



На рынке жилья Алматы и Астаны прогнозируют активность



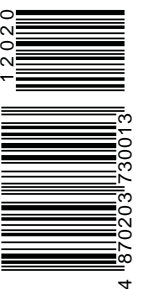
В Казахстане появится «твиттер для самых богатых»



Матс Гранрид, президент и генеральный директор Tele2 AB

КАПИТАЛ

№20
(399)



// ЧЕТВЕРГ, 30 МАЯ, 2013

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Начало добычи на Кашагане могут вновь отсрочить

4 страница

Участникам алкогольной отрасли грозит катастрофа

8 страница

Мировой нефтяной рынок изменится

4 страница

«Бавария» отпраздновала победу на «Уэмбли»

14 страница

Сборная Казахстана сыграет с Болгарией

14 страница

Мы в сети
kapital.kz



Сокровище нации

В золотовалютном резерве РК произошло рекордное за несколько лет сокращение



Евгений Кочетов

Валовые международные резервы Казахстана, находящиеся под управлением Национального банка, по итогам апреля достигли минимального значения с января 2010 года. Их величина составила \$26,4 млрд, сократившись на 6% к марту и на 6,6% к началу года.

В структуре международных резервов зафиксировано снижение как в части средств, сосредоточенных в СКВ, так и в золоте. И если величина активов в СКВ снизилась на 6% по причине их размещения в активы Национального фонда, то золотой запас сократился вследствие снижения его стоимости на мировых рынках.

В 2011 году снижение было связано с резкой коррекцией цены металла вниз, которое происходило в течение 3 недель. Тогда золото обрушилось с 1862,8 долл./унция до 1624,3 долл./унция, после чего пошел восходящий тренд.

По сути именно с этого момента начались ралли на рынке драгметаллов, делающие обладателей золотых слитков миллионерами за считанные часы.

Но сейчас ситуация принципиально иная. Снижение цены на драгметалл на-

чалось еще в апреле. Если 9 апреля золото котировалось по цене 1584,6 долл./унция, то через каких-то 7 дней рынок рухнул на самое дно, до отметки 1368,2 долл./унция.

Ситуации, когда золото падало в цене так сильно и стремительно, можно пересчитать по пальцам. Разумеется, аналитики, работающие с этим рынком, предупреждали о резкой коррекции, так как 28 марта цена опустилась ниже психологического барьера в 1600 долл./унция. Но для многих это было неожиданностью.

Чтобы понять фундаментальные причины, толкающие котировки золота, необходимо детально вспомнить то, что происходило в 2011-2012 годах.

Ряд крупнейших стран мира взяли на себя обязательства по невиданному ранее стимулированию своих экономик в целях поддержания экономического роста. Так как золото во все времена являлось наиболее ликвидным активом и тихой гаванью для инвестиций, мы стали свидетелями двух явлений. Увеличение наличности в мире привело к появлению эффекта богатства, благодаря которому началось стимулирование совокупного спроса. Но наряду с этим стал проявляться еще один эффект. Так называемый эффект замещения, который побуждает экономических агентов перераспределять свои растущие деньги в другие активы. Никакой другой актив не сравнится по уровню ликвидности с золотом. И в итоге мы получили рекордные котировки золота, которые толкали вверх эффекты

богатства и замещения, усиливающиеся с каждым днем.

Но столь стремительное падение связано с резким улучшением конъюнктуры американской экономики и боязнью рынков, что количественное смягчение, которое является одним из масштабных стимулирований американской экономики (наряду с временами «великой депрессии»), подходит к концу. Что фактически может означать столь стремительное и сильное снижение цены золота? А означает это то, что золото перестало быть тихой гаванью, в которую инвесторы заводили свои активы и неплохо на этом зарабатывали.

Если говорить о центральных банках, то здесь ситуация не очень радужная. Объем приобретенного золота регуляторами мира достиг 534,6 метрических тонн, что является абсолютным рекордом с 1964 года. И во время падения цен на золото больше всего досталось именно центральным банкам, которые потеряли около \$560 млрд.

Дело в том, что поведение центрального банка отличается, скажем, от поведения банка инвестиционного. Так как международные резервы являются гарантией стабильности страны и национальной валюты, по их размеру и структуре судят о кредитоспособности государства, присваивают соответствующий суверенный рейтинг, то регулятор не ставит перед собой цель получения ренты.

[Продолжение на стр. 9]

Цифра номера

30% казахстанцев не пользуются интернетом

Подробнее [Стр. 6]

Спикер номера

Аурелия Бушез, посол – глава представительства ЕС в Республике Казахстан

Подробнее [Стр. 9]

Цитата номера

«Бизнесмен должен быть публичен и открыт», – Аскар Байтасов, управляющий директор AV Restaurants

Подробнее [Стр. 7]

Спорт

Гонщик велогруппы Astana Винченцо Нибали – победитель «Джиро д'Италия 2013»

Подробнее [Стр. 12]



ForteBank

ForteОфис

Сіздің табысыңызды қолдау
Поддержка вашего успеха

www.fortebank.com



«Закат» Европы близок?

