ПРОГНОЗ Стр.5

Хранить лучше в тенге, а зарабатывать, приобретая евро или рубли

ИНТРИГА Стр.8

Перспектив развития у алматинского аэропорта нет

МНЕНИЕ Стр.9

Андрей Смелков об итогах первого года работы Tele2 в РК

КАПИТАЛ

№16 (348)

// ЧЕТВЕРГ, 26 АПРЕЛЯ, 2012

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Нуриэль Рубини не рисует миру радужных перспектив
страница 3

Эксперты спорят о том, каким будет страна через 10 лет
страница 2

Банковский рынок ждут слияния и поглощения
страница 5

Подведены итоги работы SAP Казахстан в 2011 году
страница 6

Как найти деньги на реализацию бизнес-стартапа?
страница 6

Шопинг-тур – сочетание приятного с полезным
страница 15

Подписной индекс

65009

Внимание!

Уважаемые читатели, следующий номер «Капитал.kz» выйдет 10 мая

Хотели Лас-Вегас, а получили Нью-Васюки…

Аманжол Сагындыков

Несмотря на меры властей по ограничению азартных игр, бизнес активно развивается в подполье. Объяснение простое: пока есть спрос, и люди хотят рискнуть деньгами, будет и предложение

Как заявил недавно официальный представитель Агентства РК по борьбе с экономической и коррупционной преступностью (финполиция) Мурат Жуманбай, за 2 месяца текущего года возбуждено 85 уголовных дел в сфере незаконного игорного бизнеса. Цифра впечатляет. Для сравнения: такое же число уголовных дел было заведено суммарно за 2010 и 2011 годы. Не помогает бороться с этим бизнесом и ужесточение законодательства. По словам Мурата Жуманбая, в Астане за последние два года пресечена деятельность 106 нелегальных игорных точек, в Алматы выявлено 27 подпольных казино и 150 незаконно действующих залов игровых автоматов. А всего по Казахстану за два года пресечена деятельность 636 игровых залов.

Запрет запретом, но куда девать интерес

Когда в 2007 году власти запретили игорный бизнес по всему Казахстану, за исключением Щучинска и Капшагая, они не могли не просчитать последствий. Запрет вынудил предпринимателей уйти в теневой сектор. Так, на условиях анонимности владелец одного из казино рассказал, почему. «У меня каждый автомат стоит $3 тыс., рулетка – $5 тыс., все это приобретено в кредит. Построить большое казино в местах, указанных государством, не смогу, денег не хватит. Выход один – уйти в подполье. Как отобью кредиты – закроюсь», – заявил он.

Но бизнес, который приносит хорошую прибыль, не закрывают, а, наоборот, расширяют. Вышеприведенная статистика финполиции свидетельствует как раз об этом: подпольные игровые заведения только множатся.

[Продолжение на стр. 2]

Цифра номера

88,81 млн

баррелей нефти в сутки потребуется миру в 2012 году

Подробнее [Стр. 3]

Спикер номера

Толеутай Рахимбеков,

председатель правления АО «Казахстанский центр модернизации и развития ЖКХ»

Подробнее [Стр. 7]

Цитата номера

«Решения по тому, кто победит в том или ином конкурсе или тендере, не являются до конца прозрачными»,

Крис Велтон, Rio Tinto

Подробнее [Стр. 4]

Спорт

Сумеет ли юношеская сборная Казахстана занять высокое место на Кубке президента по футболу?

Подробнее [Стр. 12]

Кадровые перестановки и назначения

АЛИПБЕК УСЕРБАЕВ
назначен акимом Туркестана

КАЙРАТ МОЛДАСЕИТОВ
назначен акимом Шымкента

БЕРИК АРЫН
Чрезвычайный и Полномочный Посол РК в Арабской Республике Египет назначен Чрезвычайным и Полномочным Послом РК в Королевстве Марокко по совместительству

НУРЛАН ЕРМЕКБАЕВ
освобожден от должности помощника президента РК и назначен Чрезвычайным и Полномочным Послом Республики Казахстан в Китайской Народной Республике

ТЛЕУ ЖАНГАРАШЕВ
назначен первым заместителем Главного военного прокурора РК

ГАЛЫМ ШОЙКИН
назначен заместителем председателя Агентства РК по делам религий

РОЗА АКЫЛБЕКОВА
назначена директором Казахстанского международного бюро по правам человека и соблюдению законности

АЛИБЕК КАРТОВ
назначен начальником департамента таможенного контроля СКО

ТУМАНБЕК АЛИЕВ
назначен начальником управления строительства ЮКО

БЕЙСЕН ЖОЛБОЛДИЕВ
назначен начальником управления предпринимательства и промышленности Жамбылской области

РОМАН ВАСИЛЕНКО
назначен заместителем директора госучреждения «Назарбаев-центр»

ТОЛЕГЕН СЫДЫХОВ
избран председателем Демократической партии «Әділет»

Вчера не догонишь, а от завтра не уйдешь

Эксперты прогнозируют развитие Казахстана на ближайшее десятилетие

Ирина Лукичева

На минувшей неделе казахстанские эксперты прогнозировали, каким будет Казахстан через 10 лет. Многие сошлись во мнении, что сделать это не так уж сложно, так как мало что изменится кардинально, считают они. Как рассказал в интервью «Капитал.kz» Канат Берентаев, заместитель директора Центра анализа общественных проблем, казахстанские добывающие компании являются членами транснациональных компаний (ТНК), которые «заинтересованы в ослаблении Казахстана».

В перспективе к 2020 году Казахстан получит примерно то же, что имеет сейчас. «Добывающий сектор будет жить сам по себе. Перерабатывающей промышленности фактически не будет, кроме тех, которые сервисной обслугой занимаются», – заметил г-н Берентаев.

По его мнению, страну может ждать неутешительный прогноз. К примеру, большая часть населения страны будет жить на уровне государств «третьего мира». Отличительная особенность РК в данном случае будет только в развитой мелкой промышленности. «Мы превращаемся в третьеразрядную страну, где будет жить практически необразованное население», – отметил эксперт.

Однако если в Казахстане победит тенденция регионализации, то сценарий будет развиваться по иному принципу. Здесь перспективы наиболее привлекательны в экономическом плане. Первый шаг на пути к этому уже был свершен – создание Таможенного союза (ТС).

Сегодня существует две модели интеграции. Первая – государственная, вторая – корпоративная, когда бизнес-сообщества сами ищут контакты и связи.

Главное – использовать правильную модель, считает г-н Берентаев. В частности, Казахстан занимается государственной интеграцией. По мнению эксперта, в стране нужно стимулировать развитие таких бизнес-сообществ, когда предприниматели стран самостоятельно находят между собой контакты. Преимущество заключается в выходе белорусских, российских и казахстанских предпринимателей на соседние рынки. К слову, в нашей стране за последнее время уже появилось несколько тысяч российских предприятий, работающих по такому принципу.

Второй показатель устойчивого развития – сотрудничество между собой местных сообществ, на уровне приграничных областей. В этой связи будет легче найти общий язык и интересы. «Значит, мы будем иметь более разностороннюю экономику. Причем эта экономика будет работать не только на Казахстан, но и на Россию и Беларусь», – замечает специалист.

Кроме того, эксперты подчеркнули, что необходим баланс мировых игроков, технологического развития и рынка сырья. Так, Марат Шибутов, председатель Ассоциации приграничного сотрудничества в Казахстане, в ходе заседания Клуба Института политических решений (КИПР) спрогнозировал, что к 2020 году произойдет снижение цен на нефть до $60-80.

В то же время через 8 лет КНР продолжит обеспечивать свою энергетическую безопасность, и атомный ренессанс продолжится. Китай остановит свою экспансию в пользу решения внутренних проблем. К тому же Иран будет по-прежнему противостоять США. «Исключая небольшую борьбу между собой, Америка поддержит Россию в экономических вопросах. Вместе с тем произойдет промедление экономического роста и форматирование Евросоюза», – считает г-н Шибутов.

Также аналитики прогнозируют расширение сферы влияния России на бывшем советском пространстве, усиление сферы влияния Китая в Средней Азии и Казахстане за счет наличия межрегиональных транспортных сетей (железной дороги и газопровода).

Еще к одному из важных региональных событий, возможных через 8 лет, причисляют бурный рост вложений в экономику Монголии. К примеру, уже сейчас страна вызывает неподдельный интерес со стороны России и Китая, поэтому борьба за инвестиции неизбежна.

Эти мировые тренды скажутся и на Казахстане. Г-н Шибутов прогнозирует снижение инвестиций в нефтегазовую сферу страны. «Мы помним, что та же морская добыча на Каспии при цене ниже $60 нерентабельна. Нужно менять налоговые условия, либо технологии. В ближайшие 8 лет, я не уверен, что это произойдет», – заключил он.

Эксперт также добавил, что к 2020 году возможно возвращение столицы в Алматы. «Я думаю, что все-таки не выдержит наша экономика Астану, и столицу обратно перенесут. Еще я уверен, что прогноз ООН в принципе верен, и нас ждет стагнация численности населения в размере 17-18 миллионов», – отметил Марат Шибутов.

Хотели Лас-Вегас, а получили Нью-Васюки…

[Начало на стр. 1]

Огромные инвестиции, вложенные в строительство и открытие игорных заведений, не могут просто так исчезнуть. Часть игорных заведений перепрофилировалась под рестораны и кафе, но, по мнению экспертов, другая часть продолжила работу, но уже под другими вывесками.

А между тем, в Щучинске и Капшагае игорный бизнес так и не прижился. Инвестора для капшагайской зоны, вроде, нашли, некоторые объекты построили, и на этом все застопорилось.

Примерно то же самое случилось и в России, где ограничения на работу казино, онлайн-казино и игровых залов ввели с 1 июля 2009 года. Для них отвели четыре зоны: «Янтарная» в Калининградской области, «Сибирская монета» в Алтайском крае, Приморье и «Азов-сити» на границе Ростовской области и Краснодарского края.

Ни одна из зон до сих пор не построена. В Приморье она официально даже не создана, в Алтайском крае и Калининградской области только решаются вопросы с землей. Дальше всех ушел «Азов-сити»: там уже почти готово первое казино «Оракул». Однако это заслуга краснодарского губернатора, который пообещал президенту приложить все усилия к созданию нового Лас-Вегаса.

Ситуация в Казахстане очень напоминает то, что происходит в Саудовской Аравии. Там на игорный бизнес наложены самые жесткие ограничения, в том числе религиозного плана, и потому полиция вынуждена регулярно совершать рейды в многочисленные подпольные заведения. Как и у нас.

Деньги – мимо казны

Так, до запрета в Казахстане функционировали более 2 тыс. игровых заведений, которые приносили немалый доход государству. Как сообщил СМИ летом 2011 года Куанышбек Жуманов, руководитель пресс-службы МВД РК, ежемесячный оборот денежных средств в нелегальном игорном бизнесе на территории Алматы достигает свыше 10,5 млрд тенге, или $70 млн.

Но это данные, полученные в 2011 году. Если следовать логике и верить статистике финполиции, то данные в 2012 году можно смело умножать.

Подпольные игорные заведения уже приспособились к условиям запрета. Чтобы их не закрыли, подпольные казино придумали систему безопасности. Они соблюдают конспирацию, имеют собственные службы безопасности. Чтобы попасть на игру в подпольное казино, желающий должен иметь рекомендации проверенных игроков, затем после соответствующей дополнительной проверки службы безопасности заведения ему указывается номер мобильного телефона, по которому он получает указание, когда и где состоится игра.

Подпольные казино придумали, как обойти законодательство. Поэтому там проводится систематическое инкассирование денег. В среднем инкассация проводится 4-5 раз в день, когда сумма денежных средств достигает 500 месячных расчетных показателей для того, чтобы в случае проверки организаторы игры не попали под действие статьи 190 УК РК «Незаконное предпринимательство». Если меньше вышеуказанной суммы, то ответственность не наступает.

Внедренное в казахстанское законодательство с 25 ноября 2011 года новшество, согласно которому для привлечения к уголовной ответственности правоохранительным органам не требуется установление суммы извлеченного незаконного дохода, как раз и рассчитано на то, чтобы убрать для подпольных казино эту лазейку.

Включить мозги

Безусловно, к игровому бизнесу отношение неоднозначное. С одной стороны, азартные игры развращают людей, а частое посещение казино приводит к появлению игорной зависимости. В ее крайних проявлениях человек перестает контролировать себя и проигрывает огромные суммы денег. Причем крайне подвержены этой болезни малоимущие люди, пенсионеры и прочие, обманутые иллюзией внезапного быстрого обогащения.

Но есть и другая сторона вопроса. Запрет на игорный бизнес введен в условиях сырого законодательства. Поэтому сейчас можно играть с «одноруким бандитом» в одном ИП и выигрывать карты для оплаты сотовой связи, талоны на топливо, плюшевых медведей, которые игроки могут с легкостью обменять на деньги, но уже в другом ИП.

Другой пример – это игра на жетоны, ответственность за которую законодательством не предусмотрена. ИП, получивший в налоговой службе свидетельство на деятельность развлекательного клуба, устанавливает так называемые «безвыигрышные» автоматы и предлагает поиграть посетителям на жетоны. Завести аппарат можно при помощи специального жетона, который продается у ИП, размещающегося по соседству с развлекательным клубом. Если клиент выиграл, он отправляется к ИП, реализующему жетоны, где ему предлагают опять-таки купить те же самые актив-карты по 100 тенге, которые впоследствии он перепродает, но уже по 1 тыс. тенге. Поэтому игровые автоматы в развлекательном клубе стоят не ради предпринимательской наживы, а «просто так».

Для того, чтобы не доводить ситуацию до абсурда, нужно выбрать один из методов решения проблемы. Усовершенствовать законодательство и приложить максимум усилий, чтобы запрет выполнялся безоговорочно.

Если власти хотят сохранить запрет, то для нас опыт Израиля и Финляндии не подходит. Здесь популярны казино на борту яхт, курсирующих вдоль побережья страны. В Финляндии, где разрешена деятельность только одного казино на всю страну, большой популярностью пользуется плавучее казино на пароме, курсирующем между Финляндией и Швецией. У Казахстана нет выхода к морю, а морпорт Актау – это слишком небольшая зона, чтобы там мог уместиться весь игорный бизнес.

Более приемлем опыт Китая, где игорный бизнес запрещен на территории континентального Китая, за исключением Аомынь (Макао) и Сянгана (Гонконг). Но китайцы создали мощную инфраструктуру и на государственном уровне поддержали предпринимателей, которые хотят в данной отрасли работать. Поэтому Макао несколько лет назад был официально признан мировой столицей игорного бизнеса, так как по доходам превзошел даже знаменитый Лас-Вегас.

Другой метод – это легализация игорного бизнеса с одновременным жестким законодательным регламентированием отрасли. Так, финансовый консультант Александр Шведов предлагает изменить систему налогообложения с фиксированной на процентную. «То есть заработали столько – отдайте долю. У них там везде компьютеры. Специальные системы защиты и фискализация – и все будет работать», – считает он.

Но какой бы метод решения проблемы власти не выбрали, вопрос господдержки игорного бизнеса и многомиллионных вложений в инфраструктуру Щучинска и Капшагая стоит крайне остро. Без государственной поддержки никакие проекты переселения игорного бизнеса не сработают, а силовики будут и впредь бороться с «ветряными мельницами». Сегодня можно закрыть, например, 5 подпольных игорных заведений, но уже завтра на их место придут 7. Спрос, как всем известно, рождает предложение, и от этого никуда не деться.

С оглядкой на Иран

Явных факторов стремительного роста цен на нефть нет

Чулпан Гумарова

Министерство энергетики США понизило прогнозы мирового потребления нефти и других видов жидкого топлива на текущий и следующий годы. В 2012 году миру потребуется 88,81 млн баррелей нефти и жидкого топлива в сутки, в 2013 году – 90,11 млн баррелей в сутки, говорится в ежемесячном докладе управления по информации в области энергетики Министерства энергетики США (EIA). Данные показатели на 150 тыс. и 220 тыс. баррелей в сутки ниже мартовских прогнозов.

Вместе с тем EIA понизило прогнозы закупочных цен на нефть для американских нефтеперерабатывающих заводов (НПЗ) на 2012 год в связи с растущим объемом производства нефти в штате Северная Дакота и в Канаде.

С начала текущего года цены на сырьевые товары поднялись на 5,2%, а мировые фондовые рынки продемонстрировали прирост в 8% благодаря признакам, указывающим на улучшение ситуации в экономике США.

Очевидно, что снижение цен на нефть, произошедшее в середине апреля, с учетом продолжения этой тенденции, а также снижение прогнозов мирового потребления нефти негативно повлияют на экономику Казахстана. «Нельзя забывать о влиянии цен на нефть на курс тенге. С учетом этой детерминанты снижение цены на сырье приведет к удорожанию импорта», – подчеркнул Данат Намазбаев, эксперт в нефтяной отрасли компании Real invest.

Однако, по оценке г-на Намазбаева, до конца 2012 года цены на нефть будут удерживаться в коридоре $110-$125 за баррель. Эксперт объясняет, что текущее охлаждение цен вызвано начавшимся переговорным процессом Ирана и представителей ОНН по ядерной программе ИРана, что сняло напряжение по поводу перспектив войны в Персидском заливе.

Российские эксперты из ИК «Баррель» также уверены, что в среднесрочной перспективе минимальная цена на нефть будет составлять $110 за баррель и дальше этой отметки не опустится. «Повышение цен на нефть возможно в связи с эскалацией проблем с Ираном. В этом случае цены поднимутся до $140 за баррель», – сообщила Анна Анненкова, старший эксперт ИК «Баррель».

Аналитики утверждают, что явных фундаментальных факторов стремительного роста цен на нефть нет. Более того, как заверяет г-н Намазбаев, повышение цен на «черное золото» может быть выгодно только спекулянтам, и до определенного момента экономика постарается их не замечать, но этот разгон цен таит в себе большие среднесрочные риски нестабильности в экономике, которые в конечном итоге могут привести к падению фондовых индексов.

Между тем, Международный валютный фонд (МВФ) в середине апреля заявил, что средняя цена на нефть в 2012 году увеличится на 10% относительно среднего показателя 2011 года из-за возможных перебоев с поставками, а также за счет роста спроса.

Нуриэль Рубини не рисует миру радужных перспектив

Ольга Веселова

При предотвращении последствий мирового финансового кризиса ведущие страны планеты столкнулись с противоречивой ситуацией. С одной стороны, для повышения деловой активности необходимо выпускать новые денежные средства. С другой стороны, печатание денег в будущем приведет к инфляции. Об этом парадоксе в ходе своего доклада участникам 8-й международной конференции по риск-менеджменту рассказал Руслан Гринберг, директор Института экономики Российской академии наук (РАН).

«Сейчас выпуск новых денег похож на тушение пожара. Когда вы боретесь с огнем, вы ведь не думаете о возможном потопе. Конечно, когда пройдет кризис, и когда начнется мощный экономический рост, тогда и начнется инфляция. Но мир знает, как с ней бороться. Другого выхода у нас нет», – подчеркнул г-н Гринберг. К примеру, в настоящее время доля внешнего долга в Германии составляет 85% к ВВП. В Греции этот показатель превышает 100%, но никто не знает, какова критическая масса соотношения внешнего долга и ВВП. «Однако я считаю, что с кризисом можно было бороться только через рост внешнего долга», – заявил эксперт.

Безудержное потребление привело к мировому финансовому кризису. Сейчас же для того, чтобы выйти из него, все мировое сообщество жаждет снова этого потребления.

В то же время, говоря о рисках, г-н Гринберг поднял вопрос о новом экономическом образовании между Казахстаном, Россией и Беларусью – Таможенном союзе (ТС). «Европейский союз был создан при более или менее равных условиях. В отличие от него, ТС – это более сложная и хрупкая конструкция, – утверждает эксперт, – так как 90% в нем составляет доля одной России. При таком распределении сил очень сложно вести переговоры. Между тем, Российская Федерация предоставила право Казахстану и Беларуси накладывать вето на некоторые решения союза».

Также в ходе своего доклада г-н Гринберг заявил, что России очень сложно отойти от политики «Большого брата».

В целом международная конференция по риск-менеджменту собрала, по данным организаторов, свыше 300 представителей деловых и политических кругов из более чем 40 стран мира, а также ведущих ученых, экономистов, представителей общественности и средств массовой информации. Инициатором и организатором этого мероприятия уже 8-й год подряд является страховая компания «Евразия»

Когда разваливался Советский Союз, Россия наивно полагала, что другие советские страны не смогут выжить в качестве отдельных суверенных государств. Но история разрушила это предположение.

Пожалуй, одним из самых ярких гостей конференции стал нобелевский лауреат, профессор экономики Нью-йоркского университета Нуриэль Рубини. В ходе

своего выступления мэтр отметил, что «Казахстан – это страна, в которой сделано много хорошего, но предстоит сделать еще больше». В то же время г-н Рубини выразил надежду, что Казахстан ждет хорошее будущее. Но, по его словам, это произойдет при ускорении структурных реформ, которые усилят развитие. Также всемирно известный экономист порекомендовал нашей стране инвестировать средства в человеческий капитал, в развитие образования и инфраструктуры. Он отметил необходимость институционального развития, то есть общественные институты должны быть более свободными.

Эксперт высказал свои соображения и относительно развития глобальной экономики в целом. Так, г-н Рубини считает, что в этом году рост США будет слабым – около 2%, тогда как уже в следующем году данная тенденция может замедлиться еще сильнее. Это связано с тем, что в следующем году в Штатах будет очень серьезный бюджетный провал, много бюджетных ограничений, сократится объем налоговых поступлений.

Что касается цен на нефть, то «стоимость выше $100 за баррель – хороша для экспортеров, в том числе и для Казахстана. Такие страны, как Казахстан, пока только выигрывают от повышения цен, но когда этот показатель перейдет порог $140, то высокая стоимость нефти может стать проблемой», – пояснил г-н Рубини.

Если реализуются геополитические риски и цена достигнет $120-140, это может быть негативным шоком и для импортеров. Высокие цены на энергоносители заморозят их развитие. Кроме этого, эксперт заметил, что представляет определенную опасность и замедление экономики Китая. В частности, от такого развития событий могут пострадать экспортеры сырьевых товаров.

Не нужна нам заграница

Казахстанские банки снижают внешнюю зависимость

Виктория Роденкова

Подводя итоги ушедшего года, Нина Жусупова, председатель правления АО «Казкоммерцбанк», отметила, что одним из наибольших достижений банковского сектора Казахстана в 2011 году была некоторая стабилизация базы фондирования. Так, в самом АО «Казкоммерцбанк» рост розничных депозитов составил 25,5%, достигнув $776 млн. «То, что мы видим сейчас, это очень стабильная, понятная, хорошо организованная депозитная база. Как в нашем банке, так и в целом в банковском секторе Казахстана», – отмечает Нина Жусупова. Таким образом, казахстанские фининституты начали сокращать свою зависимость от внешних заимствований и крупных депозиторов. Доля крупнейшего в прошлом нефтегазового сектора в структуре депозитов АО «Казкоммерцбанк» снизилась в 2011 году до 7,8% с 19,2% в 2010 году. Нина Жусупова считает, что кризис показал проблему большой зависимости от внешних рынков. По словам руководства банка, в скором времени планируется введение нормативного требования регулятором о соотношении между уровнями внутренних и внешних заимствований.

При этом здесь отмечают возвращение банка на международные рынки капитала, в результате которого было подписано первое посткризисное соглашение по торговому финансированию с Eximbank Korea.

Руководитель АО «Казкоммерцбанк» отмечает, что в Казахстане сегодня сложилась уникальная ситуация, когда на рынке сформировались достаточно низкие ставки как с точки зрения заимствований, так и в плане кредитования. В банке отмечают, что в 2011 году удалось переломить тенденцию сокращения кредитных портфелей по МСБ и рознице и увеличить объем кредитования этих секторов. Однако объем ссуд корпоративному сектору в 2011 году составил 1870,9 млрд тенге в сравнении с 1942,1 млрд тенге в 2010 году. При этом доля корпоративных ссуд в общем объеме кредитного портфеля показала незначительный рост с 89,3% в 2010 году до 90% в 2011 году.

Кредитование розницы сократилось с 10,7% в 2010 году до 10% в 2011 году, составив 208,8 млрд тенге в сравнении с 232,7 млрд тенге на конец 2010 года. При этом эксперты банка отмечают рост кредитования ипотеки. Доля ипотечных займов в объеме ссуд розничному бизнесу составила 61,1%. «В прошлом году мы завершили нашу программу по достройке всех объектов, связанных с дольщиками. Сейчас мы передаем дольщикам квартиры – это достаточно длительная и сложная процедура, и надеемся, что в ближайшее время это будет завершено», – комментирует Нина Жусупова.

Чистая прибыль банка увеличилась на 7%, достигнув 23,5 млрд тенге. Чистая процентная маржа сложилась на уровне 3,3%. Брутто-займы снизились на 0,3%. Неработающие займы составили 28,6% от общего объема кредитного портфеля, причем эксперты отметили увеличение проблемного портфеля по сравнению с 2010 годом.

На 2012 год здесь придерживаются достаточно консервативных взглядов и ожидают уровня чистой процентной маржи 3,5%, роста резервов по кредитному портфелю на 1,5%, роста операционных расходов на 10% и увеличения чистой прибыли в пределах 5-10% по итогам года.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

ПОЛИМЕРЫ С КИТАЙСКИМ КОЛОРИТОМ

В Шанхае завершилась Chinaplast 2012 – главная выставка по полимерной индустрии в азиатском регионе. С 18 по 21 апреля Шанхай жил этим мероприятием, хотя, может, это только ощущение переработчиков полимеров, погрузившихся в суету выставки на четыре дня. Масштабы ее поражают. Согласно официальным данным, выставочный центр Шанхая вместил 2700 компаний, которые привезли более 2500 единиц техники и неисчислимое количество образцов сырья. Напрашивается сравнение с лидером – немецкой выставкой К в Дюссельдорфе: масштабы пока еще меньше, но ощущается свой китайский колорит. Экспозиция заняла не только респектабельные павильоны, но и распространилась на уличное пространство, где в легких палатках приютились местные небольшие производители. И такая демократичная обстановка никого не смущает: недорогие машины и сырье нужны рынку. Однако тон и направление развития задают гиганты индустрии. Своим долгом присутствовать на этой выставке посчитали практически все международные компании и концерны. Chinaplast продолжила марафон мировых полимерных выставок, начавшийся с московской «Интерпластики-2012». Чувствуется, что экспоненты уже немного вымотаны столь плотным графиком, однако все они приехали в Китай: упускать этот ключевой рынок нельзя. Стоит сказать, что россияне активно ищут контакты и знакомятся с новыми производителями. В частности, многих интересуют пресс-формы для литья пластмасс. Чтобы проверить качество, чаще всего едут на завод, так как это, пожалуй, единственный способ хоть как-то проверить надежность потенциального исполнителя. На вопрос, почему не заказывают пресс-формы в России, приходится слышать ответ, что дорого, долго, да и не все уже задачи могут решить отечественные конструкторы. Корреспондент Plastinfo.ru сопровождает российскую делегацию переработчиков пластмасс из более чем 40 компаний, которые приехали в Китай по приглашению ведущего мирового производителя термопластавтоматов компании Haitian на дни открытых дверей. Практически все делегаты в Китае не первый раз и, несмотря на языковой барьер, уже имеют устойчивые деловые контакты с китайскими компаниями либо находятся в активном поиске. **(plastinfo.ru)**

КИТАЙ ОБХОДИТ КОНКУРЕНТОВ

Генеральный секретарь ООН Пан Ги Мун в понедельник осудил Судан за то, что тот подвергает бомбардировкам пограничный район Южного Судана, и потребовал, чтобы государства урегулировали спор мирными средствами. Южный Судан заявил, что он вывел свои отряды из нефтеносного района Хеглиг в ответ на призывы международных организаций предотвратить полномасштабную войну. Но воздушные налеты и наземные атаки суданских войск говорят о том, что военные действия не прекратились. Вот на каком фоне проходит визит президента Южного Судана Салвы Киира в Китай. Его принимают на самом высоком уровне. Так, состоялась встреча между Кииром и председателем КНР Ху Цзиньтао. Как передает АР, президент нового независимого государства добивается от Пекина инвестиций в нефтяную индустрию и дипломатической поддержки в разрастающемся конфликте с Суданом. Государства-соседи не смогли договориться о разделе доходов от нефти и установлении границы. По сообщению Financial Times, Киир будет просить Китай предоставить финансирование для строительства нефтепровода, который пройдет в обход территории Судана и обеспечит Южному Судану альтернативную экспортную артерию. Профессор Института стран Азии и Африки МГУ Виля Гельбрас сказал, что «Китай может принять участие в осуществлении этого проекта. Ведь потребности КНР в нефти растут. Он прилагает большие усилия, чтобы гарантировать поставки. Причем действует весьма гибко. Вкладывает деньги не только в нефтедобычу, но и в инфраструктуру, образование, здравоохранение африканских государств. Но в то же время Пекин постарается сохранить отношения и с Суданом, и с Южным Суданом. Он будет побуждать их к примирению, будет способствовать переговорам. Военные действия мешают выполнению тех обязательств, которые Китай уже взял на себя в обоих государствах». А если уж придется выбирать, то китайцы поставят на ту страну, которая реально контролирует месторождения, полагает эксперт. Представитель МИД КНР Лю Вэйминь сообщил, что в ходе визита президента Южного Судана будут подписаны двусторонние соглашения. **(ng.ru)**

БТА БАНК

☎ 8 (727) 250-01-11, 250-02-22
- для г. Алматы

8-8000-800-111
- бесплатный звонок по Казахстану с городских телефонов

7111 - бесплатный номер для абонентов всех казахстанских операторов мобильной связи

www.bta.kz

Лицензия №242 выдана Агентством РК по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций

Результаты весеннего розыгрыша призов среди вкладчиков депозитов “Формула Успеха”, “Юбилейный” и “Пенсионный”

381 вкладчик депозитов «Формула Успеха», «Юбилейный» и 185 вкладчиков депозита «Пенсионный» стали счастливыми обладателями денежных призов в размере 10 000 тенге.

Розыгрыш денежных призов был проведен 17 марта во всех филиалах БТА Банка.

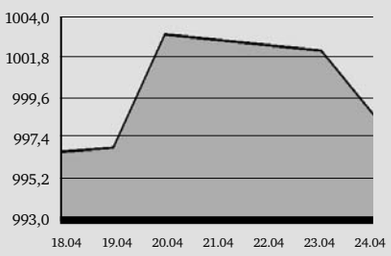
Более подробную информацию об условиях и результатах розыгрыша денежных призов по 10 000 тенге можно получить в любом отделении БТА Банка или на сайте www.bta.kz.

Откройте депозит в БТА Банке – станьте участником розыгрышей денежных призов во всех городах Казахстана.

Депозиты БТА. Деньги – к деньгам!

Индекс минерального экспорта

Источник: КазТАГ



Индекс KZ_Exp формируется ежедневно на основе биржевых котировок на восемь основных для Казахстана сырьевых контрактов – нефть, медь, золото, цинк, алюминий, серебро, свинец и уран.

Фактически значение индекса представляет собой средневзвешенную стоимость экспорта одной тонны указанных товаров. При этом данные товары сформировали по итогам 2010 года 75,5% совокупного экспорта в стоимостном выражении.

