



Платформенная экономика скоро изменит мир



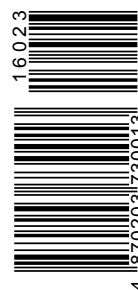
Власти будут улучшать качество турсервиса



Вадим Голенко: «Мы всегда были за честную цену»

КАПИТАЛ

№23
(539)



ИЗДАЕТСЯ С 2005 ГОДА



// ЧЕТВЕРГ, 28 ИЮЛЯ, 2016

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Производители мяса в Казахстане несут убытки

4 страница

Как Pornhub продвигает себя на рынке

10 страница

Кроссфит в Казахстане первый в мире по доступности

11 страница

Ретейлеры ищут покупателей в онлайн

8 страница

Внимание!

Уважаемые читатели, следующий номер «Капитал.kz» выйдет 1 сентября

Мы в сети
kapital.kz



Как нефть влияет на курс тенге?



Елена Тумашова

Нефть понемногу дешевеет. В июне этого года баррель североморской смеси пробивал отметку \$52 и вплотную приближался к \$53 (\$52,86 на торгах 9 июня). В последний раз значение «50 плюс» он демонстрировал 5 июля – \$50,05. После Brent устремился вниз и дошел до \$44-45 – на таких значениях он торгуется с понедельника, 25 июля.

Во вторник, 26 июля, в обменных пунктах Алматы доллар доходил до отметки 359 тенге. Днем ранее, по данным на 11:30 алматинского времени, курс продажи составил 345,5 тенге. В Нацбанке РК резкое ослабление тенге связали в том числе с ценами на нефть: в июле наблюдалась тенденция их понижения. Этот фактор вместе с фактором курсов валют стран – торговых партнеров может влиять на курс тенге в первую очередь.

По просьбе «Капитал.kz» эксперты искали логику и взаимосвязь между движением нефтяных котировок и курсом тенге – доллар.

Бизнесу нужен коридор

«Цены на нефть, которые мы видим, отражают не цены на поставку эталонного сорта сегодня, а цены/фьючерсы на поставку через месяц. То есть влияние текущего снижения котировок должно быть так или иначе опосредованным», – поясняет Олжас Байдильдинов, независимый аналитик в нефтегазовой сфере.

По его словам, если провести параллель с парой «курс российского рубля – нефтяные котировки», то можно увидеть, что эта зависимость работает в обе стороны. «То есть при росте нефтяных цен рубль укрепляется, при снижении цен снижа-

ется и курс. В Казахстане несколько иная ситуация. Обычно мы видим серьезную корреляцию при снижении цен на нефть, тогда как при росте мировых котировок черного золота столь же значительного укрепления тенге не происходит», – говорит эксперт.

На взгляд собеседника, текущая ситуация с обменным курсом тенге оставляет значительное поле для спекуляций участников рынка: на объеме \$80-100 млн курс может существенно «играть» в ту или иную сторону. «С точки зрения биржи и открытого рынка это, конечно, хорошо – пусть баланс спроса и предложения сам определит равновесный курс. Но с точки зрения интересов малого и среднего бизнеса, да и крупного тоже, желателен переход к прежнему определению верхней и нижней границы курса. Если Нацбанк РК объявит: вот новый коридор, скажем, 330-360, всем будет спокойнее работать и развивать бизнес», – считает Олжас Байдильдинов.

Скачки курса на этой неделе, на его взгляд, носили спекулятивный характер, и это мало способствует объявленной программе деволларизации. «Люди и бизнес просто подумают: опять доллар растет, не буду продавать и куплю еще на всякий случай. То есть для формирования четкого тренда на деволларизацию депозитов и экономики в целом необходимо внести ясность, определив границы колебаний», – отмечает собеседник.

Он добавляет, что, на его взгляд, для такого подорожания доллара, которое произошло 26 июля, «явных и видимых причин не было».

Перебои со связью

«К сожалению, ситуация на нашем рынке такова, что связь тенге с нефтью или ру-

блем, по сути, носит искусственный характер и во многом диктуется однобокой валютной политикой Нацбанка», – говорит Айвар Байкенов, начальник отдела управления активами «Казкоммерц Секьюритиз».

Он поясняет: когда есть предпосылки для падения национальной валюты вслед за ухудшением внешних факторов, корреляция с нефтью сразу же возрастает. «А когда были реальные причины для укрепления тенге, эта связь пропадала практически полностью. В итоге мы получаем такую ситуацию, когда свободное плавание у нас действительно свободное, если есть хоть малейшие факторы для падения тенге, и несвободное – когда формируется тренд на укрепление тенге», – обрисовывает ситуацию эксперт.

С момента введения режима свободного плавания стоимость нефти была на уровне \$45 за баррель трижды – в ноябре, в конце апреля – начале мая и сейчас. «Какую картину мы имеем по курсу: ноябрь – 307, весна – 330-334, сейчас – выше 350. Вопрос: где логика?! Если посмотреть ситуацию с рублем, то там все в рамках, как говорится, закона: нефть \$45 за баррель – рубль 65-66 за доллар», – иллюстрирует Айвар Байкенов.

По его мнению, в чем цель такой политики Нацбанка, пока не совсем ясно. «Возможно, есть стремление обеспечить максимальную поддержку экспортерам или помочь правительству в увеличении тенговых поступлений в бюджет, который до сих пор не пересмотрели (\$30 за баррель нефти и 360 тенге курс доллара), несмотря на 50% рост стоимости нефти за полгода», – предполагает собеседник.

[Продолжение на стр. 2]

Цифра номера

10

самых интересных финтех-компаний для МСБ

Подробнее [Стр. 5]

Спикер номера

Тигран Худавердян, генеральный директор «Яндекс.Такси»

Подробнее [Стр. 7]

Цитата номера

«Мы не про политику, негатив или агрессию»,

– Арсен Исрапилов, директор по маркетингу и развитию бизнеса «Одноклассников»

Подробнее [Стр. 7]

Спорт

Олимпиада в Рио-де-Жанейро пройдет в условиях жесткой экономии средств и при беспрецедентных мерах безопасности. Между тем размеры премиальных для казахстанских спортсменов остались на прежнем уровне

Подробнее [Стр. 11]

В САМОМ СЕРДЦЕ ЕВРАЗИИ

АЛМАТЫ - КИЕВ ТЕПЕРЬ ЕЖЕДНЕВНО

«Эйр Астана» увеличивает частоту полетов в Киев. Прямые рейсы из Алматы в Киев теперь выполняются ежедневно на авиалайнере «Эрбас-А320».

air astana

airastana.com

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН
РОЗНИЧНАЯ ТОРГОВЛЯ ВЫРОСЛА ПОЧТИ НА 24%

В первом полугодии 2016 объемы розничной торговли показали рост на 25,7% в номинальном и на 0,3% в реальном выражении. По результатам 2015 года сектор розничной торговли продемонстрировал рост в денежном выражении на 9%.

ОБЖАЛОВАТЬ РЕЗУЛЬТАТЫ ПРОВЕРОК

В августе проверяющие госорганы начали оперативно информировать производителей пищевой промышленности о результатах закупки продукции. Такое решение принято Комитетом по защите прав потребителей Министрства национальной РК.

КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

АНАР ДАРЖАНОВА

назначена руководителем управления предпринимательства и промышленности Агентства инновационности АО «НК «Продкорпорация»»

БАКИТЖАН ЖУЛАМАНОВ

назначен председателем правления АО «НК «Продкорпорация»»

БЕРИК ЖЕЛЬДИКБАЕВ

назначен заместителем председателя правления АО «НК «КазАвтоЖол»»

КАЙРАТ АЙТУТАНОВ

назначен первым вице-министром сельского хозяйства РК

МЕЙРБЕК МОЛДАБЕКОВ

назначен советником председателя Аэрокомиссии комитета Министерства по инвестициям и развитию РК

ПАОЛО РИЧИОТТИ

назначен председателем правления АО «Международный аэропорт Астана»»

СЕЙТЖАН ДЖУМАШЕВ

назначен руководителем управления по контролю за использованием и охраной земель Павлодарской области

ФАТИМА ЖАКЫПОВА

назначена ректором Академии государственного управления при Президенте РК

Выстрелы по экономике

Как бизнес Алматы пережил 18 июля

Елена Тумашова

События, подобные тем, что случились в Алматы 18 июля, когда «алматинский стрелок» убил и ранил нескольких человек и в городе был введен красный уровень террористической опасности, наносет вред экономике города. «Капитал.kz» попросил компании, которые приостанавливали работу в этот день, оценить свои потери за время простоя.

Эффект в масштабе государства. Обозначив свою позицию сразу, Дело не в отдельных компаниях, которым на несколько часов пришлось закрыть отделения, офисы или точки продаж. Приостановить работу в такой ситуации — это действительно вынужденная мера, продиктованная требованиями безопасности, и многие компании именно об этом говорили в комментариях изданию.

Но экономическую составляющую вопроса игнорировать не получится, и это показывает мировой опыт. Например, убер, произошедшее в Брюсселе 22 марта этого года, причинил государству ущерб — около 935 млн евро. Столько экономика европейского государства потеряла в I квартале, цифра сопоставима с 0,1% ВВП страны, сообщает на днях министерство экономики Бельгии.

Безусловно, события в Алматы и события в Брюсселе носят разный характер. В столице королевства 22 марта произошла три взрыва, ответственность за них взяла на себя запрещенная террористическая группировка. В Алматы, как пояснили власти, действовал одиночный стрелок.

Тем не менее на территории города 18 июля был введен красный уровень террористической опасности (снят в тот же день), многие компании и предприятия временно прекратили обслуживание населения в физических офисах. В их число вошли: Народный банк Казахстана, Kaspi Bank, «Юлчка» Сбербанка, АТФБанк, Казком, MEGA Alma-Ata, MEGA Park, Essential Mall, супермаркеты Magnum, гипермаркет «Астор» на ул. Фурманова, кинотеатры Charlie Cinema, Beeline (включая «Азбуку Связи»), «Ксель» (Kcell Stores и Kcell Centers), «Капочта».

Вне работы на несколько часов. Многие организации оказались единомышленниками: не время думать об ущербе во время опасности.

В департаменте общественных связей Казкоммерцбанка отметили, что не считают нужным оценивать потери в ситуации, когда необходимо было обеспечить безопасность клиентов и сотрудников. «Все отделения были закрыты, за исключением одного — в головном офисе на пр.Ал-Фараби, при этом деловая активность со стороны клиентов была минимальной. Здесь были усилены меры безопасности, кроме того, в полном объеме были доступны дистанционные каналы обслуживания и банкоматная сеть», — сообщили в банке.

«Отделение банков было закрыты для того, чтобы не подвергать опасности клиентов и сотрудников. Мы не считаем корректным в этой ситуации говорить о коммерческих потерях», — прокомментировали в Kaspi Bank.

В пресс-службе сети ТРЦ MEGA на запрос «Капитал.kz» сообщили, что ТРЦ MEGA Park и MEGA Alma-Ata временно приостановили работу для обеспечения безопасности граждан в общественных местах: ТРЦ MEGA Park — с 12 часов 18 июля, MEGA Alma-Ata — с 13 часов 18 июля. При

этом красный уровень террористической опасности был введен в 12 часов 20 минут по времени Астаны. «Режим работы сети ТРЦ MEGA — с 10:00 до 22:00. Таким образом, ТРЦ MEGA Park не работал в течение 9 часов 15 минут, ТРЦ MEGA Alma-Ata приостановил работу на 9 часов. На следующий день центры начали работу в штатном режиме», — рассказали в пресс-службе сети.

