ПРОГНОЗ Стр.11

Владельцы барахолок не готовы страховать свой бизнес

ИНТРИГА Стр.4

Какое будущее у «зеленой» энергетики в Казахстане

МНЕНИЕ Стр.3

Алмат Басенов, главный дизайнер Нацбанка РК

КАПИТАЛ

№35 (551)

ИЗДАЕТСЯ С 2005 ГОДА

// ЧЕТВЕРГ, 17 НОЯБРЯ, 2016

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

Нацбанк «переезжает» в смартфоны казахстанцев
страница 6

Вернуть доверие к тенге. Миссия выполнима?
страница 7

Что сильнее: медиабизнес, кризис или закон?
страница 2

Универсиада -2017 обрела двух новых партнеров
страница 2

Астана: коммерческий проект или город будущего?
страница 15

Мы в сети
kapital.kz

Новая стратегия Куандыка Бишимбаева

На каких задачах сфокусируется Миннацэкономики до 2025 года

Валерий Сурганов

Вчера Миннацэкономики презентовало новую Стратегию экономического развития страны до 2025 года. Она состоит из пяти стратегических приоритетов, содержит 20 стратегических инициатив, под них сформирован 21 национальный индикатор. Но самое главное, в ней формируется семь национальных достижений.

Как заявил министр национальной экономики Куандык Бишимбаев, в экономической сфере до 2025 года ведомство видит повышение благосостояния граждан, и задача правительства – довести ВВП на душу населения по паритету покупательской способности до $35 тыс.

Еще один очень важный приоритет – это здоровая нация. Задачу кабмина в этом ключе Бишимбаев видит через призму доведения продолжительности жизни в Казахстане до 75 лет с сегодняшних 72 лет. Кстати, как один из итогов 25-летия страны, Бишимбаев отметил почти в пять раз упавшую материнскую и детскую смертность. По его словам, это произошло благодаря большим инвестициям в здравоохранение. «Все города будут охвачены централизованным водоснабжением – 100%. В селах мы ставим задачу довести до 80% обеспеченность водоснабжением. У нас очень большое количество малочисленных сел, куда сложно провести водопровод, поэтому пока мы останавливаемся на 80%. Наконец, доступное и востребованное образование: наши маленькие граждане получат возможность от 3 до 6 лет учиться в дошкольных учреждениях. Охват должен составить 100%. От 1 до 6 лет – охват планируется до 80%. К тому же около миллиона человек получат бесплатно первую рабочую специальность – это проект президента по бесплатному профессионально-техническому образованию.

Доступное жилье – наша задача по программе «Нурлы жер» – возвести до 100 млн кв. метров жилья за девять лет. По сути, мы должны выйти на 10 млн квадратов жилья ежегодно, и более миллиона семей благодаря этой программе должны улучшить свое жилищное положение. Обеспеченность жильем возрастет с 21 квадратного метра до 25 квадратов на человека», – рассказал Куандык Бишимбаев.

Кроме того, Миннацэкономики планирует расширить программу микрокредитования и подготовки предпринимателей, что даст возможность людям начать свое собственное дело. Фокус должен смениться с найма на получение стабильного дохода за счет своих собственных навыков. Соответствующая программа уже готовится. Она предполагает возникновение до 500 тыс. новых предпринимателей.

Реинвестиции «Нурлы жола» в «Нурлы жер»

В целом, поддержав стратегию Миннацэкономики и правительства, один из экспертов, известный экономист Галым Хусаинов задался вопросом: будут ли интегрированы в Стратегию-2025 другие ранее принятые экономические программы правительства.

«В стратегии очень много написано о капитальных расходах для реализации плана до 2025 года – 100 млн квадратных метров жилья, строительство школ, детских садов, инфраструктуры. На самом деле это очень большой объем денег, который потребуется для данных мероприятий. Просчитывало ли Миннацэкономики источники их фондирования, потому что у нас зачастую бывает так, что напишут, а потом денег не оказывается. И программу просто забывают – живой пример – это наши СЭЗ. То есть у нас о СЭЗ говорят много, но де-факто нет ни одной нормально работающей СЭЗ. Причем лучше построить одну нормальную СЭЗ, чем 10 недостроенных. В этом плане нужна стратегия, которая была бы адаптирована к нашим возможностям по финансированию», – сказал Галым Хусаинов.

Также экономист задал вопрос: «Мы говорим, что снижаем ненефтяной дефицит бюджета до 7-8%, при этом мы пишем амбициозные цели по строительству инфраструктуры, по социальному строительству, но это на самом деле требует увеличения госраходов. И, соответственно, как мы будем закрывать данный дефицит?» «Что касается инфляции, мы ставим индикатор – 3-4%, однако все мы знаем, что зажатие инфляции всегда ведет к высоким процентным ставкам в краткосрочном периоде, а в долгосрочном периоде это всегда сокращение предложения и сокращение спроса – только так можно подавить инфляцию. Но экономического роста без инфляции и спроса достичь сложно», – констатировал он.

Тем не менее Куандык Бишимбаев развеял опасения эксперта, пояснив, что, во-первых, все программы будут интегрированы со стратегией. А, во-вторых, вовлечь в ее реализацию необходимо внебюджетные ресурсы, в частности финансовый сектор.

[Продолжение на стр. 7]

Цифра номера

24 миллиона тонн

зерновых культур собрали аграрии в этом году

Подробнее [Стр. 8]

Спикер номера

Антон Атрашкин,

директор деловой программы Российской Федерации на ЭКСПО-2017

Подробнее [Стр. 14]

Цитата номера

«Очень важно, чтобы регулятор был независим от субъекта рынка, обладающего большими связями»,

– Ораз Жандосов

Подробнее [Стр. 6]

Акцент

Как в Казахстане строятся дороги.

Цементное покрытие автодорог – замена асфальту?

Подробнее [Стр. 10]

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

АСТАНА И БЕЛГРАД ЗАПУСТЯТ АВИАСООБЩЕНИЕ

Казахстан и Сербия планируют подписать меморандум об открытии нового прямого авиарейса Астана – Белград, об этом сообщил министр по инвестициям и развитию Казахстана Женис Касымбек. Ранее стало известно о том, что в 2017 году планируется открытие восьми новых международных авианаправлений, которые соединят Астану со столицами Евросоюза. На данный момент столица Казахстана имеет авиасообщение с 16 странами по 25 международным маршрутам. В том числе пять направлений – это международные финансовые центры, такие как Франкфурт, Лондон, Дубай, Гонконг, Сеул. Ежемесячно из Астаны выполняется 415 рейсов. **(Соб. инф.)**

КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

АСХАТ ОРАЗХАН
+ назначен руководителем Департамента юстиции Жамбыльской области

БАХТИЯР УНЕРБАЕВ
+ назначен акимом Текели

БЕЙБИТБЕК ЖАЙЛЫБАЕВ
+ назначен руководителем управления земельных отношений Жамбыльской области

БЕРИК ШОЛПАНКУЛОВ
+ назначен председателем Комитета по финансовому мониторингу Министерства финансов РК

ГАЛЫМЖАН КОЖАКАНОВ
+ назначен генеральным директором ТОО «Ратиофарм Казахстан»

ГУЛЬНАРА МЕРГЕНОВА
+ избрана судьей Верховного суда РК

ДАУЛЕТ ЕРГОЖИН
+ избран президентом Ассоциации лыжных видов спорта Казахстана

ДМИТРИЙ ГОЛОБУРДА
+ назначен вице-министром оборонной и аэрокосмической промышленности РК

ЕРЛАН АБДАКАСОВ
+ назначен заведующим Ситуационным центром Совета Безопасности РК

ЖАКСЫЛЫК ОМАР
+ назначен заместителем акима Алматинской области

КАЙДАР КАРАКУЛОВ
+ назначен командующим войсками регионального командования «Астана»

МАРАТ ШИБУТОВ
+ избран председателем Попечительского совета Общественного фонда «Транспаренси Казахстан»

МАХАМБЕТ ДОСМУХАМБЕТОВ
+ назначен первым вице-министром энергетики РК

ТАЛГАТ КАЙНАРБЕКОВ
+ назначен акимом Капшагая

ТИМУР КУЛИБАЕВ
+ избран президентом Федерации водных видов спорта РК

Универсиада-2017 обрела двух новых партнеров

Один поставит кондитерские изделия, другой обеспечит информационную безопасность

Дмитрий Совин

Дирекция 28-й Всемирной зимней Универсиады – 2017 подписала соглашения о сотрудничестве с кондитерской фабрикой «Рахат» и компанией «Доктор Веб – Центральная Азия». Церемония подписания состоялась в среду, 16 ноября

Шоколад и печенье с логотипом

«Рахат» представит в качестве спонсорской помощи более 8,5 тонн кондитерских изделий – конфет, шоколада, вафель, печенья. Из них более 2 тонн предназначены для питания участников Игр, для клиентских групп в атлетической деревне. Остальной объем будет использован для питания на спортивных объектах Универсиады, в ходе официальных мероприятий, конференций и др.

Став официальным партнером Универсиады, «Рахат» получил право использовать логотип Игр на упаковке своей продукции, в частности, на упаковке шоколада «Казахстанский» и печенья «На здоровье!».

«Мы считаем, что именно эти продукты мы можем предложить как качественное и сбалансированное питание не только участникам состязаний, но и гостям Универсиады. В качестве питания для спортсменов мы определили печенье «На здоровье!». Этот продукт не содержит сахара, для его производства мы не используем консерванты», – отметила Зауреш Толеубаева, директор по экономике и финансам АО «Рахат».

Алексей Захарченко, директор по маркетингу АО «Рахат», уточнил, что печенье «На здоровье!» с логотипом Универсиады-2017 уже в продаже, а шоколад «Казахстанский», отмеченный логотипом, поступит на торговые полки в ближайшее время. Поддерживать линейку с логотипом на упаковке фабрика будет на протяжении всей Универсиады и в течение некоторого времени после – чтобы, как отметил спикер, максимально продлить хорошие впечатления от Игр.

«Рахат» – самая известная кондитерская компания Казахстана, это узнаваемый бренд, наша гордость. У гостей Универсиады благодаря «Рахату» появится возможность не только увидеть Игры, но и попробовать их на вкус. Мы уверены, что одним из сувениров, который привезут домой спортсмены, туристы, делегаты, станет легендарный шоколад и конфеты», – сказала во время церемонии заместитель директора Дирекции по подготовке и проведению 28-й Всемирной зимней Универсиады 2017 года в городе Алматы Камила Лукпанова.

«Тот факт, что Алматы стал столицей 28-й Универсиады, – это подтверждение авторитета и престижа нашей страны в мировом сообществе. Когда мы получили предложение о спонсорстве, с большим удовольствием и желанием его приняли», – поделилась Зауреш Толеубаева.

Против кибератак и сбоев

«Информационная безопасность, защита данных – это важнейшая часть общей системы безопасности Универсиады. Мы надеемся, что благодаря сотрудничеству с компанией «Доктор Веб» вся IT-инфраструктур Игр будет надежно защищена», – отметила Камила Лукпанова, представляя второго партнера.

Она пояснила, что «Доктор Веб» обеспечит безопасность работы персональных компьютеров, мобильных устройств и серверов, задействованных в проведении 28-й Универсиады. Для этих целей компания предоставит новейшие продукты для защиты информации и последние разработки для комплексной защиты рабочих станций, серверов и мобильных устройств от вирусных атак.

«Для нас большая честь стать партнером 28-й Всемирной зимней Универсиады – 2017 года в городе Алматы. В современном мире ни одно событие подобного масштаба не обходится без использования информационных технологий. К сожалению, информационные технологии подвержены киберугрозам. Всегда возможны кибератаки, либо какие-то сбои, не связанные с преступниками», – сказал Виталий Бугаев, заместитель генерального директора ТОО «Доктор Веб – Центральная Азия».

Он выразил надежду, что и в этот раз компания «отработает успешно». Спикер имел в виду предыдущий опыт работы компании на спортивных соревнованиях в Казахстане. Компания обеспечивала информационную безопасность персональных компьютеров и мобильных устройств на 7-х зимних Азиатских играх в 2011 году.

О стандартах и рекордах

В целом, говоря о питании участников Универсиады, представитель Дирекции Камила Лукпанова сообщила, что программой питания занимается конкретный департамент Дирекции. Линейка будет выстроена согласно минимальным требованиям и рекомендациям Международной федерации студенческого спорта (FISU). Будут представлены разные кухни – азиатская, европейская, средиземноморская, халал и пр. Обязательное условие – наличие кухни для вегетарианцев. Все пожелания по категориям питания в меню будут соблюдаться – не только по горячему питанию, салатам, но и по кондитерским изделиям, десертам, напиткам.

Отметим, что в число партнеров Универсиады-2017 ранее вошли компании «Технодом», Coca-Cola, МЕГА, Международный аэропорт Алматы, «Эйр Астана» и пр.

Напомним, 28-я Всемирная зимняя Универсиада пройдет в Алматы с 29 января по 8 февраля 2017 года. К настоящему времени заявки на участие подали 57 стран, последним в этом списке стал Иран. Окончательное количество стран определится 1 января 2017 года, как ранее сообщил аким Алматы Бауыржан Байбек. Глава города также отметил, что количество участников, зарегистрировавшихся на Игры 2017 года, уже превысило максимальное количество за историю Игр. В 25-х Играх в турецком Эрзуруме соревновались команды из 52 стран.

Что сильнее: медиабизнес, кризис или закон?

Алина Смирнова

Поправки в Закон о СМИ еще далеки от принятия, но уже вызвали бурные дискуссии в медиабизнесе. Главные опасения журналистов касались пунктов о разглашении персональной информации о чиновниках, о согласовании цитат спикеров даже при их публичных выступлениях и др. Если бы законопроект был бы принят в текущем статусе, то положение СМИ осложнилось. Но с другой стороны, документ восполняет реальную необходимость в некоторых нормах и сделает СМИ качественнее и эффективнее. Обсуждение закона стало темой главного заседания Медиакурултая-2016.

У документа набралось уже 200 поправок. Почему так много? Возможно, первая версия была слабой, а может, авторы стремятся к совершенству. Судя по действиям министерства, второй вариант ближе всего к истине. Законопроект отправили в редакции многих казахстанских СМИ, обсудили с группой из 60 политиков, представителей НПО и медиа и получили обратную связь от журналистов.

«Закон обсуждается беспрецедентно открыто», – заявила юрист «Интерньюс» Ольга Диденко. Эксперт выступила с презентацией плюсов и минусов законопроекта. Из хороших новостей: возвращение рекламы пива, пивных напитков и вина, изменение мер административной ответственности СМИ и новые правила работы пресс-служб и пресс-секретарей. Опасения юриста включали новый регламент запроса и получения журналистами информации, который в перспективе может привести к полному переходу к письменной форме общения с журналистами. Тревожным пунктом также является исключение ответственности за непредоставление информации в ответ на запрос СМИ. Но закону не хватает некоторых норм. Например, открытой информации о собственниках СМИ, обязательной маркировки рекламного контента. Еще один

важный пункт – установление повышенного уровня терпимости по отношению к критике публичных персон, а также невмешательство собственников в редакционную политику.

Политолог и директор Группы оценки рисков Досым Сатпаев нашел в законе «троянского коня»: норма об ответственности за разжигание розни дублирует статью из Уголовного кодекса. Однако ни в законопроекте, ни в кодексе нет определений, какие именно действия можно назвать разжиганием розни. «Аморфность дефиниций в законе дает возможность манипулировать законопроектами и государственными решениями», – заявил политолог.

Еще одну сложность нашел Шавкат Сабиров, президент Интернет-ассоциации Казахстана. По его мнению, чиновникам нет смысла вмешиваться в деятельность блогеров. «В интернете почти каждый день появляется новый вид деятельности, и невозможно менять закон под каждый из них. Упаси боже регулировать блогеров! Закон должен регулировать профессиональную деятельность», – уверен Шавкат Сабиров.

Министр информации и коммуникаций РК Даурен Абаев согласился рассмотреть озвученные поправки и обозначил свою позицию. «Не вижу ни одного вопроса, на который не можем ответить. Было мнение, что мы работаем несистемно, но законопроект – это и есть система. Вся система будет улучшена. Проделана огромная работа, прежде чем мы вынесли законопроект на обсуждение. Некоторые предложения уже приняты и доработаны. Это не «закручивание гаек», это для конечного потребителя, для граждан страны», – заверил Даурен Абаев.

Если закон не оправдает оптимистичных ожиданий, то медиа окажутся в трудном положении. Помимо возможных ограничений в законе, СМИ зависят от кризиса на рынке рекламы. Слабое развитие индустрии подтверждает статистика из выступления Багдата Коджахметова, генерального директора «31 канала». В конце 2015 года зафиксировано падение рекламного рынка на 46%, снижение продолжилось и в 2016 году. Ближайшим к нам рынком является российский, поэтому при анализе невольно напрашиваются сравнения: в России 600 крупных рекламодателей и более 4 тысяч брендов, в Казахстане же это всего 350 рекламодателей и 600 брендов. Такая узость рынка, безусловно, существенно усложняет заработок на рекламе. Однако коммерческие телеканалы надеются на разрешение рекламы слабоалкогольных напитков на телевидении – это должно обеспечить прирост дохода на уровне около 11%.

Рекламный рынок Казахстана настолько скромный, что его объем меньше объема рынка госзаказа – это 37 и 40 млрд тенге соответственно. При этом госзаказ складывается из госинформзаданий, которые государственные СМИ получают напрямую, и госинформзаказа, который реализуется посредством тендеров. Доля последнего составляет всего 10%, тогда как 90% – это прямое распределение бюджетных средств по государственным СМИ. Одной из серьезных проблем является отсутствие прозрачности при определении размеров сумм, которые тратятся государством на освещение тех или иных тем. Директор Правового медиацентра Диана Окремова привела любопытный факт: иногда на саму деятельность тратится денег меньше, чем на ее освещение. Так, например, вышло с развитием государственного языка.

Татьяна Старцева (TNS Central Asia) выступила с информацией о текущем состоянии медиарынка. Объем рекламного рынка составляет около 37 млрд тенге, и эксперты ожидают дальнейшее снижение примерно на 10%, причем основное снижение придется на печатные издания. В среднем люди тратят на телевидение 57% своего времени, аудитория традиционной прессы же составляет всего 2%.

Статус «proof»

Ко Дню тенге главный дизайнер Нацбанка рассказал о возможностях Монетного двора в Казахстане

Виктория Кучма

Выпуск коллекционных монет даже сегодня остается привилегией для государств. Это большой имиджевый проект, который говорит о статусе национальной валюты и показывает возможности Монетного двора, позволяя нацбанкам заключать межгосударственные контракты на чеканку циркуляционных монет. К 23-й годовщине тенге главный дизайнер Нацбанка РК Алмат Басенов рассказывает об особенностях монет made in Kazakhstan, их международном признании и инвестиционной привлекательности.

– Каковы возможности нашего Монетного двора?

– Сегодня мы полностью обеспечиваем Казахстан разменными монетами, не уступающими по своим характеристикам европейским или американским. С 1999 года выпускаем коллекционные монеты из золота и серебра высшего качества proof наравне с ведущими монетными дворами. Освоили производство уникальных серебряных монет диаметром 100 мм и весом в килограмм. Также казахстанский Монетный двор изготавливает госнаграды, памятные медали, нагрудные знаки (налажено даже производство столового серебра, фурнитуры, представительских сувениров, – ред.). За все эти годы мы выпустили около 400 разновидностей монет, в том числе из серебра, золота, с драгоценными металлами. В год получается около 15 монет.

– Что отличает казахстанские монеты?

– Конкуренция в мире по созданию коллекционных монет достаточно серьезная. Но Казахстан можно назвать одним из законодателей в технологиях чеканки. Например, технология с применением танталовых вставок – это наше запатентованное ноу-хау. Только мы имеем право ее применять. Тантал – металл, который активно используется в аэрокосмической промышленности. И, тематически внедрив тантал в серию «Космос», мы поразили мир – очень много наград затем получили именно за эту серию. Или, к примеру, «деньга» с дыркой посередине – на тот момент, в 2004 году, никто так не делал, причем цветная оксидировка там – это очень сложная технология, еще одно наше ноу-хау.

– Каких именно высоких наград мы удостоены?

– Наши монеты были отмечены уже в 20 номинациях. Среди них очень серьезные награды. Например, проходящий в Берлине конкурс всемирно известного каталога Краузе. В состав жюри входят 44 человека: видные дизайнеры, эксперты. Выиграть номинацию в данном конкурсе очень сложно. У нас таких номинаций две.

Или, например, Конференция директоров монетных дворов в австралийской Канберре. Тайным голосованием директора выбирают лучшую монету. Тогда, в 2010 году, в мире было ровно 50 монетных дворов, и, представьте, 47 директоров отдали предпочтение казахстанской монете «Тигр». Причем сразу в двух главных номинациях – «Самая красивая монета года в мире» и «Самая успешная технологически выполненная монета».

«Винченце Нумизматиком» трижды отмечены в Италии. На Конференции директоров монетных дворов в Мексике «Родина яблок» получила главный приз в номинации «Самая красивая серебряная монета 2014 года». Монету «Атилла» жюри российского конкурса «Монетное Созвездие – 2010» назвало монетой года, она же стала «Лучшей монетой по исторической теме» на выставке в Берлине World Money Fair.

– Как происходит процесс дизайна, выбор темы?

– Помимо традиционной функции Национального банка как финансового регулятора, у него есть другая немаловажная миссия – экспорт культурно-исторических ценностей. Ее мы как раз осуществляем через монеты, банкноты, где отображаем важные исторические события, важных людей, которые повлияли на ход нашей истории. Бывает, что и за день-два рождается какая-то новая идея, месяц – крайний срок.

– Как меняется рынок коллекционных монет в Казахстане?

– Очень сильные перемены за последние пять лет. Если раньше наши монеты покупали практически на сто процентов коллекционеры, то сейчас крен произошел в сторону сувенирного сегмента, и, соответственно, традиционную монету уже редко встретишь среди памятных, коллекционных. Она рассматривается прежде всего как подарок. В целом многие дворы в мире для этого сейчас экспериментируют с формами, применяют различные вставки, бриллианты и полудрагоценные камни.

– Как вы относитесь к этой тенденции?

– Мы стараемся балансировать. Поскольку класс коллекционеров у нас еще не сформирован в стране, соответственно, через подарочный сегмент мы стараемся привлекать, формировать прослойку населения, которая бы этим активно занималась. Именно коллекционированием.

– Насколько выгодно сегодня инвестировать в монеты?

– Рост всегда есть. Уже через год монета вырастает в цене как минимум на 70%. Еще не было прецедентов в мире, чтобы монета стоила меньше того, за сколько ее выпустили. Поэтому здесь однозначно очень привлекателен инвестиционный рынок. И вы ничем не рискуете. Всегда можно прийти и разменять ее в Национальном банке – ее примут по весу серебра. А на вторичном рынке она точно будет стоить дороже.

– Как формируется цена на коллекционную монету?

– Все зависит от веса, от цен на драгметалл на момент покупки сырья Монетным двором. Это первое. Второе, конечно, технология: дороже, если это частичная позолота или оксидирование, или бриллиант есть. Очень влияет на цену, если это впервые примененная технология. Например, всего за три дня была раскуплена монета к годовщине ЕАЭС. Никто не ожидал такого успеха от «политической» монеты! Но здесь свою роль сыграли минимальный тираж – всего тысяча – и наша новая технология цветной тампопечати, мы ее впервые применили в этой монете.

Еще один важный момент – тираж. Чем он меньше, тем выше интерес нумизматов. У нас тираж – от тысячи до пяти-семи тысяч, но мы будем его сокращать, скорее всего. Перевыпуску такой эксклюзивный товар, как монеты, никогда не подлежит – банк-эмитент очень четко регулирует тираж. Единственное, что мы использовали, – это ремикс. Мы сделали «Солярное божество» в новой серии «Достояние республики», но уже в совершенно другом дизайне. Очень успешно получилось. Я думаю, что мы эту практику будем дальше использовать.

– Что представляет собой вторичный рынок монет в Казахстане?

– Вторичный рынок формируют коллекционеры. Их сейчас примерно 20% на рынке из тех людей, которые покупают монеты. Остальные, повторюсь, берут на подарки. У нас есть региональные общества нумизматов. Наиболее активные в Алматы, Караганде и Астане. Мы сейчас открыли группу в Facebook «Памятные монеты Национального банка Казахстана», там много коллекционеров разного уровня. Для многих из них это бизнес, и они хотят видеть среди выпускаемых монет интересные темы с точки зрения продаж.

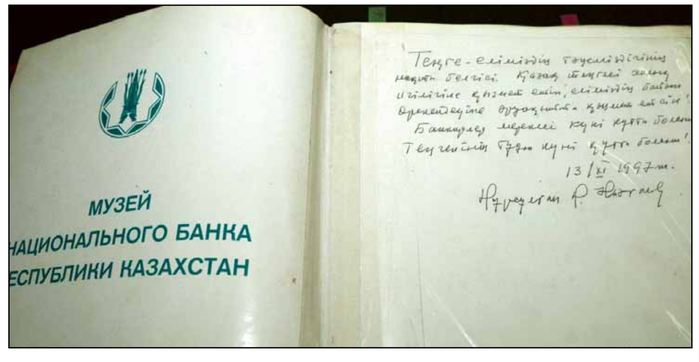
– Какие монеты, серии самые успешные и востребованные среди нумизматов?

– Из монет, я думаю, это «Солярное божество» 2000 года из серии «Петроглифы Казахстана». Идея родилась в разговоре с Муратом Аузовым. Сегодня эта монета считается одной из самых дорогих на вторичном рынке.

Наиболее востребованная серия, на мой взгляд, – «Золото номадов». Здесь изображены археологические находки. Она очень успешна в качестве подарка. Серебряные монеты, кстати, чаще раскупают, чем золотые.

– Над чем сейчас вы работаете?

– На днях, 4 ноября, вышла замечательная монета, которая, по моему мнению, должна быть отмечена на каком-нибудь конкурсе. Это монета «Культегин». Если помните, памятная банкнота «Культегин» была признана IBNS лучшей в мире в 2013 году, она обогнала новую 100-долларовую купюру и 5 евро. Теперь мы решили воплотить эту идею в металле. Усложнили ее, совместив с мотивами Бехитунской надписи. Кроме того, ко Дню национальной валюты мы приурочили выпуск юбилейной монеты «25 лет Независимости Казахстана».



