



Онлайн-продажи авиабилетов в РК вырастут в 2-3 раза



Даже аналитики удивились прибыли Халык банка



Арти Отс, главный исполнительный директор АО «Кселл»

КАПИТАЛ

№10
(482)



ИЗДАЕТСЯ С 2005 ГОДА



// ЧЕТВЕРГ, 19 МАРТА, 2015

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Где взять средства на модернизацию НПЗ?

4 страница

Fashion DNK. Покупательские предпочтения казахстанцев

10 страница

Внимание!

Уважаемые читатели, следующий номер «Капитал.kz» выйдет 2 апреля

Мы в сети
kapital.kz



Должны ли вкладчики ЕНПФ платить за аграриев?



Анна Видянова

Инвестиционная структура Единого накопительного пенсионного фонда (ЕНПФ) по-прежнему вызывает много нареканий. Аналитики акцентируют, что убыточное сельское хозяйство может поставить под сомнение доходность

по облигациям агрокомпаний. К тому же акцент инвестпортфеля, по мнению экспертов, нужно немного сместить на внешние инструменты.

Объем пенсионных накоплений казахстанцев превысил 4,5 трлн тенге. Практически половина инвестиций фонда сконцентрирована в государственных ценных

бумагах Казахстана – свыше 44%. В частности, в облигациях «КазАгро» было размещено средств ЕНПФ на сумму более 27,4 млрд тенге. Это лишь 0,6% накоплений госфонда. Между тем не исключено, что в скором времени доля задолженности «КазАгро» перед ЕНПФ может вырасти.

[Продолжение на стр. 2]

Цифра номера

99%

составило падение чистой прибыли российского банка ВТБ по итогам 2014 года

Подробнее [Стр. 5]

Спикер номера

Марат Толибаев, бывший вице-министр сельского хозяйства, директор Smart Investments

Подробнее [Стр. 7]

Цитата номера

«У нас большие опасения насчет молока из Киргизии просто потому, что у них его много», – Лидия Михеева, эксперт Молочного союза Казахстана

Подробнее [Стр. 6]

Спорт

Национальная сборная Казахстана по футболу начнет подготовку к матчу с Исландией

Подробнее [Стр. 13]

Надвигаются скидки!

до -1 456 000 ₸

Указаны максимальные скидки

MITSUBISHI MOTORS

Детали и условия акции узнавайте на сайте www.MITSUBISHI-MOTORS.kz
8-800-070-7000

В САМОМ СЕРДЦЕ ЕВРАЗИИ

АЛМАТЫ – ПАРИЖ
ЧЕРЕЗ АСТАНУ

Астану и Париж теперь связывает новое прямое авиасообщение. Присоединяйтесь к нашему путешествию в мировую столицу моды и вкуса 3 раза в неделю на комфортабельных авиалайнерах «Боинг-757».

air astana

airastana.com

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ВЫСТАВКА
К 550-ЛЕТИЮ
КАЗАХСКОГО
ХАНСТВА

Выставка, приуроченная к 550-летию Казахского ханства, пройдет 22 марта в Алматы, сообщается на официальном сайте управления культуры города. «В 2015 году Казахстан отмечает знаменательную дату - 550-летие образования Казахского ханства. Керей и Жанибек в 1465 году создали ханство, и государственность казахов ведет историю с тех времен», – говорится в сообщении. В день празднования Наурыз Мейрамы – 22 марта, на территории Центрального парка пройдет тематическая выставка. Экспозиция постарается отразить каждый этап глобальных изменений в жизни казахов, познакомит с легендарными личностями, расскажет о военных подвигах и покажет быт тех времен. Посетителям выставки будут представлены портреты исторических личностей, таких как Абулхайр хан, Абылай хан, Тахир хан, Адик султан, сыгравших огромную роль в становлении государства. Также гостей ждут реконструкции исторических костюмов, вооружения, воинских доспехов, исторические миниатюры художников 18-19 вв., карты образования и становления Казахского государства. («Казинформ»)

КАДРОВЫЕ
ПЕРЕСТАНОВКИ
И НАЗНАЧЕНИЯ

АБАЙ РАХМЕТУЛИН

назначен председателем надзорной судебной коллегии по уголовным делам Верховного Суда РК

АИМДОС
БОЗЖИГИТОВ

освобожден от должности Чрезвычайного и Полномочного Посла Республики Казахстан в Республике Армения и назначен Чрезвычайным и Полномочным Послом Республики Казахстан в Кыргызской Республике

АЛИНА АЛДАМБЕРГЕН,
БОЛАТ ЖАМИШЕВ,
ЕРСАИН ХАМИТОВ,
ЖАНАТ АЛИМАНОВ,
КУАНДЫКБИШИМБАЕВ,
МАРСИЯ ЭЛИЗАБЕТ
КРИСТИАН ФАВАЛЕ

избраны членами совета директоров АО «Банк Развития Казахстана»

АЛМАС КОЛДАСОВ

избран заместителем председателя правления АО «АО "Страховая компания «Amanat Insurance»»

БЕЙБИТ ИСАБАЕВ

освобожден от должности Чрезвычайного и Полномочного Посла Республики Казахстан в Кыргызской Республике и назначен Чрезвычайным и Полномочным Послом Республики Казахстан в Азербайджанской Республике

БОРИСБИЙ
ЖАНГУРАЗОВ

назначен председателем правления АО «Национальное агентство по экспорту и инвестициям «KAZNEX INVEST»»

ДЖАННА
АХМЕТЖАНОВА

назначена председателем правления АО «Дочерняя организация акционерного общества «БТА Банк» Страховая компания «Лондон-Алматы»»

ЕРГАЛИ
БЕГИМБЕТОВ

избран председателем правления АО «Страховая компания «Amanat Insurance»»

СЕРЖАН
АБДЫКАРИМОВ

назначен Чрезвычайным и Полномочным Послом Республики Казахстан в Чешской Республике

■ Не просто связь, но и музыка жизни и стиля

Олег Ни

Мы уже давно привыкли к тому, что смартфон – это не просто средство связи, а еще и камера, и музыкальный плеер. Когда-то наличие встроенного FM-тюнера в мобильном телефоне было значимым аргументом для покупателя при выборе модели. Чтобы наслаждаться любимой музыкой, нужно было закачивать треки в свой плей-лист заранее или пытаться найти место, где хорошо принимает сигнал радиостанции.

Сегодня достаточно установить в смартфон соответствующее приложение, и пользователь становится доступным практически любые радиостанции, вещающие через интернет. Внимание нужно будет обращать только на количество расходуемого сетевого трафика, потому что при прослушивании радио в FM-диапазоне качество звука напрямую зависело от качества сигнала, а для интернет-радио столь же важна скорость и стабильность подключения.

Сейчас под термином «интернет-радио» подразумеваются в том числе те радиостанции, которые мы слушаем в FM-диапазоне. Разница лишь в том, что трансляция осуществляется через интернет. Но кроме них есть немало радиостанций, работающих исключительно онлайн. В этом плане интернет дает большую свободу выбора, ведь слушать можно не только станции своего города или страны, но и всего мира. Главное – наличие мобильного устройства (смартфона или планшета) и стабильное интернет-подключение.

Интернет-радио доступно на любой из популярных мобильных платформ. В вашем распоряжении может быть смартфон или планшет на Windows Phone, iOS, или на Android. Остается только найти подходящее приложение и тарифный план. Ну а поскольку звуковой поток транслируется через интернет, нужно быть готовым к повышенному расходу мобильного трафика, поэтому предпочтителен безлимитный пакет.

Специальное предложение для абонентов activ и Kcell позволит слушать одну из самых популярных онлайн-радиостанций бесплатно. Теперь первое казахстанское профессиональное онлайн-радио NE.FM можно слушать без оглядки на трафик.

«Мы видим NE.FM как радио хорошего вкуса и не сомневаемся, что среди многомиллионной аудитории пользователей activ и Kcell таких людей большинство» – прокомментировали создатели NE.FM. Сейчас NE.FM предлагает своим слушателям яркие музыкальные направления прошлого и настоящего на четырех музыкальных потоках Dance, Urban, Rock и Lounge. Здесь можно послушать лучших диджеев страны. За отличную музыку и хорошее настроение отвечают продюсеры и создатели NE.FM – Нурберген Махамбетов и Нариман Исенов, имеющие огромный опыт в радиобизнесе.



«Сотрудничество и партнерство онлайн-радиостанций и сотовых операторов, на мой взгляд, логичный и предсказуемый шаг. Тем более что существует положительный опыт сотрудничества западных сотовиков и онлайн-радиостанций. Так, например, в США операторы привыкли к сотрудничеству в области мультимедиа, тот же T-Mobile не берёт ничего за трафик со Spotify, Pandora, iTunes Radio, Radio Paradise. Подобного рода сотрудничество на западе рассматривается в большей степени как отличное средство маркетинга с целью удержания и привлечения пользователей, как драйвер замены простых телефонов на смартфоны (поскольку ARPU

абонентов со смартфонами традиционно выше, чем у абонентов с простыми трубками), новые возможности для работы с имиджем бренда и так далее. И мы приятно были удивлены аналогичным уровнем подхода со стороны менеджмента компании «Kcell», предложившего взаимовыгодные условия для сотрудничества», – рассказывает Нуркен Халыкберген, управляющий партнер NE.FM. По его словам, сотовый оператор помогает им развиваться и находить новых слушателей, «ну а мы со своей стороны предоставляем качественный контент для абонентов activ и Kcell. Хочу особо отметить, что если абонент activ или Kcell слушает нас через приложение или браузер – то

это бесплатно для него, трафик не учитывается», – подчеркивает он.

Сотрудничать в таком формате NE.FM предлагали и другие казахстанские сотовые операторы, практические аналогичное предложение поступило от другого игрока этого рынка, но «Kcell» предложил более интересные и выгодные для нас условия, говорит управляющий партнер радиостанции.

«Мы хотим, чтобы наши абоненты получали самое лучшее, качественное и новое. Именно онлайн-радио NE.FM обладает этим особенным характером. Это характер свободы, любви и жажды жизни, которым мы с удовольствием делимся с нашими любимыми абонентами», – сказала Наталья Еськова, начальник пресс-службы «Kcell».

Сотрудничество однозначно получается взаимовыгодным, потому что с 20 февраля 2015 года, то есть с момента запуска совместного проекта и анонса о нем, трафик NE.FM вырос более чем в три раза и продолжает расти.

Для преданных слушателей activ подготовил много разных подарков. Самые активные получают топовые модели смартфонов и гаджеты, бесплатный интернет и другие призы. Все, что для этого нужно, – жить под хорошую музыку.

«Ежемесячно с октября 2014 года мы разыгрываем среди наших слушателей три iPhone, два iPad и большое количество призов поменьше, а кроме того, мы предлагаем нашим слушателям такие подарки, как проживание на двоих в отеле InterContinental Almaty, кофеварки Cremesso, пылесосы Thomas и многое другое. Ведь мы хотим, чтобы наших слушателей окружала не только качественная музыка, но и качественные вещи. Ну а в июне текущего года мы разыграем суперприз – зарубежную поездку на живой концерт звезды мирового уровня», – рассказывает Нуркен Халыкберген. Фотографии победителей ежемесячно публикуются на странице радиостанции в Facebook.

Для того чтобы слушать онлайн-радио не отвлекаясь на проблемы со стабильностью сигнала, рекомендуется ограничить на смартфоне активность мобильных приложений, использующих интернет-доступ, потому что автоматическое автообновление способно ухудшить качество воспроизведения.

Еще одна хитрость – настройка кэширования. Она помогает при нестабильном подключении, которое сопровождается частыми обрывами. Повысив кеш, можно увеличить интервалы загрузки буфера фрагментов аудиопотока. В результате небольшие обрывы соединения или остановки передачи данных уже не так существенно отражаются на воспроизведении.

Напомним, что стать настоящим меломаном вместе с activ, Kcell и NE.FM можно через веб-сайт ne.fm или через официальное мобильное приложение NE.FM для iOS и Android. Узнать подробности можно на сайте activ и Kcell.

■ Должны ли вкладчики ЕНПФ платить за аграриев?

[Начало на стр. 1]

В середине февраля глава Нацбанка Кайрат Келимбетов заявил, что для решения ситуации с тенговой ликвидностью в течение 3-6 месяцев может быть направлено от 500 млрд до 1 трлн тенге. «Порядка 80 млрд тенге из этих средств мы предполагаем через «КазАгро» разместить в банках второго уровня», – поделился банкир.

Если намерения главы Нацбанка реализуются, доля облигаций «КазАгро» достигнет 2,36%, то есть достаточно высокой, если сравнить с объемом вложений в один из инструментов одного эмитента. К примеру, доля вложений ЕНПФ в облигации и акции Народного банка в совокупности составляет 4,82% портфеля госфонда, доля вложений в депозиты Kaspi bank – 4,9%. К слову, Kaspi bank входит в топ-3 банков по объему размещенных средств госфонда на банковских вкладах.

Насколько кредитоспособными окажутся аграрии, можно только догадываться. «Безусловно, фондирование долгов аграрного сектора через ЕНПФ – не совсем верный ход по отношению к вкладчикам и будущей доходности их накоплений. Такого рода инвестиции несут в себе существенные риски, учитывая в целом слабые финансовые результаты многих компаний, задействованных в сельском хозяйстве», – считает директор департамента аналитики АО «Асыл-Инвест» Айвар Байкенов.

Аналитики полагают, что пенсионные накопления служат источником средств, с помощью которых государство решает ряд задач, исходя из нужд экономики. «Например, такие задачи, как предоставление тенговой ликвидности банкам второго уровня, оздоровление агропромышленного комплекса (АПК), финансирование дефицита бюджета. В идеале, конечно, инвестиционные решения должны исходить в первую очередь из целей и задач инвестиционной политики, а не основываться на нуждах экономики. Решения должны приниматься с точки зрения альтернативной стоимости», – отмечает Дамир Сейсебаев, директор департамента аналитики Private Asset Management.

Председатель правления BRB Invest Галим Хусайнов считает, что ЕНПФ должен быть независим от государства, и приоб-

ретение государственных облигаций и квазигосударственных предприятий возможно только с учетом оценки риска и доходности. Он предполагает, что не факт, что привлеченные за счет ЕНПФ средства могут снизить долговое бремя компаний, работающих в сельском хозяйстве. «В настоящее время государство гарантирует для вкладчиков ЕНПФ доходность не ниже инфляции, соответственно, приобретение облигаций у «КазАгро» возможно под ставку не ниже 7-8%. Соответственно, для АПК ставка будет составлять не менее 9-10% при прямом фондировании аграриев, 12-14% – при фондировании через банки

Айвар Байкенов предполагает, что размещение облигаций «КазАгро», скорее всего, будет происходить по достаточно низким ставкам. «Статус группы в качестве национального управляющего холдинга, имеющего прямую поддержку правительства, снижает в определенной степени потенциальные риски для портфеля. Однако открытым остается вопрос низкой доходности таких инвестиций и длинный горизонт инвестирования», – считает аналитик.

Насколько выгодными окажутся инвестиции госфонда в агропромышленный комплекс, можно будет сказать спустя

«Безусловно, фондирование долгов аграрного сектора через ЕНПФ – не совсем верный ход по отношению к вкладчикам и будущей доходности их накоплений. Такого рода инвестиции несут в себе существенные риски, учитывая в целом слабые финансовые результаты многих компаний, задействованных в сельском хозяйстве»

второго уровня. Ставки выше 5% для АПК являются достаточно чувствительными. НУХ «КазАгро» предоставляет аграрным компаниям долговое финансирование и процедуры принятия решений схожи с банками, поэтому для АПК долговая нагрузка не уменьшится», – подчеркнул аналитик.

К тому же он акцентировал, что сельское хозяйство в Казахстане находится в зоне рискованного земледелия, имеет очень низкую производительность труда и устаревший фонд. «Поэтому отраслевой риск в этом секторе достаточно высок», – считает Галим Хусайнов.

Дамир Сейсебаев считает, что доходность по облигациям «КазАгро» должна быть выше, чем по еврооблигациям. «Что касается размещения облигаций «КазАгро» на 107 млрд тенге за счет средств ЕНПФ, то здесь должна быть адекватная доходность, выше уровня доходности по еврооблигациям эмитента. Евробонды госхолдинга с погашением в 2023 году сейчас торгуются на рынке на уровне 7,255%», – отметил он.

Но уже сейчас даже банки не хотят на себя брать риски компаний, задействованных в сельском хозяйстве. По данным Нацбанка, на начало января 2015 года доля займов, выделенных аграриям, не превышает 4% кредитного портфеля банковского сектора. В январе банки прекредитовали сельское хозяйство на 3,7 млрд тенге – 0,5% ссуд выданных в январе. «В 2015 году мое личное опасение по кредитному портфелю банка вызывает сельское хозяйство. Агросектор в настоящее время испытывает проблемы в результате плохого урожая за 2014 год. Возможно, 2015 год будет требовать дополнительной государственной поддержки. Мы видим, что на сегодня со стороны государства уже есть поддержка по посевной», – акцентировала председатель правления Народного банка Умут Шаяхметова.

Аналитики не совсем разделяют политику инвестирования Нацбанком пенсионных накоплений. Так, по мнению Дамира Сейсебаева, структура портфеля ЕНПФ не является оптимальной. Он акцентирует, что практически весь

портфель госфонда представлен инструментами с фиксированной доходностью. Активы ЕНПФ инвестированы преимущественно в госбумаги РК, корпоративные облигации эмитентов РК занимают 27% портфеля, депозиты банков – 15%. «Таким портфелем управлять несложно. Не понимаю, почему пенсионный фонд не увеличивает долю во внешних активах, в частности, в акциях и депозитарных расписках иностранных эмитентов. Доля инвестиций в эти активы на 1 февраля 2015 года не превышает 0,19% инвестиционного портфеля фонда», – сообщил Дамир Сейсебаев.

Он приводит конкретные аргументы в пользу инструментов иностранных игроков. «За последние три года (с 2011 по 2014 год) индекс S&P 500 вырос на 64%, в среднем на 21% в год. Считаю, что ЕНПФ нужно увеличить долю во внешних активах до 30-40%, инвестировать преимущественно в акции зарубежных эмитентов и хеджировать риски при помощи опционов. То есть заместить часть облигационного портфеля акциями и получать дивиденды вместо купона. Это было бы эффективно и, несомненно, в интересах вкладчиков. Это также бы снизило валютные риски», – считает Дамир Сейсебаев.

Между тем нежелание Нацбанка направлять средства госфонда в бумаги иностранных эмитентов объяснимо. Государство поддерживает банки за счет предоставления им тенговой ликвидности. «В целом после консолидации пенсионного рынка ЕНПФ стал единственным источником долгосрочного фондирования на рынке. Что же касается инвестиций пенсионного фонда, то в настоящий момент пенсионные накопления используются только преимущественно для финансирования банков через покупку их облигаций, в редких случаях – для покупки бумаг квазигосударственного сектора. Других стратегий инвестирования на локальном рынке пока не наблюдается. Пассивность фонда на рынке корпоративного долга частных компаний и на рынке акций нанесла серьезный удар и привела к практически полному параличу фондового рынка Казахстана. Хотя на фондовом рынке на сегодня достаточно много интересных и высокодоходных бумаг», – заключает Айвар Байкенов.

■ Наступит ли господство Азии?

Развивающиеся страны создают свои институты влияния



Ольга Фоминских

Корабль единства во главе с США и Европой дает течь. Уровень доверия к их инструментам влияния – МВФ и Всемирному банку – снижается, а нареканий в их адрес звучит все больше. Недавнее согласие Великобритании на вступление в Азиатский банк инфраструктурных инвестиций и вовсе может привести к завершению века Америки и началу эры Азии, считают мировые аналитики

Решение Великобритании присоединиться к Азиатскому банку инфраструктурных инвестиций (Asian Infrastructure Investment Bank, AIIB) – эпохальное событие, которое, возможно, возвещает конец «века Америки» и наступление «века Азии», пишет The Huffington Post. Остроты ситуации добавили Франция, Германия и Италия, тоже согласившись войти в AIIB против воли США. Таким образом эти страны стремятся снизить зависимость от Штатов и завязать отношения с Азией. Такой шаг может привести к краху МВФ, изначально созданного для поддержки экономики после Великой депрессии.

В конце прошлого года мировые экономисты обвинили МВФ и Всемирный банк не только в политической ангажированности, но и в неповоротливости. Мир, мол, меняется, а они остаются прежними. Более того, они даже находятся в «вассальной зависимости» от Вашингтона, заявил итальянский экономист Доменико Ломбарди на международном семинаре, прошедшем в Институте мировой экономики в Вашингтоне.

Как рассказала Наталия Орлова, главный экономист, руководитель центра макроэкономического анализа «Альфа-Банк» (Россия), для этих финансовых институтов сложные времена были в 2000-х годах, когда мировая экономика быстро росла и все страны создавали финансовую стабильность.

«С 2008 года роль этих институтов вновь начала расширяться. Сейчас мы видим, что они активно решают европейские проблемы, Греции, в частности, участвуют в переговорах по финансовой помощи Украине», – считает Наталия Орлова.

В мире существует некий кризис экономической мысли, полагает она. И если ранее в 80-90 годы МВФ был не просто

кредитором последней инстанции для развивающихся рынков, но и институтом, который приходил с некой идеей реформ, то сегодня роль советника по экономическим вопросам, по ее словам, под сомнением. Наталия Орлова привела в пример помощь Греции от МВФ, которая отчасти привела к тому, что страна не может выйти из рецессии. «Поэтому, мне кажется, роль советника сейчас не в лучшей форме для МВФ и других мировых финансовых институтов», – добавила она.

Со своей стороны Арина Мордвинова, эксперт Уральского центра РИСИ, считает, что МВФ и Всемирный банк имеют существенное влияние на мировую экономику, которое обусловлено не столько их финансовыми резервами, сколько требованиями, предъявляемыми к странам-заемщикам. «Для получения средств от этих финансовых институтов страна должна соответствовать определенным требованиям и дать согласие на проведение реформ, рекомендованных финансовым институтом. Получение даже беспроцентного займа обходится стране заемщику достаточно дорого, так как в обмен на финансовые ресурсы приходится подстраивать внутреннюю политику под требования внешнего института», – отметила она.

В 1996 году для получения кредита МВФ, по ее словам, Россия была вынуждена отказаться от экспортного таможенного тарифа. Эта рекомендация ставила целью либерализацию внешней торговли страны, однако существенно сократила доходную часть российского бюджета, который лишился доходов на 17 трлн рублей, взамен же получил почти равновеликий кредит МВФ – \$3,8 млрд.

Роль международных финансовых институтов, безусловно, несколько трансформировалась, особенно в последнее время, считает Мадина Нурғалиева, руководитель представительства КИСИ при президенте РК в Алматы.

«На мой взгляд, их деятельность сегодня несколько выходит за традиционно приписываемые финансовым организациям экономические рамки. Однако стоит отметить, что этот тренд вполне обоснован, учитывая современные реалии. Другими словами, целеполагание на мировую экономическую стабильность сместилось в пользу ориентации на влияние на международный расклад», – сообщила она. Предпочтения, а точнее будет, пожалуй, интересы ключевых стран-участниц, по ее словам, в любом случае заточены в политико-экономической плоскости. «Это обстоятельство в свою очередь ограничивает такие параметры, как «независимость» и «объективность». В той или иной

степени этот процесс можно наблюдать в связи с кризисом на Украине и в ситуациях в ряде других стран. Судя по всему, подобная тенденция будет сохраняться в краткосрочной перспективе, а в дальнейшем даже усилится», – добавляет эксперт КИСИ.

Вопрос политизированности всегда присутствовал в какой-то степени по переговорной позиции международных кредиторов и заемщиков, но он не более политизированный, чем 40 лет назад, считает главный экономист «Альфа-Банка».

«Принцип «взвешенных» голосов, действующий в МВФ и ВБ, подразумевает, что количество голосов определяется по системе квот, которые распределены таким образом, что страны G7 могут заблокировать любое решение, которое их не устраивает», – отмечает Арина Мордвинова. При этом США самостоятельно могут заблокировать решения, принимаемые по ключевым вопросам и требующие 85% голосов. «Такая система распределения квот ставит институт в зависимое положение от позиции ведущих развитых стран», – добавила эксперт РИСИ.

Тем не менее, заявила она, в настоящее время наблюдаются предпосылки к изменению ситуации. «Они связаны с желанием России, Китая и Индии провести реформу МВФ, заявленную в 2010 году, и добиться увеличения влияния развивающихся стран на деятельность финансового института. Если эта реформа будет проведена, то они получат возможность использовать имеющиеся финансовые ресурсы для укрепления своего влияния на мировой арене. Таким образом, тенденцией к снижению или увеличению зависимости МВФ и Всемирного банка нет, однако идет борьба за перераспределение сфер влияния между развитыми и развивающимися странами, в которой данные финансовые институты выступают важным инструментом», – уверена эксперт РИСИ.

Азиатское господство

Для снижения влияния мировых финансовых институтов на распределение денег развивающиеся страны создают свои альтернативы им. Китай создал Азиатский банк, а страны БРИКС пришли к необходимости создать свой банк развития.

Наталия Орлова считает, что появление новых банков развития отражает ситуацию, что мировая экономика все-таки не очень хорошо себя чувствует и это попытка реанимировать активность через использование государственных средств.

«Пока мы видим это на примере работы центробанков по активной монетарной

политике. Кроме того, есть и стремление государств напрямую финансировать проекты, именно с этим связано появление большого числа таких банков развития. Это необходимо в условиях, когда частный сектор испытывает проблемы с тем, чтобы быть источником экономического роста, государство таким образом может это компенсировать», – добавила экономист. По ее мнению, для того чтобы составить конкуренцию МВФ, нужно не просто давать деньги, а предлагать программы экономических реформ.

«У меня есть большие сомнения, что банк БРИКС или Азиатский банк могут конкурировать с точки зрения развития экономической мысли с МВФ. Если говорить о коммерческих проектах, то это скорее конкуренция с мировым банком или IFC», – отметила она, добавив, что региональные институты будут оказывать влияние в регионах, нежели в мировом пространстве.

АИВ и Банк развития БРИКС, безусловно, создаются в качестве альтернативы существующим финансовым институтам и служат сигналом странам Запада о том, что развивающиеся страны не согласны со сложившейся ситуацией на глобальном финансовом рынке, считает эксперт Уральского центра РИСИ. Однако, уверена она, данная конкуренция скорее идеологическая, чем реальная, так как основные цели новых финансовых институтов отличаются от целей МВФ и Всемирного банка. Последние стремятся к увеличению объемов международной торговли, снижению уровня бедности и так далее. Тогда как целью Азиатского банка инфраструктурных инвестиций и Банка развития БРИКС является финансирование инфраструктурных проектов региона для обеспечения его экономического роста.

«Иными словами, новые финансовые институты нацелены на решение глобальных мировых проблем в меньшей мере, чем на содействие в реализации конкретных коммерческих проектов. Кроме того, региональный характер новых институтов обозначает их заинтересованность в развитии определенных территорий и регионов, что ограничивает сферу их деятельности на первых этапах развития», – добавила она.

Их успешное развитие, считает Арина Мордвинова, не требует признания мировой общественности. Для их благополучного функционирования необходима готовность стран региона участвовать в их создании и развитии, а такую готовность подтвердили многие азиатские страны, присоединившись к созданию Азиатского банка инфраструктурных инвестиций.

КАПИТАЛ.KZ

ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ ИНФОРМАЦИИ

популярное за неделю

В РК ПОСТРОЯТ 75 НОВЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

На них будет занято около 3 тыс. человек. Глава государства ознакомился с деятельностью АО «КамАЗ-Инжиниринг» и осмотрел сборочный цех, в котором производится основная продукция завода. Об этом сообщает пресс-служба главы государства. Нурсултан Назарбаев также побеседовал с трудовым коллективом и руководителями промышленных предприятий региона. Президент Казахстана обратил внимание на поэтапное развитие индустрии в области, отметив, что крупные предприятия региона обеспечат заказами субъекты малого и среднего бизнеса. Глава государства также отметил, что со стороны государства для развития промышленности выделяются значительные средства. – В Казахстане реализуется программа индустриализации. В то время когда другие страны сокращают количество заводов, мы строим новые. Только в этом году будет построено порядка 75 новых предприятий, на которых будет занято около 3 тыс. человек. Государство продолжит данную работу для развития регионов страны, – сказал Нурсултан Назарбаев. Основная продукция АО «КамАЗ-Инжиниринг» включает самосвалы, седельные тягачи и специальную технику. В прошлом году завод выпустил более 1250 единиц автотранспортных средств.

В КАЗАХСТАНЕ БУДУТ СОБИРАТЬ LADA PRIORA

Сборка автомобилей будет осуществляться для внутреннего рынка. Усть-Каменогорский автомобильный завод «Азия Авто» планирует осенью текущего года начать сборку LADA Priora, сообщает портал avtoibizop.ru. Этот процесс будет осуществляться мелкозольным методом. В Казахстан будут поступать кузова, на которые будут устанавливаться узлы и агрегаты, и вклеиваться стекла. Сборка автомобилей будет осуществляться сугубо для внутреннего рынка, поставки в другие страны не планируются. Объем производства будет составлять около 1000 автомобилей в месяц. Напомним, ранее казахстанский автомобильный холдинг «Билэж Авто – Азия Авто» вышел на рынок России. Экспансию на соседний рынок компания осуществила через покупку контрольных пакетов четырех предприятий по продаже автомобилей Lada в Сибири. Аналитики посчитали выход правильным шагом в свете кризиса в России и уверены, что покупка даст возможность для масштабного развития на рынке.

РОССИЯНЕ СТАЛИ ЧАЩЕ ЛЕТАТЬ В КАЗАХСТАН

С начала текущего года количество пассажиров в этом направлении выросло до 10%. Граждане России стали чаще летать в Казахстан и реже в страны Западной Европы. Информация об этом была представлена накануне, и исходя из нее, стало известно, что за начало текущего года количество пассажиров, летящих из России в Казахстан, выросло на 9,7%, в то время как количество пассажиров на международных авиарейсах в страны Западной Европы сократилось почти на 15%, об этом сообщает портал avia.pro. Информация по данному поводу весьма усреднена, поскольку удалось уточнить данные далеко не всех авиаперевозчиков, а лишь части из них. Тем не менее тенденции весьма эффективно показывают, как именно стоит развивать маршрутные сети российских авиаперевозчиков, к тому же стоит отметить, что перевозки для российских авиакомпаний в Казахстан будут обходиться гораздо дешевле, чем в страны Европы.

BI GROUP

ҚҰТТЫ БОЛСЫН
Наурыз

Жер-дүниені жаңартып, көктемді ерте келетін Ұлыстың Ұлы күні - Наурыз мерекесі құтты болсын!
Сізге және сіздің жанұяңызға шынайы көңілмен бақыт-береке, ашық аспан, игілік және алдағы жұмысыңызда тек шығармашылық табыс тілейміз.

