



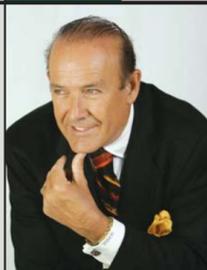
Startup Weekend по-астанински

Если идея не работает, надо извлечь урок и адаптировать ее снова



Пока нет ни денег, ни нефти

КТК собирается привлечь кредит в \$1,5-2 млрд на расширение трубы

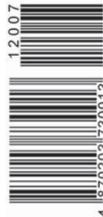


Сервис нужен даже армии,

считает мировой лидер в области внедрения культуры обслуживания

КАПИТАЛ

№7
(339)



// ЧЕТВЕРГ, 16 ФЕВРАЛЯ, 2012

ДЕЛО ВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

«Народный» инвестор не должен подкачать

страница A4

АЭС Казахстану сегодня нужнее, чем когда-либо

страница A2

Реклама как всегда нуждается в креативе

страница A9

Казахстанские товары на всемирном аукционе eBay

страница A8

Кыргызский «Залкар Банк» выставлен на продажу

страница A5

Приключения казахстанских теннисистов в Овьедо

страница B3

Подписной индекс

65009

Цифра номера

до 7% годовых снизил ставку рефинансирования Нацбанк РК

Подробнее [A3]

Ссориться с нами не стоит

Казахстан остается страной с высоким атомным потенциалом

Юлия Александрова

Соединенные Штаты одобряют решение Казахстана разместить на своей территории банк ядерного топлива, в котором будет храниться гарантированный запас низкообогащенного урана, используемого в производстве топливных сборок для атомных электростанций.

«Я искренне приветствую инициативу Казахстана по поводу размещения банка ядерного топлива. Насколько я понимаю, Казахстан еще прорабатывает вопросы своего предложения. Но я уверен, что, в конечном счете, это предложение будет одобрено международным сообществом», – заявил Кеннет Фэйрфакс, посол США в РК.

В свете этого решения интересно вспомнить, что еще совсем недавно Соединенные Штаты включали Казахстан в список стран, «продемонстрировавших тенденцию развития, создания или защиты террористических организаций или их представителей». «Это была ошибка и неправильная интерпретация. США никогда не причисляли Казахстан к странам, которые представляют нам какую-то угрозу», – сказал г-н Фэйрфакс. Он акцентировал внимание на том, что «этот список вносил очень много недопонимания», и поэтому от него отказались.

«В США существует свыше 30 разных структур, которые отвечают за национальную безопасность, мнение одной из них не является официальным мнением Белого дома. Штаты учитывают нашу поддержку в борьбе с терроризмом, поэтому им необходимо было исправиться. Это не является определенным препятствием в наших взаимоотношениях», – объясняет сложившуюся ситуацию Досым Сатпаев, кандидат политических наук, директор консалтинговой компании «Группа оценки рисков». По его словам, задача банка ядерного топлива способствовать другим странам мира, которые хотят развивать свою ядерную технологию в мирном русле, используя то ядерное топливо, которое бы находилось в этом банке.

«Можно говорить, что Казахстан безопасное государство в ядерном отношении, можно утверждать обратное, можно утверждать, что представителям США страшно понравилась Астана, или не понравилась, – это все ситуативные словеса. На самом деле Казахстан страна с очень высоким атомным потенциалом. Соответственно, исходя из этого понимания, крупные мировые игроки формируют свое отношение к нашей стране», – считает Петр Своик, председатель Алматинской общественной антимонопольной комиссии. Добыча урана у нас продолжается, также, по его мнению, мы остаемся технологически и технически подготовлены к производству как мирного, так и не очень мирного урана со-

вместно с Россией, собираемся строить АЭС. «Все это заставляет американцев самым ответственным образом относиться к тому, что дальше будет происходить в атомной энергетике РК. У США был выбор между тем, чтобы с нами поспорить или продолжать дружить. Понятно, что ссориться много хуже, и если американское посольство или Госдеп и произносили какие-то глупости, то вовремя поправились. А как нас можно подтянуть к себе? Предложить обогатить добытый у нас уран в США, а не в РФ – это невозможно ни по экономическим, ни по политическим причинам. Взаимодействию РФ и РК в урановом комплексе США никак не мешают. Поэтому самое разумное – инициировать международ-

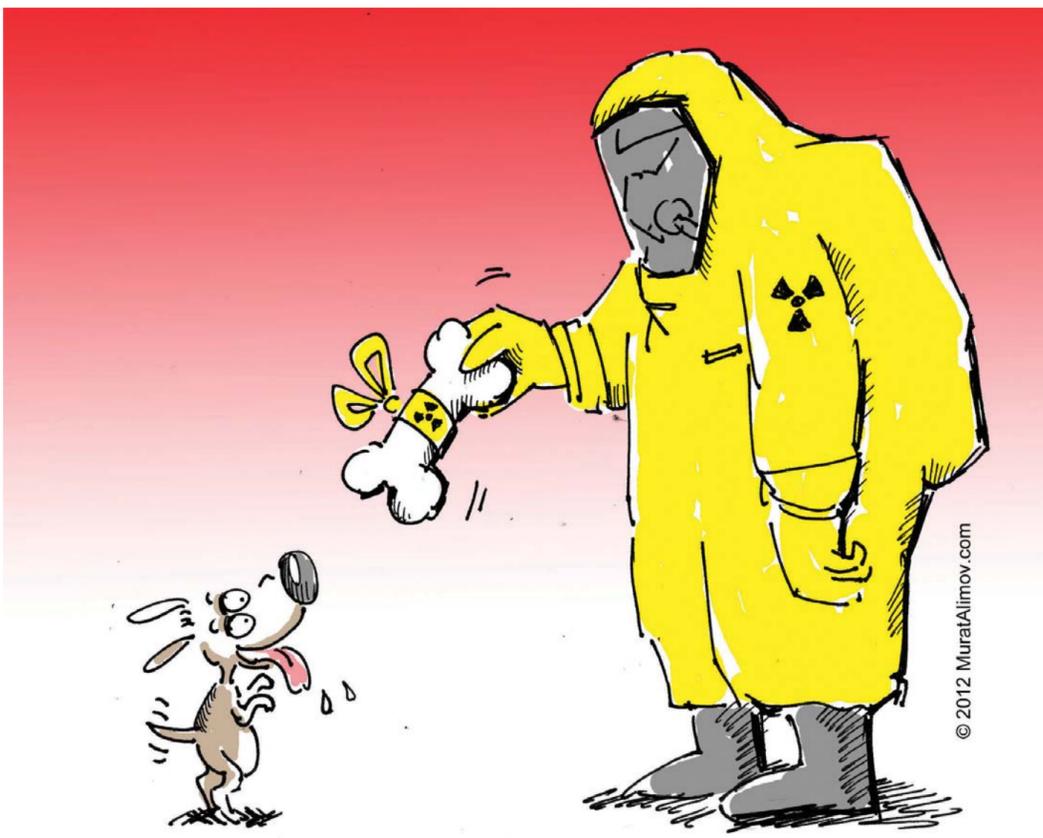
ный проект банка ядерного топлива», – поясняет г-н Своик.

Размещение банка ядерного топлива на территории нашей страны, помимо политической составляющей, настораживает казахстанских экологов. «В результате любой агрессии банк может представлять собой колоссальную опасность. Строительство и обеспечение безопасной работы такого банка по плечу только очень развитым государствам», – сообщил «Капитал.kz» эксперт, пожелавший остаться неизвестным.

Экологи выражают опасения, что под прикрытием банка ядерного топлива у нас будет построен ядерный могильник. «Скорее всего, строительство банка ядерного топлива – это прикрытия для строи-

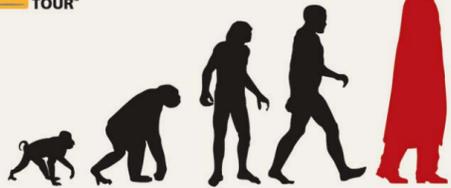
тельства могильника ядерных отходов. С нашим менталитетом заниматься этим не надо. Много аварий произошло на атомных станциях из-за человеческого фактора, и мы не готовы обеспечить безопасную работу банка ядерного топлива», – считает Мэлс Елеусизов, председатель экологического движения «Табиғат».

Эксперты подчеркивают отсутствие в Казахстане специалистов для обеспечения правильной работы банка ядерного топлива. «Я уверен, что если создать народный референдум по этому вопросу (размещение банка ядерного топлива – прим. авт.), то количество желающих принять в нем участие значительно превысит количество людей, участвовавших в выборах в парламент», – говорит эксперт.



© 2012 MuratAlimov.com

QS WORLD GRAD SCHOOL TOUR



ПЛАНИРУЙ СВОЮ КАРЬЕРУ

ВЫСТАВКА ЛУЧШИХ MASTERS & PhD ПРОГРАММ

АЛМАТЫ
19 МАРТА 17:00 - 20:00
Гостиница Достык

www.topgradschool.com

QS Top Grad School Guide для первых 100 посетителей

\$1,200,000 стипендий • Специализации от А до Я

КАПИТАЛ

BRITISH COUNCIL

AYESECOMHA

International

hh.kz

kazakhjob.com

Seminar.kz

QS WORLD MBA TOUR

MEET THE WORLD'S TOP BUSINESS SCHOOLS

INSEAD • IE • Melbourne • IAB • Edinburgh
TIANJINBAS • ESSEC & many more...



Almaty
19 MARCH
Monday
Hotel Dostyk
36 Kurmangazy St.
16:30 - 21:00



Register for FREE entry at:

topmba.com

or 1000 tenge on the day

КАПИТАЛ

kazakhjob.com

hh.kz

ICC

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

СНИЖЕНИЕ НА 4,7%

В Казахстане в январе 2012 года объем выпущенной сельхозпродукции составил 60,279 млрд тенге, что на 4,7% меньше, чем в аналогичном периоде 2011 года, сообщили Агентство РК по статистике. По информации статистического ведомства, в животноводстве объем выпущенной продукции составил 59,697 млрд тенге (снижение на 4,7%), в растениеводстве – 571,4 млн тенге (на уровне аналогичного периода 2011 года). По данным статистического ведомства, по состоянию на 1 февраля 2012 года по сравнению с аналогичной датой 2011 года поголовье овец и коз во всех категориях хозяйств выросло на 0,7% (18,042 млн голов), лошадей – на 5,4% (1,574 млн голов), верблюдов – на 2,6% (171 тыс. голов). Между тем, поголовье крупного рогатого скота снизилось на 7,7% (5,746 млн голов), свиней – на 11,1% (1,219 млн голов), птицы – на 0,1% (32,778 млн). (Stat.kz)

ШЕЙХ ИНВЕСТИРУЕТ

В Северо-Казахстанской области планируется реализовать проект по строительству завода-комплекса по переработке зерна с крупным зернохранилищем, инвестировать который намерен шейх из Объединенных Арабских Эмиратов Абдул Маджид аль Фахим, передает агентство. В северном Казахстане шейх, являющийся председателем совета директоров крупнейшей арабской компании «Dubai Pearl», был на минувшей неделе по приглашению акима области Серика Билялова и президента компании «Goldhein investmens limited» Давида Варагяна. Цель приезда гостя из ОАЭ – обсуждение первого совместного проекта компании «Dubai Pearl» с компанией «Goldhein investmens limited» по строительству завода-комплекса по переработке зерна с зернохранилищем емкостью 300 тысяч тонн. По замыслам организаторов проекта, завод-комплекс должен осуществлять переработку пшеницы с выходом на готовую продукцию. Также компания «Dubai Pearl» планирует совместно с Китайской торговой корпорацией осуществить еще один проект по строительству в Петропавловске крупного торгового комплекса. («Казинформ»)

СИСТЕМНЫЙ АНАЛИЗ

Новый председатель Комитета таможенного контроля Министерства финансов Казахстана Мажит Есенбаев предлагает пересмотреть подход к плановым проверкам при постаможенном контроле, введя ранжирование участников внешнеэкономической деятельности по степени рисков. «Необходимо пересмотреть подход к плановым проверкам при постаможенном контроле, по сути своей имеющим высокую степень коррупционности», – сказал Есенбаев на коллегии КТК в понедельник. «Я сам фискал, раньше работал в налоговой службе, и знаю, что такое плановые проверки и как к ним готовятся не только налоговики, но и предприниматели, и что в итоге этого происходит. Поэтому надо больше заниматься системным анализом и на его основе выявлять – где есть признаки нарушения и потом определяться с расследованиями», – продолжил он. «Для этого вкесте, если надо, изменения в Таможенный кодекс, провести анализ всех проведенных проверок и подготовить предложения, работа таможенных органов должна быть построена на системном анализе и оценке рисков», – считает глава КТК. В связи с этим он также предложил «провести категорирование предприятий по уровню рисков – для поощрения законопослушных участников ВЭД с предоставлением упрощенных форм таможенного контроля». «Нам надо не только заниматься вопросами фискальных проблем, но и предлагать госорганам – где возможны лучшие оптимальные пути для того, чтобы можно было с меньшими издержками провозить товары. И если мы будем ужесточать и будем заниматься вот такой коррупцией, которая на сегодня, к сожалению, есть, то все грузы уйдут через другую границу. И будут нас обходить», – заключил Мажит Есенбаев. (ИА «Новости-Казахстан»)

ТОВАР ВОЗВРАТУ ПОДЛЕЖИТ

Кыргызстан отправил обратно в Казахстан первую партию радиоактивного угля, ранее поступившего с казахстанского Куланского месторождения. Об этом сообщает Lenta.ru со ссылкой на ИТАР-ТАСС. В Казахстан уже отправлены 10 вагонов с углем общим весом в 675 тонн. Вагоны отправляются со станции Луговая. В Казахстане, по информации «24.kg», выгрузкой угля занимается компания-поставщик – ТОО «Кулан ТБ». В кыргызской компании «Электрические станции» заявили, что ТОО «Кулан ТБ» должно также компенсировать кыргызской стороне расходы по перевозке (в размере \$220 тыс.). О том, что Кыргызстан договорился о возврате топлива с повышенным радиационным фоном, ранее сообщило агентство K-News со ссылкой на посольство Казахстана в Кыргызстане. В казахстанской прокуратуре сообщили, что в отношении руководства компании-поставщика «Кулан ТБ» возбуждено уголовное дело. Кыргызстан давно пользуется углем с Куланского месторождения. Как сообщил недавно гендиректор Бишкекской ТЭЦ Юрий Фрик, с 2005 по 2011 годы в Кыргызстан было завезено 800 тыс. тонн угля с этого месторождения. Он сжигался на ТЭЦ, при этом превышения радиационного фона не фиксировалось. Однако в конце 2011 года выяснилось, что партия в 8,5 тыс. тонн, завезенная в сентябре, является радиоактивной. При проведении дозиметрических замеров топлива, как отмечалось, было установлено, что уровень гамма-излучения превышает естественный радиационный фон местностями в девять раз. При этом, как отмечает «24.kg», эта партия угля досталась Кыргызстану практически бесплатно: из-за того, что уголь не соответствовал требованиям качества, его «приняли по нулевой стоимости» (кыргызской стороне пришлось только оплатить таможенные пошлины). Позднее выяснилось, что уголь из данной партии был доставлен в ряд школ Чуйской области. 8 февраля в МЧС Кыргызстана заявили, что опасное топливо вывезено из тех образовательных и социальных учреждений области, в которые оно было ранее доставлено. (Lenta.ru)

АЭС Казахстану сегодня нужнее, чем когда-либо

Виктор Петров (Усть-Каменогорск)

Насколько необходима Казахстану собственная АЭС в Курчатове? Ранее об этом речь шла на заседании акимата Восточно-Казахстанской области. Там впервые прозвучала мысль о том, что атомная станция в Курчатове необходима для обеспечения достаточным количеством электроэнергии жителей ВКО.

По словам генерального директора Национального ядерного центра Кайрата Кадрыжанова, уже в течение нескольких лет идут работы по изучению энергетической карты республики, ведется исследование возможных перспектив развития промышленности.

«Кроме решения проблем электроэнергией в нашей области, с этой атомной станцией можно будет подавать электричество и в Алматинскую область», – отметил Кайрат Кадрыжанов. – Оптимальным местом для размещения АЭС в ВКО стал Курчатов. «Уже выполнено технико-экономическое обоснование строитель-

ства АЭС в Казахстане, по результатам которого Курчатов назван перспективным районом для строительства станции, – сказал исполняющий обязанности генерального директора Национального ядерного центра Сергей Березин. – Однако кроме Курчатова есть еще четыре пункта, которые наиболее подходят для строительства АЭС в Республике Казахстан: районы озера Балхаш, городов Актау, Костаная и Тараза. Выбор этих точек обоснован расположением внутрирегиональных и межрегиональных линий электропередачи. Другие факторы – расположение вблизи больших городов с потенциально большим уровнем потребления энергии, а также подходящие инфраструктурные, природно-климатические и геолого-физические условия».

По словам Сергея Березина, с экономической точки зрения, чем больше мощность энергоблока АЭС, тем ниже себестоимость вырабатываемой электроэнергии. В условиях действующих параметров энергетической системы РК в районе го-

рода Курчатова целесообразно разместить блоки АЭС с электрической мощностью около 600 МВт.

Основное внимание уделяется безопасности и возможному вреду для экологической обстановки и здоровью населения. По информации Сергея Березина, многолетний опыт эксплуатации АЭС во всех странах подтверждает, что атомные станции не оказывают заметного вредного воздействия на окружающую среду. Накопленный опыт показывает, что отсутствие воздействия не зависит от срока работы АЭС – в составе парка АЭС имеются энергоблоки разных поколений. Среднее время эксплуатации действующих АЭС на сегодня – около 30 лет. Надежность, безопасность и экономическая эффективность атомных электростанций опираются не только на жесткую регламентацию процесса функционирования АЭС, но и на сведение до минимума влияния АЭС на окружающую среду.

«В нормальных условиях эксплуатации атомные электростанции являются эко-

логически чистыми источниками энергии, – подчеркнул Сергей Березин. – АЭС выбрасывают ничтожное количество вредных веществ по сравнению с электростанциями на органическом топливе. Например, при сжигании угля наряду с химическими загрязняющими веществами в атмосферу выбрасываются естественные радионуклиды».

Также специалист отметил, что проектирование АЭС в Казахстане, как и любого другого объекта, осуществляется последовательно, с учетом стадий строительного проектирования. Экологическая безопасность при проектировании АЭС обеспечивается соблюдением в полном объеме основных критериев и требований по обеспечению безопасности регламентированных как внутренними, так и международными документами. Каждый этап разработки проектной документации сопровождается проведением общественных слушаний с привлечением заинтересованных сторон и экологической экспертизы проектной документации.

Не в силах отказаться

В «Казатомпроме» считают, что альтернативы атомной энергетике нет

Чулпан Гумарова

Национальная атомная компания «Казатомпром» в 2012 году выделит на научные разработки \$3 млрд, это в десять раз больше, чем в прошлом году. В 2013 году выделяемые на эти цели средства могут быть увеличены еще в 1,5 раза.

К сожалению, после распада СССР наша страна осталась без поддержки со стороны научных организаций, которые работали над исследованием «мирного атома» в Советском Союзе. В Казахстане при «Казатомпроме» был создан Институт высоких технологий. (ИВТ), который является основой инфраструктуры эффективного научного сопровождения развития всей урановой отрасли и призван осуществлять разработку технологий по производству новых видов продукции высокой степени готовности. Особенностью структуры ИВТ является то, что она сформирована как кластерообразующая, которая предполагает проведение полного цикла работ – от научной идеи до разработки и внедрения по всей технологической цепочке – от добычи до получения конечной продукции.