Кроме того, на запрос издания предоставили данные о средней посещаемости торговых центров. В 2016 году посещаемость ТРЦ MEGA Alma-Ata составила в среднем 38 тыс. человек в день, ТРЦ MEGA Park — 22 тыс. гостей в день.

Цифровые каналы помощи. «Решение о закрытии точек после введения красного уровня террористической опасности было продиктовано, прежде всего, обеспечением безопасности наших сотрудников и клиентов. Мы не подсчитывали потери в связи с закрытием точек, которое длилось несколько часов понедельника. Наши точки возобновили работу во вторник утром в штатном режиме. По сути, потеря в виде выручки и объема продаж, которую мы не подсчитывали, потому что у нас помимо физических представительств — офиса обслуживания Beeline и магазинов коммуникаций АО «Ксель».

«Больших потерь, за те полдня мы не зафиксировали, потому что у нас помимо физических представительств — офиса обслуживания Beeline и магазинов коммуникаций АО «Ксель», есть варианты предоставления услуг в цифровых каналах (приложение, колл-центр). Для нас важнее безопасность людей», — прокомментировал Алексей Бенадь, директор по корпоративным коммуникациям «Beeline Казахстан».

Он сообщил, что средняя посещаемость салонов «Азбуки Связи» зависит от многих факторов, в том числе от расположения офиса, от дня недели. Представительство с максимальным средним показателем

— офис продаж и обслуживания Beeline Centre, там посещаемость оставляет в среднем 1000 человек в день.

«Здесь такой момент: в этом офисе обслуживания предоставляется больше услуг сервиса, нежели в торговых залах. 90% людей приходит либо заменить сим-карту, либо что-то узнать по тарифному плану, либо взять детализацию», — пояснил представитель Beeline.

Минус 3-5% на оборотах. По мнению Петра Валтера, руководителя направления анализа рынков компании BRIF Research Group, из-за событий 18 июля потери понесли в первую очередь организации сферы развлечений/досуга и общественного питания. «Жители и гости города, конечно, чтобы обезопасить себя и своих близких, воздержались от развлечений, не посетили общественные места и старались как можно быстрее попасть домой», — поясняет собеседник.

Многие объекты торговли и сервиса были закрыты на период ожидания, что в этот день, когда действовал красный уровень террористической опасности, их выручка оказалась ниже стандартной и ожидаемой. Но логически потери должны были снизиться в последующие дни. Потребность в покупке продуктов питания, товаров, в сервисе, в том числе в оплате коммунальных услуг и получении финансовых и нефинансовых услуг, сохраняется, и население в любом случае удовлетворит ток клиентов в последующие дни был достаточно активным», — отметила Наталья Еськова, руководитель отдела коммуникаций АО «Ксель».

«Если бы потерь за те полдня мы не зафиксировали, потому что у нас помимо физических представительств — офиса обслуживания Beeline и магазинов коммуникаций АО «Ксель», есть варианты предоставления услуг в цифровых каналах (приложение, колл-центр). Для нас важнее безопасность людей», — прокомментировал Алексей Бенадь, директор по корпоративным коммуникациям «Beeline Казахстан».

Он сообщил, что средняя посещаемость салонов «Азбуки Связи» зависит от многих факторов, в том числе от расположения офиса, от дня недели. Представительство с максимальным средним показателем

Как нефть влияет на курс тенге?

[Начало на стр. 1]

Движение курса во вторник, 26 июля, и вовсе можно занести в список ошибок валютной политики, считает он. Такие резкие колебания должны были сглаживаться, а вместо этого Нацбанк стоял в стороне, решил не проводить интервенции. В данном случае была реальная угроза фиксации курса на уровне, который спровоцирует всплеск девальвационных ожиданий. Столько усилий и времени было потрачено для минимизации ожиданий запуска процесса дедолларизации экономики, чтобы в один день свой курс полностью свести их на нет», — говорит Айвар Байкенов.

«Что касается того, почему барель Brent дешевеет, то в этом вопросе, на взгляд экс-

перта, спекулянты правят бал. «Отыгрыш нужен для себя новости. Это и опасения относительно переизбытка нефти (несмотря на то, что рынок все-таки постепенно приходит к равновесию), и увеличение буровых установок в США (при этом добыча практически не растет)», — поясняет эксперт.

Плюс, по его словам, действует фактор укрепления доллара против мировых валют — он также играет против нефти и других товаров. Дальнейшее движение будет во многом зависеть от заявлений ФРС США; ожидается все-таки мягкая риторика, за которой должен последовать разворот нефти и, возможно, тенге.

«Будет интересно наблюдать за поведением Нацбанка в случае очередного

роста цен на нефть», — заключает собеседник.

Факторов много, не все они ясные. Как поясняет Жарас Ахметов, директор компании Oil Gas Project, в теории на курс национальной валюты должно влиять положение счета текущих операций. Счет текущих операций учитывает движение валюты по внешнеторговым операциям с товарами, услугами, а также по первичным и вторичным доходам.

«Цена на нефть, конечно, оказывает свое влияние на сальдо по счету текущих операций. Если сальдо положительное, то должно вести к укреплению национальной валюты, и наоборот, если отрицательное — к ослаблению», — говорит эксперт.

Но, по его словам, есть еще один фактор — поведение Национального банка. «Регулятор может проводить валютные интервенции и поддерживать курс при колебаниях валюты», — говорит Жарас Ахметов. «Если курс национальной валюты по отношению к доллару будет завышен, тенгевые интервенции и не давать учитывать национальную валюту при положительном сальдо», — поясняет эксперт. Помимо этого, на его взгляд, важный фактор — это валютный курс. Если курс тенге по отношению к доллару будет завышен, тенгевые интервенции и не давать учитывать национальную валюту при положительном сальдо», — поясняет эксперт.

через Актобе, идет через Шымкент, Тараз, Алматы до талдыкорганской таможни и дальше будет уходить в Китай. Получается, это фактически новый Шелковый путь, через который, например, европейский турист, сев на свой транспорт, может проехать через Россию, не выходя из Казахстана и въезжая в Китай. Это очень перспективное направление, потому что, если мы будем активны в сотрудничестве с компетентными органами России и Китая развивать это направление, то мы получим большой поток туристов.

Ставится ли какая-то планка по увеличению доли туризма в структуре ВВП? «Вы знаете, в туризме у нас уже неплохие показатели, в частности, в 2014 году доход от турдеятельности составил 366,5 млрд тенге. Это практически в два раза больше уровня 2010 года, когда показатель был 188,9 млрд.

Стоит отметить, что 2017-й станет годом туризма КНР в Казахстане, годом «Астана EXPO», это безусловно скажется на показателях уровня доходов и сферы туризма и всех смежных отраслей.

Танирберген, а как у нас ведется статистика по внутреннему и въездному туризму?

Актуальный вопрос. В разных странах статистика ведется по-разному. У нас в Казахстане подсчитывают по числу ночевоч. В 2015 году количество ночевоч составило 7 млн койно-суточек, планируется увеличить этот показатель до 16 млн к 2020 году. Или же показатель занятости гостиниц — по нему тоже ведется учет — составил 23,5%. Надо отметить, что на данный момент заполняется лишь четверть номеров. К 2020 году планируется увеличение до 45%.

Как государством стимулируются частные инвестиции в сферу внутреннего туризма? — Государство активно поддерживает туризм льготными кредитами. Фонд «Даму» уже через свои проекты выделил 7 млн койно-суточек, планируется увеличить этот показатель до 16 млн к 2020 году. Или же показатель занятости гостиниц — по нему тоже ведется учет — составил 23,5%. Надо отметить, что на данный момент заполняется лишь четверть номеров. К 2020 году планируется увеличение до 45%.

Что еще планируется делать для развития внутреннего туризма? — На данный момент уже определены 73 направления — так называемые EXPO-маршруты. Развивается инфраструктура, детско-юношеский туризм, открыты новые авиане, жд маршруты в популярных направлениях. Строится автобан Астана — Тимуртау. Обсуждается вопрос прокладки дорог на Алаколь и в Кендерли в Мангистауской области. В Кендерли, к слову, планируется построить город-курорт с аэропортом, для этого привлекаются инвесторы. Трасса Алматы — Талдыкорган уже закончена на 90% — там практически идеальное полотно, путь из Алматы сократится чуть ли не вдвое. Также сейчас из Астаны прокладывается дорога до Темиртау, она где-то на 50% закончена. Практически готова дорога Западной Европа — Западный Китай, коридор которой будет проходить через восток России, а Казахстан он входит в Маргусский район

Платформенная экономика меняет мир

Олег Ни

Коллективы стартапов, основанных на принципах совместной экономики, растут огромными темпами. Путешествия, каршеринг, финансовые услуги, найм работников, а также потоковое воспроизведение музыки и видео — пять ключевых секторов так называемой «экономики Uber».

Сам термин «уберизация» родился из названия компании Uber, которую в 2009 году в США основали Гаррет Камп и Трэвис Каланис. В декабре 2014 года Марис Левин, глава французского медиакорпуса Publicis, во время интервью Financial Times произнесло слово «уберизация», которое разлетелось по всему миру. «Процесс, когда старые компании и бизнес-модели заменяются новыми, соединяя клиентов и компании», — так он определил этому тренду в своей книге «Уберизация: разорванная экономика» Дэвида Рубина.

Однако этот феномен появился еще до основания компании Uber. В 2008 году был создан сервис Airbnb, который позволяет пользователям арендовать или сдать жилье на короткий срок. «Не имея в собственности ни одной квартиры, Airbnb умудряется предлагать клиентам больше квартир, чем крупнейшие гостиничные комплексы в мире. При этом в штате у Airbnb 800 сотрудников, а в сети отелей Hilton — 150 000», — пишет Тим О'Рейли, основатель и CEO O'Reilly Media.

Тем не менее процесс изменения от посредников при помощи цифровых технологий был назван именно «уберизацией», а не Airbnb. Скорее всего, свою роль здесь сыграла большая популярность сервиса такси, но чаще упоминался в СМИ, учителя различные скадалы и проблемы таксистов. Однако этот феномен появился еще до основания компании Uber. В 2008 году был создан сервис Airbnb, который позволяет пользователям арендовать или сдать жилье на короткий срок. «Не имея в собственности ни одной квартиры, Airbnb умудряется предлагать клиентам больше квартир, чем крупнейшие гостиничные комплексы в мире. При этом в штате у Airbnb 800 сотрудников, а в сети отелей Hilton — 150 000», — пишет Тим О'Рейли, основатель и CEO O'Reilly Media.

Подобные изменения в бизнес-моделях происходят раз в поколение, потому что такие компании, как Uber и Airbnb, созданы совершенно новые рынки, которых вообще не существовало. В JPMorgan Chase Institute изобрели свой собственный термин для этого явления — platform economy — платформенная экономика. Возможно, это понятие подходит больше, так как объединяет суть Uber как платформы в том числе и для трудоустройства, и суть Airbnb как платформы для заработка.