КАПИТАЛ.KZ

ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ ИНФОРМАЦИИ

популярное за неделю

FACEBOOK ЗАПУСТИЛ
СЕРВИС ДЕНЕЖНЫХ
ПЕРЕВОДОВ

Комиссия за перевод взиматься не будет. Соцсеть Facebook объявила о запуске сервиса денежных переводов. О появлении нового сервиса говорится в сообщении компании. Сервис мгновенных денежных переводов доступен только пользователям соцсети в США. Чтобы переслать деньги кому-либо из друзей в Facebook, необходимо нажать на значок \$, выбрать нужную сумму, нажать на кнопку «Pay» и добавить карту Visa или MasterCard, с которой будут списаны деньги. Facebook отмечает, что в зависимости от банка деньги могут оказаться в распоряжении получателя от 1 до 3 банковских дней. Комиссия за перевод взиматься не будет, пишет РБК. В Facebook создадут специальный отдел, который будет бороться с возможными случаями мошенничества посредством сервиса переводов. Дополнительно перевод средств можно будет защитить пин-кодом и сенсором Touch ID. В октябре 2014 года студент Стэнфордского университета Эндрю Од взломал мобильное приложение Facebook на своем iPhone и обнаружил уже готовый сервис денежных переводов через мессенджер, официально о запуске которого компания объявила только сейчас. Осенью прошлого года возможность пользоваться системой денежных переводов получили пользователи Twitter во Франции. Партнером соцсети стало S-money – подразделение банковской группы Groupe BPCE.

ИРАН ПЛАНИРУЕТ
РЕЗКО УВЕЛИЧИТЬ
ЭКСПОРТ НЕФТИ

Государство надеется на отмену западных санкций. Иран собирается увеличить экспорт нефти на 1 млн баррелей в сутки после отмены санкций, передает «Интерфакс». «Если санкции будут сняты, мы можем повысить экспорт на один миллион баррелей в сутки за несколько месяцев», – заявил министр нефти Ирана Биджан Намдар Зангане. По данным Международного энергетического агентства, в феврале поставки нефти из Ирана составили около 1,2 млн баррелей в сутки, сообщает портал newsru.com. По непонятным причинам министр считает, что дополнительные поставки из Ирана «не окажут существенного влияния на цены на нефть и мировые рынки». Западные СМИ предсказывают, что отмена санкций против Ирана может привести к существенному увеличению предложения нефти на мировом рынке, который и без того страдает от перепроизводства: эти опасения вернули цены на нефть в США к минимуму за шесть лет. Как рассказали два иранских чиновника газете The Wall Street Journal, Тегеран уже провел предварительные переговоры о наращивании поставок в некоторые государства Азии. «Мы сказали своим азиатским клиентам, что готовы увеличить поставки, когда санкции будут сняты», – отметил один из источников. Пока, правда, нет уверенности в скором прекращении санкций, кроме того, Ирану потребуются порядка шести месяцев, чтобы увеличить поставки на 1 млн баррелей в сутки. Кроме того, пока неясно, какие объемы нефти Иран в состоянии добывать и экспортировать устойчивым образом, после того как многолетние санкции и злоупотребления в нефтяной отрасли вытеснили нефтяные компании из страны, отмечает WSJ. Согласно подсчетам Bloomberg, в феврале Иран добывал около 2,78 млн баррелей в сутки нефти, что выводит его на пятое место среди членов Организации стран – экспортеров нефти (ОПЕК). Напомним, международные санкции против Ирана были введены несколькими резолюциями Совета безопасности ООН, принятыми в 2006-2010 годах. Они запрещают экспорт в Иран атомной, ракетной и значительной части военной продукции, прямые иностранные инвестиции в газовую, нефтяную и нефтехимическую промышленность Ирана, экспорт продукции тонкой нефтепереработки, а также любые контакты с Корпусом стражей Исламской революции, банками и страховыми компаниями, затрудняют финансовые транзакции и использование иностранными компаниями иранских морских судов. Санкции, в частности, привели к сокращению экспорта нефти из Ирана более чем на 40% (до уровня 1986 года) и к прекращению освоения уже разведанных месторождений газа. Размораживание отношений с Западом после прихода к власти президента Хасана Рухани возродило надежды на то, что со временем Иран сможет не только удовлетворить растущий внутренний спрос, но и снова станет ведущим мировым экспортером углеводородов и продуктов их переработки.

США ВНОВЬ
ДОСТИГЛИ ПОТОЛКА
ГОСДОЛГА

Величина национального долга достигла лимитного показателя – \$18,1 трлн. США вновь достигли «потолка» государственного долга. Это произошло в понедельник, 16 марта. Правительство в очередной раз исчерпало лимит заимствований, разрешенный законодательством. В настоящее время величина национального долга достигла лимитного показателя – \$18,1 трлн, передает CBS News. Министр финансов Джейкоб Лью ранее заявлял конгрессу, что его ведомство намерено предпринять ряд мер в связи с достижением «потолка». В пятницу, 13 марта, он уже распорядился приостановить выпуск специальных казначейских ценных бумаг, которые используются органами власти штатов, передает Associated Press. 15 февраля 2014 года президент США Барак Обама подписал закон о повышении потолка государственного долга до марта 2015 года. До этого повышение лимита было одобрено в обеих палатах Конгресса, причем республиканцы, обладающие большинством в нижней палате, отказались от своей тактики увязывать принятие бюджетных законов со спорными вопросами. Перед этим потолок госдолга был повышен в октябре 2013 года, после того как часть правительственных учреждений две недели не работала из-за отсутствия финансирования.

Где взять средства на модернизацию НПЗ?

Елена Тумашова

Сроки модернизации нефтеперерабатывающих заводов откладываются – предполагаемая стоимость работ растет. Последний обозначенный срок – 2016 год, последняя озвученная сумма – свыше \$6 млрд. Однако вопрос с поиском финансирования не решается.

Недавно заместитель генерального директора по маркетингу компании «КазМунайГаз» – переработка и маркетинг» Ерлан Койбагаров говорил о том, что на темпы модернизации нефтеперерабатывающих заводов влияют множество факторов. Наличие денежных средств – естественно, в их числе. По словам спикера, один из источников поступления денег – процессинг, средства, получаемые от дачевых, которые перерабатывают на заводах свое сырье. На 2015 год пересмотрен прогноз по переработке – с 15 млн тонн на 14,3 млн тонн, то есть потенциальные средства, которые можно было бы получить от переработки 700 тыс. тонн, уже можно считать потерянными. Плюс на объемы переработки может влиять дешевый российский бензин, учитывая, что в первые два месяца этого года его было завезено гораздо

больше, чем предполагает индикативный баланс. Министерство энергетики РК сообщало, что в январе поступило 180 тыс. тонн топлива вместо 90 тыс. тонн, в феврале – 140 тыс. тонн вместо 80 тыс. тонн. В общей сложности в этом году из России должно быть завезено не более 1,1 млн тонн ГСМ.

По мнению Олега Егорова, главного научного сотрудника Института экономики МОН РК, снижение объемов переработки едва ли может повлиять на планы по «преобразованию» заводов. Определенную сумму на модернизацию выделяет государство. Ранее речь шла примерно о \$4 млрд для всех трех НПЗ, сейчас цифра увеличена до \$6 млрд. Вопрос в том, где взять эти средства. «Если 5 лет назад мы могли легко их найти – в том же Национальном фонде, частично вынуть оттуда, то сегодня Национальный фонд уже распылен, но на другие нужды – на развитие малого бизнеса, транспортной инфраструктуры. Поэтому из данного источника уже практически нельзя ничего взять: времена сейчас сложные, а «подушка безопасности» должна сохраняться», – отмечает эксперт. По его мнению, главная причина, почему сейчас появились разговоры о возможном

переносе сроков модернизации НПЗ, – это как раз потому, что «пока не знают, где взять средства».

Сергей Смирнов, эксперт в нефтегазовой сфере, согласен с тем, что сроки модернизации продлеваются вовсе не из-за наплыва российской нефти – наплыва попросту нет. «В 2010 году «КазМунайГаз» заявлял, что модернизация трех заводов будет закончена в 2014 году. Идет 2015-й – определенные работы на китайские инвестиции проводятся лишь на Атырауском заводе», – отмечает собеседник.

Он также указывает на увеличившуюся за несколько лет стоимость работ: сроки завершения модернизации откладываются – стоимость растет. «Свыше \$6 млрд – несколько лет назад за эти деньги можно было построить завод, перерабатывающий 10 млн тонн нефти», – говорит эксперт. К тому же потом деньги, если предполагается, что они будут заемными, нужно будет возвращать с процентами, значит, придется повышать цены на нефтепродукты.

По мнению Сергея Смирнова, профильное министерство упустило время, когда цены на нефть были высокими. А у самих НПЗ средств на модернизацию

просто нет, так как они работают по процессингу, стоимость которого устанавливается правительством. Но самое главное – нет и нефти, которая могла бы поступать на наши заводы. Эксперт пояснил свою мысль: «Сейчас перерабатывается немногим более 14 млн тонн, из них половина – российская. Заявлялось, что после модернизации будет перерабатываться 18,5 млн тонн. Вопрос: где взять эти 4 с лишним млн тонн нефти, чтобы загрузить мощности модернизированных заводов? Такого объема просто нет. В последние три года мы не можем переключиться в добыче уровень в 81 млн тонн. Министерство заявило, что основными источниками увеличения объемов добычи будут Тенгиз и Кашаган, можно еще Карачаганак подключить. Но эти три проекта работают по Соглашению о разделе продукции, и поэтому они не обязаны поставлять нефть для переработки на наши заводы, даже если произойдет увеличение добычи. Хотя, произойдет ли оно? По Тенгизу собираются к концу года определить с проектом расширения, Кашаган не ясно, когда будет работать».

По мнению аналитика, «складывается впечатление, что министерство вообще не заинтересовано в модернизации НПЗ – если посмотреть ретроспективу решений о сроках и стоимости модернизации». Сергей Смирнов приводит в пример Россию – модернизация нефтеперерабатывающих заводов там оказалась весьма успешной, и сейчас все предприятия производят топливо классов Евро-4, Евро-5. У нас застряли на Евро-2, к тому же при низкой глубине переработки, и непонятно, когда ситуация изменится.

Товар высокого напряжения

Для экспорта электроэнергии Казахстану нужно решить внутренние проблемы в электроэнергетике

Елена Тумашова

10 марта Коллегия Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) одобрила проект Концепции общего электроэнергетического рынка (ОЭР) Евразийского экономического союза (ЕАЭС). Казахстану как члену объединения буквально через несколько лет будет предоставлена возможность продавать в рамках этого рынка производимую в стране электроэнергию. Но будет ли у республики «товар высокого напряжения» в достаточном количестве, чтобы отправлять его на экспорт?

Энергетика будущего

Комментируя деловому еженедельнику «Капитал.kz» создание ОЭР, Таир Мансуров, член Коллегии (Министр) по энергетике и инфраструктуре ЕЭК, напомнил: истоком и предтечей интеграционных процессов на евразийском пространстве стал разработанный Нурсултаном Назарбаевым «Проект о формировании Евразийского союза государств», который он впервые обнародовал 29 марта 1994 года в МГУ им. М.В. Ломоносова. В прошлом году отмечалось 20-летие евразийского проекта; президент Казахстана прочитал в МГУ специальную лекцию к этому юбилею.

29 мая 2014 года главы государств России, Казахстана и Беларуси подписали в Астане Договор о Евразийском экономическом союзе. «Особые слова благодарности и признательности за его создание президент России Владимир Путин высказал Нурсултану Назарбаеву, отметив, что именно он был одним из отцов-основателей, вдохновителем и автором идеи нашего Союза», – говорит Таир Мансуров.

Общий электроэнергетический рынок ЕАЭС должен заработать в 2019 году. Сейчас проект Концепции ОЭР направлен на рассмотрение Совета ЕЭК. Предполагается, что до 1 июля документ утвердят главы государств – членов ЕАЭС. Хронология последующих действий такова. До 1 июля 2016 года будет разработана и утверждена соответствующая программа. Срок до 1 июля 2018 года отводится для выполнения мероприятий, которые будут включены в программу; за этот период должны быть в том числе разделены конкурентные и монопольные виды деятельности в вертикально интегрированных структурах, также должны быть разработаны единые правила доступа к услугам естественных монополий в сфере электроэнергетики. До 1 июля 2019 года ожидается вступление в силу международного договора о формировании ОЭР ЕАЭС.

Модель для сборки

Общий электроэнергетический рынок стран – участниц ЕАЭС (члены объединения: Армения, Беларусь, Казахстан и Россия, в мае текущего года ожидается присоединение Кыргызстана) будет создан на основе параллельно работающих электроэнергетических систем. Это будет именно общий, а не единый электроэнергетический рынок, подчеркнул Таир Мансуров.

Спикер рассказал, что рассматривалось несколько вариантов электроэнергетического сотрудничества – в предыдущие два года этим вопросом по заказу ЕЭК занимался Совет по изучению производственных сил (научное учреждение при Российской Академии наук и Министерстве экономического развития России) совместно с казахстанскими и белорусскими экспертами. Один из вариантов, например, предполагал создание единого рынка на базе российского оптового рынка электроэнергии и мощности. Другой – создание в России региональных субрынков, примерно равновесных с рынками

электроэнергии Беларуси и Казахстана, и формирование общей для всех стран ЕАЭС торговой площадки. «Оба эти варианта не были поддержаны экспертами и представителями компетентных органов государств – членов Союза, поскольку требовали радикального реформирования национальных электроэнергетических рынков трех из четырех стран ЕАЭС», – поясняет собеседник.

Наиболее приемлемой моделью эксперты посчитали формирование Общего электроэнергетического рынка Союза с сохранением существующих национальных электроэнергетических рынков, в том числе рынков мощности (если они уже работают в странах или предполагается их ввести). При этом хозяйствующие субъекты государств – членов интеграционного объединения смогут торговать друг с другом по свободным двусторонним договорам и на централизованных торгах, включая спот-торги – условия для этого будут созданы. «На ОЭР планируется торговать только электрической энергией, а в ее стоимости учитывать плату за мощность. Также предполагается создание ме-

на электроэнергетические рынки и к услугам по передаче электрической энергии на территории других государств – членов ЕАЭС. В настоящее время торговля электроэнергией может вестись только между уполномоченными на это организациями государств – членов Союза», – пояснил Таир Мансуров.

Общий электроэнергетический рынок позволит устранить барьеры во взаимной торговле электроэнергией, будет содействовать созданию равных условий для хозяйствующих субъектов и увеличит объемы поставок этого ресурса.

В цифрах ожидается такой эффект: объемы взаимной торговли электроэнергией могут увеличиться в 1,5-2 раза, экспортный потенциал – в 2 раза. За счет этого нагрузка генерирующих мощностей может возрасти на 7% от текущих значений, а дополнительный прирост ВВП Союза за счет синергетического эффекта достигнет \$7-7,5 млрд.

Потенциал Казахстана: увеличение объемов поставки электроэнергии в первые годы работы ОЭР оценивается в 5 млрд кВтч в год.



ханизма для урегулирования почасовых отклонений фактических поставок электрической энергии от плановых значений, что повлечет ответственность за соблюдение согласованных графиков», – рассказал Таир Мансуров.

Торговля не набрала обороты По данным члена Коллегии (Министра) по энергетике и инфраструктуре ЕЭК, средняя стоимость электроэнергии для промышленных потребителей в 2014 году составила примерно 14 центов/кВтч в Беларуси, около 8,5 центов/кВтч в Казахстане, порядка 8 центов/кВтч в России. Объемы взаимной торговли электроэнергией в ЕАЭС в настоящее время небольшие: в 2014 году – около 6 млрд кВтч (0,5% от суммарного производства электроэнергии в Союзе), что на 30% меньше, чем в 2013 году. «Одна из основных причин такой низкой активности – отсутствие доступа участников национальных рынков

Потенциал есть.

Где искать силы?

Шаймерден Уразалинов, председатель Казахстанской электроэнергетической ассоциации, уверен: прежде чем говорить об общем рынке, Казахстану нужно определиться с моделью внутреннего рынка, причем не только в части электроэнергии, но и в части мощности (рынок мощности вводится в республике 1 января 2016 года). Необходимо заложить механизмы действия в законодательную базу, создать совет рынка и т.д. с учетом того, что эта модель будет корреспондировать с интеграционным вариантом, а, например, в России действуют и рынок электрической энергии, и рынок мощности. Соответствующая работа уже ведется профильным министерством совместно с энергокомпаниями.

Вопросов и нюансов в этом деле, по словам спикера, много. Один из них – экспорт казахстанской электроэнергии в Беларусь.

Отметим, что страна-партнер проявляла интерес к этому еще несколько лет назад: в 2011 году сообщалось, что она готова получить до 300 МВт от Казахстана. Вопрос в том, что осуществлять такие поставки можно только транзитом через территорию России. Поэтому сейчас, по мнению эксперта, очень важно выработать механизмы отношений и взаиморасчетов, найти точки соприкосновения с российской энергосистемой, и это возможно сделать только за столом переговоров с учетом специфики всех участников союзного рынка.

Еще один вопрос – включение западных областей в Единую энергосистему Казахстана (она связана с экибастузской генерацией). Сейчас нет возможности поставлять электроэнергию из Экибастуза в ту часть страны, поскольку нет межрегиональных электросетевых связей, регион обеспечивается за счет импорта из России. Необходимо строительство межрегиональных высоковольтных линий электропередачи. Также, говорит Шаймерден Уразалинов, нужно развивать межрегиональные линии электропередачи от севера на восток и дефицитный юг страны, чтобы увеличить пропускную способность в этих направлениях.

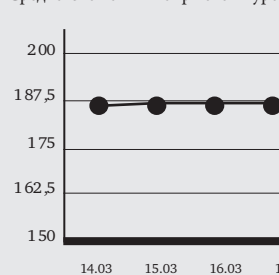
С тем, что необходимо завершить создание Единой энергетической системы Казахстана с использованием электрических сетей 500 кВ и подключением к ней Западного Казахстана, согласен и Александр Трофимов, генеральный директор института «Казсельэнергопроект». По его мнению, для того чтобы наращивать объемы передачи и, соответственно, торговли, нужно рассмотреть вопрос восстановления линии Экибастуз – Костанай – Центр России с напряжением 500 кВ на 1150 кВ. На пониженное напряжение ее перевели, когда произошел упадок передачи электроэнергии. По словам спикера, есть группа противников и группа сторонников такого хода, при том что вопрос в свое время обсуждался на высоком уровне, президентами Казахстана и России. Сейчас в Экибастузе есть избыток мощностей, и вполне можно было бы эту энергию по данной линии передавать в соседнее государство.

Для того чтобы Казахстан мог не только насытить внутренний рынок, но и выйти на сопредельные государства, необходимо создать достаточный профицит мощностей и электроэнергии. Оба эксперта полагают, что это возможно сделать за счет модернизации и развития, восстановления энергоблоков экибастузских базовых станций и за счет строительства Балхашской ТЭС. Плюс к этому, по мнению Александра Трофимова, Казахстану не обойтись без атомных станций.

Помимо всего прочего, в проекте Концепции общего электроэнергетического рынка ЕАЭС в качестве одного из результатов, ожидаемых после запуска, называется снижение затрат на производство электроэнергии в странах – участницах объединения. По мнению Александра Трофимова, наибольшего эффекта в этом вопросе можно добиться за счет сооружения крупных станций. Но вместе с тем можно строить распределенные источники генерации по территории Казахстана, благодаря чему «мы будем терять по минимуму на транзите электроэнергию, потери в сетях сократятся». Сейчас из Экибастуза примерно миллион киловатт пропускается в вечерний максимум на юг Казахстана. Если построить станцию в Балхаше, то расстояние транзита до юга Казахстана сократится вдвое. А если построить в зоне потребления много мелких гидро-, ветро-, солнечных станций, то потери, которые очень сильно влияют на рост тарифа, значительно сократятся.

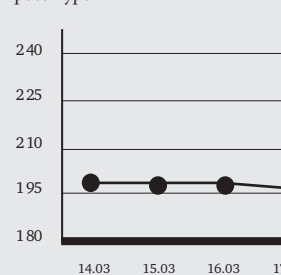
USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



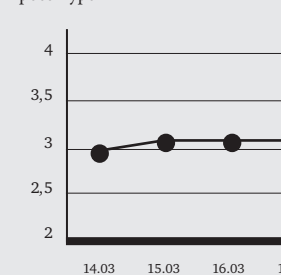
EUR/KZT

кросс-курс



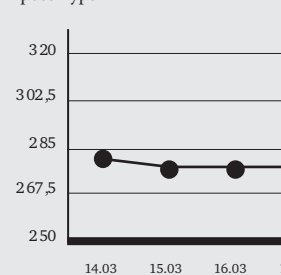
RUR/KZT

кросс-курс



GBP/KZT

кросс-курс



Даже аналитики удивились прибыли Народного банка

Ситуация с ликвидностью стабилизировалась, но банк хотел бы больше тенге



Антон Жданов

Вчера состоялась пресс-конференция Народного банка, ожидаемые многими громкие заявления главы фининститута Умут Шахметовой так и не прозвучали. В очередной раз был поднят вопрос о дефиците ликвидности, однако в этот раз без предложения с ее стороны провести девальвацию. Она уточнила, что было много замечаний по ее прошлому заявлению, но отметила, что не говорила про резкую девальвацию. «Я говорила, что она может быть и плавной», – добавила глава Народного. Развитие банковского сектора в этом году, по словам руководства банка, будет зависеть от политики Нацбанка.

«Развитие сектора в этом году будет зависеть от политики Национального банка, в том числе по тенговой ликвидности», – отметил заместитель председателя правления Народного банка Даурен Карабаев. По его словам, есть циклическое развитие: был очень хороший период с 2010-го по 2014 год, сейчас будет какое-то замедление роста. Те меры, которые применяет Национальный банк, а именно введение лимита на рост потребительских займов, ужесточение требования по капиталу и

проводимая монетарная политика дестабилизируют рынок.

В долгосрочной перспективе он ожидает роста банковского сектора, потому что все больше казахстанцев пользуются банковскими услугами, не обязательно только кредитами. Основной рост, добавил зампред «Халык», будет в розничном секторе, который, по международным меркам, находится на ранних стадиях. Уровень пенетрации по сравнению с той же Россией находится на низком уровне.

В связи с этим банк предполагает заработать по итогам этого года чистую прибыль в размере 100 млрд тенге. Банкиры также планируют, что рост брутто-портфеля в 2015 году сохранится в районе 10-12%.

«По нетто-портфелю мы предполагаем также выйти по приросту на обозначенные цифры по брутто-портфелю. Возможно, разница по приросту между нетто- и брутто-портфелем составит 1-1,5%. Это произойдет лишь в том случае, если банк будет продолжать списывать за баланс плохие кредиты и передавать проблемные проекты в «дочку» – ТОО «Халык Проект». В 2015 году планируется списать около 20 млрд тенге токсичных кредитов», – отметила Умут Шахметова.

В то же время, как сообщил заместитель председателя правления Народного банка, планов по сокращению дочерних организаций нет. «Мы ликвидировали наш пенсионный фонд, закрыли нашу «дочку» в Голландии, потому что там поменялся налоговый режим. Дальнейших изменений в дочерней структуре не планируем», – добавил Даурен Карабаев.

Несмотря на продолжающиеся проблемы на российском рынке, Народный банк не намерен продавать свою «дочку» в России. «Мы оцениваем деятельность своей «дочки» в России положительно. Она находится на рынке, где в целом рыночная ситуация не простая. Они хорошо закончили прошлый год и продолжают развиваться. С трудностями, которые возникли перед банком, она успешно справляется. Какого-то существенного влияния на деятельность в связи с санкциями не было, они не вели бизнес с людьми или компаниями, которые попали под санкции», – сказал Даурен Карабаев.

По оценкам аналитиков, в прошлом году казахстанский банк показал хорошие результаты и даже превысил ожидания. Чистый доход вырос на 58% – до 114,4 млрд тенге. «Мы ожидали, что прибыль составит на уровне 104 млрд тенге, сам банк

закладывал в районе 95-100 млрд тенге, то есть на 14% выше собственных прогнозов банка», – рассказал Айвар Байкенов, директор департамента аналитики АО «Асыл-Инвест».

Хотелось бы больше...

В то же время банкиры отметили, что ситуация с ликвидностью на рынке значительно стабилизировалась с начала года. «Мы не можем сказать, что она улучшилась коренным образом, но в результате действий Национального банка и правительства ситуация стабилизировалась и политика стала более предсказуемой. Однако мы бы хотели, чтобы для дальнейшего развития кредитования и роста банка было больше объема тенговой ликвидности на рынке», – отметил Даурен Карабаев.

Доля валютных вкладов по-прежнему высока, в общем депозитном портфеле банка она составляет порядка 70%. По словам Марата Альменова, заместителя председателя правления Народного банка, доля вкладов в иностранной валюте составляет 75% депозитного портфеля физических лиц. Банк предлагает депозиты для физлиц по стандартными условиями (за исключением пенсионного, легализации средств, детского), ставка вознаграждения в тенге составляет 10% (годовая эффективная ставка – 10,6%), в долларах – от 2% (2,6%) до 3% (3,1%).

Между тем, оценивая долю Народного банка (февраль к февралю) на депозитном рынке, стоит отметить ее снижение практически на 1,7% – до 15,1%. Для сравнения: долю в 1% не могут завоевать порядка 20 мелких игроков.

Оценивая недостаток тенговой ликвидности, Айвар Байкенов отметил, что многие банки оказались в аналогичной ситуации за счет конвертации тенговых депозитов в доллары. «В принципе краткосрочную ликвидность Нацбанк на ежедневной основе им предоставляет под 15% годовых. Более долгосрочную ликвидность также предоставляет, в частности, Народный банк, который за последние пару месяцев размещал свои облигации. Нацбанк через ЕНПФ обеспечивает ликвидностью под умеренную ставку», – рассказал директор департамента аналитики АО «Асыл-Инвест».

По его словам, в какой-то мере эту ситуацию банк пытается раскатать, что и понятно, ведь валютная неопределенность заморозила финансовый рынок. «Плюс и бизнес, и сами банки активизировались, выступают, письма пишут, просят провести эту девальвацию», – отметил аналитик, добавив, что в целом же со стороны банков предложения о девальвации не совсем уместные. «Неизвестно, просчитывал ли каждый банк, насколько он выиграет от девальвации. После нее стоит ожидать ухудшения качества портфелей, поэтому данный вопрос достаточно спорный. Если Нацбанк решил придерживаться медленного ослабления, это было бы более правильная ситуация».

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ЛУЧШЕ НЕ ДЕРЖАТЬ СБЕРЕЖЕНИЯ В ЕВРО

По мнению директора департамента аналитики АО «Асыл-Инвест» Айвара Байкенова, падение курса евро к тенге обусловлено ожиданиями разнонаправленной монетарной политики Европейского центрального банка (ЕЦБ) и Федеральной резервной системы (ФРС) США. Об этом он сказал в интервью корреспонденту центра деловой информации Kapital.kz. «ЕЦБ сейчас активно выдает на рынок стимулирующие методы, снижая свои процентные ставки, выкупая бонды. В то же время ФРС США этот процесс завершил, в этом году начнет повышение ставок», – говорит Айвар Байкенов. Соответственно, продолжает Айвар Байкенов, повышение ставок поддерживает доллар, а понижение, которым занят ЕЦБ, негативно сказывается на евро. «Одно на другое накладывается, в итоге – ожидания, что евро опустится до паритета», – отмечает аналитик. Так же ситуация может ухудшиться из-за спекулятивных ожиданий, считает инвестиционный консультант FIBO Group Евгений Слесарев. «В связи с этим вполне возможно дальнейшее снижение. Я не исключаю, что за единицу европейской валюты будут давать один доллар. Тем более если обострится греческий вопрос, или если Европа вновь столкнется с природными катаклизмами. Но, с другой стороны, рынок уже учел негативные моменты, так что возможна и консолидация», – говорит эксперт. Падение курса евро, резюмирует Айвар Байкинов, может продлиться до конца года. (kapital.kz)

FORTEBANK НЕ БУДЕТ

ВЫПЛАЧИВАТЬ

ДИВИДЕНДЫ

ЗА 2014 ГОД

ForteBank не будет выплачивать дивиденды по своим простым акциям за 2014 год. Об этом говорится в документе об итогах голосования годового общего собрания акционеров банка, сообщает центр деловой информации Kapital.kz. «Было принято решение сохранить чистый доход банка за прошлый год в распоряжении ForteBank», – указывается в документе. К слову, по данным Национального банка РК, в 2014 году чистая прибыль Альянс Банка превысила 84,2 млрд тенге, Темірбанка – 9,9 млрд тенге, ForteBank – 881,6 млн тенге. Впрочем, несмотря на то что банки, которые консолидируются под единым брендом ForteBank, вышли в плюс, решение акционеров объединенного банка было ожидаемым. Так, банку потребуются значительные финансовые вливания для снятия информационных систем, ребрендинг филиалов и отделений Альянс Банка и Темірбанка, а также на рекламную кампанию. Ранее предполагалось, что новый банк сконцентрируется на рознице. В начале июля 2014 года стало известно, что Альянс Банк и Темірбанк установили единые комиссии на банкоматах. Теперь при обличивании средств через банкоматы этих банков с использованием зарплатных карт Альянс и Темірбанка комиссия не взимается. В начале августа 2014 года Альянс Банк уведомил о согласовании с управляющим комитетом кредиторов банка рекомендательных основных условий реструктуризации финансовой задолженности на сумму около 1,2 млрд долларов. 13 ноября прошлого года стало известно, что акционеры Альянс Банка утвердили план реструктуризации обязательств банка. Позже, 19 ноября 2014 года, кредиторы одобрили план по реструктуризации и списанию Альянс Банка и ForteBank. В ноябре 2014 года глава Альянс Банка Тимур Исатаев аккредитовал, что выпустить отчетность объединенного банка планируется уже 31 декабря 2014 года. В мае 2014 года миллиардер и предприниматель Булат Утемураев заплатил 35,7 млрд тенге (197 млн долларов) за порядка 80% акций Темірбанка и 1,5 млрд тенге за 16% акций Альянс Банка. 3 марта 2015 года ФНБ «Самрук-Казына» призвал отчуждение принадлежавших ему 6 955 185 простых акций (0,01% от общего количества размещенных простых акций) и 1 335 989 привилегированных (51% от общего количества размещенных привилегированных акций) акций ForteBank в пользу крупного акционера банка – господин Булата Утемураева. В результате сделок ФНБ «Самрук-Казына» полностью вышел из состава акционеров ForteBank. (kapital.kz)

КРЕДИТОВАНИЕ МСБ

13 марта ФРП «Даму» подписал кредитные соглашения с 13 банками о размещении третьего транша Национального фонда в размере 50 млрд тенге для последующего кредитования МСБ, занятых в обрабатывающей промышленности. Об этом сообщает корреспондент центра деловой информации Kapital.kz. Как пояснили в ФРП «Даму», заемщики смогут получить средства под 6% годовых на 10 лет. Максимальная сумма кредита, которую может получить предприятие в рамках этой программы, не превысит 1 млрд 850 млн тенге. Кредит выдается в тенге. В госфонде «Даму» отметили, что по условиям финансирования банки в течение года должны направить эти средства на кредитование предпринимателей, реализующих проекты в обрабатывающей отрасли. Фонд «Даму» размещает 50 млрд тенге в банках в виде кредита сроком на 20 лет при условии погашения единой суммой в конце срока. «Выделение дополнительных 50 млрд тенге с учетом оборачиваемости по прогнозу за 20 лет позволит профинансировать проекты МСБ в целом на сумму 176,8 млрд тенге. Прогнозное количество профинансированных предприятий за 20 лет составит более 800. Также мы ожидаем, что в результате такого кредитования в секторе МСБ будет создано более 7,7 тыс. новых рабочих мест, а объем произведенной казахстанской продукции увеличится на 835 млрд тенге», – подчеркнула председатель правления ФРП «Даму» Ляззат Ибрагимова. В отличие от прошлых траншей, которые были выделены из Нацфонда только на кредитование МСБ, данное финансирование будет диверсифицированным. Как отметили в ФРП «Даму», до 50% из обозначенных 50 млрд тенге будет направлено на кредитование новых инвестиционных проектов, 25% средств можно будет использовать на финансирование оборотного капитала, до 25% ресурсов – на рефинансирование заемщиков, которые ранее получали займы. (kapital.kz)

Российский ВТБ получил убыток в 99%

Скажется ли это на «дочке» в Казахстане?