«Пожалуй, сейчас мы можем гордиться тем, что в атомной отрасли реально фактически восстановлена непрерывная цепочка инновационного сопровождения базовых предприятий от начала разработки идеи в головах ученых до ее реального воплощения в виде ввода в производство», – сказал Серик Кажакметов, генеральный директор ТОО «Институт высоких технологий».

Мировая атомная индустрия сегодня видит пути выживания в трех направлениях. Во-первых, продление на 10-20 лет эксплуатации существующих атомных энергоблоков после окончания их проектного срока службы. Второе направление заключается в строительстве атомных объектов не на территории своей страны. И последнее – в качестве аргумента развития атомной энергетики используется тот факт, что АЭС непосредственно не выбрасывают парниковых газов.



Авария на АЭС «Фукусима», произошедшая вследствие землетрясения и последовавшего за ним цунами в Японии в марте 2011 года, заставила глобально задуматься над вопросом использования атомной энергетики. В результате аварии было принято международное решение по проведению тестов на безопасность всех атомных станций. Весь мир стал активно обсуждать эту проблему, пытаться выработать меры по укреплению систем безопасности атомных станций. Ряд стран отказались от своих планов по развитию атомной энергетики. «Страны, которые отказались от планов по развитию атомной энергетики, это те страны, которые ничего не имели и только в перспективе думали о том, чтобы что-то делать в этом направлении», – говорит Владимир Школьник, председатель правления АО «НАК «Казатомпром».

Единственная страна, которая серьезно поменяла свою позицию и приняла решение не развивать атомную энергетику, – Германия. Но сильные холода, охватившие всю Европу в этом году, заставили Германию запустить остановленные атомные реакторы. В настоящее время на территории страны осталось девять постоянно действующих реакторов из семнадцати, но и их также предполагается закрыть в течение 2015-2022 годов. Между тем, пять из восьми закрытых реакторов остаются резервными и используются в тех случаях, когда электроэнергия из других источников для удовлетворения спроса недостаточна.

«Пока альтернативы атомной энергетике нет. Решение Германии отказаться от использования АЭС обидеет граждан этой страны в 350 млрд евро», – считает г-н Школьник. Эксперт предполагает, что если в Германии не будет станций, то Франция,

которая не отказалась от развития атомной энергетики, построит еще ряд станций на границе. В итоге Германия будет вынуждена покупать энергетику у соседа. А поскольку географические границы для техногенных аварий весьма условны, это проблема не одной Германии, а проблема цивилизационная.

Представители «Казатомпрома» заявляют, что смотрят на проблему с точки зрения понимания того, что делается с энергетикой в мире. Но альтернативы в глобальном смысле атомной энергетике как к базовому производителю энергии для нужд населения пока нет. Г-н Школьник уверен в том, что развивать атомную энергетику необходимо, а ответственные специалисты могут обеспечить безопасную работу АЭС и отказываться от атомной энергетики нашей стране нерационально.

Вместе с тем, эксперты из «Казатомпрома» отмечают, что и альтернативная энергетика набирает обороты. «По поручению главы государства наша компания серьезно и предметно занимается развитием альтернативных источников энергии наряду с атомной энергетикой», – сообщил Владимир Школьник. К примеру, в этом году планируется запуск первого в Казахстане завода по производству солнечных батарей, который ежегодно будет производить 64 МВт мощностей.

В Казахстане добывают более 30% урана от общемирового показателя добычи. По запасам урана, главного металла атомной энергетики, РК занимает второе место в мире, а по добычке – первое. Уран в основном добывается методом подземного выщелачивания, по оценкам МАГАТЭ, самым прогрессивным и сравнительно экологически чистым способом

Новинки законотворчества

Владимир Плошай

На минувшей неделе в официальной печати были опубликованы несколько важных законов, в том числе о специальных государственных органах, о Фонде национального благосостояния

О специальных государственных органах
Закон Республики Казахстан от 13 февраля 2012 года № 552-IV «О специальных государственных органах Республики Казахстан» направлен на регулирование общественных отношений, связанных с поступлением на службу в специальные государственные органы, ее прохождением и прекращением, а также определяет правовое положение, материальное обеспечение и социальную защиту сотрудников специальных государственных органов.

Документ направлен на законодательное регулирование особого вида государственной службы – службы в специальных государственных органах. Закон определяет статус и основные задачи специальных государственных органов Республики Казахстан. В частности, введено обязательное проведение психофизиологического обследования и тестирования на полиграфе (детекторе лжи) для лиц, поступающих на службу в специальные государственные органы – КНБ, внешней разведки «Сырбар» и службы охраны президента (СОП).

Кроме того, вводится обязанность для сотрудников специальных государственных органов и членов их семей декларировать свои доходы.

Вводятся дополнительные полномочия для представителей специальных государственных органов. В частности, в случае совершения преступления в отношении особо охраняемых лиц либо на территории ответственности СОП, дознанием будут заниматься сотрудники службы охраны президента.

Согласно закону, сотрудники специального государственного органа – граждане Республики Казахстан, состоящие на службе в органах национальной безопасности, уполномоченном органе в сфере внешней разведки, в службе охраны президента Республики Казахстан, которым присвоено специальное звание.

На службу в специальные государственные органы зачисляются на добровольной основе граждане Республики Казахстан, достигшие восемнадцатилетнего возраста, но не старше предельного возраста по званиям, установленным данным законом, имеющие необходимые личные, моральные и профессиональные качества, уровень образования, состояние здоровья и физическое развитие. На службу в оперативные и приравненные к ним подразделения зачисляются граждане (кроме курсантов специальных (военных) учебных заведений) не моложе 23 лет.

Кроме того, внесены изменения в Закон РК «О борьбе с коррупцией», в частности,

статья 9 дополнена пунктом 3-2 следующего содержания:

«Члены семьи лица, являющегося кандидатом на службу в специальный государственный орган, представляют в налоговый орган по месту жительства декларацию и сведения, указанные в пункте 3 настоящей статьи. Под членами семьи лица, являющегося кандидатом на службу в специальный государственный орган, в настоящем пункте признаются супруг (супруга), совершеннолетние дети и лица, находящиеся на его иждивении и постоянно проживающие с ним».

Данный закон вводится в действие по истечении 10 календарных дней после его первого официального опубликования – опубликован 14 февраля 2012 года.

О Фонде национального благосостояния

Закон Республики Казахстан от 1 февраля 2012 года № 550-IV «О Фонде национального благосостояния» определяет правовое положение, порядок деятельности, цели, задачи и полномочия Фонда национального благосостояния (ФНБ), порядок взаимодействия фонда и государственных органов, а также отдельные особенности правового положения юридических лиц, акций (доли участия) которых принадлежат ФНБ, и иных организаций, входящих в группу фонда.

Целью деятельности ФНБ является повышение национального благосостояния Республики Казахстан посредством увели-

чения долгосрочной стоимости (ценности) организаций, входящих в группу фонда, эффективного управления активами, входящими в группу фонда. Задачами ФНБ являются: повышение конкурентоспособности, рыночной стоимости и доходности организаций, входящих в группу фонда; внедрение в группу фонда наилучшей практики корпоративного управления; стимулирование разработки и внедрения в группе фонда инновационных процессов и технологий; участие в привлечении инвестиций в Республику Казахстан, создание условий для инвестиционной активности организаций, входящих в группу фонда, а также улучшение инвестиционного климата в Республике Казахстан с учетом основных направлений государственной политики; разработка и реализация инвестиционных стратегических проектов национального, межотраслевого и регионального масштабов, участие в разработке и реализации программ модернизации и диверсификации казахстанской экономики; участие в реализации программ, направленных на развитие предпринимательства; участие в реализации социально значимых, индустриально-инновационных проектов, способствующих устойчивому развитию экономики Республики Казахстан при учете особенностей их реализации фондом, установленных законом.

Закон вводится в действие по истечении десяти календарных дней после его первого официального опубликования – опубликован 11 февраля 2012 года.

Мы их стимулируем, стимулируем...

Виктория Роденкова

Ликвидность избыточна, ВВП растет, инфляция снизилась – но темпы роста кредитования в Казахстане все никак не вернутся на докризисный уровень. При этом меры по стимулированию банковского сектора наращивать объемы выданных кредитов и со стороны регулятора. Вот и ставку рефинансирования снизили. Но в ожидании второй волны кризиса банки ведут себя по принципу – и сам не ам, и другим не дам. Хотя мрачные прогнозы, по всей видимости, утомили и банкиров – в 2011 году кредитование все-таки показало рост против снижения на 0,7% в 2010 году.

Впервые с 2009 года кредитование в Казахстане показало рост 15,7%. Такие данные озвучил Григорий Марченко, председатель Национального банка РК. При этом следует сказать, что ожидания экспертов на минувший год ограничивались 10-12%. «Если кредитование будет расти такими же темпами, то это хорошо. Потому что, с одной стороны, это здоровый рост – выше уровня инфляции и выше роста ВВП, с другой стороны, это не указывает на перегрев», – отметил Григорий Марченко. Однако главный банкир страны посетовал на то, что никто не хочет роста в 50-60%, несмотря на то, что регулятор «стимулирует» банковский сектор наращивать кредитование.

С 14 февраля с учетом тенденций на финансовом рынке и замедления темпов годовой инфляции Нацбанк РК снизил

Инфляция в годовом выражении составила 5,9%, что является самым низким уровнем годовой инфляции с ноября 2009 года

ставку рефинансирования с 7,5% до 7% годовых. В последний раз изменение ставки рефинансирования произошло 9 марта 2011 года, когда она была наоборот повышена с 7% до 7,5% годовых. И, по словам г-на Марченко, возможно, это не последнее снижение ставки рефинансирования в текущем году. «Мы будем сейчас смотреть, как в феврале-марте будут развиваться события, и, я думаю, в апреле мы сможем снизить еще ставку, если годовой уровень инфляции сохранится на уровне 6 – 6,2%», – предполагает председатель Нацбанка РК. По его мнению, в связи с этим стоимость денег в стране должна понижаться. Однако на практике в случае повышения ставки рефинансирования банки быстро реагируют ростом ставок на кредиты, а в случае уменьшения этого показателя снижать размер вознаграждения не торопятся. Кроме того, стоит иметь в виду, что в случае снижения ставок по кредитам снизится и размер вознаграждения по депозитам.

В январе 2012 года инфляция в годовом выражении составила 5,9% (в декабре 2011 года – 7,4%), что является самым низким уровнем годовой инфляции с ноября 2009 года. «Если брать в среднем за последние 12 лет, инфляция составляет 7,3 – 7,4%. То есть сегодняшней показатель существенно ниже установившегося за последние годы уровня. Это отчасти вызвано действиями правительства, которое предприняло рост цен на ГСМ, и тем, что не было роста на мировых рынках на продовольственные товары», – поясняет Григорий Марченко. Так, по официальным данным Агентства РК по статистике, в январе текущего года инфляция сложи-



лась на уровне 0,3% (в январе 2011 – 1,7%). Цены на продовольственные товары выросли на 0,5% (на 0,3%), на непродовольственные товары – на 0,3% (на 0,5%) и на платные услуги – на 0,1% (на 1,2%).

Выросла и депозитная база в БВУ РК. Общий объем депозитов резидентов за

декабрь 2011 года повысился на 0,2% – до 8385,4 млрд тенге (рост с начала года на 14,3%). «У банков проблем с ликвидностью нет 2 года, а с мая 2010 года уже избыточная ликвидность. И ее нужно вкладывать в экономику», – говорит Григорий Марченко. Однако, по словам руководителя ве-

домства, ожидание банками второй волны кризиса тормозит развитие. «Например, банки держат на корсчетах в долларах около 1 трлн тенге. Они эти деньги не инвестируют в экономику, а держат в ожидании, что что-то произойдет... Но в этом ожидании мы находимся уже 9 месяцев, а экономика продолжает расти, рост ВВП составляет 7,5%. ЗВР Нацбанка и Нацфонда также выросли, и этот рост достаточно устойчивый», – характеризует текущую ситуацию глава Нацбанка РК.

В 2011 году было отмечено некоторое улучшение кредитного портфеля банков. По состоянию на 1 января 2012 года доля неработающих займов в судном портфеле банков, включающих сомнительные займы 5 категории и безнадежные займы, а также провизии, созданные по односторонним кредитам, составила 34,97%, тогда как по состоянию на 1 января 2011 года она составляла 36,47%. «Но это все равно много», – считает Григорий Марченко. По его мнению, эту ситуацию может улучшить работа Фонда проблемных кредитов, который уже зарегистрирован и начнет функционировать в ближайшие месяцы. Эта организация будет способствовать созданию банками второго уровня дочерних компаний, куда будут переводиться проблемные активы. При этом Фонд проблемных кредитов не будет выкупать только те кредиты, которые не связаны с недвижимостью. По приблизительным оценкам, объем таких активов составляет около 300 млрд тенге. «Если средняя скидка по ним будет порядка 50%, то на выкуп этих активов потребуются около 150 млрд тенге, которые фудет привлекать путем выпуска трех траншей облигаций», – пояснил г-н Марченко. При этом он отмечает, что объем кредитов, где залогом выступает недвижимость –

... банки держат на корсчетах в долларах около 1 трлн тенге. Они эти деньги не инвестируют в экономику, а держат в ожидании, что что-то произойдет...

больше. И после отработки необходимых процедур в Фонде проблемных активов, планируется, что БВУ переведут такие кредиты в специально созданные «дочки» и займутся поиском инвесторов на эти активы.

Подводя итоги января 2012 года, Григорий Марченко упомянул, что исполнилось 3 года с момента проведения девальвации тенге. По данным Нацбанка РК, в результате проведенной в феврале 2009 года девальвации индекс реального эффективного обменного курса тенге к концу того года был в пределах базового уровня конкурентоспособности, превысив его всего на 0,3%. Так, с 10 февраля 2009 года по 10 февраля 2012 года в паре тенге – американский доллар волатильность составила 2,3%, австралийский доллар – американский доллар – 17,8%, российский рубль – американский доллар – 13,4%, японская иена – американский доллар – 12,8%.

Пока нет ни денег, ни нефти

Аманжол Сагындыков

Проблемы с финансированием расширения трубы Каспийского трубопроводного консорциума (КТК) не повлияют на решимость Казахстана закончить проект. Дополнительные мощности по экспорту нефти пригодятся, когда появятся дополнительные объемы казахстанской нефти

10 февраля российская газета «Ведомости» со ссылкой на источники в консорциуме сообщила о том, что КТК собирается привлечь кредит в \$1,5-2 млрд на расширение трубы. Этот дефицит возник в силу того, что проект расширения был утвержден в 2010 году, и с тех пор смета проекта подорожала на 22% из-за роста цен на материалы. Ранее предполагалось изыскать средства за счет отсрочек по выплатам акционерам и собственной тарифной выручки.

Дефицит может возникнуть, если российский госбанк ВТБ не сможет самостоятельно предоставить требуемую сумму. В таком случае, по данным «Ведомостей», в финансировании проекта может быть задействован пул банков.

В рамках проекта мощность трубы вырастет более чем в два раза – с нынешних 32 млн тонн в год до 67 млн.

Не стоит гнать лошадей

С тем, что рост сметы проекта связан с инфляцией, согласен и Сергей Смирнов, эксперт отдела аналитики и консалтинга в Институте политических решений. «Выросли цены на комплектующие, работы и услуги. А чего вы ждали, когда во всем мире высокая инфляция?» – задается вопросом эксперт.

Правда, в сообществе, плохо знающем специфику нефтяного бизнеса, ходят различные слухи. Один из них о том, что рост сметы инициируется участниками консорциума. Кстати, такой же посыл был положен в канву официальной точки зрения по действиям иностранных инвесторов на Кашагане. Тогда профильное ведомство обвиняло инвесторов в специальном завышении сметы освоения месторождения.

С таким подходом не согласен ведущий эксперт УК «Финанс Менеджмент» (Россия)



Дмитрий Баранов. «Рост сметы никак специально не инициируется. Это происходит из-за инфляции, других обстоятельств, специфики самого проекта. Как правило, стоимость таких «долгостроющих» проектов к их окончанию существенно увеличивается по сравнению с начальными расчетами», – поясняет он.

Политолог из Азербайджана Ровшан Ибрагимов просит не нервничать без реального повода. «Еще в период разработки проекта расширения трубопровода, как мне представляется, такие риски, как дефицит финансирования закладывались априори», – полагает эксперт.

Кто ищет...

Эксперты считают неготовность госбанка ВТБ взять на себя всю кредитную ношу некритичной. По словам г-на Смирнова, с учетом кризиса и дефицита ликвидности банк не потянет такие крупные суммы.

Поэтому, считает он, привлечение пула банков – решение оптимальное.

«Сегодня любой банк много раз подумает, прежде чем ссудить деньги. Не исключение банк ВТБ. Если есть возможность не брать на себя все риски по тому или иному проекту, то ВТБ обязательно этим воспользуется», – добавил Ровшан Ибрагимов.

Значит, в настоящее время создалась ситуация, когда в проект в качестве кредитора могут зайти другие банки.

Дмитрий Баранов не исключает варианта, когда в пул банков могут войти казахстанские банки, либо часть средств КТК может получить из бюджета республики или из других источников, например из госхолдинга «Самрук-Казына».

Что касается возможных траншей из бюджета, то г-н Ибрагимов считает их невозможными. «Так как трубопровод частный, консорциум будет кредитоваться самостоятельно хотя бы потому, что ни руководство России, ни руководство Казахстана за них это делать не будет», – подчеркнул эксперт.

По мнению г-на Смирнова, на сегодняшний день госхолдинг «Самрук-Казына» и казахстанские банки не имеют достаточно ликвидности, чтобы зайти в пул. «Часть банков занимается реструктуризацией долгов, другая часть – исполнением обязательств по уже сделанным долгам. Госхолдингу же нужно избавляться от непрофильных активов, рассчитаться за румынскую нефтяную компанию, долю в

Каракагане. И потом все, в том числе и премьер Карим Масимов, предостерегают второй этап кризиса. На фоне всех этих неудач они не пойдут на дополнительные траты», – разъясняет он.

Сами придут

По мнению экспертов, пул банков появится довольно быстро, и туда не нужно никого загонять силой. За исключением китайских банков.

По мнению г-на Смирнова, в качестве кредиторов крупные китайские банки не захотят видеть иностранных участников консорциума, даже если казахстанская сторона будет «за» их участие в финансировании проекта. «Подтверждением данной мысли может служить история с долей ВР в Кашагане. Тогда интерес к покупке этой доли проявили китайцы, но западные инвесторы воспротивились приходу китайцев», – констатирует эксперт.

С ним согласен и г-н Ибрагимов, оценивающий проект расширения трубы КТК как крайне выгодный. «Нефть – высоколиквидное сырье, и желающих заработать на ней великое множество», – считает он. Привлекательность КТК обусловлена тем, что на другом конце трубы множество потребителей. Когда нефть выходит в морские порты, экспортерам легче вести торговлю. Если какой-то потребитель пытается снизить цену, всегда можно найти другого потребителя.

