



В РК табачным компаниям хотят запретить быть спонсорами



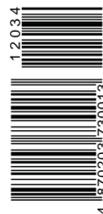
Зачем повышают налог на элитную недвижимость?



В. Мунтиян, представитель Украины по вопросам сотрудничества

КАПИТАЛ

№34
(413)



// ЧЕТВЕРГ, 19 СЕНТЯБРЯ, 2013

Д Е Л О В О Й Е Ж Е Н Е Д Е Л Ь Н И К



Что думают операторы об отмене роуминга в ТС

страница **6**

В Беларуси вводят выездную пошлину

страница **2**

Банки стали активнее кредитовать в валюте

страница **5**

«Барыс» продолжает победную поступь в КХЛ

страница **13**

Голевое изобилие на старте Лиги чемпионов

страница **14**

К Мы в сети
kapital.kz



■ Нацфондовые закрома



Венера Гайфутдинова

Правительство Серика Ахметова просит увеличить объем финансирования государственного бюджета за счет трансфертов из Национального фонда в 2014-2015 годы на 384 млрд тенге. И это несмотря на то, что у правительства были планы по сокращению объемов гарантированных трансфертов на 2014-2015 годы. Кабмин направил в мажилис на рассмотрение законопроект, который может увеличить объем изъятий из Нацфонда. Текст документа предусматривает увеличение объемов трансфертов из Нацфонда на 2014-2015 годы ежегодно с 1,2 трлн до 1,4 трлн тенге, включая также 2016 год. В случае одобрения со стороны парламента и президента закон вступит в силу с 1 января 2014 года.

О проблемах с наполняемостью бюджета стало известно в мае 2013 года, когда премьер-министр Казахстана Серик Ахметов проинформировал главу государства о том, что в текущем году казна может недополучить около 495 млрд тенге.

По словам Олжаса Худайбергенова, директора Центра макроэкономических исследований, информация о том, что в 2013 году казна может недополучить около 495 млрд тенге, является устаревшей. Г-н Худайбергенов рассказал, что такая оценка была в начале года, но позже ситуация изменилась. В начале года экспортные доходы упали, а уже с апреля ситуация стала выравниваться и в целом было понятно, что в бюджет страны поступит изначально запланированная сумма. «Так, по показателям 7 месяцев 2013 года сбор налогов превышает план», – сообщил г-н Худайбергенов. Соответственно, никако-

го недобора в этом году не предвидится. Если есть превышение расходов над доходами, то правительство, по словам экономиста Бейсенбека Зиябекова, должно работать в направлении мобилизации недостающей части средств при помощи выпуска ценных бумаг, сбора налогов, расширения налоговой базы в республике. В Казахстане, по всей видимости, уже начали прибегать к одной из предлагаемых Зиябековым норм. Так, Ерболат Досаев, министр экономики и бюджетного планирования РК, предложил внести изменения в налогообложение. Министр считает, что нужно повысить ставки налогов для легковых автомобилей с объемом двигателя 3-4 литра, а также дифференцировать ставки налога на жилье по площади недвижимости и месту ее нахождения.

[Продолжение на стр. 2]

Цифра номера

Только

45%

из

зарегистрированных в Алматы 90 тыс. предприятий действительно работают

Подробнее [Стр. 8]

Спикер номера

Талгат Мамырайымов,

политолог, независимый эксперт по проблемам национальной безопасности

Подробнее [Стр. 4]

Цитата номера

«Казахстанские товары весьма востребованы на украинском рынке», –

Мейержан Майкенов, зампред правления АО «Kaznex Invest»

Подробнее [Стр. 9]

Спорт

В четверг «Шахтер» дебютирует в групповой стадии Лиги Европы

Подробнее [Стр. 14]

Мен серіктес таңдай білемін.

Бұл менімен жұмыс істейтін адамдардың барлығына қатысты. Банкер арасындағы менің серіктесім ForteBank.

Я умею выбирать партнеров.

Это касается всех, с кем я работаю. Среди банков мой партнер ForteBank.

Кәсіпқойларға арналған бизнес-несиелер
Бизнес-кредиты для профессионалов

59 99 99
www.fortebank.com

КАДРОВЫЕ
ПЕРЕСТАНОВКИ
И НАЗНАЧЕНИЯАЙГУЛЬ
МУХАМЕТКАРИМ

+ назначена членом Счетного комитета по контролю за исполнением республиканского бюджета

АРМАН
ДУНАЕВ

+ избран независимым директором АО «Народный банк Казахстана»

АСЕЛЬ
ИЛЬЯСОВА

— досрочно прекратила полномочия члена совета директоров – независимого директора АО «Единый накопительный пенсионный фонд» (ЕНПФ)

АСЫЛХАН
МАНКЕЕВ

+ назначен начальником управления труда Павлодарской области

БАКЫТЖАН
ОРДАБАЕВ

+ чрезвычайный и полномочный посол Республики Казахстан в Федеративной Республике Бразилия, назначен чрезвычайным и полномочным послом РК в Аргентинской Республике и Республике Чили по совместительству

ВЕНЕРА
СЕЙТИМОВА

+ избрана судьей экономического суда СНГ

ДАСТАН
ЕЛЕУКЕНОВ

+ назначен чрезвычайным и полномочным послом РК в Королевстве Швеция

ЕРЖАН
ТАДЖИЯКОВ

+ избран заместителем председателя правления АО «Цеснабанк»

МУНАРБЕК
БАТЫРХАНОВ

+ назначен начальником управления труда Акмолинской области

НАРИМАН
АБИЛЬШАИКОВ

+ назначен начальником управления туризма Павлодарской области

РАФАЭЛЬ
АБЫХАНОВ

+ назначен главным коммерческим директором АО «Казахтелеком» и избран в состав правления АО «Казахтелеком»

РУСЛАН
ЕРДЕНАЕВ

+ назначен заместителем председателя правления АО «Единый накопительный пенсионный фонд»

СЕРИК
АПСАЛИКОВ

+ назначен начальником управления охраны окружающей среды Павлодарской области

ТЕРЕЗА ГРЕНЧИК

+ назначена генеральным консулом США в Алматы

ЮРИЙ
ГЕРАСИМЕНКО

— прекратил полномочия члена правления, управляющего директора АО «Единый накопительный пенсионный фонд»

VI GROUP презентовал дом
в миланском стиле

Артур Бессонов

Новый жилой комплекс премиум-класса представлен в Астане. «Миланский квартал» от VI Group привносит итальянский шик в жизнь столицы

Введен в эксплуатацию первый дом жилого комплекса «Миланский квартал». Это, действительно, событие на рынке недвижимости в Астане. Холдинг VI Group задал новую планку в строительстве премиум-класса. «Миланский квартал» соответствует своему названию не только по стилю, но и по качеству строительства.

«Это один из лучших проектов, который представляет наш холдинг. Одна из его особенностей в том, что это продолжение застройки не просто квартала, а большого жилого массива. В Астане много красивых комплексов, но нет респектабельного района. У нас амбициозная цель – создать такой район», – заявил глава компании VI Group Айдын Рахимбаев.

На сегодня есть согласованный с городским акимом совместный план реализации формирования нового фешенебельного района столицы. В будущем здесь будет жилой массив со своей ландшафтной территорией: скверами, парками, пешеходными зонами. И «Миланский квартал», состоящий из пяти жилых зданий, займет в новом районе достойное место. Соседями «Миланского» станут «Парижский квартал» и «Британский квартал».



Что касается «Миланского квартала», то он соответствует своему названию не только по стилю, но и по внешнему и внутреннему наполнению. По словам главы VI Group, в постройке были использованы самые качественные строительные материалы: керамический кирпич, травертин, мрамор, гранит и композитная черепица, которая применяется только в премиальном сегменте.

Уютные студии с панорамными окнами, пентхаузы и просторные резиденции с террасами – жилье здесь на любой вкус. Каждая квартира оборудована системой

«умный дом». На территории комплекса запланированы фитнес-центр, сеть бутиков, итальянский ресторан.

К концу года будет введена в эксплуатацию вторая очередь, весной следующего года – третья. С введением 4-й очереди в конце 2014 года возведение «Миланского квартала» завершится, однако это не означает окончания строительства на территории всего жилого массива, – отметил руководитель холдинга.

По словам застройщика, потенциальные покупатели квартир в «Миланском квартале» – это успешные люди, которые стремятся к качественной жизни и имеют возможность выбрать то, что хотят.

Возведение «Миланского квартала» финансирует АО «Цеснабанк». Как заявил на презентации его представитель, банк считает холдинг – одним из своих надежных партнеров и не первый раз поддерживает проекты компании.

Презентация «Миланского квартала» стала еще и культурным событием. Здесь выступили звезды итальянской эстрады – певица Ингрид и группа Love Italy.

Удивление на сто долларов

Обещание Александра Лукашенко ввести выездную пошлину для пересекающих границу отвлекло белорусов даже от угрозы девальвации

Ольга Примак (Минск)

Надвигающийся на Беларусь финансовый кризис заставляет президента страны Александра Лукашенко искать валюту в самых неожиданных местах, в том числе в карманах туристов.

Рабочий визит на минское предприятие ОАО «Мотовело» Александр Лукашенко превратил в сенсацию, возмущившись перед камерами правом граждан беспрепятственно ездить за рубеж и тратить там драгоценную валюту на импортный товар.

«Почему мы создаем условия для ввоза в страну импорта, еще и на льготных условиях? У нас свои холодильники, зачем нам льготные условия создавать для ввоза холодильников из-за границы? Нас критикуют: бедная, нищая страна, а наши люди до \$3 млрд в год вывозят за границу в Евросоюз и привозят товары, которые мы тоже выпускаем», – горячился белорусский президент перед чиновниками и руководством завода.

Казалось, что за этой преамбулой последует предложение г-на Лукашенко ввести налог на крупные покупки за рубежом либо специальную пошлину для выезжающих на шопинг. Но президент рванул с плеча, заявив, что надо ввести плату для всех граждан, пересекающих белорусскую границу. И даже сумму назвал – \$100.

«Так вот, я давно поручил, вплоть до того, что выезжаешь за пределы, неважно зачем, заплати выездную пошлину. Это будет так: мы тебя на границе обслуживаем – \$100 с носа плати и едешь за границу, – поделился ноу-хау г-н Лукашенко. – Тогда он придет в наш магазин и купит наш холодильник, а не будет тащить из Евросоюза барахло неизвестно какого производства».

На инициативу президента живо откликнулись эксперты. Их первая реакция сводилась к мнению, что такое невозможно, так как это нарушение всех мыслимых законов, прав и свобод и что своим скандальным заявлением Лукашенко просто пытается отвлечь народ от реальных финансовых угроз. Однако через несколько дней в правительстве подтвердили, что действительно взяли поручение президента в разработку.

Так, вице-премьер Беларуси Петр Прокопович сообщил, что вопросы, касающиеся введения пошлины для выезжающих за рубеж, планируется отработать в течение ближайшего месяца-полтора. При этом выездная пошлина, по его словам, не должна коснуться туристов, а будет распространяться на тех, кто «часто ездит за покупками и привозит много товаров для перепродажи в Беларусь».

Президентскую идею поддержал и председатель минского горисполкома Николай Ладутко, который заявил, что сбор денег на границе «не будет ущемлением миллионов граждан, а это будет дополнительный транспорт» (то есть выездная пошлина покроет дешезвину общественного транспорта в стране – прим. авт.).

После этих заявлений инициатива Лукашенко психологически стала рассматриваться в другом ракурсе – как вполне реальная. Комментаторы на форумах принялись на полном серьезе обсуждать, как власти будут отличать туриста с чемоданом впечатлений от туриста с чемоданом «барахла» (пошли предполагается, что в качестве доказательства потребуется турпутевка), и что «со 100-долларовой ставки президент загнул – на самом деле дешевле сделаю».

Впрочем, правовых оснований для реализации президентского ноу-хау ни

форумчане, ни авторитетные эксперты по-прежнему не нашли.

Если речь идет о шопинге, в котором г-н Лукашенко увидел угрозу национальной стабильности, то этот вопрос в Таможенном союзе давно урегулирован. Соглашение о порядке перемещения физическими лицами товаров для личного пользования через таможенную границу Таможенного союза и совершения таможенных операций четко определило, чего и сколько можно ввозить беспрепятственно на территорию ТС, а также какую пошлину платить, если лимит превышен.

Стоимость товаров для беспошлинного ввоза, как известно, не должна превышать лимита в 10 000 евро при пересечении границы на самолете и 1500 евро – при пересечении всеми остальными видами транспорта. Теоретически Беларусь ничто не мешает ужесточить лимиты, как она это сделала в отношении международных посылок. Однако речь в данном случае будет идти именно о товарной ввозной пошлине, а никак не о выездной пошлине для граждан, как говорит Александр Лукашенко. Потому что люди – это не товар.

Так называемая выездная пошлина для людей может существовать только в форме выездных виз, которые были в СССР и которые недавно отменили на Кубе. Возвращение этого института, пусть и в смягченном, денежном, варианте, означает возвращение «железного занавеса» и, конечно, даже в недемократической Беларуси кажется абсолютной дикостью.

«Это слишком абсурдная идея. Ее реализацию можно представить, только исходя из того, что ничего невозможного при существующей в стране власти нет», – очень точно выразил настроение экспертов в связи с инициативой Лукашенко председатель партии «Белорусский народный фронт» Алексей Янукевич.

Все же Основной закон страны гарантирует гражданам право на свободу передвижения. «Граждане Республики Беларусь имеют право свободно передвигаться и выбирать место жительства в пределах Республики Беларусь, покидать ее и беспрепятственно возвращаться обратно», – гласит ст. 30 Конституции Беларуси.

Тем не менее с учетом сложной финансовой обстановки в Беларуси аналитики допускают, что г-н Лукашенко будет использовать любую возможность, чтобы удержать и пополнить валютные запасы за счет рядовых граждан. Спустя два года после почти трехкратной девальвации Беларуси снова на пороге валютного кризиса при перманентном экономическом.

Затоваренные склады промышленных предприятий, глубоко отрицательное сальдо во внешней торговле (\$1476,0 млн со знаком «минус» в январе-июле 2013 года против положительного сальдо \$2673,3 млн в аналогичный период предыдущего года), растущий дефицит счета текущих операций (больше \$3 млрд за 7 месяцев, или 9,3% к ВВП) и кредитные обязательства перед МВФ все настойчивее толкают белорусский рубль к новой пропасти.

В сущности, девальвация национальной валюты уже идет. С начала года белорусский рубль ослаб более чем на 5,5%. В сентябре доллар преодолел отметку в 9 рублей и продолжает укрепляться. Проводя полную девальвацию, Нацбанк рискует спровоцировать валютную панику среди населения и тогда уж точно обвалить рубль – резко и больно.

Из таких ситуаций белорусский президент обычно выходит с помощью методов шоковой терапии. Удивить, напугать, отобрать. В случае со сто долларовой выездной пошлиной даже выдавшие виды белорусы удивились.

Нацфондовы
закрома

[Начало на стр. 1]

Одной из причин необходимости увеличения поступлений в бюджет из Нацфонда, по мнению Анатолия Воронина, аналитика международного финансового холдинга FIBO Group, является борьба с кризисом, который, по оценкам некоторых экономистов, все еще продолжается. Как объяснил г-н Воронин, сегодня существуют две точки зрения на борьбу с кризисом: условно «европейская», когда идет сокращение бюджета, и условно «американская», когда экономика накачивается деньгами.

По мнению г-на Воронина, «американская» модель более перспективна. Сокращение бюджетных расходов, по словам аналитика, зачастую приводит к дальнейшему снижению доходов бюджета: нет инвестиций – нет и налоговых поступлений, нет новых рабочих мест. Г-н Воронин уверен, что увеличение инвестиций в экономику, в отрасли, которые нуждаются в деньгах, позволит и создать рабочие места, и увеличить поступления в бюджет, и в конце концов вернуть затраченные средства.

Более того, по словам аналитика, «американская» модель подтвердила свою результативность на практике. «Пусть в долг, но экономика США пошла вверх, растет число занятых», – подчеркнул он.

Правительство республики все же намерено отказываться от идеи увеличения трансферта из Нацфонда. Сложившуюся ситуацию г-н Зиябеков объяснил тем, что Казахстан привык решать финансовые проблемы государства за счет Нацфонда

и средств, которые получает наша страна от экспорта сырья. «На протяжении 20 лет мы поступаем подобным образом, и проводить кропотливую работу над увеличением поступлений в бюджет за счет других средств никто не привык», – сетует Бейсенбек Зиябеков.

Страна, по словам г-на Худайбергенова, давно тратит нефтяные деньги. «И это нормальный процесс», – заверяет он. Начиная с 2007 года из Нацфонда ежегодно выделяется фиксированная сумма для определенных целей.

Данияр Акишев, заместитель председателя Национального банка РК, считает, что использование средств Нацфонда в реализации различных госпроектов должно быть сдержанным. «Мы считаем, что использование Нацфонда все-таки должно быть сдержанным, несмотря на то, что задачи ставятся большие», – отметил г-н Акишев на встрече с депутатами Сената Парламента РК, проходившей в середине сентября.

Однако г-н Воронин настаивает на том, что средства, накопленные в фонде для будущих поколений, не должны лежать мертвым грузом. «Они должны работать, и это будет наилучшим вкладом в будущее поколение», – говорит он. Аналитик также подчеркнул, что тут существуют различные оговорки – на что именно могут быть потрачены средства фонда, насколько эффективно, и принесут ли они пользу. Но бесцельное накопление резервов, которые также подвержены инфляции, по убеждению г-на Воронина, – это точно тупиковый путь.

10-12 октября 2013

Казахстан, г. Астана, ВЦ «Корме»

Казахстанская международная выставка автомобильного транспорта

AIAS-2013
Astana International Auto Salon

- Автомобили:
 - легковые автомобили
 - гибридные автомобили и электромобили
 - грузовые, специальные автомобили
 - коммунальная техника
- Автомобильные прицепы, автодома
- Автобусы, микроавтобусы
- Мототехника
- Запасные части для автомобилей, спецтехники, мототехники
- Оборудование для автотехсервиса
- Автоэлектрика и автоэлектроника
- Автохимия
- Автоаксессуары
- Охранные комплексы и GPS-навигация
- Тюнинг
- Дорожное строительство
- Автострахование, лизинг
- СМИ и специальная литература



Expo Group Организатор: ТОО «МВК» ExpoGroup
ул. Гайдара, 195, г. Алматы; 050009, Республика Казахстан
Тел./факс: +7 (727) 391-11-42, 268-28-50, 327-24-65, 327-24-66
aias@expogroup.kz info@expogroup.kz
www.expogroup.kz

«Шеврон» продолжает строить заводы в Казахстане



Чулпан Гумарова

Евразийское подразделение компании «Шеврон» в сентябре текущего года объявило об официальном открытии Атырауского завода трубопроводной арматуры (АЗТА). Завод будет производить железные трубопроводные задвижки, которые используются в системах водоснабжения, канализации и транспортировки природного газа. Главными отличительными чертами нового предприятия являются использование уникальных технологий и производство востребованной продукции самого высокого качества.

Как справедливо заметил Скотт Дэвис, управляющий директор евразийского подразделения «Шеврон», компания оказывает мощную поддержку диверсификации экономики Казахстана путем внедрения новых технологий и расширения производственных возможностей. «Мы верим в то, что АЗТА внесет свой вклад в развитие отечественного машиностроения и повышение экспортного потенциала Казахстана», – рассказал г-н Дэвис.

Олег Егоров, главный научный сотрудник Института экономики Министерства образования и науки (МОН) РК, также подчеркнул, что «Шеврон» одна из немногих компаний, которая достаточно активно участвует в строительстве заводов в Казахстане, что вносит вклад в диверсификацию экономики нашей страны.

Компания «Шеврон» для налаживания нового производства получила лицензию у датской компании «AVK», признанного производителя железных трубопроводных задвижек. Технология производства, используемая на заводе, является уникальной в Казахстане и странах СНГ.

В запуск нового производства «Шеврон» вложил порядка \$40 млн. Производственная мощность предприятия составляет 30 тыс. клиновых задвижек в год, выпускаемые диаметры от 80 до 400 мм с рабочим давлением до 16 атм. Завод выйдет на полную мощность производства уже через три года.



Задвижки дополняют ассортимент продукции Атырауского завода полиэтиленовых труб (АЗПТ), что позволяет осуществлять комплексную поставку заказчикам от одного поставщика. Заводы, построенные «Шеврон», ориентированы на коммунальные хозяйства Казахстана и стран ближнего зарубежья.

Производство, произведенная на заводе, будет обладать высоким экспортным потенциалом. Так как изделия АЗТА обладают большей конкурентоспособностью, чем их прежние аналоги. Во-первых, срок

службы новых изделий увеличился до 50 лет. Этого удалось добиться благодаря новым технологиям производства и применяемым материалам. В производстве применяют обрешеченный клин, стойкое к коррозии покрытие. Во-вторых, произведенные на АЗТА трубопроводные задвижки позволяют экономить время и материалы при монтаже, поскольку затраты на монтажные колодцы и их обслуживание можно смело исключить. Дело в том, что дизайн задвижек не требует сооружения специальных колодцев, их можно просто закапывать в землю.

Более того, впервые такие задвижки, которые будут применяться на питьевых трубопроводах, позволят не портить вкус и качество воды, за счет отсутствия контакта с металлическими поверхностями и водой. Конструкция с прямопроходным стволом и без седла обеспечивает вымывание любых, даже самых мелких частиц, из задвижки. При этом эпоксидное покрытие и резина, покрывающие клин, со временем своих свойств не теряют.

Пока что исходное сырье в виде литевых заготовок приобретает за границей. Тем не менее, на заводе говорят о готовности приобретения продукции отечественных чугунолитейных предприятий. Правда, только в том случае, если последние модернизируют производство для выпуска чугуна высочайшего качества. Действительно, «Шеврон» с большой охотой использует товары, произведенные в Казахстане. «Доля казахстанского содержания в проектах «Шеврона» всегда очень высока, зачастую этот показатель превышает 70%, а для поддержки отечественного производителя это очень важно», – говорит г-н Егоров.

На новом предприятии было создано 75 рабочих мест, которые заняли высококвалифицированные казахстанские специалисты. С учетом представительных подрядных организаций, завод создает порядка 150 рабочих мест. При этом важно, что, так же как на АЗПТ, руководство и эксплуатация нового завода полностью осуществляются гражданами Казахстана.

Олег Егоров уверен в том, что новое производство это только начало для такой компании как «Шеврон»,

в дальнейшем она будет столь же активно участвовать в строительстве новых производственных объектов в Казахстане.

АЗТА является вторым инвестиционным проектом компании «Шеврон» в Атырауской области, после введенного в эксплуатацию в апреле 2003 года АЗПТ. Со дня своего открытия АЗПТ стал пионером по производству высококачественных полиэтиленовых труб, а в настоящее время в Казахстане таких заводов уже более десяти. Сегодня АЗПТ известен далеко за пределами нашей страны. В числе его заказчиков компании из многих стран СНГ. Завод полиэтиленовых труб компании «Шеврон» предлагает широкий ассортимент труб из полиэтилена HDPE-100 диаметром 25-1200 миллиметров.

Еще одной областью, в которую «Шеврон» в настоящее время направляет инвестиции, является сектор возобновляемых источников энергии, в частности ветровая энергетика. Компания считает, что альтернативные и возобновляемые источники энергии сыграют роль в удовлетворении потребностей в энергии в будущем. Выгоды от использования ветровой энергии неоспоримы. Электроэнергия вырабатывается без потребления каких-либо природных ресурсов и без выделения парниковых газов.

Проект под названием «Ветровая электростанция «Самал» станет первым объектом «Шеврона» по выработке ветровой электроэнергии за пределами Соединенных Штатов, а также одной из первых ветроэлектростанций в Казахстане. Ее проектная мощность составляет не менее 30 МВт. «Самал» станет одним из самых крупных проектов с использованием иностранных инвестиций в Акмолинской области.

За последние два года «Шеврон» провел оценку нескольких площадок в различных регионах Казахстана, которые подходили бы для строительства ветровой электростанции. По результатам этой оценки была выбрана площадка возле города Ерейментау в Акмолинской области, расположенная в 150 км к северо-востоку от Астаны.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ
КОМПАНИИ
ДОЛЖНЫ
РАЗВИВАТЬ
МЕСТНЫЕ
КАДРЫ.

МЫ СОГЛАСНЫ.

Раушан Сарымбаева
Президент
Ассоциация деловых женщин Казахстана

Жумагелды Елюбаев
Управляющий правовой советник
Евразийское подразделение «Шеврон»
Алматы, Казахстан



Это во благо всех и каждого. И это то, над чем мы работаем. В сотрудничестве с Казахским национальным техническим университетом мы помогаем готовить казахстанских студентов для работы на мировом энергетическом рынке. Для того, чтобы обеспечить непрерывное обучение наших работников передовым методам работы и новейшим технологиям, совместно со своими партнерами «Шеврон» вложил свыше 35 млн. долларов США в профессиональную подготовку. Сегодня 85% наших сотрудников – это граждане Казахстана. И они делают больше, чем просто работают в нефтегазовом секторе. Они вносят вклад в становление страны. Узнайте больше на сайте www.ChevronKazakhstan.com.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

КИТАЙ ПОМОЖЕТ НАЛАДИТЬ ВЫПУСК КАЛИЙНЫХ УДОБРЕНИЙ

Предварительная стоимость проекта по строительству завода составляет около \$1 млрд. Для строительства такого завода есть сырьевая база – месторождения на западе Казахстана, сообщил вице-министр индустрии и новых технологий Республики Казахстан Нурлан Саурбаев. Вице-министр напомнил, что соответствующий документ был подписан между Министерством индустрии и новых технологий РК и АО «Китай-Агрохолдинг» в рамках недавнего визита председателя Китая Си Цзиньпина в Астану. «Китайская компания будет партнером в данном проекте. Как известно, Китай – один из крупных потребителей калийных удобрений, поэтому мы получаем гарантированный рынок сбыта продукции будущего завода», – сказал Саурбаев. По его словам, предварительная стоимость проекта по строительству завода составляет около \$1 млрд. «Если мощности завода будут расширяться, то стоимость проекта может вырасти до \$3 млрд», – сказал он. Калийные удобрения, помимо увеличения урожайности, улучшают качественные характеристики выращиваемой продукции: способствуют повышению сопротивляемости растений к заболеваниям, повышению лежкости плодов при хранении и стойкости при транспортировке, а также улучшению их вкусовых и внешних качеств. Ранее между «Самрук-Казына» и СІТІС было подписано соглашение о реализации так называемой «Инвестиционной карты», которая включает в себя совместную с Китаем реализацию проектов в Казахстане до 2020 года на общую сумму \$22 млрд. (kapital.kz)

В ЖАМБЫЛСКОЙ ОБЛАСТИ БУДУТ ВЫПУСКАТЬ УДОБРЕНИЯ

Вопросы промышленной кооперации Казахстана и России обсудили Асет Исекешев и Денис Мантуров. Заместитель премьер-министра РК – министр индустрии и новых технологий Асет Исекешев встретился с министром промышленности и торговли России Денисом Мантуровым в ходе рабочего визита в Москву. Об этом деловому порталу Kapital.kz сообщили в пресс-службе Министерства индустрии и новых технологий РК. Представители двух стран обсудили ход реализации совместных проектов. Среди них 2 проекта, входящие в республиканскую Карту индустриализации, реализация которых начнется в четвертом квартале 2013 года. Один из них – совместный проект «Автоваза», «Азия Авто» и СПК «ЕРТІС» по строительству в Восточно-Казахстанской области автомобильного завода полного цикла. По договоренностям, к 2014 году на площадке нового завода в Усть-Каменогорске будут созданы мощности по сварке, окраске, сборке автокомпонентов и автомобилей в объеме до 60 тыс. единиц в год (на первом этапе). Второй проект – создание производства минеральных удобрений в Жамбылской области компании «ЕвроХим». Это позволит выпускать около 1 млн тонн минеральных удобрений в год. По информации генерального директора ОАО «МКХ ЕвроХим» Дмитрия Стрежнева, в самое ближайшее время компания приступит к строительству предприятия. (kapital.kz)

НА МЕТКОМБИНАТЕ «АРСЕЛОРМИТТАЛ ТЕМИРТАУ» СОКРАТИЛИ РАБОЧИЙ ДЕНЬ

Такое решение руководство «Арселор-Миттал Темиртау» приняло из-за того, что нет заказов. Как пояснили в компании, приказ одобрен в соответствии с коллективным договором и вводится в действие с 16 сентября, предположительно сроком на 1 месяц. «Продолжительность режима неполного рабочего времени будет определяться производственной необходимостью: как только ситуация улучшится, люди вновь будут работать по прежнему графику», – уточнили в «АрселорМиттал Темиртау». В частности, на режим неполного рабочего времени будут переведены работники заводоуправления, работающие по графику сменности №03. Режим неполного рабочего времени предполагает следующий график: 4 дня с шестичасовым рабочим днем и 1 день – восьмичасовой; 4 рабочих дня в неделю по 8 часов, с оплатой недостающего дня (или 2 часов в день) в размере 50% средней заработной платы. При этом при переходе на сокращенную рабочую неделю будут остановлены агрегаты, не задействованные в производстве (по согласованию с производственным отделом). Технологический персонал остановленных агрегатов будет переведен на режим неполного рабочего времени. Некоторые работники будут направлены на другие участки, сообщили в компании. «По личному заявлению работников возможно предоставление отпусков без сохранения заработной платы. Оплата времени вынужденного простоя будет производиться в размере 50% средней заработной платы (согласно ст. 133 Трудового кодекса и п. 9.10 коллективного договора)», – добавили в пресс-службе. АО «АрселорМиттал Темиртау» входит в состав транснациональной компании ArcelorMittal и является крупнейшим предприятием горно-металлургического сектора в Казахстане. В его состав входят: металлургический комбинат в Темиртау, 8 угольных шахт в Карагандинской области, 4 рудника, добывающих железную руду в Карагандинской, Акмолинской и Костанайской областях. (kapital.kz)

США присматриваются к Кашагану

Венера Гайфудинова

Вслед за тем, как на Кашагане началась добыча первой нефти, Государственное управление энергетической информации США (EIA) опубликовало официальный доклад, посвященный значению Каспийского региона в мировой добыче энергоресурсов.

