



Продукты из России займут 34% отечественного рынка



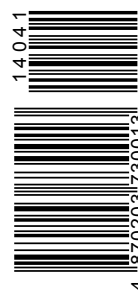
Гиганты франчайзинга на казахстанском рынке ретейла



Олег Новачук, Председатель Правления Группы KAZ Minerals

КАПИТАЛ

№41
(468)



// ЧЕТВЕРГ, 20 НОЯБРЯ, 2014

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК



Второе дыхание текстильного кластера в ЮКО

7 страница

Новый индекс коррупции не в пользу Казахстана

2 страница

«Барыс» продолжает выездную серию

12 страница

Мы в сети
kapital.kz



Три банка объединятся уже в этом году



Анна Видянова

Событие, которого ждали многие, свершилось. На днях стало известно, что акционеры «Альянс банка» утвердили план реструктуризации обязательств банка. Позже, а именно 19 ноября, кредиторы одобрили план по реструктуризации и слиянию «Альянс банка», «Темірбанка» и Forte bank. Предположительно, юридически объединение этих банков завершится в этом году. Новый банк, скорее всего, будет называться Forte bank. Фининститут намерен зафиксировать положительный капитал и снизить уровень «токсичных» кредитов.

Совсем скоро на банковском рынке Казахстана появится новый игрок – процесс объединения «Альянс банка», «Темірбанка» и Forte bank набирает обороты. Процесс по консолидации этих трех фининститут стал более динамичным после того, как стало известно, что акционеры «Альянс банка» утвердили план реструктуризации обязательств банка. Дата 19 ноября стала решающей как для акционеров объединяющихся банков, так и для кредиторов. «В этот день в 10.00 конкурсные кредиторы, то есть все кредиторы, которые подвергнутся реструктуризации, на своем общем собрании проголосовали и поддержали планы по

реструктуризации и слиянию трех банков. По закону требовалось набрать не менее двух третей голосов. Мы набрали 90,51% голосов в поддержку нашего плана по реструктуризации. Таким образом, реструктуризация закончена, зеленый свет юридическому слиянию банка, которое мы намерены завершить до конца года. Мы поставили перед собой задачу, что объединенный банк должен подготовить свою финансовую отчетность уже на 31 декабря 2014 года», – отметил председатель правления «Альянс банка» Тимур Исатаев.

[Продолжение на стр. 5]

Цифра номера

80%

казахстанского книжного рынка занимают российские книги

Подробнее [Стр. 8]

Спикер номера

Талгат Ермегияев, председатель правления АО «НК«Астана ЭКСПО-2017»

Подробнее [Стр. 3]

Цитата номера

«Спрос на качественные логистические услуги в Казахстане значительно превосходит предложение»,

– Евгений Забиякин, генеральный директор PONY EXPRESS-Казахстан

Подробнее [Стр. 7]

Спорт

Сборная Казахстана завершила выступление на ЧМ по тяжелой атлетике на третьем общекомандном месте

Подробнее [Стр. 14]



7888.kz

Лицензия №1.1.6. от 26.09.2013г. выдана ҚФН НБ РК



Астану и Париж теперь связывает новое прямое авиасообщение. Присоединяйтесь к нашему путешествию в мировую столицу велоспорта, начиная с 29 марта на комфортабельных авиалайнерах «Боинг-757».

Центры бронирования и информации:
8 (7172) 584477 в Астане, 8 (727) 2444477 в Алматы.



Астана-Париж
3 раза в неделю

Лучшая авиакомпания Центральной Азии и Индии, Skytrax World Airline Awards 2012, 2013, 2014

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

В АСТАНЕ ПРОВЕРИЛИ ПОЖАРНУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ ОБЪЕКТОВ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

Сотрудниками Управления по чрезвычайным ситуациям района «Алматы» совместно с администрацией городской детской больницы № 2 был организован и проведен комплекс профилактических мероприятий, направленных на повышение пожарной безопасности объектов здравоохранения. В ходе мероприятий были рассмотрены вопросы содержания объектов здравоохранения в пожаробезопасном состоянии, наглядно продемонстрирован порядок проведения профилактических осмотров, разъяснен порядок соблюдения строгого противопожарного режима, порядок действия в случае возгорания, порядок организации эвакуации пациентов и применения первичных средств пожаротушения, проведена лекция по пожарной безопасности. В объеме проведенных мероприятий была дана оценка действиям администрации по вопросам обеспечения пожарной безопасности на вверенном объекте, даны рекомендации по совершенствованию объектовой системы профилактики и предупреждения возможных ЧС. (astana.gov.kz)

КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

АИДА ДЕРЕВЯНКО

+ избрана членом правления – заместителем председателя правления АО «Темірбанк»

АНДРЕЙ ЛЯПУНОВ

+ назначен заместителем акима Карагандинской области

БАХТИЯР УНЕРБАЕВ

+ назначен заместителем акима Алматинской области

ГУЛЬМИРА АЛАБАЕВА

+ назначена директором Государственного музея искусств имени А. Кастеева

ЕЛДОС ЖУМАБАЕВ

+ избран членом правления АО «АТ-ФБанк»

КАНАТ САХАРИЯНОВ

+ назначен генеральным директором АО «Коммерческий телевизионный канал»

КОСМАН АЙТМУХАМЕТОВ

+ назначен заместителем акима Астаны

НУРЛАН ЕРМЕКБАЕВ

+ освобожден от должности Чрезвычайного и Полномочного Посла Республики Казахстан в Китайской Народной Республике, Чрезвычайного и Полномочного Посла Республики Казахстан в Корейской Народно-Демократической Республике по совместительству и назначен помощником президента – секретарем Совета безопасности Республики Казахстан

НАТАЛЬЯ РИМЕР

+ переизбрана на должность заместителя председателя правления – члена правления АО «Эксимбанк Казахстан»

СЕРИК КОНАКБАЕВ

+ избран вице-президентом Международной ассоциации любительского бокса (АИБА) и президентом Азиатской конфедерации бокса

ТОЛЕУБЕК АЛЬПИЕВ

+ назначен директором Государственного театра оперы и балета «Астана Опера»

ЭРНСТ КРЕНКЕЛЬ

+ назначен членом правления АО «НК «КазМунайГаз»

■ Группа Компаний «БИПЭК АВТО – АЗИЯ АВТО» стала обладателем главной награды ежегодного рейтинга «Эксперт-200-Казахстан»

Крупнейший казахстанский автомобильный холдинг стал лидером по количеству наград в рамках VI экономического форума национального бизнеса «Эксперт-200-Казахстан», организованного рейтинговым агентством «Эксперт РА Казахстан» (РАЕХ) и журналом «Эксперт Казахстан».

Более 300 ведущих представителей казахстанского бизнеса и власти приняли участие в VI экономическом форуме, главной темой которого была заявлена «Реформа госуправления: центр – регионы – бизнес».

В рамках форума состоялось подведение итогов ежегодного рейтинга крупнейших компаний «Эксперт-200-Казахстан». Церемонии награждения открыл генеральный директор рейтингового агентства «Эксперт РА Казахстан» Адиль Мамажанов: «Мы отмечаем компании, которые являются лидерами в своих отраслях и вносят весомый вклад в качественное развитие новой экономики Казахстана и ее рост».

По итогам 2013 года выручка 200 крупнейших компаний Казахстана увеличилась на 9% и составила 28,3 трлн тенге (\$156 млрд). Доля металлургии в выручке этих же компаний сократилась с 13,6% по итогам 2011 года до 10,8% по итогам 2013 года. Утраченное сырьевиками место в рейтинге крупнейших заняли предприятия новой экономики.



По оценкам аналитиков и экспертов, в рейтинге крупнейших компаний Казахстана по объему реализации продукции около 40% организаций относятся к новой экономике. Это несерьезные предприятия, которые демонстрируют быстрый рост производительности, доходов, обеспечивают общество новыми рабочими местами, способствуют повышению эффективности практически во всех экономических секторах, а также развитию инфраструктуры.

Группа Компаний «БИПЭК АВТО – АЗИЯ АВТО» стала обладателем главной награды ежегодного рейтинга «Эксперт-200-Казахстан» – «За вклад в развитие новой экономики Казахстана».

Сразу несколько подразделений автомобильного холдинга вошли в топ-10 самых динамичных организаций: крупнейшая дилерская сеть «БИПЭК АВТО Казахстан» и первый автобронированный завод страны «АЗИЯ АВТО». Они разместились на 7-й и 9-й строчках рейтинга с увеличением выручки на 107% и 93% соответственно.

Вместе с тем холдинг был удостоен еще трех дипломов: завод полного цикла АО «АЗИЯ АВТО Казахстан» признан «Крупнейшим интеграционным проектом России и Казахстана», ТОО «БИПЭК АВТО Казахстан» – «Успешной национальной автодилерской сетью», автобронированный завод АО «АЗИЯ АВТО» – «Лидером машиностроительной отрасли».

По итогам рейтинга ТОО «БИПЭК АВТО Казахстан» поднялось с 55-го на 31-е место. В свою очередь, как отмечает журналист издания «Эксперт Казахстан», пальма первенства в рейтинге машиностроителей и автобронированного завода «АЗИЯ АВТО», который обосновался на 43-м месте сводного списка: 93%-ный рост реализации поднял компанию на 28 строчек, оборот в абсолютных цифрах достиг рекордных 87,9 млрд тенге.

■ Российские каналы уводят бюджеты у казахстанских

Венера Гайфутдинова

Рынок рекламы в Казахстане пережил несколько потрясений за последнее время. К тому же в 2014 году казахстанские каналы потеряли 16% аудитории. Об этом на VII Конференции по вопросам развития рынка СМИ Казахстана «Медиа Курултай 2014» рассказал Багдат Коджахметов, генеральный директор ТОО ТРК «31 канал».

Прошедшая в этом году девальвация повлияла на рекламные бюджеты. Как рассказал Багдат Коджахметов, после февральской корректировки курса тенге объ-

ем телевизионной рекламы уменьшился со \$150 млн до \$117 млн.

Негативное влияние на рекламные бюджеты оказал и запрет на рекламу фармацевтических препаратов. Такое изменение привело к потере рекламного бюджета в размере около 4 млрд тенге. При этом данный запрет не действует на российские телеканалы, которые вещают на территории Казахстана. Соответственно фармацевтические компании ушли на российские каналы.

Еще одной негативной тенденцией на этом рынке стало снижение аудитории. В ходе обсуждения причин ухода аудитории

с казахстанских каналов Багдат Коджахметов предположил, что поскольку с начала 2014 года стало более строго контролироваться исполнение требования о доле вещания на казахском языке, зритель, привыкший к контенту на русском языке, сделал выбор в пользу русскоязычных медиа.

Более того, в 2014 году впервые в отечественной телевизионной истории не произошло сезонного сентябрьского увеличения зрительской аудитории. Сезонное увеличение аудитории было связано с тем, что казахстанцы возвращаются из отпусков и начинают больше смотреть те-

левизор. В этом году жители республики вернулись из отпусков, но не стали включать казахстанские каналы. Представители рынка задались вполне справедливым вопросом – если уже ради продовольственной безопасности страны многие государства поддерживают своих фермеров, то чем хуже журналисты? Ведь информационная безопасность – проблема не менее значимая.

Помимо того, что российские каналы уводят бюджеты у казахстанских, СМИ этой страны по-прежнему оказывают наиболее сильное влияние на информационное поле нашей республики.

■ Серик Ахметов находится под домашним арестом

Олег Ни

Экс-премьер и министр обороны Казахстана Серик Ахметов помещен под домашний арест. Его арест связан с расследованием так называемого «карагандинского дела», в рамках которого в коррупции были обвинены и арестованы экс-глава Карагандинской области и города Караганды, а также бывшие сотрудники возглавляемых ими акиматов.

Как заявила в официальном сообщении пресс-служба Агентства по делам государственной службы и противодействию коррупции Казахстана: «Антикоррупционной службой расследуется ряд тяжких коррупционных уголовных дел в отношении бывших руководителей Карагандинской области и города Караганды, АО НК «СПК «Сарыарка», СЭЗ Индустриального парка «Металлургия-Металлообработка», АО «КазАгроФинанс»: Бауржана Абдишева, Мейрама Смагуло-

ва, Анатолия Эссе, Гумара Рахимжанова и других лиц. В рамках расследуемых дел также предъявлено обвинение Ахметову Серику Ныгметовичу, 1958 года рождения и в отношении него судом района Казыбек би Караганды санкционирована мера пресечения – домашний арест». Серик Ахметов подал в отставку с поста министра обороны 22 октября этого года по собственному желанию. Свою трудовую деятельность он начал в Карагандинской области. Был акимом Темиртау и акимом Карагандинской области, министром транспорта. В 2011 году назначен первым заместителем премьер-министра Казахстана, а в 2012 году возглавил кабинет министров. В апреле 2014 года Серик Ахметов после отставки с поста премьера был назначен на должность министра обороны.

В настоящий момент никто из официальных лиц Казахстана ситуацию с арестом не комментирует, ссылаясь на тайну следствия.



■ Новый индекс коррупции не в пользу Казахстана

Тулеген Аскарлов

Вопреки активным усилиям казахстанских властей по продвижению нашей страны в лидирующую группу стран мира, им все еще не удалось справиться с одним из главных препятствий на этом пути – коррупцией.

Но если ранее чиновники могли указывать на определенный субъективизм методики составления индекса восприятия коррупции (Corruption Perceptions Index, CPI) – ключевого индикатора, ежегодно определяемого международной организацией Transparency International, то с появлением нового рейтинга – TRACE Matrix – критиковать эти методики гораздо сложнее.

К тому же по Казахстану значения CPI и TRACE Matrix практически совпали. Так, по индексу CPI за 2013 год наша страна заняла 140-е место среди 177 государств и юрисдикций, разделив эту позицию с Гондурасом, Лаосом и Угандой, также набравшими по 26 баллов. В рейтинге же коррупции TRACE Matrix Казахстан оказался на 141-м месте с оценкой риска в 68 баллов и оказался между Азербайджаном и Мали. Отличие же нового индекса от CPI заключается в том, что, во-первых, его методику разработала

другая глобальная организация – TRACE International, а во-вторых, рейтинг TRACE Matrix ориентируется на потребности бизнеса, которому необходимы более точные оценки рисков, связанных с коррупцией, чтобы разрабатывать на их основе процедуры комплаенса при выходе на новые национальные рынки.

В отличие от Transparency International, имеющей статус глобальной антикоррупционной коалиции в ранге международного НПО, под брендом TRACE работают две организации – некоммерческая ассоциация TRACE International, основанная в 2001 году экспертами по комплаенс-процедурам против коррупции, и TRACE Incorporated – независимая коммерческая структура, предоставляющая услуги в этой сфере. Членами TRACE International, как указывается на сайте этой организации, являются сотни транснациональных компаний, многие из которых входят в список «Fortune 500». Для вступления в состав ассоциации компания должна представить копию своей антикоррупционной политики и подписать соглашение об обязательстве соответствовать нормам международного законодательства, включая американский закон о противодействии зарубежной коррупционной практике (U.S. Foreign Corrupt Practices Act, FCPA) и

британский о борьбе со взяточничеством (UK Bribery Act).

