



Таможенный союз набирает силы на мировой арене



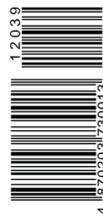
Банки могут обязать указывать комиссии за обналичивание



Елена Путилина о секретах успеха женщин в бизнесе

КАПИТАЛ

№39
(418)



// ЧЕТВЕРГ, 24 ОКТЯБРЯ, 2013

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Казахстан стал последователем ИПДО

9 страница

Создано единое Национальное географическое общество

10 страница

Где и как делают отечественные банкноты

5 страница

«Барыс» побеждает подряд в пяти матчах

12 страница

В Лиге чемпионов сыграют третий тур

14 страница

Мы в сети
kapital.kz



Денежная прививка от вируса коррупции



Айнур Касенова

Повышение заработной платы госслужащим корпуса «А» крайне скептически воспринимается общественностью, считает Динара Нурушева, вице-президент Казахстанского центра гуманитарно-политической конъюнктуры. Эта инициатива должна заставить задуматься многих о необходимости более критично и требовательно относиться к деятельности госслужащих корпуса «А». «Повышение зарплаты указывает на возложенную на них надежду и, самое главное, ответственность», — отмечает г-жа Нурушева.

К аналогичному мнению склоняется политолог Максим Казначеев. По его словам, повышение зарплаты следует рассматривать как своеобразный аванс госслужащим. Органы власти рассматривают данную инициативу как гарантию того, что среднее звено чиновников не будет участвовать в различных коррупционных схемах. «Однако, вероятнее всего, что аванс так и останется авансом. Ведь прибыль от участия в тех или иных коррупционных сделках значительно выше той, что слуга народа будет получать ежемесячно. Образно говоря, повысится лишь цена вопроса участия чиновника в махинациях»,

— говорит эксперт. Чиновникам корпуса «А» будет попросту невыгодно участвовать в мелких коррупционных правонарушениях.

Мировой опыт показывает, что единственный способ сокращения масштабов коррупции — это ограничение количества контролирующих и надзорных функций, закрепленных за государственными структурами, и повышение прозрачности их работы, поясняет г-н Казначеев.

Вместе с тем, по мнению политолога Талгата Мамырайымова, разговоры о необходимости усилить борьбу с коррупцией не беспочвенны. В настоящее время авторитет власти очень низок среди казахстанцев. Согласно некоторым социологическим исследованиям, нашей государственной власти полностью доверяют около 11% граждан. Такие показатели просто катастрофичны и чреватые большими проблемами для будущего страны. «То есть казахстанское общество изменилось и уже не является таким аполитичным, каким оно было в советское время», — говорит эксперт. Поэтому в ближайшей перспективе, видимо, будет усилена борьба с коррупционными преступлениями в государственных органах. Для большего эффекта, поддержания обратной связи с общественным мнением, соответственно, будут обнародоваться и широко освещаться результаты данной работы. Кроме того, стремление избежать социального возмущения и конфликтов является необходимой задачей для президента страны в процессе преемственности власти. Этому процессу не должны мешать возможные инспирирования различных протестных выступлений. «Вероятно, именно этими приведенными обстоятельствами обусловлены указания главы государства работникам корпуса «А» быть слугами народа, о необходимости власти работать во благо простого народа, защиты его интересов, об акимах во главе тендерных комиссий», — отмечает г-н Мамырайымов.

Касательно последнего поручения понятно, что тем самым увеличивается личная ответственность акимов за проведенные тендеры и возможную их коррупционную составляющую. По мнению политолога, теперь следует ожидать расширения прозрачности любимой казахской игры — тендеров. В связи с этим повышение зарплаты сотрудников корпуса «А» представляется необходимой мерой, которая может стать механизмом предотвращения коррупции, поскольку нельзя исключить того, что многие представители этой структуры будут работать честно.

[Продолжение на стр. 2]

Цифра номера

В \$3,7 МЛН

в среднем обходится бюджету строительству 1 км автодорог

Подробнее [Стр. 4]

Спикер номера

Арнур Нуркатов,
главный финансовый директор АО «Казахтелеком»

Подробнее [Стр. 7]

Цитата номера

«Желание Казахстана вступить в ВТО подстегнет развитие ОРВ в стране»,

— Даниил Цыганков, директор Центра ОРВ Высшей школы экономики

Подробнее [Стр. 6]

Спорт

В ноябре восемь европейских сборных разыграют четыре путевки на чемпионат мира в Бразилию

Подробнее [Стр. 14]



ForteBank

Сіздің табысыңызды қолдау
Поддержка вашего успеха

% мөлшерлеме маңызды емес ставка непринципиальна



259 99 99

www.fortebank.com

Кәсіпқойларға арналған бизнес-несиелер
Бизнес-кредиты для профессионалов

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

МАЖИЛИС
ОДОБРИЛ
БЮДЖЕТ

Бюджетная политика в среднесрочном периоде будет направлена на обеспечение сбалансированности государственных финансов. Об этом на пленарном заседании мажилиса сказал премьер-министр РК Серик Ахметов. «Проект республиканского бюджета осуществляется в соответствии с новой концепцией новой бюджетной политики, утвержденной главой государства... Из-за продолжающегося кризиса в мировой экономике будут продолжены меры контрциклического регулирования экономики для обеспечения параметров социально-экономического развития на запланированном уровне», – отметил Серик Ахметов. Депутаты мажилиса в ходе пленарного заседания одобрили Закон «О республиканском бюджете на 2014-2016 годы». Как сообщил министр экономики и бюджетного планирования Ерболат Досаев, в принятом проекте предусматривается, что в 2014 году поступления в бюджет составят 5 760,7 млрд тенге с ростом к бюджету 2013 года на 532,3 млрд тенге. В 2015 году доход составит 6 229,6 млрд тенге с ростом к прогнозу 2014 года на 468,9 млрд тенге. В 2016 году – 6 873,4 млрд тенге с ростом к прогнозу 2015 года на 643,8 млрд тенге. Расходы в 2014 году запланированы в объеме 6 703,1 млрд тенге с ростом к плану 2013 года на 604,1 млрд тенге. В 2015 году – 7 207,2 млрд тенге с ростом к прогнозу расходов 2014 года на 504,1 млрд тенге. В 2016 году – 7 836,9 млрд тенге или на 629,7 млрд тенге больше прогноза расходов 2015 года. Дефицит бюджета в трехлетнем периоде будет составлять: в 2014 году – 942,4 млрд тенге или 2,4% к ВВП; в 2015 году – 977,7 млрд тенге или 2,2% к ВВП; в 2016 году – 963,5 млрд тенге или 1,9% к ВВП. (kapital.kz)

КАДРОВЫЕ
ПЕРЕСТАНОВКИ
И НАЗНАЧЕНИЯ

АЙБАТЫР ЖУМАГУЛОВ

назначен председателем правления АО «Жилстройсбербанк»

АЛАСТЭР ФЕРГЮСОН,
ЕРЖАН ЖАНГАУЛОВ

избраны в совет директоров АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз»

БАКЫТЖАН
АБДИРАЙЫМ

назначен председателем совета директоров АО «Казахстан инжиниринг»

ЕРМЕК МАЖЕКЕНОВ

досрочно прекратил полномочия члена совета директоров АО «Накопительный пенсионный фонд «УларҰміт»

КАЙРАТ
АБДРАХМАНОВ

чрезвычайный и полномочный посол Республики Казахстан в Республике Австрия, постоянный представитель Республики Казахстан при международных организациях в городе Вене назначен чрезвычайным и полномочным послом Республики Казахстан в Республике Словения по совместительству

КОЗЫ-КОРПЕШ
КАРБУЗОВ

назначен президентом АО «Центр военно-стратегических исследований»

МАГЗУМ
МИРЗАГАЛИЕВ

назначен вице-министром нефти и газа РК

МАРАТ КОЛКОБАЕВ

назначен заместителем председателя КНБ РК

НУРБИБИ
НАУРЫЗБАЕВА

досрочно прекратила полномочия председателя правления АО «Жилстройсбербанк»

ШОЛПАН АЙНАБАЕВА

избрана независимым директором АО «НГСК КазСтройСервис»



Нурлан Ногаев

Окончил Московскую государственную академию нефти и газа им. И. Губкина, Казахскую государственную академию управления, Московский государственный институт «Университет международных отношений» МИД России, по специальности – горный инженер, экономист-международник, мастер делового администрирования, владеет русским, турецким, английским языками.

Трудовую деятельность начал электромонтером станции Кандагач Октябрьска Актюбинской области.

В 1993 – 1995 – старший эксперт по нефтепродуктам, начальник отдела, генеральный директор ТОО «Гили - Паскер», Москва.

В 1995 – 1996 – заместитель генерального директора малого предприятия «Отрар Лтд», г Алматы.

С 1996 по 2006 – инженер по маркетингу, начальник отдела маркетинга, продаж нефти и нефтепродуктов, генеральный директор ТОО «Казактуркмунай».

С февраля по август 2006 года был исполнительным директором АО «Национальная компания «КазМунайГаз».

С августа 2006 года работал директором Департамента нефтяной промышленности Министерства энергетики и минеральных ресурсов Республики Казахстан.

■ Нурлан Ногаев:
«Бизнесмены ЗКО не сидят сложа руки»

Динара Куатова

1 750 жителей Западно-Казахстанской области обеспечат работой в рамках «Карты индустриализации». Об этом на пресс-конференции в Службе центральных коммуникаций сообщил аким региона Нурлан Ногаев. На проекты индустриализации ЗКО будет затрачено 257 млрд тенге. Ожидается, что запуск этих объектов позволит создать 1750 новых рабочих мест, отметил аким. Глава области также проинформировал, что в 2014 году планируется запустить пять производственных предприятий. В настоящий момент в ЗКО из 30 действующих 21 предприятие вышло на 50- и 100-процентные проектные мощности.

В рамках программы «Дорожная карта бизнеса-2020» за три года в ЗКО одобрено 25 инвестиционных проектов на общую сумму 37,6 млрд тенге. «В Западном Казахстане зарегистрировано порядка 45 тыс. объектов МСБ. Из них ведут активную работу 26 тыс. объектов, где работают около 91 тыс. человек. На сегодняшний день в области в сфере МСБ произведено продукции на 203 млрд тенге», – проинформировал глава области.

По мнению акима Западно-Казахстанской области, сложности, которых опасаются в связи с интеграционными процессами на евразийском пространстве, отечественным производителям можно минимизировать. «Сейчас ходит очень много разговоров о том, что в рамках Таможенного союза и при запуске Единого

экономического пространства нашим производителям придется туго. Но наши бизнесмены не сидят сложа руки. К примеру, сейчас ТОО «Сrown Батыс» под своим брендом поставляет охлажденное мясо в Москву. До конца года планируется отправить на экспорт около 330 тонн мяса», – отметил Нурлан Ногаев.

Кроме того, предприятия региона занимаются поставкой свинины в российский город Самару и Оренбург. По итогам прошлого года товароборот между приграничными районами Западно-Казахстанской области с Российской Федерацией составил 10 млрд тенге. При этом товаров на 9 млрд тенге было экспортировано в РФ.

Между тем доля ВВП области в республиканский бюджет составляет около 5,6%, продукты производства – 9%, продукты сельского хозяйства – 4,7%. По показателям 2012 года область внесла в республиканский бюджет около 218 млрд тенге. ЗКО пополнила Национальный фонд страны на 253 млрд тенге.

Вместе с тем, отметил Нурлан Ногаев, показатели внутреннего регионального продукта области выше республиканских показателей в 1,5 раза. «По итогам 2012 года показатель регионального продукта составил 1 трлн 700 млрд тенге. Это на душу населения составляет 2 млн 800 тыс. тенге, что выше республиканского показателя в 1,5 раза», – сказал он.

Также спикер подчеркнул, что 99% газового конденсата и 47% газа производится в Западно-Казахстанской области.

■ Денежная прививка...

[Начало на стр. 1]

Приличная заработная плата в таком случае может стать хорошим подспорьем. Тем более что в последнее время видно, как в государственные органы некоторые люди идут работать во благо государства и общества. Причем в их числе есть и те, которые уже прилично обеспечили себе материальный достаток, в том числе и за счет государственных денег, говорит эксперт.

По-видимому, намерение повысить оплату труда госслужащих корпуса «А»

было заложено еще до сентября, так как эту меру нужно было закрепить на уровне государственного бюджета. В целом на корпус «А» возлагают большие надежды, в том числе и наш президент. Неслучайно глава государства недавно заявил о необходимости пересмотра процесса подготовки и повышения квалификации госслужащих, системы конкурсного тестирования. Помимо этого намереваются ввести в госорганах институт советников по этике. Также придается большое значение прекращению прак-

тики миграции команд вслед за своими перемещаемыми по служебной лестнице шефами. Поэтому думается, что в три месяца совершенствование нашей госслужбы вряд ли уложится. С другой стороны, понятно, что все меры по повышению эффективности и качества казахстанской госслужбы широко и в основном положительно освещаются в целях развития авторитета власти и доверия к ней среди казахстанцев.

«Однако об итогах совершенствования государственной службы говорить пока

рано, речь идет скорее об определенном доверии со стороны главы государства, тогда как результаты нам еще предстоит наблюдать», – отмечает г-жа Нурушева. Вместе с тем, по мнению политолога Максима Казначеева, агентству по делам государственной службы следует учитывать профили служащих в их тестировании. Специфика работы чиновников отличается от ведомства к ведомству. И, соответственно, в тестирование госслужащих должны быть внесены нюансы, связанные со специализацией исполняемой функции. «На данный момент существующие инструменты не предполагают оценку профпригодности служащего. К сожалению, реформа административного корпуса не учитывает этого нюанса и носит больше формальный характер», – отмечает эксперт.



РЕШЕНИЕ ЗА 3 ДНЯ



КРЕДИТЫ: БИЗНЕС-ЭКСПРЕСС
для МСБ

5030 sberbank.kz

Выставка сельского хозяйства и
пищевой промышленности
KazAgro-2013



30 октября • 01 ноября • 2013
Казахстан, г. Астана, ВЦ «Корме»



Выставка по животноводству и
мясо-молочной промышленности
KazFarm-2013

Expogroup
www.expogroup.kz

Организатор: ТОО "МБК" Expogroup
Алматы тел./факс: +7 (727) 391-11-42, 268-28-50
327-24-65, 327-24-66
Астана: тел./факс: +7 (7172) 27-84-98, 78-25-27
info@expogroup.kz, kazagro@expogroup.kz

В области нефтегазового комплекса РК работают порядка 90 предприятий



Чулпан Гумарова

В структуре экономики Казахстана ежегодно возрастает доля добывающей промышленности, что может привести к ее однобокому развитию и снижению общей конкурентоспособности казахстанской экономики.

Но при этом добывающая промышленность в нашей стране является потребителем продукции и услуг предприятий, относящихся к другим секторам экономики, и тем самым способствует обеспечению макроэкономической стабильности и модернизации экономики республики.

Основными потребностями нефтегазового сектора являются продукты машиностроительных заводов и комбинатов, которые за последний период получили в Казахстане значительное развитие. Так, по информации Павла Беклемишева, генерального директора АО СП «Белкамит», 20% ВВП КазССР приходилось на машиностроительную отрасль. Этот показатель обеспечивали 3 тыс. предприятий, два из которых работали для нефтегазового комплекса страны. «Сегодня в Казахстане работающих предприятий в машиностроительной отрасли около 300-350, но зато порядка 90 из них уже работают в области нефтегазового комплекса», – рассказал г-н Беклемишев.

Конечно, как заметил г-н Беклемишев, машиностроение – это достаточно тяжелая отрасль, в которой нельзя разделить производство товаров только для нефте-

газового или горно-металлургического комплексов. «В нашей стране, конечно, есть узкоспециализированные предприятия, но географическое положение Казахстана не предполагает производство массовой и серийной продукции», – заметил Павел Беклемишев. По этим причинам наши предприятия достаточно диверсифицированы и ориентируются на рыночную ситуацию.

Реализуемые сегодня в Казахстане проекты требуют применения самых современных стандартов. Так как у нас в стране в нефтегазовом секторе порой впервые в мире решаются различные технологические задачи, отечественные предприятия поняли, что нуждаются в международной сертификации производимой продукции. Надо заметить, что все больше казахстанских производителей получают международные сертификаты на свою продукцию.

По мнению г-на Беклемишева, если местные не получают контракты с иностранными компаниями, то это неспособность самих компаний отстаивать свои права. На данном этапе, по оценке г-на Беклемишева, все больше отечественных предприятий готовы производить продукцию со значительной степенью качества и скоростью выполнения заказов.

Одним из производств, продукция которого соответствует международным стандартам, является машиностроительный завод «Белкамит». Это крупный казахстанский товаропроиз-

водитель, созданный в 1995 году в рамках межгосударственной казахстанско-американской «Программы совместного уменьшения угроз». Компания объединила производственный опыт оборонного завода – «Гидромаша» – и своих американских и европейских партнеров – производителей нефтяного оборудования, и оборонный завод был перепрофилирован для производства гражданской продукции.

Другим крупным представителем, тесно сотрудничающим с нефтегазовыми компаниями, является АО «Петропавловский завод тяжелого машиностроения» (ПЗТМ). Это предприятие – одно из крупнейших в Казахстане по изготовлению оборудования для нефтегазодобывающей, нефтегазоперерабатывающей, нефтехимической, химической, газовой, энергетической и других отраслей промышленности на основе современных технологий в соответствии с международными и государственными стандартами.

ПЗТМ активно сотрудничает с иностранными компаниями. Партнерство с английской фирмой PFD и японской корпорацией JGC позволило сделать заводу большой шаг вперед по освоению производства современного теплообменного и емкостного оборудования. Реализация контрактов с JGC Corporation по реконструкции Атырауского нефтеперерабатывающего завода и контракта с PFD по строительству завода второго поколения

ТОО «Тенгизшевройл» (ТШО) при участии представителей данных компаний позволила ПЗТМ выступить на новый качественный уровень в проектировании и изготовлении оборудования по зарубежным стандартам ASME, TEMA и API. Предприятие поставляет оборудование для освоения месторождений, эксплуатации и бурения нефтегазовых скважин ведущим казахстанским и иностранным предприятиям.

Не менее крупным предприятием, производящим оборудование для нефтегазового сектора, является АО «Западно-Казахстанская машиностроительная компания». Завод является одним из ведущих предприятий в Казахстане по разработке и производству высокотехнологичного оборудования.

В 1990 году, когда в Казахстане начала активно развиваться нефтегазодобывающая отрасль, предприятие было переориентировано на изготовление оборудования для нефтепромыслов. За два десятилетия предприятию удалось добиться высокого качества производства продукции, подтвержденного сертификатами ASME, ISO 9001:2000. В 2008 году завод занял первое место в региональном конкурсе «Алтын сапа», опередив многие предприятия машиностроительного комплекса.

На данном этапе компания осваивает производство турболок газоперекачивающих агрегатов. Кроме того, в настоящее время завод разрабатывает и

внедряет новые технологии, ускоряющие процесс изготовления изделий и повышения их качества.

АО «Усть-Каменогорский арматурный завод» также является крупным поставщиком для нефтегазовых компаний. Этот завод проектирует, разрабатывает, производит и осуществляет поставку трубопроводной арматуры, промышленного оборудования для нефтегазовой отрасли.

На заводе внедрена и сертифицирована интегрированная система менеджмента, одобренная компанией Lloyd's Register Quality Assurance. Она включает в себя систему качества, систему экологического менеджмента, систему охраны труда и промышленной безопасности по международным стандартам ISO 9001, ISO14001 и OHSAS 18001.

Сегодня, как заметил г-н Беклемишев, производство для нефти и газа не замыкается на производстве специального оборудования.

Для Казахстана, по мнению г-на Беклемишева, наступает серьезный момент, и те средства, которые государство сегодня готово вложить в развитие промышленности в рамках следующей пятилетки реализации Программы форсированного индустриально-инновационного развития, будут потрачены уже с учетом уроков, полученных в период реализации первого этапа программы. Благодаря этому реализации второго этапа программы будет более успешной.



МЕЖДУНАРОДНЫЕ КОМПАНИИ ДОЛЖНЫ РАЗВИВАТЬ МЕСТНЫЕ КАДРЫ.

МЫ СОГЛАСНЫ.

Саржан
Раушан Сарсембаева
Президент
Ассоциация деловых женщин Казахстана

Шевроил
Жумагельды Елюбаев
Управляющий правовой советник
Евразийское подразделение «Шеврон»
Алматы, Казахстан



Это во благо всех и каждого. И это то, над чем мы работаем. В сотрудничестве с Казахским национальным техническим университетом мы помогаем готовить казахстанских студентов для работы на мировом энергетическом рынке. Для того, чтобы обеспечить непрерывное обучение наших работников передовым методам работы и новейшим технологиям, совместно со своими партнерами «Шеврон» вложил свыше 35 млн. долларов США в профессиональную подготовку. Сегодня 85% наших сотрудников – это граждане Казахстана. И они делают больше, чем просто работают в нефтегазовом секторе. Они вносят вклад в становление страны. Узнайте больше на сайте www.ChevronKazakhstan.com.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

АКИМАТ АЛМАТЫ ОШТРАФУЮТ

Свыше 52 млн тенге может быть взыскано с акимата Алматы за несвоевременное исполнение решения суда о финансировании строительства микрорайонов «Мамыр-5,6» по программе «Доступное жилье-2020». Об этом сообщил адвокат Руслан Анарбеков. Адвокат отметил, что согласно решению суда, вступившему в силу 2 октября, местный исполнительный орган обязан выплатить 52 млн тенге в сроки, установленные законом «Об исполнительном производстве». Добровольный срок исполнения составляет 5 календарных дней со дня получения уведомления судебного исполнителя. В случае невыплаты в течение 5 дней полумиллиарда тенге с должника будет взыскана исполнительская санкция в размере 10% от взысканной суммы, то есть 52 млн 109 тыс. 732 тенге могут быть изъяты из бюджета Алматы в республиканский бюджет. Однако, по словам юриста, об окончательных сроках ввода в эксплуатацию жилых домов говорить рано. По мнению Руслана Анарбекова, продолжительность работ на объектах составляет 5 месяцев. Адвокат сообщил, что чиновники утверждают, что жилье будет введено в конце этого года, а исполнитель говорит, что это нереально. Более того, по заявлению юриста, количество обманутых вкладчиков растет с каждым днем. Число вкладчиков увеличилось с 375 до 735 человек за счет 360 участников пула домов застройщика ТОО «Куаныш-С». Как сообщалось ранее, на прошлой неделе президент Казахстана Нурсултан Назарбаев поручил главе холдинга «Байтерек» Куандыку Бишимбаеву разобраться с ситуацией вокруг «Жилстройсербанка». Глава правительства заявил, что из реализованных банком 264 квартир ЖК «Айгерим» жилье не получил ни один человек и все стоят в очереди в акимате. Квартиры, по словам президента, достаются родственникам руководителей компании. После совещания с главой государства 17 октября председатель «Байтерек» инициировал увольнение Нурбиби Наурызбаевой, занимавшей пост председателя ЖССБ. Бишимбаев сообщил, что «отныне будут учтены при распределении квартир такие факторы как отсутствие недвижимости и потребности в улучшении жилищных условий у потенциальных участников программы. То есть, если человек уже обеспечен жильем, то, безусловно, его право участвовать в программе «Доступное жилье» будет менее приоритетным». Напомним, в конце 2011 года «Жилстройсербанк» объявил о начале приема заявлений на участие в пуле покупателей жилья в микрорайонах «Мамыр-5,6». Летом прошлого года участники пулов подтвердили платежеспособность и прошли процедуру распределения жилья. В мае 2013 года ожидалось завершение строительства жилого комплекса. Но в конце июня на сайте банка появилось сообщение о том, что окончание строительства планируется в июле-августе текущего года. В канун наступления указанных сроков АО «Жилстройбанк», теперь уже со ссылкой на городской акимат и управление строительства по городу Алматы, вновь заявляет о переносе сроков ввода в эксплуатацию строительства. Было опубликовано официальное сообщение, согласно которому «срок завершения строительства будет определен акиматом после решения спорных вопросов с компанией-застройщиком ТОО «АГС-Пласт» касательно финансирования объекта». Такое заявление вкладчики сочли абсурдным. «Вопросы финансирования жилья решаются до начала строительно-монтажных работ, а не после окончания сроков ввода жилья в эксплуатацию», — возмутились вкладчики два месяца назад. Следствием затягивания сроков стал судебный иск в отношении ТОО «АГС-Пласт». В суд на компанию-застройщика подало управление строительства. Вкладчики же в суде выступают как третьи лица. Помимо всего прочего, у владельцев квартир возникает много вопросов относительно этажности жилого комплекса. В частности, на сайте ЖССБ указано, что ЖК «Мамыр-5,6» является индивидуальным проектом высотой 16 этажей с пристроенными объектами торгового и социально-бытового назначения. По словам вкладчика Юрия Лаптева, по сей день недостроенными остаются блоки ЕЗ-4 и ДЗ-4. Несмотря на то, что эти сроки давно сорваны и у этих домов наименьшая степень готовности, управление строительства в отношении данного застройщика не инициирует никаких судебных разбирательств, подчеркнул вкладчик. Как оказалось, отдельного внимания заслуживает и качество выполнения самих строительных работ. Исходя из многочисленных жалоб вкладчиков банка, между пенеблоками при возведении внутренних перегородок отсутствует цементная кладка, отделка кухни и санузла облицовочной плиткой выполнена лишь на половину высоты стены. (kapital.kz)

НА АРЕНДНОЕ ЖИЛЬЕ ВЫДЕЛЕНО 17 МЛРД ТЕНГЕ

За 9 месяцев текущего года в Казахстане введено в эксплуатацию 81,4 тыс. кв. метров арендного жилья. Это 1 тыс. 372 квартиры, сообщил на заседании правительства вице-министр регионального развития РК Каирбек Ускенбаев. Планируется, что в текущем году для очередников арендного жилья будет построено 285 тыс. кв. метров жилья или 4 тыс. квартир. Всего на строительство арендного жилья для очередников в 2013 году предусмотрено 17,5 млрд тенге целевых трансфертов, проинформировал вице-министр. По его словам, на 1 октября регионам перечислено согласно графику 13,8 млрд тенге, освоено 12,9 млрд тенге или 94%. Стоит отметить, строительство арендного жилья предусмотрено государственной программой «Доступное жилье-2020». Ее операторами выступают «Жилстройсербанк», «Казахстанская ипотечная компания» (КИК), ФНБ «Самрук-Казына». В рамках программы реализуется девять направлений. (kapital.kz)

Долг не опасен, пока его обслуживают

Артем Борисов

Внешний долг Казахстана в ближайшее время не должен повлиять на уровень жизни населения, пока власти способны его обслуживать. Тем более большая часть долга – межфирменная задолженность, по которой казахстанцы прямой ответственности не несут

Как сообщила пресс-служба Национального банка РК на прошлой неделе, на 30 июня 2013 года внешний долг страны составил \$145,4 млрд, из которых \$5,3 млрд, или 4%, составляет внешний долг государственного сектора (обязательства Правительства РК и Национального банка РК), на долю межфирменной задолженности приходится \$70,9 млрд, или 49%, банковского сектора – \$11,5 млрд, или 8%.

