

О чем Moody's предостерегает казахстанские банки?



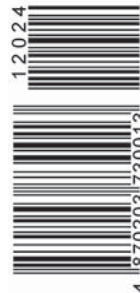
«В тени» хорошо не только летом. Бизнес на распутье



Рауан Даукенов, «Нурбанк»: «Мы не боимся российской экспансии»

КАПИТАЛ

№24
(356)



// ЧЕТВЕРГ, 28 ИЮНЯ, 2012

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

«Казахтелеком» расширяет спектр услуг своих ЦОДов

6
страница

Проверять не будут. Теперь бы еще налоги снизить...

7
страница

Зарплата адмперсонала растет

10
страница

Почему аренда с выкупом дешевле просто аренды?

3
страница

В субботу в Льеже начнется «Тур де Франс»

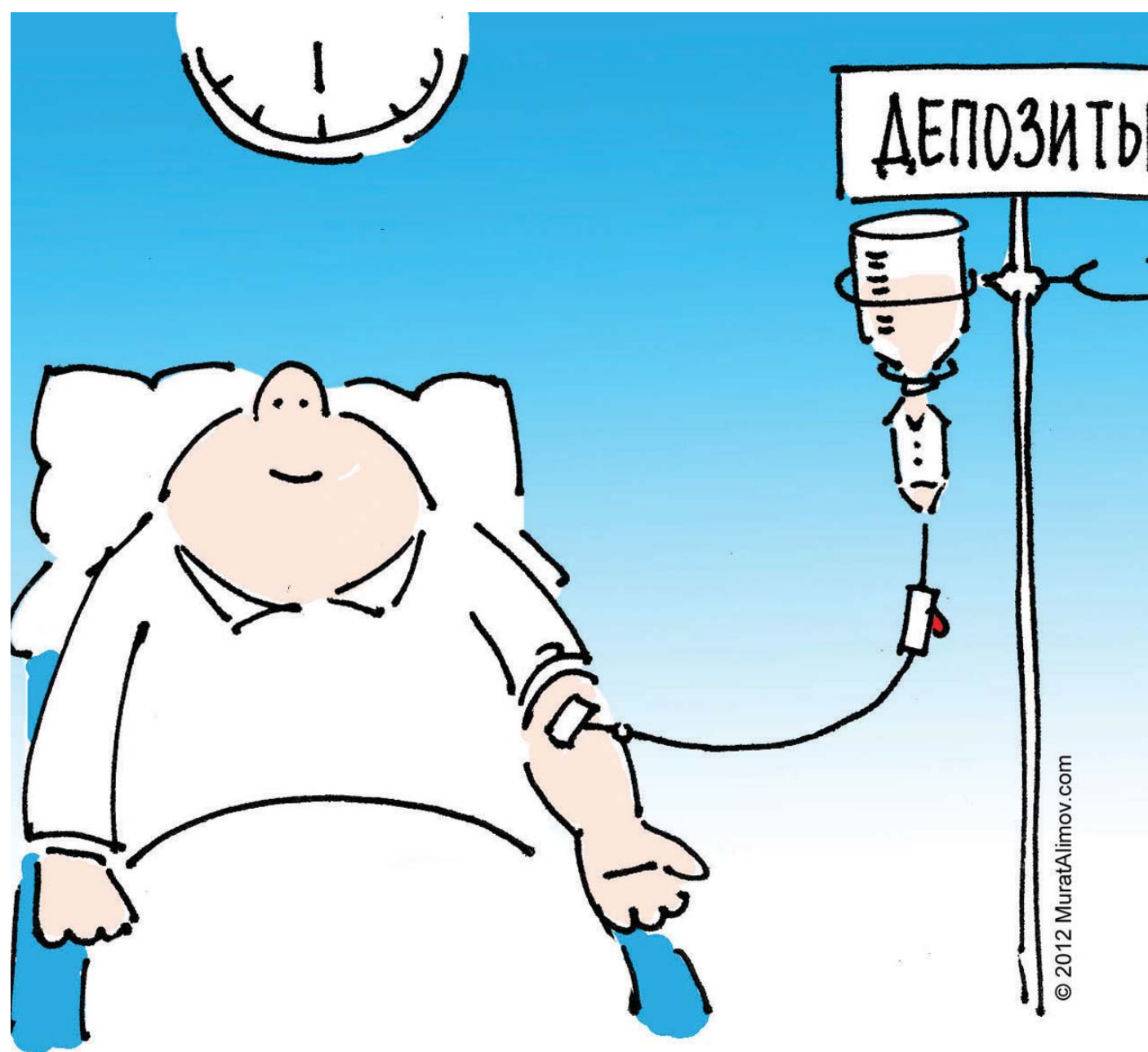
13
страница

Подписной индекс

65009

Очередное пике

Будут ли депозиты и дальше привлекать казахстанцев?



Виктор Климов

С 1 июля 2012 года Казахстанский фонд гарантирования депозитов (КФГД) снижает максимальные ставки вознаграждения по банковским вкладам для физических лиц. Теперь при открытии депозита в тенге будет начисляться 9%. Изменения коснутся и вкладов в иностранной валюте – номинальная процентная ставка в банках-участниках системы обязательного гарантирования депозитов составит 6%.

Напомним, действующие в настоящее время ставки вознаграждения, установленные с 1 апреля 2010 года, составляют в тенге 10% годовых, в инвалюте – 7%.

Как объяснили «Капитал.kz» в АО «Казахстанский фонд гарантирования депозитов», вопрос о размере рекомендуемых максимальных ставок рассматривается советом директоров фонда каждые полго-

да не позднее 1 мая и 1 ноября с введением новых, либо с сохранением прежних размеров ставок с 1 июля и с 1 января, соответственно.

«В случае необходимости, при резком изменении конъюнктуры депозитного рынка республики, размер рекомендуемых максимальных ставок может пересматриваться чаще, чем каждые полгода. Он рассчитывается по формуле, один из компонентов которой действующая на момент пересмотра рекомендуемых максимальных ставок официальная ставка рефинансирования Национального банка РК», – сообщили в пресс-службе КФГД.

В связи с уменьшением годового уровня инфляции с начала этого года в стране ставка рефинансирования снижалась трижды, и с 4 июня она установлена на уровне 6% годовых. Глава Национального банка Григорий Марченко отмечал,

что снижение ставки рефинансирования дает рынку сигнал, «что стоимость денег в целом и ставки и по депозитам, и по кредитам должны сокращаться».

«Учитывая, что депозиты населения становятся существенным источником фондирования для отечественных банков, такая тенденция может способствовать снижению ставок по предлагаемым ими кредитам, и как следствие, стимулированию экономического роста в республике», – полагают в АО «Казахстанский фонд гарантирования депозитов».

Своим мнением с «Капитал.kz» поделилась и Айнура Медеубаева, аналитик АО «Тройка Диалог Казахстан». «КФГД снижает максимально разрешенные ставки, когда видит, что рыночные ставки системных банков опустились ниже его лимитов, и такую ситуацию мы сейчас наблюдаем.

[Продолжение на стр. 2]

Цифра номера

40%
должна
составить
доля МСБ
в экономике
страны

Подробнее [Стр. 7]

Спикер номера

Булат Закиров,
заместитель
генерального
директора
АО «КазТрансОйл»
по развитию

Подробнее [Стр. 4]

Цитата номера

«Wow-эффект от Tele2 уже прошел»,

– Нурлан Саргаскаев,
директор
по развитию
бизнеса GSM
Казахстан /Kcell

Подробнее [Стр. 6]

Спорт

Казахстанские
футбольные
клубы узнали
соперников
в Лиге
чемпионов
и Лиге Европы

Подробнее [Стр. 12]



ForteBank

ForteОфис

Сіздің табысыңызды қолдай
Поддержка вашего успеха

www.fortebank.com

Кадровые перестановки и назначения



**КАЗЫБЕК
ЧИКАНБАЕВ**

назначен заместителем председателя Агентства РК по управлению земельными ресурсами



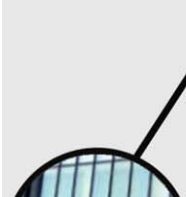
**СЕРИКЖАН
БЕСКЕМПИРОВ**

назначен заместителем акима Алматинской области



**САЛТАНАТ
ОМАРБЕКОВА**

назначена начальником управления здравоохранения Жамбылской области



**АБАТ
НУРСАЙТОВ**

избран председателем совета директоров АО «Озенмунайгаз»



**АБЗАЛ
МЕНДИБАЕВ**

избран генеральным директором – председателем правления АО «Озенмунайгаз»

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

НАЦИОНАЛЬНОГО УСИЛЕНИЯ НЕ ИЗБЕЖАТЬ

Учитывая неблагоприятные тенденции на мировых рынках, необходимо усилить аналитическую и прогнозную деятельность национального нефтегазового холдинга. Об этом глава государства Нурсултан Назарбаев сказал в ходе встречи с председателем правления национальной компании «КазМунайГаз» Ляззатом Киновым. За последнее время цены на энергоносители существенно снизились. Так, к примеру, за последний месяц цена на нефть упала с \$107 до уровня ниже \$90 за баррель. «КазМунайГаз» является основной нефтедобывающей компанией Казахстана. Г-н Кинов доложил президенту о перспективных направлениях деятельности компании. Кроме того, глава «КазМунайГаза» сообщил, что с 1 июля текущего года структурные подразделения холдинга – «Озенмунайгаз» и «Эмбаунайгаз» начинают работать как самостоятельные юридические лица. Таким образом, работники этих нефтяных компаний смогут самостоятельно решать все свои вопросы. Это положительно скажется на развитии социальной сферы и повысит эффективность производства. «Мы уделяем большое внимание социальным аспектам развития населенных пунктов, где осуществляется производственная деятельность компании. За последнее время нами было трудоустроено две тысячи человек в Жанаозене и Каражанде», – сказал г-н Кинов. – В 2011 году консолидированная добыча нефти и газового конденсата составила 21,1 млн тонн. В 2012 году планируется добыть 21,9 млн тонн». (kapital.kz)

В БОРЬБЕ ЗА ПРОЗРАЧНОСТЬ

Министерство культуры и информации РК названо самым прозрачным ведомством. Таковы результаты исследования агентства «Рейтинг.kz». Рейтинговое исследование направлено на получение оценок уровня прозрачности министерств и ведомств страны. Исследование проводилось в отношении 40 центральных госорганов, входящих в структуру правительства, в лице министерств, агентств и наиболее значимых комитетов отдельных министерств. Вторую позицию в этом рейтинге занимает министерство труда и социальной защиты населения. За этим ведомством следуют министерство образования и науки, министерство здравоохранения, министерство юстиции и министерство охраны окружающей среды. Как отмечается в исследовании, самыми «непрозрачными» ведомствами являются комитет контроля медицинской и фармацевтической деятельности, комитет оплаты медицинских услуг, агентство по управлению земельными ресурсами, министерство обороны, Национальное космическое агентство. (kapital.kz)

Темпы без качества – не темпы, а рвачество

В Алматы открылся VII международный форум менеджеров качества

Ольга Веселова

Одним из приоритетов в развитии современного Казахстана является создание конкурентной среды и конкурентоспособных компаний. А очень важный аспект в этом процессе – менеджмент качества.

«В западных странах ввод стандартов качества является добровольным, тогда как в Казахстане они во многом обязательны. Это связано с нашим менталитетом, так как к добровольной стандартизации многие казахстанские бизнесмены отнеслись бы несерьезно», – считает Азат Абдрахманов, президент Международной ассоциации менеджеров и аудиторов качества (МАМАК).

Для повышения отечественно уровня качества вот уже в седьмой раз в Алматы открылся международный форум менеджеров качества «TQM Kaz-2012». Так, Ешинори Иизука, президент японского общества контроля качества (JSQC), рассказал о том, как удалось сотворить «японское чудо». «В восьмидесяти годы прошлого века в нашей стране пришло время, требующее качества во всем, и все японцы как один стремились к этому. Именно постановка качества во главу угла и позволила нам осуществить колоссальный экономический рост», – подчеркнул он.

По оценкам японского специалиста, конкурентоспособная продукция складывается при соблюдении нескольких аспектов: стремление к расширению компании, острое ощущение потребностей потребителей и острое ощущение общества.

«Главное не сам продукт, а его ценность



для потребителя. Прибыль – это не самоцель. Цель бизнеса – существование в социуме и ему на пользу», – подчеркнул г-н Иизука. В то же время эксперт уточнил, что для совершенствования бизнес-среды необходимо менять мышление.

В целом японский бизнес старается идти на опережение существующих стандартов

качества. Так, в Японии разработана спецификация для TQM, которая опубликована как стандарт Z8101-1981. В соответствии с этим стандартом эффективное внедрение контроля качества делает необходимым сотрудничество всех сотрудников компании, вовлекая в этот процесс ее руководство, менеджеров, мастеров и рабочих во всех

областях деятельности корпорации, таких как анализ рынка, исследования и разработка производства, закупки, производство, инспектирование, сбыт, послепродажное обслуживание, финансовый контроль, управление персоналом, обучение и т. п.

О большой роли менеджмента качества в успешности бизнеса говорила в ходе своего доклада Мифлора Гатчалиан, почетный генеральный секретарь Азиатско-Тихоокеанской организации качества. «Согласно исследованиям, чем выше качество, тем больше прибыль и процент возврата инвестиций», – считает г-жа Гатчалиан.

По данным организаторов, VII международный форум призван обобщить опыт казахстанских предприятий в области применения современных методов и инструментов менеджмента в различных секторах экономики, социальной сферы и государственного управления, а также осветить наиболее передовые подходы и методы менеджмента для содействия достижению конкурентоспособности, применения инноваций и принятия стратегических решений проблем качества в нашей стране. В ходе форума его участники получат возможность не только обсудить насущные проблемы в области менеджмента качества со своими коллегами, но и перенять опыт развитых стран. В работе форума примут участие всемирно известные ученые и специалисты в области качества, чьи исследования издаются на многих языках мира и находят широкое применение для решения проблем управления на тысячах предприятий и организаций на всей планете.

Очередное пикирование

[Начало на стр. 1]

Максимальные ставки, предлагаемые крупнейшими игроками, не превышают 8% в тенге и 5% в валюте. Я думаю, снижение максимальных ставок вознаграждения происходит с целью уменьшения разрыва в ставках, предлагаемых крупными и средними банками, который доходит сейчас до 4-5 процентных пунктов», – говорит г-жа Медеубаева.

По ее словам, законы экономики таковы: когда инфляция превышает ставку, то депозиты становятся менее интересными как инструментом сохранения и инвестирования. Однако отечественные вкладчики с начала кризиса 2008 года показали невиданную лояльность – депозиты продолжили расти и в периоды нестабильности, и при отрицательных реальных ставках.

«Причина тому – отсутствие альтернатив по инвестированию. Фондовый рынок пока недостаточно развит, недвижимость себя не оправдала, а на мировых рынках свои проблемы. Если сейчас вкладчик может заработать до 9-10% в год на депозите, а официальная инфляция составляет около

5%, то реальная ставка пока позитивна, и следовательно, депозиты экономически целесообразны», – считает аналитик.

В обозримом будущем большинство вкладчиков, скорее всего, продолжат нести свои сбережения в банки. «Я не думаю, что произойдет массовая или значительная переориентация вкладчиков на рынок ценных бумаг (РЦБ). Для перелома нужны два условия: с одной стороны, депозиты должны стать экономически невыгодными, а с другой – наличие ликвидного, прозрачного и понятного для розничного инвестора фондового рынка с подводящей инфраструктурой, услугами и т.д. Ни того, ни другого пока нет, но это вопрос времени», – заключила г-жа Медеубаева.

Стремительную переориентацию казахстанцев на РЦБ отрицает и Сауле Бастаубаева, начальник отдела сберегательных вкладов и РКО департамента розничного бизнеса АО «Нурбанк».

«Депозиты – наиболее надежный и понятный инструмент для населения, чтобы себя не оправдала, а на мировых рынках свои проблемы. Если сейчас вкладчик может заработать до 9-10% в год на депозите, а официальная инфляция составляет около

5%, то реальная ставка пока позитивна, и следовательно, депозиты экономически целесообразны», – считает аналитик.

Уже со следующей недели во всех казахстанских банках-участниках системы обязательного гарантирования депозитов ставки вознаграждения по вкладам будут соответствовать рекомендуемому КФГД. «В результате снижения максимальных ставок по депозитам мы также будем пересматривать наши проценты. При их определении в первую очередь принимаются во внимание ставки по депозитам в целом по рынку. Но в любом случае они будут оставаться одними из наиболее выгодных в Казахстане», – отметил в беседе с «Капитал.kz» Михаил Ломтадзе, председатель правления АО «Kaspi Bank».

По его словам, при желании заработать больше любой человек может выбрать различные инструменты: от ценных бумаг до недвижимости. Несмотря на то, что сегодня инвестирование в акции, облигации или паевые инвестиционные фонды рас-

ки по депозитам в отечественных банках второго уровня (БВУ) достаточно высоки, чтобы продолжать оставаться привлекательным инструментом для инвестиций. Это гарантированный, безопасный доход без значительных усилий», – убежден г-н Ломтадзе.

Эксперты сходятся во мнении, что казахстанцы и дальше будут предпочитать пусть и небольшой, но стабильный доход от банковских вкладов, нежели рискованные операции с ценными бумагами.

«Депозиты поддерживаются государственными гарантиями и позволяют вкладчикам получать постоянную и довольно существенную доходность, которая превышает по своим размерам темпы годовой инфляции, прогнозируемые Нацбанком в 2012 году на уровне 6-8%. Мы считаем, что и в будущем существенная часть сбережений населения будет размещаться именно на депозитах в отечественных банках», – резюмировали в АО «Казахстанский фонд гарантирования депозитов».

Как известно, в соответствии с Законом «Об обязательном гарантировании депозитов, размещенных в банках второго уровня РК» государственная гарантия КФГД распространяется на все депозиты. И в случае принудительной ликвидации банка вкладчикам будет выплачено гарантированное возмещение. Его максимальный размер на сегодняшний день составляет 5 млн тенге.

Новинки законодательства

Владимир Плошай

На минувшей неделе были опубликованы важные нормативные правовые акты. Среди них отметим законы о магистральном трубопроводе, о внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных незаконным путем, и финансированию терроризма и обналичивания денег

Борьба с терроризмом и коррупцией

Законом Республики Казахстан от 21 июня 2012 года № 19-V внесены изменения и дополнения в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных незаконным путем, и финансированию терроризма и обналичивания денег

Закон направлен на совершенствование законодательства по вопросам противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных незаконным путем, и финансированию терроризма. Он содержит положения, разработанные в целях сокращения количества компаний с признаками лжепредпринимательства, объемов обналичивания денег.

Большинство поправок носят редакционно-уточняющий характер. Одна поправка внесена в закон «О национальной безопасности Республики Казахстан» и предусматривает отсрочку до 1 января 2015 года запрет на транзит через территорию Казахстана воинских формирований, вооружений и военной техники иностранных государств и международных организаций, за исключением случаев, предусмотренных международными договорами, ратифицированными Республикой Казахстан.

В частности, внесены изменения уточняющего характера в Гражданский кодекс Республики Казахстан (Общая часть), Гражданский кодекс Республики

Казахстан (Особенная часть), Уголовно-процессуальный кодекс Республики Казахстан, в Закон Республики Казахстан от 31 августа 1995 года «О банках и банковской деятельности в Республике Казахстан», в Закон Республики Казахстан от 20 июня 1997 года «О пенсионном обеспечении в Республике Казахстан», Закон Республики Казахстан от 14 июля 1997 года «О нотариате» и другие.

В Уголовный кодекс Республики Казахстан внесены следующие дополнения.

Кодекс дополнен статьей 307-1 следующего содержания: «Статья 307-1. Незаконное разглашение или иное незаконное использование сведений и информации об операциях с деньгами и (или) иным имуществом Незаконное разглашение или иное незаконное использование должностными лицами государственных органов сведений и информации об операциях с деньгами и (или) иным имуществом, полученных от субъектов финансового мониторинга, если это повлекло существенное нарушение прав и законных интересов граждан или организаций либо охраняемых законом интересов общества или государства, – наказывается штрафом в размере от пятиста до одной тысячи месячных расчетных показателей либо лишением свободы на срок до двух лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до трех лет».

В Кодекс Республики Казахстан об административных правонарушениях внесены следующие изменения и дополнения. Кодекс дополнен статьей 161-2 следующего содержания: «Статья 161-2. Отсутствие у индивидуального предпринимателя или юридического лица оборудования (устройства), предназначенного для осуществления платежей с использованием платежных карточек

1. Отсутствие у индивидуального предпринимателя или юридического лица, обязанного принимать платежи с использованием платежных карточек при осуществлении торговой деятельности (выполнении работ, оказании услуг) на территории Республики Казахстан, оборудования (устройства), предназначенного для осуществления платежей с исполь-

зованием платежных карточек, – влечет штраф на индивидуальных предпринимателей в размере сорока, на юридических лиц, являющихся субъектами малого или среднего предпринимательства, – в размере шести месяцев, на юридических лиц, являющихся субъектами крупного предпринимательства, – в размере восьмидесяти месячных расчетных показателей.

2. Делание, предусмотренное частью первой настоящей статьи, совершенное повторно в течение года после наложения административного взыскания, – влечет штраф на индивидуальных предпринимателей в размере восьмидесяти, на юридических лиц, являющихся субъектами малого или среднего предпринимательства, – в размере ста двадцати, на юридических лиц, являющихся субъектами крупного предпринимательства, – в размере ста пятидесяти месячных расчетных показателей.

Настоящий Закон вводится в действие по истечении десяти календарных дней после его первого официального опубликования – опубликован 23 июня 2012 года, за исключением некоторых пунктов.

Образование

Постановление Правительства Республики Казахстан от 27 февраля 2012 года № 261-О некоторых вопросах итоговой аттестации обучающихся»

Данным постановлением определены следующие случаи, когда обучающиеся в организациях общего среднего образования не принимают участие в едином национальном тестировании, что позволяет им пройти итоговую аттестацию в форме государственного выпускного экзамена и в год завершения обучения поступить в организации образования, дающие послесреднее или высшее образование, через комплексное тестирование: 1) состояние здоровья; 2) смерть близких родственников (родители, дети, усыновители, усыновленные, полнородные и неполнородные братья и сестры, дедушка, бабушка); 3) чрезвычайные ситуации, а также дорожно-транспортные происшествия.

Данным постановлением установлена возможность участия в комплексном те-

стировании обучающихся в организациях общесреднего образования в год завершения обучения реализуется после предоставления документов, удостоверяющих случаи, указанные выше.

Настоящее постановление вводится в действие по истечении 10 календарных дней после первого официального опубликования – опубликовано 27 июня 2012 года.

О магистральном трубопроводе

Закон Республики Казахстан от 22 июня 2012 года № 20-V «О магистральном трубопроводе»

Данный Закон регулирует общественные отношения, возникающие при проектировании, строительстве, эксплуатации, консервации и ликвидации магистрального трубопровода, и направлен на обеспечение эффективной, надежной и безопасной эксплуатации магистрального трубопровода.

Действие настоящего Закона распространяется на общественные отношения в области магистрального трубопровода. Действие данного Закона не распространяется на: 1) общественные отношения, возникающие при создании и эксплуатации трубопровода, не относящегося к магистральному трубопроводу, магистрального водопровода, а также на отношения, связанные с созданием, функционированием и ликвидацией объектов социально-бытового назначения магистрального трубопровода; 2) правоотношения, возникающие в рамках межправительственных соглашений, заключенных Правительством Республики Казахстан до принятия Конституции Республики Казахстан 1995 года, и связанных с ними последующих договоров с участием Правительства Республики Казахстан по вопросу трансграничного трубопровода.

Закон применяется к отношениям в области магистрального газопровода в части, не урегулированной Законом Республики Казахстан «О газе и газоснабжении».

Данный Закон вводится в действие по истечении десяти календарных дней после его первого официального опубликования – опубликован 23 июня 2012 года.

Командная работа: путь к успеху

Олег Ни

Сплоченный коллектив – залог коммерческого успеха любой компании. А одним из объединяющих факторов является первый по значимости праздник – день рождения организации. Наглядный пример – 17-летие холдинга BI-Group. Здесь просматривались и стимулы формирования команды, и приобщение коллектива к корпоративной культуре, и устойчивые традиции.

День рождения компании BI-Group собрал более 700 человек, для которых 38-й километр пригорода Астаны стал на один день огромной творческой площадкой. Сотрудники, партнеры и клиенты были объединены не только целью мероприятия, но и единым корпоративным стилем одежды – футболками и бейсболками с логотипом BI-Group. Единственным отличительным знаком стали цвета галстуков семи дивизионов компании.

На наши мероприятия съезжают все ключевые сотрудники BI-Group, 50 процентов которых работают в разных регионах: в Алматы, Москве, Атырау, Костане и других, – говорит председатель правления холдинга Амангельды Омаров. – Это прекрасная возможность собраться всем вместе, пообщаться в не-



формальной обстановке, подвести итоги.

А итоги, с которыми компания подошла к своему 17-му дню рождения, прилагают уверенности. Сегодня в холдинге работает около 5 тысяч сотрудников. BI-Group – лидер по количеству построенных и строящихся объектов в Казахстане и занимает 35% рынка. За 17 лет работы компанией построено более 1,2 миллионов квадратных метров жилья в Астане, проложены сотни километров дорог регионального и республиканского значе-

ния, возведены десятки промышленных объектов. Есть чему порадоваться, и есть к чему стремиться.

Кроме подведения итогов прошедшего года в программе дня рождения было много мероприятий, способствующих интеграции в команду каждого сотрудника и настройке на достижение корпоративных целей. Приключенческий квест, клубы карвинга и квиллинга, танцевальные соревнования и даже петушиные бои. Идея объединения коллектива

в ходе творческой, интеллектуальной и спортивной деятельности просматривалась в каждом разделе программы. Она же легла в основу построения огромного логотипа компании с участием более 700 (!) сотрудников холдинга.

Как считают HR-специалисты BI-Group, подобные мероприятия обеспечивают выработку единого стиля корпоративной культуры, направленного на создание позитивного имиджа организации. Это гармонизация отношений между формальной и неформальной структурами предприятия, передача ценностей от поколения к поколению.

В рамках дня рождения, к примеру, компания отметила своих сотрудников, проработавших более 10 лет, гордым титулом «Хранители традиции BI-Group» и вручила имменные iPady. В свою очередь, хранители традиций пригласили выйти на сцену BI-стажеров и вручили им корпоративные бейсболки и футболки. Посвящение в члены холдинга BI-Group закончилось флэш-мобом, подготовленным новичками. Преемственность поколений налицо.

Стоит отметить, что каждый год в BI-Group проводится как минимум три мероприятия, способствующих формированию команды и укрепляющих корпоративный дух. Это День рождения компании, День строителя и Новый год. Как правило, это тематически направленные действия, которые предполагают не менее трех стадий – подготовку (коллективное тимбилдинг), реализацию (позиционирование команды, самореализация) и выпуск корпоративного дайджеста (самооценка и элемент family management). При этом традиционно главные действующие лица на всех этапах мероприятий – это сотрудники холдинга. Главный же актив. Команда развивающаяся и динамичная. А подобные традиции полезны для устойчивости и стабильности всей компании.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ДАЕШЬ ПОВЫШЕНИЕ КАЧЕСТВА!

Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев отметил, что в стране необходимо не только повышать объемы производимой сельхозпродукции, но и существенно улучшать ее качество. Об этом стало известно в ходе встречи главы государства с министром сельского хозяйства РК Асылжаном Мамытбековым. «Развитие сельского хозяйства является важным приоритетом для страны. Экономическая интеграция с Россией, Беларусью и входящие республики во Всемирную торговую организацию ставят во главу угла повышение конкурентоспособности отечественного агропромышленного комплекса. Большой урожай, собранный в прошлом году, создал немало проблем по его хранению, перевозке и отправке на экспорт. Это было связано с нехваткой элеваторов, грузовых вагонов и другими проблемными вопросами. Еще одним важным фактором становления эффективного сельского хозяйства страны является модернизация животноводческой отрасли. Успешное решение всех этих проблем требует от нас слаженных действий и принятия комплексной программы по развитию сельского хозяйства. Сегодня нам необходимо не только повышать объемы производимой сельхозпродукции, но и существенно улучшать ее качество. Необходимые ресурсы для этого есть. За последние 15 лет на развитие отечественного агропромышленного комплекса было выделено 1,5 трин тенге, только в 2011 году в данную отрасль было направлено не менее 115 млрд тенге», – отметил Нурсултан Назарбаев. В ходе встречи министр сельского хозяйства доложил президенту Казахстана о текущей ситуации в сельском хозяйстве, а также сообщил о концептуальных положениях новой программы развития агропромышленного комплекса Республики Казахстан до 2020 года. По словам Асылжана Мамытбекова, для исполнения поручений, данных на агропромышленном форуме, был предусмотрен отход от практики прямого государственного финансирования отрасли с перенаправлением выделяемых средств на механизмы стимулирования, привлечение инвестиций с финансовых рынков. Также будет обеспечен доступ к инвестированию в сельское хозяйство частных кредитных институтов, которые раньше не могли конкурировать с госинститутами по стоимости предоставляемых ресурсов. В этой связи президент поручил проработать концептуальные положения программы с отраслевыми союзами, сельхозтоваропроизводителями и заинтересованными государственными органами. (kapital.kz)

28 НА НОВЕНЬКОГО

В этом году в рамках Карты индустриализации по городу Алматы будет реализовано 7 проектов по производству мебели, стройматериалов, лекарственных препаратов, в сфере оказания торгово-транспортных услуг. В целом в мегаполисе ведется работа по 28 индустриально-инновационным проектам на общую сумму 485 млрд 200 млн тенге. В 2010 году уже реализовано 4 проекта на сумму 51 млрд 900 млн тенге, в 2011 году – 9 проектов на сумму 171 млрд 500 млн тенге. Актив Алматы Ахметжан Есимов посетил ряд производственных объектов-участников Карты индустриализации. Первой в этом списке стала компания «Viva Pharm», где создано 120 рабочих мест. Компания выпускает противовирусные и противоаллергические препараты объемом 15 млн таблеток и 5 млн капсул в год. При этом налоговые отчисления цеха составляют 1 млн тенге. Также по Карте индустриализации города Алматы господдержку получило ТОО «ПВХ+Драйвбленд». Предприниматели ознакомили главу города с производством изолированных труб и фасонных изделий. Ежегодный выпуск труб составляет 100 тыс. погонных метров, изделий – 8,5 тыс. штук. С начала этого года налоговые отчисления предприятия составили 6 млн 365 тыс. тенге. Актив посетил и завод по производству железобетонных изделий для строительства мостов, автомобильных и железных дорог: ТОО «Алматынский завод мостовых конструкций» является участником программы «Дорожная карта бизнеса-2020». За последние полгода налоговые отчисления компании составили 420 млн тенге. На предприятии работают 510 человек. (kapital.kz)

В 2020 ВСЕ БУДЕМ ПРИ ДЕЛЕ

В 2012 году на реализацию программы занятости-2020 выделено 62,3 млрд тенге. Как отмечается, на текущий момент социальные контракты уже подписаны с 40 тыс. участниками. Более половины участников программы (52% или 20,3 тыс. человек) составляет молодежь в возрасте до 29 лет. По первому направлению «Обучение и содействие в трудоустройстве самозанятого, безработного и молодежь населения» профессиональное обучение осуществляется в 442 организациях образования, и охвачено 48 485 человек. По второму направлению «Содействие развитию предпринимательства на селе» общая сумма средств, выделенных на микрокредитование, составляет 12,1 млрд тенге, предусмотрено кредитование 8151 человека. Общее число участников программы, получивших микрокредиты с начала ее реализации, составляет 1826 человек. Третье направление программы «Повышение мобильности трудовых ресурсов» конкретно нацелено на повышение динамичности рынка труда в его пространственном разрезе. Общая сумма средств, выделенных на реализацию данного направления, составляет 11 млрд тенге. В 2011 и 2012 годах намечено строительство 1158 домов на 4627 квартир. Из них ИЖД – 1068, многоквартирных – 90. На сегодняшний день продолжается строительство 581 дома (2478 квартир). Завершено строительство 314 домов (1181 квартира). Четвертое направление «Развитие сельских населенных пунктов», нацеленное на обеспечение занятости населения путем реализации инфраструктурных проектов в сельских населенных пунктах, со средним или высоким потенциалом социально-экономического развития. На реализацию данного направления в 2012 году из республиканского бюджета выделено 10 млрд тенге, что позволит при реализации инфраструктурных проектов создать в сельской местности дополнительно порядка 8 тыс. рабочих мест. (kapital.kz)

Раньше вложишь – раньше въедешь

Аренда с выкупом дешевле просто аренды

Сергей Шиффер

На минувшей неделе в Алматы прошел «круглый стол», где участники рынка недвижимости обсудили детали программы «Доступное жилье-2020», которая скоро должна вступить в силу во всех регионах Казахстана. В рамках программы до конца 2020 года планируется ввести в эксплуатацию 60 млн кв. метров доступного и арендного жилья. Операторами программы выступают АО «Жилстройсбербанк» и Фонд недвижимости «Самрук-Казына». При этом каждый из операторов реализует программу по-своему.

