



Внутреннему рынку РК не избежать повышения цен на бензин



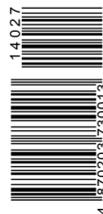
Операторы пытаются сохранить дорогой роуминг



Тлеуберген Габдуллин о программах развития ГКМ в стране

# КАПИТАЛ

№27  
(454)



// ЧЕТВЕРГ, 24 ИЮЛЯ, 2014

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК



Экономика Азии показывает хорошие результаты

3 страница

Эксперты: Олимпиада принесет выгоду, но не сразу

10 страница

Путевки для казахстанцев могут стать дешевле

8 страница

«Тур де Франс» близок к своему завершению

14 страница

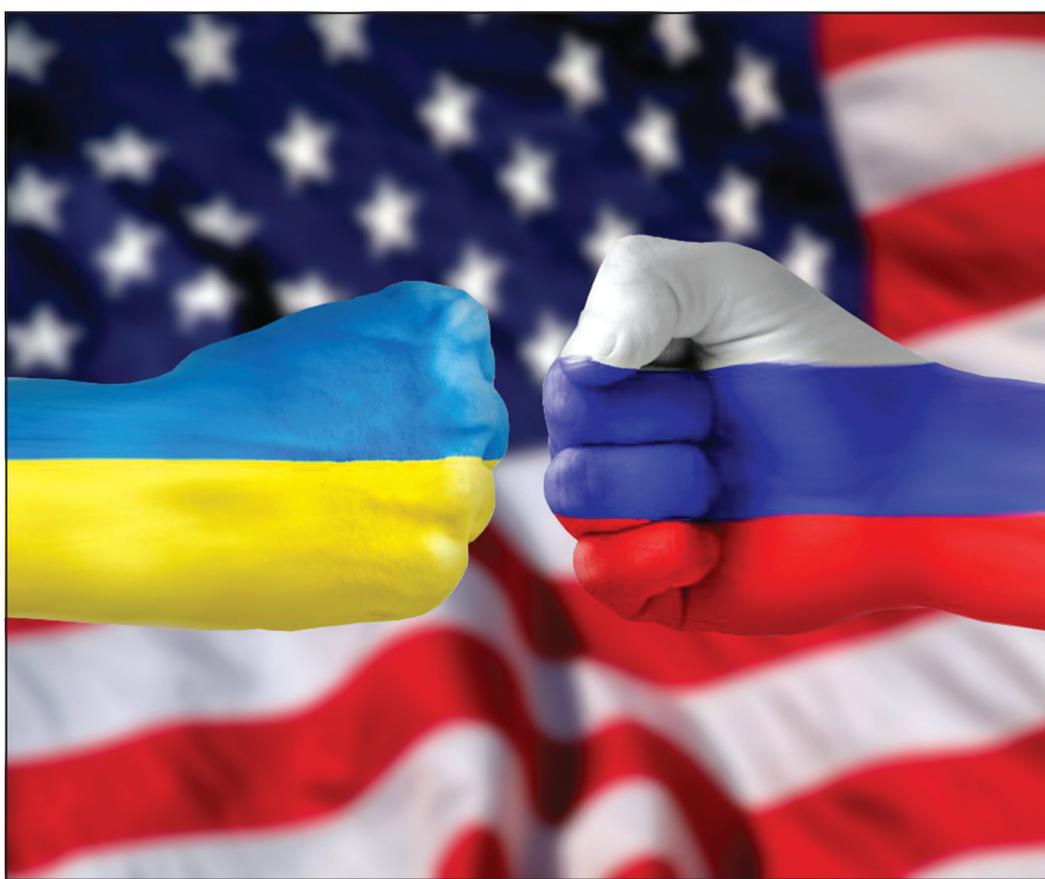
Геннадий Головкин сразится с Дэниэлом Гилом

14 страница

Мы в сети  
kapital.kz



## Мир в крутом пике



Данияр Молдабеков

Авиакатастрофа малайзийского Boeing может стать началом глубокого геополитического кризиса. На кого упадет тень этой страшной катастрофы? По мнению политолога Досыма Сатпаева, ее виновники вряд ли признают свою вину, кем бы они ни были. «Это напоминает ситуацию, которую мы в свое время видели в Сирии: помните, там долго выясняли, какая из сторон применила химическое оружие. Тогда тоже западные политики сразу же стали обвинять Башара Асада, а его сторонники, в том числе Российская Федерация, обвиняли сирийскую оппозицию. И если продолжать это сравнение, надо иметь в виду, что в Сирии так точно и не установили, кто же применил химическое оружие. Сирийские власти официально отказались от применения химического оружия, но свою вину не признали. В итоге ситуация осталась неизменной», – сказал Досым Сатпаев. Выяснению того, кто является реальным виновником трагедии, по его мнению, мешают крайний субъективизм и заинтересованность всех сторон.

В свою очередь политолог Талгат Мамырайымов считает, что расследованию авиакатастрофы будет препятствовать то,

что она случилась на территории, контролируемой Донецкой Народной Республикой (ДНР). Как полагает политолог, ополченцы ДНР не дадут провести нормальное расследование. Кроме того, Досым Сатпаев считает, что правда станет известна не раньше чем в ближайшие 2-3 месяца, а то и значительно позже. «Однако, – продолжает политолог, – я не согласен с тем, что эта ситуация обострила конфликт в Украине. Да, в первое время казалось, что теперь ситуация будет крайне напряженной. Однако сейчас, обратите внимание, эмоции поутихли. Западные страны – за исключением США и Австралии – не стремятся нагнетать ситуацию вокруг катастрофы».

Финансовые рынки на новость об авиакатастрофе отреагировали снижением по всем направлениям, говорит аналитик FIBO Group Богдан Заруцкий. Не исключено, что конфликт может зайти в тупик. Возможно, продолжает аналитик, что эти опасения уже учтены в ценах на торговые активы. «Ведь очень трудно сориентироваться – кому доверять? С одной стороны, действия сепаратистов не внушают прозрачности в достоверности расследования этого дела. С другой – сильная критика стран Запада Кремля», – отметил финансист.

Тем не менее, несмотря на все большую геополитическую напряженность, снижение на фондовых рынках носит скорее краткосрочный характер, считают в FIBO. Уже во вторник ситуация начала улучшаться. «Такие европейские индексы как DAX и FTSE100 стоят на пороге усиленных покупок с целью отыграть падения торгового дня понедельника. А американский индекс SP500 вовсе тестирует июльские максимумы, что намекает на очередное формирование новой волны спекулятивного роста и покупок. А если посмотреть на валютную пару EUR/USD, то на сегодняшний день видно укрепление доллара против евро, на фоне положительных макростатистических данных США», – говорит Богдан Заруцкий.

Относительно дальнейших перспектив России и Украины, то обоим странам придется нелегко, считают в FIBO: «Что касается Украины, то подписание ассоциации с ЕС даст стране выход на европейские рынки, таким образом, появится возможность диверсифицировать свой экспорт. Но есть и обратная сторона медали: Россия может ввести запрет на ввоз части украинской продукции, тогда львиная доля экспорта страны может пострадать».

Продолжение на стр. 21

Цифра номера

193,5  
ТЫС.

автомобилей не смогли пройти техосмотр в 2014 году

Подробнее [Стр. 4]

Спикер номера

Анар Шарипова, исполнительный директор магазина «Книжный Город», о ситуации на рынке

Подробнее [Стр. 10]

Цитата номера

«Через 3-5 лет существенная часть продаж страховок для физлиц будет осуществляться именно через интернет»,

– Руслан Погорелов, управляющий директор СК «Сентрас Иншуранс»

Подробнее [Стр. 5]

Спорт

Казахстанские футбольные клубы продолжают выступление в квалификации Лиги Европы

Подробнее [Стр. 14]



ЦЕСНАБАНК  
БҮГІН. ӘРҚАШАН. • СЕГОДНЯ. НАВСЕГДА.



ҚАРЖЫ ОРТАЛЫҒЫ  
АКЦИОНЕРЛІК ҚОҒАМЫ



АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО  
ФИНАНСОВЫЙ ЦЕНТР

### ДЕПОЗИТ «ЦЕСНА-БОЛАШАҚ»

Выгодный вклад в образование Ваших детей!

\*Вознаграждение Банка **10,5%** годовых  
+  
Дополнительная премия государства до **7%** годовых

Начать копить на обучение вместе с Цеснабанком реально уже сейчас!

\*\*годовая эффективная ставка вознаграждения

ЗВОНИТЕ БЕСПЛАТНО  
8 800 080 2525

7711 ЗВОНОК БЕСПЛАТНЫЙ

www.tsb.kz

Лицензия № 1.2.74/74/29 от 12.10.09 г. выдана Агентством РК по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

## КАЗАХСТАН

СЕКРЕТАРЬ СОВБЕЗА  
ДАЛ ПОРУЧЕНИЯ

Помощник президента Казахстана – секретарь Совета безопасности Кайрат Кожамжаров поручил правоохранительным органам противостоять современным угрозам и вызовам государственной стабильности, сообщает пресс-служба Совбега Казахстана. «Особое внимание он уделил готовности сил правопорядка противостоять современным угрозам и вызовам, которые связаны с кардинально меняющейся геополитической обстановкой. В первую очередь, это касается эскалации терроризма и экстремизма, появления новых технологий развязывания конфликтов, активизации организованной преступности и обострения наркоситуации», – говорится в сообщении по итогам расширенного заседания коллегии министерства внутренних дел. В своем выступлении Кожамжаров дал оценку проведенных в 2010-2013 годах реформ силовых структур, которые создали основу для осуществления глубокой модернизации всей правовой системы. К числу наиболее значимых из них отнесены наведение порядка в учетно-регистрационной дисциплине, определение четкой компетенции правоохранительных органов и освобождение их от несвойственных функций, гуманизация законодательства и упрощение уголовного судопроизводства, объединение патрульной и дорожной полиции. «Полицейские стоят на передовых рубежах борьбы с преступностью, обеспечивая защиты прав и интересов общества и государства. Нередко ценой собственной жизни. Только за последние три года при исполнении служебного долга погибли 76 сотрудников и 352 получили ранения», – отметил Кожамжаров. (ИА «Новости-Казахстан»)

ДО КОНЦА ГОДА  
БУДЕТ ОТКРЫТА  
ДОРОГА АЛМАТЫ –  
ТАЛДЫКОРГАН

«На сегодняшний день на дороге выполнены земляные работы в объеме 3,5 млн кубометров, устроено 10 километров нижнего слоя покрытия из асфальтобетона, 29 километров покрытия из цементобетона», – сообщает пресс-служба Министерства транспорта и коммуникаций РК, передает Kazakhstan Today. По данным пресс-службы, общая протяженность автодороги Алматы – Талдыкорган составляет 245 километров. В настоящее время ведутся работы на всем его протяжении. В строительстве, отметим, задействованы 9 подрядных организаций. По итогам года планируется сдать в эксплуатацию 10 километров. С ходом работ на автодороге ознакомился вице-министр транспорта и коммуникаций РК Мереке Пшембаев. В ходе поездки он провел совещание, на котором дал руководителям подрядных организаций ряд поручений по увеличению темпов работ, а также обеспечению безопасного проезда на протяжении всего участка. После завершения реконструкции в 2016 году дорога Алматы – Талдыкорган будет расширена до четырех полос и отнесена к 1 технической категории. (Kazakhstan Today)

КАДРОВЫЕ  
ПЕРЕСТАНОВКИ  
И НАЗНАЧЕНИЯ

## АРДАК РАЙЫМБЕКОВ

назначен акимом Балхаша

## ДАУЛЕТ САХИПОВ

избран управляющим директором – членом правления АО «Банк развития Казахстана»

## ЕЛЕНА КОГАЙ

избрана заместителем председателя правления – членом правления АО «Банк развития Казахстана»

## ЕРКИН БОТАКАНОВ

назначен командующим региональным командованием «Орталык» Национальной гвардии РК

МАРС АЛДАШОВ,  
МУРАТ АЛКЕНОВ,  
НУРЛАН НИЕТБАЕВ

досрочно прекратили полномочия заместителей председателя правления – членов правления АО «Банк развития Казахстана»

## СЕРГЕЙ ЕЛАГИН

назначен заместителем председателя правления Евразийского банка развития (ЕАБР)

СЕРИК  
СЕРМАГАМБЕТОВ

назначен руководителем Антимонопольной инспекции по Кызылординской области

■ Для развития  
формата 4G  
в Казахстане есть  
свободные частоты

Анна Видянова

Во втором квартале чистая прибыль «Кселл» увеличилась на 6,2% и достигла отметки 16,5 млрд тенге. Оператор продолжает аккумулировать прибыль преимущественно за счет голосовых услуг – 71,3% от общего дохода компании. Между тем толчком для развития телекоммуникационного рынка могло стать внедрение негосударственными сотовыми операторами технологии 4G. Пока лицензию на использование данного формата имеет только «Алтел». Как рассказал журналистам главный исполнительный директор «Кселл» Али Аган, операторы готовы для внедрения 4G инвестировать в инфраструктуру и вести более тесный диалог с регулятором.

Как сообщили в компании, доход на одну акцию по сравнению с апрелем-июнем 2013 года вырос на 6,2%. В апреле-июне 2013 года этот показатель был на уровне 77,8 тенге, за тот же период 2014 года – 82,6 тенге. Доходы оператора за второй квартал выросли на 3,8%, в апреле-июне прошлого года этот показатель составлял 46,2 млрд тенге, за тот же период 2014 года – 48,0 млрд тенге.

Компания продолжает генерировать прибыль преимущественно за счет голосовых услуг. Во втором квартале 2014 года доля дохода от голосовых услуг в общей структуре доходов компании достигла 71,3% (34,2 млрд тенге). Во втором квартале 2013 года доля доходов от таких услуг была выше – 78,1%. Меньшие доходы оператор аккумулирует за счет услуг по передаче данных – 8,3 млрд тенге. Доля доходов от услуг по передаче данных в общей структуре доходов в апреле-июне 2014 года составляла 17,4%, год назад этот показатель был ниже – 12,8%. «Объем голосового трафика за второй квартал снизился и в апреле-июне 2014 года и составил 5 843 млн минут. Доход от исходящей голосовой связи снизился на 7,2% и во втором квартале 2014 года достиг уровня 26,0 млрд тенге. Доход от услуг интерконнекта по сравнению с апрелем-июнем 2013 года снизился на 3,9% и во втором квартале этого года составил 6,5 млрд тенге», – подчеркнул оператор.

Как сообщили в компании, доход от услуг передачи данных вырос на 41,1% и в апреле-июне 2014 года составил 8,3 млрд тенге. «Объем передачи данных увеличился на 97,8% и во втором квартале 2014 года составил 6 803 701 Гб. Рост объема передачи данных был частично нейтрализован предложением пакетов услуг, предусматривающих низкий тариф за 1 Мб, что привело к сниже-



нию показателя ARMB до 1,2 тенге», – отметили в компании.

Во втором квартале чистый прирост составил 154 тыс. абонентов. Как пояснили в компании, количество абонентов снизилось на 608 тыс. в связи с чисткой абонентской базы на 762 тыс. абонентов. Стоит сказать, что происходит чистка старых, не действующих абонентов, которые не влияют на долю рынка компании. Это больше технические изменения в системе. Все сотовые операторы мира используют различные критерии признания

абонентов не действующими. В нашем случае это были абоненты, у которых есть только голосовая почта, они в основном не пользовались прочими видами услуг. Некоторые операторы признают одномесячную, трехмесячную, шестимесячную активность по абонентам. Другой оператор, кроме «Кселл» в прошлом году также делал такую же чистку абонентов, в мире это довольно распространенная практика», – отметил главный финансовый директор «Кселл» Бауржан Аязбаев.

В «Кселл» также затронули и более глобальную тему – внедрение в Казахстане формата 4G. К слову, технология четвертого поколения была внедрена в прошлом году. Единственным оператором, который может предоставлять канал 4G, является «дочка» «Казактелекома» «Алтел».

Между тем негосударственные операторы обеспокоены монополизацией рынка. «Мне кажется, что я единственный человек в стране, который борется за внедрение 4G. В Казахстане не задаются вопросом, почему только одна компания в стране имеет лицензию по внедрению 4G? Агентство РК по связи и информации говорит, что есть проблемы с частотами, что не является правдой, нет проблем с частотами. Регулятор говорит, что в других странах операторы начинали работу на новых частотах, и это не так. Президент Казахстана очень дальновидный президент, возможно, самый дальновидный президент в Центральной Азии, в частности, он ставит четкие цели развития республики, которые обозначены в «Стратегии-2050», но при этом что мы видим? Мы видим, что 4G есть в Таджикистане, Узбекистане, Азербайджане. Во всех этих странах такая технология есть, и ее используют несколько операторов телекоммуникационного рынка. Тогда как в Казахстане, который ставит перед собой амбициозные цели, этого нет», – аргументировал свою позицию главный исполнительный директор «Кселл» Али Аган.

Собеседник опроверг доводы государства, относительно возможности использования формата 4G только государственными сотовыми операторами. «Ранее от Агентства РК по связи и информации было два сообщения. Одно из них, когда депутаты парламента задавали вопрос: почему лицензия 4G выдана только компании «Алтел»? Ответ агентства заключался в том, что, согласно мировой практике, лицензия 4G выдают только государственному оператору. Будучи сотрудником компании, которая запустила 4G первая во всем мире, это TeliaSonera в Норвегии и Швеции, будучи бывшим главным исполнительным директором компании Azericell в Азербайджане, которая запустила при мне услуги четвертого поколения, говорю, что это заявление не соответствует действительности. Второе сообщение – регулятор заявил, что в Казахстане нет свободных частот, и что освобождение частот может произойти только к 2016 году. Я заявляю, что в Казахстане можно запустить 4G даже на уже имеющихся частотах», – сообщил Али Аган.

При этом Али Аган подчеркнул, что для «Кселл» 4G не настолько прибыльный бизнес, как 3G. В компании также уточнили, что «Кселл» готовая заплатить за лицензию и частоты. «Мы готовы строить в Казахстане инфраструктуру, но при этом нам не дают такой возможности», – отметил собеседник. На вопрос журналистов о том, какие шаги намерен предпринять оператор для решения ситуации по 4G, ответ был достаточно ожидаем. «Компания «Кселл» полностью блокирована в отношении 4G, единственное, что мы можем сделать, мы можем лишь говорить, что мы готовы», – сказал собеседник.

## ■ Мир в крутом пике

[Начало на стр. 1]

Россия же, по мнению многих экспертов, может оказаться изгоем на мировой арене. Впрочем, по словам г-на Заруцкого, реализовать такую политику по отношению к РФ будет не так просто. Во всяком случае, это займет много времени. Как известно, правительства ЕС и РФ долгое время налаживали деловые отношения друг с другом. Например, незадолго до кризиса на Украине на повестке дня стоял вопрос об облегчении визового режима для россиян. Так что отвернуться друг от

НATO больше российского в десять раз. Чтобы вступить в эту гонку, нужно будет серьезно потратиться. Это, по мнению Алексея Кудрина, нанесет ощутимый урон экономике России. «Масштаб будет примерно такой – ухудшение состояния ВВП страны на несколько пунктов в течение ряда лет, снижение реальных доходов населения и снижение зарплат. Это в разной форме может произойти. Не путем прямого урезания – через инфляцию, через нехватку каких-то товаров, это будет в разных формах проявляться и станет серьезным ударом», – сказал Алексей Кудрин.

через Россию. Мы достаточно тесно взаимосвязаны с РФ – исторически, политически, экономически, и ситуация также

повлияет на нашу экономику», – полагает он. Но, в целом, эксперты не опасаются за Казахстан в свете украинских событий.

Финансовые рынки на новость об авиакатастрофе отреагировали снижением по всем направлениям, говорит аналитик FIBO Group Богдан Заруцкий. Не исключено, что конфликт может зайти в тупик. Возможно, продолжает аналитик, что эти опасения уже учтены в ценах на торговые активы

друга будет не так просто и безболезненно, считает Богдан Заруцкий. Радикальный разрыв экономических отношений, продолжает он, может привести к снижению уровня производства и процессов взаимодействия в корпоративном секторе не только в России, но и в самой Европе. Поэтому кризис может войти в умеренное русло. Следовательно, перспектива России попасть в изоляцию тоже может войти в перманентную фазу.

Алексей Кудрин, бывший министр финансов России, считает, что для его страны и такой расклад будет дорого стоить. Начнется, полагает экс-министр, гонка вооружений. В интервью «The New Times» он высказал мнение, что если напряженность в отношениях с Западом сохранится, то России придется, чтобы продолжить играть мускулами, увеличить расходы на военный бюджет. Сейчас военный бюджет

Если говорить о текущих санкциях, то России в первую очередь стоит опасаться тех мер, которые направлены на банковскую систему страны. Это, кстати, тот сектор российской экономики, уязвимость которого может коснуться и Казахстана. «Можно сказать, что под прицелом санкций находится как раз банковский сектор. К примеру, недавно стало известно, что «Газпромбанк», один из крупнейших банков РФ, попал под секторальные санкции США. Что касается банков Казахстана, лично я не думаю, что они могут стать целью для Европы и Штатов. Влияние может быть косвенным через российский экономику, по принципу домино», – отмечает Богдан Заруцкий.

Политолог Данияр Ашимбаев считает, что проблемы России могут иметь более широкое значение для нашей страны. «Многие транспортные пути пролегают

КАК ПОЛУЧАТЬ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ДОХОД?  
ИНВЕСТИРУЙТЕ В СТРУКТУРИРОВАННЫЕ ПРОДУКТЫ!

МАКСИМАЛЬНАЯ ЗАЩИТА  
ВЛОЖЕНИЙ



ИНВЕСТИЦИИ В ВАЛютУ,  
ЗОЛОТО, НЕФТЬ  
И ФОНДОВЫЕ ИНДЕКСЫ



ПОТЕНЦИАЛЬНАЯ ДОХОДНОСТЬ  
ПРЕВЫШАЕТ СТАНДАРТНЫЕ  
ПРОЦЕНТЫ ПО ВКЛАДАМ



alpari

Узнайте подробнее на [www.alpari.ru](http://www.alpari.ru)  
или по телефону +7 (7172) 72 85 55

100% защита — только для продуктов со 100% защитой капитала.  
Комиссия за создание структурированного продукта составляет 2% от стоимости активов.

НОВЫЙ  
NISSAN QASHQAI

СПЕЦИАЛЬНАЯ ПРОГРАММА ДЛЯ КОРПОРАТИВНЫХ КЛИЕНТОВ.  
ТЕСТ ДРАЙВ У ОФИЦИАЛЬНЫХ ДИЛЕРОВ.  
ГАРАНТИЯ СОСТАВЛЯЕТ 3 ГОДА ИЛИ 100 000 КМ ПРОБЕГА.  
ПОДРОБНОСТИ У ОФИЦИАЛЬНЫХ ДИЛЕРОВ.

\*Стоимость базовой комплектации, у.е. не является иностранной валютой, выражается в национальной валюте (тенге).  
Курс у.е. устанавливается автономно самостоятельно.  
Звонки возможны только со стационарных телефонов. Все звонки бесплатны. Время работы службы поддержки клиентов пн-пт с 11:00 до 20:00 (время г. Астана).  
Дистрибутор Nissan в Казахстане – TOU Автомир Мотор Каз



от 26 506 у.е.\*

[www.nissan.kz](http://www.nissan.kz)

СЛУЖБА ПОДДЕРЖКИ КЛИЕНТОВ 8 800 200 59 90\*

# ■ Без права на ошибку

Чулпан Гумарова

Не так давно в далекой Австралии регулятор местного телекоммуникационного рынка завершил расследование в отношении оператора Optus и обвинил его в том, что он в период с 2008 до 2012 года заставил абонентов переплатить за услуги связи около \$9 млн из-за ошибки в биллинге – системе расчетов с абонентами. Теперь, по предписанию регулятора, Optus должен запустить программу компенсации пострадавшим абонентам.

В Казахстане и в России, да и во всем мире, поставщики фиксированной, мобильной связи и провайдеры интернет-услуг хотя бы раз в жизни сталкиваются с периодическим негодованием пользователей из-за некорректно работающего биллинга. Неважно при этом, как долго на рынке работает «провинившаяся» компания, и какое количество абонентов она обслуживает. С развитием социальных сетей распространение негативной информации может обойтись очень и очень дорого. И если починить или заменить вышедшее из строя оборудование можно за несколько часов, то на восстановление репутации уйдет гораздо больше времени и, что немаловажно сегодня, денег.

Для того чтобы не оказаться на месте вышеупомянутого австралийского оператора, современные телекоммуникационные компании должны использовать са-

мые надежные биллинговые системы. Кроме того, эти системы должны быть весьма гибкими: в ситуации, когда LTE распространяется повсеместно, а конкурент не дремлет, счет на новые предложения для пользователей иногда идет на часы. И как прикажете с этим «взлелеять»?

Если не вдаваться в многочисленные подробности телекоммуникационного бизнеса, то можно сказать, что у любого телекоммуникационного оператора есть два варианта развития биллинговых систем: создавать и поддерживать что-то свое или же закупить такую систему у какого-либо стороннего поставщика. Первый вариант постепенно отходит на второй план, и даже те компании, которые только-только выходят на рынок, используют его в качестве переходного. Системы, созданные внутри компании, требуют постоянного внимания, часто завязаны на определенный персонал и т.д. Системы же внешних, сторонних поставщиков биллинга зачастую могут оказаться дороже, но, в конечном счете, именно они приносят прибыль и помогают удержать существующих абонентов и привлечь новых.

В нашей стране показателем является пример «Казахтелекома». Компания, предвидя рост абонентов и развитие индустрии связи, еще в 2007 году решила закупить биллинговую систему Amdocs CES 7 у компании Amdocs, одного из ведущих поставщиков биллинга и других систем обслуживания клиентов во всем мире.

Однако отрасль связи развивалась и развивается очень быстрыми темпами: появлялись и появляются новые форматы связи, на рынке Казахстана происходят слияния и поглощения, а современные пользователи обзаводятся смартфонами и планшетами и требуют для себя новых современных услуг. Действительность предъявляла все новые и новые требования как поставщикам услуг, так и покупателям. В начале 2014 года «Казахтелеком» и Amdocs объявили об обновлении системы биллинга для того, чтобы специально поддерживать представление услуг и пакетов услуг нового поколения абонентам «Казахтелекома».

«Решение Amdocs представляет собой унифицированный конвергентный тарификатор услуг, с помощью которого компания «Казахтелеком» централизованно обеспечивает тарификацию существующих услуг, объем которых постоянно растет», – говорит Женис Шиликбаев, руководитель казахстанского офиса Amdocs. Кроме того, по заверениям г-на Шиликбаева, современная версия биллинговой системы Amdocs позволяет учитывать развитие сетей нового поколения и поддержку новых услуг в дальнейшем. «Использование обновленного каталога продуктов, являющегося компонентом биллинговой системы Amdocs, позволяет намного эффективнее разрабатывать и внедрять новые услуги, такие как голосовая IP-телефония и IPTV, а также гибко интегрировать их в пакеты услуг», – подытоживает представитель Amdocs.

Обновление биллинговой системы Amdocs CES 7 до версии Amdocs CES 8.1 заняло совсем немного времени для проектов такого масштаба: при экспертной поддержке казахстанского офиса международной команды специалистов Amdocs удалось реализовать весь проект всего за один год.

## КАПИТАЛ.KZ

ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ ИНФОРМАЦИИ

популярное за неделю

### УВОЛЕН ГЛАВА ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ

Глава департамента таможенного контроля по Алматинской области Александр Волков покинул свой пост, сообщила пресс-служба комитета таможенного контроля министерства финансов РК. Об этом сообщает КазТАГ. «Приказом председателя комитета таможенного контроля министерства финансов Республики Казахстан уволен из таможенных органов Республики Казахстан Александр Николаевич, начальник департамента таможенного контроля по Алматинской области», – говорится в сообщении, распространенном в четверг. При этом отмечается, что Волков подал рапорт об увольнении по собственному желанию. До назначения он исполнял обязанности начальника этого же департамента, а ранее был руководителем управления организации таможенного контроля комитета таможенного контроля.

### «САМУРК-КАЗЫНА» НЕ РАСКРЫВАЕТ РАЗМЕР БОНУСОВ ТОП-МЕНЕДЖЕРОВ

Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына» не раскрывает информацию о размере бонусов, выплаченных по итогам 2013 года топ-менеджерам фонда и нацкомпаний, входящих в структуру госхолдинга. Об этом передает КазТАГ. «По состоянию на сегодняшний день было принято решение о выплате премии по итогам 2013 г. только по 5 дочерним компаниям. Касательно количества работников, получивших премии по итогам года (годовой бонус), сообщаем, что годовой бонус выплачивается только топ-менеджерам и только за достижения конкретных стратегических показателей деятельности, поставленных советом директоров на отчетный год», – говорится в письменном ответе пресс-службы ФНБ на запрос агентства КазТАГ. При этом в госхолдинг отказались сообщить общую сумму выплаченных бонусов, число получивших их топ-менеджеров и названия конкретных нацкомпаний. В «Самрук-Казыне» лишь напомнили, что размер бонусов зависит от выполнения ключевых показателей деятельности и может доходить до 3 годовых окладов на одного работника. В ФНБ также сообщили, что базовые зарплаты топ-менеджеров госкомпаний в 4,8 раза меньше зарплат аналогичных специалистов за рубежом и на 23% ниже, чем зарплаты в частных казахстанских компаниях.

### ЖИТЕЛИ АЛМАТЫ ПРОТИВ СТРОИТЕЛЬСТВА НОЧНОГО КЛУБА

Жители домов, расположенных в историческом центре Алматы, требуют остановить незаконное строительство ночного клуба рядом с детской библиотекой имени Бегалина. Как оказалось, помимо развлекательного заведения, там планируют строительство ресторана. Как утверждают соседи, строительство ведется без разрешительных документов. Помимо этого, строительство ведется рядом с жилым домом. «Строительство ведется с прошлого года, сначала нам говорили, что это будет магазин, затем ресторан, потом нам сказали, что внизу будет находиться летняя площадка. Нам даже ГАСК ответил, что стройка незаконна. Мы писали в акимат, в разные инстанции. Здесь постоянно драки, изнасилование недавно было», – рассказала в интервью корреспонденту делового портала Kapital.kz жительница дома № 28 Антонина Акимова. Со своими жалобами жильцы обратились в Медеуский акимат. Первоначально получили отписку: «строительство объекта по данному адресу не ведется». Позже возмущенные жители обратились в ДЧС. Сотрудники департамента обнаружили нарушения при строительстве ночного клуба. Но, несмотря на это, строительство продолжилось. «Они строят с утра до ночи, мы постоянно слышим звуки стройки, они только сегодня поставили туалет, все свои физические потребности они справляли прямо на улице, тут такая вонь стояла. Третий этаж примыкает к окнам одного из домов, тем самым закрывается солнечный свет», – отметила жительница дома Людмила Калинина. То, что строительство незаконно, знают в ГАСКе. Алматинский департамент государственного строительного контроля и лицензирования подал в суд на ТОО «Камкор».

