



Эксперты прогнозируют серьезное падение цен на нефть



Арестные дома в Казахстане будет содержать государство



Нурлан Садыков, глава Dell в РК и Центральной Азии

КАПИТАЛ

№13
(440)



// ЧЕТВЕРГ, 10 АПРЕЛЯ, 2014

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Проект газификации Астаны будет отложен

страница 4

Asus вступил в бой трансформеров

страница 6

Успех приложения LeadLock под вопросом

страница 8

Боксеры Astana Arlans сильнее Team Germany

страница 13

К Универсиаде-2017 построят новые объекты

страница 14

Мы в сети
kapital.kz



Замороженный Кашаган



Венера Гайфутдинова

Самое большое нефтяное месторождение в Казахстане может быть заморожено сроком на 2 года. Такую информацию опубликовал международный информационный портал Quartz.com со ссылкой на источник, близкий к проекту.

Информацию о том, что Кашаган будет закрыт по меньшей мере на 2 года, Сергей Смирнов, независимый аналитик, считает близкой к истине. Причиной закрытия месторождения стали проблемы с трубопроводом, который дал трещину спустя несколько недель после запуска проекта осенью прошлого года. Дело в том, что менять трубопровод, по мнению г-на Смирнова, придется полностью, так как тот материал, из которого были сделаны трубы, не выдерживает нагрузки. А эти работы, по оценке аналитика, могут занять как минимум год. Более того, вновь установленный трубопровод необходимо будет испытать, чтобы убедиться в его надежности.

Замораживание такого проекта, как Кашаган, безусловно, может оказать влияние на ВВП Казахстана. Как объяснил Тимур Омоев, финансовый аналитик, вклад крупных ресурсных компаний в рост ВВП не будет заметным до тех пор, пока не начнется добыча на Кашагане.

На фоне новости о закрытии месторождения Кашаган информация о том, что Казахстан планирует продать в ближайшие 6 лет активы в различных отраслях на общую стоимость в \$10 млрд, приобретает особое значение. И если Кашаган заморозят, то бюджет страны не будет получать средства от продажи нефти, добываемой на этом месторождении, на которые республика, по всей видимости, очень рассчитывала. Соответственно, недостающие объемы поступлений необходимо будет восполнять средствами из других источников.

Причиной планирующей приватизации, по информации г-на Омоева, было объявлено желание «подстегнуть приток инвестиций» и таким образом улучшить бизнес-климат в РК. Реализация большинства активов, по оценке Айвара Байкенова, директора департамента аналитики АО «Асыл Инвест», направлена на привлечение как частных внутренних, так и внешних инвестиций. «В частности, это связано с наблюдаемыми в последнее время проблемами по пополнению государственного бюджета», – подчеркнул он.

По мнению некоторых российских экспертов, данное решение продиктовано желанием привлечь инвестиции на фоне опасных сигналов для экономики республики. Этими опасными сигналами, по словам г-на Омоева, являются такие внешние ри-

ски, как сохраняющаяся слабость мировой экономики, особенно в Европе и на развивающихся рынках, замедление экономического роста в Китае. Также зависящий от экспорта природных ресурсов Казахстан уязвим к падению спроса на сырье.

Более того, как заметил финансовый аналитик, при достаточно стабильных уровнях производства углеводородов и металлов и ограниченных возможностях по наращиванию объемов добычи рост доходов казахстанских ресурсных компаний почти полностью зависит от роста мировых цен. В свою очередь цены на сырье остаются достаточно стабильными. «Чрезмерное влияние государства на экономику, включая вмешательство путем неэффективных программ поддержки, также представляет значительный риск для экономического роста в Казахстане», – подчеркнул Тимур Омоев.

Новым риском для Казахстана, по словам финансового аналитика, является угроза санкций против России со стороны стран Запада. Казахстан не просто имеет тесные экономические связи с Россией, но и расширяет их через механизмы Таможенного союза и Евразийского союза, что повышает уязвимость Казахстана к санкциям против России.

[Продолжение на стр. 3]

Цифра номера

15%

МОЖЕТ
составить
сокращение
IT-рынка
в 2014 году

Подробнее [Стр. 6]

Спикер номера

Тимур Жаксылыков,
вице-министр
экономики
и бюджетного
планирования
Республики
Казахстан

Подробнее [Стр. 7]

Цитата номера

«Львиная доля населения Казахстана до сих пор в большей степени склоняется к снятию наличных денег»,

– Лариса Белова, директор департамента банковских карточек АО «Bank RBK».

Подробнее [Стр. 11]

Спорт

Сборная Казахстана по теннису остановилась в шаге от 1/2 финала Кубка Дэвиса

Подробнее [Стр. 12]

www.airastana.com

Воспользуйтесь специальным предложением и посетите Лондон, Франкфурт и Стамбул по привлекательным ценам*. Бронируйте заранее и оцените новые высоты в комфорте.

* Количество мест ограничено
Применяются правила тарифа

Для бронирования и информации звоните:
+7 727 2444477, +7 7172 584477



Европа
от 54 000 тенге

Лучшая авиакомпания Центральной и Южной Азии, Skytrax World Airline Awards 2012, 2013

КАДРОВЫЕ
ПЕРЕСТАНОВКИ
И НАЗНАЧЕНИЯАДИЛЬБЕК
ДЖАКСЫБЕКОВ

+ назначен государственным секретарем РК

АЗАМАТ БЕКТЫБАЕВ,
ИЛЬМИР МАСГУТОВ

+ вошли в совет директоров АО «ТНК «Казхром»

АСКАРБЕК НАБИЕВ,
КАИРЖАН
МИМИКЕНОВ

+ избраны управляющими директорами – членами правления АО «БТА Банк»

БАГДАТ МУСИН

+ назначен председателем правления АО «Национальные информационные технологии»

ГУЛЬНАР ИКСАНОВА

+ избрана председателем комитета по социально-культурному развитию мажилиса парламента РК

ДАРИГА НАЗАРБАЕВА

+ избрана заместителем председателя мажилиса парламента РК и руководителем парламентской фракции партии «Нур Отан»

ДАСТАН
АБДУЛГАФАРОВ

+ избран членом правления АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз»

ЕРЛАН АЙТАЛИЕВ

+ назначен председателем правления АО «Инвестиционный фонд Казахстана»

ЖАНДОС ЕСЕНБАЙ,
РИММА ИЛЬЯСОВА

– досрочно прекратили полномочия управляющих директоров – членов правления АО «БТА Банк»

ЖОМАРТ НУРАБАЕВ

+ досрочно прекратил полномочия члена совета директоров, председателя правления и избран заместителем председателя правления АО «Холдинговая группа «АЛМЭКС»

ЗАУРЕ ЗАУРБЕКОВА,
ФЕЛИКС ВУЛИС

– вышли из совета директоров АО «ТНК «Казхром»

КАБИБУЛЛА
ДЖАКУПОВ

+ избран председателем мажилиса парламента РК

МАЖИТ ЕСЕНБАЕВ

+ избран членом совета директоров, председателем правления АО «Холдинговая группа «АЛМЭКС»

НАРТАЙ ДУТБАЕВ

– досрочно прекратил полномочия члена совета директоров АО «НК «Казахстан инжиниринг»

НУРЛАН
НИГМАТУЛИН

+ назначен руководителем администрации президента РК

СЕРИК АХМЕТОВ

+ назначен министром обороны РК

ТАЛГАТ АБДУХАЛИКОВ

– досрочно прекратил полномочия члена правления АО «Евразийский банк»

■ Кселл поддержал «Международный праздник джаза»

2 апреля в Алматы стартовал XIII ежегодный фестиваль «Международный праздник джаза» под руководством джазовой школы Тагира Зарипова. Фестиваль пройдет со 2 по 6 апреля в Государственной филармонии имени Жамбыла. В международный праздник джаза у алматинцев и гостей южной столицы появится отличная возможность услышать творчество ведущих джаз-бандов Казахстана, Турции, Швейцарии, Германии и других стран. Фестиваль уже в тринадцатый раз собирает мастеров джазового

искусства и дарит всем любителям этой музыки превосходное весеннее настроение.

«Международный праздник джаза» открыли музыканты из первой джазовой школы Казахстана Almaty Youth Jazz Band под руководством Тагира Зарипова, известного казахстанского джазмена, и турецкий квартет под управлением Баки Дуярлара. В течение пяти дней фестиваля зрители услышат группы Passacaglia из Германии и Pulcinella из Франции. Впервые на празднике выступят Big Band из

Казахского национального университета искусств г. Астаны и группа «Дервиши» с этноджазовым проектом «Восточный экспресс».

«Весной душа человека ищет вдохновения в пробуждающейся природе. На мой взгляд, джазовая музыка созвучна ее пробуждающимся силам. Она активна, она стремительна, она созидательна. Поэтому мы рады стать частью такого замечательного праздника джаза и предоставить возможность всем любителям и ценителям этой музыки зарядиться по-

зитивной энергией через творчество ведущих музыкантов», – отметил Али Аган, главный исполнительный директор АО «Кселл».

Фестиваль организован при поддержке акимата г. Алматы и посольств стран-участниц. Это не первый фестиваль джаза, который поддержала компания. С 2010 года «Кселл» выступает в числе спонсоров ежегодного международного фестиваля Jazzystan, который собирает в Алматы самых талантливых джазовых музыкантов современности.

■ Выбор большинства –
правильный выбор

Михаил Колесников

В марте в Алматы впервые состоялась церемония награждения премии «Автомобиль года-2013» журнала «За рулем Казахстан». Главный «оскар» года и звание «Лучший из лучших», по мнению читателей журнала, завоевал ŠKODA Octavia.

Хит продаж, элегантный ŠKODA Octavia за всю свою историю существования на рынке страны всегда оставался в фаворитах у покупателя. И понятно, почему звание лучшего из лучших досталось именно этой модели казахстанского производства. А появление в прошлом году нового поколения популярного автомобиля еще больше повысило интерес к стильному седану.

ŠKODA Octavia стал свежее, стремительнее, солиднее и агрессивнее. Чего только стоит новый «кристаллический» дизайн. Привлекает внимание граненая головная оптика. Радиаторная решетка – стильная и одновременно строгая. Капот по-прежнему радуется своими утонченными линиями.



И без того очень вместительный ŠKODA Octavia стал еще просторнее: автомобиль заметно «подрос», дотянувшись до более высокого класса. ŠKODA Octavia предлагается с тремя абсолютно новыми двигателями на выбор: 1,2 л (105 л.с.), 1,4 л (140 л.с.) и 1,8 л (180 л.с.).

Автомобиль уверенно держит курс на прямой, а в поворотах демонстрирует исключительный запас устойчивости и скромные крены. В качестве дополнительной опции доступны четыре режима управления: Normal, Sport, Eco и Individual.

По-настоящему комфортную атмосферу создают полезные опции: двухзонный климат-контроль с электронным регулированием, круиз-контроль, иммобилайзер, бортовой компьютер, аудиосистема Volvo, мультимедийный дисплей MAXI DOT, электропривод и обогрев наружных зеркал, подогрев передних сидений, крепления для детских сидений Isofix, скребки для льда и многое другое, в том числе «пакет для плохих дорог», который, кстати, предлагается во всех трех комплектациях, доступных на казахстанском рынке – Active, Ambition, Elegance. Каждую комплектацию можно дополнить пакетами дополнительных опций: Media (модуль Bluetooth для подключения телефона и кожаный руль с кнопками управления аудиосистемой и телефоном), Design (биксенонная светодиодная оптика и умные зеркала с подсветкой зоны возле двери, электроскладыванием и обогревом) и Premium (роскошный салон в комбинации кожа+алькантара, вставки под дерево, подогрев лобового стекла (для двигателя 1,8), датчик давления в шинах и заводская тонировка). Кроме того, для автомобиля можно заказать подушку безопасности для коленей, систему автоматической парковки Parking Assistant, систему превентивной защиты водителя и переднего пассажира и многое другое. По богатству оснащения новый ŠKODA Octavia не уступает автомобилям премиального сегмента.

■ Эксперты прогнозируют
серьезное падение цен на нефть

Венера Гайфутдинова

Цены на нефть до июня текущего года могут снизиться до \$70-80 за баррель. Такое мнение «Капитал.kz» высказал Степан Демура, партнер компании True Traders.

Падение цен может достаточно негативно отразиться на экономике нашей страны. Более того, как рассказал Максим Эдельсон, старший директор аналитической группы по природным ресурсам и сырьевым товарам Fitch Ratings, Казахстан более зависим от экспорта нефти, нежели Россия. По информации Fitch Ratings, РК экспортирует 88% добытой нефти, а потребляет всего 12%.

Непосредственно корпоративные рейтинги Fitch построены исходя из базового прогноза цен на нефть, которая в 2014 году, по ожиданиям г-на Эдельсона, будет равна \$96 за 1 баррель марки Brent. Fitch закладывает снижение цен до уровня \$80 лишь к началу 2016 года.

«Газпромбанк» в своем базовом сценарии не ожидает падения цен на нефть в краткосрочной перспективе. «Наши оценки цены нефти на уровне \$110 за баррель в среднесрочной перспективе», – рассказала Наталья Порохова, главный эксперт центра экономического прогнозирования «Газпромбанка». Банк делает такие прогнозы исходя из следующих предпосылок. Во-первых, комфортный уровень цен для производителей – \$110-120 за баррель, бюджеты стран – производителей нефти сбалансированы на уровне \$90-140 за баррель.

Во-вторых, крупнейшие потребители нефти не заинтересованы в снижении цен. Европа с целью снижения зависимости от импорта энергоресурсов стремится развивать собственные проекты по возобновляемым источникам энергии (ВИЭ), но при низких ценах на нефть они оказываются нерентабельными.

Ключевым риском снижения цен, по мнению г-жи Прохоровой, является эффект переинвестирования в сланцевую нефть по аналогии со сланцевым газом. «Такой сценарий возможен, однако пока себестоимость ее добычи высока (около \$80 за баррель) и без технологического прорыва по снижению ее себестоимости эффект не будет долгосрочным», – отметила она.

Понижению цен на нефть, по информации, опубликованной в издании «Ведомости», будет способствовать открытие значительных нетрадиционных запасов нефти. В последние пять лет были открыты нетрадиционные запасы нефти более чем на 1 трлн баррелей, что эквивалентно более чем 30 годам поставок. Причем большую их часть можно извлечь при цене \$75 и ниже. И это с учетом того, что многие запасы уже разрабатываются.

В одном из своих материалов издание написало, что открытие значительных запасов нефти и газа, прежде всего нетрадиционных, в США и других странах мира может привести к снижению цен на нефть с нынешних \$100 до \$75 за баррель в течение ближайших пяти лет.

Изменение в структуре спроса также может подорвать господствующие пози-



ции нефти на мировом энергетическом рынке. По мере все более активного использования альтернативных энергоресурсов рост мирового спроса на нефть будет замедляться, а затем стабилизируется на одном уровне, сообщают «Ведомости».

«Сочетание стабильного потребления и роста добычи означает, что отметка в \$90 за баррель, которая в последние несколько лет служила уровнем поддержки для мировых цен на нефть, превратится в уровень сопротивления», – рассказал изданию Эдвард Морс, начальник отдела анализа мировых сырьевых рынков Citigroup. Как отметил спикер, притом, что в новом торговом диапазоне, ограниченном сверху уровнем \$90 за баррель, наиболее вероятная средняя цена будет на уровне \$75.

Ситуация на рынке нефти сегодня остается стабильной. Более того, цены на обе марки нефти взлетели почти на 2% во вторник, 8 апреля. Поводом для роста стали ожидания дальнейшего сокращения запасов нефти в хранилище в Кушинге и ослабление доллара США (традиционно ослабление американской валюты повышает привлекательность нефти как альтернативной инвестиции). Курс доллара упал против евро на 0,4%, до \$1,3796 за 1 евро. Заметную поддержку рынку оказал новый всплеск волнений на Украине.

По итогам торгов на Intercontinental-Exchange в Лондоне майский контракт на нефть Brent подорожал на \$1,85, закрывшись на отметке \$107,67 за баррель. На New York Mercantile Exchange стоимость фьючерсного контракта на нефть марки WTI с поставкой в мае выросла на \$2,12, до \$102,56 за баррель.

alpari

Форекс-брокер

№1*

* В России по данным Интерфакс

Трейдинг и инвестиции с лидером рынка!

+7 (800) 080 58 85 | www.alpari.kz

Торговля на финансовых рынках сопряжена с рисками

Цеснабанк подписал Меморандум о взаимном сотрудничестве с акиматом и региональным советом НПП Атырауской области

3 апреля 2014 года в Атырау в рамках I регионального инвестиционно-экономического форума предпринимателей «Эксперт – Западный Казахстан», организованного рейтинговым агентством «Эксперт РА Казахстан» и АО «Цеснабанк», состоялось подписание Меморандума о взаимном сотрудничестве между акиматом Атырауской области, региональным советом Национальной палаты предпринимателей Атырауской области и АО «Цеснабанк».

Взаимное сотрудничество сторон будет осуществляться путем реализации совместных проектов по финансированию предприятий перерабатывающего, добывающего сектора, проектов инфраструктуры нефтегазовой отрасли, агропромышленного комплекса и других отраслей промышленности Атырауской области. Кроме того, стороны договорились прилагать совместные усилия по осуществлению инновационных проектов, призванных повысить казахстанское содержание в продукции пред-



приятий области. В связи с этим немаловажным является намерение сторон активизировать совместное сотрудничество в рамках программы «Дорожная карта бизнеса – 2020». Особое внимание будет уделяться поддержке местных предприятий-экспортеров и кредито-

ванию перспективных инвестиционных проектов промышленности Атырауской области. В дополнение к вышеуказанному стороны пришли к обоюдному решению по укреплению взаимного сотрудничества в реализации социально значимых проектов.

Западный Казахстан сегодня – регион, который стремится интенсивно развиваться и повышать инвестиционную привлекательность области, укрепляя производственный сектор и улучшая социальную сферу. «Цеснабанк намерен принять активное участие в реализации стратегии развития бизнеса на западе. Форум «Эксперт – Западный Казахстан» – это хорошая возможность ведения диалога между представителями бизнеса, финансовыми институтами, инвесторами и представителями государства. Мы обсудили ключевые вопросы развития бизнеса и содействия повышению уровня привлечения денежных средств в регион. Я уверен, возможности, предоставляемые форумом, и подписание меморандума положительно отразится на всех наших усилиях по развитию малого и среднего бизнеса западного региона, а также на повышении его инвестиционной привлекательности», – прокомментировал Председатель Правления АО «Цеснабанк» Дәурен Жақсыбек.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

НОВЫЙ СРОЧНЫЙ ДЕПОЗИТ – «ЩЕДРЫЙ ВТБ»

Банк ВТБ (Казахстан) сообщает о запуске нового вклада для физических лиц – «Щедрый ВТБ». Итоги проведенного анализа предпочтений вкладчиков показали, что депозиты в национальной валюте всегда считались наиболее выгодными инструментами размещения средств, однако последние финансовые события заставили часть вкладчиков дифференцировать вклады в валюте или временно закрыть их. Таким образом, текущие потребности клиентов – это выгодные условия на сравнительно короткие сроки. Депозит «Щедрый ВТБ» разработан специально для удовлетворения этих пожеланий клиентов. Данный депозит предусматривает размещение денежных средств от 15 тыс. тенге на сроки один и три месяца без возможности пополнения и частичного изъятия суммы вклада. Доходность по депозиту, размещенному на один месяц, составляет – 9,4%, на три месяца – 10,5% (эффективная годовая % ставка). Проценты зачисляются на сберегательный счет клиента в последний рабочий день каждого месяца. Дмитрий Яковлев, Советник Председателя Правления по развитию розничного бизнеса: «Являясь частью международной финансовой группы ВТБ, мы используем глобальные знания и опыт в приумножении и сохранении сбережений наших клиентов. Продуктовое решение «Щедрый ВТБ» создано на основе лучшей практики группы и адаптировано под потребности казахстанского рынка. Ожидаем, что в первую очередь, депозит будет интересен клиентам, желающим с максимальной эффективностью использовать временно свободные денежные средства». Основным преимуществом продукта «Щедрый ВТБ» является максимально высокая ставка вознаграждения при коротком сроке размещения. Депозит гарантирует стабильность, менее подверженную колебаниям курса валют в течение продолжительного периода: за короткий промежуток времени меньше вероятность возникновения форс-мажоров и негативных экономических изменений. Все вклады Банка ВТБ (Казахстан) застрахованы Казахстанским фондом гарантирования депозитов. Справочно. ДАО Банк ВТБ (Казахстан) – это 100% дочерний Банк крупнейшего российского ОАО Банк ВТБ. Лицензия АФН РК №1.1.259 от 22.05.2009 года. Банк присвоен международный рейтинг на уровне «BBB-»/прогноз «Стабильный» от агентства Standard & Poor's, что свидетельствует о его положительном и стабильном финансовом состоянии. Филиальная сеть Банка ВТБ (Казахстан) охватывает 17 городов, и составляет 24 точки продаж. Банк ВТБ и его дочерние компании образуют международную финансовую группу, ведущую свою деятельность на российском и зарубежных рынках. (Соб.инф.)

Союз суверенного равенства

Бек Аргынов

Во вторник на брифинге в Службе центральных коммуникаций при президенте РК рассматривались актуальные вопросы создания Евразийского экономического союза (ЕАЭС), а также процедур вхождения Казахстана во Всемирную торговую организацию.

Первые на таком высоком уровне с журналистами по интеграционным процессам встречались представительная команда государственных топ-менеджеров во главе с первым вице-премьером РК Бакытжаном Сагинтаевым, который курирует в правительстве вопросы интеграции. Это показатель того, что правительство считает интеграционную деятельность одним из своих главных приоритетов.

Первый вице-премьер тезисно изложил принципиальные моменты участия Казахстана в создании ЕАЭС. Во-первых, ЕАЭС ни в коем случае не является политическим союзом, речь идет исключительно об экономической интеграции. «Наша команда на переговорах отстаивала недопустимость политизации союза, – заявил он. – Мы также не стали рассматривать все вопросы, не входящие в рамки экономической интеграции, – охрану

границ, миграционную политику и т.д.». Во-вторых, по мнению г-на Сагинтаева, возврата к СССР быть не может. В проекте договора обеспечен принцип суверенного равенства, равноправия и учета национальных интересов сторон. Это исключает всякую возможность доминирования одного государства.

По сути, в договоре заложена многоуровневая защита наших национальных интересов и суверенитета. Прежде всего это механизмы консенсуса и квалифицированного большинства (две трети голосов) при принятии решений. Необходимо отметить, что консенсусом принимаются наиболее чувствительные вопросы. Перечень таких вопросов будет определяться на высшем совете. По остальным вопросам решения будут приниматься квалифицированным большинством.

«Мы добились, что в этих двух третях голосов должен присутствовать один из членов коллегии с каждой стороны. Только тогда будет принято решение», – пояснил Бакытжан Сагинтаев.

Резюмируя, можно сказать: вся правовая основа союза выстроена так, что если какое-либо решение не будет устраивать Казахстан, «мы можем принять меры, и оно не вступит в силу».

В-третьих, РК по-прежнему придерживается многовекторности, в том числе и в экономике, и ЕАЭС не вправе ограничивать наши отношения с другими странами и организациями.

В-четвертых, Казахстан добивается равного и справедливого представительства во всех руководящих органах и его структурных подразделениях. Два постоянно действующих органа союза – Евразийская экономическая комиссия (ЕЭК) и суд. От Казахстана в коллегии ровно треть состава – экс-премьер Даниял Ахметов, экс-глава АРЕМ Нурлан Алдабергенов и бывший замминистра экономики и торговли Тимур Сулейменов.

Что касается структурных подразделений комиссии, то сегодня имеется 23 департамента. Там пока два директора из Беларуси, три – из Казахстана, остальные – из РФ. Но в дальнейшем назначать глав всех департаментов будут на конкурсной основе по принципу паритета сторон. При этом в конкурсной комиссии также будет равное количество представителей всех членов ЕАЭС.

По вопросу введения единой валюты в рамках Евразийского союза г-н Сагинтаев ответил однозначно: «Мы этот вопрос... не обсуждали, и в проекте договора его нет. Не будет никакой единой валюты».

По словам первого вице-преьера, экономической союз представляет для экономики Казахстана исключительный интерес. Только в рамках ТС объем прямых иностранных инвестиций (ПИИ) составил \$28 млрд. Эти цифры привел Бакытжан Сагинтаев. С момента создания ТС почти вдвое возросли объемы ПИИ в обрабатывающую промышленность Казахстана – с \$1,8 млрд в 2009 году до \$3,4 млрд в 2012 году.

Как подчеркнул в заключение г-н Сагинтаев, отныне подобные брифинги по интеграции будут проходить еженедельно до конца месяца с привлечением к ним по графику всех заинтересованных министерств и ведомств. Делается это для того, чтобы население страны ясно понимало преимущества и цели интеграционного объединения.

Стоит отметить и высокопрофессиональную работу казахстанских переговорщиков, которые без излишней помпезности, последовательно и квалифицированно отстаивают интересы нашей страны в Евразийском экономическом союзе и ВТО. Ювелирная работа наших переговорщиков позволит в ближайшем будущем вывести наши внешнеэкономические отношения на уровень мировых стандартов.

Замороженный Кашаган

[Начало на стр. 1]

Однако одной лишь приватизации будет недостаточно для увеличения притока инвестиций в Казахстан. Как объяснил г-н Омоев, за последние годы государственный центр привнесло в свои руки значительное количество экономических активов, де-факто сформировав бюрократическо-капиталистическую экономику, которая не отличается эффективностью. Увеличение доли предприятий с участием частных инвесторов потенциально может способствовать улучшению бизнес-климата. «Вместе с тем более эффективным средством достижения этой цели было бы снижение роли государственного аппарата в экономической жизни», – считает г-н Омоев. Напомним, что ранее на расширенном заседании правительства, прошедшем 14 февраля 2014 года, президент Казахстана также затронул вопрос снижения участия государства в экономике.

Более того, как отметил г-н Омоев, во-первых, не совсем понятно, каким образом продажа, скажем, 10% акций предприятия миноритариям и, соответственно, сохранение за государством 90%-ной доли будут способствовать улучшению бизнес-климата. Действительно, как объяснил г-н Байкенов, по большому счету речь о полной приватизации не идет. По фундаментально сильным компаниям с доминирующим положением на рынке и стратегическим значением продажа пакета акций будет осуществляться в минимальном объеме, как это было в случае с тем же «КазТрансОйл», который разместил менее 10% голосующих акций (10% минус одна акция). То есть новые акционеры по факту не имеют возможностей для влияния над деятельностью этих предприятий. Дело в том, что в рыночных условиях политика направлена на снижение доли государства в экономике. Сложившееся мнение таково, как рассказал г-н Байкенов, что эффективность компаний с государственным участием значительно ниже эффективности публичных компаний.

Во-вторых, по мнению г-на Омоева, существует проблема нехватки потенциальных портфельных инвесторов. Привлечь иностранные инвестиционные фонды будет в значительной степени проблематично, особенно учитывая упомянутые выше риски, стоящие перед экономикой Казахстана. А внутренние, то есть казахстанские, портфельные инвесторы, по оценке г-на Омоева, по большей мере исчезли как класс в результате ликвидации частных пенсионных фондов и их объединения в ЕНПФ. «Покупка же приватизируемых пакетов акций подконтрольным государству ЕНПФ будет простым перекачиванием госактивов из одного кармана государства в другой», – подчеркнул он.

Между тем правительство Казахстана не намерено останавливаться лишь на продаже активов в различных отраслях. Помимо этого правительство намерено ускориться в реализации «Народного IPO».

В недельный срок ответственные за реализацию программы «Народное IPO» ведомства должны подготовить предложения по продолжению вывода акций го-

готовы. И программа востребована», – отметил г-н Ахметов.

При необходимости, добавил он, правительство может обратиться к главе государства с предложением изменить отдельные положения указов.

«Давайте начнем эту большую серьезную работу. Поручаю Минэкономики, ФНБ «Самрук-Казына» совместно с Генеральной прокуратурой РК. Осталась не-

Правительство Казахстана не намерено останавливаться лишь на продаже активов в различных отраслях. Помимо этого оно намерено ускориться в реализации «Народного IPO»

скомпаний на казахстанскую фондовую биржу. Такое поручение озвучил на тот момент еще премьер-министр РК Серик Ахметов на коллегии фонда национального благосостояния, которая прошла в конце февраля текущего года.

«У нас KEGOC готов, у нас «Самрук-Энерго» готово, давайте посмотрим «КазМунайГаз», все другие компании. Вообще, большинство компаний «Самрук-Казына»

дела. До начала марта мы должны внести предложения главе государства», – сказал Серик Ахметов.

Напомним, ранее обеспечить фискальную стабильность, оживить фондовый рынок и продолжить программу «Народное IPO» поручал кабинету министров президент Казахстана Нурсултан Назарбаев на расширенном заседании правительства 14 февраля текущего года.

«Посмотрите еще раз бюджет, при необходимости внесите корректировки. Исключите неэффективные расходы, задействуйте резервы доходов. Подчеркиваю, что принятые социальные обязательства и расходы на бюджет развития социального характера должны быть выполнены в полном объеме», – заявил тогда Нурсултан Назарбаев.

