



Отказ от бензина из РФ приведет к топливному голоду



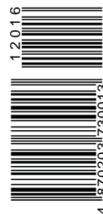
С какой стороны придет новый виток кризиса?



Жоэль Шапрон, ведущий специалист «UniFrance-Films»

КАПИТАЛ

№16
(395)



// ЧЕТВЕРГ, 25 АПРЕЛЯ, 2013

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Премьер-министр РК призывает к дисциплине

страница 4

В Казахстане появился собственный робот

страница 6

Финпол предлагает ограничить снятие налички

страница 2

«Кайрат» готов к «Финалу четырех» по футболу

страница 14

В Лиге Чемпионов настала пора полуфиналов

страница 14

Мы в сети
kapital.kz



Казахстанских предпринимателей обяжут объединиться



Айнур Касенова

Очередная структура поддержки предпринимательской деятельности упразднит со временем две крупнейшие, взаимодополняющие бизнес ассоциации: «Союз «Атамекен» и Торгово-промышленную палату РК (ТПП).

На данный момент правительство разработало законопроект «О Единой национальной палате предпринимателей Республики Казахстан» (НПП) в рамках стратегии «Казахстан – 2050».

«Создание данной структуры позволит институционально усилить представленность интересов казахстанского бизнеса на всех уровнях принятия решений. Проект закона предусматривает объединение всех предпринимателей путем введения института обязательного членства, не исключающего членство в других организациях», – сообщает Рахим Ошакбаев, первый заместитель председателя правления НЭПК «Союз «Атамекен», в эксклюзивном интервью корреспонденту «Капитал.kz». Таким образом, в нашей стране планируют придать легитимность саморегулированию, так как часть функций, ныне исполняемых госорганами и квази-

госсектором, передадут НПП. Кроме того, создание новой организации не ущемит права существующих бизнес-ассоциаций, а напротив, будет способствовать усилению их деятельности, отмечает г-н Ошакбаев.

Тем не менее существуют и другие мнения. Так, Татьяна Жданова, советник по внешнеэкономическим связям ТОО «Kotme-Expro» и почетный вице-президент ТПП РК, считает, что национальная палата приведет со временем к исчезновению существующих структур. «Создание НПП определенно приведет к ослаблению Торгово-промышленной палаты. Ее роль будет ограничена», – говорит она.

По словам спикера, ТПП РК действует много лет, и она оправдала свое существование. «Создавать новую структуру, которая будет исполнять функции действующих палат, – мера не рациональная. По сути, данная инициатива больше похожа на попытку придумать велосипед с квадратными колесами», – отмечает Татьяна Жданова. Торговая палата эффективно представлена в регионах Казахстана. Охват структуры велик, хоть членство и не обязательное. За 54 года существования организация зарекомендовала себя как

добросовестный и проверенный бизнес-партнер.

По ее мнению, новая структура, в идеале, не должна зависеть от государства. Институт обязательного членства поможет малому бизнесу, но в разы увеличит объем работы палаты. НПП будет необходимо обеспечить качественное оказание услуг. Однако за счет обязательных, достаточно крупных, взносов крупного бизнеса можно эффективно поддержать и взрастить до уровня грамотного цивилизованного – малый бизнес.

Следует отметить, что на данный момент метод финансирования НПП разрабатывается.

В свою очередь Тимур Назханов, вице-президент Независимой ассоциации предпринимателей РК (НАП РК), отмечает, что европейская традиция объединяться в ремесленные гильдии существует уже 700-800 лет. И партнерство бизнес-ассоциаций с государством очень хорошо отрегулировано законодательством. Вмешательство со стороны властей в деятельность объединений предпринимателей сведено к минимуму.

[Продолжение на стр. 2]

Цифра номера

16,5 млрд тенге

превысил объем премий по медицинскому страхованию в 2012 году

Подробнее [Стр. 5]

Спикер номера

Сергей Мордвин, ректор Санкт-Петербургского Международного института менеджмента

Подробнее [Стр. 8]

Цитата номера

«К сожалению, в казахстанском обществе все еще не верят медиации», – Вадим Лопатин, переговорщик и конфликтолог

Подробнее [Стр. 8]

Спорт

Боксерский клуб Astana Arlans в финале WSB встретится с командой Ukraine Otamans

Подробнее [Стр. 12]



ForteBank

ForteМенеджер

Сіздің табысыңызды қолдау
Поддержка вашего успеха

www.fortebank.com



НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

РОСТ ЦЕН НА ЗЕРНО

Несмотря на резкое падение цены на пшеницу, большее число опрошенных производителей прогнозируют повышение стоимости в весенние месяцы и в начале лета. В опросе, проведенном компанией «Казагромаркетинг», приняла участие 982 производителя и 41 трейдер. Между тем, по мнению трейдеров, увеличение цены больше не прогнозируется. В качестве причин названы отсутствие соответствующего спроса на зерно со стороны внешних рынков, подготовка к весенне-полевым работам, что вынуждает сбывать зерно по действующим на рынке ценам, а также снижение цены на мировом рынке. 76% опрошенных производителей отметили, что зерно урожая текущего года реализовано на 80%. Данные остальных респондентов распределились следующим образом: у 16% от общей доли респондентов реализовано 50-70% урожая, у 8% реализовано 10-40% урожая. 72% респондентов реализовали зерно по цене от 30 000 до 40 000 тенге, 21% – от 40 000 до 50 000 тенге. По ожидаемой в течение зимнего периода цене от 50 000 тенге и выше зерно реализовали 7% респондентов. Основными причинами, по которым аграрии вынуждены реализовывать зерно по ценам ниже ожидаемых, явились следующие факторы: необходимость средств для оплаты труда рабочим (37%); подготовка к посевным работам (25%); наличие кредитов (21%); высокие тарифы элеваторов (13%); порча зерна из-за отсутствия мест хранения (4%). При этом большинство производителей зерна (63%) предпочитают хранить свой товар на складах, личных и взятых в аренду, 37% пользуются услугами элеваторов и хлебоприемных предприятий. Из общего количества опрошенных трейдеров в настоящее время осуществляют закуп зерна 61%. Из общего количества трейдеров экспорт осуществляют 37%. Крупные компании-экспортеры в абсолютной степени удовлетворены действующими железнодорожными тарифами, большую часть респондентов в лице трейдеров, оперирующих не столь серьезными объемами, не устраивают железнодорожные тарифы по причине ежегодного повышения на 10-15%. (kapital.kz)

КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

АБАЙ

СУЛТАНГАЛИЕВ

назначен начальником ДЧС Мангистауской области

АНДРЕЙ АНАРБАЕВ

досрочно прекратил полномочия члена совета директоров АО «Досжан темир жолы (ДТЖ)»

БАХЫТ АБИШЕВ

назначен председателем Комитета регистрационной службы и оказания правовой помощи Министерства юстиции РК

БИКЕШ

ЖУМАШЕВА

назначена председателем правления АО «Сеним-Банк»

ГЕРХАРД АММАН

назначен председателем совета директоров казахстанской металлургической группы Eurasian Natural Resources Corporation (ENRC)

ДАУЛЕТ

КЫЗТАЛАСОВ

назначен начальником ДКНБ по Акмолинской области

ЕРЛАН

КЕНЖЕБЕКОВ

избран членом совета директоров АО «Досжан темир долы (ДТЖ)»

МИРА

КОШКИМБАЕВА

избрана председателем совета директоров АО «Альянс Банк»

САРКЫТБЕК

МОЛДАБАЕВ

назначен начальником Академии финансовой полиции

ТОМАС МАТЕОС

ВЕРНЕР

назначен генеральным директором АО «Казахстан Гагазы»

Финпол предлагает ограничить снятие наличных

Аманжол Сагындыков

Предложение Агентства по борьбе с экономической и коррупционной преступностью юридически ограничить снятие наличных денег для физических и юридических лиц может способствовать развитию безналичных расчетов, снижению уровня преступности, но только в том случае, если такая возможная норма закона будет исполняться неукоснительно.

На прошлой неделе Агентство по борьбе с экономической и коррупционной преступностью (финполиция) предложило законодательно ограничить снятие наличных денег для физических и юридических лиц. Данное предложение озвучено заместителем председателя агентства Айваром Бодановым.

«Мы предлагаем рассмотреть вопрос законодательного ограничения сумм наличных денег, которые разрешается снимать с расчетного счета. В качестве примера мы предлагаем для физических лиц ограничить общую сумму полученной наличности, которая не должна превышать 3 тыс. МРП в месяц – это порядка 5 млн тенге, для юрлиц – не более 10 тыс. МРП», – сказал он в Астане в ходе «круглого стола», посвященного вопросам борьбы с недобросовестными и лжепредприятиями.

«Я думаю, что в нашей стране не такой большой процент граждан, которые ежемесячно тратят свыше 5 млн тенге», – заметил он, добавив, что «данное предложение агентства включено в комплексный план по противодействию теневой экономике на 2013-2015 годы».

На сегодняшний день действующее законодательство позволяет гражданам снимать со своих расчетных счетов неограниченные суммы.

Давление на бизнес и неготовность системы

В основном противники этой инициативы финпола ссылаются на две самые большие, по их мнению, проблемы. В частности, чиновники могут получить дополнительные рычаги давления на бизнес и неготовность системы к нововведениям.

К примеру, сразу после того, как финпол выступил с данной инициативой,



вице-президент Независимой ассоциации предпринимателей Казахстана Тимур Назханов в своих комментариях TengriNews.kz заметил, что это «очередная попытка контролировать бизнес не с целью улучшения ситуации, а для дальнейшего оказания давления».

По словам эксперта, таким образом некоторым лицам может стать доступной информация о финансовых оборотах крупных предпринимателей. И этим могут воспользоваться недобросовестные чиновники, считает он.

Между тем заместитель директора казахстанского Центра анализа общественных проблем Канат Берентаев в комментариях TengriNews.kz отметил, что предложение финпола вполне здравое, однако он опасается того, что возможная

норма закона не будет соблюдаться участниками рынка. «Как следует из опыта, существует масса вариантов обхода законов», – подчеркнул он. – В итоге законы пишутся, но не всегда исполняются. Несложно будет договориться о наличном расчете».

Ко всему прочему, эксперт не видит никакого смысла в том, чтобы ограничивать снятие наличных средств физическими лицами.

Кроме того, государственные органы, которые будут отвечать за ограничение снятия наличных, зачастую не готовы к нововведениям. Ярким тому примером может служить история введения POS-терминалов и кассовых аппаратов. Их так в массовом порядке и не ввели. Как правило, сначала инициатива широко рекламируется, однако, когда доходит до ее

Кто накормит Алматы?

Вероника Сабитова

Продовольственный рынок Алматы на сегодня составляет порядка \$2,8 млрд в год, увеличившись с 2008 года на \$800 млн. Такие данные предоставили сотрудники акимата города в ходе совещания по реализации продовольственного пояса вокруг Алматы. Эта работа ведется акиматом города совместно с акиматом Алматинской области в рамках обеспечения продовольственной безопасности мегаполиса и развития продовольственного пояса вокруг Алматы.

«Считаю, что у Алматинской области есть все необходимые резервы для наполнения рынка Алматы качественными и дешевыми продуктами. Вместе с тем нам необходимо работать в сторону увеличения объема и ассортимента рынка продовольствия. Поэтому надо наращивать собственное производство с привлечением инвесторов, обладающих высокими технологиями в сфере агробизнеса», – отметил аким города Ахметжан Есимов. И действительно, население города растет, а вместе с ним и потребность в продовольствии, которую Алматинская область покрывает на 40%.

По мнению руководства города, уменьшить зависимость от импорта и снизить рост цен на товары можно за счет разработки проектов по использованию неосвоенных земель в Алматинской области и привлечению к работе инвесторов. К примеру, в прошлом месяце представители израильской компании LR Group заключили соглашение с казахстанским АО «Национальный управляющий холдинг «КазАгро» о строительстве комплекса по производству говядины возле Алматы. По плану организаторов, комплекс рассчитан на весь цикл производства говядины и в течение трех лет работы сможет достичь уровня производства 15 тысяч тонн мяса в год. «В хозяйстве будут выращивать спецкорма, автоматизированная система будет заниматься их переработкой и подачей животным. Разделка туш, их хранение, укладка и даже доставка в крупные торговые сети – все будет осуществляться на базе израильских технологий. Там же планируется установить особые морозильные камеры, созданные израильтянами. Но и это не все. В дело пойдут даже отходы производства – на базе навоза будут изготавливать биотопливо для выработки электричества», – рассказал глава

торговой палаты Израиль – Казахстан Михаэль Роэ.

Как поясняют эксперты АО «КазАгро», в продовольственном поясе Алматы нацхолдингом «КазАгро» уже профинансировано 38 проектов, которые сегодня реализуются различными хозяйствами и агроформированными города и Алматинской области. Председатель правления холдинга Дулат Айтжанов отметил, что общая сумма, направленная на эти производства, составляет 19,7 млрд тенге. В числе проектов, которые реализуются в регионе с помощью инвестиций «КазАгро», 10 производств на 2,6 млрд тенге, связанных с производством и переработкой мяса, 11 проектов на 8,6 млрд тенге по производству и хранению овощей, 4 птицеводческих проекта на 4,1 млрд тенге. С производством и переработкой рыбы на 918,3 млн тенге связаны 3 проекта. Также, по данным АО «КазАгро», реализуется ряд проектов по производству хлебоблочных изделий и переработке различной сельхозпродукции.

При этом из профинансированных проектов на сегодняшний день введены в эксплуатацию и функционируют 33 производства. По мнению руководителя «КазАгро», к негативным факторам, препят-

ствующим развитию продовольственного рынка Казахстана, можно отнести вопросы производственного характера, реализации готовой продукции, а также защиту внутреннего рынка от скрытого демпинга импортных товаров.

В качестве одного из возможных вариантов решения проблем реализации продукции отечественных производителей «КазАгро» видит во внедрении «Товаро-проводящей системы». Сегодня возможности этого нового проекта в пилотном режиме с 17 апреля апробируются в Астане. Товаро-проводящая система в целом – это комплекс мер по поддержке предприятий, входящих в столичный продовольственный пояс, расширение каналов реализации отечественной продукции, применение антидемпинговых и других мер противодействия недобросовестной конкуренции и т.д. Проект подразумевает автоматизацию регулирования товаропотоков (ПАРТ) от производителей до торговых сетей на постоянной основе. Электронный ресурс включает в себя программный продукт по формированию конкретного заказа на поставку продукции в разрезе покупателей (торговых сетей) и поставщиков (производителей), а также – маркетинговое продвижение отечественной продукции в торговые сети, состоящий из комплекса маркетинговых мероприятий. В случае эффективного использования системы в Астане проект может внедрить и в Алматы.

Открытие центра «Хоргос» приведет к наплыву шоп-туристов

Ирина Лукичева

Сегодня в Казахстане реализуется Государственная программа «Западная Европа – Западный Китай» проекта «Создание международного центра приграничного сотрудничества «Хоргос». Проект создания международного центра приграничного сотрудничества «Хоргос» является совместным казахстанско-китайским проектом, реализующимся на границе двух стран в Панфиловском районе Алматинской области в районе действующего автомобильного пункта пропуска «Хоргос». Общая площадь территории центра «Хоргос» составляет 528 гектаров, из которых казахстанская часть – 185 га, китайская – 343 га.

«На территории центра действует особый режим. Он включает в себя: пребывание на территории казахстанской и китайской частей без оформления виз до 30 суток; свободное перемещение лиц, транспортных средств и товаров (грузов) между китайской и казахстанской частями центра через специальный переход, который уже завершён и сдан в эксплуатацию», – отметил заместитель начальника управления инвестиций и международного сотрудничества АО «Международный центр приграничного сотрудничества «Хоргос» Курбанджан Ахметов.

Общая стоимость проекта центра «Хоргос» со стороны Казахстана превышает 382,9 млрд тенге. Из них за счет республиканского бюджета выделяются 73,8 млрд тенге. Частные инвестиции составляют 309,1 млрд тенге. Вместе с тем пропускная способность пассажирского терминала комплекса КПП-1 составляет 10 тыс. 400 человек в сутки. Пропускная способность транспортного терминала КПП-1, завершение строительства которого запланировано на этот год, составляет до 500 автотранспортных средств в сутки. На текущий момент, по сведениям г-на Ахметова, на строительство необходимой инфраструктуры центра из республиканского бюджета поступило 45,8 млрд тенге, в том числе на строительство – 42,4 млрд тенге.

Вместе с этим было завершено строительство инфраструктурных объектов, в том числе многофункциональное здание КПП-1 центра «Хоргос», автотранспортный и пешеходный переход. Кроме того, проведены дороги и электролинии, а также канализационные, водопроводные сети, магистральные тепловые сети внутри территории центра. Также установлены селезащитные и берегоукрепительные сооружения первого этапа по защите территории центра «Хоргос» в русле одноименной реки, котельная для теплоснабжения КПП-1 центра «Хоргос».

Как отметила Айгуль Исагулова, координатор информационного ресурсного центра экотуризма (ИРЦЭ), дорога проходит по 5 областям: Актыбинской, Кызылординской, Южно-Казахстанской, Жамбылской и Алматинской. «Я имела возможность проехать по многим участкам. Строительство идет хорошими темпами. Радует то, что одновременно строятся дорожная инфраструктура. Это как раз те объекты, которые будут способствовать развитию туризма в Казахстане», – подчеркнул эксперт. Завершение проекта намечено на 2018 год.

Наряду со строительством инфраструктуры ведется активная работа по привлечению инвестиций в строительство коммерческих объектов центра. На сегодняшний день имеются 26 договоров с 11 инвесторами на строительство 41 объекта общим бюджетом около 87,3 млрд тенге. Сумма вложенных инвестиций на 1 января 2013 года составляет 1,2 млрд тенге. К тому же завершается строительство объектов TOO «Senko Lancaster Silk Road Logistics» трех терминалов. Объем вложенных инвестиций составляет около 800 млн тенге.

Также сегодня прорабатывается вопрос об увеличении норм беспрошльного провоза на территорию РК из центра приграничного сотрудничества «Хоргос» това-

ров на сумму 10 тыс. евро и 50 кг, то есть норм, действующих в аэропортах. Такие нормы могут привести к увеличению шоп-туризма. «Однако пока в соответствии с действующим законодательством каждый посетитель имеет право беспрошлично вывезти из центра «Хоргос» для личного пользования товар на сумму, не превышающую 1500 евро, и не более 50 кг», – отметил г-н Ахметов.

До начала функционирования на казахстанской части основных инвестиционных объектов на территории центра действует временная торговая экспериментальная площадка, включающая этнографическую зону «Дастур», арт-площадку и торговые бутики.

«Целью создания такого центра является оказание услуг посетителям на начальном этапе и изучение потребительского спроса на продукцию отечественного производителя с китайской стороны», – подчеркнул г-н Ахметов.

В этой связи с 15 апреля 2013 года возобновилось регулярное движение пассажирских поездов в направлении «Алматы – станция Алтынколь – Алматы». Стоимость билетов в оба конца на поезде составляет 7 тыс. тенге в человека. Также перевозчики ожидают увеличения цены билета, но не более чем на 1 тыс. тенге.

Рисковый просчет: Европа или все же Китай?!

Ольга Веселова

Скакой стороны придет новый виток кризиса? – именно этот вопрос волнует мировое экономическое сообщество в настоящее время. И именно этот вопрос сопряжен с тем откуда ждать основные риски современности. Мнения экспертов Девятой Ежегодной Международной конференции по риск-менеджменту, которая состоялась на прошлой неделе в Алматы разделились

Так, Борис Уманов, председатель правления казахстанской страховой компании «Евразия» видит самым большим «метеоритом» настоящего времени европейский финансовый кризис. Он развивается и прогрессирует. «Недавние события на Кипре показали пример того, что кризис только ухудшается

и проблемы нарастают. Мы должны готовиться к тому, что в каких-то юрисдикциях люди просто начнут терять деньги. Кроме этого пропал интерес к инвестициям в золото или сырье. Я думаю, что для управления рисками сейчас очень большое поле. Эпоха требует таких людей как Маргарет Тэтчер», – заметил г-н Уманов.

В тоже время, аналитики видят нарастающую угрозу со стороны Китая. «Хотя мы сейчас и восторгаемся Китаем, все же это развивающаяся страна, которая повторяет ошибки развитых государств», – считает Константин Сонин, проректор Российской экономической школы. Так, еще сто лет назад США вот также скупал компании по всему миру, а после одна за другой страны стали национализировать эти предприятия. «Как мне кажется, Китай повторяет этот путь», – заключил он.

Как пояснил известный экономический журналист Игорь Виттель, «китайцы не оценивают ситуацию и не думают о будущем. Вот сейчас все хорошо, а очень легко расти, когда все хорошо». «Большая слабость Китая состоит в том, что система оценки рисков находится

в этой стране в зачаточном состоянии», – соглашается с вышеупомянутым мнением Алексей Маслов, директор Центра стратегических исследований Китая Российского университета дружбы народов. Между тем, по оценке эксперта, система оценки рисков не вписывается в китайскую ментальность. Ведь они живут в абсолютной уверенности, что позади как и впереди успешная вечность. И падение каких-либо процентов как временный и незначительный факт. «Поэтому психологически кризис для Китая это не проблема в отличие от Европы, где экономический кризис носит не только материальный, но и политически-психологический характер», – уточняет г-н Маслов.

Более того, по мнению аналитика, на фоне нарастающего кризиса в Европе, Китай находится в выгодном положении. Он охотно раздает кредиты в Еврорезне и Центральной Азии. В конечном итоге произойдет схожая ситуация с 2008-2010 годами, когда Китай на фоне кризиса смог скупить ряд крупных предприятий Казахстана, Киргизии, Туркмении, «влез» в Швецию, Канаду, Австралию и т.д.

Возвращаясь к теме всей конференции уточним, что уже девятый год подряд инициатором конференции, которая собрала ведущих экономистов, политиков, бизнесменов из 40 стран мира стала Страховая компания «Евразия».

Актуальность проведения подобно-го мероприятия не вызывает сомнения. Ведь, мировая экономика балансирует на грани спада и прерывистого роста. Предпосылками для роста наряду с законами экономики эксперты называют эффективное управление рисками и инновации, развитие которых дадут миру способность минимизировать последствия любых потрясений в будущем и новые перспективы для роста.

Как отмечают организаторы мероприятия, сегодня развитие цивилизации зависит от глобализации, когда все взаимосвязано, успехи и неудачи других влияют на все мировое сообщество. Поэтому каждый из нас сегодня, так или иначе, участвует в строительстве новой, созидательной и конструктивной экономики будущего, возможности которой сможет использовать на благо своего развития и процветания.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ФИНИШНАЯ ПРЯМАЯ

Китайские государственные и частные компании вышли на финишную прямую по приобретению долей в казахстанских проектах «Кашаган», блоках Нурсултан и Абай. Об этом сообщил агентству КазТАГ информированный источник в Пекине. «Переговоры продолжались почти год, авлаучае Кашаганом казахстанские компании рассматривают его в своих планах уже 10 лет. Предварительные договоренности уже достигнуты», – отметил собеседник. По его мнению, «у индийской ONGC – вероятного претендента на покупку доли CopocoPhillips в кашаганском проекте есть шанс только в случае лоббирования сделки с законами крупными посредниками – США или России». Как сообщается, осенью 2012 года Министром нефти и газа Казахстана не подтверждено возможности продажи доли в месторождении Кашаган китайским компаниям. Недавно министр нефти и газа Казахстана Сауат Мынбаев не исключил возможности продажи доли CopocoPhillips (8,4%) в проекте разработки месторождения Кашаган китайской компании. По мнению министра, «Китай – очевидный потенциальный претендент, который заинтересован в увеличении прокачки по этому направлению». (kapital.kz)

АРЕНДА ВЫРОСЛА

НА 17%

Средняя стоимость квартир в апреле в Атырау составила 193 тыс. 470 тенге за 1 кв. метр. Этот показатель в годовом исчислении вырос на 2,91%. Таковы данные исследования портала «КазРиэлт». На вторичном рынке средняя стоимость квартир на вторичном рынке недвижимости составила в апреле 193 тыс. 829 тенге за 1 кв. метр. Это на 0,22% меньше чем месяцем ранее, но на 2,21% больше чем год назад. Стоимость этих же квартир по сравнению с годом ранее снизилась на 1,82%. В свою очередь средняя стоимость аренды двухкомнатных квартир составила в городе 149 тыс. 780 тенге в месяц. Этот показатель на 0,66% больше чем месяцем ранее, но на 17,73% ниже, чем год назад. По сравнению с январем 2013 года ставки аренды снизились на 1,02%. (kapital.kz)

СТАБИЛЬНЫЙ РОСТ

В первом квартале текущего года в Алматы практически все отрасли экономики показали стабильный рост. Об этом было сказано в ходе совещания, прошедшего под председательством главы города Ахметжана Есимова, собибли деловому порталу Kapital.kz в пресс-службе акима. По информации начальника управления экономики и бюджетного планирования города Алматы Сардара Каболова, в промышленности с начала 2013 года выпущено продукции на 155,3 млрд тенге. Рост по сравнению с таким же периодом прошлого года составил 5,8%. В обрабатывающей промышленности прирост выпуска продукции составил 6,8%. Положительная тенденция наблюдается во внешнеэкономической деятельности. В частности, товарооборот за первый квартал текущего года достиг \$2,4 млрд, и вырос на 7,7%. Кроме того, увеличились объемы розничного и оптового товарооборотов на 6,9% и 17% соответственно. В первом квартале текущего года наблюдался рост транспортных услуг. Так грузооборот вырос на 14,2%, пассажирооборот на 11,7%. Наблюдается рост в жилищном строительстве. Объемы введенного в эксплуатацию жилья выросли на 2,6% и составили 339 тыс. кв. м. Предприятиями малого и среднего бизнеса выпущено продукции на 512,8 млрд тенге, что на 0,1% больше показателя аналогичного периода 2012 года. Рост занятости в МСБ составил 11,5% или 387,2 тыс. человек. В рамках Карты индустриализации до конца текущего года планируется запустить 6 проектов, еще 7 проектов планируется реализовать в 2014-2016 годах. В рамках Дорожной карты бизнеса с начала года одобрено 40 проектов, 6 из которых по развитию индустриальной инфраструктуры. Среднемесячная заработная плата выросла на 10 тыс. тенге и составила 134 тыс. 438 тенге по сравнению с таким же периодом прошлого года. (kapital.kz)

СТОИМОСТЬ КВАРТИР В АКТАУ

В Актау средняя стоимость квартир составила в апреле 264 тыс. 184 тенге за 1 кв. метр. Этот показатель на 5,01% больше чем годом ранее. По данным исследования портала КазРиэлт средняя стоимость квартир на вторичном рынке недвижимости увеличилась за год и месяц на 5,58% и 1,62% соответственно. По итогам апреля среднемесячная стоимость квартир в этом сегменте составила 264 тыс. 637 тенге за 1 кв. метр. Стоимость земли в Актау снизилась за месяц на 1,08% до 1 млн. 924 тыс. 330 тенге за сотку. Годом ранее этот тип активов стоил на 190,44% дороже. Столь резкий прирост цен обуславливается непропорциональным увеличением предложения в высшем ценовом сегменте рынка. На этом фоне стоимость аренды двухкомнатных квартир составила в апреле 177 тыс. тенге в месяц. Это на 0,82% больше чем в марте и на 17,02% выше, чем год назад. (kapital.kz)

В РАМКАХ ПРОЕКТА

В Астане в рамках пилотного проекта по сносу ветхого и аварийного жилья ведется строительство 6-ти жилых комплексов на 1 тыс. 655 квартир общей площадью 93 тыс. квадратных метров. Об этом на совещании по вопросам дальнейшего развития Астаны сообщил аким столицы Имангали Тасмагамбетов, передает корреспондент делового портала Kapital.kz. В 2013 году в Астане будет снесено 11 ветхих аварийных домов, в 2014 году – 52 дома, в 2015 году – 89 домов. Кроме того, в ходе реализации программы «Доступное жилье - 2020» по системе жилищной экономии сдано в эксплуатацию 21 тыс. кв. метров жилья или 420 квартир. Еще шесть объектов на 1543 квартиры планируется сдать к концу 2013 года. По линии Казахстанской ипотечной компании в настоящее время выделены земельные участки общей площадью 17 га и ведется проектные работы. (kapital.kz)

Повышать пенсионный возраст необходимо диверсифицировано

Венера Гайфутдинова

По оценке экспертов, реформа пенсионной системы в Казахстане нужна безотлагательно. Они неоднократно отмечали, что повышение пенсионного возраста происходит во всем мире. Основной причиной этой мировой тенденции является старение населения. «Но на данном этапе развития страны проблема старения населения неактуальна», – заметила Ляззат Спанкулова, ведущий научный сотрудник отдела исследований национальных финансов Института философии, политологии и религиоведения (ИФПР) комитета науки Министерства образования и науки (КН МОН) РК. Зато численность и плотность населения в нашей стране на низком уровне, по этой причине, уверена г-жа Спанкулова, стоит задуматься о повышении пенсионного возраста. Она подчеркнула и то, что Казахстану необходимо поднимать пенсионный возраст для женщин, так как разница в продолжительности жизни между женщинами и мужчинами в 10 лет. То есть женщины в Казахстане живут на 10 лет дольше, чем мужчины. Средняя продолжительность жизни мужчин – 63 года, женщин – 73 года.

Вопрос унификации пенсионного возраста в республике обсуждался долго, и на этой неделе Мажилис парламента РК на пленарном заседании в среду одобрил во втором чтении проект закона РК «О пенсионном обеспечении в РК», а также пакет сопутствующих поправок. Этот законопроект предусматривает повышение пенсионного возраста для женщин. Так, согласно проекту закона, повышение пенсионного возраста предлагается осуществлять постепенно в течение 10 лет, увеличивая пенсионный возраст на 6 месяцев каждый год, начиная с 1 января 2014 года.

Повышение пенсионного возраста – это очень сложная социально-экономическая проблема, которая вызвала недовольство со стороны общества. В вопросе повышения пенсионного возраста для женщин необходим диверсифицированный подход, уверен Серик Нурмуратов, заместитель директора по научной работе ИФПР КН МОН РК. «Если работницы образования и науки могут работать и в более зрелом возрасте, то женщины на тяжелых производствах не могут работать до старости. Для представителей некоторых специальностей необходимо лишь незначительно поднять пенсионный возраст», – говорит он.

В поддержку диверсифицированного подхода при повышении пенсионного возраста выступает и Аксана Панзабекова, заместитель директора по международному сотрудничеству и внедрению Института

экономики КН МОН РК. Диверсифицированный подход в вопросе повышения пенсионного возраста, по словам г-жи Панзабековой, должен быть применен и в отношении женщин, которые трудятся на селе. «Все мы прекрасно знаем, что уровень качества жизни на селе гораздо ниже. По этой причине сельских женщин необходимо раньше отпускать на пенсию», – считает она.