В первом случае необходимо заключить договор о жилстройсбережении и накапливать средства в течение определенного периода. Механизм строительства жилья в этом случае предусматривает безопасность средств вкладчиков, которые остаются на счетах до тех пор, пока жилье не будет сдано в эксплуатацию. Строительство ведется с участием акиматов, и сегодня по этой схеме уже построено около 5 с половиной тысяч квартир по всему Казахстану. Средняя площадь таких квартир в среднем составит 65 кв. метров, а цена будет варьироваться в зависимости от региона. Максимальные цены в Алматы и Астане составят 142 500 тенге за кв. метр в чистовой отделке, в Актау, Атырау и Усть-Каменогорске – максимум 112 500 тенге за кв. метр, в остальных регионах – до 90 тыс. тенге за кв. метр. Речь идет о квартирах 3-го класса комфортности, так называемое жилье эконом-класса, которое соответствует определенным параметрам – высота потолков не меньше чем 2,7 м, кухня – около 9 кв. м, раздельные санузлы, наличие балконов и прочее. Кроме того, программа предусматривает и квартиры 4-го класса комфортности, которые в быту называют «социалкой». В этом случае вариация максимальных цен по регионам составит уже 120 тыс. тенге, 112500 тенге и

80 тыс. тенге за кв. м соответственно. При этом операторы программы утверждают, что цены фиксированные и до конца реализации программы повышаться не будут. Преимущества при включении в пул очередников на квартиры получают те, кто раньше начал накопления, больше накопил или соответствует льготной категории граждан.

Принципиальное отличие новой программы от предыдущих жилищных про-

грамм – наличие механизма аренды с последующим выкупом. То есть, начав накапливать средства на счету в АО «Жилстройсбербанк» и попав в пул претендентов на квартиры в данном в эксплуатацию жилом доме, участник программы въезжает в жилье и продолжает накопления. По прошествии определенного периода, который в среднем составит 8 лет, человек получает право на льготный заем на выкуп этой квартиры.



Безопасность в ущерб рентабельности

Moody's предупреждает и рекомендует...

Вероника Сабитова

Рейтинговое агентство Moody's объяснило озвученный ранее «негативный» прогноз развития банковской системы Казахстана рядом факторов. Среди них слабый рост кредитования, большая доля проблемных займов, небольшая уровень прибыльности и низкий уровень капитализации. Эксперты Moody's прогнозируют рост реального ВВП в Казахстане в 2012 году на уровне 5,9%, объясняя его высокими ценами на сырьевые товары. Оценивая влияние кризиса еврозоны на банковскую систему Казахстана, аналитики агентства отмечают, что ухудшение прогноза по мировой экономике способствует снижению спроса на нефть – «основного фактора развития экономики РК». Кроме того, многие банки остаются отрезанными от международных рынков капитала, которые, по мнению Moody's, являются основными источниками относительно долгосрочного финансирования.

Еще один негативный фактор влияния проблем в еврозоне, который выделяют эксперты, – это волатильность валютных

курсов, которая повышает риски, связанные с высоким объемом иностранной валюты, как в активах, так и в пассивах казахстанских банков. При этом в обзоре банковского и корпоративного секторов, подготовленном Moody's, отмечают, что данные значительные риски частично компенсируются наличием у государства большого объема иностранных активов – международных резервов Напбанка и Национального нефтяного фонда.

По мнению экспертов агентства, в 2012 году рост кредитования в Казахстане достигнет уровня около 10%. Кроме того, специалисты указывают на очень высокий уровень проблемных кредитов. «По нашим оценкам, их доля составляет около 40% от общего объема выданных кредитов», – отмечают аналитики Moody's. Хотя здесь не исключают, что доля проблемных кредитов стабилизируется в течение последующих 12-18 месяцев.

В Moody's считают, что сильно обесценивающиеся кредитные портфели требуют увеличения резервов на возможные потери. В 2011 году совокупные резервы на возможные потери по ссудам казахстан-

ских банков составляли 32% от объема выданных средств.

Эксперты агентства отмечают низкий средний уровень достаточности капитала казахстанских банков, приводя данные о том, что коэффициент капитала 1-го уровня на конец 2011 года составлял 11,4%. «В 2012-2013 годах уровень капитализации банков вряд ли существенно изменится, так как внутренняя способность генерировать капитал остается слабой, а значительных вливаний капитала не ожидается. Согласно нашему сценарному анализу, способность к поглощению убытков низкая как у всей банковской системы, так и у многих банков», – поясняет Армен Даллакян, младший вице-президент группы по работе с финансовыми организациями Moody's Investors Service. Таким образом, эксперты не ожидают повышения уровня капитализации банков в 2012-13 годах и прогнозируют снижение совокупной достаточности капитала всей банковской системы до 8%.

Кроме того, по данным обзора банковского и корпоративного секторов, подго-

товленного Moody's, в ближайшие 12-18 месяцев стоит ожидать сокращения снижения прибыльности, поскольку выручка начнет расти. «Однако улучшения вряд ли будут настолько значительными, что позволят обеспечить высокие финансовые результаты в течение прогнозного периода», – отмечает Армен Даллакян. Согласно прогнозам Moody's, средняя рентабельность по системе не превысит 1%.

Уровень ликвидности казахстанских банков Moody's оценивает как удовлетворительный, так как доля ликвидных активов составляет более 25%. В 2012 году эксперты прогнозируют сохранение приемлемой позиции по ликвидности, объясняя это тем, что рост депозитов продолжится, а рост кредитования, как было сказано выше, вряд ли будет существенным. При этом «...высокий уровень концентрации клиентских средств в крупных банках является источником значительных рисков рефинансирования», – подчеркивается в обзоре.

Резюмируя, аналитики Moody's называют основными проблемами банковской системы Казахстана низкое качество активов и небольшой уровень прибыльности. «Значительный рост кредитования необходим для генерирования постоянных высоких доходов, которые позволили бы покрыть убытки по кредитам и повысить капитализацию», – высказывает мнение младший вице-президент Moody's Investors Service.

Согласно выводам экспертов рейтингового агентства, для исправления структурных недостатков казахстанской банковской системы необходимо совершенствовать банковское регулирование и повысить качество корпоративного управления.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ МИРОВЫЕ

ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЕ ОТКЛОНЕНИЯ

Оператор украинских АЭС компания «Энергоатом» проведет полную выгрузку топлива из активных зон реакторов второго и третьего энергоблоков Южно-Украинской АЭС (ЮУАЭС). Это нужно в связи с выявленными отклонениями в работе теплоделяющих сборок производства японско-американской компании Westinghouse. На втором и третьем энергоблоках ЮУАЭС сейчас эксплуатируются 126 сборок производства Westinghouse, загруженных в реакторы блоков в 2010-2011 годах, сообщил первый заместитель государственной инспекции ядерного регулирования Украины (Госатомрегулювання), главный государственный инспектор по ядерной и радиационной безопасности Михаил Гашев. По его словам, на третьем энергоблоке станции были выявлены недостатки. «Там при выгрузке топлива были обнаружены повреждения дистанцирующей решетки (сборки ТВС-W). Была создана межотраслевая комиссия, которая приняла решение произвести полную выгрузку топлива и Westinghouse и ТВЭЛ из реактора для выяснения обстоятельств», – заявил г-н Гашев. Причем аналогичное повреждение обнаружено еще на одной сборке Westinghouse. Поэтому было решено произвести полную выгрузку топлива также и из второго энергоблока станции. Затем предстоит экспертиза повреждений, которая, скорее всего, продлится до начала августа. Михаил Гашев уточнил, что найденные повреждения не являются критическим нарушением в работе топлива. Тем не менее, сточки зрения нормативной документации по ядерной безопасности, это требует пристального внимания. «Я могу предположить, что решетки могли быть повреждены при загрузке ядерного топлива. Это возможно, и такое случается, хотя в любом случае это повод для разбирательств. Есть и другие предположения, имеющие более серьезную почву под собой. Повреждение дистанцирующей решетки – событие неприятное, но не исключительное при эксплуатации ядерного топлива», – пояснил эксперт и главный редактор Atominfo.ru Александр Уваров. По его словам, такое повреждение несильно влияет на работу энергоблока. «Но то, что украинские коллеги экстренно приняли решение выгрузить все американское топливо, говорит о наличии более веского повода, чем неприятности с дистанцирующими решетками», – отметил он. «Скорее всего, речь может идти о так называемом банановом эффекте – искривлении сборки, с чем американская компания уже сталкивалась в Чехии на АЭС «Темелин». Тогда пришлось выгрузить полностью американское топливо с двух энергоблоков и загрузить российское», – подчеркнул эксперт. (rbcdaily.ru)

ПРИРАЗЛОМНЫЕ Льготы

Полшина на экспорт нефти из России с 1 июля снизится на 12%, или на \$50,5, – до \$369,3 за тонну с \$419,8 за тонну в июне; вводятся льготы для сверхвязкой нефти и нефти с разрабатываемого «Газпромом» Приразломного месторождения в Печорском море. Постановление об этом размещено во вторник на сайте кабинета министров. Льготная экспортная полшина на нефть с Приразломного месторождения, ряда месторождений Восточной Сибири и Северного Каспия с 1 июля составит \$173 за тонну. Ставка для этой категории месторождений уменьшится на \$37,8 с нынешних \$210,8 за тонну. Месторождение Приразломное, открытое в 1989 году, расположено в Печорском море на глубине 19-20 м. Его оценочные запасы составляют 72 млн т нефти, извлекаемые – 46,4 млн т. Это первый российский проект по добыче углеводородов на арктическом шельфе. Лицензия на разведку и добычу владеет ООО «Газпром нефть шельф» – структура ОАО «Газпром». (vedomosti.ru)

ИЗ США С ЛЮБОВЬЮ

Несмотря на то что Министерство энергетики США во всеуслышание заявило, что американская «дочка» «Северстали» может не рассчитывать на госфинансирование, официального отказа от ведомств так и не последовало. Компания Алексея Мордашова решила попытаться счастья еще раз и подала повторную заявку на получение госкредита. Правда, на этот раз «Северсталь» решила быть скромнее и попросила \$320 млн вместо первоначальных \$730 млн. В июле 2011 года Минэнерго США дало предварительное согласие на выдачу Severstal North America госкредита на \$730 млн для строительства линии непрерывного отжига на принадлежащем ей сталелитейном комбинате в Дирборне (штат Мичиган). Ставка по кредиту должна была составить 2% годовых. За счет реализации этого проекта «Северсталь» надеялась зарабатывать дополнительно \$107 млн в год, следует из презентации компании. Начать строительство новой линии компания рассчитывала уже в 2012 году, а запуск производства планировался на первый квартал 2014 года. Однако решение выдать иностранной компании государственный кредит вызвало волну недовольства со стороны партии республиканцев и местных металлургических компаний. В итоге в январе 2012 года представитель Министерства энергетики США Дэмиен Ла Вер заявил в местной прессе, что было принято решение отказать Severstal North America в госфинансировании. Впрочем, как рассказал гендиректор «Северстали» Алексей Мордашов на торжественном мероприятии по случаю завершения первых двух очередей модернизации завода в Дирборне, официального отказа в госкредите компания так и не получила. Поэтому было принято решение направить повторную заявку на получение госкредита, добавил он. Правда, на этот раз компания просит у правительства США гораздо более скромную сумму – около \$320 млн. Сейчас вторая заявка «Северстали» проходит повторную процедуру согласования в Министерстве энергетики США. В условиях общей нестабильности мировых финансовых рынков компания считает целесообразной реализацию проекта только при условии получения госфинансирования, отметил г-н Мордашов. Получить комментарий Минэнерго США не удалось. (rbcdaily.ru)

Булат Закиров: «Участие АО «КазТрансОйл» в Программе «Народное IPO» – ответственный и значимый шаг для компании»

В этом году казахстанцы с нетерпением ждут начала «Народного IPO». Программа позволит казахстанским гражданам приобрести акции лидирующих отечественных компаний и стать их совладельцами. АО «КазТрансОйл» было выбрано одной из первых компаний для участия в данном проекте. По результатам оценки, проведенной международными и казахстанскими экспертами, АО «КазТрансОйл» показало наилучшее соответствие принципам передовой практики по подготовке компаний к IPO. Напомним, что АО «КазТрансОйл» является главным нефте-транспортным оператором нашей страны.

О готовности компании к участию в Программе «Народное IPO» деловой еженедельник «Капитал.kz» побеседовал с заместителем генерального директора АО «КазТрансОйл» по развитию Булатом Закировым.

– Как Вы считаете, почему именно акционерное общество «КазТрансОйл» было выбрано первым участником Программы «Народное IPO»?

– При разработке программы «Народное IPO» особое внимание было уделено отбору компаний, акции которых могут быть размещены на Казахстанской фондовой бирже. Для этого была проведена оценка входящих в группу фонда «Самрук-Казына» компаний на предмет их соответствия основным критериям готовности к IPO. Принимались во внимание такие показатели, как размер выручки компании, рентабельность и финансовая устойчивость, состояние системы корпоративного управления, планы и стратегия развития, соответствие листинговым требованиям Казахстанской фондовой биржи. В результате из 400 компаний группы фонда были отобраны десять, в той или иной степени соответствующих указанным критериям. В первую очередь было решено вывести на фондовый рынок те компании, деятельность которых в меньшей степени зависит от мировой конъюнктуры, в том числе от изменения цен на сырье. АО «КазТрансОйл» показало наилучшее соответствие установленным критериям и было определено в качестве первой компании, которой предстоит разместить акции на Казахстанской фондовой бирже.

Разумеется, этот выбор не случаен. АО «КазТрансОйл» – крупнейшая нефтепродуктовая компания Казахстана, которая транспортирует на экспорт и на внутренний рынок республики 59% общего объема добываемой в стране нефти. В состав активов компании входит почти 5,5 тыс. км магистральных нефтепроводов и более 2 тыс. км магистральных водоводов, протянувшихся по десяти областям Казахстана, резервуарный парк объемом около полумиллиарда кубометров, 39 нефтеперерабатывающих станций и другие важные производственные объекты. Нашими услугами пользуется более 80 нефтедобывающих компаний Казахстана.

На протяжении 15 лет со дня своего образования АО «КазТрансОйл» находится в авангарде развития, внедрения новых технологий и передовых систем управления.

В числе первых в Казахстане АО «КазТрансОйл» реализовало такие уникальные проекты, как внедрение автоматизированной системы диспетчерского контроля и управления (SCADA), позволяющей обеспечить управление и непрерывный контроль за состоянием технологического оборудования и увеличить надежность и безаварийность эксплуатации всей систе-



мы нефтепроводов АО «КазТрансОйл», ГИС – геоинформационной системы, с 2005 года используемой для получения информации о пространственно-распределенных производственных объектах магистральных трубопроводов, строительство собственных волоконно-оптических линий связи (ВОЛС), позволяющих максимально расширить возможности высокоскоростной передачи любой информации вдоль нефтепроводов.

Одной из первых в стране наша компания стала использовать интегрированную систему менеджмента, построенную в соответствии с требованиями международных стандартов ISO 9001, ISO 14001 и OHSAS 18001. В 2007 году мы стали первым предприятием страны, внедрившим

международный стандарт информационной безопасности ISO 27000.

АО «КазТрансОйл» первым среди казахстанских корпоративных эмитентов успешно разместило в 2001 году еврооблигации на сумму \$150 млн. Финансовая отчетность в соответствии с международными стандартами (МСФО) составляется компанией уже на протяжении 6 лет. Здесь необходимо отметить, что согласно требованиям Казахстанской фондовой биржи к компаниям высшей категории листинга, отчетность по стандартам МСФО должна вестись компанией как минимум в течение последних трех лет. Также в компании функционирует интегрированная система планирования, учета и управления всеми ресурсами предприятия – SAP/R3. В результате ее внедрения повысилась прозрачность планирования и учета финансов, материальных и людских ресурсов компании, значительно вырос уровень информационно-технической подготовки сотрудников. Включением АО «КазТрансОйл» в число первых участников Программы «Народное IPO» является свидетельством высокой оценки деятельности компании и доверия к ней, но в то же время налагает на нас особую ответственность.

– Как сейчас проходит подготовка компании к Программе «Народного IPO»?

– Подготовка к IPO – достаточно трудоемкий и длительный процесс. Статус публичной компании подразумевает прозрачность деятельности и эффективную систему корпоративного управления. При подготовке к IPO мы руководствуемся международным опытом и казахстанской практикой. Работа ведется сразу по нескольким направлениям, включающим в себя проведение комплексной финансовой, налоговой и юридической проверки (так называемый дью-диллидженс), диагностику и совершенствование системы корпоративного управления, проведение оценки стоимости компании, подготовку необходимой для листинга на Казахстанской фондовой бирже документации. В соответствии с лучшими мировыми практиками формируется Инвестиционный меморандум, включающий в себя инфор-

мацию о компании, необходимую потенциальным инвесторам для принятия решения о приобретении акций.

– По каким критериям выбирались компании-консультанты?

– Назначение консультантов осуществлялось с учетом требований, предъявляемых к процессу подготовки компании к IPO. Также были учтены рекомендации Фонда «Самрук-Казына» в части привлечения консультантов с учетом наличия у них международного опыта и успешной практики реализации проектов в Казахстане. В результате к сопровождению подготовки к размещению акций привлечена опытная команда консультантов – международный инвестиционный банк UBS AG совместно с казахстанской компанией АО «Казкоммерц Секьюритиз», международные аудиторские компании PriceWaterhouseCoopers и Ernst&Young, а также компании White&Case и Curtis Mallet-Prevost, оказывающие услуги по правовой экспертизе и правому сопровождению.

– Имеет ли АО «КазТрансОйл» опыт выпуска ценных бумаг?

– Как я уже сказал ранее, в 2001 году «КазТрансОйл» вышел на мировой рынок капитала путем выпуска и размещения на Люксембургской фондовой бирже еврооблигаций на сумму \$150 млн со сроком погашения до 2006 года. Данный выпуск стал дебютным выпуском ценных бумаг компании и первым выпуском корпоративных облигаций среди казахстанских компаний на международных рынках капитала.

Размещение было произведено среди крупнейших инвесторов Западной Европы и США, таких как ABN AMRO Bank London (Великобритания), Delaware (США), Deutsche Bank (Германия), Union West (Германия) и других. Доля американских инвесторов составила 44,4%, доля инвесторов из Великобритании и Германии – 26,3% и 18,4% соответственно. В размещении также участвовали инвесторы из Швейцарии, Австрии, Голландии и Испании. В июле 2006 года акционерное общество «КазТрансОйл» успешно погасило еврооблигации.

Компания также имеет опыт выпуска ценных бумаг и на внутреннем рынке. В 2000 году были выпущены внутренние облигации на сумму \$30 млн сроком на три года.

– Как Вы понимаете, сейчас деятельность компании привлекает повышенный интерес. Ведь именно на основании финансовых и производственных показателей потенциальные инвесторы будут оценивать привлекательность компании для вложения денег. Как Вы характеризуете деятельность АО «КазТрансОйл» в прошлом году?

– Можно сказать, что поставленные перед компанией на 2011 год задачи были выполнены в полной мере. Консолидированный* объем транспортировки нефти и нефтепродуктов по АО «КазТрансОйл» в 2011 году на 2% превысил аналогичный показатель 2010 года и составил 66 млн 873 тыс. тонн. Консолидированный грузооборот нефти также увеличился на 2% и составил 42 млрд 243 млн тонн км. Консолидированные доходы от основной деятельности (выручка по итогам 2011 года) составили 140,5 млрд тенге, на 2% превысив показатель 2010 года. Консолидированная чистая прибыль АО «КазТрансОйл» (прибыль за отчетный 2011 год) на 32% превысила показатель 2010 года, составив 25 млрд 945 млн тенге.

* Здесь и далее: вместе с дочерними и совместно контролируемыми организациями пропорционально доле участия компании – Прим. ред.

– Булат Калавьянович, спасибо Вам за интересную и содержательную беседу. И последний вопрос: где наши читатели могут более подробно ознакомиться с возможностью участия в Программе «Народное IPO»?

– АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына» проводит мероприятия по разъяснению Программы «Народное IPO», в числе которых организована работа региональных информационно-пропагандистских групп.

Во всех регионах для разъяснения Программы «Народное IPO» привлекаются специальные лекторы и представители областных филиалов государственных учреждений и организаций. Промышленные предприятия будут работать с июня по октябрь 2012 года по всей республике. Для более эффективной работы они установлены в ЦОНах, отделениях почты, на вокзалах, в торгово-развлекательных центрах и других общественных местах. Каждый желающий может обратиться в пункты и получить полную информацию и необходимые информационно-разъяснительные материалы.

К реализации плана привлечены Министерство экономического развития и торговли РК, Министерство культуры и информации РК, а также такие организации, как АО «Накопительный пенсионный фонд «НефтеГаз-Дем», Ассамблея народа Казахстана (АНК), Ассоциация предпринимателей АНК, Научно-экспертный совет и Клуб журналистов АНК, республиканские и региональные этнокультурные объединения, Дома дружбы, редакции 35 этнических газет и журналов, официальный сайт АНК.

С информационной и разъяснительной целью АО «КазТрансОйл» уже начата рекламная кампания в СМИ, готовятся к распространению через сеть отделений АО «Казпочта» буклеты и постеры с информацией о программе.

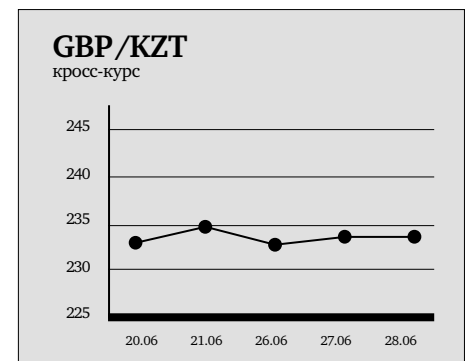
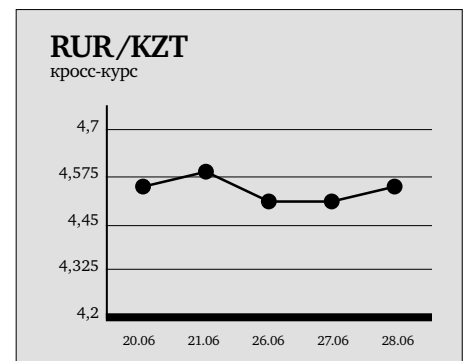
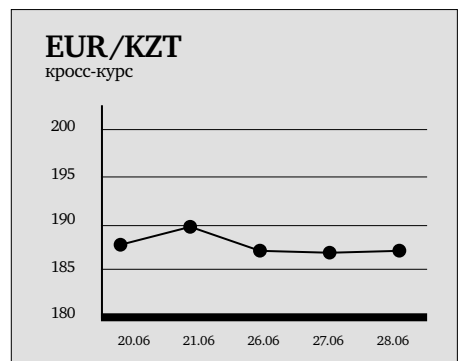
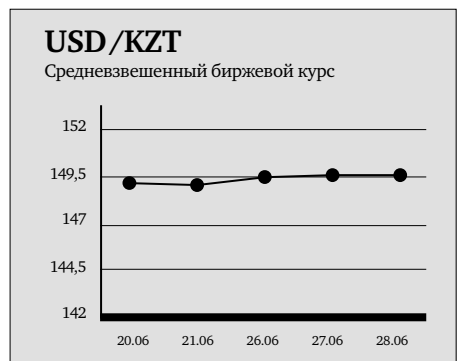
Также всю необходимую информацию желающие принять участие в Программе «Народное IPO» могут получить на сайте компании www.kaztransoil.kz, сайте www.halyk-ipo.kz или воспользовавшись специальной созданной горячей линией 8 800 080 5070, звонок на которую является бесплатным для всех регионов Казахстана.

www.amm.kz 4-6 июля 2012
Казахстан, Астана, Дворец Независимости

AMM
ASTANA MINING AND METALLURGY
CONGRESS

III МЕЖДУНАРОДНЫЙ
ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ
КОНГРЕСС

Организаторы:
ITE GROUP PLC
Itesa (Алматы, Казахстан)
Тел.: +7 727 2 583434,
Факс: +7 727 2 583444
E-mail: visitor@itesa.kz



Рауан Даукенов: «Мы не боимся российской экспансии»

Вероника Сабитова

Значительно снизив обороты в период финансового кризиса, кредитный рынок в Казахстане не спешит восстанавливаться и по сию пору. Не помогают ни снижение ставок рефинансирования со стороны Нацбанка, ни рост депозитной базы, ни смягчение условий кредитования. О предпочтениях потребителей и перспективах сектора кредитования МСБ и розницы мы поговорили с заместителем председателя правления АО «Нурбанк» Рауаном Даукеновым.

— Как Вы считаете, стоит ли ждать в 2012 году значительного увеличения объемов кредитования в казахстанских банках?

— Я не вижу предпосылок резкого роста спроса на кредитные ресурсы в 2012 году. Определенного увеличения по многим направлениям кредитования стоит ожидать, хотя и не такого резкого, как в докризисные времена — на несколько десятков процентов в год. Если посмотреть статистику с января по май 2012 года, то в абсолютном выражении ссудный портфель банков вырос всего лишь на 2,5%. Если отсюда вычесть межбанковские займы и провизии, то получится 1,7%. Думаю, до конца года стоит ожидать увеличения данной цифры, но вряд ли это будет двузначный показатель.

— Что вы можете сказать о кредитовании МСБ? Насколько привлекателен этот сектор?

— Несмотря на кризис, МСБ в Казахстане показывает ежегодный рост. Согласно официальным данным, за период 2010-2011 годов число активно действующих предприятий МСБ увеличилось на 4,2%. Кроме того, в этом секторе работает около 1,8 млн человек, что составляет порядка 33% экономически активного населения. В крупных городах эта доля доходила до 50%. То есть это большой рынок. Хотя если рассматривать долю МСБ в ВВП, то данный показатель не превышает 15-16%.

— А нужны ли кредиты самому бизнесу? Кто чаще обращается за заемными средствами?

— МСБ не может развиваться без кредитов. Предприятиям надо расти, им нужны деньги на оборотный капитал, необходимы какие-то новые средства производства. При этом 33% из всех субъектов МСБ в Казахстане заняты в сфере торговли и услуг. Это основной драйвер в данном секторе.

«Нурбанк» видит значительный потенциал в кредитовании сектора МСБ, и мы стремимся постепенно увеличить долю кредитов МСБ и розницы в нашем портфеле. Исторически мы были корпоративным банком, и доля кредитования крупного бизнеса занимала 70% кредитного портфеля. Однако уже с начала года портфель МСБ в относительном выражении вырос



на 24,8%, розница на 17,5%, а корпоративное кредитование — только на 10,3%.

— Какие преимущества может получить банк, увеличивая долю кредитования малого и среднего бизнеса?

— Во-первых, это позволит диверсифицировать кредитный портфель, привлекая работающего заемщика, который является субъектом МСБ. Во-вторых, банк не только получает от такого клиента процентные доходы, но и возможность увеличить свои доходы за счет кросс-продаж других банковских продуктов. Кроме того, банк удешевляет стоимость фондирования за счет остатков на текущих расчетных счетах МСБ.

— А что сегодня происходит с розницей? Отдельные эксперты говорят о новом «перегреве» сектора потребительского кредитования. Вы согласны с этим?

— Потребительское кредитование в Казахстане растет. Так, наблюдается спрос со стороны клиентов, так как банки несколько смягчили условия потребкредитования — требования, сроки, ставки. Но и кредиторам интересен этот сектор, так как здесь закладывается значительная маржа.

Но этот рынок действительно небеспредельный, так как число населения в Казахстане относительно небольшое, число экономически активного и того меньше. Но в этом году рынок будет расти наиболее активными темпами, нежели другие секторы кредитования.

— Можно ли тогда ожидать, что ипотека будет тем видом кредита, который покажет наименьший рост?

— Рынок ипотечного кредитования проявляет себя менее активно. Это связано с разными факторами. Во-первых, не восстановился пока рынок первичного жилья.

Во-вторых, большая часть сделок на рынке жилья в период кризиса носила спекулятивный характер. Сейчас цены на рынке стабилизировались, и их рост постепенный. Отсутствие резких скачков цен — это положительный фактор, свидетельствующий о том, что потенциальные заемщики ипотеки покупают ее не с целью перепродажи, а для жилья.

— Может ли влиять на низкую активность ипотечного рынка тот фактор, что сегодня казахстанские банки ограничены в фондировании за рубежом? И может ли случиться так, что иностранные банки, работающие на казахстанском рынке, займут лидирующие позиции в этом секторе, имея доступ к более дешевым ресурсам?

— Сегодня казахстанские банки в основном фондированы за счет внутренних источников. Однако я бы не сказал, что это значительно дороже, чем занимать за рубежом. Если привлечь западное финансирование, то в этом случае имеет место быть валютный риск. С другой стороны, внутреннее фондирование — это участие населения в развитии экономики, деньги инвестируются в отрасли и всегда в обороте.

Возможно, что у зарубежных банков более выгодные условия по ипотеке, благодаря поддержке материнских банков. Кроме того, банкам с высоким международным рейтингом легче получить более выгодные условия по фондированию за рубежом. Но доля строительства и недвижимости в общем кредитном портфеле казахстанских БВУ все еще высока. А зарубежные рейтинговые агентства, оценивая положение того или иного банка, особое внимание уделяют именно доле кредитования сферы недвижимости, потому что есть опасение, что цены на недвижимость в Казахстане нестабильны.

— Стоит ли ожидать значительного снижения ставок кредитования в текущем году?

— Я не вижу оснований для значительного снижения ставок и удешевления кредитов. По потребительским и особенно беззалоговым кредитам маржа достаточно высокая, и, возможно, некоторые банки могут себе позволить спустить эту ставку. Но я не думаю, что это будет существенное снижение.

— Грядет вступление в Единое экономическое пространство, это коснется и финансовой сферы. Как Вы считаете, в случае прихода российских банков на наш рынок насколько конкурентоспособны отечественные игроки?

— С одной стороны, это вопрос не одного года. С другой, по конкурентности наши банки ничем не уступают российским и белорусским. Это касается и методики бизнеса, и продуктов, и ставок — я не вижу разительных отличий. В некоторых моментах у казахстанских банков даже есть преимущество. Так что мы ожидаем здоровую, нормальную конкуренцию, от которой в итоге выиграет потребитель. И для наших банков открываются новые возможности для выхода на те рынки. При этом хотелось бы выделить российские банки с государственным участием, которые работают в Казахстане. У них, конечно, есть одно преимущество — это помощь государства в вопросах фондирования, но тут, я думаю, регулятор должен отслеживать, чтобы не допустить демпинга ставок и тарифов.