Кадровые перестановки и назначения



ГАУЕЗ НУРМУХАМБЕТОВ
назначен акимом Костаная



СЕРИКБАЙ ТРУМОВ
назначен акимом Жанаозеня



АЛТАЙ КУЛЬГИНОВ
назначен заместителем акима ЗКО



БАЗЫЛ ЖАКУПОВ, МУРАТ ДАРИБАЕВ
назначены заместителями акима Костанайской области



БОЛАТ АМИРГАЛИЕВ
назначен начальником управления природных ресурсов и регулирования природопользования Жамбылской области



КАЗБЕК АЛИШЕВ
назначен начальником управления координации занятости и социальных программ Атырауской области



ЕРЛАН КОШАНОВ
избран корпоративным секретарем АО «Самрук-Казына»



БАКЫТЖАН САГИНТАЕВ
избран в состав совета директоров АО «Самрук-Казына»



МУХТАР ИДРИСОВ
назначен председателем правления АО «Нурбанк»



ЕРЛАН УВАЛЕЕВ
избран заместителем председателя правления, директором Астанинского филиала и членом правления банка «Астана-Финанс»



ЭСЕНГУЛ ОМУРАЛИЕВ
назначен чрезвычайным и полномочным послом Республики Кыргызстан в Казахстане

НОВОСТИ НЕДЕЛИ МИРОВЫЕ

ЯПОНИЯ ГОТОВА БОРТОТЬСЯ С ТОРМОЖЕНИЕМ ЭКОНОМИКИ

14 февраля Банк Японии объявил о расширении программы покупки активов до 65 трлн иен с 55 трлн иен ранее. По-видимому, на ЦБ оказала дополнительное влияние публикация данных по ВВП страны за четвертый квартал прошлого года. Процентная ставка, между тем, в Японии сохранена в целевом диапазоне 0-0,1% годовых. Для чего потребовалось увеличение QE? «Все просто», — комментируют ситуацию аналитики FIBO Group, — экспортные уровни в стране ощутимо просели из-за спада спроса на продукцию в Европе, а экспорт как раз является одним из столпов, поддерживающих японскую экономику в состоянии равновесия. Плюс ко всему, Япония почти всю продукцию для производства импортирует. То есть для того чтобы покупать, ей надо продать — а в текущих реалиях рынок сбыта не демонстрирует спроса. В подобной ситуации Банку Японии не остается ничего кроме как дополнительно стимулировать свою экономическую систему, для этого и расширена программа QE». Курс иены отреагировал на информацию снижением, что позитивно. Для фьючерса на индекс Nikkei среднесрочный тренд остается положительным, текущая цель движения — ретест максимума октября 2011 года на уровне 9150 пунктов. При сохранении текущего максимума ожидается резкий разворот вниз с первым ориентиром на 8850 пунктов. «Банк Японии борется за возобновление экономического роста страны, а также с укреплением иены. Тем более что он пытается две задачи решить одним махом — новым вбросом ликвидности (QE по-японски). Предыдущие аналогичные попытки удалась лишь частично и краткосрочно. Ведь и ВВП Японии, как показали последние данные за четвертый квартал прошлого года, вновь начал снижаться. И японская иена продолжает топтаться возле рекордных максимумов. В то же время нужно понимать, что без вброса 65 триллионов иен (более \$830 млрд по текущему курсу) экономика Японии была бы в гораздо более плачевном состоянии, а иена находилась бы на запредельных для японских экспортеров уровнях. Так что Банк Японии делает то, что может», — полагает партнер образовательных программ FIBO Group Эрик Найман. (Соб.инф.)

КОМАНДИРОВКА ПОД ПРИСМОТРОМ

Новое руководство КНДР направило примерно 1 тыс. специалистов среднего звена на стажировку в Китай для изучения опыта проведения экономических реформ. По данным базирующегося в Сеуле Института изучения Северной Кореи, разбитые на группы по десять человек северокорейские специалисты в различных областях хозяйства и внешней торговли проходят стажировки в Шеньяне, Шанхае и других ведущих городах КНР под присмотром офицеров спецслужб. В ходе стажировки командированные должны будут изучить опыт повышения эффективности государственных предприятий. (euronews.net)

КИТАЙ ВЕРИТ В ЕВРОПУ

Китай готов расширить участие в преодолении долговых проблем Европы и намерен поддерживать тесные контакты и сотрудничество с европейской стороной. Об этом заявил премьер Госсовета Китайской Народной Республики (КНР) Вэнь Цзябао на 14-й встрече руководителей Китая и Европейского союза, передает «Синьхуа». Вэнь Цзябао также заявил, что Китай твердо поддерживает намерение европейской стороны преодолеть долговые проблемы в Европе и сохранять уверенность в евро и европейской экономике. Китай принимает участие в решении европейских долговых проблем путем покупки госдолга некоторых членов Евросоюза, а также путем участия в соответствующих механизмах по стабилизации ЕС. По словам премьера Госсовета КНР, китайская сторона поддерживает проводимую ЕС политику ужесточения финансовой дисциплины и надеется, что европейская сторона будет и дальше передавать остальному миру ясный и мощный позитивный сигнал. В свою очередь председатель Европейского совета Херман Ван Ромпей заявил, что европейская сторона приветствует позицию Цзябао. Он также отметил, что европейская сторона ожидает, что тесное европейско-китайское сотрудничество укрепит стабильность еврозоны. На встрече руководители Китая и ЕС сфокусировались на обсуждении существующих для Китая и Европы путей совместного преодоления кризиса, углубления партнерских отношений, содействия развитию Китая и Европы, а также бурного и устойчивого роста мировой экономики в условиях европейского долгового кризиса. Стороны договорились проводить консультации о дальнейшем участии китайской стороны в решении европейских долговых проблем, а также обсуждать пути развития сотрудничества. В свою очередь глава китайского Центробанка Чжоу Сяочуань заявил, что Европа должна упорно работать, чтобы заставить Поднебесную поделиться своим капиталом. Сяочуань признал, что Китай и другие развивающиеся страны, такие как Бразилия, Россия или Индия, ждут правильного времени, чтобы помочь блоку. «Мы также надеемся, что еврозона и Евросоюз смогут внедрить механизмы, которые позволят предложить новые продукты, поддерживающие китайско-европейское сотрудничество», — сказал он. Ранее Цзябао заявлял, что Китай изучает возможность более активной финансовой поддержки еврозоны через Европейский фонд финансовой стабильности (EFSF) и Европейский стабилизационный механизм (ESM). Китай также неоднократно выражал свою заинтересованность в стабильном евро. В настоящее время золотовалютные резервы КНР — крупнейшие в мире — составляют \$3,2 трлн. Две трети китайских резервов размещены в долларовых активах (в том числе казначейских облигациях США на \$1,1 трлн), четверть резервов — в евро. Остальные валютные средства размещены в британских фунтах и японских иенах. (fbc.ua)

Мартышка и акции

«Народный» инвестор не должен подкачать

Василий Калабин

До старта программы «Народного IPO» в нашей стране осталось совсем мало времени, очень много ожидаемый связано с этим событием. Между тем, исходя из опыта нашего северного соседа, существует опасность, что уровень подготовленности и понимания казахстанских инвесторов недостаточно высок для успешной реализации задуманного.

До 1 мая российский банк ВТБ выкупит у всех участников своего IPO акции на сумму до 500 тыс. руб. По словам премьер-министра России Владимира Путина, это должно позволить инвесторам вернуть их средства, а банк сможет сохранить свою репутацию. Почему банк после проведенного в 2007 году «народного» IPO вынужден теперь выкупать свои акции назад? Это показательный пример и для Казахстана, который готовится провести целую серию таких размещений акций.

В «Народном IPO» ВТБ приняли участие 123 тысячи розничных инвесторов. Акции продавались по цене 13,6 копейки за штуку. Вскоре после размещения из-за кризиса цена упала до 3 копейки, на сегодняшний день она выросла до 7,3 копейки. Обычный инвестор развел бы руками, сказав, что сделал ошибку, и попытался бы спасти хоть часть вложенных средств — поскольку падение стоимости акций вполне обычная ситуация на рынке, и кто-то всегда теряет деньги. Но десятки тысяч неопытных инвесторов, ставших участниками «Народного IPO», почувствовали себя обманутыми и стали настойчиво требовать возращения своих средств у государства. Само это требование — нонсенс. Но, под влиянием разных факторов, государство все же пошло на уступку и заставило руководство ВТБ выкупить акции по цене размещения и вернуть гражданам их вложения. «Конечно, такого рода операции не могут быть нормой фондового рынка. Инвестор должен понимать, что он ответственен за свои вложения», — отметил в ходе брифинга глава ВТБ Андрей Костин.

В данном случае речь идет о том, что огромное количество новоиспеченных инвесторов просто не были подготовлены к инвестиционному процессу — они не осознавали рисков, не понимали, что представляют собой вложения в акции, и считали, что не могут потерять свои средства. Инвесторы не были готовы к участию в IPO как с психологической точки зрения, так и с точки зрения наличия необходимых знаний.

После своих IPO российские компании обзавелись многочисленной группой акционеров совершенно нового типа. В лучшем случае эти люди просто ничего не делают, но среди них немало таких, которые могут прийти на собрание акционеров, чтобы как-то проявить себя, поскандалить, похулиганить, а иногда и исполнить частушки или песню. С этими народными акционерами, которые часто с трудом представляют, что происходит, тоже надо считаться.

Проще идет о крупной категории непрофессиональных инвесторов, которая скоро появится в Казахстане. В местной программе «Народного IPO» должны принять участие не менее 160 тыс. казахстанцев, об этом недавно заявил управляющий директор ФНБ «Самрук-Казына» Питер Хауз. По результатам одного из опросов порядка 8% трудоспособного населения Казахстана, возможно, примут участие в «Народном IPO».

Размещения акций будут активно пропагандировать, что уже происходит, с тем чтобы число инвесторов было максимальным. Но надо понимать, что, как и в России, многие из этих людей совершенно не подготовлены к инвестированию в акции.

«Действительно, российский опыт «Народных IPO» и единственный казахстанский пример «Казхастелекома» показал, что уровень подготовленности и понимания инвесторов не очень высок», — говорит председатель правления АО «HalykFinance» Еркебулан Тулиберганов. — Проблема заключается в том, что уровень инвестиционной культуры и инвестиционные навыки населения Казахстана, к сожалению, недостаточно высоки, чтобы можно было

говорить о понимании всеми инвесторами сути инвестирования в акции. Но, по крайней мере, можно говорить о наличии интереса со стороны определенной части казахстанцев к участию в «Народном IPO». Этому, в частности, способствует и то, что в течение ближайших нескольких лет будут проведены IPO инвестиционно-привлекательных компаний, таких как KEGOC, «КазТрансОйл», Air Astana, «Казхастан темир жолы», «Казатомпром», НК КМГ и др.».

Еркебулан Тулиберганов отмечает, что население слабо информировано не только о самой программе «Народного IPO», но и о своих инвестиционных возможностях. Поэтому подготовка их к участию в программе предполагает со стороны государства проведение широкомасштабных информационно-образовательных мероприятий и разъяснительной работы в СМИ и на базе образовательных центров.

Одна из главных проблем непрофессиональных инвесторов — отсутствие необходимых навыков и то, что они не владеют методами анализа. Часто непрофессиональные инвесторы не только не понимают, как принимать инвестиционные решения, но и не намерены этому учиться. Они исповедуют так называемый «интуитивный подход». «Куплю-ка я эту компанию, она вроде государственная, надежная, наверное, вырастет в цене» — так звучит аргументация в пользу покупки конкретных акций при указанном подходе. Естественно, трудно представить, что вчерашняя домохозяйка будет прогнозировать будущие прибыли компании, рассчитывать дисконтированную стоимость и заниматься дисконтированием. Но фактически это нужно делать или хотя бы консультироваться с аналитиками. Проблема не только в том, что инвестор в данном случае не использует никакие методы анализа актива, но и в том, что у него нет никакой стратегии. Это порождает две главных связанных причины потерь — неправильно выбранный актив и импульсивные действия, осуществляемые под психологическим давлением (например, когда инвестор не решает

продать падающий актив). И этому трудно обучить за короткое время, и в ходе газетных статей и телепередач. Тем более этому трудно научить сразу сто тысяч человек.

Поэтому часто эксперты рекомендуют неопытным инвесторам предпочесть прямому инвестированию в акции вложения в паевые инвестиционные фонды, управляемые профессионалами.

Вице-президент Казахстанской фондовой биржи Андрей Цалок отмечает, что в РК инвестиционная грамотность населения не выше, чем в России. Однако он замечает, что россиянам не повезло — их «народные IPO» прошли в преддверии кризиса. Именно это явилось основной причиной потерь населения, а не отсутствие понимания у него процесса инвестирования в акции.

«Вы можете сказать, что и сейчас весь мир ожидает кризиса, а Казахстан готовится проводить «Народное IPO», — говорит Андрей Цалок. — Тут ситуация, на мой взгляд, отличается от российской как минимум в двух аспектах. От кризиса, который ожидается, Казахстан защищен гораздо в большей степени, чем Россия от прошедшего кризиса. В России на IPO выходили компании, отрасли которых в наибольшей степени испытали на себе влияние кризиса — банковская и нефтяная. Правительство Казахстана и его консультанты учли этот опыт и намерены предложить населению акции компаний, стоимость которых минимально зависит от конъюнктуры мировых рынков. И это несмотря на то, что акции «Казатомпрома» и «КазМунайГаза», судя по всему, покупались бы населением охотнее, чем, скажем, акции KEGOC или «Эйр Астаны». Реализация акций наших сырьевых национальных компаний отложена на 2015 год как раз по причине высоких рыночных рисков».

Учитывая, что выбранный для «Народного IPO» список эмитентов — это стабильные компании с перспективой роста стоимости и в большинстве своем имеющие незначительную зависимость от конъюнктуры мировых цен на сырье, вся подготовительная работа с ними должна способствовать снижению рисков частных инвесторов. Но, тем не менее, это по-прежнему инвестиции в акции. Задача государства в данном случае, если не научить новичков инвестированию, то хотя бы объяснить риски, с которыми они будут иметь дело. Сейчас «Самрук-Казына» и Минэкономразвития готовят информационную программу, важно успеть реализовать ее в полной мере.

Даст, не даст? О вопросах доступности кредитов

Вероника Сабитова

Несмотря на дороговизну кредитования, отечественный бизнес все еще не видит для себя других альтернатив финансирования. При этом высокие ставки по кредитам и жесткие требования к заемщикам не единственные препоны на пути к получению заветных средств. Об этом свидетельствуют и некоторые результаты исследования кредитования малого и среднего бизнеса, представленные Центром исследований «Сандж»

Согласно данным социологического исследования на тему «Доступность банковского кредитования МСБ и ипотеки в Казахстане», 16% респондентов считают, что кредиты легко доступны. 59% опрошенных оценили банковские услуги как доступные, но требующие больших затрат времени и усилий. Тогда как 15% считают, что кредиты доступны только при наличии связей и знакомств. По данным исследования, влияние личных связей особенно высоко в Кокшетау (35%), Алматы, Астане и Шымкенте (25%, 24% и 23%). 12% считают, что кредиты доступны тем, кто раз-

бирается в этой сфере, 2% — считают, что кредиты недоступны.

Основное нарекание со стороны респондентов, как указано в исследовании, заключается в том, что окончательное решение о выдаче кредита принимает только головной офис, что значительно затягивает срок рассмотрения заявки.

31% опрошенных считает, что информация о процентах, сроках оформления кредита, количестве требуемых документов в рекламе банков не соответствует действительности.

14% респондентов указали на то, что сотрудники банков предлагают решить вопросы с кредитованием за вознаграждение. Средний размер вознаграждения — \$2 755, максимальный размер, указанный респондентами, — \$40 тыс., минимальный — \$70, медиана — \$500. При этом по результатам исследования авторы заключают, что в Казахстане наблюдается терпимое отношение к коррупции: 9% предпринимателей и 10% ипотечников сказали, что коррупция создает дополнительную возможность для получения кредита. 4% предпринимателей и 6% ипотечников убеждены, что коррупция является основным препятствием получения кредитов.

По данным исследования доступности кредитования, проведенного Центром исследований «Сандж», аналитики составили рейтинг банков по разным аспектам обслуживания (в % респондентов, в опросе приняло участие 500 респондентов).

Таблица 1. Процедуры

Оформление кредита требует частых посещений банка и отнимает много времени в течение рабочего дня	
1	АТФ Банк
2	Сбербанк России
3	Kaspi bank
4	Казкоммерцбанк
5	Евразийский банк
6	Альянс банк, Банк ЦентрКредит
7	Народный банк
8	БТА Банк
9	Жилстройсбербанк, Цеснабанк
10	Нурбанк
11	Темирбанк
	Среднее

Таблица 2. Информация

Отсутствует полная и достоверная информация о кредитных программах на сайтах в интернете и/или в других источниках	
1	Казкоммерцбанк
2	Альянс банк
3	Цеснабанк
4	Евразийский банк, Темирбанк
5	БТА Банк
6	Народный банк
7	АТФ Банк, Kaspi bank
8	Нурбанк, Сбербанк России, Банк ЦентрКредит
9	Жилстройсбербанк
	Среднее

Таблица 3. Коррупция

Сотрудники предлагают решить вопросы с кредитом за вознаграждение	
1	Сбербанк России
2	АТФ банк
3	Евразийский банк
4	Жилстройсбербанк, Банк ЦентрКредит, Цеснабанк
5	Нурбанк, Темирбанк
6	БТА Банк
7	Казкоммерцбанк, Народный банк
8	Kaspi bank
9	Альянс банк
	Среднее

Анализ данных в разрезе регионов показал, что в восприятии доступности кредитов между регионами есть существенные различия. Наибольшая доля тех, кто считает кредиты легкодоступными, проживает в Павлодаре — 36%, Кызылорде — 26%, Усть-Каменогорске — 24% и Алматы — 23%. Кардинально отличается ситуация в западных регионах, где преобладает мнение тех, кто считает, что кредиты недоступны вообще — Атырау — 12% и Актау — 13%.

По мнению авторов, исследование подтвердило положение о том, что в Казахстане кредиты являются одним из самых востребованных способов решения

финансовых вопросов для предприятий МСБ. Так, 87% предпринимателей указали, что при необходимости в дополнительных финансовых вливаниях они обращаются в банки и другие финансовые организации.

По данным исследования, средний размер полученного кредита в тенге — 4 млн, в долларах — 22,5 тыс., на что необходимо 35 дней и 14 документов, но отмечены случаи, когда ожидание затягивалось до 325 дней, а количество документов доходило до 70. Средний размер полученной ипотеки — 2,5 млн тенге и \$28 тыс., на что необходимо 35 дней и 12 документов.

ВОСЬМАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ ПО РИСК-МЕНЕДЖМЕНТУ
Алматы, Казахстан 19-20 апреля 2012

Участники конференции получают уникальную возможность:

- Ознакомиться с авторитетными мнениями и прогнозами относительно ситуации в различных секторах отечественной и глобальной экономики;
- Наладить деловые контакты;
- Получить дополнительные знания в сфере риск-менеджмента;
- Заявить свое видение и идеи по решению тех или иных задач современной экономики;
- Получить рекомендации по ведению бизнеса в условиях неопределенности.

В числе участников:

- Члены правительства;
- Представители государственных структур;
- Международные страховые/перестраховочные компании и брокеры;
- Банки;
- Транснациональные компании;
- Аудиторские компании «большой четверки»;
- Крупнейшие международные рейтинговые агентства;
- Компании реального сектора экономики.

География участников:

Страны Европейского сообщества, США, Китай, Индия, Турция, Россия, и другие страны СНГ, Южная Корея, Япония и другие страны Ближнего Востока и Юго-Восточной Азии.

По вопросам участия обращаться:

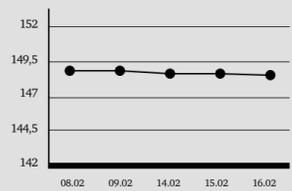
Организационный комитет Республика Казахстан, г. Алматы, ул. Желтоқсан, 59
тел.: +7 727 258 43 36
факс: +7 727 266 31 94
e-mail: IRMC@theeurasia.kz
www.IRMC.kz, www.theeurasia.kz

Языки конференции: русский, английский.

МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ ПО РИСК-МЕНЕДЖМЕНТУ

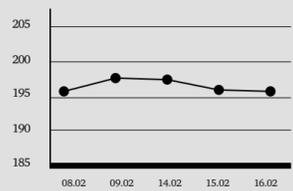
USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



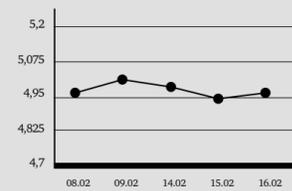
EUR/KZT

кросс-курс



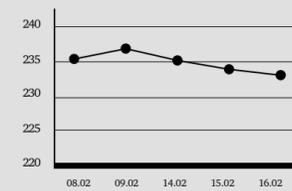
RUR/KZT

кросс-курс



GBP/KZT

кросс-курс



Банк на продажу

Ярослава Науменко

В этом году кыргызский «Залкар Банк» будет выставлен на продажу. «Залкар Банк» был создан в 2010 году на основе «хороших» активов крупнейшего в стране банка «АзияУниверсалБанк», который был признан неплатежеспособным. Причем банк не стал правопреемником банка-банкрота, а является совершенно новым юридическим лицом (в банк были переданы практически все клиенты «АзияУниверсалБанка»). О подробностях готовящейся продажи и о ситуации в банковской сфере Кыргызстана «Капитал.kz» рассказал Максатбек Ишенбаев, председатель правления банка

– Как, на Ваш взгляд, кыргызская банковская система пережила кризис? Столкнулась ли она с теми проблемами, что и казахстанская?

– Если говорить о мировом финансовом кризисе, то банковский сектор Кыргызстана достаточно спокойно пережил его. Но, как мне кажется, это связано скорее с низкой степенью интеграции нашего банковского сектора с мировыми финансовыми рынками, нежели с его жизнеспособностью и устойчивостью к рискам. На наш рынок более ошутимо повлияла революция 2010 года, вследствие чего обанкротился крупнейший банк страны – «АзияУниверсалБанк» – связанный с семьей экс-президента Бакиева. А в других четырех коммерческих банках, также связанных с прежней властью, регулятор был введен режим консервации по причине невыполнения пруденциальных нормативов.

– После 2009 года казахстанские банки очень неохотно кредитовали МСБ, даже несмотря на получение денег от государства, которые должны были пойти на снижение ставок и финансирование реального сектора. Столкнулись ли Кыргызстане с такой же проблемой? И если да, решена ли она сейчас?

– К сожалению, в Кыргызстане и до, и после 2009 года был и остается низким уровень доступа бизнеса к финансированию со стороны банков. Сейчас объем совокупного кредитного портфеля банковской системы по отношению к ВВП страны составляет порядка 15%, а, если учесть, что эксперты оценивают уровень теневой экономики Кыргызстана в более чем 50%, то данный показатель выглядит еще более удручающим. На тот момент, насколько я помню, именно казахстанские банки в Кыргызстане ужесточили требования по кредитам, а некоторые отрасли и вовсе перестали кредитовать, например, строительство и ипотеку. Поэтому, отвечая на ваш вопрос, скажу – проблема высоких ставок все еще не решена и не решается.

– Какова доля неработающих кредитов в системе? Выросло ли их число с наступлением кризиса?

– Показатель неработающих кредитов на сегодняшний день составляет около 11%. Было значительное ухудшение качества кредитного портфеля в банковском секторе, но не в связи с кризисом, а из-за апрельских и июньских событий. Знаете, удивляет то, что даже после этих страш-



ных событий, которые произошли совсем недавно, качество портфеля улучшается, и данный показатель лучше, чем в Казахстане. Можно сделать вывод, что наши заемщики более дисциплинированные по сравнению с соседями.

– Могли бы Вы сказать, в чем особенности работы банков в Кыргызстане? Предпочитают ли они розничную работу или ориентированы на корпоративных клиентов? Есть ли инвестиционные группы, которые занимаются исключительно этим вопросом?

– Особенности работы наших банков в том, что они осуществляют свою деятельность в очень ограниченных условиях. В Кыргызстане не развит фондовый рынок, относительно слабо развиты страховые компании, не проводится пенсионная реформа, нет доступа к международным финансовым рынкам – в связи с этим у отечественных банков очень ограниченный круг инструментов как для привлечения средств, так и для их вложения.

Видя слабое присутствие банков в регионах Кыргызстана, можно сказать, что наши банки больше нацелены на корпоративных клиентов, чем на розничных.

– Работают ли у вас зарубежные организации? Намечается ли в ближайшее время выход на рынок новых игроков?

– В основном зарубежные инвесторы представлены банками из Казахстана, это «Казкоммерцбанк», АТФ (группа Unicredit), «Халык Банк», БТА, также есть турецкий банк «Демир», филиал Национального банка Пакистана и один отечественный банк, акционерами которого являются международные финансовые институты. В последнее время мы слышим, что намечается приход одного из российских банков, так как интересы России в нашем регионе усиливаются.

– Каков в целом потенциал M&A в банковской сфере?

– Как мне кажется, потенциал слияний и поглощений в республике достаточно низкий. Прежде всего это связано с местным менталитетом в ведении бизнеса,

1. Показана предположительная стоимость банка. Однако известно, что стартовая цена на аукционе 17 января, а это уже четвертый аукцион по продаже банка, который был признан несостоявшимся, составляла \$15,2 млн

2. Учредитель и единственный акционер ОАО «Залкар Банк» – специальный администратор ОАО «АзияУниверсалБанк» (Агентство по реорганизации банков и реструктуризации долгов). Оценку активов «Залкар Банка» и юридическую экспертизу проведет Международная финансовая корпорация (IFC), она также поможет привлечь стратегического инвестора

3. По словам г-на Ишенбаева, уже есть компании, которые проявляют интерес к покупке банка. В основном это инвесторы из Европы и международные корпорации, которые интересуются возможностями инвестиций в Кыргызстан

который не позволяет владельцам банков делиться властью и терять контроль. К сожалению, экономические перспективы и вопросы конкурентоспособности в этом случае отходят на второй план. За время независимости Кыргызстана на рынке не было ни одного слияния или поглощения. Банки развиваются эволюционным путем.

– Как сейчас чувствует себя «Залкар Банк»?

– «Залкар Банк» чувствует себя вполне комфортно. Несмотря на негативный информационный фон прошедшего года и то, что банк работает практически без капитала, мы выполняем все взятые на себя обязательства и, что немаловажно, прошлый год закончили в небольшом, но плюсе.

– Как Вы считаете, стоит ли казахстанским банкам обратить внимание на актив?

– Конечно, стоит. Ведь после приобретения такого актива инвестор сразу же начинает получать прибыль и занимает одну из лидирующих позиций на рынке. Вся инфраструктура у банка имеется, начиная с филиалов (2-ое место в Кыргызстане), заканчивая эквайринговой сетью (1-ое место). Но, самое главное, это квалифицированный и опытный персонал, готовая команда.

– Каким Вы видите развитие отрасли, в чем потенциал роста?

– Пока какого-то резкого скачка в развитии банковской системы я не вижу. Не хватает глубоких реформ в банковском секторе, не хватает доверия к банкам, зато немало законодательных инициатив, отгугивающих потенциальных инвесторов. Необходимо на первом этапе хотя бы снизить барьеры для инвесторов. Например, некоторые искусственные барьеры для входа на рынок были созданы еще при Максиме Бакиеве – для вновь открывающихся банков Нацбанк повысил минимальные требования к капиталу до 600 млн сомов (а для действующих – 200 млн). До сих пор данное требование не пересмотрено. Для большей устойчивости системы нужна конкуренция, нужны новые игроки с долгосрочными ресурсами и выходом на международные рынки, новые финансовые институты, развитая финансовая инфраструктура и т.д.

Потенциал отрасли в том, что только пять процентов населения Кыргызстана пользуется банковскими услугами, в том, что финансовое посредничество на самом низком уровне среди стран СНГ, выражаясь простым языком, налицо непаханое поле.

– То, что государство так активно участвует в вопросе будущей судьбы банка – это хорошо? Стоит ли его оставлять в государственном владении и насколько государство хороший собственник?

– Чем меньше у государства собственности, тем лучше. Будь это в США или в Кыргызстане. В рыночной экономике государственные компании конкурировать с аналогичными частными не могут, для того чтобы они конкурировали, им всегда нужны особые условия или дополнительные вливания. «Залкар Банк» надо продавать, так как у государства в собственности уже имеются два банка. А что касается активного участия государства в продаже банка, то это хорошо. Для того чтобы получить назад бюджетные деньги, государство вынуждено нам помогать, речь идет о тех средствах, которые могли бы остаться в «АзияУниверсалБанке» при разделении активов и обязательств.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

СПРОС НА ИПОТЕКУ НИЗКИЙ

Около 33% банков отметили рост спроса на ипотечные продукты кредитования и около 43% банков отметили, что спрос остался на прежнем уровне. Наблюдается рост спроса со стороны населения на потребительские кредиты, 48% банков заявили об увеличении спроса. Рост спроса со стороны населения на ипотечные займы сохраняется на низком уровне, сообщила пресс-служба Национального банка Казахстана. В январе главный банк страны провел очередное ежеквартальное обследование банков «Состояние и прогноз параметров кредитного рынка». Около 13% банков указали на смягчение кредитной политики по ипотечным займам. (zakon.kz)

РЕЙТИНГИ «РОССИЯ» ПОДТВЕРЖДЕНЫ

Fitch Ratings подтвердило текущие рейтинги казахстанских «дочек» российских Сбербанка и ВТБ банка, сообщило рейтинговое агентство. Так, подтверждены следующие рейтинги дочернего банка Сбербанка в Казахстане: долгосрочные РДЭ в иностранной и национальных валютах на уровне «ВВВ-», прогноз «Стабильный»; краткосрочный РДЭ в иностранной валюте «F3»; рейтинг устойчивости «»; рейтинг поддержки «2»; национальный долгосрочный рейтинг «AA(kaz)», прогноз «Стабильный»; рейтинг субординированного долга «ВВ+» и национальный рейтинг субординированного долга «AA(kaz)». Агентством были подтверждены также следующие рейтинги казахстанской «дочки» ВТБ: долгосрочный РДЭ в иностранной и национальной валютах на уровне «ВВВ-», прогноз «Стабильный»; краткосрочный РДЭ в иностранной валюте «F3»; рейтинг поддержки «2»; национальный рейтинг «AA(kaz)», прогноз «Стабильный»; долгосрочный рейтинг приоритетного необеспеченного долга «ВВВ-», национальный рейтинг приоритетного необеспеченного долга «AA(kaz)». («Интерфакс-Казахстан»)

ДЕШЕВО, КАК У ГОСУДАРСТВА

Казахстанские банки начали выдавать корпоративным клиентам кредиты, условия которых могут составить конкуренцию по привлекательности госкредитам, утверждает Национальный банк республики. «Банки проводят активную политику по привлечению новых и удерживанию существующих заемщиков. Одним из стимулов для заемщиков являются льготные условия (низкие процентные ставки и приемлемые сроки кредитования), предлагаемые в рамках государственных программ, таких как «Дорожная карта бизнеса – 2020» и программа АО «ФП «Даму». Вместе с тем наблюдается постепенное восстановление кредитования за счет собственных и привлеченных средств банков, которые уже предлагают условия, аналогичные государственным программам, и постепенно наращивают объем выдачи кредитов», – указывается в исследовании «Состояние и прогноз параметров кредитного рынка», проведенном Нацбанком в IV квартале 2011 года. При этом Нацбанк вновь отмечает рост конкуренции среди банков, в первую очередь со стороны банков с иностранным участием. «На значительное повышение конкуренции в банковском секторе оказывают влияние банки с иностранным участием, конкурентным преимуществом которых является передача инновационных технологий от материнских банков в области автоматизации и реинжиниринга бизнес-процессов», – говорится в исследовании. Среди преимуществ банков с иностранным участием называется также то, что данные кредитные организации имеют доступ к более дешевым источникам фондирования (капитал материнских банков). Это, отмечает Нацбанк, оказывает давление на снижение стоимости кредитных продуктов на казахстанском рынке. Кроме того, участники опроса ожидают роста спроса на кредитные ресурсы со стороны заемщиков. «60% банков ожидают, что спрос увеличится, 40% респондентов ожидают, что он останется на прежнем уровне», – отмечается в исследовании. В IV квартале 2011 года 59% банков отметили увеличение спроса и 38% респондентов показали неизменность спроса на кредиты со стороны нефинансовых организаций. («Интерфакс-Казахстан»)

КАЗКОММЕРЦБАНК ПОГАСИЛ ВЫПУСК ЕВРООБЛИГАЦИЙ

13 февраля 2012 года Казкоммерцбанк погасил выпуск еврооблигаций, выпущенных в феврале 2007 года с первоначальной суммой размещения 350 миллионов фунтов стерлингов. Об этом говорится в сообщении, распространенном пресс-службой банка. Полное погашение еврооблигаций произведено за счет собственных средств банка. АО «Казкоммерцбанк» является одним из крупнейших банков в Казахстане и Центральной Азии. Активы банка на 30 сентября 2011 года составили 2 673,8 млрд тенге. Банк имеет дочерние компании, осуществляющие деятельность в сфере пенсионного обеспечения, управления пенсионными и финансовыми активами, страхования и брокерских услуг. Также банк имеет дочерние банки в Российской Федерации, в Республике Таджикистан и Кыргызской Республике. Крупными участниками банка являются: АО «Центрально-Азиатская инвестиционная компания», г-н Субханбердин Н.С., АО «Alnair Capital Holding», АО «ФНБ «Самрук-Казына», Европейский Банк Реконструкции и Развития. Акции банка находятся в официальном списке АО «Казахстанская фондовая биржа» (KASE). Глобальные депозитарные расписки, базовым активом которых являются акции банка (ГДР), находятся в листинге Лондонской фондовой биржи (ЛФБ). Банк первым среди банков СНГ завершил IPO в форме ГДР на Лондонской фондовой бирже в ноябре 2006 года на общую сумму \$845 млн. (banker.kz)

Музыка финансов

В 2011 году услугами kaspi bank воспользовалось более 2 млн казахстанцев

Василиса Тулеуова

В семидесятые годы прошлого века в Великобритании возник новый жанр в рок-музыке – глэм-рок. Для исполнителей глэм-рока характерны яркий образ, выразительный через театральную эффектность экзотических костюмов, обильное использование макияжа, эпатажный облик.

Похоже, kaspi bank можно сравнить именно с эпатажными музыкантами: его стратегия и маркетинговая политика неизменно привлекают внимание и, как будто, всячески нацелены на «шокирование» своих конкурентов и клиентов.

Мы еще не до конца поняли посыл слогана от kaspi «Что еще мы можем сделать для вас?», как банк решил перейти на новый этап своего развития, озглавив его новым слоганом: «Зачем другой банк, когда есть kaspi».

«Этим слоганом мы даем обещание нашим клиентам, что будем стремиться удовлетворить их потребности, предоставляя удобные инновационные продукты и услуги. Теперь наша основная задача – упорным трудом и позитивным настроем продолжать доказывать нашим клиентам правильность их выбора», – заявил председатель правления kaspi bank Михаил Ломтадзе. При этом глава банка уточнил, что в 2011 году услугами kaspi bank воспользовалось более 2 млн казахстанцев.

Говоря о финансовых результатах своей работы, в kaspi bank отмечают, что депозиты в 2011 году выросли на 24% и составили 322 млрд тенге. Чистый кредитный портфель банка вырос на 20%, достигнув 324 млрд тенге. При этом в 2011 году чи-

стая прибыль kaspi bank составила около 8,8 млрд тенге, что показывает рост по сравнению с предыдущим годом в 4 раза (в 2010 году – 2,2 млрд тенге).

Комментируя эти результаты, Михаил Ломтадзе говорит о том, что «достижения 2011 года – это результат нашей планомерно реализуемой стратегии в течение последних 3 лет. В 2011 году мы открывали 1 отделение каждые 3 дня, улучшали качество обслуживания, разрабатывали новые продукты и услуги для наших клиентов. Вместе с ростом кредитования у нас также растет депозитная база. Наши отделения работают допоздна и без выходных. Мы постоянно инвестируем в скорость обслуживания, и нашим приоритетом остается акцент на простые и понятные продукты», – подчеркнул он.

За последние 3 года, по оценке представителей банка, было реализовано более 50 стратегических проектов, при этом на 2012 год их запланировано около 80.

Рост кредитования kaspi bank поддержан пропорциональным ростом депозитной базы. По итогам 2011 года такой показатель как соотношение «кредиты к депозитам» в kaspi bank составлял около 100%. У банка практически нет внешних займов.

«Это важный для нас показатель, – считает председатель совета директоров kaspi bank Вячеслав Ким. – Банк развивает свой бизнес консервативно и полностью финансируется за счет внутренних ресурсов. Мы предлагаем нашим клиентам один депозитный продукт с привлекательными условиями и удобным обслуживанием. Это особенно важно для наших клиентов».

По итогам 2011 года доля кредитов физическим лицам в общем ссудном портфеле составила около 60%. Данный показатель является результатом развития розничного направления банка.

Кроме этого, в 2011 году, согласно исследованию международной компании EPSI ratings, kaspi bank занял лидирующие позиции в рейтинге удовлетворенности клиентов.

ТРЕТЬЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА БИРЖЕВОЙ ИНДУСТРИИ

FOREX EXPO 2012
WWW.FOREXEXPO.COM

ДАТА ПРОВЕДЕНИЯ: 30-31 МАРТА 2012 ГОДА

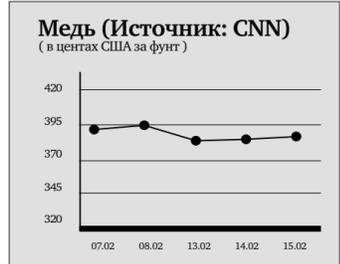
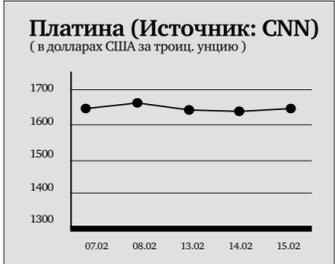
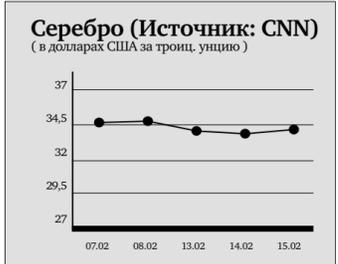
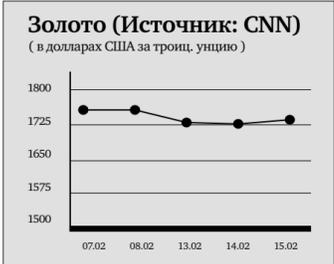
МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ: "MEGA ALMA-ATA"

АДРЕС: РЕСПУБЛИКА КАЗАХСТАН, Г. АЛМАТЫ

Весь спектр биржевой индустрии на одной площадке **ВХОД БЕСПЛАТНЫЙ!**

Генеральный партнер: OMIG BANK	Генеральный спонсор: DUKASCOPY	Золотой спонсор: PFGEFX	Виртуальный спонсор: BELARTA	Радио партнер: Радио Азаттык
prodengi	MediaNet	Trade.kz	Kazakhstan	

tel/факс: +7 (495) 646-14-15; e-mail: info@forexexpo.com



НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

ДЕРЖИ НА ПУЛЬСЕ
ТЕЛЕФОН

Компания Philips представила обновление для популярного приложения Vital Signs Camera, которое дистанционно с помощью передней камеры меряет пульс и частоту дыхания и выводит все данные на экран. Инновационная технология позволяет пользователям очень легко следить за важными показателями своего здоровья или за здоровьем близких. Теперь приложение дополнено несколькими новыми функциями и доступно не только для iPad 2, но и для iPhone 4S. Обновленное приложение можно загрузить из App Store. За 2 недели в ноябре Philips Vital Signs Camera для iPad2 стало приложением номер один в категории «Здоровье» в App Store более чем в 70 странах. Десятки тысяч людей загрузили его, обновленная версия учитывает основные комментарии и пожелания пользователей. Принцип работы приложения основан на анализе информации, получаемой с камеры. Vital Signs Camera отслеживает невидимые человеческому глазу изменения в цвете лица, которые вызывает сердцебиение, и измеряет частоту сердечных сокращений. Характеристики дыхания фиксируются по количеству движений грудной клетки, которая перемещается вверх-вниз во время дыхания. Полученные данные можно отправить по электронной почте или разместить в Facebook и Twitter. В первые дни пользователи iPad отнеслись к новинке с недоверием, однако вскоре приложение быстро начало завоевывать популярность. Достоверность данных была проверена одним из пользователей на домашнем тонометре, а позже стетоскопом и даже электрокардиографом. Частота дыхания, зафиксированная этими приборами, полностью совпала с данными на экране iPad, а показатели сердечного ритма различались не больше, чем на один удар. (Собинф.)