### ГЛАВА ГУЛЬНАР-ТУР МОГ ВЫЕХАТЬ ПО ПОДДЕЛЬНЫМ ДОКУМЕНТАМ

Существует вероятность, что руководитель компании «Гульнар Тур» по поддельным документам покинул территорию Казахстана. Об этом сообщается в пресс-релизе, предоставленном национальной палатой предпринимателей РК в ходе брифинга, передает корреспондент делового портала Kapital.kz. «Руководитель компании на связь не выходил. По неподтвержденным данным, по поддельным документам выехал за территорию РК», – отмечается в сообщении. Как сообщалось, из-за проблем туроператора «Гульнар тур» сотни клиентов компании не смогли вовремя вылететь из Турции в Казахстан. Позже с такими же сложностями столкнулись и те, кто должен был вылететь на отдых из Казахстана в Турцию. По информации комитета гражданской авиации, разрешение на эксплуатацию самолета авиакомпании Jet Airlines, выполняющей программу «Гульнар тур», действовало до 30 июня.

# ■ Развивающаяся Азия демонстрирует хорошие показатели

Вероника Сабитова

Согласно отчету, опубликованному в середине июля текущего года, Азиатский банк развития (АБР) не изменил прогноза для развивающейся Азии на 2014 год. По мнению авторов отчета, развивающиеся страны Азии продолжают демонстрировать устойчивый рост в 2014 году, несмотря на более медленный по сравнению с ожидавшимся рост в Соединенных Штатах Америки в первом квартале.

«Темпы замедления роста в Китайской Народной Республике соответствуют нашим ожиданиям, тогда как в Индии созданы условия для реформирования, что могло бы раскрыть ее потенциал для роста», – сказал Жужонг Жуанг, заместитель главного экономиста АБР.

Также АБР сохраняет апрельский прогноз роста на уровне 6,2% в 2014 году и 6,4% в 2015 году для 45 развивающихся стран региона. «Рост основных промышленных экономик составит 1,5% в этом году, что ниже апрельского прогноза в 1,9%. Замедленный рост США несколько компенсируется хорошими показателями роста в первом квартале Японии, в то

время как рост в еврозоне соответствовал ожиданиям», – указывают эксперты.

При этом в отчете отмечается постепенное замедление роста в Центральной Азии по мере того, как на большинство экономик стран региона негативно влияют ухудшающиеся перспективы России. «Скорректированные прогнозы отражают более слабые, чем ожидалось, результаты в Казахстане, Кыргызской Республике и Узбекистане с начала 2014 года. Общий прогноз роста региона снижен с 6,5% на 2014 и 2015 годы до 6,3% и 6,1% соответственно», – сообщают аналитики АБР.

Ранее в «Макромониторе СНГ» от аналитического управления Евразийского банка развития (ЕАБР) указывалось, что текущая мировая ситуация относительно благоприятна для стран СНГ, отмечая в качестве основного отрицательного фактора события на Украине. При этом, как подчеркнули эксперты ЕАБР, рост мирового ВВП с 3% в 2013 году до 3,5% в 2014 году с учетом восстановления экономики развитых государств и высоких темпов роста экономики Китая способствует росту физического спроса на экспортное сырье и одновременно ограничивает потенциальные масштабы снижения цен на него. Та-

ким образом, согласно консенсус-прогнозу аналитиков ЕАБР, рост совокупного ВВП экономик СНГ составляет 3% на 2014 год.

Анализируя мировую ситуацию, эксперты АБР указывают, что в КНР как розничные продажи, так и промышленное производство набирают обороты и в целом Китай находится на пути к достижению роста в 7,5% в 2014 году и 7,4% в 2015 году.

Улучшение перспектив в Индии поддерживает прогноз роста в Южной Азии. По данным отчета, АБР сохраняет свой прогноз роста на уровне 5,5% для 2014 финансового года, но повышает прогноз на 0,3% на 2015 – до 6,3% в ожидании результатов реформ нового правительства.

Рост Пакистана за финансовый год, закончившийся в июне, удивил экспертов высоким показателем – 4,1% по сравнению с прогнозом АБР в 3,4%. Непал также показал хороший рост в конце финансового года.

При этом прогноз по Юго-Восточной Азии был снижен АБР по мере ослабления перспектив роста в Индонезии, Таиланде и Вьетнаме. В первом квартале 2014 года рост в Индонезии снизился до 5,2%. Экономика Таиланда продемонстрировала снижение на 0,6% по результатам

первого квартала из-за негативного влияния политического тупика на внутренний спрос и туризм. Прогноз по субрегиону на 2014 год был снижен на 0,3% – до 4,7%.

Стоит отметить, что ранее Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), включающая 34 наиболее развитых государства мира, ожидала усиления мирового экономического роста и практически полного восстановления мировой экономики в 2014 году. При этом в полугодовом докладе ОЭСР по мировому экономическому прогнозу еврозоны по-прежнему будет отставать от США и Японии, так как ей потребуется больше времени на возврат к норме. ОЭСР также понизила прогноз по росту российской экономики в 2013 году до 2,3% по сравнению с 3,8%, ожидавшимся ранее. Прогноз роста ВВП России на 2014 год понижен с 4,1% до 3,6%.

«Мировая экономика постепенно усиливается, но подъем остается слабым и неровным», – отметила генеральный секретарь ОЭСР Анхель Гурриа. – В основе восстановления лежат стимулирующие меры денежно-кредитной политики, улучшение условий на финансовых рынках и постепенное восстановление доверия».

# ■ Легализация выгодна как для граждан, так и для страны

Олег Ни

Одной из положительных сторон легализации, в частности, денег, является тот факт, что легализованные деньги не признаются доходами, поэтому на них не будет налоговой нагрузки. Напомним, что легализация имущества и капитала в Казахстане начинается 1 сентября 2014 года и заканчивается 31 декабря 2015 года.

Особенностью планируемой в Казахстане акции является наличие альтернативы в выборе инструмента легализации. Во-первых, деньги можно держать на счетах в банках второго уровня в течение трех лет, получая при этом вознаграждения по рыночным ставкам. Во-вторых, при желании досрочного использования денег можно их инвестировать в экономику путем приобретения государственных ценных бумаг, облигаций банков второго уровня, национальных управляющих холдингов и компаний, институтов развития и акций в рамках программы «Народное

ПРО», а также иных ценных бумаг, размещаемых на Казахстанской фондовой бирже. В-третьих, можно приобрести объекты в рамках второй волны приватизации.

Если же гражданин, легализующий деньги, не хочет использовать вышеуказанные механизмы инвестирования, то он вправе распорядиться своими деньгами на свое усмотрение с уплатой в бюджет сбора в размере 10% от легализуемых денег.

Следует отметить, что каждый из указанных способов направлен на развитие отечественной экономики и получение выгоды гражданином, легализующим деньги. Такое отсутствовало при ранее проведенных акциях.

Сама по себе легализация – не новшество в мировой практике.

Ряд стран Европы, многие штаты США проводили данную акцию по несколько раз, поскольку проблема вывода капитала из тени является весьма актуальной во всем мире. Имеется опыт проведения легализации и в Казахстане. Она прохо-

дила у нас дважды. В 2001 году проведение легализации денег, в ходе которой в легальный оборот вернулось более \$480 млн. В 2006-2007 годах помимо денег легализовывалось уже движимое и недвижимое имущество. В денежном выражении эффект от акции составил порядка 845 млрд тенге или почти \$7 млрд, то есть 8,3% к ВВП того года. Особенностью второй акции также был сбор за легализацию. В бюджет поступило порядка 60 млрд тенге.

Легализация имущества будет проводиться комиссиями при акиматах, в которых субъектами легализации необходимо будет обратиться с заявлением и соответствующими документами.

Министр регионального развития РК Болат Жамшиев рассказал о документах, которые необходимо представить казахстанцам для легализации имущества. «Заявление о легализации плюс копия удостоверения личности. При предъявлении всех документов нужно будет показать еще и оригинал. Кроме того, техпаспорт на объект, и прилагается за-

ключение аттестованного эксперта относительно технического обследования зданий и сооружений на соответствие объекта строительным нормам и правилам», – сказал министр во время прямого телеэфир в понедельник.

К объектам легализации относятся: деньги; ценные бумаги; доля участия в уставном капитале юридического лица; строения, соответствующие целевому назначению и строительным нормам и правилам; строения, оформленные на ненадлежащее лицо; недвижимое имущество, находящееся за пределами РК. При этом земельные участки, на которых расположены легализуемые объекты, должны принадлежать субъектам легализации на праве собственности. Также глава ведомства пояснил, что легализации не подлежит имущество, полученное в результате преступления.

Заместитель генерального прокурора РК Андрей Кравченко заверил казахстанцев, что данные, полученные в рамках легализации капитала, нигде не будут использованы. «Хотел бы обратить внимание на то, что в названии закона говорится об амнистии в связи с легализацией. Это значит, что государство, признавая имущество, амнистирует, освобождает от ответственности за те правонарушения, в результате которых это имущество или денежные средства получены», – уточнил заместитель генпрокурора.

SIMPLY CLEVER

ŠKODA



У НЕГО ТОЛЬКО ОДИН МИНУС  
-1000 у.е.



Элита компакт класса — ŠKODA Rapid. Цены ниже, опций больше.

АСТАНА: пр. Богенбай батыра, 73/1, тел.: (7172) 22-69-58, 22-69-66  
АЛМАТЫ: ул. Майлина, 240 А, тел.: (727) 2-555-777, 2-579-777  
http://skoda-auto.kz | http://bipek.kz

АЗИЯАВТО

БИПЭК АВТО

ТОО БИПЭК АВТО Казахстан

## КАПИТАЛ.KZ

ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ ИНФОРМАЦИИ

популярное за неделю

УКРАИНА МОЖЕТ  
ПРЕВРАТИТЬСЯ  
В АФГАНИСТАН

Винники авиакатастрофы, в которой погибли пассажиры малайзийского Boeing, вряд ли признают свою вину, кем бы они не были. Так считает политолог Досым Сатпаев. «Это напоминает ситуацию, которую мы в свое время видели в Сирии: помните, там долго выясняли, какая из сторон применила химическое оружие. Тогда тоже западные политики сразу же стали обвинять Башара Асада, а его сторонники, в том числе Российская Федерация, обвиняли сирийскую оппозицию. И если продолжать это сравнение, надо иметь в виду, что в Сирии так точно и не установили, кто же применил химическое оружие. Сирийские власти официально отказались от применения химического оружия, но свою вину не признали. В итоге ситуация осталась неизменной», – сказал Сатпаев в интервью деловому portalу Kapital.kz. Также, по словам эксперта, нормальному расследованию мешает слишком высокий уровень субъективизма в оценке украинского кризиса в целом. «Представители противоположных сторон будут с недоверием относиться к любой информации, которая будет поступать по ходу расследования этой трагедии», – добавил Досым Сатпаев. В ходе разговора политолог высказался и по поводу судьбы конфликта в целом. «Я боюсь, как бы Украина не превратилась в некий аналог Афганистана – зону перманентных конфликтов, где ключевую роль будут играть не политики, а полевые командиры. А политики, вероятно, будут подкидывать уголь, поддерживая там свои аффилированные силы. Но одно дело Афганистан, который находится далеко от Европы, и другое дело – Украина...», – резюмировал политолог.

КРУШЕНИЕ «БОИНГА»  
МОЖЕТ БЫТЬ  
ПРОВОКАЦИЕЙ  
СО СТОРОНЫ США

Крушение малайзийского «Боинга-777» на территории Украины может оказаться проявлением провокации со стороны США. Такую вероятность не исключает политолог, автор энциклопедии «Кто есть кто в Казахстане» Данияр Ашимбаев. В интервью корреспонденту делового портала Kapital.kz эксперт назвал преступной халатностью допуск гражданских судов к воздушному пространству зоны военных действий на Украине. Отсутствие однозначной оценки ситуации свидетельствует о том, что разведывательные станции слежения России и НАТО не обеспечивали контроль данной территории, что также не поддается логике. По мнению политолога, в случившейся трагедии присутствует фактор провокации. «То есть в условиях такой ситуации, когда ни у одной из сторон нет политического или военного перевеса, а ситуация грозит спровоцировать более полномасштабный конфликт уже несколько месяцев, то не исключено, что могли пойти на обострение. С тем, чтобы возложить вину на новороссийских ополченцев, либо на украинские власти. Поэтому, понятно, что элемент провокации с человеческими жертвами и раздуваниями истерии в СМИ он, к сожалению, характерен для современной геополитики, и не только современной, но и в историческом аспекте. Мы немало сталкивались с примерами, когда войны начинались с такого рода провокаций», – отмечает Данияр Ашимбаев. Собеседник напомнил о Глейвицкой провокации, которая послужила формальным поводом для начала Второй мировой войны. В качестве примера он также привел взрыв американского крейсера в кубинском порту, приведший к испано-американской войне, и Тонкинский инцидент, спровоцировавший вторжение США во Вьетнам. Кроме того, эксперт отмечает о намечающемся расколе в позициях США и Евросоюза относительно противостояния с Россией и ситуацией на Украине. «ОБСЕ уже несколько раз выносила решение, противоположное тому, которое требовали американцы. И возможность того, что Америка могла пойти на провокацию такого рода, также нельзя исключать», – добавил Данияр Ашимбаев.

Между тем он не отрицает возможности и элемента трагической случайности. Однако и при такой версии, военный конфликт в Украине, отказ всех сторон пойти на политические уступки, информационное нагнетание обстановки способствовали ситуации, в которой оказались пассажиры малайзийского «Боинга-777», полагает спикер. При негативном сценарии авиакатастрофа может привести к расширению военного конфликта на Украине, прогнозирует эксперт. О чем уже велся разговор. В частности, иевские власти требовали военную операцию со стороны НАТО против «донецких ополченцев», в РФ же немало вопросов о том, почему «Большая Россия» не оказывает полномасштабную военную помощь «Новороссию». «Вместе с тем понятно, что военного потенциала ни России, ни НАТО на полномасштабную войну не хватит, поэтому 90% такого рода разговоров может привести к попыткам психологического давления, и проигрывает сейчас не тот кто прав, а у кого нервы окажутся более слабыми», – говорит аналитик. Что касается экономических последствий, то дальнейшая политическая эскалация конфликта и постоянное введение политических санкций негативно отразится на рынках всех участников. Так как и российская, и западная экономики тесно интегрированы, подчеркивает Данияр Ашимбаев. «То есть военный конфликт не выгоден никому», – уточняет он. Расширение военных действий на Украине и санкции против России отрицательно повлияют и на экономику Казахстана, говорит политолог. «Казахстану, как государству, не имеющему серьезного, откровенно говоря, геополитического значения... Многие транспортные пути во многом пролегают через Россию. Мы достаточно тесно взаимосвязаны с РФ исторически, политически, экономически, и ситуация также повлияет на нашу экономику», – полагает он. В заключение политолог отметил, что с точки зрения логики украинский конфликт мог бы быть урегулирован, если бы не применение двойных стандартов со стороны Запада.

Удастся ли Казахстану избежать  
повышения цен на бензин?

Венера Гайфутдинова

Министерство нефти и газа Казахстана ведет переговоры с российскими коллегами о том, чтобы наладить поставки мазута в приграничные регионы республики. «Мы договариваемся с российскими коллегами о том, чтобы определенный объем мазута поставился на приграничье», – рассказал Узакбай Карабалин, министр нефти и газа РК.

По его словам, привезти мазут из России в Казахстан дешевле, чем возить его с казахстанских НПЗ, которые находятся друг от друга на расстоянии 2 тыс. километров каждый. И, наоборот, дешевле в некоторые регионы России завести казахстанский мазут.

Действительно, расстояние от отдельных регионов Казахстана до отечественных НПЗ достаточно большое, что соответственно сопровождается немалыми транспортными расходами. Как отметил Айвар Байкенов, директор департамента аналитики АО «Асыл Инвест», в России

картина в целом аналогичная. То есть при таком раскладе, по его мнению, было бы логичным использовать преимущества, которые предоставляет общая граница. Возможно, в частности, заключение определенных своп-соглашений.

Подписание Договора о создании Евразийского экономического союза (ЕЭС) позволяет решать эти вопросы. Как отметил министр, со временем такое понятие как целевой импорт горюче-смазочных материалов (ГСМ) исчезнет с созданием в рамках ЕЭС общего рынка нефти и нефтепродуктов.

Вопрос, по словам г-на Байкенова, лишь в цене реализуемого топлива. В России стоимость ГСМ в последнее время растет, а значит, необходимо понять, до какого момента данная цена будет оставаться допустимой и сможет перекрывать те расходы, которые возникают при транспортировке ГСМ внутри Казахстана. Сегодня такие издержки в стоимости бензина в стране, по информации эксперта, составляют порядка 5-7%.

Таким образом, импортирование бензина из России, стоимость которого увеличивается, приведет к росту цен и на внутреннем рынке Казахстана. Информация о том, что стоимость бензина в республике вырастет, в прессе обсуждают уже с февраля текущего года. Однако властям пока удавалось сдерживать цены.

Последняя информация о том, что цены на бензин все-таки вырастут, появилась на прошлой неделе. Так, КазТАГ со ссылкой на слова информированного источника в правительстве РК опубликовал информацию о том, что с 1 августа текущего года в Казахстане цена на популярный бензин АИ-92 поднимется на 30 тенге за литр, на АИ-80 – на 33 тенге, а на дизельное топливо – на 28 тенге. «На правительственной межведомственной комиссии, куда входит Минэкономики, агентством по регулированию естественных монополий и министерство нефти и газа, были утверждены данные цены. Таким образом, цена на 92-й бензин будет 145 тенге, на дизель – 130 тенге и на 80-й

– 122 тенге. Вопрос решенный», – сказал собеседник агентства.

А в различных социальных сетях пользователи стали распространять фотографии сканированной копии, якобы, приказа Агентства по регулированию естественных монополий (АРЕМ) о повышении предельных розничных цен на ГСМ в Казахстане с 1 августа текущего года. При этом в «приказе» уточняется, что решение согласовано с министерством экономики и бюджетного планирования (МЭБП) и министерством нефти и газа.

При этом в МЭБП и АРЕМ заявили, что вопрос повышения предельных розничных цен на нефтепродукты в ближайшее время не обсуждался. Заметим, что ведомства не сказали, что повышения цен на бензин не будет. Более того, Узакбай Карабалин в середине июня заявлял, что в правительстве обсуждался вопрос о ценах на бензин на II полугодие 2014 года. Министр рассказал, что обсуждаются оба варианта развития событий: сохранение действующих цен либо их повышение.

## Техосмотр стал жестче?



Аманжол Сагындыков

Как выяснилось, в 2014 году техосмотр не прошли 193 тыс. автомобилей, что на 4 с лишним процента больше, чем в 2013 году. В министерстве транспорта и коммуникаций считают эту ситуацию обнадеживающей. Но на самом ли деле техосмотр стал жестче?

В комментариях корреспонденту TengNews.kz руководитель управления Комитета транспортного контроля Министерства транспорта и коммуникаций Казахстана Дидар Ракишев отметил, что в 2014 году обязательный техосмотр не смогли пройти более 193,5 тыс. авто.

По данным министерства, в сравнении с первой половиной 2013 года эта цифра возросла. Так, в прошлом году не прошедших техосмотр авто было около 11%, в этом – более 15%. Собеседник отмечает, что такая разница, возможно, связана

с более серьезным контролем, а также с увеличением автомобилей, проходящих технический осмотр (ТО).

Между тем всего в республике в текущем году ТО прошли порядка 1,13 млн авто. По последним данным, сейчас в республике около 4 млн автомобилей. Однако около 30% из них – транспортные средства, которые не эксплуатируются и могут быть просто не сняты с учета. На данный момент в Казахстане существует 412 центров ТО, на которых функционируют 800 линий контроля. Охвачено 43 города и 79 административных районов. «Этого количества достаточно. Напыляя нигде нет, а некоторые центры даже закрываются из-за отсутствия клиентов. Вначале много открылось, а сейчас ситуация стабилизировалась», – уточнил г-н Ракишев.

В сфере казахстанского техосмотра остается проблема подделок бланков свидетельства о прохождении контроля.

Так, за различные нарушения в течение первых трех месяцев 2014 года был исключен из реестра один центр ТО, 14 владельцев станций были привлечены к административной ответственности.

Напомним, с 20 октября в Казахстане вступил в силу некоторые пункты Закона о дорожном движении. Согласно им, владельцы новых авто смогут забыть о техосмотре на четыре года. Также бумажные бланки свидетельств о прохождении техосмотра будут заменены на электронную систему.

## Страсти вокруг ТО

В Казахстане уже много лет ведется активная борьба с ТО. Сторонники отмены ТО ссылались на то, что он не дает никакой реальной гарантии качества технического состояния автомобиля. Противники отмены ТО – на то, что он дает реальные гарантии качества технического состояния автомобиля.

Повлияет ли «Алтын-Экспресс»  
на интернет-рынок РК?

Венера Гайфутдинова

Сервис по пересылке заказов из американских интернет-магазинов Shopfans.ru открывает новый вид доставки в Россию – через Казахстан. Дело в том, что в РК действует лимит на беспошлинные покупки в иностранных интернет-магазинах в 1 тыс. евро – почти в семь раз больше, чем в РФ.

Shopfans.ru запустил новый вид услуги «Алтын-Экспресс», который позволяет доставлять товары из американских интернет-магазинов, обходя лимит на покупку в иностранных интернет-магазинах в 150 евро, который недавно предложило Министерство финансов Российской Федерации. Отправка через Казахстан займет на 1-2 рабочих дня больше, а обойдется на 10-15% дороже, чем напрямую. Shopfans.ru берет от \$150 (около 110 евро) за доставку покупки весом 10 кг. Помимо понижения беспошлинного порога в 1000 евро до 150 евро Министерство финансов РФ также предусматривает снижение веса посылки без уплаты пошлины – с 31 кг до 10 кг.

Подобный опыт, по информации Александра Галиева, главного редактора «Computerworld Казахстан», не нов. Такая схема, по словам эксперта, была реализована на Украине, когда аналогичные ограничения привели к снижению порога стоимости почтового отправления. Компании, которые работали на этом рынке, дробили посылки (если это было возможно) на соответствующие по стоимости беспошлинному ввозу, а потом агрегировали и доставляли получателю.

Пересылка дорогих посылок через Казахстан, который входит в Таможенный союз вместе с Россией, абсолютно легальна. Дело в том, что груз на территории союза можно везти через любую входящую в него страну.

Более того, правительство России, по мнению г-на Галиева, препятствовать поставкам из американских интернет-магазинов через Казахстан формально не может. Тем не менее эксперт предполагает, что введение более низкого порога беспошлинных посылок в Казахстане – это вопрос времени. «На примере Shopfans.ru мы видим, что

компании с легкостью способны использовать в своих бизнес-моделях дисбалансы в таможенных пошлинах», – говорит он.

Манарбек Абенев, директор Ассоциации казахстанского интернет-бизнеса и мобильной коммерции (АКИБ), тоже считает, что в Казахстане могут быть введены аналогичные ограничения. «Учитывая, что наши страны являются участниками Таможенного союза, то вероятней всего, что введет за Россией власти Казахстана также внесут аналогичные поправки», – говорит он. Эксперт напомнил, что в феврале 2014 года на международной конференции «Торговая миссия 2014» обсуждался данный вопрос. Представители почтовых организаций высказались против поправок, так как это может сократить количество посылок из-за рубежа, а соответственно и доходы почты.

Услуга «Алтын-Экспресс» могла бы благоприятно сказаться на развитии рынка интернет-торговли Казахстана. Российские потребители активно заказывают товары в иностранных интернет-магазинах. Как рассказал Манарбек Абенев, ссылаясь

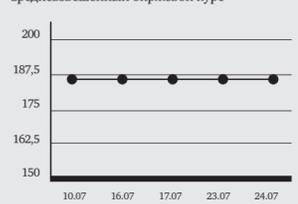
на данные компании Data Insight, в 2013 году россияне потратили в иностранных магазинах 150 млрд рублей. «Сейчас в России около 30 млн человек покупают товары и услуги через интернет, из них 70% живут за пределами Москвы», – отметил представитель АКИБ. Если все заказанные россиянами товары в иностранных интернет-магазинах будут доставляться через Казахстан, то это могло бы значительно оживить наш интернет-рынок.

Однако Александр Галиев уверен в том, что это окажет влияние лишь на транзитный товароборот. «Транзитный товароборот никоим образом не повлияет на общую картину интернет-рынка Казахстана», – подчеркнул он.

Пользуясь нюансами законодательства стран ТС, компании, как объяснил г-н Галиев, просто используют Казахстан как некую транзитную зону с более либеральным порогом почтовой пошлины. Прямо на рынке это никак не отразится, но как считает эксперт, опосредованно может повлиять на рост уровня казахстанской логистики.

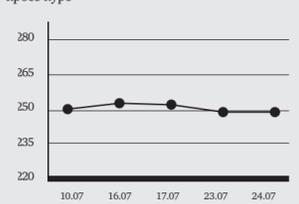
USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



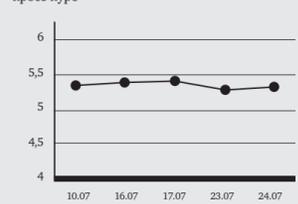
EUR/KZT

кросс-курс



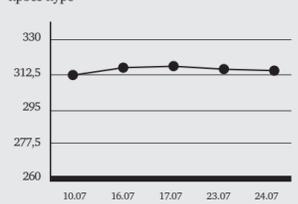
RUR/KZT

кросс-курс



GBP/KZT

кросс-курс



# Пенсию увеличат, если темпы роста ВВП сохранятся

Андрей Кириллов

Начиная с 1 июля 2017 года в Казахстане будут начислять базовую пенсию по-новому. Она вырастет, и самым главным критерием ее роста станет стаж работы или стаж участия в пенсионной системе. Но все эти планы осуществимы, если не вмешается форс-мажор.

Как сообщила на прошлой неделе казахстанским СМИ министр труда и социальной защиты населения Тамара Дуйсенова, «с 1 июля 2017 года ожидается, что для более 2 миллионов состоявшихся пенсионеров мы проведем единовременный перерасчет базовой пенсионной выплаты, и на эти цели мы предусматриваем на полугодие 137 миллиардов тенге, а на год – 275 миллиардов тенге».

По словам министра, методика расчета прожиточного минимума будет изменена с 1 января 2017 года. «Мы меняем принцип, базовая пенсия будет выплачиваться в зависимости от трудового стажа или стажа участия в пенсионной системе. Теперь лица, которые имеют трудовой стаж или стаж участия в пенсионной системе до 10 лет, будут получать 50% прожиточного минимума. У кого 20 лет стажа, они будут получать 70% от величины прожиточного минимума, у кого 35 и более – они будут получать 100% прожиточного минимума», – пояснила она.

Напомним, что на сегодня выплаты пенсионерам страны начисляются по трем уровням: базовая пенсия из республиканского бюджета, солидарная пенсия за трудовой стаж до 1 января 1998 года и накопительная система пенсионных отчислений. При этом базовая пенсия одинакова для всех и составляет чуть больше десяти тысяч тенге. «Изменив базовую пенсию, мы решим проблему сразу трех поколений – тех, кто до 98 года имел низкий доход, кто имел маленький стаж до 1 января 1998 года, и тех, кто участвовал только в накопительной системе», – пояснила ранее министр на одной из встреч с пенсионерами.

## Реальный рост

Если смотреть на то, что хотят сделать власти в 2017 году с сегодняшних реалий, то базовая пенсия должна вырасти почти в 2 раза. Сейчас минимальный прожиточный минимум – 19,966 тыс. тенге, тогда как базовая пенсия – 10,45 тыс. тенге.

Но есть ли у властей возможности сделать это?

Правительство Казахстана надеется, что сможет обеспечить рост экономики в 2014 году на уровне 6%. Но международные финансовые группы в этом не уверены. Так, Всемирный банк в июньском обзоре перспектив мировой экономики,



опубликованном на сайте банка, дал прогноз о том, что в текущем (2014) году рост валового внутреннего продукта Казахстана составит 5,1%.

Ранее Международный валютный фонд (МВФ) снизил прогноз роста экономики РК в 2014 году с 5,75% до 4,75%.

Среди причин, отрицательно влияющих на замедление экономического роста, международные эксперты называют, во-первых, проведенную в феврале этого года одномоментную девальвацию тенге, которая, по их мнению, не была соответствующим образом разъяснена рынку. Еще одна причина – ликвидация частных пенсионных фондов и создание ЕНПФ, что, в общем, негативно сказалось на местном фондовом рынке. На пересмотр рейтинга повлияли также остановка нефтедобычи на месторождении Кашаган и «неопределенность относительно его возобновления».

Однако если правительство все же удержит заявленные темпы роста ВВП, то свои социальные обязательства, в частности, по пенсиям оно будет выполнять аккуратно и в срок.

## Критерии верные, но риски большие

В Минтруда сделали правильные выводы, увидев базовую пенсию со стажем работы или стажем участия в пенсионной системе. Напомним, что ранее базовая пенсия для всех пенсионеров была одинаковой. Но многие эксперты полагают, что хотя базовая пенсия с 2017 года может и вырастет в 2 раза, инфляция их «съест».

Еще в ноябре 2013 года вице-министр экономики и бюджетного планирования Республики Казахстан Елена Кармазина, представляя в сенате законопроект о республиканском бюджете на 2014–2016 годы, отметила, что уровень годовой ин-

фляции в 2014–2018 годах будет находиться в пределах 6–8%.

Если прогнозные показатели по инфляции окажутся верными, то планы по новому расчету базовой пенсии могут на самом деле заметно повысить пенсии.

Всегда есть «но». И самый существенный фактор – это наши интеграционные процессы в рамках Таможенного союза и Евразийского экономического союза. Сближаясь с Россией и Беларусью Казахстан начал в 2010 году, когда Россия (наш самый крупный торговый партнер) показывала довольно неплохие темпы роста ВВП.