Он также отметил, что правительству необходимо кардинально пересмотреть разрешительную систему и упростить административные процедуры. Эта работа должна быть завершена не до 1 декабря, а до 1 июня 2014 года.

Глава государства подчеркнул необходимость принятия ряда кардинальных мер по оживлению фондового рынка. «Программа «Народное IPO» не получила логичного продолжения. Процесс создания Единого накопительного пенсионного фонда необоснованно затянулся. Поручаю правительству и Национальному банку в рамках разработки программы развития финансового сектора до 2030 года и концепции развития пенсионной системы дать четкое видение по вопросам развития пенсионной системы и фондового рынка. Срок – 1 июня 2014 года», – сказал президент республики.

КАЗКОМ В 2013 ГОДУ ЗАРАБОТАЛ 52,5 МЛРД ТЕНГЕ

Чистая прибыль «Казкоммерцбанка», согласно аудированной финансовой отчетности по МСФО, в 2013 году составила 52 млрд 535 млн тенге. В 2012 году банк был убыточным – 132 млрд 311 млн тенге. Об этом сообщает деловой портал Kapital.kz со ссылкой на отчетность банка. Активы банка за год увеличились на 6,6% и составили 2 трлн 586 млрд тенге, в 2012 году этот показатель был меньше – 2 трлн 425 млрд тенге. Обязательства банка за год увеличились на 5,1% – до 2 трлн 214 млрд тенге. Собственный капитал Казкома по итогам прошлого года увеличился на 16,2%, достигнув отметки 372 млрд 207 млн тенге. Напомним, что «Казкоммерцбанк» занимает второе место по активам. Согласно данным Комитета по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций Нацбанка РК, на 1 марта 2014 года активы банка составили 2,7 трлн тенге, обязательства – 2,3 трлн тенге. По данным Казахстанской фондовой биржи, на 1 января 2014 года АО «Центрально-Азиатская инвестиционная компания» владела долей в 20,52% акций банка, АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына» – 18,3%, Европейский банк реконструкции и развития – 8,41%, Нуржан Субханбердин – 8,02%, ТОО «Оптисис» – 4,94%, ТОО «Инвестиционная компания K.S.D.» – 2,88% акций. (kapital.kz)

«АСТАНА-ФИНАНС» ВСТУПИЛ В СИСТЕМУ ГАРАНТИРОВАНИЯ ВКЛАДОВ

2 апреля 2014 года Казахстанский фонд гарантирования депозитов (КФГД) выдал «Банку «Астана-финанс» свидетельство об участии банка в системе обязательного гарантирования депозитов. Об этом сообщает деловой портал Kapital.kz со ссылкой на КФГД. «Банку «Астана-финанс» выдана лицензия на проведение банковских и иных операций, в том числе прием депозитов, открытие и ведение банковских счетов физических лиц. Согласно пункту 2 статьи 61-1 Закона Республики Казахстан «О банках и банковской деятельности в Республике Казахстан», участие в системе гарантирования депозитов является обязательным для банков, имеющих лицензию на прием депозитов, открытие и ведение банковских счетов физических лиц, за исключением исламских банков», – отмечается в сообщении фонда. По данным Нацбанка РК, на 1 марта 2014 года активы Банка «Астана-Финанс» достигли отметки 86 млрд 998 млн тенге, ссудный портфель банка составил 65 млрд 263 млн тенге, объем вкладов юридических лиц – 64 млрд 649 млн тенге. АО «Казахстанский фонд гарантирования депозитов» гарантирует обязательства банков-участников по возврату вкладов физических лиц, размещенных ими на всех видах банковских счетов, в том числе сберегательных, текущих, картсчетов. Гарантия распространяется на депозиты, открытые как в тенге, так и в иностранной валюте. Максимальная сумма гарантийного возмещения составляет 5 млн тенге в одном банке на одного депозитора. «Казахстанский фонд гарантирования депозитов» является государственной организацией, специально созданной для защиты прав и интересов вкладчиков банков второго уровня. (kapital.kz)

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЗВОНКИ БЕЗ ОГРАНИЧЕНИЙ

expect nothing less

RIXOS
PRESIDENT ASTANA

www.rixos.com 7 Kunayev str, Astana, Kazakhstan, +7 7172 24 50 50, astana@rixos.com

РД КМГ фокусируется на Казахстане

Динара Куатова

Промежуточный итог десятилетнего присутствия на рынке нефтедобычи подводит АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз» (РД КМГ). На сегодняшний день компания занимает второе место по объему добычи углеводородов в стране и является одним из крупных налогоплательщиков. По информации генерального директора РД КМГ Абата Нурсейтова, налоговые отчисления компании в казну страны ежегодно составляют около 300 млрд тенге. За 10 лет компания профинансировала социальные проекты на сумму свыше 45 млрд тенге

В 2013 году уровень нефтедобычи в РД КМГ достиг 12,3 млн тонн сырья. Заданный темп производительности компания намерена удерживать на протяжении пяти лет. «По итогам 2013 года консолидированная добыча нашей компании составила 12,3 млн тонн. И эту планку мы планируем удерживать в течение ближайших пяти лет. Мы инвестируем немалые средства в модернизацию производства, рассматриваем различные варианты расширения бизнеса и уверены, что наши активы будут сохранять рентабельность, а совместные предприятия приносить стабильные дивиденды», – отметил глава РД КМГ на прошедшей 2 апреля пресс-конференции в Астане.

Старейшие месторождения РД КМГ по-прежнему содержат значительные запасы нефти и могут долгие годы оставаться в эксплуатации при условии оптимального баланса между уровнем добычи и затрат. Компания уверена в способности поддерживать контроль снижения добычи на зрелых активах в среднем на 1% в год.

Что касается социальной обстановки в АО «Озенмунайгаз», то компания заявила о том, что ей удалось выстроить внутренние коммуникации с коллективом и в настоящее время «производственный процесс стабилизирован». С 1 апреля текущего года компания начала внедрять единую систему оплаты труда (ЕСОТ) своих работников. Напомним, внедрение ЕСОТ было инициировано «КазМунайГазом». Совет директоров РД КМГ принял решение внедрить ЕСОТ и увеличить бюджет на 2014 год в части фонда оплаты труда на 21 млрд тенге (\$113 млн). В том числе повышение на 10% заработной платы из-за девальвации тенге.

Сценарии разведки и добычи

Текущий год для РД КМГ ознаменовался перспективным проектом в геологоразведке. «В этом году нами объявлено коммерческое обнаружение по Федоровскому блоку. Это Западно-Казахстанская область. В 2017 году данный блок, в частности, месторождение Рожковское, мы планируем ввести в эксплуатацию», – проинформировал глава РД КМГ.

Это месторождение позволит увеличить природный потенциал углеводородов компании на 4 млн тонн нефти и 5 млрд кубометров газа. Как пояснил Абат Нурсейтов, в ходе геологоразведочных работ на территории месторождения было пробурено восемь скважин, семь из них оказались нефтеносными. «Это очень успешная геологоразведка, только одна скважина сухая. Притом что геологоразведка может быть и на 100% безрезультатной. Никто от такого риска не застрахован», – подчеркнул он.

Напомним, 50%-ную долю участия в проекте освоения Федоровского нефтегазоконденсатного блока, расположенного в Западно-Казахстанской области, АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз» приобрело



в 2011 году. Соответствующее соглашение компания заключила с Exploration Venture Limited (EVL). В частности, РД КМГ приобрела 50% акций в компании Ural Group Limited (UGL), которая и является собственником 100%-ной доли участия в ТОО «Урал Ойл энд Газ», обладающего правом недропользования на разведку углеводородов на Федоровском блоке. Стоимость сделки для РД составляла \$149,1 млн, включая \$61,3 млн за акции UGL, и \$87,8 млн за право требования по акционерным займам по состоянию на 1 января 2010 года. По условиям сделки, планировалось, что акционерные займы будут выплачены в пользу РД КМГ после начала коммерческой добычи. Окончательная цена вознаграждения за акционерные займы подлежит корректировке в связи с финансированием EVL рабочей программы до даты закрытия сделки. Следует отметить, что приобретение Федоровского блока было профинансировано за счет собственных средств АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз».

Нефтегазоконденсатное месторождение Рожковское на территории Федоров-

ского блока было обнаружено в 2008 году. Согласно отчету независимого консультанта DeGolyer and MacNaughton, доля РД КМГ (50%) в запасах конденсата и газа на месторождении Рожковское на Федоровском блоке в категории 2P по состоянию на 1 июня 2011 года составляет 66,7 млн баррелей.

Между тем компания вкладывает в свои основные активы – Эмбу и Узень – порядка 90 млрд тенге в год. В том числе на модернизацию производства ежегодно предусматривается сумма в 10-15 млрд тенге. В числе объектов программы модернизации в 2014 году сервисный центр для обслуживания 1000 единиц спецтехники, реконструкция системы закачки БКНС в ОМГ, производственная база по обслуживанию и ремонту оборудования и другие.

«Риски, вызванные политической ситуацией на мировом рынке, мы всегда учитываем. Сегодня наш запас прочности – \$85 за баррель. При этом никакие производственные задачи, которые мы поставили, сворачиваться не будут. Если, конечно,

цена еще ниже упадет, то у нас есть различные варианты: b, c, d», – отметил Абат Нурсейтов.

При этом повышение экспортной таможенной пошлины (ЭТП) в Казахстане серьезно ударит по бюджету АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз», констатируют в компании. «Значительные средства потребуются на то, чтобы оплатить данную пошлину (ЭТП). Эта пошлина заметно ударит по карману компании. К тому же мы повышаем заработную плату нашим работникам плюс затраты на транспортировку», – отметил глава РД КМГ.

Однако увеличение ЭТП не повлечет изменения маршрутов транспортировки нефти компанией. В текущем году 50% объема добычи жидких углеводородов дочерних компаний РД КМГ АО «ПетроКазахстан Инк.» и АО «Казгермунай» планируется направлять на внутренний рынок страны, в частности, на Шымкентский и Павлодарский нефтеперерабатывающие заводы. В свою очередь, поставляемый в прошлые годы объем нефти через трубопровод Атасу – Алашаньку компаниями

АО «Казгермунай» и АО «ПетроКазахстан Инк.» будет уменьшаться. Напомним, в рамках уточнения республиканского бюджета на 2014-2016 годы в Казахстане принято решение о повышении экспортной таможенной пошлины на сырую нефть с \$60 до 80 за тонну с 1 апреля 2014 года.

РД КМГ готова углубиться

Несмотря на имеющиеся риски в сфере геологоразведки, РД КМГ планирует продолжить финансовые вливания в разведочные работы. Внимание компании будет фокусироваться на казахстанских проектах.

«В настоящий момент мы проводим большую аналитическую работу и на 2014 год заложили около \$40 млн, но мы готовы увеличивать эти средства в том случае, если на рынке появятся новые предложения. Мы готовы инвестировать в геологоразведочные работы около \$300 млн ежегодно. Это большие средства. Риск есть риск. Вместе с тем у нас месторождения зрелые и нам необходимо работать, чтобы наша компания дальше работала стабильно», – сказал Абат Нурсейтов.

Глава компании напомнил о том, что в Казахстане недавно были изучены 15 осадочных бассейнов, представляющих большой интерес с точки зрения геологоразведки. Дело в том, что основные нефтегазовые позиции на западе Казахстана преимущественно законтрактрованы. Однако существует возможность наращивать запасы путем разработки глубинных скважин.

«Мы будем уходить еще глубже. Чем глубже будет скважина, тем больше средств необходимо инвестировать. Все зависит от того, какой интерес будет представлять проект. В основном мы планируем выходить на подсольевые залежи – от 5 тыс. метров и глубже. На это потребуются немалые средства. И если нам будут предлагать 6 тыс. метров, мы открыты», – заявил Абат Нурсейтов. По его мнению, казахстанские специалисты нефтяной отрасли имеют высокий профессиональный уровень и вполне могут осилить подобные проекты.



Проект газификации Астаны отложен

Артем Борисов

О том, что проект газификации Астаны отложили из-за дороговизны, на прошлой неделе в ходе правительственного часа в мажлесе парламента сообщил министр нефти и газа Узакбай Карабалин. «Технико-экономическое обоснование было подготовлено в прошлом году и в правительстве было рассмотрено. На строительство требуется более миллиарда долларов вложений. По предложению министерства экономики и бюджетного планирования, учитывая возможности бюджета, этот документ был признан дорогостоящим. Учитывая экономическое положение, предложили отложить на некоторое время. Правительство поддержало», – сообщил Узакбай Карабалин, отвечая на вопрос депутатов о том, когда начнется реализация проекта по газификации Астаны.

Чем дороже, тем лучше?

В нашей стране есть несколько примеров громких, но пока не состоявшихся проектов. Среди них можно назвать широко проанонсированный проект «Актау-Сити», который с 2007 года продолжает обрывать слухами и домыслами. Сам проект представлял собой строительный комплекс, включающий в себя жилые дома, торгово-развлекательные комплексы, бизнес-центры, индустрию отдыха и развлечений, сеть гостиниц, морские курорты, медицинские центры, образовательные комплексы, центры по

подготовке, обслуживанию и реализации нефтяных и газовых проектов. Предполагаемая стоимость строительства составляла \$38 млрд. На создание инфраструктуры планировалось затратить \$335 млн. Сегодня об этом проекте ничего не слышно, возможно, причиной тому мировой финансовый кризис, испугавший крупных иностранных инвесторов, на привлечение которых надеялись казахстанские власти.

Есть еще один проект, который поначалу вызвал много эмоций. Это скоростная железная дорога Алматы – Астана. По ней должны были курсировать скоростные поезда «Тальго». Благодаря этому пассажиры из одной столицы в другую будут ехать пять часов.

«Хотелось бы иметь такую железную дорогу, но мое изучение данного вопроса в Китае показало, что, во-первых, это очень дорогостоящий проект. Во-вторых, железная дорога требует постоянного внимания и ремонта. При этом пассажиропоток между Астаной и Алматы не обеспечивает должную прибыльность этой дороги. Вот почему данная идея требует тщательного расчета, прежде чем мы начнем финансирование», – заявил в апреле прошлого года президент Казахстана Нурсултан Назарбаев.

Были и другие проекты, от которых отказывались из-за дороговизны и низкой коммерческой эффективности.

Пойдем другой дорогой

В принципе, Казахстан имеет хороший опыт газификации регионов. На сегод-



няшний день в республике уже реализуются проекты газификации регионов – от севера до юга, от запада до востока. Так, наиболее активная работа проводится в Южно-Казахстанской, Жамбылской, Кызылординской, Алматинской областях, включая их административные центры. Начато осуществление проектов газификации населенных пунктов Западно-Казахстанской, Актюбинской и Мангистауской, а также Акмолинской областей.

Ведется строительство газопровода Бейнеу – Бозой – Шымкент пропускной способностью 10 млрд кубометров в год. Участниками проекта выступают АО «КазТрансГаз» и китайская компания Trans-Asia Gas Pipeline Co Ltd. В декабре 2012 года в Гонконге были подписаны документы по привлечению финансирования по проекту в размере \$1,8 млрд. Организатором этого 15-летнего займа выступил Банк развития Китая. Первый механический пуск участка Бейнеу – Бозой состоится в октябре 2013-го. С полным завершением строительства газопровода газ из западных регионов будет поступать на юг страны, где таких месторождений нет. Поэтому проект имеет важное социальное значение. Если же смотреть со стороны «большого газового бизнеса», то это, конечно, еще и стратегический проект, который даст возможность, во-первых, замкнуть всю сеть газопроводов Казахстана, а во-вторых, зарабатывать за счет продажи своего газа на перспективный рынок Китая, причем на выгодных условиях. Планируется, что уже в 2014 году свыше 500 населенных пунктов юга Казахстана будут подключены к этой магистрали. Полное завершение работ ожидается к 2015 году.

Когда власти заявляют о приостановке проекта газификации Астаны, речь идет, в частности, о приостановке строительства газопровода Тобол – Кокшетау – Астана, призванного газифицировать Центральный Казахстан. Но это не значит, что проект газификации Астаны снят с повестки дня. Он вновь станет актуальным, если ситуация в финансовой сфере Казахстана изменится.

В дальнейшем Казком не планирует продавать «БТА Банк»

Анна Видянова

Прошлый год «Казкоммерцбанк» закрыл с плюсом. Доля проблемных кредитов в банке на конец 2013 года достигла отметки 32,4%. Несмотря на то, что объединение Казкома и БТА не сулит скорейшего улучшения качества ссудного портфеля, Казком пока не планирует продавать такой актив, как «БТА Банк». Между тем группа БТА скоро трансформируется – руководство Казкома планирует оптимизировать группу.

Чистая прибыль Казкома по результатам аудированной отчетности по МСФО за 2013 год достигла отметки 52,5 млрд тенге. Этот показатель, скорее всего, был ожидаем банкирами, так как банк ранее перестраховал свои риски по невозврату кредитов за счет провизирования. Так, в 2012 году из-за разового формирования дополнительных специфических резервов по МСФО Казком был вынужден выйти в убыток, который достиг 130,9 млрд тенге. Банк признал провизию на 286 млрд тенге.

Руководство Казкома тогда заверило инвесторов в том, что качество активов существенно не ухудшилось. Как сообщила ранее глава «Казкоммерцбанка» Нина Жусупова, решение о создании крупных провизий было принято вследствие предстоящих регуляторных изменений. Тогда треть ссудного портфеля брутто банка была покрыта провизиями. К слову, прибыль банка до резервов и налогов в 2012 году выросла по сравнению с 2011 годом на 28% и в 2012 году составила 125 млрд тенге.

В 2013 году доля недействующих займов в кредитном портфеле фининститута составила 32,4%. «Банк определяет недействующие кредиты как полную задолженность клиентов с просрочкой 30 дней и выше по корпоративным клиентам, и 60 дней и выше – по розничным клиентам», – пояснили в Казкоме.

Как и в 2012 году, в прошлом году треть ссудного портфеля банка была покрыта провизиями. «Доля сформированных провизий по кредитам, предоставленным клиентам, в общем объеме выданных ссуд составила 34,0% по сравнению с 32,7% на 31 декабря 2012 года. Ассигнования на провизию в 2013 году составили 71,6 млрд тенге», – проинформировали в Казкоме.

В скором времени Казком может значительно улучшить качество кредитного портфеля. Банк планирует создать четвертую дочернюю компанию по управлению сомнительными и безнадежными активами (КУСА). «После созданных ранее первых двух КУСА параллельно создается еще 2 такие дочерние организации. Одна из этих «дочек» будет заниматься проблемными корпоративными активами, другая КУСА создается для того, чтобы работать с активами розницы и малого и среднего бизнеса (МСБ). Всего в Казкоме предполагается работа четырех КУСА», – сообщила «Капитал.kz» управляющий директор «Казкоммерцбанка» Адиль Батырбеков.

Пока же в Казкоме работает две «дочки» по реабилитации проблемных активов, подкрепленных твердым залогом. В январе 2013 года банком были созданы дочерние организации ТОО «КУСА ККБ-1» и ТОО «КУСА ККБ-2», которым переданы для управления сомнительные и безнадежные



активы, изъятые по проблемным кредитам корпоративного бизнеса.

Позже, а именно 23 января 2014 года, совет директоров банка принял решение о создании третьей «дочки» – ТОО «КУСА ККБ-3». Предполагалось, что «КУСА ККБ-3» будет управлять в основном жилой и коммерческой недвижимостью, изъятной по проблемным кредитам МСБ и розничным кредитам. Скорее всего, новая четвертая КУСА будет заниматься работой именно с проблемными корпоративными активами. Не исключено, что новые «дочки» пополнятся активами, стоимость которых будет исчисляться сотнями миллионов долларов. По информации управляющего директора «Казкоммерцбанка» Сергея Мокроусова, в 2013 году в КУСА банк направил активов на \$360 млн.

Не удивительно, что Казком постепенно диверсифицирует проблемные активы между несколькими КУСА. Зависимость банка от кредитов, подкрепленных недвижимостью, высока. По данным аудированной отчетности банка в 2013 году доля «суд, обеспеченных недвижимостью и землей», достигла отметки 58,4%. Между тем по отчетности точно нельзя выделить, какая доля кредитов, обеспеченных твердым залогом, оказалась проблемной.

Несмотря на прибыльность, банк продолжает придерживаться консервативной дивидендной политики. «Мы традици-

онно по простым акциям не планируем выплачивать дивиденды за 2013 год», – подчеркнул в эксклюзивном интервью деловому изданию «Капитал.kz» управляющий директор «Казкоммерцбанка» Сергей Мокроусов.

Акционеры банка уже утвердили размер вознаграждения членом совета директоров Казкома на 2014 год. «Было принято решение определить датой начала выплаты дивидендов по привилегированному акциям 12 декабря 2014 года. Размер дивиденда по привилегированной акции Казкома является фиксированным и составляет \$0,04 на акцию», – пояснили в банке.

Решение банка отказаться от выплаты дивидендов за 2013 год было ожидаемо, ведь банку потребуются ресурсы для покупки «БТА Банка». Ранее в интервью деловому изданию «Капитал.kz» в Казкоме сообщили, что у банка достаточно капитала для приобретения доли в «БТА Банке». «Мы не видим необходимости привлекать средства за рубежом», – уточнили в банке в начале года.

Операционные расходы банка последние 3 года шли на понижение. В 2013 году по сравнению с 2012 годом банк незначительно снижал операционные расходы на 3,4%, по сравнению с 2011 годом – на 4,1%. Если в 2012 году операционные расходы Казкома достигли 33,8 млрд тенге, в 2013

году – 32,7 млрд тенге. Последние 3 года половину операционных расходов банк направляет на персонал. Между тем с каждым годом удельный вес таких расходов постепенно снижается. В 2011 году доля затрат на персонал банка в операционных расходах составляла 52,8%, в 2012 году – 52,5%, в 2013 году – 51,5%.

«Данная тенденция связана с оптимизацией на уровне дочерних компаний банка. В частности, пенсионного фонда и наших дочерних банков за границей», – отметил г-н Мокроусов.

Группа БТА оптимизируется

Обычно, покупая новый актив, инвесторы стараются значительно сжать издержки недавно купленного актива. Этой тенденции следуют и инвесторы БТА. В настоящее время в структуру группы БТА входит свыше 12 дочерних структур. Это три страховых компании, две лизинговые организации, пенсионный фонд, брокерская компания и другие «дочки». Вскоре их количество может сократиться. «То, что касается группы БТА, то мы считаем, что она, конечно, должна быть оптимизирована. Зачем существует такое количество страховых компаний у БТА? Понятно, что поскольку мы банковская группа и специализируемся только на банковских продуктах, у нас идет очевидная параллельность работы в каких-то компаниях и мы будем делать оптимизацию группы. Компании (входящие в группу БТА – «Капитал.kz») будут либо объединены, либо проданы», – подчеркнула г-жа Жусупова.

Действия беглого экс-главы совета директоров «БТА Банка», по мнению г-жи Жусуповой, не смогут каким-либо образом повлиять на репутацию нового объединенного банка. «Я бы хотела напомнить, что «БТА Банк» прошел две реструктуризации, которые были признаны не только казахстанскими, но и зарубежными судами. Достаточно активно велась работа по поиску и выяснению активов, которые вывел из БТА г-н Аблязов. Не вижу значительных репутационных рисков с этой точки зрения для нас, поскольку, еще раз повторюсь, что делом г-на Аблязова занимались государственные, английские суды и суды других юрисдикций, которые сложно заподозрить в необъективности», – считает глава Казкома.

Степень адекватности цены по приобретению БТА оценивалась аналитиками по-разному. Стоимость приобретения Казкомом 46,5% акций составила 72 075 млн тенге. Подразумеваемая стоимость 100% капитала БТА составляет примерно \$1 млрд, или 0,5 балансовой стоимости на 30 сентября 2013 года. Насколько выгодной окажется для Казкома сделка по приобретению «БТА Банка», покажет время, но сейчас г-жа Жусупова уверена, что предложенная цена была обоснованной. «Это обычная рыночная сделка, которая совершается максимально прозрачно и на максимально рыночных условиях. Для оценки банка мы привлекли достаточно большую группу квалифицированных консультантов, как по юридическим, так и по коммерческим вопросам. Думаю, что это должно защитить нас от репутационных рисков (связанных с делом г-на Аблязова – «Капитал.kz»). Когда мы подошли к этой сделке, то мы смотрели на нее не только с ком-

мерческой точки зрения. Мне кажется, что банк дает справедливую цену за БТА, мы стараемся справедливо оценить этот актив. Более того, в определенной степени является показательным тот факт, что мы не собираемся перепродавать «БТА Банк». Мы собираемся и дальше заниматься банковским бизнесом», – подчеркнула г-жа Жусупова.

Девальвация перекроила депозитную структуру Казкома

На встрече с журналистами был затронут вопрос о влиянии на Казком девальвации тенге и sms-атак на несколько крупных банков. Как оказалось, февральские события спровоцировали клиентов Казкома активнее обналчивать сумму с карт-счетов. «В банке ухудшился такой показатель как оседание денег на текущих счетах, то есть в основном тех средств, которые поступают на зарплатные карточки. В банке каждый месяц растет сумма, приходящая на картсчета. Но если раньше клиенты спокойно расплачивались карточками и спокойно жили до следующей зарплаты, накаливая при этом на карте определенную часть своего дохода, то ситуация менялась. Сейчас мы сталкиваемся с тем, что с картсчетов по зарплатным проектам наблюдается достаточно большой отток денег – когда деньги поступают, люди стараются их максимально снять», – подчеркнула г-жа Жусупова.

Казком, как и многие другие банки, после значительного ослабления тенге ощутил резкий спрос на валюту со стороны своих клиентов.

«В первую очередь sms-атаки на банки показали неуверенность вкладчиков банков, в которые хранили депозиты в банках. Казком после sms-атаки и девальвации тенге стал работать в «аварийном режиме». В первую очередь все банки столкнулись с проблемой дефицита кассы. В тот момент никто из них не рассчитывал на такой спрос на доллары. Доллары в Казахстан привозят, поскольку это не наша национальная валюта, мы не храним больших остатков в валюте. Та ситуация, с которой мы столкнулись, заключалась в том, что в какой-то момент мы почувствовали, что если мы сейчас экстренно начнем возвозить доллары в отделения, то у нас они закончатся. Тогда было не совсем понятно, где взять валюту, поскольку единственная возможность заключалась в том, чтобы заказывать самолет и привозить доллары в Казахстан. Предполагаю, что все банки это сделали, поскольку девальвация началась во вторник, а количество долларов к четвергу превышало все разумные пределы. Потому что все запаслись долларами недели на две», – поделилась Нина Жусупова.

По словам банкира, если ранее объем продажи валюты в среднем варьировался от \$2,5 млн до \$4,5 млн в день, то после девальвации тенге банк продавал в день от \$10 млн до \$13 млн.

Долларизацию, которая захлестнула депозитную базу банков, Казком ощутил особенно явно. «Структура депозитов в банке значительно поменялась. Если до девальвации тенге у нас по депозитам физических лиц 50% было размещено в валюте и 50% в тенге, то теперь 63% депозитов хранится в долларах», – сообщила г-жа Жусупова.

Программу кредитования стартового бизнеса запустили в Алматы

Ирина Лукичева

Все больше казахстанцев становятся предпринимателями. При открытии своего бизнеса они сталкиваются с проблемой финансового обеспечения. Также начинающие бизнесмены все чаще интересуются программами поддержки малого и среднего бизнеса (МСБ). На казахстанском рынке уже действуют несколько совместных проектов фонда развития предпринимательства «Даму» совместно с несколькими банками.

В минувший вторник АО ФРП «Даму» и ДБ АО «Сбербанк» подписали меморандум о взаимопонимании и сотрудничестве по развитию частного предпринимательства в Алматы. Произошел запуск совместного продукта «Сбербанк Start up» – специаль-

ной программы кредитования стартового бизнеса. Подписание меморандума прошло в рамках бизнес-диалога «Бизнес Алматы: сегодня и завтра».

В банке появятся консультанты фонда и будут предоставлять информационные услуги для начинающих предпринимателей. При рассмотрении заявок на выдачу кредита предпочтение будут отдавать проектам в приоритетных отраслях экономики. Например, это обрабатывающая и пищевая промышленность, агропромышленный комплекс, горнодобывающая промышленность, транспорт, туризм, производство мебели, машиностроение, образование, здравоохранение, производство строительных материалов, металлургия, металлообработка и другие.

«Коридор средней процентной ставки

находится на границе 14-16% для кредитов в тенге. Сам механизм ценообразования состоит из стоимости ресурса для банка. Это некая надбавка, обеспечивающая затраты на капитал. Каждый проект мы оцениваем с точки зрения рисков. Исходя из этого появляется некая риск-надбавка, то есть плата за риск», – говорит Александр Камалов, председатель правления ДБ АО «Сбербанк».

Максимальная сумма кредита, на которую может претендовать бизнесмен, – 20 млн тенге. При этом к участникам предъявляют некоторые критерии. «Вы должны быть индивидуальным предпринимателем или юридическим лицом, зарегистрированным в течение последнего года. У вас не должно быть кредитной истории», – объяснила председатель правления АО

«Фонд развития предпринимательства «Даму» Ляззат Ибрагимова.