ИНТЕРНЕТ ЗАМЕДЛЯЕТ РОСТ

Консорциум Всемирной паутины (W3C), занимающийся разработкой веб-стандартов, забил тревогу по поводу события, которое можно сравнить со вторым пришествием Internet Explorer 6. Открытое обращение от лица всей организации и ее членов в своем блоге опубликовал сопредседатель CSS Working Group Дэниэл Гламан. Выпущенный в 2001 году Internet Explorer 6 был настолько популярен, что в течение многих лет определял принципы разработки веб-страниц, оставляя в стороне все прочие браузеры, доля которых была несопоставимо меньшей. «Все веб-сайты работали хорошо только в IE6, и если вы пользовались другой программой, вы были бессильны». Теперь IE6 в прошлом, но проблема вернулась», — пишет Гламан. Эксперт считает, что возврат к проблеме свободный веб-браузерный движок WebKit, инициатором создания которого в 2001 стала Apple. В настоящее время WebKit является самым популярным движком в мобильном вебе — на нем работают iPhone, iPad и все Android-устройства. Кроме того, этот движок используется в настольных браузерах Apple Safari и Google Chrome, которые в январе 2012 года вместе контролировали 35% мирового рынка, согласно StatCounter. (cnews.ru)

ТАЙНА ОТ GOOGLE

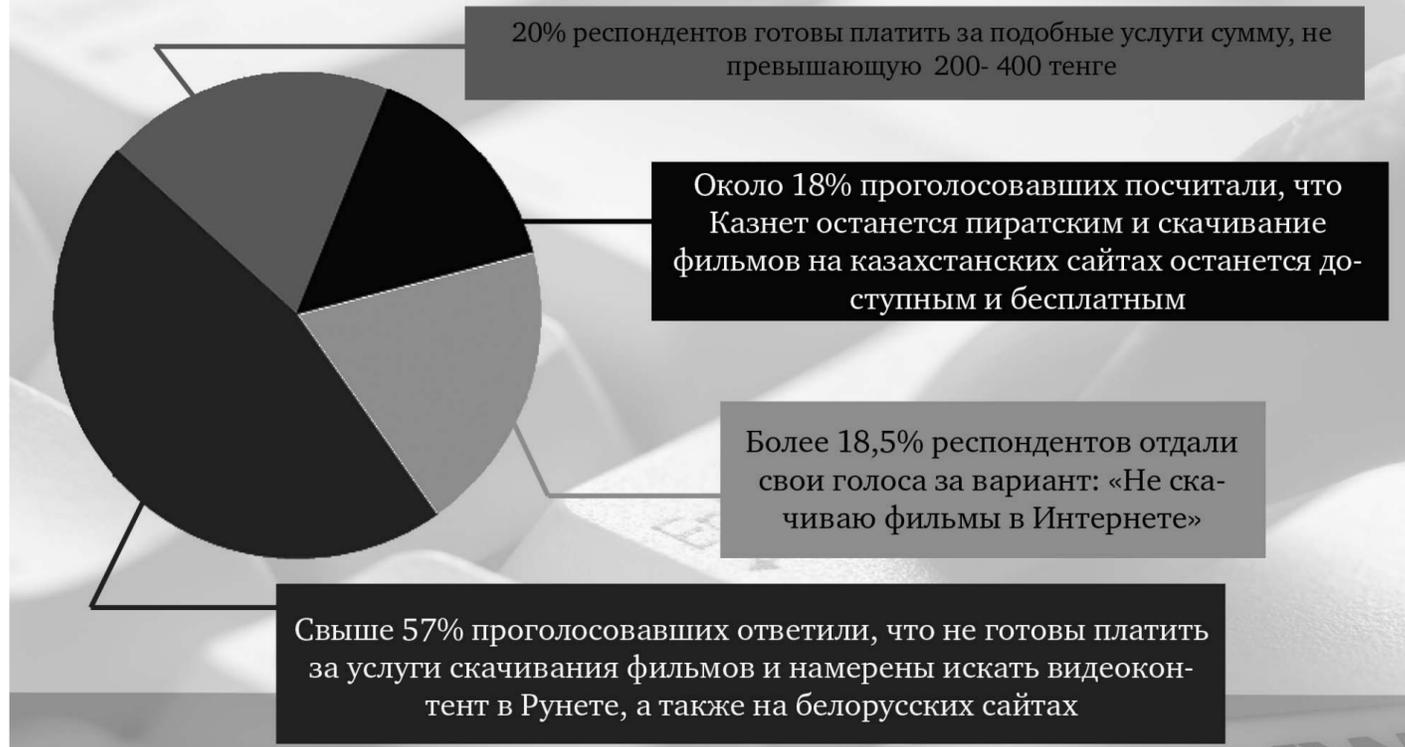
Газета The New York Times рассказала о тайнственном устройстве Google, которое сотрудники компании тестируют в своих домах с середины января. Издание пишет, что сейчас назначением этого устройства является трансляция музыки по домашней Wi-Fi-сети, однако со временем функциональность продукта может быть существенно расширена. Со ссылкой на собственный источник, газета пишет, что устройство Google будет продаваться как брендированный продукт. Эти сведения похожи на правду, так как в ноябре 2011 года Google запустила собственный онлайн-музыкальный магазин Google Music, который позволяет не только покупать треки, но и загружать на сервер до 20 тыс. треков из собственной коллекции бесплатно, замечает Computerworld. С помощью собственного устройства Google, вероятно, хочет захватить часть музыкального рынка, оставив конкуренцию связке Apple iTunes и iPod, добавляет издание. С развитием интернета ведущие компании пытаются сформировать экосистему вокруг своих продуктов, чтобы укрепить положение на рынке. (cnews.ru)

IPAD ПРИНАДЛЕЖИТ КИТАЮ

Китайский холдинг Proview International потребовал остановить продажи планшетников iPad в Китае и запретить их вывоз из страны. Истцы утверждают, что владеют правами на популярную торговую марку и требуют от американской корпорации \$1,6 млрд за продажу «контрафакта». Запрет на экспорт станет для Apple катастрофой, уверены аналитики: планшетники производят на китайских заводах. Гонконгский производитель дисплеев владеет правами на торговую марку через дочернее предприятие Proview Technology, зарегистрированное в Шэньчжэне. Ранее компания не смогла прийти к мировому соглашению с Apple по совместному использованию названия, рассказал партнер Grandall Law Firm и адвокат Proview Роджер Кси. «Мы обращаемся в таможенные ведомства для прекращения импорта в Китай, а также экспорта контрафактной торговой марки, — цитирует Bloomberg Кси. — Apple хочет отдалить Россию и продолжить нарушение прав на iPad в Китае». (gazeta.ru)

Казахстанцы не готовы платить деньги за скачивание фильмов и музыки в Интернете

Такие данные были получены в ходе опроса, проведенного деловым порталом Kapital.kz.



Startup Weekend по-астанински

Ярослава Науменко

В рамках международного движения, помогающего авторам стартапов при запуске своих проектов, в Астане впервые состоялся Astana Startup Weekend. Здесь стартаперы могут обсудить свою идею с экспертами, разработать план ее реализации и даже получить инвестиции. Главным организатором мероприятия выступил АО «Астана Innovations»

Среди так называемых «менторов» (экспертов, консультантов и лекторов в одном лице) присутствует и основатель известнейшего в мире торрент-портала The Pirate Bay Питер Сунде. Напомним, он прославился тем, что выступал обвиняемым в нарушении авторских прав, и после процесса Сунде организовал «Пиратскую партию», которая не только баллотировалась на выборах в парламент, но и стала основоположником мирового движения за свободное распространение любой информации, в том числе объектов авторского права. Все менторы согласились выступить перед казахстанской аудиторией безвозмездно — организаторы только оплатили им билеты на самолет.

Всем 80 участникам Astana Startup Weekend еще на регистрации вручали по

5 талонов, которые участники могли «инвестировать» в понравившуюся им идею в первый день. «Бизнес-идей было порядка 40, то есть с идеей пришел каждый второй, — пояснили в пресс-центре. — Среди них некоторые поразили диковинной технологией, дерзостью замысла, простотой и даже просто красноречием ораторов, и были идеи неброские, с неочевидной перспективой на рынке».

Из 40 озвученных проектов 16 были отобраны как перспективные, и лишь три в итоге получили шанс быть реализованными. «По итогам проекта сложилось устойчивое ощущение, что значительное число проектов пришло не за призовым фондом», — уверен Канат Искаков, менеджер АО «Астана Innovations».

Николай Савин, управляющий директор украинского бизнес-инкубатора GrowthUP, отметил, что риски больших корпораций растут, а потому подобные стартап-проекты имеют большое преи-

мущество. «Вы за небольшие деньги и на малых ресурсах можете сделать очень многое, — обратился он к участникам. — Помните, что вам нужно держать фокус, особенно в начале. Через нас проходит 150 проектов в год, и главная ошибка их авторов в том, что они выбирают сразу несколько направлений, а не один инструмент, который бы лучше остальных удовлетворил единственную потребность пользователя».

«Стартапом надо заниматься фултайм. Рассказывайте о своем проекте всем и везде — люди могут посоветовать вам новых клиентов и инвесторов», — рекомендует казахстанец Нуржас Макишев, ныне сотрудник корпорации Oracle. С ним полностью согласен Куат Есенов, исследователь из Массачусетского института технологий: «Мы начинаем с идеи... Идея любая, лишь бы она была интересной и достаточно сумасшедшей. Если идея не работает, вы можете извлечь урок и адап-

Проекты-победители мероприятия Astana Startup Weekend:

- 1 место — Fly farm: создание оригинального корма для ферм по разведению кур,
- 2 место — Agro team: доставка органических продуктов в Астане,
- 3 место — Car camping: гараж-палатка для автомобилей, в котором автомобиль не будет замерзать в мороз

Лебедь, который не взлетел

Аскар Кульжанов

Выход первых казахстанских планшетов «Акку» был анонсирован во вторую половину декабря 2011 года, однако на сегодняшний день никто не может сказать, когда же они все-таки появятся на рынке. По распространенному в СМИ сообщению, отправленные из Гонконга образцы планшетов более двух месяцев находятся на СВХ грузоперевозчика. В начале текущего года руководство завода Caspiy Electronics оповестило о том, что устройства признаны криптографическими. На продукте отсутствовала кодировка или криптографические коды, которые препятствовали прочтению информации посторонним.

Но представитель Caspiy Electronics отмечает, что подобных кодов для планшетных компьютеров не существует, и в дальнейшем компания будет обращаться в отдел лицензирования, чтобы там смогли изменить заключение или подсказать выход из ситуации.

В комитете национальной безопасности (КНБ) Казахстана утверждают, что взломанные образцы планшетов действительно относятся к средствам криптографической защиты информации.

«В отношении высказываний директора завода Caspiy Electronics Александра Павленко в СМИ сообщаем, что в соответствии с отечественным законодательством, а также международными обязательствами, принятыми Республикой Казахстан в рамках Таможенного союза (ТС), вопросы ввоза и вывоза продукции, содержащей в своем составе шифровальные (криптографические) функции, регламентируются соответствующим положением «О едином тарифном регулировании стран ТС», — сообщили «Капитал.kz» в пресс-службе КНБ РК.

«Если в Казахстане когда-либо будут выпускать планшетники, мы рассмотрим возможность их реализации. Все будет зависеть от качества, надежности и функциональных возможностей продукта», — сообщил менеджер департамента компьютерной техники компании «Технодом» Артур Ким.

А тем временем...

На февраль-март текущего года анонсирован выход iPad3 американской компании Apple. Этому гаджету, безусловно, прогнозируют большое будущее.

По мнению Ирины Ковальчук, руководителя розничного направления ТОО «Эл Си Трейд», торговая сеть LogyCom, для массового выпуска третьего поколения Apple-планшета технологических препятствий нет, а обилие слухов, появляющихся в преддверии выпуска новой модели, только подстегивает пользователей к приобретению.

«Для компании Apple казахстанский рынок интересен, и третий «яблочный» планшет, скорее всего, поступит в срок, как в случае со стартом iPad2. Следовательно, мы ожидаем, что iPad3 появится в Казахстане через 1,5-2 месяца после мировой премьеры, запланированной на февраль-март 2012 года», — отмечает Ирина Ковальчук.

Предполагается, что новый планшет Apple будет иметь экран со сверхвысоким разрешением Retina 2, 4-хядерный процессор, и возможность работать с сетями типа LTE 4G. Также новый iPad3 сохранит длительную автономность.

В компании «Технодом» отмечают, что на долю планшетников с 3G модулем при-

тирывать ее снова. Конечный результат вначале очень трудно предугадать. Вам нужно делать прототипы и довольно быстро. И в конце, когда вы делаете оценку, вам нужны пользователи. Они вам скажут, в правильном ли направлении вы идете».

Как сообщают организаторы, 52% участников этого мероприятия старше 30 лет, 60% из них не имеют предпринимательского опыта, однако почти 70% имеют идеи для его начала, а у 15% уже собраны готовые команды под будущий проект.

Первый Startup Weekend прошел три года назад в Сиэтле. Сейчас в движении участвуют уже 30 тыс. человек, за это время проведено 231 мероприятие в 67 странах, а в текущем году ожидается проведение 400 мероприятий, отметили организаторы. Основателем этой инициативы является президент США Барак Обама, который в 2009 году во время встречи в Каире обратился к странам мусульманского мира с призывом к взаимовыгодному сотрудничеству во всех областях, в том числе технологиях и инновациях. Инициатива GIST реализуется CRDF Global и финансируется Государственным департаментом США.

Помимо таких информационных гигантов, как Google, Twitter и Amazon, поддержку движению оказал CRDF Global в рамках инициативы GIST (Global Innovation through Science and Technology, Глобальные инновации через науку и технологии).

ходит 45% продаж от всех планшетных компьютеров. «Это говорит о том, что наш пользователь еще не вполне ориентирован на веб-серфинг, и шаг к покупке планшетника сейчас в большей степени обусловлен данью моде и мультимедиа контентом», — добавил Артур Ким.

Кроме того, в минувший вторник стало известно, что компания Apple создает планшет с меньшим экраном, чем у стандартных моделей iPad. Об этом сообщает All Things D со ссылкой на анонимные источники. Уменьшенный iPad будет обладать экраном с диагональю около 8 дюймов, в то время как классический вариант имеет диагональ 9,7 дюйма, при этом меньший размер экрана не повлияет на качество изображения.

Как отмечают источники, проект уменьшенного iPad уже продемонстрирован азиатским поставщикам и произведен заказ пробных вариантов экранов на предприятиях тайваньской AU Optonics Co. и южнокорейской LG Display Co.

По сообщению All Things D, подобная новизна не означает появления нового устройства в ближайшее время. На сегодняшний день главным событием остается выход iPad3.

Сервис нужен даже армии,

считает мировой лидер в области внедрения культуры обслуживания

Ярослава Науменко

Джон Шоул, консультант по внедрению сервисной стратегии, автор книг и обучающих программ по сервису, основатель и президент компании Service Quality Institute, в эксклюзивном интервью «Капитал.kz» рассказал о том, почему компания может тратить миллионы на рекламу и одновременно распускать клиентов плохим сервисом

– Джон, расскажите, почему и как Вы стали заниматься темой сервиса?

– Темой сервиса я занимаюсь уже 40 лет. Все началось в семидесятых годах прошлого века. После окончания университета Святого Томаса в моем родном штате Миннесота, где я изучал бизнес и маркетинг, я, как и многие другие выпускники, пошел работать в продажи. Мне всегда интересно саморазвитие, и мои первые заработанные \$500 я вложил в обучение по программе Пола Мейера, основателя Института мотивации успеха. Это определило мою дальнейшую судьбу – я понял две вещи: первое, что хочу иметь свое дело, второе, что мой бизнес должен заключаться в помощи другим добиваться успеха.

В 1970-1979 годах, будучи еще, по сути, мальчишкой, я уже проводил тренинги для руководителей по развитию управленческих навыков. В 1972 году я основал компанию Service Quality Institute. Мы занимались тем, что помогали нашим клиентам повышать производительность труда. Постепенно мне стало понятно, что именно уровень сервиса напрямую связан с производительностью сотрудников и успехом бизнеса.

В 1979 году я разработал первую в мире программу по повышению уровня обслуживания и назвал ее Feelings. С этого момента компания Service Quality Institute специализируется на образовательных и консалтинговых услугах по разработке и внедрению сервисной стратегии. Сегодня у нас целый набор обучающих и мотивационных программ, которые проводятся на 11 языках в более чем 40 странах мира, и я могу сказать, что мы являемся лидером в области внедрения культуры обслуживания.

– В Казахстане, как и на просторах СНГ, норма жизни – ругаться с продавцом, который хамит, или с охранником, который не только хамит, но и, например, заставляет сдавать сумки при входе в магазин. Я знаю, что у вас многое иначе, но были ли в США такие времена, когда продавцы просто ненавидели покупателей и в каждом видели потенциального вора и нарушителя?

– Мнение о том, что в США все прекрасно с сервисом, – это миф. Грубые и ленивые сотрудники есть везде. Некоторые люди действительно ненавидят клиентов. Не секрет, что на многие начальные сервисные позиции с минимальной зарплатой идут или студенты, которые рассматривают такую работу как временную (иногда постыдную) и ждут, когда получат дипломы, чтобы устроиться на нормальную работу, или люди, которые не могут устроиться на другую работу. Они обозлены на весь мир и соответственно относятся к клиентам. Не забывайте, что в США остро стоит вопрос с нелегальными иммигрантами, и часто такие люди оказываются на начальных сервисных позициях. Не все они хорошо говорят по-английски, их, конечно, никто не обучал, и им все равно, что вы хотите – они боятся за себя, свое рабочее место и свою небольшую зарплату. С другой стороны, есть люди, которым просто противопоказано работать с клиентами, но компании все равно берут их на работу и ставят лицом к лицу с клиентами. Результаты очевидны.

– Мне кажется, у людей на постсоветском пространстве осталась психологическая травма – все тотально не доверяют друг другу. И отсюда такие проблемы с сервисом. Да и конкуренция все еще недостаточно, чтобы продавцы задумались о нем. Тем не менее, я вижу, что уже меняется отношение к людям, например, в государственных приемных. Раньше на вас могли кричать и выгнать, сейчас сотрудники хотя бы начали здороваться. Могли бы Вы рассказать, какую выгоду получает государство от внедрения сервиса? Возможно ли разработать сервисную стратегию для всех госучреждений нашей страны?