Россия все в большей мере увязает в украинском кризисе, и санкции Запада против Москвы становятся все суровее. Если такая печальная тенденция продолжится, то РФ может выйти на нулевой рост ВВП, или даже на падение ВВП. Казахстан, который сделал ставку на интеграцию с Россией, тоже может проиграть.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### «ДЕТИ И ДЕНЬГИ» ОТ БАНКА ХОУМ КРЕДИТ

Вышел в свет практический учебник для детей младшего и среднего школьного возраста по финансовой грамотности «Дети и Деньги» на казахском и русском языках. Автором идеи издания этой книги является Банк Хоум Кредит. В рамках проводимой Банком работы по популяризации финансовой грамотности в Казахстане. Это уже вторая книга по финансам, изданная для детей. Она является частью социального проекта банка наряду с регулярными и ставшими уже популярными семинарами, проводимыми во всех регионах республики, по личным финансам для детей и взрослых. Эта книга – самоучитель семейных финансов для детей, она предлагает детям и родителям в доступной игровой форме знания, которые необходимы, чтобы легко ориентироваться в современном море финансовой информации. Книга поможет объяснить ребенку, что такое деньги и какова их ценность, почему невозможно купить все, что хочется, и ответит на другие сложные вопросы. Научит планировать бюджет и правильно говорить с ребенком о деньгах. А главное – с ней вы научитесь вместе с детьми искать и находить способы управлять своими деньгами так, чтобы мечты исполнились. Часть книг будет передана благотворительным фондам, а также в детские и юношеские библиотеки и школы с экономическим уклоном. Ограниченное количество экземпляров книги будет разбрасываться во всевозможных конкурсах и выставках в социальных сетях и пр. В ближайшее время книга будет доступна для скачивания в электронном варианте на сайте банка [www.homecredit.kz](http://www.homecredit.kz). Также Банк готовит серию обучающих семинаров по детской финансовой грамотности на основе этой книги.

**Что книга даст ребенку:** что такое деньги и откуда они берутся? Как определить подлинность денег? Как исполнить свои мечты? Как выращивать деньги? **Чем полезна книга родителям:** как правильно говорить с ребенком о деньгах и отвечать на их вопросы? Как воспитывать в ребенке правильное отношение к деньгам, прививать полезные навыки и бороться с капризами? Как объяснить сложные финансовые термины? Как вместе планировать семейный бюджет? (Соб.инф.)

#### ПЕНСИОННАЯ РЕФОРМА ПРОДЛИТСЯ ДО 2030 ГОДА

В Казахстане разработана новая Концепция дальнейшей модернизации пенсионной системы до 2030 года. Об этом передает агентство Trend со ссылкой на Минтруда. «Новая концепция предполагает три преобразования. Первое – на базовом уровне пенсионного обеспечения, второе – накопительной пенсионной системы и третье – введение новой условно-накопительной пенсии», – сообщили в ведомстве. Новая концепция будет реализована в два этапа: 2016–2020 годы и 2020–2030 годы. В рамках первого этапа меняются порядок и условия назначения базовой пенсии. А именно: с 1 июля 2017 года предусматривается перейти к новому порядку назначения базовой пенсии. Она будет назначаться только при достижении общеустановленного пенсионного возраста и в зависимости от стажа участия в пенсионной системе. Сейчас базовая пенсия назначается в одинаковом размере всем гражданам, выходящим на пенсию, независимо от трудового стажа и объема получаемой ранее заработной платы. Что касается введения новой условно-накопительной системы, то она будет сформирована за счет пятипроцентных взносов работодателей в пользу своих работников. Это означает, что для каждого участника системы Единого накопительного пенсионного фонда (ЕНПФ) открывается индивидуальный пенсионный счет, на котором фиксируется сумма перечисленных взносов и пенсионные права. Для лиц, работающих во вредных условиях труда, с 1 января 2014 года дополнительно к обязательным пенсионным взносам работников введены обязательные профессиональные пенсионные взносы в размере 5% от фонда оплаты труда, осуществляемые работодателями. При этом работодатели отчисляют ОПВВ только по тем видам производств, которые отнесены ко вредным, и только в пользу тех лиц, которые заняты на них. Перечень видов вредных производств и список профессий работников, занятых на них, утверждены правительством Казахстана и будут периодически пересматриваться с учетом изменений условий труда. (kapital.kz)

#### АКЦИИ «BANK RBK» БЫЛИ ПРОДАНЫ ПО ВСЕМ ПРАВИЛАМ

Независимая юридическая фирма «Дентонс Казахстан» проанализировала корпоративную хронологию размещения базовых акций Bank RBK в период с 2 сентября 2013 по 22 мая 2014 года. Юристы пришли к выводу о том, что требуемые законодательством корпоративные процедуры, направленные на предоставление акционерам возможности осуществления преимущественного права покупки акций, были выполнены. Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в пресс-службе банка. Объявление, предлагающее акционерам реализовать свое преимущественное право покупки, было опубликовано в соответствии с требованиями регулятора в надлежащий срок с момента принятия советом директоров банка решения о размещении. Также отмечается, что опубликованное объявление содержало всю требуемую законодательством информацию и реквизиты и предоставляло акционерам месячный срок для подачи заявок. Юридическая фирма Дентонс со ссылкой на информацию с веб-сайта Казахстанской фондовой биржи также подчеркнула, что ряд действующих акционеров банка воспользовался своим преимущественным правом и купил акции дополнительной эмиссии. По мнению юридической фирмы «Дентонс», обязательные корпоративные процедуры в части предоставления действующим акционерам права преимущественной покупки объявленных к размещению простых акций банка были соблюдены. (kapital.kz)

# Рынок онлайн-страхования ограничен законодательством

Вероника Сабитова

На российском рынке страхования начинает набирать популярность онлайн-страхование, когда приобрести страховой полис можно по интернету в электронном виде. По данным исследования, проведенного аналитическим центром «Альфа Страхование» и институтом маркетинговых исследований «ГФК-Русь», интерес к онлайн-страхованию в России в 2013 году вырос по сравнению с 2012 годом на 4%. Так, доля потенциальных покупателей полисов по интернету в ноябре 2013 года составила 71%.

При этом, комментируя ситуацию текущего года, директор департамента маркетинговых коммуникаций ОАО «Альфа Страхование» Светлана Бери указывает, что с января по апрель 2014 года компания увеличила сборы по онлайн-продажам более чем в 2 раза, рост составил 111%. По словам эксперта, 97% продаж пришлось на страховые полисы выезжающих за границу (рост 94% за 4 месяца) и КАСКО.

Однако в Казахстане онлайн-страхование сводится к заказу полиса на сайте страховой компании. «Вы оставляете свою заявку, вам перезванивает оператор, уточняет детали, оформляет полис и организует доставку в нужное вам место. При этом оплата таких полисов в 99% случаев осуществляется наличными деньгами», – поясняет Руслан Погорелов, управляющий директор СК «Сентрас Иншуранс». При этом эксперт указывает, что, несмотря на удобство этой формы страхования, оно не является онлайн-страхованием в классическом виде. «Как должно работать реальное онлайн-страхование? Все просто: страховые полисы должны быть в электронном виде и доставляться клиенту по электронной почте, а их оплата должна осуществляться там же на сайте безналичным путем. Заказали полис, оплатили картой и через секунду получили готовый полис на свою почту», – отмечает управляющий директор СК «Сентрас Иншуранс». Клиенту в этом случае не придется тратить время на ожидание доставки, а страховой компании содержать штат курьеров, операторов, организовывать работу с

наличными деньгами и т.д. «Все это может удешевить стоимость страховки минимум на 5–10%», – считает Руслан Погорелов.

Эксперты поясняют, что возможность использования электронных полисов законодательством РК не урегулирована. «Согласно нормам статьи 825 Гражданского кодекса РК, договор страхования заключается в письменной форме путем составления сторонами договора страхования и присоединения страхователя к правилам страхования, разработанным страховщиком в одностороннем порядке и выдачи страховщиком страхователю страхового полиса. При этом, согласно пункта 3 данной статьи, несоблюдение письменной формы договора страхования влечет его недействительность», – рассказывает Елена Брыскова, начальник юридического управления страховой компании «НСК».

Специалисты уверены, что отсутствие регулирования онлайн-страхования нормативными документами значительно ограничивает развитие этого канала дистрибуции. «Таким образом, пока что не обойтись без очной встречи клиента и представителя страховой компании, хотя, по большому счету, она не нужна», – считает Алексей Мохнаткин, управляющий директор, член правления СК «Лондон-Алматы». «Мы пытались инициировать изменение законодательства таким образом, чтобы клиенту не требовалось ставить свою подпись «вживую», а достаточно было бы электронной цифровой подписи. Пока нам не удалось существенно продвигнуться в этом вопросе, но, я полагаю, что это лишь вопрос времени. Сейчас наблюдается бурное развитие продаж товаров и услуг через интернет практически во всех сферах, страхование не будет исключением», – уверен г-н Мохнаткин.

Несмотря на такие ограничения, многие казахстанские страховые компании уже запустили интернет-магазины для продажи своих услуг. «В настоящее время практически все страховые компании, имеющие виртуальный офис, дают клиентам возможность заказать страховой полис или звонок менеджера», – поясняют в АО СК «Альянс Полис». Здесь рассказыва-

ют, что в отрасли общего страхования это касается в основном обязательного страхования ответственности автовладельца и туристических полисов. «Кроме того, на рынке работает около 10 компаний, которые предоставляют клиентам возможность просчитать и заказать полисы по нескольким видам страхования. Набор услуг тоже довольно универсален: страхование автомобиля, страхование имущества и ответственности перед соседями. Некоторые компании предлагают страхование от несчастных случаев и медицинское страхование», – отмечают специалисты АО СК «Альянс Полис».

Преимущественно такие услуги предусмотрены для физических лиц, поскольку корпоративные клиенты требуют индивидуального подхода в наборе услуг и тарификации. Оплата за полис производится сразу же в интернет-магазине с помощью банковской карточки, либо позже наличными курьеру при доставке.

Причем онлайн-страхование обладает рядом преимуществ. «Во-первых, это бесплатная доставка в любую точку города, то есть клиенту нет необходимости ехать в офис страховой компании, во-вторых, на сайте можно более вдумчиво разобраться со всеми условиями страхования и подобрать оптимальную цену страховки», – поясняет управляющий директор СК «Сентрас Иншуранс».

Кроме того, покупать полисы через интернет, как правило, выгоднее, чем в традиционных офисах продаж. «Дело в том, что при покупке через интернет страховая компания несет меньше расходов на привлечение клиента, поэтому некоторые компании предлагают скидки при онлайн-продажах», – отмечает руководитель СК «Лондон-Алматы».

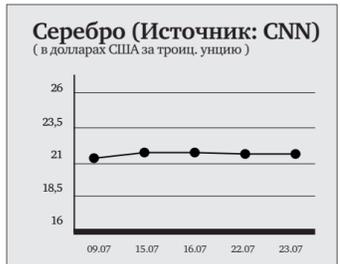
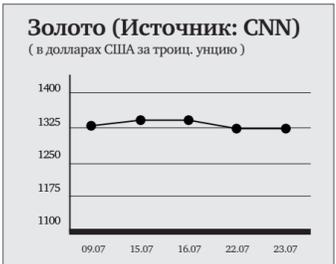
Эксперты страхового рынка не сомневаются в потенциале этого направления. «Направление продаж через интернет, безусловно, обладает высоким потенциалом. Его доля в общем портфеле будет непрерывно расти по мере развития инфраструктуры и подключения все большего числа людей к интернету. Существенными катализаторами роста могут выступить снятие законодательных ограничений на

использование электронной подписи при покупке полисов и отмена требования относительного того, чтобы полис обязательно был в бумажном виде», – уверен Алексей Мохнаткин.

Чаще всего на сайтах страховых компаний покупают автострахование и полисы страхования туристов, чуть меньше страхования имущества и медицинские полисы. «За весь прошлый год – первый неполный год работы сайта – объем продаж составил чуть более 20 млн тенге, за первое полугодие этого года мы более чем утроили данный показатель», – отмечает управляющий директор СК «Сентрас Иншуранс». Эксперт уверен, что за этим каналом продаж будущее: «...через 3–5 лет существенная часть продаж страховок для физлиц будет осуществляться именно через интернет. А если еще на законодательном уровне будут разрешены полисы в электронном виде, такой канал продаж очень скоро станет доминирующим», – считает Руслан Погорелов.

При этом руководители юридического управления страховой компании НСК обращают внимание, что наряду с изменением законодательства необходимо и внедрить стандартную форму электронных полисов. «Самим страховым компаниям придется проделать большую работу по совершенствованию своей IT-инфраструктуры до уровня, позволяющего обрабатывать электронные страховые договоры, исключая мошенничество», – отмечает Елена Брыскова.

В АО СК «Альянс Полис» также отмечают, что заявки с сайта приходят практически ежедневно, причем в последний год они активно идут из всех регионов Казахстана. «Основываясь на тенденциях развития интернета, мы можем предположить, что в ближайшие 5 лет около трети всех полисов частных клиентов будет заказываться через интернет. Это удобно и выгодно для клиента. А в случае внесения изменений в законодательство по вопросу электронной подписи многие страховые компании смогут смело назвать этот канал продаж основным в значимом сегменте», – резюмируют эксперты АО СК «Альянс Полис».



## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### В АЛМАТЫ ЗАВЕРШИЛСЯ ФИНАЛ КАЗАХСТАНСКОГО КОНКУРСА ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ KAZINNO IT

С 10 по 13 июля в Алматы состоялся финальный отбор казахстанского конкурса инновационных проектов в сфере инфокоммуникационных технологий KazINNO IT, проходившего под эгидой АО «Национальное агентство по технологическому развитию», при поддержке Министерства индустрии и новых технологий РК. В финал конкурса вышли 11 команд в номинациях Seed и Start Up. Трехдневная программа конкурса была насыщена образовательными семинарами и мастер-классами ведущих специалистов Казахстана и России. Образовательная часть финала конкурса включала в себя консультации участников в областях управления интеллектуальной собственностью, венчурных и посевных инвестиций, патентного, коммерческого и авторского прав в бизнесе, навыков успешных презентаций и методах построения эффективной команды. Были приведены примеры самых популярных мировых практик по продвижению товаров и услуг, и рассмотрена возможность их эффективности в Казахстане, в условиях коррупции. Мастер-классом был задан формат непринужденной дискуссии, где каждый участник смог почувствовать себя и учеником, и уже состоявшимся бизнесменом. Наряду с обучающей программой конкурса, проводились менторские работы, благодаря которым участники получили рекомендации экспертов по улучшению своих проектов, были оценены идеи, стратегии развития представленных на конкурсе стартапов. Менторами выступили участники рынка, имеющие многолетний профессиональный опыт работы в сфере инвестиций и успешно развивающемся бизнесе. Среди них эксперт по технологиям разработки компании Microsoft Kazakhstan Андрей Андреев, генеральный директор iBEC Systems Вадим Лю, основатель и генеральный директор агентства MediaArt Дмитрий Зимин, представитель по продажам ПО IBM Сергей Шин, управляющий партнер ADJ Consulting Андрей Зотов (Россия), управляющий партнер фонда IT-Online Venture Михаил Казарцев (Россия) и другие. Во время финала конкурса участникам было сказано множество слов наставничества от жюри. Как отметил Тлеубек Кузенабаев, заместитель директора Центра коммерциализации технологий АО «НАТР»: «Три дня плодотворной работы, несомненно, станут еще одним шагом на пути к новым возможностям, которыми нужно пользоваться, чего вам и желаю». Его слова поддержал Андрей Зотов, управляющий партнер ADJ Consulting, пожелавший участникам всегда чувствовать себя большими воротилами бизнеса, если даже пока они еще маленькая компания. А также не бояться много раз начинать, прежде, чем получится достойный проект». Экспертное жюри, в состав которого входили менторы конкурса, оценивало проекты по 6-балльной системе. Главным образом при отборе победителей учитывались такие критерии, как масштабируемость на глобальный рынок, коммерческий потенциал, качество презентации и возможности команды проекта. Победителем конкурса KazINNO IT в номинации Seed стал проект по автоматизации племенного и зоотехнического учета в животноводстве, в номинации Start Up – Virtual Packet Core www.321act.com – решение по виртуализации и оптимизации сетевой инфраструктуры для мобильных операторов. Специальный приз от АО «Национальное агентство по технологическому развитию» получил проект Facebook – classifier – социальная аналитическая система, основанная на технике визуализации. Представитель компании Ernst & Young вручил специальный приз команде из Астаны с проектом «Информационная система прогнозирования снижения младенческой смертности, инвалидизации от врожденной и наследственной патологии»: сертификат на бесплатное прохождение специализированных тренингов. Победителям предоставляется возможность пройти стажировку в одном из ведущих акселераторов мира (Израиль, США (Силиконовая Долина), Норвегия). В ходе стажировки команды-победители поработают над своими проектами с опытными менторами, наладят контакты и партнерские отношения с зарубежными партнерами, а также получат возможность презентовать свои проекты потенциальным инвесторам. Образовательным партнером конкурса выступил Almaty Management University (г. Алматы). (Соб.инф.)

### В СФЕРУ ИКТ ИНВЕСТИРОВАНО 26,9 МЛРД ТЕНГЕ

В Казахстане в сферу ИКТ в январе-мае 2014 года инвестировано 26,9 млрд тенге, сообщает АО «Банк Развития Казахстана» со ссылкой на данные Агентства РК по статистике. «В 2011 году инвестиции в ИКТ составили 137 млрд тенге, в 2012 году – 132,7 млрд тенге, в 2013 году – 112,2 млрд тенге, в январе-мае 2014 года – 26,9 млрд тенге», – отмечается в сообщении, пишет prteminister.kz. Вместе с тем, по данным БРК, «Фонд развития ИКТ» планирует за счет частного капитала, а также капитала международных компаний инвестировать в данную отрасль от \$100 тыс. до 3 млн. Стоит отметить, что в 2013 году кредитование банками второго уровня сектора связи выросло на 15,7% по сравнению с 2012 годом. В свою очередь, БРК профинансировал 3 крупных проекта: строительство волоконно-оптической линии связи на участке Астана-Алматы, строительство магистральной ВОЛС на участках Шу-Кандыагай, Астана-Павлодар-Семей-Актогай, Кокшетау-Костанай, создание сети передачи данных G-Net до 5 тыс. абонентов в восьми регионах республики. (kapital.kz)

# Инвестиции в основной капитал металлургической промышленности составили 278,4 млрд тенге

Венера Гайфутдинова

Доля горно-металлургического комплекса (ГМК) Казахстана в общей структуре промышленного производства страны составляет 18%. В сфере ГМК работает около 300 тыс. человек.

С 2010 по 2013 год в РК вырос объем добычи металлургических руд с 651,2 млрд тенге до 786,2 млрд тенге. В этот же период увеличился объем производства готовых металлических изделий. Экспорт металлургической продукции увеличился с 8,9 млрд тенге до 13,5 млрд тенге. Значительный рост произошел во многом благодаря государственному программам поддержки и развития ГМК. О развитии отрасли и результатах реализации господдержки деловой еженедельник «Капитал.kz» побеседовал с Тлеубергенем Габдуллиним, директором Центра ГМК АО «Казахстанский институт развития индустрии».

**В 2010 году был разработан план развития ГМК Казахстана на 2010-2014 годы. Чего удалось добиться?**

Программой по развитию горно-металлургической отрасли в Республике Казахстан на 2010-2014 годы определены 3 целевых индикатора. Во-первых, это увеличение валовой добавленной стоимости (ВДС) металлургической отрасли к 2015 году не менее чем на 50% в реальном выражении к уровню 2008 года на основе глубокой переработки минерального сырья и создания новых переделов. Во-вторых, увеличение объема экспорта металлургической продукции на 30% к уровню 2008 года. Третьим целевым индикатором является увеличение производительности труда металлургической промышленности не менее чем на 15% в реальном выражении к уровню 2008 года.

Реальный рост НДС металлургической промышленности в 2013 году по сравнению с 2010 годом вырос на 35,6%, в номинальном выражении составил 1,2 трлн тенге. Объем производства металлургической промышленности в 2013 году по сравнению с 2010 годом вырос с 1,56 трлн тенге до 1,763 трлн тенге, или на 12,9%.

Экспорт металлургической продукции с 2008 по 2013 год в стоимостном выражении снизился на 23,2% (с \$11,0 млрд до \$8,5 млрд). Волатильность цен на базовые металлы на мировом рынке, снижение спроса на внешнем рынке, слаборазвитый внутренний рынок, низкая загрузка производственных мощностей отечественных металлургических предприятий повлияли на уменьшение объема экспорта.

Производительность труда является ключевым фактором конкурентоспособности металлургической промышленности и стабильного экономического роста



Тем не менее предприятия ГМК, несмотря на создавшиеся условия на мировом рынке, продолжают модернизировать собственное производство и реализовывать новые инвестиционные проекты в рамках Карты индустриализации.

точниками финансирования инвестиций в основной капитал металлургической промышленности являются собственные средства инвесторов – 74,2% от общего объема инвестиций, иностранные и заемные средства – 25,8%.

**В 2010 году объем промышленного производства по ГМК Карты индустриализации составил 6,3% от общего объема производства промышленной продукции ГМК.**

**В 2011 и 2012 годах данный показатель вырос до 7,1% и 9,4%, соответственно. В 2013 году объем промышленного производства по ГМК Карты индустриализации составил более 10% от общего объема производства промышленной продукции ГМК**

страны. Поэтому для каждого предприятия ГМК задача повышения производительности труда – приоритетное направление.

Анализ показал, что производительность труда в черной металлургии в 2013 году составила \$98,9 тыс. и за период с 2010 по 2013 годы увеличилась почти в 1,4 раза. Однако отрасль по-прежнему отстает от среднего показателя стран Организации экономического сотрудничества и развития – \$151,9 тыс., или на 40,8%.

**Какие государственные программы по развитию ГМК работают сегодня?**

Ключевым инструментом реализации программы по развитию ГМК и Государственной программы форсированного индустриально-инновационного развития Республики Казахстан на 2010-2014 годы является Карта индустриализации Казахстана, куда входят нишевые инвестиционные проекты, а также проекты, имеющие стратегическую важность как для республики в целом, так и регионов.

**Каких результатов удалось добиться благодаря этим программам?**

В результате принятых государством мер по поддержке отечественных производителей объем производства металлургической промышленности в 2013 году по сравнению с 2010 годом вырос с 1,56 трлн тенге до 1,76 трлн тенге, или на 12,9%.

Однако из-за снижения мировых цен на все виды стальной продукции, роста затрат на сырье и повышения конкуренции со стороны импортеров объемы производства в черной металлургии снизились на 6,8%.

Стабильный рост объема производства металлургической промышленности, обеспечивается во многом благодаря реализации программы индустриализации на 2010–2014 годы и запуску проектов, включенных в Карту индустриализации.

Введенные в рамках Карты индустриализации объекты в сфере ГМК оказали значительное влияние на объемы производства промышленной продукции в Казахстане.

Так, в 2010 году объем промышленного производства по ГМК Карты индустриализации составил 6,3% от общего объема производства промышленной продукции ГМК.

В 2011 и 2012 годах данный показатель вырос до 7,1% и 9,4%, соответственно. В 2013 году объем промышленного производства по ГМК Карты индустриализации составил более 10% от общего объема производства промышленной продукции ГМК.

**Какие средства ежегодно выделяются из госбюджета на программы по поддержке и развитию ГМК?**

Металлургические компании в Казахстане функционируют в особом режиме, в рамках которого предоставляются тарифные и налоговые преференции. На начальном этапе развития отрасли это позволило привлечь как внутренние, так и внешние инвестиции в диверсификацию экономики РК. Инвестиции в основной капитал за 2013 год в металлургической промышленности составили 278,4 млрд тенге, рост по сравнению с 2008 годом до 138,1 млрд тенге, или в 2,8 раза. Преобладающими ис-

тивов в горно-металлургической отрасли? А какие для уже функционирующих предприятий?

В целях эффективного решения проблем повышения производительности труда до уровня показателя стран ОЭСР предприятия горно-металлургического комплекса могут воспользоваться государственной поддержкой в рамках госпрограммы «Производительность-2020», направленной на стимулирование повышения производительности труда от отечественных предприятий.

Одним из действенных инструментов повышения производительности труда является внедрение принципов бережливого производства, которые позволяют устранить все виды потерь производства. Потери возникают при ожиданиях, перепроизводстве, ненужной транспортировке, лишнем этапе обработки, лишнем запасах, ненужных перемещениях, выпуске дефектной продукции. Внедрение принципов бережливого производства способствует повышению производительности труда, в среднем от 20 до 60%. При внедрении таких принципов предусматривается возмещение до 15 млн тенге.

В целях модернизации и технического перевооружения производства предприятия ГМК могут заменить устаревшее оборудование на современное и высокотехнологичное, тем самым способствуя увеличению загрузки мощностей предприятия и повышению производительности труда. Заменить оборудование возможно с помощью долгосрочного лизингового финансирования на льготных условиях по ставке 5%.

После приобретения оборудования предприятия ГМК могут произвести проектирование, а после поставки оборудования – его установку и монтажные работы. На эти цели предусматривается возмещение затрат до 30 млн тенге.

Другим инструментом по обеспечению эффективности труда и снижению трудоемкости продукции является техническое нормирование труда, которое осуществляет комплексный подход по увеличению производительности труда посредством эффективной организации нормирования труда и заработной платы на промышленных предприятиях. Предусматривается возмещение половины расходов предприятия.

Топ-менеджеры могут повысить квалификацию в применении и использовании на предприятии современных управленческих инструментов, которые способствуют повышению производительности труда и энергоэффективности без привлечения инвестиций, тем самым повышая прибыль предприятия.

**План развития ГМК истекает в этом году. Разрабатывается ли новый план, если да, то какие цели ставятся в новом плане?**

На сегодня уже разработана концепция второй пятилетки индустриально-инновационного развития на 2015–2019 годы.

Программа является логическим продолжением Государственной программы по форсированному индустриально-инновационному развитию Республики Казахстан на 2010-2014 годы и учитывает опыт ее реализации. Эта программа часть промышленной политики Казахстана и сфокусирована на развитии обрабатывающей промышленности с концентрацией усилий и ресурсов на ограниченном числе секторов, региональной специализации с применением кластерного подхода и эффективным отраслевым регулированием.

В период с 2015 по 2019 годы государственная политика в развитии металлургической промышленности будет направлена на реализацию приоритетных направлений в черной металлургии. Во-первых, на производство высококачественного сырья для получения стали (гранулированный чугун и горячее брикетированное железо, увеличение объемов и

**Инвестиционные проекты ГМК в рамках Карты индустриализации по объему инвестиций занимают 3 место после таких видов секторов экономики, как транспортная инфраструктура и телекоммуникации, нефтепереработка и инфраструктура нефтегазового сектора**

Анализ инвестиционных проектов по переделам показывает, что из 83 проектов 32 реализуются в горнодобывающей отрасли, в том числе 13 в добыче, 19 – в секторе первичной переработки и обогащения. В металлургическом секторе реализуется 51 проект, из них 10 обеспечивают получение первичного металла, 16 – получение сплавов, 25 – выпуск проката и металлических изделий.

**Какие меры государственной поддержки предусмотрены для новых про-**

производство новых видов ферросплавов), новых видов стали (трубной и коррозионно-стойкой, жаростойкой и жаропрочной, инструментальной, шарикоподшипниковой, рельсовой и рессорно-пружинной), судовой стали и многое другое. В цветной металлургии – расширение производства базовых металлов – меди, золота, титана, за исключением алюминия, и увеличение объемов производства изделий – катанки, проволоки, проката, профиля и сплавов, фольги, ювелирных изделий, изделий для смежных отраслей.



# Дорогая дорога

Сеть платных автодорог в Беларуси с 1 августа составит почти 1 200 км

Ольга Примак

Национальный оператор электронной системы сбора платы за проезд по автодорогам Беларуси – BelToll – оповестил пользователей, что с 1 августа еще 256 км белорусских автодорог переходят в категорию платных. Сбор за проезд начнут взимать на отдельных участках дорог М-5/Е 271 (Минск – Гомель), М-6/Е 28 (Минск – Гродно), М-7/Е 28 (Минск – Ошмяны – граница с Республикой Литва (Каменный Лог) и Р-1 (Минск – Дзержинск). В итоге общая протяженность сети платных автодорог в стране достигнет 1 189 км.

Электронная система платы за проезд работает в Беларуси уже год, с августа 2013-го. Австрийская технология основана на использовании специализированной радиосвязи на коротких расстояниях, позволяющей взимать сборы с пользователей дороги без остановки транспортных средств. Проще говоря, когда автомобиль проезжает под специальной рамкой на трассе, срабатывает бортовое устройство, и со счета пользователя списываются деньги. Нет связи с бортом – камеры фиксируют номер машины, и информация о нарушителе передается в транспортную инспекцию.

Система Беларуси понадобилась для того, чтобы зарабатывать валюту. Через страну проходит транспортный коридор Восток-Запад, прежде всего оживленная магистраль М-1/Е30, соединяющая Брест, у польской границы, с границей России. Грузопоток – один из важных источников дохода белорусского бюджета.

Платные дороги платными являются не для всех. От дорожных сборов освобождаются автомобили массой не более 3,5 тонны, зарегистрированные на территории стран Таможенного союза, и ряд белорусских транспортных средств. То есть легковушке с казахстанскими номерами бояться нечего. А вот гости из третьих стран, хотя бы даже украинцы, и водители фур, перед тем как заехать на платный участок белорусской дороги, обязаны внести предоплату и арендовать специальные бортовые устройства, с которых при проезде под рамкой будет списываться плата по установленным валютным тарифам – от 0,04 до 0,12 евро за километр.

## Следите за бортом

Внедрение BelToll было сопряжено с огромным скандалом. Через полтора-два месяца после ее запуска на белорусских грузовиков посыпались извещения об

огромных штрафах, которые достигали нескольких тысяч евро. Только в августе было зафиксировано 80 тыс. нарушений. К середине ноября компания-оператор системы – ИООО «Капш Телематик Сервисиз» – насчитала порядка 56 тыс. актов о зарегистрированных нарушениях (самых нарушений куда больше), около 4 млн евро уже уплаченных штрафов, а также более 3600 жалоб на неправомерное наказание.

Причин оказалось несколько: с одной стороны, сбои давала сама система, с другой – водители не сразу научились правильно пользоваться бортовыми устройствами, так что оказывались «зайцами» поневоле.

Проблемы возникают, когда устройства нет либо оно неправильно установлено («и на панель, и в бардачок кладут, и чуть ли не под сиденье, хотя надо на ветровое стекло»). Или же в автомобиле металлизированные или атермальные ветровые стекла – они могут препятствовать связи. Это, утверждает оператор, легко обнаружить: проезжая под рамкой, водитель не услышит характерного звукового сигнала. В таком случае ему надо связаться с оператором и обратиться в ближайший пункт сервисного обслуживания.

Бывают также случаи, когда компания-перевозчик оформляет несколько бортовых устройств, но потом путает их между своими автомобилями – возникает несоответствие между прибором и номерным знаком авто.