Такие цифровые компании, как Google, Facebook и Alibaba, давно поняли силу цифровой технологий, однако большинство их инноваций — это не продукты или услуги. Это платформы, которые позволяют создавать новые продукты и услуги, и бизнес-модели, позволяющие этим платформам действовать.

Какие цифровые компании, как Google, Facebook и Alibaba, давно поняли силу цифровой технологий, однако большинство их инноваций — это не продукты или услуги. Это платформы, которые позволяют создавать новые продукты и услуги, и бизнес-модели, позволяющие этим платформам действовать.

Как говорится в исследовании Technology Vision 2016, проведенном компанией Accenture, фактически платформенная экономика — это использование для работы компаниями внешних платформ и связанных с платформами экосистем, не находящихся в собственности компании и не контролируемых ими. Как считают руководители компаний, опрошенные Accenture в ходе исследования, в ближайшие три года бизнес-модели с использованием внешних платформенных решений станут главной частью стратегии роста их организаций.

TRANСПОРТНАЯ КОМПАНИЯ БЕЗ АВТО
ПОПУЛЯРНОЕ МЕДИЯ БЕЗ КОНТЕНТА
КОММУНИКАЦИОННЫЙ ГИГАНТ БЕЗ СВОЕЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ
СЕРВИС БРОНИРОВАНИЯ ЖИЛЬЯ БЕЗ СВОИХ НОМЕРОВ
ЛИДЕР КИНОПРОКАТА БЕЗ СВОИХ КИНОТЕАТРОВ
NETFLIX

КАПИТАЛ.KZ
ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ ИНФОРМАЦИИ

популярное за неделю

В АСТАНЕ ПОСТРОЯТ КОСМИЧЕСКИЙ КЛАСТЕР

В Астане будет построен «космический городок» и завод по производству и испытанию космических аппаратов. На площади в 30 гектаров, которая выделена национальной компании «Казалтан Гаранй Сапары», вводится в эксплуатацию первая очередь Национального космического центра.

В первую очередь центра будут входить наземный сегмент космической системы дистанционного зондирования Земли (ДЗЗ), наземная инфраструктура системы высочайшей спутниковой навигации, специальные конструкторские и технологические бюро с опытным производством, а также сборочно-испытательный комплекс космических аппаратов. Два проекта уже введены в штатную эксплуатацию: два наземных антенных комплекса для аппаратов среднего и высокого разрешения и инженерная инфраструктура, которая обеспечивает электроснабжение, воду, канализацию и тепло. В перспективе до 2020 года планируется ввести вторую очередь, которая включает жилой комплекс, где будут проживать от 700 до 1000 специалистов «Казкомкосмос».

\$280 МЛН НА ЛЕЧЕНИЕ ЗА РУБЕЖОМ

В 2015-2016 годах казахстанцы, выезжая за рубеж, оставили в иностранных клиниках \$280 млн. Такие данные в ходе пресс-конференции, посвященной медицинскому туризму, привел представитель международного медицинского центра «Седжон Барзиан-Айнур Жолманова». По его словам, самые популярные для казахстанских медтуристов страны — это Израиль, Турция, Сингапур и Южная Корея. Южная Корея пользуется все большим спросом: в прошлом году с целью поправить здоровье туда приехали 40 тыс. человек. В целом, по данным организации Global Spa & Wellness Summit, туристы оценивают состояние отрасли, 50% рынка к следующему году захватят страны Азиатско-Тихоокеанского региона и Ближнего Востока (Израиль и Турция). (Соб. инф.)

КАК ИЗМЕНИЛСЯ ЗАРПЛАТА БЮДЖЕТАРИКОВ ЗА 20 ЛЕТ

В Казахстане за последние 20 лет (с 1996 по 2015 год) размер среднемесячной заработной платы гражданских служащих вырос в 17,6 раза — с 4813 тенге до 84 722 тенге. Об этом сообщил Министрство здравоохранения и социального РК. Как отмечают в ведомстве, заработная плата работников бюджетной сферы увеличивалась неоднократно: в 2006 году — на 25%, в 2011-м — на 30%, в 2009 и 2010 годах — на 25%. С 1 апреля 2014 года введена надбавка за особые условия труда в размере 10% от должностного оклада всем работникам государственных учреждений и казенных предприятий. Кроме того, с 1 января 2016 года бюджетникам надбавка от государственных служащих в зависимости от квалификации, в сфере здравоохранения — от 7% до 28%, образования — от 15% до 29%, в прочих сферах — от 28% до 40%. (Соб. инф.)



iD Home VIP топтамасындағы қызметтер қатары арта түсті!



Теперь еще больше услуг в пакете iD Home VIP!

www.telecom.kz



1614.09.10 № 14014826 «Иллюстрация Казахстана» Республикасы Инициативалары және даму министрлігінің Бюджетіне, акпараттар және ақпарат комитеті жанымен. "Қазтелком" АҚ телекоммуникация желілері пайдаланушы "ALACAST" ЖШС-нің КР МААМ 2012.22.11.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ИНДИЙСКИЙ
НЕФТЯНОЙ ГИГАНТ

Правительство Индии может начать консолидацию по объединению нефтяных компаний, сообщает Economic Times со ссылкой на источники. Вопрос создания крупной нефтяной госкорпорации уже изучался властями Индии в 2005 году, но тогда правительственная комиссия решила, что это будет «нецелесообразно в текущий момент». Теперь, по данным издания, кабинет вновь заинтересовался вопросом, министерство нефти и газа проводит оценку потенциальной синергии. Официально же этот вопрос комментирует эту информацию. По данным газеты, власти планируют создать на основе крупнейшего нефтепроизводителя Индии – Oil and Natural Gas Corporation (ONGC). Рыночная стоимость новой компании в случае ее создания может оказаться выше российской «Роснефти». Отмечается, что суммарная рыночная стоимость шести ведущих индийских нефтяных сейчас составляет 77 млрд долларов, тогда как «Роснефть» – 35 млрд долларов. Индийская госкорпорация при этом сможет концентрировать в борьбе за долю в «Роснефти». (Prime.ru)

СА ОПЕРЕДИЛА
РОССИЮ

Саудовская Аравия в январе-июне 2016 года вышла на первое место по объему поставок нефти в Китай, увеличив их на 0,2%, до 26,454 млн тонн, следует из данных тамошни КНР. При этом стоимость поставок Саудовской Аравии в первом полугодии выросла на 36,6% – до \$7,245 млрд. По итогам пяти месяцев на первом месте по объему поставок находилась Россия, которая теперь заняла второе место. Поставки нефти из РФ выросли в первом полугодии на 33,9% – до 26,276 млн тонн. По стоимости поставок России занимает первое место с показателем \$7,504 млрд (сокращение на 12,3% по сравнению с годом ранее). Первые месяцы года лидировала Великобритания – \$6,823 млрд (рост на 16,9%). Ирак за шесть месяцев увеличил поставки в Китай на 9,6%, до 16,908 млн тонн, Оман – на 18,9%, до 17,032 млн тонн, Иран – на 2,5%, до 4,4 млрд долларов. Наибольший прирост поставок в Китай за отчетный период 8,391 млн тонн, Кувейт – 7,739 млн тонн, Венесуэла – 9,935 млн тонн, ОАЭ – 6,065 млн тонн. (ТАСС)

РОССИЯ И ТУРЦИЯ

ОБСУДЯТ «ГУРЕЦКИЙ ПОТОК»

Россия и Турция во вторник, 26 июля, обсудили «Турецкий поток», но решения пока не было. Пресс-секретарь президента сообщил, что этому вопросу, заявил замминистра энергетики Юрий Сентюрини. Вице-премьер Аркадий Дворкович провел встречу с заместителем премьер-министра Турции Нуруттинем Джемалем. Обсуждались вопросы сотрудничества – отметили Сентюрини. В декабре 2014 года из-за саботирования ЕС Россия отказалась от проекта «Южный поток» в пользу проекта «Турецкий поток». Однако проект заморозился после охлаждения политических отношений между Москвой и Анкарой. «На встрече с нашими турецкими коллегами, вице-премьерами, министром экономики, представителями других отраслей экономики мы обсудили все аспекты наших дружественных отношений и в торговой сфере, и в инвестиционной сфере, и по всем тем элементам, где быливедены ограничения, отведенные меры, после ноября-декабря начались работы по обновлению договоров и упрощению российского самолета», – заявил вице-премьер Аркадий Дворкович. (vestifinance.ru)

УБЫТОК СТАТООЛ
СОСТАВИЛ \$302 МЛН

Норвежская нефтяная компания Statoil отчиталась о чистом убытке по итогам II квартала 2016 года в размере \$302 млн по сравнению с прибылью в \$866 млн за аналогичный период 2015 года. При этом основной причиной убытка стало снижение активности на отчете Statoil. Выручка компании в отчетный период сократилась на 37%, до \$10,8 млрд. По итогам первых шести месяцев 2016 года чистая прибыль Statoil составила \$354 млн, хотя в 2015 году за аналогичный период компания понесла \$3,7 млрд убытка. Выручка за первое полугодие сократилась на 32%, до \$21,1 млрд. Чистая операционная прибыль норвежской нефтегазовой компании по II квартале сократилась по сравнению с аналогичным периодом прошлого года с \$3,6 млрд, до \$180 млн. (vestifinance.ru)

КРУПНЫЕ КОМПАНИИ
РФ УВЕЛИЧАТ
ДОБЫЧУ

Почти все крупные российские нефтяные компании увеличили добычу в 2015-2016 годах, свидетельствуют данные Goldman Sachs. Они объясняют свой ростик запущен новыми месторождениями в России, который экономически оправдан даже при текущей цене на нефть. Среди наиболее перспективных проектов РФ в среднесрочном периоде более надежд вызывают тоносурьские проекты «Роснефти», месторождения им. Корганина и им. Фитановского ЛУЙЮЛД, Новопокровское «Газпром нефть», известнейший проект «Северсталь» НОВАТЭК и «Газпром нефть», а также совместный проект «Фаншетит» и ЛУЮЛДЛа на месторождениях им. Третьяк и им. Титова. Ранее в июле свой прогноз обновила Международная энергетическая агентство (МЭА), добавив в РФ 11,18 млн барр./сут. в 2016 году и 11,14 млн барр./сут. в 2017 году. Однако аналитики РФ считают, что перспективы нефтедобычи РФ недооцениваются. В свою очередь аналитики Goldman Sachs ранее заявляли, что по результатам 2016 года нефтедобыча РФ может составить 11,2 млн барр./сут., в 2017 году – 11,4 млн барр./сут., в 2018 году – 11,65 млн барр./сут. (PPIRAM)

В Аксае по полным ходом идет строительство нового жилищного комплекса для жителей поселков Березовка и Бестау

Олег Ни

Жители сел Березовка и Бестау в Западно-Казахстанской области переезжают в новые кварталы. Строительство более ста новых домов полным ходом идет в новом микрорайоне Арпалтаг, это всего в нескольких километрах от города Аксаа, административно-центрального нефтегазоодедентского месторождения.

Отметим, что в связи с расширением санитарно-защитной зоны вокруг Караганаканского нефтянокодедентского месторождения в 454 домовладениях, сменяет местожительство. Поиски оптимального для всех решения вопроса жителей Березовки и Бестау шли не менее 15 квадратных метров. Но в случае, если домовладения больше, то и жильцы новоселы, соответственно, получают желание получить отдельные квартиры.