– Мы много работаем с госорганами. Я не вижу особой разницы между ними и коммерческими организациями. Да, согласен, что у госорганов нет конкурентов, но это также исключает и возможность выбора для клиента. Если вам нужно, к примеру, получить новый паспорт или официальную копию какого-нибудь документа, вы должны идти в определенную государственную организацию, которая этим занимается. Если опыт был негативным, вы будете откладывать это до последнего, потом, наконец-то, сходите, останетесь недовольны и напишете гневный статус на Facebook. Не знаю пока, как работает госмашина в Казахстане, но я знаю, что в России, например, развит такой бизнес, когда за определенную плату компания берет на себя заботы гражданина по общению с госорганами. В США сейчас много услуг можно получить онлайн или по почте.

Уровень обслуживания клиентов в госучреждениях выполняет очень важную функцию – формирует отношение людей к государству в целом. Если государство задумается об этом и начнет серьезно внедрять стратегию сервиса, число довольных граждан станет выше, и это поможет снять напряжение между государством и обществом. Я верю в то, что стратегия сервиса можно внедрить и в госорганах Казахстана. В России, например, мы сейчас разрабатываем такой проект.

– Схожи ли сервисные проблемы во всех странах мира, где есть ваши дистрибуторы?

– Да, могу выделить несколько общемировых проблем. Самая главная – это непонимание менеджментом силы сервиса, неготовность видеть, что обслужива-



Джон Шоул – автор шести книг о сервисе, три из которых переведены на русский язык. Это «Первоклассный сервис как конкурентное преимущество» (Achieving Excellence Through Customer Service) – о сервисной стратегии, «Лояльный клиент» (Loyal for Life) – о работе с жалобами и предоставлении компенсации, «Реальные полномочия» (Empowerment: A Way of Life) – о делегировании полномочий, а также The Customer Is Boss, e-Service и Ca\$ing In

ние клиентов на низком уровне. Вторая проблема – желание решить все вопросы одной краткосрочной программой и, по возможности, подешевле. К сожалению, это не работает. Сервис нужно внедрять и поддерживать постоянно. Еще одна распространенная проблема – ошибки в найме сотрудников. На сервисные позиции отбор часто ведется спустя рукава, а ведь именно эти люди будут общаться с клиентами и формировать их мнение о вашей компании. И последняя глобальная проблема – непонимание персоналом, зачем нужно хорошо обслуживать клиентов. Многие сотрудники уверены, что зарплату им платит руководство, а на самом деле зарплату им платят клиенты.

– Насколько уменьшаются у компании затраты на рекламу, если она орга-

низирует сервисное обслуживание на высоком уровне? Что такое и зачем нужна сервисная стратегия?

– Уверен, что во многих отраслях, особенно B2B, можно вообще отказаться от рекламы и сфокусироваться на сервисе и сарафанном радио. В таком случае экономия будет колоссальной. Реклама привлекает покупателей, но именно сервис помогает им остаться и стать постоянными клиентами. Без качественного сервиса расходы на рекламу не окупятся и переходят в разряд убытков.

Сервисная стратегия – это общий план действий всех сотрудников компании, направленный на повышение уровня обслуживания клиентов с целью повышения прибыльности бизнеса, его развития, увеличения доли рынка и победы над конкурентами. Я абсолютно убежден, что

стратегия сервиса необходима для успеха в любом бизнесе.

– Какие компании наиболее чувствительны к своему качеству сервиса (зависят от сервиса)?

– Чувствительны к качеству сервиса все компании, но особенно зависимы от него малый и средний бизнес, а также те отрасли, в которых часто взаимодействие между компанией и клиентом и низкий барьер для смены компании – например, ритейл. По статистике, около 40% клиентов банков хотели бы перейти в другой, но не делают этого, потому что не уверены, что новый банк будет лучше и бояться дополнительных проблем с закрытием/открытием счета, перевода услуг, обновления платежной информации и т.д.

– Джон, почему Вы считаете делегирование полномочий очень важным вопросом?

– Делегирование полномочий решает очень важные вопросы в сервисе: экономит время клиента, сотрудника и менеджера и таким образом повышает скорость обслуживания и разрешения конфликтных вопросов, создает у клиента ощущение, что он важен для компании, повышает самооценку сотрудников – они знают, что у них есть право принятия решения. Кроме того, делегирование является признаком компании с ориентированной на сервис корпоративной культурой.

– Как Вы считаете, а каким должен быть клиент, чтобы ему искренне хотелось оказывать сервис?

– Конечно, всем нам приятнее иметь дело с вежливыми и адекватными людьми. Всегда хочется помочь человеку, который готов выступать в роли партнера, который готов обсуждать свои потребности, совместно находить подходящие для него решения – но это я уже говорю из своего консалтингового опыта. Если вы, например, пришли в магазин за продуктами и ожидаете, что кассирша будет приветлива, улыбнется сами – поверьте, для нее это тоже важно.

– Что делать с «противными клиентами» – людьми, которые просто хронически лобят скандалить, придираться и придумывать проблемы?

– К сожалению, встречаются такие клиенты. Я бы посоветовал сотрудникам сохранять хладнокровие, быть предельно вежливыми, не принимать обвинения и угрозы на свой счет, не пытаться переспорить и общаться предельно четко. Ваша задача – не выиграть спор, а качественно выполнить свою работу. Если клиент жалуется на пустом месте, это одно – скорее всего, это склад его характера, и тут уже ничего не поделаешь, главное – избежать конфликта. Совсем другое дело, если компания действительно допустила ошибку и клиент реагирует на нее чрезмерно эмоционально. В этом случае алгоритм ваших действий должен быть таким: извинитесь, предложите решение проблемы, а еще лучше несколько вариантов, максимально быстро решите проблему, сообщите клиенту о результатах, предоставьте компенсацию и поблагодарите его за то, что он указал на ошибку.

– Почему компания должна научиться предоставлять компенсации, и почему компаниям вообще так трудно это делать?

– Все, что связано с признанием своих ошибок, человеку дается тяжело. Компенсация – это, по моему мнению, обязательная часть разрешения конфликтной ситуации. Мало просто решить проблему – нужно предложить клиенту что-то ценное, что покажет ему, как он важен для вашей компании, и снимет неприятный осадок. Я не говорю о том, что нужно давать клиенту что-то очень дорогое – стоимость зависит от размера проблемы и категории ваших товаров и услуг. Кроме того, у каждой компании есть что-то, что для бизнеса стоит недорого, а в глазах клиента имеет ценность. Скидки, подарочные сертификаты всегда под рукой. Цель грамотной работы с клиентом в конфликтной ситуации и предоставления компенсации не только в разрешении проблемы, а в сохранении клиента. Если вы умело отреагировали на жалобу, вы приобрели лояльность клиента и позитивную устную рекламу.

– Как проводится сертификация специалистов по сервису? Были ли у Вас в группах участники из Казахстана и Центральной Азии в целом или еще нет? Наблюдаете ли Вы рост интереса к теме сервиса в СНГ?

– Сертификационные семинары по сервису мы проводим уже много лет. Их цель – систематизировать знания, рассказать о новых трендах в сервисе, дать участникам из разных стран возможность пообщаться и в итоге закрепить полученные знания и навыки. Все участники получают сертификат, который многим из них помог в развитии карьеры. Семинары проходят два раза в год в нашем головном офисе в городе Миннеаполис, штат Миннесота. В этом году семинары состоятся с 20 по 23 февраля и с 12 по 15 сентября.

Курс «Сертифицированный руководитель в сфере сервиса – Certified Customer Service Leader (CSSL)» длится 3 дня и ориентирован на менеджеров в сервисной сфере, которые учатся предоставлять обратную связь, мотивировать сотрудников, строить команду, делегировать полномочия и практиковать наставничество. Для тренеров у нас есть отдельный четырехдневный курс на сертификат «Сертифицированный тренер по сервису – Certified Customer Service Trainer (CSST)», который проходит в формате тренинга для тренеров. Часть модулей по обоим курсам я веду сам.

Группа участников сертификационных семинаров всегда международная. У нас были участники из России, Украины, Китая, стран Европы, Латинской Америки, Африки, Северной Америки и Юго-Восточной Азии. Участников из Казахстана и Центральной Азии пока не было, но могу сказать, что за последние полгода интерес к нашим программам и теме сервиса в СНГ заметно вырос, и нас это очень радует.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

МИРОВЫЕ

НАВАЛЬНЫЙ НА ВЗЛЕТЕ

Национальный резервный банк Александра Лебедева выдвинул кандидатом в совет директоров «Аэрофлота» Алексея Навального, сообщил «Газете.Ru» представитель банкира. Также Лебедев поддержит кандидатуры директора по макроэкономическим исследованиям Высшей школы экономики Сергея Алексашенко и заместителя генерального директора Национальной резервной корпорации Александра Канищева. Согласно Навального на включение в список кандидатов получено, заявили в НРБ. Получить оперативный комментарий Навального в понедельник вечером не удалось. Его пресс-секретарь Анна Велута говорит, что в случае, если кандидатура будет утверждена, «у Навального существует конкретная программа, написанная и представленная в мае 2010 года». «Часть мер, включая пункт первый – замена чиновников независимыми директорами, уже была реализована за это время президентом Медведевым. Тем не менее в глобальном смысле эта программа остается актуальной», – заметила она. Навальный называл свои предложения «6 простых шагов». Он предложил все назначения на руководящие должности в компаниях осуществлять через комитет по назначениям, полностью состоящий из независимых директоров. В каждой крупной компании через комитет по аудиту совета директоров создать систему анонимных сообщений о злоупотреблениях. Госкомпания, которые имеют листинг на международных биржах, по мнению Навального, должны взять на себя более строгие обязательства по корпоративному управлению. Также он требует предоставлять акционерам протоколы заседаний совета директоров по первому запросу. А «в качестве желательной меры, которую нельзя реализовать совсем скоро (требуются изменения в законодательстве), можно предложить передачу управления государственным пакетами акций крупнейших акционерных обществ в специальный фонд, который не будет подчиняться профильным министерствам», говорил Навальный. (gazeta.ru)

АБРАМОВИЧ БЕРЕТ ЗОЛОТО

Канадская золотодобывающая корпорация Barrick Gold выходит из капитала компании Highland Gold Mining Ltd (HGM), ведущей добычу в России и Кыргызстане. Крупнейший акционер HGM – Роман Абрамович, который через компанию Primeroed International владеет 32,6% компании. Barrick Gold принадлежит 20,4%, еще 8% HGM владеет менеджмент компании, остальные акции находятся в свободном обращении. Решение о продаже своей доли Barrick объясняет тем, что доля в Highland Gold «больше не является ключевой для бизнес-операций и стратегии». Консультантом сделки выбран банк HSBC. К выходу из капитала HGM канадские инвесторы уже начали готовиться – представитель Barrick Джеймс Мейер вышел из состава совета директоров Highland Gold Mining еще в конце января. Компания Millhouse бизнесмена Романа Абрамовича не исключает покупки части доли Barrick, сообщил представитель Millhouse. «Изначально основной интерес для Barrick представляла разработка проекта «Тасеевское», самого крупного месторождения HGM, – говорит аналитик ВТБ Николай Сосновский. – Канадцы собирались вкладывать крупные средства, однако проект застопорился, фактически он стоит с 2006 года из-за технологических и инфраструктурных сложностей. В прошлом году в очередной раз должно было быть принято ТЭО, но этого не произошло, и, очевидно, Barrick потеряла интерес к Highland Gold – более мелкие проекты компании ей не интересны». Абрамович, в отличие от Barrick, интересуется всеми проектами HGM, добавляет эксперт: «Для бизнесмена этот актив не является основным, и он готов инвестировать в диверсификацию бизнеса». Highland Gold входит в десятку крупнейших золотодобывающих компаний России, ее запасы составляют 525 тонн золота, добыча ведется в основном в Хабаровском крае (месторождения Многовершинное и Белая Гора) и в Забайкалье (Новоширокинское, Любавинское, Тасеевское). В Кыргызстане HGM разрабатывает месторождение Ункурташ. Согласно отчетности компании по МСФО, за первое полугодие 2011 года HGM увеличила добычу на 8,5%, до 93,06 тыс. унций золота (2894,4 кг), выручка компании за полгода составила \$158,1 млн, чистая прибыль – \$70,3 млн. (gazeta.ru)

ВОЙТИ В APPLE

Акции компании Apple впервые преодолели отметку в \$500. Накануне торги закончились на отметке в \$502,6 за одну акцию корпорации. Если сравнить с показателями пятницы, 10 февраля, то бумаги Apple выросли в цене сразу на \$9,18. Новый рекорд увеличил отрыв самой дорогой компании мира от своих конкурентов. По мнению экспертов, рост рыночной стоимости Apple продолжится, и ее бумаги способны преодолеть рубеж в \$600. «Это еще раз напоминает нам об удивительной трансформации Apple за последние восемь лет. Думаем, что акциям еще есть куда расти, \$600 – следующая планка. Это все еще недорогие акции для компании, которая делает все на самом высшем уровне и продолжает создавать инновации», – заявил инвестиционный директор Solaris Group Тимоти Гриски. (pravda.ru)

ОДОБРЕНИЕ ПОЛУЧЕНО

Антимонопольные регуляторы США и ЕС дали согласие на покупку корпорацией Google компании Motorola Mobility, специализирующейся на производстве мобильных телефонов и аксессуаров. Сделка в размере \$12,5 млрд позволит американскому интернет-гиганту получить контроль над 25 тысячами патентов и патентных заявок, которые входят в портфолио Motorola Mobility. Google является разработчиком операционной системы Android, однако антимонопольные органы сочли, что компания вряд ли запретит пользоваться ею конкурентам Motorola Mobility, каковыми являются, к примеру, Samsung и HTC. При этом сделка Google с Motorola Mobility позволит американской компании более успешно сражаться с конкурентами в патентных войнах. (lenta.ru)

НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

У «КАПИТАЛ.KZ» – «ЗАЧОТ»!

14 февраля в Казахском пресс-клубе (КПК) состоялась церемония вручения награды победителям республиканского конкурса «ЗачОт-2011». Конкурс был инициирован в 2009 году Международной академией бизнеса (МАБ) и проводится ежегодно среди авторов и редакций СМИ на лучшее освещение темы образования в Республике Казахстан. Целью конкурса является привлечение внимания общественности к проблемам, связанным с вопросами образования в Казахстане, информирование населения о возможностях получения качественного образования в стране и за рубежом. Одной из основных задач конкурса является повышение профессионального мастерства журналистов, пишущих на образовательную тему, и стимулирование интереса СМИ к глубокому и всестороннему освещению проблем образования в Казахстане. В этом году помощь в проведении конкурса, в частности, мониторинга казахстанских СМИ оказал Казахстанский пресс-клуб (так, номинанты среди изданий были определены путем мониторинга публикаций в масс-медиа за весь 2011 год). Информационными партнерами «ЗачОта» стали журналы «National Business», «Совет директоров», «Номад-Казахстан» и «БизнесLife». Жюри в составе: Нурлан Еримбетов, модератор общественно-политического клуба «АйтPARK», председатель правления общественного объединения «Культурный фронт»; Жамиля Абеннова, главный редактор журнала «БизнесLife»; Айдос Сарым, координатор информационного портала Абай.кз; Асылбек Кожамбетов, ректор Международной академии бизнеса – выбрало лучших в 23 номинациях. Все номинанты получили дипломы и стелы в виде зачеток, на которых была выгравирована информация о конкурсе, а также ценные призы. Как рассказала Жамиля Абеннова, всего на конкурс поступило 112 работ от 24 авторов. Среди критериев отбора, которыми руководствовались в своей работе жюри, – актуальность и значимость публикации; постановка проблемы и ее всестороннее освещение; кроме того, все предоставляемые материалы должны были размещаться в СМИ на безвозмездной основе. Приоритет отдавался тем материалам, которые были присланы на конкурс самими авторами. Асылбек Кожамбетов отметил, что МАБ, как ведущий бизнес-вуз Казахстана, заинтересован в качественном освещении проблем, стоящих перед образовательным сектором. Поэтому три года назад академия учредила конкурс «ЗачОт» среди СМИ Казахстана. По словам спикера, в этом году жюри конкурса решило учредить Гран-при. И вот почему. Из почти 15 тысяч страниц мониторинга, а это были публикации казахстанских СМИ на тему образования за 2011 год – в результате строгого предварительного отбора осталась чуть более трехсот страниц действительно интересных, серьезных журналистских публикаций об образовании. И из этих трех сотен страниц около половины – материалы газеты «Капитал.kz». Именно поэтому Гран-при конкурса «ЗачОт-2011» был вручен газете «Капитал.kz» – за профессиональное освещение темы бизнес-образования в Казахстане. Виктория Говоркова – и. о. главного редактора издания, и Ирина Лукичева – журналист, освещающий образовательную тематику, были награждены памятной стелой, дипломом и памятными призами. Также г-н Кожамбетов вручил журналистам 5 специальных номинаций, которые были учреждены МАБ. По завершении мероприятия, организаторы отметили, что отбор материалов на очередной этап конкурса, «ЗачОт-2012», уже начался. (Соб. инф)

НАСКРЕБИ НА ПРОХОД

Проходной балл при поступлении в вузы Казахстана в ближайшие 2-3 года не повысят. Об этом после заседания правительства журналистам рассказал министр образования и науки Бақытжан Жумагулов. «Не может же бесконечно подниматься балл. Сегодня в результате внимательного изучения мы подсчитали, что оптимальный вариант 70 баллов, и его увеличение в ближайшие два-три года рассматриваться не будет», – объяснил Бақытжан Жумагулов причину повышения проходного бала в национальные вузы, которых, по его словам, насчитывается девять. «В эти девяти национальных университетах последние пять-семь лет показывают, что это нормальный проходной балл для таких вузов, а для остальных вузов мы пока ставим пороговый балл 60», – сказал министр. Напомним, ранее для поступления в вузы необходимо было набрать не менее 60 баллов (в медицинские – 65). (Tengrinews.kz)

ЛЕТОМ – НА КАНИКУЛЫ

Школьные каникулы в Казахстане нужно оставить без изменений. Такое мнение высказал министр образования и науки РК Бақытжан Жумагулов. Моя личная точка зрения как министра, все же традиции, сложившиеся в Казахстане, они, в общем, неплохие. Если взять другую страну, где крутой год тепло, то там неважно ребенку, когда и в какое время отдыхать. Но в Казахстане, где резко континентальный климат, зимой продлевать каникулы, я думаю, не совсем оправданно. На мой взгляд, то, что сложилось в Казахстане традиционно – это нормально, но давайте будем изучать», – сказал он в кулуарах заседания правительства. Министр заверил, что в этом году каникулы для школьников останутся без изменений. «Вопрос будет решаться на высоком уровне, но после того, как все «за» и «против» будут взвешены», – отметил г-н Жумагулов. «Ко мне на сайт поступает очень много вопросов: продлить каникулы, сократить каникулы, разные вопросы есть... Поэтому моим приказом создана комиссия, в которую вошли депутаты парламента, представители общественности, мы этот вопрос будем изучать, это вопрос не одного дня и может не одного года», – заключил глава МОН. («Казинформ»)

ЖИТЬ СТАЛИ ШИРЕ

В январе 2012 года в Казахстане совершено 9 тыс. 899 сделок купли-продажи жилья, что превышает показатель за январь 2011 года на 75%, сообщили госагентство по статистике. При этом количество зарегистрированных сделок купли-продажи жилья по сравнению с предыдущим месяцем снизилось на 29,6%. («Интерфакс-Казахстан»)

Голливуд тоже плачет

В мировом кинопрокате проблем не меньше, чем в отечественном

Василиса Тулеуова

Уже не первый год представители казахстанской киноиндустрии обсуждают то, как отечественным фильмам стать более конкурентоспособным товаром. Между тем, Голливуд не меньше нашего обеспокоен падением своих доходов. Пока мы говорим, что нам нужно значительное время для того, чтобы достичь голливудского уровня развития, заморские кинодеятели бьют в набат.