За II квартал 2013 года внешний долг увеличился на \$5,8 млрд главным образом за счет роста внешней задолженности «других секторов» (+\$5,5 млрд). Также наблюдался рост межфирменной задолженности (+\$1,3 млрд), частично нивелированный снижением внешнего долга «банков» (-\$1,2 млрд). Данное снижение было обусловлено в основном погашением во II квартале 2013 года еврооблигаций такими банками, как АО «АТФБанк», АО «Казкоммерцбанк», АО «Банк ЦентрКредит» и АО «Народный банк», на общую сумму \$0,5 млрд, а также снижением стоимости международных облигаций банковского сектора Казахстана в результате курсовых колебаний (-\$0,3 млрд).

Увеличение внешнего долга «других секторов» во II квартале 2013 года произошло главным образом за счет выпуска АО НК «КазМунайГаз» и АО НУХ «КазАгро» еврооблигаций общим объемом \$4 млрд, а также благодаря активному освоению резидентами внешних займов (\$2,8 млрд). Что касается межфирменной задолженности, то ее рост обусловлен в основном финансированием материнскими компаниями филиалов, занимающихся нефтегазовыми проектами на территории Казахстана (\$1,3 млрд).

На 30 июня 2013 года отношение внешнего долга (валового) к ВВП составило 69,0%, международные резервы Национального банка превысили краткосрочный (по первоначальному сроку погашения) внешний долг в 2,7 раза.

Вследствие того, что рост внешних обязательств страны опережал рост внешних активов, чистый внешний долг Казахстана, который определяется как разница между внешними обязательствами и внешними активами страны по долговым инструментам, за II квартал 2013 года увеличился на



\$1,9 млрд и составил на 30 июня 2013 года \$18,8 млрд, или 9% к ВВП.

Есть ли связь между долгом и динамикой роста экономики?

Кстати, о динамике экономического роста можно судить по рейтингу стран мира по динамичности экономического развития на 2013 год (Global Dynamism Index 2013), который опубликован транснациональной аудиторской компанией Grant Thornton в сотрудничестве с исследовательским центром The Economist Intelligence Unit.

В этом году самой динамичной, по мнению экспертов, является экономика Австралии, чей показатель индекса равен 66 баллам. В тройку лучших также вошли Чили (65) и Китай (63). За ними следуют Новая Зеландия, Канада, Финляндия, Израиль, Сингапур, Швеция и Норвегия. Все

вместе они составляют топ-10 лидеров глобального рейтинга динамичности развития.

А теперь вернемся к вопросу соотношения внешнего долга к валовому внутреннему продукту.

Так вот внешний долг Австралии к концу 2011 года составлял 92% ВВП и продолжал расти. Но это не помешало стране показывать высокую динамику роста экономики.

Вместе с тем внешний долг Чили стремительно приближается к 50% ВВП, а Китая – не превышает 10% ВВП.

Кроме того, внешний долг Новой Зеландии превысил 50% ВВП, Канады – около 70%, Финляндии – свыше 153%, Израиля – около 50%, Сингапура – свыше 15%, Швеции – свыше 165%, Норвегии – более 143%.

То есть прямой зависимости между размером внешнего долга и динамикой роста экономики нет.

Это подтверждается и на примере стран, которые показывают слабую динамику роста экономики.

Так, например, внешний долг Греции приближается к 200%, Алжира – к 5%, Кении – около трети ВВП. Но, согласно рейтингу, все эти три страны имеют самую низкую динамику экономического роста.

Зри в корни!

Конечно, чтобы понять, кто за все заплатит, нужно видеть саму структуру внешнего долга. Она, кстати, секрета не представляет. Так, долг государственного сектора составляет 4%, банковского сектора – 8%, тогда как межфирменная задолженность – 49% внешнего долга. По большому счету, межфирменная задолженность, по которой у Казахстана самые большие платежи, прямого отношения к казахстанцам не имеет.

Как заметил 25 июля 2012 года на онлайн-конференции на сайте grofinapace.kz тогдашний председатель Национального банка РК Григорий Марченко (сейчас – Кайрат Келимбетов), «риск неплатежеспособности заемщика (в межфирменной задолженности) в первую очередь несет сам внешний кредитор, поскольку является прямым инвестором заемщика, участвует в организации его хозяйственной деятельности, в продолжении которой и заинтересован». «Более того, 76% межфирменной задолженности и 37,2% общего ВВД составляют затраты иностранных компаний по разработке крупных нефтегазовых месторождений на территории РК через свои филиалы. Возмещение данных затрат полностью зависит от успешности деятельности этих филиалов на соответствующих месторождениях. В случае достаточных объемов добычи затраты подлежат возмещению частью произведенной продукции (то есть частью экспорта республики), в противном случае подлежат списанию без всяких претензий к государству и населению Казахстана. Таким образом, межфирменной задолженности присуща определенная степень обусловленности, выражающаяся в зависимости сроков выплаты основного долга и/или процентов от результатов операционной деятельности заемщиков. Соответственно, в международной практике принято исключать межфирменную задолженность при анализе абсолютных и относительных параметров внешнего долга страны. Так, отношение ВВД без учета межфирменной задолженности к ВВП на 31 марта 2012 года составило 34,4%, что характеризует невысокие риски в плане долгосрочной платежеспособности страны», — пояснил Григорий Марченко.

Поэтому межфирменная задолженность представляет собой претензии нерезидентов на часть будущего экспорта страны. В силу всего сказанного можно сделать вывод: внешний долг не опасен, пока его обслуживают.

Эх, дороги...

Аманжол Сагындыков

Как сообщил на прошлой неделе заместитель председателя Комитета Автомобильных дорог Министерства транспорта и коммуникаций РК Сатжан Абляев, ведомство проверит данные по стоимости строительства дорог в Иране.

Как сообщалось ранее, мажлисиен Талгат Ергалиев озвучил депутатский запрос, в котором заявил, что одним из основных факторов, способствующих совершению преступлений в сфере строительства, являются недостатки действующей системы сметного нормирования, которое базируется на системе ценообразования в строительстве, принятой еще в прошлом веке.

Именно на основе этих старых норм и расценок советского периода определяется сегодня стоимость объектов, финансируемых за счет бюджетных средств, что привело к ситуации, когда в проектах строительства иногда стоимость строительно-монтажных работ завышается на 15-20%.

При этом депутат привел пример: «1 км прокладки автомобильной дороги в Иране обходится в среднем в \$600 тыс., строительство такого же участка дороги с аналогичными параметрами у нас обходится бюджету в среднем в \$3,7 млн».

«Информация о том, что в Иране стоимость одного километра дороги обходится в среднем в \$600 тыс. нас заинтересовала. Мы свяжемся с иранскими коллегами и проверим эти данные», — прокомментировал запрос депутата Сатжан Абляев. При этом он отметил, что, сравнивая стоимость строительства в разных странах, нужно учитывать в первую очередь категорию дорог (количество полос), рельеф, наличие искусственных сооружений.

«В Казахстане тоже строятся дороги, километр которых обходится государству в \$600 тыс. Но это дороги третьей техниче-

ской категории, то есть они двухполосные с шириной покрытия 7-8 метров. По информации коллег из других стран, строительство дорог у них обходится в разы дороже. К примеру, на конец 2012 года в РК 1 км 4-полосной дороги первой технической категории стоит \$3,7 млн, в России – \$5 млн, Германии – \$8,6 млн, Франции – \$3,3 млн, Испании – \$7,2 млн, Азербайджане – \$6,6 млн».

Сатжан Абляев также сообщил, что на сегодняшний день действительно применяются старые расценки на использова-

ние в процессе строительства новой строительной техники. Однако, по его словам, некорректно говорить об удорожании проектов по этой причине.

Стоимость дорог зависит от таких компонентов, как мосты, тоннели, дорожные развилки, рельеф почвы. Например, по данным департамента транспорта США, строительство 1 км обычной дороги в штате Вирджиния обошлось в \$1 млн. Тогда как на строительство 1 км высокоскоростной магистрали в городе Бостоне, которая называется «Большой бостонский

тоннель», с большим количеством мостов и тоннелей было потрачено \$106 млн.

Условия строительства и обслуживания уже построенных дорог тоже влияют на стоимость. К примеру, очень дорогие дороги в Швеции, где стоимость дороги зависит от особенностей почвы (зачастую дороги проходят через болотистые местности) и от дорогостоящего обслуживания.

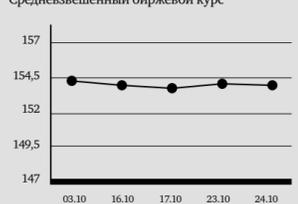
Но есть и вполне корректные данные. Согласно отчету «Мировая конкурентоспособность. 2012-2013» Всемирного экономического форума, по качеству дорог Казахстан занимает 117-е место из 144 стран с 2,7 балла.

В данном исследовании, где качество дорог оценивалось в баллах от 1 до 7, на первое место вышла Франция с 6,5 балла, хотя расходы этой страны на дороги составили меньшую сумму, чем в Казахстане.



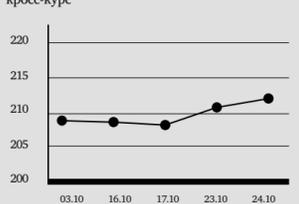
USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



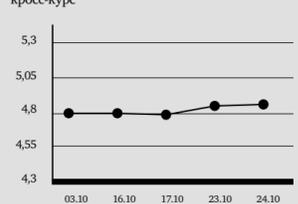
EUR/KZT

кросс-курс



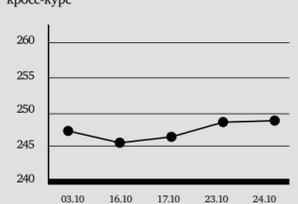
RUR/KZT

кросс-курс



GBP/KZT

кросс-курс



Банки могут обязать указывать комиссии за обналичивание

Анна Видянова

Банки не информируют своих клиентов о размере комиссии за обналичивание через банкомат перед совершением операции. Государство также пока не обязало финансовые институты вывести данную опцию на экран банкомата. Однако, как считают аналитики, каждый клиент обязан знать – за что и сколько ему необходимо заплатить. А в соседней России банки на законодательном уровне обязали доносить до клиентов информацию о размере комиссии.

Проект создания Единого процессингового центра (ЕПЦ) в Казахстане был заблокирован в правительстве. Об этом недавно заявил экс-глава Национального банка РК Григорий Марченко.

Однако помимо введения единой сети банкоматов регулятор может заявить и еще об одной инициативе. Так, не исключено, что вскоре банки могут обязать в полной мере информировать своих клиентов о размере взимаемых процентов.

Так, как писал ранее «Капитал.kz» (см. №38 (417) от 17 октября 2013 года), «Казкоммерцбанк» уже планирует указывать размер комиссии за обналичивание на экране банкомата. «В настоящее время никакой из банков РК не указывает комиссию в банкоматах. Эта тенденция прослеживается и за пределами нашей страны. Часто бывая за границей, могу сказать, что размер комиссии при обналичивании через банкомат прописывают лишь в Турции и в Таиланде. Но в этих странах размер комис-

сии был значителен, поэтому клиента и информировали», – уточнил исполнительный директор Казкома Нурлан Жагипаров.

В то же время директор департамента аналитики «Асыл-Инвест» Айвар Байкенов считает, что банки должны в полном объеме информировать своих клиентов о комиссиях. Так, по его словам, на это решение не должен влиять размер комиссии. «Каждый казахстанец, подходя к банкомату, должен заранее знать, какую комиссию снимет с карточного банк за обналичивание. И неважно, что какой-то банк берет 1%, а другой – 0,2%. Банки, скорее всего, выведут на экран банкомата информацию о комиссиях за обналичивание, даже если это не будет закреплено на законодательном уровне. Так, если один из банков разместит данную опцию на экране банкомата, то, скорее всего, за ним последуют и другие», – подчеркнул г-н Байкенов.

К слову, в настоящее время разница в размере комиссий, взимаемых банками за обналичивание через банкомат, может составлять 1%. Так, некоторые банки по картам более высокой категории, например, Visa Gold, Visa Platinum, устанавливают нулевую комиссию за обналичивание через свои банкоматы. Максимальный размер комиссии на рынке за обналичивание в Казахстане доходит до 1%.

Региональный менеджер компании Open Way, разработчик процессинговых систем для многих банков в Казахстане Рустем Нурмамбетов уточнил, что некоторые банки указывают информацию о размере комиссии за обналичивание на

наклейках, которые размещены на корпусе банкомата. Но, по его словам, не во всех банкоматах сохранились данные информационные наклейки.

«Для некоторых категорий владельцев карт банки могут вывести дополнительную информацию о комиссии за снятие наличных денег на экран банкомата с помощью своих специалистов. Например, кроме Казкома, «Народный банк» также планирует ввести такую опцию в ближайшее время», – уточнил г-н Нурмамбетов.

Как подчеркнул собеседник, банки для некоторых категорий клиентов могут установить определенную комиссию. Так, исходя из этого, банку необходимо будет определить, какому клиенту, находясь перед банкоматом, технически возможно определить размер комиссии. «Если посредством карты можно будет определить категорию клиента, то для него нужно будет запустить специальную схему работы банкомата и процессинговой системы банка, которая должна считать комиссию и показывать ее на экране банкомата. Внедрение подобных схем требует времени и квалификации, а иногда дополнительного оснащения процессинговой и банкоматной системы банка специальными функциями. Вполне возможно, что подобные функциональные расширения у различных разработчиков систем, представленных в банках РК, могли бы обойтись банкам значительными вливаниями. Инвестиции могут быть направлены в программное обеспечение, специальное обучение персонала. К тому

же может возникнуть необходимость заказать разработку у внешних компаний. Тогда речь может идти от нескольких тысяч до сотен тысяч долларов», – уточнил г-н Нурмамбетов.

В России банки на законодательном уровне обязали заранее доносить до клиента информацию о стоимости финансовых услуг. Так, согласно Закону РФ «О банках и банковской деятельности», кредитная организация – владелец банкомата обязана информировать держателя платежной карты до момента осуществления им расчетов с платежной картой предупреждающей надписью, отражаемой на экране банкомата, о размере комиссионного вознаграждения. Российские банки должны размещать на экране банкомата информацию и об отсутствии комиссии. К слову, например, при обналичивании через банкомат «Банка ВТБ» (Россия) на территории стран СНГ и Грузии комиссия за данную операцию не взимается.

В то же время, если банки установят комиссию за обналичивание на экране банкомата, то некоторые из них могут потерять своих клиентов. «Ведь комиссии у некоторых банков могут оказаться выше, чем предполагал клиент. Например, человек может подойти к нескольким банкоматам и выбрать тот, где услуга за обналичивание обойдется дешевле. Соответственно, доходы некоторых банков от данного вида операций могут сжаться», – пояснил г-н Байкенов.

Отметим, что в последние годы достаточно часто поднимается вопрос открытости банков перед клиентами. Так, в начале 2011 года Национальный банк РК обязал банки показывать клиенту эффективную ставку кредитования в рамках так называемой борьбы с ростовщичеством. Этот шаг должен был повлиять на качество выдаваемых кредитов и защитить права потребителей финансовых услуг. Отметим, что в настоящее время эффективная ставка по кредитам не должна превышать 44%. В 2011 году были внесены поправки в Закон РК «О банках и банковской деятельности». Теперь банки не вправе ограничивать заемщика в выборе страховщика. А ранее многие банки при выдаче кредита предлагали застраховаться в аффилированной с ними страховой компании, не информируя заемщика о возможности страхования у других страховщиков.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

РУКОВОДСТВО ЖССБ ВНОВЬ ПРОВЕРЯЮТ

Финансовая полиция проводит проверку руководства ЖССБ по фактам нарушения законности при выдаче квартир в жилом комплексе «Айгерим». Об этом рассказал официальный представитель Агентства по борьбе с экономической и коррупционной преступностью Мурат Жуманбай. По словам спикера, Агентство Республики Казахстан по борьбе с экономической и коррупционной преступностью (финансовая полиция) проводит доследственную проверку в отношении должностных лиц АО «Жилстройсбербанк Казахстана» по фактам нарушения законности при выдаче квартир в жилом комплексе «Айгерим», который был построен по государственной программе, – отметил Мурат Жуманбай. О результатах проверки будет сообщено дополнительно. В свою очередь в пресс-службе банка ранее сообщили, что Генеральная прокуратура РК не обнаружила в «Жилстройсбербанке Казахстана» нарушения по формированию пулов, подсчету баллов и распределению жилья. Напомним, ранее мажилисмен Нурлан Жазылбеков обвинил руководство ЖССБ в утаивании от казахстанских сведений о возможности удешевления кредитов на жилье. Депутатский запрос фракции был адресован премьер-министру Серику Ахметову и генеральному прокурору РК Ахату Даулабаеву. Как отмечалось в запросе, многие казахстанцы не в курсе о снижении ставок по займам в рамках программы «Доступное жилье». Вместо этого выделенные государством деньги руководителем банка размещает в других финансовых инструментах и извлекает сверхприбыль, лишая тысячи казахстанских семей надежды на доступное жилье. В запросе партии «Ак жол» говорилось, что руководители банка, пользуясь своим служебным положением, невзирая на этические нормы и доверие, оказанное им государством, приобрели по несколько квартир на льготных условиях, предназначенных для рядовых граждан. Бывшие руководители «Жилстройсбербанка Казахстана» получили уведомления о добровольном возврате квартир, полученных по льготным условиям. На это им отвели 2 недели, сообщил председатель правления холдинга «Байтерек» Куандык Бишмиев.

Председатель правления холдинга «Байтерек» сообщил о том, что сейчас холдинг направил уведомления всем тем, кто приобрел и к кому есть вопросы по их участию в программе, бывшие руководители банка и их родственники. Также им отравили официальные предложения, с тем, чтобы в двухнедельный срок рассмотреть вопрос мирового соглашения и в добровольном порядке вернуть квартиры в банк. (kapital.kz)

РИСКИ ПРИ СТРАХОВАНИИ ПЕРЕДАДУТ ЗА РУБЕЖ

При обязательном страховании недвижимости от катастроф природного характера, возможно, риски будут переданы на перестрахование за пределы Казахстана. Об этом сообщил заместитель председателя правления СК «Виктория» Сергей Лаврентьев. Эксперт рассказал, что концентрировать риски внутри Казахстана достаточно рискованно. Ведь при возникновении ошутимого землетрясения, либо крупного наводнения средств страховыхщиков и создаваемого госфонда на начальном этапе может не хватить. Вряд ли передавать риски подобного характера будут в Россию. Скорее всего, перестраховывать риски созданного страхового фонда решат у страховщиков с рейтингом не ниже «А». Это могут быть крупные зарубежные страховые компании. При этом собеседник проинформировал, что государство обсуждает вопрос создания специальной государственной организации, которая будет заниматься перестрахованием рисков по обязательному страхованию недвижимости. В настоящее время на рынке работает несколько государственных страховых компаний. Это – КСЖ «Государственная аннуитетная компания» и СК «Экспортно-кредитная страховая корпорация «КазЭкспортГарант». Но деятельность данных компаний, по словам эксперта, не предусматривает страхования от катастрофических рисков. Как отметили специалисты «Нефтяной страховой компании», в настоящее время стоимость перестрахования в Германии и Великобритании может заметно превышать стоимость данной услуги в России. Но пока российские компании практически недоступны для казахстанских страховщиков, так, существуют законодательные ограничения по перестрахованию в страховых компаниях РФ, чей рейтинг по международной шкале ниже «BBB+». Как поделился Лаврентьев, при обсуждении проекта Закона РК «Об обязательном страховании недвижимости имущества физических лиц – собственников недвижимости» рассматривается 3 модели. Первая модель – румынская. Так, предполагалось, чтобы в госфонд осуществлялись взносы в зависимости от площади недвижимости. То есть при площади жилья 100 квадратных метров страховые взносы делились бы исходя из стоимости всей квартиры. И, соответственно, при возникновении катастрофы выплачивалась бы сумма, равная стоимости недвижимости. При этом страховой взнос планировалось собирать одновременно с налогом на недвижимость – раз в год. Вторая модель предусматривала страхование действительной стоимости недвижимости, за минусом цены земельного участка. То есть при возникновении землетрясения будет учитываться лишь стоимость восстановительного ремонта. Как подчеркнул Лаврентьев, рассматривается и третий вариант. Он предусматривает страхование государством недвижимости площадью 35 квадратных метров. Так, если площадь жилья превышает данный показатель, то при страховом случае пострадавший покрывает оставшуюся сумму восстановительного ремонта за свой счет, или владелец может застраховать оставшуюся площадь в страховой компании в добровольном порядке. (kapital.kz)

Фабрика денег

Где и как делают наши банкноты

Вероника Сабитова

В этом году национальной валюте Казахстана исполняется 20 лет. В 1993 году первые партии тенге были отпечатаны в Англии и тогда же был запущен первый в истории суверенного Казахстана цех по выпуску ценных бумаг. О том, какой путь проделал тенге с того времени и как развивалось производство банкнот, нам рассказал Жомарт Кажмурастов, директор банкнотной фабрики Казахстана.

– Жомарт Тулегенович, расскажите, с чего началась история отечественной валюты? Были ли какие-то предпосылки для создания собственной банкнотной фабрики? Это ведь скорее политическое решение и не каждое государство решает создать собственное производство денежной массы.

– История начинается после развала Советского Союза и обретения Казахстаном независимости. Тогда перед молодым государством встали различные вопросы по государственному обустройству, в том числе и вопрос с национальной валютой, ведь до этого момента мы находились в рублевой зоне. И, кстати, Казахстан одна из последних стран СССР, которая приняла решение о внедрении национальной валюты. При этом тенге сразу же сменил рубль без каких-либо промежуточных этапов, например, использования купонов и т.д.

Указ президента «О создании печатной фабрики Нацбанка РК» был подписан 19 мая 1992 года. Тогда это было решение о создании отдельного специализированного предприятия по выпуску защищенной продукции, ведь в тот период даже чековые книжки негде было печатать. После запуска цеха по выпуску ценных бумаг 2 июня 1993 года нами были выпущены первые титны. Но стояла задача создания собственного полноценного банкнотного производства. В 1994 году Нацбанком был подписан контракт с английской компанией Tomas De La Rue – одним из лидеров в области производства банкнот – и в партнерстве с этой компанией создавалась банкнотная фабрика. При этом для снижения затрат было принято решение использовать те мощности, которые существовали на тот момент. Сегодня мы располагаемся на территории, которая ранее принадлежала заводу «Гидромаш». Торжественное открытие фабрики состоялось 19 мая 1995 года.

– Сколько стран в мире имеют собственные банкнотные фабрики?

– Стоит отметить, что на территории бывшего Союза банкнотные фабрики имеют только 4 страны – Казахстан, Россия, Украина и Узбекистан. Всего же в мире производством банкнот занимается около 70 фабрик, из них 6 находится в Китае, 4 – в Индии. Таким образом, этот рынок составляет узкий круг специализированных компаний.



– Расскажите, что сегодня представляет собой Банкнотная фабрика НБРК? Насколько поменялся статус фабрики за годы независимости?

– Фабрикой действительно пройден огромный путь, и сегодня это предприятие с прочной репутацией и имиджем на мировом рынке производства банкнот и ценных бумаг. Банкнотная фабрика НБРК работает по трем направлениям. Это производство банкнот, производство другой защищенной продукции и поликарбонатной продукции.

По первому и основному направлению – производству банкнот национальной валюты – можно отметить, что мы, кроме того, печатаем валюту и для других стран. Так, по итогам прошлого года в общем объеме печатания банкнот доля производства валюты для иностранных стран составила 60%.

Что касается изготовления высокозащищенной печатной продукции, то здесь ассортимент превышает 100 наименований. Это акции, векселя, лицензии, облигации, сертификаты, бланки паспортов и удостоверений личности, все документы по актам гражданского состояния, акцизные марки на табак, учетно-контрольные марки на алкоголь и многое другое.

Также с декабря прошлого года мы освоили производство поликарбонатной продукции – ID-карт, или так называемых электронных удостоверений личности. На сегодня первыми в мире применяем чип толщиной в 90 микрон, тогда как стандартный формат – 120 микрон.

– Жомарт Тулегенович, расскажите подробнее о производстве банкнот. Какие технологии применяются при защите вашей продукции от подделок?

– В производстве банкнот от того момента, когда машина начала печатать с первого листа до получения готовой продукции, проходит полтора-два месяца. Это зависит от номинала, и соответственно, от этапов производства. Количество этапов зависит от степени использования защитных элементов, которых тем больше, чем выше номинал банкноты. Мы определяем комплекс защиты, который состоит из 4 уровней.

Первый уровень – это публичный, когда каждый без применения специальных устройств может сразу определить подлинность банкноты. Сюда относятся водяной знак, защитные нити, сама бумага. Следующий уровень предполагает приме-

нение простейших устройств – специальных УФ-ламп, например. Далее – машинная обработка. Каждый день в хранилище Нацбанка в Алматы поступает больше тонн денег. И, соответственно, здесь есть специальные сортировочные машины, в которых используется множество детекторов, позволяющих определить подлинность банкноты. Это сложная технологически машина, которая позволяет обрабатывать достаточно большой объем купюр. Четвертый этап – экспертно-криминалистический, когда даже кусочек пепла достаточно, чтобы определить – банкнота это или нет.

– А за какой период банкнота возвращается после использования?

– Это зависит от номинала. Например, крупный номинал – 5-6 лет. У купюры в 200 тенге средний цикл хождения по рынку – 9 месяцев.

– Какие достижения в деятельности банкнотной фабрики на сегодняшний день можно выделить?

– Как я уже говорил, на сегодня Банкнотная фабрика и Монетный двор Республики Казахстан являются современными предприятиями международного уровня. Это связано как с уровнем выпускаемой продукции, так и с применением новейших защитных элементов, внедряемых в этой индустрии.

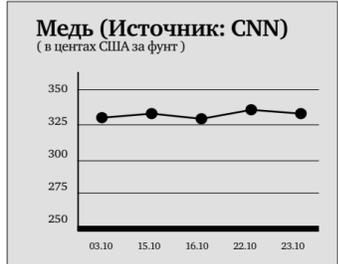
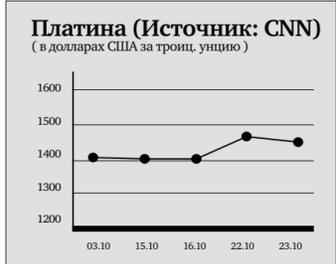
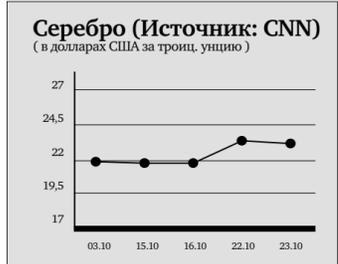
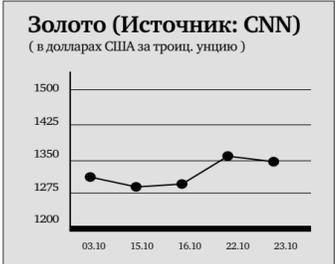
Так, в числе последних наград – первое место в номинации «Лучшая новая банкнота», присужденное казахстанской банкноте 10 000 тенге в 2007 году на международной конференции Currency Conference, в которой принимали участие руководители материалов и оборудования банкнотной индустрии, представители банкнотных фабрик со всего мира, центральные банки разных стран.