Базой расчета индекса является экспортно-импортная статистика комитета таможенного контроля Министерства финансов РК.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

АЛМАТЫ СТАЛ БОЛЬШЕ ЗАРАБАТЫВАТЬ

За 1 квартал 2012 года из Алматы в республиканский бюджет поступило на 12 млрд тенге больше таможенных платежей и налогов, чем за 1 квартал прошлого года. По итогам первого квартала департаментом таможенного контроля по Алматы в бюджет перечислен 41 млрд 200 млн тенге платежей и налогов. По выявленным фактам нарушений таможенники возбудили 21 уголовное и 279 административных дел. Сумма штрафных санкций превысила 60 млн тенге. Ахметжан Есимов ранее посетил таможенные посты города. В частности, он ознакомился с работой регионального управления мониторинга пунктов пропуска департамента таможенного контроля, таможенных постов «Алматы – Центр таможенного оформления», «Алатау – Центр таможенного оформления» и п ассажирского терминала таможенного поста «Жетысу». Градоначальнику показали возможности современного видеооборудования, с помощью которого ведется мониторинг товаров, поступающих в Казахстан из ближнего и дальнего зарубежья. **(kapital.kz)**

МАЖИЛИС ПРОТИВ ОТМЫВАНИЯ ДЕНЕГ

Депутаты мажилиса одобрили сегодня поправки в закон по вопросу противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных незаконным путем, и финансированию терроризма. В частности, в принятом документе пересмотрены размеры штрафов для компаний, которые намеренно внесли себя в те категории субъектов бизнеса, которым они не соответствуют. Кроме того, устранены правовые пробелы по вопросам приостановления действия лицензии на адвокатскую деятельность. Также исключена норма по уменьшению суммы, подлежащей финансовому мониторингу при ввозе и вывозе наличной валюты через границу Казахстана. Наряду с этим включена норма по установлению оснований для направления специальными государственными и правоохранительными органами запросов для получения информации от уполномоченного органа. Одобренный мажилисом документ теперь направлен в сенат парламента. **(kapital.kz)**

НА СЛУЖБЕ У IPO

В Казахстане приступили к обучению лекторов, которые потом сами будут разъяснять населению аспекты «Народного IPO». Первые семинары прошли в Актау и Кокшетау 23-24 апреля. За два дня обучение прошли 90 человек. До 11 мая текущего года планируется обучить более 660 лекторов во всех регионах республики. После этого будут проводиться образовательные мероприятия для населения. Лекторы расскажут казахстанцам обо всех аспектах программы «Народного IPO», об особенностях работы фондового рынка, наименее рискованных стратегиях инвестирования, а также о том, как принять участие в программе. Всего по Казахстану будет проведено более 300 публичных лекций и около тысячи презентаций. **(kapital.kz)**

ВЕТЕРИНАРОВ СТАЛИ ПРИВЛЕКАТЬ В СЕЛО

В 2012 году для привлечения ветеринаров в села выделят 1,2 млрд тенге из бюджета. По заявкам акиматов областей прогнозируется, что в села прибудут 446 ветеринаров. Всего в ближайшие три года предусмотрено направить 21,6 млрд тенге для привлечения более 16 тыс. специалистов. Как сообщалось ранее, в 2008 году началась реализация проекта «С дипломом в село!». Врачам, учителям, специалистам социального обеспечения, культуры и спорта, прибывшим для работы в села, предоставляется подъемное пособие – 70-тикратный месячный расчетный показатель (113,3 тыс. тенге). Кроме того, можно получить поддержку при покупке жилья в виде льготного кредита под 0,01% годовых сроком на 15 лет в сумме, не превышающий 1500-кратный размер месячного расчетного показателя (2 млн 427 тыс. тенге). За время реализации проекта число трудоустроенных в селе педагогов выросло в 1,8 раза, а врачей – в 2,7 раза. Всего привлечено 18 724 специалиста социальной сферы, из них 14 035 или 75% составляют педагоги, 3 735 человек (20%) – специалисты здравоохранения, 585 – культуры, 171 – социального обеспечения и 198 – спорта. **(kapital.kz)**

КАЗАХСТАНСКИЙ БИЗНЕС МОЖЕТ УТРАТИТЬ ГОСПОДДЕРЖКУ

Казахстанский бизнес утратит налоговые льготы и поддержку государства при вступлении страны во Всемирную торговую организацию. Об этом заявил первый заместитель председателя правления НЭП «Союз «Атамекен» Рахим Ошакбаев. Как подчеркнул эксперт, при вступлении Казахстана в ВТО сократятся, а возможно и полностью будут ликвидированы, всяческие налоговые льготы для предпринимательства. Прежде всего, это касается предприятий сельского хозяйства и переработчиков сельскохозяйственной продукции. Детали переговоров неизвестны, но партнеры по ВТО будут на этом настаивать, уверен Рахим Ошакбаев, отметив, что, возможно, это произойдет не сразу, а постепенно. Во-вторых, для МСБ Казахстана при вступлении в ВТО ожидается снижение поддержки в виде льготного кредитования и субсидирования. В рамках определенного совокупного размера это возможно, но, по мнению Ошакбаева, сами размеры субсидий уменьшатся по сравнению с текущими условиями. Не исключает первый заместитель председателя правления НЭП «Союз «Атамекен» и снижения импортных таможенных пошлин, которые усилят конкуренцию для казахстанских производителей. **(kapital.kz)**

Берег мой, берег ласковый…

Аманжол Сагындыков

Крупные казахстанские компании, зондируя почву для новых покупок, обратили внимание на центральноазиатский регион

С декабря 2011 года в горно-металлургическом секторе страны произошли три знаменательных события: россияне, видимо, нашли решение проблемы с обратным поглощением казахстанских активов Polyus Gold International, «Казахмыс» может, наконец, избавиться от непрофильного актива, а ENRC, возможно, обеспечит на долгосрочную перспективу свои потребности в энергоносителях. Напомним о каждом из них.

Так, в декабре 2011 года российская газета «Коммерсант» сообщила, что одним из наиболее реальных претендентов на покупку казахстанских активов Polyus Gold International может стать подконтрольная Glencore компания «Казцинк».

Кроме этого в начале марта 2012 года стало известно о том, что «Казахмыс», скорее всего, продаст свою долю в ENRC. Этому способствовал рост капиталовложений компаний – «Казахмыс» планирует в течение пяти лет увеличить добычу меди на 67%, так как выработка основных активов компании находится на высоком уровне. Как заметил гендиректор «Казахмыса» Олег Новачук, компания «ближе к продаже доли в ENRC, чем в прошлом году».

И совсем недавно инвестиционная компания «Тройка Диалог» сообщила о том, что Eurasian Natural Resources Corporation Plc (ENRC) закрыла сделку по покупке 75% акций АО «Шубарколь Комир».

Несомненно, каждая из вышеперечисленных компаний преследует определенные цели, однако общее во всех этих возможных или уже свершенных сделках имеется: взоры владельцев направлены на центральноазиатские активы.

Лошадей на переправе меняют

История с покупкой доли в Polyus Gold International уже давно набила оскомину. Еще 26 сентября 2008 года ОАО «Полюс Золото» объявило о переговорах с компанией KazakhGold Group Limited (добывает золото в Казахстане) в связи с возможным частичным предложением казахстанской компании приобрести 50,1% выпущенных и подлежащих выпуску акций. Весной 2010 года правительственная комиссия по иностранным инвестициям РФ одобрила обратное поглощение, в ходе которого, как ожидалось, KazakhGold, зарегистрированная на острове Джерси, должна была приобрести активы «Полюс Золота» и стать головной компанией группы. «Полюс Золото» еще в 2009 году приобрела у семьи Асаубаевых компанию KazakhGold. В июле того же года россияне провели через KazakhGold сделку обратного поглощения, в результате чего та стала материнской компанией и была переименована в Polyus Gold International. Предполагалось, что образованная в итоге Polyus Gold International будет котироваться на Лондонской фондовой бирже, 73,6% ее акций получат Михаил Прохоров и Сулейман Керимов. Сделку сначала планировалось завершить в августе 2010 года, но позднее с осуществлением сделки возникли сложности с Правительством Казахстана, а также собственниками контрольного пакета KazakhGold – семьей Асаубаевых, вследствие чего ее завершение было отложено сначала на месяц, а затем и на более

длительный срок. В июле 2011 года совет директоров KazakhGold окончательно утвердил условия обратного поглощения. Но процесс затянулся из-за того, что семья Асаубаевых не нашла денег на покупку.

Теперь казахстанские активы Polyus Gold International, которые не смогла купить семья Асаубаевых, может купить «Казцинк». Как нам сообщил казахстанский эксперт на условиях анонимности, «Казцинк» считается наиболее реальным покупателем. «Хотя круг претендентов может оказаться более широким», – предположил он.

В принципе, намерения контролирующего «Казцинк» швейцарского трейдера Glencore, который может перебежать дорогу семье Асаубаевых, вполне даже очевидны.

В начале марта было объявлено о значительном увеличении запасов золота на месторождениях Васильковское, Малеевское и Риддер-Сокольный, разрабатываемых «Казцинком». В результате поисково-разведочных работ и технических исследований оценочные запасы золота увеличены на 50% – до 14,448 млн тройских унций.

Поэтому покупка казахстанских активов Polyus Gold International существенно укрепит позиции Glencore как крупнейшего производителя золота в Казахстане. Здесь, по всей видимости, считают, что на золоте можно хорошо заработать. И этому есть подтверждения. По итогам 2011 года цена на золото выросла почти на 10%. 2010 год стал одиннадцатым в затянувшемся периоде роста стоимости этого благородного металла – самом продолжительном, начиная со времен окончания гражданской войны (начало XX века) в России. В текущем году золото продолжило расти в цене: за первый квартал оно подорожало, по разным оценкам, от 4,5% до 6,7%.

Возможно, аналитики Glencore прогнозируют продолжение кризиса. Как правило, кризис стимулирует рост цен на золото, поскольку сохранять средства в этом металле более безопасно, чем в акциях или валюте.

Куча проблем…

«Казахмыс» поставил перед собой амбициозную задачу: в течение пяти лет увеличить добычу меди на 67%. Также компания увеличила дивидендные выплаты практически на треть, благодаря средствам, предназначенным для выкупа собственных акций. Для выполнения поставленных задач нужны деньги, поэтому она избавляется от активов, которые не приносят пользу для основного производства.

Все это происходит на фоне затянувшейся истории с продажей германской MKM (Mansfelder Kupfer und Messing). Уже несколько лет компания не может продать данный актив. Другая проблема – это $3,7 млрд (рыночная стоимость 26% ENRC), которые зависли, но так и не выставлены на продажу, как считает менеджмент группы, из-за неоправданно низкой цены.

Подтверждением данной версии может служить мнение руководителя департамента корпоративных связей «Казахмыса» в Казахстане Максута Жапабаева. По его словам, «мы рассматриваем все опции касательно доли в ENRC, но считаем, что текущая рыночная стоимость несправедлива».

И энергетическая независимость

Покупка контрольного пакета «Шубарколь Комир» вызывает различную реакцию: менеджмент группы убежден в необходимости такой покупки, тогда как аналитики считают сделку странной.

В частности, главный исполнительный директор ENRC Феликс Вулис считает, что покупка «Шубарколя» обеспечит доступ к углю сравнительно высокого качества по низкой цене. «Это, в свою очередь, позволит сохранить низкую себестоимость продукции группы», – заметил он.

На самом же деле шубаркольский уголь может понадобиться группе только в 2014 году, когда будет введен в эксплуатацию 4-й плавильный цех Актюбинского завода ферросплавов общей мощностью 440 тыс. тонн высокоуглеродистого феррохрома в год.

Вместе с тем на сегодняшний день у группы нет дополнительных потребностей в угле. Так, в 2011 году компания добыла 20 млн тонн угля: на собственные нужды потратила 13,8 млн тонн, 6,2 млн тонн продано в Казахстане и России. На «Шубарколе» ENRC еще до сделки покупал около 1 млн тонн энергетического угля, и 130-140 тонн полукоксующегося угля. И этого вполне хватало.

В подтверждение этой мысли старший аналитик АО «Халык Финанс» Мариам Жумадил приводит долю электроэнергии и угля в бизнесе ENRC. В 2011 году электроэнергия обошлась группе в $201 млн или около 7% от общей себестоимости производства. На уголь же компания потратила $78 млн или 2,6% общей себестоимости. Для сравнения: доля затрат на электроэнергию на украинских ферросплавных предприятиях составляет 27-54% себестоимости. Причем эти показатели критические и грозят украинским предприятиям остановкой производства. ENRC же, судя по цифрам, до критического уровня еще очень далеко.

Инвесторы хотят больше прибыли и меньше рисков

Ольга Флинк

На прошедшем в Астане III Международном горнопромышленном форуме «Майнекс Центральная Азия 2012» одни расписывали сокровища своих недр, а другие указывали на риски недропользователей и рассуждали о перспективах развития горнодобывающей отрасли

Этот форум становится все больше похож на своеобразный ответ Совету иностранных инвесторов. На заседаниях Совета, как правило, глава государства высказывает пожелания в отношении деятельности инвесторов как с точки зрения уровня технологий, переделов, так и с позиций социальной ответственности бизнеса. А на «Майнексе», напротив, инвесторы стали активно обсуждать особенности работы в Казахстане, высказывать конкретные претензии, открыто говорить о снижении прибыли и увеличении проблем.

Жан-Кристоф Лермюзье, глава департамента аналитических исследований, член правления Visor Capital, отметил, что когда инвестор идет в горнодобывающую отрасль, он надеется на 50-70% прибыли. Поэтому хочет иметь четкие правила игры, понятную, гарантированную перспективу на ближайшие 50-60 лет, а также знать и все «подводные камни». Наибольший интерес для инвесторов представляют компании «с историей», со значительными подтвержденными запасами.

Между тем, в Казахстане становится все значительней дисбаланс между разведкой и добычей. «Темпы добычи в стране превышают восполнение минерально-сырьевой базы… Назрела необходимость увеличить объемы геологоразведочных работ», – заявил вице-министр индустрии и новых технологий Казахстана Нурлан Сауранбаев. Но поскольку большая часть легкодоступных месторождений разработана, надо приступать к изучению более глубоких горизонтов. Особенно интересны месторождения цветных металлов. Причем, хорошо понимая, что инвестор проявит интерес лишь после оценки запасов, государство берет на себя риски подготовки и начального этапа разведки. Планируется на это выделять из бюджета до 60 млрд тенге ежегодно. Вице-министр отметил, что казахстанской геологии необходима аккредитованная лаборатория с полноценным кернохранилищем. Между тем, известная в области лабораторных работ компания ALS планирует в мае получить аккредитацию на лабораторию в городе Ауэзов (ВКО), а в 2014 году открыть крупную аналитическую лабораторию и в Караганде.

Помимо этого, геологоразведка натыкается и на административные барьеры. Директор горного департамента ТОО «ENRC Kazakhstan» Нариман Арипов отметил проблемы с получением контракта на разведку. «Для того чтобы получить разрешение на геологоразведку, требуется от года до двух для различных согласований. Причем сначала надо вложить свои деньги, получить информацию, передать ее государству, и лишь затем можно начинать что-то говорить о дальнейших шагах, о добыче», – пояснил он.

Для стимулирования роста геологоразведки, по мнению г-на Арипова, нужно внести изменения в Закон о недрах и недропользовании, четко прописав отдельно разведку, отдельно – добычу. Кроме того, разделить законы об углеводородном сырье. Кстати, в свое время существовал отдельный закон о нефти, и о твердых полезных ископаемых. Тогда, может быть, все же удастся законодательно закрепить требование комплексной переработки минерального сырья. Конечно, на нынешнем «Майнексе» об этом казахстанские чиновники и не заикались, боясь спугнуть инвесторов. Между тем, директор главного управления геологии при правительстве Таджикистана Азим Иброхим заметил, что комплексная переработка с недавних пор стала одним из основных условий для недропользователей у них в стране. Но не все инвесторы сразу могут реализовать это требование. Тогда возможен компромисс. «На одном предприятии стали создавать карту складирования отходов, с указанием концентрации ценных элементов для последующей переработки», – сообщил г-н Иброхим.

Однако это были слова из другой песни. Практически два дня потенциальные и настоящие инвесторы жаловались на проблемы, предлагали варианты взаимодействий. В частности, Олег Сосковец, председатель Координационного совета Евразийского делового совета, предложил «произвести модернизацию взаимоотношений» Казахстана и России в металлургическом секторе. Он считает, что необходимо объединить усилия в развитии производства ферросплавов, нержавеющей стали, а также в развитии металлургических рынков. При этом не преминул заметить недостатки «эгоистичной ценовой политики» Соколово-Сарбайского ГОКа, который снизил поставки железорудного сырья на Магнитогорский комбинат. Хотя сотрудничество казахстанских и российских предприятий могло бы стать весьма эффективным, и Казахстан стал бы меньше зависеть от ситуации в Китае.

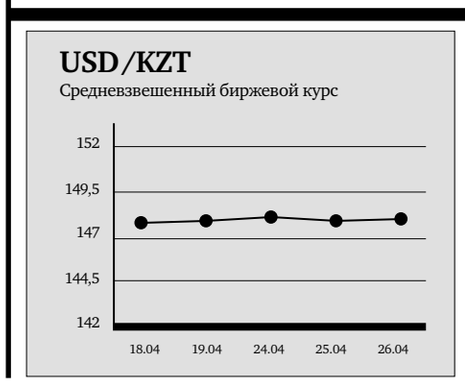
Тема влияния Поднебесной на мировой металлургический рынок звучала постоянно. «Китай – основной потребитель алюминия и стали, но он же является и крупным производителем металлов», – напомнил Родрик Кейв, региональный директор по России, Восточной Европе и Центральной Азии CRU. Он полагает, что к 2016 году возрастет спрос на медь с соответствующим увеличением цены за тонну – до $10 тыс. Однако после эксперт прогнозирует падение цены до $7 тыс. за тонну меди.

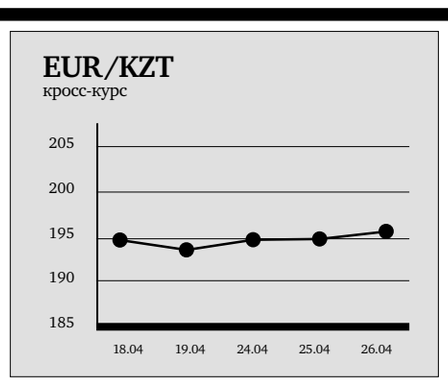
Родрик Кейв считает, что в Китае вырастет потребление и производство хрома. Но поскольку там себестоимость получения хрома высокая, то конкурентоспособность казахстанских поставок будет зависеть от удорожания энергоресурсов в Поднебесной. Однако Александр Лопатников, управляющий директор American Appraisal, считает, что темпы роста китайской экономики начинают потихоньку замедляться. «Почему это так важно? Потому что, возможно, переход с одного темпа роста на другой подразумевает не циклические, а структурные перемены. До сих пор Китай строил средства производства, на что обычно требуется большое количество минералов и металлов. Возможно, в Китае меняется парадигма развития», – полагает Александр Лопатников.

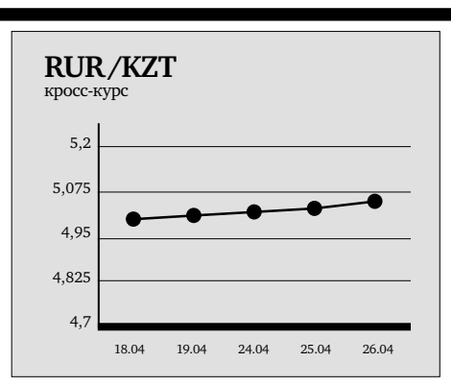
По его наблюдениям, в мировой горнодобывающей промышленности растут затраты, но снижаются объемы производства и, соответственно, прибыли. Сделок на рынке становится меньше, цены на металлы и минералы снижаются, и «происходит постепенная эрозия доходности горнодобывающих компаний». Пока на мировом рынке инвесторы проявляют больший интерес к покупке металлов и минералов, нежели самих компаний.

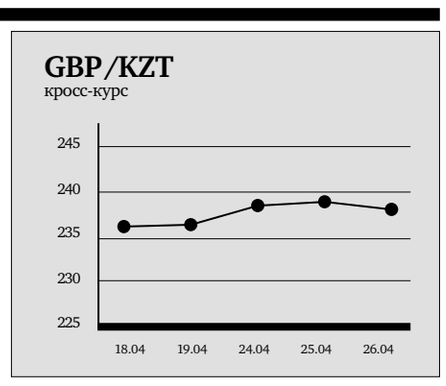
Между тем, инвесторы на форуме активно делились своим опытом работы в Центральной Азии. Кто-то говорил о том, что Казахстану необходимо срочно интенсифицировать разведку, кто-то жаловался на трудности преодоления «права первой ночи», и поэтому – о замедлении освоений и вложений, кто-то – о недостатках законодательства. «Решения по тому, кто победит в том или ином конкурсе или тендере, не являются до конца прозрачными. Да и сам процесс часто приводит к тому, что шансы выиграть для инвестора очень низкие и скользкие», – заявил Крис Велтон, директор Центральноазиатского геологоразведочного управления Rio Tinto.

Квинтэссенцией можно назвать доклад старшего аналитика GPW Кейт Маллинсон, который так и называется «10 шагов успешной реализации горного проекта в Казахстане». Потенциальным инвесторам она пояснила, что часть проблем – это пережитки советского прошлого. В частности, высокие ожидания населения по социальным проектам вынуждают компании строить детсады, больницы. Кроме того, по ее словам, Казахстан имеет очень амбициозные планы. Согласно этим планам, он не хочет быть сырьевой страной, а желает производить инновационную продукцию. Приходится строго следовать условиям лицензий и меморандумов, при заключении которых возможны неожиданные требования. Крайне важно, по ее словам, наладить дружественные отношения с чиновниками. А еще лучше назначить на руководящие должности в компании казахстанских граждан. Правда, из-за частых перестановок акимов установление стабильных отношений с местной властью – проблемно.









Банковский рынок ждут слияния и поглощения

Олег Ни

Очередной виток развития банковской системы Казахстана может поменять картину расстановки сил на рынке, в случае, если небольшие и средние банки воспользуются некоторым снижением активности со стороны лидеров. О темпах кредитования, проблемном портфеле и сегодняшней структуре фондирования казахстанской банковской системы мы поговорили с Данилой Смирновым, председателем правления АО ДБ «Альфа-Банк».

– На Ваш взгляд, какова сейчас ситуация в банковской сфере? Можно ли говорить об ее улучшении?

– В банковской сфере, на мой взгляд, происходит постепенное оздоровление. Банки, наименее пострадавшие от кризиса, уверенно растут, некоторым крупным банкам, очутившимся в сложной ситуации, оказывается поддержка со стороны акционеров либо государства. Хочу заметить, что в результате кризиса ни один банк в Казахстане не обанкротился, хотя финансовое положение некоторых финансовых институтов до сих пор вызывает серьезные опасения. Что касается нашего банка, то за прошлый год ссудный портфель увеличился на 60%, а с учетом выданных гарантий – на 89%, депозиты выросли на 62%, активы банка увеличились на 29%.

– Какие основные тенденции в банковской отрасли можно сегодня наблюдать?

– Ключевыми факторами, влияющими на состояние банковского рынка, являются: новый виток конкуренции среди банков, изменение структуры фондирования банков, а также сохраняющийся ненормально высоким уровень проблемных займов.

В основном рост конкуренции происходит среди небольших банков, банков с иностранным участием и банков, имеющих более дешевый доступ к источникам фондирования. Думаю, что в скором времени мы можем стать свидетелями сделок по купле-продаже банков либо слияний и поглощений на банковском рынке Казахстана.

Если говорить о структуре фондирования, то сейчас банки в основной своей массе привлекают краткосрочные и не совсем дешевые средства на внутреннем рынке. Имеющийся избыток ликвидности у ряда банков слабо влияет на рост кредитования экономики. Это обусловлено небольшими сроками фондирования, а для кредитования корпоративных клиентов и частных лиц нужны более «длинные» деньги. Высокий уровень проблемных долгов в портфелях некоторых банков ограничивает возможности их дальнейшего развития. Уровень «плохих» долгов банков Казахстана варьируется от 0 до 70%. Будем надеяться, что деятельность созданного Фонда проблемных кредитов со временем изменит к лучшему балансовые показатели качества кредитных портфелей банков и общую ситуацию на рынке.

Также мы наблюдаем восстановление интереса банков к кредитованию розничных клиентов и компаний МСБ. Последнему немало способствует наличие государственных программ поддержки этого сектора экономики Казахстана.

– Согласны ли Вы с тем, что пока у крупных банков трудности, средние и малые имеют хорошую возможность для роста? Если да, то в чем именно потенциал некрупных банков и как его следует раскрывать?

– Согласен, но полагаю, что этот потенциал для многих активных игроков ограничен во времени. Даже после кризиса крупные банки сохраняют свои позиции на рынке. Они решают свои накопившиеся проблемы, но тем временем продолжают оказывать влияние на банковский сектор в целом. Совокупный объем их рыночной доли превышает 70%. Остальные игроки, а это средние и малые банки, активизировались благодаря создавшейся ситуации. Частные же лица и компании нуждаются в кредитовании, и другие банки предоставляют им свои услуги. Экономика не может стоять на месте.

– Можно ли, на Ваш взгляд, ожидать перераспределения рыночных долей и снижения концентрации на банковском рынке? Насколько кардинальными могут быть такие изменения?

– Мы уже являемся свидетелями перераспределения долей и перегруппировки сил на банковском рынке. Как было сказано выше, вероятно, эта тенденция будет сохраняться недолго. Временное затишье, предоставленное лидерами рынка, позволяет остальным игрокам использовать открывшееся «окно возможностей». Результаты их деятельности несколько разбавят высококонцентрированный банковский рынок Казахстана, что в целом позитивно отразится на банковской системе.

– В последнее время регулятор ужесточает требования к банкам, и, прежде всего, это оказывает влияние на малые и средние банки. Как Вы оцениваете текущее регулирование банковской отрасли? Не является ли оно слишком жестким?

– Влияние изменений на малые и средние банки очевидно – требования регулятора по ограничению риска, как правило, проецируются через призму величины собственного капитала. Если капитал у банка небольшой, то влияние изменений для него ощущается сильнее. Считаю, что повышение требований регулятора к минимально возможной сумме капитала банков вполне оправдано. Также справедливы введенные ограничения по кредитованию в иностранной валюте предприятий, не имеющих валютной выручки. Вопрос по ограничению регулятором кредитных сделок с оффшорными компаниями, на мой взгляд, требует доработки. Не совсем понятно, зачем запрещать выдачу таких займов, если акционер этих компаний, то есть конечный бенефициар регулятору известен. Концептуально меры регулятора по повышению требований к банкам закономерны и прагматичны. Основные цели, которые преследует национальный регулятор, – это повышение прозрачности деятельности банков и банковских конгломератов в части проводимых ими операций и инвестиций, усиление ответственности инсайдеров для минимизации оценки рисков на стадии предоставления кредита. К ним также можно отнести повышение прозрачности деятельности финансовых организаций, усиление ответственности финансовых организаций за нарушение требований законодательства, отсечение банков от явных или скрытых аффилированных непрофильных структур и усиление механизмов обеспечения защиты прав и законных интересов потребителей финансовых услуг.

Казахстанское банковское законодательство является одним из передовых в СНГ, и действия финансового регулятора осуществляются в рамках общемировых принципов по снижению рисков и стабилизации национальной финансовой и банковской системы.

– Сейчас в банковской системе есть проблема «плохих» долгов, что приводит к отсутствию роста кредитования экономики. Насколько подобные проблемы актуальны для Вашего банка? Можно ли говорить, что это только проблемы крупных банков?

– Качество ссудного портфеля Альфа-Банка можно оценить как положительное. Для нас этот важный показатель банковской деятельности является приоритетным, и качеству кредитов мы уделяем особое внимание. С момента поступления кредитной заявки до выдачи займа банк должен эффективно и ответственно подходить к управлению рисками. Помимо финансовых и правовых требований к клиенту, при оценке клиентов и их возможностей необходимо руководствоваться здравым смыслом.

Невозвратные займы являются проблемой многих банков, независимо от их размеров. «Плохие» долги у банков появляются не беспричинно. В свое время системообразующие банки Казахстана имели хорошие международные рейтинги, что позволяло недорого привлекать средства с зарубежных рынков капитала и вкладывать их во всевозможные проекты. Этот головокружительный период продлился недолго – возможности банков по кредитованию реального сектора переросли возможности экономики Казахстана. В этот же период драйверами роста банков выступали рост цен на все виды активов, строительный бум и модель поведения населения, ориентированная на рост потребления за счет кредитов.

Большие и малые банки, воодушевленные длительным периодом непрерывного роста, в пылу конкурентной борьбы пошли на недопустимые для финансовых организаций риски. Тем временем многие клиенты также начали рискованные операции: занимались перекредитованием, приобретали дорогостоящие активы в надежде быстрой реализации и получения сверхдоходов. С наступлением кризиса все в одночасье прекратилось, и банки получили невозвратные, проблемные кредиты.

– Какова на данный момент финансовая ситуация в Вашем банке? Оказал ли кризис свое негативное влияние на нее?

– Ни один банк в стороне от кризиса не остался. Тем не менее, Альфа-Банк не приостанавливал финансирование клиентов ни во время, ни после кризиса. За этот период мы нарастили клиентскую базу, и заметно улучшили свои финансовые показатели. В данный момент наш банк имеет достаточный уровень ликвидности, мы увеличили собственный капитал, растут ссудный портфель и депозитная база. Мы открыли филиалы в Актау, Атырау и Усть-Каменогорске, а также представительства в Уральске и Павлодаре. Банк активно развивается в соответствии с выбранной стратегией и имеет положительные результаты деятельности.

– Какие точки роста и новые возможности Вы видите на рынке для своего банка?

– Альфа-Банк начал свою деятельность в Казахстане в 1994 году и является первым российским банком на местном рынке. Уже более 17 лет мы стабильно работаем и обслуживаем корпоративных клиентов, компании малого и среднего бизнеса, а также частных лиц. Нас часто критикуют за излишнюю консервативность в подходах и оценке рисков, но красноречивыми показателями правильности выбранного пути являются качество ссудного портфеля и поэтапная реализация взвешенной стратегии развития. Мы классический банк с европейскими ценностями и на рынке нас знают как мобильный и надежный банк.

В планах банка – комплексное и долгосрочное развитие. Во всех стратегических документах банка во главу угла поставлены интересы наших клиентов. Высокое качество обслуживания и оперативный сервис для нас являются ключевой и приоритетной задачей. Мы будем обращать свое внимание на свободные или неполноценно занятые рыночные ниши. В сложившейся ситуации на рынке основным драйвером роста для банка является рефинансирование займов успешных на рынке компаний. Крупные клиенты имеют возможность получить у нас финансирование больших проектов путем получения дополнительных ресурсов от банковской группы «Альфа-Групп».

Мы активно начали вкладывать инвестиции в региональную инфраструктуру и инновационные проекты. Ритейл-направление получило новое дыхание в банке, и, думаю, на основе международного опыта Альфа-Банка розница будет показывать в ближайшей перспективе заметные практические результаты.

– Как Вы оцениваете текущий уровень конкуренции на рынке? Какие методы конкурентной борьбы сейчас наиболее эффективны? И какие конкурентные инструменты, например, используют в Вашем банке?