С точки зрения художника

По словам режиссера Тимура Касымжанова, одной из причин отсутствия отечественного кино в отечественном прокате является потеря доверия к казахстанскому кинематографу. «Это связано с тем, что вышло много картин, которые поспособствовали ухудшению имиджа. Уровень кино в Казахстане не дотягивает до голливудского и российского. Пройдет 20-30 лет, пока мы научимся делать полноценное кино, которое будет конкурентоспособно», – считает он. Более того, как уточняет г-н Касымжанов, в Казахстане налицо отсутствие профессионализма кинематографистов. «Голливуд шел к современному состоянию сто лет, а мы только начали», – подчеркнул он. По оценке эксперта, в нашем кинематографе отсутствует собственная, казахстанская стилистика. Свою точку зрения режиссер высказал в ходе «круглого стола» на тему «Казахстанское кино. Прокат не прокатит?», прошедшего в клубе Института политических решений.

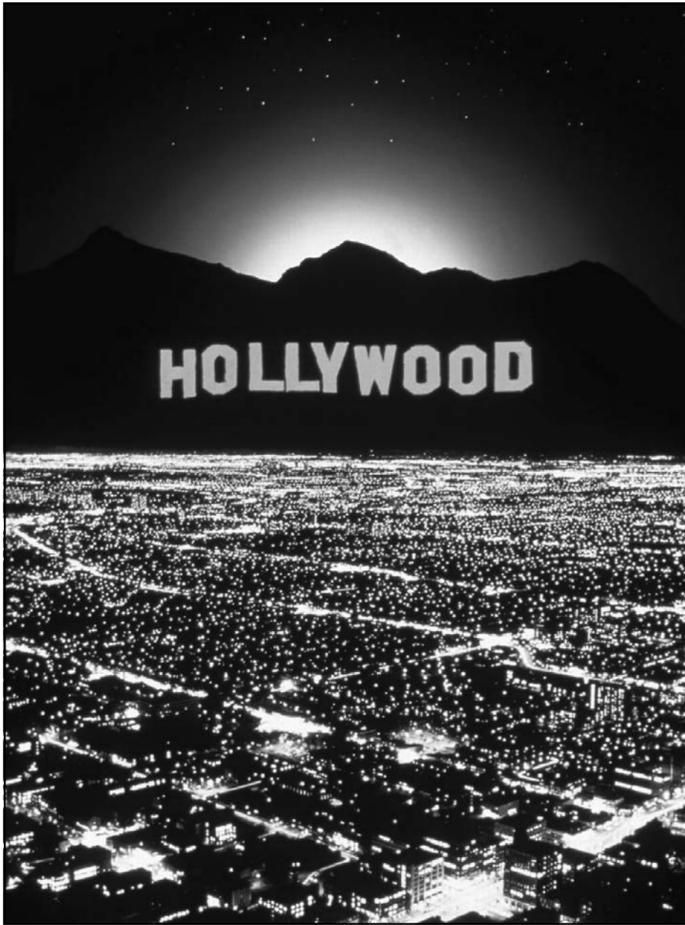
Однако есть и чисто экономические обоснования того, что казахстанский кинопродукт не окупается в кинопрокате. Средняя цена производства картины в нашей республике составляет \$500 тыс. «Чтобы окупить эту картину, нужно собрать \$1 млн, половину этой суммы заберет прокатчик. Даже если мы соберем \$1 млн, это не будет успешным проектом, он просто окупится. Считаю, что 15% прибыли будет достаточно для продюсера, чтобы сказать, что проект был успешным, то есть нужно собрать 158 млн тенге», – считает г-н Касымжанов.

При этом эксперты сошлись во мнении, что средний казахстанский фильм может собрать кассу не более чем в 100 млн тенге. Но для этого себестоимость фильма должна составлять 50 млн тенге, сюда должны быть включены все операционно-накладные расходы, печать копий, продвижение и т.д.

«На казахстанском проекте стоимостью в \$100 тыс. и на проекте стоимостью \$1 млн можно собрать одинаково \$100-200 тыс. прибыли, поэтому маленькие проекты получают более выгодными», – полагает г-н Касымжанов.

Для решения возникших трудностей режиссер предлагает несколько шагов. Во-первых, необходимо удешевлять стоимость производства фильмов в РК. А также, «чтобы кино было конкурентоспособным, продюсер должен нести риски в виде финансовой или административной ответственности. Он должен понимать, что если его кино провалится, то всю ответственность несет он», – уточняет г-н Касымжанов.

Во-вторых, необходимо повысить качество и количество производимых картин, а также найти решение по поводу стилистической окраски казахстанских фильмов.



На взгляд прагматика

Точку зрения кинопрокатчиков в ходе обсуждения за «круглым столом» высказал Бауржан Шукенов, исполнительный директор киноцентра «Арман».

Он вскрыл несколько иные проблемы отечественной киноиндустрии. Так, по словам г-на Шукенова, основная проблема, которая стоит перед прокатом, это малочисленность залов. На 16 млн казахстанцев приходится всего 65 кинотеатров и 200 кинозалов.

Еще одна проблема – это переход с пленки на «цифру». Из 200 кинозалов цифровыми являются только 71. Кинотеатрам с одним кинозалом трудно переходить на цифровой стандарт. Между тем, ведущие кинокомпании мира переходят на новые технологии. Так, компания «Paramount» объявила, что больше на пленке ничего выпускать не будет.

В то же время колоссальными конкурентами кинопоказа, по оценке г-на Шукенова, являются интернет и телевидение. Кинотеатрам приходится прикладывать усилия, чтобы привлечь зрителя.

Для решения вышесказанных проблем бизнесмен предлагает подключить государство. «Не секрет, что все кинотеатраль-

ные сети Казахстана платят огромные проценты банкам. Были заняты большие деньги, чтобы построить эти кинотеатры и залы. Мы ведем переговоры о том, чтобы процентные ставки были снижены для инвесторов, которые вкладывают в строительство кинозалов», – уточняет г-н Шукенов.

С другой стороны, большим вопросом является расширение кинотеатральной сети с участием государства и бизнеса в населенных пунктах с населением меньше 50 тысяч человек. В России эту проблему уже решили, там больше 2000 залов, больше половины которых оцифрованы.

По лезвию бритвы

Бауржан Шукенов также заявил, что казахстанские кинотеатры работают вне закона. Наши кинопрокатчики поставлены в такие условия, что вынуждены нарушать законодательство РК. Это связано со вступлением в силу закона об обязательном дублировании зарубежных фильмов на казахский язык. В настоящее время на казахский язык была переведена всего одна картина: блокбастер «Тачки».

Однако игроки рынка подчеркивают, что в соблюдении закона существуют не-

сколько нюансов. Во-первых, это юридический вопрос. Как отмечает г-н Шукенов, Warner Brothers продает прокат сразу на все страны СНГ, в котором прописан перевод только на русский язык. На постсоветском пространстве существует прецедент перевода на другой язык кроме русского. Украина подписала прямой контракт с Warner Brothers, который предусматривает перевод на украинский язык. В Казахстане же пока таких договоренностей нет.

В то же время международные дистрибуторские компании предъявляют высокие требования к качеству дублирования фильмов. То есть Казахстан должен пройти соответствующую сертификацию.

Во-вторых, перевод фильмов на казахский язык – это весьма дорогостоящий проект. К примеру, только прописать треки на казахском языке стоит 1 млн тенге, после записи самих треков необходимо их сведение. Вышеуказанная компания Warner Brothers предпочитает сводить звук в лабораториях Лондона, что крайне дорого.

Учитывая данные условия и затраты на перевод, казахстанским кинопрокатчикам будет тяжело следовать букве закона.

Там хорошо, где нас нет

Пока отечественные деятели от кино смотрят на заморский опыт, Голливуд сам обеспокоен своим будущим. В последние годы кассовые сборы в кинотеатрах США катастрофически падают. Так, в 2011 году американские сети продали на 50 млн билетов меньше, чем в 2010.

Если верить Елене Роговой, специалисту российской школы телевидения, кино и литературы Cinemotion, большинство представителей крупных западных студий связывают провал своих фильмов в прокате с видеопиратством и «оттоком» зрителей в интернет. Но в это же время в индустрии начинают звучать голоса тех, кто считает, что основная причина проблем – не пиратство, а сам Голливуд, который слишком долго почивал на лаврах и проглядел момент, когда надо было адаптироваться к новым правилам игры.

Так, по словам генерального директора Miramax Майкла Ланга, «пиратство» – не такая большая проблема, если ты даешь потребителю именно то, что он хочет. Я убежден, что зрители, – если не брать в расчет совсем уж подростков, – в какой-то момент приходят к сознательному выбору не пользоваться пиратским продуктом. Они просто не хотят этого делать. И наша задача – предложить им адекватный легальный способ получить то, что им нужно. В противном случае они сами вычислят, как получить это. Так что инвестировать в инновации – единственный способ для киноиндустрии выжить».

С ним согласны и другие игроки рынка. К примеру, Джерри Лопес, генеральный директор сети кинотеатров AMC Entertainment Inc, утверждает, что «все сводится в конечном итоге к качеству фильмов. В 2011 году у нас в прокате просто не было таких универсальных картин, которые привлекали бы аудиторию разных возрастов, национальностей и доходов».

Г-жа Рогова уточняет, что, по мнению большинства независимых экспертов, именно то, что Голливуд делает ставку на легкое зарабатывание денег, и ведет к провалу. Теперь даже рядовые американцы предъявляют студиям претензии и в излишней коммерциализации и работе только на подростковую аудиторию.

Казахстанские товары на eBay

Что продают под брендом Kazakhstan?



Sell one like this

Kazakhstan 500 Tenge Wolf 才才カミ 狼 Gold 2005 RAR

Item condition: --

Price: US \$999.00

Buy It Now

Add to cart

Best Offer:

Make Offer

Add to Watch list

Shipping: \$35.00 Economy Shipping from outside US | See all details
International items may be subject to customs processing and additional charges.

Delivery: Estimated between Fri. Apr. 13 and Thu. Apr. 26
Please allow additional time if international delivery is subject to customs processing.

Returns: No returns or exchanges, but item is covered by eBay Buyer Protection.



eBay Buyer Protection

Covers your purchase price plus original shipping.

Learn more

More items to consider

Ярослава Науменко

Казахстанские монеты из драгметаллов – весьма популярный лот на всемирном аукционе eBay.

Казахстанский нумизмат Владимир Маркин еще три года назад отметил, что наши золотые монеты «Рысь» и «Красный волк» зарубежными коллекционерами раскупаются очень хорошо. Это были первые казахстанские монеты, выпущенные с добавлением драгоценных

камней, а в глаза животных вставлены бриллианты.

Монета «Волк» номиналом 500 тенге продается и сейчас на eBay за 999 долларов (продавец живет в Польше). У польского продавца собрана целая коллекция самых красивых казахстанских монет.

Редчайшая и любимейшая монета коллекционеров по причине своей красоты (и бриллиантов в глазах животного) – «Снежный барс» из серебра, она стоит на eBay \$700. Золотые 500 тенге с изображением

биатлонистов и несколькими маленькими бриллиантовыми вкраплениями – \$799.

Казахстанские мастера при изготовлении юбилейных и памятных монет в основном используют два вида металлов – золото и серебро. Но есть и исключения, это две серии: «Космос» и «Монеты старых чеканов», в которых мастера поработали с необычным материалом – добавили вставки из тантала.

В 2006-2007 годах на казахстанские монеты за рубежом возник ажиотажный

спрос. Очень хорошо помогла их «раскрутка» Россия, где коллекционеры активно покупали наши монеты.

Бумажные деньги на аукционе дешевле – 10 тыс. тенге 2006 года (с изображением руки) продают в три раза дороже номинала – за \$200. «Старые» бумажные купюры номиналом от 1 до 50 тенге с изображениями Абая, Шокана Уалиханова и казахских ханов стоят \$150-\$170.

Коллекционеры считают, что инвестировать нужно, в первую очередь, в монеты редкие. Оправданным вложением средств считаются монеты, выпущенные маленькими тиражами и имеющие оригинальное исполнение, или просто красивые. И даже если они не будут сильно расти в цене, то вложенные в них деньги уж точно сохранят.

«Как покупали, так и покупают царские монеты, как бегали за монетами 1958 года, так и бегают: самая простая десятикопеечная монетка этого года стоит \$1500, а 20 копеек на американском аукционе продавали уже за \$12 тыс.», – говорит Владимир Маркин.

Вторые по популярности лоты – полудрагоценные камни. В среднем цена камня начинается от \$300.

Кстати, самый дорогой лот – ханский головной убор XVII века, расшитый бусинами и золотыми нитями, – за него владельцы из США хотят \$15500. Украшения из серебра в национальном стиле оцениваются продавцами в \$400-600 (серезки и браслеты).

Бронзовая статуя Абая советского периода продается за \$350, книга на английском языке о казахстанской нефти «Oil and Gas Law in Kazakhstan: National and International», две марки, выпущенные в Казахстане еще в советское время, с изображением Гагарина – по 200 фунтов. Хоккейную форму с логотипом казахстанской команды можно приобрести за \$100. По этой же цене выставлена ракушка (!) с древних раскопок и велоформа с логотипом Astana. Столько же стоит большой казахстанский флаг. За \$50 продают брелок на ключи в форме юрты, за \$40 – толстовки с надписью «I love Kazakhstan». Патристические значки дешевле – в среднем по \$10-20, как и колоритные глиняные фигурки героев национальных сказок. Марки массового выпуска – дешевле, в среднем \$5.

К сожалению, пока граждане Казахстана не могут торговать на eBay (только покупать), поскольку мы все еще входим в список «неадекватных» стран, откуда платежи принимают, а вот зачислять их на казахстанские карты не спешат. Но охотятся надеяться, когда это ограничение будет снято, наших лотов будет в разы больше.



НОВОСТИ НЕДЕЛИ

КАЗАХСТАН

ПОЧЕМУ ТОРМОЗИМ?

Премьер-министр Казахстана Карим Масимов поручил министру экономического развития и торговли (МЭРТ) Бакытжану Сагиттаеву провести детальный анализ причин замедления роста экономики Казахстана в январе 2012 года. «Мы видим, что по январю месяцу, к сожалению, замедление роста экономики, экономический рост в январе составил 4,8%. Если посмотреть в глубине, то промышленный рост, он тоже замедлился», – констатировал Масимов на заседании правительства. «Министерству экономического развития и торговли нужно провести пофакторный анализ, чтобы мы могли понять, где мы должны какие гайки подтянуть, для того чтобы достигнуть семипроцентного роста экономики», – отметил премьер, обращаясь к Сагиттаеву. (ИА «Новости-Казахстан»)

НАШИ
ИНВЕСТИРУЮТ
В ЛОНДОНЕ

За последние три года число зарубежных миллионеров, получивших в Великобритании так называемые визы инвесторов, увеличилось в шесть раз. Казахские богачи занимают в этой теплой компании отнюдь не последнее место. Виза инвестора позволяет состоятельному иностранцу получить гражданство Великобритании в ускоренном и упрощенном порядке. Для этого, правда, необходимо вложить в экономику Альбиона внушительные средства. Минимальный инвестиционный порог – один миллион фунтов стерлингов. Расставившись с этой суммой богатей получит право на ПМЖ через пять лет и британский паспорт на шестой год проживания в королевстве. Перечислив 10 миллионов фунтов, переехать на ПМЖ можно будет уже через два года, а новый паспорт инвестору дадут через пять лет. С 2008 года, как сообщает британская газета The Telegraph, количество миллионеров, воспользовавшихся этой схемой, выросло с 43 до 320. Пальму первенства держат наши соседи: примерно каждый пятый богат – выходец из России. Еще 15 процентов приходится на состоятельных господ из Китая. И наконец, казахстанские нуборши вместе с коллегами из Армении, Азербайджана и Украины сообща занимают еще около 30 процентов позиций в списке. К слову, как отмечают эксперты, сегодня правила выдачи виз инвесторов направлены на уменьшение числа спекуляций с элитной недвижимостью в центре Лондона. (zakon.kz)

НЕЛИЦЕНЗИРУЕМЫХ
ВСЕ БОЛЬШЕ

Агентство РК по регулированию естественных монополий, по поручению президента страны Нурсултана Назарбаева, с 31 января текущего года сократило выдачу лицензий с 6 видов деятельности, включающих в себя 21 подвид, до 4-х видов с 5 подвидами, сообщает пресс-служба АРМ РК. В настоящее время за территориальными департаментами ведомства сохранено лицензирование следующих видов деятельности: передача и (или) распределение электрической и (или) тепловой энергии; эксплуатация магистральных газопроводов, нефтепроводов, нефтепродуктопроводов; перевозка пассажиров железнодорожным транспортом. Центральный аппарат агентства осуществляет лицензирование одного вида деятельности по покупке электрической энергии в целях энергоснабжения. (zakon.kz)

В ЯНВАРЕ
НЕ СТРОИТСЯ...

В Казахстане в январе 2012 года объем строительных работ (услуг) составил 57,9 млрд тенге, что на 8,1% меньше по сравнению с аналогичным периодом 2011 года, сообщило госагентство по статистике. По данным статистиков, объем работ по возведению зданий в общем объеме строительных работ составил в январе 2012 года 26,1 млрд тенге, или 45,1%. В отчетном периоде было завершено строительство 2222 новых зданий, из которых 2049 жилого и 173 нежилого назначения. За отчетный период на жилищное строительство было направлено 18 млрд тенге. В общем объеме инвестиций в основной капитал доля освоенных средств в жилищном строительстве составила 9,3%. Основным источником финансирования жилищного строительства в январе 2012 года являлись собственные средства застройщиков, удельный вес которых составил 67,1%. («Интерфакс-Казахстан»)

НАМ ВОДКУ НЕ НАДО –
ПИВО ДАВАЙ

В Казахстане в январе 2012 года производство коньяков составило 225,3 тыс. литров, что на 18,6% больше, чем в январе 2011 года, сообщило госагентство по статистике. Согласно статданным, в январе 2012 года было произведено 3 млн 076,5 тыс. литров водки, что на 2,9% меньше, чем в январе 2011 года. Объем сваренного пива в отчетном периоде вырос на 12,5% и составил 23 млн 933,6 тыс. литров. («Интерфакс-Казахстан»)

ЭХ, ПРОКАЧУ!

В Казахстане в январе 2012 года было произведено 972 легковых пассажирских автомобиля, что в 9,6 раза больше, чем в январе 2011 года, указывается в сообщении госагентства по статистике. В отчетном периоде в республике были произведены 82 грузовых автомашины, что в 3,4 раза больше соответственно. В Казахстане крупнейшим производителем легковых автомобилей является завод «Азия Авто» (в Восточно-Казахстанской области), производящий из комплектовочных автомашин «Нива», Skoda, модели Chevrolet. Кроме того, в республике действует ряд производств по сборке российских автомашин «КамАЗов». («Интерфакс-Казахстан»)

Сливки уже не снять

Реклама как всегда нуждается в креативе

Ирина Лукичева

Вопрос размещения рекламы в метрополитене стал «горячим» со дня его открытия, ведь запуск нового вида транспорта в Алматы – очень долгожданное событие. Алматинцы и гости города спускались в подземку не только в чисто утилитарных целях, но и в экскурсионных.

