



Банк ядерного топлива: угроза или возможность?



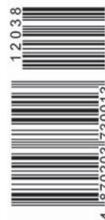
Сколько в нашей стране платят за инсайд?



Сергей Малышев, трубное управление АрселорМиттал

КАПИТАЛ

№38
(370)



// ЧЕТВЕРГ, 1 НОЯБРЯ, 2012

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Казахстанское производство не выдерживает напора импорта

2
страница

1,9 трлн тенге – в программу «Доступное жилье-2020»

2
страница

Системная революция. Windows 8 уже в продаже

6
страница

Новый туристический тренд Турции

10
страница

Аукционы в Казахстане. Становление традиций

15
страница

Подписной индекс

65009

Меры государства не очистят балансы банков



Кредит по силам
Потребительский кредит
Срок до 7 лет*

Анна Видянова

Более трети кредитов банков занимают неработающие займы. По мнению аналитиков, не все банки, нуждающиеся в избавлении от «плохих» займов, смогут воспользоваться новыми механизмами государства

Фонд проблемных активов поможет не всем

Для решения проблемы с качеством ссудного портфеля предлагается создать Фонд проблемных активов (ФПА). Аналитики «Халык финанс» не ожидают, что ФПА окажет существенный эффект на качество активов банков. По их мнению, покупательская способность фонда будет ограничена размером капитала, который вливает Национальный банк – около \$1 млрд. «Если предположить средний дисконт 50%, то

ФПА сможет выкупить меньше 10% всех неработающих займов сектора», – считают аналитики «Халык финанс».

Предусматривается, что ФПА будет секьюритизировать приобретенные активы в долговые инструменты, облигации, которые будут продаваться банкам, пенсионным фондам и Нацбанку. По мнению Анатолия Вакуленко, аналитика ИХ «ФИНАМ», основным покупателем данных бумаг будет Нацбанк. «Возможно, частично покупать данные инструменты обяжут и пенсионные фонды, для которых выбор инструментов и без того не очень широк. Банки могут быть заинтересованы в покупке, если эти бумаги будут приниматься в обеспечение займов Нацбанка», – уточнил г-н Вакуленко. Также российский аналитик отметил, что доходность по этим долговым инструментам, вероятно, будет ниже инфляции.

Жайдаржан Затаев, управляющий директор «Альянс Банка», также считает, что на начальном этапе размещения данных облигаций основной спрос на них будет наблюдаться со стороны главного банка

страны. Собеседник «Капитал.kz» отмечает, что пенсионные фонды и банки второго уровня на начальном этапе проявят умеренный интерес к этим облигациям. «Для того чтобы пенсионные фонды приобрели данные долговые инструменты, по ним должен быть предложен существенный дисконт и должна быть соответствующая высокая доходность, которая покроет высокие риски, связанные с облигациями», – поясняет г-н Затаев.

Кроме того, управляющий директор «Альянс Банка» обращает внимание на то, что Нацбанк должен раскрывать информацию по управлению залоговым обеспечением для того, чтобы инвесторы знали, что их деньги работают правильно. «Со временем, в случае успешной реализации данного проекта и стабильных выплат вознаграждений по данным облигациям, спрос на эти долговые инструменты может вырасти не только со стороны пенсионных фондов и банков, но и других частных инвесторов», – отмечает он.

[Продолжение на стр. 5]

Цифра номера

80%

всех путешествий в Казахстане приходится на деловые поездки компаний

Подробнее [Стр. 2]

Спикер номера

Нурлан Алдабергенов, член коллегии (министр) по конкуренции и антимонопольному регулированию Евразийской экономической комиссии

Подробнее [Стр. 7]

Цитата номера

«На мой взгляд, программа «Народное IPO» для долгосрочных вложений», – Серик Омар

Подробнее [Стр. 8]

Спорт

Столичный «Барыс» провел неудачную выездную серию в чемпионате КХЛ

Подробнее [Стр. 12]



ForteBank

ForteМенеджер

Сіздің табысыңызды қолдау
Поддержка вашего успеха

www.fortebank.com

КАДРОВЫЕ
ПЕРЕСТАНОВКИ
И НАЗНАЧЕНИЯ

АРДАК КАСЫМБЕК

+ избран в состав совета директоров АО «КазТрансОйл»

АРМАН ЕВНИЕВ

+ избран председателем правления АО «Национальный деловой совет АПК»

БАХЫТЖАН
КЕНЖЕБАЕВ

+ назначен начальником департамента госсанэпиднадзора Костанайской области

БЕЙБИТХАН
КАБДРАХМАНОВ

- вышел из состава совета директоров АО «Национальная компания «Продовольственная контрактная корпорация»

БОЛАТ ТУСУПОВ

+ назначен генеральным директором ТОО «КазТрансГаз Онимидер»

ГУЛЖАН
БАЙЖАУНОВА

+ назначена начальником управления предпринимательства и промышленности Мангистауской области

ДАМИР ХАЙБУЛИН,
ТОЛЕУЖАН КАЛИЕВ

- досрочно прекратили полномочия членов совета директоров АО «Накопительный пенсионный фонд «РЕСПУБЛИКА»

ДАНИЯР АМАНОВ

- досрочно прекратил полномочия председателя совета директоров – независимого директора АО «Накопительный пенсионный фонд «РЕСПУБЛИКА»

ДЖАМБУЛ
РЕВШАНОВ, ТУЛЕБЕК
КОСМАМБЕТОВ

- досрочно прекратили полномочия членов совета директоров – независимых директоров АО «Накопительный пенсионный фонд «РЕСПУБЛИКА»

ЕЛЕНА САПАРГАЛИЕВА

+ избрана членом совета директоров АО «Накопительный пенсионный фонд «РЕСПУБЛИКА»

ЕРЖАН АБДРАХМАНОВ

+ назначен начальником таможи «Хоргос» («Коргас») в Алматинской области

ЕРЖАН ТОЛЕУБЕКОВ,
НУРЛАН АБДУОВ

+ избраны членами совета директоров – независимыми директорами АО «Накопительный пенсионный фонд «РЕСПУБЛИКА»

МУХТАР ТЛЕГЕНОВ

+ назначен начальником управления Комитета по правовой статистике и специальным учетам Генеральной прокуратуры РК по Мангистауской области

НУРЖАН БИМЕНДИН

+ назначен начальником департамента по исполнению судебных актов Костанайской области

СЕРИК АХМЕТОВ

+ назначен председателем комитета по назначениям и вознаграждениям совета директоров АО «Самрук-Казына»

Внимание! В прошлом номере «Капитал.kz» была допущена ошибка. Следует читать так: Нурлан Шабдар назначен начальником департамента финансовой полиции по СКО

Казахстанская промышленность
не выдерживает напора импорта

Венера Гайфутдинова

В 2013 году эксперты БТА-секьюритиз ожидают роста промпроизводства в Казахстане на 8%. Данный прогноз, по словам Сергея Франгулиди, начальника отдела отраслевой аналитики БТА-секьюритиз, актуален при условии, что будет начата добыча на Кашагане. Начало работ на этом месторождении может обеспечить рост в секторе нефтедобычи в 2013 году на 16%.

Ерболат Досаев, министр экономического развития и торговли республики, озвучил другой прогноз, утверждая, что промышленность в 2013-2017 годы будет расти темпами от 3,8% до 6,9%.

Наибольший рост, по мнению Аскара Айткожи, советника по финансовым вопросам для VIP-клиентов АО «Асыл-Инвест», будут демонстрировать нефтяная, горнодобывающая и энергетическая отрасли.

Немаловажным фактором в развитии отечественной промышленности в последнее время становится общая экономическая ситуация в мире. «Наша экономика как часть мировой экономики уже сильно реагирует на мировые кризисы и потрясения в других странах. В связи с этим даже предпринимаемые усилия по индустриализации отраслей промышленности будут иметь эффект только если спрос на выпускаемую продукцию будет на запланированном уровне», – говорит г-н Айткожа.

Главными факторами, оказывающими влияние на развитие промышленности в Казахстане, по мнению г-на Франгулиди, будут рост спроса на отечественную продукцию со стороны внешних рынков, успешное завершение реализуемых индустриальных проектов, стабильное макроэкономическое положение и хороший инвестиционный климат.

Согласно анализу таможенной статистики, проведенному Сергеем Смирновым, экономистом Института политических

решений (ИПР), основной статьей казахстанского экспорта являются топливно-энергетические товары, доля в общей структуре более 77%. Второе место занимает продажа металлов и изделий из них. Почти половину казахстанского импорта составляют машины, оборудование, транспортные средства, приборы и аппараты. Доля продукции машиностроительных заводов в общем объеме промышленного производства Казахстана снизилась с 16% в 1990 году до менее 3% сегодня. Второй крупнейшей товарной группой в структуре импорта – с долей около 15% – является продукция химической промышленности.

Доля химпрома в ВВП сократилась с 7,6% в 1990 году до около 1% сегодня.

В целом, по оценке г-на Смирнова, объем выпускаемых в Казахстане товаров народного потребления довольно мал, а предприятия не имеют достаточных средств для инвестиций в производство и не выдерживают конкуренции с зарубежными фирмами, что позволяет говорить о возможном упадке их промышленного производства в результате вступления страны в ВТО.

«Под напором импорта легкая промышленность Казахстана практически перестала существовать: объемы отрасли сжа-

лись до размеров, сопоставимых с одним крупным предприятием», – объясняет Сергей Смирнов. Анализ динамики легкой промышленности показывает дальнейшее падение ее доли в объеме промышленного производства страны с 15,8% в 1990 году до 0,1% в 2011 году.

Такое положение, по мнению г-на Смирнова, характерно практически для всей обрабатывающей промышленности страны, и изменить это в течение нескольких лет нереально. За 9 месяцев текущего года рост промышленности составил 0,5%, обрабатывающая промышленность выросла на 0,6%.

1,9 трлн тенге будет вложено
в программу «Доступное жилье-2020»

Татьяна Киселева

Цены на недвижимость растут быстрыми темпами. И, учитывая уровень доходов, они зачастую не соответствуют платежеспособности казахстанцев. Поэтому внедрение программ по доступному жилью дает возможность среднему классу получить его по приемлемым ценам.

С июля текущего года в нашей стране реализуется программа «Доступное жилье – 2020», утвержденная правительством РК, которую представляет АО «Жилстройсбербанк Казахстана». Согласно программе, стоимость 1 кв. м жилья, соответствующего 3 классу комфортности и реализуемого по системе жилстройсбережений, составляет 142,5 тыс. тенге – Астана и Алматы, 120 тыс. тенге – Актау, Атырау и Усть-Каменогорск, 90 тыс. тенге в остальных регионах.

На сегодняшний день жилье по программе Жилстройсбербанка строится во всех областях и городах Астана и Алматы. В Алматы осуществляется строительство многоквартирных жилых домов на 1095 квартир в микрорайоне «Мамыр 5, 6» в Ауэзовском районе. Их сдача в эксплуатацию планируется в апреле 2013 года. На стадии завершения находится второй объект жи-

лого комплекса «Айгерим», рассчитанный на 264 квартиры.

Эксперты палаты оценщиков считают, что если доступное жилье будет реализовываться по доступным ценам, то на вторичном рынке упадет спрос и соответственно цена на недвижимость. А это зависит от того, сколько будет построено данного вида жилья.

В целом программа «Доступное жилье – 2020» включает два направления: строительство жилья для всех категорий населения и строительство жилья и его предоставление в аренду с последующим выкупом молодым семьям.

Первое направление предполагает, что жилье, построенное местными исполнительными органами (МИО), будет выкупаться вкладчиками жилстройсбережений за счет займов банка и накопленных сбережений.

По второму направлению предусмотрено, что МИО будут строить арендное жилье для молодых семей (возраст обоих супругов не должен превышать 29 лет). Жилье будет предоставляться в долгосрочную аренду с последующим выкупом. В период проживания в нем сроком до 8 лет молодые семьи будут накапливать жилстройсбережения для получения жилищных займов на выкуп в дальнейшем

данного жилья. При этом накопление сбережений в установленном объеме является обязательством арендатора.

Большое преимущество для молодых семей в том, что в течение срока аренды (8 лет) для облегчения нагрузки на семейный бюджет арендная плата взиматься не будет. Оплате будут подлежать только расходы на коммунальные услуги.

Если говорить о минусах программы, Меруерт Махмутова, директор Центра общественных проблем РК, считает, что она недостаточно доступна для широких слоев населения. На ее взгляд, не все могут позволить принять в ней участие. И необходимо включить в нее незащищенные слои населения, создав условия для их участия в программе.

Также, по мнению г-жи Махмутовой, программа доступного жилья должна быть более широкого охвата. К примеру, тем, кто хочет построить дом, на льготных условиях должны выдаваться земельные участки. А тех, кто приехал работать в Алматы, нужно обеспечить арендным жильем на более выгодных условиях. То есть инструменты программы обеспечения жильем граждан должны быть более насыщенными.

По данным Жилстройсбербанка Казахстана, при разработке механизмов

реализации программы «Доступное жилье – 2020» изучен опыт стран ближнего и дальнего зарубежья – Турции, Беларуси, России, Германии и Объединенных Арабских Эмиратов. Примерами послужили многолетний опыт, механизмы и модели указанных стран по государственной поддержке жилищного строительства и арендного жилья.

Сложно сравнивать опыт вышеперечисленных стран с опытом нашей страны. Везде есть свои нюансы. Как отметила г-жа Махмутова, у нас, в отличие от зарубежных стран, недостаточно прозрачная система распределения жилья. Зачастую, из-за коррумпированности чиновников, квартирами обеспечивается в основном ближайшее окружение самих чиновников. Необходимо создать более широкий доступ к программе для каждого гражданина, задействованного в ней. То есть, чтобы каждый мог проследить движение своей очереди и понять, сколько ему осталось ждать. В Казахстане этот механизм недостаточно развит.

Напомним, что на программу «Доступное жилье – 2020» в целом будет выделено более 1,9 трлн тенге. Остается только надеяться, что эти деньги пойдут прямо по назначению и позволят многим казахстанцам обрести крышу над головой.

80% путешествий в Казахстане
приходится на деловые поездки

Ольга Веселова

Мы участвуем в процессе формирования рынка бизнес-путешествий и перехода взаимоотношений клиентов и поставщиков на качественно новый уровень», – заявил Павел Спицын, директор компании Abacus Central Asia, в рамках второй конференции Abacus Корпоративные Путешествия, АСТС 2012.

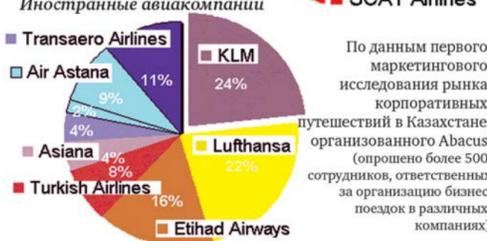
Тема конференции: «Управление корпоративными путешествиями – как оптимизировать расходы и увеличить эффективность?» акцентирует внимание на том, что деловыми поездками необходимо управлять.

В целом рынок бизнес-поездок, равно как и общая активность предпринимателей, в Казахстане коррелирует с ростом ВВП страны. Многие эксперты сходятся во мнении, что около 80% всех путешествий в Казахстане приходится на деловые поездки компаний. Ключевые игроки рынка и крупные клиенты начинают задумываться о более технологичном развитии и переходе от неуправляемых или слабоуправляемых бизнес-путешествий к более эффективным формам взаимодействия.

Как отмечают специалисты, следует разграничивать понятия «корпоративный туризм» и «корпоративные путешествия», хотя эти слова имеют схожий смысл. «Корпоративный туризм» часто путают с «корпоративными» – мероприятиями, организуемыми для сотрудников компаний с целью сплочения и поощрения коллектива, совместного празднования значимых для компании и многих других событий, особенно тех, которые сопровождаются выездами за пределы просторов офиса, хотя их тоже можно рассматривать формой бизнес-туризма.

«Мы же, организовав конференцию Abacus Корпоративные Путешествия, подразумевали управление деловыми поездками, то есть передвижением сотрудников компаний в места, отличные от постоянного места работы, с целью ведения бизнеса, а именно деловые переговоры, участие в конференциях и многое другое», – поясняет г-н Спицын.

Как уточняют в компании, география бизнес-контактов современного казахстанского предпринимателя очень широка: начиная от контрактов в Сингапуре и Австралии, заканчивая переговорами



По данным первого маркетингового исследования рынка корпоративных путешествий в Казахстане, организованного Abacus (опрошено более 500 сотрудников, ответственных за организацию бизнес-поездок в различных компаниях)

в Германии или Бразилии. И все это может происходить в течение одной недели в зависимости от характера конкретного бизнеса. Все зависит от того, где на следующей неделе необходимо оказаться сотруднику той или иной компании. В целом же популярность в бизнес-сообществе Казахстана пользуются европейские направления, из года в год все чаще бизнесмены отправляются в деловые поездки в азиатские страны.

Говоря о том, сколько в среднем казахстанские компании готовы тратить на корпоративный туризм, г-н Спицын под-

черкнул, что «все зависит от величины бюджета и характера бизнеса компании, но известно, что в мире затраты крупных организаций на командировки сотрудников входят в тройку наибольших статей бюджета многих компаний». К примеру, в крупных и средних иностранных компаниях со штатом сотрудников в 500 и 50 человек соответственно, в среднем на каждого работника, отправляющегося в командировку, компания затрачивает от \$1500 до \$5000 в год. По данным Abacus Central Asia, большинство казахстанских компаний имеет куда более скромные бюджеты на бизнес-поездки, затрачивая в среднем от \$500-850 в год на одного сотрудника.

В то же время специалисты утверждают, что казахстанские компании предоставляют еще много сделать в сфере туризма, чтобы соответствовать возрастающим требованиям клиентов, которые все чаще обращают внимание на дисбаланс спроса и качественного предложения со стороны поставщиков на рынке. В Казахстане слабо представлены глобальные компании, предоставляющие полный цикл услуг по управлению бизнес-поездками, так называемые TMC (Travel Management Company), в то же время казахстанские турагентства пока только стремятся предоставлять сервис, соответствующий мировому уровню.

60% опрошенных компаний, по данным исследования Abacus, не получают отчеты от турагентств о поездках корпоративных клиентов. «Исчитаю, что Казахстан стоит на пороге технологического рывка в сфере организации и управления бизнес-поездками. Мы рады находиться в эпицентре позитивных изменений на рынке, результаты которых в самом ближайшем будущем смогут ощутить корпоративные клиенты и сотрудники туристических агентств – партнеров Abacus», – заключил г-н Спицын.

■ Тимур Мусин: «Инсайдеры хотят получить либо максимальную прибыль, либо причинить максимальный вред»

Мариям Бижикеева

Инсайдерская торговля – довольно распространенный вид нарушения во всем мире, несущий вред как принципу здоровой конкуренции на фондовом рынке, так и, в частности, эмитентам, компаниям-участникам рынка и их клиентам. О том, необходимо ли организациям проводить определенные процедуры с инсайдерами, наподобие тех, которые проводятся с аффилированными лицами и лицами, связанными особыми отношениями, и каковы меры борьбы с манипулированием рынком ЦБ «Капитал.kz» решил узнать у главного специалиста департамента комплаенс-контроля АО «АТФ Банк» Тимура Мусина

– Кого сегодня в Казахстане можно считать потенциальным инсайдером? Что подразумевает под собой понятие «инсайда» в казахстанской практике?

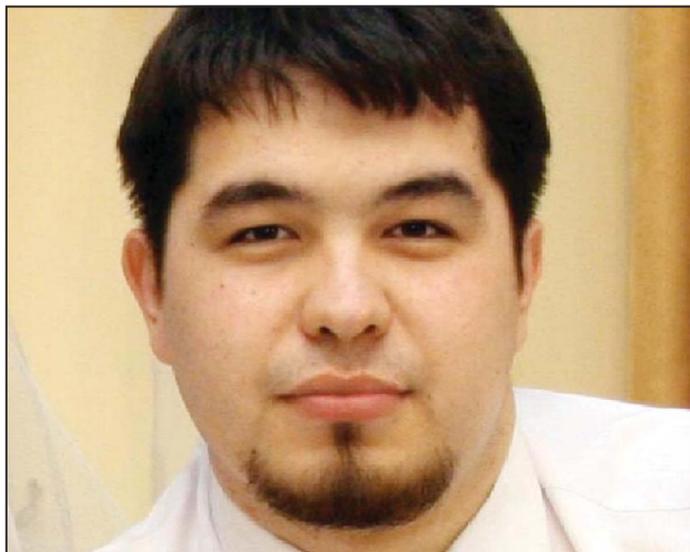
– Согласно казахстанскому законодательству, инсайдерская информация представляет собой достоверную информацию о ЦБ, сделках с ними, а также об эмитенте, выпустившем ЦБ, осуществляющей им деятельности, составляющей коммерческую тайну, а также иной информации, не известной третьим лицам, раскрытие которой может повлиять на изменение стоимости ЦБ и на деятельность их эмитента. Соответственно инсайдером является лицо, владеющее доступом к данной информации. Зачастую потенциальными инсайдерами являются владельцы (акционеры, владельцы долей) или их аффилированные лица, менеджмент и другие сотрудники организаций, в том числе организаций, оказывающих последние услуги по аудиторским проверкам, консалтингу и прочим направлениям, имеющим доступ к информации в силу своих должностных или функциональных обязанностей, а также представители государственных органов.

– Является ли инсайдерская торговля распространенным видом нарушения в мировой практике?

– Скандаль, периодически сотрясающие финансовый мир и широко освещаемые мировыми СМИ, показывая, как часто участники рынка ЦБ, нарушая этические нормы ведения бизнеса, используют инсайдерскую информацию. Именно, опираясь на нее, недобросовестные инсайдеры осуществляют определенные операции, целью которых является получение максимальной прибыли или причинение максимального вреда своему конкуренту в целях поглощения или доведения до банкротства.

– В Казахстане работает Закон «О рынке ценных бумаг». В нем прописаны запреты для участников рынка по распространению подобного рода информации?

– Закон устанавливает требования к профессиональным участникам РЦБ, в частности, о необходимости при предоставлении своих услуг соблюдать условия, позволяющие избежать противоправного использования сведений, составляющих коммерческую тайну и инсайдерскую информацию. Так, профессиональным участникам рынка ценных бумаг запрещено использовать такие сведения для нарушения естественного ценообразования и дестабилизации фондового рынка. В свою очередь их внутренние документы должны содержать условия обеспечения сохранности инсайдерской информации, не допускающие ее использование в интересах компании – профессионального участника, ее работников и иных лиц.



– Насколько нам известно, внесены изменения и дополнения в Закон о минимизации рисков банковской деятельности и финансовых организаций.

– Да. Например, статья закона о РЦБ была существенно расширена за счет установления требований к содержанию внутренних документов профессионального участника рынка, направленных на защиту конфиденциальной информации. Теперь документы должны содержать перечень информации, относящейся к инсайдерской, порядок и сроки раскрытия инсайдерской информации, правила внутреннего контроля для разграничения прав доступа и недопущения возможности неправомерного использования информации инсайдерами. Такие правила публикуются на сайте компании. Также должен быть порядок ведения, поддержания в актуальном состоянии списка лиц, обладающих доступом к информации, и исключения их из списка и многое другое. В итоге организациям необходимо проводить определенные процедуры с инсайдерами, наподобие тех, которые проводятся с аффилированными лицами и лицами, связанными особыми отношениями. Кроме того, лица, подпадающие под понятие инсайдера, не имеют права использовать информацию при совершении сделок с ЦБ, передавать третьим лицам или делать доступной, за исключением случаев, предусмотренных законами РК. Также запрещено предоставлять третьим лицам рекомендации о совершении сделок с ЦБ, основанные на инсайдерской информации.

– Какое наказание предусматривается в случае доказанного инсайдерства?

– Разумеется, казахстанское законодательство предусматривает соответствующие санкции и штрафы. В частности, согласно Кодексу об административных правонарушениях, действия по использованию инсайдерской информации при совершении сделок с ценными бумагами и их производными инструментами, как и незаконная передача такой информации третьим лицам, влекут штраф в размере 200 МРП для физического лица и 600 МРП для юридического лица. Также предусмотрен штраф для должностных лиц компаний в размере 400 МРП. Однако

данные цифры верны только в случае, если действия не причинили крупного ущерба. Функцию по регулированию и надзору за деятельностью субъектов РЦБ осуществляет комитет по надзору финансового рынка и финансовых организаций Нацбанка, который, в свою очередь, осуществляет контроль за манипулированием на рынке ЦБ, заключением на рынке ЦБ сделок с использованием инсайдерской информации или информации, составляющей коммерческую, банковскую или иную охраняемую законом тайну.

– Наш менталитет таков, что поделится информацией с родственником или другом может и не восприниматься как инсайдерство.

– Без сомнения, тесные родственные отношения являются очень важным элементом в жизни человека, так как близкие люди, и в особенности семья, являются главенствующим приоритетом для человека не только на Востоке, но и во всем остальном мире. Однако защита подобной информации должна быть максимально усилена, так как основные составляющие бизнеса – инновации и безопасность подвержены огромному риску в случае их разглашения «не тому лицу». Главным способом изменить подход к инсайдерской информации, а именно сделать его более серьезным остается увеличение наказания за неправомерные действия с инсайдерской информацией. В свою очередь каждый должен понимать, что создание равных условий для всех участников рынка позволит сделать его более привлекательным для потенциальных инвесторов и участников и окажет положительное влияние на развитие экономики и в целом материальное благосостояние всего общества.

– В чем может заключаться борьба с инсайдом и манипулированием на фондовом рынке?

– Необходимы конкретные меры контроля за инсайдерами, а также усиление ответственности инсайдеров путем увеличения размеров штрафов и иных санкций, в том числе, например – продолжительный или пожизненный запрет для должностного лица занимать аналогичные должности. В свою очередь развитие

и повсеместное внедрение компаниями института комплаенс-контроля или иных подразделений по работе с инсайдерами позволит местным компаниям создать дополнительные защитные барьеры в виде специализированных «китайских стен», регулирующих информационные потоки внутри компании, а также дополнительных структур двойного контроля и мониторинга, усиливающих информационную безопасность компании.

– Какие случаи привлечения к ответственности за инсайд в мировой практике вы могли бы отметить?

– Из последних случаев можно выделить дело по основательно хедж-фонда Раджа Раджаратнама, осужденного на 11 лет лишения свободы за инсайдерскую торговлю. Штраф же составил \$92,8 млн. Рынок США в силу своего объема и активности довольно часто сталкивается со скандалами, связанными с фактами инсайдерской торговли.

– Опыт каких стран мог бы стать полезным в борьбе с инсайдом в Казахстане?

– Хотел бы выделить опыт Соединенных Штатов Америки. В частности, в целях борьбы с инсайдерами на территории страны действует Комиссия по ценным бумагам и биржам – специальный орган SEC (Security Exchange Commission), в функции которого, кроме всего прочего, входит выявление случаев неправомерного использования инсайдерской информации и инсайдерской торговли. Кроме того, особый интерес к данному роду преступлений проявляет Федеральное бюро расследований (ФБР), которое тесно взаимодействует с собственными источниками в различных организациях. Также о качестве работы уполномоченных органов первой экономики в мире говорит количество выявленных фактов. Несмотря на мощную и хорошо проработанную законодательную базу США, там довольно часто встречаются случаи использования инсайда и проведения торговли информацией с последующими разоблачениями и расследованиями.

Касательно ситуации на местном рынке, учитывая проведение IPO в рамках специализированной госпрограммы по размещению акций государственных компаний среди населения и соответствующее оживление рынка, меры государства по минимизации рисков кажутся правильными и своевременными. Последние изменения в законодательстве значительно затронули вопрос борьбы с инсайдом, что очень актуально, учитывая прецеденты в мировой практике. Предупреждения и борьба с неправомерным использованием инсайда на данном этапе очень важны для нормального развития бизнеса в Казахстане, так как только при легальном ведении бизнеса, исключая использование инсайдерской информации, возможны честная конкуренция и динамичное развитие.

– Есть такая формулировка – «цена на инсайд». Сколько она может составлять в среднем в странах СНГ и в Казахстане, в частности?

– Затрудняюсь ответить. Естественно, сумма, как правило, ниже того, что можно получить, и может варьироваться от нуля для инсайдера, являющегося источником инсайдерской информации, или приближенного к нему лица. Однако, относительно противоправных действий, правильной будет сказать, что цена указана в законодательстве страны, и это, как правило, штраф или срок.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

САНКЦИЙ ОТ КР ДЛЯ РК НЕ БУДЕТ

Премьер-министр Кыргызстана заявил, что Кыргызстан не планирует каких-либо санкций по отношению к Казахстану, которые могли бы воспрепятствовать вступлению соседнего государства в ВТО, сообщила в понедельник пресс-служба кыргызского кабинета. Ранее министерство экономики республики распространило заявление, что регулярно практикуемые Республикой Казахстан ограничения на экспорт и импорт товаров из Кыргызстана затрагивают экономические интересы республики, и Кыргызстан «имеет все основания применить в отношении товаров, импортируемых из Казахстана, определенные защитные механизмы». В частности, в ведомстве напомнили, что «процесс присоединения Казахстана еще не завершён, и мы имеем определенную возможность поднять проблемные вопросы в рамках переговорного процесса по присоединению Казахстана к ВТО». «Правительство Кыргызстана не планировало и не планирует введение каких-либо ответных торговых санкций по отношению к Республике Казахстан, которая завершает все процедуры по вступлению в члены Всемирной торговой организации (ВТО). Мы исходим из того, что все вопросы, касающиеся отношений с зарубежными партнерами, необходимо решать путем переговоров и поиска компромисса, а не путем взаимных угроз и шантажа», – приводит слова Жаторо Сатыбалдыева его пресс-служба. Во время встречи по вопросу приведения нормативно-правовых актов Кыргызстана в соответствие с требованиями Таможенного союза по части экспорта сельскохозяйственной продукции глава кыргызского правительства «сделал замечание руководству министерства экономики, распространившего необоснованное заявление, не соответствующее принципам добрососедских отношений». (news.mail.ru)

7 ТЫС.

СЕЛЬХОЗУЧАСТКОВ НЕ ИСПОЛЬЗУЮТСЯ

На заседании правительства Казахстана обсужден комплекс мер по вовлечению в оборот неиспользуемых земель сельхозназначения, сообщила в пресс-службе премьер-министра. По информации председателя Агентства РК по управлению земельными ресурсами Кадрихан Отарова, инвентаризировано свыше 30 млн га земель сельхозназначения, охвачено 57 административных районов и 9 городов областного значения. Обследовано более 800 сельских округов и 67,5 тыс. хозяйствующих субъектов. Выявлено 7 тыс. неиспользуемых земельных участков сельхозназначения на площади более 3 млн га, из которых около 400 тыс. га составляет пашня. Председатель Агентства также сообщил, что разрабатывается концепция эффективного вовлечения земель в сельскохозяйственный оборот. В рамках документа предусматривается использование земли из категории запаса. Также предполагается разработать ряд мероприятий по рациональному использованию земель сельхозназначения и включения их в региональные программы развития территорий. Наряду с этим будут разработаны программы по освоению земель с инвестиционной привлекательностью, создана база данных о почвах, в первую очередь для земель сельхозназначения. Подводя итоги обсуждения, премьер-министр Серик Ахметов подчеркнул, что «земля – это серьезный экономический актив, и его надо эффективно использовать». (kapital.kz)

АЛМАТИНЦЫ АКТИВНО СКУПАЮТ НЕДВИЖИМОСТЬ

Самый высокий спрос на недвижимость наблюдается в Алматы. Об этом говорится в отчете АТФBank Research. Так, в Алматы за январь-август было заключено более 14,4 тыс. сделок. Это 13,2% от всех сделок, заключенных по республике. На втором месте по этому показателю Восточно-Казахстанская область – свыше 12,7 тыс. сделок. Далее следует Карагандинская область – 11,4 тыс. сделок. Число сделок купли-продажи жилья за январь-август 2012 года в Казахстане по сравнению с тем же периодом 2011 года увеличилось на 10,8%. Наибольшее увеличение количества сделок по купле-продаже было зафиксировано в Астане – 33%. Также значительный рост наблюдается в Мангистауской области – 30,4%. Замыкает тройку лидеров по темпам роста сделок по купле-продаже Северо-Казахстанская область – 23%. Всего в Казахстане, согласно данным отчета, за январь-август текущего года было заключено свыше 109,5 тыс. сделок. В 2011 году – 158,8 тыс. сделок, в 2010 году – 139 тыс. сделок. (kapital.kz)

ДАЕШЬ СВЕТ!

