ПРОГНОЗ Стр.6

Мечты казахстанцев об отдыхе слабеют вместе с тенге

ИНТРИГА Стр.4

Выиграет ли КазМунайГаз от продажи НПЗ частным инвесторам

МНЕНИЕ Стр.5

Владислав Ли, глава Банка ЦентрКредит: «Я не верю в госбанки»

КАПИТАЛ

№34 (506)

ИЗДАЕТСЯ С 2005 ГОДА

// ЧЕТВЕРГ, 8 ОКТЯБРЯ, 2015

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

В Казахстане запустят десятую по счету СЭЗ

страница 3

Государство получит социальные объекты НАК

страница 2

Криштиану Роналду 4 игры не забивает за «Реал»

страница 10

Мы в сети kapital.kz

Нацбанк: между молотом и наковальней

Жанторе Касым

Национальный банк повысил базовую ставку до 16%. На самом деле, считают аналитики, эта ставка отражает реальное положение дел в экономике, поскольку после августовских событий тенговая ликвидность и так подорожала.

Вчера глава Нацбанка Кайрат Келимбетов отметил, что нынешний курс в 273 тенге за доллар является равновесным, и напомнил, что регулятор может вмешиваться в валютный рынок в случае необходимости.

Итак, прошлая неделя завершилась заседанием в Нацбанке и выпущенным пресс-релизом о повышении ставки с 12% до 16%. Ставка по операциям постоянного доступа по предоставлению ликвидности при этом составит 17%, по операциям постоянного доступа по изъятию ликвидности – 15% соответственно. «Национальный банк принял решение сузить коридор процентных ставок до ±1 п.п. для снижения волатильности процентных ставок денежного рынка и предоставления четких сигналов рынку. Принимая во внимание экономические данные и перспективы роста, Национальный банк решил повысить базовую ставку до 16% для удержания инфляции в среднесрочном целевом коридоре 6-8%», – сообщил регулятор.

[Продолжение на стр. 2]

Цифра номера

14,6%

составляет ежегодный средний рост отечественной фармотрасли

Подробнее [Стр. 8]

Спикер номера

Бауржан Касенов,

советник председателя правления холдинга «КазАгро»

Подробнее [Стр. 3]

Цитата номера

«Мы же не сокращаем в кризис бухгалтерию. Почему мы делаем это с PR?»,

– Аида Досаева, президент клуба PR-шы

Подробнее [Стр. 7]

Спорт

Национальная сборная Казахстана по футболу готовится принять команду Голландии

Подробнее [Стр. 11]

Altyn Bank

Откройте кредитную карточку Altyn Bank Nomad Club и получите 15 000 бонусных баллов в подарок!

Каждому, кто откроет кредитную карточку Altyn Bank Nomad Club до 31 декабря 2015 года, Altyn Bank дарит 15 000 баллов по бонусной программе Nomad Club авиакомпании «Эйр Астана»

Узнайте все подробности на главной странице www.altynbank.kz или по телефону (2) 59 69 00

Лицензия Национального Банка Республики Казахстан №1.2.23/194/33 от 29 декабря 2014 года

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

КОМПАНИИ США УКРЫЛИ $2,1 ТРЛН

500 крупнейших американских компаний хранят на зарубежных офшорных счетах более $2,1 трлн, избегая тем самым уплаты налогов. В случае возвращения в США этих средств сумма к уплате составит в общей сложности $620 млрд. Данные проведенного этими некоммерческими организациями исследования основаны на информации, переданной компаниями в Комиссию по ценным бумагам и биржам. Анализ показывает, что практически две трети фирм, которые входят в список самых преуспевающих компаний Fortune 500, держат свои деньги на Бермудских Островах, в Ирландии, Люксембурге и Нидерландах. Первое место среди уклоняющихся от налогов гигантов занимает корпорация Apple, на ее офшорах хранится более $181 млрд. В случае перевода средств на счета в США ей придется выплатить в бюджет 59,2 млрд. Далее по списку идет компания General Electric, чьи $119 млрд лежат в 18 разных банках. У корпорации Microsoft припрятано $108,3 млрд. Составители исследования призывают Конгресс США принять меры, чтобы компании не смогли уходить от налогового бремени. По их мнению, это позволит сократить дефицит бюджета, а также улучшить работу рынков. **(newsru.com)**

ПРАВИТЕЛЬСТВО ЯПОНИИ ПОДАЛО В ОТСТАВКУ

Правительство Японии в среду в полном составе подало в отставку перед перестановками в кабинете министров, которые проводит премьер-министр Синдзо Абэ. На экстренном заседании правительства все его члены подали соответствующие заявления. Как сообщает агентство Кyодо, предполагается, что Абэ оставит ключевых министров на их постах для сохранения устойчивой ситуации в политике. Ожидается, что ключевые посты в правительстве сохранят за собой глава МИД Фумио Кисида, министр обороны Гэн Накатани, заместитель премьера и министр финансов Таро Асо, генеральный секретарь кабинета Есихидэ Суга и министр по восстановлению экономики Акира Амари. Уход правительства в отставку в полном составе – обычная формальная процедура, необходимая для внесения перестановок в кабинет министров страны. Подавшее в отставку правительство будет формально исполнять свои обязанности до второй половины дня. **(newsru.com)**

КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

АЙГУЛЬ МАРДАНОВА
+ назначена начальником управления внутренней политики Павлодарской области

АЛИЯ ГАЛИМОВА
+ назначена депутатом Мажилиса Парламента РК

ВЛАДИМИР НЕЧИТАЙЛО
+ назначен начальником департамента по защите прав потребителей Костанайской области

ДЖЕФФ ФЕЛИКС ВУЛИС
+ избран в состав совета директоров АО «Евразийский банк»

ЖАНАР УТЕШЕВА
+ назначена руководителем пресс-службы и пресс-секретарем акима Астаны

ИЛЬЯ УРАЗАКОВ
+ назначен генеральным продюсером телеканала «Алматы»

МАРАТ ДЕЛЬМУХАНОВ
+ назначен начальником управления координации занятости и социальных программ Кызылординской области

ОМАР БЕРЖАНОВ
+ назначен начальником ДЧС Кызылординской области

РАЙХАН ИМАМБАЕВА
+ избрана председателем правления АО «КазАгроГарант»

«Казатомпром» повернется в профиль

Из активов НАК государство получит социальные объекты

Дмитрий Совин

Работа по выведению из состава НАК «Казатомпром» активов, не относящихся к основному профилю компании, продолжается. Об активизации этого процесса, начатого в 2012 году, говорил в сентябре этого года президент Казахстана Нурсултан Назарбаев. «Следует решительно проводить приватизацию, как это происходило на начальном этапе нашей независимости. Необходимо сконцентрироваться на непосредственной деятельности – производстве урана, в то время как все остальные активы нужно передать в частные руки», – сказал глава государства на встрече с председателем правления национальной атомной компании Аскаром Жумагалиевым.

70 объектов ушли

Вывод непрофильных активов атомная «дочка» фонда «Самрук-Казына» начала в 2013 году. Тогда говорилось о том, что завершение этого процесса ожидается к концу 2013 года. «Предприятия (и их имущество), не задействованные напрямую в реализации основных видов деятельности, планируются к реализации либо безвозмездной передаче в конкурентную среду, а также местным исполнительным органам соответствующих районов и областей – Восточно-Казахстанской, Южно-Казахстанской и Кызылординской», – ссылались тогда информагентства на сообщение компании. Говорилось о том, что масштабная программа преобразований должна способствовать приближению производственных показателей к стандартам западных компаний. При этом услуги, необходимые «Казатомпрому» в его профильной деятельности, которые предоставляются непрофильными структурами, могут быть привлечены с рынка – согласно поручению «Самрук-Казыны».

На сегодняшний день реализовано 19 объектов, ликвидировано или реорганизовано 6 объектов, передано в местные исполнительные органы 45 объектов, поделился с «Капитал.kz» цифрами Айдар Арифханов, главный директор по экономике и финансам НАК «Казатомпром».

В частности, в 2013 году ликвидировано ТОО «Ульбинский проектно-конструкторский институт», прекратило свою деятельность ТОО «НПЦ «Ульба». «Казатомпром» вышел из состава участников ООО «РУМЦ «Геотехнология». В 2014 году ликвидировано ТОО «НПО «УМЗ-Инжиниринг». В 2015 году завершено присоединение ТОО «СЦ КАМ» к ТОО «ИВТ».

«За эти годы произошло отчуждение большого количества социальных объектов, в том числе школ, парковых зон, сервисных объектов и объектов незавершенного строительства и других коммунальных объектов», – добавляет собеседник.

Химические производства – в том числе

На сегодняшний день в структуре активов АО «НАК «Казатомпром» находится более 80 организаций, 27 из них непрофильные. «Из их числа компания планирует передать в конкурентную среду активы, разрушающие экономическую стоимость, такие как химические производства, компании в сфере альтернативной энергетики и сервисные компании», – сообщил Айдар Арифханов.

Кроме этого, в число выводимых активов войдут социальные объекты – школы, детские сады, медсанчасти и т.п. «Эти объекты для более эффективного управления будут переданы местным исполнительным органам», – пояснил спикер.

Перечень отчуждаемых предприятий и соответствующие дорожные карты уже подготовлены. Как пояснил представитель НАК, это сделано в рамках Стратегии развития АО «НАК «Казатомпром» на 2015-2025 годы (ее презентовали в конце августа этого года, – авт.). Кроме того, отчуждение ряда предприятий предусмотрено Комплексным планом приватизации на 2014-2016 годы, утвержденным постановлением Правительства Республики Казахстан от 31 марта 2014 года.

В настоящее время по ряду предлагаемых к отчуждению организаций проводится работа по поиску стратегических инвесторов, в том числе иностранных.

Перед реализацией всех активов будет проведена их независимая оценка и определена стоимость. Это обязательная процедура, если фонд «Самрук-Казына» и организации, в которых более 50% голосующих акций (долей участия) прямо или косвенно принадлежат фонду на праве собственности или доверительного управления, реализуют активы и объекты. «Стоимость активов будет определяться в строгом соответствии с законодательством Республики Казахстан, международными и казахстанскими стандартами оценки», – заверил спикер.

Приблизиться к 50

Выведение непрофильных активов будет происходить поэтапно в течение 2015-2019 годов. Говоря об ожидаемом итоге, Айдар Арифханов сообщил: количество дочерних и зависимых организаций «Казатомпрома» будет менее 50 и при этом в составе не останется ни одной непрофильной организации.

Средства, полученные от реализации непрофильных активов, будут направлены на вышеперечисленные и иные цели, относящиеся к профильной деятельности «Казатомпрома», то есть на добычу природного урана, развитие ядерного топливного цикла и др., и ведущие к улучшению экономических показателей компании.

Отметим, что вхождение во все звенья ядерного топливного цикла, так же как и диверсификация производства – первоочередные цели новой стратегии развития НАК. Об этом говорил глава компании Аскар Жумагалиев с президентом страны. Также он сообщил, что для «Казатомпрома» важно повышение эффективности производства.

Айдар Арифханов прокомментировал «Капитал.kz», что компания планирует увеличить показатель экономической добавленной стоимости более чем на 9 млрд тенге к 2019 году.

Нацбанк: между молотом и наковальней

[Начало на стр. 1]

Примечание пресс-релиза четко гласит, что базовая ставка является процентной ставкой, которая, по ожиданиям Национального банка, будет складываться на финансовом рынке по одноименным займам между участниками рынка. В свою очередь ожидается, что банки будут использовать базовую ставку в качестве ориентира при определении ставки вознаграждения по кредитам.

Данила Смирнов, председатель правления АО ДБ «Альфа-Банк», признает, что изменение учетной ставки больше похоже на формальность, так как на денежном рынке ресурсы в национальной валюте стоят стабильно выше прежнего уровня с момента проведенной девальвации. Ставки по кредитованию уже выросли вне зависимости от решения Национального банка РК о ключевой ставке. Одной из причин роста ставок в тенге, по его словам, является недоверие к тенге со стороны большинства экономических агентов. К сожалению, население и предприятия предпочитают хранить свои сбережения в иностранной валюте.

Таким образом, «Национальный банк привел учетную ставку в соответствие с текущей реальностью. До тех пор пока банковскую сферу не насытят тенговой ликвидностью и не снизятся девальвационные ожидания, ставки кредитования будут находиться на высоком уровне – в районе 20% и выше годовых», – пояснил Данила Смирнов. Между тем и для снижения ставки до конца года он не видит оснований.

Айвар Байкенов, директор департамента аналитики АО «Асыл Инвест», и вовсе назвал принятое решение спорным.

«Понятно, что у нас есть трудности с обеспечением роста ВВП и ситуацией в финансовом секторе. Это резкое повышение ставки выглядит не совсем логично. Поскольку экономике страны сегодня нужны стимулы – фискального или монетарного характера, но их пока нет. Такой мерой должно было стать принятие решения по свободно плавающему курсу, которое и было преподнесено в таком виде», – считает аналитик. Он также добавил, что ставка 12% была довольно высокой, на что бизнес жаловался, а в случае 16% предприятиям вообще стоит забыть о доступе к кредитным ресурсам банков.

«Повышая базовую ставку, Нацбанк задает ориентир всем остальным ставкам. Если поднимается базовая, то повышаются и ставки по корпоративным и потребительским кредитам. По сути, Нацбанк снижает объем тенговой ликвидности и повышает ее стоимость», – подчеркнул аналитик.

Относительно инфляции в 6-8% аналитик пояснил, что после девальвации обычно эта цифра является двузначной и ее снижение требует времени. Это видно на примере России, где инфляция после перехода ставки 15-16% и там никто сверхоптимистичных целей по ее снижению не ставил. «Возможно, в нашем случае НБ РК сосредоточен на обеспечении инфляции 6-8%. Опять же, возвращаясь к российскому примеру, повышение ставки не дало никакого положительного эффекта, а бизнес остался недоволен», – полагает аналитик.

Экономист Айдархан Кусаинов отмечает, что в условиях отсутствия денег на рынке и вообще высоких ставок повышение до 16% уже особой роли не играет. «К тому же девальвационные ожидания на рынке все еще высоки, а проводимые регулятором интервенции поддерживают их, так что повышение ставки в краткосрочном периоде на бизнесе особо не отразится, однако в среднесрочной перспективе предприятия почувствуют на себе и повышение ставок, и отсутствие доступа к кредитам. На мой взгляд, Нацбанк хочет снизить свои расходы на интервенции и пытается с помощью повышения ставки вывести тенговую ликвидность из экономики, чтобы банки, бизнес и население перестали покупать доллары», – отметил экономист.

«Если говорить о российском рынке, то там ситуация была совершенно иная. Банк России сначала ввел действительно свободно плавающий курс и потом повысил ставку до 17%, что в итоге вывело с рынка спекулянтов», – подчеркнул экономист. Он также добавил, что Нацбанк «угнетает» экономику, удерживая курс. Валютными интервенциями Нацбанк сдерживает курс валюты и влияет на инфляцию, которая вместо запланированных 6-8%, по прогнозам Айдархана Кусаинова, может не догнать и 6%.

Вчера в кулуарах председатель Нацбанка отметил, что сложившийся на сегодня курс национальной валюты к доллару США является равновесным, приводит оценки главы регулятора «Интерфакс-Казахстан».

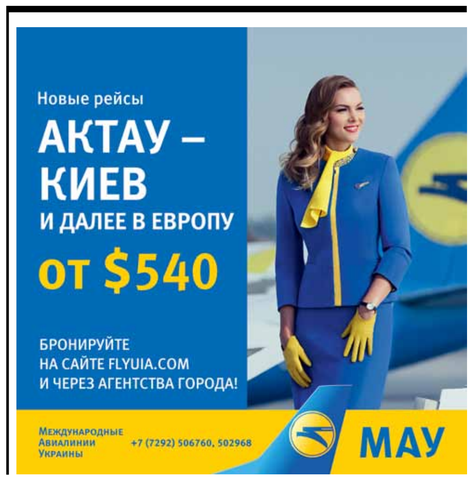
«Сегодня с утра, по-моему, установился курс 273 тенге, на наш взгляд, вполне адекватно тем внешним факторам, на которые ориентируется наша валюта фундаментально», – сказал он журналистам в среду в Астане. Также он отметил, что сокращается участие Нацбанка на торгах.

«Вы знаете, это цены на нефть. Ситуация с китайской и российской экономикой в целом стабилизировалась. Нет также решения Федеральной резервной системы. Если мы смотрим на все эти решения, то, в принципе, сегодняшний курс вполне адекватен, участие Национального банка сокращается», – пояснил глава Нацбанка.

«Те первые торги, которые мы сейчас видим, мы не больше двух месяцев в свободном плавании, показывают, что объем торгов на самом деле небольшой. И небольшим раскачиванием этого объема торгов можно вызвать искусственный дефицит тенге и достаточно большую волатильность обменного курса. Для того чтобы это пресечь, Национальный банк проводил интервенции. И в целом мы оставляем за собой право, чтобы наблюдать за рынком и проводить интервенции Национального банка», – сказал он.

Глава Нацбанка отметил, что «курс более-менее свободный, но не безнаказанный». «Когда несколько манипуляторов рынка могут взять и пятью миллионами долларов разбудить всю страну. Поэтому Нацбанк будет. Мы все наблюдаем и контролируем», – добавил он. Глава НБ РК подчеркнул, что с предложением долларов и дефицитом долларов на валютном рынке никаких проблем не будет. В целом, по его словам, Национальный банк контролирует ситуацию на валютном рынке, и она сегодня отражает баланс спроса и предложения, который имеется.

Следующие сроки возможной корректировки денежно-кредитной политики будут 6 ноября 2015 года.



На особых условиях

В РК запустят десятую по счету СЭЗ

Тлек Ерсаин

Свободные экономические зоны выступают фактором ускоренного экономического роста за счет активизации международного товарооборота и привлечения инвестиций. На сегодняшний день в стране действуют девять СЭЗ, которые представляют собой часть национального экономического пространства: «Астана – новый город» (Астана), «Морпорт Актау» (морской порт Актау), «Парк информационных технологий» (Алматы), «Онтустик» (Южно-Казахстанская область), «Бурабай» (Щучинский район), «Национальный индустриальный нефтехимический технопарк» (Атырауская область), «Хоргос – Восточные ворота» (Алматинская область), «Павлодар» (Павлодарская область) и «Сарыарка» (Карагандинская область). К концу 2015 года в Казахстане планируется создание десятой СЭЗ – «Химический парк «Тараз» – в связи с высоким потенциалом развития в регионе химической отрасли. Основные характерные черты СЭЗ – наличие благоприятного инвестиционного климата, таможенные и налоговые льготы. Кроме того, в СЭЗ действует упрощенный порядок найма иностранной рабочей силы, а также участникам СЭЗ на срок до 10 лет бесплатно предоставляется земельный участок для реализации проекта.

Вместе весело вступать-2

Ольга Фоминских

Вопросы кооперации в сельском хозяйстве страны не впервые поднимаются на страницах «Капитал.kz», поскольку проблемы в этом секторе назрели давно. Аграрии нуждаются в финансировании и развитии, однако пока положение фермеров не вызывает оптимизма. О том, что делает холдинг «КазАгро» в данном направлении, рассказал Бауржан Касенов, советник председателя правления этого института.

- Бауржан Казыбекович, в недавнем номере мы с экспертом обсуждали вопрос создания в Казахстане сельских кооперативов. Каково ваше мнение по этому вопросу?

- Я бы хотел высказать свое мнение не только как представитель «КазАгро», но и, прежде всего, как человек, который до 2009 года занимался сельскохозяйственным бизнесом и пережил реформы в этой отрасли.

Напомню, в 1998-1999 годы проводились сразу три реформы, в этот же период разорялись колхозы и совхозы. На своем опыте могу сказать, что тогда мне удалось сохранить свой бизнес только потому, что договаривался с партнерами. Было понятно, что, если мы потеряем доверие друг к другу, то распадемся, останемся у «разбитого корыта». С 2009-го по 2011 год я работал на госслужбе – начальником управления сельского хозяйства в Павлодарской области. Позже год проработал в Национальной палате предпринимателей, поэтому эта сфера мне очень близка и знакома.

Теперь, отвечая на ваш вопрос, хочу обозначить ряд проблем в сельском хозяйстве, которые могли бы разрешить создаваемые аграриями кооперативы. На мой взгляд, такие организации должны быть создаваемы эволюционным путем, то есть фермеры должны сами созреть для объединения. И причин для этого много. Во-первых, за 20 лет материально-техническая база износилась и требует обновления. Самостоятельно ее модернизировать фермерам сложно, поскольку не у всех имеются средства. Труднее всего приходится мелким хозяйствам. Поэтому сегодня, я думаю, фермеры созрели для объединения.

Второй причиной считаю проблему со сбытом. Многие аграрии сталкиваются с тем, что не всегда могут реализовать свою продукцию по приемлемым ценам, поэтому вынуждены снижать их чуть ли не вдвое. Кроме того, фермеры не всегда могут обеспечить стабильные поставки продукции и этим пользуются посредники. Кооперация же решит эту проблему, что в итоге позволит привлечь перерабатывающие компании, с которыми можно будет объединиться.

Основная цель кооперативов – финансирование участников, поскольку у мелких компаний была проблема доступности кредитов. Как только этот вопрос был решен, дело пошло. В результате в ходе пилотного проекта по финансированию весенне-полевых работ по выращиванию зерновых в трех областях – СКО, Акмолинской и Костанайской – мы обьединили 113 малых и средних хозяйств. Только в Акмолинской области было профинансировано 44 участника на 1,5 млрд тенге.

Еще одна задача кооперативов должна заключаться в возможности предоставления услуг машинно-тракторного парка и хранения сельхозпродукции, поиска запчастей и ГСМ для участников. Однако сразу отмечу, что эти услуги будут оказываться не бесплатно, ведь в итоге цель кооператива заключается не только в получении прибыли, но и в предоставлении нужных аграриям услуг. Это в конце концов позволит им сосредоточиться на своем хозяйстве.

- Каков принцип работы этих кооперативов? Каково участие государства в них?

- Сегодня, к сожалению, подобные инициативы исходят сверху, поэтому мы должны объяснять фермерам, что, объединившись, они получат больше выгоды. Им нужны правила игры – понятные и четкие.

Конечно, у аграриев есть опасения относительно своего бизнеса, своей недвижимости, земли. Однако наша задача донести, что их развитие – в сплоченности. Этот вариант кооперации предполагает такой обязательный принцип, как солидарная ответственность. Второе условие – добровольность, и третье – работа по принципу: «один участник – один голос». Вся работа в подобных организациях строится на основе доверия – каждый участник приглашает партнера, в котором он уверен. И очень важно, чтобы государство не вмешивалось в эти отношения. Я считаю это важнейшим условием, поскольку аграрии сами знают, как сделать эти кооперативы эффективными. Кроме того, в этой системе не должно быть местных административных органов. Здесь очень важно информационное и организационное участие.