– Банковский рынок Казахстана развивается по классическим канонам. Высокий уровень конкуренции банков чувствуется по всем направлениям бизнеса. У каждого банка есть своя стратегия развития, управленческая модель, ресурсы, свой взгляд на рынок, преимущества и недостатки. Можно сказать, что идет жесткая конкурентная борьба в рамках заданных правил.

При всем этом, на мой взгляд, наиболее эффективные инструменты конкурентной борьбы во все времена – это каждодневная работа по достижению высокого уровня обслуживания клиентов, скорость принятия решений и финансовая надежность банка.

Лови волну!

Вероника Сабитова

Пока одни эксперты предрекают скорое падение мировых валют, другие прогнозируют рост курсов и советуют не упустить возможность заработать на грядущей волатильности…

По мнению экспертов ГК Forex Club, в Казахстане в текущем году не ожидается существенных колебаний обменного курса доллар/тенге. «В течение года курс пары, скорее всего, будет находиться в границах 147-152 тенге за доллар и к концу года составит 148-149 тенге», – прогнозирует Анатолий Хегай, финансовый аналитик-консультант ГК Forex Club в Казахстане.

Перспективы евро аналитики связывают с динамикой пары евро/доллар на мировом валютном рынке. Они ожидают сокращения экономики еврозоны на 0,5%, в то время как испанская и греческая экономики потеряют по 1,2% и 6,5% соответственно. Однако здесь не склонны считать ситуацию в Европе критической. «Главный локомотив европейской экономики – Германия – с большой вероятностью закончит текущий год в плюсе. Это верный признак того, что ситуация остается под контролем. Тем временем ЕЦБ и правительства крупнейших экономик еврозоны полны решимости поддержать попавшие в беду страны Южной Европы», – поясняют аналитики Forex Club, имея в виду Европейский фонд финансовой стабильности (EFSF), который может увеличиться до 1 трлн евро во втором квартале. «Мы считаем, что до конца года ЕЦБ будет продолжать проводить политику стимулирования экономики путем предоставления дешевой ликвидности и сохранения низких ставок рефинансирования на фоне мучительного выхода Греции из долговой ямы», – полагают эксперты.

Таким образом, в ожидании стабилизации ситуации в еврозоне и роста бюджетных ассигнований в США эксперты предполагают, что пара евро/доллар продолжит расти до конца года. Если, согласно прогнозам, пара завершит год на значениях 1,4000-1,4100, то обменный курс евро/тенге к концу года составит 205-206 тенге.

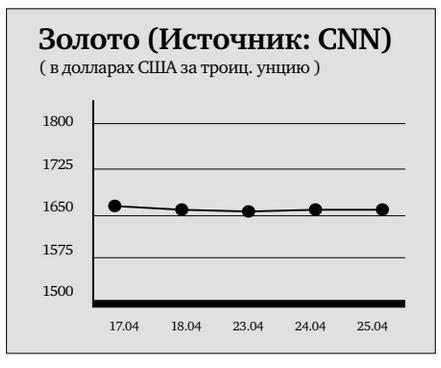
Здесь также ожидают продолжения процесса укрепления рубля. Основанием для укрепления российской валюты эксперты называют не только дорогую нефть, но и позитивные макроэкономические показатели российской экономики. Прогноз курса рубль/тенге ГК Forex Club по итогам текущего года – 5,15-5,20.

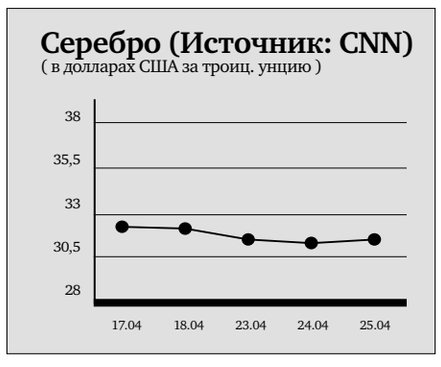
Таким образом, аналитики Forex Club рекомендуют казахстанцам хранить средства в тенге, а при желании заработать – приобретать евро или рубли.

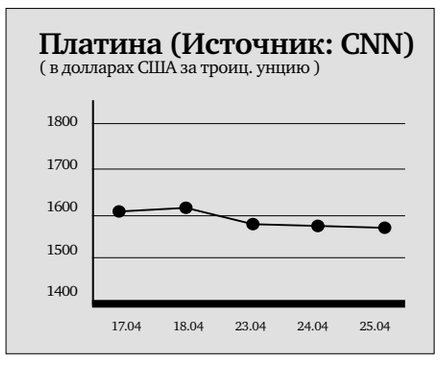
Кроме того, эксперты не исключают возможности роста цены на нефть до $145-150 за баррель. Этот сценарий возможен в случае силового решения конфликта Запада и Ирана по ядерным разногласиям, который сейчас выражается в экономическом эмбарго вокруг Тегерана, и уже вызвал подорожание нефти сорта Brent до $125. «Ни для кого не секрет, что взлет цен на нефть окажет пагубное влияние на восстановление мировой экономики, поэтому США будут задействовать все возможные рычаги, чтобы сбить цены на «черное золото». В частности, данные меры предполагают «распечатывание» международных нефтяных резервов, а также постепенное увеличение объемов добычи в Ливии и Ираке», – поясняют аналитики Forex Club.

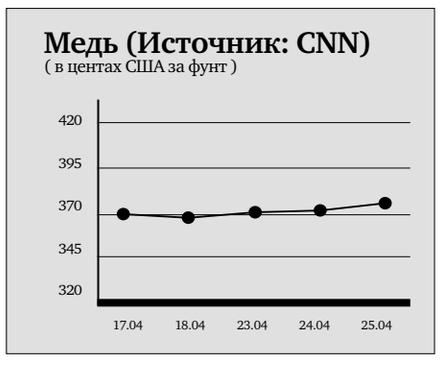
Второй сценарий, который видят эксперты – это сохранение торгового коридора Brent в пределах $100-130. Такое развитие событий будет возможно благодаря тому, что по мере вступления эмбарго на иранскую нефть в полную силу Европа, как второй по величине мировой потребитель нефтепродуктов, должна будет решить вопрос по замене «исламского партнера». «Сигналом, подтверждающим ослабление влияния геополитических факторов на нефтяные котировки, станет падение цен североморского эталонного сорта ниже уровня $120. В этом случае динамика фьючерсов возьмет вектор на снижение к нижней границе установленного среднесрочного диапазона, прорыв которого маловероятен ввиду нерешенной проблемы альтернативных поставок углеводородов в Европу», – полагают аналитики Forex Club. Еще один крупнейший потребитель нефтепродуктов сорта Brent – Китай – не вызывает беспокойства у инвесторов относительно сокращения спроса.

Прогнозы экспертов по поводу уровня инфляции совпадают с ожиданиями Нацбанка РК. С начала 2012 года уровень инфляции снизился до 4,6% в марте, и аналитики ожидают таких же низких уровней в первой половине 2012 года. «Во второй половине года, с учетом сезонности и за счет низкой сравнительной базы, ожидаем увеличение показателя», – отмечают аналитики Forex Club, и прогнозируют уровень инфляции по итогам 2012 года в 6-6,5%.









НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

«БТА СТРАХОВАНИЕ» ПОДВОДИТ ИТОГИ

АО «Дочерняя компания БТА Банка «БТА Страхование» за 1 квартал 2012 года осуществило сбор страховых премий в размере 1 930 млн тенге, что на 64% больше, чем за аналогичный период 2011 года. По состоянию на 1 апреля 2012 года объем активов компании составил 28 315 млн тенге, темп роста к 1 апреля 2011 года составил 8,4%. Размер собственного капитала «БТА Страхование» увеличился на 10% и составил 23 141 млн тенге. По размеру активов компания входит в четверку лидеров страхового рынка, по объему она уверенно занимает третью позицию. Портфель компании по формам страхования выглядит следующим образом: обязательное страхование занимает 35%, добровольное личное страхование – 17%, добровольное имущественное страхование – 48%. Что касается портфеля компании по классам страхования, то он распределился таким образом: ОГПО владельцев ТС (29%), медицинское страхование (17%), добровольное страхование автомобиля (3%), страхование имущества (21%), страхование ГПО (19%). Объем выплат в первом квартале 2012 года составил 429 млн тенге, что по сравнению с аналогичным периодом прошлого года демонстрирует рост на 24%. Портфель выплат по формам страхования распределился следующим образом: обязательное страхование – 73%, добровольное личное страхование – 21%, добровольное имущественное страхование – 6%. В целом основными получателями страховых выплат оказались страхователи ОГПО владельцев транспортных средств (45%), страхователи по классу добровольного медицинского страхования (20%). В первом квартале 2012 года по добровольному страхованию автомобиля была произведена крупная выплата, составившая более 5 млн тенге, страховым случаем явился пожар. Выплаты по данному классу составили 4% от общей суммы страховых выплат, произведенных компанией за январь-апрель текущего года. Несмотря на то, что с 1 января 2012 года, согласно внесенным поправкам в закон, страховые компании по отрасли «общее страхование» не имеют права заключать договоры по страхованию работника от несчастного случая, все ранее заключенные договоры по-прежнему действуют. **(Соб.инф.)**

СОЗДАН ФОНД ПРОБЛЕМНЫХ КРЕДИТОВ

Национальным банком РК создано АО «Фонд проблемных кредитов» – организация, специализирующаяся на улучшении качества кредитных портфелей банков второго уровня, единственным акционером которой является Национальный банк. Отмечается, что Фонд создан в целях реализации Закона Республики Казахстан «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам регулирования банковской деятельности и финансовых организаций в части минимизации рисков». Также в целях исполнения требований норм законодательства приняты соответствующие нормативные правовые акты по вопросам деятельности организации, где определены критерии к приобретаемым ею сомнительным пятой категории и безнадежным активам банков второго уровня. Основными критериями к приобретаемым правам требования, согласно нормативному правовому акту, являются кредиты, выданные юридическим лицам резидентам Республики Казахстан с наличием соответствующего обеспечения. По вопросу выкупа Фондом прав требования по указанным займам у банков второго уровня будет проведена соответствующая независимая оценка данных кредитов, в том числе залогового обеспечения по ним организациями, имеющими международный опыт. На сегодняшний день проводится работа по сбору сведений от банков второго уровня по кредитам, соответствующим требованиям уполномоченного органа, для осуществления пилотного проекта по выкупу указанных кредитов у банков для разработки соответствующих механизмов. В последующем, после проведения соответствующей оценки ситуации по выкупаемым кредитам, Фондом будут выпущены ценные бумаги для финансирования основной деятельности по приобретению прав требования. **(kapital.kz)**

НОВЫЕ ПЕРЕВОДЫ ОТ НАРОДНОГО

Впервые в Казахстане появилась новая система денежных переводов Mastercard MoneySend, оператором которой стал Народный банк. Об этом деловому порталу Kapital.kz сообщили в пресс-службе банка. В банке считают, что благодаря своей простоте и удобству услуга будет весьма востребована в Казахстане. Новая система перевода денег MoneySend позволяет клиентам-держателям карт Mastercard и Maestro круглосуточно переводить деньги с карты на карту в режиме реального времени. Для перевода средств пользователю MasterCard или Maestro нужно лишь знать номер карты получателя. По мнению заместителя председателя правления Народного банка Аскара Смагулова, эта услуга найдет своего потребителя не только среди клиентов Народного, но и других банков. Сервис Mastercard MoneySend доступен во всех банкоматах Народного банка. **(kapital.kz)**

ШВЕЙЦАРЦЫ БЕДНЕЮТ

Чистая прибыль одного из крупнейших швейцарских банков – Credit Suisse, доступная для распределения среди акционеров, снизилась на 96% – до 44 млн швейцарских франков (36,6 млн евро) по итогам I квартала 2012 года. За аналогичный период годом ранее банк получил чистую прибыль в размере 1,139 млрд швейцарских франков (887 млн евро), говорится в отчете банка. При этом чистая выручка банка за отчетный период снизилась на четверть и составила 5,878 млрд швейцарских франков (4,88 млрд евро). Доналоговая прибыль от продолжающихся операций в начале 2012 года снизилась на 98% – до 40 млн швейцарских франков (33,2 млн евро). **(rbc.ru)**

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

СОЗДАЙ СВОЮ РЕКЛАМУ

YouTube запустил сервис, с помощью которого можно размещать таргетированную видеорекламу. Как сообщается в блоге The New York Times, создавать рекламную кампанию на видео станет возможно с помощью платформы Google AdWords. Теперь создавать рекламу с любым бюджетом сможет любой пользователь, имеющий аккаунт на AdWords. Ранее эта платформа использовалась только для текстовой и медийной рекламы. С помощью сервиса можно настроить показы видеоролика по таким параметрам, как возраст, геолокация, ключевые слова и другие. Рекламодатель будет платить за количество просмотров видео пользователями, причем засчитываться будут только те случаи, когда пользователь досмотрит видео до конца, сообщает портал Search Engine Watch. На продвижение сервиса видеорекламы YouTube выделил $50 млн. YouTube предложил 500 тыс. компаний кредит в $75 для старта видеокампании с помощью нового сервиса. Помимо этого, YouTube выбрал девять компаний, которые будут официально представлять новый рекламный сервис. **(kapital.kz)**

ДОЛГОЖДАННОЕ «ОБЛАКО»

Компания Google официально презентовала Google Drive – сервис хранения пользовательских данных в «облаке» (на серверах Google), слухи о котором ходили с 2006 года. Google Drive позволяет загружать документы, фото, видео и другие типы файлов. Работа с сервисом осуществляется с помощью веб-интерфейса, либо локальных приложений, которые выпущены для Windows и Mac. Также доступно мобильное приложение для смартфонов и планшетов на базе Android. О поддержке Linux в блоге Google не говорится ни слова. Приложение для iOS-устройств планируется выпустить в ближайшем будущем. Сервис интегрирован с Google Docs. Это помогает осуществлять совместную работу над загруженными документами: пользователи могут оставлять комментарии к проектам и получать уведомления об обновлениях. Кроме того, Google Drive включает технологию оптического распознавания Optical Character Recognition (OCR). С ее помощью сервис позволяет выполнять поиск слов на отсканированных страницах печатных изданий. Также присутствует технология распознавания объектов на загруженных изображениях. В Google привели пример: если пользователь загрузит фотографию гранд-каньона и позже выполнит поиск по своим файлам с запросом «гранд-каньон», то сервис выдаст ему этот снимок. **(cnews.ru)**

FACEBOOK ТЕРЯЕТ ПРИБЫЛЬ

Чистая прибыль крупнейшей в мире социальной сети Facebook в I квартале 2012 года сократилась на 12% – до $205 млн. За такой же период прошлого года показатель составлял $233 млн. Выручка компании выросла на 45% – до $1 млрд 058 млн против $731 млн годом ранее. По данным на март 2012 года, число зарегистрированных пользователей социальной сети составило более 901 млн человек, из них ежедневно пользуются ресурсом 526 млн человек, что на 41% больше, чем за такой же период прошлого года. Число постоянных сотрудников компании также увеличилось и составило 3539 человек. Отметим, что компания готовится к размещению своих акций на бирже. По предварительным данным, в качестве площадки будет выбрана Nasdaq. Ожидается, что первоначально руководство компании пойдет на размещение акций на $5 млрд. При этом эксперты оценивают компанию в более чем $100 млрд. **(kapital.kz)**

ИННОВАЦИИ ОТ МАЛАЙЗИИ

Казахстанское «Национальное агентство по технологическому развитию» подписало 3 меморандума о сотрудничестве с малазийскими компаниями MIMOS (технологические платформы в сфере инфокоммуникационных технологий), Edaran (технологии управления таможней), Myeg (технологии по развитию электронного правительства). Меморандумы были подписаны в ходе встреч руководства АО «НАТР» с малазийскими компаниями в рамках официального визита главы государства в Малайзию. Кроме того, казахстанцы изучили опыт развития зоны высоких технологий Сайберджая в Малайзии и обсудили возможность применения этого опыта в реализации казахстанского Парка инновационных технологий. По словам уполномоченного лица АО «НАТР» Айдына Кульсеитова, сотрудничество позволит реализовать поручение главы государства по построениюинновационно-интеллектуальных кластеров. Multimedia Development Corporation MDeC – государственная компания, ответственная за развитие мультимедийного суперкоридора Малайзии. Мультимедийный суперкоридор – стартовавшая в 1997 году инициатива Правительства Малайзии по развитию сети высокотехнологичных кластеров. На сегодняшний день в Малайзии насчитывается около 23 таких кластеров. На их территории располагаются и работают более 2 000 высокотехнологичных компаний. Зона высоких технологий Cyberjaya является ядром мультимедийного суперкоридора. Проект Cyberjaya стартовал в 1997 году, известен как Силиконовая долина Малайзии. Общая площадь составляет 2 800 га, из которых полностью освоено лишь 27%. С момента начала проекта государство затратило около $1,6 млрд на развитие инфраструктуры Cyberjaya. **(kapital.kz)**

Барометр интереса

Подведены итоги работы SAP Казахстан в 2011 году

Виктория Говоркова

Барометром интереса к повышению экономической эффективности называют себя в компании SAP. Ведь чем больше проектов, заказчиков и контрактов в стране, тем выше интерес компаний к повышению эффективности, тем больше экономический потенциал самой страны.

«В Казахстане наш бизнес вырос в три раза. За время почти 15-летней работы SAP в Казахстане мы получили 158 заказчиков, более 20 тыс. пользователей системы SAP, 26 партнеров, более 600 локальных консультантов, в прошлом году обучили еще 50 новых консультантов-партнеров и 500 представителей заказчиков. И не собираемся останавливаться на достигнутом», – заявил Игорь Богачев, генеральный директор SAP СНГ, в ходе Центральноазиатского SAP саммита.

По его словам, важнейшими показателями перспективности рынка стали рост числа локальных партнеров и крупных проектов, а также выход на казахстанский рынок партнеров, зарекомендовавших себя в работе с SAP в других странах СНГ.

В целом в 2011 году компания в Казахстане продемонстрировала значительный рост, ее выручка по региону увеличилась, локальная экосистема выросла, говорит Николас Малоун, управляющий директор SAP Казахстан и Центральная Азия.

Глобальные эксперты по экономической эффективности, по отраслевым решениям, а также ведущие консультанты компании в прошлом году 405 раз прилетали в Казахстан. В общей сложности они проделали путь в 1млн 800 тыс. километров полета, а это, как образно заметил г-н Богачев, практически как слетать 5 раз до Луны.

По словам топ-менеджмента компании, Казахстан и страны СНГ представляют огромный интерес для SAP глобально. Так, в прошлом году советом директоров компании был принят серьезный инвестиционный план, связанный с развитием бизнеса в России, Казахстане, Украине и Беларуси. Сейчас SAP активно инвестирует в локализацию, для Казахстана разработана «Дорожная карта» инвестиций. Планируемые инвестиции по СНГ до 2015 года составляют 1 млрд евро. На Казахстан придется не менее 20% из них.

«В прошлом году мы открыли два новых подразделения: консалтинга – для того, чтобы помогать нашим заказчикам и партнерам внедрять современные инновационные технологии, и подразделение обучения – для того, чтобы повышать экспертизу заказчиков по использованию наших решений. В ближайшее время мы откроем второй офис в Астане, с этого года казахский язык войдет в число стандартных языков интерфейса SAP», – говорит г-н Богачев.

Уже сейчас идут работы по локализации решений под казахстанское законодательство, прежде всего, налоговое. Если раньше она осуществлялась партнерами непосредственно на проектах, теперь это стандартная поставка решений.

Кроме этого, в ближайшее время начнется инвестирование в локализацию модуля «Управление персоналом», в первую очередь это связано с расчетом и учетом заработной платы в соответствии с казахстанским законодательством. Все это поможет заказчикам в Казахстане упростить поддержку решений и ускорить и соответственно удешевить внедрение проектов SAP.

Игорь Богачев также подчеркнул, что в компании всячески линкуют локальные стратегии со стратегией правительства той страны, в которой внедряются проекты. И, по его словам, стратегия развития государства, озвученная президентом нашей страны, очень четко совпадает со стратегией SAP. О том, что одним из приоритетов является создание электронного правительства и упрощение механизма управления страной президент говорил не раз. «Наши решения помогают и в этом. Более 100 правительств в различных странах мира сегодня используют решения SAP для управления государством. Наши решения помогают чиновникам оперативно и на базе фактической информации управлять страной, что в XXI веке является необходимым условием, а простым людям мы помогаем стать полноценными клиентами органов власти через модели электронного взаимодействия с населением», – говорит он.

Кроме этого, много говорится о переориентации нашей экономики из сырьевой в индустриальную. По этому поводу в компании говорят о том, что их задача – привнести лучшие практики управления и создания добавленных стоимостей на локальных предприятиях с помощью технологий SAP.

Один из мировых лидеров на рынке корпоративных приложений, компания SAP помогает организациям любого размера и специализации эффективнее управлять своим бизнесом. Будь то вспомогательные службы или совет директоров, склад или магазин, настольные или мобильные приложения – решения SAP позволяют повысить эффективность взаимодействия отдельных сотрудников и организаций в целом, сформировать глубокое понимание бизнеса и создать конкурентное преимущество. Решениями и сервисами SAP пользуются более 183 тыс. клиентов (включая клиентов Sybase), передовые технологии компании гарантируют высокую рентабельность, способствуют непрерывной адаптации и устойчивому росту

На старт – внимание – ап!

Мариам Бижикеева

По мнению экспертов, до 80% казахстанской экономики составляют крупный бизнес и национальные компании. Потому считается, что места для малого бизнеса и инноваций не так много. При этом на бизнес-стартап деньги найти несложно: несколько крупных казахстанских фондов готовы вкладывать в перспективные проекты. Дело за самими проектами

По данным АО «Национальный инновационный фонд», по итогам реализации программы технологического бизнес-инкубирования в 2011 году было отобрано 40 проектов на общую сумму 245,4 млн тенге. В отраслевом разрезе более 30% отобранных проектов пришлись на сельское хозяйство и переработку сельхозпродукции, 20% – на строительство и производство стройматериалов, 17,5% – на энергетику, 15% – на информационные и телекоммуникационные технологии, 5% – на экологию и переработку промышленных отходов, столько же на машиностроение и 7,5% на другие отрасли. Слабой стороной казахстанских стартаперов эксперты называют незнание мировых аналогов как в дальнем, так и в ближнем зарубежье.

Наиболее интересными для организации бизнеса являются сферы, где меньше развита конкуренция. На сегодня это сельское хозяйство – овощеводство, животноводство, выращивание экологически чистых продуктов. Биомагазины, биомаркеты – для продажи экопродукции. Также локальные проекты с национальной экзотикой – от контента сайтов до сувениров и туризма.

В определенной степени фору для раскрутки бизнеса дает оригинальность идеи. Жизнеспособность начинающего бизнеса на 50% зависит от самого предпринимателя, его компетенций, характера, здоровья, жизнелюбия, на 25% – от того, как была организована бизнес-схема, то есть цепочка действий, которая ведет к появлению прибыли, и только на 25% от ресурсов и всего прочего, без учета фактора коррупции, считают эксперты. «Я за уникальность идеи, – говорит директор ресторана «Вагон Ресторан» Азамат Айтенов. – Хотя уникальность и оригинальность – это разные понятия. Я не думаю, что оригинальная идея – это ключ к успеху. Иногда оригинальность – лишь повод для обсуждения, но много ли найдется «оригинальных» клиентов? Но успех зависит не от одной идеи. Важна ее реализация. Важно, чтобы эта уникальность была востребована на рынке. Не менее важно, кто реализует идею, каков объем рынка и так далее».

«Обычно мы ищем идеи в оригинальном продукте, забывая о том, что хорошая идея – это, в первую очередь, идея, которая позволяет бизнесу делать деньги», – говорит директор «Школы созидательного бизнеса» BizMarker.kz Шахмардан Айтбаев. По его мнению, есть большой пласт идей в улучшении хозяйственной деятельности с целью снижения себестоимости продукции и повышения цены продукции, идеи, как эффективно управлять персоналом, что тоже ведет к повышению производительности, качества, снижению себестоимости. Идеи эффективного использования ресурсов, идеи маркетинга, когда продукт интересен не сам по себе своей уникальностью, а его упаковкой и подачей на рынке, а также идеи эффективного менеджмента, ведь большинство проблем в малом бизнесе предприниматели создают себе сами, из-за своей некомпетентности в элементарных вопросах принятия решений и управления.

Кто на новенького?

Средний стартовый капитал стартапа зависит от отрасли: для сферы услуг достаточно $10-20 тыс., для торговли – до $100 тыс., для производства – зависит от производства. «Банки не кредитуют стартапы, и правильно делают. По моему личному опыту, желающих быть инвесторами больше, чем хороших проектов. В школе bizmaker.kz стабильный избыток инвестиционного капитала. Мало хороших стартаперов, предпринимателей, отсюда и слабые проекты», – отмечает Шахмардан Айтбаев. Партнерский капитал в Казахстане не популярен потому, что мы не умеем работать с партнерами, считает г-н Айтбаев. В основах партнерства – честность и прозрачность бизнеса. Во многих компаниях нет элементарного учета, нет планов, бюджетов, нет отчетности. «Маленькая ложь рождает большое недоверие. Неумение работать с партнерами – это кризис доверия в бизнес-среде. Быть честными выгоднее, чем делить шкуру не просто не убитого, но и не выслеженного медведя», – говорит он.

По словам ресторатора Азамата Айтенова, проблем начального капитала для бизнеса сегодня нет. Существует большое количество кредитных организаций, венчурных фондов. Государство финансирует стратегические направления. «Последствия кризиса хорошо повлияли на частных инвесторов в том плане, что большинство уже не доверяют свои деньги недвижимости и ищут выгодного вложения денег именно в действующий бизнес либо стартапы, – говорит он. – Ко мне часто обращаются по вопросом совместного бизнеса либо за консультацией по стартапам. И это устойчивая тенденция. Рынок стартапов остается достаточно привлекательным. Вопрос в другом – инвесторы на сегодняшний день никак не защищены, нет правового регулирования частных инвестиций в бизнес. Сегодня должник может спокойно жить «по доверенности», кинув партнера или инвестора. Если у него нет имущества и его официальный заработок равен минимальной заработной плате, вы ничего с него не взыщите, несмотря на то, что живет он в особняке и ездит на машине класса «Люкс». Надо на законодательном уровне прописать ответственность должников».

Заместитель председателя правления АО «BCC Invest» Арман Сагатбеков считает, что стартап более сложен в оценке инвестиционной привлекательности, так как отсутствует ретроспективная база для анализа деятельности компании. И очень часто даже руководители компаний не имеют опыта деятельности в аналогичных проектах, что еще больше повышает инвестиционные риски. Инвестору интересны факты, которых пока нет, и какими они окажутся, можно говорить только с очень большой погрешностью. Практика бизнес-ангелов в Казахстане не развита. Отдельные проекты, которые имеют место быть, как правило, реализуются с участием иностранного капитала. В целом, инвестиции – потенциал для любого бизнеса.

«Что касается партнерского управления, то статистика о том, какой подход реализуется в бизнес-проектах – отсутствует, – говорит Арман Сагатбеков. – Я уверен, что если инвестор и инициатор бизнеса взаимно заинтересованы в сотрудничестве, они смогут найти и форму управления, и решить все необходимые организационные задачи совместно».

«Я отношусь к партнерскому управлению положительно, – говорит Азамат Айтенов. – Даже предлагаю своему другу, который никогда не работал в нашем направлении, но имеет колоссальный опыт построения коммуникаций с людьми, открыть ресторан. Партнерство открывает много возможностей. Это использование опыта партнера, это ресурсы, в том числе административные, минимизация риска».

Механизмы, способные сделать рынок стартапов более привлекательным для частных инвесторов, есть. К примеру, это создание независимого экономического суда, представлять который будет международный состав законодательно защищенных судей. Необходимо организовать такие условия, при которых выгодно будет работать в «белую». Достаточно все платежи перевести на безналичный метод.

«Почему бы вообще не сделать осуществление платежей безналичными? Ведь заработную плату выдают именно так. Вот, к примеру, у меня проблема, – говорит владелец ресторана. – Часть продуктов все равно необходимо приобретать на рынке. Кто придумал эти разовые талоны и зачем? Для того, чтобы получить пакет документов на продукты, нужно очень постараться, затратить кучу времени. Я периодически лично выезжаю и произвожу закуп продуктов. Первым вопросом после заказа продавец спрашивает: «Какую сумму вам указать в накладной?» А если обязать всех продавцов встать на учет как ИП, поставить терминал для приема безналичным платежом, была бы обеспечена прозрачность деятельности черного рынка, и государство только выиграло от этого».

Знать бы рыбные места

Самыми конкурентными являются рынки услуг, далее – торговли, производства, рынок по работе с госкомпаниями. Степень конкуренции зависит от низких барьеров входа на рынок, количества игроков, наличия госмонополий, степени коррумпированности, емкости и тенденций роста рынка, а также времени окупаемости проектов в отрасли. Роста и развития, считают специалисты, на отечественном рынке нет. «На сегодня больше работают компании, выжившие в сложные времена, – говорит Шахмардан Айтбаев. – Есть новые отрасли, связанные с новыми технологиями, где и отмечается определенный рост. Это отрасли, связанные с интернетом: торговля, сайты, контент, ПО, коммуникации».

Начиная бизнес, нужно иметь дело только с профессионалами своего дела, советует Азамат Айтенов, либо самому быть профессионалом. «Когда мы начинали дело, сэкономили на управленце, – говорит он. – Доверились тому, что сами сможем корректировать и направлять. Конечно, нанятый управленец был с опытом работы, и у него было достаточно регалий, которые мы не проверили. После этого печального опыта я решил, что сам смогу управлять этим бизнесом и стал вникать, в результате я потерял очень много времени и денег. Но сейчас я знаю все циклы деятельности нашего ресторана, другой вопрос – правильно ли я веду бизнес – покажет время. Я делаю ставку на любовь к своему делу».

Один из популярных сегодня способов продвижения бизнеса – социальные медиа. Существует масса руководств, которые показывают что, как и где лучше делать, чтобы продвинуть свой стартап в Сети. Рынок Казахстана в этом плане еще не такой полный и продвигать проекты гораздо легче, чем в той же России или странах дальнего зарубежья.

КАПИТАЛ Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы

Бизнес-афоризмы

Цель не обязательно должна достигаться. Порой это просто направление двигаться дальше.

Брюс Ли

Пока мы размышляем, когда нам начать, часто бывает уже слишком поздно действовать.

Квинтилиан

Есть два пути, чтобы быть счастливым: сокращать наши желания или увеличивать средства. Если ты мудр, будешь делать и то, и другое одновременно.

Бенджамин Франклин

Не бойтесь больших расходов, бойтесь маленьких доходов.

Джон Рокфеллер

Толеутай Рахимбеков:

«Из 170 тыс. многоквартирных домов порядка 32% требуется капитальный ремонт»

Мариам Бижикеева

В прошлом году утверждена программа модернизации ЖКХ до 2020 года. Сумма, выделенная на реализацию программы, впечатляет – это более одного триллиона тенге. Денег должно хватить на ремонт более 50 млн кв. метров жилья по всему Казахстану. При этом все ремонтные работы должны в будущем экономить тепло и электроэнергию. Этого намерены добиваться за счет энергоэффективной технологии и термомодернизации. Как принять участие в программе, и дойдут ли выделенные средства до конечной цели рассказывает председатель правления АО «Казахстанский центр модернизации и развития ЖКХ» Толеутай Рахимбеков.