В общем, мы не боимся российской экспансии в отечественный банковский сектор.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

ПРЕМИИ РАСТУТ

По итогам пяти месяцев 2012 года поступления страховых и перестраховочных премий по казахстанскому страховому рынку составило 94,1 млрд тенге. Это на 17,7% выше показателя за такой же период прошлого года. На рынке наблюдается некоторое понижение концентрации. Так, на долю пятерки лидеров по состоянию на 1 июня текущего года приходится 46% от совокупного объема собранных казахстанскими страховщиками премий. Состав пятерки лидеров претерпел некоторые изменения: СК «Евразия» занимает 18,1% рынка; СК «Халык-Казахинстрах» заняла вторую позицию, собрав 11% от всех премий; СК «АМСТ» занимает третью строку с 6,6%; СК «Номад Иншуранс» четвертая по величине доля — 5,4% от совокупного объема премий; пятерку лидеров замыкает СК «Казкоммерц-Полис» с 5%. На 1 июня 2012 года СК «Евразия» собрала премии в размере 17 млрд тенге, что на 21,9% больше показателя прошлого года. Оплаченный уставный капитал компании составил 40 млрд тенге или 41,3% от совокупного уставного капитала всех страховых компаний Республики Казахстан. Активы СК «Евразия» достигли 72 млрд 400 млн тенге, увеличившись на 10,6% по сравнению с таким же показателем прошлого года. Капитал составил 48 млрд 300 млн тенге, что на 13,2% больше показателя годом ранее. (kapital.kz)

МИКРОКРЕДИТНАЯ ИСТОРИЯ

В Алматы, по данным проведенного обследования, в первом квартале 2012 года микрокредитной деятельностью занималось 167 организаций. Было выдано 33 тыс. 776 микрокредитов на сумму 17 млрд 29 млн 600 тыс. тенге. Из общего объема выданных кредитов 38,7% составляют краткосрочные кредиты и 61,3% — долгосрочные. Физическим лицам было выделено 11 млрд 275 млн 400 тыс. тенге, из них на потребительские цели было направлено 54,2% и на развитие предпринимательской деятельности 45,8%. Юридическим лицам было выделено 5 млрд 754 млн 200 тыс. тенге. Доля выданных микрокредитов организациями Алматы составляет 34,8% от республиканского объема и является наибольшим объемом среди других регионов республики. (kapital.kz)

ОБЛИГАЦИИ В ЦЕНЕ

Fitch Ratings присвоило предстоящей программе эмиссии среднесрочных исламских облигаций Банка Развития Казахстана ожидаемый рейтинг «BBB-(exp)». Ожидаемый рейтинг программы находится на одном уровне с долгосрочным рейтингом дефолта эмитента («РДЭ») БРК в иностранной валюте. Финальный рейтинг будет присвоен после получения от эмитента окончательной документации. Fitch отмечает, что выпускам в рамках этой программы не обязательно будут присваиваться рейтинги и что рейтинги отдельных выпусков не обязательно будут присвоены на одном уровне с рейтингом программы. Согласно предварительным условиям структуры сделки, БРК будет выпускать исламские облигации (сукук) общим объемом до 1,5 млрд малайзийских рингитов (около \$470 млн) для финансирования закупок сырьевых товаров (необработанного пальмового масла) через товарно-сырьевую платформу Малайзийской фондовой биржи. Закупки будут финансироваться за счет поступлений по облигациям сукук, которые будут свидетельствовать о собственности держателей облигаций на указанный сырьевой товар. После того как сырьевой товар будет продан банком обратно на бирже, облигации будут давать их держателям право на получение выплат на условиях отсрочки платежа. Размер выплат будет равен первоначальной закупочной цене, а также будет включать полугодовую выплату вознаграждения. На бирже сделки будут проводиться с использованием держателя облигаций в качестве агента. Поступления от выпуска облигаций сукук будут обменяться на доллары США в инвестиционном банке-резиденте в Малайзии. Согласно методологии Fitch «Рейтингование сукук», планируемая сделка будет соответствовать типу облигаций сукук, по которым степень риска отражает способность конечного заемщика/эмитента производить выплаты, в отличие от эмиссий сукук, по которым выплаты могут зависеть от стоимости активов, используемых в качестве обеспечения. Доходность (ставка вознаграждения) и срок по каждой эмиссии сукук будут определяться каждый раз перед выпуском сукук. Срок программы будет составлять до 20 лет с даты первой эмиссии сукук. Отдельные выпуски в обращении будут погашены по истечению срока программы. Вероятный срок каждого выпуска будет составлять пять лет. В соответствии со своей методологией Fitch не выражает мнения о соответствии программы и каких-либо выпусков сукук законам шариата. При этом отмечается, что программа была одобрена Центральным банком Малайзии и Шариатским консультативным советом комиссии Малайзии по ценным бумагам. (kapital.kz)

ИСПАНИЯ

НЕ В ПОЧЕТЕ

Агентство Moody's понизило кредитные рейтинги 28 испанских банков на одну-две ступени. Такое решение было принято после понижения 14 июня кредитного рейтинга Испании сразу на три ступени — с «А3» до «Ваа3». О понижении рейтингов банков агентство объявило спустя несколько часов после того, как власти Испании официально запросили у Евросоюза финансовую помощь для рекапитализации своего банковского сектора. В заявлении Moody's подчеркивается, что агентство позитивно оценивает подготовленный испанским правительством план по поддержке банковского сектора, однако эффективность этих мер для каждого отдельного банка можно будет оценить лишь после того, как они будут полностью претворены в жизнь. Банковский сектор Испании в значительной степени пострадал вследствие падения цен на рынке недвижимости. По состоянию на конец 2011 года суммарный объем проблемных кредитов в сфере недвижимости, выданных банками Испании, оценивался в 184 млрд евро. Страны ЕС предварительно согласовали выделение Испании финансовой помощи в размере 100 млрд евро. Точная сумма будет определена после дополнительных переговоров. (kapital.kz)

С миру по зернышку

Как Сбербанк помогает сохранять казахстанскую пшеницу



Василиса Тулеуова

Как известно, производство зерна в Казахстане является стратегической отраслью. В мировом производстве зерна пшеница занимает около 30% и дает почти 20% всех пищевых калорий для населения земного шара. Пшеница является основным продуктом питания в 53 странах мира, в том числе и в Республике Казахстан.

Одним из основных зерносеющих регионов страны является Акмолинская область. Именно здесь два года назад компанией «KazGrain-Trade» было решено начать строительство зернового линейного элеватора единовременного хранения на 12 000 тонн зерна.

Для финансирования проекта ТОО «KazGrain-Trade» воспользовалась как собственными, созданными за счет средств учредителя, так и заемными денежными средствами. Кредит был выделен ДБ АО «Сбербанк».

Компания сотрудничает с банком в рамках программы «Дорожная карта бизнеса-2020». Ведь именно ДБ АО «Сбербанк» занимает лидирующие позиции среди банков второго уровня, участвующих в программе «Дорожная карта бизнеса-2020». В 2011 году инвестиции банка в реальный сектор экономики составили 400,5 млрд тенге.

Основная цель нового производства — реализация задачи по созданию дополнительных мощностей для послеуборочной обработки зерна в Акмолинской области, параллельно с этой задачей — создание

дополнительных рабочих мест в регионе. Например, при вводе в эксплуатацию данного проекта планируется создание до 40 рабочих мест со средней заработной платой на уровне 80 000 тенге.

«В момент принятия решения о финансировании мы ориентировались на то, что этот проект принесет пользу всему региону, заметно ускорит его экономический рост, — уточняет Нурсултан Таскараев, директор филиала ДБ АО «Сбербанк» в Алматы. — Важно, что ввод завода в эксплуатацию позволит создать достаточно большое количество рабочих мест, а это, в свою очередь, улучшит социальную обстановку. Это именно те цели, которые поставило государство, запуская программу «Дорожная карта бизнеса».

В рамках реализации проекта по строительству зернового линейного элеватора запланировано два этапа. Так, в прошлом году уже были построены АБК с производственно-технической лабораторией, контрольно-пропускной пункт, локомотивное депо, пожарное депо с бытовыми помещениями, автовесовая, железнодорожная весовая, рабочая башня с очистным оборудованием, зерносушилка с оперативной емкостью. В настоящее время ведется благоустройство территории предприятия.

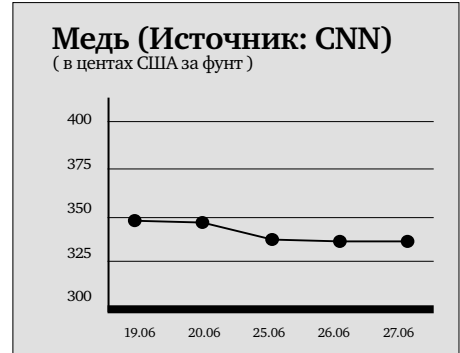
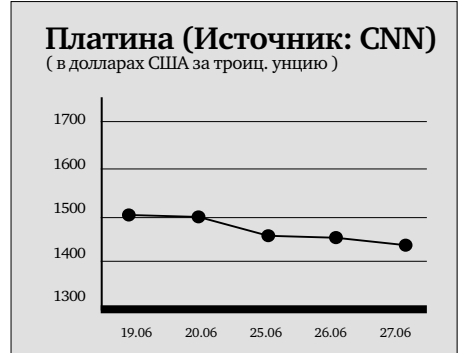
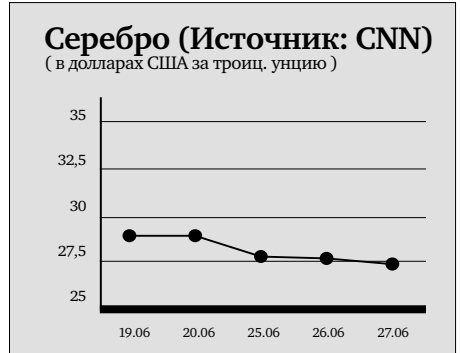
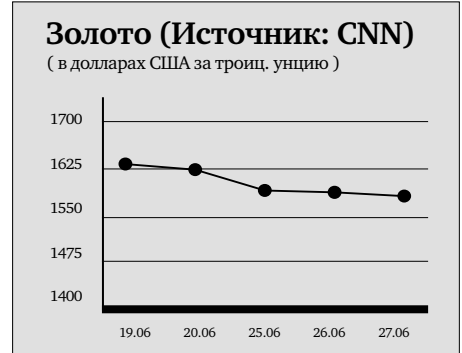
Как уже отмечалось выше, зернопроизводство является одним из важнейших направлений не только в развитии сельского хозяйства, но всей страны в целом. Между тем, сложившиеся в Казахстане условия с производством зерна можно отнести к двум составляющим технологического уровня механизации технических процессов.

Первый уровень — обработка почвы, посев, уход за растениями и уборка урожая. Второй — послеуборочная обработка, сушка и хранение собранного урожая, переработка его в продукцию потребления.

Если принять, что первый уровень имеет удовлетворительное состояние, то второй состоит в недостаточной обеспеченности зернопроизводителей техникой по приему, послеуборочной обработке, сушке и хранению собранного урожая. Между тем, послеуборочная обработка — ключевое звено в производстве зерна. От него зависит, например, насколько окупятся затраты на все предыдущие стадии цикла. Именно в этой связи реализация проекта ТОО «KazGrain-Trade» по строительству зернового линейного элеватора и была включена в программу «Дорожная карта бизнеса-2020».

Напомним, что программа «Дорожная карта бизнеса-2020» разработана для реализации послания президента Республики Казахстан Нурсултана Назарбаева народу Казахстана «Новое десятилетие — новый экономический подъем — новые возможности Казахстана» и Стратегического плана развития Казахстана до 2020 года. Целью программы является обеспечение устойчивого и сбалансированного роста регионального предпринимательства в несельскохозяйственных секторах экономики, а также сохранение действующих и создание новых постоянных рабочих мест.

Программа «Дорожная карта бизнеса-2020» является одним из механизмов



НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

ВЕРОЛОМНОЕ
ВТОРЖЕНИЕ

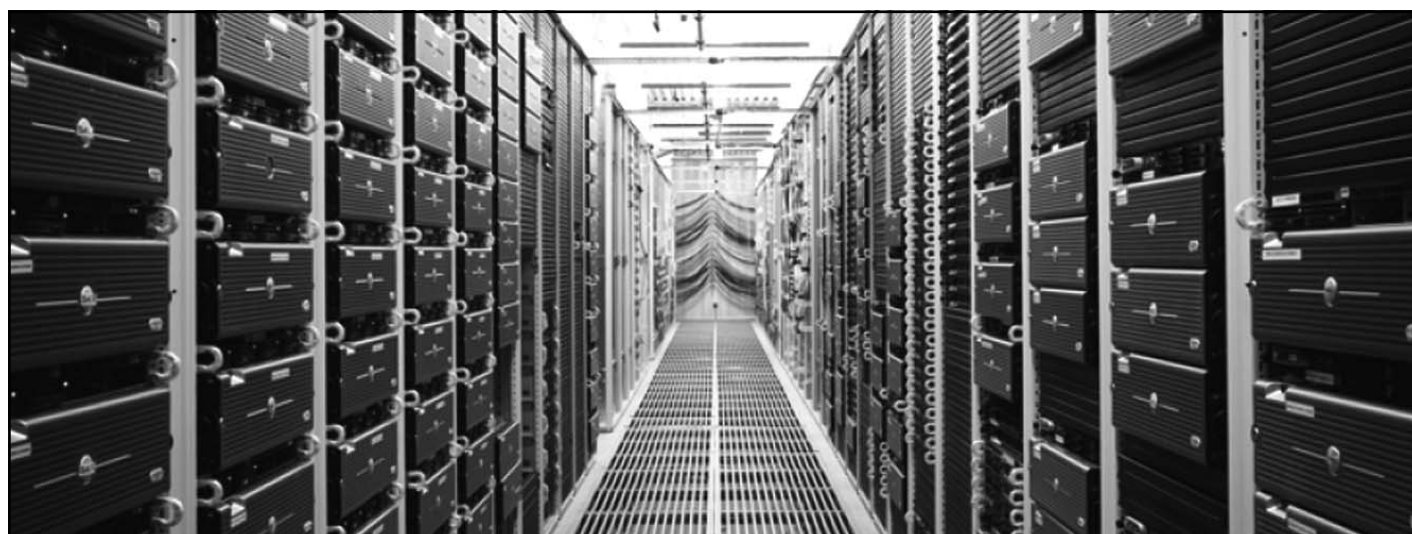
Facebook заменил основные почтовые адреса, которые пользователи социальной сети сами указали в своей контактной информации в профилях, на адреса вида @facebook.com. Компания сделала это без спроса и уведомления. А тем, у кого не было таких почтовых адресов, она создала их автоматически и также заменила ими адреса, указанные пользователями самостоятельно в качестве основных, сообщает Forbes. Прочие почтовые адреса были скрыты в недрах профиля. «Мы делаем это с апреля, когда объявили о намерении изменить почтовый адрес, чтобы они были одинаковыми во всей сети», — привел цитату представителя Facebook агентство Reuters. В компании добавили, что пользователи по-прежнему могут сами выбирать почтовый адрес, который будет отображаться на главной странице по умолчанию. Но им придется его вернуть. Между тем, в прессе данное нововведение не вызвало ничего, кроме раздражения. Так, например, в случае если пользователь ранее не воспользовался возможностью создания уникального URL-адреса своего аккаунта в Facebook, то он автоматически получил почтовый адрес вида [произвольное сочетание букв и цифр]@facebook.com, что делает его неудобным, а процедуру — бессмысленной. Не говоря о том, что изменение адреса вообще стало неожиданностью. По мнению специалиста в сфере информационной безопасности Ашкана Солтана, слова которого приводит Forbes, «есть нечто подозрительное в том, что Facebook заменила адреса пользователей, не спросив их об этом». Разработчик Mozilla Жерваз Маркхем, один из первых сообщивший о переменах, и вовсе назвал происходящее атакой вида Man in the middle — когда перехватчик незаметно подменяет сообщения, которыми обмениваются адресаты. В комментариях к записи в его персональном блоге посетители назвали такое поведение «атакой на персональную свободу». (cnews.ru)

СТОП-КАДР
ДЛЯ FACEBOOK

Управление по справедливой торговле (OFT) Великобритании изучает заявку социальной сети Facebook на приобретение фотосервиса Instagram за \$1 млрд, сообщает The Guardian. Ведомство обеспокоено тем, что сделка может негативно повлиять на загрузку фотографий на ресурс через сторонние приложения. Британский регулятор обратился с запросами к заинтересованным сторонам, которые должны представить свое мнение к 5 июля. Facebook пообещала ответить на «любые возникшие вопросы». Согласно принятому британским парламентом в 2002 году Enterprise Act, регулятор имеет право запретить сделку по слиянию, если она приводит к созданию компании с годовым оборотом более 70 млн фунтов стерлингов (\$110 млн) или занимающей более 25% рынка. Facebook не публиковала данные по выручке в Великобритании, поэтому неизвестно, какую долю рынка по загрузке фотографий она имеет на территории страны. Если ведомство не выявит признаков нарушения, Facebook и Instagram должны будут подать документы по сделке в Комиссию по конкуренции Великобритании. Они будут рассмотрены к 23 августа. О сделке по покупке Instagram социальная сеть объявила в начале апреля. Функционал сервиса позволяет делать фотографии, редактировать их с помощью фотофильтров и загружать в собственную сеть, а также на сайты Facebook и Twitter или отправлять файлы по электронной почте. Приложение — один из самых быстрорастущих социальных сервисов: с момента запуска в октябре 2010 года менее чем за 18 месяцев количество пользователей Instagram только через iPhone достигло 30 млн человек. В начале апреля стала доступна Android-версия приложения. (gazeta.ru)

BLACKBERRY
ПРОДАЕТСЯ
БЕЗ ЗАЩИТЫ

Корпорация Research In Motion, выпускающая смартфоны BlackBerry, рассматривает вариант разделить бизнес. В рамках реструктуризации из RIM планируют выделить подразделение по производству гаджетов, утверждают источники The Sunday Times, по данным которых, канадская корпорация может продать производство или вывести часть акций этого подразделения на биржу. Потенциальными покупателями подразделения по производству смартфонов могут выступить онлайн-ритейлер Amazon и социальная сеть Facebook, пишет The Sunday Times. У RIM останется бизнес по развитию защищенных сетей передачи данных (в частности, электронной почты). Альтернативой может стать сохранение существующей структуры компании, но продажа доли более крупной технологической корпорации, например, Microsoft. В Microsoft и Amazon отказались комментировать информацию о продаже доли в RIM. В канадской компании также отказались комментировать конкретные решения и переговоры. «RIM привлекала консультантов, чтобы те помогли изучить способы усиления платформы BlackBerry», — цитирует CNet представителя RIM. В мае компания обратилась к банкам JP Morgan и RBC Capital для «разработки альтернативных стратегических бизнес-моделей», в том числе возможных партнерских соглашений и лицензирования программного обеспечения сторонним производителям. Исполнительный директор RIM Торстен Хайнс планирует изменить стратегию компании в связи с тем, что потребители отказываются от устройств BlackBerry в пользу iPhone от Apple и смартфонов, которые работают на мобильной операционной системе Android от Google. В течение пяти последних кварталов выручка (gazeta.ru)



Виртуализируй это!

«Казахтелеком» расширяет спектр услуг своих дата-центров

Нургуль Айтпаева

Динамика и успех бизнеса напрямую зависят от управляемости и надежности ИТ-инфраструктуры, поэтому современный бизнес все больше переходит от инсорсинга, то есть собственных автономных структурных единиц, к аутсорсингу. Согласно опросу, проведенному исследовательской компанией Gartner среди руководителей компаний, ответственных за ИТ, 20% опрошенных выбирают ИТ-аутсорсинг из-за повышения производительности труда, 20% — из-за улучшения эффективности ИТ-процессов, а 60% респондентов — из-за возможности контролировать и снижать затраты. Уже сегодня компании могут перевести на ИТ-аутсорсинг администрирование корпоративной сети, монтаж и настройку серверного оборудования, техническую поддержку пользователей, поддержку специализированного программного обеспечения, аренду серверного и сетевого оборудования, периферийной техники, компьютеров и ноутбуков, аудит ИТ-инфраструктуры и услуги Call-centre — Service Desk. Это дает компаниям простой и прозрачный ИТ-бюджет, контроль и оптимизацию неочевидных затрат, а также сокращение косвенных ИТ-затрат — экономия может составить до 30%. Кроме этого, осу-

ществляется круглосуточная техническая поддержка, решаются вопросы подбора, обучения и удержания ИТ-персонала.

Следуя тренду, АО «Казахтелеком» расширяет спектр предоставляемых дата-центрами услуг. Об этом в ходе прошедшего в Алматы семинара для ИТ-подразделений корпоративного сектора рассказали представители дирекции информационных систем АО «Казахтелеком».

Еще вчера услуги хостинга были для большинства компаний и населения страны новыми, теперь становятся базовыми, размещение веб-ресурса в сети интернет все чаще становится обычным делом. То же самое произойдет с «облачными услугами», все больше компаний малого и среднего бизнеса будут понимать экономическую выгоду от использования этих услуг.

По словам и.о. коммерческого директора ДИС АО «Казахтелеком» Надежды Глуховой, основными преимуществами использования инфраструктуры дата-центров для бизнеса являются непрерывность работы и отказоустойчивость программно-аппаратных комплексов. А потери в случае простоя серверов компаний могут быть колоссальными. К примеру, по данным Gartner, \$2,6 млн теряет за один час простоя компания, предоставляющая услуги электронной коммерции, \$90 тыс. теряет в результате одного часа простоя

компания, занимающаяся продажами по каталогам, и \$89,5 тыс. составляют потери компании по продаже авиабилетов за один час простоя.

«Мировой опыт внедрения «облачных технологий» показал, насколько могут компании оптимизировать расходы на обслуживание ИТ-инфраструктуры, при этом значительно повысить производительность и эффективность информационных технологий», — отметила г-жа Глухова.

Современные центры обработки данных (ЦОД) или дата-центры обеспечивают безотказную работу инфраструктуры предприятия, они оборудованы системами круглосуточного мониторинга и контроля состояния серверов и каналов связи, резервного копирования данных, обнаружения вторжения и защиты, системой гарантированного электропитания и кондиционирования, газового пожаротушения и климат-контроля.

На сегодняшний день «Казахтелеком» имеет 12 ЦОДов, общее количество их клиентов достигло практически 13 000. Доля компании на рынке хостинга в ушедшем году составила 50%.

К преимуществам использования бизнесом инфраструктуры дата-центров относятся и централизация ресурсов, что особенно актуально для компаний с филиальной структурой — информационные

системы и данные будут доступны во всех филиалах компании и для мобильных пользователей. Кроме этого, виртуальные офисы можно быстро развернуть «с нуля», при этом они имеют неограниченные возможности наращивания ресурсов, системы и данные в них надежно защищены от несанкционированного доступа.

Хотя большинство крупных компаний все же пока придерживается традиционных способов ведения бизнеса, когда сотрудники работают в офисе, в сегментах малого и среднего бизнеса все большее распространение получает удаленная модель работы, и, судя по всему, она будет набирать популярность. Особых различий в функциональных возможностях «облачных офисов» и «облачных документов» нет, говорит Георгий Битадзе, менеджер по технологиям по работе с партнерами Microsoft Kazakhstan. В них можно создавать и редактировать текстовые файлы, таблицы, презентации.

Участникам семинара также продемонстрировали услуги «Microsoft Hosted Exchange», «Microsoft Hosted SharePoint», которые «Казахтелеком» запустил в опытную эксплуатацию в рамках заключенного в июне 2011 года с компанией Microsoft Меморандума о сотрудничестве в области развития «облачных вычислений». К примеру, создание корпоративного портала на базе платформы SharePoint обеспечивает увеличение производительности труда и управление контентом в знакомой среде Office. Портал решает задачу внутренне-го документооборота, обеспечения совместной работы, управления и контроля за бизнес-процессами, представления отчетности и аналитики на уровне отделов и всей организации. При этом «облачное решение» обеспечивает доступ к любым устройствам — стационарным и планшетным компьютерам, ноутбукам, мобильным телефонам и др. Аналогичными возможностями доступа обладает и почтовое решение Microsoft Hosted Exchange. Работа осуществляется через эргономичный интерфейс программы Outlook.

Наиболее популярной услугой среди предлагаемых дата-центрами АО «Казахтелеком» в настоящее время является «Виртуальный хостинг» — предоставление в аренду дискового пространства для создания веб-ресурсов. Свообразным компромиссом по цене и возможностям между виртуальным хостингом и арендой физического сервера является виртуальный выделенный сервер — VPS. Это оптимальный вариант для крупных веб-сайтов и нестандартных проектов, которые требуют специализированного программного обеспечения и гарантированную мощность. В этом случае клиенту в аренду предоставляется виртуальный сервер, размещенный на площадке ЦОД.

Зубодробильная конкуренция

В Kcell считают, что wow-эффект от Tele2 уже прошел

Ольга Веселова

По данным экспертов, 10%-ный рост проникновения сотовой связи в стране приводит к приросту ВВП этой страны на уровне 1-2%. Поэтому, по мнению Нурлана Саргаскаева, директора по развитию бизнеса GSM Казахстан/Kcell, вклад отечественных сотовых операторов в развитие РК весьма ощутим. Кроме этого, он подчеркивает, что развитие телекоммуникации в целом ускоряет все бизнес-процессы в стране.

В настоящее время в сети Kcell работает 5000 сайтов (площадки размещения базовых станций), благодаря чему компания обеспечивает уверенный прием своей сети на 94,5% населенной территории страны.

После внедрения 3G большое внимание сотовыми операторами уделяется и мобильному интернету. Уже сейчас активными пользователями мобильного интернета в сети GSM Казахстан/Kcell являются 4,5 млн абонентов. Сейчас компания сфокусирована на дальнейшем развитии сети 3G, в ней уже работают 1373 базовых станции, которые осуществляют передачу данных на скорости до 21 Мбит/сек.



Третий не лишний!

После выхода третьего игрока на казахстанский рынок сотовой связи игроки рынка, эксперты и сами абоненты давали совершенно разные прогнозы. Однако большинство из них сводилось к тому,

что цены на сотовую связь в нашей республике будут снижаться. И действительно, выход новой компании дискаунтера подстегнул весь рынок снизить тарифы. Г-н Саргаскаев так комментирует сложившуюся ситуацию: «Мы ввели новый «зубо-

дробильный» тариф «Дневной безлимит» от Activ, в рамках которого 0 тенге на звонки внутри сети — с 00:00 до 18:00. В связи с популярностью данного тарифа в компании приняли решение с 5 апреля текущего года на тарифе «Дневной безлимит» время бесплатных разговоров внутри сети увеличить на 1 час. Этот тариф помог нам конкурировать с Tele2. Мы не стали запускать целый новый бренд, как это сделали Veeline, — запустили новый тарифный план», — уточнил директор по развитию бизнеса GSM Казахстан/Kcell.

В то же время, несмотря на колоссальные нагрузки сети, в связи с популярностью тарифа, по заверениям представитель компании, отменяет этот тарифный план они не намерены. «Будут только корректировки», — подчеркнул г-н Саргаскаев.

При этом, говоря о сегодняшней ситуации на рынке сотовой связи, он заявил: «Компания Tele2 подстегнула конкуренцию, но она не дождалась «сдачи без боя» от нас. Wow-эффект от Tele2 уже прошел, сейчас настал период нормальной здоровой конкуренции».

Напомним, что GSM Казахстан/Kcell входит в группу компаний скандинавского телекоммуникационного холдинга «TeliaSonera». На сегодняшний день «TeliaSonera» присутствует в 20 странах с общим населением более 460 млн человек. По данным на конец 2011 года, число абонентов компаний, акциями которых владеет «TeliaSonera», составило 170 млн. Прибыль «TeliaSonera» в 2011 году составила около \$16,5 млрд. По данным на конец года, в компании работает около 28 тыс. человек. Основными акционерами компании являются Швеция (37,3% акций и голосов) и Финляндия (13,7%). По данным на конец февраля 2012 года, рыночная стоимость «TeliaSonera» составляла около \$32 млрд.

На помощь придет Архангел

Нургуль Айтпаева

Беспилотные летательные аппараты (БПЛА) теперь могут служить не только военным, но и МЧС, скорой помощи и пожарным службам, приходя на помощь людям, попавшим в сложную ситуацию. И это далеко не все области их применения. Об этом рассказали создатели программы по использованию беспилотных летательных аппаратов «Архангел» — студенческая команда Etzookee, выпускники Казахстано-Британского технического университета. Беспилотники могут решать разнообразный спектр задач в области транспортировки, правоохранения, сельского хозяйства, здравоохранения и природоохранной деятельности.

По словам Максима Кулеша, представителя команды Etzookee, система включает в себя веб-сервис с функциями геопозици-

онирования, объединяющий работников служб с мобильными бригадами и гражданами, приложение для смартфонов на базе Windows Phone7, которое можно будет скачать из магазина приложений Marketpase. Он позволит гражданам отправлять сигнал о помощи, а мобильным бригадам быстро находить терпящего бедствие, благодаря использованию технологии «дополненной реальности».

Андрей Андреев, эксперт по технологиям разработки Microsoft Казахстан, отметил, что в проекте используются «облачные» и мобильные сервисы, а также авторские разработки ребят.

Беспилотники управляются с помощью дистанционного управления на базе мобильных сетей с поддержкой технологии 3G. В этом нестандартный и смелый проект ребят нашел поддержку в компании Tele2.

В планах разработчиков образование собственной компании, модернизация программно-аппаратного комплекса, а также создание СП по производству казахстанских БПЛА. По словам создателей, в будущем программа «Архангел» может позволить развернуть в Казахстане производство собственных беспилотных летательных аппаратов для различных целей и областей применения.

Как говорят разработчики, на создание 2 мобильных управляющих станций и 10 БПЛА им необходимо 50 млн тенге. Для примера: стоимость проекта в Москве для ДПС, куда входит 6 БПЛА и 1 управляющая станция, составила 75 млн тенге. Заинтересовать своим проектом разработчики надеются в первую очередь национальные компании и государственные органы.

Напомним, что именно с этим проектом команда Etzookee победила в казахстанском финале конкурса программных проектов Microsoft Imagine Cup. В начале июля они будут представлять его на мировом финале в Сиднее.

Проект «Архангел» спонсируют Microsoft Казахстан, Nokia и КБТУ. «Совместно с компанией Microsoft мы уделяем большое внимание развитию локальной экосистемы разработчиков и мобильных приложений в Казахстане на платформе Windows Phone, прежде всего для наших новых смартфонов Nokia Lumia, которые уже успешно продаются в Казахстане. Мы хотим сделать наши смартфоны еще удобнее и полезнее для пользователей, именно поэтому и решили поддержать этот креативный социальный проект», — подчеркивает Карел Голуб, генеральный менеджер Nokia в странах юга СНГ.

Проверить не будут

Теперь бы еще налоговую нагрузку снизить...

Аманжол Сагындыков

Если законопроект, предусматривающий трехлетний запрет на проверки новых субъектов МСБ, пройдет процедуру утверждения, будут созданы неплохие условия для развития бизнеса. Однако наряду с уже существующими механизмами по стимулированию бизнеса необходимо сделать еще один шаг – оптимизировать налоговую нагрузку

13 июня мажилис в первом чтении одобрил законопроект, который вводит трехлетний запрет на проверку новых субъектов малого и среднего бизнеса (МСБ). Согласно заключению комитета по экономической реформе и региональному развитию палаты, документ разработан во исполнение поручения главы государства о дополнительном сокращении ее на 30% количества лицензий и разрешительных документов.

Законопроектом вносятся изменения в 80 законодательных актов, направленных на отмену лицензирования отдельных видов деятельности, не соответствующих принципам лицензирования; сокращение и оптимизацию контрольно-надзорных функций госорганов.

Как уточнил министр экономического развития и торговли Бакытжан Сагинтаев, действие трехлетнего запрета не будет распространяться на субъекты малого предпринимательства, чья деятельность связана с повышенной опасностью.

Он пояснил, что из 1096 выявленных разрешений предусматривается отмена 257, не влияющих на обеспечение безопасности от высоких угроз, и перевод на уведомительный порядок 40 разрешений, не связанных с прямым риском для жизни и здоровья граждан, носящих информационный характер.

Кроме того, законопроектом пересматриваются критерии отнесения к субъектам предпринимательства. Критерий «среднегодовая стоимость активов» заменится на более объективный показатель «среднегодовой доход» с установлением следующих пороговых значений: для малого бизнеса – до 60 тыс. МРП (91 млн тенге), для крупного – свыше трех млн МРП (4,5 млрд тенге). К среднему будут

отнесены субъекты, не попадающие под параметры малого или крупного предпринимательства.

Везде одно и то же
Как правило, мораторий на проверки МСБ применяются в государствах, где нет четкого отлаженного механизма налогового администрирования и имеется высокий уровень коррупционного риска.