Ярослава Науменко (Астана)

В своей прямолинейной речи на Астанинском экономическом форуме бывший глава Международного валютного фонда Доминик Стросс-Кан раскритиковал нынешнюю структуру Евросоюза и неспособность европейских политиков принимать жесткие, порой рискованные решения во имя спасения от кризиса

Проблема оказалась сложнее, чем предполагали европейцы, констатировал Стросс-Кан. «Они недооценили ситуацию, не стали делать то, что в случае кризиса делают бизнесмены или предприниматели – выплачивают все долги и начинают заново», – уверен он.

Напомним, Стросс-Кан был снят с должности в результате сексуального скандала – его обвинили в изнасиловании горничной отеля, где он остановился. Сторонники теории заговора уверены: репутацией и должностью он поплатился за то, что претендовал на пост президента Франции. И это «низвержение» – месть конкурента,



бывшего в то время президентом страны Николя Саркози.

В Астане Стросс-Кан заявил, что сейчас для спасения Европы необходимы скоординированные, срочные действия. «Решение проблемы постоянно откладывали. И она выросла как снежный ком», – прокомментировал он. И подчеркнул, что пока европейцы совершенно не умеют решать подобные проблемы – не хватает «интеллектуальных возможностей». «Суть здешней политики: чем меньше риска, тем лучше последствия», – сказал Стросс-Кан.

Он настаивает, что еврозона изначально не была правильно «оснащена возможностями», чтобы разрешать подобные кризисы. Напомним, в Европе уже давно говорят о создании Европейского банковского союза.

«Кризис подтвердил необходимость его создания. Однако, к примеру, Франция и Германия не хотят его внедрять, а хотят оставаться более самостоятельными. И в этом проблема. Надо объяснить европейцам, что так больше нельзя», – заявил Стросс-Кан.

В целом он пессимистично настроен в отношении будущего Европы. «Европейцы были удивлены кризисом, который они не ожидали. Но сейчас решают не тот вопрос, который нужно решать. Проблема не только в долге, но в первую очередь в низкой конкурентоспособности», – уверен Стросс-Кан.

Он предсказал, что в следующие 4-5 лет закат «золотого века» Европы только усилится. Ее ждет рост социального напряжения и финансовых проблем.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

**«КАЗАТОМПРОМ»
ВЫКУПИТ 40%
АКЦИЙ КОМПАНИИ
«КАУСТИК»**

АО «Национальная атомная компания «Казатомпром» приобрел 40%-ную долю в АО «Каустик», сообщил председатель комитета промышленности Мининдустрии и новых технологий РК Ерман Муратов. «Советом директоров «Казатомпрома» принято решение о приобретении в АО «Каустик» 40%, что позволит решить вопросы и активизировать реализацию инвестиционных проектов. В настоящее время производятся технические и юридические процедуры по заключению договоров. Так, АО «Казатомпром» совместно с АО «Каустик» изучается возможность реализации на территории СЭЗ Павлодара проектов по производству оксидлорид циркония, оксидлорид алюминия и плавиковой кислоты», – сказал Ерман Муратов на совещании по развитию химической промышленности, сообщает КазТАГ. АО «НАК «Казатомпром» – национальный оператор Казахстана по экспорту урана и его соединений, редких металлов, ядерного топлива, атомных энергетических станций, специального оборудования, технологий и материалов двойного назначения. (kapital.kz)



OPEN FOR BUSINESS

БЕСПЛАТНО

БАНКОВСКИЕ УСЛУГИ,
связанные с оформлением экспортно-импортных контрактов*

ОТКРЫТИЕ БАНКОВСКИХ СЧЕТОВ,
в том числе, счетов в транзитном режиме и эскроу-счетов

ПЕРЕВОДНЫЕ ОПЕРАЦИИ
в иностранной валюте**

ПОДКЛЮЧЕНИЕ К СИСТЕМЕ «ИНТЕРНЕТ-КЛИЕНТ»***

«ЭКСПРЕСС-КАССА»

получение платежей от населения за товары и услуги

ТЕНДЕРНЫЕ ГАРАНТИИ

без залогового обеспечения и учета оборотов по банковским счетам

ЗАРПЛАТНЫЕ ПРОЕКТЫ

на индивидуальных условиях

ДЕПОЗИТЫ

по ставке вознаграждения до 7% годовых,
с фиксацией на весь срок действия договора
и ежемесячной выплатой вознаграждения

КРЕДИТЫ ДЛЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА

до 200 млн. тенге на срок до 5 лет

***бесплатное принятие экспортно-импортных контрактов**
к валютному контролю и присвоение учетных номеров, а также дополнительных соглашений

**0% комиссии за международные переводы на сумму свыше 50 000 долларов США/евро/фунтов стерлингов/швейцарских франков/китайских юаней, а также свыше 500 000 российских рублей с любой комиссионной опцией (OUR/BEN/SHA), кроме гарантированного платежа «GOUR», при условии, что иностранная валюта в полном объеме была куплена в АО «Bank RBK» не позднее одного календарного месяца до даты перевода

*****бесплатное подключение к системе «Интернет-Клиент»**
обеспечивающей проведение безналичных платежей и управления банковскими счетами в режиме реального времени из любой точки земного шара. Система гарантирует высокий уровень безопасности и позволяет работать с любого компьютера, подключенного к сети Интернет при условии наличия электронно-цифровой подписи.