Запланированный объем инвестиций на развитие электрогенерирующих мощностей Казахстана до 2030 года составляет 9,5 трлн тенге, сообщил председатель правления АО «Самрук-Энерго» (в составе госфонда «Самрук-Казына») Алмасаддам Саткалиев. «Общий объем инвестиций до 2030 года планируется на уровне 9,5 трлн тенге», – сказал он на Казахстанском форуме энергетиков во вторник в Алматы. Со ссылкой на экспертные оценки он также сообщил, что объем потребления электроэнергии в Казахстане в 2015 году составит 100 млрд кВт/ч, в 2030 году – порядка 145 млрд кВт/ч. «Необходимо довести объемы выработки электроэнергии к 2030 году до 150 млрд кВт/ч, обеспечив экспортный потенциал, а также наличие необходимых резервов мощности системы. Потенциал экспорта к 2030 году составит порядка 6 млрд кВт/ч при полном обеспечении внутренних потребностей», – добавил он. В рамках озвученных планов, как заметил г-н Саткалиев, планируется восстановление существующих и строительство новых мощностей с увеличением установленной мощности тепловых станций с применением угольных технологий на 7,2 гигаваатт, гидроэлектростанций – на 0,7 гигаваатт, возобновляемых источников – на 3,4 гигаваатт. («Интерфакс-Казахстан»)

■ Цеснабанк открыл филиал в Темиртау

Цеснабанк продолжает поддерживать политику активного развития филиальной сети и открывать новые точки обслуживания по всему Казахстану.

23 октября состоялось торжественное открытие Темиртауского филиала Банка, созданного на базе Центра персонального обслуживания. Положительный опыт работы Центра на территории города уже позволил Банку заработать репутацию надежного и устойчивого финансового партнера.

На праздничное мероприятие Банком было приглашено большое количество почетных гостей. Среди них заместитель Акима Карагандинской области Ануар Ахметжанов, Аким г. Темиртау Нуркен Султанов, Генеральный директор АО «Темиртауский электрометаллургический комбинат» Болат Жаппаргалиев, Генеральный директор ТОО «Nord Prom HC» Даулет Жапаров, а также постоянные клиенты Банка.

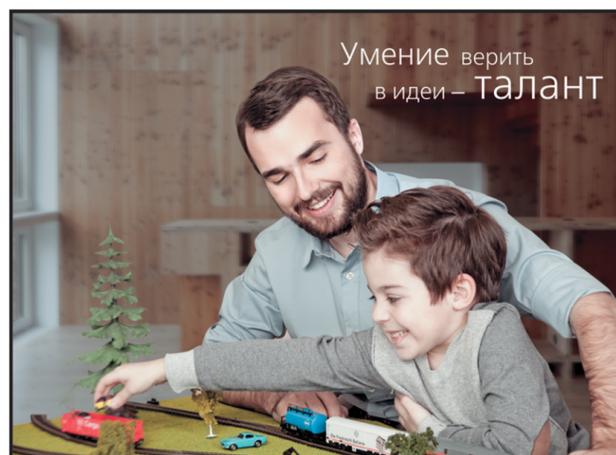
Офис филиала расположен на главной улице города по адресу: пр. Республики, 41-а, в двухэтажном здании общей площадью более 400 кв. м. Для удобства клиентов первый этаж полностью отведен работе с физическими лицами, второй – с юридическими. Обслуживание в будние дни доступно всем желающим с 9.00 до 18.00, а также по субботам – с 10.00 до 16.00.

Здесь клиенты смогут получить широкий спектр услуг Цеснабанка, в числе которых открытие и обслуживание текущих счетов, срочных вкладов, международных пластиковых карт VISA, кредитование физических и юридических лиц, денежные переводы по Казахстану и всему миру и пр.

Новый этап в развитии филиала дает новые возможности предпринимателям города Темиртау. До конца текущего года в рамках одноименной акции «Новый этап» юридическим лицам бесплатно доступна услуга открытия счета, а также выдачи денежной чековой книжки. В

рамках акции услугой открытия счета уже успели воспользоваться около 60 предпринимателей.

Руководство Банка выразило надежду, что осуществленные преобразования станут залогом новых успехов и достижений как Цеснабанка, так и его клиентов. «Уже на протяжении 20 лет мы оказываем жителям Казахстана наши услуги, из них 8 лет – на территории Карагандинской области. Мы стремимся к совершенствованию и стараемся расширять не только продуктовую линейку, но и свое присутствие в регионах. Надеемся, что создание нового филиала позволит жителям Темиртау получать еще более оперативный и качественный банковский сервис», – отметил Председатель Правления АО «Цеснабанк» Дәурен Жаксыбек.



Умение верить в идеи – талант

ЦЕСНАБАНК
БУГИН. ЭРҚАШАН. • СЕГОДНЯ. НАВСЕГДА.

Программа финансирования «ЦЕСНА-КОНТРАКТ»

Максимальная сумма – до 70% от суммы контракта, но не более суммы объема выполненных контрактов за прошлый отчетный период

Срок – до 3 лет (но не более срока действия контракта)

Валюта – тенге, доллары США

ЗВОНИТЕ БЕСПЛАТНО
8 800 080 2525

7711 ЗВОНОК БЕСПЛАТНЫЙ

www.tsb.kz

Лицензия № 1.2.74/74/29 от 12.10.09 г. выдана Агентством РК по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ МИРОВЫЕ

«КАЗАХМЫС» ВЫПОЛНИТ ПРОГНОЗ ДОБЫЧИ

«Казахмыс» должен достичь среднего значения своего прогнозного диапазона добычи на этот год (285-295 тыс. тонн) благодаря увеличению добычи за счет возобновления работ на Конарате с более бедными рудами и переработке ранее накопленного сырья. Такой прогноз озвучили аналитики Sberbank Investment Research. «Казахмыс» опубликовал операционные результаты за третий квартал. Производство меди продолжило восстанавливаться и достигло 78 тыс. тонн (на 12% превысив уровень 2-го квартала). Это уже второй квартал, в котором отмечается рост производства после перебоев в начале года. Как и ожидалось, содержание металла в руде снизилось до 0,90% за счет увеличения вклада рудника Конарат с более бедными рудами, добыча на котором возобновилась в июне. Ранее «Казахмыс» объявил об увеличении товарных запасов (около 15 тыс. тонн) из-за перебоев в железнодорожном сообщении с Китаем в июне. Этот вопрос уже решен, и запасы должны быть проданы до конца года. Производство драгметаллов также восстановилось после ремонта на аффинажной фабрике, и за счет переработки накопившегося сырья производство золота выросло на 60% от уровня второго квартала, а производство серебра увеличилось на 18%. Энергетическое подразделение по-прежнему показывает хорошие результаты: выработка электроэнергии выросла на 8% от уровня второго квартала, а цены реализации остались стабильными на уровне 6,3 тенге/кВт/ч (\$0,042 за кВт/ч), что чуть ниже установленного в стране предельного тарифа в 6,50 тенге за кВт/ч, в основном за счет отпуски электроэнергии в Россию по более низким ценам. Чистый долг немного вырос, до \$400 млн, и должен увеличиться в последний квартал года, когда ускорится рост расходов на оборудование для Бошаколя, говорится в сообщении Sberbank Investment Research. Тем не менее динамика расходов, по мнению аналитиков, окажется слабой, так как переработка более бедной руды должна привести к повышению производственных расходов. Это приведет к снижению рентабельности ключевого подразделения и увеличит зависимость компании от цен на сопутствующую продукцию. (kapital.kz)

НА ЮГЕ РЕШАТ ТОПЛИВНЫЙ ВОПРОС

В Южно-Казахстанской области в октябре при объеме потребности в 50 тыс. тонн ГСМ получили всего 15 тыс. Но в ноябре такого дефицита уже не будет. С 5 ноября заработает Шымкентский нефтеперерабатывающий завод, к тому же на правительственном уровне принято решение об увеличении количества бензина для области. Кайыпбек Камбаров, президент ассоциации владельцев АЗС Южно-Казахстанской области, отметил, что в этом месяце было выделено для операторов области около 20 тыс. тонн, а доминантам – более 15 тыс. тонн. «То есть в следующем месяце никаких проблем не будет, а сегодня мы немного испытываем нехватку в связи с остановкой завода», – добавил он. Впрочем, более далекие перспективы не такие радужные. По мнению операторов АЗС, до нового года цены на ГСМ расти не будут, но нет уверенности, что всплеска не будет в январе. Наши границы с Россией открыты, а цены у соседей на бензин намного выше. И чтобы избежать оттока нашего горючего в Россию, власть будет вынуждена поднять стоимость ГСМ и у нас. (kapital.kz)

РОССИЙСКУЮ НЕФТЬ МОГУТ ВЗЯТЬ ЗА ЭТАЛОН

Российская легкая нефть марки ESPO может стать новым мировым стандартом для нефтяных контрактов вместо американской WTI и британской Brent. Если это произойдет, Россия войдет в лигу стран-поставщиков эталонных марок нефти, поясняет Мария Белова из Института энергетики и финансов. Именно эталонные марки торгуются на международных биржах и являются бенч-марком, то есть ценовым ориентиром для всех остальных видов нефти. Например, сейчас российская Urals привязывается к Brent и торгуется к ней с дисконтом. Впрочем, придание российской нефти нового статуса автоматическим не будет означать увеличения цены на нее. «Для потребителя важно иметь именно ту нефть, на которую настроен завод», – говорит г-жа Белова. – Но когда ваше сырье является точкой отсылки, это все равно хорошо». Российская нефть марки ESPO может стать ориентиром для Азии, уточняет она. В хорошие шансы отечественного сырья верит и ведущий эксперт Союза нефтегазопромышленников Рустам Танкаев. «Это более чем вероятно, учитывая, что ежегодно в России добывают 10-12 млн баррелей нефти», – говорит он. И замечает, что до сих пор непонятно, почему в России есть 3 основные марки легкой нефти – Urals, ESPO и Siberian Light, есть биржевая торговля нефтью, которую необходимо оживить, но до сих пор нет своего стандарта для заключения нефтяных контрактов, хотя Россия является одним из крупнейших экспортеров нефти. Однако чтобы получить статус стандарта той или иной марки нефти, нужно превысить ежедневный объем добычи в 500 тыс. баррелей. Ожидаемый объем добычи ESPO в 2012 году эксперты оценивают на уровне 300 тыс. баррелей в сутки. В будущем году он может вырасти до 400 тыс. баррелей в день. «До тех пор утверждать, что российская легкая нефть станет новым мировым стандартом несколько преждевременно», – предостерегает исполнительный директор Российского топливного союза Григорий Сергиенко. Сорт нефти становится бенч-марком не только благодаря активной биржевой торговле и ее высоким качествам, добавляет г-жа Белова. Ежедневно крупнейшие нефтяные агентства обзванивают трейдеров, которые работают вне биржи, уточняют у них объемы покупки и цены. «А потом именно они делают погоду на биржевых торгах. Так что придание нефти эталонного статуса – это еще и вопрос к агентствам, насколько они любят вашу нефть», – замечает эксперт. (kapital.kz)

Сергей Малышев: «В нашем сегменте рынка нам удастся потеснить привычных лидеров»

Виктория Говоркова

На казахстанском рынке трубной продукции возможна смена лидеров. Каковы перспективы этого рынка и насколько рост конкуренции способствует повышению качества продукции? Об этом в интервью «Капитал.kz» рассказал Сергей Малышев, директор по развитию бизнеса в Каспийском регионе трубного управления «АрселорМиттал»

– Каковы сейчас показатели трубного рынка Казахстана? Был ли зафиксирован рост по итогам 9 месяцев текущего года?

– На мой взгляд, трубный рынок Казахстана подвержен сильным колебаниям, прежде всего, по причине строительства крупных газопроводов на территории республики, что порой приводит к двукратному увеличению или, наоборот, сокращению емкости рынка. Например, крупных проектов, сопоставимых с проектом «Бейнеу – Бозой – Шымкент», в 2012 году не было, и, следовательно, объем завозимой по импорту продукции значительно сократился. Вместе с тем, учитывая, что средневзвешенный объем рынка труб большого диаметра составляет около 100 тыс. т/год, можно говорить о его стабильном развитии.

– Отвечают ли казахстанские производители локальный рынок сбыта?

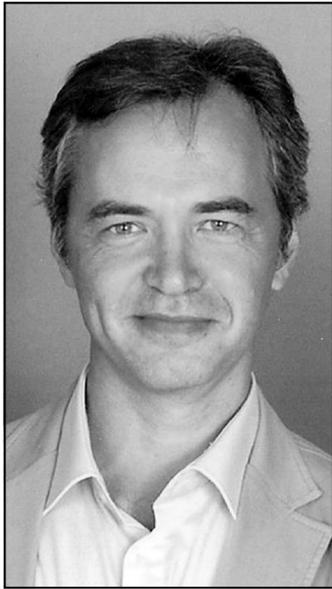
– Хотелось бы отметить, что мы говорим только о рынке труб большого диаметра, свыше 500 мм, это обусловлено тем обстоятельством, что производственная линейка «АрселорМиттал Актау» начинается с 500 и заканчивается 1420 мм.

В нашем сегменте рынка нам удается несколько потеснить привычных лидеров, еще недавно безраздельно господствовавших в Казахстане – трубные заводы из Украины и РФ. Однако это дается очень нелегко – ведь никто не хочет уступать своих позиций, и пока закон о местном содержании нам в большинстве случаев не помогает. Тем не менее мы благодарны местным предприятиям и государственным учреждениям, которые оказали нам поддержку, без чего наш успех был бы невозможен.

– Сокращается ли количество ввезенной в Казахстан продукции за счет производства отечественной?

– По трубам большого диаметра тенденция скорее положительная. Судите сами: только участие Актауского завода в проекте АБТ уменьшило ввоз продукции из Украины и РФ на \$5 тыс. тонн или приблизительно на \$9 млн в 2011 году.

В случае, если наши переговоры по участию в проекте «Алматы – Талдыкорган» будут успешными, то этот показатель может быть улучшен в 6 раз, ведь строительство газопровода потребует около 30 тыс. т труб.



– Какому долю рынка ваша компания занимает сейчас на рынке Казахстана? Каковы планы по ее увеличению?

– Исходя из средневзвешенной емкости рынка в 100 тыс. тонн, мы можем говорить о приблизительно 15%-ной доли рынка по состоянию на сегодня. Приблизительно такие же показатели были достигнуты и по результатам прошлого года, что, с одной стороны, говорит о закреплении относительного успеха прошлого года, а с другой – о резком возросшем противодействии нашим усилиям по завоеванию большей доли рынка.

Мы будем продолжать наше развитие по уже обозначенным направлениям, и уверены в конечном успехе Актауского трубного завода, единственного предприятия с практически 100%-ной долей местного содержания.

– На каких проектах вы сосредоточены в настоящее время?

– Наверное, в настоящее время самым большим и важным является проект по разработке конечной продукции полного цикла переработки в Казахстане, что позволит реализовать как промышленный, так и кадровый потенциал республики. При этом Актауский трубный завод развивается по нескольким направлениям: производство импортозамещающей продукции, например, трубы для магистральных трубопроводов; разработка новых типов продукции – производство труб для специальных назначений, а также развитие специализированных услуг как для предприятий нефтегазовой, так и строительной промышленности, например, нанесение антикоррозионных покрытий, тестирование и проведение испытаний в трех лабораториях.

– Расскажите о деятельности трубного управления «АрселорМиттал» в Средней Азии и Каспийском регионе.

– Мы рассматриваем Каспийский регион как один из привлекательных рынков с потенциалом роста и в этом смысле активно сотрудничаем с дочерними подразделениями «АрселорМиттал» в регионе – «АрселорМиттал Темиртау», «АрселорМиттал Интернешнл» и «АрселорМиттал Проектс». Помогая друг другу, а во многих случаях и участвуя совместно в различных проектах (офисы компании находятся в Москве, Астане, Алматы, Темиртау, Актау, Баку), мы предлагаем нашим потребителям оптимальное сочетание услуг и качества продукции в регионе. Хотелось отметить очередной успех наших коллег из AM Проектс, заключивших недавно крупный контракт на поставку металлопродукции и услуг для Petronas, крупнейшей нефтегазовой компании Малайзии, для проекта в Туркменистане.

В мои задачи, в частности, входит организация и координация взаимодействия между различными подразделениями «АрселорМиттал» в регионе и трубным управлением компании. Помимо этого, мы работаем над изучением интересующих нас сегментов рынка, анализом планируемых в регионе проектов и подготовкой мероприятий по организации нашего участия. Безусловно, одной из самых важных задач для нас является развитие Актауского трубного завода «АрселорМиттал».

– Какие проекты планируется осуществить в среднесрочной и долгосрочной перспективе?

– С точки зрения производства импортозамещающей продукции, Актауский завод нацелен прежде всего на участие в строительстве газопровода «Алматы – Талдыкорган». Участие компании в данном проекте логично вытекает из успешного опыта строительства газопровода «Алматы – Байсерке – Талгар», первого в истории Казахстана газопровода с местным содержанием свыше 90%.

«АрселорМиттал Актау» серьезно готовится к участию в нескольких проектах, запланированных к запуску в скором будущем. В качестве примера можно привести строительство газопровода «Запад – Север – Центр» и водопровода «Канал им. Сатпаева – Астана».

Что касается разработки новых типов продукции, то мы готовимся к проведению пробного производства стальных труб, стойких к сероводородному раскисливанию. Для этих целей группа специалистов Актауского завода выезжала в наш научно-исследовательский центр в Бельгии и провела двухдневный семинар на заводе АрселорМиттал в г. Фос сюр Мер, одним из лучших производителей спецсталей для данного назначения в мире. К слову, французская сталь уже находится в Актау, и в настоящий момент проводятся подготовительные мероприятия к пробному производству.

Еще одним успешным проектом стало развитие специализированных услуг, прежде всего нанесения антикоррози-

онных покрытий для крупных иностранных компаний, работающих в РК. Мы благодарны ТПО и за их поддержку, и за помощь, оказанную в ходе освоения технологии нанесения двуслойного наплавленного эпоксидного покрытия для их нужд на месторождении Тенгиз. В результате многомесячной работы такое покрытие теперь наносится на Актауском заводе «АрселорМиттал», и с ТПО уже заключено генеральное соглашение о предоставлении данной услуги. Мы рассчитываем на такую же поддержку и со стороны других нефтепользователей – KPO, NCOC, Maersk Oil – и ведем работу в этом направлении.

– Кто является вашим основным конкурентом? Как вы в целом оцениваете конкурентное поле в нашей стране?

– Мы смотрим на этот вопрос несколько иначе. Полагаю, что все участники заинтересованы в стабильном и здоровом развитии трубного рынка, при котором интересы каждого учитываются. Определенный дисбаланс расположения трубных мощностей, сложившийся еще в советское время, медленно, но уверенно выравнивается в пользу Казахстана, и мы рады отметить, что «АрселорМиттал» вносит в этот процесс посильный вклад.

– Как стратегически расположение завода влияет на ваши конкурентные преимущества?

– Как известно, «АрселорМиттал» построил трубный завод в СЭЗ «Морской порт Актау» по поручению президента РК, и в этом было и остается долгосрочное видение развития западного региона, имея в виду сосредоточение проходящих через территорию Мангистау магистральных нефте- и газопроводов, только на плановый ремонт которых требуется не менее 20 тыс. т/год. Помимо этого, освоение шельфа Каспийского моря Казахстаном и другими странами региона, безусловно, потребует наличия мощной производственной базы в регионе. Однако в связи с замедлением темпов освоения нефтегазовых проектов на Каспии потенциал предприятия используется далеко не полностью, к тому же местные подразделения «КазТрансОйла» и «ИнтерГазЦентральная Азия» под любыми предлогами стараются размещать заказы в РФ и Украине, что вынуждает предприятие осваивать отдаленные рынки сбыта в центральном и южном Казахстане.

– Принимали ли вы участие в реконструкции национальной системы водоснабжения Азербайджанской Республики? Могли бы вы рассказать об этом проекте?

– Мы принимали участие в тендере на поставку продукции для данного проекта, но, к сожалению, уступили турецким производителям. Актауский завод смог предложить более выгодные условия, чем украинские или российские производители, однако этого оказалось недостаточно. Впрочем, этот проект еще на закончен, и мы будем продолжать стараться войти в него благодаря, в том числе, и поддержке нашего офиса в Баку.

Банк ядерного топлива. Окно в мировую индустрию?

Венера Гайфутдинова

Размещение Международного банка ядерного топлива (МБЯТ) на территории Казахстана больше политический проект, и это уже ни для кого не секрет. В ходе «круглого стола» на тему «Международный банк ядерного топлива в Казахстане: за и против», организованного Институтом политических решений (ИПР), экологическая общественность республики подняла вопрос целесообразности размещения МБЯТ в нашей стране и высказалась категорически против этой инициативы.

Экологи уверены, что любое ядерное топливо можно использовать для изготовления ядерного оружия. «Непосредственно для Казахстана МБЯТ особых экологических угроз не несет. Но любое ядерное топливо можно использовать для изготовления ядерного оружия. Вы считаете, что нужно участвовать в процессах распространения ядерного оружия и это экологически потом не скажется на Казахстане?» – удивляется Валерий Гавричков, представитель Экологического форума неправительственных организаций РК.

Однако Барлыбай Садыков, директор департамента многостороннего сотрудничества Министерства иностранных дел (МИД) РК, уверяет, что создание МБЯТ в первую очередь ставит своей целью снижение ядерной угрозы.

Ядерная угроза остается актуальной, и по мнению экспертов, в МАГАТЭ это очень хорошо понимают. «Создание банка преследует целью снижение возможности распространения чувствительных ядерных технологий, которые необходимы для создания ядерного оружия», – пояснил Тимур Жантинкин, председатель Агентства РК по атомной энергии.

Дело в том, что в гражданском ядерном топливном цикле есть так называемые чувствительные технологии, которые могут быть использованы для создания ядерного оружия. Также существует технология по переработке ядерного топлива, отслужившего в реакторе, из которого можно получить плутоний. Плутоний используется в производстве ядерного оружия.

Доступность чувствительных технологий вызывает опасения. «По причине этих опасений были созданы некоторые инициативы, в том числе инициатива по созданию МБЯТ, гарантирующего поставки ядерного топлива для государств, которые отказались от развития таких чувствительных технологий», – рассказал г-н Жантинкин.

В свою очередь Барлыбай Садыков подчеркнул, что международная организация с таким авторитетом, как МАГАТЭ не позволит реализовать проект, который противоречит интересам народа. «Решение о размещении МБЯТ было принято, после того как эксперты вынесли оценку,

что банк не несет никакой угрозы безопасности, экологии и населению», – рассказал представитель МИД РК.

Но Гульсум Какимжанова, директор РОО «Ирис», настаивает на том, что банк не сможет повлиять на распространение ядерного оружия. «Уже сегодня есть страны, которые имеют технологии изготовления ядерного оружия, помимо тех пяти стран, которые заявили о том, что не будут отказываться от ядерного оружия. И никто ни у нас, ни у МАГАТЭ разрешения спрашивать не будет», – уверена г-жа Какимжанова.

И все же размещение МБЯТ сулит определенные выгоды. Так, по словам г-на Жантинкина, этот проект поможет нашей стране интегрироваться в международную промышленную среду и уйти от сырьевой экономики. «К сожалению, сейчас Казахстан получает основной доход от экспорта сырья, и вот такие технологические проекты помогают нам делать небольшие шаги в сторону индустриализации», – считает Тимур Жантинкин.

Размещение банка, по прогнозам председателя Агентства РК по атомной энергии, поможет создать имидж УМЗ, что позволит заводу представлять нашу страну на мировой арене.

УМЗ – это технологически развитое предприятие, на котором используются хорошие технологии, однако на мировом рынке ему работать сложно, так как это уникальное производство. В этой области

в мире преобладают американские технологии. «УМЗ обладает современными технологиями и мог бы работать на внешнем рынке. Этот международный проект дает хороший шанс выйти на мировую арену ядерных технологий под флагом МАГАТЭ», – подчеркивает г-н Жантинкин.

Экономических выгод проект не несет. Более того, УМЗ должен будет выделить средства на хранение материала. По предварительным оценкам, прямые затраты УМЗ при реализации проекта составят около 30 млн тенге. Все затраты по покупке и транспортировке будет нести МАГАТЭ.

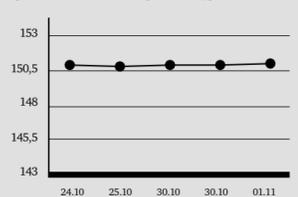
Новых технологических проектов для УМЗ также не принесет. Как объяснил Александр Ходанов, директор по сбыту УМЗ, завод имеет опыт работы с таким материалом и его хранение – стандартная процедура в их работе.

Экологи Казахстана, со своей стороны, в этом проекте видят попытку лоббирования дальнейшего развития атомной энергетики. «Сама мысль, что ядерная энергетика безопасна и что она благо для человека – ущербна изначально», – уверен г-н Гавричков.

Напомним, что окончательного решения по размещению МБЯТ на территории Казахстана еще не принято. На данном этапе стороны обсуждают проект странового соглашения, в котором будут прописаны условия по размещению МБЯТ в Казахстане.

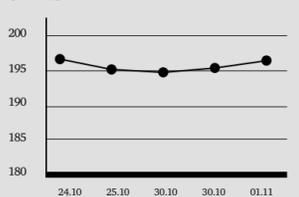
USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



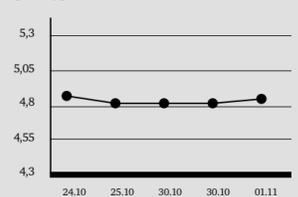
EUR/KZT

кросс-курс



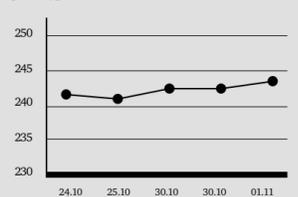
RUR/KZT

кросс-курс



GBP/KZT

кросс-курс



Меры государства не очистят балансы банков

[Начало на стр. 1]

Аналитики «Халык Финанс» считают, что поддержка со стороны государства просто необходима. «Пока не известны детали выпуска данных облигаций, интерес инвесторов будет ограничен. Без субсидий со стороны правительства соотношение риска и доходности в таких инструментах будет явно непривлекательным», – подчеркивают аналитики.

Также Жайдаржан Затаев отметил, что Нацбанку предстоит внести ряд изменений в законодательство, касающееся пенсионных фондов. «Такие корректировки в законодательстве должны позволить приобретать облигации ФПА, а также не ужесточать пруденциальные нормативы, связанные с приобретением данных облигаций. В этом случае давление на достаточность капитала пенсионных фондов возникнуть не должно», – считает управляющий директор Альянс Банка.

В рамках участия банков в системе ФПА к займам будут предъявляться определенные требования. Так, из пула займов, которые может выкупать ФПА, исключаются займы, выданные нерезидентам РК, розничные займы, а также кредиты, связанные с недвижимостью или полностью обеспеченные недвижимостью. К тому же, размер займа должен превышать \$400 тыс.

Некоторые банки не смогут значительно очистить портфель от токсичных активов. Например, Альянс Банк имеет внушительную долю кредитов с просрочкой в своем розничном портфеле. Согласно данным аудированной консолидированной отчетности Альянс Банка на конец 2011 года, доля просроченных займов в общем объеме ипотечных кредитов превысила 71% и достигла 55,2 млрд тенге. Доля просрочки по автокредитам превысила 92,4%, по потребительским кредитам – 12,2%.

Согласно данным финансовой отчетности Казкоммерцбанка, доля кредитов, обеспеченных недвижимостью, на конец 2011 года превысила 47%. Доля займов, выданных на строительство жилищной и коммерческой недвижимости в судном портфеле корпоративного бизнеса, на конец 2011 года составила более 43%. Напомним, что по итогам 2011 года корпоративный сектор занимает более 80% судного портфеля фининститута.

По информации майского отчета «Халык Финанс», ФПА вряд ли сможет оказать ощутимую помощь БТА Банку, так как большинство проблемных активов банка находится за рубежом.

«Дочки» банков могут помочь

Теперь банкам разрешат создавать дочерние компании, которые смогут улучшить качество судного портфеля. Следовательно, «дочки» банков смогут владеть долей капитала в нефинансовых организациях, что ранее было запрещено. Дочерние компании получат от банков акции компаний, поступивших в качестве залога, будут иметь возможность конвертировать часть долга в капитал заемщика в рамках реструктуризации займа. Возможность получения контроля позволит дочерним компаниям более успешно реструктурировать стрессовые активы.

Одной из задач банковских дочерних компаний будет работа с проблемными займами в сфере недвижимости. Однако пока банкам невыгодно продавать залоговую недвижимость, взятую в виде обеспечения в 2007 году. Так, по словам руководителя аналитической службы аналитического центра исследований рынка недвижимости АЦ ИРН kn.kz Юлии Доля, за 5 лет жилая недвижимость в Алматы обесценилась на 41,5%, и в сентябре стоимость квадратного метра зафиксировалась на отметке \$1884 за кв. м.

Согласно прогнозам ATFBank Research, цены на рынке недвижимости в 2013 году вырастут как на новостройки, так и на вторичное жилье, но более умеренно, чем в 2012 году. По данным аналитиков ATFBank Research за 2012 год, стоимость квадратного метра на новостройки может вырасти на 8,4%. Так, если по данным Агентства РК по статистике, средняя стоимость квадратного

метра на конец 2011 года на новостройки была на уровне \$1042, то к концу 2012 года она может достичь \$1130. В 2013 году аналитики ATFBank Research прогнозируют, что цена квадратного метра в данном сегменте составит \$1170.

Цены на вторичную жилую недвижимость, по мнению аналитиков ATFBank Research, также вырастут. По прогнозам аналитиков, цена за квадратный метр жилой недвижимости за год может вырасти на 11%. Так, по официальным данным, если в декабре 2011 года средняя стоимость квадратного метра была на уровне \$747, то к концу 2012 года аналитики ATFBank Research прогнозируют, что стоимость квадратного метра достигнет \$830, в 2013 году – \$860.

Изначально прогнозы аналитиков ATFBank Research были более пессимистичными. Но данные Агентства РК по статистике сподвигли аналитиков повысить свои прогнозные цены.

Так, по мнению аналитиков, главным фактором увеличения цен на недвижимость является возможный рост реальных денежных доходов казахстанцев. «Согласно нашим расчетам, при увеличении реальных доходов населения на 7,5% в 2012 году, росте кредитования на 5,8%, увеличении ввода жилья на 5,6% цены на новое жилье в среднем по Казахстану должны быть \$1048 за кв. м, благоустроенного – \$755 за кв. м», – комментируют ситуацию аналитики ATFBank Research.

В то же время, как утверждают аналитики ATFBank Research, по официальным данным, цены на новое жилье в августе 2012 года уже достигли \$1119 за кв. м и \$825 за кв. м благоустроенного жилья. «Мы считаем, что это не совсем соответствует росту доходов и обусловлено чувством неопределенности экономического будущего, и из-за этого есть стремление вложить деньги в недвижимость», – комментируют ситуацию аналитики ATFBank Research. В то же время аналитики отмечают, что более умеренный рост доходов в 2013 году должен замедлить дальнейший рост цен на недвижимость.