Каспийский регион является одним из древнейших в мире, где добывается нефть, и его важность в качестве источника глобальной добычи энергоресурсов быстро растет, говорится в докладе EIA. В документе подчеркивается, что этот регион обладает значительными запасами нефти и газа, которые охватывают как офшорные, так и оншорные месторождения.

Неподдельный интерес США к Каспийскому региону беспокоит. Подготовка такого отчета, по оценке Талгата Мамыраева, политолога, эксперта по проблемам национальной безопасности, вполне закономерна, потому что ситуация в главном источнике нефтегазовых ресурсов – Персидском заливе – довольно напряженная. «Также следует учитывать, что нефтегазовые месторождения в арабских странах близки к истощению», – подчеркнул г-н Мамыраев. Тогда как Каспийский регион считается в этом отношении очень перспективным. По оценкам EIA, в 2012 году доказанные и вероятные запасы нефти Каспийского региона составили 48 млрд баррелей, газа – 8,268 трлн куб. метров.

Кроме того, по оценкам Геологической службы США (USGS), в регионе имеются неисследованные запасы в 20 млрд баррелей нефти и 6,88 трлн куб. метров газа, которые технически считаются извлекаемыми.

Согласно данным доклада, на офшорных месторождения приходится 41% общих объемов нефти и конденсата из пупного газа региона, что составляет 19,6 млрд баррелей, и 36% природного газа, или около 3 трлн куб. метров.

Геологические запасы непосредственно Кашагана оцениваются в 4,8 млрд тонн нефти. Общие нефтяные запасы составляют 38 млрд баррелей. Его коммерческие ресурсы, по оценкам специалистов, находятся в пределах 9-13 млрд баррелей. Имеются также крупные запасы природного газа – более 1 трлн куб. метров.

По словам г-на Мамыраева, нельзя забывать еще и о том, что США в продвижении геополитических позиций принимают всю необходимую поддержку своих интересов на западном фланге Ки-



тайской Народной Республики, которая в ближайшее время станет основным геополитическим соперником Соединенных Штатов. «Американцы прилагают максимум усилий, чтобы в первую очередь закрепиться в Каспийском регионе, что приведет к укреплению положения США в Центральноазиатском регионе», – отметил г-н Мамыраев. На данный момент Штаты оказывают влияние на восточный фланг КНР, разворачивая свою деятельность в Тихоокеанском регионе. В следующем этапе США должны увеличить масштабы в первую очередь своего военно-политического присутствия в Центральноазиатском регионе. «Следует ожидать, что в ближайшее время американцы приступят к этим действиям, а энергетические ресурсы послужат поводом», – считает г-н Мамыраев.

Интерес США к Каспийскому региону,

по мнению эксперта, подкрепляется их желанием, чтобы Европа покрывала свои запросы в нефти и газе и их производных за счет Центральной Азии, а не за счет России.

Рустам Бурнашев, политолог, придерживается иной точки зрения. Так, по мнению эксперта, США не проявляют большой интерес к Каспийскому региону. «На самом деле для Штатов Каспийский регион всегда являлся второстепенным, соответственно, я не вижу никаких оснований, для того чтобы США пытались как-то усилить присутствие именно в этом регионе», – объяснил г-н Бурнашев.

Для США, по мнению г-на Бурнашева, большой интерес представляют Ближний Восток, Европа, Восточная Азия. Эксперт настаивает на том, что Центральная Азия и Каспийский регион для Соединенных Штатов как в силу нефтяных объемов, так

и в силу их качества и стоимости доставки, даже с экономической точки зрения, малопривлекательны.

Увеличение влияния США в регионе и конкретно в Казахстане, по оценке г-на Мамыраева, является риторическим вопросом. Американские нефтегазовые компании совместно с британскими контролируют в целом более 40% казахстанских нефтегазовых месторождений. Соответственно, Соединенные Штаты в нефтегазовой отрасли нашей страны представлены в достаточно большом масштабе. «Ввиду того, что экономика нашего государства в большей степени функционирует и существует за счет нефтедолларов, мы можем сделать вывод, что США уже оказывают большое влияние на наше государство и на политические процессы в нашей стране», – считает Талгат Мамыраев.

Деньги с дымком

В РК хотят запретить табачным компаниям выступать спонсорами различных мероприятий и акций

Айнур Касенова

На заседании комитета по социально-культурному развитию Мажилиса Парламента РК рассмотрен законопроект «О здоровье народа и системе здравоохранения». Его разработчики предлагают запретить спонсорство табачных компаний в соответствии с темой Дня без табака, прошедшего под эгидой Всемирной организации здравоохранения в этом году. В стране уже действует запрет на рекламу табачных изделий.

На данный момент компании ведут диалог с государством и медиа для обновления бессмысленности этой поправки. И пытаются убедить общественность, что поддержка искусства и благотворительных проектов на деньги, вырученные от продаж сигарет, никак не связана с продвижением торговых марок или курения.

«Согласно рамочной конвенции Всемирной организации здравоохранения по борьбе с табаком, которую Казахстан ратифицировал в 2006 году, предлагается запретить спонсорство табачных компаний», – поясняет секретарь Минздрава Серикбол Мусинов. – Полагаем, что предложенные меры по совершенствованию законодательства позволят сократить число курильщиков и снизить распространение инфекционных заболеваний, тем самым сократить бюджетные расходы».

Как отмечает пресс-служба японской табачной компании JT, благотворительные программы представляют собой важную сторону их долгосрочной бизнес-стратегии. Таким образом, иностранная компания фактически получает возможность участвовать в социально-культурной жизни казахстанского общества. При этом ни одна из программ не имеет отношения к их продукции или коммерческой деятельности.

JT сотрудничает с ведущими мировыми музеями и театрами, включая Эрмитаж, Лондонскую королевскую академию искусств, парижский Лувр, музей Прадо в Испании, оперный театр Ла Скала и Государственный музей Нидерландов. В Казахстане компания поддерживает культурные

фестивали «Астана Кештері», «Японская осень», «Времен связующая нить».

«Возможное введение запрета спонсорства приведет лишь к прекращению наших многолетних образовательных и социальных программ, а также крупнейших культурных проектов в стране», – отмечают в пресс-службе компании.

Смысла отказывать в существенной финансовой поддержке таким организациям, как Ботанический сад Алматы, Совет ветеранов, Конфедерация инвалидов, определенно нет. Даже если запрет мотивируется здоровьем нации. Оно точно не зависит от дальнейшей поддержки социальных и культурных проектов.

Возможно, ярые фанаты антитабачной политики скажут, что с новым законом табачные компании лишат возможности откупиться от своей совести. Но эти средства, вопреки всему, позволяют помогать нуждающимся людям.

Как отметил Арман Абикинов, директор департамента корпоративных связей компании «Бритиш Американ Тобакко», благополучатели, как правило, даже не догадываются об источнике финансирования, поскольку материальная помощь направляется сначала в благотворительный фонд, а уже потом нуждающимся лицам или организациям. Все проекты проводятся исключительно на добровольной основе. Вместе с тем компания не видит смысла полностью запрещать спонсорство табачными компаниями мероприятий в сфере профессиональной жизни, а также культуры. «На наш взгляд, под запрет должна попасть, прежде всего, спонсорская деятельность, связанная с образованием для несовершеннолетних, медийной и спортом. Все остальные сферы деятельности должны оставаться открытыми при условии, что в рамках спонсорства не продвигается табачная продукция, включая товарные знаки», – говорит г-н Абикинов.

Помимо нового законодательного запрета, правительство намерено повысить акцизы на табачную продукцию в 2014-2016 годы. Как полагают эксперты, сейчас трудно прогнозировать ситуацию на рынке даже на трехлетнюю перспективу.

Однако наиболее показательным будет следующий год, в начале которого акциз будет увеличен сразу в 2 раза. Уже в этом году объем табачного рынка РК, по данным исследовательских агентств, снизился на несколько процентов.

Арман Абикинов считает, что предлагаемые правительством темпы роста акцизов являются очень высокими. «Мы не можем полностью исключить того, что под воздействием роста акцизов и розничных цен на сигареты в Казахстане в страну во все возрастающих масштабах начнет поступать контрабандная табачная продукция из Кыргызстана и Таджикистана, где налоги и цены на сигареты существенно ниже, чем в РК», – поясняет г-н Абикинов.

Поэтому компания предлагает, с одной стороны, усилить таможенный контроль на контрабандноопасных направлениях, а с другой – провести переговоры с коллегами из двух центральноазиатских республик о постепенном выравнивании налоговой нагрузки на сигареты в свете заявленных руководством этих стран намерений присоединиться к Таможенному союзу в ближайшей перспективе.

Также, по информации Минздрава, в рамках законопроекта о внесении поправок предлагается также увеличить площадь устрашающих картинок на сигаретных пачках минимум до 50%. Кроме этого, министерство намерено полностью запретить рекламировать табачные изделия.

SBERBANK
International Desk

ASTANA - ISTANBUL

3 ОКТЯБРЯ
КАЗАХСТАНСКО-ТУРЕЦКИЙ ФОРУМ
АСТАНА-СТАМБУЛ.
РАСШИРЯЯ ГРАНИЦЫ СОТРУДНИЧЕСТВА
Организатор: ДБ АО «Сбербанк»

ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ:

- ✓ обмен идеями, опытом, знаниями в различных областях ведения бизнеса в Казахстане и Турции;
- ✓ привлечение потенциальных инвесторов и партнеров для реализации проектов;

Бизнес-форум состоится 3 октября 2013 года в 10:00 по адресу: г. Астана, ул. Кунаева, 7, отель «Rixos»

Дополнительная информация: www.sberbank.kz/ktf

УЧАСТНИКИ:

TURKUAZ
GROUP OF COMPANIES

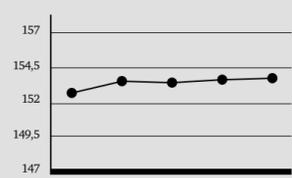
DAMU

DenizBank

EXPO 2017
Future Energy
Astana Kazakhstan

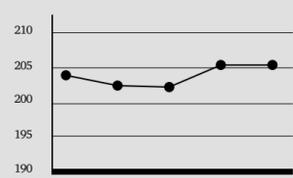
USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



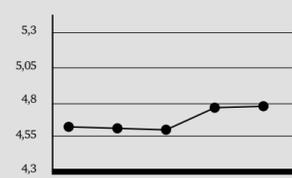
EUR/KZT

кросс-курс



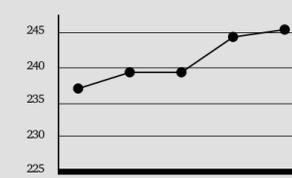
RUR/KZT

кросс-курс



GBP/KZT

кросс-курс



■ Научное экономическое развитие для динамичного и устойчивого развития страны в долгосрочной перспективе

10-11 сентября 2013 года в Астане состоялся Евразийский форум развивающихся рынков, объединивший более 200 участников из более 60 стран Европы, Азии, Америки и Африки, среди которых – политические деятели, бывшие главы государств и правительства, исследователи, представители крупнейших международных организаций и бизнеса.

Евразийский форум проходил под эгидой Форума развивающихся рынков – глобальной организации, представляющей с 2005 года диалоговую площадку для дискуссий о путях модернизации развивающихся стран.

Астана впервые принимала заседание Форума. Основным организатором Форума стало АО «Национальный аналитический центр», с 2011 года действующее в структуре Назарбаев Университета, при организационной и финансовой поддержке самого университета.

Созданный в 2007 году по инициативе Национального банка и Правительства Казахстана, Национальный аналитический центр ориентирован на аналитическое и исследовательское сопровождение государственной политики практически по всем сферам социально-экономического развития страны.

Центр также является партнерским институтом Всемирного экономического форума по формированию Глобального индекса конкурентоспособности, а также предоставляет правительству аналитическую поддержку по взаимодействию с Организацией экономического сотрудничества и развития.

Главной темой дискуссий экспертов, собравшихся в Астане, стало вхождение Казахстана в 30-ку развитых государств к 2050 году.

Достижение уровня наиболее развитых на сегодняшний день стран, в первую очередь, оценивается по качественным параметрам. Это высокие уровни ВВП на душу



Владислав Ежов, Председатель Правления АО «Национальный аналитический центр»

населения и продолжительности жизни; качественное образование и здравоохранение; развитая инфраструктура.

Но это лишь цифры. Главное – это высокий уровень жизни населения, эффективные государственные и частные институты, постоянное стремление к инновациям. Такие возможности дает наукоемкая экономика.

Это такая экономика, в которой доминирует сектор услуг, а величина добавленной стоимости, измеряемая использованием научных знаний в общем объеме производимых товаров и услуг, достигает 15-20%.

Казахстану для достижения уровня наиболее развитых стран необходимо обеспечить высокие темпы роста, устойчивого на протяжении всего периода до 2050 года. Гибкость и динамичность роста в сочетании с его устойчивостью может обеспечить переход к наукоемкой экономике, способствующей стабильному росту производительности труда. А это возможно только через инновации.

Все развитые страны являются производителями собственных оригинальных продуктов, в отличие от развивающихся стран, которые ориентированы на трансферт технологий.

Наукоемкие экономики обладают сильным потенциалом освоения и внедрения новых технологий, который сформировался у них путем изучения и накопления опыта. Это означает, что наукоемкие экономики останутся «на гребне» технологических изменений.

Казахстан может и дальше сохранить статус потребителя технологий. Но если он стремится стать развитой страной, то, как подчеркнул Глава государства в своем выступлении на пленарном заседании Евразийского форума развивающихся рынков, необходимо идти по пути создания наукоемкой экономики.

Высокотехнологические сферы промышленности и услуг, инвестиции в научные исследования, образование, информационные и коммуникационные технологии обеспечивают рост ВВП и занятости.

Но это не готовый шаблон для Казахстана, это лишь характеристика развитых стран сегодняшнего дня.

Будущее неопределенно и возможности долгосрочного прогнозирования ограничены.

Поэтому в РК ставка должна делаться на инвестиции в развитие человеческого капитала и структурные изменения в экономике, а также формирование эффективной институциональной среды.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ЕНПФ НЕ БУДЕТ АГРЕССИВЕН

Главный принцип Единого накопительного пенсионного фонда – сохранение средств, чтобы доходность была выше уровня инфляции. О работе казахстанского Единого накопительного пенсионного фонда и стратегии инвестирования председатель Национального банка РК Григорий Марченко рассказал в интервью агентству «Трайм». Григорий Марченко пояснил, что правительство пока не договорилось с акционерами частных пенсионных фондов о схеме обмена. Для того чтобы говорить о стратегии инвестирования, сначала должна начаться процедура объединения счетов. «Потом указом президента должен быть создан совет по управлению пенсионным фондом. Когда будет совет, он определит стратегию. Управлять активами будет Нацбанк. Мы предлагали, чтобы в совет входили два представителя от правительства, один – от администрации президента, один – от Нацбанка, два представителя финансового рынка и три независимых члена, чтобы большинство было не из госоргана. Это предложение рассматривается», – добавил Григорий Марченко. Главный принцип – сохранение, чтобы доходность была выше уровня инфляции, сказал он относительно стратегии инвестирования. «Поэтому какой-то агрессивной политики этот фонд проводить не будет. Нужно определить, какая доля будет вкладываться в инструменты с фиксированной доходностью, а какая – в акции; сколько внутри страны, а сколько – за рубежом», – отметил глава Нацбанка. Также он напомнил, что частным пенсионным фондам было разрешено инвестировать в бумаги за рубежом до 40% средств. Реально они вкладывали 8-10%. «С одной стороны, пенсионные средства были недоинвестированы в зарубежные бумаги, с другой стороны, переинвестированы в государственные ценные бумаги. Поэтому в среднесрочной перспективе 3-5 лет мы бы хотели долю иностранных ценных бумаг увеличить до 20%», – сказал Григорий Марченко. (kapital.kz)

ДОЛЯ KOOKMIN BANK В БЦК НЕ ИЗМЕНИТСЯ

10% привилегированных акций Kookmin bank будут конвертированы. После конвертации 10% доли привилегированных акций Kookmin bank в «Банке ЦентрКредит» в простые, доля этого южнокорейского инвестора останется той же. Об этом сообщил председатель правления «Банка ЦентрКредит» Владислав Ли. «Все обязательства по документам, которые были подписаны «Банком ЦентрКредит» с Kookmin bank в августе 2008 года, были выполнены. Так, изначально Kookmin bank владел 23% долей в «Банке ЦентрКредит», в 2010 году южнокорейский инвестор довел свою долю до более чем 41%. При этом в настоящее время 30% акций владельца представлены простыми акциями, 10% – привилегированными. Следующим этапом сделки будет конвертация Kookmin bank своих привилегированных акций в простые. Это должно произойти в 2014 году», – проинформировал глава «Банка ЦентрКредит». Как уточнил банкир, для того чтобы процесс конвертации был осуществлен, было реализовано 2 крупных проекта. «Во-первых, это проект по консолидации финансовой отчетности «Банка ЦентрКредит» с Kookmin bank. Этот процесс начался около 6 месяцев назад, в настоящее время он уже завершился. Второй проект – соблюдение закона Sarbanes-Oxley на предмет соответствия требованиям этого закона системы внутреннего контроля финансовой отчетности «Банка ЦентрКредит», – уточнил глава «Банка ЦентрКредит». При этом Владислав Ли уточнил, что после конвертации акций доля Kookmin bank не изменится. «Между Kookmin bank и International Finance Corporation (IFC) существует опцион на приобретение южнокорейским инвестором 10% доли IFC. Этот опцион будет действовать до 2017 года», – прокомментировал собеседник. Напомним, что в настоящее время доля Kookmin bank в «Банке ЦентрКредит» составляет 41,93%, доля IFC не превышает 10%. Байсеитов Бахытбек (ныне действующий председатель совета директоров «Банка ЦентрКредит») владеет 25,11% акций банка. (kapital.kz)

■ Банки стали активнее кредитовать в валюте

Анна Видянова

По сравнению с июнем 2013 года объемы кредитов, выданных в иностранной валюте, росли быстрее ссудного портфеля в тенге. Так, за июль объем займов в валюте увеличился на 5,9%. Если на конец июня 2013 года банки выдали валютных кредитов на 2994 млрд тенге, то на конец июля эта сумма достигла 3171 млрд тенге. В июне 2013 года по сравнению с маем прирост кредитов в иностранной валюте составил 5,4%.

Относительно темпов роста кредитов в тенге, то в июле 2013 года объем займов в национальной валюте снизился на 0,2%. В июне по сравнению с маем 2013 года объем таких кредитов увеличился на 0,2%.

Как считают в Halyk Finance, ощутимый прирост объемов валютных кредитов, скорее всего, был вызван тем, что некоторые банки выдавали или конвертировали крупные тенговые корпоративные займы в валютные. Так, по словам аналитиков компании, потребительские займы в основном выдаются в тенге. «Мы считаем, что рост займов в валюте был обусловлен сокращением доступности тенговой ликвидности, начиная с июня, повышением ее стоимости в июле. Также заметное увеличение валютной части может быть обусловлено отменой в 2013 году требования по 20%-ному провизированию валютных займов для заемщиков, не имеющих валютных доходов, в связи с переводом правил провизирования на стандарты МСФО», – проинформировал Бакай Мадьябаев, старший аналитик Halyk Finance.

В то же время г-н Мадьябаев уточнил, что МСФО не определяет такие моменты, как провизирование займов для заемщиков, подверженных валютному риску. «Новая инструкция еще не принята. Но банки, насколько нам известно, продолжают формировать провизию по старой инструкции», – обратил внимание аналитик.

То, что многие банки намерены формировать провизию по валютным займам, вполне оправданно. Так, большинство казахстанцев получают доходы именно в тенге, и при ослаблении национальной валюты некоторые из них могут не справиться с кредитной нагрузкой. И, естественно, банки хотят как-то перестраховаться свои риски. Эта тенденция прослеживается и в корпоративном секторе.

«В Казахстане все расчеты происходят в национальной валюте, соответственно, большинство предприятий РК получают основную часть своих доходов именно в тенге. Исключение составляют экспортно-ориентированные компании РК. Но крупные компании-экспортеры почти не представлены в ссудных портфелях банков. Такие организации имеют доступ к международным рынкам капитала с более низкими процентными ставками. Поэтому с высокой вероятностью можно сказать, что доля корпоративных заемщиков у банков РК, получающих выручку в тенге, значительна», – считает Бауыржан Тулепов, начальник отдела отраслевой аналитики «БТА Секьюритис».

Доля тенговых кредитов в ссудном портфеле банков РК по-прежнему существен-



на. С начала 2013 года доля таких займов не опускалась ниже отметки в 80%. В то же время за месяц тенговая часть снизилась на 6,2%. Так, в июне 2013 года доля займов в тенге в кредитном портфеле составляла 87,3%, в июле она снизилась до 81,1%.

Такая нагрузка, как провизирование под валютные займы, для некоторых банков может негативно отразиться как на прибыли, так и на собственном капитале. Например, «Казкоммерцбанк» по итогам 2012 года вышел в минус именно из-за разового формирования дополнительных специфических резервов по МСФО. По данным консолидированной финансовой отчетности, Казком по итогам 2012 года получил чистый убыток в размере 130,9 млрд тенге. В 2012 году расходы банка на формирование резервов под обесценение активов, по которым начислялись проценты, составили 286,3 млрд тенге против 66,0 млрд тенге в 2011 году. В результате провизию банки полностью покрыли объемом неработающих займов. Так, доля провизии в общем объеме выданных ссуд по итогам 2012 года составила 32,5%, на конец 2011 года – 24%.

В январе-июле 2013 года в минус ушли три банка. Таковы данные Комитета по контролю и надзору финансового рынка и финансовых организаций РК (КФН). Так, за 7 месяцев 2013 года убыток «АТФБанка» превысил 4055 млн тенге, «Темірбанка» – 2438 млн тенге, ДБ «РНВ – Казахстан» – 38 млн тенге. При этом вопрос улучшения качества ссудного портфеля особенно остро стоит именно перед двумя крупнейшими банками. Доля займов с просрочкой платежей более 90 дней в ссудном портфеле «АТФБанка» зашкалила за 45,4%, в «Темірбанке» – за 41,5%. Хотя покрытие таких кредитов провизиями оставляет желать лучшего. К примеру, «АТФБанк» покрывает провизиями проблемные кредиты на 81,3%, «Темірбанк» – на 67,4%.

Для сравнения: в «Цеснабанке» ссуды с просрочкой более 90 дней покрыты на 148%, в Казком – на 144%, в «Сбербанке» – на 136%, в «Банке ЦентрКредит» – на

133%, в Kaspi bank – на 124%, в «БТА Банке» – на 110%, в «Народном банке» – на 109%, в «Евразийском банке» – на 102%.

Как считают в «БТА Секьюритис», в долгосрочном периоде повышение степени долларизации активов банков происходит в результате укрепления курса национальной валюты. «Это нормальная реакция

субъектов экономики на изменение курса. Так, в период укрепления тенге и в условиях отсутствия каких-либо законодательных ограничений предприятия стремятся привлекать займы именно в иностранной валюте из-за ожидания их обесценения. Такими же мотивами руководствуются и кредиторы в лице банков, которые удвоятворяют спрос на свои кредиты за счет привлечения иностранных займов», – пояснил г-н Тулепов.

Аналитики «БТА Секьюритис» прогнозируют, что тенденция опережающего роста валютных кредитов над тенговыми, скорее всего, будет краткосрочной. «Данный тренд также может быть обусловлен потребностью банков в упорядочивании валютной структуры своих активов и обязательств. Так, например, укрепление курса доллара по отношению к тенге, наблюдаемое с начала 2013 года, могло вызвать кратковременное повышение спроса со стороны субъектов казахстанской экономики на финансовые инструменты, выраженные в иностранной валюте», – проинформировали в компании.

Г-н Тулепов не исключает, что тенденция опережающего роста валютных займов над тенговыми сохранится и в сентябре. По его словам, скорее всего, она будет постепенно затухать к концу 2013 года по мере стабилизации курса тенге по отношению к доллару.

USAID | СТРАНЫ ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ
ОТ АМЕРИКАНСКОГО НАРЦИДА

III ЦЕНТРАЛЬНО-АЗИАТСКИЙ ТОРГОВЫЙ ФОРУМ – крупнейшее региональное мероприятие для экспортеров

9-10 октября 2013 года, отель Rixos, г. Алматы, Казахстан

Проект USAID по региональному экономическому сотрудничеству при содействии национального агентства по экспорту и инвестициям «KAZNEX INVEST», торгово-промышленной палаты Казахстана, посольства Казахстана в Афганистане проводит 9-10 октября 2013 года в г. Алматы III ЦЕНТРАЛЬНО-АЗИАТСКИЙ ТОРГОВЫЙ ФОРУМ. Мероприятие пройдет в отеле Rixos Almaty.

К участию в Форуме приглашаются экспортно-ориентированные предприятия, логистические и консалтинговые компании, торговые представительства, банки, инвестиционные и кредитные организации и другие заинтересованные организации.

Тема Форума: «Экспортная конкурентоспособность стран Центральной Азии: регулирование, развитие торговли и бизнеса».

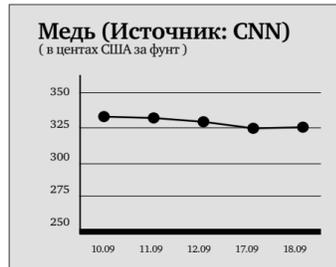
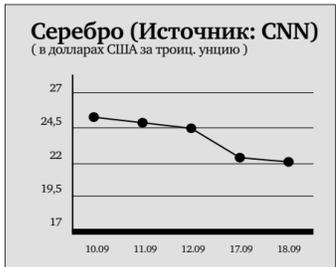
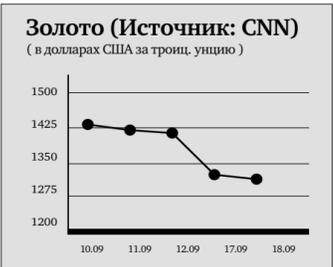
Цель мероприятия: повышение конкурентоспособности стран Центральной Азии, развитие экспортного потенциала компаний региона, содействие развитию торговли между странами Центральной Азии и Афганистаном, обмен опытом развития экспорта, получение практических знаний в области международного маркетинга, транспортных коридоров и логистики, структур ВТО и Таможенного союза, международных инструментов торгового финансирования.