Сегодня бизнесмен может поставить в залог недвижимость. 70% кредита прогарантирует АО ФРП «Даму». «У нас есть 5 шагов успеха. Сначала нужно зарегистрироваться в виде юридического лица или индивидуального предпринимателя. Потом пройти тренинг «Бизнес-советник». Далее необходимо подготовить бизнес-план своего проекта, обратиться в центр развития бизнеса «Сбербанка» и получить кредит. В течение 10 дней заявка будет рассмотрена», – говорит г-жа Ибрагимова.

Между тем она отметила, что не нужно бояться дефолтных проектов. «Мы выдали 284 гарантии, несколько гарантий было приостановлено в силу нецелевого использования средств банка. Эти гарантии были

аннулированы. Не надо бояться дефолтов. Нужно нарабатывать определенный пул проектов, нарабатывать статистику и выявлять, какие причины приводят к дефолту», – добавила Лиза Ибрагимова.

Вместе с тем в Казахстане много программ по пищевой промышленности. Но достаточно трудно вспомнить, какая из них исполнялась в полной мере. «Мы считаем, что нет ничего надежнее базовых вещей. Необходимо работать над человеческим капиталом, финансовыми ресурсами. Все опросы на протяжении последних 10 лет показывают, что ключевой фактор развития – доступ к кредиту. У нас есть замечательная программа – «Дорожная карта бизнеса-2020», которая в регионах творит чудеса. Это в очередной раз меня убедило, что значит, если снизить процентную ставку. Именно данный факт позволит быстро развиваться бизнесу», – продолжает Рахим Ошакбаев, заместитель председателя правления Национальной палаты предпринимателей РК.

При всех заслугах «Дорожной карты бизнеса-2020» она не является системным решением проблем. «Все равно я считаю, что в какой-то степени происходит глобальный самообман среди банкиров, среди предпринимателей и правительства о том, что какой-то устойчивый бизнес можно делать по процентным ставкам 12%, 15%. Мы сейчас видим, что те мастодонты, которые все эти годы кредитовались по этим ставкам, пришли к тому, к чему пришли. Мы знаем проблему с агрохолдингами, со средними компаниями. Они перекредитованы и сейчас если делать анализ ссудного портфеля банков, то мы видим, что серьезные основания для оптимизма нет», – отмечает г-н Ошакбаев.

При этом спикер убежден, что корень решения данной проблемы зидется в принципиальном изменении монетарной политики. «Удешевление ставки по кредитам – это точечное решение. Это гораздо лучше, чем ничего... Вместе с тем пока мы не изменим доступность тенговой ликвидности, мы кардинально не решим проблему», – говорит г-н Ошакбаев. Он отметил, что наш бизнес конкурентоспособен и социальный лифт в виде частного предпринимательства в Казахстане работает.

Caspian CFO
Karabakhten, Azerbaijan and Turkmenistan

Зарегистрируйтесь до 16 мая со скидкой £100

Конференция Института Адама Смита

Каспийский САММИТ ФИНАНСОВЫХ ДИРЕКТОРОВ

Казахстан, Азербайджан и Туркменистан

«Собирая финансовых директоров и ведущих финансовых профессионалов Казахстана, Азербайджана и Туркменистана»

10-11 июня 2014
гостиница «Интерконтиненталь», Алматы, Казахстан

КЛЮЧЕВЫЕ ТЕМЫ:

- 40+ уникальных примеров из практики самых известных финансовых директоров Каспийского региона
- Выступление международного директора на тему: «Усиление роли финансового директора в будущем: CFO как навигатор» сделает Эндрю Ларджи, Региональный директор и Финансовый директор, Max Petroleum PLC/Samek International LLP
- 3 сессии примеров из практики с новой информацией на тему:
 - «Корпоративное казначейство, ликвидность, управление наличностью»
 - «Как создать оптимальную финансовую службу?»
 - «Функции финансового планирования, бюджетирования, отчетности и прогнозирования»
- 2 Больших дебатов с участием самых динамичных финансовых руководителей

Спонсоры: WSTR, IMF, Global Wealth

Tel: +44 20 7017 7444 / +7 495 232 68 52
events@adamsmithconferences.com

www.caspiancfo.com

VII АСТАНИНСКИЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФОРУМ

WWW.ASTANAFORUM.ORG

ВСЕМИРНАЯ АНТИКРИЗИСНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ ПРИ ПОДДЕРЖКЕ ООН

МНОГОФУНКЦИОНАЛЬНАЯ ИНТЕРНЕТ ПЛАТФОРМА

21-23 мая 2014 г. АСТАНА

WAC, G-GLOBAL, ASTANA ECONOMIC FORUM

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

«КАЗАХТЕЛЕКОМ» РЕСТРУКТУРИЗИРУЕТ ДОЧЕРНИЕ КОМПАНИИ

Реструктуризация дочерних компаний входит в ряд стратегических инициатив по достижению целей, поставленных в Стратегии повышения акционерной стоимости АО «Казхтелком», принятой советом директоров АО «Казхтелком» 31 марта 2014 года. По состоянию на 01.01.2014г. АО «Казхтелком» владеет/имеет доли в уставном капитале АО «АТЕЛ», АО «НУРСАТ», ТОО «КТ Cloud Lab», ТОО «Digital TV», ТОО «ВОСТОКТЕЛЕКОМ», ТОО «RadioTel», ООО «Сигнум», ООО «Online.kg», ТОО «MaxCom». Программа реструктуризации дочерних компаний АО «Казхтелком» предусматривает трансформацию системы управления дочерними компаниями, проведение интеграционных процедур, меры по оптимизации затрат. Так, в целях повышения объема и качества услуг абонентам, устранения дублирования приняты решения об интеграции бизнеса ТОО «Digital TV» в АО «Казхтелком» и последующей ликвидации юридического лица ТОО «Digital TV», а также о ликвидации ООО «Online.kg» для оптимизации затрат. Ликвидация юридического лица не окажет негативного влияния на деятельность АО «Казхтелком», интересы абонентов, клиентов, партнеров и других заинтересованных сторон. (Служба по связям с общественностью АО «Казхтелком»)

АРЕНДУ ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЗАПУСТИЛ

«КАЗАХТЕЛЕКОМ»

АО «Казхтелком» предлагает воспользоваться новой услугой «аренда программного обеспечения (ПО)», сообщил управляющий директор по инновациям Нурлан Мейрманов. «Инновационным подразделением АО «Казхтелком» разработана и в феврале 2014 года запущена услуга «аренда ПО». Данная услуга запущена с целью повышения доходов общества от бизнес-направления «контент и приложения» и расширения спектра инновационных услуг», – сказал Мейрманов. По его словам, «целевая аудитория услуги «аренда ПО» – это тот сегмент людей, которые хотят попробовать дорогое программное обеспечение, но которых останавливает цена продукта и есть сомнения, что, купив лицензию на год, он им не будет пользоваться». «Арендовать» продукт можно сроком на 1 месяц по схеме рrераid, пополнив баланс либо через абонентское отделение, инфокиоски АО «Казхтелком», либо посредством системы электронных платежей еру», – отметил он. По данным Мейрманова, для старта и продвижения продукта было заключено соглашение с поставщиком программного обеспечения о возможности бесплатного предоставления премиального продукта «Kaspersky Internet Security» в течение 2 мес. для всех новых подписчиков услуги. «На сегодняшний день услуга «аренда ПО» доступна только для физических лиц, имеющих доступ в личный кабинет. Кроме акции с «Лабораторией Касперского» уже доступны порядка 50 наименований ПО», – добавил он. (kapital.kz)

В РК СОЗДАН НАУЧНО- ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЙ ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ КОНСОРЦИУМ

Евразийский технологический университет подписал многостороннее соглашение с ведущими производственными компаниями Казахстана о создании научно-образовательного производственного консорциума, основная цель которого – подготовка специалистов кадров для решения задач определенных предприятий. Об этом участники консорциума объявили сегодня на специальной пресс-конференции. «В марте 2014 года Алматинский гуманитарно-технический университет (АГТУ) сменил на «Евразийский технологический университет (ЕТУ)». Вместе со сменой названия мы меняем сам подход к образованию, с возможностью подготовки специалистов кадров для решения задач определенных предприятий», – сообщил ректор Евразийского университета Асан Оспанов. Как сказал спикер, современная промышленность имеет положительные сдвиги, но подготовка специалистов имеет низкое качество. Основная причина этому – несоответствие профессиональной компетенции, приобретаемой выпускниками университетов, возрастным требованиям высокотехнологичных предприятий. «Как известно, с каждым днем меняются технологические процессы, модернизируются технологические процессы на технических предприятиях, поэтому подготовка специалистов должна быть опережающей, чем технологическое развитие самого производства. АГТУ принял новую концепцию по модернизации учебного процесса и ставит цель консорциума, куда вошли крупные предприятия машиностроения – «Агромашхолдинг», «АксайГазСервис», «Агромашхолдинг», АО «Товарная биржа «Евразийская Торговая Система» и группа компаний «Автодом», целью консорциума является подготовка профессиональных специалистов для достижения эффективного производственного процесса», – подчеркнул собеседник. Студентам и выпускникам программ, которые курируются компаниями консорциума, предоставляется возможность прохождения практики, а также трудоустройства на предприятиях данных компаний. (kapital.kz)

Сокращение IT-рынка в 2014 году может составить 15%

Данияр Молдабеков

Планшет Surface компании Microsoft не будет доступен казахстанцам в ближайшее время. По словам Руслана Ануфриева, менеджера по развитию канала OEM, «Microsoft Казахстан», компания определила для себя фокусные рынки, реакция которых и будет определяющей для корпорации. Казахстан в их число не входит. Об этом представитель корпорации рассказал на совместной с «Marvel-Kazakhstan» пресс-конференции.

Дмитрий Хмель, региональный менеджер по развитию канала дистрибуции, «Microsoft Центральная и Восточная Европа», так определил глобальные приоритеты корпорации: «Для глобального рынка IT-индустрии сегодня характерно несколько ключевых тенденций: мобильность, внедрение облачных технологий, а также рост социальных сетей и систем анализа больших массивов данных. Компания Microsoft реализует стратегию интеграции программного и аппаратного обеспечения, чтобы пользователи могли получить доступ к данным в любое время в любом месте и с любого устройства». В Казахстане корпорация, по словам Руслана Ануфриева, реализует два основных решения. «Первый и базовый продукт, разумеется, Windows. Собственно, тем эта программа и хороша, что пользуется спросом как у потребительского рынка, так и у корпоративного. Второй наш продукт это Office. Office 365 как раз выражает нашу стратегию о движении в сторону облака. Данная программа доступна в любом месте, если вы на нее подписаны. В Казахстане мы очень активно продвигаем этот софт», – рассказал менеджер компании.

Такой подход интересен, учитывая тот факт, что планшеты и мобильные устройства демонстрируют лучший рост продаж, несмотря на сужение рынка. «Из IT-рынка именно эти категории показывают наиболее высокий рост. Эти продукты и двигают рынок», – говорит Сергей Фомин, директор по стратегическому развитию «Marvel-Дистрибуция в СНГ». – Планшеты и смартфоны в 2013 году продавались очень хорошо: рост продаж составил от 100% в начале года до 40-60% к концу года». При этом в целом рынок высоких технологий в минувшем году развивался не лучшим образом. «В 2013 году IT-рынок в странах СНГ показывал отрицательные темпы роста. По некоторым категориям товаров, по



данным аналитических агентств, падение составило десятки процентов», – поделился Руслан Бухарев, генеральный менеджер «Marvel-Kazakhstan». Эта ситуация, как считают бизнесмены, связана с перенасыщением рынка.

В текущем году к данному фактору добавилась еще и девальвация. По словам Руслана Бухарева, в связи с этим и рынок планшетов будет расти меньшими темпами. Девальвация, по словам бизнесмена, привела к сокращению потребительского рынка, где этот вид продукции пользуется основным спросом. Впрочем, из-за политики Microsoft казахстанцам и так придется обойтись без планшетов Surface, во всяком случае в ближайшее время.

Сокращение коснется и корпоративного рынка, который, как считает Руслан Бухарев, может сократиться на 10-15 %, то есть не пропорционально девальвации.

Такие же цифры стоит ждать и от потребительского рынка. По словам Сергея Фомина, сейчас по-прежнему наблюдается высокий спрос на IT-решения – как на софт, так и на железо. Но платежеспособность потребителей снизилась.

«В корпоративном секторе, а это очень важное направление в нашем бизнесе, большую долю на рынке составляют государственные учреждения. Там бюджеты под IT-проекты вернулись в прошлом году. И эти бюджеты, конечно, тенговые», – поделился Сергей Фомин.

Впрочем, добавил бизнесмен, большинство определяющих проектов подтверждены и будут реализованы. «Хотя большинство бюджетов корректируется. Понятно, что за те же деньги те же самые услуги получить не получится. Ведутся переговоры с вендорами, и в большинстве случаев находится какой-то компромисс.

Катастрофы, конечно, не случится», – резюмировал Руслан Бухарев.

В целом, по мнению бизнесменов, по тем категориям товаров, где рост не планировался, продажи будут немного снижаться, а там, где падение ожидалось, оно продолжится. Исключение составит рынок планшетных и мобильных устройств. Здесь ожидается рост. Правда, не такой внушительный, как в прошлом году.

Наименьшим спросом, по мнению экспертов, в 2014 году будут пользоваться ноутбуки старой формации. Их будут вытеснять более мобильные устройства, в частности, ноутбуки-трансформеры. «Так что сильно упадка в этом году ожидать не стоит. Думаю, что в первых двух кварталах будет генерироваться какой-то отложенный спрос. В четвертом квартале, по моим оценкам, мы увидим восстановление», – резюмировал г-н Бухарев.

Asus вступил в бой трансформеров

Венера Гайфутдинова

Инновационные устройства, сочетающие в себе мобильность планшета и возможности ноутбука, не являются новинкой для нашего рынка. Очередной гибридный представитель корпорации Intel и компания Asus.

Это универсальное, по словам разработчиков, устройство Asus Transformer Book T100 на базе четырехъядерного процессора Intel® Atom™ представляет собой отсоединяемый 10-дюймовый HD-дисплей под управлением Windows 8.1 и клавиатуру с мультисенсорным тачпадом, который поддерживает жесты.

Основным преимуществом нового продукта разработчики назвали высокую производительность при не менее высокой энергоэффективности. Такие параметры устройства 2 в 1 помогают обеспечивать четырехъядерный процессор Intel Atom Z3740 (кодовое наименование Bay Trail-T). Процессоры Bay Trail – это первые многоядерные однокристальные системы корпорации Intel для мобильных перс-

ональных компьютеров, которые на данный момент имеют самые высокие показатели производительности и предназначаются для планшетов и других тонких мобильных устройств. Процессоры Bay Trail, как объяснил Александр Хоменко, специалист по корпоративным технологиям Intel, – основа доступных и удобных устройств формата 2 в 1. «Intel создала мощную систему на кристалле, которая обеспечивает выдающуюся производительность, длительное время работы устройств от аккумулятора и широкий набор функциональных возможностей, удовлетворяющих все потребности современных пользователей», – рассказал г-н Хоменко. Именно процессор Intel обеспечивает непрерывную продолжительность автономной работы Transformer Book T100 – до 11 часов.

ASUS Transformer Book T100 – мобильный компьютер весом чуть более 1 кг в режиме ноутбука. Вес же самого планшетного компьютера составляет всего 550 граммов.

В режиме планшета это устройство представляет собой достаточно тонкий

(10,5 мм) 10,1-дюймовый IPS-дисплей с разрешением 1366x768 пикселей и широким углом обзора (178°). В этом режиме оперативная память устройства равна 2 Гб с возможностью расширения при помощи карты microSD, батареей емкостью 31 Вт/ч, а также необходимым для любого планшетного ПК набор интерфейсов и сенсоров. Однако в таком режиме пользователь может задействовать лишь половину потенциала Asus T100. Хотя сами производители уверяют, что этот планшет вполне самодостаточный. Между тем существенным недостатком этого планшета является наличие всего одной фронтальной камеры. Сегодня, когда пользователи предпочитают делиться каждым своим шагом, действием и любят запечатлеть не только себя, но и все вокруг, наличие всего одной камеры, на наш взгляд, можно назвать значительным просчетом разработчиков.

Еще одна часть функционала становится доступна в случае подключения планшета к док-станции с клавиатурой. В док-станции ASUS T100 имеется встроенный

диск емкостью 500 Гб, а также полноценный порт USB 3.0, благодаря которому к этому гибриду можно подключить любое устройство из широчайшего списка периферии для ПК. В данном режиме это устройство, по заверениям Амантая Алтанулы, технического специалиста компании Asus TeK, полностью способно заменить полноценный функциональный ноутбук. Г-н Хоменко со своей стороны отметил использование в данном устройстве процессора Bay Trail, который обладает достаточной производительностью для полноценной работы даже в серьезных приложениях, благодаря наличию четырех ядер, работающих на частоте 1,86 ГГц.

В качестве хранилища данных Asus Transformer Book T100 используется eMMC-модуль на 32 или 64 Гб в зависимости от приобретаемой конфигурации. При этом, как отметил Сергей Кулеш, редактор itc.ua, в своем обзоре данного продукта реально доступный пользователю объем будет составлять порядка 16 Гб для первой конфигурации и около 32 Гб для второй. Однако, как мы уже упоминали, расширить объем хранилища данных можно довольно легко с помощью карт microSD.

Универсальное устройство Asus T100, по уверениям представителей компании, можно приобрести не дороже 99 990 тенге. Надо заметить, что это не самый дорогой продукт из серии трансформеров. Однако на нашем рынке можно найти подобные устройства с более низкой ценой. Таким образом, компания Intel придется побороться с другими производителями трансформеров за клиентов на казахстанском рынке.

ЕВРАЗИЙСКИЙ МЕДИА ФОРУМ
2014
www.eamforum.org

XII ЕУРАЗИЯЛЫҚ МЕДИА ФОРУМ
ЕВРАЗИЙСКИЙ МЕДИА ФОРУМ

АСТАНА 24-25 СӘУІР
АСТАНА 24-25 АПРЕЛЬ

САМУРҒА
КАЗМА

БАС ДЕМЕУШІ

internet avenue
www.internet-avenue.kz

24·25·26 АПРЕЛЯ
2014

МЕЖДУНАРОДНАЯ
ИНТЕРНЕТ-ВЫСТАВКА
Internet Avenue 2014

АЛМАТЫ
МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ:
Казахстанский центр делового сотрудничества «Атакент»,
Павильон № 9 А

+7 (727) 303 41 33 +7 777 207 70 01 internet-avenue.kz

■ Анализ развития евразийской экономической интеграции

Тимур Жаксылыков,
вице-министр экономики и бюджетного планирования Республики Казахстан

История евразийской экономической интеграции Республики Казахстан, Республики Беларусь и Российской Федерации началась с подписания 6 октября 2007 года главами трех государств Договора о создании единой таможенной территории и формировании Таможенного союза.

Фактически подписание данного договора положило начало созданию Таможенного союза Республики Казахстан, Республики Беларусь и Российской Федерации.

Таможенный союз – форма торгово-экономической интеграции государств, предусматривающая единую таможенную территорию, в пределах которой во взаимной торговле товарами, происходящими с единой таможенной территории, а также происходящими из третьих стран и выпущенными в свободное обращение на этой таможенной территории, не применяются таможенные пошлины и ограничения экономического характера, за исключением специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер. При этом стороны применяют единый таможенный тариф и другие единые меры регулирования торговли товарами с третьими странами, в частности в сфере таможенно-тарифного регулирования, нетарифного регулирования, применения защитных, антидемпинговых и компенсационных мер.

С 6 июля 2010 года введен в действие Таможенный кодекс Таможенного союза: на территории трех государств – членов таможенного оформления осуществляется по единым таможенным правилам с использованием единых форм документов. Таким образом, создана основа таможенного законодательства Таможенного союза.

Создание Таможенного союза было направлено на достижение определенных положительных для экономики результатов. В частности, для Республики Казахстан Таможенный союз позволяет достичь увеличения рынков сбыта примерно в 10 раз. Отмена таможенного контроля и таможенного оформления на внутренних границах позволяет стимулировать товарооборот между государствами – членами и упростить процедуры ведения внешнеэкономической деятельности, включая транспортную перевозку продукции.

Единые требования к осуществлению санитарно-эпидемиологической оценки подконтрольных товаров и единые формы документов, подтверждающих безопасность продукции, позволяют минимизировать административные барьеры во взаимной торговле для участников внешнеэкономической деятельности.

Единые ветеринарные требования, предъявляемые к товарам, подлежащим ветеринарному контролю, единый порядок осуществления ветеринарного контроля на таможенной границе Таможенного союза и на таможенной территории Таможенного союза и единые формы ветеринарных сертификатов также направлены на упрощение взаимной торговли и обеспечение безопасности продукции на внутреннем рынке.

В июле 2010 года в ходе заседания Межгосударственного совета ЕвразЭС (высшего органа Таможенного союза) главы Казахстана, Беларуси и России заявили о завершении первого этапа евразийской экономической интеграции – формировании единой таможенной территории Таможенного союза.

В целом сформирована договорно-правовая база Таможенного союза, которая насчитывает более 90 международных соглашений.

Анализировать экономическую динамику последних лет, можно сделать вывод, что с момента создания Таможенного союза наблюдаются определенные положительные тенденции, в частности в развитии производства транспортных средств, готовых изделий из черных металлов, пластмассы, резины, бумаги, бытовой техники и других товаров.

К примеру, объем производства всех видов транспортных средств начиная с 2009 года вырос в среднем более чем в 13 раз.

Следует отметить, что в настоящее время в Казахстане функционируют 7 заводов по производству легковых автомобилей, автобусов, грузовиков, специальной техники, производится более 35 моделей 6 известных марок легковых автомобилей (КИА, «Шкода», «СангаЙонг», «Шевроле», «Шанс», «Пежо»).

С момента формирования Таможенного союза объем товарооборота Казахстана и России увеличился почти в 2 раза и в 2013 году составил \$24,2 млрд. Экспорт казахстанских товаров увеличился с \$3,5 млрд до \$6 млрд. При этом на долю обработанных казахстанских товаров приходится уже 58,7%, или \$4 млрд. Таким образом, прослеживается тенденция роста экспорта обработанной продукции в 2,5 раза. Импорт российских товаров увеличился с \$8,9 млрд до \$17,7 млрд.

Впервые Казахстан начал экспортировать в страны Таможенного союза производственные в республике грузовики, экспорт которых вырос с \$1,4 млн до \$14,8 млн. Кроме того, по итогам проведения работ по сертификации с 2014 года планируется осуществлять экспорт легковых автомобилей.

Выделяя другие примеры, можно отметить рост казахстанского экспорта в период с 2009 по 2012 годы по следующим отдельным товарным позициям: конфеты – рост в 6 раз в натуральном выражении; трансформаторы – рост в 17 раз; бытовая техника, мониторы – с 0 до 15 500 тыс. и 33 400 тыс. долл. соответственно; подшипники – рост на 127,8%; плоский прокат – рост на 140%; кадмат из меди – рост в 77 раз.

Подобных примеров достаточно, что говорит о наличии возможности для предпринимателей Казахстана, экспортного потенциала республики и уже имеющихся положительных результатах функционирования в Таможенном союзе.

Данные изменения в структуре торговли и развитии производства связаны с основополагающими изменениями в регулировании сферы внешней торговли –



введением Единого таможенного тарифа и функционированием единой внешнеэкономической политики.

Международная экономическая интеграция предполагает создание наднационального регулирования определенных сфер. Так, решением Межгосударственного совета ЕвразЭС на уровне глав государств от 6 октября 2007 года № 1 сначала была учреждена Комиссия Таможенного союза как единый постоянно действующий регулирующий орган Таможенного союза.

В состав Комиссии Таможенного союза входили по одному представителю от каждого государства-члена на уровне заместителя главы правительства или члена правительства, наделенного необходимыми полномочиями. Рабочим органом Комиссии Таможенного союза был определен Секретариат Комиссии.

Комиссия Таможенного союза была наделена полномочиями по утверждению решений государств-членов в сферах таможенно-тарифного и нетарифного регулирования.

Далее 18 ноября 2011 года был подписан Договор о Евразийской экономической комиссии, согласно которому создан единый постоянно действующий регулирующий орган Таможенного союза и Единого экономического пространства – Евразийская экономическая комиссия. С даты вступления в силу Договора о Евразийской экономической комиссии Комиссия таможенного союза упразднена, а ее полномочия переданы Евразийской экономической комиссии.

Высшим органом Таможенного союза и Единого экономического пространства является Высший Евразийский экономический совет на уровне глав государств и глав правительств.

Непосредственно Евразийская экономическая комиссия имеет двухуровневую структуру: Совет комиссии и Коллегия комиссии.

Совет Комиссии, включающий по одному представителю от каждой стороны на уровне заместителей глав правительств, осуществляет общее регулирование интеграционных процессами в Таможенном союзе и Едином экономическом пространстве. От Республики Казахстан членом Совета Комиссии является первый заместитель премьер-министра Республики Казахстан Бақытжан Сағинтаев.

Коллегия Комиссии является ее исполнительным органом и осуществляет выработку предложений в сфере дальнейшей интеграции в рамках Таможенного союза и Единого экономического пространства. Кроме того, Коллегия Комиссии принимает решения и рекомендации, исполняет решения, принятые Высшим Евразийским экономическим советом, и решения, принятые Советом комиссии, а также выполняет ряд других функций в соответствии с договорно-правовой базой Таможенного союза и ЕЭП.

В состав Коллегии комиссии входит по 3 представителя от каждой стороны. От Республики Казахстан членами Коллегии комиссии являются Сулейменов Т.М., Алдабергенов Н.Ш., Ахметов Д.К.

Констатируя создание Таможенного союза Республики Казахстан, Республики Беларусь и Российской Федерации, 18 ноября 2011 года в Москве главами государств принята Декларация о Евразийской экономической интеграции, в которой заявлено о переходе к следующему этапу интеграционного строительства – Единому экономическому пространству (ЕЭП).

Единое экономическое пространство – это следующая после Таможенного союза ступень интеграции, которая обеспечивает свободное движение товаров, услуг, капитала и рабочей силы.

По итогам проведенной в течение 2010 года работы разработаны, согласованы и подписаны в ноябре и декабре 2010 года пакет из 17 базовых соглашений, формирующих правовую базу Единого экономического пространства, которые вступили в силу с 1 января 2012 года.

В целях имплементации соглашений ЕЭП главами правительств в ходе заседания Межгоссовета ЕвразЭС 15 марта 2011 года в Минске утвержден План мероприятий по реализации соглашений, формирующих ЕЭП.

Следует отметить, что процессы интеграции в мировое экономическое пространство базируются на принципах ВТО, включающих в себя и принципы ЕЭП о недискриминации и взаимной выгоды. Таким образом, очевидно и то, что страны ЕЭП имеют возможность на основе данных принципов стать равноправными участниками международной торговли и мирового экономического пространства.

В упомянутой выше Декларации о Евразийской экономической интеграции от 18 ноября 2011 года также заявлено о кодификации договорно-правовой базы Таможенного союза и Единого экономического пространства и создании на этой основе Евразийского экономического союза.

На данной основе с 2011 года проводится работа по кодификации международных договоров, составляющих договорно-правовую базу Таможенного союза и Единого экономического пространства. Кодификация направлена на систематизацию и упорядочение принятых международных договоров, а также исключение коллизий, противоречий и дублирующих положений различных соглашений, отмену «устаревших», но формально не отмененных актов.

Результатом кодификации договорно-правовой базы Таможенного союза и ЕЭП будет являться Договор о Евразийском экономическом союзе, проект которого в настоящее время находится в стадии активного обсуждения на самых разных уровнях: начиная от экспертного и заканчивая уровнем глав государств.

Основой проекта Договора о Евразийском экономическом союзе являются договоренности, достигнутые государствами-членами в рамках Таможенного союза и ЕЭП, которые направлены на создание условий для обеспечения свободного движения товаров, капитала, услуг и рабочей силы.

Необходимо отметить, что евразийская интеграция охватывает исключительно вопросы экономического взаимодействия государств. Это важнейший принцип построения интеграции.

Кроме того, в рамках процессов Евразийской экономической интеграции не рассматриваются положения, выходящие за пределы экономической интеграции, включая вопросы безопасности, обороны,

общего парламента, паспортно-визовой политики, социальные вопросы.

Проект Договора о Евразийском экономическом союзе состоит из двух частей: институциональной и функциональной.

В свою очередь функциональная часть проекта договора состоит из 3 частей (73 статьи) и 38 приложений к ним (общим объемом порядка 760 страниц).

Данная часть охватывает те экономические блоки, в рамках которых осуществляется взаимодействие государств – членов создаваемого Евразийского экономического союза.