Несмотря на эти мнения, целесообразность диверсифицированного подхода при повышении пенсионного возраста для женщин, работающих на тяжелом производстве, остается под сомнением. Дело в том, что зачастую уровень зарплаты на

местах, которыми будут обеспечиваться пенсионеры. К тому же, по словам директора Института экономики, усиливается обязательное страхование и добровольное страхование, которое будет влиять на уровень пенсий. «Хотя этих моментов недостаточно», – признался г-н Еспаев. Экономист предположил, что крупные компании могут самостоятельно начислять на счета своих сотрудников дополнительные пенсионные отчисления.

Другим масштабным изменением в пенсионной системе нашей страны является создание Единого накопительного пенсионного фонда. Причиной данного реформирования, по мнению г-жи Панза-



тяжелом производстве является низким. Если женщины с низким уровнем дохода будут меньше работать, соответственно они не смогут накопить на достойную пенсию. Однако Сакен Еспаев, директор Института экономики КН МОН РК, уверен, что солидарная пенсия, которая начисляется государством в зависимости от стажа, поможет обеспечить адекватной пенсией тружениц тяжелого производства.

Солидарные отчисления производятся только тем, кто имеет рабочий стаж не менее 6 месяцев на 1 января 1998 года.

Еще одним методом, который поможет получить более высокий уровень пенсии, по информации г-на Еспаева, является готовящийся закон о социальных рабочих

бековой, является неэффективность деятельности частных пенсионных фондов. С ней согласна и Айгуль Нурпеисова, старший научный сотрудник отдела исследований национальных финансов Института экономики КН МОН РК. «Одной из ключевых проблем накопительного механизма пенсионной системы явилось то, что пенсионные фонды не обеспечили достойную доходность», – говорит аналитик.

В этой связи г-жа Нурпеисова отметила, что эффективным управлением пенсионными активами фонда в рамках накопительной системы является создание такого портфеля, который обеспечил бы высокую доходность при низком уровне риска. Такое соотношение достигается пенсионны-

Казахстанских предпринимателей обяжут объединиться

[Начало на стр. 1]

В то же время «в Казахстане всего 5-7% предпринимателей организованы в бизнес-ассоциации. Остальные пользуются фактически их достижениями в сфере защиты прав предпринимателей. Это и затрудняет деятельность объединений», – говорит эксперт.

По данным «Союза «Атамекен», отраслевые и региональные бизнес-ассоциации

получат широкие полномочия с правом участия в формировании органов управления Национальной палаты. Также концепция реформы предусматривает финансирование деятельности данных организаций из бюджета НПП. Они должны будут прийти аккредитацию для того, чтобы стать бенефициаром реформы. Критерии аккредитации будут установлены президиумом Национальной палаты (срок существования и наличие активности в экспертных

советах при государственных органах и местных исполнительных органах).

По мнению г-жи Ждановой, «инициатива собрать все бизнес-ассоциации в единую структуру сложно реализуема – а она и не будет реализовываться. Выживут только те объединения, в других (отличных от палатных) услугах которых будет нуждаться бизнес, и будет готов платить дополнительные – уже добровольные взносы вместе с обязательными в палату».

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ОТКРЫТЫЙ КОНКУРС

С мая текущего года начнется прием заявок недропользователей на открытый конкурс по твердым полезным ископаемым. Об этом заявил заместитель премьер-министра РК – министр индустрии и новых технологий Асет Исекешев, выступая на форуме «Майнек Центральная Азия». Министерство индустрии и новых технологий формирует перечень участков недр для выставления на открытый конкурс. Перечень формируется на основании предложений комитета геологии и недропользования. Во время подготовки перечня инвесторы могут рекомендовать к выставлению те участки недр, которые, по их мнению, привлекательны для инвестиций. Заявки подаются в свободной форме и будут учтены при подготовке перечня. В целом, говоря о развитии геологической сферы, вице-премьер отметил, что внимание будет сфокусировано на 5 аспектах, в числе которых он указал дальнейшее улучшение инвестиционного климата, кадровое обеспечение, развитие геологической инфраструктуры. «Сейчас идет работа над созданием современного центра геологических исследований, который будет содержать целый комплекс всех необходимых лабораторий», – отметил он. Четвертым аспектом вице-премьер назвал внедрение международных стандартов отчетности о запасах и ресурсах, процедуры, доступ к информации. «Мы уже начали эту работу. По ряду процедур сократили сроки с 200 до 40 дней. Но наша цель – прийти максимально к международным стандартам, к лучшей зарубежной практике», – сказал Асет Исекешев. Правительство работает над увеличением бюджетного финансирования государственных и квазигосударственных инвестиций в геологоразведку и горнодобывающий сектор. Кроме того, по словам вице-преьера, «обсуждаются различные экономические стимулы для инвесторов, для того, чтобы геологическая отрасль начала активно финансироваться за счет всех источников. В первую очередь за счет ГЧП». Это пятое ключевое направление работы правительства в геологии. «Государство, в лице национальных компаний, будет работать в рамках их нишевых стратегий по геологоразведке. При этом опять же основной акцент будет сделан на партнеров, инвесторов. Мы заинтересованы в инвестициях, в технологиях и намерены предпринять все необходимые меры для того, чтобы и в геологии, и горнодобывающей отрасли было много новых проектов уже в этом году», – подчеркнул Асет Исекешев. Проведение конкурса ожидается уже в этом году. (kapital.kz)

203 КОНТРАКТА

В Казахстане в настоящий момент заключено 203 контракта на недропользование углеводородного сырья. Об этом на правительственном часе в мажилесе парламента в понедельник сообщил министр нефти и газа Сауат Мынбаев, передает корреспондент делового портала kapital.kz. «На сегодняшний день в РК зарегистрировано 203 контракта на недропользование углеводородного сырья. Из них 172 контракта имеют цифровые обязательства по местному содержанию. По 31 контракту цифровые обязательства отсутствуют. В том числе из них по 21 контракту подписаны протоколы, согласно которым недропользователи с 1 января 2012 года приняли на себя обязательства по местному содержанию». (kapital.kz)

ТРУДНОСТИ ЗАГРУЗКИ

Хлынувший на внутренний рынок Казахстана российский бензин Евро-2 создает трудности для загрузки топливом казахстанских заводов. Об этом в ходе правительственного часа в мажилесе парламента сообщил министр нефти и газа Сауат Мынбаев. В России с 1 января 2013 года на бензин АИ-92 введен стандарт Евро-3. «У нас выбор, мы можем тоже ввести Евро-3, но Евро-3 наши три завода не производят сегодня. Или нам пользоваться Евро-2 чуть больше время, либо остаться без 92-го бензина. И понятно, что мы отодвинули сроки внедрения Евро-3 и весь тот бензин, который в России тоже есть. Заводы, которые не производят Евро-3 на сегодня. Их Евро-2 он, вообще-то, хлынул на внутренний рынок РК и подавляющую загрузку трех наших заводов. Это тоже проблема, и нужно быстрее завершить реконструкцию трех наших НПЗ, которые ориентированы не только на увеличение выпуска нефтепродуктов с целью 100% обеспечения отечественными нефтепродуктами, но и повышение качества», – отметил министр нефти и газа. (kapital.kz)

ВВЕДУТ ЛИ ОГРАНИЧЕНИЯ?

Глава Миннефти и газа подтвердил, что в 2013 году в Казахстане, возможно, будет введено ограничение на поставку нефтепродуктов из России. Об этом на правительственном часе в мажилесе парламента сообщил Сауат Мынбаев. «Такое решение основано на том соглашении с Россией, которое мы ратифицировали три недели назад. Однако такие меры будут действовать только до 1 января 2014 года. Дело в том, что Российская Федерация требует по всем нефтепродуктам, которые поставляются из России в Казахстан до 1 января 2014 года, производить встречные поставки нефти. И мы подписали такой протокол, но при этом бюджет Казахстана несет потери. Казахские поставки по сравнению с беспрецедентными поставками российской нефти в Павлодар значительно меньше. И, тем не менее, это потери», – отметил Сауат Мынбаев. По словам министра нефти и газа, в соглашении о встречных поставках нефтепродуктов РК и РФ, ратифицированном Казахстаном в марте текущего года, предусматривается возможность ограничения поставок нефтепродуктов из России железнодорожным транспортом. «Там черным по белому написано, что Казахстан может ограничить поставки железнодорожным транспортом нефтепродуктов из России в Казахстан. Если не ограничить поставки, то мы будем завалены российскими нефтепродуктами в течение этого года. И встречно, поставляя нефть в Россию, вместо того, чтобы поставлять эту нефть в дальние зарубежье, мы теряем на разнице», – сказал министр. (kapital.kz)

Отказ от российского бензина приведет к топливному голоду



Венера Гайфутдинова

Правительство Казахстана приняло постановление об ограничении импорта бензина из России. Сауат Мынбаев, министр нефти и газа, подтвердил, что в 2013 году в Казахстане, возможно, будет введено ограничение на поставку нефтепродуктов из России. Ограничение ввоза российского бензина, по оценке экспертов, приведет к дефициту на внутреннем рынке страны. «Без поставок бензина из России Казахстан не сможет удовлетворить потребности внутреннего рынка страны», – уверен Олег Егоров, главный научный сотрудник Института экономики Министерства образования и науки РК.

Запрет ввоза бензина из России, по оценке Казахстанской топливной ассоциации (КТА), приведет к повышению оптовых закупочных цен на отечественные нефтепродукты и запрету на ввоз более дешевых российских нефтепродуктов, чем нанесет серьезный удар по малому и среднему бизнесу в розничной сети АЗС. Более того, в КТА нам рассказали, что в связи с началом сельскохозяйственных работ и снижением уровня загрузки НПЗ в стране уже ощущается дефицит дизельного топлива. «Многим участникам ассоциации в апреле отказано в поставках дизельного

топлива с отечественных НПЗ», – сообщили представители КТА.

Сегодня доля импорта ГСМ из России на отечественном топливном рынке составляет 40%. Остается непонятным, за счет чего Казахстан будет восполнять этот объем бензина. Г-н Егоров предполагает, что Казахстан по топлинговому схемат будет направлять нефть в Китай, а они там взамен будут поставлять бензин. В результате этих операций покроеется только 25% объема от поставок, которые идут из России. А вот за счет чего будут покрыты 15% – неизвестно.

Однако в министерстве нефти и газа придерживается иного мнения. «Если не ограничить поставки, то мы будем завалены российскими нефтепродуктами в течение этого года», – рассказал министр. Дело в том, что в России с 1 января 2013 года введен запрет на реализацию бензина стандарта Евро-2, после чего этот бензин, по информации министерства, заполнил казахстанский рынок. Министр нефти и газа в ходе правительственного часа в мажилесе парламента рассказал, что хлынувший на внутренний рынок Казахстана российский бензин Евро-2 создает трудности для загрузки топливом казахстанских заводов. «У нас выбор, мы можем тоже ввести Евро-3, но бензин этого стандарта

отечественные НПЗ сегодня не производят», – отметил министр нефти и газа. По его словам, российский Евро-2 хлынул на внутренний рынок РК и подавляет загрузку трех наших заводов. «Это тоже проблема и решение ее завершения теперь уже в срок реконструкции трех наших нефтеперерабатывающих заводов (НПЗ), которые ориентированы на не только увеличение выпуска нефтепродуктов с целью 100% обеспечения отечественными нефтепродуктами, но и повышением качества», – подчеркнул г-н Мынбаев.

Представители КТА уверены, что принимаемые Правительством Республики Казахстан меры, прежде всего, направленные на стимулирование закупок невосстановленной продукции отечественных НПЗ и решение проблем затоваривания резервуаров нефтехранилищ более дорогими нефтепродуктами казахстанского производства.

Предлагаемые меры, по словам представителей КТА, это искусственное ограничение конкуренции, что противоречит подпункту 3 пункта 2 статьи 33 Закона Республики Казахстан «О конкуренции». «Вместо того чтобы осуществлять свою деятельность в соответствии с рыночной ситуацией, отечественные НПЗ, не выдерживая конкуренции, лоббируют закрытие

границы и ограничение импорта нефтепродуктов», – считают в КТА.

Кроме того, по информации КТА, предусмотренные ограничения не распространяются на компании-операторы по поставке нефтепродуктов, определяемые МНГ. Более того, данная норма, по словам представителей КТА, противоречит пункту 1 статьи 16 Закона, так как предоставление компаниям-операторам преимущественного права на импорт нефтепродуктов российского производства является недобросовестной конкуренцией. «Также данная норма противоречит подпункту 9 пункта 2 статьи 33 Закона, так как является антиконкурентными действиями государственных органов. Предоставление отдельным субъектам рынка льгот или других преимуществ, которые ставят их в привилегированное положение относительно конкурентов, или создание неблагоприятных или дискриминационных условий деятельности по сравнению с конкурентами», – подчеркнули в КТА.

Еще одной причиной, по которой Казахстан намерен сократить поставки бензина, является то, что взамен беспешлиных поставок бензина в республику мы должны поставить нефть в Россию, тоже без пошлин. «Поставляя нефть в Россию, вместо того, чтобы поставлять эту нефть в дальние зарубежье, мы теряем на разнице», – подчеркнул министр. Если же Казахстан решит восполнить недостаток бензина на рынке за счет топлинговых операций с Китаем, то, по оценке г-на Егорова, не будет обходиться нашей стране дешево.

Топлинговые операции между Казахстаном и Китаем подразумевают то, что наша республика передает собственную сырую нефть Поднебесной, которая со своей стороны возвращает нам готовый нефтепродукт. В ходе топлинговых операций владелец сырья возмещает предпринятию-переработчику сумму понесенных им издержек по переработке и согласованный процент доходности. «Бензин, полученный за счет топлинговых операций, будет дороже за счет логистических расходов и затрат на переработку», – объяснил г-н Егоров.

Напомним, что Казахстан в 2013 году планирует переработать в Китае порядка 500 тыс. тонн нефти в рамках топлинговых операций. «В 2012 году мы из КНР поставили первые 26 тыс. тонн высокооктанового бензина. На 2013 год мы планируем переработать в КНР уже порядка 500 тыс. тонн нефти», – сказал Сауат Мынбаев на заседании коллегии в министерстве, прошедшем в начале текущего года.

Премьер Казахстана призывает к дисциплине

Динара Куатова

Итоги экономического развития Казахстана за первый квартал 2013 года подвели в кабинете министров во вторник. Как выяснилось из доклада главы Минэкономки РК Ерболат Досаева, результаты отчетного периода оказались позитивными. Намечалась тенденция ускорения роста ВВП во втором полугодии до 6,8%. Однако премьер-министр РК Серик Ахметов призвал акимов и администраторов бюджетных программ к финансовой дисциплине и эффективному расходованию средств. В условиях сохраняющихся рисков в мировой экономике глава правительства поручил обеспечить макроэкономическую стабильность в республике.

Причем достигнуть запланированного 6%-го роста экономики в 2013 году, по словам Серика Ахметова, необходимо не только за счет наращивания экспортных возможностей страны, но и за счет расширения внутреннего спроса.

Согласно проведенному Минэкономки анализу ситуации в глобальной экономике, в последнем полугодии развитым странам удалось устранить основные угрозы для мирового роста. В частности, угрозу распада зоны евро и «фискального обрыва» в США. Но данных достижений оказалось недостаточно для улучшения реального сектора экономики во многих странах. Значительный переход в положительную сторону отмечается лишь на финансовом рынке.

По мнению главы ведомства Ерболат Досаева, несмотря на прогресс в преодолении ряда проблем, сохраняются риски, способные в любой момент ухудшить тенденции восстановления позиций. Чему также свидетельствует очередное понижение прогнозов Международного валютно-

го фонда (МВФ). По оценкам МВФ, в 2013 году рост мирового ВВП незначительно превысит рост 2012 года – 3,2% и составит 3,3%, вместо 3,5% прогнозируемых ранее.

Первой причиной опасений МЭБП РК стало ожидание чрезмерной бюджетной консолидации в США в нынешнем году, несмотря на предотвращение «фискального обрыва». Это может замедлить экономический рост страны и мира в целом. Прогнозируется, что экономический рост США в 2013 году понизится до 1,9%, в 2012 году данный показатель отмечался на уровне 2,2%.

Также экономические риски сохраняются в еврозоне, в которой присутствует вероятность повторного обострения долгового кризиса.

«Банковский кризис на Кипре в очередной раз показывает неустойчивость стабильности стран Евросоюза. Большая долговая нагрузка, структурные недостатки и высокий уровень безработицы в периферийных странах еврозоны продолжают представлять опасность для роста эконо-

мики региона. Сокращение экономики ожидается на уровне 0,3% ВВП в 2013 году, по сравнению с 0,6% в 2012 году», – отметил Ерболат Досаев.

Третий угрожающий фактор – замедление роста Китая на фоне слабого спроса со стороны США и Европы. А также перестройка экономической структуры страны на внутренний спрос.

В свою очередь слабый рост мировой экономики продолжает оказывать негативное влияние на замедление темпов роста отраслей казахстанской промышленности.

Так, уменьшение мирового спроса на продукцию черной металлургии привело к сокращению индекса физического объема (ИФО) отрасли на 20,8% за три месяца 2013 года.

«Снизилась объем производства АО «Арселор Миттал Темиртау», на сегодняшний день загрузка сортопрокатного цеха предприятия составляет 50%», – сообщил Ерболат Досаев в ходе выступления.

«Мы должны знать, что экономика страны подвержена влияниям со всеми

имеющимися рисками и угрозами», – обратился премьер-министр РК к участникам заседания правительства в селекторном режиме.

Министерству экономики и бюджетного планирования совместно с заинтересованными органами глава правительства поручил обеспечить действенный мониторинг за экономической ситуацией как в мире, так и внутри страны. И если потребуются, в рамках уже принятого антикризисного плана выработать дополнительные предложения по адекватному реагированию на складывающуюся ситуацию.

«В поле нашего зрения должны находиться вопросы бюджетного процесса. Поэтому поручаю администраторам республиканских бюджетных программ, акимам регионов обеспечить соблюдение финансовой дисциплины и эффективности в расходовании бюджетных средств. Все акимы, руководители центральных органов прекрасно знают, что в таких условиях необходимо следить за бюджетным процессом, экономить, поджиматься», – заключил глава кабинета.

Макроэкономические показатели за I квартал 2013 года:

В январе-марте 2012 года, по предварительной оценке, ВВП страны вырос на 4,5%. Краткосрочный экономический индикатор по шести базовым отраслям составил 103,7%.

На 1 апреля 2013 года активы Национального фонда составили \$73 млрд и выросли с начала года на 5,2%.

Инфляция в марте текущего года составила 0,2%, что на 0,1% меньше аналогичного периода 2012 года.

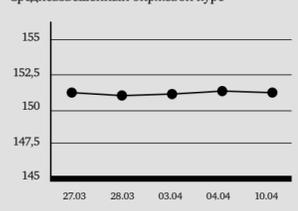
С начала года инфляция составила 1,9%, что на 0,8 процентных пункта превышает соответствующий уровень 2012 года за счет роста цен и тарифов на платные услуги на 4,0.

Отмечается тенденция снижения роста цен на продовольственные товары, которые выросли на 1,1% против 1,6% в прошлом году, непродовольственные товары – на 0,6% или снижение на 0,2%.

Наибольший уровень инфляции, превышающий среднереспубликанский, сложился в Западно-Казахстанской – 4,1%, Актюбинской – 2,6%, Жамбылской и Павлодарской – по 2,2%, Костанайской – 2,1% областях и городе Алматы – 2,5%. Стоит отметить, в Алматы в марте по сравнению с декабрем текущего года зафиксировано значительное удорожание холодной воды – на 92,3%, канализации – в 2,3 раза, электроэнергии – на 5,9%.

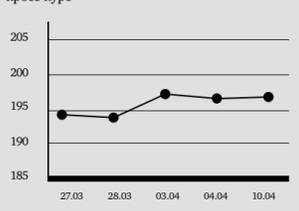
USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



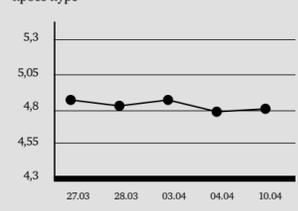
EUR/KZT

кросс-курс



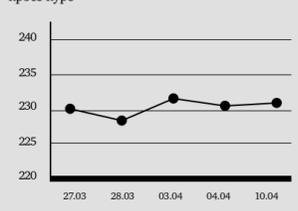
RUR/KZT

кросс-курс



GBP/KZT

кросс-курс



Рынок медицинского страхования растет за счет удорожания страховок

Анна Видянова

По сравнению с 2011 годом объем премий по медицинскому страхованию увеличился на треть. В то же время пока основной спрос приходится на корпоративных клиентов, доля которых в портфеле медицинского страхования может достигать до 99%. Однако, несмотря на убыточность данного вида страхования, конкурентная борьба на этом рынке продолжается. Так, некоторые страховщики для наращивания своей клиентской базы идут на демпинг

В 2012 году объем премий по медицинскому страхованию превысил 16,5 млрд тенге. За год этот рынок вырос на 33,1%. Так, в 2011 году объем премий по договорам на случай болезни едва превышал отметку 12,4 млрд тенге.

В АО МСК «Архимедес Казахстан» увеличение объема премий по медицинскому страхованию объясняют преимущественно повышением цен на страховые полисы. «Также в структуре медицинского страхования опережающими темпами росло страхование людей, выезжающих за рубеж. Это произошло в связи с ужесточением требований к наличию такого страхования со стороны других государств», — отмечает Ляззат Буранбаева, председатель правления «Архимедес Казахстан».

По прогнозам г-жи Буранбаевой, в 2013 году темпы роста премий могут снизиться. В частности, это может произойти из-за падения темпов роста медицинской инфляции. А также вследствие сокращения клиентской базы из-за реструктуризации в пенсионном и банковском секторах.

Отметим, что в 2012 году доля топ-10 страховых компаний по объему премий, принятых по договорам медицинского страхования, превысила более 87% от общего объема премий в рамках договоров на случай болезни.

Так, в 2012 году наибольший объем премий по медицинскому страхованию приходился на АО СК «Халык-Казахстрах» — 4 млрд тенге. Вторая строчка рейтинга закрепилась за АО «КК ЗИМС «Интертич» — 2,4 млрд тенге, третье место — АО СК «Евразия» — 1,7 млрд тенге.

Как пояснили в «Архимедес Казахстан», средний размер премии по медицинскому страхованию может колебаться в пределах от 60 тыс. тенге до 90 тыс. тенге в год. При этом в компании в 2013 году ожидают, что уровень страховых премий на одного застрахованного по сравнению с 2012 годом увеличится не более чем на 15%.

Г-жа Буранбаева уточнила, что сумма страховой премии зависит от многих факторов. В частности, от предлагаемого страхового покрытия, выбранных лимитов, количества застрахованных в группе, включения дополнительных опций. Именно поэтому, как отметила собеседница, показатель средней премии имеет весьма условный характер.

В «Нефтяной страховой компании» также отметили, что 90% стоимости программы медстрахования зависит от цены страховой услуги. «При увеличении цен на медицинские услуги со стороны лечебных учреждений страховые компании вынуждены повышать и стоимость полиса. Стоимость такой страховки зависит от нескольких факторов. Главные из них — это частота обращений в лечебные учреждения и стоимость медицинских услуг и препаратов», — уточнила Алмара Бижанова, начальник управления медицинского страхования АО «Нефтяная страховая компания».

К слову, в «Нефтяной страховой компании» на одного застрахованного средняя стоимость полиса медицинского страхования в 2012 году зафиксировалась в пределах 37 тыс. тенге. В компании прогнозируют, что этот показатель в 2013 году увеличится на 7-10%.

В АО СК «Казкоммерц-полис» в 2012 году приобретались программы страхования, средняя стоимость которых варьировалась в пределах от 30 тыс. тенге до 110 тыс. тенге.

В АО СК «Коммекс-Эмир» средняя сумма премии по медицинскому страхованию на одного застрахованного составляет порядка 50 тыс. тенге. По прогнозам Дмитрия Жеребятъева, председателя правления «Коммекс-Эмир», в течение 2013 года средняя сумма премии может вырасти на 5-10%.

Однако, как пояснили компании, для некоторых страховщиков главным инструментом в борьбе за клиента на данном рынке становится демпинг.

Как проинформировали в «Коммекс-Эмир», распространены случаи, когда клиент не может устоять от предложения застраховаться за полцены. «Однако тогда в период действия договора могут возникнуть проблемы. Например, программы



страхования могут не соответствовать потребностям застрахованного — по набору услуг или лечебных учреждений. И при заключении нового договора клиент вряд ли приобретет страховку значительно дешевле, чем на рынке», — считает Дмитрий Жеребятъев.

Г-н Жеребятъев обратил внимание, что если в такую страховку не были заложены реальные тарифы, то способность страховой компании к выполнению своих обязательств перед клиентами будет постепенно снижаться.

Так, по словам г-жи Буранбаевой, в большинстве страховых компаний менеджмент больше заинтересован в наращивании продаж, чем в конечном результате бизнеса.

«По нашей оценке, в среднем страховые выплаты на рынке на 5% превышают заработанные премии, не учитывая административных расходов. Во многом такая ситуация определяется конкуренцией между страховщиками в условиях ограниченного спроса по медицинскому страхованию. Так, страховщики хотят получить клиента на любых условиях, и готовы предлагать очень низкие цены на страхование и большие комиссии посредникам», — уточнила г-жа Буранбаева.

Доля компаний пока значительна
Компании по-прежнему являются основными потребителями медицинского страхования.

Так, в «Коммекс-Эмир» доля премий корпоративного медицинского страхования в общем объеме премий по страхованию на случай болезни составляет порядка 95%.

«Преимуществом в Казахстане своих сотрудников на случай болезни страхуют ведущие зарубежные и крупные национальные компании, в которых медицинская страховка является неотъемлемой частью социальной политики. В их числе фармацевтические, аудиторские компании, банки, иностранные представительства и посольства», — пояснил глава «Коммекс-Эмир».

В «Нефтяной страховой компании» в 2012 году доля премий от корпоративных клиентов в структуре премий по медицинскому страхованию составляла около 90%. Однако, как отмечают в компании, за последние 2 года наметилась тенденция постепенного увеличения интереса к данному продукту со стороны физических лиц.

В «Казкоммерц-полис» объясняют значительную долю корпоративных клиентов в портфеле тем, что преимущественно стоимость программ страхования рассчитана на потребителей со средним уровнем дохода и выше. В «Архимедес Казахстан» доля премий по медицинскому страхованию, получаемая за счет страхования работодателями своих сотрудников, составляет не менее 99% от общего объема премий по страхованию на случай болезни.

Медстрахование по-прежнему убыточно

Как отмечают страховщики, медицинское страхование в Казахстане пока является убыточным. В «Коммекс-Эмир» обращают внимание, что рост убыточности, прежде всего, связан с постоянным повышением стоимости на медицинские услуги, медикаменты, а также с частыми обращениями застрахованных в клиники. «Имеют место и случаи «гипердиагностики», когда медузрения назначают застрахованным большое количество ненужных медицинских процедур. Поэтому многие страховщики, занимающиеся медицинским страхованием, пошли по пути создания собственных медицинских центров и клиник», — проинформировал г-н Жеребятъев.

Страховщик обращает особое внимание, что порой компании не всегда могут покрыть убытки за счет других видов страхования.

В то же время г-н Жеребятъев проинформировал, что в настоящее время для «Коммекс-Эмир» медицинское страхование является безубыточным. «Этот вид бизнеса не приносит нам дохода. Обычно более крупные компании покрывают убытки по данному виду страхования за счет инвестиционного дохода. Другое — за счет обязательного страхования гражданско-правовой ответственности владельцев транспортных средств», — подчеркнул Дмитрий Жеребятъев.

Как отмечают в «Нефтяной страховой компании», для страховщиков медицинское страхование является важным инструментом привлечения клиентов и позиционирования на рынке. В компании низкую рентабельность данного продукта связывают с нормативами, по которым предприятия рассчитывают бюджеты на страхование, и неизбежностью наступления страховых случаев. «Для введения медицинского страхования на качественно новый уровень необходимо внести законодательные изменения в части внедрения обязательного медицинского страхования. Следует заменить существующую «бесплатную» государственную медицину на обслуживание населения медицинскими учреждениями, тесно сотрудничающими со страховыми компаниями», — пояснила Алмара Бижанова.

Так, по мнению г-жи Бижановой, у людей появится выбор, где лечиться. В частной или государственной клинике, по месту жительства или в другом месте. Как считает Алмара Бижанова, таким образом будет формироваться конкурентная среда, когда будут востребованы именно лучшие врачи и клиники. По ее словам, страховщики, чья деятельность является лицензируемой и регулируемой, смогут обеспечить прозрачность финансовых потоков и контроль за расходами денежных средств. «У страховых компаний нарабо-

таны механизмы по сбору премий, управлению рисками, имеются финансовые ресурсы. Также они имеют опыт создания и управления медицинскими учреждениями. Так, у многих компаний есть собственные ассистансы», — проинформировала г-жа Бижанова.

Как сообщили страховщики, именно инфляция тянет за собой увеличение расходов по выплатам. Так, в «Архимедес Казахстан» пояснили, что рост премий по медицинскому страхованию должен по крайней мере соответствовать так называемой «медицинской инфляции». То есть росту стоимости медицинских услуг и медикаментов, но на практике наблюдается отставание.

«Медицинская инфляция значительно опережает индекс общей инфляции. Так, цены на медикаменты и услуги клиник растут в среднем на 25%, в то время как общая инфляция составляет 8%. Уровень медицинской инфляции растет из-за увеличения себестоимости медицинских услуг — заработной платы врачей, расходов материалов, медикаментов, оборудования. Соответственно медицинская инфляция влечет за собой рост расходов страховщика на страховые выплаты», — проинформировала глава «Архимедес Казахстан».

Как сообщила г-жа Буранбаева, точки безубыточности страховщик достигнет тогда, когда страховые выплаты по медицинскому страхованию составят не более 80% от чистой страховой премии. «На практике этот показатель колеблется в районе 95-120%. По нашим оценкам, средний уровень убыточности медицинского страхования по рынку составляет 105%. Приближение уровня страховых премий к границе безубыточности на рынке происходит с большим трудом из-за ограниченного спроса и конкуренции между страховщиками», — проинформировала г-жа Буранбаева.

Отметим, что даже для компании «Архимедес Казахстан», которая специализируется только на медицинском страховании, этот вид бизнеса является убыточным. Как пояснила глава этой компании, прибыль поступает за счет инвестиционной деятельности. В частности, посредством размещения капитала и своих резервов на рынке ценных бумаг. Именно эта деятельность, по информации г-жи Буранбаевой, перекрывает получаемый операционный убыток от медицинского страхования.