Другая распространенная ошибка – несоответствие выставленного на приборе количества осей фактическому. Оказывается, при пополнении счета это значение в приборе сбивается до минимального – «двух», и если не установить его заново с учетом всех прицепов, система автоматически зафиксирует нарушение. Отличная ловушка для невнимательных.

## Деньги или автомобиль

Ловушки оказались тем коварней, что первые полтора месяца работы системы белорусские перевозчики ничего не подозревали о своих нарушениях, приумножая штрафы. Контролирующие органы просто не справлялись с обработкой информации и копии «письма счастья», чтобы потом обрушить на владельцев авто.

Выяснилось, что система контроля изначально не рассчитана на предупреждение водителя о нарушениях. Зато она разграничивает резидентов и нерезидентов. В отношении резидентов ведется только дистанционная работа: по фактам выявленных нарушений инспекция получает

информацию от оператора и принимает меры. Именно дистанционным способом. Механизм работы программного оборудования якобы не позволяет предупредить резидента о нарушении: на дороге нарушители-резиденты экипажам не видны.

Другое дело – иностранные автомобили. Среди них нарушители выявляются и задерживаются быстро и целенаправленно. «Потому что, сами понимаете, нерезидент республики сегодня есть, а завтра его нет, – так поясняет особенность системы заместитель начальника транспортной инспекции Алексей Куцаев. – А долг перед государством остается. Поэтому оперативная работа на дороге направлена на нерезидентов».

Иностранцев просто задерживают на выезде из страны. Если платить штраф нарушитель отказывается, то машину оставляют как залог. Только за три месяца, с января по март, таких задержаний насчитали около 200. До конфискации дело пока не доходило, но этот сценарий инспекторы считают вполне вероятным.

Кстати, на время чемпионата мира по хоккею в мае указом президента РФ плату для иностранных легковушек отменили. В общем-то, это был единственный способ избежать международного скандала. Легко было представить себе, как после спортивного праздника белорусские инспекторы на границе массово арестовывают автомобили гостей.

## Амнистии три года ждут

Хотя со временем нарушений стало меньше, их по-прежнему фиксируется много – около 8 тыс. в месяц. За весь же период работы системы BelToll их накопилось порядка 250 тыс. По всем выписанным штрафам, или официально – плата в увеличенном размере.

Однако деньги, около 10 млн евро, поступили менее чем по трети эпизодов. Часть, 400 тыс. евро, государству добровольно вернуло автовладелец, признав свои в системе. Остается примерно 30 млн евро, от которых правительство отказывается, но не собирает.

Тем не менее две трети нарушителей платить не спешат. Это в основном резиденты, которые надеются на «амнистию» страны. Осенью прошлого года шквал возмущений от грузоперевозчиков заставил Минтранс обратиться в правительство с предложением уменьшить размеры или даже отменить штрафы по некоторым нарушениям, допущенным в первые месяцы работы BelToll. Однако затем повисла пауза.

Чиновники объясняют, что им надо подумать, как разделить случаи, «где есть прямая вина пользователя, нарушившего правило и не желавшего платить, а где были недостатки системы, которые стали причиной взыскания необоснованной платы». На самом деле, все проще: в условиях финансового кризиса властям не резон прощать автоладельцам солидную сумму, тем более в валюте.

Единственное, что они обещают наверняка, так это освободить от платы социально значимые виды перевозок. Эксплуатация BelToll выявила курьезные упущения в законодательстве: платить за проезд по М1 и другим платным участкам дорог оказались должны даже снегоуборочные машины, которые эту самую дорогу и чистят.

## Шлагбаумов станет больше

Планы белорусских властей по извлечению прибыли из автодорог системой BelToll не ограничиваются. С 1 января 2014 года в Беларуси вступил в силу Закон о концессиях.

В соответствии с ним государство должно определить перечень объектов, которые оно готово передать в концессию. У Минтранса есть уже шорт-лист кандидатов: это трассы М3 (Минск – Витебск), М7 (Минск – Каменный Лог) и М10 (Гомель – Брест).

«Концессия – интересная тема, которая подраывает передачу дорог предприятию или организации, которые вкладывают свои или привлеченные деньги в модернизацию дорог и в течение 20 лет их содержат. И, собирая плату, возвращают свои затраты, – с удовольствием продвигают ноу-хау представители Минтранса. – Это наиболее прогрессивный способ. Это не кредит, который надо возвращать, а более цивилизованная форма государственно-частного партнерства».

Потенциальные инвесторы якобы уже имеются, это некие испанская, польская и французская компании. Но до проведения тендерных торгов чиновники предпочитают их названия не разглашать. Перспектива получить шлагбаумы на популярных направлениях, а концессионеры вряд ли по аналогии с BelToll освободят от платы легковушки из стран ТС, вызвала законодательный вопрос: не получится ли, что автомобилистов обложат со всех сторон? Есть ли предел для расширения сети платных дорог в Беларуси?

Есть, утверждают в Минтрансе. По словам белорусских чиновников, «говорить о том, что все дороги станут платными, – неверно», при введении платы оценивается возможность бесплатного альтернативного проезда. Максимальный предел протяженности платных участков – это 2-2,2 тыс. км из 16 тыс. км имеющихся республиканских дорог.

Пока выбрано чуть больше половины этого потенциала. Но те же украинские путешественники уже сегодня стараются по возможности объезжать Беларусь через Польшу.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### ВНЕПЛАНОВАЯ ПРОВЕРКА МЕТРО

Внеплановая проверка состояния сооружений метрополитена города Алматы была проведена по поручению акима Ахметжана Есимова, сообщает пресс-служба метрополитена. Крупнейшая за всю историю московского метро техногенная катастрофа произошла 15 июля: на перегоне «Парк Победы» – «Славянский бульвар» после резкой остановки поезда три вагона сошли с рельсов. Погибли 23 человека, около 200 пострадали. По данным следствия, причиной аварии стала халатность работников метро. Рабочие должны были закрепить стрелку с помощью специальных блокираторов и замка. Однако вместо этого подвижной механизм был зафиксирован обычной металлической проволокой. «В связи с аварией в Московском метрополитене, по поручению акима Алматы А.Есимова в метрополитене Алматы была проведена внеплановая проверка технических средств и оборудования, а также соответствие норм содержания устройств и подвижного состава требованиям безопасности», – говорится в сообщении. По данным пресс-службы, были проверены оборудование, кабельные сети основных и резервных линий электропитания, индикация контроля движения поездов, состояние тоннельной вентиляции, эскалаторы, состояние и крепления подвального оборудования, техническое состояние электроподвижных составов и пульты управления в кабине машиниста, исправность работы пожарной сигнализации на подвижных составах и другое. «Результаты проверки оформлены соответствующими актами, отклонений от установленных норм в метрополитене не обнаружено», – говорится в сообщении. Сообщается, что в настоящее время метрополитен Алматы работает в штатном режиме при непосредственном выполнении всех действующих нормативно-технических требований в области обеспечения безопасности движения. «В течение текущего месяца совместно с МЧС Алматы планируется проведение тактико-технического учения по ведению аварийно-спасательных работ. В ходе учения будут обрабатываться взаимодействие сил и средств как самого КТП (Метрополитен), так и спасательных служб города при ведении аварийно-спасательных работ при сходе поезда с рельсов», – резюмируется в сообщении. (ИА «Новости-Казахстан»)

#### ИМПОРТ АВТО ИЗ РОССИИ

Казахстан увеличил импорт легковых автомобилей из России в январе-мае текущего года на 10,9% по сравнению с таким же периодом 2013 года, сообщила Евразийская экономическая комиссия. Как указывается в опубликованных данных, Казахстан импортировал из России 35 тыс. 711 легковых автомобилей на \$416,4 млн, что на 10,9% больше по количеству и на 52,2% больше по стоимости, чем в прошлом году. Кроме того, Казахстан импортировал из Беларуси 1 тыс. 233 легковых автомобиля на \$13,3 млн, что в 3,5 раза больше по количеству и в 7,4 раза больше по стоимости. Вместе с тем Казахстан не экспортировал ни одного легкового автомобиля ни в Россию, ни в Беларусь. Также Казахстан увеличил на 35,9% импорт грузовиков из Беларуси – до 125 единиц на общую сумму \$11,4 млн (+35,6%). При этом импорт грузовиков из России снизился на 30,2% – до 7 тыс. 358 на \$66,7 млн (-25,2%). Кроме того, Казахстан импортировал из России 429 автомобилей специального назначения (+32,8%) на \$15 млн (-36,4%). В свою очередь Казахстан экспортировал 21 грузовик в Россию на \$879 тыс., что более чем в 4 раза меньше, чем годом ранее. Также Казахстан уменьшил в 10 раз экспорт автомобилей специального назначения в РФ – до 2 автомобилей на \$344,4 тыс. (kapital.kz)

#### ДО КОНЦА ГОДА ОТКРОЮТ ДВИЖЕНИЕ НА УЧАСТКЕ «ОБХОД ПЕРЕВАЛА КОРДАЙ»

На участке «Обход перевала Кордай» коридора «ЗЕ-ЭК» планируется открыть движение до конца текущего года. «На данный момент полностью завершены земляные работы, заготовлен подстилающий слой, обработан цементное основание из щебеночно-песчаных смесей, а также ведутся работы по устройству цементобетонного покрытия на съездах транспортных развязок», – сообщает пресс-служба Министерства транспорта и коммуникаций РК. Генеральным подрядчиком выступает АО «Дженгиз Иншават». Объем работ включает в себя строительство участка дороги от поселка Кордай до поселка Жамбашевка Кордайского района Жамбылской области, отметили в МТК. На сегодняшний день на участке производится устройство барьерных ограждений на съездах транспортных развязок и по основной дороге. Фундаменты, бермы (островки для дорожных знаков) и дорожные знаки устанавливаются согласно рабочей документации. Процент завершения мостов и путепроводов составляет 95%. На четырех мостах уложено асфальтобетонное покрытие, 5 мостов сдано под устройство асфальтобетонного покрытия. На трех мостах ведутся работы по устройству гидроизоляции мостового полотна. На всех 12 мостах данного участка производятся работы по укреплению откосов», – проинформировали в пресс-службе. Наряду с этим проводятся укрепительные работы водопропускных труб в зонах мощения и укрепления русла. Устроено цементобетонное покрытие площадок отдыха, устанавливается опалубка под бетонирование эстакад. Заготовка материала идет полным ходом согласно утвержденному графику поставки материалов. Следует отметить, что на участке мобилизовано 217 единиц дорожно-строительной техники и оборудования, в том числе 2 единицы асфальтоукладчика Vögele SUPER 1900-2, 1 единица асфальтоукладчика Vögele SUPER 2100-2. Асфальтоукладчики серии SUPER отличаются оптимальными размерами, высокой производительностью укладки 900-1100 тонн в час, и к тому же они чрезвычайно мобильны. Все это объясняет высокую экономичность и надежность этих машин. (Kazakhstan Today)

# Казахстану нужно не развивать, а покупать технологии

Данияр Сабитов

Европейская экономическая комиссия ООН в докладе «Обзор инновационного развития» отметила, что основной проблемой инновационной политики Казахстана является слабый внутренний спрос на инновации. Другими словами, нашим производителям не нужна технологическая модернизация, они чувствуют себя комфортно и в нынешних условиях. В этой ситуации действия государства по развитию инноваций выглядят игрой в одни ворота. Утверждение достаточно парадоксальное – что это за предприниматели, которые не хотят улучшить свой бизнес. Однако статистика говорит о том, что доклад ООН правдив. Так, согласно отчету Национального агентства по технологическому развитию (НАТР), уровень пассивности в области инноваций остается еще достаточно высоким. Этот показатель по итогам 2012 года составил 92,4%. Хотя отмечается и положительная динамика – в 2013 году доля инновационно активных предприятий по сравнению с 2009 годом выросла в два раза – с 4 до 8%.

Интересно, что и в этой области, как и во многих других, государство полностью берет на себя задачу по развитию сектора. В развитых странах, где инновационный потенциал высок, работают самые разные модели – от бизнес-ангелов до венчурных фондов. В Казахстане же все эти функции взяло на себя государство – фактически оно выступает в качестве единственного венчурного фонда, инвестирующего в технологии и не ждущего отдачи. Отдачи не ждут, поскольку это высокорисковый рынок. Как показывает мировая практика, получить инвестиционные доходы от всех

реализуемых проектов практически невозможно – из 10 проектов три не возвращают вложенные инвестиции, три – возвращают без какой-либо доходности, три – с умеренной доходностью и только один проект показывает высокую прибыль, которая может обеспечить в целом положительный финансовый результат инвестиционного портфеля венчурного фонда.

НАТР прокомментировало нашему изданию сложившуюся ситуацию. По данным экспертов агентства, по результатам 2013 года в рейтинге Глобального индекса конкурентоспособности Всемирного экономического форума по субфактору «Доступность венчурного капитала» Казахстан поднялся на 72 место, тем самым улучшив свои позиции на 33 пункта. За годы работы НАТР (реорганизованный Национальный инновационный фонд) осуществлена поддержка 19 инновационных проектов на сумму 4,1 млрд тенге и 13 венчурных фондов на сумму 7,2 млрд тенге, которые в свою очередь инвестировали в 82 проекта. Стратегическая цель агентства в рамках создания совместных венчурных фондов заключалась в получении доступа к передовым западным технологиям для последующего трансферта их в Казахстан. Создание совместных венчурных фондов также было хорошей возможностью выйти на ведущие технологические компании мира. Таким образом, принцип НАТР стало построение открытой системы обмена знаниями, опытом и технологиями.

И если посмотреть на то, как тратятся деньги государства, то можно увидеть, что чиновники почему-то уверены, что нам необходимы собственные инновационные разработки, нужны отечественные «кулибины» и «стивы джобсы», однако насколько

это логично, если учесть качество нашего образования и науки? Может быть, разумнее было бы не реализовывать свои амбиции, а пойти по пути Японии? После Второй мировой войны экономика страны была разрушена, но смогла показать свое знаменитое «японское чудо» в первую очередь благодаря инновационному развитию – она ежегодно тратила по \$300 млн на покупку патентов и лицензий. И эти расходы довольно быстро окупались. Вот простой пример – американский концерн DuPont 11 лет разрабатывал процесс изготовления нейлона, потратив на это \$25 млн. Японская же компания «Тоёо Рейон» купила патент на производство материала за \$7,5 млн. Эту сумму удалось вернуть за восемь лет, тогда как прибыль от экспорта нейлона составила \$90 млн. В итоге японская фирма сэкономила не только деньги, но и 11 лет исследований.

Конечно, в НАТР нам рассказали, что среди прочего есть и такой пункт как покупка технологий, однако среди девяти видов грантов приобретение готовых технологий предусмотрено только одним. По итогам 2010-2014 годов в целом было заключено 214 договоров о предоставлении инновационных грантов на общую сумму 9,6 млрд тенге. Эксперты НАТР при этом отмечают, что гранты дают положительный социально-экономический эффект на экономику. Так, в ходе реализации проектов сумма уплаченных грантополучателями налоговых средств в 2011-2013 годы составила свыше 600 млн тенге, создано более 800 рабочих мест, общий объем выпускаемой продукции составил 15,5 млрд тенге, в том числе на внешний рынок – свыше 7 млрд тенге. Цифры впечатляющие, однако при этом следует помнить,

что в Казахстане очень низкий уровень инновационного развития.

Более того, если анализировать отчеты НАТР, то получится, что существующий вклад в инновации не просто не дает доход, но и не окупается. В одном из отчетов говорится, что недостаточный уровень инновационной активности усугубляется низкой отдачей от реализации технологических инноваций. Как следствие, на один тенге таких затрат в 2012 году приходится 1,16 тенге инновационной продукции против 2,1 тенге в 2004 году. Это означает, что десять лет назад количество реализованной инновационной продукции в два раза окупало затраты на внедрение, а сейчас затраты сравнялись с финансовой отдачей. Правда, в самом НАТР на этот счет не переживают, отмечая, что здесь важно учитывать временной лаг, так как предприятия довольно много тратят на инновации, и отдача от них будет видна только спустя время.

Все эти данные свидетельствуют, что существующая государственная политика в области инновационного развития не работает так, как хотелось бы. Южная Корея, Япония и другие технологические страны Юго-Восточной Азии начинали с нуля. Для Кореи долгое время основной статьей экспорта были женские парики, пока руководство страны не пошло по японскому пути, начав покупать готовые технологии. Обе страны сначала получили технологии, и уже на их базе развивали свое образование и исследовательские центры, а не наоборот. Мы же выбрали более сложный путь. Проблема лишь в том, что с каждым годом технологический разрыв между странами увеличивается все больше и у нас все меньше времени на то, чтобы раскатыться и изобретать велосипед заново.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

## КАЗАХСТАН

ЦЕНЫ В ЦОНАХ  
СНИЗЯТ

Копировальные аппараты установлены в 11 филиалах областных центров РГП «ЦОН» в рамках пилотного проекта, сообщает во вторник агентство Казахстана по связи и информации. «Ранее такую услугу оказывали только частные предприниматели, которые размещали свои аппараты на территории ЦОНов, при этом цена за копию составляла 20-30 тенге, а в некоторых областях доходила до 60 тенге», - говорится в сообщении. По данным ведомства, стоимость услуг копировально-множительных пунктов в ЦОН будет включать в себя только затраты на расходные материалы и организацию работы. «Мы добиваемся наименьших расходов для клиентов и установили цену за одну копию на уровне 10 тенге», - цитируются в сообщении слова заместителя председателя агентства Республики Казахстан по связи и информации Сакена Сарсенова. До конца третьего квартала текущего года РГП «ЦОН» планирует открыть еще 48 точек копировально-множительных услуг. Сегодня новый сервис ЦОН организован в Павлодарской, Северо-Казахстанской, Жамбылской, Алматинской, Южно-Казахстанской, Акмолинской и других областях. (ИА «Новости-Казахстан»)

В АЛМАТЫ ПРОЙДЕТ  
XVIII СЕССИЯ СОВЕТА  
СТРАН СНГ

В августе в Алматы пройдет XVIII сессия Межправительственного совета стран СНГ по разведке, использованию и охране недр. Мероприятие будет проходить с 1 по 3 августа, сообщает пресс-служба Комитета геологии и недропользования, передает Kazakhstan Today. Межправительственный совет стран СНГ по разведке, использованию и охране недр был создан 27 марта 1997 года. В его состав вошли девять стран СНГ и назвали его Советом государств - участников СНГ - «Горная хартия». «Значительным фактором во взаимоотношениях и росте производительности сил между новыми суверенными государствами на территории бывшего СССР является научно-техническое сотрудничество в области геологического изучения и освоения недр. Основная задача Совета - развитие сотрудничества в сфере изучения, разведки, использования и охраны недр в рамках СНГ, содействие практическому осуществлению политики, направленной на формирование и обеспечение эффективной деятельности государств участников Содружества», - информирует пресс-служба. (Kazakhstan Today)

КУПЮРЫ В 20 ТЫСЯЧ  
ПОКА НЕ БУДЕТ

Выпуск в оборот национальной валюты номиналом 20 тысяч пока не ожидается. Об этом на пресс-конференции в Службе центральных коммуникаций сообщил глава Национального банка РК Кайрат Келимбетов, передает корреспондент делового портала Kapital.kz. «Мы приняли решение, что 20 тысячная купюра пока является преждевременной. Будет ли она введена в действие в последующие годы, будет видно в последующие годы. Я пока не предполагаю, что в ближайшие годы выход этой купюры... и соответственно моей подписи не будет (на ней)», - сказал председатель финрегулятора. В конце января 2014 года глава Нацбанка заявил, что вопрос о выпуске 20-ти тысячной купюры окончательно будет решаться на правлении Нацбанка РК. Также в начале года банкир отметил, что в первом квартале 2014 года регулятор примет какое-то решение по этому вопросу. Первоначально решение о выпуске 20-ти тысячной банкноты было принято в апреле 2012 года. Вскоре Нацбанк РК приостановил выход в обращение 20-ти тысячной купюры в связи с возникшими девальвационными ожиданиями, опасаясь, что это подстегнет рост инфляции. При этом, не исключено, что потраченные на разработку банкноты в 20 тыс. тенге средства могут уйти в никуда. В середине декабря 2013 года Кайрат Келимбетов подчеркнул, что на тот момент на эти цели было потрачено свыше 2 млрд. тенге. «И если завтра инфляция повысится на 1% или будет психологическое давление на девальвацию, то речь пойдет о нескольких миллиардах долларов. Поэтому вы (журналисты - Kapital.kz) для себя тоже решите, что для вас важнее - чья-то подпись на банкноте или равновесные цены на продукты питания, которые вы каждый день покупаете», - резюмировал тогда банкир. О том, что Нацбанк РК намерен выпустить в обращение памятную банкноту номиналом в 20 тыс. тенге стало известно в июле 2013 года. Предполагалось, что она будет посвящена 20-летию национальной валюты. Некоторые аналитики в связи с этим предвещали девальвацию. Другие эксперты говорили, что уровень жизни населения еще не достиг той планки, когда можно эмитировать купюры такого крупного номинала. Как ранее заявлял Кайрат Келимбетов, выпустить 20-тысячную банкноту планируется до конца 2013 года. Тогда он обратил внимание, что на новой купюре будет помещена подпись экс-председателя Национального банка РК Григория Марченко. (Kapital.kz)

ТАМОЖЕННИКИ  
ПРОВОДЯТ ЗАЧЕСТКУ

На 2 млрд тенге допустили нарушения сотрудники казахстанской таможи. Таковы результаты работы подразделения внутренней безопасности Комитета таможенного контроля. За период с 2013 по 2014 годы были выявлены многочисленные факты нарушений правил совершения таможенной очистки товаров со стороны сотрудников Департамента таможенного контроля (ДТК) по Алматинской области. Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в пресс-службе ведомства. В отношении 7 сотрудников таможи по Алматинской области возбуждено 4 уголовных дела по статье «Злоупотребление должностными полномочиями». Планируется совместное расследование этих уголовных дел с органами финансовой полиции Алматинской области. В настоящее время проверяется ряд других таких же фактов, по которым в ближайшее время будет принято процессуальное решение. (Kapital.kz)

## Терминалы сливаются в Сеть

Арман Джакуб

Презентованный недавно сайт kaspi.kz, по сути, является аналогом существующих платежных систем с сопутствующим набором услуг. Однако он имеет одно несравненное преимущество - отсутствие комиссии. Потребителю налицо выгода, а вот что же будет с терминальным бизнесом в традиционном его понимании, мы решили узнать у самих игроков рынка.

Не секрет, что Kaspi bank инвестирует значительные ресурсы в создание своей платежной сети. В самом банке деловому еженедельнику «Капитал.kz» не смогли озвучить размер инвестиций, но сообщили, что располагают сетью в 3 тыс. терминалов и имеют более 200 партнеров по всей стране, чьи платежи принимаются через эти аппараты и интернет.

Конечно, в сравнении с конкурентами количество аппаратов несоизмеримо меньше. К примеру, только ТОО «Astana-Plat» с торговой маркой «Касса24» располагает сетью терминалов размером в 12 тыс. аппаратов. Не меньше их и у других основных игроков - ТОО «ОСМП» (известной под маркой Qiwi) и ТОО «Киберплат Казахстан». Однако все они взимают комиссию с потребителей. В среднем речь идет о суммах от 5 до 15% от размера транзакции, что очень много при наличии на рынке игроков с нулевой комиссией.

В Kaspi bank не отрицают, что перед выходом на рынок платежных систем и терминалов изучали его, и сделали для себя основные выводы - для простых потребителей это дорого, неудобно и сложно. «По нашим оценкам, около 45 млрд тенге комиссий в год платят казахстанцы при совершении своих платежей», - подчеркивают в фининституте.

Были и случаи, когда терминалы банка подвергались разграблению и порче. Однако в самом банке убеждены, что они развиваются в правильном направлении и подобные действия являются лишь наглядным подтверждением этому факту.

Впрочем, какова бы ни была реакция конкурентов или просто злоумышленни-



ков, это не снимает с повестки вопрос о финансовой рентабельности такого маркетингового шага со стороны Kaspi bank.

Как пояснили в фининституте, бизнес-модель платежных систем в Казахстане устроена таким образом, что денежный поток формируют не только простые потребители их услуг, но и провайдеры, то есть те, чьи услуги оплачиваются через эти системы. В терминалах Kaspi основная выручка формируется за счет партнеров банка, чьи платежи он обрабатывает.

«Мы также работаем в области безналичных платежей с международной платежной системой Visa и другими банками. В совокупности этого дохода (от партне-

ров) нам достаточно, чтобы продолжать активно развивать данный сервис для казахстанцев. Для нас важна не прибыль, хотя проект полностью окупаем. Мы хотим изменить поведение пользователя, продемонстрировать ему улучшенные клиентские сервисы, а также расширить партнерскую сеть», - поясняют в Kaspi bank.

В настоящий момент в kaspi.kz зарегистрировано 522 тыс. клиентов, при этом, как уточняют в самом банке, средний размер одной транзакции, включая коммунальные платежи, составляет 12 тыс. тенге.

Другими словами, если взять во внимание данные банка, нетрудно подсчитать, что только в июне текущего года через пла-

тежную систему банка прошло порядка 60 млрд тенге. Для сравнения, как уже отмечали в банке, ежегодно казахстанцы уплачивают комиссию в размере 45 млрд тенге.

Что касается перспектив, то в ближайшие 5 лет терминалы еще будут востребованы - достаточно посмотреть на российский рынок, прогнозируют в Kaspi bank. Но, конечно, все больше платежей будет переходить в безналичные и интернет.

Запросы Kapital.kz в ТОО «ОСМП» и ТОО «Astana-Plat» были получены, но так и остались без ответа. В ТОО «Киберплат Казахстан» и ТОО «Национальная платежная система» наши вопросы комментировать отказались.

## Очередной планшет от Samsung

Чулпан Гумарова

Компания Samsung запустила в продажу на казахстанский рынок новый продукт - Galaxy Tab S. На сегодня это самый тонкий и легкий планшет от Samsung. Габариты Galaxy Tab S размером 8,4-дюйма - 125,6 x 212,8 x 6,6 мм, а его вес составляет 294 г (Wifi) / 298 г (LTE). Galaxy Tab S размером 10,5 дюйма весит 465 г (Wifi) / 467 г (LTE), при этом его размер составляет 247,3 x 177,3 x 6,6 мм. Дизайн планшетов напоминает Galaxy S5 - слегка скругленные края, задняя крышка с перфорированным пластиком. Общее впечатление - во всем схоже с Galaxy S5.

Пожалуй, главное событие в линейке Galaxy Tab S это его дисплей с SuperAMOLED-матрицей большой диагонали и с высоким разрешением. Диагональ экрана - 8,4 и 10,5 дюйма, тип матрицы SuperAMOLED HD, разрешение 2560 x 1600 точек, экраны прикрыты защитным стеклом, присутствует олеофобное покрытие. Интересно, что в Samsung постепенно увеличивают диагональ экрана без ущерба для общих размеров устройств, во многом это связано с сокращающейся толщиной боковых рамок. Дисплей линейки Galaxy Tab S имеет максимальные углы обзора, сверхвысокое разрешение, что дает отличную четкость картинок и текста и яркую насыщенную цветопередачу, а также идеальное отображение черного цвета.

Кроме того, Galaxy Tab S оснащен дополнительными технологиями дисплеев Samsung, чьи возможности превращают аппаратные характеристики. Adaptive Display обеспечивает наилучшее визуальное качество в любом месте, в любое время с помощью режима интеллектуальной регулировки гаммы, насыщенности и резкости в соответствии с запущенным приложением, цветовой температурой



и освещением окружающей обстановки. Предусмотренные профессиональные режимы AMOLED Cinema и AMOLED Photo позволяют пользователям вручную настроить параметры экрана для придания яркости, динамичности видео- и фотоконтенту. Пользователи Galaxy Tab S могут легко и непринужденно просматривать контент на улице, при ярком солнечном свете. Передовая технология для уличных условий делает изображение четким, ярким и естественным.

Планшеты линейки Galaxy Tab S имеют мощные характеристики и функции безопасности, позволяющие пользователям легко работать в многозадачном режиме. Пользователи, находясь дома, могут звонить и принимать звонки с телефона с помощью Galaxy Tab S, даже если под

рукой телефона нет, благодаря функции переадресации вызовов через SideSync 3.0. Galaxy Tab S также позволяет пользоваться устройством в многозадачном режиме: работать в интернете, смотреть видео, обмениваться контентом и звонить одновременно, без необходимости закрывать текущее приложение, чтобы запустить другое.

Дополнительные полезные функции включают в себя Multi User Mode, которая позволяет создавать персональный оптимизированный профиль, безопасный и удобный доступ к содержимому устройства с помощью встроенного сканера отпечатков пальцев, а также специально разработанный Kids Mode с соответствующим детским интерфейсом и приложениями для ваших детей.

Путевки для казахстанцев  
могут стать дешевле

Ирина Лукичева

На туристском рынке Казахстана грядут большие перемены. Как заявляют эксперты, выход российского туроператора PEGAS Touristik скажется на конкуренции. При этом закрытия многих туристских компаний в РК не ожидается, прогнозирует Ксения Терещенкова, менеджер по международному туризму компании Nomad Travel Gallery. «Для турфирм с агентской лицензией появление нового игрока пойдет на благо - у нас расширяется выбор продаж. Для туроператоров - это конкуренты», - поясняет Ксения Терещенкова.

Конкуренция может стать более интенсивной и, естественно, туроператорам, может быть, придется более активно использовать инструменты маркетинга и PR, оптимизировать свои расходы и пойти на ряд других мер, чтобы отстоять свои позиции на рынке. «У нас есть туроператоры, которые формируют пакеты (перелет, отель, трансфер и страховка). Им будет тяжело. А турагентам - обычным турфирмам это выгодно, потому что мы своим туристам можем предлагать пакеты разных операторов, а они уже будут решать, что купить», - отмечает Ксения Терещенкова.

Компаниям придется не только очень тщательно работать над своей репутацией, но также тесно работать с клиентами,

обслуживать их на еще более высоком уровне. Так считает Павел Спицын, генеральный директор Abacus Central Asia.

«Мы надеемся, что эта ситуация даст толчок казахстанским операторам на объединение и выработку единой стратегии. Не секрет, что в Казахстане существует острая внутренняя конкуренция в борьбе за клиента, которая приводит, в том числе, и к ценовому демпингу, и разрозненности туристских агентств», - отмечает Павел Спицын.

По его мнению, возможно, что новая иностранная туристская компания принесет на рынок новые инвестиции и новые маркетинговые шаги. Выход на казахстанский рынок российской игрока может повлиять также на вопросы менеджмента. В новых условиях казахстанским компаниям придется реформировать и решать вопросы, связанные с управлением, операционной и финансовой деятельностью, чтобы противодействовать, превосходить или быть на уровне своих российских коллег.