Так, совсем недавно государственная налоговая служба (ГНС) Украины пролила мораторий на проверки малого и среднего бизнеса. Об этом во время всеукраинской конференции ассоциации налогоплательщиков заявил председатель ГНС Украины Александр Клименко.

«Изучив общественное мнение, мы увидели опасения бизнеса по поводу нашей реакции на принятие закона об упрощенной системе налогообложения возмощением проверок. Хочу напомнить, что президент поручил нам, наоборот, создавать благоприятные условия для бизнеса. Мы и сами понимаем, что необходим адаптационный период, что нужны время на изучение нового закона и выбор оптимальной модели налогообложения. Я беру на себя ответственность дать вам это время», – подчеркнул Александр Клименко.

Вместе с тем руководитель налогового ведомства призвал представителей предпринимательского сообщества к добросовестному выполнению налоговых обязательств и добровольному отказу от схем минимизации.

«Ответственность должна быть взаимной. Если мы хотим создать цивилизованную модель отношений, выработать этикет нашего диалога, то все стороны должны прилагать усилия. Не давайте поводов подозревать вас в нарушениях и проверять», – отметил Александр Клименко.

Примерно то же самое происходит и в Казахстане. 22 июня, выступая на совещании по развитию предпринимательства, президент РК Нурсултан Назарбаев попросил министра финансов Болата Жамиева «учить людей». «Мечта многих предпринимателей не платить налоги вообще, либо же красиво уйти от уплаты, а задачек Жамиева является в первую очередь ловить за руку таких нерадивых предпринимателей, что у него успешно получается».

Это означает, что мораторий на проверки МСБ использует как метод ухода от уплаты налогов.

Тому подтверждением может служить и опыт Кыргызстана и Таджикистана. В обеих странах предприниматели сразу после введения моратория старались сделать

все, чтобы не платить налоги. Так, мораторий на проверки МСБ в Таджикистане был введен летом 2008 года. А в 2012 году в интервью «Чархи Гардун» председатель налогового комитета Нусратулло Давлатов сказал: «Я хочу подчеркнуть другую сторону. Моратории нужны, но в каком смысле. Предприниматель должен сразу знать, что мораторий на проверки не означает, что налогоплательщик не должен платить налоги, не должен предоставлять декларации и т.д. Потому что в период действия моратория было очень много жалоб со стороны сотрудников налогового комитета. Они приходят с проверкой, а им говорят, сейчас действует мораторий, вы не имеете права проверять. А предприятие действует уже давно и не уплачивает налоги, поэтому к нему и приходит куратор».

Практически во всех странах постсоветского пространства при введении моратория на проверки МСБ возникает одна и та же проблема – предприниматели стараются уйти от уплаты налогов.

«В тени» хорошо не только летом

Разумеется, неуплата налогов ведет к уходу части бизнеса в теневую сектор экономики. По некоторым оценкам, которые озвучиваются и государственными органами, доля теневой экономики в Казахстане за период с 2002 по 2012 годы снизилась с 30 до 20% от ВВП и составила 5 трлн тенге. При этом львиная доля нелегального оборота денежных средств приходится на Алматы, который формирует 25% ВВП Казахстана, хотя и не имеет больших предприятий промышленности и горнодобывающего сектора.

То, что доля теневой экономики снижается, в первую очередь, говорит об эффективности мер правительства, в том числе моратория на проверки МСБ и упрощенной системы налогообложения.

Однако то, что доля теневой экономики все равно большая, свидетельствует о недоверии бизнеса государству. Так, в черном списке налоговых органов Алматы – 6,5 тыс. предприятий, имеющих признаки лжепредпринимательской деятельности, сумма оборотов по которым за 2008-2010 годы составила более 1,2 трлн тенге. Это означает, что бюджет недополучил в виде налогов только по корпоративному подоходному налогу (КПН) и налогу на добавленную стоимость (НДС) свыше 400 млрд тенге. Для сравнения: весь бюджет Алматы составляет примерно 270 млрд тенге в год.

К примеру, вице-президент Казахской ассоциации оценщиков Александр

Калинин считает, что в теню уходит по двум причинам: либо не хотят платить налоги, либо пытаются скрыть незаконно добытые доходы. По его словам, «сегодня легче легализоваться, чем работать по «серой» схеме, но это не значит, что при этом будут исправно платиться все налоги».

В то же время директор Центра макроэкономических исследований Олжас Худайбергенов не склонен считать, что в теневую сектор уходит МСБ. По его мнению, туда уходит в основном крупный бизнес. «У нас же с прибыли в 100 тыс. тенге вам придется отдать в виде налогов 20 тыс. тенге. Вроде бы мало? А теперь представьте, что вы заработали на импорте 100 млн тенге, и вам придется отдать 20 млн. Процент вроде тот же, но сумма уже другая. Культура казахстанского бизнеса, сложившаяся в основном в 90-е годы, когда наживались либо на сырье, либо на приватизации, приучила извлекать прибыль в 100-200 и более процентов. И именно эти люди, сделавшие себе тогда состояние, потом перенесли свои ожидания по рентабельности и на другие секторы экономики, выступив главными их двигателями. И эта же культура в 2000-е годы была поддержана за счет спекулятивных схем по недвижимости и земельным участкам. Но опыт других стран показывает: если крупный бизнес исправно платит налоги, малый и средний к нему со временем подтягиваются», – говорит г-н Худайбергенов.

Что делать?

Сейчас уже стало ясно, что ни упрощенная система налогообложения, ни мораторий на проверки МСБ не показывают высокой эффективности. Поэтому наряду с мерами государства по развитию нового бизнеса должны быть предприняты меры по оптимизации самого налогообложения.

Олжас Худайбергенов предлагает убрать сложный для начисления и подсчета КПН, заменив его налогом на сделку. «И облагать таким налогом только крупные сделки, скажем, начиная со \$100 тыс.» – подчеркнул эксперт.

Еще одна проблема, которая свойственна казахстанскому бизнесу – это зарплата «в конвертах». Если подсчитать, то работодатель должен с зарплаты своего работника вычесть как минимум 31% налогов: 10% индивидуального подоходного налога, 10% в пенсионный фонд, 11% социального налога с прибыли. «Эту цифру надо тоже минимизировать, не трогая пенсионные отчисления. Тогда желающих платить налоги, возможно, станет больше. Мы к этому рано или поздно придем», – уверен г-н Худайбергенов.

Так что, хочет государство или не хочет, но уже неплохо работающие механизмы в виде упрощенной системы налогообложения и моратория на проверки МСБ необходимо дополнить другими мерами по оптимизации налоговой нагрузки. Только в этом случае меры правительства по стимулированию развития МСБ дадут хороший эффект.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

«КОММЕРСАНТ» БЕЗ ОКУПАЕМОСТИ

Руководство холдинга «Коммерсантъ» закрыло собственный телеканал. Эту информацию подтвердил официальный микроблог издания. Основной причиной такого шага стало то, что «Коммерсантъ ТВ» не смог выйти на самоокупаемость. «Вешание «Коммерсантъ ТВ» приостанавливается из-за экономической неэффективности», – сообщается в микроблоге в Twitter радиостанции «Коммерсантъ FM». Сам телеканал открылся в октябре 2011 года. Закрытие канала объясняется тем, что в результате холдинга пришли к выводу, что проект не сможет выйти на самоокупаемость. «Один день работы канала несли убыток в сумму, на которую можно купить хорошее авто немецкой сборки», – заявил генеральный директор «Коммерсантъ-холдинга» Дмитрий Сергеев на встрече с коллективом редакции, сообщает «Газета.ru». Ранее «Коммерсантъ» в рамках процесса оптимизации объявил о закрытии русскоязычной версии журнала Citizen K. Тем не менее у телеканала «Коммерсантъ ТВ» есть шанс выжить. «Работа приостановлена до тех пор, пока не будет разработана экономическая и новая информационная концепция вещания... В планах у меня с главным редактором радиостанции «Коммерсантъ FM» Дмитрием Соловьевым этой концепцией заняться, потому что пока ясно, что происходит с «Коммерсантъ ТВ», упиралось в то, что он был экономически неэффективным», – отметил шеф-редактор «Коммерсантъ-холдинга» Михаил Михайлин. «Это была, к сожалению, убыточная компания, в отличие от радио», – добавил он. «Не знаю, когда будет разработана новая концепция... Нужно написать экономическую составляющую, представить ее, нужно доказать, масса хлопот и забот», – пояснил г-н Михайлин. Как сообщила РБК daily ранее, 6 июня Демьян Кудрявцев ушел с поста гендиректора холдинга «Коммерсантъ». Генеральным директором холдинга вместо него станет гендиректор медийного холдинга ЮТВ Дмитрий Сергеев. Владелец издательского дома «Коммерсантъ» Алишер Усманов поблагодарил г-на Кудрявцева за работу и отметил, что «Коммерсантъ» превратился в современную мультимедийную компанию. Демьян Кудрявцев остается в совете директоров. (rbcdaily.ru)

МЕРДОК ОТДЕЛИТ NEWS OT CORP

Руперт Мердок после серии скандалов может разделить бизнес News Corp. Предварительный план реструктуризации предполагает отделение издательских активов от активов в индустрии развлечений, знает осведомленные источники The Wall Street Journal. Киностудия 20th Century Fox, кабельная сеть Fox и телевизионный канал Fox News будут отделены от газет, книгоиздательского и образовательного бизнеса News Corp. По информации источников, консультации по схеме разделения News Corp. длились несколько лет. Изначально Мердок выступал против этой идеи, но в последнее время изменил свое отношение к ней. Окончательно решения о разделении бизнеса News Corp. еще не принято, если оно состоится, издательское подразделение, куда входят газеты The Wall Street Journal, The Times и Australian, а также книжное издательство Harper Collins, окажется намного меньше развлекательного бизнеса корпорации. Репутация News Corp. пострадала из-за скандала вокруг британского таблоида News of the World, входившего в состав корпорации. Журналисты газеты в погоне за эксклюзивными прослушивали телефонные разговоры родственников погибших в Ираке и Афганистане и семей жертв терактов. Из-за скандала таблоид был закрыт 10 июля 2011 года. Прямые потери News Corp. составили \$68 млн. Мердоку пришлось отказаться от планов по поглощению British Sky Broadcasting Group. Британская полиция до сих пор ведет расследование по факту самой прослушки и по подозрениям в даче взятки сотрудникам полиции для получения информации. Разделение News Corp. может быть позитивно воспринято потенциальными инвесторами, которые больше заинтересованы в теле- и киноактивах корпорации, чем в издательском бизнесе, темпы роста которого сильно уступают развлекательному. За девять месяцев финансового года последний принес News Corp. три четверти выручки, которая составила \$25,34 млрд. Операционная прибыль News Corp. составила \$4,2 млрд, из них за счет издательского бизнеса компания получила лишь \$458 млн. Бумаги News Corp. на бирже NASDAQ стоят \$20,08 за акцию, капитализация корпорации составляет \$48,64 млрд. В случае реорганизации контроль над разделенными активами News Corp., скорее всего, сохранит семья Мердока, которая сейчас владеет примерно 40% голосующих бумаг корпорации. (gazeta.ru)

MICROSOFT ПОШЛА ЗА КОРПОРАЦИЯМИ

Microsoft Corp. официально подтвердила, что договорилась о покупке за \$1,2 млрд нынешним разработчика корпоративных соцсетей Yammer Inc, который позволит ей предоставлять услуги, аналогичные сервисам Facebook Inc, корпоративным клиентам. Руководителем Yammer со штатом 400 сотрудников остается ее нынешний глава Дэвид Сакс, пришедший из PayPal, но сама соцсеть станет частью подразделения Microsoft Office под руководством Курта Дельбена. Слухи о готовящейся сделке впервые появились в начале этого месяца, но обе компании официально подтвердили информацию только сейчас. Yammer, созданная четыре года назад, насчитывает 5 млн пользователей в своих частных соцсетях. Ресурс Yammer занимается тем, что помогает фирмам-клиентам налаживать внутреннюю коммуникацию и совместную работу коллектива. При помощи платформы Yammer сотрудники компаний могут объединяться в группы «на лету», общаться в чате, обмениваться ссылками и публиковать новости. Услугами Yammer пользуются такие компании, как Ford Motor Co, SuperValu и Deloitte. «Это приобретение сразу сделало Microsoft сильным конкурентом на рынке корпоративных социальных сетей», – сказал аналитик Gartner Ларри Коннелл. (vedomosti.ru)

Будет программа, будет и пир

Андрей Кириллов

Поручение президента РК Нурсултана Назарбаева о доведении доли малого и среднего бизнеса в экономике до 40% выведет Казахстан на уровень развитых стран. Но чтобы это стало реальностью, нужно разработать госпрограмму по развитию МСБ, в которой следует учесть все факторы, тормозящие его рост

«Я ставлю задачу к 2020 году, может быть, довести приблизительно, чтобы до 40% экономики производилось за счет малого и среднего бизнеса», – сказал президент РК Нурсултан Назарбаев на совещании по развитию предпринимательства. Он добавил, что если смотреть на другие страны, то «нужно больше (увеличивать долю МСБ в экономике страны)». «Для этого все делается», – отметил президент.

Доля МСБ в структуре ВВП в 2011 году выросла с 17 до 21%. Нурсултан Назарбаев отметил, что бизнес не успевает за индустриализацией в Казахстане. «С другой стороны – активности от бизнеса, как хотелось бы, тоже нет, хотя мы создаем все условия, на всех перспективах, как можно только возможны», – считает президент.

К мировому опыту

Если обратиться к мировому опыту, то надо признать: экономика большинства

крупных развитых стран основывается на предприятиях малого бизнеса. Доля малого бизнеса в ВВП крупнейших стран составляет более 50%. Причем МСБ развивается не только в сфере обслуживания, но и в финансовой, производственной и научной сферах.

Во многих европейских и азиатских странах существует понятие «семейный бизнес». К такому бизнесу относятся небольшие ресторанный, гостиницы или производства, которые сотни лет переходят по наследству от родителей к детям. В целом малый бизнес в развитых странах в большей степени ориентирован на сферу обслуживания. Такие услуги очень востребованы населением, так как во многих странах не принято готовить дома и большинство семей предпочитают питаться в ресторанах. Ремонт автомобилей многие европейцы также предпочитают доверять специалистам, а не проводить выходные со своим «четыреколесным другом».

Кроме сферы обслуживания, малый бизнес активно работает в финансовой, производственной и научной сферах. Практически в любой развитой стране есть множество небольших предприятий, которые помогают людям составлять финансовую отчетность или оказывают подобные консультации.

Можно перенять опыт Южной Кореи, где госагентство по развитию МСБ практически с нуля создает инфраструктуру для небольших предприятий, компаний. Для этого на государственные деньги строятся недорогие бизнес-центры, и начинающие предприниматели в расщелку и под низкие проценты получают

в них все необходимое: от офиса, оргтехники до транспорта. Главная цель госагентства – не прибыль, а количество успешно работающих предприятий и компаний.

Снизить социальное напряжение

По мнению экспертов, малый бизнес в развитых странах также играет важную роль в снятии социального напряжения, так как обеспечивает рабочие места для различных слоев населения. В свою очередь, доходы, которые государство получает от деятельности малых предприятий, направляются, в том числе, и на социальные проекты.

В этой связи возникает главный вопрос: есть ли в Казахстане средний класс, и если есть, то какой он? По данным исследований, средний класс еще аморфен, находится в стадии формирования. По разным оценкам, его доля в населении составляет от 15 до 25-30%. Обычно это прослойка между богатыми и бедными, которую объединяет наличие среднего уровня доходов. Это экономически активные группы: предприниматели, собственники (малый и средний бизнес), топ-менеджеры, управленцы в крупном и среднем бизнесе, профессионалы и эксперты высокого класса, чьи навыки и опыт признаны и востребованы обществом и рынком (и это выражается в их стабильном и высоком доходе). Что немаловажно, на данный средний класс приходится потребление от 50 до 80% товаров и услуг в стране.

В отличие от Казахстана, в развитых странах средний класс составляет не

менее 50% населения и является основой экономики и гражданского общества.

На сегодняшний день не менее значимыми факторами для развития МСБ в Казахстане являются влияние Таможенного союза и высокая степень зависимости от событий, происходящих в России, как ключевой страны интеграционного объединения.

Так, начальник управления корпоративных клиентов банка «ГЛОБЭКС» Роман Брюшков в качестве тормозящих факторов развития МСБ в России отмечает высокие ставки по кредитам. «На сегодняшний день средняя величина ставок колеблется в диапазоне 14-20% годовых», – сказал он. Такие же высокие ставки по кредитам характерны и для Казахстана. У нас тоже благодаря госпомощи ставки снизились, однако не настолько, чтобы вырос спрос со стороны бизнеса.

Казахстан может внимательнее приглядеться к корейскому опыту. Чем кредитовать без залога непонятно кого, лучше сначала создать МСБ все необходимое, и под залог созданных материальных ценностей (офис, транспорт, оргтехника, другие активы) выдавать кредиты. Кроме всего прочего, необходимо сделать так, чтобы интересы МСБ никак не пересекались с интересами крупных корпораций. Это заметно в сфере естественных монополий.

Весь этот комплекс проблем должен найти отражение в госпрограмме по поддержке МСБ. И только после того, как все факторы будут учтены, можно будет говорить о росте МСБ до 40% ВВП.

Чудеса в казахстанских реалиях

Цены на ГСМ будут снижаться

Венера Гайфутдинова

В Казахстане с 1 июля текущего года будут снижены цены на розничную продажу горюче-смазочных материалов (ГСМ). Как сообщило госагентство по регулированию естественных монополий, данное решение уже согласовано с министерствами нефти и газа и экономического развития и торговли.

Стоимость дизельного топлива снизится с 95 тенге за литр до 90 тенге с учетом НДС, бензин марки Аи-80 – с 91 тенге до 86 тенге, Аи-92/93 – со 112 тенге до 106 тенге.

Как пояснил Сергей Смирнов, экономист Института политических решений (ИИПР), в марте 2012 года были приняты правила, согласно которым стоимость нефтепродуктов на внутреннем рынке РК должна формироваться с учетом мировых котировок нефти. Соответственно, при снижении цены на сырье должна снижаться и стоимость на готовую продукцию.

Более того, по прогнозам Эрика Наймана, партнера образовательных программ международного финансового холдинга

FIBO Group, можно ожидать продолжения понижающей тенденции, так как масштабы этого снижения все еще отстают от падения нефтяных котировок. Г-н Найман рассказал, что «текущий слабый спрос на нефтепродукты со стороны европейской экономики поддерживает тенденцию снижения котировок нефти и таким образом отражается в падении цен и на бензин». А политический фактор – ограничение объемов поставок нефти сначала Ливии, а теперь Ирана, по мнению Эрика Наймана, ограниченный по времени и сейчас не является определяющим. Ливия уже восстановила объемы добычи нефти. А иранская нефть активно замещается альтернативными поставщиками с того же Ближнего Востока. «Долгое время действовавший фактор страха перед ограничениям предложением нефти, что поддерживало ее высокие котировки, сейчас не действует. Сработал фактор слабости европейской экономики и спада спроса на нефтепродукты», – уверен г-н Найман.

Однако, как подчеркнул г-н Смирнов, стоимость бензина, продаваемого на АЭС

в Казахстане, остается неадекватной динамике цен на сырую нефть, хотя нисходящий тренд нефтяных котировок начался еще в мае.

Тем временем в Европе розничные цены на нефтепродукты снижаются. По свидетельствам Еврокомиссии, с 11 по 18 июня самое ошутливое удешевление бензина А-95 отмечено в Люксембурге (-2,9%), на Кипре (-2,3%), в Португалии и Швеции (оба – по 1,8%).

Основными факторами, влияющими на уровень топливных цен, эксперты называют баланс спроса и предложения в пределах конкретной страны, транспортные издержки, наличие собственной нефти, монополизацию внутреннего рынка, качество и объем мощностей по переработке нефтепродуктов, систему налогообложения, ситуацию в экономике.

«В странах с развитой экономикой, в том числе в ЕС и США, существует очень высокая корреляция между динамикой биржевых цен на нефть и розничных на бензин», – отметил г-н Найман.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ МИРОВЫЕ

БУДУЩЕЕ ЗА РАЗВИВАЮЩИМИСЯ!

Компании из развивающихся стран скупают сильно подешевевшие активы в Европе. В текущем году уже был заключен ряд крупных сделок. Первым в ряду стал китайский производитель специализированной строительной техники Sany, который приобрел контроль над Putzmeister – изготовителем бетононасосов и достойнейшим представителем немецкого среднего бизнеса. За Sany последовала китайская госкомпания Bright Food, объявившая о покупке британского производителя готовых завтраков Weetabix за 1,2 млрд фунтов стерлингов (\$18,7 млрд). Вскоре после этого телекоммуникационная компания América Móvil, принадлежащая мексиканскому миллиардеру Карлосу Слиму, сообщила, что увеличивает долю в KPN, нидерландском операторе сотовой связи, до 28%. Все эти сделки активно освещались в СМИ, поскольку объектами поглощения стали компании, хорошо известные в Европе. Для пессимистов покупка европейской компании конкурентом с развивающегося рынка лишний раз подтверждает, что кризис в Европе набирает силу, а экономика переживает спад. Оптимисты, напротив, видят в этом перемены к лучшему, способные придать экономике Старого Света новый стимул: точно так же 25 лет назад японские инвестиции помогли вдохнуть новую жизнь в, казалось бы, безнадежные отрасли европейской промышленности (наиболее ярким примером является британский автопром). Впрочем, о массовом набеге на «старушку-Европу» говорить пока не приходится: европейская экономика переживает не лучшие времена, а мировая – никак не приступит к уверенному росту. По данным исследовательской компании Dealogic, с наступлением финансового кризиса в конце 2008 года компании из развивающихся стран возобновили покупки активов за границей, но количество трансграничных сделок так и не достигло прекризисного уровня: в прошлом году их объем в совокупности составил \$236 млрд по сравнению с \$275 млрд в 2008. Но Европа остается фаворитом. В прошлом году объем сделок по приобретению активов в развитых странах компаниями с развивающихся рынков в общей сложности достиг \$128 млрд, из них почти 60% пришлось на долю ЕС. В 2012 году этот показатель снизился до 50%, общий объем сделок составляет пока \$61,3 млрд. Сотрудники банков и консультанты корпораций считают, что многие сделки в Европе еще впереди. «Мы ждем новых сделок, особенно в Европе. Китайские компании проявляют к ней огромный интерес», – сказал Кристофер Неттешейм, управляющий директором по Китаю из Boston Consulting Group. А Дью Нгаи, управляющий подразделением McKinsey в Гонконге, добавил: «Думаю, что в будущем китайские компании продолжат поглощения. Мне кажется, они амбициозны и готовы расширять бизнес во всем мире». Мотивы у компаний с развивающихся рынков самые разные. Самые крупные сделки заключались в добывающем секторе, но в Европе, как правило, они не имели отношения, поскольку ЕС сам стремится инвестировать средства в добычу ресурсов за границей с упором на энергоносители. В Европе компании с развивающихся рынков прикладываются к технологиям (пример – Putzmeister) и к известным брендам (пример – Weetabix), а также интересуются компаниями, обещающими большой доход при спокойном отношении регуляторов (пример – KPN). Такие компании можно найти в любой развитой стране и, в первую очередь, в США. Однако Европа может предложить нечто большее. (vedomosti.ru)

АМЕРИКАНЦЫ ТЕРЯЮТ ДЕНЬГИ

Европейский долговой кризис отзывается снижением прогнозов по прибыли американских компаний. В апреле-июне ведущие корпорации США могут сократить свою прибыль, полагают аналитики. Доходы ведущих американских экспортеров также съедает укрепление доллара и максимальное почти за 15 лет ослабление валют стран БРИК. На прошлой неделе сразу несколько американских компаний, включая Procter & Gamble и FedEx, понизили свои прогнозы по прибыли на этот год из-за ухудшения состояния мировой экономики, вызванного неутраченным кризисом в Европе. В общей сложности за второй квартал прогноз по прибыли ухудшили 73 компании (против 67 компаний в январе-марте) и лишь 29 компаний смогли повысить планку ожиданий инвесторов (против 44), свидетельствуют данные исследовательской компании FactSet. Из-за проблем Старого Света компании, входящие в индекс S&P 500, могут сократить свою прибыль на 1,1%, полагают аналитики, опрошенные Bloomberg. Это будет первым снижением показателя за последние одиннадцать кварталов. Наиболее уязвимыми аналитики Barclays считают сталелитейный, промышленный и машиностроительный секторы. «По поводу финансовых результатов за второй квартал есть большие опасения. Вряд ли удастся увидеть компании, выдающие благоприятные прогнозы, учитывая проблемы в Европе и замедление роста в США и Китае», – сказал Bloomberg инвестиционный директор Solaris Group Тим Гриски. Procter & Gamble на прошлой неделе уже во второй раз менее чем за два месяца понизил прогноз по прибыли за 2012 год. «На развитых рынках роста не было вообще или он был очень слабым, в то время как уровень безработицы в США и Европе значителен», – отметил тогда гендиректор компании Роберт Макдональд. Не менее восьми из семнадцати стран зоны евро уже вступили в рецессию, свидетельствуют данные Bloomberg. Одновременно американские компании страдают и от роста курса доллара, вызванного безвизовым инвестором, напуганным европейским кризисом, а также нежеланием ФРС запускать очередную программу количественного смягчения экономики. Только с 30 апреля доллар подорожал на 6,5% по отношению к валютам стран – основных торговых партнеров США. Особенно серьезно по американским экспортерам бьет сильнейшее с 1998 года ослабление валют ведущих развитых стран – бразильского реала, индийской рупии и российского рубля. Китайская валюта в этом году подешевела максимально с 1994 года, когда в КНР была проведена девальвация. Эксперты прогнозируют, что валюты страны БРИК продолжат дешеветь, доставляя массу неприятностей глобальным компаниям, активно развивавшим там бизнес. (rbcdaily.ru)

Пересестесь на Lada и посигнализировать



Аманжол Сагындыков

Рост продаж новых автомобилей на казахстанском рынке свидетельствует о том, что отечественный рынок повторяет путь российского: в условиях высоких таможенных пошлин казахстанцы постепенно пересаживаются на автомашины российского производства

Продажи легковых автомобилей в Казахстане, по данным консалтинговой компании «Фортис», в мае увеличились на 140,8% и составили 7372 единицы. Как отмечают эксперты, май 2012 года стал двадцать пятым месяцем непрерывного роста казахстанского авторынка. Основными драйверами майского роста выступили марки Lada (обеспечившая 43% рыночной динамики), Hyundai (14,5% прироста), а также Toyota и Kia – вклад этих марок в рост рынка превысил 6%. По итогам пяти месяцев 2012 года авторынок Казахстана вырос в 2,5 раза, составив 27612 легковых машин.

Тройка самых продаваемых брендов не меняется с начала года, однако наиболее успешная марка Lada в мае значительно увеличила свой отрыв от соперников. В прошлом месяце ей отдали предпочтение

2718 казахстанцев. Таким образом, продажи автомобилей Lada российской и усть-каменогорской сборки выросли в 3,1 раза, и от конкурентов марку отделяет более чем трехкратный отрыв. На втором месте по объему продаж идет Hyundai, которая благодаря высокому спросу на модель Accent российского производства смогла увеличить реализацию в 4,7 раза – до 797 автомобилей. Третье место занимает Toyota с показателем 698 проданных машин – на 62,7% больше, чем годом ранее. Четвертый результат показала UZ-Daewoo – 625 автомобилей (+54,7%). Замыкает «пятерку» лидеров на этот раз Kia, вдвое увеличившая продажи – до 505 машин.

Не только общее, но и различия

Между структурой роста российского и казахстанского авторынков есть не только общие тенденции, но и некоторые различия.

Так, по оценкам экспертов, оба рынка показывают рост в течение последних 25 месяцев. То есть рост на рынках начался с июня 2010 года. Как раз в это время закончился льготный период, когда казахстанские и белорусские дилеры могли на льготных условиях ввозить в Казахстан и Беларусь автомобили, произведенные вне Таможенного союза.

Но на этом общие тенденции на рынках не заканчиваются. Казахстанский рынок в основном растет за счет увеличения продаж российских автомашин: каждая четвертая машина носит марку Lada. При-

оритет этой марки на российском рынке также очевиден: в мае 2012 года было продано 46,21 тыс. автомобилей марки Lada. Если взять данные по продажам новых машин в мае, а это 260,944 тыс. автомобилей, то в общем объеме продаж каждой пятой машиной стала Lada.

Правда, на этом общие тенденции заканчиваются, и начинаются различия. Тогда как доля российских автомобилей в общем объеме продаж на казахстанском рынке растет, и пока не видно трендов на снижение, то на российском рынке ощущается временный рост продаж иномарок российского производства. На фоне постоянно растущего рынка продажи Lada снижаются. В мае компания потеряла 11%, а по итогам с начала 2012 года уже 13%. При этом продажи модели Priora в мае снизились на 22%, а Samara «упала» на 45% (про заднеприводную «классику» можно уже не говорить – модель снята с производства). А вот на второе место в мае вырвалась Chevrolet с результатом 19,36 тыс. проданных машин. Хотя по итогам первых пяти месяцев 2012 года эта компания идет на третьем месте, уступая Renault (в мае французам досталась бронза). На четвертом месте оказалась Kia (17,075 тыс. машин), которая сумела опередить своего главного соперника Hyundai. Причем не только по продажам в мае, но и по итогам с начала года.

Но в среднесрочной перспективе российский рынок снова вернется к приоритету российских машин. Если говорить

про конкретные модели, то в мае самой популярной была Lada Kalina, продажи которой увеличились на 2% и достигли отметки 13,2 тыс. машин. На второе место вышел Hyundai Solaris (10,454 тыс. штук), который смог опередить Lada Priora (10,182 тыс. машин). Правда, честь Волжского автозавода неплохо отстаивает Lada Granta – в мае было продано 9,86 тыс. этих седанов, причем спрос на них очень высок. Так что не исключено, что к концу года именно Granta будет возглавлять хит-парад продаж.

Падение может оказаться критическим, если...

Причем тенденция по снижению продаж российских автомобилей может перенестись и на казахстанский рынок. Эксперты объясняют эту негативную тенденцию на растущем рынке рядом причин. Одна из главных – свертывание программы утилизации старых автомобилей – возможно, самая эффективная мера господдержки покупателей отечественных машин в условиях кризиса. Другая причина – опережающее повышение цен на продукцию российского автозавода. По сведениям «Автостата», средневзвешенная цена иномарок на российском рынке в 2011 году поднялась на 9,9%, а отечественных автомобилей – на 12-18%. С 30 января 2012 года отпускные цены АвтоВАЗа вновь повысились – в среднем на 2,4%.

Генеральный директор «Auto-Dealer-СПб» Михаил Чаплыгин считает, что российский бренд продолжает падение «из-за высокой базы прошлого года, обеспеченной государственными программами стимулирования продаж, и дефицита Lada Granta».

В отличие от российского рынка, быстрый рост продаж российских машин у нас обусловлен тем, что рынок еще до начала функционирования Таможенного союза был просто забит иномарками, а закупленные за 25 месяцев по льготной таможенной иномарки еще не успели «остариться». То есть рост продаж российских машин обусловлен административными мерами (ростом таможенных пошлин), а не высоким спросом на российские машины.

С другой стороны, вступление Казахстана в ВТО также может способствовать резкому снижению продаж российских машин.

Падение продаж российских машин на казахстанском рынке может оказаться критическим, если таможенные пошлины будут снижены сразу по факту вступления Казахстана в ВТО. Однако, судя по сигналам из России, играющей в Таможенном союзе ключевую роль, этого не произойдет. Еще в бытность премьер-министром России, Владимир Путин в Тольятти на совещании о развитии автомобильной отрасли в условиях вступления страны в ВТО говорил о том, что снижение импортных пошлин на автомобильную технику будет растянуто на несколько лет.

Если период снижения пошлин в рамках ВТО будет растянут, то через 2-3 года, когда везенные по льготным пошлинам автомашины нужно будет менять, многим казахстанцам придется покупать продукцию АвтоВАЗа. В любом случае перспектива незавидная.