В рамках Форума пройдет выставка товаров компаний-участников Форума, также будут подведены итоги конкурса «Лучший экспортер Центральной Азии 2013».

Участие в Форуме и выставке БЕСПЛАТНОЕ при обязательной регистрации на сайте.

USAID – это ведущее правительственное агентство США, которое вместе с народами Центральной Азии содействует обеспечению социального и экономического процветания.

Более подробная информация на сайте: www.tradeforum2013.org или по тел.: +7 727 2720698, +7 727 3900981



НПФ «КАПИТАЛ» НАМЕРЕН ОСТАТЬСЯ НА РЫНКЕ

НПФ «Капитал» планирует работать на пенсионном рынке как управляющая компания. НПФ «Капитал» готовит документы для передачи пенсионных активов в Единый пенсионный фонд. Так, фонд планирует остаться на пенсионном рынке в качестве компании по управлению пенсионными активами. «Мы сдадим лицензию по осуществлению деятельности по привлечению пенсионных взносов и осуществлению пенсионных выплат. Уже созданы правила, по которым будет осуществляться процесс передачи пенсионных активов в Единый пенсионный фонд. В соответствии с этим документом будут передаваться пенсионные обязательства и пенсионные активы НПФ «Капитал». Это будет происходить по разработанному Национальным банком РК графику», – отметил Владислав Ли, председатель правления «Банка ЦентрКредит». В то же время глава «Банка ЦентрКредит» уточнил, что график, в рамках которого пенсионные активы НПФ «Капитал» будут переданы в Единый пенсионный фонд, пока не получен фондом. Собеседник обратил внимание, что технические документы уже готовятся. Напомним, что 31 июля 2013 года правительство РК приняло постановление о создании Единого накопительного пенсионного фонда. В частности, Комитет государственного имущества и приватизации Министерства финансов РК должен принять государственственный пакет акций НПФ «Государственный накопительный пенсионный фонд», принадлежащий на данный момент Национальному банку РК. Также правительство одобрило план мероприятий по принятию в государственную собственность и дальнейшей передаче в Единый пенсионный фонд акций НПФ «Народного банка Казахстана», НПФ «Грантум» и НПФ «Улар Умит». Так, акции пенсионных фондов будут приобретаться у акционерных обществ «Народный банк Казахстана», «Казкоммерцбанк» и «БТА Банк» соответственно. (kapital.kz)

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ИННОВАЦИОННЫЕ
ПРОЕКТЫ
ПРЕДСТАВИЛИ
НАЗАРБАЕВУ

В южный Казахстан привлечено \$420 млн для развития возобновляемых источников энергии. Нурсултан Назарбаев посетил завод по производству погружных насосов в рамках визита в Южно-Казахстанскую область, сообщила пресс-служба президента. Глава государства ознакомился с деятельностью предприятия и планами по расширению производства, говорится в сообщении, размещенном на сайте Акорды. Как отмечается, проект направлен на обеспечение полной локализации производства компонентов и комплектующих, используемых в производстве продукции завода. Стоимость предприятия, оснащенного современным оборудованием, составляет 12 млн евро, его проектная мощность – 2,5 тыс. погружных насосов. Кроме того, в ходе посещения завода Нурсултану Назарбаеву продемонстрировали ряд индустриально-инновационных и транспортно-логистических проектов, реализуемых в области. В частности, деятельность компании «Шымкент инновация» направлена на развитие инновационных проектов и привлечение инвестиций. В текущем году «Шымкент инновация» в область было привлечено \$420 млн инвестиций в сферу развития возобновляемых источников энергии, включая строительство 3 солнечных станций, 3 ветроэлектростанций и 15 малых гидроэлектростанций. Торгово-логистический центр в Шымкенте предусматривает зоны переработки, сортировки, упаковки продукции. Проект, который обеспечит создание около 1 тыс. рабочих мест, основан на партнерстве слогистическими центрами в Беларуси и России. Экспортная мощность центра составит 700 тыс. тонн продукции в год. (kapital.kz)

В БУДУЩЕМ ПОЕЗДА
ЗАМЕНИТ САМОЛЕТЫ

Сверхпроводники помогут нам предсказывать землетрясения, искать мины, очищать воду и вообще сделают нашу жизнь быстрее, чище, безопаснее и экономичнее. Сверхпроводимость известна науке уже более ста лет, но только сейчас люди постепенно начинают использовать это удивительное свойство в повседневной жизни. В ближайшем будущем устройства на основе сверхпроводников помогут не только жить более комфортной жизнью, но также решить глобальные проблемы, такие как нехватка чистой воды, мониторинг землетрясений и загрязнений, сокращение выбросов парниковых газов в атмосферу. А еще они помогут экономить время и энергию, которых нам с каждым годом все больше не хватает. В научном журнале Superconductor Science and Technology опубликована серия докладных статей о технологиях, которые сделают мир лучше. До недавнего времени сверхпроводимость использовалась в основном в лабораториях (например, в большом адронном коллайдере) и кое-где в медицине (например, в магнитно-резонансных томографах). Последние разработки, однако, помогают преодолеть технические и экономические трудности, которые не позволяли широко применять сверхпроводники на практике. Сверхпроводники используются в скоростных поездах на магнитной подушке еще с 1980-х годов. Маглев – поездка на основе магнитной левитации – удерживаются в воздухе над железнодорожным полотном силой электромагнитного поля. Такие поезда сегодня летают в Японии, Китае, Бразилии и Германии, а вскоре должны появиться в Южной Корее. Сегодня они развивают скорость до 500 км/ч, но теоретически могут быть и вдвое быстрее, то есть давать фору самолетам, при том, что они потребляют в десять раз меньше энергии. К тому же это бесшумный и экономичный транспорт благодаря тому, что поезд не касается рельсов, поэтому единственный недостаток – отсутствие привычной романтики стука колес. Сейчас инженеры работают над маглев-поездами, которые бы работали на жидком азоте вместо жидкого гелия для охлаждения путей, – это позволит упростить и существенно удешевить обслуживание и облегчить составы. Более того, сегодня заговорили о суперскоростных поездах. Если поместить состав на основе магнитной левитации в безвоздушный тоннель, то есть, по сути, вакуумную трубу, он сможет развивать скорость до 3 тыс. км/ч, значит двигаться втрое быстрее, чем современные «Бонниги»). Здесь уместно объяснить, что собой представляет сверхпроводимость. Это явление было открыто более ста лет назад, когда голландский физик Хейке Камерлинг-Оннес заметил, что ртуть, охлажденная до -270 градусов Цельсия, практически не обладает электрическим сопротивлением. Теоретически, постоянный электрический ток, запущенный по контуру из сверхпроводника, будет бегать бесконечно. На практике подобный эксперимент продолжался 2,5 года и прекратился не потому что электроны перестали бегать, а лишь потому что рабочие объявили забастовку и перестали поставлять охлаждающие жидкости. Чтобы охладить проводник до температуры, близких к абсолютному нулю, нужно поместить его в сжиженный газ, например, гелий или водород. Использовать на практике это свойство было невозможно: во-первых, слишком сложно и дорого обходится условия, необходимые для сверхпроводимости, во-вторых, сильное магнитное поле ее нарушает. В течение последующего столетия ученым удалось создать несколько металлов и керамических соединений (сверхпроводники второго типа), которые обладают этим свойством при более высоких температурах и не теряют его даже в сильном магнитном поле. Кроме того, уже удалось разработать способы сохранения сверхпроводимости в очень сильных магнитных полях. (slon.ru)

А хотите ли вы инвестировать в убытки?

Контроль за приобретением лицензионного ПО позволяет бизнесу экономить

Василиса Тулеуова

По официальным данным, уровень компьютерного пиратства в Казахстане составляет 76%. И это очень высокий показатель, несмотря на то, что за последние 7 лет уровень пиратства в стране сократился на 9%. Кроме этого, как признаются специалисты, зачастую пользователи сами и не подозревают, что работают с нелегальной продукцией. Один простой пример. Ответственность за использование ПО клиентами и сотрудниками, то есть того, что не состоит на балансе, несет компания, если ПО используется на территории организации. Аудио, видео, телефоны, планшеты – тоже объекты авторского права. Сотрудники применяют личные устройства для благосостояния компании. Для защиты компаний от подобных случаев существует специальная методология, направленная на оптимизацию и защиту процессов управления активами программного обеспечения в организации – SAM (Software Asset Management), которая стоит на трех китах: инструменты, люди и процессы.

Использование непроверенного ПО несет в себе множественные риски. Во-первых, согласно действующему законодательству, это является нарушением авторских прав, за которое могут привлечь к уголовной, административной и гражданской ответственности. Наличие нелегального ПО в офисе является простым и удобным поводом для претензий со стороны правоохранительных органов, налоговой полиции. К тому же в настоящее время международная Ассоциация производителей программного обеспечения (The Software Alliance – BSA) ведет переговоры с Налоговым комитетом РК о включении в налоговую отчетность казахстанских компаний такого нематериального актива, как ПО.

Во-вторых, экономические риски. Кроме того, что из-за нелегальной продукции компания должна будет выплатить значительный штраф, из-за сбоев в работе всей фирме придется нести убытки, связанные с простоем.

В-третьих, имиджевые риски. К примеру, если банк пользуется некачественным ПО, это напрямую влияет на безопасность его клиентов, ведь сбои в работе такого продукта неминуемы. Данный факт, безусловно, негативно отражается на восприятии финансового института его клиентами.

Однако покупка лицензионного ПО не решает всех проблем, связанных с управлением ИТ-активами. В отличие от «железа», учет софта может совсем не вестись, а все потому, что в сознании людей программное обеспечение не является товарно-материальным активом, поскольку его потрогать нельзя. Тем временем стоимость программных активов может превышать стоимость аппаратного обеспечения во много раз.

Поэтому для эффективной работы необходимо вводить систему управления, как и в других областях деятельности предприятия.

За 2 года внедрения SAM в нашей стране Microsoft подготовил около десятка партнеров. Удалось подключить к SAM «большую четверку» аудиторских компаний, которые могут использовать опыт коллег из-за рубежа

Существует и иная проблема. Вести учет лицензий чаще всего поручают ИТ-отделам и системным администраторам, которые, как показывает практика, очень плохо знают лицензирование. На самом деле этим должны заниматься лицензионные специалисты, наподобие юристов. «Мой совет – использовать аутсорсинг. Правил лицензирования много, они меняются постоянно, нужно «вариться» в этом. Например, в Microsoft схема лицензирования кардинально поменялась с уходом в облака – даже нашим собственным специалистам пришлось переучиваться», – говорит консультант по технологиям компании Microsoft Георгий Битадзе.

Как управлять лицензией, ИТ-активами? Как сделать так, чтобы лицензия соответствовала количеству пользователей, чтобы они работали на вас, и не покупать то, что не нужно? Для этого и существует SAM. Однако инструменты сами по себе не работают.

Для внедрения данной системы, во-первых, необходимо найти хорошего пар-

тнера, обладающего опытом и знаниями. Во-вторых, следует провести аудит лицензионного ПО. В-третьих, нужно оценить зрелость SAM, чтобы это не было одноразовой акцией.

Так, по данным Георгия Битадзе, в Microsoft разработали специальную шкалу – SAM Optimization Model. Компания разделяет развитие бизнеса на четыре уровня:

- Базовый. Говоря простыми словами, полный бардак (до 67%). Этот уровень описывается в литературе так: «Фактически процессы управления программными активами отсутствуют, инвентаризация ПО осуществляется редко, лицензирование ПО выполняется время от времени, в основном как реакция на возникшую проблему (проверка правоохранительными органами, требование бизнес-партнера, претензия от производителя ПО, чрезмерно большие расходы на ПО и т.д.).»
- Стандартизированный. Можно сказать, ввели какие-то стандарты (67-95%). В организации выполняется инвентаризация ПО, развернуты соответствующие программные средства, создан репозиторий ПО, возможно, выделен ответственный за лицензирование, внедрены некоторые стандарты и процессы управления программными активами. Однако SAM не влияет на принятие решений.

- Рационализированный – оптимальное соотношение плюсов и вложенных средств (95-99%).

- Динамический – свыше 99% софта в компании отслежено, высший уровень развития компании.

ПО как таковое – это часть имущества компании. Если за движимым или недвижимым имуществом, за денежными средствами еще смотрят, то с софтом дело обстоит очень плохо. Программное обеспечение тоже имеет стоимость в денежном отношении, это такой же инструмент компании. «Покупая лицензионное ПО, едва ли многие удосуживаются читать лицензионное соглашение, которое обладает некими свойствами – это не товар, а юридическое соглашение между производителем и потребителем», – поясняет г-н Битадзе. – Вы можете использовать его только в соответствии с правилами, уста-

новленными производителем. Это вовсе не значит, что раз я его купил, оно мое – что хочу с ним, то и делаю. На самом деле клиент покупает право на его использование, причем в праве указано, как хранить, как списывать, как использовать, как подтверждать ПО. Такое ограничение накладывает практически все лицензии, даже свободные – там риски не меньше, чем в проприетарном ПО.»

Кроме этого, зачастую компании совершают бессистемные покупки. При отсутствии порядка и контроля операции производятся как придется: купили одно количество лицензий, ставят другое – никто не считает. «Были такие случаи: компания купила определенное количество лицензий ПО, а системный администратор продолжал ставить софт с пиратского диска, потому что ему было так удобнее», – рассказал Георгий Битадзе.

По данным экспертов, система управления нужна любой компании, независимо от ее размера. Для небольших компаний просто ставится средство инвентаризации за \$6 в месяц в расчете на компьютер или вообще бесплатно, если сильно ограничены в средствах, внедрение SAM занимает неделю. Раз в год проводится ревизия. Для крупных предприятий все сложнее: может пройти год-два, слишком много факторов нужно учитывать. Для средних – от 2 месяцев до полугода, иногда год. «Двух одинаковых клиентов не бывает. Но в среднем бизнесе и отдача быстра: там не защищены от рисков, остро стоит вопрос о возврате инвестиций, компании умеют считать деньги», – пояснил консультант по технологиям компании Microsoft.

За 2 года внедрения SAM в нашей стране Microsoft подготовил около десятка партнеров. Удалось подключить к SAM «большую четверку» аудиторских компаний, которые могут использовать опыт коллег из-за рубежа. «Выполнены первые огромные проекты, крупные компании проводят SAM. На рынке появилось понимание, что ИТ – драйвер бизнеса», – говорят в Microsoft.

Кроме очевидных экономических плюсов и гарантии безопасности SAM является гарантией прозрачности компании для международного сообщества. Так, в 2006 году был принят стандарт ISO/IEC 19770-1, описывающий процессы SAM, реализация которых в организации необходима для эффективного управления программными активами. Сейчас уже внедрен стандарт ISO/IEC 19770-4.

Операторов лишат одной статьи доходов

Планируется отказаться от роуминга в рамках Таможенного союза

Венера Гайфулдинова

Роуминг между странами – участниками Таможенного союза (ТС) может быть отменен. Сейчас, по словам Нурлана Алдабергенова, министра по конкуренции и антимонопольному регулированию Евразийской экономической комиссии (ЕЭК), в рамках ТС комиссия продолжает вести работу совместно с конкурентными ведомствами стран – участниц союза по снижению стоимости роуминга и в дальнейшем – по отмене роуминга.

Но, как объяснил Евгений Малишевский, директор научно-консультационного центра Национальной телекоммуникационной ассоциации РК, роуминг как таковой всегда будет. Роуминг – это работа абонента одного сотового оператора в сети другого сотового оператора. Эта услуга позволяет пользоваться своей SIM-картой, даже если абонент выехал за пределы сети своего сотового оператора. Данная услуга регулируется соглашениями, заключенными между операторами.

«Сегодня не идет речь об отмене роуминга, мы говорим о сильной дифференциации стоимости за услуги роуминга, предоставляемые разными операторами, и вопрос стоит об уравнивании цены за эту услугу», – говорит г-н Малишевский. Так, в Евросоюзе действительно нет роуминга, но есть понятие «нахождение в сетях операторов-партнеров», что по сути одно и то же.

Сотовые операторы, по мнению Нуркена Халыкбергенова, независимого эксперта, будут сопротивляться принятию этого нововведения. «Никому не нравится, когда забирают его часть бизнеса или лишают возможности зарабатывать», – объяснил он. Однако эксперт заметил, что поскольку условия ведения бизнеса определяет государство, то сотовым операторам ничего не останется, как вести активные переговоры о минимизации каких-либо рисков и снижении возможной потери прибыли в будущем.

Сами же представители сотовых операторов заявили, что всячески будут под-

держивать и помогать правительству реализовывать эту инициативу. «Идею снижения тарифов на роуминг в странах ТС мы, бесспорно, поддерживаем», – сообщил Каспар Кукелис, директор департамента маркетинга АО «Селль». Более того, г-н Кукелис считает, что регулирование роуминговых тарифов на территории стран ТС и Единого экономического пространства (ЕЭП) необходимо проводить на государственном уровне с участием всех заинтересованных сторон. Ранее, по информации Каспарса Кукелиса, Kcell неоднократно обращал внимание регуляторов Казахстана на необходимость такой работы по примеру Европейского союза. «Этот вопрос поднимался и в рамках Регионального сотрудничества связи. Однако каких-либо значимых результатов в данном направлении пока не было», – заметил г-н Кукелис.

Представители компании Tele2 рассказали, что поддерживают инициативу ЕЭК и готовы оказывать при необходимости содействие при проработке вопросов, связанных с отменой роуминга между странами ЕЭП либо с понижением тарифов на роуминг.

В ТОО «КарТель» вообще не стали выражать своего мнения относительно отмены роуминга. В службе по корпоративным коммуникациям «Beeline Казахстан» лишь сообщили, что принятие подобного проекта требует большой работы по решению многих вопросов на уровне законодательства трех стран и четкой технической реализации. «Для того чтобы такой проект эффективно заработал, необходимо синхронизировать законодательную и налоговую базы трех государств», – считают в Beeline.

Белорусский оператор сотовой связи ЗАО «БелСТ» с торговой маркой Life открыто выражает свою обеспокоенность относительно отмены роуминга. «Финансовое состояние всех белорусских мобильных операторов после отмены роуминга внутри ТС вызывает опасения», – говорит Максим Ивашин, руководитель пресс-службы Life. Отсутствие роуминга, по словам г-на Ивашина, должно означать единые или

очень схожие тарифы у всех операторов стран – участниц ТС, и речь скорее идет об общем понижении тарифов, чем об их повышении. Операторы России и Казахстана, по мнению Максима Ивашина, смогут обеспечить невысокие тарифы за счет большого количества своих абонентов. А операторам Беларуси, где население менее 10 млн человек, по заверениям г-на Ивашина, такой метод не подходит.

Принятие нововведения, по словам г-на Халыкбергенова, в будущем действительно грозит операторам снижением определенной части дохода. Поскольку добавочная стоимость, закладываемая в данной услуге, после отмены роуминга между странами ТС будет упразднена. Однако, как объяснил эксперт, это будут незначительные убытки, и правильнее это было бы назвать не убытками сотовых операторов, а недополученной прибылью. Международные звонки, по информации г-на Халыкбергенова, не занимают значительной доли в прибыли компаний. «Основной доход любого сотового оператора – это доход, взимаемый с физического и корпоративного рынка внутри страны», – отметил он.

Отмена роуминга между странами ТС, по прогнозу Нуркена Халыкбергенова, приведет к росту количества международных звонков. Эксперт уверен, что для сотовых операторов это дополнительный козырь в работе с корпоративными клиентами, так как для них данная новость интересна в первую очередь, поскольку сервис международных телефонных переговоров в большей степени востребован бизнес-сегментом. Хотя физические лица в приграничных районах страны, по словам независимого эксперта, также не преминут воспользоваться новыми возможностями. Более того, по мнению г-на Халыкбергенова, отмена роуминга будет способствовать интеграции стран ТС и укреплению как культурных, так и деловых связей.

В целом сама тенденция снижения стоимости услуг, предоставляемых операторами, по оценке г-на Малишевского, положительная. Сегодня в рамках ТС, по убеждению директора

научно-консультационного центра Национальной телекоммуникационной ассоциации РК, действительно нужно переходить на выравнивание тарифов для звонков между странами – участницами союза. Как заметил г-н Малишевский, это не очень однозначный вопрос и вокруг него разразятся споры, но в результате них придут к решению вопроса.

Уже сегодня представители компании Kcell предлагают пути решения возникшего вопроса. «Нам видится более реалистичной модель, которая была реализована в ЕС», – говорит Каспар Кукелис. Там был установлен уровень максимальных цен для роуминга. При этом снижение максимальной цены происходило в течение нескольких лет, а работа была начата еще в 2007 году. За это время в ЕС была разработана законодательная база, решены вопросы с лицензированием, отработана экономическая модель. И эта модель, по словам г-на Кукелиса, показала свою жизнеспособность уже на протяжении ряда лет, она позволила сократить в несколько раз издержки граждан ЕС в роуминге внутри Евросоюза. «При этом снижение тарифов операторы стран ЕС компенсировали ростом трафика», – подчеркнул он.

Но модель, которая предложена к реализации в рамках ЕС, по мнению Каспарса Кукелиса, видится пока мало реализуемой в РК с точки зрения законодательства, лицензионного регулирования и фундаментальных экономических вводных. Так, г-н Кукелис предлагает представить казахстанского абонента, находящегося в Беларуси в роуминге, к которому поступает звонок из Казахстана. Для казахстанских операторов доставить звонок до границы с Россией, по словам эксперта, не составляет никакого труда, но с этого момента начинаются сложности. Г-н Кукелис объяснил, что международный трафик, сам трансграничный переход мобильного трафика между Казахстаном и Россией определены специальными лицензиями на международную междугороднюю связь, которую казахстанские сотовые операторы не имеют. Это значит, что у казахстанских сотовых операторов нет возможности подключиться напрямую ни к «Мегафону», ни к МТС в связи с существующими ограничениями в законодательстве. По этой причине отечественные операторы вынуждены обращаться к третьим компаниям, которые имеют лицензию и могут передать казахстанский трафик российским операторам. «Бесплатно они это, конечно, не делают, и вряд ли будут делать в будущем», – подчеркнул г-н Кукелис. Существующие тарифы на роуминг абонентов РК в России, по уверениям Каспарса Кукелиса, уже сейчас могли бы быть значительно ниже, если бы условия по трансграничному трафику предусматривали прямое подключение операторов без «посредников».

Вместо казсодержания от правительства будет другая поддержка

Венера Гайфутдинова

В республике планируют отменить казсодержание, которое на протяжении долгого времени являлось для отечественных производителей опорой в развитии своего дела. Из Закона о госзакупках Министерство финансов РК предлагает исключить понятие «местное содержание». Всего изменения коснутся 7 законов. Более того, в Минфине отмену казсодержания в государственных закупках назвали «сознательным решением».

Отмена казсодержания предусмотрена в одобренном соглашении о государственных закупках в рамках формирования правовой базы Единого экономического пространства. «С 1 января 2014 года белорусским и российским поставщикам будет предоставляться национальный режим», — сообщил Руслан Даленов, вице-министр финансов РК в своем аккаунте в Twitter.

По информации г-на Даленова, желания Национальной палаты предпринимателей и Минфина в этом совпадают. «То есть здесь не та ситуация, что есть «злой» Минфин, который против. Мы хотим того же, что и нацпалата, отечественный бизнес», — подчеркнул г-н Даленов.

«Мы не то чтобы поддерживаем отмену казсодержания в госзакупках, это определенная данность», — заявил Рахим Ошакбаев, член правления нацпалаты. Спикер объяснил, что при вступлении в ВТО любые законодательные преференции для местных производителей запрещены. Действительно, требования ВТО запрещают применение каких-либо дискриминационных мер в отношении товаров стран — участниц организации.

«Мы просили дать отечественным предпринимателям максимальный переходный период, чтобы они могли подготовиться», — рассказал Рахим Ошакбаев. Казсодержание в госзакупках планируют отменить к 2014 году.

В результате отмены казсодержания, по оценке г-на Ошакбаева, какая-то часть отечественных предприятий потеряет в своих продажах, а какая-то, наоборот, выиграет, но все это должно происходить в справедливой конкуренции по законам рыночной экономики.

Однако вряд ли казахстанские производители за выделенный период успеют подготовиться к наплыву конкурентов. И в нацпалате это тоже понимают. Г-н Ошакбаев считает, что в долгосрочной перспективе поддержка местного производства — это важный инструмент в поддержке малого и среднего бизнеса. Но, как заметил спикер, нам ничего не остается, как создавать конкурентоспособные предприятия, которые могли бы без преференций, а по качеству производимых товаров и услуг, составить конкуренцию зарубежным компаниям.

Так как казахстанским производителям будет достаточно тяжело справиться с ростом конкуренции, г-н Ошакбаев пред-



лагает правительству и бизнес-сообществу определить другие инструменты для поддержки и развития местного производства. «Это должны быть не законодательные, а гражданские инициативы поддержки местного содержания», — говорит он.

Например, призывы потреблять товары, произведенные в Казахстане, по мнению г-на Ошакбаева, будут стимулировать потребление отечественной продукции. Отечественным производителям не обойтись и без инициативы со стороны предпринимательского сектора по развитию стандартов, которые давали бы им конкурентное преимущество. Так, например, овощи, выращенные в Китае, дешевле, чем отечественные. Здесь, по мнению г-на Ошакбаева, должна проводиться разработка экологического стандарта, сертификация производителей казахстанских овощей. Спикер надеется на то, что потребители, понимая, что продукция, произведенная в Казахстане, прошла экологическую сертификацию, будут отдавать предпочтение более дорогим, но натуральным продуктам, нежели более дешевым генномодифицированным.

Общество, как заметил Рахим Ошакбаев, ожидает, что каждая крупная компания должна нести корпоративную социальную ответственность, а мы должны при помощи пропаганды и давления общественного мнения позиционировать поддержку местных производителей.

К настоящему времени многие компании, работающие в Казахстане, значительно нарастили долю казсодержания в своем производстве. Так, в 2012 году более 84% объема закупок формировали три крупнейшие компании фонда «Самрук-Казына»: АО «НК «КазМунайГаз», АО «НК «Қазақстан темир жолы», АО «НАК «Казатомпром». Соотношение доли местного содержания в этих компаниях выглядело следующим образом: КТЖ в 2010 году — 66%, в 2011 — 68%; КМГ в 2010 — 44%, в 2011 — 49%; «Казатомпром» в 2010-2011 годах — 61%.

В 2012 году корпорация «Казхымс» закупила товаров, работ и услуг на сумму 252 млрд тенге. Из них товаров — на 134 млрд тенге, работ и услуг — на 118 млрд тенге. По сравнению с 2011 годом общий закуп корпорации вырос на 57 млрд тенге,

или на 29%. Доля казахстанского содержания составила 62% от общего объема закупок, при этом в категории работ и услуг — свыше 99%. Закупки у казахстанских предприятий (с учетом сертификатов СТ-КЗ) составили 157 млрд тенге. Это на 44 млрд тенге больше, чем в 2011 году. Закупки у нерезидентов составили 15% от общего объема.

В 2011 и 2012 годах ТОО «Тенгизшеройл» (ТШО) приобрело казахстанских товаров и услуг на \$3,4 млрд. По итогам 2012 года доля казахстанских компаний в бюджете расходов составила 60%.