Отметим, что дочерние компании будут иметь возможность получать прибыль от сдачи залоговой недвижимости в аренду. Также «дочки» смогут завершить строительство недостроенных объектов и ввести в эксплуатацию объекты недвижимости и земельные участки.

Народный банк первым среди банков получил разрешение на создание организации по управлению сомнительными и безнадежными активами «Халык проект».

В Альянс Банке сообщили, что заявляя банку на получение разрешения на создание подобного рода дочерней организации находится на рассмотрении уполномоченного органа. Зарегистрировать свою «дочку» фининститут планирует до конца текущего года после получения разрешения уполномоченного органа на его создание. Управляющий директор Альянс Банка заявил, что планируемый объем передаваемых активов составит порядка 40% от проблемного портфеля.

Кредитный портфель значительно не ухудшится

Кредиты с просрочкой платежей занимают значительную долю судного портфеля

банковской системы – 34,4%. Таковы последние данные Комитета по контролю и надзору финансового рынка и финансовых организаций Нацбанка РК (КФН). Есть банки, в которых доля неработающих кредитов приближается к отметке 50% от судного портфеля. БТА Банк лидирует по доле неработающих кредитов в портфеле – 86,2%. Вторая строчка закрепилась за Темирбанком – 49,2%. Третью занял Альянс Банк – 46,7%. Ситуация с «плохими» кредитами в БТА Банке за год только ухудшилась. По сравнению с началом октября 2011 года доля неработающих займов в этом фининституте выросла на 9%.

В то же время в реструктуризированных ранее Темирбанке и Альянс Банке за год вместе со снижением доли неработающих займов в судном портфеле упали и объемы таких займов.

Есть банки, которым удалось снизить долю неработающих займов в своем судном портфеле. Это Сбербанк, Евразийский банк и Цеснабанк. Например, Сбербанк за год снизил долю неработающих кредитов на 3,4%. Вместе с тем за год объем «плохих» кредитов в этих банках, напротив, вырос. Это говорит о том, что улучшение качества судного портфеля происходило за счет его роста. По мнению аналитиков, некоторые банки используют несколько механизмов для искусственной очистки своих балансов. Один из них – повторная выдача кредитов заемщикам для погашения ранее выданных проблемных кредитов.

В Альянс Банке прогнозируют незначительный рост доли неработающих кредитов в банковской системе республики. По оценке г-на Затаева, к концу 2012 года доля таких займов в судном портфеле достигнет 37-39% против 36,7% доли на начало октября. Этот показатель может снизиться благодаря передаче проблемных активов в дочерние компании.

Российские аналитики оптимистично смотрят на казахстанский рынок и не прогнозируют значительного ухудшения качества судного портфеля. «Мы пока не видим причин для взрывообразного роста доли кредитов пятой категории и безнадежных займов. В условиях ограниченной

ликвидности банки будут вынуждены более требовательно подходить к согласованию кредитов и активизируют передачу займов коллекторам. В России сейчас отмечается такая тенденция», – подчеркнул аналитик ИХ «ФИНАМ». Согласно данным аудированной консолидированной отчетности Альянс Банка, расходы на выплату вознаграждения за коллекторские услуги в 2011 году заняли вторую строчку по объему затрат фининститута после расходов на заработную плату и налогам по ней. Так, в 2011 году Альянс Банк заплатил коллекторам 2,2 млрд тенге против 2,9 млрд тенге в прошлом году. Это 10% от общих административных расходов банка. Для сравнения: Казкоммерцбанк потратил на коллекторов в 2011 году лишь 191 млн тенге. Это лишь 0,5% от операционных расходов банка.

Практически все банки первой декады покрывают провизиями свои неработающие кредиты. Провизии АТФБанка покрывает лишь 58,7% проблемных кредитов. Банк имеет гарантийное соглашение с материнской компанией, UniCredit Group, согласно которому материнская компания покрывает потери по провизиям по определенным займам банка. По словам Бакая Мадьбаева, старшего аналитика «Халык Финанс», согласно данным за второй квартал, группа UniCredit покрывала приблизительно треть провизий АТФБанка. За январь-октябрь текущего года убыток АТФ банка превысил 3,4 млрд тенге и на протяжении уже нескольких месяцев держится на данном уровне.

В сентябре Национальный банк высказался о возможном введении ограничения на предоставление иностранными банками гарантий по займам казахстанских «дочек». Если главный банк страны введет это ограничение, АТФБанку потребуются дополнительный капитал для создания дополнительных провизий. По мнению г-на Мадьбаева, при оценке суммы, необходимой для вливания в собственный капитал банка, можно ориентироваться на покрытый группой UniCredit объем провизий в \$597 млн. Аналитик напомнил, что в августе 2012 года UniCredit влил в АТФБанк \$100 млн, а в мае 2011 года – \$267 млн.



НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

БАНКИ РК УВЕЛИЧИЛИ КРЕДИТОВАНИЕ НА 9,3%

«Хорошие» банки в сентябре довольно ощутимо увеличили кредитование – на 2% относительно августовского показателя и на 9,3% с начала года. Этот рост вполне ожидаем и объясняется активным началом сезона, сообщили аналитики Sberbank Investment Research. В сегменте «Кредитование» у Халык банка динамика этого показателя продолжала оставаться хуже, чем по сектору в целом (плюс 1,3% и минус 1,5% с начала года). Однако к концу года, выдав несколько крупных корпоративных кредитов и продолжив восстановление роста розничного портфеля, по Халык банку прогнозируется рост в пределах 11% по итогам второго полугодия. В Казкоммерцбанке темпы роста кредитования (плюс 1,6%) превышают собственный прогноз кредитной организации. В самом банке ожидают, что по итогам 2012 года, после нескольких крупных погашений заемщиками, портфель останется на прежнем уровне. Динамика розничных депозитов (плюс 1,6% относительно августа) была слабее кредитов в сентябре. Однако за 9 месяцев депозиты выросли на 15%. Конкуренция усиливается, отмечают аналитики Sberbank Investment Research. При этом у банков второго эшелона динамика депозитной базы с начала года лучше. Отчасти это связано с эффектом низкой базы. Лидируют по-прежнему Халык банк и Казкоммерцбанк. Их доля в структуре совокупных вкладов сектора составляет соответственно 20% и 19%. Седьмой месяц продолжается приток средств в БТА Банк. Однако динамика вкладов с начала года у него по-прежнему негативна (минус 10%), а доля на этом рынке составляет менее 10%. Совокупный объем средств на счетах и вкладах юридических лиц в сентябре увеличился на 1,5% относительно уровня августа (на 2% с начала года). Доля нефункционирующих кредитов у «хороших» банков за третий квартал несколько снизилась – на 20 бл. – до 23,3%. Стоимость риска для них уменьшилась до 2,1% в третьем квартале, снижаясь третий квартал подряд. Эксперты считают, что такая динамика говорит о том, что пик «плохих кредитов» уже пройден и незначительное их увеличение носит скорее технический характер. У Халык банка их доля выросла приблизительно на 55 бл. – до 22,7%, что все же оказалось несколько ниже среднего значения по сектору за квартал при вполне комфортном уровне покрытия (107%). Рост «плохих» кредитов в Sberbank Investment Research объясняют начавшейся работой по переводу/ списанию их части посредством использования регуляторных механизмов. У Казкоммерцбанка доля «плохих» кредитов также несколько увеличилась (на 30 бл. – до 36,7%, коэффициент покрытия – 102%). (kapital.kz)

ПОСТРАДАВШИМ ОТ ЗАСУХИ ПРОДЛЯТ КРЕДИТЫ

«КазАгро» ведет работу по пролонгации кредитов хозяйствам, пострадавшим от засухи нынешнего года. Об этом сообщили в пресс-службе «КазАгро». В дочерние компании нацхолдинга – АО «НК «Продовольственная контрактная корпорация» и АО «Аграрная кредитная корпорация» на сегодня поступило 182 заявки, связанных с продлением обязательств по кредитам, полученным на проведение весенне-полевых и уборочных работ. Общая сумма по заявкам составляет 2,74 млрд тенге. В настоящее время одобрено 51 обращение на 464 млн тенге. Из них оформлена пролонгация по 50 заявкам на общую сумму 459 млн тенге. На рассмотрении компаний находится 131 заявка на 2,3 млрд тенге. В данное время нацхолдингом «КазАгро» продолжается работа с акиматами областей и региональными социально-предпринимательскими корпорациями по взаимодействию в рамках предоставления пролонгации обязательств (работа Комиссии по списанию посевов). Условия пролонгации по кредитам: срок приема заявок – до 10 ноября 2012 года, срок пролонгации кредитов – до 20 ноября 2013 года. Условия пролонгации по форвардному закупу зерна у сельхозпроизводителей под гарантию СПК: срок приема заявок – до 10 ноября 2012 года; срок пролонгации кредитов – до 20 ноября 2013 года. (kapital.kz)

КОЛИЧЕСТВО КАРТОЧЕК НА 24,2%

В Казахстане по состоянию на 1 октября 2012 года банками выпущено 11,5 млн платежных карточек, что на 24,2% больше, чем на аналогичную дату 2011 года, сообщил Национальный банк. По данным Нацбанка, количество держателей данных карточек составило на отчетную дату 10,6 млн человек (рост на 22,9% соответственно). Наиболее распространенными в республике являются дебетные карточки: их доля на отчетную дату составила 82%, доля кредитных карточек – 16,3%. На долю дебетных с кредитным лимитом и предоплаченных карточек приходится 1,4% и 0,3% соответственно. В сентябре 2012 года объемы транзакций с использованием платежных карточек казахстанских эмитентов составили 455,4 млрд тенге (текущий 150,68/\$1), что на 16,7% больше по сравнению с сентябрем 2011 года. Количество транзакций за сентябрь 2012 года составило 15,1 млн, увеличившись на 12,3% соответственно. При этом рост количества и суммы безналичных платежей составили 28,5% (3,3 млн транзакций) и 26% (66,2 млрд тенге) соответственно, а операций по снятию наличных денег – 8,5% (11,8 млн транзакций) и 15,3% (389,2 млрд тенге). Количество POS-терминалов в республике к 1 октября 2012 года возросло на 15,2% – до 31,780 тыс. штук, банкоматов – на 7,3% – до 8514 единиц. По состоянию на 1 октября 2012 года эмитирование платежных карточек фактически осуществляли 25 банков и АО «Казпочта». Банками второго уровня выпускаются и распространяются платежные карточки международных систем, доля которых составляет 95,6%: VISA International, MasterCard Worldwide, American Express International и China Union Pay. Кроме того, банки Казахстана выпускают платежные карточки локальных систем: Altyn Card – АО «Народный Банк Казахстана»; SmartAlemCard – АО «БТА Банк»; и локальная карточка Ситибанка Казахстан – АО «Ситибанк Казахстан». («Интерфакс-Казахстан»)

БТА СТРАХОВАНИЕ -15 лет!

СЕЗОН ПОДАРКОВ

Купи любую страховку для своего автомобиля и участвуй в розыгрыше:

Netbook HP Смартфонов 3D LED-телевизоров

Домашних кинотеатров Blu-Ray - проигрывателей Автомобиля

Розыгрыши Netbook HP проводятся на ежемесячной основе

При покупке обязательной страховки полис в подарок. Бесплатный эвакуатор (г.Алматы)

В акции участвуют все договоры, заключенные с 17 сентября 2012 года по 29 августа 2013 года. Более подробная информация о розыгрыше размещена на сайте www.btainsurance.kz

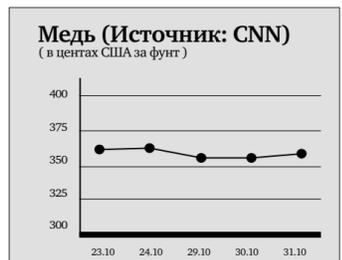
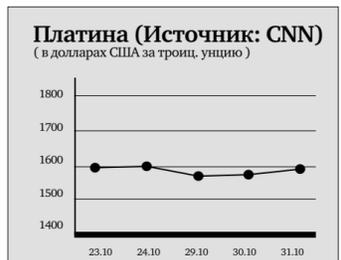
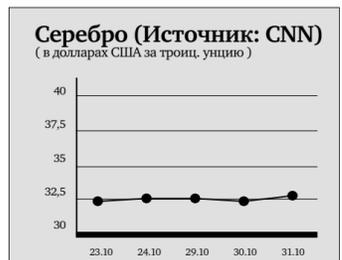
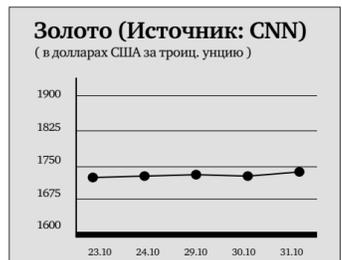
Круглосуточный Call-centre:

8 (727) 250 22 22 2250

С городского номера Бесплатно для абонентов всех сотовых операторов Казахстана

8 8000 8000 50

Бесплатный звонок по Казахстану с городского номера



НОВОСТИ НЕДЕЛИ МИРОВЫЕ

ТОП-5 УЯЗВИМЫХ ПРИЛОЖЕНИЙ ПРИ РАБОТЕ В СЕТИ

«Лаборатория Касперского» выявила пять основных типов уязвимых приложений, на которые нацелены эксплойты. По результатам исследования вирусной активности в третьем квартале 2012 года более чем в 50% атак были использованы брешы в Java, сообщили корреспонденту делового портала Kapital.kz в компании. Обновления этого ПО устанавливаются по запросу пользователя, а не автоматически, что увеличивает время жизни уязвимости. Эксплойты в Java достаточно легко использовать под любой версией Windows, а при некоторых доработках злоумышленников, как это было в случае с Flashfreak, эксплойт может стать кроссплатформенным. Этим и объясняется особый интерес киберпреступников к Java-уязвимостям. «Интернет сегодня – среда весьма агрессивная. Зараженным может оказаться практически любой сайт. В результате посетители, у которых есть уязвимые приложения, становятся жертвами злоумышленников», – отметил ведущий антивирусный эксперт «Лаборатории Касперского» Юрий Наместников. Главная цель вирусосчитателей – электронные счета или конфиденциальные данные пользователей, которые в конечном счете дают киберпреступникам возможность обналичить деньги. Поэтому злоумышленники используют все имеющиеся в их арсенале методы, чтобы доставить вредоносную программу на компьютер пользователя, и применение эксплойтов в этом случае один из самых популярных способов, отметил Юрий Наместников. На втором месте атаки через Adobe Reader, которые составили четверть всех отраженных атак. Постепенно популярность эксплойтов к этому приложению уменьшается, что связано с достаточно простым механизмом их детектирования и автоматическими обновлениями, введенными в последних версиях продукта. Около 3% атак пришлось на эксплойты к уязвимости в Windows Help and Support Center, а также на различные уязвимости в браузере Internet Explorer. Ошибки в проигрывателе Flash-файлов являются объектом пристального изучения злоумышленников не первый год. За третий квартал 2012 года в десятке наиболее часто встречающихся уязвимостей оказались два представителя Adobe Flash. Пятёрку замыкают эксплойты для устройств под управлением Android OS. Основная их цель – незаметно сделать «джейлбрейк» и предоставить любым программам, в том числе и вредоносным, полный доступ к памяти и функциям телефона или планшета. (Соб.инф.)

MAIL.RU ВЫЙДЕТ НА ЗАПАД ПОД БРЕНДОМ MY.COM

Российская интернет-компания Mail.Ru Group будет использовать имя my.com для глобального развития. Гендиректор компании Дмитрий Гришин пояснил, что на сегодняшний день сервисами Mail.Ru Group пользуется более 90% российских интернет-пользователей. Компания также тестирует отдельные продукты на зарубежных рынках, и все эти действия было решено вести от единого имени. Также 30 октября Mail.Ru Group анонсировала нововведения в ряде своих продуктов. Так, в почтовом сервисе обновится интерфейс и появится мультитабрирование, а в клиент мессенджера ICQ для Android встроили голосовые звонки. Кроме того, компания запустит веб-календарь и наладит выпуск собственных банковских карт, счет которых привязан к счету в платежной системе «Денги@Mail.Ru». В социальной сети «Одноклассники» ввели сервис рекомендаций для музыки и видеороликов. Mail.Ru Group – одна из крупнейших российских интернет-компаний, в активы которой входят две соцсети («Одноклассники» и «Мой Мир»), два мессенджера («Агент» и ICQ), сервис микроблогов («Футура»), почтовый сервис и ряд других продуктов. (kapital.kz)

APPLE ПОКИНУЛ РАЗРАБОТЧИК IOS

Старший вице-президент Apple Скотт Форстолл, отвечавший за разработку мобильной операционной системы iOS, покинул компанию. Об уходе Форстолла объявил глава Apple Тим Кук, пишет зарубежная пресса. Причины отставки Форстолла, работавшего в Apple с 1997 года, Кук уточнять не стал, заявив лишь, что его уход является частью масштабных перестановок в руководстве компании, цель которых – «более тесная интеграция производимого оборудования, программного обеспечения и сервисного обслуживания». Официально в отставку Форстолл уйдет в начале 2013 года, но останется советником Тима Кука, говорится в распространенном Apple сообщении. После ухода Форстолла отвечать за мобильную операционную систему iOS будет Крейг Федериги, занимающий пост вице-президента Apple по разработке программного обеспечения для Mac. Отставка Форстолла, предполагает BBC News, может быть связана с неудачей встроения в новейшую версию iOS карт. В iOS 6, представленной в сентябре 2012 года, вместо Google Maps, которые присутствовали в предыдущих версиях, задействованы собственные карты Apple. Встроенные в iOS 6 карты вызвали многочисленные нарекания, и Тим Кук был вынужден извиниться перед пользователями. Кроме Форстолла, Apple покинул и вице-президент по розничной торговле Джон Броуэтт. В Apple Броуэтт проработал полгода. Причины отставки Броуэтта также не уточняются. До того момента, как Броуэтту будет найдена замена, временно отвечать за розничные операции будет лично Тим Кук. (kapital.kz)

Системная революция

Microsoft начал продажи Windows 8

Ольга Веселова

Весь мир современных технологий стоит на пороге новой эры информационных технологий, и одним из первых событий этой эпохи, безусловно, является недавний запуск Windows 8. Теперь технологии становятся все более мобильными, персонализированными и эргономичными для каждого пользователя. По сути, новая операционная система является ответом Microsoft на растущую популярность смартфонов и других мобильных устройств. На сегодняшний день Windows – это самое распространенное программное обеспечение в мире, его пользователями являются 1,3 млрд людей на планете, и оно претерпело коренные изменения.

Казахстанские розничные сети получили возможность продавать устройства с Windows 8 с 27 октября. Для потребителей действует два предложения.

До конца января 2013 года пользователи компьютеров с Windows XP, Windows Vista или Windows 7 могут обновить свою операционную систему до Windows 8 профессиональная путем приобретения электронного ключа по цене \$39,99. Ознакомиться с минимальными требованиями к компьютерам и устройствам для установки Windows 8 можно на сайте www.windows.com.

Кроме того, пользователи, купившие компьютеры на операционной системе Windows 7 со 2 июня 2012 года по 31 января 2013 года, смогут приобрести и установить Windows 8 профессиональная по специальной цене – \$14,99. Предложение доступно на сайте www.windowsupgradeoffer.com.

Одним из главных нововведений операционной системы является новый интерфейс. В нем воплощены новые возможности лидера рынка. Также существует вариант под названием «Рабочий стол». Интерфейс оснащен «живыми плитками» (live tiles) и приспособлен под управление как пальцами, так и мышкой и клавиатурой. В целом главным лозунгом новой ОС является «свобода выбора» во всем: начиная от дизайна и интерфейса, заканчивая типом устройства, где вам удобно ее использовать в данный момент.



Вывод Windows 8 подразумевает выход новых устройств с предустановленной данной системой. И в этом случае Microsoft остался верен своим принципам. «На протяжении долгого времени Windows ассоциировалась с выбором», – поясняет Георгий Копилашвили, менеджер по операционным системам для персональных компьютеров Microsoft Казахстан. – Потребители могли выбрать именно те устройства, которые им нужны – с точки зрения дизайна, функций, форм-фактора, цены. И этот выбор становится еще более богатым с Windows 8».

С Windows 8 потребителям будут доступны абсолютно новые линейки устройств – от компактных планшетов с возможностью сенсорного ввода информации и легких ноутбуков до мощных устройств-моноблоков «все-в-одном» с экраном в формате HD.

«Во всем мире крупнейшие производители техники уже презентовали устройства, и мы ожидаем появление сотен новых устройств с Windows 8 до конца этого года», – утверждает г-н Копилашвили. Международные производители устройств, безусловно, планируют поставку новейших устройств в Казахстан. Например, в ноябре в розничных сетях появятся планшеты от Asus на базе Windows RT и ноутбук-трансформер Lenovo Yoga.

Важным дополнением к системе является и тот факт, что все приложения для нее можно будет приобрести в Windows Store. «Приложения – это крайне важная часть опыта, который получат пользователи с новой Windows 8. Приложения Windows интуитивные, легко позволяют делиться информацией, они удобные и красивые», – уточняет г-н Копилашвили. Прекрасным

примером новых приложений являются Skype, Fresh Paint, Angry Birds.

Казахстанские разработчики приложений, как независимые, так и крупные компании, проявили заинтересованность в написании предложений для Windows 8. «Мы ожидаем появление казахстанских приложений для Windows 8 в скором времени», – пояснили в компании.

Говоря о перспективах Windows 8 на казахстанском рынке, представители Microsoft поясняют, что мировой рынок персональных компьютеров (ПК) растет из года в год. По информации IDC, рынок ПК вырастет на 5% в 2012 году. Прогноз на последующие годы увеличивается до 8,4%. «Все больше и больше персональных компьютеров поставляются в магазины с предустановленной системой Windows, такая же тенденция наблюдается и в Казахстане. С приходом Windows RT (редакция операционной системы Windows 8 для планшетных и других компьютеров на базе ARM-процессоров), которую можно приобрести только вместе с устройством, количество людей, получающих удовольствие от использования Windows, в Казахстане будет только увеличиваться», – считает менеджер по операционным системам для персональных компьютеров Microsoft Казахстан.

Кроме этого, важным аспектом перспектив Windows 8 является интерес к ней с точки зрения корпоративных клиентов.

Как уточняют представители Microsoft, Windows 8 – это отличное решение для бизнеса. Новая система Windows предоставляет опыт использования устройствами, который хотят получить люди, и уникальные корпоративные возможности, которые востребованы ИТ-департаментами. Windows 8 поддерживает специфические потребности бизнеса, позволяя пользователям планшетами, использовать функцию Windows To Go, предоставляя усиленную безопасность и улучшенную виртуализацию.

«На протяжении последних месяцев мы обсуждаем внедрение Windows 8 с крупнейшими корпоративными заказчиками в Казахстане», – говорит г-н Копилашвили. – Мы получаем множество позитивных отзывов и работаем над рядом проектов, результатами которых будем рады поделиться после их завершения».

	Совмещение личного пространства и работы	Персонализированность		Магазин приложений Windows Store
Reader	Windows	Windows 8		Windows
System	Система основана на облачных технологиях SkyDrive	Start	Windows 8 можно взять с собой для работы на любом устройстве	Internet Explorer 10
Video	Вложенное время, приложения, онлайн-сервисы и оборудование из Windows 7 - все можно взять с собой	Family Safety предназначен для того, чтобы позволить родителям защитить своих детей в интернете	Технология обмена данными, которая позволяет любым двум приложениям эффективно взаимодействовать между собой	Вход с помощью PIN-кода и фотопароля
User	Не пересечение пользователей	Две рабочих среды		Возможность войти в Windows с помощью LiveID

HiBrand Asia 2012
Алматы 8-9 ноября

Впервые в Казахстане проводится международная практическая конференция по маркетингу и брендингу

8 лучших экспертов из России и стран СНГ
Сергей Фененко, Михаил Дымшиц
Игорь Качалов, Ярослав Трофимов
Андрей Пуртов, Андрей Длигач
Дмитрий Балаболин, Роман Овчинников

При поддержке генерального образовательного партнера:
KIMEP UNIVERSITY
Executive Education Center

ЭФФЕКТИВНЫЕ РЕШЕНИЯ В БИЗНЕСЕ И МАРКЕТИНГЕ
САМАЯ БЕСКОМПРОМИССНАЯ И АВТОРИТЕТНАЯ В РОССИИ И СНГ

Генеральный информационный партнер: **КАПИТАЛ**
Официальные партнеры: **ЭКСПЕРТ**, **PROFINANCE.KZ**, **PEK**, **МИММО**, **TRAVEL**, **VIACST**, **hh**, **QIWI**

Официальные партнеры: **TAUNY SOVETNIK**, **Public Relations Central Asia**, **BAURZHAN ISAEV**, **Central Asian Business Community**, **ALEXANDRA/DEATSEV**, **ADASIA**, **BRAND/NEWS**, **Kazakhstan BUSINESS MAGAZINE**, **ИЗДАТЕЛЬСТВО**

приобретение аккредитации: +7 (727) 317 35 32, info@hibrand.kz
www.hibrand.kz

ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ УПРАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВОМ
НА ПУТИ К ЭКОНОМИКЕ БУДУЩЕГО

07 ноября 2012 г.
отель „Radisson Астана“

- Облачные услуги электронного правительства
- Business Continuity и аварийное восстановление в облаках
- Виртуализация в дата-центрах и на рабочих местах
- Безопасность виртуальных и облачных сред
- Примеры построения частного облака для национальных компаний
- Энергоэффективность в ЦОД, задачи и возможные пути оптимизации энергопотребления
- Организация комплексной системы обеспечения безопасного и бесперебойного функционирования ИТ-ресурсов
- Информационная безопасность гос. органов и нац. компаний
- Управление государственными процессами и услугами
- Конвергенция сетей и повышение надежности инфраструктуры
- Электронный документооборот, цифровые архивы и электронные библиотеки

Дополнительная информация и регистрация: www.idc.com/kazakhstan

Золотые партнеры: **hp**, **Check Point**, **EMC**, **VISION**, **gemalto**

Стратегические партнеры: **IT**, **WWW**, **IT**

Партнеры по выставке: **IC**, **PROGNOZ**

Информационная поддержка: **Альба**, **КАПИТАЛ**, **NUR.KZ**, **PROFIT**, **Kazakhstan**, **eNEWS.KZ**, **КУРСИВ**

■ Нурлан Алдабергенов: «Сейчас важно гармонизировать законы стран ТС»

Мариям Бижикеева

Законодательная работа стран-участниц Единого экономического пространства идет по запланированному графику. Первостепенными задачами на ближайший год, по словам Нурлана Алдабергенова, члена коллегии (министра) по конкуренции и антимонопольному регулированию Евразийской экономической комиссии, станут гармонизация законодательства и повышение конкурентоспособности отечественных производителей продуктов и услуг.

— Нурлан Шадиевич, Евразийская экономическая комиссия функционирует уже год. Можно ли подводить какие-то итоги?

— Для начала хочу напомнить, что Евразийская экономическая комиссия была создана 1 января текущего года. Это наднациональный орган, который решает в основном экономические вопросы. В настоящее время у нас нет границ, и поскольку они открыты, идет активный товарооборот. За последний год его объем значительно возрос. Это большое достижение, и это только начало большой интеграции, которую мы изначально закладывали в вопросах сотрудничества. Любое открытие границ — это самое величайшее достижение в решении вопросов торговли того или иного государства. Это дает возможность предпринимателям свободно перемещаться из одной страны ЕЭП в другую. Но в то же время у стран-участниц возникают следующие вопросы: каким будет законодательство и как будет работать правовое поле в рамках сотрудничества. В первом делем, на наш взгляд, должна пройти гармонизация законодательства России, Беларуси и Казахстана.

— Что подразумевается под гармонизацией законодательства трех стран в области конкурентной политики?

— Мы должны адаптировать наши законы. Если, к примеру, предприниматель из Беларуси знает правила бизнеса на своем рынке, знает поведение субъектов, знает, какие имеются меры пресечения нарушений, и решает наладить бизнес в России, то сталкивается уже с другими правилами. Для того чтобы облегчить товаропроизводителям жизнь и для того чтобы товарооборот шел преимущественно в правовом поле, первая задача, которая стоит перед нами, это гармонизация законодательства в области конкурентной политики. Между Казахстаном, Беларусью и Россией есть соглашение, которое предусматривает решение вопросов гармонизации. До июля следующего года планируем гармонизировать законодательство в области антимонопольной политики. Закон о конкуренции у трех государств есть, но с ним также требуется провести работу. Первое из государств, которое уже будет принимать закон с поправками о конкуренции с учетом тех требований, которые предъявляют Единое экономическое пространство, Евразийская экономическая комиссия на предмет гармонизации, это Республика Казахстан. Думаю, что в ближайшие месяцы будет вноситься на обсуждение закон о конкуренции с учетом новых поправок.

На втором месте идет Беларусь. Там закон о конкуренции с учетом требований гармонизации рассматривается в правительстве. В Российской Федерации закон сейчас находится в федеральных органах, на рассмотрении исполнительной власти. Эта работа — первый этап гармонизации. До июля следующего года все три страны-участницы должны полностью гармонизировать антимонопольное законодательство и зафиксировать дату исполнения. Следующая задача — устранение барьеров. Именно для этого и была создана комиссия. Барьеры бывают на законодательном уровне, на уровне постановлений правительства, на уровне ведомственных актов и актов центральных исполнительных органов. Эту задачу мы также должны разрешить до июля следующего года. В октябре следующего года, поскольку мы уже гармонизируем наше законодательство, главами трех государств будет принят документ, где зафиксирован факт выполнения этих видов работ.

— Как решаются вопросы единой конкурентной политики на территории ТС? В чем заключается работа комиссии?

— Евразийская экономическая комиссия имеет несколько основных направлений, по которым ведет работу. Это вопросы экономики, интеграции, таможенной политики, технического регулирования, транспорта, энергетики, антимонопольного законодательства. Все эти направления очень важны. И одним из важных направлений также является конкурентная политика. Это вопросы антимонопольного регулирования, то есть меры пресечения, правил поведения на рынке субъектов. Также вопросы ценового регулирования, тарифной политики, вносятся и рассматриваются вопросы государственных закупок. Поскольку у нас границы открыты, поэтому каждый предприниматель, каждое юридическое или физическое лицо хотят участвовать в различных конкурсах, проводимых тем или иным государством.

— Каковы различия в государственном антимонопольном регулировании Казахстана, России и Беларуси?

— Законы очень близки. Существенных различий в этом плане нет. К примеру, в России случай злоупотребления доминирующим положением принимается и в Казахстане, и в России — до 10% от полученного необоснованно дохода. В законе Беларуси — до 15%. Цифры не совсем разнятся. Наша задача их приблизить. Другой вопрос — барьеры в области лицензирования. В настоящее время, допустим, и Казахстан, и Беларусь свободно реализуют табачные изделия на территории Беларуси, но поскольку эта область лицензируемая, ее сначала необходимо получить. Здесь могут возникнуть административные барьеры. Либо, например, юридические услуги. Казахстанский юрист в Беларуси работать не сможет, так как ему также необходимо будет получить лицензию. Вот эти все барьеры нужно обсуждать и выравнивать.

— Бытует мнение, что за основу формирования единой конкурентной политики, берется антимонопольное законодательство одной из стран-участниц Таможенного союза.

Этот вопрос часто задают. Нельзя выделить, что законодательство какой-то из трех стран лучше. К примеру, возьмем Республику Беларусь. Здесь антимонопольное законодательство очень жесткое, с большими штрафами, и практически введено государственное ценовое регулирование. Поэтому в данной части все регламентировано. Мы понимаем, что с одной стороны, надо сделать нормы по свободнее. Но с другой стороны, жесткое регламентирование ужесточает и укрепляет порядок.