– Толеутай Сатаевич, почему владельцам многоквартирных жилых домов выгодно делать ремонт по программе?

– Косвенная выгода жителей в том, что после проведения любого ремонта рыночная стоимость квартиры возрастает. Как бы ни была отремонтирована квартира внутри, любой покупатель, когда приходит, смотрит, как выглядит дом в целом, в каком состоянии подвалы, подъезды. По информации отдельных акиматов, в тех домах, где был проведен ремонт, квартиры выросли в цене на 20-30%. Выгода государства во внедрении энергоэффективной технологии, которая позволит обеспечить значительные объемы энергосбережения.

– Как проводится оплата за ремонт многоквартирных жилых домов? Она распределяется в равной доле между государством и жильцами?

– Платит за ремонт в полном объеме собственник квартиры. Потому что кондоминиум – это форма собственности на неделимое единое имущество, его невозможно разделить на отдельные квартиры. Поэтому государство на имущество, находящееся в частной собственности, по бюджетному законодательству не может тратить деньги на ремонт и содержание. Это должен делать собственник. Другое дело, что государство в рамках модернизации предложило соответствующие механизмы – практически беспроцентные кредиты на длительные сроки и право выбора собственников квартир того или иного вида ремонта. Тем, кто не сможет оплачивать стоимость ремонта, предлагается механизм в виде жилищной помощи.

– В чем выгода государства, которое направляет значительные бюджетные средства на ремонт при нулевой ставке кредитования?

– Прямая выгода – это значительное снижение затрат на тепло и электропотребление, потому что снижаются потери тепла и объем теплопотребления за счет автоматизации режимов в зависимости от температуры наружного воздуха.

– Какие условия и документы необходимы для получения жилищной помощи? Действительно ли, что при получении жилищной помощи квартиры идут под залог, а собственники не могут совершать каких-либо сделок, в том числе продавать их?

– По жилищной помощи предоставлять квартиры в залог ни в коем образе не требуется. Есть определенные правила, утвержденные постановлением правительства. Детальный порядок определяют местные исполнительные органы власти. При этом отмечу, что основным критерием получения жилищной помощи является уровень коммунальных затрат в общем доходе семьи. В большинстве регионов Казахстана – это 10%. Если в общей совокупной сумме доходов населения затраты на коммунальные услуги и за оплату телефона, а также оплату за проведение ремонта, эксплуатационные работы превышают 10%, то на ту разницу, которая превышает, данная семья становится претендентом на получение жилищной помощи. Есть определенный перечень документов, который необходимо предъявить в отдел социальной защиты населения местного акимата.

– Какое количество домов и в каких регионах участвуют в программе модернизации? Сколько всего многоэтажных домов в Казахстане и сколько из них требуют капитального ремонта?

– Из 170 тыс. многоквартирных домов по Казахстану порядка 32% сегодня требуют капитального ремонта. Если говорить по квадратуре, то это больше 50 млн кв. метров жилья. В реализации ремонта многоквартирных жилых домов по программе модернизации участвуют все регионы страны. Но наиболее активно эта работа проводится в Актюбинской, Карагандинской, Южно-Казахстанской областях и в городе Астана.

– Что означают первый и второй механизмы по ремонту жилья за счет бюджетных средств на возвратной основе?

– Они в принципе очень похожи друг на друга. Здесь большой путаницы нет. Первый механизм ориентирован на проведение капитального ремонта многоквартирных домов с элементами термомодернизации. Средства из республиканского бюджета направляются в местные исполнительные органы власти, которые направляют их на капитализацию социально-предпринимательских корпораций (СПК), которые на деле становятся региональными институтами развития. После выбора подрядчика КСК обращаются в СПК за кредитованием. После завершения ремонтных работ наступает процесс возврата денежных средств. Второй механизм ориентирован на проведение текущего ремонта многоквартирного жилого дома с элементами термомодернизации.

– Как можно проследить за деятельностью КСК и не допустить нецелевое расходование средств?

– В законодательстве о жилищных отношениях прописано, когда и в какие сроки руководство КСК должно отчитываться перед собственниками квартир. Сегодня зачастую получается, что собственники квартир бегают за руководителями КСК с просьбой предоставить информацию. На самом деле председатели КСК должны отчитываться перед собственниками квартир о целевом использовании средств. Кроме того, в прошлом году ввели институт жилищных инспекций при местных исполнительных органах власти, которые призваны решать спорные вопросы.

– Существует ли какой-нибудь консультационный центр при АО «КазЦентрЖКХ», куда могли бы обратиться за правовой помощью простые жители многоквартирных домов?

– Да, жители многоквартирных домов могут обратиться к нам через наши филиалы с любым вопросом, касающимся сферы нашей деятельности, в том числе по правовым вопросам в сфере жилищно-коммунального хозяйства. На сегодня они есть в каждой области. Кроме того, мы открыли специальный веб-портал – zhkh.kz, где работают сайты по оказанию консультационных услуг «Акыл» и «Доверие». Необходимо отметить, что в последующем мы планируем открыть специальные консультационные центры во всех регионах страны, куда можно будет обращаться по вопросам содержания общего имущества и другим вопросам.

– Реформа ЖКХ предполагает новую схему жилищных отношений с участием так называемых управляющих компаний. Не усложнит ли появление третьего звена эти самые отношения? Не проще ли было бы реформировать сами КСК, а не выводить на рынок дополнительных игроков?

– Здесь не стоит вопрос, чтобы КСК немедленно вывести из игры. Сами КСК должны реформироваться, разделить функции. Функции управления домом могут осуществлять управляющие объектами кондоминиума компании, и часть КСК могут уйти в сферу оказания услуг. Это было сделано для того, чтобы обеспечить прозрачность в работе КСК. Потому что в одном кошельке, в одном кармане складываются все деньги жильцов, и потом непонятно, сколько денег потрачено на ремонт, на обслуживание, на эксплуатацию жилого дома. Такое разделение позволит добиться большей прозрачности для того, чтобы каждый житель мог в любое время получить доступ к любой информации.

– В Казахстане планируется строительство центров энергоэффективности ЖКХ. Какие цели и назначения имеют данные центры?

– Строительство центров энергоэффективности будет реализовано в текущем году. Эти центры должны стать демонстрационной площадкой энергосберегающих технологий. Во-первых, строительство самих зданий будет осуществляться по принципу энергопассивных домов. Можно привести цифры, что при классическом принципе, который применялся раньше на территории СНГ, энергопотребление достигало порядка 300 КВт/час на квадратный метр. Сегодня в Казахстане есть опыт строительства домов класса А с энергопотреблением 150-180 КВт/час. В Европе, Швеции – норма 80 КВт/час. В Германии – до 50. При строительстве наших центров в Астане, Алматы, Актобе планируется достичь уровня 30 КВт/час. На базе центров энергоэффективности будут работать центры энергосбережения и распространения знаний. Ежегодно порядка 2-2,5 тыс. слушателей будут проходить двухнедельные семинары, курсы повышения квалификации. Кроме того, чтобы иметь опыт проектирования и строительства таких зданий в Казахстане, целевой группой определены руководители и специалисты проектных и строительных компаний. В Астане на базе такого центра будет работать научно-технический центр, который включает в себя целый ряд лабораторий, того, чего до настоящего времени в Казахстане не было. Это лаборатории энергосбережения, теплоснабжения, водоснабжения, экономических моделей и жилищных отношений.

– Можно поподробнее об энергосбережении и связанным с ним принятом законе?

– В послании президента «Построим будущее вместе» поставлена задача по проведению масштабной модернизации коммунального сектора и созданию оптимальной модели жилищных отношений.

Приняты закон «Об энергосбережении и повышении энергоэффективности» и комплексный план энергоэффективности. В Казахстане этому вопросу уделяется большое внимание. К примеру, если говорить о программе модернизации ЖКХ, то здесь предусмотрена термомодернизация. Говоря простым языком, это проведение работ по утеплению стен, окон, подвалов, кровли, инженерных коммуникаций, установка приборов учета. Мы внимательно изучали опыт стран Восточной и Центральной Европы. При грамотном целенаправленном проведении этих работ затраты жителей по теплопотреблению снижаются почти на 40%. Модернизация коммунальной инфраструктуры также должна способствовать значительной экономии энергоресурсов.

Жизнь в приоритете

В Астане обсудят вопросы по охране труда и промышленной безопасности

Василиса Тулеуова

Как известно, большую часть жизни мы проводим на рабочем месте. Зачастую условия труда напрямую влияют на нашу производительность. Так, установлено, что улучшение условий труда ведет к повышению производительности и наоборот. К примеру, производительность труда может снизиться до 50% при работе в условиях повышенной температуры (+30°С), производственный шум способен снизить производительность труда от 5 до 20%, а хорошее освещение увеличивает производительность труда на 10-15%. Повышает производительность труда и соблюдение требований технической эстетики. В целом комплекс мероприятий по улучшению условий труда может привести к повышению его производительности до 30%.

Данные обстоятельство хорошо понимают в группе «Казахмыс». Компания ежегодно улучшает условия труда на собственных предприятиях. Кроме этого, важным фактором при каждодневном труде, безусловно, является безопасность и охрана труда. Одним из приоритетов в своей работе «Казахмыс» считает вопросы здоровья и безопасности работников. В рамках данного направления компания выступает генеральным спонсором казахстанской международной конференции и выставки по охране труда и промышленной безопасности KIOSH, которая пройдет 26-27 апреля в выставочном центре «Корме» в Астане.

«Генеральное спонсорство конференции и выставки KIOSH созвучно нашей общей политике в этом направлении, – комментирует событие Сергей Дяченко, генеральный операционный директор группы «Казахмыс». – Мы рады тому, что вопросы охраны труда и промышленной безопасности будут подниматься на таком высоком уровне и крупномасштабно. На конференции мы готовы поделиться своим стратегическим видением данной проблематики, а также опытом работы», – заключает он.

Согласно данным организаторов, проект KIOSH 2012 – это площадка, которая объединяет все сферы деятельности человека. Выставка призвана стать местом встреч и обсуждений, обмена опытом и знаний, демонстрации последних достижений во всех областях и сферах безопасности деятельности человека. В числе выступающих первые лица профильных министерств и ведомств РК, известные международные эксперты и главы национальных отраслевых холдингов, первые лица крупных коммерческих компаний, представители международных профильных ассоциаций и организаций производителей, поставщиков специализированного оборудования.

Кроме этого, в рамках KIOSH 2012 пройдет торжественная церемония награждения победителей нескольких номинаций конкурса «Сенім». В национальном отраслевом конкурсе «Сенім», проводимом Министерством труда и социальной защиты населения РК, традиционно три номинации: «Лучшее безопасное предприятие года», «Лучшая служба охраны труда» и «Лучший инженер по охране труда», с градацией на 1, 2 и 3 место.

В целом, в свете данной проблематики важно отметить, что по статистике в 90% причиной ЧП и травматизма являются неосмотрительные действия людей, личная невнимательность, нарушение трудовой дисциплины, пренебрежение безопасными приемами труда. То есть одним из основных факторов при повышении безопасности и охраны труда является человеческий фактор.

Удачным примером работы в сфере исключения данного фактора является программа компании «Казахмыс» под символичным названием «Омір». Как поясняют в компании, этот проект призван полностью изменить существующее отношение к проблемам безопасности и охраны, а также сформировать новое мировоззрение – новую философию труда.

«Прежде всего, мы должны свести на нет уровень аварийности и травматизма в нашей компании, закрепить приоритет за промышленной безопасностью и сделать ее главной ценностью коллектива. Этих целей можно достичь только при всеобщей заинтересованности», – уточняет Игорь Рахимов, директор департамента охраны труда, безопасности и экологии ТОО «Корпорация «Казахмыс».

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

38 КОМПАНИЙ НЕ СООТВЕТСТВУЮТ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ

В список на расторжение контрактов попали 38 компаний горнорудного комплекса. Эти недропользователи нарушают обязательства по казахстанскому содержанию в закупках. Перечень нарушителей направлен в Министерство индустрии и новых технологий РК. Нарушители закона о недропользовании дважды получали уведомления от министерства – в феврале и марте текущего года. В течение 10 дней с момента получения последнего уведомления 6 недропользователей представили отчеты об исполнении своих обязательств. В марте список состоял из 44 компаний, не предоставляющих информацию о приобретенных и планируемых товарах, работах и услугах. Не отчитывались они и об исполнении обязательств по казсодержанию в кадрах, по размеру расходов, направляемых на обучение, повышение квалификации и переподготовку работников, являющихся гражданами Республики Казахстан, как того требует закон. Оставшимся на сегодня в списке 38 компаниям грозит наказание вплоть до расторжения контракта на недропользование в одностороннем порядке. В этот список, в числе прочих, попали АО НАК «Казатомпром», ТОО «Казахстан Минералс Технолоджи», ТОО «Алтын Кен», ТОО «Балхашская геологическая артель», ТОО «Кулан ТБ» и другие. Большинство компаний-нарушителей находятся в Карагандинской области – 10, Алматинской области – 8, Акмолинской области – 4. В Актюбинской, Восточно-Казахстанской, Жамбылской, Южно-Казахстанской областях по три компании вошли в этот список. В Костанайской, Кызылординской, Павлодарской, Северо-Казахстанской областях – по одному недропользователю нарушают обязательства по казсодержанию. **(kapital.kz)**

IPHONE ПОБЕДИЛ ПРОГНОЗ

Прибыль Apple за I квартал 2012 года составила $11,6 млрд, удвоив результат I квартала 2011 года. Продажи iPad, вызывавшие обеспокоенность на рынке, и падение цены акций на 12% практически совпали с прогнозом. Продажи iPhone серьезно превзошли ожидания. Хорошая новость уже вернула цене бумаг 7,8%, капитализация компании подскочила на $35 млрд. Аналитики продолжают прогнозировать снижение продаж в будущем. Американская компьютерная корпорация Apple в первом квартале 2012 года получила чистую прибыль в $11,6 млрд, или $12,30 на акцию, говорится в официальном отчете. Это почти вдвое больше, чем по итогам того же квартала 2011 года ($6 млрд, или $6,4 на акцию). Выручка составила $39,2 млрд, увеличившись на 59%. Результаты превзошли прогнозы аналитиков, ожидавших прибыли $10,02 в пересчете на акцию и выручки $36,9 млрд. Почти две трети выручки (64%) пришлось на продажи за пределами США. «Мы потрясены продажей более 35 миллионов iPhone и почти 12 миллионов iPad в квартале, завершившемся в марте», – признался глава корпорации Apple Тим Кук. За квартал было продано 35,1 млн iPhone, что на 88% больше, чем в тот же период 2011 года, и выше ожиданий аналитиков (31,2 млн). Отгрузка компьютеров Mac (4 млн штук за квартал) растет гораздо более скромными темпами – 7%. Продажи плеера iPod (7,7 млн) по-прежнему падают: в первом квартале они сократились на 15%. Количество проданных планшетов iPad увеличилось на 151%, до 11,8 млн, но до прогнозов н е дотянуло (11,9 млн). Две недели, предшествовавшие отчету, оказались тяжелыми для Apple. Акции компании подешевели с пика 9 апреля, когда они стоили $636,23, на $75,95, или 12%, а капитализация сократилась на $50 млрд из-за опасений снижения спроса на планшеты iPad. Планшет третьего поколения, запущенный в продажу в марте, стал первой новинкой Apple после осеннего релиза очередного iPhone, и компания рассчитывала, что он закрепит ее лидерство на рынке планшетов, но слухи о том, что готовится выход iPad Mini по цене $200 усилили беспокойство инвесторов. Продукт «сожрет продажи» Apple, отмечал аналитик Stifel Nicolaus Дэйв Лутц. Эксперты выражали сомнения и в перспективах iPhone. После выхода отчета на дополнительных торгах цена акций Apple выросла на 7,8%, до $604,22, хотя основные торги они завершили в минусе на 2% и ценой в $560,28. «Этот отчет должен развеять все сомнения в умах инвесторов, — считает инвестдиректор Harris Private Bank Джек Эблин. — Это поразительно». Однако многие аналитики все еще полагают, что падение продаж Apple возможно. Свой следующий iPhone 5 корпорация может выпустить лишь осенью 2012 года. Это время может быть успешно использовано конкурентами. **(gazeta.ru)**

Macroeconomic Project implemented by Deloitte Consulting invites applications from outstanding individuals for a full-time Interpreter/ Translator position (English-Russian, Russian-English) based in Astana.

Successful candidates will have:

- Several years of relevant work experience in similar position preferably with international projects;
- Fluency in Russian and English languages;
- Good knowledge of terminology in economic sphere;
- Advanced computer skills;
- Excellent interpersonal and communication skills;
- Attention to details, ability to work in team and under pressure.

Applicants must submit a cover letter and a detailed resume, which includes a description of previous employment/responsibilities by e-mail to info@macro-project.net by May 02, 2012.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

ДОМОДЕДОВСКИЕ СХЕМЫ

Стала известна схема продажи аэропорта Домодедово, которую предлагают потенциальным покупателям его владельцы. Бенефициары не настаивают на единовременной продаже 100% кипрского оффшора Verulia, владеющего аэропортом. Покупателям предлагается 50% минус 1 акция и передача остальной доли в доверительное управление с правом последующего выкупа новым владельцем, сообщил источник, близкий к переговорам. Такая схема отчасти упрощает сделку с точки зрения антимонопольного законодательства и налогообложения. Согласие антимонопольной службы необходимо в любом случае, поясняет Дмитрий Дмитриев, юрист фирмы Lidings, консультирующей иностранные компании по вопросам российского права. Но предложенная владельцами схема продажи аэропорта удобна тем, что при передаче акций в доверительное управление покупатель и продавец образуют «группу лиц», и последующая продажа акций уже не будет требовать согласия ФАС. «Такого рода схемы иногда выбирают иностранные инвесторы с целью обхода различных законодательных ограничений в сфере имущественного оборота, – добавляет Александр Гармаев, юрист корпоративной практики компании Vegas Lex. – К примеру, контролируемые нерезидентами компании не могут иметь на праве собственности определенные земельные участки». Приобретение актива в несколько этапов может быть обусловлено и бизнес-факторами, говорит юрист. «Возможно, инвестор не располагает в настоящий момент необходимой суммой на приобретение контрольного пакета акций либо сделка содержит отлагательные условия, по которым приобретение второго пакета акций в собственность инвестора состоится через несколько лет в случае стабильной прибыльности бизнеса и так далее», – поясняет г-н Гармаев. Сделка в рамках юрисдикций, связанных соглашениями об избежании двойного налогообложения (Кипр имеет обширный список таких соглашений), позволяет решить ряд проблем, связанных с возможной излишней уплатой налога, поясняли юристы, когда владельцы Домодедово перевели активы с острова Мэн (DME Limited) на Кипр (компания Verulia). Управляющая компания «Домодедово» владеет аэропортовым комплексом. Если актив представлен недвижимым имуществом, то при приобретении более 50% акций может возникнуть обязанность налогообложения на Кипре, замечает Дмитриев. «Независимо от того, является ли продавец российским или кипрским лицом, налог на прибыль от продажи акций будет уплачиваться в стране резидентности продавца (Кипр). В свою очередь, доходы, полученные в результате доверительного управления, будут облагаться налогом у покупателя», – объяснил юрист. **(gazeta.ru)**

«БЕЛАВИА» УЛЕТАЕТ ОТ БЕЛАРУСИ

Беларусь рассматривает возможность продажи национальной авиакомпании «Белавиа» в рамках масштабной приватизационной программы, сообщил министр транспорта и коммуникаций Беларуси Иван Щербо. В ближайшее время Минск планирует продать все республиканские унитарные предприятия, за исключением «Белорусской железной дороги». «Включены в план приватизации в том числе наши авиакомпании. Пересматривать что-то мы не планируем. Мы только одно планируем – закупать воздушные суда, чтобы еще больше работать на рынке авиаперевозчиков», – заявил министр. В нынешнем году впервые с 1980-х годов Беларусь планирует закупить новые самолеты. Речь идет о бразильских среднемагистральных лайнерах Embraer вместимостью до 70 пассажиров. Их предполагается использовать для перевозки пассажиров из Минска в Москву, Санкт-Петербург, Сочи, Киев и Калининград. Один такой самолет в зависимости от комплектации стоит до $50 млн. Также в дополнение к бразильским в 2012 году парк «Белавиа» планируется пополнить еще двумя самолетами другого производителя. Какого именно – министр не уточнил. Приватизация «Белавиа» предварительно назначена на 2013 год. Наибольший интерес к перевозчику проявляют российские компании, отметил г-н Щербо. То, что сейчас рассматриваются предложения исключительно от российских инвесторов, подтвердил и источник в «Белавиа». Он также сообщил, что недавно китайских инвесторов отстранили от начатого ими строительства новой ВПП в международном аэропорту Минск-2. По словам источника, это произошло «в результате прямого давления россиян». О планах приватизации «Белавиа» Минск заявил после завершения конфликта между российскими и белорусским перевозчиками. Беларусь согласилась на увеличение количества рейсов Москва – Минск для российских авиакомпаний до пяти в день. Теперь «Белавиа» оценивает возможность такого же шага. «На данный момент в авиакомпании рассматривается вопрос о целесообразности введения пятой частоты по маршруту Минск – Москва – Минск. У нас нет стопроцентной уверенности в том, что авиакомпания сможет осуществлять пять рейсов в Москву ежедневно вместо четырех нынешних», – сказал интернет-газете naviny.by генеральный директор авиакомпании «Белавиа» Анатолий Гусаров. Сейчас наибольший интерес к авиаперевозкам на белорусском направлении проявляет «Аэрофлот». Авиакомпания готова усиливать свое присутствие на западном направлении, оказывая давление на белорусского конкурента, отмечают эксперты аналитического отдела российского агентства «Авиапорт», которых цитирует naviny.by. Они не исключают, что на этом направлении российский перевозчик использует недавно приобретенные самолеты Sukhoi Superjet 100: «Эти воздушные суда вместимостью 87 пассажиров оптимально подходят для минского направления», – полагают эксперты «Авиапорта». Для самой «Белавиа» наиболее интересная возможность повысить доходность и сохранить конкурентоспособность на рынке – это получение доступа на внутренний рынок пассажирских авиаперевозок России. Пока это прямо запрещено действующим российским законодательством. Но представители российского Минтранса на недавних переговорах с белорусскими коллегами пообещали проработать формат либерализации воздушного сообщения. **(gazeta.ru)**

Владимир Куропатенко: «Безопасность международного алматинского аэропорта сейчас не в лучшем состоянии»

Ольга Веселова

Степень открытости бизнеса страны напрямую зависит от степени открытости общества в целом. Мы все говорим о постоянных и необходимых инновационных преобразованиях, о прозрачности бизнеса, между тем, на деле все происходит не так гладко, и многие наши компании пока не готовы говорить о своих проблемах.

Одной из самых острых тем в нашем высокоскоростном мире, безусловно, является авиация, а географическое положение Казахстана особо остро ставит логистический вопрос перед нашей страной. На страницах нашего издания в формате открытой дискуссии мы хотели обсудить проблемные вопросы отечественной авиации с непосредственными участниками этого рынка. Однако дискуссия не состоялась: представители национального авиаперевозчика Air Astana, авиакомпании «Scat» и международного аэропорта Алматы отказались принять участие в обсуждении. Самым открытым и легко идущим на диалог уже не в первый раз стал Владимир Куропатенко – широко известная личность в отечественной авиации.

В интервью «Капитал.kz» г-н Куропатенко, председатель Ассоциации перевозчиков РК и генеральный директор самолетостроительной компании AeroKZ, не только обнажил все существующие проблемы отрасли, но и предложил пути их решения.

– В интервью «Капитал.kz» депутат Сената Парламента РК Гани Касымов заявил, что авиакомпания Air Astana подняла стоимость на предоставляемые услуги не из-за подорожания керосина. По его мнению, в этом случае имеет место сговор нескольких нефтепроизводителей всех уровней. Эти компании через Air Astana пробуют себя. Согласны ли Вы с такой постановкой проблемы?

– Каждые две недели заводы-производители топлива повышают цены. При этом билеты на авиаперелеты покупают за два-три месяца, а то и за полгода до вылета по определенным льготным тарифам. После этого считаются затраты по данным вылетам. Авиакомпании делали расчеты, условно говоря, при стоимости топлива в $800, а сегодняшняя цена составляет $1500. И вот продала авиакомпания заранее около 30 билетов, при таком повышении цены, все эти авиабилеты 100% будут убыточны.

На основании повышения цен на топливо и аэропорт вынужден повышать стоимость своих услуг. Всем авиакомпаниям, в том числе и Air Astana, необходимо, чтобы цены были стабильны, а не повышались постоянно.

Кроме цен на топливо на повышение стоимости авиаперелетов влияет и Европейский союз (ЕС). Как известно, в настоящее время все страны ЕС находятся в состоянии финансового кризиса, в связи с этим европейские аэропорты повышают цены. То есть у нашего национального перевозчика Air Astana «горят» и международные рейсы. В общем, пусть они сказки не рассказывают, что они прибыльны. Я не верю в это, потому что я не верю чудесам. Я верю сегодняшнему дню. Они просто вынуждены повышать цены на свои услуги. Ведь в целом тарифы на авиаперелеты на 65-70% зависят от цен на топливо.

В настоящее время Air Astana очень правильно ставит вопрос о дотациях со стороны государства.

– С чем, как Вам кажется, связаны основные существующие на сегодняшний день проблемы в казахстанской авиации?

– Давно себя изжила система комитета гражданской авиации (КГА), органа государственного регулирования. Они не регулируют, они стоят на светофоре: и говорят красный или зеленый, вот и вся их работа. Хотя на самом деле они должны осуществлять функции государственного управления авиацией.

Но ответьте мне на такой вопрос: а кому там регулировать, когда больше половины персонала в КГА не имеет авиационного образования. В комитете три, ну максимум четыре человека, которые имеют образование и опыт в авиации.

Непрофессионализм наших чиновников от авиации заметен уже и на международном уровне. К примеру, выступать выходит человек, который ни слова не знает по-английски. И он перед всей европейской комиссией заявляет, что у нас существуют определенные проблемы, но к 2012 году мы обязуемся их решить. На что члены европейской комиссии могли только ответить, что как только все проблемы и недочеты в авиации будут устранены, тогда и нужно говорить о выходе казахстанских авиакомпаний из «черного списка». То есть своими руками мы берем и отдаем наши возможности.

Этот высокий чиновник от авиации требует 4-го уровня знания английского от экипажей, когда сам двух слов на этом языке связать не может. Как он может контролировать тогда знание английского языка? Какое тогда доверие должно быть у европейской комиссии к нам?!

В «черный список» вошли не только сами авиакомпании, но и наша авиационная администрация. Я лично говорил с руководством европейской комиссии. Они предлагают нам лучше подготовить авиационных администраторов в следующий раз – и тогда все запреты будут сняты.

Кроме этого, в отношении Air Astana и «черного списка». Я боюсь, что если «Самрук-Казына» купит оставшуюся часть доли авиакомпании у британской BAE Systems, то путь в Европу будет закрыт и для национального авиаперевозчика.

Все эти вопросы должны регулироваться контролирующим органом, чего в настоящее время не происходит. В других странах мира ситуация иная.

К примеру, в США после терактов 11 сентября вся авиация, в том числе и гражданская, подчиняется напрямую президенту. Ведь авиация – стратегическое направление в деятельности государства. В конечном счете мы отвечаем за жизни людей.

Когда я состоял в межведомственной комиссии и Даниал Ахметов был первым заместителем премьер-министра РК, мы каждые две недели докладывали о состоянии отрасли и отдельно о состоянии дел в Air Kazakhstan. В тот же момент была разработана программа по модернизации системы управления авиации Казахстана. Тогда г-н Ахметов отметил, что за этими нововведениями будущее.

Если бы программа еще тогда была принята к действию, то с вышеперечисленными проблемами мы бы вообще не столкнулись.

– В чем заключались Ваши предложения?

– Мы предлагали создать агентство по деятельности авиации и космонавтики, то есть все, что летает в воздухе, должно контролироваться единым органом и иметь единое регулирование, как требует указ президента. Сегодня же гражданская авиация отделена от военной. Военные самолеты сертифицирует министерство обороны, тогда как гражданские самолеты не сертифицируют на должном уровне.

Существует контроль по работе аэропортов, но вот проверки того, какое оборудование закупается и эксплуатируется в казахстанских аэропортах – нет.

У нас нет единого плана в отношении того, какие самолеты нужны нашей стране. Да, Air Astana привозит новые самолеты, а некоторые же отечественные авиакомпании привозят «металлолом».

– А как Вы оцениваете деятельность международного аэропорта Алматы? В последнее время немало нового было введено в эксплуатацию в порту. К примеру, светосигнальное оборудование категории III B, которое стало функционировать с декабря 2011 года.

– Мало сделать третью категорию самого аэропорта, важно, чтобы и экипажи были подготовлены к работе в таких условиях. В Казахстане ни один экипаж не допущен к третьей категории. Даже в Лондоне только несколько экипажей допущены к подобному уровню сложности взлета и посадки.

– То есть проблему с туманами новое оборудование не решает?

– Нет, эта проблема будет решена только тогда, когда будут подготовлены экипажи. Ведь в данных обстоятельствах задействованы три составляющих: земля, самолет и экипаж. Пока все эти обстоятельства не будут решены, светосигнальное оборудование категории III B не будет востребовано.

– Каковы, на Ваш взгляд, перспективы развития алматинского аэропорта?

– Ноль. Безопасность сейчас не в лучшем состоянии. Идет разлом по центру взлетно-посадочной полосы (ВПП). Кроме этого, паводковые воды подмывают полосу. А экологи выявили, что в воздухе в районе аэропорта находится 500 тонн различных выхлопов.

Также существует большая сложность при заходе на посадку, так как из-за географических особенностей в районе существующего аэропорта находится несколько мертвых зон, при попадании в которые экипаж теряет связь с землей.

Алматинскому аэропорту некуда расти, он зажат строениями. Даже то, что построили две ВПП не помогает, так как при расстоянии между ними в 200 метров они никогда не смогут эксплуатироваться одновременно. Ведь даже зимой одна полоса не может использоваться, в то время как чистят другую, так как снегоуборочная техника может создавать помехи для авианавигации. Также сейчас идет застройка в створе полосы (створа – это идущая от глаза наблюдателя прямая линия, на которой сходятся два ориентира – прим. ред.), что категорически недопустимо.

В то же время мы взлетаем прямо над городом. А если откажут двигатели у самолета, что в таком случае произойдет?! Второго раза даже не понадобится.

При этом все эти проблемы носят только техногенный характер, и их решить нет возможности.

Опять же в свое время я был в составе комиссии по определению наилучшего места расположения для аэропорта вблизи города Алматы. Место было точно определено, и я единственный остался в живых, кто владеет данной информацией. Эта точка находится не далее 40 км от Алматы.

Кроме этого, для того, чтобы разгрузить уже существующий аэропорт, мы предлагали перенести транзитные рейсы на территорию, где в настоящее время начинается строительство завода по производству Ан-140, недалеко от Капшагая.

– В отношении безопасности, есть ли подобные проблемы на той новой точке, которую Вы предлагаете для нового аэропорта?

– Нет, таких сложностей там нет. Эта точка была проверена различными специалистами, и существует даже заключение специальной комиссии.

– Как Вы думаете, а почему, зная обо всем вышеизложенном, власти не торопятся переносить аэропорт?