Возвращаясь к вопросу финансирования, хочу отметить, что любой банк или инвестор предпочтет финансировать не 100 или 200 мелких хозяйств, а одно. Почему бы тогда получением кредитов не заниматься кооперативам? Предложение холдинга подразумевает участие четырех основных игроков: «КазАгро» – кооператив – «Продкорпорация» – банк второго уровня.

Крестьяне, объединившись, получили кредитные средства без предоставления залогов у банка-оператора, который взял на себя ответственность за своевременный возврат государственных средств администратору программы – «КазАгро». Гарантией возвратности средств банку становится ответственность членов кооператива друг перед другом, а также наработанная профессиональная репутация. Поэтому объединения изначально формировались самими участниками с учетом опыта работы в агросфере и положительной кредитной истории хозяйств.

- Какова была реакция на такую инициативу? Дожив к таким идеям, насколько я знаю, очень низкое…

- Первая реакция была негативной. Некоторые собственники говорили о том, что этим должны заниматься акиматы. Когда же мы у них спрашивали: доверяете ли вы им? Они отвечали: не всегда. Поэтому мы предложили схему, которая должна быть выгодна именно крестьянам, а они уже сами должны решить: соглашаться или нет. Нельзя их заставлять или принуждать. В нашем обществе утвердилось мнение, что всем должно заниматься государство. Это неправильно. Поскольку лучше самих собственников никто не знает их бизнес и потребности.

Да, было много противоречий и недоверия. Не буду отрицать, что наши фермеры неоднократно обжигались и сами порой подводили, и теперь в любых инициативах ищут подводные камни.

Некоторым аграриям понадобилось время на раздумье, чтобы войти в кооператив. Но в итоге у нас получилось объединить ряд мелких и средних хозяйств. Что из этого получится, мы увидим после сбора урожая и возврата кредитов. В Костанае, например, этот проект не пошел, поскольку там руководство кооператива не смогло договориться с банком по организационным вопросам. Однако нельзя сдаваться.

Я считаю, что будущее сельского хозяйства в Казахстане за объединением и укрупнением. При этом нужно внести изменения и дополнения в действующие правила кредитования и субсидирования АПК в части предоставления преимуществ именно кооперативным объединениям. В итоге это сделает кооперацию привлекательной для крестьян. При этом вопрос объединения стоит не только по сельхозкооперации, но и в целом на селе. Государственные органы и акиматы на местах также должны подключиться к этому процессу.

- Касательно финансирования… уже много лет обсуждается идея создания сельскохозяйственного банка. В России, например, он успешно решает ряд задач в этой отрасли.

- «КазАгро» работает в этом направлении уже достаточно давно. Как вы знаете, у нас в стране работают сельскохозяйственные кредитные товарищества, учредителями в которых являются сами сельхозпроизводители. Основным оператором выступает Аграрная кредитная корпорация (АКК). Но, к сожалению, доля выделенных средств не способна удовлетворить все потребности аграриев. Если переводить это в цифры, то количество этих товариществ по стране на сегодня достигает порядка 170, однако доля охваченных фермерских хозяйств составляет лишь 6%. Это мало, и мы понимаем, что развитие в этом направлении необходимо. «КазАгро» начало искать варианты для привлечения дополнительных средств – это и внешние займы, и инвестиционные средства. Но крупные инвесторы или международные банки не хотят работать с отдельным товариществом. Поэтому возникла идея объединения товариществ и создания на их основе «Кооперативного аграрного банка». Опять-таки, это слияние в единый институт должно пройти на добровольной основе и мы уже получили согласие на объединение от учредителей. По идее, он должен стать единым оператором, который будет заниматься привлечением средств от инвесторов и зарубежных банков.

- Как отразилось вступление в ВТО и ЕАЭС на аграриях?

- Как говорится, «нас бьют, а мы становимся сильнее». Любые вызовы должны нас мобилизовать. У нас сельское хозяйство и так развивается в экстремальных условиях. Однако, я считаю, что выживают не только сильные, но и те, кто смотрит на перспективу. Именно поэтому мы и начали продвигать идею кооперации. Весь мир пошел по этому пути, и вполне успешно, судя по опыту стран.

К тому же на первом этапе никаких законов менять не нужно, нужно лишь активно и профессионально донести до фермеров идею объединения их в те или иные кооперативы и помочь им в организационных вопросах. Обнадеживает то, что закон о кооперации в первом чтении уже одобрен и в ближайшее время вступит в силу.

КАПИТАЛ.KZ

ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ ИНФОРМАЦИИ

популярное за неделю

БАНКИ МОГУТ ИСЧЕЗНУТЬ ЧЕРЕЗ 10 ЛЕТ

В ближайшие десять в лет в банковской сфере произойдут «абсолютно колоссальные изменения», и к концу этого периода банки, к которым мы привыкли, перестанут существовать, уверен член совета директора Альфа-банка, совладелец и глава наблюдательного совета «Альфа-Групп» Михаил Фридман. «Не будет в современном понимании слова банков, в этом я убежден», – заявил Фридман. Крупнейшим из изменений, по словам Фридмана, станет исчезновение платежных функций банков, которые в условиях стремительно «оцифровывающегося» мира отойдут к разнообразным digital-business структурам, которые будут проводить платежи в режиме онлайн. «В разных местах могут быть разные решения. Где-то это будет больше на базе мобильных операторов, которые очень быстрыми темпами сейчас пытаются финансовые сервисы развивать. Где-то это будет на базе отдельных новых компаний. Где-то это будет на базе банков, которые отделят из себя процессинговый, платежный компонент. Но транзакционный бизнес, мне кажется, из банков в современном смысле слова уйдет», – пояснил Фридман. Но сами банки, по его словам, останутся, просто сосредоточат свои усилия на более специфических вещах, требующих особого «банковского» подхода. «Транзакции как таковые могут не требовать зачастую специального фокуса, и я верю, что мобильные операторы легко построят этот бизнес. Кредитный анализ – это гораздо более специфическая вещь, особенно корпоративный кредитный анализ, залоги там, масса всего. Или, например, ипотека. Это все более сложные вещи, которые требуют большего фокуса. Я бы сказал, что топ банками через десять лет будут пониматься компании, которые занимаются именно этим, то есть глубоко анализируют разного рода кредитные риски и в состоянии их правильно брать. И правильно перепродавать», – пояснил Фридман. **(tbc.ru)**

БРИЛЛИАНТОВЫЙ ТУРИЗМ

Власти Якутии совместно с Ростуризмом займутся организацией бриллиантовых туров в республику. Об этом глава ведомства Олег Сафонов рассказал газете «Известия». По его словам, поездки будут организованы по подобию шубных туров в Грецию, то есть путешественники будут обязаны купить товаров на определенную сумму. По словам Сафонова, 4 сентября Ростуризм заключил соглашение с главой Якутии Егором Борисовым. Из документа следует, что власти республики намерены продвигать бриллиантовый бренд региона на международном уровне. Предполагается, что приезжающие в Якутию туристы смогут увидеть и сам процесс обработки бриллиантов. Отмечается, что туры будут окупаться, если стоимость авиабилетов и проживания на одного человека не превысит 40 тыс. рублей. Глава одной из якутских ювелирных компаний, имеющей завод, пояснил газете, что минимальные затраты на бриллианты для каждого туриста не должны быть менее 200 тыс. рублей, иначе поездка не оправдает себя. Туризм в регионе в 2015 году составил 170 тыс. человек, семь процентов от этого числа составляют путешественники из-за границы. **(lenta.ru)**

КУРС ЮАНЯ МОГУТ СНОВА ПОНИЗИТЬ

Китайский юань может продолжить снижение, после того как в августе власти страны шокировали рынки, проведя девальвацию нацвалюты, прогнозирует глава группы анализа ставок и валют Bank of America Дэвид Ву. «Интуиция подсказывает мне, что девальвация может достигнуть 10%, – заявил он в интервью агентству Bloomberg. – Отпустить юань в свободное падение – это часть стимулирующих мер, назовем их количественным смягчением по-китайски». Дэвид Ву сравнивает монетарную политику Китая с программами количественного смягчения в Японии и еврозоне, которые вызвали ослабление иены и евро. При этом он отметил, что финансовые рынки не готовы к резкому ослаблению китайской валюты. «Если вы посмотрите на 12-месячные форварды, то рынки закладывают лишь менее чем 3%-ное ослабление юаня, а по месячным форвардам – ослабление только на 1%, – сказал он. - Если ослабление превысит 1%, это станет шоком для рынка». **(interfax.kz)**

В ГЕРМАНИИ ОЖИДАЮТ 1,5 МЛН БЕЖЕНЦЕВ

Власти Германии ожидают, что до конца года в страну прибудет до 1,5 млн эмигрантов, что в 1,5 раза выше ранее дававшихся прогнозов. Об этом, как утверждает немецкий таблоид Bild, говорится в правительственном докладе, который будет опубликован в понедельник, 5 октября. «Миграционное давление будет расти и дальше. Мы ожидаем в четвертом квартале от семи до 10 тыс. нелегальных пересечений границы ежедневно», — приводит Bild выдержку из доклада. Как отмечается в документе, большое количество беженцев может стать серьезным бременем для властей земель и муниципалитетов. В Берлине также опасаются, что те, кто получил убежище, переезжают в Германию своих родственников. Учитывая, что на Ближнем Востоке принято иметь большие семьи, на каждого беженца из данного региона будет приходиться от четырех до восьми родственников, которые рано или поздно окажутся в ФРГ, отмечается в докладе. В Берлине развивается кризис, связанный с резким ростом неконтролируемого потока беженцев. По данным Агентства Евросоюза по безопасности внешних границ (Frontex) на 4 октября, с начала года границу ЕС пересекли более 500 тыс. мигрантов. ООН прогнозирует в ближайшие два года как минимум 850 тыс. переселенцев. **(lenta.ru)**

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

КМГ СОЗДАСТ «ДОЧКУ»

Национальная компания «КазМунайГаз» к началу 2016 года планирует создать дочернюю операционную компанию по проекту «Евразия». «Данный вопрос рассматривался на межведомственной комиссии под председательством премьер-министра Карима Масимова (...). Мы презентовали там наш проект «Евразия», но чтобы проект двигался дальше, нужно создать какое-то юридическое лицо, чтобы оно вело переговоры, подписывало документы», – сообщил координатор проекта «Евразия» Баттабек Кундыков. «Принято решение о создании ТОО под «КазМунайГазом», я думаю, что ТОО к концу года (текущего – ИФК), началу следующего года, наверное, будет создано. И я надеюсь, что в следующем году мы начнем работать», – подчеркнул собеседник агентства. В первое время «дочка» КМГ будет в форме товарищества с ограниченной ответственностью, в последующем рассматривается вариант ее реформирования в совместное предприятие с одной или несколькими иностранными нефтяными компаниями. **(«Интерфакс-Казахстан»)**

НЕФТЬ: ПЛЮС 5%

Нефтяные фьючерсы во вторник, 6 октября, продемонстрировали заметный рост. На Межконтинентальной бирже (ICE) декабрьские фьючерсы на нефть марки Brent выросли на 5%, до значений $52,41 за баррель. На Нью-Йоркской товарной бирже (NYMEX) контракты на нефть марки WTI с поставкой в ноябре также прибавили – 4,9%, торги завершились на уровне $48,53 за баррель. Поводом для нефтяного ралли стали комментарии со стороны руководителей ведущих энергетических организаций мира. Генсек ОПЕК Абдалла Эль Бадри и глава МЭА Фатих Бироль на конференции Oil & Money в Лондоне заявили о рекордном сокращении инвестиций в нефтедобычу, которое негативно отразится на энергобезопасности глобальной экономики в течение многих лет. Кроме того, на конференции также прозвучали прогнозы о том, что США стоят на грани резкого сокращения добычи из-за проблем с финансированием у сланцевых компаний при сохраняющихся ценовых уровнях нефти. **(vestifinance.ru)**

ТРЕТИЙ ГАЗОПРОВОД ОБСУЖДАЕТСЯ

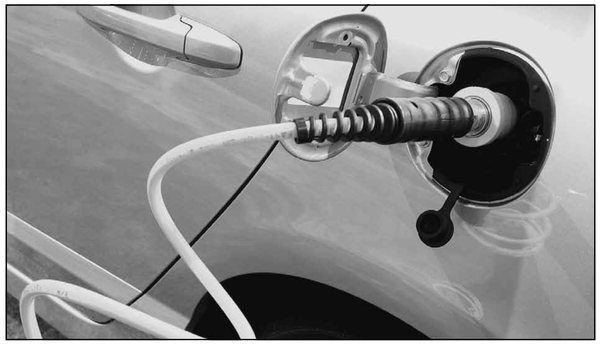
«Газпром» создал специальную рабочую группу по третьему газопроводу в Китай, заявил глава российского концерна Алексей Миллер. Он также сообщил, что газопровод «Сила Сибири» строится строго по графику. «Создана рабочая группа, ее возглавляет (зам.пред «Газпрома», – ред.) Виталий Маркелов. Мы с китайскими коллегами согласились, что создадим специальную переговорную группу», – сказал Миллер журналистам. «Причина заключается в том, что много вопросов, которые являются производственными. То, что касается той стадии переговоров на сегодняшнем дне, – это вопросы где, в качестве газопровод с российского Дальнего Востока может пересечь китайскую границу. Пока ответа на этот вопрос нет», – сказал Миллер. «Ресурсная база – «Сахалин-3», – сообщил он, отвечая на вопрос, с каких месторождений будет поставляться по третьему газопроводу. **(РИА «Новости»)**

И ВСЕ-ТАКИ ОНА ВАЖНА

Глава нефтегазового гиганта ExxonMobil Рекс Теллерсон считает, что ОПЕК продолжает играть важную роль в стабилизации поставок на мировой рынок нефти. «Я не думаю, что роль ОПЕК, действительно, изменилась... ОПЕК продолжает играть важную роль в стабилизации поставок (нефти на мировой рынок, – ред.), и я думаю, они действуют в соответствии со своей ролью», – сказал журналистам Теллерсон. В настоящее время нефтяной картель выражает некоторую озабоченность «переизбытком» нефти на рынке. Если в 2014 году средняя цена нефтяной корзины ОПЕК составляла $96,29 за баррель, то в текущем году она снизилась до $52,62, а в октябре средняя цена корзины составляет $44,83. Генсек ОПЕК Абдалла аль-Бадри 6 октября заявил, что эксперты стран – членов организации и государств, не входящих в ОПЕК, в том числе и России, 21 октября могут провести встречу для обсуждения мирового цен на нефть. Это поддержало нефтяных «быков», цены после этих новостей прибавили сразу несколько процентов. **(«ПРАЙМ»)**

В РФ ПРОДЛИМ ЖИЗНЬ ЕВРО-4

Российское правительство решило продлить оборот бензина Евро-4 еще на полгода – до 1 июля 2016 года. Буквально в последний момент выяснилось, что компании могут избежать дефицита при отказе от этого класса топлива. Правительство приняло решение продлить на полгода – до 1 июля 2016 года – сроки оборота бензина класса 4 (Евро-4), сообщил министр энергетики Александр Новак по итогам выездного совещания под руководством премьера Дмитрия Медведева. «В течение этих шести месяцев Минэнерго будет мониторить ситуацию на рынке топлива для принятия последующих решений», – добавил Новак. Полный переход на продажу в России бензина Евро-5 был запланирован на 2016 год (предполагалось, что Евро-4 будет продолжать выпускаться, но только для реализации на экспорт). Но Минэнерго до последнего времени предупреждало, что производство бензина Евро-5 в стране превысит общее потребление только к 2018 году. Согласно материалам Минэнерго за сентябрь 2015 года, производство бензина в 2016 году прогнозируется на уровне 39,7 млн т (из них Евро-5 – лишь 32,6 млн т), в 2017-м – 40,7 млн т (Евро-5–34,9 млн т), в 2018 году – 41,4 млн т (38,5 млн т). При этом потребление в 2016 году ожидалось на уровне 34,4 млн т (ожидаемый дефицит в случае полного перехода на Евро-5 – 1,8 млн т), в 2017 году – 35,1 млн т (дефицит 0,2 млн т), в 2018-м – 36,1 млн т (профицит 2,4 млн т). **(«РБК daily»)**



Новая эра газа

К 2035 году, по прогнозам Международного энергетического агентства, природный газ займет в мировом энергопотреблении 24%. Более того, это единственный вид ископаемого топлива, доля которого будет расти. Если мировых запасов нефти при нынешних технологиях и темпах добычи хватит всего на полвека, то для природного газа этот показатель, по разным оценкам, составляет от 60 до 100 лет.

По мнению экспертов, в будущем на мировом газовом рынке будет доминировать сжиженный нефтяной газ (СНГ). Причина тому – значительные преимущества перед другими энергоносителями. Благодаря развитию рынка СНГ можно, например, в короткие сроки газифицировать даже удаленные населенные пункты. Используется сжиженный нефтяной газ и в отопительных целях. Однако, пожалуй, главная его заслуга для потребителя и планеты – возможность применения в качестве моторного топлива.

Ежегодно число автомобилей с установленным газобаллонным оборудованием растет в мире на 25-30%. Одна из основных причин, побуждающих автолюбителей переоборудовать своих «железных коней», – экономичность СНГ. Наглядный пример: розничные цены на сжиженный нефтяной газ в Казахстане сегодня варьируются от 46 до 55 тенге за литр, тогда как литр АИ-92 торгуется по 122-130 тенге. При максимальных ценах СНГ оказывается дешевле почти на 60%! А поскольку в легковом автомобиле на литре газа можно проехать примерно столько же, сколько на литре бензина, расходы на топливо также сокращаются более чем вдвое. В среднем «газификация» авто обойдется в $1000, но такие затраты даже при условии сохранения сегодняшних цен на бензин окупятся максимум через год.

Пока еще существует понятный страх водителей – как же можно «сидеть на баллоне с газом». Однако транспорт, ездящий на СНГ, наиболее безопасен. Это определяется физическими свойствами сжиженного нефтяного газа – не углубляясь в технические подробности, можно отметить, что СНГ еще даже не воспламенится, в то время как бензин уже вспыхнет.

Второе преимущество СНГ – его экологическая чистота. Вредные выбросы при сжигании сжиженного нефтяного газа фактически равны нулю. В Казахстане, где большая часть регионов экологически неблагоприятна, использование СНГ в качестве топлива для автотранспорта (в городах на него приходится около 90% неблагоприятных выбросов), может внести существенный вклад в улучшение окружающей среды. Именно с этой целью часть общественного автотранспорта в стране уже переведена на экологичное топливо. Глобальный же рост доли газа в объеме используемых энергоносителей способствует еще и борьбе с мировым изменением климата. В итоге обеспечивается улучшение здоровья населения всей планеты.

К тому же в периоды дефицита светлых нефтепродуктов СНГ – реальная альтернатива для насыщения внутреннего рынка ГСМ дешевым, экологически чистым топливом. Запас прочности у нас есть – в прошлом году в Казахстане было произведено 2,5 млн тонн СНГ, тогда как потребление составило 855,2 тыс. тонн. Профицит сейчас уходит на экспорт. Однако сегодняшняя политика государства в распределении объемов сжиженного нефтяного газа среди основных ресурсодержателей для поставок областным операторам, а также установлении предельных цен оптовой реализации СНГ на внутреннем рынке должна привести к росту потребления и расширению рынка газа в Казахстане.

Стоит ли КМГ продавать активы в нефтепереработке?

Эксперты оценили привлекательность НПЗ для инвесторов

Елена Тумашова

В Казахстане заговорили о возможности продажи нефтеперерабатывающих заводов – атырауского, павлодарского и шымкентского – в частные руки. Вероятность этого не исключает само руководство «КазМунайГаза». В частности, председатель правления КМГ Сауат Мынбаев на прошлой неделе сказал, что в настоящее время правительство рассматривает расширенную программу приватизации, и в нее могут попасть НПЗ. При НПЗ находятся в предварительном списке, добавил председатель правления КМГ Данияр Берлибаев.

Нельзя отрицать тот факт, что нефтеперерабатывающие заводы – объекты, имеющие особую важность на казахстанском рынке нефтепродуктов, если учесть, что в стране работает только три крупных предприятия такого рода. Насколько правильно передавать их в частные руки, и на каких условиях может происходить приватизация? По просьбе делового еженедельника «Капитал.kz» эксперты поделились своим видением.

Долг превыше всего?

Можно предположить, что необходимость продажи НПЗ частным покупателям вызвана должными обязательствами «КазМунайГаза». Напомним, национальная имеет долг $18 млрд и, как образно описал положение ее дел председатель правления ФНБ «Самрук-Казына» Умирзак Шукеев, «все, что она зарабатывает, уходит на проценты». Для покрытия части долга КМГ продает «Самруку-Казыне» половину своей доли в нефтегазовом месторождении Кашаган. Завершение сделки суммой $4,7 млрд ожидается в ноябре этого года, сообщил недавно Сауат Мынбаев.

Акбар Тукаев, советник генерального директора инжиниринговой компании «КАЗГИПРОНЕФТЕТРАНС», и Жарас Ахметов, директор компании Oil Gas Project, согласны с тем, что одна из главных причин возможной приватизации заключается именно в финансовых затруднениях «КазМунайГаза». «Возможности получения средств от государства сильно сократились, остается реализовывать активы», – комментирует Жарас Ахметов. Он приводит цифры: АНПЗ по итогам 2014 года имел убытки до налогообложения в размере 1,65 млрд тенге – это к вопросу о том, насколько затратно для КМГ содержать такие активы, как нефтеперерабатывающие заводы.

В качестве причины приватизации можно также рассматривать специфику самой формы нефтепереработки, необходимы постоянные инвестиции. Сейчас в Казахстане идет модернизация заводов, планируется строительство четвертого. У КМГ финансовые трудности. Но в то же время найдутся ли инвесторы, которые способны выделять необходимые средства? Особенно, отмечает Акбар Тукаев, если учесть, что ввод в эксплуатацию 1 млн тонн/год мощностей нефтепереработки в настоящее время оценивается в сумму от $900 млн до $1-1,2 млрд, при этом в нынешних условиях требуется, чтобы предприятия с объемом производства порядка 10 млн тонн в год.

Акбар Тукаев не исключает и такой версии о необходимости приватизации: в фонде «Самрук-Казына» сейчас идет программа трансформации, возможно, КМГ и НПЗ попали в общую идеологию более активного соседготовления на определенных функциях (в случае КМГ это может быть, например, только разведка и добыча).

НПЗ будут эффективны, если…

Насколько правильно – продавать такие объекты, как НПЗ, в частные руки? Жарас Ахметов считает, что проблема не в том, что нефтеперерабатывающие заводы государственные, а в том, что в Казахстане рынок ГСМ слишком зарегулирован, и мы имеем «довольно искаженную» экономику. «НПЗ будут эффективны, когда уровень регулирования сократится и восстановится нормальный рынок», – говорит экономист. Он выражает надежду, что потенциальные покупатели поставят перед государством такое условие – восстановить нормальный рынок ГСМ, прежде всего, за счет снятия ограничений на экспорт.