КАПИТАЛ.KZ

ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ ИНФОРМАЦИИ

популярное за неделю

КРЕДИТЫ В ОБРАБОТКУ: ПЛЮС 14,8%

Уход от сырьевой экономики перенаправил банковскую систему в производство: кредитование обрабатывающей промышленности за год выросло на 14,8%, горнодобывающей – сократилось на 2,1%. Точки роста перерабатывающей отрасли – легпром (плюс 58,1% в кредитовании текстильной и швейной промышленности) и машиностроение (плюс 56,2% в кредитовании производства транспортных средств и оборудования). Несмотря на общий рост кредитного портфеля промышленной сферы (за год – плюс 12,2%, до 1,8 трлн тенге по итогам сентября), распределение внутри ссудного портфеля отрасли неравномерно. В то время как кредитование горнодобывающего сектора и разработки карьеров сужается (минус 2,1% год к году, до 365,7 млрд тенге по итогам сентября), ссудная поддержка обрабатывающему сектору, напротив, растет – плюс 14,8% за год, до 1,2 трлн тенге. Для сравнения, в прошлом году рост кредитов в сектор добычи составлял 30,1% против 7,4% в секторе обработки. Кредитная политика БВУ определяется уходом РК от сырьевой экономики и госпрограммами поддержки обрабатывающего сектора («ГПИИР 2015–2019», «Дорожная карта бизнеса – 2020», «Программа развития регионов – 2020» и т. д.). В частности, после перезагрузки и актуализации летом 2016 года ключевой программы развития производственного сектора – ГПИИР – холдинг «Байтерек» привлекает дополнительно три бюджетных кредита на общую сумму 97,9 млрд тенге. Средства предназначены АО «Банк развития Казахстана» и АО «БРК-Лизинг» для финансирования ими инвестиционных проектов в ГПИИР и ДКБ-2020, сообщает пресс-служба премьер-министра РК. **(energyprom.kz)**

СЕРБСКИЙ БИЗНЕС ПРИГЛАСИЛИ К ПРИВАТИЗАЦИИ

Премьер-министр Казахстана Бакытжан Сагинтаев пригласил сербских бизнесменов к участию в программе «Нурлы жол», а также к участию в программе приватизации и работе Международного финансового центра «Астана». Об этом стало известно в ходе казахстанско-сербского бизнес-форума, который прошел в Астане. «С участием международных финансовых организаций за это время мы построили автомобильный коридор Западная Европа – Западный Китай протяженностью более 2700 км, построена железная дорога Жезказган – Бейнеу в сторону Каспия, более 1 тыс. км новых железных дорог. Тем самым мы соединили выход к Туркменистану, оттуда в Иран и дальше Персидский залив. В рамках коридора Западная Европа – Западный Китай мы выходим на Россию, Астраханскую область, дальше выходим до Санкт-Петербурга и через Балтийское море выходим на Европу. Мы имеем свои терминалы в китайском порту Ляньюньган. Даже в рамках коридора Западная Европа – Западный Китай по европейским стандартам мы будем строить много пунктов сервиса. Каждые 50 км, 100 км. МСБ Сербии может принять активное участие, грузопоток и проходимость будут очень высокими. Я думаю, ваши вложения будут быстро окупаться», – рассказал Бакытжан Сагинтаев. Также премьер-министр Казахстана призвал бизнесменов Сербии к активному участию в программе приватизации и работе Международного финансового центра «Астана». **(Соб. инф.)**

МОЛДАВИЯ ПРОВЕДЕТ РЕФЕРЕНДУМ О ВСТУПЛЕНИИ В ЕАЭС

Новоизбранный президент Молдавии Игорь Додон заявил о необходимости отмены соглашения об ассоциации Молдавии с Европейским союзом и проведении референдума о вступлении в Евразийский экономический союз. Победивший во втором туре президентских выборов Молдавии лидер «Партии социалистов» в интервью изданию «Известия» рассказал о своих приоритетах на посту главы государства. Игорь Додон подтвердил, что его первый визит в качестве президента состоится в Россию. Игорь Додон отметил отсутствие позитивных тенденций в экономике Молдавии после вступления в ЕС и в целом за последние годы правления проевропейских политиков. Новый президент Молдавии заявил о том, что выступает за интеграцию с Евразийским экономическим союзом и в дальнейшем по вопросу вступления в ЕАЭС будет проведен референдум. **(vestifinance.ru)**

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ГЛАВА РК: «МЫ НАЧИНАЛИ С АУТСАЙДЕРСКИХ ПОЗИЦИЙ»

Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев считает, что свой экономический путь Казахстан начинал с аутсайдерских позиций, а для создания эффективной нефтедобычи в республике потребовались «колоссальные ресурсы» и привлечение крупнейших международных компаний. Об этом президент заявил в ходе II заседания Астанинского клуба. «Иногда можно услышать, что нам повезло благодаря тому, что у Казахстана есть много нефти, газа и других ресурсов. Да, действительно мы находимся на 12-м месте по запасам нефти и газа, у нас много элементов таблицы Менделеева. Но справедливости ради надо сказать, что освоение, например, Тенгизского месторождения накануне распада СССР только планировалось, то есть у нас не было этой нефти. 25 лет назад у нас практически не было эффективной нефтедобычи. Специалисты знают, сколько стоит создание современной сети нефтедобычи, строительство современных нефтепроводов, особенно для экспорта. Нам пришлось это делать сызнова, привлекая мировые компании, для этого нужны были колоссальные ресурсы», – отметил Нурсултан Назарбаев. Кроме того, по мнению президента, свой путь Казахстан начал с аутсайдерских позиций среди 15 республик бывшего СССР. «За 25 лет независимости Казахстан прошел большой путь становления. Но мы начинали с аутсайдерских позиций среди 15 республик бывшего СССР. Причем по многим аспектам мы имели худшие показатели. У нас не было ни государства, ни институтов, ни денег, ни тем более резервов. Все производственные мощности находились полностью под управлением центральных ведомств в Москве», – сообщил глава государства. Отметив высокую динамику общемировых процессов, президент Казахстана сделал акцент на необходимости использования новых подходов к вопросам национального, регионального и глобального развития. «Резкое падение цен на нефть и металлы, обвалы фондовых рынков и национальных валют, снижение темпов роста мировой торговли, в том числе из-за политики взаимных санкций, – это, безусловно, риски современной глобальной экономики. Но это не безвыходные ситуации. Поэтому сейчас важнее не «посыпать голову пеплом» и не сетовать по этому поводу. Нужно, прежде всего, находить новые источники экономического роста и новые грани взаимовыгодного сотрудничества. Боязнь неизведанного не должна парализовать волю к развитию и прогрессу», – сказал Нурсултан Назарбаев. **(Соб. инф.)**

НОВЫЙ НАЛОГОВЫЙ КОДЕКС – МАКСИМАЛЬНО УПРОСТИТЬ

Национальная палата предпринимателей «Атамекен» совместно с группой экспертов к 1 мая 2017 года разработает редакцию нового Налогового кодекса. Документ планируется упростить и сделать максимально доступным для изучения. Об этом в ходе брифинга в Службе центральных коммуникаций сообщил председатель правления палаты Аблай Мырзахметов. «Мы взяли в течение 10 дней обязательство сформировать при НПП экспертную группу, она открытая, из независимых экспертов и представителей наших ассоциаций. На сегодня мы имеем список экспертов, которые изъявили желание войти и активно вступали с нами в переговоры. Это Ораз Джандосов, Рахим Ошакбаев, Мухтар Тайжан, Мурат Темирханов, Меруерт Махмутова, Дармен Садвакасов. Мы, понимая значимость этого вопроса, до мая эта работа будет вестись, будем вести ее открыто и транспарентно. Будет специально открыта в Facebooke страница «Налоговый кодекс для бизнеса». И фактически постоянно будем вывешивать все материалы, и при желании, может, и онлайн-трансляции вестись с заседаний рабочей группы», – рассказал Аблай Мырзахметов. Основной целью нового Налогового кодекса станет снижение налоговой нагрузки на малый и средний бизнес и упрощение налогового администрирования, что позволит стимулировать деловую активность и выход бизнеса из «тени». **(Соб. инф.)**

ДЕИНДУСТРИАЛИЗАЦИЯ – ОСНОВНАЯ УГРОЗА ЭКОНОМИКИ

Азат Перуашев считает деиндустриализацию основной угрозой экономике Казахстана, об этом лидер фракции демократов заявил в ходе обсуждения республиканского бюджета в мажилисе, сообщили в пресс-службе партии. Депутат отметил, что программы индустриализации, дорожной карты бизнеса, развития АПК рассматриваются министерствами исключительно с точки зрения освоения выделенных бюджетных средств, но никак не с позиций создания новых субъектов экономики. И поэтому так много нереализованных и неэффективных проектов. «Возможно, отказ от производительной экономики и приоритет экономике сервисной – это сознательный выбор правительства. Но для обеспечения роста любой экономики нужны драйверы, чьи темпы развития стабильно опережают и тянут за собой остальные сектора. Где в нашем случае такие драйверы? Где отрасли, чей рост был бы на уровне 9-10%? Мы их не видим. Такая политика создает угрозу деиндустриализации (ликвидации целых отраслей промышленности), даже несмотря на огромные вливания из бюджета, – подчеркнул руководитель ДПК. По мнению Азата Перуашева, и само сокращение налоговых льгот противоречит принципу контрцикличности, заявленному как стратегическая линия антикризисной политики: «Контрцикличность подразумевает снижение налоговой нагрузки на бизнес в период кризисов, и ее увеличение в так называемые «жирные» годы. Мы же пока наблюдаем только усиление фискального прессинга в условиях, когда каждое предприятие и без того выживает, как может». **(Соб. инф.)**

Как компании Alageum Electric удалось выйти на зарубежные рынки

Олег Ни

Расширение национального несырьевого экспорта является важнейшим фактором, обеспечивающим конкурентоспособность экономики страны. Один из крупных отечественных производителей – компания Alageum Electric – на своем примере доказывает способность казахстанских предприятий занять достойное место на мировом рынке.

Alageum Electric – крупнейший электротехнический холдинг страны. Название компании символично – в переводе с казахского языка «алагеуім» означает «рассвет». Холдинг включает в себя более тридцати предприятий и заводов, выпускающих свыше трехсот различных наименований товаров. При этом доля отечественных комплектующих в продукции компании составляет 80%! Это нечастый случай для высокотехнологичного производства

В числе предприятий холдинга – Кентауский трансформаторный завод, ведущий казахстанский производитель трансформаторного оборудования широкого применения. Его клиенты работают во многих отраслях: электроэнергетике, металлургии, машиностроении, транспорте, нефтегазовом и жилищно-коммунальном секторах. Также в состав Alageum Electric входит Завод электромонтажных изделий – единственное в стране предприятие по производству системы кабельных трасс. С 2012 года он приступил к выпуску энергосберегающих трансформаторов, внося свой вклад в развитие ресурсосберегающей «зеленой» энергетики. За 15 лет холдинг не раз удостаивался высоких наград: «Лучший экспортер» от МИНТ РК и «Лучший поставщик» от АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз», «Товары народного потребления» и множества других.

Среди клиентов Alageum Electric – государственные структуры, ведущие отечественные и зарубежные компании. Но наш рынок, говоря откровенно, не слишком велик для такого крупного холдинга. «Не поискать ли покупателей за рубежом?» – задались вопросом в компании. И поискали. И даже нашли – в странах Центральной Азии. Но продать вот так, сходу и прямо, увы, не смогли. Как оказалось, иностранные покупатели были готовы заключить сделку только при условии отсрочки платежа до 12 месяцев.

Все, кто связан с бизнесом, знают, что такие отсрочки не только больно бьют по оборотному капиталу и грозят кассовыми разрывами, но и несут другие риски. Мало ли что случится с покупателем за год – он может остаться без денег, обанкротиться, или с проблемами столкнется его банк. Что тогда делать продавцу? Несмотря на то, что Alageum Electric обладал запасом ликвидности на такой период, холдингу не хотелось идти на риски, связанные с контрагентами.

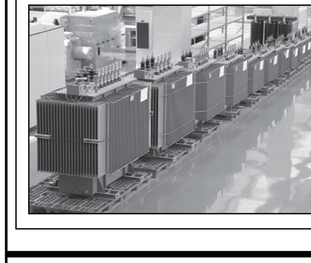
На помощь компании пришла дочерняя организация холдинга «Байтерек» экспортно-кредитная страховая корпорация «КазЭкспортГарант». Она создает финансовые механизмы, позволяющие представителям обрабатывающего сектора казахстанской экономики выводить свою продукцию на зарубежные рынки.

Когда в 2014 году перед Alageum Electric возникла перспектива продажи своих трансформаторов в Афганистан, «КазЭкспортГарант» застраховал сделку. Благодаря этому в 2015 году казахстанский холдинг смог спокойно отгрузить продукцию покупателям. И в дальнейшем страхование экспорта помогло нашим промышленникам: холдинг начал экспорт своей продукции в Кыргызстан. Общая сумма сделок Кентауского трансформаторного завода, застрахованных «КазЭкспортГарант» с 2014 по 2016 год, составила более 945 миллионов тенге.

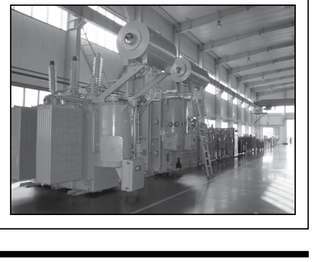
Еще одно предприятие холдинга Alageum Electric – Уральский трансформаторный завод – функционирует менее 2 лет и уже реализует 90% своей продукции на экспорт при поддержке «КазЭкспортГарант». Всего у предприятия пять постоянных клиентов в разных регионах России и еще два потенциальных импортера, переговоры с которыми завершатся до конца года. Сумма сделки завода с российскими партнерами, застрахованной «КазЭкспортГарант», в текущем году составила 134 миллиона тенге.

«Поддержка «КазЭкспортГарант» имеет огромное значение для наших предприятий – АО «Кентауский трансформаторный завод» и ТОО «Уральский трансформаторный завод». Именно благодаря этой организации сегодня мы можем смело сказать, что наши внешнеторговые операции защищены от риска невыполнения финансовых обязательств по международным договорам. Если говорить проще – наши экспортные сделки теперь полностью безопасны. За время сотрудничества с «КазЭкспортГарант» нам удалось выйти на рынки России, Таджикистана, Афганистана, Туркменистана и Кыргызстана и застраховать внешнеторговые контракты на сумму более 4,7 миллиона долларов США», – пояснил Нуржан Стваев, заместитель генерального директора холдинга компаний Alageum Electric.

При поддержке государства и, в частности, «КазЭкспортГарант», холдинг Alageum Electric уже прочно закрепился на международном рынке и не собирается останавливаться на достигнутом. Холдинг проводит интенсивную работу по выходу на рынки Ирана, Пакистана и Монголии. Для увеличения объема экспортных отгрузок компания планирует использование дополнительного инструмента «КазЭкспортГарант» – торгового финансирования. Это определенно станет большим преимуществом не только для самого холдинга, но и для республики в целом.



АО «КазЭкспортГарант» создано 12 мая 2003 года как «Государственная страховая корпорация по страхованию экспортных кредитов и инвестиций». С сентября 2010 компания переименована в АО «Экспортно-кредитная страховая корпорация «КазЭкспортГарант». АО «КазЭкспортГарант» – национальный институт развития, 100% акций которого принадлежат АО «Национальный Управляющий холдинг «Байтерек». Миссией корпорации является поддержка роста экспорта несырьевых товаров, работ и услуг в приоритетных секторах экономики и формирование практики финансово-страховой и нефинансовой поддержки казахстанских предприятий.



Есть ли будущее у альтернативной энергетики в Казахстане?

Тлек Ерсаин

В нынешних условиях вопрос использования зеленой энергетики стал актуален как никогда, ведь перспектива применения ветряных потоков, солнца и воды, то есть всего, что не связано с добычей топлива, кажется наиболее выгодным вариантом как для экономики, так и для окружающей среды. Ни для кого не секрет, что использование углеводородов в качестве энергии – одна из самых главных причин загрязнения окружающей среды, так как при сгорании угля, нефти и газа в атмосферу выбрасываются миллионы тонн окисей углерода и азота, которые в свою очередь разрушают озоновый слой Земли.

На примере Китая можно увидеть, насколько вредны и опасны выбросы от использования в производстве угля. Дело в том, что для китайских промышленников уголь остается основным источником энергии, несмотря на то, что страна всячески пытается сменить его на газ. Сжигание угля оказывает негативное воздействие на окружающую среду и здоровье населения. Столицу Китая часто накрывает густой смог, из-за которого ухудшается видимость на расстоянии нескольких метров, однако переходить на экологически чистые способы добычи энергии и зеленую энергетику для китайцев все еще слишком дорого.

Зеленая энергетика со своей стороны обладает двумя главными преимуществами – это неисчерпаемость и экологичность. Именно такой вид энергии позволяет сохранить окружающую среду и обеспечить практически бесперебойную выработку энергии. Между тем международный опыт показывает, что зеленая энергетика со временем сможет заменить привычные и традиционные способы получения энергии. Например, около 40% всей производимой электроэнергии в Испании приходится на альтернативные источники энергии. Государство активно поддерживает инициативы в этой области, субсидируя компании, занятые в этой отрасли. Из-за того, что государства по всему миру, в том числе и Казахстан, сегодня стараются активно переходить на альтернативные способы добычи энергии, в качестве одного из сценариев развития можно рассматривать полный отказ от углеводного топлива и его замену энергией из возобновляемых источников.

Островок зеленой экономики

У Казахстана есть все необходимые природные, климатические и географические условия, чтобы полноценно и качественно внедрить зеленую энергетику, а также использовать ее в производстве. Наиболее перспективными направлениями выработки такой энергии для нашей страны видится гидроэнергетика, а также ветровая и солнечная энергетика. Правительство старается активно внедрять новые технологии использования такой энергии в реальность, так как для этого у страны нет технологических или экономических препятствий. Например, еще в 2013 году президент подписал указ о принятии Концепции по переходу страны к зеленой экономике. В числе предпосылок к переходу к зеленой экономике можно выделить такие факторы, как неэффективное использование ресурсов, ухудшение состояния природных ресурсов и окружающей среды, а также зависимость от экспорта сырьевых ресурсов.

«Конкурентоспособность зеленых технологий быстро растет, и многие технологии альтернативной энергетики в ближайшем будущем будут предлагать менее затратные способы производства электроэнергии по сравнению с традиционными источниками», – сообщают авторы концепции.

Согласно документу, совокупный размер инвестиций, необходимых для его реализации до 2050 года, ежегодно в среднем составит $4 млрд, при этом наибольший ежегодный объем инвестиций будет эквивалентен 1,8% ВВП в период с 2020 по 2024 годы.

Одним из важных драйверов и инструментов развития зеленой экономики в Казахстане по праву можно считать предстоящую выставку EXPO, которая послужит стимулом для перехода нашей страны к зеленой экономике. Выставка покажет, как страна с угольными электростанциями может перейти на использование зеленой энергетики. Сегодня в Казахстане уже реализуется множество проектов, которые постепенно меняют структуру национальной экономики. Так, за прошлый год в стране были введены 14 проектов по возобновляемым источникам энергии, суммарная мощность которых составила 120 МВт.

«EXPO-2017 станет площадкой для демонстрации лучших достижений человечества в сфере зеленой энергии, решений вопросов рационального использования энергоресурсов. Казахстан не отходит от мирового тренда и тоже начинает перестраивать экономику на зеленую основу. В 2015 году были введены 14 проектов возобновляемых источников энергии суммарной мощностью около 120 МВт. В целом за прошедший год объем вырабатываемой электроэнергии из возобновляемых источников составил около 700 млн кВтч», – рассказала в ходе Собрания международных участников выставки EXPO-2017 Дарига Назарбаева в начале этого года.

Вместе с тем следует сказать, что зеленая энергетика занимает небольшой сегмент в экономике страны. Но тем не менее все уже понимают, что за таким видом энергии будущее, ведь углеродные ископаемые не бесконечны. У зеленой энергетики, напротив, есть все шансы постепенно вытеснить традиционные способы ее получения и перейти на более экологичные и безопасные, тем самым сократив все риски, связанные с этим вопросом.

Как получить повышение?

От умеренной до высокой стратегической значимости

Вероника Герман

Казахстанский банковский сектор продолжает преодолевать экономический кризис. Это подтверждают рейтинговые действия агентств в последние несколько месяцев в отношении нескольких финансовых институтов. Рейтинговые агентства после мирового финансового кризиса 2008 года неохотно шли на этот шаг, особенно для институтов из развивающихся стран. Буквально недавно стало известно о том, что S&P Global Ratings повысило долгосрочный кредитный рейтинг АО ДБ «Альфа-Банк» с «B+» с «негативным» прогнозом до «BB-» со «стабильным прогнозом». Рейтинг по национальной шкале был повышен до «kzA-». Кроме того, подтвержден краткосрочный рейтинг банка на уровне «B».

Последним таким событием стало повышение долгосрочного кредитного рейтинга Казкома с «CCC+» до «B-» с «негативным» прогнозом от S&P Global Ratings в связи с улучшением перспектив банка. Второй крупнейший игрок Народный банк от S&P имеет долгосрочный и краткосрочный кредитные рейтинги контрагента на уровне «BB/B», прогноз «негативный», рейтинг банка по национальной шкале «kzA».

В сегодняшних условиях после нескольких лет стагнации в банковском секторе повышение рейтинга – это, безусловно сигнал для рынка и игроков о том, что ситуация улучшается. Как правило, повышение рейтинга – это результат работы всей команды финансового института, а также улучшения общего фона для финансовой отрасли. В случае с казахстанской «дочкой» Альфа-банка, как рассказал «Капитал.kz» Сурен Асатуров, ведущий аналитик направления «Рейтинги финансовых институтов» S&P Global Ratings, благодаря наличию значительных разовых доходов АО ДБ «Альфа-Банк» (Казахстан) продемонстрировало очень хорошую рентабельность по итогам 2015 года. «Как следствие, это оказало существенный положительный эффект на показатели капитализации банка. Мы также отмечаем сравнительно короткий по срокам кредитный портфель, который позволяет банку эффективно управлять рисками и быстро адаптироваться к изменениям», – пояснил Сурен Асатуров.

При этом, по его словам, главным фактором, определившим повышение рейтинга АО ДБ «Альфа-Банк» (Казахстан), стало улучшение оценки за поддержку со стороны материнской структуры. «За последние несколько лет мы наблюдали яркие примеры помощи другим дочерним банкам банковской группы «Альфа-Банк» (в первую очередь речь идет об Альфа-Банке Украина, который оперирует в сложных условиях), что доказало готовность и желание группы поддерживать свои активы, и АО ДБ «Альфа-Банк» (Казахстан) в частности», – отметил ведущий аналитик S&P.

Как отмечается в пресс-релизе агентства, банк занимает прочные рыночные позиции в Казахстане и представляет интересы материнской группы в регионе с 1994 года, что является важной составляющей стратегии роста ABH Holdings S.A. (ABHH) за пределами ее основного рынка – России. Альфа банк – один из российских игроков, который раньше остальных вышел на казахстанский рынок. За это время банк внедрил лучшие традиции своего российского и зарубежного опыта в республике. Банк получил вливание капитала со стороны группы в 2012 году. За последние два года группа увеличила кредитную линию для банка с $50 млн до $80 млн, которая является действующей и может быть использована в случае необходимости. К тому же, по мнению аналитиков агентства, группа «Альфа-Банк» готова предоставить АО ДБ «Альфа-Банк» (Казахстан) экстраординарную поддержку в форме капитала в случае необходимости.

«Мы считаем, что ДБ «Альфа-Банк» (Казахстан) в значительной степени интегрирован в структуру холдинговой компании и имеет прочные связи с группой, что позволяет ему получать определенные преимущества благодаря использованию современных операционных систем и практик риск-менеджмента российского АО «АЛЬФА-БАНК». С нашей точки зрения, банковская группа «Альфа-Банк» готова оказывать поддержку АО ДБ «Альфа-Банк» (Казахстан) в случае необходимости. В связи с этим мы пересматриваем статус АО ДБ «Альфа-Банк» (Казахстан) в рамках группы с «имеющего умеренную стратегическую значимость» до «имеющего высокую стратегическую значимость», что выражается в повышении рейтинга банка на две ступени относительно его оценки характеристик собственной кредитоспособности (stand-alone credit profile – SACP)», – отмечается в сообщении.

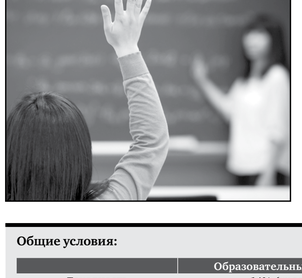
S&P полагает, что показатели капитализации «дочки» «Альфа-Банк» улучшились вследствие высоких показателей прибыли за 2015 год, и ожидает, что в ближайшие 12-18 месяцев запасы ликвидности останутся достаточными. Прогноз «Стабильный» по рейтингам АО ДБ «Альфа-Банк» (Казахстан) отражает мнение агентства о том, что в ближайшие 12-18 месяцев финансовый профиль банка останется достаточно устойчивым в условиях сложной операционной среды в Казахстане.

Напомним, S&P повысило долгосрочный кредитный рейтинг ККБ с «CCC+» до «B-» и его рейтинг по национальной шкале с «kzB-» до «kzB+», а также подтвердило краткосрочный рейтинг «C». Это произошло после переговоров, длившихся почти полгода, руководству банка и его акционеру Кенесу Ракишеву удалось изменить восприятие банка рейтинговым агентством и получить повышение рейтинга.

Основными факторами, повлиявшими на изменение рейтинга, стали, в том числе, рост доли розничных кредитов и кредитов компаниям малого и среднего бизнеса, а также уменьшение доли кредитов компаниям строительного сектора и сектора операций с недвижимостью, что соответствует ранее объявленной руководством банка стратегии.

Билет в будущее для всех детей

Антон Жданов



Вместо благотворительности – путевка в будущее, именно так хотелось бы обозначить возможность поддержать детей из социально уязвимых слоев. Не просто подарки, а реальная помощь, чтобы дать возможность получить специальность, обрести свое призвание и найти свое место.

Поскольку вопрос получения высшего образования остается все еще сложным для детей, оставшихся без родителей или из многодетных и малообеспеченных семей, для помощи им три года назад в стране была запущена Государственная образовательная накопительная система (ГОНС). Она должна стать ответом на вопросы доступа к профессиональному образованию для всех граждан страны, независимо от социального положения или возраста. Уже 16 000 казахстанцев оценили преимущества этой программы. Ценность ГОНС заключается в том, что она может быть использована в благотворительных целях. В рамках этой программы есть возможность открыть депозит на обучение детей из уязвимых категорий населения и получать повышенную премию государства в размере 7% (5% получают остальные категории населения). Такой образовательный накопительный депозит даст им шанс получить высшее образование, накопив на поступление как в колледж, так и в вуз Казахстана и за рубежом.

Более 9500 вкладов на обучение

Первые путевки в жизнь получили 6889 детей-воспитанников детских домов, на которых были открыты образовательные накопительные депозиты в 2014 году. Спонсором этой акции стал благотворительный фонд «Бебек» во главе с Сарой Назарбаевой. И уже 214 детей обучаются на эти накопленные средства. Опыт, как рассказывают представители АО «Финансовый центр», оказался успешным, поэтому было решено продолжить его. В 2015 году было открыто вкладов еще на 800 детей-сирот. В тот же год партия «Нур Отан» провела акцию «Вкладываем в будущее!», в рамках которой было открыто 2077 вкладов детям из социально-уязвимой категории населения.

Кроме того, по инициативе Министерства образования и науки Республики Казахстан запущена благотворительная акция «Начни с себя» с целью привлечения не только граждан, но и представителей бизнес-сообщества, видных деятелей страны к открытию образовательных вкладов нуждающимся детям. В этой акции приняло участие уже немало человек, которые открыли образовательные вклады в пользу детей. В итоге с помощью программы охвачено более 9500 детей за последние 2 года.

Целевая помощь

Образовательный накопительный депозит имеет ряд преимуществ перед банковским депозитом. Помимо вознаграждения банка в размере до 14% на образовательный депозит начисляется государственная премия. Вкладчики из приоритетной категории, в частности, дети-сироты, дети-инвалиды, дети из малообеспеченных и многодетных семей, получают ее в размере 7%. В итоге ежегодная доходность по образовательному депозиту составит порядка 21%.

В этой связи в сравнении с теми же банковскими депозитами образовательный накопительный депозит может стать очень выгодным для накопления на будущее образование, благодаря которому можно сэкономить от 30% до 70% на получении образования за счет начисления вознаграждения и государственной премии. Это даст ребятам шанс на получение высшего образования.

В рамках ГОНС также предусмотрены и другие преимущества. В случае получения государственного образовательного гранта вкладчик сможет распоряжаться накоплениями на свое усмотрение: снять с депозита, перевести деньги на третье лицо или накапливать далее для получения других уровней образования. Кроме того, ребенок может получить образовательный кредит под стопроцентную гарантию АО «Финансовый центр» на льготных условиях, если на образовательном депозите уже имеется половина необходимой для обучения суммы.

Прозрачность гарантирована

Этот депозит обеспечивает полную прозрачность и целевое использование накопленных средств. Вкладчики могут быть уверены, что деньги будут в полной мере затрачены на будущее образование.