Вероника Герман

На днях российский банк ВТБ объявил о падении чистой прибыли на 99,2%. В качестве причин названы обвал курса рубля, увеличение процентных ставок и западные санкции из-за событий на Украине. Госбанку, несмотря на это, все же удалось получить прибыль в размере 0,8 млрд рублей – в сравнении с суммой в 100,5 млрд рублей, полученной годом ранее. В одном только IV квартале 2014 года банк потерял 4,6 млрд рублей, отмечается в отчете фининститута.

Только убытки от бизнеса на Украине в 2014 году ВТБ оценил в 85,4 млрд рублей, из которых 45,3 млрд рублей – в IV квартале.

Ранее аналитики прогнозировали, что госбанк завершит год с убытком впервые с 2009 года. JP Morgan прогнозировал убыток в 24,5 млрд рублей, Goldman Sachs – прибыль в 0,9 млрд рублей за IV квартал. Газпромбанк ожидал убыток в 9,2 млрд рублей за год в целом. Однако банк порадовал аналитиков.

«2014 год был весьма непростым для российской экономики и банковского сектора. В течение года на деятельность наших клиентов значительное влияние оказали замедление роста экономики, сложная геополитическая обстановка, резкое обесценивание рубля и последовавший скачок процентных ставок. Все это привело к повышению стоимости риска для группы, следствием которого в свою очередь стало снижение чистой прибыли», – приводятся слова президента ВТБ Андрея Костина в официальном пресс-релизе банка.



«Учитывая практически остановившийся в декабре рынок кредитования, значительная часть этого роста – переоценка валютных активов, что говорит о высокой доле таких кредитов на балансе банка. Большое количество валютных активов позволило банку показать неплохой доход на фоне ослабления рубля, но по той же причине качество активов банка сильно пострадало, и объем дончисленных резервов оказался больше, чем мы ожидали»,

– отметил Илья Балакирев, аналитик рынка ценных бумаг UFS Investment Company.

Банк ожидает значительных убытков и в 2015 году из-за высокой стоимости фондирования на рынке, сообщил топ-менеджмент банка во время телефонного звонка с журналистами. В нынешних условиях «привлечение финансирования становится очень сложным, и единственным способом финансирования остается ЦБ», – отметил зампред ВТБ Герберт Моос. При

текущих ставках ВТБ будет показывать негативную маржу по целому ряду продуктов, и если эта ситуация сохранится, то банк покажет значительные убытки в 2015 году, добавил он.

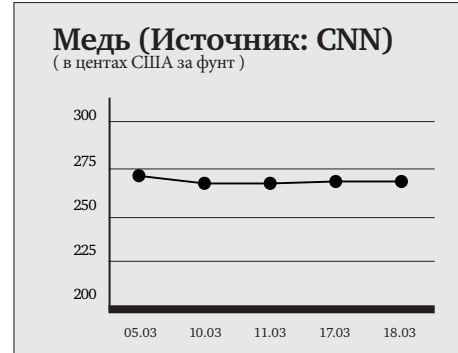
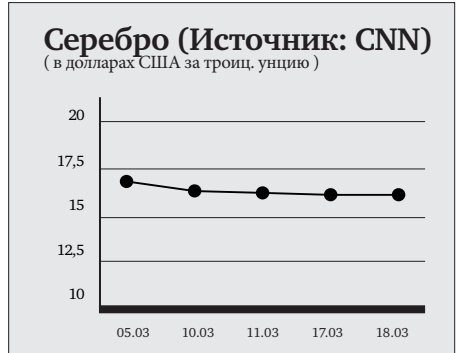
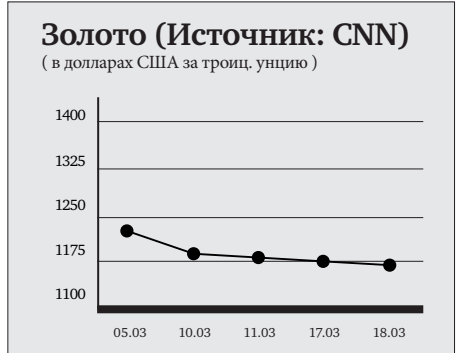
Марина Карапетян, аналитик банковского сектора российского «Альфа Банка», отметила, что прибыль ВТБ упала из-за сильно возросших отчислений в резервы, девальвации рубля и событий на Украине. «Практически резервировались в списание или убыток активы на Украине. Также из-за повышения ключевой ставки Центробанком. Панические настроения населения, которое снимало свои депозиты из банков, которым пришлось замещать это дорогим фондированием у Центробанка», – добавила аналитик.

По ее словам, важно, что уровень просрочки не очень высокий. Но стоит учитывать, что в 2014 году влияние оказывали внешние факторы, а в 2015 году этот негатив уже перетечет в экономику России. Поэтому это ухудшение внутри страны будет заметно гораздо сильнее.

«Так или иначе отчетность выглядит достаточно слабой, качество активов быстро ухудшается, и в 2015 году негативные тенденции могут сохраниться. ВТБ вновь «нарисовал» прибыль, но в этот раз у акционеров вряд ли есть повод для радости, так как на сколько-нибудь существенные дивиденды рассчитывать не приходится», – отмечается в сообщении Илья Балакирева.

Что касается «дочек», по словам Марины Карапетян, ВТБ всегда поддерживает их с помощью докапитализации или другими инструментами (кредитами и прочее). «Я думаю, что такой негатив из-за низкой прибыли и плохой ситуации в России скажется тем, что финансирование бизнеса в других государствах будет проходить медленными темпами, но будет», – отмечает аналитик «Альфа Банка».

Айвар Байкенов, директор департамента аналитики АО «Асыл-Инвест», считает, что вполне возможно, что российские банки продолжат отвоевывать казахстанский рынок в ближайшее время. С учетом того, что у них серьезная доля на рынке, влияние есть и, возможно, продолжит расти. Например, очень активен Сбербанк, который кредитует не только население, но и МСБ.



НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

РЕЙТИНГ
БЛАГОТВОРИТЕЛЕЙ

Независимый рейтинг благотворителей составят в Казахстане. Об этом на международной конференции в Астане сообщил председатель комитета социальной сферы и социального партнерства Национальной палаты предпринимателей Казахстана Талгат Доскенов. По его словам, на сегодня не ведется статистика о том, сколько средств расходует бизнес на благотворительность и социальные программы. Поэтому Талгат Доскенов считает необходимым внедрить так называемую «социальную отчетность», которую будут проводить независимые консалтинговые компании. «То есть это будут независимые рейтинги социальной ответственности бизнеса в Казахстане. Их суть заключается в следующем: чем прозрачнее ваш бизнес, чем больше вы делаете для общества – строите больницы и так далее, и это подтверждают независимые рейтинги – тем лучше идут инвестиции», – отметил он. Представитель НПП утверждает, что такие меры необходимы, когда отечественный бизнес выходит на зарубежные рынки. «Когда видят стремление вашей компании быть прозрачным и социально ответственным, тогда к вам пойдут зарубежные инвестиции. Если этого нет, то ни один инвестор не вложит в вас деньги. Поэтому наша задача – эту самую главную вещь объяснить нашему бизнесу», – заключил он. Между тем, Т. Доскенов отмечает, что сегодня отечественные бизнесмены активнее внедряют международные принципы корпоративно-социальной ответственности, которые заключаются в обеспечении безопасности труда, охраны окружающей среды и ответственности за своих работников. («Казиноформ»)

РК ПРЕДЛОЖИТ
ИНВЕТОРАМ ДЛЯ
ГЕОЛОГОРАЗВЕДКИ
ОКОЛО 100 УЧАСТКОВ

Около 100 участков будет предложено потенциальным инвесторам для проведения геологоразведки в Казахстане в текущем году, сообщил в среду министр по инвестициям и развитию республики Асет Исекешев. «В апреле мы планируем уже объявить конкурс на разведку, путем метода аукциона, и мы думаем, что в этом году около 100 участков будут внесены на аукцион для привлечения инвесторов», – сказал Исекешев в ходе форума Minex Central Asia 2015. Министр отметил, что в настоящее время под влиянием глобального кризиса и ситуации на рынках минерального сырья многие горнодобывающие, геологоразведочные компании переживают «серьезные испытания». «Тем не менее, очевидно, что в долгосрочной перспективе горнодобывающий сектор будет являться одним из ключевых факторов для устойчивого роста и развития казахстанской экономики», – уверен он. В связи с этим, по его словам, министерством по инвестициям и развитию разработана программа, в рамках которой начнется процесс трансформации системы управления минерально-сырьевым комплексом и создание условий для серьезного улучшения инвестиционного климата. «В первую очередь преобразования коснутся законодательной базы. В конце прошлого года был принят новый закон «О недрах», который внес в практику ряд прогрессивных новшеств. Впервые внедрен способ выбора победителя конкурса путем проведения аукциона, как наиболее открытого вида конкурса, оптимизирован модельный контракт, дублирующий текст сокращен на 98%, сокращены до 60% обязательные экспертизы по контрактам. Впервые принят упрощенный порядок предоставления права на разведку по опыту Австралии», – уточнил Исекешев. «Все эти меры, принятые уже в законе, снижают серьезную волокиту, бюрократию и упрощают условия для инвесторов и недоразработателей», – подчеркнул он. Кроме того, по словам главы МИР, это ведомство планирует в июне текущего года начать регистрацию заявок, а с июля – начать процесс предоставления прямых переговоров по упрощенному австралийскому методу. «В настоящее время министерство готовит всю необходимую информацию, в том числе по тем территориям, которые будут выставляться на этот конкурс», – добавил Исекешев. «Мы сейчас работаем со Всемирным банком и планируем уже в 2016 году реализовать возможность онлайн доступа к полной геологической информации», – заключил он. (ИА «Новости-Казахстан»)

ЭКСПОРТ МЯСА

Экспортный потенциал мяса текущего года оценивается в 30-40 тыс. тонн. Об этом сегодня на круглом столе НПП РК по вопросам реализации программы «Экспортный потенциал мяса КРС» сообщил заместитель председателя правления НПП РК Рахим Ошакбаев, передает корреспондент центра деловой информации Kapital.kz. «Вы знаете, что Минсельхоз, сам министр Мамытбеков (Асылжан Мамытбеков, министр сельского хозяйства. – Ред.) брал на себя достаточно амбициозную задачу – 60 тыс. тонн, и мы на сегодняшний день увидели, какая достаточно масштабная работа была проделана. Вместе с тем к нам пришел «черный лебедь» в виде стремительной девальвации рубля. И если до девальвации та цена, которую предлагали российские импортеры мяса для казахстанских производителей по курсу 4,5-5 тенге за 1 рубль, была достаточно привлекательной, то сейчас (с учетом того, что рубль колеблется от 2,5-3 тенге за 1 рубль) эта цена не становится такой привлекательной», – заключил Рахим Ошакбаев. По его словам, производители спасают имеющиеся субсидии на приобретение кормов в размере 300 тенге из расчета на 1 кг произведенного мяса КРС по 1-й категории. (kapital.kz)

■ Арти Отс, CEO Kcell: «Рынок в Казахстане готов к контрактным телефонам»

Виктория Говоркова

Новый CEO «Kcell» Арти Отс возглавил компанию в трудное время. До сих пор не поставлена точка в нашумевшем скандале, связанном с выявлением грубых нарушений при взаимодействии компании с поставщиками. Еще осенью прошлого года в отставку ушли генеральный и финансовый директоры «Kcell», а совет директоров инициировал проведение расследования с вовлечением внутренних и внешних ресурсов. Кроме этого, сложная ситуация на рынках и изменение парадигмы доходов операторов заставляют искать новые подходы и менять до сих пор успешные экономические модели. Голосовые услуги уже не приносят больших доходов, а скорость роста доходов от передачи данных намного отстает от роста трафика. Что будет делать в этой непростой ситуации новый глава компании, какие изменения произойдут с его приходом, что он думает о рынке, а также почему Арти Отс не хочет маркетинговых войн с конкурентами он рассказал в интервью деловому еженедельнику «Капитал.kz».

– На чем вы планируете сфокусироваться в своей работе, какие задачи считаете основными для себя на этом посту?

– «Kcell» – очень успешная компания, уже 16 лет мы строим сильную модель prepaid оператора (prepaid – способ расчета с оператором за услуги сотовой связи по предоплате – прим. ред.).

Я могу назвать три ступени развития рынка телекоммуникационных услуг в Казахстане. Первая ступень – это начало – запуск сотовой связи как таковой, строительство сетей, вторая ступень – развитие отрасли, активный рост. Сейчас мы работаем в следующий период – на развитии, зрелом рынке, и самый большой вопрос – как работать на рынке, который не растет. В связи с этим для меня есть три очень важных задачи. Во-первых, сейчас мы должны сфокусироваться на тех клиентах, которые у нас уже есть. Недавнее открытие Kcell Store – шаг именно в этом направлении. Во-вторых, нужно продолжать работу по улучшению качества сетей, наших услуг, обслуживания. Мы очень активно работаем над улучшением этих показателей, они должны быть самыми высокими на рынке. В-третьих, мы будем развивать наш корпоративный бизнес.

– Сейчас корпоративный сегмент в общей структуре дохода занимает всего 5,5%. Что будете делать в этом направлении?

– Мы смотрим на сегмент B2B не только как мобильный оператор, но как провайдер бизнес-решений. В группе компаний TeliaSonera есть разные услуги в этом направлении. В Европе и России доля дохода мобильных операторов от B2B значительно выше – от 25 до 50%. Сейчас мы хотим понять, что можем предложить нашим корпоративным клиентам. То есть мы будем предоставлять не только традиционные мобильные услуги, у нас есть мобильные телефонные станции, которые позволяют звонить внутри сети на короткие номера, есть услуги для банков, интернет-банкинга, облачные сервисы. Смотрим и на co-location, и на проводной интернет.

– То есть вы хотите зайти и в сегмент фиксированного интернета?

– Мы сейчас только присматриваемся к этому сегменту, чтобы определить, что мы можем предоставить нашим бизнес-клиентам.

– Вы запустили контрактные предложения в мае прошлого года и активно ходите в ретейл. Уж можно назвать какие-то показатели?

– В Казахстане достаточно зрелый рынок для контрактных телефонов. Сейчас мы уже продаем смартфоны как с пакетами, так и за полную стоимость. Мы выбрали сегментированный подход: в самом высоком ценовом диапазоне – iPhone с пакетами, в среднем ценовом сегменте три основных модели Samsung и самый доступный смартфон – это Lenovo, потому что за 15 тысяч тенге мы даем безлимитный голос внутри сети на год. Для нас важны не только продажи и наша прибыль. Мы хотим дать возможность людям с самым разным уровнем дохода купить себе смартфон. Это очень важно для общества, для развития цифрового мира. Например, это открывает возможности для развития малого бизнеса, который может предоставлять свои услуги через разные мобильные приложения на смартфонах. В конечном счете, не самый важный вопрос, что преобладает в нашем портфеле – голос или данные, важно, что я могу записаться через мобильное приложение к своему парикмахеру, вот это удобно! Для меня это более важно.

– Каким бы вы оптимистом не были, доход от голосовых услуг будет продолжаться падать. В этом году удастся удержать этот показатель?

– Конечно, мы хотим удерживать доходы от голосовых услуг и не давать им снижаться. Одновременно развиваем мобильный интернет, фокусируемся на продаже смартфонов.

– По вашим прогнозам, показатель MoU (Minutes of Use – количество минут,



использованных абонентом) будет падать?

– Нет, я так не думаю. У нас есть пакеты с безлимитным голосом, то есть этот показатель даже может расти. При таких тарифных планах абонентам нет смысла использовать Viber или Skype. Через 3-4 года такие пакеты будут самыми популярными.

– По итогам 2014 года показатель MoU у вас составил 163 минуты, а у Beeline Казахстан – 309 минут. Почему такая существенная разница?

– Я хотел задать этот вопрос Тарасу Пархоменко, CEO Beeline в Казахстане. Возможно, мы используем разные методики подсчета. Дело в том, что мы считаем только исходящие звонки, а есть операторы, которые считают и входящие, и входящие звонки.

– Основные итоги 2014 года были подведены уже после вашего официального назначения. Kcell в следующем году привлек меньше всего новых абонентов: 299 тыс. у вас, против 669 тыс. у Beeline и 546 тыс. новых абонентов у Tele2. Как вы можете прокомментировать эти цифры?

– Это не совсем правильный подход сравнивать абонентов только в количественных показателях. Потому что если вы раздаете бесплатные SIM-карты, то, конечно, абонентская база растет, но сколько эти абоненты приносят вам в денежном выражении? Здесь очень важен качественный аспект. У нас до сих пор разный, не универсальный подход к тому, кто считается активным трехмесячным абонентом. Да, в прошлом году Beeline и Tele2 были более успешны в этом направлении и получили больше абонентов. Мы начали фокусировать нашу клиентскую базу, в этом году мы продолжим такую работу. Не так важны цифры, как клиенты. В Казахстане пенетрация сотовой связи превышает 170%, это значит, что есть пользователи и с двумя, и с тремя SIM-картами. Для нас более важны те абоненты, которые у нас уже есть. Невозможно бесконечно смотреть по сторонам, откуда бы еще привлечь клиентов, где еще можно предложить свои SIM-карты, перетягивать друг у друга абонентов. Все это происходило на растущем рынке. Сейчас более важно хорошо обслуживать тех, кто у нас уже есть. На сформированном рынке операторы должны фокусироваться на удержании существующей абонентской базы, а не на привлечении или перетягивании новых абонентов.

– То есть это не самый важный для вас показатель?

– Я думаю, что важны три показателя. NPS (Net Promoter Score) – это показатель лояльности, индекс определения приверженности потребителей товару или компании (используется для оценки готовности к повторным покупкам, показывает в процентном соотношении количество людей, готовых рекомендовать компанию – прим. ред.). С прошлого года NPS – это ключевой показатель, на который мы ориентируемся.

Второй – это доля рынка по доходам. И третий – это качество. Вот самые важные для нас показатели.

– Анализируя экономическую успешность операторов, аналитики часто обращают внимание не на доходы и чистую прибыль, а на такой показатель как ARPU (Average revenue per user, средняя выручка на одного пользователя – прим. ред.). Но операторам все сложнее удерживать высоким этот показатель, учитывая регуляторное снижение тарифов.

– Это очень просто: если наш абонент доволен сервисом – он платит, и тогда это не самый важный вопрос. Но если вы не довольны, то не понимаете, почему вы должны платить за услугу или качество, которое вас не устраивает. Это самый важный вопрос для зрелого рынка.

Конечно, каждый оператор хочет, чтобы у него был самый высокий ARPU. Для этого нужно хорошо обслуживать клиентов, уходить от приписок мелким шрифтом, всевозможных тарифов со звездочками. Да, такой тренд был на рынке, и мы тоже так делали, у нас есть такие тарифы. Но я хочу, чтобы медленно, но верно рынок шел к тому, чтобы каждый потребитель четко понимал, что предлагает оператор. В мире все качественные операторы показывают свои тарифы и контрактные предложения так, как они есть.

– В планах на этот год увеличить ARPU или сохранить его на существующем уровне в 1135 тенге?

– Это важный показатель, конечно, мы хотим, чтобы он рос. Но это будут решать наши потребители – они либо нам платят, либо нет за нашу работу. Мы со своей стороны будем повышать уровень сервиса, уровень лояльности наших клиентов.

– На открытии Kcell Store вы сказали о том, что не хотите вести борьбу с конкурентами по рынку, назвав их партнерами и подчеркнув, что все вы движетесь в одном направлении. То есть больше не будет тарифных и маркетинговых войн?

– Для общества это, наверное, было интересно – война, эмоции. Но в окружа-

ющем нас мире сейчас и без того происходит достаточно много негативных вещей, я думаю, не надо проявлять агрессию друг к другу. Каждая компания должна фокусироваться на том, что сделали они, а не конкуренты. Я считаю, от того, что компании не будут ругаться друг с другом, а сфокусируются на своей деятельности, потребители только выиграют. Конечно, я знаю о баннерных войнах, но для меня это смешно, это была хорошая шутка.

– Как вы можете прокомментировать мнение о том, что и вы, и Beeline не форсируете вопрос получения лицензии 4G сознательно, потому что пока вам невыгодно еще больше уходить из голоса в передачу данных.

– В крупных городах 4G необходимо. У 3G еще есть возможности, но всему свое время, и сейчас время строить сети следующего поколения. На встречах в министерстве мы всегда об этом говорим, для нас это важный вопрос. 4G не дает скорости, здесь важен ring (время, затраченное на передачу пакета информации – прим. ред.).

В Казахстане люди используют смартфоны так же активно, как и везде в мире. Как я говорил, сейчас пенетрация сотовой связи составляет 170%, но это не предел. Растет интернет вещей, у каждого человека будет несколько разных устройств. Для этого важно, чтобы операторы уже сейчас инвестировали в 4G, на каждой встрече с регуляторами мы обсуждаем этот вопрос.

– Но согласитесь, что пока этот вопрос не сдвинулся с места. Регулятор выделил частоты только одному оператору, вопреки всем рыночным механизмам. Для вас как человека европейского это, наверное, тоже странно. Почему операторы не обращались в международные арбитражные органы с этим вопросом?

– Я считаю, что этот вопрос должен быть решен в Астане, и мы можем его решить без обсуждения в суде. Я вижу, что и наши партнеры, и правительство настроены позитивно в данном вопросе, здесь нет смысла ссориться. Мы будем продолжать обсуждать этот вопрос на наших встречах.

Ведь проблема не только в решении правительства, вопрос в нехватке частот. И сейчас мы обсуждаем вопрос внедрения так называемой технологической нейтральности. Это возможность использовать 4G в любом диапазоне частот. Сейчас все частоты зафиксированы – отдельно под голос, отдельно под 3G, под 4G также должен быть выделен определенный частотный ресурс. Технологическая нейтральность может быть решением этого вопроса, то есть позволит использовать любые частоты – 900, 1800, 2000, 2500 МГц. Такой вариант сейчас рассматривается.

– Почему вы не обсуждаете модель совместного строительства и использования сетей Network Sharing? В наших реалиях рынка это кому-то из операторов невыгодно?

– Для меня это тоже вопрос. Казахстан большая страна, есть возможность сделать это совместно. Я надеюсь, операторы найдут общий язык в этом вопросе. Правительство тоже поддерживает такую идею. Мы можем найти общие места, где будем сообщать это делать, например, в небольших поселках, чтобы там качество сетей улучшалось и росла скорость. Когда рынок не растет, все должны смотреть, как пойти туда, где нет сетей. Нет смысла конкурировать там, где потом никто не заработает.

– Как вы считаете, будет ли большой переток абонентов после внедрения MNP?

– Я считаю, что это будет хороший опыт для операторов, каждый сможет показать, почему именно их предложения лучше. Когда у абонентов есть выбор – это очень хорошо, тогда все могут попробовать разные услуги. Если у тебя есть номер, который ты используешь 10 лет, конечно, ты как будто привязан к нему. Это нехорошо ни для оператора, ни для потребителя. MNP важно для тех абонентов, которым недостаточно качества, это важный вопрос для корпоративного сегмента. Мы рассматриваем эту услугу не с точки зрения, что от нас уйдет, а наоборот готовы принять тех, кто хочет выбрать качество, которое мы гарантируем.

– Есть информация о том, что Kcell и Beeline при обсуждении деталей механизма переноса номера настаивали на том, чтобы процедура была усложнена заполнением большого количества бумаг.

– Я этого не знаю. Конечно, у нас есть разные отделы, каждому нужна своя документация. Но это не вопрос заполнения бумаг. Когда MNP внедряли в Эстонии, процессы хорошо не работали. Один оператор сказал, что у нас есть договор с клиентами, но на тот момент никакого договора не было. Такие вещи необходимо оговаривать.

– И последний вопрос по ходу расследования. Есть ли какие-то новости?

– Этим вопросом занимается совет директоров, они это инициировали, для меня же это вопрос внутренней культуры. Я знаю, что сейчас материалы переданы в генеральную прокуратуру РК, наше внутреннее расследование закончено. Генпрокуратура в свою очередь решит, есть ли состав для возбуждения уголовного дела.

■ Марат Толибаев: «Болезненные процессы интеграции стираются»

Бибибор Тanelьбаева

Казахстан, Россия и Беларусь столкнулись с первыми трудностями в новом статусе Единого экономического пространства. Среди основных проблем – снижение цен на сырье на мировом рынке, а также санкции в отношении Российской Федерации. Но самый болезненный момент – отсутствие конкурентоспособности у казахстанских пищевых компаний. Производители РК и Беларуси не выдерживают высокой конкуренции с российскими поставщиками, которые активнее развивали свои предприятия, чем коллеги из соседних государств. Как результат продукция из России и Беларуси наполняет казахстанский внутренний рынок и выигрывает по стоимости, оставляя отечественные компании за бортом. Своё мнение о том, как правильно реагировать на интеграционные процессы и нужно ли проводить девальвацию в РК, в интервью деловому еженедельнику «Капитал.kz» высказал бывший вице-министр сельского хозяйства, директор Smart Investments, а также известный казахстанский блогер Марат Толибаев.

- Как вы считаете, кому выгодно девальвация и может ли она спасти казахстанскую экономику? Данияр Ашимбаев отмечает, что больше всего на страхе девальвации заработал банковский сектор, научившийся шантажировать государство и получать «антикризисную» поддержку. Согласны ли вы с таким мнением?

Девальвация может быть выгодной многим людям по разным причинам, но то, что она выгодна в настоящий момент отечественным производителям – это несомненно. Кажется, это уже и доказывать никому не нужно. Кроме того, она выгодна всем гражданам Казахстана, так как она освободит нас от траты золотовалютного резерва. Правда, эта выгода для многих людей кажется неосознанной по сравнению с повышением цен на продукты и товары. Поэтому есть много противников девальвации.

Что касается слов Данияра Ашимбаева, то, честно говоря, не понимаю, что имеется в виду. Насколько я знаю, банковский сектор «на шантаже девальвацией» от государства никакой антикризисной поддержки не получил и не требует. Поддержка оказывалась в прошлый кризис, но не из-за ожидания девальвации, а из-за дефицита ликвидности. В настоящее время тоже наблюдается дефицит ликвидности, но совершенно по другой причине. Люди в ожидании девальвации не доверяют тенге, поэтому или переводят тенговые депозиты в валютные, или вообще снимают их. Из-за оттока тенговой наличности банки вынуждены сократить кредитование в тенге и поднять ставку, чтобы застраховать валютные риски. То есть долларový депозит банк конвертирует в тенге и дает в кредит, но из-за ожидания скачка курса доллара добавляет до 10% годовых. Предприниматели этим недовольны и жалуются правительству. Может быть, внешне это выглядит как шантаж банков. Но на самом деле это не так. Это просто реагирование на ситуацию.

- Соединенные Штаты еще на год продлили санкции для России. Можно предположить, что и Европа последует примеру США. Но насколько это выгодно руководству Евросоюза? И как, на ваш взгляд, отразится на экономике ЕАЭС продление срока санкций?

Насколько мне известно, те или иные виды санкций уже применяют не только США, но и многие страны Европы. В целом, конечно, с экономической точки зрения санкции невыгодны Европе. Некоторые экономисты оценивают потери Евросоюза от этого в виде снижения темпов



роста экономики на 0,2-0,3%. Для Европы это много. Однако Евросоюз сознательно идет на такие жертвы ради достижения политической цели воздействия на Россию как на агрессора.

Санкции, несомненно, отразятся и на российской стороне, и даже еще в большей степени. Она может терять до 1% роста ВВП. Это в свою очередь отразится и на всем ЕАЭС, так как Россия является крупнейшим торговым партнером Казахстана и Беларуси.

- Как вы считаете, как может измениться валютный климат и в целом ситуация в мировой экономике, если Россия введет расчет за свой газ для Европы в российских рублях? Насколько эффективен и безопасен такой шаг со стороны России и к чему он может привести?

Честно говоря, я не понимаю смысл такого выражения – «Россия введет расчеты за газ в рублях». И что? Что изменится?

Сейчас европейские партнеры рассчитываются с «Газпромом» в евро или долларах США и переводят их на расчетные счета «Газпрома». «Газпром» конвертирует их на ММВБ в российские рубли и осуществляет ими платежи внутри России. Теперь же, наоборот, европейские покупатели газа сначала конвертируют евро или доллары США на той же ММВБ в российские рубли, а потом перечислят их «Газпрому». Что изменится? Сейчас один участник сделки конвертирует евро в рубли, а будет другой. Какая разница? От этого количество евро и рублей в природе не изменится.

- Есть версия о том, что уже к концу этого года цены на нефть зафиксированы на уровне \$80 за баррель. Об этом говорит тот факт, что Саудовская Аравия сверстала свой бюджет с таким прогнозом. Как вы считаете, какая ситуация сложится с ценами на нефть в ближайшее время? В целом может ли быть саудовский разговор, на ваш взгляд? Насколько низкие цены на нефть выгодны США?

О будущей цене на нефть сказать ничего не могу. Я не располагаю достаточно глубокой аналитикой.

Что касается США, то падение цен на нефть им невыгодно. Частично они тоже страдают от столь низких цен. Несколько американских нефтяных компаний обан-

кротились, многие вынуждены сокращать рабочие места. Однако США не прибегают к давлению на своих союзников – в частности, на Саудовскую Аравию, так как нынешнее положение дел еще больше вредит России. Неблагоприятная конъюнктура нефтяного рынка совпала с введением санкций Европы и США против России. Вкупе сейчас это наносит сильнейший ущерб экономике России. Штатам это на руку. Они рассчитывают, что в данном противостоянии первой истощится и не выдержит Россия. Если она откажется от своих агрессивных действий на востоке Украины, мировой рынок может отреагировать в том числе коррекцией цен на нефть через решения ОПЕК. Хотя не стоит сбрасывать со счетов и то, что нынешнее снижение цен на руку и саудитам. Они таким образом «убивают» своих конкурентов с высокой себестоимостью добычи, в первую очередь сланцевой нефти. В этом смысле можно говорить о «саудовском заговоре». Но заключался он не в том, чтобы что-то предпринять с целью нанесения вреда России или США, а в том, чтобы ничего не делать и просто наблюдать, как разные нефтяные компании, перенасытив рынок, губят сами себя и при этом губят Россию.

- Как вы оцениваете сложившуюся ситуацию на мировом рынке? Можно ли ее назвать кризисом или все-таки это передер рынка, после которого игроки сменяются в Европе и США на страны БРИКС и ЕАЭС? Считаете ли вы, что Китай может обладать или уже обладает статусом экономической сверхдержавы?

Да, сейчас мировая экономика переживает не лучшие времена, а некоторые страны – настоящий кризис. Но любой кризис практически всегда есть передер рынка.

Мировые лидеры постепенно будут сменяться, но не так быстро, не в результате одного кризиса. Этот процесс занимает несколько десятилетий.

Я соглашусь со многими экспертами, которые считают, что приближается эра лидерства Азии в мировой экономике. Локomotивом, несомненно, является и будет являться Китай, который уже сейчас по итогам 2014 года обошел США и стал номером один (\$17,6 млрд ВВП против американских \$17,4 млрд).

Огромный человеческий ресурс, который располагает Азия (60% человечества),

долгое время являлся ее проблемой, источником бедности, но наступает момент, когда этот ресурс выстреливает. Похоже, это начинается.