Но с другой стороны, и к инвесторам должны предъявляться определенные требования. Одно из них, на взгляд Акбара Тукаева, – обязательство инвестора вкладывать в развитие НПЗ. Иначе может возникнуть ситуация, когда кто-то выкупит предприятие и попытается получить максимальную выгоду при его текущем техническом состоянии, не беспокоясь о будущем. «В свое время три нефтеперерабатывающих завода собрали «под крылом» «КазМунайГаза», чтобы они получали финансирование. До этого НПЗ не развивались. После пошло хоть какое-то движение, началась модернизация», – аргументирует эксперт.

Переработка нефти в тренде

Национальные компании стремятся увеличить свою долю во всех сегментах нефтегазовой отрасли – это мировой тренд. По данным Акбара Тукаева, глобальная доля таких игроков в запасах нефти достигла 80%, в добыче – 63%, в нефтепереработке – 31%, причем именно в переработке нефти происходит активное наращивание. В этом смысле приватизация НПЗ в Казахстане – это движение против мирового тренда.

Одно из преимуществ наличия перерабатывающих активов у крупных добывающих компаний – возможность использовать собственное более дешевое сырье, смягчая таким способом последствия низких цен на черное золото.

Более того, переработка достаточно активно прогрессирует в плане финансовых показателей. По данным Международного энергетического агентства, маржинальность в этой отрасли растет: по сорту Brent в сентябре 2013 года она составляла около $2 на баррель, в сентябре 2014-го – около $5 на баррель, в сентябре 2015-го – около $10 на баррель. «И это в условиях низких цен на нефть», – комментирует Акбар Тукаев.

Однако есть и другой тренд. Крупные мировые компании отходят от вертикальной интеграции. Камилла Манакова, аналитик в сфере нефти и газа, поясняет, почему так происходит: «Растет добыча на географически удаленных рынках, и добытую нефть выгоднее продать тем покупателям, которые готовы предложить за нее больше денег, например, китайским, индийским компаниям. Для загрузки собственных перерабатывающих мощностей компании закупают сырье в близлежащих странах».

Аналитик рассказывает, что мировой кризис 2008 года привел к снижению в последующие годы рентабельности нефтеперерабатывающего бизнеса крупнейших компаний, что привело к закрытию многих НПЗ и пересмотру инвестиционных программ в секторе переработки. Например, в США, сегмент downstream постепенно отходит от интегрированных компаний к независимым ретейлерам. Эксперт приводит примеры. В 2012 году ConocoPhillips разделил upstream- и downstream-бизнес для повышения их доходности. А еще до кризиса, в 2005 году, британская BP выделила и продала свой химический бизнес в отдельную компанию Innovene.

Что касается России, то там, как рассказывает Камилла Манакова, около 90% нефтеперерабатывающих мощностей, построенных в советское время, сосредоточены в руках вертикально интегрированных нефтяных компаний (ВИНК). Прочие, построенные за последние 20 лет, НПЗ с малыми объемами переработки принадлежат независимым частным компаниям: ретейлерам (Антипинский НПЗ), агропромышленной группе (Новошахтинский ЗНП), инвестиционно-инжиниринговому холдингу (Ильский НПЗ), частным лицам (Марийский НПЗ). «Федеральная антимонопольная служба России уже призвала законодательно разделить ВИНКи на добывающее, нефтеперерабатывающее и розничное звено, что позволило бы защитить независимые розничные сети и предотвратить топливный дефицит на внутреннем рынке», – отмечает спикер.

Камилла Манакова видит в приватизации плюсы: повышение качества производственного процесса, исключение дискриминации независимых АЗС и устранение дефицита топлива. «Возможно, частный инвестор будет более эффективен в попытках выполнить каковы прогнозируемые будущие денежные потоки.

Между тем определенные выводы о том, какую долю в каждом из трех нефтеперерабатывающих предприятии предложат частным покупателям, можно сделать исходя из предварительной оценки этого предстоящей кампании приватизации. Так, выступая на брифинге в СЦК 22 сентября, первый вице-премьер РК Бакытжан Сагинтаев сообщил, что наиболее крупные активы будут либо напрямую продаваться стратегическим инвесторам, либо будут выведены на фондовый рынок через механизмы первичного и вторичного размещения. «Другие компании предлагается реализовать на аукционе через метод прямых продаж, если в компании уже присутствует частный инвестор. На всех в компаниях доля участия государства составляет 100%, на продажу будет выставлен контрольный и блокирующий пакет акций, то есть от 25% до 50 % плюс одна акция и более. Между тем в компаниях, где присутствует частный инвестор, его доля будет доведена до 50% плюс одна акция», – сообщил первый вице-премьер.

Заметим, что в настоящее время нацкомпания «КазМунайГаз» через свою «дочку» «КазМунайГаз – переработка и маркетинг» в АНПЗ владеет 99,5%, в ПНХЗ – 100%, в ПКОП – 49,7%.

Представителей Китая, Казахстана и в меньшей степени – России способен заинтересовать шымкентский завод (ТОО «ПетроКазахстан Ойл Продактс»). Он находится в самой густонаселенной части республики, вблизи от внешних рынков – это его сильные стороны, считает Камилла Манакова. ПКОП практически наполовину принадлежит китайцам, в 2005 году CNPC, действуя через дочернюю структуру, приобрела долю в 49,7%. «КазМунайГаз» стал косвенным владельцем аналогичной доли в 2007 году. «Если предприятие выставят на продажу, у китайцев преимущество будет при праве покупки», – комментирует Жарас Ахметов.

Павлодарский НХЗ может вызвать интерес российских компаний, продолжает Камилла Манакова. Это связано с тем, что он изначально строился с ориентиром на ресурс из Западной Сибири. Однако, по мнению Жараса Ахметова, столь высокая зависимость от поставок российской нефти, наоборот, может стать отпугивающим фактором для сторонних инвесторов.

Атырауский НПЗ, на взгляд Жараса Ахметова, наиболее привлекательный из трех кандидатов: у него большие мощности переработки и он находится близко к источникам сырья. Камилла Манакова указывает на самую низкую среди трех заводов глубину переработки, что именно в переработке нефти происходит активное наращивание. В этом смысле приватизация НПЗ в Казахстане – это движение против мирового тренда.

Кому интересны казахстанские НПЗ?

Если казахстанские НПЗ действительно будут вставлены на продажу, то можно предположить, что первыми из иностранных инвесторов в очередь за ними встанут российские и китайцы. Это логично: российская нефть давно и в достаточных объемах поступает на переработку в Казахстан; китайцы имеют ощутимую долю присутствия в нефтепереработке в РК (доля в 49,7% в шымкентском заводе принадлежит нефтегазовой корпорации CNPC).

Китайского варианта придерживается Акбар Тукаев. Свою позицию он аргументирует тем, что нефтегазовая отрасль Поднебесной, во-первых, в настоящее время не испытывает проблем с финансами, во-вторых, стремится наращивать свое присутствие по всей экономике мира – сейчас она присутствует практически во всех странах ведущей двадцатки мировых добытчиков.

Жарас Ахметов и Камилла Манакова разошлись в оценке привлекательности заводов.

Владислав Ли: «Я не верю в государственные банки»

Известный банкир о Нацбанке, рынке и себе

Ольга Фоминских

Сегодня в экономике Казахстана происходит важный переломный момент. На фоне негативных факторов страна начала осуществлять переход к свободно плавающему курсу. Не то время или не та денежно-кредитная политика? Пока оценивать эту инициативу рано.

Перечитывая книгу Лиаквата Ахамеда «Повелители финансов: банкиры, перевернувшие мир», повествующую о деятельности глав центробанков четырех крупнейших стран в период Великой депрессии, становится очевидно, что для каждого периода приходят свои люди.

О том, что происходит в банковском секторе страны, об этапах его развития и «самочувствии» крупнейшего игрока на финансовом рынке – «Банке Центр-Кредит» – рассказал его глава Владислав Ли.

- Владислав Селинович, в последнее время в стране происходит ряд глобальных изменений, одним из которых является переход к инфляционному таргетированию. Как вы относитесь к этой инициативе?

- Я бы назвал этот переход жизненно необходимым. За историю независимости Казахстана было проведено четыре девальвации, после которых наступал период стабилизации курса. К двум девальвациям мы и вовсе были не готовы, пропустили момент, когда нужно было резко поднять уровень ставок, но в целом этот уровень снизился. Банки вынуждены были под давлением регуляторов заниматься этой работой, что очень важно в нынешних условиях.

- Однако нужно отметить, что в этот раз правительство и Нацбанк проводят компенсационную работу по депозитам. Есть ли у вашего банка какие-либо результаты в этом направлении?

- Действительно, Национальный банк принял после провозглашения новой политики, на мой взгляд, беспрецедентное решение по компенсации тенговых депозитов. Если говорить о нашем банке, то почти 50 000 вкладчиков подпадает под эту программу на общую сумму 11,4 млрд тенге. На сегодняшний день уже переформлены более 7 тыс. депозитов, в денежном эквиваленте это 2,8 млрд тенге. При этом работа продолжается. Как вы знаете, правительство продлило эту программу до 1 декабря текущего года.

- Если сравнивать банковский сектор сейчас и ранее, изменились ли на нем правила игры?

- Банк ЦентрКредит был образован еще при Советском Союзе, это был далекий 1988 год. В тот период как такового регулирования коммерческих банков не было. Только с обретением Казахстаном независимости сначала появился закон о Национальном банке, потом и о коммерческих банках. Сегодня с момента, можно сказать, и началось формирование нормативно-правовой базы банковского сектора, этот этап продлился до середины 90-х годов. В это время вводилось пруденциальное регулирование, проводилась активная санация банковского сектора – количественный тренд на примере нашего с примерно 200 сократилось до 60. На сегодняшний день работают 35 банков.

После 2000 года регулирование перешло на более высокий уровень, стали выдираться стандарты Базеля. Это был второй этап банковского регулирования.

Третий этап начался после кризиса 2007-2008 годов, когда было ужесточено регулирование привлечения ваших займов, валютных кредитов и т.д. Сегодня, я думаю, мы стоим на пороге 4-го этапа, когда должны внедряться принципы Базель-3. Его отдельные элементы мы уже начали внедрять с 2015 года, но сейчас стоит вопрос о том, что в связи с кризисной ситуацией сроки окончательного внедрения принципов Базель-3, видимо, будут сдвинуты до 2017-20 годов.

Это эволюция изменений в части регулирования и развития банковского сектора, если же сравнить банки тех времен и сегодняшние – это небо и земля. Частные финансовые структуры конца 80-х были мелкие, я бы даже сравнил их со сберегательными кассами и обменными пунктами. Сегодня же банки гораздо масштабнее – работают с пластиковыми картами, международными системами, иностранными банками, предлагают розничное и корпоративное кредитование, не говоря уже о переводных системах. Кроме того, фининституты очень активно работают с системами удаленного обслуживания. Сегодня игроки могут осуществлять такие операции, которые можно делать только при высокой степени институционального развития.

- Если сравнивать кризис 2007-2009 годов с нынешним, чем запомнился тот? Вынесли банки какие-то уроки? Готовы ли они к новым экономическим потрясениям?

- Я думаю, что к нынешнему кризису казахстанские банки более подготовлены, чем к предыдущему. Он показал, что наши банки очень зависели от внешних заимствований. Это неправильно, когда в структуре банковских обязательств более 50% составляют внешние заимствования. От такой напасти банковская система избавилась за последние 7-8 лет, снизив этот показатель до 15%. Я думаю, что банки извлекли урок, что обязательства не должны иметь высокую концентрацию в какой-то одной части экономики. Это помогает диверсифицировать источники фондирования.

Второе, на чем обожглись фининституты, – это строительный бум и все сделки, связанные с недвижимостью. Сегодня даже кредиты под залог недвижимости выдаются более жестко – требуется первоначальный взнос, проходит жесткая оценка. Я полагаю, что качество банковского портфеля должно стать лучше после нынешнего кризиса, чем мы видели после 2007-2008 годов. Это второй урок, который бы я назвал.

Третье, над чем банкиры провели работу, – рационализация банковской деятельности, вопросы качества банковских бизнес-процессов, корпоративное управление и укрепление внутреннего контроля.

- Будем откровенны, пузырь на рынке недвижимости, раздутый всеми игроками, ударил не только по финансовым институтам, но и по простым людям. До сих пор преодолеван ею, недавно Национальный банк принял решение перевести рефинансирование займов того периода. Есть ли реальные результаты, что госпрограмма работает?

- Очевидно, что эта поддержка была необходима. Лучше любых рассуждений, на мой взгляд, это реальные цифры. С момента запуска госпрограммы нам подали заявки более 1100 заемщиков на сумму 7,62 млрд тенге, из них одобрено 585 заявок на сумму 3,17 млрд тенге. К сожалению, были и те, кому мы вынуждены были отказать, поскольку они не соответствовали требованиям госпрограммы. В целом же мы ожидаем, что нам удастся рефинансировать около 3,5 тыс. заемщиков на сумму 15,6 млрд тенге.

- Каким Банк ЦентрКредит вы бы хотели видеть в ближайшие 15-20 лет?

- Некоторые говорят, что будущее банков – это безофисные институты с высоким уровнем онлайн-обслуживания. И мы видим такой тренд на примере нашего интернет-банкинга StarBanking. Люди меньше обращаются в офисы, проводя операции самостоятельно. Сегодня, по нашим подсчетам, в нем зарегистрировано порядка 360 000 клиентов по Казахстану. Однако это не означает, что клиенты полностью откажутся от обслуживания в офисах, потому что им нужна связь с банком, как, например, с врачом. Опять же для людей вопросы безопасности и сохранности своих средств на первом месте, поэтому им требуется знать своих банкиров. В этом смысле, я думаю, будет найден баланс между теми, кто предпочитает обслуживаться онлайн, и теми, кто будет посещать офисы. Поэтому будущее БЦК, с одной стороны, лежит в развитии цифрового банкинга, а с другой – в повышении клиентоориентированности, то есть высоком сервисе и тесной связи с клиентами.

- Не так давно общались с российским банком. Они как раз запустили онлайн-банк, у них два офиса: один в Москве, второй в Новосибирске…

- Да, таких примеров много, поскольку, если продаешь кредитные продукты, то в принципе офиса может и не быть. Но модель нашего банка универсальная. Мы принимаем депозиты, выдаем кредиты, осуществляем переводные операции. У нас масса продуктов, поэтому в нашем случае сохранение офисов необходимо. Другой вопрос, что они должны быть рационализированы. Мы хотим, чтобы в наших территориальных офисах сотрудники в большей степени работали с клиентами, а головной банк должен стать сервисным центром для обслуживания фронт-офисных отделений. Что-то получается, что-то нет, но мы стремимся к этому.

- И все-таки универсальность или нишевый подход сегодня более выигрышный?

- Я соглашусь с тем, что универсальные игроки менее поворотливы, а нишевые игроки более динамичные и подвижные. Они по определению должны быть специалистами в своем направлении. Для примера того, как локальный фининститут смог вырасти и стал значимым, успешным игроком на мировой финансовой арене.

- Продолжая тему предпочтений, какие книги любите читать и считаете своими настольными?

- У меня нет какой-то определенной книги, которую бы я назвал настольной. Если я читаю какую-нибудь книгу, то она и является моей настольной в этот момент. Из последней литературы, которую я прочитал, – это «Биография Стива Джобса» Уолтера Айзексона. Очень интересная и познавательная для меня книга. Я, например, уже отношу себя к людям старшего поколения, а здесь узнал много нового про современные гаджеты. Деятельность Стива Джобса – это пример инноваций, бизнеса и умения понять, какие потребности имеются у людей. Это самое ценное для всех предпринимателей и в этом заключается уникальный талант Стива Джобса.

Конечно, не мог оставить в стороне книги о финансовых кризисах. Читал их, чтобы извлечь выводы, почему это произошло и как этого избежать. Например, года два назад с удовольствием прочитал книгу «Кошмарный пузырь» Дарако Сесила. История банкротства банка Lehman Brothers глазами инсайдера».

Есть книги, которые читал еще в молодости, не так давно перечитал роман-антиутопию Джорджа Оруэлла «1984». Раньше она воспринималась как антисоветская пропаганда, а сегодня для меня это более философская литература, которая заставила над чем-то задуматься.

- Описанный в книге Оруэлла тоталитарный режим не свойственен вам в работе? На каких принципах строите свою работу с сотрудниками?

- Наверно, в первую очередь на доверии. У нас в банке есть 4 корпоративные ценности, которые мы называем очень близкими. Их должен придерживаться каждый сотрудник нашего банка. Звучат они так: честность, профессионализм, оперативность и доброжелательность. Эти ценности мы выбирали всем банком методом открытого голосования. Принцип доверия в таком порядке: доверие к людям должно основываться на каких-то критериях – это в первую очередь порядочность и честность наших сотрудников. Второе: если делаешь работу, то делай ее хорошо. Третье: даже если делаешь хорошо, нужно еще делать ее быстро. Если не получается быстро, то нужно объяснять людям почему процесс завис и когда мы его завершим. Ну и последнее – доброжелательность – свою работу нужно делать с улыбкой. Это, конечно, не всегда легко, но мы стараемся достичь такого уровня.

- Что вы могли бы порекомендовать молодым банкирам?

- Для успешной карьеры нужно наработаться терпения. Очень многим молодым специалистам мешает стремление получить все и сразу. В жизни так не бывает. Для того чтобы стать генералом, нужно побыть в рядовым, и лейтенантом – пройти все ступени, получить опыт. Для этого необходимо запастись терпением и любить свою профессию.

явления, но банк нацелен на долгосрочное сотрудничество. Корейский акционер не рассматривал БЦК как краткосрочную инвестицию, что и подтверждает сегодняшнее присутствие корейского акционера в составе БЦК.

По сути, ведь приобретение доли в нашем банке позволило Kookmin bank расширить свое присутствие за рубежом. Кстати, сегодня у корейского банка очень много подразделений, которые находятся за пределами Кореи – это и Китай, Вьетнам и Индонезия, в Лондоне есть свой банк. Kookmin – второй крупнейший игрок в Корее с общими активами около $250 млрд и капиталом $20 млрд. Если взять все активы банковской системы РК, то они несопоставимы с корейским банком.

Если говорить о присутствии работников Kookmin bank в БЦК, то на сегодняшний день порядка 50% топ-менеджмента составляют сотрудники корейского банка. Это главный финансовый директор, директор по кредитным рискам и IT-директор. В этих областях они осуществляют контроль и управление ежедневной работой банка. Прикомандированных сотрудников порядка 20 человек, которые работают на разных должностях. Команда Kookmin очень многое делает для внутреннего институционального улучшения банка. За это время мы провели около 20 проектов – в сфере маркетинга и управления кредитов, операционной деятельности, усиления аудита и комплаенс-контроля. Другими словами, эти проекты были проведены для того, чтобы подтянуть БЦК к стандартам, которые существуют в Kookmin bank в части менеджмента. Это самое главное. Какие-то совместные задачи уже были завершены, какие-то в процессе завершения. Надеюсь, в конце этого года мы запустим нашу новую IT-систему, над которой мы работаем почти полтора года.

За время сотрудничества с Kookmin bank появилось много новых продуктов, Например, StarBanking, о котором я упоминал, тоже продукт нашего совместного творчества и работы.

Также с 2011 года мы направляем своих сотрудников для обучения в Корею. Мы обучили уже более 400 сотрудников банка, в том числе топ-менеджеров и линейных менеджеров.

В целом наше сотрудничество проходит в разных областях и направлено на то, чтобы сделать БЦК современным, высокотехнологичным банком. Возвращаясь к вашему вопросу о том, каким банк будет в будущем, мне бы хотелось видеть его современным банком, который ничем не будет отличаться от западных банков, а молодые специалисты считали бы БЦК самым престижным местом для работы. У нас для этого есть возможности. На сегодняшний день 10% акций принадлежит Международной финансовой корпорации (IFC) и Kookmin – 42%.

- Имеется ли у вас пример иностранного банка, который вам очень импонирует, этакий банк-фаворит?

- Мне нравится модель испанского банка Santander. Несмотря на то, что Испания не очень большая страна, этот фининститут входит в число мировых банков и развивается не только у себя на родине, но и за рубежом, например, в странах Европы и Латинской Америки. За свою историю он превратился в глобальный банк, наряду с такими финансовыми гигантами, как Citi, BNP Paribas и другими известными мировыми банками. Для меня Santander – это пример того, как локальный фининститут смог вырасти и стал значимым, успешным игроком на мировой финансовой арене.

- Продолжая тему предпочтений, какие книги любите читать и считаете своими настольными?

- У меня нет какой-то определенной книги, которую бы я назвал настольной. Если я читаю какую-нибудь книгу, то она и является моей настольной в этот момент. Из последней литературы, которую я прочитал, – это «Биография Стива Джобса» Уолтера Айзексона. Очень интересная и познавательная для меня книга. Я, например, уже отношу себя к людям старшего поколения, а здесь узнал много нового про современные гаджеты. Деятельность Стива Джобса – это пример инноваций, бизнеса и умения понять, какие потребности имеются у людей. Это самое ценное для всех предпринимателей и в этом заключается уникальный талант Стива Джобса.

Конечно, не мог оставить в стороне книги о финансовых кризисах. Читал их, чтобы извлечь выводы, почему это произошло и как этого избежать. Например, года два назад с удовольствием прочитал книгу «Кошмарный пузырь» Дарако Сесила. История банкротства банка Lehman Brothers глазами инсайдера».

Есть книги, которые читал еще в молодости, не так давно перечитал роман-антиутопию Джорджа Оруэлла «1984». Раньше она воспринималась как антисоветская пропаганда, а сегодня для меня это более философская литература, которая заставила над чем-то задуматься.

- Описанный в книге Оруэлла тоталитарный режим не свойственен вам в работе? На каких принципах строите свою работу с сотрудниками?

- Наверно, в первую очередь на доверии. У нас в банке есть 4 корпоративные ценности, которые мы называем очень близкими. Их должен придерживаться каждый сотрудник нашего банка. Звучат они так: честность, профессионализм, оперативность и доброжелательность. Эти ценности мы выбирали всем банком методом открытого голосования. Принцип доверия в таком порядке: доверие к людям должно основываться на каких-то критериях – это в первую очередь порядочность и честность наших сотрудников. Второе: если делаешь работу, то делай ее хорошо. Третье: даже если делаешь хорошо, нужно еще делать ее быстро. Если не получается быстро, то нужно объяснять людям почему процесс завис и когда мы его завершим. Ну и последнее – доброжелательность – свою работу нужно делать с улыбкой. Это, конечно, не всегда легко, но мы стараемся достичь такого уровня.

- Что вы могли бы порекомендовать молодым банкирам?