В 2011 и 2012 годах наши банкноты нового образца номиналом 5000 и 10 000 тенге были признаны лучшими уже международным банкнотным сообществом (IBNS). Это в какой-то мере «Оскар» в нашей индустрии, ведь свой вердикт выносят граждане разных стран, которые оценивают банкноту с точки зрения потребителей и нумизматов. В том же году в этом голосовании участвовало больше 100 видов валют, среди них были и стабильная канадская валюта, которая активно продвигается как пример использования новой технологии изготовления, и аргентинские 100 песо, посвященные Эве Перрон – первой леди Аргентины.

– Оглядываясь назад, мы понимаем, что банкнотная фабрика проделала немалую работу за годы со дня своего основания. Какие прогнозы, стратегии, ориентиры определены для нее в будущем?

– В 2008 году мы приняли программу модернизации фабрики, которая была рассчитана на 5 лет и за этот период была обновлена производственная линия фабрики, что позволяет нам сохранять свои позиции в топе мировых предприятий банкнотной индустрии. Сегодня мы можем производить до 1 млрд банкнот. При этом мы можем применять новейшие защитные элементы в числе первых в мире.

Таким образом, мы планируем сохранять безусловное лидерство в производстве защищенной продукции и оставаться одним из самых инновационных предприятий Казахстана.



НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

НОВЫЕ ИГРОКИ ТС

Южной Кореи и Японии предложили вступить в Таможенный союз (ТС) и расширить экономические возможности. Данное предложение первый вице-премьер-министр Кыргызстана Джоомарт Оторбаев озвучил, выступая в качестве основного спикера на конференции высокого уровня «Глобальное сотрудничество в эру Евразии» в Сеуле. По мнению г-на Оторбаева, ТС имеет все шансы стать эффективным членом Евразийского экономического союза. Также первый вице-премьер-министр Кыргызстана предложил Корею и Японию вступить в ТС и расширить экономические возможности. Он подчеркнул, что в настоящее время в стране ведутся активные дебаты по рискам вступления Кыргызстана в организацию. Однако, по словам первого вице-преьера, несмотря на жесткую конкуренцию, с которой придется столкнуться кыргызстанским предпринимателям, вступление в ТС должно позитивно сказаться на развитии рынка путем расширения его территории и потенциальных партнеров по ведению бизнеса. Г-н Оторбаев подчеркнул, что многие страны вдохновлены историей успеха Республики Корея, которой за несколько десятков лет удалось достичь «небывалого роста экономики», а также добиться высокого уровня жизни населения. «Грядет эра Евразии, перед континентом стоят важные цели. Этим целям можно достичь только, если страны Евразии смогут поэтапно избавиться от барьеров, которые по разным причинам нам мешают. Открыть границы, расширить рынки, развивать сотрудничество на национальном, региональном и глобальном уровнях – это тот путь, который должны избрать страны континента, чтобы добиться успеха», – сказал г-н Оторбаев. Первый вице-премьер отметил, что большинство стран Центральной Азии, не имея выхода в мировой океан, больше других заинтересованы в развитии евразийской инициативы. «У нас нет хорошо выстроенной логистической системы для более эффективного партнерства и торговли, но мы обладаем человеческими ресурсами, отличными экспертами, а также энергетическими ресурсами. Центральная Азия могла бы стать важным звеном в евразийской интеграции», – добавил г-н Оторбаев. (zakon.kz)

ИНДИЯ
ПОПРОСИЛАСЬ В ТС

О намерении Индии вступить в ряды участников Таможенного союза заявил индийский премьер Манмохан Сингх после переговоров в Кремле с российским президентом Владимиром Путиным. Индия уже имеет партнерские отношения с одним из членов ТС, Россией, в рамках группы БРИКС, в которую входят страны, стремительно развивающиеся экономика. Но, по всей видимости, Индия захотела еще более продуктивных отношений с РФ, которые позволят нарастить товарооборот между странами, составивший в минувшем году \$11 млрд. Пока одни страны СНГ размышляют о вступлении в Таможенный союз, другие – отказываются в пользу ЕС, а третьи грозятся уйти, хлопнув дверью (не будем в данном случае конкретизировать), зона свободной торговли с Россией, Казахстаном и Беларусью становится интересна крупным развивающимся странам. О выгодах, которые хочет извлечь Индия от вступления в зону свободной торговли ТС, «Правда.Ру» спросила экспертов в области экономической политики. Так, по мнению Владимира Жарихина, заместителя директора Института стран СНГ, это довольно значительный рынок в условиях начавшихся в мире рецессий. Конечно, создание свободной торговли с таким крупным рынком как Таможенный союз обернется выгодой для Индии. Кроме того, эксперт отметил следующее: «Индия много может предложить: в Индии мощная фармацевтическая промышленность, преимущественно она дженерики делает, но это, между прочим, тоже хорошие лекарства. Автомобильная промышленность у них неплохая. И, как известно, одни из самых лучших программистов – индийцы. И в индийских зонах работает значительное количество грамотных специалистов. В свою очередь Индия может получать беспопынный товар из стран ТС, для нее это тоже достаточно важно. Мы знаем, например, что Индия является серьезным покупателем российской военной техники, нашей атомной энергетики, там запускается одна из атомных электростанций, строятся другие, то есть нам есть в чем взаимодействовать». Эксперт особенно подчеркнул тот факт, что возможности Таможенного союза совершенно явно начинают выходить за пределы постсоветского пространства, что, безусловно, является положительным моментом для участников объединения. Также этот момент должен стать показателем для тех стран бывшего СССР, которые, несмотря на очевидные выгоды, предпочли не вступать в Таможенный союз. Впрочем, как справедливо заметил Владимир Жарихин, Индия – неплохая замена Украине. Между тем, по мнению генерального директора Центра политической информации Алексея Мухина, Россия как участник Таможенного союза от роста его влияния может получить и бонусы политического характера, что не могло остаться не учтенным индийской стороной. Г-н Мухин уверен, что Индия, как развивающаяся экономика, крайне заинтересована в появлении новых рынков сбыта своей продукции. Обособленная позиция Китая в этом случае, по мнению г-на Мухина, просто используется индийским руководством для того, чтобы застолбить этот рынок за собой. От Таможенного союза Индия ожидает не расширение влияния в России на своем производственном поле. Скорее всего, она рассматривает Россию как удобный рынок сбыта своих товаров. И Индии есть что предложить России в этом ключе. Понятно, что Индия также заинтересована в поддержке России в ее сложных отношениях с США, Евросоюзом и Китаем. Руководство России доказало, что является надежным политическим партнером, и Индия хочет использовать это обстоятельство себе на пользу. (pravda.ru)



Семь раз оцени, один прими

Что мешает внедрению механизмов ОРВ в Казахстане?

Ольга Веселова

Оценивать последствия от введения того или иного нормативно-правового акта крайне важно во избежание губительных последствий как для государства, так для бизнеса и общества. С начала 2013 года от 400 тыс. до 500 тыс. индивидуальных предпринимателей в России одним росчерком пера Минфина были отправлены в тень. Это произошло из-за непроработанности акта, который вел для них повышенные социальные отчисления. Такие данные приводит российский эксперт Даниил Цыганков, директор Центра ОРВ Высшей школы экономики. Для недопущения подобных случаев в мировой практике принято применять методику ОРВ (Оценка регулирующего воздействия, или анализ регуляторного воздействия), которая представляет собой процесс определения проблем и целей ре-

гулирования, выбора альтернатив достижения этих целей для исключения излишнего и необдуманного регулирования. ОРВ использует научные и поддающиеся последующей проверке техники, применяемые на всей имеющейся доступной информации, а также с учетом различных мнений, полученных в ходе консультаций, анализа издержек и выгод выбранных альтернатив.

ОРВ внедряется с целью установления баланса интересов сопричастных лиц. Это могут быть государственные органы, учреждения бюджетного сектора, бизнес, общество, граждане.

«Механизм ОРВ призван не допустить как необоснованных издержек для бизнеса, так и сопутствующих обременений для бюджета; кроме того, ОРВ помогает выявить оптимальный механизм введения нормативно-правовых актов в действие. А учет мнения бизнеса при принятии тех

или иных законодательных норм безусловно поднимает уровень доверия между государством и деловым сообществом», – подчеркивает г-н Цыганков.

По данным экспертов, в настоящее время в Казахстане существует механизм научной экономической экспертизы актов. Ее можно достроить до классической ОРВ, если будет политическая воля, важнейшие элементы уже имеются.

«Нормативная база для ОРВ, глядя с российского берега, в Казахстане не дописана. Скажем, необходимо процедурно закрепить обязательность публикации всех результатов этих экспертиз. Тогда сам процесс будет носить более открытый характер», – замечает Даниил Цыганков.

Другой проблемой внедрения инструментов ОРВ, по мнению аналитика, в Казахстане является невысокий уровень вовлеченности общественности в этот процесс, который ограничен допуском к

публичным консультациям лишь «аккредитованных» организаций.

Вместе с тем, по признанию г-на Цыганкова, желание РК вступить в ВТО также подстегнет развитие ОРВ в стране, так как одним из обязательных требований организации является прозрачность. Это подразумевает возможность участия других членов ВТО в публичных консультациях по ряду нормативных актов.

Однако хорошая ОРВ – это очень ресурсоемкий процесс. Поэтому невозможно проводить оценку абсолютно всех нормативных актов, необходимо делать выборку. К примеру, в США принято применять механизм ОРВ только к проектам ведомственных актов, чье совокупное воздействие оценивается выше \$100 млн.

В связи с этим возникает вопрос о стоимости проведения ОРВ для государства. Здесь можно привести пример из практики российских регионов (с 1 января 2014 года ОРВ становится обязательным условием для всех субъектов РФ). Так, число сотрудников в отделе, занимающемся ОРВ, колеблется от 2 до 11 человек, в среднем 4 человека. При этом один сотрудник может обработать содержательно 2-3 акта за 30 дней. Кроме того, стоимость дополнительной экспертизы сложных отраслевых проектов НПД на региональном уровне может составлять от 100 тыс. до 400 тыс. рублей за одну ОВ (– от 500 тыс. до 2 млн тенге). Если целый вал актов обрушивается на несколько человек, да еще на сложные акты не заложены средства (НИР, государственное задание), то велика вероятность профанации всей процедуры, выпуска «макулатурных» заключений.

Рассуждая о ОРВ, г-н Цыганков привел несколько примеров из своей практики, когда непроведение ОРВ или неучет ее результатов приводит к неоптимальным решениям. Как отмечает эксперт, в ходе оценки могут обнаружиться альтернативные для запретительных мер инструменты регулирования. Так, при принятии российского закона о табакокурении в общественных местах одним из аргументов за запрет курения в ресторанах и кафе было то, что персонал заведений невольно выступает в роли пассивных курильщиков. Для этих случаев существует перечень особо вредных специальностей, в который можно включить и профессию официанта, работающего в ресторанах, где разрешено курить. Кто не захочет в такие рестораны ходить или там работать, сделает это и без запретительных мер.

Другой сюжет из этого же закона, анализ регуляторного воздействия которого ВШЭ делала в конце 2011 года по заказу РСПП, – запрет спонсорства для табачных компаний. В Казахстане рассматривается аналогичный законопроект «О здоровье народа и системе здравоохранения». «На наших экспертных панелях обоснованно звучали мнения, что если вы лишаете те же театры «табачных» спонсорских денег, то бюджет должен нести возможность заместить потери. Если государство по политическим соображениям готово пойти на такие меры, разработчикам следует заранее, на стадии подготовки акта, провести соответствующие финансово-экономические расчеты», – говорит г-н Цыганков.

Для укрепления Таможенного союза необходимо особое внимание к МСБ

Венера Гайфутдинова

Таможенный союз (ТС), судя по тому, что все больше стран выражает желание вступить в это объединение, набирает силы на мировой арене. Однако у независимых экспертов свой взгляд на ТС и его будущую роль в мировой экономике.

Эрик Найман, эксперт FIBO Group, говорит о том, что складывается впечатление о развитии союза не совсем так, как представлялось при его создании. Проблема, по мнению эксперта, скорее в том, что страны-участницы преследуют в большей степени свои собственные интересы и интересы крупных государственных компаний. «Поскольку эти компании во многом формируют бюджет стран-участниц, очевидно, что правительства будут отстаивать их интересы. Именно это и приводит к шероховатостям и противостояниям внутри Таможенного союза», – подчеркнул г-н Найман.

Но при всех своих недостатках данный союз необходим. «В противном случае странам постсоветского пространства придется по одиночке выстраивать свои взаимоотношения и с Евросоюзом, и друг с другом, увеличивая этим размер «накладных расходов» при международной торговле», – объяснил Эрик Найман.

Отсутствие экономических границ внутри ТС и единые правила делают перемещение товаров проще и прозрачнее, уменьшает издержки при экспорте. Последние данные говорят и о существенном росте товарооборота.

Однако, по словам г-на Наймана, нельзя не признать, что сами страны-участницы не в полной мере готовы к тому, что ТС принесет им не только плюсы, но и потребует отказаться от привычной экономической модели, заставит местных производителей более жестко конкурировать с соседями, которых уже не сдерживают таможенные границы.

На сегодняшний день основу экономики Таможенного союза составляют экономика Казахстана и России. Экономика ТС, по оценке Александра Разуваева, директора аналитического департамента компа-



нии «Альпари», будет крепкой во втором эшелоне, но ей никогда не стать такой, как экономика Китая или США. Однако аналитик уверяет, что это вовсе не трагедия.

Экономика Соединенных Штатов, по словам г-на Разуваева, отличается широким спектром услуг, что в принципе характерно для любой развитой экономики. Эти показатели находятся в большой зависимости от доверия потребителей. По данной причине экономика США всегда устойчива. Так, например, после терактов 11 сентября Джордж Буш обратился к американцам с просьбой выйти из депрессии и покупать товары, даже если в них нет необходимости, иначе стране грозит рецессия. И, надо сказать, это сработало.

В Казахстане также оказывается много услуг, что свидетельствует о росте экономики, но по большому счету экономика нашей страны зависит от стоимости

сырья на мировом рынке, так же, как и экономика ТС.

К сожалению, сегодня, как заметил г-н Разуваев, отношение ко всем развивающимся экономикам, к которым относится и экономика ТС, весьма негативное. «А когда это отношение изменится, прогнозировать очень трудно», – подчеркнул он.

Для укрепления экономики ТС на мировом рынке, по мнению г-на Наймана, необходимо уделять больше внимания компаниям среднего и малого бизнеса. «Это сложно, но именно эти компании множеством нитей смогут тесно связать союз, и он станет намного более прочным и в перспективе даст куда больше в экономическом плане странам-участницам. Ведь это создание рабочих мест и производственная интеграция. Здесь должна сработать «невидимая рука рынка», – говорит Эрик Найман.

Может ли укрепить положение ТС в мировой экономике вступление в объединение новых стран, эксперты сказать затрудняются. Но г-н Найман уверен в том, что России очень важно участие в ТС Украины по многим причинам, а не только из-за поставок газа.

Действительно, экономики этих двух стран исторически тесно связаны и возведение европейского таможенного барьера на российско-украинской границе крайне нежелательно. Вступление Кыргызстана в ТС, по оценке эксперта, позволит расширить логистические возможности. По другим участникам, как то Южная Осетия или Армения, по мнению г-на Наймана, прогнозы строить пока рано. «Вступление в ТС несомненно пойдет им на пользу, а вот польза для нынешних участников ТС пока неочевидна», – заключил он.

Но самая большая интрига в рамках ТС, по словам г-на Разуваева, заключается не в том, кто войдет в состав союза, а в вопросе принятия единой валюты для стран – участниц объединения.

Насколько единая валюта ТС будет устойчивой, говорить пока сложно. Валюта, как объяснил г-н Разуваев, не столько зависит от состояния экономики, сколько от наличия международных резервов и от платежного баланса. Обеспечена эта валюта будет сырьевым экспортом нефти и металлов.

Некоторые эксперты считают, что перспектив у евразийской валюты нет, так как экономика ТС – это лишь второй эшелон. Но с таким мнением г-н Разуваев готов поспорить, утверждая, что единая валюта ТС может стать надежной региональной резервной валютой. Более того, введению которой позволит не тратить время и не терять на курсах при обмене валюты.

Официальной информации о переходе стран – участниц ТС к единой валюте нет. Однако на бирже, по информации г-на Разуваева, поговаривают о том, что Евразийский центральный банк будет находиться в Санкт-Петербурге, а новая валюта будет называться «алтын».

■ Арнур Нуркатов: «Успешная реализация стратегических инвестиционных проектов обеспечит «Казахтелекому» положительный рост чистой прибыли»

Василиса Тулеуова

Недавно «Казахтелеком» отчитался перед правлением фонда «Самрук-Казына» по итогам своей деятельности за первое полугодие текущего года. По итогам заседания «Казахтелекому» поручено сохранить лидирующие позиции на рынке инфокоммуникаций. Также поручено усилить работу по продвижению услуг фиксированного и мобильного широкополосного доступа к интернету и повышению их качества. Для этого менеджменту компании необходимо обеспечить своевременную и качественную реализацию крупных стратегических проектов по строительству оптоволоконных сетей FTTH и внедрению мобильной сети LTE на территории страны.

Для реализации транзитного потенциала «Казахтелеком» организовал прямые стыки с ведущими операторами всех приграничных стран. Ранее исключение составлял только Туркменистан, однако в настоящее время работы по строительству и стыковке сетей «Казахтелекома» и «Туркментелекома» завершены.

«Таким образом, «Казахтелеком» сформировался в качестве центральноазиатского хаба. Всего на сегодняшний день в коммерческой эксплуатации находятся 16 стыков с 13 операторами из 5 стран. Суммарная емкость стыков – более 430 Гбит/с», – поясняют в компании.

Кроме того, на заседании обсуждены вопросы по исполнению плана развития «Казахтелекома» на 2011-2015 годы по итогам первого полугодия 2013 года и задачи на второе полугодие 2013 года. Отмечено превышение плана по консолидированным доходам от реализации услуг на 3%, которые составили 91,2 млрд тенге.

Подробнее о финансовых результатах деятельности компании в интервью деловому еженедельнику «Капитал.kz» рассказал главный финансовый директор АО «Казахтелеком» Арнур Нуркатов.

– Каковы финансовые показатели АО «Казахтелеком» за 9 месяцев текущего года? Какова их динамика в сравнении с аналогичным периодом 2012-го?

– Консолидированные доходы от реализации услуг за 9 месяцев 2013 года составили 137,8 млрд тенге, или 106,1% к прошлому году.

Консолидированный показатель EBITDA за отчетный период составил 52,9 млрд тенге.

Объем капитальных вложений по группе компаний АО «Казахтелеком» по итогам деятельности за 9 месяцев 2013 года достиг 27,7 млрд тенге, что выше уровня прошлого года на 15%.

– Как на финансовых показателях компании отразилась недавняя сделка АО «Казахтелеком» по покупке ТОО «Digital TV»?



– Приобретение ТОО «Digital TV» позволит АО «Казахтелеком» увеличить долю присутствия на рынке платного телевидения, что несомненно скажется на увеличении доходов компании в целом.

– Сейчас дочерняя компания «Казахтелекома» АО «АЛТЕЛ» активно занимается развитием проекта 4G/LTE в Казахстане. На какой стадии находится проект в настоящее время?

– На данный момент сеть LTE построена в Астане и Алматы. Продолжается строительство сети в других регионах РК, планируется, что к концу 2014 года сеть

4G будут охвачены все областные центры республики.

– В настоящее время АО «Казахтелеком» реализует стратегию снижения затрат (PWC). В чем она заключается? Не могли бы вы рассказать о ней подробнее?

– В рамках сегодняшних реалий жесткой конкуренции во главу угла ставится повышение эффективности деятельности компании. Одним из таких инструментов является реализуемая АО «Казахтелеком» совместно с PWC программа сокращения затрат.

Данная программа состоит из двух фаз и рассчитана на охват всех сторон деятельности АО «Казахтелеком».

По результатам реализации фазы 1 (2012-2013 годы) накопленный эффект от сокращения затрат составил порядка 1,5 млрд тенге.

В настоящий момент «Казахтелеком» приступил к реализации фазы 2, рассчитанной на 2013-2015 годы.

– По вашим оценкам, ожидается ли рост чистой прибыли в компании в 2013 году?

– Успешная реализация стратегических инвестиционных проектов, таких как FTTH и LTE, позволит компании обеспечить в будущем положительный рост чистой прибыли.

– Весной этого года вы говорили о том, что планируете рефинансировать долг Банку развития Казахстана. На какой стадии в настоящее время находится этот проект? Удалось ли это сделать? Что в конечном итоге его реализация даст компании?

– Да, в сентябре текущего года нам удалось досрочно выкупить 2/3 объема облигаций внутреннего займа. В результате это позволило нам оптимизировать долговую нагрузку и уменьшить расходы на обслуживание долга компании.

– По итогам II-IV кварталов 2012 года компания выплатила дивиденды в размере 161,03 тенге на 1 акцию. При этом по итогам 2011 года размер дивидендов на 1 акцию составил 1 328,8 тенге. Общая сумма выплат дивидендов, таким образом, снизилась с 15 млрд тенге (по итогам 2011 года) до 1,8 млрд тенге (по итогам II-IV кварталов 2012 года). Планируется ли снижение дивидендов и в 2013 году? Или, наоборот, ожидать рост выплат?

– Выплата дивидендов осуществляется в соответствии с дивидендной политикой компании, утвержденной общим собранием акционеров 18.01.2013 года, согласно которой норматив начисления дивидендов составляет от 15% до 100% от чистой прибыли компании за определенный период с учетом показателей финансовой устойчивости и размера инвестиций, направляемых на реализацию проектов. Окончательное решение о размере дивиденда за определенный период принимает общее собрание акционеров.

– Насколько популярны акции компании на Казахстанской фондовой бирже в настоящее время?

– Акции компании пользуются определенным спросом среди инвесторов на Казахстанской фондовой бирже. Простые акции АО «Казахтелеком» входят в список наиболее ликвидных ценных бумаг на протяжении длительного времени.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ПЕНСИОННЫЕ ДЕНЬГИ НЕЛЬЗЯ ВКЛАДЫВАТЬ В ЧАСТНЫЙ БИЗНЕС

Предложение экспертов, привлеченных АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек», по инвестированию средств АО «Единый накопительный пенсионный фонд» (ЕНПФ) в частные казахстанские компании, вызвало скепсис у специалистов. «Активы единого НПФ не надо предлагать вкладывать в частные АО или ТОО», – заявил руководитель ассоциации пенсионных фондов (АПФ) Айдар Алибаев. «Дело в том, что это за АО и ТОО. Во-первых, у них должен быть серьезный уровень капитализации, во-вторых, им надо пройти листинг биржи, в-третьих, им надо предложить рынку интересные бумаги. И дело здесь не только в одной доходности: даже выпустив акции, совсем не факт, что их сразу раскупят, несмотря на хорошую доходность. Потому что пенсионные фонды сильно на этом обожжались, и сейчас они будут рассматривать много факторов, кроме доходности», – обратил внимание Алибаев. Кроме того, считает он, данный вопрос касается и «акционеров эмитента». «Кто они, какая у них история, опыт и эффективность деятельности в своей сфере, что за проект, каковы его критерии и т. д. Ведь, как показывает опыт с некоторыми инфраструктурными проектами, вспомните тот же «Досжан темир жол», даже биржевой листинг не обезопасил их от технического дефолта. И возникли серьезные проблемы с возвратом капиталов», – подчеркнул глава ассоциации. (kapital.kz)

ТРЕНДЫ В EVENT-ИНДУСТРИИ

На днях в Алматы и Астане прошел деловой завтрак, ставший первой в своем роде площадкой для обсуждения последних тенденций в сфере event-индустрии. Завтрак провели Александр Шумович и Алексей Берлов, основатели агентства Eventum Premo и авторы книг «Великолепные мероприятия. Технологии и практика event management» и «Смешать, но не взбалтывать». В неформальной дружеской атмосфере партнеры поделились ценным опытом по организации мероприятий и рассмотрели особенности event-рынка Европы, России и Казахстана. В ходе продуктивного диалога с участниками мероприятия гуру event-бизнеса раскрыли несколько «фирменных» секретов. Так, они поделились опытом организации мероприятий, получивших широкий отклик общественности и максимальное освещение в СМИ при минимальных затратах. Ярким примером подобного проекта стал кейс Eventum Premo «3D в парке». Этот фестиваль трехмерного граффити, проведенный в 2012 году в Москве, собрал более 20 000 посетителей. Репортажи о событии вышли практически на всех центральных телеканалах, в печатных изданиях и on-line ресурсах. В результате общий охват аудитории «3D в парке» составил более 45 млн человек. Также в ходе завтрака были продемонстрированы кейсы из международной практики. Александр и Алексей пояснили важность креативных «фишек»: нестандартное брендирование и расположение сцены на площадке, использование экранов нетипичных размеров и форм и пр. В преддверии сезона праздников особое место было отведено разработке удачных концепций для презентаций и корпоративных новогодних торжеств. Итогом делового завтрака стал не только профессиональный обмен опытом в сфере event-индустрии, но и налаживание торгово-экономических связей между Россией и Казахстаном. Развитие партнерских отношений в рамках мероприятий такого формата – еще один шаг к сохранению и укреплению партнерских отношений двух стран. (Соб.инф.)

РЫНОК МОБИЛЬНОЙ РЕКЛАМЫ СТАГНИРУЕТ

Opera Mediaworks, крупнейшая платформа мобильной рекламы в мире, представляет очередной обзор рынка мобильной рекламы State of Mobile Advertising за третий квартал 2013. Обзор основывается на данных платформы Opera Mediaworks, которая ежемесячно обеспечивает более 60 млрд показов рекламы на 13 тыс. мобильных сайтов и приложений с ежемесячным охватом более 400 млн пользователей. Ключевые выводы обзора состоят в следующем. В третьем квартале не наблюдался спад мобильной рекламы, характерный для летних месяцев. Наоборот, количество показов мобильной рекламы возросло, что может быть обусловлено общим ростом мобильной рекламы на международных рынках. 44% всех показов мобильной рекламы и 50% общего дохода от показов мобильной рекламы приходится на устройства iOS, тогда как устройства Android обеспечивают лишь 31% показов и довольствуются 28% общего дохода. Своим лидерством Apple обязан, прежде всего, успеху iPad. Если не принимать в расчет сегмент планшетов, то доли iPhone и Android-смартфонов в общем объеме показов сравнимы и составляют 31% и 30,3% соответственно. Доля планшетов за год выросла в два раза. iPad и Android-планшеты совокупно обеспечивают почти 10% всех показов мобильной рекламы. В третьем квартале прошлого года на планшеты приходилось всего 5% от общего количества показов. Категория «Музыка, видео и медиа» вернула себе лидерство по доходности, которое в прошлом квартале принадлежало категории «Спорт». В третьем квартале 20 центов с каждого доллара, потраченного на мобильную рекламу, приходится именно на эту категорию. Она же лидирует и по объему показов с 23% от общего количества показов мобильной рекламы. В третьем квартале 47,5% всех рекламных запросов приходится на американский рынок мобильной рекламы, что на 1,5% меньше, чем во втором квартале. «Третий квартал продемонстрировал довольно много новых трендов, одним из которых явился рост доходности в различных категориях мобильной рекламы. В четвертом, самом активном для рекламодателей квартале мы увидим новые рекламные форматы, содержащие в себе видео и голосовые технологии», – отметил Махи де Силва, генеральный директор компании Opera Mediaworks. (Соб.инф.)