– Слишком много средств уже вложено в действующий аэропорт. А постройка нового аэропорта обойдется в $2 млрд.

– По итогам последнего тендера самые популярные авиарейсы будут осуществлять три авиаперевозчика. Речь идет о маршрутах Алматы – Астана – Алматы, Алматы –Караганда – Алматы, Алматы – Усть-Каменогорск – Алматы, Алматы – Шымкент –Алматы. Как Вы оцениваете подобную расстановку сил? Нужна ли Казахстану еще одна авиакомпания?

– Начнем с того, что система тендеров уже изжила себя, необходим свободный рынок. То есть на внутренних рейсах нужно отменить тендер и отдать все свободному рынку. Отмечу, что это только внутренний рынок, так как по международным направлениям существуют межправительственные соглашения.

В отношении последнего тендера. Какова доля участия государства в Air Astana? 51%, все это знают. А кто член совета директоров Air Astana? Азат Бектуров , вице-министр транспорта и коммуникаций РК. Чьи интересы он должен отстаивать? Безусловно, государственные. Вот так и получается конкурс. А нужен ли он?

Нужна ли другая авиакомпания, вторая, третья, четвертая – это должен решать рынок. В соответствии с законодательством.

8 МЕЖДУНАРОДНЫЙ PR-ФОРУМ
17-18 мая 2012 г., Алматы, Rixos Hotel
ОРГАНИЗАТОРЫ:
Клуб казахстанских профессионалов по связям с общественностью "PR-шы"
Агентство PG Communications
PR ТЕХНОЛОГИИ ПАРАЛЛЕЛЬНЫХ МИРОВ: КАК СОЕДИНИТЬ OFF-LINE И ON-LINE
- OFF-LINE vs. ON-LINE. Тенденции рынка
- Традиционные СМИ: результативность и прогнозы
- SMM технологии. Вызовы и решения
- Антикризисный PR
- CSR проекты в сети
- Информационные войны: новые технологии
- Как правильно создавать и "продавать" PR проекты
ПРИ ПОДДЕРЖКЕ: Chevron
Дополнительная информация:
Гаухар ТОКИШЕВА, Координатор Форума
Тел/факс: +7 (727) 264-66-89, 264-71-12,
+7 701 777 98 06, +7 777 224 49 32
E-mail: forum@pressclub.kz
www.pressclub.kz
Гульмира БАКПАСОВА, Координатор Клуба "PR-шы"
+7 701 705 50 54,
E-mail: Gulmira.Bakpassova@gmail.com
PR FORUM

Андрей Смелков: «Конкуренты нас реально опасаются, и опасаются не зря»

Виктория Говоркова

Ровно год назад, спустя три дня после первого запуска в Актобе, Андрей Смелков, председатель правления «Tele2 Казахстан», в одном из своих первых интервью казахстанским СМИ рассказал нашему изданию о стратегии и тарифной политике компании, поделился амбициозными планами и развеял многочисленные слухи. В этот раз «Капитал.kz» попросил г-на Смелкова подвести итоги первого года работы компании в Казахстане, а также оценить изменения, произошедшие на казахстанском рынке мобильной связи за это время.

– Вы довольны итогами первого года работы Tele2 в Казахстане? Сбылись ли Ваши ожидания?

– На такие вопросы сложно отвечать однозначно, потому что каждого топ-менеджера всегда преследуют мысли о том, чтобы он исправил или сделал лучше, будь у него такая возможность. Но в данном случае я полностью доволен проделанной работой, поскольку команда Tele2 успешно выполнила все поставленные перед ней задачи и сумела добиться впечатляющих результатов.

Достаточно озвучить следующие факты и цифры: организовано и успешно проведено 13 масштабных городских праздников с российскими и зарубежными звездами, в которых приняло участие, по оценкам компании, порядка 3 миллионов человек. Помимо этого, в небольших городах и населенных пунктах областного значения были организованы 18 дополнительных сертификационных программ, так называемые мини-запуски. Мы построили и открыли по стране 20 фирменных салонов Tele2, дилерская сеть компании на конец 2011 года насчитывала более 5500 точек продаж. В прошлом году мы запустили 3 национальных и 3 региональных тарифных плана, порядка 20 новых услуг, 6 полномасштабных рекламных кампаний тарифов и услуг. Техническая составляющая проделанной работы тоже не менее впечатляющая: число базовых станций выросло в 2,3 раза, что позволило увеличить более чем в два раза территорию покрытия сети Tele2, в которую вошло более 70% населения Казахстана. По сути, нам приходится в спрессованные сроки проходить тот путь, который занял у рынка десятилетие. Но самое главное, за прошедший год Tele2 не просто изменил мышление людей относительно стоимости сотовой связи, но и задал совершенно новые, существенно более низкие ориентиры для тарифов на звонки, дополнительные услуги и мобильный интернет. Безусловно, нам есть над чем работать дальше: расширение территории покрытия, улучшение качества связи, запуск и продвижение новых услуг. Думаю, что и с этими задачами мы успешно справимся.

– Ваш выход на сформировавшийся казахстанский рынок стал одним из главных событий ушедшего года в телекоме. Назовите самые важные, на Ваш взгляд, изменения, произошедшие на казахстанском рынке связи за этот год?

– На мой взгляд, важнейшим событием прошлого года, к сожалению, незаслуженно оставшимся без внимания, стал повсеместный запуск технологии 3G на всей территории Казахстана. Почему данному факту необходимо уделять пристальное внимание? Согласно исследованиям Ericsson, удвоение скорости широкополосного интернета приводит к увеличению ВВП на 0,3%. На каждую тысячу ШПД-подключений в стране создается 80 новых рабочих мест.

На момент запуска Tele2 в Казахстане технология 3G у казахстанских игроков присутствовала фрагментарно, в основном в городах Алматы и Астана. Нами же было принято решение строить национальную сеть с технологией третьего поколения, благодаря чему казахстанцы в регионах получили по-настоящему быстрый интернет. Средняя скорость доступа – 3 мегабита в секунду, мобильность, 0,36 тенге за 1 мегабайт – позволяют нам сейчас легко конкурировать даже с операторами фиксированной связи, что находит отражение в наших показателях.

Например, абонентская база Tele2 с момента старта выросла практически в 5 раз, а объем потребления мобильного интернета нашими абонентами увеличился в 9-10 раз! И это еще не предел.

Еще одно событие, которое может легко изменить перестановку сил на рынке – это заявление министра Аскара Жумагалиева, объявившего в октябре прошлого года о возможности внедрения в Казахстане услуги переносимости номеров (MNP, Mobile Number Portability) – сервис, который позволяет абонентам сохранить существующий телефонный номер при переходе от одного мобильного оператора к другому. Внедрение данной услуги может стать мощным катализатором на пути усиления конкуренции на сотовом рынке Казахстана, ведь тогда казахстанские операторы потеряют возможность удержания абонентов административными мерами и будут вынуждены начать реальную борьбу за потребителя путем снижения цен и повышения качества оказываемого сервиса. Мы же готовы активно делиться своими практическими знаниями и опытом по внедрению услуги MNP, поскольку в странах Европы и Прибалтики, где оператор присутствует в 9 странах, услуга MNP обязательна для всех операторов и закреплена на законодательном уровне (директива 2002/22/ЕС «Об универсальной услуге»).

– Своеобразным ответом на Ваш выход стали не только усилившиеся «тарифные войны», но и вывод суббренда «Дос», который недавно повысил стоимость звонков на одном из своих самых привлекательных тарифов. Получается, сложно на рынке компаниям, не придерживающимся общей стратегии дискаунтера, выдержать такие тарифы?

– В июле прошлого года в одном из интервью я уже говорил, что нельзя быть «дорогим» оператором, а потом вдруг за одну ночь стать дискаунтером и предлагать низкие цены. Конечно, какое-то время, за счет внутренних дотаций, данный проект может быть жизнеспособен, но в средне- и долгосрочной перспективе он с большой вероятностью будет закрыт. Вот почему для нас это было ожидаемым шагом.

Традиционным сотовым операторам достаточно сложно бороться с дискаунтерами, это демонстрирует как европейский, так и российский опыт. Так, например, в России Tele2, появившийся гораздо позже, легко конкурирует с компаниями большой тройки (МТС, «Билайн», «Мегафон») и в ряде регионов даже сумел вырвать лидерство, захватив большую долю рынка.

Почему дискаунтеры, в отличие от партнеров по рынку, могут обеспечить более низкие цены?! Низкая цена достигается низкими издержками и выстроенными эффективными бизнес-процессами: оптимальная численность сотрудников – по сравнению с другими операторами команда Tele2 в 4-5 раз меньше, но каждый из них – яркий профессионал, способный выполнять больший объем задач за меньшее время. Небольшое число тарифных планов, ведь подавляющему числу абонентов не нужны десятки тарифных планов, среди

которых может разобраться только специалист. В свою очередь, каждый тарифный план – это расходы на рекламу и продвижение, поддержание, персонал и пр. Меньше тарифов – меньше расходов – ниже цены. Оптимизация внутренних операционных расходов: недорогие офисы, использование эконом-класса для полетов и пр.

– Как сейчас, по прошествии времени Вы в целом оценили бы действия конкурентов в момент Вашего выхода на рынок, и как изменилось конкурентное поле за этот год?

– Перед запуском в Казахстане мы дали обещание расшевелить сонный рынок Казахстана, и свое обещание мы сдержали. И если в публичных заявлениях топ-менеджмента конкурентов в отношении нас звучат пренебрежительные нотки, то предпринимаемые ими шаги на практике: это и появление новых, более дешевых, тарифных планов, запуск нового бренда, проведение различных акций и т.д. демонстрируют обратное – нас реально опасаются, и опасаются не зря.

– Вы запустили свои тарифные планы, не дожидаясь снижения ставки интерконнекта. Затем все-таки произошло понижение стоимости интерконнекта, ориентировочно на 20%, но до сих пор ставка остается нерегулируемой. Пока ситуация разворачивается по худшему для Вас сценарию?

– Нет, наихудший сценарий для нас был бы, если бы ставка интерконнекта осталась на прежнем уровне. Однако, даже учитывая 20%-ное снижение, текущая ставка межоператорского соединения все равно непомерно высока. На протяжении 11 лет ставка интерконнекта оставалась на одном уровне, не позволяя снизить стоимость сотовой связи для конечного потребителя. В настоящее время интерконнект крупнейшими игроками используется как заградительный барьер, позволяющий осложнить появление на рынке новых игроков и таким образом защитить собственные доходы и прибыль.

В итоге страдает конечный абонент, который оплачивает сверхприбыли двух крупнейших операторов из своего кармана. Часто приходится слышать риторику о том, что ставка интерконнекта не может быть резко снижена, так как это негативно отразится на выручке компаний. Зарубежный опыт свидетельствует об обратном: пример Турции, чьи государственные органы приняли решение о резком снижении данной ставки, демонстрирует, что от снижения ставок интерконнекта выиграл не только потребитель, поскольку снизились цены, но и сами операторы. Абоненты стали разговаривать больше, и уровень потребления сотовой связи не только остался на прежнем уровне, но и вырос.

– Как Вы относитесь к идее включения сотовых операторов в перечень доминирующих и к идее регулирования тарифов?

– Наша компания лишь приветствует стремление государства в лице регулятора снизить цены для конечного потребителя, однако более эффективным решением, чем регулирование тарифов, способным реально снизить стоимость услуг сотовой связи для конечного пользователя, стало бы введение предельных ставок интерконнекта. В свою очередь, это усилило бы конкурентную борьбу на сотовом рынке, а, следовательно, гарантировано и в сжатые сроки снизило бы стоимость тарифных планов сотовых операторов.

Что же касается включения сотовых операторов в перечень доминирующих – есть определенные требования законодательства, которые необходимо соблюдать.

– Расскажите о финансовых итогах первого квартала этого года? Вы удовлетворены тем, как начался для Вас этот год?

– 2012 год начался достаточно хорошо. Мы достойно встретили новогодние праздники, выдержав нагрузки, обрушившиеся на нашу сеть. Запустили 1 национальный и 10 региональных тарифных планов, стартовали в двух самых густонаселенных регионах Казахстана: Жамбылской и Южно-Казахстанской областях, где совокупно проживает более 3,6 млн человек. Параллельно мы активно строили сеть, расширяя зону покрытия и улучшая качество сервиса, благодаря чему в зону уверенного приема сигнала вошло более 170 населенных пунктов. За первые три месяца мы смогли прирасти еще на 332 000 абонентов, совокупная абонентская база, по состоянию на 31 марта 2012 года, составила 1 703 000 человек. Мы заработали $24,4 млн и улучшили показатель EBIDTA, который составил минус $14 млн.

– В начале текущего года Вы представили свое корпоративное предложение. Расскажите о первых итогах этой работы.

– Да, действительно в марте текущего года мы анонсировали о начале работы с корпоративным сектором, где фокус направлен на предприятия малого и среднего бизнеса. О результатах говорить пока рано, могу лишь сказать, что предприниматели проявляют живой интерес к нашим тарифам, поскольку большинство населения знает, что Tele2 предлагает простые и дешевые тарифы без скрытых условий, позволяющие существенно сократить расходы на связь.

– У всех игроков рынка, несмотря на обострение конкуренции и снижение цен, по итогам года показан рост прибыли по сравнению с предыдущим годом. Как влияет на структуру доходов меняющаяся картина распределения голосового и неголосового трафика?

– Вот еще одно подтверждение наших слов о том, что снижение стоимости ставки интерконнекта позволит выиграть всем сторонам: низкая ставка интерконнекта приведет к снижению стоимости тарифов для абонентов, благодаря чему последние увеличат объемы потребления услуг сотовой связи, что положительно отразится на выручке операторов и на отчислениях налогов в казну государства. Что касается структуры доходов компании в разрезе голосового и неголосового трафика, могу лишь отметить, что доля доходов от неголосового трафика, в частности от мобильного интернета, растет быстрее голосового.

– Расскажите, как меняется структура Вашего трафика с набором абонентской базы?

– К сожалению, данная информация конфиденциальна, и я не могу раскрыть структуру. Могу лишь отметить, что с ростом абонентской базы увеличивается объем разговоров внутри сети.

– Как решают в Tele2 проблемные вопросы: MMS-обмен, видеозвонки, переадресация?

– Любые вопросы мы решаем в рабочем порядке. Что же касается озвученных вами тем, к сожалению, порой игроки руководствуются не интересами потребителей и их удовлетворением, а стремлением во чтобы то ни стало защитить свою прибыль и создать конкурентам как можно больше барьеров.

– Вы всегда ратовали за полную прозрачность тарифных планов, отсутствие «звездочек» и сносок мелким шрифтом. Не противоречит ли это тому, что Вы автоматически подключаете своих абонентов к услуге «Гудок»?

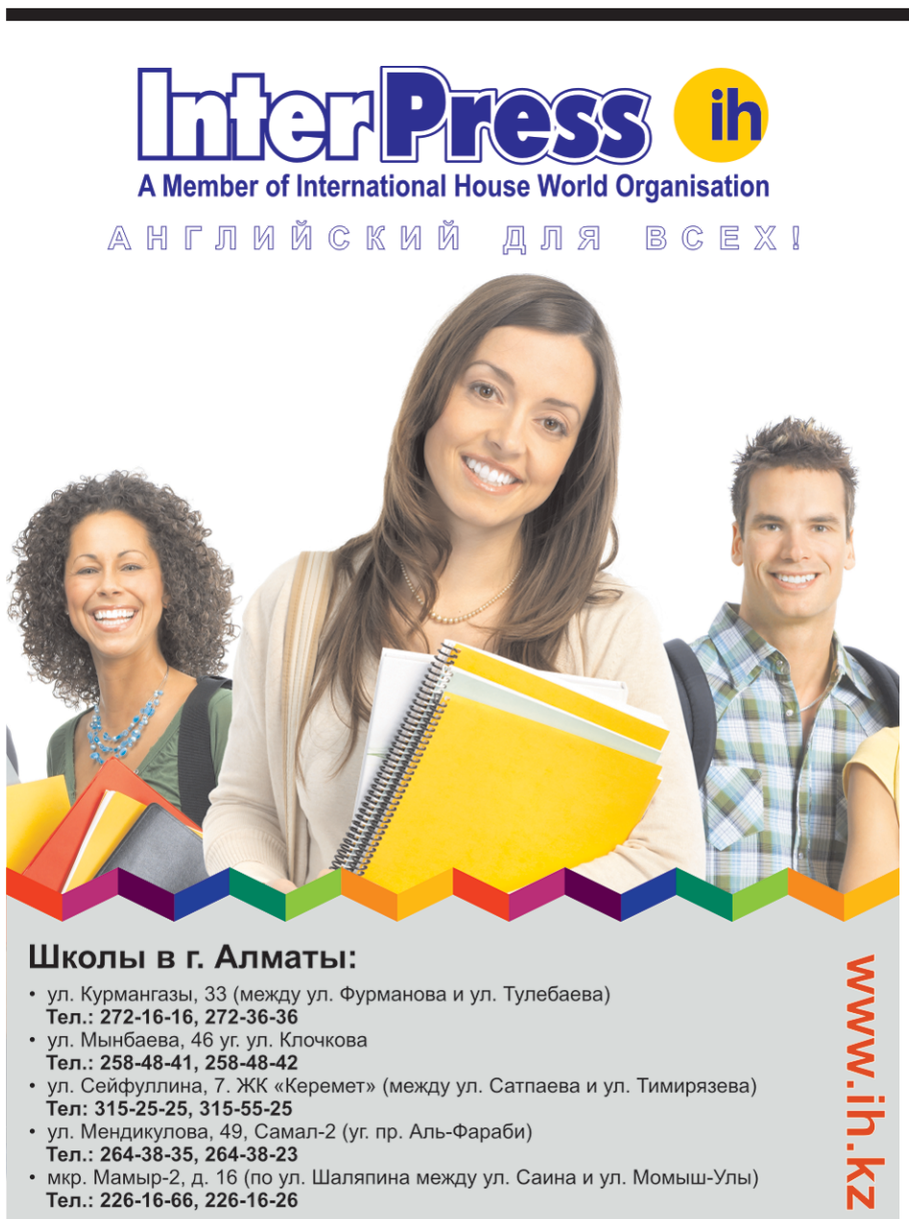
– Давайте уточним, в марте текущего года мы предложили своим абонентам 2 недели бесплатного пользования услугой «Гудок», о чем мы их проинформировали. По истечении 2-недельного срока услуга была автоматически выключена. Причем в течение данного времени абоненты могли самостоятельно отключить этот сервис. И я могу вас уверить, что с баланса абонентов за подключение данной услуги не было снято ни одной тиынки.

Абоненты, которые заинтересовались данной услугой, могли ознакомиться с условиями и стоимостью пользования сервисом «Гудок» на нашем сайте www.tele2.kz, в call-центре компании или в наших салонах связи. И везде указаны все условия, без мелкого шрифта и звездочек – мы не отступаем от своих принципов!

– Интересно поговорить о серии Ваших запусков в городах Казахстана. Какой из запусков был самым запоминающимся, какой самым эффективным по объему привлеченных абонентов, какой самым сложным?

– Каждый запуск интересен и сложен по-своему, ведь для каждого запуска команда Tele2 проделывала огромную работу. Это и техническая составляющая, непременным условием запуска в определенном регионе было вхождение в зону покрытия Tele2 не менее 70% населения, проживающего в данной области. Могу с гордостью сказать, что практически все проведенные нами запуски оправдали возложенные на них надежды. Что касается самого сложного запуска, таковым, наверное, стал запуск в Алматы, где нужно было обеспечить функционирование сразу 5 больших площадок в разных частях города, позаботиться о бесперебойной работе сети, поскольку мало какой город может сравниться с южной столицей по численности населения. Кроме того, одновременно с нами в этот день проводился концерт компанией «КаР-Тел», выводивший на рынок бренд «Дос». Трудностей было много.

Однако мы успешно справились с поставленными задачами, и я рад, что Tele2 для алматинцев и гостей города был гораздо интереснее, поскольку на Старой площади людской поток бурлил практически весь день с раннего утра, а на вечерний концерт вся площадь была переполнена, зрителей было так много, что были заполнены даже прилегающий парк и улицы. Это было захватывающее зрелище.



ТОО СП КАТКО (КАЗАТОМПРОМ и АРЕВА) совместному казахстанско-французскому предприятию в области добычи и производства урана требуются энергичные, трудолюбивые и мотивированные сотрудники на следующие вакантные позиции:

СТАРШИЙ ЮРИСТ

Требования:
- Высшее юридическое образование (степень магистра);
- Не менее 5 лет опыта работы в области юриспруденции;
- Опыт управления персоналом;
- Опыт работы с иностранцами;
- Знание гражданского, трудового, налогового, корпоративного, административного законодательства;
- Знание законодательства РК в области закупок;
- Знание казахского, русского и английского языков.

Обязанности и функции:
- Осуществлять правовую экспертизу внутренних нормативных документов, договоров и иных документов;
- Консультировать заинтересованных лиц в целях разъяснения законодательства РК, его надлежащего применения по вопросам, связанным с деятельностью компании;
- Осуществлять представительство интересов компании во взаимоотношениях с государственными, судебными органами, коммерческими и некоммерческими организациями;
- Осуществлять подготовку юридических заключений по правовым вопросам;
- Вести претензионно-исковую работу;
- Участвовать в переговорах по вопросам обсуждения условий договоров, соглашений;
- Осуществлять руководство работой подчиненных ему юристов;
- Обеспечивать правовое сопровождение деятельности компании и защиту прав и интересов компании в сфере корпоративного управления;
- Осуществлять правовое сопровождение при заключении и исполнении договоров компании;
- Осуществлять контроль над своевременным обновлением существующих и разработкой новых стандартных договорных форм компании.

Условия:
- Работа в офисе Алматы;
- График работы 5*2, 8 часовой рабочий день, с 9:00 до 18:00, включая 1 час перерыва на обед.

ЗАМЕСТИТЕЛЬ ДИРЕКТОРА ПО ВОПРОСАМ ОХРАНЫ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ, РАДИАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ И СОЦИАЛЬНЫМ ВОПРОСАМ

Требования:
- Высшее образование в сфере гражданского строительства, горного дела, или по охране окружающей среды;
- Степень магистра либо равнозначная ей по социальным наукам, антропологии, либо смежной дисциплине, или степень бакалавра при наличии соответствующего опыта будет преимуществом;
- Стаж работы не менее 5-10 лет в области руководства экологическими вопросами в горнорудной/нефтяной индустрии, из них 3 года на руководящей позиции;
- Наличие международного опыта;
- Знание казахстанских/международных стандартов/норм/практик по экологической и социальной деятельности, мониторинга и отчетности, а также по вопросам устойчивого развития;
- Знание законов по охране окружающей среды и соответствующих требований в Казахстане;
- Опыт работы в планировании и выполнении ISO 14001 EMS и систем социального управления (влияние и устранение);
- Знание в области управления проектами;
- Продвинутый пользователь Microsoft applications;
- Знание казахского, русского и английского языков, знание французского языка приветствуется.

Обязанности и функции:
- Эффективное управление всеми вопросами соответствия ООС и РБ в производстве компании, включая разрешения, своевременную подачу юридических документов, предотвращение загрязнения и другой деятельности в соответствии с политикой компании и требованиями казахстанского законодательства;
- Разработка эффективной системы слежения для обеспечения своевременного выполнения рекомендуемых действий экологическими и социальными аудитами обзоров и других оценок риска;
- Техническая поддержка и руководство для обеспечения осведомленности сотрудников компании, подрядчиков и других заинтересованных лиц об экологических, социальных рисках и рисках, связанных со здоровьем и деятельностью. Обеспечить обучение сотрудников для решения данных рисков;
- Обеспечить управление авариями, имеющими экологические и социальные последствия, посредством своевременной подготовки соответствующих отчетов, проведения расследований и ликвидации последствий;
- Обеспечить постоянный контроль состояния окружающей среды рудников компании и доведение до сведения всех заинтересованных сторон о последующих результатах;
- Эффективное управление сотрудниками по вопросам ООС и РБ, включая мониторинг, анализ рисков и соответствие принципам АЛАРА.

Условия:
- Вахтовый метод работы, месторождение Торткудук, ЮКО, 11 часовой рабочий день, с 8:00 до 20:00, включая 1 час перерыва на обед.

ИНЖЕНЕР-ТЕХНОЛОГ (ПРОЕКТНАЯ ДИРЕКЦИЯ)

Требования:
- Высшее техническое образование (предпочтительно по специальности «инженер-металлург»);
- Стаж работы по специальности на производстве или в проектировании не менее 3-х лет;
- Специфические знания в металлургии, необходимые для выполнения должностных обязанностей.

Обязанности и функции:
- Согласование и утверждение проектной и рабочей технической документации, разработанной сторонними проектными и производственными организациями;
- Курирование работ по изготовлению нестандартного технологического оборудования, а также контроль соблюдения графиков изготовления и поставки;
- Производство и проверка расчетов характеристик технологического оборудования в соответствии с необходимыми параметрами технологических процессов;
- Разработка и внедрение технологических схем и режимов на выпуск продукции, а также на все виды работ, касающихся модернизации производства;
- Разработка технологических нормативов, инструкций, схем, маршрутных карт и другой технологической документации, в связи с корректировкой технологических процессов и режимов производства;
- Анализ причин брака и выпуска готовой продукции низкого качества и участие в разработке мероприятий по их предупреждению и устранению.

Условия:
- Работа в офисе Алматы;
- График работы 5*2, 8 часовой рабочий день, с 9:00 до 18:00, включая 1 час перерыва на обед.

РУКОВОДИТЕЛЬ ФИНАНСОВОЙ ГРУППЫ НА РУДНИКЕ

Требования:
- Высшее экономическое образование;
- Минимум 5 лет опыта работы на аналогичной должности;
- Продвинутый пользователь Microsoft applications, ERP SAP R/3;
- Знание казахского, русского, английского языков.

Обязанности и функции:
- Обеспечивает внедрение и соблюдение финансовых процедур на участке;
- Внедряет меры по улучшению надежности информации внутри SAP;
- Координирует ежедневное взаимодействие с финансовым департаментом в Алматы;
- В тесном взаимодействии с департаментами контроля и бухгалтерского учета в Алматы организует ежемесячное закрытие и отслеживает сроки;
- Контроль операционных затрат (персонал, потребление, техническое обслуживание);
- Выполняет анализ производственных показателей в сравнении с бюджетом;
- Осуществляет контроль перевозок по снабжению и выполняет анализ исключительных перевозок;
- Контроль ТМЦ (объемы и стоимость за единицу изделия);
- Контроль физического подсчета (циклический подсчет или годовой подсчет);
- Контроль материальных ценностей (дата сдачи в эксплуатацию, физический подсчет, использование, списание);
- Составляет ежемесячные отчеты по производству;
- Специальный анализ.

Условия:
- Вахтовый метод работы, месторождение Торткудук, ЮКО, 11 часовой рабочий день, с 8:00 до 20:00, включая 1 час перерыва на обед.

ИНЖЕНЕР ПО ОХРАНЕ ТРУДА И ТЕХНИКЕ БЕЗОПАСНОСТИ

Требования:
- Высшее профессиональное техническое образование;
- Опыт работы не менее 3 лет на аналогичной позиции;
- Знание трудового законодательства.

Обязанности и функции:
- Проведение мониторинга (проверок) по соблюдению требований правил безопасности;
- Осуществление проверки за соблюдением в подразделениях компании законодательных и иных нормативных правовых актов, процедур и распоряжений в области безопасности и охраны труда, промышленной и пожарной безопасности;
- Изучение условий труда на рабочих местах и внедрение более совершенных методов работы и средств, обеспечивающих безопасность персонала и оборудования;
- Проведение проверок технического состояния зданий, сооружений, оборудования, машин и механизмов, эффективности работы вентиляционных систем, состояния санитарно-технических устройств, санитарно-бытовых помещений, средств коллективной и индивидуальной защиты работников, определяет их соответствие требованиям безопасности;
- Проведение проверок выполнения предписаний государственных контролирующих органов в области безопасности и охраны труда и промышленной безопасности;
- Контролирование исправного состояния используемого оборудования.

Условия:
- Вахтовый метод работы, месторождение Торткудук, ЮКО, 11 часовой рабочий день, с 8:00 до 20:00, включая 1 час перерыва на обед.

ИНЖЕНЕР-ДЕФЕКТОСКОПИСТ

Требования:
- ВЫсшее техническое образование со стажем работы в области неразрушающего контроля не менее 3 лет;
- Высшее техническое образование по специальности неразрушающих методов контроля;
- Наличие сертификата на 2-ой уровень профессиональной квалификации и имеющий право проводить неразрушающий контроль объектов с применением следующих методов:
  - визуально-измерительный;
  - ультразвуковой;
  - радиационный;
  - рентгенографический;
  - магнитный;
  - проникающими веществами – капиллярный.

Обязанности и функции:
- Осуществлять полный комплекс работ по неразрушающему контролю в соответствии с квалификационным уровнем;
- Оформлять результаты измерений с применением компьютерной обработки;
- Выдавать заключения по результатам неразрушающего контроля объектов;
- Составлять (разрабатывать) карты контроля конкретных объектов с использованием стандартов и нормативно-технических документов;
- Оценивать устройство и функциональные схемы аппаратуры для данного метода контроля, включая правила отбора и проверки качества применяемых расходных материалов.

Условия:
- Вахтовый метод работы, месторождение Торткудук, ЮКО, 11 часовой рабочий день, с 8:00 до 20:00, включая 1 час перерыва на обед.

НАЧАЛЬНИК УПРАВЛЕНИЯ ТЕХНИЧЕСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ

Требования:
- Высшее техническое образование;
- Опыт работы на руководящих должностях не менее 3-х лет;
- Опыт работы в строительстве и в сфере обслуживания теплотехнического оборудования.

Обязанности и функции:
- Организация проведения ежегодных осмотров зданий, сооружений и инженерных сетей с составлением мероприятий по устранению выявленных недостатков;
- Участие в приемке строящихся зданий, сооружений и инженерных сетей в промышленную эксплуатацию;
- Контроль организации ремонтно-строительных работ и эксплуатации оборудования в соответствии с требованиями по охране труда, технике безопасности, радиационной безопасности, производственной санитарии и пожарной безопасности, действующими на предприятии;
- Анализировать возможность возникновения серьезных опасностей при выполнении технического ремонта и планировать меры по их предотвращению для обеспечения безопасности и соблюдения правил ООС и РБ.

Условия:
- Вахтовый метод работы, месторождение Торткудук, ЮКО, 11 часовой рабочий день, с 8:00 до 20:00, включая 1 час перерыва на обед.

МЕНЕДЖЕР ПО КОММУНИКАЦИЯМ

Требования:
- Высшее образование в сфере коммуникаций, маркетинга или делового администрирования;
- Опыт работы не менее 5-ти лет в отделе корпоративных коммуникаций или в агентстве по связям с общественностью.

Обязанности и функции:
- Разрабатывать и внедрять коммуникационную стратегию, планы и материалы;
- Регулярно публиковать и распространять по всем каналам информацию, касающуюся деятельности компании;
- Проводить ежемесячный анализ коммуникационной деятельности, подготавливать ежемесячный отчет для совета директоров и давать рекомендации по улучшению деятельности;
- Регулярно проверять эффективность коммуникаций и предпринимать необходимые шаги для улучшения;
- Планировать и организовывать мероприятия компании.

