



На рынке жилья Алматы и Астаны прогнозируют активность



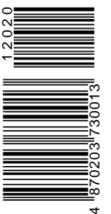
В Казахстане появится «твиттер для самых богатых»



Матс Гранрид, президент и генеральный директор Tele2 AB

КАПИТАЛ

№20
(399)



// ЧЕТВЕРГ, 30 МАЯ, 2013

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Начало добычи на Кашагане могут вновь отсрочить

4
страница

Участникам алкогольной отрасли грозит катастрофа

8
страница

Мировой нефтяной рынок изменится

4
страница

«Бавария» отпраздновала победу на «Уэмбли»

14
страница

Сборная Казахстана сыграет с Болгарией

14
страница

Мы в сети
kapital.kz



Сокровище нации

В золотовалютном резерве РК произошло рекордное за несколько лет сокращение



Евгений Кочетов

Валовые международные резервы Казахстана, находящиеся под управлением Национального банка, по итогам апреля достигли минимального значения с января 2010 года. Их величина составила \$26,4 млрд, сократившись на 6% к марту и на 6,6% к началу года.

В структуре международных резервов зафиксировано снижение как в части средств, сосредоточенных в СКВ, так и в золоте. И если величина активов в СКВ снизилась на 6% по причине их размещения в активы Национального фонда, то золотой запас сократился вследствие снижения его стоимости на мировых рынках.

В 2011 году снижение было связано с резкой коррекцией цены металла вниз, которое происходило в течение 3 недель. Тогда золото обрушилось с 1862,8 долл./унция до 1624,3 долл./унция, после чего пошел восходящий тренд.

По сути именно с этого момента начались ралли на рынке драгметаллов, делающие обладателей золотых слитков миллионерами за считанные часы.

Но сейчас ситуация принципиально иная. Снижение цены на драгметалл на-

чалось еще в апреле. Если 9 апреля золото котировалось по цене 1584,6 долл./унция, то через каких-то 7 дней рынок рухнул на самое дно, до отметки 1368,2 долл./унция.

Ситуации, когда золото падало в цене так сильно и стремительно, можно пересчитать по пальцам. Разумеется, аналитики, работающие с этим рынком, предупреждали о резкой коррекции, так как 28 марта цена опустилась ниже психологического барьера в 1600 долл./унция. Но для многих это было неожиданностью.

Чтобы понять фундаментальные причины, толкающие котировки золота, необходимо детально вспомнить то, что происходило в 2011-2012 годах.

Ряд крупнейших стран мира взяли на себя обязательства по невиданному ранее стимулированию своих экономик в целях поддержания экономического роста. Так как золото во все времена являлось наиболее ликвидным активом и тихой гаванью для инвестиций, мы стали свидетелями двух явлений. Увеличение наличности в мире привело к появлению эффекта богатства, благодаря которому началось стимулирование совокупного спроса. Но наряду с этим стал проявляться еще один эффект. Так называемый эффект замещения, который побуждает экономических агентов перераспределять свои растущие деньги в другие активы. Никакой другой актив не сравнится по уровню ликвидности с золотом. И в итоге мы получили рекордные котировки золота, которые толкали вверх эффекты

богатства и замещения, усиливающиеся с каждым днем.

Но столь стремительное падение связано с резким улучшением конъюнктуры американской экономики и боязнью рынков, что количественное смягчение, которое является одним из масштабных стимулирований американской экономики (наряду с временами «великой депрессии»), подходит к концу. Что фактически может означать столь стремительное и сильное снижение цены золота? А означает это то, что золото перестало быть тихой гаванью, в которую инвесторы заходили свои активы и неплохо на этом зарабатывали.

Если говорить о центральных банках, то здесь ситуация не очень радужная. Объем приобретенного золота регуляторами мира достиг 534,6 метрических тонн, что является абсолютным рекордом с 1964 года. И во время падения цен на золото больше всего досталось именно центральным банкам, которые потеряли около \$560 млрд.

Дело в том, что поведение центрального банка отличается, скажем, от поведения банка инвестиционного. Так как международные резервы являются гарантией стабильности страны и национальной валюты, по их размеру и структуре судят о кредитоспособности государства, присваивают соответствующий суверенный рейтинг, то регулятор не ставит перед собой цель получения ренты.

[Продолжение на стр. 9]

Цифра номера

30%

казахстанцев не пользуются интернетом

Подробнее [Стр. 6]

Спикер номера

Аурелия Бушез, посол – глава представительства ЕС в Республике Казахстан

Подробнее [Стр. 9]

Цитата номера

«Бизнесмен должен быть публичен и открыт», – Аскар Байтасов, управляющий директор AV Restaurants

Подробнее [Стр. 7]

Спорт

Гонщик велогруппы Astana Винченцо Нибали – победитель «Джиро д'Италия 2013»

Подробнее [Стр. 12]



ForteBank

ForteОфис

Сіздің табысыңызды қолдау
Поддержка вашего успеха

www.fortebank.com



НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

BOSCH ОЖИДАЕТ РОСТ ПРОДАЖ НА 2-4% В 2013 ГОДУ

Оборот группы компаний Bosch в Казахстане за прошлый год составил 25 млн евро, тогда как в целом оборот по всей Центральной Азии равен 27 млн евро. Об этом передает корреспондент делового портала Kapital.kz из Москвы. По словам Герхарда Пфайфера, полномочного представителя группы компаний Bosch в России и СНГ, Казахстан показывает себя как экономика стабильная с уверенным развитием. В этом в очередной раз спикер убедился в ходе недавнего экономического форума в Астане. Крупнейшим проектом компании во всей Центральной Азии стало участие подразделений Bosch в прокладке нефтепровода на юге Казахстана. В целом в странах СНГ и Грузии, несмотря на экономический спад, оборот компании по сравнению с предыдущим годом вырос на 5% и достиг почти 1,2 млрд евро. «Наш фактический ежегодный рост продаж в регионе составляет 20%», – уточнил Пфайфер. В то же время Bosch инвестировал в регион 75 млн евро, более чем на 60% превысив показатели прошлого года. Общепромышленные продажи Bosch за 2012 финансовый год выросли на 1,9%, что составило 52,5 млрд евро, тогда как прибыль до налогообложения достигла 2,8 млрд евро. В прошлом году Bosch инвестировал в общей сложности около 8 млрд евро в будущее компании: 4,8 млрд евро в научные исследования и разработки и 3,2 млрд евро в капитальные вложения. В 2013 году группа компаний ожидает рост продаж по всему миру в диапазоне от 2 до 4%. (Kapital.kz)

«ЛУКОЙЛ» ХОЧЕТ ПОЛУЧИТЬ НОВЫЕ УЧАСТКИ НЕДР В КАЗАХСТАНЕ

«Лукойл» рассматривает возможность получения новых участков недр на территории Казахстана. Об этом сообщает Oilnews.kz. Как заявил вице-президент компании Леонид Федун в ходе телеконференции: «Мы сейчас ведем переговоры с Правительством Казахстана по получению определенных блоков, которые находятся на их территории. Но это еще очень и очень не скоро», – отметил он. Известно, что «Лукойл» рассчитывает до конца текущего года подписать окончательное соглашение о разделе продукции по Хвальскому месторождению на шельфе Каспия, в том числе с Правительством Казахстана. «Мы также не видим никаких больших задержек по структуре Центральной Азии», – отметил он. Ранее сообщалось, что Россия и Казахстан включили в план совместных действий срок подписания соглашения по Хвальскому месторождению до конца 2013 года. Кроме того, стороны договорились до конца года выдать СП «КазМунайГаз» и «Газпрома» краткосрочную лицензию на разведку. (Kapital.kz)

КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

ДАРХАН САТЫБАЛДЫ

+ назначен акимом Шымкента

ЕРЛАН ТЕКЕШОВ, ЖАКСЫЛЫК ОМАР

+ назначены заместителями акима ВКО

КУАНДЫК БИШИМБАЕВ

+ назначен председателем правления АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек»

КАДНЕН КУДАБАЕВ

+ избран генеральным директором АО «Матен Петролеум»

КАЙРАТ САТЫЛГАНОВ

+ избран в состав совета директоров АО «Цеснабанк» в качестве независимого директора

МАРАТ ЕСЕНБАЕВ

+ назначен Чрезвычайным и Полномочным Послом РК в Королевстве Таиланд

РАПИЛЬ ЖОШЫБАЕВ

+ назначен первым заместителем министра иностранных дел РК и освобожден от должности ответственного секретаря Министерства иностранных дел РК

ТЕМИРБЕК КАСЫМЖАНОВ

+ назначен акимом Усть-Каменогорска

Кселл переведет лекции международных университетов на казахский

Венера Гайфутдинова

АО «Кселл» стало глобальным партнером Coursera – одной из ведущих платформ массового онлайн-образования. Coursera предоставляет возможности для прохождения международных курсов от ведущих университетов мира для всех, у кого есть желание получить новые знания.

В рамках этого партнерства сотовый оператор намерен перевести пять курсов на казахский язык до конца 2013 года. Для переводов на казахский язык компания выбрала следующие курсы: «Применение теории игр в бизнесе», «Креативное программирование для электронных медиа и мобильных приложений», «Изучаем медиа через Google», «Сети: друзья, деньги и байты», «Учись программированию: основы для непрограммистов».

«Мы выбрали именно эти курсы, так как они являются наиболее популярными среди слушателей. Обучение на этих курсах строится на основе кейсов из ре-

альной жизни, но главное – они не входят в стандартную программу обучения в университетах Казахстана», – отметил Нурлан Саргаскаев, главный коммерческий директор Kcell.

Для перевода лекций компания планирует привлечь профессиональных переводчиков с большим опытом работы. В компании также отметили, что очень важным для них является качество переводов. Для достижения этой цели компания намерена собрать пул экспертов, который будет оценивать первоначальные переводы. «Мы открыты для сотрудничества с переводчиками и компаниями по этому проекту», – подчеркнул г-н Саргаскаев.

Проект реализуется в рамках «Kcell Академия». Прежде чем приступить к сотрудничеству с Coursera, компания рассматривала множество подобных образовательных площадок, но многие онлайн-курсы, по оценкам специалистов из Kcell, оказались лишь площадкой для рекламы университетов и привлечения студентов. «Мы отдали предпочтение

Coursera, так как нам близки убеждения основательницы проекта Дафне Коллер, которая считает, что доступ к качественному образованию должен быть у всех повсеместно и бесплатно. Мы хотим, чтобы доступ к качественному образованию стал одним из фундаментальных прав человека», – рассказал г-н Саргаскаев.

Сегодня, по мнению Аиды Досаевой, директора по корпоративным связям АО «Кселл», для нашей страны вопрос доступности образования актуален. «Доступ к обучению в Казахстане ограничен высокой стоимостью», – говорит г-жа Досаева. Более того, работодатели неоднократно говорили о низком качестве образования, которое дают отечественные университеты. «Возможно, наш совместный проект с Coursera заставит отечественные университеты почувствовать конкуренцию, что подстегнет их начать работу по улучшению качества образования», – выразил надежду г-н Саргаскаев.

Coursera – это интернет-портал бесплатных онлайн-курсов от ведущих

университетов мира. В его рамках публикуются образовательные материалы в интернете, в виде набора бесплатных онлайн-курсов. Авторами курсов являются преподаватели нескольких ведущих мировых университетов. Как указано авторами ресурса, в настоящее время в программе участвуют представители 33 университетов, в том числе Принстонский университет, Стэнфордский университет, Университет Джона Хопкинса, Калифорнийский технологический институт, Эдинбургский университет, Университет Торонто, Колумбийский университет, Пенсильванский университет и другие. Проект был задуман двумя профессорами Стэнфордского университета Дафне Коллер и Эндрю Нг.

Проект был запущен в 2011 году с единственной целью: сделать качественное высшее образование от ведущих университетов мира доступным для глобальной аудитории, чтобы помочь студентам развить свои навыки и компетенции, необходимые для эффективной работы и построения успешной карьеры.

В настоящий момент Coursera предлагает огромное количество специализированных курсов, начиная от истории и философии и заканчивая IT-курсами и стратегическим управлением.

Платформа для обучения Coursera сочетает в себе интерактивный видеоконтент и общение на форуме со своими одноклассниками для оценки получаемых в ходе обучения знаний. В Coursera верят, что студенты учатся лучше, когда они активно взаимодействуют с материалами и друг с другом. Взаимодействие происходит в небольших группах в виде форума и специально организованных online-встречах.

Преимущество Coursera в том, что программа предлагает не отдельные лекции, а полноценные курсы, которые включают видеолекции с субтитрами, текстовые конспекты лекций, домашние задания, тесты и итоговые экзамены. Доступ к курсам ограничен по времени; каждое домашнее задание или тест должны быть выполнены только в определенный период времени. По завершении курса, при условии успешной сдачи промежуточных заданий и финального экзамена, слушателю может высылаться сертификат об окончании.

К единой цели

Ксения Петровская

Холдинг VI Group отметил свое восемнадцатилетие. Серьезная дата не осталась без внимания: компания запланировала целый комплекс мероприятий в рамках празднования юбилея. Одно из них – турнир VI-Team, который Холдинг совместно с компанией из Великобритании «РедРокИнтернэшнл» организует вот уже второй год для своих ключевых сотрудников. Это глобальный проект, у которого большие перспективы.

Турнир VI Group 2013 – это приключенческий проект. На пике сразу приходит игра советских времен «Зарница», когда команды выработывали тактику действий, чтобы добиться главной цели – захватить флаг противника и продемонстрировать свою военную подготовку. В VI-Team команды также разрабатывали тактические приемы для своей победы, но основная цель здесь несколько иная, нежели в известной пионерской игре, а именно сплочение коллектива и образование командного духа.

Стоит отметить, что, как и год назад, казахстанский застройщик пригласил к участию в турнире своих ключевых сотрудников, которые специально съехались в палаточный лагерь на Вячеславском водохранилище в 60 километрах от Астаны со всех регионов страны и даже из-за рубежа. А это в общей сложности 160 человек! Интересно, что в этот раз мероприятие прошло под пристальным вниманием неравнодушных болельщиков: более 1200 человек приехали на турнир, чтобы поддержать своих коллег. Таким образом, турнир VI Group собрал представителей всех 11 дивизионов Холдинга, которые сегодня не только возводят жи-

лую и коммерческую недвижимость, но и строят дороги республиканского и регионального значения, инфраструктурные и промышленные объекты, производят строительные материалы.

Для шестнадцати команд компании VI Group, каждая из которых представляла подразделение или дивизион Холдинга, проект включал в себя несколько этапов бега, заезд на горном велосипеде и занимательный водный этап. Десять участников каждой команды для успешного результата должны были не просто разработать точную стратегию прохождения заданий, но и научиться работать сообща и проявлять лидерские качества. Координаторы проекта – британская компания «РедРокИнтернэшнл», профессионалы из Южного Уэльса, организующие по всему миру высокотехнологичные корпоративные программы и приключенческие тимбилдинги, – специально разработали для VI-Team сложные задания как на физическую выносливость, так и на сообразительность.

Как сказал на открытии турнира основатель «РедРокИнтернэшнл» Ник Эшли, подобные корпоративные игры позволяют повысить взаимопонимание внутри коллектива и научить сотрудников быстро достигать поставленной цели. «Нам очень приятно работать с компанией VI Group, которая с энтузиазмом откликается на наши предложения», – признался он.

– Мы индивидуально подходим к разработке заданий для их коллектива, в этом году мы подготовили невероятно захватывающее приключение!»

И это действительно так. Равнодушно наблюдать за происходящим действием было невозможно: столько эмоций вызывали задания как у игроков, так и у их



болельщиков. Даже названия этапов вызвали колоссальный интерес. К примеру, «Построй свой пьедестал почета», во время которого игроки должны были показать, как они ориентируются на местности. Или «Воины борются за место», где плавание на плоту по водохранилищу было таким же захватывающим, как и опасным. А как вам «Кровь, пот и слезы»? Строительство моста и заезд на горном велосипеде, несомненно, были одним из трудных этапов турнира. А самым веселым получился скоростной этап под названием «Единственный победитель», когда команды строили колесницу из уже использованных плотов и катали на ней по кругу своих коллег. За выполнением всех заданий строго следили так называемые «маршалы» – администрация проекта.

В итоге первое место в турнире заняла команда «Казахдорстрой-Северная региональная дирекция», дорожники с 58 баллами стали безусловными лидерами соревнования. Второе место – VI-Holding, третье – «Казахдорстрой-Южная региональная дирекция». Дивизион Индивидуальное строительство заслужил приз

за волю к победе. Кроме славы, почестей и пьедестала почета все победители получили материальное поощрение: первое место – \$7 тысяч, второе и третье – \$5 и \$3 тысячи соответственно. Команда, заслужившая приз за волю к победе, также не осталась без вознаграждения, \$2 тысячи стали хорошим утешением для рвущихся к победе участников. Праздничный фейерверк, вертолет с мороженым и выступление российских звезд – группы «Иванушки Интернэшнл» и Юры Шатунова – явились приятными подарками в честь восемнадцатилетия и порадовали как игроков, так и болельщиков турнира VI-Team.

«Турнир VI-Team как совместное корпоративное времяпровождение, безусловно, дает свои положительные результаты», – сказал Амангельды Омаров, председатель правления Холдинга VI Group. – Мы как прогрессивная компания с восемнадцатилетним опытом и более чем пятидесятилетним коллективом нацелены на достижение наилучшего результата работы, поэтому с удовольствием практикуем такие игры по командостроению».

В Казахстане появится «ТВИТТЕР ДЛЯ САМЫХ БОГАТЫХ»

Телеканал CNBC намерен начать вещание в нашей стране

Ольга Веселова

Ведущий мировой бизнес-канал CNBC, специализирующийся на деловых и финансовых новостях, рассматривает возможность включения Казахстана в сетку своего вещания на азиатском рынке. Пока точные сроки начала вещания CNBC в РК неизвестны, но в компании надеются, что это произойдет уже в 2014 году. «Появление CNBC в нашей республике послужит своего рода признанием Казахстана на мировой бизнес-арене в качестве весомого участника», – считает Сулушаш Магизева, директор британского Marker Agency Ltd. – Я уверена, что это поможет Казахстану рассказать большей бизнес-аудитории о себе и привлечь еще больше иностранных инвестиций в страну», – заметила она.

Влияние канала на развитие мировых бизнес-процессов сложно переоценить, ведь порой CNBC даже называют своеобразным «твиттером для богатейших людей мира».

CNBC – это канал для самых влиятельных и крупных бизнесменов со всего света. «Он является наиболее эффективным инструментом общения с ключевыми бизнесменами и руководителями круп-

ных компаний всего мира, отвечающими за принятие решений по прямым инвестициям», – подчеркивает г-жа Магизева.

Казахстан станет первой страной в Центральной Азии, в которой появится бизнес-канал CNBC. «Возможно, на канале будут истории о Казахстане, которые бы заинтересовали иностранных инвесторов», – пояснила Евгения Рогожина, руководитель канала по Восточной Европе и СНГ.

До этого о Казахстане на CNBC транслировалось две рекламных кампании: первая на основе казахстанского бизнес-форума в Лондоне, вторая – в рамках представления Астаны в качестве принимающей стороны Ехрo-2017. По данным г-жи Рогожиной, в настоящее время канал ведет переговоры с рядом казахстанских компаний для размещения их рекламы на CNBC.

Канал доступен 380 миллионам зрителей по всему миру. Кроме того, CNBC.com предоставляет трансляцию трех региональных сетей CNBC, а также доступ к полному видеорхиву бизнес-новостей со всего мира. CNBC является одним из подразделений компании NBC Universal. NBC Universal входит в состав компании Comcast. Стоимость канала оценивается примерно в \$4 млрд.

Организатор

MALAYSIA MATRADE

МАЛАЗИЙСКАЯ ВЫСТАВКА УСЛУГ-2013

4 - 6 июня 2013
Зал А
Выставочный центр КОРМЕ
Астана, Казахстан

УЗНАЙТЕ ЛУЧШЕЕ О ВОЗМОЖНОСТЯХ МАЛАЙЗИИ

На Малазийской выставке услуг 2013, организуемой МАТРЕЙД, вы можете узнать лучшее об услугах Малайзии.

На выставке будут представлены:

- Передовые возможности для развития бизнеса
- Взаимовыгодные коммерческие предприятия и связи
- Новые деловые контакты
- Широкий выбор услуг Малайзии

Посетите Малазийскую выставку услуг 2013

www.matrade.gov.my

«Закат» Европы близок?

Ярослава Науменко (Астана)

В своей прямолинейной речи на Астанинском экономическом форуме бывший глава Международного валютного фонда Доминик Стросс-Кан раскритиковал нынешнюю структуру Евросоюза и неспособность европейских политиков принимать жесткие, порой рискованные решения во имя спасения от кризиса

Проблема оказалась сложнее, чем предполагали европейцы, констатировал Стросс-Кан. «Они недооценили ситуацию, не стали делать то, что в случае кризиса делают бизнесмены или предприниматели – выплачивают все долги и начинают заново», – уверен он.

Напомним, Стросс-Кан был снят с должности в результате сексуального скандала – его обвинили в изнасиловании горничной отеля, где он остановился. Сторонники теории заговора уверены: репутацией и должностью он поплатился за то, что претендовал на пост президента Франции. И это «низвержение» – месть конкурента,



бывшего в то время президентом страны Николя Саркози.

В Астане Стросс-Кан заявил, что сейчас для спасения Европы необходимы скоординированные, срочные действия. «Решение проблемы постоянно откладывали. И она выросла как снежный ком», – прокомментировал он. И подчеркнул, что пока европейцы совершенно не умеют решать подобные проблемы – не хватает «интеллектуальных возможностей». «Суть здешней политики: чем меньше риска, тем лучше последствия», – сказал Стросс-Кан.

Он настаивает, что еврозона изначально не была правильно «оснащена возможностями», чтобы разрешать подобные кризисы. Напомним, в Европе уже давно говорят о создании Европейского банковского союза.

«Кризис подтвердил необходимость его создания. Однако, к примеру, Франция и Германия не хотят его внедрять, а хотят оставаться более самостоятельными. И в этом проблема. Надо объяснить европейцам, что так больше нельзя», – заявил Стросс-Кан.

В целом он пессимистично настроен в отношении будущего Европы. «Европейцы были удивлены кризисом, который они не ожидали. Но сейчас решают не тот вопрос, который нужно решать. Проблема не только в долге, но в первую очередь в низкой конкурентоспособности», – уверен Стросс-Кан.

Он предсказал, что в следующие 4-5 лет закат «золотого века» Европы только усилится. Ее ждет рост социального напряжения и финансовых проблем.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

**«КАЗАТОМПРОМ»
ВЫКУПИТ 40%
АКЦИЙ КОМПАНИИ
«КАУСТИК»**

АО «Национальная атомная компания «Казатомпром» приобрел 40%-ную долю в АО «Каустик», сообщил председатель комитета промышленности Мининдустрии и новых технологий РК Ерман Муратов. «Советом директоров «Казатомпрома» принято решение о приобретении в АО «Каустик» 40%, что позволит решить вопросы и активизировать реализацию инвестиционных проектов. В настоящее время производятся технические и юридические процедуры по заключению договоров. Так, АО «Казатомпром» совместно с АО «Каустик» изучается возможность реализации на территории СЭЗ Павлодара проектов по производству оксидлорид циркония, оксидлорид алюминия и плавиковой кислоты», – сказал Ерман Муратов на совещании по развитию химической промышленности, сообщает КазТАГ. АО «НАК «Казатомпром» – национальный оператор Казахстана по экспорту урана и его соединений, редких металлов, ядерного топлива, атомных энергетических станций, специального оборудования, технологий и материалов двойного назначения. (kapital.kz)



OPEN FOR BUSINESS

БЕСПЛАТНО

БАНКОВСКИЕ УСЛУГИ,
связанные с оформлением экспортно-импортных контрактов*

ОТКРЫТИЕ БАНКОВСКИХ СЧЕТОВ,
в том числе, счетов в транзитном режиме и эскроу-счетов

ПЕРЕВОДНЫЕ ОПЕРАЦИИ
в иностранной валюте**

ПОДКЛЮЧЕНИЕ К СИСТЕМЕ «ИНТЕРНЕТ-КЛИЕНТ»***

«ЭКСПРЕСС-КАССА»

получение платежей от населения за товары и услуги

ТЕНДЕРНЫЕ ГАРАНТИИ

без залогового обеспечения и учета оборотов по банковским счетам

ЗАРПЛАТНЫЕ ПРОЕКТЫ

на индивидуальных условиях

ДЕПОЗИТЫ

по ставке вознаграждения до 7% годовых, с фиксацией на весь срок действия договора и ежемесячной выплатой вознаграждения

КРЕДИТЫ ДЛЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА

до 200 млн. тенге на срок до 5 лет

***бесплатное принятие экспортно-импортных контрактов**
к валютному контролю и присвоение учетных номеров, а также дополнительных соглашений

**0% комиссии за международные переводы на сумму свыше 50 000 долларов США/евро/фунтов стерлингов/швейцарских франков/китайских юаней, а также свыше 500 000 российских рублей с любой комиссионной опцией (OUR/BEN/SHA), кроме гарантированного платежа «GOUR», при условии, что иностранная валюта в полном объеме была куплена в АО «Bank RBK» не позднее одного календарного месяца до даты перевода

*****бесплатное подключение к системе «Интернет-Клиент»**
обеспечивающей проведение безналичных платежей и управления банковскими счетами в режиме реального времени из любой точки земного шара. Система гарантирует высокий уровень безопасности и позволяет работать с любого компьютера, подключенного к сети Интернет при условии наличия электронно-цифровой подписи.

Лицензия Комитета по контролю и надзору финансового рынка и финансовых организаций Национального банка РК № 1.1.112 от 13.10.2011 г.

7888.KZ

**Инновационность
Качество
Комфортный дизайн**
Знакомьтесь – польское производство

Очень вероятно, что хоть какая-то мебель из Вашего интерьера произведена в Польше. Польша, после Германии, Италии и Китая занимает четвертое в мире место по объемам мебельной отрасли. Нету мебели, которую польские производители не были бы в состоянии произвести. Самый длинный в мире стол, длиной 36.93 метров, за который одновременно помещается 220 человек сделали польские мебельщики.

Приглашаем посетить стенды польских фирм во время Недели
мебельного салона в Алматы: «МЕБЕЛЬ И ИНТЕРЬЕР 2013»

12-15 июня 2013 г., Выставочный Центр «Атакент», 11А павильон, стенд 1101

Богатый опыт, полученный польскими специалистами, обширные исследования, шансы для развития, а также многочисленные инновационные решения в горнодобывающем секторе привели к многолетнему успеху польских производителей горнодобывающей промышленности на международном рынке. Мировая горнодобывающая промышленность ценит производимое в Польше оборудование, прежде всего, с точки зрения современных технологий.

Мы приглашаем посетить стенды польских фирм на
Международной выставке горной промышленности MINING WEEK, которые состоятся 26-28 июня 2013, Караганда



НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

В РК ЗАРЕГИСТРИРОВАНО 18 НАЗВАНИЙ ГРУЗИНСКИХ ВИН

Процесс регистрации начался в прошлом году и успешно завершился через несколько месяцев после проведения предусмотренной законом экспертизы, передает Trend со ссылкой на информацию Грузпатента. Таким образом, в Казахстане официально зарегистрированы названия 18 грузинских вин и три вида минеральной воды. Комитет интеллектуальной собственности Министерства юстиции Казахстана уже выдал соответствующий документ. Регистрация названий вин и минеральной воды позволит предотвратить незаконное использование грузинских наименований на территории Казахстана и фальсификацию продукции, говорится в сообщении. Вместе с тем регистрация дает возможность предоставлять право использования наименований на территории Казахстана только полномочным компаниям и физическим лицам, что позволит обеспечить высокое качество продукции. (kapital.kz)

УНИКАЛЬНЫЕ РУКОПИСИ XII-XIX ВЕКОВ ПРЕДСТАВЯТ В АСТАНЕ

28 мая в зале выставок национальной библиотеки РК в столице состоится выставка рукописей «Рукописная книга в Центральной Азии XII-XIX вв.» из фонда национальной библиотеки РК и частной коллекции князя Азата Акимбека. Выставка приурочена к 15-летию Астаны. Как сообщает КазТАГ, на выставке впервые будут представлены уникальные рукописные Кораны XII-XVIII веков; «Хикметы» (XIX в.), «Рисала» (XVIII в.), «Насабнама»: родословная Х-А. Яссауи (XVII в.), «Хикметы» Сулеймана Бақыргани (XVI в.), рукописи по исламской религии и поэтического жанра восточных поэтов Низами, Навои, Сағди, Хафиза, Джами, Физули и др. на чагатайском, арабском и персидском языках. Также будут представлены книги выдающихся казахских просветителей Абая Кунанбаева, Чокана Валиханова, Ибрая Алтынсарина и других. В экспозиции из коллекции А. Акимбека представлены старинные ювелирные украшения народов Центральной Азии XVIII-XIX веков, средневековая керамика, художественный металл, резьба по дереву, картины двух современных художников: Алижана Амантаева (триптих «Рождение Алтын Адама. Саки. Томiris») и «Анракайская битва») Диаса Устемирова. «Собрание рукописей князя Азата Акимбека состоит из 200 книг, собранных на протяжении 40 лет на обширной территории Центральной Азии, а также доставленных из Кашгарии (ныне Синцзянь-Уйгурский автономный район Китая). Здесь представлены рукописи, начиная от великой Умма-аль-Китаб – Корана до сочинений великих поэтов Востока, трудов ученых, историков, математиков и астрономов. (kapital.kz)

СПРОС НА ЖИЛЬЕ ЖССБ ПРЕВЫШАЕТ ПРЕДЛОЖЕНИЕ В 2 РАЗА

По информации пресс-службы АО «Жилстройсбербанк Казахстана» на 1 мая текущего года, на строящихся в рамках программы «Доступное жилье-2020» 10 тыс. 254 квартиры поступило 19 тыс. 962 заявления. Об этом сообщает сайт казахстанской недвижимости Kln.kz. Получается, что спрос вкладчиков превысил предложение жилья почти в 2 раза. С 2009 года количество клиентов растет более чем на 20% в год. Как известно, за 2012 год было заключено около 89 тыс. договоров, что превышает показатели первых 5 лет деятельности банка. По данным Напбанка РК на 1 апреля 2013 года, «Жилстройсбербанк» занял 1 место по долгосрочным вкладам населения среди банков второго уровня. Как известно, банк является одним из операторов программы «Доступное жилье-2020» по направлениям: «Жилье для всех категорий населения» и «Жилье для молодых семей». По обоим из них до 2020 года планируется ввести в эксплуатацию 74 тыс. квартир (при средней площади в 60 кв. метров). При этом доступная стоимость квадратного метра жилья не превышает 142,5 тыс. тенге в Алматы и Астане и 90 тыс. тенге в регионах, а процентные ставки по займам достаточно низкие. Поэтому количество желающих участвовать в госпрограмме доступного жилья выше, чем планируется. В первом квартале 2013 года тенденция к увеличению жалоб при общем количестве обслуженных клиентов (484 тыс. 646 человек) нет. Идолов клиентов, выразивших недовольство качеством обслуживания, составила всего 0,03%. (kapital.kz)

«ГАЗПРОМБАНК» ПЛАНИРОВАЛ КУПИТЬ «БТА БАНК»

Российский «Газпромбанк» планировал купить БТА в бытность Тимура Кулибаева председателем правления фонда национального благосостояния «Самрук-Казына». Об этом КазТАГ сообщил информированный источник в Астане. «Изначально «Газпромбанк» планировал купить БТА, когда Тимур Кулибаев вошел в состав совета директоров «Газпрома», – сообщил источник в понедельник. По его данным, это произошло после того, как глава «Сбербанка» Герман Греф отказался от предложения по приобретению БТА, и казахстанские власти начали искать другого потенциального покупателя. «После неудачи со «Сбербанком» Елена Бахмутова (в то время руководитель ТОО «Самрук – Казына Финанс» – КазТАГ) и Кайрат Келимбетов (министр экономического развития и торговли в 2011 г. – КазТАГ) начали рассматривать этот вопрос с «Газпромом», – пояснил источник. Впрочем, ему неизвестно о том, почему сделка не состоялась. (kapital.kz)

КПО опубликовала отчет об устойчивом развитии

Олег Ни

«Карагаганак Петролиум Оперейтинг Б.В.» (КПО) объявила о публикации «Отчета об устойчивом развитии за 2012 год». В отчете представлены результаты деятельности КПО за 2012 год и отражены обязательства компании в сфере устойчивого развития.