Продолжение читайте на сайте www.kapital.kz

■ Возврат приятнее, чем отъезд

Арман Карин

Возврат казахстанскому БТА Банку контроля над дочерним банком в Кыргызстане свидетельствует о позитивных трендах в соседнем государстве. Главное, чтобы на волне популизма кыргызские власти не ушли в другую крайность — поставили перед собой заведомо недостижимые цели

Как сообщила недавно пресс-служба БТА Банка, торги по продаже 71% акций кыргызского БТА Банка бишкекский суд признал недействительными. Решением суда указанный пакет акций предписано вернуть в собственность БТА Банка.

Решение в пользу банка вынесено после длительного судебного разбирательства. Напомним, в результате прошедших в 2009 году торгов казахстанский БТА Банк лишился 35,5 млн акций дочернего банка в Кыргызстане. Подтверждается и тот факт, что банк подвергся рейдерству.

«Мы приветствуем решение бишкекского суда и объективное беспристрастное рассмотрение нашего иска», — отметил председатель совета директоров АО «БТА Банк» Анвар Сайденов. — Как работающий здесь иностранный инвестор мы удовлетворены, что наши законные права и интересы в Кыргызстане оказались должным образом защищены».

Правительство одумалось

Понятно, что события вокруг кыргызской «дочки» БТА Банка случились еще в 2009 году, то есть за год до известных событий в Ошской области. Но и тогда инвестиционный климат в Кыргызстане нельзя было назвать благоприятным. События 2010 года еще более ухудшили инвестиционный климат.

Но новое правительство Кыргызстана все же одумалось. Как заявил премьер-министр КР Омурбек Бабанов, власти

сделают все возможное, чтобы улучшить инвестиционный климат. Правительство разрабатывает презентационные материалы об инвестиционных возможностях страны. Создается электронная база данных бизнес-проектов, которая позволит оперативно получать структурированную и достоверную информацию об инвестиционных проектах Кыргызстана для переговоров с инвесторами и донорами.

«Правительство обязано обеспечить защиту иностранных инвесторов, чтобы они чувствовали себя в Кыргызстане уверенно. Рейдерство и вымогательство на местах недопустимы и будут сурово наказываться. Более того, мы работаем над созданием действительно привлекательных условий для бизнеса. Это убедит инвесторов в том, что вложения в Кыргызстане надежны и прибыльны», — заявил г-н Бабанов.

Для облегчения ведения бизнеса правительство намеревается более чем вдвое снизить количество лицензий и прочих разрешительных документов. Фискальные и контролирурующие органы предполагаются жестко ограничить в любых попытках проводить проверки. Идет сокращение количества инспекций и инспекторов: сокращено 12 инспекций, на базе которых созданы два единых инспекционных органа: Государственная инспекция по экологической и технической безопасности и Государственная инспекция по санитарной, ветеринарной и фитосанитарной безопасности.

Расследование экономических преступлений будет проводить только финансовая полиция, но не ГКНБ или генпрокуратура.

Решение бишкекского суда по «дочке» казахстанского БТА Банка — это антирейдерский демарш кыргызских властей, призванный убедить иностранных инвесторов в том, что инвестиционный климат улучшается.

Причины рейдерства

Проблемы в кыргызском законодательстве являются главной причиной рейдерства в республике. Эти данные выявило исследование, проведенное Институтом конституционной политики КР.

Как выяснилось, большинство представителей юридических профессий, а

также предпринимателей, участвовавших в исследованиях (92%), знакомы с понятием рейдерства. При этом около половины из них сталкивались с ним в практике или слышали о данных проблемах. Это, как утверждают в институте конституционной политики, говорит о том, что рейдерство в Кыргызстане — достаточно распространенное явление. Однако многие граждане предпочитают не придавать огласке подобные факты. Кроме того, предприниматели и частные лица убеждены, что легитимность действиям рейдеров часто придают суды. Как это случилось и в случае с «дочкой» казахстанского БТА Банка в 2009 году.

Половина судей, адвокатов и юристов, участвовавших в опросе, считают, что рейдерство в Кыргызстане получило распространение из-за проблем в законодательстве. Той же точки зрения придерживаются и 35% предпринимателей. 31,5% представителей юридических профессий связывают рейдерство с коррупционностью среди чиновников. 35% предпринимателей согласны с этим, 29% представителей юридических профессий считают, что правоохранительные органы не способны выявлять факты рейдерства и бороться с данным явлением. В этом также убеждены 15% предпринимателей. 26% судей, адвокатов и частных юристов полагают, что факты рейдерства в республике имеют место из-за неспособности объектов захвата противостоять рейдерам.

Это мнение в то же время разделяют 50% предпринимателей.

Как с этим бороться?

Кыргызстан, с одной стороны, просто обязан вернуть иностранным инвесторам объекты, отобранные с помощью рейдерства, с другой стороны, сделать процедуру инвестирования прозрачной и предсказуемой.

Летом прошлого года начались торги по продаже Таш-Кумырского кремниowego завода «Кристалл». Именно с прозрачной и открытой продажей данного актива, сказал в интервью КирТАГ директор департамента по делам банкротства Министрства государственного имущества КР Болсунбек Казаков, Кыргызстан сможет вернуть доверие инвесторов. Активы АО

«Кристалл» были выставлены на продажу 8 июня 2011 года. Летом 2011 года, на момент продажи, «Кристалл» имел общую кредиторскую задолженность в 421 млн сомов и являлся банкротом.

Компания Riche kg, учредителем которой является гражданин Австрии Марио Глас, еще в прошлом году заявила о намерении приобрести активы предприятия за \$6 млн и вложить в строительство и дальнейшую модернизацию завода \$300 млн.

Вопрос лишь в том, чтобы Кыргызстан снизил цену актива.

Инвесторы придут, но их могут спугнуть

Как заявил в феврале 2012 года премьер-министр Омурбек Бабанов, Кыргызстан ставит перед собой амбициозные планы. В частности реализацию 40 национальных проектов на общую сумму более \$8 млрд.

Они детально прорабатываются с учетом географических, ресурсных, человеческих и прочих особенностей и преимуществ Кыргызстана. Реализация национальных проектов определит ход экономического развития страны на долгие годы вперед. «В качестве приоритетных отраслей мы рассматриваем сельское хозяйство, транспортные проекты, горнодобывающую отрасль, гидроэнергетику, высокие информационные технологии и туризм», — отметил Омурбек Бабанов.

Самой собой разумеется, без внешних источников финансирования Кыргызстан не сможет обойтись. «На их реализацию (40 национальных проектов) уйдут годы, но начинать надо сегодня», — сказал премьер-министр КР.

Но амбиции кыргызских властей еще более обширны. Омурбек Бабанов заявил СМИ, что к 2017 году республика станет региональным лидером в области сельского хозяйства, и будет кормить не только себя, но и всех соседей. А к 2020 году Кыргызстан станет торговло-логистическим центром Центральной и Юго-Восточной Азии и Европы. А через 50-70 лет, когда закончится нефтяной мир, Кыргызстан вообще станет энергетическим центром.

То, что иностранные инвесторы начали доверять кыргызскому правительству, уже хорошо. Главное, чтобы на волне популизма кыргызские власти не ушли в другую крайность — поставили перед собой заведомо недостижимые цели.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

ФАСТ ФУД НЕ В ТРЕНДЕ

Прибыль Burger King Worldwide, головной компании глобальной сети ресторанов быстрого питания Burger King, рухнула в третьем квартале 2012 года на 83% — до \$6,6 млн. Об этом пишет The Wall Street Journal. Причиной стали расходы на реорганизацию сети. Существенно сократилась и общая выручка компании, упав на 26% — до \$451,1 млн. Продажи в одних и тех же ресторанах при этом немного подросли, увеличившись на 1,4%. Маржа в ресторанах снизилась до 11,6%, тогда как годом ранее она составляла 12,4%. Burger King испытывает трудности с привлечением новых клиентов во многом из-за слабо меняющегося меню и цен, которые сейчас не рассматриваются рынком как конкурентоспособные. В то же время компании удается расширить свой рынок за пределы традиционной группы, основу которой составляют мужчины в возрасте от 20 до 25 лет. Burger King активно меняет стратегию, решив до конца года продать все принадлежащие ей рестораны франчайзинговым компаниям. Это должно уберечь Burger King от волатильности цен на продукты и другое сырье, обеспечить более стабильный приток средств от роялти. Корпорация в текущем году вернулась на Нью-Йоркскую биржу после двухлетнего перерыва после соглашения с британским инвестиционным фондом Justice Holdings на сумму в \$1,4 млрд. Крупнейшим акционером компании остается фонд 3G Capital Management, владеющий 71% акций. (Lenta.ru)

АФРИКАНСКАЯ НЕОЖИДАННОСТЬ

Телекоммуникационная группа VimpelCom, головная компания оператора, предоставляющего в России услуги под маркой «Билайн», продал несколько своих ранее приобретенных подразделений в развивающихся странах Азии и Африки. Об этом пишет The Financial Times. Таким образом, компания хочет сосредоточиться на ключевых частях своего глобального бизнеса. Компания уже провела переговоры по поводу своих филиалов в Бурунди и Центрально-Африканской Республике. Кроме того, VimpelCom собирается продать свою «дочку» в Зимбабве — Telcel Zimbabwe. В Азии VimpelCom готовит продажу бизнесов в Камбодже и Лаосе, общее число абонентов которых приближается к полумиллиону. Вместе с подразделением во Вьетнаме, которое уже было продано, индонезийские фирмы приносили компании около \$70 млн в год. VimpelCom в минувшем году реорганизовал свою структуру, создав пять децентрализованных подразделений — европейско-североамериканское, российское, украинское, африканско-азиатское, а также компанию, занимающуюся бизнесом в странах СНГ вне пределов России и Украины. Реорганизация последовала после нескольких крупных покупок, в частности, итальянской Wind Telecom. Все эти компании обмениваются информацией с головным офисом корпорации в Амстердаме. Однако сейчас компания намерена сконцентрироваться на основных направлениях и сократить объем долгов. Такие важные направления в Африке и Азии как Алжир, Пакистан и Бангладеш будут сохранены в составе VimpelCom. (Lenta.ru)

КТО СЛИВАЕТ КОФЕ?

Владелец бренда «Черная карта», корпорация Strauss Group, ведет переговоры о продаже бизнеса в России. Компания оценивает активы в \$200 млн. Среди потенциальных покупателей: Nestle, Kraft Foods и Sara Lee. Эксперты считают оценку бизнеса Strauss Group завышенной: у компании недостаточно высокие объемы продаж. Израильская корпорация Strauss Group, владеющая брендами «Черная карта» и Ambassador, ведет переговоры о продаже своего бизнеса в России за \$200 млн, пишет израильское издание Calcalist. По его данным, потенциальными покупателями выступают Nestle, Kraft Foods и Sara Lee. В глобальном офисе Strauss Group завышенной: у компании недостаточно высокие объемы продаж. Израильская корпорация Strauss Group, владеющая брендами «Черная карта» и Ambassador, ведет переговоры о продаже своего бизнеса в России за \$200 млн, пишет израильское издание Calcalist. По его данным, потенциальными покупателями выступают Nestle, Kraft Foods и Sara Lee. В глобальном офисе Strauss Group завышенной: у компании недостаточно высокие объемы продаж. Израильская корпорация Strauss Group, владеющая брендами «Черная карта» и Ambassador, ведет переговоры о продаже своего бизнеса в России за \$200 млн, пишет израильское издание Calcalist. По его данным, потенциальными покупателями выступают Nestle, Kraft Foods и Sara Lee. В глобальном офисе Strauss Group завышенной: у компании недостаточно высокие объемы продаж. Израильская корпорация Strauss Group, владеющая брендами «Черная карта» и Ambassador, ведет переговоры о продаже своего бизнеса в России за \$200 млн, пишет израильское издание Calcalist. По его данным, потенциальными покупателями выступают Nestle, Kraft Foods и Sara Lee. В глобальном офисе Strauss Group завышенной: у компании недостаточно высокие объемы продаж. Израильская корпорация Strauss Group, владеющая брендами «Черная карта» и Ambassador, ведет переговоры о продаже своего бизнеса в России за \$200 млн, пишет израильское издание Calcalist. По его мнению, сейчас небольшие международные компании испытывают трудности в развитии бизнеса в России: у них очень высокая стоимость рабочей силы и не хватает бюджета на телерекламу и маркетинговые инвестиции в ритейл, в отличие от крупных компаний типа Nestle или Kraft Foods. «В целом рынок кофе и чая не хватает стабильного роста. Поддержание еще одного бренда требует значительных инвестиций в продвижение. Strauss Group будет легче привлечь к развитию бизнеса крупного дистрибутора, как в свое время сделала Sara Lee Rus, отдав часть операций компании «Мераполис», — добавляет эксперт. (Gazeta.ru)

KARAGANDY INVEST 2012

III Международный инвестиционный форум «КарагандаИнвест - 2012»

21 Ноября, г. Караганда

Главная тема форума: **«Новый взгляд на инвестиционные возможности Карагандинской области»**

Организатор - Акимат Карагандинской области при поддержке Правительства Республики Казахстан

Генеральные спонсоры: KAZAKHMYNS, KKC

Карагандинская область: Центр страны. Центр инвестиций.

Для участия в форуме заполните заявку до 19 ноября 2012 г. на официальном сайте www.karagandyinvest.kz

Телефоны для справок: 7 7172 78 25 30, 78 25 80, e-mail: smyk.marketing@gmail.com

Организаторы: ЭКСПЕРТ 100 КАЗАХСТАН, ЭКСПЕРТ 100 КАЗАХСТАН, Типовой партнер: air astana, Генеральный партнер: СБЕРБАНК, Партнер: ENRC

Партнеры секции: БТА СТРАХОВАНИЕ, KAZATOMPROM, КазахстанАктис

При поддержке: COIG АТАМЕКЕН, air astana, ИМПЕРА

IV Экономический форум крупного бизнеса ЭКСПЕРТ 100 КАЗАХСТАН

7 ноября 2012 года, г. Астана Rixos President Hotel Astana

ПЛЕНАРНАЯ ДИСКУССИЯ: «Устойчивое развитие национального бизнеса — главный фактор модернизации Казахстана»

Секция 1 «Обеспечение финансовой устойчивости: привлечение капитала и управление рисками»
Секция 2 «Стратегическое планирование и управление устойчивым развитием: система сбалансированных показателей»
Секция 3 «Устойчивое развитие с точки зрения корпоративного управления и отчетности»
Церемония награждения номинантов рейтинга «Эксперт-100-Казахстан»

По всем вопросам: +7 (727) 344-1212 E-mail: expert100@raexpert.kz www.raexpert.kz

НОВОСТИ НЕДЕЛИ МИРОВЫЕ

ЗА ЛЕКАРСТВОМ В СУПЕРМАРКЕТ

Российским ритейлерам могут разрешить продавать безрецептурные лекарства. Как пишет в номере от 29 октября газета «Коммерсантъ», доклад на тему «Возможности реализации отдельных лекарственных средств в торговых сетях» должен быть представлен правительству к 1 декабря текущего года. Подготовкой документа займется Минздрав вместе с Минпромторгом, Минэкономразвития, Федеральной антимонопольной службой (ФАС) и Федеральной службой по тарифам (ФСТ). Власти рассчитывают, что продажа за пределами аптек лекарств, отпускаемых без рецепта, позволит повысить конкуренцию на фармацевтическом рынке и снизить цены на препараты. На долю безрецептурных лекарств приходится около половины всех продаваемых в стране лекарственных средств (весь этот сегмент рынка по итогам 2011 года оценивался в 468 млрд рублей, а в 2012 году ожидается рост этого показателя на 15%). В середине октября стоимостью лекарств в российских аптеках заинтересовалась ФАС. В ведомстве пообещали провести проверки в аптеках и сравнить местные цены на жизненно необходимые лекарства с мировыми. В случае завышения цен ФАС пригрозит российским фармацевтам «миллиардными» оборотными штрафами. Как указывает газета, с предложением продавать безрецептурные лекарства не только в аптеках еще в 2009 году выступил Минпромторг. Однако эта идея была отозвана, так как против нее выступил тогдашний Минсоцзащиты. По итогам прошлого года крупнейшими в России сетями аптек по обороту оказались «36,6» и «Имплюзия», совокупная доля рынка у которых достигла 7,2%. (Lenta.ru)

ВСЕ СОЙДЕТ С РУК

Конституционный суд может постановить, согласно которому ритейлеры могут списывать товары как украденные без предоставления справок от органов внутренних дел. Как пишет «РБК daily», до этого розничные продавцы фактически не могли списывать пропавшие товары как убитые, поскольку получить необходимые справки было затруднительно. Следствием, им приходилось платить налоги с украденных товаров. Конституционный суд рассматривал дело об украденных товарах в торговой сети Auchan. Осенью 2005 года налоговые органы провели проверку ритейлера и установили, что компания неправомерно включила в убытки стоимость товаров, которые пропали или были украдены из сети. Стоимость продукции составила около 350 млн рублей. Справку следственных органов о возбуждении уголовных дел в отношении неустановленных лиц Auchan предоставить не смог. Арбитражные суды трех инстанций встали на сторону ФНС. Высший арбитражный суд также не нашел оснований для пересмотра решений судей нижестоящих инстанций. В свою очередь, Конституционный суд не отправил дело на пересмотр, однако постановил, что российское законодательство не содержит указаний на справку от следователя как на единственный способ доказать хищение товаров. При этом, по мнению суда, требование справки ограничивает налогооплательщиков в выборе способов доказывания пропавшей продукции. Решение Конституционного суда является прецедентным. Потери торговых сетей от порчи, кражи и утери товара составляют от 0,5 до 1,7% выручки. В настоящее время розничные магазины вынуждены платить с украденных товаров налог на прибыль по общей ставке в 20%. (Lenta.ru)

МГНОВЕННАЯ РЕАКЦИЯ

Крупнейший в Европе немецкий медиа-концерн Bertelsmann и британский издательский дом Pearson договорились о слиянии своих издательских активов. В создаваемой ими новой структуре Penguin Random House контрольный пакет будет принадлежать Bertelsmann. Компании вынуждены реагировать на растущее давление со стороны рынка электронных книг и искать способы снизить издержки, считают аналитики. Bertelsmann и Pearson объявили в понедельник, что пришли к соглашению об объединении своих книжных издательств – Random House и Penguin Group соответственно. В новом предприятии Penguin Random House 53% акций будут принадлежать Bertelsmann, а 47% – Pearson. В официальном сообщении партнеров указано, что завершить сделку они планируют во втором полугодии 2013 года, после получения разрешений регуляторов. Возглавит новое издательство нынешний глава Random House Маркус Долье, а пост председателя совета директоров займет шеф Penguin Group Джон Макинсон. Глава Pearson Г-жа Марджори Скардино подчеркнула, что вместе легче справиться с вызовами электронного будущего: «Объединившись, две издательские группы получат возможность поделить между собой значительную часть своих расходов на инвестиции в интересах своих авторов и читателей». Выручка Penguin (специализируется на выпуске произведений писателей-классиков в недорогих изданиях карманного формата) по итогам прошлого года – 1,24 млрд евро. По прогнозу Panmure Gordon & Co., объединение издательств позволит снизить суммарные расходы сторон на 2-3%. (Rbcdaily.ru)

ЕВРОПЕЙСКИЕ ВЫХОДНЫЕ

Генеральный директор компании Microsoft Стив Балмер сообщил, что в предстоящие выходные в Европе поступят в продажу смартфоны на платформе Microsoft Windows Phone 8, которая была представлена публике 26 октября, передает Reuters. Заинтересованные покупатели смогут выбрать между смартфонами Nokia Lumia 920, Windows Phone 8X от HTC и Samsung Ativ S. В США у операторов Verizon, T-Mobile и AT&T, а также у ритейлеров в других странах продукция на базе Microsoft Windows Phone 8 появится в ближайшие недели. В числе особенностей Windows Phone 8 – возможность в течение 2013 года бесплатно слушать музыку без рекламы на онлайн-радио Pandora, а также постоянная фоновая работа Skype в энергоэкономном режиме и приложения для удобного пользования социальными сетями Facebook и Twitter. (Rbc.ru)

Кто пойдет на ... биржу?

Станет ли в Казахстане больше инвесторов

Виктор Климов

Одну акцию национальной компании «КазТрансОйл» по программе «Народное IPO» казахстанцы смогут купить за 725 тенге. Такая стоимость сформирована с учетом рекомендаций консультантов международной компании UBS и АО «Казкоммерц Секьюритиз». Количество размещаемых акций – 38 463 559 штук. Это 10% минус 1 акция от общего количества объявленных простых акций компании.

«Более года компания совместно с командой консультантов вела подготовку к этому размещению акций в соответствии с лучшей мировой практикой. С учетом предлагаемых количества и цены размещения акций максимальный объем может составить около 28 млрд тенге или \$186 млн», – сказал на заседании правительства Умирзак Шукеев, председатель правления АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына».

Отметив, что стать «народными» акционерами могут исключительно граждане Казахстана, которые получат первоочередное право приобрести ценные бумаги. Пенсионные фонды смогут покупать акции только после розничных инвесторов.

«Количество акций, доступных для покупки розничными инвесторами в рамках первого размещения, будет ограничено. Заявки розничных инвесторов будут удовлетворяться полностью в пределах 7 млн тенге. Кроме того, структура предусматривает механизм пропорционального удовлетворения заявок в случае, если спрос превышает предложение», – отметил г-н Шукеев.

Как рассказал «Капитал.kz» Аскар Айткожа, советник по финансовым вопросам для VIP-клиентов АО «Асыл-Инвест», до сих пор непонятно, каким образом будет работать механизм пропорционального удовлетворения заявок.

«На 7 млн тенге один человек может купить 9655 акций. И для того чтобы обеспечить заявленные 28 млрд тенге, достаточно 4 тыс. человек, которые купят ценных бумаг на 7 млн. По программе «Народное IPO» выпустят 10%, это порядка 38,5 млн акций, а если заявок будет на 76 млн ценных бумаг, всем ли они достанутся? Если одни приобретут 100 акций, другие – 1,5 тыс., неизвестно или будут наполовину урезаны, или скажут в одной руке не более 2 тыс. акций. По какой схеме станут удо-

влетворять заявки?», – вопрошает г-н Айткожа.

По его словам, АО «КазТрансОйл» – одна из самых интересных компаний в программе «Народное IPO». Тем более в условиях, когда реальная стоимость акций занижена, спрос на их покупку уже наблюдается огромный.

«Люди с достаточным капиталом открывают счета на всю семью. Сегодня у АО «КазТрансОйл» балансовая стоимость акции порядка 1000 тенге и выше. Интерес подогревается и тем, что у нацкомпании есть все предпосылки для увеличения доходной части путем повышения тарифов на транспортировку нефти. Скорее всего, рост акций будет до апреля. Именно в это время компания отчитывается по полученной прибыли за прошлый год», – прогнозирует эксперт.

Подчеркнув, что «КазТрансОйл» – первая компания в «Народном IPO», и государство будет ее поддерживать, потому что любой негативный фактор может нанести большой урон дальнейшей реализации программы. Причем стоимость акций занижена не случайно – это дает возможность розничным инвесторам заработать больше, так как уже в ближайшем будущем акции будут продаваться по реальным ценам.

«Если взять доход АО «КазТрансОйл» за прошлый год, а это почти 26 млрд тенге, и разделить на количество выпущенных акций, то получается 67 тенге прибыли на одну акцию, то есть 8%. А вот повышение тарифов по транспортировке нефти положительно скажется на прибыли в конце 2013 года, на дивидендах 2014 года. А потому инвесторам, которые планируют купить акции на короткий срок, нужно следить за спекулятивным спросом до апреля 2013 года и продать ценные бумаги на максимум. Не долгосрочная перспектива намного лучше и выгодней», – рекомендует советник по финансовым вопросам для VIP-клиентов АО «Асыл-Инвест».

Аналогичного мнения придерживается и Серик Омар, президент ОФ «Ассоциация частных инвесторов Казахстана». «На мой взгляд, программа «Народное IPO» для долгосрочных вложений. Спекулятивно работать особого смысла нет, потому что представленные компании своего рода тихая гавань. И если сейчас приобретать их ценные бумаги, то, как минимум, на 3 года. В любом случае первые шпикеры будут набиваться именно на АО «КазТрансОйл»»,

– сказал г-н Омар в беседе с «Капитал.kz».

По его мнению, плюсов у «Народного IPO» довольно много. Во-первых, из-за наплыва новых частных инвесторов ликвидность на рынке ценных бумаг повысится. А во-вторых, частный инвестор может рассчитывать на получение большей в сравнении с банковскими депозитами прибыли. Главное помнить, что на бирже можно не только заработать, но и вовсе потерять свои деньги. А потому прежде чем приступить к такому виду инвестирования, необходимо проконсультироваться с экспертами и получить базовые знания.

«Многие люди не знают нюансов работы на бирже. Даже если компания хорошая, но риск-то никто не отменял. Населению надо это объяснять, чтобы граждане понимали, на что идут. Инвестиции на фондовом рынке не могут носить массовый характер, ведь это особый вид инвестиций. И если с депозитами все понятно: положить деньги и получаешь определенный процент, то на бирже нужно все заранее просчитать. Есть «золотое правило» инвестора: не вкладывать последние деньги, которые могут понадобиться в течение полугода», – уверен г-н Омар.

Добавив, что самостоятельно частному инвестору на биржу не попасть. Для этого необходимы услуги брокера. «Открытие счета бесплатно, основной расход инвестора – брокерская комиссия. В среднем по рынку это 0,05% от суммы сделки. К примеру, если покупка акций обошлась в 1 млн тенге, то около 5-6 тыс. тенге уходит на оплату брокера. Плюс биржевой сбор Казахстанской фондовой биржи (KASE), который составляет около 100 тенге за сделку», – объясняет эксперт.

Напомним, программа «Народное IPO» рассчитана до 2015 года и предусматривает поэтапный вывод акций наиболее крупных и стабильных государственных компаний. В их числе «КазТрансОйл», «КЕГОК», «Казмортрансфлот», «Самрук-Энерго», «КазТрансГаз», «Казахстан темир жолы», «Эйр Астана», «Казтемиртранс», «Казатомпром» и «КазМунайГаз». При этом государство сохранит контроль над базовыми предприятиями – на продажу выставляются небольшие пакеты акций. Ожидается, что в ней примут участие около 160 тыс. казахстанцев.

«Цифры рассчитаны не просто так, анализировалась депозитная база в банках. 160 тыс. казахстанцев – представитель среднего класса, которые могли бы ин-

вестировать в акции не последние деньги. Если до 2015 года 160 тыс. человек примет участие в программе, я буду считать, что она удалась. Учитывая, что за 20 лет работы KASE в АО «Центральный депозитарий ценных бумаг» открыто лишь 10 тыс. счетов частных лиц, большинство из которых лежат мертвым грузом», – полагает президент ОФ «Ассоциация частных инвесторов Казахстана».

По словам специалиста, сегодня на KASE торгуются акции более 100 компаний, но подавляющее большинство – неликвидные. «Зарабатывать на бирже можно с помощью ценных бумаг лишь 5 компаний. Я как частный инвестор рад тому, что на рынке появились новые инструменты. Это существенный шаг вперед, ведь если ничего не делать, рынок так и останется неликвидным и никому неинтересным», – убежден г-н Омар.

Народные IPO проводились в разных экономических условиях по многим странам мира, включая Великобританию, Польшу, Россию, Бразилию, Индию и другие. В то же время, по оценкам экспертов, в мире насчитывается более 500 млн людей, которые владеют акциями компаний.

«Рынок достаточно перегрет, и, на мой взгляд, мы сейчас находимся на максимумах. Самое главное – по времени не прогадать, потому что если сейчас в целом рынок будет падать, даже у стабильной компании котировки акций также покажут падение. Я ожидаю в ближайшие 2-3 месяца ощутимого падения по мировым рынкам. В этом плане мы либо поспешили, либо опоздали. Если бы «Народное IPO» реализовали 2 года назад, это был бы шикарный опыт», – заключил г-н Омар.

Своим мнением с «Капитал.kz» поделился и Арман Кудияров, директор Школы биржевой торговли. «Выгоды от программы «Народное IPO» получат все: компания, государство и народ. Компании обретут новые инвестиции, государство – налоги и развитие фондового рынка, а частные лица – размещение своих денег в качественные активы. Например, через АО «КазТрансОйл» проходит более 60% всей транспортировки нефти. И сложно представить, что завтра компания сможет закрыться или будет подвергаться высокому колебанию, как банковский сектор», – считает г-н Кудияров.

Продолжение читайте на сайте www.kapital.kz

Дорогами управлять – не поле перейти

Аманжол Сагындыков

Недавно заместитель председателя комитета автомобильных дорог министерства транспорта и коммуникаций Нурланбек Омиебаев выступил с предложением о том, чтобы в стране появился национальный оператор по управлению автомобильными дорогами. На сегодняшний день именно комитет автомобильных дорог занимается всем, что связано с этими транспортными коммуникациями. Понятно, что это хозяйство крайне сложное, и один комитет, кто бы там ни работал, со всем кругом возникающих проблем не справится.

В разгар большой стройки

Это предложение весьма своевременно, так как сделано в разгар большой стройки. В Казахстане осуществляется проект реконструкции автодороги «Западная Европа – Западный Китай», который откроет самый короткий сухопутный путь из Европы в Азию и обратно. В рамках данного проекта в Казахстане будет построено несколько платных автодорог.

Как заметил г-н Омиебаев, в ведение оператора отойдут вопросы состояния автодорог и платного проезда по некоторым из них, а также выпуск облигаций для привлечения средств инвесторов для строительства новых автомобильных полотно.

По его словам, вопрос о создании структуры, которая будет управлять автодорогами, в том числе платными, и реализовывать проекты как бюджетные, так и проекты государственно-частного партнерства, сейчас активно обсуждается в МТК. Министерство уже подготовило соответствующие поправки в законодательные акты, и в ближайшее время они будут внесены на рассмотрение правительства. Позже в интервью журналистам г-н Омиебаев не исключил, что такой напелеатор может быть создан на базе РПГ «Казавтодор».

«Мы планируем наделить напелеатора полномочиями по выпуску инфраструктурных облигаций для привлечения средств инвесторов», – подчеркнул зампред комитета.

Одной из первых платной станет единственная пока в республике автомагистраль Астана – Бурабай. По словам зампреда комитета автодорог, плату за проезд могут ввести уже в декабре этого года.

Платным со временем станет и казахстанский участок автокоридора «Западная Европа – Западный Китай», строительство которого планируют завершить к 2015 году.

Кто, если не бизнес

Кое-какие тарифы уже имеются. Так, по словам г-на Омиебаева, стоимость проезда по дороге Астана – Бурабай будет достаточно щадящей по отношению к автомобилистам-любителям: порядка 300 тенге. «Пока стоимость определена в размере 1 тенге для легковых автомобилей с каждого километра пройденного пути и от 5 до 15 тенге для грузовых автомобилей (в зависимости от тяжести) и автобусов», – уточнил он.

Есть планы и по автокоридору. «На первой стадии мы планируем на определенных участках этого коридора в Южно-Казахстанской и Жамбылской областях ввести плату, а в целом, когда национальный оператор по управлению автодоро-

гами приступит полностью к своей деятельности, мы планируем вводить плату на всей протяженности дороги», – сказал Нурланбек Омиебаев.

Первые участки этой дороги на территории Казахстана протяженностью 215 километров сданы еще в 2011 году в Актобинской области. В 2012 году планируется сдать дополнительно еще 700 километров дороги.

Платной также станет Большая алматинская кольцевая автомобильная дорога (БАКАД) из-за привлечения в проект концессионеров. «Плату мы будем определять уже после того, как будет составлена финансовая модель этого проекта – окупаемость минус доля государственной поддержки», – отмечает г-н Омиебаев.