- Интеграция с другими странами – процесс неизбежный, и Казахстан сделал свой выбор. На ваш взгляд, насколько выгодно казахстанским производителям соседство с российскими коллегами и нужно ли вводить жесткие меры защиты для отечественных компаний? В пример приведу ситуацию в Беларуси, когда президент Лукашенко ввел в правило предоставить 70% торговых площадей местным производителям. Насколько безвредно такое «госрегулирование на местах» или все-таки именно конкуренция на рынке – более здоровая среда для любого бизнеса?

Интеграция в целом – это положительный фактор для экономики любой страны. Правда, в разном временном промежутке.

В момент вступления в союз сначала выигрывают более сильные партнеры. Большая экономика, естественно, стремится поглотить меньшую экономику. Большие компании берут оборотами, меньшими издержками и т.д., их продукция дешевле. За счет этого они вытесняют мелкие компании маленьких стран с общего рынка. В этот момент экономика меньшей страны страдает. Если к моменту интеграции экономика меньшей страны была хорошо подготовлена и имела хоть и маленькие, но здоровые предприятия, то интеграция пройдет менее болезненно.

В среднесрочной перспективе болезненные процессы интеграции стираются. Все экономическое пространство двух или нескольких стран превращается в один большой рынок. Здесь уже неважно, в чей юрисдикции компания. Выживают сильнейшие. Не обязательно, что это компании большой страны. В некоторых отраслях лидерами могут быть и предприятия меньшей страны.

Стратегически выгода маленькой страны в том, что она имеет возможность работать на большом рынке.

Если не интегрироваться, то можно еще долго сохранять свое производство в тепличных условиях. Но ведь эти предприятия будут иметь потолок роста. Они никогда не станут международными компаниями. То есть, образно говоря, если хочешь вырасти выше теплицы, тебе придется разбить стекло ее потолка.

продукции в аптеках будет известен по итогам года. Я не заметил, что российские фармацевтические товары сейчас дешевле на фоне низкого курса рубля. Одна из причин этого – российские фармпроизводители закупают импортную субстанцию за валюту», – говорит член правления Ассоциации поддержки и развития фармацевтичности Батырбек Машкеев.

Единственное, что пока омрачает картину, так это серый рынок лекарств, который активизировался в момент снижения курса рубля. «В первые месяцы с момента интенсивной девальвации российского рубля, особенно в приграничных районах, увеличился контрабандный ввоз незарегистрированных лекарственных средств, в первую очередь в незарегистрированной упаковке, без официального оформления и уплаты налогов. Отметилось снижение продаж в казахстанских аптеках – особенно дорогостоящие лекарства было выгодно покупать в России, где цены были фиксированы в рублях», – объясняет ситуацию Локшин.

В целом формирование единого рынка лекарств в рамках ЕАЭС окажет двойное влияние как на рынок, так и на самих производителей. С одной стороны, менее крупные рынки сбыта, коим и является Казахстан, вряд ли смогут поставлять большие объемы лекарств в Россию, однако смогут выйти на более мелкие, например, Армению. Таким образом, единый рынок сможет открыть перед локальными производителями новые рынки сбыта и возможности.

«По моему мнению, конкуренция возрастает, будет только больше российских и белорусских лекарств и изделий медицинского назначения, особенно в государственном заказе, что в свою очередь должно привести к снижению цен на некоторые препараты. Я не думаю, что произойдет снижение темпов местного производства, так как только объемы могут дать конкурентное преимущество в цене. Возможно, некоторые препараты будут сняты с производства из-за снижения доходов по ним. В свою очередь ЕАЭС даст возможность казахстанским производителям выводить на рынок России и Беларуси, что приведет к наращиванию объемов», – резюмирует Машкеев.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

СОГЛАШЕНИЕ С РФ В СФЕРЕ ПОСТАВОК НЕФТИ

Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев подписал закон о ратификации протокола о внесении изменений в соглашение с РФ о торгово-экономическом сотрудничестве в области поставок нефти и нефтепродуктов в РК. Об этом сообщает КазТАГ. «Главой государства подписан закон Республики Казахстан «О ратификации протокола о внесении изменения в соглашение между правительством Республики Казахстан и правительством Российской Федерации о торгово-экономическом сотрудничестве в области поставок нефти и нефтепродуктов в Республику Казахстан от 9 декабря 2010 года», – говорится в сообщении на сайте Акорды во вторник. Как сообщил ранее первый заместитель министра энергетики Узакбай Карабин, в соответствии с подписанным 29 мая 2014 года протоколом срок действия двустороннего соглашения продлен до 1 января 2019 года. «По окончании этого срока оно автоматически продлевается на пять лет, если ни одна из сторон не уведомит другую сторону не менее чем за шесть месяцев до истечения первоначального срока действия о своем намерении прекратить его действие, то есть до 1 января 2024 года», – уточнил он. Соглашение было ратифицировано законом от 3 апреля 2013 года. Условия двустороннего соглашения действовали до 1 января 2015 года. В связи с окончанием действия условий соглашения, а также с целью исполнения условий договора о ЕАЭС, предусматривающих до 1 января 2016 года разработку и утверждение концепции форсирования общего рынка нефти и нефтепродуктов, также до 1 января 2018 года разработку и утверждение программы формирования общих рынков нефти и нефтепродуктов ЕАЭС, стороны до 1 января 2024 года должны завершить реализацию всех мероприятий программы, не позднее 1 января 2025 года должны заключить договоры о создании общих рынков нефти и нефтепродуктов ЕАЭС. Учитывая условия договора о ЕАЭС, поставка нефтепродуктов между РК и РФ будет регулироваться действующими соглашениями между Казахстаном и Россией. (kapital.kz)

РЫБНЫЙ И СТРОИТЕЛЬНЫЙ КЛАСТЕРЫ

Председатель президиума Национальной палаты предпринимателей (НПП) РК Тимур Кулибаев сообщил о создании в Атырауской области рыбного и строительного кластеров, сообщил корреспондент КазТАГ. «Национальной палатой «Атамекен» было инициировано создание территориальных кластеров. В частности, в Атырауской области создаются кластер по производству строительных материалов и рыбный кластер. По инициативе Национальной палаты совместно с местными исполнительными органами во всех регионах сформированы рабочие группы по разработке региональных карт», – сказал Т. Кулибаев на расширенном заседании регионального совета предпринимателей Атырауской области во вторник. По его словам, НПП одним из ключевых приоритетов обозначила активное вовлечение бизнеса в реализацию второй пятилетки индустриализации. «Подводя итоги первой пятилетки ГПФИИР, следует отметить, что в рамках карты индустриализации в Атырауской области введено 35 проектов на общую сумму 76 млрд тенге, создано порядка 2 тыс. постоянных рабочих мест. Во второй пятилетке, 2015-2019 годы, в Атырауской области реализуются 8 проектов на общую сумму 1,3 трлн тенге с созданием 2,8 тыс. постоянных рабочих мест и 19,5 тыс. рабочих мест во время строительства», – отметил Т. Кулибаев. По его словам, при разработке карты необходимо учесть вопросы развития местного содержания, в том числе гарантированный сбыт и долгосрочные контракты для отечественных товаропроизводителей. «Безусловно, на реализацию ГПФИИР-2 выделяются большие средства, вместе с тем необходимо привлечение дополнительных инвестиций, в том числе зарубежных партнеров. Для успешной реализации второй пятилетки важна скоординированная работа Национальной палаты и региональных палат с министерством энергетики, акиматами, «КазМунайГазом» и недروльзователями», – подчеркнул Т. Кулибаев. Среди наиболее значимых проектов второй пятилетки ГПФИИР: строительство интегрированного газохимического комплекса ТОО «ОХК»; реконструкция и модернизация Атырауского НПЗ; центр вагонного сервиса ТОО «ЦВБ «Ескене». Среди 35 введенных проектов первой пятилетки ГПФИИР 22 проекта (63%) освоили более 70% плановой мощности, в том числе 14 проектов вышли на полную проектную мощность. (kapital.kz)

ГОСУДАРСТВО И БИЗНЕС

Депутаты мажилиса парламента Казахстана одобрили в первом чтении законопроект «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам ограничения участия государства в предпринимательской деятельности». Основной целью законопроекта является совершенствование законодательства в сфере управления государственными активами посредством закрепления правовых основ для сокращения доли участия государства в тех сферах экономики страны, где присутствует бизнес, что будет способствовать развитию конкуренции и созданию благоприятных условий для субъектов частного предпринимательства в целом. «При разработке законопроекта выработаны концептуальные подходы по четким основаниям создания госкомпаний и их дочерних структур, таких как отсутствие иной возможности обеспечения национальной безопасности, обороноспособности государства или защиты интересов общества, использование и содержание стратегических объектов, находящихся в государственной собственности, осуществление деятельности в сферах, отнесенных к государственной монополии», – сказал министр национальной экономики Ербол Досаев, представляя законопроект в мажилисе. (ИА «Новости-Казахстан»)

■ Один в ЕАЭС не воин

Фармрынок расширяет горизонты

Валентина Нейштет, Жанелья Бейсенбаева

Благодаря единому рынку лекарственных средств казахстанский рынок вполне сможет выйти на новый виток развития. Из-за открывшихся бесполодных горизонтов местные производители смогут увеличить долю экспорта и беспрепятственно выходить на другие рынки стран – членов ЕАЭС. Некоторые эксперты считают, что единый рынок будет способствовать открытию новых, ранее закрытых рынков сбыта для казахстанских производителей, в частности, российского. Другие, напротив, утверждают, что подобные меры лишь ухудшат и без того шаткое положение местной фарминдустрии.

Согласно договору, заключенному между странами ЕАЭС, с 1 января 2016 года (а не 2015 года, как утверждалось ранее) между странами-участниками начнет функционировать общий рынок лекарственных препаратов, согласно всем необходимым стандартам. Договор предполагает высокий уровень интеграции, а также взаимодействие между регуляторными органами и участниками рынка в целом.

Доступ на рынок получают лишь те компании, которым присвоен стандарт GMP (Надлежащая производственная практика). На сегодняшний день в Казахстане функционируют 7 заводов, которые производят лекарства по этому стандарту, еще 5 строятся. Общая сумма инвестиций составляет \$350 млн. «Создание единого фармацевтического рынка будет сопровождаться созданием единых правил обращения лекарственных средств, в первую очередь стандартов их производства, регистрации, оценки и качества. Препараты, не имеющие стандарта GMP, не будут иметь возможность получить государ-

ственную регистрацию в странах ЕАЭС», – объясняет ситуацию Вячеслав Локшин, президент Ассоциации представителей иностранных фармацевтических производителей.

Как отмечает спикер, «препараты, произведенные в РК, получат возможность присутствовать в других странах, то есть рынки сбыта должны быть расширены. В то же время на рынок РК придут крупные фармпроизводители России, Беларуси, что приведет к усилению конкуренции и возможному снижению цен на отечественные препараты».

По оценкам специалистов, вступление Казахстана в ЕАЭС уже повлияло на лекарственный рынок в положительном ключе, так как еще после вступления республики в Таможенный союз на рынок стали приходить инвесторы. ЕАЭС только укрепил позиции Казахстана. Так, по словам Серика Султанова, главы ассоциации производителей фармацевтической и медицинской продукции «ФармМедиИндустрия Казахстана», «из-за создания общего рынка в 170 млн человек к нам пришли инвесторы. С 2010 года мы начали активно строить новые заводы по выпуску лекарственных средств, изделий медицинского назначения, хотя раньше инвесторов привлечь было нереально».

Самое главное, как утверждает эксперт, сегодня рынок переориентировался: 30% производства занимает государственная закупка, 40% – розничный рынок и 30% – экспорт.

«С Россией у нас тесные контакты, так что я бы сказал, что какого-то опустимого влияния на рынок нет. В принципе, мы выпускаем одни и те же препараты. Причем в некотором плане мы конкурентоспособнее, так как у нас не существуют пошлины на те или иные компоненты. Кроме того, у нас нет НДС. Российские компании рвутся на наш рынок», – говорит он.

Главным условием успешного взаимодействия станет признание регистрационных удостоверений для препаратов, произведенных в условиях международного стандарта GMP. Дело в том, что остальные рынки пока остаются относительно закрытыми для местных игроков. В случае, если будет создан единый лекарственный рынок между странами ЕАЭС, лекарственные средства, произведенные в Казахстане, смогут беспрепятственно поступать на рынки остальных стран ЕАЭС без каких-либо ограничений. «Сейчас мы выходим на финишную прямую», – комментирует Султанов. – Главный вопрос: если компания производит лекарства в ЕАЭС в условиях международных стандартов, то, имея удостоверение, они должны признаваться остальными странами ЕАЭС».

По словам Султанова, процедура получения такого удостоверения в Казахстане занимает до 210 дней и оценивается в \$4,5 тыс., в то время как та же процедура, например, в России, занимает от года до трех лет. Цена вопроса также велика – \$100 тыс. «Поэтому на их рынок без регистрации попасть невозможно. Фактически можно сказать, что по регистрации он для нас закрыт. Сейчас ведутся переговоры по этому пункту в рамках комиссии при Евразийской экономической комиссии. Прогнозы положительные, думаем, что в ближайшее время данный вопрос найдут решение», – обнадеживает Серик Султанов.

Спикеры не исключают возможности снижения цен на лекарства внутри единого рынка. Причиной тому может послужить отсутствие таможенных пошлин. Цены на импортные лекарства, напротив, будут расти, и ожидать какого-либо их снижения не приходится. «Насколько мне известно, отечественные компании не снижают темпов производства, а только наращивают их. Производства выполняют свои задачи, но результат реализации их

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ОТЕЧЕСТВЕННЫЕ ТОВАРО-ПРОИЗВОДИТЕЛИ

В Ультим үйі состоялось очередное заседание Правительства РК под председательством премьер-министра РК Карима Масимова, в ходе которого рассмотрены вопросы поддержки отечественных товаропроизводителей. По данному вопросу проинформировал министр по инвестициям и развитию РК Асет Исекешев. Глава ведомства сообщил, что советом директоров «Самуру-Казына» одобрены изменения в правила закупок фонда в части покупки и отечественных с производителей. «Если ранее в случае наличия единственного отечественного товаропроизводителя компания была вправе закупить товар или услуги тендер, то теперь компания обязана закупить товар», – пояснил он. «Исключена возможность выдачи сертификата «СТ-КЗ» по критерию достаточной переработки товара, что ранее позволяло некоторым недобросовестным предпринимателям получать сертификаты искусственным путем», – сообщил А. Исекешев. В акиматы областей направлены предложения по проведению мониторинга применения отечественных строительных материалов при строительстве объектов за счет средств республиканского и местных бюджетов. По состоянию, на 16 марта г.г. Исполнение меморандума по развитию местного содержания составило порядка 54%. Подписаны более 3 тыс. договоров на общую сумму 750 млрд. тенге, из них большая часть приходится на шесть национальных компаний Фонда «Самуру-Казына» и четыре системных строительных предприятия, сообщил А. Исекешев. Подробнее о данной работе доложит руководитель АО «НБ» «Самуру-Казына», АО «НК «КТЖ», АО «НК «ЭМГ», АО «НК «Самуру-Энерго», АО «НАК «Казатранс», АО «КЕГ», АО «Казателеком», а также компаний ТОО «Биржайская группа», ТОО «Корпорация «Казакхмыс», АО «АрселорМиттал Темиртау» и ТОО «Казатранс». Кроме того, председателем правления АО «НК «Астана ЭКСПО-2017» Талгат Ермекеев проинформировал о закупках в рамках строительства объектов «ЭКСПО-2017». По его словам, на сегодняшний день компанией заключены 4 меморандума с отечественными товаропроизводителями на общую сумму 67 млрд. тенге. Данный вопрос находится на еженедельном контроле в компании и правительстве. (Пресс-служба премьер-министра РК)

МОДЕРНИЗАЦИЯ ВУЗОВ

В 1991 году в стране функционировало 55 вузов. В первое десятилетие Независимости в Казахстане активно развивался частный сектор, и к 2001 году число вузов достигло максимума – 182. Тем самым была создана конкурентная среда, а в условиях переходной экономики квалификация обучения молодежи в вузах сформировала острую проблему ее занятости. Однако рост числа вузов привел к существенным диспропорциям в количестве и качестве подготавливаемых специалистов. В этой связи Министерством образования и Науки Республики Казахстан (далее – Миннаучсвет) с 2012 года проводится системная работа по оптимизации сети вузов, представляющих некачественные образовательные услуги. За это время число вузов сократилось со 148 до 126. Только за 2014 год отозваны лицензии на ведение образовательной деятельности у 5 вузов ТОО «Академия экономики и управления-Биржайский институт рынка» (г. Алматы), Жамбылский гуманитарно-технический университет (г. Тараз), Казахско-Сорбский-Российский университет (г. Астана), Таразский технический институт (г. Тараз), Казакско-Китайская академия (г. Кызылорда). Процесс оптимизации вузов осуществляется по 3-м механизмам: объединение, поглощение на уровне академий, институтов, колледжей; закрытие вуза путем отзыва лицензии. В июне 2014 года создана республиканская Комиссия по вопросам модернизации высших учебных заведений, под председательством заместителя премьер-министра РК (далее – Комиссия). В состав комиссии вошли депутаты парламента, представители правоохранительных органов, Генеральной прокуратуры, неправительственных организаций, вузов. В 2014 году проведены 8 заседаний Комиссии, на которых рассмотрена деятельность 42 частных вузов, а также поручено Генеральной прокуратуре Республики Казахстан совместно с министерством провести проверки в частных вузах. В конце 2014 года Генеральной прокуратурой совместно с Комитетом по контролю в сфере образования и науки проведены проверки в 32 частных вузах республики. По итогам совместной проверки административные дела по Казакской инженерной, финансово-банковской академии (г. Алматы); Казакской инженерно-технической академии (г. Астана), Академии «Кочевье» (г. Кокшетау) направлены в суд для отзыва лицензии, а 22 вуза приостановлены действия лицензий от 1 до 6 месяцев. Кроме того, Комитетом по контролю в сфере образования и науки Министерства совместно с Генеральной прокуратурой в 2014 году проведены плановые проверки 31-м вузов и государственная аттестация в 18 вузах. В настоящее время действия лицензий приостановлены сроком до 6 месяцев в 9 вузах. На период приостановления лицензий образовательный процесс продолжается. За этот период вузам необходимо устранить выявленные нарушения, привести свою деятельность в соответствие с нормами законодательства об образовании и закона о разрешениях и уполномоченных. По истечении срока приостановления действия лицензий, проводится повторная проверка на устранение ранее выявленных замечаний. Если в ходе повторной проверки замечания не устранены, Комитет по контролю в сфере образования и науки согласно законодательству направляет административное дело в суд для отзыва лицензии на ведение образовательной деятельности. Предварительно законодательная деятельность осуществляется только по решению суда. Меры государственного контроля направлены в первую очередь на соблюдение организационных требований квалификационных требований по лицензированию образовательной деятельности, законодательства об образовании и выполнения требований государственных общеобразовательных стандартов образования. (edu.gov.kz)

Грустный молочник

Производителей молока атакуют с севера и юга

Адина Байкинова

Фермеры, занимающиеся молоком, особенно в северных областях страны, сегодня в свете девальвации рубля начали бить в набат. «Был факт, что в Костанайской области молочнотоварная ферма была вынуждена слить около 30 тонн молока на землю, потому что молзавод не принимает у нее молоко», – слова главы Минсельхоза Асылжана Мамытбекова свидетельствуют об этом. Патетикси словам добавляет то, что они были произнесены на конференции, посвященной продовольственной безопасности страны

Стущая краски По данным комитета МНЭ РК, объем импорта молока в 2014 году составил \$36,3 млн, из которых практически 70% (\$25,8 млрд) из Казахстана (в том числе экспорт) приходится на поставки из стран ТС, далее следует Кыргызстан. Как оказалась, южный сосед республики не только импортер молока для Казахстана с долей в 37%, или \$11,3 млрд, но и основной поставщик в республику невискозая себестоимость, ставит кыргызского производителя в выгодное положение. Уже сегодня эксперты уверены, что казахстанские производители южных регионов будут терять убытки из-за увеличения объема импорта молока и молочной продукции из Кыргызстана.

Макроэкономические удары с севера вместе с дешевыми поставками с юга способны отправить наших молочников в глубокий нокаут. «Из-за падения курса рубля казахстанский рынок заполнили дешевым российским молоком. Свою роль сыграла закупочная цена, она у нас выше по сравнению с Россией и Беларусью. Выходит, что наша готовая продукция дороже, чем та, что везут россияне. Предприятия не могут работать в себе убыток, поэтому идут на снижение цен», – говорит эксперт Молочного союза Казахстана Лидия Михеева. Оптимизма не добавляют стадаанные за 2014 г. В прошлом году импорт молока из Казахстана без стран ТС составил 19,1 тыс. тонн, что почти в 20 раз превышает объем экспорта. Сгущенное молоко и сливки опережают все остальные молочные продукты по объемам импорта. Динамика роста зарубежной продукции устойчиво положительная: в 2014 году завезли на \$169,8 млн, где практически 90% – импорт из ТС. Хотя крайне высокая импортозависимость типична для остальных отраслей производства.

Динара Жангужеева, эксперт Казахстанского центра гуманитарно-политической конъюнктуры, считает, что перекос в соотношении импортных и отечественных товаров, бесконтрольность входящей продукции автоматически подвергают местный рынок риску. Опасность может возрастать вплоть до закрытия предприятия. Выход, безусловно, подает от Миннаучсвет: «Нужен закон, во всем защищающий интересы отечественного производителя; всецелое его распространение; наличие специализированных структур, которые действительно будут следить за исполнением и, конечно же, государственная помощь, например, в виде дотаций».

Горячий сезон

В летний период производство молока традиционно увеличивается почти в три раза по сравнению с зимним. Если все пустить на самотек, то летом удары по нашим молочникам окажутся в три раза тяжелее, чем зимой. Компаниям невыгодно заготавливать молочную продукцию из-за отсутствия надлежащих рынков сбыта, значит, вопрос выживания летом для них станет просто горячим. «У нас большие опасения по поводу молока из Казахстана просто потому, что там его много. Думаю, больше всего пострадают крестьянские и фермерские хозяйства южных регионов, граничащих с Кыргызстаном, они окажутся в затруднительном положении», – говорит Михеева.

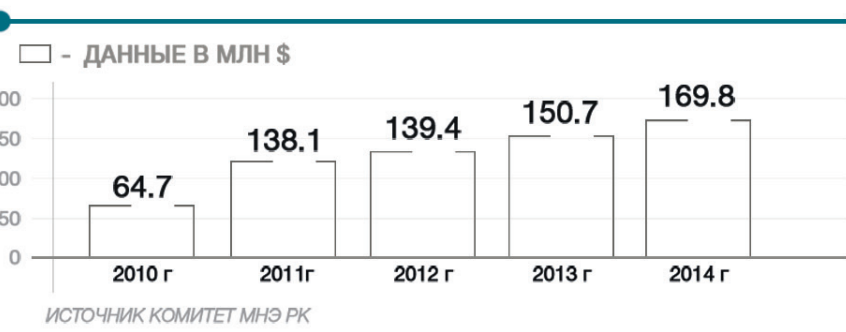
Перекос в соотношении импортных и отечественных товаров, бесконтрольность входящей продукции автоматически подвергают местный рынок риску. Опасность может возрасть вплоть до закрытия предприятия

Дефицит качественного сырья сдерживает развитие молочной отрасли Казахстана. Производители молочной продукции закупают недостающее сырье в соседних странах, а это расходы на логистику. Учитывая, что сельхозпродукт не свободна высокая маржа, дополнительные несколько тенге резко снижают рентабельность отечественного производителя. Согласно данным, которые нам предоставили в Молочном союзе, та самая рентабельность молока и молочной продукции колеблется в диапазоне 5-7%. Все маржу забирают себе в карман торговые сети, набавка доходит до 30%. Специалисты из Регионального финансового центра Алматы подметили, что доходность также зависит от размера хозяйства. Они в отчете, посвященном животноводческой отрасли, пишут следующие: «Частники, доминирующие на рынке и продающие молоко, ставят цену не выше чем 30% от всей стоимости товара, зато крупные фермы, скучающие такое молоко, тратят до 40-50% на сопутство-

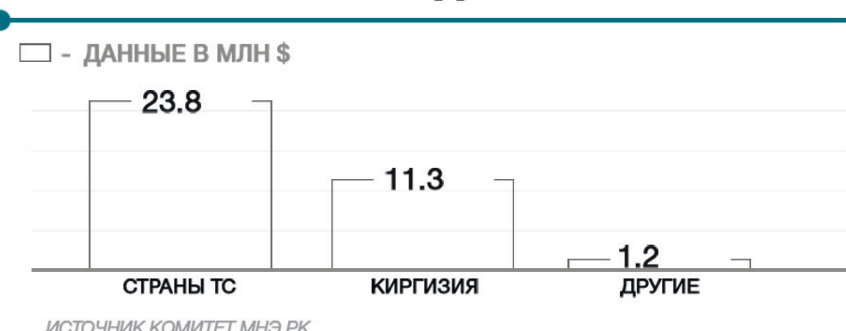
СТРУКТУРА ЭКСПОРТА/ИМПОРТА МОЛОЧНОЙ ПРОДУКЦИИ (МЕЖДУ КАЗАХСТАНОМ И ОСТАЛЬНЫМИ СТРАНАМИ ТС)



ИМПОРТ СГУЩЕННОГО МОЛОКА И СЛИВОК



СТРУКТУРА ИМПОРТА МОЛОКА ЗА 2014 ГОД



щие действия – зарплата, налоги, электроэнергию, воду, транспортировку. Отсюда и дорогая стоимость. Им легче покупать дешевое молоко у чужиков и потом реализовывать свои затраты на последующие работы за счет потребителей».

С другой стороны, сейчас в Казахстане функционируют порядка 250 заводов по производству молока. Основными поставщиками по-прежнему остаются частные лица, что существенно отражается на качестве продукции. По словам Михеевой, российские и белорусские крупные хозяйства поставляют до 60% от всей молочной продукции для переработки. В Казахстане таких хозяйств не больше 5%. Кстати, в связи с этим, чтобы избежать дефицита, особенно в зимний период, производители вынуждены добирать недостающие объемы за счет сухого молока, которое поставляется из России и Украины.

Пока что ряд проблем остается нерешенным. Ведь субсидии и господдержка в массе своей получают только крупные игроки. По словам экспертов, государство предпочло выделить \$63 млн тенге на поддержку и создание 200 заготовительных пунктов по сбору молока. Конечно же, для достижения такого уровня импорт придется сократить. В животноводческой отрасли, потребуются категоричная реформа.

«Чтобы увеличить местное содержание и успешно заместить импорт молока и молочной продукции, необходимы дотации. Лишь они могут в случае отсутствия урожая на корм, его недостаточного объема и количества или высоких цен исправить ситуацию. Требования к государственной поддержке в сфере молочного рынка должны быть намного больше по сравнению, к примеру, с рынком мяса. Страна не может похвастаться такими породами, которые бы круглый год давали молоко и в большом количестве, а отечественное мясное животноводство более или менее развито», – говорит Жангужеева.

На фоне мрачной картины можно выделить разве что несколько радужных тонов. Первое, импортная составляющая не займет больше 70% рынка, этому не позволят государственная политика. В целом по рынку прогнозируется стабильный рост как самого производства, так и потребления молока.

Второе, из-за вступления Казахстана в ЕАЭС местные игроки, стараются удержаться на конкурирующем рынке, стали активнее проводить себя на рынке. В этом плане общий рынок их немножко встрахнул. Молочники только хотят более дешевые ставки по кредитам и внятный механизм защиты со стороны государства. Запретными мерами из этой ситуации решить не можем, торговым токам выгодно покупать продукцию российских производителей. Сейчас нам нужно проработать механизмы, позволяющие повысить конкурентоспособность своей продукции», – отмечает Михеева.

\$3,5 млрд, потраченных на импорт авто, могли остаться в стране

Жаннель Бейсенбаева

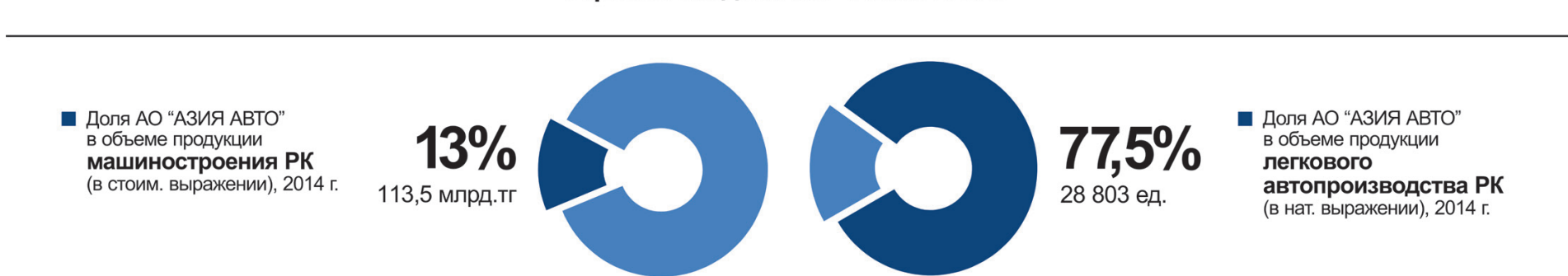
Несмотря на негативные экономические и политические факторы, подписание казахстанский автомобильный рынок в 2014 году, совокупные продажи официальных дилеров в отчетный период составили 157 799 единиц. Эта цифра на 3% ниже объемов сбыта легковых и легких коммерческих автомобилей, достигнутых в 2013 году. Продолжить рост рынок не позволили значительные изменения курсов казахстанского и российской валют, а также резкое снижение цен на нефть в четвертом квартале 2014 года. Эти события отрицательно сказались на потребительской уверенности казахстанцев и повлекли сокращение объемов автокредитования казахстанскими банками. В то

же время девальвация рубля к тенге на 41% в течение года создала условия для оттока покупателей в шоу-румы российских дилеров. По словам Ерика Сагымбаева, президента АО «АЗИЯ АВТО», вслед за другими секторами автомобильная отрасль вступила в период спада. Помимо факторов, общих для всей экономики, автором столкнулся со специфическими барьерами развития. Главным из них – импортное давление. Более 80% казахстанского рынка – это импорт. Причем его доля увеличивается. Для сравнения: на российский рынке она не превышает 28%.

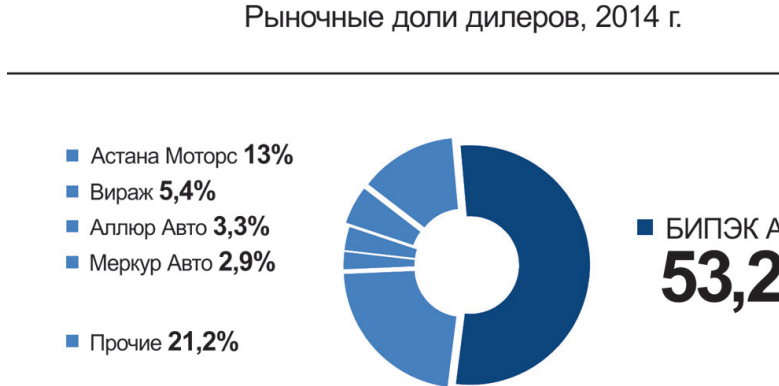
«Все мы понимаем, что импорт автомобилей – одна из самых емких статей внешнего торгового баланса и один из весомых факторов давления на курс тенге за счет



Отраслевая доля АО «АЗИЯ АВТО»



TOP-5 компаний автомобильного рынка РК



оттока капитала. Его размер составил порядка \$3,5 млрд только в 2014 году. Причем значительная часть ушла на оплату импортных автомобилей по «серым» каналам», – отметил он.