Лицензия Комитета по контролю и надзору финансового рынка и финансовых организаций Национального банка РК № 1.1.112 от 13.10.2011 г.

7888.kz

**Инновационность
Качество
Комфортный дизайн**
Знакомьтесь – польское производство

Очень вероятно, что хоть какая-то мебель из Вашего интерьера произведена в Польше. Польша, после Германии, Италии и Китая занимает четвертое в мире место по объемам мебельной отрасли. Нету мебели, которую польские производители не были бы в состоянии произвести. Самый длинный в мире стол, длиной 36.93 метров, за который одновременно помещается 220 человек сделали польские мебельщики.

Приглашаем посетить стенды польских фирм во время Недели
мебельного салона в Алматы: «МЕБЕЛЬ И ИНТЕРЬЕР 2013»

12-15 июня 2013 г., Выставочный Центр «Атакент», 11А павильон, стенд 1101

Богатый опыт, полученный польскими специалистами, обширные исследования, шансы для развития, а также многочисленные инновационные решения в горнодобывающем секторе привели к многолетнему успеху польских производителей горнодобывающей промышленности на международном рынке. Мировая горнодобывающая промышленность ценит производимое в Польше оборудование, прежде всего, с точки зрения современных технологий.

Мы приглашаем посетить стенды польских фирм на
Международной выставке горной промышленности MINING WEEK, которые состоятся 26-28 июня 2013, Караганда



НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ЕВРОСОЮЗ ОТХОДИТ ОТ ПОЛИТИКИ ЖЕСТКОЙ ЭКОНОМИИ

27 стран ЕС должны представить свои бюджеты, и уже известно, что Франция, Испания и Голландия будет разрешено отложить снижение бюджетного дефицита до целевого показателя в 3%. Италия также получит определенные послабления. В последнее время основным вопросом, который беспокоит чиновников, является безработица. Сейчас министры труда европейских стран формируют общеевропейскую программу борьбы с безработицей. На нее могут выделить свыше 6 млрд евро. Причем правительствам необходимо ввести в действие масштабные программы по обучению молодежи, программы поддержки молодых предпринимателей и субсидировать часть заработной платы работодателям. Вместе с тем в Еврокомиссии настаивают, что они не отказываются от финансовой дисциплины в целом, отмечая, что даже Франция и Испания, которые получат двухлетний отсрочку по сокращению бюджетных дефицитов, придется соблюдать строгие меры, чтобы привести бюджеты в порядок. (kapital.kz)

ШВЕЙЦАРИЯ ЗАПЛАТИТ ШТРАФ США

Швейцарское правительство рассматривает предложение раскрывать имена клиентов банка и заплатить многомиллиардный штраф Соединенным Штатам, чтобы помочь решить давний спор между двумя странами относительно случаев уклонения от уплаты налогов. Штраф, который может составить от \$7 млрд до 10 млрд, может быть частично оплачен швейцарским правительством, которое затем будет добиваться возмещения суммы от самих банков. Возмещение соглашения является поворотным моментом в довольно глубоком конфликте между Швейцарией и США по этому вопросу. Американские прокуроры проводят углубленные расследования в отношении около десяти швейцарских банков, которые при содействии офшорных частных банковских услуг помогли десяткам тысяч богатых американцев уклониться от федеральных налогов. Швейцарское правительство, которое высоко ценит свою банковскую тайну, теперь, возможно, готово к сотрудничеству с властями. (kapital.kz)