Так, например, проект Договора о ЕАЭС включает в себя, в том числе, следующие направления:

1. Обеспечение макроэкономической стабильности государств-членов.
 2. Предоставление при государственных закупках национального режима товарам, работам и услугам, происходящим из территорий государств – членов. Это предоставит возможность казахстанским поставщикам участвовать в государственных и муниципальных закупках России и Беларуси наравне с российскими и белорусскими поставщиками. Стоит отметить, что объем рынка государственных закупок стран-партнеров по ЕЭП в 2012 году составил порядка \$198 млрд. Для сравнения: рынок государственных закупок Казахстана в 2012 году составил порядка \$7,6 млрд. Таким образом, рынок стран партнеров превышает отечественный рынок в 26 раз, предоставляя очевидный потенциал для развития отечественных товаропроизводителей и бизнеса в целом.
 3. Регламентация правил предоставления субсидий производителям промышленной продукции на территориях стран ЕЭП.
 4. Регламентация принципов и правил конкуренции на трансграничных рынках, которые дают возможность хозяйствующим субъектам в правовом поле отстаивать собственные интересы в случае антиконкурентных действий.
 5. Условия по беспрепятственному получению доступа к транспортной инфраструктуре стран-партнеров.
- Образование к 2015 году Евразийского экономического союза и кодификация всей договорно-правовой базы Таможенного союза и ЕЭП позволит систематизировать работу по развитию интеграции, обеспечить сбалансированное развитие Евразийского интеграционного блока и создать необходимую институциональную основу для продвижения интересов Республики Казахстан.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

РК РАССМАТРИВАЕТ ВАРИАНТ ЭКСПОРТА НЕФТИ ЧЕРЕЗ БАТУМИ

Министерство нефти и газа Казахстана рассматривает возможность транспортировки нефти через порт Батуми в случае введения Западом экономических санкций в отношении Российской Федерации, сообщил в понедельник глава МНГ Узакбай Карабалин, передает ИА «Новости-Казахстан». «Немного больше вопрос для МИДа, что будет (в случае введения санкций в отношении России), но, тем не менее: мы, конечно, не можем просто расслабиться и сидеть ждать, что будет. На самом деле, это в голове каждого специалиста, тем более, конечно, в госорганах. Мы не знаем, какие могут быть санкции, и основные для нас трудные вещи будут по двум позициям, это по экспорту. Если каким-либо образом будут ограничены возможности нашего экспорта, это в основном может произойти по российской линии, мы думаем, в таком случае, конечно, у нас экспортные поставки уменьшатся», – сказал Карабалин, отвечая на вопрос депутатов парламента в рамках правительственного часа о возможных последствиях санкций в отношении РФ для Казахстана. Карабалин признал, что министерство сегодня рассматривает разные варианты возможных маршрутов транспортировки нефти, «для себя в голове имеем». «Это усиление направления, может быть, выхода через Каспийское море, через Азербайджан, Грузию, на Черное море, тем более там есть порт Батуми, с его возможностями, мощностями. Наш порт Актау обеспечивает (перевалку) до 12 миллионов тонн нефти. Кроме того, мы сейчас внимательно наблюдаем за тем, как идет потепление в отношении Ирана: если санкции в отношении Ирана будут сняты, то у нас есть отработанный путь экспорта, из Актау мы переваливали на порт Нека в свое время. Это было для нас хорошее направление до того момента, как Иран не включил более жесткие условия», – продолжил он. Кроме того, по его оценке, остается очень важным направление Китая. «На сегодняшний день Китай у нас нефтепровод имеет мощность 20 миллионов тонн на участке Атысу-Алашаньку. От Атырау, от западных областей сегодня мощности не такие большие, они между Кенкияк и Кумколь 12 миллионов и далее 3,6 миллиона тонн. У нас программа есть, в течение двух лет усилить это направление с тем, чтобы полностью 20 миллионов тонн мы могли прокачивать в сторону Китая. Кроме того, мы знаем, что в южном направлении Узбекистан, Туркменистан также – они нуждаются в нефти. Это направление также надо отработать. В том числе и нефтепродукты», – добавил министр. (kapital.kz)

«САМРУК-ЭНЕРГО» ПОТРАТИТ 280 МЛРД ТЕНГЕ НА МОДЕРНИЗАЦИЮ

АО «Самрук-Энерго» потратит почти 280 млрд тенге на часть проекта по модернизации Экибастузской ГРЭС-1, строительству энергоблока на Экибастузской ГРЭС-2, а также ряд перспективных проектов 2014-2015 годов, сообщил глава компании Алмасадан Саткалиев. «Ожидаемое финансирование по предельным тарифам на 2014-2015 годы составит 272,211 млрд тенге. Эти средства будут направлены на завершение проектов по восстановлению энергоблоков №1, 2 с установкой новых электрофильтров на ЭГРЭС-1, строительство энергоблока №3 на ЭГРЭС-2, замену турбогенератора станции №3 на Актобе ТЭЦ с окончанием в 2014 году, строительство на ТЭЦ-2 АО «АлЭС» котла №8 и ряд других проектов, а также на выполнение капитальных ремонтов», – сказал Саткалиев на брифинге в ЦІК во вторник. За период действия предельных тарифов, с 2009 по 2015 годы, утвержденных постановлением Правительства РК в 2009 году, объем финансирования группы компаний «Самрук-Энерго», направленный на реконструкцию, техническое перевооружение, поддержку уровня производства и текущих активов, природоохранные мероприятия, по информации компании, составил 572,32 млрд тенге. Согласно сообщению пресс-службы компании, на 1 января 2014 года за счет инвестиций в 300,109 миллиардов тенге выполнено: восстановление энергоблока №8, на Экибастузской ГРЭС-1; монтаж новых электрофильтров на всех действующих энергоблоках Экибастузских ГРЭС-1 и ГРЭС-2; строительство новых золоотвалов и установка эмульгаторов на Алматинских ТЭЦ-1,2,3; реконструкция систем диспетчерско-технологического управления и ввод автоматической системы учета и контроля электроэнергии на тепловых электростанциях. (ИА «Новости-Казахстан»)

Продается!

Продается комплекс: производственная база и ферма в одном земельном участке 5,0 га (целевая, под производственные базы, огороженная, находится в Северо-Западной части, пригороде Алматы (промзона). С типовыми производственными помещениями, цехами, сооружениями, базами, пристройками и пр. Описание объекта по телефону.

Рыночная оценочная стоимость – \$2,6 млн

Продажная цена – \$2,1 млн. Торг уместен.

Тел: +7 701 764 9160

AMM
ASTANA MINING AND METALLURGY
CONGRESS

**ГЛАВНАЯ ВСТРЕЧА ГЕОЛОГОВ,
ГОРНЯКОВ И МЕТАЛЛУРГОВ**

12-13 июня 2014 · Астана, Казахстан

В рамках Конгресса "AMM 2014" пройдет очередное заседание
Международного Организационного Комитета Всемирного Горного Конгресса

· ФОРУМ · ВЫСТАВКА · ПРЕМИЯ «ЗОЛОТОЙ ГЕФЕСТ» ·

Государственный партнер:

Министерство индустрии и новых технологий Республики Казахстан

Организаторы:

Юлия Палагутина - Т: +7 727 258 34 34 (ext.233)
E: julia.palagutina@iteca.kz

Ольга Реморенко - Т: +7 727 258 34 34 (ext.211)
E: olga.r@iteca.kz

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ЛЕТИМ ОТДЫХАТЬ В РОССИЮ: SCAT ОТКРЫВАЕТ ШЕСТЬ НОВЫХ РЕЙСОВ ЭТОЙ ВЕСНОЙ

Авиакомпания SCAT объявляет об открытии новых рейсов, соединяющих разные города Казахстана с югом России, а также с Сибирью и Уралом. Еще шесть крупнейших городов Российской Федерации – Сочи, Волгоград, Ростов, Новосибирск, Томск и Челябинск – станут ближе к казахстанцам: 28 мая из аэропорта Актау начнутся еженедельные вылеты в Сочи, Ростов и Волгоград. Для жителей Астаны, Алматы, Шымкента, Актобе, Атырау и Кызылорды предусмотрена удобная стыковка в Актау. Начиная со 2-го июня, из Астаны можно будет вылететь в Томск, Новосибирск и Челябинск. Чтобы эти направления стали удобными и для жителей других городов Казахстана, авиакомпания SCAT обеспечила пассажиров стыковочными рейсами. Рейс Астана–Челябинск – стыковка для пассажиров, прилетевших из Алматы, Шымкента и Актобе. Рейс Астана – Томск – стыковка для жителей Алматы, Шымкента, Атырау. Рейс Усть-Каменогорск – Новосибирск – стыковка для жителей Астаны и Алматы. Продажа билетов открыта уже сейчас. (Соб.инф.)

КАЗАХСТАН ПРИВЕДЕТ АВИАЦИОННОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО К СТАНДАРТАМ ЕС

«В Брюсселе рассмотрен и парафирован текст соглашения между Республикой Казахстан и Великим Герцогством Люксембург, которое позволит любой европейской авиакомпании совершать полеты между двумя странами», – говорится в пресс-релизе, опубликованном на сайте МТК в понедельник, сообщает КазТАГ. Отмечается, что документ содержит положения «горизонтального» соглашения, которое призвано привести действующие между Казахстаном и странами-членами Европейского союза соглашения о воздушном сообщении в соответствие с законодательством ЕС. «В отличие от соглашений, которые были подписаны между Казахстаном и европейскими странами ранее, данный документ соответствует законодательству ЕС. Соглашение создаст правовую основу для того, чтобы из Люксембурга в Казахстан могли летать не только люксембургские, но и любые другие европейские авиакомпании. Безусловно, это большой шаг в развитии отношений Казахстана и Евросоюза», – цитирует пресс-служба вице-министра транспорта и коммуникаций РК Азата Бектурова. По информации МТК, проект соглашения готовится сторонами к подписанию на межправительственном уровне. Предполагается, что оно послужит основой для заключения аналогичных документов с другими странами Евросоюза и внесения изменений в действующие соглашения. В МТК напомнили, в 2002 году Европейская комиссия предложила Казахстану изменить положения двусторонних соглашений с государствами-членами ЕС по условиям владения авиаперевозчиками и контроля за их деятельностью в сторону либерализации. По данным министерства, в настоящее время между Казахстаном и странами ЕС действуют 13 межправительственных соглашений. (kapital.kz)

НА БАЙКОНУР ДОСТАВЛЕН СПУТНИК «КАЗСАТ-3»

Запуск спутника намечен на 28 апреля. Из Красноярска на космодром Байконур доставлены космические аппараты «Луч-5В» и «КазСат-3». Аппараты перевезли на Ан-124-100 «Руслан» Авиакомпании «Волга-Днепр», сообщает пресс-служба компании. «Спутник – высокотехнологичный и деликатный груз, который требует особой осторожности при обращении. В данном случае перевозка стала особенной еще и потому, что самолет и погрузочное оборудование нужно было подготовить точно к моменту прибытия аппаратов с места производства – из города Железногорск – в Красноярск. Исключительная согласованность действий всех участников перевозки была обусловлена жестким графиком тестовых мероприятий перед запуском космических аппаратов. Мы постоянно находились в связи и с заказчиком, логистической компанией Max-Global Foreign Logistics, и с изготовителем аппаратов, ОАО «Информационные спутниковые системы» имени академика М.Ф. Решетнева», – отметил ведущий инженер по организации перевозок и логистике Авиакомпании «Волга-Днепр» Александр Прокофьев. Спутники были помещены в огромный контейнер для транспортировки, габариты которого составили более 14 метров в длину, трех метров в ширину и около четырех – в высоту. Общая масса доставленного груза – 21 тонна. Контейнер установили на эстакаду при помощи внешнего крана, а затем затянули в грузовую кабину лебедками. (kapital.kz)

ЭНЕРГОСИСТЕМА РК

Казахстанская энергосистема способна своими мощностями покрыть все потребности республики, возможный отказ от поставок электроэнергии из Кыргызстана не является критичным, отметили глава АО «Самрук-Энерго» Алмасадина Саткалиев на брифинге в среду. «В настоящее время казахстанская энергосистема является дефицитной в части наличия пиковых мощностей. Мы покупаем регулируемую мощность у Кыргызстана. В целом по базовой мощности казахстанская система профицитна и мы можем собственными источниками покрыть все потребности экономики страны. Отказ от поставок электроэнергии от Кыргызстана для нас не является критичным, мы практически готовы к данному вызову. У нас есть возможность ускоренных ремонтов на северных станциях, есть возможность при наличии дотаций на мажут со стороны государства запустить Жамбылскую ГРЭС», – сказал Саткалиев. (ИА «Новости-Казахстан»)

Содержание арестных домов ляжет на государство

Данияр Молдабеков

По словам заместителя министра внутренних дел РК Амантая Куренбекова, около 90 тыс. человек будут находиться в арестных домах Казахстана за уголовные проступки, передает КазТАГ. «Проектом Уголовного кодекса предусматривается 171 состав уголовных проступков, из них 58 переводятся из КоАП, 104 – это преступления небольшой тяжести и 9 новых составов. По нашим прогнозам, количество лиц, которые будут осуждены по уголовным проступкам, может достигнуть 90 тыс.», – заявил г-н Куренбеков на заседании правового совета.

При этом нужно учесть длительность отбытия срока наказания – до 6 месяцев, добавил он. «Соответственно, все это приведет к увеличению численности тюремного населения. По предварительным расчетам, для отбытия наказания в виде ареста необходимо строительство 52 арестных домов на 4250 мест. Цена вопроса – свыше 65 млрд тенге», – сообщил г-н Куренбеков.

Сумма, выделенная на строительство арестных домов, весьма значительная, считает экономист Петр Своек. «Эта сумма тем более велика по нынешним временам, когда бюджет напрягается и по социальным доходам, и по всем остальным», – говорит он.

Татьяна Зинович, заместитель директора Центра исследования правовой политики, полагает, что сумма, озвученная МВД, довольно внушительна. По мнению правоведа, крайне важно, чтобы этих денег хватило не только на постройку зданий. «Арестный дом – это целый комплекс, который должен включать медицинский блок, прогулочные места, пищеблок, прачечные и т.п., поскольку заключенные будут содержаться в них до нескольких месяцев, что, безусловно, требует полноценной организации и обеспечения бытовых нужд арестованных. Так что крайне важно, чтобы в арестных домах были все эти условия», – подчеркнула г-жа Зинович.

Финансово-экономическое содержание арестных домов, когда они будут построены, тоже ляжет на государство. Другой вопрос, какой именно государственный орган займется этим. «В первую очередь необходимо решить, на чьем балансе будут арестные дома. Скажем, в Российской империи прямые расходы по строительству и содержанию арестных домов в уездах ложились на земство, то есть на определенную административно-территориальную единицу. Данная обязанность была связана с системой исполнения наказаний и состоянием тюремного дела в России. Но поскольку строительство и содержание арестных домов было затеей дорогостоящей, создавался специальный штрафной капитал губернского земства», – отметила Татьяна Зинович. Будет ли МВД создавать



подобный штрафной капитал, представители ведомства не сообщали.

С другой стороны, в пенитенциарной системе существует практика, когда заключенные работают на производстве. Таким образом «зоны» работают сами на себя, что позволяет сократить госрасходы на содержание заключенных. «Однако к арестным домам такая практика применяться не может», – считает г-жа Зинович. Здесь, по словам правоведа, возникает организационная сложность. «В арестных домах будет наблюдаться большая текучка. Арестованные будут помещаться в арестные дома на различные, но, как правило, кратковременные сроки – от нескольких дней до нескольких месяцев, которые не позволят в достаточной степени обучить каждого арестованного специфике работы на производстве. Производства (например, изготовление инструментов, пошив одежды и т.п.), организованные в иных местах лишения свободы, рассчитаны на то, что заключенные, имеющие длительные сроки лишения свободы (свыше года), получат специальные навыки для работы на производстве, закрепленные рабочие места и т.п.», – подчеркнула г-жа Зинович. Выходит, что заключенные в арестных домах не смогут обеспечивать себя сами.

Адвокат Сергей Злотников напомнил, что существуют и административные правонарушения, за которые, возможно, граждане также будут нести наказание в арестном доме. Если учесть, что за административное правонарушение одновременно может быть предусмотрен штраф, то это также средство пополнения бюджета. Но, как сказала Татьяна Зинович, штрафы были всегда. Также эксперт добавила, что нет ничего страшного в том, что эта нагрузка ложится на налогоплательщиков. «Государство выступает карательным органом, который от лица общества наказывает граждан, совершивших правонарушение. И это нормально, что заключенные будут содержаться за счет налогов», – подчеркнула г-жа Зинович.

«Но главный вопрос сегодня не в том, хватит ли денег, а в том, хватит ли времени. Уголовный, Уголовно-процессуальный и Уголовно-исполнительный кодексы в новой редакции планируется ввести в действие с 1 января 2015 года. А это значит, что на постройку арестных домов останется менее года. Сроки нереальные. Полагаю, что для МВД на сегодня это главная сложность. Выходом из сложившейся непростой ситуации может послужить рассмотрение парламентариями возможности введения нормы, специально оговаривающей применение судами ареста как вида наказания за уголовные проступки. Например, с 1 января 2017 года. За два года можно будет построить арестные дома в каждом регионе, для того чтобы обеспечить полноценную реализацию применения такого вида наказания, как арест», – резюмировала правоведа.

Успех LeadLock под вопросом

Венера Гайфутдинова

Приложение LeadLock должны были разработать до конца марта текущего года, однако в Play Market его все еще нет. LeadLock позволяет показывать рекламу на экране блокировки мобильных телефонов в зависимости от геолокации пользователей и точек продаж рекламодателей.

Популярность данной услуги среди рекламодателей, по оценке Александра Васильева, генерального директора PROFIT online, будет напрямую зависеть от ее эффективности. «Если она будет выгодной, то, конечно, найдутся и заказчики», – считает он. Но к эффективности данного сервиса эксперт относится достаточно скептически. Свое отношение г-н Васильев объясняет следующими причинами. Во-первых, количество смартфонов пока не так велико. Во-вторых, чтобы пользователь установил себе подобное рекламное приложение, он должен действительно получить ощутимую выгоду. В-третьих, у человека нет намерения совершать покупки (пусть даже и с хорошими скидками) всякий раз, когда он пользуется телефоном, а значит, подобное приложение может выглядеть слишком навязчивым.

Между тем Александр Галиев, главный редактор «Computerworld Казахстан», верит в успех проекта, так как рекламодатель получает четкую и выверенную аудиторию, невысокую стоимость контакта. Кроме того, как объяснил спикер, фаундеры LeadLock увязали основную часть идеи с идеологией купонаторов, таким образом, через скидочную модель учитываются и интересы пользователей, которые установили приложение. «Кажется, в LeadLock разработчики учли почти все актуальные современные тренды: геотаргетинг и геолокацию, ориентацию на пользователей мобильных устройств, соответственно, тренды в сторону мобильной рекламы», – считает г-н Галиев.

Однако об эффективности данного вида рекламы, по признанию г-на Галиева, пока говорить трудно, так как это совершенно новая модель, прецедентов в Казахстане не имеющая. Но эксперт считает, что реализация купонной модели в LeadLock будет способствовать росту интереса со стороны пользователей.

Описываемое приложение, по рассказам самих разработчиков, позволяет бизнесу быстро создать рекламу и запустить таргетированную кампанию на мобильные устройства в радиусе локации точки продаж. Разработчики проекта исходят из того, что, по статистике, человек в среднем смотрит на экран 150-250 раз в день. Система направляет человеку, скачавшему приложение, рекламу о магазине, в минимальном радиусе действия которого он находится. Человек смотрит на экран (ему нужны часы), видит рекламу продукта, который продается в ближайшем магазине. И если он кликает на рекламу, высвечивается штрих-код, который дает скидку при его предъявлении. В итоге покупатель получает скидку, магазин – единицу продаж, а LeadLock – деньги от магазина за клик.

То, что приложение будет иметь успех, не вызывает сомнений и у Манарбека Абенова, директора Ассоциации казахстанского интернет-бизнеса и мобильной

коммерции. Так, по его словам, учитывая, что у большинства казахстанцев сегодня есть сотовый телефон, то возможность предоставления таргетированной информации для рекламодателей выглядит очень привлекательным инструментом по принципу «предоставить информацию в нужный момент». Более того, электронный способ подачи рекламы в сравнении с обычной афишей или рекламным постером удобен дешевой (нет расходов на печать рекламы) и возможностью оперативной корректировки информации. Таким образом, г-н Абенов предположил, что стоимость подобной рекламы будет сравнима с ценой размещения контекстной рекламы в интернете. А это, конечно, повышает конкурентоспособность такого приложения.

По мнению же г-на Васильева, при расчете стоимости этой рекламы авторы приложения изберут модель CPA (cost per action). То есть будут брать оплату за конкретное действие пользователя, вероятнее

всего, за покупку. А поскольку клиентами могут быть компании из самых разных сфер, то и размер вознаграждения будет оговариваться индивидуально.

Что же касается восприятия рекламы со стороны пользователей телефонов, то это, по мнению г-на Абенова, будет зависеть от привлекательности рекламного сообщения. «Никто не любит получать спам», – пояснил он. Реакция держателей смартфонов, по словам г-на Васильева, будет очень простой: если кто-то захочет попробовать – установит приложение, не понравится – удалит. Как объяснил г-н Галиев, для того чтобы реализовать потенциал сплеш-дисплея (экран блокировки дисплея), пользователь должен установить приложение. Таким образом, устанавливая приложение LeadLock, он поступает осознанно, понимая, что ему будет доставляться некий рекламный контент. Со своей стороны он получает возможность получить специальные предложения от компаний, в радиусе доступности которых находится.

Для старта работы этого приложения нет никаких препятствий и со стороны производителей мобильных устройств. Единственный момент, на который, по мнению г-на Галиева, стоит обратить внимание – это гипотетически более высокая скорость разряда батареи. Дело в том, что если в классическом спящем режиме дисплей смартфона отключается (а именно дисплей является одним из главных потребителей энергии мобильных устройств), то в случае с LeadLock дисплей в зоне сервиса будет находиться в активном состоянии.



Нурлан Садыков: «Dell в Казахстане планирует расти на 30-40% в год»

Виктория Говоркова

В ноябре прошлого года представительство Dell в Казахстане и Центральной Азии возглавил Нурлан Садыков, однако известно об этом стало только в конце марта 2014 года. Почему о его назначении стало известно только сейчас, как генеральный директор Dell в Казахстане и Центральной Азии будет работать на сужающемся рынке настольных ПК и как планирует наращивать долю компании, в своем первом интервью на этом посту Нурлан Садыков рассказал деловому еженедельнику «Капитал.kz».

Какие тренды, по вашему мнению, будут определять развитие IT-рынка в Казахстане в ближайшем будущем?

- IT-рынок растет опережающими темпами, по 15-20% в год. Я думаю, что в ближайшие два-три года этот тренд сохранится. Я бы выделил такие драйверы роста рынка, как мобильность, виртуализация, с небольшим опозданием здесь начинают активно развиваться облачные вычисления. Проникновение интернета растет, запуск 4G позволяет достигнуть высоких скоростей на смартфонах и планшетах, соответственно, объем данных растет тоже экспоненциально.

Еще один важный фактор для нашего IT-рынка – акцент правительства в развитии ИКТ и в предоставлении гражданам электронных сервисов. Это прежде всего такие программы, как электронное правительство, e-learning, электронная медицина и другие. Это долгосрочные драйверы и в перспективе 2-3 лет есть большой потенциал для роста IT-компаний в Казахстане.

Какова сейчас структура казахстанского IT-рынка?

- Порядка 80% – это hardware, аппаратные средства и растущие опережающими темпами услуги IT-сервисов, аутсорсинга и IT-консалтинга, которые сейчас занимают 20% структуры рынка.

Ваше назначение вступило в силу 7 ноября прошлого года. Почему о нем стало известно только сейчас?

- Это была моя инициатива. Мне необходимо было время, для того чтобы ознакомиться с текущим состоянием IT-отрасли, всем спектром решений, которые мы можем предоставлять. Местное представительство Dell отвечает не только за Казахстан, но и еще за 4 страны, поэтому мне нужно было встретиться с ключевыми партнерами и заказчиками в этих странах, чтобы владеть ситуацией и иметь свое видение развития на рынке.

На какой объем продаж вам необходимо вывести компанию в Казахстане? Какие задачи вы считаете приоритетными в своей работе на этом посту?

- В первую очередь передо мной стоит задача увеличить нашу долю рынка. Донести до каждого конечного заказчика информацию обо всем спектре решений, которые мы можем предложить, и какой эффект заказчик сможет от этого достичь.

Раньше бренд Dell был известен как поставщик решений для конечного пользователя, это, конечно, компьютеры, ноутбуки, планшеты, all-in-one. И как поставщик серверных решений. Но мало кто знает, что сейчас Dell может предоставить полный комплекс IT-решений под ключ как для крупных корпораций, так и для предприятий МСБ. Мы можем предложить системы хранения данных, можем реализовать проект любой сложности, включая виртуализацию, cloud computing, решения по доступу к любым мобильным устройствам корпоративных приложений.

Вообще, представительство Dell работает здесь с 2005 года, за это время сделано немало: развита партнерская сеть, бренд Dell стал узнаваемым как в консьюмерском сегменте, так и в корпоративном. Наши продажи здесь росли даже в кризисные годы.

Сейчас мы поставили для себя высокую планку: в этом году относительно прошлого года планируем вырасти на 30%. Основными движущими факторами, драйверами роста будут работа с нашими партнерами, улучшение их экспертизы, прямая работа с конечными ключевыми заказчиками и информирование об инновациях и решениях Dell.

Еще один вектор, который мы намерены развивать, – это программные продукты Dell Software. Мы предлагаем порядка 200 таких продуктов, около 20 из них широко известны. Это приложения по безопасности, по миграции программного обеспечения, по облегчению управления сетью, по общему управлению сетью. Все они входят в комплексные решения под ключ.

Раньше основной фокус компании был направлен на корпоративный сегмент. Вы продолжите эту линию?

- У нас два основных направления бизнеса – консьюмерское и корпоративное, оба этих вектора для нас важны, в каждом из них своя методика работы. Но все-таки фокусным направлением для нас остается корпоративный сегмент. Здесь мы видим возможность добиться опережающего роста. Это связано с тем, что IT-рынок растет в Казахстане опережающими темпами, в среднем на 15-20%, мы же хотим расти быстрее рынка. Я не вижу для этого никаких преград, нам есть куда развиваться. Это пока green field, нынешнее состояние нашего бизнеса здесь можно сравнить со стартом по сравнению с глобальной долей Dell по миру. Мы можем предоставлять решения под ключ, можем закрыть все текущие IT-потребности заказчика, которые в будущем могут быть масштабированы, то есть эти инвестиции не пропадут.

На сегодняшний день, по данным IDC, мы занимаем 5,4% рынка ПК, ноутбуков, планшетов и ультрабуков. Конечно, мы хотим увеличить долю присутствия на этом рынке и расширить доступность наших



продуктов для конечного заказчика. Многие пользователи, к примеру, знают о наличии в линейке Dell пылевлагозащищенных ноутбуков для работы в агрессивных средах, есть уникальные мобильные графические станции для частных и корпоративных пользователей, есть новая линейка планшетов Dell Venue Pro, которые могут легко трансформироваться в ультрабук. Если эти продукты будут легко доступны здесь, если заказчик будет знать о конкурентных преимуществах и технических характеристиках каждого из них, то наша доля рынка вырастет автоматически.

Насколько высоко вы оцениваете профессиональную экспертизу локальных партнеров компании?

- На данный момент у нас два прямых сертифицированных партнера – компания ALSI и Comel. Они имеют весь набор специализаций и право продавать полный спектр наших решений и сервисов, включая СХД. Уровень экспертизы этих партнеров я оцениваю как очень высокий, потому что они полностью соответствуют стандартам Dell и могут предоставлять уровень сервиса в соответствии со стандартами Dell и общепринятыми признанными стандартами.

Кроме этого, у нас есть порядка 200 активных партнеров второго уровня. Для нас важно развивать экспертизу и этих партнеров, чтобы они могли предлагать клиентам, представителям МСБ и государственным организациям наши решения и могли рассказать о наших преимуществах. Это основной вектор нашего развития – развитие экспертизы партнеров. Для них мы организуем бесплатные онлайн-тренинги, обучающие специализированные семинары.

А вы можете влиять на ценовую политику партнеров?

- Мы находимся в рыночной среде, в конкурентном поле. В условиях конкуренции маржа партнера жестко контролируется и ни один из наших партнеров не может завязать цены в разы.

В случаях, когда речь идет о значимых для нас проектах, когда мы сами непосредственно работаем с заказчиками, принимаем участие в разработке решения, мы стараемся совместно с партнерами регулировать цену, чтобы она не была завышенной. Во всех заметных для нас крупных проектах мы стараемся контролировать цены, чтобы наш заказчик был удовлетворен соотношением цены и качества.

Год назад в Казахстане был открыт Dell Branded Services. Насколько эффективна сервисная служба работала этот год?

- Да, мы открыли Dell Branded Services в марте 2013 года в двух городах Казахстана – Алматы и Астане. В ближайшее время планируем расширить покрытие этим сервисом, совсем скоро запустим его в Атырау и еще в нескольких городах, на востоке и на юге Казахстана.