Отчет за 2012 год подготовлен в соответствии с принципами Руководства G3.0 Глобальной инициативы по отчетности и требованиям Уровня применения В+. Достоверность сведений в отчете получена независимое подтверждение компании Ernst & Young.

Генеральный директор КПО Дамиано Ратти отметил: «Передовая система обеспечения промышленной безопасности, охраны труда и окружающей среды, современные методы корпоративного управления, внедрение новейших технологий в производственные процессы, совершенствование программ в области национализации кадров и увеличения доли казахстанского содержания – ключевые принципы устойчивого развития, заложенные в основу деятельности компании КПО».

«Выступая за устойчивое развитие и социально-ответственное ведение биз-

неса, компания КПО стремится достичь новых производственных высот на общее благо партнеров по Карагагану и Республики Казахстан», – добавил Дамиано Ратти.

В 2012 году КПО добыла более 139,5 млн баррелей в нефтяном эквиваленте стабилизированных и нестабилизированных жидких углеводородов, газа и топливного газа. При этом объем обратной закачки газа для поддержания пластового давления составил 8,6 млрд кубометров, что примерно соответствует 49% от общего объема добытого газа.

Сертификационный орган проводит ежегодные надзорные аудиты в КПО на соответствие Системы управления ТБ, ОТ и ООС требованиям стандартов ISO 14001 и OHSAS 18001. Руководство КПО стремится обеспечить безопасную рабочую среду для своих работников и регулярно призывает их к соблюдению правил техники безопасности. Благодаря Программе карточек ОТ, ТБ и ООС, введенной в 2011 году, работники могут сообщать об опасных факторах, случаях безопасного или небезопасного поведения, наблюдаемых во время выполнения работ, а также вносить предложения по улучшению состояния ОТ, ТБ и ООС. В 2012 году в КПО уменьшилось количество травм с поте-

рей трудоспособности в сравнении с 2011 годом, тем не менее, полное исключение таких происшествий остается неизменной целью компании.

С 1997 года объем инвестиций КПО в природоохранные мероприятия составил более \$239,4 млн. При этом компания полностью поддерживает инициативу Правительства Республики Казахстан по переходу к «зеленой экономике». В прошлом году показатель утилизации газа на Карагагане составил 99,87%, что является достижением мирового уровня.

В 2012 году объем факельного сжигания газа составил всего 0,13% от общего объема добытого газа или 0,78 тонн на одну тысячу тонн добытого сырья. Сравнение этих цифр с соответствующими средними показателями мировых и европейских нефтегазодобывающих предприятий свидетельствует о лидерстве КПО в данной сфере.

Являясь крупнейшим работодателем в регионе, КПО также выполняет свои обязательства по охране здоровья своих сотрудников и созданию долгосрочных рабочих мест с конкурентной системой оплаты труда.

Как было отмечено, казахстанские сотрудники КПО сегодня занимают 69%

всех управленческих позиций и 95% руководящих должностей низшего звена и квалифицированных специалистов. В результате проводимой работы по замещению иностранных работников казахстанскими специалистами сегодня 93% сотрудников компании составляют местные граждане.

В целом, с момента вступления в силу Окончательного ОСРП КПО инвестировала более \$168 млн в обучение и развитие казахстанских специалистов.

В 2012 году доля казахстанского содержания в контрактах КПО на поставку товаров, работ и услуг достигла 56%, что в денежном выражении составляет \$335 млн.

В результате сложившегося партнерства за прошедшие годы было возведено большое количество новых школ, детских дошкольных учреждений, больниц, объектов социально-бытового назначения, проложены сотни километров дорог. На сегодняшний день общая сумма инвестиций КПО в развитие социальной инфраструктуры ЗКО превысила \$270 млн.

Вышеперечисленные достижения являются наглядным примером того, как принципы устойчивого развития успешно интегрируются во все сферы деятельности компании КПО.

Мировой нефтяной рынок изменится

Артем Борисов

По прогнозам Международного энергетического агентства, рост производства «нетрадиционной нефти» в Северной Америке изменит мировой нефтяной рынок. Казахстан, чтобы не оказаться в полной зависимости от нефти, уже вплотную занимается диверсификацией экономики

Международное энергетическое агентство (МЭА) сообщило, что увеличение добычи «нетрадиционной нефти» в Северной Америке будет причиной стремительного роста предложения, изменив тем самым нефтяной рынок в ближайшие 5 лет. Причем эти последствия можно сравнить с перемеными, связанными с ростом китайского спроса на золото за последние 15 лет.

По данным информационного агентства France-Presse, МЭА прогнозирует рост глобального объема производства сырой нефти до отметки 8,3 млн баррелей в сутки в период с 2012 по 2018 год.

В октябре прошлого года международная организация также сообщила, что до конца десятилетия США могут стать первым производителем нефти, опередив, таким образом, Саудовскую Аравию. За прошлый год добыча нефти в США увеличилась на 1 млн баррелей в сутки, до 9,1 млн баррелей в сутки. МЭА отмечает, что это наивысшие показатели для страны, не входящей в ОПЕК. Агентство ожидает, что в Америке будут добывать 11,9 млн

баррелей в сутки к 2018 году. 90% роста будет достигнуто благодаря нетрадиционной легкой нефти – сланцевой нефти из бассейнов Баккен Северной Дакоты и Игл Форд Техаса.

В целом у Северной Америки Аравия в свою очередь добудет 12,3 млн баррелей в сутки. Нефтеносные пески Канады также могут повлиять на рост производства в стране (рост от 3,7 млн баррелей в сутки за 2012 год до 5 млн баррелей в сутки к 2018 году). Тем не менее данный процесс будет ограничен в 2014-2015 годы из-за недостатка пропускной способности.

В целом у Северной Америки будет 19% мирового производства в 2018 году, значительно снизив свою зависимость от импортируемой нефти. Напомним, что на сегодняшний день доля американской добычи в мировом производстве составляет 16,7%.

2013-й. Ничего не изменится

В принципе рост добычи «нетрадиционной нефти» в Америке должен спровоцировать снижение цен на «черное золото». Однако в 2013 году Казахстану нечего бояться.

Так, за последние недели цена за баррель нефти Brent вращалась вокруг 100 долларов, ниже среднего показателя за прошлый год (112 долларов) и далеко от пика, достигнутого в 2008 году (147). Но 100-долларовый показатель пока остается неизменным.

С этим согласен замглавы Минэкономразвития России Андрей Клепач, который в комментариях Агентству экономической информации «Прайм» отметил, что ждет плавного незначительного снижения цен на нефть. По его словам, цена нефти в 2013 году останется на уровне выше 100 долларов за баррель. «Но в целом баланс идет на снижение. Однако вряд ли это будет резкое снижение, ско-

рее, цены на нефть несколько снизятся, но будут выше 100 долларов за баррель», – считает г-н Клепач.

Но в перспективе – снижение цен

Как рассказал телеканалу «Россия 24» директор по нефтяным рынкам агентства Platts Дэвид Эрнсберг, как только США удастся решить проблемы с доставкой нефти к нефтеперерабатывающим заводам (НПЗ), предложение нефти на мировом рынке резко вырастет, а цены могут значительно упасть.

Кстати, 2012 год показал, что потенциал добычи сланцевой нефти и доставки ее на внутренний рынок США является очень высоким. Сложности для производителей в США состоят не в добыче нефти, а в ее доставке на НПЗ и потребителям в отдаленные места, считает г-н Эрнсберг.

Он оценивает ситуацию со сланцевыми технологиями так же, как с другими технологиями. «Сначала это очень дорогостоящий процесс, но чем чаще и больше вы их используете и чем больше расширяете производство, тем дешевле они становятся. Технологии будут дешеветь, по мере того как все больше людей будут обращать на них свое внимание и чем сильнее будет расти добыча», – отметил г-н Эрнсберг.

Добыча нефти в США и Канаде может достичь 12 млн баррелей в течение ближайших двух лет, и это может стать самым высоким показателем с 1973 года, говорит директор Platts.

Путь США по извлечению сланцевых запасов может повторить Китай, если спрос в этой стране начнет расти. Европа же по такому пути, скорее всего, не пойдет из-за вопросов экологии.

А спрос в Китае на самом деле растет. Он уже вырос до максимальных значений в 9,8 млн баррелей в день. Так, в сентябре

2012 года показатели спроса превзошли аналогичный период 2011 года на 9,1%. Совсем недавно побит февральский 2012 года рекорд потребления нефти в Китае, составивший 9,77 млн баррелей в день.

Бегот от нефтяной зависимости

Понятно, что Казахстану необходимо предпринимать срочные меры по диверсификации экономики. Сидеть на «нефтяной игле» в то время как в ближайшие годы цена на нефть может упасть, просто нецелесообразно. И казахстанское правительство делает все возможное, чтобы уйти от нефтяной зависимости.

Согласно плану правительства, на первом этапе (2010-2014 годы) форсированная диверсификация отечественной экономики осуществляется по семи направлениям. Это – агропромышленный комплекс и переработка сельскохозяйственной продукции, строительная индустрия и производство строительных материалов, нефтепереработка и инфраструктура нефтегазового сектора, металлургия и производство готовых металлических продуктов, химическая, фармацевтическая и оборонная промышленность, энергетика, транспорт и телекоммуникации.

Эти направления стали приоритетами Государственной программы форсированного индустриально-инновационного развития Республики Казахстан на 2010-2014 годы (ГПФИИР).

А на втором этапе (2015-2019 годы) приоритетные направления и ключевые показатели диверсификации будут определены с учетом результатов реализации ГПФИИР.

В частности, программой по развитию машиностроения в Казахстане на 2010–2014 годы были поставлены задачи: увеличить к концу 2014 года объем производства машиностроительной продукции до 588 млрд тенге, обеспечить прирост валовой добавленной стоимости на 74% к уровню 2009 года и поднять производительность труда до 7,592 тыс. тенге. Машиностроители Казахстана уже в 2012 году произвели продукцию более чем на 650 млрд тенге, обеспечили прирост валовой добавленной стоимости на 130% и увеличили производительность труда до 8,285 тыс. тенге.

И это только начало...

Начало добычи на Кашагане могут вновь отсрочить

Венера Гайфутдинова

Сегодня нерешенные вопросы, которые стоят перед North Caspian Operating Company (NCOC), по мнению Олега Егорова, главного научного сотрудника Института экономики Министерства образования и науки РК, снова могут отодвинуть сроки начала добычи на месторождении Кашаган.

Эксперт в первую очередь имеет в виду вопрос приобретения доли ConocoPhillips. В ноябре прошлого года ConocoPhillips сообщила о намерении продать свою долю в проекте разработки месторождения Кашаган. Однако решение по этому вопросу еще не было принято. Акционеры проекта разработки месторождения Кашаган не высказывают желания покупки доли ConocoPhillips. «Мы запрашивали интерес к этой доле у каждого из существующих акционеров, они все имеют право перво-

чередного требования, и, когда республика будет пользоваться своим приоритетным правом (покупки доли), в преддверии мы запрашивали интерес к этой доле у каждого из существующих акционеров, и, как мы понимаем, все они отказались, устно, во всяком случае, от права претендовать на покупку этой доли», – сказал Сауат Мынбаев, министр нефти и газа РК.

Интерес к покупке доли в NCOC выразили китайская и индийская компании. Сначала в СМИ появилась информация о том, что китайские государственные и частные компании вышли на финишную прямую по приобретению долей в казахстанских проектах Кашаган. Однако позже появилась информация о том, что Индия намерена купить долю в Кашагане за \$5,5 млрд.

Но, несмотря на все слухи о том, что долю ConocoPhillips хотят выкупить, сделка еще ни с кем не была заключена. Более

того, Казахстан не отказался от приоритетного права приобретения доли на месторождении. Агентство Bloomberg в пятницу со ссылкой на неназванных источники сообщило, что Казахстан рассматривает покупку доли на Кашагане. «Казахстан такого решения не принял, но вероятность такая есть», – сказал г-н Мынбаев. Он также подчеркнул, что у Казахстана есть масса встречных условий, но окончательного решения пока нет.

«Если мы хотим покупать долю и оставаться в этой повышенной доле, не как государство, а как «КазМунайГаз», он должен себе отдавать отчет в том, сколько ему денег придется занять для реализации инвестиционной программы проекта», – предостерег г-н Мынбаев.

При этом министр отметил, что «КазМунайГаз» не обладает достаточным опытом в управлении подобными крупными проектами. «Сказать что «КазМунайГаз»

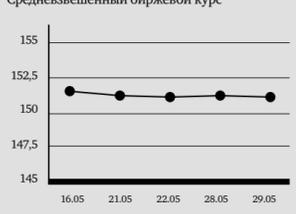
на сегодня компания с высочайшей квалификацией в осуществлении таких проектов, я бы поосторожничал в высказываниях такого рода», – сказал г-н Мынбаев.

Другим моментом, который может затормозить начало добычи на месторождении, являются структурные изменения, которые ожидаются в NCOC. С 1 июня покидает пост управляющего директора NCOC Ханс Баккер. «Особенно грустно покидать проект, когда он находится в преддверии начала добычи», – сообщил г-н Баккер на встрече с акимом Атырауской области Бактыжолы Измухамбетовым.

По его мнению, перспективы проекта очень хорошие, несмотря на ряд сложностей. «Мы соприкоснулись с рядом трудностей. Но я думаю, что эти трудности в ближайшее время будут забыты. Начнется добыча на благо не только акционеров консорциума, но и Республики Казахстан», – добавил г-н Баккер.

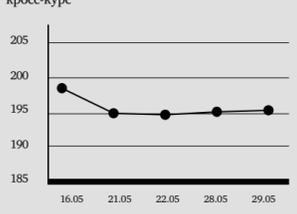
USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



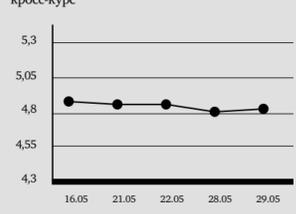
EUR/KZT

кросс-курс



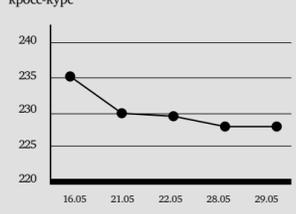
RUR/KZT

кросс-курс



GBP/KZT

кросс-курс



НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ЗА ГОД ВЫРУЧКА
RG BRANDS ВЫРОСЛА
НА 13%

По сравнению с 2011 годом выручка RG Brands увеличилась на 13%. Об этом сообщили в пресс-службе компании. Так, если за 2011 год выручка компании составила 30,9 млрд тенге, то за 2012 год – более 34,9 млрд тенге. При этом валовая прибыль RG Brands увеличилась практически на треть – 30%. Если в 2011 году валовая прибыль компании составляла 11,1 млрд тенге, то в 2012 году – 14,5 млрд тенге. Как отмечают в компании, валовая маржа RG Brands в 2011 году составила 36%, в 2012 году – 42%. Показатель EBITDA в 2011 году – 4,2 млрд тенге, в 2012 – 5,6 млрд тенге. Отметим, что чистая прибыль за год выросла на 94%. При этом чистая прибыль RG Brands в 2011 году составила 1,1 млрд тенге, за 2012 год – 2,1 млрд тенге. Объем чистых денежных средств, полученных от операционной деятельности, увеличился на 51%. Так, в 2011 году данный показатель составил 2,6 млрд тенге, в 2012 году – 4,0 млрд тенге. Чистый финансовый долг компании за 2011 год составил 13,0 млрд тенге, за 2012 год – 10,7 млрд тенге. Так, за год чистый финансовый долг компании снизился на 18%. Как сообщили в компании, в 2012 году RG Brands провело рефинансирование по улучшенной ставке своих финансовых обязательств в полтора миллиарда тенге на пятилетний срок, что привело к значительному усилению позиций по ликвидности. Отметим, RG Brands является ведущим производителем соков и сокодержавных напитков, молока, чая, газированных напитков и снеков в Казахстане. Компания обладает портфелем брендов как собственных, так и международных: соки – «Gracio», «DaDa» и DaDaDay, «Нектар Солнечный». Напитки – ASU, Lipton Ice Tea, AquaFina, Pepsi, 7up, Mirinda. Молоко – «Мое». Чай – «Пиала». Энергетические напитки – «УЕТ». Снеки – «Гризли». Компании имеет рейтинг Moody's на уровне B2/stable. (kapital.kz)

УКРАИНЦЫ НЕ
ХОТЯТ ОТДАВАТЬ ГТС
РОССИИ

Социологическое исследование, проведенное на Украине, показало, что люди по большей части не поддерживают идею о передаче газотранспортной системы страны под контроль России. В ходе опроса, проведенного Центром экономических и политических исследований имени Разумкова, респондентам предложили сценарий: «если Россия пообещает за передачу ей украинской газотранспортной системы снизить цену на газ для Украины, и это позволит снизить цены на газ для населения», и возможные варианты ответа. Всего были опрошены около 2 тыс. респондентов старше 18 лет во всех регионах Украины. 60% опрошенных считают, что украинская ГТС должна оставаться в государственной собственности, и что управлять ею должна исключительно украинская сторона. 2% одобрили вариант с передачей ГТС в аренду или в управление России в обмен на скидку за газ. 2,5% респондентов согласились на то, чтобы ГТС была приватизирована. 15% выступили за передачу ГТС международному консорциуму с участием Украины, России и Евросоюза. Ранее издание «Коммерсант-Украина» писало, что украинские власти готовы к сделке: предполагается создание консорциума по управлению украинской ГТС, в котором ключевым участником станет российский «Газпром». Что касается распределительных газопроводов, то они перейдут к группе ВЕТЭК бизнесмена Сергея Курченко. Кроме того, по оценке компании Baker Tilly, украинская газотранспортная система стоит от \$26 до 29 млрд. (kapital.kz)

НАЛОГОВИКИ
ПОКРЫВАЛИ
ДЕЙСТВИЯ
ПРЕСТУПНИКОВ

Агентство финансовой полиции пресекло деятельность организованной преступной группы, состоящей из лжепредпринимателей и налоговиков. Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в пресс-службе финансовой полиции. Эта группа действовала в Южно-Казахстанской области. Как выяснилось, общее покровительство деятельности преступной группы осуществлял заместитель начальника налогового департамента по Южно-Казахстанской области Садыхова А. Он, работая на различных руководящих должностях налоговых органов региона, обеспечивал скрытые налоговые преступлений. В состав преступной группы вошли Азимов Л., Сарыбеков Б., их доверенные лица Дуйсебаева Ж., ее дочь Оразбаева К., бухгалтеры Ли И., Ли А., Каримаева Д., Кауч С., Зинovieva О., Султанбекова З., Абдикасов Е., Сарыбекова Л. и работники налоговых органов Южно-Казахстанской области. Руководили этой группой Л. Азимов и ее супруг Б. Сарыбеков. В 2008-2012 годах эти люди зарегистрировали свыше 60 лжепредприятий. Через счета компаний коммерческим организациям оказывались услуги по уклонению от оплаты налогов, в частности, выписывались фиктивные счета-фактуры и выдвигались денежные средства. Ущерб в виде неуплаты налогов в бюджет государства составил свыше 18 млрд тенге. Руководители преступной группы Азимов Л. и Сарыбеков Б. находили предприятия, которым оказывались услуги по реализации фиктивных счетов-фактур или обналичиванию денежных средств. Дуйсебаева Ж. и Сарыбеков Б. обналичивали денежные средства через расчетные счета в банках второго уровня. Ли А., Оразбаева К. и Сарыбекова Л. вели бухгалтерский учет в лжепредприятиях и осуществляли подготовку фиктивных бухгалтерских документов, которые в дальнейшем реализовывались предприятиям-контрагентам. После чего Каримаева Д. и Ли И. формировали налоговые отчетности лжепредприятий и осуществляли их сдачу в налоговые органы. В отношении заместителя начальника налогового департамента по Южно-Казахстанской области Садыхова А. возбуждено уголовное дело по факту злоупотребления должностными полномочиями, в отношении Азимовой и других лиц участников ОПГ возбуждены уголовные дела по факту лжепредпринимательства. (kapital.kz)

АО СК «Сентрас Иншуранс»
расширяет сеть продаж

Данияр Данабаев

За год объем премий СК «Сентрас Иншуранс» вырос на 12%. При этом темпы роста портфеля страховых премий компании за месяц превысили темпы роста премий в целом по рынку. Так, СК «Сентрас Иншуранс» за месяц нарастила свой портфель на 60%, рынок – на 49%. Для того чтобы удовлетворить возросший спрос на свои услуги, страховщик принял решение открыть в Алматы еще одну точку продаж



После финансового кризиса некоторые финансовые институты для снижения своих издержек стали сворачивать свою филиальную сеть. В то же время СК «Сентрас Иншуранс», реализовывая программы расширения сети офисов продаж и улучшения качества услуг, продолжает открывать точки продаж по всему Казахстану. В частности, недавно в городе Алматы состоялось открытие еще одной точки продаж компании по адресу ул. Кунаева, уг. ул. Шевченко. Как проинформировали в компании, новая точка продаж, как и другие, будет универсальной и займется предоставлением всего спектра страховых услуг. Так, можно будет купить полис по автострахованию, застраховать имущество, получить меди-

цинскую страховку или приобрести полис по страхованию несчастного случая. Отметим, что в новом офисе можно будет приобрести полис даже в выходной день. «В будние дни наш офис будет работать с 8.00 до 20.00. График работы в выходные дни пока точно не определен, но нами было принято решение работать как в субботу, так и в воскресенье», – уточнил председатель правления СК «Сентрас Иншуранс» Бейбит Турысбеков. Как подчеркнул г-н Турысбеков, новая точка продаж самая большая по площади среди всех имеющихся. Также страховщик обратил особое внимание, что открытие нового офиса было осуществлено не в ущерб филиальной сети компании. Так, по его информации,

инвестировал в открытие новой точки продаж, не были закрыты ни одно отделение и ни один филиал. «В офисе на Кунаева, Шевченко в день планируется заключать порядка 20-30 договоров. Также компания предполагает активно развивать продажи полисов посредством интернета. Это очень удобный инструмент, который будет более востребован именно в деловом мегаполисе, таком как Алматы», – считает глава СК «Сентрас Иншуранс». Одновременно компания ставит достаточно амбициозные планы по продвижению. «В настоящее время СК «Сентрас Иншуранс» имеет филиалы во всех областях, областных центрах. В планах компании развивать страховой бизнес в городах областного значения, таких как Жезказган, Темиртау и Балхаш. В этих городах мы планируем развивать прямые продажи. Так, через 3-4 года компания рассчитывает, что только 50% розничных продаж составят агентские продажи», – прокомментировал страховщик. Также г-н Турысбеков придерживается мнения, что агенты не уйдут со страхового рынка. «Агентская сеть присутствует практически во всех западных странах. Но она не занимает такую значительную долю в Казахстане. Агенты нужны, потому что в небольшом районе, где мало населения и зафиксированы небольшие продажи, открывать офис прямых продаж убыточно. Поэтому в небольших населенных пунктах работают агенты, которые мобильно могут продавать полисы», – резюмировал г-н Турысбеков.

Пока АО «Цеснабанк»
не видит необходимости
покупать какой-либо банк

Анна Видянова

По итогам 2012 года «Цеснабанк» заработал около 10,8 млрд тенге. Такими данными аудированной консолидированной отчетности. Судный портфель фининститута за год увеличился на 42%. Несмотря на то, что розничные кредиты в структуре кредитного портфеля не превышают 13%, в 2013 году банк намерен делать упор на малый бизнес и развитие розничного кредитования.

За год «Цеснабанк» увеличил свою прибыль в 2,7 раза. Так, в 2011 году банк заработал 4,1 млрд. В 2013 году банк планирует увеличить чистую прибыль до 14 млрд тенге.

«Мы очень четко отслеживаем процентный спрэд между привлекаемыми и размещаемыми деньгами. На таком конкурентном рынке как Казахстан ставки размещения это действительно предмет достаточной конкурентной борьбы, особенно с приходом сильных игроков, в частности иностранных банков. Так, доходность на капитал «Цеснабанка» составляет свыше 20%», – подчеркнул заместитель председателя правления «Цеснабанка» Марс Алдашов.

Между тем, банк принял решение в 2013 году не направлять чистую прибыль на выплату дивидендов. «С 2006 года акционеры приняли решение не получать дивиденды и реинвестировать все доходы в капитал банка. Так, чистая прибыль «Цеснабанка» по итогам 2012 года, согласно аудированной отчетности, полученная в размере 10,8 млрд тенге, будет направлена на увеличение уставного капитала банка», – проинформировал Даурен Жаксыбек, председатель правления «Цеснабанка». Отметим, что активы банка по сравнению с 2011 годом выросли более чем на 40%. Преимущественно такая динамика была обеспечена за счет ощутимого годового прироста кредитного портфеля. Так, судный портфель банка по сравнению с 2011 годом увеличился на 148,5 млрд тенге и достиг 498,4 млрд тенге. Доля займов в общей структуре активов также значительно – более 80%.

Можно было предположить, что столь стремительный рост кредитования повлечет за собой активное ухудшение качества кредитного портфеля. Ведь в настоящее время у многих банков первой десятки доля «токсичных» кредитов может доходить до 50%.

Как отметил глава «Цеснабанка», доля кредитов с просрочкой платежей более 90 дней в банке составляет 2,9%, в то время как средний показатель по рынку составляет 29,7%. Так, как сообщили в банке, на начало 2012 года доля «плохих» кредитов была на уровне 3,5%.

«Улучшение качества судного портфеля произошло не только из-за активного роста судного портфеля. Портфель банка в разрезе отраслей является достаточно диверсифицированным. Доля займов сельскому хозяйству составляет 3%, торговле – более 36%. При этом нужно учитывать, что в торговый портфель включены компании, которые занимаются продажей зерна и муки. Если их можно считать



аграрными компаниями, то соотношение долей изменится, но незначительно», – считает г-н Жаксыбек.

Если рассмотреть структуру розничного портфеля банка, который по итогам 2012 года превысил 62,3 млрд тенге, то можно отметить значительную долю ипотечных кредитов – более 54%. При этом ипотечные займы с просрочкой платежей составляют только 15%. В то же время в банке ощутимый рост за год показал автокредитование – 262%.

Глава «Цеснабанка» особо подчеркнул, что банк на 100% обеспечил покрытие неработающих кредитов провизиями. По его словам, в первом квартале банк увеличил провизии на 5 млрд тенге.

В настоящее время банки Казахстана фондируются на внутреннем рынке и привлекают деньги за счет депозитов. Так, г-н Жаксыбек подчеркнул, что доля внешних заимствований «Цеснабанка» не превышает 0,2%.

«Наш более поздний приход на рынок Алматы позволил не столкнуться с проблемами, с которыми столкнулись банки, имевшие львиную долю в судном портфеле заемщиков из Алматы. Так, незначительное количество и малый объем таких кредитов позволили нам более точно работать с этими займами. Что касается возможности списания проблемных займов в рамках ОУСА, то мы еще не пользовались этой возможностью», – уточнил г-н Алдашов.

К тому же, как подчеркнул глава «Цеснабанка», банк старается держать свои активы и пассивы преимущественно в тенге. «На самом деле в настоящее время дешевле привлечь средства на внутреннем рынке. При этом на Западе занимать средства можно только в долларах. В этом случае появляется риск, связанный с конвертацией валюты. Поэтому более 80% судного портфеля банка именно в тенге», – обратил внимание г-н Жаксыбек.

Так, в планах «Цеснабанка» выпустить облигации на сумму около 20-30 млрд

тенге. При этом банк собирается размещать именно в Казахстане и, по словам г-на Жаксыбека, размещение бумаг может произойти в ближайшем месяце.