МАГНАТ ЛАКШМИ МИТТАЛ ПРОДАЕТ ДОМ С УБЫТКОМ ДЛЯ СЕБЯ

Богатейший человек планеты, индийский бизнесмен, основатель и владелец Mittal Group, совладелец крупнейшей в мире металлургической компании Arcelor Mittal Лакшми Миттал выставил на продажу Kensington Residence за \$166 млн. Причем стальной магнат готов расстаться со своей британской резиденцией с убытком для себя. В 2008 году г-н Миттал приобрел этот частный жилой комплекс за \$177 млн. Как сообщают британские и индийские СМИ, усадьбу Kensington Residence Лакшми Миттал купил у израильско-американского финансиста Ноама Готтесмана для своего сына Адития Миттала. Как пишет Indian Express, площадь главного особняка резиденции составляет 1,4 тыс. кв. м. Дом включает 12 спальных комнат, большой гостинный зал, а также вспомогательные помещения. Индийское издание уточняет, что под домом находятся помещения, сравнимые по площади с надземной постройкой. Сам Лакшми Миттал сегодня проживает в Лондоне неподалеку от продаваемого дома – на так называемой «линии миллиардеров» в районе Кенсингтонского дворца. По соседству с индийским миллиардером проживают Роман Абрамович и Леонид Блаватник. Индийский миллиардер также владеет в Лондоне особняком бывшего посольства Филиппин, который он приобрел за \$106 млн для своей дочери. Газеты связывают срочную продажу лондонской недвижимости Лакшми Миттала с финансовыми неудачами и сокращениями доходов Arcelor Mittal. (kapital.kz)

В США ЧЕРЕЗ ПЛАТЕЖНУЮ СИСТЕМУ ОТМЫЛИ \$6 МЛРД

Прокуратура США предъявила основателям электронной платежной системы Liberty Reserve обвинения в причастности к отмыванию \$6 млрд. По данным американских властей, на протяжении семи лет работы системы через нее было совершено свыше 55 млн нелегальных транзакций. Общее количество пользователей Liberty Reserve оценивалось в миллион человек, из которых 200 тыс. приходилось на США, сообщает Associated Press. Электронная платежная система Liberty Reserve была основана в 2006 году в Коста-Рике. Она позволяла совершать практически анонимные денежные переводы по всему миру: для их осуществления пользователи указывали лишь адрес электронной почты и дату рождения. Ввиду анонимности, по данным властей, система широко использовалась в криминальных сделках. Ежегодный объем всех переводов в системе оценивался в \$1,4 млрд. 24 мая 2013 года полицией были арестованы пятеро непосредственных руководителей системы. Тогда же на территории США была заблокирована деятельность сайта платежной системы. Американская прокуратура охарактеризовала расследование деятельности Liberty Reserve как «крупнейшую» в истории операцию по борьбе с легализацией средств, полученных преступным путем. (kapital.kz)

На рынке жилья Алматы и Астаны прогнозируют активность

Ирина Лукичева

Летом 2013 года цены на рынке недвижимости будут стабильными, а активность процесса купли-продажи различных форм недвижимости возрастет. Также активизируется индивидуальное жилищное строительство. Такой прогноз в интервью деловому еженедельнику «Капитал.kz» озвучил Ермек Мусрепов, президент Казахстанской федерации недвижимости.

По результатам регулярного мониторинга рынка недвижимости, проведенного управлением исследований Казахстанской федерации недвижимости, в Алматы сложилась ситуация, при которой на протяжении практически 3 лет наблюдалась стабильность по ценовому индексу купли-продажи как жилой, так и коммерческой недвижимости. «Просматриваются небольшие колебания, связанные с сезонностью покупки и продажи. Сегодня большим спросом пользуется жилой фонд эконом-класса в диапазоне от \$40 тыс. до \$170 тыс. за 1-2-3-комнатные квартиры», – отметил г-н Мусрепов. По мнению эксперта, не потеряли свою привлекательность и квартиры класса делюкс, люкс, А и бизнес-класса. Началось активное развитие земельных участков в пригородной зоне Алматы под индивидуальное жилищное строительство. «Большим спросом пользуются земельные участки под индивидуальное жилищное строительство с развитой инфраструктурой с наличием удобных асфальтированных подъездных путей, электроснабжением, газификацией и водоснабжением. Алматы как один из самых крупных мегаполисов играет лидирующую роль по активности строительной индустрии и сделок с различными формами недвижимости», – отметил г-н Мусрепов.

На протяжении 2011-2012 годов и первого квартала 2013 года по Астане наблюдаются незначительные колебания в сторону повышения по ценовому индексу купли-продажи жилой недвижимости. Индекс коммерческой недвижимости остается стабильным, покупательская активность имеет такие же показатели, как и в Алматы. «Огромная активность наблюдается в строительной индустрии. Цены на квартиры завышены и не соответствуют качеству и позиционированию объектов строительства (жилых комплексов)», – считает г-н Мусрепов.

Вместе с тем, по данным управления исследований Казахстанской федерации недвижимости, средняя стоимость жилого фонда в Алматы составляет \$1500-\$1700 за квадратный метр, в Астане – \$1600-\$1800 за квадратный метр.



«По негласным законам рынка недвижимости в случае наличия преобладающего предложения над спросом стоимость должна пропорционально понижаться. В случае с ценами как в Алматы, так и в Астане такого не будет в ближайшие два, три года. Рынок недвижимости после глобальной кризиса достиг своего ценового дна. С одной стороны, стоимость квадратного метра жилья отрегулировалось государством программой «Доступное жилье», с другой стороны, свободный рынок купли-продажи недвижимости стабилизировался», – заключил г-н Мусрепов.