Европейский опыт

Во всей Европе платными дорогами занимается Ассоциация автомагистралей, и эта же организация управляет и строит платные дороги. Ассоциация объединяет страны Европы и 23 тыс. км платных дорог. Тарифы на проезд различаются в зависимости от массы и типа транспорта – в Европе существует пять тарифных групп. Лидерами по количеству платных дорог являются Франция, Италия и Германия – в этих странах такие дороги давно стали атрибутом комфорта и удобства. Да и выгода очевидна: экономия бензина и времени, а также окупаемый расход на поездки. В Словакии за сумму чуть больше доллара можно ездить две недели по дорогам наилучшего качества. В Чехии за пять евро – целую неделю, а за сорок пять евро – приобрести абонемент на целый год.

Судя по приведенным суммам, казахстанские дороги готовы стать одними из самых дорогих в мире.

InterPress ih
A Member of International House World Organisation

АНГЛИЙСКИЙ ДЛЯ ВСЕХ!



Школы в г. Алматы:

- ул. Курмангазы, 33 (между ул. Фурманова и ул. Түлебаева)
Тел.: 272-16-16, 272-36-36
- ул. Мынбаева, 46 (ул. Клокочка)
Тел.: 258-48-41, 258-48-42
- ул. Сейфуллина, 7. ЖК «Керемет» (между ул. Сатпаева и ул. Тимирязева)
Тел.: 315-25-25, 315-55-25
- ул. Мендикулова, 49, Самал-2 (ул. пр. Аль-Фараби)
Тел.: 264-38-35, 264-38-23
- мкр. Мамыр-2, д. 16 (по ул. Шаляпина между ул. Саина и ул. Момыш-Улы)
Тел.: 226-16-66, 226-16-26

www.ih.kz

20
ноября

Алматы
отель
"Rixos Almaty"

медиа
кубыштай12

5-Я КОНФЕРЕНЦИЯ ПО ВОПРОСАМ РАЗВИТИЯ РЫНКА СМИ КАЗАХСТАНА

ТЕМЫ ДИСКУССИЙ, МАСТЕР-КЛАССОВ и КРУГЛЫХ СТОЛОВ

- СМИ и информированность общества
- Медиа-игроки: кто на новенького?
- Эффективность информационного поля Казахстана и государственной политики в области СМИ
- Прогнозы и сценарии дальнейшего развития рынка
- Законодательное поле и конкурентоспособность казахстанских СМИ
- Может ли грамотный газетный дизайнер спасти от банкротства?
- Цифровизация в Казахстане и плюрализм телерадиовещания
- Социальные медиа - альтернатива или инструмент?

Следите за новостями на сайтах: www.mediakuryltai.kz и www.pressclub.kz



на странице в Facebook:
facebook.com/KazakhstanPressClub



подписывайтесь на наш
аккаунт в Twitter: 'KZ_KPC'

организатор



генеральный партнер



партнеры



Медер Маселов: «За годы функционирования СЭЗ «Астана – новый город» объем привлеченных инвестиций составил около 2 трлн тенге»

Олег Ни

В 2001 году президент Казахстана Нурсултан Назарбаев подписал указ о специальной экономической зоне «Астана – новый город». О том, что было сделано за эти годы, о запущенных на территории СЭЗ проектах и планах на будущее в интервью «Капитал.kz» рассказал Медер Маселов, начальник управления администрирования специальной экономической зоны «Астана – новый город»

– Расскажите об основных целях, которые заложены в основу создания СЭЗ «Астана – новый город»?

– После переноса столицы в Астану возникла необходимость строительства нового административно-делового центра, отвечающего всем мировым градостроительным стандартам. Перед правительством Казахстана была поставлена задача в достаточно короткие сроки возвести новый город на левом берегу реки Есиль. В этих целях 29 июня 2001 года указом президента Республики Казахстан была создана специальная экономическая зона «Астана – новый город» (СЭЗ).

Поэтому основной целью деятельности СЭЗ определено ускоренное строительство нового административно-делового центра столицы (левого берега реки Есиль) и индустриальной зоны (индустриальный парк) путем привлечения отечественных и иностранных инвесторов. Кроме того, в качестве одной из приоритетных задач застройщик территории СЭЗ является строительство инженерных сетей, дорог и инженерная подготовка территории застройки.

Территория нового административно-делового центра предназначена для создания современной инфраструктуры, строительства уникальных объектов административного, жилого и социально-культурного назначения. Индустриальный парк предназначен для размещения новых производств различных отраслей промышленности.

– Какую площадь занимает СЭЗ на данный момент? Есть ли планы по ее увеличению?

– Согласно указу президента Республики Казахстан («О внесении изменений и дополнения в указ президента Республики Казахстан от 29 июня 2001 года № 645 «О создании специальной экономической зоны» Астана – новый город» от 3 мая 2012 года № 314), территория СЭЗ «Астана – новый город» в текущем году была расширена с 7092,9 га до 7562,3 га, в рамках данного изменения была расширена территория индустриальной зоны для создания инновационных производств. Следует отметить, что при создании СЭЗ территория составляла 1052 га, что в сравнении с нынешней территорией показывает увеличение территории СЭЗ в 7 раз.

– Сколько объектов сейчас зарегистрировано на территории СЭЗ? Какие планы на среднесрочную и долгосрочную перспективу?

– На территории нового административно-делового центра в настоящее время зарегистрировано и пользуются преференциями 44 участника, до конца текущего года планируется ввод в эксплуатацию 14 объектов.

На территории индустриального парка №1 реализуется и планируется реализация 41 проекта с объемом инвестиций 150,0 млрд тенге, освоение по которым составило более 40 млрд тенге.

Среди 41 проекта на стадии строительства 20 объектов, 7 объектов на стадии оформления разрешительных документов, 7 на стадии проектирования и 7 объектов введены в эксплуатацию.

Среди них «Завод по сборке локомотивов» АО «Локомотив құрастыру зауыты» – с 2010 года запущена производственная линия по выпуску локомотивов по технологии серии «Evolution» американской компании «General Electric», проект реализован с целью удовлетворения потребностей железнодорожной отрасли Казахстана;

«Завод по выпуску железобетонных изделий» ТОО «АБК Максат» – производственная линия запущена с конца 2010 года. Продукция ориентирована для развития гражданского строительства города;

«Завод по производству «сандвич-панелей» ТОО «Кровля НС» – производство предусматривает выпуск импортозамещающей строительной продукции;

«Завод по выпуску пассажирских вагонов «Talgo» ТОО «СП «Тулпар-Талго» – с 2011 года запущена производственная линия по выпуску пассажирских вагонов испанской серии «Talgo» с целью модернизации железнодорожного транспорта республики;

1-я очередь проекта «Производственно-технологический комплекс» ТОО «Астана-пром» – это овохещательный класс «А», с общим объемом хранения корнеплодов и продуктов питания до 8 500 тонн, проект реализован в рамках программы по продовольственной безопасности города;

1-ый этап проекта «Производственная база» ТОО «АЖДХ» – база предназначена для обеспечения строительства и последующей эксплуатации железнодорожных подъездных путей в индустриальном парке и включает открытые склады, площадки для автотранспорта, гараж, железнодорожные пути;

«Производство светодиодной продукции» ТОО «Led system media» – инновационный проект по выпуску светодиодной



продукции и LED-дисплеев в целях реализации поставленных задач по внедрению энергосберегающих технологий.

– Расскажите о созданной на сегодняшний день инфраструктуре индустриального парка?

– На стадии завершения реализация двух очередей строительства инфраструктуры индустриального парка. Готовность 90%, завершение планируется в ноябре 2012 года. В настоящее время ведутся работы по проектированию 3-й очереди, которая включает строительство магистральной теплотрассы, 4-х дорог местного значения, 3-х путепроводов, 2-х резервуаров аварийного запаса воды, реконструкцию русла ручья «Ак булак» на территории парка.

– Какова динамика введенных в эксплуатацию объектов в 2011 году? Есть ли предварительные итоги по текущему году?

– В новом административно-деловом центре столицы в 2011 году было введено 10 объектов (социальные – 3, жилые – 3, административные – 4), в 2012 году планируется ввести в эксплуатацию 14 объектов (жилые – 7, социальные – 5, административные – 2).

В 2011 году на территории индустриального парка было введено в эксплуатацию 4 предприятия, до конца текущего года планируется запуск 5 предприятий. По реализации указанных проектов осуществляется постоянный контроль и оказывается содействие во взаимодействии с соответствующими городскими службами.

– Что предусматривает специальный правовой режим для инвесторов и других лиц на территории СЭЗ? Расскажите о налоговых и таможенных льготах, которые предоставляются инвесторам на территории СЭЗ «Астана – новый город»?

– На территории специальной экономической зоны «Астана – новый город» действует специальный правовой режим для участников СЭЗ, установленный Законом РК «О специальных экономических зонах в РК», налоговым, таможенным, земельным законодательством Республики Казахстан, а также законодательством Республики Казахстан о занятости населения.

С целью создания благоприятного инвестиционного климата на территории СЭЗ «Астана – новый город» для инвесторов согласно приоритетным видам деятельности создан и действует льготный режим, предусматривающий налоговые и таможенные преференции, а это освобождение: от корпоративного подоходного налога; налога на землю; налога на имущество, свободная таможенная зона, возмещение НДС от стоимости материалов и оборудования, использованных при строительстве административных, жилых и социально-культурных зданий, освобождение от платы за аренду земельного участка до 10 лет, а также действует упрощенная процедура по привлечению иностранной рабочей силы.

С целью снижения административной нагрузки на инвесторов создан Центр обслуживания инвесторов по принципу «одного окна», предусматривающий сервисную поддержку и сопровождение инвесторов в прединвестиционной, активной и постинвестиционной стадиях.

– Какова доля привлеченных иностранных инвестиций в общем объеме финансирования СЭЗ и каков в целом объем привлеченных инвестиций на сегодняшний день?

– За годы функционирования СЭЗ «Астана – новый город» с 2002 по 2012 годы объем привлеченных инвестиций составил около 2 трлн тенге. Освоение составило более 50%.

В новом административно-деловом центре столицы (левого берега реки Есиль) на сегодняшний день зарегистрировано 44 объекта (административного назначения – 3, жилого – 25, социального – 13 и производственного – 3) с объемом инвестиций около 1 трлн тенге, из них освоено 259 млрд тенге. Среди зарегистрированных участников нового административно-делового центра с участием иностранных инвесторов реализованы и реализуются такие проекты: «Сборка и реализация вертолетов марки ЕС – 145» (Франция), многофункциональный комплекс «Абу-Даби Плаза» (ОАЭ), «Космический центр» Национального космического агентства, на базе которого будут собираться современные спутники разного назначения французской компании «EADS Astrium», завод по выпуску альтернативных источников энергии на основе казахстанского кремния совместно с французской стороной и др.

В индустриальной зоне города (индустриальный парк) на сегодняшний день реализуется и планируется к реализации 41 проект в различных отраслях обрабатывающей промышленности с объемом инвестиций более 150 млрд тенге. Среди них действуют 7 производственных предприятий, на строительство которых инвестировано 30 млрд тенге и где создано более 1300 рабочих мест. В том числе в 2011 году реализовано 4 проекта с объемом инвестиций 20 млрд тенге, из них с участием иностранных инвесторов проект «Завод по выпуску пассажирских вагонов «Talgo» ТОО «СП «Тулпар-Талго» на сумму 8,8 млрд тенге.

До конца 2012 года планируется ввести в эксплуатацию 5 объектов с объемом инвестиций более 15 млрд тенге, в том числе 2 проекта с участием иностранных инвесторов на сумму 13,6 млрд тенге: «Завод по выпуску современных электровозов серии «Alstom» ТОО «Электровоз құрастыру зауыты» (Франция, Россия), общая стоимость проекта – 9,2 млрд тенге и «Завод по производству электронно-оптических приборов, приборов ночного видения, телевизоров» ТОО «Казахстан ASELSAN Инжиниринг» (Турция), на сумму – 4,5 млрд тенге.

– Существуют ли другие международные компании, которые планируют создание совместных предприятий или других форм сотрудничества в Астане?

– На сегодняшний день в СЭЗ «Астана – новый город», в частности в индустриальный парк, привлечены крупные международные компании. Среди них «General Electric» (США) – запущено предприятие по сборке тепловозов серии «Evolution», «Patentes Talgo SA» (Испания) – предприятие по сборке пассажирских вагонов Talgo, в текущем году планируется запуск производственного предприятия по сборке электровозов «Alstom» совместно с французской компанией «Alstom Holdings».

В ближайшее время планируется привлечение международных компаний для реализации проектов с целью локализации крупных машиностроительных предприятий.

Так, к примеру, в рамках III международного инвестиционного форума «Astana Invest 2012» был заключен Меморандум с компанией «Alte Transportation Ltd» (Испания), предполагающий создание производства изделий внутреннего интерьера железнодорожного транспорта.

– Какие шаги предпринимают акимат города Астаны и руководство СЭЗ «Астана – новый город» для привлечения международных инвестиций?

– В рамках деятельности данной структуры на постоянной основе проводятся имиджевые мероприятия как за рубежом, так и в городе, к примеру, Международный инвестиционный форум «Астана Инвест». Организуются презентации инвестиционных предложений Астаны на международных инвестиционных мероприятиях за рубежом (29 марта 2012 года в Швейцарском внешнегосударственном инвестиционном форуме (Swiss Foreign Trade and Investment Forum), 19 апреля 2012 года в Международном инвестиционном семинаре «Бизнес и инвестиции в Казахстане» в г. Вене (Австрия)).

Также проводятся роуд-шоу за рубежом (в Швейцарии (Цюрих) 30 марта текущего года и Германии (Дюссельдорф) 31 марта текущего года) с участием представителей бизнес-структур, предусматривающие презентации инвестпредложений Астаны.

Организован первый инвестиционный бизнес-тур для представителей посольств государств-членов Европейского союза с целью повышения информированности посольств европейских стран об инвестиционных возможностях Астаны для привлечения потенциальных инвесторов из стран ЕС.

По итогам проведенных мероприятий потенциальные инвесторы указанных стран приняли участие в инвестиционном форуме «Астана Инвест 2012» и рассматривают возможность инвестирования в Астану.

На системной основе проводятся «круглые столы» по обсуждению проблемных вопросов инвесторов, а также по разъяснению законодательства РК в части инвестиционной деятельности на территории города.

Вместе с тем активизирована работа по реализации инвестиционных проектов по схеме государственно-частного партнерства (ГЧП).

– Могли бы вы озвучить цифры по ожидаемому объему инвестиций в целом по городу Астане в 2012 году?

– Согласно оперативным статистическим данным, за 7 месяцев 2012 года инвестиции в основной капитал по городу Аста-

не составили 295,1 млрд тенге (116,2%), в сравнении с аналогичным периодом 2011 года рост составил 16,2% за счет увеличения объема собственных средств предприятий в 1,8 раза. Из них бюджетные средства – 65,9 млрд тенге, собственные средства – 205,5 млрд тенге, иностранные инвестиции – 2,1 млрд тенге, заемные средства – 21,6 млрд тенге.

Согласно прогнозным данным, на 2012 год планируется достичь уровня объема инвестиций в основной капитал до 600 млрд тенге.

– Какие еще секторы представлены на территории «Астана – новый город»? Каковы ваши планы в будущем по СЭЗ «Астана – новый город»?

– На сегодняшний день на территории СЭЗ «Астана – новый город», помимо производственного блока, получили развитие другие секторы экономики на территории нового административно-делового центра (левого берега), к примеру, жилищное строительство, медицинский и спортивный кластер, торговая инфраструктура, административный блок.

Потенциальными сферами для инвестирования в СЭЗ являются градостроительство, инфраструктура, жилищное строительство, транспорт. Также основным приоритетом отдается инвестиционному и инновационному развитию в рамках Государственной программы по форсированному индустриально-инновационному развитию.

В планах по дальнейшему развитию СЭЗ «Астана – новый город» по-новому определены основные приоритетные отрасли индустриального парка: это машиностроительный блок, блок электроники и приборостроения, фармацевтика, химическая промышленность (бытовая химия и удобрения), энергетический блок, информационно-коммуникационный блок. По данным направлениям будет активизирована работа по привлечению международных компаний.

Кроме того, будет налажена работа для привлечения новых технологий в целях создания инновационных и наукоемких производств.

– Каким образом СЭЗ «Астана – новый город» участвует в планах правительства Казахстана по диверсификации экономики и снижению зависимости от добывающих отраслей?

– В рамках диверсификации экономики в настоящее время все усилия направлены на дальнейшее развитие СЭЗ, привлечение инвестиций для реализации приоритетных проектов, развитие инноваций.

В частности, по индустриальному направлению развивается индустриальная зона города Астаны, по инновационному развитию реализуются следующие направления – технологический аудит, трансферт технологий и технологический бизнес-инкубатор, где предполагается привлечение зарубежных компаний для реализации инновационных проектов.

– Известно, что планируется реализация проекта «Новая транспортная система города Астаны». Могли бы вы рассказать о нем?

– По транспортной инфраструктуре планируется реализация проекта «Новая транспортная система города Астаны» на сумму 355,8 млрд тенге.

Проект предусматривает создание системы скоростного легкорельсового транспорта (ЛРТ), которая станет основой транспортной системы Астаны и объединит все виды общественного транспорта города.

Реализация проекта планируется в три очереди. Общая протяженность линии ЛРТ (по трем очередям) составит 42,1 км.

1 очередь: аэропорт – Абу-Даби Плаза, 10 станций, 12 поездов, протяженность – 15,2 км;

2 очередь: Абу-Даби Плаза – вокзал, 7 станций, 17 поездов, протяженность – 8,7 км;

3 очередь: вокзал – Абу-Даби Плаза, 15 станций, 20 поездов, протяженность – 18,2 км.

На сегодняшний день ТЭО проекта разработано и утверждено приказом Агентства РК по делам строительства и жилищно-коммунального хозяйства, получены заключения государственной экспертизы от 27 февраля 2012 года № 01-089/12 и экономической экспертизы от 27 апреля 2012 года.

В настоящее время ведется подготовительная процедура на разработку ПСД и строительства.

Для финансирования 2-й и 3-й очереди проекта в части строительного-монтажных работ планируется привлечение займов международных финансовых организаций.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

ПРИНЯТ КОДЕКС ЭТИКИ ЖУРНАЛИСТА

Министр культуры и информации Казахстана Дархан Мынбай поздравил журналистов Казахстана с принятием Кодекса этики журналиста Республики Казахстан. Кодекс был принят на совместном заседании правления Союза журналистов и Клуба главных редакторов, состоявшемся 30 октября. Документ разработан по предложению Главы государства, озвученному в статье «Социальная модернизация Казахстана: Двадцать шагов к Обществу Всеобщего Труда». Проект документа был тщательно обсужден во всех регионах Казахстана, было проведено около ста мероприятий по обсуждению документа. Как указывается в преамбуле Кодекса, этот документ является «инструментом самодисциплины и морально-этическим ориентиром, способствует достижению доверия и уважения к журналистам и средствам массовой информации». Документ содержит восемь статей, в которых кратко сформулированы основные правила деятельности журналиста. В частности, разъясняются такие понятия, как профессиональный долг, социальная ответственность, честность и непредвзятость, достоверность и объективность. Как подчеркивается в заключительном положении документа, принуждение к соблюдению или нарушению Кодекса недопустимо. (соб.инф.)

ЯПОНА МАШИНА

Японская Honda понизила прогноз по годовой прибыли на \$1,2 млрд из-за бойкота ее продукции в КНР, вызванного спором по поводу принадлежности островов в Восточно-Китайском море. На следующей неделе станет понятно, какую брешь пробил конфликт в прибыли Toyota и Nissan. Продажи японских автомобилей в Китае вряд ли придут в норму раньше начала следующего года, полагают эксперты. Honda в понедельник понизила свою прогнозируемую прибыль по итогам текущего финансового года на 95 млрд иен (\$1,2 млрд), или 20%, до 375 млрд иен (\$4,7 млрд). Снижение связано в первую очередь с обвалом спроса в Китае, на который в 2011 году пришлось 17% всех продаж компании, что сделало его вторым по значимости рынком для Honda после США. Теперь автопроизводитель рассчитывает продать там на 155 тыс. машин меньше, чем планировал ранее. В сентябре продажи автомобилей Honda в Китае рухнули на 40,5%. Компания остается довольно оптимистичной: ей будет сложнее добиться глобальных продаж в 9,76 млн автомобилей по итогам года, но она все равно намерена побить свой предыдущий рекорд в этой области в 9,37 млн машин, заявил исполнительный вице-президент Toyota Юкиитос Фуно агентству Associated Press. Nissan, крупнейший из японских автопроизводителей в Китае, может понизить прогноз по операционной прибыли за год на 100 млрд иен (\$1,26 млрд). (Rbc.ru)

«ПРЕССИНГ» В КОМПАНИИ

По результатам опроса, проведенного исследовательским центром HeadHunter (hh.kz), 58% казахстанских начальников хотя бы раз оказывали давление на подчиненных. 42% анкетированных уверены, что никогда не оказывали прессинга на своих сотрудников. Такие данные деловому порталу Kapital.kz предоставили в HeadHunter. Как признался 68% начальников, использующих метод «кнута» в руководстве, порой они вынуждены оказывать давление, чтобы контролировать своих подчиненных: ведь на управленца лежит большая ответственность за работу всего персонала. Почти пятая часть начальников указывает подобную установку топ-менеджмента как основную причину применения давления по отношению к сотрудникам. «Прессинг» (по мнению 7% начальников) – это один из способов мотивации персонала. В качестве своего варианта ответа руководители отметили: «желание помочь компании достичь определенной ступени развития», «иногда, в случае срочной работы, это не психологическое давление, это определение умения работать в экстремальных ситуациях», «есть сотрудники, на которых необходимо оказывать психологическое давление для того, чтобы они выполняли свои прямые обязанности, уже не говоря о работе в авральном режиме». Результаты исследования, проведенного среди подчиненных, несколько отличаются. Так, лишь 30% уверенно заявляют, что не чувствуют никакого давления со стороны своего непосредственного руководства. Почти пятая часть опрошенных сотрудников считают, что с них требуют качественного выполнения заданий при отсутствии необходимых ресурсов. 15% работников жалуются на нехватку времени для получения требуемых результатов, 12% – на психологическое давление начальников по поводу низкого уровня профессионализма. Примерно половина сотрудников, испытывающих на себе «прессинг» руководства, сталкиваются с ним пару раз в месяц, 35% – регулярно (практически каждый день) и считают давление реалиями своей работы. Лишь 6% респондентов указали, что очень редко (реже одного раза в полгода) подвергают «прессингу» со стороны начальства. 36% подчиненных, столкнувшихся с оказанием давления со стороны руководителя, начинают задумываться об увольнении, как только начальник применяет «кнут». 28%, напротив, активизируются и стараются работать эффективнее. 13% подчиненных проявляют хладнокровие и просто не обращают внимания на «прессинг» начальства. Более трети респондентов считают, что оказание давления свойственно каждому начальнику время от времени. Однако четверть сотрудников считают, что руководитель таким образом самоутверждается за счет подчиненных. 18% связывают «прессинг» с постоянным ростом требований к персоналу в связи с непрерывным ростом компании, а 12% уверены, что оказание давления на работника – один из методов мотивации. (Kapital.kz)

Новый туристический тренд Турции

Алина Кириловская

Море, пляжи, система «all inclusive», шоппинг, дайвинг, руины древних городов... К внушительному списку развлечений и возможностей для отдыха власти Турции добавляют несколько новых пунктов. В приоритете – оздоровительный и спортивный туризм

Миллионы ленивых туристов

В прошлом году Турция оказалась на шестом месте в мире по количеству иностранных туристов. Следующий этап – войти в «золотую пятерку».

«30 млн туристов, которые приезжают к нам ежегодно, обеспечивают доход стране

в \$25 млрд. Мы хотим удвоить эту сумму в течение следующего десятилетия», – сообщил министр культуры и туризма Турции Эртугрул Гюнай.

Из 30 млн туристов, около 10 млн в этом году по привычке отдали предпочтение курортам Средиземноморья. А это значит, что Турция по-прежнему ассоциируется со всевозможными благами ленивого отдыха. По мнению местных властей, это не так уж плохо. И все же, ситуацию пора менять!

Повысить уровень

Помимо исторических и археологических памятников, в новую программу презентации страны будут включены музеи, национальная кухня, культура во всех ее проявлениях, а также спорт и лечебный отдых.

Задача номер два – изменить целевую аудиторию. «Меньше массовости, больше классности» – так неоднократно повторил

глава министерства культуры и туризма. По данным ведомства, благодаря активному развитию отрасли за последние 3-4 года удалось заинтересовать людей с более высоким уровнем как культуры, так и доходов.

Ставка на лечение и спорт

Тематический отдых значительно укрепил свои позиции в сегменте внутреннего туризма Турции. И, как считают эксперты, станет неотъемлемой частью жизни современного общества.

В связи с этим две международные выставки оздоровительного («Anfas Hetex-2012») и спортивного туризма («Anfas Sport Turkey-2012») пройдут в г. Анталия 1-3 ноября.

На выставках будут представлены медицинские и лечебно-профилактические услуги, методы пропаганды здорового образа жизни и широкий спектр современных оздоровительных продуктов в области

термальной и талассотерапии, спа и веллесс, спорта и фитнеса, эстетики и красоты.

Специализированное мероприятие ориентировано, в первую очередь, на специалистов, работающих в сфере санаторно-курортного, медицинского, оздоровительного и туристического бизнеса.

В выставке примут участие национальные и зарубежные игроки рынка: страховые компании, медицинские ассоциации и спортивные центры, туристические агентства, представители индустрии туризма и транспорта.

Казахстанские связи

С целью укрепления торгово-экономических связей сформирована и делегация от Казахстана. Однако установление деловых контактов дорого обойдется нашим бизнесменам. Несмотря на то, что турецкие организаторы предоставляют гостям бесплатно 2 ночи проживания в 5-тизвездном отеле, стоимость поездки

Выставки по теме:

Выставка Eurasia Sport

Destination

Ехро (Турция, Стамбул)

16 ноября – 18 ноября 2012

Travel Turkey Izmir (Турция,

Измир)

06 декабря – 09 декабря 2012

Найти работу – осуществимо!

Татьяна Киселева

Найти работу после окончания вуза – задача не из легких. Как правило, в самих вузах нет распределения. И студент, вышедший за двери университета, становится перед дилеммой: идти работать по специальности за низкую начальную оплату (в случае, если подобная работа подберется), или устроиться работать в совершенно другой сфере.

Второй вариант может и более оплачиваемый, но он, как правило, исключает возможность карьерного роста. В конечном итоге утрачиваются и забываются навыки и знания, полученные в стенах вуза.

«Причины, по которым работодатели неохотно принимают вчерашних студентов на работу, заключаются в отсутствии практического опыта и в связанных с этим рисках», – считает директор кадрового холдинга «АНКОР» в Казахстане Валерия Шевелева. Также, по мнению эксперта, выпускники вузов переоценивают «свою стоимость» и демонстрируют ожидания по заработной плате выше рыночных, приравнивая себя к опытным специалистам.

Кроме этого, г-жа Шевелева отмечает, что зачастую работодатели сталкиваются с тем, что выпускники не готовы к долгосрочному сотрудничеству и открыто об этом говорят. И для компаний вкладывать ресурсы в обучение и адаптацию молодого специалиста становится очень рискованным и затратным мероприятием. Поэтому большинство работодателей предпочитают принимать и воспитывать молодых специалистов еще с 4-5 курсов, когда затраты на студенческую практику минимальны, но есть достаточно времени, чтобы определиться с мотивами и перспективами для обеих сторон.

Как отмечает директор аутсорсинговой компании Intercomp Global Services Казахстан Эрик Ашкенов, если студент имеет практический опыт к моменту завершения учебы, то устроиться на работу ему легче, так как для работодателя в предпочтении именно такие кандидаты.

Стажировка для студентов выпускных курсов, по мнению Валерии Шевелевой, является эффективным и проверенным методом трудоустройства как для компании, так и для начинающего специалиста.

Именно таким образом решил задачу своего трудоустройства молодой специалист, выпускник Международного университета информационных технологий Абих Кудайбергенов. В конце 4 курса он на протяжении месяца проходил дипломную практику в компании АО «Кселл». В процессе этой практики он разработал софт для компании, суть которого заключалась в контроле потребления трафика каждым сотрудником. Разработанная им программа была успешно запущена, и г-на Кудайбергенова приняли на работу. Сейчас он занимает должность системного разработчика и планирует в дальнейшем повысить свою квалификацию. По мнению молодого специалиста, чтобы устроиться на работу, для начала нужно реализовать свои проекты, тем самым показать себя.

По словам директора по корпоративным коммуникациям АО «Кселл» Айды Досаевой, компания рассматривает выпускников на равных основаниях с кандидатами, имеющими стаж работы.

Позиции в компании АО «Кселл», на которые могут быть рассмотрены выпускники, не имеющие стажа, это оператор call-центра или абонентского отдела, агент по продажам или специалист по телефонным продажам. Они также могут быть приняты на позицию младшего специалиста. Например: в отдел маркетинга – по коммуникациям, – в департамент по развитию бизнеса – специалистом по анализу, либо на позицию ассистента департамента, а также младшими инженерами или специалистами в департамент информационно-коммуникационных технологий.

Другие крупные компании предоставляют различные программы по поддержке молодых специалистов, только что закончивших вузы. К примеру, АО «Евразийский банк» реализует некоторые проекты по поддержке выпускников и студентов. Первый из них – «Future 25». Он направлен на прием на работу выпускников с высокой успеваемостью и дальнейшее их развитие до управленческих позиций в течение 5 лет. В рамках этого проекта было принято 25 лучших выпускников 2010, 2011, 2012 годов. Также банк предоставляет выпускникам возможность повысить свой профессиональный багаж, устроившись на стажировку.

Авиакомпания «Эйр Астана» также создает условия студентам для прохождения у них практики. Ею подписаны договоры о сотрудничестве со многими вузами Казахстана. В 2011 году в авиакомпанию прошел практику 81 студент. По результатам практики 10 человек были трудоустроены в различные департаменты.

Помимо этого, в 2011 году совместно с Академией гражданской авиации была запущена программа подготовки студентов для инженерно-технического департамента «Эйр Астаны». Программа рассчитана на студентов 3-4 курсов. В прошлом году в ней приняли участие 12 человек, которые получили именную стипендию от авиакомпании «Эйр Астана» в размере 20 тыс. тенге и посещали практические занятия в инженерно-техническом центре авиакомпании. По окончании программы 11 студентов были приняты на работу в авиакомпанию. В нынешнем году «Эйр Астана» продолжила реализацию программы, отобрал 12 студентов.

В целом, молодые специалисты могут устроиться в «Эйр Астану» на позицию агентов по обслуживанию пассажиров, специалистов call-центра, бортпроводников, бухгалтеров и т.д. Общее количество сотрудников авиакомпании на сегодняшний день составляет более 3800 человек, из них 708 человек молодые люди в возрасте от 22 до 24 лет, то есть 18% от общего числа сотрудников.

В АО «Казкоммерцбанк» специальных программ нет, есть только 1-2 месячные стажировка для молодых специалистов. Но здесь имеются обучающие месячные



курсы на должности бухгалтера-кассира, бухгалтера-операциониста и кассира. Желание проходить обучение на бесплатной основе. После успешного тестирования кандидаты принимаются в штат на одну из позиций в операционные подразделения.

В АО «Народный Банк Казахстана» предусмотрена программа получения практических навыков для студентов выпускных курсов, а также лиц, окончивших вуз, если с момента окончания прошло не более 1 года. Данная практика рассчитана на срок от 1 до 6 месяцев. Студенты и выпускники направляют свои резюме, с указанием факультета и специальности, согласно этому, формируется база данных по практикантам и рассылается в соответствующие департаменты. Студент, проходя данный вид практики, закрепляет знания, полученные в вузе, по профилю своей специальности, тем самым приобретает практические навыки.