TRACE Incorporated была основана в 2007 году. Эта фирма оказывает услуги клиентам по оценке рисков третьих сторон и due diligence, проводит тренинги, осуществляет аккредитацию специалистов по борьбе с коррупцией.

Сводная оценка TRACE Matrix основывается на оценке четырех главных критериев. Первый из них оценивает взаимодействие бизнеса с властями страны (Interactions with Government), второй – состояние антикоррупционного законодательства и его применение на практике (Anti-Bribery Laws and Enforcement), третий – прозрачность государственной службы и процедур (Governmental and Civil Service Transparency), четвертый – возможность общественного контроля (Capacity for Civil Society Oversight). При сводке данных оценок в итоговый индекс каждая из них берется со своим «весом», при этом наибольший коэффициент имеет первая, а наименьший – вторая. Значение TRACE Matrix колеблется в интервале от 1 до 100, и чем выше значение индекса, тем больше и риски, связанные с коррупцией.

У Казахстана, как видно из данных TRACE Matrix, наиболее низки риски, ас-

социированные с антикоррупционным законодательством, – по этому критерию наша страна получила 22 балла, опередив, к примеру, Россию (27) и Украину (52). Прозрачность государственной службы и процедур в Казахстане оценили в 55 баллов (Россия – 39, Украина – 53), возможности общественного контроля – 53 (Россия – 43, Украина – 49). А по критерию взаимодействия бизнеса с властями наша страна получила 72 балла, тогда как Россия – 73, Украина – 69. В итоге, кстати, сводное значение TRACE Matrix у России составило 65 баллов, что позволило занять ей 134-е место, а у Украины – 64 (132-е место). Примечательно, что оценка CPI-2013 для России довольно близка – 127 место, тогда как по Украине сильно отличается от TRACE Matrix – 144-е место.

Для сравнения приводим данные по занявшей первое место в рейтинге TRACE Matrix Ирландии. У этой страны сводное значение индекса составило 20, оценка взаимодействия бизнеса с властями – 15, состояние антикоррупционного законодательства и его применение на практике – 24, прозрачность государственной службы и процедур – 30, возможности общественного контроля – 4. Помимо Ирландии наиболее безопасными странами в плане коррупции оказались Канада, Новая Зеландия, Гонконг и Швеция. На другом полюсе TRACE Matrix оказались Узбекистан (194-е место, 92 балла), Ангола (195-е, 94), Йемен (196-е, 94) и Нигерия (197-е, 97). Примечательно, что наш южный сосед получил 100-балльную оценку по критерию взаимодействия бизнеса с властями – это единственное государство, получившее столь высокую оценку коррупционного риска.

«ЭКСПО-2017» окупится не за счет казахстанцев



Виктория Говоркова

Дополнительные 40 млрд тенге, которые по поручению президента Казахстана Нурсултана Назарбаева в 2015 году будут выделены на продолжение строительства комплекса «ЭКСПО-2017», поступят из Нацфонда через НУХ «Байтерек» в качестве кредитов на строительство жилых комплексов и торгово-развлекательного центра. «То есть это возвратные деньги. Потом эти деньги в течение 10 лет должны вернуться в Нацфонд», – заявил Талгат Ермегияев, председатель правления АО «НК» Астана ЭКСПО-2017.

Еще одна сумма, о которой в своем Послании народу Казахстана заявил Нурсултан Назарбаев, – 29 млрд тенге – пойдут на расширение аэропорта Астаны, который в период проведения выставки должен будет работать в режиме повышенной пропускной способности. На эти деньги будет построен новый терминал и реконструирована взлетно-посадочная полоса. «Это позволит увеличить пропускную способность к 2017 году до 7,1 млн пассажиров. Это нужно сейчас и тогда, когда мы начнем открывать ЭКСПО-2017», – заявил глава государства.

В целом ожидается, что выставку в Астане посетят 2 млн человек, каждый из них придет 2 раза и более, таким образом, предварительно общее число посещений составит 5 млн. По прогнозам, 85% от общего числа посетителей составят казахстанцы, а 15% – граждане иностранных государств. Большинство из них приедут из стран СНГ и Китая, а также из Европы, Турции и США.

Для того чтобы предупредить ажиотажное повышение цен в отелях и гостиницах города в период проведения выставки, за несколько месяцев до ее начала с ними будут заключены меморандумы о фиксировании цен.

Многое уже делается и для того, чтобы снизить стоимость входных билетов на выставку. Как пояснил Талгат Ермегияев, ценовая политика будет предусматривать систему скидок. Например, ветераны ВОВ и инвалиды смогут посетить выставку бесплатно, а для многодетных семей, одаренных детей и других социальных групп цена будет минимальна.

Напомним, ранее сообщалось, что билеты на «ЭКСПО» будут стоить от 28 евро, купить их можно будет как онлайн, так и у крупных локальных туроператоров во многих странах мира.

При этом председатель правления АО «НК» Астана ЭКСПО-2017 отметил, что не возлагает больших надежд на возврат денег от реализации билетов, их продажа больше нужна для регулирования количества посетителей. Отметим, что за счет реализации билетов организаторы выставки планируют получить 82,3 млн евро, в целом же предположительная сумма дохода от проведения выставки должна составить не менее 283 млн евро. Это именно та сумма, которая будет затрачена на проведение «ЭКСПО-2017», она отражена в регистрационном досье в качестве операционных расходов. «Один из критериев успешного проведения «ЭКСПО» – это когда 283 млн евро, которые мы собираемся затратить на операционные расходы, вернутся», – сказал Талгат Ермегияев.

Основная же часть доходов – ориентировочно 147,5 млн евро – будут привлечены за счет спонсоров и партнеров. Уже достигнуты договоренности с несколькими глобальными компаниями по этому вопросу и до конца текущего года планируется подписать ряд документов.

Сейчас ведутся переговоры с одной из западных нефтяных компаний, которая, возможно, станет глобальным партнером

выставки с суммой спонсорского взноса в размере \$150-300 млн. Вторым глобальным партнером выставки может стать фонд национального благосостояния «Самрук-Казына».

Один из самых главных вопросов на данном этапе – соответствие заявленным срокам по проведению строительных работ. Как уверил Талгат Ермегияев, на сегодняшний день все запланированные строительные-монтажные работы выполняются в полном объеме, даже с небольшим опережением графика. Официально было заявлено, что объекты будут сданы в конце 2016 года, но, по словам главы нацкомпании, это произойдет уже к концу лета 2016 года, за исключением казахстанского павильона – его сдадут в декабре того же года.

О том, что строительство объектов идет с опережением графика, отметил и посетивший недавно Астану Висенте Лоссерталес, генеральный секретарь Международного бюро выставок. «Строительство идет быстрыми темпами, даже с опережением графика. Хотелось бы отметить, что за 25 лет работы я никогда не видел, чтобы строительство объектов шло так быстро и на должном уровне», – отметил он.

Еще одним значимым фактором в подготовке к проведению «ЭКСПО» является вопрос послыставочного использования объектов. О том, как будут использоваться объекты после завершения выставки, станет известно 1 июля 2015 года после представления специально разработанного проекта. Над его разработкой трудятся как казахстанская сторона, так и крупные международные консалтинговые компании. «Мы учли ошибки других стран и уделили большое внимание послыставочному использованию объектов», – отметил Талгат Ермегияев.

В большинстве случаев в мировой практике после выставки объекты остаются невостребованными. Многие павильоны выглядят заброшенными, некоторые просто сносятся, ведь разобрать и увезти их стоит больших средств, до 40% от стоимости строительства. Поэтому в случае с проведением выставки в нашей стране уже на стадии проектирования предусматривается возможность монтажа промежуточных этажей для рационального использования объектов выставки после завершения «ЭКСПО».



НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

АКИМ АСТАНЫ ВСТРЕТИЛСЯ С М. БОЧАРНИКОВЫМ И ДЖ. ОРДВЕЕМ

В Астане аким столицы Адильбек Джаксыбеков встретился с Чрезвычайным и Полномочным Послом Российской Федерации в Республике Казахстан Михаилом Бочарниковым. Глава города поблагодарил российского посла за активное участие в общественной жизни столицы Казахстана и конструктивное сотрудничество по проведению совместных мероприятий. «В мае этого года главы наших государств открыли новую страницу в истории наших взаимоотношений. Подписанный между Казахстаном, Россией и Беларусью Договор о создании ЕАЭС дает новые возможности и перспективы нашим гражданам и предпринимателям для еще более тесного и плодотворного сотрудничества», – подчеркнул аким столицы. Стороны выразили уверенность, что дружеские взаимоотношения между Астаной и Москвой будут и дальше динамично расширяться и углубляться. Астана тесно взаимодействует со многими российскими городами и регионами. Среди городов-партнеров и партнеров Астаны – Москва, Санкт-Петербург, Казань и Уфа, а также восемь областей: Саратовская, Омская, Свердловская, Томская, Курганская, Челябинская, Курская и Пензенская. А также аким Астаны встретился с Временным Поверенным в делах Соединенных Штатов Америки в Республике Казахстан Джоном Ордвеем. «Хочу выразить глубокую благодарность Посольству США за высокий интерес к нашей столице и активное участие в общественной жизни города. Посольство инициирует и деятельно участвует в реализации совместных гуманитарных проектов», – сказал при встрече глава столицы. А. Джаксыбеков рассказал Дж. Ордвее о социально-экономических реформах, которые будут проводиться в Астане в рамках реализации Послания президента «Нұрлы жол». Также глава города проинформировал дипломата о строящихся социально значимых объектах, ходе подготовки к Международной специализированной выставке «Астана ЭКСПО-2017». В свою очередь, Дж. Ордвей подчеркнул, что темпы роста и развития столицы Казахстана не перестают удивлять его гостей и выразил заинтересованность в участии американских компаний в проектах по улучшению экологии Астаны. (astana.gov.kz)

В ТЕКУЩЕМ ГОДУ В УЧЕБНЫЕ ЗАВЕДЕНИЯ АСТАНЫ ПОСТУПИЛО ОКОЛО 23 000 СТУДЕНТОВ

Во Дворце мира и согласия прошло общее городское стилизованное посвящение в студенты «Жана белес-2014», которое было организовано и проведено Управлением по вопросам молодежной политики г. Астаны. Мероприятие проводится уже второй год и стало ожидаемым событием студенчества. Цель мероприятия – приобщение к активной деятельности молодежи в общественной жизни города, развитие творческого потенциала среди студенческой молодежи, создание условий для развития дружеских контактов между студентами, улучшение качества досуга и повышение культурного воспитания в целом. Стоит отметить, что в текущем году в учебные заведения столицы поступило около 23 000 первокурсников. «Жана белес-2014» – уникальное по своему формату творческое мероприятие, которое собрало более 2 000 студентов из 14 высших учебных заведений. Первокурсников поздравили представители творческой элиты, звезды казахстанской эстрады, представители государственных структур. Традиционно прошел парад активистов учебных заведений. Лучших студентов-активистов из вузов и колледжей столицы наградили студенческими билетами, статуэтками и ценными подарками. (astana.gov.kz)

АКИМ АСТАНЫ УЖЕСТОЧИЛ КОНТРОЛЬ ЗА РАБОТОЙ КОММУНАЛЬНЫХ СЛУЖБ

В столице под председательством акима Адильбека Джаксыбекова состоялось аппаратное совещание. Как сообщалось ранее, аким столицы взял под личный контроль обращения горожан. Большое количество нареканий касалось неудовлетворительного состояния проезжей части, открытых люков колодез. Несмотря на то, что глава города поручил немедленно исправить ситуацию, это его поручение выполнено не было. В связи с этим А. Джаксыбеков объявил замечания акимам районов «Алматы» и «Сарыарка», а также руководству Управления коммунального хозяйства города. Особое внимание аким столицы также уделил вопросам продовольственного обеспечения. Он поручил выработать комплекс мер по недопущению роста цен на продукты, обеспечению поставок продовольствия в столицу и строительству продовольственной инфраструктуры города. Заслушав доклад главы коммунального хозяйства города, А. Джаксыбеков поручил усилить контроль за графиком работы предприятий в зимнее время, а также обеспечить своевременную уборку снега на территории города. Аким столицы от всех служб города потребовал усилить контроль за техническим состоянием и соблюдением зимнего графика функционирования вверенных объектов, оптимизировать технологические схемы и графики работы механизированных бригад по уборке и своевременному вывозу снега. – Все руководители городских ведомств и предприятий будут нести персональную ответственность за качественное и своевременное выполнение данных мной поручений, – отметил А. Джаксыбеков. (astana.gov.kz)

СЭЗ: в зоне особого внимания

Евгения Емельянова

Указахстанских бизнесменов появилась возможность выйти на европейские рынки через специальную экономическую зону в Польше Grupa CLIP. СЭЗ расположена в Сважандзе, возле города Познань рядом с автомагистралью национального значения А2 Варшава – Берлин и европейским железнодорожным коридором Е-20 Париж – Москва, что делает ее удобной точкой для доставки грузов по территории Польши и за рубежом. Кроме того, специальная экономическая зона позволяет инвесторам получить освобождение от налогов до 2020 года.

Первоначально в Польше было создано 17 СЭЗ. В 11 зонах, созданных в 1997 году, уже вступила в силу оговорка, касающаяся приоритета норм Европейского союза над польским законодательством после присоединения Польши к ЕС. Эксперты Евросоюза считают, что диапазон налоговых льгот в специальных зонах слишком широк, в частности, потому, что они касаются не только приобретения основных фондов, но и материалов и компонентов, используемых для текущего производства. Излишне длительным, по их мнению, является также срок предоставления льгот. В середине 1999 года правительство Польши вынесло решение, что государство не будет создавать новые зоны и не расширит площади уже существующих, а с 2002 года власти страны ограничили вхождение в СЭЗ новых инвесторов. И только в исключительных случаях соответствующее разрешение сможет выдать министр экономики по согласованию с министром финансов Польши.

«Решение Евросоюза было принято из финансовых льгот, которые предоставляются инвесторам в рамках специальных зон, что нарушает равенство конкуренции. Однако слабо развивающиеся области получили от государства поддержку в виде СЭЗ и налоговых льгот как шанс для развития и обеспечения новыми рабочими местами своих воеводств (областей)», – прокомментировала ситуацию Юстина Станишевска, представитель Grupa CLIP. Следует отметить, что Grupa CLIP – это единственная открытая для инвесторов экономическая зона в Великопольском воеводстве, и предприниматель, решивший начать свою деятельность вместе с CLIP, сможет воспользоваться региональной помощью в виде освобождения от уплаты подоходного налога за инвестиционные издержки или за создание новых рабочих мест. «Кроме того, для бизнесменов предусмотрена возможность освобождения и от местных налогов», – сообщила Юстина Станишевска.

В состав компании Grupa CLIP входят несколько предприятий. STS Logistic за-

нимается международными перевозками, поставками автомобилей автодилерам на территории Польши, складированием, транспортной экспедицией в области перевозки автомобилей железнодорожным транспортом и доукомплектовкой легковых и коммерческих автомобилей.

По словам Юстины Станишевска, на данный момент STS Logistic является крупнейшим логистическим центром в Центрально-Восточной Европе. Компания имеет долю участия в дистрибуции автомобилей на польском рынке в размере 40% и обслуживает все оборудование и объекты, необходимые для складирования, таможенного оформления, дистрибуции и поставки.