К тому же, родители и их взрослые дети, состоящие в официальном браке. К тому же предусмотрена компенсация за проезд, хозяйственные постройки, плодовые деревья и земельные участки. Она рассчитывается на основании кадастровой информации о стоимости имущества для каждого домовладения.

Чтобы все положения по переселению были предельно ясны, выпущено шесть информационных брошюр, в которых даны самые подробные разъяснения. Переселенцы могли получить ответы на все свои вопросы в ходе Дней Открытых Дверей, которые были организованы на территории микрорайона КПО. На эти консультации для переселяемого населения сел Березовка и Бестау были приглашены и независимые международные консультанты. Также локально могут быть установлены в специально созданную рабочую комиссию с тем или иным вопросом и получить на него исчерпывающий ответ.

Рабочая комиссия, состоящая из представителей акимата и мхлхтата Березовка, КПО, а также членов общественных объединений, контролирует вопросы распределения жилья переселенцам. Среди населения были проведены опрос и анкетирование на тему, какой из предложенных вариантов смены места жительства удобней каждой семье. Для этого в сотрудничестве были привлечены сотрудники центра «Самал», что одна из крупнейших в Казахстане фирм, которая работает с международными организациями, государственными органами, взаиморесурсно с КПО и оказывает услуги бизнесу. В ней трудится команда профессионалов-исследовате-

лей и специалистов-аналитиков. С абсолютной достоверностью они установили, какой из предложенных вариантов выбрать каждая семья. Одни пожелали получить благоустроенные квартиры в Аксае. Другие решили не менять сельский образ жизни и переехать в дома усадебного типа с земельными участками для подсобного хозяйства.

Процесс переезда разделен на два этапа. На первом в два многоквартирных дома в Аксае переехали 82 семьи, чтобы отвести их к числу социальное жилищных объектов в специально созданную рабочую комиссию с тем или иным вопросом и получить на него исчерпывающий ответ.

Свои дома и инфраструктуру в микрорайоне Арпалтаг и Карагандинской области – три, в Карагандинской – восемь случаев, два из которых – со смертельным исходом.

Однако при этом председатели комитета ветеринарного контроля и надзора Минсельхоза Сахтан Хасенов заметил, что введенный в мае нынешнего года запрет ввоза казахстанского мяса со стороны России из-за вспышки другой болезни КРС – пастереллеза, все же удалось частично снять, правда, за исключением трех важных и инфраструктурных и экспортного плана объектов – Актюбинской, Атырауской и Карагандинской.

Тем не менее дилемма заключается в том, что из-за практически одновременных вспышек заболеваний животных в нашей стране отечественная говядина стала резко малопригодной как на внешний, так и на внутренний рынок.

Первым тревогу забил председатель Мясного союза Казахстана Вадим Рубицаев, который в качестве действенной меры предложил вообще отказаться от пунктов по сибирской язве в Казахстане зарегистрировано 2604 пункта. Из них 1890 таких мест, не установлено месторождение 714 пунктов. В основном это места по сибирской язве 50-70-летней давности.

«Мы знаем, в каких сельских округах они расположены. По ним ведется ежегодное исследование почвы на наличие спорной сибирской явы. Новых случаев заболевания не было зарегистрировано», – пояснила Гульмира Исаева.

Им было предоставлено первоочередное право. Процесс перемещения в новую «локацию» занял буквально месяц в конце прошлого года.

Каждая семья, включенная в первый этап переселения, получила пособие на переезд и переходный период. Выплата производилась в тенте по курсу на момент выплаты. Это пособие предусматривало покрытие всех расходов на переселение, включая перевозку мебели и личных вещей, затраты на установку оборудования и мебели в новых квартирах и даже время, потраченное на это.

Как говорят новоселы, которые уже заселись в свои квартиры, они вполне довольны качеством полученного жилья.

В рамках второго этапа переселения также разработан и будет реализован механизм материального возмещения тем, кто на прежнем месте жительства занимался предпринимательством и фермерством. А районные власти позаботятся о трудоустройстве переселенцев.

Напомним, ранее это переселение. В ноябре 2014 года в школе поселка Березовка Берлинского района сразу несколько детей почувствовали острые симптомы болезни. Вскоре выяснили причины, но многочисленными проверками, в том числе и расследованием, проведенном республиканской межведомственной комиссией, какой-либо связи между этими случаями и влиянием вируса на окружающую среду не установлено.

Тем не менее ситуация была взята под контроль правительством страны и местными властями. Эти инциденты не суждалась на встречах с жителями села. Руководство компании «Караганак Петролиум Оперейтинг Б.В.» выразило искреннюю озабоченность по поводу состояния здоровья детей. Поскольку КПО к этому времени была завершена работа по экономическому и технической оценке расширения Караганаканского проекта, предлагающего увеличение диаметра трубопровода-застава в микрорайоне Дарканы Куандарбаева, а значительным созданием Республики Казахстан принято решение о переселении попадающих в нее сел Березовка и Бестау.

Производители мяса
В Казахстане несут убытки

Почему просели внутренние продажи и рухнул экспорт отечественного продукта номер один

Валерий Сураганов

Ситуация, конечно, небывалая: экспорт мяса в другие страны или закрыт, или зарубежные партнеры отдают предпочтение нашим конкурентам. На внутреннем рынке производители мяса почти одновременно выжили сибирской явы в разных местах страны объявили продажу основного мясного продукта – говядины – на 15-20%

Все просто, потребители боятся заразиться архаичной болезнью. Споры сибирской явы могут жить в почве до 150 лет, а недавние откровения в правительстве о том, что мы не ослеплены о томном местонахождении 714 очагов этой заразы на территории страны, явно не прибавляют любителям мяса оптимизма.

Напомним, что в начале месяца на заседании кабинета вице-министр МХХ Галымра Исеева сообщила, что согласно кадастру стационарных неблагополучных объектов по сибирской язве в Казахстане зарегистрировано 2604 пункта. Из них среднесрочное число месторождений 1890 таких мест. Не установлено месторождение 714 пунктов. В основном это места по сибирской язве 50-70-летней давности.

Мы знаем, в каких сельских округах они расположены. По ним ведется ежегодное исследование почвы на наличие спорной сибирской явы. Новых случаев заболевания не было зарегистрировано», – пояснила Гульмира Исаева.

«Чтобы не провоцировать какие-либо заболевания, которые происходят за последние месяцы, мы предлагаем ограничить подворный забой или совсем запретить его, чтобы обеспечить ветеринарную безопасность страны. Из-за одного случая забоя можно потерять все, что было до этого времени достигнуто. К тому же бесконтрольный забой КРС в антисанитарных условиях может причинить непоправимый ущерб интересам экспорта», – заявила Махсат Бастабаева.

С ним также согласился и председатель правления находившаяся «KazAgro-Нурлыбек Малоев, который призвал справедливым предложение забоя скота в специализированных местах, убояных

селения. К домам будут подведены все современные коммуникации – газ, электричество, вода. Намечено также проложить дорожку, возвести детский сад и школу в микрорайоне Арпалтаг.

Как рассказали в КПО, много расположения новостей выбрано четко продумано. До Аксаа буквально рукой подать. Это удобно для тех, кто решит выехать из города. В то же время можно заниматься аграрным бизнесом. Каждый дом расположен на участке в десять соток. Это вполне хватит для огорода и подсобного хозяйства.

Масштабы строительно-ремонтных работ в Арпалтае сейчас ведутся полным ходом. На них задействованы две компании – «Марасант» и «Строительная инициатива». К реализации социальных проектов КПО привлекает своих партнеров-подрядчиков. Заказчиком помимо качества работ под тщательный контроль выяв график их выполнения. По словам начальника участка ТОО «Марасант-Дарканы Куандарбаева, а значительным созданы все условия для производственной работы.

В рамках второго этапа переселения также разработан и будет реализован механизм материального возмещения тем, кто на прежнем месте жительства занимался предпринимательством и фермерством. А районные власти позаботятся о трудоустройстве переселенцев.

Напомним, ранее это переселение. В ноябре 2014 года в школе поселка Березовка Берлинского района сразу несколько детей почувствовали острые симптомы болезни. Вскоре выяснили причины, но многочисленными проверками, в том числе и расследованием, проведенном республиканской межведомственной комиссией, какой-либо связи между этими случаями и влиянием вируса на окружающую среду не установлено.

Тем не менее ситуация была взята под контроль правительством страны и местными властями. Эти инциденты не суждалась на встречах с жителями села. Руководство компании «Караганак Петролиум Оперейтинг Б.В.» выразило искреннюю озабоченность по поводу состояния здоровья детей. Поскольку КПО к этому времени была завершена работа по экономическому и технической оценке расширения Караганаканского проекта, предлагающего увеличение диаметра трубопровода-застава в микрорайоне Дарканы Куандарбаева, а значительным созданием Республики Казахстан принято решение о переселении попадающих в нее сел Березовка и Бестау.

«На самом деле очагов сибирской явы в мире миллионы. Но это так страшно, как звучит. Просто единственная защита против сибирской явы, при той ситуации, которая сложилась в Казахстане – наличие хорошей вакцины и создание иммунного флоры среди животных», – прокомментировал Сергей Рухимбаев, комментировав текущее положение на рынке, так обрисовал картину: «Продажи мяса на внутреннем рынке упали на 15-20%, так как у людей есть страх заболеть сибирской явой. В любом случае, каждый раз казахстанцы, так как потребители переклонились на рынок свиного мяса, который дешевле, чем говядина». «Вспышки сибирской явы происходят до 40-50% в первые два три дня. После этого рынок постепенно выравнивается, но в любом случае, каждый раз казахстанцы начинают потреблять меньше красного мяса, опасаясь за свое здоровье».

По его мнению, причиной синхронной вспышки сибирской явы в разных местах страны послужило разрушение вертикали поставки и обслуживания вертикали поставки говядины в Казахстане. Ветеринарная служба, которая функционировала до 2010 года, была проведена, неправильные реформы в области ветеринарии. Раньше была единая ветеринарная служба, сейчас она разбита на три части, в том числе ответственность передана в области, местным исполнителям менеджмент в области ветеринарии.

Второй причиной может быть некачественная вакцина, которой прививают животных. Не необходимо срочно проверить на наличие титра, сможет ли она создать нормальный иммунный фон.

10 самых интересных финтех-компаний для МСБ

Как в мире кредитуются бизнес?

Антон Жданов

Указахстанского малого и среднего бизнеса пока не было много в части финансирования. Как правило, он организовывается госпрограммами от фонда «Даму», банковскими займами и деньгами от микروفинансовых компаний. В мире же эту нишу уже активно осваивают финтех-компании, которые создают специальные платформы для предпринимателей, нуждающихся в деньгах. Корреспондент «Капитал.kz» собрал 10 самых интересных финтех-компаний, которые работают с малым и средним бизнесом.

1. Основанный 2 года назад кредитный маркетплейс Fundera выдал более 2500 кредитов общей суммой \$140 млн. Только в прошлом году эту финтех-компанию сформировал 300 предпринимательского малого бизнеса свыше чем на \$12 млн. Проект специализируется на привлечении финансирования для МСБ. Через Fundera заемщик может выбрать подходящий кредит из 38 предложений. Владелец малого бизнеса могут обратиться к крупнейшим кредиторам и получить заем через приложение. При этом весь этот процесс сопровождается кредитным консультантом, который помогает владельцу МСБ оценить свои возможности и сравнить предложения. В докладе, посвященном юбилею компании, отмечается, что время одобрения кредита составляет 10 минут, а средний размер кредита равен \$52 000.