Условия:
- Месторождение Торткудук, ЮКО;
- График работы 5*2, 8 часовой рабочий день, с 8:00 до 17:00, включая 1 час перерыва на обед.

Успешным кандидатам предлагается конкурентоспособная заработная плата, соцпакет (питание, бонусная система).
Высылайте, пожалуйста, резюме на русском и английском языках с указанием названия должности на электронный адрес: katco_cv@areva.com

---

ManpowerGroup

FOUNDED IN 1948, WITH MORE THAN 4500 OFFICES IN 80 COUNTRIES, MANPOWER IS THE LARGEST STAFFING AND EMPLOYMENT SERVICES COMPANY IN THE WORLD. MANPOWER HAS BEEN SUCCESSFULLY OPERATING IN KAZAKHSTAN SINCE 2006, RENDERING SERVICES IN MOST REGIONS OF KAZAKHSTAN, WITH ESTABLISHED OPERATIONS IN RUSSIA, BELARUS AND UKRAINE.

MANPOWER OFFERS YOU A UNIQUE OPPORTUNITY TO CARRY ON YOUR PROFESSIONAL GROWTH WITHIN THE LEADING WESTERN COMPANIES

VACANCIES IN FOREIGN BANK, ALMATY

1. Credit Card Product Manager
2. Retail Credits and Loans Underwriting Manager

Responsibilities:
- Developing new card products and features;
- Organizing of marketing campaigns;
- Managing merchant relations;
- Designing of activation campaigns.

Requirements:
- 3-4+ experience in bank retail marketing/underwriting department;
- Work experience in leading retail banks of Kazakhstan;
- Knowledge of credit cards and/or other bank products marketing/underwriting operating;
- Experience in launching of new bank products.

Please send your CV to:
Yekaterina.Pastukhova@kz.manpowergroup.com

МЕДИЦИНСКИЙ СОВЕТНИК, АЛМАТЫ

Обязанности:
- Правильная интерпретация и внедрение соответствующих кодов/политик/СОПов компании в целях защиты безопасности пациентов и репутации компании;
- Разработка и внедрение медицинского плана по соответствующим продуктам компании по согласованию с маркетинговым отделом;
- Подготовка и проведение медицинского тренинга по соответствующему терапевтическому направлению для сотрудников маркетинга и внешней службы;
- Определение/выявление внешних экспертов терапевтического направления (специалисты здравоохранения, организации пациентов) согласно соответствующему научному и клиническому опыту эксперта;
- Планирование, подготовка необходимого информационного материала, организация и проведение Совета экспертов по соответствующему терапевтическому направлению, согласно медицинскому плану;
- Помощь при подготовке и организации программ медицинского обучения, проводимых внешними экспертами на принципах научного взаимодействия;
- Фармаконадзор – ответственность по сбору, заполнению карт сообщений, отправка отчетов согласно срокам, установленным СОП.

Требования:
- Высшее образование – медицинское (обязательно), научная степень (желательно);
- Наличие опыта клинической работы (обязательно), наличие научного опыта (желательно);
- Владение английским языком на продвинутом уровне (Advanced);
- Предыдущий опыт работы на аналогичной должности от 6 месяцев – желательно;
- Владение персональным компьютером: MS Word, MS Excel, MS Outlook, Internet;
- Владение презентационными навыками и навыками проведения тренинга (желательно).

Резюме, пожалуйста, высылайте на:
Saniya.Kapanova@kz.manpowergroup.com

ДИРЕКТОРА ДЕПАРТАМЕНТА АНДЕРРАЙТИНГА И МОНИТОРИНГА КРЕДИТОВ, АЛМАТЫ

Обязанности:
- Сверять данные, представленные в форме выдачи кредитных средств корпоративным клиентам и клиентам МСБ;
- Осуществление первичного и ежегодного анализа финансового состояния заемщиков;
- Собирать и анализировать информацию, необходимую для последующей подготовки заключения по кредитному и финансовому анализу по кредитным предложениям для их рассмотрения уполномоченным кредитным органом;
- Участие в заседаниях уполномоченного кредитного органа по рассмотрению кредитных проектов;
- Осуществлять маркетинговый и финансовый анализ по оценочным компаниям;
- Представлять перечень оценочных компаний на рассмотрение и одобрение совету директоров;
- Осуществление контроля и координирование деятельности работников касательно классификации ссудного портфеля корпоративных и розничных кредитов банка и создания провизий против них;
- Участие в подготовке проектов внутренних документов банка и других документов по вопросам, входящим в компетенцию департамента;
- Координация и контроль за своевременным исполнением структурными подразделениями банка мероприятий, связанных с проведением внесудебной реализации залогового имущества и исполнением судебных решений.

Резюме, пожалуйста, высылайте на:
Zhazira.Nurbek@ru.manpowergroup.com

CATEGORY DEVELOPMENT MANAGER, ALMATY

Responsibilities:
- Develop, communicate, implement, and monitor strategic business plans for assigned categories in all retail channels;
- Develop, explore and daily run Category Management Project with major clients in Kazakhstan to optimize product categories;
- Prepare market analysis for respective categories;
- Take part in strategic development of product placement on shelves;
- Take part in discussion of launching new products in definite categories;
- Maintain knowledge of database for respective categories, maintain and develop periodic reporting on the category to the clients;
- Develop and organize all types of in-store promotion activities;
- Manage the product assortment, variety, quality and new product introductions for the category;
- Identify opportunities to enhance category sales and profits and reduce costs from a total value chain perspective;
- Integrate procurement and merchandising responsibilities for categories;
- Provide analytical and technical support services for inventory management, space management and information systems.

Requirements:
- University degree in Marketing or Sales is a privilege;
- 5 to 6 years experience (minimum 3 years of relevant experience) in FMCG/ consumer electronics sphere;
- Advanced English skills as a must;
- The ability to manage category management and trade marketing techniques (e.g.geo-merchandising), panel analyses and marketing studies;
- Creativity and initiative needed to design original merchandising tools and ensure that they are implemented;
- Strong Analytical Skills;
- Strong Communication and Negotiation Skills;
- Ability to work on various subjects simultaneously.

Please send your CV to:
Zhazira.Nurbek@ru.manpowergroup.com

СЕРВИСНЫЙ ИНЖЕНЕР ПО АСУТП, УСТЬ-КАМЕНОГОРСК

Обязанности:
- Сервисная поддержка роботизированных систем управления в сфере пищевого производства;
- Оперативное решение всех возникающих проблем у клиентов;
- Организация продажи запчастей для систем.

Требования:
- Опыт работы по направлению робототехники, автоматизированных систем управления, КИПиА на производстве;
- Наличие опыта по сервису автоматизированных линий;
- Знание разделов электрики, умение читать электрические схемы;
- Отличное знание компьютера;
- Знание основ построения компьютерных сетей;
- Опыт обслуживания клиентов;
- Готовность работать в оперативном режиме;
- Наличие водительских прав и собственного автомобиля;
- Клиенториентированность, целеустремленность в профессиональном отношении.

Резюме, пожалуйста, высылайте на:
Yekaterina.Pastukhova@kz.manpowergroup.com

Contact:

Tel.: 7 (727) 313 13 73
Fax: 7 (727) 313 13 74

cv@manpowerkaz.kz
almaty@manpowerkaz

EUR/USD	1,3207	▲ 0,58%	USD/JPY	81.35	▲ 0.56%	GBP/USD	1.6143	▲ 1.35%	USD/CHF	0.9095	▼ 0.60%	EUR/GBP	0.8180	▼ 0.74%

Изменение в процентах с 23.01.2012

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▲	▲	▲	▲
1.58%	0.49%	0.33%	0.06%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE

Фондовый рынок

	Значение	1D		1M	YTD
ММВБ	1457	-0.61%	▼	-5.4%	3.9%
РТС	4576	0.21%	▲	-5.5%	14.1%
S&P	1372	0.37%	▲	-1.8%	9.1%
DJIA	13002	0.58%	▲	-0.6%	6.4%
NASDAQ	2962	-0.30%	▼	-3.5%	13.7%
DAX	6590	1.03%	▲	-5.8%	2.5%
FTSE	5709	0.78%	▲	-2.5%	12.3%
Hang Seng*	20697	0.09%	▲	0.1%	9.0%
Shanghai*	2397	0.33%	▲	2.0%	13.1%
Nikkei-225*	9562	0.99%	▲	-4.5%	10.3%
S&P фьюч.*	1376	0.41%	▲	-1.3%	11.2%

** текущая сессия*

Товарный рынок

	Значение	1D		1M	YTD
Brent	118.4	-0.22%	▼	-5.96%	10.02%
WTI	103.2	0.49%	▲	-3.11%	4.38%
Urals	115.3	-0.41%	▼	-5.38%	9.07%
Золото	1642	0.21%	▲	-1.18%	5.02%
Никель	17328	-0.81%	▼	-4.29%	-7.46%
Медь	8258	1.65%	▲	-1.78%	8.80%

Официальные курсы валют

Данные на 26 апреля 2012 года

Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	152.71	▲
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	237.64	▼
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	0.02	
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED/ KZT	40.23	▲
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	147.75	▲
1 ЕВРО	EUR / KZT	195.28	▲
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	149.88	▲
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	23.44	▲
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD/ KZT	532.05	▲
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.15	
1 ЛАТВИЙСКИЙ ЛАТ	LVL / KZT	279.62	▲
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	56.56	▲
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN/ KZT	46.66	▲
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	39.40	▲
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	5.04	▲
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	118.67	▲
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	83.25	▲
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	0.08	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	18.40	▲
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK/ KZT	21.99	▲
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	162.54	▲
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	12.97	▲
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.82	

Время покупать... надолго ли?

На российском рынке по-прежнему сказывается нестабильность мировой финансовой системы. Для инвесторов главный вопрос – могут ли такие меры, как увеличение средств в распоряжении МВФ, настолько упрочить оптимизм, чтобы на рынках, которые испытывают косвенное давление (таких как Россия), начался рост? И если да, то какой стратегии следует придерживаться в период роста, учитывая сохраняющиеся риски? Риск, как и всегда, заключается в том, что фонд поддержки объемом $430 млрд не внушает доверия и дает лишь короткую передышку. Сейчас динамика мировой финансовой системы определяется то усилением склонности инвесторов брать на себя разумные риски, то таким же усилением несклонности к риску, и краткосрочные инвестиционные стратегии напоминают игру в рулетку: утром ставим только на красное, после обеда – только на черное. Хороший пример – торговая сессия на московских биржах в минувшую пятницу (рынок открылся падением, а затем пошел вверх после новостей от МВФ и роста на Уолл-стрит). После закрытия российских бирж S&P 500 потерял большую часть прибылей.

Решения приняты, но они опять временные. Увеличение средств МВФ, доступных для помощи финансовой системе, на $430 млрд обеспечивает определенный запас прочности, однако большинство инвесторов считает, что Европа и МВФ лишь откладывают решение проблемы и тянут время. По их мнению, ни одна из мер, предложенных МВФ и ЕЦБ, не является долгосрочным решением, и для решения проблем долга и бюджетного дефицита нужны более болезненные экономические и политические изменения. Пока эти решения не приняты, на всех мировых рынках сохранятся волатильность и неопределенность, оказывающие давление даже на такие рынки, где нет проблем ни с долгом, ни с дефицитом.

Вскоре нужно будет определить стратегию на лето. Уже сейчас инвесторам важно решить: следовать ли традиционной стратегии продаж в мае, или просто приостановиться – а может быть, сейчас редкий случай, когда в мае лучше покупать? Такие сомнения вполне понятны, поскольку в предыдущие месяцы рынок в целом шел вниз. Посмотрим на события в ряде стран.

Испания. На аукционе испанских суверенных облигаций на прошлой неделе спрос несколько превысил предложение, а ставка купона составила менее 6%. Это хороший результат, который немного успокоил рынок и ослабил неприятие рисков. Однако на следующий день после аукциона оптимизм исчез, и доходность испанских облигаций снова выросла. Опасность того, что доходность госбумаг вырастет до 7%, вполне реальна, но материализуется она не ранее осени, когда начнется новый сезон инвестиций. Видимо, пока было сделано достаточно (включая предоставление средств МВФ), чтобы отложить решение проблем на некоторое время, но над рынками по-прежнему висит дамоклов меч.

В Ирландии на 31 мая назначен референдум по вопросу присоединения к европейскому договору о бюджетной стабильности. Договор предусматривает жесткие нормы бюджетной дисциплины для членов ЕС и имеет принципиальное значение для сдерживания долгового и бюджетного кризиса и выхода из него. Отказ Ирландии присоединиться к этому договору может эскалировать кризис. Как правило, ирландцы сперва голосуют против, а затем «за», присоединяясь к большинству стран ЕС после ряда пересмотров и уступок. Рынок исходит из того, что ЕС выиграет «второй раунд».

Рост экономики Китая – и, следовательно, импорта сырьевых товаров в эту страну, по-прежнему принципиально важен. Инвесторы ждут дальнейшего смягчения денежно-кредитной политики для стимулирования кредитования и поддержания внутреннего роста. Пока этого не произошло, ситуацию будут определять макроэкономические данные и прогнозы. На прошлой неделе перевесили оптимистичные настроения, и индекс Shanghai Composite вырос на 2,0%.

Иран и ООН. Еще одним важным событием для нефтяного рынка может быть очередная встреча представителей ООН и Ирана в рамках переговоров по ядерной программе. Встреча проходит 23 мая в Багдаде. Предыдущая встреча породила надежды на то, что программа полномасштабных санкций, которая должна вступить в силу с 1 июля, может быть смягчена, что позволит Ирану экспортировать больше нефти. Эти ожидания в некоторой степени способствовали снижению цен на нефть. В ближайшее время цены на нефть, вероятно, продолжат снижаться, поскольку появилась информация о том, что Иран экспортирует больше нефти, чем предполагается, отключая системы автоматической идентификации судов (AIS) на своих танкерах. Тем не менее резкое снижение цен маловероятно – скорее всего, котировки опустятся до уровня $115 за баррель, который считается приемлемым для мировой экономики.

Впрочем, сегодня на рынке нефти может усилиться нервозность после новых сообщений из Бахрейна, где в выходные прошли акции протеста против проведения в стране Гран-при «Формулы-1». За неделю, завершившуюся в пятницу, цена Brent упала на 2,0% – до $118,8 за баррель, но при этом держалась ниже $117 за баррель в середине недели и перед объявлением нового прогноза МВФ по росту мировой экономики.

«Большая двадцатка». Очередной саммит лидеров стран «Большой двадцатки» пройдет 18-19 июня в Мехико. Рынок не ждет, что на этой встрече будут приняты новые меры, нацеленные на поддержание роста мировой экономики, как это было на саммите в апреле 2009 года. Рынки могут положительно отреагировать, если на саммите в Мехико будет предложение скоординировать меры (как в апреле 2009 года).

Информация предоставлена аналитическим управлением Тройки Диалог

В лидерах акции технологичных компаний

KASE

После заметного подъема индекса в понедельник на ралли акций «Казахтелекома» торги на рынке во вторник завершились снижением. Простые акции оператора связи припали на 2,2%. На фоне плохой статистики по Китаю и еврозоне инвесторы продавали простые акции «Казахмыса» после падения его котировок на торгах в Лондоне. Поддержали рынок бумаги РД «КазМунайГаз» после того, как инвесторы возобновили покупки на локальных минимумах. По объемам торгов бумаги «Казахтелекома» также превзошли других представителей списка KASE. По акциям объем торгов составил 86,8 млн тенге, из них 43 млн пришлись на акции «Казахтелекома», остальные – на бумаги РД КМГ и БЦК.

Интересны для покупки простые акции Народного банка, имеющие хорошую поддержку на уровне 200 тг. Сейчас акции выглядят привлекательно, на текущих ценовых уровнях 236,5 тг. за акцию, учитывая благоприятные перспективы роста чистой прибыли. Анализируя эти акции, можно предположить ежегодные темпы роста в ближайшие три года, которые составят не менее 20%. 474 тенге – целевой уровень по простым акциям.

О Главном

Азиатские рынки после нескольких дней снижения немного отыгрывают потери, прибавляя в среднем около полупроцента. Наибольший подъем отмечается на японской бирже. Хуже остальных в регионе на этот раз торгуется Гонконг. Инвесторы отыгрывают положительное закрытие американских рынков. Индекс MSCI Asia Pacific прибавляет около 0,2%.

В лидерах акции технологичных компаний региона после сильного отчета крупнейшей корпорации в мире Apple. Так, например, бумаги Samsung Electronics, производящей для Apple компьютерные чипы и панели, дорожают на полтора процента. В целом акции этого сектора в регионе показывают один из самых сильных подъемов за последние 10 месяцев. Фьючерсы на американские индексы растут на треть процента.

Также демонстрирует рост, хоть и небольшой, китайский фондовый рынок. Снижение рынка акций в Китае накануне было наиболее сильным за последние 3 недели с конца марта. Тем не менее с начала года отмечен рост фондового рынка страны на 7%. Накануне стало известно, что китайские банки в 2011 году увеличили прибыль рекордными темпами как минимум за 4 года, почти на 40%, за счет прибыли от кредитной деятельности и платных финансовых услуг.

С технической стороны интересная ситуация сейчас на графике индекса Nikkei, который близок к формированию сильной разворотной фигуры «голова-плечи». Причем второе «плечо» будет ниже первого. Накануне последовал откат от локального сопротивления на 9650, индекс устремился к линии «шеи» на 9400. В то же время, если Nikkei удержится в районе 9300-9400 и организует отскок вверх, может сформироваться уже большая перевернутая «голова-плечи» с линией «шеи» на 10200.

Металлы: серебро – падение ниже 3-месячного минимума

Серебро обладает большей промышленной ценностью, нежели золото, изменение цен на которое в большей степени подвержено спекулятивным рискам.

На фоне ожиданий сокращения глобального спроса на промышленные металлы после выхода слабых экономических данных в понедельник (23 апреля) и новостей о продолжении спада производственных показателей Китая (ключевого потребителя сырья), цены на серебро упали более чем на 3,5% за унцию, впервые за 3 месяца опустившись ниже отметки $31/тр. унц.

Информация предоставлена директором Представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай

Пенсионные фонды ищут новые инструменты и возможности

Объем казахстанского рынка пенсионных фондов достиг $18 млрд. В свете последнего экономического кризиса пенсионные фонды ищут альтернативные финансовые инструменты, чтобы противостоять инфляции.

За последние несколько лет совокупный уровень инфляции увеличился в два раза по отношению к накопительному пенсионному фонду (60% против 30%). Это несоответствие создано, главным образом, благодаря инфляционному давлению со стороны высоких цен на сырьевые товары и волатильностью рынка, вызванного кризисом.

В результате пенсионные фонды Казахстана в первую очередь вкладывают средства в государственные облигации, которые предлагают хорошую гарантию для средств, особенно на фоне инфляции. «44% портфеля «Улар-Умит» относятся к государственным ценным бумагам. Это соотношение еще выше в случае с другими фондами», – сказал Даулет Сахипов из «Улар-Умит» в интервью для TBY.

Сокращение разрыва между инфляцией и доходностью НПФ зависит от надлежащего функционирования рынков капитала. Это означает изменения в фиксированной доходности, в фондовом рынке и в ликвидных рыночных облигациях.

Нет быстрого выхода из ситуации, хотя увеличение ликвидности на фондовом рынке считается хорошей отправной точкой для начала. В интервью для TBY Кадыржан Дамитов, президент KASE, заметил: «Мы наблюдаем рост IPO и SPO. Мы также надеемся и ожидаем увидеть больше инвесторов на нашем рынке, и считаем, что это приведет к увеличению ликвидности».

Ельдар Абдразаков, генеральный директор «Сентрас Секьюритис», с другой стороны, обращает внимание на опыт стран, сталкивающихся с подобной ситуацией. Г-н Абдразаков предупреждает, что, хотя в Аргентине национализация пенсионных фондов создает краткосрочную выгоду для государства, в долгосрочной перспективе это создает проблемы для финансирования пенсионных фондов. По его словам, опыт Польши и Чили в развитии их пенсионных фондов – более подходящий для Казахстана пример того, как можно двигаться в верном направлении при правильном уровне регулирования.

В ОЖИДАНИИ ЯПОНЦЕВ

В ближайшую субботу в Алматы сборная Казахстана по регби проведет свой первый матч в рамках нового сезона Азиатского Кубка пяти наций. Это главный континентальный турнир для регбийных национальных сборных. Казахстанцы уже не первый год выступают в элитном дивизионе Азиатского Кубка пяти наций, в котором в этом году помимо нашей сборной представлены команды Японии, Кореи, Объединенных Арабских Эмиратов и Гонконга. Уже на старте казахстанским регбистам волею календаря выпало сыграть с главным фаворитом турнира, лучшей командой Азии и бессменным победителем Кубка – сборной Японии. Задача перед казахстанцами в предстоящем матче стоит тяжелая, но тренерский штаб во главе с Александром Стальмаховичем и его помощником, знаменитым в прошлом регбистом алматинского СКА, а впоследствии французских профессиональных клубов Муратом Уанбаевым проделал большую подготовительную работу и надеется, что поединок с японцами получится упорным. Александр Стальмахович, главный тренер сборной Казахстана: «Команда в принципе готова сражаться с командой Японии, но игра есть игра, и конкретно на игре будет видно, как мы подготовились». **(khabar.kz)**

КОНТРАКТЫ НА НОВЫЙ СЕЗОН

Тренерским штабом хоккейного клуба «Сарыарка» были продлены контракты со следующими игроками: Семен Кокуев, Дмитрий Громов, Максим Орлов, Ильгиз Нуриев, Бен О'Коннор, Андрей Батрутдинов, Александр Станковский и Максим Грязнов. По мнению тренерского штаба, эти игроки соответствуют уровню ВХЛ, в которой предполагается выступление команды. Также некоторым игрокам команды, возможно, будет предоставлен шанс проявить себя на предсезонных сборах и подписать новое соглашение с командой. В расширенный список попали Михаил Костоломов, Денис Коробкин, Владимир Севастьянов, Денис Иванов и Константин Чащухин. Закончились и расторгнуты контракты со следующими игроками: Эльдар Нажмутдинов, Евгений Исаков, Эдийс Брахманис, Олег Сорокин, Томаш Яшко, Карл Хенрик Петре, Дмитрий Нагорных, Михаил Доника, Александр Лопатюк, Максим Протопопов, Сергей Яковенко и Кирилл Елагин. ХК «Сарыарка» благодарит игроков за работу и желает удачи в дальнейшей карьере. В данный момент ведется активная работа тренерского состава и генерального менеджера клуба для усиления команды игроками высокого уровня, способными решать поставленные руководством клуба задачи. В предварительном списке насчитывается свыше 40 игроков, представлявших в прошедшем сезоне клубы ВХЛ и КХЛ. **(hc-saryarka.kz)**

ИГЛИНСКИЙ О ЛЬЕЖЕ

Гонщик «Астаны» Максим Иглинский, победивший в старейшей гонке мирового тура «Льеж – Бастонь – Льеж», прокомментировал достигнутый результат, который помог его команде подняться на третью строчку мирового рейтинга. «Это самая красивая победа в моей карьере. Я очень счастлив. Я 7 раз проехал Льеж, и, наконец, выиграл. Для меня стало сюрпризом, что я смог добрать Нибали. Я видел, что он мучается, но мне было понятно, что он мог финишировать, и поэтому я атаковал его. Я просто сжег себя, и смог выиграть. Александр Винокуров позвонил мне утром и сказал, что я могу выиграть эту гонку, что я должен попытаться и отобраться в отрыв. Когда мы увидели мощную атаку Нибали, подумали, что гонку он уже выиграл. Я атаковал с Родригесом, и думал, что буду бороться за второе или третье место. Всю эту неделю команда была сильна. Мы знали, что сможем хорошо выступить, но две победы – это фантастика», – приводит слова Иглинского VeloLive.com. **(championat.com)**

Под знаком сенсаций

Данияр Балахметов (фото:ffk.kz)

Что-то невообразимое творилось в минувшем туре национального футбольного первенства. В целом ряде поединков, исход которых казался очевидным, был зафиксирован совсем неожиданный результат. Главная сенсация произошла в Астане, где одноименный футбольный клуб принимал кокшетауский «Окжетпес». «Синегорцы» до этого тура шли с нулем в графе «очки», и не было никаких предпосылок для того, что эти самые очки будут заработаны в Астане. К тому же на 7-й минуте Эмиль Дике, реализовав пенальти, вывел столичный клуб вперед. Ситуация не в пользу хозяев стала меняться в начале второй половины матча, когда на 51-й минуте Давид Чегашвили забил ответный гол. А кошмарная развязка для астанчан наступила в последние минуты встречи. Сначала на 87-й минуте Чегашвили вывел свою команду вперед. Следом Абзал Бейсебеков на 90-й минуте срезал мяч в собственные ворота. Наконец все тот же неугомонный Чегашвили забил последний гол в ворота соперника. В итоге неожиданная победа «Окжетпеса» со счетом 4:1 и хет-трик грузинского легионера стали главным событием тура. А уже на этой неделе стало известно о том, что Олег Протасов покинул пост главного тренера «Астаны». Его место занял главный тренер национальной сборной Мирослав Беранек.

Еще одна сенсация грянула в Талдыкоргане, где встречались «Жетысу» и «Акжайык». Вице-чемпионы прошлого сезона довольно быстро вышли вперед, после того как Азат Нургалиев на 16-й минуте был точен с одиннадцатиметрового. Однако на 22-й минуте форвард «Жетысу» Горан Марич поразил собственные ворота, чем соответственно сделал счет равным. А победную точку в матче поставил чешский легионер уральцев Якуб Хлебоун. Произошло это на 75-й минуте. Выезд в Талдыкорган принес «Акжайыку» не только три очка, но и лидерство в первенстве.

Чемпионат страны преодолел чуть больше четверти дистанции, и после семи туров пала «последняя крепость». Таким эпитетом можно охарактеризовать воскресное поражение «Иртыша». Павлодарцы оставались последними, кто не познал горечи поражения. В воскресенье этот момент настал. Причем в соперниках у «Иртыша» значился клуб, явно не ставящий высоких задач в нынешнем сезоне – это кызылординский «Кайсар», который, кстати, в прошлом туре отобрал в Алматы очки у «Кайрата». Кызылординцы, поняв, что можно и нужно успешно противостоять другим коллективам премьер-лиги, к концу первого тайма отчетной игры повели в счете. Успехом увенчались усилия Анатолия Малкова. Вторую и, как оказалось, последнюю брешь в обороне «Иртыша» на 82-й минуте пробил Жасулан Молдакараев.

Интересный матч получился в Таразе, где одноименный клуб принимал шымкентский «Ордабасы». Дополнительную подоплеку всегда острому и горячему южному дерби придавал и факт того, что «Тараз», возглавлявший не так давно турнирную таблицу, в последних двух турах только проигрывал, следовательно, подопечным Любомира Петровича как воздух была необходима победа, а вместе с ней и реабилитация в глазах собственных поклонников. А соперничество с принципиальным и достаточно сильным соперником делало эту реабилитацию еще более значимой. С первых минут поединка «Тараз» обозначил свое преимущество, что вылилось в весьма быстрый гол, который был забит на 11-й минуте. Героем эпизода стал нападающий жамбылцев Мирослав Лечич. Правда, радость «Тараза» длилась недолго. На 14-й минуте голом отметился форвард «Ордабасы» Дауренбек Тажимбетов. Равный счет продержался до начала второй половины матча. И вновь результативностью в атаке отметился Лечич, поразивший ворота соперника на 52-й минуте. Этот гол стал решающим в матче. Необходимо отметить то, что победа «Таразу» далась высокой ценой. Серьезные травмы в матче получили Нуртас Кургулин и Андрей Шабаев.

	Премьер-лига	И	В	Н	П	М	О
1	**Акжайык**	7	5	1	1	13 - 6	**16**
2	**Шахтер**	7	5	0	2	13 - 5	**15**
3	**Тараз**	7	5	0	2	8 - 5	**15**
4	**Иртыш**	7	4	2	1	15 - 6	**14**
5	**Тобол**	7	4	2	1	15 - 9	**14**
6	**Ордабасы**	6	3	2	1	9 - 5	**11**
7	**Атырау**	7	2	2	3	8 - 10	**8**
8	**Актобе**	7	2	2	3	7 - 5	**8**
9	**Кайрат**	7	2	2	3	7 - 10	**8**
10	**Астана**	6	2	1	3	9 - 12	**7**
11	**Жетысу**	7	2	0	5	10 - 18	**6**
12	**Сункар**	7	1	3	3	2 - 8	**6**
13	**Кайсар**	7	1	1	5	7 - 13	**4**
14	**Окжетпес**	7	1	0	6	7 - 18	**3**

Действующий чемпион страны в минувшем туре на выезде встречался с «Атырау». Прикаспийцы в этом сезоне в домашних играх выступают с переменным успехом, однако ни одному сопернику очки в Атырау не даются легко. Такая же бескомпромиссная борьба наметилась и в противостоянии «нефтяников» и «горняков». Причем карагандинцы имели перевес, который им позволил дважды поразить ворота хозяев. Первый гол на 45-й минуте на свой счет записал Сергей Хижниченко. А на 69-й минуте удалось отличиться Андрею Финонченко.

Немного неожиданный исход был зафиксирован в Актобе, где одноименная команда принимала алматинский «Кайрат». В первом тайме хозяева поля много атаковали и нанесли по воротам Рамиля Нурмухаметова с дюжину ударов, из которых всего три пришлись в створ. При этом оборона алматинцев не особо давала актюбинцам развернуться у своей штрафной. А на 35-й минуте Неманья Иованович хорошо отборолся с защитниками «Актобе», в результате чего мяч достался Дмитрию Мамонову, который незамедлительно отправил снаряд в угол ворот. Отыграться подопечные Владимира Муханова смогли лишь во втором тайме, когда на 69-й минуте Марат Хайруллин был точен с одиннадцатиметрового. Больше забитых мячей в этом поединке зафиксировано не было.

За 90 минут игры не удалось поразить ворота друг друга футболистам каскеленского «Сункара» и костанайского «Тобола». Этот матч состоялся в Алматы. И, скорее всего, ничья больше устроила каскеленцев, которые в двух предыдущих играх уступили с общим счетом 0:6.

Турнирный расклад диктует свои условия. Теперь в ближайшее воскресенье центральной встречей будет значиться отнюдь не матч между «Иртышом» и «Актобе», «Шахтером» и «Ордабасы» или на худой конец поединок между «Кайратом» и «Жетысу», таковой будет встреча, в которой сойдутся «Акжайык» и «Тараз». Первые после седьмого тура возглавляют таблицу, вторые долгое время после старта первенства находились на ее вершине. Помимо вышеперечисленных матчей, в рамках восьмого тура встретятся «Тобол» и «Кайсар», «Окжетпес» и «Сункар», а также «Атырау» и «Астана».

Кто на этот раз?

В субботу в Алматы стартует V Кубок президента по футболу

Вячеслав Селезнев

Как и в прежние годы, участие в этом турнире примут восемь команд, возраст игроков которых не должен превышать семнадцати лет (не старше 1996 г.р. – прим. авт.). Следует отметить, что во второй раз подряд на Кубке президента сыграют только сборные. Плюс ко всему, после двухлетней прописки в Астане турнир вновь возвращается в Алматы. По традиции Кубок президента будет разыгран по классической – ранее принятой схеме. Восемь сборных, разбитые на две группы по четыре в каждой, сначала проведут по три матча в своих квартетах «каждый с каждым». Затем победители групп сыграют между собой в финале. Занявшие вторые места будут оспаривать бронзовые награды турнира. Те, кто в своих группах станут третьими, сыграют в матче за пятое место. А команды, которые займут последние места в квартетах, разыграют итоговые седьмое и восьмое место. Поединки будут проходить в два тайма по 40 минут.