Мака Макацария: «Казахстанцы – мудрый народ, который любит хорошо отдыхать»

Ирина Луквичева

В прошлом году 18 565 казахстанских туристов посетили Грузию, этот показатель вырос на 121% по сравнению с 2010 годом. О том, какие условия необходимо создать для дальнейшего увеличения туристического потока, об ожиданиях от нового сезона и о портрете казахстанского туриста в эксклюзивном интервью «Капитал.kz» рассказала Мака Макацария, координатор пресс и инфотуров Национальной администрации туризма Грузии.

– С какой целью в основном приезжают граждане нашей республики в Грузию?

– Между Грузией и Казахстаном установились хорошие экономические отношения. Поэтому казахстанские граждане часто приезжают к нам по делам своего бизнеса. Также очень часто гости из нашей республики приезжают отдохнуть к нам на Черное море. Популярными грузинскими круглогодичными курортами долгие годы являются Батуми, Кобулет, Боржоми, Бакуриани, Уреки, Сурами. В Грузии расположены серные и радоновые бани, минеральные воды, поэтому здесь туристы подтягивают свое здоровье.

– Для граждан Казахстана не нужна виза в Грузию. В марте 2012 года был установлен безвизовый режим в Грузию для российских граждан. Как это отразилось на туристическом рынке? Какие изменения после этого произошли?

– До марта этого года у нас была упрощенная виза с Россией. Она никогда не представляла проблем. После отмены виз произошло увеличение потока туристов из России на 66%.

– Какие тенденции наблюдаются на туристическом рынке Грузии? Что поменялось за прошедшие 5 лет?

– Понятно, что неизменной остается только природа – она прекрасна в любое время года. За прошедшие 5 лет многое поменялось. Например, инфраструктура и сервис. Сегодня у нас строятся новые гостиницы и дороги. По сравнению с другими курортами мира услуги и цены остаются невысокими, то есть все условия создаются для туристов. Между тем, в первую очередь Грузия остается самой безопасной и благополучной страной. Я считаю, что это основные условия для того, чтобы приехал турист.

Также в Грузии находится горнолыжный курорт Гудаури, и он привлекателен



для туристов из разных стран, здесь строятся новые канатные дороги. В ближайшие годы курортный город Батуми изменится до неузнаваемости.

– А что именно будет меняться в Батуми?

– Есть новые проекты по улучшению этого курортного города, которые были инициированы правительством. Здесь строятся новые дорогие брендовые отели «Трам Таур», «Кемпински». Они славы своим качественным сервисом, и сейчас наблюдается тенденция к увеличению спроса гостиниц высшего уровня.

– А что нужно для открытия чартерного рейса из Казахстана в Батуми?

– Из Казахстана назначат чартерный рейс только тогда, когда казахстанские туроператоры будут готовы работать совместно с Грузией в полной мере. Поэтому

нужно заниматься пропагандой грузинских курортов в Казахстане, показывать, какие у нас есть шикарные курорты. К сожалению, многие пока об этом не знают. Мы пока еще не провели маркетинговую кампанию в Казахстане.

– Когда планируете проводить маркетинговые мероприятия в Казахстане?

– Мы уже начали проводить свои мероприятия в Польшу, Украину, Азербайджан, Израиль. Возможно, этой осенью мы решим рекламировать в Казахстане наш горнолыжный курорт. Весной мы планируем рекламировать грузинские морские курорты. В прошлом году мы были в Алматы, и Казахстанская туристская ассоциация поддержала нас в этом вопросе. Мы рекламировали наши курорты Гудаури и Бакуриани (семейный курорт). Зимой в Бакуриани не найти даже маленького домика, который бы пустовал без гостей.

В Гудаури в основном отправляется молодежь. Здесь развит редкий вид хели-ски. Хели-ски – это разновидность горнолыжного спорта, фрирайда. Сущность этого вида состоит в спуске по нетронутым снежным склонам, вдалеке от подготовленных трасс с подъемом к началу спуска на вертолете. Использование вертолета позволяет находить различные варианты спусков с гор в условиях первозданной природы, куда другим способом быстро подняться нет возможности.

– Предлагаю вернуться к вопросу о гостиницах. Сколько «звезд» сегодня выбирают туристы? Сколько в среднем обойдется номер?

– Грузию посещает разный потребитель. Например, к нам приезжают туристы-студенты, которые живут в хостелах, в дешевых чистых номерах с хорошими условиями. Проблем с хостелами в городах нет. Стоимость трехзвездочного двухместного отеля в Батуми в сутки составит \$100, четырехзвездочного – \$150, а пятизвездочного – \$250.

– Есть ли отличительные черты у казахстанских туристов?

– Казахстанцы – мудрый народ, который любит хорошо отдыхать, чувствовать себя как дома. Они ведут себя культурно, побывав на любимом курорте однажды, возвращаются сюда каждый год. Наши народы схожи в своем гостеприимстве. Я думаю, что если Грузия будет хорошо представлена, то это больше укрепит казахстанско-грузинские отношения. Еще раз повторюсь, что Казахстан для нас важный экономический и политический партнер.

– Какие ожидания от следующего сезона?

– Пока трудно говорить об этом. В этом году я была на туристской выставке KITF 2012 в Алматы и заметила огромный интерес к Грузии. К нашему стенду подходили не только представители туристской индустрии и спрашивали о потенциале Грузии, но и сами туристы, которые хотели отдохнуть. К нам выстраивались очереди для того, чтобы получить интересующую информацию.

Я думаю, что посещаемость туристов из Казахстана увеличится в два раза. Надеемся на то, что к нам придет больше количество туристов, чем это было в 2011 году. Статистика показывает, что с каждым годом у нас уверенно растет посещаемость из Казахстана.

Чтобы богатые тоже плакали

Артем Борисов

Если в Казахстане введут прогрессивную шкалу подоходного налога и учтут предложение депутата Турсунбека Омурзакова о снижении этого налога для бедных до 0%, то большая часть нагрузки ляжет на богатых казахстанцев. Но увеличение налоговой нагрузки на богатых не отменяет другие важные факторы: эффективную судебную систему, отсутствие коррупции и хорошие дороги

Напомним, 20 июня депутат мажилиса Турсунбек Омурзаков предложил снизить подоходный налог для бедных до 0%.

«По данным заведующего центром Института экономики министерства образования и науки академика Аманжолы Кошанова, выявлена почти 30-кратная разница между доходами самого богатого и самого бедного сословия Казахстана. Даже по официальным данным статистики, этот разрыв в 2009 году составлял 5,3 раза, в 2011 году достиг 6,1 раза», – сказал депутат на пленарном заседании мажилиса, озвучивая депутатский запрос к министру финансов.

По его мнению, для реализации принципа социальной справедливости между богатыми и бедными необходимо вернуться к рассмотрению вопроса введения прогрессивной ставки индивидуального подоходного налога.

«Во всех развитых странах мира введена прогрессивная ставка налогообложения, ставки подоходного налога для бедных – 0%, для богатых достигают 50%. При этом налог на доходы физических лиц составляет значительную часть поступлений в бюджеты развитых стран», – отметил г-н Омурзаков.

Депутат напомнил, что до 2007 года в Казахстане действовала прогрессивная ставка налогообложения от 5 до 20%. В

2006 году доля ИПН в доходах государственного бюджета, как и в 2011 году, равнялась 7%. Но при этом люди с доходом до 15-кратного годового расчетного показателя платили лишь 5% суммы облагаемого дохода. «То есть применение пониженной ставки ИПН для бедных компенсировалось уплатой ИПН богатыми», – сказал г-н Омурзаков.

Напомним, Министерство финансов РК поднимало вопрос о введении прогрессивной ставки налогообложения с 2011 года. Но было принято решение о переносе сроков до 2013 года.



Разница очевидна

Разница по прогрессивной шкале подоходного налога, предложенная в конце лета 2010 года министерством финансов и летом 2012 года депутатом Омурзаковым, довольно существенная. До настоящего момента в Казахстане применяется плоская шкала подоходного налога: все казахстанцы платят 10% от зарплат.

По мнению исполнительного директора Форума предпринимателей Казахстана Мунавары Палташевой, «новая шкала хотя бы частично устранила неравенство». По ее словам, многие страны используют прогрессивную шкалу, чтобы уменьшить пропасть между богатыми и бедными.

«Например, в Китае минимальная ставка подоходного налога составляет 5%, а максимальная – 45%. Великобритания, несмотря на свою либеральную экономическую политику, с 2010 года повысила предельную ставку налога на лиц с доходами свыше 150 тыс. фунтов стерлингов с 40 до 50%», – заметила она.

Предложение депутата Турсунбека Омурзакова более радикальное. «Первую ступень ИПН предлагаю снизить – не 10%, а начинать с 0%, как за рубежом. Использовать нулевую ставку налогообложения для лиц с доходами менее 15-кратного годово-

вого расчетного показателя. Следующая ступень – 5%, и затем уже 10%», – сказал он. При этом мажоритет предлагает установить ставку 5% для лиц с доходами от 15 до 40-кратного годового расчетного показателя. «Это позволило бы повысить уровень располагаемых доходов наших граждан с низкой заработной платой, занятых в сельском хозяйстве, многих работников бюджетной сферы и слабообразованных секторов экономики», – подчеркнул г-н Омурзаков.

«Плоская» или «прогрессивная»? Основная проблема в условиях введения прогрессивной шкалы ИПН – в плохом администрировании со стороны налого-

вых органов. Причем главное подозрение может возникнуть именно в отношении налогоплательщиков: если они сейчас не справляются со сбором налогов (ключевой фактор – коррумпированность структур), то где гарантия, что они справятся с налоговым администрированием при более сложной схеме с прогрессивной шкалой?

Нынешнее состояние институтов, в том числе и фискальных, неуверенность граждан в целевом использовании налоговых сборов сильно отличают Казахстан от многих государств, где действует прогрессивная шкала ИПН, и являются объективными препятствиями для ее введения.

Преобладание прогрессивных налоговых ставок в развитых и развивающихся странах отнюдь не является приговором плоской шкале ИПН. Она существует в Албании, Болгарии, Гонконге, Грузии, Джерси, Исландии, Кыргызстане, Латвии, Литве, Македонии, Монголии, России, Румынии, Словакии, Украине, Чехии, Эстонии, в канадской провинции Альберта, а также в отдельных штатах США: Иллинойсе, Индиане, Массачусетсе, Мичигане и Пенсильвании.

Причем многие развитые страны стремятся как раз к плоской шкале подоходного налога. При этом им трудно быстро перейти к плоской шкале, во-первых, из-за значительной доли налога на доходы физических лиц в доходах бюджетов развитых государств и, соответственно, высоких фискальных рисков проведения резкой реформы в данной сфере, во-вторых, невозможности достижения политического консенсуса по этому вопросу.

Именно политическими мотивами объясняется отход от докризисного курса на «уплощение» подоходного налога в США и Великобритании, где недавно были увеличены предельные ставки. Огромные финансовые вливания в спасение банковского сектора, сопровождавшиеся скандалами с выплатой бонусов руководству финансовых институтов, на фоне роста безработицы и падения доходов населения потребовали политической легитимации антикризисной политики в виде увеличения налогового бремени на богатых. Однако вряд ли «пожарные меры», принимаемые в некоторых развитых странах, должны становиться долгосрочными ориентирами для развития казахстанской налоговой системы.

С другой стороны, и плоская шкала имеет ряд недостатков. Поэтому не стоит воспринимать плоскую шкалу подоходного налога как панацею от обязательного условия для экономического роста. Это эффективный экономический инструмент, но только один из многих. Плоский ИПН не заменит эффективную судебную систему, отсутствие коррупции и хорошие дороги.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

КРЕМЛЕВСКИЙ ПОСРЕДНИК

Во время Петербургского международного экономического форума Владимир Путин объявил, что новым оубдсменом и, по сути, посредником между иностранными инвесторами и правительством России будет председатель союза предпринимателей «Деловая Россия» Борис Титов. Об этом сообщает Handelsblat. По данным издания, Титов в Санкт-Петербурге объявил, что внесет предложение о помиловании 13 тыс. человек, отбывающих тюремные сроки за экономические преступления, в том числе Михаила Ходорковского. Корреспондент приводит его слова о том, что амнистия будет положительным сигналом для инвесторов. Однако иностранные компании отреагировали на назначение сдержанно, а один топ-менеджер из Германии заявил, что нужно подождать и посмотреть, как Титов будет исполнять свою роль. «У Титова хорошие связи в российском бизнесе и в правительстве, но некоторые считают, что предпочтительнее был бы более нейтральный кандидат. Еще до назначения Титов стал известен тем, что в споре российской и иностранной фирмы встал на сторону российской предпринятия», – объясняет автор. (inopressa.ru)

ВРЕМЯ БЕСПОКОИТЬСЯ О КИТАЕ

Возможное влияние на мировую экономику снижения спроса Китая на природные ресурсы обсуждалось гораздо меньше, чем выход Греции из еврозоны, пишет Financial Times. Скорее всего, это объясняется тем, что замедление роста Китая будет иметь менее трагические последствия, чем выход Греции из еврозоны, считает автор. В пятилетнем китайском экономическом плане, рассчитанном до 2015 года, речь идет о снижении ежегодного прироста экономики до 8%. Для многих стран, в торговле которыми Китай занимает серьезное место, ставки высоки, отмечает автор статьи. «Китай стал основным торговым партнером таких стран, как Австралия, Южная Корея, Япония, Филиппины, Бразилия, Чили, Перу, Ангола и Южная Африка», – говорится в статье. Падение спроса Китая приведет к снижению цен на такие закупаемые им товары, как нефть, медь, железо. «Замедление роста Китая свидетельствует об окончании эры, в которой развивающиеся рынки росли необычайно быстрыми темпами», – говорит глава отдела развивающихся рынков компании Morgan Stanley Ручир Шарма. Список зависящих от Китая стран не ограничивается развивающимися, подчеркивает автор. Австралия также во многом полагается на Китай, точнее на высокие цены на потребительские товары, порождаемые китайским спросом. «Замедление роста Китая неизбежно окажет отрицательное влияние на все страны», – отмечает автор. Фредерик Науманн, региональный экономист из HSBC, считает, что надо выделить две группы стран. Изменение позиции Китая может оказать благоприятное влияние на такие товары, как пшеница и соя, если домашние хозяйства продолжат увеличивать свои расходы. Также лучше будут себя чувствовать, например, экспортеры пальмового масла, считает экономист. Кроме того, некоторые крупные нефтяные импортеры могут получить выгоду от снижения цен. «Если Греция выйдет из зоны евро, плод будет всем. Однако если рост Китая замедлится, то эффект будет более неоднозначным», – пишет автор. (inopressa.ru)

ЕВРОКОМИССИЯ ПОДПРАВИТ БЮДЖЕТЫ

Европейская комиссия может стать своего рода министерством финансов для 17 стран еврозоны, если будут приняты предложения, подготовленные к саммиту европейских лидеров, который начнется в четверг. ЕК фактически сможет корректировать национальные бюджеты, если правительства нарушат правила по ограничению долга и бюджетного дефицита, следует из проекта доклада к саммиту, ознакомиться с которым удалось журналистам Financial Times. Правительство Германии, крупнейшей и самой мощной страны еврозоны, требует создания фискального союза и введения правил здравого бюджетной политики, которым страны будут обязаны следовать. Берлин ставит принятие таких правил условием для рассмотрения вопроса о выпуске совместных еврооблигаций; а эти бумаги должны помочь справиться с долговым кризисом, настаивают испытывающие проблемы страны и ряд экспертов. Предложения к саммиту могут быть попыткой ответить на беспокойство Берлина и склонить его к решению о выпуске совместных еврооблигаций, отмечает FT. Согласно плану, ЕК сможет представлять детальные поправки к бюджету страны, которая нарушает требования по уровню госдолга и бюджетного дефицита. Принятие этих поправок затем будет вынесено на голосование всех стран. Хотя эти корректировки называются «предложениями», у ЕК будут широкие возможности наказывать не подчиняющиеся страны, включая наложение крупных штрафов. Новый план идет гораздо дальше предложений, которые ЕК представила в прошлом году при обсуждении вопроса о фискальном союзе: тогда лишь предполагалось, что комиссия получит право анализировать национальные бюджеты перед тем, как правительства будут представлять их своим парламентам. Кроме того, план предусматривает согласование правительствами стран еврозоны уровней госдолга и верхней границы бюджетного дефицита. Если же какая-либо страна захочет увеличить заимствования, она сначала должна будет получить одобрение других стран. План пока еще находится в стадии разработки, возможны его изменения, предупредила FT европейские чиновники. В нем пока не содержится предложения о введении совместных еврооблигаций, но сделан ряд шагов в этом направлении, включая ограниченный выпуск совместных краткосрочных бумаг – «евровекселей». Другой подобный шаг – создание фонда по уменьшению долгов, который будет превращать в совместные обязательства долг стран еврозоны, превышающий 60% ВВП (такой фонд ранее предлагал комитет экономических советников при канцлере ФРК Ангеле Меркель). (vedomosti.ru)

Секвестр? Нет выхода

Андрей Кириллов

Намерения казахстанского правительства при неблагоприятной ценовой конъюнктуре на мировом рынке нефти секвестрировать бюджет 2013 года может оказаться единственно правильной реакцией на возможную вторую волну кризиса

В прошлую пятницу премьер-министр РК Карим Масимов заявил, что не исключает секвестрирование бюджета Казахстана на 2013 год.

Возможно, сокращение статей расходов бюджета следующего года позволит минимизировать вторую волну кризиса, которая ожидается во второй половине 2012 года.

«Есть такие предположения, что во второй половине года возможна вторая волна кризиса и цена на нефть будет достаточно низкой. Мною на республиканской комиссии было поручено рассмотреть варианты развития экономики в случае падения цены на нефть во второй половине этого года до \$50 за баррель, это не фантастический, а может быть, достаточно реалистичный сценарий», – сказал премьер, выступая на совместном заседании палат парламента.

Он отметил, что при проектировании бюджетного цикла на 2013 год рассматриваются разные варианты событий. «В том случае если негативный вариант сработает, мы обратимся к депутатам парламента, к главе государства в сентябре месяце, придем к вам за поддержкой. Пересмотрим бюджет на 2013 год не в сторону увеличения, а с возможностью секвестрирования», – заявил Карим Масимов.

Немцы и французы секвестрируют, Россия рискует

Немцы и французы затягивают пояса, тогда как руководство России не планирует сокращать расходы бюджета в populistских целях, тем самым сильно рискуя потерять финансовую устойчивость.

Так, еще в 2010 году Германия начала сокращение расходов статей бюджета. Недавно правительство Германии одобрило очередной пакет мер по сокращению расходов бюджета, предложенный канцлером Ангелой Меркель. План экономии немецкого правительства является максимально жестким за всю историю объединенной Германии. Основные меры по увеличению доходов и экономии включают сокращение штата госслужащих (10-15 тыс. человек), сокращение зарплат госслужащих (на 2,5%), размера пособий для молодых родителей (на 500 млн. евро), пособий по безработице, введение налога на авиаперелеты, сокращение налоговых льгот энергетическим и транспортным компаниям, выделяющим средства на охрану окружающей среды, армейского контингента.

С помощью этих мер Германия планирует сэкономить для бюджета примерно 86 млрд евро к 2014 году.

Но затягивают пояса не только немцы. Осенью 2011 года Франция приняла план по сокращению расходов бюджета, чтобы к 2016 году свести его дефицит к нулю. «Чтобы прийти к нулевому дефициту в 2016 году, нужно сэкономить более 100 млрд евро. В 2012 году мы сократим государственный дефицит до 4,5% ВВП, в

2013 – до 3%, в 2014 – до 2% (а затем) до равновесия (доходов и расходов), которое должно быть достигнуто в 2016 году, чего не происходило с 1975 года», – сказал тогдашний премьер-министр Франции Франсуа Фийон.

По пути оптимизации государственных расходов идут все европейские страны, а в США основное бремя кризиса пытаются переложить на богатых людей.

На фоне антикризисных мер в мире Россия идет по пути максимального риска. Так, на днях первый вице-премьер РФ Игорь Шувалов заявил, что даже при риске «существенного снижения нефтяных доходов все обязательства федерального бюджета на текущий год будут выполнены в полном объеме, и для этого могут быть привлечены средства Резервного фонда». Если правительство не разработало какие-то другие формы скрытого секвестрирования, то риск быстро вычерпать ресурсы Резервного фонда и потерять финансовую устойчивость может оказаться слишком высоким.

Судя по высказываниям казахстанских чиновников высокого ранга, Казахстан, как и Россия, не планирует сокращать расходы бюджета 2012 года. Вполне возможно, что ресурсы Резервного фонда в России и Национального фонда в Казахстане были хорошо пополнены в период высоких цен на нефть. Однако то, что российское правительство готово в долгосрочной перспективе тратить средства Резервного фонда не на развитие, а на социальные выплаты, настораживает.

В контрасте с действиями российского руководства находится недавнее заявление вице-премьера, министра экономического развития и торговли Кайрата Келимбетова. По его мнению, средства Нацфонда необходимо направлять на развитие, а не на текущие расходы бюджета.

Затянуть пояса так, чтобы не задохнуться

И это правильно. Сокращать статьи расходов бюджета, если цена нефти резко упадет, наверное, все равно придется, но так, чтобы потребление осталось более-менее на уровне, который обеспечивал бы функционирование экономики.

Главный научный сотрудник Казахстанского института стратегических исследований Гульнур Рахматулина предлагает, что правительству для сокращения дефицита бюджета придется произвести ревизию госпрограмм, «сохранив наиболее приоритетные из них, а остальные отложив до лучших времен».

Именно о тех проектах, которые секвестрированию не подлежат, и говорили совсем недавно президент РК Нурсултан Назарбаев, вице-премьер Кайрат Келимбетов и глава Нацбанка Григорий Марченко.

В начале февраля Кайрат Келимбетов поручил министерству экономического развития и торговли разработать механизм использования средств Национального фонда для финансирования крупных индустриальных проектов на территории страны.

Ранее президент РК Нурсултан Назарбаев, выступая с ежегодным посланием народу страны, объявил о начале реализации в Казахстане в этом году крупных индустриальных проектов.

А уже в конце февраля конкретные суммы озвучил глава Нацбанка РК Григорий Марченко. «Потребуется всего порядка, если с нашим предложением согласятся, от \$3 до 3,5 млрд (из Нацфонда) в течение

с 2013 по 2016 годы», – сказал он.

В числе таких проектов строительство международного транзитного коридора «Западной Европа – Западный Китай», Балхашской энергогидроэлектростанции, газохимического комплекса и комплекса по глубокой переработке нефти на НПЗ в Атырауской области, а также создание туристического центра «Бурабай». В частности, Балхашская ТЭС решит проблемы энергодефицита в южных регионах, а благодаря автокоридору к 2020 году объем грузоперевозок вырастет в 2,5 раза. Все запланированное даст больший эффект, чем если бы казахстанцы просто съели эти деньги во время второй волны кризиса.

В контексте уже озвученных ориентиров, премьер, чтобы излишне не нагружать Нацфонд, и говорит о возможности сокращения расходов бюджета 2013 года. Если цена барреля упадет до \$50. Именно о высокой зависимости Казахстана от цен на нефть говорит и аналитик Института экономических стратегий – Центральной Азии Бахтияр Бакас уулу. Он напомнил, что доходная часть консолидированного бюджета страны формируется из различных источников, включая гарантирован-

ные трансферты из Нацфонда. По его словам, наибольшую долю доходов занимают прямые налоги от нефтяных компаний, которые рассчитываются исходя из текущей цены на нефть. «В итоге консолидированный бюджет напрямую зависит от мировой стоимости барреля. Ее снижение отражается на пополнении средств Нацфонда и косвенно затрагивает доходную часть бюджета», – заметил аналитик.

В целом казахстанское правительство более осторожно подходит к вопросу верстки бюджета. Бюджет 2012 года в Казахстане кроился на базе цены за баррель в \$80, в России – \$115. Если уже сейчас в РК настраиваются на цену барреля нефти в \$50, то в России готовят бюджет 2013 года при ценах в \$90 и \$60. Понятно, что лютф, заложенный в казахстанском бюджете текущего года, более широкий, чем лютф, заложенный в российском бюджете.

Если прогноз по второй волне кризиса во второй половине 2012 года оправдается, то в 2013 году Казахстан ожидает сокращения государственного аппарата, государственных расходов и социальных программ. Другого пути преодоления кризиса человечество пока не придумало.

InterPress ih
A Member of International House World Organisation
АНГЛИЙСКИЙ ДЛЯ ВСЕХ!

Школы в г. Алматы:

- ул. Курмангазы, 33 (между ул. Фурманова и ул. Тугебаева)
Тел.: 272-16-16, 272-36-36
- ул. Мынбаева, 46 ул. Клочкова
Тел.: 258-48-41, 258-48-42
- ул. Сейфуллина, 7. ЖК «Керемет» (между ул. Сатпаева и ул. Тимирязева)
Тел: 315-25-25, 315-55-25
- ул. Мендикулова, 49, Самал-2 (уг. пр. Аль-Фараби)
Тел.: 264-38-35, 264-38-23
- мкр. Мамыр-2, д. 16 (по ул. Шаляпина между ул. Саина и ул. Момыш-Улы)
Тел.: 226-16-66, 226-16-26

www.ih.kz

Bel far niente как цель жизни

Руслан Калимуллин

Для того чтобы пребывать в состоянии «радости ничегонеделания» или *bel far niente*, о которой в своей книге «Есть. Молиться. Любить» упоминает Элизабет Гилберт, вовсе не обязательно быть богатым или иметь богатых родителей. Важен баланс сфер жизни, например, время работать – время отдыхать. Но, к сожалению, в наш век информации, стрессов и стремительного темпа жизни само понятие «отдых» приобрело значение, а настоящие отдыхом часто не имеющие ничего общего.

В коучинге есть один интересный инструмент, который называется «Колесо баланса жизни». Суть методики заключается в том, что человек заполняет это колесо теми жизненными сферами, которые для него важны и представляют ценность. При этом многие коучи отмечают интересный факт: упоминая среди ценных для себя сфер жизни такие составляющие, как работа, дом-семья, хобби, спорт, здоровье, личные финансы, зону саморазвития, времяпрепровождение с друзьями, многие люди даже не задумываются об отдыхе. Для других отдых ассоциируется исключительно с отпуском и, как правило, поездкой 1-2 раза в год на туристический курорт. Исходя из этой логики, выходит, что люди отдыхают лишь во время отпуска, а все остальное время напряженно работают? Оказывается, не совсем так.

Самое ценное в отдыхе – это то, что это время, свободное от каких-либо интенсивных занятий. И в таком смысле *bel far niente* как ничто другое способствует достижению этой цели. Важно понимать, что само по себе «ничегонеделание» в любом случае подразумевает хоть какую-то деятельность: смотреть телевизор, сидеть в саду, беседовать с близкими людьми и т.д. Дело в интенсивности занятия и в усилиях, прилагаемых с точки зрения направления внимания к тому или иному виду деятельности, объекту, цели. В этом смысле важно понимать, что восстановить силы возможно, лишь избежав каких-либо интенсивных занятий, будь-то активные занятия спортом, самозабвенные танцы на рейве или вечеринка в шумной компании друзей. В этих состояниях организм и, что самое важное, мозг человека не отдыхают. Минимум сосредоточенности, минимум осознанности целей того или иного вида релаксирующей деятельности, минимум эмоциональных переживаний – вот, что



необходимо нашему организму для самовосстановления.

Консультанты Школы управления *NOTA BENE* провели исследование по этой теме, в рамках которого опросили несколько десятков казахстанских менеджеров среднего и высшего звена. В результате этого исследования были выявлены следующие закономерности. Во-первых, чем выше уровень и статус топ-менеджера, тем чаще у него возникает необходимость «пассивного» отдыха, в том числе и «ничегонеделания». Во-вторых, для многих топ-менеджеров высшего звена лучшим способом самовосстановления является уединение, и они часто предпочитают его активному отдыху и времяпрепровождению в шумной компании. Для опрошенных линейных менеджеров отдых устойчиво ассоциируется с активными формами, начиная с занятий спортом и заканчивая охотой. Также немало важно, что большинство участников опроса отметили, что для полноценного восстановления работоспособности организма им необходимо брать отпуск чаще, чем 1 раз в год. Но при этом многие отмечают, что не всегда удается в

отпуске «расслабиться по полной». Неожиданным оказался результат, что порядка 30% опрошенных не ходили в отпуск в последние 2 года. Среди основных причин, «не отпускающих» менеджеров в отпуск, были названы непрекращающаяся рутина, критичные фазы судьбоносных проектов и просьбы со стороны руководителей «сходить в отпуск попозже».

Наиболее традиционной формой времяпрепровождения в отпуске для казахстанских менеджеров по-прежнему является заграничный туризм. Но при этом список стран уже выходит за рамки привычных для нас Турция, Таиланд, ОАЭ. А в отпуске уже можно поехать на пляж ничего не делая (при условии, если там не будет работать мобильный телефон). Однако отключить сотку и не проверять почту среди опрошенных могут позволить себе лишь единицы. В этом смысле наблюдается другая проблема: менеджеры, находясь в отпуске, не могут переключиться с работы на отдых и фактически продолжают дистанционно управлять бизнесом. О каком отдыхе тогда идет речь? Не говоря уже о том, что та самая вожденная *bel far niente* не

достигается, а если и достигается, то рассматривается наемными менеджерами не больше чем состояние релаксации и временной краткосрочной изоляции от насущных проблем. Важно, что при этом и большинство из тех топ-менеджеров, кто является владельцем либо совладельцем компаний, также не рассматривают *bel far niente* как стиль жизни, понимание состояния «ничегонеделания» лишь как одну из возможностей отдохнуть, собраться с мыслями, проанализировать сложившуюся ситуацию.

На Западе все иначе. Там почти каждый собственник бизнеса, который стоит «у руля», очень четко понимает, что менеджмент – это очень сложное занятие, с которым справиться в одиночку практически невозможно и, в случае успешного развития компании, в ее жизненном цикле неизбежно наступает переход от фазы предпринимательства к фазе профессионального менеджмента. А здесь самое главное – это вовремя подготовить себе преемника, который займет кресло генерального менеджера, и сформировать сильную взаимодополняющую команду

талантливых топ-менеджеров под ним. Только после этого *bel far niente* обретает для него истинный смысл. Также, распространено мнение, что состояние *bel far niente* способствует рождению гениальных идей, так как, отвлекаясь от рутины, предприниматель может сосредоточиться на видении, на своем внутреннем потенциале, на том, что для него ценно и является его истинным, если хотите, божественным предназначением, и то, что впоследствии способно изменить этот мир к лучшему. А в этом и заключается истинный смысл бизнеса и предпринимательства. После того, как предприниматель отходит от операционного управления и у него отпадает необходимость ходить на работу каждый день, открываются новые горизонты реализации собственных амбиций, и не только в бизнесе, в системе координат «бизнес-бизнес» появляются новые точки роста и раскрытия собственного потенциала.

По мнению консультантов *NOTA BENE*, в Казахстане пока это происходит крайне редко, в силу следующих причин. Во-первых, для того чтобы делиться управленческой властью в бизнесе, необходимо, в первую очередь, научиться не только делегировать полномочия, но и доверять тому, кто будет управлять твоим бизнесом, а значит, понимать, что в этой ситуации наемный генеральный менеджер уже важнее собственника, а к этому выводу еще далеко не все собственники готовы. Во-вторых, подготовка бизнес-преемников занимает годы и носит системный характер, а с этим также не все хорошо в казахстанских компаниях. И, наконец, хотим мы того или нет, но для успешного наемного топ-менеджера деньги, как это ни парадоксально, это уже не самый главный мотиватор, а создавать ценностно-ориентированную мотивацию многие предприниматели еще не научились. Но необходимо учиться, и первыми шагами в этом направлении для казахстанских бизнес-лидеров должны стать построение корпоративного управления в их организациях, формирование систем кадрового резерва и создание корпоративных университетов внутри компаний. Также для руководителя, чтобы быть результативным, очень важен жизненный баланс, и здесь наиболее эффективным инструментом для его достижения выступает коучинг. В противном случае *bel far niente* в ближайшие десять лет можно забыть.