Другая компания группы – CLIP Logistics – благодаря наличию транспортной лицензии готова осуществлять перевозку товаров в пределах Польши и за границу. «Будучи частью компании Grupa CLIP мы располагаем инвестиционной территорией площадью более 210 га, из которых 80 га расположены в пределах особой экономической зоны, что позволяет компаниям-инвесторам получить освобождение от уплаты налогов до 2017 года»,

– рассказала директор компании по инвестициям Агнешка Хипсь.

Складские помещения очень эффективно управляются с помощью программного обеспечения WMS (система управления складом), всего, по словам представителя компании, склады обслуживаются командой из 40 человек. Кроме того, все склады являются объектами класса А, они оборудованы современными системами противопожарной защиты. К территории одного из них примыкает железнодорожная ветка и благодаря воротам нулевого уровня позволяет осуществлять разгрузку вагонов очень эффективно. CLIP Logistics обслуживает мультимодальное железнодорожное сообщение с Роттердамом. «Кроме предоставления услуг в области складской логистики, дорожных перевозок, железнодорожного обслуживания и операций перегрузки, мы предлагаем помощь и в прохождении всех таможенных процедур», – отметила Агнешка Хипсь.

Интересна и еще одна компания на территории СЭЗ – CLIP Terminal, которая ежегодно перевозит до 28 тыс. тонн

грузов. В 2014 году компанией начато строительство нового терминала, площадь которого будет составлять 5 гектаров. «Общая сумма инвестиций в новый проект составит 20 млн евро, проект софинансируется Европейским союзом в размере 46% по специальной программе, которая развивает соединение интермодальных компаний. Завершить строительство планируется в 2015 году», – рассказала представитель Grupa CLIP. Всего CLIP Terminal занимает площадь в 6500 квадратных метров и играет ключевую роль в интермодальных перевозках Европы еще и из-за своего удачного расположения – терминал размещен непосредственно на трассе трансевропейского железнодорожного коридора.

В планах развития компании на ближайшие годы – строительство новых промышленно-логистических помещений, развитие зеленых технологий в области электроэнергетики, а также расширение логистической инфраструктуры по коридорам Париж – Берлин – Варшава – Москва и Транссибирской магистрали и развитие морских путей для соединения Балтики и Адриатического моря.



НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

В АСТАНЕ С НАЧАЛА ГОДА ВВЕДЕНО В ДЕЙСТВИЕ 6 824 КВАРТИРЫ

Важнейшим направлением реализации государственной политики является вопрос обеспечения населения жильем. В Послании «Нурлы жол» – путь в будущее» Нурсултан Назарбаев озвучил необходимость создания новых условий для приобретения собственного жилья. Также остро стоит вопрос укрепления жилищной инфраструктуры городов. С каждым годом количество желающих приобрести собственные квадратные метры увеличивается. Только в этом году 2 096 стличных жителей и 5 076 молодых семей подали документы для участия в программе «Доступное жилье-2020». По данным Управления экономики и бюджетного планирования г. Астаны, всего с начала года в столице было введено в действие 6 824 квартиры общей площадью 903 599 кв. м. Из них 158 637 кв. м государственной собственности, что в 4,4 раза больше показателей прошлого года. Освоение капитальных вложений в жилищное строительство составляет 107 302,3 млн тенге (134,4% к 2013 году). В Астане продолжается работа по введению жилья в рамках государственных программ. Напомним, по сообщению Управления строительства г. Астаны, в рамках реализации программы в столице продолжается строительство восьми жилых комплексов на 2 671 квартиру общей площадью 130 тыс. кв. м. Из них пять жилых комплексов на 1 574 квартиры планируется сдать до конца текущего года. Кроме того, начато строительство еще 8 жилых комплексов на 1 135 квартир, срок сдачи в эксплуатацию – 2015-2016 гг. (astana.gov.kz)

НА СОЦИАЛЬНУЮ ПОМОЩЬ ПРОЕКТОМ БЮДЖЕТА АСТАНЫ НА 2015-2017 ГГ. ПЛАНИРУЕТСЯ ВЫДЕЛЕНИЕ 309,9 МЛН ТЕНГЕ

На оказание социальной помощи нуждающимся гражданам на дому для жителей района «Алматы» проектом бюджета Астаны на 2015-2017 годы предусмотрено выделение 309,9 млн тенге. Из них в следующем году планируется выделение 103 млн тенге, которые будут направлены на оказание социальной поддержки нуждающимся. Об этом стало известно в ходе прошедшего обсуждения проекта бюджета столицы на 2015-2017 годы в городском масхате. Как рассказала заместитель руководителя Управления экономики и бюджетного планирования Астаны Гульнар Джусупова, на аналогичные цели для района «Сарыарка» планируется выделение 139,5 млн тенге, в 2015 году уже будет выделено 42,5 млн тенге. Эти средства будут потрачены на оказание социальной поддержки одиноких престарелых инвалидов, количество которых составляет 160 человек. А количество детей, нуждающихся в социальной поддержке, составляет 80 человек. Проектом бюджета столицы на трехлетний период для района «Есиль» на оказание адресной социальной помощи нуждающимся предусмотрено выделение 146,7 млн тенге. В следующем году будет выделено уже 46,7 млн тенге. (astana.gov.kz)

В АСТАНЕ ПРОХОДЯТ УЧЕНИЯ ПО ПРОТИВОДЕЙСТВИЮ ВИРУСУ ЭБОЛА

В 2014 году в Западной Африке произошла вспышка опасного вируса Эбола. Эта болезнь унесла жизни не одной тысячи человек. В современном динамичном мире, когда можно объездить весь мир за считанные часы, возникает колоссальная вероятность проникновения вируса и в Казахстан. Накануне глава государства Нурсултан Назарбаев провел заседание Совета безопасности, где была рассмотрена санитарно-эпидемиологическая обстановка в Казахстане. Актуальность данного вопроса связана с рядом факторов, в том числе стремительным распространением в мире вируса Эбола. В этой связи в Астане проходит ряд тренировочных учений с привлечением различных ведомств. Это санитарно-карантинный пункт международного аэропорта, городская станция скорой помощи, где до автоматизма отработаны все первично-санитарные меры. Для того чтобы каждый врач знал, как правильно действовать в подобных случаях. В мире зарегистрированы случаи, где сами медицинские работники при оказании гуманитарной помощи заразились этим вирусом, так как не были защищены специальными костюмами. Вероятность заразиться вирусом Эбола возможна при непосредственном контакте. Майра Жусупова, заместитель директора Департамента по защите прав потребителей г. Астаны Агентства РК по защите прав потребителей: «По результатам этих учений мы сейчас укомплектовываем специальные защитные костюмы, чтобы они были непромокаемые, готовим лаборатории для особо опасных инфекций, закупили комплект-тесты для диагностики особо опасных инфекций, то есть проводим ряд мероприятий, для того чтобы оперативно отработать, каждый на своем месте, весь алгоритм действий». Департамент по защите прав потребителей тесно сотрудничает с Департаментом миграции и получает сведения о прибывших гражданах. Если возникает необходимость, проводится медицинское обследование с соблюдением инкубационного периода. В международном аэропорту в Астане круглосуточно работает санитарно-карантинный пункт. Здесь работают специалисты, которые проводят измерение температуры бесконтактными термометрами и тепловизорами. В случае обнаружения повышения температуры пассажира международного рейса проводится незамедлительная диагностика. (astana.gov.kz)

VI Group назван лидером строительной отрасли Казахстана

VI Group назван лидером строительной отрасли Казахстана по итогам ежегодного рейтинга крупнейших компаний страны. Торжественная церемония награждения состоялась на VI экономическом форуме «Эксперт-200-Казахстан» в Астане с участием премьер-министра Карима Масимова, первых руководителей крупнейших министерств страны, представителей национальных холдингов, банков, крупных частных компаний, экспертов и аналитиков.

Лидером строительной отрасли компания была признана по итогам рейтинга



«Эксперт-200». Решение было основано на производственных показателях за 2013 год, таких как выручка, объем реализации и прибыли – в прошлом году объем реализации VI Group составил более 167 млрд тенге.

VI Group сегодня – это два больших холдинга, работающие один с тендерными проектами, второй – с девелопментом. Компания реализует более 80 проектов по всему Казахстану. Уникальна также и структура компании, представляющая собой систему двенадцати дивизионов с общим штатом более 8 тыс. сотрудников и 20 тыс. рабочих субординированных организаций, занятых в разных сферах строительства и охватывающих филиальную сеть страны.

Как отметил глава VI Group Айдын Рахимбаев, быть удостоенными номинации «Лидер строительной отрасли» для компании предмет особой гордости. «Мы рады внести свой вклад в развитие новой экономики Казахстана, – говорит он, – и мы продолжим применять наши знания как для строительства жилья разных классов, так и для возведения крупных промышленных и инфраструктурных объектов».

Продукты из РФ займут 34% рынка РК, увеличив показатели на 2-4 базисных пункта

увеличив показатели на 2-4 базисных пункта

Венера Гайфутдинова

Сегодня на рынок Казахстана нахлынуло масло из Украины по низким ценам и потеснило отечественный продукт. Такая обстановка сложилась из-за политических обстоятельств на Украине. Также на это повлияла ситуация с рублем. Так как стоимость российской валюты упала, казахстанским предпринимателям стало выгодно завозить продукцию из РФ. Если положение дел с российским рублем сохранится, то объемы казахстанской продукции на внутреннем рынке республики уменьшатся, а российской, наоборот, увеличатся. По подсчетам Raimbek Group, соки и молоко, произведенные в Казахстане, потеряют 2-4 базисных пункта на собственном рынке. При этом, по предварительной оценке специалистов компании, товары из России займут 33-34% от общего объема рынка. Сегодня этот показатель равен 30%, а три года назад, до старта работы ТС он был равен 10-15%.

Однако еще до событий на Украине и до падения рубля российская продукция

была широко представлена на рынке Казахстана. Это связано с тем, что продукция из России имеет ценовое преимущество на нашем рынке, несмотря на логистические затраты.

Основными причинами этого стали мелкотоварное производство, логистические затраты, а также то, что отечественное сырье требует более глубокой обработки. Как рассказали в Raimbek Group, крупнейшие российские холдинги имеют очень сильные позиции в отдельных регионах. Масштаб экономики, размеры предприятия и объемы бизнеса в России несопоставимо выше, чем эти же показатели у местных лидеров рынка. «Мы являемся подобием мини-«Вимп-Бил-Данна», который был крупнейшим российским холдингом в России 10 лет назад. Производителям молочных продуктов, эта компания выросла до миллиардных оборотов. Занимаясь той же деятельностью в Казахстане, как бы мы ни развивались, наши обороты не превысят сотен миллионов», – отметили в компании.

Другой проблемой, которая тормозит развитие молочной отрасли страны, по

словам Владимира Кожевникова, исполнительного директора Молочного союза Казахстана, стала высокая стоимость сырья. В молочной отрасли до 70% себестоимости конечного продукта составляет сырье. «Сегодня у нас в стране сырье самое дорогое не только на постсоветском пространстве, но и в мире», – отметил он. Так, если в Казахстане стоимость составляет 100 тенге, то в Германии этот показатель равен 80 тенге.

Высокая стоимость сырья для молочного производства связана со слабым развитием сельского хозяйства в республике. А одной из причин слабого развития сельского хозяйства, по словам Раимбека Баталова, главы Raimbek Group, стал уровень государственной поддержки производителей в Казахстане. «На самом деле уровень поддержки не такой высокий, как в других странах – участниках ТС», – сказал Баталов. Уровень совокупных мер государственной поддержки сельского хозяйства за 2011 год в расчете на 1 га сельхозугодий, по данным ВНИИ СХ РБ, в Казахстане составил \$23,3, России – \$34,3, Беларуси – \$220,3.

Более того, не все предприятия могут принять участие в программах господдержки сельского хозяйства. Так, для участия в подобных программах необходимы залоговые средства, которых у мелких хозяйств попросту нет.

При этом в развитии молочной отрасли Алматинской области, по подсчетам специалистов группы компаний, можно инвестировать \$500 млн. За счет такого инвестирования производство молока сырья увеличится до 500 тонн в сутки. Более того, по заверениям специалистов, эти инвестиции точно окупятся, так как у этих ферм будет гарантированный сбыт.

Также трудностями в развитии казахстанского производства молока и молочных продуктов стали барьеры по выводу этой продукции на российский рынок. «Между нашими странами существует несоответствие конкретных единых ветеринарных требований и требований к безопасности молока и молочных продуктов в «техрегламенте», – рассказал Раимбек Баталов.

В РК построили ферросплавный завод, когда старый еще функционирует

Наталья Андреева

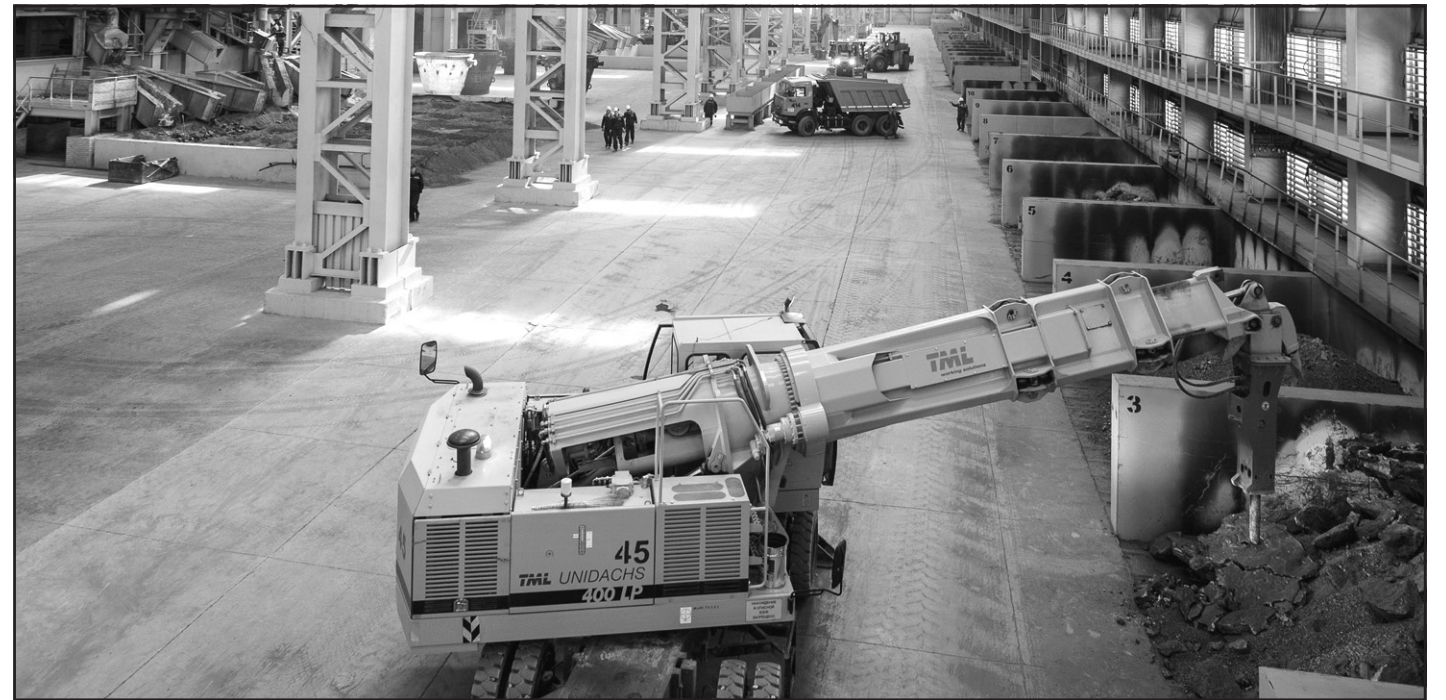
ТОО «Евразийская Группа» (ERG) построило новый ферросплавный завод – АО «ТНК «Казхром». Строительство завода обошлось компании в \$843 млн. Из них менее 60% это собственные средства инициаторов и финансирование поставщиков оборудования, а более 40%, или \$350 млн, – заемные средства. Кредитором в данном случае выступило АО «Банк Развития Казахстана» (БРК). Срок выданного займа – 7 лет, и, по словам Абая Саркулова, управляющего директора БРК, выдан он по привлекательной ставке. Между тем представитель банка не уточнил, по какой именно ставке.