В результате инициативной программы по развитию поставщиков для Карагачанакского месторождения, действующей с 2001 года, компании «Карагачанак Петролюм Оперейтинг Б.В.» (КПО) было зарегистрировано свыше 3 тыс. казахстанских поставщиков. В течение 2012 года КПО заключила контракты с казахстанскими компаниями на товары, работы и услуги на сумму свыше \$387 млн. За 2012 год доля казахстанского содержания в карагачанакском проекте достигла 56%, что в денежном выражении составило \$335 млн.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

НАЗВАН САМЫЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНЫЙ РАБОТОДАТЕЛЬ

Лучшим работодателем мира для выпускников вузов является Google. Об этом свидетельствуют результаты исследования, проведенного фирмой Universum. Google победил как в деловой, так и в инженерной категории. В тройку лидеров по привлекательности для выпускников, обучающихся по специальностям, связанным с бизнесом, вошли также аудитор EY (бывший Ernst & Young) и инвестиционный банк Goldman Sachs. Среди окончивших вузы по инженерным специальностям второе и третье место занимают Microsoft и IBM соответственно. В десятке в категории бизнес наиболее значительно представлены аудиторские компании. Все фирмы «большой четверки» — EY, KPMG, PricewaterhouseCoopers и Deloitte — находятся в топ-10. Кроме них там расположились Apple, Microsoft, Coca-Cola и Procter & Gamble. Что касается инженерной категории, то там также в числе лидеров Apple, но остальная часть десятки представлена другими компаниями. Туда вошли BMW, Sony, General Electric, Siemens и Intel. Исследование Universum проведено на основе опроса студентов в 12 крупнейших экономиках мира, включая США, Китай, Японию, Германию, Бразилию, Россию, Великобританию, Францию, Италию, Индию, Канаду и Австралию. Фирма опросила около 200 тысяч студентов. (lenta.ru)

ДЕНЬГИ, КОТОРЫЕ ВОЗБУЖДАЮТ

Американские СМИ в конце августа устроили небольшой переполох, связав данные министерства труда по высокой безработице по всей стране с локальным спадом в порноиндустрии, который, в свою очередь, был вызван приостановкой работы порностудий после того, как у одной из актрис обнаружили ВИЧ-инфекцию. И хотя анализ методологии министерства с легкостью позволил опровергнуть какую-либо связь индустрии развлечений для взрослых с ключевыми макроэкономическими индикаторами, это еще не означает, что отрасль не важна для местной экономики. «Лента.ру» решила внимательно посмотреть на один из самых закрытых (и в то же время легальных) бизнесов в США, чтобы понять, в каком экономическом состоянии он находится. Анализ порноиндустрии как особого вида бизнеса сопряжен с ожидаемыми затруднениями — легальность порнографии и сопутствующей продукции не означает финансовой прозрачности. В частности, до сих пор не очень понятно, каков оборот этой отрасли. В начале 2012 года телеканал CNBC оценил ежегодную выручку американской порноиндустрии в \$14 млрд, но это число — еще не истина в последней инстанции. Среди наиболее авторитетных источников для скептиков, стремящихся доказать, что представления простых американцев о порноиндустрии сильно преувеличены, фигурирует журнал Forbes. В статье 2001 года выручку легальной порнобизнеса издание (со ссылкой на консалтинговую компанию Forrester) оценило в сумму от \$750 млн до миллиарда. В связи с этим журнал приводит слова Дэвида Клателла, который тогда являлся сотрудником Колумбийской школы журналистики: «В порнобизнесе увеличивают все, что может быть увеличено!». Примерно тогда же нью-йоркский публицист и писатель Фрэнк Рич приписал порноиндустрии оборот от 10 до 14 миллиардов долларов, что, например, превышает оборот бейсбольного чемпионата в 2012 году (\$6,8 млрд). Мощь и влияние индустрии развлечений для взрослых позволили Ричу заявить: «Порно перестало плестись на задворках мейнстрима, порно само стало мейнстримом». В США производство порно с целью его коммерческого распространения разрешено лишь в Калифорнии и Нью-Гэмпшире. Тем не менее порядок оценки выручки порнобизнеса как у скептиков, так и более спокойно настроенных наблюдателей почти не изменился за двенадцать-пятнадцать лет. По-прежнему максимальный порог выручки индустрии развлечений для взрослых не превышает \$14 млрд, а значит, отрасль вполне может быть в состоянии стагнации. Затруднения с анализом доходности порноиндустрии напрямую связаны с неопределенностью ее структуры. Следует ли учитывать, например, продажу секс-игрушек и товаров сопутствующей тематики как часть отрасли? Профильная для порнобизнеса и смежных отраслей ежегодная выставка The AVN Adult Entertainment Expo наравне с новинками студий выставлены и профильные аксессуары. Но едва ли кто-нибудь будет спорить с утверждением, что бизнес в порно построен все же не на продаже игрушек, а на торговле фильмами и роликами соответствующего содержания. В начале XXI века порнобизнес столкнулся с самой серьезной угрозой для своего существования. И это оказались не борцы за нравственность или не законодательные ограничения, а интернет. Точное количество сайтов, посвященных порнографии, остается неизвестным. В 2011 году Forbes опубликовал результаты исследования Оджи Огаса, по которым лишь 4% самых посещаемых сайтов содержали «взрослый» контент. С другой стороны, в 2010 году, по информации компьютерной компании Ornetel, на которую сослалась в BBC News, до 37% сайтов в интернете содержат порнографические материалы. Разброс в статистических данных не может поколебать уверенности части экспертов в том, что распространение интернета и порнографии на рубеже веков было взаимосвязанным явлением. Свободный доступ к информации привел к тому, что число посещений ресурсов для взрослых росло, и при этом соблазн получить «запретные» фото- и видеоматериалы стимулировал людей подключаться к интернету. Казалось бы, распространение интернета было отраслью исключительно выгодно, однако в начале 2000-х выяснилось, что сложившаяся ситуация вредит бизнесу. Самым известным порномагнатом является Ларри Флинт. Владелец журнала для взрослых Hustler в 1978 году пережил покушение, которое отставило его прикованным к инвалидной коляске. (lenta.ru)

Казахстан развивает телекоммуникационный транзитный потенциал

Василиса Тулеуова

В ходе недавнего казахстанско-китайского делового совета в Астане президент Казахстана Нурсултан Назарбаев предложил раскрыть транзитный потенциал в сфере информационных технологий.

«В настоящее время мы возрождаем новый Шелковый путь. Это задача, которую оба руководителя государств ставят перед

нашим народом», — уточнил президент. Наша страна совместно с приграничными государствами запускает транспортный коридор «Западная Европа — Западный Китай», новые автомобильные железные дороги, морские терминалы, логистические центры по всей стране.

Другим воплощением Шелкового пути, по данным Нурсултана Назарбаева, является раскрытие транзитного потенциала в сфере информационных технологий.

«Учитывая растущий спрос в телекоммуникационных каналах между Азией и Европой, Казахстан готов предоставить наиболее удобный кратчайший маршрут для информационных потоков. Предлагаю совместно подумать об эффективном использовании имеющейся в стране мощи дата-центра», — предложил глава государства.

Благодаря развитию телекоммуникационного транзитного потенциала наша

страна получает возможность более тесной интеграции в мировое инфокоммуникационное сообщество.

Между тем определенная работа по раскрытию транзитного потенциала в сфере информационных технологий в настоящее время уже ведется. Для укрепления позиций АО «Казхателеком» в транзитном сегменте, а также с целью выполнения задач, поставленных президентом в Послании народу Казахстана 2010, в 2013 году начата реализация проекта по созданию принципиально новой магистральной сети на территории РК с пропускной способностью до 4 Тбит/с. Как отмечают в компании, реализация данного проекта позволит сохранить лидерские позиции «Казхателекома» на рынке транзита в Центральноазиатском регионе.

Инвестиции на данное направление зависят от необходимой потребности расширений магистральных сегментов сети, комментируют ситуацию в компании. В связи с этим сумма инвестиций варьируется из года в год в зависимости от объемов работ по модернизации сети. В части предоставления услуг транзита «Казхателеком» сотрудничает с ведущими операторами всех приграничных стран.

«Реализация транзитных проектов позволит нашей компании получать доходы от предоставления услуг транзита извне, то есть от зарубежных партнеров», — подчеркивают представители «Казхателекома».

До этого, как сообщалось ранее, «Казхателекомом» были проведены работы по организации стыков с ведущими операторами всех приграничных стран. Для выхода на рынок предоставления транзитных емкостей «Казхателеком» постоянно проводит модернизацию существующих стыков и строительство новых. В настоящее время в коммерческой эксплуатации компании находятся 15 стыков с 12 операторами из 5 стран (включая Туркменистан). Суммарная емкость стыков — более 290 Гбит/с.



НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ТЕНЕВАЯ ЭКОНОМИКА РК СОСТАВЛЯЕТ ОКОЛО 20% ОТ ВВП

Наибольший ущерб наносит лжепредпринимательство, считают в финансовой полиции. Противодействие теневой экономике является одним из главных приоритетов органов финансовой полиции. Об этом на брифинге в Службе центральных коммуникаций (СЦК) сказал начальник департамента по раскрытию экономических и финансовых преступлений Агентства финполиции Жанат Элиманов. «Обусловлено это тем, что, по информации Агентства по статистике, масштабы теневой экономики в Казахстане составляют не менее 20% от ВВП, то есть значительные финансовые потоки находятся вне контроля государства, что создает угрозу экономической безопасности страны. Для повышения эффективности работы агентством особое внимание уделяется взаимодействию с налоговыми органами, чья деятельность неразрывно связана с выявлением налоговых правонарушений и обеспечением имущественных интересов государства», — отметил он. Наибольший ущерб экономике страны, по информации Жаната Элиманова, наносит лжепредпринимательство. «Работа в данном направлении нацелена на выявление преступлений на ранней стадии их совершения. Агентство по вопросу борьбы с лжепредпринимательством тесно взаимодействует с налоговым комитетом министерства финансов. Так, в ходе проведения совместного анализа уже в отношении 235 предприятий возбуждены уголовные дела по фактам лжепредпринимательства и уклонения от уплаты налогов», — проинформировал Жанат Элиманов. Подписан совместный приказ с комитетом по финансовому мониторингу, которым передаются сведения по подозрительным финансовым операциям. «В итоге в 3,5 раза возросла выявляемость преступлений (с 221 до 715), почти в 2,5 раза больше проведено задержаний «обнальщиков» с полицием (с 16 до 39). Нейтрализована деятельность 13 преступных групп. Окончено производством 244 уголовных дела. И как следствие, впервые за последние годы мы наблюдаем улучшение криминогенной ситуации, так как удалось снизить размер обналиченных средств юридическими лицами в банках на 114 млрд тенге, или на 18%», — сообщил представитель финполиции. По его словам, такие результаты работы помогли увеличить поступление налогов в бюджет от малого и среднего бизнеса на 27% (с 850 млрд до 1,1 трлн тенге). «Причем указанных результатов удалось добиться на фоне сокращения инициированных проверок субъектов предпринимательства почти в 4 раза (с 599 до 143 за 6 месяцев). Налицо улучшение эффективности работы — объекты определяются точно на основании совместного с налоговыми органами анализа, а не путем повальных проверок сплошным методом», — отметил Жанат Элиманов. (kapital.kz)

КАЗАХСТАНСКИЕ ФЕРМЕРЫ РИСКУЮТ

Возможный ущерб от введения пошлин на импортные комбайны подсчитали в Союзе фермеров Казахстана. Он составил \$20 млн. 25 декабря 2012 года Евразийской экономической комиссией (ЕЭК) было принято решение о применении защитной меры посредством введения специальной пошлины (с 25 февраля текущего года по 5 июля текущего года) в отношении зерноуборочных комбайнов и модулей, ввозимых из-за пределов Таможенного союза. В результате значительно увеличен размер импортной пошлины с действующих 5 до 32,5%, сообщили в пресс-службе Союза фермеров. На основании решения ЕЭК от 25 июня 2013 года действия специальной пошлины были продлены до 14 марта 2016 года. «Мы, Союз фермеров Казахстана, считаем, что данное решение не учитывает национальные интересы и несет негативные последствия для казахстанских сельхозпроизводителей», — говорится в сообщении организации. По мнению представителей Союза фермеров, высокие пошлины выгодны только российским и белорусским производителям, «поскольку там находятся основные производители сельскохозяйственной продукции, которые обладают большими объемами производства и вследствие жесткой конкуренции испытывают затоваривание мощностей, что вынуждает их вести агрессивную политику по поиску дополнительных рынков сбыта». (kapital.kz)

ФИНАНСИРОВАТЬ ПРОГРАММУ ИНДУСТРИАЛИЗАЦИИ БУДУТ БИЗНЕСМЕНЫ

Разработка концепции второй пятилетки индустриально-инновационной программы до 2020 года началась по поручению президента РК. В связи с этим большая роль отводится Национальной экономической палате Казахстана (НЭПК) «Союз «Атамекен». «Финансировать вторую пятилетку индустриализации предполагается по большей части за счет бизнесменов, которые войдут в программу со своими проектами, будут строить заводы. Но саму модель еще не начинали разрабатывать, только рабочая группа создана», — пояснил источник в бизнес-кругах. По сведениям собеседника агентства, в связи с этим большая роль отводится Национальной экономической палате Казахстана (НЭПК) «Союз «Атамекен». «Входящим в НЭПК бизнесменам уже неофициально сообщили в пятницу (13 сентября — прим. ред.). В регионах регулироваться все будет... И времени не так много, программа весной будет утверждена. Знаете же, что «Атамекен» преобразуется в Национальную палату предпринимателей, (которая — прим. ред.) будет наделена широкими полномочиями», — заключил собеседник. Как ранее сообщалось, разработка концепции второй пятилетки индустриально-инновационной программы до 2020 года началась по поручению президента РК. Созданы управляющий комитет под председательством премьер-министра, рабочий штаб и 4 группы: «Отрасли и кластеры»; «Размещение производительных сил и региональное развитие»; «Развитие финансовой системы. Модель финансирования ГП ФИИР-2»; «Инструменты промышленной политики и механизм ее реализации». (kapital.kz)

«Мертвые души» предпринимательского реестра

Айнура Касенова

Согласно данным департамента статистики Алматы, в городе работают лишь 45% зарегистрированных компаний. Всего в мегаполисе зарегистрировано свыше 90 тыс. предприятий.

Кроме того, как отмечает Тимур Назханов, член правления Национальной палаты предпринимателей, в стране зарегистрировано около 1 млн 400 тыс. предпринимателей. «Но фактически работающих из них — меньше половины», — утверждает он. Ведь многие бизнесмены не закрывают, а приостанавливают свою деятельность. Официально предприниматель фигурирует в реестре, но работу не осуществляет. Эксперты объясняют этот факт сложностями выхода из предпринимательской деятельности.

Три года назад Налоговый комитет Министерства финансов РК объявил о том, что «мертвые души» будут ликвидированы. Но на данный момент статистика говорит об обратном.

Упрощенная регистрация юридического лица как палка о двух концах. С одной стороны, предприниматель, по сути, самостоятельно оформляет документы и может за один день открыть бизнес. С другой — обратный процесс намного сложнее, и зачастую ему приходится обращаться к специалистам на аутсорсинг.

Как отмечают эксперты, процедура ликвидации юридических лиц без преувеличения является одним из крупнейших недостатков законодательства в сфере предпринимательства. В связи с этим показательная рыночная стоимость юридических услуг по закрытию предприятий на порядок превышает стоимость их открытия.

Предприятие практически невозможно ликвидировать срочно. Поэтому зачастую используют разные схемы уско-



рения. Популярны сегодня процедуры банкротства (самобанкротство, банкротство должника, который не находится по своему адресу), что, с одной стороны, позволяет избежать проверок контрольных органов в сфере налогообложения, а с другой — значительно сокращает время.

Также есть спрос на услугу реформирования корпоративных прав предприятия на нерезидентов — выходцев из развивающихся стран, которые подписывают синхронно с «куплей» корпоративных прав акт приемки-передачи всех документов товарищества, освобождавая бывшего владельца от любой ответственности перед государственной налоговой службой, а последнюю — от возможности доначислить налоговые платежи. Однако разнообразие способов легального и полупереформирования процедуры ликвидации свидетельствует лишь об одном: необоснованной сложности процедуры ликвидации, предусмотренной действующим законодательством, и несовершенном исполнении государственных органами своих обязанностей в процедуре ликвидации предприятий.

Другим возможным объяснением нерадующей статистики является лжепредпринимательство. Мало того, что государство не получает никакой прибыли, так оно еще и теряет около 20% ВВП, согласно данным финансовой полиции.

Статистика отражает в основном состояние малого и среднего бизнеса в стране. Как отмечает г-н Назханов, удельный вес МСБ в ВВП Казахстана составляет сегодня около 20%. В свете вышесказанного намерение правительства довести эту долю до 40% к 2020 году кажется с практической точки зрения сложной задачей. Тем не менее, учитывая объем зарегистрированных «мертвых душ», миссия вполне выполнима.

Предпринимательство в Алматы

Наибольшее количество зарегистрированных юридических лиц в Алматы сохраняется в оптовой и розничной торговле, доля которых на 1 сентября 2013 года составила 38,4%.

На втором месте — профессиональная, научная и техническая деятельность (12,6%), на третьем — строительство (10,1%). В совокупности доля этих трех видов деятельности составляет 61,1% всех зарегистрированных юридических лиц.

Наибольшее количество действующих предприятий в Алмалинском (24 646), Бостандыкском (20 525) и Медеуском районах (18 036).

Кроме того, по состоянию на 1 сентября 2013 года треть руководителей действующих предприятий — женщины. Самые «женские» виды экономической деятельности: образование (65,5%), здравоохранение и социальные услуги (52,1%), услуги по проживанию и питанию (43,7%), операции с недвижимым имуществом (43,3%), деятельность в области административного и вспомогательного обслуживания (40,6%).

Частник идет на биржу

Количество счетов приближается к 60 000

Вероника Сабитова

По данным АО «Казахстанская фондовая биржа», активность физических лиц на бирже в 2013 году по сравнению с аналогичным периодом прошлого года снизилась. «Брутто-оборот в секторе акций, приходящийся на инвесторов данной группы, за восемь месяцев 2013 года составил 40,7 млрд тенге, что на 65% меньше прошлогоднего показателя за аналогичный период (январь-август 2012 года, 115,6 млрд тенге), но на 71% больше показателя за предшествующие восемь месяцев (май-декабрь 2012 года, 23,8 млрд тенге)», — пояснили эксперты Казахской фондовой биржи.

Если оценивать активность физических лиц по доле в общем брутто-обороте в сек-

торе акций, то, по данным казахстанской биржи, за восемь месяцев 2013 года эта доля составила 46,3%, что на 5,6% выше прошлогоднего показателя за сопоставимый период (январь-август 2012 года, 40,7%) и на 25% выше показателя за предшествующие восемь месяцев (май-декабрь 2012 года, 21,3%). «Количество физических лиц, совершивших сделки с ценными бумагами в августе текущего года, уменьшилось, при этом существенно снизилось количество институциональных инвесторов, что отразилось на доле физических лиц в брутто-обороте в секторе акций», — отмечают эксперты АО «Казахстанская фондовая биржа».

Эксперты поясняют, что летние месяцы традиционно являются более спокойными в сравнении с другими периодами

торгов по причине ухода в отпуск основных игроков, формирующих тренды на рынках. Среднемесячный объем торгов в секторе акций в летние месяцы за последние три года находится в диапазоне 3,1-5,5 млрд тенге, в то время как в остальные месяцы аналогичный показатель варьируется в пределах 8,3-17,6 млрд тенге. «Также в текущей ситуации следует принять во внимание, что в июне 2013 года были выплачены дивиденды по акциям «КазТрансОйл». Это немного снизило активность частных лиц. Немаловажным фактором снижения объема долевого сектора стали как макроэкономические показатели, например, нестабильная ситуация на мировых площадках, так и локальные события, имеющие важность для Казахстана: выкуп акций ENRC, формирование Еди-

ного национального пенсионного фонда и др.», — комментирует Аманат Исаков, директор департамента трейдинга ИФД «RESMI».

Оценивая активность физических лиц на казахстанской бирже в текущем году, Тимур Турлов, владелец АО «Seven Rivers Capital» (группа компаний «Фридом Финанс»), отмечает, что результаты очень неплохие в целом для первого года «Народного IPO». «Однако, к нашему сожалению, мы не видим никакой существенной активности по стимулированию брокерами дополнительных инвестиций клиентов, участвовавших в «Народном IPO», и в данный момент объем операций клиентов все еще в несколько раз меньше среднего объема торгов после сопоставимых IPO на развитых рынках», — говорит Тимур Турлов.

Эксперты тем не менее отмечают и увеличение количества частных инвесторов, число которых по итогам 8 месяцев превысило 4 тыс. человек, тогда как за аналогичный период прошлого года не было и 2 тыс. Специалисты сходятся во мнении, что в большей степени на это повлияла программа «Народное IPO». «Увеличение числа частных инвесторов обусловлено началом реализации программы «Народное IPO» (акции АО «КазТрансОйл») и размещением акций Kcell. Оба эмитента не вызывают сомнений в своей устойчивости, ликвидности и платежеспособности. Кроме того, акции имеют достаточно хорошую дивидендную доходность, что и привлекает физических лиц. Так, количество открытых счетов в настоящее время приближается к 60 тыс., тогда как годом ранее их было почти в 6 раз меньше», — отмечает директор департамента трейдинга ИФД «RESMI».

В преддверии второго раунда «Народного IPO» специалисты уверены в росте числа счетов физических лиц на казахстанской бирже. «Мы полагаем, что в случае включения в торговые списки следующего эмитента по программе «Народное IPO» АО «KEGOC» до конца года и, принимая во внимание успешное размещение акций АО «КазТрансОйл», количество физических лиц на рынке увеличится. Если данная программа будет отличаться своей регулярностью и достаточным информационным сопровождением, то мы увидим повышенный интерес со стороны населения, и это будет поворотным моментом в развитии ответственного рынка ценных бумаг», — прогнозирует Аманат Исаков.



Валерий Мунтиян: «Я положительно оцениваю ТС. Казахстан сделал правильный выбор»

Динара Куатова

Важный политический шаг либо в сторону Таможенного союза, либо Евросоюза все еще предстоит сделать Украине. Мнением о том, какой курс на интеграцию был бы правильным для страны, а также о казахстанско-украинских перспективах сотрудничества в интервью корреспонденту делового еженедельника «Капитал.kz» поделился правительственный уполномоченный Украины по вопросам сотрудничества с РФ, государствами – участниками СНГ, ЕврАзЭС Валерий Мунтиян.

Каковы перспективы торгового экономического сотрудничества у Казахстана и Украины?

– Мы считаем, что у нас была общая история. Мы верим, что у нас большое общее будущее. Товарооборот между Украиной и Казахстаном весьма велик. С украинской стороны это третье место среди стран СНГ и восьмое место среди стран мира. Объем товарооборота между нашими странами составляет \$4,2 млрд. Откровенно говоря, правительство Украины данный объем не удовлетворяет, несмотря на рост экспорта в 3,3%, так как у нас огромный потенциал для сотрудничества. Экономика Казахстана развивается очень быстрыми темпами. За первый квартал 2013 года рост был отмечен на уровне 5,9%. Это хороший показатель не только среди стран Таможенного союза, но и стран СНГ. И это выше, чем в Индии и ЕС. Данные темпы не эпизодические, что в условиях кризиса очень важно. Поэтому, обращая внимание: ни в теории, ни в практике ваше правительство не ошиблось. Казахстан выбрал инновационную модель экономики. И имеются количественные оценки таких экономистов мирового уровня, как Менш, Шумпетер. Они показали, что только переход на инновационную экономику и ее функционирование могут дать увеличение ВВП на 88%, что для Украины крайне важно. Украина в свое время занимала 10-е место в мире по объему ВВП, имела огромный научно-технический производственный



потенциал. И сегодня при использовании инноваций, инвестиций, инновационного обмена, внедрения экономики знаний у наших стран и бизнеса есть возможность получить синергетический эффект.

Какие возможности у казахстанского экспорта имеются на украинском рынке?

– Я думаю, казахстанский экспорт на Украину увеличится. К большому сожалению, сейчас импорт казахстанской продукции на Украину уменьшился, то есть у нас существует положительное сальдо, а для вас оно отрицательное. Ваш экспорт на Украину составляет \$1,5 млрд, а потенциал значительно выше. И я думаю, что он должен быть однозначно выше, потому что ваши товары конкурентоспособны, соответствуют международным стандартам.

Украинская экономика в них нуждается. Особенно имеется потребность в высокотехнологичной, инновационной продукции, продукции в сфере услуг, в совместных производствах, которые касаются машиностроения, энергетики, транспорта, авиации, авиастроения.

Казахстан вошел в число 50 самых конкурентоспособных стран мира. По вашему мнению, насколько данный рейтинг отражает реальную ситуацию в экономике страны?

– Индекс глобальной конкурентоспособности изучают четыре международных организации, которые и объявляют этот индекс. У меня, как ученого, отношение к нему свое. По моему мнению, это не главный макроэкономический показатель, но данный индекс делается независимо. И,

в принципе, методика, которая используется, одинакова что для США, что для Казахстана. Поэтому, я думаю, Казахстан должен не в топ-50 входить, а где-то в двадцатку. У него есть весь необходимый для этого потенциал.

Украина в данном рейтинге, напротив, резко опустилась в позиции (на 11 ступеней). С чем связано такое падение?

– Да, у нас темпы роста за 2012 год составили 0,2%, по полугодию – 0,5%. У нас очень сильно изменилась структура экономики. В основном в металлургии, агропромышленном комплексе. Кроме того, влияние оказали падение и стагнация экономики непосредственно в Евросоюзе. И, я думаю, есть проблема с Таможенным союзом в отношении Украины. То есть, по моему личному мнению, если бы Украина сделала такой же шаг, как и Казахстан, мы бы выиграли.

То есть, по вашему мнению, Украине было бы правильнее выбрать интеграцию со странами Таможенного союза, а не Евросоюза?

– Нет, я не хочу так говорить, лезть в политику... Однако хочу отметить, что Казахстан сделал правильный выбор. И если бы Украина это сделала, то только выиграла бы.

В Таможенном союзе Украина имеет статус наблюдателя. Как вы оцениваете интеграционные процессы в рамках данного объединения?

– Я положительно оцениваю ТС. В стратегическом плане такая интеграция России, Казахстана и Беларуси – это правильное решение. Так как ранее существовала общая технологическая база, был общий рынок, общие стандарты, была проведена модернизация. И не использовать такой потенциал, а после его разрушить, было неправильно. То есть ту базу надо было эффективно использовать, а не уничтожить. Производство и рынки, которые у нас исторически сложились, нужно сохранять и брать то положительное, что есть в развитых странах.

Отечественные производители открывают украинский рынок

Казахстан – Украина: сделка на \$500 тысяч



Динара Куатова

Высокотехнологичная продукция из Казахстана заинтересовала украинских партнеров. В рамках первой торговой миссии в Киеве, организованной национальным агентством по экспорту и инвестициям Kazlex Invest, достигнуты договоренности об экспортных поставках на Украину.

Кентауский трансформаторный завод заключил сделку на \$500 тыс. По словам заместителя председателя правления АО «Kazlex Invest» Мейержана Майкенова, это свидетельствует о конкурентоспособности данного вида казахстанской продукции на украинском рынке. Так как в настоящий момент в этой стране уже работает восемь трансформаторных заводов.

Столичное ТОО «Amitech Astana» договорилось о продаже пластиковых труб. После первой поставки компания совместно с партнером рассмотрит вопрос о предоставлении эксклюзивных прав украинской стороне по реализации продукции на территории Украины.

«Мы целенаправленно расширяем рынки сбыта, хотим присутствовать во всех странах СНГ. Уже работаем с Узбекистаном, Туркменией, Таджикистаном, Беларусью. Сейчас ведутся переговоры о том, что наша продукция будет использоваться при замене сетей водоснабжения в городе Белая Церковь, недалеко от Киева», – рассказал коммерческий директор ТОО

«Amitech Astana» Нариман Шарафутдинов.

Касательно специфики украинского рынка Мейержан Майкенов подчеркнул, что наличие русскоговорящей аудитории, которая может воспринимать казахстанскую продукцию, делает его привлекательным для отечественных компаний. Украина может стать воротами в Европу для производителей РК.