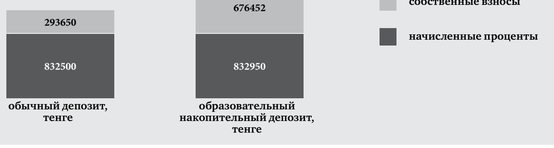
Общие условия:

	Образовательный депозит ГОНС	Обычный депозит
Доходность по депозиту (годовых)	14% *(ставка банка)* + 7% *(премия государства)*	14%
Срок депозита	60 месяцев	60 месяцев
Капитализация	14% *(ежемесячно)* + 7% *(в конце года на всю капитализированную сумму)*	Ежемесячно

Пример расчетов:

	Образовательный депозит ГОНС	Обычный депозит
Стоимость обучения (за все годы)	1 500 000 тенге	
Сумма первоначального вклада	6500 тенге	6500 тенге
Ежемесячные взносы	14 000 тенге	14 000 тенге
Начисленные проценты *(экономия вкладчика)*	676 452 тенге	293 650 тенге
Итого накопленная сумма	1 509 402тенге	1 126 150 тенге
Выгода вкладчика ГОНС	383 252 тенге	

Сравнительная диаграмма



НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ЕБРР ПРОГНОЗИРУЕТ ВВП РК В 0,7% В 2016 ГОДУ

Европейский банк реконструкции и развития оценивает рост экономики Казахстана в 2016 году как 0,7% ВВП. С точки зрения экономической перспективы, когда позади у нашей республики было несколько сложных лет, ЕБРР считает такой показатель удовлетворительным. В то же время банк прогнозирует рост казахстанской экономики до 2,4% в ВВП в следующем 2017 году. Об этом было заявлено в Астане в рамках Доклада международного финансового института «О переходном процессе на 2016-2017 годы». Как заявил заместитель директора, главный региональный экономист ЕБРР Агрис Преиманис, 0,7% роста ВВП в этом году ниже, чем прогнозировал Европейский банк реконструкции и развития. Прогноз ЕБРР был в 1,1%. «Но главное, на что здесь нужно обратить внимание, – это насколько уверенно чувствует себя казахстанский бизнес и тот бизнес, который хотел бы инвестировать в Казахстан. В отношении следующего года мы считаем, что рост составит 2,4%. Что уже значительно. Также по инфляции мы знаем, что сейчас она очень высокая в республике. Наши прогнозы говорят, что она снизится до 7,5%. В этом же году, по нашим оценкам, она составляет 14,8%», – сообщил Агрис Преиманис. **(Kapital.kz)**

В 2018 ГОДУ ИНФЛЯЦИЯ МОЖЕТ СОСТАВИТЬ 5-7%

В сообщении Национального банка РК отмечается, что при базовом сценарии (при цене на нефть 40 долларов за баррель) инфляция в Казахстане в течение 2017 года будет находиться в целевом коридоре 6-8%. «В 2018 году инфляция начнет плавное вхождение в коридор 5-7%. Замедление инфляции будет происходить в результате стабилизации ситуации на мировых товарных рынках, проведения нейтральной налогово-бюджетной политики, слабого внутреннего спроса и сберегательного поведения экономических агентов, в том числе из-за проведения умеренно-сдерживающей денежно-кредитной политики в 2016 году», – отметили в Нацбанке. В Национальном банке считают, что нынешний год, с точки зрения инфляционных процессов, будет благоприятным. «Замедление инфляции в России, которая является основным торговым партнером Казахстана, будет способствовать замедлению импорта инфляции. Низкие темпы роста мировой экономики на фоне высокой урожайности основных зерновых культур будут способствовать низким темпам роста цен на продовольственные товары», – уточнили в главном банке страны. **(Kapital.kz)**

НАЦБАНК СНИЗИЛ СТАВКУ ДО 12%

Национальный банк снизил базовую ставку с 12,5% до 12%. Коридор остался без изменений – +/-1%. Ставки по операциям изъятия ликвидности и по операциям предоставления ликвидности будут находиться внутри коридора от 11% до 13%. Данное решение обусловлено понижательной динамикой инфляции, которая полностью соответствует траектории прогноза Нацбанка. Об этом на брифинге в Астане заявил председатель Нацбанка РК Данияр Акишев. Он сообщил, что продолжается дедолларизация банковских вкладов и снижение инфляционных ожиданий населения. При этом в Нацбанке достаточно взвешенно подходят к решению по базовой ставке: ее снижение приемлемо и возможно при улучшении экономической ситуации и устойчивых признаках стабильности на финансовом рынке. «Я сразу бы хотел отметить, что у нас нет никакого графика – мы принимаем решение исходя из конкретной ситуации, из конкретных факторов, которые складываются в момент периода, когда мы рассматриваем эту ставку», – пояснил Данияр Акишев. Между тем глава Нацбанка полагает, что снижение базовой ставки приведет к снижению ставок на денежном рынке. «Несмотря на то, что мы ставку снизили, снизили не очень много – с 12,5 до 12% годовых, это отражает мнение Нацбанка, что существуют отдельные риски. Тем не менее в 2017 году для нас основным является уровень инфляции в Казахстане, и мы думаем, что все параметры на следующий год будут в пределах тех параметров и ориентиров, которые Нацбанк с правительством отработал. Мы будем наблюдать в любые дальнейшие решения по рассмотрению базовой ставки будут требовать очень взвешенного подхода и тщательного обоснования. Поэтому мы думаем, что в ближайшее время базовая ставка будет сохраняться на этом уровне», – заверил Данияр Акишев. **(Kapital.kz)**

ИПОТЕКА В СТАГНАЦИИ

Рынок ипотеки в Казахстане после года стагнации взял курс на сокращение в размерах. Объем ипотечных кредитов, предоставленных населению РК, за год уменьшился более чем на 16 млрд тенге и на конец сентября составил 885 млрд тенге. Замедление активности на рынке было заметно еще в прошлом году, когда портфель ипотечных кредитов практически не изменялся. Однако в этом году движение на рынке началось – в сторону сжатия. Фактически единственным активным участником на рынке ипотеки в текущем году стал Жилстройсбербанк. Около 34% рынка – это жилищные займы, выданные ЖССБ. Год назад концентрация рынка ипотеки вокруг ЖССБ составляла 32%, а пять лет назад – 11%. Спрос на ипотеку ЖССБ объясняется низкой стоимостью такого кредитования для заемщиков. Сейчас ипотечные займы в РК предлагают 18 банков из 34 (74 предложения). Год назад предлагали кредиты на покупку жилья 23 банка. Самая низкая эффективная ставка по ипотеке у ЖССБ – от 4%, 7,2% и 7,9%, на втором месте АТФ – от 7,5%, замыкает тройку БЦК – от 8,1%. **(Ranking.kz)**

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

КАЗАХСТАНЦЫ ПРИОБРЕЛИ АВТО НА $665 МЛН

Союз предприятий автомобильной отрасли Казахстана «КазАвтоПром» информирует об итогах работы участников рынка новых легковых и легких коммерческих автомобилей за период 10 месяцев 2016 года. Октябрь был отмечен наиболее высокими объемами продаж официальных дилеров с начала 2016 года. По итогам месяца казахстанцы приобрели в автоцентрах республики 3 826 новых легковых и легких коммерческих автомобилей, что на 19,5% выше результатов сентября текущего года (3203 единицы). Темпы падения продаж по отношению к аналогичному показателю 2015 года замедлились до 47,6%. По результатам января-октября т.г. официальными дилерами был реализован 34 581 легковой и легкий коммерческий автомобиль, что на 58% ниже аналогичного показателя минувшего года (82 204 ед.). Продажи в стоимостном выражении в отчетный период составили $665 млн, уступив 55% значению соответствующего периода 2015 года. 26 382 автомобиля (76%), реализованных по итогам 10 месяцев, пришлось на импорт, 8199 покупателей (24%) остановили выбор на продукции казахстанских автозаводов. Рейтинг наиболее востребованных казахстанцами брендов по итогам отчетного периода возглавляет Lada: за 10 месяцев 2016 г. на территории республики продано 6 578 автомобилей российской марки. Сбыт дилеров Toyota составил 6 547 единиц. Тройку лидеров замыкает Renault с показателем 3 180 реализованных автомобилей. В десятку наиболее успешных брендов вошли также Hyundai (2 907 ед.), KIA (2 650 ед.), GAZ (1757 ед.), Volkswagen (1740 ед.), UAZ (1 430 ед.), Nissan (1 219 ед.) и Chevrolet (799 ед,). В рейтинге легковых моделей лидирует седан Toyota Camry (2 553 ед.). Три позиции первой пятерки бестселлеров заняли модели Lada: на второй строчке седан Lada Priora (2269 ед.), на третьей расположился внедорожник Lada 4x4 (1 685 ед.). Четвертым по популярности автомобилем стал кроссовер Renault Duster (1502 ед.). Замыкает TOP-5 января-октября Lada Granta с результатом 1394 покупателя. Среди моделей, вошедших в первую десятку потребительских предпочтений, также Volkswagen Polo (1360 ед.), Hyundai Accent (1356 ед.), KIA Rio (1088 ед.), Renault Sandero (1080 ед.) и Toyota Land Cruiser Prado (1028 ед.). **(«КазАвтоПром»)**

«СК-ФАРМАЦИЯ» ЗАВЕРШИЛА ПОСТАВКИ 2016 ГОДА

Единый дистрибьютор досрочно завершил в 100% объеме поставку лекарственных средств и изделий медицинского назначения в рамках гарантированного объема бесплатной медицинской помощи в организации здравоохранения республики на текущий год. Всего в 2016 году «СК-Фармация» поставила 958 наименований лекарственных средств и изделий медицинского назначения на сумму 114 млрд тенге в 1115 медорганизаций страны. Из них закуплено: у отечественных производителей, в том числе по долгосрочным договорам – на 25,2 млрд тенге; без аналоговых препаратов у иностранных производителей по прямым договорам – на 16,7 млрд тенге; в рамках тендера – на 71,9 млрд тенге. При этом экономия бюджетных средств составила 5,4 млрд тенге. Общая экономия за 7 лет деятельности Единого дистрибьютора – 41,9 млрд тенге. Впервые в истории ТОО «СК-Фармация» тендеры на 2017 год проведены заблаговременно. С поставщиками уже заключены договоры по 90% продукции. **(Соб.инф.)**

РЫНОК МАЛОГАБАРИТНОГО ЖИЛЬЯ НА ПОДЪЕМЕ

На республиканский рынок жилой недвижимости возвращаются малогабаритные квартиры. По мнению экспертов Homsters.kz, такая тенденция связана не только с посткризисными явлениями в экономике, но и с международным трендом, когда жители мегаполисов предпочитают аренде покупку недорогих квартир. Стоимость таких апартаментов площадью 17-30 кв. м колеблется от 3,5 до 11 млн тенге соответственно. При этом цена одного квадратного метра в подобных квартирах начинается от 170 тыс. тенге. Для сравнения: в крупнейших городах Казахстана Астане и Алматы, по данным республиканского Комитета по статистике, среднерыночная цена одного квадратного метра составляет 342 и 319 тыс. тенге. «Появление подобных предложений вполне закономерно для посткризисного рынка. Спрос уже давно смещается в пользу малогабаритного жилья, поскольку казахстанцы начинают соизмерять свои возможности и потребности и отдают предпочтение квартирам, которые им действительно по карману. Кроме того, это хороший вариант жилья для молодых семей, студентов, для тех, кто перебирается жить в крупные города из глубинки. Такое жилье – хорошая альтернатива аренде. Сделав первый взнос за счет собственных сбережений, покупатель после сдачи дома получает квартиру с рассрочкой и платежами, близкими по сумме к стоимости аренды. Причем некоторые объекты сдаются в чистовой отделке», – говорит руководитель казахстанского представительства Homsters.kz Олеся Мельникова. Эксперт сравнила такие квартиры с квартирами-студио, которые часто выбирает европейская молодежь до создания семьи или появления детей, или советскими «гостинками» – малометражными однокомнатными квартирами с кухней-нишей и отдельным санузлом, которые строились в ряде регионов СССР как временное жилье для рабочей молодежи. **(Homsters.kz)**

Каково быть людьми, принимающими непопулярные решения?

Вероника Герман

Казахстан в ближайшее время отпразднует четверть века своей независимости. И, конечно же, немалую роль в становлении суверенного Казахстана сыграла и финансовая система страны. Вспомнить историю финансовой системы и национальной валюты в Алматы на Встрече без галстуков собрались четыре председателя Нацбанка разных лет.

Понятно, что 90-е годы были непростыми для всей республики, в том числе и для вновь создаваемой полноценной структуры Нацбанка. Для интереса, после введения тенге зарплата заместителей председателей Нацбанка составляла 2-3 тыс. тенге, меньше 200 долларов – вспомнил Кадыржан Дамитов (руководил НБ РК с конца февраля 1998 года по начало октября 1999 года). А вот задач перед Нацбанком было немало. Хотя, признался Ораз Жандосов (возглавлял Нацбанк в 1996-1998 гг., – прим. авт.), сегодня у регулятора задачи неизмеримо сложнее, чем в лихих 90-х. Тогда, по его словам, были более ясные цели, просто не хватало ресурсов – денежных и человеческих. Но какими бы ни были времена, принимать решения о девальвации национальной валюты или отзыве лицензии у игроков всегда было не просто, отметили экс-главы Нацбанка. Ораз Жандосов признался, что было страшно управлять Нацбанком, но он всегда ощущал поддержку главы государства, который уделял большое внимание финансовой системе страны. Напомним, что в те годы этот институт, по сути, только формировался, стоял на пути больших перемен и частично переходил на международные стандарты в части финансового регулирования. По словам Ораза Жандосова, первые годы в качестве главы НБ РК были для него очень сложными. «Вы же понимаете, что к независимости у нас никто серьезно не готовился», – отметил экс-глава Нацбанка. Но зато ответственность, которая лежала на плечах председателей центробанка, требовала определенной готовности. Кадыржан Дамитов честно заявил, что приходилось принимать много решений и за каждое из них нужно было нести персональную ответственность. Напомним, что именно на его правление пришлось проведение девальвации национальной валюты в 1999 году. Тогда тенге ослаб по отношению к доллару на 52%. «На мою долю пришлось принятие не очень популярного, но очень нужного решения о переходе на свободно плавающий курс тенге в апреле 1999 года… Вы помните предысторию этого вопроса: азиатский кризис, российский дефолт… Понятно, что было сложное время… Многие понимали, что такие решения нужно принимать, но в любом случае формально их принимает глава Национального банка», – рассказал Кадыржан Дамитов.

Анвару Сайденову (глава НБ РК с конца января 2004 года по конец января 2009 года) повезло управлять Нацбанком в тучные годы. Хотя опять же, подчеркнул он, все решения в Нацбанке принимались на основе большой подготовительной работы, все же ответственность ложилась на председателя. «Принятие непопулярных решений – необходимость, которая в (данном – прим. авт.) моменте может показаться болезненной, но в долгосрочной перспективе принесет позитивные изменения», – выразил свое мнение действующий глава Нацбанка Данияр Акишев.

Интересными в ходе обсуждения стали и советы от экс-глав Нацбанка. «Никого не слушай», – улыбаясь, заметил Анвар Сайденов. С этим согласился и Ораз Жандосов, добавив, что председатель главного банка страны должен не допускать влияния отдельных коммерческих банков на решения финрегулятора. При этом важная задача данной госструктуры – обеспечить финансовое здоровье банков.

«Очень важно, чтобы регулятор был независим от субъекта рынка, обладающего большими связями. Это одна сторона. Другая – в том, что невозможно проведение сколько-нибудь эффективной денежно-кредитной политики без нормального банковского сектора. Это аксиома, и в этом смысле в нынешней конфигурации, когда Нацбанк является и органом денежно-кредитной политики, и регулятором финансовых организаций, он заинтересован, чтобы в первую очередь была здоровая конкурентная, не монополизированная банковская система, которая заботится и о своих клиентах», – отметил Ораз Жандосов. Для этого, по его словам, здоровый уровень конкуренции очень необходим, так же как и финансовое здоровье каждого отдельного института. А померить здоровье банковской системы можно средним отрывом от суверенного рейтинга. Кадыржан Дамитов и вовсе добавил, что глава Нацбанка не должен тратить время на затяжные дискуссии. «Данияр Талгатович, если у вас есть внутреннее ощущение, понимание, как надо какой-то принципиальный вопрос решать, есть убеждение, то нужно принимать это сложное решение», – посоветовал Кадыржан Дамитов. Но, откровенно признались банкиры, в большинстве своем они поддерживают как дружеские отношения, так и деловые. «Действительно, за небольшими исключениями между председателями и замами Нацбанка сохраняются дружеские отношения. Мы встречаемся и в неформальной обстановке, не скажу, что часто, но достаточно регулярно. Поэтому обмен мнениями всегда есть и поделиться опытом есть возможность», – прокомментировал Анвар Сайденов.

Не преминули участники отметить и работу над растущей публичностью Национального банка. Данияр Акишев подчеркнул, что лишь продолжил политику открытости, которая практиковалась десятилетиями в Национальном банке. «Думаю, что здесь мы выстраиваем тот же формат взаимоотношений, как и большинство других центральных банков», – считает Данияр Акишев. Не удержался и Ораз Жандосов, добавив, что в последние годы Нацбанк пропадал с информационного поля, и это стало дополнительным фактором для усложнения тех проблем, которые объективно существовали в стране. Кстати, и уровень доверия к национальной валюте в этой ситуации был едва не самым горящим вопросом в последние несколько лет. Понятно, что он зависит от тех самых непопулярных решений главных банкиров страны и ряда экономических факторов. Отвечая на вопрос журналиста о восстановлении доверия к тенге, действующий глава Нацбанка пока остерегся говорить о доверии к тенге как о свершившемся факторе, это перманентный вопрос, который исторически, с 90-х годов, в той или иной степени возникает на повестке дня. «Я помню начало 90-х годов… И те макроэкономические параметры, та турбулентность тоже поднимали (вопрос, – ред.) доверия к тенге», – рассказал Данияр Акишев. Он также напомнил о девальвациях 1999, 2009, 2014 и 2015 годов, в те периоды национальная валюта также реагировала снижением доверия. По словам главного банкира, каждый раз руководство Национального банка предпринимало определенный комплекс мер, для того чтобы укрепить и поддержать доверие к тенге.

«Понятно, что этот вопрос не связан исключительно с деятельностью Национального банка, а затрагивает все меры по экономической политике в целом, включая вопросы диверсификации экономики, наличия балансирующих отраслей. Эти задачи постоянно стоят на повестке дня, и в той или иной степени есть разные меры, для того чтобы эти программы реализовать», – пояснил глава НБ РК. «То, что сейчас происходит, мы уже частично раньше проходили, соответственно, те рецепты, которые мы предлагаем сегодня, созвучны мерам, которые принимались ранее», – уверен Данияр Акишев. При этом он добавил, что, помимо экономической оценки доверия к тенге, есть еще и некие элементы патриотизма, любви к своей Родине, к своим национальным символам.

«Раз мы используем свою национальную валюту, ввели ее в 1993 году и вспоминаем, как это было сложно, мы должны жить и мыслить через призму своей национальной валюты», – уверен Данияр Акишев. Время встречи подходило к концу, участники не особо торопились покидать свои места.

Нацбанк РК «переезжает» в смартфоны казахстанцев

Запущено удобное мобильное приложение для связи с населением

Виктория Кучма

Национальный банк объявил о запуске своего первого мобильного приложения. Сервис «НБРК Online» создан для обмена сообщениями с населением по вопросам деятельности в сфере защиты прав потребителей финансовых услуг.

Удобный и понятный интерфейс позволит казахстанцам без труда выходить на связь с Нацбанком: в режиме онлайн задавать свои вопросы и получать соответствующие ответы. Кроме того, пользователям всегда будет доступна последняя информация о результатах торгов на KASE, курсах валют и многое другое.

Сервис уже доступен для бесплатного скачивания в AppStore и PlayMarket на государственном и русском языках. После установки программы на смартфон необходимо зарегистрироваться – ввести личные данные, номер телефона и код подтверждения.

После этого пользователю становятся доступны 7 основных разделов «НБК Online»: «Банкноты и монеты», «Ипотечные кредиты», «Обменные операции», «Обслуживание в банках», «Платежи», «Работа банкоматов», «Иное».

Так, в первом разделе, задав соответствующий вопрос, пользователь может получить разъяснение по обмену ветхих банкнот и поврежденных монет, изъятию из обращения старых банкнот, продаже инвестиционных и коллекционных монет, обратном выкупе монет и тематике выпуска коллекционных монет. В разделе «Ипотечные кредиты» население может задать актуальные вопросы по кредитованию, рефинансированию займа, залогового и беззалогового кредитования, погашению займа, по работе с неплатежеспособными ипотечными заемщиками

Отдельные разделы посвящены работе обменных пунктов, банкоматов, а также деятельности БВУ – здесь клиент может задать вопросы о банковских услугах.

В «Платежи» включены условия и порядок проведения платежей и переводов денег с банковского счета, без открытия банковского счета, с использованием платежной карточки, а также через международные системы переводов денег.

Комментарии на поступившие обращения будут предоставлены регулятором в рабочее время. Нацбанк поясняет, что «направляемые ответы несут информационно-разъяснительный характер и не являются официальными ответами НБ РК». То есть вопросы личного характера с использованием конфиденциальной информации задавать через данный мессенджер не следует. За официальным разъяснением пользователь вправе обратиться в Нацбанк в соответствии с Законом РК «О порядке рассмотрения обращений физических и юридических лиц», или проконсультироваться со специалистами в Общественной приемной НБ, которая расположена во всех филиалах Национального банка Казахстана.

Важно отметить, что в приложение «НБК Online» также включена обновляемая лента новостей финансовой сферы с опцией регулярной рассылки.

«Мы рассчитываем, что новый формат коммуникаций укрепит диалог с общественностью и сделает его более продуктивным, позволит в оперативном порядке решать проблемные вопросы, которые возникают у потребителей финансовых услуг. Надеемся, что данное приложение получит развитие и станет популярным», – отметил глава Национального банка Данияр Акишев во время онлайн-конференции 20 сентября.

КАПИТАЛ Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы

Бизнес-афоризмы

Кто ничего не оставляет на долю случая, почти все делает правильно — только ему мало что удается сделать.
Джордж Галифакс

Неопределенность и риск — главная трудность и главный шанс бизнеса.
Дэвид Херти

В минуту нерешительности действуй быстро и старайся сделать первый шаг, хотя бы и лишний.
Лев Толстой

Да, в эдакие-то мгновения забываешь и все прежние неудачи! Ведь я добыл это более чем жизнию рискуя, осмелился рискнуть и — вот я опять в числе человеков!
Ф.М. Достоевский

Вернуть доверие к тенге. Миссия выполнима?

Гаухар Ануарбек

15 ноября казахстанскому тенге исполнилось 23 года. В разных СМИ эксперты делились воспоминаниями о том, как создавались в стране первые деньги, как Казахстан, последним из стран постсоветского пространства, приняв решение о введении своей национальной валюты, сделал первый заказ компании «Харрисон и сыновья», печатавшей банкноты в Англии, а потом тенге перевозили из Лондона на четырех казахстанских самолетах ИЛ-76 в обстановке полной секретности. Все это было. Но сегодня казахстанская валюта переживает новый этап своего становления и развития. Череда девальваций, зависимость от российского рубля и даже разговоры о введении единой валюты ЕАЭС «евраз» – все это также становится актуальным в день празднования рождения тенге.

12 ноября 1993 года вышел указ президента Казахстана «О введении национальной валюты Республики Казахстан». И уже спустя три дня, 15 ноября, тенге вошел в обращение. Сначала в обиход были запущены купюры номиналом до 500 тенге и бумажные тиыны, потом появились монеты, которые в двухтысячных вышли из обращения. Затем печатались более крупные банкноты.

В 1995 году была выпущена новая банкнота в 1000 тенге. На следующий год – 2 000, а в 98-м – 5 тысяч тенге. И уже через 13 лет после введения валюты начался обмен купюр на новые. Казалось бы, тенге совершенствуется весьма впечатляющими темпами, дизайнеры воплощают самые смелые идеи, не забывая в своих работах патриотично использовать главные символы республики. Другие специалисты обеспечили национальной валюте максимальную защиту от фальшивомонетчиков, снабдив тенге как минимум 14 защитными элементами. Однако события в мире, пресловутый кризис, который несколькими волнами ударил и по отечественной экономике, сделали свое дело. Сегодня у казахстанских экономистов есть несколько советов тем, в чьих руках «светлое будущее» национальной валюты. Прежде всего, речь пойдет о визуальном восприятии тенге.

«Вы знаете, меня смущает, когда вводятся новые номиналы валют, новые банкноты, они очень похожи между собой. Разные номиналы имеют одинаковый цвет, что вводит в заблуждение нас, пользователей. Поэтому я думаю, что слишком часто менять дизайн валюты – это тоже не очень хорошая тенденция. Я бы призвала тех, кто занимается дизайном тенге, не увлекаться процессом. Временами сейчас он многоцветный и действительно напоминает цветные фантики. Обратите внимание на американский доллар. Он всегда выпускается в одном дизайне, в одной цветовой гамме. Я бы посоветовала людям, которые занимаются дизайном не увлекаться многоцветием, не повторять цвета, особенно если уже есть банкнота такого номинала. Нужно быть более консервативным в отношении дизайна национальной валюты», – озвучила свое мнение экономист, директор Центра анализа общественных проблем Меруерт Махмутова.

Теперь о более глубоком – о значимости и роли национальной валюты для суверенного государства. Тенге является свидетельством нашего экономического суверенитета, финансовой независимости, считают эксперты. Своим существованием, наличием он признает, что Казахстан состоялся как независимое государство, со своей денежно-кредитной политикой, со своей собственной национальной валютой. На сегодняшний день переход Национального банка Казахстана к плавающему курсу как раз в случае успешной реализации поможет пройти тенге период турбулентности.

«Тенге отражает те процессы, которые происходят у нас в экономике. И зависимость валюты от углеводородных ресурсов, нефтяного фактора как раз красноречиво была продемонстрирована в 2000-е годы. Тогда мы переживали период экономического роста, укреплялась национальная валюта, доверие к тенге было на очень высоком уровне. Я помню, как тогда в соседних республиках – в Кыргызстане, Узбекистане – я всегда могла рассчитываться нашим тенге. Его охотно принимали к оплате. Не спорю, казахстанская валюта и сегодня пользуется успехом у наших соседей. Но тогда доверие к тенге было особенно высоким», – говорит Махмутова.

В том, что тенге – зеркало национальной экономики, соглашаются и другие эксперты – экономисты. Эффективность денежно-кредитной политики всегда зависела на деле от экономического развития страны – это факт. Отсюда следует, что, задумываясь о стабильном будущем национальной валюты, прежде всего, нужно понять, какая экономика нужна стране в идеале, какое общество мы строим, и насколько органично в таких условиях будет развиваться валюта государства. Если в любом из звеньев данного процесса случится порыв – это причина задуматься о том, насколько правильны действия в построении экономики. Так, некоторые эксперты склонны к тому, чтобы назвать девальвацию главным признаком неправильного пути экономического развития страны.

«На самом деле нам нужно оглянуться назад, остановиться и посмотреть, что мы хотим. Если мы хотим обеспечить социальное государство, когда ставится цель – повышение качества жизни, следовательно, денежно-кредитная политика должна работать в этом направлении. Должна быть координация действий Нацбанка, государства и правительства, парламента. Без этого нам весьма сложно обеспечить устойчивость национальной валюты. В действительности тенге – это отражение экономики, какая экономика, такая и валюта. Нам нужно очень задуматься об этом вопросе», – считает экономист Бейсенбек Зиябеков.

Продолжая мысль, экономист Зиябеков подчеркивает еще одну важную составляющую, без чего невозможно доверие к национальной валюте – руководство страны, в том числе Национальный банк должны держать свое слово перед народом и выполнять взятые на себя обязательства. «Доверие от лозунгов не появляется», – говорит экономист. При честных прозрачных отношениях власти с населением будет обеспечен высокий уровень патриотизма, что, безусловно, также скажется на популярности тенге. Удивительно, но примером здесь может стать соседняя Россия, уровень валютных вкладов в которой составляет всего 25%. Как удалось достичь таких результатов россиянам, притом что у Казахстана и Российской Федерации сегодня во многом схожая экономика? Все дело в доверии.