Наша сервисная команда постоянно ведет мониторинг сервиса обслуживания клиентов, и он соответствует общемировому уровню. Для корпоративных клиентов доступна замена запчастей, работа службы технической поддержки в режиме 24/7. Вообще, в Dell есть несколько уровней сервиса, предоставляемого заказчикам. В самое ближайшее время мы запустим в Казахстане высший уровень сервиса – ProSupport Plus. Это проактивный сервис, когда компания Dell сама следит за техническим состоянием сети клиента, ведет постоянный мониторинг, присылает отчеты по сервисным случаям и дает рекомендации по оптимизации сети клиента, если замечено какое-то несоответствие или перегрузка в определенных узлах, возможно предоставление выделенного технического специалиста. Это такое VIP-обслуживание, но по приемлемым ценам, то есть всего на 20-30% дороже стандартного сервиса ProSupport. Для критических задач клиента это будет выгодно, потому что время простоя существенно сократится и, соответственно, Dell, проактивно отслеживая всю инфраструктуру заказчика, снижает вероятность сервисного случая практически до нуля. Ведь если посмотреть цепочку от обращения IT-администратора, выявления проблемы, выяснения причин этой проблемы, подключения к решению проблемы специалиста технической поддержки до замены запчастей проходит большой промежуток времени. В данном случае эта цепочка значительно сокращается и Dell самостоятельно информирует о проблеме и решает ее или проводит предупреждающую оптимизацию сети и после этого в виде отчета сообщает заказчику, что такая проблема могла возникнуть. Для критических приложений это очень важно.

Насколько хорошо продаются ультрабуки Dell? Разделяете ли вы точку зрения, что ультрабуки – недолговечный форм-фактор и скоро будут вытеснены планшетами?

- Недавно Dell анонсировала новый продукт – планшет, который легко трансформируется в ультрабук. Я думаю, вот такие устройства займут свою нишу, ведь не всем удобно, к примеру, пользоваться тачскрином на планшетах при работе в офисных приложениях.

Вообще, ультрабуки становятся все легче, тоньше, производительнее, поэтому, я полагаю, они еще долго будут жить на рынке.

На пресс-конференции в 2012 году представители Dell заявляли, что к концу 2013 финансового года компания намерена занять на казахстанском рынке ноутбуков долю в 9%, а к 2014 году – 12%. Удалось ли достичь этих показателей?

- К сожалению, нет, и сейчас мы активно работаем для достижения этих цифр и увеличения доли рынка в Казахстане, в том числе и на рынке ноутбуков.

Когда на казахстанском рынке появятся ваши планшеты Venue 8 Pro и Venue 11 Pro?

- Для корпоративного клиента мы осуществили один заказ, порядка 800 штук уже поставлено. В ближайшее время они появятся на складах дистрибьюторов, через месяц они будут доступны в продаже. Это планшеты корпоративного плана с предустановленной операционной системой Windows 8.1. Рассчитаны они на средний ценовой сегмент, ориентировочная цена на нашем рынке в зависимости от комплектации составит \$600-700, конечная цена определяется дистрибьютором. На сегодня доля продаж планшетов в общем портфеле оборудования для конечного пользователя небольшая, но благодаря выходу новых конкурентных продуктов мы планируем увеличить ее.

Сначала возможность быстро получить техническую поддержку, соответствующую международным стандартам, была только у корпоративных пользователей. Есть ли сейчас такие возможности у частных пользователей?

- Для частных пользователей есть авторизованные сервис-центры партнеров, которых по 2-3 в любом крупном городе. Они доступны для частных пользователей и их всегда можно найти на сайте.

Могли бы вы озвучить объем инвестиций, направленных на развитие сервисной поддержки в этом году?

- В этом году объем инвестиций будет больше, чем в прошлом. Могу подтвердить, что объем инвестиций в расширение сервисного покрытия будет ассигнован в должном размере для обеспечения высокого стандарта сервиса Dell, также скажу, что объем инвестиций будет увеличен пропорционально количеству новых точек Dell Branded Services.

Какова сейчас доля компании на казахстанском рынке серверов? Насколько вы планируете ее нарастить?

- На рынке Казахстана наша доля составляет чуть больше 10%. Наше видение – не продавать серверы просто как «железо», чтобы перекрыть временные потребности заказчика, а продавать комплексные решения под ключ. Главным определяющим – в чем заключаются основные потребности заказчика: либо это виртуализация, либо создание своего частного облака, либо обеспечение безопасности. В таких комплексных решениях по всей линейке предлагаемых решений, полагаю, что мы вырастем на 30-40% в год.

На какой сегмент бизнеса рассчитаны эти комплексные решения?

- У нас есть решения как для крупного и среднего, так и для малого бизнеса. Эти системы можно собрать как конструктор, и, как я говорил, они легко масштабируемы по мере роста бизнеса. У нас есть уникальное решение для небольших и средних компаний, когда в одном факторе содержится сервер, система хранения данных и встроенный коммутатор Power Edge VRTX. Это уникальное решение, доступное по цене. При его использовании не требуется отдельная серверная комната, не требуется дополнительного охлаждения.

Есть новая линейка серверов для крупного бизнеса – линейка серверов Power Edge 920, на которых предприятия могут ставить критические приложения, такие как ERP, CRM, системы электронной коммерции и т.д.

Это же касается и наших систем хранения данных – есть решения для крупных и мелких предприятий, здесь спектр очень широкий. Вообще, доля продаж СХД в общем портфеле порядка 15%. В мире доля Dell по системам хранения данных составляет 11,5%.

Какова доля Dell в корпоративном и консьюмерском сегментах настольных ПК? Учитывая тенденцию к сужению этого рынка, что намерены предпринять в компании для удержания позиций?

- Глобально по итогам 2013 года рынок настольных ПК снизился на 10%, но в Казахстане, по моим данным, этот рынок растет. Я не ожидаю здесь какого-то провала, мы продолжим инвестировать в это направление, возможно, даже с большими усилиями.

В общем портфеле продаж Dell настольные ПК, ноутбуки и планшеты – оборудование для конечного пользователя – составили чуть больше трети, 35%.

То есть у вас ПК, ноутбуки и планшеты объединены в одну группу?

- В отчетности – да. Но могу сказать, что в общем соотношении рынок ПК останется на том же уровне, большой рост покажут мобильные девайсы – планшеты, ноутбуки и ультрабуки.

Насколько хорошо продаются ультрабуки Dell? Разделяете ли вы точку зрения, что ультрабуки – недолговечный форм-фактор и скоро будут вытеснены планшетами?

- Недавно Dell анонсировала новый продукт – планшет, который легко трансформируется в ультрабук. Я думаю, вот такие устройства займут свою нишу, ведь не всем удобно, к примеру, пользоваться тачскрином на планшетах при работе в офисных приложениях.

Вообще, ультрабуки становятся все легче, тоньше, производительнее, поэтому, я полагаю, они еще долго будут жить на рынке.

На пресс-конференции в 2012 году представители Dell заявляли, что к концу 2013 финансового года компания намерена занять на казахстанском рынке ноутбуков долю в 9%, а к 2014 году – 12%. Удалось ли достичь этих показателей?

- К сожалению, нет, и сейчас мы активно работаем для достижения этих цифр и увеличения доли рынка в Казахстане, в том числе и на рынке ноутбуков.

Когда на казахстанском рынке появятся ваши планшеты Venue 8 Pro и Venue 11 Pro?

- Для корпоративного клиента мы осуществили один заказ, порядка 800 штук уже поставлено. В ближайшее время они появятся на складах дистрибьюторов, через месяц они будут доступны в продаже. Это планшеты корпоративного плана с предустановленной операционной системой Windows 8.1. Рассчитаны они на средний ценовой сегмент, ориентировочная цена на нашем рынке в зависимости от комплектации составит \$600-700, конечная цена определяется дистрибьютором. На сегодня доля продаж планшетов в общем портфеле оборудования для конечного пользователя небольшая, но благодаря выходу новых конкурентных продуктов мы планируем увеличить ее.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

В РК РАЗРАБОТАН НОВЫЙ ГПК

Верховным судом (ВС) РК разработан и представлен для обсуждения проект нового гражданского процессуального кодекса, передает КазТАГ. «Новая редакция гражданского процессуального кодекса вынесена на широкое общественное обсуждение. Законопроект размещен на интернет-ресурсе ВС sud.kz. Все замечания и предложения будут учтены в дальнейшей доработке законопроекта», – говорится в сообщении ВС. Указано, что проектом регламентируются общественные отношения, возникающие при отвлечении правосудия по гражданским делам, пересмотрена роль судьи в гражданском судопроизводстве. В частности, рассмотрение гражданского дела будет проводиться на основе состязательности сторон, с сохранением за судьей умеренных полномочий по контролю над предметом судебного разбирательства. В новой редакции кодекса предусмотрен объективный баланс процессуальных прав и обязанностей участников судопроизводства и судей. Для развития внесудебных механизмов урегулирования споров вводится новая глава «Досудебное урегулирование споров» по отдельным категориям. «Актуализирован вопрос института профессионального представительства. Проектом сохраняется возможность участия в суде других лиц в интересах стороны, при этом в качестве критерия устанавливается обязательное наличие высшего юридического образования. Представление интересов сторон, подающих ходатайство на пересмотр судебных актов в Верховном суде, закрепляется за адвокатами, прошедшими соответствующую аккредитацию», – говорится в пресс-релизе. В целях широкого применения примирительных процедур и реализации задач гражданского судопроизводства проектом предусматривается содействие мирному урегулированию спора. В отдельной главе «Примирительные процедуры» детально регламентируются процедуры и последствия заключения мировых соглашений и договоров об урегулировании спора в порядке медиации. (kapital.kz)

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ СУДОВ

Глава государства Нурсултан Назарбаев встретился с председателем Верховного суда Кайратом Мами. «На встрече обсуждалось состояние отправления правосудия на текущий период, а также перспективные задачи по дальнейшему совершенствованию деятельности судов», – сообщает пресс-служба президента РК. Нурсултан Назарбаев отметил увеличение числа судей и создание всех необходимых условий для улучшения их работы. В этой связи глава государства подчеркнул, что в дальнейшем деятельность казахстанских судей должна подниматься на качественно новый уровень. Председатель Верховного суда доложил о ходе реализации поручений главы государства на VI съезде судей, проводимой работе по упрощению судопроизводства, снижению бюрократических процедур в судебной деятельности и мерах, направленных на усиление защиты прав граждан и улучшение качества отправления правосудия. К. Мами также проинформировал о разработке Верховным судом Плана мероприятий по повышению индекса независимости судебной власти, предусматривающего предупреждение вмешательства в процесс отправления правосудия, а также другие вопросы, направленные на укрепление имиджа судебной власти. По итогам встречи глава государства дал ряд конкретных поручений по вопросам развития судебной системы страны. (Kazakhstan Today)

БИЗНЕСУ ВЕРНУТ 91,5 МЛН ТЕНГЕ

Проверки показали, что органы государственного архитектурно-строительного контроля (ГАСК) незаконно оштрафовали 574 субъекта предпринимательства, на общую сумму более 91 млн тенге. Об этом в ходе видеоконференции в генеральной прокуратуре сообщил прокурор отдела первого департамента Генпрокуратуры Мукаш Куанышбаев. На одного предпринимателя, по его информации, средняя сумма штрафов составила от 500 тыс. до 2 млн тенге. По его словам, предприниматели были вынуждены оплатить все штрафы, поскольку без их уплаты объекты не вводились в эксплуатацию. Он отметил, что проверка проводилась в два этапа. «К грубому нарушению согласно закону относится, в том числе, отсутствие основания для проверки. В этой связи предлагаем поручить прокурорам областей, городов Астаны и Алматы принять меры по отмене актов и результатов проверок, а также по возврату предпринимателям незаконно уплаченных сумм административных штрафов. Также предлагаем список предпринимателей, чьи права защищены и которые имеют права на возврат незаконно уплаченных штрафов, разместить на интернет-ресурсе генеральной прокуратуры», – подчеркнул прокурор. (kapital.kz)

ПОРЯДОК НА БАРАХОЛКЕ В АЛМАТЫ

В Алматы продолжается целенаправленная работа по наведению порядка на барахолке. Об этом сказал Юрий Ильин, заместитель акима города Алматы. «Пресловутые пожары происходили у нас прошлый год. В суде проходили судебные процессы по привлечению виновных в случившемся. Такие факты есть. Они будут доведены до конца», – говорит он. – Но время, извините, того бизнеса, который существовал и позволял многим семьям и предпринимателям встать на ноги, проходит. Очень печально, когда мы пытаемся держаться за то, что уже не украшает наш город». Вместе с тем одобрен генеральный план развития Алматы. Частникам, которые владели рынками (территория была выкуплена и узаконена) в соответствии с генпланом, выплата компенсация. «На тех рынках, которые находились за пределами красной линии, будет наведен порядок. Как бы это печально не звучало, этот порядок будет доведен до конца», – продолжает Юрий Ильин. Сейчас рассматриваются проекты строительства современных торговых комплексов. Напомним, в Алматы градсовет одобрил проект реконструкции рынка «Фаркар» на территории выстоявшего комплекса «Атакент», а также строительство двух жилых комплексов. (kapital.kz)

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

КОМИТЕТ ПО ГОСЗАКУПКАМ ПОЯВИЛСЯ В РК

Комитет будет входить в структуру Министерства финансов РК. В составе министерства финансов Казахстана образован Комитет по государственным закупкам. Соответствующее решение отражено в постановлении правительства за №300 от 2 апреля 2014 года, передает корреспондент делового портала Kapital.kz. В результате к функциям министерства было добавлено следующее: «организация и проведение единых государственных закупок по бюджетным программам либо товарам, работам, услугам, определяемым Правительством РК». Кроме того, обновлен ряд положений постановления Правительства РК «О некоторых вопросах Министерства финансов РК», они затрагивают вопросы полномочий, функций и рычагов влияния для обеспечения соблюдения норм казахстанского законодательства при процедуре госзакупа. Постановление за подписью экс-премьера Серика Ахметова вступает в силу 18 апреля 2014 года. (kapital.kz)

ВОПРОСЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НПО ОБСУДИЛИ В АКОРДЕ

Казахстан имеет одно из наиболее либеральных законодательств в сфере НПО на пространстве СНГ. Впервые в практике экспертного совета дискуссии прошли в режиме видеоконференции с участием экспертов ведущих казахстанских университетов, исследовательских институтов и фондов, расположенных в Алматы, а также руководителей государственных органов. Об этом сообщается на сайте Аккорды. Повестка дня включала рассмотрение проблематики новейших трендов в деятельности НПО, фондов и исследовательских центров, а также совершенствования прогнозно-аналитической работы госорганов в сфере национальной безопасности. В ходе обсуждения помощник президента – секретарь совета безопасности РК Кайрат Кожамжаров подчеркнул важную созидательную роль, которую играют неправительственные организации в социально-экономической и общественной жизни республики. Эксперты признали, что Казахстан имеет одно из наиболее либеральных законодательств в сфере НПО на пространстве СНГ, правительство всячески поощряет развитие гражданских инициатив. Кожамжаров особо указал на серьезные проблемные аспекты деятельности НПО и подчеркнул, что важнейшая их миссия – стабильное и успешное развитие Казахстана. В этой связи он призвал национальные и международные неправительственные организации, фонды и институты к конструктивному взаимодействию в решении стратегически важных для государства и общества задач. (kapital.kz)

ЗАКОНОПРОЕКТ, ПОВЫШАЮЩИЙ ПРОЗРАЧНОСТЬ МОНОПОЛИСТОВ

Законопроект, предусматривающий повышение прозрачности монополистов, будет внесен в парламент Казахстана в мае 2014 года, сообщил в среду заместитель председателя агентства по регулированию естественных монополий Асылбек Дуйсебаев. «Законопроект мы планируем внести в парламент в мае текущего года, а программа по тарифной политике будет обсуждаться до конца этого года», – сказал Дуйсебаев на заседании общественного совета по тарифной политике. Он пояснил, что целью программы является переход субъектов естественной монополии к стимулирующему регулированию. «Данные инициативы предусматривают ... повышение прозрачности, в частности, в закупках монополистов», – отметил зампред АРЕМ. «Сегодня по результатам анализа агентством выявлено, что, например, монополист в Жамбылской области покупает задвижку, произведенную в стране, по 45 тысяч тенге, такую же задвижку монополист в Кызылординской области покупает уже за 23 тысячи тенге. Далее – суду каустическую кызылординский монополист закупает по 250 тенге за килограмм, а павлодарский – уже за 84 тенге за килограмм», – пояснил он. По его утверждению, действующее законодательство не позволяет АРЕМ принять меры по таким фактам явного завышения закупочных цен. «Мы предлагаем в законопроекте предусмотреть разработку систематизированного перечня по ценам на товары, работы, услуги, закупаемые монополистами», – сказал Дуйсебаев. Также законопроект предполагает исключить возможность монополистов «создавать препятствия при подключении к сетям». (ИА «Новости-Казахстан»)

В ТС НЕ БУДЕТ ЕДИНОЙ ВАЛЮТЫ

Об этом заявил первый вице-премьер РК Бакытжан Сагинтаев. В рамках Евразийского экономического союза не планируется введение единой валюты, национальные валюты сохранятся, заявил первый вице-премьер РК Бакытжан Сагинтаев. «Не знаю, откуда эти разговоры берутся, мы этот вопрос о создании единой экономической валюты вообще не обсуждали и в проекте договора о создании ЕЭС его нет», – сказал Бакытжан Сагинтаев на брифинге в Службе центральных коммуникаций при президенте РК. Он также подчеркнул, что национальная валюта Казахстана не будет в перспективе заменяться. «Не будет никакой единой валюты. Тенге у нас остается», – заявил Бакытжан Сагинтаев. Между тем ранее первый вице-премьер Правительства России Игорь Шувалов заявил, что создание единого центрального банка стран Таможенного союза планируется завершить к 2025 году, передает Finam.ru. Финансовый регулятор планируется разместить в Казахстане. Это учреждение будет контролировать всю территорию Евразийского экономического союза (ЕЭС), который еще находится в стадии формирования, и начнет свою деятельность со стран Единого экономического пространства, в которые вошли Россия, Беларусь и Казахстан. (kapital.kz)

Гастрономический Казахстан привлекателен для туристов

Ирина Лукичева

Гастрономический туризм будут развивать в СНГ. Так, совет по туризму государств – участников СНГ намерен создать рабочие группы по развитию гастрономического вида туризма. Об этом сообщили в комитете индустрии туризма Министерства индустрии и новых технологий (МИНТ) РК.

На прошедшем в марте форуме по развитию туристической индустрии в СНГ «СНГ и новые форматы взаимодействия» приняла участие казахстанская делегация. Председатель комитета индустрии туризма МИНТ РК Марат Игалиев отметил, что на встрече были высказаны предложения о создании рабочих групп по развитию экологического, гастрономического и других видов туризма. Также поднимались предложения об упрощении процедуры получения разрешений на посещение туристических объектов, находящихся в приграничных зонах стран СНГ.

Гастрономические туры широко развиты в странах Европы, Восточной Азии, Африки. В странах СНГ подобные поездки редкость. Как отметил в интервью «Капитал.kz» Анатолий Савичев, президент казахстанской ассоциации въездного и внутреннего туризма КИТА, новость о создании гастроноуров довольно хорошая, но с оговорками.

«Но давайте смотреть правде в глаза: довольно часто создаются всевозможные рабочие группы, и не только в сфере туризма. И где реальные результаты работы этих самых рабочих групп? В данном случае рабочей группе предстоит проделать огромный фронт работ. Связано это с тем, что ресторанный сервис очень слабо развит, к сожалению, а именно с него начинается гастрономический туризм. Наши рестораны и другие точки питания зачастую не имеют даже меню на английском языке, я не говорю о сотрудничестве с туроператорами и в целом доброжелательном отношении», – говорит г-н Савичев.

В данном вопросе важно задействовать не только рестораторов, но и туроператоров, которые имеют опыт приема и обслуживания иностранных туристов, и не важно, с дальнего зарубежья турист или с СНГ. По мнению г-на Савичева, работы в этом направлении много и даже есть профильные ассоциации, однако они не решают или не пытаются решать вышеупомянутые проблемы.

С чем сочетать такой туризм?

Гастрономический туризм, каким бы хорошим он ни был, встретится с теми же проблемами, что и вся наша отрасль туризма в целом. Так считает Жамия Жукенова, менеджер по маркетингу компании «Жибек Жолы».



«Думаю, что было бы хорошо сочетать гастрономические туры с какими-то событиями. Например, празднование Наурызуса очень хорошо подходит для этого: вместе с празднованием Нового года и наступления весны у туристов будет (и, думаю, уже есть) возможность попробовать знаменитый наурыз коже и прочие блюда казахской кухни», – говорит г-жа Жукенова.

«Также гастрономические туры можно проводить во время согым – заготовки мяса на зиму. В кочевом образе жизни казахов не было никаких технологий хранения продуктов, мяса. Поэтому, как правило, скот забивали на зиму с первыми морозами».

Гастрономические туры в Казахстан в конце осени – начале зимы были бы хорошим подспорьем в низкий сезон. Однако в этом случае было бы правильнее развивать такой вид туризма не только в на-

правлении казахской кухни, но и национальной кухни народов, проживающих в Казахстане. Можно также сотрудничать с соседними государствами в организации подобных туров, считает г-жа Жукенова.

«Пока же на данном этапе мы стараемся всем нашим иностранным туристам дать возможность познакомиться с национальной кухней. Но, к сожалению, в Алматы в основном все рестораны казахской кухни дорогие и практически нет предложений в среднем ценовом сегменте. Однако в случаях, когда туристы путешествуют по отдаленным частям страны, посещают природные достопримечательности, то часто останавливаются у местного населения и имеют возможность попробовать национальные блюда», – говорит она.

Еще не было ни одного туриста, который отказался бы от казахских и в целом азиатских блюд. «Тут все очевидно, находясь во Франции, вы узнаете, что там 350

сортов сыра, причем 56 из них охраняются законом – неужели не возникнет желания попробовать? А, попав в Лондон, практически любой турист посетит известные на весь мир лондонские пабы и бары, не так ли? Или, например, находясь в Риме и придя в ресторанчик после экскурсии, вряд ли вы закажете борщ или пельмени... И так можно очень долго продолжать этот список», – добавляет г-н Савичев.

Прежде чем приехать в страну, туристы знакомятся с информацией о ней, читают о национальной кухне. «Отдельных гастрономических туров в Алматинской области даже можно сделать очень много. Одна знаменитая улица «шашлык стрит» в Алматрасане чего стоит, каждое кафе имеет свое очень вкусное меню, добавьте к нему гида, транспорт и рассказ об истории блюд, которые заказал турист, – вот вам и небольшой гастрономический тур», – предлагает спикер.

Казахстанская промышленность остро нуждается в молодых специалистах

Данияр Молдабеков

Качество подготовки технологических специалистов в Казахстане остается низким. Такое мнение в ходе пресс-конференции, посвященной подготовке кадров в различных технологических сферах, в особенности в области машиностроения, высказал ректор Евразийского технологического университета Асан Оспанов. Основная причина слабого уровня кадров, по словам ректора ЕТУ, заключается в несоответствии знаний, приобретаемых выпускниками вузов, возросшим техническим требованиям производства. Также г-н Оспанов отметил, что производство постоянно модернизируется, соответственно, в этой области необходима мобильность в обучении. Особняком здесь стоят практические занятия, а также связь производства и университетов. Михаил Симоненко, вице-президент по безопасности и транспорту АО «Аксайгазсервис», отметил, что их компания будет предоставлять информацию о своем производстве в ЕТУ, на основе которой будет готовиться методический материал. Также университет собирается приглашать зарубежных специалистов для обучения студентов, будут создаваться новые технические лаборатории, студенты смогут проходить практику, интересно не только им, но и производителям. Такие меры, по мнению экспертов, должны исправить ситуацию.

Сближение производства и университетов стало возможным после подписания соглашения между ЕТУ и рядом ведущих производственных компаний РК. Согласно этому договору создан научно-образовательный консорциум. Теперь ЕТУ и компании, вошедшие в консорциум, будут общими усилиями готовить специалистов, которых так не хватает отечественным производителям. «В перспективе до 2018 года, по действующим контрактам машинной сборки, нам нужны порядка 30 тыс. специалистов», – уточняет Андрей Лаврентьев, президент ГЭК AllurGroup.

О необходимости качественного образования говорит и тот факт, что 15 тыс. человек, которые сейчас работают в области машиностроения и логистики, были переучены уже после того, как заняли свои места. «Ситуация сложилась так, что иностранным специалистам, топ-менеджерам



приходится практически заново обучать казахстанских работников», – отметил г-н Лаврентьев.

Сейчас внутренний рынок производства автомобилей составляет порядка \$3 млрд. К 2020 году, согласно госпрограмме по развитию автомобильной промышленности, в стране должно производиться порядка 180 тыс. автомобилей. То есть 50% внутреннего рынка должно быть занято машинами, собранными в РК. К тому же изменились требования к производству. «На сегодняшний день возникли площадки, которые производят автомобили не так, как это было принято раньше, а с достаточно сложным техническим мето-

дом: сварочное производство, окрасочное, финальная сборка. Это требует большого количества квалифицированных специалистов», – отметил Андрей Лаврентьев. Производителем, как видно, жизненно необходимы грамотные кадры. Так что они намерены исправить ситуацию со специалистами на этом рынке.

Как исправить?

Совместные усилия вузов и производителей как раз и должны помочь. В частности, будущим инженерам и представителям других технических профессий будут преподавать уже состоявшиеся специалисты. «Обучение в консорциуме будет вестись

по образовательным программам, разработанным членами консорциума. Также будут привлекаться преподаватели из состава ведущих специалистов предприятий, вошедших в эту организацию», – поделился Асан Оспанов.

Помимо участия в теоретическом обучении производители берут на себя организацию практических занятий для студентов, что должно мотивировать молодежь, а также привить им желание работать в этой области. «Тот опыт, который студенты получат во время практики на «Аксайгазсервисе», будет полезен хотя бы тем, что студенты будут практиковаться на Карачаганакском нефтегазовом месторождении, что уже большой стимул для молодых специалистов», – говорит Михаил Симоненко.

Важен и вопрос модернизации производства, ведь отрасль не стоит на месте. «Разрыв между теорией и практикой стоит достаточно остро. Многие отрасли являются новыми для Казахстана», – делится Андрей Лаврентьев. Обучение новых кадров, уже принятых на работу, по словам бизнесмена, отнимало много времени и средств у компании. «Полгода мы тратим на то, чтобы хоть как-то обучить человека английскому языку. А в современных условиях это крайне необходимо», – подчеркнул президент AllurGroup.

В погоне за будущим производственными готовы предоставить все условия для практикантов: обеспечить их жильем при производстве, едой. Но работу получат только лучшие. «Определенного рода студентов мы брать не будем. Нам нужны только те, у кого глаза блестят, самородки – вот такие люди нам нужны, за ними будущее», – подчеркнул Андрей Лаврентьев.

Эксперты выделили три основных качества, которые необходимы будущим кадрам: знание английского языка, умение работать в условиях модернизированного производства, а также добросовестное прохождение практики. Учитывая, что отрасль остро нуждается в специалистах, у студентов есть реальный стимул в обучении. По мнению г-на Лаврентьева, к 2018 году ситуация может значительно измениться в лучшую сторону.

Отметим также, что опыт по созданию подобных консорциумов не нов для Казахстана. Ранее подобные инициативы, но в других сферах, реализовали университеты КИМЭП и КБТУ.

EUR/USD	1.3527	▼ 1,13%	USD/JPY	100,9851	▼ 1.65%	USD/CHF	0,9015	▲ 0,49%	USD/CNY	6.0610	▲ 0,19%	USD/RUR	35,4502	▲ 2,3%
---------	--------	---------	---------	----------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	---------	---------	---------	--------

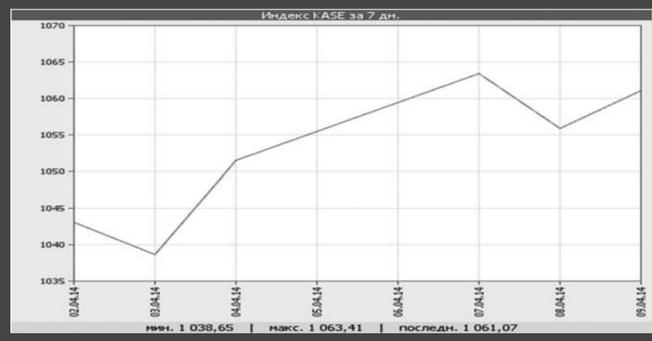
Изменение в процентах за неделю

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▼	▲	▼	▼
-0.41%	0.37%	-0.60%	-2.31%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMBB	1,309	-2.29%	-3.5%	-12%	-13%
PTC	1,132	-2.31%	-4.4%	-16%	-22%
S&P	1,868	-0.51%	-0.3%	3%	1%
DJIA	16,351	-0.41%	-0.3%	2%	-1%
NASDAQ	4,307	-0.63%	-1.0%	3%	4%
DAX	9,308	0.46%	-2.9%	-2%	-3%
FTSE	6,686	-0.06%	-2.0%	0%	-1%
Hang Seng*	21,917	-1.59%	-1.7%	1%	-4%
Shanghai*	1,989	-0.60%	-3.4%	-5%	-5%
Nikkei-225*	14,894	-2.17%	3.4%	3%	-7%
S&P фьюч.*	1,863	-0.10%	-0.3%	3%	2%

* Данные по состоянию на 08:32 МСК

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	108.0	0.37%	-0.9%	0%	-3%
WTI	100.0	-1.08%	-3.2%	0%	1%
Золото	1,349	0.69%	1.1%	4%	13%
Серебро	20.8	0.13%	-1.5%	3%	7%
Никель	15,516	0.62%	2.6%	10%	10%
Медь	6,492	-2.54%	-8.4%	9%	-12%

Информация предоставлена директором Представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай

Где-то мы это уже видели...