Как считают в «Коммекс-Эмир», для того, чтобы медицинское страхование в дальнейшем стало прибыльным, для корпоративного сектора необходимо ввести налоговые преференции. Так, по мнению г-на Жеребятъева, развитию рынка медицинского страхования способствовали бы и персональные налоговые льготы, но с определенными ограничениями исходя из страховой суммы.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

БЫСТРЫМИ ТЕМПАМИ

Благодаря экономическому подъему в Казахстане спрос на потребительские кредиты в ближайшие несколько лет, вероятно всего, будет расти быстрыми темпами. Это связано с тем, что увеличивается число жителей, готовых приобретать потребительские товары. Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в пресс-службе рейтингового агентства Standard & Poor's. Однако, по мнению аналитиков, быстрый рост потребительского кредитования в Казахстане создает риски для банков. «Вместе с тем мы считаем, что усиление конкуренции между банками за долю рынка потребительского кредитования заставляет их расширять клиентскую базу за счет привлечения граждан с более низкими доходами и предлагать продукты с более высоким уровнем риска, что обуславливает повышение кредитных рисков», — полагает кредитный аналитик Standard & Poor's Аннет Эсс. Эксперты отмечают, что повышение этих рисков вряд ли будет оказывать влияние на рейтинги казахстанских банков в ближайшие два года. По прогнозам, объем проблемных кредитов в сегменте потребительского кредитования останется на контролируемом уровне на фоне дальнейшего роста экономики и показателя ВВП на душу населения. «Однако в менее благоприятных макроэкономических условиях, которые не предусматриваются нашим базовым сценарием на ближайшие два года, увеличение задолженности домохозяйств и их низкая в международном контексте способность погашать долговые обязательства могут привести к значительному ухудшению качества активов в сегменте потребительского кредитования», — говорится в сообщении агентства. (kapital.kz)

БАНКУ НАНЕСЛИ

УЩЕРБ

Хищения почти на 310 млн тенге, или более \$2 млн, с депозитов вкладчиков совершены сотрудницей АО «Евразийский банк» Галиной Корнелюк. Об этом сообщает KазТАГ. Согласно официальным данным судебных органов, сотрудница Галина Корнелюк до конца июля 2012 года работала в банке менеджером по обслуживанию VIP-клиентов филиала №6 АО «Евразийский банк» по городу Алматы. В ходе судебного процесса в Алматинском суде Алматы выяснилось, что ею были выведены средства с депозитов 9 вкладчиков банка. В общей сложности ею был нанесен ущерб банку в размере 309 млн 668 тыс. тенге, который, по приговору суда от 21 января 2013 года, должен был быть взыскан. Приговором суда Галина Корнелюк была признана виновной и приговорена к 8 годам лишения свободы с конфискацией принадлежащего имущества и с отбыванием наказания в исправительной колонии общего режима. В свою очередь суд апелляционной судебной коллегии по уголовным делам Алматинского горсуда 11 марта этого года оставил без изменения приговор Алматинского райсуда, а апелляционную жалобу ее адвоката — без удовлетворения. (kapital.kz)

СЧИТЫВАЮЩЕЕ

УСТРОЙСТВО

В Алматы задержали двух иностранцев, которые при помощи специального считывающего устройства снимали деньги с банкоматов. Об этом сообщает KазТАГ со ссылкой на пресс-службу департамента внутренних дел (ДВД) города. «15 апреля при проведении оперативно-розыскных мероприятий сотрудниками отдела «К» (управление криминальной полиции ДВД Алматы) совместно с сотрудниками ОКП УВД Алматинского района задержаны два иностранца, один из которых гражданин Республики Молдова, другой — Респубблики Румыния», — рассказал во вторник руководитель пресс-службы ДВД города Еркем Болтаев. По его словам, иностранцы с помощью специального устройства считывали данные памяти платежных карт. Причем, как отметил Болтаев, скиммеры были задержаны в центре города на месте преступления. «В момент задержания у них были обнаружены и изъяты скимминговое устройство (панель-накладка на картоприемник банкомата) и накладка на банкомат со встроенной камерой. При осмотре мобильного телефона одного из задержанных обнаружены адреса шести банкоматов, на которые, предположительно, устанавливались скимминговые устройства», — отметил Болтаев. Во дворе дома, где скиммеры снимали квартиру, была обнаружена автомашина с государственным номером Великобритании, а при осмотре квартиры были обнаружены и изъяты ноутбук с файлами, которые содержат данные памяти платежных карт; кабель для подключения скиммингового устройства к компьютеру; баллончики с серебристой краской, предназначенные для покраски скиммингового устройства в цвет банкоматов; две флеш-карты, мобильные телефоны и четыре паспорта, выданные на граждан республик Молдова и Румыния. (kapital.kz)

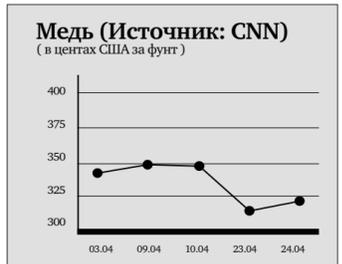
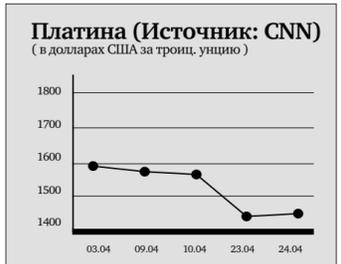
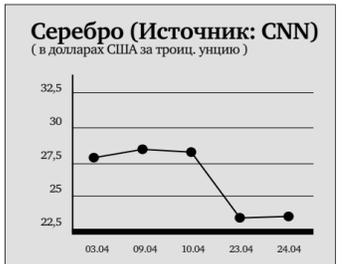
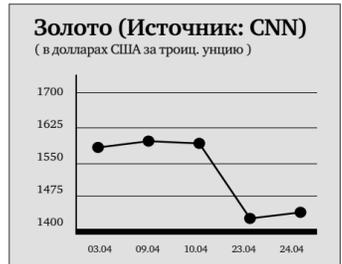
В IT компанию срочно требуются сотрудники. Место работы г. Астана, г. Алматы.

Руководители проектов;
Консультанты;
Консультанты-разработчики;
Консультант по инфраструктурным решениям;
Pre-sales консультант;
Менеджеры по продажам;
Менеджер по маркетингу.

Опыт работы не менее 3-х лет, наличие соответствующих сертификатов

Стажеры имеющие в наличии дипломы IT-специальностей.

Резюме отправлять по адресу: itservicehr@gmail.com
Телефон для связи: +7 701 964 9824



НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ПОМОЩЬ МИНИСТЕРСТВА

Министерство нефти и газа может помочь казахстанским мини-НПЗ с сырьем для производства ими нефтепродуктов, необходимых внутреннему рынку. Об этом заявил Сауат Мынбаев на заседании в мажилисе, передает КазТАГ. «Мини-заводов порядка 32, но работающих, по-моему, 3-4 полноценно, и связано это с тем, что они должны найти источники нефти для себя. Мы можем, как и по другим заводам, предписывать поставлять сырье этим заводам, но тогда они должны поставлять на внутренний рынок авиакеросин, высокооктановый бензин», – отметил министр. Вместе с тем, пояснил Мынбаев, мини-заводы производят лишь «так называемый промежуточный продукт» для экспорта. «С какой целью надо наших недропользователей подталкивать к тому, чтобы они поставили нефть на эти мини-заводы? На самом деле шанс выживать имеют те мини-заводы, которые производят либо полную линейку для поставки на внутренний рынок, либо которые одновременно являются и недропользователями, и владельцами НПЗ, которые для минимизации стоимости делают промежуточный экспортный продукт», – пояснил он. В ходе правительственного часа в мажилисе Мынбаев также сообщил о том, что решается вопрос о сокращении добычи нефти «СНПС-АктобеМунайГаз» на 60%. «Мы сейчас стоим перед выбором – либо сократить добычу нефти на «АктобеМунайГаз» или уже проявить окончательную жесткость и остановить сжигание газа на «АктобеМунайГазе», – сказал глава Миннефтегаза. Министр считает, что решение о сокращении объемов добычи нефти может быть чувствительным для нефтедобытчиков. При этом Мынбаев пояснил, что правительство трижды на межведомственной комиссии продлевало разрешающие сроки на сжигание газа на факелах в компании. (kapital.kz)

НЕОБХОДИМО НАВЕСТИ ПОРЯДОК

Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев поручил навести порядок в вопросах предоставления в Астане участков под строительство и проверить, почему повышаются цены. Такое поручение он дал в ходе совещания по вопросам развития Астаны, передает корреспондент делового портала Kapital.kz. Кроме того, глава государства отметил завышенные цены на жилье. «Стоимость нового жилья в отдельных домах уже дошла до \$4-5 тыс. за квадратный метр. В Берлине сегодня средняя стоимость жилья составляет \$3 тыс., в Праге – \$2 тыс., в Астане – \$5 тыс. В 2008 году, когда все строители стали банкротами, вы все приходили ко мне, и строили в Алматы за \$1200 (за 1 кв. м), в Астане за \$1 тыс., а теперь что, обнаглели? скажите, что случилось?», – заявил президент. Кроме того, Нурсултан Назарбаев поручил генеральной прокуратуре разобраться в фактах строительства в Астане домов, не предусматривающих паркингов. «За последние три года половина всех многоэтажных домов построена в Алматинском районе. Причем возводятся в основном высотные, выше 16-ти этажей. Хотя данный район и так густонаселен. Там проживает 365 тыс. человек – это почти половина жителей Астаны. Как результат, прилегающие улицы и дворы переполнены машинами и поэтому имеют неприглядный вид, проехать невозможно. Не хватает скверов, люди испытывают неудобство. При возведении новых домов я поручал в обязательном порядке предусматривать паркинги любого дома. Однако на 41 тыс. квартир, введенных за последние три года, построено лишь 3,5 тыс. машиномест – 8%, – сказал Нурсултан Назарбаев. Вместе с тем на изучение ситуации с долевым строительством Нурсултан Назарбаев дал 1 месяц. Он отметил, что после ужесточения законодательства в этой сфере компании вместо договора участия заключают договоры инвестирования. «Это позволяет им обойти закон по наличию минимального капитала, страхованию, вложению собственных средств 25%, то есть то же самое, только под другим названием. Как мне доложили, сейчас все дома строятся по такой схеме, что можно породить новые проблемы с дольщиками», – добавил глава государства. (kapital.kz)

ЖИЛЬЕ В ОБЛАСТИ

В текущем году в Карагандинской области будет введено 286 тыс. кв. метров жилья. 3 тыс. 125 семей получат квартиры. Уже в I квартале введено более 97 тыс. кв. м жилья, или 103,6% к плану. Об этом сообщает пресс-служба акима Карагандинской области по итогам заседания акимата. В ходе заседания под председательством акима области Бауржана Абдишева были рассмотрены итоги социально-экономического развития региона за первый квартал текущего года. Первый заместитель акима области Габит Мухамбетов сообщил, что объем промышленного производства составил 338,6 млрд тенге. При этом развитие отраслей экономики было обеспечено ростом инвестиционной активности на 24,6%. Предприятиями инвестировано в основной капитал более 57 млрд тенге. На сегодняшний день из 42 реализованных проектов Карты индустриализации на проектную мощность вышли 22 проекта. В текущем году запланирована реализация еще 10 проектов на 46,7 млрд тенге, с созданием 1135 рабочих мест. Также сообщается, что в первом квартале текущего года 57 тыс. предприятий малого и среднего бизнеса выпустили продукцию на 117 млрд тенге. Число активных субъектов увеличилось на 18,8%, численность занятых в этом секторе – на 10,8%. В рамках программы «Дорожная карта бизнеса – 2020» поддержано 22 проекта на сумму 2,5 млрд тенге. На территории специальной экономической зоны «Сарыарка» зарегистрировано 53 резидента с инвестиционным портфелем в \$2 млрд, сформирована соответствующая инфраструктура. (kapital.kz)

Свет – гарант работоспособности и психологического комфорта

Эффективное освещение может увеличить производительность труда на 8%

Венера Гайфутдинова

Как часто приходя домой после рабочего дня мы чувствуем усталость, несоизмеримую с проделанной за день работой? Понимаем, что просто не можем заставить себя взяться за то или иное задание, постоянно отвлекаясь на мелочи? Забываем о том, что нужно включить свет в кабинете, продолжая упрямо смотреть на дисплей компьютера, пока за окном не станет совсем темно? И задумываемся ли мы, что зачастую синдром хронической усталости можно победить, всего лишь правильно организовав освещение на рабочем месте?

Удивительно, но во многом это действительно так. За два последних десятилетия медицина последовательно изучала влияние света на эффективность работы. Исследования доказали, при должном уровне организации рабочей среды персонал может работать эффективнее. Бодрими и активными нас делает серотонин – так называемый «гормон счастья», который вырабатывается в человеческом организме под воздействием солнечного света, поэтому хорошее освещение производственных помещений и рабочих мест крайне важно для высокой производительности труда. Исследования, проведенные компанией Philips, одним из мировых лидеров в разработке энергоэффективных решений в сфере освещения, показали, что повышение уровня освещенности рабочего места с 300 люкс до 2000 люкс увеличивает коэффициент полезного действия (КПД) труда на 8%, а скорость выполнения задач – на 16%. Современные технологии позволяют регулировать не только интенсивность освещения, но и цветовую температуру светового потока, тем самым создавая психологически комфортную среду как на производстве, так и в офисных помещениях.

Казалось бы, что может быть проще – установить яркие светильники на рабочих местах и не забывать их вовремя включать, и проблема будет решена. Однако следует принять во внимание, что на разных объектах оптимальным будет считаться различный уровень освещенности. К примеру, на объектах, где от работников требуется повышенное внимание (зачастую это производственные объекты), рекомендуется устанавливать светильники, излучающие равномерный белый свет, который исключает мерцание и слепящее действие, делая световую среду комфортной для глаз и снижая нагрузку на зрение. В результате снижения усталости и повышения концентрации внимания работники совершают



значительно меньше ошибок – согласно тому же исследованию компании Philips, оптимальное освещение сокращает количество брака на 29%!

Нельзя забывать и о том, что на одном и том же предприятии есть зоны, требующие различного уровня освещенности. Например, в офисах в зонах встреч и совещаний стоит отдать предпочтение теплему белому свету: он позволит сделать атмосферу располагающей к общению и поиску взаимовыгодных решений, а в офисных зонах отдыха такой свет сделает помещение более уютным, помогая сотрудникам расслабиться и восстановить свои силы. При выборе же световых решений на промышленном объекте необходимо учитывать, что помимо цехов он может включать складские помещения, площадки и места производства работ вне зданий, офисы и территории для проезда транспорта, которые также требуют различного уровня и режима освещения.

В современных условиях, когда остро стоит вопрос о сохранении энергетических ресурсов, важен и экономический аспект освещения производственных и офисных объектов. Сегодня во многих учреждениях 35-40% от общего энергопотребления приходится именно на освещение, при этом в большинстве случаев используются устаревшие технологии, которые не только негативно влияют на работоспособность сотрудников, но и влекут за собой существенные затраты на электроэнергию.

Альтернативой традиционным источникам освещения постепенно становятся современные люминесцентные лампы. Главное их достоинство – это удивительное сочетание качества и экономичности. Люминесцентные лампы позволяют снизить расходы на электричество вплоть до 50% и при этом обеспечивают качественную и равномерную светопередачу. Люминесцентные продукты также обладают длительным сроком службы, достигающим 20 тыс. часов, а некоторые современные модели гарантируют более 90 тыс. часов, что составляет более 10 лет непрерывной работы.

Еще больше сократить расход электроэнергии позволяет использование светодиодных технологий. Даже элементарная замена ламп накаливания мощностью 60 Вт в офисе на светодиодные аналоги, которые потребляют 12 Вт, позволяет сэкономить до 80% электричества. При этом светодиоды отличаются прекрасной цветопередачей, отсутствием мерцания, УФ и ИК излучений, а также помогают решить проблему теплового излучения. Срок службы светодиодов составляет 50 тыс. часов, а окупаемость при использовании этих технологий – от 3 до 7 лет.

Помимо применения современных источников света существенной экономии можно достичь при разумном использовании ресурсов, важную роль в котором играют системы управления освещением. Компания Philips предлагает целый ряд инновационных разработок в этом направлении. К примеру, система ActiLume позволяет определить присутствие людей в помещении – когда все покидают помещение, свет автоматически гаснет, а система OscoSwitch контролирует уровень дневного света, проникающего через окна, и отключает искусственное освещение, когда в нем нет необходимости. Применение таких систем управления освещением позволяет сократить потребление электроэнергии на 50%.

Зачастую мы недооцениваем возможности привычных атрибутов нашей жизни, таких как свет – нам достаточно, чтобы он просто был. Однако возможности света поистине безграничны, и очень важно, что с помощью современных технологий ими уже сегодня можно пользоваться каждый день, делая свою жизнь еще более насыщенной и комфортной.

Материал подготовлен совместно с

PHILIPS

В Казахстане появился собственный робот

Чулпан Гумарова

Рынок роботов, помогающих по домашнему хозяйству, по оценке экспертов, к 2017 году вырастет почти в четыре раза и достигнет \$6,5 млрд. Сейчас, по информации аналитической компании ABI Research, он оценивается в \$1,6 млрд, между тем рынок робототехники в нашей республике еще не набрал таких оборотов. Только на этой неделе в Алматы был представлен первый отечественный робот «Шолпан», который был разработан группой студентов Междунационального университета информационных технологий (МУИТ). Создателями первого в Казахстане робота являются Шынгыс Сақыпкерей, Андрей Пак и Галымжан Муссағалиев.

Имя для робота, по признанию создателей, было дано не случайно. В переводе с казахского «Шолпан» означает «Венера». Так как «Шолпан» является первым роботом, произведенным в Казахстане, он получил имя небесного тела, которое первым появляется на небосводе.

На создание робота было затрачено 1 млн тенге. Высокую стоимость робота создатели объяснили тем, что все материалы, которые были применены при его изготовлении, являются отечественными. «Все до мельчайшего винтика произведено в Казахстане», – подчеркнул Дамир Шыныбеков, ректор МУИТ. Если робот будет стоить 20 тыс. тенге, это значит, по словам г-на Шыныбекова, что готовые запчасти были привезены из-за границы, а в Казахстане лишь осуществили сборку. Снизить стоимость производства этого робота, по информации ректора МУИТ, позволит 3D-принтер. «Если бы у нас был 3D-принтер, изготовление робота обошлось бы в 2 раза дешевле», – рассказал Дамир Шыныбеков.

Фонда развития инфокоммуникационных технологий.

«Шолпан» – не единственный проект, который студенты МУИТ представляют на «ASTEX-2013». Так, Алибек Джакупов к участию в выставке подготовил программное обеспечение на основе нового метода шифрования. Эта программа позволяет зашифровать конфиденциальные данные. Оригинальность разработанной г-ном Джакуповым программы состоит в том, что у нее минимальные системные требования. Оригинальность разработанных программ не зависит от конфигурации компьютера. Скорость шифрования составляет 1,1 секунду. Но, как заявляют разработчики, этот показатель может быть улучшен.

В шифровании обычно используются базовые методы. Алибек Джакупов предложил шифрование не на основе установок блоков, а на основе принципа подсимвольного считывания. «Программное обеспечение разработано на основе технологий ADO и объектоориентированной среды программирования RAD Studio», – рассказал г-н Джакупов. Разработчику удалось повысить уровень криптостойкости и минимизировать риск взлома благодаря использованию комбинации открытых и закрытых ключей. Возможность подлога ключей минимизирована до максимально возможного предела, так как открытый ключ передается по инверсионному каналу, совмещенному с закрытым ключом, который известен только пользователю. Более того, используемые пароли не повторяются и меняются автоматически.

Данному криптографическому методу в стране аналогов нет. Разработанный продукт уже был адаптирован и внедрен государственным учреждением «Центр адаптации несовершеннолетних».

Другим участником Астанинской выставки умных технологий станет Дидар Мусаханов, который представит приложение shaqug.kz. Это сервис для рассылки приглашений. Shaqug.kz позволяет пригласить выбранных из ранее установленного списка друзей одним кликом. Приложение автоматически высылает приглашения на телефон и почту. Более того, если у пользователя, которого вы приглашаете, установлено приложение shaqug.kz, то мероприятие автоматически добавляется в календарь.



SAP The Best-Run Businesses Run SAP™

SAP Форум Алматы
Будущее бизнеса: уже сегодня!

17 мая 2013 года
отель Интерконтиненталь

Узнайте о последних тенденциях и технологических инновациях, помогающих бизнесу функционировать умнее, быстрее и проще, на крупнейшей бизнес-конференции SAP в Центральной Азии!

Больше информации на сайте мероприятия
www.sap.ru/KZForum2013

Мобильное мошенничество

Кто строит бизнес на незарегистрированных абонентах сотовой связи?

Виктория Говоркова

Если вы получали sms-сообщение о том, что неожиданно выиграли iPhone5 или туристическую поездку, не участвуя ни в какой акции или лотерее, значит, выполнили ряды тысячи казахстанцев, ставших жертвами интернет-мошенничества. И это еще самые безобидные из его вариантов. Мошенники могут отправить сообщение с информацией о том, что ваш «родственник» попал в беду и необходимо срочно отправить определенную сумму на счет неизвестного абонента или, используя незарегистрированную sim-карту, позвонить с сообщением о заложенном взрывном устройстве или готовящемся террористическом акте. Европейские киберпреступники уже давно научились подключаться к мобильным телефонам, используя Wi-Fi или Bluetooth, и, получая временный контроль над смартфоном, отправляют с него sms-сообщения на платные номера, а затем обналичивают деньги.

Очень много преступлений, связанных с мобильным мошенничеством, совершается заключенными, находящимися в местах лишения свободы, хотя использование мобильных телефонов там строго запрещено. Но, видимо, ни это, ни установка так называемых «глушилок» не останавливает людей, отбывающих срок, от шантажа и вымогательства с использованием мобильных телефонов.

Схем, применяемых преступниками с целью получения доступа к балансу абонентов, достаточно много. Мобильное мошенничество можно смело назвать одним из видов криминального бизнеса, а ежегодные убытки мировой сотовой индустрии от подобных преступлений, по разным оценкам, составляют десятки миллиардов долларов.

Как навести порядок?

Бороться с таким криминалом мешает отсутствие реальной информации об абонентах, ведь зачастую человек, который пользуется номером той или иной сотовой связи, не является достоверным абонентом данного номера. Как поясняют представители правоохранительных органов, часто случается так, что абонентский номер, с которого звонили мошенники, зарегистрирован совершенно не на того человека, который им реально пользуется. Контролировать ситуацию можно только наведением порядка в регистрации sim-карт.

На сегодняшний день при покупке sim-карты любого оператора в официальных точках продаж вас потребуют предъявить оригинал удостоверения личности.

Как пояснили «Капитал.kz» в Министерстве транспорта и коммуникаций РК, пунктом 9 Правил оказания услуг сотовой связи, утвержденных постановлением

Правительства Республики Казахстан от 30 декабря 2011 года, услуги сотовой связи оказываются абоненту только после заключения с ним в установленном настоящим Правилами порядке, договора об оказании услуг сотовой связи.

В соответствии с пунктом 21 Правил договор об оказании услуг сотовой связи заключается в письменной форме в 2-х экземплярах по одному для каждой из сторон, в порядке, определенном гражданским законодательством Республики Казахстан, и должен включать в себя, в том числе, сведения об абоненте (для юридических лиц – данные свидетельства о государственной регистрации, статистической карты, свидетельства о постановке на учет по налогу на добавленную стоимость, адрес для доставки счетов; для физических лиц – фамилия, имя и отчество, номер абонента, место жительства, номер и дата выдачи документа, удостоверяющего личность, РНН, идентификационный код, адрес электронной почты, почтовый адрес).

Но есть ли у оператора возможность проверить подлинность документов, предоставляемых абонентом при регистрации? По словам Аиды Досаевой, директора по корпоративным коммуникациям АО «Кселл», когда абонент приходит в регистрационную форму в абонентский отдел, операторы в обязательном порядке требуют оригинал удостоверения личности, либо вид на жительство, паспорт иностранца. Все эти документы имеют различную степень защиты от подделок. Для юридических лиц – это справка о государственной регистрации, полученная с портала электронного правительства и заверенная электронной цифровой подписью. Компания не может проводить экспертизу подлинности документов, предоставляемых для регистрации.

«Специального оборудования для проверки подлинности предоставляемых документов в магазинах нет, поскольку считаем, что национальные документы обладают высокой степенью защиты. В случае возникновения каких-либо сомнений компания всегда имеет возможность обратиться в правоохранительные органы», – пояснил «Капитал.kz» Марат Сериков, коммерческий директор Tele2 Казахстан.

Отметим, что sim-карты операторов можно купить в абонентских отделах, официальных салонах продаж и обслуживания, а также у торговых представителей и дилеров. К примеру, сеть ритейла АО «Кселл» включает в себя более чем 10 тысяч торговых точек, а общее количество точек продаж Tele2 Казахстан превышает цифру 17 тысяч.

Общественная проблема

Но самостоятельно оператор не может достичь всех своих абонентов, особенно

проживающих в отдаленных точках, а в работе дилеров периодически встречаются такие случаи, когда номера зарегистрированы на физические или юридические лица без их согласия.

Это одно из самых распространенных нарушений со стороны дилеров. В этом случае используются копии документов для продажи данного номера другому лицу. Среди других нарушений – регистрация номера на несуществующие или ликвидированные юридические лица, регистрация номеров на лиц, копии документов которых приобретены через посторонние источники, открытие компаний-однодневок для регистрации большого количества номеров, подделка фирменных бланков организаций; подделка удостоверений личности путем снятия на одну ксерокопию лицевой и оборотной частей двух разных удостоверений.

Но, как уверяет Марат Сериков, обслуживание юридического лица в сотовой компании без заключения договора практически невозможно. «Для данной процедуры требуется предоставить определенные документы, подписать бумажный договор и поставить «живую» печать. Кроме того, последующие процедуры предоставления бухгалтерских документов (счетов-фактур, актов выполненных работ и прочее) не оставят незамеченными подделку номеров», – говорит он.

Что касается оформления номера на физическое лицо – это общепромышленная проблема, над решением которой работают все операторы.

«При поступлении от дилеров пакета документов по зарегистрированному номеру специалисты компании проводят проверку. Но так как объем поступающих документов исчисляется десятками тысяч, конечно, проведение тщательной проверки очень сложно», – говорит Аида Досаева.

С юридической стороны, в рамках действующего законодательства, с ненадлежащей регистрацией номеров со стороны дилеров на сегодняшний день компания имеет возможность бороться только при помощи гражданско-правовых методов. В частности, в договорах с дилерами предусмотрены санкции, вплоть до разрыва контракта. Более того, систематическое нарушение может послужить основанием для расторжения контракта.

Но, тем не менее, как показывает практика, данные гражданско-правовые методы не дают желаемого результата. «Именно по этому на протяжении достаточно длительного времени наша компания активно выступает за введение административной ответственности, а в некоторых случаях и уголовной ответственности для дилеров и их работников за ненадлежащую регистрацию абонентских номеров. Достаточ-

но сказать, что в конце прошлого года по инициативе компании всеми операторами сотовой связи РК было направлено письмо руководителям ряда правоохранительных органов и МТК с предложением о введении административной и уголовной ответственности для дилеров, их работников и агентов (субдилеры) с соответствующим объективным обоснованием необходимости таких поправок и конкретным проектом изменений и дополнений в Правила оказания услуг сотовой связи, Закон «О связи», КоАП РК и УК РК», – говорит Аида Досаева.

По ее словам, именно законодательное придание вышеуказанным действиям статуса правонарушения или преступления с установлением государственных санкций административного и уголовного характера является единственным эффективным методом профилактики. Но до тех пор пока таких поправок в законодательстве нет, обязательство по надлежащей регистрации абонентских номеров дилеры, а равно и их агенты (субдилеры), несут только перед оператором в рамках договоров о сотрудничестве. Но с точки зрения законодательства, указанные действия не являются нарушением действующего законодательства РК.

В Tele2 Казахстан отмечают, что служба продаж коммерческой дирекции компании постоянно ведется информационная работа среди дилеров и субдилеров о недопустимости оформления номеров абонентов с использованием паспортных данных третьих лиц, которые также предупреждаются об ответственности и возможных последствиях. В качестве меры борьбы с подобными нарушениями компания выплачивает дополнительное вознаграждение дилерам и продавцам не за активированный номер, а за правильно заполненный и предоставленный пакет документов: форму регистрации и копию удостоверения личности абонента.

Чтобы стимулировать абонентов зарегистрировать номер на себя, активные шаги предпринимаются и в АО «Кселл». «Мы рассылаем sms, делаем коммуникацию через социальные сети, через средства массовой информации и даже предоставляем бонусы за своевременную регистрацию. Однако на практике количество откликов на наши призывы очень низкое», – говорит Аида Досаева.