«Само понятие доверия, в его основе лежит труд, и сегодня я считаю, что действия Национального банка в этом направлении правильные. Мы должны уходить от эффектных заявлений и не совсем эффективных действий. Сегодня я наблюдаю за действиями руководства Национального банка Казахстана, у меня появляется какая-то уверенность, что там хорошо понимают ситуацию. Я всегда считал, что масштабы задачи должны соответствовать масштабам действительности. В первую очередь мы должны думать о своем населении», – убежден Бейсенбек Зиябеков.

Вместе с Национальным банком ответственность за стабильность тенге, бесспорно, несет и правительство. Его задача – обеспечить не только экономическое развитие страны, но и защиту национальных интересов. Власти страны должны быть предельно осторожными в реализации различных интеграционных инициатив. Так, по мнению Меруерт Махмутовой, вступление в ЕАЭС и подписание соглашений по координации валютной политики поставили курс тенге в зависимость от поведения российского рубля. Как следствие – те негативные тенденции, которые переживает российский рубль, бьют рикошетом по тенге. Девальвация также может стать не менее опасным и печальным на последствия при частом использовании инструментом.

«В условиях падения цен на нефть девальвация для правительства – это самый надежный источник пополнения бюджета. Но казна при этом выигрывает, проигрывает население. Поэтому я бы хотела посоветовать правительству, чтобы очень осторожно пользовалось этим инструментом, потому что доходы бюджета можно пополнить, но при этом мы получаем долларизацию вкладов на фоне заявлений наших чиновников о том, что необходима дедолларизация экономики. Пока доверие к национальной валюте не будет укрепляться, не будет и дедолларизации», – считает Махмутова.

«Мы не должны девальвацию воспринимать как панацею от всех наших некомпетентностей. Девальвация в чисто научном плане – это одна из форм денежной реформы. А денежные реформы всегда было принято проводить после войн, других серьезных, разрушающих ситуаций. Я считаю, что к этому процессу мы должны относиться весьма серьезно, а не как к какому-то решению текущих проблем, типа дефицита бюджета», – соглашается с коллегой Бейсенбек Зиябеков.

Принципиальным вопросом в защите национальных интересов должно также стать полное исключение каких-либо возможностей введения единой евразийской валюты, считают экономисты. Надо отметить, что притом что на официальном уровне никаких соглашений и заявлений касательно валюты «евраз» не было, тем не менее такая вероятность все еще активно обсуждается. И эксперты расценивают это как провокации и попытки подорвать доверие к национальной валюте. Позиция казахстанских экономистов достаточно четка: мы не должны отказываться от тенге, от независимой денежно-кредитной политики. Тем более что успех от введения единой для всего ЕАЭС валюты – весьма и весьма сомнителен.

«Мы должны вспомнить: это совсем наша недавняя история, начало 90-х годов, 93-й год. Переход на свою национальную валюту у нас произошел с некоторым опозданием, поэтому получилось, что рубли сбрасывали со всех республик, которые раньше перешли на нацвалюту. Мы должны помнить эти уроки истории и не наступать на те грабли, которые были. Понятно, в условиях Советского Союза был один центральный банк, все решения принимались в Москве, я думаю, что сейчас наше политическое руководство не должно отдавать принятие решений в Москву и говорить о создании единой валюты в каких-то интеграционных процессах. На мой взгляд, доверие к тенге можно будет повысить именно через последовательную политику руководства Казахстана», – говорит Махмутова.

«Я согласен, действительно, введение денежной системы уже было, зачем к этому возвращаться? Второе, что нужно отметить, и я в этом абсолютно уверен – в условиях неустойчивости мировой экономики выходить из кризиса нужно последовательно, ведя самостоятельную экономическую политику. Это закономерность. Если мы этого хотим добиться, мы должны иметь свою собственную валюту, согласитесь, объединение двух неустойчивых экономик не приведет к росту. Мне кажется, этот вопрос не имеет никакой реальной альтернативы, надо относиться как к частному мнению, мы должны идти по своему пути, во благо нашего населения», – объясняет свою точку зрения Бейсенбек Зиябеков.

Что касается роли и значимости Национального банка Казахстана в формировании доверия населения к тенге, то здесь, по мнению экономистов, перед финансовым регулятором стоит главная задача – оправдать целесообразность перехода к плавающему курсу тенге. Этот шаг может продемонстрировать успешность и высокий результат лишь при одном условии, считают эксперты: Национальному банку необходимо дать полный карт-бланш в предпринимаемых действиях, другими словами, обеспечить политическую независимость Центрального банка страны. Тем более что для такого решения есть все предпосылки. В первую очередь убежденность в том, что Национальный банк в состоянии качественно решить стоящие перед ним вопросы. Правительству Казахстана давно пора понять: в стране выросла плеяда профессиональных банкиров, способных взять на себя ответственность по формированию денежно-кредитной политики республики. Кадровый голод, характерный больше для советского времени, когда приходилось оглядываться, обращаться за помощью иностранных специалистов и бояться выпустить из рук вожжи – давно в прошлом.

«Вопрос независимости Национального банка – это ключевой вопрос, особенно при инфляционном таргетировании. Все страны, которые пересели на инфляционное таргетирование, имеют огромную независимость главного банка в проведении денежно-кредитной политики. Следовательно, перед новым руководством нашего банка весьма серьезные задачи. Это задачи, проблемы тех лет, когда было слишком много денег, поэтому им необходимо представлять определенную независимость в проведении своей политики. Наши банковские системы весьма сложные, они очень сплетены в политическом плане. Касательно действий, согласитесь, инфляция достигает объявленного параметра, уровень неработающих кредитов снизился, хотя у нас были с этим огромные проблемы, уровень дедолларизации, конечно, медленно, но, тем не менее, снижается. Что это доказывает? Люди занимаются делом, а наша обязанность, задача населения – поддержать», – убежден Бейсенбек Зиябеков.

Новая стратегия Куандыка Бишимбаева

[Начало на стр. 1]

«Мы сейчас перестраиваем многие программы. Например, когда мы используем программу «Нурлы жер», то мы используем повторно все деньги, которые в эту программу были влиты. То есть мы максимально используем тот потенциал, который за 2014-2015 годы на оборачиваемые средства был вложен в другую госпрограмму «Нурлы жол». Таким образом, мы вовлекаем эти ресурсы обратно через кредитные механизмы: например, ЖССБ строит жилье, вкладчики его выкупают, деньги возвращаются, и мы обратно их реинвестируем. Другими словами, повышаем оборачиваемость и эффективность выделенных бюджетных инвестиций. Более того, чтобы сейчас создать возможность для вложения бизнеса и ухода от бюджетного финансирования, мы подключаем дополнительные стимулы, в том числе и в виде субсидий, которые будут направлены на снижение стоимости фондирования, но не на прямые затраты. Что в итоге нам обходится раз в пять, в шесть дешевле. В силу того, что денег мало, мы сейчас даем дополнительные премии и субсидии, чтобы бизнес самостоятельно в это вкладывался. По программе «Нурлы жер» по строительству банки второго уровня готовы до 150 млрд тенге самостоятельно вложить в кредитное жилье вкладчиков ЖССБ, кредитовать застройщиков. Поэтому не надо этих денег из бюджета выносить. Главное – обеспечить доступную стоимость», – прокомментировал Куандык Бишимбаев.

Карт-бланш для среднего класса

Между тем Стратегию экономического развития до 2025 года прокомментировал и председатель правления АО «Фонд развития предпринимательства «Даму» Каныш Тулеушин. Он отметил, что его в документе заинтересовал раздел «Нация активного предпринимательства».

«По прогнозам министра, к 2025 году до 1 млн предпринимателей получат возможность создать или расширить собственное дело, в том числе появится до 500 тыс. новых предпринимателей. При этом доля малого и среднего предпринимательства в структуре ВВП сейчас составляет 25%, к 2020 году планируется увеличить этот показатель до 30%, а к 2025 году до 35%. В Миннацэкономики планируют достичь это, в первую очередь, за счет расширения объемов микрокредитования и усовершенствования механизмов микрокредитования. В городах планируется вовлечь инфраструктуру банковского сектора, в сельской местности – создать единого оператора по микрокредитованию. По данным министра, если снизить количество самозанятых на 440 тыс. человек путем предоставления возможности начать свое дело либо получить постоянную занятость – это обеспечит дополнительный прирост ВВП на 3-4% в течение 5 лет или 0,6-0,8% в год.

У нас в фонде «Даму» уже разработана программа микрокредитования, которая позволит развитию микробизнеса в городах, районах и сельских округах. Могу гордиться тем, что за основу правительственной программы микрокредитования была взята именно наша.

Программа действует без отраслевых ограничений. Мы уже выделили один миллиард тенге трем микрокредитным организациям: КМФ, «Арнур-кредит», Toyota Financial, четвертая организация пока у нас находится на рассмотрении – это МФО «Береке». Мы ввели фиксированную ставку в 16%. Если говорить по срокам, то кредитование предусмотрено: до 36 месяцев – на пополнение оборотных средств, и до 60 месяцев – на инвестиционные цели. Льготный период не более 6 месяцев. Максимальная сумма – 16 млн тенге», – прокомментировал Каныш Тулеушин.

Министерство планирует расширить и улучшить программу микрокредитования, значительно снизить ставки кредитования до 6-8%, чтобы массово выдавать небольшие кредиты на бизнес. При этом министерство предлагает сопровождать проекты по выданным микрокредитам. Это отличное предложение, считает Каныш Тулеушин.

«Это создаст условия для увеличения количества малых и средних предприятий. Начнется эра появления сильного среднего класса. И уже есть первые предпосылки.

По данным Ranking.kz, средний класс укрепляется. Пул субъектов малого бизнеса к началу года увеличился на 17 тысяч. Всего зарегистрировано 314,6 тыс. малых предприятий. Рост спроса на открытие своего бизнеса в формате юрлица наблюдается во всех регионах Казахстана. Небывалую бизнес-активность проявила Восточно-Казахстанская область. К началу года количество зарегистрированных юрлиц в секторе малого бизнеса возросло на 25%. Высокие темпы роста показывают бизнесовые центры: Алматы (+5,3%), Астана (+8,5%)», – констатировал Каныш Тулеушин.

Система гарантирования и субсидирования останется и будет совершенствоваться. Тем более что результаты по инструменту субсидирования ставки уже хорошие: по итогам 2016 года планируется просубсидировать 1600 заемщиков МСБ на сумму кредитов 260 млрд тенге.

По инструменту гарантирования кредитов: по итогам 2016 года планируется прогарантировать 1100 заемщиков МСБ на сумму кредитов 32 млрд тенге. По сравнению с 2015 годом прирост по количеству заемщиков составит 17%, по сумме – 19%.

«Все эти шаги создадут единую национальную платформу трудоустройства. Создание благоприятных условий для предпринимательства может решить проблему максимального вовлечения самозанятых в продуктивную занятость и увеличения их доходов. В настоящее время часть самозанятого населения вынуждена перебиваться временными работами. Численность самозанятого населения составляет 2,2 млн человек, из них свыше 60% проживают на селе и имеют доходы ниже 60 тыс. тенге. Четверть из которых – молодежь», – поддержал Куандык Бишимбаев главу фонда «Даму».

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ПОЗДРАВЛЕНИЯ ИГОРЮ ДОДОНУ

Президент Республики Казахстан Нурсултан Назарбаев направил поздравление Игорю Додону в связи с избранием на пост президента Республики Молдова. В своем поздравлении глава государства отметил давнюю историю традиционной дружбы и взаимовыгодного сотрудничества двух стран. «Уверен, что Ваша деятельность на этом высоком государственном посту будет и в дальнейшем способствовать развитию и укреплению казахстанско-молдавских отношений в интересах народов наших стран», – говорится в телеграмме. Также Нурсултан Назарбаев пожелал Игорю Додону крепкого здоровья, благополучия и успехов в ответственной государственной деятельности, а дружественному молдавскому народу – мира и процветания. Ранее президент Казахстана поздравил Румена Радева в связи с избранием на пост Президента Республики Болгария. В своем поздравлении глава государства выразил уверенность в укреплении двустороннего сотрудничества во имя процветания народов Казахстана и Болгарии. Также Нурсултан Назарбаев пожелал Румену Радеву здоровья и плодотворной работы, а болгарскому народу – единства и благополучия. **(Пресс-служба Акорды)**

КАК РАСТЕТ КРЕДИТОВАНИЕ

Уход от сырьевой экономики перенаправил банковскую систему в производство: кредитование обрабатывающей промышленности за год выросло на 14,8%, горнодобывающей – сократилось на 2,1%. Точки роста перерабатывающей отрасли – легпром (плюс 58,1% в кредитовании текстильной и швейной промышленности) и машиностроение (плюс 56,2% в кредитовании производства транспортных средств и оборудования). Несмотря на общий рост кредитного портфеля промышленной сферы (за год – плюс 12,2%, до 1,8 трлн тг по итогам сентября), распределение внутри ссудного портфеля отрасли неравномерно. В то время как кредитование горнодобывающего сектора и разработки карьеров сужается(минус 2,1% год-к-году, до 365,7 млрд тг по итогам сентября), ссудная поддержка обрабатывающему сектору, напротив, растет – плюс 14,8% за год, до 1,2 трлн тг. Для сравнения: в прошлом году рост кредитов в сектор добычи составлял 30,1% против 7,4% в секторе обработки. Кредитная политика БВУ определяется уходом РК от сырьевой экономики, и госпрограммами поддержки обрабатывающего сектора («ГПИИР 2015–2019», «Дорожная карта бизнеса 2020», «Программа развития регионов-2020» и т. д.). В частности, после перезагрузки и актуализации летом 2016 года ключевой программы развития производственного сектора — ГПИИР холдинг «Байтерек» привлекает дополнительно три бюджетных кредита на общую сумму 97,9 млрд тенге. Средства предназначены АО «Банк развития Казахстана» и АО «БРК-Лизинг» для финансирования ими инвестиционных проектов в ГПИИР и ДКБ-2020, сообщает пресс-служба премьер-министра РК. По итогам сентября доля обрабатывающего сегмента от общего кредитного портфеля промышленной отрасли выросла до 66,2% против 64,7% годом ранее. Наибольшие темпы годового роста ссудного портфеля отмечены в текстильной и швейной промышленности (плюс 58,1%, до 39 млрд тг) и производстве транспортных средств и оборудования (плюс 56,2%, до 52,3 млрд тг). **(energyprom.kz)**

КОМАНДНО-ШТАБНЫЕ УЧЕНИЯ «ҚЫС-2016»

Во всех регионах Республики Казахстан стартовали командно-штабные учения «Қыс-2016» на тему «Подготовка и ведение спасательных и других неотложных работ при ликвидации последствий чрезвычайных ситуаций в условиях зимнего периода». Каждое областное подразделение перед началом зимы проверяет готовность аварийно-спасательных служб и формирований. В ходе первого этапа будет проведена проверка готовности территориальных подразделений органов управления, силы и средства группировки, привлекаемой к спасательным и аварийно-восстановительным работам при ликвидации последствий чрезвычайных ситуаций зимнего периода. Осуществляется переход на усиленный режим работы. В кризисном центре Департамента собрались представители оперативных групп от министерств и ведомств Республики Казахстан, члены республиканского штаба учений, руководители служб ГО и ЧС, до которых были доведены поставленные задачи. Заместитель председателя Комитета по ЧС МВД РК полковник гражданской защиты – начальник штаба руководства учением Кульдиков М.М. провел в режиме видеоконференции селекторное совещание с начальниками департаментов по ЧС областей и городов Астана и Алматы на предмет готовности подчиненных структур и сил к выполнению спасательных и других неотложных работ. В Департаменте по ЧС была организована работа боевого расчета. С областными службами Гражданской защиты, комиссиями по предупреждению и ликвидации чрезвычайных ситуаций городов и районов налажена постоянная связь, передача распоряжений и сигналов управления, запрос информации и донесений о выполнении мероприятий. Уточнены и откорректированы расчеты по привлечению к мероприятиям сил и средств, финансовых, материально-технических и других ресурсов. Подготовлены проекты решений акима и председателя комиссии по предупреждению и ликвидации чрезвычайных ситуаций области на выполнение мероприятий при угрозе возникновения чрезвычайных ситуаций зимнего периода. Мобильные группы отработают свои практические действия по ликвидации условной аварий на одном из промышленных объектов в Павлодаре, а также развертывание медицинской службы отряда первой врачебной помощи на базе первой городской больницы. **(Соб.инф.)**

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

КАЗАХСТАНЦЫ ПРИОБРЕЛИ 34,6 ТЫС. НОВЫХ ЛЕГКОВЫХ МАШИН

За 10 месяцев 2016 года казахстанцы приобрели 34,6 тыс. новых легковых автомобилей на сумму 665 млн долларов. Так, октябрь был отмечен наиболее высокими объемами продаж официальных дилеров с начала 2016 года. По итогам месяца казахстанцы приобрели в автоцентрах республики 3826 новых легковых и легких коммерческих автомобилей, что на 19,5% выше результатов сентября текущего года (3203 единицы). Темпы падения продаж по отношению к аналогичному показателю 2015 года замедлились до 47,6%. По результатам января-октября 2016 года официальными дилерами был реализован 34581 легковой и легкий коммерческий автомобиль, что на 58% ниже аналогичного показателя минувшего года (82 204 ед.). Продажи в стоимостном выражении в отчетный период составили 665 млн долларов, уступив 55% значению соответствующего периода 2015 года. **(«КазАвтоПром»)**

РЫНОК НЕДВИЖИМОСТИ ОЖИВИЛСЯ

В Казахстане в январе-октябре 2016 года количество сделок купли-продажи жилья по сравнению с аналогичным периодом прошлого года увеличилось на 12,9%, до 154,573 тысячи сделок. При этом количество сделок в минувшем октябре составило 16,467 тыс., что по сравнению с предыдущим месяцем меньше на 2,8%. Негативный показатель по октябрю показал Алматы – минус 6,6% (2375 сделок за месяц), тогда как в столице наблюдается оживление рынка – плюс 3,5% к сентябрю (2019 сделок). Примечательно, что наибольший рост по сделкам этой осенью показывает запад Казахстана: в Атырауской – плюс 14%, Мангистауской – плюс 9,4%, ЗКО – плюс 6,5%. Что касается годовых показателей рынка, то в двух столицах они выросли. В Астане за январь-октябрь 2016 года сделок стало больше на 53,2%, в Алматы – на 43,1%. Стоит отметить, что доля покупки/продажи индивидуальных домов по сравнению с квартирами в Астане и Алматы занимает всего около 7-16%, тогда как в некоторых регионах ситуация может быть обратная. Так, в два раза чаще частные дома покупают в Алматинской области. Гораздо меньшим спросом многоквартирные дома пользуются также в Жамбылской, Кызылординской, Южно-Казахстанской областях и СКО. **(МНЭ РК)**

ЧТО ИЗМЕНИТСЯ ДЛЯ ВЫПУСКНИКОВ ШКОЛ С 2017 ГОДА

Министерство образования и науки Казахстана подготовило подробную информацию по итоговой аттестации выпускников. «Напоминаем, что итоговая аттестация – это выпускной экзамен в школах, а ЕНТ – включается в экзамен в вузы. Итоговая аттестация учащихся 11 класса пройдет в форме выпускных экзаменов в школе по 5 предметам, включая 4 обязательных (родной язык, второй язык, алгебра и начала анализа, история Казахстана) и 1 предмет по выбору с учетом их профиля обучения (ОГН – общественно-гуманитарное направление, ЕМН – естественно-математическое направление», – отметили в ведомстве. В МОН РК уточнили, что все экзамены, в том числе тестирование, будут проводиться на базе школы по месту обучения учащихся. Так, итоговая аттестация в школах будет проводиться по предметам: родной язык и литература (письменно в форме эссе); казахский язык в школах с русским, узбекским, уйгурским и таджикским языками обучения. Русский язык в школах с казахским языком обучения (тестирование); история Казахстана (устный экзамен); алгебра и начала анализа (письменно); предмет по выбору (физика, химия, биология, география, геометрия, всемирная история, литература, информатика, иностранный язык (английский, французский, немецкий) в форме тестирования. «Сроки итоговой аттестации будут устанавливаться приказом Министерства «О завершении 2016–2017 учебного года» (до 30 апреля 2017 года. Ориентировочно с 29 мая по 9 июня 2017 года», – уточнили в министерстве. **(МОН РК)**

НА ДАКТИЛОСКОПИЮ ПОТРАТЯТ 36,8 МЛРД ТЕНГЕ

Расчетная сумма, которую просит выделить Министерство внутренних дел РК на внедрение в стране дактилоскопической и геномной регистрации, составляет 36,8 млрд тенге. Средства должны быть распределены между МВД, КНБ и Минюстом РК. Об этом на презентации законопроекта «О дактилоскопической и геномной регистрации» в мажилисе парламента сообщил вице-министр внутренних дел Рашид Жакупов. Рашид Жакупов пояснил, что средства будут направлены на подготовку технико-экономического обоснования, перевооружение пограничной службы, перевооружение судебно-медицинских ДНК-лабораторий. Основная сумма – 19 млрд тенге – будет выделена уже в 2018 году. Вице-министр внутренних дел пояснил, что Казахстан в 1992 году ратифицировал Соглашение комитета ООН «О биометрических параметрах документов, удостоверяющих личности». В настоящее время из 11 документов, удостоверяющих личность, семь предусматривает введение биометрических показателей. В паспорта и удостоверения личности граждан Казахстана встроены чипы, в которые можно вносить биометрические данные. Однако комитет ООН считает недостаточной идентификацию о человеке по двум параметрам – по фотографиям и подписям в документах, поэтому рекомендовал государствам – участникам соглашения ввести один из биометрических показателей в документы, удостоверяющие личность. **(Соб. инф.)**

Фонд «Даму» вышел на траекторию международного сотрудничества

Теперь проекты, поддержанные Фондом, смогут находить партнеров за рубежом

Валерий Сурганов

Фонд «Даму» организовал в Астане V Бизнес-форум Совещания по взаимодействию и мерам доверия в Азии (СВМДА).

В фокусе поддержки: МСБ с высокой добавленной стоимостью

Председатель правления АО «Фонд развития предпринимательства «Даму» Каныш Тулеушин рассказал о главных вехах становления финансового института, который начинал с того, что составлял непосредственную конкуренцию банкам второго уровня. Однако с 2007 года начался новый этап развития Фонда: был перенят опыт Агентства по инвестициям Сингапура с переходом на обусловленное размещение средств в банках второго уровня и охватом как можно большего количества МСБ.

С 2007 года охват кредитования Фонда «Даму» стал достигать 4 тыс. проектов против 650 проектов в середине нулевых, когда использовалась старая концепция развития фонда.

Главным приоритетом финансирования фонда является обрабатывающая промышленность, в сегменте которой благодаря активности «Даму» удалось открыть более 23 тыс. новых рабочих мест.

В общей сложности с 2008 года «Даму» поддержал 35 тыс. проектов в сфере малого и среднего предпринимательства. В настоящее время, он кредитует каждого пятого заемщика ВБУ в Казахстане. До 17% кредитов банков второго уровня в приоритетных секторах экономики выданы за счет фондирования «Даму».

«Задействуя наш проактивный подход, мы выезжаем в регионы, проводим дни открытых дверей и вырабатываем обратную связь через социальные сети. Мы для себя выявили основные проблемы в сегменте предпринимательства. Первая – это высокая стоимость кредитов, а также труднодоступность кредитов для начинающих предпринимателей, для стартового бизнеса. Нехватка оборотного капитала, волокита, недоступность кредитов для МСБ в районах и глубинках являются еще одними серьезными ограничениями на пути развития малого и среднего бизнеса в Казахстане. Для преодоления этих преград мы инициировали новые программы. В частности, если уровень прибыли МСБ варьируется в пределах 10%, а если говорить об обрабатывающей промышленности, то в пределах 6-7%, то при кредите в 14% годовых такая нагрузка неподъемна. Поэтому через партнерство с ВБУ в регионах мы снизили ставку по кредитам до 8,5%. Это длинное кредитование. Краткосрочных кредитов у нас и так достаточно. Но именно в области длинного фондирования у нас сложился серьезный дефицит, и сейчас мы решаем эту задачу», – рассказал Каныш Тулеушин.

В настоящее время Фонд «Даму» нацелен на привлечение от международных финансовых институтов длинных денег, которые можно будет запустить в казахстанскую экономику, серьезно поддержав МСБ. В частности, фонд планирует привлечь 185 млрд тенге от Азиатского банка развития.

Международные коридоры

В свою очередь исполнительный директор СВМДА Гун Цзяньэй отметил, что фонд «Даму» взял правильные ориентиры, поддерживая МСБ в обрабатывающем секторе, в частности в агропромышленном комплексе, который во многом занят производством органической продукции в Казахстане.

«Тем более что МСБ является основой для перераспределения денег и безопасности в регионе, потому что бизнес внедряет изменения мирным способом», – подчеркнул он.

Посол Турции в Казахстане Невзат Уяньк в свою очередь заметил, что для развития МСБ стран СВМДА, для свободного перемещения людей и товаров его страна инициировала транспортную линию центрального коридора, объединяя Турцию, Кавказ и страны Центральной Азии с Восточной и Юго-Восточной Азией через Каспийское море.

«Турция готова обмениваться со странами СВМДА и Казахстаном опытом ГЧП и развития предпринимательства, так как МСБ сыграл в нашей стране ведущую роль, подняв и в разы усилив нашу экономику», – констатировал он.

Председатель Делового совета СВМДА Чжан Юйцзин, говоря о рынке, который способен сделать МСБ в Казахстане, сообщил, что проект «Нового Шелкового пути», сопряженный с интеграционным объединением ЕАЭС или в сочетании с госпрограммой «Нурлы Жол», может придать особый импульс развитию предпринимательства в Казахстане.

К тому же, в 2017 году на втором неправительственном форуме СВМДА в Китае планируется организовать презентацию и демонстрацию инфраструктурных объектов, целью которой является приглашение представителей МСБ стран – участниц СВМДА для установления полезных контактов.

«Сегодня растет влияние Азиатского банка инфраструктурных инвестиций (АБИИ), нового Банка развития стран БРИКС, Фонда Шелкового пути и т.д. В рамках этих проектов планируется обеспечить двусторонний обмен валют и устойчивость финансовой системы. Мы намерены содействовать налаживанию связей между правительствами, предпринимателями стран-участниц СВМДА. Также мы будем стимулировать сотрудничество представителей МСБ в регионе, благоприятствовать свободному перемещению товаров и услуг работников», – прокомментировал Чжан Юйцзин.

Подрастающие бренды

В конце встречи, говоря о поддержке именно казахстанских торговых марок, Каныш Тулеушин отметил, что в фонде «Даму» инициировали проект «Дамублиц». Благодаря ему рассмотрение нового бизнес-плана занимает всего семь дней. Таким образом, «Даму» перенимает опыт Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР), который в 2017 будет распространен во всех регионах страны, включая банки-партнеры фонда.

В фойе бизнес-форума была организована выставка, где при поддержке Фонда «Даму» и Казахстанской ассоциации франчайзинга KazFranch были продемонстрированы отечественные бренды, такие как Mimioriki, Jolly Volly, Red Dragon, Vapeteka, Serebroff, «Крендель», «Поехали вместе» и др.

Интересные факты об агропроме Казахстана за период независимости

Олег Ни

Повышение эффективности животноводства и растениеводства, развитие масштабной сельхозкооперации для вовлечения 670 тысяч мелких производителей в товарное производство и создание действенной системы сбыта и переработки продукции. Именно эти задачи станут основными в разрабатываемой Государственной программе развития АПК на 2017-2021 годы

Целью государственной программы является обеспечение производства востребованной на рынках конкурентоспособной продукции АПК.