## Больше путевок, ниже цена

По направлению Турция у PEGAS Touristik имеется много личных блок-мест. У нового игрока есть и собственные отели, и автобусы, и машины для индивидуальных встреч и проводов. Таким образом, себестоимость на все услуги становится в разы

дешевле, примерно на \$300-\$400, чем у компании «Гульнар Тур».

Резкое снижение цен на путевки может объяснить двумя версиями, добавляет Павел Спицын. Возможно, что оператор сознательно идет на демпинг, вступает в кризисную ситуацию и фактически заменяет своим предложением, предлагая альтернативные туристские услуги казахстанцам, недавно ставшим потерпевшей стороной в результате ситуации вокруг «Гульнар Тур». «Фактически, таким способом компания делает очень сильный PR-ход и привлекает к себе, к своему бренду внимание общественности, создает лояльность к своему бренду. У компании есть возможность проводить демпинговую политику в Казахстане и компенсировать это подписанием цен в каком-либо другом регионе своей деятельности», - говорит Павел Спицын.

Другая версия заключается в том, что компания может позволить себе это, оптимизируя расходы, получая больше скидок от разных поставщиков. В связи с тем, что российский туроператор довольно крупный игрок на постсоветском пространстве, не исключено, что они могут получать от своих партнеров более лучшие условия.

«Вероятно, что у компании есть опытный менеджерский состав и технологические решения, которые оптимизируют процесс и расходы. Поэтому, если это не

демпинг со стороны туроператора, а реальная оптимизация расходов и процессов, позволяющие снижать цены на туры, то это повлияет на цены на путевки во всей индустрии выездного туризма. Думаю, что к осени и зимнему сезону ситуация на туристском рынке будет более определенной и уже можно будет прогнозировать снизятся ли туры для казахстанцев», - комментирует Павел Спицын.

После того как компания «Гульнар Тур» оказалась в центре скандала, актуальным стал вопрос о том, как защитить туристов. В первую очередь, необходима доработка инструментов регулирования отрасли со стороны курирующих органов, а именно МИИТ и Комитета по туризму, считает Асем Козбагарова, региональный директор туроператора TRAVELSYSTEM по Казахстану.

«Необходимы депозиты или страховые покрытия для желающих осуществлять туроператорскую деятельность - это очень рискованная сфера, в связи с чем сумма покрытия должна быть в разы больше той, которая существует на данный момент, что позволит защитить клиентов от подобных случаев и возместить им понесенные затраты», - говорит Асем Козбагарова. Она добавила, что на фоне таких событий тенденция к самостоятельному туризму будет усиливаться, что, возможно, и скажется на количестве туристских компаний.

# Чем обусловлено падение цен на недвижимость?

Роман Архипов

Вопросы, связанные с недвижимостью, актуальны всегда. Сейчас о них более интересно, учитывая активизацию многих замороженных строительных площадок, прошедшую девальвацию и углубление интеграционных процессов с Россией. О текущем положении дел в отрасли в интервью деловому еженедельнику «Капитал.kz» рассказала риелтор одного из агентств по недвижимости Ирина Архипова.

**- Существует мнение, что рынок недвижимости после кризиса 2009 года оживился. Так ли это?**

- Действительно, можно сказать, что за последние два года рынок немного восстановился, и строительные компании запустили несколько проектов. Хотя в основном они достраивают старые объекты, которые были заморожены еще после кризиса 2008-2009 годов. При этом можно утверждать, что объем продаж квартир как на первичном, так и на рынке вторичного жилья упал.

С объемом продаж снизились и цены, особенно это стало заметно после девальвации. Причем если девальвация обесценила тенге на 20%, то цены на некоторые объекты (и коммерческие, и земельные участки) упали даже на 30%. Что можно связать с тем, что многие закрывают бизнес. Это происходит по разным причинам. Некоторых бизнесменов пугают определенные сложности в экономике Казахстана, другие уезжают из-за украинских событий...

На мой взгляд, сейчас в стране наблюдается третья волна эмиграции из Казахстана. По моим наблюдениям, люди в основном предпочитают уезжать в Россию, восстанавливают семьи; часть богатых казахстанцев, конечно, уезжает в дальнее зарубежье. В связи с этим на рынок попадает большое количество недвижимости, из-за чего предложение оказалось выше спроса.

В свою очередь строительные компании сделали интересный маркетинговый ход – они продают новостройки по «старым ценам». Дело в том, что у них расчет происходит в тенге, потому они и пишут, что сумма в тенге не поменялась. Но, пересчитав сумму в долларах, мы увидим, что цены намного ниже. Похожая ситуация и на рынке вторичного жилья, где цены также упали до 20-30%. Если же говорить не об Алматы, то в Астане, Караганде и Усть-Каменогорске, где работает наше агентство, цены упали еще больше.

**- Если цены падают, то не тормозит ли это новое строительство? Как текущая экономическая обстановка и девальвация повлияли на строительный сектор?**

- Многие строительные компании отдали свои объекты на достройку фонду «Самрук Казына» из-за отсутствия финансов. Среди них, к примеру, уже введенный в эксплуатацию комплекс «Солнечный Квартал», которой простоял восемь-девять лет в режиме «стрейкинг». Сейчас он продается за \$1500. Или же многострадальный ЖК «Паньырақ» на перекрестке Наурызбай батыра и Шевченко, который строили 10 лет, и только сегодня он вводится в эксплуатацию (цена \$2000).

Интересен парадокс: строительные компании закупают большую часть своих стройматериалов за рубежом, то есть после девальвации цены на них выросли. Следовательно, и цены на квартиры должны подняться, чтобы окупить себя. Но рынок диктует свое, и компании не то что оставляют прежние цены, они снижают их. К примеру, метр в ЖК «Ария» в районе «Казахфильма» до девальвации стоил \$2300. Это была цена застройщика, но сегодня они не могут продать площади даже за \$2050. Дом построен, но он фактически пуст.

Я не могу назвать проект, который бы запустился в последнее время – все достраиваются. Есть предложения, и лакомые кусочки земли для строительства в городе, но нет средств, чтобы строить. И это при том условии, что на рынок уже заходят новые инвесторы.

**- А если смотреть по отдельным сегментам, то какую динамику цен мы можем наблюдать? Скажем, если разделить его на жилое и коммерческое?**

- Для бизнесмена снизить цену проще, чем для собственника жилья. Все дело в том, что у последних часто ничего нет, кроме одной квартиры, поэтому они за нее держатся, а цену уступают скрепя сердце. Бизнес на подобную ситуацию смотрит по-другому. Например, предприниматели просили раньше полтора миллиона, а теперь готовы отдать свою площадь за один миллион. Учитывая, что часть предпринимателей не видит перспектив развития бизнеса в Казахстане, то для них предпочтительнее «вытащить» из бизнеса миллион, чем через полгода не получить ничего. Поэтому если анализировать совершенные после девальвации сделки, то мы увидим, что продавцы коммерческой недвижимости уступают треть цены.

Продавцов жилого сектора можно разделить на две категории. Первые не корректируют цену согласно рынку, поскольку им некуда торопиться. Их логика такова: «Недвижимость кушать не просит – пять лет стояла и еще постоит. Я хочу получить свою цену». Вторые пытаются продать быстро. Например, ипотечники, которые испытывают проблемы с платежеспособностью. Они продают в срочном порядке, чтобы рассчитаться с давними на них банком. Есть еще те, кто должен срочно уехать, и из-за этого они готовы на снижение цены.

В соответствии с этим сделки сегодня происходят в основном с теми, кому необходимо реализовать недвижимость в определенные сроки. На таких-то клиентов и рассчитывают покупатели. Они просят нас: «дайте реальному продавцу, которому нужно продать сегодня, а не через полгода. Потому что я реальный покупатель».



**- Если же рассмотреть рынок с другой точки зрения, через сегменты первичного и вторичного жилья, то какие здесь вы наблюдаете изменения?**

- Сегодня стоимость нового/первичного жилья колеблется от класса зданий. Муниципальное жилье стоит до \$1000-1200 за кв. метр. К примеру, в ЖК «Премьера», который находится около рынка «Алтынорда», цена за квадратный метр колеблется в районе \$700-800. Комплексы в верхней части города стоят дороже – ЖК «Хан-Тенгри», расположенный около гольф-курорт центра «Жайлау», продается примерно за \$1500. А предложения застройщика на AFD-Plaza колеблется от \$2300 до 3300 в зависимости от места расположения и вида из окна. Ну а стоимость жилья премиум-класса может достигать и \$7000 за квадрат.

Что же до цен на вторичное жилье, то и здесь большой разброс. В микрорайоне «Орбита» – \$1500/кв. в Медеуском районе (по пр. Достык) – от \$2000-3000. Здесь все зависит от большого количества факторов – этажность, расположение, планировка, состояние и т.д.

Между тем можно отметить, что и у нового, и у старого жилья есть свои плюсы и минусы. Так, новостройки, в отличие от муниципального жилья, популярнее, так как у последнего страдает качество. К тому же в новых квартирах площадь идет по современным стандартам. К примеру, в центре города, в Медеуском районе, квартира стоит от \$2000-3000. Но там маленькие квартиры, судите сами – площадь двухкомнатной – 60 кв. м, а трехкомнатной – 80 кв. м. Тогда как в новостройке при цене \$1500-2000 за квадрат общая площадь той же трехкомнатной квартиры будет 120-150 кв. м. Но при этом нужно

помнить, что общая сумма за квартиру, естественно, получается дороже. Плюс ко всему в новостройках они сдаются в черновой отделке, а значит, клиенту придется еще сделать ремонт (порядка дополнительно \$500 на отделку одного метра). Так что выгоднее взять вторичное жилье где-нибудь в центре.

В целом, сейчас благоприятное время для покупки недвижимости – как жилой, так и коммерческой.

**- А если говорить об этой сфере в общем, то какие тренды вы могли бы выделить?**

- В нашей сфере трудно говорить о таком понятии, так как это не индустрия моды, недвижимость все-таки покупают лишь по необходимости. Каждый покупатель подходит к вопросу, исходя из своего бюджета. Скажем, категория элитных клиентов (у кого на покупку есть два-три миллиона долларов) берет в основном закрытые VIP-городки, клубные дома (где 20-30 семей), коттеджи или поселочные городки (невысокие дома в два-три этажа в верхней части города по проспекту Достык).

Среди новостроек для среднего класса – популярно все, что стоит по проспекту аль-Фараби, например, «Коркем Тау». И поскольку спрос каждого покупателя зависит от финансовых возможностей, предпочтений по городу, от других факторов (близость от работы, школы и т.д.), то проследить какие-то закономерности нельзя.

**- Новой реальностью для Казахстана стала наша тесная интеграция в рамках ЕАЭС и Таможенного союза. Как вы думаете, отразились ли эти изменения на казахстанском рынке недвижимости?**

- Сегодня жители Казахстана никак не ощутили на себе те плюсы, которые прощали Таможенному союзу. В том числе и в сфере недвижимости, так как уровень благосостояния людей не вырос. Т.С., возможно, будет эффективен только тогда, когда малый и средний бизнес окрепнет и будет излишек финансов, чтобы покупать жилье. Но при этом и на ценах Таможенный союз не отразился.

Дело в том, что ценообразование в Казахстане привязано к доллару, а в России совсем другая система счисления цен на жилье. У них расчеты идут только в рублях. Их цены не могут сравниться с казахстанскими. Наши колеблются в зависимости от изменения курса доллара. Квартира как стоила до девальвации три млн рублей, так и стоит.

Казалось бы, казахстанская недвижимость в этих условиях должна стать хорошим объектом для инвестиций, однако и этого не происходит. Нужно помнить, что по нашим законам иностранцам без вида на жительство запрещено покупать недвижимость в Казахстане. Иностранцы компании в основном не покупают, а снимают недвижимость в аренду, не оформляя право собственности. Рынок этот уже достаточно освоен, и число сделок по аренде фактически никак не изменилось. И вот тут девальвация сыграла им на руку, поскольку они рассчитываются в тенге. Скажем, если ставка 3 тыс. тт/кв. м. в переводе на доллары равнялась \$20, то теперь эта же площадь обходится им в \$15.

# Операторы пытаются сохранять дорогой роуминг как можно дольше

Данияр Сабитов

Пора отпусков уже в разгаре, а значит, услуги роуминга стали для казахстанцев актуальны как никогда. Известно, что цены на обычные звонки в Казахстане достаточно дороги, а стоимость разговоров в роуминге еще выше. И теоретически они могут снижаться в рамках ТС и ЕАЭС – об этом не так давно заявил председатель Агентства по связи и информации Казахстана Аскар Жумагалиев после заседания 49-го Совета глав администраций связи регионального сотрудничества в области связи. «Мы будем обсуждать вопросы роуминга для сотовой связи, потому что четко понимаем, что этот вопрос важен, что тарифы на роуминг необходимо понижать. Мы будем прилагать максимальные усилия с тем, чтобы эти вопросы решать. В конце, надеюсь, этого года, либо в следующем году, в начале, мы, утвердив это соглашение, вам сможем рассказать, каким именно образом все вопросы будут урегулированы», – сообщил г-н Жумагалиев.

Экономическая интеграция действительно может создать условия, при которых граждане трех стран могли бы звонить дешевле. То, что это возможно, демонстрирует Европейский союз, парламентарии которого в апреле приняли решение об упразднении платы за роуминг в ЕС с декабря 2015 года. Это прекрасная перспектива для пользователей, но не очень радостная перспектива для сотовых операторов, поскольку они лишаются хорошего источника дохода. Если предположить, что роуминг работает по тому же принципу, что и интерконнект, то логика здесь такова: если пользователь компании «А» звонит абоненту компании «Б», тогда эксплуатируются сети «Б». За это компания «А» должна заплатить своему контрагенту за использование его инфраструктуры. Оплачивает это, конечно же, клиент, но при этом «А» устанавливает ставку выше,

чем того требует «Б», и получает здесь доход. Мы обратились к казахстанским сотовым операторам, чтобы выяснить, что они думают о перспективе снижения или даже отмены платы за роуминг с сотовыми операторами России и Беларуси.

Коммерческий директор «Tele2 Казахстан» Миндаугас Убартас отмечает, что они предоставили необходимую для анализа информацию Евразийской экономической комиссии. «Пока мы еще в недостаточной степени готовы к отмене роуминга между операторами сотовой связи СНГ на территории ТС, однако в целом Tele2 приветствует любую возможность снижения цен для своих абонентов», – добавляет г-н Убартас. При этом он рассказал нам, что когда подобная инициатива была начата в ЕС, не все сотовые операторы были рады, когда стоимость роуминга стала снижаться. Но, в конце концов, в выигрыше оказались как клиенты, так и операторы, поскольку люди перестали бояться пользоваться роумингом и их уже не так сильно пугала перспектива видеть свои счета после поездок с очень большими суммами. «Люди платят меньше за услуги, но они используют больше услуг – то есть в целом объем этих услуг вырос. Я был бы рад, если бы в Таможенном союзе пришли к подобному согласию, однако на данный момент для реализации проекта требуется достаточно много времени и ресурсов», – отмечает эксперт.

Директор по корпоративным коммуникациям Beeline Казахстан Алексей Бендз рассказал, что компания готова объединяться с другими игроками Единого экономического пространства, но с тем учетом, чтобы максимально выиграла все: государство, клиенты и операторы-партнеры. «Глобализация уже диктует необходимость объединения в группы по интересам и возможностям. Поэтому, хотим мы или нет, в рамках экономических союзов и объединений целесообразно двигаться параллельно, пусть и с разной ско-

ростью, то есть существование ТС и ЕАЭС уже факт, и объединение рынков (степень объединения это другой вопрос) последовательно вытекает из этой реальности. Очевидно, что на товарных рынках трех стран стороны будут стремиться создать условия и отношения несколько отличные от условий и отношений с другими странами. Скорее всего, более благоприятные по отношению друг к другу.

Иными словами – новое коммуникационное поле ТС это единые принципы и подходы к регулированию рынка и созданию условий для развития конкуренции и росту сотрудничества внутри ТС с учетом национальных особенностей и законодательства», – говорит он. При этом в компании считают, что в процессе интеграции важна согласованность действий, в противном же случае несогласованность действий приводит к искусственному созданию преимуществ для одних операторов по отношению к другим.

Вместе с тем интересно проанализировать текущие цены на роуминг казахстанских и российских компаний в отношении друг друга. Мы увидим, что цены отличаются и чаще всего для россиян роуминг в Казахстане стоит дешевле, чем для казахстанцев в России. Причем даже в тех компаниях, которые работают в обеих странах. Например, если казахстанский пользователь Beeline едет в Россию, то для него входящие звонки будут стоить 307 тенге за минуту (если он зарегистрируется в сети родной компании), а если он захочет позвонить на родину, то заплатит 182 тенге за минуту. Тогда как россиянин, приехавший в нашу страну, будет платить за входящие и за звонок домой 178 тенге. Почему бы казахстанскому оператору не снизить цены хотя бы до ставок родственной компании?

То же самое касается и «Tele2 Казахстан». И хотя у них самые дешевые цены среди всех казахстанских операторов, стоимость для казахстанского и российского

пользователя различается не в пользу наших граждан. «Tele2 Казахстан» установил в рамках одной из акций единую для 108 стран цену звонка – 45 тенге на входящие и исходящие в Казахстан. Если же не подключать акцию, то, пребывая в Россию, вы заплатите за входящий 45 тенге, а за звонок в Казахстан – 150 тенге. А вот если владелиц sim-карты Tele2 приедет из России в Казахстан, то он будет платить за входящий и исходящий звонок 25 тенге. Пример Tele2, кстати, интересен именно тем, что он показывает какой может быть теоретическая нижняя планка стоимости роуминга. И ведь компания даже с этими ценами получает доход.

Что до «Кселл», то и здесь взаимоотношения с российскими коллегами имеют большой потенциал к снижению. Почему, если абонент этого оператора, будучи в России, за входящий звонок платит 49,5 тенге, а исходящий на родину обойдется в 222 тенге? Тогда, если сравнить стоимость звонка абонента «Кселл» в Казахстан из ряда стран дальнего зарубежья, то можно увидеть, что цены гораздо ниже. Например, позвонить из Норвегии, стран Балтии в Казахстан стоит 57 тенге, из Испании – 72 тенге. Дешевле звонить из Молдовы, Финляндии, Швеции и Японии.

Цены на роуминг очень высоки и снижаются неохотно. В связи с этим будет интересно, смогут ли чиновники трех стран добиться от операторов пересмотра ценовой политики или же компании смогут пролоббировать свои интересы и отсрочить снижение цен и отмену платы за роуминг на неопределенный срок? В ЕС для этого понадобилось около 20 лет – с создания организации и до сегодняшнего дня. Возможно, в нашем случае все произойдет гораздо быстрее, так как помимо удешевления ряда затрат в рамках ЕАЭС с каждым годом все более уверенно с сотовыми операторами конкурируют множество приложений, позволяющих делать интернет-звонки условно бесплатно.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### КТО ЗАМЕНИТ «ГУЛЬНАР ТУР»?

Турецкий авиаперевозчик заменит на рынке «Гульнар Тур». Такое решение было принято в Алматы в ходе совещания с участием председателя Комитета индустрии туризма Марата Игалиева, заместителя председателя правления Национальной палаты предпринимателей Гульнары Курбанбаевой, директора Казахстанской туристской ассоциации Рашиды Шайкеновой, заместителя председателя Комитета гражданской авиации Талгата Ластаева, а также представитель авиаконпании «Atlasjet». Как сообщили деловому portalу Kapital.kz в пресс-службе комитета индустрии туризма, авиаконпания «Atlasjet» начнет осуществлять регулярные рейсы из Алматы – 25 июля, Астаны – 28 июля. Вылеты из Караганды будут осуществляться из Астаны. Расписание рейсов из Астаны: КК 761 Астана 04-00 Анталия 06-20 – по 1, 2, 4 дням недели; КК 760 Анталия 18-30 Астана 02-25 – по 1, 3, 7 дням недели. Расписание рейсов из Алматы: КК 758 Алматы 03-50 Анталия 06-45 – по 2, 5, 7 дням недели; КК 757 Анталия 18-30 Алматы 02-45 – по 1, 4, 6 дням недели. По информации «Atlasjet», для перформирования билетов необходимо обратиться в представительства этой авиаконпании. При себе необходимо иметь документы об оплате авиаперелета, а также электронные билеты. Пассажиры, у которых вылеты должны были состояться после 2 июля текущего года, могут поменять билеты на другие даты согласно новому расписанию рейсов авиаконпании «Atlasjet», отметили в пресс-службе комитета. По информации авиаконпании «Atlasjet», пассажиры должны иметь документальное подтверждение оплаты (не брони) отеля. При отсутствии документального подтверждения оплаты отеля вылет не состоится. Информацию об оплате проживания необходимо запрашивать в отеле самостоятельно. Как ранее сообщалось, из-за проблем туроператора «Гульнар Тур» сотни клиентов компании не смогли вовремя вылететь из Турции в Казахстан. Позже с такими же сложностями столкнулись и те, кто должен был вылететь на отдых из Казахстана в Турцию. По информации комитета гражданской авиации, разрешение на эксплуатацию самолета казахстанской авиаконпании Jet Airlines, выполняющей программу «Гульнар Тур», действовало до 30 июня, передает КазТАГ. Несмотря на это, туроператор осуществлял продажу билетов на июльские рейсы. (kapital.kz)

#### ТУРИСТЫ НЕ МОГУТ ВЫЕХАТЬ

Группа туристов, в том числе из Казахстана, отправившаяся на экскурсию в Иерусалим в Турцию, не может вылететь обратно из-за боевых действий на территории Израиля. «Я застряла в Израиле, как и тысячи туристов. Здесь началась война, упала палестинская ракета и аэропорт закрыли», – написала в своем аккаунте в Twitter казахстанка Диана Назарова. По ее данным, в настоящее время туристы размещены в отеле в восточной части Иерусалима. «Пока информации нет никакой. Сначала нас хотели разместить в Палестине, но рядом с тем отелем все разбомбили, люди с оружием вокруг. Здесь вроде бы все спокойно», – информирует женщина. Ранее комитет индустрии туризма неоднократно рекомендовал туристам воздерживаться от посещения районов вооруженных столкновений и мест, которые могут подвергаться обстрелам, особенно прилегающих к сектору Газа. Израильская армия с 8 июля проводит операцию «Нерушимая скала» в секторе Газа. Целью операции, как заявляет армия, является уничтожение военной инфраструктуры движения ХАМАС и предотвращение ракетных обстрелов территории Израиля. Первоначально операция осуществлялась нанесением точечных ударов по территории Газы, но 17 июля премьер-министр Израиля отдал приказ о проведении ограниченной наземной операции, «целью которой является ликвидация угрозы, исходящей от тоннелей, ведущих из Газы на территорию Израиля». С начала операции погибли 27 солдат и офицеров израильской армии. По данным Минздрава сектора Газа, с начала операции убиты почти 600 жителей анклава и ранены порядка 3,3 тысячи. (ИА «Новости-Казахстан»)

#### АРМЕНИЯ ВОЙДЕТ В ЕАЭС

Армения станет полноправным членом ЕАЭС с 1 января 2015 года. Вступление Армении в Евразийский экономический союз затвигается исключительно по техническим причинам, сообщает NEWS.am, передает Kazakhstan Today. Как заявил журналистам премьер-министр Армении Овик Абрамян, соглашение о присоединении республики к структуре будет подписано до конца октября текущего года, и с 1 января 2015 года Армения станет ее полноправным членом. Овик Абрамян опроверг информацию о том, что затягивание сроков вступления связано с требованием установить таможенные пункты между республикой и Нагорным Карабахом. Он также сообщил о том, что сегодня проведет встречу с прибывшей из России рабочей группой, занимающейся вопросами евразийской интеграции. (Kazakhstan Today)

#### НАЦБАНК РК ОЖИДАЕТ СНИЖЕНИЕ ДОЛИ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ

«Сейчас (доля теневой экономики), согласно статистике у нас наблюдается чуть больше 19%, а точнее 19,2%... Она аккумулируется и собирается с 2005 года. На тот момент она была 20,5, а сейчас 19,2%, то есть наблюдаются небольшие изменения. Но с учетом введения данного закона (о легализации) мы предполагаем, что это изменится. Хотя общая позитивная тенденция в сторону уменьшения имеет место», – заявил в ходе телесеместра по вопросам программы «Легализация-2014» заместитель председателя Национального банка РК Куат Кожамжетов. (Kazakhstan Today)

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### В АСТАНЕ НАЛАДИЛИ ВЫПУСК МОЛОКА И СОКОВ

В Астане запущено одно из простаивающих предприятий. Находдинг «KazAgro» помог наладить выпуск молока. Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в пресс-службе «KazAgro». «Астана-Боттлерс» планирует производить порядка 50 млн упаковок своей продукции в год. Мощности завода рассчитаны на розлив 7 тыс. литров в час молока и 9 тыс. литров в час различных соков. Финансовую поддержку предприятию оказывает «KazAgroПродукт», дочерняя компания в структуре Находдинга «KazAgro». По словам представителей «Астана-Боттлерс», финансирование запуска завода – первый этап всего проекта. На второй стадии планируется создание молочно-товарной фермы на 600 голов крупнорогатого скота в Акмолинской области, что обеспечит перспективное производство натурального сырья и гарантированными объемами. Завод оснащен современным оборудованием по германской, австрийской и итальянской технологии. Продукция завода будет поставляться в Астану, на рынок Акмолинской области, а также в регионы Казахстана. Молочная продукция предприятия выпускается под торговой маркой «Жаным». Производственные линии завода ориентированы на выпуск молока, как из натурального сырья, так и восстановленного. Сегодня «Астана-Боттлерс» выпускает продукцию четырех видов жирности – 1,5%, 2,5%, 3,2% и 6%. Следом за молочными напитками будет запущено производство соков и детского питания на соковой основе под маркой «Балапан». «Сегодняшняя партия пойдет в торговые сети столицы и готовится большой объем партии, который будет направлен на запад Казахстана в Атырауский и Актауский регионы. «KazAgro» является финансовой организацией, которая оказала финансовую помощь и прокредитовала на 700 млн тенге, предоставив оборотный капитал данному хозяйственному субъекту», – отметил руководитель холдинга «KazAgro» Дулат Айтжанов. Благодаря вводу линий завода, трудоустроено 54 местных специалиста. По выходу на полную проектную мощность штат предприятия, по словам руководителей, будет насчитывать 150 человек. На сегодня в рамках развития Продовольственного пояса вокруг города Астаны группой компаний Находдинга «KazAgro» одобрено 92 проекта на общую сумму 46,5 млрд. тенге. (kapital.kz)

### «ЛУКОЙЛ» МОЖЕТ ОТКАЗАТЬСЯ ОТ СТРОИТЕЛЬСТВА ВЫСОКО- ТЕХНОЛОГИЧНОГО ЗАВОДА В РК

Российская нефтяная компания «Лукойл» может отказаться от строительства высокотехнологичного завода по выпуску индустриальных и моторных масел в Казахстане. Ранее заявлялось, что продукция нового завода может потеснить с местного и российского рынков масла иностранных компаний, пишет издание «Известия». Проект могут заморозить из-за того, что «Лукойл» не может обойти продленный в конце мая 2014 года запрет на импорт из России в Казахстан компонентов базовых масел, а также запрет на экспорт темных нефтепродуктов (куда входят и масла) за пределы Таможенного союза. Как пояснил «Известиям» Максим Бобин, советник гендиректора ООО «ЛЛК-Интернешнл» («дочка» «Лукойла»), невозможность экспорта продукции на премиальные сегменты рынков стран Азии и в Китай сужает рынок сбыта продукции завода до границ стран Таможенного союза: России, Беларуси и Казахстана. Это ставит под сомнение рентабельность инвестиций в такой масштабный проект. Планы «Лукойла» по строительству завода с вложениями на сумму 100 млн. долларов к 2016 году в феврале этого года обсуждал в Астане глава компании Вагит Алекперов с президентом Казахстана Нурсултаном Назарбаевым. Будущий завод должен был выпускать свыше 100 тысяч тонн продукции в год, причем преимущественно базовые масла 3-й группы, которые сегодня Россия и Казахстан закупает у Shell, Total, ExxonMobil и других иностранных концернов. Инвестиции в производство ожидалось быстро окупить: совокупный объем продаж предприятия прогнозировался в объеме 200 млн. долларов в год. Оператор проекта – казахская фирма «Лукойл Лубрикантс Центральная Азия». Запрет на ввоз из России в Казахстан темных нефтепродуктов, в том числе базовых масел, вступил в силу с начала 2014 года и должен был закончиться в начале 2015 года. Ограничения приняты в конце декабря 2013 года в рамках протокола о внесении изменений в межправительственное соглашение о торгово-экономическом сотрудничестве в области поставок нефти и газа между Россией и Казахстаном. Документ подписан с обеих сторон чиновниками Минэнерго РФ и министерства по нефти и газу Казахстана. Однако 29 мая 2014 года в рамках работы по формированию общих топливно-энергетических рынков Евразийского экономического союза срок действия соглашения с запретами продлен до 1 января 2019 года. Причем, по информации Максима Бобина, на «круглом столе» в Аналитическом центре при правительстве России было объявлено, что срок действия соглашения автоматически продлевается на 5 лет в случае уведомления одной из сторон об обратном по полугода до истечения действия запрета. В рамках того же соглашения действует запрет на вывоз с территории Казахстана за пределы Таможенного союза темных нефтепродуктов, в том числе моторных, светлых и электрических изоляционных масел. Оба эти ограничения, по мнению Максима Бобина, ставят под вопрос экономику всего проекта строительства завода в целом. При этом фактически стимулируется приобретение базовых и готовых масел за пределами стран Таможенного союза, что идет вразрез с политической импортозамещения, говорит Бобин. (kapital.kz)

# Анар Шарипова: «Книжный рынок близок к стабилизации»

Данияр Молдабеков

В наши дни существует множество стереотипов о будущем книг. Кто-то считает, что люди вообще не читают ничего, кроме блогов, а кто-то, что книжный формат себя изжил и на смену ему идет формат цифровой. О том, что сейчас из себя представляет этот рынок деловому еженедельнику «Капитал.kz» рассказала Анар Шарипова, исполнительный директор одного из крупнейших книжных магазинов Алматы «Книжный Город».

**- Какую долю на рынке вы занимаете?**

- Исследований по рынку книготорговли Алматы и Казахстана, к сожалению, практически нет. Мы сами проводим свои исследования и опросы, и, по нашим данным, доля рынка, которую занимает «Книжный Город», составляет 20%.