Целесообразность инвестирования \$843 млн в строительство нового завода вызывает множество вопросов. ТНК «Казхром» был построен на территории старого Актюбинского завода ферросплавов, который по-прежнему функционирует. Более того, старый завод ферросплавов будет продолжать работать еще минимум до 2017 года. После этого срока будет проведена техническая экспертиза, по результатам которой будет принято решение о продлении деятельности старого завода. К тому же, как отметил Виктор Тиль, президент ТНК «Казхром», скорее всего это решение будет положительным.

«Мы планировали, что поработаем в течение 2015 года, а потом закроем старое предприятие, но провели техническую экспертизу, которая позволила нам еще на 2 года продлить существование старого завода, который, вероятно, будет работать до конца 2017 года. А дальше мы опять будем смотреть, в том числе на результаты технической экспертизы. Наверное, еще будет возможность продлить деятельность», – рассказал Виктор Тиль.

Вопрос целесообразности сделанных инвестиций обостряется и ситуацией на рынке ферросплавов. Дело в том, что здесь есть определенная цикличность – 3-4 года идет спад цен. На сегодня рынок как раз на этом этапе. С текущей ценовой конъюнктурой в металлургии необходимости в строительстве второго завода ферросплавов с учетом того, что старый проработает еще не один год, скорее всего нет.

Однако, как уверяет Абай Саркулов, при этой самой низкой цене продукция ТНК «Казхром» очень конкурентоспособна. «С учетом запуска четвертого цеха



себестоимость снижается значительно, и компания чувствует себя очень комфортно в текущих условиях», – подчеркнул он.

Открытие нового производства по выпуску высокоуглеродистого феррохрома при использовании рудной мелочи, которая ранее шла в отходы, позволит снизить себестоимость на 15-20%. Более того, за счет запуска нового производства намного вырастут объемы выпускаемой продукции. Так, старый завод, где работают 3,2 тыс. человек, выпускает 221 тыс. тонн ферросплавов в год. На новом будут работать 450 человек, а объем производства будет равен 440 тыс. тонн феррохрома в год.

Но таких показателей новый завод достигнет лишь после того, как предприятие выйдет на полную мощность. Между тем из четырех печей на новом производстве сегодня работает только одна. В результате работы одной печи на новом заводе менее чем за полтора месяца было произведено более 4 тыс. тон продукции. «Процесс сложный и выходит сразу на полную мощь рискованно, поэтому мы постепенно набираем мощь», – объяснил Ержан Абду-

лабеков, главный технолог нового ферросплавного завода. Все четыре печи запустят в апреле будущего года.

По словам технолога, запуск всех четырех печей помимо уменьшения себестоимости выпускаемой продукции позволит увеличить извлечение хрома до 92%, обеспечит рост производительности труда в 4 раза и сократит физический труд до 60%. Также на новом производстве будет производиться полная утилизация шлаков и снижение атмосферных выбросов в 28 раз.

«На производстве современная технология по очистке газа, дыма от печи даже не видно, а печь ведь работает, все строго по соблюдению экологических требований», – отметил Ержан Абдулабеков.

Из ферросплавных газов в дальнейшем компания, по информации Ильмира Масгутова, вице-президента по финансам Евразийской группы, в дальнейшем производить электрическую энергию. «Это дополнительная переработка шлаков, которая хороша не только с точки зрения техничности, но и экологической безопасности. Завод отлично вписывается в стра-

тегию зеленого развития нашего государства» – говорит он.

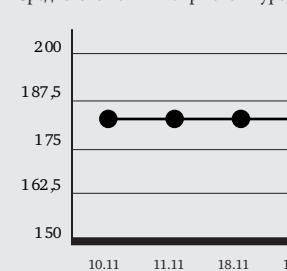
В ближайших 2 года на территории завода планируют построить электростанцию. Технология позволяет максимально извлекать хром из руды и является безотходной с полным использованием шлака как строительного материала и ферросплавного газа для выработки электроэнергии на станции при существенном улучшении экологии за счет снижения объема выбросов в 3 раза. Утилизация газа позволит закрыть на 20% объем потребляемой электроэнергии завода, то есть на 20% меньше брать со стороны.

Более того, производство оснащено трехстадийной системой очистки сточных вод, которая обеспечивает ее полную утилизацию. Фактически то, что потребляет завод, ни одного грамма не выбрасывается, все полностью очищается и возвращается в цикл.

Также на заводе внедряются инновации для снижения риска травматизма. Дело в том, что разлива металла производится без ковша, после разлива металл поступает в отделение переработки, где дробится.

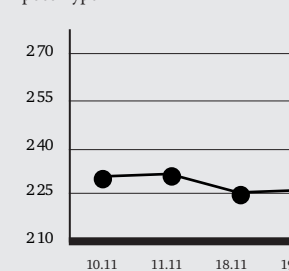
USD /KZT

Средневзвешенный биржевой курс



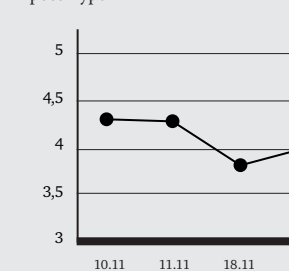
EUR /KZT

кросс-курс



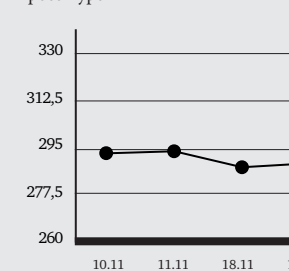
RUR /KZT

кросс-курс



GBP /KZT

кросс-курс



Основной критерий продуктов банка – доступность

Тимур Амиров

В некоторых банках доля валютных вкладов занимает свыше половины розничного депозитного портфеля. Ситуация усугубляется еще и тем, что валютную ликвидность нужно где-то размещать, а спрос на нее ограничен. Для привлечения тенге многие банки решили поднять ставки по тенговым депозитам до 10,5% и это, несомненно, привело к удорожанию займов в тенге. Между тем те банки, которые выбрали сбалансированную кредитную и депозитную политики, могут предложить более доступные кредиты. Например, ДБ АО «Банк Хоум Кредит» не повышал ставки по своим займам, так как привлекает и размещает средства только в тенге. К тому же банк предлагает максимальную доходность по депозиту при размещении лишь 1 тыс. тенге.

С начала года розничный депозитный портфель банковского сектора увеличился на 12,1% – с 3,9 трлн тенге до 4,4 трлн тенге. В некоторых банках динамика притока вкладов населения превзошла рынок и часть из них нарастила свои портфели на 15-16%. Но тенденция значительного притока портфель у определенных игроков банковского сектора была связана с тем, что они имели оптимальную долю валютных вкладов – порядка 60% от розничных вкладов.

Так, из-за девальвации портфель вкладов таких банков автоматически увеличился. Одним из банков, у которого объем вкладов вырос не искусственно, стал ДБ АО «Банк Хоум Кредит». По данным Нацбанка РК, по сравнению с январем в банке депозиты населения выросли на 41% – с 5,9 млрд тенге до 8,3 млрд тенге. «Банк привлекает депозиты только в тенге. Кредитование мы осуществляем также только в тенговом эквиваленте. Это позволяет банку нивелировать валютные риски, более оперативно подстраиваться под внешние шоки», – отметил директор департамента продаж ДБ АО «Банк Хоум Кредит» Дмитрий Власов.

Такая кредитная политика после девальвации тенге, несомненно, дала бан-

ку определенные преимущества. Так, некоторые банки, которые продолжали привлекать долларские вклады, должны были каким-то образом отбить предлагаемые ставки через валютные кредиты. Но после девальвации кредиты в долларах стали интересны только экспортерам, розничные заемщики уже не спешили за такими займами. Таким образом, у большинства банков валютные риски стали расти. Это не могло не отразиться на ставках по тенговым депозитам.

Сейчас большинство банков предлагают открыть депозит под 10,5% годовых, при этом во многих из них нужно разместить не менее 7 тыс. тенге. В ДБ АО «Банк Хоум Кредит» такой порог в разы ниже и составляет 1 тыс. тенге, доходность по вкладу максимальна – 10,5%. При этом средства с депозита можно снимать в любое время, сохраняя неснижаемый остаток – 1 тыс. тенге. Минимальный срок по такому вкладу стартует от 6 месяцев. К тому же в ДБ АО «Банк Хоум Кредит» можно открыть online-депозит, с помощью которого можно отслеживать движение средств на счете в режиме реального времени. Доходность по такому вкладу составляет 10,5%, минимальный взнос – 1 тыс. тенге. В отличие от обычного депозита данный вклад можно пополнять с карты любого банка, также с его помощью можно будет оплатить мобильный телефон, интернет и коммунальные услуги без комиссий. «При открытии online-депозита на сумму свыше 15 тыс. тенге предоставляется дебетная карта Visa. С помощью такой карты можно расплачиваться за покупки, обналчиывать средства. На остаток средств на карте будет начисляться 3% годовых. Выпуск и годовое обслуживание такой карты бесплатные», – подчеркнул г-н Власов.

Комиссия за обналчивание дебетной карты ДБ АО «Банк Хоум Кредит» с банкомата любого банка в разы ниже, чем на рынке, – 0,5%. У банков комиссия за снятие средств через банкомат «чужого» банка может доходить до 1-1,5%. К тому же банки оговаривают минимальный порог такой комиссии, который может



составить 200 тенге вне зависимости от суммы к обналчиванию.

После девальвации не только депозитная, но и кредитная политика банков претерпела изменения. Некоторые из них перестали выдавать кредиты в валюте. Регуляторные изменения также подтолкнули банки откорректировать процесс отбора заемщиков. «В январе-октябре 2014 года нашим банком было выдано более 525 тыс. кредитов населению. По сравнению с тем же периодом 2013 года количество выданных займов снизилось на 9%. Данный тренд связан с тем, что в апреле 2014 года регулятор ввел для банков новую норму, согласно которой ежемесячный платеж заемщика по кредиту не должен быть выше 50% его дохода. Эта мера существенно ограничила число потенциальных заемщиков, способных получить кредит. Также эта инициатива снизила сумму возможного кредита. Между тем девальвация прак-

тически не повлияла на наш банк, так как мы кредитруем только в тенге», – сообщил г-н Власов.

Резкая корректировка курса повлияла и на структуру спроса по кредитам. Как отметили в ДБ АО «Банк Хоум Кредит», по сравнению с началом года заемщикам стали интересны более длинные деньги. «Средняя сумма беззалогового кредита практически не изменилась. В январе она составляла 161 тыс. тенге, в октябре – 162 тыс. тенге. Вместе с тем средний срок кредита увеличился с 17 до 19 месяцев. Это закономерно, так как в целях снижения ежемесячного платежа заемщики стали выбирать более длительные сроки кредитования. В связи с этим сроки по некоторым кредитам были увеличены. Например, сейчас средний срок по товарным займам составляет порядка 20-24 месяцев», – подчеркнул г-н Власов.

Несомненно, что мера регулятора по ежегодному ограничению роста обеспеченных займов и по введению уровня долговой нагрузки была продиктована плохим качеством ссудного портфеля банков. Из-за финансовой безграмотности некоторые заемщики, порой, набирали кредиты, даже не задумываясь, смогут ли они погасить их в срок. «Наш банк понимает, что без грамотных заемщиков здоровой банковской системы не будет. На нашем сайте есть специальная рубрика, зайдя в которую можно повысить уровень знаний о финансах. Во всех регионах Казахстана в филиалах банк постоянно организует дни открытых дверей. Такие встречи проводятся каждую субботу с 11.00 до 13.00. В банке посоветуют, как эффективно управлять личным бюджетом, помогут сориентироваться в выборе наиболее оптимального финансового продукта», – отметил г-н Власов.

Большинство банков Казахстана сконцентрировано в крупных городах, некоторые регионы бывают вообще не охвачены банковскими услугами. 80% бизнеса ДБ АО «Банк Хоум Кредит», напротив, находится не в Астане и Алматы, а именно в регионах. Банк налаживает более тесную связь со своими клиентами через предоставление финансовых услуг посредством терминалов. «Это очень удобно для людей, которые не планировали визит в банк. Специальные терминалы есть и на пешеходных потоках, и в отделениях «Казпочты». Они расположены в торговых центрах, работающих до 20.00-21.00. В 2015 году банк планирует увеличить количество таких устройств», – резюмировал г-н Власов.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ВСЕМИРНЫЙ БАНК СНИЗИЛ ПРОГНОЗ РОСТА ВВП КАЗАХСТАНА ДО 4,1%

Всемирный банк (ВБ) снизил прогноз роста валового внутреннего продукта (ВВП) Казахстана в 2014 году с 4,3% до 4,1%. Согласно докладу Всемирного банка об экономике РК, ВВП Казахстана в 2015 году вырастет на 4,5%, в 2016 году – на 5%, в 2017 году – на 5,5%. Напомним, в октябре 2014 года ВБ снизил прогноз роста экономики Казахстана в текущем году с 5,1% до 4,3%. Ранее, в июне, Всемирный банк снизил прогноз роста ВВП РК в 2014 году с 5,7% до 5,1%. В докладе отмечается, в 2014 году экономический рост в Казахстане замедлился в связи с негативной динамикой предложения и спроса. Реальный рост ВВП Казахстана снизился с 6% в 2013 году до 4% за первые девять месяцев 2014 года в связи со снижением производства в нефтяной отрасли, уменьшением внешнего спроса со стороны Китая и России на металлы и металлургическую продукцию Казахстана и ослаблением внутреннего спроса после девальвации тенге в феврале 2014 года. «Так, частное потребление сильно пострадало от негативного воздействия девальвации на благосостояние населения, ужесточения условий кредитования по потребительским кредитам и отсроченного влияния низкого реального роста оплаты труда в 2013 году», – говорится в документе. В документе отмечается, что неопределенная мировая экономическая среда и региональная геополитическая напряженность представляют риски для экономических перспектив Казахстана. Ожидается, что рост ВВП в стране составит около 4,1% в 2014 году и постепенно увеличится до 5,5% к 2017 году, главным образом, за счет роста нефтяного производства. Прогнозируется, что нефтяное производство увеличится после запуска добычи на морском месторождении в 2016/2017 году. Риски для краткосрочных перспектив развития могут возникнуть из-за дальнейшего замедления экономического роста в Китае и России, который влияет на металлодобывающие и металлообрабатывающие отрасли Казахстана, а также настроений инвесторов и их бегства от рисков, в частности, в связи с кризисом между Россией и Украиной. Более того, снижение цен на нефть на фоне снижения мирового спроса на нефть тоже может отрицательно сказаться на настроениях казахстанских потребителей и предпринимателей и потенциально привести к росту давления на тенге. Если замедление экономического роста начнет оказывать негативное воздействие на рынок труда, у правительства РК есть инструменты для уменьшения этого воздействия на наиболее уязвимые категории населения. Может потребоваться расширение масштабов существующих программ социальной помощи и поддержки занятости, при наличии дополнительного финансирования из средств Национального фонда или за счет перераспределения бюджетных расходов. Для того, чтобы повысить эффективность и рациональность программ поддержки, правительство нужно будет более целенаправленно и своевременно оказывать поддержку нуждающимся домашним хозяйствам. Чтобы экономика стала более устойчивой, государству нужно будет дальше развивать человеческий капитал через улучшение результатов обучения и образования. (kapital.kz)