- Для успешной карьеры нужно наработаться терпения. Очень многим молодым специалистам мешает стремление получить все и сразу. В жизни так не бывает. Для того чтобы стать генералом, нужно побыть в рядовым, и лейтенантом – пройти все ступени, получить опыт. Для этого необходимо запастись терпением и любить свою профессию.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

«УМНОЕ КОЛЬЦО» ОТ APPLE

Apple подала заявку на патент на «умные часы», сообщает the Verge. Текст заявки опубликован на сайте патентного ведомства США. Из описания изобретения следует, что это гаджет, который можно носить на пальце и который может работать в сочетании с более крупным устройством, например смартфоном. В корпусе в форме кольца будут процессор, сенсорный экран, хотя бы частично выведенный на внешнюю поверхность корпуса, беспроводной передатчик для связи с минимум одним внешним электронным устройством, аккумулятор и, возможно, микрофон. Предполагается, что пользователь будет носить кольцо на одном пальце, а другим жать на сенсорный экран, задавая команды гаджету для передачи на связанное с ним второе устройство. Возможно, команды можно будет наговаривать голосом, в микрофон. Не исключается также, что кольцо научится «узнавать», что пользователь пишет, по движению пальцев. The Verge предупреждает, что далеко не все заявленные в патентном ведомстве изобретения Apple были воплощены в жизнь и попали в серийное производство. Издание также напоминает, что аналогичные гаджеты-кольца от других производителей уже представлены на рынке. Эти кольца контролируют смартфоны и другие устройства через Bluetooth. Apple считает, что существующие устройства с сенсорными экранами часто бывают громоздкими, светящийся экран может быть неуместен в ряде ситуаций и есть потребность в менее заметном и более эффективном гаджете. **(«Ведомости»)**

ФЕРМЕРСТВО НА МАРСЕ

Перспектива освоения других планет уже давно вызывает интерес человечества. Возможно, именно поэтому фильм «Марсианин» по книге Энди Уира о борьбе человека за выживание на Марсе взлетел на первое место по популярности в прокате за минувшие выходные. В фильме герой Мэтта Дэймона приходит к выводу, что у него нет достаточных запасов пищи, чтобы выжить на Марсе до прибытия следующей экспедиции. К счастью, он по специальности ботаник и вскоре находит способ выращивания картофеля в марсианской почве с использованием собственных фекалий в качестве удобрения. На самом деле ученые уже давно занимаются проблемой космического фермерства. Брюс Бугби, директор кафедры растений, почвы и климата Университета штата Юта (США), исследует проблемы разведения растений в космосе совместно с NASA на протяжении последнего десятилетия. «Сейчас мы занимаемся разведением нескольких культур. Растущий салат и редис помогают рециркуляции воды», – сообщил Бугби ресурсу TechCrunch. Недавний проект Бугби увенчался успехом на МКС. Согласно сообщению nasa.gov, шесть астронавтов на борту станции смогли не только собрать урожай в августе этого года, но и стали первыми людьми в космосе, которые его потребляли. По словам Бугби, книга и фильм довольно близки к реальной науке, посвященной космическому сельскому хозяйству. Однако в реальности вырастить растения на марсианской почве, насыщенной окислами железа, придающими Марсу красноватый оттенок, очень сложно. **(3dnews.ru)**

LTE-СМАРТФОНАМ ПРОРОЧАТ РОСТ

Компания TrendForce обнародовала прогноз по рынку смартфонов с поддержкой мобильной связи четвертого поколения (4G/LTE) на ближайшие годы. По оценкам, в 2013 году по всему миру было реализовано около 220 млн сотовых аппаратов, способных работать в 4G-сервисах. В 2014-м данный показатель достиг 295 млн, то есть спрос на LTE-смартфоны поднялся приблизительно на треть. По итогам текущего года, согласно прогнозам экспертов, поставки «трубок», допускающих подключение к 4G-сервисам, поднимутся в годовом исчислении на 52,5% – до 450 млн единиц. В 2016-м ожидается 51,1-процентный рост продаж: по всему миру, по мнению аналитиков TrendForce, будет реализовано 680 млн LTE-смартфонов. После этого темпы роста подобных аппаратов снизятся. Так, в 2017-м ожидается увеличение спроса на 32,4% до 900 млн штук. Прогнозируется также, что в целом по итогам 2015 года по всему миру будет выпущено 1,44 млрд «умных» телефонов, что на 10,4% больше, чем годом ранее. В 2014-м поставки этих устройств повысились на 27,5 %. Аналитики полагают, что в ближайшие годы общемировые отгрузки смартфонов будут расти примерно на 7,9% в год, прежде всего, благодаря снижению средней стоимости этой продукции. **(TrendForce)**

ФИНЛЯНДИЯ – ЛИДЕР ПО ИСПОЛЬЗОВАНИЮ КАРТ

Количество платежей с использованием дебетовых и кредитных карт, а также других способов безналичных расчётов значительно выросло в мире за последнее время – примерно на 9% в прошлом году по сравнению с предыдущим, достигнув отметки 390 млрд транзакций. В исследовании 2015 World Payments Report, опубликованном во вторник, приведены оценочные цифры, характеризующие объёмы безналичных транзакций за 2014 год и подробные показатели за 2013 год. По данным исследования, среднестатистический житель Финляндии произвёл в среднем за 2013 год 450 безналичных платежей, что больше, чем в любой стране мира. Несомненно, этому способствует доступная система безналичных платежей, развитая экономика и высокий уровень доходов. Холодные финские зимы тоже поощряют использование электронной коммерции. Немного уступают финнам по активности использования электронных платежей граждане США – в среднем на каждого взрослого приходится в 2013 году около 390 транзакций с использованием систем безналичных расчетов. За ними следуют жители Нидерландов, Австралии, Дании, Южной Кореи и Швеции. Жители Китая производили в среднем менее 50 транзакций на человека в 2013 году, что превышает показатель 2012 года на 37%. **(3dnews.ru)**

«Облико морале» отечественного туризма

Как вместе с тенге слабеют мечты казахстанцев об отдыхе

Гаухар Ануарбек

За годы относительно безбедной жизни практически каждая казахстанская семья, планируя бюджет, находила средства на поездки за рубеж. Не на собственном вертолете и даже не на Land Cruiser, но все же – раз в год, а порой, с преловутым «олинклюзивом». Да и там, за бугром, уже составили четкий портрет казахстанского туриста – сдержанный, воспитанный и очень щедрый. Так было еще вчера. Свои коррективы внесло таргетирование инфляционных процессов, в простонародье – девальвация. И теперь стало происходить очевидное – графа «путешествие» отошла в сторону или вовсе исчезла, оставляя тем самым казахстанские туристические компании в глубоком кризисе.

Небо поможет нам…

То, что казахстанцы перестали ездить в Турцию, Египет, Таиланд как к себе домой, подтверждает и экономический оборователь Денис Кривошеев, делая при этом важную поправку – речь идет о казахстанцах среднего класса. VIP-туризм, как выяснилось, напротив, процветает в условиях кризиса. Объясняется такой феномен очень просто: пережив долларовый стресс, отечественные олигархи в первом делом покупают тур в заморские страны. Однако вернемся к простым смертным. Не нужно быть семи пядей во лбу, чтобы посчитать: если вчерашняя путевка в туреецкий Кемер в среднем обходилась в 180-200 тыс. тенге, то сегодня выложить за нее придется все 300 тыс. и больше. И ничего здесь не поделаешь, вариант с отказом от доллара в туризме невозможен, впрочем, как и в любой другой сфере, где мы все еще оглядываемся на американскую валюту.

«Я вообще считаю, что вся история отказа от доллара – это некая профанация, полнейший бред. Ну как это возможно, если услуга долларовая! Отели – в долларах, потому что они не на нашей территории, в тенге они принимать не будут. Даже международный самолет, он в большей степени зависит от взлетов, посадок, дозаправок на других территориях, то есть здесь тоже все изменится для Казахстана по ценовым показателям. Вот как бы мы ни стремились к дедолларизации iPhone? Вот это, примерно, то же самое, что и туристическая путевка», – говорит Денис Кривошеев.

С другой стороны, нет худа без добра, размышляет эксперт. Вместе с падением спроса на заграничные путевки может начаться развитие внутреннего туризма, при условии, что здесь удержат цены на прежнем уровне. И, таким образом, досуг казахстанца может быть спасен. Но и здесь не избежать условного наклонения. Обозреватель не исключает, что в крайнем случае случится активизация фирм однодневок, либо уже существующие компании будут вынуждены не совсем корректно попрощаться со своим туристом. Недавние печальные примеры – компании Travel System и «Фараон». Так вот, чтобы избежать партнерства подобными ТОО и АО, Денис Кривошеев дает ряд совершенно простых и нужных рекомендаций.

«Первое, на что следует обратить внимание, – как работает компания, особенно на то, как много у нее горящих путевок. Чем больше горящих путевок, тем больше кассовый разрыв, тем более неадекватно она работает на рынке, соответственно, вероятность накопления долгов у нее очень большая. Это самое главное. Второе, нужно четко понимать, кто агент, а кто оператор. На мой взгляд, нужно просто смотреть на людей, с которыми вы имеете дело, и не пытаться за условные $200 объездить весь мир. Поймите, если вы платите намного дешевле, чем везде, значит вы покупаете брак. Наблюдайте, смотрите. Сейчас многие шутят: $100 снова стали хорошим подарком на свадьбе, поэтому внимательно следите за своими деньгами», – советует Денис Кривошеев.

Теперь о спасении самой отрасли. Понятно, что ждать помощи извне не приходится. И это к лучшему. Участники рынка, как при сильной простуде, должны сами пережить все этапы кризиса, чтобы потом, как после лихорадки, восстановить силы и продолжить свой бизнес. Хороши все методы, считает эксперт, – сокращения, переезды в более тесные офисы, дифференциация направлений работы, ценовой демпинг. А вот в глобальном масштабе вариантов меньше на порядок.

«Новые направления у нас не открываются, к сожалению, потому что у нас проблемы с авиацией. Но мы последние годы только об этом и говорим – нам нужно открывать небо для конкуренции, закончить все преференции для наших имеющихся авиакомпаний и пойти по пути, по которому в свое время пошла Одесса, потом Грузия – открыть небо и сказать: «Ребята, прилетайте все, кто хочет». Для нас самое важное – это обеспечить товарами и услугами собственное население. А не заниматься созданием непонятных компаний, как внутренних, так и внешних», – делится мнением эксперт.

Будет день – будет пища. Или не будет…

Между тем в офисах туристических компаний – пугающая тишина, а в головах их руководителей – переполох и паника. «Два-три звонка за неделю, продажа одной горящей путевки и заработок в $25», – такую характеристику дают участники рынка происходящему сегодня в отрасли. Подобное положение дел практически в каждой турфирме. Запросы и заявки, оформленные ранее на осенний и зимний сезоны, отменены. Телефоны молчат и только новые скачки доллара вносят невеселое оживление и нервозность. Делать бизнес удается кое-как, между прочим, не без помощи туроператоров, которые, узнав о девальвации в Казахстане, замораживают на сутки, а то и двое, курс доллара, давая время компаниям совершить более-менее выгодную сделку.

«У меня есть надежда на то, что он не будет вот так постоянно скакать. Если 3-4 дня он ведет себя спокойно, определенная часть туристов возвращается. И тогда они что-то покупают. Пусть сокращают дни отдыха, отказываются от «звездности», но намерение есть. Но как только доллар взлетает в очередной раз, все, туриста и след простыл», – говорит директор туристической компании «Инари Турс» Ирина Попович.

«Практически все работаем в убыток. Чтобы хоть что-то вытащить из ситуации, просим операторов, как говорится, «подвинуться». Хорошо «подвинулись» в Турции, в Египте, в Таиланде, Европа не «подвинулась» вообще. Я здесь говорю об их прибыли, которую они согласились или не

согласились уменьшить. Вы знаете, операторы все это отслеживают самостоятельно и они лучше нас знают, когда в Казахстане праздники, каникулы и девальвация», – делится своим опытом директор туркомпании Kazakhstan Opened Лола Карапулько.

Порой доходит до абсурда, говорят в туркомпаниях. Имея на руках заказ и начиная его обслуживать, нередко менеджеры просто не успевают «добежать» до туроператоров, как курс доллара в Казахстане уже другой. Постоянно обращаться к практике продажи горящих путевок – значит своему бизнесу рыть могилу. Привыкнув к ценам в $500 за роскошный тур, эти, девальвация. Бог нас уберег от ошибок. Касательно кризиса, если, как говорится, припрет, сначала сокращу зарплаты, потом, если не смогу тащить дальше, сокращу людей, могу даже остаться одна, в прошлый кризис я так и работала. Но очень надеюсь, что такого не случится, потому что мне мои сотрудники дороги», – делится планами Лола Карапулько.

Тенденции на рынке тем временем самые разные. Ощутимо стоимость туристической путевки не изменилась, в долларовом эквиваленте. Хотя, по наблюдениям Лолы Карапулько, тот же Египет и в тех же долларах казахстанцам нынче обходится заметно дешевле, чем еще год назад. Многие компании уже начали работу по расширению направлений своей деятельности. В перечень услуг многих турфирм дополнительно включены «образование за рубежом» и «лечение за рубежом». В сфере заграничного обучения также наступил кризис. А вот от лечения наши соотечественники не отказываются, во всяком случае вынуждены не отказываться.

В межсезонье и рак – рыба…

Не паниковать! Такой настрой у директора Казахстанской туристской ассоциации Рашиды Шайкеновой. Многолетний опыт работы в туризме позволяет ей делать весьма аргументированные выводы. Во-первых, по мнению главы ассоциации, сейчас сложно вообще понять, насколько плохи или, может, даже хороши дела туркомпаний. Поскольку наступила осень, известная в туризме как межсезонье.

«Абсолютно однозначно, что сегодня мы имеем дело с падением спроса на туристические услуги. Но вы проводите опрос не в самое благоприятное время, сейчас период межсезонья, летний сезон закончился, и сейчас начинаются продажи на зимний отдых или осенний. Очевидно, что сегодня рынок сталкивается с ситуацией, когда этого спроса во второй половине сентября на осенне-зимний период еще пока нет. Поэтому я тоже, так же как и вы, разговариваю с рынком. Есть компании, которые говорят о 70% падении спроса, есть компании, которые не уменьшают эту цифру. То есть в сентябре очень сложно увидеть тенденцию. Этот период не совсем является показательным», – говорит Рашида Шайкенова.

Мы имеем то, что имеем, считают в ассоциации. Другими словами, туркомпаниям нужно просто набраться терпения, вооружиться новыми инструментами развития бизнеса и противостоять всем угрозам. Тем более что в любой момент ситуация может повернуться в обратную сторону.

«Мы не являемся обособленным рынком или отраслью, мы живем в стране, которая сейчас прошла девальвационные процессы. Каждое утро смотрим курсы в обменных пунктах, смотрим информацию Нацбанка, пытаемся понять, что нас ожидает завтра. При всем при этом, я думаю, желание путешествовать у людей как было, так и останется. Я надеюсь, что туристическому рынку удастся пережить период сложного состояния. В то же время, как говорили китайцы, такие финансово сложные периоды – это еще и дополнительные возможности. Возможности для наших компаний – для структурирования своего бизнеса, для того чтобы понять, какие ресурсы нужны, какие лишние, возможно, нужны новые направления, новые продукты, для того чтобы стабильно завоевывать внимание своего потребителя», – говорит Шайкенова.

По данным руководителя ассоциации, ежегодно рост спроса на услуги туристических компаний в Казахстане составляет 18-20%. Остается надеяться, что по итогам текущего года – весьма знаменательного не только для туристского рынка, но и для национальной экономики в целом, – эта цифра лишь немного уменьшится, дав время отечественным турфирмам на совершенствование своей деятельности, а туристам – на накопление новых сил и возможностей перед отпуском за рубежом.

Аида Досаева: «Мы же не сокращаем в кризис бухгалтерию. Почему мы делаем это с PR?»

Виктория Говоркова

В клубе «PR-шы» с 6 октября новый президент. Клуб возглавила Аида Досаева, магистр в области массовых коммуникаций и международной журналистики КИМЭП, 6 лет возглавлявшая департамент корпоративных коммуникаций компании Kcell. В интервью «Капитал.kz» она рассказала о том, чем будет заниматься клуб, и как, по ее мнению, должны развиваться корпоративные коммуникации в период кризиса.

- Аида, в октябре вы вступаете в должность президента казахстанского клуба «PR-шы». Что для вас значит эта должность?

- Клуб «PR-шы» – это сообщество единомышленников, которые собрались по велению и зову сердца, профессии, которые любят эту работу и гордятся тем, что они делают. Кроме того, это самое демократичное сообщество из тех, которые я знаю. Решения в рамках работы клуба принимаются коллегиально, большинством голосов, никаких подводных течений у нас нет, все прозрачно и справедливо. И должность президента клуба тоже выборная, он избирается только на год. Члены клуба платят членские взносы и совместно работают над поиском средств для проектов клуба. У президента клуба, пожалуй, только один обязанности и практически нет прав, шучу.

Членом клуба стала больше 10 лет назад, кстати, в следующем году клубу исполняется 15 лет. Если говорить о том, что значит для меня доверие моих коллег, а я именно так расцениваю роль президента клуба, – это, прежде всего, новые вызовы, которые стоят сегодня буквально перед всеми специалистами, хотя, конечно, у каждого они свои. Сейчас в ежедневно меняющихся экономических условиях вызовы стоят абсолютно перед всеми, в том числе перед клубом, перед специалистами в области корпоративных коммуникаций. Кризис – это всегда новые возможности, и их нужно использовать на пользу себе, компании, своей стране.

В жизни клуба есть одно очень важное событие – ежегодный PR-форум. Наша задача – сделать его максимально полезным и интересным, выбрать актуальную, востребованную тему, которая должна отвечать потребностям рынка. Это совсем непросто, так как сейчас ситуация и в стране, и в мире меняется стремительно, изменения происходят настолько быстро, появляются новые вызовы, и компании не успевают адаптироваться. Многие из этих вызовов универсальны для всех индустрий и сфер деятельности – финансовая нестабильность, усиливающаяся конкуренция, непрозрачные методы работы, сокращение рынка.

- Прошлый кризис показал, что одними из первых в такое время под оптимизацию попадают PR-департаменты. По вашему мнению, сокращение людей, бюджетов и активностей именно по этому направлению является оправданным?

- Сегодня на рынке наблюдается такая ситуация. Но так могут поступать только незрелые руководители на недостаточно развитых рынках. Уверена, в кризис роль корпоративных коммуникаций только возрастает. Мы же в тяжелые времена не сокращаем бухгалтерию?! А корпоративные коммуникации – это такая же корпоративная функция, как и все остальные.

Специалисты по корпоративным коммуникациям, прежде всего, отвечают за имидж и репутацию, а также за правильное восприятие компании ее целевыми аудиториями, особенно потенциальными клиентами, как правило, об этих целевых аудиториях компании забывают очень часто. Среди них практически все ключевые стейкхолдеры: это и правительство, и СМИ, и сами сотрудники компаний, отраслевые эксперты, инвесторы, студенты и др. В период ограниченных ресурсов именно корпоративные коммуникации, как никто другой, могут помочь компаниям использовать свои конкурентные преимущества, получить новые целевые аудитории.

Если говорить о людях, уверена, что в такие кризисные моменты главным активом компании становятся профессионалы своего дела, сотрудники, которые могут принести ценность компании, поменять ситуацию. Самое последнее – это экономить на людях. Я сейчас не призываю повышать зарплаты, нужно уметь мотивировать людей. В это время компания должна сплотиться и показать, что работает команда единомышленников. В конце концов главными послами компании, так называемыми бренд-амбассадорами, являются ее сотрудники, они представляют и защищают интересы компании и ее клиентов. Во всем, в любом деле и при любых обстоятельствах нужны здравый смысл и логика. В такие тяжелые времена можно получить преимущества перед своими конкурентами, привлечь новых клиентов, рассказать о новых сервисах и продуктах.

И еще один важный момент. Если руководитель сокращает маркетинговые и PR-бюджеты, значит специалисты этого департамента не смогли эффективно выстроить работу и показать свою ценность для компании.

В нашей стране структура рынка PR-услуг в целом не самая развитая, у нас мало комплексных, универсальных предложений. На рынке востребованы корпоративные и антикризисные коммуникации, PR-сопровождение маркетинговой деятельности, но очень мало компаний и агентств, которые предлагают поддержку в сфере финансовых коммуникаций, связей с инвесторами.

У нас недовостребованы услуги в сфере digital. Есть ряд агентств, предлагающих

услуги в этой сфере, вместе с тем их экспертиза явно недостаточна, потому что они развивались вместе с нашим рынком. Компания Kcell одной из первых на рынке РК открыла страницы в социальных сетях. Мы начали активно работать при помощи одной российской компании, потому что тогда не нашли на нашем рынке соответствующих специалистов, но это было относительно давно. Сейчас мне приятно видеть, что у нас достаточно компаний, которые предлагают услуги SMM, но действительно инновационных продуктов и услуг предлагается мало, однозначно, этот рынок будет востребован и будет расти.

- В последнее время на нашем рынке все больше приглашенных PR-специалистов, особенно экспатов из Украины. Как вы оцениваете этот тренд? Чего не хватает, по вашему мнению, нашим специалистам?

- У нас интересная ситуация: кто-то говорит, что на рынке мало PR-специалистов, кто-то утверждает, что рынок перенасыщен. Это может говорить и о том, что специалистов много, но настоящих профессионалов мало. Справедливости ради стоит отметить, что наши специалисты имеют неплохое образование, сегодня на рынке можно встретить выпускников западных университетов и наших университетов, таких как КазНУ, КИМЭП и других.

В связи с этим еще раз хочется провести сравнение с западными компаниями, роль корпоративных коммуникаций является такой же органичной функцией, как и финансы, маркетинг, продажи. Скажу больше: во многих сервисных компаниях работа таких подразделений, как Customer Care, call-центров находится в ведении служб корпоративных коммуникаций, ведь главные сообщения компаний направлены, прежде всего, клиентам, и голос клиента важно слышать и реагировать на него в любых каналах коммуникаций компании. В западных компаниях специалист по коммуникациям/PR-специалист уже давно входит в топ-менеджмент работников компании, а в Казахстане, не могу утверждать, но, по моим оценкам, это менее 10% компаний (беру в расчет только крупные компании).

Действительно, сейчас в эту сферу идет большой приток специалистов из других стран СНГ, очень много людей приезжают из Украины. Причем украинцы имеют достаточно серьезную компетенцию и согласны работать за меньшую зарплату по сравнению с отечественными специалистами, поэтому составляют им серьезную конкуренцию.

- Могли бы вы назвать самые неудачные и самые успешные пиар-кейсы уходящего года?

- На мой взгляд, один из самых ярких примеров неудачных коммуникаций – освещение Национальным банком февральской девальвации 2015 года. С самого начала не было четкой коммуникации, простой и понятной. Мы нуждались в простой и понятной причине, зачем это нужно и почему сейчас. Ведь можно было объяснить людям, что это необходимо для решения стратегических финансовых вызовов, в конце концов не было призыва сплотиться, объединиться и вместе пережить трудные времена. Мне кажется, основная масса населения ждала именно простых понятных слов, а их не было. В августе 2015 года после второй девальвации власть предприняла попытку информационного освещения, причем высшим руководством страны, но после февраля кризис недоверия уже достиг высшей точки и доверие было потеряно.

