можно сказать, мгновенно выплачены клиенту! Согласитесь, достойная сумма!

Депозиты Цеснабанка являются очень популярными среди населения. За первый месяц наступившего года объем депозит-

ной базы физических лиц увеличился в Банке на 5,2%, составив 104,5 млрд тенге. По данному показателю Цеснабанк входит в десятку крупнейших банков Казахстана. В прошлом году приток депозитной базы Цеснабанка оказался одним из самых динамичных по рынку, что свидетельствует о доверии клиентов и их постоянном притоке. Это налагает на Банк большую ответственность и подвигает его на создание новых, выгодных и интересных для клиентов продуктов, таких как депозит «Аванс».

Для вкладчиков Цеснабанка — это не последняя новинка в 2012 году. Скоро их ожидает очередное пополнение в депозитной линейке, которое будет не менее привлекательным. В год своего 20-летия Цеснабанк запланировал внедрение большого количества продуктов и услуг как для физических, так и для юридических лиц. Каждый сегмент уже получил свою новинку в начале года, и эта тенденция продолжится.

Цеснабанк благодарит своих клиентов за доверие и готов отплатить тем же, доверяя прибыль по депозиту авансом в день его открытия.

Депозит «Аванс» от Цеснабанка. Доверие — начало ответственности!



Доверие — начало ОТВЕТСТВЕННОСТИ

ЦЕСНАБАНК
БҮГІН. ӘРҚАШАН. • СЕГОДНЯ. НАВСЕГДА.



Получите доход за 3 года. Сегодня!

www.tsb.kz

58 77 11 ДЛЯ КАЗАХСТАНА

258 77 11 ДЛЯ АЛМАТЫ

7711 ЗВОНОК БЕСПЛАТНЫЙ

Лицензия № 1.2.74/74/29 от 12.10.09 г. выдана Агентством РК по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ МИРОВЫЕ

РЕКОРДНЫЕ УБЫТКИ

Британский страховой рынок Lloyd's of London объявил о крупнейших в истории компании убытках в 2011 году, отметив, что этот год стал худшим по количеству катастроф, сообщает «Би-би-си». Убыток составил 516 млн фунтов в 2011 году, по сравнению с прибылью до налогообложения в размере 2,2 млрд фунтов в 2010 году. В целом количество страховых требований оценивается в 12,9 млрд фунтов за год, из них 4,6 млрд фунтов – жалобы на последствия катастроф. Крупнейшими стихийными бедствиями стали наводнения в Австралии и Таиланде, землетрясение и цунами в Японии и землетрясение в Новой Зеландии. «Несомненно, 2011 стал трудным годом для страховой индустрии», – заявил глава Lloyd's Ричард Урд. Он также отметил, что несмотря на убытки, у страхового рынка достаточно сильные финансовые позиции. Однако он предостерег о том, что 2012 может стать еще одним трудным годом. «Наша сильная позиция на рынке капитала неизменна, и мы сможем нарастить прибыль во второй половине года, несмотря на наводнение в Таиланде и невеселые инвестиционные вложения», – сказал председатель Lloyd's Джон Нельсон. (gazeta.ru)

ПОШЛИНЫ ГОТОВЫ ПЕРЕСМОТРЕТЬ

Индийское правительство пообещало пересмотреть таможенные и акцизные пошлины на золото после того, как в стране прошли протесты владельцев ювелирных магазинов, сообщает «Би-би-си». В некоторых регионах Индии ювелирные магазины были закрыты в течение 11 дней после объявления новых пошлин на золото. В то же время некоторые чиновники заявляли, что не собираются повышать ввозную пошлину с 2 до 4%. Индия является крупнейшим импортером золота в мире. В 2011 году страна импортировала 933 тонны золота. Министр финансов Пранаб Мукерджи заявил, что правительство пересмотрит новый акциз в размере 0,3% на марочные золотые украшения, так как не хочет беспокоить работников отрасли. Он также добавил, что ввозная пошлина останется, так как жители Индии тратят «драгоценную иностранную валюту», чтобы купить золото. В середине марта стало известно, что около 60 тысяч индийских ювелиров проводят забастовку в знак протеста против решения правительства страны увеличить таможенные и акцизные пошлины на золото, платину и цветные драгоценные камни, что обойдется стране в \$1,029 млрд. (gazeta.ru)

МИЛЛИОНЫ КАК ОСНОВА НЕЗАВИСИМОСТИ

Вице-премьер России Игорь Шувалов заявил, что средства, заработанные им до поступления на госслужбу, являются залогом «независимости от групп влияния». Ранее в иностранных СМИ появилась информация о многомиллионных заработках и инвестициях, совершенных семьей Шувалова в 2000-е годы. По словам вице-преьера, он «крайне ответственно» подходит к декларированию своих доходов и следует правилам конфликта интересов. Он добавил, что после перехода на госслужбу вел себя так, как будто бы «правительство было для меня, как для юриста его клиент». В то же время Генпрокуратура подтверждает, что средства и имущество Шувалова и его семьи открыто задекларированы и управляются в соответствии с законодательством. Конфликта интересов от вложений этих средств в ценные бумаги и иные активы не возникает. 28 марта британская газета The Financial Times и американский The Wall Street Journal сообщили, что семья Шувалова в 2004 году купила акции «Газпрома» на \$18 млн, участвуя в более широкой сделке миллиардера Сулеймана Керимова. Благодаря сделке зарегистрированный на жену вице-преьера Ольгу офшорный фонд заработал \$100 млн. Прибыль от сделки, многократно увеличившая изначально вложенные средства, была получена благодаря либерализации торговли акциями «Газпрома», которая состоялась год спустя. Британское издание процитировало позицию источников, близких к Шувалову, которые отрицают наличие конфликта интересов в данном случае. Вице-премьер на тот момент занимал должность помощника президента Владимира Путина и в силу своих должностных обязанностей не мог напрямую способствовать принятию решения о либерализации. (lenta.ru)

ЕЩЕ 8 ПОДОЗРЕВАЕМЫХ

Американские следователи выяснили, что у бывшего директора банка Goldman Sachs Раджата Гупты, обвиняемого в инсайдерской торговле, было восемь сообщников. Об этом пишет Bloomberg со ссылкой на судебные материалы. Раджата Гупту обвиняют в разглашении конфиденциальной корпоративной информации о состоянии Goldman Sachs и Procter & Gamble, где он входил в состав советов директоров банка и компании. Следствие считает инвестора сообщником владельца хедж-фонда Galleon Group Раджа Раджаратнама, которого приговорили к 11 годам тюрьмы за торговлю акциями с использованием инсайдерской информации. Следователи полагают, что Гупта сообщил Раджаратнаму конфиденциальные сведения, на основании которых последний скупил или продал ценные бумаги. Прокуроры указали в документах имена только двух новых подозреваемых. Это бывший трейдер Galleon Group Майкл Кардило и личный трейдер Раджа Раджаратнама Ян Хоровитц. Последний ранее не привлекался к ответственности по инсайдерским делам, а Кардило в январе 2011 года признался в нарушении правил торговли акциями (суд оставил его на свободе). В конце прошлого месяца в ФБР сообщили, что в 2012 году намерены завести дела за инсайдерскую торговлю на 120 человек, среди которых банкиры, трейдеры, аналитики и консультанты. Еще примерно столько же граждан находятся под подозрением. В прошлом году суды вынесли около трех тысяч обвинительных заключений по фактам мошенничества на финансовых рынках. (lenta.ru)

За уши в рай?

Станет ли IPO инновационным шагом в развитии отечественных компаний

Чулпан Гумарова

В сентябре 2011 года представительная делегация Казахстана, включающая в себя руководство Фонда национального благосостояния «Самрук-Казына», в ходе трехдневного визита в Великобританию представила иностранным инвесторам проект «Народного IPO». С этого момента тема стала довольно популярной в СМИ.

По большому счету, целью любого IPO является привлечение финансовых средств в компании для стимулирования их роста и развития, а также для поддержки инновационных проектов. «Сам факт проведения IPO, конечно, не повлияет на деятельность компаний, на их финансовые результаты. IPO скорее

повысит прозрачность компаний и позволит определить справедливую рыночную стоимость предприятий. При устойчиво хороших результатах деятельности рыночная стоимость компании будет повышаться. В этом отношении перспективы роста для компаний есть, однако они крайне зависят от эффективности менеджмента», – считает Нурлан Рахимбаев, директор аналитического центра АО «Асыл-Инвест». Также г-н Рахимбаев полагает, что в случае возникновения ликвидного рынка по размещаемым акциям национальных компаний рыночная капитализация многих из них в среднесрочной перспективе вырастет, учитывая сильные фундаментальные характеристики и потенциал роста бизнеса.

На рост компаний повлияют финансовые показатели и общее экономическое состояние страны. А в первую очередь большую роль сыграют участники рынка, все будет зависеть от их оценки перспектив роста компаний. Таким мнением с «Капитал.kz» поделился Артур Аданбаев, финансовый советник финансовой группы БКС. «Если оценят хорошо, то мы увидим рост», – говорит г-н Аданбаев. – При выходе компании на IPO – перспективы роста велики, так как планируемое количество участвующих в данном мероприятии более 150 тыс. казахстанцев, а также пенсионных фондов. Кроме того, очень много говорилось о том, что ориентировочные цены на ценные бумаги эмитентов первого эшелона будут ниже рыночных на 10% и более – это определенно подействует как на рост

компании, так и на развитие экономики Казахстана в целом».

Сможет ли IPO стать инновационным шагом в развитии компаний – пока непонятно. Г-н Аданбаев уверен в том, что для нашей страны IPO – это определенный толчок для дальнейшего развития экономики, фондового рынка и, конечно же, повышения финансовой грамотности казахстанцев в целом. «Здесь преследуется цель, чтобы наши граждане участвовали в росте крупнейших национальных компаний и вместе с ними получали прибыль», – подчеркнул он.

Напомним, что для некоторых казахстанских компаний это уже пройденный этап, так как они участвовали в IPO на мировых биржах. «IPO будет новшеством для непубличных казахстанских компаний, и выход на биржу повысит прозрачность их деятельности, возможно, и эффективность. К стабильным изменениям приведет ситуация, когда все развитые отечественные компании, не только национальные, возьмут за нормальную практику размещение своих акций на открытом рынке», – отметил г-н Рахимбаев.

Однако, как на практике повлияет размещение акций на внутреннем рынке на развитие отечественных компаний – нам остается только догадываться.

IPO по сути игра

Венера Гайфутдинова

Все меньше времени остается до старта программы «Народное IPO». Как с наибольшей выгодой распорядиться свободными финансовыми средствами и акции каких компаний приобрести? Об этом в рамках мастер-классов, проводимых международным финансовым холдингом FIBO Group, «Капитал.kz» спросил известных экспертов Эрика Наймана и Елену Кашину.

– В нашей республике идет подготовка к реализации программы «Народное IPO», в рамках которой населению будут предложены акции ряда национальных компаний. Акции каких компаний Вы посоветовали бы купить и вообще стоит ли казахстанцам участвовать в IPO?