«В настоящее время в животноводстве есть 33 направления субсидирования, по ним в 2015 году выделено 69 млрд тенге. В рамках программы будет пересмотрены 6 видов субсидий на 34,5 млрд тенге. По субсидиям на производство говядины, молока, баранины на сегодня основными получателями являются крупные хозяйства (60% от общей суммы), например, по говядине основной объем субсидий (60%) получает 19 откормплощадок (от 3000 скотомест), аналогичная ситуация и по молоку», – сообщил министр сельского хозяйства, вице-премьер РК Асхар Мырзахметов.

Он пояснил, что по данным направлениям будут снижены критерии (по говядине с 400 до 100 скотомест) и дана возможность участия сельхозкооперативам. За счет чего количество получателей увеличится в 2,5 раза.

Также в связи с достаточным объемом племенного молодняка мясного направления будет исключено субсидирование завоза импортного племенного КРС мясного направления. Эти средства будут направлены на субсидирование продукции.

«Средства, выделяемые на субсидирование производства грубых сочных кормов, сейчас выплачиваются на голову и не обеспечивают ориентацию на конечный результат, планируется перенаправить на субсидирование реализованных комбикормов сельхозкооперативам», – проинформировал глава Минсельхоза.

Кроме того, субсидии на селекционно-племенную работу КРС, выплачиваемые на 1 маточную голову без привязки к конечному результату, будут переориентированы на получаемый приплод.

По словам Аскара Мырзахметова, продолжится диверсификация посевных площадей. «Площади пшеницы будут сокращены на 2,3 млн га. Основной причиной тому служит переизбыток производства пшеницы. На высвобожденных площадях будут посеяны более востребованные культуры: ячмень, овес, масличные и др. культуры, которые дают хороший урожай», – отметил он.

В отрасли растениеводства будет продолжена работа по диверсификации сельскохозяйственных культур. В частности, будут замещены части площадей пшеницы под более востребованные культуры. Для повышения продуктивности сельхозпродукции будет оказана государственная поддержка для применения высококачественных семян и внесения удобрений.

«Основной упор будет сделан на наращивание тех культур, которых не достает в Казахстане. Сегодня Казахстан импортирует продуктов питания на 3 млрд 400 млн долларов, а экспортирует – 2100. То есть сегодня мы имеем минусовое сальдо 1,3 млрд по Казахстану. Здесь основные подходы – обеспечение внутренней потребности. Прежде чем импортировать, мы должны обеспечить внутренний рынок, там, где у нас есть переработка, мы должны это импортировать», – подчеркнул Кайрат Айтуганов, вице-министр сельского хозяйства.

«Капитал.kz» собрал наиболее интересные факты о сельскохозяйственной отрасли Казахстана за период независимости.

Рекордный год по урожайности зерновых культур

2016 год войдет в историю независимого Казахстана как рекордный, валовой сбор зерновых культур в этом году составил почти 24 миллиона тонн. Аграрный сектор становится все более привлекательным для инвестиций и результаты последних лет занимаем лидирующие позиции в мире, ежегодно экспортируя до 2,5 млн тонн.

Почти в 10 раз увеличится количество сельхозтоваропроизводителей, получающих государственную поддержку

Планируется ряд корректировок системы субсидирования, что позволит охватить больше получателей государственной поддержки, тем самым повысив ее эффективность. Предлагается перейти на субсидирование в рамках конечной продукции. В рамках реализации государственной программы количество получателей государственной поддержки увеличится в 10 раз. Если на сегодня порядка 67 тысяч фермерских, крестьянских хозяйств, ТОО, АО получают господдержку в форме кредитов, субсидий, то благодаря схеме через кооперативы конечными получателями субсидий будет охвачено порядка 670 тысяч сельхозтоваропроизводителей. Это поможет обеспечить доступность и охват сельских жителей мерами господдержки.

Рост производительности труда в результате инвестиций и внедрения технологий

По итогам прошлого года производительность составила 2271 тыс. тенге/чел., или 10,2 тыс. долл./чел., что выше среднего-раслевой почти в 2 раза (1239,8 тыс. тенге/чел.), уточняет заместитель директора департамента стратегического планирования и анализа МСХ РК Асель Рамазанова. «Сегодня в инвестиционном портфеле холдинга 530 проектов стоимостью 285 млрд тенге. Введено в эксплуатацию 490 проектов общей стоимостью 276 млрд тенге, большая часть из которых вышла на полную проектную мощность», – сказала Асель Рамазанова. Повышение производительности труда в АПК решается посредством реализации крупных инвестиционных проектов, которые можно разделить на два блока: снижение импортозависимости на продовольственном рынке и развитие экспортного потенциала аграрного сектора. В региональном разрезе лидерами по реализации проектов являются Акмолинская (82), Алматинская (73), Северо-Казахстанская (53) и Южно-Казахстанская (50) области.

Господдержка фермеров Казахстана в динамике

В стране 11 тысяч сельхозформирований, 3 тысячи мелких товаропроизводителей создали 147 сельхозкооперативов. Но для создания мощных сельхозкооперативов недостаточно одного лишь объединения мелких товаропроизводителей – нужна серьезная государственная поддержка. Бюджет Минсельхоза в 2000 году составлял всего 9 млрд тенге. В 1999 году – 4 млрд тенге. Сегодня – 400 млрд тенге. Общая сумма субсидий, то есть безвозвратных вложений, превышает 170 млрд тенге. Государство берет на себя огромную задачу по поддержке и расширению этой поддержки. Наибольшие темпы роста демонстрирует зерновое производство, благодаря чему Казахстан закрепил за собой статус зерновой державы, ежегодно поставляя 5-8 млн тонн зерна на рынки более 70 стран.

Мировой лидер по экспорту муки

Объем производства в сельском хозяйстве по сравнению с 2001 годом увеличился более чем в 6 раз. В номинальном выражении он составил в 2015 году 3,3 трлн тенге, а за 9 месяцев 2016 года – 2,5 трлн тенге. По экспорту муки мы уже на протяжении

Новинки законодательства

ПАРАГРАФ ИНФОРМАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ
www.online.zakon.kz www.prg.kz ИНСТРУМЕНТ УСПЕШНОГО ПРОФЕССИОНАЛА

Утвержден программный документ «Повышение конкурентоспособности малых и средних предприятий в Казахстане»

Приказом министра национальной экономики Республики Казахстан от 13 января 2015 года № 14 утвержден «Программный документ «Повышение конкурентоспособности малых и средних предприятий в Казахстане» (с изменениями от 21.05.2015 г.)

Частному предпринимательству в Казахстане со стороны государства оказывается существенная финансовая и нефинансовая поддержка. Основой для реализации государственной политики поддержки МСП являются послание Президента Казахстана народу от 14 января 2014 года, а также государственные программы Государственная программа форсированного индустриально-инновационного развития и программа «Дорожная карта бизнеса 2020», а также ряд других программ.

Фонд «Даму» является национальным институтом развития, исключительной функцией которого является реализация программ поддержки малого и среднего предпринимательства. Фонд «Даму» предлагает широкий спектр продуктов и услуг для предпринимателей, а так же населения с предпринимательской инициативой: программа кредитования через банки второго уровня, финансирование лизинговых сделок, субсидирование процентных ставок, гарантирование кредитов, распространение информационно-аналитических материалов.

На сегодняшний день осуществляется ряд программ финансовой поддержки предпринимательства. Так же осуществляется Сервисная поддержка ведения собственного бизнеса. Функционируют пять компаний, предоставляющих бесплатные налоговые, бухгалтерские, маркетинговые и другие услуги для предпринимателей регионов.

В течение кризисных 2008-2009 годов, в рамках государственных программ по линии Фонда «Даму», малому и среднему предпринимательству была оказана финансовая поддержка на сумму порядка 2,9 млрд. долларов США, более 80% из которой - государственные средства. В результате реализации государственных программ через Фонд «Даму» было поддержано 12 тыс. МСП, создано и сохранено более 27 тыс. рабочих мест.

Целью проекта является повышение конкурентоспособности малых и средних предприятий в Казахстане и потенциала из руководства.

Для достижения этой цели проект предусматривает мероприятия в рамках трех главных компонентов. Первый компонент сосредоточен на нефинансовой поддержке МСП и развитии новых подходов к конкурентоспособности секторов промышленности. Второй компонент поможет в развитии местных поставщиков до стандартов международного уровня и введении их в цепочку поставок крупных транснациональных компаний, государственных компаний, крупных местных частных компаний. Кроме того, второй компонент рассматривает возможности конкурентных секторов промышленности и предполагает стратегическую оценку факторинга. Третий компонент фокусируется на внедрении методологической базы, обеспечивающей обоснование и формирование политики в секторе МСП, на фактических данных и соответствия ее реальным потребностям.

Предлагаемый проект поможет повысить конкурентоспособность МСП в результате усиления и дополнения существующих государственных программ.

Проект направлен на:

- усиление эффективности существующих инструментов поддержки МСП через фокусирование на высококвалифицированной, основанной на наставничестве поддержке предпринимателей в МСП, что обеспечит всестороннее укрепление потенциала и расширит доступность таких услуг. В дополнение, проект будет сфокусирован на усилении связей между СМСП и крупными государственными предприятиями, национальными компаниями, транснациональными компаниями через программы развития поставщиков;
- поддержку и развитие МСП, в его привлечении к участию в сети поставок для ТНК и НК, работающих в Казахстане;
- продвижение дальнейшего развития конкурентных секторов промышленности;
- развитие идеи создания и внедрения факторинговой платформы на основе лучшего международного опыта;
- усиление эффективности использования различных инструментов поддержки СМСП. Проект будет помогать МНЭ РК в: 1) установлении новой инновационной системы для определения предпринимателей и компаний с наиболее высоким потенциалом; 2) развитии оценки влияния и системы мониторинга для оценки эффективности государственных программ поддержки СМСП.

Через мероприятия проекта возрастет качество услуг, оказываемых МСП, как по содержательности, так и в методологическом плане. Несколько сотен бизнес-консультантов будут обучены и смогут оказывать консультации тысячам предпринимателей и СМСП. Усиление консультационного потенциала повысит производительность предпринимателей и СМСП, будет способствовать росту доходов, в целом увеличивая вклад СМСП в экономику.

2. Повышение конкурентоспособности местных СМСП благодаря их подготовке к получению выгод от ведения дополнительного бизнеса, как с национальными, так и с иностранными крупными компаниями и совершенствование их способности к расширению экспортной деятельности; потенциал государственных институтов также возрастет в ходе осуществления данного проекта.

3. Проведение стратегической оценки позволит в дальнейшем создать факторинговую платформу. СМСП получат дополнительное финансирование от поставщиков, что расширит их бизнес, получат лучшие условия кредитования, чем где-либо еще, создадут положительную кредитную историю, дающую доступ к другим институтам финансирования.

4. Функционирующая институциональная система, создающая диалог между частным сектором, правительством и гражданским обществом, обеспечивает прозрачность и подотчетность политики в секторе МСП, позволит лучше осуществлять и отслеживать политику поддержки СМСП.

Получатели выгод:

Основными получателями выгод будут:

- малые и средние предприятия (МСП),
- индивидуальные предприниматели, предоставляющие услуги консультирования бизнеса для МСП, включая менторов, бизнес-консультантов и советников,
- государственные органы, реализующие поддержку МСП, включая Министерство национальной экономики,
- организации, вовлеченные в продвижение конкурентоспособных секторов промышленности и кластеров,
- крупные корпорации, которые получат выгоды от эффективности местных поставщиков,
- Национальная палата предпринимателей и иные ассоциации частного сектора,
- Институт экономических исследований.

Ключевые целевые индикаторы Проекта:

Ключевые целевые индикаторы включают следующие:

- Количество МСП, ставших «сертифицированными поставщиками» для крупных компаний - 100;
- Доля МСП из числа участников проекта, осуществивших оптимизацию управленческих и бизнес-процессов - 75%;
- Количество консультантов, прошедших обучение по наращиванию потенциала на базе существующих квалификационных требований - 750, в том числе не менее 50% консультантов-женщин;
- Количество менторов-тренеров, специалистов по оценке учебных программ, методистов (разработчиков учебных программ), прошедших обучение по использованию передовых международных методик - 40;
- Увеличение объема продаж МСП в результате участия в проекте - 25 000 000 долл. США;
- Разработка и внедрение системы независимого мониторинга, предусматривающей управление телефонным центром, обеспечивающим получение систематической и точной информации об эффективности реализуемых мер;
- Количество сотрудников государственных органов и подведомственных организаций, охваченных программой наращивания потенциала в форме прохождения тренингов, участия в семинарах, ознакомительных поездках и т.п. - 125.

Стоимость проекта

Стоимость проекта составит 46 000 000 долл. США или 8 510 000 тыс. тенге, где за счет финансирования из республиканского бюджета: 6 000 000 дол. США или 1 100 000 тыс. тенге, за счет займа: 40 000 000 дол. США или 7 400 000 тыс. тенге (по курсу 1 доллар США= 185 тенге).

Утверждены Правила, формы и сроков уведомления физическими и юридическими лицами и (или) структурными подразделениями юридического лица органов государственных доходов о получении денег и (или) иного имущества от иностранных государств, международных и иностранных организаций, иностранцев, лиц без гражданства

Приказом министра финансов Республики Казахстан от 19 октября 2016 года № 553 утверждены Правила, форма и сроки уведомления физическими и юридическими лицами и (или) структурными подразделениями юридического лица органов государственных доходов о получении денег и (или) иного имущества от иностранных государств, международных и иностранных организаций, иностранцев, лиц без гражданства (не введен в действие)

В соответствии с подпунктом 1) пункта 1-1 статьи 14 Кодекса Республики Казахстан от 10 декабря 2008 года «О налогах и других обязательных платежах в бюджет» (Налоговый кодекс) утверждены:

1) Правила и сроки уведомления физическими и юридическими лицами и (или) структурными подразделениями юридического лица органов государственных доходов о получении денег и (или) иного имущества от иностранных государств, международных и иностранных организаций, иностранцев, лиц без гражданства согласно приложению 1 к настоящему приказу;

2) форму уведомления физическими и юридическими лицами и (или) структурными подразделениями юридического лица органов государственных доходов о получении денег и (или) иного имущества от иностранных государств, международных и иностранных организаций, иностранцев, лиц без гражданства согласно приложению 2 к настоящему приказу.

Физические и юридические лица и (или) структурные подразделения юридического лица (далее - лица) уведомляют органы государственных доходов по месту жительства/нахождения о полученных денег и (или) иного имущества от иностранных государств, международных и иностранных организаций, иностранцев, лиц без гражданства по заключенным с ними сделкам на сумму, превышающую 1 тенге, и направленные на следующие виды деятельности:

оказание юридической помощи, в том числе правовое информирование, защиту и представительство интересов граждан и организаций, а также их консультирование;

изучение и проведение опросов общественного мнения, социологических опросов (за исключением опросов общественного мнения и социологических опросов, проводимых в коммерческих целях), а также распространение и размещение их результатов;

сбор, анализ и распространение информации, за исключением случаев, когда указанная деятельность осуществляется в коммерческих целях.

Уведомление представляется по форме, утвержденной настоящим приказом, в течение 10 рабочих дней со дня, следующего за днем заключения сделки, с обязательным заполнением данных о подлежащих получению денег и (или) иного имущества от иностранных государств, международных и иностранных организаций, иностранцев, лиц без гражданства.

В случае внесения изменений в условия ранее заключенных сделок в части изменения суммы договора, сроков исполнения обязательств Уведомление представляется в течение 10 рабочих дней со дня, следующего за днем внесения изменений в условия сделки.

В случае расторжения сделки направляется Уведомление с указанием вида «Дополнительное» в течение 3 рабочих дней со дня, следующего за днем расторжения сделки, с указанием регистрационного номера основного уведомления и заполнением всех ранее отраженных реквизитов граф, за исключением граф, предусматривающих суммовые значения, которые отражаются со знаком «минус».

При этом в целях настоящих Правил формат регистрационного номера включает в себя следующие данные:

1) код органа государственных доходов;

2) дата приема уведомления;

3) входящий номер уведомления.

При внесении изменений в уведомление представляется уведомление с указанием вида «Дополнительное» с заполнением всех ранее отраженных реквизитов граф, за исключением граф, предусматривающих суммовые значения, которые отражаются со знаком «минус».

Новой строкой вводится новое значение в графах с правильными реквизитами и суммами.

При внесении дополнений в уведомление представляется уведомление с указанием вида «Дополнительное» с указанием регистрационного номера основного уведомления и указанием новых данных, при этом нумерация начинается со строки, следующей за последней строкой очередного (дополнительного) уведомления.

Не допускается внесение изменений и дополнений в ранее представленные уведомления по проверяемому налоговому периоду в период проведения (с учетом продления и приостановления) комплексных и тематических проверок.

Лица представляют уведомление по выбору:

в явочном порядке - на бумажном носителе;

в электронной форме, допускающей компьютерную обработку информации - посредством системы приема и обработки налоговой отчетности при наличии регистрационного учета в качестве электронного налогоплательщика в соответствии со статьей 572 Налогового кодекса.

Уведомление на бумажном носителе подписывается лицом и заверяется печатью лица (при его наличии).

Уведомление в электронной форме, представляемое посредством системы приема и обработки налоговой отчетности, заверяется электронной цифровой подписью лица.

При представлении уведомления:

в явочном порядке на бумажном носителе - составляется в двух экземплярах, один экземпляр возвращается лицу с отметкой органа государственных доходов и обязательным указанием входящего номера уведомления;

в электронной форме - лицо получает подтверждение о принятии или непринятии уведомления органом государственных доходов по форме согласно приложению к настоящим Правилам.

Уведомление, представленному в электронной форме, присваивается регистрационный номер центральным узлом системы приема и обработки налоговой отчетности.

Уведомление, представленному на бумажном носителе, присваивается регистрационный номер и осуществляется вход данных органом государственных доходов в системе приема и обработки налоговой отчетности.

При представлении уведомления на бумажном носителе датой представления уведомления является дата приема органом государственных доходов уведомления на бумажном носителе, в электронной форме - дата принятия центральным узлом системы приема и обработки налоговой отчетности.

Уведомление считается не представленным в органы государственных доходов, если:

1) не указан код органа государственных доходов;

2) не указан или неверно указан ИИН (индивидуальный идентификационный номер), БИН (бизнес - идентификационный номер);

3) не указано или неверно указано наименование субъекта, передавшего деньги и (или) иное имущество;

4) сведения, составленные на бумажном носителе, не подписаны физическим лицом, руководителем юридического лица и (или) структурного подразделения юридического лица, а также не заверены печатью (при его наличии).

Приказ вводится в действие по истечении десяти календарных дней после дня его первого официального опубликования.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ЗАКОНОПРОЕКТ «О ДАКТИЛОСКОПИЧЕСКОЙ И ГЕНОМНОЙ РЕГИСТРАЦИИ»

В мажилисе вице-министр внутренних дел Рашид Жакупов представил парламентариям законопроект «О дактилоскопической и геномной регистрации». Как отмечено на заседании, целью дактилоскопической и геномной регистрации является установление и (или) подтверждение личности на основе дактилоскопической и геномной регистрации. Выступая перед парламентариями, докладчик сообщил, что обязательной дактилоскопической регистрации подлежат достигшие 16-летнего возраста: граждане РК, претендующие на получение паспорта или удостоверения личности гражданина РК; граждане РК, иностранцы и лица без гражданства, в отношении которых принято решение о выдаче удостоверения личности моряка; иностранцы и лица без гражданства, постоянно проживающие в Республике Казахстан; иностранцы и лица без гражданства, претендующие на получение вида на жительство, удостоверения лица без гражданства, удостоверения беженца; иммигранты, прибывшие в РК в качестве домашних работников с целью выполнения работ (оказания услуг) у работодателей – физических лиц в домашнем хозяйстве; иностранцы и лица без гражданства, подлежащие выдворению за пределы территории РК либо подпадающие под действие международных договоров РК о реадмиссии, ратифицированных РК; иностранцы и лица без гражданства при получении виз РК. Вице-министр обратил внимание на то, что дактилоскопическая информация граждан Республики Казахстан, иностранцев и лиц без гражданства, полученная при дактилоскопической регистрации, используется для: подтверждения и (или) установления личности граждан Республики Казахстан, иностранцев и лиц без гражданства; учета и контроля иностранцев и лиц без гражданства на территории Республики Казахстан; обеспечения безопасности личности, общества и государства; учета и контроля лиц, пересекающих Государственную границу Республики Казахстан, посредством процедуры подтверждения личности по дактилоскопической информации. Как подчеркнул вице-министр, обязательной геномной регистрации подлежат: 1) лица, осужденные за совершение тяжких или особо тяжких преступлений, а также всех категорий преступлений против половой неприкосновенности и половой свободы личности; 2) неустановленные лица, биологический материал которых изъят в ходе досудебного расследования в установленном уголовно-процессуальным законом порядке по нераскрытым тяжким или особо тяжким преступлениям, а также всем категориям преступлений против половой неприкосновенности и половой свободы личности; 3) неопознанные трупы. На заседании подчеркнуто, что биологические родственники без вести пропавших граждан, в первую очередь, родители (родитель) и (или) дети (ребенок), а при их отсутствии другие биологические родственники в зависимости от степени родства подлежат геномной регистрации с их согласия в порядке, предусмотренном проектом Закона. **(Пресс-служба Мажилиса Парламента РК)**

В САМОЕ «ГОЛОДНОЕ ВРЕМЯ» СРЕДСТВ НАЦФОНДА ХВАТИТ НА 8 ЛЕТ

НацфондКак считает ответственный секретарь Министерства финансов РК Наталья Коржова, в самое «голодное время» средств Нацфонда хватит на 8 лет. Об этом она заявила на конференции «Евразийская экономическая интеграция» в Москве. «Одним из достижений Казахстана является Нацфонд, на постсоветском пространстве Казахстан первый создал суверенный фонд, его накопления – 65 млрд долларов, для нашей страны – это большая подушка безопасности. Это говорит о том, что если мы вообще не будем получать доходы, мы сохраним за эти деньги из Нацфонда 8 лет работы с тем, чтобы выплачивать все социальные льготы и обязательства бюджета. То есть для нас это достаточно большой уровень накоплений», – отметила Наталья Коржова. Она напомнила о трудностях становления экономики Казахстана, когда реформирование финансового банковского сектора совпало с необходимостью перенеса столицы из Алматы в Астану, когда произошел разрыв всех хозяйственных устойчивых связей, притом что бюджет и промышленность Казахстана до этого являлись нерозрывным звеном в цепочке промышленности СССР. **(Kapital.kz)**

СОТРУДНИЧЕСТВО В ЛИКВИДАЦИИ ЧС

Мажилис Парламента РК на пленарном заседании одобрил проект Закона Республики Казахстан «О ратификации Соглашения о сотрудничестве государств-членов Содружества Независимых Государств в области предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций». «Соглашение подписано 16 октября 2015 года в ходе заседания Совета глав государств в поселке Бурабай. Реализация данного соглашения будет способствовать организации совместных скоординированных действий, в случае возникновения ЧС на территории одной из стран соглашения», – сказал министр внутренних дел РК Калижанбет Касымов, представляя законопроект. По его словам, ратификация соглашения позволит обмениваться опытом в сфере мониторинга и прогнозирования чрезвычайных ситуаций, подготовки населения к действиям при их угрозе и возникновении, обучать специалистов в области гражданской защиты в учебных заведениях государств-сторон, проводить на регулярной основе в целях повышения эффективности защиты населения совместные тематические конференции, семинары, учения, тренировки, представлять в кратчайшие сроки помощь при ликвидации ЧС на территории сторон. **(«Казинформ»)**

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ПРОИЗВОДИТЕЛИ ОДЕЖДЫ ПРЕОДОЛЕВАЮТ КРИЗИС

Производители одежды сохраняют рабочие места, несмотря на падение покупательского спроса. Численность работников в секторе не изменилась при общем уменьшении трудовых ресурсов в обрабатывающей промышленности на 11%. Размер трудовых ресурсов в секторе составляет 4,2 тыс. человек. Производство одежды – фактически единственный сектор реальной экономики, которому удается сохранять численность своих кадров на фоне ухудшения ситуации в экономике. Общий размер трудовых ресурсов в обрабатывающей промышленности за год уменьшился на 11%, или на 38 тысяч человек. Однако численность работников на предприятиях, производящих одежду, не изменилась, на конец III квартала 2016 года она составила 4,2 тыс. человек. Потери трудовых ресурсов в общем в легкой промышленности относительно небольшие – за год численность работников в отрасли уменьшилась на 1 тыс. человек. Давление было оказано со стороны предприятий, производящих текстильную продукцию. Производители текстиля, одежды и кожаных изделий стараются сохранять численность персонала, несмотря на низкий уровень конкурентоспособности заработных плат в отрасли. Реальные заработные платы за год выросли на 3% на предприятиях кожаной продукции, на 2% – в текстильном производстве, а на предприятиях, производящих одежду, сократились на 1%. Возможности для существенного повышения зарплат для работников у предприятий легпрома ограничены. **(finprom.kz)**

ПРЕДПРИЯТИЯ ДЕЛАЮТ СТАВКУ НА ОНЛАЙН

Конкуренция в торговле обостряется, предприятия делают ставку на онлайн-продажи. Объем торговли через интернет-магазины вырос в 3,5 раза. При этом предприятия отрасли увеличивают инвестиции в свое развитие на фоне падения физического объема торговли. Активность в торговле сокращается, предприятия отрасли пытаются вернуться к высокой оборотам и увеличивают объем инвестиций в свое развитие. По итогам 1 полугодия текущего года физический объем товаров и услуг в торговле сократился на 5% по сравнению с уровнем за аналогичный период прошлого года. Вклад отрасли в формировании национального ВВП уменьшился до 15,8% с 16,3% годом ранее. На фоне падения оборотов торговые предприятия увеличили объем инвестиций на 38%, или на 30 млрд тенге – за январь-сентябрь 2016 года общая сумма инвестиций в основной капитал предприятий составила 109,5 млрд тенге. Для обновления своих основных фондов торговые предприятия все чаще обращаются к банковскому кредитному финансированию. За год объем инвестиций, привлеченных по банковским кредитам, вырос на 4 млрд тенге. Это почти в 2 раза выше объема банковских кредитов в инвестициях за январь-сентябрь 2015 года. Доля кредитов банков в структуре инвестиций выросла до 25% с 18%. **(finprom.kz)**

НА ГОССЛУЖБЕ СТАЛО МЕНЬШЕ ВНЕКОНКУРСНЫХ НАЗНАЧЕНИЙ

Внеконкурсных назначений на государственной службе стало меньше, сообщил председатель Агентства РК по делам госслужбы и противодействию коррупции Кайрат Кожамжаров на пленарном заседании Мажилиса Парламента РК. «Мы отмечаем, что на сегодня в 25 раз реже стало внеконкурсных назначений. Мы замечаем, что есть определенный процент, установленный для оценки качества первых руководителей, стало меньше нарушений высшего порога, но и видим, как меняются руководители центральных госорганов и на местах идет отток кадров. Причины указываются, в частности, такие как увольнения по собственному желанию, переход на другую работу и так далее, но мы понимаем, там скрыты более глубокие причины», – сказал Кайрат Кожамжаров в ответ на вопрос депутата Серика Сейдуманова о командных перемещениях. **(primeminister.kz)**

В СФЕРЕ ЗЕМЕЛЬНЫХ ОТНОШЕНИЙ РАСТЕТ КОРРУПЦИЯ

Антикоррупционное ведомство выявило основные причины участившихся фактов коррупции в сфере земельных отношений. Так, проведенный анализ показал рост правонарушений в данном направлении почти в 2 раза (с 138 до 247). «В Алматинской области предан суду руководитель отдела земельных отношений Караталского района Коскановв, который получил взятку в размере 15 тыс. долларов США за выделение двух земельных участков путем внесения изменений в конкурсную документацию. Аналогичные преступления пресечены в Акмолинской, Атырауской, Западно-Казахстанской, Павлодарской, Кызылординской, Мангистауской и Южно-Казахстанской областях», – отметил в агентстве. «В Кызылординской области окончено расследованием уголовное дело в отношении главного специалиста Тастановой, которая использовала ранее выданные порядковые номера очередников (выбывших за пределы области, умерших и нуждающихся в земельных участках граждан) и вместо них вносила в список других граждан, не состоящих в очереди. По представлению Антикоррупционной службы все незаконно выданные земельные участки возвращены в государственную собственность», – привели пример в службе. **(Агентство по делам госслужбы и противодействию коррупции)**

Как в Казахстане строятся дороги

Цементное покрытие автодорог – замена асфальту?