По итогам предыдущей сессии индекс S&P 500 вырос на 0,38%. Котировки остановились на уровне 1851,96 пунктов.

Во вторник с самого открытия торгов была предпринята робкая попытка спуститься под ключевой уровень поддержки 1840, однако уверенно закрепиться ниже так и не случилось. Провал оказался ложным пробоем, и затем котировки начали отскакивать. Таким образом, в очередной раз после двух солидных черных свечек рынок по привычке ушел в консолидацию, не желая разворачивать тренд. Схожую ситуацию мы уже много раз наблюдали, и до сих пор она всегда заканчивалась последующим выкупом.

Напомню, что отметки 1840 и 1820 в данный момент выступают последними точками опоры, которые сдерживают от начала слома тренда и ускорения в сторону годовых минимумов. Потенциальный пробой 1820 в свою очередь сразу же сдвигает техническую цель снижения в район нижней границы долгосрочного тренда, которая сегодня проходит в районе 1690.

Несмотря на то, что с точки зрения техники в краткосрочной перспективе индекс S&P 500 еще даже может запрыгнуть в район 1905-1910, в целом сохраняя негативный взгляд по американскому рынку на ближайше пару месяцев и, если есть возможность, то рекомендуем открывать короткие позиции по заокеанским индексам при подходе к обозначенным рубежам. Медвежий дивергенция на всех длинных таймфреймах наконец-то могут начать отрабатываться.

Вчера стартовал неофициальный сезон корпоративной отчетности. Первые дни очень важны, так как в случае реального торможения показателей ключевых американских корпораций рынок очень быстро может начать складывать негативные ожидания в цены. К тому же периоды апрель-май в 2010, 2011 и 2013 годах выступали разворотными точками, после которых индексы снижались. С учетом текущей беспрецедентной общей трендовой перекуленности американского рынка акций слабый сезон отчетности может стать тем самым триггером, который спровоцирует масштабную коррекцию.

В данный момент фьючерсный контракт на S&P 500 торгуется с понижением на 0,03% около отметки 1845.

В итоге резюмируем: Пока цена выше 1840 и 1820 сохраняется потенциал роста вплоть до 1905-1910. Если же индекс опустится ниже 1820, то начнется большая коррекция с ориентирами в районе ниже границы долгосрочного восходящего тренда.

Рынки Америки: Alcoa сокращает убытки

ЗНАЧЕНИЯ ИНДЕКСОВ США на закрытии:

В четвертый раз чуть более чем за месяц индекс S&P500 восстанавливается из района 1840-1850 пунктов. После двух дней уверенного снижения от исторических максимумов во вторник индекс отскочил на 0,38%. Тем не менее, пока по-прежнему склоняемся к тому, что продолжить рост в данных технических условиях будет сложно, и ниже вышеназванного диапазона видится территория медведей, откуда можно уверенно смотреть на цели движения к 1810. На дневном графике прослеживаются сигналы медвежьей дивергенции по RSI и MACD.

В отсутствие важной макростатистики вчера мы наблюдали технический отскок, но ряд событий имел определенное воздействие на динамику котировок. Прежде всего, отметим, что инвесторы ожидали начала сезона отчетов в США, прогнозы на который нужно сказать весьма слабые. Но мы уже привыкли к подобному положению вещей, когда формируется негативный консенсус и даже слабые результаты раз за разом оказываются лучше прогнозов.

Именно подобным образом складывалась ситуация с вчерашним отчетом Alcoa. Компания после закрытия сообщила о получении чистого убытка за первый квартал на уровне \$178 млн., или 16 центов на акцию, по сравнению с чистой прибылью в \$149 млн., или 13 центов на акцию годом ранее.

Скорректированная прибыль снизилась до \$98 млн., или 9 центов на акцию, против \$121 млн., или 11 центов на акцию годом ранее. Однако аналитики ожидали 5 центов на акцию. Любопытно взглянуть на динамику цены акций компании за этот период, когда от прибыли компания пришла к убыткам. Как не удивительно в это время капитализация компании увеличилась на 50%.

Впрочем, нужно сказать, что в сравнении с 4 кварталом 2013 года, когда компания получила убыток на уровне \$2,34 млрд., ситуация заметно улучшилась.

Выручка в первом квартале 2014 года не дотянула до прогнозных \$5,55 млрд., снизившись до \$5,45 млрд. с \$5,83 млрд. на фоне снижения цен на алюминий на 8%. И, тем не менее, на постмаркете капитализация Alcoa выросла на 2,5%.

Справедливости ради нужно сказать, что компания улучшила прогноз по росту спроса на алюминий в аэрокосмической индустрии с 7%-8% до 8%-9%. По остальным сегментам прогнозы остались без изменений.

В целом в 2014 году рост спроса по-прежнему ожидается на 7%.

Среди отдельных секторов отметим, некоторую слабость в банковском секторе на фоне принятия ФРС, FDIC и OCC окончательного правила для самых крупных банковских организаций США касательно соотношения собственных и заемных средств для покрытия кредитных рисков, установленного на уровне 5%, тогда как стандарт Базель III предполагает только 3%. К 2018 году 8 банковским гигантам как отмечается придется повысить уровень резервов на \$68 млрд.

В то же время технический отскок наблюдался вчера в акциях технологических компаний, что позволило индексу Nasdaq Composite, демонстрирующему последние недели опережающее снижение, отыграть вчера 0,81%.

Сегодня в США ожидается, возможно, ключевое событие текущей недели - публикация протоколов мартовского заседания ФРС, на котором регулятор прибегнул к очередному шагу по сокращению стимулирования.

Азиатские рынки: Йена вернулась в район 102 против доллара

Японский Nikkei -1,96%
Гонконгский Hang Seng +1,01%
Шанхайский SSE +0,12%
Корейский KOSPI +0,05%
Австралийский ASX +1,15%
Вчерашнее решение Банка Японии оставить без изменения текущую денежно-кредитную политику привело к укреплению японской йены, которое продолжается до сих пор, и к текущему моменту пара usd/jpy уже опустилась под уровень 102, что на 1% ниже вчерашних значений. На этом фоне японский фондовый индекс Nikkei вновь смотрится хуже остальных и демонстрирует уверенное снижение.

В Гонконге, тем временем, сохраняется неплохой темп роста, и среди лидеров некоторые строительные компании, сообщившие о росте продаж в марте, в частности Agile Property в плюсе на 3,3%, а Evergrande Real Estate на 1,5%. Также продолжает уверенный отскок и высокотехнологичная Tencent Holdings (+2,2%), сообщившая вчера о программе обратного выкупа на \$10 миллионов.

В Австралии сегодня наибольшее внимание приковано к ритейлеру David Jones, начавшему сегодня день с роста на 23% благодаря предложению о поглощении со стороны южноафриканкой Woolworths, подразумевающему существенную премию к рынку. Еще один представитель сектора Myer Holdings, который ранее предлагал David Jones объединиться, сегодня тоже растет на 5,5%.

В целом сегодня довольно уверенно смотрятся нефтяные компании на фоне вчерашнего роста цен на нефть, так китайская China Petroleum & Chemical Corp. прибавляет 2%, а австралийская Woodside Petroleum в плюсе на 1%. В Японии же снижение идет широким фронтом, и даже нефтяные компании не избежали этой участи, в частности Inpex снижается на 1%.

Нал не предлагать

Безналичные платежи набирают популярность



Вероника Сабитова

Эксперты банковского сектора ожидают значительного прироста доли безналичных платежей в торговом обороте в текущем году. Это связано в том числе и с ростом сети приема и оплаты платежных карт. Так, эксперты АО «АТФБанк» отмечают, что, по статистике Нацбанка РК, сеть приема платежных карточек на февраль 2014 года составляет более 40 тыс. терминалов. «Кроме того, темпы роста безналичных платежей по платежным карточкам выше, чем темпы роста наличных операций», – поясняют аналитики АО «АТФБанк».

Позитивное влияние на этот сектор оказывает и развитие интернет-платежей. «Необходимо также отметить нарастающую тенденцию предоставления различных услуг в интернете. При оплате данных услуг нельзя обойтись без платежной карточки», – отмечает Женисбек Досымханов, директор департамента розничного бизнеса АО «Народный банк Казахстана».

Объем безналичных платежей в системе Казкома за прошедший год вырос на треть, а за последние два года удвоился, что говорит о том, что карточки постепенно отвоёвывают долю рынка у наличных денег, говорит Нурлан Жагипаров, исполнительный директор АО «Казкоммерцбанк». Эксперт прогнозирует прирост по безналичным операциям среди держателей карт «Казкоммерцбанка» в пределах 20-30% и увеличения общей доли безналичных платежей по отношению к наличиванию.

Оценивая свои результаты за прошедший год, многие банки также фиксируют значительный рост в этом секторе. По данным АО «АТФБанк», прирост платежных карт за год составил 14,8%, достигнув

уровня 529 730 штук. «При этом в 2013 году объем транзакций по платежным картам АО «АТФБанк» составил 52,49 млрд тенге против 43,5 млрд тенге в 2012 году. Так, в 2013 году рост объемов транзакций составил 20,67%. Количество транзакций при этом выросло на 37%, показав по итогам 2013 года результат в 2,721 млн операций», – говорят аналитики АО «АТФБанк».

В АО «Казкоммерцбанк» приводят данные, согласно которым соотношение безналичных операций в POS-терминалах и интернете против обналчивания в банкоматах держателями карт всех казахстанских банков составило в минувшем году, по оценочным данным, 11% против 89%, тогда как в 2012 году – 8% против 92%. «Держатели платежных карт в Казахстане в 2013 году совершили более 10 млн операций через обслуживаемые «Казкоммерцбанком» сеть POS-терминалов и систему интернет-банкинга на общую сумму более 136 млрд тенге, что на 28% больше, чем в предыдущем году», – говорит г-н Жагипаров. При этом, по данным специалистов, самыми активными покупателями в интернете являются держатели карточек «Казкоммерцбанка» с долей платежей 47,39%, а также держатели карт «Халык банка» – 19,28% и «БТА Банка» – 9,73%.

Еще одним перспективным направлением является внедрение инноваций в сектор безналичных платежей. В прошлом году «Народный банк» первым запустил инновационный проект – мобильные POS-терминалы. «Данный проект позволяет превратить обычный смартфон в полнофункциональный POS-терминал. Тем самым для торговцев была значительно снижена стоимость POS-терминалов (в пять раз по сравнению со средней стоимостью стационарного POS-терминала), предоставлено в пользование удобное и

мобильное решение», – рассказал г-н Досымханов.

АО «АТФБанк», в свою очередь, заканчивает сертификацию по приему бесконтактных платежей в платежной системе MasterCard. В платежной системе Visa такая сертификация уже завершена. «Помимо этого «АТФБанк» уже эмитировал более 120 тыс. бесконтактных платежных карточек», – сообщили аналитики АО «АТФБанк».

По мнению Нурлана Жагипарова, развитие сети POS-терминалов в городском общественном транспорте (автобусы и метро) сделало бы платежные карты настоящим народным средством платежа.

И такие нововведения нужны, так как на фоне роста популярности безналичных платежей эксперты отмечают и ряд сдерживающих факторов. «Львиная доля населения Казахстана до сих пор в большей степени склоняется к снятию наличных денег, и это связано, скорее всего, с боязнью населения старой закалки использовать новые технологии», – отмечает Лариса Белова, директор департамента банковских карточек АО «Bank RBK».

Эксперты поясняют, что в представительном обычном гражданине карточка – это в первую очередь средство получения наличных денег. Даже несмотря на оснащение торговых центров всем необходимым оборудованием, держатели карточек продолжают оплачивать покупки наличными. «Иногда складывается парадоксальная ситуация, когда держатель карточки сначала снимает наличные деньги в банкомате, затем идет в торговый зал и оплачивает покупку наличными продавцу, у которого при этом есть действующее оборудование для приема безналичных платежей», – отмечает Женисбек Досымханов.

Однако не менее важной проблемой специалисты считают и недостаточную оснащенность торговых точек POS-терминалами. «Согласно решению правительства, к 1 июля 2014 года это препятствие (для проведения безналичного платежа) должно быть устранено. После можно будет более объективно анализировать рынок и выявлять, почему потребители, уже имея возможность пользоваться безналичными платежами, по-прежнему предпочитают наличные», – считают в АО «АТФБанк».

Также к сдерживающим факторам роста безналичных карточных платежей эксперты относят нежелание малого бизнеса устанавливать POS-терминалы, несмотря на то, что существуют недорогие решения для них – мобильные POS-терминалы или miniPOS.

Есть мнение, что эту ситуацию могло бы изменить стимулирование, как держателей карт – производить оплату безналичным способом, так и продавцов – принимать к оплате карты, нежели наличные. «В некоторых государствах обороты торговцев, совершенные по платежным карточкам, попадают под льготное налогообложение и т.д.», – говорит Женисбек Досымханов, не умаляя при этом роли участников рынка в процессе повышения информированности населения о возможностях использования платежных карточек для оплаты.

Официальные курсы валют

Данные на 10 апреля 2014 года
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	170.71	▲
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	304.64	▲
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	1.84	
1 БРАЗИЛЬСКИЙ РЕАЛ	BRL / KZT	82.72	▲
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	49.57	▲
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	182.07	▲
1 ЕВРО	EUR / KZT	251.11	▲
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	166.49	▼
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	29.37	▼
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	647.01	▲
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.34	
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	72.74	▲
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	60.29	▲
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	5.10	▼
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	48.55	▲
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	145.75	▲
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	86.71	▼
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	8.07	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	15.43	▼
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	27.93	▼
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	206.03	▲
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	17.49	▲
1 ЯПОНСКАЯ ЙЕНА	JPY / KZT	1.78	▲

РОМАНЦЕВ ХОЧЕТ
В «СПАРТАК»

Олег Романцев в интервью ИТАР-ТАСС заявил, что готов вернуться на пост главного тренера московского футбольного клуба «Спартак». «После ухода из «Спартака» мне никто не предлагал вернуться на пост главного тренера: если сейчас позвонят, то подумаю», — сказал 60-летний специалист. Также Романцев раскритиковал болельщика команды, который бросил клубный шарф на поле во время матча «Спартак» и «Урала» (0:1) в чемпионате России. «Его (шарф) кидать не надо, это плевок в нашу душу тоже. Не хотите болеть за «Спартак» — не надо», — заявил тренер. Ранее Романцев говорил, что работать тренером он больше не будет. Так, в 2011 году он заявил, что футболистам надо показывать и рассказывать, как играть, однако сейчас он может только рассказывать. Романцев возглавлял «Спартак» с перерывами с 1989 по 2003 год. Под его руководством красно-белые по разу выиграли чемпионат и Кубок СССР, восемь раз становились чемпионами России, трижды побеждали в национальном кубке. После ухода из «Спартака» Романцев возглавлял подмосковный «Сатурн» и московское «Динамо». В сезоне-2011/12 Романцев помог Валерию Карпину в качестве тренера-консультанта. В 1994-1996 и 1998-2002 годах Романцев был главным тренером сборной России. При нем российская команда играла в финальных турнирах первенства Европы 1996 года и чемпионата мира 2002 года. Однако преодолеть групповой этап ни на одном из этих турниров сборная не смогла. (lenta.ru)

С ПЕТРЕСКУ
ПОПРОЩАЛИСЬ

Во вторник московский футбольный клуб «Динамо» объявил о расторжении контракта с главным тренером команды Даном Петреску. Новость об уходе тренера появилась в официальном Twitter бело-голубых. Футболисты узнали об отставке тренера во время общего собрания команды, которое проходило на клубной базе. По информации «Советского спорта», на этой же встрече игрокам «Динамо» объявлено о назначении на пост наставника Станислава Черчесова. О возможном увольнении Петреску заговорили после разгромного поражения команды от махачкалинского «Анжи» (0:4) во встрече чемпионата России. Петреску работал в «Динамо» с 17 августа 2012 года. До этого румынский специалист тренировал в России краснодарскую «Кубань». (lenta.ru)

УЕФА ПРОВЕРИТ
БЮДЖЕТ «ЗЕНИТА»

УЕФА проведет расследование в отношении питерского «Зенита», который подозревается в нарушении норм «финансового fair play». Также проверка предстоит английскому «Манчестер Сити», французскому «ПСЖ» и еще 57 неназванным клубам, среди которых преобладают российские, украинские и турецкие. Об этом сообщает сайт Goal.com. В УЕФА предполагают, что спонсорские контракты этих команд чрезмерно раздуты. В ближайшие недели клубы должны отчитаться о том, какие суммы и от кого именно они получают. Спонсором «Зенита» является концерн «Газпром». Кроме того, специальная комиссия УЕФА проведет оценку стоимости брендов клубов, то есть какие именно доходы они получают от рекламы, телевидения и других СМИ. Также будут проверены так называемые «нематериальные активы», развитие которых строится на бренде того или иного клуба. Так, «ПСЖ» получает определенные доходы от того, что клуб занимается продвижением чемпионата мира 2022 года, который пройдет в Катаре. Goal.com отмечает, что на соблюдении норм «финансового fair play» настаивают большие клубы, такие как мюнхенская «Бавария» и мадридский «Реал». В то время как команды, лишь недавно заручившиеся поддержкой состоятельных спонсоров, настаивают на том, что им еще нужно время, чтобы начать соответствовать нормам. УЕФА начал вводить правила «финансового fair play» с 2012 года. В соответствии с его нормами клубы не должны тратить больше, чем они зарабатывают. В случае нарушений командам грозят различные санкции, в том числе исключение из еврокубков. (lenta.ru)

Поражение, за
которое не стыдно

Сборная Казахстана уступила команде Швейцарии

Вячеслав Селезнев

Мужская сборная Казахстана по теннису едва не пробились в полуфинал Кубка Дэвиса, уступив команде Швейцарии в Женеве. Несмотря на предреканиями Федереру и Ко успех, победа швейцарцев получилась отнюдь не легкой. Команда Северина Люти перед последними матчами в воскресенье находилась в шаге от вылета из турнира. Однако Станислав Вавринка и Роджер Федерер спасли свое имя и репутацию швейцарского тенниса.

В пятницу первыми на корт выставочного центра Ралехро вышли Станислав Вавринка и Андрей Голубев. Этот поединок показал, что борьба за выход в полуфинал будет нешуточной. Голубев весьма уверенно вел встречу с третьей ракеткой мира, выиграв у того два сета. Победитель Открытого чемпиона-

та Австралии сумел выиграть только один сет. А четвертая партия осталась за нашим теннисистом 6-7(5), 2-6, 6-3, 6-7(5). В итоге Голубев принес первое очко сборной Казахстана.

Во втором поединке пятницы встретились Роджер Федерер и Михаил Кукушкин. Четвертая ракетка мира и многократный победитель турниров «Большого шлема» уверенно обыграл Кукушкина 6-4, 6-4, 6-2 и сравнял общий счет в противостоянии — 1:1.

Тем не менее в субботу поводов для радости у швейцарских болельщиков не было. В парном разряде казахстанский дуэт в лице Андрея Голубева и Александра Недовесова обыграл тандем хозяев — Станислава Вавринку и Роджера Федерера. Первые два сета остались за казахстанцами. По итогам третьего сета швейцарская пара сократила разницу в счете. Но в конечном итоге

после четвертого сета Голубев и Недовесов победили своих звездных соперников 4-6, 6-7(5), 6-4, 6-7(5) и вывели сборную Казахстана вперед — 2:1.

Судьба путевки в полуфинал решалась в последний день. В первом поединке воскресенья встретились Станислав Вавринка и Михаил Кукушкин. А завершили противостояние Роджер Федерер и Андрей Голубев. К сожалению казахстанских любителей тенниса, в этот день успех праздновали швейцарцы. Станислав Вавринка наконец-то исправил за два предыдущих поражения, обыграв Кукушкина — 6-7(4), 6-4, 6-4, 6-4 и сравнял общий счет встречи — 2:2. А победу своей сборной принес Роджер Федерер, переигравший в решающем поединке Голубева — 7-6(0), 6-2, 6-3.

Потерпев поражение, наша сборная прекратила борьбу в турнире. Но, несмотря на проигрыш,

дружина Диаса Доскараева осталась о себе хорошее впечатление, дав бой маститому сопернику, до последнего сохраняя надежду казахстанских болельщиков на благоприятный исход и заставив изрядно понервничать швейцарцев.

В обновленном рейтинге турнира наша сборная занимает 10-е место (5165,63 очка) и опережает Великобританию, у которой 4756,25 очков. Швейцарцы с 9-го места перескочили на седьмую позицию. В полуфинале Федерер и компания будут встречаться с командой Италии, которая в 1/4 финала нанесла поражение сборной Великобритании — 3:2. Действующие обладатели трофея — чехи, переиграв в Токио японцев со счетом 5:0, вышли в полуфинал на французских, которые в четвертьфинале в драматичном противостоянии сломили сопротивление сборной Германии — 3:2.

Гран-при Бахрейна.
Итоги гонки

Гран-при Бахрейна, третий этап чемпионата мира по автогонкам в классе «Формула-1» подарил нам интересную борьбу на каждом участке пелетона и заставил задуматься над тем, что пара пилотов Mercedes Нико Росберг и Льюис Хэмилтон станут новыми Простом и Сенной... Итоги третьего этапа чемпионата — в аналитическом материале ниже.

Грустный праздник

На этом этапе сразу несколько пилотов и команд праздновали свои маленькие и не очень «юбилей» — это и Нико Росберг, который стартовал в 150-м Гран-при в своей карьере, и Дженсон Баттон, для которого этот этап стал 250-м, и Того Rosso, так же, как и Росберг, стартовавшая на этапах «Больших призов» в 150-й раз. И для всех них этот этап стал далеко не самым удачным. Нико Росберг, в квалификации умудрившийся выиграть поул и опередить Льюиса Хэмилтона, априори быстрейшего на одном быстром круге, в итоге не смог одержать пятую победу в карьере. Слишком уж велика оказалась цена проваленного старта — Хэмилтон вышел в лидеры к первому повороту, и, подарив нам сверхинтересную борьбу со своим напарником, одержал все-таки победу, несмотря на преимущество по резине, которое было у Нико Росберга на последнем отрезке гонки. Несмотря на то, что по окончании гонки Росберг выглядел весьма довольным собой, в глубине души у немца явно было разочарование — пусть Нико и остался лидером чемпионата мира, Льюис приближается к нему, и в конце сезона, когда будет решаться судьба чемпионского титула, такие потери побед могут сыграть дурную шутку с немцем.

Дженсону Баттону и вовсе не повезло, причем тоже на последнем отрезке гонки. Твердо занимая место в очковой зоне, после пейс-кара и рестарта британский пилот McLaren стал терять одну позицию за другой. Сначала казалось, что на болиде Баттона банально «умерла» резина, однако вскоре Баттон и вовсе потерял темп и припарковал свой McLaren в боксах. Бесславно закончилась гонка и для его напарника, Кевина Магнуссена, умудрившегося на старте снова не поделить трассу с Кими Райкконеном, так что датчанина, кроме всего прочего, могут еще и штрафные баллы ждать.



Что до Того Rosso, то там все оказалось вроде бы и на том уровне, на котором они и должны быть, но расчет явно был на большее. Даниил Квят, обе гонки до этого финишировавший в очках, не сумел побороться ни с клиентами Mercedes, ни с Ferrari и остался на самой границе первой десятки, а Жан-Эрик Вернь и Вольф пал жертвой гипернативного McLaren, о котором мы еще поговорим чуть позже. Так что юбилей для всех оказался крайне испорчен в плане настроения. Не случайно ведь говорят, что добиться успеха в «крутую» гонку — это огромная редкость...

Венесуэльский Халк

И речь, как вы понимаете, пойдет совсем не про Нико Хюлькенберга. Пастор Мальдонадо в этой гонке проявил свой старый добрый крутой нрав, поучаствовав сразу в двух авариях, причем одна из них выглядела ну очень эффектно. Еще на первом круге Пастор, отлично стартовавший со своей низкой позиции, умудрился пробить колесо Жан-Эрику Верню, что стоило французской гонки.

Но в середине гонки Пастор добавил в своей любви к авариям, и, возвращаясь с пит-лейн, просто въехал в болид Эстебана Гутьерре-

са. По несчастью переднее колесо болида Мальдонадо зацепило заднее на машине Гутьерреса, Sauber мексиканца взлетел в воздух, и, скрутив эффектную «бочку», приземлился на колеса. Разумеется, не продолжил, на трассе появился пейс-кар, в том числе спутавший карты бывшей команде Мальдонадо — Williams...

По ходу гонки Мальдонадо получил от судей десятисекундный штраф stop-and-go, к которому добавятся еще и пять позиций на старте следующей гонки и три штрафных балла. Правда лидером по количеству этих баллов сейчас является Жюль Бьянки — за сегодняшнее столкновение с Адрианом Сутилем француз получил два «очка», которые приплюсовались к еще двум, полученным им в Малайзии. Стоит напомнить, что пилот, у которого на счету будет 12 штрафных пунктов, будет наказан пропуском одной гонки. Такими темпами далеко не один пилот может стать жертвой «бана» имени Романа Грожана до конца сезона...

Мексиканское возвращение

Ну а в этой части нашего материала речь пойдет, разумеется, о Серхио Пересе, который умудрился вернуться на подиум после «сухого» прошлого года. На самом деле, если кто-то не смотрел прошлый сезон, не поверят, что Перес, выступая за Sauber, McLaren и Force India, брал подиумы в двух командах — в Sauber и Force India, но при этом не выигрывал и не финишировал в тройке за рулем McLaren. Но таков уж был прощальный McLaren, невыразительный и жутко медленный — не намного лучше Переса выступал и Дженсон Баттон...

Сегодня же Перес просто вернулся в свои старые кондиции — очень уверенная гонка, с меньшим, чем у Williams количеством пит-стопов, что вполне себе в стиле мексиканца — и Force India впервые со времен Гран-при Бельгии 2009 года попадает на подиум. Ну а подкрепила радость подопечных Виджея Мали турнирная таблица Кубка конструкторов, в которой индийская «коношья» теперь занимает второе место, уступая только «самовозному» Mercedes. Чем вам не успех для бывшего Spyker и Midland?