По нашим же оценкам, доля «Меломана» составляет 35%, «Гулянды» – 10%, «Академкниги» – 12%, остальные участники рынка занимают 23%. Кстати, пример «Академкниги» очень интересен. Небольшой магазин с многолетней историей, с устойчивой долей рынка и преданными клиентами.

**- На наш взгляд, в Казахстане у книжных магазинов разный подход к бизнесу. В чем ваша особенность?**

- Каждый видит свой бизнес по-своему, это правда, несмотря даже на то, что все мы продаем книги. Из-за кризиса (а также по причине появления на рынке планшетов, цифрового формата книги, букридеров) многие российские издательства, а 95% издательств с которыми мы работаем, это российские издательства – начали менять как издательскую, так и ценовую политику. Поэтому и книжным магазинам пришлось выбирать новую тактику. Неопределенность рынка привела к тому, что основные игроки – ритейлеры книг стали оптимизировать как свои затраты, так и ассортимент. При этом книги не являются высокодоходным товаром, а наличие и поддержка ассортимента – это важнейший фактор хороших продаж. Книжный ритейл попал в «Прокрустово ложе» – и ассортимент необходимо поддерживать, и непонятно, будет ли спрос на товар. Кто-то вышел из бизнеса, часть игроков сместила акценты в товарном наполнении.

**- Какую тактику избрали вы?**

- Кризисный период всегда является не только серьезным испытанием для любого бизнеса, но и толчком для новых идей и развития.

Мы, например, решили развивать свой бизнес вглубь, сосредоточить все усилия на одном крупном магазине, где представлен расширенный ассортимент, с качественным уровнем обслуживания и дополнительным сервисом (заказ и доставка книг). Сегодня в магазине «Книжный Го-



род» на ул. Розыбакиева представлен ассортимент более 55 тыс. наименований, включая уникальные подарочные издания, ежедневно нас посещают более 500 посетителей. У нас вы можете заказать книгу по телефону, зарезервировать ее и получить в руки через курьерскую службу доставки.

Мы не стали менять свою ценовую политику, так как в книжном бизнесе покупатель чувствителен больше к ассортименту, чем к цене.

**- По какому принципу вы берете книги на реализацию? Кто и как насыщает этот самый ассортимент?**

- У нас довольно большой ассортиментный отдел, там трудятся пятнадцать человек. Это категорийные менеджеры, которые работают в рамках своих категорий и рубрик – детская литература, научная, деловая, художественная и т.д. Мы работаем со 150 российскими издательствами – от гигантов, таких как «Эксмо», до совсем небольших – смотрим все предложения поставщиков. Далее мы определяем, что востребовано потребителем и что находится в рамках формата и ассортиментной политики «Книжного Города». Для нас важна широта и глубина ассортимента, то, что представлены все самые интересные

издания и авторы. Словом, наши категорийные менеджеры еще и маркетологи. Они должны разбираться не только в литературе, но и в том, что хочет рынок.

**- Планируете ли вы расширять спектр услуг? Продавать околослитературные товары – игрушки, фильмы по книгам?**

- У нас в магазине представлены товары, которые хорошо продаются в синергии с книгами: это игровые издания, пазлы, аудиокниги, мультфильмы для детей, открытки, журналы, закладки, и расширять дальше линейку, скажем так, непрофильных товаров мы пока не планируем. Мы себя четко позиционируем как магазин книг.

**- Вы довольно либерально относитесь к казахстанским авторам – берете книги на реализацию у физических лиц, не мучая бюрократическими проволочками, ставите их книги у входа и т.д. Скажите, насколько помощь нашим авторам является имиджевой? Или эти книги приносят доход?**

- Это позиция компании. Одно из своих миссий мы видим в участии в развитии казахстанской литературы. На книги казахстанских авторов мы устанавливаем небольшую торговую наценку, выставляем наиболее интересных авторов на самые привлекательные места, анонсируем их на сайте. В настоящее время интерес к казахстанской литературе очень велик, и, безусловно, спрос в этом случае превышает предложение.

**- Кто из казахстанских авторов продается лучше?**

- Устойчивый спрос и интерес наших покупателей всегда к произведениям великих казахстанских писателей и поэтов, таких как Абай, Шакарим, Мухтар Ауэзов, Ильяс Жансугуров, Ильяс Есенберлин, Сакен Сейфуллин, Сабит Муканов, Кадыр Мырза-Али. Из современных авторов – большой интерес вызвала книга Ильи Одогова. Ждем его вторую книгу.

**- Расскажите о коллекционных изданиях, которые есть у вас в магазине. Для них ведь даже отдельный стенд отведен.**

- Да, подарочный отдел предмет нашей гордости. Сейчас книга как подарок стала еще более актуальной и востребованной. У нас представлены уникальные книги,

исполненные с использованием дорогих материалов, ручного переплета и авторских иллюстраций. Большинство таких книг изданы ограниченным тиражом, что еще сильнее увеличивает их ценность и неповторимость. Есть книги как от 30 000 тенге, так и до 2 000 000 тенге.

**- И у нас покупают книги по такой цене?**

- У каждой книги есть свой покупатель, и уникальные, единичные экземпляры дорогих книг всегда востребованы.

**- Бытует мнение – скорее даже стереотип, – что печатная книга вымирает. Тем не менее книжные магазины не закрываются – по крайней мере в массовом порядке. Как бы вы оценили конкуренцию печатных книг с цифровыми (планшеты и проч.)?**

- Сегодня ситуация на книжном рынке можно охарактеризовать как близкую к стабилизации.

Это относится как к глобальному, так и к локальному рынкам в целом. На мировом книжном рынке похоже завершается противостояние электронных и бумажных книг, и эксперты говорят о новой реальности: о существовании двух рынков – печатной и электронной книги, а не их конкуренции.

Как показали результаты работы одной из авторитетнейших выставок мировой книжной индустрии BookExpo America, издатели с уверенностью смотрят в будущее.

Книга все более приобретает или скорее возвращается к своему статусу как имиджевого, престижного товара, показателя уровня образованности и интеллигентности.

**- Есть мнение скептиков, которые считают, что сейчас читают меньше. Тем не менее вас это не испугало и вы открыли бизнес. Относились ли вы к этому предпринятию, как к рискованному?**

- Риски есть в любом бизнесе. Но для нас главным оставалось и остается твердая уверенность, что книга всегда будет востребована в обществе.

**- У вас есть сайт, где можно заказать доставку книги. Большую ли долю занимают покупки через сайт?**

- Очень малую – 3%. В любом случае – мы офлайн магазин. Наш сайт – это скорее услуга по доставке книг, а не интернет-магазин.

**- Кстати, об интернет-магазинах. Сейчас на нашем рынке два серьезных игрока – Flip.kz и Ozon.kz. Рассматриваете ли вы их как своих конкурентов?**

- Мы работаем в разных секторах: интернет-магазины в онлайн-пространстве, мы в офлайне. И там, и там есть устойчивый потребитель, и мы делаем общее дело.

# Эксперты: Олимпиада принесет выгоду, но не сразу

Данияр Молдабеков

Вопрос об экономической целесообразности проведения крупных спортивных мероприятий стал особенно актуален в связи с заявкой Алматы на проведение зимних Олимпийских игр 2022 года. Причем на огромные затраты указывают и в случае более мелких событий, как было в случае зимних Азиатских игр, прошедших в Алматы в 2011 году. Тогда спортивное событие обошлось государственному бюджету в \$1,65 млрд, причем Игры позиционировались исключительно как имиджевый проект.

Те, кто скептически настроен по отношению к Олимпиадам как таковым, обычно указывают на двух главных неудачников – Афины (2004) и Монреаль (1976). Напомним, что оба города провели эти Олимпиады себе в убыток. Монреаль, например, вышел из кризиса только в 2006 году. А в Греции огромные траты, как принято считать, стали одной из причин плачевного состояния экономики.

Впрочем, связывать крах греческой экономики с Олимпиадой не вполне уместно.

Во всяком случае, так полагает доктор экономических наук Гульнар Куатбаева. «Некоторые экономисты связывают кризис в Греции с проведением ОИ в 2004 году в Афинах. Однако следует отметить, что общие расходы на проведение Олимпийских игр составили \$11,6 млрд, а национальный долг – \$382 млрд. При этом забывают, что инвестиции были вложены не только в строительство спортивных объектов, но и в модернизацию метро и трамвайных линий, строительство нового аэропорта и обьедного шоссе. Поэтому нельзя утверждать, что кризис в Греции связан с проведением Олимпийских игр. Рецессия произошла, прежде всего, из-за нежелания греческого правительства принимать «непопулярные» среди населения реформы по установлению реальных социальных пособий, зарплата государственным служащим и реализуемым убыточным проектам», – говорит экономист.

Отметим, что в Казахстане, в отличие от Греции, нет и критической задолженности. Но есть другие вопросы об экономической готовности РК к Олимпиаде (и это без учета прошедшей девальвации). Например,

бытует мнение, что некоторые сферы экономики теряют в финансировании, чтобы выдержать нагрузку ЭКСПО, Универсиады и подготовиться к возможному Олимпийским играм. Смогут ли бюджет выдержать столько крупных мероприятий?

К тому же вызывает опасение вероятность сокращения социальных программ. Однако Гульнар Куатбаева считает, что этого не произойдет. «В Казахстане на проведение, например, выставки «ЭКСПО-2017», средства выделяются не из республиканского бюджета, а из Национального фонда, поэтому ожидать каких-либо сокращений бюджета на социальные расходы не приходится. В случае получения права на проведение ОИ-2022 можно привлечь в качестве инвесторов наши крупные нефтяные и металлургические компании. Для этого у государства есть все рычаги», – говорит она.

С другой стороны, экономике РК могут угрожать не только затраты на проведение Игр, но и трудности с содержанием новой инфраструктуры, которая остается после Олимпиад. Тем более, как указывает экономист Алексей Ли, на первых порах после

Игр страны, как правило, подчитывают убытки. Но только в краткосрочной перспективе, полагает г-н Ли. «Однако в долгосрочной перспективе Олимпиада может принести выгоду. Главная проблема возникает после ее проведения: как содержать дорогостоящие спортивные сооружения? Необходимо сделать олимпийские объекты доступными для населения», – говорит он. По его мнению, Алматы вполне можно сделать зимним туристическим центром – причем в первую очередь для казахстанцев. Уже летом современная инфраструктура и невысокие цены могут привлечь иностранных туристов. Для этого нужно привлечь иностранные туристические компании. После Универсиады и Олимпиады останутся в наследие жилищные помещения (Олимпийская деревня), которые принесут дополнительный доход (учитывая цены на жилье в Алматы). «Естественно, упор необходимо сделать на развитие спортивного туризма, который позволит не только окупить затраты, но и превратить Алматы в базу для спортивных федераций зарубежных государств», – резюмировал эксперт.

Смотри самый точный прогноз на  
www.gismeteo.kz

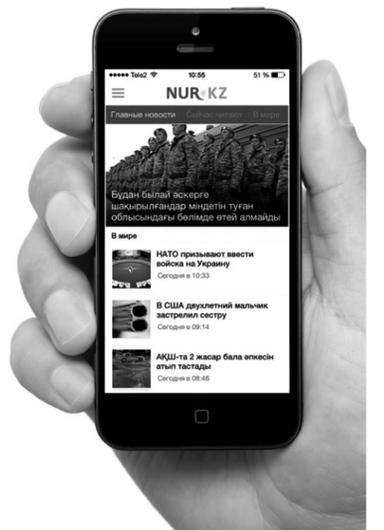


gismeteo.kz

NUR.KZ  
КАЗАХСТАНСКИЙ ПОРТАЛ

Более 200  
свежих новостей  
каждый день

и еще 22 раздела



EUR/USD	1.3527	▼ 1,13%	USD/JPY	100,9851	▼ 1.65%	USD/CHF	0,9015	▲ 0,49%	USD/CNY	6.0610	▲ 0,19%	USD/RUR	35,4502	▲ 2,3%
---------	--------	---------	---------	----------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	---------	---------	---------	--------

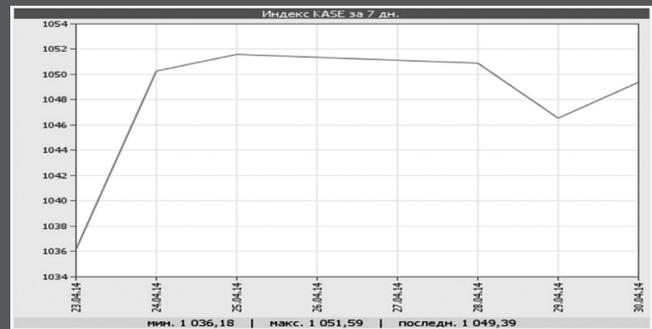
Изменение в процентах за неделю

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▼	▲	▼	▼
-0.41%	0.37%	-0.60%	-2.31%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMBB	1,309	-2.29%	-3.5%	-12%	-13%
PTC	1,132	-2.31%	-4.4%	-16%	-22%
S&P	1,868	-0.51%	-0.3%	3%	1%
DJIA	16,351	-0.41%	-0.3%	2%	-1%
NASDAQ	4,307	-0.63%	-1.0%	3%	4%
DAX	9,308	0.46%	-2.9%	-2%	-3%
FTSE	6,686	-0.06%	-2.0%	0%	-1%
Hang Seng*	21,917	-1.59%	-1.7%	1%	-4%
Shanghai*	1,989	-0.60%	-3.4%	-5%	-5%
Nikkei-225*	14,894	-2.17%	3.4%	3%	-7%
S&P фьюч.*	1,863	-0.10%	-0.3%	3%	2%

\* Данные по состоянию на 08:32 MCK

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	108.0	0.37%	-0.9%	0%	-3%
WTI	100.0	-1.08%	-3.2%	0%	1%
Золото	1,349	0.69%	1.1%	4%	13%
Серебро	20.8	0.13%	-1.5%	3%	7%
Никель	15,516	0.62%	2.6%	10%	10%
Медь	6,492	-2.54%	-8.4%	9%	-12%

Информация предоставлена директором Представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай

# Официальные курсы валют

Данные на 24 июля 2014 года  
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	173.34	▲
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	313.10	▼
100 БЕЛОРУССКИХ РУБЛЕЙ	BYR / KZT	1.79	
1 БРАЗИЛЬСКИЙ РЕАЛ	BRL / KZT	82.93	▲
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	49.97	
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	183.53	
1 ЕВРО	EUR / KZT	247.16	▼
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	171.25	▲
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	29.61	▲
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.54	▲
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	649.89	▼
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	71.62	▼
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	59.80	▲
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	5.27	▲
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	48.94	
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	148.16	▲
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	87.83	▲
100 УЗБЕКСКИХ СУМОВ	UZS / KZT	7.99	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	15.78	▲
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	26.88	▲
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	203.47	▼
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	17.92	▲
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.81	

# Новинки законотворчества

Владимир Плошай

Предлагаем вашему вниманию обзор нормативных законодательных актов Республики Казахстан, опубликованных за прошедшую неделю. Среди них отметим новый Кодекс об административных правонарушениях от 5 июля 2014 года № 235-V, постановление Правительства Республики Казахстан от 11 июня 2014 года № 639, которым внесены изменения и дополнения в Правила въезда и пребывания иммигрантов в Республике Казахстан, а также их выезда из Республики Казахстан и Правил осуществления миграционного контроля, а также учета иностранцев и лиц без гражданства, незаконно пересекающих Государственную границу Республики Казахстан, незаконно пребывающих на территории Республики Казахстан, а также лиц, которым запрещен въезд на территорию Республики Казахстан; постановление Правительства Республики Казахстан от 19 июня 2014 года № 683, которым утверждены Правила прохождения полиграфологического исследования в правоохранительных органах Республики Казахстан.

**Новый адмкодекс**  
Кодекс Республики Казахстан об административных правонарушениях от 5 июля 2014 года № 235-V

**Порядок применения настоящего кодекса**

Вынесенные и не исполненные до введения в действие настоящего Кодекса постановления по делу об административном правонарушении суда, органов (должностных лиц), уполномоченных рассматривать дела об административных правонарушениях, с целью приведения их в соответствие со статьей 5 настоящего Кодекса, устанавливающей обратную силу закона об административных правонарушениях в случае, когда закон смягчает или отменяет ответственность за административное правонарушение либо иным образом улучшает положение лица, совершившего административное правонарушение, подлежат пересмотру. Пересмотр ранее вынесенных постановлений производится судьей суда, должностным лицом органа, вынесшего постановление по заявлению лица, в отношении которого оно вынесено.

**Порядок введения в действие настоящего кодекса**

Признан утратившим силу со дня введения в действие настоящего Кодекса Кодекс Республики Казахстан об административных правонарушениях от 30 января 2001 года.

Настоящий кодекс вводится в действие с 1 января 2015 года, за исключением подпункта 8) части пятой статьи 281, который вводится в действие с 1 января 2016 года. Кодекс опубликован в официальной печати 12 июля 2014 года.

Кодекс об административных правонарушениях (КоАП) направлен на обновление и модернизацию административно-делiktного законодательства, повышение защищенности граждан и интересов государства от противоправных посягательств. Основные задачи кодекса – в гуманизации, направленной на поддержку малого бизнеса и заключающейся в уменьшении размеров штрафа на 50%; в сокращении максимального срока ареста до 30 суток; в исключении репрессивных норм применения принудительных норм к большим алкоголизмом, наркоманией, токсикоманией, совершивших административное правонарушение. К примеру, в новом КоАП есть такая норма: судья имеет право снижать суммы административного штрафа до 30% в отношении физических лиц, в случае наличия смягчающих обстоятельств.

Также в кодекс внесены новые составы правонарушений, предусматривающие ответственность за нарушение трудовых прав работника, за непредоставление трудового отпуска в течение 2 лет и дискриминацию работника, имеющего право на равные условия труда и равную оплату. В целях исключения коррупции, а также для обеспечения сокращенного производства в кодексе установлен определенный размер штрафа, выраженный в процентах, который применяется только в определенных случаях за нарушения в сфере экологического, налогового, экономического законодательства, а также законодательства в сфере электроэнергетики.

Введение сокращенного производства по делу об административном правонарушении предусмотрено в случаях, когда оплата штрафа производится по квитанции, которую физическое лицо получает вместе с протоколом об административном правонарушении. Этот порядок возможен, если физическое лицо согласно с фактом совершенного правонарушения, признает свою вину, готово добровольно уплатить штраф и не имеет претензий.

**Иностранцы**

Постановлением Правительства Республики Казахстан от 11 июня 2014 года № 639 внесены изменения и дополнения в постановление Правительства Республики Казахстан от 21 января 2012 года № 148 "Об утверждении Правил въезда и пребывания иммигрантов в Республике Казахстан, а также их выезда из Республики Казахстан и Правил осуществления миграционного контроля, а также учета иностранцев и лиц без гражданства, незаконно пересекающих Государственную границу Республики Казахстан, незаконно пребывающих на территории Республики Казахстан, а также лиц, которым запрещен въезд на территорию Республики Казахстан".

В частности Правила дополнены разделом 2-1 следующего содержания:  
«2-1. Порядок въезда и пребывания граждан отдельных иностранных госу-



дарств в Республике Казахстан, а также их выезда из Республики Казахстан.

15-1. Граждане Соединенных Штатов Америки, Соединенного Королевства Великобритании и Северной Ирландии, Федеративной Республики Германии, Французской Республики, Итальянской Республики, Малайзии, Королевства Нидерландов, Объединенных Арабских Эмиратов, Республики Корея и Японии в период с 15 июля 2014 года по 15 июля 2015 года въезжают в Республику Казахстан и выезжают из Республики Казахстан без виз, если период их пребывания в Республике Казахстан не превышает пятнадцати календарных дней с момента пересечения Государственной границы Республики Казахстан.

15-2. Органы внутренних дел Республики Казахстан при подаче заявлений о продлении пребывания на территории Республики Казахстан свыше пятнадцати календарных дней с деловыми целями гражданами государств, указанных в пункте 15-1 настоящих Правил, в установленном законодательством порядке осуществляет выдачу однократных виз категории «деловая» сроком до тридцати календарных дней.

15-3. Министерство иностранных дел Республики Казахстан при наличии ходатайства уполномоченного органа по инвестициям, подтверждающего статус инвестора граждан государств, указанных в пункте 15-1 настоящих Правил в установленном законодательством порядке осуществляет выдачу однократных виз категории «инвесторская» сроком до девяносто календарных дней и многократных виз сроком до трех лет.»

Постановление действует до 15 июля 2015 года. Опубликовано 19 июля 2014 года.

**Постановлением Правительства Республики Казахстан от 19 июня 2014 года № 683 утверждены Правила прохождения полиграфологического исследования в правоохранительных органах Республики Казахстан**

Настоящее постановление вводится в действие по истечении десяти календарных дней после дня его первого официального опубликования.

Опубликовано 19 июля 2014 года.

Правила прохождения полиграфологического исследования в правоохранительных органах Республики Казахстан определяют порядок прохождения полиграфологического исследования гражданами, а также сотрудниками правоохранительных органов Республики Казахстан.

Основной целью прохождения исследования является получение дополнительной информации и проверка достоверности сведений, сообщаемых гражданами, принимаемыми на службу в правоохранительные органы (на учебу в организации образованные правоохранительных органов) и сотрудниками правоохранительных органов Республики Казахстан. Граждане, принимаемые на службу в правоохранительные органы (на учебу в организации образованные правоохранительных органов) Республики Казахстан проходят исследование в военно-врачебных комиссиях по направлению кадрового подразделения. Сотрудники правоохранительных органов Республики Казахстан при аттестации и проведении служебного расследования проходят исследование в соответствующем подразделении правоохранительного органа.

Основными задачами прохождения исследования являются выявление:

- 1) при приеме на службу в правоохранительные органы (на учебу в организации образованные правоохранительных органов) Республики Казахстан: противоправных намерений поступления на службу в правоохранительные органы (на учебу в организации образованные правоохранительных органов) (в интересах деятельности запрещенных общественных объединений, преступных и террористических организаций и других); скрытых расстройств поведения, негативных зависимостей, употребления

наркотических, психотропных и иных психоактивных веществ, вызывающих психическую и физическую зависимость; скрываемых заболеваний, препятствующих полноценному прохождению службы в правоохранительных органах, суицидальных наклонностей;

сокрытия или искажения анкетных данных, сведений о доходах, об имуществе и обязательствах имущественного характера, наличия двойного гражданства, использования фальшивых документов; ранее имевшихся фактов совершения коррупционных правонарушений, передачи посторонним лицам секретной или служебной информации;

фактов привлечения к дисциплинарной, административной и уголовной ответственности, в том числе за совершение коррупционных правонарушений;

контактов с запрещенными общественными объединениями, преступными и террористическими организациями или участия в коммерческих структурах, если это ранее не входило в их должностные обязанности;

злоупотребления должностными полномочиями;

2) при проведении аттестации: скрытых отрицательных мотивов нахождения на службе в правоохранительных органах (в интересах деятельности запрещенных общественных объединений, преступных и террористических организаций и других);

скрытых расстройств поведения, негативных зависимостей, употребления наркотических, психотропных и иных психоактивных веществ, вызывающих психическую и физическую зависимость; скрываемых заболеваний, препятствующих полноценному прохождению службы в правоохранительных органах, суицидальных наклонностей;

сокрытия или искажения анкетных данных, сведений о доходах, об имуществе и обязательствах имущественного характера, наличия двойного гражданства, использования фальшивых документов; имевшихся фактов совершения коррупционных правонарушений, передачи посторонним лицам секретной или служебной информации;

фактов привлечения к дисциплинарной, административной и уголовной ответственности, в том числе за совершение коррупционных правонарушений;

контактов с запрещенными общественными объединениями, преступными и террористическими организациями или участия в коммерческих структурах, если это ранее не входило в их должностные обязанности;

злоупотребления должностными полномочиями;

3) при проведении служебного расследования:

обстоятельств совершенного проступка либо правонарушения; причастности сотрудника к имеющемуся проступку либо правонарушению; факта злоупотребления должностными полномочиями.

При проведении исследования в ходе аттестации, а также служебного расследования с учетом специфики прохождения службы или обстоятельств, подлежащих установлению первым руководителем правоохранительного органа, могут быть дополнительно поставлены задачи, подлежащие выявлению.

Исследование проводит полиграфолог с использованием полиграфа и включает в себя ряд последовательных этапов:

- 1) предтестовую беседу с обследуемым лицом;
  - 2) тестирование обследуемого лица;
  - 3) внесение заключения.
- Исследование проводится на государственном либо на русском языке по желанию обследуемого лица и должно исключать возникновение у обследуемого лица чувства унижения или оскорбления. В случае необходимости предоставляется переводчик. Перед проведением исследования полиграфолог предварительно знакомится с имеющимися материалами, при необходимости изучает медицинские документы о состоянии здоровья обследуемого лица и консультируется с соответствующими специалистами медицинских учреждений.

# «Банк Хоум Кредит» АҚ ЕБ банк салымы шартының үлгі талаптары

## Баб 1. Жалпы талаптар

1. Осы «Банк Хоум Кредит» АҚ ЕБ (бұдан әрі – Банк) банк салымы шартының үлгі талаптары Қазақстан Республикасы Азаматтық Кодексінің 388 бабына сәйкес әзірленді және Банк жеке тұлғалармен (бұдан әрі – Салымшылар) жасайтын банк салымы шарттарының жеке талаптарын белгілейді.

2. Осы үлгілі талаптар бұл банк салымы шартымен қарастырылған жағдайда, Банктің банк салымының шартына қолданылады.

3. Банк салымы шартының талаптары арасындағы барлық даулар Қазақстан Республикасының заңнамасына сәйкес Банк және ол Қазақстан Республикасының аумағында ашатын филиалдардың орналасқан жерлері бойынша сот арқылы шешіледі.

4. Банк салымының шарты салым сомасы Банкке келіп түскен күннен бастап жасалды деп есептеледі және Тараптардың екеуі де шарт бойынша міндеттемелерін толық орындамағанша күшінде болады.

## Баб 2. Салымды жасау және қайтару тәртібі

1. Салымшы салымды салады, ал Банк оны жинақ шотына (бұдан әрі – Шот) есепке алу арқылы қабылдайды және банк салымының шартымен, және де осы банк салымы шартының үлгі талаптарымен қарастырылған мөлшер мен тәртіппен салым бойынша сыйақыны төлейді.

2. Егер банк салымының шартымен басқасы қарастырылмаса, салымды Шотқа салу ақшаны қолма-қол ақшасыз аудару немесе қолма-қол ақшамен Банк кассасы/терминалдары/банкоматтары арқылы жүргізілуі мүмкін.

3. Егер банк салымының шартымен басқасы қарастырылмаса, қосымша жарналар Салымшымен немесе үшінші тұлғалармен (оның жеке сәйкестендірме коды туралы қажетті деректерді көрсетіп) Шотқа қолма-қол ақшасыз ақша аударымы арқылы, қолма-қол ақшамен Банк кассасы немесе Банктің терминалдары/банкоматтары арқылы салынуы мүмкін. Банктің терминалдарын/банкоматтарын қолданып, қолма-қол ақшамен жүргізілетін операциялар (соның ішінде қолма-қол ақшаны салу) Қазақстан Республикасының қолданыстағы заңнамасына, Банктің ішкі нормативтік құжаттарына, және де тиісті төлем жүйесінің ережелеріне сәйкес Банкпен бекітілген тәртіппен іске асырылады. Қолма-қол ақшаны Банктің терминалдары/банкоматтары арқылы 16:00-ден кейін салған жағдайда, ақшаны есепке алу, Қазақстан Республикасының қолданыстағы заңнамасының, Банктің ішкі нормативтік құжаттарының, және де тиісті төлем жүйесінің нормаларын есепке алумен, келесі жұмыс күні жүргізіледі.

4. Егер банк салымының шартымен басқасы қарастырылмаса, шарттың қолданылу мерзімі ішінде салымнан ішінара ақша беруге рұқсат етіледі, бірақ, банк салымының шартымен белгіленген мөлшерде төмендетілмейтін қалдық сақталып отыру керек. Ақшаны салымнан ішінара беру Банкпен Салымшының Банкте ашылған немесе Салымшы ұсынған ағымдағы шоттың бар болғанын куәландыратын құжатта көрсетілген шотына ақша аудару немесе Банк кассасынан кассасы/терминалдарынан/банкоматтарынан қолма-қол ақша беру арқылы жүргізіледі. Салымшы салымның бір бөлігін шартпен бекітілген төмендетілмейтін қалдық сомасын азайтатын сомаға алатын болса, банк салымының шарты тоқтатылады және Салымшыға салымның барлық сомасы төленеді.

5. Салымның барлық сомасын немесе оның бір бөлігін алу үшін Салымшы алдын ала, бірақ сондай соманы алудың болжамды күніне дейін 5 (бес) жұмыс күнінен кешіктірмей, Банкке Банкпен бекітілген үлгі бойынша рәсімделген тиісті жазбаша өтінімді беру керек. Осы тармақтың талаптарына қарамастан, Салымшы Банкке салымның барлық сомасын немесе оның бір бөлігін қолма-қол ақшамен касса арқылы алу үшін Банкке келген жағдайда, Банк өзінің қарауы бойынша Салымшыға сұралатын соманы Салымшы жоғарыда аталған өтінімді берген күні бере алады.

6. Салымның барлық сомасын немесе оның бір бөлігін қайтару жөніндегі, және де салым бойынша сыйақыны төлеу жөніндегі Банктің міндеттемесі келесі жағдайларда орындалды деп, есептеледі:

1) Салымшының Қазақстан Республикасының басқа банктерінде ашылған банктік шоттарына қолма-қол ақшасыз аударылған кезде ақшаны Банк шотынан есептен шығару сәтінен бастап;

2) ақшаны Банк шотынан есептен шығару және Салымшының Банкте ашылған басқа шотына есепке алу сәтінен бастап;

3) қолма-қол ақшамен Банк кассасы/терминалдары/банкоматтары арқылы берілген сәттен бастап. Қате есептелген және төленген сыйақы сомасы қайтаруға жатады, бұл ретте Банк сыйақының артық төленген сомасын салым сомасынан ұстап қалуға құқылы болады. Салым мен есептелген сыйақы қайтарылғаннан кейін Банк Шотты жабады.

7. Банк салым сомасын немесе оның бір бөлігін Банкке тәуелді болмайтын жағдайлар (шотқа тыйым салу, шотты жабу) бойынша қайтару мүмкін болмайтыны үшін жауап бермейді. Салымшы ағымдағы шоттың бар болғанын куәландыратын Салымшымен берілген құжатта көрсетілген шоттың жарамдылығын өз бетінше тексеріп отыруға және 3 (үш) жұмыс күнінен кешіктірмей Банкпен бекітілген үлгі бойынша өтінімнің және ағымдағы шоттың бар болғанын куәландыратын құжаттың түпнұсқаларын беріп, шоттың өзгергені жөнінде Банкке хабарлауға міндеттенеді.