Елена Кашина: Ситуация такова, что, участвуя в IPO, у вас есть 50%-ная вероятность того, что вы получите прибыль, и

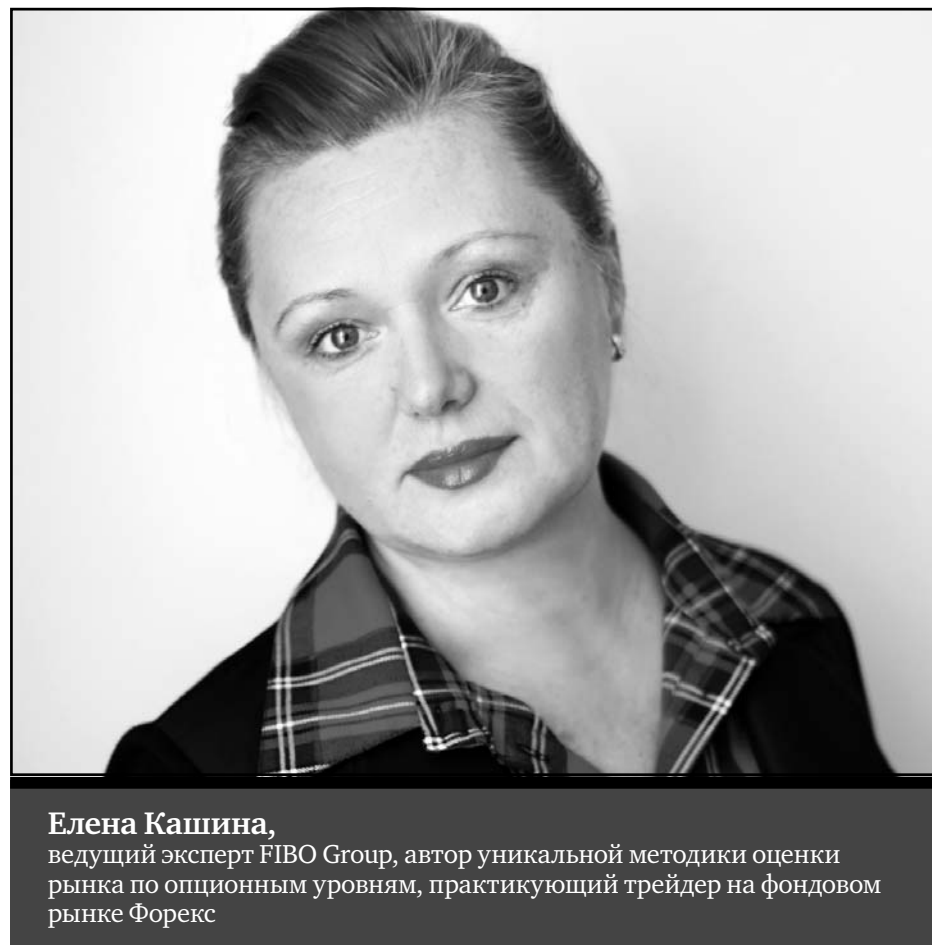
50%-ная вероятность того, что вы останетесь в убытке. Это по сути игра.

Я приведу российский пример с акционированием. Когда в РФ была ваучеризация, правительство пришло к фондовому рынку. Г-н Чубайс, светлая голова, посчитал, сколько стоит вся российская экономика. Далее разделили эту стоимость на численность населения, оказалось, что на каждого приходится по 10 тыс. рублей. Представляете, какого масштаба была эта афера? После чего началось IPO.

Что мы имели в итоге? Если вы принадлежите к крупной структуре и знаете, как и куда вкладывать деньги и акции какой компании покупать, то вы в выигрыше. Если же вы не принадлежите к этим структурам, то судите сами. В итоге так называемые национальные компании принадлежат государству, но за государством стоят люди, которым все принадлежит. В таких схемах ничего не делается для народа.

Может быть, президент Казахстана Нурсултан Назарбаев действительно заботится о народе. Я думаю, если в России такое творится, то народное IPO Казахстана, знаете... желаю вам удачи!

Всегда выгодно вкладывать в сырьевой сектор, можно держать ориентир по российскому фондовому рынку. Компании какого сегмента там пользуются спросом?



Елена Кашина, ведущий эксперт FIBO Group, автор уникальной методики оценки рынка по опционным уровням, практикующий трейдер на фондовом рынке Форекс



Эрик Найман, партнер образовательных программ FIBO Group, доктор экономических наук, профессиональный трейдер, финансовый аналитик, портфельный управляющий

Это РЖД, транспортные компании, зерновые, нефтяные. Если за этими компаниями в РФ охотятся крупнейшие мировые маркетмейкеры, то, следовательно, за аналогичными будут охотиться и на вашем рынке.

Эрик Найман: Необходимо смотреть и считать. Очень важно, когда именно начнут продавать. Вопрос в том, какую логику заложат в IPO. Если получить доход, то выставлять свои акции будут на пике. В этом случае брать нельзя. Либо другая логика: могут выбрать справедливую цену, которая устроит и продавца, и народ. Идея сама по себе очень интересная, но как будет складываться ситуация в реальности – непонятно. Может быть, казахстанцы купят эти акции, потом придут богатые россияне и купят в два раза дороже.

Совет такой: следите за прогнозами аналитиков и экспертов, которые действительно разбираются в том, сколько должна стоить та или иная компания. Необходимо брать акции компаний, по которым в дальнейшем вы можете получить дивиденды. Считайте дивиденды.

– Возможно, Вы дадите ориентир и для тех, кто не намерен участвовать в IPO. Куда вообще наиболее выгодно

вкладывать деньги?

Е.К.: Вкладывать необходимо в себя, в свое образование. Под образованием я подразумеваю более широкое понятие, чем получение диплома. Нужно постоянно развиваться, становиться специалистом в какой-то области, чтобы быть всегда востребованным. Если человек добивается этого, то ему по жизни будет везти, он всегда найдет себя и заработает деньги, и уж тем более найдет, куда их потратить. В этом случае у вас не будет возникать вопрос брать или не брать кредит, куда поехать отдыхать. И не важно, имее ли вы свой бизнес или являетесь наемным работником. Не секрет, что только 2% из тех, кто начинает свое дело, достигают успеха. Это мировая статистика, в странах СНГ такой показатель еще ниже.

Э.Н.: Деньги, если они у вас есть, лучше вложить в недвижимость. Я бы посоветовал купить недвижимость в Австралии. Но сейчас австралийский доллар слишком дорогой, поэтому как альтернативу можно приобрести недвижимость в Европе. У кого же денег нет, я советую закупаться продуктами повседневного потребления на год. Так вам удастся сэкономить с учетом инфляции.

Купить сможет любой

...на то оно и народное

Виктория Роденкова

С 9 апреля в Казахстане начнется широкая информационно-разъяснительная и образовательная кампания по программе «Народное IPO», ее потенциальным возможностям, в рамках которой ФНБ «Самрук-Казына» совместно с министерством экономического развития и торговли, Национальным банком организуют лекции и семинары по вопросу функционирования фондового рынка. В ходе этих мероприятий, кроме того, будет создан веб-сайт и открыт call-центр, где каждый желающий сможет получить информацию о программе.

Как пояснили «Капитал.kz» в ФНБ «Самрук-Казына» по поводу сроков запуска программы «Народное IPO», в настоящее время определены сроки размещения акций первой компании – АО «КазТрансОйл». «Сбор заявок от потенциальных инвесторов будет проходить один месяц, старт которого запланирован на сентябрь 2012 года. Последующие компании будут проводить размещение акций по мере их готовности, а также в зависимости от состояния финансовых рынков», – рассказывают эксперты фонда.

В список компаний, которые будут вводиться на IPO в первую очередь, были включены компании, имеющие наиболее

стабильный по своей природе бизнес, в частности, инфраструктурные компании, компании электроэнергетического и транспортного секторов. «Распределение между эшелонами осуществляется на основе оценки готовности компаний к публичному размещению. При оценке готовности компаний рассматривались такие вопросы, как уровень корпоративного управления, выстроенная организационная структура, отлаженные бизнес-процессы и т.д.», – поясняют эксперты ФНБ «Самрук-Казына».

Стоимость акций будет известна позже, так как при проведении IPO компании объявляют о цене акции непосредственно перед размещением, чтобы избежать рисков, связанных с изменением рыночной конъюнктуры между датами объявления и фактического размещения акций. Стоимость одной акции складывается исходя из оценки стоимости акционерного капитала и количества акций компании. «Ввиду того, что размещение акций в первую очередь направлено на население, цена размещения одной акции будет доступной для любого желающего инвестировать часть свободных средств», – считают специалисты фонда.

По результатам исследования, проведенного в 2011 году, участники рынка ожидают, что розничные инвесторы

могут вложить \$100-200 млн в акции национальных компаний. При этом эксперты отмечают, что оценка проводилась до начала реализации программы «Народное IPO», и в результате усиления информационно-разъяснительной кампании данный показатель может значительно вырасти.

При этом инвестирование в акции всегда сопряжено с риском, и любой инвестор должен осознавать это, напоминают специалисты. В том числе и с целью минимизации риска потерь от падения цены акций, в первую очередь предлагаются наиболее стабильные компании. «Кроме того, целью «Народного IPO» в Казахстане является не пополнение государственного бюджета за счет продажи акций, а повышение активности населения на фондовом рынке, поэтому цена предложения не будет завышаться, с тем, чтобы минимизировать риск ее последующего падения», – отмечают эксперты фонда.

Однако здесь затрудняются дать однозначную оценку уровню интереса со стороны потенциальных инвесторов. Пенсионные фонды нуждаются в высококлассных эмитентах, поэтому ожидается, что со стороны пенсионных фондов будет хороший поддерживающий спрос. По основной цели программы, напоминают разработчики, является рост интереса

населения, которое имеет значительные суммы сбережений в депозитах или хранит их «под подушкой».

При этом готовность инфраструктуры Казахстанской фондовой биржи, по оценкам участников рынка, является достаточной для проведения серии IPO. В настоящее время большинство участников рынка ценных бумаг ведут подготовку к оказанию услуг в ходе проведения IPO, однако существует риск того, что население начнет открывать брокерские счета непосредственно перед размещением акций, что может привести к тому, что не все смогут успеть открыть их вовремя. В этой связи информационно-разъяснительная кампания по программе будет призывать население открывать счета заранее.

Таким образом, в результате проведения «Народного IPO» казахстанцы смогут войти в число собственников наиболее крупных государственных компаний и напрямую получать часть их прибыли. В долгосрочной перспективе разработчики рассчитывают, что программа поможет развитию Казахстана как регионального финансового центра Центральной Азии. Дополнительным эффектом программы также станет повышение прозрачности, эффективности и конкурентоспособности крупнейших компаний Казахстана.

Пока «МОЗГИ» не утекли

Как повлияло Единое экономическое пространство на отечественный рынок труда?

Ирина Лукичева

Создание Единого экономического пространства (ЕЭП) имеет неоспоримые плюсы для экономики страны. Однако влияние ЕЭП на рынок труда двояко. С одной стороны, компании могут нанимать квалифицированных специалистов из России, Беларуси и Казахстана, предлагая им привлекательные компенсационные пакеты и условия для профессионального развития. С другой – ситуация с нехваткой квалифицированных кадров может усугубиться «утечкой мозгов».

«Казахстан – это хорошая возможность для расширения компетенций и карьерного роста. Для удержания ключевых специалистов компаниям необходимо уделять большое внимание программам мотивации и развития персонала», – рассказала в интервью «Капитал.кз» Елена Горещкая, менеджер по рекрутменту кадрового холдинга АНКОР в Казахстане.

Несмотря на то, что с момента введения в силу закона о ЕЭП прошло всего 3 месяца, новые тренды на рынке труда уже видны. Так, например, отмечается рост количества казахстанских менеджеров, которые хотят переехать работать в Россию. Особенно эта тенденция заметна среди профессионалов, работающих в FMCG-компаниях и банковском секторе.

«Многие менеджеры не видят для себя возможностей роста на достаточно ограниченном рынке и готовы релокироваться. У этих кандидатов, как правило, очень логичная и верная мотивация – развивать свою карьеру», – отмечает Наталья Курчи, генеральный директор рекрутинговой компании Antal Kazakhstan.