Согласно статистике, товарооборот обработанной продукции между Казахстаном и Украиной в 2012 году составил \$5,4 млрд, экспорт – \$2,5 млрд. При этом в I квартале текущего года на Украину казахстанской продукции поставлено на \$740,6 млн. Данный показатель увеличился на 43% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

«Однако доля импорта в Казахстан из Украины преобладает. Казахстан экспортирует в эту страну товаров на \$2,5 млрд, а импортирует – на \$3 млрд. В основном Казахстан экспортирует на Украину сырье: руду, концентраты, нефть, газ. Импортирует уже готовую продукцию: вагоны, металлоизделия, продукты питания. Наша цель – изменить данную динамику и наладить поставки обработанных товаров. При этом что казахстанские товары весьма конкурентоспособны на местном рынке», – отметил заместитель председателя правления АО «Kazlex Invest».

Реальная оценка двусторонних взаимодействий показывает, что Казахстан и

Украина еще не в полной мере используют имеющийся экономический потенциал, подчеркнул Чрезвычайный и Полномочный Посол РК на Украине Заурбек Турисбеков, выступая на казахстанско-украинском бизнес-форуме.

«Можно с уверенностью констатировать, что торгово-экономическое сотрудничество Казахстана и Украины выходит на новый качественный уровень. В настоящее время в Казахстане и Украине работает более 400 совместных казахстанско-украинских предприятий. Намечены конкретные меры по активизации сотрудничества Казахстана и Украины», – отметил Заурбек Турисбеков.

Мысль о том, что двусторонние отношения между странами необходимо наращивать, поддержал в своем выступлении на казахстанско-украинском бизнес-форуме правительственный уполномоченный Украины по вопросам сотрудничества с РФ, государствами – участниками СНГ, ЕврАзЭС Валерий Мунтиян. Он отметил, что сегодня правительство Украины акцентирует внимание на работе по улучшению условий ведения бизнеса в стране, укреплению и расширению двустороннего сотрудничества в рамках СНГ, среди которых Казахстан занимает одно из приоритетных мест. Особый интерес к сотрудничеству страна имеет в области высоких технологий, в сфере инноваций, космической отрасли.

«Существуют перспективы значительного расширения спектра нашего

взаимодействия в стратегически важных сферах. Конечно, основной акцент играет секторальное сотрудничество. Особенно сфера энергетики является важным инструментом для развития двустороннего стратегического партнерства. Реализация совместных проектов будет способствовать обеспечению взаимных интересов наших стран», – сказал Валерий Мунтиян.

Опыт по сотрудничеству с украинскими компаниями уже имеет компания по производству лекарственных препаратов «Абди Ибрахим Глобал Фарм».

«На территории Украины мы уже зарегистрировали несколько продуктов и планируем продолжать работу в этом направлении. Наш завод производит более сотни наименований лекарств, в таких направлениях как эндокринология, противотуберкулезные препараты, кардиология, пульмонология. Сейчас мы переходим в непростую стадию – начинаем производить ВИЧ-препараты. Эти продукты востребованы на Украине. Мы уже работали с двумя украинскими компаниями», – рассказал исполнительный директор ТОО «Абди Ибрахим Глобал Фарм» Зиятхан Гасанов.

В ходе казахстанско-украинского бизнес-форума фармпредприятие подписало протокол намерений с украинской дистрибуторской компанией «Фарм-Холдинг».

«Будет подписан контракт на поставку казахстанской продукции на Украину. ТОО «Абди Ибрахим Глобал Фарм» является лидером отрасли. Предприятие выпускает ряд оригинальных продуктов. Ранее у нас был опыт сотрудничества с казахстанскими предпринимателями, но тогда мы поставляли продукцию в РК», – отметил представитель «Фарм-Холдинг» Алексей Карлов.

Свою продукцию украинским партнерам на бизнес-форуме презентовала компания по производству неэлектрических систем инициирования взрыва ТОО «Вертекс-Инициатив».

«Рынок взрывчатых материалов промышленного назначения достаточно узкий. Потребителями такой продукции являются предприятия, занимающиеся добычей полезных ископаемых. На Украине горно-добывающая отрасль достаточно развита, поэтому мы рассматриваем ее как одну из крупных стран-партнеров наряду с Россией и Узбекистаном», – поделился планами генеральный директор ТОО «Вертекс-Инициатив» Олег Пак.

Так как на Украине взрывчатку производят всего один завод, выпускаемая казахстанским предприятием продукция востребована в стране, подчеркнул спикер.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ВЗАИМНЫЙ ДОСТУП ДЛЯ БИЗНЕСА

В мероприятии приняли участие руководители уполномоченных органов Беларуси, Казахстана и России. В Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) под председательством члена коллегии по энергетике и инфраструктуре ЕЭК Даниала Ахметова состоялось заседание по проекту договора о Евразийском экономическом союзе, сообщила пресс-служба ЕЭК. «Был рассмотрен предварительный список изъятий и иных ограничений, в том числе технических барьеров, касающихся взаимного доступа субъектов предпринимательской деятельности на рынок государств-членов ТС и ЕЭП в сферах энергетики, естественных монополий и транспорта», – говорится в сообщении, распространенном в понедельник. В мероприятии приняли участие руководители уполномоченных органов Беларуси, Казахстана и России. Как отмечается, участники заседания приняли ряд решений. «В частности, до конца сентября решено провести под председательством Даниала Ахметова встречу министров энергетики сторон для дополнительных консультаций по разделу XV «Энергетика» проекта договора о Евразийском экономическом союзе», – указывается в сообщении. Также до конца текущего месяца директору департамента транспорта и инфраструктуры ЕЭК Аскарму Баталову рекомендовано провести консультации с руководителями министерств транспорта сторон по вопросам либерализации рынка услуг автомобильного и авиационного транспорта. (kapital.kz)

НА РЫНКЕ ПОЯВИТСЯ КЫРГЫЗСКОЕ МОЛОКО

Эксперты ТС разрешили ввозить в Казахстан молочную продукцию 5 предприятий Кыргызстана. Свою продукцию на территорию Казахстана смогут завозить следующие кыргызские компании: «Ак-Сут», «Урсус», «Эмут и Компани», «Сут-Булак» и «Ак-Жалга». В настоящее время решается вопрос о получении разрешения на экспорт продукции еще для 7 компаний. «Для получения разрешения и включения в реестр данные компании должны пройти проверку на соответствие санитарно-гигиеническим нормам ТС», – отметили в пресс-службе правительства Кыргызстана. В начале сентября сообщалось, что окончательный отчет о состоянии молочной отрасли Кыргызстана инспекторы стран ТС готовят в течение месяца. После этого будет принято решение о снятии запрета, либо его продлении. Тогда кыргызская сторона предложила, что комиссия, скорее всего, разрешит ввозить в страны ТС молочную продукцию кыргызских компаний. В октябре прошлого года Казахстан запретил импорт молочной (а ранее мясной) продукции из Кыргызстана, потребовав выполнения требований правил Таможенного союза об идентификации животных и зонировании. Для исполнения данного требования парламентом Кыргызстана был принят соответствующий закон об идентификации животных. Казахстан частично снял запрет на ввоз молочной продукции для отдельных предприятий КР. Запрет на ввоз мяса остается в силе. (kapital.kz)

РК И КР ОБСУДИЛИ КОНТРАБАНДУ

В ходе встречи были обсуждены вопросы, касающиеся совместного таможенного контроля на пункте пропуска «Ак-Жол». «14 сентября 2013 года на таможене «Кордай» проведена встреча председателя комитета таможенного контроля Республики Казахстан Мажита Есенбаева и вновь назначенного председателя государственной таможенной службы при правительстве Кыргызской Республики Адамкула Жунусова», – говорится в сообщении таможенного ведомства РК. Главы таможенных ведомств обсудили меры по пресечению экономической контрабанды Казахстана и Кыргызстана, сообщили в пресс-службе комитета таможенного контроля Министерства финансов РК. Как отмечается, в ходе встречи были обсуждены вопросы, касающиеся совместного таможенного контроля на пункте пропуска «Ак-Жол», порядка перемещения сельскохозяйственной продукции через пункты пропуска на казахстанско-кыргызской границе, снижения загрузки пункта пропуска «Сыпатай-Батыр», применения ценовой информации для таможенной очистки перемещаемых товаров, а также совместные действия по выявлению и пресечению экономической контрабанды, контрабанды наркотических средств, оружия и других запрещенных предметов. «Стороны также обсудили дальнейшие перспективы развития двустороннего таможенного сотрудничества, ход реализации протокола встречи руководителей таможенных служб Казахстана и Кыргызстана о порядке осуществления таможенного контроля в отдельных автомобильных пунктах пропуска на казахстанско-кыргызской границе от 10 июня 2013 года», – указывается в сообщении. (kapital.kz)

ВТО НЕ ПОВЛИЯЕТ НА ИНТЕРЕСЫ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

После вступления Казахстана во Всемирную торговую организацию страна сохранит возможность защиты интересов отечественных производителей товаров, работ и услуг, сообщил заместитель начальника департамента экспертизы и реализации проектов АО «Национальное агентство по развитию национального содержания» (NadLOCK) Арман Шарипов. «После вступления Казахстана в ВТО у нашей республики останутся методы защиты отечественных производителей. Там есть всякого рода требования, которые могут искусственным способом закрыть доступ иностранных производителей. Законным, имею в виду», – сказал Арман Шарипов. По его словам, после вступления Казахстана в ВТО на переходный период в 5 лет будут сохранены требования о казодержании при закупке услуг, включая работы, недоропользователи по контрактам, заключенным до сентября 2011 года. Кроме того, после вступления в ВТО при заключении новых контрактов на недоропользование Казахстан сохранил право требовать местное содержание при закупке услуг/работ до 50%. (kapital.kz)

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ПОЛЕТ МЕЧТЫ

Boeing успешно испытал удлиненную модификацию модели 787-8 Dreamliner («Лайнера мечты»), которая получила наименование 787-9. Об этом говорится в опубликованном 17 сентября сообщении компании. Тестовый полет состоялся в городе Эверетт в штате Вашингтон. Его длительность составила около пяти часов. Пилоты сообщили, что во время испытаний они достигли максимальной высоты в 6,218 тыс. метров, а скорость самолета не превышала 463 км в час. Агентство Reuters со ссылкой на пилотов сообщило, что полет прошел без нареканий к технике. Ключевыми особенностями модели 787-9 Dreamliner компания называет увеличенную пассажироплотность и повышенную дальность полета. По сравнению со стандартной версией Dreamliner модель 787-9 может принять на борт на 40 человек больше – до 290 пассажиров, а максимальная дальность полета выросла на 600 километров и составила 15,75 тыс. километров. Авиапроизводитель сообщил, что применение композитных материалов позволило сократить потребление топлива «Лайнерами мечты» на 20% по сравнению с конкурентами. Boeing предполагает, что коммерческая эксплуатация лайнера начнется в середине 2014 года. Первым покупателем модели 787-9 стала авиакомпания Air New Zealand. Всего американский концерн собрал заказов более чем на 850 самолетов линейки Dreamliner. Из них на модель 787-9 приходится свыше 360 заказов. «Лайнеры мечты» начали поступать к покупателям с трехлетним опозданием. В январе 2013 года из-за ряда возгораний литий-ионных аккумуляторов полеты самолета были приостановлены по всему миру на несколько месяцев. Неполеты в самолетах привели в июле к отставке главного инженера проекта Dreamliner Майка Синнетта. (lenta.ru)

ВЭБ ВЫПАДАЕТ В СУХОЙ ОСТАТОК

Финансовая поддержка главного проекта российского гражданского авиапрома Sukhoi Superjet может негативно отразиться на Внешэкономбанке (ВЭБе). Если набсовет госкорпорации одобрит покупку до 33% ОАО «Компания «Сухой» (материнская компания производителя Superjet – ЗАО ГСС), достаточность ее капитала опустится ниже минимально допустимого уровня 10%. Чтобы избежать этого, ВЭБ может привлечь к спонсированию «Сухого» «дружественные» банки. Наблюдательный совет ВЭБа обсудит участие банка в финансировании производства самолетов Sukhoi Superjet. Проект реализует ЗАО «Гражданские самолеты Сухого» (ГСС), входящее в Объединенную авиастроительную корпорацию (ОАК). По словам источника «Ъ», главный вопрос — как госкорпорации войти в капитал ОАО «Компания «Сухой» (производитель военных самолетов владеет 71,99% акций ЗАО ГСС), стабилизировав финансовое положение ГСС, но не испортив при этом собственной отчетности. Планы спасения ЗАО ГСС от возможного дефолта летом утвердил президент Владимир Путин. Как рассказали «Ъ» источники, знакомые с ситуацией, она в ЗАО ГСС становится все более критической. Чистый убыток компании за 2012 год составил 4,5 млрд руб., а за первое полугодие 2013 года – уже 5,8 млрд руб. Общий долг перед кредиторами достиг 2,2 млрд. В 2012 году компания произвела 12 самолетов вместо 25 заявленных. Обязательства ГСС превышают реальную стоимость активов на 9,8 млрд руб. Для нормализации ситуации нужно нарастить капитал как минимум на ту же сумму и найти дополнительные источники средств. Помимо ОАО «Компания «Сухой» акционерами ЗАО ГСС являются ОКБ «Сухой» (3%) и World Wings S.A. (структура итальянской Finmeccanica, 25% плюс одна акция). Согласно решению, одобренному президентом, часть долга ГСС в размере \$600 млн перед ВЭБом можно конвертировать в акции ОАО «Компания «Сухой» при безубыточности операции для госкорпорации. Параллельно ГСС может получить субсидию со стороны ВЭБа за счет продажи акций головной структуры Airbus S.A.S. – EADS (в 2007 году госкорпорация выкупила бумаги у ВТБ). Источники «Ъ» рассказали, что ВЭБ может приобрести акции ОАО «Компания «Сухой» на сумму до \$694 млн. В этом случае госкорпорация получит 26% уставного капитала ОАО. При этом ВЭБ может понести убытки в размере расходов на саму сделку – \$434 млн (сумма привлекается по ставке 6,5% на срок десять лет). Если ВЭБ дополнительно потратит на акции «Сухого» часть маржи от продажи пакета в EADS (до 8,7 млрд руб.), то его доля в ОАО вырастет до 33%. Сейчас 89,6% акций ОАО «Компания «Сухой» принадлежат ОАК, а 10,4% – Росимуществу. (kommersant.ru)

MICROSOFT ПОТРАТИТ НА ОБРАТНЫЙ ВЫКУП АКЦИЙ \$40 МЛРД

Компания Microsoft объявила о масштабном плане выкупа своих собственных акций на общую сумму в \$40 млрд, сообщает Marketwatch. Данная программа заменит предыдущую, которая истекает в сентябре. Известие об обратном выкупе подняло акции Microsoft на полпроцента в ходе торгов на бирже NASDAQ. В определенный момент рост составлял 2%. Объявление было обнародовано всего за несколько дней до ежегодной встречи руководства компании с финансовыми аналитиками. В последнее время одна из крупнейших компаний хай-тека в мире сообщила о нескольких значительных изменениях. В июле стало известно о реорганизации структуры, выразившейся, в частности, в укрупнении подразделений. В конце августа многолетний генеральный директор Стив Балмер объявил об отставке. Главным претендентом на этот пост является нынешний руководитель Nokia Стивен Илоп. В сентябре компания заявила о покупке всех подразделений Nokia, которые производят смартфоны. Сумма сделки должна составить почти 5,5 млрд евро. (lenta.ru)

Растет товарооборот, растет и отрицательное сальдо

Аманжол Сагындыков

Рост товарооборота с Россией пока не несет прямых выгод Казахстану. Экспорт в Россию уменьшается, а импорт из нее увеличивается. Поэтому любой рост означает увеличение отрицательного сальдо в торговле

Недавно министр иностранных дел РФ Сергей Лавров во время своей лекции в Евразийском национальном университете им. Гумилева заметил, что товарооборот России и Казахстана составляет \$ 22,5 млрд.

«Сегодня общий товарооборот России со странами Центральной Азии превышает \$30 млрд, из которых \$22,5 млрд приходится на российско-казахстанскую торговлю, – сказал глава российского внешнеполитического ведомства. – При этом в общем товарообороте РФ удельный вес региона (Центральной Азии) невелик – всего 3,6%».

Сальдо отрицательное

В торговле с Россией, основным партнером в СНГ, у Казахстана сложилось довольно устойчивое отрицательное сальдо.

Так, анализ оперативной информации Агентства РК по статистике показал, что за январь-апрель 2013 года внешне-торговый оборот Казахстана составил \$41,3 млрд, что на 2% меньше показателя января-апреля 2012 года, в том числе экспорт – \$27,5 млрд (снижение на 6,8%), импорт – \$13,8 млрд (рост на 9,4%).

При этом торговый баланс сложился положительный и составил \$13,7 млрд.

Товарооборот со странами Таможенного союза достиг \$7,4 млрд (рост к январю-апрелю 2012 года на 1,6%), экспорт – \$2,2 млрд (рост на 0,7%), импорт – \$5,2 млрд (рост на 2%).

Вместе с тем Россия занимает первое место в товарообороте с РК, увеличив его (\$7,2 млрд) на 1,9% к уровню прошлого года, а ее доля составила 17,5%. Причем в товарообороте двух стран преимущество принадлежит поставкам из России, которые в 2,4 раза превышают объем встречных поставок. Экспорт в Россию составил \$2,1 млрд (рост к январю-апрелю 2012 года на 0,7%), импорт из России – \$5,1 млрд (рост на 2,5%).

Торговый баланс для Казахстана сложился отрицательный и составил \$3 млрд.

Из приведенной статистики видно, что более тесная интеграция с РФ в рамках Таможенного союза и Единого экономического пространства ведет, с одной стороны, к уменьшению наших экспортных поставок в Россию, с другой – к товарной экспансии со стороны России на казахстанский рынок.

Почему так получается

Вообще, идея более тесной интеграции с Россией несла всеобщий понятный посыл. Российские производители получают открытый доступ на казахстанский рынок, в свою очередь казахстанские производите-



ли получат такой же доступ на российский рынок.

Совсем недавно Агентство РК по защите конкуренции обнаружило более 30 фактов ограничения доступа казахстанских предпринимателей на рынки стран Таможенного союза.

«В настоящее время казахстанские товары экспортируются в 121 страну мира. Однако уже сейчас выявлены более 30 различных ограничений доступа казахстанских предпринимателей на рынки стран ТС. В связи с этим обеспечение недискриминационного доступа на внешние товарные рынки для отечественных субъектов выходит на первый план», – заявил в середине сентября текущего года КазТАГ глава ведомства Болатбек Куандыков.

Он сказал, что в связи с выявленными фактами возникает необходимость в расширении диалога и создании собственной площадки для обеспечения продвижения интересов Казахстана в области конкурентных преимуществ.

Кстати, о том, что Россия продвигает свои интересы и товары на рынок стран Таможенного союза в ущерб экономическим интересам Казахстана в конце марта деловому portalу www.kapital.kz заявил вице-президент Независимой ассоциации предпринимателей РК Тимур Назханов.

То есть товарные потоки из России в Ка-

захстан существенно выросли, тогда как казахстанским предпринимателям до сих пор выгоднее ввозить товар из Китая, чем из России. Отсюда и отрицательное сальдо в торговле.

Вместе с тем на казахстанском рынке все сильнее ощущается влияние крупного российского бизнеса, который представлен переработчиками молока, рыбной и другой пищевой продукции, экспедиторскими компаниями.

По мнению экспертов, Казахстан как экспортер в Россию сырья до Таможенного союза, так и продолжает экспортировать. Значит, российские производители нарастили экспорт в РК, а казахстанские производители – нет.

Как считают эксперты, на российский рынок присутствуют меры нетарифного регулирования, из-за чего казахстанские производители сталкиваются с большими проблемами в попытках попасть на российский рынок.

«Мы фактически поддерживаем российский автотроп сегодня. Наши чиновники не могут отстаивать интересы отечественного бизнеса. Мы вошли в Таможенный союз неподготовленными ни с точки зрения бизнеса, ни со стороны государственных норм, стандартов, которые на ходу начали обрабатываться. В результате страдает бизнес», – отметил Тимур Назханов.

Пока невыгодно

С этим согласны многие наблюдатели: Казахстану поздно выходить из Таможенного союза. По поводу ТС сейчас разгораются большие страсти.

Так, некоторые казахстанские эксперты считают Таможенный союз крайне невыгодным. В качестве аргумента они приводят неадекватную торговую политику России.

Причем неадекватность они видят в том, что РФ продвигает свои неконкурентоспособные товары в Казахстан, одновременно не пуская казахстанские товары на российский рынок.

Другая часть экспертов считает Таможенный союз благом. По их мнению, торговля внутри интеграционного объединения будет нарастать, тем самым подстегивая реальный сектор экономики.

По данным Агентства по статистике РК, внешне-торговый оборот страны за 10 месяцев 2012 года составил \$113,5 млрд. Доля стран Таможенного союза в обороте достигла \$20 млрд, или 17,6%. При этом в прошлом году объем торговли упал на 1%. Причина такого падения – сокращение поставок казахстанских товаров на рынки наших соседей. Экспорт из Казахстана в Беларусь сократился на 13%, в Россию – на 9,2%.

«Справедливый» налог на имущество

Андрей Кириллов

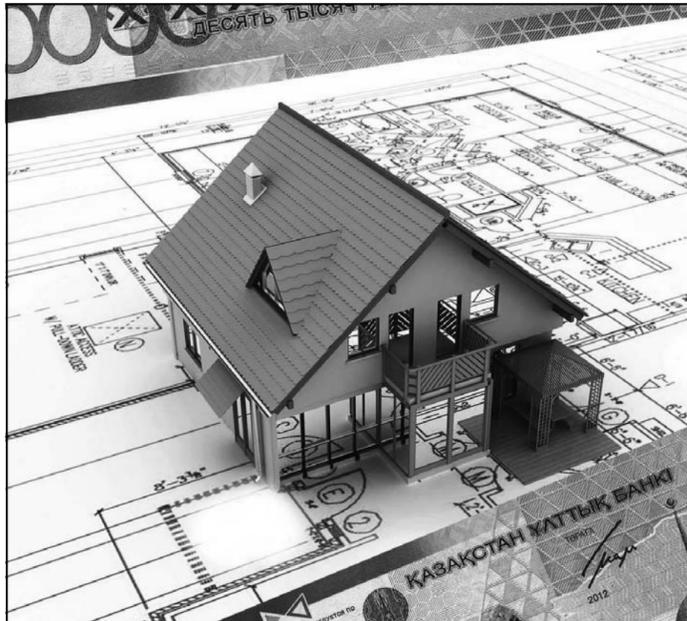
Минувшая неделя запомнилась инициативой министра экономики и бюджетного планирования Ерболат Досаева, который, выступая на парламентском часе, озвучил идею повышения налога на недвижимость. Министр считает такую меру адекватной и своевременной

Ерболат Досаев привел в пример 2 квартиры в Астане площадью 45 кв. метров. «Одна на проспекте Республики, в старом доме, другая – в новостройке на улице Орынбор. Стоят эти квартиры, естественно, по-разному. Даже по оценкам центра по регистрации недвижимости, предоставляемым для исчисления налога, квартира на улице Орынбор стоит на полмиллиона тенге дороже. По рыночным ценам разница еще больше. А налог с этих квартир почти одинаковый: собственник квартиры на проспекте Республики платит 2237 тенге, на Орынбор – 2918 тенге. Но рыночная-то стоимость этого жилья разнится более значительно», – отметил г-н Досаев.

Министр предложил изменить ситуацию. «Мы повышаем базовую стоимость: для Астаны и Алматы – с нынешних 30 до 60 тысяч. То есть, грубо говоря, максимальная базовая стоимость – \$400 за квадрат. А для городов районного значения, поселков и сел ставки оставляем на прежнем уровне. Исходя из этой оценочной стоимости и будут рассчитываться суммы налога», – заявил глава ведомства.

При этом он отметил, что ставки расчета налогов меняться не будут. «Они остаются прежними – от 0,05% (это жилье оценочной стоимостью до 1 млн тенге) до 1% (для жилья стоимостью свыше 120 млн тенге).

Кроме того, Ерболат Досаев подчеркнул, что «не следует забывать про коэффициенты, которые повышают или понижают на-



лог в зависимости от года строительства, физического и функционального износа недвижимости».

«Есть коэффициенты зонирования, устанавливаемые решениями маслхатов, размер которого составляет в среднем от 2,6% до 3,5% от оценочной стоимости земельного участка. Размер налога высчитывается финансовой инспекцией, и раз в год владелец недвижимости получает расчет с указанием его размера и сроков оплаты. Поземельный налог оплачивается поквартально. Сумма зависит от размера участка и его расположения: чем лучше месторасположение, тем выше оценочная стоимость земельного участка и, следовательно, размер поземельного налога. При этом самым престижным расположением и среднем размере земельного участка поземельный на-

Зарубежный опыт

В Германии как такового налога на недвижимость не существует. Владельцы недвижимости оплачивают поземельный налог, размер которого составляет в среднем от 2,6% до 3,5% от оценочной стоимости земельного участка. Размер налога высчитывается финансовой инспекцией, и раз в год владелец недвижимости получает расчет с указанием его размера и сроков оплаты. Поземельный налог оплачивается поквартально. Сумма зависит от размера участка и его расположения: чем лучше месторасположение, тем выше оценочная стоимость земельного участка и, следовательно, размер поземельного налога. При этом самым престижным расположением и среднем размере земельного участка поземельный на-

лог для одно-, двухкомнатных квартир составляет примерно 70-150 евро в год.

Практически во всех европейских странах есть налог на имущество. Он составляет от 0,1 до 3,5% от оценочной, а не рыночной стоимости недвижимости.

В США налог на недвижимость не такой большой, как может многим показаться.

Например, семья из 5 человек с общим годовым доходом \$170 тыс. в год платит ежегодно \$8 тыс.

Но есть страны, где налог на недвижимость могут вообще отменить или уже отменили.

Так, еще в феврале текущего года бывший премьер-министр Италии Сильвио Берлускони обещал отменить налог на недвижимость в стране, который был введен нынешним премьер-министром Марио Монти, если его партия выиграет на выборах 24-25 февраля.

Также бывший премьер-министр обещает вернуть выплаты налога на недвижимость, произведенные в прошлом году.

На Кипре налога на недвижимость вообще нет.

Статистика

По информации Агентства РК по статистике, в сентябре 2012 года среднедушевые номинальные денежные доходы населения Казахстана, по предварительным данным, составили 50,52 тыс. тенге, или чуть больше \$300.

По данным Росстата, в 2013 году среднедушевой доход составил более 20 тыс. рублей (более \$600).

Для сравнения: порог бедности во Франции является сумма 964 евро в месяц на человека, в Италии – 707 евро, Германии – 940 евро.

Средний доход в Германии составляет почти 1,5 тыс. евро.

Исправить, нельзя поднять резко

По мнению министра экономики и бюджетного планирования, рост налога на недвижимость вполне даже корректен. Так, по словам Ерболат Досаева, «дорогое жилье (квартиры площадью больше 150 кв. метров и жилые дома площадью больше 300 кв. метров) будет налогоплательщику обходиться дороже». «Мы предлагаем для этой категории жилья сумму налога, исчисляемую по общим ставкам с повышающим коэффициентом 3. Такого жилья у нас немного. Сегодня в стране всего 2,14 млн квартир. Из них 10,1 тыс. – квартиры площадью больше 150 квадратных. Домов всего – 2,6 млн, более 300 квадратных – 34 тыс.», – заключил министр.

Как считает г-н Досаев, общий объем поступлений в госбюджет в 2014 году планируется более 5 трлн тенге, тогда как повышение налогов на отдельные категории недвижимости и транспорта принесет в бюджет чуть меньше 10 млрд тенге.