2. «Мм строим лучший финансовый мир» – амбициозно заявляет о себе один кредитный сервис FundingCircle. Свою миссию компания видит в революции устаревшей банковской системы. Эта платформа ориентирована исключительно на малый бизнес. По данным компании, 15 000 предприятий в Великобритании, США, Германии, Испании и Нидерландах получили кредиты на более 1,3 млрд фунтов стерлингов (\$2 млрд). А круг инвесторов насчитывает более 45 000 человек, включая правительство Великобритании, местные советы, университеты, а также ряд финансовых организаций. Они коллективно вложили более чем \$5 трлн. Бизнесмен может получить кредит на сумму от 5000 фунтов стерлингов до 1 млн фунтов стерлингов со сроком от 6 месяцев до 5 лет. Компания также предлагает займы в размере кредиты до 250 000 фунтов стерлингов.

3. Can Capital начал оказывать помощь МСБ с 2014 года. Сейчас предоставляет займы в размере кредиты до \$50 000 через собственную платформу в режиме реального времени и через свою риск-

скоринговую систему. Маркетплейс позволяет получить кредит от \$ 2500 до \$ 150 000, а для многопрофильных компаний суммы займа доходит и до \$250 000. Сроки кредитования варьируются от 4 до 24 месяцев. Причем получить кредит могут компании только со стабильным ежемесячным доходом выше \$4500. Бизнес должен действовать не менее 4 месяцев.

4. Spotcar основан в Испании в 2014 году, сегодня охватывает и МСБ таких стран, как Нидерланды и Австралия. Штаб-квартира компании располагается в Берлине, а офисы представлены также в Мадриде, Амстердаме и Лондоне. В феврале маркетплейс сообщил о том, что будет расширять свое присутствие. Кредитные линии сервиса варьируются от 500 евро до 150 000 евро.

5. Кредитный сервис Fundbox базируется в Сан-Франциско. Он специализируется на выдаче кредитов под овердайтеде поступления от оплаты выставленных счетов. Пользователь может зарегистрироваться на платформе, дать сервису доступ к своей бухгалтерской программе и указать, под какие выставленные счета он хочет получить кредит в сумме 100% счета. Услугами Fundbox уже воспользовались более 20 000 малых предприятий.

6. Как и предыдущие сервисы, Bond Street из Нью-Йорка сосредоточен на займах для малого бизнеса. Компания предлагает займы от \$30 тыс. до \$500 тыс. на срок до 3 лет. Чтобы получить кредит, нужно пройти интервью, которое занимает не более 10 минут. Через 48 часов клиент уже получает ответ по кредиту. В случае одобрения деньги будут зачислены в течение недели.

7. Маркетплейс OnDeck начал свою работу еще в 2007 году. За это время сервис выдал порядка \$4 млрд. Клиентская база в Штатах и Канаде насчитывает более 50 000 компаний. Сегодня компания предоставляет кредиты для МСБ от \$5 тыс. до \$500 тыс.

8. CircleUp предлагает услуги компаниям, которые ищут деньги. Благодаря сервису 186 компаний привлекли более \$240 млн. Эта платформа объединяет компании, которые нуждаются в финансировании с состоятельными физическими лицами.

9. Банковские институты также видят для себя большие возможности в кредитовании МСБ и создают для этого собственные платформы по образцу финтеса. Немецкий Commerzbank запустил платформу для МСБ, где небольшие ком-

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

350 ТЫС. ЕВРО ЗА
ИССЛЕДОВАНИЕ
ФИНТЕХ-СЕКТОРА

Европейская комиссия объявила конкурс, победителем которого получат 350 тыс. евро в качестве финансирования на исследование европейского сектора финтех. Прологалось, что исследование должно помочь ЕК «лучше понять рынок финтех и его игроков, а также оценить влияние финансовых технологий на развитие банковского сектора и сферу финансовых услуг и ее нынешних участников». Победитель конкурса должен будет оценить ключевых европейских игроков рынка финтех и их позиции в глобальном контексте, а также их инновационные технологии, бизнес-модели и потенциальное влияние на регулирование. Результаты исследования также будут проанализированы в отношении влияния их роли в финансовой политике ЕС и регулирования. (banks.eu)

МАКСИМАЛЬНАЯ
СТАВКА ПО
ДЕПОЗИТАМ НЕ
ИЗМЕНИТСЯ

Национальный банк Казахстана сохранит максимальную ставку вознаграждения по депозитам филиал на прежнем уровне, сообщил заместитель председателя Нацбанка Галымра Исаев. Максимальные ставки регулируемые Казахстанским фондом гарантирования депозитов, сохраняются, несмотря на снижение базовой ставки с 15% до 13%. Уровень максимальных ставок по депозитам филиал: 14% по вкладным в национальной валюте и 2% – в иностранной валюте. Галымра Исаев напомнил, что решение о снижении уровня базовой процентной ставки озвучено 11 июля 2016 года, что создает предпосылки для снижения стоимости денег в экономике. Между тем, по его словам, решение о повышении с 1 февраля 2016 года максимальной ставки вознаграждения по депозитам филиал в иностранной валюте принято для повышения привлекательности и обеспечения сохранности вкладов населения в национальной валюте в условиях нарастающей инфляции. «Принятая мера оказала позитивный эффект на валютную структуру вкладов населения», – отметил Галымра Исаев. (Kapital.kz)

BNP PARIBAS

ПРОВЕДЕТ IPO
«ДОЧКИ»
НА ГАВАЯХ

Французский банк BNP Paribas планирует провести IPO дочернего банка на Гавайях – First Hawaii, который рассчитывает получить как минимум \$45 млн в виде нетоварного публичного размещения акций. В частности, компания предлагает 21,1 млн акций по цене от 21 до 23 долларов за каждую, которыми в Комиссии по ценным бумагам и биржам США. Учитывая высокие темпы роста акции компании, IPO может принести ей около \$57,8 млн долларов, а доля BNP Paribas сократится до 85%. Аналитики предполагают, что после проведения IPO рыночная стоимость First Hawaii составит около 6 млрд долларов по сравнению с предполагаемыми оценками в 5 млрд долларов, передает Bloomberg. Чистая прибыль First Hawaii за прошлый год составила 1,3% и составила 213,8 млн долларов. Показатель прибыли на акцию повысился на 3,9%, до 461,3 млн долларов. (banks.eu)

LSE ХОЧЕТ

ПРИОБРЕСТИ
DEUTSCHE BORSE

Лондонская фондовая биржа (LSE) предложила акционерам Deutsche Börse продать 60-65% акций, сообщает Financial Times биржи. При этом источники The Wall Street Journal уточняют, что предложение может быть расширено до 75% акций. Сбор заявок от акционеров будет проведен 9 августа. Ранее стало известно, что Французская биржа может купить пакет акций Deutsche Börse, что может снизить этот пакет, чтобы снизить веса ставки состоялось. (Ведомости)

В ТАЙВАНЕ ПОЯВИТСЯ
РОБОТ-БАНКИР

Первым делом, помимо японского, где появится говоривший робот по имени Pepper от японского SoftBank Corp, станет Тайвань – там он будет работать в нескольких банках и сети магазинов Sargento. При этом создатель Pepper, японская компания SoftBank Robotics, не сможет. Прологалось, что SoftBank Corp будет «сдавать» около 60 своих роботов в аренду, начиная с первой половины 2017 году. За каждый месяц каждый «аренда» робот будет платить около \$36 долларов США. Первыми их смогут увидеть клиенты финансовых компаний First Financial Holding и Taishin Financial Holding, страхового подразделения японской компании Dai-ichi Kangyo Bank. Тайваньские инвесторы также отметили, что хотят посмотреть на реакцию клиентов, особенно детей, прежде чем заказывать более крупную партию. (Reuters)

Криптовалюты –
дешевле и интереснее

Жагаторе Касым

Экономисты Банка Англии перекомандовали центральным банкам мира пересмотреть отношение к биткоину и задуматься о выпуске собственной цифровой валюты. Об этом написал изданию The Wall Street Journal. Эксперты из ЦБ полагают, что с помощью цифровых валют регуляторы могут постоянно стимулировать рост в пределах 3% при условии, если в мире не будет валютного паритета. Более того, иностранные валюты уже реализовали в России минимум 500-600 тонн мяса. Экспорт был закрыт в мае, то есть в период, когда как раз начинается основной экспорт мяса, который заканчивается к концу нового года. Мисопроизводители Казахстана в целом могли бы уже продать 15-20 тысяч тонн мяса на российский рынок, но, к сожалению, эти цифры обернулись в чистый убыток», – обрисовал ситуацию Сергей Рухимбаев.

Он также заметил, что протестивает и экспортное направление мяса в Китай, так как при всех завуалированных и благих намерениях того, что мы завалим Поднебесную китайский цифровой валюту под названием Rcoin.

Следом Центральный банк Канады опубликовал информацию, что его специалисты заканчивают разработку виртуальной валюты канадского доллара на базе блокчейн-технологии. Как сообщает The Financial Times, в рамках проекта запустят криптовалюту под названием CAD-coin, которая будет использоваться для внутреннего эксперимента под наименованием Project Jasper.

В марте также стало известно, что Центральный банк Нидерландов рассматривает возможность разработки собственной цифровой валюты, основанной на технологии blockchain, по которой работает биткоин. В годовом отчете Центробанка указывается проект под названием DNBCoin, в описании которого отмечается, что это

«прототип валюты на основе blockchain», передает портал Finextra. Хотя в документе нет никаких дополнительных подробностей о сроках или целях проекта, так неоднократно подчеркиваются потенциальные выгоды от внедрения blockchain в банк.

Нарядный банк Китая заинтересовался цифровыми валютами еще раньше, уже в 2014 году там была создана соответствующая исследовательская группа. В феврале этого года в Народном банке Китая заявили о возможности разработки цифровой валюты в рамках существующих валют.

«Цифровые валюты обходятся гораздо дешевле в обороте, чем традиционные фиатные деньги, способствуют развитию торговли, повышают прозрачность сделок и сокращают риски отмывания денег и уклонения от налогов», – слигает китайский регулятор.

Австралийский резервный банк также заинтересован в этой технологии. А недавно представители австралийской индустрии цифровых валют, включая биткоин и блокчейн-стартапы, объявили о создании Кодекса поведения для занятых в этой отрасли компаний.

Индийский регулятор и вовсе призвал местные финансовые компании сотрудничать с центральным банком страны в вопросе разработки новых блокчейн-проектов. А в Японии уже одобрен пакет законопроектов по модернизации индустрии денежных платежей. Новые поправки предусматривают признание виртуаль-

ных валют аналогичными по своим свойствам реальным деньгам.

Европейские власти тоже не остались в стороне, и не так давно верховный орган законодательной власти Европейского союза одобрил предложение о создании единой группы, которая будет заниматься

СРОЧНО ПРОДАМ

Недорого земельный участок в городе Алматы площадью 400 соток, в предгорьях Заилийского Алатау, в десяти минутах езды от проспекта аль-Фараби по улице Оспанова или Ремизова.