Работники невидимого фронта

Зарботные платы в сфере административного персонала возросли на 20-25%

Ирина Лукичева

Сегодня ни одна компания не может обходиться без сотрудников административной сферы: офис-менеджеров, секретарей, ассистентов, переводчиков, ресепшн. «Бойцы невидимого фронта» – так называют персонал, который обеспечивает бесперебойную, точную работу всего коллектива.

Служба исследований *HeadHunter* проанализировала показатели казахстанского рынка труда в сфере «Административный персонал» в текущем году. В разрезе профессиональной области наибольшим спросом пользуются офис-менеджеры (17%), секретари и делопроизводители (по 15% соответственно), ресепшн-сотрудники (10%), персональные ассистенты (9%), а также переводчики, работающие с письменным переводом (7%).

Исследование показало, что преобладающим большинством административного персонала являются женщины (82%). Это обусловлено спецификой работы данного сектора. Не так часто можно встретить мужчин в качестве секретарей, ресепшн или делопроизво-

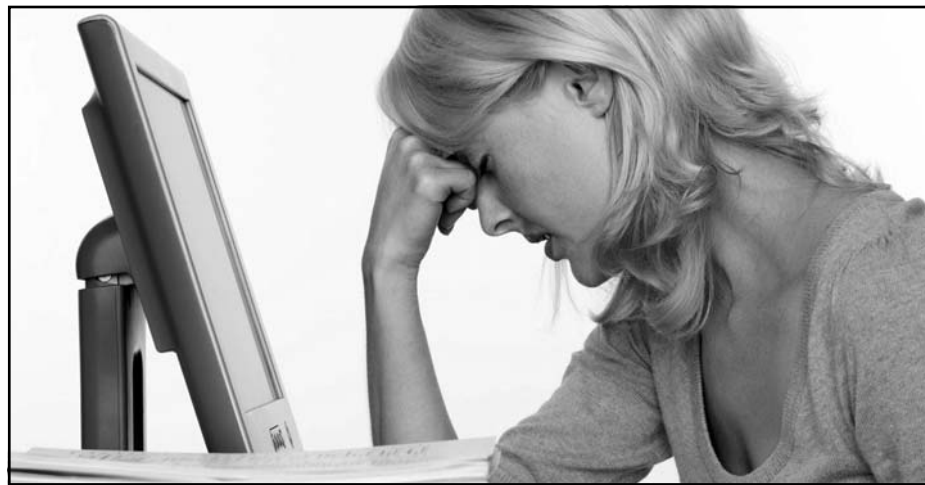
дителей – не более 18% от общего числа соискателей.

«Необходимые профессиональные, а скорее даже личные качества сотрудников: гибкость, лояльность, коммуникабельность, умение выполнять одновременно несколько задач – присущи представительницам прекрасного пола», – поделилась Асель Беженова, специалист по маркетингу и PR компании *HeadHunter*.

Мировые тенденции в области специалистов административного персонала говорят о сокращении спроса на данные позиции по сравнению с активным подбором офис-менеджеров и секретарей в прошлом году. Об этом «Капитал.kz» рассказали в исследовательском центре «Рекрутинговой компании *Elite*».

Казахстанские офис-менеджеры и секретари стали чаще задумываться о карьерном росте в определенной сфере экономики, и соответственно период работы на данной позиции стал сокращаться. Сегодня специалисты административного персонала стремятся попасть в сферы управления персоналом, маркетинга или юриспруденции.

Большие темпы роста востребованности показывает категория «ассистент



руководителя». Это одна из высоких должностей в иерархии административного персонала, для которой необходимы навыки в организации и участии в деловых переговорах.

Разница в регионах между спросом на административный персонал и предложением очень велика. В Алматы спрос со стороны работодателей на данные должности в 5 раз меньше предложения, в Астане – в 7 раз, а в отдельных регионах Казахстана – более чем в 10 раз меньше.

«В регионах ситуация осложняется еще тем, что знанием английского языка

обладают немногие, а требования работодателей по данному критерию высоки. Особенно это проявляется в областных центрах, где открываются представительства иностранных компаний», – отмечает Алия Уразалиева, координатор по анализу и связям с общественностью «Рекрутинговой компании *Elite*».

По сравнению с предыдущим годом зарботные платы в сфере административного персонала возросли на 20-25%. В прошлом году средняя зарплата офис-менеджера в Алматы составляла около 60 тыс. – 70 тыс. тенге. Сегодня в Алматы за труд сотрудника административной сферы работодатели готовы платить 95 тыс. тенге, в Астане – около 85 тыс. тенге, в Актау – 90 тыс. тенге, в Атырау – 77 тыс. тенге.

Соискатели со знанием английского языка и опыта работы не менее 1 года хотят получать в среднем 165 тыс. тенге. Минимальная заработная плата в этом сегменте – 40 тыс. тенге, максимальная доходит до \$5 тыс.

Административный персонал – в числе тех сфер рынка труда, где будет существовать стабильный спрос. При этом предложение в данной сфере всегда будет превышать спрос в несколько раз. «В ближайшие 2-3 года прогнозировать значительные изменения не приходится. Также будет существовать спрос на полиязычных специалистов, на специалистов с суверенными навыками организации и тех, кто отлично умеет работать с техникой», – подчеркнула г-жа Уразалиева.



ManpowerGroup

FOUNDED IN 1948, WITH MORE THAN 4500 OFFICES IN 80 COUNTRIES, MANPOWER IS THE LARGEST STAFFING AND EMPLOYMENT SERVICES COMPANY IN THE WORLD. MANPOWER HAS BEEN SUCCESSFULLY OPERATING IN KAZAKHSTAN SINCE 2006, RENDERING SERVICES IN MOST REGIONS OF KAZAKHSTAN, WITH ESTABLISHED OPERATIONS IN RUSSIA, BELARUS AND UKRAINE.

MANPOWER OFFERS YOU A UNIQUE OPPORTUNITY TO CARRY ON YOUR PROFESSIONAL GROWTH WITHIN THE LEADING WESTERN COMPANIES

RETAIL BANKING CUSTOMER SERVICE UNIT HEAD, FOREIGN BANK, Almaty

Responsibilities:

- Control of relationship management execution within retail customers' service;
- Ensure that the customers are serviced inline with the banks standards;
- Manage the cross sale activities to existing customers;
- Involve actively in the process improvements in customer servicing.

Requirements:

- Experience in Relationship Management within Retail Banking Sector;
- Strong Customer Service Knowledge;
- Managerial Skills;
- Fluent English.

Please send your CV to:

Yekaterina.Pastukhova@kz.manpowergroup.com

КООРДИНАТОР ПО МАРКЕТИНГУ, Алматы

Обязанности:

- Расчет бюджетов под планируемые трейд-маркетинговые мероприятия;

- Разработка и поддержка локальных ТМ-активностей;
- Поддержка национальных проектов;
- Заказ, анализ эффективности POSM и торгового оборудования;
- Работа по сбору данных по текущим активностям конкурентов;
- Коммуникация с юристами и бухгалтерией центрального офиса по вопросам оплаты счетов и согласования договоров, оформление документов на выпуск бонусного продукта;
- Предоставление отчетности: полевые визиты, план-факт по проводимым ТМ-программам, квартальный план локальных ТМ-активностей, локальные активности компании и ее конкурентов.

Требования:

- Уверенный опыт в сфере трейд-маркетинга, бренд-менеджмента;
- Высокая ответственность, умение работать самостоятельно, управлять результатом;
- Опыт работы в сфере FMCG;
- Наличие собственного автомобиля и водительских прав.

Резюме, пожалуйста, высылайте на:

Yekaterina.Pastukhova@kz.manpowergroup.com

SALES-MANAGER, Astana/ Almaty

Responsibilities:

- Actively undertake new Business development initiatives in line with the company strategy;
- Agree upon and meet sales objective including rapidly signing up new business;
- Generate sales leads by networking, prospecting and building strategic relationships;
- Ensure high level of customer service and satisfaction at all times;
- Full commercial autonomy to develop and manage the business across the region;
- Develop region - wide pricing/revenue strategies together with management at HO;
- Proactively market and promote the company and take

an entrepreneurial view to seek new business opportunities;

- Provide leads for other divisions in the company;
- Work closely with the operational and customer service teams to develop new potentials and to devise.

Requirements:

- Proven track record of sales in transportation by road, freight forwarding or IT fields;
- Proven knowledge of local markets with an ability to quickly attract clients;
- Loads from the first hands with competitive prices in the market;
- Competitive payment terms (at least market average);
- Excellent communication and presentation skills.

Please send your CV to:

Zhazira.Nurbek@ru.manpowergroup.com

CHEMICAL ENGINEER AS A COUNTRY MANAGER, Almaty

Responsibilities:

- Include sales of our services in the area of Kazakhstan;
- Visiting industries in order to identify their needs;
- Participation in the execution of projects within Kazakhstan and neighboring countries;
- Visiting customers' sites for the collection and packaging of wastes, involvement in the exportation of hazardous waste;
- Communicating with authorities and relevant ministries and dealing with customers during the execution of works.

Qualifications:

- He/she will be responsible for ensuring compliance with project implementations schedule regarding the TFS procedures and technical aspects;
- The person suitable for this position should have the following qualifications;
- University diploma in disciplines related to chemical engineering, environmental engineering, and civil engineering;
- At least 3 years of work experience in the field and specific knowledge of, projects in environmental engineer-

- ing and/or waste management studies and pollution;
- Knowledge of Kazakh institutions responsible for environmental management;
- Knowledge of Kazakh legislation and conventions related waste;
- Fluency in English is essential;
- Computer literacy;
- Driving License is a plus.

Please send your CV to:

Saniya.Kapanova@kz.manpowergroup.com

HR-DIRECTOR, 28/28

Responsibilities:

- Implementing a strategy for attracting and retaining the talent;
- Ensuring the appointment of suitable national and international staff;
- Developing HR policies;
- Design a compensation system;
- Implementing the strategy for operations and maintenance personnel.

Requirements:

- 7-10 years in Human Resources, with 5-6 years of HR Management in an international company;
- Preferable to have experience in two or more of the following areas: human resources management, organizational development/change management, process improvement, compensation, staffing;
- Excellence in a client management model: mobilizing the best people and integrating the tools and processes required to meet the needs of the.

Please send your CV to:

Zhazira.Nurbek@ru.manpowergroup.com

Contact:

Tel.: 7 (727) 313 13 73
Fax: 7 (727) 313 13 74

cv@manpowerkz.kz
almaty@manpowerkz

EUR/USD	1,2697	▼ 1.64%	USD/JPY	78.78	▲ 1.00%	GBP/USD	1.5700	▼ 0.47%	USD/CHF	0.9456	▲ 1.67%	EUR/GBP	0.8080	▼ 1.12%
---------	--------	---------	---------	-------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	---------

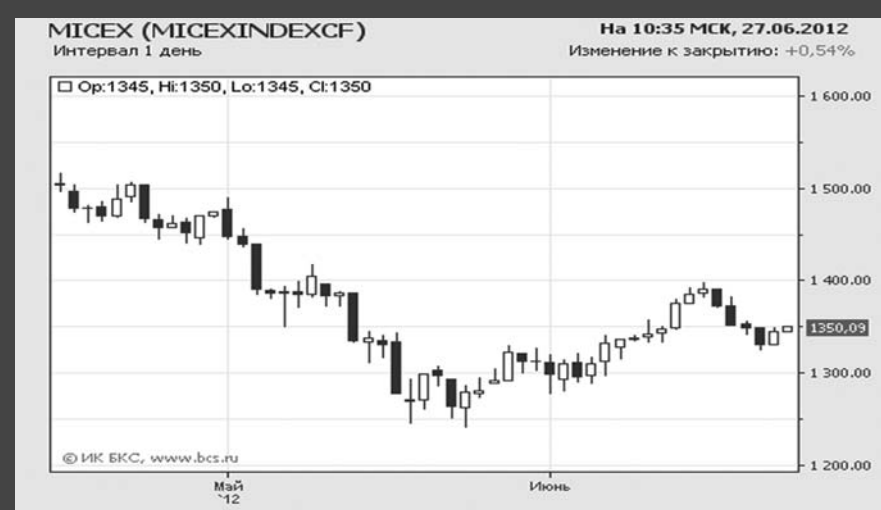
Изменение в процентах с 23.01.2012

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▲	▲	▲	▲
0.26%	0.44%	0.34%	0.33%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1M	YTD
MMBB	1343	0.95%	▲ 4.8%	-4.2%
PTC	1289	2.12%	▲ 1.6%	-6.4%
S&P	1320	0.48%	▲ 0.2%	5.0%
DJIA	12535	0.26%	▲ 0.6%	2.6%
NASDAQ	2854	0.63%	▲ 0.6%	9.6%
DAX	6137	0.07%	▲ -3.2%	4.0%
FTSE	5447	-0.07%	▼ 1.8%	-2.2%
Hang Seng*	19190	1.10%	▲ 2.5%	4.1%
Shanghai*	2230	0.34%	▲ -4.5%	1.4%
Nikkei-225*	8692	0.33%	▲ 1.3%	2.8%
S&P фьюч.*	1315	-0.02%	▼ 0.5%	5.9%

* текущая сессия

Товарный рынок

	Значение	1D	1M	YTD
Brent	92.3	1.80%	▲ -14.8%	-14.5%
WTI	79.4	0.44%	▲ -12.5%	-19.7%
Urals	90.6	1.57%	▲ -13.6%	-14.3%
Золото	1573	-0.73%	▼ 0.0%	0.6%
Никель	16253	-0.73%	▼ -4.3%	-13.2%
Медь	7375	0.39%	▲ -3.9%	-2.8%

Официальные курсы валют

Данные на 28 июня 2012 года
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	150.10	▲
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	233.12	▼
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	0.02	
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	40.66	▲
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	149.32	▲
1 ЕВРО	EUR / KZT	186.50	▲
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	145.59	▲
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	23.49	▲
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	532.52	▲
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.17	
1 ЛАТВИЙСКИЙ ЛАТ	LVL / KZT	267.98	▲
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	54.04	▲
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	43.90	▲
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	39.82	
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.54	▲
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	116.79	▲
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	82.52	▲
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	0.08	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	18.49	▲
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	21.13	
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	155.36	▲
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	12.91	▲
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.88	

Чьи акции под давлением?

KASE

На прошлой неделе отечественный рынок не успел нагнать негативные тенденции на внешних рынках, так как основное падение пришлось на американскую сессию, когда локальный рынок был уже закрыт. Инвесторы активно продавали лишь акции «Казхмыса», уронив котировки на 5,5% уже на следующий день после взлета бумаги на 7%. Под сильным давлением также оказались акции Народного банка. Значение индекса по итогам дня упало на 1,5%, объем торгов снизился до 53 млн тенге с 75,5 млн днем ранее.

Интересны для покупки акции «Казхтелекома», создаются условия для обратного выкупа со стороны эмитента, благодаря тому, что акции торгуются с 40%-ным дисконтом к балансовой стоимости. В настоящее время акции «Казхтелекома» обладают большой внутренней стоимостью из-за высокой рентабельности денежных потоков и развития перспективных проектов на интернет-рынке и, конечно же, благодаря наличию значительного объема денежных средств на балансе. 24480 тенге – целевая цена по акциям.

Также интересны для покупки акции РД «КазМунайГаз», исходя из сильной динамики цен на нефть и сильных фундаментальных характеристик эмитента, а именно балансовых показателей и рентабельности. Учитывается отставание коти-



ровок акций компании от рынка. Выплаты дивидендов в этом году ожидаются в размере 1300 тенге за акцию, что показывает поддержку котировкам. 20250 – целевая цена по акциям.

Для покупки простые акции Народного банка не менее интересны, они имеют хорошую поддержку, на уровне 200 тенге. Сейчас акции выглядят привлекательно, на текущих ценовых уровнях 249 тенге за акцию, учитывая благоприятные перспективы роста чистой прибыли. Анализируя эти акции, можно предположить ежегодные темпы роста в ближайшие три года, которые составят не менее 20%. 474 тенге – целевой уровень по простым акциям. Что касается акций «Казхмыса», по ито-

гам выхода деятельности компании в 2011 году, где говорилось о росте себестоимости добычи и ожидаемом сокращении уровня рентабельности, целевая цена по акциям компании идет на понижение. Интересна для покупки цена акции – 11,6 британских фунтов. На фоне сильного спроса на металлы в Китае и восстановления экономики США перспективы роста компании остаются благоприятными. «Казхмыс» по плану реализует многообещающие проекты по разработке месторождений меди в Казахстане.

Информация предоставлена директором представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пагай

Балом правят трейдеры

Неопределенность на финансовых рынках, перешедший в хроническую стадию кризис в еврозоне, ожидание снижения темпов экономического развития в Азии, особенно жесткая посадка в Китае – все это крайне негативно влияет на инвесторов по всему миру. На данный момент крайне сложно определить средне- и долгосрочный тренд мировых фондовых рынков, сейчас балом правят трейдеры, проще говоря, спекулянты, которым нет разницы, куда движется рынок, так как существуют способы заработать и на падающем рынке. Тем не менее, еще существуют варианты не только сберечь, но и приумножить свои накопления в условиях сложившейся нестабильности мировых рынков. На наш взгляд, этим летом будет несколько весьма реальных возможностей для инвестиций. Главное – не упустить их из виду и правильно распорядиться этими знаниями.

На какие секторы экономики следует обратить внимание. В первую очередь это бумаги высокотехнологичного сектора США, которые в настоящее время торгуются с дисконтом по отношению к индексу широкого рынка S&P 500. Такая ситуация не является типичной для биржи и, по сути, наблюдается впервые с 1996 года. На этом фоне возникает пространство для роста дивидендов, волны обратных выкупов акций и роста инвестиционных вложений со стороны представителей сектора, то есть активизация слияний и поглощений, что окажет стимулирующий эффект на котировки компаний. В дополнение к этому, отметим, что финансовые показатели компаний данного сектора в текущем году стали более сглаженными, а возможность прогнозирования расширилась по сравнению с прошлыми периодами.

С учетом того, что на волне европейского кризиса фондовые активы данного региона кажутся очень привлекательными в части значительного обесценения, но мы хотим предостеречь инвесторов и трейдеров от того, чтобы вкладываться в европейские ценные бумаги, пускай и изрядно подешевевшие под давлением разразивше-

гося кризиса. Мы убеждены, что рецессия в Европе до сих пор не закончилась, а значит, финансовые активы будут продолжать корректироваться в сторону снижения. Однако в этой ситуации важно не пропустить начало растущего тренда, когда на рынках начнется ралли, особой привлекательностью будут пользоваться бумаги, в первую очередь, финансового сектора.

Мы продолжаем считать, что потребительский сектор сохраняет высокий потенциал для сбережения и умножения своего капитала. Продукция, производимая этим сектором, имеет стабильный и постоянно растущий спрос: пищевая промышленность, рестораны быстрого питания, производители табачных изделий, в первую очередь мы обращаем внимание на глобальные американские корпорации, чей бизнес будет расти вне зависимости от темпов восстановления экономики США.

Еще один рыночный инструмент, на который стоит обратить внимание, это акции с высокой дивидендной доходностью и акции с растущим размером выплачиваемых дивидендов. Последние, по большому счету, можно причислить к пока еще недооцененным активам, подобные акции стоят дешевле по сравнению с акциями, по которым выплачиваются уже устоявшиеся большие дивиденды. Мы считаем, что в ближайшее время выплаты могут вырасти, а за ними потянутся и доход инвестора.

Что касается развивающихся рынков, то по итогам кризисных 2008-2009 годов они избежали сильного экономического снижения, также мы считаем, что развивающиеся рынки Азии и Латинской Америки смогут пережить и европейский долговой кризис. Однако, по прогнозам Всемирного банка, рост азиатского рынка в нынешнем году составит около 6,8%, что может вдвое превысить соответствующий показатель латиноамериканского рынка. По мнению экспертов Всемирного банка, в Азии наблюдается более здоровое состояние банковской системы, а также меньшее инфляционное давление на экономику. А в совокупности с прогнозируемыми про-

граммами стимулирования в Китае рост может оказаться еще более сильным. На наш взгляд, растущие компании на развивающихся рынках в настоящее время сильно переоценены. С другой стороны, компании развитых экономик, активно работающих на развивающихся рынках, могут показать рост котировок. Мы делаем ставку на потребительский сектор, уже упомянутый выше, с учетом того, что реальные темпы роста потребления в развивающихся экономиках выросли в среднем на 7% с 2007 года против 2,3% в развитых экономиках.

Мало какой сырьевой товар, в особенности среди металлов, демонстрировал за последние 12 месяцев такую волатильность, чем золото. В прошлом году в него буквально забывались инвесторы со всего света в надежде на защитные свойства желтого металла. Цена за тройскую унцию достигала до \$1920, однако последовавший обвал не оставил камня на камне от статуса этого актива как убежища. В начале года снова наблюдался рост, сменявшийся спадом. В середине июня золото торгуется в коридоре на уровне \$1580-\$1620 за унцию, и многие задаются вопросом – а что же будет дальше? В долгосрочной перспективе мы однозначно утверждаем, что дальше будет рост. В среднесрочной перспективе, до конца года, мы считаем, что монетарное стимулирование со стороны ЕЦБ и ФРС, которое неизбежно, приведет к росту золотых котировок. Так, согласно статистике, за периоды проведения QE1 и QE2 цены росли в среднем на 20%. Так что есть повод и теперь рассчитывать на возврат инвестиций.

В итоге скажем, что сейчас сложилась такая ситуация, при которой корреляция между различными классами активов достигла своего максимального значения за многие годы. Растущая неопределенность и опасения широкомасштабного кризиса должны подтолкнуть инвесторов к диверсификации своего пакета активов.

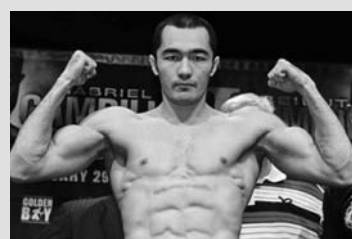
Информация предоставлена АО «Брокерский дом JAZZ CAPITAL»

Обзор рынков Товарной биржи «ЕТС»

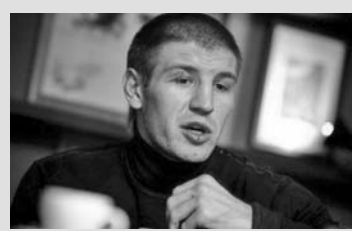
Наименование	Значение	Изменение
СПОТ-рынок*		
Пшеница	T 24423	+2,49%
Цемент	T 16210,93	+1,72%
Сжиженный газ	T 77221,52	-0,14%
Срочный рынок*		
W3-7.12	T 21500	-
GOLDZ-9.12	\$ 1 583,1	-2,88%
ZROLZ-7.12	\$ 90,3	-6,63%
ZRAG-9.12	\$ 27,13	-6,9%

Данные www.ets.kz, 30.05.2012г.

Аналитика срочного рынка	Аналитика СПОТ-рынка
Драгоценные металлы более подвержены негативной динамике, цена сентябрьского фьючерсного контракта на аффинированное золото в слитках (GOLDZ-9.12), потеряла более 2% за неделю. Июльский фьючерсный контракт на сырую нефть за неделю подешевел (ZROL-7.12), показав падение на 6,63%. Стоимость марки Brent снижается на фоне опасений по поводу падения спроса на сырье из-за усугубления европейского долгового кризиса, а также прогнозов синоптиков о надвигающемся урагане «Дебби». Лидером падения на срочном рынке ЕТС является сентябрьский фьючерсный контракт на аффинированное серебро в слитках (ZRAG-9.12), котировки фьючерса упали практически на 7% за неделю.	За отчетную неделю продано 29 тыс. тонн пшеницы 3 класса, на общую сумму 763 млн тенге, сахара-песка – 511 тонн на сумму 64 млн тенге. По данным биржевых индикаторов СПОТ-рынка ЕТС, наблюдается рост средневзвешенной цены по пшенице 3 класса до уровня 24 432 тенге за тонну (+2%). На бирже ЕТС июльский фьючерс на пшеницу остался на том же уровне, составив 21 500 тенге. Объем торгов сжиженным газом на товарной бирже ЕТС составил 369 млн тенге, составив в натуральном выражении 7 тыс. тонн сжиженного газа. За текущую неделю доля экспорта составила 50% от общего оборота газа, в натуральном выражении составив 3 тыс. тонн, на сумму 200 млн тенге. Объем товарооборота по цементу составил 28 525 тонн на сумму 443 млн тенге, в количестве 70 сделок. Доля общестроительных цементов марки ПЦ 400 Д20 составила 40%, ПЦ 400 Д0 – 38%, специализированных цементов ПЦТ 150 – 2% (используется для цементирования нефтяных и газовых скважин, ССПЦ 400 Д20 – 10%, ШПЦ 300 – 10% от общего товарооборота цемента на бирже.

ГОТОВНОСТЬ
ШУМЕНОВА

Чемпион мира в полутяжелом весе по версии WBA и обладатель титула IBA Бейбут Шуменов (13-1-0, 8 KO) заявил о готовности провести в США бой с любым соперником. «Не имеет значения, с кем придется драться. Я не намерен упускать возможность провести бой на HBO или Showtime, так что приму любого соперника. В весе 168 фунтов будет большой бой между Чадом Доусоном и Андреем Уордом. Я не намерен опускаться в весе, но готов сразиться с победителем в категории 175 фунтов. Франк Уоррен заявил о готовности привезти своего оппонента в Лас-Вегас для поединка. Это самый лучший вариант – провести бой в объединение титулов в столице бокса. Не знаю, какие возможности будут, но я готов драться с Кесслером, Эрде, Буте, Фрочем, победителем встречи Клод – Паскаль, и об этом я уже говорил», – цитирует Шуменова World Boxing News. (championat.com)

ПИРОГ
РАССУЖДАЕТ

Чемпион мира в среднем весе по версии WBO Дмитрий Пирог рассказал, что пока не знает, какотреагирует Всемирная боксерская организация (WBO) на его решение встретиться с «регулярным» чемпионом мира по версии WBA Геннадием Головкиным. «Пришлось выбирать: или провести бой с Головкиным, который будет транслировать известный американский канал HBO, или боксировать с абсолютно не интересным для меня обязательным претендентом – французом Хассаном НДам НЖикамом. Выбрал первое – ведь каждый боксер мечтает о трансляции его боя на HBO. Против французина на ринг могу выйти и позже, от поединка с ним не отказываюсь. Пока не знаю, как на этоотреагирует WBO. Возможно, даже лишат чемпионского пояса. Действительно, разрешение на поединок было получено только от Всемирной боксерской ассоциации (WBA). А WBO выдала пояс временного чемпиона НЖикаму после его победы над Бураском. Правда, мне до сих пор непонятно, почему. Его обычно выдают, если действующий чемпион получил серьезную травму или очень долго не подтверждал свой титул. Ни того, ни другого со мной не происходило. Геннадий же – один из самых сильных спортсменов в своем весе. Приятно, что титул в любом случае останется у боксера из постсоветского пространства. Да и российского зрителя такой бой наверняка заинтересует», – цитирует Пирого «Российская газета». (rg.ru)

СТАРТ В СЕНТЯБРЕ



Чемпионат КХЛ сезона 2012/13 стартует 4 сентября, об этом сообщается на сайте КХЛ. На специально созданном брифинге вице-президент по хоккейным операциям КХЛ Владимир Шалаев представил календарь чемпионата КХЛ сезона 2012/2013 и рассказал о его основных особенностях. – К сожалению, мы поставлены в жесткие временные рамки при составлении расписания нашего чемпионата. Его продолжительность серьезно ограничена сроками, в которые проводится мировое первенство, – сказал Владимир Шалаев. – Выход – это перенос сроков чемпионата мира. Мы выступили с такой инициативой на недавно завершившемся хоккейном форуме в Барселоне, предложили не проводить чемпионат мира в олимпийский год и перенести сроки его проведения на февраль. В этом случае в конце зимы две недели внутренние чемпионаты проводиться не будут, у всех перерыв. От этого выиграли бы все. Игроки приезжали бы на мировое первенство в лучших игровых кондициях, а внутренний чемпионат не был бы загнан в столь жесткие временные рамки. Вице-президент КХЛ также рассказал о том, что на структуру нынешнего календаря повлияла проблема загрузки арен в различных городах мероприятиями, не связанными с хоккеем: – Это большая проблема, так как практически все арен не находятся в собственности клубов. Так, пражский «Лев» прислал официальное письмо, в котором уведомил Лигу о том, что 39 дней в сезоне клуб не сможет проводить домашние матчи на своей арене. С пониманием относимся к ситуации и в Уфе. Там, как известно, пройдет молодежный чемпионат мира, поэтому клуб «Салават Юлаев» вынужден будет долгое время проводить встречи в гостях. В канун нового года команда также примет участие в Кубке Шпенглера. (icehockey.kz)

В самом начале

Казахстанские футбольные клубы узнали соперников по еврокубкам

Алишер Абдуллин

В минувший понедельник в швейцарском Ньоне состоялась жеребьевка первого и второго раундов Лиги чемпионов и Лиги Европы. В главном клубном турнире Старого Света нашу страну будет представлять действующий чемпион карагандинский «Шахтер», который начнет борьбу в турнире со второго квалификационного раунда, он будет соперничать с чешским клубом «Слован» из города Либерец.

А в Лиге Европы все три казахстанских клуба начнут выступления с первого квалификационного раунда. Обладатель Кубка Казахстана, шымкентский «Ордабасы» встретится с сербским клубом «Ягодина», базирующимся в одноименном городе. «Актобе» сразится с «Торпедо» из Кутанси, а тадыкорганский «Жетысу» попытается пройти польский «Лех» из Познани.

Горький опыт «Слована»

Если представить соперников по порядку, начиная со «старшего» турнира (Лига чемпионов), то стоит сказать, что для чешского «Слована» это не первое свидание с казахстанским клубом. В сезоне 2007/08 либерецкий клуб в рамках Кубка Интертото встречался с костанайским «Тоболом». В первой игре в Костане была зафиксирована ничья 1:1, а в ответном поединке казахстанцы сумели победить со счетом 2:0 и пройти дальше. То есть у «Шахтера» есть на кого равняться. Между тем, встреча «Тобол» со «Слованом» была не первой в новейшей истории казахстанско-чешских футбольных взаимоотношений. В сезоне 2003/04 «Виктория Жижков» в предварительном раунде Кубка УЕФА дважды обыграла столичный «Женис» – 3:0 (дома) и 3:1 (на выезде).

Минуя историческое отступление, необходимо отметить то, что в прошлом сезоне «Слован» завоевал звание чемпиона Чехии, обыграв такие команды, как «Спарта» (Прага) и «Виктория Пльзень». Из нынешнего состава наиболее знаменитым является игрок, выступавший недавно на Евро-2012. Это первый чернокожий футболист за всю историю сборной Чехии Теодор Гебре Селасси. Правда, буквально на днях чешский футболист эфипского происхождения подписал контракт с немецким «Вердером». В связи с этим карагандинским

болельщикам увидеть участника чемпионата Европы пока не получится. Ну а хорошо это или плохо, станет известно совсем скоро. Первый матч будет сыгран в Чехии 17 или 18 июля, а ответная встреча состоится 24 или 25 июля в Караганде.

Статистика благоволит казахстанцам

В очередной раз жребий свел между собой казахстанский и грузинский клубы. Доселе команды двух стран четыре раза попадали друг на друга в еврокубках. Причем три раза по сумме двух матчей дальше проходили казахстанцы. Начал победную поступь костанайский «Тобол», который в вышеописанном Кубке Интертото сезона 2007/08, помимо «Слована», оставил за бортом турнира команду «Зестафони» (победа 3:0 дома и поражение 0:2 на выезде).

В этом же сезоне, но уже в рамках Лиги чемпионов «Астана» преодолела грузинский барьер в лице «Олимпии» из Рустави, который до этого носил название «Металлург». Астанчане тогда, сыграв на выезде 0:0, победили дома 3:0.

В сезоне 2010/11 другой казахстанский клуб, «Актобе» тоже в квалификационном матче Лиги чемпионов встречался с «Олимпией», одержав победу дома со счетом 2:0, на выезде позволил себе сыграть вничью – 1:1.

Наконец в прошлом сезоне павлодарский «Иртыш» во втором квалификационном раунде Лиги Европы встречался с вернувшимся себе историческое название «Металлургом». После обнадеживающей ничьей в Грузии (1:1) павлодарцы уступили команде из Рустави дома (0:2) и закончили свое хождение по еврокубкам. Итого в восьми сыгранных поединках три победы отпраздновали казахстанские команды, три раза была зафиксирована ничья, и дважды удалось победить грузинским клубам.