К тому же, сегодня закономерно растет спрос на российских специалистов со стороны компаний, работающих в Казахстане. Раньше отечественные компании предпочитали не связываться с российскими специалистами именно из-за сложностей, связанных с бумажными вопросами.

«Теперь, когда разрешения на работу отменены, мы получаем все больше запросов на поиск специалистов из России. В основном они востребованы на позициях генеральных директоров, HR-менеджеров, инженерных и технических позиций», – замечает г-жа Курчи. Тем не менее работодатели пока не всегда готовы к тому, что российские профессионалы чаще всего стоят дороже местных. Однако, несмотря на повышенную зарплату, российские специалисты пока не спешат переезжать в Казахстан.

Вместе с тем, дефицит высококвалифицированных управленческих кадров наблюдается во всех отраслях экономики Казахстана. Например, сегодня ощущается нехватка специалистов по продажам и маркетингу, технических специалистов различных направлений. Дефицит кадров ощущен не только на казахстанском рынке. Этот тренд можно назвать общемировым, но особенно он заметен именно в странах с развивающейся экономикой, отмечают специалисты по рекрутингу.

Предприятиям зачастую приходится идти на компромиссы в вопросах подбора персонала. Многие компании готовы нанимать специалистов, опыт которых не дотягивает до требований к позиции, если этот недостаток компенсируется мотивацией и потенциалом кандидата. Более того, дефицит кадров является причиной того, что работодатели «перекупа-

ют» успешных кандидатов. По мнению Натальи Курчи, в последнее время эта конкуренция перестает быть исключительно «ценовой»: компании стараются заинтересовать уникальных менеджеров долгосрочными выгодами: карьерными перспективами, возможностями обучения. Очень часто предприятия «выращивают» молодых специалистов без опыта.

К примеру, наиболее востребованными позициями на фармацевтическом рынке в 2012 году по-прежнему будут медицинские представители. Если в прошлом компании рассматривали на эту позицию только специалистов с высшим медицинским образованием, то сейчас готовы нанимать работников без медицинского образования для продвижения препаратов, которые могут отпускаться без рецепта врача. Как правило, компании нанимают менеджеров по продажам из FMCG-сектора. «Такая тенденция, по нашему мнению, связана с нехваткой квалифицированных кадров со специальным образованием, поэтому фармацевтические компании делают упор на профессиональные качества и опыт продаж», – говорит Константин Головин, менеджер по развитию бизнеса в странах СНГ, «АНКОР Медицина и фармация».

В целом специалисты по рекрутингу возлагают большие надежды на 2012 год. В 2012 году ожидается дальнейший рост рынка труда. По прогнозам кадрового холдинга АНКОР, будут по-прежнему расти такие направления индустриального сектора, как нефтехимия, добыча, промышленное оборудование. Также будут активно развиваться секторы IT и телеком, которые показывали хорошую динамику и в 2011 году.

InterPress ih

A Member of International House World Organisation

АНГЛИЙСКИЙ ДЛЯ ВСЕХ!



Школы в г. Алматы:

- ул. Курмангазы, 33 (между ул. Фурманова и ул. Тулебаева)
Тел.: 272-16-16, 272-36-36
- ул. Мынбаева, 46 уг. ул. Ключкова
Тел.: 258-48-41, 258-48-42
- ул. Сейфуллина, 7 ЖК «Кермет» (между ул. Сатпаева и ул. Тимирязева)
Тел.: 315-25-25, 315-55-25
- ул. Мендикулова, 49, Самал-2 (уг. пр. Аль-Фараби)
Тел.: 264-38-35, 264-38-23
- мкр. Мамыр-2, д. 16 (по ул. Шаляпина между ул. Саина и ул. Момыш-Улы)
Тел.: 226-16-66, 226-16-26

www.ih.kz



FOUNDED IN 1948, WITH MORE THAN 4500 OFFICES IN 80 COUNTRIES, MANPOWER IS THE LARGEST STAFFING AND EMPLOYMENT SERVICES COMPANY IN THE WORLD. MANPOWER HAS BEEN SUCCESSFULLY OPERATING IN KAZAKHSTAN SINCE 2006, RENDERING SERVICES IN MOST REGIONS OF KAZAKHSTAN, WITH ESTABLISHED OPERATIONS IN RUSSIA, BELARUS AND UKRAINE.

MANPOWER OFFERS YOU A UNIQUE OPPORTUNITY TO CARRY ON YOUR PROFESSIONAL GROWTH WITHIN THE LEADING WESTERN COMPANIES

CHIEF FINANCIAL OFFICER (Astana)

Responsibilities:

- Provide financial leadership for regional CEO to accelerate growth and increase profitability across the region;
- Develop and implement clear, consistent operating processes across the region (GPB, SII, OP) as well as implement relevant growth and speed metrics;
- Establish and foster effective relationships with all key customers, local and national government stakeholders;
- Drive GGO controllership and simplification agenda including 'one back office' for the region;
- Ownership for local compliance, statutory, tax and regulatory reporting and processes;
- Build and sustain robust regional talent pipeline.

Requirements:

- Bachelor's degree in Accounting, Finance, or Business Administration;
- Minimum of 10 years of financial work experience including leading business / finance teams;
- Exceptional analytical skills;
- Demonstrated leadership skills;
- Confidence/assertiveness with strong influencing skills across multiple, key stakeholders;
- Polished communicator;
- BD, investment planning and project financing experience;
- Adaptable/flexible: open to change in response to new information, different or unexpected circumstances, and/

Please send your CV to:

Yekaterina.Pastukhova@kz.manpowergroup.com

MULTIMODAL LOGISTIC AND OVERSEAS MANAGER, Almaty

Responsibilities:

- Manage various multimodal projects with a scope on the operational integration of railway solutions in the logistics chain of the customers;
- Development of products;
- Follow-up strong partnership and alliances;
- Steers, develops and manages overseas activities;
- Organizes, coordinates, supervises and develops all on site activities to reach objectives fixed by the Group in terms of sales;
- Identifies and uses sales optimizing sources or development opportunities;
- Identifies opportunities for development in strategic segments.

Requirements:

- High level education in transportation or logistics;
- Work experience - at least 3 years in a similar position;
- Sound knowledge of transportation market in Kazakhstan;
- Master the logistics processes;
- Good understanding of the needs of the market;
- Deep knowledge of the multimodal and overseas environment and players in Kazakhstan;
- Strong expertise in intermodal/railway business;
- Broad experience of business development and contact with customers (market orientation);
- Proficient in the techniques and tools of Project Management;
- Team management;
- Budget and finances;
- English – fluent.

Please send your CV to:

Saniya.Kapanova@kz.manpowergroup.com

РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЙ/ HR, Алматы

Основные обязанности:

- Разработка внутренних нормативных документов службы управления персоналом;

- Обеспечение соблюдения единых процедурных и нормативных стандартов по кадровым вопросам;

- Формирование организационной структуры, контроль ведения штатного расписания;
- Консультирование сотрудников банка по вопросам трудовых отношений;
- Контроль за соответствием кадрового делопроизводства внутренним нормативным документам банка;
- Организация ведения кадрового учета;
- Автоматизация кадрового документооборота (внедрение электронной БД по согласованию кадровых решений, подготовка техзаданий, сопровождение).

Требования:

- Экспертное знание трудового законодательства;
- Навыки внедрения автоматизированных систем;
- Знание английского языка на уровне продвинутого пользователя;
- Навыки разработки нормативных документов по управлению персоналом;
- Навыки ведения КДП в компании численностью от 150 человек;
- Высшее образование (юридическое образование или управление персоналом);
- Более 5 лет опыта работы в области управления персоналом, желательно банк.

Резюме, пожалуйста, высылайте на: Zhazira.Nurbek@ru.manpowergroup.com

STORE MANAGER, Almaty One of the leading and the well known international fashion house

Responsibilities:

- Managing the retail store day-to-day, business operations;
- Meeting personal and location sales metrics and customer satisfaction standards by maximizing the customer's experience;
- Manages all phases of store operations to ensure maximum sales and profitability;
- Retail store managers focus on key business initiatives, store presentation, marketing execution, inventory management, loss prevention, payroll manage-

ment, risk management, and daily operational cost control.

Requirements:

- Excellent Knowledge of the Kazakhstan fashion market and houses, boutiques, department stores;
- Excellent knowledge of fashion service sphere and brands;
- Hypersensitivity to fashionable tendencies and Luxury Touch;
- Mobile person, readiness for business trips;
- Problem solving, handling unusual circumstances;
- Higher education;
- Administrative experience;
- Fluent English.

Please email your CVs to:

Zhazira.Nurbek@ru.manpowergroup.com

SENIOR ROAD TRANSPORT COORDINATOR, Almaty

Responsibilities:

- Handling all types of cargoes which are being transported by road transport (trucks);
- Reporting, searching and assessing agents;
- Consultation of clients and working out the most suitable route of transportation.

Requirements:

- Higher education;
- Fluent English is a must;
- Experience in transportation by road (at a logistics company) not less than 3-4 years;
- Outstanding communication skills, skills of handling key accounts is highly preferable;
- Strong knowledge of transport documentation, dangerous goods transportation rules.

Please email your CVs to:

Saniya.Kapanova@kz.manpowergroup.com

Contact:

Tel.: 7 (727) 313 13 73
Fax: 7 (727) 313 13 74

cv@manpowerkaz.kz
almaty@manpowerkaz

Удержись на информационной волне!

Подписной индекс

65009



ВНУШИТЕЛЬНЫЙ
УРОЖАЙ

Две серебряные и две бронзовые медали завоевали казахстанские спортсменки на чемпионате Азии по боксу среди женщин в Улан-Баторе (Монголия), который завершился 25 марта. Об этом сообщает пресс-служба Казахской федерации бокса. Серебряные награды в активе Маматкуловой Юлдуз (81 кг) и Кунгейбаевой Ляззат (+81 кг), бронзовые – у Акимовой Гульжан (54 кг) и Шариповой Фирюзы (64 кг). Нашу страну на чемпионате представляли члены женской национальной сборной РК – Илюбаева Дина (48 кг), Шекербекова Жайна (51 кг), Акимова Гульжан (54 кг), Королева Оксана (57 кг), Уббинязова Гульжана (60 кг), Шарипова Фирюза (64 кг), Базарбаева Мулдира (69 кг), Шакимова Дарига (75 кг), Маматкулова Юлдуз (81 кг), Кунгейбаева Ляззат (+81 кг). Всего в чемпионате Азии участвовали 86 спортсменок из 19 стран континента. (inform.kz)

ЛУЧШИЕ ПОЕДУТ
В ИСПАНИЮ

Уже несколько сезонов подряд турнир «Coca-Cola Българс доп» является неотъемлемой частью жизни казахстанских школьников. Аналог «Кожаного мяча», проводившегося в СССР, проходит по традиционной европейской системе «осень-весна». Свое начало турнир берет с 2006 года. В первые годы проведения в нем участвовали только команды из крупных городов Казахстана. А в прошлом сезоне в турнире приняли участие порядка 350 тыс. школьников из пяти тысяч школ республики. Наиболее ярким примером успеха «выпускников» турнира стоит отметить Рауана Сариева, который проходил обучение в академии «Оле Бразил», а затем подписал трехлетний контракт с футбольным клубом «Атлетико Минейро». По словам Сариева, именно в этом турнире он сделал свои первые шаги в футболе, после чего для него были открыты двери в бразильский клуб. Нельзя не упомянуть и нападающего сборной Казахстана Сергея Хижиниченко, который также выступал в этом турнире. Форвард карагандинского «Шахтера» в 2006 году был признан лучшим форвардом в старшей возрастной категории. Необходимо отметить, что компания во время финальной стадии все расходы по обеспечению команд экипировкой, мячами, а также питанием и проживанием полностью берет на себя. Сам турнир проходит на полях хорошего качества. Более того, по итогам этого сезона лучшая команда отправится в Мадрид, где в рамках международного турнира сыграет на домашней арене мадридского «Реала» – знаменитом стадионе «Сантьяго Бернабеу». (Соб. инф.)