Также в «Цеснабанке» обратили внимание, что для банков существует естественный ограничитель для прироста пассивов в иностранной валюте. «Если размещать не в национальной валюте, то в Казахстане жесткие требования к провизированию таких займов. И количество заемщиков, которые могут брать эти займы без последствий для банка, в виде формирования провизий, в Казахстане крайне не большое», – подчеркнули в фининституте. Если же рассмотреть судный портфель корпоративных клиентов банка по видам заемщиков, то на конец 2012 года доля кредитов малому и среднему бизнесу составила треть портфеля. В 2013 году банк намерен поменять соотношение. «Мы хотим сделать в этом году акцент на розницу и на малый бизнес. В прошлом году мы активно развивали корпоративный сектор. Это не значит, что корпоративный сектор не будет расти. Но по большей части мы намерены работать с теми корпоративными клиентами, которые уже обслуживаются в банке. Это достаточно большой пул проектов и задач», – проинформировал г-н Жаксыбек.

Отметим, что за год депозитная база банка выросла на 51%. Так, если на конец 2011 года объем вкладов, включая текущие счета в «Цеснабанке», составил 342,7 млрд тенге, к концу 2012 года – 518,4 млрд тенге. При этом в структуре срочных депозитов наибольшую долю составили депозиты корпоративных клиентов – 69%.

Даурен Жаксыбек на встрече с журналистами подчеркнул, что банк независим от размещения средств государственных компаний. По его словам, доля таких вкладов в структуре депозитной базы находится на уровне 20%.

Учитывая, что несколько банков в настоящее время находятся «на выданье», возникает вопрос, кто из крупных банков

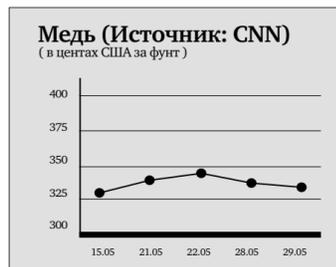
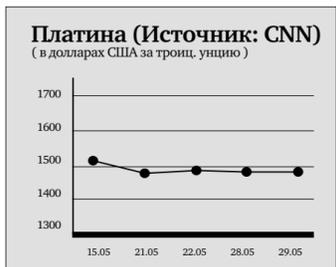
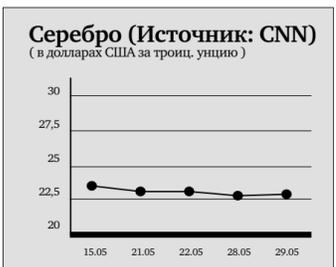
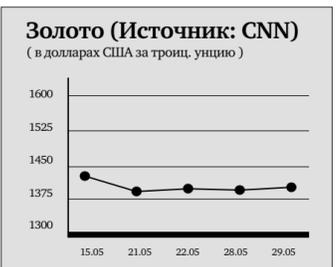
может заинтересоваться данными активами. Так, в 2013 году президент Казахстана объявил о том, что до конца 2013 года такие государственные банки как «Альянс банк», «БТА Банк» и «Темірбанк» должны быть проданы. К тому же недавно ТОО «КазНитрогенГаз» приобрело «АТФБанк», акционером которого не являлся ФНБ «Самрук-Казына». Так, на вопрос журналистов, не планирует ли «Цеснабанк» купить какой-либо банк, председатель правления отметил, что пока банк может расти самостоятельно.

«Мы думали об этом. Исторически в Казахстане было много примеров, когда происходило слияние менее успешных фининститутами с более успешными. В основном это были поглощения. Сливаться, когда более или менее позиции банков похожи, например, количество людей, объем портфеля – очень сложно. Слияние двух банков – это процесс, который может занимать минимум год, а в среднем – 2-3 года», – подчеркнул г-н Жаксыбек.

При этом банкир отметил, что в настоящее время чаще сливаются розничный банк и корпоративный банк, где, по его словам, в результате сделки проявляется эффект синергии.

«Так как «Цеснабанк» является универсальным, мы сегодня представлены во всех регионах, во всех секторах – нет такого игрока, который бы что-то новое привнес в систему банка. Также, если посмотреть, то приобретение нового банка – это только покупка судного портфеля. Мы подчитали, что банк может расти без какой-либо помощи, то есть без слияния», – сообщил г-н Жаксыбек.

Отметим, что в 2013 году «Цеснабанк» планирует увеличить объем активов, как минимум, до 700 млрд тенге, собственный капитал довести до 64 млрд тенге. Также в планах банка нарастить и пассивную базу. Так, по итогам 2013 года обязательства банка должны составить около 631 млрд тенге, кредитный портфель – около 530 млрд тенге.



НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

NOKIA ПОТЕРЯЛА ЛИДЕРСТВО ДАЖЕ В ФИНЛЯНДИИ

Nokia уже ликвидировала практически все производство из Финляндии, сообщает Cybersecurity.com. Согласно данным IDC, в первом квартале 2013 года корейская компания продала в Финляндии смартфонов больше, чем Nokia – 36% против 33% соответственно. При этом 14% заняла Apple, еще 16% – все остальные производители. Согласно метрике IDC, всего в первом квартале 2013 года на финском рынке было продано 587 тыс. мобильных устройств, из которых 73% были смартфонами. Аналитики говорят, что 33% Nokia – это валовые продажи, которые включают в себя как продажи смартфонов, так и базовых телефонов, где позиции компании сильнее. Кроме того, эксперты прогнозируют, что через пару месяцев состоится релиз новой модели iPhone, которая отвоюет часть рынка. Многие считают, что значительную часть рыночного пирога Apple откусит именно у Nokia, и тогда позиции финской компании даже на финском рынке станут еще менее внушительными. (kapital.kz)

СИНГАПУР ВВОДИТ ЛИЦЕНЗИИ НА ВСЕ ОНЛАЙН-СМИ

Власти Сингапура объявили о том, что веб-сайты в интернете, регулярно сообщающие о новостях, должны будут с 1 июля получать специальные медиалицензии. Это уравнивает их в требованиях с телевидением и газетами. Многие в стране в этом шаге властей видят желание накинуть удочку на независимые СМИ, которые зачастую дают альтернативную точку зрения. В заявлении Управления по развитию средств массовой информации Сингапура говорится, что онлайн-новостные сайты должны будут получать индивидуальную лицензию, которую периодически будет необходимо продлевать. Сингапур – это один из самых интернет-подключенных городов мира. Одновременно с этим здесь удерживается строгий контроль над СМИ. По словам официальных властей, это необходимо для поддержания стабильности, а также в связи с тем, что СМИ должны нести ответственность за свои публикации. Согласно последним данным группы «Репортеры без границ», Сингапур сейчас находится на 149-м месте в рейтинге свободы прессы. В 2011 году государство во многом перешел под контроль оппозиции, которая отобрала на выборах значительную часть кресел в парламенте у традиционной для Сингапура Народной партии действий. По новым нормам, лицензированию подлежат новостные проекты, аудитория которых превышает 50 тыс. человек в месяц. Также в документах говорится, что лицензированию подлежат Yahoo News, семь сайтов Singapore Press Holding, два сайта местного вещателя Mediacorp. (kapital.kz)

ТИМ КУК НАМЕКНУЛ НА ПРОДУКТЫ APPLE, КОТОРЫЕ ПРОИЗВЕДУТ РЕВОЛЮЦИЮ

Apple проявляет крайне высокий интерес к рынку телевидения и носимой электроники и, как всегда, имеет собственные взгляды на то, какими должны быть новые продукты. Глава Apple Тим Кук намекнул на электронный браслет и дешевый iPhone. Главным исполнительным директором Apple Тим Кук дал интервью Уолту Мосбергу и Каре Свистер в рамках ежегодной конференции All Things Digital Conference. Он намекнул на новые революционные продукты Apple, но отказался предоставить какую-либо конкретику, уклонившись от ответов на самые животрепещущие вопросы. По поводу рынка телевидения Кук повторил, что телевизионные технологии устарели, и что пришла эра новых продуктов, которых пока нет на рынке. Он заявил, что телевидение является крайне интересной темой для Apple. Кук добавил, что к настоящему моменту они продали 13 млн телеприставок Apple TV, половину из которых – в прошлом году. Отвечая на вопросы по поводу Google Glass, Кук заявил, что не считает этот продукт массовым. «Я ношу очки, потому что не могу без них видеть. Но я знаю мало людей, которые носят очки, потому что просто хотят это делать», – сказал он. Браслет на запястье – по мнению Кука – более естественный вариант. «Однако и здесь вам необходимо убедить людей, что им нужно носить этот браслет», – заявил он, добавив, что большинство молодых людей не носят часы. Кук добавил, что компанию Apple интересует рынок носимой электроники. Он напомнил, что сам пользуется таким устройством – спортивным браслетом Nike FuelBand. Тим Кук также рассказал, что Джонатан Айв, глава Apple по промышленному дизайну, играет ключевую роль в разработке новой версии мобильной операционной системы iOS – iOS 7. Недавно сообщалось, что Айв планирует полностью изменить графический дизайн платформы. Участвуя в интервью, Тим Кук традиционно избегал конкретики. Отвечая на вопрос Мосберга о том, почему Apple не делает модельный ряд iPhone таким же разнообразным, как iPod, Кук ответил, что, во-первых, в этом нет необходимости, во-вторых, это потребует невероятных ресурсов. Кук объяснил, что каждый iPod имеет свою нишу – предназначен для людей с определенным стилем жизни, с определенными потребностями. Глава Apple считает, что уровень проникновения iPhone не столь высок, чтобы приступать к кардинальному расширению модельного ряда. (cnews.ru)

Матс Гранрид, Tele2: «Наша задача – завоевать треть казахстанского рынка мобильной связи»

Виктория Говоркова

В Казахстан для оценки состояния бизнеса приехал президент и генеральный директор Tele2 AB Матс Гранрид. В эксклюзивном интервью «Капитал.kz» он рассказал о том, какие задачи стоят перед новым руководителем Tele2 Казахстан Пьетари Кивикко, поделился мнением о состоянии рынка мобильной связи в Казахстане, а также озвучил прогнозы развития мировой телекоммуникационной отрасли.

– Как вы оцениваете развитие рынка мобильной связи в Казахстане в последние годы? Насколько данная динамика отличается от мировых тенденций?

– Мой ответ на этот вопрос будет многосторонним. В Казахстане есть еще большое пространство для роста, потому что на сегодняшний день уровень пенетрации сотовой связи составляет 164%. Я уверен, что этот показатель еще будет расти. На одного пользователя будет приходиться от 2 до 4 мобильных устройств, так что и сим-карт будет выпускаться гораздо больше. Не удивительно, что в конечном счете мы придем к цифре 200% и больше проникновения сотовой связи.

Еще одна мировая тенденция, которую я бы хотел отметить, это очень большое потребление данных. На сегодняшний день 25% от общего объема дохода Tele2 в Казахстане составляют доходы от трафика. Достаточно высокая цифра, в этом плане наша страна находится примерно на одном уровне с Европой. К примеру, сопоставимые доходы от передачи данных мы имеем в скандинавских странах.

Эти две тенденции будут давать нам дальнейшее пространство для роста в вашей стране.

– Мы говорим о том, что уровень пенетрации сотовой связи в Казахстане составляет уже 164%. Что дальше? За счет чего будет расти телекоммуникационная отрасль?

– Будущее прекрасно! Самое главное в нем – переход от объема потребления услуг к стоимостным показателям. Тенденция такая: доходность от голосовой передачи будет снижаться, но рентабельность от передачи данных увеличиваться, потому что абоненты будут потреблять огромное количество data-трафика.

Голос – это только небольшая часть нашего «завтра», будущее бизнеса – за данными. Хотя даже с голосовыми услугами кое-что можно сделать, например, мы можем улучшить голосовую связь до HD-качества, эти технологии совсем скоро будут доступны.

Не менее важные изменения будут происходить в сфере передачи данных, потому что огромное количество функций и технологий становятся доступными через мобильный интернет. В Швеции, к примеру, в сетях 4G скорость достигает 90 Мбит в секунду. Этого достаточно, чтобы смотреть без каких-то проблем потоковое видео.

В будущем, вполне вероятно, наша доходность как оператора будет зависеть не от количества проданных сим-карт, а от учетных записей. На одну зарегистрированную абонентскую учетную запись может приходиться несколько сим-карт. И мы, скорее всего, будем говорить не об ARPU, а о средней рентабельности на одну учетную запись.

Если говорить в целом о росте телекоммуникационной отрасли, скажу, что до сих пор мы видели только небольшие шаги. В этой связи важно вспомнить два очень значимых события. Первое произошло в 2002 году, когда в глобальном масштабе мобильная телефония по объему потребления превзошла фиксированную связь. Второе – в 2008 году, когда мобильный ШПД превзошел по объему фиксированный ШПД. Так что рост только начался. Мы видим увеличение роста объема данных, который удваивается, а в некоторых странах и утраивается каждый год. Спрос будет увеличиваться, а главной задачей отрасли будет назначить соответствующую стоимость этих услуг, чтобы иметь возможность капитализировать этот объем роста данных.

Аналитики компании Ericsson прогнозируют, что к 2020 году более чем 50 млрд устройств по всему миру будут взаимно подключены. Все, что может получить преимущество от подключенности – будет подключено. И это одна из причин, почему



мы видим такие хорошие перспективы роста. Огромное поле возможностей открывается в сегменте M2M. Это, безусловно, один из аспектов яркого будущего телекоммуникационной отрасли.

– Будет ли, по вашему мнению, расти потребление голосовых услуг или «голос» – это уже история?

– Я бы сказал, что будут снижаться доходы от голосовых услуг, но не думаю, что абоненты станут меньше говорить. Речь – это дар божий, я не думаю, что мы перестанем пользоваться этим даром. А вот доходность от голосовых услуг, скорее всего, будет падать.

Замечу, что статистика по количеству выговариваемых абонентом минут становится менее интересной. В целом казахстанцы больше разговаривают по мобильному телефону, в сравнении с европейцами. Могу сказать на примере своей семьи, что в Европе действительно

стали меньше говорить по мобильному телефону. Мои дети стараются передавать информацию текстом, SMS, e-mail, фотографией в Instagram, они редко кому-то звонят.

– Какие задачи стоят перед новым руководителем Tele2 Казахстан Пьетари Кивикко?

– Во-первых, для нового руководителя самое главное – продолжать поддерживать рост бизнеса и привлекать новых абонентов. Очень важно также обеспечить прибыльность, рентабельность компании. В этом плане у нас определена четкая цель – стать рентабельной компанией во второй половине текущего года.

Во-вторых, одним из важнейших приоритетов является расширение и укрепление нашей сети в Казахстане. Здесь есть два ключевых актива: наша сеть и наши абоненты. Нам нужно укрепить концепцию компании, чтобы привлекать правильных клиентов и предлагать им больше интересных услуг.

Регулятор имеет весьма перспективное видение, и оно совпадает с тем, что мы как компания хотели бы видеть здесь в будущем. Tele2 Казахстан может использовать любой набор технологических решений, имеющихся на рынке, хотя ранее мы ассоциировались с каким-то отдельным спектром технологий. На самом деле мы очень адаптивны и можем работать в любой технической среде. Регулятор и настаивает на такой позиции со стороны мобильных операторов в Казахстане, по моему мнению, это очень хорошее видение.

– Насколько планируемое внедрение в Казахстане услуги MNP изменит расстановку сил на рынке?

– Это очень позитивный момент. Внедрение услуги MNP даст большое преимущество, прежде всего, абонентам, потому что они смогут выбирать оператора, сохраняя свой номер. Ведь номер – это очень личная вещь.

Изменения на рынке, конечно, будут, но я бы не стал называть их драматичными. Для нашей компании это очень хорошая новость, ведь сейчас мы предлагаем рынку самую низкую цену. С этой точки зрения, у нас будет хорошее преимущество.

– Какой процент абонентов, по вашим прогнозам, захочет воспользоваться этой услугой?

– Трудно прогнозировать эту цифру, думаю, она будет варьироваться в диапазоне 20-25%. Мировой опыт показывает, что основные изменения происходят в первые месяцы после внедрения этой услуги, потом наступает стабилизация и все входит в обычную колею.

В целом возможности, открывающиеся с внедрением услуги MNP, очень созвучны с ценностями нашей компании. Для нас самое главное – удобство и качество для абонентов.

– Пока в Казахстане лицензию на использование частот 4G имеет только один оператор. Не боитесь ли вы, что в тот момент, когда остальные операторы получат возможность использовать эти частоты, рынок уже будет насыщен?

– Я не думаю, что для нас это негативный фактор, потому что рынок только формируется и пока он очень небольшой. Иногда лучше быть номером два. Первопроходец информирует, формирует рынок, готовит дорогу для прихода других игроков. К тому времени на рынке появится достаточное количество устройств, поддерживающих 4G, и мы сможем более экономично осуществлять развертывание нашей сети. Мы сделаем это сразу, как только увидим, что рынок созрел.

– Могли бы вы подтвердить или опровергнуть информацию о том, что у глобальной компании есть планы по продаже Tele2 Казахстан?

– Нет, мы не планируем продажи и не хотим уходить с казахстанского рынка, потому что он для нас очень важен, нам очень нравится здесь работать. Я думаю, эти слухи могли появиться после того, как мы диверсифицировали свой бизнес в России в начале этого года. Но там была совсем иная ситуация – у нас не было возможности получить лицензию на 3G.

Но я всегда говорю о том, что все продается, поэтому нельзя исключать ничего. Но не сейчас, мы не уйдем из Казахстана.

Более 30% казахстанцев не пользуются интернетом

Венера Гайфутдинова

Казахстан занимает первое место среди стран СНГ по проникновению интернета. В рейтинге развития интернета, который составила международная организация World wide web foundation, наша республика заняла 28 место. Надо заметить, что Казахстан в этом рейтинге обогнал Россию и Китай, которые заняли 31 и 29 места соответственно.

Однако, по информации Андрея Рихтера, директора бюро представительства ОБСЕ по вопросам свободы СМИ, несмотря на хорошие показатели, которые демонстрирует наша страна, 80% казахстанского трафика приходится на зарубежные ресурсы, и всего 20% на отечественные. Это, по мнению г-на Рихтера, говорит о необходимости развивать отечественный контент.

Но, по словам Зульфия Кудайбергеновой, заместителя директора департамента государственной политики в области

связи министерства транспорта и коммуникаций (МТК), текущее состояние телекоммуникационной отрасли находится на достаточно высоком уровне. «Министерство транспорта и коммуникаций РК в пределах своих компетенций осуществляет государственную политику в области связи и контроль за развитием этой отрасли», – заметила г-жа Кудайбергенова. В настоящее время развитие телекоммуникационной отрасли, по ее словам, является главным фактором подъема национальной экономики, роста деловой интеллектуальной активности общества.

Актуальной задачей отрасли связи на сегодня, по оценке представителя МТК, является обеспечение граждан Казахстана доступом к интернету. «Для достижения этой задачи проводятся соответствующие работы по развитию телекоммуникационной структуры посредством внедрения современных технологий», – рассказала г-жа Кудайбергенова. В результате при-

меняемых мер все большее количество казахстанцев получают доступ к всемирной сети. Так, по данным Агентства РК по статистике, на 1 апреля 2013 года плотность абонентов фиксированной линии связи составила 24,6% на 100 жителей. В сельской местности этот показатель равен 15,9%.

Но, по результатам опроса, проведенного бюро экспресс-мониторинга общественного мнения Demoscope, более 30% казахстанцев не пользуются интернетом. Среди причин большинство опрошенных назвали отсутствие потребности в использовании интернета. Более 17% отметили, что не пользуются интернетом из-за дороговизны, а 22% по той причине, что не имеют технической возможности подключиться к сети.

Между тем, по оценке МТК, количество пользователей интернета в Казахстане на 1 января 2013 года достигло 62,8%.

В государственной программе «Информационный Казахстан – 2020» основной

приоритет отдается развитию интернет-сферы. В программе прописано, что к 2020 году рост компьютерной грамотности населения Казахстана должен достигнуть 80%. Однако, несмотря на высокие показатели, которые, по информации МТК, Казахстану удалось достичь за последние годы, удастся ли нашей республике реализовать планы, остается под большим вопросом. Сегодня, несмотря на то, что МТК активно проводит мероприятия по увеличению доступности интернета и улучшению показателей в области связи, около 27% респондентов, опрошенных Demoscope, жалуются на низкую скорость интернета. Другой проблемой, выявленной в результате исследования, стало низкое качество сервиса. Кроме того, в качестве минуса около 5% опрошенных указали неконкурентное содержание Казнета. Контентом в основном не довольны жители Алматы – 45,5%, Талдыкоргана – 18,2% и Астаны – 13,6%.

■ Аскар Байтасов: «Бизнесмен должен быть публичен и открыт»

Ольга Веселова

Премия Ernst & Young Entrepreneur of the Year по праву считается одной из самых престижных международных премий в области предпринимательства. «Эта премия создана для признания успеха предпринимательской деятельности людей, обладающих творческим потенциалом, умеющих заинтересовать других своими идеями, увлечь их энтузиазмом и достижениями», – поясняет Наталья Козленкова, руководитель отдела маркетинга и корпоративных коммуникаций компании «Эрнст энд Янг» в Казахстане.

В этом году финал международного конкурса «Предприниматель года» пройдет с 4 по 9 июня в Монте-Карло, представлять Казахстан на нем будет победитель национального этапа Аскар Байтасов, управляющий директор AV Restaurants. В интервью «Капитал.kz» бизнесмен рассказал о том, как идет подготовка к конкурсу.

– Насколько важны для вас победа в локальном этапе премии «Предприниматель года», вручаемая компанией «Эрнст энд Янг», и возможность представлять Казахстан на глобальном конкурсе?

– Это большая честь для меня. Ведь конкурс «Эрнст энд Янг» один из самых известных и влиятельных для предпринимателей в мире. Кроме этого, процедура отбора очень прозрачна, что дает уверенность в его объективности.

Представлять нашу страну на столь престижном мероприятии – это огромная ответственность для меня.

Так как Казахстан – молодая страна и участвует всего 4-й раз в конкурсе, каждый, кто представляет нашу республику на премии, является своеобразным лицом отечественного бизнеса.

– Какие перспективы в связи с этим для вас открываются?

– Сложно сейчас оценить перспективы, так как пока для меня это только очень большая ответственность.

Самая большая ценность от конкурса на данный момент для меня – это само участие, возможность окунуться в его атмосферу, познакомиться с ведущими предпринимателями со всего мира. Ведь в Монако соберутся самые актуальные бизнесмены, которые меняют мир уже сегодня.

Это будет огромным зарядом для меня, чтобы с еще большими усилиями делать что-то дальше.



– Можно ли сказать, что ваша победа в локальном этапе конкурса – это своего рода признание?

– Думаю, да. По крайней мере, я надеюсь на это. Ведь посмотрите на бизнесменов, которые становились победителями казахстанского этапа конкурса ранее: Анатолий Попелюшко, президент АО «Рахат», Нурлан Смагулов, президент ТОО «Астана Групп», Кайрат Мажидбаев, председатель совета директоров АО «RG Brands». Очень уважаемые и успешные казахстанские бизнесмены. И быть следующим за ними – это действительно большая честь.

– Какую подготовительную работу к финалу конкурса в настоящее время вы проводите?

– Практически сразу после казахстанского этапа премии мы получили целый

список тем, которые мы должны подготовить для международного финала. Прежде всего, мы должны были обновить внутреннюю информацию о компании, так как ранее мы предоставляли прошлогодние данные: касательно работы с персоналом, некоторые финансовые показатели, стратегию развития, инновационный аспект в работе, подход к решению социально значимых вопросов бизнеса и общую философию компании.

В настоящее же время мы активно готовимся непосредственно к интервью с жюри.

– Что вы вкладываете в понятие предприниматель? Есть ли особенности этого понятия для Казахстана?

– Об особенностях для нашей страны говорить сложно, потому что предпринимательство складывалось у нас хаотично.

Безусловно, я понимаю, что предприниматель должен быть финансово успешен, чтобы развивать свой бизнес. Между тем в бизнес-модель нашей компании встроены социально-культурный аспект. Мне хотелось бы, чтобы каждый наш проект, каждый ивент, который мы проводим, независимо от ресторанный бизнеса, положительно влияли на развитие культурного ландшафта как отдельно взятого города, так и страны в целом. То есть бизнес выходит за рамки чисто бизнеса. Поэтому сегодня, когда меня спрашивают кто такой предприниматель, я отвечаю, что это человек, который предпринимает что-то не только в узких рамках своего бизнеса. Наши гости и друзья видят это и сами участвуют в преобразовании нашего города вместе с нами.

Такое понимание к нам пришло не сразу. Изначально, когда компания только создавалась, мы думали в первую очередь о ее развитии. Но около трех лет назад мы осознали, что хотим сделать нечто большее для нашей республики, и тогда мы провели ребрендинг, и стал понятен вектор нашего развития на несколько лет вперед.

– Ограничиваются ли ваши планы как бизнесмена и гражданина только ресторанным бизнесом?

– Сейчас мы понимаем, что также продолжим заниматься ресторанным бизнесом и осваивать другие регионы страны и зарубежья. Вместе с тем хотелось бы в рамках нашей философии, направленной на социальные преобразования, осваивать новые направления в бизнесе: заходить в ритейл, в гостиничный бизнес и другие сферы. То есть хотелось бы диверсифицироваться.

– Вы довольно часто даете интервью различным изданиям. С чем связана такая ваша публичность?

– Я обучался на Западе и для меня естественно, что бизнесмен должен быть публичен и открыт. Я хочу, чтобы мои клиенты знали меня, доверяли мне и имели представление о том, в каком направлении развивается наша компания. Распространенный казахстанский подход, что лучше молчать и ничего не рассказывать, по моему мнению, является необоснованным.

По окончании конкурса г-н Байтасов также поделится своими впечатлениями от мероприятия на страницах «Капитал.kz».

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ЕВРООБЛИГАЦИЯМ «КАЗАГРО» ПРИСВОЕН ФИНАЛЬНЫЙ РЕЙТИНГ ВВВ

Fitch Ratings присвоило эмиссии еврооблигаций эмитента «КазАгро» объемом \$1 млрд с погашением в 2023 году финальный долгосрочный рейтинг в иностранной валюте «ВВВ». Еврооблигации представляют собой приоритетное необеспеченное обязательство «КазАгро». «КазАгро» имеет долгосрочный рейтинг в иностранной валюте «ВВВ», долгосрочный рейтинг в национальной валюте «ВВВ+» и краткосрочный рейтинг в иностранной валюте «F3». Прогноз по долгосрочным рейтингам – «Стабильный». По выпуску облигаций предусмотрено 20 полугодичных купонов со ставкой 4,625% годовых. Основной долг будет погашен 24 мая 2023 года. Поступления от новых облигаций будут использованы для расширения операционной деятельности компании, включая кредитование дочерних структур. Рейтинги отражают тот факт, что «КазАгро» находится в государственной собственности, стратегическую значимость холдинга для сельскохозяйственного сектора страны и, как следствие, потенциальную господдержку. Fitch ожидает, что «КазАгро» продолжит получать регулярные взносы в капитал и иметь доступ к субсидируемому госкредиту в будущем. В рейтинговом анализе «КазАгро» Fitch использует свою методологию по предприятиям госсектора и применяет подход «сверху-вниз» (отсчитывая рейтинг компании от суверенного рейтинга). (kapital.kz)

ТАМОЖЕННИКИ ПОДКУПАЛИ СОТРУДНИКОВ ФИНПОЛИЦИИ

В Алматинской области сотрудники таможенного поста «Коргас» подозреваются в даче взятки сотрудникам финпола, сообщила пресс-служба Агентства РК по борьбе с экономической и коррупционной преступностью (финансовая полиция). Об этом передает КазТАГ. «Департамент по Алматинской области возбудил уголовное дело по п. «а,б» ч. 4 ст. 312 (дача взятки) УК РК в отношении начальника отдела контроля в торговом обороте таможенного поста «Коргас» гр. Р., главного специалиста отдела гр. С., – говорится в сообщении, опубликованном на сайте ведомства. Как сообщается, подозреваемые в период с 3 по 20 мая 2013 года совершили дачу взятки должностным лицам ДБЭКП по Алматинской области в общей сумме 3,5 млн тенге за покровительство сотрудников ТП «Коргас» и лиц, незаконно перевозящих товары народного потребления из Китая. (kapital.kz)

В АСТАНЕ ПОДЕШЕВЕЛИ ДВУХКОМНАТНЫЕ КВАРТИРЫ

Согласно наблюдениям аналитиков kn.kz, в период с 20 по 27 мая на столичном рынке вторичного жилья снизились цены на однокомнатные квартиры в районах Есиль и Сарыарка, а также на двухкомнатные квартиры в районе Алматы. Остальные изменения цен, которые происходили за этот период, остались на уровне среднестатистической погрешности расчетов. Самые дорогие квадратные метры жилья по-прежнему в пятикомнатных квартирах, расположенных на левом берегу. Их цена равна \$2 тыс. 920 (438 тыс. тенге). Средняя цена единицы площади в целом по городу составила \$2 тыс. (около 300 тыс. тенге). Средняя цена единицы площади «дорогого» жилья в целом по городу равна \$2 тыс. 480 (372 тыс. тенге), а «дешевого» – \$1 тыс. 584 (237,6 тыс. тенге). Кроме того, по словам аналитиков, за исследуемый период в Астане на 5,31% (+183 объекта) увеличилось количество предложений (по сравнению с предыдущей неделей). В итоге их количество составило 3 тыс. 630 единиц. Наибольшее количество предложений в разрезе районов города по-прежнему взял на себя район Алматы – 1 тыс. 953 объекта, тогда как в разрезе коммунити больше всего выставилось на продажу двухкомнатного жилья – 1 тыс. 258 квартир. (kapital.kz)

КАЗАХСТАНУ НУЖЕН НОВЫЙ ЗАКОН

Закон об обороте взрывчатых веществ нужен в РК. Такое мнение высказал министр по чрезвычайным ситуациям РК Владимир Божко на заседании координационного совета по обеспечению законности, правопорядка и борьбе с преступностью, передает КазТАГ. Он отметил, что на предприятиях горнодобывающей отрасли ежегодно изготавливается и расходуется до 150 тыс. тонн промышленных взрывчатых материалов. По мнению Божко, в условиях многочисленных терактов в мире с использованием взрывчатых веществ предприятия горнодобывающей отрасли требуют усиленного контроля. Глава МЧС добавил, что предприятия, ведущие взрывные работы, проверяются раз в год. В первом квартале текущего года к административной ответственности за различные нарушения привлечены 13 человек, сумма штрафов составила 479 тыс. тенге. В 2012 году по результатам таких проверок выявлено 5 фактов утери, недостачи взрывчатых материалов, уточнил министр. По данным МЧС, в прошлом году проверено 303 предприятия (в 2011 – 217) и 1 тыс. 43 (в 2011 – 584) объекта, ведущие взрывные работы. Выявлено 1 тыс. 578 нарушений, приостановлено 1 предприятие и 106 объектов. К административной ответственности привлечены 124 работника, что почти в 2 раза больше, чем в 2011 году. На них наложен штраф в сумме 3,6 млн тенге. (kapital.kz)

■ Fitch: «Слияние частных пенсионных фондов может сказаться на развитии местного рынка капитала»

Василиса Тулеуова

После роста реального ВВП на 4,6% в I квартале ожидается, что рост экономики Казахстана составит 5% в 2013 году и 5,5% в 2014 году. Темпы роста были бы ниже, если бы не прогнозируемый подъем в сельскохозяйственном секторе и начало добычи нефти на Кашаганском месторождении в сентябре, что, вероятно, добавит 0,5 п.п. ВВП. Такие данные приводит международное рейтинговое агентство Fitch Ratings в своем новом исследовании «Казахстан: обоснование рейтингов и прогноз по суверенной кредитоспособности».