Ерик Сагымбаев считает, что эти средства могли бы остаться в стране и работать на отечественную промышленность, ведь необходимым производственные мощности у нас имеются. Уже сегодня АО «АЗИЯ АВТО» может отгрузить 60 тыс. автомобилей ежегодно. Еще 120 тыс. – с заводом строится в Усть-Каменогорске производство полного цикла.

Но, говоря о сложившейся рыночной ситуации, не нужно забывать и о финансово-экономических показателях отраслевых компаний.

Так, по результатам прошлого года казахстанцы приобрели 83 979 автомобилей в филиалах «БИПЭК АВТО – АЗИЯ АВТО».

Таким образом, компания сохранила положение лидера казахстанского авторейта, обеспечив поставки более чем половины новых автомобилей, реализованных на территории страны. При этом 91,3% суммарного объема продаж автомобилей в сети компании обеспечены индивидуальными покупателями, 8,7% в структуре сбыта заняли поставки корпоративным клиентам и обязательства в рамках государственных закупок.

По итогам года группе принадлежит свыше 53% отечественного рынка. «Доля в 53,2% рынка это результат нашей работы в 26 городах страны. Карту цивилизованного авторейта в 2014 году дополнил Степногорск и Бейнеу. Открыт новый автоцентр в Шымкенте. Начало строительства крупнейшей логистической базы в ЮКО, автоцентр в Астане и Актау. В инфраструктуру регионов холдинг вложил рекордную сумму – 5,3 млрд тенге (\$29 млн), – говорит Игорь Потапов, генеральный директор ТОО «БИПЭК АВТО Казахстан».

Суммарный оборот группы компаний «БИПЭК АВТО – АЗИЯ АВТО» по итогам 2014 года достиг 237,3 млрд тенге (\$1,3 млрд). Деятельность холдинга в минувшем году обеспечила поступление в бюджет республики более 20,8 млрд тенге в виде налоговых и иных платежей. Высокая инвестиционная активность группы позволила создать в ее подразделениях 60 новых рабочих мест в период с января по декабрь 2014 года.

Сегодня коллектив холдинга насчитывает свыше 5,5 тыс. работников в 26 городах страны.

В новые проекты холдинга инвестировано 11,5 млрд тенге (\$62 млн). Они были направлены на развитие производственных мощностей и товаропроизводительной сети. На реализацию корпоративных социальных программ и благотворительные цели в 2014 году направлено свыше 1,16 млрд тенге.

Что касается производства автомобилей мест и увеличения ВВП нашей республики на сумму свыше \$1 млрд. На начало 2015 года в его реализацию уже инвестировано свыше 8 млрд тенге (параллельно \$44 млн). Помимо этого, автомобильные компании двух стран консолидируют ресурсы для осуществления дистрибуции, розничных продаж и послепродажного обслуживания автомобилей в Сибири и Уральском федеральном округе России.

На текущем этапе «БИПЭК АВТО – АЗИЯ АВТО» взял на себя функцию организации продаж и обслуживания автомобилей KIA в Уральском регионе. В рамках программы города выделены целевые трансферты в сумме 28,6 млрд тенге на реализацию приоритетных инвестиционных проектов развития. Вступая на сессию власти, алматинский мэр Алексей Ермаков отметил, что несмотря на сложную экономическую ситуацию, Алматы по-прежнему остается основным донором республиканского бюджета. («Казинформ»)

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

КЫРГЫЗСТАН НАДЕЕТСЯ ПРИСОЕДИНИТЬСЯ К ЕАЭС К 9 МАЯ

Президент РФ Владимир Путин считает выполнимой задачу адаптации экономики Киргизии к условиям Евразийского экономического союза и призывает сделать это быстрее. «Конечная цель заключается в том, чтобы экономика Киргизстана была адаптированной к экономике России, Казахстана, Белоруссии, Армении, Безусловно, все это решающая задача, и чем быстрее мы это сделаем, тем лучше будет связь. Путин на встрече с президентом Киргизии Алмазбеком Атамбаевым в Санкт-Петербурге. Атамбаев, в свою очередь, напомнил, что Киргизия, после завершения всех внутренних судебных административных процедур, надеется вступить в интеграционное объединение 9 мая нынешнего года. Процесс присоединения Киргизии к ЕАЭС с самого начала был достаточно сложным, и первую очередь – в связи с несоблюдением положений экономики республику. Экономическая ситуация в КР еще более осложнилась в связи с девальвацией – на поддержку слабеющей национальной валюты власти республики потребовалось более 300 млн долларов. Напомним, что в прошлом году было принято решение о создании российского-киргизского фонда развития, в форме международной организации. Россия формирует уставной капитал фонда в 500 млн долларов, Киргизия – в 500 млн долларов (или в российских рублях, эквивалентная 400 млн долларов), вносится на счет фонда в Национальный банк Киргизии в соответствии с графиком, утвержденным директивными соглашениями – 250 млн долларов в 2015 году и 150 млн долларов в 2016 году. Киргизстан рассчитывает существенно увеличить товарооборот со странами – членами ЕАЭС после присоединения к союзу. В частности, в 2014 году Страна предложает поставить на рынок ЕАЭС продукцию сельского хозяйства (фрукты, овощи, хлопково-волокна, табак), пищевой переработки (молочная, мясная продукция), легкой промышленности, текстильной и обрабатывающей промышленности. Поставка на рынок Евразийского союза сельскохозяйственных товаров, по словам министра экономики Киргизии Тимур Сариева, «ожидается в Евразийском экономическом союзе регионов». Членство Киргизии также надеются, что граждане в ЕАЭС смогут Киргизии снять многие проблемы, связанные с трудовой миграцией. Сейчас денежные переводы трудовых мигрантов в Киргизию составляют 15% ВВП страны, составляют, по разным подсчетам, от 30 до 50% бюджета страны (около 2 млрд долларов в год). На российский миграционный учет в прошлом году были поставлены более 650 тысяч киргизских граждан, однако предполагается, что реальное число гастарбайтеров из Киргизии в РФ, как минимум, вдвое больше.

Наиболее важным аспектом сотрудничества России и Киргизии является энергетика. В 2012 году обеспечила поступление в бюджет республики более 20,8 млрд тенге в виде налоговых и иных платежей. Высокая инвестиционная активность группы позволила создать в ее подразделениях 60 новых рабочих мест в период с января по декабрь 2014 года.

Сегодня коллектив холдинга насчитывает свыше 5,5 тыс. работников в 26 городах страны.

В новые проекты холдинга инвестировано 11,5 млрд тенге (\$62 млн). Они были направлены на развитие производственных мощностей и товаропроизводительной сети. На реализацию корпоративных социальных программ и благотворительные цели в 2014 году направлено свыше 1,16 млрд тенге.

Что касается производства автомобилей мест и увеличения ВВП нашей республики на сумму свыше \$1 млрд. На начало 2015 года в его реализацию уже инвестировано свыше 8 млрд тенге (параллельно \$44 млн). Помимо этого, автомобильные компании двух стран консолидируют ресурсы для осуществления дистрибуции, розничных продаж и послепродажного обслуживания автомобилей в Сибири и Уральском федеральном округе России.

На текущем этапе «БИПЭК АВТО – АЗИЯ АВТО» взял на себя функцию организации продаж и обслуживания автомобилей KIA в Уральском регионе. В рамках программы города выделены целевые трансферты в сумме 28,6 млрд тенге на реализацию приоритетных инвестиционных проектов развития. Вступая на сессию власти, алматинский мэр Алексей Ермаков отметил, что несмотря на сложную экономическую ситуацию, Алматы по-прежнему остается основным донором республиканского бюджета. («Казинформ»)

БЮДЖЕТ АЛМАТЫ УТОЧНЕН

Маслигат утвердил уточнения к бюджету г.Алматы на 2015 год. Как известно, учитывая текущую экономическую ситуацию, расходы республиканского бюджета на 2015 год недавно были сокращены на 630,7 млрд тенге, в том числе по Алматы – 44,7 млрд тенге, сообщил пресс-служба мэра города. Вместе с тем, с целью поддержания экономики страны по поручению Главы государства разработана и принята Государственная программа «Нурлы жол». В рамках программы городу выделены целевые трансферты в сумме 28,6 млрд тенге на реализацию приоритетных инвестиционных проектов развития. Вступая на сессию власти, алматинский мэр Алексей Ермаков отметил, что несмотря на сложную экономическую ситуацию, Алматы по-прежнему остается основным донором республиканского бюджета. («Казинформ»)

Канат Байгерин
Генеральный директор
частного учреждения «Nazarbayev University Research Innovation System»

Scott Davis
Управляющий директор
Евразийское подразделение «Chevrolet»

КАЗАХСТАН БЫСТРО РАЗВИВАЕТСЯ. И МЫ ПОМОГАЕМ ПОДДЕРЖИВАТЬ ЕГО РАЗВИТИЕ. «Chevrolet» и наши партнеры потратили здесь более ста миллиардов долларов. И это далеко не предел. Больше рабочих мест. Больше контрактов с местными подрядчиками. Больше возможностей. Энергетика помогает нашей стране сегодня. И будет помогать завтра. Узнайте больше на сайте www.ChevronKazakhstan.com

CHEVRON и CHEVRON Колонка являются зарегистрированными торговыми знаками Chevron Intellectual Property LLC. HUMANA ENERGY является торговым знаком Chevron Intellectual Property LLC. ©2015 Корпорация Chevron U.S.A. Inc. Все права защищены.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

КАЗАХСТАН В ТОП-5
СТРАН МИРА ПО
РОСТУ ЦЕН НА ЖИЛЬЕ

Казахстан вошел в топ-5 стран мира по росту цен на жилье, свидетельствуют результаты индекса мировых рынков жилой недвижимости (Prime Global House Index) консалтинговой компании Knight Frank. В топ-5 стран мира с двузначным ростом цен вошли Ирландия, Турция, Казахстан, Гонконг, Литва. Ирландия заняла первое место с показателем роста цен 16,3%, второе место занимает Турция (16,2%), третье – Казахстан (14%), Россия по итогам в 2014 года заняла 29-е место. Как отмечает Knight Frank, в 2014 году цены на жилую недвижимость в среднем по миру выросли на 1,8%, что стало самым низким значением с третьего квартала 2012 года. При этом в четвертом квартале 2014 года цены на жилье в мире снизились впервые за два года, потеряв 0,6%. «Это связано с тем, что в 2014 году в мире произошли серьезные экономические и политические потрясения: рост глобальной экономики на 3,3% вместо прогнозируемых 3,8%, снижение цен на нефть, прогноз о замедлении развития китайской экономики, возобновление напряженности между Грецией и Евросоюзом, развитие кризисной ситуации на Украине», – говорится в пресс-релизе компании. В прошлом году 41 из 55 исследуемых рынков жилья показал положительную динамику, 10 из 14 стран, в которых цены на недвижимость падают, находятся в Европе. Самый высокий рост цен на жилую недвижимость среди регионов мира был отмечен в России и странах СНГ (+8,5%). Самые низкие темпы роста продемонстрировала Европа. Так, в среднем по региону за год цены выросли всего на 1,6%. Польша, Греция, Словения, Кипр, Украина заняли нижние строчки индекса. По прогнозу аналитиков компании, в 2015 году существенное влияние на мировые рынки жилой недвижимости окажет денежно-кредитная политика еврозоны и США. ЕЦБ ввел новые стимулирующие программы (количественное смягчение), направленные на рост экономики еврозоны. В США стартует программа по повышению процентных ставок. «В текущем году непредсказуемость развития макроэкономической ситуации вынудит покупателей занять выжидательную позицию, что в ближайшей перспективе может привести к новой волне снижения средних мировых цен. Темпы роста цен на жилье в России также будут падать, что обусловлено рядом факторов: ужесточение условий ипотечного кредитования, которое в последнее время было основным драйвером продаж, особенно в экономклассе, снижение инвестиционно-спекулятивного спроса, падение доходов населения. Однако отрицательная ценовая динамика отечественному рынку жилья не угрожает благодаря политике властей, направленной на поддержку жилищного кредитования», – приводятся в сообщении слова директора департамента элитной жилой недвижимости Knight Frank Андрея Соловьева. (ИА «Новости-Казахстан»)

ОБЪЕМ
ОНЛАЙН-ПРОДАЖ
АВИАБИЛЕТОВ В РК
БУДЕТ РАСТИ

В настоящее время онлайн-продажи авиабилетов составляют около 16% от всего e-commerce Казахстана. По данным аналитического центра Aviaata.kz, в течение ближайших лет в сегменте онлайн-продаж ожидается рост в 2-3 раза, передает корреспондент центра деловой информации Kapital.kz. Коммерческий директор Aviaata.kz Евгений Матвеев отметил стремительное развитие онлайн-продаж. «За последние 8 лет пассажиропоток вырос в два раза и впервые превысил 5 млн перевезенных пассажиров в 2014 году. А суммарная стоимость проданных билетов составила свыше 700 млн долларов, что по сравнению с 2013 годом составляет рост на 10-12%», – заявил Евгений Матвеев. По его словам, лидером рынка пассажирских авиаперевозок является «Эйр Астана» с долей перевозок 56%. Второе место принадлежит авиакомпании SCAT, у которой 11-12%. А замыкает тройку Bek Air с долей перевозок в 8%. Евгений Матвеев отметил, что это самый быстрорастущий и динамичный участник рынка. Среди иностранных перевозчиков на рынке Казахстана лидируют российские авиакомпании «Трансаэро» и «Аэрофлот» с долей 5% и 4% соответственно. «Турецкие авиалинии», Lufthansa, MAU, KLM, Asiana и Pegasus занимают суммарно 16%. По словам эксперта, несмотря на то что в мире наблюдается непростая экономическая ситуация, рост онлайн-продаж в этом году на рынке РК прогнозируется на уровне 3-5%. «Ввиду того, что отрасль онлайн-продаж увеличивается и развивается, мы прогнозируем рост в 3-5% в целом на рынке в этом году. Тогда как при помощи нашего сервиса будет продано вдвое больше билетов, чем в прошлом году. Тогда мы продали было 27 тыс. билетов. Сейчас планируем до 10 тыс. авиабилетов в месяц в летний период», – сказал Евгений Матвеев. Впрочем, специалист отметил и некоторые недочеты в приобретении билетов в интернете со стороны покупателей. «Сейчас существует распространенное заблуждение о том, что использование кредитной карты для покупки авиабилетов является рискованным. Большинство пассажиров полагают, что их данными могут воспользоваться в мошеннических целях, и поэтому предпочитают взаимодействовать с авиакомпаниями напрямую. Тем самым они лишают себя возможности сравнить цены на предпочитаемые направления и выбрать более лучшее предложение», – пояснил эксперт. (kapital.kz)

В РК ВЫРОСЛО
ПРОИЗВОДСТВО
БЕНЗИНА

Казахстан в январе – феврале 2015 года по сравнению с аналогичным периодом 2014 года на 3,1% увеличил производство топлива моторного (бензина, в том числе авиационного), до 429,9 тыс. тонн. По данным Комитета по статистике МНЭ РК, в республике за отчетный период произведено 772,9 тыс. тонн газойлей (дизельное топливо), что на 14,4% больше, чем в январе – феврале 2014 года, передает Kazakhstan Today. (Kazakhstan Today)

Онлайн-продажи авиабилетов
в РК в ближайшие годы
вырастут в 2-3 раза

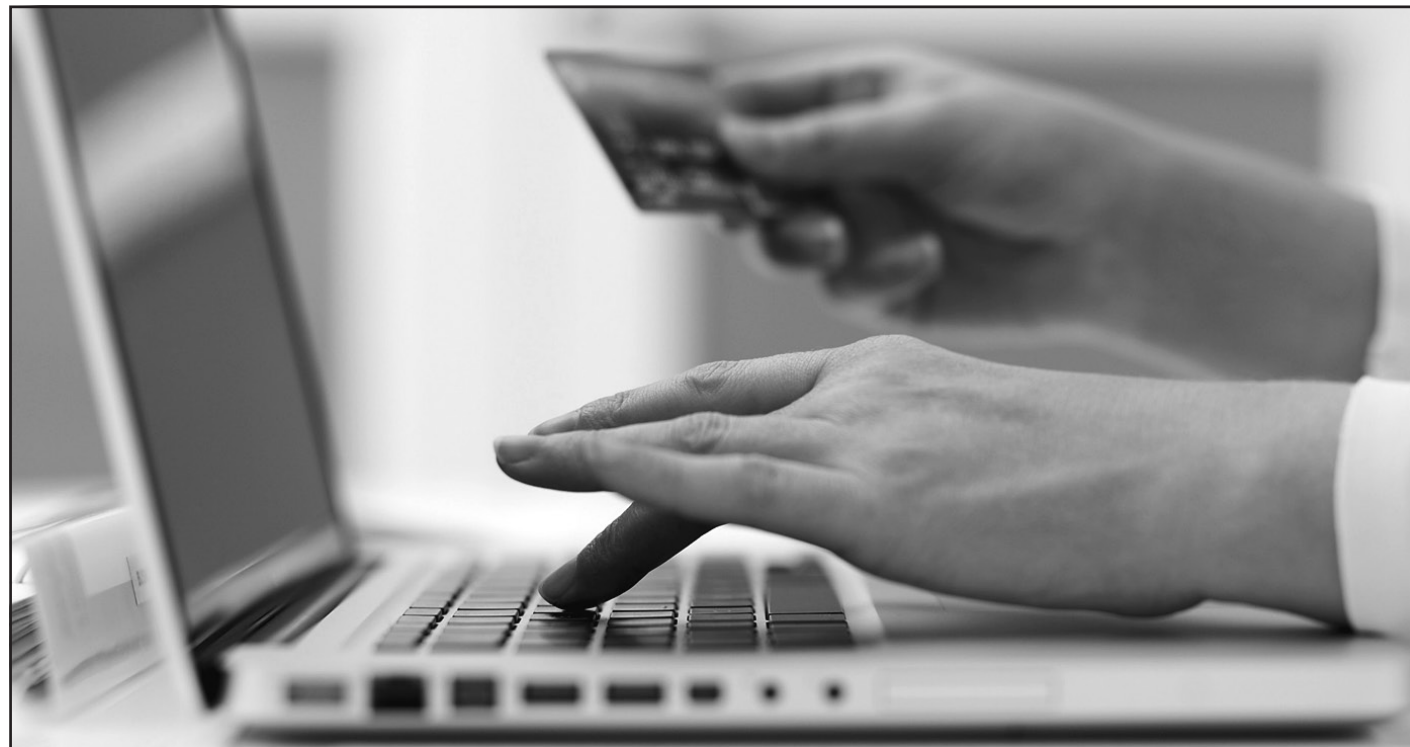
Алишер Абдулин

В 2014 году суммарная стоимость проданных авиабилетов составила свыше \$700 млн, что по сравнению с 2013 годом составляет рост на 10-12%. А в сегменте онлайн-продаж в течение ближайших трех лет прогнозируется увеличение в 2-3 раза. Продажи авиабилетов являются одним из самых быстрорастущих сегментов электронной коммерции. Об этом заявил финансовый директор компании Aviaata Евгений Матвеев.

По его словам, за последние 8 лет пассажиропоток вырос в два раза и впервые превысил 5 млн перевезенных пассажиров в 2014 году. Сейчас лидирующие позиции на рынке пассажирских авиаперевозок Казахстана принадлежат авиакомпании «Эйр Астана» с долей перевозок 56%. Второе место занимает авиакомпания SCAT, у которой 11-12%. А следом идет Bek Air с долей перевозок 8%. Евгений Матвеев отметил, что сейчас это самый быстроразвивающийся и динамичный участник рынка. Помимо этого, из числа иностранных перевозчиков на рынке РК лидируют российские авиакомпании «Трансаэро» (5%) и «Аэрофлот» – 4%. «Турецкие авиалинии», Lufthansa, «Международные авиалинии Украины» (MAU), KLM, Asiana и Pegasus имеют суммарно 16%.

Как отметил Матвеев, несмотря на непростую финансовую ситуацию в мире, рост онлайн-продаж авиабилетов на рынке РК в этом году прогнозируется на уровне 3-5%. «Сейчас сегмент продаж авиабилетов в интернете увеличивается и развивается, и мы прогнозируем рост в 3-5% в целом на казахстанском рынке в этом году. Что касается нашего сервиса, то в прошлом году с помощью него было приобретено 27 тыс. авиабилетов. В этом году мы планируем продать вдвое больше. Сейчас мы думаем реализовывать до 10 тыс. авиабилетов в месяц в летний период», – заявил он.

По мнению Алексея Ли, директора по развитию компании Aviaata, рост онлайн-продаж обусловлен более гибким выбором вариантов направлений и выгодами в ценовом плане предложениями.



«Человек, приходя в обычную кассу, сталкивается с большим количеством вариантов. И ему нужно в кратчайшее время принять решение. При этом покупателю надо сопоставить свои финансовые возможности и взять во внимание наиболее оптимальный вариант. В этом заключается психологический момент, близкий к стрессовому. При покупке билета в интернете это все возможно сделать более вдумчиво и не спеша. При этом автоматизация процесса позволяет сократить расходы на оплату труда агентов, что также сказывается на цене авиабилета. Именно поэтому покупки в онлайн-быстро развиваются», – сказал Ли. По его мнению, увеличению доли онлайн-продаж авиабилетов также способствует прозрачность процесса. «К примеру, агенты, работающие в традиционных

кассах, могут проявлять личную заинтересованность и повлиять на принятие решений покупателя, советуя ту или иную авиакомпанию. Недавно, по слухам с рынка, продажи авиабилетов на рейсы «Международных авиалиний Украины» в традиционных кассах снизились. Агенты по причине некоторых обстоятельств не рекомендовали приобретать билеты на рейсы этой авиакомпании. А в онлайн-режиме, наоборот, объем продаж на рейсы украинского перевозчика сохранился на прежнем уровне», – заявил Ли.

В свою очередь директор компании Aviaata Анна Ли заявила, что сейчас, несмотря на рост объема продаж в интернете, некоторые из потенциальных покупателей по-прежнему воспринимают новые сервисы с недоверием. «Сейчас не каждый решается на покупки в интернете, пред-

почитая приобретать билеты привычным способом за наличный расчет. Еще одной проблемой при покупке в онлайн-являются периодические сбои во время транзакций. Это увеличивает время, затрачиваемое на этот процесс в интернете, и в целом негативно влияет на степень доверия к новым сервисам», – сказала Анна Ли. Впрочем, она отметила, что работа компании не стоит на месте. «Мы максимально идем на сближение с клиентами. Открываем новые точки в партнерских офисах, где можно за наличный расчет приобрести забронированные билеты, а также добавили на сайт возможность оформления страховки для зарубежных поездок. А в 2014 году разработали приложение для мобильных устройств, что заметно упрощает пользователям поиск авиабилетов», – пояснила Ли.

Fashion DNK. Покупательские
предпочтения казахстанцев

Олег Ни

Алматы не страдают брендовозависимостью. При выборе вещи они больше ориентируются на такие показатели, как общая привлекательность товара, страна-производитель, качество пошива, комфорт и удобство, а также цена. Такие данные содержатся в итогах отраслевого исследования fashion-рынка, представленного в рамках XV международной выставки Central Asia Fashion Spring 2015.

Для трети опрошенных алматинцев при выборе одежды бренд не имеет значения, а при выборе обуви и спортивных товаров таких потребителей даже больше – 40%. «У нас была идея проверить гипотезу о том, что существует корреляция между любовью к брендам и уровнем доходов. Может быть, те покупатели, у кого доходы выше, ценят бренды больше. Но, как показал опрос, чем выше доход покупателей, тем значение бренда меньше», – рассказала Виктория Плотницкая, руководитель направления потребительских исследований Nielsen Kazakhstan, представлявшая исследование.

Такие выводы удивили аудиторию. «Я думаю, что это некое кокетство при заполнении анкеты. Потому что какая-то линейка брендов у человека все-таки есть. Человек, который покупает люксовые бренды, скорее всего, не будет покупать массмаркет или это будут незначительные покупки», – считает Айнура Кенжекова, и.о. генерального директора Fashionretail Kazakhstan.

Но Виктория Плотницкая пояснила, что нюанс в том, как респонденты идентифицируют для себя предложенные критерии. «Возможно, они выбирают определенные бренды, но платят не за конкретный бренд, а ценят в нем какие-то другие критерии. Это приемлемое соотношение цены и качества, может, натуральность ткани. Но вот сам бренд как таковой не имеет большого значения. Важно помнить, что под словом «бренд» есть определенные рациональные характеристики – цена, качество, страна-производитель и прочее», – говорит она.

Кроме этого, в рамках исследования выяснилось, что около 17% алматинцев совершают покупки предметов гардероба один раз в 4-6 месяцев, треть опрошенных – один раз в два-три месяца, 26% – один раз в месяц, чаще чем раз в месяц – 21%.

Большинство алматинцев, а именно 63%, совершают покупки в ТРЦ, также пользуются популярностью и небольшие торговые дома – 12% совершают шопинг в них, интернет и онлайн-покупки предпочитают 15% покупателей. Этот канал уже занял свою нишу и составляет конкуренцию стрит-ритейлерам. Для 75% покупателей ТРЦ являются самым любимым местом покупок.

Согласно данным исследования, наиболее часто за последние полгода алматинцы совершали покупки в MEGA Center – 72%, Dostyk Plaza – 48% и ADK – 45% респондентов. Для 39% MEGA Center является самым любимым местом для шопинга.

На последнем, седьмом, месте оказался ТРЦ Globus – 12%, на шестом – молл Aport – 16%, Esentai Mall на пятом месте с 24%, MEGA Park на четвертом месте с 42%.

Важными критериями при выборе магазина респонденты назвали наличие качественного товара, нужного размера

и широту ассортимента, а также приемлемые цены и удобство расположения. Самыми незначительными факторами при выборе места покупки стали такие факторы, как известность магазина или бренда, а также наличие профессионального стилиста.

За последние 6 месяцев большинство опрошенных покупателей – 30% – приобрели товары бренда Zara, Bershka – 29%, MANGO – 28%. Меньше всего, по 10% голосов респондентов, получили сразу несколько брендов: Massimo Dutti, Terranova, GAP, Kira Plastinina и Springfield. В категории «детские товары» на первом месте с 42% – LC Waikiki Kids, Marwin с 29% – на втором и Orchestra с 23% – на третьем. В группе спортивных товаров самым востребованным брендом стал Nike с 41%, на втором месте Adidas с 30% и на третьем – Reebok с 24%.

Из всех опрошенных 70% совершали покупки для себя, а остальные – для членов семьи и ребенка. Исследование также замерило средний чек при последнем крупном шопинге. Респонденты, у которых уровень дохода не достигает 100 тыс. тенге, тратили на такой шопинг порядка 30 тыс. тенге, респонденты с уровнем дохода от 100 тыс. до 175 тыс. тенге тратили на шопинг 44 тыс. тенге и обладатели доходов свыше 300 тыс. тенге в среднем 59 600 тенге. Интересно, что студенты и домохозяйки с нулевым уровнем дохода тратили на шопинг около 52 тыс. тенге.

Исследование показало, что в условиях кризиса 34% покупателей активно ищут и покупают товары по скидочной цене, 22% снижают расходы на аксессуары – сумки, галантерею, бижутерию, и 15% ищут альтернативные каналы покупок, например, такие как купонные сервисы.

Виктория Плотницкая также отметила, что высокая доля покупателей, которые больше руководствуются эмоциональными факторами при совершении покупки и склонны к спонтанному шопингу за счет всевозможных заманчивых предложений.

ЛАФА
NETWORK info.lafanetwork.kz

Наши проекты

Центр деловой информации
www.kapital.kz

Экономика, финансы, рейтинг, технологии – всё, что связано с деньгами, попадает в поле интересов нашей редакции

Официальный сайт
astana.gov.kz

Городские и республиканские новости, виртуальная приемная, справочная информация для жителей Астаны и гостей столицы

Новинки законодательства



ИНСТРУМЕНТ УСПЕШНОГО ПРОФЕССИОНАЛА

www.online.zakon.kz www.prg.kz

Внесены поправки в бюджет

Законом Республики Казахстан от 11 марта 2015 года № 290-V внесены изменения и дополнения в Закон Республики Казахстан «О республиканском бюджете на 2015-2017 годы»

Так, согласно изменениям в статью 12 Закона, с 1 января 2015 года установлена выплата ежемесячной надбавки за особые условия труда к должностным окладам работников государственных учреждений, не являющихся государственными служащими, а также работников государственных казенных предприятий, финансируемых из местных бюджетов, в размере 10 процентов.

Кроме того, согласно дополнению в статью 15, распределение и (или) порядок использования целевых текущих трансфертов областными бюджетами, бюджетами городов Астаны и Алматы на 2015 год определяется на основании решения Правительства Республики Казахстан также на содержание подразделений местных исполнительных органов агропромышленного комплекса.

Закон вводится в действие с 1 января 2015 года.

Лицензирование

Постановление Правительства Республики Казахстан от 26 февраля 2015 года № 94 «О некоторых вопросах лицензирования медицинской и фармацевтической деятельности»

В соответствии с подпунктом 2) статьи 10 Закона Республики Казахстан от 16 мая 2014 года «О разрешениях и уведомлениях» определены:

- лицензиаром по осуществлению медицинской и фармацевтической деятельности местные исполнительные органы областей, города республиканского значения и столицы;
- органами, осуществляющими согласование выдачи лицензии на медицинскую и фармацевтическую деятельность, территориальные подразделения Комитета по защите прав потребителей Министерства национальной экономики Республики Казахстан на соответствующей территории.

Постановление вводится в действие по истечении десяти календарных дней после дня его первого официального опубликования («Казахстанская правда» от 12 марта 2015 г. № 48 (27923)).

Правила определения стоимости залога

Постановлением Правления Национального Банка Республики Казахстан от 24 декабря 2014 года № 256 утверждены Правила определения стоимости залога и другого обеспечения

В соответствии с Кодексом Республики Казахстан от 10 декабря 2008 года «О налогах и других обязательных платежах в бюджет» (Налоговый кодекс) утверждены Правила определения стоимости залога и другого обеспечения.

Правила разработаны в соответствии с Кодексом Республики Казахстан от 10 декабря 2008 года «О налогах и других обязательных платежах в бюджет» (Налоговый кодекс) и устанавливают для банков (за исключением банка, являющегося национальным институтом развития, контрольный пакет акций которого принадлежит национальному управляющему холдингу) и организаций, осуществляющих отдельные виды банковских операций, порядок определения стоимости объекта, являющегося залогом и другим обеспечением, которая принимается в расчет при формировании провизий (резервов) в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности и требованиями законодательства Республики Казахстан о бухгалтерском учете и финансовой отчетности.

Постановление вводится в действие по истечении десяти календарных дней после дня его первого официального опубликования и распространяется на отношения, возникшие с 1 января 2014 года за исключением пункта 2 настоящего постановления, который распространяется на отношения, возникшие с 1 января 2013 года.