Земельный участок идеально подходит под строительство коттеджного городка, резиденции, спортивно-оздоровительного комплекса крупных компаний, лагеря и других Ваших бизнес-идей. Тихое, живописное место, отличный воздух, красочная природа и злитные соседи. Участок огражден красивым забором. В Алматы не осталось таких выгодных и привлекательных участков для развития Вашего бизнеса.

Целевое назначение земельного участка: спортивно-оздоровительно-разлекательный комплекс. Коммуникации – вода, электричество, канализация и газ удобно расположены на участке.

Участок продается целиком, без посредников, хозяин.

Контактный телефон: +7 (702) 5271043 Виктор.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН
ТАНКИСТЫ
КАЗАХСТАНА
ВЫСТУПАТ
В БИАТЛОНЕ

С краусов танков начнется «Танковый биатлон-2016» для казахстанской команды. В подкомовом «Алабино» состоялся жеребьевка команд – участниц международного состаяния, по результатам которой нашим танкистам достались танки красного цвета. Вместе с командами России, Индии и Сербии первый экипаж казахстанской сборной по танковому биатлону вылетел заезду уже 20 июля. Второй заезд нашей команды состоится 1 августа, а третий – 6 августа. Вооруженные Силы нашей страны в «Танковом биатлоне» представлены четырьмя лучшими экипажами бронетанковой бригады из состава казахстанской армии. Три экипажа – танкисты войсковой части 10810, в составе одного – сборная команда региональных командиров «Астана», «Юг» и «Запад». В этот же день жеребьевку сформировали участники состаяния экипажей боевых машин немоты «Суворовский натисек». Здесь казахстанской команде достался зеленый цвет шлЕМ. Известно, что заезды наших экипажей боевых машин пехоты состоят из 20 июля, а также 1 и 6 августа. «Танковый биатлон-2016» стартует 20 июля на полигоне «Алабино» Московской области. В нем участвуют 17 стран: Казахстан, Россия, Кыргызстан, Китай, Венесуэла, Ангола, Беларусь, Иран, Азербайджан, Зимбабве, Армения, Монголия, Индия, Сербия, Кубейт, Никарагуа и Таджикистан. У нашей команды есть все шансы на победу. Ведь на прошлых соревнованиях «Танковый биатлон» наши танкисты всегда были в тройке лидеров. (Пресс-служба МО РК)

КАЗАХСТАНСКИЕ
МИРОТВОРЦЫ
ПОКАЗАЛИ ВЫСОКИЙ
УРОВЕНЬ

В учебном центре «Старт» миротворцы Казахстана, Велиобритании, США, Таджикистана, Узбекистана, Венесуэлы, Монголии, Индии, Сербии, Кубейт, Никарагуа и Таджикистан. У нашей команды есть все шансы на победу. Ведь на прошлых соревнованиях «Танковый биатлон» наши танкисты всегда были в тройке лидеров. (Пресс-служба МО РК)

ГОСТИ НА ПОЛИГОНЕ
«ГВАРДЕЙСКИЙ»

В Казахстане на учебный полигон «Гвардейский» прибыли делегации снайперов и артиллеристы России, Китая, Анголы, Армении, Беларуси, Венесуэлы, Зимбабве, Ирана, Монголии и ЮАР. В составе команд все они примут участие в конкурсах «Мастера артиллерийского огня» и «Миротворцы». Основное это они – полный список участников. Всего в соревнованиях заявлены 13 стран, включая Казахстан. 28 июля к месту проведения придут заключительные команды – Кыргызстана и Индии. Прибыли на место проведения для жандеарматов военизированных команд в расположении. Команды уже приступили к первым тренировкам: провели пристрелку стрелкового оружия, занятия по вождению многоцелевого тягача легкого бронирования, стрельбы из миномета. С теми, кто только прибывает в «Гвардейский» организаторы проводят брифинги и совещания. Для проведения конкурсов на казахстанские полигоны выдвинулены и возложена вся необходимая инфраструктура. Трасса протяженностью 2 км с препятствиями – для артиллеристов, трасса с элементами тропы разведчика и рубками для стрельбы из снайперской винтовки, стрельбы метания гранат – для снайперов. (Пресс-служба МО РК)

КОМПЛЕКСНАЯ
ПРОВЕРКА

Комплексная комиссия офицеров Управления главного управления Силами Воздушной обороны совершила плановую рабочую проверку радиотехнических подразделений войсковой части 51809 Актюбинского гарнизона. Также одновременной комплексной проверкой командиров радиотехнических частей СВВ. Комисией была проверена жизнедеятельность бригады ПВО и воинских частей. Главнокомандующий Силами Воздушной обороны генерал-лейтенант авиации Нурлан Жармакшиев, во главе с которым работала комиссия, заслушал командование и должностных лиц бригады и командиров отдельных радиолокационных рот, провел беседы по проблемам обеспечения частей СВВ необходимыми ресурсами, проверил жизнедеятельность, проверил боевую готовность, состояние вооружения и военной техники, учебно-материальную базу и умкловленность личностей воинских частей. В ходе проверки обращено на организацию и несение службы войск, боевого дескурства зенитно-ракетных дивизионов и радиолокационных подразделений бригады. Комиссия также оценена деятельность командиров по поддержанию правопорядка, морально-психологического состояния и воинской дисциплины личного состава. (Пресс-служба МО РК)

Никита Окулов, Lamoda: «Мы составляем хорошую ценовую конкуренцию офлайну»



Нургуль Айтаева

«Да, но это не ответ на кризис, мы сделали бы это в любом случае. В Казахстане Marketplace имеет несколько преимуществ как для клиентов, так и для партнеров в самой Lamoda. Например, для того чтобы достучаться какому-то бренду из Казахстана до центрального офиса в Москве, необходимо было приложить огромные усилия. Теперь, благодаря тому, что мы переехали в Алматы, это становится проще. Мы можем доставить товар уже на следующий день. В большинстве городов Казахстана мы привозим на второй или третий день. У нас своя служба доставки и мы гордимся Lamoda Express.»

«Основная задача – это обеспечить доставку до точки, а какой в Lamoda point? Есть ли у вас какая-то статистика? – По сравнению с Россией в Казахстане оплата картой режет в 3 раза. Мы будем продолжать стимулировать клиентов оплативать картой. Это очень удобно как нам, так и клиентам.»

«Какой процент клиентов выбирает доставку до точки, а какой в Lamoda point? Есть ли у вас какая-то статистика? – По сравнению с Россией в Казахстане оплата картой режет в 3 раза. Мы будем продолжать стимулировать клиентов оплативать картой. Это очень удобно как нам, так и клиентам.»

«Мы можем быть только витриной, а можем взять на себя и доставку, даже call-центр, если это необходимо. Все субъекто по желанию партнеров.»

«А для покупателя есть разница между тем, заказывает он товар непосредственно из ассортимента Lamoda или это бренд из Marketplace? – Есть небольшая разница. Все акции и купоны на товары Lamoda нам не нужно ни с кем согласовывать. Мы покупаем этот товар и, по большому счету, делаем с ним все, что угодно, за исключением крупных брендов. С ними нам надо согласовывать общую политику.»

«В случае, если это товар нашего партнера, то он сам решает, какие скидки предоставлять на сайте, он сам может создавать любые акции.»

«Ваш оборот с запуском Marketplace увеличился или это больше имиджевый проект? – Нет, это не немедленный проект, а абсолютный бизнесовый. Пока мы лишь в начале пути, но к концу года хотим достичь оборота Marketplace до 5-10% от общего оборота. В идеале эта цифра должна будет составлять порядка 40-50%.»

«Сколько ретейлеров сейчас уже представлено в рамках этого проекта? – Более 10 и еще более 20 тех, кто уже начал работу, чтобы стать участником Marketplace. Самое главное то, что среди них есть много казахстанских брендов. Там есть и Brosh, Adilis, Glasman, у нас представлен казахстанский дизайнер»

Эволюция шоппинга

Ретейлеры ищут покупателей в онлайн

Алина Байкынова

«Благодаря интернету практика покупки меняет свою былой вид. Если раньше покупатель шел в магазин, то сейчас он делает покупки онлайн. Это позволяет ретейлерам расширять географию продаж – продавать товар напрямую, то сейчас компаниям следует развиваться в более чем пяти-шести разных направлениях. Например, покупатель стал меньше обращать внимание на то, что показывается в рекламе»

«Важно понимать, что покупатель сегодня не приходит в магазин, а покупает онлайн. Это позволяет ретейлерам расширять географию продаж – продавать товар напрямую, то сейчас компаниям следует развиваться в более чем пяти-шести разных направлениях. Например, покупатель стал меньше обращать внимание на то, что показывается в рекламе»

«Важно понимать, что покупатель сегодня не приходит в магазин, а покупает онлайн. Это позволяет ретейлерам расширять географию продаж – продавать товар напрямую, то сейчас компаниям следует развиваться в более чем пяти-шести разных направлениях. Например, покупатель стал меньше обращать внимание на то, что показывается в рекламе»



«Покупатели из офлайн-сегмента медленно, но верно «перекатываются» в онлайн. «Лайки» теперь могут рассказать о товаре больше, чем любой другой продавец. Согласитесь, молодые девушки и парни с бейджами «Продавец» или «Специалист» в соцсетях пытаются загнать покупателя, или вовсе исчезли за ненадобностью. Поиск товара в интернете сегодня стал такой же процедурой, как поход в супермаркет. Продавец и покупатель не встречаются, а покупатель получает товар и информацию о нем через интернет. Это позволяет ретейлерам расширять географию продаж – продавать товар напрямую, то сейчас компаниям следует развиваться в более чем пяти-шести разных направлениях. Например, покупатель стал меньше обращать внимание на то, что показывается в рекламе»

Максим Барышев: «Экоофис окупится через 6-7 лет»

Анна Видянова

Тренд на экологичность уже десятилетиями поддерживает развитые страны, развивающиеся же пока только постигают «зеленые» технологии. По различным оценкам, в 2015 году доля возобновляемой энергии в Германии составляла не менее 30%, к 2030 году планируется увеличить эту планку до 100%. В Казахстане ситуация более чем критичная. По оценкам экспертов, доля возобновляемой энергии у нас едва достигает 0,6%, к 2050 году государство планирует довести этот лимит до 50%.

«Между тем в Алматы, который является главным донором солнечной энергии, мы имеем один экоофис, который бы использовал в полную мощь «зеленые» технологии. Впрочем, в 2016 году один такой объект должен появиться в мегаполисе. В беседе с корреспондентом «Капитал.кз» – учредителем компании «Четек.кз» Максим Барышев рассказал, выгодно ли строить экоофисы, сколько они стоят, где он искал специалистов и можно ли передать обычное помещение в формат «эко».

«Основная задача – это обеспечить доставку до точки, а какой в Lamoda point? Есть ли у вас какая-то статистика? – По сравнению с Россией в Казахстане оплата картой режет в 3 раза. Мы будем продолжать стимулировать клиентов оплативать картой. Это очень удобно как нам, так и клиентам.»

«Мы можем быть только витриной, а можем взять на себя и доставку, даже call-центр, если это необходимо. Все субъекто по желанию партнеров.»

«А для покупателя есть разница между тем, заказывает он товар непосредственно из ассортимента Lamoda или это бренд из Marketplace? – Есть небольшая разница. Все акции и купоны на товары Lamoda нам не нужно ни с кем согласовывать. Мы покупаем этот товар и, по большому счету, делаем с ним все, что угодно, за исключением крупных брендов. С ними нам надо согласовывать общую политику.»