Fitch Ratings отмечает, что сильные стороны кредитоспособности Казахстана сохраняются, несмотря на замедление экономики страны. Казахстан имеет долгосрочный рейтинг дефолта эмитента (РДЭ) в иностранной валюте «ВВВ+» и долгосрочный РДЭ в национальной валюте «А-». Прогноз по рейтингам – «Стабильный».

Fitch по-прежнему ожидает, что в среднесрочной перспективе темпы роста в Казахстане будут опережать медленные уровни для стран с рейтингом в категории

«ВВВ», что отчасти будет обусловлено более высокими объемами экспорта сырьевых товаров. Однако темпы роста не вернутся к высоким докризисным показателям, поскольку рост инвестиций приближается к медианному уровню для рейтинговой категории «ВВВ» в 24% ВВП по сравнению со средним уровнем 31% в 2006-2010 гг.

Согласно исследованию, такое замедление лишь частично объясняется слабым внешним спросом. Идет замедление потребления, которое является движущей силой экономического роста с 2011 года, так как темпы роста реальной заработной платы сократились до 1,2% в апреле. Национальный банк Республики Казахстан (НБРК) снизил процентные ставки до 5,5% в 2012 году в ответ на уменьшение инфляции, и пока что отмечается ограниченное воздействие такого шага на темпы роста кредитования. В настоящее время темпы инфляции повышаются, но должны остаться в пределах целевого диапазона НБРК в 6-8%.

Fitch рассматривает государственные финансы Казахстана как позитивный фактор для кредитоспособности с учетом низкого госдолга (лишь 12% ВВП) и го-

сударственных активов, не относящихся к резервам, в Национальном фонде Республики Казахстан (НФРК), которые составляют 30% ВВП и увеличиваются. Данные моменты обеспечивают достаточную финансовую гибкость и сглаживают зависимость от волатильных нефтяных доходов.

Исходя из допущения Fitch по цене на нефть в 105 долл./барр. в 2013 году, общий консолидированный госбюджет, включая НФРК, будет иметь профицит и обеспечит рост суверенных активов. По оценкам агентства, цена на нефть, при которой будет достигнута сбалансированность бюджета (когда будет поступать достаточно нефтяных доходов для финансирования трансфертов из НФРК в бюджет и покрытия дефицита госбюджета), равна 86 долл./барр.

Банковская система, по данным аналитиков Fitch, остается слабой стороной для суверенной кредитоспособности, хотя условные обязательства, которые она представляет, сократились ввиду реструктуризации внешнего долга сектора и уменьшения его размера относительно ВВП. Рост банковского кредитования со-

ставляет лишь 5% в реальном выражении почти через шесть лет после начала банковского кризиса, что ниже уровня в большинстве сопоставимых стран. И даже этот рост частично обусловлен передачей субсидируемого государственного кредитования через коммерческие банки.

Власти несколько продвинулись вперед с оказанием помощи банкам по расчистке балансов, но проблемные кредиты все еще равны 30% всех кредитов. Фонд проблемных активов, созданный НБРК в июле 2012 года, пока не оказал заметного влияния. Правовая система по-прежнему делает сложным для банков арест заложенного обеспечения. Государство собирается продать доли в трех банках, которым была оказана помощь в период кризиса – БТА, Темірбанке и Альянс Банке – к концу 2013 года, что может оказаться амбициозным сроком.

Слияние частных пенсионных фондов в единый пенсионный фонд под государственным управлением, как предлагается законодательством, может мобилизовать сбережения для развития и снизить расходы, однако может сказаться на развитии местного рынка капитала.

Рост экономики составит 5% в 2013 году и 5,5% в 2014 году.

Прямые иностранные инвестиции увеличились до \$14 млрд, вероятно, останутся на высоких уровнях. (7% ВВП)

5% составляет рост банковского кредитования в реальном выражении почти через шесть лет после начала банковского кризиса, что ниже уровня в большинстве аналогичных стран.

Валютные резервы сократились на 12% в 2012 до \$22 млрд, хотя НБРК также приобрел золото на \$1,8 млрд.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

СУДЬБА ЧИНОВНИКОВ РЕШИТСЯ В СЕНТЯБРЕ

Из 511 государственных служащих, входивших в корпус «А», не прошли тестирование 155 человек, то есть 30% из общего числа. Об этом на брифинге в Службе центральных коммуникаций сообщил председатель агентства по делам госслужбы Аликхан Байменов. Глава госагентства пояснил, что в ведомстве не придают значения статусу тестируемых. Информацию о личностях, не прошедших тестирование госслужащих, агентство не оглашает. Ранее в СМИ были озвучены имена высокопоставленных чиновников, которые не прошли тестирование на профпригодность. В этом списке были, к примеру, акимы городов, главный санитарный врач Казахстана. Эти сведения не являются секретными, пояснил Аликхан Байменов. По его словам, не сдавшие «испытания на прочность» госслужащие будут освобождены от должности до 26 сентября. «Для нас фамилии, имена, персоны не имеют значения. Для нас имеют значение общие тенденции, со всеми должностными лицами, которые сегодня занимают корпус «А». 26 марта с их руководителями были заключены контракты со сроком на полгода. Контракт истекает либо 26 сентября, либо в момент, пока на эту должность не назначается новое другое лицо, прошедшее конкурсный отбор, только из числа резервистов. Следовательно, в этих двух случаях лица, не прошедшие отбор национальной комиссии, освобождаются от должности, крайний срок 26 сентября», – сказал Аликхан Байменов. Чиновники, не сдавшие тестирование, могут быть назначены на более низкие должности корпуса «А», добавил глава агентства по делам госслужбы. Отметим, в соответствии с правилами проведения отбора в кадровый резерв корпуса «А» прием документов осуществлялся в течение одного месяца – с 3 апреля по 3 мая 2013 года. В целом на участие в тестировании подали документы 2 тыс. 24 кандидата. По итогам рассмотрения документов к тестированию допущены 1 тыс. 851 кандидат. Тестирование кандидатов в кадровый резерв корпуса «А» проходило с 15 по 27 мая текущего года. В тестировании приняли участие 1787 кандидатов, из них: 499 – государственных служащих корпуса «А», 931 – иные государственные служащие, 357 – лица, не являющиеся госслужащими, 64 кандидата не явились на тестирование. Таким образом, из числа прошедших тестирование 72% составляют лица, не являющиеся государственными служащими корпуса «А». 1124 (62%) кандидата преодолели пороговые значения и успешно прошли тестирование, 663 (37,1%) не смогли набрать пороговые значения. При этом 15 кандидатов набрали 100 из 100 возможных баллов. (kapital.kz)

БРК И СБЕРБАНК ДАДУТ СРЕДСТВА ДЛЯ ЗАВОДА ПО ВЫПУСКУ РЕЛЬСОВ

Банк развития Казахстана (БРК) и Сбербанк профинансируют проект ТОО «Актюбинский рельсобалочный завод». «На прошлой неделе мы подписали меморандум о сотрудничестве с Банком развития Казахстана и уже сегодня приступили к его реализации. Логистика и железнодорожное сообщение играют важную роль в развитии Казахстана, ввиду территориальных особенностей страны, и данный проект позволит внести значимый вклад в развитие инфраструктуры», – отметил председатель правления ДБ АО «Сбербанк» Александр Камалов. По словам председателя правления БРК Нурлана Кусайнова, Банк развития Казахстана планирует профинансировать порядка 60% стоимости проекта, срок кредитования при этом составит 10 лет. Основным потребителем выпускаемой продукции завода является национальный перевозчик «Казахстан темір жолы», который сотрудничает с Актюбинским рельсобалочным заводом в рамках подписанного долгосрочного договора. «Реализация данного проекта – один из этапов модернизации железнодорожной отрасли Казахстана, который позволит полностью удовлетворить потребности казахстанского рынка и осуществлять поставки в соседние страны», – пояснил Нурлан Кусайнов. В Казахстане принята программа модернизации железных дорог, в рамках которой намечено строительство высокоскоростных магистралей. Реализация программы возможна только при условии использования железнодорожных рельсов высокого качества, длиной более 100 метров. Строительство в Казахстане завода по выпуску рельсов высокого качества для высокоскоростных магистралей позволит решить поставленную задачу. Проектная мощность завода составит 430 тыс. т проката в год, общая сумма проекта 55,3 млрд тенге, окончание строительства завода запланировано на конец 2014 года. Строительство рельсобалочного завода в Актюбе позволит удовлетворить потребность АО «НК Казахстан темір жолы» в рельсах длиной 120 и 25 метров, а также строительный сектор в крупном сортовом прокате. Кроме того, реализация проекта позволит создать новые рабочие места на этапах строительства завода и его эксплуатации. ДБ АО «Сбербанк» – дочерний банк «Сбербанка России» в Казахстане, успешно работает на финансовом рынке Казахстана более шести лет. Банк занимает 6-е место по объему активов среди всех БВУ Казахстана. На сегодня ДБ АО «Сбербанк» имеет филиальную сеть, состоящую из 94 структурных подразделений, 13 из которых – являются филиалами. Центральный офис банка находится в Алматы. АО «Банк развития Казахстана» – национальный институт развития по модернизации и развитию несырьевого и инфраструктурного секторов экономики Казахстана, созданный в 2001 году. Основные направления деятельности – развитие производственной инфраструктуры и обрабатывающей промышленности, содействие и привлечение внешних и внутренних инвестиций в экономику страны. БРК выступает одним из крупнейших инвестиционных операторов государственной программы форсированного индустриально-инновационного развития (ПФИИР). ТОО «Актюбинский рельсобалочный завод» – предприятие основано в феврале 2013 года, 70% и 30% доли участия в котором принадлежат ТОО «Транспортные технологии» и АО «Ремкоммобил» (100% дочерняя компания АО «Национальная компания «Казахстан темір жолы») соответственно. (kapital.kz)

Легальным участникам алкогольной отрасли грозит катастрофа

Вероника Сабитова

По данным госагентства по статистике, в Казахстане в январе-апреле 2013 года производство водки выросло на 13,8%. Однако эксперты не спешат связывать эти факторы с увеличением потребления алкогольной продукции. Так, Амиржан Калиев, президент Ассоциации «КазАлко», представленные данные статистического агентства об увеличении объемов производства водки в первом квартале текущего года объясняет легализацией определенной части теневого рынка за счет ужесточения правил производства. «Это – установление, в прошлом году, контрольных приборов учета объемов производства этилового спирта, используемых на производстве водочной продукции. И результат эффективной работы электронных сопроводительных накладных на реализацию алкогольной продукции. На это повлияла и стабильность налоговой политики государства, где ставка акциза в текущем году осталась неизменной – на уровне прошлого 2012 года», – считает президент «КазАлко». Эксперт допускает дальнейшее изменение статданных в сторону увеличения за счет максимальной легализации теневого рынка. Но в целом, по словам Амиржана Калиева, водочный рынок стабилизировался и имеет твердую тенденцию к снижению, за счет уменьшения потребления казахстанцами крепких напитков.

По данным специалистов, в Казахстане за последние годы наблюдается устойчивая тенденция снижения употребления крепкого алкоголя. «Без каких-либо ужесточений законодательства, повышения цен и введения дополнительных ограничений большинство казахстанцев, по выбору сердца, с каждым годом все меньше употребляют алкоголь», – поясняет г-н Калиев. Уровень потребления на душу населения (в возрасте 15 лет и старше), по данным Всемирной организации здравоохранения, в Казахстане сегодня не превышает 4,19 литров крепкого алкоголя, что почти в 2 раза ниже показателя в РФ.

Выводы ВОЗ подтверждаются результатами исследований международных маркетинговых компаний и официальной статистики, отражающих 30%-ное снижение физического потребления алкоголя за период с 2002 по 2012 год. Количество предприятий, производящих этиловый спирт и ликероводочную продукцию, за этот период сократилось на 40%. По данным Национального агентства РК по статистике, за последние 20 лет наблюдается устойчивая тенденция к снижению объемов производства водки и ликероводочной продукции. Мониторинг государственной программы развития здравоохранения Республики Казахстан «Саламатты Қазақстан» на 2011-2015 годы также показывает снижение потребления алкогольных напитков только за прошедший 2012 год на 5%.

Оценивая данные официальной статистики потребления алкогольных напитков на душу населения в 2012 году и учитывая теневого оборота водки в пределах 30-35%, президент «КазАлко» поясняет, что сегодня на каждого казахстанца приходится 4 литра абсолютного алкоголя. По данным Всемирной организации здравоохранения, употребление алкоголя на душу населения свыше 8 литров приводит к деградации генофонда нации и, как видно, такой угрозы в Казахстане не существует. «Мы еще раз убеждаемся в том, что миф об алкоголизации населения страны не соот-

ветствует действительности. Заявления о том, что мы употребляем в год 11 литров чистого спирта – заблуждение! Даже если взять население 15 лет и старше, то на каждого казахстанца приходится по 5,3 литра абсолютного алкоголя», – считает Амиржан Калиев. По мнению эксперта, на снижение потребления алкоголя в стране влияют различные факторы. Население учится более эффективно использовать свои доходы. Употребление алкоголя на рабочем месте карается вплоть до увольнения. «Из года в год увеличивается число тех, кто полностью отказывается от потребления алкогольной продукции», – отмечает эксперт. Среди положительных факторов и то, что количество автоладельцев значительно растет, и подавляющая часть из них не позволяют себе употребление алкоголя за рулем.

С каждым годом ужесточаются правила производства и оборота алкогольной продукции. Введен запрет на реализацию алкогольной продукции в ночное время и потребление этих напитков в местах отдыха, на улице и т.д. Увеличен возрастной ценз потребителей с 18 лет до 21 года. «Третий год успешно функционирует электронная система накладных, обеспечивающая кон-



троль над движением алкогольной продукции от производителя до розничной торговли», – продолжает список факторов снижения потребления алкоголя Амиржан Калиев.

Однако, признавая заслугу, в том числе и участников отрасли, в части снижения объемов потребления и повышения качества выпускаемой продукции, руководитель «КазАлко» считает, что алкогольная отрасль – как часть пищевой промышленности Казахстана подвергается в настоящее время серьезной угрозе. «Перевоз в 2011-2012 годах двукратное повышение ставки акцизного налога и лишившись почти половины производителей, отрасль снова подвергается угрозам беспрецедентного повышения акциза», – поясняет Амиржан Калиев. В 2012 году была выработана согласованная позиция бизнес-сообщества и Министерства финансов РК по гармонизации ставок налогов в рамках ТС, с поэтапным повышением акцизов к 2020 году, то есть в течение 7 лет, до 12 евро или в 5 раз. В 2013 и 2014 годах предполагалось оставить неизменной ставку

акциза на алкоголь в размере 500 тенге на 1 литр безводного спирта. В эти же годы Правительству Республики Казахстан рекомендовалось предпринять все необходимые меры по максимальной легализации отрасли. «Однако 9 апреля этого года на совещании в Министерстве экономики и бюджетного планирования РК представителем отрасли, под маркой «необходимости деалкоголизации населения», были озвучены новые планы достижения ставки 12 евро в течение 3 лет. Это идет вразрез с ранее достигнутой договоренностью, мнение бизнеса и создает непреодолимые барьеры для дальнейшего существования всей отрасли», – уверен Амиржан Калиев. По его словам, при таком повышении акциза самая дешевая легальная водочная продукция в магазине может стоить 1300-1500 тенге за единицу, вместо нынешних 320 тенге. «Это будет космический взлет с резким отрывом от реальной жизни, с катастрофическими последствиями для легальных участников алкогольного рынка Казахстана и для населения. Представители государственных органов думают, если водка будет очень дорогая, то люди станут меньше пить. Но это ошибочное мнение, борьба с алкоголизмом требует

потребления суррогатов и самогонварения», – рассказывает руководитель «КазАлко».

Участники рынка уверены, что повышение ставок акциза следует произвести с учетом дохода населения, так как акциз занимает в стоимости водочной продукции до 40%. Политика повышения акцизов должна быть соразмерной повышению заработной платы и прожиточного минимума.

«Сегодня в казахстанской сети HoReCa (кафе, бары, рестораны) найти продукцию казахстанского производителя не представляется возможным. Украина, Россия и Европа напротив вытеснили наши марки из меню этих заведений», – отмечает Амиржан Калиев. За последние 5 лет импорт водки возрос в 5 раз, а ликероводочной продукции – в 10 раз. «По самым скромным оценкам, он достигает уже 20-25%, а в крупных городах половина полочного пространства занята алкоголем, произведенным соседями по ТС, тогда как их рынки для нашей алкогольной продукции, несмотря на четвертый год функционирования ТС, остаются закрытыми», – поясняет руководитель «КазАлко».

По мнению эксперта, сегодня возникла необходимость ведения срочных переговоров с Россией и Беларусью об упразднении барьеров на пути казахстанского этилового спирта и алкогольной продукции на их рынки. «В случае отказа следует исключить алкогольную продукцию из Перечня товаров свободной торговли на территории ТС, придав ей национальный режим регулирования с возможностью принятия адекватных мер ограничения импорта в Казахстане», – уверен Амиржан Калиев.

Учитывая все эти и другие негативные факторы, в том числе и чрезмерное повышение акциза, эксперт считает, что произойдет снижение производства алкогольной продукции легальных казахстанских производителей, что повлечет и уменьшение мощностей предприятий, сокращение рабочих мест. Последует снижение поступлений налоговых сборов в бюджет страны. Понадобится значительное привлечение оборотных средств для осуществления предоплаты акциза, которых нет у большинства производителей, а заемные средства для этой отрасли остаются недоступными, так как банки не кредитуют производство алкоголя. «В конечном итоге это может довести вплоть до ликвидации отрасли. Однако это не снизит потребление алкоголя, а произойдет замещение своего на чужое», – поясняет Амиржан Калиев.

При этом, в условиях уменьшения рынка водки в Казахстане, отечественные производители на первый план ставят качество продукции и выход на зарубежные рынки. Сегодня производственные мощности предприятий, производящих этиловый спирт и водочную продукцию, загружены только на 25-30%. «И в этом случае упразднение, со стороны России и Беларуси, имеющихся барьеров на пути казахстанского спирта и водки на их рынках является нашей первоочередной задачей. И еще раз хочется подчеркнуть, что ни одна отрасль экономики, ни один бизнес ни в одной стране мира не смогут выдержать 5-тикратное повышение налогов за 3 года! Объявленные намерения бизнес-сообщества расцениваются не иначе как угрозу целой конкурентоспособной, на сегодня, отрасли, а значит, и экономическим интересам страны», – резюмирует Амиржан Калиев.

Держитесь, должники, судoisполнитель идет!

Аманжол Сагындыков

Поправки в законопроект, расширяющий полномочия судебных исполнителей, сделают их работу более эффективной. Должникам придется несладко

В середине мая депутаты мажлиса парламента одобрили в первом чтении проект закона «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам совершенствования исполнительного производства».

«В целях исключения коррупционных факторов установить нижнюю границу штрафов, установить пеню за несвоевременное исполнение исполнительных актов для должников. Предлагается установить пеню в размере 0,5% от суммы долга за каждый день просрочки для стимулирования должника исполнять решение суда. Внедрить дифференцированную ставку оплаты деятельности частных судебных исполнителей: в зависимости от суммы и вида исполнения ставка будет варьироваться от 3% до 25% от суммы долга», – сказал вице-министр юстиции РК Дулат Кусдаветов, представляя законопроект на пленарном заседании палаты.

Судебные исполнители теперь смогут работать по территории всего Казахстана. «Установить обязанность реализации имущества частными судебными исполнителями через специализированные торговые организации. Установить особый порядок передачи имущества, обращенного в государственную собственность по отдельным основаниям, без реализации с торгов с учетом экономической це-

лесообразности, так как существующий порядок показал низкую эффективность, и, в конечном итоге, бюджет государства недополучает значительные средства», – заявил г-н Кусдаветов.

Вице-министр отметил, что законопроект предлагает закрепить право судебных исполнителей на ведение фото и видеосъемки и аудиофиксацию при исполнении судебных решений.

Что даст дознание?

В принципе власти предлагают наделить судебных исполнителей функциями дознания. Именно поэтому они получили право применять все то, что сейчас применяется следователями.

Причем реформирование института судебных исполнителей давно назрело. Так получилось, что обязанность по исполнению судебного акта сейчас ложится не на должника, а на судебного исполнителя. При этом должник не несет ни моральной, ни материальной, ни уголовной ответственности за неисполнение решений суда.

Так, на коллегии ведомства министр юстиции РК Берик Имашев рассказал, что в 2012 году в органы внутренних дел органов исполнительного производства направлено более 1,5 тыс. материалов. «Однако только в отношении 39 должников возбуждены уголовные дела», – сетует он. С другой стороны, органы внутренних дел, в структуре которых ведется дознание, просто не успевают делать свое дело. Поэтому работа по дознанию практически парализована. В данной связи генеральная прокуратура предложила вернуться к практике 2000-х, когда функции дознания осуществлялись органами исполнительного производства. «Тогда их эффективность достигала 60%», – отметил Берик Имашев.

Не успевают

Так случилось, что судебные исполнители не успевают переработать весь объем работы. В настоящее время в Казахстане работают порядка 1,4 тыс. судебных исполнителей. Вместе с тем нагрузка на одного судoisполнителя ежегодно увеличивается. «Если в 2010 году при нормативе 22 производства она составляла 56 производств, то в 2012 году уже 72 производств», – отметил министр.

Чтобы работа судoisполнителей стала более эффективной, г-н Имашев предлагает статью, касающуюся неисполнения судебных актов, перевести из разряда незначительных преступлений в разряд тяжких. «У нас законопроект вот сейчас лежит уже в парламенте. Я сказал, что нужно кардинально внести предложение, реформы. Самое главное, неисполнение судебных актов должно быть тяжким преступлением, а у нас его перевели в категорию незначительных. Конечно, так и будет, поэтому и отношение всех других госорганов и самих должников такое», – заметил министр.

В силу перегруженности судoisполнителей, по словам г-на Имашева, из 1,9 трлн тенге, подлежащих взысканию, взыскано не более 5%.

Причем еще на уровне принятия судебного акта допускаются серьезные ошибки. Акты просто не имеют перспектив взыскания. В частности, иски не обеспечиваются имуществом. К примеру, в последние годы увеличилось количество документов о взыскании в пользу банков. Вместе с тем суммы кредитов не покрываются залоговым имуществом ввиду того, что его рыночная стоимость ниже произведенной оценки. «Это приводит к невозможности исполнения решения суда», – пояснил министр.

Кое-что все же делается

Так, например, судoisполнители Алматы вместе с дорожной полицией выезжают в рейды.

Всего в городе 15 судoisполнителей по административным делам, и в департаменте говорят, что они физически не справляются с большим количеством поступающих дел. Ежедневно они проводят рейды для того, чтобы взыскивать задолженности по штрафам с водителей прямо на месте. Судoisполнителям даже выдают эвакуаторы, и теперь они смогут изымать автомобили должников и отвозить их на специальную штрафстоянку.

По большому счету, штрафы довольно быстро кочуют из дорожной полиции к судoisполнителям. Как поясняет старший судoisполнитель департамента по исполнению судебных актов по Алматы Марат Мырзабаев, водитель должен оплатить наложенный штраф в течение 30 дней. «Если он не оплатил в указанный срок штрафа, то производство попадает к нам – в департамент», – сказал он Tengrinews.kz.

Но и здесь судoisполнители «зашиваются». Сегодня в Алматы всего 15 судoisполнителей по административным делам, тогда как уже в работе 26 тыс. исполнительных документов только по линии управления дорожной полицией (УДП) на сумму 35 млн тенге. «Ежедневно к нам поступает порядка 4-5 тыс. производств», – говорит г-н Мырзабаев. Поэтому судoisполнители выходят с дорожной полицией в совместные рейды.

Камера на спецавтомашине УДП фиксирует не только мелкие нарушения ПДД, но и выявляет автомобили, находящиеся в аресте. Например, чисто теоретически за злостное уклонение от уплаты штрафов могут не только наложить арест на движимое и недвижимое имущество, но и ограничить выезд водителя за пределы Казахстана до погашения долгов. Но такие санкции до настоящего времени практически не применялись.

Если предложение министра юстиции Берика Имашева найдет поддержку, судoisполнителей обеспечат всеми средствами дознания, увеличат их штат, то должникам, и это не секрет, придется несладко.

■ Аурелия Бушез: «Казахстан привлекает около 80% иностранных инвестиций центральноазиатского региона»

Айнур Касенова

В преддверии первого официального визита председателя Европейской комиссии (ЕК) Жозе Мануэла Баррозу в Казахстан посол – глава представительства ЕС Аурелия Бушез в эксклюзивном интервью деловому еженедельнику «Капитал.kz» рассказала о двусторонних отношениях между Казахстаном и Европейским союзом.

- Каковы ваши прогнозы развития двусторонних отношений?

- Нынешний год очень важен в хронологии дипломатических отношений между Казахстаном и Европейским союзом. 20 лет назад партнеры положили начало успешному сотрудничеству в различных сферах: экономика, торговля, наука, образование. Был подписан ряд значимых документов, дающих крепкую основу двусторонним отношениям, в том числе соглашение о партнерстве и сотрудничестве. На данный момент, благодаря казахстанской инициативе, мы находимся на стадии переговоров относительно подписания второго соглашения. Следует отметить, что Казахстан является первой страной центральноазиатского региона, с которой ЕС разрабатывает соглашение второго поколения. Инициативы такого рода характеризуются своей амбициозностью в положительном аспекте. Поле деятельности для взаимовыгодного сотрудничества охватывает множество направлений: экономику, экологию, образование.

По моему мнению, сейчас Казахстан достиг определенной зрелости и ярко иллюстрирует своими достижениями историю успеха. В то время как ЕС, в свою очередь, находится на следующей ступени экономической интеграции с момента подписания Лиссабонского договора. Так, двустороннее сотрудничество приобретает новые грани, которые будут шлифоваться со вступлением Казахстана во Всемирную торговую организацию (ВТО).

- Каковы ваши прогнозы по поводу вступления Казахстана в ВТО?

- Данный процесс никак не зависит от меня, но я полагаю, что это вопрос нескольких месяцев.

- В каких отраслях казахстанской экономики европейские инвесторы наиболее заинтересованы?

- Естественно, в рейтинге наиболее интересных секторов нефть и газ занимают первое место. Основной казахстанской продукцией, импортируемой в ЕС, являются именно энергетические и минеральные ресурсы. Множество европейских компаний успешно работают в данном секторе. Развитие отрасли в такие короткие сроки было достигнуто во многом благодаря иностранным высокотехнологичным производствам. ЕС представляет около 40% казахстанской внешней торговли и является одним из основных коммер-

ческих партнеров страны, будучи первым в списке инвесторов.

Тем не менее существуют и другие отрасли, в которые европейские инвесторы готовы вложить деньги. Это машиностроение, производство станков и оборудования, фармацевтика, развитие новых технологий. В последней отрасли ЕС желает удержать позиции ключевого партнера Казахстана и приветствует усилия страны в организации всемирной выставки в 2017 году. Так, «зеленая экономика» является актуальной темой, остро интересующей европейского инвестора.

Последующее развитие экономики непременно приведет к ее диверсификации. Поддержка данного этапа станет приоритетом экономического сотрудничества между ЕС и Казахстаном.

- Каков объем товарооборота между ЕС и Казахстаном за 2012 год? Какова общая динамика?

- Что касается товарооборота, объем импорта казахстанской продукции в ЕС составил 24,4 млрд евро, тогда как объем экспорта – 6,9 млрд евро. Асимметрия указывает на особенность торгового взаимодействия, а именно на экспорт сырья из Казахстана. По моему мнению, развитие экономики страны уравнивает импорт с экспортом.

- Как вы оцениваете инвестиционный климат в Республике Казахстан?

- Здешний инвестиционный климат крайне благоприятен. Казахстан привлекает около 80% иностранных инвестиций центральноазиатского региона. По моему мнению, это стало результатом рациональных действий со стороны властей страны. Также инвесторы отмечают готовность государства сотрудничать для решения возникающих проблем. Диалог охотно поддерживается с двух сторон. Европейские инвесторы высоко ценят прагматичную экономическую культуру Казахстана, ориентированную на результат.

- Существуют ли программы поддержки европейского предпринимательства в Казахстане и наоборот?