Помимо юношеской сборной Казахстана, на предстоящем турнире сыграют команды Венгрии, Туркменистана, Армении, Турции, Азербайджана, Ирана и Грузии. Необходимо отметить, что по сравнению с прошлогодним розыгрышем состав участников не претерпел кардинальных изменений. На этот раз, не будет сборных Украины и Узбекистана, зато география участников расширилась за счет команд Венгрии и Туркменистана. Эти две сборные как раз и попали в группу А, где также выступят Казахстан и Армения. А в группе В сыграют Турция, Азербайджан, Иран и Грузия. Все матчи, кроме финального, состоятся на поле спортивного комплекса Football Land. А финал, который пройдет 2 мая, будет чыгран на центральном стадионе Алматы.

Турнир будет открыт матчем Турция – Иран. Затем состоится поединок сборных Грузии и Азербайджана. После чего в дело вступят команды группы А. Сначала силами померятся футболисты Венгрии и Армении, а затем состоится встреча Казахстан – Туркменистан. Между третьим и четвертым матчем первого дня запланирована церемония открытия турнира.

Программа второго тура, который состоится в воскресенье, начнется с поединка между сборными Ирана и Грузии. Следом состоится принципиальная дуэль между Турцией и Азербайджаном. Закрывать программу второго игрового дня будут встречи группы А: Армения – Туркменистан, Казахстан – Венгрия.

В понедельник на Кубке президента объявлен днем отдыха. А заключительный тур будет сыгран во вторник. Сначала в борьбу вступят сборные, составившие группу В. Грузия сыграет с Турцией, а Азербайджан с Ираном. Затем настанет черед квартета под литерой А. Венгрия померится силами со сборной Туркменистана, а Казахстан сразится с Арменией. На этом групповая стадия турнира будет исчерпана. А уже в среду, в финальный игровой день, будут разыграны итоговые места.

Стоит напомнить, что первый Кубок президента состоялся в 2008 году в Алматы. Тогда за главный приз боролись три российских клуба, это московские «Спартак» и ЦСКА, а также питерский «Зенит». Помимо россиян на турнире были представлены: минское «Динамо», голландский «АДО Ден Хааг», турецкий «Бешикташ», бразильский «Оле Бразил» и юношеская сборная Казахстана, выступавшая под флагом алматинской «Цесны». Победителем того Кубка президента стал стамбульский «Бешикташ», юноши которого в финале в присутствии 16 тысяч зрителей нанесли поражение московскому ЦСКА со счетом 3:1. А в матче за третье место московский «Спартак» выиграл у «Оле Бразил» со счетом 2:0.

В 2009 году Кубок президента вновь состоялся в Алматы. И снова в финал турнира прошел московский ЦСКА. Но, как и годом ранее, «армейцы» опять были вынуждены капитулировать перед соперником уже в лице «Оле Бразил». Южноамериканцы тогда выиграли со счетом 1:0.

В 2010 году Кубок президента прошел в Астане. В турнире приняли участие юношеские команды стамбульского «Галатасарая», ташкентского «Бунедкора», питерского «Зенита», московского ЦСКА, азербайджанского «Бакы», команда СУАР-94 из Китая, а также алматинская «Цесна» и юношеская сборная Сербии, которая вела подготовку к домашнему чемпионату Европы. В итоге победителем Кубка президента стала сборная Сербии, разгромившая в финале питерский «Зенит» со счетом 7:0. Стоит отметить, что балканские юноши по уровню мастерства и сыгранности на порядок превосходили своих сверстников, забив в четырех играх 23 мяча и пропустив всего лишь два.

В прошлом году состоялся четвертый турнир, который был разыгран в Астане. Сборная Казахстана в драматичном матче за третье место уступила сборной Турции со счетом 2:3. А в финале сборная Азербайджана по пенальти обыграла команду Украины и стала обладателем трофея.

ПЕРВАК СОХРАНЯЕТ ПОЗИЦИЮ

Казахстанская теннисистка Ксения Первак по состоянию на 23 апреля продолжает удерживать за собой 38-е место в первой сотне еженедельно обновляемого рейтинга Женской теннисной ассоциации (WTA). Несмотря на то, что Первак на прошлой неделе не участвовала ни в одном турнире, соперницы за семь дней не смогли сместить ее с 38-й позиции, на которую она поднялась неделю назад. Другая входящая в первую сотню рейтинга казахстанка – Галина Воскобоева – за неделю потеряла две позиции и располагается на 48-м месте. Во второй сотне мирового рейтинга казахстанка Сесиль Каратанчева отвоевала две позиции и поднялась к 23 апреля на 124-е место. Здесь же казахстанка Ярослава Шведова потеряла пять позиций и опустилась на 135-ю строчку. Лидером мировой табели о рангах остается белоруска Виктория Азаренка, второй по-прежнему идет россиянка Мария Шарапова, третьей – чешка Петра Квитова. В рейтинге парного разряда казахстанка Шведова по-прежнему шестая, Воскобоева – 29-я, Первак опустилась со 140-го на 156-е место, Каратанчева поднялась с 369-й на 363-ю позицию. В рейтинге парного разряда по-прежнему лидируют американки Лизель Хубер и Лиза Раймонд, третью позицию занимает чешка Квета Пешке. **(newskaz.ru)**

С САМОГО НАЧАЛА

В начале июля возьмет старт очередной еврокубковый сезон. В Лиге чемпионов примет участие «Шахтер», а путевки в Лигу Европы выиграли «Ордабасы», «Жетысу» и «Актобе». В связи с реорганизацией Кубка УЕФА и с началом проведения нового турнира – Лиги Европы Казахстан во втором клубном турнире получил дополнительное место, и с сезона 2009/2010 гг. представлен тремя клубами. Причем обладатель кубка страны получал место сразу во втором квалификационном раунде. В этом сезоне УЕФА вновь прибегает к реформам. Если в прошлом году в первом квалификационном раунде стартовали 50 команд, то в нынешнем сезоне возьмут старт 78 команд. Обладатели кубков своих стран, занимающих в таблице коэффициентов УЕФА место с 33 по 53 (у Казахстана 41-е место), начнут старт с первого квалификационного раунда. Таким образом, «Ордабасы», как и «Жетысу» и «Актобе», начнет с самой ранней стадии. При этом «Ордабасы» и «Жетысу» будут в числе «несеяных» команд, а «Актобе» будет в числе «сеяных». Реформы коснулись только Лиги Европы. «Шахтер» возьмет старт в Лиге чемпионов со второго квалификационного раунда, и будет в числе «несеяных» команд. **(sports.kz)**

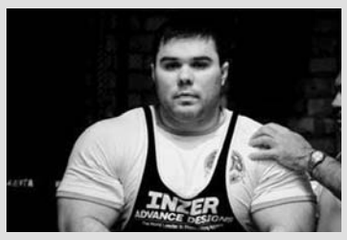
ДО СОТНИ НЕДАЛЕКО

По состоянию на вторник 77 казахстанских спортсменов получили лицензии на летние Олимпийские игры в Лондон. В столицу Великобритании отправятся, в частности, 13 ватерполистов, 12 легкоатлетов, 9 боксеров, 8 тяжелоатлетов, 6 представителей вольной и 5 – греко-римской борьбы. И это еще далеко не окончательные цифры. Квалификационные соревнования завершились не во всех видах спорта, и мы вполне можем рассчитывать на увеличение квот еще в 14 олимпийских дисциплинах, в том числе в легкой атлетике, всех видах борьбы, включая дзюдо, плавании, теннисе, современном пятиборье и других. Перед нашими спортсменами и тренерами поставлена задача завоевать не менее ста лицензий. **(kazpravda.kz)**

ВСТРЕЧА В АКТОБЕ

Во вторник на базе Центра подготовки олимпийского резерва состоялась встреча руководства футбольного клуба «Актобе» с генеральным секретарем ФФК Саяном Хамитжановым и спортивным директором ФФК Анатолием Юревичем. Как стало известно из беседы, со следующего года при каждом клубе премьер-лиги должен будет открыться футбольный центр, который будет функционировать по немецкой системе. В связи с этим количество команд группы подготовки увеличится с пяти до десяти, то есть при клубе будут функционировать команды десяти возрастов, начиная с 10-ти лет. Кроме того, Анатолий Юревич проведет сначала собеседование, а потом и семинар для вновь набранных в структуру ФК «Актобе» тренеров. Чтобы не откладывать дело в долгий ящик, планируется, что Юревич вернется в Актобе сразу после первомайских праздников, и сразу же начнется собеседование среди кандидатов на тренерскую работу в структуре клуба. Предпочтение будет отдаваться молодым специалистам. **(fc-aktobe.kz)**

НЕ СДЮЖИЛ



В Омске скончался призер мировых и европейских соревнований по жиму штанги Михаил Алгаш. Спортсмен умер на 24-м году жизни от разрыва печени, который был вызван большими нагрузками. Об этом сообщает Powerlifting.in.ua. О смерти Алгаша также сообщается в группе на сайте «ВКонтакте», которая была создана в поддержку спортсмена. 20 апреля Алгашу после одной из тренировок стало плохо, и он был помещен в больницу. По словам друга спортсмена, Алгаш готовился к крупному соревнованию и активно тренировался. «Миша слишком много брал, готовился к чемпионату Европы, видимо, перетянул», – заявил друг спортсмена Life News. Михаил Алгаш родился в Омске в 1988 году. Он занимался бодибилдингом и пауэрлифтингом, участвовал в российских и международных соревнованиях. После занимался жимом штанги. В августе 2011 года Алгаш выиграл чемпионат Евразии, попутно установив мировой рекорд среди юниоров. Россиянин поднял 270 килограммов из положения лежа при собственном весе в 129 килограммов. **(lenta.ru)**

НАКАЗАНИЕ ДЛЯ БЕЛОВА

Президент КХЛ Александр Медведев заявил, что защитник омского «Авангарда» Антон Белов, уличенный в употреблении допинга, не сможет принять участие в чемпионате мира 2012 года в составе сборной России даже в том случае, если он не будет дисквалифицирован. Об этом пишет издание «Советский спорт». По словам президента КХЛ, срок рассмотрения дела может оказаться длительным, поэтому Белов просто не успеет сыграть на ЧМ. Медведев отметил, что вывод о злонамеренном приеме игроком препарата пока делать не следует. Медведев подчеркнул, что Белов был временно отстранен от участия в матчах, поскольку КХЛ намерена «поставить заслон использованию запрещенных препаратов». Белов был уличен в применении препарата, входящего в список запрещенных веществ Всемирной антидопинговой организации (WADA) в разделе «стимуляторы, относящиеся к особым субстанциям». Российские СМИ писали, что речь идет о метилгексанамине. Медведев подчеркнул, что препарат, использованный Беловым, применяют для быстрой «сгонки» веса. Изначально сообщалось, что допинг-проба Белова, давшая положительный результат, была взята 19 апреля после четвертого матча финальной серии Кубка Гагарина с московским «Динамо» (в пятом и шестом матчах серии Белов уже не играл). В заявлении на официальном сайте КХЛ говорится, что Белов попался на допинге 15 апреля, то есть после второго матча серии. **(lenta.ru)**

РАДИКАЛЬНАЯ ЗАМЕНА

На миланском стадионе «Сан-Сиро», на котором свои домашние игры проводят «Милан» и «Интер», со следующего сезона будет постелен искусственный газон, сообщает La Gazzetta dello Sport. Работы по замене поля начнутся в июне 2012 года. Первый матч на синтетическом газоне пройдет в августе нынешнего года в рамках традиционного турнира на Кубок Берлускони. Состояние поля на миланском стадионе вызывало много критики. В частности, в нынешнем сезоне претензии к состоянию газона на «Сан-Сиро» высказали представители лондонского «Арсенала» и испанской «Барселоны», которые играли с «Миланом» в рамках Лиги чемпионов. «Барселона» после встречи с миланским клубом (0:0) в 1/4 финала Лиги чемпионов подала в УЕФА официальную жалобу на состояние поля. Тогда главный тренер каталонцев Хосеп Гвардиола заявил, что на такой газон опасно выходить. Стадион «Сан-Сиро» был открыт в 1926 году. Его вместимость составляет 80 тыс. человек. В 2001 году стадион принимал финал Лиги чемпионов, в котором немецкая «Бавария» обыграла испанскую «Валенсию». В 2016 году финальный матч Лиги чемпионов также пройдет на стадионе в Милане. **(lenta.ru)**

Когда невозможное возможно

Во вторник и среду состоялись ответные матчи 1/2 финала Лиги чемпионов

Вячеслав Селезнев

Главный клубный турнир Старого Света неумолимо приближается к своему завершению. Позавчера и вчера были сыграны ответные матчи 1/2 финала. И теперь, 19 мая в Мюнхене осталось выявить лучшую команду Европы. К сожалению, вчерашний поединок между «Реалом» и «Баварией» из-за своего позднего окончания не нашел своего отражения в номере. Зато матч, полный драматизма и накала страстей, между «Барселоной» и «Челси» с лихвой оправдал надежды любителей футбола по всему миру. Интрига в противостояние была заложена еще неделю назад в Лондоне, когда «Челси» победил со скромным счетом 1:0. После этого «Барселону» ждало великое суперклассико. К великому сожалению поклонников «сине-гранатовых», их любимцы на своем стадионе уступили извечному сопернику и распрощались с надеждами на чемпионство. Уже в том матче было видно, что от былой мощи «Барселоны» остались лишь воспоминания. Лидеры команды выглядели заметно уставшими и действовали без выдумки. Да и Жозе Моуринью, похоже, нашел противоядие от «каталонского комплекса», который преследовал его команду на протяжении последних трех сезонов. В этом свете ответный полуфинал виделся неким проблеском в сложившейся ситуации.

Вопреки ожиданиям, начало встречи вышло обоюдоострым. Первыми к воротам соперника приблизились англичане. Однако своевременный выход Вальдеса не позволил атаке гостей перейти из разряда потенциально опасной во что-то большее. Не заставил себя долго ждать и ответ «Барселоны». Однако удар Лео Месси с нерабочей правой вышел крайне неточным и не очень сильным. На 7-й минуте случился неприятный для «Челси» эпизод. В одном из моментов получил травму центральный защитник «аристократов» Гарри Кэхилл. Его через несколько минут были вынуждены заменить на Жозе Босингву. Тем временем каталонцы в привычной для себя манере старались наседать на соперника. И в одном из моментов лишь реакция Эшли Коула спасла гостей от пропущенного гола. Вскоре неприятный эпизод произошел в штрафной «Барселоны», где столкнулись Виктор Вальдес, Дидье Дрогба и Херард Пике. Последний, получив болезненный удар от Вальдеса, вышел в эпизоде самым пострадавшим. Некоторое время врачи каталонцев оказывали помощь Пике прямо на поле. Затем испанец даже вернулся в строй. Но, как оказалось позднее, травма не позволила ему продолжить матч, и он был заменен на Данни Алвеша. К этому моменту «Барселона» сумела создать пару весьма интересных моментов. Сначала Месси, сблизившись с Чехом, не смог переиграть последнего. Сыгравший на подборе Иньеста в повторной атаке своим ударом угодил в Терри.

Подопечные Хосепа Гвардиолы решили не сбавлять темп и в течение нескольких минут владели подавляющим преимуществом, при этом заработав несколько угловых. Для высокорослой обороны «Челси» эти «стандарты» таили мало угрозы, за исключением того, что на подборе каталонцы были все-таки лучше. Так, после одного из корнеров у ворот Чеха мяч был выбит на Данни Алвеша, который сделал передачу в свободную зону на Иссака Куэнку. Молодой испанец, войдя в штрафную, прострелил вдоль ворот. На передачу готовы были откликнуться Карлес Пуйоль и Алексис Санчес, но удачливее всех оказался Серхио Бускетс – 1:0. Случилось это на 35-й минуте. А через две минуты произошел эпизод, который, казалось, должен был предрешить исход не только этого поединка, но и всего двухматчевого противостояния. Джон Терри зачем-то исподтишка грубо атаковал Алексиса Санчеса, за что сразу удостоился красной карточки от турецкого арбитра Джунейта Джакира. Оказавшись в большинстве, каталонцы практически сразу воплотили численное преимущество в гол. На 43-й минуте Лео Месси сделал точную передачу Иньесте, и последнему не составило труда переиграть Чеха – 2:0. Однако спустя пару минут «Барселона», вопреки всякой логике, пропустила от практически зажатого в угол соперника. В одной из атак Рамирес совершил сумасшедший рывок и на входе в штрафную получил изумительный пас. А через мгновение бразилец изящно перебросил мяч над покинувшим ворота Вальдесом – 2:1. Этот счет выводил в финал уже «Челси».

В начале второго тайма «Барселоне» представился еще один шанс решить исход противостояния в свою пользу. Это стало возможным благодаря одиннадцатиметровому, назначенному в ворота «Челси». Дидье Дрогба неосмотрительно в своей штрафной уронил Сеска Фабрегаса. Однако Лео Месси с «точки» угодил в перекладину. В дальнейшем каталонцы продолжили давить. Однако «аристократы», отойдя практически всем составом в собственную штрафную, умело отбивались. Чеху несколько раз пришлось серьезно вступать в игру. При этом лондонцы сами предприняли попытки огрызнуться. Но либо Вальдес был начеку, либо неточность подводила игроков гостей. А развязка наступила на второй добавленной минуте. Вышедший на замену Фернандо Торрес подкараулил один из выносов и устремился в гордом одиночестве на рандеву с Вальдесом. В дуэли двух испанцев победил тот, что сейчас выступает в Англии. Торрес, сблизившись с каталонским вратарем, обыграл последнего и преспокойно закатил мяч в пустые ворота – 2:2. Все, «Челси» в финале. А Торрес после нескольких месяцев критики в свой адрес совершил невозможное в самый трудный для команды момент. Ну а «Барселона» по лигочемпионской традиции пополнила ряд клубов, которым не под силу защитить завоеванный трофей.

В Германии чемпион уже есть, у остальных на подходе

Данияр Балахметов

В минувшие выходные в немецкой бундеслиге определился чемпион. Причем завоевание титула дортмундской «Боруссией» произошло досрочно – за два тура до конца. А ведь еще несколько месяцев назад казалось, что «желто-черные» будут не в силах повторить успех прошлого сезона. Всем тогда в Германии заправляла «Бавария», которая вроде как мобилизовалась после фиаско в сезоне 2010/11 и решила вернуть себе утраченное чемпионство. Мюнхенцы показывали очень уверенную игру, стабильно поражая ворота соперника и не давая разгуляться у своих владений. Да и на международной арене, в отличие от «Боруссии», мюнхенцы шли, как и подобает гранду. В своей лигочемпионской группе «Бавария» в компании отнюдь не слабых «Наполи», «Ман Сити» и «Вильярреала» смогла без особых трудностей занять первое место и пройти в весеннюю стадию. А вот «Борусссия», наоборот, провалила еврокубки, не попав даже в весенний этап Лиги Европы. Подопечные Юргена Клоппа умудрились оказаться последними в компании лондонского «Арсенала», марсельского «Олимпика» и греческого «Олимпиакоса». А до этого, в первых шести турах, дортмундцы потерпели три поражения, от «Хоффенхайма», «Герты» и «Ганновера». Но следует отметить, что проигрыш «Ганноверу», произошедший 18 сентября прошлого года, стал для «Боруссии» последним в бундеслиге. С тех пор дортмундцы по большей части побеждали и иногда играли вничью.

В числе поверженных дважды оказалась «Бавария». Причем оба раза, что в ноябре в Мюнхене, что в апреле в Дортмунде, был зафиксирован одинаковый счет – 1:0. А в сумме за два сезона «Боруссия» выиграла у «Баварии» четыре матча из четырех. Натужными для дортмундцев в этом сезоне получились матчи со «Штутгартом». В обоих поединках футболисты «Боруссии» теряли очки. И если матч первого круга, состоявшийся на домашней арене швабов, закончился лаконичными 1:1, то встреча второго круга получилась вполне себе боевой – 4:4. Это единственный коллектив бунделиги, который не покорился дортмундцам. Была еще невразумительная нулевая ничья с «Аугсбургом». Зато в других встречах были достигнуты если не феноменальные, то вполне солидные результаты, к которым можно причислить крупную победу над тем же «Аугсбургом» со счетом 4:0. А чего стоят два разгрома «Кельна», дома 5:0 и 6:1 в гостях. Убедительно в первом круге был обыгран и «Вольфсбург», счет 5:1 отражает это в полной мере. Также со счетом 5:1 в начале второго круга на лопатки был уложен «Гамбург», причем сделано это было на выезде. В довесок к крупным победам можно отнести и разгром «Фрайбурга» (4:1), который тоже произошел на выезде. Наиболее символичными стоит, конечно же, назвать победы «Боруссии» над своими заклятыми врагами из Гельзенкирхена. В первом круге дортмундцы обыграли «Шальке» со счетом 2:0. А совсем недавно, 14 апреля, подопечные Юргена Клоппа отпраздновали успех на выезде – 2:1. Эта победа, существенно приблизила «Боруссию» ко второму чемпионству подряд. Причем, что еще более символично, за последние шестнадцать лет это второй случай, когда немецкому клубу, не считая «Баварии», удавалось защитить титул. И что интересно – дуплет шестнадцатилетней давности принадлежит именно «Боруссии». Между тем, в этот срок уместилось и очень непростое время, когда дортмундцы пребывали не только в финансовом, но и в игровом кризисе, и скатились до уровня середнячков бундеслиги. Выплаты по долгам едва не вынудили руководство клуба объявить о банкротстве. И лишь к 2005 году «Боруссия» сумела выйти из продолжительного пике, которое длилось почти 4 года. Конечно, о высоких достижениях в ту пору в Дортмунде и не мечтали. Поняв главную ошибку, а именно попытку угнаться за «Баварией» в вопросах приобретения дорогостоящих игроков, руководство «Боруссии» пошло по совершенно иному пути – выращиванию собственных талантов.

Так, прошлогоднее и нынешнее чемпионство стало возможным не только благодаря приезжим футболистам типа Лукаса Барриоса или преобразившейся польской тройке: в лице Блащиковски, Левандовски и Пищека, но и доморощенным Кевину Гросскройцу, который по крайней мере начал заниматься футболом в «Боруссии», а также Марио Гетце, который в свои неполные двадцать, согласно данным transfermarkt.co.uk, уже стоит порядка 30 млн евро. А купленный перед позапрошлым сезоном всего за 350 тыс. евро у «Сересо Осака» Синдзи Кагава на данный момент оценивается в 17 млн евро. Именно Кагава и Гетце, возмужав и окрепнув, помогли своему клубу со вторым титулом. Причем Кагава стал своего рода полноценной заменой на роль вожака вместо ушедшего в мадридский «Реал» Нури Шахина. Отлично вписались в состав и присоединившиеся летом Илкай Гюндоган и Иван Перишич. Чудеса результативности стал показывать ранее нестабильный Роберт Левандовски. Прекрасный сезон провели и два других поляка, Якуб Блащиковски и Лукаш Пищек. На грядущем Евро-2012 тренерам сборной России придется основательно поломать голову над тем, как нейтрализовать эту тройку. Нельзя не упомянуть и двух столпов обороны в лице Невена Суботича и Матса Хуммелса. Хуммелс, к слову, в свое время оказался не оценен тренерами «Баварии». Не последнюю роль в обороне также играет и Марсель Шмельцер, выступающий на позиции левого крайнего защитника. А в полузащите, в опорной зоне, помимо упоминавшегося выше Гюндогана, прекрасно действовали Свен Бендер, Мориц Ляйтнер и Себастьян Кель. Плюс ко всему, летом в клуб должен прийти Марко Ройс, выступавший в менхенгладбахской «Боруссии» и являющийся воспитанником дортмундцев.

Наконец, учитывая то, что многим лидерам дортмундского клуба всего по 22-23 года, будущее команды видится вполне радужным и перспективным. Уже с нового сезона игрокам Клоппа вполне по силам заявить о себе на международной арене.

ДВА ГОДА БЕЗ МЕЛЕШИНОЙ

Всероссийская федерация легкой атлетики (ВФЛА) дисквалифицировала на два года Ирину Мелешину, завоевавшую серебряную медаль Олимпийских игр 2004 года в Афинах в прыжках в длину. 29-летняя Мелешина наказана за нарушение антидопинговых правил, сообщает официальный сайт Российского антидопингового агентства (РУСАДА). В чем это нарушение заключалось, не уточняется. Срок дисквалификации легкоатлетки будет отсчитываться, начиная с 21 февраля 2012 года. Мелешина добилась наибольших успехов в карьере, выступая под девичьей фамилией Симагина. В 2004 году она показала второй результат в прыжках в длину на Олимпиаде в Афинах, а в 2008 году на чемпионате мира в помещении в испанской Валенсии завоевала «бронзу». По данным официального сайта ВФЛА, последним турниром с участием Мелешиной был Кубок губернатора Краснодарского края, где спортсменка заняла лишь седьмое место. **(lenta.ru)**

МЫСЛИ РОМАНЦЕВА

Бывший главный тренер московского «Спартака» и сборной России по футболу Олег Романцев, в настоящее время консультирующий тренерский штаб спартаковцев, выразил желание вернуться к самостоятельной работе. В интервью газете «Спорт-Экспресс» Романцев сказал, что он сможет сделать это, если вылечит старую травму спины. Романцев выразил надежду, что к концу 2012 года ему удастся вылечиться. Тогда, по словам тренера, он может вернуться к работе. Романцев подчеркнул, что он готов «серьезно подумать», если ему предложат «решать максимальные задачи». Тренер отметил, что приоритет он отдает работе в «Спартаке». Романцев тренировал «Спартак» с 1989 по 2003 годы (с перерывом в 1996 году, когда он занимал только пост президента клуба). С московским клубом тренер выиграл чемпионат СССР, восемь чемпионатов России и четыре Кубка страны. Сборная России, которой Романцев руководил с 1994 по 1996 и с 1998 по 2002 годы, играла при этом тренере в финальных турнирах чемпионата Европы 1996 года и чемпионата мира 2002 года. Кроме сборной России и «Спартака», Романцев также работал в московском «Динамо» и подмосковном «Сатурне». Пост тренера-консультанта «Спартака» Романцев занимает с 2009 года. В конце 2011 года Романцев заявил, что на тренерскую работу он больше не вернется. **(lenta.ru)**

ГРАФИК РОССИЯН

Президент Российского футбольного союза Сергей Фурсенко в эфире телеканала «Россия-2» сообщил, что в ноябре 2012 года сборная России проведет товарищеский матч с национальной командой США. Сборные России и США встречались четыре раза. Дважды победу праздновала российская команда, два раза была зафиксирована ничья. В рейтинге ФИФА сборная России располагается на 11 месте, команда США – на 29. «Сейчас обсуждается, где состоится игра. Сыграем, скорее всего, там, где будет тепло», – сказал Фурсенко в эфире телеканала «Россия-2». По информации издания «Советский спорт», игра пройдет 14 ноября в США. Ближайший товарищеский матч сборная России проведет с Уругваем 25 мая 2012 года в Москве в рамках подготовки к чемпионату Европы. Также россияне сыграют с Литвой (29 мая) и Италией (1 июня). Первый матч на Евро-2012 Россия проведет 8 июня со сборной Чехии. После завершения чемпионата Европы российская команда 15 августа 2012 года сыграет товарищеский матч с Кот-д'Ивуаром. 7 сентября 2012 года сборная России встретится с Северной Ирландией в первом матче отборочного турнира чемпионата мира-2014. К моменту игры с США россияне проведут еще три встречи в рамках отборочного раунда (11 сентября с Израилем, 12 октября с Португалией, 16 октября с Азербайджаном). **(lenta.ru)**

НЕУГОМОННЫЙ МУАМБА

Футболист английского клуба «Болтон» Фабрис Муамба, перенесший клиническую смерть во время матча Кубка Англии с «Тоттенхэмом», в интервью Daily Mirror заявил, что намерен возобновить игровую карьеру в следующем сезоне. «Очень хочу вновь выйти на футбольное поле. Надеюсь, что в следующем сезоне это произойдет», – приводит слова Муамбы Daily Mirror. 17 апреля Муамба выписался из больницы, где провел месяц. Футболист продолжает процесс реабилитации дома, и, как признался сам Муамба, он уже гоняет мяч со своим трехлетним сыном. Игра Кубка Англии между «Болтоном» и «Тоттенхэмом» прошла 17 марта. В конце первого тайма Муамба упал на газон, что было вызвано остановкой сердца. Врачи 78 минут пытались восстановить сердцебиение. Состояние игрока оценивалось как критическое. Муамба три дня провел в коме, но после выхода из нее быстро пошел на поправку. По словам футболиста, ему помогли выжить молитвы окружающих. «Я почувствовал силу молитвы», – заявил футболист. Муамба собирается посетить игру между «Болтоном» и «Тоттенхэмом» в рамках 34 тура чемпионата Англии. Матч состоится 2 мая на домашнем стадионе «Болтона». **(lenta.ru)**

СЕМЕНЯ ЕДЕТ В ЛОНДОН

Бегунья из ЮАР Кастер Семеня квалифицировалась для участия в Олимпийских играх 2012 года в Лондоне на дистанции 800 метров, сообщает Reuters. На местных соревнованиях спортсменка показала на этой дистанции результат 1 минута 59,58 секунды (время квалификации составляет 1 минуту 59,9 секунды). В соответствии с правилами, установленными Олимпийским комитетом ЮАР, спортсмен должен дважды показать достаточный для отбора на Олимпиаду результат: на национальных и международных соревнованиях. Первый результат Семеня показала на чемпионате мира по легкой атлетике 2011 года в Тэгу, где она выиграла серебряную медаль. Семеня приобрела известность после того, как ее победа на чемпионате мира по легкой атлетике в 2009 году вызвала сомнения в ее половой принадлежности, и она была подвергнута гендерному тесту. В результате спортсменка почти на год была отстранена от участия в соревнованиях и вернулась в большой спорт лишь летом 2010 года. Тест подтвердил, что Семеня женщина. Олимпиада в Лондоне начнется 27 июля 2012 года. Олимпийской чемпионкой на дистанции 800 метров на данный момент является кенийская бегунья Памела Джелимо. Чемпионкой мира – россиянка Мария Савинова. **(lenta.ru)**

ПОЧЕТНЫЕ ПРОВОДЫ

Игроки «Анжи» Самуэль Это'О и Роберто Карлос, полузащитник английского «Манчестер Юнайтед» Райан Гиггз, защитник «Челси» Бранислав Иванович и нападающие московского «Локомотива» Роман Павлюченко и Дмитрий Сычев примут участие в прощальном матче бывшего защитника сборной России Вадима Евсеева. Об этом сообщает сайт спортивного агентства Football Galaxy. В игре, которая пройдет 14 мая на стадионе «Локомотив», примут участие сборная мира и сборная друзей Евсеева. Руководить сборной мира будет бывший наставник национальной команды России Юрий Семин. Также в матче примут участие главный тренер столичного «Спартака» Валерий Карпин, полузащитник «Зенита» Сергей Семак, наставник тульского «Арсенала» Дмитрий Аленичев, бывший футболист сборной Украины и казанского «Рубина» Сергей Ребров, бывшие игроки «Локомотива» – Владимир Маминов, Олег Пашинин, Сергей Игнашевич. Главным судьей матча будет глава судейского департамента Российского футбольного союза (РФС) итальянец Роберто Розетти. Вадим Евсеев завершил игровую карьеру в ноябре 2011 года. Последним клубом защитника стало жодинское «Торпедо». Начинал карьеру Евсеев в московском «Спартаке», с которым четыре раза выиграл чемпионат России. С 2000 по 2006 год играл за «Локомотив», в составе которого еще дважды становился чемпионом России. После выступал в составе столичного «Торпедо» и раменского «Сатурна». За сборную России Евсеев провел 20 игр. Единственный гол он забил в ответном стыковом матче Евро-2004 с Уэльсом, по итогам которого российская команда пробилась на европейское первенство. **(lenta.ru)**

С надеждой на лучшее

Вячеслав Селезнев
(Фото: www.sportpress.by)

Национальная сборная Казахстана по хоккею с шайбой ведет подготовку к мировому первенству, которое стартует 4 мая в Финляндии и Швеции. В преддверии чемпионата мира дружина Андрея Шаянова отправилась на Апеннинский полуостров, а именно в город Асияго, где уже провела один матч против сборной Италии. Эта встреча состоялась во вторник. К сожалению в этом поединке казахстанцы потерпели поражение со счетом 2:5. Сегодня и завтра наши хоккеисты вновь сразятся с итальянцами.