МНЕНИЕ
ЛЕНДЬЕЛА

Гостевое поражение «Динамо» со счетом 2:3 от Astana Arlans в первом полуфинальном матче Всемирной серии бокса (WSB) сохраняет россиянам хорошие шансы на выход в финал турнира, заявил агентству «Р-Спорт» исполнительный директор спортивного клуба бокса (СКБ) «Динамо» Степан Лендьева. Ответный матч состоится 30 марта в Москве. Команды ранее дважды встречались на групповой стадии соревнований. В Астане победили хозяева ринга (3:2), но в ответной встрече «Динамо» на своей площадке взяло убедительный реванш (5:0). «То, что мы проиграли, с одной стороны, не очень хорошо», – сказал Лендьева. – Но с точки зрения того, что 30 марта у нас будет ответный матч в Москве, оцениваю результат не так уж пессимистично. Прошлый матч дома мы выиграли у клуба из Астаны со счетом 5:0. И я думаю, что у нас сохранились все шансы по итогам двух встреч выйти в финал». По словам собеседника агентства, динамовцы, «исходя из расклада в группах, оценивали команду Казахстана как самого сильного противника». «Тем более что в прошлом году они были финалистами турнира WSB», – продолжил Лендьева. – У них есть два равноценных состава, и они поступили очень умно, грамотно подведя команду, понимая, что четвертьфинальные и полуфинальные бои будут самыми главными в турнире». Он подчеркнул, что «о недооценке Astana Arlans не может быть и речи». «И 30 марта будет очень интересный для болельщиков бой», – добавил Лендьева. – Повторить счет 5:0 будет, конечно, крайне сложно, но шансы на выход в финал по сумме двух встреч, повторюсь, у нас хорошие». В другом полуфинале турнира встретятся азербайджанский Baku Fites и итальянский Milano Thunder. Финальные матчи WSB пройдут в Лондоне 1-2 мая. (newskaz.ru)

«Иртыш» и «Тараз»
пока без потерь

В чемпионате Казахстана по футболу сыграно уже три тура

Данияр Балахметов, (Фото: ffk.kz)

Футбольные клубы казахстанской премьер-лиги в ближайших выходных проведут матчи четвертого тура. К этому моменту только «Иртыш» и «Тараз» сумели не растерять очков и подойти к четвертому игровому дню с максимальными показателями. Павлодарцы после домашней победы над «Шахтером», добытой в матче первого тура со счетом 1:0, во втором туре куда более уверенно обыграли «Тобол» – 4:1. Между тем, костанайцы согласно заявленным целям никак не рассматриваются в качестве статистов нынешнего первенства. Однако против «Иртыша» «Тобол» не сдюжил. Наконец в минувшие выходные павлодарцы в Кокшетау безжалостно разгромили подвальную «Окжетпес» со счетом 4:1. Футболисты «Тараза», к удивлению многих, не отстают от «Иртыша». Напомним, что на старте первенства подопечные Любомира Петровича оставили в гостях не у дел «Астану» – 2:0. Затем футболисты «Тараза» выиграла дома у «Сункара» – 1:0. А в прошедшем туре «Тараз» в Кызылорде был сильнее «Кайсара» – 2:1. Отдавая должное победному настрою «Тараза», все же стоит учесть, что главные матчи у команды впереди. Так, в ближайшем туре подопечные Любомира Петровича будут принимать «Актобе». Вне всяких сомнений, для «Тараза» это будет серьезным испытанием.

В целом второй тур, состоявшийся 18 марта, выдался результативным – 22 забитых мяча в шести играх, и это с учетом отмененного из-за снегопада матча между «Ордабасы» и «Астаной», который должен был состояться в Шымкенте.

В третьем туре по сравнению со вторым голов оказалось чуть меньше – 21. При этом один матч завершился ничью, в двух играх победу праздновали гости, и соответственно четыре поединка закончились в пользу хозяев поля. Самый убедительный результат, помимо упомянувшегося выше «Иртыша», в минувшие выходные показал «Актобе». Клуб из западного Казахстана на своем поле крупно обыграл талдыкорганский «Жетису» со счетом 4:0. По сути, победа



была оформлена еще в первом тайме, когда целей достигли выстрелы боснийца Дарко Малевича (7-я минута) и серба Браны Илича (12-я и 37-я минуты). А во втором тайме последнюю точку в матче поставил Сергей Лисенков, забивший гол на 69-й минуте.

Убедительную победу в этом туре одержал и костанайский «Тобол». Причем подопечные Вячеслава Грозного одолели в воскресенье карагандинский «Шахтер» - действующего чемпиона страны.

Между тем, карагандинцы первыми вышли вперед после гола в исполнении Максата Байжанова. Случилось это на 21-й минуте поединка. Силы и возможности для того, чтобы отыграться, костанайцы изыскали лишь во втором тайме. Сначала на 49-й минуте белорусский легионер «Тобол» Сергей Концевой восстановил равновесие. А затем, к радости болельщиков, собравшихся на стадионе в Затобольске, дважды удача была на стороне Бауржана Джолчиева, су-

мевшего отличиться на 58-й и 87-й минутах.

Наконец-то порадовала своих болельщиков «Астана». Подопечные Олега Протасова, после вышеописанного поражения в родных стенах от «Тараза» и не сыгранного матча в Шымкенте, в отчетном туре в домашней встрече добились победы над уральским «Акжайыком». Западноказахстанцы первыми открыли счет в этой игре. На 6-й минуте Игорь Зенькович поразил ворота Алексея Белкина. Однако ближе к концу тайма, на 38-й минуте Кайрат Нурдаулетов точно исполнил пенальти и восстановил равновесие в счете. А победную точку в поединке поставил Танат Нусербаев, поразивший ворота уральцев на 87-й минуте – 2:1.

Так же, как и «Астана», своих поклонников впервые в сезоне порадовала и «Атырау». Западноказахстанцы, уступившие до этого «Ордабасы» и «Акжайыку», встретились в минувшие выходные с «Кайратом». Подопечные Зорана Филиповича в самом дебюте матча открыли счет. Сделал это Николай Сарев на 4-й минуте. А победную точку в игре поставил Сергей Шафф, отличившийся на 73-й минуте. В итоге 2:0 – и «Атырау» зарабатывает первые три очка.

Единственной встречей в рамках третьего тура, закончившейся ничью, стал поединок между каскеленским «Сункаром» и шымкентским «Ордабасы». Игра, прошедшая в воскресенье в Алматы на поле КазЭУ, закончилась нулевой ничьей. Обе команды имели ряд возможностей для взятия ворот, но лучшим образом в этот день действовала оборона как тех, так и других.

Следующий тур состоится 1 апреля. В этот день чемпион страны «Шахтер» примет вице-чемпиона, команду «Жетису». Не менее принципиальной обещает быть дуэль в Алматы между «Кайратом» и «Астаной». В Таразе одноименный клуб сразится с «Актобе», «Ордабасы» дома примет кызылординский «Кайсар», а каскеленский «Сункар» отправится в гости к «Акжайыку». Наконец «Иртыш» в родных стенах проклянет «Атырау», а «Тобол» дома примет кокшетауский «Окжетпес».

сдан в печать, состоялись поединки между Японией и Австрией, Казахстаном и Норвегией, а также Латвией и Чехией.

Сегодня на мировом первенстве вновь день отдыха, а следующие встречи сборные проведут завтра. В рамках четвертого тура встретятся: Норвегия и Япония, Латвия и Австрия, а также Казахстан и Чехия. Наконец в заключительный день турнира, в субботу норвежки сразятся с латвийскими хоккеистками, чешки сыграют с Австрией, а казахстанки померятся силами с японками. Хотелось бы, чтобы этот матч стал ремейком Азиады, где наши хоккеистки сломили сопротивление представительниц страны восходящего солнца.

Кстати, стоит отметить то, что только победитель этого турнира получит путевку в элитный дивизион, где сможет выступить в следующем году. А вот матчи мирового первенства самого сильного дивизиона нынешнего года будут сыграны с 7 по 14 апреля в американском Берлингтоне. Формат турнира предусматривает участие восьми команд, которые сначала будут разделены на две группы. В квартет под литерой А попали сборные США, Канады, Финляндии и России. А вот в группе В сыграют команды Швеции, Швейцарии, Словакии и Германии. После групповой стадии последуют игры в плей-офф.

ОБЕЩАЛИ
РАЗОБРАТЬСЯ

Председатель Агентства РК по делам спорта и физической культуры Талгат Ермегиев пообещал разобраться с инцидентом, произошедшим на чемпионате мира по стрельбе в Кувейте. Об этом он заявил журналистам после заседания Правительства РК. Напомним, на чемпионате во время вручения награды казахстанской спортсменке Марии Дмитриченко вместо гимна республики прозвучала песня из скандально известного фильма «Борат». Культурное познание Америки на благо славного народа Казахстана». Талгат Ермегиев сообщил, что предстоит узнать степень вины наших представителей. В частности, глава агентства подчеркнул, что если организаторы мероприятия не запрашивали у нашей группы гимна или же ограничили какой-либо допуск для его передачи, вина нашей сборной будет минимальна. «После инцидента на чемпионате мира в Париже, когда на церемонии награждения прозвучал старый гимн Казахстана, все были проинформированы о том, что такие ситуации надо отслеживать. И повторение инцидента в этом международном соревновании – не очень приятно», – сказал Талгат Ермегиев. Председатель ведомства добавил, что, в принципе, во многом вина лежит на организаторах, потому что все организационные вопросы они должны были отработать от начала до конца. По его словам, государственный гимн нашей сборной имелся на всех носителях. (inform.kz)

«КАЙРАТ» ЖДУТ
В НОРИЛЬСКЕ

Завершается чемпионат Казахстана по футболу. Лидрующим в соревнованиях алматинскому «Кайрату» и карагандинскому «Тулпару» осталось записать в таблицу результаты двух последних туров, которые и станут решающими для определения чемпиона. Напомним: «Кайрат» – обладатель золотых медалей чемпионатов Казахстана на последних семи лет, «Тулпар» так высоко еще никогда не поднимался. К слову, сразу после окончания чемпионата «Кайрат» вылетает в Норильск, где примет участие в международном турнире Гран-при «Норильский никель». (kazpravda.kz)

ДЖАКСУЛКОВ
ЕДЕТ В ЛОНДОН

Судья олимпийской категории. Это звание Бахытжан Джаксулукоев носит с гордостью. На чемпионате Европы по греко-римской, вольной и женской борьбе в Белграде Джаксулукоев прошел последний отбор судей на Олимпиаду. Международная федерация борьбы (ФИЛА) высоко оценила работу нашего земляка и пригласила его судить поединки на олимпийской арене. Главная победа жизни не изменила характер победителя. Своим принципом Джаксулукоев никогда не изменит. Спортивные поединки он будет судить так же, как и всегда, справедливо. Быть арбитром на арене нелегко, признается Бахытжан. Нужно забыть о личной симпатии, иметь холодный разум. Судейству на арене Бахытжан Джаксулукоев отдал 10 лет своей жизни, а спорту – и того больше. Бывший боец с возрастом сам стал тренировать детей и подростков. Признается, что арбитром стал, потому что любит честный спорт. Судейство можно назвать любимым делом Джаксулукоева. Основная профессия Джаксулукоева – тренерство, а работа арбитра – дополнительная неоплачиваемая нагрузка, говорит олимпийский судья. Родные, друзья, воспитанники Джаксулукоева очень гордятся им. Когда-то бывшие наставники Бахытжана признают, их ученик превзошел своих учителей. Судья международной категории Юнус Таиров когда-то был тренером Бахытжана, и теперь гордится своим учеником. Напомним, Олимпийские игры в Лондоне пройдут в июле-августе. Бахытжан Джаксулукоев будет судить поединки по вольной, греко-римской и женской борьбе. (otytar-tv.kz)

А что там
в Вентспилсе?