По мнению Марата Серикова, еще одним вариантом решения проблемы может стать внедрение в Казахстане технологии MNP, поскольку в случае нахождения абонентской базы в ведении регулятора, или подконтрольной организации, государственные органы будут иметь возможность использовать не только экономические, но и административные рычаги воздействия.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

СВЫШЕ 3 МЛН ТОНН

АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз» с учетом долей в ТОО «СІП «Казгермунай», «ССЕЛ» и «ПетроКазахстан Инк.» в первые три месяца этого года добыло 3 млн 2 тыс. тонн нефти (247 тыс. баррелей в сутки). Этот показатель на 1% меньше по сравнению с первым кварталом прошлого года. АО «Озенмунайгаз» добыло 1 млн 237 тыс. тонн (101 тыс. баррелей в сутки), почти без изменений по сравнению с 1 кварталом 2012 года. АО «Эмбаунайгаз» добыло 691 тыс. тонн (56 тыс. баррелей в сутки) – на 16 тыс. тонн или на 2% больше. Общий объем добычи «Озенмунайгаза» и «Эмбаунайгаза» составил 1 млн 927 тыс. тонн (158 тыс. баррелей в сутки). Доля РД КМГ в добыче компаний ССЕЛ, «Казгермунай» и «ПетроКазахстан Инк.» в первые три месяца составила 1 млн 74 тыс. тонн (89 тыс. баррелей в сутки), на 44 тыс. тонн или на 4% меньше чем в аналогичном периоде 2012 года. Экспортные объемы продаж нефти «Озенмунайгаза» и «Эмбаунайгаза» в первые три месяца этого года составили 1 млн 490 тыс. тонн (122 тыс. баррелей в сутки), а поставки на внутренний рынок составили 505 тыс. тонн (41 тыс. баррелей в сутки). Доля от объемов продаж компаний ССЕЛ, «Казгермунай» и «ПетроКазахстан Инк.», принадлежащая РД КМГ, составила 1 млн 94 тыс. тонн нефти (92 тыс. баррелей в сутки), включая 972 тыс. тонн нефти (82 тыс. баррелей в сутки), поставленных на экспорт, что составляет 89% от общего объема продаж компаний. (kapital.kz)

ДОЖИВЕМ ДО СЕНТЯБРЯ

Начало освоения крупнейшего нефтяного месторождения на севере Каспийского моря Кашаган максимум могут перенести на сентябрь 2013 года. Об этом в кулуарах заседания правительства сообщил министр нефти и газа РК Сауат Мынбаев, передает корреспондент делового портала Kapital.kz. «Возможно, мы внесем по срокам на Кашагане максимум сентябрь. Если будет после октября, то в соответствии с договором 2008 года консорциум будет нести затраты, которые не будут возмещаться со стороны республики», – заявил Сауат Мынбаев. Месторождение Кашаган расположено в казахстанском секторе Каспийского моря. Ранее сообщалось, что CNN Money признал освоение Кашагана самым дорогостоящим энергетическим проектом с инвестициями \$116 млрд. (kapital.kz)

РЕШЕНИЕ ПРИНЯТО

Решение о сокращении поставок российского бензина, о котором говорилось ранее, окончательно принято. Правительство Казахстана приняло постановление по ограничению импорта бензина из России, сообщает Primesminister.kz. При этом Сауат Мынбаев отметил, что многое зависит от ситуации на рынке. Однако уже сейчас есть возможность регулировать импорт. Ранее сообщалось, что ограничения поставок из РФ могут коснуться, в первую очередь, низкооктановых марок бензина (АИ-80) и легкого дизельного топлива. Сейчас доля импорта ГСМ из России на отечественном топливном рынке составляет 40%. В 2012 году Казахстан импортировал из России 1,3 млн тонн нефтепродуктов. Между тем, по мнению экономических обозревателей интернет-ресурса Oilnews.kz, подобные меры загонят в тупик всю розничную продажу нефтепродуктов в стране. Выжить только АЭС, аффилированные с такими крупными поставщиками нефтепродуктов как НК «КазМунайГаз», ТОО «SINOIL». Пытаясь освободить хранилища НПЗ от нефтепродуктов, в правительстве упускают другую сторону вопроса, а именно одновременное создание ряда проблем, ведущих к дестабилизации топливного рынка республики. (kapital.kz)

КОНЦЕПЦИЯ РАЗВИТИЯ АНК

Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев своим указом утвердил Концепцию развития Ассамблеи народа Казахстана (АНК) до 2020 года, сообщает на сайте Акорды. Как говорится в тексте указа, размещенном на сайте, основными направлениями деятельности АНК по формированию и реализации государственной политики станут содействие формированию общих гражданских и национальных ценностей, основанных на укреплении независимости, государственности, общности судеб граждан Казахстана через культивирование идей независимости и свободы, уважения к государственным символам. АНК должна будет содействовать укреплению нового казахстанского патриотизма, национально-государственной идентичности и национального единства. (newskaz)

НОМИНАЛЬНАЯ ЗАРПЛАТА

В Казахстане номинальная заработная плата превысила 101 тыс. тенге. Об этом на заседании Правительства РК сказал министр экономики и бюджетного планирования Ерболат Досаев, сообщает zakon.kz, со ссылкой на пресс-службу министерства. По его словам, адекватно росту экономики обеспечивается социальное благополучие граждан страны. Реальные денежные доходы населения за два месяца 2013 года выросли на 2,6%, реальная заработная плата в январе-марте увеличилась на 0,9%, номинальная заработная плата выросла на 7,8% и превысила 101 тыс. тенге. Ситуация на рынке труда остается стабильной. Уровень безработицы в марте составил 5,3% от экономически активного населения. «Этому в значительной степени способствует реализация Программы занятости-2020, для реализации которой в 2013 году предусмотрено более 71 млрд тенге. В первом квартале с 19,8 тыс. участниками подписаны социальные контракты, более половины из них – молодежь. В рамках программы профессиональным обучением охвачено более 33 тыс. человек, свыше 23 тыс. человек направлено на социальные рабочие места и молодежную практику, 8,5 тыс. человек получат микрокредиты и 6,5 тыс. человек будет обучено основам предпринимательства», – сказал министр. (zakon.kz)

QIWI способна привлечь не менее \$230 млн в ходе размещения на Nasdaq

Венера Гайфутдинова

Компания Qiwi Plc, которая является лидером российского рынка моментальных платежей, намерена провести первичное публичное размещение своих акций на бирже Nasdaq под тикером Qiwi. Акции компании будут продаваться на бирже в виде американских депозитарных расписок (ADS), 1 ADS будет равен одной акции класса В. Впервые Qiwi официально подтвердила свои планы по IPO в начале марта этого года: тогда эксперты прогнозировали начало публичного размещения не раньше мая 2013 года. При этом, как сообщили СМИ еще в декабре 2012 года, компания предварительно оценила себя в \$1 млрд и намерена разместить 25-30% акций. В 2012 году выручка Qiwi составила \$293 млн, чистая прибыль – \$27 млн. При размещении 25-30% акций компания, по оценкам различных экспертов, может привлечь до \$300 млн.

Однако уровень прибыли, которую может получить компания за счет выхода на

биржу, сегодня находится под сомнением. Дело в том, что отрасль платежных терминалов теряет свои позиции на рынке, так как все больше пользователей предпочитают совершать оплаты через банкоматы. Увеличение пользователей, которые производят оплаты через банки, происходит за счет оттока клиентов платежных терминалов. Число терминальных платежей с 2009 года ежегодно в России сокращается на 5%. Данных по Казахстану группа Qiwi предоставить не смогла, так как компания готовится к выходу на фондовую биржу NASDAQ, которая специализируется на акциях высокотехнологичных компаний. «В настоящий момент мы не можем давать комментарии, поскольку, согласно требованиям законодательства США в области ценных бумаг, мы обязаны соблюдать «период тишины», – сообщили в пресс-службе Qiwi.

Но, несмотря на то, что интерес к терминалам действительно снижается, Анатолий Воронин, аналитик Международного финансового холдинга FIBO

Group, уверен, что эмитент все-таки намерен вкладываться финансово в приобретение новых терминалов. Более того, эксперт считает, что массового оттока клиентов у терминальных платежных систем не будет, так как терминалы это по-прежнему удобно и, безусловно, функционально, тем более в местах, где доступ к альтернативным способам платежей затруднен.

Однако аналитик не исключает возможность того, что компания может «перекроить» финансовую карту с тем, чтобы направить большую часть средств на стратегию развития и онлайн-бизнес.

Первичное размещение группы Qiwi, по словам г-на Воронина, обещает быть успешным – несмотря на то, что первая половина этого года пока представляется временем не слишком комфортным для IPO. Но условия биржи Nasdaq позволяют надеяться, что размещение пройдет относительно гладко.

«Установленный ценовой диапазон за акцию – \$16–18, но есть основания ожи-

дать, что сразу после размещения бумаги уйдут в область \$15 за акцию», – рассказал эксперт.

В целом, по оценке г-на Воронина, Qiwi способна привлечь с биржи не менее \$230 млн. Средства необходимы эмитенту на развитие бизнеса. «Вообще, данный сегмент очень интересен и с точки зрения расширения, и с точки зрения инвестиционных вложений», – подчеркнул он.

Согласно информации, опубликованной на сайте SEC, основным владельцем компании является кипрская Saldivar Investments Ltd, ей принадлежит 25,4% акций Qiwi. Держателем 88,9% акций Saldivar является сооснователь «Qiwi банка» и CEO Qiwi Сергей Солонин. Mail.ru Group принадлежит 21,4% оператора моментальных платежей, японской Mitsui – 14,9%. Antana International Corporation (структура председателя совета директоров Андрея Романенко и его отца) владеет 12,7% акций Qiwi. Остальным акционерам принадлежат пакеты менее 10%.

Подготовка к ЭКСПО-2017 будет координироваться по-новому

Ольга Веселова

В ходе прошедшего в этой неделе совещания по развитию Астаны президент Казахстана Нурсултан Назарбаев выразил недовольство организационной работой по подготовке к международной выставке ЭКСПО-2017. Свою оценку глава государства озвучил после доклада премьер-министра РК Серика Ахметова о подготовительной работе к проведению международной выставки ЭКСПО-2017. «Я сейчас не буду комментировать, но организационные вопросы вы все провалили. Нет единого руководства ведения подготовки к ЭКСПО-2017. Каждый начальник, спросить не с кого. Хотя я создал корпорацию, которая должна отвечать. И никто туда не должен лезть», – заявил Нурсултан Назарбаев.

ВАО «Астана ЭКСПО-2017», комментируя это заявление, «Капитал.kz» поясни-

ли: «Замечание главы государства очень ценно для нас». «Вопрос был поднят в связи с тем, что существовало несколько государственных структур, контролирующих деятельность АО «НК «Астана ЭКСПО-2017». В частности, государственная комиссия и оргкомитет», – уточнила Акмарал Омарова, заместитель председателя правления по стратегии и международным отношениям АО «НК «Астана ЭКСПО-2017».

В соответствии с распоряжениями Нурсултана Назарбаева организационный комитет будет расформирован, а государственная комиссия будет отвечать за координацию государственных органов, вовлеченных в проект. АО «НК «Астана ЭКСПО-2017» будет нести ответственность по всем вопросам подготовки и организации ЭКСПО-2017, включая работу с международными участниками, разработку тематики выставки, регистрационное досье, архитектурно-строительные работы на

территории выставки ЭКСПО, а также продвижение выставки на международном и местном уровне.

В ходе совещания Серик Ахметов сообщил, что 7 мая в Париже исполнительному комитету международного бюро выставок казахстанская делегация презентует первый этап регистрационного досье Казахстана, защита которого предоставляет право на проведение ЭКСПО-2017. Состав казахстанской делегации уже сформирован и готов к этой поездке во главе с заместителем премьер-министра Кайратом Келимбетовым.

Как пояснила г-жа Омарова, в данное время идут подготовительные работы по регистрационному досье, сбор исходных данных, объявлен конкурс на эскиз-идею выставочного комплекса. «Мы также занимаемся изучением опыта ранее проведенных выставок ЭКСПО», – уточнила она. В октябре 2013 года мы планируем пред-

ставить финальную версию регистрационного досье в МБВ (Международное бюро выставок).

Регистрационное досье – это бизнес-план проведения выставки ЭКСПО-2017, который включает в себя 7 глав: общие правила и специальные положения; коммуникационный план; план коммерциализации; мастер-план; план использования после выставки; план по содержанию и финансовый план.

Другими словами, 2013 год – это этап подготовки и планирования ЭКСПО-2017, развитие тематики выставки «Энергия будущего».

«Следует отметить, что данный этап очень важен, так как правильное планирование и изучение опыта других стран помогут избежать ошибок, сократить расходы и обеспечить проведение выставки ЭКСПО в Астане на высоком уровне», – заключила г-жа Омарова.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ЭЛЕКТРОННЫЙ ПАСПОРТ

Электронный паспорт здоровья введут в Казахстане. Об этом стало известно на заседании Правительства РК, сообщили деловому порталу Kapital.kz в пресс-службе министерства здравоохранения. Салидат Каирбекова представила Концепцию развития электронного здравоохранения РК на 2013-2020 годы. К 2020 году новая система должна будет обеспечить автоматизированное получение информации о методах диагностики и лечения. Новые подходы ставят на первое место вопросы непосредственного оказания медицинской помощи. Нужно предоставлять информацию, которая поможет принимать клинические решения, избежать медицинских ошибок, повышать качество оказываемых услуг, отметила глава Минздрава. Центральным элементом новой системы станет электронный паспорт здоровья каждого гражданина нашей страны. Он представляет собой общую информацию о здоровье человека, включающую: 1) демографические данные; 2) сведения о перенесенных и/или имеющихся заболеваниях; 3) биометрические данные; 4) аллергологический и иммунный статус. На основе электронного паспорта здоровья будет создан личный кабинет пациента, с информацией о его здоровье, уведомлениями о необходимости посетить врача, пройти скрининг или профилактическую процедуру. Электронный паспорт здоровья станет частью центрального единого хранилища баз данных. Остальные системы будут взаимодействовать с электронным паспортом здоровья и центральным хранилищем данных, получая и отдавая необходимую информацию. В будущей модели электронного здравоохранения планируется разработка 10 новых информационных систем. Разработка четырех приоритетных систем, таких как: Единая платежная система, Справочники и классификаторы, Поликлиника и Качество медицинских услуг начнется в 2013 году. В следующем году будут разработаны оставшиеся информационные системы, а также электронный паспорт здоровья. Начиная с 2015 года, в рамках дальнейшего развития электронного здравоохранения, планируется разработать другие информационные системы для узкоспециализированных направлений здравоохранения. (kapital.kz)

ЭЛЕМЕНТЫ «ЕДИНОГО ОКНА»

В Москве состоялась II конференция по упрощению процедур торговли и «единому окну», организованная Европейской экономической комиссией ООН (ЕЭК ООН) совместно с Евразийской экономической комиссией (ЕЭК). В ходе конференции участники обсудили перспективы внедрения «единого окна» в работу разрешительных и контролирующих служб Казахстана, России и Беларуси. Европейские специалисты рассказали об опыте использования данного механизма в странах Запада. Было отмечено, что «единое окно» позволит участникам внешнеэкономической деятельности (ВЭД) добиться значительного упрощения в торговле, использовать общую стандартизованную информацию и документы и значительно сократить время на их прохождение. Директор департамента торговой политики ЕЭК Андрей Точин отметил, что отдельные вопросы, которые являются элементами «единого окна», уже проходят обсуждение в Евразийской экономической комиссии. Перспективы стыковки таможенных, санитарно-ветеринарных, пограничных систем трех стран обсуждаются постоянно. «Сегодня на границе существует несколько ведомств – санитарные, ветеринарные службы, транспортный контроль и т.д., которые выполняют различные функции», – сказал Андрей Точин. «Все процедуры перевозчик проходит последовательно». «Можно устроить по-другому – создать некий единый пункт приема этой информации с дальнейшей обработкой без перетаскивания участника ВЭД из одного окошка в другое. Грубо говоря, это концепция «одного окна», – сказал представитель ЕЭК. «В принципе это тот фундамент, который позволит очень сильно сократить многие виды расходов. Это затраты участника ВЭД, расходы государства и расходы логистического бизнеса. Это также сокращение времени для прохождения процедур», – отметил Точин. В ЕЭК считают, что система «единое окно» должна представлять упорядоченную и централизованную базу данных. Последняя будет включать «точки входа», расположенные на внешних границах ТС и ЕЭП, от которых будет поступать информация, касающаяся импорта, экспорта и транзита. Вместе с тем представитель ЕЭК считает, что главная проблема на пути внедрения принципов «единого окна» – традиционно сложившиеся схемы работы, а также ведомственный интерес. «Никто из представителей разрешительных органов не захочет терять функционал, связанный с непосредственным контактом с участником ВЭД», – отмечает г-н Точин. «Без нормальной логистики, без ее оптимизированной стоимости трудно конкурировать на рынке. Мы заинтересованы в том, чтобы конкурентоспособность нашего бизнеса возросла. Сегодня интерес к созданию «единого окна» со стороны бизнеса и государства наличествует», – заключил г-н Точин. (zakon.kz)

В 30 ВЫРОСЛА ЗАРПЛАТА

В Северо-Казахстанской области заработная плата северокорейцев возросла на 8%, передает корреспондент bnews.kz. В департаменте статистики области проведен брифинг для журналистов по итогам социально-экономического развития региона за I квартал текущего года. «В области сохраняются положительные тенденции развития промышленного производства. Если сравнивать с прошлым годом, то результаты хорошие. В частности, произведено продукции на сумму свыше 33 млрд тенге, что выше уровня на 3% за аналогичный период 2012 года», – отметила в своем выступлении начальница департамента статистики Ольга Перепечина. В области на 33% больше произведено молочных продуктов, на 20% напитков. С конца прошлого года в области производят фруктовые соки, антифризы, минеральные порошки, начато обогащение кварцевого песка. (zakon.kz)

Сергей Мордовин: «Менеджменту нельзя научиться в аудитории»

Ольга Ким

В менеджменте важна практика, считает Сергей Мордовин, ректор Санкт-Петербургского Международного института менеджмента, и добавляет, что к 35 годам нужно проработать в не менее чем десяти компаниях.

Приехав в Астану по приглашению Корпоративного университета Холдинга VI Group, где он читает курс «Управление человеческими ресурсами», доктор экономических наук, профессор и вице-президент Российской ассоциации бизнес-образования признался, что учебные степени и дипломы в профессиональной жизни имеют минимальное значение, гораздо важнее – эксперт ты в своей области или нет.

«Самый трудный вопрос в жизни: кто ты есть? – говорит Сергей Мордовин. – Я себя считаю экспертом в области бизнес-образования. Я не знаю, как назвать людей, которые берут на себя смелость выходить к бизнесменам и чему-то их учить. У меня на слайде, который я демонстрирую в самом начале своего курса, написано «Доктор экономических наук, профессор». Я всегда спрашиваю аудиторию, что здесь лишнее? На самом деле, лишнее всё. Потому что важно – эксперт ты или нет, умеешь ли ты свои познания и компетенции передать. А какое при этом образование и диплом – большого значения не имеет».

- Аудитория отвечает на Ваш вопрос?

- Любая аудитория с большим трудом отвечает. У нас же все политкорректно. Я рад, что, наконец-то, сейчас стали говорить, что политкорректность – это вредно. Нужно быть воспитанным, но черное называть черным.

- Что для Вас интереснее: сам бизнес или бизнес-образование?

- В бизнесе гораздо менее интересно, чем в преподавании бизнесу. Потому что любая отрасль – строительная, нефтяная, агропромышленная, любая другая – это ограничение рамками специфики деятельности. А когда преподаешь, то, вольно или невольно, приходишь сталкиваться с разными отраслями. Есть известный гуру в области менеджмента Генри Минцберг, который сказал: «Не столь важно знание отрасли, сколь важно знание менеджмента». Не могу сказать, что я согласен с ним на сто процентов, но такой подход – американский – существует. При этом тот же Минцберг настаивает, что менеджменту нельзя научиться в аудитории. И здесь я полностью согласен, поэтому в моей бизнес-школе преподают только практики с обязательным серьезным опытом работы в бизнесе.

- Иными словами, практика является лучшим критерием отбора?

- Есть такой немецкий опыт: когда принимают сотрудника на работу, в его резюме смотрят на количество компаний, в которых он проработал. Если до 35-ти лет

кандидат прошел менее десяти организаций, это настораживает. Чтобы набраться опыта, необходимо проработать в разных компаниях, на разных позициях. Я, к примеру, где только не работал, только в космос не летал... И это все помогает в профессиональной жизни, в практическом управлении.

- Вы читаете курс «Управление человеческими ресурсами». Можете посмотреть на человека и понять, что он из себя представляет?

- Я считаю, что каждый человек в жизни, не исключая и профессиональных психологов, наделал очень много ошибок в отношениях с людьми. То есть они нам могут рассказать, как и куда смотрят у человека глаза и что это означает, как у него сложены руки – «закрытая позиция – открытая позиция»... А по большому счету – это часто не значит ничего в реальной жизни. Я не очень верю, когда говорят, что человека можно просчитать. Очень сложно и малоэффективно. Важнее какой-то интуитивный момент. Иногда достаточно посмотреть в глаза. Есть еще такое понятие как эмпатия – способность понять другого человека, не простить его, а именно понять. Если вы сумели понять человека, тогда он ваш. А очень часто мы не хотим понимать. Вот он пришел на работу – должен работать; пришел учиться – должен учиться. А какое там учиться, если от него, к примеру, жена ушла или дочка заболела? И какая тут работа?

- Вы ведете мастер-класс, который называется «Лидер и менеджер: партнеры или соперники? Это риторический вопрос или ответ на него найден?»

- На самом деле ответ не найден. Есть мнение, что лидер – это такая героическая личность, с шашкой на белом коне, а менеджер – всего лишь специалист, который все по полочкам раскладывает. Другие считают (многие гуру бизнес-образования, к примеру), что лидер и менеджер – это одно и то же понятие, то есть каждый менеджер должен быть, по сути, лидером. Такие диаметрально противоположные позиции. Но то, что лидер и менеджер – не соперники, это однозначно. При этом хотелось бы отметить отличия канонизированного портрета лидера и реального. Надо признать, что эффективный современный лидер (да и не только современный) крайне редко бывает по-человечески симпатичен. Если он симпатичный, мягкий и с прочими положительными качествами – он, как правило, малоэффективен. И никуда от этого не деться. Это суровая правда жизни.

- Вы в Астане по приглашению Корпоративного университета Холдинга VI Group. Насколько, на Ваш взгляд, перспективно это направление профессионального образования?

- У того же Минцберга несколько лет назад вышла книга, название которой можно перевести так: «Бизнесу нужны не выпускники MBA, а менеджеры». Я придерживаюсь такого же мнения, что будущее профессионального образования – в очень большой степени за корпоративными университетами. Это тренд последнего времени и никуда от этого не деться. Все разговоры о Гарвардах, Оксфордах – это просто разговоры. Если мы говорим о науке – то да, если говорим о практике подготовки менеджеров – то здесь, конечно, преимущество за корпоративными университетами. Потому что никто не может удовлетворить потребности большой компании лучше самой компании. Поэтому многие приходят к необходимости собственного университета.

Вадим Лопатин: «На суде остается победитель и проигравший, а у переговорщика победители – обе стороны»

Яна Тареева

Бизнес-война может начаться по совершенно пустяковому поводу, но способна разрушить компанию и разорить всех участников боевых действий. Договориться по-хорошему, сэкономить нервы топ-менеджмента и ресурсы компаний может профессиональный переговорщик – медиатор. Первый и пока единственный в Казахстане переговорщик и конфликтолог Вадим Лопатин рассказал «Капитал.kz» как быть, когда на ситуацию не могут повлиять ни суды, ни судисполнители, ни угрозы.

- Вадим, что делает переговорщик?

- Переговорщик – это понятие широкого смысла. Профессиональный переговорщик в одном лице и психолог, и психоаналитик, и конфликтолог, и медиатор, и сыщик. Он необходим там, где бизнес, спорт, семья, дружба, в общем, везде, где есть человеческие отношения, и, как следствие, случаются конфликты.

Переговорщик помогает людям и компаниям не только договариваться друг с другом, но и обрести контроль над ситуацией, понимать, что происходит и почему. И самое главное – что со всем этим надо делать?

Например, переговорщик может помочь, когда две коммерческие структуры не могут друг с другом договориться, скажем, в вопросах погашения долгов. Они уже готовы судиться, устраивать корпоративные войны, терять множество ресурсов, сил и нервов, потому что руководители не понимают – в основе конфликта, как правило, лежит какая-то мелочь. Однако она, как раковая опухоль, все разрушает. Но если ее вовремя удалить, компания, бизнес будут жить. Неслучайно меня нередко называют хирургом: я подобно ему внедряюсь в ситуацию, нахожу опухоль и вырезаю ее. И все в итоге живут долго и счастливо.

- Как вы начинаете свою работу?

- Чтобы решить проблему, сначала надо поработать с информацией. Также для меня важно, чтобы руководитель компании четко обозначил цель – для чего я нужен. Это не должно быть заявление в духе «хотим богато жить и продажи увеличивать, как-то так...».

- А людей переговорщик изучает в этом процессе?

- Конечно. Если начались конфликты, развал компании, которая была на ходу и крепко стояла на ногах, значит, кто-то к этому приложил руку – по умыслу или незнанию. Все в любом случае зависит от людей, а не от продукции, которую продают. Случается ведь, попадает в двигатель кусочек металла, и двигатель начинает стучать, хрипеть, ломаться. Так и в компании может завестись «паршивая овца», которая портит все отару. И ладно, если это от глупости или неопытности. Но бывает, что это происки конкурентов, засланные казачки.

- А помочь выиграть тендер переговорщик может?

- Переговорщик не полезет за кого-то выигрывать тендеры. Самое главное – наладить работу внутри так, чтобы с компанией начали работать. Если с ней перестали работать, а то и конфликтуют – значит,



что-то системно пошло не так.

- Вадим, объясните, а почему люди и компании сами неспособны справиться с конфликтными ситуациями?

- Эмоции, амбиции, понты. Каждый же, вывязываясь в войну, мнит себя победителем, но ведь в войне кто-то побеждает, кто-то проигрывает. И в суде тоже, кстати, выигрывает только одна сторона, а не обе. Люди идут на суд, не понимая того, что у каждого своя правда, а выберут на суде одну. И ведь проигравший не согласится – начнутся кассация, апелляция, Верховный суд, заявления в прокуратуру, КНБ, финпол, да куда угодно. Это будет изматывать, лишая ресурсов.

- А переговорщик чью сторону принимает? Как он определяет, кто прав?

- Медиатор не находится ни на чьей стороне. Он нейтрален и оценивает происходящее с позиции своего разума. Для

него главный принцип – найти такое решение, которое устроит обе стороны. Я не адвокат, не судья, не прокурор, не могу ни осудить, ни похвалить. Сначала переговорщик слушает каждую сторону по отдельности, потом анализирует информацию и находит решение, как правило, даже несколько. Переговорщику не нужна правда, ему нужна истина, которая выше и ценнее любой правды.

- И не бывает безвыходных ситуаций?

- Не бывает. У меня было столько случаев показательных, что даже в ситуации «запущенных опухолей» порой хватало недели, чтобы разобраться в деле, посадить людей друг напротив друга и найти компромисс. И для меня это победа, когда люди договариваются. Моя задача – чтобы стороны, наконец, нашли общий язык и пожали друг другу руки. На суде остается победитель и проигравший, а у переговор-

щика победители – обе стороны. Я не могу заставить или навязать решение, всего лишь рекомендую, советую. Даю подсказку. А выбирать, решать им самим.

- Как стать профессиональным переговорщиком? У нас готовят медиаторов?

- Есть у нас центры медиации, но, конечно, одного сертификата недостаточно. Понимаете как получается... К примеру, у нас учат в университете на психологов и даже дипломы дают – выпускник имеет право работать психологом. А что молодой человек 23 лет от роду имеет за плечами кроме книжных знаний? И когда к нему придет клиент с проблемами, он по книжке будет ему помогать? Настоящий психолог, психоаналитик, профессионал может состоять только после как минимум 10 лет практики. И вдобавок к этому нужен богатый жизненный опыт.

Так же и в медиации. Два года назад, когда вышел закон о медиации, в Казахстане начали готовить медиаторов и выдавать сертификаты. Я как вспомню цены: за три дня – 640 тысяч тенге. Потом, правда, расценки стали падать – сертификат стоит уже меньше 100 тысяч.

- Потому что люди не идут?

- Да. К сожалению, в казахстанском обществе все еще не верят медиации. У нас толком нет настоящих переговорщиков, которые знают свое дело. И не просто знают, живут им. Многие сначала решили, что медиация – это кормушка, где можно денюги из воздуха делать. В медиаторы массово пошли бывшие сотрудники силовых органов, прокураторы, бывшие судьи, юристы, адвокаты. Потом столкнулись с тем, что медиатор не имеет ни властных, ни силовых полномочий – это работа на 99 процентов психологическая.

- То есть медиация – это полное отсутствие силовых методов. А как вы оцениваете билборды на улицах в духе «Иванов, отдай миллион, сволочь»?

- Это уже экстремизм какой-то. Люди отчаялись – не знают, как деньги выбить, однако они не понимают, что если опозорить имя человека, это точно не подвигнет его отдать долги. Напротив, он обзлит и решит – раз его имя уже опорочено, отдавать деньги, он имя не вернет. И назло отдавать не будет.

- Почему же люди склонны разрушать свою жизнь и свое дело?

- Потому что воспринимают с ними произшедшее как мелкое, незначительное. Жизнь как на черновик и не понимают, что ничего не бывает случайного и непланового. Каждая ситуация, встреча, обстоятельство даны для того, чтобы что-то донести, дать какие-то знания и опыт. Если люди живут неосознанно, они ломают свою жизнь на ровном месте. Так что моя задача как переговорщика, конфликтолога, психолога, аналитика – открыть людям глаза.

- Можно сказать, что переговорщик – это последняя инстанция?

- Предпоследняя. Последняя – наверху. Посредник – это соломинка, за которую хватаются. Хотя на самом деле профессиональный переговорщик – это бревно, которое может помочь спастись, выплыть из бурной реки и выжить.

Бороться с коррупцией нужно не на дорогах, а по всему Казахстану



Артем Борисов

Новые технологии бессильны против коррупции на дорогах. Дело в том, что пока власти не начнут реальную борьбу с коррупцией по всему Казахстану, ситуация с коррупцией на дорогах не изменится

Давно известно, что в Казахстане материалы видеорегистраторов, которые сейчас можно установить на автомобиль, зачастую не признаются судом как доказательство. Тогда как именно они записывают все, что происходит на дороге. В частности, и факты, когда дорожные полицейские вымогают у водителей деньги.

Согласно статье 604 Кодекса РК об административных правонарушениях, в качестве доказательства признаются сведения только тех видеорегистраторов, которые получили сертификацию соответствия в комитете по техническому регулированию и метрологии министерства индустрии и новых технологий.

Копаем глубже
В принципе, вопрос сертификации видеорегистраторов, когда речь идет о коррупции, вторичен. Первично само желание властей минимизировать коррупцию до размеров, когда она не будет угрожать политической системе.

Позтому необходимы универсальные меры, которые призваны минимизировать коррупцию. Для чего Казахстан мог бы воспользоваться мировым опытом, в частности, Гонконга.

В свое время в этой стране коррупцией было пронизано 94% всего государствен-

ного сектора. Сейчас только 2-3%. Это удалось сделать четырьмя мерами.

Первая мера: декларирование чиновниками своих доходов. Их заставили доказывать, что все, что ими было куплено, приобретено на законные деньги. В противном случае конфискация и 15 лет тюрьмы.

Вторая мера: была создана независимая комиссия по борьбе с коррупцией. Так вот, сотрудники этой комиссии получали очень высокие оклады, и подчинялась она только генерал-губернатору. Комиссия была призвана не только выявлять взяточников, но и заниматься профилактикой – предотвращать взятки в сферах, наиболее подверженных коррупции.

Также комиссия могла провести проверку в любом ведомстве и министерстве, если появлялось хотя бы малейшее подозрение на взяточничество. При этом за работой комиссии следят общественные организации, которые могут уволить специалиста комиссии при документальном подтверждении его нечистоплотности.

Третья мера: предоставлена возможность сообщать о взяточниках. Поэтому обычные люди стали помощниками независимой комиссии по борьбе с коррупцией. А журналистам было позволено копаться в делах любого чиновника.

Кроме того, в Гонконге перестали преследовать тех, кто взятку дает, то есть виноват всегда чиновник. У нас, в Казахстане, наоборот: недавно крупно оштрафовали китайца, который дал взятку чиновнику.