- Европейский союз предлагает множество программ в разных сферах, которые косвенно или напрямую способствуют экономическому развитию. Региональные программы поддержки малого и среднего бизнеса (МСБ), программы, направленные на совершенствование технологий, как, к примеру, проект ACCESS. Задача данного конкретного проекта совместно с угольными предприятиями Казахстана, заключается в разработке решений добычи угля с наименьшим ущербом для окружающей среды. Кроме того, существуют программы «Горизонт-2020» и программа FP7, направленные на поддержку исследований и развития технологий. Седьмая рамочная программа FP7, как мы ее называем, была основана в 2007 году, и в ее рамках реализуется более 1500 проектов ежегодно, объединяя



университеты, ученых и исследователей со всего мира, включая и казахстанцев. Программа «Горизонт-2020» – новая программа, которая придет на смену FP7 и направлена на проведение исследований в области инноваций и технического развития. Данная программа также будет открыта для участников из Казахстана. Европейский союз готов и намерен в партнерстве рассказать о своем опыте в области высоких технологий, и в этом отношении многие казахстанские компании проявляют интерес к изучению европейского опыта.

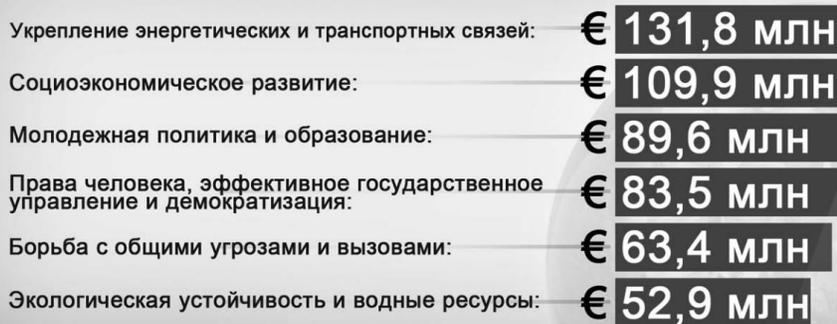
Я хотела бы еще обратить внимание на такой проект, как «Повышение региональной конкурентоспособности Казахстана», который поддерживается Европейским союзом и направлен на поддержку стратегий регионального развития и диверсификации экономики, принятых Казахстаном. Проект реализуется в трех пилотных областях: Атырауской, Кызылординской и

Восточно-Казахстанской. Эта программа рассчитана на четыре года и реализуется при непосредственной поддержке властей как в центре, так и в регионах.

- Каковы результаты совместного отчета о реализации стратегии ЕС по Центральной Азии?

- Стратегия ЕС по Центральной Азии была оценена специалистами и всеми странами-участницами Союза. В целом евродепутаты убедились в правильности своей инициативы. Стратегия оправдала свое существование. В первую очередь потому, что центральноазиатский регион (ЦАР) играет стратегическую роль в мировой политике. Кроме того, страны Центральной Азии граничат с нашими соседями. Стабильность в ЦАР входит в интересы Европейского союза. Результаты европейской стратегии указывают на неисчерпанные возможности сотрудничества между партнерами.

График распределения средств на проекты Европейской комиссии по сотрудничеству с РК, предусмотренных стратегией нового партнерства: Европейский союз и Центральная Азия. Общий объем финансирования составляет 531,1 млн евро. Вышеуказанные суммы включают уже выделенные или запланированные до 2010 года, и где известно – до 2013 года, финансовые средства для реализации программ в Казахстане и региональных программ с участием РК



■ Сокровище нации

[Начало на стр. 1]

Центральные банки закрывают и открывают свои позиции не так, как обычные трейдеры. Они ориентируются на долгосрочную перспективу, рассматривая золото в качестве резервной валюты. Именно поэтому с центральными банками происходит то, что произошло в этом году. В данной связи чрезвычайно важно понять, что же может быть с долгосрочной стоимостью золота. Чего нам ждать, на что надеяться и во что верить?

Начнем с того, что пока говорить о взрыве «золотого пузыря» слишком рано, так как центральные банки ряда стран, в том числе Народный банк Китая, владеющий крупнейшими запасами «желтого металла», продолжают аккумулировать золотые запасы.

Если говорить о том, насколько сверхважные стимулирующих мер может «уронить» цены на золото, то здесь нужно рассмотреть данный вопрос с различных сторон. С одной стороны, боязнь того, что ФРС завершит политику количественного смягчения раньше времени и ведущие центральные банки мира последуют ее примеру, может и имеет основание, но

это скорее похоже на мнительность. И это вовсе не означает, что, отказавшись от стимулирующей политики, центральные банки кинутся повышать свои ставки. Более того, учитывая низкий инфляционный фон в развитых экономиках, пока это маловероятно. При тех уровнях процентных ставок, которые мы видим сейчас, и даже при условии, что они будут несколько выше, котировки золота не упадут.

С другой стороны, сворачивание стимулирующей политики в развитых странах может плавно перейти в смягчение регулирования в странах развивающихся. Банк России – один из крупнейших хранителей золотых запасов в мире, пока не перешел к снижению ключевой ставки, но постепенно дает намеки рынку, снижая ставки денежного рынка.

Подобная ситуация происходит и в других развивающихся странах из когорты стран БРИКС, которые могут повторить ралли на золотом рынке, спровоцированное развитыми экономиками.

Теперь перейдем к факторам, которые также очень сильно воздействуют на цену золота.

Страны-лидеры ювелирной индустрии, сосредоточенные в основном в Азии, пока

не дают намека на потерю интереса к золоту. Один только Китай превыполнил рекордный уровень импорта золота, установленный в декабре 2012 года. На отчетную дату он составил 223,5 тонн против 114,3 тонн в декабре прошлого года.

Ценовая премия на золото на рынках Гонконга и Сингапура по сравнению с Лондоном относительно стабильна, что говорит об интересе к покупке физического золота со стороны азиатских клиентов. Более того, можно предположить, что снижение котировок спровоцирует повышение спроса азиатских ювелиров. Во всяком случае, весной прошлого года при снижении котировок на 10 с небольшим процентов индийские ювелиры настолько увеличили покупки, что вывели рынок на локальный максимум того периода.

Говоря о тенденциях, которые можно установить исходя из прошлой ценовой динамики «желтого металла», стоит отметить, что каких-либо циклов за последние 50 лет на этом рынке не наблюдалось. Стоимость золота была связана с деловой активностью в развитых странах, возрастающей под воздействием научного прогресса.

Нынешняя ситуация схожа с 60-70 годами прошлого века, когда произошло фундаментальное переосмысление концепции мировой финансовой системы. Когда в 1971 году было решено отказаться от золотого обеспечения доллара, котировки сначала упали на 50%, а затем произошел восьмикратный скачок цен.

В результате изменения конъюнктуры в развитых экономиках, отказа от стимулирующей политики как резкого, так и не очень можно предположить, что золото в цене не упадет. Более того, вероятно повышение котировок.

При начале стимулирующей политики в развивающихся экономиках падения не только не случится, но и будут все основания для роста цены «желтого металла». Со стороны азиатских рынков дальнейшее снижение будет воспринято как провокация к покупкам, что не даст этому снижению продолжаться. Судя по всему, единственным фактором, способным существенно «уронить» цены на золото, являются нештатные перемены в архитектуре финансового мира. Разговоры о них идут давно. Неоднократные инициативы исходили и от президента нашего государства. Но насколько эти перемены назреют, покажет время.

Ну а пока нет никаких веских доводов в пользу того, что золото перестанет быть тем, чем является уже давно. Нет пока просто ничего другого, что можно было бы назвать «сокровищем нации».

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

МИНСЕЛЬХОЗ ОЖИДАЕТ, ЧТО САРАНЧА ЗАХВАТИТ 3 МЛН ГЕКТАРОВ

В ведомстве заверяют, что Минсельхоз принимает все меры по борьбе с саранчовыми вредителями. Начиная с 2005 года, наблюдается постепенное нарастание площади, которую захватывает саранча. Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в пресс-службе министерства сельского хозяйства. Последняя вспышка саранчовых вредителей произошла в 2000 году, когда площади их распространения достигли более 8 млн га. В последующие годы отмечалось уменьшение площадей до 503,4 тыс. га в 2004 году. В этом году ожидается значительное увеличение распространения саранчовых вредителей на площади около 3 млн га. В области уже отпущены инсектициды для обработки более 2 млн га (Актюбинская, Алматинская, Атырауская, Восточно-Казахстанская, Жамбылская, Западно-Казахстанская, Кызылординская, Мангистауская, Северо-Казахстанская, Южно-Казахстанская). Для закупа пестицидов и химической обработки площадей из бюджета выделено более 1,8 млрд тенге. В областях будут созданы штабы по борьбе с саранчовыми вредителями. Для этого из республиканского бюджета выделено дополнительно 116 млн тенге. Также Министерством сельского хозяйства РК был издан обзор распространения вредных и особо опасных вредных организмов сельскохозяйственных культур в 2012 году и прогноз их появления в 2013 году. Актуальным остается вопрос борьбы с нестационарными саранчовыми, которые при массовом распространении причиняют не меньший вред, чем стадные. В 2013 году распространение нестационарных саранчовых по республике прогнозируется на площади 578 тыс. га, борьба с ними не финансируется за счет республиканского бюджета. Уже завершилась обработка против мароканской саранчи в Жамбылской области, в Южно-Казахстанской – близится к завершению (всего обработано 108 тыс. га), в Алматинской, Жамбылской, Западно-Казахстанской, Атырауской, Актюбинской областях против итальянского пруса обработано 120 тыс. га, началась обработка против азиатской саранчи в Атырауской области (обработано 1000 га). Обследования и химическая обработка продолжаются. (kapital.kz)

284 ТЫС. КАЗАХСТАНЦЕВ ВООРУЖЕНЫ

По данным министерства внутренних дел, на сегодня в Казахстане владельцами гражданского оружия являются 284 тыс. человек. У них в законном пользовании имеются 329 тыс. единиц оружия, в том числе 23 тыс. человек купили почти 28 тыс. нарезного оружия. Об этом сообщает КазТАГ. Ежегодно Министерство внутренних дел Казахстана регистрирует лишь 1-2 случая применения травматического оружия при самообороне, сообщил председатель комитета административной полиции МВД РК Игорь Лепеха. «За указанный период органами внутренних дел известно всего 19 случаев применения травматического оружия при самообороне владельцами, то есть практически в год это 1-2 случая», – сказал Игорь Лепеха на заседании координационного совета по обеспечению законности, правопорядка и борьбы с преступностью во вторник. Он добавил, что порой в результате применения травматического оружия в целях обороны сами владельцы переходят рамки закона. «Последний пример, в Шымкенте к уголовной ответственности за убийство, совершенное при превышении необходимой обороны, привлечен гражданин, на которого было совершено нападение. Он оборонялся пистолетом «Макарыч» и в результате убил человека, ранение в голову», – отметил он. Как пояснил председатель комитета, в отношении мужчины будет возбуждено уголовное дело. Игорь Лепеха привел данные статистики. По его данным, за последние 5 лет с помощью травматического оружия совершено 22 убийства, 257 разбоев, 642 хулиганства, 48 фактов причинения тяжкого и среднего вреда здоровью и 78 других преступлений, таких как вымогательство, причинение смерти по неосторожности. «За указанный период (5 лет – КазТАГ) в медицинские учреждения республики обратились 572 человека, из них 39 несовершеннолетних, которые пострадали от травматического оружия», – продолжил он. Игорь Лепеха считает необходимым ужесточить наказание за ношение травматки, так как штраф за незаконное ношение травматического оружия всего 6 тыс. тенге. По информации МВД, в 2012 году проведено 342 тыс. проверок владельцев гражданского оружия. За нарушения правил хранения к административной ответственности привлечены 10 тыс. владельцев, взыскано административных штрафов на сумму свыше 25 млн тенге. За 4 месяца текущего года осуществлено 115 тыс. проверок, привлечены к ответственности почти 6 тыс. владельцев. На учете в органах внутренних дел состоит 1589 юридических лиц, использующих 30 тыс. единиц служебного оружия. (kapital.kz)

«КАЗАХМЫС» ПРОДАЛ НЕМЕЦКИЙ АКТИВ ЗА 42 МЛН ЕВРО

Группа «Каззахмыс» продала Mansfelder Kupfer und Messing GmbH (MKM) за 42 млн евро. Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в пресс-службе компании. Новый владелец неизвестен. Указывается лишь, что компания является европейской. MKM – расположенное в Германии подразделение группы «Каззахмыс», занимающееся производством полуфабрикатов из меди. Подразделение MKM вошло в состав группы «Каззахмыс» в 2004 году, до листинга на Лондонской фондовой бирже, и позже было классифицировано в качестве несостоятельного бизнеса, о чем было объявлено в 2010 году. В результате сделки по продаже «Каззахмыс» получит 42 млн евро, 12 млн евро из которых будет выплачено с отсрочкой. MKM продана с задолженностью в 137 млн евро. В 2013 году группе «Каззахмыс» был также выплачен дивиденд от MKM в размере 10 млн евро. (kapital.kz)

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ЕВРОСОЮЗ ОТХОДИТ ОТ ПОЛИТИКИ ЖЕСТКОЙ ЭКОНОМИИ

27 стран ЕС должны представить свои бюджеты, и уже известно, что Франция, Испания и Голландия будет разрешено отложить снижение бюджетного дефицита до целевого показателя в 3%. Италия также получит определенные послабления. В последнее время основным вопросом, который беспокоит чиновников, является безработица. Сейчас министры труда европейских стран формируют общеевропейскую программу борьбы с безработицей. На нее могут выделить свыше 6 млрд евро. Причем правительствам необходимо ввести в действие масштабные программы по обучению молодежи, программы поддержки молодых предпринимателей и субсидировать часть заработной платы работодателям. Вместе с тем в Еврокомиссии настаивают, что они не отказываются от финансовой дисциплины в целом, отмечая, что даже Франция и Испания, которые получат двухлетний отсрочку по сокращению бюджетных дефицитов, придется соблюдать строгие меры, чтобы привести бюджеты в порядок. (kapital.kz)

ШВЕЙЦАРИЯ ЗАПЛАТИТ ШТРАФ США

Швейцарское правительство рассматривает предложение раскрывать имена клиентов банка и заплатить многомиллиардный штраф Соединенным Штатам, чтобы помочь решить давний спор между двумя странами относительно случаев уклонения от уплаты налогов. Штраф, который может составить от \$7 млрд до 10 млрд, может быть частично оплачен швейцарским правительством, которое затем будет добиваться возмещения суммы от самих банков. Возмещение соглашения является поворотным моментом в довольно глубоком конфликте между Швейцарией и США по этому вопросу. Американские прокуроры проводят углубленные расследования в отношении около десяти швейцарских банков, которые при содействии офшорных частных банковских услуг помогли десяткам тысяч богатых американцев уклониться от федеральных налогов. Швейцарское правительство, которое высоко ценит свою банковскую тайну, теперь, возможно, готово к сотрудничеству с властями. (kapital.kz)

МАГНАТ ЛАКШМИ МИТТАЛ ПРОДАЕТ ДОМ С УБЫТКОМ ДЛЯ СЕБЯ

Богатейший человек планеты, индийский бизнесмен, основатель и владелец Mittal Group, совладелец крупнейшей в мире металлургической компании Arcelor Mittal Лакшми Миттал выставил на продажу Kensington Residence за \$166 млн. Причем стальной магнат готов расстаться со своей британской резиденцией с убытком для себя. В 2008 году г-н Миттал приобрел этот частный жилой комплекс за \$177 млн. Как сообщает британские и индийские СМИ, усадьбу Kensington Residence Лакшми Миттал купил у израильско-американского финансиста Ноама Готтесмана для своего сына Адития Миттала. Как пишет Indian Express, площадь главного особняка резиденции составляет 1,4 тыс. кв. м. Дом включает 12 спальных комнат, большой гостинный зал, а также вспомогательные помещения. Индийское издание уточняет, что под домом находятся помещения, сравнимые по площади с надземной постройкой. Сам Лакшми Миттал сегодня проживает в Лондоне неподалеку от продаваемого дома – на так называемой «линии миллиардеров» в районе Кенсингтонского дворца. По соседству с индийским миллиардером проживают Роман Абрамович и Леонид Блаватник. Индийский миллиардер также владеет в Лондоне особняком бывшего посольства Филиппин, который он приобрел за \$106 млн для своей дочери. Газеты связывают срочную продажу лондонской недвижимости Лакшми Миттала с финансовыми неудачами и сокращениями доходов Arcelor Mittal. (kapital.kz)

В США ЧЕРЕЗ ПЛАТЕЖНУЮ СИСТЕМУ ОТМЫЛИ \$6 МЛРД

Прокуратура США предъявила основателям электронной платежной системы Liberty Reserve обвинения в причастности к отмыванию \$6 млрд. По данным американских властей, на протяжении семи лет работы системы через нее было совершено свыше 55 млн нелегальных транзакций. Общее количество пользователей Liberty Reserve оценивалось в миллион человек, из которых 200 тыс. приходилось на США, сообщает Associated Press. Электронная платежная система Liberty Reserve была основана в 2006 году в Коста-Рике. Она позволяла совершать практически анонимные денежные переводы по всему миру: для их осуществления пользователи указывали лишь адрес электронной почты и дату рождения. Ввиду анонимности, по данным властей, система широко использовалась в криминальных сделках. Ежегодный объем всех переводов в системе оценивался в \$1,4 млрд. 24 мая 2013 года полицией были арестованы пятеро непосредственных руководителей системы. Тогда же на территории США была заблокирована деятельность сайта платежной системы. Американская прокуратура охарактеризовала расследование деятельности Liberty Reserve как «крупнейшую» в истории операцию по борьбе с легализацией средств, полученных преступным путем. (kapital.kz)

На рынке жилья Алматы и Астаны прогнозируют активность

Ирина Лукичева

Летом 2013 года цены на рынке недвижимости будут стабильными, а активность процесса купли-продажи различных форм недвижимости возрастет. Также активизируется индивидуальное жилищное строительство. Такой прогноз в интервью деловому еженедельнику «Капитал.kz» озвучил Еркем Мусрепов, президент Казахстанской федерации недвижимости.

По результатам регулярного мониторинга рынка недвижимости, проведенного управлением исследований Казахстанской федерации недвижимости, в Алматы сложилась ситуация, при которой на протяжении практически 3 лет наблюдалась стабильность по ценовому индексу купли-продажи как жилой, так и коммерческой недвижимости. «Просматриваются небольшие колебания, связанные с сезонностью покупки и продажи. Сегодня большим спросом пользуется жилой фонд эконом-класса в диапазоне от \$40 тыс. до \$170 тыс. за 1-2-3-комнатные квартиры», – отметил г-н Мусрепов. По мнению эксперта, не потеряли свою привлекательность и квартиры класса делюкс, люкс, А и бизнес-класса. Началось активное развитие земельных участков в пригородной зоне Алматы под индивидуальное жилищное строительство. «Большим спросом пользуются земельные участки под индивидуальное жилищное строительство с развитой инфраструктурой с наличием удобных асфальтированных подъездных путей, электроснабжением, газификацией и водоснабжением. Алматы как один из самых крупных мегаполисов играет лидирующую роль по активности строительной индустрии и сделок с различными формами недвижимости», – отметил г-н Мусрепов.

На протяжении 2011-2012 годов и первого квартала 2013 года по Астане наблюдаются незначительные колебания в сторону повышения по ценовому индексу купли-продажи жилой недвижимости. Индекс коммерческой недвижимости остается стабильным, покупательская активность имеет такие же показатели, как и в Алматы. «Огромная активность наблюдается в строительной индустрии. Цены на квартиры завышены и не соответствуют качеству и позиционированию объектов строительства (жилых комплексов)», – считает г-н Мусрепов.

Вместе с тем, по данным управления исследований Казахстанской федерации недвижимости, средняя стоимость жилого фонда в Алматы составляет \$1500-\$1700 за квадратный метр, в Астане – \$1600-\$1800 за квадратный метр.



«По негласным законам рынка недвижимости в случае наличия преобладающего предложения над спросом стоимость должна пропорционально понижаться. В случае с ценами как в Алматы, так и в Астане такого не будет в ближайшие два, три года. Рынок недвижимости после глобальной кризиса достиг своего ценового дна. С одной стороны, стоимость квадратного метра жилья отрегулировалось государством программой «Доступное жилье», с другой стороны, свободный рынок купли-продажи недвижимости стабилизировался», – заключил г-н Мусрепов.

В то же время казахстанцы не исключают своего участия в государственных и городских программах по приобретению жилья. К примеру, на 1 мая текущего года по программе «Доступное жилье-2020» на строящиеся 10 тыс. 254 квартиры поступило 19 тыс. 962 заявления. По направлению «Жилье для всех категорий населения»

и «Жилье для молодых семей» до 2020 года планируется ввести в эксплуатацию 74 тыс. квартир (при средней площади в 60 кв. метров). Как рассказали «Капитал.kz» в пресс-службе АО «Жилстройсбербанк Казахстана», доступная стоимость квадратного метра жилья не превышает 142,5 тыс. тенге в Алматы и Астане, 90 тыс. тенге – в регионах.

Еще одной тенденцией на рынке недвижимости в Алматы стала городская программа по сносу ветхого жилья, реализуемая акимом города. По словам акима Алматы Ахметжана Есимова, программа сноса ветхого жилья обошлась в 25 млрд тенге. Из местного бюджета для первоначального этапа выделили около 4 млрд тенге. Согласно этой программе, жители получают комнату за комнату.

Напомним, что в феврале 2012 года была утверждена городская программа сноса ветхих жилых домов на территории города Алматы на 2012-2015 годы. В

соответствии с программой в 7 районах города выбраны свободные земельные участки, на которых в первую очередь будут построены многоквартирные жилые дома для переселения граждан, проживающих в ветхих жилых домах, срок эксплуатации которых превышает 50 и более лет.

Сегодня в Алматы имеется 1047 жилых домов, относящихся к ветхому жилью, общей площадью около 500 тыс. кв. м. В них проживает около 50 тыс. человек. Основу этой категории составляют дома с низким нормативным сроком службы.

Так, большая часть таких домов в период приватизации жилья была передана в частную собственность без проведения капитального ремонта или возмещения затрат на его выполнение. Дальнейший капитальный ремонт не проводился из-за отсутствия у собственников жилья необходимых средств, что привело к их обветшанию.

В соответствии с программой по городу Алматы планируется снести 55 ветхих жилых домов с 565 квартирами (20 410,4 кв. м), в том числе:

- в Туркисбском районе 8 ветхих жилых домов в квадрате пр. Сейфуллина, Молдагалиева, Сауранбаева, Чернышевского;
- в Алмалинском районе 2 ветхих жилых дома, расположенные по улице Айтеке би, от ул. Досмухаметова до ул. Шарипова;
- в Ауэзовском районе 14 ветхих жилых домов по улице Жандосова от ул. Сулейменова до ул. Щепкина;
- в Медеуском районе 2 ветхих жилых дома севернее ул. Макатаева и западнее ул. Тянь-Шаньская;
- в Бостандыкском районе 9 ветхих жилых домов в квадрате улиц Бокина, Утепова, Тажибаевой, 20-линия;
- в Жетысуском районе 4 ветхих жилых дома севернее ул. Чаплыгина и западнее ул. Гончарова;
- в Алатауском районе 8 ветхих жилых домов по пр. Райымбека от ул. Усть-Каменогорской до ул. Сокпакбаева.

Во всех районах города проведены сходы с участием жителей сносимых домов, с ними заключены предварительные договоры, в которых были получены согласия жителей на переселение во вновь построенные жилые дома. Всего в рамках программы планируется строительство 66 жилых домов с 2 949 квартирами (167 024,7 кв. м).

Аудитория Казнета взрослеет

Тенденции пользования интернетом в Казахстане меняются. Аудитория интернета растет и, что очень важно, взрослеет с каждым годом: к марту 2013 года она составила 62% от общего количества населения. Проникновение интернета увеличивается в регионах и среди аудитории старше 35 лет. Это говорит только о положительной динамике развития интернета в Казахстане. И он в скором времени может претендовать на лидерскую позицию среди источников коммерческой информации благодаря скорости ее донесения до потенциальной аудитории. В связи с увеличением возраста аудитории интернета ломаются стереотипы о том, что основную часть аудитории Казнета составляет только молодая аудитория в возрасте до 25 лет, а аудитория старше предпочитает другие средства массовой информации: ТВ, радио, прессу. Статистика говорит о противоположном.

Крупнейший казахстанский портал NUR.KZ, входящий в тройку самых посещаемых казахстанских интернет-ресурсов, опубликовал характеристику своей аудитории. По данным статистики Google Analytics, 85% пользователей казахстанского портала NUR.KZ пользуются ресурсом в рабочее время с 9.00 до 18.00. Это говорит о том, что большая часть аудитории портала – офисные работники. На 17 мая 2013 года из 417 646 уникальных пользователей портала 357 852 посетили ресурс именно в рабочее



время. В месяц аудитория портала составляет более 7 000 000 пользователей, в неделю – более 2 000 000 пользователей, в день – более 400 000 пользователей.

По мнению PR-менеджера портала NUR.KZ Алены Шестаковой, такая статистика вполне предсказуема. «Интернет является самой быстрой формой донесе-

ния информации до аудитории. Благодаря этому на интернет-ресурсах новости появляются быстрее, чем в других СМИ, и постоянный пользователь интернета может «держать руку на пульсе времени» и быть в курсе последних новостей в стране и в мире. Спрос на последние общественные, политические и экономические новости, в первую очередь, растет у ауди-

тории с образованием выше среднего, с активной жизненной позицией, которые не безразличны к происходящим в стране событиям», – говорит она.

Причиной роста аудитории интернета является также появление на рынке большого разнообразия портативных мобильных устройств с возможностью выхода пользователя в интернет, где бы он ни находился.

По данным казахстанского портала NUR.KZ, за последние 30 дней наиболее популярными мобильными устройствами при посещении Nur.kz являются iPad и iPhone. В процентном отношении количество владельцев iPhone и iPad, посещающих казахстанский портал Nur.kz с мобильных устройств, составляет более 44%. Первую тройку лидеров мобильных устройств пользователей Nur.kz замыкает Samsung GT-I9300 Galaxy S III, с которого порталом пользуются более 6%.

PR-менеджер казахстанского портала NUR.KZ Алена Шестакова отмечает следующее: «Интернет можно адаптировать под все современные планшеты и мобильные телефоны. Тем он и удобен для пользователя. Современные мобильные устройства оборудованы таким образом, чтобы пользователь мог максимально быстро получить доступ в интернет и воспользоваться любым его ресурсом. Такое понимание современных требований рынка с обеих сторон, как создателей сайтов, так и мобильных устройств увеличивает число пользователей интернета не только со стационарных компьютеров и ноутбуков. И рабочий день современного человека складывается таким образом, что доступ к интернету ему нужен постоянно. Уровень дохода населения растет, и благодаря большому разнообразию современных мобильных устройств, человек может выбрать для себя наиболее удобные и быть всегда онлайн».

EUR/USD	1.2913	▲ 0,3%	USD/JPY	102,2151	▼ 0,4%	USD/CHF	0,9690	▲ 0,4%	USD/CNY	6.1214	▼ 0,2%	USD/RUR	31,3784	▲ 0,7%
---------	--------	--------	---------	----------	--------	---------	--------	--------	---------	--------	--------	---------	---------	--------

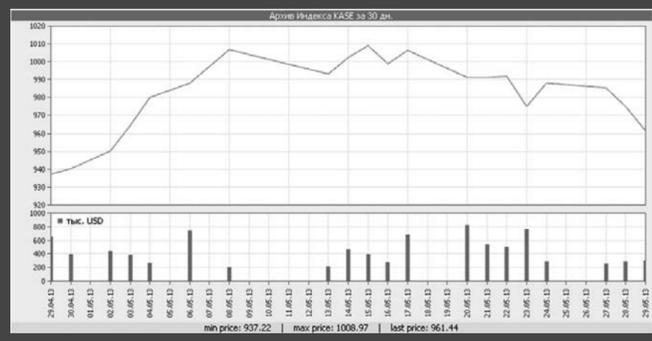
Изменение в процентах с 13.02 - 20.02.2013

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▲	▲	▲	▼
0.69%	1.24%	0.35%	-0.04%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMVB	1 398	1.41%	-1.8%	2%	-5%
PTC	1 399	1.01%	-2.4%	1%	-8%
S&P	1 660	0.63%	-0.5%	5%	18%
DJIA	15 409	0.69%	0.1%	5%	19%
NASDAQ	3 489	0.86%	-0.4%	6%	18%
DAX	8 481	1.16%	0.1%	9%	11%
FTSE	6 762	1.62%	-0.6%	5%	14%
Hang Seng*	22 780	-0.63%	-1.9%	2%	1%
Shanghai*	2 330	0.35%	0.7%	7%	4%
Nikkei-225*	14 386	0.52%	-7.0%	3%	38%
S&P фьюч.*	1 654	-0.04%	-0.7%	5%	20%

* Данные по состоянию на 08:17 MCK

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	104.2	2.00%	0.8%	2%	-6%
WTI	95.0	1.24%	-1.1%	2%	5%
Urals	103.9	1.74%	0.4%	3%	-5%
Золото	1 381	-0.97%	0.4%	-6%	-17%
Никель	14 802	0.45%	-1.3%	-2%	-14%
Медь	7 291	0.29%	-0.7%	4%	-7%

Информация предоставлена директором Представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай

Азиатские рынки: продолжается рост доходности японских облигаций

Японский Nikkei +0,82%
Гонконгский Hang Seng -0,68%
Шанхайский SSE +0,35%
Корейский Kospi +0,91%

Очередной день на азиатских фондовых площадках проходит с преимущественно позитивной динамикой, только лишь гонконгский Hang Seng торгуется хуже своих «коллег». Снижение идет в большинстве секторов, в частности, в финансовом и строительном. Так, банки Industrial & Commercial Bank China и China Construction Bank теряют по 0,8%, а девелопер China Overseas Land & Investment снижается на 2%.