В то же время казахстанцы не исключают своего участия в государственных и городских программах по приобретению жилья. К примеру, на 1 мая текущего года по программе «Доступное жилье-2020» на строящиеся 10 тыс. 254 квартиры поступило 19 тыс. 962 заявления. По направлению «Жилье для всех категорий населения»

и «Жилье для молодых семей» до 2020 года планируется ввести в эксплуатацию 74 тыс. квартир (при средней площади в 60 кв. метров). Как рассказали «Капитал.kz» в пресс-службе АО «Жилстройсбербанк Казахстана», доступная стоимость квадратного метра жилья не превышает 142,5 тыс. тенге в Алматы и Астане, 90 тыс. тенге – в регионах.

Еще одной тенденцией на рынке недвижимости в Алматы стала городская программа по сносу ветхого жилья, реализуемая акиматом города. По словам акима Алматы Ахметжана Есимова, программа сноса ветхого жилья обошлась в 25 млрд тенге. Из местного бюджета для первоначального этапа выделили около 4 млрд тенге. Согласно этой программе, жители получают комнату за комнату.

Напомним, что в феврале 2012 года была утверждена городская программа сноса ветхих жилых домов на территории города Алматы на 2012-2015 годы. В

соответствии с программой в 7 районах города выбраны свободные земельные участки, на которых в первую очередь будут построены многоквартирные жилые дома для переселения граждан, проживающих в ветхих жилых домах, срок эксплуатации которых превышает 50 и более лет.

Сегодня в Алматы имеется 1047 жилых домов, относящихся к ветхому жилью, общей площадью около 500 тыс. кв. м. В них проживает около 50 тыс. человек. Основу этой категории составляют дома с низким нормативным сроком службы.

Так, большая часть таких домов в период приватизации жилья была передана в частную собственность без проведения капитального ремонта или возмещения затрат на его выполнение. Дальнейший капитальный ремонт не проводился из-за отсутствия у собственников жилья необходимых средств, что привело к их обветшанию.

В соответствии с программой по городу Алматы планируется снести 55 ветхих жилых домов с 565 квартирами (20 410,4 кв. м), в том числе:

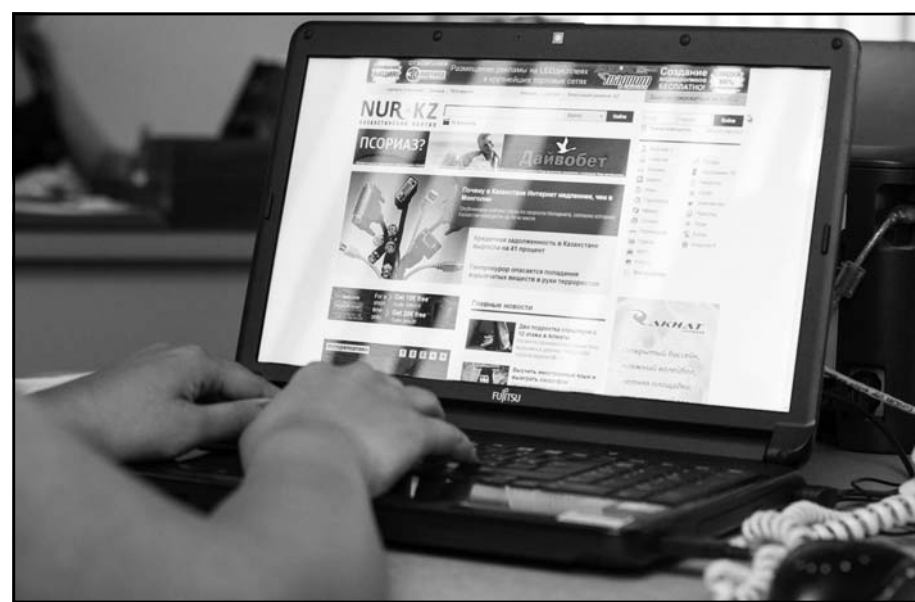
- в Турксибском районе 8 ветхих жилых домов в квадрате пр. Сейфуллина, Молдагалиева, Сауранбаева, Чернышевского;
- в Алмалинском районе 2 ветхих жилых дома, расположенные по улице Айтеке би, от ул. Досмухаметова до ул. Шарипова;
- в Ауэзовском районе 14 ветхих жилых домов по улице Жандосова от ул. Сулейменова до ул. Щепкина;
- в Медеуском районе 2 ветхих жилых дома севернее ул. Макатаева и западнее ул. Тянь-Шаньская;
- в Бостандыкском районе 9 ветхих жилых домов в квадрате улиц Бокина, Утепова, Тажибаевой, 20-линия;
- в Жетысуском районе 4 ветхих жилых дома севернее ул. Чаплыгина и западнее ул. Гончарова;
- в Алатауском районе 8 ветхих жилых домов по пр. Райымбека от ул. Усть-Каменогорской до ул. Сокпакбаева.