Вячеслав Селезнев

Женская сборная Казахстана по хоккею с шайбой продолжает свое выступление на чемпионате мира в Латвии среди команд первого дивизиона группы А. На турнире в Вентспилсе, помимо казахстанской команды, также выступают сборные Австрии, Норвегии, Чехии, Японии и соответственно Латвии. Матчи мирового первенства начались в воскресенье. В самой первой встрече норвежки без особого труда разобрались с командой Австрии – 7:2. Затем чешские хоккеистки в упорной борьбе уступили японской сборной – 3:4. А закрывать программу первого игрового дня выпало сборной Латвии и Казахстана. Первый период встречи остался за хоккеистками Латвии, которые на 7-й минуте распечатали ворота Дарьи Обьденновой. Автором гола стала Лайла Дикмейре-Тригубова.

Зато в самом начале второго периода Наталья Яковчук с передачи Алены Фукс восстановила равновесие в счете. А спустя пару минут Вера Назырова вовсе вывела нашу сборную вперед. Однако незадолго до сирены Лизе Биццера сравняла счет в матче. В третьем периоде забитых голов не было, и игра продолжилась в овертайме, где также обошлось без взятия ворот. А вот в серии буллитов удача улыбнулась латвийской сборной, где Ивета Кокка своим единственным точным броском принесла победу сборной Латвии.

В понедельник, в рамках второго тура сборная Чехии одолела Норвегию – 2:1, а сборная Латвии с аналогичным счетом выиграла у Японии. Между этими матчами состоялась встреча Казахстан – Австрия. Эта игра стала сущим кошмаром для казахстанской команды, общий счет 2:6 в полной мере отобразил это. Хотя начина-

лось все для подопечных Александра Мальцева более чем радужно. На второй минуте матча Зарина Тухтияева вывела Казахстан вперед. Однако не прошло и двух минут, как Джанин Уэббер сравняла счет. А на 13-й минуте Шарлотт Виттих склонила чашу весов в пользу команды Австрии. Во втором периоде, на 34-й минуте австрийки благодаря усилиям Дэнис Альтман развили свое преимущество. Но спустя минуту Галина Шу сократила отставание нашей команды от соперниц. Но и это было не все, буквально за 30 секунд до перерыва Анна Мэйкснер забила четвертую шайбу в ворота наших соотечественниц.

В третьем периоде австрийская команда благодаря шайбам Евы Шварцлер и Дэнис Альтман смогла оформить крупную победу над казахстанскими хоккеистками.

Во вторник на турнире был день отдыха, а вчера, когда номер был

**ПРЕДЛОЖЕНИЕ
РОМАНЦЕВА**



Бывший главный тренер московского «Спартак» Олег Романцев заявил о необходимости введения уроков клубного патриотизма, сообщает «Спорт-Экспресс». По словам Романцева, у него есть мысль обсудить этот вопрос с клубным руководством. Где должны проводиться уроки, тренер не сказал, но, скорее всего, речь идет о детской школе «Спартак». «На мой взгляд, спартаковская молодежь не до конца воспитана в духе верности красно-белым цветам», – сказал Романцев, добавив, что введение уроков клубного патриотизма должно принести плоды в будущем. Бывший главный тренер «Спартак» считает, что нынешнее поколение молодых футболистов, попадая в первую команду, начинает меньше тренироваться и соблюдать режим. По словам Романцева, такие сложности существуют не только в «Спартаке», но и во многих других российских клубах. «Не знаю, когда появятся новые Черенковы, Гавриловы, Стрельцовы, Яшины, Дасаевы. И не потому, что их нет в природе, а потому, что юные стали снижать к себе требовательность», – сказал Романцев. 58-летний Романцев играл за «Спартак» с 1976 по 1983 годы. С 1989 по 2003 годы он был главным тренером команды (с перерывом в 1996 году, когда он занимал только пост президента «Спартак»). (lenta.ru)

**КРИКУНОВ
ОСТАЕТСЯ**



Главный тренер казанского «Ак Барса» Владимир Крикунов продолжит работу с командой, несмотря на неудачное выступление в Кубке Гагарина. Об этом «Спорт-Экспрессу» рассказал директор клуба Шамиль Хуснутдинов. В серии 1/4 финала «Ак Барс» в шести матчах проиграл челябинскому «Трактору» и вылетел из плей-офф КХЛ. Хуснутдинов напомнил, что контракт Крикунова с «Ак Барсом» действует еще два года. «Соглашение было подписано прошлым летом сроком на три года, что тут можно еще сказать?» – сказал директор клуба. На официальном сайте «Ак Барса» новостей про Крикунова нет. Что касается перемен в составе «Ак Барса», то Хуснутдинов отметил, что новости о кадровых изменениях могут появиться не раньше, чем через неделю, когда команда выйдет из короткого отпуска. Крикунов, которому 23 апреля исполнится 62 года, возглавил «Ак Барс» в конце июня 2011 года. На посту главного тренера он сменил Зинэтулу Билялетдинова, который стал наставником сборной России. Ранее Крикунов работал в «Ак Барсе» в 1999-2001 годах. Он также тренировал «Нефтехимик», московское «Динамо», сборные России, Беларуси и Словении. Со сборной России Крикунов в 2005 году выиграл бронзовые медали чемпионата мира. На Олимпиаде-2006 российская команда под его руководством заняла четвертое место. (lenta.ru)

**СУШИНСКИЙ
УХОДИТ**



Чемпион мира по хоккею Максим Сушинский заявил, что не останется в магнитогорском «Металлурге», где он провел вторую половину сезона-2011/12. «Нет, не останусь. Хотя контракт мне предложили», – сказал Сушинский в интервью изданию «Спорт день за днем». На вопрос о причинах своего решения форвард ответил: «Не хочу». За последний год Сушинский сменил уже три клуба. По окончании сезона-2010/11 с ним разорвал контракт питерский СКА. Нынешний сезон нападающий начал в уфимском «Салавате Юлаеве», но в конце ноября этот клуб решил расстаться с ним. Новой командой Сушинского стал «Металлург». С ним нападающий дошел до 1/4 финала Кубка Гагарина, где в серии до четырех побед «Металлург» проиграла омскому «Авангарду» со счетом 1:4. Ранее 37-летний Сушинский выступал за московское «Динамо», омский «Авангард» и клуб НХЛ «Миннесота Уайлд». В 2004 году нападающий стал чемпионом России в составе «Авангарда». Со сборной России Сушинский победил на чемпионате мира 2008 года. Кроме того, он выигрывал серебряные медали первенств планеты в 2002 и 2010 годах. (lenta.ru)

**Их осталось
ТОЛЬКО ВОСЕМЬ**

Во вторник и среду состоялись первые матчи 1/4 финала Лиги чемпионов

Данияр Балахметов

Всего восемь – столько клубов осталось в Лиге чемпионов. Главный клубный турнир Европы близится к своему завершению. Впереди еще ответные четвертьфиналы, а также полуфинальные встречи. А 19 мая два сильнейших клуба опорт трофеев на поле мюнхенского стадиона «Альянс Арена». Ну а пока рассуждать об этой перспективе рано, еще необходимо определить полуфинальные пары, составы которых по традиции обещают быть весьма интересными. На момент сдачи номера сыгранных встреч было всего две, это АПОЭЛ – «Реал» и «Бенфика» – «Челси». А вот матчи: «Милан» – «Барселона» и «Олимпик» – «Бавария» состоялись вчера поздно вечером.

**Выше головы
не прыгнешь**

АПОЭЛ – Реал – 0:3
Голы: Бензема, 74 – 0:1,
Кака, 82 – 0:2,
Бензема, 90 – 0:3

Если бы кто-нибудь перед началом нынешней Лиги чемпионов посмел бы утверждать то, что кипрский АПОЭЛ будет играть в восьмерке сильнейших клубов Европы, то, наверное, это как минимум вызвало бы истерический смех у окружающих. Однако теперь это свершившийся факт – киприоты, оставив позади несколько более искушенных соперников, теперь в четвертьфинале. И пусть шансы их против грозного «Реала» невелики, свое имя они уже вписали в историю, заставив жителей небольшого острова испытать гордость за свою команду. Однако, объективности ради, стоит сказать, что для киприотов эта Лига чемпионов, возможно, закончится с финальным свистком ответного поединка. В первой игре испанцы действовали явно не в полную силу, можно даже сказать, несколько вальяжно. У «сливочных» подолгу получалось



А финиш уже близко

Вячеслав Селезнев

Чем ближе к окончанию сезона, и борьба острее, и накал страстей почти что запредельный, и цена ошибки велика. Все это о топовых европейских футбольных чемпионатах. Весьма острая борьба за чемпионство наблюдается практически во всех первенствах «большой пятерки». Например, во Франции «ПСЖ» и «Монпелье» за девять туров до конца имеют одинаковое количество очков, по 60. А в Англии «Ман Юнайтед» за восемь туров до конца опережает земляков из «Сити» всего на три пункта (73 против 70). В испанском первенстве осталось сыграть девять туров, и сейчас разница между лидирующим «Реалом» и догоняющей «Барселоной» составляет всего шесть очков и уже не выглядит столь значительной, как несколько туров назад. В Италии, так же как и в Испании, до окончания первенства остается девять туров, и идущий в лидерах «Милан» опережает «Ювентус» всего на четыре очка. В немецкой бундеслиге с пятиочковым отрывом от преследователя в лице «Баварии» лидирует дортмундская «Боруссия». Между тем, закончатся немецкое первенство через семь туров, а в апреле состоится очная дуэль между дортмундским и мюнхенским клубами. В Голландии также остается сыграть семь туров, но относительно чемпиона, можно сказать, что еще вообще ничего не ясно. АЗ из Алкмаара по-прежнему лидирует в первенстве, однако преследующий его «Аякс» отстает всего на одно очко.

«Сити» теряет, «Юнайтед» находит
В прошедшем туре английской премьер-лиги «Манчестер Сити» недосчитался очков после выездного матча против «Сток Сити». Причем «горожане» на 59-й минуте матча оказались в роли отыгрывающихся после чудо-гола Питера Крауча, забитого с почтительного расстояния. Футболисты «Сити» лишь за 15 минут до завершения матча смогли отыгратьсь благодаря усилиям Яя Туре. Эта ничья не пошла на пользу «горожанам», ввиду того, что «МЮ» свои три очка в этом туре взял. Причем подопечным Алекса Фергюсона в домашнем поединке против «Фулхэма» хватило одного забитого мяча в исполнении Уэйна Руни. Расположившийся на третьем месте «Арсенал» в этом туре был беспощаден по отношению к «Астон Виллу». Голы Гиббса, Уолкотта и Артетты обеспечили «канонирам» убедитель-

ную победу на «Эмирейтс». А вот «Челси» и «Тоттенхэм» разошлись миром – 0:0. У «шпор» на данный момент четвертое место в таблице и 55 очков, тогда как у «Челси» 50 очков и пятое место.