Наибольшее же внимание инвесторов сейчас по-прежнему приковано к японскому рынку, где продолжает снижаться стоимость гособлигаций, что грозит финансовым коллапсом. Доходность государственных 10-летних сейчас уже вплотную подобралась к уровню в 1%. При этом на днях с речью выступал глава BOJ Харукио Курода, отметивший, что в текущих условиях ни одна финансовая система не может оставаться полностью устойчивой, особенно не учитывая то, что мировая экономика еще не восстановилась после кризиса. В данный момент эти слова выглядят как попытка заранее оправдаться за возможные финансовые катаклизмы в будущем.

Тем временем японская иена сейчас вновь вернулась в диапазон 102-103 в паре с американским долларом. Это оказывает некоторую поддержку экспортирующим компаниям. Так, Panasonic и Toshiba прибавляют по 1%, восстанавливая потери последних нескольких сессий. При этом японские банки, для которых рост доходности облигаций представляет наибольшую опасность, и вовсе смотрятся лучше рынка, Mitsubishi UFJ Financial Group и Sumitomo Mitsui Financial Group растут на 2,2% и 1,8% соответственно.

В корпоративном секторе сегодня стоит отметить китайского производителя дорожно-строительной техники Zoomlion Heavy Industry, акции которого снижаются на 5,5% после вспыхнувшего скандала вокруг обвинений компании в финансовых махинациях.

Рынок нефти: ОПЕК будет стремиться удержать уровень \$100

За прошедший торговый день: цена на июльские фьючерсы нефти марки Brent повысилась до \$104,23 и прибавила 1,57%.

Цена на июльские фьючерсы нефти марки WTI повысилась до \$95,01 и прибавила 0,92%.

В деталях

Цены на нефть по итогам прошедших торгов показали положительную динамику.

Спред в июльских контрактах между марками Brent и WTI немного вырос и в данный момент составляет \$9,2.

После непродолжительной консолидации котировки нефти вновь предприняли попытку выйти за пределы среднесрочного нисходящего тренда. Вчерашний подъем цены на Brent несколько исправил инициативы на сторону покупателей. Исходя из сложившейся формации, можно сделать предположение, что в ближайшее время есть все шансы для того, чтобы предпринять еще одну попытку штурма ключевого уровня сопротивления в районе \$106 за баррель.

По данным аналитической компании Conference Board, индекс доверия потребителей в экономике США в мае вырос до максимума с 2008 года в 76,2 пункта. Аналитики при этом ожидали увеличения показателя лишь до 71 пункта. Также отметим и то, что индекс стоимости жилья в 20 крупнейших городах США (рассчитываемый S&P/Case-Shiller) в марте увеличился на 10,87% в годовом выражении. Рост показателя оказался максимальным с весны 2006 года.

Напомним, что в связи с тем, что в понедельник в США был выходной, данные по запасам нефти от API и Департамента энергетики выйдут на один день позже.

Негативная динамика во вторник отчасти была основана на заявлении министра энергетики Объединенных Арабских Эмиратов относительно перспектив мирового спроса на сырье. Как считает глава Минэнерго ОАЭ Suhail Mohammed Al Mazrouei, мировой спрос на нефть будет оставаться относительно слабым, а нынешние цены на сырье имеют справедливый характер. В то же время он отметил, что потребление нефти будет в текущем году больше на 800 тыс. баррелей по сравнению с прошлым годом. В свою очередь министр нефти другой страны (члена ОПЕК) Венесуэлы Рафаэль Рамирес отметил, что картель может поддержать сокращение квот, если это будет необходимо для удержания цен на нефть на уровне \$100 за баррель. Напомним, что заседание ОПЕК состоится 31 мая в Вене.

Фьючерс на нефть марки Brent торгуется с минимальным понижением, теряя 0,03% по отношению к уровням закрытия предыдущей сессии.

Рынок США: рост индекса S&P/Case-Shiller стал максимальным за 7 лет

Во вторник, 28 мая, американские индексы торгуются в «зеленой» зоне: DJIA растет на 0,93%, S&P 500 вырос на 1,04%, Nasdaq подрос на 1,16% (17:39 мск).

Торги на рынке акций США начались в уверенном плюсе на фоне «бычьих» ази-

атских и европейских настроений, а также после положительных статистических данных по рынку недвижимости. Кроме того, позитивную роль сыграл итальянский аукцион облигаций – доходность по ним снизилась до исторически минимальных значений.

Индекс цен на жилье S&P Case-Shiller вырос в марте на 10,9% – это стало самым быстрым ростом за последние 7 лет, при этом аналитики ожидали более скромного прироста – на уровне 10,2%.

Европейские индексы торгуются в весьма уверенном плюсе, а новости из Италии только добавили уверенности трейдерам из Старого Света. Немецкий DAX прибавляет 1,36%, французский CAC 40 торгуется на 1,50% выше нуля.

Корпоративный сектор

До начала торгов отчиталась крупнейшая американская ювелирная компания Tiffany & Co. Прибыль компании выросла в I квартале до 70 центов при ожидаемых аналитиками 53 центов на акцию, а ее выручка увеличилась на 9,3% – до \$895 млн. Кроме того, компания подтвердила свой годовой прогноз, на этом фоне акции взлетели на 4,7%.

На 95% до \$13,5 взлетели котировки американской фармацевтической компании Omthera Pharmaceuticals после того, как британская AstraZeneca объявила о ее покупке. Цена сделки составляет \$12,7 за каждую акцию.

Также подрастают акции производителя электромобилей Tesla Motors (+4,55%) – CEO компании должен выступать на конференции, и трейдеры явно ждут интересных новостей.

Рынок Европы: Италия разместила бонды под рекордно низкую доходность

Во вторник, 28 мая, на европейских рынках наблюдается рост индексов: FTSE 100 прибавляет 1,72%, DAX вырос на 1,16%, CAC 40 растет на 1,46% (16:29 мск).

Европейские биржевые площадки демонстрируют положительную динамику на фоне выросших азиатских индексов и роста фьючерсов США. Франция и Германия должны опубликовать новую стратегию с безработицей, которая мучает еврозону.

Во Франции был опубликован индекс потребительского доверия, который снизился в мае с 84 до 79 пунктов, хотя аналитики ожидали его на уровне 85 пунктов. Тем не менее, участники рынка явно проигнорировали негативные данные, надеясь на позитивную американскую статистику.

В середине дня Италия провела аукцион облигаций на 2,5 млрд евро, при этом доходность упала до исторического минимума – с 1,167% до 1,113% годовых. Спрос на бумаги превысил предложение в 1,57 раза. На этом фоне доходность 10-тилетних облигаций Италии на вторичном рынке опустилась на 2 базисных пункта – до 4,03%.

Европейская валюта утром достигла отметки 1,2885 пункта, но затем стала отыгрывать свои позиции по отношению к американскому доллару и в итоге пробила 1,29 и протестировала 1,2945 пункта.

Котировки немецкого индекса DAX подскочили на открытии с «бычьим гопом», пробив уровень 8400, и дошли до отметки 8480 пунктов, возле которой они и консолидируются в течение дня.

Юридическая консультация



- Работник своими действиями причинил материальный ущерб работодателю. Можно ли взыскать причиненный ущерб, и в каком объеме?

- Основным законодательным актом, регулирующим материальную ответственность работника перед работодателем, является Трудовой кодекс Республики Казахстан, в нем перечисляются основания, условия и размеры материальной ответственности.

Трудовое законодательство предусматривает два вида материальной ответственности работника перед работодателем: ограниченную и полную. Термин «полная материальная ответственность» говорит сам за себя, то есть при наличии определенных Трудовым кодексом условий у работодателя возникает право требовать возмещения ущерба, а у работника – обязанность возместить ущерб работодателю в полном объеме. Сегодня мы бы хотели остановиться именно на случаях, когда наступает полная материальная ответственность работника перед работодателем.

Прежде всего, необходимо отметить, что материальная ответственность работника перед работодателем наступает не во всех случаях, а только в тех случаях, когда ущерб (вред) причинен работником при исполнении им трудовой функции, в результате виновного противоправного поведения (действия или бездействия) и причинной связи между виновным противоправным поведением и причиненным ущербом (вредом). Если такие условия отсутствуют, то даже при наличии у работодателя ущерба работодатель не вправе требовать от работника возмещения такого ущерба.

Также исключается ответственность работника за ущерб, причиненный работодателю, в случаях, когда ущерб возник в результате нормального производственно-хозяйственного риска, непреодолимой силы, крайней необходимости, необходимой обороны, неисполнения работодателем обязанности по обеспечению надлежащих условий для сохранения имущества, переданного работнику.

Под ущербом, который работник обязан возместить работодателю, понимается прямой действительный ущерб. Согласно Трудовому кодексу, под прямым действительным ущербом понимается реальное уменьшение наличного имущества работодателя или ухудшение состояния указанного имущества, а также необходимость для работодателя произвести за-

траты либо излишние выплаты на приобретение или восстановление имущества. Упущенная выгода работодателя, даже если она возникла в результате действия или бездействия работника, и такие действия (бездействие) являются противоправными (то есть нарушающими законодательство Казахстана), в прямой действительный ущерб не включаются и не может быть взыскана с работника.

Хочу особенно подчеркнуть, что закон охраняет права работника и содержит исчерпывающий перечень случаев наступления полной материальной ответственности, что означает, что работодатель не может расширить этот перечень не только по своему усмотрению, но и по согласию с работником (например, посредством включения других оснований возникновения полной материальной ответственности в трудовой договор). К таким случаям Трудовой кодекс Республики Казахстан относит случаи:

1) необеспечения работником сохранности имущества и других ценностей, переданных работнику на основании письменного договора о принятии на себя полной материальной ответственности (например, когда по результатам инвентаризации на складе, имеется недостача вверенных заведующему складом товарно-материальных ценностей). Работодатели должны знать, что перечень материально-ответственных лиц, с которыми может заключаться договор о полной материальной ответственности, определяется и утверждается актом работодателя;

2) необеспечения работником сохранности имущества и других ценностей, полученных работником под отчет по разовому документу (например, утрата суммы денег, вверенной секретарю бухгалтерией для оплаты нотариальных или иных услуг);

3) причинения работником ущерба в состоянии алкогольного, наркотического или токсикоманического опьянения (их аналогов);

4) недостачи, умышленного уничтожения или умышленной порчи материалов, полуфабрикатов, изделий (продукции), в том числе при их изготовлении, а также инструментов, измерительных приборов, специальной одежды и других предметов, выданных работодателем работнику в пользование;

5) причинения ущерба незаконными действиями работника, подтвержденными в порядке, установленном законодательством Республики Казахстан (то есть если причинение ущерба незаконными действиями работника установлено в рамках административного или уголовного производства вступившим в силу судебного акта).

В указанных выше случаях, при условии, что ущерб причинен работником

при исполнении им трудовых обязанностей, в результате виновного противоправного поведения работника, и имеется причинно-следственная связь между причиненным ущербом и действиями (бездействием) работника, работодатель вправе взыскать с работника прямой действительный ущерб.

В остальных случаях (за некоторыми исключениями) ответственность работника является ограниченной и, как правило, не может превышать размера его средней месячной заработной платы.

- Отличается ли ответственность менеджеров от ответственности других работников?

- Существует категория работников, которые изначально обладают большим объемом полномочий по сравнению с «обычными» работниками. В эту категорию работников входят руководители и члены исполнительного органа юридического лица, а также члены совета директоров и наблюдательного совета. Поскольку эти работники обладают большим объемом полномочий, то и уровень их ответственности перед работодателем должен быть выше.

Действительно, статья 254 Трудового кодекса предусматривает работодателю возможность при решении вопроса об ответственности этой категории работников применить нормы либо самого Трудового кодекса Республики Казахстан, либо других законодательных актов. Например, статья 63 Закона Республики Казахстан «Об акционерных обществах», при соблюдении определенных процедур, позволяет работодателю, образованному в форме акционерного общества, требовать с указанной категории работников возмещения не только прямого действительного ущерба, но и убытков в полном объеме, причем вне зависимости от наличия оснований наступления полной материальной ответственности, перечисленных выше.

Следует отметить, что в настоящее время подобное регулирование отсутствует в Законе Республики Казахстан «О товариществах с ограниченной и дополнительной ответственностью», и, таким образом, работодатель, образованный в форме товарищества с ограниченной ответственностью, имеет возможность требовать с членов своего исполнительного органа и наблюдательного совета возмещения только прямого действительного ущерба в том же порядке и по тем же основаниям, что и с других работников.

На вопросы отвечала Юлия Петренко, старший юрист ТОО «БМФ Групп»

Свои вопросы юристам вы можете высылать на электронный адрес редакции – kapital.kz@kazmg.kz

Официальные курсы валют

Данные на 29 мая 2013 года
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	145.82	▲
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	227.54	▲
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	0.02	
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	41.07	▼
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	150.84	▼
1 ЕВРО	EUR / KZT	194.72	▲
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	145.77	▲
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	24.64	▲
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	527.23	▼
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.13	
1 ЛАТВИЙСКИЙ ЛАТ	LVL / KZT	277.89	▲
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	56.42	▲
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	46.48	▲
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	40.22	▼
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.80	▲
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	119.19	▲
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	81.60	▲
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	0.07	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	18.51	▼
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	22.68	▲
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	155.71	▲
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	13.39	▲
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.48	▼

ЛЕБЕДЕВ ОГЛАСИЛ
ПЛАНЫ

Российский боксер Денис Лебедев, выступающий в весовой категории до 90,7 килограмма, в эфире телеканала НТВ заявил, что он хотел бы выступить «на разогреть» боя тяжеловесов Александра Поветкина и Владимира Кличко, который должен состояться 5 октября 2013 года в Москве. О планах на следующий поединок Лебедев заговорил впервые после поражения в бою с Гильермо Джонсом. Кто именно может стать его соперником, Лебедев не уточнил. Поединок Лебедев – Джонс состоялся 17 мая в Москве. В этом бою Лебедев проиграл нокаутом в 11-м раунде и потерял принадлежавший ему титул чемпиона мира по версии WBA (Всемирная боксерская ассоциация). После поединка российского боксера, получившего рассечение и гематому возле правого глаза, на «скорой» увезли в больницу. По данным НТВ, Лебедев собирается «поменять свою команду». Идет ли речь о смене тренера Константина Цзю, промоутера Владимира Хринова или еще каких-то специалистов, работавших с боксером, не уточняется. За свою профессиональную карьеру 33-летний Лебедев провел 27 поединков. Российский боксер одержал 25 побед (19 – нокаутом) и потерпел два поражения. (lenta.ru)

О БУДУЩЕМ
ФАЛЬКАО

Французский футбольный клуб «Монако» договорился с мадридским «Атлетико» о трансфере нападающего Радамеля Фалькао, утверждает испанская газета. Официально о сделке должно быть объявлено в ближайшее время. 28 мая колумбийский форвард прошел медицинское обследование, а также провел встречу с владельцем «Монако» российским миллиардером Дмитрием Рыболовлем. Фалькао должен подписать с новой командой пятилетний контракт, согласно которому он будет получать 14 млн евро за сезон. Сам трансфер нападающего обошелся «Монако» в 45 млн евро, хотя в контракте с «Атлетико» сумма отступных составляет 60 млн евро. Радамель Фалькао начал карьеру в аргентинском «Ривер Плейте», откуда в 2009 году перешел в португальский «Порту». Через два года он перешел в «Атлетико». Форвард дважды выигрывал Лигу Европы, становясь при этом лучшим бомбардиром турнира. 24 мая «Монако» приобрел за 70 млн евро полузащитника Жоау Моутинью и форварда Хамеса Родригеса. 29 мая стало известно о переходе во французский клуб защитника мадридского «Реала» Рикарду Карвалью. СМИ также пишут, что еще одним приобретением «Монако» может стать голкипер «Барселоны» Виктор Вальдес. «Монако» по итогам сезона-2012/13 вернулся в высший дивизион чемпионата Франции, где отсутствовал два года. (lenta.ru)

ОТКРОВЕНИЯ
БОЛЕЛЬЩИКОВ

Глава Всероссийского объединения болельщиков (ВОб) Александр Шпрыгин заявил, что во время чемпионата мира по хоккею члены организации следили за игроками российской сборной. Об этом сообщает «Советский спорт». По словам Шпрыгина, слежка мешала хоккеистам нарушать режим во время турнира. «Там, где проходили увеселительные мероприятия, игроки не появлялись, и спиртные напитки не употреблялись», – отметил глава ВОб. Также Шпрыгин прокомментировал слова главного тренера сборной России Зинэтулы Билялетдинова, который заявил, что болельщики мешали игрокам, беседуя с ними, требуя автографов и совместных фотографий. По словам президента ВОб, все общение хоккеистов и фанатов «сводилось к тому, что по пути в автобус игроки давали автографы». В гостинице в Хельсинки, где жили российские хоккеисты, располагался также «Русский дом». Шпрыгин заявил, что руководство Федерации хоккея России (ФХР) поддерживало идею «Русского дома», так что никаких претензий к нему (дому) быть не должно. «Причины неудач кроются точно не в том, что игроки много общались с болельщиками», – подытожил глава объединения фанатов. Сборная России проводила матчи группового турнира в столице Финляндии. Там же прошел матч 1/4 финала, в котором подопечные Билялетдинова проиграли команде США со счетом 3:8. 28 мая исполком ФХР принял работу тренерского штаба российской сборной неудовлетворительной. (lenta.ru)

Тяжелейший «Джиро»
и великолепный
Нибали

Даниэль Балахметов

Казахстанская велокоманда Astana в конце минувшей недели вписала новую – победную страницу в свою историю. Итальянский гонщик нашей команды Винченцо Нибали в генеральной классификации «Джиро д'Италия-2013» занял первое место. Для уроженца Мессины подобный успех стал вторым в карьере. Ранее Нибали побеждал на «Вуэльте-2010». Тогда итальянец занял четвертое место команды Liquigas. С ней же он в 2012 году одержал победу на престижной веломногодневке «Тиррено – Адриатико». А в марте нынешнего года Нибали повторил успех на этой гонке, но уже в составе «Астаны».

«Акула», как кличут Нибали в мире велоспорта, захватил лидерство на «Джиро» после 8-го этапа. И до самого окончания гонки итальянец уже никому не отдал розовую майку лидера.

При этом Нибали сумел два этапа выиграть лично. Это были 18-й и предпоследний, 20-й этапы. Первая победа «Акулы» досталась на двадцатикилометровой, горной раздельке. Затем этап под номером 19 протяженностью 202 км, который должен был соединить между собой местечки Понте-ди-Леньо и Валь-Мартелло, ввиду непогоды оказался отменным. А ведь этот этап являлся одним из ключевых на «Джиро». С другой стороны, получив незапланированный день отдыха, велогонщики сумели восстановить силы к 20-му этапу, который был не менее сложным.

И здесь, к радости поклонников «Астаны», Винченцо опередив трех колумбийцев (Фабियो Дуарте, Ригоберто Урана и Карлоса Бетанкура) на добрые двадцать секунд, сделал громадный шаг к общему триумфу. Стоит отметить, что этап проходил в крайне непростых погодных условиях. Гонщики то и дело вынуждены были

утепляться, и казалось, что конца этим снежным горам не будет. Побороться здесь пришлось не только с самим собой и соперниками, но также со снегопадом и порывистым ветром. Плюс ко всему, гонку осложнял густой туман. По официальным данным, на финише этапа температура воздуха с -3 немного прогрелась, до нуля... Но легче от этого спортсменам не стало. То, как финишировал Нибали, из последних усилий и в гордом одиночестве, стало едва ли не символом всей гонки.

Последний – 21-й этап, так называемый «Этап дружбы» организаторами был удлинен на 10 км. Осуществилось это благодаря тому, что пелотон лишний раз обогнул стартовый город этапа, Риесе-Пино-Икс. Первенствовал в последний день гонки Марк Кэвиндиш из Omega Pharma – Quick-Step. Британец закончил этап с общим временем 5 часов 30 минут 9 секунд.

Винченцо Нибали на этом этапе финишировал в общей группе и зафиксировал свое появление на 45-м месте. Однако на результатах в генеральной классификации показатели, продемонстрированные Нибали, не сказались. Общее время, показанное гонщиком «Астаны», остановилось на отметке 84 часа 53 минуты 28 секунд. Вторую и третью строчки заняли колумбиец Ригоберто Уран из Team Sky (+4 минуты 43 секунды) и австралиец Кадел Эванс, выступающий за BMC Racing, который оказался медленнее Нибали на 5 минут и 52 секунды. Лучшим после Нибали из состава «Астаны» на «Джиро» стал эстонский гонщик Танел Кангерт, который в генеральной классификации оказался четырнадцатым. Еще один итальянский гонщик «Астаны», Валерио Аньоли занял тридцать девятое место. Другой итальянец из состава казахстанского клуба, Фабियो Ару стал сорок вторым. А вот швед Фредерик Кесьякофф, также защищающий цвета «Астаны», показал в «генерале» девяностое время. На пороге «сотни» остановился итальянец Паоло Тералонго (99-е место). Казахстанцы Андрей Зейц и Дмитрий Груздев, также выступающие за наш клуб, заняли 106-е и 146-е места. Зато в командной классификации Astana заняла второе место. На первой строчке расположилась команда Team Sky. А на третьем месте Movistar.

Кроме того, в спринтерской классификации победу одержал Марк Кэвиндиш, который стал пятым в истории гонщиком, выигрывавшим в спринтерской классификации на всех трех престижных многодневках. А в горной классификации лучшим стал итальянец Стефано Пераци из Bardiani Valvole. Нибали в зачете «горного короля» стал третьим. В числе молодых гонщиков лучше всех выступил колумбиец Карлос Бетанкура.

Не обошлось на этой гонке без допингового скандала. В употреблении запрещенных препаратов был обвинен Данило Ди Лука. 24 мая допинг-проба итальянца показала в его организме наличие эритропоэтина. На момент сдачи номера в печать спортивная судьба гонщика Vini Fantini-Selle Italia была неизвестна.

ЗАЯВЛЕНИЕ
ДАВЫДЕНКО

Российский теннисист Николай Давыденко заявил, что пропустит третий турнир «Большого шлема» в сезоне – «Уимблдон». Об этом сообщает «Спорт-Экспресс». В последний раз россиянин пропускал соревнования в Лондоне в 2002 году. Давыденко рассказал, что ему нет смысла ехать на «Уимблдон», поскольку высоких результатов ему там все равно не добиться. Последние два турнира россиянин выигрывал в первом круге. Лучшим его результатом является выход в четвертый круг на «Уимблдоне-2007». По словам россиянина, он всегда плохо играл на травяных кортах, а в нынешнем сезоне он пропустит все соревнования на траве. Теннисист заявил, что намерен серьезно подготовиться к грунтовым турнирам. И больший упор россиянин намерен сделать на физическую подготовку. «Если смогу нормально бегать вправо-влево и доставать мячи, то пойду и теннис. Я давно это понял, но самому заставить себя заниматься фитнесом нереально. Так что со мной поедут люди, которые будут меня мучить», – подытожил россиянин, занимающий 48-е место в рейтинге Ассоциации теннисистов-профессионалов (АТР). Заявление о бессмысленности поездки на «Уимблдон» Давыденко сделал после победы над французом Флорансом Серра в первом круге «Ролан Гаррос» со счетом 6:3, 6:4, 7:5. Россиянин впервые с 2011 года выиграл три партии подряд. (lenta.ru)



СКАНДАЛ НЕ УТИХ

Российский футбольный союз (РФС) решил обратиться к главе Чечни Рамзану Кадырову, обвинившему неназванного футбольного арбитра в коррупционных действиях. Об этом 28 мая сообщает сайт РФС. Бюро исполкома РФС намерено запросить у Кадырова дополнительную информацию о взятке, которую у представителей грозненского «Терека» якобы требовали перед матчем, и все материалы, касающиеся этой темы. Ставшее причиной запроса заявление Кадырова сделал, отвечая 27 мая на вопрос журналистов о причинах резкого высказывания в адрес главного арбитра матча «Терек» – «Рубин» через стадионный микрофон. «Судья перед матчем говорит: «Дайте деньги, и все будет нормально», – сказал глава Чечни, не уточнив, относятся ли эти слова непосредственно к судившему тот матч Михаилу Вилкову, или к российским судьям в целом. Претензии Кадырова к Вилкову были связаны с голом «Терека», который судья отменил из-за офсайда, назначением пенальти в ворота «Рубина» и судейством капитана команды Ризвана Усеева на 87-й минуте матча. После последнего инцидента Кадыров взял стадионный микрофон и крикнул: «Судья продажная! Козел ты!» Впоследствии глава республики заявил, что готов принять наказание за этот поступок, но не готов взять свои слова обратно. (lenta.ru)

ДЗАГОВ В
«МОЛОДЕЖКЕ»

Тренерский штаб молодежной сборной России по футболу назвал игроков, которые примут участие в чемпионате Европы 2013 года в Израиле. Об этом сообщает официальный сайт Российского футбольного союза (РФС). В заявку попали 23 футболиста, в том числе игроки основной сборной Алан Дзагоев из ЦСКА, Александр Кокорин из московского «Динамо» и Олег Шатов из махачкалинского «Анжи». Все три футболиста получили вызов в национальную команду на отборочный матч чемпионата мира 2014 года с Португалией, который пройдет 7 июня. Таким образом, Дзагоев, Кокорин и Шатов пропустят первую игру «молодежки» на европейском первенстве. 6 июня россияне в рамках группы В сыграют с Испанией, через три дня пройдет матч с Нидерландами. 12 июня состоится встреча между сборными России и Германии. В группе А сыграют команды Израиля, Англии, Норвегии и Италии. Матчи турнира пройдут в четырех городах – Тель-Авиве, Иерусалиме, Петах-Тикве и Нетане. В полуфинал соревнований выйдут по две лучшие команды каждой из групп. (lenta.ru)

Много лучше двух.
Почему идея объединения
чемпионатов несостоятельна

С окончанием футбольных сезонов в России и Украине снова оказалась на повестке дня вопрос касательно объединения лиг.

В российской прессе по окончании первенства речь заходила не только о драматичном попадании в еврокубки московского «Динамо» или спасении «Волги», обладающей более скромным бюджетом, нежели треть клубов ФНЛ. Кто-то упомянул вскользь, а кто-то хорошо прошелся по созданию в УЕФА комиссии по «международным чемпионатам». Понятно, что первыми ласточками будут желающие слиться воедино Голландия и Бельгия, но многие держат в уме и русско-украинский вариант. Тот самый вариант, который сегодня завтра рискует стать окончательно несостоятельным и бесперспективным. Почему же?

Когда-то Григорий Явлинский пропался не как политик, а как толковый финансист. Именно он был вдохновителем и куратором оказавшейся мертворожденной по вине консерваторов программы перехода от плановой экономики к рыночной, получившей в народе название «программа пятисот дней». В памяти остался ответ Явлинского на предложение Рыжкова попытаться как-то соединить два проекта – свой и союзный. «Нельзя скрестить ужа и ежа» – и тогда, и сейчас это звучит как грустный приговор. Однако именно это пытаются сделать агенты объединенной лиги во главе с некогда лучшим тренером России, утратившим нынче способность адекватно воспринимать события.

И российский, и украинский футбол убыточны. Но убыточны каждый по-своему хотя бы из-за разного подхода к финансированию. Можно долго ударяться в риторику, вспомнить историю со сведением в одной группе Лиги чемпионов «Челси» с ЦСКА и последующее расследование УЕФА, но факт остается фактом – в России принцип «один денежный мешок – один клуб» соблюдается четко. Слушай с «Амкаром», финансируемым из кармана владеющего «Уралка-

лием» Сулеймана Керимова, только подтверждает это правило в качестве исключения. Онтузиастов вроде Галицкого единицы, и зачастую выходит так, что деньги поступают из рук госкорпораций или напрямую из российского бюджета.

Подобный вариант развития событий чертовски рискован, и не только в футболе – достаточно вспомнить чудом не случившийся



крах баскетбольных «Химок» после смены губернатора в Московской области. Но мелкие правители на местах в России зачастую задерживаются очень надолго, как Леонид Полежаев в Омске, или просто меняют место дислокации, не меняя роль, подобно Николаю Меркушкину, перебравшемуся из Саранска в Самару. Заинтересованных и разношерстных, хоть и весьма зависимых от власти игроков на этом рынке хватает, потому что он и застрахован от тотального коллапса. Иногда проблемы заканчиваются шагом назад ради двух вперед («Томь»), иногда приходится жертвовать одной из двух конкурентоспособных команд в регионе (история «Волги» и «Нижнего Новгорода»), но не может быть такого, чтобы посыпались одновременно пять-шесть клубов.

У соседей все иначе. Там не только футбол, но и вся страна поделена на две сферы влияния. Куда ни кинься, кого ни спроси, кто тут владеет заводами, газет и парковок – фамилия «Коломойский» или «Ахметов» прозвучит гарантированно. Собственно, на данный момент лишь два из шестнадцати клубов УПЛ не принадлежат кому-то из них или зависимым от сладкой

реальные очертания. Его украинские активы приносят все меньше прибыли, и вполне очевидно, что в условиях нехватки благотворительности отходит на второй план. Два своих клуба – «Арсенал» и «Волынь» – Коломойский уже подарил конкурирующему лагерю. Новый инвестор волынян пока неизвестен, а вот криминальная биография и связи нового «смотрящего» за бывшим ЦСКА заставляют отправить «Каштанов» именно в «днепский» пул. Примерно то же в лучшем случае ждет обедневший и обездоленный «Кривбасс». Команда закончила сезон седьмой и чуть не попала в еврокубки, но при этом весь второй круг жила на базе без коммунальных удобств и питалась в фаст-фудах. Если неоднократный призер чемпионатов Украины не будет расформирован, то его придется насильно затолкать под крыло городских властей. И в этом случае одна ремарка точно не будет лишней: главный человек в Кривом Роге – отец одного из вице-премьеров, имеющего непосредственное отношение не то что к партии власти, а к самому Ахметову.