«Чаще всего молодые специалисты требуются в контакт-центр, подразделения IT-блока, подразделения розничного бизнеса и ОПЕРУ (операционное управление)», – сообщила директор департамента управления персоналом АО «Народный Банк Казахстана» Айжан Кожирова. В настоящее время сотрудники в возрасте от 22 до 24 лет, окончившие вузы, составляют 11% от общей численности банка.

Однако все вышеперечисленные компании в один голос заявляют, что уровень заработной платы напрямую зависит от должности. Соответственно очевидным становится то, что большую заработную плату молодым специалистам мало кто может предложить.

Г-н Ашкенов по поводу заработной платы отметил, что по сравнению с 2007 годом, когда студенты, окончившие ведущие вузы республики, рассматривали предложения от \$1000 и только по специальности, сегодня, во многом «благодаря» кризису, их ожидания и запросы существенно понизились (здесь речь идет в основном о финансовых специальностях).

И все же, людей, устроившихся на работу по специальности, пусть даже за небольшой оклад, не так уж и много. К ним в основном относятся инициативные люди. А что же делать тем людям, которые не имеют пробивного характера и которых необходимо направлять в нужное русло? Здесь должна быть сформированная вузовская система распределения студентов после окончания. Но проблема в том, что не во всех вузах она есть.

«Система распределения молодых специалистов, вышедшая из советского периода нашей страны, осталась в прошлом», – заметила Тамара Калабаева, директор центра планирования карьеры Международной академии бизнеса (ЦПК МАБ). На ее взгляд, в условиях рыночной экономики трудоустройство зависит от престижности вуза, который заканчивают выпускники.

В МАБ все-таки существует подразделение, помогающее студентам в трудоустройстве. – Центр планирования карьеры. В целях трудоустройства выпускников им ежегодно проводятся ярмарки вакансий для студентов старших курсов с участием представителей крупных отечественных и национальных компаний. Также в течение года организовываются презентации компаний, встречи работодателей со

студентами. И это позволяет направлять студентов на преддипломную практику с дальнейшим трудоустройством.

В университете КИМЭП для выпускников также функционирует служба карьеры и трудоустройства, цель которой – привлечение компаний-работодателей, развитие карьерных навыков у студентов и предоставление помощи по нахождению места практики и трудоустройству. Благодаря этому, по данным координатора департамента по карьере КИМЭП Эльмира Кабиевой, 93-95% выпускников находят работу. И только 5-7% – это те выпускники, которые не нуждаются в работе, либо отложили ее поиск по определенным причинам, либо, в силу определенных причин, не могут успешно пройти интервью именно на ту позицию, которая им интересна.

В МАБ значительный процент выпускников трудоустроивается по специальности, средний показатель трудоустройства в первые 3 месяца составляет 50%, а в течение полугодия – 85%. Но этот показатель может быть разным в зависимости от специальности. К примеру, для специальности «менеджмент» он составляет 84%, «маркетинг», «учет и аудит» – 80%, «финансы» – 90%, «информационные системы» – 94%. Наиболее низкий уровень трудоустройства у выпускников специальности «экономика» – 70%.

В МАБ существует практика трудоустройства студентов 2-3-4 курсов. ЦПК МАБ, сотрудничая с компаниями-работодателями, в том числе зарубежными, заключает договоры о практике и стажировке студентов. Это в дальнейшем дает возможность студентам работать в данных компаниях в качестве стажеров и практикантов, приобретая опыт и получая компенсацию за свой труд. Общий процент работающих студентов составляет порядка 25%.

Однако не во всех вузах страны функционирует подобная система. И, зачастую, она является прерогативой коммерческих вузов. В большинстве государственных университетов поиск практики и дальнейшим трудоустройством занимаются сами студенты. И это является глобальной проблемой, которая требует со стороны государства существенных преобразований в системе образования, так как не все могут позволить себе обучение в частных вузах.

В советское время подобной проблемы перед выпускниками не стояло. И была твердая уверенность в дальнейшем будущем, которой так не хватало студентам сегодня.

Утешающим фактором, как заметила Валерия Шевелева, является то, что в связи с растущим дефицитом квалифицированных кадров к молодым специалистам сейчас проявляют интерес, прежде всего, крупные структурированные организации, имеющие достаточно ресурсов для воспитания молодежи «под себя».

Но тут опять же играют роль везение и персональные качества самих выпускников.

Чтобы в будущем проблема трудоустройства студентов была решена, государству необходимо сформировать четкие механизмы по ее решению. И тогда на нашем пути все реже будут встречаться люди с несколькими высшими образованиями и при этом работающие не по специальности.



ManpowerGroup

FOUNDED IN 1948, WITH MORE THAN 4500 OFFICES IN 80 COUNTRIES, MANPOWER IS THE LARGEST STAFFING AND EMPLOYMENT SERVICES COMPANY IN THE WORLD. MANPOWER HAS BEEN SUCCESSFULLY OPERATING IN KAZAKHSTAN SINCE 2006, RENDERING SERVICES IN MOST REGIONS OF KAZAKHSTAN, WITH ESTABLISHED OPERATIONS IN RUSSIA, BELARUS AND UKRAINE.

MANPOWER OFFERS YOU A UNIQUE OPPORTUNITY TO CARRY ON YOUR PROFESSIONAL GROWTH WITHIN THE LEADING WESTERN COMPANIES

SPECIALIST OF MULTIMODAL SHIPMENTS, ALMATY

Responsibilities:

- Responsible for handling of multimodal shipments;
- Planning, routing and the movement of freight across all transport modes (road, rail, sea) as well as associated activities such as warehousing and storage related to current and potential;
- Communication with carriers, such as rail, sea and road companies, and confirm transport arrangements;
- Advising clients of the costs of transporting goods and the arrangements that have been made;
- Managing the movement of goods, often across international borders;
- To perform preliminary calculation on planned forwarding services based on customer rate request form;
- To determine a credit limit for the client through Credit Limit Application (CLA) according to the standard form and procedure;
- To collect shipping, financial and other documents related to shipment and services rendered.

Requirements:

- At least 2-3 years of work experience;

- Have experience on road& rail logistics, be private wagon provider, be multimodal specialist;
- Should have a good command of English (at least upper-intermediate);
- Should be able to work at the «Polus» programme;
- Knowledge of the RoK regulations which are regulating the process of transportation including FIATA rules;
- CMR Convention;
- SMGS Convention;
- Have good numeracy skills for reporting to Finance Dept;
- Be flexible and able to make decisions relevant to the position quickly
- Have strong communication skills to deal with various people from drivers to government officials.

Please send your CV to:

Saniya.Kapanova@kz.manpowergroup.com

TAX-MANAGER (TAX ADVISER POSITION), SUBSOIL COMPANY, ALMATY

Responsibilities:

- Coordinate overseas tax accounting;
- Coordinate outsourcing companies' work that provide tax services;
- Issues tax guidance to cost controls/suppliers/procurement for the bidding documentation, selection process for suppliers;
- Tax administration of legal entities under Projects' team supervision;
- Review tax returns before sign off by chief accountant;
- Optimize tax payments schedule;
- Expatriate taxation issues;
- Review the content of debit notes/recharges for tax compliance;
- Review contracts for tax risks;
- Liaise with Group Tax on group related tax issues;
- Develop templates/improve procedures on tax planning/management and reporting.

Requirements:

- University degree in finance/tax/accounting;
- 7-8 years experience in tax function within the industry and

- public practice;
- Local tax legislation knowledge;
- Experience on international taxation and application in respect of Kazakh entity;
- Experience with tax authorities on tax audits for international companies or companies with overseas transactions;
- Withholding tax, double tax treaty application, cross-border tax implication experience;
- Preferable if worked in the project management environment for large projects;
- Good communication skills;
- Strong English skills;
- Communicative, open-minded, accurate.

Please send your CV to:

Yekaterina.Pastukhova@kz.manpowergroup.com

ГЛАВНЫЙ ИНЖЕНЕР, ПАВЛОДАР

Обязанности:

- Организовывать разработку и реализацию планов внедрения новой техники и технологии, проведение организационно-технических мероприятий, научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ;
- Обеспечивать эффективность проектных решений, своевременную и качественную подготовку производства, техническую эксплуатацию, ремонт и модернизацию оборудования;
- Организовывать работу по улучшению ассортимента и качества, совершенствованию и обновлению выпускаемой продукции, выполняемых работ (услуг), техники и технологии, по проектированию и внедрению в производство средств комплексной механизации и автоматизации технологических процессов, контроля и испытаний высокопроизводительного специализированного оборудования, разработке нормативов трудоемкости изделий и норм расхода материалов на их изготовление, последовательному осуществлению режима экономии и сокращению издержек.

Требования:

- Высшее техническое образование, желательно металлургическое и/или машиностроительное;

- Опыт работы на руководящих должностях не менее 5 лет.

Просим высылать резюме по адресу:

Ainura.Aitmagambetova@ru.manpowergroup.com

В МЕЖДУНАРОДНУЮ ИТ-КОМПАНИЮ ТРЕБУЮТСЯ ОПЫТНЫЕ МЕНЕДЖЕРЫ ПО ПРОДАЖАМ, АСТАНА

Обязанности:

- Продажа и продвижение ИТ-решений и оборудования;
- Подготовка решений для заказчиков/бизнес-партнеров;
- Подготовка и проведение презентаций для заказчиков и партнеров;
- Консультации заказчиков и партнеров;
- Повышение узнаваемости бренда, консультации заказчиков, координация бизнес-партнеров, участие в организационных маркетинговых мероприятиях.

Требования:

- От 3 лет опыта работы на ИТ-рынке в сфере продаж и продвижения ИТ-решений и оборудования;
- Отличные навыки продаж;
- Понимание местного рынка и конкуренции;
- Хорошие консультативные навыки;
- Способность работать самостоятельно;
- Знание английского языка будет преимуществом.

Просим высылать резюме по адресу:

Nurlan.Toktamyssov@kz.manpowergroup.com

Просим высылать резюме по адресу:

Yekaterina.Pastukhova@kz.manpowergroup.com

Contact:

Tel.: 7 (727) 313 13 73

Fax: 7 (727) 313 13 74

cv@manpowerkz.kz

almaty@manpowerkz

EUR/USD	1,2960	▼ 0,18%	USD/JPY	79,57	▼ 0,34%	GBP/USD	1.6086	▲ 0,84%	USD/CHF	0.9323	▼ 0%	EUR/GBP	0.8055	▼ 1,02%
---------	--------	---------	---------	-------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	------	---------	--------	---------

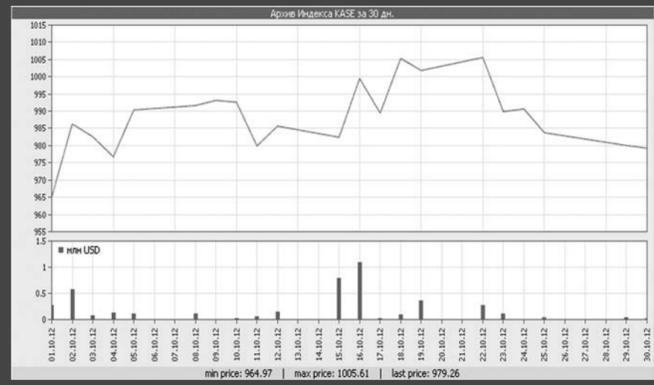
Изменение в процентах с 24.10 - 31.10.2012

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
0.00%	▲ 0.04%	▼ -0.24%	▼ -0.07%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMББ	1422	-0.71%	-2.3%	-3%	1%
PTC	1430	-0.34%	-1.8%	-3%	3%
S&P	1412	0.00%	-0.1%	-2%	12%
DJIA	13107	0.00%	0.0%	-2%	7%
NASDAQ	2988	0.00%	-0.1%	-4%	15%
DAX	7284	1.13%	1.5%	1%	23%
FTSE	5850	0.95%	0.9%	2%	5%
Hang Seng*	21518	0.42%	-1.2%	3%	16%
Shanghai*	2057	-0.24%	-2.5%	-1%	-6%
Nikkei-225*	8958	1.32%	-1.9%	0%	5%
S&P фьюч.*	1410	0.14%	0.1%	-2%	14%

* текущая сессия

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
110.3	0.21%	1.1%	-3%	3%	1%
85.6	0.04%	-0.9%	-7%	-13%	-13%
108.0	0.24%	0.9%	-2%	2%	1%
1710	0.01%	0.1%	-4%	9%	9%
15990	0.53%	-1.8%	-13%	-15%	-13%
7722	0.30%	-1.4%	-6%	2%	3%

Официальные курсы валют

Данные на 1 ноября 2012 года
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	156.60	▲
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	243.00	▲
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	0.02	
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	41.05	▲
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	150.77	▲
1 ЕВРО	EUR / KZT	195.99	▲
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	151.13	▲
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	24.17	▲
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	537.12	▲
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.20	
1 ЛАТВИЙСКИЙ ЛАТ	LVL / KZT	281.87	▲
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	56.78	▲
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	47.45	▲
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	40.20	▲
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.82	▲
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	123.67	▲
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	84.11	▲
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	0.08	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	18.45	▲
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	22.77	▲
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	162.35	▲
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	13.83	▲
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.89	▼

Эта неделя в мире: штормовое предупреждение

Самая популярная стратегия – «моя хата с краю». Инвесторы, вероятнее всего, попытаются переждать оставшиеся до президентских выборов в США пять дней, не делая лишних движений до тех пор, пока не станет ясно, кто будет главой новой администрации, и у них не появится возможность оценить последствия с точки зрения финансовых рынков.

Вялое снижение котировок на текущей неделе – гораздо более вероятный сценарий, чем бурное ралли. Наряду с неоднозначными макроэкономическими показателями и корпоративной отчетностью дополнительным поводом для беспокойства является появление крупного урагана на восточном побережье США. Этот фактор также ограничит объемы торгов на международных рынках. «Ветераны» фондового рынка, безусловно, вспомнят события 1987 года, когда на фоне столь же слабой макроэкономической ситуации ураган обрушился на Лондон – тогда это спровоцировало глобальный спад. По итогам торгов в первый понедельник после урагана 1987 года наблюдался самый значительный обвал котировок в процентном выражении. Повторится ли такое развитие событий на этот раз? Большинство участников рынка, уже занявших выжидательную позицию, по-видимому, отдаст предпочтение стратегии «моя хата с краю».

Итоги недели, вероятнее всего, будут отрицательными. С одной стороны, в минувшую пятницу после полудня американские рынки продемонстрировали весьма впечатляющий рост котировок. Этот рост (хотя и обусловлен преимущественно закрытием коротких позиций, открытых ранее), по крайней мере, продемонстрировал, что инвесторы отнюдь не вполне уверены, что следует ожидать продолжительного спада. Макроэкономические показатели в США и Китае, в целом, не так уж плохи, однако отчетность американских компаний за третий квартал в основном была скорее негативной. Корпорации продемонстрировали неплохую чистую прибыль, но динамика выручки во многих случаях отнюдь не удовлетворила инвесторов.

Появилась причина для беспокойства по поводу динамики финансовых показателей в октябре-декабре текущего и начале будущего года. С другой стороны, проблемы еврозоны, которые были в тени

в течение последних нескольких недель, снова привлекут внимание инвесторов.

Не исключено, что по итогам запланированных на эту неделю встреч лидеров ряда стран ЕС мы также увидим, что в Евросоюзе едва ли были приняты эффективные меры, чтобы развеять такие опасения

Цена на нефть немного снизилась под влиянием направленных катализаторов. Поток новостей с Ближнего Востока был достаточно умеренным: мусульманский мир готовился к празднованию Курбан Байрама, а в Сирии было объявлено временное перемирие.

За пять торговых дней нефть марки Brent подешевела всего на полпроцента. В пятницу цена Brent восстановилась на 1,0% относительно предыдущего дня – до \$109,55/барр. из-за опасений, что ураган «Сэнди» может ударить по американской нефтяной отрасли в предстоящие дни.

В течение недели цена на нефть, вероятно, будет оставаться стабильной, однако если перемирие в Сирии продолжится, либо инвесторы на мировых рынках начнут с большей осторожностью относиться к риску, нефть может еще больше подешеветь. Снижение цены на нефть в середине недели было обусловлено ростом товарных запасов в США – гораздо более существенным, чем ожидалось – и отсутствием новостей с Ближнего Востока. Снижение определенности относительно перспектив нефтяного рынка на руку Саудовской Аравии и менее крупным странам арабского мира, входящим в ОПЕК: они уже неоднократно утверждали, что предпочтительный для них средний уровень цены Brent – \$100/барр. Если новостей с Ближнего Востока будет так же немного, как сейчас, не исключено, что в ближайшие недели цена на нефть действительно сократится до этого уровня. Впрочем, конфликт в Сирии и противостояние между западным миром и Ираном пока далеки от завершения – в этом, как мы полагаем, никто не сомневается. Напротив, оба этих фактора уже в ближайшем будущем могут вернуться на авансцену, что будет способствовать росту цен Юралз и Brent. Опубликованный в прошлую среду доклад Министерства энергетики США о коммерческих запасах нефти вновь указал на то, что традиционные «фундаментальные» факторы, определяющие цену на нефть в Северной

Америке, постепенно теряют свою роль: согласно ему, запасы нефти выросли на 5,9 млн барр. (прогнозировался рост на 1,8 млн барр.) – до рекордного для данного сезона объема за более чем 30 лет мониторинга. Потребление бензина на прошлой неделе сократилось на 2,6%, а производство нефти внутри страны выросло до рекордного уровня за последние 17 лет благодаря добыче нефти из сланцев и малопроиздаемых пластов.

Сезон отчетности в США подходит к концу. Отчитаться осталось только крупным нефтяным компаниям, так что настрой на мировых рынках на этой неделе будет определяться в основном новостями из Европы: на повестке дня стоит вопрос о выделении Греции следующего транша финансовой помощи. Кроме того, инвесторы будут внимательно следить за последствиями урагана, приближающегося к восточному побережью США. Шторм уйдет из региона к пятнице, то есть к тому времени, когда будет опубликован наиболее важный экономический индикатор этой недели – ежемесячный отчет по занятости вне сельского хозяйства. Немного раньше, в четверг утром, когда станет ясно, какими на самом деле окажутся последствия шторма – незначительными, что позволит инвесторам вздохнуть с облегчением, или тяжелыми, что вызовет еще большее беспокойство – будут опубликованы данные по промышленному производству в Китае, Европе и США. Среди ключевых событий наступившей недели можно выделить:

Четверг. Основной интерес представляют ежемесячные данные по промышленному производству четырех крупнейших экономик. Первым свой отчет выпустит Китай, затем выйдет индекс деловой активности ISM, который задаст тон американскому рынку на оставшуюся часть дня. Из компаний свою отчетность выпустит ExxonMobil.

Пятница. Самая главная отчетность пятницы – данные по занятости вне сельского хозяйства США за прошедший месяц. По прогнозам экономистов, число рабочих мест в октябре увеличилось на 120 тыс. по сравнению со 114 тыс. в сентябре. В США наступят последние выходные перед президентскими выборами.

Информация предоставлена Sberbank Investment Research

Новинки законотворчества

Владимир Плошай

Вашему вниманию предлагается краткий обзор опубликованных за неделю нормативных правовых актов

Международные отношения

Законом Республики Казахстан от 25 октября 2012 года № 46-V ратифицирован Договор о зоне свободной торговли, совершенный в Санкт-Петербурге 18 октября 2011 года

Соглашение подписали в Санкт-Петербурге 18 октября 2011 года 8 государств – участников СНГ: Армения, Беларусь, Казахстан, Кыргызстан, Молдова, Таджикистан, Украина и Россия. Стоит отметить, что работа над соглашением длилась три года, состоялась 14 раундов переговоров.

Государство, присоединившееся к договору, не применяет таможенные пошлины в отношении экспорта или импорта товара, происходящего с таможенных территорий других сторон и предназначенного для таможенных территорий других сторон, таким образом, чтобы это привело к увеличению ставки пошлины

по сравнению с той, которая применялась присоединившимся государством в отношении других сторон на дату вступления в силу договора, если иное не вытекает из порядка установления пошлины, который используется на дату вступления в силу договора.

Договор призван обеспечить необходимые условия для полноценного и эффективного функционирования зоны свободной торговли на пространстве СНГ и создать благоприятные условия для дальнейшего углубления интеграции на основе норм Всемирной торговой организации (ВТО).

Законом Республики Казахстан о ратификации договора опубликован в официальной печати 31 октября 2012 года.

Законом Республики Казахстан от 25 октября 2012 года № 47-V ратифицирован Договор о противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма при перемещении наличных денежных средств и (или) денежных инструментов через таможенную границу Таможенного союза, совершенный в Москве 19 декабря 2011 года

Основная цель договора – воспрепятствование возможности использования наличных денежных средств и (или) денежных инструментов, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза, для легализации (отмывания) доходов, полученных преступным путем, и (или) финансирования терроризма.

Согласно договору, таможенные органы сторон осуществляют контроль за перемещением денежных средств или денежных инструментов с использованием сведений, заявленных в таможенной декларации в соответствии с законодательством Таможенного союза и законодательством стороны. Кроме того, таможенные органы наделяются полномочиями по приостановлению перемещения наличных денежных средств и денежных инструментов на основании информации, предоставляемой ему правоохранительными органами и уполномоченным органом этой стороны, и незамедлительно информирует об этом орган, предоставивший соответствующую информацию.

Законом Республики Казахстан о ратификации договора опубликован в официальной печати 31 октября 2012 года.

Обзор рынков Товарной биржи «ЕТС»

Наименование	Значение	Изменение
СПОТ-рынок*		
Пшеница	T 28 000	+4,50%
Цемент	T 14050,47	0,00%
Срочный рынок*		
W3-11.12	T 39 500	0,00%
GOLDZ-12.12	\$ 1713,3	-0,94%
ZROL-10.12	\$ 110,06	-0,43%
ZRAG-12.12	\$ 32,05	-1,14%

Данные www.ets.kz, 29.10.2012г.

Аналитика срочного рынка

В понедельник, 29 октября, на мировых рынках ситуация оставалась с осторожными настроениями. На фоне опасений катастрофических последствий от урагана «Сэнди» были отмечены крайне низкие уровни аппетита к рискованной игре. Фьючерсы на нефть марки Brent с поставкой в декабре снизились на 0,43% – до уровня \$110,06 за баррель. В сегменте драгоценных металлов также наблюдалось снижение. Цены на золото с поставкой в декабре скорректировались на 0,94% – до уровня 1713,3 за тройскую унцию. Цены на серебро с поставкой в декабре упали на 1,14%, завершив торги на уровне \$32,05 за тройскую унцию.

Аналитика СПОТ-рынка

За данную торговую сессию на бирже ЕТС прошли торги по пшенице, составив в денежном выражении более чем 455 млн тенге, общим оборотом 13 219 тонн. По итогам торговой сессии в понедельник пшеница продемонстрировала повышение на 0,045%.

В пятницу отмечается низкий уровень активности со смешанными сигналами для операторов. Так, с одной стороны, наблюдаются позитивные технические индикаторы, а с другой – негатив на Чикаго. Ураган «Сэнди» должен достичь восточного побережья США в ближайшие часы, что вынуждает закрыть фондовую биржу Нью-Йорка. Ожидается, что ураган не окажет влияния на урожай, но может нарушить работу транспорта. На международной арене Великобритания импортировала качественную пшеницу впервые за последние десять лет, что вызвано низким уровнем производства из-за дождей во время урожая. В Южной Америке длительные дожди в южных регионах затрудняют уборку урожая пшеницы, но в то же время благоприятствуют росту посевов сои и кукурузы.

Объем товарооборота по цементу за предыдущую неделю составил 4 327 тонн на сумму более чем 66 млн тенге. Средневзвешенная цена на цемент за неделю составила 14050,47 тенге за тонну, как и на предыдущей неделе.

ГУБЕРНИЕВ
НЕ УНИМАЕТСЯ

Спортивный телекомментатор Дмитрий Губерниев заявил, что не согласен с решением суда, признавшим правоту голкипера питерского «Зенита» Вячеслава Малафеева. Об этом сообщает портал Sports.ru. Вечером 29 октября суд удовлетворил иск Малафеева к Губерниеву, обязав телекомментатора выплатить футболисту 75 тыс. рублей. При этом Малафеев требовал с Губерниева 1,5 млн рублей, которые намеревался перевести на счета Академии футбола и вратарского искусства Рината Да-саева. Губерниев заявил Sports.ru, что считает решение суда незаконным. По словам телекомментатора, суд «вышел за пределы заявленных исковых требований». По этой причине Губерниев будет обжаловать решение суда. Спор между вратарем и телекомментатором возник в августе 2011 года. Тогда в перерыве матча чемпионата России между столичными ЦСКА и «Спартак» Губерниев, обсуждая травму голкипера Игоря Акинфеева, грубо отозвался об игровых качествах Малафеева. Также Губерниев коснулся обстоятельств смерти супруги вратаря «Зенита», погибшей в автомобильной аварии в марте 2011 года. Позже Губерниев заявил, что обсуждал не Малафеева, а «вратаря сборной Дании». Малафеев отказался принимать извинения телекомментатора и канала «Россия 2», посчитав их недостаточными. (lenta.ru)

ПОБЕДА БЕЗ БОЯ



Российский боксер Денис Лебедев, выступающий в весовой категории до 90,7 килограмм, стал чемпионом мира по версии Всемирной боксерской ассоциации (WBA). Такое решение было принято на конгрессе этой организации, который проходит в Джакарте, сообщает сайт BoxKO.ru со ссылкой на промоутера Владимира Хрюнова. Лебедев в ноябре 2011 года стал временным чемпионом мира по версии WBA, победив Шоуна Кокса, представляющего Барбадос. После этого Лебедев должен был встретиться с Гильермо Джонсом из Панамы, который владел полноценным чемпионским титулом, однако этот бой несколько раз откладывался. Джонс и Лебедев должны были встретиться на ринге в октябре 2012 года, однако промоутеры боксеров договорились отложить поединок, чтобы 27 октября в Венесуэле Джонс провел добровольную защиту своего титула в бою с американцем Андреем Тейлором. Поединок Джонс – Тейлор в намеченные сроки не состоялся. СМИ писали, что причиной этого стала травма руки у панамского боксера. Бой Джонса с американцем перенесен на 24 ноября. По информации сайта Notifight.com, на конгрессе WBA Джонсу предоставили статус «временного действующего чемпиона» (champion in recess). В последний раз панамский боксер вышел на ринг в ноябре 2011 года, а всего защищал свой титул, завоеванный в 2008 году, только два раза. Бой Джонса с Лебедевым планировалось провести в конце декабря 2012 года, но теперь, по данным Notifight.com, поединок может быть перенесен на январь 2013 года. Вместе с тем WBA предупредила панамского боксера, что бой с Лебедевым ему нужно провести в течение ближайших шести месяцев. Если за полгода поединок так и не состоится, Джонс будет лишен чемпионского звания. (lenta.ru)

РАЙККОНЕН
ОСТАЕТСЯ

Финский пилот Lotus Кими Райкконен продлил контракт со своей командой на сезон 2013 года. Чемпион мира 2007 года, вернувшийся в «Формулу-1» после двух лет в WRC, сейчас занимает третью позицию в генеральной классификации. Райкконен является единственным пилотом, которому в нынешнем сезоне удалось финишировать в очках в 16-ти этапах из 17-ти – «баранка» у него была только на Гран-при Китая. Таким достижением не могут похвастаться даже два лидера сезона – Себастьян Феттель (Red Bull, 3 точки) и Фернандо Алонсо (Ferrari, 2). На счету Кими нет побед, однако он шесть раз вставал на подиум. То, что 33-летний финн останется в команде, ожидалось специалистами. У британской «конюшни» была опция в контракте, согласно которой она имела право продлить договор, исходя из результатов выступления Райкконена в сезоне 2012 года. И блицстатистика показала: «Ледяной человек» просто не оставил боссам команды выбора, сообщает Autosport.com. (eurosport.ru)

Спасительная
передышка «Барыса»

Вячеслав Селезнев
(Фото: sportdialog.ru)

Континентальная хоккейная лига, действующая в режиме Non-Stop, ни на один день не дает расслабиться статистикам, аналитикам, экспертам, любителям фактов и просто поклонникам этой игры. За прошедшую неделю в лиге было сыграно много интересных поединков. Так, московское «Динамо», лидировавшее до вчерашнего вечера в общей таблице первенства (очередные матчи завершились поздно вечером в среду – прим. авт.), умудрилось в прошлую среду крупно уступить на выезде нижегородскому «Торпедо» со счетом 0:4. Зато в понедельник москвичи на своем льду реабилитировались в поединке с одноклубниками из Риги – 3:1. А вот представляющий столицу Казахстана «Барыс» потерял в пятницу третье поражение подряд. На этот раз астанчане на выезде уступили минскому «Динамо». В первом периоде встречи на «Минск-Арена» заброшенной шайбой отметился американский нападающий минчан Тим Стэплтон, который использовал передачу своего соотечественника Джо Павелски.

Однако во втором периоде, на 36-й минуте «Барыс» сумел реализовать большинство. А удача в этом эпизоде сопутствовала Андрею Гаврилину, которому ассистировали Роман Савченко и Талгат Жайлауов.

Самый, наверное, досадный эпизод случился с «Барысом» уже в третьем периоде. Реализуй Найл-жел Доус буллит за две с половиной минуты до сирены, и быт астанчанам победителями встречи. Однако финский голкипер минчан Пекка Ринне разгадал намерения канадского нападающего «Барыса» и перевел игру в овертайм. А там минчане в течение пяти минут организовали гол, хотя и позволили создать у своих ворот пару опасных моментов. Автором победной шайбы стал финн Теему Лайне, которому ассистировал канадец Кори Мерфи.

После игры наставник «Барыса» Владимир Крикунов в интервью сайту «Динамо» сказал о том, что команда провела третий очень сложный выездной поединок. При этом наставник казахстанского



клуба отметил то, что оборона клуба, в отличие от нападения, выглядит более эффективной, это выражается в том, что после удачной домашней серии «Барыс» на выезде не может забросить больше двух шайб. А в Минске вообще удалось огорчить соперника лишь раз, да и то когда команда была в большинстве. Также относительно матча г-н Крикунов сказал, что это была серьезная игра, с хорошим шансом на победу. Однако нереализованный буллит Доуса сыграл с «Барысом» злую шутку, так как минчане свои возможности не упустили.

А вот наставник минчан Александр Андриевский в послематчевом интервью сайту клуба заявил следующее: «Основательно готовились к игре, изучали соперника, у которого мощные, габаритные игроки. В плане физики нам было тяжело, поэтому где-то сознательно отдавали инициативу, особенно при борьбе в углах в своей зоне, концентрировались на игре на льду. В концовке встречи все же повезло. Также нужно поблагодарить Пекку за то, что мы сегодня набра-

ли два очка. Но ребята – молодцы, сражались до конца от первой до последней минуты матча».

К слову сказать, в понедельник «Динамо» было бито в Магнитогорске местным «Металлургом» с разгромным счетом 2:7. После этой встречи Александру Андриевский в интервью сайту «Динамо» был предельно краток и лаконичен: «Игра продолжалась до трех голов в наши ворота, а затем на площадке играла только одна команда – «Металлург». Больше и говорить нечего. Нужно лишь поздравить команду соперника с победой».

Сам же «Барыс» вчера на домашней арене встречался с омским «Авангардом». Этот поединок закончился поздно вечером, когда номер был сдан в печать. Перед вчерашней игрой с омским клубом «Барыс» располагался в общей таблице лиги на 15-м месте. В таблице Восточной конференции в числе двенадцати команд астанчане преобладали на девятой строчке. Таким образом, в дивизионе Чернышева в числе шести участников казахстанский клуб шел на пятой позиции.

Стоит отметить, что лига будет играть до воскресенья. А затем наступит десятидневный перерыв. «Барыс» свои следующие матчи проведет дома. Все они будут сыграны через день. 14 ноября астанчане встретятся с челябинским «Трактором». 16 ноября в Астане сыграет аутсайдер первенства екатеринбургский «Автомобилист». А 18 ноября «Барыс» сразится с магнитогорским «Металлургом».