«БАНК ЦЕНТРКРЕДИТ» ЗА 9 МЕСЯЦЕВ ЗАРАБОТАЛ 1,7 МЛРД ТЕНГЕ

В январе-сентябре 2014 года «Банк ЦентрКредит» получил чистую прибыль 1 млрд 713 млн тенге. За девять месяцев 2013 года чистая прибыль банка была в 3 раза ниже – 539 млн тенге. С начала года активы банка выросли на 30,3 млрд тенге (+2,7%). Если на конец декабря 2013 года объем активов банка был на уровне 1 трлн 093 млрд тенге, то на конец сентября 2014 года активы достигли отметки 1 трлн 123 млрд тенге. Наибольшую долю активов банка составляют кредиты – на их долю приходится 73,4% активов. На конец 2013 года доля займов была меньше – 71,6% активов. С начала года объем кредитов банка увеличился на 5,3% (+41,7 млрд тенге) с 783,8 млрд тенге до 825,6 млрд тенге. Десятая часть активов сконцентрирована в денежных средствах и их эквиваленте – 13,5%, на конец декабря 2013 года их доля была ниже – 12,9% активов. Если на конец декабря 2013 года объем активов размещенных в денежных средствах и их эквивалентах составлял 141,5 млрд тенге, то на конец сентября 2014 года – 151,9 млрд тенге. С начала года объем обязательств банка вырос на 28,8 млрд тенге (+2,8%). Если на конец декабря 2013 года обязательства банка были на уровне 1 трлн 006 млрд тенге, то на конец сентября 2014 года их объем достиг уровня 1 трлн 035 млрд тенге. Наибольшую долю обязательств банка занимают средства клиентов, размещенные на текущих счетах и депозитах – 80,5%, на конец 2013 года их доля была 80,1%. С начала года объем средств клиентов увеличился на 27,9 млрд тенге (+3,4%). На конец декабря 2013 года средства клиентов составляли 806,5 млрд тенге, на конец сентября 2014 года – 834,4 млрд тенге. Доля средств и ссуд банков и финансовых организаций составляет 12,1% обязательств, на конец 2013 года этот показатель был ниже – 8,8%. В конце прошлого года средства и ссуды банков и финансовых организаций составляли 89,4 млрд тенге, на конец сентября 2014 года – 126,1 млрд тенге. С начала года банк капитализировался на более чем 1,4 млрд тенге, капитал банка вырос с 86,8 млрд тенге до 88,3 млрд тенге. По данным Казахстанской фондовой биржи на 1 октября 2014 года, 41,93% акций банка принадлежит KOOKMIN BANK CO LTD (Сеул, Республика Корея), 25,60% – главе совета директоров банка Байсейтову Бахытбеку Рымбековичу, 10,00% – INTERNATIONAL FINANCE CORPORATION (Вашингтон, США). (kapital.kz)

Три банка объединятся уже в этом году

[Начало на стр. 1]

Вопрос, как именно будет называться новый объединенный банк, достаточно активно муссировался в СМИ. Мнения аналитиков преимущественно сходились, они предполагали, что банк возьмет бренд с хорошей репутацией. На встрече с журналистами Тимур Исатаев уточнил, что объединенный банк, скорее всего, будет называться Forte bank. «За это должны проголосовать акционеры, но мы уверены, что акционеры нас поддержат. Это решение не волевое, ему предшествовало очень серьезное маркетинговое исследование, которое показало, что и «Альянс банк», и «Темірбанк» имеют серьезную узнаваемость бренда в Казахстане. Но оба этих банка прошли реструктуризации: «Темірбанк» одну, «Альянс банк» – две. С точки зрения наших иностранных партнеров и с точки зрения руководства «Альянс банка», к сожалению, эти названия себя скомпрометировали. Поэтому мы будем ставить перед акционерами вопрос о смене названия объединенного банка на Forte bank», – подчеркнул Исатаев.

Финансовое положение «Альянс банка» оставляет желать лучшего. В январе-сентябре 2014 года банк получил убыток в 31,1 млрд тенге. За 9 месяцев 2013 года банк вышел в минус: убыток банка тогда составил 1,4 млрд тенге. Но получение прибыли не было главной целью банка в 2014 году, снижение долговой нагрузки было важнее – реструктуризация долга дала толчок этому процессу. За счет реструктуризации финансовая задолженность «Альянс банка», подлежащая реструктуризации, будет сокращена с \$1,3 млрд до \$615 млн. К тому же срок погашения непогашенной задолженности будет продлен на 10 лет.

На конец сентября дефицит капитала «Альянс банка» составил 106,8 млрд тенге. «Темірбанк» и Forte bank, по данным на конец августа, имели положительный капитал: 57,6 млрд тенге и 9,9 млрд тенге соответственно. Как отметил Тимур Исатаев, «тройное слияние банков породит объединенный банк с капиталом около \$900 млн (160 млрд тенге). По его предположениям, банк может стать третьим по собственному капиталу, по активам – восьмым.

По прогнозам Тимура Исатаева, в 2014 году объединенный банк не сможет снизить долю просроченных кредитов более 90 дней до требуемого регулятором уровня в 15%. Между тем, банкир пообещал, что к концу 2015 года уровень таких займов банка будет ниже 10%.

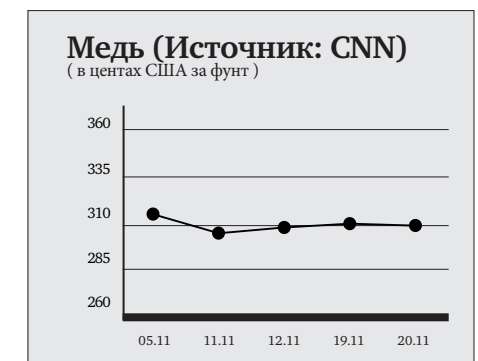
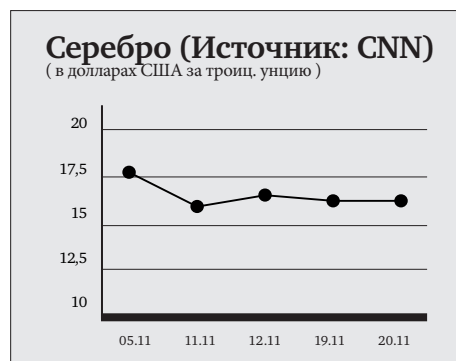
Согласование плана реструктуризации обязательств «Альянс банка» не только будет способствовать оздоровлению банковской системы – процесс разгосударствления банков активизируется. Так, государство будет лишь миноритарным акционером объединенного банка. «ФНБ «Самрук-Казына» полностью вышел из акционерного капитала «Темірбанка» – эта сделка была завершена в мае текущего года. В «Альянс банке», до реструктуризации, ФНБ «Самрук-Казына» владел 51%. После реструктуризации новыми акционерами банка становятся текущие кредиторы «Альянс банка», потому что акционеры «Альянс банка» размываются в процессе реструктуризации банка. В процессе реструктуризации «Альянс банка» доля ФНБ «Самрук-Казына» будет менее 10%, кредиторы получают 90%, а осталь-

ные акционеры получают приблизительно 10% от текущего капитала. При объединении доля ФНБ «Самрук-Казына» будет снижаться и далее. В ближайшем будущем госфонд будет владеть минимальным пакетом акций в объединенном банке», – отметил председатель правления Forte bank Гурам Андроникашвили.

Несмотря на то, что участие государства в судьбе объединенного банка будет минимальным, ФНБ «Самрук-Казына» планирует финансироваться в фининституте.

Как проинформировали в «Альянс банке», контролирующей на сегодняшний день акционер «Альянс банка» ФНБ «Самрук-Казына» поддержит сделку путем размещения 10-летнего вклада на особых условиях «...посредством преобразования существующих депозитов в «Альянс банке» и размещения дополнительных новых депозитов на таких же условиях. В целом, ФНБ «Самрук-Казына» поддержит реструктуризацию, и, как следствие, объединенный банк путем размещения вклада на особых условиях с совокупной номинальной стоимостью в 220 млрд тенге», – говорится в сообщении банка.

АКЦИЯ!
12%*
КРЕДИТЫ
НА РЕФИНАНСИРОВАНИЕ И НЕОТЛОЖНЫЕ НУЖДЫ
ТОЛЬКО ДО 31 ДЕКАБРЯ 2014 ГОДА
*Годовая эффективная ставка - от 14,3% годовых



НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ПРОГРАММА
МОДЕРНИЗАЦИИ
ЖКХ ПРОВАЛЕНА

Председатель правления АО «Национальная палата ЖКХ и строительства Казахстана» Толеутай Рахимбеков считает, что программа «Модернизация ЖКХ на 2011-2020 годы» не оправдывает возложенные на нее ожидания. Об этом он сообщил в кулуарах международной конференции «Энергоэффективное ЖКХ и инновационная строительная индустрия Казахстана». «Не побоясь сказать, что программа провалена. Ни по одному индикатору она не достигла своих целей. Не были проведены механизмы. Вообще, отношение к программам стало меняться не в лучшую сторону. Программы стали набором инвестиционных проектов, хотя на самом деле программы должны быть набором путей и механизмов по решению тех или иных проблем в той или иной отрасли», — сказал Толеутай Рахимбеков. По его словам, ежегодно государство должно выделять 100-300 млрд тенге на проведение капитального ремонта объектов жилищно-коммунального хозяйства. «26 млрд тенге были по программе модернизации ЖКХ ежегодно. По новой программе развития регионов 10 млрд тенге в год, то есть еще меньше в 2,5 раза. Дело даже не в этих суммах, дело как использовать их эффективно. 26 млрд — их все равно не хватит. В год надо 200 млрд тенге. Кто и что делает для того, чтобы научить банки и людей пользоваться кредитами по программе «Модернизация ЖКХ»? А нулевые кредиты по нулевой процентной ставке никого ничему не научат», — заявил он. По его словам, в финансировании модернизации объектов должны принимать участие банки и непосредственно сами собственники квартир. «Если средняя цена банковского кредита сегодня составляет 15% годовых, почему нельзя путем субсидирования ее снизить до 4%? Во-вторых, кто может платить в полном объеме, а у нас, наверное, как минимум, половина населения в состоянии платить. Платят, кто не в состоянии платить — за счет жилищной помощи помогать государству из местных бюджетов», — уточнил он. Так, согласно его примеру, учитель с доходом 40 тыс. тенге в месяц при оплате за капитальный ремонт в размере 15 тыс. тенге может рассчитывать на жилищную помощь государства в размере 11 тыс. тенге. «Есть в законодательстве жилищная помощь, если по Казахстану более 10% доходов превышают затраты на коммунальные дела, остальное платит местный бюджет. 10% от 40 тыс. — 4 тыс. тенге. Оставшиеся 11 тыс. пусть платит местный бюджет», — разъяснил он. (kapital.kz)

КАЗАХСТАН ЗАНЯЛ 101 МЕСТО В МИРОВОМ РЕЙТИНГЕ БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОСТИ

Казахстан занял 101 место в мировом рейтинге благотворительности (World Giving Index) за 2014 год, составленном британской благотворительной организацией Charity Aid Foundation (CAF). Согласно методологии исследования, состояние развития благотворительности в стране оценивается по трем критериям: денежным пожертвованиям в благотворительные организации, участию граждан в благотворительности в качестве волонтеров и оказанию помощи незнакомым нуждающимся людям. Опрос респондентов о степени их участия в благотворительности проводился международной исследовательской компанией Gallup. В рейтинге 2014 года Казахстан с индексом в размере 24% занял 101 место из 135 стран, расположенных между Кongo и Иорданием (делает 99 место) с одной стороны и Нигером (102 место) с другой. Россия в рейтинге 2014 года заняла 126 место (с индексом 19%). Среди стран Центральной Азии самое высокое место 23-е — занял Туркменистан. Узбекистан расположился на 28-м месте, Таджикистан на 34-м, Кыргызстан — на 83-м. Лидерами рейтинга 2014 года стали США и Мьянма, разделившие первое место. Следом расположились Канада, Ирландия, Новая Зеландия, Австралия, Малайзия, Великобритания, Шри-Ланка. Замыкает десятку лидеров Тринидад и Тобаго. Между тем на последних трех строчках рейтинга находятся Палестина, Венесуэла и Йемен. Как отмечается в отчете об исследовании, оно продемонстрировало высокий уровень щедрости в странах, столкнувшихся с потрясениями различного характера. По оценке исследователей, люди, столкнувшиеся с бедой, демонстрируют высокую готовность делиться с нуждающимися, несмотря на то, что сами они имеют не высокий уровень жизни. (ИА «Новости-Казахстан»)

ДАЛЕЙШЕЕ
СУЩЕСТВОВАНИЕ
АРКАЛЫКА ОСТАЕТСЯ
ПОД ВОПРОСОМ

Вчера в парламенте Казахстана обсуждали проблемы казахстанских моногородов. Некоторые из них уже давно вошли в список депрессивных и неперспективных. К примеру, через несколько лет главное природное богатство Аркалыка — бокситовая руда — будет полностью исчерпано и города не станет, сообщает телеканал КТК, передает Kazakhstan Today. «Через восемь лет ENRC собирается отсюда уходить. Никаких вариантов нет. Все, что вокруг можно было разведывать, мы разведали, ничего там интересного нет. Если не будет единственного градообразующего предприятия Аркалыка, большой вопрос о самом его существовании», — сказал вице-министр по инвестициям и развитию РК Альберт Рау. Между тем, по мнению чиновников, Аркалык, как и десятки других городов, еще можно спасти. Для этого нужно привлекать инвесторов, строить автомобильные и железные дороги, возводить новые дома и сносить аварийные. Все это прописано в специальной госпрограмме. Однако из-за постоянной смены акимов проекты практически не реализуются. Так, в том же Аркалыке за последние годы сменилось несколько градоначальников. Основная причина увольнений — неосвоение или растрата бюджетных средств. К слову, на помощь моногородам только в этом году выделили около пятидесяти миллиардов, информирует телеканал. (Kazakhstan Today)

Около 10-20% прибыли получают вузы Англии

от инвестирования в студенческие стартапы

Венера Гайфутдинова

Казахстан посетил обладатель Королевской премии Великобритании за развитие предпринимательства, вице-президент Британского университета в Египте и почетный профессор ALMA University (ранее МАБ) Дэвид Кирби. Британский университет в Египте интересен тем, что принимает участие в финансировании различных проектов, которые разрабатывают студенты. Деловой еженедельник «Капитал.kz» побеседовал с Дэвидом Кирби и узнал, какие средства тратят зарубежные университеты на поддержку стартапов.