Александр Кожевников
sport.ruСЕРИЯ «БАВАРИИ»
ПРЕРВАЛАСЬ

Мюнхенская «Бавария» потерпела первое поражение в бундеслиге с октября 2012 года. В минувшую субботу, 5 апреля, она уступила «Аугсбургу» со счетом 0:1, сообщает Agence France-Presse. Гол на 31-й минуте забил нападающий Саша Мельдерс. В последний раз «Бавария» проигрывала 28 октября 2012 года леверкузенскому «Байеру». Таким образом, команда поставила рекорд бундеслиги, проведя 53 матча без поражений. «Рано или поздно мы должны были проиграть, мы принимаем это», — заявил тренер мюнхенцев Хосеп Гвардиола. Он напомнил, что команда сейчас больше сосредоточена на подготовке к предстоящему матчу с «Манчестер Юнайтед», который состоится 9 апреля в Мюнхене. В первом матче четвертьфинала мюнхенцы сыграли с «Манчестер Юнайтед» на выезде со счетом 1:1. Как сообщалось, мюнхенская «Бавария» выиграла чемпионат Германии по футболу за семь туров до конца турнира. (lenta.ru)

«МИЛАН» ОЦЕНЕН
В 1 МЛРД ЕВРО

Владельцы «Милана» не получали предложений о покупке акций итальянского футбольного клуба. Об этом заявила дочь владельца клуба Барбара Берлускони, которая прокомментировала слухи о том, что сингапурский бизнесмен Питер Лим готов заплатить 300 млн евро за 51% акций «Милана». «Эти сообщения беспочвенны», — сказала Берлускони. Кроме этого, она дала понять, что в поисках новых инвесторов семейство Берлускони ожидает выручить значительно большую сумму. «Вне зависимости от правдивости информации цифры, фигурировавшие в этих новостях, не отражают истинную ценность клуба. За 300 млн евро можно купить около 30% акций, но никак не 51», — сказала она. Таким образом, семейство Берлускони оценивает «Милан» в 1 млрд евро. (championat.com)

ВСПОМИНАЯ
МОУРИНЬЮ
В «РЕАЛЕ»

Бывший главный тренер мадридского «Реала» Жозе Моуринью после одного из матчей с «Барселоной» назвал игроков своей команды предателями и сукинными детьми. Об этом рассказывает в биографии португальца, очередной отрывок которой был опубликован 7 апреля в английской газете The Times. Инцидент, о котором пишет Диего Торрес (автор книги «Особенный: темная сторона Жозе Моуринью»), произошел 16 апреля 2011 года после матча чемпионата Испании «Реал» — «Барселона» (1:1). За несколько часов до игры испанская газета Marca опубликовала стартовый состав «Реала» и всем стало известно, в частности, что Моуринью выпустит в линию полузащиты португальского защитника Пеле. Тренер решил, что утечка информации произошла по вине одного из игроков «Реала». После игры в раздевалке Моуринью заявил футболистам: «Вы — предатели. Я просил не говорить никому о составе, а вы меня предали. Значит, вы не на моей стороне. Вы — сукинны дети. Единственный мой друг в этой раздевалке — это Гранеро (Эстебан Гранеро — бывший полузащитник «Реала» — прим. «Ленты.ру»). Но теперь я не уверен даже в нем. Вы оставили меня в одиночестве. Вы — самая предательская команда в моей жизни. Просто сукинны дети». Торрес пишет, что вратарь «Реала» Икер Касильяс не стал дослушивать речь Моуринью и ушел в душ. Некоторые другие игроки также проигнорировали слова тренера. В какой-то момент португалец бросил в стену банку «Ред Булл», забрызгав нескольких футболистов. В отрывке книги, опубликованном в The Times, рассказывается также, что Моуринью был против дружбы испанских игроков своей команды (Касильяса, Серхио Рамоса, Альваро Арбелоа) с футболистами «Барселоны» (Хави, Серхио Бускетсом, Карлесом Пуйошем и Жераром Пике). Тренер считает, что каталонцев с детства учат относиться к жителям некоторых других регионов Испании с недоверием, поэтому настоящей дружбы между ними быть не может. После ничьей с «Барселоной» в матче трехлетней давности шансы «Реала» догнать каталонскую команду в чемпионате Испании резко понизились. В итоге чемпионом стала «Барселона». (lenta.ru)



«ЛЕВ» БЛИЗОК К ФИНАЛУ



В четвертом матче полуфинальной серии Кубка Гагарина «Локомотив» в Ярославле в овертайме вырвал победу у пражского «Льва», сообщает сайт Чемпионат.com. Матч завершился со счетом 3:2 (0:0, 1:2, 1:0, 1:0). По ходу основного времени хозяева дважды уступали в счете, однако оба раза отыгрывались, а в концовке первого овертайма забросили победную шайбу. В составе победителей отличились Егор Яковлев, Сергей Коньков и Сергей Плотников. За пражский клуб шайбы забросили Иржи Новотны и Натан Ойстрик. Таким образом «Лев» не смог пробиться в финал Кубка Гагарина с первой попытки – счет в серии составил 1:3. Следующий матч состоится в Праге 10 апреля. (lenta.ru)

ТАЙСОН ПОД ОХРАНОЙ



Бывшему абсолютному чемпиону мира по боксу в тяжелом весе Майку Тайсону понадобилась помощь 12 охранников, чтобы покинуть мероприятие, на котором он давал автографы болельщикам, сообщает Fightnews.com. Встреча с фанатами состоялась в торговом центре Нью-Йорка, и в ней также приняли участие такие чемпионы прошлого, как Эвандер Холифилд, Рэй Леонард, Роберто Дюран и Томас Хернс. Мероприятие посетили около 700 человек. Желавшие сфотографироваться с Тайсоном должны были заплатить 149 долларов. Кроме того, болельщикам предлагался VIP-пакет стоимостью две тысячи долларов, приобретающий который они получили возможность провести время со всеми пятью боксерами. На профессиональном ринге Тайсон провел 58 боев, одержал 50 побед (44 – нокаутом) и потерпел шесть поражений. Еще два поединка были признаны несостоявшимися. Последний бой Тайсона состоялся в июне 2005 года: тогда он проиграл техническим нокаутом Кевину Макбрайду. Из боксеров, посетивших встречу с болельщиками в Нью-Йорке, Тайсон дважды дрался с Холифилдом (Леонард, Дюран и Хернс выступали в более легких весовых категориях). В 1996 году Холифилд победил Тайсона техническим нокаутом. Реванш состоялся в 1997-м, и Тайсон был дисквалифицирован после того, как дважды укусил соперника за ухо. (lenta.ru)

ОБЕЩАНИЕ ЛЕБЕДЕВА



Российский боксер Денис Лебедев пообещал наказать и вытереть ноги о своего ближайшего соперника панамца Гильермо Джонса. Слова Лебедева приводит пресс-служба организаторов турнира, в рамках которого пройдет встреча боксеров. «Сегодня я с уверенностью могу сказать, что готов к встрече с Гильермо на 100 процентов. Я рад, что у меня снова есть шанс помериться с ним силами», – добавил россиянин. Джонс, в свою очередь, отметил, что он также находится в хорошей форме. «В прошлом году Лебедев проиграл мне из-за гематомы, поэтому я предлагаю назвать наш предстоящий реванш «Хирургия лица – 2», – заявил панамский боксер. Бой-реванш Лебедева и Джонса пройдет 25 апреля в Москве. На кону будет стоять титул чемпиона мира WBA (Всемирная боксерская ассоциация) в весе до 90,7 килограмма, которым владеет россиянин. Во время первого поединка, прошедшего 17 мая 2013 года в Москве, также разыгрывался чемпионский пояс Лебедева. Тот бой закончился победой Джонса нокаутом в 11-м раунде. Однако панамец был лишен титула из-за допинга, который был обнаружен в его организме после поединка. После этого пояс был возвращен Лебедеву. 34-летний Лебедев за профессиональную карьеру провел 27 боев, выиграв 25 (19 – нокаутом). Еще две встречи россиянин проиграл. 41-летний Джонс победил в 39 поединках (31 – нокаутом) из 44. Три боя панамец уступил, а в двух поединках с его участием была зафиксирована ничья. (lenta.ru)

«Арланы» побеждают и выходят на Baku Fires

Боксеры Astana Arlans вышли в 1/2 финала WSB

Данияр Балахметов

Боксерский клуб Astana Arlans блестяще справился с задачей по выходу в полуфинал Всемирной серии бокса (WSB). В минувшую субботу в Алматы подопечные Сергея Корчинского в повторной встрече одолели на своем ринге немецкий коллектив Team Getmanu. Добившись победы в первой встрече 3:2, в ответном поединке «Арланы» устроили своим соперникам показательный разгром.

В весовой категории до 52 кг Мирас Жакупов одолел Ронни Беблика – 50:45, 50:45, 50:45. Казахстанец на протяжении всех пяти раундов имел неоспоримое преимущество, уверенно доведя дело до победы.

Следующая весовая категория (до 60 кг) свела между собой Самата Башенова и Артура Бриля. Башенов достаточно уверенно одолел своего оппонента, правда, в трех раундах один из судей преимущество отдавал Брилю. В итоге 2:1 (50:45, 47:48, 50:44). А счет в двухматчевом противостоянии стал 5:2.

В третьем поединке вечера на ринг вышли боксеры, чей вес не превышает 69 кг, встретились Мейрим Нурсултанов и Вячеслав Кербер. Казахстанец, к радости болельщиков, собравшихся на трибунах дворца спорта имени Балуана Шолака, без лишнего проблем разделился с соперником, показав во всех пяти раундах преимущество – 50:45, 50:45, 49:46. Счет встречи стал 3:0. А по общим показателям противостояния «Арланы» стали недосаждаемыми – 6:2 и досрочно оформили выход в полуфинал.

Предпоследний поединок матчевой встречи прошел в весовой категории до 81 кг. Хорватский легионер Astana Arlans Хрвое Сеп противостоял боксеру немецкой команды Сержу Мичелу. Сеп принес четвертую победу казахстан-



ской команде в этот вечер – 50:45, 50:45, 49:46.

Последний бой прошел среди боксеров, чей вес свыше 91 кг. Казахстанец Руслан Мырсаев, несмотря на явно формальный характер встречи, проявил упорство и одолел Эрика Пфайфера. Немец неплохо проявил себя в двух дебютных раундах, что отобразилось в его преимуществе в счете. Но Мырсаев сумел собраться и обратить ход поединка в нужное для себя русло, отправив в третьем раунде немца в нокаут. В итоге – 48:47, 49:46, 49:46.

В полуфинале «Арланы» встретятся с командой Azerbaijan Baku

Fires. Азербайджанский клуб в четвертьфинале одолел Dolce&Gabbana Italia Thunder. Причем Baku Fires не без труда преодолел итальянский барьер. В первой встрече на своем ринге азербайджанцы одержали безоговорочную победу – 5:0. Как оказалось позднее, они были близки к тому, чтобы дать возможность «Громовержцам» сравнять счет в повторном поединке. Первые четыре боя ответной встречи итальянцы выиграли и максимально сократили общую разницу – 4:5. В решающем бою сошлись румын Михай Нистор, который в прошлом сезоне защищал цвета Astana Arlans, и азербайджанский боксер Арслан-

бек Махмудов. Румын по ходу всего поединка вел в счете у Махмудова. Но под конец боя азербайджанец отправил Нистора в нокаут и стал победителем боя. Итог встречи – 4:1 в пользу Dolce&Gabbana Italia Thunder, но общий результат противостояния сложился в пользу Azerbaijan Baku Fires – 6:4. Домашний полуфинальный поединок Astana Arlans проведет в столице. В рамках регулярного сезона 2013/14 казахстанский клуб уже встречался с соперниками из Азербайджана. 15 ноября прошлого года в Алматы «Арланы» праздновали победу – 4:1. А 18 января счет повторился, но уже в пользу Baku Fires.



Карлес Пуйоль. Львиное сердце

Капитан «Барселоны», ее сердце и душа, Карлес Пуйоль объявил об уходе из команды по окончании сезона. Постоянные травмы буквально вынудили игрока завершить свою карьеру в Каталонии после 15 лет службы...

Сейчас достаточно сложно представить, но в детстве Пуйоля мало интересовала игра с мячом, и куда больше ему нравилось гонять на горном велосипеде по округе своей деревни Побла-де-Сегур. В своей компании Карлес не был заводилой, но всегда поддерживал даже самые безумные идеи, не задумываясь о последствиях, чем очень расстраивал родителей.

Играя за «Барсу», Карлес Пуйоль опробовал себя в абсолютно всех амплуа. Он был и опорным хавбеком, и латералем, и центральным защитником. Начинаясь же его карьера в воротах, но проблемы с позвоночником заставляли иногда скинуть перчатки и превратиться в нападающего местной команды. Порядки в ней были по-деревенски суровые: главный тренер заставлял Карлеса ежедневно таскать на себе мешки с землей для укрепления физического мощи. Скидок на погоду, разумеется, не делалось, и дождь со снегом не были поводом для отмены тренировок. Один из товарищеских матчей Карлеса-голкипера посетил юрист Рамон Стрессер. Тем же вечером он пришел в дом к Пуйолям и убедил родителей отпустить Карлеса и его брата Хавьера в Барселону, чтобы те попробовали свои силы в главной команде города. К

сожалению, Хавьеру к тому времени было уже 19 лет, и его предсказано было отправлено домой. Из-за слабой техники по этому же маршруту хотели пустить и второго брата, но Мартинес Виласека, работавший тогда с «Барселоной-Б», лично выступил за то, чтобы оставить парня в команде.

К 17 годам стать основным игроком дубля «Барселоны», к 19 годам попасть на скамейку главной команды – карьера Пуйоля, несмотря на запоздалый старт, развивалась удивительно органично. Вот тут-то кто-то сверху и дернул стоп-кран. «Барселона» оказалась в жутком кризисе, и руководство клуба больше думало о настоящем, а не будущем. Дебюта Пуйи пришлось ждать еще пару лет. Именно за эти годы он успел вынужденно перекалцифицироваться из голкипера в защитника из-за травмы плеча. Он дебютировал в 1999 году крайним защитником, а уже в следующем сезоне на этой позиции буквально вытеснил его Рамон Стрессер. Порядки в ней были по-деревенски суровые: главный тренер заставлял Карлеса ежедневно таскать на себе мешки с землей для укрепления физического мощи. Скидок на погоду, разумеется, не делалось, и дождь со снегом не были поводом для отмены тренировок. Один из товарищеских матчей Карлеса-голкипера посетил юрист Рамон Стрессер. Тем же вечером он пришел в дом к Пуйолям и убедил родителей отпустить Карлеса и его брата Хавьера в Барселону, чтобы те попробовали свои силы в главной команде города. К

не была безупречной. Но именно он не дал партнерам расклеваться, даже когда соперник повел в счете, полностью заслужив трофей. Это была высшая точка успеха «Барсы» Райкаарда – дальше дела резко пошли на спад.

Гегемонии в Европе не получилось. Легкость и грация на поле уступили место скандалам и склокам за его пределами. Трагическим этот период стал и для самого Пуйоля – в ноябре 2006 года его отца сбила машина, и он скончался по дороге в больницу. Беда негативно сказалась на всей команде, причем, что Карлес ни на секунду не позволял себе расслабиться, максимально выкладываясь на тренировках. В раздевалке команды творилось совершенное безумие, которое Франк Райкаард совсем не контролировал. Тем не менее Пуйоль публично выражал слова поддержки голландцу, утверждая, что в ухудшении результатов его вины не больше, чем игроков. Но «чемпионский коридор» на «Сантьяго Бернабеу» и последовавшее затем поражение в «Эль Класико» окончательно обозначили необходимость перемен. По завершении сезона президент Жоан Лапорта устроил «Барселоне» грандиозную чистку, избавившись не только от Райкаарда, но также от южноамериканских лидеров: Деку и Роналдиньо.

Поведение Пуйоля на футбольном поле вообще достойно отдельного фильма, рабочим названием которого будет: «Как остаться музиком в современном футболе».

Просто физически невозможно представить, чтобы Карлес, например, начал симулировать. Он всегда предпочитал открытый подкат с риском для собственного здоровья подлому удару сзади. То, что перед Евро-2012 сборная Испании в результате истеричной встречи «Барсы» и «Мадрида» не рассыпалась на два лагеря, заслуга непосредственно Пуйоля, а также Хави и Касильяса. Три лидера «фурии рохи» встретились вне поля и решили все свои проблемы, до чертиков разозлив Жозе Моуринью. А Испания, объединившись, защитила титул чемпионов Европы. В Польшу и Украину Пуйоль не поехал из-за травмы колена. Именно это повреждение станет его главным соперником, дуэлю которому в итоге будет проиграна. Карьера Пуйоля в сборной остановилась, судя по всему, окончательно на отметке в 100 матчей – для юбилея чуть ли не специально затеяли товарищеский поединок против Уругвая в Катаре.

Таким образом, чемпионат мира в ЮАР стал последним крупным турниром Карлеса в футболке сборной. Там он даже смог отличиться, головой забив в ворота немцев единственный мяч полуфинальной встречи. Бомбардиром каталонец никогда не был, но минимум раз в сезон ворота соперников он поражает вот уже 9 лет подряд.

Выйти на поле со сломанной скулой и не бояться бить по мячу головой. Отдать капитанскую повязку Эрику Абидало перед самым вручением Кубка чемпионов, повернув того в шок. Осознать, что проклятое колено уже не позволяет играть на высоком уровне, собрать пресс-конференцию и объявить об уходе из клуба своей жизни. Красивые жесты у Пуйоля всегда получались как-то сами по себе. Поэтому что меньше всего его всегда заболело, как это будет смотреться со стороны.

Павел Пучков sport.ru

ШУМАХЕРУ СТАЛО ЛУЧШЕ

Менеджер Михаэля Шумахера Сабина Кем заявила, что у находящегося уже более трех месяцев в коме автотонника появились признаки возвращения в сознание, сообщает Sky Sports. Она опровергла слухи о том, что Шумахер вернется в постоянную кому, заявив, что «у Михаэля наметился прогресс». Согласно Кем, в состоянии Шумахера «наблюдаются моменты проявления сознания и пробуждения». «В состоянии Михаэля возникают моменты проявления сознания и пробуждения. Мы все время рядом с ним в этой долгой и трудной борьбе, вместе с командой врачей в больнице в Гренобле, и не теряем уверенности. Хотим поблагодарить вас за непрекращающиеся добрые пожелания. Но в то же время снова просим о понимании – мы не желаем раскрывать все детали. Это необходимо для того, чтобы защитить частную жизнь Михаэля и семьи и позволить бригаде врачей работать в спокойной обстановке», – цитирует Кем F1 Fanatic. Напомним, что в конце декабря Михаэль Шумахер, катаясь на горнолыжном курорте, упал и ударился головой, и чтобы спасти жизнь, врачи погрузили гонщика в кому. (sports.ru)



БОЙ ПОВЕТКИНА СОРВАЛСЯ

Бой российского боксера-тяжеловеса Александра Поветкина с кубинцем Луисом Ортисом, который должен был пройти в конце мая – начале июня в Москве, отменен, сообщает «Р-Спорт». Поединок не состоится, потому что Ортис запросил слишком высокий гонорар. По неофициальным данным, завышенные требования кубинца были связаны с тем, что на конец весны – начало лета у него уже был запланирован другой бой. Когда теперь может состояться поединок с участием Поветкина и кто будет его соперником, не сообщается. В своем последнем бою Поветкин проиграл по очкам украинцу Владимиру Кличко и потерял звание «регулярного» чемпиона мира по версии WBA (Всемирная боксерская ассоциация). Планировалось, что победитель встречи Поветкин – Ортис получит право на поединок с Кличко-младшим. Украинцем является суперчемпионом WBA, а также чемпионом IBF (Международная федерация бокса) и WBO (Всемирная боксерская организация). До боя с Кличко Поветкин выиграл все 26 поединков на профессиональном ринге, причем 18 из них завершил нокаутом. (lenta.ru)



ДОСТИЖЕНИЕ ОВЕЧКИНА

Российский нападающий клуба «Вашингтон Кэпиталс» Александр Овечкин в пятый раз за карьеру в НХЛ преодолел рубеж в 50 заброшенных шайб за сезон. Об этом сообщает официальный сайт лиги. 50-ю шайбу в сезоне-2013/14 Овечкин забросил в ночь на 9 апреля в игре с «Сент-Луис Блюз». Российский форвард открыл счет на 18-й минуте матча. «Блюз» отыгрались в начале второго периода после точного броска Максима Лапьерра. Однако до конца периода хоккеисты «Вашингтона» забросили две шайбы – отличился Михаил Грабовский и Никлас Бэкстрем (с передачи Овечкина). В самом начале третьей двадцатиминутки швед забросил вторую шайбу (новое после паса Овечкина), установив окончательный счет в игре – 4:1 (1:0, 2:1, 1:0) в пользу «Кэпиталс». Овечкин остался на первом месте в споре лучших снайперов лиги в нынешнем сезоне. У его ближайшего преследователя – Корри Перри из «Анахайм Дакс» – на счету 42 гола. Также россиянин в 75 играх отдал 27 голевых передач. Ранее Овечкин забрасывал 50 и более шайб в сезонах-2005/06 (52), -2007/08 (65), -2008/09 (65) и -2009/10 (50). Россиянин стал 11-м игроком в истории НХЛ, забивавшим по 50 голов в пяти и более сезонах. Например, в пяти сезонах такой рубеж преодолевали Стив Айзерман, Бретт и Бобби Халлы, Фил Эпштейн и Павел Буре. Благодаря победе «Вашингтона» поднялся на девятое место в таблице Восточной конференции (85 очков после 79 игр). «Сент-Луис» находится на первой позиции на Западе (111 очков после 79 матчей). (lenta.ru)



РЕЙТИНГ
ШВЕДОВОЙ

Казахстанская теннисистка Ярослава Шведова за последнюю неделю поднялась на две строчки в первой сотне обновленного рейтинга одиночного разряда Женской теннисной ассоциации (WTA). По состоянию на 7 апреля Шведова занимает 53 позицию против 55-й двумя неделями ранее. Также в первую сотню входит казахстанка Галина Воскобова, которая к 7 апреля поднялась с 64-го на 63 место рейтинга, 93-е против 91 места на этой неделе занимает казахстанка Зарина Дияс. Во второй сотне рейтинга казахстанка Юлия Путинцева опустилась со 153-го на 157 место, Сесиль Каратанчева поднялась со 177-й на 175 строчку. В третьей сотне рейтинга на 292 строчку с 291-й опустилась казахстанка Камила Керимбаева, Анна Данилина в шестой сотне поднялась с 505-й на 504 строчку. Возглавляет рейтинг одиночного разряда по-прежнему американка Серена Уильямс, во втором месте – китаянка На Ли, на третьем – полька Агнешка Радванска. В рейтинге парного разряда казахстанка Воскобова осталась на 28 месте, Шведова благодаря победе в парном разряде турнира в Чарльстоне (США) поднялась с 52-й на 44 строчку. Данилина в четвертой сотне опустилась с 356-го на 357 место, в пятой сотне казахстанка Керимбаева опустилась на строчку – на 423 место, Дияс осталась на 484 месте, в шестой сотне Асия Даир опустилась с 553 места на 555-е. Лидирует в рейтинге парного разряда китаянка Шу Пенг, на втором месте по-прежнему представительница Тайпея Су-Вей Се, на третьем – россиянка Елена Веснина. (newskaz.ru)

СУДЕЙСКИЙ
СОСТАВ ИЗВЕСТЕН

Стал известен состав судейской бригады, которой предстоит обслуживать матчи «Финала четырех». Обязанности судейского инспектора легли на плечи представителя Греции Клеомениса Бонтиониса. Ему предстоит решить, какие пары арбитров назначить на матчи «Финала четырех» Кубка УЕФА. Судейский квартет состоит из настоящего интернационала: 1. Марк Биркетт (Англия); 2. Алессандро Малфер (Италия); 3. Эдуардо Жозе Фернандес Коэльо (Португалия); 4. Борут Сивич (Словения). А вот делегатом УЕФА на турнире стал Ким Робин Хауген из Норвегии, который ранее в этой же роли присутствовал на играх элитного раунда Кубка УЕФА в Алматы. (kairat-futsal.kz)

ОРИГИНАЛЬНОЕ
ПОЗДРАВЛЕНИЕ

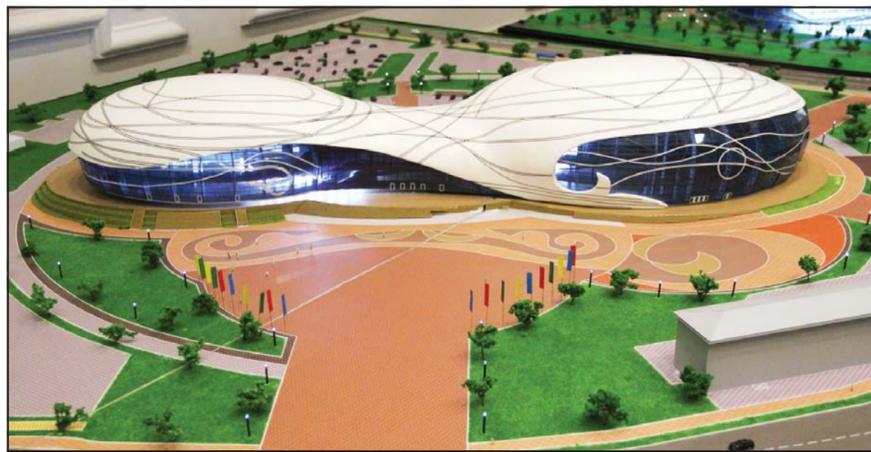
На большом экране над входом на великую американскую арену «Madison Square Garden» в Нью-Йорке друзья Геннадия Головкина разместили поздравительную надпись со страницы GGG ВКонтакте. «С днем рождения, Геннадий Головкин. От твоих друзей у MSG Sports», – сообщалось в поздравлении. (sports.kz)

ОЛИМПИАДА
В ОДНОМ ГОРОДЕ

Если Казахстан получит право на проведение «белой» Олимпиады, то она пройдет только в одном городе. По сообщению спортивного портала vesti.kz, вице-президент Национального олимпийского комитета Казахстана Павел Новиков исключил возможность проведения зимней Олимпиады 2022 года в двух городах. «Вариант с разделением Олимпиады на два города исключается, соревнования должны проходить только в одном месте, – сказал Новиков. – Что касается нашей заявки, все идет по расписанию, Алматы как город кандидат находится на второй фазе. Готовим необходимые документы для приема следующей международной делегации, которая будет изучать наши возможности». Добавим, что в середине марта в Алматы уже находилась рабочая группа Международного олимпийского комитета. По мнению специалистов, город имеет реальную возможность провести Олимпиаду. Напомним, что Алматы борется за право проведения у себя зимней Олимпиады в 2022 году. Также на это право претендуют Крakov, Осло, Пекин и Львов. Ранее глава студенческого спорта Казахстана Кайрат Закирьянов сообщил, что Алматы лидирует среди остальных городов в таком показателе, как поддержка населения. Отметим, что осенью 2013 года заместитель председателя Агентства по делам спорта и физической культуры Ельсиз Канатова рассказал, что вариант с разделением Олимпиады на два города рассматривается как запасной и вероятность его довольно высока. Столицу зимней Олимпиады 2022 года называют в июле 2015 года на специальной сессии МОК. (vesti.kz)

Универсиада
все ближе

Казахстан посетила техническая комиссия Международной федерации студенческого спорта



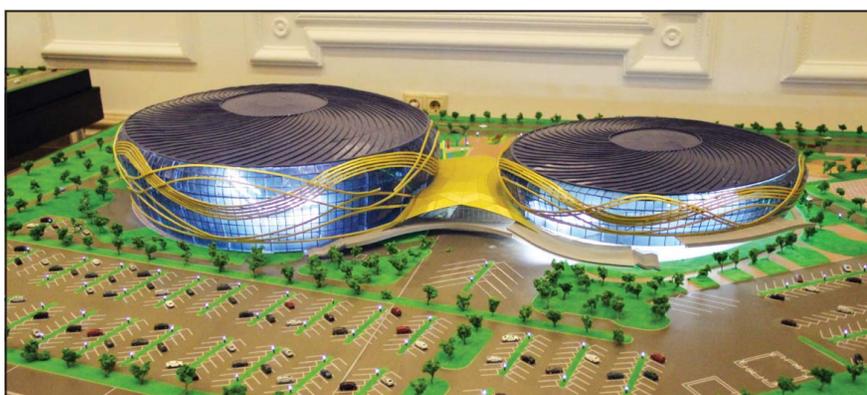
Алишер Абдулин

К проведению всемирной зимней Универсиады 2017 года в Алматы будут построены две ледовые арены вместимостью 12 тыс. зрителей и 3 тыс. зрителей, а также атлетическая деревня, где разместятся участники студенческих игр. Об этом на минувшей неделе в рамках визита комиссии Международной федерации студенческого спорта (FISU) в Алматы заявил Илья Уразаков – директор государственного фонда «Исполнительная дирекция организационного комитета XXVIII зимней всемирной Универсиады 2017 года». Целью визита международной комиссии стало ознакомление с ходом подготовительных работ и обсуждение вопросов взаимодействия всех структур и подразделений, а также определение задач на предстоящий период для успешного проведения игр. В составе делегации в нашей стране побывали президент FISU Клод-Луи Галльен, генеральный секретарь организа-

ции Эрик Сейнтронд, председатель международного технического комитета (CTI) Роджер Рот, а также специалисты международного уровня по видам спорта, входящим в программу зимних студенческих

игр, и представители телеканала Eurosport. Всего в работе комиссии принимало участие 23 делегата из 11 стран.

Представители технического комитета Международной феде-

Упорство «Челси»
и удача «Реала»

Во вторник и среду состоялись ответные матчи 1/4 финала Лиги чемпионов



Данияр Балахметов

Накануне состоялись ответные встречи четвертьфинала Лиги чемпионов. Матчи среды главного футбольного турнира Старого света из-за своего позднего окончания в обзор не попали. Игры, состоявшиеся во вторник, в какой-то мере превзошли ожидания любителей футбола. Интрига присутствовала и в Дортмунде, и в Лондоне. Хозяева в этих встречах одержали победы. С той лишь разницей, что болельщики, собравшиеся на «Стэмфорд Бридж», похоже были вне себя от счастья после встречи своих любимцев с французским грандом. А вот зрители на «Сигнал Идуна Парк» не особо радовались победе «Боруссии» над грозным мадридским «Реалом», который, по сути, неделю назад обеспечил себе выход в полуфинал турнира.

1/4 финала

«Реал» дотерпел

Боруссия – Реал - 2:0.
Первый матч (0:3)
Голы: Ройс, 24 – 1:0, Ройс, 37 – 2:0

Неделю назад «Реал» уверенно одолел немецкий клуб на своем поле с вполне «проходимым» счетом 3:0. В принципе такой результат на-

верняка позволял «галактикос» не беспокоиться за судьбу противостояния. Но на деле оказалось, что мадридцы едва не растеряли добытое ранее преимущество. Начало дортмундского матча для «Реала» было вполне обнадеживающим. На 17-й минуте Анхель Ди Мария не реализовал пенальти. Задумку аргентинца разгадал Роман Вайденфеллер. Немецкий голкипер явно поймал кураж в этом матче и не раз спасал свой клуб от верных голов.

Вскоре после неудачи Ди Марии «Боруссия» вышла вперед. На 24-й минуте Марко Ройс, улучив момент, поразил цель. Для Икера Касильяса оказался открытием – 1:0. На 37-й минуте подопечные Клоппа удвоили преимущество в счете и до мизера сократили двухматчевое отставание от мадридского клуба. Новым героем эпизода стал Марко Ройс, добивший мяч в ворота после удара Роберта Левандовски. Поляк изрядно терроризировал оборонительные порядки гостей, при активной поддержке Генриха Мхитаряна и Ройса. Сам защитники «Реала» преуспели в создании «пожаров» у своих ворот. На перерыв команды ушли при счете 2:0.