■ Казахстанский павильон на «ЭКСПО-2017» могут назвать «Елбасы»

Динара Куатова

Подведены итоги международного архитектурного конкурса на «ЭКСПО-2017». Победителем стала архитектурная компания Adrian Smith+Gordon Gill Architecture. Символом выставки «ЭКСПО-2017» станет сам павильон Казахстана, выполненный в виде сферы в несколько этажей общей площадью 24 тыс. кв. метров. Он будет располагаться в центре выставочного городка в окружении международных тематических и корпоративных павильонов.

Как отметил председатель технического совета конкурса, известный экономист Джереми Рифкин, преимуществом проекта Adrian Smith+Gordon Gill Architecture

в том, что все объекты после проведения выставки можно будет изменить, разорвать или перепрофилировать. Кроме того, генеральный план и здания спроектированы с использованием принципов экологически, экономически и социально устойчивого дизайна.

В ходе пресс-конференции г-н Рифкин предложил назвать символ международной выставки – «Елбасы». «Центром EXPO станет биосфера. Я выдвигаю предложение назвать этот центр в честь Нурсултана Назарбаева. В Казахстане существует такой термин – «елбасы», – сказал он.

По мнению г-на Рифкина, казахстанский павильон может стать символом новой человеческой расы, которая станет одним сообществом, где все человечество

объединено, и мы живем на этой планете в мире и гармонии друг с другом.

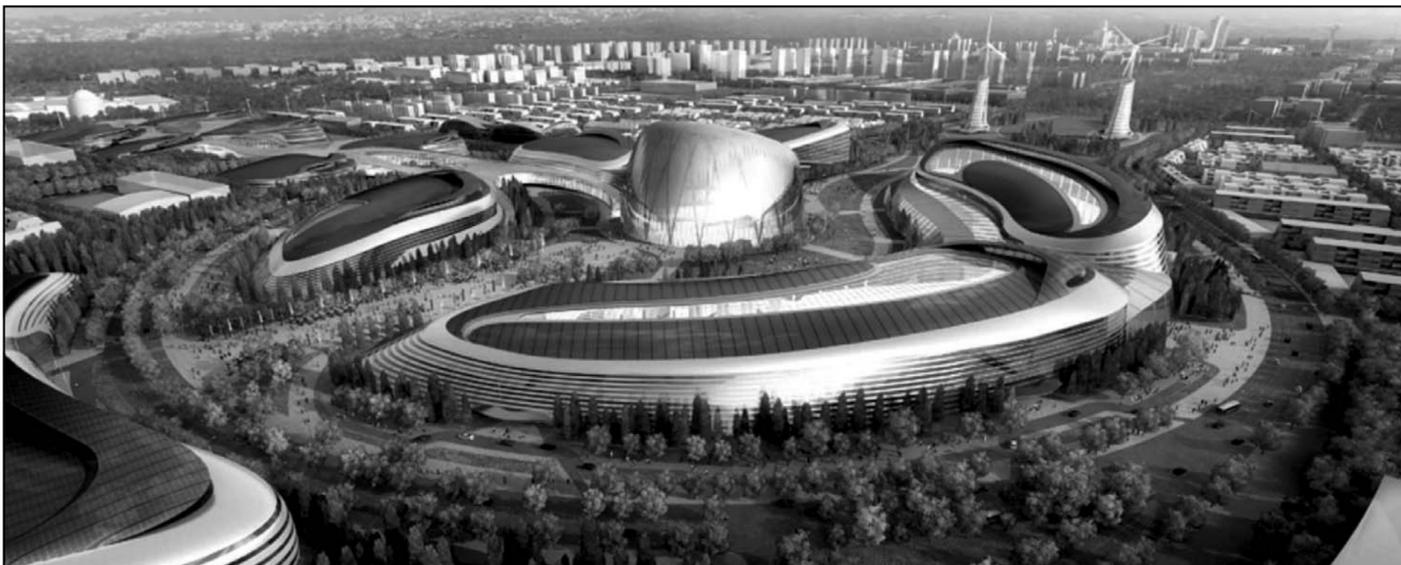
Строительные работы планируется начать во втором квартале 2014 года. Застройщиком территории «ЭКСПО-2017» выступит АО «НК «Астана ЭКСПО-2017». Строительство ЭКСПО-городка запланировано в Есильском районе, в квадрате улиц и проспектов Кабанбай батыра, Хусеини бен Талала, Орынбора и Рыскулова.

Председатель правления АО «НК «Астана ЭКСПО-2017» Талгат Ермагяев сообщил, что ежедневными посетителями выставки станут около 80 тыс. человек.

«Для «ЭКСПО» будут созданы огромные парковки, которые предусматриваются мастер-планом, разработанным немецкой

компанией. Парковки будут предназначены для частного транспорта, для автобусов и для легкорельсового транспорта, который будет из аэропорта идти до «Абудаби Плаза», – проинформировал г-н Ермагяев.

Общая площадь проектируемого объекта составит 173,4 га, из которых 25 га выделены непосредственно под выставочный комплекс, а на территории 148 га будут расположены объекты жилищного строительства, социально-культурного назначения, образования и здравоохранения, торгово-развлекательные центры, парки, бульвары. Ориентировочная площадь выставочных павильонов составит 118 620 кв. м, зона обслуживания – 95 400 кв. м, а также жилья – 586 465 кв. м.



НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

ПЛАН ПРОВЕРОК БИЗНЕСА СОСТАВИТ ЭЛЕКТРОННАЯ СИСТЕМА

Два новых проекта по защите прав предпринимателей – «Электронное планирование проверок» и «Электронная регистрация проверок» будут запущены до конца текущего года. Об этом заместитель генерального прокурора РК Жакип Асанов сообщил на брифинге в Службе центральных коммуникаций. Жакип Асанов пояснил, что с запуском новых проектов исключается человеческий фактор – электронная система сама будет планировать проверки, соблюдая требования закона, такие как допустимая кратность проверок, статус предпринимателя, результаты предыдущих проверок, подверженность субъекта нарушениям. Кроме того, в открытом доступе будет размещена вся информация об итогах проверки. То есть эти проекты сделают процесс работы контролирующих и надзорных органов максимально прозрачным, начиная от планирования до результатов. «Сейчас ситуация несколько иная. Каждый контролер имеет соблазн запланировать любую проверку, обходя законодательные ограничения. В 2012 году мы выявили свыше 26 тыс. таких фактов. К примеру, несмотря на запрет на плановые проверки субъектов малого бизнеса в течение трех лет со дня их регистрации, в этом году в план включены 400 проверок таких бизнес-единиц. Только после вмешательства прокуратуры эти действия были предотвращены», – проинформировал Жакип Асанов. С помощью новых систем в республиканский банк данных в режиме реального времени будет поступать вся информация госорганов о назначении проверок. Эти данные будут представлены в формате электронного журнала. Кроме того, прокуратура на постоянной основе проверяет, насколько госорганы соблюдают законы в сфере поддержки и развития частного предпринимательства, особенно при реализации различных программ. К примеру, по программе «Дорожная карта бизнеса-2020» финансировались несуществующие объекты, допускались приписки по созданию новых рабочих мест, отдавалось предпочтение проектам, не относящимся к приоритетным секторам экономики. В Южно-Казахстанской области, Астане и Алматы, где находится 34% всех субъектов МСБ, возбуждены уголовные дела по хищениям консалтинговыми компаниями денег, выделенных для сервисной поддержки предпринимателей. Возбуждено 4 уголовных дела, 16 материалов – на стадии рассмотрения, в правительство и местные исполнительные органы внесено 42 представления, к дисциплинарной ответственности привлечено 36 лиц, сообщил заместитель генпрокурора. Он отметил, что совместно с правительством прорабатывается ряд вопросов, таких как: 1. Исключение плановых проверок предпринимателей, отнесенных к незначительной степени риска. 2. Освобождение добросовестных предпринимателей от плановых проверок. 3. Отмена всех разрешений и лицензий, которые напрямую не влияют на безопасность граждан, и замена их на уведомления. 4. Полномасштабное внедрение электронной формы выдачи разрешительных документов. 5. Создание условий для развития саморегулируемых организаций и приведение технического регулирования в соответствие с мировыми стандартами. 6. Разработка комментария к Налоговому кодексу, исключение из полномочий районных (городских) налоговых органов функции по проведению проверок. Жакип Асанов напомнил, что с 2011 года действует проект прокуратуры «Бизнес триггер». Каждый предприниматель через интернет или мобильную связь может получить всю информацию о назначенной проверке. К примеру, направив на номер «1012» SMS с указанием реквизитов компании, можно узнать, зарегистрирована ли проверка в органах правовой статистики прокуратуры. Такой возможностью за 2,5 года воспользовались около 20 тыс. предпринимателей. (kapital.kz)

В КАЗАХСТАНЕ ДОМА ДОРОЖАЮТ БЫСТРЕЕ, ЧЕМ КВАРТИРЫ

По данным исследования портала «КазРиэлт», средняя общенациональная стоимость квартир в Казахстане составила в октябре 250 тыс. 850 тенге или \$1 тыс. 628 за кв. м. Это на 0,41% больше, чем месяцем ранее и на 12,29% выше, чем в январе 2013 года. По сравнению с годом ранее стоимость квартир увеличилась на 14,23%. Квартиры на вторичном рынке дорожали за месяц на те же 0,41%, зафиксировав свою средневзвешенную стоимость на отметке 246 тыс. 181 тенге или \$1 тыс. 598 за кв. м. По сравнению с январем 2013 года их стоимость выросла на 10,36%, в то время как годом ранее средневзвешенный уровень цен в данном сегменте был на 12,29% меньше. Апартаменты в новых домах подорожали за месяц на 0,17% – до 286 тыс. 396 тенге или \$1 тыс. 859 за кв. м. В январе 2013 года их стоимость была на 14,27% меньше. В октябре 2012 года средневзвешенный уровень цен в данном сегменте был на 13,49% меньше. Всего же в базе данных портала «КазРиэлт» содержится информация о 10 тыс. 935 квартирах, реализуемых в Казахстане. Из них 9 тыс. 580 квартир находилось на вторичном рынке, в то время как 1 тыс. 260 квартир экспонировалось на первичном рынке недвижимости. Между тем средняя общенациональная стоимость домов в Казахстане составила в октябре 31 573 629 тенге или \$204 тыс. 957 за объект. Это на 0,38% меньше, чем месяцем ранее и на 15,88% больше, чем в январе 2013 года. По сравнению с годом ранее стоимость данного типа жилья увеличилась на 16,53%. Земля для индивидуального жилищного строительства, садоводства и ведения сельского хозяйства подешевела на 0,55% – до 1 009 393 тенге или \$6 тыс. 552 за сотку. По сравнению с январем 2013 года ее стоимость увеличилась на 22,12%, в то время как в октябре 2012 года стоимость данного актива была на 31,86% меньше. Всего же в базе портала «КазРиэлт» содержится информация о 2 тыс. 373 индивидуальных жилых домах, реализуемых в Казахстане. Количество экспонируемых земельных участков составляло 1 тыс. 711 единиц. (kapital.kz)

Бизнес без социума построить нельзя

Чулпан Гумарова

Женщины, занимающие топовые позиции в крупных компаниях, для нас стали явлением все чаще встречающимся, но все же не обыденным. Елена Путилина, региональный вице-президент «Tupperware СНГ», лауреат премии «Лучший руководитель года-2013» – одна из таких представительниц современных бизнес-леди, которые добиваются успеха на международной деловой арене. Деловой еженедельник «Капитал.kz» побеседовал с г-жой Путилиной и узнал секреты успеха женщин в бизнесе и о достижениях Tupperware в Казахстане.

- Вы окончили Московский медицинский университет, работали практикующим врачом по многопрофильной медицинской системе, в международной фармацевтической компании Merck Sharp & Dohme (MSD) и Smith Kline Beecham. Ваша карьера успешно развивалась. Как вы пришли в Tupperware и решили кардинально сменить сферу деятельности?

- Этот переход был достаточно логичным. В медицину я попала в тот момент, когда в этой сфере уже начался реструктуризация. Из медицины я перебазировалась в фармацевтический бизнес, где в тот период стали появляться новые препараты и медикаменты, различные антибиотики и лекарственные средства. Эти глобальные изменения повлекли и перемены в моей жизни. В этот момент я начала сотрудничать с фармацевтической компанией. Нашей задачей было консультирование провизоров аптек, и мне это безумно нравилось. Но меня посещало чувство сожаления, так как мы не могли пригласить всех людей, желающих работать. В момент, когда я уже работала директором в фармацевтической компании, волею судьбы возникло такое приглашение на работу в Tupperware, где ситуация в вопросе найма персонала была другой.

Я фактически начинала этот бизнес с нуля. Когда я пришла в компанию, у Tupperware в СНГ было шесть дистрибуторских центров. Передо мной стояла задача развить эту компанию. Такая задача была мне интересна.

Женский бизнес – это очень увлекательно. Более того, я поддерживаю лидерство и реализацию женщин во всем мире. У каждой женщины должна быть реальная возможность заниматься не только семьей и домом, но и карьерой, личным ростом. А в нашем деле можно сочетать творчество, интересы и карьеру. И вот я фактически с 2000 года работаю в этой компании.

- Под вашим руководством компании удалось выйти на рынок Казахстана, Украины, Азербайджана. В 2006 году Tupperware Brands Corporation выделяет регион России и стран СНГ в отдельный кластер. Как вам это удалось?

- Знаете, в первую очередь, этот бизнес выстраивается через людей и благодаря людям. В нашем конкретном случае все напрямую зависит от участия людей в бизнесе. И выходим мы на все рынки по такой методологии: сначала мы находим людей, которые потом проходят обучающие программы, на следующем этапе эти люди становятся менеджерами и проявляют себя, далее мы предлагаем им открыть дистрибуторский центр.

Наша компания полностью финансирует открытие этого центра за счет выделения беспроцентного кредита сроком до года. А дальше, если у людей есть желание, то они всего добьются. Я верю, что если у человека есть настрой, то у него все получится.

Та перспектива и те возможности, которые открываются для наших женщин, они настолько привлекательны и иннова-



ционы, что позволяют создать определенный микроклимат. Попадая в такую среду, люди автоматически хотят в ней остаться и познакомиться своих знакомых с этими возможностями.

Вот так этот бизнес развивается от человека к человеку. Интересен тот факт, что до 2010 года мы и на рекламу средств никаких не выделяли, так как наши сотрудники были живыми источниками информации.

- Помогает ли вам в ведении бизнеса то, что вы женщина?

- Вообще, я за микс женщин и мужчин в компании. В tandem работать всегда легче и веселее. Гендерная вещь, она хороша тем, что одна сторона заинтересована в другой. Когда они охвачены едиными целями, тогда результат получается в два раза лучше, чем если бы они работали отдельно.

Мужчины легко замахиваются на большие цели, не сомневаясь в возможности, а у женщин развиты уникальные способности к детализации, поступательному движению и умение вокруг себя все организовать и обо всех вокруг заботиться, все

обустраивать. Это здорово реализуется в семейном бизнесе Tupperware.

- Tupperware с 2003 года официально представлена в Казахстане. Каких результатов удалось добиться за этот период и какие планы у компании на будущее в нашей стране?

- Более 16 тыс. человек работают сегодня в Казахстане с нашей компанией. Мы хотим, чтобы на следующий год эта цифра превысила 20 тыс. Также мы планируем открыть 10-20 центров по всей республике. С точки зрения перспектив развития мы растем больше чем на 25% в этом году и планируем сохранить такие темпы.

Ежегодно наша компания реализует товар в Казахстане на десятки миллионов долларов.

- Насколько тяжело вести бизнес в нашей стране?

- На самом деле очень легко. В Казахстане одновременно сочетается тактичность и ответственность людей. Казахстанцы очень решительны в достижениях, но при этом они очень деликатны. Жители этой страны крайне гостеприимны, что непо-

средственно для нашего бизнеса важно. Более того, для нашего сегмента рынка немаловажно и то, что Казахстан не растеял своих кулинарных традиций и семейственности.

Развитие Казахстана также способствовало развитию бизнес-среды в стране и становлению предпринимателей. Мы инвестируем в республику средства, так как видим перспективы развития здесь. Более того, на этом рынке мы не видим конкурентов.

- Вы утверждаете, что на рынке у вас нет конкуренции. Но в Казахстане вы не можете не ощущать конкуренцию с китайской продукцией.

- Мы не ощущаем конкуренцию с китайской продукцией. Дело в том, что у нас 30 лет гарантии на продукцию. Наш продукт является экологически чистым, высококачественным.

Сегодня люди начали отличать полезное от вредного. Потребительский рынок не хочет приобретать как продукты питания, выращенные с использованием химии, так и не желает пользоваться низкокачественным пластиком. Мы же качество гарантируем.

Tupperware – единственная компания в мире, которая выпускает полимерную продукцию с 30-летней гарантией. Все остальные полимерные изделия ограничены по сроку действия в среднем на 3 года. Собственно, любой производитель полимерной продукции указывает на упаковке срок службы своего товара, это важно знать!

По этим причинам мы не рассматриваем китайскую продукцию как конкурентную. Здесь лишь вопрос выбора в пользу более качественного продукта или более дешевого. Все чаще люди выбирают качество.

- Какие советы по улучшению бизнес-среды в нашей республике вы бы могли дать?

- Мне бы хотелось, чтобы у казахстанцев было больше возможностей для реализации предпринимательской деятельности с точки зрения льготного налогообложения на первоначальном этапе развития бизнеса и более мягкого отношения налоговой инспекции. Поскольку обучение налоговому законодательству мало где проводят, и эти пробелы в образовании рождают страхи, что порой мешает начать собственный бизнес.

Было бы замечательно, если бы правительство оказывало поддержку предпринимателям. Также хотелось бы, чтобы упростили процесс сдачи различных отчетностей. В западных странах отчет сдают на одной странице, которую отсылают по электронной почте. Наша система отчетности более сложная, и если раньше этой работой занимались целые отделы, то сегодня все это должен делать сам предприниматель. Упрощение этой системы очень поможет росту предпринимательства в Казахстане и возможностей для людей.

- Какие советы вы бы дали молодым руководителям?

- В первую очередь, уважать технологи. Это очень важно, так как у нас постсоветское изобретательное мышление, нам приходилось очень многое продумать. У нас смекалистый ум и нашим людям сложно делать простые вещи. Мы зачастую любим усложнять простые вещи и с охотой беремся за сложности.

Было бы замечательно, если бы мы смогли преодолеть эту особенность. Такое чувство, что для наших людей, когда все понятно – это неинтересно. Сегодня мы работаем в век доступности интернета, что позволяет нам изучать опыт различных успешных людей, а не изобретать что-то новое. Можно совершенствоваться в различных областях.

Также важно получать образование. Его можно получить из разных источников, и это обязательно должен быть университет. Это может быть и интернет, можно заниматься и самообразованием, вкладывать силы в собственный рост и развитие.

Следующим основополагающим моментом является процесс выстраивания отношений с людьми. На данном этапе люди разобщены и общаются часто посредством интернета. Для начинающего свой путь руководителя важно быть в социуме, так как отношения – основа для роста и успеха в бизнесе.

Капитализация фондового рынка к ВВП продолжает снижаться

Венера Гайфутдинова

Казахстанцы, по признанию экспертов, не доверяют фондовым рынкам. Более того, кардинального изменения отношения к фондовому рынку не предвидится.

О низком доверии к фондовому рынку, по мнению Дамира Сейсебаева, директора департамента аналитики АО «Private Asset Management», свидетельствует и показатель капитализации фондового рынка. Так, в 2012 году показатель капитализации рынка акций к ВВП в Казахстане составил 11,7%, тогда как по Европе и Центральной Азии (развивающиеся страны) в 2012 году этот же показатель достиг 25,7%, в мире – 76,8%.

Обороты рынка акций, характеризующие его ликвидность, по информации г-на Сейсебаева, в Казахстане в 2012 году составили 3,33%. В развивающихся странах Европы и Центральной Азии этот показатель равен 98,3%, в мире – 99,8%. «Цифры по Казахстану плачевные», – считает г-н Сейсебаев.

На рынке корпоративных облигаций, по мнению Дамира Сейсебаева, ситуация не лучше. По расчетам эксперта, показатель капитализации к ВВП в 2012 году составил 16,9%, показатель оборачиваемости – 5,9%.

Директор департамента аналитики Private Asset Management уверен в том, что фондовый рынок в Казахстане развит настолько, насколько ему позволяют развиваться. «Если мы говорим о степени развития фондового рынка, то мы видим, что соотношение кредитов банков частному сектору к ВВП стабилизировалось после мирового финансового

кризиса с ростом в 2012 году, а рыночная капитализация фондового рынка к ВВП продолжает снижаться», – подчеркнул эксперт.

Притом что фондовый рынок в Казахстане развит слабо, крупнейший форекс-брокер компания «Альпари» продемонстрировала хорошие показатели за III квартал 2013 года. Так, торговый оборот «Альпари» в России и странах СНГ за III квартал 2013 года превысил \$394,3 млрд.

В 2012 году показатель капитализации рынка акций к ВВП в Казахстане составил 11,7%, тогда как по Европе и Центральной Азии (развивающиеся страны) в 2012 году этот же показатель достиг 25,7%, в мире – 76,8%

В III квартале, несмотря на традиционное снижение деловой активности в летние месяцы, компания продолжила демонстрировать рост показателей. Объем торгов увеличился на 61% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. «Такие показатели обусловлены как продолжающейся модернизацией сервисов и продуктов «Альпари», так и ситуацией на рынке в целом», – объяснил Борис Шилов, генеральный директор «Альпари».

По сравнению с предыдущим кварталом наибольший прирост был зафиксиро-

ван по валютным парам GBPUSD – \$26,5 млрд, или 46%, и AUDUSD – \$1,9 млрд, или 15%. В то же время объем торгов по паре USD/JPY снизился на \$4,1 млрд, упав до среднегодовых значений.

Количество открытых торговых счетов превысило 984 тыс., и ожидается, что к

концу года эта цифра преодолет рубеж в 1 млн.

Стоит отметить, что уже в августе текущего года был превышен показатель суммарного годового оборота за 2012 год – \$1 трлн. Таким образом, результаты 2012 года достигнуты всего за 8 месяцев 2013 года.

BRITISH COUNCIL

Education UK
Innovative. Individual. Inspirational.

Узнайте больше о возможностях учебы в Великобритании на выставке британского образования Education UK!

26 октября 2013 г., Алматы
Отель Rixos
Время работы выставки:
12:00 – 18:00

27 октября 2013 г., Астана
Отель Radisson
Время работы выставки:
14:00 – 19:00

Нас поддерживают:

BRITISH AIRWAYS | КАПИТАЛ | РБК | БИЗНЕС-ВЛАСТЬ | MACMILLAN

Главный партнер:
Центр международных программ

BOLASHAK

Подробности на сайте www.britishcouncil.kz



Авиакомпания SCAT расширяет сеть международных маршрутов совместно с Hainan Airlines

Авиакомпания SCAT и Hainan Airlines заключили специальное прорейтовое соглашение, которое позволяет двум компаниям признавать перевозочную документацию друг друга. Теперь все агенты авиакомпании SCAT могут выписывать авиабилеты двух компаний (SCAT и Hainan airlines) на одном бланке для продолжения путешествия по маршру-

там партнеров. При оформлении единого авиабилета пассажирам становятся доступны специальные тарифы участников соглашения, удобные стыковки рейсов на различных маршрутах, а также возможность не регистрировать багаж в промежуточных пунктах перелета. Благодаря соглашению жителям Алматы, Астаны, Усть-Каменогорска, Семей, Караганды, Кокшетау, Актау, Петропавловска, Костаная,

Жезказгана, Актобе, Уральска, Атырау и Тараза стали доступны специальные тарифы на перелеты в города Китая (Пекин, Сиань, Гуаньджоу, Шанхай), США (Сиэтл, Вашингтон) и Канады (Торонто). К примеру, билет из Алматы в Сиэтл и обратно жители Казахстана теперь могут приобрести по стоимости 166 650 тенге, а перелет из Алматы в Сиань обойдется казахстанцам в 66 856 тенге.

Авиакомпания SCAT – один из крупнейших авиаперевозчиков Казахстана. Парк воздушных судов насчитывает 63 борта, большинство которых находятся в собственности компании. Более 15 лет компания успешно развивается на рынке авиаперевозок и расширяет маршрутную сеть не только по Казахстану, но и на международных направлениях. На данный момент авиакомпания выполняет рейсы по 50 маршрутам, а также активно развивает сеть по интерлайн-соглашениям, благодаря которым пассажирам доступна более широкая география полетов. Ежегодный пассажиропоток составляет более миллиона пассажиров. Авиакомпания SCAT имеет сертификат Part-145, позволяющий самостоятельно производить техническое обслуживание воздушных судов западного производства. Также в компании работает собственный авиационный учебный центр по первоначальной подготовке бортпроводников, переподготовке и повышению квалификации экипажа

Казахстан наконец-то получил статус страны – последователя ИПДО

Олег Ни

Высокий уровень прозрачности в добывающих отраслях нашей страны признан на международном уровне

Решение о присвоении Казахстану статуса страны – последователя Инициативы прозрачности деятельности добывающих отраслей (ИПДО) было принято на прошлой неделе на заседании международного правления по внедрению ИПДО, на котором рассматривался вопрос о соответствии РК стандартам Инициативы. Правление отметило, что результаты по внедрению в нашей стране стандартов Инициативы заслуживают наивысшей оценки.

Напомним, что Казахстан стал участником ИПДО в 2005 году по инициативе президента Нурсултана Назарбаева. Для реализации документа был создан Национальный совет заинтересованных сторон, членами которого стали представители правительства, ряда добывающих компаний и гражданского общества.

В декабре 2010 года по итогам валидации (регулярной независимой оценки, проводимой с целью подтверждения соответствия стандартам) международное правление ИПДО дало положительную оценку достижениям Казахстана, вместе с тем одновременно указав Национальному совету заинтересованных сторон на ряд пробелов, которые необходимо устранить. Международное правление направило свои рекомендации, призванные помочь в планировании соответствующих мероприятий. По оценкам международного правления, к названному сроку Казахстан не достиг необходимого соответствия требованиям ИПДО, и для устранения выявленных недостатков был дан новый срок – 18 месяцев. За нашей страной был закреплен статус страны-кандидата. По словам Юрия Криводанова, директора ООО «Благо», процесс реализации инициативы в Казахстане тогда был скорее мертв, чем жив. «Причем причина этому была не



только в пассивности компаний и в нежелании правительства обеспечить полное соответствие принципам ИПДО, но и в НПО, участвующих в этом процессе», – говорит он.