- С какой целью посетили Казахстан? - На данный момент университеты дают в основном теоретические знания своим студентам. Однако сегодня в Англии стало популярно коммерциализировать свою работу. Учебные заведения помимо теоретических знаний стали давать и практические. Казахстан пришел к такому периоду своего развития, когда университеты республики стали понимать, что высшие учебные заведения являются частью системы, где работают не только они, но и государство, и бизнес. По этой причине основной целью моего приезда в Казахстан стали не новые знакомства или открытие новых филиалов нашего университета — я просто хочу помочь университетам республики пройти этот путь развития и коммерциализировать работу своих учебных заведений с целью улучшения бизнес-сферы и экономики. Основной задачей моего приезда стало узнать, насколько мы можем помочь и насколько наша помощь в конечном результате будет продуктивной.

- И насколько же может быть продуктивным это сотрудничество?

- Мы все являемся частью общих мировых процессов. И если что-то происходит в мире, это накладывает отпечаток и на Казахстан, как на его неотъемлемую часть. Очень важно работать вместе и помогать друг другу. Ваша страна учится на ошибках, которые допускали в других странах. За счет этого у вас есть возможность улучшить то, что может быть. Поэтому я стараюсь найти пути развития между Казахстаном и Британией, Европой и Египтом.

Необходимо понимать, что мы хотим не только сотрудничать в определенной сфере, но и увеличить понимание между нашими странами в культурном плане. То есть наша главная цель — не просто трансформировать знания, которые уже есть у других стран, но и улучшить взаимное сотрудничество, в первую очередь, за счет понимания культуры каждой страны.

- Британский университет, в котором вы работаете, называют предпринимательским. Что вы вкладываете в понятие «предпринимательский университет»? Каким критерием он должен соответствовать?

- Это не традиционное обучение студентов — чтение лекций, изучение материала и сдача экзаменов — это развитие молодежи. Университеты должны реагировать на потребности рынка, и это то, что делают предприниматели. Именно такой университет создает более предпринимчивых студентов и необходимо для них среду.

- Считаете ли вы, что для развития экономики в Казахстане нужно изменить подход к бизнес-образованию? Например, развивать институты бизнес-



ственного образования или внедрить университеты предпринимательства?

- Я думаю, каждый университет в каждой стране, в том числе в Казахстане, должен видеть себя в качестве бизнес-предприятия. Мир меняется очень быстро, и университеты не могут оставаться такими, какими они были 10 лет назад. Они должны меняться, так же как и государственные, и частные предприятия. Университетам необходимо не только следовать современным тенденциям, они должны создавать их, потому что они являются своеобразными катализаторами экономического и социального развития.

- Ваш университет финансирует проекты студентов. Как вы к этому пришли?

- В 80-х годах Маргарет Тэтчер сократила финансирование университетов. В этот период в Англии был высокий уровень безработицы. Университеты должны были найти другие ресурсы финансирования и обеспечить своих выпускников работой по окончании вуза. В результате они стали давать студентам знания и навыки, которые помогли им начать свой бизнес. В тот период были проблемы и у международных компаний, и вузы решили, что лучше помочь своим студентам обеспечить работой себя самих.

В те годы в обществе бытовало мнение, что такие студенты слишком молоды и не могут начать свой бизнес, так как у них нет никакого опыта и недостаточно знаний

для этого. В результате в учебных заведениях стали тренировать студентов и давать им знания, которые в будущем могли бы помочь им начать свой бизнес.

Сейчас по прошествии 30 лет, в Англии если нет работы, то студенты без лишнего замешательства пытаются открыть свои компании. В результате социальное мнение было полностью изменено. И теперь альтернативой безработице стало открытие собственного дела. И второе убеждение, которое было изменено: студенты университетов могут начать свой бизнес и этот бизнес вполне может быть успешным.

Это становится все более универсальным мировым феноменом. Все больше университетов по всему миру начинают тренировать своих студентов не для того, чтобы они закончили вуз и нашли работу, а для того, чтобы они закончили вуз и начали свой бизнес.

Еще одним современным феноменом стало то, что сегодня начинают свое дело не только для того, чтобы заработать много денег, но и для того, чтобы приносить пользу обществу. Сегодня мы все чаще можем встретить социальный бизнес, когда предприниматели, где-то совместно с государством, а в каких-то случаях и самостоятельно, помогают решать общественные проблемы, которые обычно возлагаются на правительство.

Сегодня многие университеты в мире участвуют в международной програм-

ме, которая помогает воспитывать молодых предпринимателей. Участникам этой программы специалисты помогают решать социальные проблемы общества посредством создания различных проектов. Также эта программа помогает своим участникам сделать бизнес на постоянной основе. Главное здесь не просто получить прибыль, а решить острые социальные проблемы общества и увеличить его благосостояние.

- Что необходимо для участия в этой программе?

- В первую очередь, необходимо создать проект. В этой программе стараются ставить перед студентами социальные вопросы и трансформируют их знания на практике при создании проектов, которые помогут решить те или иные проблемы общества. Участники программы должны создать настоящий продукт.

- Сам университет вкладывает средства в проекты?

- Университеты должны участвовать в развитии проекта. Если это небольшой проект, то в него вкладывается университет. Если же это большой проект, то университет создает площадку, на которой студенты — разработчики проекта смогут привлечь инвесторов. При глобальном проекте в его финансировании могут принять одновременно участие университет, частные инвесторы, инвестиционные фонды и банки.

- Какую сумму может инвестировать университет в один проект?

- В этом случае достаточно сложно назвать точную цифру. Например, в Англии мы инвестировали в один проект 10 тыс. фунтов. Этот проект был полностью профинансирован университетом. У нас также есть фонд, в котором есть 1,5 млн фунтов, но все эти средства в один проект мы не можем вложить.

- Откуда средства в этом фонде?

- Это средства, которые выделяет государство, для того чтобы университеты могли за счет этого фонда профинансировать интересные и полезные проекты. Но чтобы получить эти средства, необходимо доказать, что твоя идея достойна финансирования.

Университеты со своей стороны получают прибыль как организаторы. И когда деньги от успешных проектов возвращаются, университет может их рефинансировать в другие проекты. Но это финансирование уже никакого отношения к фонду не имеет.

- Какой процент от прибыли получают университет от проектов?

- Этот процент всегда разный. Все зависит от проекта. Обычно это около 10-20%. Здесь учитывается и финансирование со стороны других инвесторов. Вы должны понимать, что свой процент получает не только университет, но и преподаватель, который вел этот проект, и предприятия, которые вкладывались в этот бизнес.

- Готовы ли казахстанские университеты к тому, чтобы оказывать финансовую поддержку проектам?

- Мне сложно судить, так как я не был в Казахстане настолько долго. Но я считаю, что в этом отношении Казахстан не будет отличаться от всего мира. В результате университеты примут это, а правительство будет это продвигать.

Однако для изменения всей структуры потребуются 5-10 лет. Необходимо изменить роль университетов в государстве, роль государства в развитии бизнеса. Это, конечно, займет время и это займет больше времени в Казахстане, чем в Европе.

Изменения всегда даются непросто, но они всегда к лучшему и приносят успех. Государство, университеты и предприятия должны понимать, чего они хотят достичь и как они хотят этого достичь и что вместе им этой цели будет легче достичь. Они, безусловно, смогут сделать это по отдельности, но совместная работа приведет их к успеху быстрее. Ведь они хотят одного и того же — чтобы Казахстан был успешным.

С чем связан рост количества колледжей в стране?

Наталья Андреева

За последние несколько лет в Казахстане открылось много новых колледжей, и численность учащихся в них увеличилась в несколько раз. На 2014 год в Казахстане функционируют 610 учебных заведений профессионального и технического образования, в них учатся более 490 тыс. учеников. Только в Алматы за последние 10 лет число колледжей значительно выросло. Если в 2003 году их было 49, то на 2013 год их стало 61. В Астане аналогичная ситуация, в 2003 году было 13 колледжей, а в 2013 году их стало 32.

Остается непонятной такая популярность колледжей в нашей стране. Начальное профессиональное образование приобретает в колледжах на базе школьного образования и направлено на подготовку квалифицированных работников. Получение начального профессионального образования сочетается с получением общего среднего образования. В итоге получается, что, окончив колледж, выпускник должен продолжить обучение в высшем учебном заведении. И это с учетом того, что обучение в колледжах платное. В результате платить приходится и за колледж, и за вуз. Хотя в вуз можно поступить после школы, где образование в Казахстане осуществляется бесплатно.

Популярность колледжей Наиля Рашидова, кандидат педагогических наук, доцент, объясняет тем, что учащиеся не хотят больше посещать школы или боятся не сдать ЕНТ. Сейчас без диплома о высшем образовании, по словам педагога, не хотят брать на хорошую работу. «Вот и получается, что, окончив колледж, им приходится искать работу не по специальности либо учиться дальше в вузах», — говорит она.

Однако в казахстанских колледжах утверждают иное. В Алматыском кол-

ледже связи при Казахстанско-американском университете (КАУ) уверяют, что у них подготовка кадров подтверждается стопроцентным трудоустройством выпускников учебного заведения. У выпускников колледжа при КазИТУ, по словам работников учебного заведения, есть все шансы трудоустроиться. Хорошим подспорьем в этом является сложившееся партнерство учебного заведения с работодателями, которые готовы принять на работу молодых специалистов. К тому же после окончания колледжа, который находится при университете, возможно продолжение обучения в этом вузе с зачислением на второй курс на льготных условиях. В Лингвистическом колледже подчеркнули, что у их выпускников есть хорошее преимущество перед выпускниками 11 класса. Диплом об окончании колледжа позволяет пройти обучение по сокращенной программе КазУМОиМЯ по родственной специальности.

Между тем, как отметила Наиля Рашидова, казахстанским выпускникам тяжело устроиться на работу по специальности. «Думаю, что государство должно помогать учебным заведениям находить для своих выпускников работу. Перспективные компании также могут принять участие в трудоустройстве выпускников и организовывать в своих офисах практику для молодых специалистов», — говорит она.

Напомним, что перед началом текущего учебного года на расширенном заседании президент РК Нурсултан Назарбаев поручил министру образования и науки Аслану Саринжинову лично проконтролировать процесс трудоустройства каждого выпускника казахстанских вузов и колледжей.

«Министерству образования и науки совместно с акимами, я тебе поручаю лично в этом году просчитать всех выпускников и



в следующем году заранее в январе месяце докладывать мне, что в Казахстане будет выпускаться столько-то учащихся, из них столько-то пойдет на работу. Понял? Этим надо заниматься, руководить любой умеет», — сказал Нурсултан Назарбаев.

Глава государства также отметил, что выпускники отдельных вузов практически не могут найти работу из-за низкого качества образования. Однако на сайтах колледжей и вузов говорят о высококвалифицированных преподавателях в их учеб-

ных заведениях. Разве могут такие профессионалы плохо преподавать...

«На самом деле у нас очень много высококвалифицированных преподавателей в колледжах, но дело не в них. Можно сказать, что закончив 9 классов в школе, ребенок еще не совсем уверен в выбранной профессии, зачастую выбирают родители, а детям потом не хочется, не нравится учиться. А есть еще и приезжие студенты, за которыми не следят родители, и живут они, где и как хотят», — добавила Наиля Рашидова.

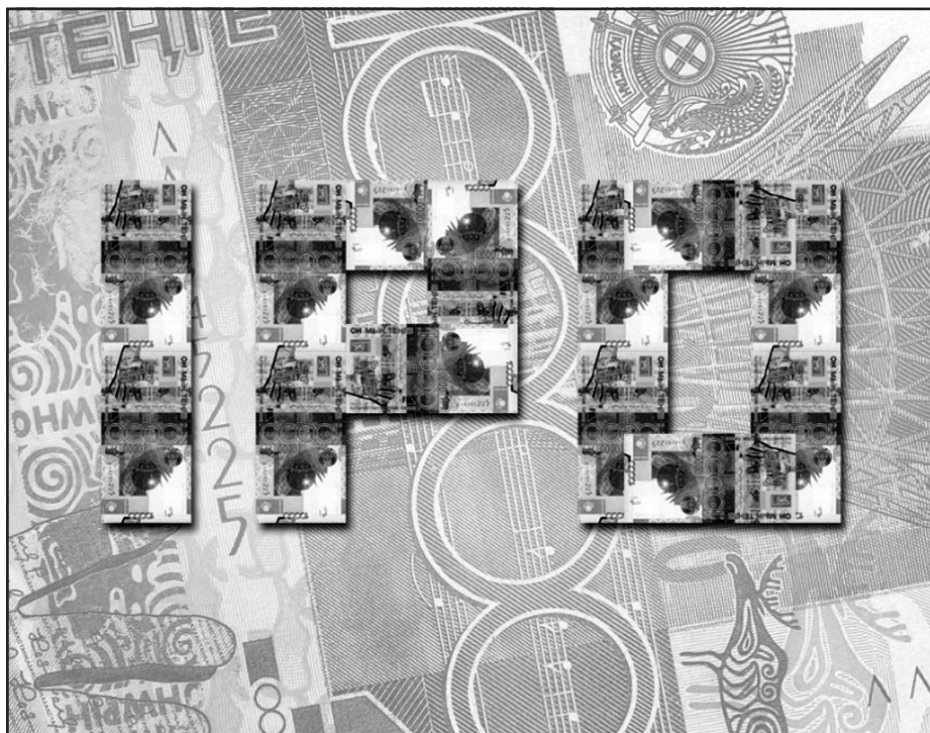
■ Как заработать на «Народном IPO»?

Акции – привлекательный и очень популярный в мире способ инвестирования. Главное на этом рынке – следить за тенденциями и вовремя принять верное решение.

IPO (Initial Public Offering) – это первичное публичное размещение акций на бирже, когда компания, которая еще не участвовала на торговых площадках, решает выйти и продать часть своих акций инвесторам. В нашем случае «Народное IPO», проводимое в Казахстане, означает, что акции будут продаваться всем желающим.

Попытаемся отследить, сколько уже могли заработать казахстанские «народные акционеры». На первом этапе «Народного IPO» в 2012 году компания «КазТрансОйл» вышла на рынок, продавая свои акции по стартовой цене 725 тенге. В дальнейшем инвесторы могли внимательно следить за событиями, которые влияли на стоимость акций. Так, в конце декабря 2013 года, когда были приняты в эксплуатацию две новые нефтеперерабатывающие станции магистрального нефтепровода Атасу – Алашаньку, акции компании поднялись до 900 тенге. В июне 2013-го после формирования реестра акционеров акции КТО упали до 800 тенге. Однако в январе 2014-го акции вновь пошли в рост – до 1200 тенге. На это повлияли отчеты КТО за 2013 год. Далее некоторый спад наблюдался в феврале 2014-го после проведенной Нацбанком РК девальвации тенге. Затем акции компании повисли и достигли нового исторического максимума – 1250 тенге. В мае, согласно отчету АО «КазТрансОйл», было зафиксировано снижение чистой прибыли на 75%, в итоге акции компании упали до 1090 тенге. Чуть позднее цена КТО вновь повысилась до 1180 тенге. И так далее.