Тлек Ерсаин

Развитие логистической сети и повышение транспортно-пропускной способности казахстанских автодорог положительно сказывается на увеличении инвестиций, создании дополнительных рабочих мест, а также на привлекательности страны на мировом рынке в целом. Государство со своей стороны всячески способствует улучшению качества транспортной сети, уделяя этому сектору особое внимание, так как именно транспортная система призвана стать одной из нескольких точек роста в условиях новой экономической реальности страны.

Государственная программа инфраструктурного развития «Нурлы жол – путь в будущее» одной из своих первостепенных задач как раз ставит развитие и формирование разветвленной транспортной системы внутри страны, в частности автодорог, которые бы связывали столицу Казахстана с регионами. В целом, по итогам государственной программы, в стране будет отремонтировано более 7 тыс. км автодорог, на это уже было выделено 2,4 трлн тенге.

«В настоящее время министерством по инвестициям и развитию ведется реализация автодорожных проектов Западная Европа – Западный Китай, Астана – Алматы, Астана – Усть-Каменогорск, Астана – Актобе – Атырау – Актау, Алматы – Усть-Каменогорск, Астана – Петропавловск – гр. РФ и Уральск-Каменка», – сообщает Министерство по инвестициям и развитию РК.

«Капитал.kz» разбирался, чем примечательна программа «Нурлы жол» для транспортной сети, а также для чего в стране будут прокладывать автодороги с цементным покрытием.

Новая «одежда» дорог

За последние несколько лет состав и интенсивность движения на дорогах Казахстана существенно возросли. Вместе с этим увеличились количество автомобилей и транспортная нагрузка на дорожное полотно, однако при такой загрузке сама дорожная сеть растет гораздо более медленно, чем это необходимо. Чтобы решить эту проблему, государство решило ввести в эксплуатацию новые автодороги (и отремонтировать старые), отличительной чертой которых станет их цементобетонное покрытие. Согласно реализуемым автодорожным проектам по государственной программе «Нурлы жол», практически все построенные дороги будут обеспечены как асфальтовым, так и цементным покрытием, а именно такие: проект Астана – Петропавловск, проект Астана – Актобе – Атырау – Актау, проект Астана – Усть-Каменогорск и проект Астана – Алматы. Между тем автокоридоры Уральск – Каменка и Алматы – Усть-Каменогорск будут иметь только асфальтовое покрытие. Стоит отметить, что Казахстан еще в 2007 году начал использовать цементобетон в качестве покрытия на автомобильной дороге между Астаной и Щучинском, что сделало нашу страну первой на постсоветском пространстве, использовавшей такое покрытие. Цементное покрытие автодорог уже не раз доказывало свою эффективность. Дело в том, что из-за больших нагрузок на дорожное полотно, асфальтобетонные покрытия деформируются, в то время как у цемента практически отсутствуют какие-либо деформации. Он не меняет своего первоначального уровня прочности даже в летнее время года.

Согласно отчету Министерства энергетики Республики Казахстан, для реализации автодорожных проектов по государственной программе «Нурлы жол» до 2019 года необходимо около 2 млн тонн дорожного битума, который как раз пойдет на покрытие строящихся дорог. Благодаря действующим мощностям отечественных заводов-производителей максимальное суммарное производство битума может достигать 1 млн тонн в год.

Финансовые показатели

За прошлый год по госпрограмме уже было освоено 292 млрд тенге, из которых 178 млрд тенге были выделены из Национального фонда, 26 млрд тенге принадлежат республиканскому бюджету и оставшиеся 88 млрд тенге – это заемные средства. Объем финансирования на текущий год составил еще больше, а именно 329,8 млрд тенге. Средства были также получены из Национального фонда, республиканского бюджета и часть из них получены путем займа – 151,3 млрд тенге, 8,2 млрд тенге и 170,3 млрд тенге соответственно. По итогам 2016 года планируется завершить строительство свыше 900 км автодорог.

По данным Минэнерго, в Казахстане на сегодняшний день действуют четыре завода по производству битума – Павлодарский нефтехимический завод, CaspiBitum, «Газпромнефть-Битум Казахстан» и «Асфальтобетонный завод», за прошлый год они произвели 453 тыс. тонн дорожного битума, что в совокупности составляет 105,5% от необходимой потребности за указанный период, а именно 429 тыс. тонн.

«Действующие мощности позволяют в полном объеме обеспечить дорожно-строительные предприятия республики отечественным битумом, ежегодная потребность в котором составляет от 400 тыс. до 500 тыс. тонн. Таким образом, полностью обеспечена потребность внутреннего рынка дорожным битумом отечественного производства», – сообщается в отчете министерства.

Одними из первых, кто стал активно использовать цементное дорожное покрытие, были США с их развитой сетью автомагистралей с севера на юг и с запада на восток. Ровные и гладкие, они словно идеально сидящие пояса, делают поездку удобной, а вождение – более безопасным. По некоторым данным, почти 60% дорог в США бетонные. Причиной тому служит то, что цементобетонное покрытие выдерживает куда более тяжелые нагрузки и перепады температуры. Например, в случае повышения температуры асфальтобетон, к которому мы все привыкли, постепенно теряет свою прочность и на нем появляются трещины. Отсюда дополнительные траты на будущий ремонт и восстановление дороги. Цементобетон, наоборот, со временем только прочнеет в процессе гидратации. Эффективность цементобетонного покрытия очень высока, так как именно такая «одежда» для дороги обеспечивает длительный срок службы.

Автодорожные проекты программы «Нурлы жол»

Проект «Западная Европа – Западный Китай»

Одним из самых масштабных автодорожных проектов программы «Нурлы жол» можно считать автотрассу Западная Европа – Западный Китай, протяженность которой составляет 2,7 тыс. км. Транспортная автомагистраль будет проходить от Северной Европы до Западного Китая через территорию трех стран: Казахстана, России и Китая. Транснациональный коридор будет самым коротким маршрутом, который соединит между собой все три государства, а также поможет повысить их транзитный потенциал. По словам вице-министра национальной экономики РК Тимура Жаксылыкова, время, затраченное на доставку товаров по такому маршруту составит в среднем 10 суток.

Проект «Западная Европа – Западный Китай»
Общая протяженность:
2787 км

«Для сравнения: морской путь — это 45 суток, по транзиту — 14 суток. В Казахстане этот участок магистрали вводится в эксплуатацию в этом году. К 2020 году около 8% ежегодного товарооборота, порядка 50 млрд долларов будет проходить по этому транзиту», — сообщил вице-министр а мае этого года.

На сегодняшний день стоимость проекта для казахстанской стороны оценивается в 825 млрд тенге. С момента реализации проекта уже были завершены работы на 2 тыс. км, а также открыто движение на участках от Шымкента - граница с Российской федерацией (на Оренбург) и Тараз-Алматы. За прошлый год уже освоено 77,5 млрд тенге. На текущий год бюджет на транспортный коридор Западная Европа – Западный Китай выглядит так: общий бюджет - 134,2 млрд тенге, где 116,1 млрд тенге это заемные средства, а 18,1 млрд тенге выделены из республиканского бюджета.

Проект «Центр-Юг» (Астана-Алматы)

Проект «Астана – Алматы»
Общая протяженность:
1282 км

Бюджет автотрассы, которая соединит один из крупнейших городов Казахстана со столицей, составляет 836 *млр тенге*, а его протяженность - 1 282 км. На сегодняшний день, в эксплуатацию уже введено 12 км на участке Астана - Темиртау и 72 км трассы Алматы - Капшагай. Бюджет текущего года составляет 63 млрд тенге, при чем эти средства выделены только из национального фонда. Предположительное время завершения проекта 2021 год.

Проект «Центр-Восток» (Астана-Усть-Каменогорск)

Стоимость проекта, который будет охватывать страну с ее центра на восток - Астана-Усть-Каменогорск – составит 431 млрд тенге на весь период строительства. Общая протяженность автотрассы составит 1 018 км. В прошлом году на реализацию проекта из национального фонда было выделено 77 млрд тенге и 8,9 млрд тенге из республиканского бюджета. Отметим, что работы по этому проекту ведутся

Проект «Астана – Усть-Каменогорск»
Общая протяженность:
1018 км

еще с 2013 года. На сегодняшний день в эксплуатацию уже введено 218 км дороги, из которых 47 км приходится на участок Астана-Павлодар и 171 км на автотрассу Павлодар-Семей-Калбатау.

Проект «Центр-Запад» (Астана – Актобе - Атырау - Актау)

На этом участке движение автомобилей было открыто еще с 2014 году на протяженности в 200 км. Общая протяженность транспортного коридора составляет 2, 8 тыс. км., а на реконструкцию приходится 1, 2 тыс. км. За прошлый год финансирование проекта составило 19,5 млрд тенге, где 3 млрд тенге были средства из национального фонда, а остальные 16,5 млрд тенге были заемными, а также средствами из республиканского бюджета. Общая стоимость проекта составляет 540 млрд тенге.

Проект «Астана – Актобе-Атырау – Актау»
Общая протяженность:
2891 км

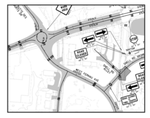
Проект «Алматы – Усть-Каменогорск»

Проект «Алматы – Усть-Каменогорск»
Общая протяженность:
803 км

Реализация этого проекта также ведется с 2013 года, а на его финансирование в прошлом году было выделено 22,3 млрд тенге, где 16,2 млрд тенге – средства из национального фонда, а 6,1 млрд тенге – республиканский бюджет. Общая стоимость проекта оценивается в 257 млрд тенге. Бюджет 2016 года 9,5 млрд. тенге, благодаря чему в этом году продолжены работы на оставшихся 88 км, из которых по итогам текущего года будут завершены работы на 64 км трассы. Общая протяженность трассы составляет 803 км.

Проект «Астана – Петропавловск – граница РФ»

Протяженность трассы от столицы Казахстана до российской границы составляет 531 км, а общая стоимость проекта составляет 157 млрд тенге. Источниками финансирования стали Эксим Банк, а также национальный фонд и республиканский бюджет. В прошлом году на проект было выделено 11,3 млрд тенге, а также введено в эксплуатацию 30 км. В этом году финансирование составило 11,1 млрд тенге, за счет которых будут продолжены



Проект «Астана – Петропавловск – гр. РФ»
Общая протяженность:
531 км

работы на 87 км трассы. Реконструкцию участка дороги между Петропавловском и российской границей (68 км) планируется начать с 2017 года.

Проект «Уральск - Каменка»

Один и самых коротких по протяженности проектов - 100 км - планируется сдать в эксплуатацию уже к 2018 году. Из национального фонда на реализацию проекта, который соединит Уральск и Каменку будет выделено 24 млрд тенге. В 2015 году уже было освоено 3 млрд тенге, в то время, как бюджет этого года составил уже 5,6 млрд тенге. Работы ведутся на 100 км трассы.

Проект «Уральск – Каменка»
Общая протяженность:
100 км

Какие проекты казахстанцы предлагают инвесторам

5 интересных предложений, по мнению «Капитал.kz»

Дмитрий Совин

В Казахстане будет создан реестр нишевых инвестиционных проектов. Почти все из того, что представлено в различных базах данных, – просто бизнес-идеи, а не готовые к представлению заинтересованным сторонам проекты. Необходимы расчеты и «упаковка» по международным стандартам. Об этом говорил Женис Касымбек, министр по инвестициям и развитию РК.

Он сообщил, что совместно с отраслевыми госорганами, акиматами областей и нацкомпаниями в течение трех месяцев будет разработан перечень нишевых проектов по регионам и отраслям, до конца первого полугодия их представят в соответствии с международными стандартами. Речь идет о 50-60 крупных и 150-200 средних проектах. Маркетинговый анализ и бизнес-план для каждого подготовят госорганы, акиматы областей, нацкомпании.

«Эту работу мы уже совместно с компанией McKinsey начали, и до конца года будут разработаны детальные инвестиционные предложения пока по четырем отраслям. Это химическая промышленность, машиностроение, пищевая промышленность и торговля», – сообщил Женис Касымбек.

Корреспондент делового еженедельника «Капитал.kz» поинтересовался, какие бизнес-идеи казахстанцы готовы предложить инвесторам, и заглянул на онлайн-платформу invest.gov.kz.

Проекты в поисках инвесторов

По данным на 16 ноября, база включает 60 проектов. Самый «старый» из них датируется мартом 2013 года, самый «свежий» – ноябрем этого года. Проекты представлены в разных отраслях – от производства до гуманитарной сферы.

Например, один из проектов, информация о котором была загружена в базу совсем недавно, – строительство современного кирпичного завода. Предприятие должно выпускать керамический кирпич, «который относится к группе эффективных строительных материалов», благодаря его использованию теплотехнические свойства стен улучшаются, толщина стен уменьшается (в сравнении с использованием обычного кирпича). 15 млн штук в год – такой объем продукции планируется выпускать. Для воплощения идеи в жизнь требуется $7 млн – 100% его стоимости, инициаторы готовы предложить потенциальным инвесторам 49% в проекте.

Еще один интересный, на наш взгляд, проект – производство туалетной бумаги и бумаги формата А4 из рисового трошника. Проект оценивается в $0,85млн, при этом от инвесторов требуется $1,2 млн на приобретение оборудования. В год планируется выпускать 2 тыс. тонн продукции.

Мини-комплекс по утилизации твердо-бытовых и жидких отходов на полуприцепе автомобиля взамен мусоровоза. Интересно, что предложение исходит от одного из вузов Астаны. В графе «цель и идея проекта» на онлайн-платформе имеются такие пункты: закрытие городских полигонов захоронения ТБО, использование гравитационного спуска ТБО, гидравлическое исполнение и управление утилизацией твердо-бытовых и жидких отходов. На проект требуется $0,337 млн.

Действующее крестьянское хозяйство планирует построить ферму по производству бутилированного кумыса, помещения для скота и убойного цеха, приобрести кобыл. Компания поставляет продукцию в Россию, Китай и по Казахстану, планирует расширить географию поставок – добавить города Алматы, Астана, Акмолинскую и Карагандинскую области. Стоимость проекта – $0,719 млн.

В мае этого года на платформе появилась заявка на инвестирование в проект строительства нефтеперерабатывающего завода. Авторы идеи так описывают свой проект: «Производство бензина Евро-5. Линейка продукции большая». Планируется, что мощность переработки составит 36 млн тонн (18 млн тонн из Урана/Кашагана), указано в заявке компании. Отметим, что сейчас казахстанские НПЗ перерабатывают 14-14,5 млн тонн в год, а годовая добыча в стране составляет 74-75,5 млн тонн. Кроме того, завод будет выпускать дизельное топливо, различные типы масел и газов, также планируется создать установку газотурбинных электростанций мощностью 150 МВт. Проект оценивается в $8000 млн, в качестве инвестиций требуется $5000. В качестве рынков сбыта указаны Украина, Узбекистан, Таджикистан.

Отметим, что на онлайн-площадке представлены проекты из сферы услуг, торговли. Например, создание профессиональной управленческой компаний в сфере туризма, на это требуется $1 млн. Услуги по перевозке негабаритных и сверхнегабаритных грузов – при стоимости проекта $4,5 млн требуется $1,3 млн вложений. Для строительства многофункционального комплекса, включающего кафе, гостиницу, автомойку и пр., ищут $11 млн, на создание торгово-развлекательного комплекса – $2,2 млн при стоимости проекта $5 млн.

Металлургия на первых позициях

Отметим, что лидером среди отраслей, привлекающих прямы иностранные инвестиции (ПИИ) по итогам шести месяцев этого года стали горнодобывающая промышленность и геологоразведка – они привлекли почти 60% полученного за этот период инвестиций. В общей сложности в экономику Казахстана было привлечено $9,3 млрд, приток валовых ПИИ увеличился на 25,8%. Обрабатывающая отрасль получила из этого объема 15%, торговля – 9%, строительство – 5% средств инвесторов.

В обрабатывающей промышленности расклад такой. Объем инвестиций снизился несущественно – на 0,9%, до $1,36 млрд. В этой сфере основной «потребитель» инвестиций – металлургия, 88% приходится на ее долю. В указанный период вложения в эту сферу увеличились на 26,5%. В другие основные сферы обрабатывающей промышленности приток инвестиций также увеличился: в химическую – в 8,4 раза, в фармацевтическую – в 4,2 раза.

Владельцы барахолок не готовы страховать свой бизнес

Возгорание в торговых центрах провоцирует лишь краткосрочный спрос на полисы

Анна Видянова

После пожара в Алматы довольно часто горят барахолки, базары и торговые центры. В 2013 году сгорели несколько крупных вещевых рынков алматинской барахолки – «Олжа», «Кулагер», «Алиа», «Алатау-2». Озвучивались разные причины пожара – от умышленного поджога до неосторожного обращения с электроприборами. Во всех случаях владельцев рынков обвинили в грубейших нарушениях норм пожарной безопасности. Прошлый год также не стал исключением, в апреле произошел, пожалуй, самый запоминающийся пожар за последние три года – полностью сгорел ТЦ «Адем-1». По официальной информации, огонь охватил 25 тыс. кв. метров, был нанесен ущерб 800 бутикам. Этот, 2016-й, год, также запомнится крупными пожарами. В мае 2016 года загорелось кафе «Коровабар», огонь молниеносно перекинулся на супермаркет «Юбилейный», а позже и на квартиры, находившиеся в том же доме, что и магазин. В августе были охвачены пламенем рынки «Алматы» и «Ожар». В начале ноября в здании, входящем в комплекс Almaty Towers, также произошел пожар. По предварительной версии, огонь мог вспыхнуть из-за сварочных работ, которые проводились незадолго до возгорания.

Если основываться на публичной информации, из всех упомянутых объектов были застрахованы только супермаркет «Юбилейный» и комплекс Almaty Towers. Страховщики признают, что бизнес пока не готов страховать свое недвижимое имущество. Они подчеркивают, что интерес со стороны бизнеса к страхованию торговых центров и предприятий активно стал проявляться только после масштабных пожаров.

«Если сравнивать, то страхование бизнеса на сегодняшний день в Казахстане гораздо менее популярно, чем, например, страхование автомобилей. Главная причина сложившейся ситуации – многие владельцы бизнеса или торговых центров не до конца осознают ценность и необходимость страхования имущества, которым они владеют. Предприниматели считают, что полис – это бесполезная трата денег», – считает исполнительный директор СК «Евразия» Шакир Иминов.

Со своим коллегой солидарен и другой страховщик. «Если напомнить историю с пожаром в ТЦ «Адем-1», то среди арендаторов застрахованны были единицы. В основном в страховые компании обращаются владельцы крупных торговых сетей, собственники складов и товарно-материальных ценностей, чего нельзя сказать о предпринимателях, торгующих на рынках и барахолках. Как правило, интерес к страхованию, причем кратковременный, у них возникает после очередного пожара, повлекшего большие убытки. Однако ощутимого потока владельцев или арендаторов барахолок и ТЦ как не было, так и нет», – заверил председатель правления СК «Коммеск-Өмір» Олег Ханин.

Он уточняет, что, скорее всего, МСБ экономит на страховании. «Однако, в отличие от крупного бизнеса, МСБ как раз и не обладает той финансовой подушкой безопасности, которая бы позволила добавляет оптимизма. В 2017 году ожидается общий прирост по добровольному страхованию имущества, в том числе и за счет роста кредитования в банках. Однако рынок не сможет ощутимо прирасти только за счет розничных клиентов, потому что львиная доля страховых премий по страхованию имущества приходится на компании. За последние годы наша страховая компания за счет страхования рынков и ТЦ привлекла премии на 15 млн тенге – это ничтожно малые объемы», – заметил Шакир Иминов.

Отметим, как выяснилось, далеко не все компании готовы застраховать базары и барахолки. К примеру, страхованием таких объектов не занимается СК «Коммеск-Өмір». Скорее всего, это связано с тем, что компания не хочет брать на себя огромные риски. «Прежде всего, владельцам базаров и барахолок нужно усилить меры противопожарной безопасности», – сообщил страховщик.

Страховые компании можно понять. Так, ДЧС не раз приостанавливала работу рынков, потому что они не соответствовали требованиям пожарной безопасности. Претензии преимущественно предъявлялись к работе шашлычных, где мангалы с открытым огнем были установлены в непосредственной близости от зданий и торговых рядов. В ДЧС неоднократно подчеркивали, что на многих рынках при размещении торгового оборудования не была учтена ширина проходов к эвакуационным выходам.

На данное стоимость полиса по страхованию недвижимости находится в коридоре 0,2-0,3% от страховой суммы. Страховщики подчеркнули, что стоимость полиса может снизиться, если охват страхованием будет шире.

По разговоре со страховщиками стало известно, что пока вопрос об обязательном страховании рынков, ТЦ или барахолок не стоит. «Не исключаем, что принятие закона об обязательном страховании таких объектов вызовет неоднозначную реакцию у населения и будет восприниматься как дополнительный налог», – считает Шакир Иминов.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ПРОМПРОИЗВОДСТВО В США ХУЖЕ ПРОГНОЗА

Промышленное производство в США в октябре не изменилось в месячном выражении, следует из сообщения ФРС США. Опрошенные агентством «Рейтер» аналитики ожидали роста индикатора в месячном выражении на 0,2%. Сентябрьский показатель был пересмотрен в худшую сторону – до снижения на 0,2% с роста на 0,1%. Загрузка промышленных мощностей в октябре составила 75,3%. Аналитики ожидали показатель в октябре на уровне 75,5%. Индекс промышленного производства США за отчетный месяц публикуется советом управляющих ФРС в середине каждого последующего месяца. Этот показатель является одним из ключевых для экономики и отражает физический объем выпущенной американскими компаниями продукции (включая горнодобывающую промышленность и коммунальные предприятия) с разбивкой по рынкам и категориям. Коммерческие запасы нефти в США увеличились за неделю с 4 по 11 ноября на 5,29 млн баррелей, до 490,3 млн баррелей. Об этом сообщило Министерство энергетики страны. При этом аналитики ожидали роста запасов на 1,48 млн баррелей, свидетельствует опрос агентства Bloomberg. Нефть ускорила снижение после выхода данных по запасам в США. Стоимость фьючерса на нефть марки Brent с поставкой в январе 2017 года на бирже ICE в Лондоне снизилась по сравнению с предыдущим закрытием на 1,3%, до 46,35 доллара за баррель. Ранее эта марка нефти девшевела на 0,6%. **(ПРАЙМ, ТАСС)**

КАЗАГРОФИНАНС РАЗМЕСТИЛ ОБЛИГАЦИИ

«КазАгроФинанс» выступил первым за последние два года эмитентом, разместившим внутренние облигации для широкого круга инвесторов на сумму 8 млрд тенге и сроком обращения 5 лет. Первичное размещение тенговых облигаций состоялось 14 ноября в торговой системе АО «Казахстанская фондовая биржа» (KASE). Управляющим эмиссионного консорциума и финансовым консультантом по сделке выступило АО «Halyk Finance», соандеррайтерами – Евразийский Банк Развития и АО «Цесна Капитал». Уникальность размещения заключается, что в нем принимали участие частные институциональные инвесторы, а не государственный Единый Накопительный Пенсионный Фонд (ЕНПФ), как практиковалось в последние годы. По мнению всех участников сделки, это свидетельствует о готовности и потенциале рынка к такого рода размещениям. Облигациям присвоен рейтинг от агентства Fitch на уровне «BB+». Решением Листинговой комиссии KASE от 09 ноября 2016 года облигации данного выпуска включены в официальный список KASE по категории «долговые ценные бумаги субъектов квазигосударственного сектора». **(Пресс-центр ЕАБР)**

80 ДОЛЛАРОВ ЗА БАРРЕЛЬ СБАЛАНСИРУЮТ РЫНОК

Цена на нефть около 80 долларов за баррель будет необходима и достаточна, чтобы сбалансировать рынок к 2020 году, говорится в основном сценарии развития доклада Международного энергетического агентства (МЭА) о перспективах мировой энергетики – World Energy Outlook 2016. «Возможность того, что рынок нефти может сбалансироваться на более низком уровне цен, не может быть исключена», – отмечается в докладе. Согласно данному сценарию, МЭА ожидает роста цен на нефть до 111 долларов за баррель к 2030 году и до 124 долларов за баррель к 2040 году в ценах 2015 года. К 2020 году цены вырастут до 79 долларов за баррель. В основе этого роста, по мнению агентства, лежат несколько основных факторов. Прежде всего, необходимо вкладывать средства в новую добычу, которая необходима для поддержания растущего спроса на нефть. Кроме того, почти во всех случаях добыча нефти в 2040 году становится более дорогостоящей, чем сегодня. Несмотря на дальнейшее развитие технологий и эффективности, истощение запасов «легкой нефти» и переход к более сложным запасам приведет к росту общих затрат на добычу. Помимо этого существуют и другие факторы, такие как геополитические, которые могут ограничить скорость добычи нефти. **(ПРАЙМ)**

ЮАНЬ ОБНОВИЛ МИНИМУМ С 2008 ГОДА

Юань продолжает дешеветь по отношению к доллару девятый день подряд, несмотря на приостановку стремительного роста доллара 15 ноября. Банки понизили прогноза по юаню в ожидании повышения ставки ФРС в декабре. Юань падает девятый день подряд на фоне роста доллара после победы республиканца Дональда Трампа на выборах президента США. К 13:01 мск 16 ноября с 8 ноября китайская валюта снизилась на 1,67%. На торгах в среду, 16 ноября, юань обвалился по отношению к доллару до минимальных значений с декабря 2008 года. К 13:01 мск юань подешевел с момента закрытия предыдущей сессии с 6,8590 юаня за $1 до 6,8715 юаня. Народный банк Китая в среду, 16 ноября, понизил средний курс юаня к доллару с 6,8495 юаня за $1 до 6,8592 юаня за $1 – минимального значения с 19 августа 2008 года. Вероятность повышения Федеральной резервной системой ставки выросла до 94% на фоне усиления ожиданий того, что предлагаемая президентом США Дональдом Трампом политика торгового протекционизма и повышения расходов разгонит инфляцию и увеличит дефицит бюджета США, отмечает Bloomberg. Усиление инфляционных ожиданий повлекло распродажу казначейских облигаций США и сокращение инвестиционную привлекательность активов развивающихся рынков. **(РБК)**

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

САМЫЙ БЕЗОПАСНЫЙ ГОРОД РК

Один из важных факторов, влияющий на выбор жилья, – безопасность города и района, в котором расположен объект. Онлайн-сервис объявлений OLX попросил пользователей оценить безопасность в своих городах. По мнению казахстанцев, столица входит в пятерку безопасных городов, а вот Алматы находится внизу рейтинга. Так, популярный в Казахстане сервис объявлений OLX вывел формулу «идеального города». Для составления рейтинга анализировались более 13 тыс. заполненных пользователями анкет. Составленный по итогам опроса рейтинг отображает исключительно народное мнение, в то время как чаще всего подобные списки составляются экспертами в сферах экономики, социологии и урбанистики. По итогам опроса, наиболее безопасным стал город Кызылорда. Незначительно уступил победителю Костанай с показателями в 4,7 балла. А третью позицию в рейтинге разделили сразу три города с оценкой 4,6 балла – Кокшетау, Атырау и Актау. Следом за лидерами в топ-10 вошли Шымкент и Уральск – 4,5 балла. Замыкают десятку безопасных городов Талдыкорган и Павлодар – 4,3 балла. Худшие оценки по безопасности достались городам Темиртау и Рудный – 3,1 и 3,4 балла соответственно. Кроме них, пользователи поставили низкий балл южной столице Казахстана – Алматы (3,7). **(Kapital.kz)**

КАЗАХСТАНЦЫ АКТИВНО ОТКРЫВАЮТ СВОЙ БИЗНЕС

Всего зарегистрировано 314,6 тыс. малых предприятий. Рост спроса на открытие своего бизнеса в формате юрлица наблюдается во всех регионах Казахстана. Небывалую бизнес-активность проявила Восточно-Казахстанская область. К началу года количество зарегистрированных юрлиц в секторе малого бизнеса возросло на 25%. Высокие темпы роста показывают бизнесовые центры: Алматы +5,3%, Астана +8,5%. В текущем году госсектор увеличил темпы развития предпринимательской инфраструктуры. К примеру, в феврале запустили в оборот методику оценки качества госуслуг в онлайн на предмет: скорость предоставления данных и их полнота, уровень посещаемости сайтов и так далее. На данный момент на регистрацию нового ТОО через электронное правительство в среднем уходит всего 30 минут. В июне детализировали и расширили пакет поддержки для предпринимательских инициатив. Его суть – максимально подготовить излишне оптимистичных бизнес-дебютантов к жестким условиям рынка. Статистика такова, что каждая вторая зарегистрированная компания не выживает. **(ranking.kz)**

АСТАНА БОРЕТСЯ СО СНЕГОМ

Заседание правительства в Астане началось с вопроса премьер-министра к акиму столицы о проделанной работе по очистке улиц от снега. Бакытжан Сагинтаев возмутился состоянием дорог, которое спровоцировало многочисленные заторы. «Что-то весь город встал, все опаздывают на работу. Такое ощущение, что не было никакой подготовки», – возмутился Бакытжан Сагинтаев.