У меня нет доступа к внутренней информации, поэтому не могу сказать точно, что стало основной причиной этого – бюрократичность, закрытость нашего аппарата, очень многоуровневая иерархия в принятии решений или что-то другое. Но есть простые правила коммуникаций, которые знает любой студент профильного факультета. Когда наступает час X – все должно быть готово. Ведь первое правило антикризисных коммуникаций – расскажи первый сам или за тебя это сделают другие.

Из самого последнего – ситуация, когда молодой человек пнул девушку-кассира в кинотеатре. И пиарщик сети кинотеатров Kinopark Multiplex Cinemas говорит СМИ, что он не может прокомментировать ситуацию, так как находится на больничном. Не должно быть такого, потому что должность предполагает работу в режиме 24/7. Эта ситуация говорит о том, что у компании нет антикризисного плана. Такое отношение особенно недопустимо в сервисных компаниях, ведь страдает репутация бренда, а в конечном итоге чем занимаются PR-специалисты – они управляют репутацией компании. Потерять ее можно очень легко и быстро, вот это как раз и произошло.

Среди успешных PR-проектов можно назвать ALMA FEST. Уверена, жители Алматы, гости нашего города имели отличную возможность насладиться Парадом оркестров, послушать новые песни на конкурсе на лучшую новую песню об Алматы «Алматым жүрегімде», посетить культурные мероприятия на ART Point. Главная цель данного проекта, на мой взгляд, – вернуть нашему городу статус культурной столицы – удалась, хотя еще многое предстоит, хороший задел сделан, правильные ключевые сообщения посланы, отличные мероприятия прошли успешно.

А самым успешным я считаю пиар-кейс по SMS-атаке на казахстанские банки. На меня он произвел огромное впечатление, ведь это был вызов всей финансовой системе Казахстана. Важно, что в этот момент сотрудники банка сплотились, их поддержали акционеры и топ-менеджмент. Это очень показательный кейс, демонстрирующий, насколько важно сразу принимать решения, реагировать на вызовы, просто, прозрачно, доступно объяснять ситуацию.

Достаточно профессионально работают PR-специалисты luxury-сегмента. Может быть, в нынешних экономических условиях это не самые важные вещи, но я говорю именно с точки зрения профессионализма пиарщиков. Мне очень нравится, какие мероприятия они проводят, как умело подают свои информационные поводы, не называя через слово свой бренд, все это делается очень искусно. Если ты не эксперт в этой сфере, то даже не поймешь, почему именно сейчас проводится то или иное мероприятие или выходит статья. Мне это очень импонирует. В последнее время значительно активизировались международные организации, посольства, особенно в социальных сетях. Очень нравится страница Посольства США в FB.

Пользуясь случаем, хочу напомнить, что до 31 декабря любая компания может принять участие в казахстанской премии в области PR «Ак Мерген» со своими кейсами. Условия можно найти на странице «Ак Мерген» в Facebook.

- Давайте поговорим о коммуникациях в социальных сетях. Facebook стал площадкой для выражения социального недовольства, жалобной книгой, куда пишут недовольные покупатели, клиенты, посетители…

- С Facebook у нас интересная тенденция складывается. FB становится последней площадкой, куда наши граждане обращаются за справедливостью. С другой стороны, это достаточно негативный тренд и показатель, отражающий настроения людей, более того – их веру не в существующие государственные институты, а в Facebook. То есть наши граждане настолько верят в его силу, что выкладывают фото событий, которые возмутили их, объединяются по интересам, обращаются в своих постах к общественности. И что особенно удивительно, во многих случаях это работает, то есть наши институты быстрее реагируют на посты в FB, нежели на обычные обращения граждан. В связи с этим хотелось бы отметить, что у нас недостаточно востребованы, а если и востребованы, то используются не для тех целей, политические коммуникации.

- И власти же реагируют. Посмотрите, как стал популярен у алматинцев аккаунт акимата Алматы в Instagram.

- Instagram акимата – это в целом хорошее начинание. Но я имела в виду немного другое – тех отчаявшихся людей, которые взывают к справедливости с целью, чтобы об их беде узнало как можно больше людей, ведь только тогда соответствующие органы увидят и отреагируют. В этом вся трагедия сложившейся ситуации. Они не пишут, например, на сайт egov, потому что не верят, что это возымеет эффект.

- По вашему мнению, можно ли спасти имидж EXPO 2017? И можно ли это сделать усилиями отечественных PR-специалистов?

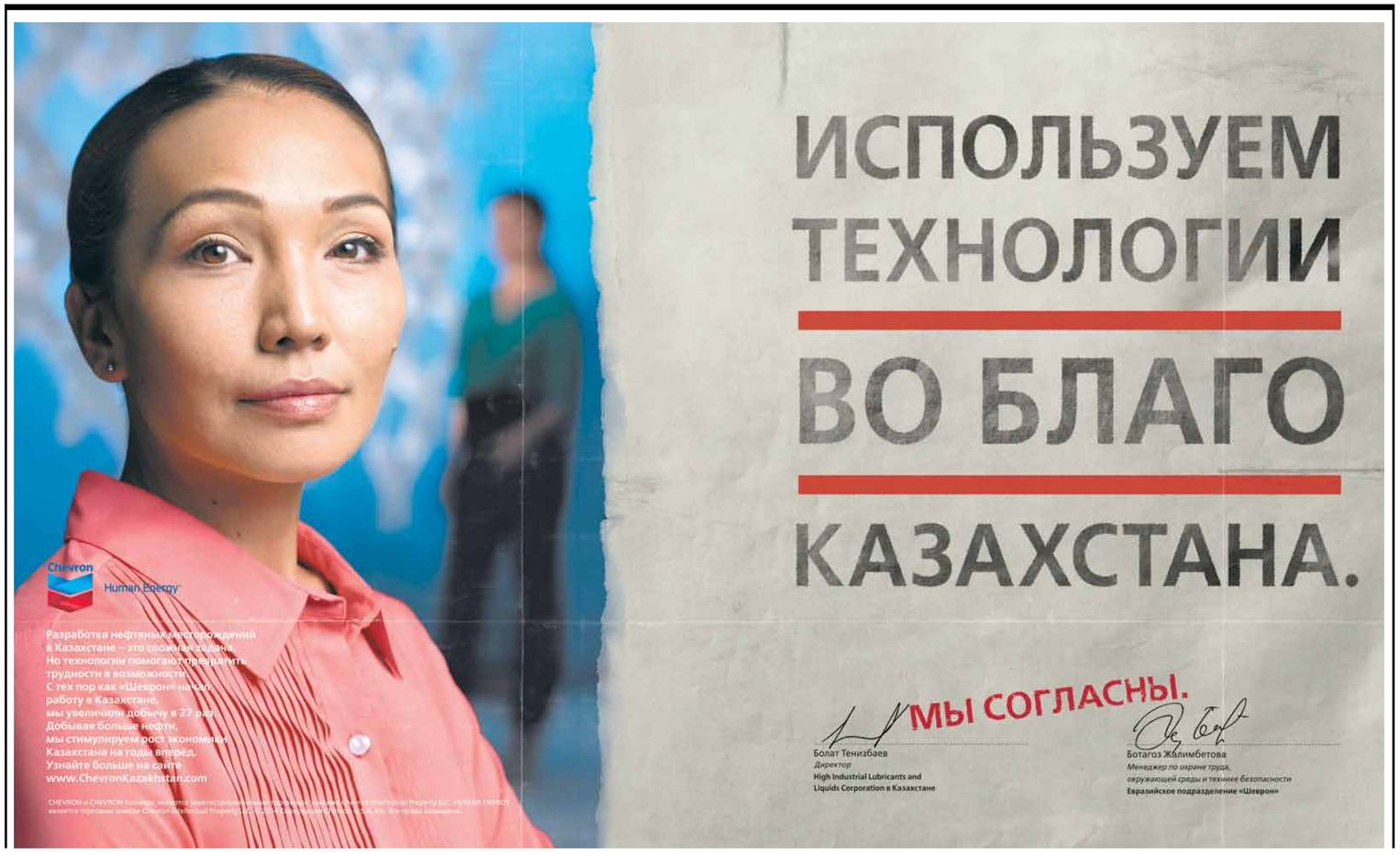
- Мое личное мотто: Everything is doable («Все можно сделать, если целенаправленно работать»). В чем основное отличие работы наших компаний и западных. В западных компаниях основной ролью PR-специалиста является работа над имиджем и репутацией. У нас очень часто PR-специалист не имеет прямого контакта с руководством компании, чтобы элементарно объяснить риски той или иной ситуации или предложить решение для репутационных проблем. Есть исключения и на нашем рынке, но в целом ситуация такова. Нам, как просто гражданам, может нравиться или не нравиться этот проект, но как PR-специалист я понимаю, что мы, как государство, уже взяли на себя определенные обязательства, поэтому надо работать, причем независимо от положения, профессии, занятности.

EXPO 2017 – достаточно сложный проект именно в репутационном плане. Недавние коррупционные скандалы с руководством EXPO еще раз подтвердили первое правило антикризисных коммуникаций: если ты сам не расскажешь свою историю, за тебя это сделают другие, причем успешно. Количество негативных коммуникаций достигло своего апогея. А на кону – репутация нашей страны, то есть нас с вами. Можно тысячу раз говорить, что мы не выбирали его, мы не хотим и т.д., но вместо этого можно просто взять и помочь своими опытом, знаниями, технологиями.

Коммуникационный проект такого масштаба, как EXPO, обязательно должен иметь две органичные составляющие: внешнюю и внутреннюю. Пока мы наблюдаем только коммуникации, направленные на внутреннюю целевую аудиторию, пусть не всегда позитивные, но в любом случае в стране об этом проекте знает достаточно много людей, есть даже сообщества, созданные в FB энтузиастами, добровольцами. Что касается внешних коммуникаций, здесь еще непаханое поле. Поскольку с самого начала коммуникационная стратегия проекта представлялась достаточно противоречивой, нам рассказывали и о пользе зеленых технологий, и о пользе гидролизных печей и даже ввели в школах какие-то предметы.

На сегодня самый главный вызов для EXPO 2017 – стать прозрачной, транспарентной компанией для всех граждан РК и туристов, другого пути просто нет. Только в этом случае можно улучшить репутацию и имидж, стать ролевой моделью для компаний и других государственных проектов любого масштаба.

Уверена, что у нас в РК есть такие специалисты, которые могут помочь EXPO, несомненно, они есть среди членов клуба «PR-шы».



НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

США СОЗДАЛИ ТОРГОВЫЙ СОЮЗ

Представители США, Японии и 10 государств тихоокеанского побережья в понедельник в Атланте, штат Джорджия, достигли итогового соглашения по договору о Транстихоокеанском партнерстве (Trans-Pacific Partnership, TPP). Само соглашение, фактически расширяющее действующий два десятилетия договор NAFTA (между США, Мексикой и Канадой), – уже большая внешнеполитическая победа президента США Барака Обамы, пишет WSJ. Однако гарантий его одобрения Конгрессом США нет: голосование по TPP возможно только в начале 2016 года – последнего года президентства Обамы. Кроме США, Японии, Мексики и Канады, в TPP вошли Австралия, Новая Зеландия, Перу, Чили, Вьетнам, Малайзия, Бруней и Сингапур. В официальном заявлении президента США говорится, в частности, что соглашение о TPP «выравнивает игровое поле для американских работников и предпринимателей, с тем чтобы мы экспортировали больше товаров с надписью «Сделано в США», поддерживая тем самым высокооплачиваемые рабочие места у себя дома». «95% потенциальных потребителей нашей продукции живут за границами США. Это значит, что мы не можем позволить странам вроде Китая определять правила мировой экономики. Эти правила должны написать мы, открывая новые рынки американским товарам, устанавливая высокие стандарты охраны труда и экологии», – заявил Обама. Подписанию соглашения, готовившегося с 2008 года, непосредственно предшествовали пять дней ожесточенного торга в Атланте, пишет WSJ. Последним значительным препятствием был спор США с Австралией по поводу синтезированных лекарств-дженериков: в итоге Австралия получила от пяти до восьми лет защиты для аналогичных средств биологического происхождения, произведенных на ее территории. **(«Ведомости»)**

СОЗДАНИЕ ЕВРАЗИЙСКОГО ИНЖИНИРИНГОВОГО ЦЕНТРА

В рамках Евразийского экономического союза (ЕАЭС) планируется создание Евразийского инжинирингового центра станкостроения. Об этом в завершение Третьего форума машиностроителей заявил первый заместитель премьер-министра РК Бакытжан Сагинтаев. «У нас открываются новые рынки, ведь мы являемся основателями Евразийского экономического союза. Это крупный рынок сбыта для нас, в особенности для машиностроителей. Сейчас инжиниринговый центр станкостроения (будет создан, – ред.), это бурно обсуждалось. Мы когда полностью обсудили (данный проект, – ред.), то убедились, что инжиниринговый центр даст нам больше возможностей. Мы идем на создание данного центра, тем более мы знаем, какова ситуация в стране по станкостроению, 100%-ный импорт по данной отрасли», – подчеркнул Бакытжан Сагинтаев. Он отметил, что Казахстан также будет налаживать сотрудничество с другими странами инжиниринговыми компаниями. По словам вице-премьера, в условиях спада в мировой экономике наблюдается снижение объемов производственных мощностей. **(Соб.инф.)**

ОБЪЕМ МАШИНОСТРОЕНИЯ СОКРАТИТСЯ НА 15%

Объем машиностроительного производства в сравнении с прошлым годом сократится почти на 15%. Об этом на Третьем форуме машиностроителей сообщил председатель правления Союза машиностроителей Казахстана Мейрам Пшембаев. «На автомобилестроение через «БРК-Лизинг» выделено 10 млрд тенге на автокредитование физическим лицам, 5 млрд тенге выделено по программе лизинга юридическим лицам. В ближайшее время будет еще дополнительно выделению 10 млрд тенге на автокредитование. Кроме того, для поддержки экспорта локомотивов предусмотрен лизинг на сумму 9 млрд тенге. Надеемся, что это позволит в 2015 году выйти на уровень производства 85-88% от уровня прошлого года», – подчеркнул он. По словам Мейрама Пшембаева, предоставлены все возможности для производства и реализации продукции на экспорт, в том числе объявлена политика свободного курса тенге. Приоритетную роль в дальнейшем развитии отрасли будет играть План нации «100 конкретных шагов» в рамках реализации 5 президентских реформ. **(Соб.инф.)**

СТРОИТЕЛЬСТВО БАКАД

26 ноября текущего года планируется вскрытие заявок второго этапа конкурса среди претендентов на строительство большой Алматинской кольцевой автомобильной дороги (БАКАД). В декабре будет проведена оценка предложений, будет определено лучшее из них и начнется переговорный процесс. Подписание договора и строительство объекта намечено на 2016 год. Так как проект БАКАД будет реализовываться через механизм концессии, инвесторы самостоятельно распределят доли в финансировании проекта. На второй этап конкурса предквалифицированы 5 консорциумов. В июне текущего года в Министерстве по инвестициям и развитию РК была проведена конференция с потенциальными кредиторами. По итогам встречи международные финансовые институты выразили заинтересованность выступить в качестве кредитора потенциального концессионера. На данный момент предквалифицированные участники конкурса готовят свои заявки (технические и финансовые предложения). В связи с большим наличием транспортных развязок на БАКАД будет предусмотрена система платы «за заезд». То есть плата будет взиматься за заезд на платную дорогу вне зависимости от протяженности проезда. В первый год запуска дороги прогнозируется свыше 78 тыс. заездов и к 2034 году свыше 104 тыс. заездов в сутки. **(Пресс-служба Министерства по инвестициям и развитию РК)**

Пересадка – в Минске

Как после 25 октября долететь из Киева в Москву?

Ольга Примак

Новая санкция, которую наложили Украина и Россия друг на друга, – запрет полетов с 25 октября – не принесет странам ничего, кроме взаимных потерь. В таком мнении сходятся все эксперты, по-разному оценивают они лишь размеры этих потерь.

На маршруте Москва – Киев сейчас работает одна украинская авиакомпания – МАУ – и 4 российских: «Аэрофлот», S7, «Трансаэро» и «ЮТэйр». Из Ивано-Франковска и Днепропетровска в Москву летает украинская «Днеправиа», из Запорожья в Москву – украинская же «Мотор-Сич». Из Москвы в Одессу пассажиров доставляют «Трансаэро», «Аэрофлот» и S7, на маршруте Москва – Львов – «ЮТэйр». К перевозкам на российском направлении собирался присоединиться лоукост «Визз эйр-Украина», но не успел.

Жесткая посадка

О «Трансаэро» можно забыть: с украинскими санкциями или без них компания и так вот-вот прекратит полеты по причине банкротства. «ЮТэйр» каким-то чудом удалось избежать попадания в санкционный список Киева: по одним данным, из-за сотрудничества с госдепом, по другим – из-за отказа возить пассажиров в Крым. Остальные авиакомпании, а также обслуживающие их аэропорты и аэронавигационные компании вынуждены подсчитывать убытки от «жесткой посадки».

Например, и до санкций убыточная МАУ оценила годовые потери от отмены полетов в РФ в $35 млн. «Днеправиа», не называя абсолютных цифр, утверждает, что вместе с российским направлением лишится 30% всех доходов, и это для нее сродни летальному исходу. Аэропорт «Борисполь» потеряет порядка $4 млн. Общий проигрыш авиаотрасли Украины оценивается от $50 млн до $100 млн. Такой разбег оправдан, потому что данные от источника к источнику сильно отличаются.

Российские потери из-за большого количества подпавших под санкции авиакомпаний подсчитать еще сложнее. Поэтому министр транспорта РФ Максим Соколов оценил совокупные убытки России и Украины: просто умножил миллиард человек годового пассажиропотока на среднюю стоимость билета – 7-8 тыс. рублей – и получил 7-8 млрд рублей, то есть порядка $120 млн.

Вопрос: кому достанутся эти деньги?

Варианты ответов возникли сразу же. Это аэропорты Минска, Риги, Кишинева, Стамбула и базирующиеся там авиакомпании, которые в обход доставят пассажиров недружественных друг другу стран.

Белорусы радоваться не спешат

Рига – шенгенская зона, Стамбул вообще в другой от России стороне, Кишинев, в общем-то, тоже. В географическом и политическом смысле самым удобным транзитным звеном является Минск. Но Беларусь на одних только продовольственных санкциях Кремля снискала себе славу стяжателя. Поэтому о возможных выгодах за счет увеличения пассажиропотока в Минске говорят крайне осторожно.

Так, на недавней онлайн-конференции первый заместитель министра транспорта и коммуникаций Беларуси Евгений Рогачев рассказал, что национальный перевозчик «Белавиа» планирует чаще летать в Киев, а также открыть рейс Минск-Одесса-Минск, и возможно даже не один. «Но данное решение не связано с тем, что происходит в странах, которые являются нашими ближайшими соседями. Этот рейс мы прорабатывали давно», – тут же, словно с опаской, добавил он.

В самой «Белавиа» о перспективах, открывающихся в связи с санкциями, говорят чуть смелее. На сегодня компания обслуживает два ежедневных рейса Минск-Киев-Минск, плюс один такой рейс выполняет МАУ.

«Понятно, что какой-то поток пассажиров будет добираться этими рейсами в Минск и дальше лететь «Белавиа» по пунктам Российской Федерации, – рассуждает замгендиректора по маркетингу авиакомпании Игорь Чергинец. – Сейчас у нас на Киев ходят не самые большие самолеты по провозным емкостям. Если будут загружаться эти самолеты, то, соответственно, мы будем ставить на линию более вместительные. Это стандартная ситуация. То же самое на Москву. Туда, правда, и сейчас летают достаточно большие самолеты — но, если не будет хватать мест, будем ставить самые большие».

Но пока оснований для решительных действий у «Белавиа» нет. Тем более нецелесообразно планировать сейчас увеличение частот. Будут пассажиры – будут и реакция, уверяет перевозчик.

В МАУ о возможности ввести дополнительные рейсы из Киева в Минск говорят более решительно.

«Мы рассматриваем вопрос и имеем право как назначенный перевозчик, летать в Минск дважды в день, – заявил на пресс-конференции в Киеве президент авиакомпании Юрий Мирошников. – Летаем один раз и планируем увеличить количество частот до максимально разрешенного сегодня. Мы можем, и, думаю, наши белорусские коллеги сделают то же самое, задействовать на этом направлении самолеты большей емкости».

Если и этого будет недостаточно для удовлетворения спроса на перевозки, МАУ готова лоббировать переговоры с Беларусью об увеличении количества частот на маршруте Киев-Минск.

Однако большой веры в то, что Минск оттянет на себя значительную часть пассажиропотока Киев-Москва, нет. Не так уж и много у «Белавиа» самолетов, чтобы компенсировать отмененные рейсы «Аэрофлота», S7, МАУ и других. Да и международный аэропорт «Минск-2», несмотря на недавнюю реконструкцию, на фоне того же украинского «Борисполя» кажется пустынным захолустьем. Во многом потому, что власти стараются сохранить монополию «Белавиа» на популярных маршрутах, и иностранные авиакомпании, которым доступны рейсы в Минск, наперечет.

Дальше, дольше, дороже

Впрочем, изо всех неудобных вариантов пассажиры будут выбирать, руководствуясь удобством и ценой. Поэтому интересно сравнить, как и почем предлагают добираться из Украины в Россию интернет-серверы по продаже билетов после 25 октября. А также то, как меняются тарифы авиаперевозчиков после «знаменательной даты».

Выбирая даты полета по маршруту Киев-Москва-Киев до 25 октября, получаем длинный список рейсов в одну и другую сторону. Цена билета – от 9400 рублей, или от $145. При этом на странице появляется предупреждающая надпись на желтом фоне: «Для граждан России въезд и передвижение по территории Украины с 1 марта 2015 года возможны только по загранпаспорту. Также в страну могут не пустить жителей Крыма и граждан России мужского пола. Причина – заявление Государственной пограничной службы Украины. Если у вас нет весомых оснований для посещения Украины, рекомендуем вам перенести даты поездки». На какой срок следует отложить путешествие в Украину, авторы тревожной надписи не уточняют.

Меняем запрос так, чтобы полет «туда» выпадал на последние дни октября, а «оттуда» – на середину ноября. Все первые позиции, которые раньше привычно занимали российские и украинские авиакомпании, заменила «Белавиа». «Из Борисполя в Домодедово, пересадка в Минске. Цена – 14,7 тыс. рублей. Время в пути – 3 часа 55 минут», – предлагает российский сайт по продаже билетов. К слову, это гораздо дешевле, чем билеты по тому же маршруту, предлагаемые самим перевозчиком. Самые дешевые билеты на сайте «Белавиа» стоят $296. Это в два раза дороже, чем обычный «досанкционный» билет напрямую.

За «Белавиа» идет Air Baltic. Прибалтийская компания обязуется доставить вас в Москву с пересадкой в Риге за 15 тыс. руб. Дорога займет 10-12 часов.