За 2013 год для целей расчета при формировании провизий (резервов) в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности и требованиями законодательства Республики Казахстан о бухгалтерском учете и финансовой отчетности, применяется стоимость объекта, одновременно соответствующая следующим условиям:

- определена в соответствии с порядком, регламентирующим определение стоимости объектов при расчете суммы провизий (резервов), действовавшим на 31 декабря 2012 года и отраженным во внутренних документах финансовой организации;
- отражена в аудированной отдельной годовой финансовой отчетности, составленной в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности на 31 декабря 2013

Средства аудиовидеофиксации

Приказом министра внутренних дел Республики Казахстан от 31 декабря 2014 года № 971 утверждена Инструкция использования технических средств для фиксации фактов совершения уголовных и административных правонарушений и действий сотрудников органов внутренних дел Республики Казахстан

Инструкция использования технических средств для фиксации фактов совершения уголовных и административных правонарушений и действий сотрудников (далее - Инструкция) определяет использование личным составом органов внутренних дел (далее - ОВД) средств аудиовидеофиксации для фиксации окружающей обстановки, действий граждан и сотрудников ОВД при несении патрульно-постовой службы, фиксации нарушений со стороны осужденных и лиц, заключенных под стражу, проведении проверок и иных форм контроля, в том числе миграционного (далее

- исполнение служебных обязанностей), а также при проведении профилактических мероприятий и специальных операций.

Правовую основу применения портативного носимого видеорегистратора и мобильной системы цифровой аудиовидеоаппаратуры составляют Кодекс Республики Казахстан «Об административных правонарушениях», Уголовно-исполнительный кодекс Республики Казахстан, законы Республики Казахстан «Об органах внутренних дел Республики Казахстан», «О дорожном движении», «О гражданской защите», и иные нормативные правовые акты Республики Казахстан в сфере охраны общественного порядка, обеспечения общественной и дорожной безопасности, осуществления контроля и надзора за поведением осужденных и лиц, заключенных под стражу.

В настоящей Инструкции используются следующие понятия:

- портативный носимый видеорегистратор (далее - видеожекетон) - это техническое устройство предназначенное для осуществления аудиовидеоаппаратуры сотрудниками ОВД;
- сотрудник ОВД - это сотрудники полиции, органов и учреждений уголовно-исполнительной системы, органов гражданской защиты, военнослужащие Национальной гвардии (далее - НГ);
- подразделение ОВД - это подразделения полиции, органов и учреждений уголовно-исполнительной системы, органов гражданской защиты;
- мобильная система цифровой аудиовидеоаппаратуры (далее - мобильный видеорегистратор) - это техническое устройство, предназначенное для осуществления аудиовидеоаппаратуры на служебном, специальном транспорте и специальных вагонах, предназначенных для этирования специального контингента (далее - специальный автотранспорт и специальный вагон).

Видеожекетон и мобильный видеорегистратор (далее - видеорегистраторы) предназначены для осуществления аудиовидеоаппаратуры окружающей обстановки, действий граждан, осужденных и лиц, заключенных под стражу, а также процесса действий сотрудников ОВД в период исполнения служебных обязанностей, профилактических мероприятий и специальных операций, с целью обеспечения сбора качественной доказательной базы, при пресечении правонарушений.

Видеорегистраторами обеспечиваются сотрудники ОВД при исполнении служебных обязанностей, проведении профилактических мероприятий и специальных операций, а также оборудуются служебный, специальный автотранспорт и вагоны.

Технические спецификации видеорегистратора, сервера управления, сетевого накопителя для хранения данных, согласовывается с Департаментом технической службы Министерства внутренних дел. Приобретение видеожекетонов и мобильных видеорегистраторов осуществляется в соответствии с минимальными требованиями к аудиовидеоаппаратуры, согласно приложению 1 к настоящей Инструкции.

Руководитель подразделения ОВД (воинской части НГ) назначает ответственного лица, который производит изменение даты и времени, разрешение видео, удаление, копирование, приемку, выгрузку и хранение записей.

Каждому видеорегистратору, в том числе носителю информации (далее - карта памяти) мобильного видеорегистратора присваивается инвентарный номер для учета в работе при выдаче, приемке устройства и выгрузке информационных данных.

Видеожекетоны хранятся в подразделениях ОВД (воинских частях НГ) у ответственного лица и выдаются сотруднику

ОВД перед началом исполнения служебных обязанностей под роспись в журнале учета выдачи и сдачи видеожекетона и карт памяти мобильного видеорегистратора, согласно приложению 2 к настоящей Инструкции.

Журнал учета выдачи и сдачи видеожекетона и карт памяти мобильного видеорегистратора регистрируется в канцелярии подразделения ОВД (воинской части НГ), листы нумеруются, прошнуровываются и скрепляются печатью. На последней странице журнала учета ответственным лицом канцелярии делается запись: «В настоящем журнале пронумеровано, прошнуровано и скреплено печатью ___ листов». Запись в журнале производится шариковой ручкой. Допущенные ошибки исправляются путем зачеркивания неправильной записи и внесения новой записи, о чем делается оговорка в графе примечаний за подписью ответственного лица. Исправление корректором не допускается.

В период исполнения служебных обязанностей, профилактических мероприятий и специальных операций сотрудники ОВД обеспечивают сохранность видеорегистратора и по окончании сдают ответственному лицу.

Мобильные видеорегистраторы не снимаются и не сдаются ответственному лицу, а на постоянной основе находятся в служебном, специальном транспорте и вагоне. При выгрузке записи извлекается только карта памяти.

Выгрузка на сервер хранения данных производится в автоматическом режиме во время зарядки аккумулятора видеорегистратора.

Срок хранения записей: по преступлениям - 5 лет; по административным правонарушениям и проверочным мероприятиям - 3 года;

по иным случаям, не содержащим признаки преступлений и правонарушений - 2 месяца.

Допуск к информации на сервере хранения данных, который установлен в серверной комнате или дежурной части представляется только ответственному лицу и руководителю (командиру) подразделения ОВД (воинской части НГ), при этом не допускается внесение изменений в данные на сервере хранения (изменение даты и времени).

Записи с доказательной базой при необходимости направляются с материалами дела в суд или по запросу суда.

Видеожекетон закрепляется в области груди ближе к плечевому суставу, не создавая помех действиям сотрудника ОВД при исполнении служебных обязанностей, а также при проведении профилактических мероприятий и специальных операций может крепиться на специальном креплении или на шлеме.

Мобильный видеорегистратор устанавливается внутри салона служебного автотранспорта на лобовой и задней части для широкого охвата дорожного покрытия и внутренней части салона, при этом не допускается, чтобы мобильный видеорегистратор мешал обзору водителя.

1) в служебном автотранспорте устанавливаются три видеокамеры, которые крепятся на потолочную часть верхнего края переднего лобового (передней панели) и заднего стекла салона, без уменьшения зоны обзора водителя. При этом, имеют дополнительное крепление, на стекле позволяющее удерживать видеокамеры снизу от тряски и вибрации при движении автомобиля, а также не имеющих возможности снятия и перестановки видеокамер без нарушения целостности крепления, адаптацией под соответствующий угол наклона стекла автомобиля;

2) две видеокамеры на лобовой части, совместно собранные в едином пластико-

вом корпусе, цветной курсовой видеокамеры, с отключаемой инфракрасной подсветкой, для наблюдения за обстановкой в салоне и перед автотранспортом;

3) третья видеокамера устанавливается на заднем лобовом стекле, состоящая из одиночной цветной курсовой видеокамеры, с отключаемой инфракрасной подсветкой, для наблюдения за обстановкой позад автотранспорта, микрофона, устройства индикации режимов работы системы, кнопок управления режимами работы видеокамер;

В специальном автотранспорте мобильный видеорегистратор (с антивандалной защитой, либо размещение их в защитном корпусе) устанавливается во внутренней и наружной части, для контроля за конвоируемыми лицами и обстановки с внешней стороны;

1) две видеокамеры на лобовой части, совместно собранные в едином пластиковом корпусе, цветной курсовой видеокамеры, с отключаемой инфракрасной подсветкой, для наблюдения за обстановкой в салоне и перед автотранспортом, при этом не допускается, чтобы мобильный видеорегистратор мешал обзору водителя;

2) в коридоре кузова, где размещается караул напротив камер (отсека) за содержанием специального контингента;

3) с внешней стороны кузова над входными дверями для наблюдения обстановки с внешней стороны и контроля за проведением обмена конвоируемых лиц на обменных пунктах с креплением предусматривающей возможность их снятия, а также на кузове для наблюдения за обстановкой позад автотранспорта.

На служебном автотранспорте, специальном автотранспорте и вагоне, а также на груди сотрудника ОВД устанавливается таблица (бейдж) с надписью «Внимание! Ведется аудио и видеозапись».

Включение видеорегистратора производится с момента начала исполнения служебных обязанностей или специальной операции и ведется непрерывно до ее завершения. При этом в процессе включения видеорегистратора сотрудник ОВД убеждается в точности установленного времени устройства.

В процессе ведения аудиовидеоаппаратуры производится фиксация всех действий, как сотрудника ОВД, так и правонарушителя, в том числе составление материалов и доставление правонарушителя в ОВД.

Не допускается самовольное отключение видеорегистратора, удаление имеющейся записи, а также воспрепятствование ведению аудиовидеоаппаратуры, за допущенные нарушения сотрудник ОВД привлекается к дисциплинарной ответственности.

В случае отдыха, приема пищи, сотрудник ОВД приостанавливает ведение аудиовидеоаппаратуры, но только по разрешению дежурного или непосредственного руководителя (командира), с последующим занесением соответствующих записей в журнале учета выдачи и сдачи видеожекетона и карт памяти мобильного видеорегистратора.

При поломке или разрядке аккумуляторной батареи незамедлительно докладывается дежурному или непосредственному руководителю (командиру), с последующим занесением соответствующей записи в журнал учета выдачи и сдачи видеожекетона и карт памяти мобильного видеорегистратора.

Не допускается использование видеорегистратора и информации в корыстных или иных целях, не связанных со служебной деятельностью.

Настоящий приказ вводится в действие по истечении десяти календарных дней после дня его первого официального опубликования.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

АВТОМАТИЗАЦИЯ ГОСУСЛУГ

Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев подписал Закон Республики Казахстан «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам оптимизации и автоматизации государственных услуг и социально-трудовой сфере», направленный на упрощение процедур оказания государственных услуг в социально-трудовой сфере, на интеграцию информационных систем и баз данных в данной сфере, сообщает пресс-служба Акорды. Закон направлен на законодательное закрепление положительных изменений в сфере оказания государственных услуг путем оптимизации бизнес-процессов, интеграции информационных систем и баз данных, последовательного расширения сферы применения электронных документов и электронной цифровой подписи, а также портала «электронного правительства». Данные изменения позволят установить альтернативу обращению за получением государственной услуги в центр обслуживания населения и (или) на портал «электронного правительства», сократить сроки получения результата оказания государственной услуги, а также сократить количество прилагаемых документов при обращении за оказанием государственной услуги и закрепить возможность получения результатов двух государственных услуг по данному обращению. Вместе с тем, в рамках закона вносятся изменения и дополнения в законодательные акты, предусматривающие устранение пробелов в действующем законодательстве, в частности: понятие «центральный исполнительный орган» приводится в соответствие с конституционным законом «О правительстве РК», а также уточняется понятие «полномочный орган» порядок обращения заявителя за назначением адресной социальной помощи. Кроме того, закон предусматривает учреждение в Казахстане новой награды - ордена Трудовой славы «Еңбек Дансы». (ИА «Новости-Казахстан»)

В РК ИЗМЕНИЛИСЬ КРИТЕРИИ ВЫДАЧИ СЕРТИФИКАТА СТ-KZ

Во вторник, 17 марта, в Укімет үйі состоялось очередное заседание правительства РК под председательством премьер-министра РК Карима Масимова, в ходе которого рассмотрены вопросы поддержки отечественных товаропроизводителей. Об этом сообщает пресс-служба премьер-министра. По данному вопросу проинформировал министр по инвестициям и развитию РК Асет Исекешев. Глава ведомства сообщил, что советом директоров «Самрук-Казына» одобрены изменения в правилах закупок фонда в части поддержки отечественных производителей. «Если ранее в случае наличия единственного отечественного товаропроизводителя компания была вправе закупить товар или провести тендер, то теперь компания обязана закупить товар», - пояснил он. «Исключена возможность выдачи сертификата «СТ-KZ» по критерию достаточной переработки товара, что ранее позволяло некоторым недобросовестным предприятиям получать сертификат путем искусственного наращения расходов. Проект приказа разработан, согласован и находится на регистрации в министерстве юстиции», - сообщил А. Исекешев. В акматах областей направлены предложения по проведению мониторинга применения отечественных строительных материалов при строительстве объектов за счет средств республиканского и местных бюджетов. (kapital.kz)

НЕТАРИФНЫЕ БАРЬЕРЫ ПРЕПЯТСТВУЮТ РОСТУ ТОРГОВЛИ СТРАН ЕАЭС

По базовому сценарию в среднесрочной перспективе за счет снижения нетарифных барьеров, возникающих при взаимных потоках товаров и услуг между странами Евразийского экономического союза (ЕАЭС), благосостояние в Казахстане вырастет на 1,3%, прирост реального ВВП составит 0,7%. Об этом сообщает центр деловой информации Kapital.kz со ссылкой на доклад Центра интеграционных исследований Евразийского банка развития (ЦИИ ЕАБР) «Оценка экономических эффектов отмены нетарифных барьеров в ЕАЭС». Нетарифные барьеры (НТБ) существенно ограничивают взаимные потоки товаров и услуг между странами ЕАЭС. Таков основной вывод доклада Центра интеграционных исследований Евразийского банка развития (ЦИИ ЕАБР). Доклад подготовлен на основе опроса 530 российских, казахстанских и белорусских предпринимателей-экспортеров. В ходе исследования нетарифные барьеры (НТБ) разбивались на две группы. К первой были отнесены такие нетарифные меры, как санитарные и фитосанитарные меры, технические барьеры в торговле, квоты, запреты и меры количественного контроля. Ко второй - меры ценового контроля и меры, влияющие на конкуренцию (институт специпортов, ограничения в области сбыта и государственных закупок, субсидии). Вторая группа барьеров часто называется «песком в колесах», поскольку затрудняет движение товаров и в принципе может быть полностью ликвидирована. Эксперты ЦИИ установили, что именно эти нетарифные барьеры оказывают большое негативное влияние на торговлю. Таким образом, основные усилия нужно направить на устранение «песка в колесах» взаимной торговли. В докладе рассматриваются ряд сценариев снижения НТБ. По базовому сценарию в среднесрочной перспективе наибольший выигрыш от снижения нетарифных барьеров будет у Беларуси: ее реальный ВВП вырастет на 2,8%, благосостояние - на 7,3% накопленным итогом. В Казахстане благосостояние вырастет на 1,3%, тогда как прирост реального ВВП составит 0,7%. Эффекты для России будут менее значительными: благосостояние вырастет на 0,5% кумулятивно, а реальный ВВП - на 0,2%. Это связано как с большими размерами экономики, так и с меньшей значимостью для России торговли внутри ЕАЭС по сравнению со странами остального мира. (kapital.kz)



СЕРГЕЙ КАЛИНИН
ВЕРНУЛСЯ В ОМСК

Капитан омского «Авангарда», получивший серьезную травму головы в матче с «Барысом», выписан из астанинской больницы 17 марта. Калинин получил травму головы 8 марта в Астане в шестом матче серии первого раунда плей-офф КХЛ с «Барысом» (1:4). В середине третьего периода форвард омского клуба после проведенного против него силового приема упал и ударился затылком об лед, после чего его унесли с площадки на носилках. Позже он был доставлен в нейрохирургическое отделение одной из клиник столицы Казахстана, где проходил лечение. «Сергей чувствует себя хорошо и в данный момент продолжает лечение в Омской областной клинической больнице, где находится под наблюдением ведущих нейрохирургов», — цитирует клубного врача Дмитрия Батушенку официальный сайт «Авангарда». Остается добавить, что 17 марта Сергей Калинин отметил свой 24-й день рождения. (haw.kz)

GGG ОЗВУЧИЛ
ТОП-5 ЖЕЛАЕМЫХ
СОПЕРНИКОВ

После интервью Геннадий Головкин по просьбе журналиста BoxingChannel определил по возрастающей оппонентов, с которыми он хотел бы встретиться, добавив прежде всего, что он уважает всех оппонентов, которых ему представили, сообщает на странице боксера ВКонтакте. На пятом месте из пяти наиболее интересных для него соперников он разместил Питера Куинлину. «Именно в данный момент мне неинтересен этот бой, Куинлин не чемпион, и возможно мы встретимся с ним, но в будущем, не сейчас». Андре Уорда Геннадий определил на четвертое место, к удивлению журналиста, и прокомментировал свое решение следующим: «Я уважаю его, и, конечно, я хочу встретиться с ним. Но, во-первых, я сосредоточен на 160 фунтах, во-вторых, хочу PPV-бой, и пусть извинит меня Андре, но он не боец PPV, и не является чемпионом, поэтому бой с ним — просто подарок для болельщиков, не больше. Безусловно, мне хотелось бы встретиться с ним в будущем, возможно, даже в следующем году». Чавес-младший оказался на третьем месте в личном списке Головкина: «Чавес-младший не особо интересен сейчас. Он очень много болтает, говорит, что пойдет в 172, 160, 165, 168 — это несерьезно. Он не является моим фаворитом в соперники на данный момент». Канело Альвареса, о котором Геннадий неизменно отзывается очень хорошо, он разместил на втором месте: «Сауль замечательный боец, молодой, опытный. Возможно, нам нужно время для организации совместного большого боя PPV. Считаю, что встречу с ним особенно ждали болельщики, это было бы большим подарком для них». На первом месте оказался Мигель Котто, который обладает поясом WBC. «У меня промежуточный пояс чемпиона, и мы очень похожи — имя, рекорд... Моя цель — это бой с ним», — заключил Головкин. (sports.kz)

НАПАДАВШИЕ НА
РУКОВОДИТЕЛЕЙ
ФК «ИРТЫШ»
ОСУЖДЕНЫ

От пяти до шести лет лишения свободы получили по приговору Павлодарского уголовного суда №2 исполнители заказного нападения на бывших руководителей футбольного клуба «Иртыш», со ссылкой на руководителей пресс-службы суда Гусьльм Ахтаеву сообщает ИА «Новости-Казахстан». 18 мая 2014 года, по окончании матча 12-го тура чемпионата Казахстана «Иртыш» — «Спартак» руководители ФК «Иртыш» Халимжан Ержанов и Болат Исакаев были жестоко избиты в подъезде дома, где снимали квартиру. После этого случая оба руководителя покинули футбольный клуб. По информации Ахтаевой, все подсудимые признаны виновными по статье 103 ч. 2 п. «д», «е» («Умышленное причинение тяжкого вреда здоровью, совершенное группой лиц по предварительному сговору, по найму») прежнего УК РК. «Арман Карагаев и Амангелды Кулатаев приговорены к шести годам лишения свободы. Еще двое участников преступления — Керим Пусырханов и Асхат Темиржанов — получили по пять лет лишения свободы. Отбывать наказание все, кроме Карагаева, будут в колонии общего режима. Карагаев признан рецидивистом, поэтому отправится в исправительное учреждение строгого режима», — сказала руководитель пресс-службы. Сразу после оглашения приговора Керим Пусырханов, один из четырех подсудимых, находившийся до этого под подпиской о невыезде, был взят под стражу в зале суда. (newskaz.kz)

«Гусары» остановлены
во второй раз

Клуб Astana Arlans идет без поражений во Всемирной серии бокса

Вячеслав Селезнев
Фото: worldseriesboxing.flickr.com

В минувшую субботу подопечные Марата Джакиева, которые уверенно возглавляют группу В, принимали в Шымкенте польский клуб Rafako Hussars Poland. В этом сезоне оба клуба уже встречались в Польше. В рамках второй недели Всемирной серии бокса «гусары» и «арланы» выясняли отношения в Любине. Та встреча встреча получилась для обоих коллективов весьма непростой. Победу в итоге со счетом 3:2 отпраздновали боксеры казахстанской команды. При этом «арланы» были близки к поражению. Но переломил ход неудачно складывающейся встречи. Впоследствии в рамках этого сезона оба клуба добивались разных турнирных показателей. «Арланы» укрепили свой победный настрой и чувствуют себя очень уверенно на главе группы В. Поляки наоборот, оказавшись в числе аутсайдеров группы, никак не могут вырваться на более высокие позиции. Сейчас «гусары» опережают лишь аргентинский клуб Argentina Condors. Перед встречей в Шымкенте все статистические расклады были на стороне казахстанского клуба. И к радости отечественных любителей бокса, подопечные Марата Джакиева убедительно подтвердили все выкладки в свою пользу.

Первыми на ринг вышли боксеры в весовой категории до 49 кг. Ерман Жомарт и Давид Себастьян Ягодзинский. Казахстанец одолел своего противника с убедительной разницей — 3:0 (50:45, 50:45, 50:43).

Следом встречались спортсмены, чей вес не превышает 56 кг. Здесь Сильвестр Гжегож Козловский уступил Меирболату Тоитову — 3:0



(50:44, 50:44, 50:44). В третьем поединке вечера сошлись боксеры, выступающие в весовой категории до 64 кг. В этом бою Самат Башенов противостоял Казимиру Кишишто Леговски. Казахстанец на протяжении всей встречи имел преимущество. И довел дело до победы техническим нокаутом в пятом раунде — 40:34, 40:34, 40:35. Также успех Башенова позволил «арланам» отпраздновать досрочную победу — 3:0.

Впрочем, останавливаться на достигнутом хозяева не стали. В четвертом поединке лучшего определяли боксеры в весовой

категории до 75 кг, Мейрим Нурсултанов и Томаш Яблонский. Казахстанец сумел сломить сопротивление соперника, одержав победу со счетом 2:1 (47:48, 50:45, 48:47), и увеличил преимущество своего клуба — 4:0.

В заключительном поединке вечера, состоявшемся в весовой категории до 91 кг, Игорь Павел Якубовский ничего не смог противоставить Василию Левиту. Наш боксер добился победы техническим нокаутом в третьем раунде, 20:18, 19:19, 19:19.

Левит благодаря этой победе возглавил индивидуальный рейтинг

Всемирной серии бокса в своей весовой категории. Еще один боксер, представляющий Astana Arlans, хорват Филипп Хргович также является лучшим в своем весе (свешье 91 кг).

Следующие поединки в рамках Всемирной серии бокса «арланы» проведут 21 марта против азербайджанского клуба Azerbaijan Vaku Fites. Матчевая встреча состоится там же, в Шымкенте. Напомним, что 31 января в первой встрече нынешнего сезона в Губе казахстанский клуб одержал победу над азербайджанским коллективом со счетом 3:2.

Пусть диктуют другие

АПЛ можно не любить и даже не смотреть, но примерно раз в сезон ты точно услышишь о ней, причем повода стабильно два — англичане провалились на евроарене, либо же побили очередной рекорд.

Лучшая лига мира — штамп, который некогда «прилип» к АПЛ, но в последние годы чаще используется в кавычках, шуточно и насмешливо, пренебрежительно и даже снисходительно. «Какая же она лучшая?» — говорит обыватель, наблюдая за тем, как уже в начале марта в еврокубках остается всего один целый представитель АПЛ, а еще два «полумертвых» готовятся к тому, чтобы покинуть европейскую арену. «Да они только на своем Альбионе и умеют играть!» — вторит ему другой злопыхатель, доделывая новый «мем» и аккуратно вырезая в «фотошопе» грустное лицо Жозе Моуринью. Кто-нибудь замечал когда-то столько враждебной эйфории после массового исхода из еврокубков итальянских команд? А что насчет поголовного вылета французских или испанцев? Ничего подобного и близко не было. Так в чем же «фишка»? Может, в том, что на перечисленных выше болельщикам любительского футбола попросту часто плевать, за редкими исключениями?

Термин «лучшая лига мира» многих злит, отсюда и агрессия после неудач. Хотя руководство английской премьер-лиги никогда не вписывало эти слова на свою эмблему и не употребляло в продвижении бренда. Это делали только те и для тех, кто «голосует рублем», а в последние годы — такими валютами, о которых многие даже не слышали. Но ведь АПЛ и вправду смотрят во всех уголках Земли! Даже у скромных «Халла» и «Эвертона» находятся летом контракты на очередные турниры по Азии и другим регионам мира, а уж как выжимают энергию из грандов АПЛ любители футбола на всем земном шаре — и говорить нечего! Отдельным клубам уже пора «клонировать» свои команды, как когда-то это делали с группой «Ласковий май», чтобы одновременно рассылать разные «версии» коллективов и в Таиланд, и в Малайзию, и в США, и в Южную Америку. Лучшая ли это лига

мира? Да кто его знает! «Лучше ли гометр» пока не придумали, но то, что АПЛ — самая популярная лига мира, с этим никто спорить не станет. Хотя бы на основе последнего ТВ-контракта.

Что вообще такое лучшая футбольная лига? Чемпионат, где есть две уникальные команды, и есть все остальные, может считаться лучшей лигой мира? Вряд ли. А как насчет чемпионата, где даже две команды, способные реально сражаться за титул, набираются раз в пятилетку? Мы же говорим о лучшей лиге, правда, а не о лучшем чемпионе? А что насчет лиги, где в центральном матче тура в девяти из десяти случаев можно заранее угадать счет — 0:0, 1:0 или 1:1? Скучно как-то, а не лучшая лига. Я вообще считаю, что лучшая лига мира в футболе — это Лига чемпионов. Правда есть одно но — лучшей эта лига становится в тот момент, когда лигой быть перестает, а превращается в кубок, но это уже так... детали. А мы ведь тут Англию и ее футбол пытаемся отстоять на «народном вече», так чего же мы ЛЧ упоминали, раз в последние годы англичанам там частенько слетают в кубок на ранних стадиях? Отвечаю — затем и упоминали, что только в Англии, как показывает практика, полностью отпала нужда в самоутверждении за счет ЛЧ. Случилось это примерно тогда, когда на Альбионе перестали существовать термин «большая четверка». Когда участники ЛЧ перестали быть известными еще до старта нового сезона. Именно тогда в Англии поняли — борьба за выход в эту самую ЛЧ часто намного интереснее, чем то, что происходит в европейском турнире. АПЛ стала вытеснять ЛЧ из списка приоритетов, как для болельщиков, так и для команд. Где-то тогда, когда «Биг фо» развалились, англичане и начали планомерно «сдавать» в Европе, хотя периодически и выигрывали трофеи — о чем тоже не стоит забывать. Но приоритеты явно сменились. Именно поэтому я считаю странным сравнение АПЛ с Серией А и с кризисом, постигшим этот турнир. Итальянский кризис — результат не футбольных, а экономических реалий. В футбольной Англии экономические пробле-

мы наступят только тогда, когда остальной мир рухнет полностью.

Вообще, разговоры о лучшей лиге мира никогда не станут стоящими, пока мы не увидим наглядных примеров «обмена кадрами». Готовы ли, например, фанаты мадридского «Реала» поставить хотя бы сколько-нибудь приличную сумму денег на то, что их любимцы, заменив в АПЛ, скажем, «Бернли», выиграют чемпионат за пару лет? А что насчет «Баварии» или «Барселоны»? А выйдет ли «Овентус» из АПЛ в ЛЧ? А сохранит ли «Милан» в АПЛ прописку? Потянут ли эти клубы английский график и английский футбол вообще на более длительное расстояние, чем два матча за пару-тройку недель? Бравады в ответах на эти вопросы будут немало, но конкретные мы не дождемся, пока такой эксперимент не будет проведен на самом деле.

И примерно из этих же соображений становятся бесполезными утверждения о том, что в АПЛ не диктуют моду на стили и тактические изыски. Да, не диктуют. Вероятно, это и вправду так. Но, господа, согласитесь, что команде, у которой в чемпионате из 38-ми туров более половины — если не все — проходимые матчи, то очень близкие к этому термину по сути, куда легче пробовать и экспериментировать в поиске новых тактических веяний. А вот в Англии уже забыли о том, что такое спокойный ритм. Здесь многие хотят всего и сразу, а те, от кого этого требуют, и вправду часто выбирают самые простые способы достижения цели. Хотя, я не стал бы акцентировать внимание на пресловутом «автобусе», ведь даже те, с кем это транспортное средство чаще других связывают, не играют скучно и расчетливо всегда. Посмотрите на показатели «Челси» по сезону! Но когда приходится играть матч повышенной сложности, Моуринью и вправду выбирает простейший путь к успеху, путь, который частенько обрывается задолго до конечного пункта назначения.

И разве нужно диктовать моду в футболе, чтобы забивать красивые голы и играть матчи, доводящие болельщиков до экстаза? Разговоры о сегодняшней диспозиции в футбольном мире, в мире футбольных лиг бы вел уже, сравнивая ан-

глийскую премьер-лигу с лигами из других видов спорта. Возможно, кому-то это покажется некорректным, но АПЛ сейчас очень близка к тому, чтобы стать футбольным аналогом НБА и НХЛ. Причем в этом плане очень показательным будет и сравнение представителей этих лиг со своими коллегами из Европы. Да, в Старом Свете есть сильные игроки и сильные клубы. Да, в одном конкретном взятом матче условный ЦСКА или «Реал» вполне может расправиться с условной «Оклахомой» или «Чикаго», сугубо из-за разных подходов к понятиям тактики и зрелищности — их соотношения в общем «рецепте игры». Но даже после этого чемпионат России или Испании по баскетболу никто не назовет более сильным, чем НБА. Не говоря уже о том, что звезды армейцев и мадридцев в большинстве своем точно не откажутся от возможности попробовать себя за океаном и получить тамашную зарплату.

Еще раз повторю — сравнение, возможно, не совсем корректное, но с годами оно может становиться все более и более близким к истине. Слишком уж резко растет разница между рекламными контрактами в АПЛ и другими лигами. Слишком уж быстро развивается английский «средний класс» за счет этих самых контрактов. И чем крепче он будет становиться, чем большая цифра будет вписываться в словосочетание с первым словом «биг» («Биг фо», «Биг фэйв», «Биг тен»), тем меньшее значение будет иметь для англичан такой турнир как Лига чемпионов вообще, не говоря уже про ее «младшую сестренку», матчи которой имеют свойство играть по четвергам.

Лига лиге рознь. И равно в той же степени, в которой мы не можем утверждать то, что АПЛ сильнее всех остальных, мы не можем говорить и о том, что чемпионат Германии или Испании сильнее английского только потому, что чемпион бундеслиги расправился с чемпионом Англии, а испанский триумфатор проделал то же самое в отдельно взятый день. Но мы можем совершенно точно говорить о другом. Несмотря на неудачи английских клубов на европейской арене, за трансляции матчей АПЛ сейчас готовы платить гораздо большие деньги, чем за какой-либо другой турнир, включая ЛЧ. И только когда английский футбол перестанет быть интересным болельществу, когда массовый вылет англичан из еврокубков перестанет приводить к безумию в стройных рядах «тролей» различного уровня, а трансферные расходы клубов АПЛ из сезона в сезон не будут значительно выше, чем у остальных, можно будет заявить о том, что на Туманном Альбионе разучились играть в футбол. А пока там продолжают собирать полные трибуны, подписывать «жирные» контракты и дорогих футболистов. Потому что могут себе это позволить. Футбольная Англия не диктует моду? Возможно, ей это просто не нужно?