С того момента деятельность по реализации ИПДО активизировалась и усилилась. По всем проблемным вопросам были намечены сроки реализации первоочередных шагов. Состав Национального совета заинтересованных сторон – органа, координирующего реализацию ИПДО в Казахстане, – был обновлен, так как одним из важнейших требований Инициативы является наличие многосторонней группы, в состав которой входят представители правительства, добывающих компаний и гражданского общества. Участие представителей гражданского общества в процессе принятия всех решений – отличительная особенность этой инициативы. Возможность подобного диалога между властью, бизнесом и обществом – это главное достижение ИПДО. В Совет вошли представители всех сторон ИПДО, в том числе от правительства, Мажилиса РК, компании-недропользователи (в том числе ассоциация KAZENERGY и АГМП) и неправительственные организации.

Было инициировано создание диалоговой площадки для оптимального участия представителей неправительственного сектора в национальном совете. Обновлен рабочий план по реализации ИПДО, который был подписан всеми сторонами ИПДО в ходе V национальной конференции по ИПДО. Всего выпущено 7 национальных отчетов по ИПДО.

В случае, если бы Казахстан не получил статус страны-последователя в этот раз, его могли исключить из международной инициативы.

Отметим, что стандарты ИПДО направлены на прозрачность доходов компаний и правительства в добывающем секторе. Реализация ИПДО имеет высокий статус международного, политического и антикоррупционного характера.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ПРЕЗИДЕНТ ПОДДЕРЖИВАЕТ НАЛОГ НА РОСКОШЬ

При этом он считает, что нельзя увеличивать налог для среднего класса. Состоятельные казахстанцы должны нести социальную ответственность перед народом и направлять свое богатство на развитие страны. На XV съезде партии «Нур Отан» президент Казахстана Нурсултан Назарбаев высказался в поддержку предложения, выдвинутого депутатами мажилиса, о введении в республике налога на роскошь. «Больше должно быть богатых людей, они должны направить свое богатство на развитие страны, которое позволило им это сделать. Когда класс состоятельных людей расширяется, они могут и должны вносить свою лепту в социальную ответственность перед народом», – сказал президент РК. В частности, глава государства призвал к поддержке отечественного малого и среднего бизнеса. Производительность в МСБ сегодня в стране составляет только 20%, когда в других странах этот показатель превышает в разы – 60-70%, отметил он. «Нам надо достигнуть 50%, поэтому всячески помогайте бизнесу. Надо, как я поручал, вводить косвенные налоги на предметы роскоши, дорогие автомобили, на всякие дурные увлечения, как алкоголь и сигареты и так далее. Здесь широкое поле деятельности. Мы имеем самые низкие, наверное, корпоративные налоги в мире для компаний, самые низкие подоходные налоги богатым и бедным. То есть мы создали класс зажиточных граждан и это правильно. Это была наша цель», – сказал Нурсултан Назарбаев. Напомним, ранее депутатами мажилиса фракции «Нур Отан» были внесены предложения правительству касательно увеличения налога на автомобили с объемом двигателя свыше 4 куб. см. Инициатива была поддержана Министерством экономики и бюджетного планирования РК. По словам Ерболат Досаева, министерство готово отработать все замечания в рамках рабочей группы по законопроекту. Депутаты, в частности, предложили для автомобилей с объемом двигателя от 4 до 5 тыс. куб. см ввести ставку налога до 130 МРП (225 тыс. тенге), для автомобилей объемом двигателя свыше 5 тыс. куб. см – до 200 МРП (346 тыс. тенге). Новые ставки налогов предлагается применять для автомобилей, которые будут приобретены с 1 января 2014 года, то есть на ранее приобретенные автомобили оставить ставку старых налогов. Члены комитета проголосовали за то, чтобы внести законопроект на первое чтение. При этом депутаты поддержали предложенное ранее правительством двукратное повышение базовой стоимости одного квадратного метра жилья в Алматы, Астане и областных центрах Казахстана. Но депутаты посчитали, что необходимо исключить повышающий коэффициент и заменить его на более справедливый подход, в зависимости от стоимости жилья, что будет, по их мнению, более обосновано при налогообложении дорогостоящего жилья. В первоначальном варианте правительственным законопроектом предлагалось повышение ставок налога на имущество физических лиц, налога на землю, налога на транспортные средства с объемом двигателей от 3 тыс. до 4 тыс. куб. см, акцизов на сигареты с 2015 года, акцизов на алкогольную продукцию с 2014 года. При этом первоначально предлагаемое законопроектом увеличение доходной части уже было учтено в прогнозе доходов республиканского бюджета на 2014-2016 годы. (kapital.kz)

КАЗАХСТАНЦАМ ОПЯТЬ ПРЕДЛОЖАТ БРАТЬ ИПОТЕКУ

Возобновление выдачи банками ипотечных кредитов обсудят на Совете по экономической политике. Вопросом возврата на жилищно-строительный рынок Казахстана ипотеки займется в правительстве. Премьер-министр РК Серик Ахметов поручил подключить к этой работе и холдинг «Байтерек». Проблема прекращения ипотечного кредитования в РК поднята казахстанскими застройщиками. На заседании кабинета министров во вторник глава холдинга VI Group Айдын Рахимбаев выразил опасения в связи ситуацией, которая сейчас наблюдается в строительной отрасли. Жилищно-строительная отрасль сегодня оказалась «заложником» банковской системы и закон «О долевом участии» больше защищает интересы банков, считает он. «Невозможно ни одного шага вступить, если строительная компания не заложит все в банк», – сказал глава VI Group. Также спикер пожаловался на сворачивание финансирования банками второго уровня ипотеки в сентябре, что связано с ужесточением требований Национального банка Казахстана. По его словам, в таких условиях увеличение жилищного строительства невозможно. И ранее доля ипотечного кредитования в стране занимала 60-70%, в развитых странах – 90%. «Сегодня, к сожалению, на казахстанском рынке ипотеки не существует. Она закрыта практически всеми крупнейшими банками. Я думаю, что в следующем году не будет большой динамики, через год, через два, если сейчас эту проблему не озвучить. И не попытаться что-то сделать. Жилищное строительство невозможно без ипотеки», – сказал Айдын Рахимбаев. В свою очередь министр экономики и бюджетного планирования Ерболат Досаев сообщил, что ведомство совместно с Национальным банком рассматривает возможные меры для возврата ипотеки на рынок. Серик Ахметов предложил на следующей неделе провести Совет по экономической политике и обсудить вопросы возврата ипотеки на рынок РК. Ранее сообщалось, что в августе текущего года рынок ипотечного кредитования в Казахстане просел на 2%. Объем розничных займов на приобретение и строительство жилья сократился на 17,8 млрд тенге. По мнению почти 42% казахстанцев, опрошенных деловым порталом Kapital.kz, заемщиков отпугивают высокие проценты по ипотеке. (kapital.kz)

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

В РК ДЛЯ ИНОСТРАННЫХ ДИПЛОМАТОВ СОЗДАНЫ ВСЕ УСЛОВИЯ

В Акорде глава Казахстана принял верительные грамоты от вновь назначенных послов семи государств. Об этом сообщает пресс-служба президента. «Мы стремимся создать для иностранных дипломатов все необходимые условия для полноценной работы, жизни и досуга. Впереди вас ждут немало интересных и грандиозных мероприятий», – сказал президент. Нурсултан Назарбаев подчеркнул, что Казахстан инициировал обсуждение важных международных вопросов: проводится Съезд лидеров мировых и традиционных религий, прошли Совещание по взаимодействию и мерам доверия в Азии, конференция в рамках Организации исламского сотрудничества, первый в столетии Саммит ОБСЕ. Кроме того, Казахстан является первым государством, закрывшим крупнейший в мире ядерный полигон и отказавшимся от ядерного арсенала. Президент Казахстана также сообщил, что в настоящее время идет подготовка к проведению «ЭКСПО-2017» в Астане и «Универсиады-2017» в Алматы. «От качества вашей плодотворной и содержательной работы во многом зависит динамика развития отношений между Казахстаном и вашими странами. Рассчитываю, что ваша деятельность будет направлена на укрепление доверия и взаимопонимания, максимальное раскрытие потенциала двусторонних отношений на благо наших народов», – отметил Нурсултан Назарбаев. Верительные грамоты президенту Казахстана вручили чрезвычайные и полномочные послы Бельгии – Мишель Петерманс, Армении – Ара Саакян, Беларуси – Анатолий Ничкасов, Бразилии – Деметрио Буэно Карвальо, Франции – Франсис Этьен, Кубы – Карлос Энрике Валдес де ла Консепсион, Катара – Абдулла бен Ахмед Юсеф Ахмед Аль-Мутава. Нурсултан Назарбаев поздравил послов с новыми должностями и прибытием в Казахстан, что открывает новую страницу в их дипломатической биографии. (kapital.kz)

В АЛМАТЫ ПЛАНИРУЮТ СОЗДАТЬ ПАРК СКУЛЬПТУРЫ

Парк скульптуры под открытым небом планируют создать в Алматы. Подобный проект был инициирован научными сотрудниками Государственного музея имени Кастеева Нуржаном Сатыбалды и Оксаной Языджи. Уникальное начинание не имеет аналогов в музейной практике нашей республики. Парк скульптуры будет включать 25 объектов, созданных такими мастерами, как Вагиз Рахманов, Павел Шорохов, Эдуард Казарян, Шокан Толеш, Георгий Трякин-Бухаров и многими другими. Единственным критерием при отборе скульптур стал парковый характер работ. По словам куратора проекта Оксаны Языджи, парк станет уникальной арт-площадкой. «Наш проект видится как уникальная арт-площадка, которая в дальнейшем планирует расширяться и стать профессиональной платформой для проведения тематических праздников, художественных фестивалей, творческих вечеров, мастер-классов и других мероприятий культурного характера. Парк поможет привлечь в музей новую целевую аудиторию и будет способствовать перевоплощению музея в традиционное место городского досуга», – рассказала Языджи. В сентябре кураторы проекта презентуют его на международной выставке «АртЭкспо СНГ – 2013», которая прошла в культурной столице Армении, городе Гюмри. Это ежегодно проводимое мероприятие является своеобразным отчетом достижений стран СНГ в области культуры и своеобразной творческой площадкой для представления будущих программ и проектов. По словам Языджи, казахстанский проект вызвал широкий общественный резонанс и был отмечен организаторами выставки. Сейчас музей ищет партнеров и спонсоров для реализации проекта парка. «У нас достигнута договоренность с городской администрацией, власти готовы поддержать нас организационно, но финансовые вопросы мы еще не решили и активно ищем партнеров», – поделилась Оксана Языджи. Несомненно, что реализация подобного проекта поставит Алматы в один ряд с крупнейшими мегаполисами мира. (kapital.kz)

Вопросы географической науки в РК выходят на новый политический уровень

Ольга Веселова

В Казахстане создано единое Национальное географическое общество. Его учреждение выносит в политическом отношении вопросы развития географической науки в стране на новый уровень. Ведь руководителем попечительского совета общества назначен Карим Масимов, руководитель Администрации президента РК, а президентом общества стал заместитель премьер-министра РК Ербол Орынбаев.

Казахстанское Национальное географическое общество объединит все организации, заинтересованные в развитии географической и экологической науки, говорится в сообщении пресс-центра.

Как пояснил на первом съезде общества г-н Орынбаев, идея создания Национального географического общества принадлежит Кариму Масимову. «Реализуется эта инициатива корпоративным фондом при «Назарбаев Университете» с привлечением авторитетной географической общественности», – пояснил он.

Выступая на вышеупомянутом съезде, г-н Масимов отметил, что «мы все вместе, начиная с этого дня, сможем объединить наши усилия для того, чтобы решить задачи развития (географического сообщества) не только внутри страны, но и вместе с географическими сообществами других стран поднять авторитет Казахстана».

Созданное объединение призвано наладить связь между казахстанским обществом и географической наукой. «Без реализации идей рационального использования природных ресурсов нашей страны самим населением Казахстана невозможно представить будущее края», – считает Шерипжан Надыров, профессор кафедры географии, землеустройства и кадастра КазНУ им. аль-Фараби.

Географическое общество призвано, как отмечают специалисты, разрешать проблемы, связанные с качеством жизни человека в нашем государстве. «Ведь главное в стране – не ее природные, а челове-



ческие ресурсы», – замечает Гульнара Нюсупова, заведующая кафедрой географии, землеустройства и кадастра КазНУ им. аль-Фараби.

Также Национальное географическое общество будет изучать региональные особенности нашего края, решать, к примеру, такие задачи, как проблемы моногородов или проблемы устойчивого развития в целом.

По словам организаторов, главной целью Общества являются сбор и распространение достоверных географических сведений, развитие научной деятельности, укрепление национальной безопасности, содействие устойчивому развитию

нашей страны и ее переходу к «зеленой экономике».

По сути, создание Национального географического общества, как подмечает г-н Надыров, – это восстановление того, что было, и реанимация того, что есть. Ведь национальные географические общества существовали еще во времена СССР. Согласно данным Евгении Чиликовой, главного эксперта архива президента Республики Казахстан, при Академии наук КазССР с 1952 года действовало географическое общество, с центральной организацией в Алма-Ате и отделами – Западно-Казахстанским, Северо-Казахстанским и Целиноградским. Цель этого объединения

была в координации и изучении географических исследований и проблем.

Кроме этого, Национальное географическое общество в Казахстане создается по образу Русского географического общества (РГО). Русскому географическому обществу – 168 лет, но крупнейшие бизнесмены страны, как пишет forbes.ru, обратили на него внимание после того, как в 2009 году его президентом стал Сергей Шойгу, а попечительский совет возглавил Владимир Путин. Общество проводит съезды учителей географии, снимает фильмы из цикла «Счастливые люди» и изучает кита-белуху, а в его попечительском совете уже дюжина богатейших людей страны.

Когда будет расти интеллектуальный капитал?

Анастасия Дордий

Наши дети ходят в школы, предлагающие все больше стандартов: стандартная программа, стандартное тестирование, стандартный подход к каждому. Нужно ли им это?

Отечественная школьная система создана для других экономических условий. Она появилась во время индустриального прорыва, когда экономика была заинтересована в одинаковых партиях учащихся, способных затем занять свои места у конвейера. И чем меньше при этом они будут думать, тем лучше. Но тем не менее человек должен был обладать определенной базой знаний, чтобы быть способным управлять этими машинами.

И уже сто лет назад эта система терпит жесткую критику. Величайшие педагоги – Мария Монтессори, Георг Кершенштейнер, Джон Дьюи, Антон Макаренко – не устают твердить о том, что человеку нужна модель развития через практику. Рукам нужна работа. Так приобретаются практические навыки, так лучше всего развивается мозг, таким образом знания получаются долговременными. Какие навыки развивать? Тут нужен грамотный чуткий педагог, чувствующий, что конкретно можно предложить ребенку в этот момент. И главное, ребенок всегда выберет то, что ему интересно. И он будет копать до самой сути, пока не получит то,

что будет называться знанием. И это знание будет всегда с ним.

Понимание развития альтернативного образования в Казахстане необходимо, прежде всего, на уровне государственного управления. Но рамки очень старые, твердые, далеко не каждый решится их ломать. Мы боимся нового, которое на самом деле имеет под собой уже столетнюю базу.

Мы можем перенять опыт других стран, где уже давно ясно, что ребенок должен быть в центре внимания. Дети, выросшие с таким подходом, становятся успешными и счастливыми! В странах Европы, в США, Канаде, Австралии и даже Индии уже давно детские сады и школы, работающие по системе Монтессори, закреплены на уровне министерства образования. Что важно: даже переходя в обычную школу, ребенок из Монтессори-системы хочет учиться, ему интересно узнавать новое.

Только в Европе насчитывается более чем 600 вальдорфских школ. Они тоже основываются на уважении к ребенку, к его природным способностям. И в системе Монтессори, и в вальдорфских школах дети развивают творческое мышление, ответственность, учатся мыслить здраво, учатся не бояться своих ошибок, исправлять их.

Сегодня Михаил Казиник, известный искусствовед, скрипач, пианист, прекрасный оратор, пытается рассказать и доказать людям, что в нашей системе об-

разования нет условий для развития талантов. По его словам, мы не научились лечить рак и диабет, но таланты лечить научились в совершенстве. Доказано, что пока ребенок не загнан в рамки стандартов, он мыслит свободно, способен находить множество решений для разных задач. Михаил Казиник предлагает метод волнового обучения, когда знания получаются единой волной, когда учителя разных предметов объединяются и подают материал по какой-то определенной теме вместе. «Ведь история – это время, география – это место, а культура – это то, что наполняет место и время», – говорит он. Волной можно объединять и другие предметы – физику, изобразительное искусство с физкультурой, например. Как? Учителя начинают придумывать, как это сделать, продумывают новые подходы. Ведь у кого, как не у них, самая творческая и ответственная в мире работа? Кто, как не они, отвечает за формирование психики детей, кто учит их мыслить? В школах, где уже применяется метод волнового обучения, у учителей горят глаза, им стало интересно работать. На этот метод обучения переходят школы Литвы, Болгарии, России.

У нас же даже нет экстерната, позволяющего обучаться дома тем, кто никак не может и не хочет становиться под общий конвейер. Методы, упомянутые в статье, отнюдь не предлагают абсолютную свобо-

ду. Но они учат ребенка думать, анализировать, ориентироваться в неудержимом потоке информации. Ведь не нужно сейчас впитывать все подряд! Не нужно первоклашкам такое количество букв, которые необходимо еще и носить в школу каждый день. Необходимо лишь понять, как устроен этот мир, как можно получить те или иные знания, чтобы в нем выжить. Сейчас недостаточно иметь диплом, это вовсе не гарантирует трудоустройство по специальности. Всем уважаемым работодателям нужен минимум трехлетний стаж. Наша система образования не дает такой практики. Страна получает одиозных специалистов, неспособных заставить государство расти.

Чтобы развивать нашу систему образования, необходимо создать соответствующую законодательную базу, позволяющую открывать школы альтернативного обучения и применять новые методы обучения в рамках уже существующих школ. Чтобы сделать это образование экономически приемлемым, необходима система льготного налогообложения.

Люди, готовые заняться развитием альтернативного образования, в Казахстане есть. Системе образования нужен лидер, способный принять подобное решение. Ведь государство не способно быть успешным без счастливых детей. И наши дети заслуживают светлое будущее, которое невозможно без светлого настоящего.

90 000 каждый день смотрят погоду в городах Казахстана

на Gismeteo.kz



РАБОТА
NUR.KZ

ЭФФЕКТИВНЫЙ СПОСОБ ПОДБОРА
ОПЫТНОГО И ТОЛКОВОГО ПЕРСОНАЛА В КАЗАХСТАНЕ.

В базе Rabota.nur.kz
более 64 000
активных, проверенных
резюме соискателей.

На сегодня
14 088
работодателей уже
воспользовались
Rabota.nur.kz для
поиска сотрудников.

На Rabota.nur.kz
Вы можете разместить
неограниченное
количество ваших
вакансий
бесплатно.



Узнать о наиболее быстрых способах подбора сотрудников можно по телефону:
8 (727) 329 80 71

EUR/USD	1.3672	▲ 0,8%	USD/JPY	98,2999	▼ 0,08%	USD/CHF	0,9028	▼ 0,74%	USD/CNY	6.0934	▼ 0,16%	USD/RUR	31,9346	▼ 1,03%
---------	--------	--------	---------	---------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	---------	---------	---------	---------

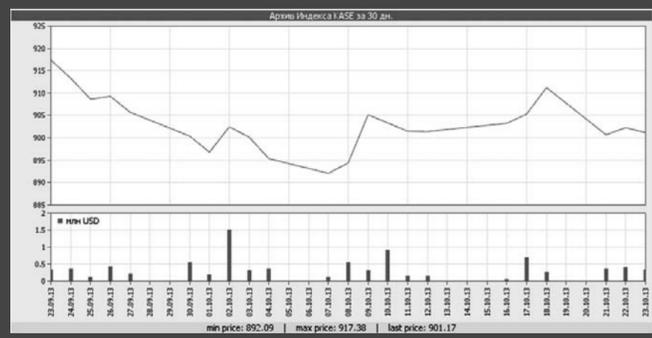
Изменение в процентах с 13.02 - 20.02.2013

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▲	▲	▼	▲
0.49%	0.39%	-1.17%	0.27%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMBB	1,529	-0.32%	-0.2%	4%	4%
PTC	1,519	0.27%	1.6%	4%	-1%
S&P	1,755	0.57%	3.3%	3%	25%
DJIA	15,468	0.49%	2.0%	0%	20%
NASDAQ	3,930	0.24%	3.6%	4%	33%
DAX	8,947	0.90%	1.6%	3%	18%
FTSE	6,696	0.62%	2.2%	2%	13%
Hang Seng*	23,300	-0.07%	-0.1%	-1%	3%
Shanghai*	2,185	-1.17%	-1.0%	1%	-1%
Nikkei-225*	14,568	-0.98%	1.9%	0%	42%
S&P фьюч.*	1,745	-0.23%	3.4%	3%	28%

* Данные по состоянию на 08:14 MCK

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	110.5	0.39%	0.8%	0%	0%
WTI	97.8	-1.43%	-3.4%	-7%	8%
Золото	1,340	1.84%	4.5%	1%	-19%
Серебро	22.7	2.15%	6.3%	4%	-24%
Никель	14,809	3.49%	6.2%	6%	-14%
Медь	7,317	1.27%	1.4%	1%	-7%

Информация предоставлена директором Представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай

Официальные курсы валют

Данные на 24 октября 2013 года
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	148.02	▼
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	248.20	▲
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	0.02	
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	41.86	▼
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	153.75	▼
1 ЕВРО	EUR / KZT	211.51	▲
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	148.82	▼
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	25.27	▲
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	545.79	▲
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.16	
1 ЛАТВИЙСКИЙ ЛАТ	LVL / KZT	301.12	▲
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	61.26	▼
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	50.63	▲
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	41.00	
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.83	▲
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	124.08	▲
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	77.84	▲
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	0.07	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	18.80	
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	24.08	▲
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	171.81	▲
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	14.54	▲
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.58	▲

Удвоение прибыли в бизнесе. Многошаговые продажи

Руслан Еренчин, эксперт по увеличению продаж консалтинговой компании «Бизнес-Технологии»

В данной статье мы поговорим про очередную «неочевидную» технологию, которая способна поменять ваш подход к бизнесу в корне.

Когда вам надоест продавать «в лоб»?

О многошаговых продажах мы будем говорить исходя из собственного опыта. Когда мы только начинали свой консалтинговый бизнес, то пытались свои услуги продавать «в лоб». Собственно, как все делали тогда и, разумеется, продолжают делать сейчас. Мы приходили к клиенту и пытались ему объяснить: «Мы увеличим ваши продажи», а он с улыбкой так сквозь губы говорит: «Да, ладно!» И тут начиналась игра под названием «Докажи, что ты не дурак!». И нам приходилось доказывать и доказывать... И эта игра нам в определенный момент надоела.

Сама по себе тема консалтинга очень актуальная, ведь уровень маркетинга и менеджмента в Казахстане крайне низкий либо вообще никакой. И продавая такую сложную услугу как консалтинг, мы сталкивались с людьми, которые «Уже все знают», «20 лет в бизнесе», и представляют из себя не что иное, как танк. Но время военных действий осталось в девяностых, и сейчас более находчивый и активный, открытый к новым технологиям руководитель выводит свою компанию на совершенно иной уровень маркетинга, сервиса и построения бизнеса в целом. Технологии появились не только в вашем телефоне.

Таков был наш собственный путь продаж, с которого мы начинали, но потом история сложилась так, что мы провели семинар, на котором просто рассказали о том, каким образом можно поднять продажи и прибыль. И мы уловили такую вещь, что когда люди пробуют «на зубок», и когда они понимают то, что ты делаешь, то они начинают тебе доверять. И после этого доверия они сами к тебе приходят.

Ключевая проблема конкуренции

Если вы продаете какой-то продукт, который знают все абсолютно, то очень сложно зацепить человека и объяснить ему, что ваш товар лучше, чем на 10 других сайтах, которые он тоже открыл в данный момент. Порог сложности покупки очень велик. И мы наблюдаем, что действительно прибыльные бизнесы – это компании, которым на сегодняшний день более 5-7 лет, которые накопили свою клиентскую базу и за счет этого развились. Большинство бизнесов, которые стартуют сейчас, зачастую в минусе долгое время, либо работают с минимальной прибылью.

На сегодняшний день мы провели аудиты порядка 100 различных компаний, и все руководители как один утверждают, что «реклама не работает». (На самом деле работает, конечно же, и об этом в следующих статьях – примечание автора). И 90% компаний малого и среднего бизнеса используют всего лишь 1-2 способа привлечения клиентов. В нашей практике и среди наших клиентов были и такие компании, у которых вообще не было модели привлечения клиентов.

Поэтому ключевые проблемы конкуренции можно выразить следующим образом:

Комфортно себя сейчас чувствуют компании, которые успели накопить клиентскую базу. Но их базы либо уже начали таять, либо начнут в ближайшее время из-за того, что появились очень мощные конкуренты, которые тоже продают.

Стандартные методы размещения рекламы дают слабую эффективность, потому что там размещаются все конкуренты, реклама в интернете постоянно дорожает, и сами предложения товаров и услуг не выделяются среди остальных.

Начните продавать по-другому

Ваша текущая система продаж не даст вам принципиально иных результатов. Возможно, вы растете на 10-20% каждый год, но позволит ли ваша система продаж удвоить объемы за 3-6 месяцев? Как отстроиться от конкурентов? Как снизить стоимость привлечения клиента?

Мы предлагаем вам модель многошаговых продаж, когда на первом этапе вы либо продаете клиенту что-то очень недорогое, либо вообще что-то даете бесплатно.

Первый этап – это заманивание клиента на «крючок» в ваш бизнес. В разных бизнесах «крючок» разный и далее мы приведем конкретные примеры. В обмен на «что-то» бесплатное вы должны взять с клиента контакты. Это очень важный момент. Именно «крючок» позволит вам многократно снизить стоимость привлечения клиентов. Помимо того, что люди просто любят бесплатное, скачать книжку с сайта или, например, получить бесплатную консультацию – «крючок» не вызывает стресс покупки.

Второй этап – утепление потенциального клиента. Здесь хорошо работает информация, которая реально полезна клиенту. Здесь кстати могут быть отзывы, кейсы, просто информация по теме. На втором этапе выстраивается цепочка касаний с клиентом. Это могут быть e-mail-письма, телефонные звонки, смс.

Третий этап – только теперь вы продаете основной продукт. Здесь может хорошо сработать специальное предложение или акция.