Далее пассажирам предлагают «ЮТэйр», единственную компанию, которой разрешены полеты в Украину. Из Жуляян во Внуково доставят всего за 1,5 часа, билет в оба конца стоит 15-15,3 тыс. рублей. К слову, на сайте «ЮТэйр» хорошо видно, как меняются ее тарифы с переходом на зимний сезон и обретением монопольного права на прямое сообщение Киева и Москвы. Если до 25 октября есть промопредложения по 4 тыс. рублей за полет в один конец, то после 25-го самый низкий тариф повышается до 6 тыс. рублей.

Наконец, любители полетать могут добраться в Москву через Варшаву и Вену, воспользовавшись услугами Lot и Austrian Airlines. Билеты в этом случае им обойдутся в 22-23 тыс. рублей.

Ради интереса проверили и сайт «Эйр Астаны» – а вдруг маршрут из Киева в Москву выгодно проложить через казахстанскую столицу? Это, конечно, возможно, но будет стоить от $722. И санкции тут совершенно ни при чем.

Горькая пилюля

Цены на лекарства могут вырасти почти вдвое из-за девальвации

Адина Байкинова

Последние события, случившиеся на экономической арене, не могли не сказаться на отечественном фармрынке, который и без того находился на особом положении. Превалирующая доля импорта лекарственных средств вкупе с двумя девальвациями – в том году и в этом – сделали свое дело. Как прогнозируют эксперты, цены на лекарства в этом году могут подняться практически вполовину от прежней цены.

География цен

Согласно исследованию рынка, проведенному BMI Research, ежегодный средний рост стоимости лекарственной фармотрасли составляет 14,6%. Объем продаж лекарственных средств в Казахстане в 2014 году составил 335,18 млрд тенге. В этом году общий объем продаж предположительно составит 383,9 млрд тенге. Хотя в целом в стране и сохраняются двузначные темпы роста фармацевтического рынка, свыше половины всех объемов продаж приходится на импорт. По данным Евразийской экономической комиссии, доля импорта в Казахстане достигает 88%. «Принимая во внимание нынешнюю экономическую ситуацию в РК, рост цен на лекарственные препараты возможен. Сроки же данного повышения и его размер будут зависеть от решения каждого игрока в отдельности. Можно предположить, что рост составит от 10 до 50%. Это по большей части связано со снижением курса тенге по отношению к основным мировым валютам, а также зависит от места производства препарата», – так оценил ситуацию Франк Хамалян, генеральный менеджер «Санофи Центральная Азия».

По его словам, на сегодняшний день к основным рискам можно отнести продолжение снижения курса тенге и, как следствие, повышение себестоимости препаратов, которое необходимо будет компенсировать различными мерами, в том числе и повышением цен на лекарства. Кроме того, важно отметить, что большинство препаратов производятся за пределами РК и ТС, и на их цену может влиять государственная политика стоимости акциза и лицензирования, а также логистические расходы.

Необходимо отметить, что рост цен стоит ожидать как со стороны импортеров, так и со стороны отечественных производителей. Рост цен на импортные лекарственные препараты, закупаемые за границей, возможно, будет выше. Однако цены на местные препараты тоже повысятся, учитывая долю иностранного сырья в производстве. Конечно, на рынке присутствуют компании, способные работать на уровне минимальной рентабельности. На такие меры компании идут в основном для того, чтобы сохранить свое присутствие на рынке. «Иностранцы» на рынке могут выстоять не за счет сверхмаржинальности, а за счет большой географической представленности, компенсируя это рынками других стран и принимая во внимание, что кризисы носят временный характер, и через какое-то время наступит подъем.

Регулятор цен

Круг населения, охваченного системой здравоохранения, постоянно расширяется, тем самым растет спрос на лекарственные препараты и медикаменты, в том числе лекарства, доставленные в рамках бюджета ГОБМП (Государственное обеспечение бесплатной медицинской помощью).

«Важно отметить, что возмещение покрытия для более широких слоев населения неуклонно растет. В начале 2012 года правительство опубликовало данные, показывающие, что перечень препаратов, которые доступны в Казахстане бесплатно, увеличился на 40%. Список теперь распространяется на 276 лекарственных препаратов по сравнению со 179 в 2011 году. Лекарства, попавшие в расширенный список, в основном охватывают диапазон лечения хронических заболеваний», – говорит Франк Хамалян.

Вынужденная адаптация

Чтобы отечественные производители в условиях кризиса могли удержаться на плаву, не говоря о росте, необходима государственная поддержка, ведь даже в самых развитых странах мира производство лекарств не превышает 30-40%.

«Мы можем стать свидетелями перехода многих граждан на более дешевые лекарства, сделанные в развивающихся странах или в странах ЕАЭС. Компании-производители уже сейчас идут навстречу потребителям, фиксируя курс тенге на определенном уровне, в противном случае из-за высокой волатильности тенге дистрибьюторы могут и вовсе отказаться от ряда лекарств. Некоторые иностранные производители открывают свои филиалы в РК и продают лекарства в тенге», – говорит Вячеслав Локшин, глава Ассоциации международных фармпроизводителей в РК.

Компании вынуждены адаптироваться к нынешней ситуации и принимать решения, исходя из нее же. По словам экспертов, часть компаний переведет поставки в тенге и откажется вести поставки в иностранной валюте. Вторая часть будет снижать цены в валюте. Есть еще третьи. Они будут переходить на более дешевые препараты с иной формой выпуска и снижение ассортимента препаратов в своем портфеле. В случае если компания не выдержит настоящих изменений, то препарат уйдет с рынка, а компания – с производства.

Франк Хамалян предполагает, что у рынка есть два сценария развития. Первый – при условии, что экономическая ситуация не улучшится, а государство зафиксирует цены в тенге при слабеющем курсе, ряд компаний не сможет поставлять препараты на рынок Казахстана по государственным закупкам. Тогда компании будут вынуждены пересмотреть свои расходы, чтобы суметь поставить препараты по заданной цене. Либо в худшем случае компании покинут рынок. Второй – при условии, что мировая экономика, включая экономику развивающихся стран, начнет восстанавливаться, цена на нефть поднимется, увеличатся доходы в бюджет, повысится покупательная способность, то фармацевтический рынок снова начнет расти, как и до середины 2014 года.

Импортный рецепт

Порядка 85% продаж в РК приходится на импорт, или более 70% в объемном выражении. Несмотря на то, что у государства были намерения довести внутреннее производство лекарств до 50%, этот показатель еще долго будет маячить вдалеке, учитывая явную зависимость казахстанского фармацевтического рынка от импорта. Прогноз BMI Research весьма оптимистичен, учитывая нынешнее положение страны. Так, по словам аналитиков, в Казахстане ожидается увеличение экспорта с 3,7 млрд тенге в 2014 году до 458,2 млрд тенге уже к 2019 году, подчеркивая зависимость страны от зарубежных лекарственных препаратов.

РЫНОЧНЫЕ ИНДИКАТОРЫ ЛЕКАРСТВЕННОГО РЫНКА РК

ЗА 2014-2019 гг.

	2014	2015	2016	2017	2018	2019
ПРОДАЖИ БЕЗРЕЦЕПТУРНЫХ ПРЕПАРАТОВ $ МЛРД	0.637	0.658	0.648	0.673	0.680	0.685
ПРОДАЖИ БЕЗРЕЦЕПТУРНЫХ ПРЕПАРАТОВ $ МЛРД, % Y-O-Y	1.10	3.34	-1.52	3.84	1.05	0.62
ПРОДАЖИ БЕЗРЕЦЕПТУРНЫХ ПРЕПАРАТОВ МЛРД ТЕНГЕ	114.363	127.523	136.166	148.131	158.196	169.443
ПРОДАЖИ БЕЗРЕЦЕПТУРНЫХ ПРЕПАРАТОВ МЛРД ТЕНГЕ, % Y-O-Y	19.22	11.51	6.78	8.79	6.79	7.11
ПРОДАЖИ БЕЗРЕЦЕПТУРНЫХ ПРЕПАРАТОВ %ОТ ОБЩИХ ПРОДАЖ	34.1	33.2	31.2	30.0	28.5	27.1

ИСТОЧНИК: BMI RESEARCH

Банкротство «Трансаэро»: частный случай или часть экономического кризиса?

Дамели Бекманова, Ирина Прокопенко

Банкротство российской авиакомпании «Трансаэро» может крайне негативно сказаться на казахстанцах. К такому выводу пришли в Ассоциации туристских агентств Казахстана (АТАК). По самым скромным подсчетам, «Трансаэро» сможет нормально работать еще примерно месяц, а может и две недели, считает представитель АТАК Денис Кривошеев. «В таком случае мы столкнемся с невиданным коллапсом. Люди будут стоять в аэропорту, и они даже не будут знать, кому предъявлять претензии. «Аэрофлот», который будет летать вместо «Трансаэро» на внутреннем российском рынке, пока не может совершать рейсы в Казахстан. Нет договоров, нет судов и прочее. Словом, туристический сезон на грани срыва, потому что «Трансаэро» давал стыковки на элитные направления. Самый платежеспособный класс может просто не вылететь, потому что стыковки будут неудобные», – говорит Денис Кривошеев.

Ситуация осложняется еще и тем, что, кроме «Трансаэро», регулярные рейсы из Казахстана в Москву осуществляет только «Эйр Астана». Однако в компании, отвечая на запрос корреспондента делового еженедельника «Капитал.kz», сказали, что не видят растущего спроса на рейсы в российском направлении. Также национальный авиаперевозчик не собирается вводить новые предложения на российском направлении и поднимать тарифы.

Однако, по словам председателя Ассоциации авиаперевозчиков Казахстана Владимира Куропатенко, казахстанцы должны быть готовы, что вне зависимости от конкретной ситуации с «Трансаэро» авиакомпании будут вынуждены поднимать тарифы. «Там, где мы работаем с предприятиями и валютными отчислениями, – надо знать – будет повышение тарифа. Оно неизбежно. Сейчас топливо немного подешевело, но не настолько, чтобы окупить все перевозки. Так что теперь все будут повышать тарифы и привязываться к курсу доллара», – говорит эксперт.

Владимир Куропатенко, кроме того, высказал свое мнение по поводу причины банкротства «Трансаэро», а также предостерег отечественных авиаперевозчиков. «Если учесть модель, по которой работает «Трансаэро», банкротство было давно предречено. Когда нет ни своих самолетов, ни финансового лизинга, все деньги уходят на покрытие аренды самолетов. Большая перевалка денег, а в итоге ничего», – говорит эксперт. При этом он предостерегает, что та же беда может случиться с нашими компаниями, если государство не предпримет никаких мер по стабилизации его рынка.

Напомним, 2 октября текущего года сообщалось, что казахстанский офис российской авиакомпании «Трансаэро» не продает билеты на свои рейсы, но никаких изменений в расписание полетов пока не вносилось: купившие билеты до 15 декабря смогут вылететь, потому что компания продолжит летать до этого дня. Тем же, кто купил билеты на более поздние даты, вернут деньги. Возврат будет осуществляться по месту приобретения билетов. Как ранее сообщал центр деловой информации kapital.kz, для возврата билетов, приобретенных на сайте «Трансаэро», необходимо направить на электронный адрес – rev_reservation@transaero.ru – следующие данные: фамилия пассажира (латинскими буквами), номер рейса, дата вылета, номер авиабилета, состоящий из 13 цифр, e-mail, указанный при покупке билета, номер контактного телефона с кодом страны и города, а также дополнительные сведения о возврате.

Особенности национальной кухни

В Алматы прошел баттл шеф-поваров

Тлек Ерсаин

Каждому новому ресторану, которых в последнее время в Алматы открывается все больше, нужен шеф-повар. Молодое поколение из линейных поваров в свою очередь растет не так быстро, как хотелось бы. Учебные заведения редко выпускают новоиспеченных мастеров, которых хочется «оторвать с руками». Чтобы исправить ситуацию, рестораторы везут в страну опытных иностранцев – шефов из Франции или Италии. К сожалению, шеф-повара и су-шефы даже самых серьезных заведений не знают своих клиентов, а клиент не знает их. Профессия повара в стране не популяризирована и, как правило, мало востребована. В ресторанах редко можно встретить ситуацию, когда шеф-повар заведения перед ужином выходит к гостям и говорит коронную фразу: «Сегодня готовить для вас буду я», а зал взрывается аплодисментами.

Известная в социальной сети Facebook группа «Ресторанная критика Казахстана» при поддержке Ассоциации шеф-поваров Казахстана решила исправить ситуацию и устроить состязание, где шефы со всей республики могли бы попробовать свои силы в том, что они умеют делать лучше всего – готовить. В минувшую субботу в Алматы прошел баттл, в котором приняли участие более 30 шеф-поваров со всего Казахстана. Организаторы мероприятия задались целью популяризировать профессию повара. По их словам, отечественному рынку есть что представить на суд зрителя, несмотря на отсутствие знаменитых звезд Мишлена в запасе.

«Для того чтобы казахстанский мир поваров не порос тиной, чтобы в нем было стремление куда-то расти, мы решили организовать это состязание. Событие позволит популяризировать поваров среди зрителей. Клиенты смогут посмотреть, чем же занимаются повара на кухне. Кроме этого, сами повара могут проверить свои силы. Нужно понимать, что эта профессия существует, прежде всего, для людей. Со стороны может показаться, что большой активности нет, но это не так. Мы стараемся развиваться вместе с какими-то кулинарными идеями, поддерживать связь с различными ассоциациями поваров из других стран, организациями кулинаров, которые задают кулинарный тон и тенденции в этой области», – рассказывает Юрий Пааль, основатель первой премии ресторанной критики в Казахстане.

Судейскую коллегию конкурса возглавила президент Ассоциации кулинаров Казахстана Елена Машинская, а также члены Всемирной ассоциации кулинаров (WACS): Джорджо Костович (Ассоциация поваров Сербии), Михаил Некрасов (участник телешоу «Адская кухня») и Аркадий Пономарев.

Шеф-повара, в свою очередь разбитые на группы по 6 человек, получили «черные ящики» с произвольным набором ингредиентов, из которых им нужно было приготовить одно блюдо для судейской коллегии за 40 минут. После открытия «черного ящика» шефам предоставлялось 15 минут на выбор дополнительных продуктов из общего списка: молоко, сливки, лук, масло, картофель, яйца и набор специй. Кроме этого, шефы должны были составить меню и предоставить судьям названия и рецепты конкурсных блюд. Отметим, что большая часть продуктов была отечественного производства. Мероприятие, проходившее с 10 утра до 8 вечера, посетили порядка 20 тыс. любителей кулинарного мастерства.

«Это совершенно новый шаг в развитии всего поварского и кулинарного мира в Казахстане, так как впервые сюда приехала международная комиссия WAKS. Это большой шаг для поваров, потому что их судит всеми признанная международная комиссия. Изначально событие задумывалось как популяризация поваров, профессии повара как таковой. Сами повара могут попробовать собственные силы. Взять из «черного ящика» продукты и приготовить за 40 минут блюдо, которое оценит международная комиссия, – это очень серьезно», – говорит Игорь Малютин, профессиональный шеф-повар, участник конкурса «Шеф-баттл».

Победителем в номинации «Лучший шеф-повар Казахстана» в этом году стал Андрей Атапеко, су-шеф Roma Café. Остальным участникам были вручены медали и дипломы, подтвержденные международным жюри Всемирной ассоциации кулинаров (WACS). Звание лучших также получили: Александр Гордеев (My Café), Халмурат Нурдинов («Вечное небо»), Артем Евдокимов (Villa dei fiori), Джорджо Палацци (Pomodoro), Виктор Михеев («Тито Авангард»), Сергей Загородин (кафе «Чехов»), Андрей Неумывакин (Café Central) и другие шеф-повара Казахстана.

«Все упирается в вопрос ментальности. Наши повара не выходят в зал, их никто не знает. Мы надеемся, что событие позволит повысить узнаваемость наших поваров среди их клиентов. Нужно сделать так, чтобы рестораны гордились своими поварами. Чтобы не только ресторан «делал» повара, но и повар «делал» ресторан. Нужно воспитывать эту культуру, тогда и повара будут узнаваемы. Сейчас самое время не только показывать тех поваров, которые уже есть, но и находить молодых подающих надежды шеф-поваров, о которых хочется рассказать», – подытожил Юрий Пааль.

Новинки законодательства

www.online.zakon.kz www.prg.kz

ПАРАГРАФ ИНФОРМАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ

ИНСТРУМЕНТ УСПЕШНОГО ПРОФЕССИОНАЛА

Утверждены Правила и сроки проведения обучения, инструктирования и проверок знаний по вопросам безопасности и охраны труда работников

Приказом и.о. министра здравоохранения и социального развития Республики Казахстан от 29 июля 2015 года № 633 утверждены Правила и сроки проведения обучения, инструктирования и проверок знаний по вопросам безопасности и охраны труда работников

Правила и сроки проведения обучения, инструктирования и порядок знаний по вопросам безопасности и охраны труда работников (далее - Правила) разработаны в соответствии с подпунктом 34) статьи 16 Трудового кодекса Республики Казахстан (далее - Кодекс) от 15 мая 2007 года и определяют порядок и сроки проведения обучения, инструктирования и проверок знаний работников по вопросам безопасности и охраны труда.

Обучение и проверка знаний работников по рабочим профессиям осуществляется не реже одного раза в год.

Обучение работников по рабочим профессиям завершается проверкой знаний (экзаменом) по безопасности и охране труда.

Результаты проверки знаний оформляются протоколом заседания экзаменационной комиссии по проверке знаний по безопасности и охране труда работников по профессиям (далее - Экзаменационная комиссия) по форме согласно приложению 1 к настоящим Правилам.

Обучение (занятия, лекции, семинары) по профессиям в организациях, осуществляющих производственную деятельность, проводится работодателем с привлечением высококвалифицированных специалистов соответствующих отраслей, опытных инженерно-технических работников и служб безопасности и охраны труда самой организации.

Учебные программы по безопасности и охране труда предусматривают теоретическое и производственное обучение с учетом специфики данной организации и утверждаются работодателем.

Производственное обучение безопасным методам и приемам труда проводят в учебных классах, мастерских, участках, цехах под руководством ответственных работников организации за безопасность и охрану труда.

В отдельных производствах, связанных с работами, к которым предъявляются установленные законодательством специальные требования безопасности труда работники проходят дополнительное специальное обучение.

Работники, имеющие перерыв в работе по данному, виду, работ, должности, профессии три и более лет, а при работе с повышенной опасностью более одного года, проходят обучение по вопросам безопасности и охране труда до начала самостоятельной работы.

Экзаменационная комиссия создается приказом работодателя, численностью не менее трех человек.

Экзаменационная комиссия состоит из председателя и членов комиссии. В состав экзаменационной комиссии включаются руководители подразделений, специалисты службы безопасности и охраны труда организации, а также работники, ответственные за обеспечение безопасности и охраны труда, общественный инспектор по охране труда предприятия, прошедшие проверку знаний в соответствующей комиссии.

Функционирование экзаменационной комиссии осуществляется на постоянной основе.

Порядок работы экзаменационной комиссии установляется актом работодателя.

Работники, подлежащие проверке знаний по безопасности и охране труда, предупреждается работодателем не позднее, чем за тридцать календарных дней до начала ее проведения.

Работнику, успешно прошедшему проверку знаний, выдают удостоверение по проверке знаний, правил, норм и инструкций по безопасности и охране труда по форме согласно приложению 2 к настоящим Правилам.

При получении работником неудовлетворительной оценки повторную проверку знаний назначают не позднее одного месяца. До повторной проверки работник к самостоятельной работе не допускается.

Приказ вводится в действие после дня его первого официального опубликования.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

РК И РФ БУДУТ СОТРУДНИЧАТЬ В КОСМИЧЕСКОЙ СФЕРЕ

В Республику Казахстан в середине октября 2015 года планируется официальный визит президента России Владимира Путина. В ходе визита стороны планируют обсудить вопросы двустороннего сотрудничества, в том числе в космической сфере. «В рамках визита также планируется подписание Соглашения между Правительством Республики Казахстан и Правительством Российской Федерации о порядке взаимодействия при проведении пусков ракет из позиционного района Домбаровский с использованием земельного участка на территории Республики Казахстан в качестве района падения их отделяющихся частей», – говорится в сообщении Казкосмоса. Отметим, в Домбаровском районе Оренбургской области России находится космодром «Ясный». Используется для запуска космических аппаратов посредством ракет-носителей «Днепр». Первый пуск с космодрома был осуществлен 12 июля 2006 года. **(Пресс-служба Казкосмоса)**

РК И УКРАИНА ОБСУДЯТ СОТРУДНИЧЕСТВО

Президент Республики Казахстан Нурсултан Назарбаев и президент Украины обсудят наиболее актуальные вопросы двусторонних отношений в ходе предстоящего визита Петра Порошенко в Астану. Официальный визит президента Украины Петра Порошенко в Казахстан состоится 9 октября. Планируется, что главы государств обсудят наиболее актуальные вопросы двусторонних отношений, включая торгово-экономическое сотрудничество. Также в ходе переговоров предполагается рассмотрение приоритетных направлений взаимодействия в угольной промышленности, транспортно-логистической сфере, агропромышленном комплексе и других областях. Кроме того, ожидается, что Нурсултан Назарбаев и Петр Порошенко обменяются мнениями по ключевым аспектам международной повестки дня, в том числе по ходу реализации Минских договоренностей. **(Пресс-служба Акорды)**

КТТ МЕНЯЕТ ПОДХОД К ТАРИФНОЙ ПОЛИТИКЕ

Внесены изменения в Правила установления тарифов на некоторые услуги компании «Казтемиртранс». Корректировки коснулись принципов формирования тарифов на услуги оператора грузовых вагонов, в которых затраты на порожний пробег вагонов будут зависеть от логистики перевозок и баланса грузопотоков, что в конечном счете отразится на снижении расходов грузоотправителей. По словам президента АО «Казтемиртранс» Кайрата Саурбаева, «компания сможет формировать более конкурентоспособные тарифные условия для клиентов с помощью инструментов логистики и улучшения качественных показателей перевозки: оптимизации порожних пробегов, сокращения непроизводственных простоев вагонов». С начала октября тарифы по новой методологии будут рассчитываться менеджерами компании в Астане. По завершении тестового режима и проведения анализа процесс расчета тарифа будет осуществляться в автоматическом режиме по всех филиалах АО «Казтемиртранс». Автоматизация процесса сократит время расчета и предоставления информации о тарифах клиентам с 2-4 суток до 2-5 часов в зависимости от маршрута перевозок. АО «Казтемиртранс» является крупнейшим оператором грузовых вагонов по Республике Казахстан и имеет разветвленную сеть продаж в ключевых регионах Казахстана и на сопредельных территориях. Собственный парк вагонов компании составляет около 60 тысяч единиц: крытые вагоны, платформы, полувагоны, цистерны, зерновозы, цементовозы, фитинговые платформы. **(Пресс-служба АО «Казтемиртранс»)**

ВСЕМИРНЫЙ БАНК ПОДНЯЛ ЧЕРТУ БЕДНОСТИ

Всемирный банк поднял порог бедности с $1,25 до $1,9 в день. Несмотря на повышение планки, число людей, живущих в условиях крайней нищеты, впервые опустится ниже 10%, прогнозирует банк. В заявлении банка указано, что изменение отражает новые данные о различиях в стоимости жизни в разных странах, но при этом сохраняется