Дмитрий Корнило
soccer.ru

ИЛЬИН СТАЛ
ЛУЧШИМ
ТЯЖЕЛОАТЛЕТОМ
МИРА В 2014 ГОДУ

Казахстанский спортсмен победил в ежегодном голосовании Международной федерации тяжелой атлетики. По итогам ежегодного голосования Международной федерации тяжелой атлетики, лучшими тяжелоатлетами 2014 года стали казахстанец Илья Ильин и российский спортсменка Татьяна Каширина. Каждый из них — герой прошедшего в Алматы чемпионата мира, на котором они установили ряд удивительных мировых рекордов, сообщается на сайте Федерации тяжелой атлетики РК. Минувшей осенью Ильин на чемпионате мира по тяжелой атлетике в Алматы завоевал золотую награду, выступая в новой для себя весовой категории до 105 кг (ранее Ильин был представлен в весе до 94 кг) и установил мировой рекорд, подняв в толчке 242 кг. Эта победа стала для него четвертой на чемпионатах мира. Также Ильин является единственным казахстанцем — двукратным олимпийским чемпионом (Пекин-2008, Лондон-2012). (kapital.kz)

ФИФА
ОПУБЛИКОВАЛА
МАРТОВСКИЙ
РЕЙТИНГ

Сборная Казахстана поднялась в нем на одну позицию. В таблице о рангах первого весеннего месяца 2015 года главная футбольная команда нашей страны занимает 138-ю строчку, расположившись между сборными Афганистана и Азербайджана. В первой тройке рейтинга изменений не произошло — возглавляет его по-прежнему Германия, далее следуют Аргентина и Колумбия. Ближайший свой матч сборная Казахстана проведет 28 марта. В рамках отбора к чемпионату Европы-2016 дружина Юрия Красножана в Астане примет команду Исландии. (kapital.kz)

БИЛЕТЫ НА БОЙ
ГОЛОВКИН —
МОНРО СТОЯТ
ОТ \$30

Цена самых дорогих билетов на этот поединок составит \$300. Билеты на бой за звание чемпиона мира в среднем весе между суперзвездой бокса Геннадием Головкиным и номинальным претендентом номер 2 Вилли Монро Мл, запланированный на 16 мая, поступили в продажу в ночь на среду. Об этом сообщается на официальном сайте GGG в соцсетях. Билеты стоимостью \$300, \$200, \$100, \$60 и \$30 будут доступны через Ticketmaster (Ticketmaster.com) и в бокс-офисе форума. «Начиная с \$30 мы устанавливаем очень разумные цены на билеты, чтобы дать как можно большее количество любителей бокса возможность увидеть «Большое драматическое шоу GGG», — сказал промоутер Геннадий Головкин Том Леффлер. — Так как его последний бой в Лос-Анджелесе был распродан подчистую, мы призываем болельщиков купить билеты пораньше». Первые 100 человек, купивших билеты в бокс-офисе форума в этот вторник, имели возможность сфотографироваться с GGG на сцене пресс-конференции. (inform.kz)

СЫЧЕВ ВЗЯЛ №26
В «ОКЖЕТПЕСЕ»

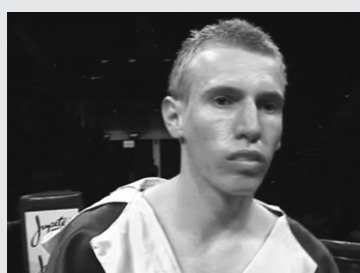
Российский нападающий Дмитрий Сычев, перешедший на правах аренды из «Локомотива» в «Окжетпес», подписал личное соглашение с казахстанским клубом. Сычев официально подписал контракт после первой тренировки, проведенной в составе своего нового клуба. Кроме того, экс-форвард сборной России выбрал себе игровой номер: Сычев будет выступать под номером 26. «Дмитрий заключил контракт с «Окжетпесом» до конца сезона. Смысла всем сторонам — представителям Дании, ФК «Локомотив» — за то, что не стали препятствовать, а наоборот, пошли навстречу его переходу в Казахстан. Все стороны сработали максимально быстро и профессионально», — отметил официальный представитель «Окжетпеса» Рустам Радабаев. Напомним, арендное соглашение Сычева рассчитано до ноября 2015 года. После трех туров чемпионата Казахстана «Окжетпес» занимает четвертое место с двумя победами и одним поражением. (championat.com)



**ФАНАТАМ
РАЗРЕШИЛИ
ПИРОТЕХНИКУ**

Футбольным болельщикам в Беларуси разрешат использовать пиротехнику на стадионах. К такой договоренности пришли на собрании с участием представителей белорусской федерации футбола, клубов, МВД и МЧС. Об этом сообщает Football.by. На матчах чемпионата страны любой фанат сможет использовать сертифицированные сотрудниками МЧС и МВД пиротехнические средства 1-2 класса опасности (изделия, у которых отсутствуют ударные волны и разлетающиеся при взрыве осколки, радиус опасной зоны не более пяти метров). К этим классам относятся хлопушки, бенгальские огни, наземные фейерверки, петарды. Средства 3-го класса опасности и выше сможет применять только специалист, нанятый руководством стадиона. В России действует полный запрет на использование фанатами пиротехники на стадионах. Нарушителям грозит штраф до 10 тысяч рублей, до 160 часов общественных работ или запрет на посещение спортивных мероприятий сроком до трех лет. (lenta.ru)

**БОКС
ПРЕДЛОЖИЛИ
ЗАПРЕТИТЬ**



Президент отделения Австралийской медицинской ассоциации (АМА) в штате Квинсленд Шон Радд потребовал запретить в стране бокс, сообщает The Sydney Morning Herald. Такое заявление он сделал после гибели боксера Брайдона Смита. «Мы считаем, что так называемый спорт, в котором два человека бьют друг друга в голову как можно чаще, чтобы выиграть бой, является несколько варварским», — сказал Радд. Он также возмутился, что в боксе не разрешается наносить удары по органам, расположенным ниже пояса, но при этом можно бить в «самую уязвимую часть тела, находящуюся выше плеч». Через два дня после боя, прошедшего 14 марта в Брисбене, 23-летний австралийский боксер Брайдон Смит умер от кровоизлияния в мозг. Победителем поединка единогласным решением судей был признан филиппинец Джон Моральде. (lenta.ru)

**СЫН ШУМАХЕРА
ПОПАЛ В АВАРИЮ**



Сын семикратного чемпиона «Формулы-1» Михаэля Шумахера Мик попал в аварию во время тестовых заездов «Формулы-4». Об этом сообщает Yahoo! Sports. 15-летний спортсмен вылетел с трассы на автодроме «Лаузицинг» (Германия). Скорость болида составляла около 160 километров в час. Гонщик в аварии не пострадал. Ранее Мик Шумахер заключил контракт с голландской командой «Формулы-4» «Ван Амерсфорт». Чемпионат по гонкам в этом классе считается подготовительным для молодых пилотов, которые хотят затем переехать в «Формулу-1». Гонщик дебютирует в серии в немецком городе Оперслебен. Заезды состоятся 25 и 26 апреля. Мик Шумахер выступает под девичьей фамилией матери (Бетч), чтобы избежать сравнений с отцом. Михаэль Шумахер в настоящее время проходит курс реабилитации в своем доме в Швейцарии после тяжелой травмы головы, полученной во время катания на горных лыжах. (lenta.ru)

**КОВАЛЕВ
ЗАЩИТИЛ ТРИ
ПОЯСА**

Российский боксер Сергей Ковалев успешно защитил три чемпионских пояса по версиям WBA, WBO и IBF в полутяжелом весе (до 79,4 килограмма), нокаутировав канадца Жана Паскаля. Об этом сообщает Agence France-Presse. Бой, прошедший в Монреале, завершился техническим нокаутом в восьмом раунде. После нескольких точных ударов Ковалева рефери остановил поединок, так как, по мнению арбитра, Паскаль не был готов боксировать дальше. На пресс-конференции после боя канадец заявил, что доволен тем, как он выступил, но не понимает, почему судья прервал поединок. Теперь на счету 31-летнего россиянина 27 побед и одна ничья в 28 боях. Паскаль потерпел третье поражение в 34 поединках. Следующий бой Ковалев проведет с обязательным претендентом по версии IBF французом Наджибом Мохаммеди. Дата встречи пока неизвестна. Сам россиянин заявил, что после Мохаммеди планирует сразиться с чемпионом по версии WBC Адонисом Стивенсоном. Если Ковалев выиграет этот поединок, то станет абсолютным чемпионом мира в полутяжелом весе. (lenta.ru)



**Соперник
с характером**

28 марта сборная Казахстана проведет отборочный матч Евро-2016 против команды Исландии

Алишер Абдуллин

В пятом туре отборочного турнира Евро-2016 сборная Казахстана примет в Астане одного из лидеров группы А команду Исландии. Так уж вышло, что островитяне, в преддверии старта квалификации не причисляемые к фаворитам нашей группы, с самого первого тура не постеснявшись громкими имен, ввязались в спор за путевку на континентальное первенство и сейчас опережают третью команду планеты сборную Голландии.

К слову, в очном поединке, который состоялся 13 октября прошлого года в Рейкьявике, «оранжевые» оказались обыграны с сухим счетом 2:0. Этот исторический для Исландии поединок прошел в рамках третьего тура. До этого островитяне весьма нелюбезно обошлись с командой Турции, которая переживает болезненный процесс смены поколений. Победа над дружиной Фатиха Терима состоялась на старте отборочной кампании, 9 сентября в Рейкьявике — 3:0. С таким же счетом в Риге 10 октября северянами была обыграна

команда Латвии. Единственную на данный момент осечку подопечные шведского специалиста Ларса Лагербека, который работает в дуэте с Хеймиром Хальдгримссеном, допустили 16 ноября во встрече четвертого тура против сборной Чехии в Пльзене. При этом наш ближайший соперник, начиная с девятой минуты, вел в счете, но чехи сумели в концовке первого тайма его сравнять. А во второй половине благодаря автоголу Йона Бедварссона установили победный для себя результат и стали единоличными лидерами группы. А сборная Исландии может похвастаться тем, что наряду с Англией и Хорватией держала свои ворота на замке дольше всех в нынешней квалификации.

Впрочем, объяснять нынешние достижения исландцев одной лишь случайностью и стечением обстоятельств будет в корне неверно. Достаточно вспомнить предыдущую отборочную кампанию островитян (наиболее успешную за всю историю выступлений в квалификации), когда они остановились в шаге от попадания в финальную часть мирового первенства в Бра-

зилии. В своей группе они заняли второе место вслед за Швейцарией. Футболисты из страны часов и шоколада набрали 24 очка и завоевали путевку на мундиаль напрямую. Исландцы заработали 17 баллов, обойдя такие команды как Швеция, Норвегия, Албания и Кипр. В стыковых поединках северянам предстояло встретиться со сборной Хорватии. На своем поле ближайший соперник казахстанцев сыграл с восточноевропейской дружиной вничью — 0:0. Однако в Загребе хорваты взяли свое, одержав победу со счетом 2:0.

16 и 19 января исландцы сыграли два товарищеских поединка против сборной Канады. Обе встречи состоялись в Орландо (США). Первый матч завершился вничью — 1:1. А во втором наши ближайшие соперники одолели канадцев со счетом 2:1.

После поединка в Астане команда Исландии 31 марта сыграет товарищеский матч в Таллине против сборной Эстонии. Сейчас в рейтинге ФИФА северяне занимают 33-ю строчку. Сборная Казахстана находится на 138-й позиции. 31 марта подопечные Юрия Красножана

встретятся в товарищеском матче со сборной России. Матч состоится на стадионе «Арена Химки».

Сейчас сборная Исландии представляет собой весьма боеспособный коллектив, в рядах которого есть игроки, выступающие в серьезных чемпионатах. К примеру, форвард Кольбеин Сигторссон защищает цвета амстердамского «Аякса». А полузащитник Гилфи Сигурдссон весьма успешно зарекомендовал себя в немецком «Хоффенхайме» и английском «Тоттенхэме». А сейчас выступает в составе «Суонси». Нельзя обойти вниманием и вратаря Ханнеса Хальдурсона, который в ходе нынешней отборочной кампании 315 минут сохранял свои ворота в неприкосновенности.

Между тем футбольная история Казахстана и Исландии уже имеет несколько знаковых моментов. Так, например, в клубе казахстанской премьер-лиги выступал легионер из этой страны. Им был Ханнес Сигурдссон защищавший в сезоне 2012 года цвета «Атырау». Бывший форвард сборной Исландии провел в составе «нефтяников» 15 матчей и забил 3 гола. Затем в карьере островитянина значились команды из Швеции и Австрии.

Помимо этого, клубы и сборные двух стран отметились соперничеством в еврокубках и отборочном турнире молодежного чемпиона Европы. Причем нашу страну в еврокубковых противостояниях представлял один и тот же коллектив, «Актобе». В сезоне 2009/10 западноказахстанцы во втором квалификационном раунде Лиги чемпионов встречались с клубом «Хафнарфюрдур». Первый матч в Исландии закончился победой «Актобе» со счетом 4:0. А ответный поединок казахстанская команда выиграла с более скромным результатом — 2:0.

А вот в сезоне 2013/14 исландский барьер оказался гораздо крепче. В третьем квалификационном раунде Лиги Европы «Актобе» встречался с клубом «Брейдаблик». Первый матч в Актобе завершился победой хозяев со счетом 1:0. В ответном поединке исландцы смогли обеспечить себе победу с аналогичным результатом. В итоге победителя пары определяли в серии пенальти, где казахстанский клуб оказался удачливее — 2:1.

Молодежные сборные играли друг с другом в отборочном турнире Евро-2015. Первый матч состоялся 10 сентября 2013 года в Коулавогоре. Островитяне тогда одержали победу со счетом 2:0. А 5 марта 2014 года команды встретились в Астане. Сборная Казахстана взяла реванш у соперников, одержав победу со счетом 3:2. Стоит отметить, что для исландцев это стало одним из двух поражений в ходе отборочной кампании. Северяне также уступили на своем поле победителю группы сборной Франции — 3:4. Уже в раунде плей-офф сборная Исландии сыграла дважды вничью с датчанами (0:0 и 1:1), но за счет пропущенного гола на своем поле она не будет представлена грядущим летом на полях Чехии.

**АДВОКАТ
ВОЗГЛАВИЛ
«САНДЕРЛЕНД»**

Бывший главный тренер сборной России и петербургского «Зенита» Дик Адвокат возглавил английский футбольный клуб «Сандерленд». Контракт рассчитан до конца нынешнего сезона. Об этом сообщает официальный сайт команды. «Сандерленд» является большим клубом, и я с нетерпением жду возможности принять этот вызов. Теперь мы должны сконцентрироваться на субботней встрече с «Вест Хэмом», — заявил Адвокат после назначения на новый пост. Основной задачей, которую надо решить 67-летнему голландскому специалисту, будет сохранение прописки клуба в премьер-лиге. Сейчас «Сандерленд» занимает 17-е место в турнирной таблице, всего на одно очко опережая «Бернли», который находится в зоне вылета. Последним местом работы Адвоката была сборная Сербии, которую он тренировал с июля по ноябрь 2014 года. В период с 2006 по 2009 год он возглавлял «Зенит». В период работы Адвоката петербургский клуб становился чемпионом России (2007), выигрывал Кубок УЕФА (2007/08) и Суперкубок УЕФА (2008). С 2010 по 2012 год Адвокат был главным тренером сборной России, которую вывел в финальный турнир чемпионата Европы 2012 года. На том турнире россияне не смогли преодолеть групповой этап. (lenta.ru)



**КЛИЧКО ГОТОВ
ПОЙТИ В АРМИЮ**

Чемпион мира по боксу по четвертому версии Владимир Кличко готов пойти в украинскую армию. Об этом пишет французское издание Challenges со ссылкой на Agence France-Presse. «Я пока не получаю повестку, но если меня призовут, буду руководствоваться законом», — сказал боксер. С 20 января на Украине проходит четвертая волна мобилизации, в рамках которой призыву подлежат все мужчины в возрасте от 18 до 60 лет. Кличко-младший также отметил свое понимание того, что в статусе общественного деятеля он был бы «гораздо полезнее». По словам спортсмена, к его уходу на фронт будет приковано огромное внимание. Кроме того, боксер заявил, что России придется извиняться за вхождение в свой состав Республики Крым. «Вы не можете просто переть напролом и нарушать международные права», — резюмировал Кличко. 25 марта Владимиру Кличко исполнится 39 лет. Он обладает четырьмя титулами чемпиона мира по боксу в тяжелом весе (WBA, WBO, IBF, IBO). 25 апреля украинский тяжеловес проведет поединок в Нью-Йорке с американцем Брайантом Дженнингсом. Согласно данным официального сайта братьев Кличко, Владимир проживает в Киеве, однако практически все время боксер проводит в США, Германии и Австрии, где готовится к боям. (lenta.ru)



**ПОРОШЕНКО
ПРЕДЛОЖИЛ
БОЙКОТИРОВАТЬ
ЧМ-2018**

Страна мира должны отказаться от участия в первенстве планеты по футболу 2018 года, который пройдет в России. Об этом заявил президент Украины Петр Порошенко в интервью, отрывки из которого опубликованы в воскресенье, 15 марта, в немецком издании Bild. «Я думаю, что необходимо говорить о бойкоте этого чемпионата мира. Пока российские войска находятся на Украине, я считаю проведение мирового первенства в этой стране немислимым», — заявил Порошенко. Украинский лидер признал, что футбол не имеет ничего общего с политикой. Вместе с тем он напомнил, что футбольный клуб «Шахтер» из Донецка сейчас вынужден играть во Львове. В январе представитель Украины при ЕС Константин Елисеев призвал евроинновиков лишить Россию права проведения чемпионата мира по футболу 2018 года. Ранее другой представитель украинского правительства уже выступил с идеей забрать у России право на проведение ЧМ-2018, в частности, об этом писал глава МВД Украины Арсен Аваков. Также сторонники переноса турнира из РФ в другую страну нашлись в Великобритании и Нидерландах, однако президент ФИФА Йозеф Блаттер заверил, что этого сделано не будет. Россия получила право проведения ЧМ-2018 по футболу в декабре 2010 года. Предполагается, что матчи мирового первенства пройдут на 12 стадионах в 11 городах страны. Украина и Запад неоднократно заявляли о присутствии российских войск на Украине. Москва всегда эти обвинения отвергала, заявляя, что не является стороной украинского конфликта. (lenta.ru)

Ловушка расширения КХЛ

С вхождением в КХЛ такого сильного новичка как финский клуб «Йокерит» в лиге на сегодняшний момент создается достаточно щекотливая ситуация, замечать которую «как бы» не принято. В этом сезоне на «Западе» выступают два мощных клуба, которые, по сути, принадлежат одной и той же бизнес-структуре «Газпром-экспорту».

До этого нечто похожее было и есть в Республике Татарстан, которая представлена в КХЛ двумя командами — казанским «Ак Барсом» и нижекамским «Нефтехимиком». При том, что первый целиком и полностью находится на полном обеспечении компании «Татнефть», а второй у ПАО «Нижекамскнефтехим». В общем и целом все в России понимают, что в рамках республики есть негласное разделение на первую команду и на вторую. Тут и частые двусторонние переходы игроков обеих команд, и скрытая аренда, и слухи об очередном «договорняке» накануне периодических встреч в плей-офф. Многого смущает, но, естественно, формально придаться ни к чему нельзя. Однако все понимают, что «Нефтехимик» вряд ли будет бороться за Кубок, поэтому говорить о гипотетическом финале Восточной конференции смысла нет. А на нет и суда нет.

Другое дело — «Газпром». Не упустить в первом матче финны победы на льду ЛДС ЦСКА, то перспектива финала СКА — «Йокерит» стала бы весьма и весьма реальной. Может, конечно, дорогой моему сердцу клуб и «защепит» в Хельсинки одну игру. Может, чем черт не шутит, как-то еще осложнит жизнь армейцам, но исход серии сейчас видится не в их пользу. В противостоянии СКА — «Динамо» предсказать что-то вообще сложно. Скорее всего, там ситуация меняться будет после каждой игры, и психологическое преимущество будет получать то одна, то другая команда, не исключено, что даже до седьмого матча.

Но так или иначе, а финал «Запада» между командами — «поборниками» в этом сезоне очень маловероятен. А если бы нет? Если бы обе команды по своим соперникам как-то прошились? Или, например, что мешало им сделать это в следующем сезоне?

Ситуация сложилась бы очень и очень щекотливая. С одной сто-



роны, у клубов один владелец. С другой, СКА очень нужен Кубок Гагарина, его притязания, которые год от года остаются лишь мечтами, владельца порядком нервничают. С третьей (а есть еще и она), «Йокерит» не так легко достался КХЛ, в него вложили немало денег, преодолели неприятие финской публики и вообще в команде много серьезных людей.

Что Вестерlund, что легендарный Яри Курри вряд ли бы позитивно посмотрели бы на какие-то подвоверные игры на такой стадии плей-офф. Даже если бы и не было прямого указания «слить» серию питерцам и пошли бы в ход какие-то другие рычаги (судьи, регламент) то хоккейные, многоопытные люди моментально бы уловили направление движения ветра. Еще о прошлогодних выкрутасах с чешским «Львом» — то не всю правду рассказали, оставив наверняка что-то вне широкого внимания СМИ и болельщиков. Могли бы начесть какие-то странные игры с финнами? Ну, не исключено.

Ситуация в принципе порождена непреодолимым желанием руководства КХЛ к экспансии во что бы то ни стало. В Европу, в Азию,

в Африку, куда угодно, лишь бы было побольше денег. Никто в Европе не готов создавать топ-клуб КХЛ на свои «иши». Там понимают, что это утопия, слишком задраны зарплаты игроков в российских клубах. Поэтому выбор простой — либо середнячок или аутсайдер вроде рижан, или «Лев-Йокерит» с участием российского капитала. Ну, кстати, и у Риги без него не обходится, что, как бы, символизировать.

Но идя таким путем, КХЛ как раз и попадает в ловушку, устроенную своими собственными руками. Крупных финансово-промышленных групп в России не так уж много, и не удивительно, что радость расширения КХЛ на Запад легла на плечи структуры, уже давно играющейся с дешевой игрушкой с берегов Невы. Ладно, в этом сезоне подобного раунду уже не произойдет, но в следующем, например, Начнет твориться что-то странное в серии и что? Как объяснить достаточно циничным российским болельщикам, что им что-то показалось? Или тем же финнам, если там тоже что-то покажется.

Вот в нашем хоккее, и в КХЛ в частности, есть плохая привычка

— помалкивать в щекотливых ситуациях и не замечать спорных и неоднозначных вещей. Или, что еще хуже, говорить на белое — черное, а на черное — белое. Будь то дисциплинарные штрафы, спорные голы и т.д. Тому же Олегу Знарку, хотя речь сейчас не о нем, никто не мешает торчать у скамейки «Динамо» в плей-офф. Вроде у КХЛ есть ответственный за исполнение регламента (ну или как он там зовется) на каждом матче. Но к Знарку он не подходит и замечания не делает, и даже отметку в протоколе игры об этом не ставит. Почему? Да потому что регламент предписывает лишь формально. А если он знатным людям мешает, то его специально натасканные работники КХЛ переписывают очень быстро.

Так и с одним владельцем двух топ-клубов. В эпоху глобальной профессионализации спорта весь мир давно решил эту проблему. КХЛ же, словно, необходимо все постичь на своем опыте, не пытаясь проанализировать и использовать чужой.

Ну что ж, подождем, покада гром не грянет.

РОНАЛЬДИНЬО ОТСТРАНЕН ОТ ТРЕНИРОВОК

Бразильский полузащитник мексиканского «Керетаро» Роналдиньо из-за прогула был отстранен от тренировок с командой. Об этом сообщает ESPN. 34-летний футболист без уважительной причины пропустил тренировку накануне матча чемпионата страны против «Толуки» (0:1). После занятий главный тренер «Керетаро» Виктор Вучетич не включил Роналдиньо в заявку, а позже отстранил бразильца от тренировок. После десяти туров «Керетаро» с восемью очками занимает предпоследнюю строчку в турнирной таблице чемпионата Мексики. В декабре бразильский игрок вышел из отпуска с трехнедельным опозданием, практически полностью пропустив подготовительные сборы. Прибыв в расположение клуба Роналдиньо заставил президента «Керетаро» Хоаким Белтран, пригрозивший бразильцу разрывом контракта. Роналдиньо подписал двухлетнее соглашение с «Керетаро» в сентябре 2014 года. В 10 матчах чемпионата он забил три мяча. Ранее бывший полузащитник сборной Бразилии играл за «Фламенго», «Милан», «Барселону», «Пари Сен-Жермен», «Тремю» и другие клубы. В 2002 году Роналдиньо в составе национальной сборной выиграл чемпионат мира, а в 2006 году победил с «Барселоной» в Лиге чемпионов. (lenta.ru)

МОУРИНЬО МОЖЕТ ПОЛУЧИТЬ НОВЫЙ КОНТРАКТ В «ЧЕЛСИ»



Руководство лондонского «Челси» готовится предложить главному тренеру команды Жозе Моуринью новый контракт. Как сообщает Daily Express, инициатором продления сотрудничества со специалистом является владелец клуба Роман Абрамович. По информации издания, новое соглашение рассчитано до 2019 года. Контракт предполагает увеличение зарплаты португальского тренера. Сколько будет зарабатывать Моуринью, не уточняется. По данным СМИ, по действующему контракту специалист получает около десяти миллионов фунтов в год. Отмечается, что руководством Моуринью, несмотря на вылет команды из текущего розыгрыша Лиги чемпионов. Также начальство клуба удовлетворено работой «синих» при португальце на трансферном рынке, в том числе покупками Диего Косты, Сеска Фабрегаса и Неманы Матича. На данный момент подопечные португальца лидируют в турнирной таблице английской премьер-лиги, кроме того, «Челси» выиграл Кубок лиги. При этом лондонцы покинули розыгрыш Кубка Англии на стадии 1/16 финала, а также вылетели из Лиги чемпионов в 1/8 финала. Соперником англичан по еврокубку был французский «Пари Сен-Жермен». Моуринью вновь возглавил «Челси» летом 2013-го, заключив контракт на четыре года. Ранее он уже тренировал лондонский клуб с 2004 по 2007 год. Всего португалец выиграл с «синими» два чемпионата Англии, три Кубка лиги, по одному Кубку и Суперкубку страны. (lenta.ru)

БЕНДТНЕРУ ПОЖАЛОВАЛИ ТИТУЛ ЛОРДА



Датский футболист «Вольфсбург» Никлас Бендтнер получил официальный титул шотландского лорда. Об этом сообщает Metro. Получению игроком почетного статуса способствовал датский журнал SE og HØR. Руководство СМИ подарило спортсмену один квадратный фут (около 0,1 квадратного метра) земли в долине Гленко в Шотландии. По шотландским законам, наличие в собственности участка земли позволяет получить титул лорда или леди. Интересно, что сам Бендтнер имеет прозвище Лорд благодаря тому, что встречался с датской баронессой Каролин Флеминг. В декабре 2010 года баронесса родила ребенка от футболиста, но через семь недель пара расталась. Датский нападающий известен скандальными поступками и эпатажным поведением. В 2013 году он был отстранен от выступлений за сборную Дании за вождение автомобиля в нетрезвом виде, а во время одного из матчей чемпионата Европы 2012 года задрал футболку и показал зрителям татуировку на логотипом букмекерской конторы Paddy Power. Также Бендтнер публично обещал стать лучшим нападающим мира. На данный момент футболист является резервным игроком немецкого «Вольфсбурга», за который в текущем сезоне появился в 14 матчах и забил один мяч. (lenta.ru)

Плюс «Атлетико» и «Монако»

В Лиге чемпионов завершены матчи 1/8 финала



Данияр Балахметов

Во вторник и среду в Европе состоялись матчи 1/8 финала Лиги чемпионов. Во вторник мадридский «Атлетико» и «Монако» сумели квалифицироваться в четвертьфинал. А в ночь со среды на четверг встречались «Барселона» и «Манчестер Сити», а также дортмундская «Боруссия» и «Ювентус». К сожалению, матчи среды из-за позднего окончания в обзор не попали.

«Атлетико» – «Байер» – 1:0, пен. – 3:2 (первый матч 0:1)
Гол: Марио Суарес, 27

Испанский клуб резко начал встречу с немцами, попытавшись во время стартового натиска забить быстрый гол. Подопечные Диего Симеоне создали не так много по-

настоящему опасных моментов. «Байер», к слову, также огрязился. Но, тем не менее, в стартовом отрезке счет оказался не открыт. А на 27-й минуте удар Марио Суареса с передачи Кани достиг цели. Полузащитник «Атлетико» подхватил

мяч после выноса его из штрафной и пробил с дальней дистанции низом. Снаряд, по пути задев ногу игрока гостей Венделла, изменил направление – 1:0.

В оставшееся до окончания поединка время счет не изменился.



На пороге четвертьфинала

В Лиге Европы будут сыграны ответные матчи 1/8 финала

Вячеслав Селезнев

Во втором по значимости европейском клубном турнире в четверг пройдут ответные матчи 1/8 финала. По их итогам станет известен состав 1/4 финала. На прошлой неделе в восьми поединках было зафиксировано 23 гола. Причем семь матчей завершились победами. Четыре поединка с разницей в два мяча и три встречи с минимальным результатом. Лишь в поединке двух итальянских клубов «Фиорентина» и «Рома» победитель не был выявлен – 1:1. А единственную гостевую победу, уже в испанском противостоянии «Севилья» одержала над «Вильярреалом» – 3:1. В этой паре, пожалуй, уже наверняка все ясно. Немного легче будет и московскому «Динамо», а также миланскому «Интеру», которые в гостях с аналогичным счетом уступили «Наполи» и «Вольфсбургу» соответственно.

«Динамо» (Киев, Украина) – «Эвертон» (Англия)
(Первый матч 1:2)

Англичане, несмотря на победу над украинским клубом неделю назад, еще не гарантировали общий успех в этом противостоянии. В Киеве «ириски» ожидают отнюдь не легкий матч. Впрочем, в столице Украины «Эвертон» отправился в хорошем настроении, после того как в 29-м туре английской премьер-лиги в воскресенье нанес поражение на своем поле «Ньюкаслу» – 3:0. Тем не менее и «Динамо» явно настроено решительно. Последний их матч во внутреннем первенстве говорит об этом. В 17-м туре чемпионата Украины киевлянами, которые являются лидерами, на своем поле был обыгран один из аутсайдеров первенства «Ильичевец» со счетом 5:0.

Ответный матч с «Эвертоном» состоится на стадионе «Олимпий-

турские судьи во главе с Джунейтом Чакыром.

«Аякс» (Голландия) – «Днепр» (Днепропетровск, Украина)
(Первый матч 0:1)

Днепропетровцы, проводящие свои домашние матчи в нынешнем сезоне еврокубков в Киеве, на прошлой неделе одержали над амстердамским клубом важную победу, при этом не пропустив в свои ворота. И в принципе им по силам удержать добытое преимущество.

В минувшее воскресенье клуб Мирона Маркевича, который в чемпионате Украины занимает третье место, с таким же счетом одолел на своем поле запорожский «Металлург».

А «Аякс» в чемпионате Голландии в воскресенье обыграл на выезде «Херенвен» – 4:1. Клуб Франка де Бура на 11 очков отстает от лиде-

Хотя оба клуба имели для этого ряд возможностей. В дополнительное время результат также остался прежним. В итоге для определения победителя впервые в плей-офф нынешнего сезона Лиги чемпионов пришлось прибегнуть к серии пенальти. Здесь игроки «Атлетико» были лучше своих соперников. Хозяева поля реализовали три попытки, тогда как футболисты гостей забили на один мяч меньше – 3:2.

«Монако» – «Арсенал» – 0:2 (первый матч 3:1)
Голы: Жиру, 36 – 0:1, Рэмзи, 79 – 0:2

«Канониры» после конфуза в первом поединке на «Эмирейтс» вынуждены были решать вопрос выхода в следующую стадию, приложив немало усилий. Для этого английский клуб должен был побеждать со счетом 3:0 минимум или с разницей в два мяча с более результативными показателями, чем 3:1.