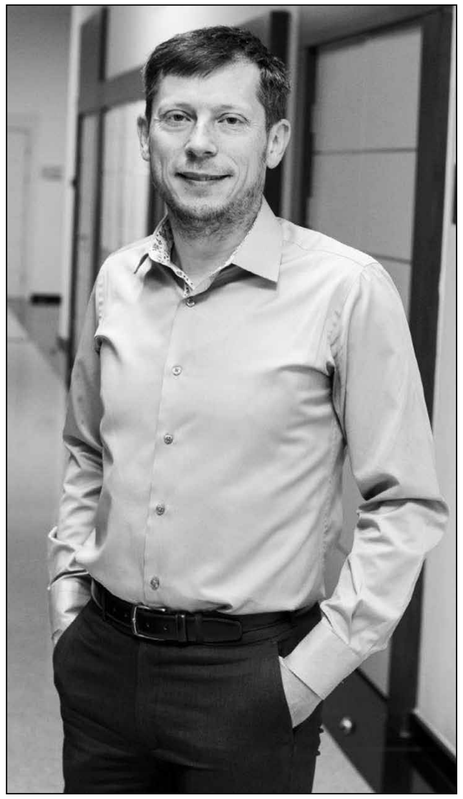
В свою очередь аким Астаны Асет Исекешев отметил, что произошла резкая смена погодных условий. «Действительно, у нас резкая смена погодных условий. Мы готовились. Всю ночь с двух часов ночи была уборка. В принципе, дороги сейчас чистые, но, конечно, ввиду большого снегопада действительно наблюдаются большие пробки. Я думаю, сейчас все урегулируется. Но всю ночь все машины работали, полностью уборка улиц прошла», – подчеркнул он. «Асет Орентаевич, это ваша первая зима в роли акима города. И первое испытание. Мы желаем вам, чтобы вы достойно вышли из этой ситуации», – заключил премьер-министр. Отметим, что за последние трое суток, в период с 12 по 14 ноября, в городе выпало 21,2 мм снега. Коммунальные службы города переведены в усиленный режим работы. **(Kapital.kz)**

КАК ОЧИСТИТЬ ВОЗДУХ В АЛМАТЫ?

Для очищения воздуха города Алматы в ООН предложили через экомаркировку автотранспорта отслеживать машины, которые въезжают в мегаполис. Эта мера, как считают в организации, даст понимание о степени концентрации в городе авто, которое дает наибольшие выбросы в воздушный бассейн мегаполиса. «Мы прежде всего должны думать об обновлении подвижного состава в городе. Все горожане возмущены дымящими автобусами и автомобилями. Все взывают, что с этим нужно что-то делать. С одной стороны, каждая машина проходит техосмотр, который показывает технические характеристики автомобиля. Но с другой стороны, даже по базе данных ГАИ мы не сможем определить экологическое состояние тех или иных авто. Так, когда у нас любую машину ставят на учет (в ГАИ, – ред.) – грузовую, легковую или даже автобус – их экологические параметры нигде не учитываются. Единственное, сейчас на уровне государства принято решение, что завозить в страну новые авто, которые не смогут работать на топливе формата ниже Евро-4, нельзя. Этот критерий проверяют таможенные службы. Но на самом деле у ГАИ такой маркировки в базе данных не существует. Хотя анализ исследования, который был проведен и в России, и в Казахстане, свидетельствует о том, что на самом деле отсутствие этой информации – это пробел в передаче данных. То есть на самом деле добавить отдельное окошко в регистрационной базе данных ГАИ и присвоить класс тому или иному автомобилю можно, исходя из марки автомобиля, его года выпуска и степени выбросов в атмосферу», – отметила менеджер проекта программы развития ООН в РК «Устойчивый транспорт города Алматы» Елена Ерзакович на Urban Forum-2016. **(Kapital.kz)**

Прямые иностранные инвестиции и cool-государство

Марек Йохец, ассоциированный профессор Высшей школы бизнеса Назарбаев Университета



Прямые иностранные инвестиции (ПИИ) имеют большое значение для стран с развивающейся экономикой. Правительства обычно отдают предпочтение ПИИ по сравнению с портфельными инвестициями по нескольким причинам. Они осуществляются в реальном секторе, имеют долгосрочный характер, обеспечивают рабочие места и качественную продукцию, вводят лучшие практики, приносят не только деньги, но и технологии, ноу-хау, бренды и доступ к глобальным рынкам. Благодаря глобальной логистике производят товар лучшего качества по более низкой цене, имеют доступ к более доступному капиталу на мировых рынках, в меньшей степени имеют предпосылки к ассоциации с коррупцией и кумовством, увеличивают престижность страны и служат знаком доверия. Чтобы подчеркнуть стратегический характер ПИИ, инвестор часто упоминается как «стратегический инвестор» или «стратегический партнер». Вследствие этого инвесторы ПИИ приветствуются в странах, находящихся на форсированном пути прогресса.

Как различные транснациональные компании конкурируют друг с другом в вопросе приобретения или строительства местного дочернего предприятия, так и правительства разных стран конкурируют в вопросе привлечения транснациональных компаний. Привлекательность страны для иностранного капитала в основном обусловлена экономическими принципами. Значительный платежеспособный спрос, легкость ведения бизнеса, функционирование различных институтов, политическая и социальная стабильность, наличие образованного человеческого капитала, хорошее качество жизни для экспатов – все это служит предпосылкой для привлекательной, безопасной и предсказуемой доходности на вложенный иностранный капитал.

Стран, соответствующих всем вышеуказанным критериям, не так много, и они, как правило, уже развиты, в то время как развивающиеся страны имеют низкий балл по некоторым или всем критериям. Эти страны сталкиваются с классической проблемой «первичности курицы или яйца» – реформы необходимы для привлечения инвестиций, в то время как инвестиции необходимы для финансирования реформ.

Это все лишь повторение известных фактов. То, что я хочу добавить, менее очевидно и не всегда понятно: если страна хочет привлечь инвестиции, ей поможет еще и то, насколько она «клевая».

Слово «клевый» (на английском – «cool») в данном контексте я применяю для определения чего-то неосязаемого и эзотерического. Я говорю не о недрах или деньгах, а о душевности, впечатлениях и чувствах. «Клевое» государство, на мой взгляд, прежде всего, дружелюбно относится к людям.

В Казахстане, конечно, существуют объективные условия, к которым люди относятся с пониманием, как к некоторым временным недостаткам. Если бы все работало хорошо, то не было бы необходимости в привлечении иностранной экспертизы. В то же время есть вещи, которые правительство в силах менять.

Например, улучшать стандарты обслуживания приезжающих, чтобы приблизиться к мировому стандарту. Если правительство доброжелательно к иностранцам и обращает внимание на детали, оно тем самым больше способствует привлечению инвестиций.

Опыт иностранцев, полученный ими непосредственно, делает их доверенными лицами (или критиками) данной страны в мире. И они обычно воспринимаются как заслуживающие доверия; в конце концов они просто обычные люди без политических или коммерческих намерений. Это туристы, спортсмены, иностранные специалисты, фрилансеры, журналисты, профессора. А также их сопровождающие супруги или мужья, которые иногда являются «семейными блогерами».

Экспаты живут в относительно небольших сообществах и активно общаются между собой. Они рассказывают свои истории и слушают рассказы других. Информация распространяется через социальные сети и не контролируется государством. Экспаты находятся в контакте с родственниками, друзьями или даже незнакомыми людьми в их родных странах, которые постоянно их спрашивают: «Как это жить в ...?»

Среди тех, кто формально или неформально «отчитывается дома» и тем самым распространяет фактическую информацию о стране, находятся и менеджеры иностранных компаний, чьи отзывы могут входить в опросы общественного мнения, проводимые международными организациями среди экспатриантов. Итоговый рейтинг стран доступен в интернете и влияет на решения инвесторов.

Могут существовать различия между тем, как страна официально представляет себя миру, как она воспринимает себя и как экспаты воспринимают страну. Правительство не может заставить своих граждан хорошо относиться к иностранцам; это будет (или не будет) исходить от самих людей и имеет культурные, исторические или религиозные детерминанты. Но правительство может принять толерантные и благоприятствующие законы, правила и процедуры, касающиеся проживания иностранцев в стране.

Нужен пересмотр всего, что иностранный гость видит и переживает, с чем сталкивается. Правительство не в полной мере оценивает это и часто упускает из виду детали. С приближением ЕХРО и миллионами иностранцев, которые посетят столицу, данная тематика становится актуальной. Бренд страны является активом, который нужно взращивать, развивать и бережно хранить.

Необходимо сделать это приоритетной задачей государственных органов: найти ненужные правила и отменить их, заменить устаревшие положения и процедуры современными, изменить образ мышления госслужащих и их отношение к людям. Если эти изменения будут реализованы до ЕХРО, миллионы посетителей вернутся домой с лучшими воспоминаниями. Миллиарды, потраченные на инфраструктуру ЕХРО («железо»), должны сопровождаться средствами и усилиями, направленными на «программное обеспечение». Я часто вижу, что слишком много внимания уделяется «железу» и слишком мало «программному обеспечению», если вы понимаете мою метафору. «Железо» без программного обеспечения – бесполезное оборудование. Мрамор в аэропорту бесполезен, если люди застряли в очереди и им грубит обслуживающий персонал. Посетители забудут свои положительные эмоции от посещения «Сферы», которой я восхищаюсь из окна моего офиса, если их пытается обобрать нетактичный сотрудник полиции, охранник или обслуживающий персонал.

Я предлагаю обучить вежливым манерам, мягкой речи, позитиву и важности улыбки персонал, особенно тех, кто носит форму и, таким образом, представляет правительство. Я не говорю об усложненных тренировках, а просто о здравом смысле и простом человеческом сопереживании. Будьте менее официальными и строгими, и более дружелюбными и человечными.

Например, когда в последний раз я прилетел в Астану со своей семьей, я был отделен от моей жены и детей, потому что, по правилам, «вы должны перейти к окну паспортного контроля по одному». Я воспротивился молодому офицеру в униформе и в конце концов нам удалось пройти через паспортный контроль вместе. Отсутствие социальной эмпатии было поразительным: неужели люди не видят, что дети не понимают, что происходит, устали после ночного полета, и они испытают еще больший стресс, если их отец будет отделен от них? И если уж так, не должны ли семьи с маленькими детьми быть обслужены вне очереди? Это первое, что иностранец видит, когда он приезжает в страну.

Итог: иностранцы по-прежнему сталкиваются с некоторыми аспектами устаревшего устройства и низкого стандарта обслуживания; это наносит ущерб репутации страны.

Если мы сможем исправить поведение и мышление людей, почему бы не исправить систему: бюрократические требования и правила, которые зачастую не нужны, устарели, нелогичны, просто не «клевые».

Как иностранец, я лично сталкиваюсь с бюрократией, которая делает мой местный опыт менее привлекательным. Необходимость получения визы создает хлопоты. Моя мама, которая привыкла путешествовать внутри Шенгенской зоны без паспорта, не хочет посетить меня в Казахстане из-за необходимости получить визу. Далее, получение долгосрочной визы влечет за собой полдня, потраченных на медицинское обследование, которое включает в себя рентген на туберкулез (ненужное воздействие радиации в каждый год проживания), тест неврологических рефлексов, проверку зрения и слуха, и даже гинекологическое обследование. Я слышал, что учителя-женщины иностранной школы должны были пройти через унизительный гинекологический осмотр, проводимый в местной больнице недружелюбным персоналом, который совершенно не проявлял понимания. Это раздражающий, ненужный атавизм советских времен.

Необходимость регистрировать паспорт в полиции после каждого прибытия в страну тоже является таким атавизмом. Отмените. Ни одна развитая страна этого не делает. Регистрация автомобилей, принадлежащих иностранцам, – процесс до смешного бюрократизированный, и должен быть повторен каждый раз, когда выдается новая виза. Он включает в себя поездку в непонятный и запущенный УПДК, напоминающий офис из фильма про Джеймса Бонда, и необходимость получить нотариально заверенный перевод паспорта, будто чиновники не могут прочитать оригинал. Когда мне продлили визу и я проходил через трехдневную процедуру продления регистрации моего автомобиля, мне сказали, что я должен снять номерной знак и получить новый. Да, вы правильно прочитали: они хотели убрать мои старые номера и дать мне новые. Кто-нибудь видит в этом логику? Для сравнения: как иностранец, я регистрировал автомобиль в США и в Новой Зеландии; одна небольшая процедура в одном окне – и зарегистрирован раз и навсегда. Причем нет никакой разницы между регистрацией иностранцев и резидентов – все делается в том же окне, теми же людьми. Единственная разница в том, что иностранец предоставляет загранпаспорт взамен удостоверения личности.

Все это лишь примеры. Есть поговорка «Дьявол кроется в мелочах». Моя личная жизнь от этих недостатков не страдает: регистрация паспорта в полиции после каждого моего прибытия и страну осуществляется моим работодателем, у которого для этого есть целый отдел, в том числе бывший сотрудник полиции. Автомобиль я зарегистрировал через друга-резидента. Но бесполезная бюрократия – это просто не «клево»: современная страна должна избавиться от таких призраков прошлого.

Итак, я рекомендую:

1 Размышляя о крупных проектах и способах привлечения иностранного капитала, не забывайте о простых вещах. Облегчите процесс въезда в Казахстан для обычных людей. Люди сперва приедут сюда как туристы и любопытные посетители; если их опыт будет положительным, они вернутся и расскажут об этом другим. Некоторые из них будут возвращаться в качестве туристов, некоторые станут мелкими инвесторами, развивая малый и средний бизнес. Другие могут послужить в качестве проводников инвестирования именно в Казахстан крупной корпорации или найти себе работу в транснациональных компаниях Казахстана.

2 Для инвестиционных проектов, которые уже реализуются, иностранный персонал будет источником информации о стране: истории, которые они рассказывают у себя дома, формируют имидж Казахстана за рубежом. Будьте доброжелательны к иностранцам, сделайте нашу жизнь проще.

3 Приближается ЕХРО-2017. У вас есть уникальная возможность показать всему миру, что вы «клевая» страна: открытая, гостеприимная и заботливая о людях. Не упустите эту возможность и получите максимальную отдачу от денег, потраченных на ЕХРО. Подумайте об обычных посетителях, а не только о VIP-персонах. Начните с безвизового режима, хорошей организации аэропортов, отмените ненужные процедуры, нужные процедуры максимально упростите и сделайте человечными. (Если гости столицы увидят и наснимают, как закрывается дорога при проезде государственной колонны и как при этом полицейские кричат на людей, это станет сенсацией в YouTube.)

4 С завершением ЕХРО процесс не кончается. Держите свои границы открытыми и приветствуйте иностранцев. Проведите тщательную ревизию законодательства и подзаконных актов. Будьте смелы и ставьте высокие цели: введите английский язык в качестве третьего официального языка. Если вы хорошо относитесь к иностранцам, они станут вашим ценным активом. Если вы сможете привлечь иностранцев и иностранный капитал лучше, чем соседние страны, вы добьетесь продолжительного конкурентного преимущества. Не нужно будет заманивать корпорации отменой налогов, инвестиционными субсидиями и т.п., они сами придут даже на стандартных условиях.

5 Проведите приватизацию достаточного количества компаний в различных отраслях промышленности путем продажи стратегическим иностранным инвесторам. Чехия (откуда я родом) помимо купонной приватизации (по аналогии с народным IPO в Казахстане), продала много компаний напрямую инвесторам из развитых стран. Цена не должна быть основным критерием. Пожалуй, самыми главными преимуществами прямой продажи иностранным партнерам являются обучение и перспективы развития этих активов. Как лидеры в своих отраслях, они являются естественным ориентиром. Если мы сможем научиться у них, мы станем на их уровень.

Привлечение иностранных собственников и менеджеров в достаточно большое число национальных компаний – это как приглашение независимой третьей стороны к столу в игре старых друзей (или врагов). Это делает игру более объективной. Такое повышение объективности приносит выгоду также местным предпринимателям и компаниям. Деятельность компаний в «белом» секторе экономики (то есть работающих законно и прозрачно) более предсказуема и менее зависима от политических связей, так как они могут теперь смело сражаться в конкурентной борьбе с бывшими привилегированными компаниями и монополиями. «Серый» сектор стремится в сторону «белого», чтобы получить более широкий доступ к рынкам, капиталу и человеческим ресурсам. «Черный» сектор сокращается, так как у людей появляется новая возможность заработать честно.

Талантливые и трудолюбивые местные жители постепенно восстановят свои позиции, которые были временно переданы иностранцам. Но во времена реформ иностранный менеджмент, его навыки, знания, требовательность и объективность являются крайне необходимым активом, возможно, столь же необходимым, как и деньги, которые они приносят.

13 вещей, без которых поездка в Шымкент будет неполной

Александра Окорокова

В последнее время многие из нас начали интересоваться достопримечательностями нашего необъятного Казахстана. Туризм, хоть и не очень быстро, но потихоньку начинает развиваться. Многочисленные туристические компании готовы предоставить несколько вариантов различных маршрутов, где есть исторические памятники, активный отдых, здравницы и зоны отдыха. Без сомнений, огромная территория нашей страны имеет множество прекрасных мест, о которых мы часто слышим от друзей и читаем в социальных сетях. А что, если взять и однажды все увидеть своими глазами? А что, если взять и отправиться в самый теплый и гостеприимный город Шымкент?

Энергетика этого края не оставит равнодушным ни одного человека! Здесь так много интересного, а главное, есть вещи, без которых поездка в этот сказочный город будет неполной!

1. Лучший способ познакомиться с чарующим мегаполисом – совершить променад по старым и новым улицам. Вряд ли можно увидеть красоту солнечного края и почувствовать чистый горный воздух из окон закрытого автомобиля. Любителям покрутить колеса предлагается воспользоваться велосипедом либо взять на прокат Shymkent Bike, благо, они стоят во многих районах города.

2. Более досконально изучить особенности и достопримечательности города можно, проехав с гидом на двухэтажном экскурсионном автобусе, где вам расскажут историю города, покажут основные исторические памятники, современную архитектуру. Прекрасная возможность познакомиться с местностью за один вечер.

3. В самом центре города протекает чистейшая река Кошкар-Ата. Отведав ее воды, можно зарядиться не только целебной силой, но и свойственной для шымкентцев доброй энергетикой. Существует легенда, что человек, испивший воды из этой реки, обязательно вернется сюда еще раз.

4. Почувствовав прилив сил и зарядившись южной добротой, можно смело отправляться в зоопарк, чтобы покормить братьев наших меньших. Тысячи животных всегда рады гостям, особенно, если у посетителей есть чем их порадовать.

5. Чтобы путешествие по городу было не слишком утомительным, можно устроить себе небольшой отдых в новом парке отдыха «Жайлауколь», где с колеса обозрения «Altyn eye» можно увидеть весь город как на ладони. Поездка на нем длится около 15 минут, как раз есть время, чтобы подумать о чем-то прекрасном и сделать незабываемые фотографии для своей коллекции.

6. Город настолько захватывает своей насыщенной жизнью, что напрочь забываешь вовремя перекусить. В Шымкенте потрясающее разнообразие различных кухонь, которое вы не найдете ни в одном другом городе. Знаменитые шымкентские шашлыки, тандырная самса, ароматные лепешки, душистый плов, настоящий восточный чай. Если вы не попробуете все эти вкусности, можно смело считать, что поездка была неполной.

7. Излюбленное место у горожан – знаменитый Дендропарк. Здесь жители любят устраивать семейные пикники, наслаждаться тишиной, прохладой и свежим воздухом. Именно здесь можно подглядеть как кипит настоящая городская жизнь, понаблюдать за влюбленными в аллее молодоженов, загадать желание у водопада «Царство любви».

8. Нельзя обойти стороной и культурную жизнь Шымкента. Областной краеведческий музей поможет изучить 2200-летнюю историю южного региона. Очень познавательными будут рассказы не только об истории и культуре древних городов Великого Шелкового пути, но также и о традициях, обычаях казахского народа, населявшего эти земли много веков назад.

9. Вечером Шымкент так же красив, как и днем. Посмотреть на ночную жизнь горожан лучше всего в Парке независимости. Поющие фонтаны под аккомпанементы классической и современной музыки сияют разноцветными лучами, создавая ощущение постоянного праздника.

10. Если в запасе найдется еще несколько дней, нужно обязательно найти время для выезда по окрестностям Шымкента. Гора Казыгурт, расположенная в 40 километрах от города, считается святым местом, куда ежегодно съезжаются паломники. Шедевр средневековой архитектуры – мавзолей Ахмеда Яссави в древнем Туркестане, куда также стекаются тысячи туристов и паломников. Пещера Акмечеть, с растущими растениями и летающими птицами, хранит в себе тысячи молитв и обладает чудодейственной силой для всех, кто приходит сюда за помощью. Старейший в Азии заповедник Аксу-Джабаглы, где обитают редкие виды животных и птиц, растут исчезающие виды растений.

11. Перед отъездом домой нельзя забывать о гостинцах для своих близких и друзей. Восточные сладости, сухофрукты и шымкентский курт – обязательная корзина для гостей этого города.

12. Проведя незабываемые дни в прекрасном городе, наверняка вы обзавелись парой-тройкой друзей, дружелюбие и простота в общении присущи практически каждому жителю этого края.

13. Ощутив на себе все прелести шымкентского гостеприимства, получив южный загар и солнечное настроение, можно с уверенностью сказать: I Love Shymkent и сделать фотографию у этой инсталляции.

Возможно, для первой поездки это более чем достаточно, но, поверьте, вам захочется сюда вернуться еще раз, и на этот случай у города припасена уйма развлечений для вашего отдыха.

Южные жители всегда рады встречать гостей, так как этот древнейший город издавна славится своим радушием и гостеприимством.

И если уж вы сделали все перечисленные вещи, то наверняка, будучи уже в родных краях, вам будет чем поделиться с друзьями за чашечкой шымкентского чая с восточными сладостями, привезенными из этого замечательного города.

Что изменится для выпускников школ при сдаче экзаменов

В министерстве образования и науки объяснили нововведения

Министерство образования и науки Казахстана подготовило подробную информацию по итоговой аттестации выпускников.

«Напомним, что итоговая аттестация – это выпускной экзамен в школах, а ЕНТ – вступительный экзамен в вузы. Итоговая аттестация учащихся 11 класса пройдет в форме выпускных экзаменов в школе по 5 предметам, включая 4 обязательных (родной язык, второй язык, алгебра и начала анализа, история Казахстана) и 1 предмет по выбору с учетом их профиля обучения (ОГН – общественно-гуманитарное направление, ЕМН – естественно-математическое направление)», – отметили в ведомстве.

В МОН РК уточнили, что все экзамены, в том числе тестирование, будут проводиться на базе школы по месту обучения учащихся. Так, итоговая аттестация в школах будет проводиться по предметам:

1. Родной язык и литература (письменно в форме эссе);
2. Казахский язык в школах с русским, узбекским, уйгурским и таджикским языками обучения. Русский язык в школах с казахским языком обучения (тестирование);
3. История Казахстана (устный экзамен);
4. Алгебра и начала анализа (письменно);
5. Предмет по выбору (физика, химия, биология, география, геометрия, всемирная история, литература, информатика, иностранный язык (английский, французский, немецкий) в форме тестирования.

«Сроки итоговой аттестации будут устанавливаться приказом министерства «О завершении 2016-2017 учебного года» (до 30 апреля 2017 года). Ориентировочно с 29 мая по 9 июня 2017 года», – уточнили в министерстве.

Кроме того, все материалы итоговой аттестации будут составляться и доставляться Национальным центром тестирования до гуманитарной образования, управлениями образования до школ.

Оценивание письменных и устных экзаменов, а также листы ответов тестирования будут проверяться в школе экзаменационной комиссией на основании предоставленных им кодов правильных ответов.

Что Ватикан представит на ЭКСПО-2017?

Алина Смирнова

В апреле Ватикан официально принял приглашение Казахстана об участии в ЭКСПО-2017. Теперь представители Святого Престола рассказали о позиции Ватикана в отношении энергии будущего. Город-государство не представит никаких технологий и разработок, главная цель участия – диалог об использовании энергии для пользы всего человечества. Ватикан считает, что равный доступ к источникам энергии – путь к миру во всем мире. «Энергия – всеобщее благо, принадлежащее всем нам и каждому. Несправедливо, когда одна часть общества купается в обилии ресурсов, а в другой части мира живут люди без минимальных источников энергии. Они вынуждены использовать керосин, который обжигает, ранит и ослепляет. Мы должны взять на себя ответственность за равный доступ к энергетическим ресурсам», – заявил Питер Тарксон, главный комиссар Святого Престола на ЭКСПО-2017, кардинал-священник.

Представители Ватикана уделяют внимание четырем темам: энергии у истоков человечества, способам использовании энергии, рациональному расходованию, а также энергии внутри и среди нас. Павильон будет называться «Энергия для общего блага: Забота о нашем общем доме» и будет построен в форме купола, символизируя истоки сотворения мира. Ватикан намерен использовать интерактивные инструменты и визуализацию для диалога с посетителями выставки вне зависимости от религиозных убеждений. «В Казахстане живут представители разных конфессий, мы обращаемся к этим глубоко духовным людям задуматься обо всем этом, возможно, даже в духовной форме – в молитве, медитации ради добра во благо общества», – отметил Питер Тарксон. ЭКСПО-2017 объединит десятки государств для обмена технологиями и обсуждения инноваций, но Ватикан хочет, чтобы религиозный взгляд был также учтен.

Особый вопрос для католической церкви в Казахстане – ядерная энергетика. Католичество негативно относится к использованию этого вида энергии в разрушительных целях, как это было на Семипалатинском полигоне. «Мы не сдерживаем прогресс, мы осознаем пользу от ядерной энергии в медицине, в пищевом производстве, в выработке электричества, мы не противостоим положительному использованию. Но мы должны работать с негативными последствиями. Например, авария на Фукусиме – это повод развивать технологии и делать их безопаснее», – подчеркнул Питер Тарксон.