Уже 5 июля «Актобе» и «Торпедо» (бронзовый призер чемпионата своей страны прошедшего сезона) в рамках первого квалификационного раунда сыграют в Грузии, а ответная игра состоится 12 июля. В случае успеха по сумме двух матчей «Актобе» во втором квалификационном раунде сыграет с обладателем Кубка Молдовы клубом «Милсами-Урсидос».

Перевес на стороне поляков
Польский «Лех» – один из наибо-

лее серьезных наших соперников в нынешней еврокампании. Клуб из Познани, ставший по итогам прошедшего сезона четвертым в своей стране, будет экзаменовывать тадыкорганский «Жетысу». На проходящем чемпионате Европы сразу три игрока из «Леха» оказались в заявке сборной Польши. И если защитники Гжегож Войтковяк и Марцин Каминьски ни разу не сыграли на турнире, то полузащитник Рафал Муравски, выступавший ранее за казахский «Рубин», принял участие во всех трех поединках, пока сборная Польши не покинула чемпионат Европы. Также стоит отметить то, что в сезоне 2010/11 «Лех» на групповой стадии Лиги Европы сумел обойти «Ювентус» и в след за «Манчестер Сити» выйти в 1/16 финала, где по сумме двух встреч уступил будущему финалисту розыгрыша, португальской «Браге» – победа дома – 1:0 и поражение в гостях – 0:2.

Первый матч команды проведут в Польше 5 июля, а ответная игра состоится 12 июля. Победитель этой пары во втором раунде сыграет с победителем пары «Хазар» (Азербайджан) – «Нымме Калью» (Эстония).

Это противостояние станет пятым между казахстанскими и польскими командами в еврокубках. По сумме личных встреч поляки лидируют (пять побед против наших трех). Зато по прохождению в следующую стадию у польских и казахстанских команд абсолютное равенство (по два раза). Первый раз выяснение отношений произошло в сезоне 2003/04, когда костанайский «Тобол», выступавший в Кубке Интертото, достаточно неожиданно и сенсационно разгромил варшавскую «Полонию» в гостях (3:0) и одолев ее дома со счетом 2:1. Следующая встреча казахстанско-польского клубов произошла в сезоне 2007/08. И снова нашу страну представлял «Тобол», который на этот раз не совсем удачно противостоял сопернику из Польши. Два поражения от «Гроцина», 0:1 дома и 0:2 в гостях оставили костанайцев за бортом Кубка УЕФА. Такая же судьба в сезоне 2010/11 постигла и карагандинский «Шахтер», который в рамках первого квалификационного раунда уступил клубу «Рух» из Хожува – 0:1 в гостях и 1:2 дома.

А в прошлом сезоне павлодарский «Иртыш», проиграв в Лиге Европы на выезде «Агеллонии» из Белостока со счетом 0:1, сумел в

ответной игре одолеть соперника с нужным счетом 2:0 и пройти дальше.

Знакомая и неизвестная

«Ягодина»
Футбольный клуб «Ягодина», ставший четвертым по итогам прошедшего сезона в Сербии, с которым предстоит играть шымкентскому «Ордабасы», наиболее неизвестная команда среди соперников наших клубов в грядущих турнирах. Однако этот коллектив с казахстанским футболом имеет достаточно много точек соприкосновения. Так, Ненад Шлинич, выступающий сейчас за костанайский «Тобол», перебрался в Казахстан как раз из «Ягодини». Еще более знакомыми являются фигуры нынешних легионеров «Ордабасы» – Александра Трайковича и Владимира Джиласа, которые в разное время поиграли в этой команде. Последний, к слову, в 63-х матчах за «Ягодину» забил 18 голов. Нельзя обойти вниманием и Драгана Джурджевича, выступавшего не так давно в «Ордабасы» и «Кайрате». Он не только делал первые футбольные шаги в этом клубе, но и играл за него достаточно регулярно. Плюс ко всему, сербский форвард является уроженцем этого городка.

По словам Джурджевича, фаворита в этом противостоянии назвать трудно. «Чемпионат Сербии стартует не скоро. Сейчас «Ягодина» ведет подготовительные сборы в преддверии дебюта в Лиге Европы, в Болгарии. А вот чемпионат Казахстана в самом разгаре, поэтому у игроков «Ордабасы», помимо необходимой игровой практики, есть неплохой функциональный тонус. Однако я считаю, что шансы на продолжение борьбы у обеих команд равны. Я бы оценил их 50 на 50», – заявил Драган Джурджевич.

5 июля клубы встретятся в Сербии, а ответная встреча состоится 12 июля. Победитель этой пары во втором квалификационном раунде сыграет с победителем пары «Русенборг» (Норвегия) – «Крузейдерс» (Северная Ирландия).

В завершение стоит отметить, что казахстанские и сербские команды уже встречались в еврокубках. Было это один раз, в сезоне 2002/03, когда алматинский «Кайрат» в рамках предварительного раунда Кубка УЕФА уступил в двухматчевой дуэли (0:2 – дома, 0:3 – в гостях) белградской «Црвене Звезде», которая тогда представляла ныне несуществующую Югославию.

«Тобол» все ближе

В прошедшее воскресенье в чемпионате Казахстана по футболу был сыгран XIV тур

Данияр Балахметов, (фото: ffx.kz)

В национальном футбольном первенстве началась вторая круг. По-прежнему лидирует «Тобол», еще три клуба – «Шахтер», «Ақжайық» и «Тараз» находятся в близости от костанайцев. В минувшем туре «Ақжайық» и «Тараз» победили, а вот «Шахтер» уступил. В целом первый тур второго круга выдался крайне нерезультативным (девять голов в семи матчах), при этом два из семи поединков закончились вничью. Как раз таки в одном из матчей, где был зафиксирован ничейный исход, не обошлось без «Тобола». Поединок «Тобол» – «Иртыш» получился едва ли не самым интересным в туре. Уже в первой половине игры команды обменялись голами, на 11-й минуте Игорь Юрин, долгие годы игравший в «Тоболе», огорчил своих бывших одноклубников. Однако статус-кво вернул Нурбол Жумаскалиев, отличившийся всего семью минутами спустя. В начале второго тайма еще один бывший игрок «Тобола» Улугбек Бакаев вывел свою команду вперед. А точку в матче поставил Анатолий Богданов, принеся костанайцам ничью – 2:2.

Переживший смену тренера алматинский «Кайрат» уже третий матч кряду не может забить. И если нулевая ничья в матче против «Иртыша» туром ранее представлялась закономерной, а само содержание игры, которую показали тогда алматинцы, многих обнадежило, то следующий поединок, сыгранный в рамках розыгрыша кубка страны против «Кайсара» (0:2), вновь позволил закраситься сомнениям относительно правильности решения о смене рулевого и о затеянной им революции игры команды. На этот раз «Кайрат» пожаловал в Кокшетау, где встретился с «Окжетпесом». Обе команды показали равную игру и создали ряд моментов, кокшетаусцы даже угодили в каркас ворот. В итоге нулевая ничья, явно не прибавившая востов алматинцам.

Интересный и напряженный матч выдался в Астане, где одноименный клуб принимал шымкентский «Ордабасы». Парадокс в том, что на данный момент еще не сыграна игра первого круга этих соперников, отмененная из-за непогоды. А в отчетном поединке, несмотря на высокую температу-



ру, обе команды показали весьма содержательный футбол, неплохо атакуя и обороняясь. А когда казалось, что дело идет к ничьей, астанчане под самым занавес матча сумели забить необходимый гол. Отличиться удалось Сергею Гриндину.

Довольно упорный поединок получился между каскеленским «Сункар» и «Таразом». Преимуществом в этой встрече поочередно

владели оба коллектива. Но победу все же одержали гости из Тараза, в составе которых на 90-й минуте отличился Абдалай Диакате.

Отличный дебют домашнего поединка против тадыкорганского «Жетысу» удался кзылординскому «Кайсару». Удачные действия новичка команды Абделькарима Фатхали позволили кзылординцам выйти вперед уже на 3-й минуте. В дальнейшем обе команды имели

моменты для взятия ворот, но счет остался неизменным. «Кайсар» победил и еще больше отдался от зоны вылета.

Футбольный клуб «Актобе», усиливший свой состав легионерами из Узбекистана (Александр Гейрих и Тимур Копадзе), проводил домашний поединок против карагандинского «Шахтера». Первый и, как оказалось, единственный гол в этом поединке был забит на 6-й минуте. Отличиться удалось Гейриху. В дальнейшем оба коллектива опасно атаковали, но еще лучше защищались. В итоге победа западно-казахстанцев, которая приблизил их к тройке лидеров.

Нелегкий матч провели «Атырау» и «Ақжайық». В очередном западно-казахстанском дерби атыраусцы, несмотря на статус хозяев, преданмеренно отдали инициативу, при этом не сумев создать впереди ничего более или менее вразумительного. А вот уральцы своего шанса дождались. На 55-й минуте Игорь Зенькович принес победу своему клубу. Сейчас «Ақжайық» пребывает в тройке лидеров, имея одинаковое количество очков с «Шахтером» и «Таразом».

МОСКОВСКИЙ
ШАНС

Определились все участники женского Межконтинентального кубка, который пройдет в Москве с 28 июня по 1 июля. Шанс побороться за две последние путевки на Олимпийские игры в Лондоне получили 12 сборных. Все они стали призерами континентальных кубков пяти конфедераций, входящих в Международную федерацию волейбола. Согласно формуле проведения турнира, участники будут поделены на две группы. После группового раунда две первые команды из каждой «шестерки» сыграют в полуфиналах, победители которых и получат две заветные путевки в Лондон. (sports.kz)

С ПОБЕДОЙ
ИЗ ТАШКЕНТА

Юношеская сборная Казахстана по баскетболу в столице Узбекистана выиграла квалификационный турнир к 22 чемпионату Азии. 21-23 июня в Ташкенте казахстанцы провели встречи с ровесниками из Узбекистана, Туркменистана и Кыргызстана и одолели все данные команды. Так, команду Узбекистана юные спортсмены выиграла со счетом 63:60, Туркменистана – 84:68, Кыргызстана – 74:60. По итогам соревнований сборная Казахстана с шестью общими очками заняла первое место, второе – у Узбекистана, третье – у команды Туркменистана. Победитель был награжден кубком, а игроки казахстанской команды – ценными подарками. Сборная команда Казахстана, таким образом, получила путевку на предстоящий чемпионат Азии, который состоится 16-17 августа в столице Монголии Улан-Баторе. (inform.kz)

ПОТЕРИ
КУКУШКИНА

Казахстанский теннисист Михаил Кукушкин за минувшую неделю потерял одну строчку в первой сотне рейтинга Ассоциации теннисистов-профессионалов (АТР), сообщает в понедельник официальный сайт ассоциации. Кукушкин по состоянию на 25 июня в еженедельном обновляемом списке лучших теннисистов планеты занимает 52 строчку против 51-й неделей ранее. Во второй сотне рейтинга другой казахстанец – Андрей Голубев – остался на 146 месте. На четыре строчки опустился в пятой сотне представитель Казахстана Юрий Шукин (415-я позиция), Евгений Королев идет 520-м (минус шесть позиций). Лидирует в рейтинге одиночного разряда по-прежнему серб Новак Джокович, вторым идет истанец Рафаэль Надаль, третьим – швейцарец Родже Федерер. В рейтинге парного разряда казахстанец Кукушкин потерял одну строчку, и по состоянию на 25 июня он идет 160-м. Также одну строчку потерял Шукин, идущий 171-м, 279-м идет Голубев. Лидируют в рейтинге парного разряда белорус Макс Мирный и канадец Даниэль Нестор, третьим идет американец Боб Брайан. (news.kaz.ru)

ПО ПУТИ
В ШАНХАЙ

После двухнедельных учебно-тренировочных сборов в Алматы мужская национальная сборная вылетела в Шанхай, где в субботу, 30 июня, возьмет старт клубный чемпионат Азии. Из 16 игроков, вызванных в расположение сборной для подготовки к сезону, в Шанхае тренерский штаб доверит место на площадке двенадцати игрокам. По разным причинам клубный чемпионат Азии пропустят – Юрий Стулов и Алексей Гутор (оба – ВК «Алматы»), Нариман Аубакиров (ВК «Атырау») и Максимум Мамедов («Шыгыс-СвиенсТрой»), Усть-Каменогорск). В Китае подопечные Геннадия Паршина на групповой стадии сыграют с командами Индонезии, Индии и Кувейта. Всего за звание чемпиона поборются 17 команд, на первом этапе разделенные на четыре группы. Напомним, что в прошлом году в Индонезии казахстанцы стали вторыми, уступив в финале иранскому «Лейкану», лучшему азиатскому клубу последних шести лет. (sports.kz)



ДЕМАРШ БОАТЕНГА



Футболист итальянского «Милана» и сборной Ганы Кевин-Принс Боатенг заявил, что отказался от встречи канцлеру Германии Ангеле Меркель. Об этом сообщает портал Ghanasoccer.net.com. Боатенг рассказал, что Меркель пригласила его на чай, но в это время у футболиста был отпуск, поэтому он не смог принять приглашение канцлера. При этом Боатенг не рассказал, когда именно его позвали на встречу с немецким канцлером. Игрок также добавил, что в случае повторного приглашения с радостью на него откликнется. Родной брат Кевина-Принса Джером Боатенг в настоящее время выступает в составе сборной Германии на чемпионате Европы в Польше и Украине. 22 июня Меркель посетила матч 1/4 финала Евро-2012, в котором немецкая команда обыграла команду Греции (4:2) и вышла в полуфинал турнира. На счету Кевина-Принса, который родился в Берлине, девять матчей за молодежную сборную Германии, но в 2010 году он принял решение выступать за сборную исторической родины. За два года футболист провел в составе ганской команды девять матчей и забил один гол. (lenta.ru)

НА СВОБОДНОЕ МЕСТО

На пост президента Российского футбольного союза (РФС) после ухода Сергея Фурсенко претендуют как минимум четыре кандидата. Об этом сообщает РБК. Помимо бывшего спикера Государственной думы Бориса Грызлова, о чьем возможном переходе в РФС сообщалось в середине мая, на вакантный пост главы российского футбола претендуют министр спорта Виталий Мутко, депутат Госдумы и президент московского футбольного «Динамо» Юрий Исаев и вице-премьер правительства Аркадий Дворкович. По информации «Коммерсанта», главными претендентами на место во главе РФС являются Грызлов и Мутко. Нынешний министр возмущался союзом в 2005-2009 годах, но был вынужден покинуть его из-за запрета госчиновникам руководить спортивными организациями, имеющими статус общественных организаций. Теперь президент России Владимир Путин может отменить этот запрет ради возвращения Мутко. Также своего кандидата намерено выдвинуть Всероссийское объединение болельщиков (ВФБ), которое не раз по ходу своей деятельности конфликтовало с Фурсенко. По словам исполняющего обязанности главы РФС Никиты Симоняна, внеочередная конференция для выборов нового президента организации должна быть созвана не позднее середины июля. Тогда же должен быть решен вопрос о новом тренере национальной сборной. Сергей Фурсенко покинул свой пост 25 июня. Формальной причиной ухода президента РФС стало неудачное выступление сборной России на чемпионате Европы, где команда не смогла выйти в плей-офф. (lenta.ru)

НЕ КРИЧИТЕ



Женская теннисная ассоциация (WTA) начала борьбу со спортсменками, громко кричащими во время игр. Об этом сообщает издание USA Today. Во время Открытого чемпионата Франции (Roland Garros) в Париже прошли переговоры между представителями WTA, Международной федерации тенниса (ITF) и турниров «Большого шлема». По их итогам было принято решение ввести допустимый уровень шума, который может издавать теннисистка на корте. Контролировать громкость крика будет специальный ручной измеритель шума, который будет разработан в ближайшее время. Нововведение планируется внедрять на уровне детского и юниорского тенниса, на действующих теннисисток ограничения вводиться не будут. Планируется разработка направленных на борьбу с громкими звуками образовательных программ для теннисных академий. Однако в WTA не сумели ответить на вопрос, когда начнут действовать новые стандарты и реализовываться различные программы. В качестве примера Женская теннисная ассоциация привела борьбу руководства Главной лиги бейсбола (MLB) с жевательным табаком, который повсеместно употребляли игроки и тренеры. Впервые о намерении бороться с криками на корте в WTA объявили в конце марта 2012 года. Причиной послужили многочисленные жалобы, в частности, экс-первой ракетки мира Каролины Возняки и Агнешки Радваньской, направленные против громких возгласов Марии Шарпаповой и Виктории Азаренки. По словам Возняки, громкий крик не позволяет услышать момент удара мяча в исполнении соперницы, что сильно затрудняет собственный прием. В ответ Азаренка заявила, что кричит с детства и не намерена что-то менять. Считается, что самые громкие возгласы на корте издает Мария Шарпапова. Крики россиянки оцениваются в 100 децибел, что равно звуку приземляющегося самолета. (lenta.ru)

Накануне «большой петли»

В субботу стартует веломногодневка «Тур де Франс»

Вячеслав Селезнев

«Большая петля» по дорогам Франции пройдет в 99-й раз, она возьмет свое начало в бельгийском городе Льеж, где состоится разделка на дистанции 6,1 км. Всего в гонке примут участие двадцать две команды, среди которых будет представлена и казахстанская Pro Team Astana. Состав нашей команды выглядит вполне внушительным. Так, на этом «Туре» принял решение проехать неуязвимый Александр Винокуров. Помимо «Вино» из числа казахстанцев под знаменами «Астаны» выступят: Максим Иглинский, Андрей Кашечкин, Дмитрий Муравьев и Дмитрий Фофанов. Не менее искусственным выглядят и иностранные десанты отечественной велокоманды. Борут Бозич на днях выиграл чемпионат Словении, Андрей Гривко стал лучшим на Украине, а Танел Кангерт в групповой гонке выиграл чемпионат Эстонии. Кроме этой тройки, на нынешнем «Туре» в составе «Астаны» примут участие словенец Янец Брайкович, швед Фредерик Кесьякофф, хорват Роберт Кисерловски, итальянец Франческо Гавацци и россиянин Евгений Петров.

Между тем, стало известно, что люксембуржец Анди Шлек, к которому перешел титул победителя «Тур де Франс» – 2010, не примет участие в грядущей «петле». Дело в том, что гонщик Leopard Trask упал на одном из этапов многодневки «Критериум Дофине Либере», но все же продолжил участие в гонке. А затем, пожаловавшись на боли, был вынужден сойти с дистанции. У люксембуржца была обнаружена травма тазовой кости. В свою очередь Шлек, получив желтую майку победителя позапрошлого года тура, выразил досаду в связи с тем, что не смог выиграть у Контатора

на трассе, а стал победителем лишь по решению суда. Сам Контатор до 6 августа дисквалифицирован. Плюс ко всему, испанец лишился титула победителя «Джиرو д'Италия» – 2011. Триумфатором этой гонки автоматически стал итальянец Микеле Скарпони. Таким образом, Контатор имеет возможность принять участие на «Вуэльте», которая стартует 18 августа. В одном из интервью президент Международного союза велосипедистов Пэт Маккуэй заявил о том, что это не самый лучший день для велоспорта, и судебное решение никак нельзя рассматривать в качестве триумфа, поскольку когда речь идет о допинге – победивших не бывает.

Нынешний «Тур» закончится незадолго до Олимпийских игр. Конечно, «Большая петля» не является предтечей олимпийского турнира. Однако некоторые из гонщиков приоритетом обозначили именно соревнования, которые состоятся в Лондоне. Так, победитель «Тур де Франс» прошлого года в спринтерском зачете Марк Кавендиш сказал, что на этот раз от него не стоит ожидать выдающихся результатов, так как он планирует показать отличный результат на Олимпиаде.

А вот бизнесмен Олег Тиньков, чей Tinkoff Bank сотрудничает с командой Saxo Bank, заявил о том, что датская велокоманда намерена стать победителем грядущей «петли». Для этого представители Saxo Bank, как персонал, так и сами гонщики, должны приложить максимум усилий.

При этом Тиньков заявил о том, что целенаправленного акцента на приобретение российских спортсменов в его структуре делать не будут. Не будет со стороны россиянина и лоббирования данного вопроса.

Стартующий в субботу «Тур» вместит в себя 20 этапов, последний из которых состоится 22 июля.



Пора думать о титуле



В Валенсии, где в воскресенье изумленная публика увидела 79 обгонов против 42 годом ранее, начали потихоньку определяться пилоты, которые вполне могут претендовать на титул в этом сезоне.

Болельщики «Ф-1» дождались момента, когда разнообразные триумфаторы первых семи этапов наконец-то пошли на очередной круг и начали претендовать на вторые виктории. Ситуация для зрителя, который привык к веселому хаосу дебютной фазы чемпионата, неприязненная. В Валенсии даже сход Себастьяна Феттеля не отменил консервативного крена – упавшее знамя подхватил Фернандо Алонсо, тоже уже побеждавший.

После семи Гран-при потрясенный и разного рода неожиданными в пелотоне начали формироваться устойчивые и узнаваемые сценарии. Себастьян Феттель снова выступает очень хорошо, Марк Уэббер – тоже не разочаровывает, но находится чуть позади. В Валенсии квалификационные проблемы австралийца, справедливости ради, были связаны с техническими трудностями. Льюис Хэмилтон не теряет контакта с авангардом Марии Шарпаповой и Викторией Азаренки. По словам Возняки, громкий крик не позволяет услышать момент удара мяча в исполнении соперницы, что сильно затрудняет собственный прием. В ответ Азаренка заявила, что кричит с детства и не намерена что-то менять. Считается, что самые громкие возгласы на корте издает Мария Шарпапова. Крики россиянки оцениваются в 100 децибел, что равно звуку приземляющегося самолета. (lenta.ru)

собственно, претендует на титул? Безапелляционность тут, конечно, пока не нужна: понадобилось восемь Гран-при, чтобы один из пилотов мог победить дважды – прогнозы давать рано. Кроме того, в пелотоне есть фактор Мальдонадо, и пока венесуэлец квалифицируется в Q3, неожиданный сход может подкинуть любого его соперника. И, тем не менее, ваш автор совсем не удивится, если в итоге выиграет Фернандо Алонсо: последние три этапа двукратный чемпион провел интенсивно. На Гран-при Монако, как оказалось на финише, испанец вполне мог и победить – если бы не осторожность стратегов. В Канаде инженеры наоборот решили рискнуть и немного не рассчитали. В Валенсии все совершенно неожиданно образом получилось, и, судя по слезам Алонсо, Фернандо удивил сам себя.

Стоит отметить поразительную стабильность гонщика в сезоне – испанец единственным в пелотоне финишировал на всех этапах в пределах зачетной десятки. В Валенсии сложилось ощущение, что форма напарника вызвала священный ужас у Фелипе Массы – бризлет выступил хуже своего и без того крайне невысокого уровня. Если в 2012-м у Алонсо окажется хотя бы один шанс на чемпионский титул, будьте уверены, испанец своего не упустит. Впрочем, в Валенсии великодушная форма Себастьяна Феттеля тоже вызвала озадаченность соперников. Неугомонный немец завоевал второй подряд поул и удерживал приличный отрыв до того момента, когда Жан-Эрик Вернь временно потерял ориентацию в пространстве и на трассу

вышел сэйфти-кар. Судя по всему, многочисленные новинки «Фед Булл» действительно работают. Если вся эта конструкция будет регулярно доезжать до финиша, немец вполне может претендовать на успех.

Сезон дается Кристиану Хорнеру и Адриану Ньюи очень тяжело: у первого вместе с кроссовком мелкой дрожью трясется уже все тело, второй теряет волосы едва ли не в прямом эфире и переживает сход, словно за плечами не было работы в трех командах, бравших Кубок конструкторов. Контраст со страстными серединами 2000-х, методичной и сосредоточенно поедающими бананы, разительный. К слову, кампания-2012 не добавляет здоровья и Россу Брауну – не менее прославленный инженер пропустил Гран-при Испании, по слухам, из-за нарушения сердечного ритма. А что вы думали? Даже первоклассные специалисты, которым уже ничего не нужно доказывать, страшно волнуются и вызывают тем самым глупое уважение. К несчастью, довольно противоположные чувства провоцирует Пастор Мальдонадо. Своими бесконечными авариями венесуэлец наносит реальный вред коллективу, который только начал восстанавливаться. С учетом столкновения с отбойником в Австралии, выходок на Гран-при Монако, грубой ошибки на квалификации в Канаде и беспримечной глупости в Валенсии, «Уильямс» недосчитался 25-30 очков. Подобная деструктивная деятельность позволяет «Зauber» держаться впереди в Кубке конструкторов.

Воспрянула и «Форс Индия». Относительно скромно проважывая

сезон команда Виджая Маллы после Гран-при Европы отстает от коллектива Фрэнка Уильямса на одно очко. При этом у «Сильи» лучший результат в сезоне – пятое место Нико Хюлкенберга в Валенсии, а у «Уильямса» – победа в Испании. Складывается ощущение, «Уильямс» вместе с тренером пилотов Александром Вурцем не очень понимают, как совладать с бурным латиноамериканским нравом Пастора. У Мальдонадо, судя по всему, есть козырь, ограждающий его от любой критики: Венесуэла платит за него больше \$30 млн в год, а заменить гонщика «Уильямс» может только с согласия социалистической нефтедобывающей компании страны.

Стоит выделить поведение Льюиса Хэмилтона после столкновения с Пастором. Все ожидали града взаимных обвинений, но британец отреагировал подчеркнуто сухо и, по большому счету, вообще не стал раздувать пламя конфликта. Совершенно непонятно, какие изменения во внутреннем мире превратили дерзкого Хэмилтона образца 2011 года в спокойного пилота. Возможно, сказалось влияние опытного Дидье Котона. Вероятно, на Льюисе позитивно отразился переезд в Монако. Может быть, Николь Праксвья Шерзингер перестала дурить своему бойфренду голову. В любом случае, что бы ни предпринимал чемпион 2008 года – лучше бы ему продолжать это делать.

В таком случае Льюис тоже вполне может претендовать на титул в 2012-м.

ПЛАТА ЗА НЕОСТОРОЖНОСТЬ

Национальная баскетбольная ассоциация оштрафовала форварда «Нью-Йорк Никс» Амаре Стаудмайра на \$50 тыс. за оскорбление болельщика в твиттере. Об этом сообщает официальный сайт NBA. 23 июня Стаудмайр резко отреагировал на комментарий одного из болельщиков, который призвал баскетболиста улучшить свою игру в следующем сезоне. В ответ Стаудмайр обзавел фаната словом «fag», которое считается оскорбительным обозначением людей нетрадиционной сексуальной ориентации. Через некоторое время Стаудмайр удалил оскорбительный комментарий, но журналист издания New York Daily News Брайан Ферелли опубликовал скриншот беседы баскетболиста с фанатом, после чего началось разбирательство. Сам Стаудмайр извинился за свой поступок, заявив, что уважает гражданские права всех людей в мире. По словам баскетболиста, он должен был прежде подумать, поэтому ему нет прощения. По итогам чемпионата NBA-2011/12 «Нью-Йорк» пробился в плей-офф, где в первом раунде в пяти матчах проиграл «Майами Хит». Стаудмайр набирал в среднем 17,5 очка и делал 7,8 передачи за игру. (lenta.ru)



ПОД ПОДОЗРЕНИЕМ

Главный тренер итальянского футбольного клуба «Наполи» Вальтер Маццарри вызван на допрос по делу о договорных матчах. Об этом сообщает портал Football-Italia.net. Кроме Маццарри, работающего с командой с 2009 года, вызов к следователям получили действующие и бывшие игроки «Наполи»: Паоло Каннаваро, Джанлука Грава, Джузеппе Маскара, Фабио Квалярелла и Маттео Джанелло. Допросы тренера и футболистов пройдут со 2 по 9 июля 2012 года. По сведениям Football-Italia.net, прокуратура хочет как можно скорее успеть определить степень виновности тренера и футболистов, чтобы иметь возможность наказать «Наполи» до начала очередного первенства. Ранее лишением очков были наказаны два клуба серии А – «Пескара» и «Аталанта». Также различным санкциям подверглись команды серии В и С и также несколько профессиональных футболистов. Масштабное расследование договорных матчей в итальянском футболе началось в мае. Под подозрение правоохранительных органов попали матчи серии А и В сезона-2010/11. По итогам того чемпионата «Наполи» занял третье место в чемпионате Италии, завоевав путевку в Лигу чемпионов. (lenta.ru)



ШАЯНОВ В «АВТОМОБИЛИСТЕ»

Известный специалист Андрей Шаянов подписал контракт на один сезон с возможностью пролонгации с екатеринбургским «Автомобилистом», сообщает на официальном сайте клуба. Шаянов в среду встретился с председателем попечительского совета «Автомобилиста» Виктором Кожаровым, по ходу которой специалист был официально утвержден на посту главного тренера. Кожаров выразил надежду, что команда пробьется в плей-офф чемпионата КХЛ. Процесс формирования состава завершается, а в конце второй декады июля «Автомобилист» проведет открытую тренировку для журналистов и болельщиков. Шаянов заявил, что рад вернуться на Урал. По мнению нового тренера, успех «Автомобилисту» могут принести предельная самоотдача хоккеистов и строгое соблюдение игровой дисциплины. Тренерский стаж 44-летнего Шаянова насчитывает 21 год. Он закончил Восточно-Казахстанский государственный университет, с отличием – Высшую школу тренеров. С 1991 года работал в детских школах Усть-Каменогорска, а спустя восемь лет переехал в Магнитогорск. Тренировал детские команды, «Металлург-2», юниорские сборные России двух возрастов. С января 2009 года работал в «Барысе» (Астана) в качестве тренера и главного тренера, параллельно руководил сборной Казахстана. Шаянов покинул клуб и сборную по итогам сезона-2011/12. Специалист имеет звание заслуженного тренера России. (eurosport.ru)



Их было восемь

Сегодня на Евро-2012 будет определен второй финалист

Вячеслав Селезнев

Евро-2012 неумолимо приближается к своему завершению. Уже в это воскресенье турнир станет частью истории и, безусловно, даст большое количество пищи для размышлений специалистам, аналитикам, статистикам и просто любителям футбола. Вечера поздно ночью на чемпионате Европы был сыгран первый полуфинальный матч между Испанией и Португалией. Сегодня на Евро сразятся немцы и итальянцы. Эти команды по-разному прошли в полуфинал. И если испанцы с немцами в четвертьфинале были убедительны, то португальцы и итальянцы довольно натужно преодолели данную стадию.



Минимум из максимума

Чехия – Португалия – 0:1
Гол: Роналду, 79

Португальцам и чехам было суждено открывать стадию плей-офф. Чехи достаточно неожиданно стали победителями своей группы, где успех прочили другим. Португальцы же сумели выйти из квартета, который заранее окрестили «смертельным». В прошлый четверг эти команды схлестнулись в Варшаве. Португальцы, являющиеся фаворитами встречи, обрушили на чехов всю мощь своего нападения, при этом подопечные Паулу Бенту сохранили в своей игре некую долю осторожности, не несясь вперед слома головы. Несколько раз Петр Чех спасал свою сборную в безнадежных, казалось бы, ситуациях. Пару раз Роналду сотряс каркас неприятельских ворот. И даже забил «европейские бразильцы», но гол Уго Ал-

мейды был отменен из-за оффсайда. Чехи в свою очередь не доставили сколько-нибудь серьезных проблем португальской защите. А развязка в матче наступила незадолго до конца основного времени. Удар головой Кристиану Роналду стал для Петра Чеха откровением – 1:0. В оставшееся время восточноевропейцы не смогли достойно ответить, пустив Португалию в полуфинал.

Немцы лишили греков Евро

Германия – Греция – 4:2
Голы: Лам, 39 – 1:0,
Самарас, 55 – 1:1,
Хедира, 61 – 2:1,
Клозе, 68 – 3:1,
Ройс, 74 – 4:1,
Саллингидис, 89, с пен. – 4:2

Сборной Греции повезло сразу в четвертьфинале, где, как известно, слабых нет, попасть на команду Германии, которая небезосновательно находится в когорте фаворитов Евро-2012. По сути, сомнений насчет победителя матча в Гданьске возникнуть было не должно. Германия играет в совершенно другой футбол, да и классом выше сборных, которые были с Грецией в группе. Как и оказалось впоследствии, немцы не испытали серьезных трудностей с крепкой, но безгранично везучей и волевой сборной Греции. В первом тайме, загубив ряд верных моментов, немцы усилиями Филиппа Лама все же забили.