Во всех районах города проведены сходы с участием жителей сносимых домов, с ними заключены предварительные договоры, в которых были получены согласия жителей на переселение во вновь построенные жилые дома. Всего в рамках программы планируется строительство 66 жилых домов с 2 949 квартирами (167 024,7 кв. м).

Аудитория Казнета взрослеет

Тенденции пользования интернетом в Казахстане меняются. Аудитория интернета растет и, что очень важно, взрослеет с каждым годом: к марту 2013 года она составила 62% от общего количества населения. Проникновение интернета увеличивается в регионах и среди аудитории старше 35 лет. Это говорит только о положительной динамике развития интернета в Казахстане. И он в скором времени может претендовать на лидерскую позицию среди источников коммерческой информации благодаря скорости ее донесения до потенциальной аудитории. В связи с увеличением возраста аудитории интернета ломаются стереотипы о том, что основную часть аудитории Казнета составляет только молодая аудитория в возрасте до 25 лет, а аудитория старше предпочитает другие средства массовой информации: ТВ, радио, прессу. Статистика говорит о противоположном.

Крупнейший казахстанский портал NUR.KZ, входящий в тройку самых посещаемых казахстанских интернет-ресурсов, опубликовал характеристику своей аудитории. По данным статистики Google Analytics, 85% пользователей казахстанского портала NUR.KZ пользуются ресурсом в рабочее время с 9.00 до 18.00. Это говорит о том, что большая часть аудитории портала – офисные работники. На 17 мая 2013 года из 417 646 уникальных пользователей портала 357 852 посетили ресурс именно в рабочее



время. В месяц аудитория портала составляет более 7 000 000 пользователей, в неделю – более 2 000 000 пользователей, в день – более 400 000 пользователей.

По мнению PR-менеджера портала NUR.KZ Алены Шестаковой, такая статистика вполне предсказуема. «Интернет является самой быстрой формой донесе-

ния информации до аудитории. Благодаря этому на интернет-ресурсах новости появляются быстрее, чем в других СМИ, и постоянный пользователь интернета может «держать руку на пульсе времени» и быть в курсе последних новостей в стране и в мире. Спрос на последние общественные, политические и экономические новости, в первую очередь, растет у ауди-

тории с образованием выше среднего, с активной жизненной позицией, которые не безразличны к происходящим в стране событиям», – говорит она.

Причиной роста аудитории интернета является также появление на рынке большого разнообразия портативных мобильных устройств с возможностью выхода пользователя в интернет, где бы он ни находился.

По данным казахстанского портала NUR.KZ, за последние 30 дней наиболее популярными мобильными устройствами при посещении Nur.kz являются iPad и iPhone. В процентном отношении количество владельцев iPhone и iPad, посещающих казахстанский портал Nur.kz с мобильных устройств, составляет более 44%. Первую тройку лидеров мобильных устройств пользователей Nur.kz замыкает Samsung GT-I9300 Galaxy S III, с которого порталом пользуются более 6%.

PR-менеджер казахстанского портала NUR.KZ Алена Шестакова отмечает следующее: «Интернет можно адаптировать под все современные планшеты и мобильные телефоны. Тем он и удобен для пользователя. Современные мобильные устройства оборудованы таким образом, чтобы пользователь мог максимально быстро получить доступ в интернет и воспользоваться любым его ресурсом. Такое понимание современных требований рынка с обеих сторон, как создателей сайтов, так и мобильных устройств увеличивает число пользователей интернета не только со стационарных компьютеров и ноутбуков. И рабочий день современного человека складывается таким образом, что доступ к интернету ему нужен постоянно. Уровень дохода населения растет, и благодаря большому разнообразию современных мобильных устройств, человек может выбрать для себя наиболее удобные и быть всегда онлайн».

Батырхан Шукенов: «Если бы не музыка, я стал бы спортсменом»



Айнур Касенова

«30 лет на сцене – 30 лет о любви!» 30 мая только вы и Батырхан Шукенов! Известный певец, музыкант и композитор дал эксклюзивное интервью в преддверии своего юбилейного сольного концерта в Алматы, посвященного тридцатилетию творческой карьеры.

- Батырхан, если бы не было музыки, в какой сфере вы реализовали бы себя?

- Наверное, я стал бы спортсменом. В детстве я увлекался футболом, занимался велогонкой. В целом к спорту у меня было очень серьезное отношение. Но музыка взяла свое, и я стал артистом.

- А почему именно музыка?

- Лет в 12, отдыхая в пионерском лагере «Артек», я совершенно случайно, принял участие в вокальном конкурсе. Там я занял первое место. Мой интерес к музыке проявился именно в этот период. Когда я приехал в школу по-

сле отдыха, все уже знали о моем успехе. Меня пригласили в самодеятельный ансамбль. Так, можно сказать, и началась моя творческая карьера.