«Реал» и «Барса» синхронно побеждают
Мадридский «Реал», сыгравший в двух предыдущих турах вничью, с «Малагой» 19 марта и «Вильярреалом» 22 марта, позволил приблизиться к себе «Барселоне» на расстояние шести очков. Учитывая то, что до конца первенства и «сливочным», и «сине-гранатовым» остается сыграть по восемь игр, одна из которых будет очной на «Ной Камп» (22 апреля), такая разница уже не представляется угрожающей. Между тем, в эти выходные подопечные Жозе Моуринью более чем убедительно переиграли дома «Реал Сосьедад» со счетом 5:1, а каталонцы на выезде с более скромным счетом справились с «Мальоркой» – 2:0.

Проиграв в этом туре «Валенсию», которая идет на третьем месте. «Летучие мыши» отступились в гостях, в матче против «Хетафе» – 1:3. В результате этого «Валенсию» с 47-ю очками позволила догнать себя «Малага», которая в гостях победила «Эспаньоль» – 2:1.

Сохраненный паритет
Дубль Златана Ибрагимовича помог «Милану» одержать в домашнем поединке важную победу над «Ромой» – 2:1 и сохранить отрыв от идущего вторым «Ювентуса». Кстати, «старая сеньора» одолела в этом туре «Интер» – 2:0, голы на счету

Мартина Касереса и Алессандро Дель Пьеро. А третий клуб Серии А «Лацио» одержал минимальную победу над «Кальяри» – 1:0. В свою очередь в спину римлянам дышат «Наполи» и «Динезе».

Дортмунд впереди, Мюнхен не отстает
Мюнхенская «Бавария» не оставляет надежд догнать дортмундскую «Боруссию». В этом туре подопечные Ули Хеннеса обыграли дома «Ганновер» – 2:1. А вот сама «Боруссия» на выезде камня на камне не оставила от «Кельна», выиграв у того 6:1. Сейчас у «Боруссии» 62 очка, тогда как у «Баварии» – 57. Вполне возможно, что определяющей станет очная встреча этих команд, которая состоится 10 апреля в Дортмунде. Еще одна «Боруссия» – менхенгладбахская в прошедшие выходные уступила дома «Хоффенхайму» со счетом 1:2. Этим сполна воспользовался «Альба», обыгравший дома «Байер» – 2:0. Теперь гельзенкирхенцы имеют в активе 53 очка и занимают третью позицию.

На вершине двоевластие
Во французском первенстве на вершине произошла очередная рокировка. Теперь «Монпелье», набрав одинаковое количество с «ПСЖ» очков (по 60), сместил последнего с верхней строчки. Произошло это благодаря тому, что «Монпелье» с минимальным счетом выиграл жема у «Сент-Этьена» – 1:0, тогда как парижане разошлись миром с «Бордо» – 1:1. На семь очков от лидеров отстает «Лилль», который на выезде был сильнее «Эвиана» – 3:0.

контролировать мяч, разыгрывать разнообразные комбинации и держать в напряжении оборону кипрского клуба. В свою очередь АПОЭЛу только и оставалось, как играть под диктовку соперника и искать счастья в редких контратаках. Однако испанцы наглухо закрыли тылы и не дали киприотам возможности соорудить что-то существенное впереди. Между тем, футболисты «Реала», продолжая нагнетать у владений Дионисиоса Хиотиса, вплоть до 74-й минуты не могли трансформировать свое громадное преимущество во взятие ворот. Именно в этот момент Карим Бензема откликнулся на передачу Кака и зажег свою фамилию на табло. Через 8 минут сам Кака замкнул прострел Марсело и довел преимущество испанского клуба до очень комфортной разницы. Наконец на последней минуте матча неутомный Бензема с передачи Озила сделал дубль и передал жирную точку в этом поединке.

С равными шансами

Бенфика – Челси – 0:1
Гол: Калу, 75

Лондонский «Челси», переживающий не очень простые времена, пожаловал в гости к неуступчивой «Бенфике». Перед этим матчем наставник «аристократов» Роберто Ди Маттео главной задачей для своих подопечных обозначил не пропустить от португальцев.

В итоге «синие» как могли превратили в жизнь задумку своего рулевого. Они где надо сбавили темп, порой сушили игру или прибегали к тактике мелкого фолоа вдали от своих владений. В свою очередь «Бенфика» владела небольшим преимуществом, но до опасных моментов в их исполнении доходило крайне редко.

После перерыва португальцы усилили давление на оборону гостей. Так, в одном из эпизодов Андре Луис после удара Оскара Кардосо вынес мяч с «ленточки». Вскоре Хуан Мата имел возможность вывести вперед «Челси». Однако испанец, обыграв голкипера хозяев, с острого угла угодил в штангу. Много кривотолков вызвал эпизод с рукой Терри в своей штрафной. Однако итальянский арбитр Паоло Тальявенто не усмотрел в этом эпизоде криминала. Ну а развязка в матче наступила за 15 минут до финального свистка. Фернандо Торрес, пройдя по правому флангу, прострелил вдоль ворот прямо на Саломона Калу. Для ивуарийца делом техники оказалось переправить снаряд в раму, защищаемую Артуром. Таким образом, сохранив свои ворота «сухими», англичане имеют неплохие возможности для итогового успеха в этой стадии.

**ГРОМКОЕ
ПРИЗНАНИЕ**

Полузащитник мадридского футбольного клуба «Реал» Криштиану Роналду не смог научить успешно исполнять штрафные российского форварда Дениса Черышева, который выступает за дублирующий состав «Реала». Об этом сам Черышев рассказал в интервью изданию «Советский спорт – Футбол». Черышев признался, что Роналду пытался научить его исполнять штрафные так, чтобы, приближаясь к воротам, мяч в последний момент «нырнул» сверху вниз. «Но у меня все равно мячик в небеса улетает. Сразу понимаешь, есть куда расти», – описал Черышев свои впечатления от занятий с Роналду. Черышев подчеркнул, что в «Реале» нет дисциплины, и все игроки основного состава готовы дать совет молодежи. Роналду Черышев в шутку назвал конкурентом за место в составе, поскольку россиянин, как и португальский футболист, играет на левом фланге атаки. Черышев сказал, что он мечтает пробиться в основную команду «Реала». Форвард признался, что он не хочет играть в России – в частности, из-за плохих полей на стадионах. 21-летний Денис Черышев – сын бывшего футболиста сборной России Дмитрия Черышева, который в настоящее время тренирует нижегородскую «Волгу». Черышев-младший много лет занимался в юношеских командах «Реала», а в 2009 году дебютировал в «Кастилье» – дубле мадридцев. В сезоне-2011/12 «Кастилья» выступает в сегунде В (третий по значимости дивизион чемпионата Испании) и борется за выход во второй дивизион (после 31 из 38 матчей в своей группе «Кастилья» лидирует с отрывом в девять очков от второго места). Черышев в сезоне-2011/12 провёл за команду 23 матча и забил шесть мячей. (lenta.ru)



**НАКАЗАНИЕ
ГОНЩИКА**

Итальянский велогонщик Маттина Гаваци дисквалифицирован на 2,5 года за употребление кокаина. Первоначально итальянский антидопинговый комитет планировал дисквалифицировать спортсмена на шесть лет, однако срок наказания решили сократить, поскольку 28-летний Гаваци пошел на сотрудничество со следствием, которое проводит национальный олимпийский комитет. Об этом сообщает Associated Press. Допинг-проба Гаваци, давшая положительный результат, была взята у спортсмена 31 марта 2010 года после пролога велогонки Settimana Lombarda. Через два дня итальянец выиграл второй этап велогонки. Как отмечает интернет-издание Cycling News, срок дисквалификации Гаваци будет отсчитываться со дня нарушения антидопинговых правил – следовательно, уже 30 сентября 2012 года гонщик сможет принимать участие в соревнованиях. Гаваци наказывался за употребление кокаина во второй раз в карьере. В 2004 году, еще будучи любителем, итальянец был дисквалифицирован за аналогичное нарушение на 14 месяцев. (lenta.ru)



**ПРОВАЛ
АМЕРИКАНЦЕВ**

Олимпийская сборная США по футболу не смогла пройти отбор на Игры 2012 года в Лондоне. В решающем матче предварительного этапа отборочного турнира в североамериканской зоне команда США сыграла вничью со сборной Сальвадора. Этот матч завершился со счетом 3:3, сообщает официальный сайт ФИФА. По ходу встречи американцы вели со счетом 3:2, который выволил в следующий этап соревнований, однако гол Хайме Аласа в дополнительное время вывел сборную США из розыгрыша. В трех матчах группового этапа в группе А сборные Сальвадора и Канады набрали по пять очков и вышли в плей-офф. У сборной США четыре очка, а команды Кубы – одно очко. В группе В место в плей-офф обеспечила себе сборная Мексики, набравшая шесть очков в двух матчах. У Гондураса – три очка, у сборных Панамы и Тринидада и Тобаго – по одному очку. Путевки на Олимпийские игры получают две лучшие команды североамериканской зоны. (lenta.ru)



ПЛАНЫ КЛИЧКО



Украинский боксер-тяжеловес Владимир Кличко договорился о дате и месте проведения боя с американцем Тони Томпсоном, который является официальным претендентом на титул чемпиона мира по версии IBF (Международная федерация бокса), принадлежащий Кличко. Поединок пройдет 7 июля в столице Швейцарии Берне. Об этом сообщает ESPN со ссылкой на советника Кличко Шелли Финкеля. Торти на организацию боя IBF запланировала на 27 марта, но 26 марта стороны достигли согласия об условиях проведения поединка. Если бы условия определялись на торгах, Кличко получил бы 85 процентов дохода от боя, а Томпсону достались бы 15 процентов. На каких условиях боксеры пришли к согласию, не уточняется. Бой планируется провести на футбольном стадионе в Берне. О каком именно стадионе идет речь, не уточняется. Скорее всего, имеется в виду Stade de Suisse вместимостью до 45 тысяч зрителей (там часто проходят концерты). Кроме того, бой мог бы пройти на арене Neufeld, вмещающей 14 тысяч человек. Предыдущие семь поединков Кличко провел в Германии. В своем последнем бою, который состоялся в ночь на 4 марта, украинец победил французского Жана-Марка Мормека. Кроме титула IBF, Кличко принадлежит чемпионский пояс WBO (Всемирная боксерская организация) и звание суперчемпиона WBA (Всемирная боксерская ассоциация). Впервые Кличко встретился с Томпсоном в 2008 году в Гамбурге. По ходу того поединка украинец имел значительное преимущество, а в 11-м раунде нокаутировал соперника. С тех пор Томпсон выиграл пять боев подряд (все – нокаутом) и стал официальным претендентом на чемпионский титул. Томпсону 40 лет. На профессиональном ринге он провел 38 боев, в которых одержал 36 побед (24 – нокаутом) и потерпел два поражения, сообщает сайт Boxrec.com. Владимир Кличко, которому 25 марта исполнилось 36 лет, в 60 поединках одержал 57 побед (50 нокаутом) и три раза проиграл. В бою с Томпсоном украинец будет защищать титул IBF 12-й раз подряд. Как отмечает ESPN, в случае победы Кличко планирует провести свой следующий поединок 10 ноября 2012 года в Нью-Йорке против американского боксера Криса Арреолы. (lenta.ru)