Подопечные Арсена Венгера, можно сказать, провели образцовый поединок, создав ряд перспективнейших моментов. На 36-й минуте французский форвард гостей Оливье Жиру забил первый гол в ворота соотечественников. Гости продолжали наращивать давление и во втором тайме. Однако лишь на 79-й минуте Арон Рэмзи забил второй гол своей команды и приблизил ее к общему успеху. Для того чтобы отправить третий мяч в ворота «Монако», у игроков «Арсенала» еще было время. Но «Монако» выстоял, не пропустив больше. «Арсенал» покидает Лигу чемпионов и может теперь всецело сконцентрироваться на внутреннем первенстве, где «канониры» пребывают на третьем месте (57 очков) и отстают от лидирующего «Челси» на 7 баллов и на один от «Манчестер Сити».

РОМНИ ВЫЙДЕТ НА РИНГ ПРОТИВ ХОЛИФИЛДА

Бывший кандидат в президенты США от Республиканской партии Митт Ромни выйдет на ринг против известного американского боксера, абсолютно го чемпиона мира в тяжелом весе Эвандера Холифилда. Об этом сообщает New York Post. Поединок пройдет 15 мая в Солт-Лейк-Сити. «Это будет либо очень короткий бой, либо я буду без сознания», – пошутил политик в интервью газете The Salt Lake Tribune. Ромни также добавил, что он и Холифилд решили устроить боксерскую схватку вместо благотворительного ужина. Доходы от проведения поединка будут направлены на благотворительность. Деньги получит некоммерческая организация, которая помогает людям с проблемами зрения. Ромни, которому 12 марта исполнилось 68 лет, в 2003-2007 годах был губернатором штата Массачусетс, а затем дважды участвовал в президентских выборах в США. В 2012-м он уступил Баракку Обаме. Рост политика составляет 186 сантиметров, что на 3 сантиметра меньше роста Холифилда. 52-летний спортсмен в последний раз выходил на ринг в 2011 году против датчанина Брайана Нильсена, до этого не выступавшего на протяжении почти десяти лет. Бой закончился в пользу Эвандера техническим нокаутом в десятом раунде. Холифилд – единственный боксер, которому удалось завоевать звание абсолютного чемпиона мира в двух весовых категориях (тяжелая и первая тяжелая). Американец также известен по программным боям с россиянами Николаем Валуевым и Султаном Ибрагимовым. (lenta.ru)



ЭМОЦИИ ИБРАГИМОВИЧА

Нападающий «Пари Сен-Жермен» Златан Ибрагимович после поражения от «Бордо» (2:3) в матче 29-го тура французского чемпионата в резкой форме раскритиковал судейство. Об этом сообщает L'Equipe. «За 15 лет своей футбольной карьеры я еще никогда не видел такого плохого судейства, как в этой дерьмовой стране. Она просто не заслуживает того, чтобы в ее чемпионате выступал «ПСЖ», – заявил футболист, сделавший в игре дубль. Министр спорта Франции в своем аккаунте Twitter назвал высказывания шведского игрока оскорбительными и призвал его принести публичные извинения. «ПСЖ» с 56 очками занимает вторую строчку в турнирной таблице французского первенства. Лидирует с 58 баллами «Лион». Ибрагимович провел 20 матчей в чемпионате страны в нынешнем сезоне, в которых забил 14 мячей. (lenta.ru)

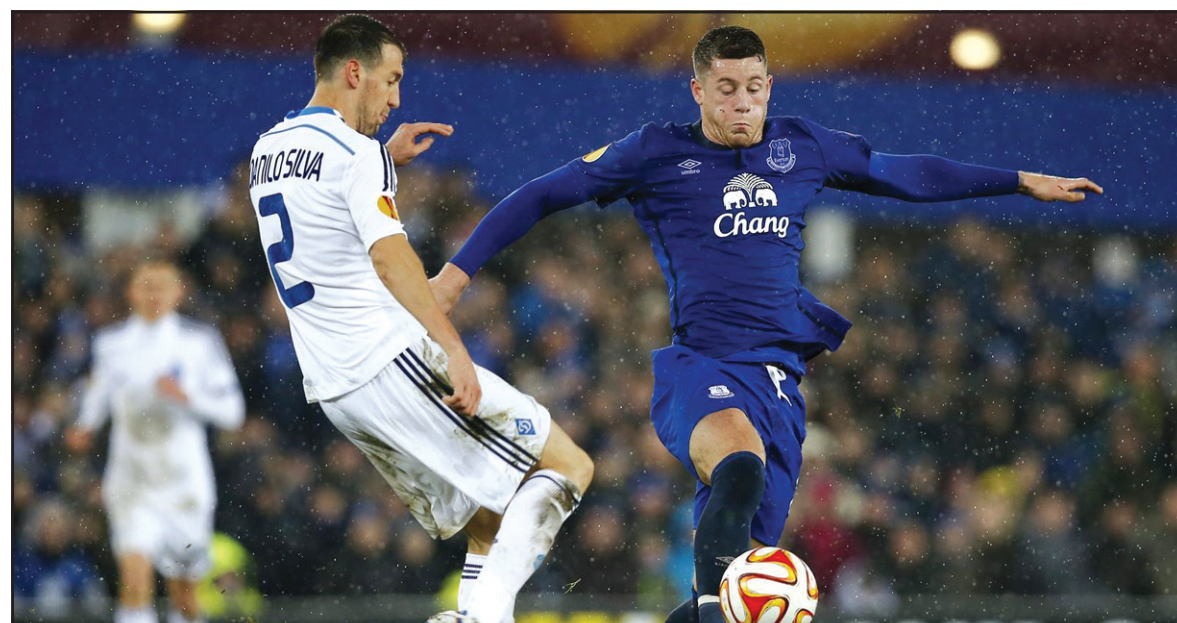


РОНАЛДУ ОСКОРБИЛ ФАНАТОВ «РЕАЛА»

Нападающий мадридского «Реала» Кристиану Роналду нецензурно оскорбил болельщиков своей команды во время домашнего матча 27-го тура чемпионата Испании против «Леванте». Об этом сообщает Marca. Инцидент произошел на 81-й минуте игры, которая завершилась победой «сливочных» со счетом 2:0. Некоторые болельщики на стадионе «Сантьяго Бернабеу» были недовольны поведением и игрой Роналду, поэтому начали освистывать его. Футболист сборной Португалии в ответ на это обозвал их нецензурными словами, момент попал в объектив телекамера. Пока никаких официальных заявлений ни клуб, ни Роналду не сделали. В нынешнем сезоне Роналду провел 34 матча за «Реал» во всех турнирах, в которых забил 39 мячей. (lenta.ru)

ОВЕЧКИН ПОВТОРИЛ РЕКОРД

Российский форвард клуба Национальной хоккейной лиги (НХЛ) «Вашингтон Кэпиталс» Александр Овечкин на прошлой неделе повторил рекорд Уэйна Гретцки, Марио Лемье, Майка Босси и Марселя Дионна, забросив 45 шайб в семи или более сезонах. Об этом сообщается на официальном сайте лиги. В матче против «Нью-Йорк Рейнджерс» Овечкин с передачи другого россиянина, Евгения Кузнецова, забросил свою 45-ю шайбу в нынешнем сезоне, которая не спасла «столичных» от поражения. Встреча завершилась победой команды из Нью-Йорка со счетом 3:1. Россиянин лидирует в списке лучших снайперов сезона НХЛ, опережая на шесть шайб канадского форварда «Рейнджерс» Рика Нэша. «Вашингтон» после 68 матчей с 82 очками находится на седьмой строчке в турнирной таблице Восточной конференции. (lenta.ru)



«Динамо» (Москва, Россия) – «Наполи» (Италия)
(первый матч 1:3)

В прошлый четверг «динамовцы» изрядно удивили итальянцев, выйдя вперед уже на 2-й минуте, после того как Кевин Кураньи замкнул головую подачу с углового. Тем не менее команда Рафы Бенитеса изыскала возможности для обеспечения себя приемлемым результатом перед ответной встречей. Игроки «Наполи» превзошли своих соперников по многим показателям, таким как время владения мячом (61% против 39% соответственно), а также по ударам в створ ворот (10 против 2).

Впрочем, через три дня игроки «Вероны» наглядно продемонстрировали москвичам, как можно обыграть «Наполи» на своем поле. Матч 27-го тура Серии А закончился, кстати, с потенциально устраивающим «Динамо» счетом – 2:0. К слову, сами подопечные Станислава Черчесова также в минувший уик-энд уступили в московском дерби многогострадалному «Спартаку» – 0:1.

Предстоящий поединок на «Арене Химки» обещает быть не легким для обоих клубов. Главный арбитр встречи Бас Нейхейс (Голландия).

ский». А обслужит встречу немецкая бригада арбитров во главе с Денизом Айтекином.

«Рома» (Италия) – «Фиорентина» (Италия)
(Первый матч 1:1)

В этом противостоянии – единственным на прошлой неделе не был выявлен победитель. Но римляне за счет гола, забитого на чужом поле, имеют небольшое преимущество. В минувшем туре Серии А «Рома» на своем поле уступила «Сампдории» со счетом 0:2 и позволила лидирующему «Ювентусу» увеличить отрыв от себя и приблизиться к очередному титулу. После 27-ми туров у «Юве» 64 очка, а у римлян – 50. «Фиорентина», наоборот, одолела на своем поле «Милан» со счетом 2:1 и с 45-ю баллами находится на пятой строчке. Стоит отметить, что в нынешнем сезоне в рамках чемпионата Италии оба клуба уже сыграли дважды между собой. Дома «Рома» в первом туре одержала победу, а во Флоренции в рамках двадцатого тура была зафиксирована ничья – 1:1.

Ответный поединок 1/8 финала Лиги Европы состоится на «Стадио Олимпико» в Риме. А обслужат его

рующего ПСВ (59 и 70 баллов соответственно).

Ответный поединок состоится на «Амстердам Арене». Рассудит встречу предостит белорусской бригаде арбитров, во главе которой Алексей Кульбаков.

«Торино» (Италия) – «Зенит» (Санкт-Петербург, Россия)
(первый матч 0:2)

Питерский клуб сделал серьезную заявку на выход в четвертьфинал турнира, одолев неделю назад на своем поле представителя Италии, при этом сохранив свои ворота в неприкосновенности. Предпосылкой к тому, что петербуржцы расстреляют добытое преимущество, откровенно мало.

В прошедшем туре первенства Италии «Торино» уступил на своем поле «Лацио» со счетом 0:2. А «Зенит» сенсационно потерял очки в поединке российской футбольной премьер-лиги, сыграв в Москве с «Торпедо» вничью – 1:1. Впрочем, это никак не сказалось на лидирующих позициях команды Андре Виллаша-Боаша.

Ответную встречу на стадионе «Олимпико» в Турине рассудит словенец Матей Юг.

«Интер» (Италия) – «Вольфсбург» (Германия)
(Первый матч 1:3)

Футболистам итальянского клуба предстоит изрядно потрудиться, для того чтобы сломить сопротивление неуступчивого «Вольфсбурга». Неделю назад «волки» одержали убедительную победу – 3:1.

А в воскресенье «Вольфсбург» в рамках 25-го тура бундеслиги успешно завершил встречу с «Фрайбургом» – 3:0. Сейчас «волки», набрав 59 очков, уступают 11 баллов идущей во главе чемпионата «Баварии».

«Интер» в Серии А на своем поле разошелся миром с «Чезенной» – 1:1.

Ответный поединок будет сыгран на «Джузеппе Меацца». А главным арбитром в итальянско-немецкой дуэли будет английский арбитр Марк Клаттенбург.

«Севилья» (Испания) – «Вильярреал» (Испания)
(Первый матч 3:1)

«Севилья», по сути, обеспечила себе участие в 1/4 финала турнира благодаря убедительной победе на выезде неделю назад. В минувшем туре испанского первенства «Севилья» разгромила на своем поле «Эльче» – 3:0. А «Вильярреал» сыграл на выезде вничью с «Альмеригой» (0:0).

Примечательно, что 22 марта в рамках ближайшего тура Примеры «Вильярреал» и «Севилья» вновь встретятся. А поединок 26 октября, прошедший на поле «Севильи», закончился ее победой – 2:1.

Ответный матч в Севилье рассудит Мартин Атkinson (Англия).

«Бешикташ» (Турция) – «Брюгге» (Бельгия)
(первый матч 1:2)

Турецкий клуб на предыдущей стадии показал, что может отыгрывать минимальное поражение после первого матча. «Ливерпулю», который уступил «Бешикташу» на том самом стадионе, на котором по иронии судьбы в 2005 году в драматичном поединке «красные» одолели «Милан» в серии пенальти, надолго запомнится прошедшая встреча. Возможно, атмосфера, созданная горячими турецкими болельщиками, позволит «Бешикташу» обеспечить себе итоговый успех в противостоянии с «Брюгге». Тем более что в Бельгии подопечным Славена Билича удалось забыть гол.

«Бешикташ», возглавляющий турнирную таблицу чемпионата Турции, в минувшем туре на своем поле разгромил «Эрджиеспор» со счетом 5:1. При этом «орлы» позволили отличиться игроку гостей Ройстону Дренте. Голландец сотворил шедевр, пробив со штрафного с почтительной дистанции аккурат в «девятку» ворот Джанка Генена.

«Брюгге», который лидирует в чемпионате Бельгии, в воскресенье обыграл в гостях «Вестерло» со счетом 3:1.

Встречу на «Олимпийском Стадионе» в Стамбуле рассудит российский арбитр Сергей Карасев.



Популярные туристические направления для семейного отдыха весной



Жаннел Бейсенбаева

Заканчивается самая долгая учебная четверть и школьники уже в ожидании каникул. В этом году в Казахстане весенние каникулы для учеников 1-11 классов запланированы на период с 20 по 31 марта включительно. В предшкольных классах на три дня дольше – с 20 по 3 апреля.

Зима, недостаток солнца и витаминов, длительная четверть – все это изнуряет растущий организм. Отдохнув, ребенок приступает к учебе с новыми силами, лучше усваивая программу. Каждая семья по-своему планирует отдых. Но в целом тенденция такова, что большинство родителей предпочитают отдых за рубежом.

ности отеля и составляет от \$3 до \$29 за ночь. Стоимость на человека составит: 3* – от \$1000, 4* – от \$1140, 5* – от \$1150 на 9 дней. В цену тура включены: перелет, встреча в аэропорту и трансфер в отель, медицинская страховка, питание на базе завтрака и ужина, проживание в отеле. Дополнительно оплачивается виза – \$85 с паспорта, оформляется в течение 3-5 рабочих дней. Если ребенок клеен в паспорт, то виза на него не оплачивается, если же у него отдельный паспорт, то \$85. Вылет из Алматы 23 марта, продолжительность полета примерно 4 часа.

Следующее направление – Египет. Страна с древней архитектурой, памятниками, гостеприимными курортами. Из-за недорогой

ше подойдут острова. Здесь мягкий климат, белоснежный песок, освежающее море. Отдых обойдется в среднем за гостиницу 3* – от \$1415, 4* – от \$1625 и 5* – от \$1690 с человека. В цену тура входят: перелет, трансфер, проживание и питание (только завтраки), страховка. Вылет 21 марта на 11 дней. Время полета приблизительно пять с половиной часов в зависимости от выбора курорта и если посадка в Бангкоке. Виза оплачивается по прилете – \$35.

Вьетнам – это страна с самобытной архитектурой, великолепной природой и интересной историей. Здесь хороший сервис, чистые пляжи и приемлемые цены. Отдых на курорте Фантхьет на 9 дней обойдется за отель 3* – от \$1870, 4* – от \$1915, 5* – от \$1935. В стоимость пакетного тура включены: авиаперелет, трансфер, проживание в отеле, страховка и питание на базе завтрака. Виза делается отдельно по приглашению и включена в стоимость при покупке тура. Вылет из Алматы 19 марта, если вылетать 20 и 21 марта, то продолжительность отдыха составит 12 и 11 дней.

Грузия – это страна с уникальным ландшафтом, теплым климатом, прекрасной экологией, разнообразием оздоровительных курортов, увлекательными экскурсионными программами. Стоимость тура на 7 ночей в Тбилиси: 3* – от \$700, 4* – от \$860, 5* – от \$1015 с человека без перелета. Проживание при 2-местном размещении в стандартном номере с завтраком, страховкой, трансфером. Перелет – \$650 в оба конца. Виза для посещения страны нашим гражданам не нужна.

Тур в Шри-Ланку – отличный выбор для пляжного отдыха, ценителей культуры и архитектуры. Здесь можно отдыхать в любое время года, но для пляжного отдыха лучший период – с октября по апрель, когда практически не дождливо и море спокойное. Стоимость на 11 дней: отель 3* – от \$1100, 4* – от \$1250 (питание – только завтрак) и 5* – от \$1360 на курортах Бенгота и Ваддува. В стоимость путевки включены: авиаперелет, проживание, питание на базе завтрака и ужина, трансфер, страховка. Вылет из Алматы 25 марта. Виза оформляется по прилете в Шри-Ланку. Стоимость – \$35.

Остров Бали – райское место с бескрайними пляжами, лазурным морем, тропическими лесами. Самый развитый в туристическом отношении индонезийский курорт. Стоимость пакета на 9 дней: отель 3* – от \$1320, 4* – от \$1400 и 5* – от \$1470. Сюда входят: перелет, трансфер, проживание, питание на базе завтрака, страховка. Дата вылета – 19 марта. Индонезийская виза оплачивается дополнительно. Стоимость – \$100 с паспорта.

Мальдивские острова – это песчаные пляжи, голубые лагуны. Отдых на Мальдивах – наилучший вариант для тех, кто хочет сменить обстановку и на время уйти от городской суеты. Цена 11-дневного тура составляет: 3* отель – от \$2970 (3-разовое питание), 4* – от \$3050 (завтрак и ужин) и 5* – от \$3185 (только завтрак). В цену входят: авиаперелет, трансфер, питание, проживание, медицинская страховка. Вылет из Алматы – 21 марта, длительность составляет около 6 часов. Гражданам Казахстана виза на Мальдивы не требуется.



Представляем небольшой обзор по странам мира с минимальной стоимостью на одного человека при двухместном размещении.

Начнем с самого популярного направления – ОАЭ, поскольку здесь есть все необходимое для полноценного отдыха: море, отличные пляжи, экскурсии, спортивные развлечения, рестораны. В общем, отдых здесь может угодить практически любому туристу. Самый подходящий регион для отдыха с детьми – эмират Шарджа, известный своими пляжами и парком развлечений «Аль-Джазира». Отправляясь туда, нужно учесть, что в этом эмирате есть запрет на употребление и хранение алкогольных напитков. Также следует обратить внимание, что если вы собираетесь в эмират Дубай, то при заселении в отель взимается туристический налог. Его сумма зависит от категории номера и звезд-

цены популярностью пользуется курорт Шарм-Эль-Шейх. Для граждан Казахстана нужна виза. Она может быть оформлена по прилете в аэропорт Египта – стоимость \$25 с паспорта. Что касается детей, то нужно знать: начиная с 14 лет они должны получить личный загранпаспорт. Детям старше 6 лет, которые не имеют паспорта, но записаны у родителей, нужно вклеить их фотографию. Стоимость на человека составит: за 3* отель – от \$985, 4* – от \$1020, 5* – от \$1215 (питание – все включено) на 12 дней. В цену тура включены: перелет, встреча в аэропорту и трансфер в отель, медицинская страховка, питание на базе завтрака и ужина, проживание в отеле. Вылет из Алматы 27 марта.

Практически круглогодичный пляжный отдых могут предложить курорты Таиланда и Вьетнама. Для семейного отдыха в Таиланде боль-



ПАРТНЕР ПРОЕКТА

МОТОР

WWW.MOTOR.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

ОБНОВЛЕННЫЙ
СЕДАН KIA RIO СКОРО
ПОСТУПИТ
В ПРОДАЖУ

В Kia освежили внешний дизайн автомобиля, его салон и расширили список опций. Дизайн экстерьера обновленного Rio отличается от предшественника решеткой радиатора, формой переднего и заднего бамперов, очертаниями решетки воздухозаборника, хромированной окантовкой рамок дверей, пересмотренными фарами головного света и задними фонарями, которые могут быть сделаны из светодиодных элементов. Что касается салона, то модель обзавелась более качественными материалами отделки, новой приборной панелью, мультимедиа, удобно расположенными кнопками управления климат-контролем, а регулировка положения рулевой колонки теперь осуществляется не только по углу наклона, но и по вылету. Наряду с этим автомобиль получит расширенный список опций. В том числе: электрообогрев лобового стекла, подогрев форсунок стеклоомывателя, датчик света, управляющий автоматическим включением фар. Обновленный седан будет оснащаться бензиновыми двигателями объемом 1,4 (107 л.с.) и 1,6 л (123 л.с.). Первый из них поставляется в паре с 5-ступенчатой механической или 4-ступенчатой автоматической трансмиссией. Второй же работает вместе с 6-ступенчатой «механикой» или «автоматом». Ожидаемая дата начала продаж модернизированного Kia Rio в России – 1 апреля 2015 года. В Казахстане цена на модель будет стартовать от 2 000 000 тенге.

HYUNDAI
ПРЕДСТАВИЛИ
I20 ACTIVE

Корейцы разработали вседорожный вариант хэтчбека i20, пока автомобиль будет предлагаться только в Индии. Компания Hyundai представила вседорожную версию хэтчбека i20 с приставкой Active. По официальным данным, автомобиль пока готовится к продаже только на индийском рынке. Появится ли модель в других странах, неизвестно. Hyundai i20 Active стал на 10 мм длиннее, 26 мм шире и 50 мм выше хэтчбека, а также получил дорожный просвет, равный 190 мм. При этом колесная база и объем багажника остались те же. Еще кроссовер обзавелся дополнительной пластиковой защитой вокруг колесных арок, оригинальными бамперами, большими противотуманками, светодиодными фарами и рейлингами на крыше. Кроссовер доступен только в переднеприводном исполнении с прежней гаммой двигателей, состоящей из 83-сильного 1,2-литрового агрегата и 1,4-литрового «турбодизеля» мощностью 90 л.с., вместе с 5- и 6-ступенчатыми МКП.

КРЕДИТЫ
НА ОТЕЧЕСТВЕННЫЕ
АВТО СТАНУТ
ДОСТУПНЕЕ УЖЕ
С АПРЕЛЯ

В рамках поддержки казахстанского автопрома с апреля 2015 года банки снизят ставки по автокредитованию. Уже в апреле казахстанцы смогут приобрести автомобили по сниженным процентным ставкам под 4%, и под 6% – лизинг для юридических лиц, сообщает телеканал «Алматы». Но не стоит забывать, что эти льготы распространяются исключительно на автомобили, произведенные в Казахстане. Напомним, что ранее для поддержки отечественного автопрома правительством было выделено 20 миллиардов тенге, 15 из них предназначены для кредитования физических лиц. Банки-операторы еще не утверждены. «Это очень хорошая идея, поддержка. В этом плане она необходима, нужна особенно в тот момент, когда мы испытываем сложности по ценовой политике в сравнении с нашим северным соседом Россией. Получается, по сей день автомобили, реализуемые официальными дилерами РФ, стоят дешевле, чем казахстанские», – отметил председатель правления «Союза независимого Автобизнеса Казахстана» Павел Ким. По данным Казахской ассоциации автомобильного бизнеса, объем выпуска легковых авто в стране в прошлом году превысил 37 тысяч единиц, в том числе 2,5 тысячи – коммерческая техника. А вот продажи транспортных средств на внутреннем рынке сократились почти вдвое. Одной из главных причин стало увеличение импорта авто из соседних стран, в частности из России. Так, только с начала этого года из Российской Федерации было завезено порядка 50 тысяч машин. Это больше, чем внутреннее производство почти на 20%. При этом средняя себестоимость автомобиля, сошедшего с конвейера отечественного завода, составляет 10 тысяч долларов. «Нужно учитывать, вполне вероятно, что автомобиль даже с учетом низкой тарифной процентной ставки будет все равно дороже, чем из России. Вы сами знаете, потребитель в первую очередь изучает этот вопрос на сегодня, сколько стоит в России, сколько у нас», – сказал директор автомобильного холдинга Макса Митманов.

Ford российского производства
в Казахстане

Андрей Макаров

На прошлой неделе в Алматы официальный импортер автомобилей Ford в Казахстане компания ТОО «Каспиан Моторс» объявила о старте продаж автомобилей Ford российского производства.

Напомним, что еще в октябре 2014 года было достигнуто соглашение между Ford of Europe и «Форд Соллерс Холдинг» о начале поставок автомобилей Ford Focus и Ford EcoSport российского производства, что позволило компании снизить розничные цены на Ford Focus до \$17 500. При этом комплектация Focus Trend SYNC Pack богаче, чем на европейских Ford Focus Trend. В дополнение к стандартной спецификации автомобиль включает обогрев передних сидений, обогрев лобового стекла и форсунок стеклоомывателя, кожаную обивку рулевого колеса, центральный подлокотник с закрытым отделением для хранения, противотуманные фары и радиопакет №3, который, помимо аудиосистемы, 6 динамиков, 3,5-матричного дисплея и USB-порта, включает вход AUX, систему Ford SYNC, подключение телефона по Bluetooth и голосовое управление на русском языке.

Первые автомобили Ford EcoSport 2015 года выпуска уже можно приобрести в Ford. Стоимость субкомпактного кроссовера стартует от отметки \$19 570 за Ford EcoSport Trend 1,6/122PS 5MT 2WD, перед-

CASPIAN MOTORS

RANGE ROVER

JAGUAR

LAND ROVER

Ford
Go Further

неприводный на «механике». Однако официальная презентация субкомпактного кроссовера пройдет 10 апреля текущего года.

В данный момент компания работает над расширением списка моделей, поставляемых с завода «Форд Соллерс Холдинг» в России, в планах компании до конца года пополнить линейку новым Ford Mondeo, 4-дверной версией Ford Fiesta и обновленным Ford Explorer.

«При этом цена на автомобили Ford российского производства будет по возможности близкой к ценам российских дилеров, учитывая особенности транспортировки и документооборота», – отмечают в компании.

Важно, что на автомобили российского производства Ford Focus и Ford EcoSport, реализованные через дилерскую сеть «Каспиан Моторс» в Казахстане, предоставляется такая же гарантия производителя, как и на другие автомобили Ford, реализованные через «Каспиан Моторс» – 2 года без ограничения пробега.

На сегодня ТОО «Каспиан Моторс» является единственным официальным импортером автомобилей Ford в Казахстане с тремя автосалонами (в Алматы, Астане, Атырау), четырьмя дилерами Ford (в Актобе, Костанайе, Павлодаре и Усть-Каменогорске) и двумя авторизованными сервис-центрами (в Уральске и Петропавловске). С 2013 года компания является официальным дилером Jaguar Land Rover.

Автомобиль года-2014

Андрей Макаров

12 марта в Алматы прошла ежегодная церемония вручения премии «Автомобиль года-2014» по версии журнала «За рулем Казахстан». Еще в ноябре 2014 года стартовало голосование за лучшие автомобильные новинки. Всего было представлено 56 автомобилей в 14 номинациях.

По итогам онлайн-голосования победителями в своих категориях стали:

Малый класс – LADA Granta Liftback
Малый плюс – Skoda Rapid Spaceback
Компакт-класс – Volkswagen Golf
Средний класс – BMW купе 4-й серии
Бизнес-класс – Toyota Camry MC
Бизнес-плюс – Audi A7
Компакт-кроссоверы – Mercedes GLA
Сити-кросс – Skoda Yeti FL
Кроссоверы – Toyota Highlander
Кроссоверы премиум – Porsche Macan
Вседорожники – Nissan X-Trail
Вседорожники премиум – BMW X6
Спорткары – Jaguar F-Type Coupe
Электромобили – Mitsubishi Outlander PHEV

Также были учреждены особые награды, среди них: генеральный партнер премии Baccardi Martini выбрал «Самый желанный автомобиль», им стал Mercedes GLA. А Jaguar F-Type Coupe, помимо звания «Лучшего спорткара», выиграл номинацию «Выбор редакции». В следующей номинации – «Выбор экспертов» – главные редакторы ведущих автомобильных изданий – «Формула S», «Колеса», «Автомир», «Автокруз», «За рулем Казахстан», «Auto.lafa.kz» и «PIT STOP» – выбрали свой автомобиль 2014 года, им стал Renault Logan.

Напомним, что новый Renault Logan вышел на казахстанский рынок летом 2014 года, и результаты продаж отражают вы-



сокую оценку казахстанских автолюбителей. Renault Logan полностью адаптирован к локальным условиям эксплуатации.

Итак, самое главное: автомобиль, который был выбран читателями тайным голосованием. Вопрос звучал так: какую марку и модель они бы выбрали лично для себя и какой автомобиль станет по-настоящему народным? Конечно, для кого-то это было неожиданностью, а кто-то и не сомневался в его победе, так как этот автомобиль уже давно называют «народным». Официальный статус «Автомобиль года-2014» получила Toyota Camry.



ЖК «АК ЭЛЕМ»
г. Алматы,
ул. Желтоқсан -
ул. Шевченко

ЖК «АЙСУЛУ»
(первая очередь)
г. Алматы, ул. Куняева -
ул. Маметовой

ЖК «АМАНИ»
г. Алматы, Бағанашил

Отдел продаж
Республика Казахстан
г. Алматы,
пр. Аль-Фараби, д.13
БЦ «Нурлы Тау»,
Сектор 1В, офис 405.

+7 (727) 311 11 81 /82
+7 701 522 0219

www.tarlan-d.kz

КАПИТАЛ
ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМ

Свидетельство о постановке на учет N 12031-Г,
выдано Комитетом информации и архивов,
Министерства связи и информации Республики
Казахстан от 03.10.2011 г. Собственник и издатель
газеты: ТОО «Издательский дом Капитал»
Газета является членом организации
"Project Syndicate".

Виктория Говоркова, главный редактор,
govorkova@kapital.kz
Ольга Фоминских, советник главного редактора
по финансовой аналитике
Евгения Рассохина, проект-менеджер,
zhenya@kazmg.kz
Айжан Касымалиева, проект-менеджер,
aizhan@kazmg.kz
Отдел дистрибуции – 333-45-45
Жаннель Бейсенбаева,

руководитель отдела распространения,
Алина Байкинова, редактор «Компании и рынки»,
Алишер Абдулин, редактор «Спорт»,
Журналисты: Олег Ни, Данияр Молдабеков,
Вероника Сабитова, Анна Видянова
Спецкор в Астане: Айнагуль Елюбаева
Литературный редактор: Елена Ким
Корректор: Владимир Плошай
Верстка: Рустем Еспаев
Фотокор: Вячеслав Батурын

Мнение авторов публикаций не обязательно
отражает мнение редакции.
Коммерческий департамент
– 224-91-55, 224-91-66
Адрес редакции: Казахстан, 050057,
г. Алматы, ул. Мынбаева, 53/116 (уг. Ключкова),
офис 401. Тел.: +7 (727) 224-91-31
Подписной индекс 65009 в каталогах
АО «Казпочта», ТОО «Евразия пресс»,
ТОО «Эврика-пресс», ТОО «Казпресс»

Ответственность за содержание рекламы
и объявлений несут рекламодатели.
Рукописи не возвращаются и не рецензируются.
При перепечатке ссылка на «Капитал.kz»
обязательна.
Официальный сайт: www.kapital.kz
Подписано в печать 18.03.2015 г. Заказ N 2393.
Общий тираж 40000 экз. Разовый тираж 10000 экз.
Газета отпечатана в типографии: ТОО «РПИК
«Дауір», г. Алматы, ул. Кадаякова, 17, тел.: 273-12-04