Четвертая мера: все факты поимки коррупционеров и их ареста широко освещаются в СМИ. Люди начали замечать, что наказывают и высокопоставленных чиновников. Доверие у населения к борьбе с коррупцией возросло, и оно стало поддерживать правительство.

Очевидно, что если казахстанские власти смогут начать реальную борьбу с

коррупцией, то, как и в Гонконге, доверие населения к правительству только окрепнет.

Но на сегодняшний день ситуация с коррупцией вызывает большое беспокойство. Так, согласно очередному ежегодному докладу «Индекс восприятия коррупции» международной неправительственной организации Transparency International, в 2012 году Казахстан наряду с Россией, Ираном, Гондурасом, Гайаной и Коморскими островами занял в рейтинге 133-е место из 176 стран.

Набрал 28 баллов из 100 возможных, наша республика осталась в списке высоко коррумпированных государств. Хотя и продвинулась в борьбе с коррупцией на один балл по сравнению с результатами 2011 года.

При этом власти и международные организации по-разному оценивают эффективность антикоррупционных мер, предпринимаемых казахстанским правительством.

Так, по словам первого заместителя председателя Агентства по борьбе с экономической и коррупционной преступностью (финполиция) Андрея Луккина, уровень коррупции в Казахстане «уверенно минимизируется».

В свою очередь эксперты Организации экономического сотрудничества и развития, международной экономической организации развитых стран, признающих принципы представительной демократии и свободной рыночной экономики, убеждены: коррупция остается одной из главных угроз для стран Центральной Азии.

Частность, но существенная

Понятно, что коррупция на дорогах есть частность, которая вытекает из общего состояния дел с коррупцией в Казахстане.

При этом президент РК Нурсултан Назарбаев постоянно говорит о необходимости бескомпромиссной борьбы с коррупцией на дорогах. Так, в середине января 2011 года на расширенном заседании коллегии министерства внутренних дел он потребовал искоренить коррупцию на дорогах.

Также о необходимости борьбы с коррупцией Нурсултан Назарбаев говорил и 30 января 2013 года, на совещании с руководящим составом правоохранительных органов. Причем коррупция на дорогах уже сегодня вредит государству.

Так, результаты онлайн-опроса, проведенного Антикоррупционным комитетом при ОО «Казпотребнадзор» с участием 1439 автовладельцев по всему Казахстану, показали, что 22,5% респондентов давали взятку сотрудникам дорожной полиции по различным нарушениям правил дорожного движения.

Кстати, это почти в 5 раз выше, чем процент водителей, оплативших официально штрафы за эти же нарушения (4,4%). Таким образом, если бы в органах дорожной полиции не было коррупции, то сумма сбора штрафов возросла бы примерно в пять раз.

В 2011 году сумма штрафов за нарушения на дороге составила 12,4 млрд тенге. Так, если бы сотрудники дорожной полиции вместо взятки выписывали штрафы, то сумма дополнительных сборов в казну страны составила бы около 55 млрд тенге.

Как только казахстанское правительство начнет реальную борьбу с коррупцией, как и в Гонконге, заставит чиновников отчитываться по доходам, создаст независимую комиссию, наделит ее соответствующими полномочиями, наладит общественный контроль и получит содействие со стороны населения, кардинально изменится ситуация с коррупцией и на дорогах.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

РАССЛЕДОВАНИЕ ЗАВЕРШЕНО

3 апреля следственная группа под руководством специального прокурора Генеральной прокуратуры РК завершила расследование «хоргоского» уголовного дела. Как сообщили деловому portalу Kapital.kz в пресс-службе генпрокуратуры, дело с обвинительным заключением направлено прокурору Алматы. Окончательный объем уголовного дела, поступившего в суд, – 1 тыс. 576 томов. Раскрыта преступная схема организованного преступного сообщества, которому покровительствовали должностные лица органов национальной безопасности и таможенного контроля. Используя свое служебное положение, они обеспечивали беспрепятственное прохождение контрабандных товаров через таможенные посты «Коргас», «Калжат» и «Достык». По заключениям таможенных органов, стоимость ввезенного и задержанного в 2011 году контрабандного груза составила 1,5 млрд тенге. Установлены 34 подконтрольных преступному сообществу предприятия, зарегистрированные на подставных лиц, в адрес которых осуществлялся основной контрабандный грузопоток, и брокерские компании, оформлявшие документы по преступной схеме. В ходе следствия изобличены 2 лидера преступной группы и 3 кассира, аккумуляровавшие деньги. Выявлены 6 брокеров, которые готовили подложные документы, 8 человек группы сопровождения контрабандного груза, одно лицо, отправлявшее из Китая контрабандные грузы, 8 обвиняемых, которые проводили таможенную очистку контрабандного груза с использованием фиктивных документов. Наложены арест на 67 объектов недвижимости, 162 автомашины, 69 млн тенге, \$1,5 млн, 164 тыс. евро, 8 тройских унций (284,828 граммов) золота стоимостью 1,5 млн тенге, 10 тройских унций (311,035 граммов) платины стоимостью 2,6 млн тенге, 10 тройских унций (311,035 граммов) палладия стоимостью 1,1 млн тенге, находившихся на банковских счетах, в сейфовых ячейках. В ходе обысков жилища обвиняемых изъяты 10,2 млн тенге, \$354 тыс., 70 тыс. арабских дирхамов, 52 тыс. российских рублей, 5 тыс. английских фунтов стерлингов, 61 тыс. кыргызских сомов, а также большое количество ценностей (ювелирные изделия, наручные часы известных производителей и др.) Легализация незаконно добытых средств проводилась через сеть компаний, в частности, через ТОО «Кредитное товарищество «ТАТ Кредит», руководителем которого являлся партнером дорожостоящих квартир в жилых комплексах Алматы и Астаны, а также другого имущества, пополнение карточных счетов последних и членов их семей, оплату зарубежных поездок. К уголовной ответственности привлечено 45 лиц. (kapital.kz)

ИНВЕСТИЦИИ В СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

Холдинг «КазАгро» совместно с венгерской компанией намерен развивать экспорт мяса из Казахстана. Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в пресс-службе холдинга по итогам встречи «чрезвычайного» и полномочного посла Венгрии Имре Ласлоки, генерального директора венгерской торгово-инвестиционной компании «Aton Invest» Тарелы Шабуршилы и директора казахстанского представительства «Aton Invest» Валерия Казакова. По итогам встречи «КазАгро» и «Aton Invest» заключили меморандум о взаимопонимании и сотрудничестве. В рамках меморандума запланирована реализация двух проектов в области животноводства. Первый проект подразумевает развитие сети кооперативных товариществ с полным циклом производства в Акмолинской, Карагандинской и Северо-Казахстанской областях. Второй проект направлен на создание современного предприятия по производству мяса индейки в Акмолинской области. Оба проекта подразумевают привлечение европейских технологий производства и переработки. Согласно договоренности, венгерской стороной будут предоставлены необходимые для реализации проектов инвестиции, часть средств для реализации проекта будет выделена из кредитных ресурсов дочерних компаний «КазАгро». Как сообщалось ранее, 3 мая 2012 года в ходе заседания межправительственной казахстанско-венгерской комиссии по экономическому сотрудничеству венгерская сторона выразила заинтересованность в участии в модернизации сельского хозяйства и смежных отраслей перерабатывающей промышленности Казахстана. В целом, на сегодняшний день в стране действует порядка 49 казахстанско-венгерских совместных предприятий. (kapital.kz)

РЕГУЛИРУЕМЫЕ УСЛУГИ

В Казахстане одобренный правительством на 2013 год вклад в инфляцию тарифов на регулируемые услуги в коммунальной сфере сложился на уровне 1,2%, сообщает пресс-служба Агентства РК по регулированию естественных монополий, передает сайт премьер-министра РК. «В 2012 году решения об изменении тарифов обеспечили, по данным статистики, совокупный вклад в инфляцию на уровне 1,2%, при планируемом предельном годовом значении 1,9%. Вместе с тем на 2013 год правительством одобрен вклад от регулируемых услуг на уровне 1,2%», – говорится в сообщении ведомства. «Таким образом, сдержано влияние регулируемых тарифов на инфляцию. При этом все изменения регулируемых тарифов на коммунальные услуги в республике осуществляются с учетом запланированного коридора инфляции, одобренного правительством», – отмечают в АРЕМ. Стоит отметить, с января текущего года в 8 регионах республики наблюдается повышение тарифов на холодную воду, которое колеблется для граждан, имеющих приборы учета воды, с 3 до 25 тенге за 1000 литров, для не имеющих приборов учета воды – с 7 до 77 тенге за 1000 литров. Так, к примеру, основными причинами повышения тарифов на услугу водоснабжения являются увеличение стоимости электрической энергии, которая в себестоимости составляет более 30%, увеличение стоимости химреагентов, материалов, расходов на проведение ремонтных работ. (zakon.kz)

KazMunaiGas Exploration и Halyk Bank в списке крупнейших

Василиса Тулеуова

В 10-й ежегодный рейтинг 2000 крупнейших публичных компаний мира Forbes Global 2000 вошли две казахстанские компании: KazMunaiGas Exploration и Halyk Bank. Методика исследования учитывает совокупность 4 ключевых индикаторов: выручки, прибыли, активов и рыночной капитализации.

Так, совокупные показатели 2000 крупнейших компаний – \$38 трлн выручки

(+6% к прошлому году), \$2,43 трлн прибыли (-7%). Они управляют активами на \$159 трлн (+7%) и оцениваются рынком в \$37 трлн (+7%). Участники рейтинга являются работодателями для 87 млн человек по всему миру.

В рейтинге этого года впервые с 2004 года американские компании сломали тренд на сокращение своего присутствия в рейтинге под натиском китайских конкурентов и приблизились к показателю 2009 года. Япония сохраняет за собой вто-

рое место по числу участников рейтинга – 251 компания, на 7 меньше, чем в предыдущем списке. Китай по-прежнему представлен 136 локомотивами национальной экономики.

Самая дорогая компания мира Apple в списке осталась на 15-й позиции, даже несмотря на стремительное падение стоимости акций (24%) по сравнению с мартом 2012 года.

Доминируют в Forbes Global 2000 представители финансового сектора (469

участников, на 9 меньше, чем в 2012-м). За ними следуют нефтегазовые (124), горнодобывающие (122) и страховые (109) компании. Растет доля присутствия в списке сервисных и инновационных компаний.

Лидером по выручке является Wal-Mart Stores (\$469,2 млрд), по прибыли – Exxon (\$44,9 млрд, далее следуют Apple с \$41,7 млрд и «Газпром» с \$40,6 млрд), по активам – Fannie Mae (\$3,226 трлн), по капитализации – Apple (\$416,6 млрд).

Пять самых крупных компаний мира



НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

СТАБИЛЬНАЯ
СИТУАЦИЯ

Несмотря на неопределенность в мировой экономике и на внешних рынках, в январе-марте 2013 года обеспечен положительный рост экономики Казахстана. Как сообщил на заседании правительства министр экономики и бюджетного планирования Ерболат Досаев, по предварительной оценке, ВВП страны вырос в первом квартале на 4,5%, передает корреспондент делового портала Kapital.kz. «Краткосрочный экономический индикатор по шести базовым отраслям составил 103,7%. Росту экономики способствовала стабильная макроэкономическая ситуация. Создан значительный финансовый потенциал экономики. На 1 апреля 2013 года активы Национального фонда составили \$73 млрд и выросли с начала года на 5,2%», – сообщил Ерболат Досаев. Также, по его информации, приток валюты в виде экспортной выручки способствовал сохранению показателей платежного баланса в положительном значении. За 2012 год профицит счета текущих операций составил \$7,7 млрд или 3,8% к ВВП. Инфляция в марте текущего года составила 0,2% против 0,3% в марте 2012 года. С начала года инфляция составила 1,9%, что на 0,8 процентных пункта превышает соответствующий уровень 2012 года за счет роста цен и тарифов на платные услуги. При этом отмечается тенденция снижения роста цен на продовольственные товары, которые выросли на 1,1% против 1,6% в прошлом году, непродовольственные товары – на 0,6% или снижение на 0,2 процентных пункта. Вместе с тем, в региональном разрезе в марте 2013 года к декабрю 2012 года наибольший уровень инфляции, превышающий среднереспубликанский, сложился в Западно-Казахстанской (4,1%), Актюбинской (2,6%), Жамбылской и Павлодарской (по 2,2%), Костанайской (2,1%) областях и городе Алматы (2,5%). Так, в марте по сравнению с декабрем текущего года в городе Алматы значительно возросли цены на холодную воду – на 92,3%, на канализацию – в 2,3 раза, электроэнергию – на 5,9%. (kapital.kz)

СОКРАЩЕНИЕ
НА 20,8%

Слабый рост мировой экономики продолжает оказывать негативное влияние на замедление темпов роста отраслей промышленности. Об этом на заседании правительства сообщил министр экономики и бюджетного планирования Ерболат Досаев, передает корреспондент делового портала Kapital.kz. «Сокращение мирового спроса на продукцию черной металлургии привело к сокращению ИФО отрасли на 20,8% за три месяца текущего года. Снизились объемы производства АО «Арселор Миттал Темиртау», на сегодня загруженность сортопрокатного цеха предприятия составляет 50%», – сообщил министр. При этом он отметил положительную динамику в других отраслях обрабатывающего сектора. Так, производство цветных металлов выросло на 4,8%, производство в легкой промышленности – на 4,7%, химической промышленности – на 1,6%. Рост продукции в машиностроительной отрасли и производства напитков составил 21,3%. В целом производство продукции в обрабатывающей промышленности возросло на 1,6%. Выпуск продукции в горнодобывающей промышленности увеличился на 2,7%, в результате роста добычи природного газа на 10,7%, руд цветных металлов на 9,9% и сырой нефти на 2,5%. В целом рост промышленного производства составил 1,9%. (kapital.kz)

РЫНОЧНЫЕ ЦЕНЫ

Цена за 1 кв. метр жилья через фонд «Самрук-Қазына» составляет \$1,2 тыс. Об этом сообщил председатель правления АО «Фонд недвижимости «Самрук-Қазына» Болат Палымбетов, передает Primeminister.kz. При этом он отметил, что целевой аудиторией фонда являются граждане среднего уровня доходов, заработная плата которых превышает 100 тыс. тенге. Данные ценовые позиции касаются городов Астана и Алматы, в регионах цена за один квадратный метр будет несколько ниже, отметил Палымбетов. В целом с начала реализации уже готовы к заселению 17 жилых зданий. По итогам прошлого года при возведении жилых зданий фондом в 74% использовались услуги казахстанских фирм и материалы отечественного производства. Организовано сотрудничество с более 180 строительными и подрядными организациями, а также около 300 производителями стройматериалов, оборудования и их дилерами. В этом году фонд недвижимости будет предоставлять квартиры в аренду с выкупом. Уже заключены договоры инвестирования в строительство жилых объектов «Асыл Арман» в Алматы и «Юнис Исти» в Актобе. (kapital.kz)

ВИЗОВЫЙ РЕЖИМ
НЕ СТРАШЕН

В Казахстане с 2014 года планируется освободить от виз граждан 48 стран. Об этом на заседании совета по туризму рассказал ответственный секретарь Министерства иностранных дел РК Рапиль Жошубаев, передает корреспондент VNews.kz. «На сегодняшний день мы разрабатываем программу облегчения визового режима. В планах у нас в 2014 году освободить от виз граждан 48 стран – это 34 страны ОЭСР плюс 14 стран, которые не представляют нам угрозы в каких-либо направлениях. Они смогут находиться на территории Казахстана без виз до 15 дней. С 2015 года – до 30 дней. Мы начнем этот процесс в летний период и посмотрим, как он будет работать в плане безопасности и других вопросов», – сказал Рапиль Жошубаев. По его словам, в 2012 году по сравнению с 2011 годом количество виз увеличилось на 31,46%. «В 2011 году в Казахстан было выдано 125 358 виз, а уже в 2012 году мы выдали 164 805 виз. Так что их количество увеличилось на 31,46%. Сегодня с 56 странами мира установлен безвизовый режим по дипломатическим паспортам, 20 из них – страны ЕС, 38 – по служебным паспортам, еще 16 стран – по национальным паспортам и в безвизовом режиме», – отметил Рапиль Жошубаев. (zakon.kz)



Казахстанцы испытывают гордость за свою работу

Ирина Лукичева

Дефицит высокоэффективных местных кадров сохранится в ближайшее время. Это связано с нарастающим уровнем экономической активности компаний, которые работают на казахстанском рынке. Дефицит ощущается не только в компаниях потребительского сектора (ритейл, производство продуктов питания), но и в добывающей промышленности, сельском хозяйстве, сфере информационных технологий и интернет-продаж, фармацевтическом секторе.

В банковском секторе напором ощущается переизбыток кадров. «Можно с уверенностью говорить о том, что на рынке труда в банковском секторе ситуация очень стабильна. Никаких существенных изменений по сравнению с прошлым годом не произошло. На рынке ходят слухи о грядущих сделках по слиянию и поглощению, но это пока неподтвержденная информация, и придавать ей особого значения не стоит», – отметила Татьяна Гуляева, консультант рекрутинговой компании Antal Russia.

Частично проблема дефицита кадров решается созданием Единого экономического пространства (ЕЭП). К примеру, компании все чаще прибегают к найму управленческих кадров из стран ЕЭП.

«Уже сейчас наблюдается размывание географических границ в поиске кандидатов. Работодатели рассматривают специалистов из Беларуси, России и Украины», – отметила Елена Гришук, директор Executive Search агентства Forsage.

Нефтегазовая отрасль давно привлекала высококлассных управленцев и носителей инженерной и технической экспертизы из рядов иностранных специалистов. Но на сегодняшний день можно утверждать, что экспаты работают не только в нефтегазовом секторе, но и в потребительском. Так, в ритейле в Казахстане работают и украинские, и российские специалисты.

Работники из Казахстана также являются востребованными за рубежом. «Я бы не закидывала внимание на странах ЕЭП, а говорила бы о том, что миграция хороших казахстанских специалистов происходит в развивающиеся страны. Например, в Монголию. Кроме того, сотрудники уезжают работать в Арабские Эмираты и Китай», – говорит г-жа Гришук. В то же самое время дефицит кадров позволил кандидатам различного уровня и направления деятельности завышать свою рыночную стоимость на 15-30%.

К тому же на рынке наблюдается ряд трендов, которые непосредственным образом направлены на усиление позиции

работодателя на рынке труда. Таким главным трендом является ужесточение требований работодателя в плане идеологического соответствия ценностям компании. Второй тренд – предпочтение внутреннего найма внешнему: работодатель в первую очередь предпочитает использовать внутренние кадровые резервы.

«Несмотря на дефицит высококлассных кадров на казахстанском рынке труда, рынок находится «на изломе». Это означает, что при сохраняющемся дефиците кадров позиция работодателя становится весьма значительной не только к продуктивности сотрудника, но и к разделению нематериальных ценностей компании», – подчеркнула г-жа Гришук.

Третьим трендом развития современной ситуации на отечественном рынке труда является усиление внимания развитыми HR-брендами компаний. Многие сотрудники уделяют внимание статусу и принципам компании, в которой они работают. Недавно служба исследований HeadHunter провела опрос среди 4 тыс. 711 работников компаний и выяснила, что каждый пятый работник испытывает гордость за свою работу и хвастается этим перед коллегами и друзьями. Более половины из них (80%) не видят в этом ничего предосудительного и считают вполне оправданным.

Согласно исследованию, работники испытывают чувство гордости несколько чаще, чем желание похвастаться, особенно когда речь заходит о задачах, которыми они занимаются (59%), или коллективе (54%). Каждый второй гордится брендом компании (49%), в которой работает, и практически столько же – должностью, которую занимает (48%). Тем не менее встречаются и противоположные случаи: к примеру, 20% опрошенных признались, что им стыдно за то, какие компенсации и льготы предлагаются в их компании, а 11% – за свое руководство.

Чувство гордости за свою компанию не чуждо работникам, однако большинство опрошенных гордятся в первую очередь своими задачами, проектами, коллективом и только затем – брендом компании, офисом, руководством и бенефитами. Примерно каждый второй указал, что гордится своей должностью, местом, которое он занимает в компании. Около трети испытывают подобные чувства, когда речь заходит об их офисе и руководстве. Компенсации и льготы, предоставляемые работодателями, чаще вызывают у сотрудников чувство стыда, нежели гордости (20% против 18%). Чем выше уровень позиции, тем чаще работники гордятся своей должностью.

Частных вузов станет меньше, чем государственных

Арман Карин

Минобразования продолжает гнуть свою линию: уменьшает количество высших учебных заведений. Однако позволит ли уменьшение количества вузов повысить качество высшего образования, еще вопрос

На прошлой неделе VNews.kz сообщил, что по итогам оптимизации вузов их количество составит 100, по одному государственному вузу в каждом регионе, за исключением крупнейших областей.

Так, в большинстве регионов, за исключением Алматы, Астаны, Южно-Казахстанской и Карагандинской областей, будут функционировать один крупный государственный вуз и один, не менее крупный, частный вуз, другими словами, укрупненные центры науки и знаний, работающие с учетом реальных потребностей региональной экономики.

«Общее количество вузов составит 100, в том числе частных – 31, государственных – 40, акционированных – 14, негосударственных – 13, Назарбаев университет и Международной казахско-турецкий университет», – говорится в распространенном сообщении Минобразования.

На сегодня в казахстанских вузах обучаются 572 тыс. студентов, из них на платной основе – 75%. Однако, как отмечают в ведомстве, их преобладание ориентировано не на потребности рынка труда, а на «неверно сформированные желания» абитуриентов.

Удар придется на частные вузы

По словам главы ведомства Бакытжана Жумагулова, на сегодняшний день количество вузов сокращено с 149 до 136. Но это общее их количество.

Судя по всему, свой главный удар министерство нанесет по частным вузам. По мнению специалистов ведомства, большая часть коммерческих вузов не выдерживает планку по качеству образования. «Поэто-

му, – заметил Бакытжан Жумагулов в конце марта на заседании правительства, где обсуждался ход реализации Государственной программы развития образования РК на 2011-2020 годы, – в течение ближайших трех лет планируется сократить их число с 66 до 30». То есть более чем в два раза.

Одним из главных аргументов Минобразования является то, что частные вузы думают только о деньгах, а не о качестве образования. Согласно планам Минобразования, частных вузов станет меньше, чем государственных (31 и 40 соответственно).

Но мировая практика свидетельствует об ином. Так, в Чехии количество частных вузов почти в 2,5 раза превышает количество государственных (всего 66 вузов, из них 28 – государственных). В США количество частных университетов превышает количество государственных в 4,5 раза, в Великобритании – в 53,5 раза, Сингапуре – в 3 раза.

Оно и понятно. В условиях рыночной экономики именно наличие частного сектора, конкурирующего с государственным, приводит к повышению качества продукции и услуг.

Как говорится в запросе депутата парламента Азата Перуашева к главе Минобразования Бакытжану Жумагулову, «наилучшим показателем (качества подготовки специалистов – прим. ред.) является трудоустройство выпускников, а по этому критерию большинство частных вузов не уступают государственным».

Зрите в корень!

По сути, если говорить о повышении качества высшего образования, говорится в запросе, то критерием его оценки должна быть не форма собственности вуза, а уровень выпускаемых им кадров.

В то же время в вузовской среде ходят неоднозначные слухи о процессе оптимизации, строясь версии того, кого с кем «оставят» объединиться. А также высказываются опасения о банальном переделе сфер влияния, неконкурентной борьбе за финансирование и государственные гранты.

Вместе с тем качество вузовского образования в основном зависит от того,



насколько эффективно власти будут бороться с коррупцией. Безусловно, кое-что предпринимается. Так, в 2012 году финансовая полиция провела акцию «Чистая сессия». Регулярно такого рода акции проводят и другие силовые структуры.

Кое-что делается и внутри вузов. Так, лидер Альянса студентов Казахстана Чингис Бескемиров (перезабран в ноябре 2012 года) тоже в сентябре прошлого года заявил, что студентам не нужно ждать специальных акций. «На базе каждого университета созданы условия для того, чтобы студенты могли высказать свое мнение анонимно: телефоны и ящики доверия. Раз в семестр проводится встреча руководства университета со студентами, где обсуждаются именно поступившие жалобы. Работает наш сайт, куда могут обратиться студенты. К тому же наша организация присутствует во всех соцсетях.

Это удобная площадка, где студенты могут сообщить о таких фактах, а мы, в свою очередь, обратимся к своим коллегам из финансовой полиции», – рассказал Чингис Бескемиров.

Но данные меры оказываются малоэффективными. Почему? Многие студенты считают, что все в этом мире взаимосвязано, и потому руководители вузов, силовых структур и госорганов работают сообща. То есть в любом случае, в конечном счете, будет наказан студент, а не преподаватель.

По сути, Минобразования, как и в случае с единым национальным тестированием (ЕНТ), ставит телегу впереди лошади. Усложняя ЕНТ, ведомство якобы реформирует систему. То же самое происходит и с оптимизацией вузов. Общественность под ней будет видеть что угодно, но не реформирование вузовского образования. И с этим пока ничего не поделаешь.

EUR/USD	1.3057	▼ 0,2%	USD/JPY	98,7150	▲ 0,9%	USD/CHF	0,9361	▲ 0,7%	USD/CNY	6.1875	▼ 0,1%	USD/RUR	31,6414	▲ 0,6%
---------	--------	--------	---------	---------	--------	---------	--------	--------	---------	--------	--------	---------	---------	--------

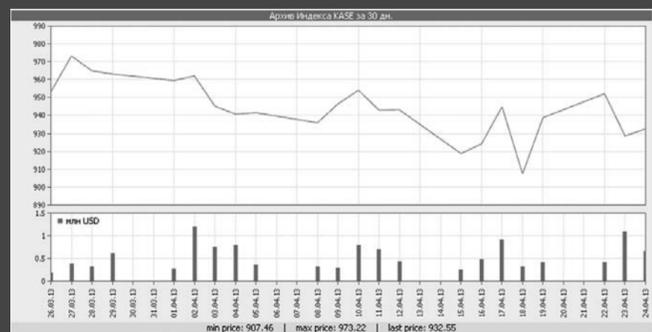
Изменение в процентах с 13.02 - 20.02.2013

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▲	▲	▲	▲
1.05%	0.08%	0.68%	0.00%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMBB	1 340	0.23%	-0.9%	-7%	-9%
PTC	1 334	0.36%	-1.7%	-9%	-13%
S&P	1 579	1.04%	0.3%	1%	13%
DJIA	14 719	1.05%	-0.3%	1%	14%
NASDAQ	3 269	1.11%	0.1%	1%	10%
DAX	7 658	2.41%	-0.3%	-3%	1%
FTSE	6 406	2.00%	1.6%	0%	8%
Hang Seng*	22 093	1.31%	0.6%	-1%	-4%
Shanghai*	2 199	0.68%	-0.5%	-6%	-2%
Nikkei-225*	13 758	1.69%	2.3%	10%	30%
S&P фьюч.*	1 575	0.10%	0.3%	1%	14%

* Данные по состоянию на 08:44 МСК

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	100.1	-0.11%	0.6%	-7%	-10%
WTI	88.8	0.08%	0.1%	-5%	-2%
Urals	98.7	-0.43%	2.0%	-7%	-10%
Золото	1 413	-0.94%	3.3%	-12%	-15%
Никель	15 058	-1.11%	-3.7%	-12%	-12%
Медь	6 842	-0.93%	-5.8%	-10%	-13%

Информация предоставлена директором Представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай

Официальные курсы валют

Данные на 25 апреля 2013 года
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	155.17	▲
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	230.47	▲
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	0.02	
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	41.09	▼
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	150.94	▼
1 ЕВРО	EUR / KZT	196.36	▲
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	147.07	▼
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	24.43	▼
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	529.61	▼
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.12	
1 ЛАТВИЙСКИЙ ЛАТ	LVL / KZT	280.61	▲
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	56.90	▲
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	47.45	▼
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	40.25	▼
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.78	▲
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	121.66	▼
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	83.72	▲
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	0.07	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	18.58	
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	22.83	▼
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	159.79	▼
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	13.50	▲
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.52	▼

Индекс широкого рынка просел из-за сообщений в твиттере

Apple становится крупнейшим плательщиком дивидендов

Третий день подряд закрыли в плюс американские индексы, развивая отскок от апрельских минимумов, достигнутых на прошлой неделе. Вчерашняя сессия главным образом отменилась даже не ожидаемой отчетностью Apple, а поступившим сообщением из твиттера Associated Press о двух взрывах в Белом доме и ранении президента Барака Обамы. Уже через две минуты поступило опровержение данной информации от агентства, заявившего о взломе аккаунта в системе коротких сообщений. Представители администрации также поспешили уведомить о благополучии президента. Тем не менее индекс широкого рынка в моменте успел просесть почти на процент.

Что касается Apple, в основную сессию капитализация компании выросла на 1,87%. Обнародованный после закрытия отчет компании на постмаркете вызвал всплеск покупок, который привел к росту еще на 5,7% – до уровня \$429,9 за акцию, однако к концу дня цена не только растеряла данный рост, но и опустилась в красную зону, снизившись на 0,49%.

Компания, наконец, порадовала акционеров, повысив квартальные дивидендные выплаты с \$2,65 до \$3,05 на акцию и объявив увеличение затрат на обратный выкуп акций на \$60 млрд. Компания планирует направить в общей сложности \$100 млрд на программы поощрения акционеров к концу календарного 2015 года. Таким образом, Apple становится крупнейшим плательщиком дивидендов.

Сам отчет, равно как и последующие комментарии главы компании Тима Кука, были, мягко говоря, менее оптимистичны, а заниженные ожидания аналитиков были превышены как по прибыли, так и по выручке. Расстроил участников рын-

ка слабый прогноз компании на третий квартал по выручке, обозначенный в диапазоне \$33,5-\$35,5 млрд, при консенсус-прогнозе аналитиков на уровне \$38 млрд. Кроме того, Кук во время конференц-звонка заявил, что компания планирует выпустить ряд новых продуктов не летом, а осенью.

Чистая прибыль Apple в 1 квартале 2013 года снизилась до \$9,5 млрд или \$10,09 на акцию с \$11,6 млрд или \$12,3 годом ранее, аналитики ожидали снижения до \$9,97-\$10,07. Выручка выросла с \$39,2 млрд до \$43,6 млрд против прогнозов \$42,3. Между тем стоит заметить, что относительно прошлого квартала цифры еще более удручающие – выручка в США сократилась на 31%. На четверть снизилась общая выручка от продажи iPhone.

В разрезе отдельных секторов лидировали вчера представители финансовой индустрии, соответствующий индекс которой S&P Financials вырос на 1,8%. В составе S&P500 наибольший рост после публикации отчетности показали акции провайдера потокового видео Netflix (+24,44%). На 10% на отчетности взлетели акции Delta Air Lines.