8. Салым және/немесе ол бойынша есептелген сыйақы Банк кассасы арқылы шетел валютасымен 5 (бес) АҚШ доллары/Еуродан төмен сомаға қайтарылған жағдайда, Банк тиісті соманың Қазақстан Республикасы Ұлттық Банкінің айырбастау күніндегі бағамы бойынша қолма-

қол ақшасыз айырбастауын жүргізіп, тиісті соманы теңгемен беруге құқылы болады.

## Баб 3. Тараптардың құқықтары мен міндеттемелері

1. Банк міндеттенеді:

1) Салымшыға салым бойынша Шотты ашуға, қолма-қол ақшамен және/немесе қолма-қол ақшасыз аударым арқылы салынған ақшаны Салымшының пайдасына орай қабылдап, оны Салымшының Шотына есепке алуға;

2) банк салымы шартының талаптарына сәйкес салымның негізгі сомасына ай сайын сыйақы есептеуге. Салым бойынша сыйақы салымның нақты сақталған мерзімі үшін есептеледі, бұл ретте ақшаны Банкке салу күні және шарт күшінің аяқталған күні бір күн деп есептеледі;

3) банк салымының шарты Салымшының бастамасымен мерзімінен бұрын аяқталған жағдайда, Салымшыға салымның негізгі сомасы мен банк салымының шартын бұзған күніне ол бойынша банк салымы шартының талаптарына сәйкес есептелген сыйақыны төлеуге;

4) салым мерзімі ұзартылған кезде банк салымы шартының талаптарына сәйкес сыйақы мөлшерлемесі төмендетілген жағдайда, осы үлгі талаптарда көрсетілген тәртіппен салым мерзімі аяқталғанға дейін Салымшыны хабардар етуге;

5) Қазақстан Республикасының заңнамасында, банк салымы шартында және осы банк салымы шартының үлгі талаптарында белгіленген басқа да міндеттемелерді атқаруға.

2. Салымшы міндеттенеді:

1) егер банк салымының шартымен басқасы қарастырылмаса, банк салымы шартына қол қойылған күннен 10 (он) жұмыс күнінен кешіктірмей Салымды шотқа салуды қамтамасыз етуге. Салым сомасы Банкке банк салымы шартына қол қойылғаннан кейін 10 (он) жұмыс күні өткен соң келіп түскен жағдайда, шарт жасалмады деп есептеледі, ал келіп түскен ақша Салымшыға қайтарылады;

2) 3 (үш) жұмыс күні ішінде ол банк салымының шартын жасаған кезде көрсеткен деректердің өзгергені туралы Банк бекіткен нысанда Банкке жеке өтініш білдіру арқылы Банкке хабарлауға;

3) Қазақстан Республикасының заңнамасында, банк салымы шартында және осы банк салымы шартының үлгі талаптарында белгіленген басқа да міндеттемелерді атқаруға.

3. Банк құқылы:

1) Салымшыға ауызша немесе жазбаша түрде, Банктің сұранысы бойынша тегін, атын және әкесінің атын, ЖСН, құпиялы сөзді немесе банк салымының шартын жасаған кезде Салымшымен көрсетілген кез келген ақпаратты хабарлау деген талаппен, Шоттың күйі, ол бойынша операциялар туралы мәліметтерді, және де Банктің қызметі, өнімдері мен қызметтері туралы кез келген ақпараттық материалдарды (соның ішінде хабарламаларды) байланысты ашық арналары бойынша, соның ішінде почта (соның ішінде электрондық), курьер, шабарман арқылы, ұялы (SMS) және факсимильді байланыс арқылы жіберуге. Салымшы банк салымы шартының үлгі талаптарының осы тармағына сәйкес ашық байланыс арналары арқылы Банкпен жіберілетін ақпарат үшінші тұлғалармен рұқсатсыз қолға түсірілуі мүмкін деген тәуекелді түсінетінін және сондай тәуекелді өзіне алатынын куәландырады;

2) банктік салым шарттары бойынша ең жоғарғы салым сомасын шектеуге және банктік салым шарттары бойынша ең жоғарғы салым сомасынан асқан сомаға сыйақы төлемеуге;

3) Банк пен Салымшы арасында қол қойылған, өз күшін жоғалтпаған банк салымы шарты бар болған жағдайда, жаңа банк салымы шартын жасасудан бас тартуға;

4) ішкі процедураларға сәйкес, үшінші тұлғалардың Шот бойынша операцияларды жүргізуге өтінішін қабылдамауға;

5) Қазақстан Республикасының заңнамасымен басқасы қарастырылмаса, осы үлгі талаптарды бір жақты өзгертуге немесе жаңа үлгі талаптарды орнатуға. Банк жаңа үлгі талаптардың қолданысқа енгізілгендігі туралы ақпаратты Салымшыға Банктің веб-сайтында ([www.homecredit.kz](http://www.homecredit.kz)) және мерзімді баспа құралдарында жариялау арқылы жеткізеді. Егер Салымшы жаңа үлгі талаптармен кесіліссе, жаңа талаптар Банк веб-сайтында ([www.homecredit.kz](http://www.homecredit.kz)) және мерзімді баспа құралдарында жарияланған сәттен бастап 5 (бес) жұмыс күні ішінде келіспеушілігі туралы Банкті жазбаша нысанда хабардар етуге міндетті.

6) Көрсетілу тәртібі Қазақстан Республикасының қолданыстағы заңнамасымен, сонмен қатар Банктің веб-сайтында ([www.homecredit.kz](http://www.homecredit.kz)) жарияланған электронды банктік қызметтерді көрсету талаптарымен және электронды банктік қызметтерді көрсету шартымен анықталатын электронды банктік қызметтерді Салымшыға ұсынуға. Электронды банктік қызметтерді қолдануға ниет білдірген және Банктің веб-сайтында осындай қызметтерді пайдалануға бағытталған іс-әрекеттерді жүзеге асырған салымшы Банктің веб-сайтында ([www.homecredit.kz](http://www.homecredit.kz)) жарияланған электронды банктік қызметтерді көрсету шартына автоматты түрде қосылады;

7) келесі жағдайларда банк салымы шартын орындаудан бір жақты соттан тыс тәртіпте Салымшыны алданала ескертпестен бас тартуға:

а) Салымшы банк салымы шартын бұзған жағдайда;  
б) «Қылмыстық жолмен алынған кірістерді заңдастыруға (жылыстатуға) және терроризмді қаржыландыруға қарсы іс-қимыл туралы» Қазақстан Республикасының заңнамасында немесе Қазақстан Республикасы ратификациялаған халықаралық келісімде көзделген жағдайларда;

в) Салымшы осы банк салымы шартының үлгі талаптарының 3-бабы 3-тармағының 8) тармақшасында көрсетілген мәліметтерді ұсынбаған жағдайда;

г) Банктің қарауы бойынша немесе Қазақстан Республикасы заңнамасымен немесе осы банк салымы шартының үлгі талаптарымен көзделген кез-келген басқа жағдайларда;

8) Салымшыдан өзін сәйкестендіру үшін қажет мәліметтер мен құжаттарды, сонымен қатар салықтық резиденттік туралы, қызмет түрі туралы және атқарылып жатқан операциялардың қаржыландыру көздері туралы мәліметтерді талап етуге. Салымшы Банкке талап етілген ақпарат пен құжаттарды ұсынуға, сонымен қатар аталған ақпарат өзгерген жағдайда Банкті ең көбі 3 (үш) жұмыс күні ішінде жазбаша нысанда хабардар етуге және сол өзгерісті растайтын құжаттарды ұсынуға міндетті;

9) Қазақстан Республикасының заңнамасында және (немесе) Салымшының іс-әрекетін реттейтін шетел мемлекеттерінің заңнамасында көрсетілген жағдайларда, және (немесе) Салымшының нұсқауларын осы банк салымы шартының талаптарына сәйкес орындау мақсатында кез-келген қажет ақпаратты үшінші тұлғаларға беруге құқылы, және Салымшы осы талаппен сөзсіз келіседі. Осы тармақшада көрсетілген келісімді Салымшының өзі Банкке болған кезде берді;

10) өзіне тиесілі соманы, соның ішінде Салымшының Банк алдындағы орындалмаған ақшалай міндеттемелерін және (немесе) банк салымы шартының негізінде Банк иелік етуге құқылы комиссияларды, сонымен қатар шотқа қателікпен аударылған ақшаны банк салымы шартының негізінде Салымшыны алдын-ала ескертпестен Салымшының шотынан және кез-келген банктік шоттарынан тікелей дебеттеу арқылы алуға. Осы арқылы Салымшы Банкке осы банк салымы шартының үлгі талаптарында көрсетілген сома мен талаптар аясында ақшаның тікелей дебеттеуін жүзеге асыруға сөзсіз және даусыз құқық береді;

11) Қазақстан Республикасының заңнамасында, банк салымы шартында және осы банк салымы шартының үлгі талаптарында белгіленген басқа да құқықтарды жүзеге асыруға.

4. Салымшы құқылы:

1) егер банк салымының шартымен басқасы қарастырылмаса, Шотқа кез-келген сомадағы қосымша жарналарды салуға;

2) банк салымы шартының талаптарына сәйкес салым сомасын талап етуге;

3) Шоттағы қалдық туралы ақпаратты Банктің бөлімшелерінде немесе электронды банктік қызметтер арқылы алуға;

4) Қазақстан Республикасының заңнамасында, банк салымы шартында және осы банк салымы шартының үлгі талаптарында белгіленген басқа да құқықтарды жүзеге асыруға

## Баб 4. Басқа талаптар

1. Қазақстан Республикасының заңнамасымен қарастырылған жағдайларда Салымшының шоты бойынша шығыс операциялары уақытша тоқтатылған немесе Шоттағы ақшаға тыйым салынған жағдайда, Банк Шот бойынша шығыс операцияларын тоқтатудың және (немесе) тыйым салынудың барлық мерзімі ішінде салым бойынша сыйақы есептемейді.

2. Егер банк салымының шартымен басқасы қарастырылмаса, салымды орналастыру мерзімі аяқталғаннан кейін Салымшы келмей, салым сомасын талап етпеген жағдайда, банк салымының шарты сондай мерзімге, сондай талаптармен, шарттың күші ұзартылатын күні қолданыста болатын мөлшерлеме бойынша сыйақыны есептеумен автоматты түрде ұзартылды деп есептеледі. Егер Банкпен банк салымының сондай түрін қабылдау тоқтатылған болса, банк салымының шарты ұзартылмайды, ал Салым сомасы Банкпен Салымшының ағымдағы шоттың бар болғанын куәландыратын құжатта көрсетілген шотына аударылады немесе Банк кассасы/терминалдары/банкоматтары арқылы қолма-қол ақшамен беріледі. Басқадай жағдайларда шарт талап етуге дейінгі салым талаптарында ұзартылды деп есептеледі.

3. Банк жеке тұлғалардың салымдарына кепілдік беру жүйесінің қатысушысы болып келеді (18.04.2013ж. № 34 куәлік). Қазақстан Республикасының қолданыстағы заңнамасымен, Банк мәжбүрлеп таратылған кезде, «Қазақстанның депозиттерге кепілдік беру қоры» АҚ-мен төленетін кепілдікті өтемақы сомасын Шоттағы Салым қалдығының сыйақысыз сомасы құрайтын болады, бұл ретте Салымшының Банктегі барлық кепілдік берілген депозиттері бойынша жиынтық кепілдікті өтемақы 5 000 000 (бес миллион) теңгеден аспайды деп бекітілген. Қазақстан Республикасының депозиттерге кепілдік беру мәселелері жөніндегі заңнамасы өзгерілетін кезде Салымға заңнаманың өзгерістерін есепке алумен белгіленген кепілдік беру шарттары қолданылады.

4. Банк салымының шартына қол қою арқылы Салымшы Банкке өзінің бейнесін, нақты алғанда: банк салымының шартына қол қойған кезде Банктің ішкі нормативтік құжаттарына сәйкес жасалған фотосуреттерін оның тұлғасын тиісті түрде сәйкестендіру мақсатында электрондық үлгіде және қағаз тасығыштарда пайдалануға өз келісімін береді.

5. Осы үлгі талаптар мемлекеттік және орыс тілдерінде құрастырылған және олардың заңды күштері бірдей. Осы үлгі талаптардың мемлекеттік және орыс тілдеріндегі мәтіндерінде қарама-қайшылық орын алған жағдайда, талаптар орыс тілдегі мәтінді басшылыққа алады.

«Банк Хоум Кредит» АҚ ЕБ  
050059, Алматы қ., Фурманов көш., 248  
БСН 930540000147  
[www.homecredit.kz](http://www.homecredit.kz), [client@homecredit.kz](mailto:client@homecredit.kz)  
Тел.: +7 (727) 2445477

# Примерные условия договора банковского вклада ДБ АО «Банк Хоум Кредит»

## Статья 1. Общие условия

1. Настоящие примерные условия договора банковского вклада ДБ АО «Банк Хоум Кредит» (далее – Банк) разработаны в соответствии со статьей 388 Гражданского Кодекса Республики Казахстан и определяют отдельные условия договоров банковского вклада, заключаемых Банком с физическими лицами (далее – Вкладчики).

2. Настоящие примерные условия применяются к договору банковского вклада Банка в случае, если это предусмотрено договором банковского вклада.

3. Все споры между сторонами договора банковского вклада разрешаются судами в соответствии с законодательством Республики Казахстан по месту нахождения Банка и открываемых им на территории Республики Казахстан филиалов.

4. Договор банковского вклада считается заключенным со дня поступления суммы вклада в Банк и действует до полного выполнения обеими Сторонами обязательств по договору.

## Статья 2. Порядок внесения и возврата вклада

1. Вкладчик вносит, а Банк принимает вклад путем зачисления на сберегательный счет (далее – Счет) и выплачивает вознаграждение по вкладу в размере и порядке, предусмотренном договором банковского вклада, а также настоящими примерными условиями договора банковского вклада.

2. Если иное не предусмотрено договором банковского вклада, внесение вклада на Счет может осуществляться Вкладчиком путем безналичного перевода денег или наличными через кассу/терминалы/банкоматы Банка.

3. Если иное не предусмотрено договором банковского вклада дополнительные взносы по вкладу могут вноситься Вкладчиком или третьими лицами (с указанием необходимых данных о его индивидуальном идентификационном коде) путем безналичного перевода денег на Счет, наличными через кассу Банка либо через платежные терминалы/банкоматы Банка. Операции с наличными деньгами (в том числе взнос наличных денег) с использованием терминалов/банкоматов Банка осуществляются в порядке, установленном Банком в соответствии с действующим законодательством Республики Казахстан, внутренними нормативными документами Банка, а также правилами соответствующей платежной системы. В случае вноса наличных денег с использованием терминалов/банкоматов Банка после 16:00, зачисление денег производится в следующий рабочий день, с учетом норм действующего законодательства Республики Казахстан, внутренних нормативных документов Банка, и соответствующей платежной системы.

4. Если иное не предусмотрено договором банковского вклада, в течение срока действия договора допускается частичная выдача денег с вклада, но при поддержании неснижаемого остатка в размере, установленном договором банковского вклада. Частичная выдача денег с вклада осуществляется путем перечисления денег Банком на текущий счет Вкладчика, открытый в Банке или указанный в предоставленном Вкладчиком документе, подтверждающем наличие текущего счета, или выдачи наличными через кассу/терминалы/банкоматы Банка. В случае изъятия Вкладчиком части вклада на сумму, уменьшающую сумму неснижаемого остатка, установленного договором, договор банковского вклада прекращается и Вкладчику выплачивается вся сумма вклада.

5. Для получения всей суммы вклада или ее части Вкладчик должен предварительно, но не позднее чем за 5 (пять) рабочих дней до предполагаемой даты изъятия такой суммы, предоставить в Банк соответствующую письменную заявку, оформленную по установленной Банком форме. Несмотря на условия настоящего пункта, в случае обращения Вкладчика в Банк для получения всей суммы вклада или ее части наличными через кассу Банка, Банк по своему усмотрению может выдать Вкладчику запрашиваемую сумму в день предоставления Вкладчиком указанной заявки.

6. Обязательство Банка по возврату всей суммы вклада или ее части, а также по выплате вознаграждения по вкладу считается исполненным:

1) в случае безналичного перевода с момента списания денег со счета Банка на банковские счета Вкладчика, открытые в других банках Республики Казахстан;

2) с момента списания денег со Счета и зачисления на иной банковский счет Вкладчика, открытый в Банке;

3) с момента выдачи наличных денег через кассу/терминалы/банкоматы Банка. Ошибочно начисленная и выплаченная сумма вознаграждения подлежит возврату, при этом Банк вправе сумму излишне выплаченного вознаграждения удержать из суммы вклада. После возврата вклада и начисленного вознаграждения Банк закрывает Счет.

7. Банк не несет ответственности за невозможность возврата суммы вклада или ее части и начисленного вознаграждения по обстоятельствам, независящим от Банка (наложение ареста на счет, закрытие счета). Вкладчик обязуется самостоятельно проверять актуальность счета, указанного в предоставленном Вкладчиком документе, подтверждающем наличие текущего счета, и не позднее 3 (трех) рабочих дней уведомлять Банк об изменении счета с предоставлением оригиналов заявления по форме, установленной Банком, и документа, подтверждающего наличие текущего счета.

8. В случае возврата вклада и/или начисленного вознаграждения по нему в иностранной валюте наличными через кассу Банка на сумму менее 5 (пяти) долларов США/Евро, Банк вправе произвести безналичную конвертацию соответствующей суммы в тенге по курсу Национального Банка Республики Казахстан на дату конвертации и выдать соответствующую сумму в тенге.

## Статья 3. Права и обязанности сторон

1. Банк обязуется:

1) открыть Вкладчику Счет по вкладу, принимать в пользу Вкладчика деньги, внесенные наличными и/или безналичным переводом, и зачислять их на Счет Вкладчика;

2) ежемесячно начислять на основную сумму вклада вознаграждение в соответствии с условиями договора банковского вклада. Вознаграждение по вкладу начисляется за фактический срок хранения вклада, при этом день внесения денег в Банк и день окончания действия договора признаются за один день;

3) в случае досрочного расторжения договора банковского вклада по инициативе Вкладчика выплатить основную сумму вклада и начисленное по нему на дату расторжения договора банковского вклада вознаграждение в соответствии с условиями договора банковского вклада;

4) уведомлять Вкладчика об уменьшении размера ставки вознаграждения при продлении срока вклада в соответствии с условиями договора банковского вклада до истечения срока вклада в порядке, предусмотренном настоящими примерными условиями;

5) выполнять иные обязанности, предусмотренные законодательством Республики Казахстан, договором банковского вклада и настоящими примерными условиями договора банковского вклада.

2. Вкладчик обязуется:

1) если иное не предусмотрено договором банковского вклада обеспечить внесение вклада на Счет не позднее 10 (десяти) рабочих дней с даты подписания договора банковского вклада. В случае поступления суммы вклада в Банк по истечении 10 (десяти) рабочих дней с даты подписания договора банковского вклада договор считается незаключенным, а сумма поступивших денег возвращается Вкладчику;

2) в течение 3 (трех) рабочих дней уведомлять Банк об изменении данных, указанных им при заключении договора банковского вклада, путем предоставления в Банк лично заявления по установленной Банком форме;

3) выполнять иные обязанности, предусмотренные законодательством Республики Казахстан, договором банковского вклада и настоящими примерными условиями договора банковского вклада.

3. Банк вправе:

1) передавать Вкладчику устно или в письменной форме сведения о состоянии Счета, операциях по нему, а также любые информационные материалы о деятельности, продуктах и услугах Банка (в том числе уведомлении) по открытым каналам связи, в том числе по почте (включая электронную), курьером, нарочно, посредством сотовой (SMS) и факсимильной связи при условии сообщения им по запросу Банка фамилии, имени и отчества, ИИН, кодового слова, либо иной информации, указанной Вкладчиком при заключении договора банковского вклада. Вкладчик подтверждает, что осознает риск несанкционированного получения третьими лицами информации, направляемой Банком по открытым каналам связи в соответствии с настоящим пунктом примерных условий договора банковского вклада и принимает на себя такой риск;

2) ограничить максимальные суммы вкладов по договорам банковского вклада и не начислять вознаграждение на сумму, превышающую максимальные суммы вкладов по договорам банковского вклада;

3) отказать в заключении нового договора банковского вклада в случае наличия подписанного договора банковского вклада между Банком и Вкладчиком, действие которого не прекращено;

4) в соответствии с внутренними процедурами отказать третьим лицам в проведении операций по Счету;

5) в одностороннем порядке изменять настоящие примерные условия или устанавливать новые примерные условия, если иное не предусмотрено законодательством Республики Казахстан. Банк доводит до Вкладчика информацию о внесении в действие новых примерных условий путем их размещения на веб-сайте Банка ([www.homecredit.kz](http://www.homecredit.kz)), а также публикации в периодических печатных изданиях. Если Вкладчик не согласен с новыми примерными условиями, он должен уведомить об этом Банк в письменной форме в течение 5 (пяти) рабочих дней с даты их размещения на веб-сайте Банка ([www.homecredit.kz](http://www.homecredit.kz)) и/или публикации в периодических печатных изданиях;

6) предоставлять Вкладчику электронные банковские услуги, порядок предоставления которых определяется действующим законодательством Республики Казахстан, а также условиями предоставления электронных банковских услуг и договором о предоставлении электронных банковских услуг, размещаемыми на веб-сайте Банка ([www.homecredit.kz](http://www.homecredit.kz)). Вкладчик, изъявивший желание воспользоваться электронными банковскими услугами и совершивший действия на веб-сайте Банка, направленные на получение таких услуг, автоматически присоединяется к договору о предоставлении электронных банковских услуг Банка, опубликованному на веб-сайте Банка ([www.homecredit.kz](http://www.homecredit.kz));

7) отказать от исполнения договора банковского вклада в одностороннем внесудебном порядке без предварительного уведомления Вкладчика в следующих случаях:

а) в случае нарушения Вкладчиком условий договора банковского вклада;

б) в случаях, предусмотренных Законом Республики Казахстан «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» или международным договором, ратифицированным Республикой Казахстан;

в) в случае непредоставления Вкладчиком сведений, указанных в подпункте 8) пункта 3 Статьи 3 настоящих примерных условий договора банковского вклада;

г) в любых иных случаях по усмотрению Банка, либо предусмотренных законодательством Республики Казахстан или настоящими примерными условиями договора банковского вклада;

8) требовать от Вкладчика представления сведений и документов, необходимых для идентификации Вкладчика, а также предоставления сведений о налоговом резидентстве, роде деятельности и источнике финансирования совершаемых операций. Вкладчик обязан предоставлять Банку запрашиваемую информацию и документы, а также не позднее 3 (трех) рабочих дней информировать Банк в письменном виде об изменении указанной информации с предоставлением подтверждающих документов;

9) в случаях, предусмотренных законодательством Республики Казахстан и (или) законодательством иностранных государств, распространяющим свое действие на Вкладчика, и (или) в целях исполнения указаний Вкладчика в соответствии с условиями договора банковского вклада, передавать любую необходимую информацию третьим лицам, с чем Вкладчик безусловно согласен. Согласие Вкладчика, установленное настоящим подпунктом, дано в момент его личного присутствия в Банке;

10) изъять путем прямого дебетования счета без предварительного уведомления Вкладчика на основании договора банковского вклада, а также любых других банковских счетов Вкладчика, причитающиеся Банку суммы, включая, но не ограничиваясь задолженностью по существующим денежным обязательствам Вкладчика перед Банком и (или) комиссиям, на которые Банк имеет право на основании договора банковского вклада, а также ошибочно зачисленные на Счет деньги. Настоящим Вкладчик предоставляет Банку безусловное и беспорочное право осуществлять прямое дебетование денег в сумме и на условиях настоящими примерными условиями договора банковского вклада;

11) осуществлять иные права, установленные законодательством Республики Казахстан, договором банковского вклада и настоящими примерными условиями договора банковского вклада.

4. Вкладчик вправе:

1) если иное не предусмотрено договором банковского вклада вносить на Счет дополнительные взносы в любой сумме;

2) истребовать сумму вклада на условиях договора банковского вклада;

3) получать сведения об остатке на Счете в отделениях Банка или посредством электронных банковских услуг;

4) осуществлять иные права, установленные законодательством Республики Казахстан, договором банковского вклада и настоящими примерными условиями договора банковского вклада.

## Статья 4. Прочие условия

1. В случае приостановления расходных операций по Счету Вкладчика или наложения ареста на деньги, находящиеся на Счете, в случаях, предусмотренных законодательством Республики Казахстан, Банк не начисляет вознаграждение по вкладу в течение всего срока приостановления расходных операций и (или) ареста по Счету.

2. Если иное не предусмотрено договором банковского вклада, в случае неявки Вкладчика и не востребования суммы вклада после истечения срока его размещения, договор банковского вклада считается автоматически пролонгированным на такой же срок, на тех же условиях, с начислением вознаграждения по ставке, действующей на день пролонгации срока действия договора. Если Банком прекращен прием данного вида банковского вклада после истечения срока вклада, договор банковского вклада пролонгации не подлежит, а сумма вклада перечисляется Банком на текущий счет Вкладчика, указанный в предоставленном Вкладчиком документе, подтверждающем наличие текущего счета, или выдается наличными через кассу/терминалы/банкоматы Банка. В иных случаях договор считается продленным на условиях вклада до востребования.

3. Банк является участником системы гарантирования вкладов физических лиц (Свидетельство № 34 от 18.04.2013 г.). Действующим законодательством Республики Казахстан установлено, что при принудительной ликвидации Банка сумму гарантированного возмещения, выплачиваемого АО «Казахстанский фонд гарантирования депозитов», составляет сумма остатка Вклада на Счете без вознаграждения, при этом, совокупное гарантийное возмещение по всем гарантируемым депозитам Вкладчика в Банке составит не более 5 000 000 (пяти миллионов) тенге. При изменении законодательства Республики Казахстан по вопросам гарантирования депозитов к Вкладу применяются условия гарантирования, определенные с учетом изменения законодательства.

4. Подписанием договора банковского вклада Вкладчик выражает свое согласие на использование своего изображения Банком, а именно: фотографий, полученных при подписании договора банковского вклада в случае, если это предусмотрено внутренними нормативными документами Банка, в электронной форме и на бумажных носителях, с целью надлежащей идентификации его личности.

5. Настоящие примерные условия составлены на государственном и русском языках, каждый из которых имеет одинаковую юридическую силу. В случае наличия противоречий между текстами настоящих примерных условий на государственном и русском языках, стороны руководствуются текстом на русском языке.

ДБ АО «Банк Хоум Кредит»

050059, г. Алматы, ул. Фурманова, 248

БИН 930540000147

[www.homecredit.kz](http://www.homecredit.kz), [client@homecredit.kz](mailto:client@homecredit.kz)

Тел.: +7 (727) 2445477

## ДАЛЬШЕ С ДУНГОЙ



Новым главным тренером сборной Бразилии по футболу стал Дунга. Об этом сообщает официальный сайт Бразильской конфедерации футбола (CBF). Соглашение с 50-летним специалистом, который сменил на посту наставника команды Луиса Фелипе Сколари, рассчитано до чемпионата мира 2018 года. Через четыре года мундиаль пройдет в России. Дунга уже работал с пятикратными чемпионами мира в период с 2006 по 2010 год. За это время он выиграл с командой Кубок Америки в 2007 году и Кубок конфедераций в 2009 году. В 2010 году специалист был уволен, после того как бразильцы проиграли Нидерландам в четвертьфинале. На мировом первенстве-2014 бразильцев тренировал Луис Фелипе Сколари, покинувший команду после окончания мундиала. Под его руководством «ленгтампеоны» стали четвертыми, проиграв в матче за третье место все тем же Нидерландам со счетом 0:3. (lenta.ru)

### БУКМЕКЕРЫ О ПЕРЕХОДЕ ХУММЕЛЬСА В «МЮ»



Защитник дортмундского футбольного клуба «Боруссия» Матс Хуммель приблизился к переходу в «Манчестер Юнайтед». Об этом сообщает «Рейтинг букмекеров» со ссылкой на портал Clean Sheets All Round. Ранее в СМИ уже появлялась информация о переходе защитника сборной Германии в стан «Красных дьяволов», однако теперь букмекеры резко снизили коэффициенты на этот трансфер. Сегодня сделать ставку на летний трансфер 25-летнего немецкого футболиста в «МЮ» у британских букмекеров можно с коэффициентом 1.40. Действующий контракт футболиста с «Боруссией» рассчитан до 2017 года. В составе своего нынешнего клуба Хуммель выступает с 2008 года. За это время он провел в бундеслиге 171 матч и забил 15 мячей. Он также сыграл 36 матчей за сборную Германии и отметился четырьмя голами. (lenta.ru)

### РОДРИГЕС СТАЛ ИГРОКОМ «РЕАЛА»



Полузащитник «Монако» и сборной Колумбии Хамес Родригес стал игроком мадридского «Реала». Об этом сообщает официальный сайт «королевского клуба». Контракт с колумбийцем заключен на шесть лет. Родригес был официально представлен в качестве игрока «Реала» 22 июля на домашнем стадионе мадридцев «Сантьяго Бернабеу». Сумма трансфера игрока оценивается в 80 млн евро, что является самой большой суммой в истории французского футбола. Ранее сообщалось, что его зарплата в Мадриде составит семь миллионов евро в год. Родригес стал лучшим бомбардиром чемпионата мира 2014 года с шестью забитыми мячами. Его команда сумела дойти до 1/4 финала, где уступила Бразилии (1:2). (lenta.ru)

### БОЙ ЧИСОРА – ФЬЮРИ ОТМЕНЕН



Поединок двух британских боксеров Дерек Чисора и Тайсона Фьюри отменен. Об этом сообщает Eurosport. Бой должен был пройти 26 июля в Манчестере, на кону был статус претендента на титул чемпиона мира по версии WBO, обладателем которого является украинец Владимир Кличко. Чисора сломал левую руку в ходе очередной серии спаррингов. Новая дата боя должна быть объявлена в ближайшее время. «Не могу передать словами, как разочарован тем, что от боя с Фьюри придется отказаться. Прошу прощения у болельщиков. Я был в фантастической форме, возможно, самой лучшей за всю карьеру, и ждал реванша. Придется подождать еще», – сказал Чисора. Первый бой британских боксеров состоялся в июле 2011 года и завершился уверенной победой Фьюри по очкам. Фьюри выиграл все 22 боя на профессиональном ринге, на счету Чисора 20 побед при четырех поражениях. (lenta.ru)

# Станет ли юбилейным бой GGG победным?

В ночь с субботы на воскресенье Геннадий Головкин проведет бой против Дэниэла Гила

Данияр Балахметов

Бой между Геннадием Головкиным и Дэниэлом Гилом будет одним из самых ожидаемых событий в мире профессионального бокса. Соперником нашего боксера во втором среднем весе на эту дату рассматривался мексиканец Хулио Сезар Чавес-младший. Однако впоследствии мексиканец отказался от боя ввиду того, что его не устроил минимальный гарантированный гонорар.