«СЮРПРИЗ»
ОТ РОДДИКА

Американский теннисист Энди Роддик, занимающий 34-е место в рейтинге Ассоциации теннисистов-профессионалов (АТР), победил третью ракетку мира швейцарца Роджера Федерера со счетом 7:6 (7:4), 1:6, 6:4. Роддик прервал победную серию Федерера, продолжавшуюся 16 матчей. Об этом сообщает официальный сайт АТР. Роддик победил швейцарского теннисиста в третьем круге турнира в Майами. В 1/8 финала американец встретится с аргентинцем Хуаном Моаном, который взял верх над французом Гаэлем Монфисом. Роддик встречался со швейцарцем 24 раза и победил лишь трижды. Роддик прервал победную серию Федерера в матчах с теннисистами, находящимися за пределами первой двадцатки мирового рейтинга. В 77 предыдущих матчах с такими игроками Федерер побеждал, отмечает ESPN. (lenta.ru)

РЕШЕНИЕ
ЛЕПИСТО

Чемпионка Европы 2009 года по фигурному катанию финка Лаура Леписто объявила о завершении спортивной карьеры. Причиной своего решения Леписто, которой 25 апреля исполнится 24 года, назвала травмы. Из-за различных повреждений в последние два сезона ей редко удавалось выходить на лед, сообщает финское издание Yle. Леписто рассказала, что она вернулась к тренировкам и пыталась возобновить карьеру, но сделать этого ей не удалось. По словам спортсменки, она планирует выступать в ледовых шоу, а также продолжить учебу в университете. Финская фигуристка на чемпионатах Европы выиграла три медали. В 2008 году она завоевала бронзовую награду, в 2009-м – золотую, в 2010-м – серебряную. Кроме того, она является бронзовой медальницей чемпионки мира 2010 года в Турине. В 2010 году Леписто выступала на зимней Олимпиаде в Ванкувере и заняла там шестое место. (lenta.ru)

Виталий Петров: «Было бы больше времени – я бы учился «водить» самолет»

Анфиса Иванова (Мельбурн)

Время летит незаметно – казалось, только вчера мы все радовались восхождению Виталия Петрова на пьедестал Гран-при «Формулы-1» в австралийском Мельбурне. Однако прошел уже целый год. И вновь Albert Park оживленно гудит тысячами голосов, которые перекрывает рокот автомобильных моторов – открылся сезон-2012 «Формулы-1». И мы снова встречаемся с российским автогонщиком, по-прежнему первым и единственным из России в этой номинации.

В нынешнем феврале Виталий Петров стал членом молодой команды Caterham F1 Team, тогда как в прошлом сезоне он представлял машины команды Lotus Renault GP. Предшествующий этому период был для Виталия нелегким – несмотря на победное 3-е место в Гран-при Австралии, команда Lotus отказалась от дальнейшего сотрудничества с ним в декабре прошлого года – буквально накануне сезона-2012.

Через два месяца после этого был подписан новый контракт с командой «Кэтерхэм», но какие это были два месяца – знают только Виталий, его менеджер Оксана Косаченко и самое ближайшее окружение российского автогонщика. Со слов Оксаны, за этот короткий период ей пришлось совершить 47 авианедел по всему миру для того, чтобы провести переговоры с представителями нескольких команд «Формулы-1». Этот контракт в ее практике – самый сложный, но, может быть, и самый успешный. Время покажет.

Сейчас Виталий работает в новой команде, принимает участие в создании новой машины, его ждут новые победы, пусть и не совсем скорые – слишком тернист путь победителя.

Мы старались говорить с Виталием не на профессиональные темы – интересное было узнать, каковы будни этой яркой профессии и обычные желания ее рискованного представителя.

– С последней нашей встречи прошел целый год. Каким он был для Вас?

– В спортивном плане год был достаточно сложным. Хотя были и позитивные моменты. Вообще столько всего произошло! Я детально проанализировал прошлый сезон и сделал много полезных выводов для себя. Я сменил команду и теперь защищаю цвета англо-малайзийского коллектива «Кэтерхэм». Тут совершенно другая обстановка. Каждый день нам всем вместе приходится узнавать много нового, и я очень рад, что мой опыт может принести пользу команде. Словом, это новый виток в моей карьере. Работы прибавилось.

– Какие этапы были самыми трудными в прошлом году?

– Самая физически тяжелая трасса для меня была в Сингапуре – она требует высокого напряжения, и на ней было действительно сложно управлять машиной. Мне кажется, эта трасса не очень-то подходила моей предыдущей машине, а может, команда не угадала тогда с настройками. В целом, мне все трассы нравятся, в которых проходят Гран-при, я люблю на них возвращаться. Но не могу сказать, какая же из них самая любимая.

– Какая гонка была для Вас лично самой звездной? Если не в плане победы, то в плане накала страстей, эмоций, морального удовлетворения?

– Конечно, это была Австралия, здесь я занял третье место. Это не забываемо. Думаю, эти минуты я буду помнить всю жизнь.

– Существуют ли для Вас какие-то особенности/приметы на каждом этапе гонок?

– Конечно, существуют, но, если честно, я бы не хотел распространяться на эту тему – у каждого спортсмена свои «суеверия». Все свои приметы следует держать при себе.

– Какая трасса была самая холодная в плане погодных условий?

– В прошлом году на удивление прохладно было в Австралии. В Китае стало прохладно после дождей. Даже в Малайзии не было жарко. Ветераны «Формулы-1» удивлялись тому, что в Венгрии температура не поднималась выше 15 градусов, шел дождь. А ведь там традиционно проходит одна из самых жарких гонок.

– А где тогда была самая жаркая?

– Наверное, все же в Сингапуре, хоть гонка и проходит там ночью. Ну, в Абу-Даби тоже было около сорока.

– В какой стране у Вас был самый горячий прием?

– Думаю, самый горячий прием мне оказывают все-таки в России – когда там проводятся какие-либо мероприятия, меня встречают всегда радостнее, чем где-либо. В России очень преданные болельщики. Да и в Австралии в этом году меня



встретили намного теплее – узнали после прошлогодней победы и приветствовали на трассе.

– Ваша оценка всего прошлого сезона по 5-балльной шкале лично для Вас?

– Я бы поставил себе тройку, даже два с половиной. Нельзя прошлый сезон оценить на «хорошо», так как были ошибки – и мои, и команды. Я очень самокритичен. Думаю, пятерка ставится уже тогда, когда все замечательно и больше не к чему стремиться.

– Есть ли у Вас свой спортивный прогноз на этот год? Какую планку Вы установили сами для себя в этом сезоне?

– Я предпочитаю не делать никаких прогнозов. Стараюсь максимально выполнить свою задачу – сделать практически все возможное для достижения своего высшего результата.

– Ваш новый напарник – каковы Ваши отношения: должны ли быть они доверительными или имеет значение только личный успех/вклад?

– Доверие – очень сложный вопрос. Но мы открыты друг для друга. Мой напарник – достаточно опытный и весьма быстрый гонщик. У нас идет постоянный обмен информацией. С ним очень удобно работать. И вообще это очень приятный парень.

(Напарником Виталия является Хейкки Ковалайнен – опытный гонщик из Финляндии, чей дебют также состоялся на Гран-при Австралии, но в 2007 году. – Прим. авт.)

– Каковы вообще взаимоотношения в среде автогонщиков «Формулы-1»? Вы общаетесь между собой?

– Все гонщики общаются, но до тех пор, пока не наденут шлемы. Мы все спортсмены, мы боремся за победу и между собой. Мы не можем быть друзьями на трассе. То же самое, когда в боксе друг выходит на спарринг с другом. Тут ведь нельзя сказать: «Я ударю тебя не слишком больно, мы ведь друзья».

– Можно ли получить дельный совет от гонщика из другой команды?

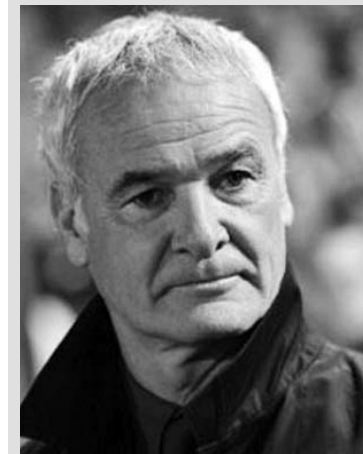
– Советы полезно всегда слушать, но вот самому приходится решать: принимать ли их, следовать ли этим советам. Слушать – можно и нужно, но нужно потом и думать – применять ли их на практике.

– Есть ли у Вас своя группа поддержки? Сопровождает ли она Вас на всех гонках? В ней больше девушек или мужчин?

Справка. «Кэтерхэм» (Caterham F1 Team) – команда из Малайзии, участница чемпионата мира «Формулы-1» с сезона 2010 года, базируется в Великобритании. Команда получила место в чемпионате после ухода из «Формулы-1» BMW в конце сезона 2009 года. Свой первый сезон в «Формуле-1» (2010 год) команда закончила на 10-м месте, став лучшей среди команд-новичков

ДАЛЬШЕ
БЕЗ РАНЬЕРИ

Руководство миланского футбольного клуба «Интер» приняло решение отправить в отставку главного тренера команды Клаудियो Раньери. Об этом сообщает официальный сайт «Интера». Как отмечается, место Раньери до конца сезона 2011/2012 займет Андреа Страмаччиони, который до последнего времени тренировал молодежный состав миланского клуба. Клаудियो Раньери получил должность главного тренера «Интера» в сентябре 2011 года после увольнения Джана Пьеро Гасперини, связанного с неудачным стартом команды в Серии А. Первоначально контракт Раньери был рассчитан на два года. После прихода Раньери «Интер» провел ряд удачных встреч, в частности, одержав в период с ноября по январь восемь побед в девяти матчах чемпионата Италии. После этого, однако, результаты команды стали падать: с 29 января «Интер» выиграл в Серии А лишь одну встречу из десяти, а также вылетел из Лиги чемпионов. В настоящее время клуб идет на восьмом месте в чемпионате страны, уступая лидирующему «Милану» 22 очка. Текущий сезон для «Интера» является худшим за последние несколько лет. Для сравнения: предыдущий сезон Серии А команда закончила на втором месте, а до этого выигрывала чемпионат Италии пять раз подряд. (lenta.ru)



ПРОСЬБА ВЕТЕРАНА

Полузащитник «Манчестер Юнайтед» Пол Скоулз попросил руководство этого футбольного клуба продлить контракт с ним еще на год. 37-летний Скоулз, вернувшийся в спорт в январе 2012 года, решил остаться в «МЮ» до конца сезона-2012/13. Об этом сообщает интернет-издание Tribalfutbol.com. Как отмечает издание The Sun, Скоулз решил последовать примеру другого ветерана «Манчестер Юнайтед» – 38-летнего полузащитника Райана Гитза, который также намерен продолжить выступления за клуб. Скоулз – воспитанник «МЮ». В основном составе клуба он дебютировал в 1993 году и с тех пор провел за команду 689 матчей и забил в них 152 мяча. Скоулз десять раз выигрывал чемпионат Англии, три раза – Кубок страны и дважды – Лигу чемпионов. За сборную Англии полузащитник провел 66 матчей и забил в них 14 мячей. Скоулз объявил о завершении карьеры по окончании сезона-2010/11. После этого он работал тренером молодежной команды «МЮ». В конце 2011 года Скоулз решил возобновить выступления и провел за свой клуб 11 матчей в чемпионате Англии. (lenta.ru)



ЦИФРЫ НЕДЕЛИ

УЕФА почти вдвое повысил сумму компенсации клубам, футболисты которых примут участие в чемпионате Европы 2012 года в Польше и Украине. Первоначально обозначенная сумма в 55 млн евро выросла до 100 млн, информирует издание The Daily Telegraph. За Евро-2008 клубы получили 43,5 млн евро. На ежегодном конгрессе УЕФА в Стамбуле 22 марта президент УЕФА Мишель Platini и глава Ассоциации европейских клубов Карл-Хайнц Румениге подписали новый договор между организациями, рассчитанный до 2018 года. Главным итогом конгресса стало то, что УЕФА согласился значительно увеличить сумму выплат. Следующее первенство континента состоится в 2016 году во Франции. Количество участников будет увеличено с 16 до 24. Сумма выплат клубам составит 150 млн евро, сообщает агентство Reuters. В отличие от УЕФА, международная футбольная федерация пока не готова пойти на уступки клубам. В начале марта генеральный секретарь ФИФА Жером Вальке заявил, что организация не намерена увеличивать выплаты за участие игроков в чемпионате мира 2014 года. (lenta.ru)





Попытка №2

В Алматы открылся новый автосалон Honda

Дмитрий Фадеев

Это уже не первая попытка выхода на казахстанский рынок бренда Honda. В планах компании расширение линейки и обслуживание клиентов по самым высшим «стандартам», а также поднятие продаж на соответствующий уровень. Но обо всем по порядку.