А начиная с 22 ноября, казахстанцы вновь будут играть с этими тремя командами, только уже на выезде. Свое турне по Уралу «Барыс» начнет с поединка в Челябинске против «Трактора». Пройдет это в четверг 22 ноября. Через день астанчане в Магнитогорске померяются силами с «Металлургом», а 26 ноября сразятся в столице Урала – Екатеринбург с местным «Автомобилистом». Хочется надеяться, что эта пауза должна пойти казахстанцам на пользу, дабы сил набраться и привести в порядок все остальные перед такими важными матчами.

Под знаком Уильямс

В воскресенье в Стамбуле завершился итоговый турнир Женской теннисной ассоциации (WTA)



Алишер Абдуллин
(Фото: sportbox.ru)

На завершившемся в Стамбуле итоговом турнире впервые за сорок лет были представлены теннисистки из разных стран. В красной группе выступили четыре спортсменки – это американка Серена Уильямс, Виктория Азаренко из Беларуси, китайка Ли На и представительница Германии Анжелики Кербер.

В белой группе выступали: россиянка Мария Шарпапова, Агнешка Радваньска из Польши, итальянская спортсменка Сара Эррани и Петра Квитова из Чехии. Однако после того как снялась Квитова, ее заменила австралийка Саманта Стосур. Кстати, Эррани наряду с Кербер являлись дебютантками итогового турнира.

По ходу самого турнира в красной группе о своих победных притязаниях сразу заявила Серена Уильямс. Для начала американка выиграла у Анжелики Кербер – 6:4, 6:1. Затем Уильямс обыграла китайку Ли На – 7:6, 6:3. А в третьем матче Серена Уильямс была сильнее первой ракетки мира Виктории Азаренко – 6:4, 6:4. Кстати,

американка в одиннадцатый раз добилась победы над белоруской, общий счет между ними стал 11:1. Ну и в целом, можно было констатировать, очень уверенное продвижение Уильямс по турниру.

А вот за второе место, дающее право на выход из группы, развернулась нешуточная борьба. По сути, в полуфинал попадала победительница пары Азаренко – Ли На, поскольку обе теннисистки были сильнее Анжелики Кербер. При этом Азаренко отдала немке один сет, победив в итоге – 6:7, 7:6, 6:4. А Ли На обыграла Кербер в двух сетах – 6:4, 6:3. Судьба второго места решилась в последнем матче группы, где Азаренко одолела свою китайскую соперницу – 7:6, 6:3.

В белой группе вирусная инфекция Петры Квитовой стала причиной досрочного завершения ее участия на турнире, с последующей заменой на Саманту Стосур. При этом Квитова успела уступить в двух сетах Агнешке Радваньска – 6:3, 6:2. Кстати, сама Радваньска обеспечила себе второе место, обыграв еще Сару Эррани – 6:7, 7:5, 6:4.

А первой в этой группе стала Мария Шарпапова, которая поочередно расправилась с Сарой Эррани – 6:3,

6:2, Агнешкой Радваньска – 5:7, 7:5, 7:5, а также с Самантой Стосур – 6:0, 6:3. Кстати, одолев Радваньску, Мария Шарпапова добилась десятой волевой победы в сезоне и сравнялась по этому показателю с Анжеликой Кербер. Между тем захватывающим и интересным в этой группе выдался матч между Сарой Эррани и Самантой Стосур. В этом поединке итальянка отдала один сет, но все же оформила победу – 6:3, 2:6, 6:0 и закрепилась за собой третье место в группе. Тем временем очень интересный вид приобрели полуфинальные пары. В первой предстояло сойтись Серене Уильямс и Агнешке Радваньска. А во второй встрече зрителей, собравшихся на «Синан Эрдем Даум», ожидала постсоветская дуэль между Марией Шарпаповой и Викторией Азаренко.

По всей видимости, немного шансов имела Радваньска против Уильямс, которая с каждым матчем демонстрировала потрясающую форму и уверенность. Как итог, американка победила польскую теннисистку в двух сетах – 6:2, 6:1 и вышла в финал.

В другом матче Мария Шарпапова была сильнее первого номера

рейтинга WTA Викторией Азаренко – 6:4, 6:2, окончательно оформив контур финала. Кстати, в этом году они уже встречались в решающем поединке олимпийского турнира. Между прочим, статистика личных встреч с Сереной Уильямс была не на стороне Шарпаповой (9:2), которая к тому же с 2004 года не может обыграть американку.

И вот и на этот раз американка одержала победу над россиянкой, в двух сетах – 6:4, 6:3. Эта победа стала для Серены Уильямс третьей в итоговых турнирах WTA. Первые два раза были в 2001 году (Мюнхен) и в 2009 (Доха). При этом тридцатидневная американка стала самой возрастной победительницей итогового турнира. Попутно Серена Уильямс записала на свой счет несколько значимых достижений в сезоне. Во-первых, американка стала единоличным лидером по завоеванным титулам этого сезона. Всего их на счету Уильямс 7. Тогда как у Викторией Азаренко их 6. А самым урожайным для младшей из сестер Уильямс стал 2002 год, тогда ею было завоевано 8 титулов. Всего же в карьере американке покорилось 46 титулов.

Во-вторых, Серена Уильямс показала в этом сезоне очень высокий процент выигранных матчей – 93,5%. Из шестидесяти двух поединков американка выиграла 58 и проиграла соответственно 4. По этому показателю лучшей является Жюстин Энен Арденн, которая пять лет назад добилась 94%, показав лучший с 1990 года результат.

Наконец победа в Стамбуле позволила американке стать второй теннисисткой после Викторией Азаренко, которой удалось выиграть более \$7 млн в нынешнем сезоне.

Между тем сама Азаренко, несмотря на поражение в полуфинале турнира, сохранила за собой первую строчку в рейтинге WTA, который был опубликован 29 октября.

Наконец прошедший турнир в Стамбуле все же оказался радостным для российского тенниса. Обусловлен этот успех победой Надежды Петровой и Марины Кирилленко в парном разряде. В полуфинале россиянки были сильнее итальянской пары – Сара Эррани и Роберта Винчи – 1:6, 6:3, 1:0. В другом полуфинале американки Лизель Хубер и Лиса Реймонд обыграли чешскую пару: Андреа Главачкова и Люси Градецка – 7:6, 6:1. В финале же россиянки сломали сопротивление американок со счетом 6:1, 6:4.

ЗАЯВЛЕНИЕ
КАРЛОСА

Директор махачкалинского футбольного клуба «Анжи» Роберто Карлос заявил, что он хочет получить тренерскую лицензию и стать тренером. Об этом сообщает официальный сайт ФИФА. Роберто Карлос подчеркнул, что ему нравится работать директором и брать на себя ответственность за дела клуба, но он чувствует, что должен тренировать игроков. Бразилец не уточнил, планирует ли он стать одним из помощников главного тренера «Анжи» Гууса Хиддинка или хочет работать самостоятельно. Роберто Карлос перешел в «Анжи» из бразильского «Коринтианса» в начале 2011 года. За махачкалинский клуб бразилец выступал в качестве игрока, а через некоторое время стал играющим тренером. В 2012 году после назначения Хиддинка наставником «Анжи» Роберто Карлос стал директором махачкалинского клуба. В интервью официальному сайту ФИФА бразилец подчеркнул, что он по-прежнему участвует в тренировках. (lenta.ru)



НОЧЬ С КУБККОМ

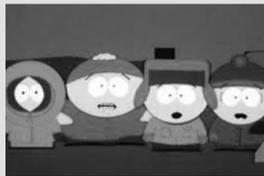
Футбольная ассоциация Англии объявила конкурс для юных британцев, предложив им провести одну ночь в руках с Кубком Англии. Об этом сообщается на сайте ассоциации. Перед каждым из первых четырех раундов Кубка Англии ассоциация будет случайным образом выбирать по одному ребенку младше 12 лет и оставлять серебряный кубок в его доме на одну ночь. Все это ночь у дома ребенка будет дежурить охрана, сопровождающая трофей. Участвовать в акции могут все семьи, проживающие на территории Великобритании. Первый ребенок, выигравший конкурс, увидит Кубок Англии 29 октября. Имя победителя первого тура пока не сообщается. Остальные розыгрыши кубка пройдут в ноябре, декабре и январе. Правила оформления заявки на участие в конкурсе можно найти на сайте футбольной ассоциации. По словам члена футбольной ассоциации сэра Тревора Брукинга, Кубок Англии является «одним из самых узнаваемых серебряных изделий в мировом спорте». Как заявил Брукинг, «ни на каком другом футбольном турнире мелкие рыбешки, не входящие в премьер-лигу, не имеют возможности сразиться с гигантами». Кубок Англии является старейшим футбольным турниром в мире – первый его розыгрыш состоялся в 1871-1872 годах. В турнире принимают участие команды из всех дивизионов английского чемпионата, что дает возможность никому не известным командам выступить на одном поле с фаворитами премьер-лиги. Как отмечает The Daily Metro, в последние годы Кубок Англии не раз подвергался критике – сильные команды обвиняли в том, что они специально выпускают на поле ослабленный состав в отборочных турах – и такой рекламный ход является попыткой вернуть турниру прежнюю славу. Действующим обладателем Кубка Англии является «Челси». Следующий финал турнира назначен на 11 мая 2013 года. (lenta.ru)

ПЕРЧАТКИ
НА ГВОЗДЬ

Бывший чемпион мира по боксу в двух весовых категориях пуэрториканец Иван Кальдерон объявил о завершении профессиональной карьеры. Об этом сообщает ESPN. 37-летний Кальдерон рассказал, что принял решение уйти из спорта из-за желания стать тренером. По его словам, он еще мог какое-то время боксировать, но на данный момент в этом нет большого смысла. В ближайшее время Кальдерон на своей родине откроет боксерский зал для детей в рамках программы «Дети, свободные от наркотиков». Он займет пост директора и главного тренера нового спортивного центра. Свой последний поединок Кальдерон провел 6 октября против чемпиона мира по версии WBO (Всемирная боксерская организация) в легчайшем весе мексиканца Мойсеса Фузигеса. Кальдерон уступил техническим нокаутом в пятом раунде. Всего на профессиональном ринге Кальдерон провел 39 боев. На счету пуэрториканца 35 побед (в том числе шесть нокаутом), три поражения и одна ничья. В прошлом он был чемпионом мира в категориях до 47,6 и до 49 килограммов. (lenta.ru)



**В ЧЕСТЬ
АРМСТРОНГА**



Создатели «Южного Парка» посвятили один из эпизодов мультсериала американскому велогонщику Лэнсу Армстронгу, сообщает Reuters. Премьера эпизода под названием «A Scouse for Arplause» состоится 31 октября. Официальные сообщения о том, что серия будет посвящена Армстронгу, не публиковались, однако известно, что за основу сюжета были взяты «давние новости об использовании допинга любимцем публики». Кроме того, в трейлере, представленном 29 октября, видно, как персонажи «Южного Парка» срезают с запястий желтые браслеты. Лэнс Армстронг семь раз подряд (с 1999 по 2005 год) побеждал в велогонке «Тур де Франс». Кроме того, он получил бронзовую медаль Олимпиады в Сиднее и звание чемпиона мира 1993 года. В 2011 году Армстронг завершил карьеру, а в 2012-м его обвинили в употреблении допинга. В октябре его лишили всех семи титулов победителя «Тур де Франс». В 1997 году Армстронг создал благотворительную организацию Livestrong, специализирующуюся на оказании помощи больным раком. Символом этой организации были желтые браслеты. Сериал «Южный Парк» демонстрируется на канале Comedy Central с августа 1997 года. Зрителям уже успели представить 235 эпизодов. (lenta.ru)

**ВЕНГЕР
ЗА АРШАВИНА**



Главный тренер лондонского футбольного клуба «Арсенал» Арсен Венгер выразил недовольство критикой в адрес форварда его команды россиянина Андрея Аршавина. Об этом сообщает ESPN. По словам Венгера, Аршавин хорошо тренируется, и его отношение к делу нельзя подвергать сомнению. Наставник «Арсенала» назвал Аршавина классным игроком. По словам Венгера, россиянин – профессионал высокого уровня. Тренер отметил, что в недавнем матче чемпионата Англии с «Квинс Парк Рейнджерс», в котором Аршавин вышел на замену на 82-й минуте, российский форвард сыграл ярко. 31-летний Аршавин выступает за «Арсенал» с 2009 года, причем в последнее время места в основном составе лондонцев ему не находится. В чемпионате Англии сезона-2012/13 Аршавин провел только три матча. В связи с потерей места в составе «Арсенала» Аршавин перестал получать приглашения в сборную России, а капитанская повязка в национальной команде перешла к полузащитнику питерского «Зенита» Игорю Денисову. (lenta.ru)

**ДЖОКОВИЧ
БУДЕТ ПЕРВЫМ**



Серб Новак Джокович благодаря решению швейцарца Роджера Федерера не выступать на турнире в Париже забронировал за собой звание первой ракетки мира по итогам 2012 года. 28 октября Федерер объявил о том, что не станет выступать на последнем в сезоне «Мастерсе» в столице Франции. Таким образом, швейцарец, который выиграл этот турнир в 2011 году, не сможет защитить свой титул и потеряет 1000 очков в рейтинге АТР. Это позволит Ноле вернуть себе упущенную 9 июля первую строчку, даже если он не выиграет ни одного матча в оставшееся до конца сезона время. Всего первых ракеток мира в истории рейтинга АТР было 16 (с 1973 года). Джокович – первый сербский теннисист, возглавивший теннисную таблицу о рангах. В нынешнем сезоне на его счету победа на Australian Open, титулы на турнирах в Майами, Торонто, Пекине и Шанхае, а также финалы US Open и «Ролан Гаррос». В 2012 году он одержал уже 70 побед и потерпел 11 поражений. Впервые Новаку удалось стать первой ракеткой мира 4 июля 2011 года после своей победы на «Уимблдоне». Награда лидера сезона-2012 ему вручат на итоговом турнире АТР в Лондоне, сообщает официальный сайт организации. (eurosport.ru)

Когда градус превышен

В прошедшие выходные состоялись матчи очередного тура в ведущих футбольных первенствах Старого Света

Данияр Балахметов (Фото: sportbox.ru)

Очередной уик-энд не дал заскучать поклонникам футбола. Как обычно, было что посмотреть, познакомиться и обсудить в топиках европейских чемпионатов. Главным же событием, которое привлекло к себе наибольшее внимание, стал поединок английского первенства между «Челси» и «Манчестер Юнайтед». Причем резонансной встреча вышла не только ввиду принципиальности и прочих объективных факторов. Все в этом матче затмили два решения арбитра из Ньюкасла Марка Клаттенбурга, которые, по сути, стали для «Челси» фатальными. А ведь до 63-й минуты, когда с поля удалялся Бранислав Иванович, игра выдерживалась по всем канонам триллера, сюжет которого сначала писали «красные дьяволы», отправившие два мяча в ворота Петра Чеха. Причем первый гол в собственные ворота организовал защитник «синих» Давид Луис (4-я минута), а второе взятие ворот на счету Робина ван Перси (12-я минута). После чего случился счастливый камбэк хозяев. А зачинателем, как казалось на тот момент, героического спасения «Челси» стал, несомненно, лучший в «составе» синих Хуан Мата. На 44-й минуте испанец ударом со штрафного в обвод «стенки» огорошил своего соотечественника Давида Де Хеа. Прыжок голкипера «МЮ» получился красивым и одновременно бесполезным. По всей видимости, гол, забитый в «раздевалку», воодушевил хозяев. И следующего взятия ворот пришлось ждать всего лишь 9 игровых минут. И вновь непосредственное участие в результативной атаке принял Мата. Испанец, находясь в штрафной гостей, хорошо укрыл мяч, не дал тому уйти за лицевую линию, а затем навесил на дальнюю штангу, где его партнер по команде Оскар передересовал снаряд на линию вратарской, откуда Рамирес ударом головой сравнял счет. А вскоре случился эпизод с нарушением правил. Серб действительно не по правилам останавливал Эшли Янга. И Клаттенбург незамедлительно показал защитнику хозяев красную карточку. Так карается фолы последней надежды. Однако стоит сказать, что арбитр излишне



рьяно отреагировал на нарушение. По крайней мере, на фол последней надежды действия Иванoviча не тянули, поскольку параллельным курсом с Янгом следовал Давид Луис, да и Петр Чех имел возможность сыграть в эпизоде. Следующим моментом, где Клаттенбург вновь исполнил роль главного действующего лица матча, стало столкновение Фернандо Торреса с Джони Эвансом, вследствие чего испанец за второй показанный «горчичник» удостоился красной карточки и покинул поле.

Это случилось на 69-й минуте. Назван был Торрес за симуляцию. Кстати, здесь стоит сказать, что Клаттенбург действовал по букве закона, наградив карточкой испанца. Весь трагизм заключается в том, что она стала для него второй. А вскоре после этого в матче наступила развязка. Мексиканец Хавьер Эрнандес, оказавшись в нужное время в нужном месте, переправил мяч в ворота Чеха. Шла 75-я минута. Так, победив на «Стемфорд Бридж», манкунианцы набрали 21 очко и вплотную приблизились к

Двукратный и единственный

В Нью-Дели состоялось второе в истории гран-при Индии, которое при определенных обстоятельствах могло еще больше обострить борьбу за титул чемпиона этого сезона. Потому как Себастьян Феттель старался сохранить лидерство, а остальные ему усиленно мешали. «Ред Булл» зажигает – примерно так можно перефразировать знаменитый рекламный слоган, характеризующий нынешнюю ситуацию в «Формуле-1». Австрийская команда к осени смогла набрать потрясающую форму, найти наиболее оптимальные новинки, и это позволило их лидеру Себастьяну Феттелю сначала сократить отрыв от представителя «Феррари» Фернандо Алонсо, а потом и опередить его в общем зачете. Вот и вчера немец сумел за минимальное число кругов более чем успешно пройти квалификацию и завоевать вторую поул гран-при Индии из двух возможных. Рядом с Себой на стартовой решетке располагался Марк Уэббер, что только подтверждает слова о форме «Ред Булл». За этим дуэтом следовала пара пилотов «Макларен», а следом аналогичная ситуация обострялась с гонщиками «Феррари», делая стартовое расположение болидов крайне интересным с визуальной точки зрения. «Международный автодром Будды» – трасса крайне неприятная и коварная в плане строения и климатических особенностей. В технике эта трасса несет трудности с поворотами и перепадами высоты. Но помимо этого над дорогой и на дороге полно пыли, которая серьезно могла повлиять на мощность двигателя. Для борьбы с этой опасностью инженерам приходилось устанавливать дополнительные специальные фильтры. Также «автодром Будды» в некоторых местах является трассой довольно узкой, что вынуждает пилотов скакать по поребрикам. В сравнении с прошлым гран-при их высоту уменьшили, а иначе избежать повтора «подвига Массы» было бы сложно – напомню, в прошлом году бразилец умудрился в квалификации и во время основного заезда сломать себе всю подвеску.



Главные вопросы, которые мы решим этот заезд, помимо, разумеется, борьбы Феттеля и Алонсо, заключались в том, догонит ли кто-то из пилотов «Заубера» своих оппонентов из «Мерседеса», кто окажется лучше в противостоянии «Форс Инди» и «Уильямса». Наконец, всем было интересно, опередят ли бравые парни из «Катерхэм» бравых парней из «Маруси». Менее глобальные интриги тоже были, например, сколько раз лидеры будут останавливаться в боксах – 1 или 2. И это не говоря уже о традиционных вопросах выбора типов резины гонщиками (на сегодня им предлагались жесткий и мягкий комплекты). Борьба между Уэббером и Феттелем во многом зависела от старта, и его немец выиграл. В принципе, после начала гонки из лидеров свою позицию улучшил только Алонсо, сменивший вклинить между двумя пилотами «Макларен». В эти минуты было очень хорошо видно, насколько быстрее болид «Феррари» на прямых участках пути. Когда же Фернандо включил DRS, то обгон Баттона оказался делом решенным. Наибольшие изменения после старта произошли в «хвосте» заезда. Там и Петров пропустил вперед себя фактически всех конкурентов, и Шумахер проколол колесо.

Первая десятка кругов позволила Феттелю оторваться от Уэббера, а Уэбберу, в свою очередь, от всех остальных. С каждым кругом все более заметным становилось отставание Хэмилтона и Баттона от тройки лидеров, а самих пилотов «Макларен» сзади грозил наступить Фелипе Масса. Главной же звездой этого этапа – Нарану Картикеяну по радио буквально кричали, что вся его машина нагревается быстрее сковороды на плите. Раз у лидеров все скудно, приходится наблюдать за борьбой в очковой зоне. И там крайне занимательной выдалась дуэль Хьюлкенберга и Переса. Чекو изо всех сил сопротивлялся, но KERS + DRS сказали свое дело, и Нико обогнал пилота «Заубер» в борьбе за 8-ую строчку. Мексиканец с горя укатил в гараж, где на свежей резине вернулся с намерением всех обогнать. Не судьба – обгоняя Риккардо, он колесом зацепил переднее крыло машины австралийца. Пришлось возвращаться в боксы и вновь менять резину – на этот раз на жесткую. Впрочем, и на ней мексиканец долго не поедил, уже спустя круг сойдя с дистанции и закончив на сегодня гонку. По прошествии половины дистанции стало понятно, что у Массы крайне мало шансов догнать Бат-

«Челси», который имеет на балл больше и лидирует в первенстве. Кстати, 21 очко завоевали и футболисты «Ман Сити». Они сейчас третьи. Кроме того, касаясь английской премьер-лиги, нельзя не упомянуть поединок между «Эвертоном» и «Ливерпулем», который состоялся в воскресенье. Эта встреча, по своему обыкновению, как и все остальные между этими командами, прошла в острой и бескомпромиссной борьбе. «Красные» уже к середине первого тайма вели со счетом 2:0 после автогола Лейтона Бейнса (15-я минута), а также точного удара головой в исполнении Луиса Суареса на 20-й минуте. Однако «ириски» нашли в себе силы организовать быстрый ответ «Ливерпулю». Сначала Леон Осман на 27-й минуте сократил разницу в счете. А окончательный результат установил Стивен Нэйсмит. Его гол случился на 35-й минуте. После этого «Ливерпуль» с десятью очками пребывает на двенадцатом месте турнирной таблицы, а вот «Эвертон» имеет шестнадцать баллов и занимает пятое место в чемпионате.

В Испании прошедший тур ознаменовался поочередными победами «Барселоны» и «Реала» над своими соперниками с одинаковым счетом 5:0. Причем оба гранда победили в гостях: «Барса» в Мадриде унизила «Райо Вальекано», а «Реал» был беспощаден по отношению к «Мальорке». Примечательно, что Лео Месси, отметившись в игре дублем, также записал на свой счет 300-й гол в карьере. После этого тура «Барселона» с 25-ю очками лидирует. Такое же количество очков и у мадридского «Атлетико». А вот «Реал» с семнадцатью баллами находится на четвертой позиции.

Еще одним примечательным событием уик-энда стало первое поражение «Баварии» в бундеслиге. Мюнхенцы уступили на своем поле леверкузенскому «Байеру» со счетом 1:2. Зато клуб Генриха Шмиццля «Гройтер Фюрт», идущий на последнем месте в чемпионате, отобрал в этом туре очки у бременского «Вердера», сыграв с ним дома вничью 1:1.

А вот во Франции столичный «Пари Сен-Жермен» утвердился в качестве основного лидера первенства. Произошло это после того, как парижане на выезде с минимальным счетом (1:0) одолели «Нанси». А главный конкурент парижан, марсельский «Олимпик» не смог сыграть свой матч против «Лиона» из-за непогоды. В российском первенстве по итогам прошедшего тура наверху турнирной таблицы произошла рокировка. Теперь лидер ЦСКА, у которого 30 очков. «Армейцы» на выезде одолели грозненский «Текс» со счетом 2:1. А вот махачкалинский «Анжи», который до этого лидировал, с таким же счетом уступил в гостях казанскому «Рубину». Сейчас у «Анжи» 29 очков. На третьем месте идет «Зенит», обыгравший на выезде владикавказскую «Аланию» со счетом 3:2.

**ДАЛЬШЕ
БЕЗ БЛАТТА**

Главный тренер сборной России по баскетболу Давид Блатт отказался продлевать контракт с Российской федерацией баскетбола (РФБ) и покинул свой пост. Об этом сообщает интернет-издание «Чемпионат.com» со ссылкой на источники, близкие к Блатту. Уточняется, что причиной ухода 53-летнего специалиста из российской команды стала усталость. Кто сменит Блатта на посту наставника сборной, пока неизвестно. Блатт возглавлял сборную России в 2006 году. На чемпионате Европы 2007 года россияне выиграли «золото», а в последующие несколько лет серьезных успехов не добивались. В 2010 году Блатт заявил, что хочет покинуть российскую команду, однако его убедили продолжить работу. На чемпионате Европы 2011 года сборная России под руководством Блатта выиграла «бронзу». На Олимпийских играх 2012 года в Лондоне россияне дошли до полуфинала, где уступили испанцам, а в матче за третье место обыграли Аргентину. (lenta.ru)



**«НАПОЛИ»
ПОДОЗРЕВАЮТ**

Футбольный клуб «Наполи» заподозрил в слухе матча последнего тура чемпионата Италии сезона-2009/10, сообщает официальный сайт Федерации футбола Италии. Соперником «Наполи» в этой встрече была «Сампдория», которая в итоге победила со счетом 1:0. Ведется ли какое-либо расследование в отношении «Сампдории», не уточняется. По данным, полученным от следственных органов, организовать договорной матч пытался Маттео Джанелло, который тогда был третьим вратарем «Наполи». Он предложил защитникам Джанлуке Граве и Паоло Каннаваро сдать игру за деньги, но те отказались. Теперь Грава и Каннаваро обвиняются в том, что они не сообщили об инциденте. Кроме Джанелло, в попытке организовать договорную игру подозреваются член тренерского штаба «Наполи» Сильвио Джусты. Матч «Сампдория» – «Наполи» состоялся 16 мая 2010 года. Благодаря победе в этой встрече «Сампдория» обеспечила себе место в квалификационном раунде Лиги чемпионов. (lenta.ru)

**ТЮРЬМА
ЗА ДОПИНГ**

Национальное антидопинговое агентство Беларуси (НАДА) подготовило поправки в Уголовный и Административные кодексы республике, призванные ужесточить наказание за применение и распространение допинга. Об этом сообщает БЕЛТА со ссылкой на директора агентства Александра Ванхадло. В частности, предлагается ввести тюремное заключение сроком до трех лет за распространение и хранение допинга, а также за склонение несовершеннолетних спортсменов к употреблению запрещенных веществ. Кроме того, в поправках, подготовленных агентством, предусмотрена административная ответственность для тренеров, чьи спортсмены употребляют допинг. Ванхадло подчеркнул, что в основу данной инициативы был положен опыт борьбы с допингом во многих странах мира, в том числе в России, Финляндии, Австрии, Италии и на Украине. Предложение агентства было направлено на рассмотрение в национальный центр правовых исследований. Отметим, что в настоящее время наказание для пойманных на использовании допинга белорусских тренеров и спортсменов ограничивается временной дисквалификацией, выговором или замечанием. Из-за использования спортсменами допинга Беларусь оказалась втянута в скандал на Олимпийских играх 2012 года в Лондоне. 13 августа Международным олимпийским комитетом (МОК) дисквалифицировал и лишил золотой медали лидера национальной сборной, толкательницы ядра Надежду Остапчук, после того как в ее организме было обнаружено запрещенное вещество – метенолон. Сама спортсменка заявляла о своей невиновности. Белорусское антидопинговое агентство провело расследование, по окончании которого было объявлено, что тренер коротколетки Александр Ефимов добавил допинг в пищу спортсменки без ее ведома. В результате решено было дисквалифицировать Остапчук на один год, Ефимов был отстранен на четыре года. 18 августа сообщалось, что некое запрещенное вещество было найдено в крови еще одного участника Олимпиады из Беларуси. В сообщении не была указана фамилия спортсмена, уточнялось лишь, что речь идет не о медалисте Игр. В конце октября президент республики Александр Лукашенко назвал усиление сборной страны на летней Олимпиаде провальным и потребовал ввести уголовную ответственность за применение допинга в спорте. (lenta.ru)



Сервис будет! Не все делается за один день

Ирина Лукичева

Сегодня отечественные курорты находятся на стадии своего восстановления. О финансовых делах санатория «Капал Арасан», а также о том, какой туристский кластер собираются создать в Алматинской области, «Капитал.kz» в эксклюзивном интервью рассказала Мария Зинченко, директор бальнеоклиматического курорта «Капал Арасан».

– Рашида Шайкенова, президент Казахстанской ассоциации гостиниц и ресторанов, в интервью «Капитал.kz» согласилась с тем, что Турция сейчас обходится дешевле местных курортов. Однако остается сегмент среди населения, который выберет отдых на родине. Как вы можете прокомментировать данное высказывание?

– Курорты в Турции предназначены для активного отдыха. Мы же в своей работе ориентируемся на лечебный туризм, а это совершенно другой сегмент. Отличие нашего курорта состоит в том, что санаторий находится на территории Арасан-Капальского месторождения подземных минеральных вод. Это лечебная минерализованная вода с низким содержанием радона. Источники Капал-Арасанского месторождения по эффективности сравнимы с источниками, расположенными в Чехии, Франции, Испании. Во время развала СССР санаторий «Капал-Арасан» пришел в упадок. Только с 2001 года его стали восстанавливать, в течение двух последних лет санаторий работал лишь в летний сезон, что отрицательно сказалось на его имидже и состоянии. Перед нами стоит большая задача, чтобы наш санаторий занял достойную нишу в туристском секторе.

Я считаю, что спрос на местные курорты и зоны отдыха будет всегда. Если сравнивать наши курорты с Чехией, то в Казахстане лечение стоит дешевле. К примеру, за рубежом турист тратит большие деньги за страховку, проезд, питание. Зачастую в той же Чехии отель оплачивается отдельно, услуги по лечению отдельно. Это невыгодно. К тому же, в них также лечится большая группа больных людей пожилого и среднего возраста, стремящихся получить покой, не переносящих нагрузок от длительных пеших прогулок, страдающих заболеваниями периферических сосудов. Кроме того, имеется целая группа больных, которым показаны преимущественно курорты в местных климатических условиях.

Нашему организму, привыкшему к местному климату, нужно как минимум 3-5 дней для акклиматизации на курортах средиземноморья и Европы. Получив там лечение водами, солями и глинами, мы снова возвращаемся в свои климатические широты, опять проходим акклиматизацию и эффект от заграничного лечения равен нулю.

Учитывая вышеизложенное, а также то, что, по данным ПЛОВЕЧ.ги, ежегодно из Республики Казахстан в Чехию по туристическим путевкам сроком не менее чем 14 дней выезжает 4 000 человек, в основном в период с февраля по октябрь,

– Это менталитет, который остался нам в наследство с советских времен. Когда открылся «железнодорожный завес», тогда у людей и появились деньги и возможность увидеть мир. Мы, найдя свое долгое время замкнутой внутри страны, захотели лицезреть: что же делается в других странах. Где есть спрос, там будет и предложение. Наши туристские компании ринулись вслед за спросом на международные направления.

Однако менталитет постепенно меняется, и у казахстанцев появилось желание отдыхать на отечественных курортах, и это – позитивная тенденция. Сейчас у нас

– Об этом сейчас много говорится, и именно поэтому проводятся совещания на правительственном уровне. Недавно в Талдыкоргане проходил областной семинар, на котором обговаривались вопросы по развитию туризма в Алматинской области. К тому же, развитие сектора в Казахстане ведется по программе туристского кластера. Основная задача – развитие национального колорита и создание новых объектов.