EUR/USD	1.3348	▲ 0,6%	USD/JPY	99,1850	▼ 0,8%	USD/CHF	0,9262	▼ 0,8%	USD/CNY	6.1203	▲ 0,006%	USD/RUR	32,3237	▼ 2,2%
---------	--------	--------	---------	---------	--------	---------	--------	--------	---------	--------	----------	---------	---------	--------

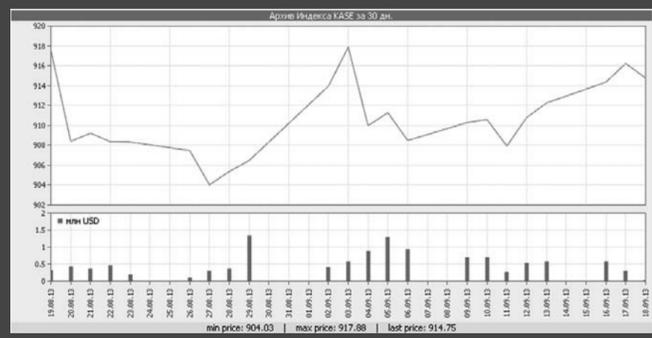
Изменение в процентах с 13.02 - 20.02.2013

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▲ 0.23%	▼ -1.99%	▼ -0.21%	▲ 0.25%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMBB	1,473	0.17%	1.3%	7%	0%
PTC	1,440	0.25%	3.5%	9%	-6%
S&P	1,705	0.42%	1.2%	3%	22%
DJIA	15,530	0.23%	2.2%	3%	20%
NASDAQ	3,746	0.75%	0.4%	4%	27%
DAX	8,597	-0.19%	1.8%	2%	13%
FTSE	6,570	-0.80%	-0.2%	1%	11%
Hang Seng*	23,113	-0.29%	0.9%	3%	2%
Shanghai*	2,181	-0.21%	-2.3%	6%	-2%
Nikkei-225*	14,570	1.80%	-0.8%	5%	38%
S&P фьюч.*	1,699	0.05%	1.3%	3%	25%

* Данные по состоянию на 08:14 MCK

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	108.7	-1.99%	-2.3%	-2%	-2%
WTI	105.4	-1.10%	-1.8%	-2%	16%
Золото	1,311	-0.18%	-3.9%	-5%	-21%
Серебро	21.8	-0.31%	-5.4%	-6%	-28%
Никель	13,757	-0.30%	0.7%	-8%	-20%
Медь	7,047	-0.12%	-1.2%	-4%	-10%

Информация предоставлена директором Представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай

Официальные курсы валют

Данные на 18 сентября 2013 года
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	143.58	▲
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	244.91	▲
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	0.02	
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	41.78	▲
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	153.45	▲
1 ЕВРО	EUR / KZT	204.83	▲
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	149.01	▲
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	25.07	▲
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	540.70	▲
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.14	▲
1 ЛАТВИЙСКИЙ ЛАТ	LVL / KZT	291.73	▲
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	59.33	▼
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	48.44	▼
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	40.92	▲
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.75	▲
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	121.87	▲
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	76.61	▲
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	0.07	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	18.79	▲
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	23.75	▲
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	165.71	▲
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	14.19	▲
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.55	

Удвоение прибыли в бизнесе. Продажи 10 из 10!

Руслан Еренчин, эксперт по увеличению продаж консалтинговой компании «Бизнес-Технологии»

Мы продолжаем цикл статей с практическими рекомендациями в рамках программы «Удвоение прибыли в бизнесе».

- Из прошлых статей вы узнали:
1. Ключевую формулу продаж.
Прибыль = Leads * Cv (%) * \$ * # * M (%)
(см. «Капитал.kz» от 18 июля 2013 года).
2. Несколько способов эффективного повышения маржи.
(см. «Капитал.kz» от 25 июля 2013 года)
3. Как поднять средний чек.
(см. «Капитал.kz» от 29 августа 2013 года)
4. Как перестать «сливать» потенциальных клиентов
(см. «Капитал.kz» от 5 сентября 2013 года).
5. 97% компаний не применяют скрипты продаж
(см. «Капитал.kz» от 5 сентября 2013 года).

В прошлой статье мы говорили о том, насколько важно применять скрипты продаж в бизнесе. А также о том, какие результаты в увеличении эффективности системы продаж вы могли бы ожидать.

Почему ваши менеджеры не продают?

Помимо того, что процесс продаж, пожалуй, является одним из самых стрессовых процессов, существует заранее негативное отношение к самому термину «продажи». Зачастую под этим термином понимают «впаривание ненужного». Более печально то, что большинство продавцов сами вкладывают именно этот смысл в суть своей деятельности. Я думаю, что многие из вас убедились в этом, когда внедряли технологии повышения среднего чека и сбора контактов.

Зачастую можно услышать от менеджера по продажам следующие отговорки:

- Клиент отказался оставить свои контакты и сказал, что перезвонит сам...
- Я не стал предлагать клиенту замки, потому что считаю, что они для него не важны, так как он уже выбрал достаточно дорогую дверь, и если бы я предложил ему еще что-то, то он явно бы посчитал, что я ему пытаюсь «впарить»...
- Клиент сказал, что подумает...
- Клиент сказал, что у нас дорого...
- Клиент попросил выслать КП на факс или электронную почту...

Очень часто менеджеры просто заходят в тупик в процессе коммуникации. Поэтому ценность скриптов для них очень высока. Иначе ваши сотрудники – точки «слива» потенциальных клиентов.

Напомним, что скрипт – это набор речевых модулей, упакованных в понятную инструкцию, или «что конкретно нужно говорить». Скрипты впервые стали применять банки и страховые компании в Америке в 1960-70-х годах. Скрипты увеличивают результативность переговоров в десятки раз.

Какие бывают скрипты

В идеале вы должны прописать скрипты для всех коммуникаций с клиентом, среди которых:

- скрипт исходящего звонка;
- скрипт приема входящего звонка;
- скрипт запроса отзыва и рекомендации;
- скрипт закрытия на встрече;
- скрипт прямой продажи в торговой точке;
- скрипт работы с рекламациями.

Любое соприкосновение с клиентом можно и нужно запаковывать в скрипт.

Давайте рассмотрим универсальную модель составления скриптов

Скрипт состоит из 6 основных блоков:

- 1. Открытие**
Под открытием понимается то, как вы начинаете разговор, с какой фразы. Это может быть стандартное корпоративное приветствие при приеме звонка.

2. Вопросы

Это, пожалуй, самый важный пункт. Вообще, роли вопросов в продажах можно посвятить отдельную статью. Но здесь хочу сделать акцент именно на то, что вопросы должны иметь продающий характер. Например, если вы задаете вопросы только о технических параметрах, то вы ведете клиента к переговорам о цене. Но более важные вопросы о принципиальном интересе к сотрудничеству или приобретению ваших товаров/услуг, вопрос о выяснении лица, принимающего решение. Вопросы о потребностях, проблемах, следствии проблем, а также закрытые вопросы, которые помогут вам продвинуться далее к следующему этапу переговоров.

Очень часто менеджеры пропускают данный блок и начинают тараторить и делать презентацию.

Примеры хороших продающих вопросов:

- Скажите, если мы договоримся, то за кем будет принятие окончательного решения о заказе? (Данным вопросом выясняем, кто действительно принимает решение о покупке.)
- Правильно ли я понимаю, что вы, как коммерческий директор, заинтересованы в том, чтобы поднять продажи вашей компании? (Этот закрытый вопрос продвигает нас далее. Своего рода рычаг для продолжения разговора.)
- Скажите, вы принципиально работаете только с компанией АБВ или если я смогу вам сделать более выгодное предложение, то вы готовы его рассмотреть?



(Этот вопрос – настоящая находка для менеджера, который не умеет обрабатывать возражение: «У нас уже есть поставщик».)

3. Предложение

Во-первых, всегда говорите на языке выгоды. Если вы говорите: «Наша компания 15 лет на рынке», то клиенту это совсем не интересно. Более важно то, какую выгоду он получит от этого. Если вы не можете выразить предложение через выгоду, то в нем нет никакого смысла. У покупателя нет причины купить.

Во-вторых, вы должны знать проблемы ваших клиентов. Наличие ключевой выгоды или решения проблемы в заголовке вашего предложения делает его намного более эффективным.

4. Называние цены

На этапе названия цены происходит «слив» многих клиентов. Эмоционально процесс покупки дается очень сложно. Для того чтобы избежать эмоциональной ямы со стороны клиента, необходимо не допускать паузы.

После озвучивания цены можете задать вопрос: «Скажите, вам удобнее работать наличными или безналичными?»

5. Возражения

Пожалуй, не возражали только тем, кто никогда не продавал. Само по себе возражение должно восприниматься как некий мыльный пузырь. Его надо вскрыть, для того чтобы выяснить реальную ситуацию.

Возражение «Я подумую»
Очень часто на тренингах по продажам менеджеров учат отвечать: «Давайте подумаем вместе».

Можно предположить, что клиент ответит вам: «Да, давайте подумаем!»

Наиболее правильным будет вопрос о принципиальном интересе: «Скажите, вам вообще понравилось наше предложение? Или вас что-то смущает? Или есть какие-то вопросы, которые мы можем обсудить?»

Это очень полезный вопрос, который позволит вам отсечь то, что понравилось клиенту, от того, над чем вам еще предстоит поработать.

К примеру, клиент может ответить вам: «Да, мне нравится, но дорого». В данном случае вы выявили более глубокое возражение, чем ответ «Я подумую», и можете работать уже с этим возражением.

Возражение «Дорого»

Есть несколько ключевых стратегий обработки данного возражения.

Вы можете отстаивать цену

Отстаивание цены происходит за счет того, что вы еще раз говорите о тех выгодах, которые получает клиент.

Вы можете показать выгоду в цифрах

Если вы способны разложить ваше предложение на простом математическом примере того, какую конечную выгоду получает клиент, то вам необходимо вклю-

чить этот пункт в презентацию вашей компании в целом.

Вы можете переключить клиента на другой товар, более дешевый

Если ассортимент линейки продуктов достаточен для того, чтобы вы могли предлагать товары разных ценовых сегментов, вы можете привлечь внимание клиента к более дешевому товару. Здесь важно обращать внимание на то, что более низкая цена влияет на качество товаров или услуг.

Помимо прочего, вы можете менять условия сделки по оплате, доставке, объему закупки и т.д.

6. Закрытие

И последний, самый важный, этап, на котором, по сути, и достигается определенный результат переговоров – «закрытие».

Для того чтобы ваш скрипт был эффективным, вы должны четко прописать цель скрипта. Под целью нужно понимать, чего мы хотим добиться конкретными речевыми модулями? А если точнее, то все совсем наоборот. Сначала необходимо прописать цель и только потом прописывать речевые модули.

Цели могут быть разные:

- закрытие на бесплатный замер/проект;
- закрытие на продажу;
- закрытие на принципиальный интерес;
- закрытие на звено многошаговой продажи.

Теперь, когда у вас есть алгоритм, пропишите скрипты своим сотрудникам.

Не забудьте: скрипт хотя и заявлен на эффективность закрытия 10 из 10, вы всегда будете встречать неадекватных покупателей, ищущих самое дешевое.

В закрытии используйте следующие фишки и техники:

Ограничение предложения по количеству или времени

Ограничьте свое предложение по количеству. Либо используйте технику «убегающие цены». Например: «При оплате после 20 сентября цена абонемента удвоится».

Призыв к действию

Вашему клиенту должен быть понятен следующий шаг. Напишите, что именно должен сделать ваш клиент.

Перечисленные методики помогут вам:

- поднять продажи;
- построить систему из отдела продаж.

Уважаемый читатель, для того чтобы мы в наших статьях могли давать более адаптированные под ваш бизнес рекомендации, напишите на e-mail: ruslan@upsale.kz пожелания и проблемы в вашем бизнесе. На часть из них мы обязательно дадим советы.

МЕДВЕЖЬЯ УСЛУГА
МАССАЖИСТА

Бразильский футбольный клуб «Апаресиденсе» исключен из текущего розыгрыша серии D (четвертый по силе дивизион) за вмешательство массажиста команды в ход игры с «Тупи». Об этом сообщает издание Globo Esporte. Таким образом, «Апаресиденсе» лишился места в 1/4 финала турнира серии D, который он завоевал по сумме двух игр с «Тупи». Сам массажист Фонсека да Силва дисквалифицирован на 24 матча и оштрафован на 500 бразильских реалов (164 евро). Арбитр встречи Арлисон Биспо наказания избежал, хотя на этом настаивали представители «Тупи». Игра «Апаресиденсе» и «Тупи» прошла 8 сентября. Во втором тайме при счете 2:2 во время атаки «Тупи» на поле выбежал да Силва. Массажист дважды отбил удары соперников, после чего убежал в раздевалку. За ним гнались футболисты «Тупи», но перед входом в раздевалку им преградила дорогу полиция. Видеозапись случившегося выложена на YouTube. Игроки «Тупи» несколько минут высказывали недовольство судье, но в итоге матч возобновился и завершился со счетом 2:2, который устроил «Апаресиденсе». Команда по сумме двух матчей победила «Тупи» и вышла в следующий раунд турнира. (lenta.ru)

ТРАВМА
НЕ ПОМЕХА

Российский борец вольного стиля Хаджимурат Гацалов, выступающий в весе до 120 килограммов, рассказал «Р-Спорт», что выиграл «золото» чемпионата мира в Будапеште с травмой. Россиянин сообщил, что травмировал глаз в первой схватке на турнире с Курбаном Курбановым из Узбекистана. «Перед финалом врачи сборной хотели снять меня с турнира. Но президент нашей федерации Михаил Мамнашвили сказал мне: «Борись, во что бы то ни стало». Собрался, настроился и вышел, чтобы отдать все силы, но победить», — отметил Гацалов. В финальной схватке россиянин победил украинца Алена Засева. Для Гацалова это «золото» чемпионата мира стало пятым в карьере. В 2005, 2006, 2007 и 2009 годах борец выиграл мировое первенство, выступая в весовой категории до 96 килограммов. Также он стал победителем Олимпийских игр 2004 года в Афинах. Помимо Гацалова, 17 сентября «золото» чемпионата мира выиграл Бекхан Гойгерев, выступающий в весе до 64 килограммов. Ранее россияне выиграли три бронзовых награды в вольной борьбе. Мировое первенство в Будапеште продлится до 22 сентября. (lenta.ru)

РОНАЛДУ
ОСТАЕТСЯ
В «РЕАЛЕ»

Мадридский «Реал» официально объявил о продлении контракта с португальским форвардом Криштиану Роналду до 2018 года. Об этом сообщает на официальном сайте клуба. Как пишет Marca, зарплата Роналду составит 17 млн евро за сезон — на один миллион больше, чем зарабатывает за год главная звезда «Барселоны» Лионель Месси. Торжественная церемония подписания контракта, трансляция которой болельщики смогли посмотреть через интернет, прошла днем 15 сентября в королевской ложе стадиона «Сантьяго Бернабеу». На ней присутствовали сам Роналду и президент «Реала» Флорентино Перес. СМИ сообщили о том, что Роналду продлит контракт с «Реалом» еще в августе 2013 года, однако эта информация не подтверждалась официально. Более того, появлялась информация, что Роналду хочет покинуть мадридский клуб. Сообщалось, что португалец недоволен продажей «Арсеналу» Месута Озила, который отдал Роналду 27 голых передач, став лучшим ассистентом в карьере Криштиану. Также, по словам Роналду, ему не слишком доволен рекордным по цене трансфером Гарета Бэйла из «Тоттенхэма» — за него «Реал» заплатил 100 млн евро. Предыдущий рекорд принадлежал самому Роналду, его купили у «Манчестер Юнайтед» за 93,4 млн евро. Криштиану Роналду выступает за «Реал» с 2009 года. В составе мадридского клуба Роналду в разные годы выиграл чемпионат, кубок и Суперкубок Испании. (lenta.ru)

Победа, несмотря
на возраст

В Испании завершилась престижная веломногодневка «Вуэльта»

Вячеслав Селезнев
Фото: cyclingperspective.com

Очередная «Вуэльта», 68-я по счету, прошедшая по дорогам Испании и совсем немного по шоссе Андорры и Франции, стала частью истории. Если отталкиваться от предстартовых раскладов, можно констатировать, что третья гонка гранд-тура закончилась немного неожиданно. Вряд ли кто мог предположить то, что на верхней ступени пьедестала по итогам двадцати одного этапа окажется разменявший пятый десяток Крис Хорнер. Американец стал самым возрастным победителем за всю историю проведения гранд-туров. На момент триумфа ему исполнилось 41 год и 327 дней. До этого ни одному из велосипедистов в возрасте от 40 и старше не доводилось побеждать в самых крупных многодневках («Вуэльта», «Тур де Франс», «Джиро д'Италия»). Помимо этого, Хорнер установил возрастной рекорд среди триумфаторов на отдельно взятых этапах и соответственно тех, кто возглавлял общий зачет на одной из перечисленных гонок в разные годы.

Между тем в преддверии последних решающих этапов ситуация была не столь очевидна. Генеральной классификации, хоть и не с большим отрывом возглавлял Нибали, и в принципе предпосылки к потере им красной майки были минимальными. В прошлую среду он успешно проехал 17-й этап, который соединил города Калаорра и Бургос (189 км). На этой дистанции Нибали стал четырнадцатым, но, тем не менее, сохранил лидерство в генеральной классификации. А первое место досталось голландцу Бауке Моллема (Belkin), который за несколько сотен метров до финиша решил на атаку. Второе место по итогам пройденного этапа занял норвежец Эдвард Буассон-Хаген из Team Sky. А третьим стал аргентинец Максимилиано Рикедзе, представляющий Lampre.

На следующем этапе Нибали также остался на вершине генеральной классификации. Хотя преимущество итальянца перед Хор-



нером сократилось до трех секунд, что в преддверии важных этапов до предела обострило интригу. А победу на 18-м этапе, который прошел между городами Бургос и Пенья-Кабарта (186 км), одержал белорус Василий Кириенко из Team Sky (4:46:48). 28 секунд ему уступил датчанин Крис Соренсен (Saxo - Tinkoff). Австралиец Адам Хансен, выступающий за Lotto, проиграл победителю этапа 1 минуту и 18 секунд.

То, чего так опасались поклонники «Астаны», случилось на 19-м этапе, соединившем между собой Сан-Висенте-де-ла-Баркера и Альтодель Наранко (181 км). Первым на этой дистанции стал испанец Хоаким Родригес (Katusha), пришедший к финишу за 4 часа, 16 минут и 13 секунд. Итальянец Диего Улиси из Lampre уступил победителю этапа 11 секунд. А другой испанец, Даниэль Морено, также выступающий в составе «Катюши», имел аналогичное, одиннадцатисекундное

отставание от Родригеса, и стал третьим.

Хорнер проиграл победителю заезда 14 секунд, расположившись на пятом месте. А Нибали закончил этап на 9-м месте с двадцатисекундным отставанием от Родригеса, уступая Хорнеру в генеральной классификации 6 секунд.

Предпоследний этап с финишем на знаменитой горе Англиру должен был стать определяющим относительно того, кто станет победителем гонки. Увы, несмотря на многочисленные коллективные попытки «Астаны» вернуть Нибали красную майку лидера, дефицитные секунды для своего капитана так и не были отыграны. Более того, Хорнер укрепил преимущество над «акуюлой», увеличив отрыв до 37-ми секунд. Перед последним этапом, финиш которого состоялся в Мадриде, это положение можно было считать окончательным, поскольку на «этапах дружбы» в плане распределения мест изменений практи-

чески не бывает. Так случилось и в столице Испании, Мадрид лишь засвидетельствовал триумф Хорнера. Нибали в итоге второй в генеральной классификации. А испанец Александр Вальверде из Movistar занял почетную — третью ступень пьедестала. Расстановка Хорнер, Нибали, Вальверде повторилась и в комбинированном зачете.

Зато в классификации, где учитываются набранные очки, Вальверде стал первым, Хорнер вторым, а другой испанец — Хоаким Родригес, третьим. В горной классификации победил француз Никола Эде из Cofidis. Крис Хорнер занял второе место, а третье досталось итальянцу Даниэле Ратто (Cannondale). Самым агрессивным гонщиком был признан испанец Хавьер Арамендия (Caja Rural). Наконец в командном зачете победу отпраздновала велогруппа Euskaltel-Euskadi, за которой расположился Movistar Team. «Астана» в этой классификации заняла третье место.

Завидная стабильность



На подиум Гран-при Сан-Марино поднялись все те же три испанца — пилоты «Хонды» сражались за «серебро», а гонщик «Ямахи» уверенно лидировал. В Республику Сан-Марино чемпионат мира по шоссейно-кольцевым мотогонкам заглянул сразу же после визита на Туманный Альбион — еще свежи в памяти были баталии MotoGP на асфальте скоростного «Сильверстоуна», как настала очередь гонки на противоположной по характеру, техничной и требовательной к пилотажу, трассе имени Марко Симончелли «Мизано». Впрочем, как уже не раз это бывало по ходу сезона, какой бы автодром ни принимал этап мирового первенства, с вероятностью в 95% на подиуме будут слышны испанцы — пара пилотов заводской «Хонды» и действующий двукратный чемпион из заводской «Ямахи». Гонка на Simoncelli International Circuit Misano исключением из этого правила не стала.

Перед гонкой в Сан-Марино заводская «Ямаха» подготовила обновленную коробку передач для мотоцикла — так называемая бесшумная трансмиссия призвана была помочь коллективу прибавить в скорости в сравнении с основными соперниками из «Хонды». Но по результатам первой тренировки впереди были испанец Марк Маркес, его соотечественники Дани Педраса и Хорхе Лоренсо, а четвертым стал титулованный итальянец Валентино Росси. Гонщики заводской «Дукати» американец Ники Хэйден и итальянец Андреа Довициозо показали седьмой и восьмой результаты соответственно. На 10-й строчке протоколов расположился лидер подкласса

CRT испанец Алекс Эспаргаро на «Априлии».

Вторую часть свободных заездов возглавлял все тот же квартал, в котором только Росси и Лоренсо поменялись позициями, заводские «Дукати» выступили хуже — Довициозо стал восьмым, а Хэйден лишь 12-м, зато приятное удивил Эспаргаро — пилот CRT установил великоколепное пятое время! Не обошлось без падений и других инцидентов, но к серьезным последствиям они, к счастью, не привели. Третья практика вновь осталась за заводскими командами японских марок — топ-4 полностью повторил итоги первой сессии, зато подтянулась «Дукати» (Довициозо стал пятым, хотя Хэйден был девятым). Лидером среди пилотов на технике CRT вновь оказался Эспаргаро, показавший десятый результат.

Заключительная четвертая тренировка осталась также за Маркесом, но компанию ему в первой тройке на сей раз составили Лоренсо и испанский гонщик «Хонды» Альваро Баутиста. Росси оказался четвертым, Педраса стал пятым, Довициозо — шестым, а Хэйден 12-м, проиграв одну позицию лидеру CRT Эспаргаро.

По итогам первого сегмента квалификации дальше сумели пройти итальянский пилот «Дукати» Микеле Пирро и британский гонщик «Ямахи» Кэл Кратчлоу. Они смогли занять те последние места и во второй квалификации, но настоящей сенсацией стало время Эспаргаро — Алекс на мотоцикле CRT смог завоевать шестую стартовую позицию, оставив позади заводские прототипы «Дукати»: Довициозо и Хэйден заняли девятое-десятое

места. Росси и Педраса стали третьим и четвертым соответственно, Лоренсо показал второе время, а Маркес был неудержим, выиграв свой шестой поул в дебютном сезоне! Между делом Марк обновил рекорд круга для мотоциклов MotoGP, который до этого удерживал его предшественник по «Хонде» австралиец Кейси Стоунер. На уорм-апе Маркес стал вторым, впервые за уик-энд отдав инициативу сопернику, — Лоренсо был быстрее, а Педраса, а третья время установил Педраса, опередивший Росси, тогда как Хэйден был восьмым, а Довициозо деватым. Лидером категории CRT оказался Эспаргаро — Алекс занял 10-ю позицию.

Не иначе как под впечатлением от своего феноменального времени в квалификации, Эспаргаро стартовал чуть раньше, чем следовало — испанец на своей «Априлии» к первому повороту был уже третьим, но бесстрастная электроника зафиксировала фальстарт и Алексу пришлось совершить штрафной проезд через боксы, который отбросил его в конец пелетона. Но после незапланированного визита на пит-лейн пилот к финишу гонки смог прорваться на 13-е место, став вторым в зачете CRT, — до лидера дивизиона в лице американца Колина Эдвардса на «Кавасаки» ему не хватило порядка пяти секунд.

Пока Эспаргаро прорывался с конца, Лоренсо уверенно лидировал в гонке — Хорхе мастерски выиграл старт и до самого клетчатого флага никому не отдал первую позицию, пролидривав от и до всю дистанцию Гран-при Сан-Марино и одержав вторую подряд победу.

Преимущество пилота «Ямахи» подавляющим не было, но его хватило, чтобы не дать дуэту «Хонды» выйти вперед. Впрочем, пилоты команды-соперника были заняты своей дуэлью.

Победив в квалификации, Маркес не лучшим образом начал основной заезд — провалившись назад из-за собственной ошибки, юный пилот сначала поборолся с титулованным Росси, порадовав болельщиков ярким сражением. После, взяв верх над Валентино по причине помарки «Доктора», Марк устремился за напарником. С Педрасой битва длилась до последнего — пилоты разменивались позициями в рискованных атаках, добавив немало седых волос руководству команды. Тем не менее молодость взяла верх над опытом — Маркес финишировал впереди Педрасы.

Росси четвертую гонку кряду финишировал в шаге от подиума, а вот пятым в Мизано стал немец Штефан Брэдль («Хонда»), который смог вырвать позицию в плотном сражении с Кратчлоу. Еще больше проиграла оказавшийся седьмым Баутиста, Довициозо и Хэйден вместе с Пирро на трех «Дукати» замкнули топ-10. Британец Брэдль Смит («Ямаха») занял 11-е место, далее оказались Эдвард и Эспаргаро, японец Хироши Аома («Кавасаки») и итальянцы Данило Петручи («БМВ») и Клаудио Корти («Кавасаки»), список финишировавших довершили француз Рэнди де Понье («Априлия») и британец Майкл Лавверти («Априлия»).

Соедших также оказалось немало. До финиша добраться не смогли австралиец Брайан Старинг («Хонда»), испанец Эктор Барбера («Кавасаки»), колумбиец Йонни Эрнандес («Априлия»), чех Карел Абрахам («Априлия»), итальянец Андреа Яннео («Дукати») и чех Лукаш Пешек («БМВ») — виной сходов стали и ошибки пилотов, и технические проблемы с мотоциклами гонщиков, и не лучшая физическая форма спортсменов, некоторые из них вернулись в седло после травм. Благодаря завидной стабильности — все гонки, за исключением одной, где Марк сошел, — Маркес заканчивал на подиуме и потому уверенно лидирует в личном зачете. Победы Лоренсо и подиумы Педрасы не позволяют пока ни Хорхе, ни Дани выйти во главу турнирной таблицы, а ведь до окончания сезона осталось всего пять этапов! Ближайший состоится 29 сентября в Испании и будет носить статус Гран-при Арагона.