Теперь новые автомобили можно будет приобрести в официальном автосалоне с гарантией сервиса. «Более чем в 160 странах мы даем возможность клиентам убедиться в том, что наши продукты обладают высоким качеством, надежностью, и что наша компания всегда обеспечивает достойный уровень сервиса. И сегодня мы с большим вдохновением объявляем о старте официальных продаж автомобилей Honda в Казахстане», – говорит Юджи Шига, исполнительный директор Honda Motor Co по СНГ, Среднему и Ближнему Востоку, Африке.

Ассортимент пока, на мой взгляд, несколько скуповат – в шоу-руме стоят всего 2 модели. Но, по заявлениям представите-



лей самой компании, в скором времени он расширится и пополнится как седанами, так и мотоциклами. На данный момент здесь присутствуют внедорожники Honda CRV и Honda Patriot. Обе модели сочетают в себе высокое качество и стильный дизайн.

Начнем с кроссовера Honda CRV. В длину автомобиль достигает 4 570 мм, при этом его ширина 1 820 мм, высота – 1675 мм, дорожный просвет – 185 мм. Линейка моторов не богата, можно приобрести 2,0 л и 2,4 л бензиновые двигатели, коробка передач 5-тиступенчатая, с электронным управлением. При этом максимальная скорость у 2,0 – 177 км/ч, разгон до «сотни» – 12,2 сек, у 2,4 – 190 км/ч, а вот разгон за 11,3 сек. Диски 18-е, а запаса почему-то на 17-х дисках. Гамма цветов крайне разнообразна, что очень порадовало, их 9, то есть на удовлетворение вкуса любого покупателя.

Представлены 2 комплектации: Lifestyle и Executive. Lifestyle включает множество функций, таких как центральный замок, круиз-контроль, антиблокировочная система (ABS), система распределения тормозных усилий (EBD), бортовой компьютер, датчик дождя и света и множество других. Комплектация Executive богаче. Помимо основных опций Lifestyle, она имеет такие опции, как заводская тонировка, ксенон фары с регулировкой, CD-чейнджер на 6 дисков, сабвуфер, люк, сигнализация и другие. Стоимость автомобиля стартует от отметки \$44 500 за стандартную комплектацию.

Кроссовер Honda Pilot – восьмиместный внедорожник Pilot 2012 модельного года получил ряд изменений в дизайне передней части кузова, интерьера, уровня комфорта и топливной экономичности. Несмотря на относительно компактный кузов по сравнению с «однополчанами», оптимальное размещение элементов конструкции и колесная база позволили реализовать идею одного из самых просторных салонов в сегменте. Длина автомобиля 4 875 мм, ширина – 1 995 мм, высота – 1 845 мм. Линейка двигателей разнообразна – 3,5-литровый мотор, создающий 249 л.с. и 347 Нм, дополняет авто 5-тиступенчатая коробка передач со встроенной технологией Grade Logic. Расход в комбинированном цикле составляет 11,6 л/100 км. Разгон до «сотни» – 9,9 сек. В базовое оснащение Pilot входят электронные системы VSA и HAS, ABS, система распределения тормозных усилий (EBD), двухступенчатые передние подушки безопасности и полноразмерные боковые надувные шторки, всего предусмотрено до 10 подушек. Цена на данный «аппарат» стартует с отметки \$66 тыс.

«Мы уверены в успехе автомобилей Honda на казахстанском рынке, так как основными факторами должны стать качество, стоимость и уровень сервиса», – отметил Андрей Осипов, генеральный директор ТОО «ВостокАвтоМоторс», официальный дистрибьютор Honda Motor Co в Казахстане.



НОВОСТИ НЕДЕЛИ



Для тех, кто рулит

CITROEN DS9

Автомобильные папарацци раскрыли будущий флагман французской марки. Это будет очень большой хэтчбек! На прошлой неделе французы показали тизер своей новейшей модели из линейки DS. Тогда предполагалось, что новинка будет выполнена в стилистике концепта Citroen Metropolis. Теперь во внешности не осталось секретов, ведь вездесущим шпионам удалось запечатлеть Citroen DS9 без камуфляжа, во время фотосессии в центре Парижа. Самым дорогим и престижным «Ситроеном» станет огромный хэтчбек длиной более 5 метров. Если судить по цифре «9» на номере, автомобиль получит индекс DS9. Под капотом, предположительно, находится гибридная силовая установка. Подробности станут известны совсем скоро – официальная презентация прототипа Citroen DS9 состоится в апреле на мотор-шоу в Пекине.

АВТОМОБИЛИ ПОД НОВЫМИ БРЕНДАМИ



Nissan воскрешает для бюджетного сегмента Datsun, а Volkswagen создает отдельный бренд. Японцы официально подтвердили возрождение нового-старого бренда Datsun, под которым будут продаваться бюджетные автомобили в развивающихся странах (Индия, Индонезия, Россия). Предположительно первые автомобили Datsun в России появятся в марте 2014 года. Там же они и будут производиться. Есть шанс, что такие автомобили появятся и у нас, в Казахстане. Директор регионального подразделения Де Буйе также отметил, что на двоих Nissan и Infiniti закрывают 70% от всех потребностей по категориям авто. В то же время оставшиеся 30% спроса призван удовлетворить Datsun, так как это будет более бюджетная марка. Вслед за «Ниссаном» концерн Volkswagen намеревается создать новый бренд для будущих автомобилей ценой от 5 000 до 7 000 евро. Как и Datsun, эти автомобили нацелены на развивающиеся рынки – в первую очередь на Индию и Китай. Когда появится бюджетная «дочка» Volkswagen, пока неизвестно.

РЕСТАЙЛИНГ ДЛЯ MERCEDES-BENZ GLK



Daimler AG официально распространил фотографии обновленного кроссовера Mercedes-Benz GLK, а также раскрыл последний рестайлинг G-класса! Рестайлинг затронул не только внешность самого младшего в линейке кроссоверов, но и спектр доступного оборудования, гамму силовых агрегатов. Премьера модернизированного кроссовера состоится на выставке в Нью-Йорке. Главное отличие новинки от дорестайлингового GLK – конечно же, в фарах головного света, которые обрели более интересную форму. Также у автомобиля появились новые бампера и подправленная решетка радиатора.

ЖЕНЩИНЫ НА МАЛЕНЬКИХ МАШИНАХ АГРЕССИВНЫ!

К такому выводу пришли австралийские ученые, взявшись выяснить, кто же на дороге опаснее и грубее всех. Для того чтобы выделить самых агрессивных австралийцев потребовалось изучить поведение порядка 4 тысяч водителей. Согласно полученным данным, порядка 75% водителей компактных машин признались, что часто ведут себя на дороге агрессивно, 46% респондентов отметили, что кричат на соседей по потоку, а 23% не соблюдают дистанцию до впереди идущего автомобиля. У водителей более крупных автомобилей показатели по этим же пунктам ниже. «Мы выяснили, что водители маленьких машин чаще демонстрируют грубую или агрессивную манеру вождения. Это такие вещи как, например, езда с минимальной дистанцией до впереди идущего автомобиля или словесные перепалки с владельцами соседних по потоку машин, а то и вовсе демонстрация неприличных жестов», – поделился данными директор направления корпоративных связей одной из страховых компаний АММИ Дэвид Скапинкер. Наиболее часто подобное поведение наблюдалось у девушек за рулем компактных машин – они водят еще агрессивнее мужчин. «Но в то же время это совсем не означает, что они водят машину хуже мужчин», – добавил Дэвид Скапинкер.

Читайте эти и другие новости, продавайте и покупайте на Lafa.kz

Роскошь Genesis и Equus

Презентация двух моделей Hyundai

Дмитрий Фадеев

В гламурно-пафосной обстановке балдрума «Алматы Тауэрс» не так давно прошла презентация двух новых моделей от Hyundai. После выступления танцевального коллектива, завораживающего присутствующих своей игрой на барабанах, появились они: седан бизнес-класса Hyundai Genesis и автомобиль представительского класса Hyundai Equus.

Внешне и внутренне автомобиль очень богат и соответствует заданной планке. Что касается двигателей, то в данное время доступна одна «гамма» на оба авто мощностью 290 «лошадок» при объеме 3,8 литра, хотя Equus продается еще с 4,6-литровым двигателем, а это 366 лошадиных сил.

В плане технических характеристик они, конечно же, отличаются. По габаритам Genesis в длину 4 985 мм, по ширине – 1 890 мм, в высоту – 1 480 мм, а вот Equus тут отличается, хотя не во многом, так как его длина составляет 5 160 мм, ширина – 1 890, высота – 1 495 мм. «Стоит» Genesis на



17-ых или 18-ых легкосплавных дисках, а Equus твердо «стоит» на 18-ых дисках.

Салон Genesis «обит» мягкой кожей, роскошная текстура отделки деревом, полированные металлические вставки. Водительское сиденье регулируется с помощью электропривода по 12 положениям. Также имеются электрическая солнцезащитная шторка заднего стекла, глубокие задние сиденья с системой обогрева, регулируемые с помощью электропривода, кнопки управления аудиосистемой, размещенные в подлокотнике задних сидений, плюс регулируемые подголовники.

Аудиосистема Genesis Lexicon с 17 динамиками обеспечивает безупречное качество воспроизведения звука и управления звучанием в любой точке салона. Дополнительный контактный штекер и разъем USB позволяют подключать IPOD, MP3-плеер и другие подобные устройства.

Интерьер Equus включает в себя несколько видов кожи. Оснащается электро-регулируемой руля по высоте и вылету, электрорегулируемой сиденья водителя в 12 направлениях, электроприводом задних сидений, системой доступа в салон без ключа и кнопкой запуска/остановки двигателя, бортовым компьютером и двухзонным климат-контролем с системой контроля качества воздуха и датчиком запотевания лобового стекла. Для водителя комфорт создает руль с подогревом, а также подогрев подушек и спинок передних и задних сидений, этим могут наслаждаться и пассажиры, сидящие сзади, это в зимнее время. А в летнее на помощь придет вентиляция сидений. Массажное устройство, встроенное в правое заднее сиденье, делает не только приятным, но и комфортным любое путешествие или поездку до офиса. Для любителей холодных напитков в Equus имеется специальный холодильник для охлаждения напитков.

О безопасности водителя и пассажиров будут заботиться активные передние подголовники, девять подушек безопасности, включая боковые шторки, а также системы ABS, EBD и ESP.

Пока новинки доступны для покупателей только в двух дилерских центрах Алматы и Астаны, но очень скоро будут продаваться на всей территории РК. Автомобили будут доступны в нескольких комплектациях, с учетом индивидуальных предпочтений клиента. Стоимость на автомобили начинается у Genesis от 11 000 000 тенге, у Equus – от 14 500 000 тенге.





Big Love Show: David Vendetta в Алматы