Во втором тайме «Реал» прибавил в активности, поскольку от незапланированных трудностей его отделял один гол. В отсутствие Криштиану Роналду атакующая

рация студенческого спорта во время пребывания в Алматы ознакомилась с объектами, которые будут задействованы в проведении зимней Универсиады в 2017 году. По словам г-на Уразакова, члены комиссии высоко оценили состояние и работу возведенных к Азиаде объектов, особо отметив Международный комплекс лыжных трамплинов «Сункар», который, по их мнению, входит в пятерку лучших в мире сооружений данного назначения.

По мнению Роджера Рота, для предстоящих игр подходят объекты и сооружения, на которых проводилась зимняя Азиада 2011 года. При этом глава комиссии отметил необходимость их модернизации и доработки, а также возведение новых объектов. Глава комиссии подчеркнул, что, несмотря на ряд организационных трудностей, график подготовки Алматы к играм соблюдается в разумных рамках.

В ходе инспекции г-н Рот отметил высокий уровень подготовки волонтеров и переводчиков, что является немаловажным условием в реализации международных проектов. Стоит отметить, что к играм будут подготовлены от 2,5 до 3 тыс. волонтеров. Всего же на Универсиаде планируется выступление 3,5 тыс. спортсменов в двенадцати видах спорта.

Как считает Илья Уразаков, проведение игр позволит создать дополнительные рабочие места и развивать в Алматы не только международный, но и внутренний туризм. В частности, можно ожидать от 60 тыс. до 80 тыс. туристов, которые посетят город во время Универсиады. Бюджет игр будет озвучен в ближайшие месяцы. А в декабре 2014 года в Алматы уже начнутся тестовые соревнования.

ЧАВЕС НЕ МОЖЕТ
НАЙТИ ТРЕНЕРА

Экс-чемпион WBC в среднем весе мексиканец Хулио Сезар Чавес не может найти тренера перед боем против чемпиона WBA в среднем весе Геннадия Головкина из Казахстана. Следует отметить, что Чавес планировал начать работу с Робертом Гарсией, однако переговоры с этим специалистом еще не начинались. Также не поможет мексиканцу и Фредди Роач, поэтому в его углу, скорее всего, останется Владимир Бельденро, которого резко критиковал промоутер Боб Арум. Напомним, что поединок Чавес – Головкин планируется на 19 июля. (sportbox.ru)

«БАРЫС» 13-Й ПО
ЗАРПЛАТАМ В КХЛ

Игроки казахстанского клуба заработали в нынешнем сезоне более \$15 млн. По сообщению сайта championat.com, континентальная хоккейная лига раскрыла зарплатные бюджеты клубов-участников. При этом заработные платы игроков остались в секрете. Все суммы сложились исходя из нынешнего курса американского доллара. «Барыс» из Астаны в числе двадцати восьми клубов занял тринадцатое место по размерам заработной платы игроков – \$15 млн 630 тыс. Лидером лиги по этим показателям является питерский СКА (\$35 млн 311 тыс.). На втором месте идет казанский «Ак Барс» – \$30 млн 144 тыс. Замыкает «тройку» магнитогорский «Металлург», игроки которого заработали \$28 млн 722 тыс. При этом СКА и «Ак Барс» прекратили борьбу за главный трофей лиги. Самыми скромными по зарплатным платам стали: новокузнецкий «Металлург» – \$5 млн 392 тыс., «Слован» из Братиславы – \$5 млн 167 тыс. и хорватский «Медвешчак» – \$5 млн 022 тыс. (Соб.инф.)

«САРЫАРКУ»
СРАВНИЛИ
С ТАНКОМ

Сразу после победы тюменского «Рубина» над пермским «Молот-Прикамье» в 1/2 плей-офф ВХЛ, после чего счет в серии стал 3:2, российские СМИ рассказали о перспективах этих команд в борьбе за Кубок Братины с карагандинской «Сарыаркой». «Рубин» и «Молот-Прикамье» узнали своего возможного соперника по решающему раунду. Понятно, что ни одна, ни другая команда пока не задумывается о следующем круге (этот бы пройти), но чем дальше теперь будет длиться их дуэль, тем быстрее ее победителя в финале затакуют в асфальт. И в этой шутке доля шутки, потому что «Сарыарка» сейчас выглядит едва ли не как бронированный танк на фоне детских велосипедов, сожалея со временем окончания «регулярки» только о первом своем матче нынешнего плей-офф – против «Динамо». Если бы не тот проигрыш бело-голубым в овертайме (а ведь ведь «беркуты» по ходу игры 4:2), парни Душана Грегора к этому моменту победили бы вообще во всех проведенных ими встречах розыгрыша «Братины»-2014. А так – только лишь в 12 подряде, – пишет Championat.com. (championat.com)

ШУМЕНОВ
В ЧИСЛЕ
УЯЗВИМЫХ
ЧЕМПИОНОВ

Американский сайт BleacherReport.com составил список наиболее уязвимых обладателей титулов в мировом боксе на сегодня, сообщает sports.kz. В список также вошел казахстанский суперчемпион WBA в полутяжелом весе Бейбут Шуменов. «В прошлом году полутяжелый вес стал одним из самых востребованных дивизионов в боксе, и суперчемпион WBA Бейбут Шуменов внес свой вклад в это, в декабре отправив в нокаут непобежденного ранее словака Тамаша Ковача. Позже в апреле Шуменову предстоит провести объединительный поединок с легендарным Бернардом Хопкинсом. Трудно считать 49-летнего американца фаворитом в этом бою, но, основываясь на его противостоянии с Каро Муратом в прошлом декабре, Бернаруду предстоит более легкий вечер с менее опытным Шуменовым. Даже если Бейбут сможет остановить Хопкинса, у него не так много шансов против других обладателей поясов в этом весе – Сергея Ковалева и Адониса Стивенсона», – пишет BleacherReport.com. (inform.kz)



Хотите, чтобы все видели Вашу рекламу?!

112 выходов рекламных блоков каждый день

Ежемесячная аудитория свыше 6 000 000 человек в Алматы и Астане

Цена в 4 раза ниже, чем на ТВ, при той же эффективности

Дисплейинтермедиа - доказано продажами!

г. Алматы, 050002, ул. Гоголя, 35, уг. ул. Калдаякова (8 марта), офис 6, тел./факс (727) 382 38 99, 390-50-67, студия: тел./факс: (727) 250 69 46, моб.: 8 701 722 0488, e-mail: www.dimedia.kz, dimediatv@mail.ru, dimedia@mail.kz

Бизнес из увлечения

Полина Шиманская

Индустрия Hand made в Казахстане пришла относительно недавно. Специальных оценок этого рынка никто не проводил, но о темпах роста можно судить по числу участников специализированных арт-событий. Если в 2011 году, когда проводилась первая такая выставка, собралось только сорок участников, в этом году уже 360. Количество посетителей достигает 10 тыс. человек. Открыты сотни мастерских, отделов, онлайн-магазинов.

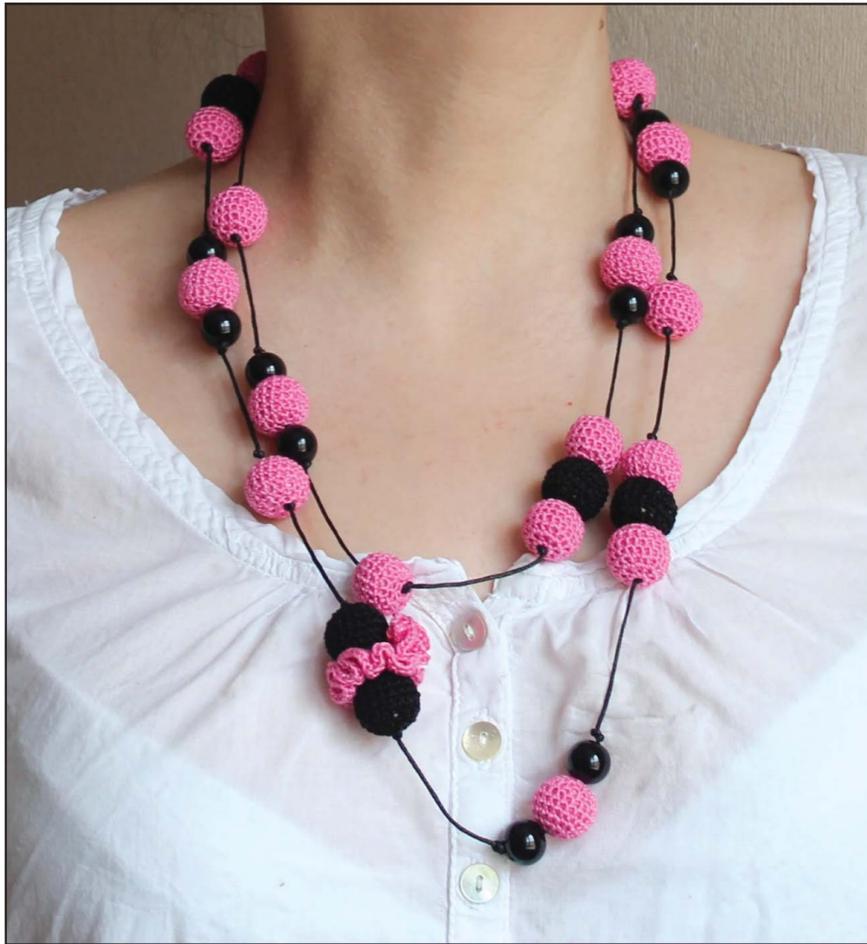
Hand made в переводе с английского означает «сделанное как уникальный продукт, не предназначенное для массового производства». Это результат превращения оригинальной дизайнерской задумки в конкретную необыкновенную вещь. На Западе эта индустрия очень востребована, существуют целые маркеты по продаже эксклюзивных вещей и сопутствующих им материалов.

«Люди стремятся к индивидуальности, а ручная работа, как правило, изготавливается в одном экземпляре, – говорит мастер Светлана Айвазова. – Вещи, сделанные руками мастера, я бы назвала статусными, потому что не каждый может себе позволить носить это. Скажем, кольцо из бисера и камней стоит \$500, а кукла – \$300. Но у нас цены гораздо ниже, чем в той же Европе. Там ручная работа оценивается тысячами долларов».

Этот вид бизнеса начинается с увлечения. Для всех мастеров Hand made – сначала хобби. Потом рукодельники открывают свои интернет-страницы, офлайн-точки, сами проводят мастер-классы. Продвижение может обеспечивать присутствие на женских форумах, рукодельных сайтах, е-досках. Товар у мастеров принимается на комиссию в магазины.

«Этот рынок будет только расти, – рассказывает устроитель арт-мероприятий Елена Боровикова. – Помимо мастеров появились и ценители, коллекционеры. Ведь творчество – это не только тильды, войлочные тапочки и ремесленничество. Это и серьезные работы: украшения, коллекционные авторские куклы, живопись, фарфор, керамика, профессиональное фото, мейкап, вязаж, дизайнерские работы, боди-арт, все это ценится коллекционерами и стоит соответственно. Сейчас, можно сказать, бум на увлечение ручными работами. И это не обязательно что-то сложное, ценится и украшение интерьера, и перевоплощение обычных вещей, предметов в оригинальные».

Причем большинство мастеров пришли в этот вид бизнеса с умственного труда. Бывшие бухгалтеры, финансовые директора в какой-то момент понимают, что заработать можно и творчеством. «Это очень удобно, ты сам формируешь свой график работы, – говорит мастер декупажа Аля Шарипова. – Устанавливая себе объем, почти все работы продаются либо на выставках. Сейчас очень большой выбор в материалах, мы сами же



открываем магазины по продаже ниток, бисера, тканей. Чтобы получить прибыль в этом бизнесе, надо много работать. Но лично для меня эта нагрузка не в тягость, я занимаюсь своим любимым делом».

Много мастеров работают уже на поток, делают молодежные украшения, изготавливают свадебные букеты из полимерной глины, занимаются мыловарением. Ручные работы становятся модными.

Кстати, как показывает практика, людям ручного труда не страшны кризисы экономические. В числе тех, кто самым первым попадает под сокращение, по данным рекрутеров, – представители банковской сферы, работники отелей и ресторанов, а также административный персонал: секретари и офис-менеджеры, референты, помощники директоров и кадровиков. Также в момент оптимизации и кризисов проблемы

с трудоустройством переживают экономисты, бухгалтеры и юристы, логисты и маркетологи.

Что интересно, активно сейчас в стране идет и переобучение. При профессиональных колледжах открываются ускоренные курсы для взрослых. Самые привлекательные рабочие профессии для тех, кто хочет оставить офисную работу, – это повара, автослесари, механики, кондитеры, парикмахеры. Только в Алматинском колледже инновационных технологий и сервиса сейчас переобучаются более ста человек, за весь прошлый год их было 250. Бывшие бухгалтеры, экономисты, экологи, полицейские и охранники осваивают более востребованные профессии электросварщика, портного, повара. Зарплата сантехника или парикмахера выше, чем у врача или инженера и бухгалтера, и сравнительно стабильна. Ежегодно в рамках госпрограмм переобучение проходят сотни тысяч человек, только в «Стратегии региональной занятости» их 100 тысяч. И в министерстве труда и социальной защиты населения предлагают их увеличить, потому что спрос на работников ручного труда только растет.



РЕЦЕНЗИИ

О, дивный раздробленный мир!

О романе Владимира Сорокина «Теллурия»

Данияр Молдабеков

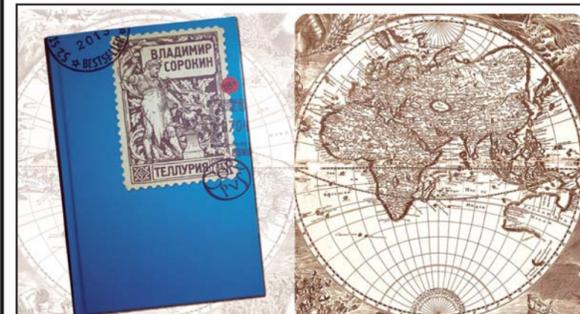
Последняя книга Владимира Сорокина – роман «Теллурия» – быстро исчезает с полок книжных магазинов, и если вы еще его не купили, то есть риск остаться без главной книги года.

В «Теллурии» Сорокин развивает начатую в «Дне опричника» тему одновременно жуткого, но и по-своему трогательного будущего (все-таки в настоящее время мы не видим кентавров, плачущихся то ли на белорусском, то ли на сербском языке). Однако если в «Опричнике» и «Сахарном Кремле» под топор автора попадает только российское будущее, то в «Теллурии» автор вбивает гвоздь в карту всей Евразии. Гвоздь, кстати, не просто так помянут. Теллурические гвозди – наркотик будущего, который люди – и большие, и малые, и даже ослицы – вбивают себе в голову. Эффект от теллура, как и от всякого наркотика, может привести как к неопишуемому счастью, так и отправить человека в воображаемый ад, а иногда и в реальный.



была единым государством, но представляла собой множество независимых друг от друга княжеств. В Московии, на радость Александру Проханову, у власти находятся православные коммунисты; в Рязани воплотилась мечта Станислава Говорухина о «России, которую мы потеряли», где слышен хруст французской булки и черепа, в который вбивается теллурический гвоздь.

Федерализация планеты коснулась и структуры романа. Роман разбит на 50 глав, которые, в принципе, можно тасовать (но лучше все-таки читать) в любом порядке. Удовольствия от этого меньше не будет. Проверено.



Между тем не теллурием единым живет человек в веке XXII от Рождества Христова. Евразия раздроблена из-за многочисленных войн. Крупнейший конфликт, не разрешившийся в романе, происходит преимущественно в Западной Европе. Здесь Сорокин дает расклад, которого опасаются в основном публицисты-параноики, вроде Тило Саррацина. Европе предстоит выстоять под натиском – причем уже открытым – исламского мира. Конфликт между европейской и исламской цивилизациями у Сорокина перешел от культурного противостояния к реальному, воскресившему крестовые походы, которые Сорокин в меру своего остроумия и веяния будущего называет Крестовыми Полетами.

Впрочем, Европа населена не только крестоносцами. Тут и кентавры, и большие люди, и маленькие, и огромные кони, уже знакомые читателям Сорокина по «Метели». Что касается современной России, то в будущем страна не расширяет свои границы, восстанавливая историческую справедливость, а, напротив, делится на множество городов-государств. Тут Сорокин в какой-то мере апеллирует к прошлому, когда Русь не

говоря о книге Владимира Сорокина, нельзя не упомянуть его умение обращаться с русским языком так же ловко, как лучшие плотники в «Теллурии» вбивают гвозди в черепа. И даже лучше. Если эффект от гвоздя со временем выветривается из голов наркоманов, то способность Сорокина делать с русским языком все, что заблагорассудится, неизменна.

Рассказав о некоторых географических особенностях XXII века, нельзя забывать и про главное, пожалуй, к тому времени государство. Это, собственно, и есть Теллурия. Расположена эта республика на территории современного Алтая. Вещество теллур, столь всеми желанное, добывается именно там. Интересно, что самым распространенным языком Теллурии является казахский, а теллур – сырье, на котором держится экономика Республики Теллурия. Вместе с нефтью будущего по миру распространяется и казахский язык. Носителями казахского языка в романе являются плотники, причем не этнические казахи. Так что патриотов такое будущее должно вполне устроить. Как ценителей большой литературы – новая книга Владимира Сорокина.

ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

BAIC КУПИТ
ТОПОВЫЙ БРЕНД

Китайцы собрались приобрести еще одну люксовую марку. Среди кандидатов – европейские и американские компании. Концерн BAIC, он же Beijing Automotive Group Co., намерен пополнить свою линейку брендов за счет покупки уже существующей и хорошо известной в мире марки, относящейся к среднему или верхнему ценовому сегменту. Об этом заявил на пресс-конференции в Пекине вице-президент BAIC по международному развитию Дон Хэйян. По словам топ-менеджера, BAIC составила список кандидатов, в котором присутствуют как европейские, так и американские марки; однако дату оглашения окончательного решения он не назвал. Ожидаемое поглощение зарубежного производителя вполне укладывается в современную рыночную стратегию китайских автоконцернов, которые резонно полагают, что «родные» имена вызывают у западных потребителей куда больше доверия, чем известные лишь на родине китайские марки. Напомним, что Zhejiang Geely уже владеет шведской Volvo, а Dongfeng Motor Group приобрел 14% акций переживающего тяжелые времена PSA Peugeot Citroen.

НОВЫЙ ДИЛЕР
MITSUBISHI

В Алматы появилась второй дилер марки Mitsubishi. Им стала компания Aster Auto. Временный салон японского бренда расположен в 2 км от ВАОД в сторону Талгара (напротив дилерского центра Nissan). Как вы помните, пару лет назад компания Mitsubishi приняла решение оставить на территории Алматы всего одного дилера, сосредоточив внимание на качестве обслуживания. Но рынок растет, марка возлагает на него большие планы, так что принятое решение пришлось пересмотреть. Новым партнером бренда была выбрана компания Aster Auto, которая за несколько лет работы на рынке страны зарекомендовала себя с самой лучшей стороны. К тому же у компании уже есть опыт работы с автомобилями Mitsubishi – уже не один год функционирует дилерский центр в Шымкенте, а в прошлом году к нему добавился автосалон в Актау. Строительство нового автосалона Mitsubishi, общей площадью порядка 750 кв. м и соответствующего концепции 3S, компания Aster Auto начнет в апреле. Стоит отметить и тот факт, что после «черного вторник» в автосалонах Aster Auto не стали менять курс и продавали автомобили по старым ценам. По словам главного исполнительного директора компании Аскара Бурунчина, это позволило продать рекордное количество автомобилей в феврале – 300 единиц. За 2013 год было реализовано 2850 авто (+128%). Чуть позже курс в шоу-румах Aster Auto все же поднимется. Но пока только до 170 тенге за доллар. Еще одна новость: портфель брендов Aster Auto пополнится дилерством Jeep, Chrysler и Dodge в Алматы и Атырау. Будут открыты в этом году филиалы компании еще в двух городах. Как и следовало ожидать, самыми популярными автомобилями с тремя бриллиантами на капоте за последний год стали представители класса SUV – компактный ASX и полнопрямый Outlander. Также Mitsubishi Motors уже презентовали свой электромобиль i-MiEV в прошлом году на автомобильной выставке в Астане. Сейчас в наличии имеются демонстрационные образцы в Алматы и Астане.

MCLAREN 12C БОЛЬШЕ
НЕ БУДЕТ

Компания McLaren сообщила о прекращении выпуска суперкара 12C из-за востребованности новой модели 650S. Руководство компании приняло решение завершить выпуск суперкара 12C, который производится уже более 3 лет. За это время было продано 3,5 тыс. автомобилей стоимостью по \$291 тыс. каждый. Несмотря на прекращение производства модели, обслуживание машин не будет завершено. К тому же в качестве компенсации владельцы McLaren 12C получат набор бесплатного программного обеспечения. Сообщается, что на такой шаг руководство компании пришлось пойти из-за невероятного спроса на новую модель McLaren 650S. Предварительных заказов на новую модель хватит более чем на полгода вперед, а сама компания не имеет достаточных производственных мощностей для того, чтобы продолжить производство обеих моделей.



«Горец». Часть 3

Тест-драйв новой Toyota Highlander

Дмитрий Фадеев (Алматы – Тбилиси/
Грузия)
Оксана Черноножкина (фото)

В середине марта состоялись презентация и официальный старт продаж новой Toyota Highlander в Казахстане. Третье поколение получило внушительное количество технических обновлений, агрессивный дизайн, передовые системы безопасности, подключаемый полный привод и шестиступенчатую АКПП. Модель поменяла привычную всем платформу Toyota Samru на Lexus RX. Именно этот автомобиль группе казахстанских журналистов посчастливилось протестировать в серой дождливой, но очень гостеприимной Грузии, среди горных склонов, длинных извилистых дорог, бродов и серпантинных они смогли испытать все внедорожные и динамические качества третьего поколения.

Напомним, что впервые Highlander засветился на Нью-Йоркском автосалоне в 2000 году. Построенный на платформе Toyota Samru, он имел несущий кузов и независимые переднюю и заднюю подвески. Автомобиль оснащался тремя вариантами двигателей – объемом 2,4 л, 3 л и 3,3 л и двумя вариантами «автомата» – 4- и 5-ступенчатый. Первый Highlander предлагался в модификациях как с передним приводом, так и с полным.

Второе поколение Toyota Highlander было официально представлено в Чикагском автосалоне в 2007 году. Соплатформенник Toyota Samru V40, новый Highlander получил спортивный дизайн с элегантными линиями на передних и задних крыльях. Автомобиль оснащался 2,7-литровым двигателем, работающим в паре с 6-ступенчатой автоматической коробкой передач (2WD и 4WD) или двигателем объемом 3,5 л и 5-ступенчатый «автоматом» (только 4WD).

Следующее обновление Toyota Highlander произошло в 2010 году. Рестайлинговая версия второго поколения отличалась наличием одного силового агрегата – двигателя объемом 3,5 л. Именно с этой модели казахстанские автолюбители и познакомились с Highlander в 2011 году.

Знакомство
Ранним утром на парковке около отеля нас ждали автомобили, после кратких инструкций про новшества нам раздали легенду нашего передвижения, по которой можно было понять, что в компании новинки мы проведем около пяти сотен км. Затем долгожданная раздача ключей: кто садится в белый, кто – в серебристый автомобиль, мне достается авто цвета мокрого асфальта, да еще и 3,5 л, именно то,

что хотелось. Еще несколько инструкций и мы начинаем свой путь.

На асфальте, по серпантинам новому Highlander нужно поискать равных. Автомобиль деликатно ускоряется со светофора, изящно входит в повороты, без труда едет по грунтовым дорогам и разбитому асфальту, новый бензиновый двигатель тянет с легкостью, нужно нажать педаль газа и он с радостью подчиняется водителю, а коробка подхватывает передачу за передачей. И вот заветная скорость набрана, мы не заскакали, за какое время Highlander разогнается до сотни, но по заявленным показателям 2,7 л – за 10,3 секунды, 3,5 л – 8,7 секунд.

Автомобиль построен на платформе предшественника, но с масштабными переделками. Если прежде по кругу стоял McPherson, то сейчас задняя подвеска совершенно иная – многорычажная от Lexus RX, что однозначно пошло ему на пользу.

В дороге у водителя может возникнуть чувство, что ты постоянно находишься под присмотром умных систем, которые ведут себя максимально незаметно, но при необходимости немедленно включаются в дело. Например, возьмем интегрированную систему динамического управления (IDDS), объединяющую работу систем активного распределения крутящего момента, курсовой устойчивости (VSC) и электроусилителя руля (EPS). Ее особенность в том, что в роли центрального дифференциала выступает электромагнитная муфта, доля крутящего момента, подающего на заднюю ось, определяется электронным блоком управления в режиме реального времени, крутящий момент по осям изменяется в диапазоне 100:0 – 50:50.

Хорошо настроен и новый 6-ступенчатый «автомат». Если в работе «автомата» не хватает стандартного режима, можно активировать спортивный.



Что касается безопасности, то новая Toyota Highlander оснащена 8 подушками безопасности во всех комплектациях. Также в список систем безопасности автомобиля входит электронная система распределения тормозных усилий (EBD), усилитель экстренного торможения (BAS), антипробуксовочная система (TRAC), антиблокировочная система (ABS), система помощи при подьеме (HAC) и при спуске по склону (DAC).

В плане шумоизоляции авто постарались на славу, внешние звуки вообще не проникают в салон – тишина, покой и наслаждение любимой радиостанцией. По заверению самих toyотовцев, шумоизоляция сделала шаг вперед – если у предыдущей версии она была на уровне 56%, то в новой уже на 86%.

Внешний вид

Передняя часть новинки сразу выделяется большой хромированной радиаторной решеткой, хромированные элементы забегают внутрь головной оптики. Кстати, дневные ходовые огни теперь стали работать на светодиодах. Силуэт автомобиля подчеркивают рельефные линии по бокам кузова, а еще более внедорожный вид Highlander придают расширенные колесные арки спластиковой окантовкой, дополняя образ 19-дюймовые колесные диски. Крышу украшает аккуратный спойлер. Сзади установлены горизонтальные фары и внушительная хромированная планка, которая зрительно расширяет кузов.

Габариты немного поменялись. Новинка стала длиннее своего предшественника на 80 мм (4865 мм) и шире на 15 мм (1925 мм). Высота составляет 1730 мм, колесная база осталась прежней – 2790 мм. Расстояние до второго ряда сидений – 71 см. Сидения автомобиля складываются в про-

порции 60:40 и регулируются по наклону. Глубина багажника с учетом третьего ряда сидений прибавила 15 мм и достигла 46 см, что, безусловно, делает новое поколение Highlander еще более подходящим вариантом для семейного отдыха. В кроссовер смогут поместиться от семи до восьми человек за счет третьего ряда сидений, которые при необходимости могут быть сложены.

Для казахстанского рынка третье поколение предлагается с двумя бензиновыми двигателями. Первый объемом 2,7 л, мощностью 188 л.с. и крутящим моментом 252 Нм. Второй объемом 3,5 л, мощностью 249 л.с., крутящим моментом 337 Нм. Оба силовых агрегата работают в паре с 6-ступенчатым «автоматом».

В салоне

За рулем первым делом обращаешь внимание на удобную посадку и оптимальное расположение приборов. Кардинально поменялся внешний вид передней панели. Сегодня в отделке используются более дорогие материалы, вставки под дерево выглядят натуральнее, а пластик стал мягче. От центральной консоли вдоль всего пассажирского места теперь проходит удобная прорезиненная ниша с мягкой подсветкой – удобное решение для размещения небольших предметов, необходимых в дороге. Туда отлично поместятся мобильный телефон, ключи, кошелек и другие необходимые водителю вещи.

Восьмидюймовый цветной сенсорный экран на центральной панели приборов представляет собой часть мультимедийной системы, в которую входят спутниковая система навигации, видекамера заднего вида с динамическими линиями разметки и аудиосистема, поддерживающая подключение USB-устройств, iPad и смартфонов. Большой экран работает в паре с монитором поменьше 4,2 дюйма, он расположен на уровне глаз водителя, между спидометром и тахометром, и отображает информацию о процессах, происходящих в автомобиле.

Вентилируемые сиденья с подогревом отделаны мягкой перфорированной кожей – можно выбрать черный либо бежевый вариант. Есть обогрев и у сидений второго ряда, а водительское кресло оснащено функцией памяти.

И в заключение

В новом Highlander все гармонично, он стал более подтянутым, выглядит дороже, приобрел отличную динамику и управляемость, стал безопаснее и технологичнее. Автомобиль однозначно предназначен для активного отдыха, загородных поездок и тем более для передвижения по городским дорогам.

В Казахстане автомобиль доступен в 9 цветовых решениях, 6 из них являются новинками для нашего рынка.

Теперь о стоимости. Новые автомобили уже появились в продаже. Стоимость Toyota Highlander в комплектации «Элеганс» 2,7 л стартует от \$49 300, «Престиж» 2WD – от \$58 700, в комплектации «Престиж» 3,5 л можно будет приобрести от \$64 800, «Люкс» стоит дороже, цена начинается от \$70 900.