Обнародованная вчера статистика в меньшей степени интересовала участников рынка. Были практически проигнорированы негативные данные по PMI Китая от HSBC, равно как и снижение PMI самих США, согласно данным Markit, с 54,6 до 52 пунктов – самого низкого уровня с октября. Продажи новостроек в марте оказались чуть слабее ожиданий, показав небольшую разницу – с 411 до 417 тыс. против прогнозов 419-420 тыс. Напомним, что ключевая статистика текущей недели выйдет в пятницу по показателю ВВП за первый квартал, от которого эксперты ожидают трехпроцентного роста.

Половина «золотого» обвала отыграна, публика скупает монеты, слитки, украшения

После эпического падения на \$200 за два дня золота постепенно восстанавливается. Половина обратного пути уже пройдена, на текущий момент рост остановился на сопротивлении \$1430 за унцию. Рост объема физических покупок стал основным фактором, сдерживающим отток средств из биржевых фондов.

Объем торгов на Шанхайской бирже на поставочные контракты по золоту превысил 150 тонн на прошлой неделе, в то время как запасы Монетного двора США по золотым монеткам наименьшего номинала (Gold Eagle) полностью иссякли. Одновременно с этим активы крупнейшего мирового золотого фонда SPDR Gold Trust сократились за месяц на максимальную с 2004 года величину.

«Рост физического спроса на золото, который традиционно очень чутко реагирует на изменение цены металла, просто впечатляет, особенно на развивающихся рынках», – говорит Говард Вонь, аналитик HSBC Securities Inc. – Потери ETFs на данный момент остаются единственной преградой для дальнейшего восстановления цен металла».

Как отмечают эксперты, ключевым покупателем на рынке золота сейчас выступает Индия. График цен золота говорит нам о значимом сопротивлении на уровне \$1430, пробитие которого позволит говорить о полном восстановлении после падения «двух дней». Однако если в самое ближайшее время быки не смогут преодолеть это сопротивление, растет вероятность повторного снижения под уровень \$1400/тронц.

Информация предоставлена директором Представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай

Консультация



- Что такое параллельный или серый импорт?

Упрощенно это незаконный ввоз оригинальных товаров. Такой ввоз может быть незаконным, если он производится вопреки воле владельца зарегистрированного в Казахстане товарного знака, нанесенного на товар.

В настоящее время в Казахстане уже много компаний, которые регулярно ввозят в республику товары с известными (или даже малоизвестными, но перспективными) брендами, такие поставки осуществляются по многолетним контрактам. Один и тот же товар ввозится или одной или несколькими компаниями с согласия владельца товарного знака (ТЗ), но, в то же время, зачастую на рынке присутствуют такие же товары, ввезенные и другими лицами, как правило, из Китая или Турции, Арабских Эмиратов или России.

Если эти товары подделки – с ними можно и нужно бороться – они не только наносят убыток добросовестным импортерам, но и портят имидж оригинального товара.

Если же товары оригинальные, но куплены в других странах дешевле, чем продаются здесь, то их ввоз является параллельным импортом, а их продажи отнимают часть рынка у законных импортеров.

С таким ввозом невозможно бороться, если эти товары произведены в Беларуси или России, или законно ввезены в эти страны, а затем переправлены в Казахстан.

Однако если импорт идет из-за пределов Таможенного союза, то наиболее эффективный способ борьбы с ним является таможненные меры: ТЗ может быть включен в таможненный реестр объектов интеллектуальной собственности и остановившись на границе по признаку его контрафактности. При этом признаком контрафактности может являться то, что

он ввозится не легальным импортером, а любой другой компанией или индивидуальным предпринимателем.

Для того чтобы препятствовать параллельному импорту, владельцу ТЗ необходимо зарегистрировать ТЗ, включить его в таможненный реестр, а казахстанским партнером этого владельца – заключить с ним, как минимум, прямой договор, разрешающий импорт этого товара в Казахстан, или, что очень рекомендуем, лицензионное соглашение об использовании ТЗ в РК.

- Наша фирма хочет заняться импортом новых продуктов в Казахстан, но мы слышали об остановках товаров на таможне из-за «серого» импорта. Как этого избежать?

Если вы покупаете продукцию в России или Беларуси, то у вас не будет проблем с таможенными органами и товар может быть свободно ввезен в Казахстан. Однако это не значит, что ввоз данного товара не нарушает чьих-либо прав на товарный знак в Казахстане.

Это может быть вызвано тем, что в России, Беларуси и Казахстане ТЗ, нанесенный на ввозимую в РК продукцию, может быть зарегистрирован на разные лица, и товар станет контрафактным как только он пересечет границу Казахстана. У его владельца будет право обратиться против вас в департамент юстиции, финансовую полицию, суд и требовать прекращения продаж и рекламы этих товаров, удаления ТЗ с товаров и их упаковки, а если это невозможно – уничтожения товаров.

Если вы ввозите товар из-за пределов Таможенного союза, то против незаконного ввоза товаров могут быть применены и таможненные меры – товар будет остановлен на таможненной границе, и его ввоз в Казахстан будет запрещен.

Таким образом, нужно проверить, не зарегистрирован ли ТЗ в Казахстане. Если нет, то ввозите, но порекомендуйте производителям товара его зарегистрировать, и попросите дать вам исключительную лицензию на использование этого ТЗ, а затем включить его в таможненный реестр.

Это даст вам монополию на торговлю товарами с данным ТЗ в Казахстане.

Если вы приобретаете этот товар у посредников, попытайтесь то же сделать через них.

Если у этих посредников нет связи с производителем или владельцем ТЗ, но по их словам продажи товара в Казахстан идут легально, постарайтесь разоблачить, так ли это. Для чего нужно опять-таки проверить, зарегистрирован ли ТЗ в Казахстане.

Если товарный знак зарегистрирован, то разрешение вам необходимо.

Как найти владельца ТЗ? Если ТЗ включен в Таможенный реестр, то там же вы найдете и данные о владельце ТЗ. Если нет, то нужно провести поиск по фирменным наименованиям зарегистрированных в Казахстане юридических лиц, искать в интернете, по международным базам данных, в том числе по базе международных регистраций ТЗ. Этот путь может и не привести к желаемому результату – вы или не найдете адрес владельца ТЗ, или он вам не ответит. В таком случае вы должны понимать, что ввоз вами товаров в Казахстан может не совпадать с планами владельца ТЗ и однажды он может потребовать прекращения такого ввоза. Конечно, возможно, он будет сам заинтересован в развитии торговли его товарами в Казахстане, не предпримет против вас никаких действий или вы сумеете с ним договориться о развитии взаимовыгодной торговли, и проблем не будет.

Если знак не зарегистрирован, то товар можно ввозить без разрешения, но однажды производитель может его зарегистрировать, а ваша торговля прекратится.

Значит, нужно связаться с производителем и посоветовать ему зарегистрировать ТЗ. Если невозможно это сделать напрямую, попробуйте это сделать через ваших поставщиков.

Главное, помните – если описанные выше отношения не упорядочены, это рано или поздно может привести к потерям.

Чтобы задать вопрос или получить консультацию, обращайтесь по адресу bmf@bmflegal.com

Обзор рынков Товарной биржи «ЕТС»

Наименование	Значение	Изменение
СПОТ-рынок*		
Пшеница 3 кл. EXW	38 423	-12,56%
Пшеница 3 кл. DAP на границе РК	46 739	0,00%
Срочный рынок*		
W3-3.13		0,00%
GOLDZ-6.13	1 674,6	0,00%
ZROL-4.13	116,86	0,00%
ZRAG-6.13	29,8	0,00%

Данные www.ets.kz, 22.04.2013 г.

Аналитика срочного рынка	Аналитика СПОТ-рынка
Цена фьючерсного контракта нефти марки Brent за прошедшую неделю рисовала так называемый «восходящий треугольник» с уровнем поддержки – 98\$ за баррель и уровнем сопротивления – \$100,40 за баррель. Цены на золото снизились до рекордной планки за последние 30 лет, но все же восстанавливались несколько сессий подряд на фоне сообщений о резком росте покупок физического золота. В результате в ходе пятничных торгов котировкам удалось краткосрочно восстановиться выше отметки 1400,00 долларов за унцию. Данные события на мировом рынке сырьевых товаров не повлияли на цены на АО «Товарная биржа «ЕТС», оставив их без изменений по сравнению с предыдущей неделей.	По итогам торговой сессии в пятницу зерновые контракты на Чикаго продемонстрировали рост. Пшеница выросла как по ближайшим контрактам, так и по дальним, хотя в течение дня дальние немного падали. Трейдеры стараются оценить последствия заморозков в западных районах Великих равнин. Температурный режим приносит достаточно много беспокойств. Температура снова упала до 25 градусов и даже ниже в некоторых районах, включая восток Колорадо, запад Канзаса, выступ штата Оклахома и юго-запад штата Небраска. Возможно, урожай несколько пострадает, но торги все еще идут неуверенно, так как нет точности насчет объема потерь производства. В то же время торговая сессия на ЕТС 19 апреля завершилась со следующими показателями: – пшеница (май) – 709,00ц/б (+6,25) или 380985 тенге за тонну По итогам торгов на бирже «ЕТС» на секции торговли сельхозпродукцией была зарегистрирована 21 сделка по пшенице. Общий товарооборот превысил 60 тыс. тонн пшеницы, что в денежном выражении составило 2,2 млрд тенге (\$15 млн). На секции торговли металлами и промышленными товарами за текущую неделю проходили торги по цементу. Оборот по цементу составил 531 тыс. тонн на сумму 8,7 млрд тенге (\$58 млн). Рост товарооборота увеличился в 1,4 раза в сравнении с аналогичным периодом прошлой недели.

«ИРТЫШ»
ЧЕМПИОН

В пятой встрече финала чемпионата Казахстана по хоккею павлодарский «Иртыш» переиграл атырауский «Бейбарыс» – 2:1. После этой встречи счет в серии стал 4:1, что обеспечило павлодарским хоккеистам золотыми медалями чемпионата РК. Напомним, «бронзу» завоевал кокшетауский «Арлан», победивший в матче за третье место темиртауский «Арыстан». (sports.kz)

КУБКОВЫЙ
ПЕРЕНОС

По обоюдной просьбе клубов Профессиональная футбольная лига перенесла игру 1/8 финала Кубка Казахстана «Шахтер» – «Кайрат» состоится на день позже остальных матчей. Так как газон стадиона «Шахтер» в Караганде еще не готов принимать матчи премьер-лиги, встреча состоится в Темиртау, на стадионе «Металлург». Матч 1/8 финала Кубка Казахстана «Шахтер» – «Кайрат» состоится не 1-го мая, а 2-го. (pfl.kz)

С «БРОНЗОЙ»
ИЗ ИНДИИ

В Нью-Дели завершился чемпионат Азии по борьбе среди взрослых. К сожалению, в последние два дня соревнований казахстанские палуаны не смогли отличиться и завоевать награды. В понедельник все наши четыре палуана проиграли в первом круге первенства. Аманжол Бакеев в весе 66 кг уступил иранцу Иосефи Мухаммаду. Итог встречи – 3:1, 3:4, 2:5. Жигер Закиров в весе 74 кг проиграл индусу Парвин Парвин со счетом 0:1, 0:2. Жанболат Магзумов в весе 84 кг также проиграл в первом круге иранцу Анини Иксан с результатом 0:1, 1:2. Ерлы Абдрашев в весе 96 кг уступил кыргызу Баграду Мусаеву со счетом 0:1, 2:1, 0:1. Никто из обидчиков наших борцов не пробился в финал, поэтому шансов на бронзовые медали тоже нет. Таким образом, сборная Казахстана по вольной борьбе завершила чемпионат Азии с двумя бронзовыми наградами. Напомним, что призерами первенства стали: Расул Калиев (55 кг) и Даулет Ниязбеков (60 кг). (wrestling.kz)

СЛУХ ОПРОВЕРЖЕН



Информация, распространенная некоторыми зарубежными и казахстанскими СМИ относительно якобы имеющихся у Булата Утемуратова, президента Федерации тенниса Казахстана, планов по вхождению в число инвесторов миланского футбольного клуба «Интер», не соответствует действительности. «У меня нет других планов в отношении спорта, кроме как продолжение популяризации и развития тенниса в Казахстане. Моя цель, как президента Федерации тенниса Казахстана, – это сделать теннис популярным и массовым видом спорта в нашей стране, что занимает много моего времени и требует большой вовлеченности. Мы прикладываем все усилия к тому, чтобы казахстанские теннисисты выигрывали самые престижные мировые турниры, в том числе и из серии «большого шлема». Для этого мы в федерации создаем все необходимые условия – полностью организуем тренировочный процесс для игроков, проводим турниры, организуем мастер-классы, воспитываем новое поколение теннисистов в академии «Team Kazakhstan». Никаких планов относительно других видов спорта у меня нет», – заявил Булат Утемуратов. (ktf.kz)

НЕУДАЧА
ШВЕДОВОЙ
В ГЕРМАНИИ

Казахстанка Ярослава Шведова проиграла в парном разряде теннисного турнира в Штутгарте, передает корреспондент Vesti.kz. В паре с немкой Кристиной Барронис Шведова уступила Елене Янкович из Сербии и Мирьяне Лучич из Хорватии. В полутрафарасовом матче пара казахстанки уступила в двух сетах – 0:2. Таким образом, Ярослава Шведова упустила возможность побороться в четвертьфинале турнира в Германии. (ktf.kz)

Уверенный шаг
в финал

Боксеры Astana Arlans выиграли в полуфинале у клуба Mexico Guerreros



Вячеслав Селезнев

Боксерский клуб Astana Arlans в рамках третьего сезона Всемирной серии бокса в минувшую субботу встречался в Алматы с клубом Mexico Guerreros. Этот поединок стал вторым в полуфинальной стадии. Первый матч, который прошел 12 апреля в Мехико, закончился в пользу «Арланов» – 3:2. Этот результат в ответном поединке давал некое преимущество казахстанскому клубу.

Впрочем, опасения относительно исхода второго поединка оказались неуместны, «Арланы» попросту сместили своих соперников, не оставив им ни единого шанса. В первом бою, в весовой категории до 54 кг, Багдад Алимбеков не совсем гостеприимно обошелся с мекс-

канцем Аароном Аламедой. Боксер Guerreros по ходу боя был вынужден проводить много времени в защите. При этом его редкие контратаки были крайне неэффективны. А вот Алимбеков, владея единоличным преимуществом, применял свой разнообразный арсенал и по праву заслужил единогласное решение судей, засчитавших его безоговорочную победу, – 50:45, 50:45, 50:45.

Во втором бою, в весовой категории до 61 кг, сразились Самат Башенов и белорусский легинер Guerreros Вагген Сафарьянц. Инициативой в данном поединке попеременно владели оба боксера, при этом в трех первых раундах судьи фиксировали преимущество Башенова – 10:9, 10:9, 10:9. Лишь в третьем раунде решения были не

в сторону казахстанца (10:9, 9:10, 9:10). Однако Башенов в оставшихся раундах сумел преодолеть сопротивление соперника и завершить встречу победой – 49:46, 50:45, 49:46.

Третий бой вечера свел между собой двух легинеров – украинского боксера Astana Arlans Сергея Деревянченко и ирландского бойца Guerreros Конрада Кэммингса. Деревянченко, безусловно, был значительно опытнее своего соперника. Перед встречей в Алматы на счету 21-летнего ирландца значилось всего 3 боя, 2 из которых были выиграны. За плечами Деревянченко к этому моменту было 18 боев, из которых он выиграл 16. Однако, несмотря на неоспоримое значное преимущество, ирландец по ходу боя старался упорствовать.

При этом нельзя не отметить, что победа Сергея Деревянченко вывела Astana Arlans в финал. И она состоялась. Итоговое решение судей – 50:45, 50:45, 50:45.

По сути, оставшиеся два боя превращались для «Арланов» в пустую формальность. Однако поединок иранского боксера казахстанского клуба Эхсана Рузбахани, встречавшегося в весовой категории до 85 кг с хорватским легинером мексиканцев Бояном Мишковичем, закончился в пользу Рузбахани едва начавшись. На 1-й минуте боя иранец отправил хорвата в нокадаун. Впрочем, Мишкович еще некоторое время провел на ринге, после чего рефери был вынужден остановить бой. В итоге быстрая победа Рузбахани, и счет в матче стал – 4:0.

В пятой и заключительной встрече вечера в весе свыше 91 кг сошлись казахстанец Руслан Мырсатаев и бывший боксер Astana Arlans – серб Милутин Станкович. В этой встрече преимущество Мырсатаева было очевидным. Казалось, что он боксирует с заметным запасом. В итоге бой закончился закономерной победой казахстанца – 50:45, 50:45, 50:45. Для Мырсатаева этот вечер был отмечен тройной радостью. Помимо собственной победы, а также выхода своего клуба в финал, Руслан Мырсатаев был удостоен звания лучшего боксера Азии, которое было присуждено Азиатской конфедерацией бокса. Приз казахстанскому тяжеловесу перед началом встречи вручили олимпийский чемпион по боксу 2004 года Бахтияр Артаев и триумфатор лондонской Олимпиады Серик Сапиев. Теперь до завоевания титула победителя III-го сезона Всемирной серии бокса Astana Arlans осталось совсем мало, выиграть в финале, который состоится 10-11 мая в Астане. Вторым финалистом стал хорошо знакомый «Арланам» клуб «Украинские атаманы».

Украине Otamans для выхода в финал сотворили практически невозможное. 12 апреля украинцы уступили на выезде Italia Thunder со счетом 1:4. Теперь в ответном поединке непременно нужно было победить с как минимум такой же разницей. В итоге решительно настроенные «Атаманы» нивелировали преимущество итальянцев, добытое в первом поединке, победив их со счетом 5:0.

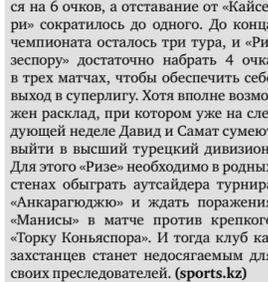
Между тем в этом сезоне обе встречи между «Атаманами» и «Арланами» завершились в пользу казахстанского клуба. 16 ноября в Киеве казахстанский клуб выиграл со счетом 3:2. А 18 января в Алматы казахстанцы одержали победу со счетом 4:1.

НАГРАДА
ДЛЯ КУРТО

26-летний португальский полузащитник «Тараза» Мануэл Курто, признанный лучшим футболистом чемпионата Казахстана за март месяц, получил свой диплом. За прошедший месяц португалец по системе «гол+пас» набрал четыре очка и возглавил таблицу бомбардиров и ассистентов. Лучшему игроку марта перед встречей 6-го тура с усть-каменогорским «Восток» диплом от нашего сайта вручил спортивный директор «Тараза» Габит Казбеков. (sports.kz)

РЕЗВЫЙ СПУРТ
«РИЗЕСПОРА»

Команда казахстанских футболистов Самата Смакова и Давида Лорин еще на один шаг приблизилась к выходу в суперлигу. «Ризеспор» провел не совсем удачный выездной поединок против «Шанлы Урфаспора». Оба казахстанца провели на поле по 90 минут. Счет с пенальти открыл румынский хавбек «Ризе» Флорин Чернат, но до конца первого тайма игроки «Урфы» перевернули сюжет встречи с ног на голову, забив в ворота Лорин дважды. При полном попустительстве обороны, надо заметить. Но в конце матча «Ризеспор» ушел от поражения, благодаря голу вышедшего на замену атакующего полузащитника Чары – 2:2. Но, несмотря на отсутствие победы, «Ризеспор» лишь упрочил свое положение в турнирной таблице. Дело в том, что основные конкуренты команды Лорин и Смакова потеряли поражения: «Кайсери Эрджиспор» уступил на выезде «Аданаспуру» (3:2), а «Манисаспор» в родных стенах проиграл «Денизлиспору» (0:1). В итоге отрыв «Ризе» от «Манисы» увеличился на 6 очков, а отставание от «Кайсерис» сократилось до одного. До конца чемпионата осталось три тура, и «Ризеспор» достаточно набрать 4 очка в трех матчах, чтобы обеспечить себе выход в суперлигу. Хотя вполне возможен расклад, при котором уже на следующей неделе Давид и Самат сумеют выйти в высший турецкий дивизион. Для этого «Ризе» необходимо в родных стенах обыграть аутсайдера турнира «Анкарагаджию» и ждать поражения «Манисы» в матче против крепкого «Торку Коньяспора». И тогда клуб казахстанцев станет недосаждаемым для своих преследователей. (sports.kz)

ИСЛАМХАН
В ЗАПАСЕ

В прошлую субботу клуб казахстанского полузащитника Бауыржана Исламхана «Кубань» и московский «Локомотив» разошлись миром – 0:0. Сам Батори на поле так и не появился и провел весь матч на скамейке запасных. Это его первое попадание в заявку основного состава на матч премьер-лиги. Главный тренер Краснодарцев Леонид Кучук предпочел выпустить на замену российских полузащитников Давида Цорева, Артура Глисова и румынского форварда Даниэля Никулеа. После этой ничьей «Кубань» расположилась на шестой строчке турнирной таблицы РФПЛ. (sports.kz)

ИСЛАМХАН
В ЗАПАСЕ

В прошлую субботу клуб казахстанского полузащитника Бауыржана Исламхана «Кубань» и московский «Локомотив» разошлись миром – 0:0. Сам Батори на поле так и не появился и провел весь матч на скамейке запасных. Это его первое попадание в заявку основного состава на матч премьер-лиги. Главный тренер Краснодарцев Леонид Кучук предпочел выпустить на замену российских полузащитников Давида Цорева, Артура Глисова и румынского форварда Даниэля Никулеа. После этой ничьей «Кубань» расположилась на шестой строчке турнирной таблицы РФПЛ. (sports.kz)

ДИЯС ПРОХОДИТ
ДАЛЬШЕ

Казахстанская теннисистка Зарина Дияс пробилась в четвертьфинал турнира серии ITF в китайском городе Вэньшань, передает корреспондент Vesti.kz. В 1/8 финала Дияс встречалась с хозяйкой кортов – Сюй И Фань. Матч получился довольно напряженным, особенно в первом сете, который казахстанка выиграла лишь на тай-брейке. Во второй партии преимущество Дияс было очевиднее – 6:2. (ktf.kz)

СОХРАНИЛИ
ПОЗИЦИИ

Сильнейшие казахстанские теннисистки сохранили свои позиции в рейтинге WTA, передает корреспондент Vesti.kz. Ярослава Шведова остается лучшей в списке из Казахстана. Она занимает 37-е место. Юлия Путинцева в этот раз оставила за собой «прописку» в топ-100, оставшись на 96-й позиции. Ксения Первак по-прежнему 108. На одну строчку ниже опустилась Галина Воскобоева. Теперь она 116-я. В рейтинге Сесиль Каратанчевой и Зарины Дияс изменений также не произошло – 119-я и 218 позиции соответственно. Первая десятка рейтинга осталась прежней. Лидирует Серена Уильямс из США. За ней следуют россиянка Мария Шарапова и представительница Беларуси Виктория Азаренко. (ktf.kz)

Гран-при Бахрейна.
Что такое «не везёт»

В Бахрейне состоялся очередной раунд безумия, имя которому «Сезон «Формулы-1» 2013 года». Пристального внимания удостоились те, кто стал героем, не менее увлекательными получились сражения среди тех, кому пришлось принимать статус неудачников...

Очередной этап «Формулы-1» начал удивлять еще со вчерашнего дня, когда поул оказался у «Мерседес», но взял его не Хэмилтон, а его партнер по команде Нико Росберг. Сам британец, кстати, выступил довольно неудачно, откатившись в итоге еще на 5 позиций за смену коробки передач. Лидерство же Росберга ни разу не означало его победу сегодня, поскольку на немецких болидах износ резины ужасающий, и основные конкуренты уже только за счет этого могли навязать борьбу. Преодолевать повороты трассы в Бахрейне пилотам предстояло на «харде» и «медиуме», при этом большинство лидеров предпочитали стартовать с более мягкого комплекта, и лишь Масса, Грожан, Хюлькенберг, Боттас, Вернь и Гутьерес рискнули поставить жесткие колеса.

Старт гонки получился довольно бодрым, обозначив борьбу между Росбергом, Феттелем и Алонсо, которая закончилась маленькой победой и выходом в лидеры для более титулованного немца. Вторая проблема для «Мерседес» заключалась в том, что Хэмилтон не просто не отыгрывал позиции, но падал вниз в сравнении со стартовой позицией. Из других важных событий следует отметить аварию Гутьереса и Сутиля, а также неожиданно высокое место ди Ресты. Многие предполагали, что после серии провалов «Форс-Индия» выстрелит в Бахрейне. О победе речь не шла, но попадание в десятку уже можно было считать отличным результатом после предыдущих осечек. С пугающим невезением сложился старт для «Феррари»: Фелипе Масса сломал себе переднее антикрыло (как раз в аварии с Сутилем), а Алонсо испытывал проблемы с системой DRS, вынудившие его совершить два пит-стопов фактически подряд. После такого испанец обнаружился где-то в районе 15-й строчки, и было сложно заставить себя поверить, что всего неделю назад этот же человек на этой же машине не испытывал никаких проблем в достижении победы Гран-при Китая.

По истечении 10 кругов в боксы заехал и Феттель, как и многие до него, поставивший «хард». Из лидеров на пит-стоп не заезжали толь-

ко Райкконен и ди Реста, причем в теории оба могли пойти на тактику с одной паузой – машины позволили. Серьезно обострилась борьба в группе преследователей лидеров, которую составляли Росберг, Баттон, Масса, Грожан и Перес. Пилоты «Макларен», как могли, старались извлечь из технических возможностей болида максимум, но если у более опытного Дженсона это в принципе получалось, то Чехо в итоге начал нервничать и вести себя не самым умным образом. В итоге болельщики вновь увидели борьбу двух представительств одной команды, но нападение Переса на Баттона вызвало куда меньше негатива, чем конфликт Феттеля и Уэббера. Англичанин несколько истерично попросил успокоить партнера, но в «Макларен» решили дать своим «отпрыскам» возможность решать проблемы самостоятельно.

Очередные проблемы нашли Фелипе Массу – бразилец проколол правое заднее, был вынужден опять оказаться в боксах, но через некоторое количество кругов резина на этом же колесе вновь оказалась в ключах розорвана – привет «Пирелли». Его партнер по команде – Фернандо Алонсо – так и не решил вопрос починки DRS, так что любая прямая становилась для

испанца издевательством – на этом участке трассы он уступал всем соперникам. Вся удачу «Торо Россо» забрал себе ди Реста, ничего не оставивший Верню, и тот в итоге с дистанции сошел.

Необходилось и безконфликтно, в которых требовалось вмешательство стюардов: Уэббер после пит-стопов вылетел на трассу рядом с Росбергом и оперативно в них потоптался. Ничего критичного – обычная мужская борьба, но санкции после гонки могли последовать для обоих участников: атаковать то Марк, но Нико с радостью принял вызов.

Что касается группы лидеров, то тактикой одного пит-стоп никто перусердствовать не стал, поэтому Феттель шел безоговорочно первым (даже после третьего появления в боксах), но Грожан удерживал вторую строчку. Роман после заключительной (по плану) смены резины встал на «медиум» и сразу же начал показывать очень серьезный темп. Между тем целая группа пилотов боролась за последнее место на подиуме, и смена позиций там была столь частая, что голова шла кругом. Безумный Перес продолжал бросаться в атаку на каждого, кто оказывался рядом: то с Хэмилтоном устроит гонки, то с Алонсо. Более опытные оппоненты достаточно легко отбрасывали мексиканца

от себя, но тот настойчиво и злобно кидался в свару вновь. Фернандо, к его чести, доказывал, что даже на самодке способен оказывать серьезное сопротивление, обогнав практически разом обоих пилотов «Макларен». Не слабее выглядело дожитие Райкконена, который больше половины гонки пробывал на трассе, но продолжал занимать второе место и показывать отличное время! Уэббер и Хэмилтон под занавес решили устроить занятную дуэль, в которой пилот «Мерседес» сначала оказался лучше, но затем уступил. Потеряв на старте около 3-4 позиций, Хэм затем показал отличный темп, при том, что у него также имелись проблемы с машиной. В итоге 6-я позиция, которую можно считать удачей, но не быть довольным.