Встреча Головкина и Гила состоится в стенах ставшего уже счастливым для нашего боксера «Мэдисон Сквер Гарден» в Нью-Йорке. В карьере казахстанского боксера это будет 30-й поединок на профессиональном ринге. Пока Геннадий Головкин, или как его еще называют GGG, ни разу не проигрывал своим соперникам. Более того, карагандинец в 29-

ти выигранных поединках 26 раз одерживал победы досрочно. Его соперник – австралиец Дэниэл Гил провел 32 поединка, из которых выиграл 30 (16 нокаутом) и 2 проиграл. При этом уроженец Лонгсестона еще ни разу на профессиональном ринге не проигрывал нокаутом. В объединенном рейтинге боксеров-профессионалов (P4P) 33-летний австралиец занимает сорочковую позицию (538 очков). Головкин, который на год младше Гила, пребывает на девятом месте (839 очков). В этом году GGG уже успел провести один поединок. 1 февраля Головкин техническим нокаутом одолел боксера из Ганы Осуману Адаму. Бой в Монте-Карло был окончен в седьмом раунде. Примечательно, что до этого ганец не проигрывал практически два года. А предыдущее его поражение случилось в феврале 2012 года во встрече с Дэниэлом Гилом.

Поистине немаловажный и примечательный факт, относящийся к предстоящему бою, заключается в том, что Головкин и Гил уже встречались на ринге. Правда, еще в любительском статусе, в рамках Восточноазиатских игр 2001 года в Осаке. Победу в том поединке одержал казахстанец. Как повлияет это обстоятельство на ход грядущего боя, еще неизвестно, и повлияет ли вообще? Но факт остается фактом.

В преддверии поединка Геннадий Головкин серьезно готовился под началом своего тренера Абеля Санчеса. В частности, GGG провел спарринги с британским боксером Джорджем Гроувсом. Двадцатилетний британец является бывшим претендентом на титул чемпиона мира во втором среднем весе. И, по мнению Санчеса, он полностью доволен ходом подготовки. В интервью allboxing.ru Санчес рас-

сказал следующее. «Спарринги с Гроувсом прошли очень хорошо. Джордж высококвалифицированный боец. Он проделал отличную работу, но он был одним из пяти спарринг-партнеров в нашем лагере. Джордж дрался с Геннадием три или четыре дня по четыре раунда в день. Он нам помог, и мы очень это ценим», – заявил тренер Геннадия Головкина.

Промоутер Гила Гэри Шоу в начале июня заявил о том, что для нашего боксера этот поединок по сравнению с предыдущими боями будет складываться гораздо сложнее.

По мнению Шоу, которого процитировал boxingscene.com, Гил не относится к категории тех боксеров, с которыми доселе встречался Головкин. Шоу заверил, что Гил не боится своего соперника и настроен на победу. Что из этого выйдет, узнаем совсем скоро.



## Пока без потерь и с конкретными перспективами

В четверг казахстанские клубы проведут отборные матчи второго квалификационного раунда Лиги Европы

Алишер Абдулин

Фото: Динара Насыпбаева

В среду поздно вечером футбольный клуб «Актобе» провёл ответный поединок второго отборочного раунда Лиги чемпионов против тбилисского «Динамо». Результат встречи в Актобе стал известен, когда номер был сдан в печать. Стоит напомнить, что первый поединок между этими командами, состоявшийся в столице Грузии, завершился победой казахстанцев со счетом 1:0.

Другие три наши клуба уже в Лиге Европы в четверг также проведут ответные встречи. «Шахтер» на своем поле сразится с литовским «Атлантасом». В первой встрече «горняки» сыграли вничью со счетом 0:0, что в какой-то степени обеспечивает им комфортное преимущество перед игрой дома. Теперь «Шахтеру» желательно не разойтись с литовским клубом результативной ничьей.

Еще более комфортное преимущество по итогам первой встречи обеспечила себе «Астана». Столичный клуб неделю назад одолел на своем поле израильский «Хапоэль» со счетом 3:0. А вот алматинский «Кайрат», сыграв на своем поле с датским «Эсбьергом» 1:1, обаял себя в ответной встрече забывая как минимум хотя бы раз.

Возможно, по итогам повторных матчей Лиги Европы представители казахстанских клубов в турнире сократятся, однако отрадно констатировать то, что коллективы из нашей страны показывают к настоящему моменту на евроарене вполне впечатляющие результаты. Без учета вчерашней встречи «Актобе» – «Динамо» (Тбилиси), наши представители в еврокубках провели 10 матчей и ни в одном не проиграли (7 побед и три ничьи). При этом разница мячей составила 18:3 в пользу казахстанских команд. Не могло это не отразиться и на таблице коэффициентов УЕФА.

Сейчас в числе 54-х стран Казахстана находится на 32-й позиции между Словакией и Грузией.

Волею событий, не относящихся к футболу, «Астана» неделю назад первый поединок провела не в Израиле, а дома. Теперь УЕФА вовсе запретил играть в этой стране ввиду нестабильной обстановки. Как известно, в Астане хозяева крупно обыграли «Хапоэль», который с 15-й минуты был в меньшинстве. Голы Рохера Каныяса, Таната Нусебаева и Абзала Бейсебекова позволили «Астане» обеспечить приличный задел перед ответной встречей, которая состоится на Кипре. Матч в Ларнаке на стадионе «Антонис Пападопулос» обслужит ирландская бригада арбитров во главе с Робертом Роджерсом.

Алматинский «Кайрат» попытается добыть в Дании путевку в третий квалификационный раунд Лиги Европы. После первой встречи (1:1) подопечным Владимира Вайсса потребуется в гостях как

минимум забивать один раз, при условии сохранения собственных ворот в неприкосновенности. Встреча в Эсбьерге пройдет под восторженным вниманием финских судей, главным из которых будет Деннис Антама.

Карагандинский «Шахтер», в отличие от «Кайрата» и «Астаны», свой ответный поединок на этой стадии Лиги Европы проведет дома. Подопечные Виктора Кумыкова сыграют в Караганде. Встречу «Шахтер» – «Атлантас» расудят арбитры из Молдовы. Главный судья матча Дмитрий Мунтян.

В свете результатов, которые наши клубы демонстрируют на евроарене, уместно будет сказать и о потенциальных соперниках, тем более что жеребьевка последующих стадий Лиги чемпионов и Лиги Европы состоялась в конце прошлой недели. «Актобе», в случае успеха в противостоянии с тбилисским «Динамо», доведется в третьем раунде лигочемпионской квалификации сыграть с победителем пары «Стремсгодсет» (Норвегия) – «Стяуа» (Румыния). Ответный поединок состоялся в Бухаресте накануне.

«Астана», пройдя «Хапоэль», сыграет с лучшим из пары «Линфилд» (Северная Ирландия) – АИК (Швеция). В первом матче «Линфилд» на своем поле одержал победу со счетом 1:0.

«Кайрат» в случае успеха в Дании в следующем раунде попадет на победителя пары «Рух» (Польша) – «Вадуц» (Лихтенштейн). В первом поединке этих команд в Хожуве победу отраздновали поляки (3:2).

«Шахтер» в следующем раунде (при условии победы над «Атлантасом») сыграет либо с ирландским «Дандолком», либо с хорватским «Хайдлуком». Первый матч этих клубов в Ирландии завершился победой «Хайдука» – 2:0.

### «ШАХТЕР»

### ВЫИГРАЛ СУПЕРКУБОК УКРАИНЫ

Донецкий «Шахтер» обыграл киевское «Динамо» в матче за Суперкубок Украины по футболу. Встреча, проходившая во Львове, завершилась со счетом 2:0 в пользу дончан. Счет был открыт лишь на 75-й минуте матча – отличился нападающий Александр Гладкий. В компенсированное время «горняки» удвоили свое преимущество благодаря голу Марлоса. Игра проходила на стадионе во Львове, так как всем клубам запрещено играть на юго-востоке страны из-за вооруженных столкновений между украинской армией и народным ополчением. Во встрече не принимали участие шесть игроков «Шахтера» – бразильцы Алекс Тейшейра, Фред, Дентиньо, Дуглас Коста и Исмаили, а также аргентинец Факундо Феррейра. Все они бежали из расположения клуба 19 июля, однако Фред и Исмаили заявили, что вернутся в стан «горняков» лишь 23 июля. Судьба и местоположение остальных беглецов пока неизвестны. «Шахтер» в шестой раз завоевал Суперкубок Украины. Ранее дончане выигрывали трофей в 2005, 2008, 2010, 2012 и 2013 годах. Киевляне же побеждали в играх за Суперкубок пять раз – в 2004, 2006, 2007, 2009 и 2011 годах. Старт регулярного чемпионата Украины намечен на 25 июля. (lenta.ru)



### ФИФА СОРВЕТ ПОКРОВЫ

Международная федерация футбольных ассоциаций (ФИФА) представит результаты расследования по выборам стран – хозяек чемпионатов мира 2018 и 2022 годов в первой неделе сентября 2014 года. Об этом сообщается на официальном сайте организации. Россия и Катар получили право принять чемпионаты мира 2018 и 2022 годов в декабре 2010 года по итогам голосования исполкома ФИФА в швейцарском городе Цюрих. В середине марта британская пресса сообщила, что компания, принадлежащая бывшему президенту Азиатской конфедерации футбола Мохамеду бин Хаммаму, перечислила бывшему главе Конфедерации футбола Северной и Центральной Америки и стран Карибского бассейна (КОНКАКАФ) Джеку Уорнеру \$2 млн. Расследованием этого дела занялся ФБР. Позднее ФИФА поручила разобраться в обстоятельствах выборов, прошедших в декабре 2010 года, главному следователю организации Майклу Гарсии. В мае разгорелся коррупционный скандал – по данным СМИ, бывший член исполкома ФИФА Мохамед бин Хаммам заплатил более пяти миллионов долларов чиновникам за возможность провести чемпионат в Катаре. Руководство ФИФА инициировало расследование обстоятельств подачи заявок на право проведения мирового первенства 2022 года, а также 2018 года. Расследованием занимается заместитель Гарсии. (lenta.ru)



### ХОЛИФИЛД ВОЙДЕТ В ЗАЛ СЛАВЫ

Бывший чемпион мира по боксу в тяжелом весе американец Майк Тайсон введет другого бывшего чемпиона Астаны Холифильда в Зал боксерской славы штата Невада. Об этом сообщает ESPN. Торжественная церемония состоится 9 августа в Лас-Вегасе. На ней Тайсон вручит Холифильду почетный трофей. Именно в Лас-Вегасе Холифильд победил Тайсона в бою за титул чемпиона мира в 1996 году. А во время реванша год спустя Тайсон был дисквалифицирован за то, что откусил своему сопернику кусочек уха. «В прошлом году мы уже говорили, что такие вещи являются реальностью. Бывшие и нынешние противники собираются под одной крышей, чтобы воздать должное боксу. Все разногласия остаются позади. Тайсон, вручающий награду Холифильду, – это будет самая настоящая магия», – сказал президент Зала славы Рич Маротта. Также членами Зала славы станут Джо Луис, Сонни Листон и Корнелиус Боза Эдвардс. Всего Холифильд выходил на профессиональный ринг 56 раз, одержал 44 победы (29 из них нокаутом), потерпел два поражения и десять поединков свел к ничьей. Американец является единственным в истории профессионального бокса четырехкратным чемпионом мира в супертяжелом весе, также он завоевывал бронзовую медаль Олимпийских игр 1984 года в Лос-Анджелесе. (lenta.ru)



## До Парижа осталось немного

По дорогам Франции продолжается супервеломногодневка «Тур де Франс»

Вячеслав Селезнев

Шоссеинская супервеломногодневка «Тур де Франс» близится к своему завершению. В воскресенье состоится последний этап с финишем в Париже на Елисейских полях. С учетом заезда, прошедшего накануне, до финиша гонщики преодолеют пять этапов. Вчера велосипедисты преодолели 124,5 км в рамках семнадцатого этапа между Сен-Годаном и Пля д'Аде. По пути гонщикам встретились три вершины первой категории. К сожалению, из-за позднего окончания этап не попал в обзор.

Стоит отметить, что за последнюю неделю состоялось четыре горных этапа, в том числе и в среду. В четверг пройдет восхождение

на вершины третьей категории (дважды), с покорением Кюль ду Турмале, высота которой 2115 м. Этот заезд состоится в рамках 18-го этапа между городами По и Отакам (145,5 км).

По состоянию на вечер среды зачет гонки возглавлял капитан «Астаны» итальянец Винченцо Нибади. «Акула» опережал своего ближайшего преследователя в лице испанца Алехандро Вальверде (Movistar) на 4 минуты и 37 секунд. Тройку замыкал француз Тино Пино, владевший белой майкой (лучший среди молодых гонщиков). Представитель FDJ.fr уступал Нибади 5 минут и 6 секунд. Что касается остальных гонщиков «Астаны», то в генеральной классификации они пребывали за пределами первой двадцатки. Ближе

всех к лидеру располагался эстонец Тanel Кангерт (24-е место). Якоб Фулсанг оккупировал на момент начала 18-го этапа 31-ю строчку. Микеле Скарпоне (49-е место), Льеве Вестра (77-е место). Остальные гонщики казахстанской велогруппы расположились за пределами сотни.

В командной классификации «Астана» занимала 7-е место. В очковой классификации лучшим представителем нашей велогруппы был Нибади – 7-е место. Зеленая майка на момент начала 17-го этапа принадлежала лавочку Петеру Сагану (Cannondale). Зато Нибади в зачете горного короля уверенно шел на третьем месте, уступая лидеру датчанину Микелю Радсалу (Tinkoff – Saxo) и испанцу Хоакиму Родригесу из

«Катюши». Стоит отметить, что Нибади сумел победить на сложнейшем тринадцатом этапе (18 июля), который стартовал в Сент-Этьене и финишировал на вершине высшей категории Шамрус (1638 м). Тонщик «Астаны» первым преодолел дистанцию протяженностью 197,5 км, опередив на 10 секунд Рафала Майку и на 11 чеха Леопольда Кенинга. По числу побед на «Туре» Нибади сравнялся с немецким гонщиком Марселем Киттелем (3 раза). И на один этап стал горным королем, перехватив горховую майку у Хоакима Родригеса. Впрочем, Родригес потом вновь завладел ей.

До финиша на Елисейских полях гонщикам осталось преодолеть четыре этапа общей протяженностью порядка 550 км.

**Хотите, чтобы все видели Вашу рекламу?!**

112 выходов рекламных блоков каждый день

Ежемесячная аудитория свыше 6 000 000 человек в Алматы и Астане

Цена в 4 раза ниже, чем на ТВ, при той же эффективности

**Дисплейинтермедиа - доказано продажами!**

г. Алматы, 050002, ул. Гоголя, 35, уг. ул. Калдаякова (8 марта), офис 6, тел./факс (727) 382 38 99, 390-50-67, студия: тел./факс: (727) 250 69 46, моб.: 8 701 722 0488, e-mail: www.dimedia.kz, dimediatv@mail.ru, dimedia@mail.kz

# Путешествие в ритме фламенко

Ирина Лукичева

Неспешный образ жизни в крови у испанцев. Они предпочитают подумать о срочном деле завтра, а лучше – никогда. В любой непредвиденной ситуации испанцы говорят «No passanada», что дословно звучит как «ничего страшного». Испанцы – открытые и отзывчивые. Они уважают своих родителей, обожают детей, хотя поздно связывают себя узами брака.

Каталонию, регион Испании, куда входят Барселона, Таррагона, Жирона, Льейда, в 2013 году посетили 14 тыс. туристов из Казахстана. Мы приведем несколько доводов в пользу того, почему свое путешествие нужно начинать именно с Барселоны.

Во-первых, месяц назад туроператор Travelsystem запустил прямой беспосадочный рейс Алматы-Барселона-Алматы, который по его заказу выполняет национальный авиаперевозчик – АО «Air Astana». Время в пути – 8 часов, стоимость билета в оба конца – \$800, в салоне два класса мест – бизнес и эконом.

Во-вторых, с 1 июля здесь начинается тотальная распродажа на все промышленные товары – скидки от 10 до 70%. Самое время заняться выгодным шопингом!

В-третьих, впечатление обо всей Испании складывается именно в Барселоне. В первые же дни своего путешествия туристы спешат увидеть необычную архитектуру знаменитого мастера Антонио Гауди. Его причудливо-фантастические строения получили всемирную известность. Одно из самых популярных – «Дом костей» на улице



многочисленные музеи, сосредоточенные в этом районе. Вы можете даже совершить экскурсию по подводному миру – билет в океариум стоит 24 евро. В Валенсии познавательный отдых, как правило, совмещают с пляжным. Прогулка под парусом для любителей морских развлечений обойдется в 20 евро.

Следующий пункт назначения – Мадрид. Город известен

знаменитых художников. Залы разделены на школы: испанскую, итальянскую, немецкую, английскую и другие. Цена билета составляет 14 евро.

Экскурсию в Толедо из Мадрида обычно туристы берут на один день. Узкие улочки, уникальная архитектура и атмосфера средневековья – вот что вас ждет в этом городе. Толедо – настоящий город-лабиринт! В небольшом городке

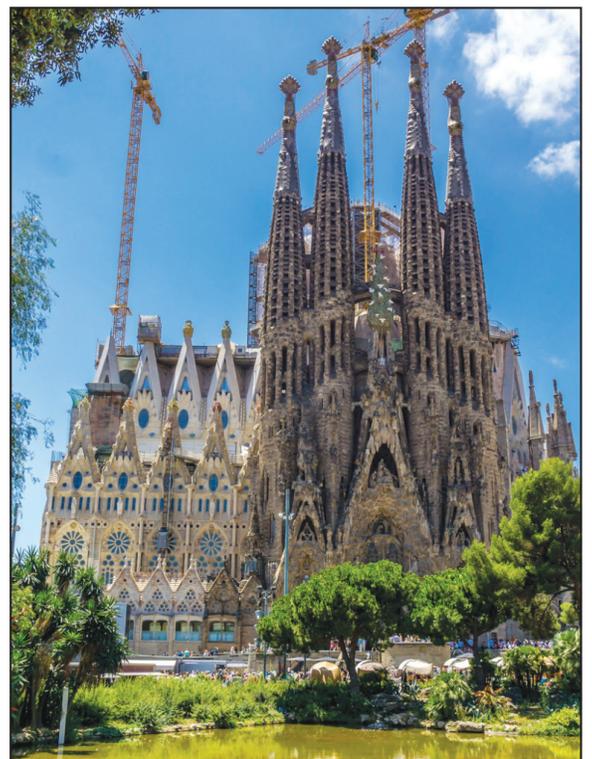
вадор Дали. Его музей выглядит более чем необычно – огромные яйца на крыше, булочки на бортовых стенах. Дали умел эпатировать публику, создавая шедевры сюрреализма. Недалеко от музея – экспозиция ювелирных украшений, заслуживающих особого внимания и восхищения.

### Ближе к пальмам и морю

Когда многочасовые экскурсии закончились, можно расслабиться на побережье курортных зон. Коста-Брава, что в переводе означает «дикий берег», простирается на 162 км от города Бланес до самой границы с Францией. В жаркие дни морской ветерок окутывает прохладой, шум волн успокаивает, нега и безмятежность. Можно взять велосипед напрокат за 5 евро. В Коста-Браве есть свой небольшой морской порт.

Другой популярный курорт называется Коста-Дорада – «золотой берег» Испании. Песок здесь мельче, но вода немного прохладнее, чем в Коста-Браве. В Коста-Дорада отдыхает больше русскоговорящих туристов. В этом городке находятся преимущественно четырехзвездочные отели.

Желательно заранее планировать свой отдых в Испании. Стоимость туров в эту страну, по оценке туроператоров Travelsystem в Казахстане и Terramar Group в Испании, составит в среднем 400-500 евро на одного человека в неделю. В эту стоимость входят проживание, питание, автобусные экскурсии, услуги гида. Прямой авиарейс выполняется примерно каждые 10 дней. Получение визы займет не более недели – специально для упрощения консульских процедур в Алматы открыт новый визовый центр Испании.

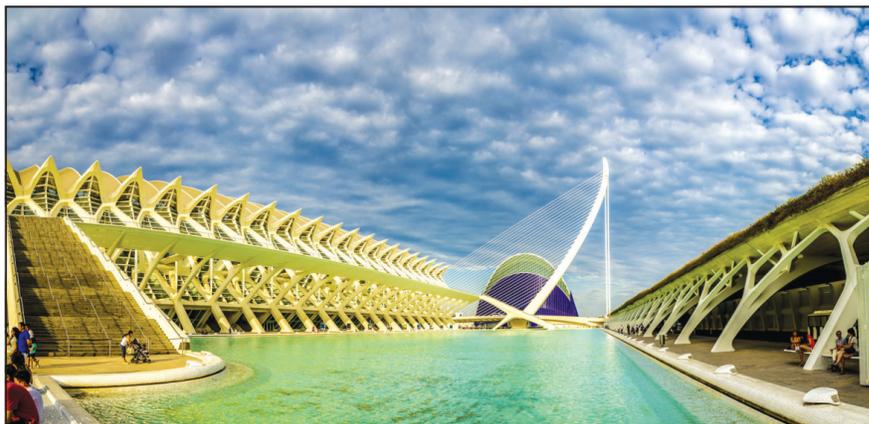


Пасас-де-Грасиа, или Дом Бальо. Интересно погулять в парке Гуэлья, стоимость билета 8 евро. Это один из самых прекрасных парков Европы и один из немногих шедевров Гауди, сохранившийся и дошедший до наших дней практически в первозданном виде. И, конечно, обязательно посетите Согреда Фамилия – собор, заложенный в 1882 году, который строится до сих пор на добровольные пожертвования горожан. Его высота поражает воображение – 170 метров. Над зданием собора должны возвести 18 башен. Сегодня главную работу прославленного каталонца завершают архитекторы со всего мира.

### Какие еще города следует посетить?

Валенсия предстает перед туристами в необычных образах. Это не только аграрный регион страны, обеспечивающий Испанию цитрусовыми, бахчевыми культурами, но и город с современной культурой. Прогуливаясь по просторным площадям, загляните в Валенсийский собор. Именно здесь хранится чаша Грааля, которую католики считают той, что была на Тайной Вечере.

И современное искусство тоже сосредоточено в Валенсии. Влекут



ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МАЛЫЙ  
ТИРАЖ – ЗАЛОГ  
ЭКСКЛЮЗИВНОСТИ

Компания Maserati намерена ограничить тиражом до 75 тысяч автомобилей в год. Несмотря на позитивный тренд продаж по всему миру, Maserati готова пойти на искусственное ограничение выпуска собственных автомобилей. Данный шаг, по мнению руководства компании, позволит Maserati сохранить эксклюзивность бренда. Об этом сообщает Reuters, ссылаясь на главу отдела по продвижению Maserati на зарубежных рынках Умберто Мария Чини. По словам топ-менеджера, речь идет о ежегодном тираже не более 75 000 единиц в год, которого компания Maserati планирует достичь к 2018 году. Пока же итальянскому автопроизводителю предстоит покорить планку в 50 тысяч автомобилей, причем уже в следующем году. Напомним, что возрождаемые марки Maserati и Alfa Romeo являются ключевыми брендами для материнской Fiat Chrysler, которая пытается вернуть былую коммерческую привлекательность итальянским маркам на мировом рынке. Текущая модельная линейка Maserati состоит из четырех моделей – это седаны Ghibli и Quattroporte, а также спорткары GranTurismo и GranCabrio (не считая различных модификаций двухдверок). Ожидается, что в конце 2015 года ряды «тризубчатых» пополнит кроссовер Levante, а еще через год – флагманское купе Alfieri.



## Новое поколение Smart

Андрей Макаров

На прошлой неделе концерн Mercedes-Benz провел в Берлине презентацию нового поколения компакткаров марки Smart – двухместного ForTwo и четырехместного ForFour. Известно, что мировая премьера новинки состоится в октябре текущего года на международном автосалоне в Париже, в продаже авто появится только к концу года.

По сравнению с предшественником автомобиль претерпел существенные изменения не только в дизайне, но и в техническом плане. Авто построены на платформе, разработанной концерном Daimler совместно с компанией Renault, кстати, на

той же платформе построено и новое поколение Renault Twingo.

ForTwo сохранил прежнюю длину кузова в 2,69 метра, а ForFour стал короче предшественника примерно на 250 мм (3,49 м). Оба автомобиля имеют одинаковую ширину – 1,66 и высоту – 1,55 м. Размер колесной базы составил 1873 мм и 2494 мм соответственно. При этом компакт стал еще более маневренным: диаметр разворота у него составляет рекордные 6,95 м от бордюра до бордюра. А угол поворота передних колес – 51 градус.

Объем багажника двухдверки 260 литров, что на 30 л вместительнее предыдущей модели, объем багажника ForFour составляет 185 л, а при убранном заднем

ряде свободное пространство увеличивается до 730 литров. Все автомобили получат складное переднее сидение «в базе».

Вначале будут доступны два трехцилиндровых бензиновых двигателя: литровый атмосферник (71 л.с., 91 Н·м) и турбонаддувный вариант 0,9 л (90 л.с., 135 Н·м). Чуть позже появится бензиновый базовый вариант мощностью 60 л.с.

Трансмиссии на выбор будут две: 5-ступенчатая механика и 6-ступенчатый автомат с двумя сцеплениями, который называется twinamic.

Что касается подвески, то она претерпела незначительные изменения, на задней оси стали жестче пружины. В стандартном

оснащении авто: ABS и EPS, светодиодные дневные ходовые огни, круиз-контроль и передние электростеклоподъемники. Также уже в «базе» появилась система контроля бокового ветра, которая может подтормаживать нужное колесо, чтобы избежать опрокидывания автомобиля. За дополнительную плату можно будет заказать систему предупреждения фронтальных столкновений и систему контроля за рядностью движения.

В ноябре текущего года начнутся европейские продажи авто. Стоимость автомобиля пока не известна, хотя по заявлениям производителя, начальная цена ForTwo с 171-сильным мотором не превысит 11 тыс. евро.

HYUNDAI Official Partner

FIFA WORLD CUP Brazil

Oscar

**Tucson** от 5 600 000 тг.

Увлекательное путешествие для всех.

Празднуйте вместе с Hyundai Чемпионат мира по футболу 2014.



HYUNDAI

NEW THINKING.  
NEW POSSIBILITIES.

Hyundai Auto Kazakhstan адреса дилерских центров:

• Астана, пр. Кабанбай Батыра 39, тел. 8 (7172) 332-332; пр. Ш. Кудайбердыулы, 6/1, тел.: (7172) 560-404 • Алматы, пр. Аль-Фараби, 107/1, тел.: +7 (727) 302-02-02; пр. Суюнбая, 245а, тел.: (727) 234-14-34 • Актау, 16 мкр. Зд. СТО «Актан» тел.: (7292) 410-308, 416-848 • г. Актобе ул. М. Маметовой 4, тел.: (7132) 777-017 • Атырау, Тайманова, 7а, тел.: (7122) 290-379, 290-378 • Караганда, Таттимбета, 10/5 тел.: (7212) 908-008, 908-009 • Кокшетау, ул. Уалиханова, 1/3, тел.: (7162) 338-565 • Костанай, ул. Чехова 103, тел.: (7142) 568-534 • Кызылорда, ул. Султан Бейбарыс, 9а, тел.: (7242) 212-001, 212-201 • Павлодар, ул. Торговая, 1, тел.: (7182) 650-065 • Петропавловск, ул. Володарского 83, тел.: (7152) 397-962 • Уральск, ул. Ружейникова, 16, тел.: (7112) 276-525, 275-797 • Усть-Каменогорск, ул. Бажова, 331а, тел.: (7232) 492-999 • Шымкент, Тамерлановское шоссе, 90а, тел.: (7252) 555-340



ASTANA  
MOTORS

Мобильное приложение HYUNDAI AUTO KAZAKHSTAN доступно для скачивания:



www.hyundai.kz



call-center по Казахстану: 8 8000 70 70 70

КАПИТАЛ  
ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМ

Свидетельство  
о постановке  
на учет  
N 12031-Г,

выдано Комитетом информации и архивов,  
Министерства связи и информации Республики  
Казахстан от 03.10.2011 г. Собственник и издатель  
газеты: ТОО «Издательский дом Капитал»  
Газета является членом организации  
«Project Syndicate».

Виктория Говоркова,  
главный редактор,  
govorkova@kazmg.kz  
Евгения Рассохина,  
проект-менеджер, zhenya@kazmg.kz  
Айжан Касымалиева, проект-менеджер,  
aizhan@kazmg.kz  
Отдел дистрибуции – 333-45-45  
Жаннель Бейсенбаева,  
руководитель отдела распространения,

Венера Гайфутдинова, редактор «Индустрия»,  
Алишер Абдулин, редактор «Спорт»,  
Журналисты:  
Олег Ни, Ирина Лукичева,  
Данияр Молдабеков, Вероника Сабитова,  
Анна Видянова, Данияр Сабитов  
Спецкор в Астане: Динара Куатова  
Корректор: Владимир Плошай  
Верстка: Рустем Еспаев  
Фотокор: Вячеслав Батурич

Мнение авторов публикаций не обязательно  
отражает мнение редакции.  
Коммерческий департамент – 224-91-55, 224-91-66  
Адрес редакции: Казахстан, 050057,  
г. Алматы, ул. Мынбаева, 53/116  
(уг. Клочкова), офис 401.  
Тел.: +7 (727) 224-91-31  
Подписной индекс 65009 в каталогах  
АО «Казпочта», ТОО «Евразия пресс»,  
ТОО «Эврика-пресс», ТОО «Казпресс»

Ответственность за содержание рекламы  
и объявлений несут рекламодатели.  
Рукописи не возвращаются и не рецензируются.  
При перепечатке ссылка на «Капитал.kz»  
обязательна.  
Официальный сайт: www.kapital.kz  
Подписано в печать 23.07.2014 г. Заказ N 2365.  
Общий тираж 40000 экз. Разовый тираж 10000 экз.  
Газета отпечатана в типографии: ТОО «РПИК  
«Дәуір», г. Алматы, ул. Калдаякова, 17, тел.: 273-12-04