Пример №1. Продажа пластиковых окон

Для того чтобы применить многошаговые продажи, не всегда нужно что-то придумывать. Возможно, в вашем бизнесе уже есть какая-то простая и бесплатная процедура, на которой можно построить данный принцип. Как, например, в оконном бизнесе одной из ключевых процедур является замер проемов. И для того чтобы реализовать стратегию многошаговости, необходимо добиться, чтобы менеджеры при поступлении входящего звонка не тратили время на рассказы о том, почему клиент должен купить окна именно в этой компании – а просто назначали бы выезды замерщика. Успешные оконные компании знают, что если при входящем звонке продавать не «окна», а «бесплатные замеры», то из 100 звонков на замер согласятся 60% потенциальных клиентов и до 80% замеров завершатся заказами.

На сайте можно разместить мини-книгу «На чем можно сэкономить при покупке окна». После этого вы шлете несколько писем и делаете специальное предложение.

Пример №2. Бухгалтерские услуги

При продаже бухгалтерских услуг хорошо работают бесплатные семинары по проблемным темам в бухгалтерии. А также о том, например, как подобрать оптимальную модель налогообложения.

Для посетителей сайта эффективно разместить форму регистрации на бесплатную консультацию.

В данном случае продажа строится в три этапа:

Приглашение на бесплатную консультацию или семинар.

Утепление полезной информацией и здесь будет хорошо, если вы раскроете проблемы клиента, при этом показав способ решения.

Как правило, компетентный специалист всегда завершит продажу.

Пример №3. Интернет-магазин

Возможно, вы обращали внимание на интернет-магазины, где дается бонус за регистрацию. Здесь работает та же самая модель многошаговых продаж.

Дается какой-либо бонус, либо товар-локомотив может быть уже в корзине. Сайт стимулирует пройти регистрацию для захвата контактных данных и совершения первой покупки.

Утепление через e-mail-рассылку. Но, к сожалению, я еще не видел хорошо выстроенного e-mail-маркетинга в наших казахстанских интернет-магазинах. Коммуникация либо вообще отсутствует, либо крайне быстро надоедает. Мне очень нравится, как работает litres.ru. Они используют eCRM, которая выявляет индивидуальный интерес пользователя и шлет персонализированную рассылку о новинках книг авторов, если пользователь купил книгу автора ранее.



Если вы внедрите eCRM в свой интернет-магазин, то сможете создавать уникальные акционные предложения для отдельных групп пользователей, либо даже для одного конкретного пользователя. Это значительно поднимет вашу конверсию.

Пример №4. Розничная торговля

Если вы продаете что-то в розницу, то здесь важную роль играют товары-локомотивы, бонусы и специальные предложения. И в любом случае, вам потребуется какой-то канал коммуникации: электронная почта, смс, телефон. Здесь очень важно вести базу потенциальных клиентов, то есть даже тех, кто ушел из магазина без покупки. И прорабатывать именно с ними. В нашей практике удавалось возвращать до 30% ушедших клиентов. Собирайте контакты в обмен на скидку в будущем, либо на какой-то подарок.

Если у вас есть сайт и, к примеру, вы продаете душевые кабинки, то разместите на сайте мини-книгу «Как выбрать душевую кабинку». После этого вы шлете несколько писем и делаете специальное предложение.

Многошаговые продажи можно применить абсолютно в любом бизнесе. Где-то есть очевидные процессы, как в продаже окон, например, и на эти процессы необходимо правильно выстраивать дальнейшую систему продаж. Где-то нужно придумать дополнительные бонусы, услуги или так называемые «крючки». В любом случае, эта технология неизбежно вживется в рынок, но, как мы предвидим, лет через 5-7, из-за инертности и скептицизма наших предпринимателей. Поэтому у вас есть хорошие шансы стать лидером своего рынка уже сейчас, применив данную технологию. Ваши конкуренты будут в недоумении задаваться вопросом: «А как они это делают?» Поскольку метод действительно неочевиден.

Уважаемый читатель, для того чтобы мы в наших статьях могли давать более адаптированные под ваш бизнес примеры и рекомендации, напишите на e-mail: ruslan@upsale.kz пожелания и проблемы в вашем бизнесе. На часть из них мы обязательно дадим рекомендации.

Обзор рынков Товарной биржи «ЕТС»

Наименование	Значение	Изменение
СПОТ-рынок*		
Пшеница 3 кл. EXW	26 486	0,55%
Пшеница 3 кл. DAP на границе РК	34 360	0,00%

Данные на 21 октября 2013 г.

Аналитика СПОТ-рынка ЕТС

По итогам торгов на АО «Товарная Биржа «ЕТС» за период с 30 сентября по 21 октября товарооборот составил более 36 млрд. тенге. Из них на секции торговли сельхозпродукцией было продано 1,2 млн. тонн пшеницы на сумму 35,2 млрд. тенге, в режиме двойного встречного анонимного аукциона были проведены две сделки по пшенице на сумму 447 млн. тенге в объеме 16 тыс. тонн. Сахара было реализовано на сумму 408 млн. тенге, общим оборотом в 3,4 тыс. тонн. На секции торговли специализированными товарами прошли торги на сумму 48 млн. тенге.

На секции торговли металлами и промышленными товарами было продано 12 тыс. тонн цемента, на сумму 1,7 млрд. тенге. В режиме двойного встречного анонимного аукциона были проведены две сделки по цементу на сумму 67 млн. тенге.

Торговая сессия 18 октября завершилась со следующими показателями:
- пшеница (октябрь) – 252,43 долл.(-0,9%) или 38 621 тенге за тонну.

СМЕРТЬ ПОСЛЕ БОЯ



Мексиканский боксер Франсиско Леал умер через три дня после боя с соотечественником Раулем Иралесом. Об этом сообщает ESPN. По ходу поединка 26-летний Леал, выступающий в весовой категории до 57,1 килограмма, несколько раз пропустил сильные удары в голову. В шестом и восьмом раундах мексиканец падал на ринг и судья начинал отсчет времени, однако боксер поднимался. В 10 раунде Леал подняться не смог и рефери зафиксировал поражение мексиканца нокаутом. После поражения Леал впал в кому и был доставлен в больницу мексиканского города Кабо-Сан-Лукас, где проходил бой. Позднее боксера, не приходящего в сознание, перевезли в госпиталь американского Сан-Диего, где он и скончался. В 2012 году Леал встретился на ринге с россиянином Евгением Градовичем. После боя, завершившегося победой россиянина, мексиканец также попал в больницу. После восстановления Леал успел провести еще пять поединков. Всего на профессиональном ринге мексиканец провел 31 бой, выиграв 20 (13 – нокаутом). Еще восемь поединков он проиграл, а три боя с его участием завершились вничью. (lenta.ru)

ФЕРГЮСОН
ВЫСКАЗАЛСЯ
О БЕКХЭМЕ

Бывший главный тренер английского футбольного клуба «Манчестер Юнайтед» сэр Алекс Фергюсон продал полузащитника Дэвида Бекхэма в мадридский «Реал», поскольку этот футболист считал себя важнее тренера. Об этом говорится в автобиографии Фергюсона, которую тренер представил 22 октября, сообщает BBC Sport. На пресс-конференции, посвященной выходу книги, Фергюсон сказал, что Бекхэм сильно изменил отношения с певичей Викторией Адамс, на которой футболист женился в 1999 году. По словам Фергюсона, за всю его тренерскую карьеру Бекхэм был единственным игроком, для которого известность за пределами футбольного поля стала «миссией». По мнению Фергюсона, это помешало Бекхэму стать «игроком высочайшего уровня». Тренер отметил, что стремление Бекхэма к известности создавало дискомфорт в его отношениях с Фергюсоном. В то же время Фергюсон похвалил футболиста за его вклад в успехи «Манчестер Юнайтед» и назвал его «примером для подражания для всех детей». Книга Фергюсона «Моя автобиография» поступит в продажу 24 октября. В этой книге тренер, в частности, описал свои отношения с Бекхэмом, Роем Кином, Криштиану Роналду и другими известными футболистами. Бекхэм выступал за «Манчестер Юнайтед» с 1993 по 2003 годы и шесть раз выиграл чемпионат Англии в составе этой команды. В 2003 году Бекхэм перешел в мадридский «Реал». Футболист завершил карьеру по окончании сезона-2012/13, который он провел во французском «ПСЖ». (lenta.ru)

ГОЛ ЕСТЬ,
ЗУБА НЕТ

Главный тренер голландского футбольного клуба «Твенте» Михел Янсен лишился зуба во время матча чемпионата страны с «Аяксом». Об этом сообщает Reuters. По словам тренера, он потерял зуб в первом тайме после гола Люка Кастаньоса в ворота амстердамцев. Во время празднования забитого мяча ассистент Янсена Юрий Малдер случайно ударил главного тренера голландского издания De Telegraaf, Янсен спокойно отнесся к произошедшему, заявив, что его помощник отличается излишней эмоциональностью. По словам наставника «Твенте», клубный врач уже записал его на прием к стоматологу. Игра 10-го тура чемпионата Нидерландов между «Твенте» и «Аяксом» прошла в субботу, 19 октября, и завершилась со счетом 1:1. На гол Кастаньоса в середине первого тайма амстердамцы ответили мячом Колбеяна Сигторссона на 81-й минуте встречи. «Твенте» с 19 очками после 10 игр возглавляет турнирную таблицу голландского первенства. «Аякс», набрав на один балл меньше, находится на четвертой позиции. Янсен возглавляет «Твенте» с апреля 2013 года, когда он сменил на посту главного тренера англичанина Стива Макларена. До этого он работал с молодежными командами «Твенте», а также занимал различные административные должности. (lenta.ru)

Победоносная
поступь «Барыса»
по Сибири и
Дальнему Востоку

Астанинский хоккейный клуб завершил выездную мини-серию

Алишер Абдуллин
Фото: hcbarys.kz

Хоккеисты «Барыса», одолев в прошлый понедельник дома «Торпедо», весьма удачно совершили вояж по Сибири и Дальнему Востоку. А в этот понедельник столичный хоккейный клуб нанес визит «Адмиралу» из Владивостока, который является самой восточной командой КХЛ. Команда Ари-Пекки Селина уже на 7-й минуте встречи вышла вперед благодаря шайбе, которую забросил Дмитрий Уппер. Ассистентами в этом эпизоде выступили Константин Пушкарев и Константин Руденко.

В дебюте второго периода, на 24-й минуте дальневосточная команда силами Игоря Борнникова отыгралась. Однако в середине второй двадцатиминутки Михаил Паньшин вывел «Барыс» вперед. А в третьем периоде, на 49-й минуте Дмитрий Уппер установил окончательный счет – 3:1.

А заканчивал казахстанский клуб свое турне по Сибири в Хабаровске, где в среду днем встречался

с местным «Амуром». В этом поединке команда Ари-Пекки Селина уступала по ходу встречи со счетом 3:1. И лишь во второй половине заключительного периода сумела сломить сопротивление хабаровчан и добиться волевой победы – 4:3. Решающую шайбу забросил Николай Антропов.

СЛОМИЛИ «КУЗНЮ»

В прошлый четверг, дважды уступая по ходу встречи, «Барыс» сумел победить в Новокузнецке местный «Металлург». Столичный клуб на 4-й минуте поединка вышел вперед после точного броска Дмитрия Уппера, которому ассистировал Николай Антропов. Впрочем, хозяева на 10-й минуте сравняли счет. Отличился Захар Арзамасцев.

Во втором периоде, на 37-й минуте «Металлург» сумел выйти вперед, после того как заброшенную шайбу на свой счет записал Денис Курепанов.

Однако спустя минуту Брэндон Боченски восстановил равновесие. Развязка в поединке наступила в заключительном периоде.



На 49-й минуте Дамир Жафаров вывел хозяев вперед. Но через 13 секунд счет вновь сравнялся благодаря Брэндону Боченски. На 58-й минуте игроки «Барыса» организовали результативную атаку. Брэндон Боченски мощно пробил по воротам. Вратарь хозяев справился с броском, но первым на добивании оказался Найджел Доус – 4:3 в пользу астанчан.

Окончательную точку в поединке за 12 секунд до финальной сирены поставил Константин Руденко, отправивший шайбу в пустые ворота «Металлурга», – 5:3.

«СИБИРЬ» НЕ ВЫСТОЯЛА

После эффектной победы в Новокузнецке над «Металлургом» «Барыс» в рамках регулярного первенства КХЛ в субботу встречался в Новосибирске с «Сибирью». В этом поединке хозяева льда уже на 7-й минуте вышли вперед благодаря шайбе Алексея Колейкина. Во втором периоде, на 30-й минуте Дмитрий Кугрышев увеличил преимущество «Сибири» в счете – 2:0. Однако «Барыс» по ходу нынешне-

го сезона уже не раз оказывался в роли отыгрывающейся команды.

Поэтому исправлять положение астанчане начали сразу после пропущенной шайбы. На 35-й минуте Найджел Доус огорчил вратаря хозяев Микко Коскиснена.

А на 37-й минуте счет сравнялся. Защитник хозяев Игорь Ожиганов сильно бросил от синей линии, шайба попала в бортник и отскочила в ворота «Сибири», в которых не было вратаря. Шайба была записана на голкипера «Барыса» Виталия Еремеева.

Развязка наступила на исходе заключительной двадцатиминутки. На 58-й минуте отличился Найджел Доус.

В итоге волевая победа «Барыса» со счетом 3:2 ознаменовала окончание шестиматчевой победной серии «Сибири». Помимо этого, астанчане по-прежнему пребывают в числе лидеров Восточной конференции, а также в сводной турнирной таблице. Плюс ко всему «Барыс» возглавляет дивизион Чернышева.

СЫГРАЮТ,
НО С ДРУГИМИ

Генеральный секретарь РФС Анатолий Воробьев заявил изданию «Спорт-Экспресс», что сборная России не будет играть товарищеские матчи с Испанией и Бразилией в ноябре 2013 года. Воробьев подчеркнул, что соперники россиян на ближайшие игры определяются в ближайшие дни. «Вариантов много. Последнее слово за президентом РФС и Фабио Капелло», – добавил генеральный секретарь федерации. Товарищеские игры должны пройти в дни стыковых матчей за право принять участие в чемпионате мира. Россияне обеспечили себе поездку на первенство в качестве победителя своей отборочной группы. По словам Воробьева, сборная также проведет товарищескую встречу в марте 2014 года. Но о возможных соперниках на этот матч, по словам функционера, говорить рано. Игры России с Испанией и Бразилией появились в расписании на официальном сайте ФИФА в середине октября. Предполагалось, что с чемпионами мира россияне встретятся 15 ноября в Дубаи, а через четыре дня сыграют с хозяевами ЧМ-2014 в Торонто. Однако через некоторое время информация о матчах с сайта ФИФА исчезла. (lenta.ru)

КУРЬЗНОЕ
РЕШЕНИЕ
ПРОБЛЕМЫ

Футболисты колумбийского клуба «Индепендьенте» провели матч чемпионата страны с «Бока Чико» в поддельной форме, купленной на рынке возле стадиона. Об этом сообщает Reuters. Перед игрой выяснилось, что у игроков «Индепендьенте» нет с собой комплектов выездной формы. Администраторы взяли только те футболки и шорты, в которых игроки проводят домашние матчи. Поскольку домашняя форма обеих команд красного цвета, представители «Индепендьенте» обратились к «Бока Чико» с просьбой, чтобы хозяева провели встречу в гостевой форме. Однако в «Бока Чико» ответили отказом. Футболисты «Индепендьенте» начали встречу в тренировочной форме, на которую пластырем были нанесены игровые номера. Однако из-за высокой температуры и пота пластырь часто отклеивался, из-за чего игрокам постоянно приходилось его приклеивать обратно. На второй тайм гости вышли в футболках, купленных на рынке. Уличные торговцы продали представителям клуба контрафактную форму, на которую администраторы «Индепендьенте» маркером нанесли игровые номера футболистов. Встреча, прошедшая 20 октября (21 октября – по московскому времени), завершилась победой «Индепендьенте» со счетом 2:0. Победа позволила команде подняться на четвертое место в таблице чемпионата Колумбии (25 очков после 15 игр). «Бока Чико» находится на 16-й строчке (12 баллов после 15 игр). (lenta.ru)

ХАЙД В
ОЖИДАНИИ
ПРИГОВОРА

Бывший чемпион мира по боксу британец Херби Хайд признал себя виновным в распространении наркотиков. Заседание суда по делу Хайда прошло 22 октября в Норвиче. Об этом сообщает английское издание The Daily Mirror. В ходе заседания судья Марк Лекрафт снял с 41-летнего британца обвинения в организации наркоторговли, оставив только обвинения в сбыте. Приговор Хайду будет вынесен 29 ноября. До этого времени боксер будет носить электронный браслет и соблюдать командантский час. Ночевать Хайд должен только в своем доме в Норфолке. Судья сообщил, что боксеру грозит до двух лет заключения. Однако осталось неизвестно, будет ли дана Хайду отсрочка в исполнении наказания. Расследование в отношении Хайда началось в феврале 2013 года после публикации в газете The Sun. В январе бывший чемпион мира пытался продать кокаин журналисту издания, выдававшего себя за бизнесмена. После этого Хайд был задержан, но вскоре выпущен под залог. Хайд не выходил на ринг с апреля 2010 года. Всего за карьеру британец провел 53 боя, выиграв 49 (43 – нокаутом). Остальные четыре поединка боксер проиграл. В 1999 году британец проиграл украинцу Виталию Кличко, лишившись титула чемпиона мира по версии WBO (Всемирная боксерская организация). (lenta.ru)

Сергей Бабарика
sport.ru«Манчестер Юнайтед».
Проблем много –
виновник один?

Гранд английского футбола «Манчестер Юнайтед» в несвойственном этому клубу стиле упустил победу на последних минутах, и в Дэвида Мойеса послышались новые критические стрелы. Пытаясь отсечь зерна от плевел в списке обвинений для шотландца, стоит напомнить, что ему, как и в свое время сэру Алексу, нужно время для построения своей команды...

Практически все гранды английского чемпионата в текущем туре столкнулись с теми или иными проблемами в своих матчах, но только «Манчестер Юнайтед» умурился при этом потерять очки. В первых, потому что на последних минутах имел преимущество всего лишь в один мяч, а во-вторых, потому что играл против «Саутгемптона» – команды, которую не стоит сейчас причислять к середнячкам без амбиций.

Дэвид Мойес получит свою законную порцию критики за те замены, которые он делал в концовке матча (Смоллинг вместо Руни – это вообще что было?) и за общую «трусость» его команды в этом матче, но давайте будем честны перед собой – сэр Алекс как минимум в прошлом сезоне сыграл бы точно также и, может быть, результат был бы еще хуже. Но вот в чем отличие – результат в отдельно взятом матче может и был бы печальным, но на длинном отрезке сезона Ферги бы не допустил такого провала. Все это называется опыт, стабильность, умение встряхнуть команду, и Мойес пока что не до конца владеет этими навыками.

Но ведь мы все понимали, что он взялся за очень трудную работу. Послушаем, к примеру, Тони Пьюлиса, анализировавшего этот матч для BBC: «Дэвид Мойес взвалил на себя выполнение практически невозможной задачи и все мы должны дать ему время, чтобы построить собственную команду.

Главная проблема в ожиданиях болельщиков – «Юнайтед» это топ-клуб и давление на тренера здесь колоссальное».

Да, Мойес ошибается, но не настолько критично, чтобы выставлять его полным неумехой. У этой команды были проблемы и в прошлом, и в позапрошлом сезоне – с обороной, в которой сейчас лажают больше всех те, на кого вроде бы можно было положиться новому менеджеру – опытные Видич с Фердинандом; на флангах, где Мойес как ни пытался, не может реанимировать Янга, да и Валенсия с Кагавой, но смог найти решение в виде Янузая и вроде бы оживающего Нани. Это серьезные проблемы даже для такой команды как «МЮ» и решение их требуют времени. С «Саутгемптоном» «МЮ» был дале-

ко не так уж плох, как может показаться тем, кто привык получать поздравления и приятные эмоции после матчей «Юнайтед» на протяжении многих лет боления за эту команду.

Ну и напоследок по этому матчу – давайте не будем забывать о том, что помимо «МЮ» на поле была еще одна команда – прогрессирующий и очень крепкий «Саутгемптон», который верил в свою счастливую звезду до последнего, искал пути к воротам Де Хеа и нашел их в то время, когда «Юнайтед» уже не успевал собрать волю в кулак и отыграться, как, возможно, сделал бы при Ферги.

Опять же, вернемся к Пьюлису: «Я видел «Саутгемптон» в нынешнем сезоне трижды и каждый раз эта команда впечатляла меня – в

первые 20 минут матча с «МЮ» они создавали моменты и играли на равных, а затем, когда пропустили, смогли добиться желаемого результата благодаря настойчивости и постоянной выцеленности на ворота соперника».

Маурицио Покеттино смог каким-то образом наладить игру в обороне своей новой команды, но до настоящего баланса ей еще далеко – если при Адкинсе у «святынь» были проблемы в области оборонительного механизма без выхода на трансферный рынок. На флангах с появлением Янузая вроде бы стало веселее, но сложно сказать, насколько долго продлится его кураж и молодецкий задор.

Наступает время, когда глориантерам стоит подумать – а не выгоднее, интереснее, проще ли (нужное подчеркнуть) болеть за другую команду. Честно – вот «Арсенал» сейчас очень неплохо или, к примеру, «Ман Сити»...

Тем более что «Ман Сити», «Арсенал» и «Челси» выиграли в отчетном туре, а их тренеры делали правильные замены и вообще – не британцы, что стало весьма существенным «плюсом по умолчанию» для АПЛ.



**ХИДДИНК
ОТКАЗАЛ
АВСТРАЛИЙЦАМ**



Бывший главный тренер махачкалинского «Анжи» Гуус Хиддинк отказался возглавить сборную Австралии по футболу, которая обесценила себе участие в чемпионате мира 2014 года. Об этом сам тренер заявил в интервью Sky Sports. Голландец рассказал, что даже участие в мировом первенстве не заставит его прервать отдых. «В последние годы много работал и путешествовал, поэтому мне нужен перерыв», — добавил Хиддинк. По словам 66-летнего тренера, он может вернуться к работе в следующем сезоне. В настоящее время сборная Австралии находится без главного тренера. Предыдущий наставник — Хольгер Осиек — был уволен 12 октября после крупного поражения в товарищеском матче с Францией (0:6). Хиддинк уже работал с австралийской командой, с которой ему удалось поехать на чемпионат мира 2006 года. На самом турнире австралийцы дошли до 1/8 финала, где уступили будущим победителям первенства — итальянцам. После голландец работал со сборными России и Турции, а также лондонским «Челси» и «Анжи». Из махачкалинского клуба Хиддинк уволили в июле 2013 года, заявив тогда, что его миссия в команде выполнена. (lenta.ru)

**ТРИ НАСТАВНИКА
ЗА 1,5 МЕСЯЦА**



Мексиканская футбольная федерация (FMF) в третий раз за последние полтора месяца поменяла главного тренера национальной сборной. Вместо Виктора Мануэля Вучетича, возглавлявшего команду с 12 сентября, на пост наставника сборной Мексики будет назначен Мигель Эррера — главный тренер футбольного клуба «Америка». Об этом сообщает интернет-издание Goal.com. Вучетич подтвердил информацию о своей отставке телекомпания ESPN. «Я Царь Мидас (это прозвище тренера, прим. ред.), а не бог», — сказал Вучетич. В последнем матче под руководством Вучетича 15 октября сборная Мексики проиграла команде Коста-Рики (1:2). В отборочном турнире чемпионата мира 2014 года среди стран Северной и Центральной Америки и Карибского бассейна мексиканцы заняли лишь четвертое место. Напрямую на ЧМ-2014 проболели сборные США, Коста-Рики и Гондураса, а команда Мексики предстоит играть стыковые матчи с новозеландцами, которые выиграли отборочный турнир в Океании. До Вучетича сборную Мексики тренировал Луис Фернандо Тена. Он возглавлял команду только три дня — с 8 по 11 сентября. Под его руководством сборная Мексики проиграла американцам (0:2). До Тены пост главного тренера занимал Хосе Мануэль де ла Торре, уволенный после поражения от Гондураса (1:2). Эррера, который считается главным претендентом на пост наставника мексиканцев после увольнения Вучетича, работал на родине с разными клубами. В 2013 году «Америка» под руководством 45-летнего Эрреры выиграла всенский чемпионат страны (клаусуру). (lenta.ru)

**БОСНИЙЦЫ
ЗАБЛУДИЛИСЬ**



Боснийские фанаты по ошибке отпраздновали в Латвии вместо Литвы на отборочный матч ЧМ-2014. Группа фанатов из Боснии на прошлой неделе решила поддержать свою сборную в квалификационном раунде ЧМ-2014 и отправилась на выездной матч в Латвию. Лишь по прибытии на место они узнали, что на самом деле игра проводится в Литве. «Когда мы купили билеты, нас никто не предупредил, что мы делаем что-то не так. По прибытию мы обнаружили, что вокруг все тихо. Нигде не было фанатов. Мы начали спрашивать на английском, где же и куда нужно пойти, чтобы попасть на футбол. Мы сказали, что приехали из Боснии и поддержать свою команду. Но в ответ нам рассмеялись в лицо и сказали, что до стадиона очень далеко. Один молодой человек удосужился объяснить, что мы не в той стране. В Латвии, а не Литве», — вспоминает один из болельщиков Харис Тресно. Сборная Боснии и Герцеговины в Каунасе добилась победы (1:0) и впервые в истории пробилась на чемпионат мира. (fanat1k.ru)

**«Кайрат» ожидает
«Танго» с «Тулпаром»
и «ВитЭном»**

Действующие обладатели Кубка УЕФА по футзалу начнут новый поход за трофеем в Алматы

Данияр Балахметов
Фото: ffk.kz

В прошлую пятницу в швейцарском Ньоне состоялась жеребьевка элитного раунда Кубка УЕФА 2013/14 по футзалу. Любителей футзала в Казахстане больше всего интересовало, кто станет соперниками «Кайрата» и «Тулпара». Алматы по праву действующих обладателей трофея были освобождены от участия в основном раунде турнира. Также от ранних стадий наряду с «Кайратом» были освобождены: «Динамо» (Россия), «Барселона» (Испания) и португальский «Спортинг».

Что касается карагандинцев, то они прошли в элитную часть турнира, сыграв в основном раунде. Команда Амиржана Муканова начала турнирный путь, дебютировав в группе 3 основного раунда турнира. Встречи квартета состоялись в начале октября в харьковском дворце спорта «Локомотив». Помимо казахстанской дружины, здесь сыграли итальянская «Марка», французский «Спортинг-Париж» и хозяйка площадки, футзальный клуб «Локомотив».

В первом туре «Тулпар» сыграл с «Локомотивом» вничью — 2:2. С аналогичным счетом завершился второй поединки карагандинцев против «Марки».

А в заключительном туре «Тулпар» разгромил французский «Спортинг» — 6:1 и обеспечил себе участие в элитном раунде турнира.