«В случае, если это товар нашего партнера, то он сам решает, какие скидки предоставлять на сайте, он сам может создавать любые акции.»

«Ваш оборот с запуском Marketplace увеличился или это больше имиджевый проект? – Нет, это не немедленный проект, а абсолютный бизнесовый. Пока мы лишь в начале пути, но к концу года хотим достичь оборота Marketplace до 5-10% от общего оборота. В идеале эта цифра должна будет составлять порядка 40-50%.»

«Сколько ретейлеров сейчас уже представлено в рамках этого проекта? – Более 10 и еще более 20 тех, кто уже начал работу, чтобы стать участником Marketplace. Самое главное то, что среди них есть много казахстанских брендов. Там есть и Brosh, Adilis, Glasman, у нас представлен казахстанский дизайнер»

«Сейчас до половины всех позиций мы месем назад, но это же связано с тем, что они бракованные или какие-то не такие. Это связано с размерами. Клиенты заказывают по два размера, и тот, который не подошел, мы возем назад.»

«Какие вы решаете вопросы логистики, которые традиционно в Казахстане стоят очень остро? – Я в первую очередь слежу за процессами логистики, это один из вызовов, которые стоят перед Lamoda здесь. Пока мы хорошо с этим справляемся, наши сроки доставки довольно потрясать своей скоростью. Например, в Алматы и Астану мы можем доставить товар уже на следующий день. В большинство городов Казахстана мы привозим на второй или третий день. У нас своя служба доставки и мы гордимся Lamoda Express.»

«Основная задача – это обеспечить доставку до точки, а какой в Lamoda point? Есть ли у вас какая-то статистика? – По сравнению с Россией в Казахстане оплата картой режет в 3 раза. Мы будем продолжать стимулировать клиентов оплативать картой. Это очень удобно как нам, так и клиентам.»

«Мы можем быть только витриной, а можем взять на себя и доставку, даже call-центр, если это необходимо. Все субъекто по желанию партнеров.»

«А для покупателя есть разница между тем, заказывает он товар непосредственно из ассортимента Lamoda или это бренд из Marketplace? – Есть небольшая разница. Все акции и купоны на товары Lamoda нам не нужно ни с кем согласовывать. Мы покупаем этот товар и, по большому счету, делаем с ним все, что угодно, за исключением крупных брендов. С ними нам надо согласовывать общую политику.»

«В случае, если это товар нашего партнера, то он сам решает, какие скидки предоставлять на сайте, он сам может создавать любые акции.»

«Ваш оборот с запуском Marketplace увеличился или это больше имиджевый проект? – Нет, это не немедленный проект, а абсолютный бизнесовый. Пока мы лишь в начале пути, но к концу года хотим достичь оборота Marketplace до 5-10% от общего оборота. В идеале эта цифра должна будет составлять порядка 40-50%.»

«Сколько ретейлеров сейчас уже представлено в рамках этого проекта? – Более 10 и еще более 20 тех, кто уже начал работу, чтобы стать участником Marketplace. Самое главное то, что среди них есть много казахстанских брендов. Там есть и Brosh, Adilis, Glasman, у нас представлен казахстанский дизайнер»

«Ваш оборот с запуском Marketplace увеличился или это больше имиджевый проект? – Нет, это не немедленный проект, а абсолютный бизнесовый. Пока мы лишь в начале пути, но к концу года хотим достичь оборота Marketplace до 5-10% от общего оборота. В идеале эта цифра должна будет составлять порядка 40-50%.»

СИСТЕМА ОТОПЛЕНИЯ ТАКЖЕ БУДЕТ ОСНОВАНА НА ИСПОЛЬЗОВАНИИ ДОЖДЕВОЙ ВОДЫ

«Сейчас до половины всех позиций мы месем назад, но это же связано с тем, что они бракованные или какие-то не такие. Это связано с размерами. Клиенты заказывают по два размера, и тот, который не подошел, мы возем назад.»

«Какие вы решаете вопросы логистики, которые традиционно в Казахстане стоят очень остро? – Я в первую очередь слежу за процессами логистики, это один из вызовов, которые стоят перед Lamoda здесь. Пока мы хорошо с этим справляемся, наши сроки доставки довольно потрясать своей скоростью. Например, в Алматы и Астану мы можем доставить товар уже на следующий день. В большинство городов Казахстана мы привозим на второй или третий день. У нас своя служба доставки и мы гордимся Lamoda Express.»

СИСТЕМА ОТОПЛЕНИЯ ТАКЖЕ БУДЕТ ОСНОВАНА НА ИСПОЛЬЗОВАНИИ ДОЖДЕВОЙ ВОДЫ

«Сейчас до половины всех позиций мы месем назад, но это же связано с тем, что они бракованные или какие-то не такие. Это связано с размерами. Клиенты заказывают по два размера, и тот, который не подошел, мы возем назад.»

СИСТЕМА ОТОПЛЕНИЯ ТАКЖЕ БУДЕТ ОСНОВАНА НА ИСПОЛЬЗОВАНИИ ДОЖДЕВОЙ ВОДЫ

«Сейчас до половины всех позиций мы месем назад, но это же связано с тем, что они бракованные или какие-то не такие. Это связано с размерами. Клиенты заказывают по два размера, и тот, который не подошел, мы возем назад.»

«Какие вы решаете вопросы логистики, которые традиционно в Казахстане стоят очень остро? – Я в первую очередь слежу за процессами логистики, это один из вызовов, которые стоят перед Lamoda здесь. Пока мы хорошо с этим справляемся, наши сроки доставки довольно потрясать своей скоростью. Например, в Алматы и Астану мы можем доставить товар уже на следующий день. В большинство городов Казахстана мы привозим на второй или третий день. У нас своя служба доставки и мы гордимся Lamoda Express.»

«Основная задача – это обеспечить доставку до точки, а какой в Lamoda point? Есть ли у вас какая-то статистика? – По сравнению с Россией в Казахстане оплата картой режет в 3 раза. Мы будем продолжать стимулировать клиентов оплативать картой. Это очень удобно как нам, так и клиентам.»

«Мы можем быть только витриной, а можем взять на себя и доставку, даже call-центр, если это необходимо. Все субъекто по желанию партнеров.»

«А для покупателя есть разница между тем, заказывает он товар непосредственно из ассортимента Lamoda или это бренд из Marketplace? – Есть небольшая разница. Все акции и купоны на товары Lamoda нам не нужно ни с кем согласовывать. Мы покупаем этот товар и, по большому счету, делаем с ним все, что угодно, за исключением крупных брендов. С ними нам надо согласовывать общую политику.»

«В случае, если это товар нашего партнера, то он сам решает, какие скидки предоставлять на сайте, он сам может создавать любые акции.»

«Ваш оборот с запуском Marketplace увеличился или это больше имиджевый проект? – Нет, это не немедленный проект, а абсолютный бизнесовый. Пока мы лишь в начале пути, но к концу года хотим достичь оборота Marketplace до 5-10% от общего оборота. В идеале эта цифра должна будет составлять порядка 40-50%.»

«Сколько ретейлеров сейчас уже представлено в рамках этого проекта? – Более 10 и еще более 20 тех, кто уже начал работу, чтобы стать участником Marketplace. Самое главное то, что среди них есть много казахстанских брендов. Там есть и Brosh, Adilis, Glasman, у нас представлен казахстанский дизайнер»

СИСТЕМА ОТОПЛЕНИЯ ТАКЖЕ БУДЕТ ОСНОВАНА НА ИСПОЛЬЗОВАНИИ ДОЖДЕВОЙ ВОДЫ

«Сейчас до половины всех позиций мы месем назад, но это же связано с тем, что они бракованные или какие-то не такие. Это связано с размерами. Клиенты заказывают по два размера, и тот, который не подошел, мы возем назад.»

«Какие вы решаете вопросы логистики, которые традиционно в Казахстане стоят очень остро? – Я в первую очередь слежу за процессами логистики, это один из вызовов, которые стоят перед Lamoda здесь. Пока мы хорошо с этим справляемся, наши сроки доставки довольно потрясать своей скоростью. Например, в Алматы и Астану мы можем доставить товар уже на следующий день. В большинство городов Казахстана мы привозим на второй или третий день. У нас своя служба доставки и мы гордимся Lamoda Express.»

СИСТЕМА ОТОПЛЕНИЯ ТАКЖЕ БУДЕТ ОСНОВАНА НА ИСПОЛЬЗОВАНИИ ДОЖДЕВОЙ ВОДЫ

«Сейчас до половины всех позиций мы месем назад, но это же связано с тем, что они бракованные или какие-то не такие. Это связано с размерами. Клиенты заказывают по два размера, и тот, который не подошел, мы возем назад.»

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН
СЕМЬИ
ВОЕННОСЛУЖАЩИХ
ПОЛУЧИЛИ
КВАРТИРЫ

В Агоскоском гарнизоне на востоке Казахстана 90 военнослужащих и их семей стали счастливыми новоселами. Здесь после капитального ремонта был сдан жилой дом. Командующий войсками Регионального командования «Восток» генерал-майор Нурлан Кашаганов лично поздравил военнослужащих и их семьи, отметив, что социальная поддержка военнослужащих – то, что в своем Послании народу Казахстана заложил президент страны. Особым этном стал для семьи старшего специалиста сапера роты инженерных взграждений 02522 части 02522 формирования Талкенов Капиева. Вместе с супругой военнослужащий воспитывает детей. Командующий РГК «Восток» вручил семье ключи от квартиры и подарил телевизор. «Для нашей семьи это очень важное событие. Мы и наши дети рады, что заселились в новые, светлые и уютные квартиры», – рассказывает военнослужащий. Обеспечение военнослужащих качественными бытовыми условиями на местах несения службы на сегодняшний день остается одним из направлений деятельности министерства обороны, которому уделяется отдельное внимание. Ежегодно по стране в эксплуатацию вводят капитальное строительство жилья. В 2016 году планируется ввести в эксплуатацию тысяч квадратных метров жилья. В 2016 году запланировано сдать 1639 квартир. Новое жилье обретут военнослужащие в городах Астана, Ст. Сорокочья, Астана и др. (Пресс-служба МО РК)

«Нужен ли для содержания офиса специализированный персонал? – Компания, которая установит все специфические для экоофиса компоненты и будет следить за работой всех систем.»

«Очень часто в скандинавских странах можно увидеть дома и офисы, на крышах которых расположены парковые зоны, палисадники. Думаю, в Казахстане реализовать такой проект будет невозможно, тут много будет перестроек в виде крыш заново или укреплять их. К тому же такой шаг требует ежедневного ухода, самое главное, это очень дорого. Вы просчитывали, сколько это будет стоить? – Проститывали, но решил отказаться от этой задумки. Даже если ограничиться только травой, то она потребует наложенной системы орошения, ухода. Это весьма затратно.»

«Сколько это может стоить? – Если на крыше посадить только траву, то по моим оценкам, на се содержание будет уходить около 50-60 тыс. тенге в месяц. Это с учетом того, что эту траву нужно будет поливать, косить. Если же на крыше посадить деревья, то они могут выдерживать нагрузки и могут сэкономить сил или даже упасть. На крыше экоофиса мы планируем построить фитнес-зону, чтобы наши сотрудники могли заниматься там спортом, погой.»