Ватикан уже принимал участие в выставке в Лондоне в 1951 году, а также на недавних мероприятиях в Милане и Сарагосе. Нынешний Папа Римский Франциск уделяет внимание альтернативным, возобновляемым источникам энергии, устойчивому использованию ресурсов. Участие Святого Престола в ЭКСПО-2017 станет вторым знаковым событием за период присутствия католической церкви в Казахстане. Первое событие случилось 15 лет назад – визит Папы Иоанна Павла II.

Десять веков назад отношения католической церкви с наукой были напряженными: противостояние с учеными, инквизиция и отрицание всего, что не вписывалось в мировоззрение церкви. Теперь отношение к науке изменилось в противоположную сторону: Ватикан участвует в выставках и поощряет инновации. В беседе с корреспондентом газеты «Капитал.kz» Франциск Чулликат, апостольский нунций в Казахстане и Таджикистане, объяснил нынешнюю позицию церкви: «Мы всегда поддерживали науку, направленную на всеобщее благо. Недопонимание случалось в период, когда позиции науки и церкви расходились. Без знания цели и объяснения своей позиции рождается недопонимание. Но теперь мы знаем цель – всеобщая польза. Католическая церковь всегда поддерживала развитие науки. Телефон, радио – все началось с поддержкой церкви. Церковь – не враг ученым. В прошлых веках было недопонимание. Но теперь мы на правильном пути. На мирном пути. Поэтому мы хотим участвовать в ЭКСПО. Мы делаем все возможное, мы стараемся, чтобы каждый получил выгоду от того, что сейчас принадлежит только привилегированной части мира».

Антон Атрашкин: «В 2017 году Астана будет в топе новостей мировых СМИ»

Гаухар Ануарбек

Всемирную славу и признание пророчит Казахстану в будущем году директор деловой программы Российской Федерации на ЭКСПО-2017 Антон Атрашкин. Оснований для такого прогноза немало, считает эксперт. Прежде всего, это актуальная тема предстоящей в Астане международной выставки. Инновации в формате «Энергия будущего», по мнению россиянина, сегодня интересны каждой стране, задумывающейся о серьезном технологическом развитии. В беседе с корреспондентом газеты «Капитал.kz» Антон Атрашкин рассказал о том, что готовится представить Россия на международной выставке ЭКСПО-2017 и какие главные цели преследуют российские компании-участники.

- Антон, давайте начнем с вопросов организационных, может быть. Сколько компаний будут принимать участие в выставке ЭКСПО-2017 в Астане и что это за компании?

- Начну, пожалуй, с того, насколько мы считаем правильным представлять Россию в Астане. Это не только дело российского правительства, но и российского бизнеса. Это крупнейшее мировое событие. И долг крупных компаний, в том числе частных, – поддержать Россию. Кроме того, у многих наших предприятий хорошие деловые контакты в Казахстане – и это вторая причина, почему наш бизнес поддерживает российскую экспозицию, российскую деловую программу на международной выставке ЭКСПО-2017. Среди компаний, которые сегодня нас уже поддержали, такие предприятия, как российская горно-металлургическая компания «Норильский никель», предприятие, выпускающее машиностроительную продукцию, железнодорожные вагоны и продукцию военного назначения «УралВагонЗавод», государственная корпорация по атомной энергии «Росатом», крупнейшая в России и мире энергетическая компания, обеспечивающая передачу и распределение электроэнергии «Россети», на выставке в Астане также представят свои технологии компании Республики Татарстан. Работа эта ведется, мы ожидаем, что не менее 30 крупнейших компаний Российской Федерации так или иначе проявят себя на выставке ЭКСПО.

- Уже есть понимание, в каком формате будут представлять себя российские компании?

- Как мы знаем, главная идея, которую продвигает правительство Казахстана в Астане – это зеленая энергия, энергия будущего. Но при этом мы помним о том, что и Россия, и Казахстан черпают свое могущество, в том числе и из углеводородного богатства. Поэтому мы уверены, что нефть и газ будут по-прежнему оставаться важными элементами энергетического баланса обеих стран и многих других государств. В нашей экспозиции мы представим технологии, уже точно могу сказать, энергии ветра, технологии биотоплива, технологии атомной промышленности. Но при всем этом мы покажем также те новые технологии, которые получили свое развитие в газовой и нефтяной промышленности. Нам кажется, что это также важно, потому что такова реальная картина дня. И если говорить о том же газе, то это, безусловно, один из самых экологичных энергетических ресурсов, и он является важным как для России, так и для Казахстана, а также многих других стран, которые участвуют в ЭКСПО, то есть пренебрегать этим не стоит.

Отвечая на ваш вопрос – да, прежде всего это будут технологии, представленные в виде макетов, реального оборудования и прототипов техники. Также в программе мероприятий мы запланировали презентации, когда бизнесмены на какое-то время станут футурологами и расскажут о технологиях, которых пока не существует, но на которые они делают ставку и активно разрабатывают на сегодняшний день.

- А как вы считаете, какие перспективы рисует для себя каждая из компаний-участников выставки после проведения ЭКСПО-2017?

- Если серьезно и глубоко отвечать на ваш вопрос, то цели у всех разные. Для каких-то компаний – это, прежде всего, поддержать Россию на крупнейшем международном мероприятии, для других компаний – это платформа для экспорта технологий, экспортная витрина, они показывают свои технологии не только Казахстану, но и всему миру. Для третьих компаний – это возможность обменяться идеями со своими конкурентами, увидеть, кто, как и где продвинулся, потому что в нашем высокотехнологичном мире все так стремительно меняется. Сегодня ты – лидер, а завтра впереди тебя уже другие победители бегут. Поэтому нам кажется, что ЭКСПО – это такая уникальная площадка именно для технологического обмена.

- Россия – неоднократный участник других подобных выставок. Если попытаться провести сравнительный анализ, как вы оцениваете масштабы подготовки и организации ЭКСПО-2017? Насколько солидной, как вам кажется, она обещает быть?

- Наша компания имела честь представлять Россию в 2010 году в Шанхае, на ЭКСПО. Тема была посвящена городу будущего – каким он будет? Тема, которую мы, российская сторона, развивали – это город, в котором хорошо детям. Нам показалось, что это правильная мысль. В прошлом году я был руководителем деловой программы российской секции на Всемирной выставке ЭКСПО в Милане. Тема была про питание. Российский агросектор в этом смысле – один из сильнейших в мире и нам было что сказать, что показать на этой выставке. Уникальность выставки в Астане, на мой взгляд, в выбранной тематике. Она настолько в топе всей мировой повестки, сейчас все говорят об энергетике. Вот лишь новости последних дней, когда оказалось, что солнечная энергия, энергия ветра, про которые раньше говорили, что это безумно дорогая игрушка и выживет она только с помощью дотаций, сегодня может быть дешевой. А мы ведь только в начале пути. Это действительно актуальные новости, которые всех волнуют, и энергетическая революция – она происходит сейчас на наших глазах. Поэтому я думаю, что Астана попала и с важностью темы, и сама страна – Казахстан – умело сочетает в себе и Азию, и Европу. Мы знаем, что здесь работают крупнейшие европейские компании, американские предприятия. Я уверен, что с точки зрения профессиональной дискуссии, ЭКСПО-2017 окажется той самой площадкой, где будут обсуждаться вещи, которые напрямую повлияют на энергетическую революцию, во время которой мы с вами живем. Убежден, что в течение лета следующего года в заголовках мировых СМИ будет очень много новостей из Астаны.

- Вы сказали «наша компания». Организацией российской секции на выставке занимается конкретное предприятие?

- Да, компания называется Formika Group. Она была одним из подрядчиков, но не генеральным в Шанхае, сейчас же, наоборот, мы – генеральный подрядчик. То есть правительство Российской Федерации поручило нам организовать участие России в выставке ЭКСПО-2017. Мы отвечаем за строительство павильона, его насыщение, потому что понятно, что стены, пол и потолок – это еще далеко не все. Сейчас мы заняты тем, что работаем с разными компаниями, центрами, ищем технологии, которые мы привезем и покажем. Наша задача – организовать обширную программу мероприятий, ведь это целых три месяца, именно поэтому мы разработали 12 тематических треков. Каждую неделю мы будем готовить международное мероприятие, начиная с самой первой недели.

- А какие еще мероприятия в вашем кейсе?

- Проект, который наша компания делает уже 8 лет, – международная промышленная выставка «Иннопром». Она зародилась как региональный проект на Урале, в Екатеринбурге. Проходит каждое лето, в середине июля. Сегодня это самая быстрорастущая выставка в Евразии, туда приезжают не менее 600 компаний-экспонентов, причем это крупнейшие компании мира – Японии, Китая, Германии, Америки. Туда обязательно приезжает наш премьер-министр Дмитрий Медведев, большие делегации из разных стран. Без преувеличения скажу, что сегодня это одна из самых важных платформ, где в России обсуждается промышленная политика. И мы очень рады, что всегда на ней присутствуют гости из Казахстана. Нам приятно, что Генеральный комиссар ЭКСПО в Астане Рапиль Жошыбаев приезжал к нам на «Иннопром» этим летом. Именно на промышленной выставке мы впервые представили ЭКСПО как проект, а также презентовали российское участие бизнес-аудитории. Поэтому я думаю, что между проектами есть очень много общего. ЭКСПО – это мероприятие, которое посетят миллионы простых людей, условно говоря, в шлепках и шортах этим летом. И нам кажется очень важным привлечь российское предпринимательство к ЭКСПО, чтобы, помимо научно-популярной составляющей, когда мы и в том числе другие страны будем рассказывать о технологических новинках, была бизнес- и экспертная составляющая, когда бизнесмены из разных стран – России, Казахстана, Китая, США – смогут собраться, может быть, не на большой конференции, а узким кругом экспертов, человек 40-50, и обсудить важные вопросы. Мы уверены, что это также одна из задач предстоящей выставки ЭКСПО.

- На каком этапе сегодня подготовка российской экспозиции на выставке в Астане?

- До сегодняшнего дня у нас было понимание, что мы делаем фоном для всей концепции Арктику и Байкал. Эти огромные ресурсы широко обсуждались у нас в стране, но окончательное решение будет принято 25 ноября. Предварительно мы согласуем эти вопросы с экспертами, которые соберутся совсем скоро. Это и представители бизнеса, и представители научных кругов, возглавляет наш экспертный совет Владимир Сидорович, это очень известная в соответствующих кругах личность, генеральный директор Института энергоэффективных технологий в строительстве. Он много публикуется, думаю, что в Казахстане читали его работы. Чем он нам близок? Тем, что мы изначально решили, что вся программа мероприятий, которую мы делаем, она будет не про Россию. Потому что те темы, которые мы затрагиваем, – батарейка будущего, эффективная генерация, использование атомной энергии в разных целях, помимо атомных электростанций – это темы, которые близки, интересны всему мировому сообществу. И России, и Казахстану, и Китаю, и Америке. А обсуждать их как что-то российское невозможно. Гораздо интереснее, чтобы русские рассказали, какие у них батарейки, американцы послушали, китайцы добавили и показали свое. Ну, и мы все увидели, кто работает эффективнее, кто куда продвинулся. Даже самые передовые научные центры признают, что наиболее эффективные разработки достигаются, когда удается координировать эту работу по разным странам мира. Такой будет наша программа, и таким является глава нашего экспертного совета, который пишет не про Россию, а про то, что происходит в мире.

- Спасибо за интересную беседу, успехов вам и до встречи в Астане!

Астана: коммерческий проект или город будущего?

Жанторе Касым

Как столица Астана уже сформировалась, шесть градоначальников за 18 лет потрудились над тем, чтобы сделать ее привлекательной для жизни. **Однако как коммерческий проект** город все еще требует слишком больших инвестиций, как финансовых, так и трудовых. Хотя, как отметил глава государства Нурсултан Назарбаев: «Затраты государства на строительство Астаны полностью возмещены. Казахстан обогатился на целый город, и этот город дает стране свою отдачу за счет продукции».

Город бизнеса и чиновников

По итогам 2015 года валовой региональный продукт столицы составил 4,5 трлн тенге, а это почти 10% от республиканского ВВП. В пересчете на душу населения эта цифра составила 5,2 млн тенге. Для сравнения: в Алматы ВРП в прошлом году превысил 8,5 трлн тенге. Почти такую сумму (8,7 трлн тенге) должен составить ВРП столицы уже к 2020 году. Впрочем, и население к этому времени с нынешних почти 900 тыс. человек вырастет до 1,2 млн.

Что может побудить переезжать граждан в столицу страны? Безусловно, социальное и экономическое положение города. Собственно, в этом вопросе город продолжает развиваться. Так, в прошлом году Астана стала лидером среди регионов по уровню социально-экономического развития. Не стоит недооценивать и тот факт, что за годы становления Астаны в городе было построено более 150 крупных социальных объектов.

С 2015 года столица стала одним из четырех доноров республиканского бюджета. Хотя раньше она в течение многих лет лишь использовала средства, заработанные другими регионами. «В прошлом году столица впервые стала донором нашего бюджета, перечислив более 900 миллиардов тенге», – отметил глава государства. Он также подчеркнул, что из города чиновников Астана превращается в город предпринимателей. По его словам, половину всех рабочих мест в столице обеспечивает малый и средний бизнес. По данным акимата Астаны, количество действующих субъектов малого и среднего предпринимательства выросло за последний год на 4,1% и составило на 1 сентября 2016 года более 102 тыс. компаний. При этом почти 295 тыс. человек работает в сфере МСБ. Объем произведенной продукции, работ и услуг компаниями МСБ только за первые полгода составил 1,1 трлн тенге.

Уютный, умный, успешный

Астана должна стать «умным городом», на ее базе реализуется несколько пилотных проектов в этом направлении. Среди них «Smart поликлиника», «Smart школа», «Smart уличное освещение», «Smart payments», а также интеллектуальный контакт-центр акимата города. Все они направлены на улучшение жизни астанчан и диджитализацию всех общественных услуг. Проект осуществляется за счет денег инвесторов и должен в итоге привести Астану в рейтинг 50 умных городов мира.

Успешный коммерческий проект?

Сегодня большую ставку руководство страны делает на продвижение Астаны и Казахстана в целом в рамках ЭКСПО-2017. Международная выставка дает возможность внести еще один вклад в копилку достижений Казахстана. Отбросив весь негативный фон вокруг выставки, она должна стать удачным маркетинговым ходом, причем не только в других странах, но и внутри республики. Ожидается, что более 5 млн туристов посетят ЭКСПО-2017.

Стимулирует выставка и развитие МСБ в столице, а именно получат развитие магазины, такси, гостиницы, рестораны, доставка и множество небольших компаний. До этого большой импульс выставка дала строительной отрасли столицы, где даже несмотря на экономический кризис строительство практически не останавливалось.

Впрочем, у властей и большие инвестиционные ожидания от проекта. «Выставка будет способствовать привлечению в нашу страну крупных инвестиций. Также через ЭКСПО Казахстан получит новые технологии и инновации, что непосредственно повлияет на развитие зеленой экономики», – уверен глава государства. Ожидается, что проект окупится и принесет многомиллиардные инвестиции, ну по крайней мере так ожидают организаторы выставки. В любом случае, как отмечал ранее экс-аким столицы Адильбек Джаксыбеков, для города ЭКСПО является самым серьезным экзаменом и в то же время дополнительным импульсом развития всех без исключения сфер жизнедеятельности столицы.

Еще один амбициозный проект – Международный финансовый центр Астаны. Он должен стать финансовым хабом для стран Центральной Азии, республик Закавказья, ЕАЭС, стран Ближнего Востока, территории Западного Китая, Монголии и стран Европы. МФЦА будет располагаться на территории ЭКСПО-2017 и использовать современную инфраструктуру и передовые технологии. По задумке, реализация проекта МФЦА позволит привлечь в экономику страны существенные дополнительные финансовые ресурсы и превратить отечественный финансовый сектор в конкурентоспособную отрасль экономики, экспортирующую услуги и вносящую вклад в увеличение ВВП страны. Стратегия развития МФЦА предусматривает такие основные направления, как рынок капитала, управление активами, управление благосостоянием частных лиц, исламское финансирование и финансовые технологии.

«В целях законодательного обеспечения проекта был принят конституционный закон, созданы беспрецедентные условия для работы инвесторов. Будет действовать специальная система, действующая в автономном формате и основанная на применении принципов английского права, участии иностранных судей», – сказал глава государства. Он выразил надежду, что МФЦА будет работать на весь регион и со временем обретет известность.

«Мы понимаем, что данный проект представляет собой большое и сложное дело. Важно суметь заинтересовать наш регион, превратить МФЦА в центр предоставления финансовых услуг в рамках «экономического пояса Шелкового пути». Необходимо занять эту нишу и начать постепенно развиваться. Мы надеемся на участие международных финансовых организаций, крупных бизнесменов, которые придут в Казахстан и убедятся, что здесь можно работать. Уверен, что при всесторонней поддержке деятельность в рамках данного проекта будет интересной», – сказал президент Казахстана.

Астана имеет все перспективы стать одним из ведущих мегаполисов, символом новой Евразии. А вот каким будет город в будущем, можно посмотреть на инфографике.

* Валовой региональный продукт

Данные: Программа развития города Астаны на 2016-2020 годы

ПАРТНЕР ПРОЕКТА MOTOR.KZ WWW.MOTOR.KZ

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

БЫСТРЕЕ И ПРИВЛЕКАТЕЛЬНЕЕ

Разрушит ли новая Camry устоявшийся стереотип надежной, но скучной машины, годной лишь для доставки от точки А к пункту Б. Американцы так и называют подобные машины – «A-to-B transport». Что, впрочем, не мешает «Кэмри» довольно долго оставаться самым популярным седаном из числа продающихся в США – 429 тыс. проданных штук в прошлом году. Однако все оценки пользователей касательно ее облика и удовольствия от вождения ставят Toyota Camry ниже конкурентов (прежде всего Ford Fusion и Mazda 6). Влияние стилистики соседнего топового отделения Lexus очевидно – особенно оно проявляется в Х-образной форме решетки радиатора с крупным нижним воздухозаборником. Да и в целом, силуэт машины напоминает абрис седана IS. Уже известно, что преемница будет выпускаться на модульной платформе TNGA (Toyota New Global Architecture) – на которой уже строят Prius и C-HR. Однако для среднеразмерного седана ее пересчитают в плане увеличения, разумеется, с пониженным центром тяжести и с еще большим внедрением конструктивных элементов из алюминия. Для противостояния с прыткими соперниками – такими, к примеру, как Ford Fusion Sport, в Toyota Racing Department обязательно приготовят более жесткую спортивную подвеску, более чувствительный руль и более шуструю коробку передач (надо полагать, 8-ступку). Двигатель, скорее всего, будет новый 3,5-литровый V6 с прямым впрыском и технологией Stop-Start, уже известный по последнему поколению Highlander, отдачу которого доведут чуть выше отметки в 300 л.с. Новой Camry, чей дебют состоится не позже весны 2017 года, придется нелегко.

ТЕПЕРЬ ЕЩЕ И «МАЙЮН»

В Porsche неспешно трудятся над созданием небольшого кроссовера, размерами уступающего нынешнему младшему SUV – Macan. Побуждают к этому воистину всенародная популярность все того же «Макана» – более 80 тыс. проданных машин по всему миру за прошлый год. На втором месте находится Cayenne (73 119 штук), тем самым на долю кроссоверов приходится практически две трети суммарных продаж марки (225 121 единица за 2015-й). Неудивительно, что в руководстве Porsche помышляют и дальше расширять клиентскую базу в том же направлении, с моделью компактного паркетника, которая бы стоила меньше, чем базовый Macan ($47 500). У новинки уже есть свое имя – Majun, а за основу будет взят один из перспективных электрических кроссоверов Volkswagen, либо, что еще более вероятно – Audi Q4. Кстати, дебют последнего, задержанный потрясениями Дизельгейта, оттягивается на 2021 год. Однако вряд ли появление «Майюна» будет скорым. Более насущными для Porsche являются развитие линейки Cayenne и постановка в производство серийной версии концепта Mission E. Кроме того, в 2017-м еще надо запустить в серию универсал Panamera, а к 2021-му – и совершенно новый 911-й.

НАЕЛИСЬ

В РФ упали продажи Roll-Royce – по итогам девяти месяцев 2016-го их было реализовано на 19% меньше, чем за тот же период годом ранее. В абсолютных цифрах это 93 машины против 115-ти в 2015-м. Активнее всего россияне раскупали «дешевые» модели – такие, как купе Wraith стоимостью от 24,5 млн рублей ($375 тыс.) и седан Ghost по той же стартовой цене. Первых было продано 38 экземпляров (40% в общем объеме продаж марки), вторых – 24 штуки. Кроме того, было продано 18 экземпляров нового кабриолета Rolls-Royce Dawn стоимостью от 28 млн рублей ($430 тыс.). Флагманский Rolls-Royce Phantom ориентировочной стоимостью от 38,5 млн рублей ($590 тыс.) за девять месяцев приобрели в 13 экземплярах (в прошлом году за этот же период было куплено всего восемь «Фантомов»). Территориально 63 автомобиля купили в Москве и Подмосковье. Жители Санкт-Петербурга приобрели 11 машин. Три автомобиля отправилось в Краснодарский край, по два – в Тульскую область и Ханты-Мансийский АО. По одному новому Rolls-Royce появилось на дорогах Пермского края, Татарстана, Кабардино-Балкарии, Чечни, Ингушетии, а также в Кемеровской, Новосибирской, Владимирской, Воронежской, Рязанской, Ярославской и Ростовской областях. В Казахстане же за весь 2016 год продан один единственный Wraith. Процентное соотношение проданных британских люксовых автомобилей как нельзя лучше демонстрирует распределение капиталов в различных регионах страны. Удивительно, что еще никто не додумался ввести в обиход так называемый «коэффициент Роллс-Ройса».

Новый Airbus A320neo для Air Astana

Андрей Макаров
Фото: Анвар Ракишев

Алматы – Тулуза – Алматы

Прекрасный город Тулуза, расположенный на юге Франции, – один из самых крупных городов страны, по численности жителей уступает лишь таким крупным мегаполисам, как Париж, Марсель и Лион. Он стоит на берегах реки Гарроны и служит своеобразным разделителем между Атлантикой и Средиземным морем.

Весь французский колорит именно здесь, в Тулузе: с узенькими улочками, маленькими ресторанчиками, французскими булочками, со всевозможными сырами с плесенью, с фуагра, вкуснейшим вином и, конечно же, фиалками, тут их можно попробовать в необычных сочетаниях.

Тулуза считается одним из основных культурных, промышленных и образовательных центров государства. Именно здесь, в окрестностях Тулузы, в городке Бланьяк, находится одна из крупнейших самолетостроительных компаний в мире Airbus. Это город в городе со своей транспортной системой, зонами и секторами. Общая площадь всего комплекса Airbus, включающего в себя шесть производственных площадок, расположенных вокруг аэропорта Бланьяк, составляет 700 гектаров.

Именно тут 8 ноября текущего года прошла презентация нового самолета – Airbus A320neo для нашего национального авиаперевозчика Air Astana.

В церемонии приняли участие руководство авиакомпании, компания Airbus и лизинговая компания ALC (Air Lease Corporation), и, конечно же, казахстанские блогеры и журналисты.

В прошлом году Air Astana подписала контракт на приобретение в лизинг 11 воздушных судов семейства A320neo, которые будут поставлены с 2016 по 2019 годы. A320neo будет выполнять полеты по внутренним и международным направлениям в Китай, Турцию, Индию, Россию и ОАЭ. Приставка NEO означает new engine option, Это новое поколение широко известного семейства A320, только с более современными двигателями.

Именно такой модели Airbus A320neo нет ни у одной авиакомпании в СНГ и Средней Азии. Air Astana первая начнет перевозить своих пассажиров и совершать полеты на данных самолетах.

Как отметил Президент авиакомпании Питер Фостер, «Air Astana получила статус официального авиаперевозчика ЭКСПО-2017, используя последние новинки авиаиндустрии, компания заботится о комфорте и безопасном полете пассажиров».

Каждые две секунды в разных частях мира взлетает или приземляется один самолет семейства A320. Эти самолеты выполняют полеты в более 1500 аэропортах по всему миру. С момента ввода первого A320 в коммерческую эксплуатацию в 1988 году эти самолеты перевезли более 10,5 млрд пассажиров и выполнили свыше 100 млн рейсов. Самолеты семейства A320 имеют один из самых высоких показателей операционной надежности (99,7%).

Эти высокоэкономичные самолеты оборудованы новейшими двигателя PurePower PW1100G-JM от Pratt & Whitney и законцовками крыла Sharklets, что обеспечивает сокращение расхода топлива на 15% с этого года и на 20% к 2020 году, что является рекордным показателем для самолетов этого класса.

По словам Президента авиакомпании Air Astana Питера Фостера, «экономность топлива будет способствовать более активному выходу компании на рынки Китая и Юго-Восточной Азии».

Выбросы оксида азота на 50% ниже существующих требований CAEP/6. Кстати, данный самолет также является самым малошумным в своем классе: уровень внешнего шума на 19дБ ниже требований ICAO.

Самолеты A320 имеют самый широкий пассажирский салон в своем классе, что позволяет авиакомпании установить в нем шесть комфортабельных 18-дюймовых кресел в ряд. Самолеты оборудованы новейшим электронным блоком управления системами салона с сенсорным экраном (CIDS). Эта система позволяет контролировать температуру, освещение, уровень воды в туалетных комнатах, систему развлечений в полете одним кликом. Также отличается более вместительными полками для багажа и большим местом под креслами для хранения небольших и хрупких предметов ручной клади. В салоне присутствует новая система освещения на основе светодиодной технологии с 16,7 млн оттенками.

Стоит отметить, что A320neo уже «покинул» воздушное пространство Тулузы и сейчас проходит процесс «растаможки» в Казахстане, затем какое-то время уйдет на техническую и предполетную подготовку, но уже в последних числах ноября самолет перевезет своих первых пассажиров по маршруту Астана – Алматы.

В Казахстане презентация первого самолета A320neo состоится в ангаре аэропорта Астаны 16 ноября.

КАПИТАЛ ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМ

Свидетельство о постановке на учет N 12031-Г, выдано Комитетом информации и архивов, Министерства связи и информации Республики Казахстан от 03.10.2011 г. Собственник и издатель газеты: ТОО "Издательский дом Капитал" Газета является членом организации "Project Syndicate".

Мира Халина, генеральный директор, mira@kapital.kz
Виктория Говоркова, главный редактор, govorkova@kapital.kz
Гульнара Джаныбекова, коммерческий директор, gulnara@musan.kz
Ольга Фоминских, советник главного редактора по финансовой аналитике
Евгения Рассохина, проект-менеджер, zhenya@kazmg.kz
Айжан Касымалиева, проект-менеджер, aizhan@kazmg.kz
Отдел дистрибуции – 224-91-48
Жаннель Бейсенбаева, руководитель отдела распространения,
Адина Байкинова, редактор «Компании и рынки»,
Елена Тумашова, редактор «Индустрия»
Журналисты: **Олег Ни, Анна Видянова**
Литературный редактор: **Елена Ким**
Корректор: **Владимир Плошай**
Верстка: **Рустем Еспаев**
Бильд-редактор: **Вячеслав Батурин**
Мнение авторов публикаций не обязательно отражает мнение редакции.
Коммерческий департамент – 224-91-55, 224-91-66
Адрес редакции: Казахстан, 050057, г. Алматы, ул. Мынбаева, 53/116 (уг. Клочкова), офис 401. Тел.: +7 (727) 224-91-31
Подписной индекс 65009 в каталогах АО «Казпочта», ТОО «Евразия пресс», ТОО «Эврика-пресс», ТОО «Казпресс»
Ответственность за содержание рекламы и объявлений несут рекламодатели.
Рукописи не возвращаются и не рецензируются.
При перепечатке ссылка на «Капитал.kz» обязательна. Официальный сайт: **www.kapital.kz**
Подписано в печать 16.11.2016 г. Заказ N 2461.
Общий тираж 40000 экз. Разовый тираж 10000 экз.
Газета отпечатана в типографии: ТОО «РПИК «Дәуір», г. Алматы, ул. Калдаякова, 17, тел.: 273-12-04