У ФУТБОЛИСТОВ ПРОБЛЕМЫ С ПСИХИКОЙ

Более трети профессиональных футболистов страдают от депрессии и других психологических проблем. К таким выводам пришли специалисты Международной федерации ассоциаций профессиональных футболистов (FIFPro) после проведения соответствующего исследования. Его результаты опубликованы на сайте организации. Всего в исследовании приняли участие 607 действующих и 219 бывших футболистов. О чувстве депрессии и похожих психологических проблемах в период проведения опроса сообщили 38 и 35 процентов участников опроса соответственно. 9 и 25 процентов игроков соответственно рассказали, что злоупотребляют алкоголем, 4 и 11 процентов спортсменов признались, что курят. Исследование показало наличие связи между серьезными травмами и депрессией. Футболисты, перенесшие три или более подобные травмы, в два-четыре раза чаще рассказывали о проблемах с психикой. FIFPro – всемирная организация, объединяющая представителей профессиональных футболистов. Основана в 1965 году. В настоящее время в нее входит 42 национальных профсоюза футболистов. **(lenta.ru)**

СЕРЬЕЗНАЯ БОЛЕЗНЬ МЮЛЛЕРА

Легендарный бомбардир находится под наблюдением специалистов и живет в доме престарелых. Мюнхенский клуб просит СМИ уважать частную жизнь Мюллера в связи с его грядущим 70-летним юбилеем 3 ноября. Семья Мюллера сообщила, что из-за болезни не будет проводить официальных мероприятий в честь дня рождения. Мюллер выступал за «Баварию» с 1964 по 1979 год, провел за команду 453 матча и забил 398 мячей. В 1970 году форвард удостоился «Золотого мяча» лучшему футболисту Европы. Болезнь Альцгеймера характерна для пожилых людей и сопровождается потерей долгосрочной памяти, нарушением речи и когнитивных функций, в тяжелых формах – слабоумием. **(eurosport.ru)**

БИЛЕТЫ РОССИЙСКИХ ФАНАТОВ «МЮ» АННУЛИРОВАНЫ

Под раздачу попали фанаты, оформившие карты One United после 29 августа. Болельщикам «МЮ» из России с 1 октября массово стали приходить сообщения от банков о возврате денег. «Никаких писем от клуба, никаких оповещений – ничего. В истории в личном кабинете также пропали билеты, будто их и не было там. Иными словами, если бы не смс-оповещение о балансе банковской карты, вы бы не узнали о том, что вернули деньги и отозвали билет. Билет, с получением которого клуб вас поздравил неделю назад. Естественно, десятки людей, оказавшиеся в неприятном положении, стали выяснять, в чем дело: пытались дозвониться в клуб (безуспешно) или написали письма на соответствующие почтовые адреса (ответы пока не пришли). У многих есть знакомые в Moscow Reds, поэтому после обращений в клуб они стали писать тем, кто официально имеет обратную связь с «Манчестер Юнайтед». Пришел ответ: «Клуб из соображений безопасности отозвал билеты болельщиков «МЮ», которые оформили карты OU после 29 августа». Чтобы не было лишних вопросов: люди заплатили по 32 фунта (+5 доставка) за оформление One United; оставили заявки на покупку билетов; 24 сентября клуб подвел итоги лотереи, в результате которой определились обладатели билетов; победители получили официальные письма от клуба с поздравлениями; с банковских карт списалось по 18,5 или 30 (в зависимости от билета) фунтов; вовремя заполнили формы travel report, которые нужно было отправить до 1 октября; в личном кабинете на официальном сайте у каждого получившего билет в истории аккаунта были данные о нем», – сообщает carrick.ru. Как заявляет источник, могли сыграть два факта: претензии в отношении ЗАО «Moscow Reds» либо большое количество новых карт One United. **(eurosport.ru)**

Безумный тур

Алишер Абдулин
Фото: guim.co.uk, Reuters

Минувший уик-энд в ряде чемпионатов европейских стран ознаменовался целым рядом первоклассных противостояний разной степени принципиальности и бескомпромиссности, как будто составители календарей перевести сговорились между собой, синхронно уместив главные матчи в рамки одного уик-энда. Несмотря на то, что все эти поединки состоялись на выходных, как информационный повод они не потеряли свою актуальность даже сейчас. Послевкусие, оставшееся после прошедших матчей, любители футбола еще долго будут смаковать. Тем более что в некоторых из них были установлены исторические достижения. А где-то наоборот имели место быть антирекорды и увольнения.

«Арсенал» крупно разбил «МЮ», а Роджерс уволен после ничьей

В английской премьер-лиге, несмотря на субботний успех лидера первенства в лице «Манчестер Сити» и пента-трика Серхио Агуэро (победа над «Ньюкаслом» 6:1), а также фиаско «Челси» в домашнем матче с «Саутгемптоном» (1:3), все основные события произошли в воскресенье. Мерсисайдское дерби, вне зависимости от турнирного положения команд и их текущей формы, всегда приковывает к себе огромное внимание. Оба мерсисайдских клуба находятся близко от первой пятерки премьер-лиги. Несмотря на это, по итогам тура рулевой «Ливерпуля» Брендан Роджерс лишился своего поста. При этом «красные» на поле «Гудисон Парк» сыграли вничью с «ирисками» – 1:1. Теперь в различной прессе активно обсуждается кандидатура Юргена Клоппа. По состоянию на среду немец, с чьим именем связывают возрождение дортмундской «Боруссии», еще не возглавил «Ливерпуль».

Другим знаменательным событием воскресенья в АПЛ стала битва на «Эмирейтс» между «Арсеналом» и «МЮ». О принципиальности этого противостояния впору слагать легенды. В конце девяностых и начале двухтысячных «канониры» и «красные дьяволы» задавали тон в АПЛ, споря друг с другом за звание лучшего клуба Англии. Острота не спала и сейчас. «Арсенал» эту встречу выиграл со счетом 3:0. Так крупно «МЮ» не проигрывал команде Венгера с 1998 года. При этом «канониры», набрав с «манкунианцами» по 16 очков, обошли их и заняли вторую строчку. У «Ман Сити» – 18 баллов.

Роналду теряет чувство гола, «Барса» проигрывает без Месси

Криштиану Роналду впервые за 5 лет не может забить в четырех матчах чемпионата Испании подряд. Сам «Реал» сыграл в мадридском дерби вничью с «Атлетико». Встреча на «Висенте Кальдерон» в воскресенье закончилась со счетом 1:1. Будущий соперник «Астаны» не проиграл «галактикос» на своем поле в шестом матче кряду и повторил достижение семидесятилетней давности. Кстати, героем встречи стал голкипер «Реала» Кейлор Навас. Костариканец на 22-й минуте не позволил переиграть себя с одиннадцатиметрового французу Антуану Гризманну.

Днем ранее «Барселона» в отсутствие травмированного Лионеля Месси уступила на выезде «Севилье» со счетом 1:2. Каталонцы проиграли во втором поединке чемпионата. «Барселона» наряду с «Сельтой» и «Реалом» набрала по 15 очков. Вся тройка расположилась на местах со второго по четвертое. А лидирует в испанской Примере «Вильярреал», у которого 16 очков.

Ужас в Милане

В чемпионате Италии некогда грозный «Милан» уступил на выходных «Наполи». «Россонери» с 2009 года впервые потерпели дома столь крупное поражение – 0:4. «Милан» после этого тура занимает 11-е место. У «Наполи» шестая строчка.

А лидирует в Серии А «Фиорентина», у которой 18 очков. У «Интера», идущего вторым, – 16.

Неутомимый Левандовски

Мюнхенская «Бавария» идет в бундеслиге со стопроцентными результатами. В воскресенье команда Хосепа Гвардиолы разгромила на своем поле дортмундскую «Боруссию» со счетом 5:1. Дублем в этом поединке отметился Роберт Левандовски. Польский форвард, помимо того что огорчил свой бывший клуб, в последнее время демонстрирует феноменальную результативность. В чемпионате Германии Левандовски забил уже 12 голов. А в Лиге чемпионов – 3.

Достижение Златана

Главным событием выходных в чемпионате Франции стало воскресное противостояние в Париже между «ПСЖ» и марсельским «Олимпиком». Парижане сумели отыграться в этом поединке – 2:1. А героем встречи стал шведский форвард Златан Ибрагимович, на счету которого дубль. Причем оба гола Ибра провел с пенальти и стал лучшим бомбардиром в истории клуба. Сейчас на его счету 110 мячей в составе парижан. Сам «ПСЖ» после девяти туров лидирует в лиге, набрав 23 очка. Вторым после него идет «Анже», у которого 18 баллов.

«ПСВ» догоняет «Аякс»

В голландской Эредивизии теперь двоевластие. На выходных в центральном матче первенства «ПСВ» обыграл в Амстердаме «Аякс» – 2:1. Осечкой амстердамцев сполна воспользовался «Фейеноорд», обыгравший «Де Графсхап» – 2:1. Теперь у обоих грандов голландского футбола по 19 очков. «ПСВ» идет на четвертом месте с 17-ю очками.

Провал «Барыса» в гостевой серии

Вячеслав Селезнев
Фото: hcdinamo.by, hctorpedo.ru

Прошедшая неделя в регулярном первенстве КХЛ для «Барыса» ознаменовалась тремя поражениями. Если первые поединки команды под руководством Евгения Корешкова вселяли некий оптимизм, то теперь даже среди его сторонников и поклонников наверняка преобладают нотки тревоги, а возможно и недовольства. Напомним, сразу после отставки Ерлана Сагымбаева и назначения Корешкова в статусе и.о. главного тренера «Барыс» в позапрошлую пятницу уверенно одолел на выезде лидера Восточной конференции омский «Авангард» – 4:2, которому астанинский клуб тремя днями ранее уступил на своем льду со счетом 1:4. Затем подопечные Корешкова поочередно провели упорные поединки с «Северсталью» и ЦСКА. Больше в первом периоде заброшенных шайб зафиксировано не было. А в начале второй трети поединка «Динамо» сравняло счет. На 23-й минуте отличился канадец Джонатан Чичу. Его соотечественник Пол Щехура на 26-й минуте вывел белорусский коллектив вперед. А Артур Гаврус спустя две с половиной минуты увеличил отрыв минчан – 3:1.

«Барыс» не бросил сопротивляться и на 32-й минуте усилиями другого канадца Кита Эллерби сократил отставание. Ему помогли автор первого гола Мартин Сен-Пьер и американский защитник Майк Лундин. Впрочем, большего «Барысу» в этот вечер сделать не позволили. Более того, хоккеисты белорусского клуба развили свое преимущество в счете до вышеназванного. Еще во втором периоде дублем в ворота гостей отметился Мэтт Эллисон. Случилось это на 37-й минуте, а также за 15 секунд до окончания периода.

Уже в третьей двадцатиминутке Эллисон записал на свой счет третью заброшенную шайбу. Канадцу удалось отличиться на 58-й минуте.

Теперь вся надежда на исправление ситуации связана с домашней серией клуба. Будут ли помогать «Барысу» родные стены, узнаем уже в четверг. В этот день астанинский клуб сыграет с новокузнецким «Металлургом». В субботу, когда в Астане в рамках квалификации Евро-2016 состоится футбольный матч между сборными Казахстана и Голландии, «Барыс» будет принимать новосибирскую «Сибирь». В следующий понедельник астанинский клуб сыграет с «Адмиралом» из Владивостока. А в ближайшую среду казахстанский коллектив завершит очередную домашнюю серию поединком против хабаровского «Амура».

Оба соперника выиграли лишь в овертайме.

Тем не менее победа в Омске и встречи в Череповце и Москве пока являются временным просветлением. Последующие две встречи гостевой серии казахстанский клуб проиграл в основное время, сначала в Нижнем Новгороде «Торпедо» – 0:2, а затем минскому «Динамо». Особенно болезненным оказалось поражение в столице Беларуси, состоявшееся в понедельник. «Барыс» в этой встрече уступил с разгромным счетом 2:6. Столько шайб в нынешнем сезоне астанинцы пропускали только от тольяттинской «Лады» 8 сентября. Примечательно, что дебют поединка на «Минск-Арене» остался за командой Корешкова. Уже на 20-й секунде поединка канадец Мартин Сен-Пьер преобразовал в гол комбинацию, в которой поучаствовали его соотечественник Найджел Доус и американец Брэндон Боченски.

МУЖЧИН В ЖЕНСКОЙ СБОРНОЙ НЕ БЫЛО

Представитель медицинской комиссии Международной федерации футбола (ФИФА) Зохре Харатян опроверга информацию о наличии в женской сборной Ирана мужчин. Об этом сообщает The National. «Научных доказательств, которые подтвердили бы выдвинутые обвинения, нет», – сказала Харатян, добавив, что некоторые игроки ранее страдали заболеваниями, которые повлияли на их внешний вид. Информация о том, что восемь человек из женской сборной Ирана по футболу оказались мужчинами, которые ожидают операций по смене пола, появилась 1 октября. В связи со скандалом иранские футбольные власти распорядились проверить половую принадлежность всей женской сборной команды. Это не первый скандал в иранском футболе. В 2014 году четыре игрока женской сборной Ирана были временно дисквалифицированы после того, как они не прошли гендерные тесты. Похожий случай произошел и в 2010 году. Операции по перемене пола были разрешены в Иране с 1979 года. **(lenta.ru)**

ЧЕСТНЫЙ ПОСТУПОК

Полузащитник «Карабаха» Эльвин Мамедов намеренно не реализовал пенальти в выездной игре седьмого тура чемпионата Азербайджана против бакинского «Интера» (2:0). Об этом сообщает Azerisport. «Тут говорить нечего. Главный тренер «Карабаха» Гурбан Гурбанов сказал мне, чтобы я пробил мимо ворот. Мне кажется, пенальти не было. С нашей стороны это был поступок в духе fair play. Здесь нет ничего особенного», – пояснил Мамедов. Пенальти был назначен на 90-й минуте встречи при счете 1:0 в пользу гостей. На третьей добавленной минуте «Карабах» сумел забить еще один мяч. После семи туров «Карабах» с 17 очками возглавляет турнирную таблицу чемпионата Азербайджана, опережая на одно очко «Габалу». Столичный «Интер» с 13 очками занимает в чемпионате четвертое место. **(lenta.ru)**

РУММЕНИГГЕ ОБРАТИЛСЯ К «МЮ»

«Манчестер Юнайтед» на протяжении всего лета пытался заполучить Мюллера, а в сентябре немецкое издание Kicker сообщило, что перед закрытием трансферного окна «Бавария» отклонила предложение англичан в размере 120 млн евро. «Мы не банк, мы футбольный клуб, поэтому мы никогда не рассматривали возможность продажи Томаса Мюллера. Я уже сказал своим коллегам из «Юнайтед»: «Я не могу заблокировать электронную почту, но, пожалуйста, прекратите писать мне по этому вопросу, это бесполезно», – заявил председатель правления немецкого клуба Руммениге. **(eurosport.ru)**

«БЕНФИКУ» ОБВИНЯЮТ В ПОДКУПЕ СУДЕЙ

Президент «Спортинга» Бруну Карвальо заявил на телеканале TVI, что «Бенфика» оплачивает арбитрам своих матчей походы в рестораи и дарит эксклюзивные подарки. Карвальо подсчитал, что на подобные вещи «Бенфика» тратит по 250 тыс. евро в год. Президент «Спортинга» даже принес на программу подарочный бокс, рассказав, что такой перед стартом матчей находят у себя в раздевалке судьи. В нем лежит футболка с именем Эйсебио и приглашение на ужин в ресторан на четыре персоны. Точно такие же презенты получает и четвертый арбитр, а также делегаты матча. – Я не утверждаю, что это точная информация, – заявил Карвальо. Однако попросил, чтобы руководство португальской лиги объяснило, обычная ли это практика со стороны «Бенфики». **(sovsport.ru)**

СЕРЬЕЗНОЕ НАКАЗАНИЕ

Дисциплинарный комитет НХЛ наказал нападающего «Шарка» Раффи Торреса за умышленное нанесение травмы. Эпизод произошел в предсезонном матче между «Сан-Хосе» и «Аналаймом», который состоялся 3 октября. В середине первого периода Торрес нанес удар в голову форварду «Дакс» Якобу Сильвербергу, который из-за травмы больше не возвращался на лед. Торрес получил матч-штраф. Как сообщает официальный сайт НХЛ, хоккеист дисквалифицирован на 41 матч. За это время игрок лишится зарплаты в размере около $441 тыс. – эта сумма пойдет в фонд помощи хоккеистам. По информации из «Анахайма», 24-летний Сильвербург не получил тяжелых повреждений и будет готовиться к следующим играм. 33-летний Торрес за два предыдущих сезона в «Сан-Хосе» провел 16 матчей, в которых набрал 11 очков по системе гол+пас (5+6). **(eurosport.ru)**

ГЕРОЙ БЕЛЬГИИ

Голкипер бельгийского футбольного клуба «Мехелен» Жан-Франсуа Жилле отразил три пенальти в выездной встрече 10-го тура чемпионата страны против «Андерлехта». Об этом сообщает Twiter агентства спортивной статистики Infostrada. На седьмой минуте встречи 36-летний вратарь отразил удар в исполнении Дерриса Праета, спустя семь минут переиграть Жилле с 11-метровой отметки не смог Стефано Окака Чука. Третий пенальти голкипер отразил за минуту до конца основного времени матча. Удар исполнял Юри Тилеманс. Помимо трех отбитых ударов с 11-метровой отметки, Жилле в ходе матча сделал три красивых сейва. Встреча, прошедшая в Брюсселе, завершилась со счетом 1:1. В составе «Андерлехта» на 55-й минуте отличился Окака Чука. Уйти от поражения «Мехелен» смог на четвертой компенсированной минуте, когда мяч в свои ворота отправил защитник брюссельской команды Кара Мбодже. «Андерлехт» занимает третье место в чемпионате Бельгии, в активе команды 19 очков. «Мехелен» с девятью очками располагается на 13-й строчке. **(lenta.ru)**

ПАКЬЯО ХОЧЕТ В СЕНАТ

Бывший чемпион мира мечтает о политической карьере. Мэнни Пакьяо объявил, что будет баллотироваться в сенат Филиппин в 2016 году. «Я официально объявляю о выдвижении своей кандидатуры на выборы в сенат. Я намерен занять более высокую должность», – сказал Пакьяо. Мэнни с 2010 года является конгрессменом, представляя либеральную партию Филиппин. Выборы в сенат состоятся в мае 2016 года. Один из лучших боксеров мира пятый год подряд остается единственным миллиардером в нижней палате парламента Филиппин – согласно недавно опубликованным депутатами финансовым декларациям, состояние 36-летнего Пакьяо в 2014 году оценивалось в 1,69 млрд филиппинских песо (почти $38 млн). Мэнни Пакьяо в мае проиграл по очкам американцу Флойду Мэйуэзеру в бою за титулы чемпионов по версиям WBA (Super), WBC и WBO. **(eurosport.ru)**

НАХОДЧИВЫЙ СПЕЦИАЛИСТ

Тренер футбольного клуба «Железничар» Эдис Мулалич, получивший красную карточку в матче чемпионата Боснии и Герцеговины против «Сараево», продолжил руководить игроками с крыши тунеля, ведущего в подтрибунное помещение. Об этом сообщает 24sata.hr. «Главное, что мы победили, поздравляю игроков. А за свой поступок я готов понести наказание, к примеру, заплатить штраф», – рассказал Мулалич. Боснийский специалист был удален за несколько минут до конца основного времени встречи за споры с главным арбитром, после чего в течение 12 добавленных к времени матча минут продолжал подсказывать своим футболистам, стоя на козырьке тунеля. Встреча 11-го тура чемпионата страны состоялась в воскресенье, 4 октября, в Сараево и закончилась со счетом 1:0 в пользу «Железничара». Команда Мулалича имеет в активе 17 очков и занимает шестое место в турнирной таблице. «Сараево» с 19 очками идет на третьей строчке. **(lenta.ru)**

Шанс громко хлопнуть дверью

Сборной Казахстана осталось провести два матча в квалификации Евро-2016

Данияр Балахметов
Фото: tff.org

В субботу национальная сборная Казахстана проведет предпоследний поединок отборочного турнира Евро-2016. Соперником команды Юрия Красножана будет сборная Голландии. Бронзовые призеры мирового первенства 2014 года в концовке отбора поставили себя в крайне затруднительное положение. Подопечные Данни Блинда рискуют даже не сыграть в стыковых матчах. В оставшихся двух поединках дальнейшая турнирная судьба «оранжевых» зависит от исходов матчей сборной Турции. При этом самим голландцам необходимо набирать максимум очков в Астане и 13 октября в Амстердаме в матче против Чехии. Сейчас у них 10 очков. Они на два балла отстают от Турции. 6 сентября команда Блинда уступила дружине Фатиха Терима в Конье со счетом 3:0. Турки после этой победы заместили «оранжевых» на четвертую строчку. Подопечные Фатиха Терима в двух заключительных поединках сыграют с Чехией в Праге и примут Исландию в Конье. Здесь Турции также надо обойтись без потерь, для того чтобы продолжить борьбу за путевку на чемпионат Европы.

Наследники славы Йохана Кройфа наверняка осознают цену ошибки. Ведь уже по итогам поединка в Астане они могут остаться без Евро. Конечно, по классу и силе голландцы превосходят нашу команду. Однако в этом отборе они выдали наиболее яркий поединок только против Латвии на своем поле, когда выиграли со счетом 6:0. В остальных матчах «оранжевые» с трудом брали очки, а со своими непосредственным конкурентами за первые три строчки голландцы сыграли из рук вон плохо. С турками они потеряли пять очков из шести возможных, с исландцами все шесть баллов. С чехами пока три очка. Безусловно, это катастрофические показатели для одной из топовых сборных планеты. «Оранжевые» впервые с 2002 года рискуют остаться за бортом крупного турнира.

10 октября прошлого года голландцам пришлось изрядно помучаться в матче с командой Красножана в Амстердаме. Обладатели бронзовых наград последнего чемпионата мира в Бразилии, несмотря на громадное преимущество, почти час игрового времени не могли распечатать ворота Александра Мокина. К этому моменту сборная Казахстана вела со счетом 1:0. Дожать нашу команду «оранжевым» удалось, когда казахстанцы остались вдесятером, после того как на 64-й минуте был удален Бауржан Джолчиев. За год наш ближайший соперник так и не преодолел застой. Кризис усугубился сменой главного тренера. Данни Блинд принял из рук Гуса Хиддинка разобранный коллектив, большинство лидеров которого уже перешагнули тридцатилетний рубеж. Что касается сборной Казахстана, то самоотверженности ей, конечно, не занимать, что вкупе с поддержкой родной публики может придать дополнительные силы. К позитивному моменту можно причислить и то, что большинство игроков, призванных под ее знамена, поднабрались опыта в еврокубках в противостояниях с не самыми простыми соперниками. Плюс ко всему голландцам придется приспосабливаться к непривычному газону «Астана-Арены». Кстати, это будет первый за 110 лет поединок сборной Голландии на искусственном поле. Одному из них в недавнем матче Лиги чемпионов на поле этого стадиона не удалось показать своих сильных сторон. Речь идет об Уэсли Снейдере, который приезжал в Астану с «Галатасараем». Голландец один раз отличился сильным ударом со средней дистанции, с которым, впрочем, хоть и не без труда, но справился голкипер «Астаны» Ренад Эрич. Других возможностей у Снейдера в этом поединке не было. Во многом это было обусловлено игрой хозяев, но и фактор смены натурального газона на искусственный также нельзя отменять. К этому стоит прибавить то, что голландцы не обошлись без потерь, в лазарете сборной находится несколько футболистов. Так, Данни Блинд не сможет рассчитывать на игрока «Баварии» Арьена Роббена, а также полузащитника амстердамского «Аякса» Дэви Клаассена и хавбека московского «Спартака» Квинси Промеса.