«Вы просчитывали, сколько ваш экоофис выдержит баллов при землетрясении? – Окно деструктив. Так, 20% нашего здания находится под землей, структура фундамента сконструирована в форме невалышки. Что это значит? Все здания, которое находится над землей, примерно равны весу фундамента. Даже при сильных колебаниях здание не упадет и не разрушится.»

«Есть ли возможность демонтировать стандартный офис под экоофис? – Надеюсь, что мой пример затронет умы многих предпринимателей и специалистов экоотехнологии. На самом деле многие экологичные решения можно встретить в уже готовое здание. Например, систему нагрева воды, солнечные батареи. Единственное, могут возникнуть проблемы с установкой рециркуляционной воды – ее лучше устанавливать на этапе строительства объекта.»

«Когда планируете закончить строительство? – Если все будет идти по плану, то, скорее всего, осенью этого года.»

«Какова общая стоимость экоофиса? – Общая цена проекта – 229,5 млн тенге. Сюда входит как стоимость всех материалов, так и строительные монтажные работы. Но в эту сумму не включены затраты на покупку земельного участка и проектирование.»

«Вы же понимаете, что у нас дожди не круглогодично... – Конечно! В период обильных дождей избыток воды будет накапливаться в специальных емкостях – водостойниках, расположенных в подвале. При необходимости вода может использоваться для полива растений на территории. Зимой мы будем использовать талую воду. Снег будет растапливаться либо под воздействием солнечных лучей, либо с помощью специальных нагревателей тэнов.»

«Сколько стоит эта система? – Система сброски воды дождевой воды, поставка и монтаж солнечных батарей в совокупности обойдется в 5 млн тенге. Планируется, что солнечные батареи будут мощностью до 1,5 киловатт. Но в будущем планирую увеличить их мощность в 3 раза.»

«Можете рассказать подробнее о системе отопления? – На первом этаже нашего офиса не будет никаких радиаторов, у нас будут только с подогревом. По всему периметру будут размещены тонированные окна с посеребренным стеклом. На остальных этажах у нас будет система фанкойлов, которые зимой будут отдавать тепло, а летом – кондиционировать.»

«Какой эффект дают посеребренные стекла? – Такие стекла обладают энергосберегающим эффектом. Они способны отражать тепло, полученное одновременно не выпускают теплоэнергию из помещения. Уточню, эти стекла обеспечивают оптимальный микроклимат в помещении в любое время года, сохраняют тепло и пропускают свет.»

«Сколько стоит эта система? – Система сброски воды дождевой воды, поставка и монтаж солнечных батарей в совокупности обойдется в 5 млн тенге. Планируется, что солнечные батареи будут мощностью до 1,5 киловатт. Но в будущем планирую увеличить их мощность в 3 раза.»

«Можете рассказать подробнее о системе отопления? – На первом этаже нашего офиса не будет никаких радиаторов, у нас будут только с подогревом. По всему периметру будут размещены тонированные окна с посеребренным стеклом. На остальных этажах у нас будет система фанкойлов, которые зимой будут отдавать тепло, а летом – кондиционировать.»

ПАРТНЕР ПРОЕКТА

MOTOR.KZ

WWW.MOTOR.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

CITROEN C5:
РЕСТАЙЛИНГ ИЛИ
ОЧЕРЕДНАЯ МОДЕЛЬ?

В Китае замечена неизвестная ранее версия седана – с новыми задними фонарями, новым бампером и патрубками выхлопной системы. С учетом того, что опубликован лишь снимок кормы автомобиля, остаются неизвестными степень изменений дизайна C5 в целом и то, как именно французы собираются позиционировать новинку – в качестве рестайлинговой версии или же как модель следующего поколения. Citroen C5 в его нынешнем виде можно купить в Китае за сумму от 192 900 юаней (\$28 800). Автомобиль комплектуется двумя бензиновыми турбомоторами объемом 1,8 и 2,0 литра на выбор, отдачей в 167 и 204 л.с. соответственно. Оба двигателя агрегируются исключительно с 6-ступенчатой механической коробкой передач. Стоит заметить, что у себя на родине, в Европе, реализации среднеразмерного седана Citroen падают год от года – в Британии из-за слабого спроса модель и вовсе покинула рынок. В связи с этим продажи и поддержание покупательского интереса к C5 в КНР приобретают еще большее значение – особенно после того, как Dongfeng, один из крупнейших автопроизводителей Китая, приобрел акции материнского концерна PSA.

В РОССИИ ОТЗЫВАЮТ
140 ТЫСЯЧ
TOYOTA RAV4

Учитывая, что в период кризиса очень много этих кроссверов было куплено казахстанцами, то под отзывную кампанию попадут и машины, эксплуатирующиеся у нас. Отзыв будет сделан в рамках глобальной сервисной кампании, под которую в общей сложности подпадает 2,87 млн кроссверов. Причина – в риске повреждения заднего ремня безопасности из-за его соприкосновения с металлическими участками каркаса. Как сообщает Росстандарт, всего будет отозвано на профилактический ремонт 139 604 кроссвера Toyota RAV4, которые были проданы в автосалонах официальных дилеров в период с 15 декабря 2005 года по 23 августа 2013 года. Сервисная кампания начнется после того, как дилеры получат все необходимые запчасти. При обращении владельцев машин, подпадающих под отзыв, на металлический каркас подушки сиденья второго ряда будет бесплатно установлена пластиковая накладка, а необходимые работы займут от получаса до часа.

ГЛОБАЛЬНЫЙ
АВТОРЫНОК
ИДЕТ В РОСТ

За первое полугодие 2016-го в мире было продано 44,3 млн автомобилей – на 2,5 процента больше, чем годом ранее. Агентство «Автостат-инфо», приведшее эти цифры, констатирует, что после майского прироста в 2% в июне мировой авторынок увеличился еще на 2,7% в годовом сравнении. За первый месяц лета было продано 7,597 млн машин. Локомотивом роста по-прежнему выступает Китай (27,5% от всего авторынка), где за шесть месяцев продано 12,184 млн авто, на 6% больше, чем годом ранее. В США за этот же период было продано 8,6 млн автомобилей (+1,4%) – причем положительную динамику за океаном традиционно обеспечили грузопассажирские модели. Объем их реализации вырос на 9,3% в годовом сопоставлении, до 5,091 млн штук. Это 59% от всего авторынка США. В Японии, третьем по величине авторынке мира, продажи автомобилей сократились в первом полугодии на 5%, до 2,493 млн штук. Отлично чувствует себя трио крупнейших авторынков Европы. Продажи автомобилей в Германии, Великобритании и Франции увеличились за отчетный период на 7,4%, 3,1% и 9% соответственно. Продолжают шириться объемы индийского авторынка, достигнув отметки в 1,613 млн проданных авто за первое полугодие (+5,3%). В России продолжает наблюдаться неуклонное снижение продаж – реализации новых автомобилей сократились в первом полугодии на 3,9% в годовом сравнении, дойдя до уровня 566 276 авто.

BMW привезет
в Париж новый X2

Андрей Макаров

Немецкая компания BMW ранее собиралась представить на Парижском автомобильном салоне свой седан пятой серии в новой генерации, однако стало известно, что руководство концерна пересмотрело свою позицию и намерено представить на презентации новый компактный кроссвер BMW X2.

«Двойка» уже несколько раз была замечена во время дорожных тестов в Германии, но официально разработку нового кроссвера немцы пока не подтвердили.

Известно, что кроссвер создан на новой переднеприводной платформе UKL с поперечно расположенным двигателем, используемой в настоящее время для BMW X1, а применение в конструкции алюминия позволит удержать вес модели на относительно низком уровне. Также будут стойки McPherson спереди и многорычажная подвеска сзади. Начиная со средних комплектаций, X2 предложат с системой полного привода – задние колеса будут подключаться автоматически (после пробуксовки пружин) при помощи муфты Haldex пятого поколения.

Судя по снимкам, новинка будет выполнена в стиле кроссверов X4 и X6 с ниспадающей крышей и небольшой пятой дверью. По габаритам X2 окажется, скорее всего, сопоставим с X1, у которого позаим-

ствует всю техническую начинку: 4439 мм в длину, 1821 мм в ширину и 1598 мм в высоту. Размер колесной базы составит около 2670 миллиметров.

Салон «двойки» практически не будет отличаться от X1. Блок климат-контроля от обновленной «тройки», проекция приборов на лобовом стекле, а не на экране,



как в Active Tourer; и большой экран мультимедиа от предшественников. На заднем сидении будут те же проблемы, что и в X4 с X6 – из-за скошенной крыши там, скорее всего, окажется мало места над головой. А вот багажник у городского кроссвера будет сопоставим с X1 – около 500 литров. Линейка двигателей и трансмиссий, скорее всего, не будет отличаться от предлагаемой на X1. Таким образом, автомобиль получит несколько четырехцилиндровых бензиновых и дизельных двигателей.

Напомним, что Парижский автосалон пройдет с 1 по 16 октября 2016 года. А вот стоимость новинки предположительно окажется несколько выше «единички».

Новое имя для
кроссвера
Volkswagen

Андрей Макаров

На днях исполнительный директор североамериканского подразделения Volkswagen Хайнрих Вебкен сообщил, что название нового SUV будет начинаться на букву T. Интрига сохранилась недолго – на сайте патентного ведомства США была обнаружена заявка на имя Teramont.

Стоит заметить, что названия большинства последних концептуальных кроссверов немецкой марки начинались на T. Сейчас в линейку моделей Volkswagen входят кроссверы Tiguan и Touareg. В частности, название T-Prime получил прототип Touareg нового поколения. В головном офисе настояли на этой «традиции». Интересно тот факт, что для американского рынка, который является для новинки одним из приоритетных, имя кроссвера может оказаться другим – рекомендовано выбрать что-то «в американском стиле».

Новинка представляет собой серийную версию концепта CrossBlue. Сборка SUV будет налажена на предприятии в Чаттануге (штат Теннесси), где сейчас выпускают Passat для американского рынка. Основными конкурентами новинки станут Toyota Highlander, Honda Pilot и Ford Explorer

Кроссвер построят на удлиненной платформе MQB и оснастят третьим рядом сидений. При этом автомобиль станет больше концепта, а также будет оснащаться другими бамперами и видеоизмененной решеткой радиатора.

Что касается технической характеристики, так она держится в секрете. По неофициальным данным, в гамму двигателей войдут четырех- и шестичилиндровые бензиновые турбомоторы. Также ожидается появление 3,6-литрового бензинового V6, которым сейчас комплектуется американский Passat. Позже машина получит четырехцилиндровый 2,0-литровый бензиновый турбодвигатель. Кроме того, не исключается появление гибридной модификации кроссвера.

Концепт CrossBlue был укомплектован дизельным двигателем объемом два литра и двумя электромоторами, расположенными в передней и задней частях автомобиля. Три двигателя суммарно выдавали 302 лошадиные силы. Однако в серийной версии дизельный агрегат, скорее всего, будет заменен бензиновым аналогом.

Volkswagen планирует начать продажи своего нового семиместного кроссвера в начале 2017 года. Teramont разработан специально для рынков США, Китая и России. В модельном ряду Volkswagen Teramont займет место между Touareg и Tiguan.