В данный момент СКМ так или иначе контролирует «Шахтер», «Ильичевец», «Черноморец», «Арсенал», «Металлист», «Зарю» и вылетевшую «Говерлу». Если вдруг «Кривбасс» будет расформирован, то его место наверняка займут ужгородцы, к тому же нельзя забывать о повисших в классе «Севастополе» и «Стали». Восемь клубов, даже без учета повисших «в воздухе» «Карпат», «Волыни» и упавшего в первую лигу запорожского «Металлурга» – чересчур серьезная цифра, не находите? Объединяться с лигой, где все зависит уже даже не от двух сильных мира сего, а от одного – огромных рисков, и проблемы никому не нужных сейчас футбольных «Химок» покажутся каплей в море.

Так что не стоит скреплять ежа и ужа. Особенно тем, кто не готов этого делать ни морально, ни умственно. Пусть будет так, как есть.

НА СВОБОДУ В ХОРВАТИЮ



Аргентинский вратарь Пабло Мильоре, проведший 40 дней в тюрьме, продолжит карьеру в загребском «Динамо», выигравшем в сезоне-2012/13 чемпионат Хорватии. Об этом сообщает Reuters. Мильоре был задержан 31 марта за то, что скрывал дома болельщика клуба «Бока Хуниорс» Максимилиана Маццаро, подозреваемого в убийстве. В 2011 году фанат избил своего соседа, после чего тот умер. 27 мая 31-летний вратарь вышел на свободу, после чего было объявлено о его переходе в «Динамо». Но на сайте загребского клуба информации о трансфере Мильоре пока нет. Аргентинец заявил, что рад попробовать свои силы в новом чемпионате, а также поиграть в Лиге чемпионов. «Динамо» начнет турнир на предварительной стадии. Ранее Мильоре играл за различные аргентинские команды. Последним клубом голкипера был «Сан-Лоренцо», за который он выступал с 2009 года. (lenta.ru)

«ТЕСТ» НЕ ПРОЙДЕН

На бразильском стадионе «Фонте Нова» в городе Сальвадор, где должны пройти три матча розыгрыша Кубка конфедераций в 2013 году и шесть игр чемпионата мира по футболу 2014 года, обрушилась часть крыши. Об этом 27 мая сообщает Reuters. Причиной обрушения стали сильные ливни, которые прошли за последние сутки. Как пишет CBS News, тент, прикрывающий трибуны, был натянут неправильно, в результате чего вода собралась в одном месте и продавила одну из 36 пластиковых панелей крыши. Обрушившиеся куски крыши также повредили трибуны. Власти заявляют, что крышу починят к началу Кубка конфедераций, который пройдет с 15 по 30 июня 2013 года. Чемпионат мира пройдет с 12 июня по 13 июля 2014 года. Стадион «Фонте Нова», вмещающий 56 тысяч зрителей, был открыт в апреле 2013 года. Он построен на месте старого стадиона, который был снесен в 2010 году, после того, как в 2007 году во время футбольного матча обрушилась крыша стадиона. Строительство «Фонте Нова» обошлось в \$293 млн. (lenta.ru)

НОВЫЙ ПОВОРОТ БЕНИТЕСА



Итальянский футбольный клуб «Наполи» на официальном сайте объявил о назначении на пост главного тренера Рафаэля Бенитеса. Подробности соглашения не разглашаются. Испанец сменил Вальтера Маццари, который перешел на работу в миланский «Интер». До этого итальянские СМИ писали, что Маццари с большой долей вероятности возглавит махачкалинский «Анжи». Бенитес в сезоне-2012/13 возглавлял лондонский «Челси», с которым выиграл Лигу Европы и стал третьим в чемпионате Англии. Испанский специалист в ноябре 2012 года сменил в «Челси» Роберто Ди Маттео с условием, что покинет команду после окончания сезона. В начале июня 2013 года новым тренером лондонцев должен быть назначен Жозе Моуринью. Рафаэль Бенитес начал тренерскую карьеру в 1995 году в чемпионате Испании. В 2004 году он перебрался в английский «Ливерпуль», с которым выиграл Лигу чемпионов и Кубок страны. В 2010 году тренер возглавлял «Интер». (lenta.ru)

ПРЕДЛОЖЕНИЕ ТИХОНОВУ

Бывший полузащитник московского «Спартак» Андрей Тихонов заявил, что ему предложили вернуться в тренерский штаб команды, где он работал по ходу сезона-2011/12. Об этом сообщает ИТАР-ТАСС. По словам Тихонова, вернуться на тренерский пост ему предложил наставник «Красно-белых» Валерий Карпин. «Я пока еще не дал официального ответа, поскольку есть еще определенные вопросы. Думаю, в течение нескольких дней определюсь», — отметил бывший полузащитник «Спартак». 29 мая стало известно, что «Спартак» покинет помощник главного тренера Игорь Ледахов, с которым не будет продлен контракт. В настоящее время Тихонов возглавляет шелковскую «Спарту», которая в 2013 году добилась права выступить во второй лиге. Однако в мае стало известно, что «Спартак» с большой вероятностью прекратит свое существование из-за отсутствия финансирования. Тихонов работал в штабе Карпина по ходу сезона-2011/12. Однако ушел из команды после того, как в июне 2012 года ее возглавил испанец Унаи Эмери. (lenta.ru)

«Не ясно, кто виноват: «Пирелли» или «Мерседес»

Росберг одержал первую победу в Монако, но европейская пресса сосредоточилась на скандале с «Пирелли» и несостоявшейся драке Кими и Переса. «Ерундовый Гран-при. Это не «Формула-1» — это была процессия машин, которыми управляли люди, даже близко не подошедшие к своим реальным возможностям в плане скорости», — написал в своей колонке для BBC Дэвид Култхард. Недовольство ходом этапа в Монако выразил и Эндрю Бенсон, другой колумнист BBC: «Это была вообще не гонка. Росберг победил в доминирующем стиле, но на дистанции его время было на несколько секунд хуже результатов, показанных в четверг и субботу. И эта проблема появилась в «Формуле-1» вместе с «Пирелли» — в 2011 году».

Англичане также обвиняют «Пирелли» и в большом количестве аварий. «Всю дистанцию пилоты шли друг за другом длинными паровозами — на узких улицах Монте-Карло это неизбежно привело бы к инцидентам той или иной степени тяжести. Именно поэтому мы и видели машину безопасности так часто», — продолжает Бенсон.

Одна из аварий стала другой горячей темой обсуждения прессы — речь идет о столкновении Серхио Переса и Кими Райкконена. Например, Дэвид Култхард сравнил мексиканца одновременно с лудоманом и Шумахером. «Перес вел себя так, будто оказался в настоящем казино — выиграл, еще раз выиграл, еще раз выиграл, почувствовал вдруг себя непобедимым и вот тут все пошло не так. С другой стороны, Серхио в некотором роде начал вести себя как Шумахер в свое время — он борется на трассе по принципу «или я тебя пройду, или мы оба сойдем с дистанции», — пишет шотландец.

«В Монако Перес вроде бы показал, почему именно им «Макларен» решил заменить Хэмилтона. Хотя ощущения эти длились недолго — в борьбе с Райкконеном Серхио попытался откусить больше, чем в состоянии прожевать. Перес обвинил Райкконена в том, что тот не оставил ему достаточно места, но там изначально не было достаточного места.

Есть и еще один важный аргумент в пользу того, чтобы мексиканец поумерил пыл. Сейчас он гоняется в группе с большими ребятами, они срываются за титул — и малейшая его ошибка может привести к непоправимым последствиям



в их борьбе. Поэтому вполне можно понять гнев Райкконена — из-за прокола он потерял девять очков, и в Канаду он мог бы приехать с отставанием в 12 очков вместо 21», — пишет для Daily Mail Фил Данкан.

На защиту Переса встала лишь испанская Магса, выпустившая материал под заголовком «Чего против всего мира». «Перес боролся изо всех сил, иногда даже чересчур, но проблема лишь в том, что постоянно выходит сухим из воды невозможно. Первой жертвой Серхио стал Дженсон Баттон — необходимо признать, тот маневр был великолепен. Всего пару кругов спустя в том же духе «Чего» опередил Алонсо, но молодому гонщику и этого было мало, и он начал атаковать Кими на 54-м круге, но тогда оба срезали шикану. На 70-м круге Перес вернулся к атакующим действиям, однако в этот момент Кими решил закрыть калитку — аварии при таком раскладе было не избежать».

Конечно, пресса не пропустила и скандал с тестами «Пирелли» и «Мерседеса» в Испании. Риторическим вопросом задается издание Auto Motor und Sport: «Мерседес» и «Пирелли» повели себя крайне наивно.

Обе стороны должны были понимать, что подобные тесты ни в каком виде не устроят соперников. Теперь нужно принимать решение, но кого наказывать? «Мерседес» за то, что воспользовались возможностью провести тесты? Или «Пирелли» за то, что не удосужились провести переговоры со всеми командами?

Что интересно, в данной ситуации даже необязателен штраф —

ФИА оставила себе пространство для любых маневров по этому поводу. Но для «Пирелли» наказанием может стать то, что подвергающийся в последние недели острой критике поставщик резины попросту покинет «Формулу-1». Потому еще одним важным вопросом является следующий: готова ли ФИА взять на себя риск найти за достаточно короткое время нового поставщика или лучше каким-то образом предотвратить подобное развитие событий?»

«В падоке серьезно волнуются. И у команд есть для этого повод: за три дня «Пирелли» с «Мерседесом» проехали не менее тысячи километров. А ведь в Канаде шинники обещали представить новые составы резины. Угадайте, какие смеси испытывались в Барселоне?» — пишет испанская Магса, очевидно, озабоченная тем, что немецкие машины могут стать для Алонсо куда более сложным соперником в гонках, учитывая не лучшую квалификационную форму «Феррари».

А самый любопытный момент всей этой истории заключается в том, что долгое время, похоже, никто и не знал, что «Мерседес» с «Пирелли» проводили тесты. «По некоторым сведениям, о скандалных испытаниях проговорился один из гонщиков на брифинге в субботу вечером», — пишет The Times.

Все эти скандалы в некотором роде подвинули на второй план главного героя прошедшей гонки — Нико Росберга. Ситуация взялась исправит автор The Sun Бен Хант. «Росберг квалифицировался на поуле, уверенно лидировал, хотя его отрыв трижды ликвидировался

нейтрализацией гонки. Нико одержал свою первую победу в Монако ровно 30 лет спустя триумфа своего отца, хотя пресса по-прежнему уделяет больше времени Хэмилтону, собирающему огромный бокс-офф, да скандалу с секретными тестами.

Перед началом сезона многим казалось, что Хэмилтон легко опередит Росберга и станет лидером команды, но Нико смог перевернуть все с ног на голову. Нико выиграл три поула подряд и последний из них смог превратить в победу — он выиграл на этой машине раньше, чем Хэмилтон. И мне кажется, удивляться тут нечему — в конце концов, вспомните предыдущего напарника Росберга: Нико побеждал Михаэля Шумахера три года подряд!

Циники могут сказать, мол, Шумахер-то уже не тот, и реакция у него уже не та, да и мотивация тоже. Ерунда. Шумахеру было что доказывать, но он трижды проиграл. И сейчас Росберг делает ровно то, что он делал в предыдущие три года. Он не затаил никакой обиды на команду после инцидента в Малайзии, просто попросил команду запомнить, что именно он ради нее тогда сделал. Нико решил этот вопрос достойно, не размахивая пальцем и не ругаясь на команду в прессе. Росберг — очень умный парень, он честен с прессой и на его лице всегда улыбка. Обидно, что его сенсационная победа у себя дома, в родном Монте-Карло, оказалась на втором плане из-за совершенно непонятных разборок по поводу шин.

championat.com

ТРИУМФАЛЬНОЕ ВОЗВРАЩЕНИЕ

Российский боец Александр Емельяненко вечером в субботу, 25 мая, провел бой в рамках турнира «Легенда» в московских «Лужниках». Как сообщает корреспондент «Ленты.ру», Емельяненко победил американского бойца Боба Сапса. Бой проходил по правилам ММА.

Емельяненко в первом же раунде сбил Сапса с ног и стал наносить ему удары в голову. В результате судья остановил бой и зафиксировал технический нокаут. Поединок продлился минуту и 19 секунд. Теперь на счету 31-летнего российского боксера 22 победы в 27 поединках. 38-летний Сапп победил в 11 боях, проиграл 17 раз и один раз закончил бой ничью. Прошедший в субботу бой стал для Емельяненко первым после возобновления карьеры, которую он объявил завершённой в конце 2012 года. Предыдущий поединок россиянин провел с американцем Джеффом Моносоном, которому Емельяненко проиграл в ноябре 2012 года. Стоит отметить, что шоу «Легенда» посетил нападающий махачкалинского ФК «Анжи» Самозель Это'О. Футболист пришел поддержать друга, кикбоксера из Марокко Бадр Харри, который провел бой с азербайджанцем Забитом Сamedовым. Победу в этом поединке одержал Сamedов. (lenta.ru)



38-Я ПОБЕДА МАСКАЕВА

Бывший чемпион мира в супертяжелом весе российский боксер Олег Маскаев победил во втором бою после возвращения на ринг. Как сообщает ИТАР-ТАСС, 44-летний Маскаев единогласным решением судей победил американца Джейсона Гаверна. Рейтинговый десятираундовый поединок состоялся вечером 26 мая в Саранске. Арбитр дважды снимал с американца очки за нарушения правил (в седьмом и восьмом раундах), а в девятом Маскаев побывал в нокауде. По итогам поединка все судьи отдали победу российскому боксеру — 97:94, 96:93, 98:90. Россиянин одержал 38-ю победу в карьере (28 нокаутом), семь раз Маскаев оказывался в роли проигравшего. Россиянин вернулся на ринг после трехлетней паузы в декабре 2012 года. Тогда Маскаевкаутировал ямайского боксера Оуэна Бека. Следующий поединок промоутеры Маскаева планируют провести с одним из боксеров, которым россиянин раньше проигрывал. Это американцы Оливер Макколл, Ленс Уитджер, Кори Сандерс, новозеландец Дэвид Туа, канадец Кирк Джонсон, нигериец Самозель Питер и доминиканец Наха Агилера. В 2006-2008 годах Маскаев был чемпионом мира по версии WBC (Всемирный боксерский совет). (lenta.ru)



ЧТО ЖДЕТ ЛЕВАНДОВСКИ?

Нападающий дортмундской «Боруссии» Роберт Левандовски в ближайшее время должен подписать контракт с мюнхенской «Баварией». Об этом сообщает сайт Goal.com со ссылкой на агента футболиста Цезари Кухарски. По словам агента, оба клуба уже почти обо всем договорились, так что официальное объявление о трансфере Левандовски должно быть сделано в ближайшие дни. Кухарски отметил, что нападающий хочет уйти из «Боруссии», поскольку ему нужно сменить обстановку. 24-летний Левандовски станет вторым игроком «Боруссии», который в межсезонье перейдет в «Баварию». В апреле стало известно, что мюнхенский клуб за 37 млн евро приобрел полузащитника дортмундцев Марио Гетце. Левандовски сыграл с «Баварией» в финале Лиги чемпионов, который прошел 25 мая в Лондоне. Гетце не вышел на поле из-за травмы. Роберт Левандовски выступает за «Боруссию» с 2010 года, до этого он играл за различные польские команды. В чемпионате Германии сезона-2012/13 форвард забил 24 гола, став вторым бомбардиром турнира. На один мяч больше оказалось у Штефана Кислинга из «Байера». В завершившемся розыгрыше Лиги чемпионов Левандовски забил 10 голов в 13 играх. Больше мячей (12) записал на свой счет только форвард мадридского «Реала» Криштиану Роналду. (lenta.ru)



«Лациале» с кубком, а в России все весьма непросто



Владимир Плющай

В минувшее воскресенье прошел последний тур российской премьер-лиги. Все восемь матчей проходили одновременно, и интрига сохранялась до самого последнего действия футболистов. Правда, не везде. А теперь по порядку.

Матч последнего тура премьер-лиги на стадионе «Звезда» в Перми мог бы иметь огромный ажиотаж, если бы «Зенит» от московского ЦСКА отставал не на три, а на два очка. Зато «Амкару» нужно было как минимум не проигрывать в данном поединке. Скажем прямо, матч получился незрелищным, но напряженным. И у пермяков, ко-

торые смотрелись не очень хорошо, хотя стадион был заполнен под завязку, был всего лишь один момент, да и то в первом тайме, когда Благо Георгиев со штрафного пробил в перекладину... В остальном питерцы владели и игровым, и, несмотря на гостевой статус, территориальным преимуществом. В итоге пермяки свой матч дома с питерским «Зенитом» не выиграли — 0:0, но избежали переходных встреч. И такое было ощущение, что на последних минутах поединка зенитовцы знали о раскладе и «прощали» «Амкара».

Московский «Локомотив», ведомый Славеном Биличем, открыто проваливший сезон, хоть как-то хлопнул дверью, обыграв

уже вылетевшую, но бодящуюся изю всех сил «Мордовию» — 2:1. Благодаря этому он обошел «Краснодар», который проиграл в гостях «Рубину» со счетом 2:0, и занял 9-е место. «Кубань», показывающая в весенней части российского первенства, пожалуй, самый емкий и красивый футбол, ододела на своем поле махачкалинский «Анжи», уже занявший 3 место, со счетом 1:0. И в итоге краснодарцы расположились на 5 месте и впервые сыграют в Лиге Европы. Московский «Спартак» обыграл в блеклом матче питерский «Зенит» со счетом 2:0 и закончил чемпионат на 4-й строчке, то есть тоже пробился в Лигу Европы. Последняя путевка в еврокубки досталась «Рубину», он на 6 месте.

«Лацио» в римском дерби взял кубок

«Рома» — «Лацио» — вывеска на все времена. К тому же в финале Кубка Италии. В минувшее воскресенье две римские команды сошлись в борьбе за трофей. Надо сказать, матч получился не очень зрелищным. Моментов было не так много и у тех, и у других. Даже удалений не было... Победу отпраздновали «лациале» благодаря голу Лулича на 71-минуте — 1:0. И встретившаяся «Рома» в основном благодаря усилиям неуваждающего Тотти ничего сделать до конца встречи не смогла. «Лацио» взял шестой кубок, плюс к этому завоевал путевку в Лигу Европы.

ЖЕРЕБЬЕВКА
ЧЕРЕЗ МЕСЯЦ

Четыре казахстанских клуба, участвующих в еврокубках, узнают своих соперников 24 июня. В этот день состоится жеребьевка 1 и 2 раундов квалификации Лиги чемпионов и Лиги Европы. Обладатель Кубка «Астана», серебряный призер – «Иртыш» и бронзовый призер – «Актобе» возьмут старт с 1-го квалификационного раунда Лиги Европы. При этом «Актобе» попал в число «сеяных» команд, а «Астана» и «Иртыш» в число «несеяных». Чемпион страны – «Шахтер» стартует со 2-го квалификационного раунда Лиги чемпионов. Горняки же попали в состав «несеяных» клубов. (sports.kz)

В СПИСКАХ КАРАСА



Главный тренер сборной Молдовы Ион Карас огласил расширенный список игроков, вызванных на матч отборочного цикла ЧМ-2014 с Польшей. В него попали два футболиста из казахстанской премьер-лиги, полузащитник Игорь Цыгырлаш «Астана» и нападающий Игорь Бугаев «Тобол». Матч Молдова – Польша состоится 7 июня на стадионе «Зимбру» в Кишиневе. В окончательный список попадут 23 футболиста. (moldfootball.com)

БОЛЬШОЙ ТУРНИР
ДЛЯ ДЕТЕЙ

Учитывая большое количество заявок на участие в турнире детских хоккейных команд КХЛ «Кубок Газпром нефти», оргкомитет соревнования предпологает с 2014 года расширить число команд-участниц турнира с 16 до 24 с проведением отборочных этапов в двух городах. Как сообщается в официальном пресс-релизе организаторов турнира, группу «Восток» и финальный матч предполагается проводить в Омске. Проведение этапа в группе «Запад» предварительно запланировано в Минске. Организаторы турнира рассчитывают на то, что в группу «Запад» войдут 12 клубов: «Ак Барс» (Казань), «Динамо» (Минск), «Динамо» (Рига), «Донбасс» (Донецк), «Лев» (Прага), «Локомотив» (Ярославль), «Нефтехимик» (Нижекамск), «Салават Юлаев» (Уфа), «Северсталь» (Череповец), СКА (Санкт-Петербург), «Слован» (Братислава) и «Торпедо» (Нижний Новгород). В группу «Восток» планируется включить такие команды, как «Авангард» (Омск), «Автомобилист» (Екатеринбург), «Атлант» (Московская область), «Барыс» (Астана), «Газовик» (Тюмень), «Динамо» (Москва), «Металлург» (Магнитогорск), «Сибирь» (Новосибирск), «Трактор» (Челябинск), ЦСКА (Москва), «Югра» (Ханты-Мансийск) и «Ямал» (Салехард). (championat.com)

БАБАЕВ ВНЕ
СБОРНОЙ

В понедельник на итоговом заседании исполнительного комитета Казахской федерации хоккея с шайбой общим решением была принята отставка генерального менеджера мужской национальной сборной по хоккею с шайбой Шуми Бабаева. «Я считаю, что сборная находится на правильном пути. Главная вина лежит на мне за то, что мы не попали на Олимпиаду. Это очень большое поражение. Поэтому я вынужден подать в отставку, и прошу ее принять», – сказал Шуми Бабаев в ходе заседания исполкома. Говоря о будущем национальной сборной, Шуми Бабаев отметил, что в этом году получил много поддержки от руководителей клубов и попросил следовать в данном направлении и дальше. «Хочу вас попросить в дальнейшем оказывать всевозможную и наибольшую поддержку сборной. Потому что без нашего участия, без вашей помощи успех не возможен. Только при вашей поддержке игроки будут развиваться должным образом, и это единственный наш шанс для того, чтобы в ближайшие пять лет сборная вышла на совершенно другой уровень», – добавил он. (icehockey.kz)

Судьба вернула
должок «Баварии»

Вячеслав Селезнев

В минувшую субботу состоялось весьма знаковое и примечательное событие. Во-первых, это был первый лигочемпионский чисто немецкий финал, и данное обстоятельство гарантировало то, что впервые с 2001 года клуб из Германии завоеует главный клубный трофей Европы. Наконец, главная интрига заключалась в том, сможет ли «Бавария» с третьей попытки завоевать трофей, или уйдет в когорту одних из самых неудачливых клубов Европы? Упоминание того, что принципиальность этого матча была за пределами, лишь раз прозвучит как банальность. Подтвердили это и фанаты двух соискателей на трофей, устроив массовую драку перед финалом в окрестностях «Уэмбли». Однако в общем информационном потоке эта новость стала своего рода одним из фонов, не более. Новостные ленты и без этого пополнялись другой информацией, где-то серьезной, где-то не очень. В общем, антураж финала, в том числе и благодаря информационному полю, был создан внушительный. Но все же главным событием, предшествующим финалу, стало подтверждение худших опасений дортмундских врачей относительно участия в матче Марио Гетце. По иронии судьбы,

молодой футболист, без ложной формальности, являющийся символом возрожденной «Боруссии» и подтвердивший не так давно свой переход в «Баварию», помочь своему, теперь уже прежнему клубу не смог. 37 млн евро, полученных за Гетце в качестве отступных, с точки зрения коммерции являются вне всяких сомнений успехом для «Боруссии». Но осадок все равно, как говорится, остался. Вкупе с травмой переход, состоявшийся де-юре, одного из своих ведущих и перспективных футболистов в стан главного и принципиального соперника, да еще и в преддверии решающего – очного поединка Лиги чемпионов, наверняка больше чем банальность. Подтвердили это и фанаты двух соискателей на трофей, устроив массовую драку перед финалом в окрестностях «Уэмбли». Однако в общем информационном потоке эта новость стала своего рода одним из фонов, не более. Новостные ленты и без этого пополнялись другой информацией, где-то серьезной, где-то не очень. В общем, антураж финала, в том числе и благодаря информационному полю, был создан внушительный. Но все же главным событием, предшествующим финалу, стало подтверждение худших опасений дортмундских врачей относительно участия в матче Марио Гетце. По иронии судьбы,

Что до «Баварии», то и ей, несмотря на всю свою сверхубедительность, показываемую в этом сезоне, что на внутренней арене, что в Лиге чемпионов, кое-что доказать тоже требовалось. Победа в финале самого престижного клубного турнира Старого Света стала бы для мюнхенцев логичным завершением сезона. Кроме того, от клуба ждали в 2010-м, когда в решающем поединке мюнхенцам дове-

лось встречаться с «Интером» Жозе Моуринью. Тогда, правда, заполучить трофей не удалось. «Интер», что называется, был неудержим. В прошлом году кубок Лиги чемпионов стал еще более ожидаемым ввиду нескольких объективных факторов, которые потом были попросту опровергнуты парнями из «Челси» во главе с «пожарником» в лице Роберто Ди Маттео, так и проработавшим остаток прошлого сезона с приставкой и.о., разгребая «гениальные завалы», оставленные португальцем Андре Виллашеш Боашем. В результате этот сезон стал для «синих» неоднозначным и, возможно, худшим за последние годы. Это, кстати, и явилось главным предметным аргументом в пользу «Баварии». Во-вторых, само место проведения финала попросту указывало на то, что победить должны именно немцы. Однако ни переполненная и такая родная «Альянс Арена», ни лихорадочное положение «Челси» «Баварии» никак не помогли. То, как проходила и чем закончилась битва при Мюнхене, известно многим, что чувствует свою причастность к футболу. Однако теперь это поражение уже не так важно, поскольку мюнхенцы сумели вынести из него главные уроки и не повторить ошибок в решающем поединке сезона 2012/13. Сама встреча выдалась бескомпромиссной и весьма упор-

ной. Моменты возникали и у ворот Мануэля Нойера, и во владениях Романа Вайденфеллера. Из всего этого изобилия возможностей голы удались хорватскому форварду «Баварии» Марио Манджукичу (60-я минута) и полузащитнику «Боруссии» Ильяку Гондогану (68-я минута). И то игрок сборной Германии с турецкими корнями отличился с пенальти, который был назначен за фол Данте против Марко Ройса.

А апофеозом встречи, стал слаженный проход Арнена Роббена к воротам «Боруссии» с последующим – тихим, но небезопасным для Вайденфеллера ударом. Голландец, на счету которого не один заблужденный момент и много решающих промахов, на этот раз реабилитировался, наверное, за все сразу.

В итоге «Бавария» к трем трофеям Кубка чемпионов присовокупила второй трофей Лиги чемпионов. И кстати, в Суперкубке Европы, который в этот раз впервые с 1998 года пройдет не в Монте-Карло, мюнхенцы срываются с победителем Лиги Европы – «Челси». Этот матч состоится 30 августа в Праге. И сыграть в нем немецкий клуб уже под руководством Хосепа Гвардиолы. А Юпп Хайнкес, знавший о своем уходе с поста главного тренера «Баварии» загодя, что называется, ушел красиво...

В ожидании
серьезного соперника

Данияр Балахметов

Во вторник, 4 июня, национальная сборная Казахстана по футболу проведет в Алматы товарищеский матч с командой Болгарии. Встреча будет приурочена к 100-летию казахстанского футбола, плюс ко всему, команды восполняют паузу между поединками отборочного турнира чемпионата мира 2014 года. Волею календаря сборной Болгарии, как и команда Мирослава Беранека, вынуждена «простаивать» в течение пяти месяцев.

Стоит отметить, что «Львы» или «Трехцветные» – как неофициально называют болгарскую сборную, выступают в отборочной группе В, где также собраны команды Италии, Чехии, Дании, Армении и Мальты. Причем подопечные Любослава Пенева идут на второй строчке в группе, имея в активе 10 очков. При этом болгары на три очка отстают от сборной Италии – лидера группы. Немаловажно отметить, что болгары по сравнению с остальными соперниками сыграли наибольшее количество матчей – 6. Стартовый поединок этого отбора команда Любослава Пенева провела 7 сентября 2012 года в Софии против Италии. Эта встреча завершилась результативной ничьей – 2:2. 11 сентября, все в той же Софии, болгары нанесли поражение главным возмутителям спокойствия отборочного турнира Евро-2012 – сборной Армении со счетом 1:0. Затем «Трехцветные» дважды сыграли вничью. 12 октября они в Софии разошлись миром с датчанами – 1:1. А 16 октября болгары в Праге поделили очки с командой Чехии – 0:0.

Уже в этом году команда Любослава Пенева разгромила дома сборную Мальты со счетом 6:0. Встреча состоялась 22 марта в Софии. А 26 марта в Копенгагене болгары сразились с датчанами. Этот поединок, так же как и осенняя встреча, закончился вничью – 1:1. Следующий официальный матч сборной Болгарии проведет 6 сентября на выезде против команды Италии.



Необходимо отметить, что эта первая встреча между национальными сборными Казахстана и Болгарии. Однако болгарский след в казахстанском футболе все же присутствует. Главным образом это связано с легионерами, которые в разные годы играли в клубах казахстанской премьер-лиги. Наиболее запоминающимися фигурами стали Станимир Димитров и Георгий Даскалов. Первый с 2005 по 2009 год защищал цвета костанайского «Тобола». И что примечательно, здесь, в Казахстане, болгарский защитник в возрасте 37 лет завершил карьеру игрока. А вот Даскалов продолжает еще играть. Сейчас он выступает на родине, за клуб «Пирин» из Благоевграда. В послужном списке болгарского форварда значатся три казахстанских клуба. В сезоне-2008 Даскалов выступал за «Иртыш» и в 26 матчах отличился 10 раз. На следующий год болгарский легионер продолжил выступления в «Жетысу», где в 11 сыгранных матчах забил 2 гола. Затем, в 2010 году, было возвращение в «Иртыш», где в течение трех сезонов болгарин провел порядка семи десятков матчей и записал на свой счет три десятка голов. В 2012 году Даскалов выступал в составе «Актобе». Но этот этап карьеры оказался не таким ярким, в итоге он отправился на родину.

В свете ближайшего матча нельзя не вспомнить и соперничества сборных двух стран на уровне молодежных команд. В отборочной кампании Евро-2012 (U21) казахстанцы в Алматы обыграли своих соперников со счетом 2:0. Случилось это 2 апреля 2009 года. А ответная встреча, состоявшаяся 4 сентября этого же года в Ловиче, завершилась победой болгар со счетом 3:0.