А свои встречи на мировом первенстве сборная Казахстана начнет 5 мая матчем против команды Швейцарии. Выводить нашу дружину на лед будет Дмитрий Уппер, которого на общекомандном собрании выбрали капитаном. А ассистентами стали Талгат Жайлауов и Виталий Новопашин. Все игры группы А, куда попали и подопечные Андрея Шаянова, состоятся в Хельсинки на «Хартвалл Арене». Помимо казахстанской и швейцарской команды, в этой группе также собраны сборные Канады, США, Словакии, Беларуси, Франции и Финляндии. Последние, к слову, являются действующими чемпионами мира. Представлять остальных соперников нашей сборной будет также излишне. Разве что сборная Франции имеет статус «темной лошадки». С ней наши хоккеисты сразятся 6 мая. Но, судя по всему, настоящие трудности ожидают наших хоккеистов в третьем туре, когда они встретятся с командой Беларуси. Произойдет это 8 мая. А на следующий день подопечных Андрея Шаянова ожидает дуэль со словаками. 11 мая сборная Казахстана сыграет с американцами, а 12 мая – с канадцами. Наконец 14 мая будут иметь дело с одними из хозяев турнира – финнами.

Не менее интересной выглядит состав группы В. Здесь также собраны восемь команд. Это сборные: России, Швеции, Чехии, Германии, Норвегии, Латвии, Дании и Италии. Встречи этой группы состоятся в Стокгольме на «Глобен-Арене». Согласно формуле турнира, по итогам предварительной стадии из группы в четвертьфинал пройдут по четыре команды, занявшие места с первое по четвертое. Команды, которые займут места с пятое по седьмое, прекратят выступление на турнире, но гарантируют себе участие в следующем мировом первенстве. А те, кто расположатся на последних местах, будут вынуждены перейти в первый дивизион.

Необходимо отметить, что сборная Казахстана вернулась в когорту сильнейших после того, как в прошлом году заняла первое место в группе В первого дивизиона, где соперничала со сборными Украины, Великобритании, Польши, Литвы и Эстонии. Тогда, напомним, наши хоккеисты на льду киевского дворца спорта одержали в пяти матчах четыре победы в основное время, а сборная Украины была повержена в овертайме.

А в последний раз казахстанцы в компании сильнейших засветились в 2010 году. То мировое первенство для нашей хоккейной дружины стало сущим кошмаром. Это наглядно демонстрирует занятое шестнадцатое итоговое место среди такого же количества участников. На предварительном раунде казахстанцы заняли последнее место в группе, где также выступали команды России, Словакии и Беларуси. Провалом закончился для наших хоккеистов и утешительный турнир, где опять было последнее место в компании именитой сборной США и не очень заметных Италии и Франции. По иронии судьбы, на том чемпионате мира во главе сборной Казахстана стоял ее нынешний рулевой, Андрей Шаянов. Теперь у казахстанского специалиста есть отличный шанс реабилитироваться за провал двухлетней давности. Хочется пожелать нашей команде выступить достойно на грядущем мировом первенстве и остаться в числе лучших сборных планеты.

Медленно, но верно…

Движутся Виталий Петров и «Кэтерхэм» к своей цели – борьбе в середине пелетона. В Бахрейне и с «Торо Россо» на трассе поборолись, и «Форс Индию» по лучшему кругу обошли.

О Гран-при Бахрейна говорили едва ли не больше, чем обо всех других вместе взятых гонках, и эти разговоры продолжались даже не один год, но в итоге этап состоялся. Не без проблем и противоречий, но состоялся. Четвертая гонка сезона-2012 стала последней во второй паре сдвоенных Гран-при начала первенства, проходивших с интервалом в неделю. После прохладного Китая «Формулу-1» ждал знойный Бахрейн, что вносило свою интригу – техника команд оставалась без серьезных обновлений, но иные погодные условия могли существенно изменить расстановку сил в пелетоне.

Набравший в последних гонках ход «Кэтерхэм» оптимистично настраивался поддержать свой темп и на «Сахире», что, забегая вперед, ему вполне удалось. Все сходились во мнении, что главными проблемами в Бахрейне станут песок на трассе и низкий уровень сцепления, жара и высокий износ резины, а также трудности со стабильностью работы тормозов и систем охлаждения.

Ожидания оправдались, что не помешало Виталию Петрову в первой тренировке стать 19-м в паре десятых позади от своего напарника Хейкки Ковалайнена, а во второй практике уже финн (17-е место) уступил одну десятую своему российскому партнеру (16-й результат). Если бы не пропускающая сессию «Форс Индия», то эти позиции, скорее всего, были бы более привычными – 18-й и 19-й.

В пятницу коллектив, как и другие команды, изучал износ резины – подопечные Тони Фернандеса остались довольны поведением мягких шин, а работа с «медиумом» продолжится в субботних тренировках, как и подготовка к гонке в условиях не лучшего сцепления и сильного износа покрышек.

Субботняя тренировка принесла более привычные результаты – 20-е место Петрова и 18-е Ковалайнена, а вот в квалификации не обошлось без сюрпризов. Увы, главного сюрприза – квалификации россиянина впереди финна – не вышло, однако традиционно быстрый в субботу Хейкки превзошел сам себя. Из-за проблем у Жан-Эрика Верня («Торо Россо»), Михаэля Шумахера («Мерседес»), а потом и Пастора Мальдонадо («Уильямс») Ковалайнен вышел во второй сегмент и внезапно стал даже не последним – 16-м, ну а Петров довольствовался 20-й позицией впереди перемешавшихся меж собой «Маруси» и «ХРТ», но почти в секунде позади второго «Кэтерхэма».

После квалификации технический директор «Кэтерхэма» Марк Смит и оба гонщика описывали сессию исключительно в восторженных выражениях, что было неудивительно – с учетом пенализации Мальдонадо Виталий отыграл одну позицию на старте, а в самой же гонке от Петрова стоило ждать хорошего выступления, к чему россиянин приучил по ходу трех первых Гран-при 2012 года.

Надежды оправдались. Виталий хорошо стартовал, а вот Хейкки гонку испортили уже в самом начале – столкновение с «Торо Россо» Даниэля Риккиардо, абсолютно провалившего старт, стоило Ковалайнену потери времени на визите в боксе сразу после первого круга. Впрочем, в первой части гонки финн был быстрее россиянина, но лишь потому, что Хейкки ехал по чистой трассе (быстрые обгоны очевидно более медленных болидов «Маруси» и «ХРТ» не в счет), а вот Виталий в это время вел упорную борьбу с парой машин «Торо Россо». Петров то шел позади обоих болидов итальянской команды, то какое-то время сдерживал того же Риккиардо и прессинговал Верня, а то и совершал реальные «боевые» обгоны в этой группе.

В целом темп напарников по «Кэтерхэму» был схож и колебался то в сторону преимущества Петрова, то в сторону преимущества Ковалайнена, но это уже зависело и от тактики пилотов, и от условий на трассе (в частности трафика), в которых ехали россиянин с финном. Но более показательно сравнение времен Верня/Риккиардо и Петрова – в определенной фазе гонки свои круги россиянин проходил лишь на несколько десятых медленнее болидов «Торо Россо», а какие-то результаты Виталия даже подчас были быстрее показателей Жан-Эрика и Даниэля.

Очень интересна статистика лучших кругов Гран-при Бахрейна. В этой классификации россиянин значится 16-м, а финн – только 20-м. При этом Виталий ненамного, но был быстрее обеих машин «Форс Индии», проиграл менее одной десятой «Феррари» Фернандо Алонсо и чуть больше пилотам «Заубера», «Мерседеса», «Макларена» и других быстрых команд! Это ли не подтверждение серьезного, но пока не раскрытого в полной мере потенциала Caterham CT01 и российского гонщика?

Да, на финише Петров уступил Верню и Риккиардо, но своей гонкой Виталий продемонстрировал реальный прогресс «Кэтерхэма» – теперь слова Фернандеса о борьбе с командами середины пелетона не выглядят пустым бахвальством, они подкреплены результатом, который, что особенно приятно, принес россиянин. В очередной раз Петров оказался быстрее Ковалайнена – Виталий финишировал 16-м, а Хейкки стал только 18-м.

Пит-стопы у напарников оказались одинаковыми по продолжительности, но гонку финну испортили соперники, только вот заслуг Петрова это ничуть не умаляет – никто не виноват, что Ковалайнен вечно становится вольным или невольным участником коллизий на трассе, в то время как Виталий спокойно и уверенно проводит Гран-при. Под клетчатым флагом в Бахрейне два «Кэтерхэма» разделило порядка 11 секунд, и это уже не столь разгромный разрыв, как в предыдущих гонках, но и условия на трассе были неодинаковыми. Повторимся, российский гонщик вел сражение с более сильными соперниками, когда Хейкки по большей части ехал в одиночку или же состязался с машинами, уступающими «Кэтерхэму» по скорости. В общем, Петрову удалось возвращение на трассу, где состоялся его дебют в «Формуле-1».

«Хейкки, несмотря на прокол на первом круге, очень здорово пилотировал на протяжении всей дистанции. Виталий же большую часть гонки провел в борьбе с Риккиардо. Это показывает, что мы действительно прогрессируем, а вчерашние квалификационные результаты дают возможность с оптимизмом смотреть вперед накануне европейской части сезона, которая стартует через три недели в Барселоне. К следующим гонкам мы готовим серию обновлений, за ними по ходу сезона последуют другие новинки», – заявил на «Сахире» Смит.

Гран-при Бахрейна был непростым со всех точек зрения для всех участников «Формулы-1», но чемпионат достойно справился с испытаниями. Отлично отработал и «Кэтерхэм», оба пилота которого заслуживают похвалы – Ковалайнен за квалификацию, а Петров за очередную уверенную гонку. Медленно, но верно команда и гонщики движутся к своей цели – борьбе в середине пелетона. Заявка на это сделана уже в первых выездных этапах, так что по возвращении в Европу, когда проще будет работать над модернизацией машины, ждем дальнейшего усиления малазийской команды: в первую очередь пожелаем Виталию улучшить свои выступления в квалификации, а Хейкки – большей удачи в гонках.

(championat.com)

ВАН ПЕРСИ ЛУЧШИЙ

Форвард лондонского футбольного клуба «Арсенал» Робин ван Перси признан лучшим игроком года по версии Профессиональной футбольной ассоциации Англии (PFA). Об этом пишет британское издание The Guardian. 28-летний голландец является лучшим бомбардиром чемпионата Англии сезона-2011/12. В 35 матчах ван Перси забил 27 голов. Форвард отметил, что он не смог бы получить награду без помощи партнеров по команде. Ван Перси выделил полузащитника Тео Уолкотта, который отдал ему 12 результативных передач. Премия игроку года по версии PFA присуждается ежегодно, начиная с 1973 года. Обладатель премии определяется голосованием футболистов. Ван Перси получил награду PFA впервые в карьере. Предыдущим обладателем приза лучшему игроку Англии по версии этой организации был полузащитник лондонского «Тоттенхэма» Гарет Бейл. Лучшим молодым игроком Англии в сезоне-2011/12 PFA признала 21-летнего защитника «Тоттенхэма» Кайла Уокера. **(lenta.ru)**

ПОСЛЕДНИЙ ЗАБЕГ

Участница лондонского марафона, который состоялся в воскресенье, скончалась во время забега, передает агентство Associated Press. 30-летняя женщина упала, потеряв сознание, почти на самом финише у Букингемского дворца. Ей оказали экстренную медпомощь, но спасти не смогли. Официально причина смерти пока не названа. Всего в традиционном забеге по улицам британской столицы участвовали более 37 тысяч человек. Самому старому бегуну исполнился 101 год, он преодолел 42,2 километра за 7 часов и 49 минут, добавляет BBC News. Победителями марафона стали уроженцы Кении Уилсон Кипсанг и Мэри Китани. Первый закончил дистанцию за 2 часа, 4 минуты и 44 секунды, а вторая – за 2 часа, 18 минут и 37 секунд. **(lenta.ru)**

ПОБЕДА «САН-АНТОНИО»

Клуб Национальной баскетбольной ассоциации «Сан-Антонио Сперс» стал победителем Западной конференции. В ночь на 24 апреля «Сан-Антонио» победил на своей площадке «Портленд Трейл Блейзерс» со счетом 124:89 и стал недосягаем для преследователей. Об этом сообщает официальный сайт НБА. Победа на «Портлендом» стала для «Сан-Антонио» восьмой подряд. Самым результативным игроком матча стал разыгрывающий «Портленда» Уэсли Мэттьюс, который записал на своей счет 24 очка. В составе «Сан-Антонио» Дэнни Грин и Тим Данкан набрали по 18 очков. В последний раз «Сан-Антонио» выиграл Западную конференцию в 2007 году. Тогда же «Сперс» стали чемпионами НБА. В других матчах игрового дня «Филадельфия Севенти Сиксерс» обыграла «Нью-Джерси Нетс» со счетом 105:87 и гарантировала себе место в плей-офф. Третья команда Восточной конференции «Индиана Пэйсерс» обыграла «Дейтройт Пистонс» со счетом 103:97. **(lenta.ru)**

БЕЛОРУСЫ УЗНАЛИ СОПЕРНИКОВ

Сборная Беларуси встретится с командами Бразилии, Новой Зеландии и Египта на групповом этапе футбольного турнира Олимпийских игр 2012 года в Лондоне. Четыре перечисленные сборные составили группу С. Жеребьевка олимпийского футбольного турнира состоялась 24 апреля в Лондоне. Об этом сообщает официальный сайт ФИФА. В группу А попали сборные Великобритании, Сенегала, ОАЭ и Уругвая. Группу В составили Мексика, Южная Корея, Габон и Швейцария. В группе D сыграют Испания, Япония, Гондурас и Марокко. В олимпийском футбольном турнире принимают участие команды, составленные из игроков в возрасте до 23 лет, при этом каждая сборная может заявить трех футболистов, чей возраст превышает этот лимит. Сборная Беларуси пробилась на Олимпиаду-2012, заняв третье место на молодежном чемпионате Европы 2011 года. Российская команда в финальный турнир молодежного первенства континента пробиться не смогла и лишилась шансов сыграть на Олимпиаде. **(lenta.ru)**

Жди ответа до лета

А вы собираетесь отдыхать на Иссык-Куле?

Ирина Лукичева

Казахстанских туристов снова ждут в Кыргызстане, обещая взамен безопасный отдых. Более того, в соседней республике стараются создать все условия для наших туристов. «Для того чтобы успешно провести летний сезон, на Иссык-Куле создается межведомственная комиссия во главе с Министерством туризма Кыргызской Республики (КР). Привлечение алматинцев на отдых в Кыргызстан – является одним из важных вопросов в нашей работе», – подчеркнул на встрече в Алматы Бакыт Кененбаев, заместитель министра культуры и туризма КР.

Как отметили руководители казахстанских турфирм, около двух лет подряд туристы опасались отдыхать в Кыргызстане в связи с политической ситуацией в стране. И только с прошлого года количество казахстанских отдыхающих стало заметно увеличиваться. Этот год обещает быть еще более прибыльным для «соседей».

Курорты Кыргызстана по-прежнему привлекательны для казахстанцев. Это связано с лояльными ценами и близким расположением. В прошлом году, например, были популярны туры выходного дня. Не отрываясь от важных дел, казахстанцы ездили на побережье, как к себе домой. «Иссык-Куль находится на втором месте после Турции в списке самых посещаемых мест среди отечественных туристов», – рассказала Рашида Шайкенова, директор Казахстанской туристской ассоциации (КТА).

Однако, несмотря на данную положительную тенденцию, сохраняются несколько проблемных вопросов. Так, г-жа Шайкенова задала вопрос кыргызским представителям: «Почему на посту, когда мы въезжаем на территорию Иссык-Кульской области, мы должны как граждане Казахстана платить 500 сомов?» С граждан Кыргызстана просят совершенно другую цену. Здесь потребитель туристских услуг невольно задумается, почему за радушным приглашением следует определенная цена? «Попробуйте выехать на территорию любого зарубежного государства, и вам никогда не скажут «ты кыргыз, ты казах, давай плати побольше», – заметила она. Однако кыргызские представители не смогли ответить на поставленный вопрос.

Пересечение казахстанско-кыргызской границы стало настоящим испытанием для многих прибывающих, что связано с постоянными очередями и долгим ожиданием. «На то, как сегодня работает пункт пропуска «Кордай», и как граждане Казахстана и Кыргызстана пересекают эту границу, – нельзя смотреть без слез. Нам бы хотелось, чтобы госорганы понимали, что иссык-кульское направление – это место для отдыха большого количества граждан нашей страны. И принимали какие-либо меры в этом направлении», – отметила директор КТА.

Как утверждает Руслан Туниязов, старший консультант главного управления ПС КНБ РК, в настоящее время ведутся работы по расширению и усовершенствованию пропускных пунктов для того, чтобы решить эту проблему. Так, например, сегодня пункт пропуска «Карасу» находится на реконструкции. Буквально в мае-июне он будет функционировать, как и раньше.

Пост пересечения границы «Аухатты» и «Сартобе» является двусторонним. По инициативе казахстанской стороны и по согласованию с кыргызской с недавних пор было принято решение перейти на многосторонний пост. Соответственно «Аухатты» и «Сартобе» смогут пересекать граждане России, ближнего и дальнего зарубежья. Если этот пост откроют в мае, то удастся разгрузить КПП «Кордай».

В настоящее время на казахстанско-кыргызской границе есть таможенные ограничения на перевозку грузов до 50 кг. В этой связи на КПП «Кордай» присутствует множество носильщиков, которые мелкими партиями перевозят груз. Тем самым они увеличивают время пересечения границы всех остальных. Планируется, что в скором будущем создадут отдельные коридоры для носильщиков и туристов.

Шопинг-тур – сочетание приятного с полезным

Татьяна Киселева

Шопинг – это главная цель многих туристов, и кроме того – излюбленное занятие для большинства людей, особенно представительниц прекрасной половины человечества. Подавляющее большинство казахстанцев, побывавших за границей по деловым вопросам, с целью отдыха, или лечения, возвращается домой с какой-нибудь симпатичной обновкой. Это не удивительно, ведь тысячи магазинов и универмагов готовой одежды предоставляют путешественникам богатейший выбор.

Шоп-туры – это уникальная возможность посетить все известные торговые центры и приобрести всевозможные подарки, обновки и украшения. Самое главное то, что при этом вы не будете лишены остальных преимуществ отдыха и развлечений. Шопинг-туры позволяют сделать основной целью вашей поездки покупки в крупнейших городах выбранной вами страны. При желании на складах различных брендовых фирм вы сможете приобрести одежду по ценам на 90% ниже, чем в магазинах. Между тем, экскурсионные программы позволят больше узнать о менталитете и местных традициях жителей той или иной страны.

В целом шопинг-тур – это уникальная возможность совместить хороший отдых, осмотр достопримечательностей и выгодный шопинг – разве можно представить путешествие более интересным и полезным?

И для желающих отправиться в подобный тур мы предоставляем информацию относительно наиболее популярных стран.

ПАРТНЕР ПРОЕКТА LAFA auto AUTO.LAFA.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

У MCLAREN БУДЕТ СВОЙ SHOOTING BRAKE!

Производитель суперкаров из Англии заявил о скором производстве трехдверного «универсала». Двухместную модель «посадят» на карбоновую основу нынешнего «лидера» марки – MP4-12C, «приправив» все это багажным отсеком в задней части кузова. В качестве силового оснащения будущий дебютант получит 600-сильный твин-турбо V8 объемом 3,8 литра, благодаря которому разгон до «сотни» станет равным 3 секундам. По части позиционирования представители марки поясняют, что продукция из Маранелло (Ferrari FF) не является прямым конкурентом будущему «суперуниверсалу», намекая на то, что им «ближе» штутгартские «Порше» 911-й линейки в «верхних» исполнениях. Также Рон Деннис (глава McLaren Automotive) добавляет, что в кулуарах марки уже ведутся разработки по двум «направлениям» – замена легендарного F1, а также доступного купе, «стоящего» ниже McLaren MP4-12C. Примерная стоимость будущей модели в Великобритании (на родине) составит порядка 150 000 фунтов стерлингов.

РОСТ НЕМЕЦКОГО СЕКОНД-ХЭНДА

Усредненные цены за год на секонд-хэнд в стране выросли сразу на 1000 евро. «Такими цены на подержанные автомобили не были еще никогда», – рассказал Зигфрид Требе, пресс-секретарь агентства DAT, которое и занималось сбором статистических данных. Кроме того, эксперты отмечают, что подорожали и новые автомобили – в среднем цена в 2011 году составила 27 390 евро, в то время как еще в 2010 году речь шла о 26 030 евро. По мнению экспертов, главной причиной подорожания «секонд-хэнда» является то, что покупатели все чаще хотят иметь более «свежую» машину с меньшим пробегом. Если в 2010 году средний возраст авто на вторичном рынке был 6,1 года, то в 2011 году речь шла о 5,4 годах. Уменьшился и пробег – в 2010 году было 78 800 км, а в 2011 году – уже 74 300 км.

LAMBORGHINI ПОКАЗАЛА ТИЗЕР БУДУЩЕГО КРОССОВЕРА

В преддверии Пекинского автосалона итальянцы «засветили» фото скетча прототипа будущего кроссовера. На нынешней выставке в Китае производитель суперкаров покажет долгожданный концепт будущего Luxury-SUV. По части внешнего облика данного авто, глядя на «скромную» зарисовку в привычном для марки граненом стиле, особо ничего не ясно. Единственное, что пока не расходится с «делом», так это компоновка будущей «Ламбы», с мощной покатой «спиной» задней части кузова, «намекающей» на нынешний Cross-Coupe-класс. Немного ясности внес и Stephan Winkelmann, возглавляющий марку из Сант-Агата Болоньезе. По его словам, с помощью данной новинки (если VW «даст» зеленый свет) итальянский бренд смог бы здорово «вырулить» из кризисной ситуации, в которой производитель «быстрых машин» находится с 2009 года. При этом, как продолжил Винкельманн, одним из приоритетнейших рынков для них, безусловно, остается Китай.

«БЛАГОДАРЯ» ТС МЫ ОСТАНЕМСЯ БЕЗ ДОСТУПНЫХ АВТО

Как заявил первый вице-премьер РФ Игорь Шувалов, «автохлам» старше 10 лет окажется под запретом. Как бы мы не надеялись на подержанные автомобили, сбыться этой «доступной» мечте, видимо, не придется. Ведь, безусловно, вслед за северным «соседом» и мы «пойдем» в ВТО. А правила, как известно, будут распространяться на всех. Следовательно, со слов 1-ого вице-премьера РФ Игоря Шувалова, обратив внимание на опыт Японии и Европы, автомобилям с подержанной «репутацией» старше 10 лет просто «закажут» въезд на территорию единого пространства. И вот что г-н Шувалов поясняет: «Мы теперь уже вступаем в ВТО. Пошлины будут снижены. Мы должны сделать все, чтобы хлам не заполонил рынки России, Беларуси и Казахстана». А также: «Десять лет – предельный срок эксплуатации автомобиля, после него авто не удовлетворяет никаким требованиям по экологии и безопасности. Мы смотрим на опыт Японии и Европы, где после десяти лет эксплуатации вводятся запретительные сборы, делающие эксплуатацию машины автовладельцем невыгодной».

Столичный статус

Дмитрий Фадеев (Алматы-Астана)

Столица уже во второй раз за последние две недели открывает двери новых автоцентров. Сначала – автоцентра BMW, а на прошлой неделе – автоцентра Lexus Astana. Это первый в Европе проект, разработанный лондонской школой архитекторов с учетом всех последних тенденций Lexus. Объем инвестиций в строительство автоцентра составил $5 млн.

По словам Шегеки Энами, представителя компании Toyota Motor Europe, «с сегодняшнего дня мы полноценно представляем самый высокий уровень сервиса совместно с Toyota Motor Europa, Toyota Motor Kazakhstan и «Астана Моторс».

В просторном шоуруме автоцентра представлен весь модельный ряд официально поставляемых в Казахстан автомобилей Lexus. Самое главное – теперь у поклонников марки есть возможность покупки автомобиля в автоцентре премиум-класса, и, кстати, не только покупки. Так как центр работает по принципу «3S» (Sales, Service, Spare parts), казахстанский потребитель получит не только современные автомобили премиум-класса, но и высококачественный сервис мирового уровня, а также сможет заказать оригинальные запасные части.

На общей площади свыше 2 тысяч квадратных метров располагаются: сервисная станция, предоставляющая полный комплекс услуг по техническому обслуживанию, диагностике и ремонту машин, просторный шоурум. Сервисная станция, укомплектованная оборудованием ведущих производителей Европы и США (Hunter, Maha, OMA), способна принимать 10 автомобилей одновременно и до одной тысячи машин в месяц. Обслуживать гостей дилерского центра будут высококвалифицированные специалисты, прошедшие обучение в России и Европе.

Компания ведет активную работу по оптимизации сроков доставки запчастей и аксессуаров для своих клиентов, но при этом большой ассортимент запчастей присутствует на сервисе. В случае если необходимой запчасти все-таки не будет в наличии, доставка составит всего 3 недели на поезде или один день на самолете.

По словам Шинго Като, президента Toyota Motor Kazakhstan, «в прошлом году Toyota Motor Kazakhstan продала около 5 тыс. новых автомобилей Toyota и около 500 автомобилей Lexus, но в этом году мы собираемся удвоить наши показатели, и во многом здесь огромный вклад, конечно же, господина Нурлана Смагулова». По итогам первого квартала Lexus продал 103 автомобиля, с «подключением» новой астанинской силы продажи обязательно удвоятся, если не утроятся.

Издательский дом «Капитал» благодарит КМК «Астана Моторс» за предоставленную возможность лично побывать на открытии монобрендового автоцентра Lexus Astana.

Третье поколение в Алматы

Презентация Mercedes-Benz ML

Андрей Макаров

Автомобили третьего поколения Mercedes-Benz ML наконец-то «доехали» до нас: 19 апреля текущего года «стартанули» продажи в Алматы.

По выразительным формам авто сразу можно узнать внедорожник М-класса. В передней части в глаза бросается внушительная решетка радиатора с фирменной звездой Mercedes-Benz, а задние линии только лишь подчеркивают спортивный характер ML-ки. Головная оптика выглядит роскошно, в дополнение образа установлены светодиодные дневные огни, в хромированной «каемке».

Покупателям предложат несколько версий ML-ки, диски от 17-ых до 20-ых, на «заряженную» AMG предлагаются в качестве опции 21-дюймовые диски для подчеркивания спортивности авто, также отметим, что будет предложен 3,5 л двигатель с большим списком опций. «Заряженная» версия AMG будет доступна только на заказ.

Салон автомобиля обит кожей designo каштанового либо фарфорового цвета с контрастной декоративной оторочкой. Кожей наппа отделываются приборная панель, центральные и верхние облицовки дверей, а также центральная консоль. Дополняет образ руль, отделанный деревом и кожей наппа. Он оборудован подрулевыми переключателями Direct Select.

Сидения оснащены подогревом и креплением для детского кресла. Девять подушек безопасности придадут уверенности, также с ними вместе «работают» серийно установленная опция экстренного торможения BAS и система, распределяющая дорожные знаки и выводящая их на экран.

Несмотря на внушительный вид новинки, ML уменьшилась в габаритах и стала более экономичной, благодаря комплексу технических решений BlueEFFICIENCY. Ключевой особенностью нового поколения бензинового двигателя BlueDirect является система непосредственного бензинового впрыска со струйным управлением сгорания рабочей смеси и новыми пьезоэлектрическими инжекторами с давлением впрыска в 200 бар.

В базовой комплектации новый автомобиль М-класса оборудован аудиосистемой Audio 20 CD, включающей в себя радиоприемник с двухдиапазонным тюнером, диагональ цветного дисплея 14,7 см, подключение USB, разъем AUX-IN в центральном подлокотнике, а также телефонную клавиатуру. Blutooth предоставляет возможность пользоваться функцией громкой связи.

В этом году в планах компании продать более 50 автомобилей. Стоимость авто будет стартовать с отметки 55 тыс. евро.

КАПИТАЛ ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМ

Свидетельство о постановке на учет N 12031-Г, выдано Комитетом информации и архивов, Министерства связи и информации Республики Казахстан от 03.10.2011 г. Собственник и издатель газеты: ТОО "Издательский дом Капитал" Газета является членом организации "Project Syndicate".

Виктория Говоркова, главный редактор, govorkova@kazmg.kz
Ольга Веселова, заместитель главного редактора, veselova@kazmg.kz
Бибинор Танельбаева, руководитель on-line проекта
Елена Иванова, коммерческий директор, leniv@kazmg.kz
Евгения Рассохина, проект-менеджер, zhenya@kazmg.kz

Отдел дистрибуции – 333-45-45
Виктория Роденкова, редактор (банки и финансы),
Алишер Абдулин, редактор (спорт),
Журналисты:
Венера Гайфутдинова, Олег Ни, Аскар Кульжанов, Ирина Лукичева
Корректор: **Владимир Плошай**
Верстка: **Рустем Еспаев**
Web-мастер: **Андрей Назаренко**

Мнение авторов публикаций не обязательно отражает мнение редакции.
Коммерческий департамент – 266-39-39, 333-45-45
Адрес редакции: Казахстан, 050057, г. Алматы, ул. Мынбаева, 53/116 (уг. Клочкова), офис 401.
Тел.: +7 (727) 266-73-34, 266-25-12
Подписной индекс 65009 в каталогах АО «Казпочта», ТОО «Евразия пресс», ТОО «Эврика-пресс», ТОО «Казпресс»

Ответственность за содержание рекламы и объявлений несут рекламодатели.
Рукописи не возвращаются и не рецензируются.
При перепечатке ссылка на «Капитал.kz» обязательна.
Официальный сайт: **www.kapital.kz**
Подписано в печать 25.04.2012 г. Заказ N 2264.
Общий тираж 40000 экз. Газета отпечатана в типографии: ТОО «РПИК «Дәуір», г. Алматы, ул. Калдаякова, 17, тел.: 273-12-04, 273-12-54