В дебюте второй половины встречи «эллины» встрепенулись и сумели сравнять счет, благодаря Георгосу Самарасу. Однако за последующие двадцать минут немцы развеяли сомнения относительно исхода поединка. Сначала Сами Хедира своим точным ударом склонил чашу весов в сторону «бундестим». Затем Мирослав Клозе сказал свое веское «слово», попутно дав понять, что списывать со счетов его рано. Наконец молодой Марко Ройс упрочил преимущество немцев над соперником. А под самый занавес поединка грекам удалось немного улучшить итоговый счет. Димитрис Саллингидис с пенальти не позволил состояться разгрому, заодно обозначив этот матч как самый результативный на турнире. Вот так Германия, выведя Грецию из «зоны евро», сама прошла в полуфинал.

Алонсо поздравил себя с юбилеем

Испания – Франция – 2:0
Голы: Алонсо, 19 – 1:0,
Алонсо, 90, с пен. – 2:0

Сборная Франции является для испанцев неудобным соперником. Этот тезис подтверждают победы «трехцветных» над «красной фурией» в четвертьфинале Евро-2000 и в 1/8 финала на чемпионате мира-2006. Тогда явных фаворитов во встречах не было, а вот сейчас испанцы, являющиеся победителями всего, явно по праву были наделены таким статусом. Дополнительную подоплеку субботнему противостоянию в Дортмунде придавал и факт участия обеих сборных в одной отборочной группе чемпионата мира 2014 года. 16 октября этого года испанцы примут французов дома, а 26 марта 2013 года состоится ответный поединок. Но то дела будущего, а в субботу обе сборные добывали себе путевку в полуфинал. Лоран Блан, произведя ряд изменений в составе, попытался сковать мобильную полузащиту испанцев. И до поры до времени тактика Блана работала. Но на 19-й минуте Хави Алонсо, проводивший свой сотый поединок в составе сборной, распечатал ворота Уго Льориса. В дальнейшем, оправившись от ошибки, «трехцветные» продолжили нейтрализацию соперника, при этом не имея остроты впереди. А когда французам нужно было забивать, то появлялась необходимость раскрываться, что давало испанцам отличные возможности для увеличения разницы в счете. И испанцы в одной из атак в



концовке матча заработали пенальти, который четко реализовал Хави Алонсо.

До первых нулей

Англия – Италия – 0:0, (2:4, по пенальти)

Сборные Англии и Италии закрывали четвертьфинальную программу. Игра этих команд на стадионе в Киеве получилась крайне напряженной, с большим количеством опасных моментов, которые по большей части создавали итальянцы. Да и в целом инициативой, а следовательно, и преимуществом владела «сquadра адзурра». Англичане, выстроив эшелонированную оборону, тоже при любом удобном случае шли вперед и нередко крайне опасно контратаковали, но перевес в этом компоненте игры был все равно на стороне итальянцев. Так закончилось основное время поединка, которое перетекло в дополнительную

тридцатиминутку. В этот отрезок матча англичане все «закрылись», не позволив забить сопернику и отличиться самим. Между тем, эта игра – 28-я по счету, стала первой на турнире без забитых голов.

А в серии пенальти итальянцы продемонстрировали лучшую, нежели у англичан, психологическую устойчивость. В составе «сquadры адзурры» промахнулся лишь Риккардо Монтоливо, тогда как у англичан были неточными два Эшли, Янг и Коул. А удар Андреа Пирло, исполненный в стиле Антонина Паненки, стал истинным украшением встречи.

Так, итальянцы, выиграв на турнире в основное время только один матч из четырех, прошли в полуфинал. Но в поединке с англичанами они были действительно лучше соперника. Крайне объективно и по делу на это поражение отреагировала английская пресса. Британские журналисты в своих колких статьях признали победу Италии закономерной, посетовав на то, что с такой игрой Англия в этом поединке не должна была доходить даже до серии пенальти.



Переходная пора

Данияр Балахметов

Слова «футбол» и «Европа» сейчас неразрывно связаны из-за континентального первенства, проходящего в Польше и Украине. Однако Евро-2012 скоро завершится, а в новостных лентах периодически проскакивают сообщения о переходах тех или иных футболистов из одних клубов в другие. Конечно, не все трансферы являются подтвержденными, как обычно, в новостях преобладают слухи. Но из состоявшихся уже можно отметить несколько самых громких переходов.

Эден Азар (Бельгия) из «Лилля» в «Челси»



Бельгийского полузащитника давно называют одним из самых перспективных в своем амплуа не только в Европе, но, возможно, и в мире. В течение нескольких сезонов вокруг бельгийца строилась игра во французском «Лилле», за который Азар провел в общей сложности 147 матчей и забил 33 гола. Между тем, лондонский клуб оказался не единственным в борьбе за бельгийского вундеркинда. Азар в своем расположении желали видеть боссы «Ман Сити», «МЮ» и «ПСЖ». Однако уроженец города Ла-Лувьер выбрал «аристократов», где получил майку с 11-м номером.

Дидье Дрогба (Кот-д'Ивуар) из «Челси» в «Шанхай Шеньхуа»

Лондонский клуб в преддверии нового сезона расстался с одним из своих знаковых игроков. Ивуарийский футболист провел в составе «аристократов» восемь сезонов, сыграв 226 матчей и забив 100 голов. При этом Дрогба принял самое деятельное участие в завоевании «аристократами» трофея Лиги чемпионов сезона 2011/12. Помимо этого, в послужном списке ивуарийца имеются три титула чемпиона Англии, четыре раза Дрогба становился обладателем кубка Англии и два раза завоевывал кубок английской лиги, а также два суперкубка Англии.

Стоит сказать о том, что в китайской команде одно-клубником Дрогба будет Николоя Анелька, который перебрался туда тоже из «Челси».

Синдзи Кагава (Япония) из «Боруссии» в «МЮ»
23-летний полузащитник из страны восходящего солнца провел два блистательных сезона в дортмундской «Боруссии», в составе которой дважды выиграл бундеслигу и один раз кубок Германии.

В 49-ти матчах Кагава забил 21 гол и по праву стал ведущим игроком немецкого клуба. С 1 июля японец присоединится к «Манчестер Юнайтед», где попытается завоевать сердца болельщиков. Соглашение Кагавы с английским клубом рассчитано на 4 года.

Эсекьел Лавесси (Аргентина) из «Наполи» в «ПСЖ»
Хозяева французского «ПСЖ» всерьез вознамерились вывести свой клуб на принципиально новый, более высокий уровень как по части состава, так и во всем остальном. Для этого у парижан есть все, самое главное – средства, с которыми зашли арабские инвесторы. Одним из тех, на кого возлагают надежды, стал аргентинский нападающий Эсекьел Лавесси, перешедший в стан «ПСЖ» из итальянского «Наполи». Примерная стоимость аргентинца оценивается в 30 млн евро. И платить есть за что, Лавесси в 156 играх за «Наполи» забил 38 голов.

Лукас Подольски (Германия) из «Кельна» в «Арсенал»
В карьере полузащитника сборной Германии, родившегося в Польше и соответственно имеющего польские корни, были разные этапы. Этому игроку в свое время прочили большое будущее, а он продолжал выступать в скромном «Кельне». Сыздив, правда, на три года в «Баварию», где не нашел себя, при этом сыграв за мюнхенский клуб 71 матч и забил 15 голов. После «Баварии» был снова «Кельн», за который в общей сложности Принц Польды сыграл 169 матчей и забил 69 голов. При этом Подольски на протяжении нескольких лет имеет прочное место в составе сборной Германии, с которой дважды становился бронзовым призером чемпионатов мира (2006 и 2010 годы), серебряным призером чемпионата Европы (2008) и победителем Кубка конфедераций (2005).

С нового сезона Польды будет защищать цвета лондонского «Арсенала», контракт с которым рассчитан на четыре года.

Марк ван Боммел (Голландия) из «Милана» в «ПСВ»
Марк Петер Гертруда Андреас ван Боммел, именно так в полном варианте выглядит имя голландского полузащитника, возвращается в родные пенаты. В 2005 году ван Боммел перешел в «Барселону» как раз из «ПСВ». После «Барсы» «Капитан» на протяжении пяти сезонов «выжигал» центр поля, выступая за «Баварию», откуда в прошлом году перебрался в «Милан». По окончании этого сезона ван Боммел подписал однолетний контракт с «ПСВ».



LOVE
RADIO

Алматы 103.5 fm
Караганда 104.8 fm
Атырау 103.6 fm
Актау 103.8 fm
Актобе 103.1 fm
Экибастуз 103.6 fm
Рудный 105.1 fm
Кызылорда 105.2 fm
Шымкент 101.2 fm

НАСЛАЖДАЙСЯ

Благословенная земля Грузии

Ирина Лукичева

Первое, на что обращаешь внимание, когда впервые вступаешь на грузинскую землю, – ее гостеприимство. Гость для грузина – это яркое солнце, которое входит в дом и освещает своим светом все вокруг. Когда гость уходит, на небосклоне появляется луна. Теплый и радушный прием мы получили у всех, у кого побывали в гостях.

В международном аэропорту Тбилиси нашу группу встретила улыбающаяся Мака Макацария, координатор пресс- и инфотуров Национальной администрации туризма Грузии. Она была неразлучна с нами с самого начала и до конца нашего путешествия.

«Теплый» город на ладони

По дороге из окна микроавтобуса мы видели, как узкие улочки с изящной старинной архитектурой старого Тбилиси постепенно превращаются в просторный проспект Руставели со зданиями современного типа. Кстати, на многих улицах достаточно оживленно – возводятся новые здания, другие реконструируются.

Мы остановились в центре Тбилиси, где находится целый комплекс бань (!), построенных на естественных сернистых источниках, которые когда-то сыграли важную роль в выборе места для основания города. Теплые (температура выходной воды достигает 37°) источники в этом месте всегда служили местом купания для жителей и оказывали свое благотворное влияние на их здоровье. Поэтому свое название город получил от слова «тбили», что означает «теплый». «Статус» бань – традиционные, восточные, персидские. Самые бани находятся под землей, снаружи видны только полукруглые купола.

Нагулявшись по крышам бань, мы отправились к святым местам, которых здесь невероятно много. Мы заходили в церкви, храмы и монастыри. В них до сих пор сохранилась особая атмосфера времен IV-VI веков. Было ощущение, что прикасаешься к чему-то божественному, сокровенному. После их посещения мы все неожиданно признались друг другу, как спокойно и умиротворенно вдруг почувствовали себя.

В первую очередь мы посетили церковь Метехи, которая стоит с VII века на высоком утесе. История связывает это место с именем царя Вахтанга Горгасале, отказавшегося принимать участие в персидских войнах с Византией и погибшего в битве с карательным отрядом Сасанидов. В прошлом веке площадку перед храмом украсила конная статуя Горгасале. С этой возвышенности открывается великолепный вид на Тбилиси и реку Мтквари.

После мы добрались до высоких стен крепости Нарикала, считающейся практически неприступной благодаря окружившим ее горам. Первоначально горная цитадель называлась Шурис-Цихе, что переводится как «Завидная крепость», но в период монгольского нашествия получила новое название – Нарын Кала, что в переводе с монгольского означает «Малая крепость». В VII-XII веках крепость росла вместе с городом. Крепостные стены спускались к реке, и правители замка имели полный контроль над торговыми путями, проходившими вдоль реки Мтквари.

Наслаждаясь горным пейзажем и солнечной погодой, подошли к монастырю Джвари, будто бы слившемуся с окружающим его ландшафтом. По-грузински «джвари» переводится как «крест». Монастырь был построен в VI веке и на сегодняшний день входит в список



Трудно оторваться от магического притяжения Черного моря

Всемирного наследия ЮНЕСКО. Он был возведен правителем Восточной Грузии над деревянным крестом, уставленным на горе святой Ниной. Из письменных свидетельств известно, что в середине VI века крест возвышался открыто над местностью и виден был издалека. В монастыре нам показали высокий деревянный крест, находящийся в центре зала.

Сделав панорамные снимки раскинувшейся внизу древней столицы Грузии Мцхеты, мы отправились в величественный кафедральный собор Светицховели. Он так же, как и Джвари, вошел в список Всемирного наследия ЮНЕСКО. Однако Светицховели привлекает многих туристов еще и потому, что является первым и главным храмом в Грузии. Название собора традиционно переводят как «животворящий стол».

Легенда гласит, что где-то в окрестностях храма был захоронен плащ Иисуса Христа, где позже на том самом месте вырос кедр, который стал священным деревом для местных жителей. Собор внутри богат расписан и на протяжении веков использовался для коронации грузинских монархов, а также служил им последним пристанищем – в качестве места захоронения.



Настоящее грузинское Каждый день пребывания в Грузии мы наслаждались местной кухней. Особым блюдом здесь считается хинкали – большие, сочные пельмени, которые посыпают черным молотым перцем. Хинкали едят руками. А еще в разных уголках Грузии можно попробовать множе-

ственные, бархатистые, каждое обладает своим индивидуальным вкусом. Особой популярностью пользуются вина Саперави, Кахети, Киндзмараули, Мукузани, а также Чача – грузинский крепкий напиток, относящийся к классу виноградных бренди. Чача бывает фруктовая и кофейная.



Уютные улочки в Тбилиси

По возвращении в столицу использовали время для сна для ночных прогулок. Преступность в городе сведена к нулю, поэтому жителям и туристам ничего не угрожает.

На улице Перовской расположено множество маленьких баров, ресторанных пабов, клубов. Везде играет живая музыка и много отдыхающей молодежи. Одна из самых посещаемых улиц Тбилиси – улица Шардена, названная в честь знаменитого французского художника. Здесь тоже рестораны и кафе, бутики и прочая туристская мишура.

В краю магнолий

На третий день пребывания в Грузии мы выехали в Батуми – город на черноморском побережье. Нам предстояло пересечь всю страну с востока на запад. Спустился 5 часов мы выехали в Батуми, встретивший нас проливным дождем.

Центральный приморский парк культуры и отдыха – один из красивейших на черноморском побережье. Цветные поющие фонтаны – завораживающее зрелище для старых и малых, здесь звучит классическая музыка и пьянит аромат цветущих магнолий. На пляже и в парке расположены бунгало, кафе-бары, дискотеки и всевозможные рестораны с кухней для гурманов. Недалеко от бульвара расположен Государственный драматический театр, еще в городе работают театры кукол и юного зрителя.

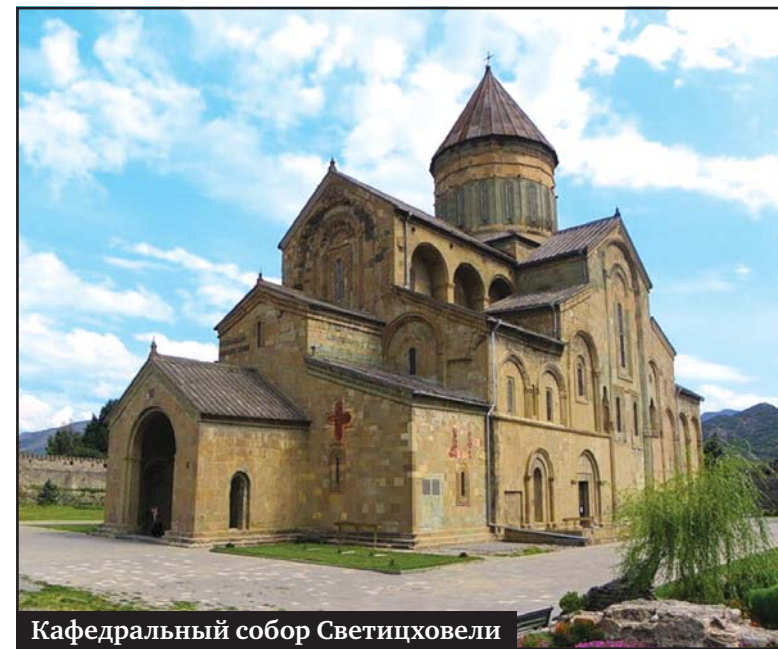
Архитектура Батуми очень разнообразна. Характерны сочетание элементов грузинской, турецкой, русской имперской, советской,

Утром пришли на пляж. Жаркое солнце, легкий бриз, горячая галька под ногами. Черное море – чистое, прозрачное и бирюзовое. Было приятно лежать у крошки прибоя и ловить набегающую волну.

Как трудно оторваться от магического притяжения Черного моря! Но время не ждет, следующий пункт назначения – ботанический сад, основателем которого является Андрей Краснов. В мягком климате субтропиков, на территории в 114 гектаров живут тысячи экзотических растений со всего мира. Экскурсоводы с гордостью показывают бамбуковую рощу и знаменитую розовую аллею, на которой растет более 1200 сортов роз. Магнолии, пальмы, кипарисы, эвкалипты, апельсиновые и лимонные деревья, самшит – вот живые достопримечательности этого города.

Другая достопримечательность – движущаяся статуя «Али и Нино». Сначала скульптуру назвали «Мужчина и женщина», но позже фигуры получили имена героев из книги Курбана Саида «Али и Нино», которая повествует о счастливой любви азербайджанца и грузинской княжны. Фигуры мужчины и женщины высотой семь метров выполнены из стали, они движутся друг к другу с интервалом 8-10 минут и затем сливаются воедино. В темное время суток монумент меняет цвет из-за вечерней подсветки, что делает его более интригующим.

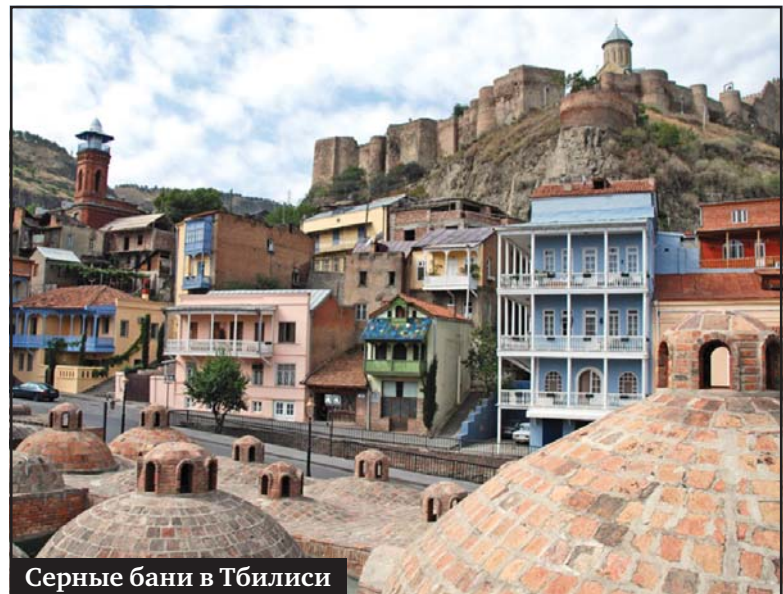
Затем была Аджария – небольшая, влажная, курортная часть Грузии с чистейшим горным воздухом. Здесь прекрасно сочетаются морской и горный климат. Мы видели высокий водопад в горной



Кафедральный собор Светицховели



Движущиеся статуи Али и Нино в Батуми



Серные бани в Тбилиси

Проездом были в Кварели – это город в северо-восточной провинции, в Кахети, расположенный в Алазанской долине, у подножия Большого Кавказа, известен как родина грузинского автора Ильи Чавчавадзе, его дом – местный музей. В тот день мы посетили и «город влюбленных» – Сигнахи, главный туристический центр Кахети. Этот город называют именно так по той причине, что загсы здесь работают круглосуточно.

английской, французской и колониальной архитектуры, здания, сочетающие в себе европейскую и восточную архитектуры. Особым зрелищем является ночной город, когда зажигаются миллионы ярких огней. Кстати, и от ночного переживания светом Тбилиси невозможно отвести глаза.

Выражаем благодарность Национальной администрации туризма Грузии, Казахской туристской ассоциации (КТА) и Казахской ассоциации гостиниц и ресторанов (КАГТР) за организацию инфотура



Грузинский стол

ство самых разных лепешек с сыром – хачапури. Самые известные из них – хачапури по-аджарски (с яйцом всмятку по центру), помидоринки (закрытые), «пенюшки» (из слоеного теста) и ачма (вареное тесто с сыром).

Из горячих закусок наиболее популярна кучмачи – блюдо из отварных куриных желудков (иногда и из свиных внутренностей – печень, почки и легкие) с ореховым соусом, подаваемая на кеци – специальной сковороде, которая традиционно делалась из огнестойкого камня или из специальной глины.

Мы попробовали настоящий грузинский шашлык – сочный, нарезанный большими кусочками. На повседневный грузинский стол, помимо основного блюда, ставится блюдо с соевыми (мцванили) – зеленый стручковый перец, зеленые помидоры, а также сыр сулугуни и свежая зелень (кинза, базилик, лук-порей, тархун).

Еще были закуски из шпината (пхали), баклажаны с орехами, чесноком. Кстати, грузины очень любят орехи, поэтому практически каждое блюдо не обходится без них. Также в Грузии обожают чурчхелу – национальное лакомство, приготовленное из нанизанных на нитку орехов в загущенном мукой виноградном соке.

Нам посчастливилось посетить виноградники – в регионе Кахети. Всего здесь насчитывается около 100 видов виноградов. В каждой семье есть свои собственные участки, где они выращивают виноград. С великим гостеприимством нас встретил Гия Алашвили, учредитель винного дома Гурджаани. Гия продемонстрировал кувшины для хранения вина «квери» и «сацнахели» (давяня), а после предложил провести дегустацию вин. В Грузии вина на-

ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

НОВЫЙ BENTLEY
CONTINENTAL GT
SPEED УЖЕ ВЫШЕЛ

Официальная премьера автомобиля пройдет на фестивале скорости в Гудвуде, который состоится в период с 28 июня по 1 июля. Как ни странно, внешние отличия автомобиля с приставкой «Speed» в названии свелись лишь к «попящим» шильдиком на крыльях авто, слегка переформированным раструбам выхлопной системы и колесным дискам 21-го радиуса с резиной Pirelli P Zero размерностью 275/35. При этом никакого «перерисованного» бампера и прочих, более явных отличий «просто» GT от GT Speed, как видим, не наблюдается. Техническая сторона вопроса заключается в том, что новинка получит твинтурбо ДВС конфигурации W12 в 6 литров объема, мощностью 625 «лошадей» (800 Нм), что позволило нынешней модели обойти «продолжительный» GT Speed по количеству «сил» и «моменту» на 25 л.с. и 50 Нм соответственно. По части трансмиссии также известно, что 8-ступенчатую «коробку» заменили на 6-диапазонный «автомат» фирмы ZF, с помощью которого инженерам удалось уменьшить уровень «выхлопа» на 12%, а также снизить «аппетит» авто. Тем самым динамика купе с 0-100 км/ч получилась равной 4-м секундам, что на 0,3 секунды быстрее предыдущей модификации. Максимальная скорость при этом, как сообщают в Bentley, составит 330 км/ч. Другие конструктивные решения свелись к более жесткой подвеске и переделанной «пневматике» купе. Старт продаж нового Bentley Continental GT Speed в Европе намечен на октябрь текущего года.

МАРЧЕНКО:
ЦЕНЫ НА БЕНЗИН
ДОЛЖНЫ
СНИЖАТЬСЯ

В Казахстане цены на ГСМ должны снижаться в связи со снижением цен на сырье в мире.

«Курс евро упал к доллару и, соответственно, к тенге. Это вселяет определенную надежду на то, что не будут расти цены на импортные товары. Более того, в принципе, цены на ГСМ и на продовольственные товары, на импортное продовольствие и цены на импортные из Европы потребительские товары, по-хорошему, должны даже снижаться», – заявил глава Национального банка Григорий Марченко. По его словам, нынешний уровень цен на сырьевые товары, который наблюдается на мировых рынках, для Казахстана хороший. «Если раньше для наших экспортеров уровень цен \$120 за баррель или \$8 000 за тонну меди и \$250 за тонну зерна был чрезвычайно хорошим, то теперь, когда цена нефти \$95 – 97, меди 7,5 тыс., а по зерну – 230, он просто хороший. Для нас ситуация крайне удовлетворительная. Тут есть плюсы, потому что у нас в индексе потребительских цен, в который входит более 500 товаров и услуг, 38% – это продукты питания», – уточнил глава Нацбанка. По его мнению, снижение цен на продукты питания позитивно скажется на уровне инфляции. «То же самое по нефти, цены на нефть сократились, теперь хотя бы есть надежда, что цены на ГСМ расти не будут. Цены на товары, связанные с энергоснабжением, у нас составляют 22% в общем индексе потребительских цен», – сказал Григорий Марченко.

TAURO V8 SPIDER –
«КТО» ЭТО
И «ЧТО» ЭТО?

Никогда не слышали об этом автомобиле? Ну так правильно, испанский производитель спортивных «экипажей» только делает свои первые шаги на пути к сердцам своих клиентов. Как сообщает портал Motorpassion, компания Tauro из города Вальядолид планирует произвести «на свет» всего лишь 30 единиц данных родстеров. На сегодняшний день «живых» автомобилей построено пока два – красный и черный родстеры, созданные на заднеприводной платформе «американца» Pontiac Solstice, который снят с производства уже как три года. По части силовой установки известно, под капотом лимитированного «испанца» установили GM-ий V8 объемом 6,2 литра, мощностью 440 л.с. (586 Нм). Хотя силовая отдача этого агрегата для особых ценителей мощности и «момента» может быть поднята до 480, 530 либо же 650 «лошадей» (опция). И это при задней ведущей оси и массе в 1200 кг. Правда, вот с распределением массы по осям у испанцев получился процентный перевес в пользу «передка» (52/48%). КПП для V8 Spider станет либо 6-ступенчатая «механика» (базовое оснащение), либо же «автомат» все того же GM, с возможностью «пощелкать» передачи подрулевыми лепестками. Довершают картину установленный на заднюю ось дифференциал и 6-типоршневые тормозные механизмы с 360 мм дисками спереди и 335 мм сзади. Как говорят в компании Tauro, за свое детище они попросят «всего» 100 000 евро.



Когда есть деньги
и нет возможности
купить новое авто...

АВТОМОБИЛЬ*, КТОРЫЙ МОЖНО ПОЛУЧИТЬ
УЖЕ СЕГОДНЯ ПЛЮС ПРОЦЕНТЫ ПО ВКЛАДУ**

GRAND PRIX
ДЕПОЗИТ ДЛЯ ЧАСТНЫХ ЛИЦ

SPECIAL ONE
ДЕПОЗИТ ДЛЯ БИЗНЕС-КЛИЕНТОВ

ВОЗМОЖНОСТЬ ПОЛУЧЕНИЯ КРЕДИТА ПОД ЗАЛОГ ДЕПОЗИТА

BANK RBK ПРЕДОСТАВЛЯЕТ ВОЗМОЖНОСТЬ ВЫБОРА АВТОМОБИЛЯ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ СУММЫ И СРОКА ВКЛАДА

** ГОДОВАЯ ЭФФЕКТИВНАЯ СТАВКА ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ (В ТЕНГЕ) ДО 11,5% (GRAND PRIX) И ДО 5% (SPECIAL ONE)

Токийский дрифт

Тест-драйв Mitsubishi Outlander



Дмитрий Фадеев (Алматы – Токио),
фото автора и компании Mitsubishi

Однадцать лет назад на Женевском автосалоне был представлен первый концепт Mitsubishi ASX, в котором явно угадывались черты будущей серийной модели. Так и получилось, в скором времени публика увидела кроссовер Airtrek, который в 2003 году перевоплотился в европейскую версию под названием Outlander. Первые Outlander получили неоднозначную репутацию машин с хорошей управляемостью.

В 2006 году на Парижском автосалоне был представлен концепт второго поколения Mitsubishi Outlander Concept, в том же году рынок увидел новинку с приставкой XL, так и появился на свет Mitsubishi Outlander XL.

Сразу хочется сказать, что около представленного в этом году третьего поколения после представления его на Женевском автосалоне было много разговоров: где привычная для всех решетка, где прежняя харизма. Его «образ» поменялся практически полностью: были добавлены новые детали в экстерьер и в интерьер автомобиля и, конечно же, учтены пожелания владельцев предыдущих моделей. Еще на этапе разработки эскизы автомобиля были по-

казаны российской фокус-группе, замечания и предложения нынешних владельцев были приняты и рассмотрены, то есть в новом поколении основные изменения коснулись шумоизоляции салона, отделки салона и настройки подвески, но обо всем по порядку.

С Outlander XL мне довелось познакомиться, причем не где-то, а в самой Японии, в стране, которую понять дано не каждому, но каждый побывавший в ней влюбится в нее навсегда. Богатейшая культура страны, бережно чтимые тради-

ции, сумасшедший ритм жизни сочетаются с быстрыми темпами роста этого высокотехнологического государства. Именно здесь для средств массовой информации из Казахстана и России состоялась презентация нового поколения Outlander.

Сразу хотелось бы отметить, что Россия входит в число главных рынков сбыта по этой модели: как по предыдущей модели (продано около 94 000 единиц), так и по новому поколению, ведь именно россияне смогут увидеть и приобрести новинку первыми.



Сегмент паркетных «вседорожников» на сегодняшний день, наверное, самый модный и динамично развивающийся. Ведь это очень удобные в пользовании автомобили, способные передвигаться по любым дорогам, но при этом сохранять все лучшие качества управляемости, экономичности и невысоких эксплуатационных расходов обычных «легковушек»

Следующий наш день был очень насыщенным, скоростной поезд Shinkansen со скоростью около 300 км/ч доставил нас в четвертый по величине город Японии – Нагоя, на полигон компании Mitsubishi, где мне и довелось познакомиться с ним лично и поехать, и «потрогать», и конечно же, ощутить явные изменения.

В глаза бросился экстерьер автомобиля, ведь он совершенно другой. Нет той самой, любимой многими «гигантской» трапециевидной решетки радиатора Jet Fighter, что в переводе означает истребитель, нет того «взгляда» фар, и куда-то делись запоминающиеся черты, так отличавшие его от «собратьев» по потоку. Но при этом появились вполне изящные и необычные черты, правильные пропорции кузова, полностью измененный капот, клиновидная линия боковых окон, уклон лобового стекла, аккуратные зеркала с указателями поворота, прозрачные задние фонари с красными вставками, «зашедшие» на крыло и на «дверку» багажника, непривычная, но в меру стильная решетка радиатора, и дополняющие образ 18-дюймовые легкосплавные диски. Особенно гармонично смотрятся рейлинги, придающие автомобилю некий спортивный стиль.

Что касается его габаритов, то он немного уменьшился, так, в длину автомобиль стал 4 655 мм (предыдущее поколение на 10 мм больше), в высоту и ширину остался прежним (1 800 мм в первом случае, 1 680 мм соответственно во втором), колесная база и дорожный просвет остались прежними (2670 мм и 215 мм соответственно).

Хотелось бы отметить удобство посадки в Outlander, мне с моим ростом иногда приходится испытывать некий дискомфорт при посадке, тут не нужно ни стибаться, ни карабкаться вверх на тот же самый внедорожник. Достаточно пригнать голову – и вы в салоне.

Автомобиль не имеет прежних недостатков, а наоборот приобрел качественные материалы в мягкой отделке, «стильно» смотрятся декоративные вставки серебристого цвета, а черные глянцевые накладки подчеркивают все остальное.

Цветной экран на приборной панели стал в два раза больше, в нем есть меню на русском языке. Дополняет «вид» мультимедийная система с сенсорным экраном, с выросшим расширением до 800x480 точек, посреди консоли, на самом видном месте расположились лампочки датчиков подушек безопасности, немного непривычно смотрятся надписи на русском языке. Климат-контроль теперь не одноконтурный, как в предыдущей версии, что очень радует. Особенно хотелось бы отметить в новинке багажное отделение, при складывании сидений второго ряда оно возросло на 335 мм (1 685 мм), то есть с легкостью могут разместиться три взрослых человека.

Продолжение статьи читайте
в следующем номере «Капитал.kz».