Победа Феттеля прекращает череду гонок, в которых каждый раз был новый триумфатор, поскольку в Малайзии немец уже праздновал успех. Конечно, без привычной гонки от «Феррари» борьбы не получилось, но зато в Испании с обновлениями и желанием реабилитироваться может случиться очередная заезд, после которого хочется стереть себе память и увидеть заново.

sport.ru



МЕСТО
ОПРЕДЕЛЕНО



Бой между украинцем Владимиром Кличко и россиянином Александром Поветкиным пройдет в Москве. Об этом сайту Sportbox.ru сообщил российский промоутер Владимир Хрюнов. Хрюнов заявил, что проведение боя в Москве позволит отстоять интересы Поветкина, назвав будущий поединок большим событием для российского бокса. Торги за право провести бой состоялись вечером 23 апреля в Панаме. Хрюнов при помощи российского бизнесмена Андрея Рябинского выставил сумму в \$23 млн. Промоутерская компания K2 Promotion, принадлежащая братьям Кличко, поставила сумму в \$7,1 млн. Sauerland Event, представляющая интересы Поветкина в Германии, поставила шесть миллионов долларов. Распределение гонорара от боя произойдет по схеме «75 на 25» в пользу Кличко. Украинский боксер получит более \$17 млн, а Поветкин – около пяти с половиной миллионов долларов. Сайт Sportbox.ru сообщает, что бой пройдет 31 августа, не указывая точного места его проведения. Однако Андрей Рябинский написал в своем твиттере, что поединок с большой долей вероятности состоится в августе-сентябре в спорткомплексе «Олимпийский». До очного боя Кличко и Поветкин проведут по промежуточному поединку. Украинец 4 мая встретится с итальянским боксером Франческо Пьянеттой, а россиянин 17 мая выйдет на ринг против поляка Анджея Вавжика. Кличко принадлежит титул «суперчемпиона» по версии WBA (Всемирная боксерская ассоциация), а также титулы чемпиона мира IBF (Международная боксерская федерация) и WBO (Всемирная боксерская организация). Поветкин является «обычным» чемпионом мира по версии WBA. Именно эта организация обязала Кличко встретиться с Поветкиным на ринге до 31 августа. (lenta.ru)

ОТВЕТ ВУВУЗЕЛЕ



Официальным музыкальным инструментом чемпионата мира 2014 года по футболу в Бразилии будет каширола (разновидность перкуссии). Об этом сообщает издание Globo Esporte со ссылкой на президента Бразилии Дилму Руссефф. Презентация каширолы в качестве официального инструмента мирового первенства прошла вечером 23 апреля в Бразилии. Дилма Руссефф заявила, что каширола больше всего подходит для того, чтобы представлять Бразилию миру. По словам президента Бразилии, каширола не вызывает претензий со стороны болельщиков и телезрителей, как это было с официальным музыкальным инструментом чемпионата мира 2010 года в ЮАР — вувузелой. Впервые каширола появится на трибунах 28 апреля во время игры чемпионата Бразилии между «Байя» и «Витория». Перед матчем зрителям раздадут 50 тысяч инструментов. Бразильские власти планируют реализовать от 10 до 15 миллионов каширол во время Кубка конфедераций, который пройдет с 15 по 30 июня 2013 года. Непосредственно к чемпионату мира, который пройдет с 12 июня по 13 июля 2014 года, будет произведено порядка 100 миллионов каширол. Точная цена инструмента еще неизвестна, но предположительно каширолу можно будет купить за 15-30 бразильских реалов (230-470 рублей). Каширола представляет собой разновидность шейкера – музыкального инструмента, представляющего собой закрытую емкость (контейнер) из твердого материала, частично наполненную мелким сыпучим содержимым. (lenta.ru)

ПЕРЕЕЗД «ВИТЯЗЯ»



Хоккейный клуб «Витязь» переедет из подмосковного Чехова в соседний Подольск. Об этом заявил министр физической культуры и спорта Московской области Олег Жолобов, сообщает «Интерфакс». «Витязь» переедет из-за того, что по регламенту арена клуба КХЛ должна вмещать как минимум пять тысяч человек, а во дворце спорта в Чехове только три тысячи мест. По словам Жолобова, основная команда «Витязя» переедет в Подольск, в то время как молодежная команда продолжит выступления в Чехове. «Витязь» основан в 1996 году. Команда несколько лет выступала в Подольске, а в 2003 году переехала в Чехов. «Витязь» выступает в КХЛ с момента основания лиги, но ни разу не выходил в плей-офф. В регулярном чемпионате КХЛ сезона-2012/13 чеховский клуб занял 12-е место в Западной конференции. (lenta.ru)

Проехали мимо Сочи, но в Минск попали

Сборная Казахстана по хоккею с шайбой в следующем году сыграет в ТОП-дивизионе



Данияр Балахметов

На минувшей неделе казахстанские хоккейные дружины порадовали своих поклонников результатами, показанными на международной арене. Мужская национальная сборная, ранее не попавшая на сочинскую Олимпиаду, сумела добиться реалитации в глазах своих поклонников, выполнив на турнире в Будапеште задачу по возвращению в элиту мирового хоккея. Правда, сделали это подопечные Владимира Крикунова не столь эффектно, опередив сборную Италии лишь по разнице заброшенных и пропущенных шайб, плюс ко всему именно в очной встрече казахстанцы одержали убедительную победу над командой Джанфранко Джованни Таламини со счетом 3:0. Сами итальянцы в следующем году также будут представлены в числе сильнейших сборных мира.

Между тем равенства с итальянцами можно было избежать, не проиграв казахстанцы свою встречу хозяевам льда – венграм (1:2). В том поединке, состоявшемся неделю назад, все основные события разыгрались во втором и третьем периодах. На 34-й минуте шайбу в ворота Виталия Колесника забросил форвард венгров Ариад Михалы. Однако спустя три минуты Роман Старченко сравнял счет.

А победу сборной Венгрии принес в третьем периоде (48-я минута) Виктор Токай. В этот же день сборные Кореи и Японии в очном противостоянии совместно наколотили 11 шайб, счет 6:5 в пользу сборной страны восходящего солнца. А сборная Италии весьма предсказуемо одолела Великобританию – 5:1. Следующие матчи состоялись в пятницу после дня отдыха. Казахстанцы довольно уверенно обыграли сборную Южной Кореи, которая вполне была способна на сюрприз. К счастью для себя, подопечные Владимира Крикунова лишили корейцев подобной возможности. Однако и здесь пришлось попервичничать, после того как третий период был проигран хоккеистам из страны утренней свежести. А до этого все шло очень хорошо.

В первой двадцатиминутке шайбы Алексея Троцинского, Талгата Жайлауова и Романа Старченко обеспечили нашей сборной приличную разницу. Во втором периоде еще один точный бросок в исполнении Романа Старченко позволил говорить о разгроме.

Однако две результативные атаки корейцев в заключительные двадцатиминутки едва не нивелировали преимущество команды Владимира Крикунова. Точными бросками отметились Вон Юнг Ким и Брок Радунске. В итоге 4:2 в пользу сборной Казахстана.

В другом матче дня команда Японии была безжалостна по отношению к Великобритании – 4:1. А в заключительной встрече пятницы итальянцы обыграли Венгрию со счетом 2:1. Это знало то, что в заключительном матче казахстанцам нужно было обыграть итальянцев, захвативших лидерство в группе.

В середине первого периода четного поединка Талгат Жайлауов вывел нашу сборную вперед, итальянцы в момент взятия ворот находились в меньшинстве. Следующую шайбу в ворота Андреаса Бернарда казахстанцы забросили во втором периоде, отличился Роман Старченко. Он же в третьем периоде, за две минуты до сирены парализовал уже пустые ворота итальянцев. Эта победа вывела команду Владимира Крикунова на первое место в группе и гарантировала участие на следующем году в топ-дивизионе. Турнир состоится в Беларуси. Там же, напомним, сыграют и итальянцы.

Другая сборная страны – юниорская (до 18 лет) по итогам турнира в группе В, матчи которого состоялись в польском городе Тыхы (14-20 апреля), сумела выйти в группу А дивизиона I.

В трех стартовых матчах казахстанцы поочередно разгромили сборные Украины (8:0), Южной Кореи (10:1) и Австрии (5:1). Лишь в двух оставшихся встречах подо-

печные Сергея Старыгина встретили упорное сопротивление сборных Польши и Японии. Поляки казахстанцы обыграли со счетом 5:4. А японцы были повержены со счетом 6:5.

Стоит отметить, что помимо победы на самом турнире игроки сборной Казахстана оказались в числе лидеров и по индивидуальным показателям. Лучшими бомбардирами в Тыхы стали Семен Кошелев и Никита Михалис, у которых оказалось по 6 забитых шайб в пяти матчах. Также среди 36-ти отметившихся заброшенными шайбами, помимо Кошелева и Михалиса, оказались 8 казахстанцев.

Кроме того, Кошелев и Михалис стали лидерами по заработанным очкам. У первого их 13, а у второго – 12. А вот среди ассистентов на первом месте оказался японец Юри Терао (8 передач), к слову, он был признан лучшим нападающим на турнире. Кошелев и Михалис расположились на втором и третьем местах соответственно (7 и 6 передач). А лучшим защитником турнира был признан игрок казахстанцев Юрий Сергиенко. Кстати, Сергиенко среди защитников оказался на турнире самым результативным – 3 заброшенные шайбы и 4 передачи (в сумме 7 очков). Всего же в числе 26 защитников, забивавших на турнире, помимо Сергиенко оказались еще 5 казахстанцев.

«Реал» сильнее «МЮ» и на финансовом поле

Мадридский «Реал» впервые в истории возглавил рейтинг самых дорогостоящих футбольных клубов планеты, опередив «Манчестер Юнайтед». Финансовая успешность футбольных клубов определяется умением руководства конвертировать победы на поле в средства на банковском счете. В сезоне-2011/12 с этой задачей лучше всего справились боссы мадридского «Реала», который впервые возглавил рейтинг самых дорогостоящих клубов по версии Forbes. Стоимость испанского гранда составляет \$3,3 млрд, что на \$130 млн превышает стоимость «Манчестер Юнайтед», неизменно лидировавшего по этому показателю с 2004 года, когда был составлен первый подобный рейтинг. За прошлый сезон «Реал» заработал \$650 млн, а его операционная прибыль оценивается в \$134 млн, уступая среди всех спортивных клубов мира только «Даллас Ковбойс» из Национальной футбольной лиги (НФЛ).

За последние три года стоимость девятикратного победителя Лиги чемпионов возросла на 62%, чему «галактикос» должны быть обязаны крупным спонсорским контрактам. Ведущие мировые компании готовы платить колоссальные деньги за сотрудничество с клубом, обладающим как богатейшей историей, так и умопомрачительным звездным составом, способным решать самые серьезные задачи на футбольном поле. Ожидается, что в ближайшее время на футболках игроков «Реала» появится реклама авиакомпании Emirates, что будет приносить в бюджет столичной команды \$39 млн ежегодно. «Манчестер Юнайтед», расположившийся на втором месте в списке, дорожает пусть и не так быстро, как «Реал», однако тоже приносит своим владельцам – семье Глейзер – значительный доход. В августе 2012 года Малкольм Глейзер, купивший клуб в 2005 году за \$1,47 млрд, выставил 10% акций теперь уже 20-кратного чем-



пиона Англии на торги, выручив за них \$233 млн. Росту стоимости «красных дьяволов» способствует огромная популярность бренда во всем мире, позволяющая клубу подписывать выгодные соглашения со спонсорами. Так, еще до проведения IPO – первичного размещения акций на бирже – клуб заключил семилетний рекламный контракт с автомобильной компанией Chevrolet, который вступит в силу в сезоне-2014/15 и принесет «Юнайтед» \$557 млн за семь лет. Кроме того, недавно клуб продал за \$230 млн страховой компании Aon права на использование названия своей тренировочной базы в течение восьми лет.

Следом за «Реалом» и «Манчестер Юнайтед» по стоимости всех активов идет «Барселона», добившаяся за год наибольшего роста среди всех клубов из топ-20 рейтинга. Основными спонсорами команды, вдовой Лионелем Месси, являются Nike, приносящий в бюджет каталонцев \$38 млн в год, и авиакомпания Qatar Airways, ставшая первым в истории «Барсы»

партнером, разместившим коммерческую рекламу на игровой форме. Это соглашение рассчитано до конца сезона-2015/16 и стоит катарской компании \$45 млн в год. Средняя стоимость 20 самых дорогостоящих футбольных клубов мира за год выросла на 26% и составила \$98 млрд. Операционный доход этих команд в сезоне-2011/12 оценивается в \$42 млн, что на \$3 млн меньше, чем в прошлом году. Среди всех спортивных клубов планеты первые три места занимают «Реал», «Манчестер Юнайтед» и «Барселона», опережая бейсбольный «Нью-Йорк Янкиз» (\$2,3 млрд) и уже упоминавшийся «Даллас Ковбойс» (\$2,1 млрд).

Самой богатой футбольной лигой в прошлом сезоне стала английская премьер-лига, где основной доход большинства клубов приходится на средства от продажи телеправ. На Турманно Альбионе действует коллективное соглашение о распределении прибыли от реализации прав на трансляции матчей сильнейшего дивизиона. Начиная с сезона-2013/14 в общей сложности

клубы будут получать от продажи телеправ более \$6 млрд. Интересно, что если доход от трансляций за рубежом делится поровну между всеми 20 участниками турнира, то прибыль от показа игр на английскую аудиторию распределяется по скользящей шкале, учитывающей успехи команды и количество попаданий ее на экраны. Среди 20 самых дорогих футбольных клубов мира семь представляют английскую премьер-лигу, что свидетельствует о грамотной экономической политике, проводимой лигой. По четыре команды из списка выступают в чемпионатах Италии и Германии, по два коллектива делегировали Франция и Испания.

Также нельзя не отметить первое за время составления рейтинга появление в топ-20 неевропейского клуба: на 16-м месте с показателем в \$358 млн расположился бразильский «Коринтианс». Руководители команды из Сан-Паулу смогли извлечь значительную финансовую выгоду из последних спортивных успехов клуба, ставшего в 2011 году чемпионом Бразилии, а спустя год выигравшего Кубок Либертадорес и клубный чемпионат мира. В 2011 «Коринтианс» запустил собственный телеканал и в том же году выступил спонсором боя знаменитого бразильского мастера смешанных единоборств Андерсона Силвы в Ultimate Fighting Championship (UFC), состоявшегося в Рио-де-Жанейро. Эти шаги дали желаемый результат, и недавно «Коринтианс» подписал договор о размещении рекламы компании Saixa Economica на футболках. Стоимость данной сделки оценивается в \$14 млн в год. Предстоящий чемпионат мира в Бразилии в том числе послужит толчком к росту интереса к клубному футболу в стране пятикратных чемпионов мира. Не исключено, что уже в следующем рейтинге самых дорогостоящих команд планеты представительство Южной Америки увеличится.

championat.ru

ПОХИЩЕН
И ОГРАБЛЕН

Бывший футболист сборной Аргентины Ариэль Ортега стал жертвой похищения и ограбления. Преступники похитили Ортегу в Буэнос-Айресе 21 апреля. Футболист провел несколько часов в плену похитителей, после чего его отпустили. Об этом сообщает AFP. Травм и ранений Ортега не получил. 39-летний Ортега находился за рулем своего автомобиля, когда другая машина перекрыла ему дорогу и заставила остановиться. После этого к автомобилю Ортеги подошли четыре человека, которые вытащили футболиста из машины и похитили. Из автомобиля Ортеги преступники забрали деньги и ценные вещи. Ортега, завершивший карьеру в 2012 году, выступал за несколько аргентинских клубов, а также за испанскую «Валенсию», итальянские «Сампдорино» и «Парму» и турецкий «Фенербахче». За сборную Аргентины футболист выступал с 1993 по 2010 годы. Ортега провел за национальную команду 87 матчей и забил 17 мячей. (lenta.ru)



ГЕТЦЕ В «БАВАРИИ»

Мюнхенский футбольный клуб «Бавария» купил атакующего полузащитника дортмундской «Боруссии» и сборной Германии 20-летнего Марио Гетце. Об этом пишет немецкое издание Bild. Гетце уже подписал долгосрочный контракт с новым клубом. Сумма сделки составила примерно 37 млн евро. По данным издания, зарплата Гетце в «Баварии» составит семь миллионов евро в год. В «Боруссии» он ежегодно получал пять миллионов евро. Контракт Гетце с дортмундским клубом действовал до 2016 года. Официально состав «Баварии» футболист пополнит по окончании сезона-2012/13. Гетце является воспитанником «Боруссии». За основной состав он выступает с 2009 года. В чемпионате Германии сезона-2012/13 Гетце провел 28 матчей и забил 10 мячей. За сборную Германии Гетце выступает с 2010 года. За национальную команду он провел 22 матча и забил пять мячей. В 2011 году Гетце получил Golden Boy – приз лучшему футболисту Европы в возрасте до 21 года. (lenta.ru)



ПРЕТЕНДЕНТ
ОБЪЯВЛЕН

Главный тренер французского футбольного клуба «ПСЖ» Карло Анчелотти является основным претендентом на должность наставника мадридского «Реала» в случае ухода с этого поста португальца Жозе Моуринью. Об этом пишет испанская газета Marca. В последнее время в СМИ часто появляется информация о возможном уходе Моуринью из «Реала» по окончании сезона-2012/13. Считается, что португальский тренер может вернуться в лондонский «Челси», который он возглавлял с 2004 по 2007 годы. Анчелотти работал в итальянских «Реджане», «Парме», «Ювентусе» и «Милане», с 2009 по 2011 годы возглавлял «Челси», а затем стал главным тренером «ПСЖ». С «Миланом» Анчелотти выиграл чемпионат Италии и дважды – Лигу чемпионов, а лондонский клуб привел к победе в чемпионате Англии. (lenta.ru)



ФЕДЕРАП ВНОВЬ
ВТОРОЙ

Швейцарский теннисист Роджер Федерер вернулся на вторую позицию в рейтинге Ассоциации теннисистов-профессионалов (АТР). Федерер опередил британца Энди Маррея и теперь уступает в рейтинге только сербу Новаку Джоковичу. Других изменений в первой десятке рейтинга АТР не произошло. Об этом сообщает официальный сайт АТР. Лучший из россиян Михаил Южный опустился с 27-й на 30-ю позицию в рейтинге. Николай Пирянко занимает 41-е место. В верхушке рейтинга Женской теннисной ассоциации (WTA) за неделю изменений не произошло. Россиянка Мария Шарапова по-прежнему занимает второе место. Первой ракеткой мира является американка Серена Уильямс. (lenta.ru)



ПОТЕРЯ
МОВСИСЯНА

Лучший бомбардир чемпионата России по футболу Юра Мовсисян, выступающий за московский «Спартак», выбыл из строя как минимум на две недели. Мовсисян пропустил ближайшие матчи из-за травмы мышц задней поверхности бедра. Об этом сообщает официальный сайт «Спартака». Нападающий получил травму 21 апреля в матче с московским ЦСКА (2:2). В этой встрече форвард вышел на поле в основном составе «Спартака», но на 50-й минуте был вынужден попросить замену. Мовсисян перешел в «Спартак» из «Краснодара» в конце 2012 года. В общей сложности в чемпионате России сезона-2012/13 он провел 19 матчей (13 за «Краснодар» и шесть за «Спартак») и забил в них 13 мячей. Мовсисян лидирует в списке лучших бомбардиров премьер-лиги, опережая на два гола Вандерсона из «Краснодара» и Ласину Траоре из махачкалинского «Анжи». (lenta.ru)

СУАРЕС
ИЗВИНИЛСЯ

Нападающий английского футбольного клуба «Ливерпуль» уругваец Луис Суарес в своем твиттере извинился за укусы защитника лондонского «Челси» Бранислава Ивановича. Суарес укусил Ивановича во время матча чемпионата Англии, который состоялся 21 апреля и закончился ничьей (2:2). Инцидент произошел во втором тайме при счете 2:1 в пользу «Челси». Видеозапись поступка Суареса выложена на YouTube. Главный арбитр матча Кевин Френд не заметил случившегося и никак не наказал Суареса, хотя Иванович пытался показать Френду отметину от укуса на своей руке. Стоит отметить, что к тому моменту у Суареса уже была желтая карточка за другое нарушение, так что второе предупреждение автоматически повлекло бы за собой удаление форварда. Однако Суарес остался на поле и, забив гол в дополнительное время, принес своей команде ничью. 26-летний Суарес в 33 матчах чемпионата Англии сезона-2012/13 забил 23 гола. Уругвайский форвард является лучшим бомбардиром английской премьер-лиги. За «Ливерпуль» Суарес выступает с 2011 года. Уругвайский футболист регулярно становится фигурантом различных скандалов. Суареса часто обвиняют в симуляции нарушений правил, а в 2011 году он получил восьмиматчевую дисквалификацию за расистское оскорбление футболиста «Манчестер Юнайтед» Патриса Эвра. Укус футболиста «Челси» — не первый подобный инцидент в карьере Суареса. В 2010 году, выступая за амстердамский «Аякс», Суарес укусил игрока ПСВ Отмана Бакалла и был дисквалифицирован на семь матчей. (lenta.ru)

СЕМАК УХОДИТ
ИЗ «ЗЕНИТА»

Полузащитник питерского футбольного клуба «Зенит» Сергей Семак заявил, что он покинет команду по окончании сезона-2012/13. Семак сказал, что он уже провел переговоры с питерцами и решил, что в качестве игрока продолжать выступления за «Зенит» не будет. Об этом сообщает агентство «Р-Спорт». По словам Семака, руководство питерского клуба решило, что команда стала «слишком старой», и состав нужно омолодить. «Надо с кого-то начинать», — отметил Семак, комментируя свой уход. Футболист сказал, что он еще не решил, будет ли продолжать карьеру в другом клубе. «Время еще есть подумать», — подчеркнул 37-летний футболист. Главный тренер «Зенита» Лучано Спаллетти заявил, что Семак «не закончит свои отношения с «Зенитом» и продолжит работу в клубе в той роли, в которой захочет», сообщает официальный сайт «Зенита». Семак выступает за «Зенит» с 2010 года. В питерский клуб футболист перешел из казанского «Рубина». Прежде он выступал за московские «Асмарал», ЦСКА и ФК «Москва», а также за французский «ПСЖ». За сборную России Семак провел 65 матчей и забил четыре мяча. В 2008 году в составе национальной команды футболист стал бронзовым призером чемпионата Европы. (lenta.ru)

Безжалостные
Мюнхенские жернова

Вячеслав Селезнев

Футбольный сезон в Европе неумолимо близится к своему завершению. Наряду с внутренними первенствами кульминация вскоре должна наступить и в еврокубках. Эта неделя ознаменовалась первыми полуфинальными встречами в Лиге чемпионов и Лиге Европы. Матчи второго по значимости турнира по традиции состоятся в четверг. Встреча Лиги чемпионов между дортмундской «Боруссией» и мадридским «Реалом», состоявшаяся в среду, из-за своего позднего окончания не попала в обзор. Однако и без этого поединка есть что вспомнить о первом полуфинальном матче. Возможно, после встречи «Бавария» — «Барселона» кто-то опять скажет о закате каталонской эры, которую предрекают второй сезон кряду. Однако нельзя умалять класс «Баварии», которая играючи стала чемпионом Германии, устраивая показательные порки своим соперникам. В Лиге чемпионов в их числе оказалась и «Барселона». Трудно представить себе, чтобы каталонцы в эпоху Гвардиолы, который по иронии судьбы летом встанет у руля «Баварии», будут смяты соперником, что называется, без вариантов. И тут скорее не то что «Бавария» победила — сама «Барселона» позволила с собой сотворить такое. Привычное владение мячом «Барселоны» (63% времени) ни о чем не говорит, каталонцы считанное количество раз потревожили Мануэля Нойера, сюда также стоит присовокупить несколько острейших прострелов, которые для мюнхенцев ничем опасным не за-



помнились. В остальном все шло под диктовку «Баварии».

На 25-й минуте встречи Томас Мюллер воспользовался скидкой Бонфима Данте и головой поразил цель. На 49-й минуте сам Мюллер стал ассистентом Марио Гомеса, который расстрелял пустые ворота.

Третий гол случился после размашистой атаки хозяев поля. Бастиан Швайнштайгер, дотавив мяч практически до штрафной гостей, отдал передачу направо на Арьена Роббена. Голландец сместился в центр и пробил в дальний угол — 3:0. Двершил разгром гостей Томас Мюллер,

который воспользовался прострелом Давида Алабы.

Отдельно стоит сказать о судействе в этой встрече. Венгр Виктор Кашшаи, запомнившийся скандальным решением в матче Евро-2012 между Украиной и Англией, когда не увидел гол Марко Девича, сумел запомниться и в этом матче. Венгр дважды не увидел игру рукой у игроков «Барселоны» в своей штрафной. А также Кашшаи не увидел нарушений, когда «Бавария» забивала первые три гола. В первом взятии ворот Данте оперся на защитника гостей. Во время второго гола Марио Гомес находился в микронном, но офсайде. А когда забивал Роббен, со стороны Томаса Мюллера произошла блокировка Хорди Альбы, который после этого приема не имел возможности преследовать Роббена. То есть взятие ворот можно трактовать небесспорно. В целом оба клуба могут иметь претензии к венгерской бригаде арбитров.

Помимо всего прочего, победа «Баварии» выглядит весьма символической. 8 апреля 2009 года в матче 1/4 финала Лиги чемпионов «Барселона» на «Нью Камп» обыграла «Баварию» со счетом 4:0. А 14 апреля в Мюнхене была зафиксирована ничья — 1:1. Спустя 1,5 месяца каталонцы праздновали победу в Лиге чемпионов. Возможно, по такому сценарию решит сыграть и «Бавария», от которой в прошлом году на «Альянс Арена» уплыл заветный трофей. Кстати, «Барселона» с таким счетом в последний раз уступала киевскому «Динамо». Случилось это 5 ноября 1997 года на групповой стадии. Причем проиграли каталонцы на своем поле.

Станет ли Тбилиси
счастливым для «Кайрата»?

26 апреля «Кайрат» в полуфинале Кубка УЕФА по футзалу сыграет с испанской «Барселоной»

Данияр Балахметов

Алматинский футзальный клуб «Кайрат» отправился в Тбилиси, где 26 апреля в рамках «Финала четырех» сыграет против испанской «Барселоны». Это будет полуфинальная встреча турнира. В другом матче сойдутся грузинский клуб «Иберия-Стар» и московское «Динамо». 28 апреля состоятся матчи за 3-е место и финал. И именно попадание в финал обозначено главной задачей для «Кайрата». Алматинцы уже владеют двумя комплектами бронзовых наград турнира. В сезоне 2008/09 в Екатеринбург «Кайрат», уступив в полуфинале испанскому клубу «Бумеранг Интервью», в матче за третье место обыграл московское «Динамо» со счетом 1:0.

Следующую «бронзу» «Кайрат» завоевал в сезоне 2010/11. Тогда матчи элитного раунда, а позже и «Финала четырех» состоялись в Алматы. В элитном раунде «Кайрат» поочередно обыграл польскую «Академию» (5:0) и словацкий «Слов-Матик» (3:1). В заключи-

тельном матче группы алматинцы разошлись миром с грузинским клубом «Иберия-Стар» — 2:2. Что в итоге все равно позволило «Кайрату» пройти дальше. А в «Финале четырех» «Кайрат» на родном паркете уступил в 1/2 финала португальскому «Спортингу» — 2:3. Но в матче за 3-е место «Кайрат» и другой португальский клуб — «Бенфика» не сумели вывить победителя в игровое время. В итоге пришлось прибегнуть к серии пенальти, в которой алматинцы оказались сильнее — 5:3. А победные аккорды в Алматы прозвучали в честь итальянского «Монтесильвано», который сенсационно выиграл Кубок УЕФА. Кстати, итальянцы на предыдущих стадиях «отцепили» от турнира российскую «Виз-Синару» и азербайджанский «Араз». Пример итальянского клуба, наглядно показал, что в футзале, как и в других видах спорта, можно и нужно сражаться с любыми грандами.

Тем более алматинцы в элитных раундах не новички и уже сумели заявить о себе, пусть пока и в «бронзовом» качестве.

На состоявшейся в понедельник пресс-конференции президент клуба Кайрат Оразбеков заявил о том, что полуфинальный матч с «Барселоной» сродни для «Кайрата» финалу. И, несмотря на ранг и мощь соперника, алматинцы постараются добиться победы и сыграть в решающем матче турнира.

В свою очередь главный тренер «Кайрата» бразилец Какау рассказал о том, что игра «Барселоны» изучена им очень хорошо, и что эту команду «Кайрат» уважает, но не боится. Наиболее сильной стороной игры «сине-гранатовых» Какау отметил стандартные положения. При этом бразильский специалист заверил всех в том, что «Кайрат» готов к этому. Между тем о «домашних заготовках» своего клуба сенатор Какау предпочел не говорить.

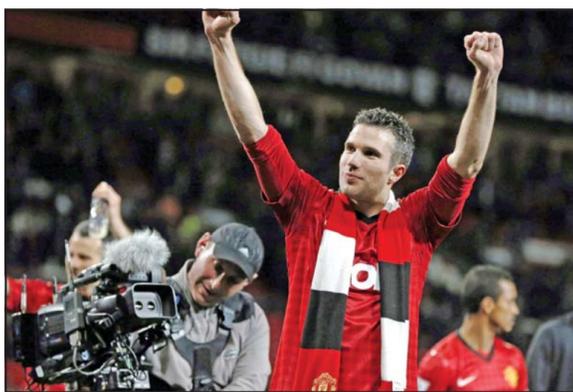
Что касается ближайшего соперника «Кайрата», то каталонский футзальный клуб в особых представлениях не нуждается. Коллектив входит в число большого спортивного клуба «Барселона». Свои матчи проводит во дворце спорта

«Блауграна». Сейчас «Барселона», также именуемая FCB Alusport, лидирует в первенстве Испании. На данный момент «Барселона» является действующим обладателем Кубка УЕФА. В прошлом году в испанской Лиге «Барса» выиграла в финале у московского «Динамо» со счетом 3:1. Это к стати единственный сейчас трофей Кубка УЕФА у «Барселоны». Всего испанские клубы наряду с победой «Барселоны» 6 раз выигрывали этот трофей. Три раза, Кубок УЕФА над головой поднимали футзалисты «Бумеранг Интервью» и дважды это сделали игроки «Плайас де Кастельона». Также испанские команды дважды были представлены в финальных встречах. Сейчас достижения пиренейских клубов являются самыми весомыми в Европе. Для сравнения: ближайший преследователь испанского клубного футзала — Россия имеет две победы в Кубке УЕФА, и четыре раза наши северные соседи играли в финалах. У бельгийских, португальских и итальянских клубов по одной победе в этом турнире.

Чемпионский Перси

«Манчестер Юнайтед» в двадцатый раз стал победителем премьер-лиги

Хет-трик Робина ван Перси позволил «МЮ» обыграть «Астон Виллу» и за четыре тура до финиша оформить чемпионский титул. Едва ли, вынося матч «МЮ» с «Астон Виллой» на понедельник, в ФА предположили, что именно эта встреча может стать для манкунианцев золотой. Она бы и не стала, если бы не «Тоттенхэм». «Шпоры» накануне одержали блестящую волевою победу над «Манчестер Сити», предоставив таким образом «дьяволам» возможность уже в 34-м туре оформить свой титул. Благо и случай представлялся подходящий — тонущая «Астон Вилла», родной «Олд Траффорд». Ну и отсутствие других матчей пришлось как нельзя кстати — коронование «Юнайтед» могла наблюдать вся Великобритания. Похоже, больше всех хотелось как можно скорее поднять над головой заветный кубок самому голдному до чемпионских титулов в составе «МЮ» Робину ван Перси. За свою 12-летнюю карьеру голландец выигрывал Кубок УЕФА с «Фейеноордом», Кубок Англии и «Коммьюнити Шилд» с «Арсеналом», а вот лига ему не покорялась ни разу — что родная, что английская. При этом в дебютный сезон



в Манчестере Робин еще и остался вместе с командой за бортом всех других турниров, так что только трофей премьер-лиги должен был компенсировать эти неудачи.

Почти два месяца молчала «пушка» ван Перси, зато в апреле его прорвало — матч с «Астон Виллой» стал третьим, в котором голландец забил. И одним мячом дело не ограничилось. Полукаса игры хватило нападающему, чтобы сделать хет-

трик уже в первом тайме. «МЮ» вообще команда скорострельная, ну а Робин в понедельник просто парил над полем, забивая на любой вкус. Причем во всех атаках игроки хозяев оказывались на грани офсайда, давая повод для споров — было «вне игры» или не было. Но судьи вняли эпизоды в пользу атаки, и с этим трудно спорить.

Для начала после подачи Рафаэла на дальнюю штангу Гиггз ски-

нул мяч параллельно линии ворот, и ван Перси просто подставил ногу — не забить из такой позиции он не мог. А вот второй гол получился просто потрясающим и наверняка войдет в хит-парады лучших мячей сезона в АПЛ. Руни вырезал передачу со своей половины поля, ван Перси и мяч встретились перед штрафной, и Робин, не давая снаряду опуститься, слету закрутил его в дальнюю «девятку».