Сборная Казахстана начнет учебно-тренировочный сбор с 1 июня на базе «Талгар», и после игры все футболисты, вызванные в команду, вернутся в расположение своих клубов. В случае травм кого-то из игроков основного списка в состав команды будут приглашены футболисты из резерва сборной.

Состав сборной Болгарии:

Вратари: Николай Михайлов («Твенте», Голландия), Владислав Стоянов («Лудогорец» Болгария), Пламен Илиев («Левски» Болгария), Михаил Иванов («Левски» Болгария).

Защитники: Илия Миланов («Литекс» Болгария), Александр Александров («Черно море» Болгария), Иван Иванов («Партизан» Сербия), Георги Терзиев («Черноморец» Болгария), Петр Занев («Вольф» Украина), Веселин Минев

(«Ботев» Болгария), Йордан Минев («Лудогорец» Болгария), Радослав Димитров («Славия» Болгария).

Игроки средней линии и группы атаки: Владимир Гаджев («Левски» Болгария), Георги Илиев («Черно море» Болгария), Светослав Дяков («Лудогорец» Болгария), Георги Миланов («Литекс» Болгария), Стефан Велев («Левски» Болгария), Христо Златинский («Локомотив» Болгария), Станислав Манолов («Фулхэм» Англия), Сплас Делев (ЦСКА Болгария), Эмил Грогов («Лудогорец» Болгария), Илиян Мицанский («Ингольштадт» Германия), Валерий Божинов («Виченца» Италия), Ивелин Попов («Кубань» Россия).

Состав сборной Казахстана:

Вратари: Самат Отарбаев («Ордабасы» Шымкент); Андрей Сидельников («Актобе»); Александр Мокин («Шахтер» Караганда)

Защитники: Кайрат Нурдаuletов («Астана»); Марк Гурман («Кайрат» Алматы); Александр Киров («Астана»); Виктор Дмитренко («Астана»); Юрий Логвиненко («Актобе»); Алексей Мулдашев («Актобе»); Антон Чичулин («Иртыш» Павлодар)

Полузащитники: Улан Кыныбаев («Астана»); Марат Шахметов («Астана»); Максат Байжанов («Шахтер» Караганда); Бауржан Джолчиев («Тобол» Костанай); Марат Хайруллин («Актобе»); Валерий Коробкин («Астана»); Павел Шабалин («Иртыш» Павлодар); Дмитрий Шомко («Иртыш» Павлодар); Анатолий Богданов («Тобол» Костанай); Азат Нургалеев («Ордабасы» Шымкент)

Нападающие: Сергей Остапенко («Астана»); Танат Нусербайев («Астана»); Сергей Хижинченко («Шахтер» Караганда).

Резерв: Антон Цирин («Жетысу» Талдыкорган); Мухтар Мухтаров («Ордабасы» Шымкент); Сергей Гриндин («Актобе»); Игорь Юрин («Иртыш» Павлодар); Жамбыл Кукеев («Шахтер» Караганда); Казбек Гертериев («Кайрат» Алматы); Алексей Щеткин («Жетысу» Талдыкорган)

ПЛАНЫ «ЮГРЫ»

«Югра» определилась с планами подготовки к новому сезону, информирует официальный сайт ханты-мансийского клуба. Команда соберется в столице Югры 10 июля, после чего игроков ждет медицинское обследование и первая часть учебно-тренировочного сбора, именуемая «землей». Весь комплекс мероприятий межсезонья традиционно пройдет на базе спортивных объектов Ханты-Мансийска. С 9 по 14 августа «Югра» сыграет на Кубке президента Республики Казахстан, который пройдет в Астане. 22 и 23 августа команда проведет товарищеские матчи с ЦСКА и «Спартак», после чего «Югра» выступит на мемориале имени Ромазана в Магнитогорске с 26 по 28 августа. (ugra-hc.ru)



ВЫБОР «БАРЫСА»

На драфте КХЛ астанинский «Барыс» в первом раунде выбрал Каспера Капанена («КалПа»), во втором Каапо Кяхкёнена («Эспоо Блюз»), в третьем Дмитрия Гренца («Торпедо» Усть-Каменогорск) и в четвертом Аликсана Асетова («Торпедо» Усть-Каменогорск). Также добавим, что в первом раунде «Донбасс» выбрал воспитанника Усть-Каменогорска Романа Халикова, но теперь он значится как представитель школы казанского «Ак Барса». В четвертом раунде клуб из Владивостока выбрал другого воспитанника Усть-Каменогорска Даниила Свинохова. Воспитанник саттаевского «Казахмыса» Егор Корешков значится как представитель школы ярославского «Локомотива», который сохранил на него права. Драфт юниоров КХЛ – ежегодное мероприятие, проводимое в лиге, заключающееся в передаче прав на молодых хоккеистов, удовлетворяющих определенным критериям отбора. Права на выбранных игроков клубы сохраняют до тех пор, пока этим игрокам не исполнится 20 лет. Как показывает опыт предыдущих сезонов, лишь несколькими хоккеистам, которых выбрали на драфте, удается заиграть в клубах КХЛ, получивших на них права. Иначе говоря, драфт в КХЛ пока остается весьма формальной процедурой. (shaiba.kz)

МНЕНИЕ
ГОЛОВКИНА

Чемпион WBA в среднем весе 31-летний казахстанец Геннадий Головкин прокомментировал свой поединок с 31-летним британцем Мэттью Маклинном. «Я уважаю Маклина, но я не верю, что его сильные стороны, которые я увидел в его прошлых боях, окажут на меня какой-либо эффект», – цитирует Головкина BoxingScene.com. – Я жду, что он будет совсем другим боксером с совершенно иным планом на бой. Однако, что бы он ни показал в этом бою, мы будем более чем готовы к тому, чтобы уйти сринга победителями. Ну и как обычно, я планирую показать увлекательное зрелище». (allboxing.ru)

РЕЙТИНГ
КОРОЛЕВА

Казахстанский теннисист Евгений Королев за истекшую неделю поднялся на строчку во второй сотне рейтинга Ассоциации теннисистов-профессионалов (АТР), сообщает в понедельник официальный сайт ассоциации. Королев, остающийся лучшим среди казахстанцев в этом рейтинге, переместился с 176-го на 175 место, казахстанец Андрей Голубев остался 178-м. В третьей сотне рейтинга казахстанец Михаил Кукушкин опустился на 56 позицию и идет 279-м, в пятой сотне казахстанец Юрий Шуклин остался 459-м. Возглавляет рейтинг одиночного разряда по-прежнему серб Новак Джокович, второй – британец Энди Маррей, на третьей строчке остается швейцарец Рже Федерер. В рейтинге парного разряда во второй сотне Голубев за неделю отыграл одну строчку и идет 151-м, Шуклин остался 182-м, Кукушкин потерял две строчки и стал 433-м, Денис Евсеев идет 690-м, Алексей Кедрык – 861-м, Евгений Королев – 918-м. Возглавляют рейтинг парного разряда американцы Боб и Майк Брайаны, на третьем месте швед Роберт Линдштадт. (news.kaz.ru)



Батырхан Шукенов: «Если бы не музыка, я стал бы спортсменом»



Айнур Касенова

«30 лет на сцене – 30 лет о любви!» 30 мая только вы и Батырхан Шукенов! Известный певец, музыкант и композитор дал эксклюзивное интервью в преддверии своего юбилейного сольного концерта в Алматы, посвященного тридцатилетию творческой карьеры.

- Батырхан, если бы не было музыки, в какой сфере вы реализовали бы себя?

- Наверное, я стал бы спортсменом. В детстве я увлекался футболом, занимался велогонкой. В целом к спорту у меня было очень серьезное отношение. Но музыка взяла свое, и я стал артистом.

- А почему именно музыка?
- Лет в 12, отдыхая в пионерском лагере «Артек», я совершенно случайно, принял участие в вокальном конкурсе. Там я занял первое место. Мой интерес к музыке проявился именно в этот период. Когда я приехал в школу по-

сле отдыха, все уже знали о моем успехе. Меня пригласили в самодеятельный ансамбль. Так, можно сказать, и началась моя творческая карьера.

- Вас тянуло к творчеству или вас привлекла популярность?
- Да какая популярность в 12 лет. Меня просто сильно увлекла музыка.

- Вы не разочаровались в своем выборе?
- Абсолютно нет. В ремесле ар-

тиста есть минусы, как и в любой профессии, но музыка всегда оставалась главным источником моего вдохновения.

- Вы трудоголик?
- Музыка определенно берет большую часть моего времени. Сейчас, к примеру, у меня концерты в Астане и Алматы, посвященные тридцатилетию моей творческой карьеры. У меня еще множество проектов, которые требуют кропотливой работы и уймы времени.

- Как вы проводите свое свободное время?
- Я стараюсь посвящать его своим родным и друзьям. Стараюсь выезжать на природу. Но, к сожалению, это длится недолго.

- Какое самое яркое впечатление из жизни отпечаталось в вашем сознании?
- Рождение сына.

- Батырхан, почему вы не участвуете в популярных казахстанских и российских телевизионных шоу?

- По моему мнению, показаться на каком-либо канале в праймтайм не является показателем успешности. Я реализую себя через творчество. Это мои приоритеты. Я не хочу заниматься не своим делом.

- Кто сейчас ваша муза?
- Муза – это в первую очередь мое душевное состояние. Это встречи, новые знакомства, путешествия. В целом все, что происходит в жизни, является моим источником вдохновения.

- Не хотели бы вы написать книгу, автобиографию, к примеру?
- Нет, я считаю, что еще рано об этом думать.

- Вы являетесь первым национальным послом доброй воли ЮНИСЕФ в Казахстане. Расскажите, пожалуйста, о вашей деятельности.

- Уже третий год я участвую во всевозможных акциях ЮНИСЕФ. Основная задача данной международной организации – создание достойных условий жизни для детей. Моя работа заключается в привлечении внимания общественности к определенным проблемам. Это очень интересная деятельность, и я рад помочь в решении тех или иных вопросов.

- Говорят и о вашей должности советника по культуре при президенте. Являетесь ли вы таковым?

- Это недостоверная информация. Президент может общаться с артистами, задавать вопросы. В такие моменты каждый деятель культуры способен в какой-то степени играть роль советника, рассказать о каких-либо проблемах. Но лично я такой должности не занимаю.

- Как артист может выжить, отказавшись от той-бизнеса?

- Проблема очень актуальная. Раньше, в советские времена, занятость деятелей культуры была гарантирована. Гастроли планировались, площадки содержались в хорошем состоянии, существовала структура, которая занималась неким продвижением артиста. Сейчас система развалена, так называемый той-бизнес является последствием этого процесса. Вопрос глобальный, его необходимо обсуждать и решать на высоком уровне.

- Что в вашем понятии означает счастье?

- Счастье – это некое полифоническое состояние, когда все удается, когда твои родные и близкие живы и здоровы, когда работа приносит удовлетворение, когда в душе радость. Наверное, это и есть счастье.

- Расскажите о ваших предстоящих сольных концертах в Алматы.

- В программе прозвучат песни из нового альбома. Конечно, будут и всем любимые песни, такие как «Отан-ана», «Твои шаги». Также я подготовил инструментальную пьесу для саксофона, которую написал лет 30 назад, учась в алматинской консерватории. Все композиции будут сопровождаться интересным световым оформлением. В целом двухчасовая программа очень насыщена и станет открытием для поклонников моего творчества. Мы получили положительные отзывы от прошедшего концерта в Астане. Я жду всех вас сегодня во Дворце республики!

С чемоданом за дипломом

Алина Кириловская

Более 30 тыс. казахстанских студентов получают образование за границей. Гигантскую погрешность чиновники списывают на неточности в системе учета. Самые смелые и вовсе признают ее отсутствие. Статистика от ОЭСР, «Болашак», ООН, ПРООН упрямо не желает складываться в единую картину. Но даже эти приблизительные цифры, по словам президента АО «Центр международных программ» МОН РК Саясата Нурбека, довольно высоки

Львиная доля учащихся приходится на европейские вузы – 40%. Далее по убывающей – Россия (30%), Северная Америка (20%), Юго-Восточная Азия (порядка 10%). Университеты Великобритании и Малайзии, по данным г-на Нурбека, у соотечественников востребованы в равной степени (по 3 тыс. человек). Аутсайдером рейтинга вышел Китай (около 1 тыс. студентов). В основном это те, кто поступил самостоятельно – за свой счет. Спрос влияет на рост числа грантов и программ по обмену, предоставляемых международными фондами.

С прицелом на заграницу Крупнейшие вузы Европы серьезно настроены на охват новой целевой аудитории. «Мы предлагаем разнообразные образовательные программы бакалавриата, магистратуры, докторантуры по 15 специальностям», – отмечает президент Европейского университета д-р Дирк Краен. – Кампусы нашего вуза базируются в нескольких странах – Швейцарии (Женева, Монтре), Испании (Барселона), Германии (Мюнхен). Это дает возможность студентам менять место дислокации. При желании хоть каждый семестр». В отличие от престижных отечественных alma mater, многие зарубежные университеты имеют неплохие позиции в рейтингах, а их дипломы котируются во всем мире, что дает ощутимое преимущество, несмотря на немалую стоимость обучения. «В странах ЕС Европейский университет входит в «Топ-40 лучших бизнес-школ», – поясняет Дирк Краен. – На 39-м месте, по версии британских аналитических агентств. Считается третьим лучшим университетом в Швейцарии. В Испании и Германии мы на 4-м месте». В числе студентов – топ-менеджеры



национальных компаний Казахстана и России («Казактелеком», «Энергопоток», и т.д.) и представители госаппарата.

Помимо дополнительных регалий и статуса магистранты на деле повышают квалификацию. «Теоретическая часть ведется в современных тенденциях. То есть преподаватели доступно объясняют,

как применить то или иное знание на практике. Для таких как мы, у кого за плечами по 10 лет трудового стажа, это важнейший аспект», – говорят магистранты. Вопрос о дальнейших перспективах работы на родине предпочитают обойти стороной. Узнав в деталях, как строить бизнес в международном пространстве, «патриотично» рас-

считывают пробовать свои силы там же.

Заграница не поможет Отечественные преподаватели озабочены активностью конкурентов. По их мнению, знания, полученные за границей, в местных реалиях практически неприменимы. Для того чтобы чего-то добиться здесь,

вовсе не обязательно тратить уйму времени и денег на познание «чужих ценностей». «В Казахстане карьере строят иначе!» – ревностно отмечают представители отечественных вузов. По их мнению, возвращать «поколение пехт» на должном уровне сегодня возможно и не покидая пределов республики. «Если отправлять своего ребенка

на учебу за границу, то лишь после того, как он получит первый диплом здесь. По крайней мере он успеет повзрослеть для того, чтобы в дальнейшем делать правильный выбор и поступать осознанно в тех или иных ситуациях», – советуют представители одного из крупнейших государственных университетов Казахстана.

Помощник абитуриента Организационную работу по привлечению студентов ведут не только международные образовательные фонды, но и местные агентства. Оказывают консультационные услуги и помогают определиться с выбором вуза. Причем абсолютно бесплатно для соискателя.

«Наша основная функция – поддерживать контакты с иностранными вузами, которые предлагают учебные программы и регулярно участвуют в выставках. А затем сделать все, чтобы облегчить жизнь будущим студентам: помогаем оформить документы по зачислению в университет, помогаем с визовой поддержкой, планируем проживание и стараемся решать прочие вопросы», – рассказывает Асем Марат, менеджер компании «Globus Education». Ежегодно только одна компания отправляет за рубеж 150-200 казахстанцев, предлагая им возможности партнеров в англоязычных странах (США, Канада, Австралия, Новая Зеландия, Малайзия и Европа). Желающих пройти языковые курсы статистика не учитывает. Услуги агентов оплачивает вуз, которому обеспечены пополнение.

Методы реформаторов «Управление семейным бизнесом» – наиболее востребованная программа в мировом масштабе, считают европейские эксперты. Методика «от родителей к детям» позволяет настроить будущих бизнесменов на долгосрочные перспективы и избавить мир от стереотипов, будто бизнес – исключительно мужское дело. Программы MBA весьма популярны у дам (*EU: 65% – женщины, 35% – мужчины).

Но все зависит от ваших планов! При поступлении следует учитывать, какие профессии наиболее востребованы на родине, а какие – во внешнем мире.

Как выбрать вуз

1. Обратите внимание на качество программ. Изучите учебный план университета, каталог предлагаемых им элективных курсов (дисциплин по выбору).
2. Не следует гоняться за дешевым образованием. В этом случае расходы превращаются в основной источник финансирования качества образовательных услуг.
3. Поинтересуйтесь рейтингом вуза и наличием государственной или международной аккредитации. Мнение друзей и родственников в этом вопросе не может быть объективным априори. Информация в СМИ, независимые эксперты, рейтинговые агентства, комитеты стандартизации качества помогут сформировать более четкую картину.
4. Важно качество партнерской группы. Вуз – не школа, и все отношения в нем должны строиться на условиях взаимного партнерства и сотрудничества. Кто они ваши преподаватели? Об этом поведают вам их студенты, для чего необходимо обратиться к ним с этим вопросом до летних каникул. А заодно узнаете, с кем вам суждено учиться.
5. Узнайте процент трудоустройства выпускников. Некоторые вузы заключают договоры с работодателями, согласовывают с ними учебные планы и программы, организуют прохождение производственной практики, создают департаменты рынка труда и трудоустройства, чтобы выпускники своевременно нашли работу. Никакому вузу не нужна слава, что его выпускники не могут найти работу.

ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

ALLUR AUTOCITY

В Алматы компания Allur Auto открывает первую очередь дилерского городка под названием AutoCity. На общей выделенной территории сегодня открылись сразу несколько автоцентров – Mitsubishi, Suzuki и SsangYong, входящие в «портфель» компании Allur Auto. Президент группы компаний Allur Group Андрей Лаврентьев: «Преимущество AutoCity в том, что подобный формат позволяет покупателю не совершать дальние утомительные поездки в поисках подходящего автомобиля. К тому же значительное внимание при строительстве AutoCity уделяется большому количеству парковочных мест, что позволит организовать правильное размещение автомобилей как приехавших на сервис, так и предназначенных для тест-драйва, а также обеспечит удобство посетителей AutoCity». На данный момент группа компаний AllurAuto занимает около 5% автомобильного рынка Казахстана. Вторая очередь будет запущена открытием центра Peugeot в текущем году. Allur AutoCity находится по Сулейманбаева ниже Рыскулова.

LATITUDE ТЕПЕРЬ
И В КАЗАХСТАНЕ!

В РК стартовали официальные продажи флагманского Renault Latitude – седана бизнес-класса, доступного нашему покупателю в пяти вариациях трех основных версий. Как сообщается, покупателем автомобиля будет доступен комплектация – Dynamic, Dynamic Comfort и Privilege с двигателями объемом от 2,0 (139 л.с.) до 2,5 л (177 л.с.). Новейший Latitude будет комплектоваться двумя типами КПП – «автоматом» и бесступенчатым «вариатором» CVT, обеспечивающим плавное переключение передач без рывков и провалов. Среди прочих козырей французского дебютанта стоит отметить наличие у авто задней многорычажной подвески и V-образного шестицилиндрового двигателя объемом 2,5 л. Стоимость модели в Казахстане варьируется от 4 789 000 до 6 189 000 тенге. «Начало продаж флагмана Renault в Казахстане – долгожданное событие для нашей команды. Мы уверены, что Renault Latitude придется по душе казахстанскому потребителю, ценящему комфорт, безопасность, удобство и престиж. Мы активно расширяем и обновляем модельный ряд марки – за последние два месяца на рынке были также представлены обновленные Fluence и Megane. Renault демонстрирует амбициозные планы на приоритетном казахстанском рынке, на котором мы наблюдаем стабильно растущий интерес и доверие к нашей продукции», – отметил заместитель генерального директора Renault в Евразии Денис Левот. Помимо прочего, упомянем и о таких «фишках» Latitude, как: чип-карта с функцией «свободные руки» (карту не нужно вынимать из кармана, а при покидании авто двери запираются автоматически), трехзонный климат-контроль с индивидуальными настройками для водителя и пассажиров, позволяющий установить температуру в салоне по собственному желанию, водительское кресло с массажным устройством, большой панорамный люк с электроприводом (в зависимости от комплектации), а также зеркало заднего вида с электрохромным покрытием (автоматически затемняется в темное время суток).

BMW ПОКАЗАЛА
ПРЕДВЕСТНИЦУ
8-СЕРИИ

В рамках конкурса элитности в итальянском Вилла д'Эсте состоялась официальная премьера концептуального купе BMW Gran Lusso Coupe. Как и предполагалось, величественный шоу-кар, над дизайном которого трудились мастера авторитетного кузовного ателье Pininfarina, послужит отправным элементом для создания серийной версии. Последней, как вы уже догадались, присвят шильдик «8 Series». И хотя окончательное решение о возрождении флагманского купе баварцы не приняли, в компании подчеркнули, что многие дизайнерские решения вполне могут найти свое применение в следующих поколениях BMW 5, 6 и 7-серий. Стоит отметить, что внешняя и в большей степени внутренняя эстетика Gran Lusso Coupe (в переводе с итальянского «большое локсовое купе») довольно близка по духу к нынешней дизайнерской концепции BMW. Сведения о технической составляющей Gran Lusso Coupe по-прежнему скудны, что, впрочем, и не удивительно, учитывая, что основной целью создания подобной машины является демонстрация стилистических перспектив будущих BMW. Тем не менее доподлинно известно, что лежащая в основе купе заднеприводная платформа, а также силовая установка были позаимствованы у нынешней 7-серии. Динамических возможностей большой двухдверки создатели концепта раскрывать также не стали, но, судя по соответствующему бейджику у основания задней стойки, речь идет о 6,0-литровом V12 с турбонаддувом. По паспортным данным, аналог такого мотора под капотом топовой «семерки» развивает 544 л.с. и 750 Нм крутящего момента.

Новый игрок «С» сегмента!



Дмитрий Фадеев

Он маленький с виду, но просторный внутри, довольно резвый, но при этом экономичный, его гарантия 5 лет или 150 000 км пробега, его цена ниже цены конкурентов. Хэтчбек Kia cee'd – про его тест сегодня и пойдет речь

В то время как коллеги уже тестировали автомобиль, я только приступил к знакомству с ним. Сел, настроил сиденье, зеркала, включил климат-контроль, настроил нужный «мюзик» и вперед, поехал! Кстати, не знаю как у коллег, но мне попался 1,6 л автомобиль в самой «богатой» комплектации, ну и, конечно же, на автомате. Следует сразу признать, что, несмотря на весь скептицизм в адрес этой машины, она нашла, чем меня удивить.

Вспомним, что Kia cee'd первого поколения оказался достаточно успешным, но его слабым звеном был скучный дизайн. Теперь внешность cee'd смелая, современная, но при этом выполнена в едином корпоративном стиле. Мимолетного взгляда на Kia cee'd нового поколения достаточно, чтобы понять, что от предшественника в нем не осталось ничего. Современный дизайн полностью изменил модель. Линии капота создают дополнительный объем, черная радиаторная решетка с хромированной рамкой четко подчеркивают

спортивный и динамичный характер авто. Удлиненные передние фары завершают вид спереди. Сзади хэтчбек подчеркивает объемный бампер с черными вставками отражателя, и дополняет вид хромированный диффузорный глушитель. Автомобиль немного жестковат, но благодаря этой жесткости cee'd устойчив в поворотах.

Внутри в глаза сразу бросается руль со всякими примочками. Возникают вопросы: как этим всем пользоваться, и при этом не запутаться, а главное – не отвле-

чь от дороги. В процессе езды уже стало понятно, что это очень удобно. Левый блок отвечает за мультимедиа, правый – круиз-контроль. Нижняя левая часть – за телефон, правая – за показания бортового компьютера. К расположению кнопок привыкаешь за пару часов, и потом легко все регулируешь. Жаль, что на улице была жара, и не очень хотелось пробовать подогрев руля, но, думаю, в нем нет никаких сомнений.

Отдельно хотелось бы отметить систему парковки. Работает отлично, для женского



Масштабный MINI

Алишер Абдулин

В конце прошлой недели официальный дилер MINI в Казахстане – «Автоцентр Бавария» представил модель Расапан, продажи авто начались в РК с 24 мая в дилерских центрах Алматы и Астаны. Эта модель является первой в классе Sport Activity Coupe (SAC) и седьмой по счету в линейке бренда.

Впервые о MINI Расапан заговорили в начале 2011 года, когда в Детройте был продемонстрирован новый концепт будущего кроссовера-купе. Первоначально планировалось назвать автомобиль «Купе Кантримен». Но впоследствии от этого названия отказались, даже несмотря на то, что новый автомобиль был создан на базе Countryman. Официально новый автомобиль был представлен на Парижском автосалоне в сентябре 2012 года.

С точки зрения дизайнерских решений, модель Расапан получилась крайне удачной. Автомобиль выглядит весьма узнаваемо, сочетая в себе атлетичность и элегантность. Во внешности автомобиля можно отметить несколько



примечательных новшеств, таких как горизонтальное расположение задних фонарей или изгиб верхней части кузова, который выглядит немного скошенным, а задняя часть автомобиля имеет спортивные очертания.

Относительно большая длина автомобиля (4109 мм) делают салон просторным и вместительным, и это несмотря на то, что у авто всего две двери. В задней части салона теперь вместо цельного дивана расположены два раскладывающихся си-

поля незаменимая вещь. «Паркуется» авто около минуты.

Очень порадовала шумоизоляция автомобиля, мотор на холостых оборотах не слышно вообще, от 3 000 об/мин прорезаются какие-то нотки, но и то они приятные. Почти нет аэродинамических шумов, в этом пункте твердая пятерка.

Теперь перейдем к посадке и пространству в салоне. Сиденья стоят высоко, я несколько раз проверил, нельзя ли их опустить пониже. Но посадка и по рулю, и по педалям отличная, низкая конца капота не видно, но это лично для меня. При максимальном поднятии сидений место над головой остается. Сзади диван довольно высокий, но и здесь головой в потолок я не уперся, несмотря на приличный рост. Места для коленей достаточно, хотя на первый взгляд и не скажешь.

В cee'd есть четыре полноценных кармана в дверях – в дальней дороге незаменимая вещь как для бутылок, так и для обертки. У водителя и переднего пассажира большой бокс в подлокотнике, два подстаканника и ниша под климат-контроль. Плюс шель рядом с подстаканниками, в которую можно бросить мелочь или телефон.

Багажник в Kia cee'd хорош! Он удобен, а в походном состоянии увеличивается на 40 л и теперь равен 380 литров.

В целом по салону много приятных деталей, чувствуется внимание к мелочам, хотя некоторые совершенно не вписываются, так, например, подрулевые переключатели выглядят немного грустно, сейчас принято делать их из матового, приятного и на вид, и на ошупь пластика.

В Казахстане cee'd предлагается с двумя бензиновыми моторами –1,4 л (100 л.с.) и 1,6 л (129 л.с.). Оба двигателя достались от предыдущего поколения, но с новыми программами управления, что положительно отразилось не только на мощности, но и на крутящем моменте. Трансмиссии две: «механика» и «автомат», обе 6-ступенчатые. Добиться заявленного в «паспорте» расхода не получилось. По заявлениям, версия автомобиля с 1,4-литровым мотором расходует 6,1 л на сто километров пути, а с 1,6-литровым двигателем – всего 6,4 л на «сотню». Но в ходе теста, по данным маршрутного компьютера, он составлял около 10 л.

В итоге Kia cee'd другой как снаружи, так и внутри. Причем все изменения удачны и ему очень идут. По внешнему виду, качеству, оснащению машина на порядок выше предшественника. Хотя по некоторым пунктам инженером есть еще, к чему стремиться. Цены на Kia cee'd начинаются от 2 825 000 тенге. Самую полную комплектацию на «автомате» с 1,6 л можно приобрести за 4 205 000 тенге.

деня. Багажник Расапан получил 330 литров. В сложенном состоянии пространство багажника увеличивается до 1080 литров.

Весьма богато смотрится и отделка салона. В базовую комплектацию, например, входят передние спортивные сиденья. Стоит отметить, что в этой модели представлены несколько вариантов оформления салона, включающие в себя шесть видов обивки, три вида Colour Line и четыре вариации отделки салона. Также на выбор покупателей представлены восемь цветов лакокрасочного покрытия кузова, два цвета крыши и шесть вариантов легкосплавных дисков четырех цветов.

Что касается других характеристик автомобиля, то новый MINI имеет увеличенный дорожный просвет, характерный для кроссоверов, и приземленный силуэт, который отличает спортивные купе. Такое сочетание позволяет улучшить управляемость авто и делает его практичным в условиях города.

Базовая комплектация трехдверного кроссовера подразумевает оснащение четырехцилиндровым бензиновым турбодвигателем, объем которого составляет 1,6 л. В зависимости от степени форсировки двигатель может выдавать 122, 184 и 218 лошадиных сил. При этом наряду с бензиновой модификацией в линейке Расапан также предусмотрены дизельные двигатели, объемом 1,6 и 2 л. Наряду с механической трансмиссией все модификации будут оснащаться автоматическими КПП.

На казахстанском рынке эта модель будет представлена в нескольких вариантах: с приводом на переднюю ось, а также полноприводной модификацией ALL4 с электрогидравлической муфтой. Полным приводом будут оснащены наиболее мощные версии MINI Расапан: MINI Cooper S Расапан, MINI Cooper SD Расапан и MINI Cooper D Расапан. А дополнительная опция Sport Button будет доступна в качестве бонуса.

В ценовом плане, как и в дизайнерских решениях также предусмотрен достаточно обширный выбор. Так, минимальная цена на Расапан (MINI Cooper Расапан) составляет 30 255 евро. MINI Cooper S Расапан, имеющий более мощный двигатель, будет стоить 35 358 евро. Наконец цена MINI Cooper S Расапан, который оснащен системой полного привода ALL4, составит 37 399 евро. И это стоимость без полного спектра дополнительных опций, которые обойдутся еще в 11 000 евро.