Колебания, как отмечает финансовый аналитик Дамир Сейсебаев, являются нормой для фондового рынка. Не стоит



нервничать: взлеты и падения – обычный процесс на фондовом рынке. Значительно важнее знать итоговую доходность компании за период, в течение которого вы владеете ее акциями. В случае с КТО она с момента IPO в 2012 году составила 75%. Это неплохой результат: банковский депозит при 9,1% годовых за это время принес бы лишь 20% дохода.

В настоящее время в рамках второго этапа «Народного IPO» начинается размещение акций национальной электроэнергетической компании KEGOC. На прошлой

неделе представители KEGOC провели ознакомительные встречи (роуд-шоу) с потенциальными инвесторами в Астане, Алматы, Таразе, Павлодаре, Жибастузе, Кокшетау и Шымкенте. Уже в первые дни количество заявок на приобретение акций превысило 700 на сумму свыше 210 млн тенге. Тем, кто хочет приобрести акции, специалисты советуют внимательно оценить перспективы компании, проанализировать риски, узнать, какие планируются сделки, какие внутренние и внешние факторы могут повлиять на стоимость ак-

ции. Вся эта информация находится в открытом доступе. Но если ее недостаточно, всегда можно обратиться за консультацией к специалистам фондового рынка.

«Даже на 10 тыс. тенге уже какой-то доход можно получить, смешной, конечно. Но тем не менее на этих небольших деньгах уже можно понять, как рынок работает», – говорит гендиректор инвестиционной компании Freedom Finance Тимур Турлов.

Стоит отметить, что государство, заинтересованное в эффективной работе «Народного IPO», стремится сделать выход компании на рынок максимально мягким. Акции, как правило, продаются со значительным дисконтом. А далее цену уже начинает определять рынок. «Если компания прибыльная, если она хорошо зарабатывает и делится дивидендами, то стоимость акций начинает расти. После выплаты дивидендов происходит коррекция цены, то есть ее небольшое снижение. Но это не значит, что деньги пропали. Я бы рекомендовал не продавать акции в такие моменты спада. Нельзя забывать, что госкомпания, выходящая на IPO, стабильно платит дивиденды», – отмечает финансовый аналитик Талгат Камаров.

Как подсчитать свои фактические доходы по дивидендам? Как известно, дивиденды выплачиваются акционерам из чистой прибыли компании. В первую очередь нужно определить стоимость одной акции компании. Для этого размер чистой прибыли следует поделить на общее количество акций. Далее определите общее число акций, которыми вы владеете на дату закрытия реестра. Поделите полученную сумму ваших выплат по дивидендам на это количество акций. Например, вы получили дивиденды в размере \$500 и держали на дату закрытия реестра 500 акций. Значит, ваши дивиденды на одну акцию составляют \$1.

Самое главное, как советуют профессиональные инвесторы, это никогда не паниковать и не спешить избавляться от купленных акций, если цена пошла вниз. «Лучше переждать, ведь любой экономический катаклизм конечен, любая проблема рано или поздно разрешится», – говорит Дамир Сейсебаев. – Тот, кто поддается панике и следует общей волне, обязательно проиграет. Покупайте акции на пике их спада, продавайте на пике роста, а чтобы верно угадать пик – постоянно следите за тенденциями».

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ЗАПРЕТ КАЗАХСТАНОМ РЯДА МАРОК ВОДКИ ИЗ РФ НЕ СКАЖЕТСЯ НА ОТНОШЕНИЯХ В ТС

Запрет Казахстана на реализацию нескольких марок российской водки и пива в стране – это частный случай, который не скажется на сотрудничестве в рамках Таможенного и Евразийского союзов (ТС и ЕАЭС), считает глава комитета Госудму по делам СНГ, евразийской интеграции и связям с соотечественниками Леонид Слущкий, передает РИА «Новости». Казахстан ввел запрет на реализацию ряда наименований алкогольной продукции, произведенной в России, из-за несоответствия требованиям пищевой безопасности. Речь идет о водке «Талка», «Империал», «Дикий гусь», «Зеленая марка «Ржаная», «Русский гарант качества», «Рублевка», «Посольская». Кроме того, в этот перечень вошли пивные напитки Miller Genuine Draft, Hoegaarden White белое, а также пиво Grolsch Premium Lager, Brahma, Pilsner Uguell, «Жигули» барное, бархатное, «Жигулевское» оригинальное, «Бад», Lowenbrau Original. «Считаю, что это не более чем частность, которая в ближайшее время будет отрегулирована. Такие частности могут возникать и в дальнейшем. Но они никак не скажутся на сотрудничестве в рамках ТС или ЕАЭС», – сказал Слущкий. По его словам, возможно, и соответствующих ведомств Казахстана и есть претензии к качеству части алкогольной продукции российского производства. «Это вполне допустимые шероховатости... Я могу предположить, поскольку не общался с органами сельхознадзора Казахстана, что решение касается ограниченной партии товаров. Вполне возможно, там многокритериальная система проверки, и не хватает какого-то из этих критериев», – добавил Слущкий. (ИА «Новости-Казахстан»)

НЕЗАРЕГИСТРИРОВАННЫЕ НОМЕРА НЕ БУДУТ ОБСЛУЖИВАТЬ

Сотовые операторы Казахстана приостановят обслуживание незарегистрированных номеров с 1 декабря 2014 года по требованию министерства по инвестициям и развитию. Об этом говорится в сообщении, размещенном на сайте операторов сотовой связи. «Если используемый вами абонентский номер не зарегистрирован либо Ваши данные с момента регистрации изменились и/или были представлены не в полном объеме, руководствуясь требованиями правил оказания услуг сотовой связи, утвержденных постановлением правительства Республики Казахстан от 30.12.2011 года №1718, просим вас обратиться в точки обслуживания для регистрации абонентского номера либо для обновления и/или представления недостающей информации в регистрационные данные, в срок до 30 ноября 2014 года», – говорится в сообщении. При себе необходимо иметь оригинал документа, удостоверяющего личность. По абонентским номерам, оформленным на юридических лиц, для изменения сведений необходимо предоставление официального письма от юридического лица и доверенность лица, уполномоченного на осуществление указанных действий от имени юридического лица. (kapital.kz)

КОНТРОЛЬ СРЕДСТВ НАЦФОНДА

Партия «Ак жол» предлагает включить в комиссию по контролю за использованием средств на программу «Нурлы жол» представителей всех парламентских партий. Как отметил лидер партии «Ак жол» Азат Перуашев на состоявшемся в минувший четверг брифинге в Службе центральных коммуникаций, из Нацфонда ежегодно в 2015-2017 годах по поручению президента будут выделять по \$3 млрд дополнительных средств на реализацию программы «Нурлы жол». Эти средства будут выделяться помимо ранее предусмотренных целевых трансфертов и займов международных финансовых институтов, сообщили в пресс-службе «Ак жол». При этом, как отметили в пресс-службе, давая такое поручение президент отметил, что «правительству необходимо принять меры и обеспечить эффективное и рациональное использование этих средств. Созданная мною комиссия будет строго следить за эффективным расходованием средств и докладывать мне лично. Спрос будет строгим за каждый тенге». В связи с этим, лидер «Ак жол» предложил включить в состав комиссии представителей всех парламентских партий. «Если и исполнители, и наблюдатели за использованием огромных государственных средств будут из одной и той же партии – насколько это оправдано при многопартийном парламенте?», – подчеркнул А. Перуашев. Он напомнил, что в феврале текущего года наряду с рядом актуальных мер поддержки частного бизнеса, глава государства поручил выделить и направить на финансирование предпринимательства колоссальную сумму – 1 трлн тенге. При этом президент обратил особое внимание, чтобы выделенные средства были направлены именно в производственный сектор. Как отметили в пресс-службе, тогда ДПК «Ак жол» заявляла, что «считает необходимым введение парламентского контроля за реализацией этих мер, и готова направить для участия в нем своих представителей». «Необходимо помнить, что эти деньги не свалились с неба, а заработаны трудом и потом казахстанцев и принадлежат народу Казахстана. Поэтому в этом триллионе нет ни одного «дармового» тенге, каждый из них нужно использовать с максимальной отдачей», – указывалось в запросе «Ак жол». 18 апреля текущего года такая Комиссия под руководством председателя Нацбанка РК была создана, однако представителей партии «Ак жол», под надуманным предлогом, в состав Комиссии не допустили. Тогда вошли только депутаты партии «Нур Отан», – проинформировали в пресс-службе. (Kazakhstan Today)

■ Что необходимо сделать для поднятия рейтинга Казахстана по шкале «Легкость ведения бизнеса»

Максим Услистый, руководитель офиса международной юридической группы Astarov Lawyers в Казахстане

Альмас Тлеупов, юрист

В недавно опубликованном рейтинге Всемирного банка Казахстан занял 77-е место (в 2013-м – 76-е). Незначительное снижение может быть вызвано техническими причинами – скажем, изменением методологии подсчета или некоторых критериев, что и предопределило незначительное снижение рейтинга страны. Но это только на первый взгляд. Если присмотреться чуть внимательнее, станет ясно, что «Ежегодный рейтинг благоприятности условий ведения бизнеса» охватывает 189 стран и основан на 10 показателях, анализирующих нормативно-правовые акты (включая создание предприятия и ведение бизнеса, ВЭД, деятельность, налогообложение, а также разрешение неплатежеспособности).

Исследование вызвало бурную критику специалистов по всему миру, что заставило команду исследователей в очередной раз приступить к усовершенствованию методологии.

Любой рейтинг включает субъективный фактор. Как бы там ни было, исследование дает представление о позиции Казахстана на мировой арене в широком понимании. Рейтинг Казахстана понизился по критериям регистрации предприятий, получения разрешений на строительство, подключения к системе электроснабжения, получения кредитов, защиты прав миноритарных инвесторов и налогообложения.

Для поднятия рейтинга Казахстана по шкале «Легкость ведения бизнеса» считаем целесообразным осуществление комплекса мер по автоматизации ряда процедур и либерализации/упрощению необходимости предоставления ряда документов при ведении бизнеса. В частности, для достижения вышеуказанных целей было бы целесообразно:

Упростить процедуру регистрации предприятия путем сокращения перечня необходимых документов по несерьезным видам деятельности. В частности, предлагается внедрить уведомительную процедуру регистрации предприятия в любом центре обслуживания населения Республики Казахстан. В настоящий момент лишь субъекты малого бизнеса подлежат регистрации посредством подачи уведомления на портале электронного правительства Республики Казахстан. При этом данная процедура возможна только при наличии электронного ключа. Сама по себе процедура получения электронного ключа и процедура его установки являются довольно сложными.

Оптимизировать административные барьеры в строительстве. В соответствии с законодательством Республики Казахстан количество видов деятельности и работ в строительстве, лицензируемых в Республике Казахстан, более 130. По нашему мнению, лицензированию должны подлежать лишь те виды предпринимательской деятельности, которые непосредственно влияют на здоровье человека и состояние окружающей среды. Таким образом, це-



лесообразно упразднить лицензирование таких видов деятельности, как строительные-монтажные работы и производство (выпуск) строительных материалов, изделий и конструкций (за исключением сертифицируемой продукции), заменив их страхованием гражданско-правовой ответственности подрядчика и контролем со стороны саморегулируемых организаций – добровольных объединений (к примеру, Ассоциация застройщиков Казахстана). Такие организации успешно функционируют в ряде западных стран, включая профессиональные союзы архитекторов и строителей Соединенных Штатов Америки, Германии, Великобритании и во многих других странах. Введение таких поправок в законодательство Республики Казахстан приведет к уменьшению дополнительных поборов в процессе получения лицензий.

Упразднить проверки и разрешения в отношении видов деятельности, не связанных с угрозой для жизни человека. В текущих условиях необходима столь тщательного контроля бизнеса отсутствием. Мировая практика показывает, что именно сокращение административного давления является главным стимулом развития предпринимательства и привлечения иностранных инвестиций. Кроме того, такой шаг позволит существенно снизить злоупотребление полномочиями проверяющих и сделать очередной шаг в борьбе с коррупцией на государственном уровне.

Существенно упростить процедуру ликвидации предприятий. На текущий момент процедура ликвидации предприятий обременена рядом сложных процедур

и на практике ее срок может составлять от 6 до 12 месяцев. Считаем целесообразным внедрение системных изменений в этом отношении, в частности, в вопросах оперативности проведения аудита налоговыми органами.

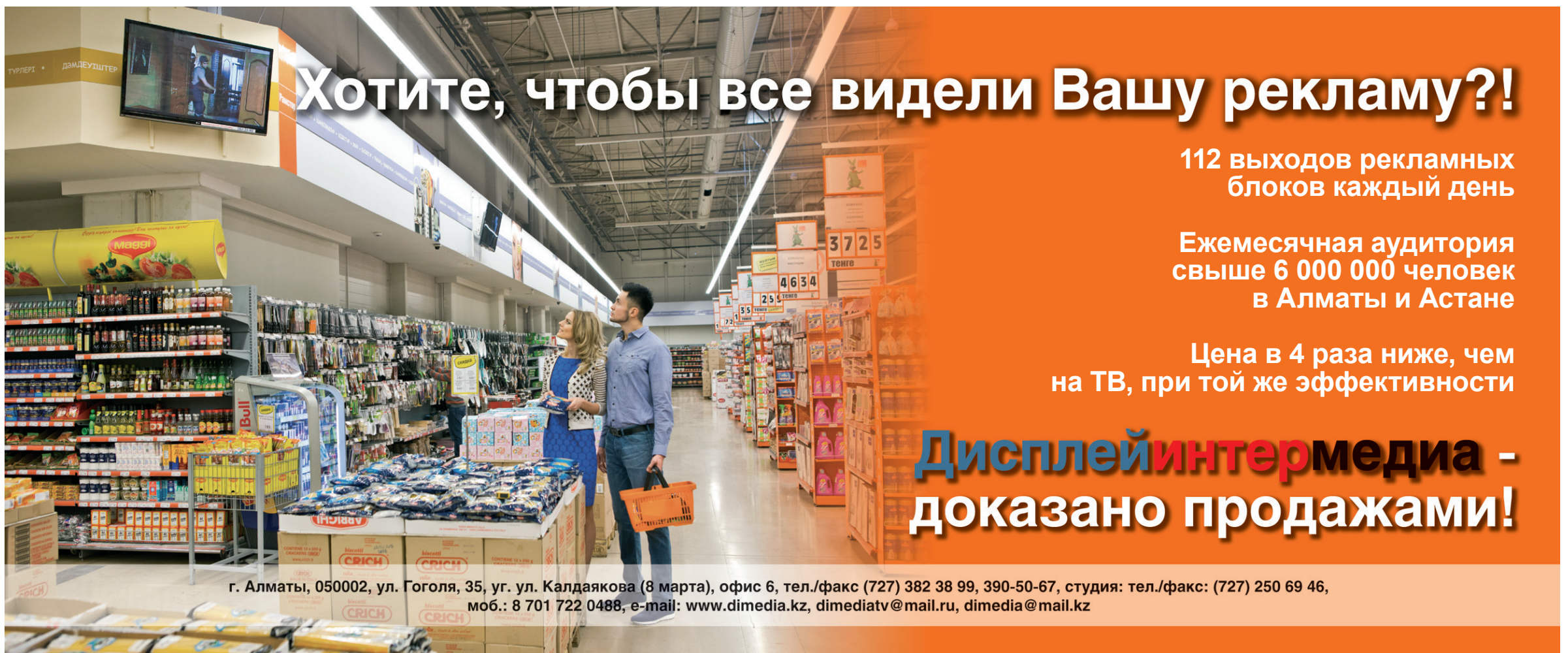
Осуществить либерализацию налогообложения субъектов предпринимательства в отдельных приоритетных сферах путем освобождения от уплаты КПН в первые три года деятельности. Такой шаг позволит новым субъектам предпринимательства повысить свою конкурентоспособность, расширить производство и создать новые рабочие места, что является безусловным преимуществом в процессе привлечения иностранного инвестора.