В итоге, по иронии судьбы, жребий свел два казахстанских коллектива в одном квартете. В группе С, помимо «Кайрата» и «Тулпара», также оказались белорусский «ВитЭн» и боснийский «Танго». И белорусы, и боснийцы стартовали с предварительного раунда. «Танго» в группе D, где были собраны три команды, одолел валлийский «Рексем» со счетом 10:0 и ока-



зался сильнее израильского клуба «Аса Бен-Гурион» — 8:3. Матчи этой группы были сыграны в Уэльсе.

«ВитЭн» играл в полноценном квартете под литерой F, матчи которого состоялись в Швеции. Помимо победы над хозяином паркета — «Гетеборгом» (5:2), белорусы также оказались сильнее шотландского «Перт Солтайрс» — 11:2 и ирландского «Эден Колледж» — 4:2.

В основном раунде «ВитЭн» в группе под номером 1 соперничал со словацким «Слов-Матиком», латвийским «Никарсом» и клубом из Германии «Гамбург Пантер».

Матчи этого квартета прошли в Латвии. Белорусы, сыграв вничью с хозяевами паркета — 3:3, в оставшихся двух встречах сумели победить. Сначала поверженной оказалась словацкая команда — 4:3, а в заключительном туре был разгромлен немецкий коллектив со счетом 6:1. В итоге «ВитЭн» с первого места вышел в элитный раунд турнира. Вторым стал «Слов-Матик».

Боснийский «Танго» в элитном раунде оказался в группе 2 вместе с венгерским «Дьором», грузинским клубом «Иберия Стар» и болгарским коллективом «Гранд Про». Встречи этого квартета прошли в Венгрии. В первом поединке «Танго» уступил хозяевам площадки со счетом 2:4. Вторую встречу «Танго» провел против грузинского клуба, на площадке которого состоялся «Финал четырех» предыдущего розыгрыша турнира. В этом матче был зафиксирован нетипичный для футзала результат — 0:0.

Наконец в заключительном туре «Танго» сумел добиться победы над болгарской командой со счетом 8:4 и вышел со второго места в элитный раунд. Первой командой квартета стал «Дьор».

Матчи группы С состоятся в Алматы с 19 по 24 ноября. В эти же сроки сыграют команды в остальных трех квартетах. В группе А хозяином площадки является чешский «Хрудим», в компании к которому попали испанская «Барсело-

на», «Тыргу-Муреш» из Румынии и соперник «Тулпара» по основному раунду украинский «Локомотив». В группе В соперник «Кайрата» по финалу предыдущего Кубка УЕФА, московское «Динамо», поведет борьбу с сербским «Экономцем», словацким «Слов-Матиком» и «Литней» из Словении. Все поединки состоятся на площадке «Литви». В квартете под литерой D португальский «Спортинг» сыграет с венгерским «Дьором», командой «Араз» из Азербайджана и голландским «Эйндховеном». Поединки этой группы пройдут на площадке португальского клуба.

Победители четырех групп элитного раунда выйдут в финальную стадию, которая пройдет в конце апреля будущего года. Хозяин финальной стадии будет определен позже, из числа четырех команд, преодолевших элитный раунд. Место проведения «Финала четырех» будет определено на заседании Исполнительного комитета УЕФА, которое состоится 12 апреля в Бильбао.

**ГАМРЛИК
ЗАВЕРШИЛ
КАРЬЕРУ**

Олимпийский чемпион 1998 года в составе сборной Чехии по хоккею Роман Гамрлик объявил о завершении карьеры. Об этом сообщает официальный сайт НХЛ. 39-летний защитник заявил, что в детстве не мог и думать о том, что будет играть в НХЛ, однако его мечта осуществилась. По словам Гамрлика, для него большая честь провести 20 сезонов в сильнейшей лиге мира. Последним клубом защитника был «Нью-Йорк Рейнджерс», за который он выступал с марта 2013 года. До этого он играл за «Вашингтон Капиталс», «Монреаль Канадиенс», «Калгари Флеймс», «Нью-Йорк Айлендерс», «Эдмонтон Ойлерс» и «Тампа-Бей Лайтнинг». На счету Гамрлика 638 (155+483) очков по системе «гол+пас» в 1395 матчах регулярного чемпионата НХЛ. Также защитник провел 113 игр Кубка Стэнли, набрав в них 41 (3+38) очко. В 1996, 1999 и 2003 годах чешский хоккеист принимал участие в матчах звезд НХЛ. Со сборной Чехии защитник выиграл «золото» Олимпиады 1998 года в Нагано. (lenta.ru)



ЛЕВ ОСТАЕТСЯ

Немецкий футбольный союз (DFB) на официальном сайте объявил о продлении контракта с главным тренером национальной сборной Йоахимом Левом. Новое соглашение рассчитано до окончания чемпионата Европы 2016 года. Вместе с Левом новые контракты подписали генеральный менеджер сборной Оливер Бирхофф и тренер вратарей Андреас Кепке. Помощник Лева Ханс-Дитер Флик после чемпионата мира 2014 года перейдет на должность спортивного директора DFB. Прежнее соглашение главного тренера было рассчитано до конца ЧМ-2014. Немцы получили прямую путевку на турнир в Бразилии, выиграв свою отборочную группу. Лев возглавлял сборную Германии в июле 2006 года после двух лет работы в тренерском штабе команды. Под руководством Лева сборная Германии стала третьей на чемпионате мира 2010 года. На европейском первенстве 2008 года немцы заняли второе место, а на Евро-2012 выиграли «бронзу». (lenta.ru)

Российскому боксеру Денису Лебедеву вернули титул чемпиона мира по версии WBA (Всемирная боксерская ассоциация) в весе до 90,7 килограмма, которого он лишился после поражения в бою с Гильермо Дюжосом из Панамы. Дюжос, проваливший допинг-тест после этого поединка, признан виновным в применении запрещенных препаратов. Об этом сообщает интернет-издание Fightnews. Лишить Дюжоса титула постановил комитет WBA по чемпионским боям. По сведениям Fightnews, анализ контрольной допинг-пробы не проводился. Ранее Дюжос утверждал, что контрольная проба была вскрыта и наличие в организме боксера допинга не подтвердилось. Будет ли к Дюжосу применены какие-то дополнительные санкции (например, штраф или дисквалификация), не уточняется. По данным издания, WBA назначила бой-реванш между российским и панамским боксерами. Если представители спортсменов не договорятся, право организации этого поединка будет выставлено на торги. Поединок Лебедев — Дюжос состоялся 17 мая 2013 года в Москве. В этом бою Дюжос победил техническим нокаутом в 11-м раунде. Благодаря победе над Лебедевым панамский боксер вернул чемпионский титул, которого его ранее лишили из-за того, что бой Дюжоса с россиянином несколько раз срывался (поединок Лебедев панамец проводил в статусе «временно действующего» чемпиона). СМИ сообщали, что по окончании боя Дюжос отказывался пройти допинг-тесты, согласился только после долгих убеждений. Анализ пробы, проведенный в лаборатории Российского антидопингового агентства (РУСАДА), показал, что в организме спортсмена содержался запрещенный фуросемид. Этот мочегонный препарат сам по себе не помогает улучшить спортивные результаты, но может использоваться либо для сброса веса, либо как маскирующий агент — чтобы скрыть следы применения стероидов. Узнав о результатах анализа, Дюжос заявил, что не употреблял запрещенные вещества, а допинг-скандал назвал «оправданием для русских». (lenta.ru)



**ЛЕБЕДЕВУ ВЕРНУЛИ
ТИТУЛ**

Игра на своем поле

У каждого пилота есть счастливая трасса, на которой ему сопутствует успех. Приведем примеры такого плодотворного сотрудничества

В прошлое воскресенье Себастьян Феттель одержал свою четвертую победу в пяти гонках на «Сузуке»; кроме того, на счету немца здесь четыре поул-позиции из пяти возможных. Худшим же результатом трехкратного чемпиона мира на японской трассе является третье место в гонке и второе в квалификации. Однако Феттель далеко не единственный гонщик, у которого есть любимая трасса, отвечающая пилоту взаимностью. Вместе с F1 Fanatic вспомним 10 других наиболее ярких примеров.

Михаэль Шумахер — «Манья-Кур»
Семикратный чемпион мира вполне заслуживает места в отдельном списке: столь велико было его превосходство над соперниками в годы выступления за «Феррари». В это трудно поверить, но за свою карьеру он одержал пять и более побед на 10 (!) различных трассах.

Наиболее счастливым местом для Михаэля Шумахера был «Манья-Кур»: в период с 1994-го по 2006-й немец выиграл аж восемь Гран-при Франции. Самой запоминающейся из этих побед, безусловно, является триумф в сезоне-2002, когда Михаэль на последних кругах сломил сопротивление Райкконена. Это позволило Шумахеру досрочно завоевать пятый чемпионский титул, гарантировав себе чемпионство раньше, чем кто бы то ни было в истории.

Кими Райкконен — «Спа-Франкоршам»
Трасса в Спа является серьезным вызовом для пилотов, и тот факт, что Кими Райкконен добился больших успехов в Бельгии, говорит о многом. В период с 2004-го по 2009-й финн одержал четыре победы в пяти гонках на «Спа-Франкоршам», причем еще к одной он был очень близок: в 2008-м Кими разбил машину на последних кругах в борьбе за лидерство в гонке в непростых погодных условиях.

Если бы не «отпуск» Райкконена, из-за которого он пропустил два сезона, и отсутствие Гран-при Бельгии в календаре чемпионата мира в 2003 и 2006 годах, финн вполне мог бы записать на свой счет еще несколько побед в Арденнах.

Джим Кларк — «Спа-Франкоршам»
Задолго до Райкконена на совершенно иной трассе в Спа блистал

еще один не слишком разговорчивый гонщик, обладавший экстраординарным талантом. Джим Кларк одержал четыре победы подряд на проходившей сквозь бельгийские деревья 14-километровой трассе старой конфигурации, безумно быстрой и опасной.

Никто не мог одолеть Кларка в Спа с 1962 по 1965 год. Его победа в 63-м была без преувеличения величайшим примером его гениальности: стартовав с восьмого места, в дождливых условиях он опередил ближайшего из соперников на... пять минут!

Тем не менее англичанин не испытывал особой любви к трассе, которая унесла жизни его соотечественников Криса Бристуо и Алана Стейси в ужасных авариях в гонке 1960 года.

Жаки Икс — «Нюрбургринг»
Дебют Жаки Икса на «Нюрбургринге» в 1967-м получился более чем многообещающим: на машине «Формулы-2» 22-летний бельгиец показал третьи времена в квалификации, уступив по ее итогам лишь выступавшим на болидах «Ф-1» Кларку и Денни Хьюму. По правилам того времени в гонке он ушел в бой с последним рядов стартовой решетки в компании других представителей младшего класса, но быстро смог пробиться на пятое место, пока не сошел с дистанции.

В дальнейшем он одержал две победы в «Зеленом аду», несмотря на то что в его распоряжении далеко не всегда была лучшая техника, и завоевал четыре поул-позиции за пять лет.

Льюис Хэмилтон — «Хунгароринг»
Первая победа Льюиса Хэмилтона за рулем «Мерседеса» была одержана им в этом сезоне в Венгрии и стала для него четвертым триумфом на «Хунгароринге» в карьере. Благодаря ей англичанин сравнялся по количеству выигранных гонок на венгерской трассе с Шумахером — больше побед здесь нет ни у кого. Из семи гонок в Венгрии, в которых стартовал Хэмилтон, он лишь однажды не мог рассчитывать на то, чтобы финишировать первым: в 2008-м он выбыл из числа претендентов на победу из-за прокола колеса.

Льюис имеет также впечатляющую статистику по выступлениям в Канаде. Он выиграл три из шести своих гонок на трассе, носящей

имя Жюль Вильнева (включая свою первую победу в «Формуле-1»), и четырежды стартовал там с поула.

Ален Прост — «Жаккарпауга»
Когда в 1990-м бразильский Гран-при перешел со скудной трассы в Рио-де-Жанейро обратно на «Интерлагос», не многие пилоты были разочарованы. Но вот Ален Прост, должно быть, расстроился больше всех: француз выиграл ровно половину гонок, проведенных с 1982-го по 1989-й на «Жаккарпауга», — четыре. Правда, первая из этих побед была довольно спорной: Прост финишировал третьим, но позже был объявлен победителем после дисквалификации Нельсона Пике и Кеке Росберга из-за недовеса.

Столь счастливая для четырехкратного чемпиона мира трасса уже является частью истории: она была снесена при подготовке к Олимпийским играм 2016 года, а на ее месте строится тренировочный комплекс для спортсменов.

Мика Хаккинен — «Катулуния»
Трасса в столице Каталонии прекрасно подходит болидам, главным козырем которых является аэродинамика. Имея в своем распоряжении творения Эдрина Ньюи, Мика Хаккинен одержал в Барселоне три победы подряд и остановился (в прямом смысле слова) в шаге от четвертой: в 2001-м у финна на последнем круге гонки сорвал двигатель.

Учитывая, что в 97-м Хаккинен выиграл Гран-при Европы в Хересе, Испания является для него наиболее успешной страной за все время выступления в «Ф-1». Любопытно, что после того, как финн покинул команду, закончив карьеру, «Макларен» выиграл лишь одну из последующих 17 гонок на испанской земле.

Найджел Мэнселл — «Сильверстоун»
Найджел Мэнселл как-то раз заявил, что поддержка британских болельщиков делает его на целую секунду быстрее на «Сильверстоуне». Учитывая его статистику на домашней трассе, в словах чемпиона мира 1992 года можно не сомневаться: после дебютной победы в Брэндс-Хетче в 85-м он принес «Уильямсу» четыре победы в Сильверстоуне между 1986 и 1992 годами.

Наиболее запоминающимся был его триумф в 1987-м, когда в борьбе

за победу он, несмотря на то что топлива в его баках едва должно было хватить до финиша, опередил своего напарника и будущего чемпиона мира того года Нельсона Пике. Горючее закончилось аккурат после пересечения линии финиша, и Мэнселл тотчас же был окружен толпой ликующих болельщиков.

Нельсон Пике — Монца
Бесспорно, самым недооцененным из всех трехкратных чемпионов мира является Нельсон Пике. Бразильцу удавалось выигрывать гонки и чемпионаты, имея среди соперников таких пилотов, как Прост, Сенна и Мэнселл.

Пике блистал на скоростных трассах, где требовалась мощь двигателя, и трасса в Монце подходила ему идеально. Его статистика в Гран-при Италии была превосходной: он выиграл четыре гонки в Монце в 80-е, выступая за «Брэбхем» и «Уильямс».

В 1987-м, на пути к своему третьему титулу, он одержал особенно сладкую победу, взяв верх над своим соотечественником Сенной, который вылетел в «Параболике» на последних кругах гонки.

Айртон Сенна — Моноко
Ни одна трасса не связана с именем Айртон Сенны так, как Моноко. Начало было положено в 1984-м, когда новичок на «Тоулмене» в дождь уверенно прорывался сквозь полетон. В 1992-м Сенна оставил позади куда более быстрый «Уильямс» Мэнселла, а между этими двумя памятными событиями было немало и других ярких моментов.

Бразилец поднимался на вершину ступень импровизированного подиума в Моноко шесть раз в период с 1987-го по 1993-й и лишь в 88-м остался без победы — разбив свой болид, имея 50-секундное преимущество над соперниками. После той неудачи Сенна одержал здесь пять побед подряд, и кто знает, как долго продлилась бы эта серия, если бы не трагическая гибель Айртон в Имоле в 94-м — в преддверии Гран-при Моноко.

До Сенны главным специалистом по узким улочкам княжества считался Грэм Хилл — «Мистер Моноко». В период с 1963 по 1969 год британец выиграл пять гонок в Моноко, одержав здесь более трети всех своих побед в «Формуле-1».

Виталий Крысанов
championat.com

СЫДЫКБЕК
ИНТЕРЕСЕН
ПОЛЯКАМ

Молодым полузащитником шымкентского «Ордабасы» Дидаром Сыдыкбеком заинтересовался клуб высшей лиги Польши. Активный интерес к 20-летнему воспитаннику столичного футбола Дидару Сыдыкбеку проявляет клуб «Widzew Lodz», который представляет высшую польскую лигу. Вполне возможно, что после окончания сезона молодой игрок поедет на просмотр в Польшу. Напомним, что свою профессиональную карьеру перспективный футболист начал в клубе первой лиги «Астана-1964». В начале текущего сезона Сыдыкбек отправился в аренду в «Актобе». А после перерыва перешел в «Ордабасы». В премьер-лиге Дидар играет в статусе «лимитчика». За шымкентцев он провел 4 игры. Еще один матч в активе у него за «Актобе». В последней игре «Ордабасы» против «Кайрата» Дидар Сыдыкбек по версии агентства статистики «InStat» вошел в тройку лучших игроков матча. (sports.kz)

МАТЧ РАССУДЯТ
УКРАИНЦЫ

Матч третьего тура групповой стадии Лиги Европы УЕФА между карагандинским «Шахтером» и «АЗ» из Алжира рассудит украинская бригада арбитров. Главным судьей матча назначен Евгений Арановский, его помощниками на линии будут Александр Войтюк и Сергей Беккер, а за воротами главному арбитру будут помогать Сергей Бойко и Анатолий Абдула. Резервный арбитр – Владимир Володин. (sports.kz)

СКАРПОНИ
ПЕРЕЙДЕТ
В «АСТАНУ»

Итальянский гонщик Микеле Скарпони подпишет контракт с «Астаной». Спортсмен уже пришел к соглашению с командой. Подписание контракта должно состояться на этой неделе. Скарпони будет капитаном «Астаны» на «Джиро д'Италия-2014» и помощником Винченцо Нибаля на «Тур де Франс-2014», сообщает Cycling News. Напомним, что в сезоне-2013 гонщик выступал за команду «Lampre-Merida». (cyclingnews.com)

АСАН БАЗАЕВ
ЗАВЕРШАЕТ
КАРЬЕРУ

Гонщик Astana Pro Team Асан Базаев решил завершить карьеру велогонщика по окончании сезона-2013, повесив колеса на гвоздь после 10 лет в профессионалах. Базаев, трижды бывший чемпионом Казахстана, был первым гонщиком «Астаны», добывшим победу в цветах команды, победив на этапе Тура Германии в 2006 году. Генеральный менеджер Astana Pro Team Александр Винокуров тепло поблагодарил Асана Базаева за его долгую карьеру: «Асан был с командой с самого ее начала, он обещал весь мир в цветах «Астаны» за последние десятилетия. В этом году он был частью состава на «Тур де Франс», сражаясь вместе с товарищами по команде в Пиренеях и Альпах. Нам будет не хватать его на дорогах, в автобусе команды и в отеле накануне и после гонок, мы желаем ему всего наилучшего на новой стадии его карьеры». Два гонщика, присоединившись к команде в 2014 году, укомплектовывая элитный состав к предстоящим соревнованиям. 22-летний Даниил Фоминцев провел этот сезон в составе Continental Team Astana, набравшись опыта в ходе самых серьезных испытаний в гонках по Европе и во всем остальном мире, а Валентин Иглинский возвращается в одну команду со своим братом после года, проведенного в цветах французской Ag2r-La Mondiale. «Фоминцев показал, что обладает неплохим потенциалом стать одним из гонщиков мирового класса, показав солидный результат в топ-10 на мировом первенстве и добыв место на подиуме Тура озера Цинхай. У него отличный мотор в раздельке, которую, мы надеемся, он продолжит развивать и дальше, он также показал, что может усердно работать над своей подготовкой и стремлением добиться результата», – сказал Александр Винокуров. «Мы встречаем Валентина с большим интересом, мы рады его возвращению в родную семью. Дверь всегда была открыта для его возвращения, мы уверены, что когда вновь придет время всенных классик, Валентин примет плечо своему брату Максиму и поведет команду в первых рядах пелотона», – добавил Винокуров. (proteam-astana.com)

У турнирного
«Экватора»

Во вторник и среду состоялись матчи третьего тура Лиги чемпионов

Данияр Балахметов

Дистанция группового этапа Лиги чемпионов постепенно подошла к своей середине. Во вторник и среду в восьми группах состоялись матчи третьего тура. Из-за своего позднего окончания поединки среды в квартетах А-Д не попали в обзор. Между тем немало интересного произошло во вторник, когда встречались команды в группах Е-Н.

Группа Е

«Челси» учинил второй разгром на выезде Лондонский «Челси» после осечки, допущенной на старте турнира в матче против «Базеля», сумел выйти на лидирующие позиции в группе. В прошлом туре «аристократы» нанесли поражение в Бухаресте «Стяуа» – 4:0. Теперь «Челси» в Гельзенкирхене разгромил «Шальке» со счетом 3:0.

Дважды в поединке отличился Фернандо Торрес (5-я и 69-я минуты). А последний гол во встрече на свой счет записал Эден Азар (87-я минута).

Мир при Бухаресте

Румынская «Стяуа» и швейцарский «Базель» провели встречу в Бухаресте. Поединок между этими командами завершился вничью. На 48-й минуте игрок «Базеля» Марсело Диас вывел свою команду вперед. А на 88-й минуте Леандро Тату принес бухарестскому клубу ничью – 1:1.

После трех туров у «Челси» и «Шальке» по 6 очков. 4 балла набрал «Базель». И лишь одно очко в активе у «Стяуа».

Группа F

«Боруссия» вернулась в Лондон, чтобы победить Встречу между «Арсеналом» и дортмундской «Боруссией» можно отнести к одной из центральных во вторник. Немецкий клуб несколькими месяцами ранее усту-



пил в столице Англии в финале Лиги чемпионов «Баварии». Теперь «Боруссия» играла в Лондоне против «Арсенала». И на 16-й минуте встречи Генрих Мхитарян вывел свою команду вперед.

Незадолго до перерыва Оливье Жиру восстановил равновесие. Однако на 82-й минуте Роберт Левандовски принес победу «Боруссии».

«Олимпик» без очков

Французский «Олимпик» в нынешней Лиге чемпионов не сумел на-

брать пока ни одного очка. Во вторник клуб из Марселя принимал на своем поле «Наполи». Итальянцы в конце первого тайма усилили Хосе Кальехона вышли вперед. На 67-й минуте Дуван Сапата увеличил отрыв гостей.

Хозяева лишь на 86-й минуте сумели сократить счет, который остался победным для «Наполи». Отличился в составе «Олимпика» Андре Айю.

По итогам трех туров сразу три команды в этом квартете набрали

по 6 очков: «Арсенал», «Боруссия» и «Наполи».

Группа G

«Зенит» героически выигрывает в Португалии Питерский «Зенит» сумел одержать первую победу в групповом раунде нынешней Лиги чемпионов. Команда Лучано Спалетти встречалась на выезде с «Порту», который с 6-й минуты оказался в меньшинстве.

Победный гол «Зенит» забил на 86-й минуте. Отличился Александр Кержаков, воспользовавшийся передачей некогда любимица местной публики Халка. Стоит отметить, что голкипер гостей Юрий Лодыгин, получив травму головы, доиграл матч до конца.

«Атлетико» упрочил лидерство

Испанский «Атлетико», победив в Вене «Аустрию», увеличил отрыв от преследователей. В составе гостей отличились Рауль Гарсия (8-я минута) и дважды Диего Коста, поразивший ворота Хайнца Линднера на 20-й и 53-й минутах.

Сейчас в активе у «Атлетико» 9 очков. Четыре балла набрал «Зенит». На очко меньше у «Порту». И всего лишь один балл у «Аустрии».

Группа H

Ничья в Милане

Встреча «Милана» и «Барселоны» стала едва ли не центральной в первый игровой день третьего тура. Лидеры группы H в этом поединке поделили очки. На 9-й минуте Робиньо вывел итальянский клуб вперед. А на 23-й минуте отличился Лео Месси. Больше в поединке забитых голов зафиксировано не было.

«Селтик» уходит со dna таблицы

Шотландский «Селтик» – обидчик карагандинского «Шахтера» в квалификации Лиги чемпионов – сумел уйти с последнего места в группе. Для этого шотландцам надо было одолеть на своем поле амстердамский «Аякс».

На 43-й минуте Джеймс Форрест реализовал пенальти и вывел «Селтик» вперед. А на 53-й минуте Бирам Каляя удвоил преимущество «кельтов».

Голландцы лишь на 4-й добавленной минуте сумели распечатать ворота хозяев. Отличился Лассе Шене.

После трех туров «Барселона» набрала 7 очков. На два меньше у «Милана». Три балла в активе «Селтика». И одно очко у «Аякса».

На «стыке»

Определились все пары раунда плей-офф отборочного турнира ЧМ-2014 в зоне УЕФА



Вячеслав Селезнев
Фото: sportbox.ru

В понедельник восемь европейских сборных, занявшие вторые места в своих группах отборочного турнира чемпионата мира 2014 года, посредством жребия были разбиты на четыре пары, победители которых попадут в Бразилию, сборная Дании из-за самых низких показателей заняла девятое место и борьбу прекратила. А главная интрига последней стадии европейского «отбора» заключалась в том, кому же достанется сборная Франция.

По воле жребия и турнирных раскладов «трехцветные» оказались в числе несезных сборных. Список остальных команд, также попавших во вторую корзину, пополнился шведами, исландцами и румынами. То есть эти сборные никак не могли стать соперниками французам.

Зато из первой корзины на Францию могли попасть команды Хорватии, Португалии, Украины и Греции. В итоге при жеребьевке французы достались сборной Украины.

Весьма интригующе смотрится пара Швеция – Португалия. Также многих интересует, чем закончится дуэль Исландии и Хорватии. Островитяне впервые в своей футбольной истории сумели попасть в плей-офф отборочного турнира. И являются открытием квалификации. Хорватия в этом плане более искусственная сборная. С 1996 года

хорваты пропустили лишь два турнира: Евро-2000 и чемпионат мира-2010 в ЮАР.

Нельзя назвать блеклой вывеску «Греция – Румыния». Матчи состоятся 15 и 19 ноября.

Швеция – Португалия

Эта пара, если можно так выразиться, является одной из сильнейших. Шведы в отборочном турнире оказали достойное сопротивление Германии, которая является безоговорочным фаворитом любого «отбора» или финальной части. Чего стоит хотя бы прошлогодняя встреча в Берлине, когда бундестим вела у скандинавов со счетом 4:0, но в итоге представители Северной Европы нашли в себе силы отыграть этот гандикап.

А недавний поединок этих сборных в Солнье прошел по канонам первоклассного триллера. Здесь так же было забито 8 голов, но на этот раз шведы уступили немцам – 3:5.

Португальцы в нынешней отборочной кампании соперничали в группе со сборной России, которая уверенно заняла первое место и напрямую попала в Бразилию. Стоит отметить, что португальцы на третий турнир подряд вынуждены пробавиться посредством стыковых матчей. И что символично, по пути на чемпионат мира-2010 и Евро-2012 португальцы неизменно встречались с командой Боснии и Герцеговины. Осенью 2009 года Роналду и Ко, одержав две минимальные победы (оба раза по 1:0),

сумели забронировать путевку в ЮАР. А через два года португальцы, сыграв в гостях нулевой ничью, разгромили балканскую команду дома со счетом 6:2.

Однако теперь боснийцев в стыковых матчах не будет, поскольку они впервые в своей истории пробились в финальную часть мирового первенства напрямую, заняв первое место в своей группе.