- Вас тянуло к творчеству или вас привлекла популярность?

- Да какая популярность в 12 лет. Меня просто сильно увлекла музыка.

- Вы не разочаровались в своем выборе?

- Абсолютно нет. В ремесле ар-

тиста есть минусы, как и в любой профессии, но музыка всегда оставалась главным источником моего вдохновения.

- Вы трудоголик?

- Музыка определенно берет большую часть моего времени. Сейчас, к примеру, у меня концерты в Астане и Алматы, посвященные тридцатилетию моей творческой карьеры. У меня еще множество проектов, которые требуют кропотливой работы и уймы времени.

- Как вы проводите свое свободное время?

- Я стараюсь посвящать его своим родным и друзьям. Стараюсь выезжать на природу. Но, к сожалению, это длится недолго.

- Какое самое яркое впечатление из жизни отпечаталось в вашем сознании?

- Рождение сына.

- Батырхан, почему вы не участвуете в популярных казахстанских и российских телевизионных шоу?

- По моему мнению, показаться на каком-либо канале в праймтайм не является показателем успешности. Я реализую себя через творчество. Это мои приоритеты. Я не хочу заниматься не своим делом.

- Кто сейчас ваша муза?

- Муза – это в первую очередь мое душевное состояние. Это встречи, новые знакомства, путешествия. В целом все, что происходит в жизни, является моим источником вдохновения.

- Не хотели бы вы написать книгу, автобиографию, к примеру?

- Нет, я считаю, что еще рано об этом думать.

- Вы являетесь первым национальным послом доброй воли ЮНИСЕФ в Казахстане. Расскажите, пожалуйста, о вашей деятельности.

- Уже третий год я участвую во всевозможных акциях ЮНИСЕФ. Основная задача данной международной организации – создание достойных условий жизни для детей. Моя работа заключается в привлечении внимания общественности к определенным проблемам. Это очень интересная деятельность, и я рад помочь в решении тех или иных вопросов.

- Говорят и о вашей должности советника по культуре при президенте. Являетесь ли вы таковым?

- Это недостоверная информация. Президент может общаться с артистами, задавать вопросы. В такие моменты каждый деятель культуры способен в какой-то степени играть роль советника, рассказать о каких-либо проблемах. Но лично я такой должности не занимаю.

- Как артист может выжить, отказавшись от той-бизнеса?

- Проблема очень актуальная. Раньше, в советские времена, занятость деятелей культуры была гарантирована. Гастроли планировались, площадки содержались в хорошем состоянии, существовала структура, которая занималась неким продвижением артиста. Сейчас система развалена, так называемый той-бизнес является последствием этого процесса. Вопрос глобальный, его необходимо обсуждать и решать на высоком уровне.

- Что в вашем понятии означает счастье?

- Счастье – это некое полифоническое состояние, когда все удается, когда твои родные и близкие живы и здоровы, когда работа приносит удовлетворение, когда в душе радость. Наверное, это и есть счастье.

- Расскажите о ваших предстоящих сольных концертах в Алматы.

- В программе прозвучат песни из нового альбома. Конечно, будут и всем любимые песни, такие как «Отан-ана», «Твои шаги». Также я подготовил инструментальную пьесу для саксофона, которую написал лет 30 назад, учась в алматинской консерватории. Все композиции будут сопровождаться интересным световым оформлением. В целом двухчасовая программа очень насыщена и станет открытием для поклонников моего творчества. Мы получили положительные отзывы от прошедшего концерта в Астане. Я жду всех вас сегодня во Дворце республики!

С чемоданом за дипломом

Алина Кириловская

Более 30 тыс. казахстанских студентов получают образование за границей. Гигантскую погрешность чиновники списывают на неточности в системе учета. Самые смелые и вовсе признают ее отсутствие. Статистика от ОЭСР, «Болашак», ООН, ПРООН упрямо не желает складываться в единую картину. Но даже эти приблизительные цифры, по словам президента АО «Центр международных программ» МОН РК Саясата Нурбека, довольно высоки

Львиная доля учащихся приходится на европейские вузы – 40%. Далее по убывающей – Россия (30%), Северная Америка (20%), Юго-Восточная Азия (порядка 10%). Университеты Великобритании и Малайзии, по данным г-на Нурбека, у соотечественников востребованы в равной степени (по 3 тыс. человек). Аутсайдером рейтинга вышел Китай (около 1 тыс. студентов). В основном это те, кто поступил самостоятельно – за свой счет. Спрос влияет на рост числа грантов и программ по обмену, предоставляемых международными фондами.