Наша команда до последнего момента имеет возможность повлиять на ситуацию в группе и улучшить свое положение. Сейчас казахстанцы пребывают на последнем месте с двумя очками, отставая на два балла от Латвии. За выход на Евро-2016 подопечные Юрия Красножана не борются, однако обойти прибалтийскую дружину им вполне по силам. В заключительном туре Латвия и Казахстан сыграют в Риге. А в субботу латвийцы встретятся в Рейкьявике с Исландией.

В сборную получили вызов следующие футболисты:

Вратари:
Бойченко Сергей («Ордабасы»), Покатилов Стас («Актобе»), Сидельников Андрей («Ордабасы»);
Защитники:
Айтбаев Берик («Атырау»), Бейсебеков Абзал («Астана»), Гурман Марк («Кайрат»), Куантаев Ермек («Кайрат»), Логвиненко Юрий («Актобе»), Малый Сергей («Ордабасы»), Суюмбаев Гафуржан («Ордабасы»), Шомко Дмитрий («Астана»), Энгель Константин («Ингольштадт», Германия);
Полузащитники:
Гетериев Казбек («Иртыш»), Джолчиев Бауржан («Астана»), Досмагамбетов Тимур («Тараз»), Исламхан Бауыржан («Кайрат»), Конысбаев Улан («Кайрат»), Куат Исламбек («Кайрат»), Кукеев Жамбыл («Кайрат»), Мухутдинов Альмир («Тараз»), Нургалиев Азат («Ордабасы»), Смаков Самат («Иртыш»);
Нападающие:
Нусербаев Танат («Астана»), Хижниченко Сергей («Актобе»), Щеткин Алексей («Астана»).
В резерве сборной присутствуют следующие футболисты:
вратарь Плотников Владимир («Кайрат»), полузащитник Дарабаев Аслан («Кайрат»).

Жаркая дуэль в Албании и интрига в Дублине

Отборочный турнир Евро-2016 близок к завершению

Вячеслав Селезнев
Фото: eurosport.com

В четверг в отборочном турнире Евро-2016 стартует девятый и он же предпоследний тур групповой стадии. С большой долей вероятности можно утверждать, что в этом туре (с четверга по субботу) некоторые сборные досрочно оформят путевки во Францию и присоединятся к хозяевам первенства, а также к командам Англии, Чехии, Исландии и Австрии, которые решили задачи по выходу на континентальное первенство еще в сентябре.

Самым горячим и принципиальным противостоянием ближайших шести дней стоит признать матч между Албанией и Сербией, который в четверг пройдет в Эльбасане на «Эльбасан-Арене». Обе сборные представляют группу I – самую малочисленную в нынешнем отборе. В ней выступает всего пять команд, и исход каждого матча здесь имеет очень важное значение. Ввиду непростых геополитических и межнациональных раскладов пребывание двух сборных в одной группе вылилось в горячее противоборство, которое проявилось прошлой осенью в Белграде (14 октября), когда был сорван матч этих команд. Тогда, напомним, поединок сопровождался метаниями различных предметов на поле, а на 41-й минуте над газоном стадиона «Партизан» появился дрон с прикрепленным на него флагом с очертаниями Великой Албании. Сербские футболисты сумели побить летательное устройство и собирались сорвать флаг, но тут завязалась потасовка с соперниками. Позже к ней подключились некоторые фанаты, попавшие на поле с трибун. Албанцы прорывались в раздевалку сквозь град летящих них предметов. Итогом всего этого стал не доигранный матч. По подозрению в организации провокации в VIP-ложе стадиона был задержан брат премьер-министра Албании Эди Рамы Орфин Рама. Он был главным подозреваемым в организации провокации. По версии сербских правоохранителей, именно Рама управлял дроном. Позже его выдворили из страны. Сборная Сербии получила наказание в виде технического поражения и к нынешнему моменту не справилась от потрясения и потеряла даже теоретические шансы на то, чтобы попасть в тройку сильнейших сборных группы. Албанцы наоборот прочно закрепились на третьей строчке и еще могут побороться за прямую путевку во Францию. Стоит отметить, что на выездном матче с албанцами не будет сербских болельщиков. Такая мера принята в связи с рекомендацией УЕФА. В матче годичной давности в Белграде также не было албанских фанатов.

Между тем лидерами этой группы являются португальцы, которые в шести матчах набрали 15 очков. Команда Дании на один балл опережает Албанию и занимает вторую строчку. У нее 12 очков. При этом скандинавы в отличие от албанцев провели семь матчей. Датчане в четверг проведут свой последний матч в группе как раз против португальцев. Поединок намечен в Браге.

11 октября албанцы сыграют с командой Армении в Ереване. А Сербия примет Португалию в Белграде на том самом стадионе футбольного клуба «Партизан». Стоит отметить, что команда Армении, так же как Сербия, потеряла шансы попасть на Евро-2016. Сейчас подопечные Саркиса Овсепяна набрали 2 очка и на балл опережают команду Сербии.

Помимо этого из большого ряда поединков ближайших дней стоит выделить дуэль между Ирландией и Германией, которая состоится 8 октября. Обе команды выступают в группе D. Встреча состоится в Дублине. Немцы лидируют в группе с 19-ю очками. У команды Польши на два балла меньше. У ирландцев, идущих после этих двух команд, 15 очков. Стоит отметить, что в октябре прошлого года немцы завершили вничью домашний поединок с островитянами – 1:1. Неожиданность заключается в том, что бундестим в предыдущем отборочном турнире к труифальному для них мундиалю 2014 года одолела Ирландию в двух матчах с общим счетом 9:1. А прошлогодняя ничья вызывает аналогии с финальной частью мирового первенства 2002 года, когда Германия и Ирландия оказалась в одной группе. Тогда матч закончился с таким же счетом – 1:1. И как в предыдущей встрече, ирландцы, проявив упорство, отыгрались в добавленное ко второму тайму время. Поляки в этот же день сыграют в Глазго с Шотландией, у которой 11 очков. Потеря очков Ирландией и благоприятный исход для Шотландии обострят борьбу за третью позицию. В последнем туре, который состоится 11 октября, ирландцы проведут тяжелейший матч в Варшаве против Польши. А Шотландия не должна испытать проблем в выездном поединке против Гибралтара.

GGG В РЕКЛАМЕ APPLE WATCH

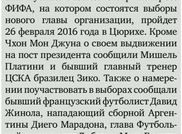
Чемпион мира в среднем весе по версиям WBA (Super), IBO и WBC (Interim) казахстанец Геннадий Головкин снялся в рекламе Apple Watch, передает Vesti.kz. Видео размещено на официальном сайте компании Apple. Геннадий Головкин показывает преимущество Apple Watch в тренировках. Как передает Sports.kz со ссылкой на dixinews.kz, ролик с участием Геннадия Головкина стал частью «линейки» новых реклам, в которых компания Apple показывает главные преимущества девайса. Так, видео с Геннадием Головкиным называется «Тренировка» и боксер показывает работу часов в тренировочном процессе, в частности функцию измерения пульса. Геннадий Головкин родился 8 апреля 1982 года в Караганде. Заслуженный мастер спорта Республики Казахстан. Входит в тройку лучших боксеров независимо от весовой категории P4P согласно журналу The Ring. В конце 2013 года казахстанский суперчемпион мира в среднем весе по версии WBA Геннадий Головкин был назван «Боксером года» по версии авторитетного американского издания USA Today. На данный момент на счету Геннадия Головкина 33 победы (30 нокаутов) в 33 проведенных боях. В профессионалах он выступает с 2006 года. **(kapital.kz)**

НИБАЛИ О ЦЕЛЯХ НА 2016 ГОД

Чемпион Италии, капитан казахстанской команды «Астана» Винченцо Нибали дал понять, что надеется принять участие в Джиро д'Италия-2016» и открыл прессе, что даже готов пропустить ради этого «Тур де Франс». – Почему бы нет? Я смогу поехать на «Тур» в качестве поддержки Фабио Ару. Мы с ним разделим цели на 2016 сезон, но, наверное, настало его время почувствовать вкус «Тура». Я же могу нацелиться на «Джиро», а потом проехать «Тур» в качестве поддержки к Олимпиаде. После двух лет, которые прошли с момента моей победы на «Джиро», конечно, я снова думаю об итальянском Гран-туре. Маршрут 2016 года хороший, очень классный. Из-за трех разделок гонка будет сложной от старта до финиша. Трудный маршрут, но мне он нравится. Такой маршрут подходит универсальным гонщикам, потому что в нем есть все, настоящая индивидуальная гонка на время, серьезные горные и другие коварные этапы. Даже боковой ветер в первые дни гонки может стать рискованным, как это случилось на «Тур де Франс». Каждый год я учусь и знаю, что после каждого сезона приходится все начинать заново. Необходимо понимать, что сезон начинается с нуля, и неважно, чего ты смог добиться до этого. В прошлом году после «Тура» я принимал участие во многих спортивных событиях, потратил там массу сил и времени и плохо начал сезон – не могу повторить эту ошибку. **(velolive.com)**

КАНДИДАТУРА НЕ ОДОБРЕНА

Южнокорейский кандидат в президенты ФИФА Чхон Мон Джун отстранен комитетом по этике от участия в выборах главы федерации. Сам он отрицает какие-либо нарушения, пишет во вторник, 6 октября, Reuters. Чхон Мон Джун утверждает, что не нарушал каких-либо правил и намерен опротестовать обвинения, в том числе в судебном порядке. «В конечном счете я одержу верх и буду оправдан», – пообещал он. Отстраненный кандидат предположил, что комитету не понравилась его активная поддержка заявки Южной Кореи на право провести Кубок мира по футболу 2022 года. Тогда Мон Джун предлагал создать мировой футбольный фонд. Чхон Мон Джун занимал пост вице-президента ФИФА. Он – миллиардер, владеет контрольным пакетом акций в компании Hyundai Business Group. Конгресс ФИФА, на котором состоятся выборы нового главы организации, пройдет 26 февраля 2016 года в Цюрихе. Кроме Чхон Мон Джуна о своем выдвижении на пост президента сообщили Мишель Платини и бывший главный тренер ЦСКА бразилец Зико. Также о намерении поучаствовать в выборах сообщали бывший французский футболист Давид Жинола, нападающий сборной Аргентины Диего Марадона, глава Футбольной ассоциации Либерии Муса Билити и бывший нигерийский футболист Сегун Одегбами. **(lenta.ru)**



ПАРТНЕР ПРОЕКТА MOTOR WWW.MOTOR.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

В КАЗАХСТАНЕ СТАРТУЮТ ПРОДАЖИ TOYOTA FORTUNER TRD

Компания Toyota решила подогреть интерес покупателей к модели Fortuner с помощью «спортивной» комплектации TRD. «Спортивный» пакет будет доступен только для двух комплектаций, а именно «Элеганс TRD» и «Престиж TRD», при этом цена автомобиля в отличие от обычной версии повышается на $1500. Но не стоит забывать, что это только внешний стайлинг, под капотом находится рядная четверка объемом 2.7 литра, выдающая 160 л.с. Отличительной особенностью комплектации TRD является аэродинамический обвес TRD Sport Pack 2, разработанный специалистами в подразделении Toyota Racing Development. Обвес включает в себя аэродинамические накладки на передний и задний бампера, встроенные дневные ходовые огни, черную решетку радиатора со значком TRD, спортивный спойлер с надписью TRD, хромированную насадку на глушитель. Стоимость «Элеганс TRD» составляет $32 800, а за «Престиж TRD» нужно будет выложить $37 000. «Спортивные» версии будут доступны уже с 15 октября 2015 года у всех официальных дилеров.

ПРОЩАЙ, DAEWOO, ЗДРАВСТВУЙ, RAVON!

Уже на этой неделе GM Uzbekistan официально объявит о ребрендинге автомобилей из узбекской Асаки. Как стало известно корреспонденту Motor.kz, соглашение об использовании имени Daewoo компанией GM Uzbekistan подходит к концу. Дело в том, что бренд принадлежит компании Daewoo International, которая сама задумала начать производство автомобилей на Ближнем Востоке. Узбекистан остался последней страной, которая выпускает на экспорт автомобили с шильдиками Daewoo, даже в самом Узбекистане эти автомобили продаются под брендом Chevrolet. Россия для узбекской компании – рынок номер один, кроме продажи автомобилей через дилерские сети Daewoo, для местного GM они локализовали Spark и Cobalt. Но, увы, GM объявил об уходе Chevrolet с российского рынка. Отправлять свои автомобили GM Uzbekistan под брендом Chevrolet не сможет. В Казахстане ситуация несколько иная – Chevrolet никуда пока уходить не собирается, но местный сборщик и продавец, с другой стороны, узбекские машины особо не жалует – потому «навязанные сверху» Cobalt и Spark продает в минимальных количествах. Ребрендинг Daewoo убьет сразу двух зайцев: компания исполнит свои обязательства перед Daewoo International, а также сможет продавать «Кобальты» и «Спарки» вместе с «Джентрой», «Матизом» и старушкой «Нексией». У нового бренда Ravon уже есть логотип, а в узбекском интернете куча «шпионских» снимков привычных нам автомобилей Daewoo с новыми шильдиками.

ОБЩЕНИЕ СО СВЕТОФОРАМИ И ДРУГИМИ МАШИНАМИ

Toyota Crown оснастили аппаратурой ITS Connect для их интеграции в дорожную инфосеть Intelligent Transportation System. Теперь компьютер машины сможет обмениваться данными в режиме реального времени с соседями по потоку, имеющими аналогичное оборудование на борту, и стационарными датчиками ITS на перекрестках, что позволит резко повысить уровень безопасности дорожного движения. Благодаря ITS Connect машина, идущая в потоке следом, может получить от переднего авто информацию о его скорости, ускорении и замедлении. Поэтому адаптивный круиз-контроль сможет реагировать быстрее, чем просто в случае измерения дистанции радаром. Или же, если, приближаясь к перекрестку при красном сигнале, водитель не отпускает педаль газа, то электроника пошлет ему предупреждение. А после остановки он увидит на приборке время, оставшееся до переключения сигнала. До конца года, помимо «Краунов», новую систему безопасности планируют установить еще на пару моделей для внутреннего японского рынка, включая «Приусы». Однако в полной мере она сможет функционировать лишь в Токио и Нагое, где на перекрестках имеются специальные камеры, передающие радиосигналы на частотах ITS.

«Автомир» открыл в Астане дилерский центр Mazda

Айнагуль Елюбаева

В Астане компанией «Автомир» открыт дилерский центр Mazda. Официальный представитель японского бренда на территории Казахстана предлагает весь спектр услуг по продаже и сервису автомобилей.

Машина для энергичных и практичных любителей комфортной езды. Такими видят своих потребителей представители японского бренда. Это уже второй по счету офис Mazda в Казахстане, первый был открыт еще в прошлом году в Караганде. Как подчеркнул в своей речи президент и генеральный директор компании Mazda Motor Rus Йорг Шрайбер, в Казахстане будет представлен весь спектр автомашин по аналогии с российскими автосалонами. В свою очередь генеральный директор компании «Автомир» Николай Груздев отметил, что открытие нового дилерского центра – это стратегически важное событие для автосалона.

«В непростых условиях для авторынка мы стремимся сохранить динамику развития. «Автомир» работает в Казахстане с 2008 года, а во второй половине 2014 года при поддержке Mazda Motor Rus был дан официальный старт продажам автомобилей японского бренда. Сегодня Mazda представлена в двух городах Казахстана – Астане и Караганде. Уверен, поклонники современных автомобилей смогут по достоинству оценить все преимущества марки, которая воплощает безупречное качество и инновационные технологии», – поделился Николай Груздев.

На данный момент уже продано порядка 300 автомобилей, до конца года планируется продать около 450. Генеральный директор «Автомира» пообещал демократичное и равное с Россией ценообразование.

«Все ценообразование рублевое и оно защищено от валютных рисков по соотношению тенге к доллару. Это очень важно. И важно еще, что все цены на территории Казахстана – они ровно такие же, как цены Mazda в России. Что также исключает любой серый импорт из России, он просто становится бессмысленным. Поэтому, на мой взгляд, это очень удобная и хорошая схема для потребителей и клиентов», – заверил он.

«Автомир» начал свою деятельность в Москве в 1993 году. В настоящий момент у автосалона 46 дилерских центров. Помимо Москвы, сеть автосалонов представлена в 12 российских городах.

«Деятельность в Астане мы начали на рубеже 2008-2009 года, как раз в разгар кризиса на российском автомобильном рынке. По марке Mazda мы работаем с 2007 года. В России стабильная команда менеджеров, которая представляет марку. Та ситуация, когда люди занимаются одним и тем же делом на протяжении многих лет, приводит к очень правильным профессиональным решениям. Представительство Mazda делает все возможное, для того чтобы автомашины были по разумным конкурентным ценам. Поэтому я уверен, что казахстанские потребители оценят эту машину. Будем стараться, чтобы оправдать доверие потребителей», – подчеркнул Груздев.

Автосалон находится в одном из самых перспективных и быстро развивающихся районов столицы – на территории выставочного комплекса EXPO-2017. В центре поклонники автомобилей могут ознакомиться с актуальным модельным рядом: в шоу-руме представлены как признанные бестселлеры, так и новинки бренда. Сервисная зона полностью отвечает стандартам производителя и включает 6 постов для прохождения техосмотра, 2 поста мойки и 2 поста интерактивной приемки. Клиентам предлагается полный комплекс услуг, традиционный для автосалонов компании «Автомир»: продажа новых автомобилей, оригинальных запчастей и аксессуаров; сервисное обслуживание; установка дополнительного оборудования; кредитование и страхование. Кроме того, «Автомир» предлагает индивидуальные финансовые привилегии.

Автосалон спроектирован согласно архитектурной концепции Mazda. В планах «Автомира» реализовывать в Астане не менее 40 автомобилей в месяц.

Subaru готовит к премьере обновленный Forester

Андрей Макаров

Компания Subaru представила рестайлинговую версию популярного кроссовера Forester. Публичная премьера новинки состоится 28 октября 2015 года на Международном автосалоне в Токио. После дебюта авто поступит в продажу на японский рынок, а вот о появлении Forester на других рынках пока не известно.

Внешних изменений не так много, однако именно они позволили несколько освежить облик автомобиля. Кроссовер обзавелся новыми бамперами и светодиодной головной оптикой с С-образными ходовыми огнями, такую же форму обыграли и в форме задних фонарей. Более выразительной стала решетка радиатора. Довершают обновленный облик двухцветные колесные диски диаметром 17 или 18 дюймов в зависимости от комплектации, а также новые цвета: Dark Blue Pearl и Sepia Bronze Metallic.

Задняя подвеска автомобиля получила новые амортизаторы, изменились настройки пружин. Также изменилось передаточное число рулевого управления с 15,5:1 до 14,0. Увеличена жесткость переднего подрамника. Кроме того, отныне кроссовер будет предлагаться с пакетом безопасности Eyesight третьего поколения, включающим в себя систему удержания автомобиля на полосе, адаптивный круиз-контроль, систему предупреждения фронтальных столкновений и многое другое.

А что же в салоне? А в салоне изменилась отделка передней панели, появились серебристые и черные глянцевые накладки, а также задние сидения стали с подогревом. На приборном щитке – новый многофункциональный цветной дисплей, на который выводятся данные систем Eyesight и SI-Drive. Кроме того, за дополнительную плату покупателям будет доступна аудиосистема Harman Kardon. В свою очередь компания говорит о существенном улучшении шумоизоляции за счет установки более толстых стекол в боковых дверях.

Двигатели же оставили прежними: 2,0 л, выдающий 148 л.с., 2,0 Turbo – 280 л.с., 2,5-литровый – 171 л.с. Шестиступенчатая механическая коробка передач остается доступной в базовой комплектации. Расход топлива снизился до 6,2 л/100 км вместо прежних 6,5 л/100 км. В версиях с турбонаддувом модернизирован вариатор Lineatronic с целью использования более широкого диапазона оборотов при разгоне.

Цены на новинку в Японии будут начинаться с отметки 1 990 000 иен – это примерно $16 540 без учета налогов.

КАПИТАЛ ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМ

Свидетельство о постановке на учет N 12031-Г, выдано Комитетом информации и архивов, Министерства связи и информации Республики Казахстан от 03.10.2011 г. Собственник и издатель газеты: ТОО "Издательский дом Капитал" Газета является членом организации "Project Syndicate".

Мира Халина, директор, mira@kapital.kz
Виктория Говоркова, главный редактор, govorkova@kapital.kz
Ольга Фоминских, советник главного редактора по финансовой аналитике
Евгения Рассохина, проект-менеджер, zhenya@kazmg.kz
Айжан Касымалиева, проект-менеджер, aizhan@kazmg.kz
Отдел дистрибуции – 333-45-45

Жаннель Бейсенбаева, руководитель отдела распространения,
Адина Байкинова, редактор «Компании и рынки»,
Алишер Абдулин, редактор «Спорт»,
Журналисты: **Олег Ни, Данияр Молдабеков, Елена Тумашова, Анна Видянова**
Спецкор в Астане: **Айнагуль Елюбаева**
Литературный редактор: **Елена Ким**
Корректор: **Владимир Плошай**
Верстка: **Рустем Еспаев**

Фотокор: **Вячеслав Батурин**
Мнение авторов публикаций не обязательно отражает мнение редакции.
Коммерческий департамент – 224-91-55, 224-91-66
Адрес редакции: Казахстан, 050057, г. Алматы, ул. Мынбаева, 53/116 (уг. Клочкова), офис 401. Тел.: +7 (727) 224-91-31
Подписной индекс 65009 в каталогах АО «Казпочта», ТОО «Евразия пресс», ТОО «Эврика-пресс», ТОО «Казпресс»

Ответственность за содержание рекламы и объявлений несут рекламодатели.
Рукописи не возвращаются и не рецензируются.
При перепечатке ссылка на «Капитал.kz» обязательна.
Официальный сайт: **www.kapital.kz**
Подписано в печать 07.10.2015 г. Заказ N 2417.
Общий тираж 40000 экз. Разовый тираж 10000 экз.
Газета отпечатана в типографии: ТОО «РПИК «Дәуір», г. Алматы, ул. Калдаякова, 17, тел.: 273-12-04