Максим Вершинин
championat.com
Фото: motogp.com

ХАРЛАМОВ В ЦСКА

Сын знаменитого хоккеиста сборной СССР Валерия Харламова Александр назначен заместителем спортивного директора ХК ЦСКА. Об этом сообщает сайт издания «Спорт-Экспресс». Александр Харламов подчеркнул, что он доволен назначением и рад вернуться в клуб, в котором он вырос и играл. 37-летний Харламов играл в ЦСКА с 1992 по 1995 годы. Также он выступал за различные американские клубы, играл в питерском СКА, московском «Динамо» и новокузнецком «Металлурге». Харламов завершил карьеру в 2004 году. После завершения выступлений Харламов работал генеральным менеджером вильнюсского хоккейного клуба «Ветра», а также входил в тренерский штаб подмосковного «Витязя». С 2010 года Харламов возглавляет исполком профсоюза хоккеистов и тренеров. (lenta.ru)

ПОБЕДА
ОБОГАТИЛА
МЭЙУЭЗЕРА

Американский боксер Флойд Мэйуэзер ночью 14 сентября победил мексиканца Сауля Альвареса. Бой продолжался 12 раундов. Свою победу американец завоевал по очкам. Об этом сообщает Agence France-Press. Один из судей отдал боксерам равное число очков — по 114. Голоса других разделились следующим образом: 116-112 и 117-111 в пользу Мэйуэзера. Таким образом Мэйуэзер защитил титул «суперчемпиона» WBA в весе до 69,9 кг и завоевал звание чемпиона по версии WBC. За этот бой 36-летний американец получил рекордный гонорар в истории бокса — \$41,5 млн. 23-летнему Альваресу заплатили пять миллионов. Бой проходил в Лас-Вегасе на арене MGM Grand. В тот же вечер на этой арене состоялся бой в первой полусредней весовой категории между американцем Дэнни Гарсия и аргентинцем Лукасом Маттисе. Победу по итогам 12 раундов одержал Гарсия, защитив тем самым титулы чемпиона мира по версиям WBC и WBA. Мэйуэзер провел всего 45 боев. Во всех из них он одержал победу. После боя с Альваресом, по оценкам журнала Forbes, его доход увеличился до \$350 млн. (lenta.ru)

ПОКА БЕЗ
ШИРОКОВА

Полузащитник питерского «Зенита» и сборной России по футболу Роман Широков выбыл из строя на три недели из-за травмы паха. Об этом сообщает агентство «Р-Спорт». Неясно, сможет ли Широков сыграть за национальную команду в последних отборочных матчах чемпионата мира 2014 года. Широков получил травму паха 14 сентября в матче с грозненским «Тереком» (2:0). Из-за повреждения после первого тайма полузащитник был заменен. 18 сентября «Зенит» сыграл в Лиге чемпионов с мадридским «Атлетико». Далее питерцам предстоит три матча в российской премьер-лиге: с «Ростовом», «Крыльями Советов» и «Спартакком». 1 октября «Зенит» сыграет в Лиге чемпионов с «Аустрией», а 6 октября проведет матч чемпионата России с «Томью». Сборная России завершит групповой этап отборочного турнира ЧМ-2014 матчами с Локсембургом (11 октября) и Азербайджаном (15 октября). Победы в этих встречах гарантируют россиянам участие в чемпионате мира. (lenta.ru)

СТРАХОВКА НА
СЛУЧАЙ БОЙКОТА

Дирекция по проведению чемпионата мира 2014 года по хоккею в Беларуси застрахует турнир на случай его бойкота, отмены или переноса из-за форс-мажорных обстоятельств. Предписание заключить договор со страховой компанией содержится в указе президента страны Александра Лукашенко. Об этом сообщает РИА «Новости». Предполагается, что в случае бойкота, отмены или переноса чемпионата страховые выплаты получат не только белорусские организаторы, но и Международная федерация хоккея (ИИHF). На какую сумму планируется застраховать турнир, неизвестно. На прошлой неделе европарламент принял резолюцию, в которой он потребовал от ИИHF пересмотреть решение о проведении чемпионата мира в Беларуси, поскольку в этой стране применяются пытки к политическим заключенным. Ранее с требованием лишить Беларусь чемпионата мира неоднократно выступали политики и различные правозащитные организации. В мае 2012 года пересмотреть решение о проведении в Беларуси первенства планеты ИИHF попросили 28 американских конгрессменов. Беларусь получила право провести ЧМ-2014 в мае 2009 года на конгрессе ИИHF в Берне. В мае 2013 года конгресс ИИHF утвердил Беларусь в качестве организатора турнира. (lenta.ru)

**СОПЕРНИКА
КЛИЧКО БУДУТ
ВЫБИРАТЬ**



Следующий соперник украинского боксера Виталия Кличко определится в результате выборов. Голосование пройдет на съезде Всемирного боксерского совета (WBC), который состоится с 3 по 9 ноября в Таиланде. Об этом сообщает сайт WorldBoxingNews.net. Президент WBC Хосе Сулеймани заявил, что Кличко следует встретиться с обязательным претендентом на свой титул канадцем Бермейном Стивенсом. По словам Сулеймани, канадец заслужил право побороться за пояс чемпиона мира по версии WBC. Сам Кличко не исключил вариант, при котором его соперником будет британец Дэвид Хэй, который ранее встречался на ринге с младшим братом Кличко — Владимиром. Ранее директор промоутерской компании братьев Кличко K2 Promotions Том Лейфлер заявил, что предстоящий поединок станет последним в карьере 42-летнего Виталия. В июле 2013 года должны были пройти торги за право организовать бой между Кличко и Стивенсом. Однако они несколько раз переносились по инициативе украинца. В августе WBC разрешила Кличко перенести защиту на 2014 год, сохранив за ним чемпионский пояс. В последний раз Кличко выходил на ринг в сентябре 2012 года в Москве. Тогда украинец нокаутировал немца Мануэля Чарра. Всего украинец провел 47 боев, выиграв 45 (41 — нокаутом) из них. Дважды он оказывался в роли проигравшего. (lenta.ru)

**ФИФА
С ОЧЕРЕДНЫМ
СПОНСОРОМ**



«Газпром» 14 сентября подписал с Международной федерацией футбола (ФИФА) спонсорское соглашение на период 2015-2018 годов. Об этом сообщает РИА «Новости». Соглашение было подписано председателем правления «Газпрома» Алексеем Миллером и президентом федерации Йозефом Блаттером. Подписание проходило в присутствии президента России Владимира Путина. Согласно документу, в течение четырех лет российская компания сможет называться официальным партнером соревнований, проводимых под эгидой федерации. Это даст ей право рекламировать на мероприятиях свои товары в категориях «Нефть, Газ, Дизель, Добыча, Переработка и реализация товаров». Рекламироваться «Газпром» сможет на таких мероприятиях, как чемпионат мира, который пройдет в России в 2018 году, а также на кубке мира среди молодежи, на соревнованиях по пляжному футболу и других мероприятиях. Также российский газовый монополист получит право использовать торговый знак ФИФА, в том числе сам кубок, в рекламе самого себя. После подписания соглашения Алексей Миллер отметил, что стоимость контракта «соответствует масштабам мероприятия». О какой именно сумме идет речь, он не сказал. Российская газовая компания также является главным спонсором футбольных клубов «Зенит» и «Шальке 04». Кроме того, «Газпром» официально поддерживает «Челси» и «Црвену Звезду». Чемпионат мира по футболу пройдет с 8 июня по 8 июля 2018 года в 11 российских городах. (lenta.ru)

**ФЕДЕРАЦИЯ ВНОВЬ
ПЕРВЫЙ**



Швейцарец Роджер Федерер вернулся в первую пятёрку рейтинга Ассоциации теннисистов-профессионалов (АТР). Обновленная версия рейтинга опубликована 16 сентября на официальном сайте АТР. Федерер, находившийся на шестой позиции, поменялся местами с Томашом Бердыхом из Чехии. В последний раз швейцарец находился на пятой строчке месяц назад (в рейтинге от 12 августа). Во главе рейтинга АТР остался серб Новак Джокович, за ним расположились испанец Рафаэль Надаль и британец Энди Маррей. На четвертой позиции находится испанец Давид Феррер. Лучшим из россиян является Михаил Южный, занимающий 20-ю строчку. Дмитрий Турсунов находится на 34-м месте, Николай Пивоваров — на 43-м, Александр Богомолов — на 68-м, Евгений Донской — на 90-м, Андрей Кузнецов — на 98-м. В топ-3 рейтинга Женской теннисной ассоциации (WTA) изменений не произошло. Первой ракеткой мира осталась Серена Уильямс из США, за ней расположились Виктория Азаренко из Беларуси и россиянка Мария Шарапова. (lenta.ru)

«Барыс» в числе лидеров

Вячеслав Селезнев
Фото: hcbarys.kz

Столичный «Барыс» продолжает выступление в регулярном чемпионате КХЛ. После двух стартовых домашних побед над «Северсталью» и «Локомотивом» с общим счетом 15:4 астанчан ожидало настоящее испытание в лице питерского СКА. Клуб с берегов Невы волею календаря первые четыре матча проводил на выезде. Четвертым пунктом стала Астана. Адо этого СКА на выезде поочередно одолел: «Авангард» (5:1), «Автомобилист» (6:4) и «Югру» (5:1).

Непогодились питерцы и «Барыс». Тот поединок, сыгранный в прошлый четверг, прошел под диктовку гостей. В итоге хоккеисты СКА забросили пять шайб. Отличиться удалось Илье Ковальчуку, Виктору Тихонову, Алексею Поникаровскому, Роману Червенке и Дмитрию Калинин. «Барыс» на это ответил двумя точными бросками Дастина Бойда и Романа Савченко.

А через два дня астанчане на своем льду принимали мытищинский «Атлант». Клуб из Московской области оказал «Барысу» яростное сопротивление, но, тем не менее, команда, которой руководит финский наставник Ари-Пекка Селин, оказалась сильнее «Атланта» — 5:4.

Сумел «Барыс» победить и в следующем матче, который состоялся во вторник. На этот раз в гости к столичному клубу пожаловал омский «Авангард». Сибиряки оказались в роли отыгрывающихся уже на 22-й секунде первого периода, когда Брэндон Боченски, воспользовавшись передачей Найджела Доуса, отправил шайбу в ворота, защищаемые Эдуардом Рейзвихом. Лишь в начале второй двадцатиминутки «Авангард» смог сравнять счет. Ответную шайбу на 24-й минуте забросил Александр Фролов. Однако равенство в счете сохранялось недолго. Уже на 33-й минуте «Барысу» удалась комбинация, в которой поучаствовали Майк Лун-

дин, Найджел Доус и Роман Старченко, последний, к слову, точным броском вывел свою команду вперед.

Спустя еще четыре минуты хоккеисты «Барыса» забросили третью шайбу в ворота соперников. На этот раз точным был Талгат Жайлауов, которому удачно ассистировал Алексей Литвиненко. В заключительном периоде игроки обеих команд не сбавили темпа и сумели порадовать зрителей забросенными шайбами. На 48-й минуте хозяева реализовали большинство. Автором гола стал Максим

Спиридонов, которому ассистировал Талгат Жайлауов — 4:1. Через четыре минуты хозяева площадки сами оказались в меньшинстве после удаления Найджела Доуса. Чем и воспользовался защитник «Авангарда» Никита Пивцакин, сокративший разницу в счете до двух шайб. Однако последнее слово в этом поединке осталось за хоккеистами «Барыса». На 53-й минуте Максим Спиридонов забросил пятую шайбу в ворота сибиряков, которые в этот момент из-за удаления двух игроков остались на льду втроем.

По состоянию на утро среды «Барыс» в таблице регулярного первенства располагался на пятой строчке (12 очков), оказавшись позади питерского СКА (15 очков), московского и рижского «Динамо» (15 и 13 очков), а также казанского «Ак-Барса» (13 очков). Причем москвичи, рижане и казанские хоккеисты провели на тот момент по 6 игр, что на одну больше, чем у «Барыса» и СКА.

Следующий матч «Барыс» сыграет против клуба «Югра». Встреча состоится 19 сентября в Ханты-Мансийске.



**АРМСТРОНГ
ВЕРНУЛ
МЕДАЛЬ**

Американский велогонщик Лэнс Армстронг, лишенный всех титулов за нарушение антидопингового законодательства вернул в Национальный олимпийский комитет (НОК) США бронзовую медаль Игр-2000 в Сиднее. Об этом Армстронг написал в своем твиттере. Пресс-секретарь НОК США Патрик Сандански в твиттере подтвердил то, что гонщик вернул награду. В ближайшее время медаль будет доставлена в штаб-квартиру Международного олимпийского комитета (МОК) в Швейцарии. МОК лишил Армстронга олимпийской медали в середине января 2013 года, потребовав также вернуть награду обратно. Американец пошел на этот шаг только сейчас. Армстронг выиграл «бронзу» Игр-2000 в индивидуальной гонке. Победу тогда праздновал россиянин Вячеслав Екимов, а «серебро» досталось немцу Яну Ульриху. Летом 2013 года Ульрих признался в употреблении допинга. Но пока никаких санкций к нему применено не было. Армстронг был уличен в использовании допинга в ходе расследования Антидопингового агентства США (USADA), результаты которого были обнародованы в октябре 2012 года. Помимо олимпийской «бронзы» американца, в частности, лишили звания семикратного победителя «Тур де Франс». (lenta.ru)



**В БОЙ С НОВОЙ
ПЕСНЕЙ**

Украинский боксер-тяжеловес Владимир Кличко сменил песню, под которую он выходит на ринг. 5 октября перед поединком Кличко с россиянином Александром Поветкинским будет звучать не традиционная для украинца композиция Can't Stop группы Red Hot Chili Peppers, а песня «Брат за брата» украинской группы Kozak System. Об этом пишет украинское издание «Взгляд». Как отмечает издание, песня «Брат за брата» была написана под впечатлением от боксерских поединков Кличко. Музыканты Kozak System не пропускают бои братьев уже 15 лет. Под песню Can't Stop Кличко-младший выходил на ринг с 2005 года. С тех пор он провел 17 боев и во всех одержал победы. С 1996 по 2002 годы он использовал песню Тины Тернер Simply the best, затем выходил на ринг под композицию группы Queen We will rock you, но отказавшись от нее после поражений от Корри Сандерса и Леймона Брюстера. Кличко, носящий титул «суперчемпиона» WBA (Всемирная боксерская ассоциация), встретится с Поветкинским на ринге 5 октября в Москве в спорткомплексе «Олимпийский». Кличко также продолжает чемпионские титулы WBO (Всемирная боксерская организация) и IBF (Международная федерация бокса). Поветкин является «обычным» чемпионом по версии WBA. (lenta.ru)



БЕЗ КОНКУРЕНТОВ

Красноярск остался единственным претендентом на проведение зимней Универсиады 2019 года. Соперник российского города — швейцарский кантон Вале — снял свою кандидатуру. В официальном письме швейцарцы сообщили, что считают свои шансы на победу невысокими, поэтому они не стали готовить досье. Об этом сообщает сайт krsk2019.ru. Швейцарцы, однако, планируют побороться за проведение зимней Универсиады 2021 года. Отказ Вале от борьбы за проведение Универсиады не означает автоматическую победу Красноярска. В том случае, если Международная федерация студенческого спорта сочтет российский город не готовым к организации соревнований, она имеет право назначить новую заявку компанию с другими кандидатами. Окончательное решение по поводу заявки Красноярска будет принято 9 ноября 2013 года. Универсиада — международные спортивные соревнования, в которых принимают участие студенты — проводятся каждые два года зимой и летом. Летняя Универсиада 2013 года прошла в Казани, а зимняя состоится в итальянском Трентино. В 2015 году летнюю Универсиаду примет корейский Кванджу, а зимнюю — испанская Гранада. (lenta.ru)



«Ливерпуль» в Лиге чемпионов. За и против

Великий английский клуб снова демонстрирует победу над поступью. Это дает пищу для размышлений на тему, почему «Ливерпуль» вернется в ЛЧ и почему этого может не случиться.

Брендан Роджерс делает игроков лучше

3 сентября 2012 года «Ливерпуль» проиграл на «Энфилде» «Арсеналу», и одним из главных виновников того поражения был Стивен Джеррард. Капитан «красных» постоянно лез вперед, будто позабыв, что ему уже не 27, и он больше не может возвращаться назад так же быстро, как раньше, а защита «Арсенала» прерывала все попытки Стивена сделать последний пас. В итоге Джеррард выглядел одним из худших на поле, стареющей звездой, все еще не осознавшей, что по старому уже не будет. Год спустя Стивен — ключевой полузащитник «красных». Он тратит меньше сил на беготню и сконцентрирован на организационных действиях. Он уже не может выигрывать матчи в одиночку, но в свои 33 остается игроком, без которого «Ливерпуль» гораздо сложнее.

Историю Джеррарда по-своему могут пересказать многие футболисты «красных». О таланте Коутиньо знали еще до того, как он перешел в «Интер» — и все равно, как же удивительна та легкость, с которой бразилец адаптировался к английской лиге. Талантливый эгоист Дэниел Старридж забивает в каждом матче, при этом больше не раздражает болельщиков чрезмерной уверенностью в своей исключительности. Даже Стюарт Даунинг, прежде чем оказаться в «Вест Хэме», в середине прошлого сезона снова стал отдавать результативные передачи. Сложно представить суперзвезду, которая в ближайшее время захочет в «Ливерпуль», но и из футболистов ценной в 10-15 миллионов у Роджерса получается что-то очень интересное.

Убедительный старт сезона
В прошлом сезоне «Ливерпуль» выиграл лишь 3 матча из первых 14 — и это были игры с «Норвичем», «Уиганом» и «Редингом». Руководство ясно дало понять, что Роджерс — проект долгосрочный, и помогать ему доработать до конца сезона может лишь выдающийся провал. С другой стороны, трудный старт уже осенью отложил возвращение «красных» в ЛЧ еще на сезон.

Четыре матча и три победы со счетом 1:0, а также ничья 2:2 с «Суонси». Четыре гола Дэниела Старриджа, равномерно распределенные на все четыре матча. 2013/14 «Ливерпуль» начал исключительно здорово. Ну да, в прошлом сезоне к ноябрю на третьем месте вышел «Вест Бромвич» (после четырех туров этого сезона идущий 19-м), но будущее «красных» с его одаренным тренером и суперзвездой в запасе кажется сильно более интересным. Что бы



там ни поджидало «Ливерпуль», разве не важно, что защитная линия обретает уверенность в новом вратаре? Что Старридж все лучше понимает, насколько он эффективнее, когда не пытается взять мяч и обвести полкоманды? Новый «Ливерпуль» так молод — Роджерс только начал второй сезон, Коутиньо и Старридж не отыграли на «Энфилде» и года, Миньоле — двух месяцев. Привыкнуть наслаждаться моментом новому «Ливер полю» не менее важно, чем учиться на своих ошибках.

Надежность прямо сейчас

Один из самых интересных статистических показателей сезона «красных» — 69% точных передач, выполненных Майклом Кэрриком в первом тайме недавнего северозападного дерби. Во втором круге прошлого сезона «Ливерпуль» регулярно кого-нибудь громил («Суонси» — 5:0, «Уиган» — 4:0, «Ньюкасл» — 6:0), история новых успехов «красных» — это прежде всего про согласованность действий и крепкую оборону. Защита здесь начинается в атаке: в частности, Яго Аспас в дерби показался реинкарнацией Пак Чжи Суна в его лучшие годы. Состав «Ливерпуля» уступает составам конкурирующих команд, но Брендан Роджерс делает все, чтобы свести эту разницу к минимуму.

Отличная работа в межсезонье

Виллиан и Генрих Мхитарян «Ливерпулю» не достались, зато на «Энфилде» появились центральный защитник «ПСЖ» Сако (который вполне может прийти в основу и надолго), арендованный вингер «Челси» Мозес (говорят, на него претендовал и «Эвертон», но Муриньо не смог отказать старому знакомому), а многообещающий Симон Миньоле заменил не захотевшего быть «одним из двух первых номеров» (слова Роджерса) Пеле Рейну. Что не менее важно, «Ливерпуль» нашел покупателей на Стюарта Даунинга и Энди Кэрролла, получив за них больше 20 миллионов фунтов (привет Саму Эллардаису). Что важно всего, в «Ливерпуле» остался Луис Суарес, так и не поправший ни в «Реал», ни в «Арсенал». Брендан Роджерс говорит, что самое главное — не пускать игроков в зону комфорта: почти у каждого футболиста «красных» есть конкурент, который не даст ему чувствовать себя в безопасности.

Луис Суарес

Если публичные попытки Суареса уйти из клуба в межсезонье не испортили его отношения с руководством, тренерским штабом и однолюбниками, «Ливерпуль» очень скоро ждет чрезвычайно мощное подкрепление. Дисквалификация

уругвайца уже вот-вот закончится — 25 сентября, в кубковом матче с «МЮ». Роджерсу надо придумать, как совместить Луиса в основе со Старриджем, никого не обидев, и все равно сложно представить, что возвращение Суареса сделает «Ливерпуль» слабее.

Против

Луис Суарес

Хотя знает, может и сделать. Начнем с очевидного: от Суареса можно ожидать чего угодно — в том числе поступков, после которых Роджерсу и руководству «Ливерпуля» придется бросить все дела и заняться формулировкой официальных заявлений для прессы. В восьми матчах, проведенных командой Роджерса без Суареса, «Ливерпуль» одержал семь побед и один раз сыграл вничью. В прошлом сезоне Луис чаще всех бил по воротам и чаще всех пытался обвести соперника — судя по тому, как эффективно сыгрались атакующие футболисты «красных» в его отсутствие, Роджерсу предстоит учить его тому, чему он учил Старриджа. При этом ничего не испортил в игре одного из сильнейших нападающих страны.

Исключительно сильные конкуренты

«Ман Юнайтед» расстался с Фергусоном, «Арсенал» бросает то в жар, то в холод (см. хоть матч с «Сандерлендом»), «Ман Сити» Пеллегрини пока не впечатляет, «Тоттенхэм» обновил полкоманды, а «Челси» проиграл последний матч «Эвертону» и не имеет ни одного нападающего, на которого можно положиться. Это важно и интересно, но этого пока недостаточно, чтобы представить, что кто-то из традиционных английских претендентов на Лигу чемпионов может уступить место «Ливерпулю». Конкуренция в этом сезоне страшнейшая и даже пройдя сезон без очевидных провалов, «Ливерпуль» все равно может оказаться пятым — шестым.

Разница в классе футболистов

Луис Суарес, конечно, суперзвезда, Джеррард, Лукас, Старридж и, может быть, Аггер поборолось бы за место в основе более-менее любого клуба премьер-лиги. Увы, этого явно недостаточно, чтобы считать состав «Ливерпуля» ровней составу пяти главных конкурентов. Для возвращения в Лигу чемпионов «красным» нужно нечто большее, чем сумма усилий своих игроков — каждый успех команды в этом сезоне будет прежде всего выдающимся тренерским достижением. Аргументов в пользу возвращения «Ливерпуля» в Лигу чемпионов, как видите, набралось больше, но надо понимать, что этот аргумент «против» ценнее любого из аргументов «за».

Роман Мун
sports.ru
фото: reuters.com

«АСТАНА» НАЧАЛА
С ПОБЕДЫ

Баскетболисты «Астаны» провели свой первый матч в сезоне в рамках УТС в итальянском городе Тренто. Встретились казахстанцы с местной командой. БК «Тренто» играет во второй итальянской лиге, в прошлом сезоне баскетболистам этой команды удалось дойти до полуфинала лиги ДУО. В команде выступают два очень сильных американских защитника Брендон Трич и Би Джей Тернер. Начало матча осталось за нашими ребятами, повел за собой команду новичок-снайпер Пэт Калатес, здорово завел партнеров самоотверженной игрой в защите капитан Рустам Яргалиев. К большому перерыву нашей команде удалось завладеть комфортным преимуществом в 12 очков. В начале второй половины хозяева максимально активизировались, американец Би Джей Тернер забил 2 трехочковых подряд, несколько проходов сделал аргентинский защитник Тренто Форрей, как результат – рывок итальянцев 12:0. Нужно отдать должное нашим ребятам, они смогли найти в себе силы и ответить на рывок! Традиционно в нападении основную работу на себя взяла тройка Саймон, Цветкович и Раш, а в решающий момент матча на авансцену вышел Пэт Калатес, который своим дальним попаданием снял вопрос о победителе! Итоговый счет матча – 76:67 в пользу «Астаны». Статистика матча: Пэт Калатес – 25 очков, Брайан Раш – 17 очков, Дэвид Саймон – 12 очков. Следующую игру баскетболисты «Астаны» проведут 20 сентября. Соперником станет итальянская команда «Авелино». (bcastana.kz)

НА ВЫСОКИХ
ПОЗИЦИЯХ

Мужская сборная Казахстана по теннису занимает восьмое место в рейтинге Кубка Дэвиса, сообщает на официальном сайте турнира. Казахстанские теннисисты имеют в своем активе 4616,25 очков. Лидером рейтинга по-прежнему является команда Чехии, действующий обладатель трофея. В первой тройке произошло одно изменение: сербы опередили испанцев, и вышли на второе место. (rsport.ru)

ШТУРМ ДУМАЕТ
О БУДУЩЕМ

Претендент на титул в среднем весе Феликс Штурм рассказал WBN о своем уважении к чемпиону WBA и IBF Геннадию Головкину и о том, что он надеется на встречу с казахстанским спортсменом на ринге в будущем. Немец сейчас ведет переговоры с новым обладателем титула по версии IBF Дарреном Баркером о бое в декабре, скорее всего, – в Британии, но открыт для поединка с Головкиным, если получится вернуть себе титул чемпиона в противостоянии с британцем. – Конечно, я думаю, что бой с Головкиным может случиться в будущем, – сказал Штурм в интервью WBN. – По идее, поединок должен произойти в Германии – с предпосылками, что SAT1 и HBO придут к согласию. Мой телевизионный партнер SAT1 хочет, чтобы мой бой проходил в Германии. Я не думаю, что это будет проблемой для Головкина. Головкин бьет всех, кого ставит против него, и делает это в захватывающем стиле. Я не завижду ему, он величайший боксер. Его оппоненты все лучше и лучше, что дает ему шанс показать, на что он действительно способен. Но, как я говорил, я сфокусирован на бое с Дарреном Баркером. Если ничего не получится, мы будем думать над следующим ходом. У Головкина бой в ноябре, так что драться с ним в этом году не получится. Впоследствии мы решим, какой вариант будет лучше для нас. Я думаю, важно, что такие бои случаются, даже если и приходится ждать их долго. В ближайшем будущем для 34-летнего боксера большой проблемой в переговорах о бое против Баркера будет место встречи, так как промоутер чемпиона Эдди Херн настаивает на том, чтобы первая защита состоялась на родной земле британца. Бывший чемпион по версии WBA Штурм – преимущественно домашний боец из-за ограничений по контракту с телевидением, хотя он уже сказал WBN, что будет драться в Британии, если предложение от Matchroom Boxing будет устраивать его и его команду. Переговоры между Штурмом и Баркером еще ведутся. (sports.kz)

Новая глава
в истории «Шахтера»

Данияр Балахметов
Фото: ekaraganda.kz

В четверг карагандинский «Шахтер» переворнет очередную страницу не только своей истории, но и всего казахстанского футбола. Подопечные Виктора Кумыкова дебютируют в групповой стадии Лиги Европы 2013/14 годовым матчем против греческого ПАОКа. Того самого, который в квалификации Лиги чемпионов уступил харьковскому «Металлисту», а затем после отлучения украинского клуба от еврокубков за участие в договорном матче вновь получил шанс попытаться счастье в самом престижном клубном турнире Старого света. Но и со второй попытки греки не сумели преодолеть лигочемпионский барьер, теперь же в лице немецкого «Шальке». Между тем в обоих случаях греки смогли завершить гостевые встречи в Харькове и Гельзенкирхене вничью, причем с одинаковым счетом – 1:1. Правда, дома футболисты ПАОКа пока неизменно уступали своим соперникам. И если с «Металлистом» это было сухое поражение 0:2, то в матче с «Шальке» «Двуглавые орлы» до последних минут сохраняли ничейный счет 2:2, пока не состоялся гол в исполнении Адама Соли. Впрочем, несмотря на неутешительные результаты греческой команды в

квалификационном раунде Лиги чемпионов, «горняки» ожидают непростой поединок с предельно мотивированным соперником.

Сейчас ПАОК, контрольный пакет акций, которого принадлежит российскому бизнесмену Ивану Савиди, делит второе и третье места в стартовавшей в середине августа суперлиге Греции с клубом «Каллонис». Команда голландского специалиста Хуба Стевенса в четырех встречах при одном поражении одержала три победы. После четырех туров у ПАОКа и «Каллониса» наметилось равенство очков – по 9. Но по разнице забитых и пропущенных мячей соперники «Шахтера» имеют лучшие показатели – 9:4 против 6:2 у «Каллониса». В прошедшую субботу ПАОК обыграл на выезде команду «Верия» со счетом 2:1. К слову, лидирует в первенстве «Олимпиакос». Клуб из Пирея пока не проиграл ни одной встрече, имея на своем счету 12 очков.