С прицелом на за границу

Крупнейшие вузы Европы серьезно настроены на охват новой целевой аудитории. «Мы предлагаем разнообразные образовательные программы бакалавриата, магистратуры, докторантуры по 15 специальностям», – отмечает президент Европейского университета Д-р Дирк Краен. – Кампусы нашего вуза базируются в нескольких странах – Швейцарии (Женева, Монтре), Испании (Барселона), Германии (Мюнхен). Это дает возможность студентам менять место дислокации. При желании хоть каждый семестр». В отличие от престижных отечественных alma mater, многие зарубежные университеты имеют неплохие позиции в рейтингах, а их дипломы котируются во всем мире, что дает ощутимое преимущество, несмотря на немалую стоимость обучения.

«В странах ЕС Европейский университет входит в «Топ-40 лучших бизнес-школ», – поясняет Дирк Краен. – На 39-м месте, по версии британских аналитических агентств. Считается третьим лучшим университетом в Швейцарии. В Испании и Германии мы на 4-м месте». В числе студентов – топ-менеджеры



национальных компаний Казахстана и России («Казхаттелеком», «Энергопоток», и т.д.) и представители госаппарата.

Помимо дополнительных регалий и статуса магистранты на деле повышают квалификацию. «Теоретическая часть ведется в современных тенденциях. То есть преподаватели доступно объясняют,

как применить то или иное знание на практике. Для таких как мы, у кого за плечами по 10 лет трудового стажа, это важнейший аспект», – говорят магистранты. Вопрос о дальнейших перспективах работы на родине предпочитают обойти стороной. Узнав в деталях, как строить бизнес в международном пространстве, «патриотично» рас-

считывают пробовать свои силы там же.

За граница не поможет

Отечественные преподаватели озабочены активностью конкурентов. По их мнению, знания, полученные за границей, в местных реалиях практически неприменимы. Для того чтобы чего-то добиться здесь,

вовсе не обязательно тратить уйму времени и денег на познание «чужих ценностей». «В Казахстане карьере строят иначе!» – ревностно отмечают представители отечественных вузов. По их мнению, возвращать «поколение пехт» на должном уровне сегодня возможно и не покидая пределов республики. «Если отправлять своего ребенка

на учебу за границу, то лишь после того, как он получит первый диплом здесь. По крайней мере он успеет повзрослеть для того, чтобы в дальнейшем делать правильный выбор и поступать осознанно в тех или иных ситуациях», – советуют представители одного из крупнейших государственных университетов Казахстана.

Помощник абитуриента

Организационную работу по привлечению студентов ведут не только международные образовательные фонды, но и местные агентства. Оказывают консультационные услуги и помогают определиться с выбором вуза. Причем абсолютно бесплатно для соискателя.

«Наша основная функция – поддерживать контакты с иностранными вузами, которые предлагают учебные программы и регулярно участвуют в выставках. А затем сделать все, чтобы облегчить жизнь будущим студентам: помогаем оформить документы по зачислению в университет, помогаем с визовой поддержкой, планируем проживание и стараемся решать прочие вопросы», – рассказывает Асем Марат, менеджер компании «Globus Education». Ежегодно только одна компания отправляет за рубеж 150-200 казахстанцев, предлагая им возможности партнеров в англоязычных странах (США, Канада, Австралия, Новая Зеландия, Малайзия и Европа). Желающих пройти языковые курсы статистика не учитывает. Услуги агентов оплачивает вуз, которому обеспечили пополнение.

Методы реформаторов

«Управление семейным бизнесом» – наиболее востребованная программа в мировом масштабе, считают европейские эксперты. Методика «от родителей к детям» позволяет настроить будущих бизнесменов на долгосрочные перспективы и избавить мир от стереотипов, будто бизнес – исключительно мужское дело. Программы MBA весьма популярны у дам (*EU: 65% – женщины, 35% – мужчины).

Но все зависит от ваших планов! При поступлении следует учитывать, какие профессии наиболее востребованы на родине, а какие – во внешнем мире.

Как выбрать вуз

1. Обратите внимание на качество программ. Изучите учебный план университета, каталог предлагаемых им элективных курсов (дисциплин по выбору).
2. Не следует гоняться за дешевым образованием. В этом случае расходы превращаются в основной источник финансирования качества образовательных услуг.
3. Поинтересуйтесь рейтингом вуза и наличием государственной или международной аккредитации. Мнение друзей и родственников в этом вопросе не может быть объективным априори. Информация в СМИ, независимые эксперты, рейтинговые агентства, комитеты стандартизации качества помогут сформировать более четкую картину.
4. Важно качество партнерской группы. Вуз – не школа, и все отношения в нем должны строиться на условиях взаимного партнерства и сотрудничества. Кто они ваши преподаватели? Об этом поведают вам их студенты, для чего необходимо обратиться к ним с этим вопросом до летних каникул. А задно узнаете, с кем вам суждено учиться.
5. Узнайте процент трудоустройства выпускников. Некоторые вузы заключают договоры с работодателями, согласовывают с ними учебные планы и программы, организуют проходные производственной практики, создают департаменты рынка труда и трудоустройства, чтобы выпускники своевременно нашли работу. Никакому вузу не нужна слава, что его выпускники не могут найти работу.