Этого голландцу показалось мало. Третий гол соорудил Кагава: разрезающим пасом нашел Гиггза, а не стал бить сам, покотив к линии ворот по ходу сезона обменял в практический «Лев», перстня не получил. Сафронов подчеркнул, что окончательное решение по поводу вручения перстней хоккеисты примут на общем собрании. «Думаю, команда рассудит правильно», — сказал гендиректор клуба. Овечкин провел за московское «Динамо» 31 матч в регулярном чемпионате КХЛ и набрал 40 очков (19 голов и 21 передача). В настоящее время форвард лидирует в списке лучших снайперов НХЛ в сезоне-2012/13. В 45 играх за «Вашингтон» Овечкин набрал 51 очко (30 шайб и 21 передача). (lenta.ru)

Второй тайм превращался в простую формальность — и, в общем, таковой и стал. Ван Перси поддерживать свой мощный бомбардирский ход не смог. Обязан был забивать голкипером и закрывавшим угол защитником. Робин, кстати, сравнялся по числу хет-триков за «МЮ» со своим соотечественником ван Нистелроем — по пять.

Второй тайм превращался в простую формальность — и, в общем, таковой и стал. Ван Перси поддерживать свой мощный бомбардирский ход не смог. Обязан был забивать голкипером и закрывавшим угол защитником. Робин, кстати, сравнялся по числу хет-триков за «МЮ» со своим соотечественником ван Нистелроем — по пять.

НЕДОВОЛЬСТВО
ФАНАТОВ

В Аргентине несколько десятков болельщиков футбольного клуба «Уракан» избili игроков. Об этом 18 апреля сообщает BBC News. Инцидент произошел на стадионе в Буэнос-Айресе. Болельщики в масках ворвались в раздевалку игроков «Уракана» после тренировки. Избив футболистов, болельщики похитили их вещи, после чего нанесли повреждения машинному парковке на территории стадиона. Точное количество пострадавших футболистов не называется. По словам президента клуба «Уракан», болельщики приехали к стадиону на двух автобусах. Накануне, 17 апреля, «Уракан» выбыл из Кубка Аргентины по футболу, уступив в матче клубу первого дивизиона «Годой-Крус». Это не первый случай, когда аргентинские болельщики проявляют агрессию по отношению к футболистам. Так, осенью 2011 года болельщик аргентинского клуба «Сан-Лоренсо» напал на защитника команды после тренировки. А летом того же года аргентинский болельщик ударил капитана сборной Аргентины Лионеля Месси, когда тот раздавал автографы и фотографировался с поклонниками. (lenta.ru)

НАБОКОВ
В ПЛЕЙ-ОФФ

Клуб «Нью-Йорк Айлендерс», за который играет российский вратарь Евгений Набоков, вышел в плей-офф НХЛ. В ночь на 24 апреля «Айлендерс» уступил по буллитам «Каролине Харрикейнс» (3:4), но гарантировал себе место в розыгрыше Кубка Стэнли. Об этом сообщает официальный сайт НХЛ. Одну из шайб в ворота Набокова забросил российский форвард «Каролины» Александр Семин. Набоков отразил 29 из 32 бросков по своим воротам, а в серии буллитов пропустил две шайбы из двух попыток. В 46 матчах регулярного чемпионата НХЛ сезона-2012/13 «Айлендерс» набрал 54 очка. Нью-Йоркский клуб стал шестой командой Восточной конференции, гарантировавшей себе место в плей-офф. Кроме «Айлендерс», на Востоке за Кубок Стэнли поборются «Питтсбург Пингвинс», «Бостон Брюинз», «Вашингтон Кэпиталс», «Монреаль Канадиенс» и «Торонто Мейл Лифс». За последние два места борьбу ведут «Оттава Сенаторс», «Нью-Йорк Рейнджерс» и «Виннипег Джетс». Всего уже определены 12 участников Кубка Стэнли. В Западной конференции места в плей-офф себе обеспечили «Чикаго Блэкхокс», «Анахайм Дакс», «Ванкувер Кэнакс», «Лос-Анджелес Кингс», «Сан-Хосе Шаркс» и «Сент-Луис Блюз». (lenta.ru)

ПЕРСТЕНЬ
ДЛЯ ОВЕЧКИНА

Хоккеист клуба «Вашингтон Кэпиталс» Александр Овечкин, во время лоукаута в НХЛ выступавший в КХЛ за московское «Динамо», получит чемпионский перстень, который полагается динамовцам за победу в Кубке Гагарина. Об этом заявил гендиректор клуба Андрей Сафронов, сообщает интернет-издание Sportbox.ru. Александр Овечкин возглавил снайперскую гонку в НХЛ. По словам Сафронова, перстни получат и Никлас Бэкстрем с Лео Комаровым, также выступавшие за «Динамо» во время лоукаута и вместе с Овечкиным покинувшие команду в январе 2013 года. В то же время Рихард Гонге, которого по ходу сезона обменяли в практический «Лев», перстня не получит. Сафронов подчеркнул, что окончательное решение по поводу вручения перстней хоккеисты примут на общем собрании. «Думаю, команда рассудит правильно», — сказал гендиректор клуба. Овечкин провел за московское «Динамо» 31 матч в регулярном чемпионате КХЛ и набрал 40 очков (19 голов и 21 передача). В настоящее время форвард лидирует в списке лучших снайперов НХЛ в сезоне-2012/13. В 45 играх за «Вашингтон» Овечкин набрал 51 очко (30 шайб и 21 передача). (lenta.ru)



Весна, любовь и фильмы

В Алматы прошел фестиваль французского кино

Василиса Тулеуова, Айнура Касенова

С 2010 года ассоциация UniFrance в партнерстве с кинотеатром «Арман», а также с посольством Франции в Казахстане и Французским альянсом Алматы организует фестиваль современного французского кино. В этом году он состоялся уже в четвертый раз.

Фестиваль предоставляет казахстанской публике возможность увидеть самые яркие французские киноновики. Обычно фильмы представляются специально приехавшая из Франции делегация кинематографистов в составе актеров и режиссеров, принимавших участие в создании этих картин.

Более того, благодаря фестивалю казахстанские кинопрокатчики имеют возможность отобрать фильмы для показа в кинотеатрах страны в последующие после мероприятия недели, позволяя, таким образом, еще более широкой публике познакомиться с высококачественной французской продукцией.

Отвечая на вопрос, почему организаторы выбрали именно французское кино, Бауржан Шукенов, исполнительный директор кинотеатра «Арман», подчеркнул, что «оно помогает кинозрителю максимально увидеть именно себя, свои переживания, мысли и проблемы на экране, и самое главное, переживать их в том сообществе, в котором оно существует». Кроме этого, по его словам, проблемы, поднятые во французском кинематографе, становятся близки, осязаемы и понятны зрителю в совершенно разных концах нашей планеты.

В этом году в программу фестиваля были включены как чувственные драмы, так и легкие комедии: «Ржавчина и кость» с обладательницей «Оскара» Марион Котийяр, «Шутки на сторону» с героем одного из лучших фильмов 2012 года «1 + 1» Омаром Си, романтический фильм «Нежданная принцесса» со знаменитым секс-символом Венсаном Пересом, лента «Ренуар. Последняя любовь» и мультфильм «Эрнест и Селестина: приключения мышки и медведя». Кроме того, традиционно для фестиваля в ночь с субботы на воскресенье прошла «Ночь короткого метра», после которой всех «выживших» угощают французским завтраком с круассанами.

Мероприятие было поделено на 4 программы, чтобы каждый из посетителей смог с комфортом погрузиться в незабываемую атмосферу современного французского кино. Все фильмы были специально отобраны UniFrance для этого фестиваля.

Среди программы короткого метра отметим уже признанный фильм «Снимите трубку». В короткометражке Мануэла Шапира молодая девушка из своей квартиры звонит в телефон-автомат напротив, незнакомые люди снимают трубку... Эта картина удостоена «Золотого медведя» на Берлинском кинофестивале в 2007 году и Clermont-Ferrand 2007 selection.

Этой ночью зрители смогли насладиться не только французским игровым кино, но и мультипликацией. К примеру, мультипликационным фильмом «Эдмон был ослом», где повествуется об Эдмоне, который был не похож на других. Когда коллеги, издеваясь, надевают ему на голову шапочку с ослиными ушками, ему открывается его настоящая натура. Если он кажется счастливым и удовлетворенным своей новой личностью,



то другие отдаляются все больше от него в непонимании. Франк Дион рассказывает эту волнующую историю о трогательном изгое с большим изяществом, указывая на невозможность оставаться самим собой перед конформизмом современного общества. Неспособный бороться со славой, которую он приобрел, Эдмон видит для себя только одну перспективу...

Некоммерческая организация «UniFrance Films» была основана в 1949 году Национальным центром кинематографии Франции. Основной задачей объединения является продвижение французского кино. Деятельность организации сценартирована исключительно за пределами страны. Ассоциация насчитывает более 600 членов. Это

продюсеры полнометражного и короткометражного кино, режиссеры, актеры, сценаристы, компании по прокату кино и т.д. Главной целью организации является максимальное распространение французского кино по всему миру. Для достижения этой цели объединение регулярно проводит кинофестивали во всех уголках планеты. Более подробно о развитии французского кинематографа и о сотрудничестве с Казахстаном в интервью «Капитал.kz» рассказали Жюэль Шапрон, ведущий специалист «UniFranceFilms» по кинематографу стран Центральной и Восточной Европы, и Давид Шарон, французский режиссер, сценарист и актер.

— Считаете ли вы, что продвижение французского кинематографа и французской культуры в целом способствует налаживанию экономического сотрудничества между нашими странами?

— Мы в этом уверены. Казахская общественность знакомится с Францией, с ее брендами и товарами. Местный зритель имеет возможность обогатить свой кругозор благодаря фестивалю, коммерческому взаимодействию, туризму, кулинарии. Это однозначно важно для экономики Франции.

— В этом году вы проводите уже IV фестиваль. Во сколько вам обходится это мероприятие?

— Реальная стоимость такого рода ивента составляет от 80 до 100 тыс. евро. Но благодаря спонсорской поддержке фестиваль нам обходится гораздо дешевле.

— Как французские деятели кинематографа отзываются о Казахстане?

— За последние четыре года около 20 французских артистов посетили Казахстан. Каждый раз они знакомятся с новой страной, новыми зрителем, новыми кинотеатрами. Следует отметить, что гости фестиваля удивляются интересу, который вызывают их работы у местной публики. Несмотря на то, что я им объясняю это историческим успехом французского кино еще в советское время. Кроме того, тот факт, что данное мероприятие проводится уже в 4-й раз, указывает на востребованность фестиваля.

— Легко ли соглашаются артисты на участие в фестивале?

— Откровенно говоря, Казахстан не является их приоритетным направлением. Но в целом, когда артист свободен и у него есть желание увидеть что-то новое, чаще всего он соглашается. Ежегодно мы привозим гостей, и они не сожалют о своем пребывании в Казахстане и становятся лучшей рекламой для фестиваля.

Давид Шарон, французский режиссер, сценарист и актер. Приехал на фестиваль «Французское кино сегодня» представить свою режиссерскую работу - комедию «Шутки на сторону».

— Давид, вы впервые в Казахстане?

— Да, и я очень рад находиться здесь. Мой фильм выходит в прокат во многих странах, но лично я приехал именно в Казахстан. Казахстан не похож ни на одну страну, которую я посетил. Мне очень любопытно, как встретит публика мою работу, как зал будет реагировать на фильм. Поэтому для меня было важно присутствовать при показе. Я был уверен, что в сюжет фильма заложено только французское, но оказалось, что это не так. Тематика затронула и местного зрителя.

— Расскажите о фильме, который вы привезли на фестиваль.

— Это детективная комедия. Я хотел снять бадди-муви восьмидесятых (приятельский фильм, поджанр художественного фильма, в котором центральное место занимает дружба — прим.ред.). Мне хотелось собрать два персонажа и отправиться на поиски приключений. В фокусе этого фильма человеческие отношения. Также в фильме много экшена, но актеры при этом не отходят на второй план, как происходит обычно.

— Вдохновил ли вас Казахстан?

— Я не против совместных проектов с Казахстаном. Посетив вашу страну, я понимаю, какой потенциал здесь скрыт. Меня впечатлили бескрайние просторы. Все же Казахстан может уместить в себе пять Франций. Из-за плотного графика у нас было мало времени на знакомство с местным колоритом, но я полон желания вернуться.

— Какова ваша оценка дальнейшего двустороннему сотруд-

ничеству между нашими странами?

— Что касается кинематографа, могу с уверенностью сказать, что Казахстан и Францию ждет блестящее будущее, учитывая установление регулярных обменов между артистами. Я искренне надеюсь, что дружба между двумя странами будет процветать. По приезду во Францию я стану своего рода послом Казахстана и всячески буду содействовать дальнейшему развитию двусторонних отношений.

О тонкостях организации фестиваля французского кино с казахстанской стороны рассказал Бауржан Шукенов, директор ссези кинотеатра «Арман».

— Насколько, на ваш взгляд, французское кино популярно в нынешнем Казахстане?

— Трудно ответить на этот вопрос. На практике зритель не разбирает фильмы по происхождению. Хороший фильм собирает залы и неважно, какая именно страна его выпустила. Но могу определенно сказать, что фестиваль «Французское кино сегодня» вызывает огромный интерес у зрителя. Мы отмечаем, что с каждым годом количество зрителей неуклонно растет. По сравнению с первым годом количество показанных фильмов также увеличилось в 2-3 раза.

— Есть ли у кинотеатра «Арман» другие международные проекты?

— Подобных этому фестивалю нет. Международные проекты представляют большую нагрузку, причем как финансовую, так и рабочую. Не каждый кинотеатр способен выдержать ее.

— Ваш кинотеатр представлен в ряде казахстанских городов. Имеют ли они возможность предоставить своему зрителю такое разнообразие?

— К сожалению, нет. Все усложняет вопрос логистики. Для посещения нескольких городов уйдет гораздо больше времени. Артисты не могут долго отрываться от своей работы. Тем не менее пятый кинофестиваль мы хотим организовать в двух городах: в Алматы и Астане, если заручимся достаточно обширной спонсорской поддержкой. В среднем визиты одного гостя обходится в 3-4 тыс. евро.

— Приносит ли фестиваль доход вашему кинотеатру?

— Благодаря спонсорам проект не является убыточным. На данный момент мы подводим итоги. Возможно, фестиваль принесет какую-то прибыль кинотеатру. В принципе все 4 года кинотеатр не нес убытков. Первые два года ассоциация «UniFrance Films» брала на себя все организационные расходы с целью поставить проект на рельсы, вывести его на самоокупаемость и найти постоянных спонсоров на территории проведения фестиваля. В нашем случае в Казахстане. Для нас самое главное, чтобы организация была на уровне, но в то же время расходы не отражались на цене билета.

— Сколько фильмов из программы фестиваля выйдут в прокат?

— На сегодняшний день 4 фильма будут показывать в кинотеатрах Казахстана. Идут переговоры о пятом.



ОТЕЛЬ «Европа Фит»★★★★ superior»

— здоровье, красота и отличное настроение для всей семьи!

- 234 номера различной категории
- центр курорта
- 400 м от уникального термального озера Хевиз
- купание круглый год

МЕДИЦИНСКИЙ КОМПЛЕКС ОТЕЛЯ:

- лечение и профилактика заболеваний опорно-двигательного аппарата в термальной воде и с использованием целебной грязи из озера Хевиз
- питьевой лечебный курс

СПА-КОМПЛЕКС ОТЕЛЯ:

- крытый термальный бассейн
- крытый и открытый плавательные бассейны
- семейный летний бассейн
- финские сауны
- паровые бани
- гербарииум
- (био-сауна с лечебными травами)
- охлаждающая сауна «frigidarium»
- инфрасауна

ИНСТИТУТ КРАСОТЫ:

- эксклюзивные процедуры
- французская косметика Sothys и Rémy Laure
- мезотерапия без уколов
- высокочастотный радиоволновой лифтинг

СТОМАТОЛОГИЧЕСКАЯ КЛИНИКА:

- полный спектр стоматологических услуг

УСЛОВИЯ ДЛЯ СЕМЕЙ С ДЕТЬМИ:

- бесплатное проживание и питание для детей до 10 лет
- летние программы для детей с русскими аниматорами

УСЛУГИ ОТЕЛЯ:

- экскурсии на русском языке в Будапешт, Вену, на озеро Балатон
- трансфер из Вены и Будапешта
- персонал отеля владеет русским языком

ОТЕЛЬ Европа Фит★★★★ superior

Hungary-8380 Hévíz, Jókai u. 3.
Тел.: +36 83/501-100, 36 83/501-187 (по-русски)
Факс: +36 83/501-101
E-mail: sales2@europafit.hu (по-русски)

www.europafit.hu/ru

TRAVEL SYSTEM

www.travelsystem.kz

ТУРЦИЯ

РАНЕЕ БРОНИРОВАНИЕ ДО 30 АПРЕЛЯ!

ОТЕЛИ 5 ЗВЕЗД!

ВСЕ ВКЛЮЧЕНО!

ОТ 599 у.е!

АЛМАТЫ ул.Муканова, 245
тел.: +7 727 391 02 02
+7 727 227 77 99

ул.Желтоқсан, 144
тел.: +7 727 258 55 65

БИШКЕК ул. Сыдыкова, 152
тел.: +996 312 93 98 8

АСТАНА ул.Иманова, 11
БЦ «Нурсултан-1»
тел.: +7 7172 90 19 19
+7 7172 73 12 83

АКТОБЕ пр. Абилкайыр хана, 69-37
тел.: +7 7132 52 04 25
+7 7132 52 04 26

КАРАГАНДА пр. Бухар Жырау 27, офис 16
тел.: +7 7212 50 57 47

ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

«ЖИВОЙ» ПРООБРАЗ
TIGUAN

Вот и раскрыли немцы «живой» облик своего последнего прототипа CrossBlue Coupe, который в будущем станет основоположником нового поколения VW Tiguan. Как и ожидалось, дебютной площадкой для премьеры оранжевого концепта стал Китай – точнее автосалон в Шанхае, дружелюбно открывший свои двери. Автомобиль отчасти напоминает предпоследний вольфсбургский эксперимент в лице более крупного Volkswagen CrossBlue Concept, показанного в начале года в Детройте, однако «своего» в нынешнем прототипе все-таки больше. Внутрисалонное убранство автомобиля также выполнено с реверансом в сторону предыдущего прототипа VW. Угловатое оформление передней панели с частью отдельных элементов салона – щитка приборов, «окружения» дисплея мультимедиа, «бороды» центральной консоли – все это зрительно намекает о более «взрослом» CrossBlue. Габариты VW CrossBlue Coupe: длина 4,89 м, ширина 2,02 м, при колесной базе в 2,98 м. Прототип получился крупнее «старшего» по модельной гамме VW – «проходимца» Touareg. Выросший словно на «стероидах» концепт шире и длиннее нынешнего «Туарега» на 8 и 10 см соответственно, причем по «базе» CrossBlue Coupe также впереди своих серийных собратьев – +9 см в сравнении с флагманским внедорожником VW. Под капотом концепта установлена бензиновая V-образная турбо-«шестерка» (291 л.с.), в паре с которой трудится тандем двух электродвигателей (по одному на каждую из осей). Суммарная отдача гибридной силовой установки составляет 415 л.с., позволяющая пока еще прототипу разогнаться до первой «сотни» за 5,9 с. Максимальная скорость концепта составляет 235 км/ч. Как скоро серийный образ прототипа окажется в салонах дилеров марки, а затем и на дорогах общего пользования, немцы пока не сообщают.

СВЯЗУЮЩЕЕ
ЗВЕНО

Компания Hyundai представила концепт Mistra – предвестника промежуточной модели, которая займет место между седанами Elantra и Sonata. Шанхайского дебютанта вполне можно назвать «предсерийным прототипом», так как южнокорейский автопроизводитель намерен вывести новоспеченный седан на китайский рынок уже к концу текущего года. В компании сообщают, что серийная версия получит название Mingtu и будет позиционироваться как семейный седан для молодых родителей. О приверженности модели к семейным ценностям говорит не только достаточно консервативный внешний вид седана, но и его габариты. Так, имея 4710 мм в длину, 1820 мм в ширину, 1470 мм в высоту и 2770 мм в длину колесной базы, прототип, что вполне логично, оказался крупнее «Элантры» и меньше «Сонаты», однако превосходит обоих соплеменников в длине колесной базы: не лишние 70 мм, скорее всего, пойдут на увеличение пространства для ног задних пассажиров, либо отразятся на объеме багажного отделения. Несмотря на заявления о скором запуске седана в серию, корейцы, тем не менее, пока не торопятся раскрывать информацию о силовой начинке. Бытует мнение, что моторную линейку могут унифицировать с Hyundai Elantra, но не исключено, что под капотом «Мингту» пропишутся совершенно новые бензиновые агрегаты объемом 1,6 и 2,0 литра, работающие в паре с шестидиапазонной «механикой» либо «автоматом». Производство серийной версии седана наладят на мощностях основанного в 2002 году завода Beijing Hyundai Motor Co. в КНР. Выводить новоспеченную модель на другие рынки в Hyundai пока не планируют.

SUZUKI ПОКАЗАЛА
В КИТАЕ БОЛЬШОЙ
СЕДАН

Производство и продажи серийной версии концепта Authentics начнутся в конце 2014 года. Отказ компании Suzuki от продаж автомобилей в США, возможно, приведет к росту активности марки на рынках Китая и Индии. Именно для этих стран предназначен новый седан Authentics. Пока лишь речь идет о его концептуальном воплощении, однако трансформация прототипа в серийный автомобиль вряд ли затянется надолго. Стиль внешности концепта, судя по всему, окажется отравной точкой для всех новых и обновленных машин компании. Впрочем, дизайн – это все, что более или менее достоверно известно об Authentics. Все остальное – предположения, начиная с возможных характеристик и заканчивая информацией о платформе. При этом по своим размерам Authentics больше нынешнего флагманского седана автопроизводителя – Kizashi, габаритная длина которого составляет 4650 см, ширина – 1820 см, высота – 1480 см, а колесная база равна 2,7 метра. Выпуск модели планируется наладить в Китае на совместном предприятии ChangAn Automobile Group и японского автопроизводителя. В продажу машина, как ожидается, поступит не раньше второй половины 2014 года. Главным рынком сбыта станет Китай. Будет ли новый седан продаваться в соседних странах, пока неизвестно.

Jaguar и Land Rover
под российским крыломЕвгений Кубеков
Фото: Тимур Эпов

С апреля текущего года продажи британских автомобилей Jaguar и Land Rover в Казахстане будет курировать российское представительство компании. О плюсах такого решения и о будущем этих легендарных британских брендов в РК «Капитал.kz» рассказал глава Jaguar Land Rover Россия Франк Виттеманн.

Г-н Виттеманн, как вы оцениваете перспективы Land Rover и Jaguar в Казахстане? Коснется ли «Стратегия ускорения» казахстанского рынка? Сколько автомобилей ваших брендов, по вашему мнению, готов поглотить наш регион?

Многие производители проявляют повышенный интерес к вашему рынку – у него очень большой потенциал. Мы не исключение. Jaguar Land Rover Россия имеет очень сильные позиции в Российской Федерации, у нас широкая продуктовая линейка: внедорожники и роскошные седаны, все то, что, на наш взгляд, будет пользоваться спросом в Казахстане. Если мы говорим о «Стратегии ускорения», то она затронет все три рынка (кроме Казахстана, Jaguar Land Rover Россия продает автомобили и в Беларуси, – прим. ред.). Что касается продаж, то в прошлом году в Казахстане было продано 120 автомобилей Land Rover и Jaguar, в этом году мы ожидаем трехкратный рост. Рынок предполагает.

Что даст казахстанцам приход Jaguar Land Rover Russia на наш рынок?

Мы будем реализовывать одни и те же автомобили по единой рекомендованной цене, некоторые автомобили станут дешевле. Будут также единые высокие стандарты обслуживания наших клиентов. Кроме того, в Казахстане с нашим приходом шаг за шагом появятся программы, которые уже работают в России. Это определенные

условия для корпоративных клиентов, финансовые продукты, совместно с банком «ВТБ», продажа автомобилей с пробегом под брендом Selected.

Франк, вы говорите об автомобилях с пробегом, то есть о Trade-in. Вы в курсе, что у нас с этим большие проблемы? Двойное налогообложение не дает нашим согражданам полностью вкусить все прелести этого продукта.

Такая же ситуация была три года назад и в России. Тогда дилеры продавали автомобили по комиссии, в вашем случае это пока наиболее приемлемый вариант. Но, конечно, я считаю, что нужно убирать эти ограничения. Потому как Trade-in в целом положительно отразится на возврате автотранспорта.

Как будет развиваться дилерская сеть Jaguar Land Rover в РК?

На данный момент двух дилеров в Алматы и Астане достаточно. В дальнейшем мы посмотрим, как будет развиваться рынок.

Вернемся к единой цене на автомобили, которая начала действовать в апреле этого года. Всем известно, что разница в НДС с Россией существенна. Куда пойдут эти 6%?

Цены будут общие, разницу НДС мы нейтрализуем. Например, в Беларуси НДС все 20%.

В завершение нашего интервью хотелось бы узнать, какими премьерами обзаведут казахстанцев Jaguar Land Rover в этом году?

Что касается премьер, то одна уже состоялась. В конце года начались продажи долгожданного Range Rover четвертого поколения. В мае мы покажем Jaguar F-Type, в третьем квартале этого года казахстанцы увидят новейший Range Rover Sport. Ну а о последней премьеры я пока умолчу.

Казахстанский авторыннок:
итоги первого квартала

По данным АКАБ, в первом квартале 2013 года в Казахстане продано 25383 новых легковых автомобиля.

По оценке экспертов ассоциации, несмотря на то, что обычно в первом квартале года происходит некоторое замедление темпов продаж, Казахстан по-прежнему остается в числе лидеров по темпу роста рынка. Прирост по объему продаж составил 82% по сравнению с аналогичным периодом 2012 года.

Отмечается весьма положительная тенденция в соотношении доли импорта среди проданных автомобилей и доли автомобилей отечественной сборки. В цифрах это соотношение выглядит так:

78,5% импортировано, 21,5% произведено в Казахстане. Год назад доля импортных автомобилей была больше – 82% и 18% соответственно, отечественной сборки.

Продажи автомобилей
отечественной сборки

Казахстан, вероятно, самый быстрорастущий рынок новых автомобилей, а автомобили отечественной сборки продолжают наращивать свою долю продаж достаточно высокими темпами (5926 ед. против 2771, рост составил 114%). Стабильный рост с начала года пока показывают два бренда – KIA («Азия Авто») и ZAZ (Allur Group).

Продажи в регионах

Во всех регионах Казахстана отмечается хороший рост продаж. В сравнении с первым кварталом 2012 года в 12 раз возросли продажи новых автомобилей в Жамбылской области. За три месяца текущего года в этом регионе продано 290 новых автомобилей. В прошлом году за аналогичный период реализовано только 24 единицы.

В лидерах региональных продаж ожидаемо находятся Алматы и Астана. Так, в первом квартале в столице продано 4166 автомобилей (2054 за аналогичный период прошлого года), а в Алматы – 6746 (3573).

Наименьший рост продаж показала Западно-Казахстанская область. Здесь продано лишь на 187 автомобилей больше аналогичного периода прошлого года.

Прогноз на 2 квартал 2013 года

Аналитическая группа АКАБ и эксперты авторыннка РК свои прогнозы на 2 квартал 2013 года сводят к оптимистичному сценарию: общий объем продаж в районе 40-41 тыс. единиц новых автомобилей, в том числе: 26 тыс. легковых автомобилей, 10-11 тыс. внедорожников, порядка 250-300 минивэнов, 400 пикапов и 3,3 тыс. коммерческих автомобилей.

Универсальный Cruze

Андрей Мерчинский

Знаменитый бренд Chevrolet одним из первых решил предложить своим поклонникам больше автомобиля за меньшие, по сравнению с «одноклассниками», деньги.

При трансформации в новый кузов эффектная внешность Chevrolet Cruze совсем не пострадала. Это, наверное, один из немногих универсалов, который выглядит так же привлекательно, как и седан.

Внутри автомобиля уютно, стильно, качественно и комфортно. Трехспицевый руль, комфортные передние кресла с широким диапазоном регулировок и просторный второй ряд сидений.

Универсал от Chevrolet получился одним из самых просторных в своем сегменте. Более того, по внешним габаритам Cruze Wagon вполне может составить конкуренцию даже некоторым «старшеклассникам».

Главные изменения коснулись центральной консоли. В топовой версии Cruze вместо небольшого монохромного экрана устанавливается информационно-развлекательная система MyLink с цвет-



ным сенсорным семидюймовым дисплеем высокого разрешения, к которой с помощью Bluetooth или USB-соединения подключается любой аудиопроигрыватель или смартфон. Информацию с этих носителей (контакты, фото, аудио- и видеозаписи) можно просмотреть на экране мультимедиа-системы.

Cruze Wagon особенно понравится практичным автолюбителям. Задний ряд сидений складывается в пропорции 60 к

40, образуя ровный пол и превращая универсал в небольшой грузовой фургончик. Однако в автомобиле столько полезного пространства, что складывать задние сиденья придется в очень редких случаях. Только посмотрите: 500-литровый багажник с удобным доступом, способный увеличиваться до 1500 литров. Сиденья. Даже больше можно сказать: багажник у Cruze Wagon – один из самых крупных в своем классе. Практичность новому авто-

мобилю обеспечивает удлиненная база, позволяющая перевозить крупногабаритные грузы.

Автомобиль доступен казахстанцам в трех комплектациях. В топовой версии Cruze универсал оснащен климат-контролем, автоматическим включением рециркуляции воздуха, круиз-контролем, гидроусилителем руля, датчиками дождя и света, камерой заднего вида, задним парктроником, внутренним зеркалом заднего вида с электрохромным покрытием, управлением аудиосистемой и телефоном на руле, системой бесконтактного доступа в салон, а также кнопкой «старт/стоп» вместо привычного замка зажигания.

О водителе и пассажирах в автомобиле заботятся шесть подушек безопасности: фронтальные, боковые и потолочные, а также трехточечные ремни безопасности сзади. Кроме того, в список оборудования Cruze Wagon входят антиблокировочная система (ABS), система распределения тормозных усилий (EBD), противобуксовочная система, иммобилайзер, электронный контроль плавности хода и управляемости – ESC, TRC.

Линейка моторов Cruze Wagon включает в себя два двигателя: 1,8-литровый мощностью 141 л.с. с шестиступенчатой «автоматом» или пятиступенчатой «механикой» на выбор и модернизированный 1,6-литровый мощностью 124 л.с. с пятиступенчатой механической коробкой передач.