Отдельно стоит отметить тех, кто сейчас защищает цвета ПАОКа. А выделить в составе соперника «Шахтера» есть кого. Главным образом успехи команды связывают с капитаном, 32-летним Димитрисом Салингидисом, который, кстати, в ноябре 2009 года, отличившись во втором стыковом матче с Украиной в Донецке, вывел сбор-

ную Греции на чемпионат мира. Еще одним ключевым игроком команды является тридцатичетырехлетний Костас (Константинос) Кацуранис, также выступающий за сборную Греции. Кацуранис, к слову, уже имеет опыт встреч с казахстанскими командами. 17 ноября 2004 года в рамках отборочного турнира мирового первенства 2006 года сборная Греции принимала казахстанскую дружину в Афинах и победила со счетом 3:1. Кацуранис как раз отличился в этом поединке, забив на 86-й минуте третий мяч в ворота Юрия Новикова. Сыграл Кацуранис 7 августа 2005 года и в Алматы. Тогда греки одержали трудную победу со счетом 2:1.

Очень кстати пришли клубу из Салоников и новички, которые дополнили ряды команды в этом году. Томаш Нецид, Секу Олисе (пришел зимой) и Мирослав Стох выступают в ПАОКе на правах аренды. Первые двое были откомандированы в Грецию из московского ЦСКА. А Мирослав Стох – игрок сборной Словакии, прибыл из турецкого «Фенербахче». Также ПАОК арендовал у итальянского «Пармы» полузащитника сборной Греции Сотириса Ниниса.

Зимой на правах свободного агента после истечения контракта с белградским «Партизаном» в ПАОК перешел сербский полуза-

щитник Звонимир Вукич, который ранее успел поиграть за такие клубы: мадридский «Атлетико», донецкий «Шахтер», ФК «Москва» и английский «Портсмут». Также клуб пополнили игроки сборной Греции Николас Спирупулос из итальянского «Кьево» и Йоргос Цавелас с Александром Циолисом. Оба ранее выступали в «Монако».

Что «горняки» противопоставят «двуглавым» – будет известно уже скоро. Поединок ПАОК – «Шахтер» будет обслуживать французская бригада арбитров во главе с Фредом Фотрелем. Большим плюсом для подопечных Виктора Кумыкова является то, что встреча, которая состоится на стадионе «Гумба», где ПАОК принимает своих соперников, пройдет без зрителей. Такое наказание греческий клуб понес после неподобающего поведения болельщиков во время поединка против венского «Рапида» в рамках квалификации Лиги Европы в августе прошлого года.

Сами «горняки», попав в основную стадию Лиги Европы, продлили себе сезон до середины декабря. Смогут ли карагандинцы решить максимальные задачи или, по крайней мере, близкие к таковым на всех трех фронтах, а может, принесут в жертву что-нибудь, сконцентрировав все силы на одном турнире, станет ясно совсем скоро. В ближайшее время «Шахтер» ожидает весьма плотный и насыщенный календарь. После выезда в Грецию команда Виктора Кумыкова в воскресенье встретится в Алматы с «Кайратом», который желает наверстать упущенное и зацепиться за медали. Сейчас в первой шестерке «горняки» и алматинцы идут вровень, имея по 22 очка и отставая от лидеров первенства в лице «Актобе» и «Астаны» на 8 баллов. Уже 25 сентября, после встречи в Алматы «Шахтер» в 1/2 финала Кубка Казахстана сыграет на выезде с павлодарским «Иртышом». Затем, 28 сентября «горняки» вновь сыграют с «Иртышом» в Павлодаре, но уже в рамках первенства. 3 октября команда Виктора Кумыкова во втором туре групповой стадии Лиги Европы примет израильский «Маккаби». Наконец 6 октября «Шахтер» дома в 29-м туре чемпионата страны примет «Ордабасы». В итоге получается шесть матчей за 18 дней.

В НУЖНОЕ ВРЕМЯ
В НУЖНОМ МЕСТЕ

Врач «Кайрата» Алексей Левин вместе с массажистом Георгием Михайловым стали настоящими героями, сохранив жизнь человеку. В субботу утром рейс авиакомпании Air Astana по маршруту Алматы – Шымкент, вылетев из южной столицы, вынужден был вернуться. Дело в том, что одному из пассажиров внезапно стало плохо, и у него случился приступ эпилепсии. Медперсонал «Кайрата» летевший на этом борту вместе с командой на матч с «Ордабасы», среагировал незамедлительно и оказал первую медицинскую помощь пассажиру. Как утверждают очевидцы, врач «Кайрата» Левин заставил самолет развернуться и лететь в Алматы, где их уже ждала бригада скорой помощи. Врачи, после прибытия рейса в аэропорт южной столицы, обследовав пассажира, вынесли вердикт: если бы не экстренное вмешательство Левина и его коллег, то, скорее всего, человек мог просто не долететь в Шымкент живым. (sports.kz)

ИСПЫТАНИЕ
КОРЕЕЙ

В четвертьфинале континентального первенства в Таиланде сборная Казахстана в четверг сыграет с Южной Кореей. Победитель этого противостояния продолжит борьбу за медали, а проигравший будет оспаривать места с 5-го по 8-е, сообщает пресс-служба ФВРК. Обыграв сборную Вьетнама (эта победа стала четвертой крауду для команды на турнире) и уступив в четырех партиях Японии, наша команда заставила организаторов взять в руки калькуляторы и подсчитать соотношение мячей в группе «Е». Потому как сразу у трех команд – Японии, Таиланда и Казахстана, равными оказались не только набранные очки – по 6, но и соотношения партий – 7:4. Увы, но фактор мячей сыграл против нашей команды, отправив подопечных Александра Гутора на третье место первого четвертьфинального квартета. Это означало, что в 1/4 финала сборная Казахстана сыграет с командой, занявшей второе место в параллельном квартете. Сборной этой стала Южная Корея. Как ни старались, а вышло все, так как вышло. Проходившие соперники в лице сборных – Ирана и Тайбэя в четвертьфинале достигли будущего участником (первым двум из четырех) чемпионата мира-2014 – Японии и Таиланда. Хозяева, «угорюбив» японек не особо напрягались в очном поединке, сумели практически наверняка проскочить в четверку сильнейших. Ну что ж, теперь сборную Казахстана ждут два очень важных поединка с корейками. Первый – за право оказаться в четверке лучших на азиатском континенте. Этот матч будет сыгран в четверг – 19 сентября в рамках 1/4 финала континентального первенства. И второй поединок – за право участия в чемпионате мира-2014. Эта встреча состоится 28 сентября в Китае, где пять сборных (Китай, Южная Корея, Казахстан, Новая Зеландия и Индия) поспорят за две вакансии на мировой форум. (sports.kz)

ПО МНЕНИЮ
ЛЕФФЛЕРА

Генеральный директор компании K2 Promotions Том Леффлер считает, что чемпион WBA/IBO в среднем дивизионе Геннадий Головкин (27-0, 24 КО) единственно, кто может побить чемпиона мира в пяти весовых категориях Флойда Мейуэзера-младшего (45-0, 26 КО). При этом, по словам промоутера, Головкин даже готов опуститься в первый средний дивизион. «Головкин готов драться с Флойдом в первом среднем весе. Однако, осуществимо ли это? – говорит Леффлер. – Тренер Геннадия Абель Санчес говорит, что Головкин – единственный парень, который может побить Мейуэзера в 69,850 кг. Я не хочу произвести неправильное впечатление и считаю, что Флойд уже не раз доказал, что он лучший боец в мире независимо от весовой категории, но на сегодня бой Мейуэзера с Головкиным был бы самым захватывающим поединком. Тем не менее, несмотря на все эти предположения, в настоящее время Геннадий полностью сосредоточен на поединке с Кертисом Стивенсом, который состоится 2 ноября в Нью-Йорке». (fightnews.ru)



Резвый старт

Во вторник и среду состоялся первый тур группового этапа Лиги чемпионов

Алишер Абдуллин
Фото: sportbox.ru

Старт группового этапа нынешней Лиги чемпионов выдался крайне результативным и бескомпромиссным. В первый игровой день, который прошел во вторник, в восьми матчах (группы А-Д) было одержано семь побед и забито 30 голов. Картину первого тура дополнили и игры, состоявшиеся в среду в группах Е-Н. Однако эти поединки из-за своего позднего начала в обзор не попали.

Группа А

Уверенное начало «МЮ» и «Шахтера»

В группе А записный фаворит в лице английского «МЮ» стартовал с весьма уверенной победы над немецким «Байером». Команда Дэвида Мойеса в середине первого (22-я минута) тайма усилиями Уэйна Руни вышла вперед. Основные события поединка состоялись во второй половине. На 54-й минуте капитан «Байера» Симон Рольфес счет сравнял. Однако в течение двадцати минут «Красные дьяволы» убили интригу. На 59-й минуте Робин ван Перси забил второй мяч в ворота Бернда Ленно, а на 70-й Руни вновь напомнил о себе, удвоив преимущество своего клуба – 3:1. Наконец спустя девять минут Антонио Валенсия заставил капитулировать голкипера гостей «Байера» лишь сумели сокра-

тить разницу в счете, отличился Эмер Топрак (88-я минута).

В другом матче группы донецкий «Шахтер» нанес в гостях поражение испанскому клубу «Реал Сосьедад». Творцом победы «горняков» в Сан-Себастьяне стал Алекс Тейшейра, сделавший дубль на 65-й и 87-й минутах.

В следующем туре, который состоится 2 октября, лидеры группы «Шахтер» и «МЮ» сыграют в Донецке. А в Леверкузене в этот же день «Байер» будет принимать «Реал Сосьедад».

Группа В

«Ювентус» оконфузился в Дании, «Реал» победил с теннисным счетом в Турции

Туринский «Ювентус» год назад, в рамках группового турнира Лиги чемпионов умудрился потерять два очка в Дании, сыграв с «Нордшелланом» вничью – 1:1. На этот раз «Старая Сенюра» повторила прошлогодний сценарий, правда с другим соперником, теперь уже в лице «Копенгагена». Причем счет нынешней встречи оказался таким же. На 14-й минуте Николай Йоргенсен вывел датскую команду вперед. Лишь во втором тайме, на 54-й минуте Фабио Квальярелла сравнял счет.

Совсем недавно встречались и две другие команды группы «Галатасарай» и мадридский «Реал». В 1/4 финала Лиги чемпионов прошлого сезона испанцы по сумме

двух встреч взяли верх над турецким клубом, победив 3:0 дома и уступив 2:3 в Стамбуле. Исходя из результата стамбульского матча, от нынешнего поединка вполне ожидали интриги. Но ее не случилось. «Реал» без вариантов одолел команду Фатиха Терима. Хет-трик Криштиано Роналду, дубль Карима Бензема и гол Иско обеспечили «Реалу» разгромную победу. Ответ «Галатасарая» оформился лишь в гол Умута Булута на 84-й минуте. К этому времени турецкая команда уступала со счетом 0:5. Итоговый результат встречи – 6:1. Победа «Реала» омрачилась травмой Икера Касильяса в первом тайме. Голкипер испанского клуба после долгожданного появления в стартовом составе провел на поле всего 15 минут и был заменен на Диего Лопеса.

В следующем туре, 2 октября «Реал» дома встретится с «Копенгагеном», а «Ювентус» примет «Галатасарай».

Группа С

Лиссабон ликует, Пирей огорчается

В группе С хозяева матчей испытали диаметрально противоположные чувства. В первом случае лиссабонская «Бенфика» – финалист предыдущего розыгрыша Лиги Европы, дома одержала сухую победу над бельгийским «Андерлехтом». Португальский клуб еще в первом тайме обеспечил себе нужный результат, спокойной до-



Осенний вернисаж

Ольга Веселова

Как мы писали ранее (см. «Капитал.kz» от 12 сентября), в настоящее время улицы Алматы наполнены произведениями современного искусства благодаря ежегодному фестивалю ArtBatFest. Но если основной проект фестиваля поджидает нас в непривычных для предметов искусства, но обыденных для горожан местах, то программа фестивальных выступлений придерживается более консервативной позиции по отношению к подаче материала. Так, в рамках ArtBatFest-2013 любой желающий и ищущий имел возможность посетить сразу четыре различные выставки.

ПОХИЩЕНИЕ ЕВРОПЫ
Куратор: Валерия Ибраева, сокураторы: Сауле Сулейменова, Куаныш Базаралиев
Музей искусств «Умай»
По признанию организаторов выставки, при всей многополярности современного мира история искусства все же остается европоцентричной. Именно поэтому интерпретация и переосмысление европейского наследия современными казахстанскими художниками – это важный пласт в отечественном искусстве. Данной тематике и посвящена данная выставка.

ВЕКТОР ПЕРМИ
Кураторы: Марат Гельман, Елена Олейникова
«Дирекция художественных выставок и аукционов»
Пермь – это уникальный город с точки зрения вливания современного искусства в его жизнь. Во многом такой статус он обрел благодаря известному российскому арт-директору Марату Гельману. Под его началом не один год в Перми развивалось и расцветало искусство. Город становился не просто местом пребывания горожан, а неотъемлемой частью их жизни. Выставка, представленная в Алматы, дает возможность окунуться в то, куда движется современный пермский художник, оглядываясь на свое прошлое.

ЧТО СЛЫШАТ РАКУШКИ?
Куратор Гульнур Кулдыбаева
Холл станции метро «Жибек жолы»
Рассказать о нашем с вами пространстве, а именно о самом Алматы, решили участники этой выставки. Художник здесь выступает в качестве проводника по городским просторам, открывая новые грани города, расставляя необычные акценты и прислушиваясь к неожиданным ипостасям привычного. Устроители выставки предлагают зрителю по-новому исследовать казалось бы уже известное пространство мегаполиса.

FREEWORTH 2: OIL, APPLES, FREEDOM
Рикард Форейс, персональная выставка
Галерея современного искусства «Тенгри-Умай»
Эта выставка – настоящий вызов нонконформизма и продукт дауншифтинга. Однажды шведский художник Рикард Форейс решил провести ревизию всех своих ценных вещей, раздумывая об их значимости. Тогда к нему пришла мысль распродать их, при этом стоимость каждой вещи покупатель определял сам.

Вот и получилось, что накануне своего 45-летия художник остался, что называется, без гроша в кармане и какой-либо материальной собственности. Ведь большинство из зрителей творческого эксперимента Форейса забирали его вещи бесплатно.

Художник освободился от вещиц и обрел новую цель – поиски свободы, а ничто так сильно не олицетворяет свободу, как свобода передвижения. И так Рикард Форейс отправился в путешествие автостопом на восток, через Россию и Казахстан. Весь новый накопленный багаж художника – это его впечатления, трансформирующиеся в художественные работы, которые и составляют алматинскую выставку в рамках ArtBatFest-2013.



Магия музыки

Национальный симфонический оркестр Лилля дал свой первый концерт в Казахстане

Айнур Касенова

На севере Франции, в четвертом по величине регионе Нор-Па-Де-Кале, в городе Лилле турист не найдет для себя теплое море летом и заснеженные склоны зимой. В городе сохранилось мало исторических зданий, так как он сильно пострадал во время Второй мировой войны. Лилль не избалован туристами. Может именно поэтому он такой приветливый к каждому и в солнечный, и, чаще, в дождливый день. Дождь, ветер и облачность, скрывающая солнце, характеризуют обычную погоду в этом северном регионе.

Тем не менее Лилль более чем достоин внимания путешественников. Хотя бы потому, что в 1976 году там был создан Национальный оркестр под руководством Жана-Клода Казадезюса. За годы своего существования оркестр стал визитной карточкой не только своего региона, но и французской культуры в целом.

Коллектив популярен как у себя на родине, так и за рубежом. Впервые в Казахстане в рамках программы «Перекрестный сезон-2013» между Францией и Казахстаном оркестр приехал в полном составе и дал концерты в Алматы и Астане.

Концертный репертуар оркестра включил произведения Вебера, Чайковского, Стравинского и Бизе. Волшебство, витавшее в зале оперного театра, буквально окутало зрителей. Музыканты на сцене наслаждались игрой и передали это чувство меломанам Алматы. А дирижер, именитый деятель культуры Франции, придал неповторимые краски всем хорошо известным шедеврам классической музыки.

Основатель и дирижер оркестра, Жан-Клод Казадезюс, после окончания Парижской консерватории продолжил свое обучение у дирижеров Пьера Дерво и Пьера Булеза. В 1965 году его назначают музыкальным руководителем театра Шатле, а в 1969 он становится штатным дирижером Парижской

оперы и Опера-Комик. Он один из основателей Национального оркестра Луары, где он проработал вплоть до 1976 года – года основания Лилльского симфонического оркестра.

Кроме того, г-н Казадезюс является президентом ассоциации, занимающейся поддержкой и распространением современной музыки. Организация на своих концертах Musique nouvelle en liberte смешивает классические и современные произведения.

Она одна из основателей Национального оркестра Луары, где он проработал вплоть до 1976 года – года основания Лилльского симфонического оркестра. Несмотря на свою молодость, мастерства Алена не занимать. Она родилась в 1985 году в семье музыкантов. Начала играть на скрипке с пяти лет в Алматы, в классе Ольги Даниловой. Затем она продолжила свое обучение у народного артиста СССР, профессора Эдуарда Грача в Центральной музыкальной школе при Московской государственной консерватории имени Чайковского, следом и в самой консерватории. В 18 лет Алена прошла стажировку в Париже.



Под руководством Жана-Клода Казадезюса оркестр выпустил около 30 записей, многие из которых были удостоены наград. К тому же помимо своей концертной деятельности коллектив регулярно выступает на радио и телевидении.

По приглашению руководителя с Национальным оркестром Лилля сотрудничают дирижеры и солисты со всего мира – как отмечает дирижер, для того, чтобы «нести музыку повсюду, где она может быть услышана».

На концерте в Алматы с оркестром солировала известная рос-

совку во Франции по приглашению Мстислава Ростроповича. Алена Баева много выступает с ведущими симфоническими оркестрами мира под управлением известных дирижеров, в том числе и с Национальным оркестром Лилля.

Стремительно растущий репертуар скрипачки включает в себя более 35 концертов для скрипки с оркестром, около 30 сонат, множество пьес и произведений разных эпох. Алена Баева играет на скрипке Антонио Страдивари, принадлежащей государственной коллекции уникальных музыкальных инструментов России.



TRAVEL SYSTEM



www.travelsystem.kz

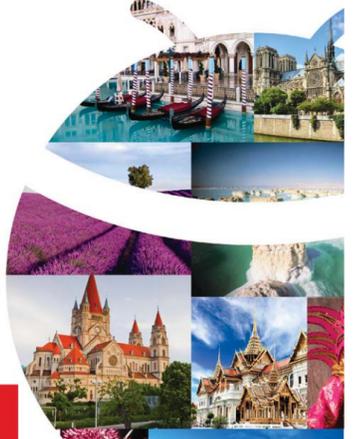
РАНЕЕ БРОНИРОВАНИЕ ДО 1 ОКТЯБРЯ!

ОАЭ, ТАИЛАНД,
ХАЙНАНЬ, ГОА!
ОТ
700 у.е!

В СТОИМОСТЬ ТУРА ВКЛЮЧЕНО: АВИАБИЛЕТ, ПРОЖИВАНИЕ В ОТЕЛЕ, ГРУППОВОЙ ТРАНСФЕР, МЕД. СТРАХОВКА

АЛМАТЫ ул. Муканова, 245 тел.: +7 727 391 02 02
+7 727 227 77 99
ул. Желтоксан, 144 тел.: +7 727 258 55 65
пр. Абая, 44 тел.: +7 727 222 13 11
ШЫМКЕНТ ул. Г. Ильяева, 17-33 тел.: +7 7252 30 03 10

АСТАНА ул. Иманова, 11 БЦ «Нурсаулет-1» тел.: +7 7172 90 19 19
+7 7172 73 12 83
АКТОБЕ пр. Абилайыра хана, 69-37 тел.: +7 7132 52 04 25
+7 7132 52 04 26
КАРАГАНДА пр. Бухар Жырау 27, офис 16 тел.: +7 7212 50 57 47



ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

«СИТРОЕН»
НЕ ДЛЯ ФРАНЦУЗОВ

Будущий кроссовер Citroen Wild Rubis будет доступен только в Азии, поскольку руководство французской компании не уверено в целесообразности продаж автомобиля в Европе. Да и выпуститься Citroen Wild Rubis будет тоже отнюдь не в Старом Свете, а на свежесозданном предприятии PSA в Китае. Старт продаж намечен либо на конец 2014-го, либо на начало 2015-го, и, как свидетельствуют отчеты маркетологов, машину очень ждут в КНР. Что же касается самих французов, то им остается лишь завидовать, потому что, как заявил агентству Automotive News исполнительный директор Citroen Фредерик Бан, этот кроссовер в Европе продавать не будет. Концептуальный Citroen Wild Rubis довольно крупный и вполне сравним по габаритам с VW Touareg. Вероятнее всего, его серийная модификация получит наименование DS7 либо DSX7.

SUZUKI ОТЗЫВАЕТ 194
ТЫС. АВТОМОБИЛЕЙ

Японский концерн объявил о начале отзывной кампании из-за дефектных датчиков, которые отвечают за подушки безопасности. Suzuki отзывает около 194 тыс. автомобилей с американского авторынка. Данный шаг компании Suzuki связан с обнаруженными неисправными датчиками, которые непосредственно влияют на работоспособность подушек безопасности переднего пассажира в момент аварии. Отзыву подлежат мини-кроссоверы SX4 (2007-2011 годов выпуска), а также компактные кроссоверы Grand Vitara (2006-2011 г.в.). По сообщению компании, из-за дефектных датчиков при аварии фронтальная подушка безопасности, защищающая пассажира переднего сидения, может раскрыться даже в том случае, если в кресле сидит ребенок. При этом датчик может ошибиться и в обратном порядке, то есть распознать взрослого человека как ребенка и не раскрыть подушку безопасности. В Suzuki подчеркивают, что из-за этой неисправности не пострадал ни один человек.

HONDA ВЫПУСТИТ
НА РЫНОК
НЕДОРОГОЙ РОДСТЕР

Компания готовит свой ответ Toyota GT 86, Scion FR-S и Subaru BRZ. Японский автопроизводитель Honda разработает новый недорогой заднеприводный родстер под кодовым названием S1500. На такое решение повлиял успех спорткаров Toyota GT 86, Scion FR-S и Subaru BRZ. Ожидаемая цена новинки составит \$20 тыс. Предположительно, новый спорткар станет преемником Honda S2000. По габаритам он будет меньше другого японского родстера Mazda MX-5. S1500 получит либо 1,3- либо 1,5-литровый четырехцилиндровый 132-сильный двигатель, работающий в паре с 5-ступенчатой механической трансмиссией. Вес автомобиля составит около 900 кг. Родстер будет выполнен в рамках новой дизайнерской философии Honda «Exciting H Design» и поступит на рынок уже в 2015-2016 годах.

LADA GRANTA В
ЕВРОПЕ БУДЕТ СТОИТЬ
ОТ 9,99 ТЫС. ЕВРО

Продажи бестселлера «АвтоВАЗа» в странах Старого Света начнутся 31 октября 2013 года. В начале лета этого года «АвтоВАЗ» отгрузил первую партию Lada Granta количеством 20 единиц – в Чехию и Германию. По сообщению российских СМИ, помимо этих стран, «Лады» будут экспортироваться во Францию, Сербию, Болгарию и страны Балтии уже в конце октября 2013 года. «Гранта» для европейских клиентов будет поставляться в соответствии с экстандартом Евро-5, она будет оснащена системами ABS+VAC, курсовой устойчивости ESP и двумя подушками безопасности. Цены на российский седан стартуют от 999 тыс. евро. Среди конкурентов Granta называют Dacia Logan и Dacia Sandero. Однако по стоимости эти модели более доступны, нежели Lada. Например, Logan продается во Франции по цене от 7,7 тыс. евро, приобрести новый Sandero можно за сумму от 7,9 тыс. евро, универсал Logan MCV стоит 8,99 тыс. евро. Тем не менее, как бы ни сложилась дальнейшая судьба первопроходца российского автопрома на европейских рынках, в самом «АвтоВАЗе» не скрывают, что львиная доля экспортных продаж приходится все-таки не на Европу, а на страны СНГ – Казахстан, Украину и Азербайджан.

Новый IS от Lexus

Андрей Макаров

На днях в Алматы состоялась презентация нового Lexus IS 250 и его заряженного «брата» IS 250 F SPORT третьего поколения. Впервые IS увидел свет в 1999 году, и омолодил аудиторию бренда, а представленное второе поколение, которое, кстати, появилось через 6 лет, закрепило имидж спортивного авто премиум-класса.

Заднеприводный седан доступен в Казахстане лишь в одной комплектации: с 2,5-литровым (208 л.с.), бензиновым, 6-ступенчатым автоматом. До «сотни» седан разгоняется за 8,1 секунды. Максимальная скорость – 225 км/ч.

Новый IS 250 «украшают» низкий капот и фирменная трапециевидная решетка, дополняют образ дневные светодиодные ходовые огни в форме буквы L. Задние фонари и передние стойки имеют ребристые выступы. Длина седана – 4 665 мм, ширина – 1 810 мм, при этом колесная база выросла на 70 мм. Автомобиль комплектуется 17 или 18-тидюймовыми дисками.

Салон автомобиля обтянут тканью с вставками из натурального дерева. Интерактивная мультимедийная система позволяет управлять телефонными звонками, приводить в действие аудиосистему с шестью динамиками. Инновация Lexus



– электростатические сенсорные регуляторы для настройки температуры воздуха в системе кондиционирования, а также выполненные в спортивном стиле аналоговые часы, встроенные в центральную консоль.



По словам генерального менеджера «Тойота Мотор Казахстан» Эдварда Скуфса, в планах компании до конца текущего года реализовать 15 автомобилей IS, в 2014 году – до 30 единиц. «В 2015 году мы планируем продать 50 авто», – отметил он.

В Казахстане автомобиль доступен в трех комплектациях: Executive, Luxury, F SPORT. Что касается его стоимости, то цена на IS стартует с \$47 300 за базовую версию, \$60,3 тыс. – за Luxury, а добавив всего \$2 тыс., можно приобрести F SPORT.

ВКЛЮЧИ И ПОЛУЧИ
НЕВЕРОЯТНЫЙ ВЫБОР МУЗЫКИ НА ОДНОЙ ВОЛНЕ

LOVE

Астана	102,3 fm
Алматы	103,5 fm
Караганда	104,8 fm
Актобе	103,1 fm
Атырау	103,6 fm
Актау	103,8 fm
Шымкент	101,2 fm
Кызылорда	105,2 fm
Экибастуз	103,6 fm
Рудный	105,1 fm
Степногорск	104,8 fm

LOVE RADIO ТВОЕЙ МЕЧТЫ

The Imperial Tailoring Co.

Эксклюзивный салон индивидуального пошива мужской деловой одежды.

г. Алматы, ул. Кабанбай батыра 88/1, уг. ул. Уалиханова, тел.: (727) 258 82 20, 258 76 17, моб.: +7 777 2218374, e-mail: almaty@mytailor.ru

г. Астана, ул. Достык 1, ВП-11, тел.: (7172) 624 292, 524 472, моб.: +7 777 2275598, e-mail: astana@mytailor.ru

г. Атырау, моб.: +7 777 2517950, e-mail: atyrau@mytailor.ru

www.mytailor.ru

0% рассрочка 3 года

http://bipek.kz
http://aziaavto.kz

АИ-NEW CARENS

БИПЭК АВТО
КАПИТАЛ-НЕВИ - НАЦИОНАЛЬНАЯ СЕТЬ

АЗИЯАВТО

АЛМАТЫ: ул. Майлина, 240 А, тел.: (727) 2-555-777, 2-579-777

АСТАНА: пр. Богенбая, 73/1 (ТЦ "Auto city"), тел.: (7172) 22-69-58, 22-69-66

KIA The Power to Surprise

ТОО БИПЭК АВТО Казахстан