Украина – Франция

У многих свежи воспоминания о матче чемпионата Европы 2012 года между сборными Украины и Франции. Тогда сильнейший ливень, прошедший над Донецком, стал причиной остановки поединка на целый час. Благо ультрасовременная «Донбасс Арена» оказалась готовой к такому форс-мажору и матч был доигран в нормальных условиях. Победу в нем одержали французы (2:0).

В нынешнем противостоянии сборную Франции закономерно причисляют к фавориту пары. Однако делать далеко идущих выводов не стоит. Кого делегирует в Бразилию этот «стык» предсказать крайне трудно. В своей группе украинцы уступили англичанам лишь одно очко. Причем в очных встречах с родоначальниками футбола «жовто-блакитные» оба раза сыграли вничью – 1:1 в гостях и 0:0 дома. Кстати, на «Уэмбли» англичанам удача улыбнулась на исходе поединка, когда Фрэнк Лэмпард с одиннадцатиметрового сравнял

счет. Оказать сопротивление Франции нынешней сборной Украины вполне по силам.

Сами французы в отборочном турнире выступали в самой малочисленной группе, где было представлено всего 5 команд. Своему главному конкуренту сборной Испании «трехцветные» уступили дома со счетом 0:1, а в гостях была зафиксирована ничья – 1:1. Испанцы, набрав 20 очков, на три балла опередили французов и обеспечили себе участие на мировом первенстве.

Румыния – Греция

Румыны лишь на финише групповой стадии отборочной кампании сумели обойти сборные Венгрии и Турции. Обе попали под горячую руку голландцев, которые одними из первых в европейской зоне забронировали себе путевку на мировое первенство.

Команда Виктора Пидукурэ сумела выжать максимум в последних матчах против Андорры и Эстонии и, воспользовавшись потерями своих главных конкурентов, сохранила шансы на место среди участников первенства планеты.

Что касается греков, то они, набрав со сборной Боснии и Герцеговины одинаковое количество очков в группе, борьбу за первое место проиграли балканцам по сути давно, поскольку они обеспечили себе неотыгрываемую разницу забитых и пропущенных мячей. При этом боснийцы в очных встречах с греками набрали четыре из шести возможных очков.

После победного для себя Евро-2004 греки сыграли на Евро-2008 и Евро-2012, а также проблись на мировое первенство в ЮАР.

Румыны на чемпионате мира не играли с 1998 года. А на чемпионате Европы после 2000 года сборная Румынии сыграла всего один раз, в 2008 году.

Исландия – Хорватия

Неоспоримым фаворитом этой пары является сборная Хорватии. В своей группе «шашечные» стали вторыми после бельгийцев, которые, пожалуй, располагают лучшим составом за последние годы.

По окончании групповой стадии квалификации рулевой хорватской сборной Игор Штимац подал в отставку из-за неудовлетворительных результатов. Какую роль этот фактор сыграет в противостоянии с Исландией, неизвестно. Впрочем, ждать осталось немного.

Что касается островитян, то они набрали такое же количество очков в своей группе, как и сборная Хорватии (17). И то, что исландцы способны на сюрпризы, наверняка могут подтвердить сборные Словении, Норвегии или Албании, которые оказались позади них в группе Е. Помимо этого в гостевом поединке с победителем группы командой Швейцарии исландцы сумели набрать одно очко, сыграв в поистине боевую ничью – 4:4.

ДИЯС ПОБЕЖДАЕТ
В ЯПОНИИ

Казахстанская теннисистка Зарина Диас в среду вышла во второй круг одиночного разряда турнира серии ITF в Хамаматах (Япония) с призовым фондом \$25 тыс. В матче первого круга Диас, посеяная в одиночном разряде под первым номером, обыграла японку Ману Аюкаву 6:3, 6:2. Соперницей казахстанки по второму кругу стала представительница Индии Анкита Райна, которая на старте была сильнее японки Юки Хигучи 6:3, 6:3. Женский тур соревнований серии ITF находится под непосредственным патронатом Международной ассоциации тенниса. Мужской и женский тур ITF, состоящие из турниров Satellite tournament и Futures Tournaments, служат начальными ступенями в мире профессионального тенниса и их результаты учитываются в рейтингах ATP и WTA для допуска спортсменов к более значимым соревнованиям с большим призовым фондом. (newskaz.ru)

КУКУШКИН
УСТУПИЛ ГАСКЕ
В МОСКВЕ

Десятая ракетка мира Ришар Гаске стал победителем турнира «Кубок Кремля». В финальном поединке 27-летний француз переиграл 102-го номера рейтинга ATP, 25-летнего Михаила Кукушкина, представляющего Казахстан, – 4:6, 6:4, 6:4. Кукушкин выиграл первый сет, однако затем Гаске сравнял счет в матче, после чего в решающем сете добился итговой победы. На счету Ришара двенадцать эйсов и одна двойная ошибка, во время как Михаил пятнадцать раз подавал навывел и один раз ошибся на подаче. Поединок продолжался 2 часа 24 минуты. Теперь француз ведет в очном противостоянии со счетом 2:0. Эта победа принесла Гаске десятый титул ATP в карьере и третий – в сезоне 2013 года. Также французский спортсмен получит \$134,8 тыс. призовых и 250 очков в зачет мирового рейтинга. По состоянию на понедельник Кукушкин отыграл 35 позиций и теперь занимает в рейтинге 67 место. (gotennis.ru)

ВОСКОБОВА
УЛУЧШИЛА
СВОЙ РЕЙТИНГ

Казахстанская теннисистка Галина Воскобова за истекшую неделю поднялась на две строчки в Top-100 обновленного рейтинга одиночного разряда Женской теннисной ассоциации (WTA). По состоянию на 21 октября Воскобова поднялась на 70 место в рейтинге против 72-го недель раннее, Ярослава Шведова опустилась на пять позиций и стала 82-й. В первую сотню входит также казахстанка Юлия Путинцева (94 позиция против 96-й недели раннее). Во второй сотне Сесиль Каратанчева поднялась на 139 место со 148-го недель раннее, Зарина Диас опустилась на три строчки – до 178 места. В пятой сотне Анна Данилина осталась на 450-й строчке, Камила Керимбаева – на 457-й. Возглавляет рейтинг одиночного разряда по-прежнему американка Серена Вильямс, второй идет белоруска Виктория Азаренко, третья россиянка Мария Шарарапова. В рейтинге парного разряда казахстанка Воскобова за неделю опустилась с 29-го на 33 место, Шведова – с 59-й на 63 позицию. В пятой сотне казахстанка Керимбаева осталась на 459 месте, Диас – 465-й, Данилина – поднялась на строчку, до 477 места. Лидируют в рейтинге парного разряда итальянки Сара Эррани и Роберта Винчи, на третье место вышла представительница Словении Катарина Среботник. (newskaz.ru)

ЕЛЕУСИНОВ

В 1/4 ФИНАЛА ЧМ

Капитан казахстанской сборной Данияр Елеусинов оспаривал выход в четвертьфинал чемпионата мира в весе 69 кг с представителем Франции Сулеймани Сиссоко. Победу в поединке одержал Данияр Елеусинов, ставший девятым четвертьфиналистом от Казахстана. Напомним, что ранее в четвертьфинале прошли Биржан Жакипов (49 кг), Илья Сулейменов (52 кг), Кайрат Бралев (56 кг), Берик Абдрахманов (60 кг), Мерей Акшалов (64 кг), Жаныбек Алимханулы (75 кг), Адильбек Ниязметов (81 кг) и Иван Дычко (91 кг). (sports.kz)

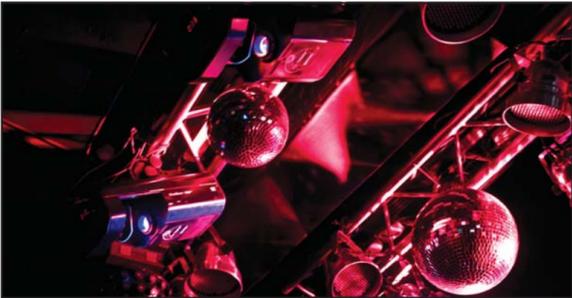
Jazzystan ОТМЕТИЛ СВОЕ ЧЕТЫРЕХЛЕТИЕ



Алена Тайбас

Ровно четыре года назад, в октябре 2009-го, Алматы впервые познакомился с форматом международного фестиваля Jazzystan. Горожане должны быть благодарны за это идейному вдохновителю и основателю фестиваля Рустаму Оспанову.

Это новое культурное событие объединило всех любителей качественной музыки нашего города. За годы существования Jazzystan стал своеобразным эталоном качества и уровня мероприятия. Что бы ни проводилось под эгидой данного фестиваля, какие бы музыканты на



лен тем, что, по сути, представлял собой аналог первой живой хип-хоп-команды в Японии.

В 2004 году группа перестала существовать, и ребята основали трио Cro-Magnon. За последние 9 лет музыканты выпустили 5 полноценных альбомов, 3 концептуальных релиза и запись одного из живых концертов, трижды совершили европейский тур, состоящий из 11 стран, и 5 раз объездили со своими концертами Юго-Восточную Азию. У Cro-Magnon репутация лучшей в мире команды, исполняющей танцевальную музыку вживую.

Также на вечеринке выступил один из самых ярких freestyle-диджеев в мире. Masaya Fantasia свободно оперирует музыкальными жанрами, не ограничивая себя в чем-то одном. Он легко может сыграть для b-boy-аудитории и одновременно с этим произвести впечатление на тех, кто не равнодушен к электронной музыке в целом.

В детстве Masaya обучался игре на фортепиано и вместе с этим благодаря музыкальной коллекции родителей был страстно увлечен джазом. Поскольку в 90-е хип-хоп содержал в себе значительное количество джазовых семплов, жанр навсегда вошел в список фаворитов Masaya. Позже диапазон его музыкального восприятия был расширен, и в 2001-м Masaya создал ставший впоследствии культовым музыкальный магазин и лейбл Jazzu Spot. Работая над ним, он спродюсировал такие известные проекты, как DJ Mitsu the beats, Cro-Magnon, Grooveman Spot, Tetotyu BLK и др. После 4 европейских туров это первый визит диджея в Казахстан.

Стоит отметить, Masaya является личностью достаточно разносторонней. Его таланты широко раскрыты не только в сфере музыки, где он выступает в роли владельца лейбла, диджея, продюсера, но и в спорте. Он входил в сборную Японии по мини-футболу (2-е место в мировом первенстве!) и все еще продолжает активно играть. В Японии его спонсируют Adidas и знаменитый лыжный бренд Vector Glide. Плюс ко всему он профессиональный скалолаз и регулярно принимает участие в чемпионате на кубок мира. В общем Masaya – очень креативный атлет!

него ни приезжали – это неизменно лобопытнейшее событие сезона. Как уточняют организаторы фестиваля, «Jazzystan представляет в нашей стране самые необычные формы джазовой музыки и сопредельных стилей. При всем жанровом многообразии неизменным на форуме остаются принципиальные вещи – красота музыки и красота души, которыми артисты с разных концов света делятся со всеми неравнодушными казахстанцами».

Высокий статус мероприятия был подтвержден и недавней вечеринкой в честь дня рождения фестиваля, на которой выступили сам Рустам Оспанов и гости из Японии. Участники японской команды Cro-Magnon познакомилась друг с другом в США во время своего обучения в Бостоне в знаменитом музыкальном колледже Berklee. Вернувшись обратно в Японию, они основали hiphop-коллектив Loop Junktion. Проект был примечате-



Вечная песнь Биржана и Сары

Айнур Касенова

*Не успел я допеть песни свои,
Покидая свою возлюбленную,
Прощай, мой народ!
Скорблю о несбывшейся любви,
Песню недопетую свою
Завещаю тебе, мой народ!*

26 октября Государственный академический театр оперы и балета имени Абая представит новую постановку произведения Мукана Тулебаева, внесшего неоценимый вклад в культурное наследие Казахстана. В этом году страна отмечает 100-летие со дня рождения выдающегося казахстанского композитора.

Произведение не покидает центральную сцену Алматы на протяжении десятилетий. В связи с этим перед творческим коллективом постановщиков стояла сложная задача. Как отмечает генеральный директор театра Габит Несипбаев, первоначальный план работы над спектаклем подразумевал ряд изменений его композиционных элементов, отдельных сцен, обновление костюмов и декораций. Тем не менее зрителю будет представлен совершенно новый спектакль. В процессе обсуждения проекта разработчики переосмыслили бывшие постановки и предложили публике оригинальную концепцию. Так, они пересмотрели не только музыку, общий сценарий, сюжет, но и все хореографические элементы.

Впервые опера «Биржан и Сара» была представлена зрителю в 1946 году. Всем постановкам произведения сопутствовал грандиозный успех. Позже была осуществлена запись оперы на русском языке в исполнении солистов, хора и Симфонического оркестра Государственного радиокомитета СССР

под руководством выдающегося советского дирижера Григория Стоярова.

В июне этого года произведение стало первым спектаклем стольного театра «Астана Опера». Но в отличие от этой постановки грядущая полностью подготовленная отечественными деятелями. В спектакле задействовано много молодых и талантливых артистов, отмечает Габит Несипбаев. К примеру, исполнитель одной из главных партий, а именно отрицательного героя Жанботы, Есенгелди Раин начнет свой послужной список с этой роли.



По мнению Есмухана Обаева, режиссера-постановщика новой версии, Мукан Тулебаев очень современен. Его творчество как никогда актуально в нынешнее время, так как оно воспевает свободу мысли и независимость. В центре сюжета история запрещенной любви двух прославленных акынов Биржана и Сары. Юная девушка против воли обещана другому. Главные

герои не обретут счастья, но народ, оплакивая Биржана, не потеряет надежды на светлое будущее.

Как отмечает дирижер постановщик Ерболат Ахмедьяров, казахская народная музыка хорошо исполняется классическими музыкальными инструментами. Автор оперы не просто представил отечественный фольклор, но и украсил его классическими и джазовыми оттенками. Композитор дал волю в работе дирижером и музыкальным руководителям. Данный спектакль был основан на второй редакции самого Мукана Тулебаева, осуществленной в 1950 году.



Творчество композитора занимает особое место в истории казахской музыки XX века. Ему принадлежат ряд оркестровых и камерных произведений, свыше 50 песен и романсов, обработки народных песен, музыка к спектаклям и фильмам, а также авторство в создании гимна Казахской ССР совместно с Латыфом Хамиди и Евгением Брусиловским.



Вниманию первых руководителей
и финансовых директоров предприятий!

**ДЕНЬГИ РАБОТАЮТ...
И ЗАРАБАТЫВАЮТ ДЕНЬГИ!**

Лицензия Агентства РК по регулированию и надзору финансового рынка
и финансовых организаций № 250 от 26.12.07 выдана АО «Альянс Банк»

ВКЛАДЫ АО «АЛЬЯНС БАНК»
для юридических лиц

**ГИБКИЕ УСЛОВИЯ!
ВЫГОДНЫЕ СТАВКИ!**

*Годовая эффективная ставка вознаграждения до 8,3%

Более подробную информацию о том,
как можно разместить вклад в Альянс Банке,
можно получить по телефону:
258-40-40, вн. 52074, 52589, 52343, 52072.



ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

ЛУЧШАЯ
ШОУ-ПРОГРАММА
НА АВТОСАЛОНЕ
В АСТАНЕ

В Астане состоялась первая международная выставка автомобильного транспорта Astana International Auto Salon-2013. В выставочном комплексе «Корме» крупнейший казахстанский автомобильный холдинг «БИПЭК АВТО» представил: седан премиум-класса KIA Quoris, седан и универсал Skoda Superb, элегантный Skoda Octavia, стильный компактный кроссовер Chevrolet Tracker. Первый вице-министр индустрии и новых технологий Республики Казахстан Альберт Рау посетил выставочный стенд группы компаний «БИПЭК АВТО-АЗИЯ АВТО», где в числе самых интересных экспозиций был представлен седан бизнес-класса KIA Quoris, собранный на заводе «АЗИЯ АВТО» в Усть-Каменогорске. «В свете развития отечественного автопрома, в свете динамично развивающегося авторынка в нашей стране, проведение такой выставки очень актуально. На самом деле, если говорить об успехах программы индустриализации нашей страны, которая началась в 2010 году, одна из отраслей – машиностроение, наш автопром, как раз демонстрирует наиболее лучшую динамику», – сказал Альберт Рау. На стенде было представлено 15 автомобилей, сошедших с конвейера в Усть-Каменогорске, разных классов и ценовых категорий. «Мы непрерывно занимаемся увеличением объемов производства. В этом году мы запустили только новых моделей шесть, я уже не говорю о рестайлинговых автомобилях. До конца года мы хотим запустить еще обновленный Skoda Yeti. А на следующий год также будет несколько новинок», – рассказал президент АО «АЗИЯ АВТО» Ерик Сагымбаев. Группа компаний «БИПЭК АВТО-АЗИЯ АВТО» получила награду за лучшую шоу-программу выставки и была отмечена как крупнейший казахстанский автопроизводитель, способный конкурировать на мировом рынке автомобилей.

КАЗАХСТАНЦЫ
В ТОП-10 ПО ИТОГАМ
РАЛЛИ В МАРОККО

Казахстанцы завершили участие в международном ралли-рейде «Марокко». Гонка проходила с 13 по 19 октября. Всего участникам предстояло пройти более 2 тыс. километров сложнейших трасс и разнообразных ландшафтов. Команда Astana Dakar на соревнованиях была представлена тремя легковыми экипажами, два из которых вошли в топ-10 лидеров гонки. Экипажи Айдын Рахимбаев/Константин Жильцов и Бауыржан Исабаев/Габдулла Ашимов, принимавшие участие в классе T1 на автомобилях Nissan Overdrive, по итогам гонки заняли 6-е и 8-е места. Их коллеги по команде Денис Березовский/Игнат Фалков, расположившиеся на 44-м месте в генеральной турнирной таблице, представляли «Астану» в категории T2 на машине Nissan Patrol. Стоит отметить, что 6-й результат Айдына Рахимбаева/Константина Жильцова, впервые выступивших в Марокко в составе одного экипажа на Тойоте Hilux Overdrive, вполне мог стать и 5-м. На заключительном этапе ребята пришли на помощь перевернувшемуся Марку Дамбровскому, тем самым потеряв время и пропустив в абсолютной квалификации польский экипаж вперед. На этот раз – 6-й результат и огромный опыт в программе подготовки к «Дакару-2014». «Все три экипажа «Астаны» на финише в полном составе, – отметил Айдын Рахимбаев. – Поставленные перед командой цели и задачи выполнены. Команда боролась до конца и продемонстрировала слаженную работу и заслуженный высокий результат. Экипажи «Астаны» прошли отличную тренировку и подготовку к самому главному ралли-марафону планеты». И, по словам самих гонщиков, осталось только «подтянуть гайки» в машинах, и команда Astana Dakar готова достойно представить Казахстан на легендарном и знаменитом «Дакаре».

«АСТАНА-ЩУЧИНСК»
В 2014-М ЗАРАБОТАЕТ
1 МЛРД ТЕНГЕ

На сегодняшний день платная автодорога «принесла» около 350 млн тенге, в следующем году этот показатель вырастет до 1 млрд. «От автодороги «Астана – Щучинск» мы на сегодня собрали порядка 350 млн тенге. В следующем году мы ожидаем, что эта дорога сможет зарабатывать на содержание практически один миллиард тенге», – сказал министр транспорта и коммуникаций РК Аскар Жумагалыев. При этом он сообщил, что тот миллиард, который должен был пойти на содержание данной автодороги, можно направить на средний ремонт других трасс. К слову, на один миллиард можно провести средний ремонт 100 км дорог. В мировом рейтинге по качеству дорог Казахстан занимает 117-е место из 144 стран. «Сегодня строительством, ремонтом местной сети автодорог занимаются непосредственно местные акиматы, и протяженность местной сети достаточно велика – 76 602 км. В этом году охвачено ремонтными работами 2 393 км, в том числе реконструкции подвержены 172 км, капитальному ремонту – 417 км, среднему ремонту – 1 804 км», – пояснил министр. По его словам, эти меры улучшат состояние местных автодорог на 3% и сократят количество неудовлетворительных до 34%.

Chevrolet Tracker:
мечты сбываются

Оксана Ходаева

19 октября в Алматы в рамках выставки «Американская мечта» состоялась презентация автомобиля Chevrolet Tracker. «Благословила» выход нового компактного SUV на рынок Казахстана, торжественно перерезав ленточку под вспышки фотокамер, генеральный консул США в Алматы Тереза Гринчид.

Мировая премьера Chevrolet Tracker состоялась еще в январе текущего года на автосалоне в Детройте, и сегодня он уже красуется в автосалонах нашей страны. Отечественный завод «Азия Авто» стал третьим предприятием после мощностей General Motors в Корее и Мексике, где будет налажен выпуск этой модели – на европейском и российском рынках Tracker будет доступен лишь в 2014 году.

Компактный кроссовер от Chevrolet получил спортивный дизайн, новейшие технологии и богатое оснащение. Внешне новинку отличают двойная радиаторная решетка, знаменитая эмблема «галстук-бабочка», раскосые передние фары и изгибающиеся вертикальные блоки задних фонарей. Эффектно смотрятся рельефные выштамповки на боковинах и спойлер с интегрированным стоп-сигналом. Ниспадающая линия крыши и поднимающаяся

подоконная линия придают силуэту машины динамичность. Завершают картину стальные легкосплавные (в зависимости от комплектации) диски на 16, а в топовой версии – на 18 дюймов.

Под стать оформлен и интерьер – мягкий и приятный на ощупь пластик, псевдоалюминиевые вставки. Подсветка фирменного голубого цвета, панель приборов, соединившая в себе цифровую и аналоговую индикации, комфортные сиденья с развитой боковой поддержкой и широким диапазоном регулировок, мультируль. На центральной консоли расположили 7-дюймовый сенсорный монитор информационно-развлекательной системы My-Link. Последняя, как и полагается всем современным технологиям, «дружит» со смартфонами и включает в себя камеру заднего вида.

Приятно радует и множество отсеков для хранения разного рода мелочей: двухэтажные карманы в дверях, два отсека перчаточного ящика, потайные ящики на торпедо и под пассажирским сиденьем и даже очечник над дверным проемом со стороны водителя.

О том, что автомобиль не боится съезжать с дороги, говорят клиренс в 170 мм и дополнительная защита основных узлов и агрегатов. В багажном отделении объемом



350 литров, которое, при необходимости сложив не используемые сиденья, можно увеличить до 1370 литров, расположена полноценная запаска. В помощь водителю также предназначены система стабилизации движения ESC, включающая в себя систему помощи при трогании на подъеме (HSA), и антиблокировочная система (ABS) с функцией распределения тормозных усилий.

Что касается подвески, то спереди у Chevrolet Tracker McPherson, сзади – торсионная балка. Двигателя будет два – оба 140-сильные: атмосферник объемом 1,8 литра и 1,4-литровый турбированный силовой агрегат. Первый можно будет выбрать в паре либо со 6-ступенчатой мануальной коробкой, либо с 5-диапазонным автоматом. Второй доступен только со 6-ступенчатой механической КПП и системой Start&Stop. Также покупатель сможет выбрать между передним и полным приводом и одной из трех комплектаций оснащения.

Максимальная скорость новинки – 195 км/ч. Цветовая палитра окраски кузова – 9 вариантов. Цена начинается от 3 240 000 тенге.



Эксклюзивный салон индивидуального пошива мужской деловой одежды.

г. Алматы, ул. Кабанбай батыра 88/1, уг. ул. Уалиханова, тел.: (727) 258 82 20, 258 76 17, моб.: +7 777 2218374, e-mail: almaty@mytailor.ru

г. Астана, ул. Достык 1, ВП-11, тел.: (7172) 624 292, 524 472, моб.: +7 777 2275598, e-mail: astana@mytailor.ru

г. Атырау, моб.: +7 777 2517950, e-mail: atyrau@mytailor.ru

www.mytailor.ru

FIND NEW ROADS™

CHEVROLET

CHEVROLET TRACKER
ЛЕГЕНДА ВОЗРОЖДАЕТСЯ

ЭЛЕКТРИЧЕСКИЙ РАЗЪЕМ 230 V
КАМЕРА ЗАДНЕГО ВИДА
ЗАДНИЙ ПАРКТРОНИК
ПОДОГРЕВ ПЕРЕДНИХ СИДЕНИЙ
РАЗВЛЕКАТЕЛЬНАЯ СИСТЕМА MYLINK
САМЫЙ ВМЕСТИТЕЛЬНЫЙ БАГАЖНИК
СРЕДИ КРОССОВЕРОВ – ДО 1370 Л.*

РАССРОЧКА 0% на 3 года

*комплектацию необходимо уточнять в дилерских центрах

АЗИЯ АВТО
БИПЭК АВТО

АСТАНА: пр. Богенбай батыра, 73/1, тел.: (7172) 22-69-58, 22-69-66
АЛМАТЫ: ул. Майлина, 240 А, тел.: (727) 2-555-777, 2-579-777
http://aziaavto.kz | http://bipek.kz

ТОО БИПЭК АВТО Казахстан

КАПИТАЛ
ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМ

Свидетельство
о постановке
на учет
N 12031-Г,

выдано Комитетом информации и архивов, Министерства связи и информации Республики Казахстан от 03.10.2011 г. Собственник и издатель газеты: ТОО «Издательский дом Капитал» Газета является членом организации «Project Syndicate».

Бибинор Танельбаева,
и.о. главного редактора,
руководитель on-line проекта
Ольга Веселова, заместитель главного редактора, veselova@kazmg.kz
Евгения Рассохина, проект-менеджер, zhenya@kazmg.kz
Айжан Касымалиева,
проект-менеджер, aizhan@kazmg.kz
Отдел дистрибуции – 333-45-45

Алишер Абдулин,
редактор (спорт),
Журналисты:
Венера Гайфутдинова, Олег Ни,
Айнур Касенова, Ирина Лукичева,
Вероника Сабитова, Анна Видянова
Спецкор в Астане: Динара Куатова
Корректор: Владимир Плошай
Верстка: Рустем Еспаев
Фотокор: Вячеслав Батурич

Мнение авторов публикаций не обязательно отражает мнение редакции.
Коммерческий департамент – 266-39-39, 333-45-45
Адрес редакции: Казахстан, 050057, г. Алматы, ул. Мынбаева, 53/116 (уг. Ключкова), офис 401.
Тел.: +7 (727) 266-73-34, 266-25-12
Подписной индекс 65009 в каталогах АО «Казпочта», ТОО «Евразия пресс», ТОО «Эврика-пресс», ТОО «Казпресс»

Ответственность за содержание рекламы и объявлений несут рекламодатели. Рукописи не возвращаются и не рецензируются. При перепечатке ссылка на «Капитал.kz» обязательна.
Официальный сайт: www.kapital.kz
Подписано в печать 23.10.2013 г. Заказ N 2330. Общий тираж 40000 экз. Газета отпечатана в типографии: ТОО «ПРИК «Дэуір», г. Алматы, ул. Калдаякова, 17, тел.: 273-12-04, 273-12-54