Упростить процедуру рассмотрения заявок для кредитования по государственным программам развития бизнеса. В настоящее время существуют такие государственные программы, как: «Дорожная карта бизнеса-2020», программы фонда «Даму» (программа «Даму-Өндіріс» для поддержки субъектов частного предпринимательства, занятых в сфере обрабатывающей промышленности, программа финансирования лизинговых сделок субъектов малого и среднего предпринимательства и т.д.). Основные сложности возникают в процессе рассмотрения заявок в связи с недостатками самой системы рассмотрения. Целесообразно предусмотреть возможность подачи заявок онлайн по всем государственным программам развития бизнеса и опубликования результатов их рассмотрения на сайте соответствующего государственного органа Республики Казахстан.

Сократить число административных барьеров для привлечения инвестиций в приоритетные сектора экономики. Очевидно, что некоторые административные барьеры в приоритетных секторах экономики нужны для обеспечения национальной безопасности. Однако в остальных случаях административные барьеры должны быть сокращены. Одним из примеров является необходимость получения бизнес-визы для иностранного инвестора, желающего инвестировать в Казахстан. Считаем, что подобное требование может быть упразднено.

Кроме того, для внесения изменений в законодательные акты Республики Казахстан и при разработке новых законопроектов следует шире привлекать к обсуждению бизнес-сообщество. После внесения соответствующих изменений в законодательные акты Республики Казахстан необходимо провести ряд семинаров и тренингов для сотрудников государственных органов Республики Казахстан для разъяснения сути внесенных изменений в законодательные акты Республики Казахстан в регионах Республики Казахстан, поскольку на практике препятствиями для осуществления различных государственных программ и внедрения инновационных технологий являются чиновники в регионах Республики Казахстан.

Таким образом, для повышения рейтинга Казахстана по шкале «Легкость ведения бизнеса» требуется не только внесение изменений в отдельные законодательные акты Республики Казахстан, но и повышение уровня образованности и профессионализма чиновников в регионах Республики Казахстан.



Хотите, чтобы все видели Вашу рекламу?!

112 выходов рекламных блоков каждый день

Ежемесячная аудитория свыше 6 000 000 человек в Алматы и Астане

Цена в 4 раза ниже, чем на ТВ, при той же эффективности

Дисплейинтермедиа - доказано продажами!

г. Алматы, 050002, ул. Гоголя, 35, уг. ул. Калдаякова (8 марта), офис 6, тел./факс (727) 382 38 99, 390-50-67, студия: тел./факс: (727) 250 69 46, моб.: 8 701 722 0488, e-mail: www.dimedia.kz, dimediatv@mail.ru, dimedia@mail.kz

День Алматы принес 9 млн тенге



Жаннель Бейсенбаева

Событийный туризм – это один из самых молодых и перспективных видов туризма в мире. Уникальность такого тура заключается в том, что люди совмещают отдых вместе с посещением каких-то знаковых событий. Шанс стать живым свидетелем, частью больших событий в мире культуры, искусства, спорта многих заставляет преодолевать огромные расстояния.

На самом деле ивенты в Алматы проходят довольно часто. В день более 35 событий. Вдобавок, наш город ежегодно «обретает» новые мероприятия, которые содействуют его превращению в региональный туристский центр.

В рамках IV Форума молодежного предпринимательства в Казахстане, прошедшего 18 ноября 2014 года, состоялась «Глобальная неделя предпринимательства».

На сессии «Событийный туризм – как заработать на впечатлениях» выступили молодые и успешные предприниматели, представители государственных органов, специалисты. Обсуждались проблемы и тенденции казахстанского ивент-менеджмента, приводились примеры мирового опыта событийного туризма.

Антон Митин, директор туроператорской компании «Almaty/Astana City Tour»

Сегодня ситуация такова, что к нам приезжает большое количество деловых туристов, чтобы развивать свой бизнес. Частые конференции, семинары, форумы способствуют тому, что многие гости столицы за период активных выставок – апрель-май, цены доходят до \$1,5 тыс. за сутки.

Однако тенденции печальны, недостаточно внимания уделяется туризму, отсутствует необходимая информация. На долю туризма приходится меньше трети процента от казахстанского ВВП. Мы

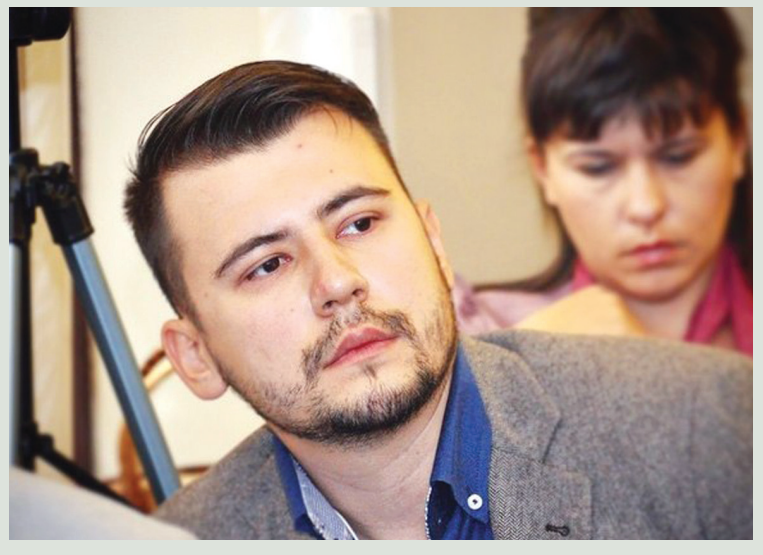
Ришат Хамитов, руководитель ОФ «Almadeniet»

Первый экспериментальный проект, который был реализован в этом году ко Дню города – Алматы Сити Тур. Он был направлен на то, чтобы региональные гости из других городов посетили южную столицу. Организаторы предусмотрели массу различных мероприятий – дискотеки, театральные мероприятия, фестивали и многое другое. Проект заключался в хорошей стоимости гостиниц-партнеров, в тур включалась экскурсия по городу, плюс люди получали ряд скидок на праздничные мероприятия. Стоимость составляла – от \$150 до \$450, что вполне позволительно для региональных гостей. По результатам этого проекта, продлившегося меньше месяца, город посетило 156 человек, из них 92 – иностранные гости, 64 – казахстанцы из регионов. Среди иностранцев были туристы с Кубы, Германии, США, России, Кыргызстана. Средняя продолжительность пребывания в Алматы составила 4 дня. Среднестатистический турист тратил в день около \$80 (14,5 тыс. тенге). Это с учетом гостиницы, питания, такси, затрат на шопинг, сувениры в день. То есть, согласно подсчетам, 156 туристов потратило порядка 9 млн тенге, что оправдало проект.

Таким образом, создался и утвердился благоприятный имидж Алматы. Многие пожелали снова посетить мегаполис в следующем году. Приведу несколько примеров мирового опыта, где показана экономическая эффективность туров. Каннский фестиваль, согласно данным 2009 года – экономический эффект составил 194,65 млн евро. Для сравнения: это целый бюджет небольшой развивающейся страны. А в данном случае страна зарабатывает эти деньги за пару недель. К тому же увеличивается число рабочих мест – логистика, питание, обеспечивается 10% годовой заполняемости отелей.

Второй пример событийного туризма – фестиваль Октоберфест в Германии. Экономический эффект за 2006 год составил 500 млн евро. Было создано 12 тыс. рабочих мест, участвовало около 6 млн посетителей.

Еще один пример – карнавал в Бразилии – экономический эффект – \$150 млн, посещаемость – 700 тыс. гостей.



Виктория Говоркова, главный редактор, govorkova@kapital.kz
Венера Гайфутдинова, выпускающий редактор, Журналисты: **Олег Ни,** **Ирина Луквичева,** **Данияр Молдабеков,** **Вероника Сабитова,** **Анна Видянова,** **Данияр Сабитов** Спецкор в Астане: **Динара Куатова** Литературный редактор: **Елена Ким** Корректор: **Владимир Плошай** Верстка: **Рустем Еспаев**

Адина Байкинова, редактор «Компаний и рынков», **Алишер Абдулин,** редактор «Спорт», **Тулген Аскарар,** финансовый обозреватель, **Журналисты: Олег Ни, Ирина Луквичева, Данияр Молдабеков, Вероника Сабитова, Анна Видянова, Данияр Сабитов** Спецкор в Астане: **Динара Куатова** Литературный редактор: **Елена Ким** Корректор: **Владимир Плошай** Верстка: **Рустем Еспаев**

Фотокор: Вячеслав Батурин Мнение авторов публикаций не обязательно отражает мнение редакции. Коммерческий департамент – 224-91-55, 224-91-66 **Адрес редакции:** Казахстан, 050057, г. Алматы, ул. Мынбаева, 53/116 (уг. Клочкова), офис 401. Тел.: +7 (727) 224-91-31 Подписной индекс 65009 в каталогах АО «Казпочта», ТОО «Евразия пресс», ТОО «Эврика-пресс», ТОО «Казпресс»

Ответственность за содержание рекламы и объявлений несут рекламодатели. Рукописи не возвращаются и не рецензируются. При перечислении ссылка на «Капитал.kz» обязательна. Официальный сайт: www.kapital.kz Подписано в печать 19.11.2014 г. Заказ N 2379. Общий тираж 40000 экз. Разовый тираж 10000 экз. Газета отпечатана в типографии: ТОО «РПИК «Дәуір», г. Алматы, ул. Калдаякова, 17, тел.: 273-12-04

вестили 45 стран о том, что будет проводиться такая премия. Хочется, чтобы к 2024 году The Opera Ball стал ведущей оперой в мире, сделать собственный Каннский кинофестиваль.

Одна из организаций в группе компаний «Eventica» последние 2 года занимается разработкой очень масштабного проекта, который называется этно-фестиваль «Сакские курганы» и будет проходить в Алматы. Это двухнедельный фестиваль кочевой культуры, который подарит возможность любому желающему приехать и пожить в юртах, насладиться средневековым бытом. Он делается уже третий год и это будет огромный проект с оповещением по всему миру. Этот проект по подсчетам может дать как минимум около 150 тыс. посетителей за 10-14 дней. И хотелось бы, чтобы 70% из них были не казахстанцы.

Мы запустили новый проект – мобильное приложение, которое называется Stay Tuned. Оно не будет позиционироваться как казахстанское, а будет гонконгским. Фичка заключается в том, оно информирует людей о культурной жизни в городах и совершенно бесплатно при загрузке. Вы можете приезжать в любой город мира с населением больше 1 млн и получать всю информацию о культурных мероприятиях. Приложение уже работает в Алматы и Астане, и также совершенно бесплатно для организаторов мероприятий. Главная его задача – информировать входящий поток туристов о проводимых в городе событиях.

отстаем от всех. Вся мировая экономика, мировой туризм своими цифрами и успехами говорят нам о том, что эта отрасль – одна из ведущих в мире, на которую можно опираться государству и которая способна обеспечить экономический рост страны.

Марат Омаров, генеральный директор компании «Eventica Group», советник акима Алматы по инновациям, основатель The Opera Ball

Задача бизнеса прежде всего – заработок. Наш патриотизм как бизнесменов выражается в уплате налогов. Алматы получит в любом случае мультипликативный эффект, потому что мы проводим проекты в других городах. Проект The Opera Ball громоздкий, это некий «Крейсер «Аврора». Обычно не раскрываем информацию о стоимости, но сейчас озвучу ее впервые. Итак, бюджет The Opera Ball в 2015 году составил 110 млн тенге. Это самый дорогой проект, который мы когда-либо делали. Ожидается 20% иностранных гостей на бал. Это не из России, а из Австрии, США, Великобритании, Германии. Эту цифру планируется увеличить до 30% в 2015 году. Задача бала, которую я вижу в долгосрочной перспективе – это 80% иностранных гостей. Нам больше интересен зарубежный потребитель, поскольку наше «королевство» маловато – всего 17 млн человек.

Для сравнения: в Нью-Йорке проживает всего 8 млн человек – это очень мало, но правда в том, что мюзикл The Lion King, который был поставлен в 1997 году, работает до сих пор и дает по 9 представлений в неделю. Минимальная стоимость билета составляет \$69, а максимальная – \$300. При этом билеты не достать. Вот яркий пример событийного туризма.

Когда в 2007 году основывали этот бал как благотворительный проект, он был рычагом для создания своего благотворительного фонда, занимающегося предотвращением детских, подростковых суицидов. Теперь мы перевели бал



Даулет Есеналиев, начальник отдела развития туризма КГУ «Туристский информационный центр города Алматы»

В целом в Алматы развиваются классические виды туризма – это деловой, культурно-познавательный, экологический, включая горнолыжный. Соответственно, все они имеют сезонность, то есть, если это бизнес-туризм, то на свой пик он выходит в сентябре-октябре. Весной начинаются различные конференции, семинары. Что касается развития туризма, то сейчас пишется мастер-план по развитию туризма в Алматы. В ближайшее время он будет презентован. По вопросу субсидий – на сегодня субсидирования проектов нет. Но, поскольку туризм попадает под сферу малого и среднего бизнеса, то предприниматели на общих основаниях имеют право обратиться в АО «Фонд «Даму» и, согласно «Дорожной карте бизнеса-2020», получить финансирование интересных проектов.

Ситуация с досугом для туристов продумывается. Все культурные мероприятия учитываются. Сейчас во всех крупных гостиницах, а это 26 точек информирования, установлены стойки, где мы поддерживаем туроператоров, экскурсоводов, доводя их информацию до туристов совершенно бесплатно.

Louis Vuitton мен Кристиан Лабутен Монограманны мерекелеуі 

2014, 6 Атаулы тұлғалар, 1 үлгі: КРИСТИАН ЛАБУТЕН, СИНДИ ШЕРМАН,
ФРЕНК ГЕРИ, КАРЛ ЛАГЕРФЕЛЬД, МАРК НЬЮСОН және РЕЙ КАВАКУБО
өз шабытын аңызға айналған LOUIS VUITTON Монограммасынан алды.

LOUIS VUITTON