Как показывают итоги исследований туристского потенциала Алматинской области, Аксуский район имеет большие возможности для развития туризма в целом, включая медицинский, оздоровительный, исторический, экологический, сельский туризм. Его основу составляет санаторий «Капал Арасан»: уникальные природные условия и ландшафты, многочисленные природные, исторические памятники, культурное и этническое наследие народов, населявших данную территорию в различные исторические периоды.

За рубежом люди все меньше акцентируют внимание на рафинированных курортах. Наоборот – они предпочитают быть ближе к природе. Другая наметившаяся тенденция: развитие сельского туризма, виллы до того, что «приезжайте к нам и обработайте землю». В Великобритании сейчас развит исторический туризм – приехать в замок и пожить в другой эпохе.

Группа компаний, включая нашу и ТОО «Алтын Дала Агро Жетісу», основываясь на таком опыте, собирается в Аксуском районе Алматинской области развивать такой туристский кластер. Он будет включать в себя оздоровительный туризм на основе санатория, сельский туризм на основе современного сельскохозяйственного предприятия и охотничьего хозяйства «Баян Жүрек», познавательный туризм и исторический туризм. Это очень важно и с точки зрения подхода диверсификации источников дохода за счет связи «лечение-проживание-туризм».

Познавательный и исторический туризм связан с природными богатствами и с историей края (борьбы с джунгарскими войсками, освобождение земель). К примеру, здесь снимался исторический боевик «Жаужүрек Мын Бала», а съемочная группа проживала в санатории «Капал Арасан».

В перспективе на территории Алматинской области планируется создать конные, велосипедные прогулки, здесь есть и рыбалка, и охота. Вместе с этим мы

планируем строительство горнолыжной трассы. Сейчас идет работа по выделению земель под нее. Пока же в большей степени мы ориентируемся на казахстанцев, чуть позже, думаю, о нас узнают иностранцы.

– Эксперты отмечают срочную необходимость нашей страны в страновом PR. На ваш взгляд, какие символы, образы должны присутствовать в рекламном ролике о Казахстане?

– У нас в презентации есть специальный ролик, который показывает и горы, и степи, и рисунки на скалах. Я думаю, что нужно еще показать национальное лицо: традиции и обычаи, гостеприимство.

– С какими проблемами или барьерами на туристском рынке приходится сталкиваться представителям курорта «Капал Арасан»?

– Ни с какими барьерами мы не встретились. Понимая задачу развития туризма, акимат Алматинской области идет нам навстречу, старается помочь с выделением земель для горнолыжной трассы и общагет произвести ремонт дороги, ведущей к санаторию, и дорог в районе в целом. Думаю, что через 2 года эти проекты полностью воплотятся в жизнь.

– Как Вы оцениваете состояние медицинского туризма в Казахстане?

– В Казахстане много санаториев различного уровня. Что касается цен на санаторно-курортное лечение, то если рассчитывать на уровень 5-4 звезд, как за рубежом, то стоит и опираться на такие же деньги. По такой же цене можно получить лечение и в Казахстане. Также можно рассчитывать и на услуги по более низким ценам.

На каждый товар найдется свой покупатель. Поэтому потребность в эконом-классе существует. Цена такого класса в нашем санатории начинается от 8 тыс. тенге в сутки на одного человека, включая лечение, пятиразовое питание и проживание. Средний класс может рассчитывать на 12,5 тыс. тенге в сутки, а потребитель, предпочитающий люкс-номер, – на 13,5 тыс. тенге в сутки. Коттеджи обойдутся в 56 тыс. тенге за сутки на четырех человек.

– В Казахстане на туры не хватает сервиса...

– Сервис будет! Не все делается за один день. Нужно подумать о том, какие виды дополнительных бесплатных услуг можно предоставить.

Наш курорт мы хотим поднять до уровня 4 звезды. Знаний и желаний для этого у нас достаточно, персонал мы обучаем. Для наших кадров мы строим общежитие, надеюсь, что они здесь осядут, будут с удовольствием работать и обзаведутся семьями.

Сейчас для предпринимателей, реализующих инвестиционные проекты, государство предлагает реальную поддержку новых бизнес-инициатив по программе «Дорожная карта бизнеса -2020».

– Речь зашла о финансовой стороне. Сегодня «Капал Арасан» находится на самоокупаемости?

– Да. На сегодня у нас нет государственной поддержки. Однако, учитывая, что Нурсултан Назарбаев уделяет особое внимание необходимости обеспечения устойчивого и сбалансированного роста регионального предпринимательства в несерьезных секторах экономики, то есть тех секторов, к которым относится и туризм, мы надеемся получить государственную поддержку по субсидированию части наших расходов по выплате вознаграждения по кредиту по вышеуказанной программе. Есть большая разница, получить кредит под 14% или под 7% годовых. Экономленные деньги за выплату процентов по кредиту были бы направлены на повышение сервиса, культуры обслуживания, на предоставление дополнительных услуг. Сейчас мы находимся в затратной стадии и деньги направляем на инструменты безопасности наших отдыхающих, обновление оборудования, внешних сетей, закуп нового текстиля, капитальный ремонт зданий. В скором времени изменим ландшафтный дизайн и дизайн внутренних помещений на курорте.

– По данным исследования организации Harvard Medical International, ежегодно казахстанцы тратят около \$20 млн на лечение за рубежом. Значит ли это, что цены на медицинский туризм у нас высокие?

– Мы не можем начать конкурировать в один день. Эти цифры приведены для того, чтобы игроки туристского рынка в Казахстане озадачились. Мы и работаем для того, чтобы обеспечивать соответствующий уровень сервиса. Повторюсь, что у многих казахстанцев есть непреодолимое желание не только получить медицинские услуги, но и посмотреть мир. И здесь уже не в сервисе дело. Здесь мы должны научиться удовлетворять познавательный интерес нашего населения.

– В Узбекистане решили ввести сбор за проживание иностранцев в местных гостиницах. По решению властей сбор в размере \$2 будет взиматься с «субъектов туристской деятельности, оказывающих услуги по размещению туристов», за каждый день проживания иностранного гражданина в гостинице. Прокомментируйте, пожалуйста.

– Я считаю, что это станет препятствием для притока иностранных туристов. Возможно, эти туристы и не почувствуют пару долларов. Но местный предприниматель будет не заинтересован в привлечении иностранцев. Это одно из препятствий для туристов.

– Считаете ли вы, что такой опыт, введенный в некоторых азиатских странах, смогут внедрить и в Казахстане? Какие последствия это повлечет за собой?

– На мой взгляд, у нас не должны вестись подобный опыт. Развитие туризма – это привлечение туристов, а не их отталкивание от страны пребывания. А также это создание инвестиционных предпочтений и государственной поддержки инвесторам в сфере туризма. Наше государство идет именно по такому пути.



такая категория туристов – это потенциальные клиенты нашего санатория после его реконструкции и доведения до уровня 4 звезды.

Мы должны, как призывает нас президент РК Нурсултан Назарбаев, лечиться на своих курортах. Я считаю, что наш курорт перспективен в этом плане, и он получит новое развитие.

– В чем причина того, что большинство наших туркомпаний ориентируются в своей работе исключительно на международные направления?

восстанавливается туристская база, поднимаются новые санатории и восстанавливаются старые. Во многих домах отдыха доступно не только лечение по ценовой политике, но и по месту расположения, климату. Со своей стороны мы продолжаем работать с туркомпаниями и заключать новые договоры с турагентствами.

– Нашу страну пока нельзя назвать известным и раскрученным направлением в мире. Какие конкретные действия нужно применять для привлечения туристов?

Берите от жизни лучшее – с немецкой бытовой техникой Kuppersbusch

Немецкая корпорация Kuppersbusch входит в тесный круг лидеров по производству встраиваемой техники. Мы говорим о компании, которая с 1956 года считается лучшей в своей отрасли. Успех компании Kuppersbusch по достоинству отмечен дизайнерскими институтами и многочисленными наградами, Олимпийские игры в Сеуле и Москве проходили при активной поддержке Kuppersbusch!

Одним из основных принципов производства техники Kuppersbusch является забота об окружающей среде. Техника Kuppersbusch предназначена для людей, руководствующихся мыслями о будущем. Поэтому Kuppersbusch делает выбор в пользу экологически чистых, нетоксичных, натуральных, легко обновляемых и прочных материалов. Kuppersbusch – ответственный производитель и он постоянно работает над обновлением всех линеек своей продукции от крупной бытовой техники: посудомоечных и стиральных машин, духовых шкафов, микроволновых печей, холодильников, вытяжек до малогабаритной бытовой техники: пароварок, кофемашин и многих других вещей, делающих нашу жизнь комфортнее. Идеальный принцип Kuppersbusch – роскошь и... экономия: вся техника Kuppersbusch изготовлена из высококачественных экологически чистых материалов. Низкий уровень шума, высокая звуко-, теплоизоляция и энергоэффективные технологии (А и А+ класса) – визитная карточка Kuppersbusch. Купить Kuppersbusch – то

же самое, что приобрести швейцарские часы: эксклюзивный дизайн, штучные комплектующие, швейцарские заводы-изготовители. Kuppersbusch – бытовая техника, которая подчеркивает Ваш стиль. Свою заботу о клиентах компания подтверждает постоянными открытиями на наше благо, к примеру: система «эко-терм», запатентованная Kuppersbusch в 1987 году, применяется в каждой выпускаемой компанией печи или духовке. Благодаря этой уникальной разработке воздух, насыщенный парами и запахами пищи, становится абсолютно чистым. Каталитический конвертер «эко-терм» постоянно засасывает внутрь мелкие частицы пищи, масла и жира, после чего они распадаются, переходя в углекислый газ и воду, без образования остатка. Духовой шкаф Kuppersbusch во время работы делает приготовленные блюда более сочными благодаря повышенной влажности. При этом сохраняются все витамины, минеральные и питательные вещества. Продукция Kuppersbusch – это, прежде всего, надежность и долговечность. Срок эксплуатации любого прибора Kuppersbusch – порядка 30 лет, что значительно повышает экономичность самой техники. Экономичность проявляется и в том, что супермощная техника Kuppersbusch относится к классу энергопотребления А и А+.

За что ценят Kuppersbusch?

Качество. С именем бренда ассоциируют инновационные технологии, высо-

кую функциональность и образцовый дизайн. Бытовая техника Kuppersbusch по праву считается одной из лучших на всех континентах. В Америке, Азии и Европе клиенты Kuppersbusch (Купперсбюш) организуют быт своего дома при помощи продуктов бренда, с удовольствием пользуются встраиваемыми холодильниками, индукционными панелями, духовками и кофеварками. Каждая деталь на кухне Kuppersbusch – это маленькая частичка одного целого организма, все работает, как единое целое. Kuppersbusch всегда создает новое, три принципиально новые варочные панели: это стеклокерамические поверхности – «соты», которые можно комбинировать между собой; все вытяжки Kuppersbusch оснащены специально разработанными компанией вентиляционными технологиями и отличаются низким уровнем шума. Холодильник Kuppersbusch имеет хорошую термоизоляцию и, благодаря использованию мощных компрессоров, экономно расходует электроэнергию. Посудомоечная машина Kuppersbusch – это чистюля номер один в Вашем доме. Посудомоечная машина Kuppersbusch не только идеально чисто моет посуду и практически бесшумно работает, она еще умеет бережно относиться к окружающей среде и знает толк в экономном расходовании энергии, воды и моющих средств.

Kuppersbusch пропагандирует комплексный подход к оснащению кухни: вы можете выбрать встраиваемую тех-

нику или отдельно стоящую. Каждый вариант имеет свои плюсы: встраиваемая бытовая техника для кухни – это создание целостного интерьера, единый ансамбль, в котором техника не особенно заметна, она становится элементом кухни, а иногда вообще ничем не отличается от кухонной мебели. Отдельно стоящая техника имеет свои преимущества: из большого количества вариантов техники вы получите индивидуальный подбор и бюджетное комплектование кухни. Убедиться в этом вам помогут наши дизайнеры в фирменных салонах обеих столиц: г. Астана: галерея интерьера «Azimut-Астана», пр. Абая, 44, тел: +7 (7172) 21-62-36, 21-62-20 и г. Алматы: ул. Кабанбай батыра, 89, ул. пр. Абылай хана, тел.: 272 38 08, 8 (727) 272-86-75, 272-02-48, 237-45-13.

Наши специалисты создадут для вас проект, обеспечивающий максимальный комфорт для работы на кухне, который отразит индивидуальность вашего дома, создаст атмосферу, вдохновляющую вас на новые идеи и кулинарные свершения для своей семьи! Авторитет производителя Kuppersbusch заслужен гарантией неизменного качества, бесценным опытом, уникальными открытиями, образцовым дизайном, прекрасной функциональностью и высоким сервисным обслуживанием. Оцените все преимущества приобретения бытовой техники Kuppersbusch у официальных дилеров в Казахстане: www.kuppersbusch-shop.kz

Немецкая бытовая техника

Kuppersbusch

Лучший друг нашей семьи!

Фирменный магазин Kuppersbusch
г. Алматы, ул. Кабанбай батыра, 89
тел. +7 (727) 272 38 08
+7 701 771 28 82

Сервисная служба по монтажу, подключению и
гарантийному обслуживанию Kuppersbusch
тел. +7 (727) 317 64 11
+7 707 515 70 71

Галерея Интерьера «Azimut-Астана»
г. Астана пр. Абая, 44
тел. +7 (7172) 21 62 36, 21 62 20

Галерея Интерьера Azimut
г. Алматы, пр-т Абая, 31
тел.: +7 (727) 258 29 31, 258 29 32



■ Аукционы в Казахстане. Становление традиций

Дмитрий Топоров
Фото: Игорь Кочетков

Проведение аукционов коллекционной живописи и антиквариата – неотъемлемая часть мирового арт-рынка, и в большинстве западноевропейских стран они проходят с завидной регулярностью, причем не одну сотню лет. В не столь далеких Москве, Санкт-Петербурге и Киеве аукционы давно уже стали культурно-светскими мероприятиями, постоянными гостями которых являются не только коллекционеры, но и весьма популярные личности. Это не просто модно, но и прибыльно. Многие, даже весьма далекие от искусства люди, поняли, что пришло время инвестировать капиталы не только в чисто коммерческие проекты, но и в живопись, антиквариат. Несмотря на кризис, объемы продаж постоянно растут, например, крупнейший в России аукционный дом «Елос» проводит еженедельные торги, а также аукционы месяца, сезона и года. Гиперактивны в этой сфере китайцы: в прошлом году на аукционе «Чайна гвардиан» был поставлен ценовой рекорд на произведение современных китайских живописцев. Картина художника и каллиграфа прошлого века Ци Байши была продана за \$65,5 млн. В Казахстане подобные мероприятия носят несколько хаотичный характер, да и диапазон цен поскромнее.

«Опыт проведения аукционов в нашей стране совсем небольшой, потому что у нас практически нет традиции коллекционирования», – поясняет ситуацию антиквар Лина Бакарасова. – Первые аукционы оказались не особенно удачными, но показатели проведенных недавно аукционов «Онер» уже неплохие, и это дает надежду



на то, что в дальнейшем данная деятельность будет расширяться. И, конечно, многое будет зависеть от уровня нашей культуры». По ее словам, сейчас развивается и интерес к нашему региону за рубежом, и яркий пример – участие казахстанских художников в аукционе «Кристи», в первую очередь, именитых классиков, таких как Кастеев, Шарденов, Калмыков, Айтбаев и Черкацкий. Очень тепло встретили в Лондоне их работы и вообще были удивлены уровнем нашей живописи. «Это было своеобразное открытие для них. Хотя, что там говорить, многие в Москве не знают, кто такой Николай Гаврилович Хлудов. У нас рынок переоценен, и за работы этого мастера многие готовы отда-

вать хорошие деньги. Это один из первых художников так емко и красочно описавший быт и традиции казахского народа. Его жанровые сцены очень яркие, и поэтому здесь, на нашем внутреннем рынке, он весьма востребован. Хотя в той же Москве не понимают, почему казахстанцы отдадут за него такие большие деньги, – продолжает Лина, – также в этом году весной в Нью-Йорке прошел аукцион с участием предметов из нашей страны. Там были в основном украшения, так что тенденция, я думаю, в целом, положительная. Если даже за границей имеется интерес к нашему искусству, то на родине это будет востребовано вдвойне, и аукционы здесь сыграют не последнюю роль».

Аукционный дом «Онер» на казахстанском рынке уже второй год, на днях прошел его третий торги, на которых были представлены коллекционная живопись, графика и ювелирные изделия. Работы самые разноплановые: от немногочисленной русской классики и соцреализма до западноевропейской школы. Обильно представлены казахские и узбекские мастера. Стартовые цены от \$400 (за подвеску с эмалью конца XIX века) до \$30000 (за холст узбекского художника Карахана). Из ста шестидесяти лотов продано тридцать пять. «Когда мы делали первый аукцион, задача была несколько другая: нужно было поднять вкусовые предпочтения публики, на что она реагирует, – рассказывает дирек-

тор аукционного дома Максим Ткаченко. – В основном мы не работаем с современными авторами. Критерии, по которым отбираем работы, это художественная ценность произведения, оригинальность и подлинность. Эстимейт (ориентировочная стоимость лота) мы согласовываем со сдатчиком, но последнее слово за нами. Если он завышен, мы просто не берем эту вещь. У нас идет постоянная борьба с теми, кто приносит работы: они помнят докризисные цены и пытаются их максимально повысить. Моя же задача, наоборот, сделать их максимально привлекательными. И на третьем аукционе было очень мало переоцененных вещей. Поэтому динамика положительная, но и ажиотажа нет. Если говорить о перспективах аукционного дела и арт-рынка в целом, то это зависит от людей. Когда публика, стоящая в шубах и бриллиантах в очереди на открытие престижного магазина, поймет, что брендовыми сумочками и модными аксессуарами уже никого не удивишь, тогда они придут за искусством, начнут вкладывать в него деньги. Я жду этого времени, но придется еще, видимо, подождать».

Между тем на легендарном «Сотбис» с нетерпением ждут покупателей из России, Украины и Казахстана. Именно на них делают ставку устроители «русских торгов». Повод в этот раз весьма значительный: на аукционе будут представлены шедевры русского искусства из частных коллекций. Большинство работ неизвестны даже специалистам. Но их происхождение безупречно, а подлинность не подвергается сомнению. Основное внимание будет приковано к «Портрету Прасковьи Мамонтовой» кисти Валентина Серова. Первоначальная оценка полотна – 300-500 тыс. фунтов.

■ Литва – самая «наша» за границей

Дмитрий Топоров, фото автора

В те времена, когда мы были единым государством, очень многие пугали страны и города прибалтийского региона. Таллин, Рига и Вильнюс в головах советских сограждан составляли определенную целостность. Это был уже почти запад, куда за эфемерным «глотком свободы» отправлялись тысячи соотечественников. С тех пор выросло целое поколение, для которого Литва это такая же Европа, как, например, Швеция или Германия. Такая же, да не очень... Ну где еще в Евросоюзе можно объехать почти всю страну, не переставая общаться с местным населением исключительным на языке Пушкина? Даже в соседних Латвии и Эстонии это уже проблематично. А сфотографировать на фоне прижизненного памятника Сталину? Точно больше нигде в Евросоюзе, хотя, конечно, это развлечение, мягко говоря, на любителя. Каждый найдет свою причину посетить этот гостеприимный край. Особо вескими они могут оказаться у молодежи, желающей получить хорошее образование.

«Литва уже почти 10 лет, будучи полноправным членом Евросоюза, является своеобразным окном в Европу для студентов из постсоветского пространства. Это чувство из общего исторического прошлого позволяет нам понимать друг друга с полуслова, – говорит министр образования и науки Литвы Гинтарис Степонавичус. – Мы очень динамично развиваемся, и многие наши вузы имеют очень сильные позиции, привлекая студентов и из стран Европейского союза. И поток год от года растет. Мы видим, что техническое перевооружение наших вузов, нашего преподавательского состава, а у нас преподают на трех языках, на литовском, английском и русском, позволяет показывать наши сильные стороны, высокий потенциал. Еще нам очень помогают хорошие инвестиции в инфраструктуру и лабораторию».

Если советовать, куда поступать абитуриентам из Казахстана, то первая мысль, которая приходит в голову, это медицина. Очень много литовских докторов и профессоров трудятся в общих проектах с казахстанскими коллегами. Медицинский, по словам Гинтариса Степонавичуса, один из самых сильных вузов, он уже открывает свое представительство в Казахстане. Это многолетние связи, они позволяют приглашать очень многих на переквалификацию и на обучение.

«Во-вторых, это, конечно, инженерно-технологические науки, еще одна сфера, где мы видим хороший плацдарм для обучения молодежи из Казахстана. Потому что у нас сильные специальности в тех сферах, в которых заинтересованы многие казахстанские структуры. Также хотелось бы отметить, что по соотношению цены и качества мы выглядим очень привлекательно по сравнению с дорогостоящими странами Европы и Америки, где может себе позволить обучение очень маленькая часть молодежи», – говорит он.

Пожалуй, один из наиболее интересных (причем во всех отношениях) университетов страны – Вильнюсский. Если уж не учиться, то хотя бы побродить здесь нужно обязательно, поскольку это самый крупный, сложный и логически продуманный ансамбль старого города. Он состоит из тринадцати зданий, включая костел святых Иоаннов и колокольню. С последней открывается чудесный вид на город. А костел славится самым большим в Литве органом, изготовленным кенигсбергским мастером Адамом Каспарини. Инструмент надолго не замолкает, привлекая своим удивительным звучанием многочисленных туристов. В костеле установлено несколько мемориальных плит, бюстов и памятников, среди них бронзовый бюст Адама Мицкевича, которого считают своей национальной гордостью литовцы и поляки. По преданию, он установлен в том самом месте, где любил стоять поэт.

Еще один костел, оставляющий неизгладимое впечатление о литовской столице, – это храм Святой Анны. Он считается одним из интереснейших готических сооружений Восточной Европы. Стиль, в котором он выполнен, называют «пламенеющей готикой» из-за красного кирпича, используемого при постройке здания. Ни в тяжелые дни



Вильнюс. Памятник доктору Айболиту

войны, ни в советские времена костел не переставал функционировать.

В Вильнюсе много памятников и скульптур, некоторые (например, первый в мире бюст рок-музыканта Фрэнка Заппы, не имевшего к Литве никакого отношения)



Советское меню в парке Грутас

Вильнюс. Вид с университетской колокольни

вызывают легкое недоумение, другие – безмерное уважение к увековеченным персонам и тем, кто чтит их память. Святым Самуэлем многие называют японского дипломата Сугихару. Будучи консулом в Литве во время второй мировой войны, он спас от верной гибели более шести тысяч человек. Пренебрегая инструкциями, он выдавал визы еврейским беженцам. Последние недели своей службы здесь он занимался только этим, работая по восемнадцать-двадцать часов в сутки. В честь великого праведника посажена сакуровая аллея и установлен небольшой барельеф.

Удивительно, но у доктора Айболита был реальный прототип, и жил он в городе Вильнюс. В память об эскулапе поставлен трогательный памятник: врач в шляпе и с тростью и девочка с животным на руках. Он, конечно, не воевал с Бармалеем, но зверье лечил и был близко знаком с Чуковский, который неоднократно навещал его в Вильнюсе. Однажды в апреле 1912 года Чуковский увидел, как к доктору Шабалу пришли дети с кошкой, у которой язык был проткнут рыболовным крючком. Врач вооружился щипцами и ловким движением руки вытащил крючок. Корнею Ивановичу тут же пришла на ум рифма: «Приходи к нему лечиться и корова, и волчица». И только через тринадцать лет у строчки появилась продолжение, ставшее «Доктором Айболитом», а бронзовый врач наконец поселился в старом центре города.

Недвижимость в Литве – неплохое капиталовложение в спокойную и стабильную европейскую страну со всеми вытекающими отсюда прелестями. В последнее



Вильнюс. Костел Святой Анны

время цены здесь неплохо упали, и самый раз этим воспользоваться. Наиболее дорогой город страны – конечно, Вильнюс. Это политический, экономический и культурный центр Литвы. Самая престижная и дорогая недвижимость – в исторической части города, поскольку при желании ее потом легко сдать в аренду или продать.



Раритеты парка Грутас

Перспективны также Каунас, второй по величине город страны, и приморская Клайпеда. Основной плюс, которым обладает приобретение недвижимости здесь – весьма приемлемые по европейским меркам цены. Большинство недорогих и интересных предложений – на вторичном рынке. К примеру, двухкомнатную квартиру в центре Вильнюса вполне реально купить за сто пятьдесят тысяч евро, в Клайпед – за восемьдесят.

Многие считают литовцев излишне консервативными. Если сравнивать с казахстанцами, то возможно, а если с соседями по региону, например эстонцами, то, конечно, нет. Иначе как бы мог появиться уникальнейший «парк советского периода Грутас». Изначально у него было множество противников, причем не только в Литве, но и в соседних странах Балтии. Идея собрать в одном месте все памятники советских времен показалась как минимум кощунственной. Разломать, да и дело с концом! Многочисленные акции протеста и угрозы не смогли помешать этому, на первый взгляд, авантюренному проекту. В итоге власти Литвы официально передали памятники местному бизнесмену Вилломасу Малинаукасу с обязательным самовывозом, тот инвестировал в проект два миллиона евро, и дело пошло. Сегодня сюда же востро приезжают министры из соседних государств, а также многочисленные официальные делегации. Поток туристов из других стран Евросоюза и России слегка ослабевает к зиме и возобновляется с приходом теплых дней.

«Экспозиция у нас уже немаленькая. Сто одиннадцать скульптур под открытым небом, а всего в парке собрано более полутора миллионов разных экспонатов, – рассказывает Вилломас Малинаукас, директор парка и непосредственный автор идеи, – У нас представлены предметы почти из каждого литовского города. Когда в конце 90-х мы все это возили сюда, все осложнялось тем, что это происходило зимой, и это надо было сделать в кратчайшие сроки. Нам было очень трудно. Например, скульптура партизанам-подпольщикам имеет общий вес сто одиннадцать тонн, и доставить ее сюда было очень непросто. Двадцать восемь покрышек лопнуло, пока ее из Вильнюса привезли. Мы старались, в первую очередь, отобразить именно сталинский период, потому что эту эпоху не сравнить с последующими временами. Это было непростое время. Тем не менее мы проводим здесь многочисленные мероприятия. Основной праздник – 1 мая. Это одновременно и своеобразное открытие сезона, и память о прошлых временах. Здесь собирается очень много людей, и бывает довольно весело. У нас для этого все есть: и сцена, и репродукторы, как много лет назад, целыми организациями приезжают, некоторые – даже с чувством ностальгии. Но основная концепция этого парка – все-таки напомнить людям, к чему может привести любая диктатура, пришедшая к власти».

Когда парк стал приносить доход, «пронюлись» авторы когда-то ненужных монументов и потребовали свою долю от прибыли, но хозяин «Грутаса» делиться не собирается, считая, что авторы уже давно получили свои гонорары от правительства Советского Союза.



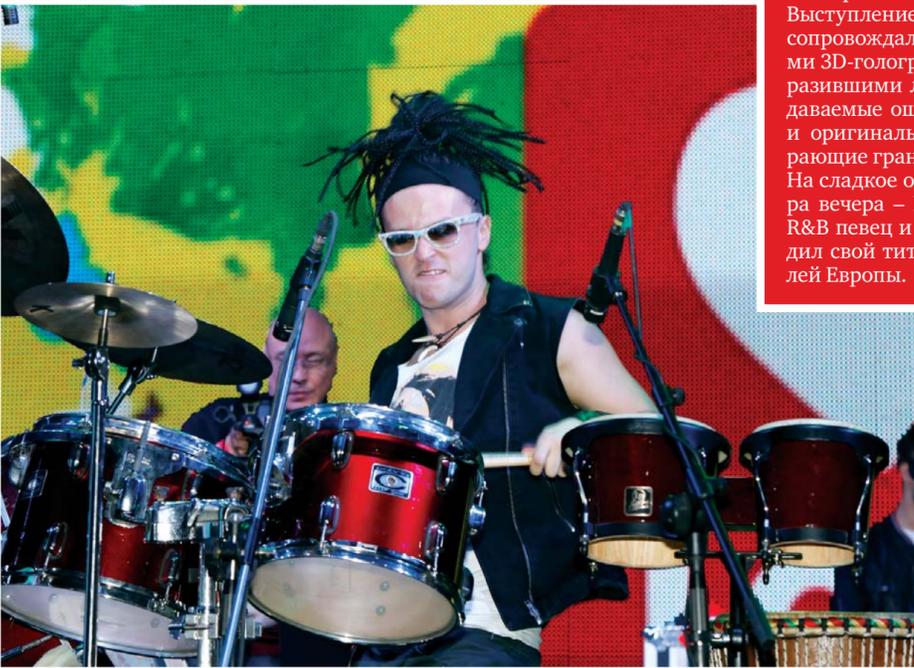
«Big Love Show». День рождения «Love Radio Казахстан»



Алина Кирилловская

Этого события алматинцы ждали целый год! И как выяснилось, не напрасно... 27 октября в спортивно-развлекательном комплексе «Метро» было жарко как никогда. Живой концерт звезд зарубежной эстрады и выступления DJ's мирового уровня – оставили самые яркие и позитивные впечатления у фанатов «Love Radio» и не только

Mishelle из Молдовы и целая плеяда ярких исполнителей из Румынии: Deepside Deeja's, Radio Killer, Deep central, Nagual показали, на что способно новое поколение резидентов европейских клубов. В компиляции с танцевальным и световым шоу все это выглядело поистине фантастически. Выступление проекта «Well Done Happy DVJs» сопровождалось уникальными проекционными 3D-голографическими спецэффектами, поразившими лучшие площадки мира. Непередаваемые ощущения, мощный заряд энергии и оригинальные технические решения, стирающие грань между публикой и артистами. На сладкое организаторы припасли хедлайнера вечера – Mohombi! Шведско-конголезский R&B певец и танцор в очередной раз подтвердил свой титул одного из лучших исполнителей Европы.



КАПИТАЛ
ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМ

Свидетельство о постановке на учет № 12031-Г,
Министерства связи и информации Республики Казахстан от 03.10.2011 г. Собственник и издатель газеты: ТОО «Издательский дом Капитал»
Газета является членом организации «Project Syndicate».

Виктория Говоркова, главный редактор, govorkova@kazmg.kz
Ольга Веселова, заместитель главного редактора, veselova@kazmg.kz
Рубинор Танельбаева, руководитель on-line проекта
Евгения Рассохина, проект-менеджер, zhenya@kazmg.kz
Айжан Касымалиева, проект-менеджер, aizhan@kazmg.kz

Отдел дистрибуции – 333-45-45
Алишер Абуллин, редактор (спорт), Журналисты:
Венера Гайфутдинова, Олег Ни, Аскар Кулжанов, Ирина Лукичева, Вероника Сабитова,
Аманжол Сагындыков
Корректор: Владимир Плошай
Верстка: Рустем Еспаев
Web-мастер: Андрей Назаренко

Мнение авторов публикаций не обязательно отражает мнение редакции.
Коммерческий департамент – 266-39-39, 333-45-45
Адрес редакции: Казахстан, 050057, г. Алматы, ул. Мынбаева, 53/116 (уг. Клочкова), офис 401.
Тел.: +7 (727) 266-73-34, 266-25-12
Подписной индекс 65009 в каталогах АО «Казпочта», ТОО «Евразия пресс», ТОО «Эврика-пресс», ТОО «Казапресс»

Ответственность за содержание рекламы и объявлений несут рекламодатели. Рукописи не возвращаются и не рецензируются. При перепечатке ссылка на «Капитал.kz» обязательна.
Официальный сайт: www.kapital.kz
Подписано в печать 31.10.2012 г. Заказ № 2286. Общий тираж 40000 экз. Газета отпечатана в типографии: ТОО «РПИК «Дэуір», г. Алматы, ул. Калдаякова, 17, тел.: 273-12-04, 273-12-54