«Слишком уж долго ждали метрополитена в Алматы, поэтому восприятие рекламы в первые дни было бы глубоким, эмоциональным. А если бы рекламные макеты торговых марок были адаптированы именно к запуску метро, как это хотели сделать мы, было бы еще эффективнее – но, к сожалению, положение о рекламе в метро не было принято», – рассказал «Капитал.kz» Даурен Тулеев, директор по развитию агентства GOOD!

Впрочем, забот с запуском у метроостроевцев было полно, и понять их можно, добавляет эксперт. По мнению г-на Тулеева, поток посетителей уже схлынул. Сегодня метрополитен пока больше достопримечательность, нежели транспорт – «там все сияет новизной, но достаточно пустынно». «Хороший момент для «снятия сливок» утерян, но как канал коммуникаций «подземка» продолжает быть интересной и перспективной. Весь вопрос в соотношении стоимости размещения и количества контактов, которые пока с каждым днем, увы, падает», – говорит специалист. Однако отношение к рекламе в метро значительно изменится, когда откроются новые станции, а спальные районы удастся связать с центром Алматы.

Сегодня на рынке есть рекламодатели, которых интересует тема размещения рекламы в метрополитене. «Я ожидаю, что

спрос на рекламу в алматинском метро в долгосрочной перспективе будет колебаться. Сначала всплеск заинтересованности, затем будет некий спад. Позже спрос стабилизируется на каком-то определенном уровне. Но если сравнивать его со спросом на рекламу на наземном транспорте и наружной рекламой, то, конечно, «наружка» будет гораздо более востребованной», – говорит Антон Буравлев, соучредитель группы рекламных компаний DASM.

Напомним, что в ближнесрочной перспективе пройдет открытый тендер на доверительное управление торговыми и рекламными площадями КГП «Метрополитен», на основании постановления акимата Алматы.

Ахметжан Есимов, аким Алматы, уже говорил о том, что тендер должен пройти прозрачно. На нем будет выставляться каждый подземный переход как отдельный лот, а также конструктивные поверхности станций под рекламу.

Согласно договору, доверительный управляющий будет иметь право на использование объекта в качестве торговых площадей (специальные киоски), установку банкоматов, платежных терминалов и размещение рекламной продукции.

Генерируя новое

В 2011 году рекламный рынок страны в целом вырос на 10%. В то же время группа рекламных компаний DASM получила порядка 25% прироста. «В прошлом году нас вполне устроил результат. В 2012 году ожидаю, что рынок увеличится еще на 15%, и мы, соответственно, должны вырасти также, а на общем фоне даже больше», – подчеркивает Антон Буравлев.

«Одновременно не нужно и забывать, что многие рынки товаров и услуг в стране

находятся на стадии зарождения, развития, поэтому там работают информационная реклама, классические каналы коммуникаций (телевидение, радио, газеты, outdoor)», – замечает Даурен Тулеев.

По оценкам г-на Буравлева, после кризиса клиенты стали больше ценить эффективность креатива, чем раньше. Реклама должна быть эффективна – вот ключевое слово и основной критерий оценки качества рекламы.

Меньше, да и снова меньше

В среднем по рынку реклама в интернете в Казахстане примерно вдвое дешевле, чем в России. К примеру, если сравнить с Украиной, то цена контакта ниже примерно на 35%. Об этом рассказал Василий Ульянов, директор агентства DASM Interactive. «В Казахстанской контекстной рекламе практически нет конкуренции, поэтому в некоторых тематиках, таких как, например, банковская, стоимость «клика» на Украине и в России дороже в несколько раз, нежели у нас. Ведь цена клика в «контексте» определяется аукционным путем: чем ниже конкуренция, тем меньше стоимость на аукционе», – замечает г-н Ульянов.

Сегодня на телевидении, в отличие от других медиа, продажи ведутся от стоимости одного пункта «рейтинга». Учитывая то, что количество людей, которые входят в этот «рейтинг», в Казахстане и России различно, то правильнее было бы говорить о СРТ (стоимости тысячи контактов), считает Денис Филенков, директор по стратегическому медиапланированию DASM Group.

В целом Казахстан и Россия имеют аналогичный СРТ. «Таким образом, с точки зрения относительной стоимости, цены

Консультируй,
милый коучер, нас!

Западные методики тренингов находят применение и в Казахстане

Ирина Лукичева

Профессия коуча скоро станет популярной в Казахстане, прогнозируют эксперты. Наверняка возникает закономерный вопрос: кто такой коуч и чем он занимается? Термин «коуч» в разных источниках означает «наставник», «тренер», «консультант». На самом деле, ни к одному из этих понятий этот термин не подходит.

Коуч поддерживает человека, благодаря чему люди, с которыми он работает, достигают своих целей намного эффективнее и быстрее и получают уверенность, что выбранное ими направление развития – это действительно именно то, что им нужно. «При профессиональной поддержке коуча человек самостоятельно формулирует цели, наработывает стратегии и, осуществляя наиболее удачную из них, добивается успеха», – объясняет Галия Хамитова, генеральный директор академии «Step&Grow».

В Казахстане инструменты коучинга внедряются с 2006 года. «Мы хотим, чтобы все услуги коучинга, предоставляемые в РК, были качественными и оказывались профессионалами. Здесь самый главный принцип такой же, как в медицине: «Не навреди!» – говорит Давид Машури, глава представительства компании «Pederson&Partners» в странах Центральной Азии и Монголии.

В Казахстане есть много «самоучек», которые называют себя специалистами по коучингу. В данном случае они не могут дать никаких гарантий того, что техника, предоставленная ими, принесет плоды. Коучи ICF имеют официальный статус международных специалистов. Поскольку это специалисты, прошедшие профессиональное обучение, сертификацию и следующие этическому кодексу ICF.

Пока в Казахстане сертифицированных коучей не так много. Подготовку прошло более 1000 человек, по стандартам ICF – не более 30. Тогда как в Москве работают более 10 000 коучей. В мире есть множество примеров использования коучинга как предпринимателями, так и крупными компаниями во главе с топ-менеджерами. Например, московская школа управления «Сколково» успешно внедрила инструменты, помогающие в достижении поставленных целей. В Норвегии коучинг

используется как на уровне управления всего государства, так и в образовательной сфере.

Суть коучинга – движение к цели. Об этом рассуждали эксперты в ходе первой международной недели коучинга в Казахстане, организованной совместно академией коучинга «Step&Grow» и университетом «КИМЭП» – «Центр знания руководителя» («Executive Education Center») с 6 по 12 февраля. Однако это было бы невозможно осуществить без желания и радости по отношению клиента к своей цели. Как показывает практика, коучинг вовсе не является панацеей. Эксперты утверждают, что человек должен прийти осознанно к коучу, по собственному желанию. У коучей ICF есть профессиональное правило: не работать с людьми, находящимися в депрессивном и/или наркозависимом состоянии.

Многие казахстанские компании уже эффективно применяют в своей практике инструменты коучинга. Практикующие коучи говорят, что наряду с этим процессом также постоянно растет число компаний в Казахстане, которые внедряют инструменты коучинга в управление и в бизнес-процессы.



ICF (Международная федерация коучинга) определяет коучинг так: «Профессиональный коучинг» – это непрерывное строго конфиденциальное сотрудничество, которое помогает клиентам добиваться реальных результатов в своей личной и профессиональной жизни. Посредством процесса коучинга клиенты углубляют свои знания, улучшают свой КПД, повышая качество жизни

«Один из участников тренинга по управленческому коучингу охарактеризовал его как «разрешение самому себе построить новое видение своих целей, их структуры и средств их достижения». Подобный пример подтверждает актуальность поиска новых подходов к бизнесу. Руководители, которые поддержат эти преобразования, получат неоспоримое преимущество на много лет вперед», – рассказывает Шолпан Ибраева, менеджер по бизнес-планированию и бизнес-аналитике компании «Джей Ти Ай Казахстан». По мнению эксперта, разговор об успехе в бизнесе очень часто сводится к людям, создающим его, к тем, кто работает в компании, к так называемой «битве за таланты».

Профессиональный коуч не дает советов и не работает с прошлым клиента, он сфокусирован исключительно на его настоящем и будущем и, владея специальными коучинговыми инструментами, поддерживает клиента на пути к достижению результатов. Как отмечают специалисты в сфере коучинга, в западных странах эта услуга давно применяется не только в профессиональной области, но и в личной. К слову, существуют различные направления: бизнес-коучинг, корпоративный, командный, лайф-коучинг (создание баланса во всех сферах жизни), маркетинг/продажи, малый бизнес, отношения, качество жизни, этапы и стили жизни.

Например, «лайф-коучинг» помогает клиенту посмотреть на всю жизнь в целом, создать четкое видение по выстраиванию баланса и гармонии всех сфер жизни. «Посмотрев на свое «Колесо баланса жизни» (инструмент, применяемый в коучинге), можно понять, на какую сферу жизни необходимо обратить внимание в первую очередь», – рассказывает Ирина Соколова, сертифицированный коуч ICF.

«К личной жизни необходимо относиться как к проекту. В этой связи нужно понимать: какого человека вы хотите видеть около себя и каких отношений вы желаете. Кроме того, важно поработать над тем, как соответствовать ему внешне и внутренне», – отмечает специалист. Чтобы достичь вашей цели, важно определить точные сроки достижения своей цели и, выйдя «из зоны комфорта», начать решительно действовать.

НОВОСТИ НЕДЕЛИ
МИРОВЫЕ

ПОЧЕМУ ТОРМОЗИМ?

Премьер-министр Казахстана Карим Масимов поручил министру экономического развития и торговли (МЭРТ) Бакытжану Сагинтаеву провести детальный анализ причин замедления роста экономики Казахстана в январе 2012 года. «Мы видим, что по январю месяцу, к сожалению, замедление роста экономики, экономический рост в январе составил 4,8%. Если посмотреть в глубине, то промышленный рост, он тоже замедлился», – констатировал Масимов на заседании правительства. «Министерству экономического развития и торговли нужно провести пофакторный анализ, чтобы мы могли понять, где мы должны какие гайки подтянуть, для того чтобы достигнуть семипроцентного роста экономики», – отметил премьер, обращаясь к Сагинтаеву. (ИА «Новости-Казахстан»)

НАШИ ИНВЕСТИРУЮТ
В ЛОНДОНЕ

За последние три года число зарубежных миллионов, получивших в Великобритании так называемые визы инвесторов, увеличилось в шесть раз. Казахстанские богачи занимают в этой теплой компании отнюдь не последнее место. Виза инвестора позволяет состоятельному иностранцу получить гражданство Великобритании в ускоренном и упрощенном порядке. Для этого, правда, необходимо вложить в экономику Альбиона внушительные средства. Минимальный инвестиционный порог – один миллион фунтов стерлингов. Расставшийся с этой суммой богатей получит право на ПМЖ через пять лет и британский паспорт на шестой год проживания в королевстве. Перечислив 10 миллионов фунтов, переехать на ПМЖ можно будет уже через два года, а новый паспорт инвестору дадут через пять лет. С 2008 года, как сообщает британская газета The Telegraph, количество миллионов, воспользовавшихся этой схемой, выросло с 43 до 320. Пальму первенства держат наши соседи: примерно каждый пятый богач – выходец из России. Еще 15 процентов приходится на состоятельных господ из Китая. И наконец, казахстанские нумеруши вместе с коллегами из Армении, Азербайджана и Украины сообщают, что занимают еще около 30 процентов позиций в списке. К слову, как отмечают эксперты, сегодня правила выдачи виз инвесторов направлены на уменьшение числа спекуляций с элитной недвижимостью в центре Лондона. (zakon.kz)

НЕЛИЦЕНЗИРУЕМЫХ
ВСЕ БОЛЬШЕ

Агентство РК по регулированию естественных монополий, по поручению президента страны Нурсултана Назарбаева, с 31 января текущего года сократило выдачу лицензий с 6 видов деятельности, включающих в себя 21 подвид, до 4-х видов с 5 подвидов, сообщает пресс-служба АРЕМ РК. В настоящее время за территориальными департаментами ведомства сохранено лицензирование следующих видов деятельности: передача и (или) распределение электрической и (или) тепловой энергии; эксплуатация магистральных газопроводов, нефтепроводов, нефтепродуктопроводов; перевозка пассажиров железнодорожным транспортом. Центральный аппарат агентства осуществляет лицензирование одного вида деятельности по покупке электрической энергии в целях энергоснабжения. (zakon.kz)

В ЯНВАРЕ
НЕ СТРОИТСЯ...

В Казахстане в январе 2012 года объем строительных работ (услуг) составил 57,9 млрд тенге, что на 8,1% меньше по сравнению с аналогичным периодом 2011 года, сообщило госагентство по статистике. По данным статистиков, объем работ по возведению зданий в общем объеме стройработ составил в январе 2012 года 26,1 млрд тенге, или 45,1%. В отчетном периоде было завершено строительство 2222 новых зданий, из которых 2049 жилого и 173 нежилого назначения. За отчетный период на жилищное строительство было направлено 18 млрд тенге. В общем объеме инвестиций в основной капитал доля освоенных средств в жилищном строительстве составила 9,3%. Основным источником финансирования жилищного строительства в январе 2012 года являлись собственные средства застройщиков, удельный вес которых составил 67,1%. («Интерфакс-Казахстан»)

ДЕНЬГИ В ДОБЫЧУ

В Казахстане в январе 2012 года инвестиции в основной капитал составили 193 млрд 56 млн тенге, увеличившись на 1,9% по сравнению с аналогичным периодом 2011 года, сообщило госагентство по статистике. Согласно статданным, наиболее привлекательной отраслью для инвестиционных вложений остается горнодобывающая промышленность и разработка карьеров, доля которой в общем объеме инвестиций составила 45,7%. Преобладающими источниками инвестиций остаются собственные средства предприятий, организаций и населения, удельный вес которых в общем объеме составил в отчетном периоде 58,7% против 47,2% в январе 2011 года. Доля средств бюджета составила 4,9% против 2% соответственно, иностранных инвестиций – 26,5% и 38,6%, заемных средств – 9,9% и 12,2%. («Интерфакс-Казахстан»)

Глобализация: необходимость или данность?



Окончание. Начало см. в «Капитал.kz» от 9 февраля 2012 года.

Султан Салькенов

Культурные аспекты
глобализации

При рассмотрении возможных путей развития глобализации нельзя обойти стороной культурные аспекты данного процесса. При этом не следует забывать, что в основе культурных традиций народов лежит их исторический духовно-религиозный опыт, а идеологию можно рассматривать как одно из проявлений культуры. В связи с этим идейно-культурное содержание процесса глобализации представляется не менее значимым, чем другие его составляющие.

Известный американский социолог и политолог Самюэль Хантингтон в своем историко-философском трактате 90-х годов «Столкновение цивилизаций» отмечал, «что в мире после «холодной войны» культура и различные виды культурной идентификации определяют модели сплоченности, дезинтеграции и конфликта».

И, наверное, не случайно, что на данном этапе глобализации прослеживается тенденция, когда различные идеологии постепенно уступают место так называемой «массовой культуре», незаметно прививаемой мировой общественности через телевидение, газеты, журналы, радио, интернет, а также современные кинематограф, музыку и литературу в качестве универсального «идеологического учения».

В этой связи интересно мнение политического публициста, ученого-нейробиолога, кандидата биологических наук Сергея Строева, который небезосновательно считает, что «по средством совокупности СМИ и воспитательно-образовательных институтов идет формовка нового человека, сведенного к двум простым функциям: стремлению максимально зарабатывать и максимально потреблять».

Академическое предметное образование, формирующее целостную картину мира, заменяется на модульное, фрагментарное. Творческий процесс и формирование способности к самостоятельному мышлению заменяются банальной зубрежкой и дрессировкой, что отражается в замене полноценных экзаменов тестированием.

В качестве проверки обоснованности этого мнения попробуем оглянуться вокруг себя и задуматься, сколько нас окружает предметов действительно жизненно необходимых для нашего существования. К своему удивлению, можно обнаружить, что некоторые когда-то приобретенные вещи нами практически или вообще не используются. И объем продаж таких товаров-аксессуаров с каждым годом все увеличивается «благодаря» активному маркетингу и рекламе, а ведь на их производство и доставку до потребителя затрачиваются значительные объемы основных природных ресурсов, и это на фоне неугасающих разговоров ведущих экономистов об ограниченности мировых сырьевых запасов.

Почему же тогда практически не слышны в СМИ голоса тех, кто призывает опомниться и отказаться от «культуры» безудержного, а вернее бездумного потребления? Наверное, потому что подобная философия потребления приносит лицам, стоящим на вершине мировой финансовой пирамиды, гарантированную прибыль. И как следствие этого – в печатных и электронных СМИ все чаще можно обнаружить в прямом и косвенном виде пропаганду современной «культуры» безудержного потребления и безусловного приоритета материальных ценностей в шкале человеческих потребностей, адресованную по большей части молодому поколению потребителей.

В своем теперешнем виде всемирная культурная интеграция-унификация, основанная на культе потребления, обус-

ловлена наступлением эры глобального вестизма.

В такой непростой ситуации многие умудренные многовековым историческим опытом государства, не отвергая новых общемировых культурно-идеологических везний, все же обращают свой взор к собственному духовно-культурному наследию.

В данном случае примечателен подход руководства Китая к разрешению описанной ситуации. Не разрывая связи с недавним историческим прошлым, во многом неоднозначным, у правящей элиты хватило мудрости и терпения начать постепенную идеологическую корректировку общественного сознания. Для специалистов не секрет, что коммунистическая идеология маоизма планомерно заменяется в Поднебесной не буржуазно-капиталистической доктриной, как можно было бы предположить, учитывая значительные экономические успехи Китая, а исконно китайским духовно-культурным наследием – конфуцианством.

Судя по всему, руководство КНР не забывает слова отца «китайского экономического чуда» мудрого Ден Сяопина, который говорил, что нет никакого смысла ни в капитализме, ни в социализме, если это не ведет к эффективному развитию производственных сил и повышению жизненного уровня людей. Видимо идеология конфуцианства, доказавшая свою жизнеспособность на протяжении многовековой истории Китая, явилась тем культурным наследием, позволяющим поддерживать баланс социально-духовных ценностей и политико-экономических приоритетов в китайском обществе.

В своем теперешнем виде всемирная культурная интеграция-унификация, основанная на культе потребления, обусловила наступление эры глобального вестизма

С точки зрения обозримой исторической ретроспективы, необходимо отметить следующее: если в экономическом аспекте глобализации прослеживается поступательное развитие, то мировая культурная интеграция происходит не столь динамично, имея на своем пути видимые периоды подъема и спада.

Сегодня можно прийти к выводу, что попытка «вестернизации» национальных культур не принесла ощутимых результатов для создателей данного проекта. Западное влияние на иные культуры в различных уголках мира, как правило, ограничивается на техническом уровне и заключается в основном лишь в потреблении продукции известных мировых брендов и использовании достижений технического прогресса. При этом народы, не идентифицирующие себя с западной цивилизацией, остаются верны собственным историческим духовно-культурным ценностям – «вестернизация» не повлияла коренным образом на национальный менталитет и образ мышления абсолютного большинства их представителей.

И это, пожалуй, в ближайшей перспективе является главным «камнем преткновения» для реализации процесса глобализации в полном объеме. Возможно, перед «творцами» той глобализации, которую можно сегодня наблюдать, стоит не легкая задача, как обойти этот «камень культурного преткновения», без чего нельзя достичь намеченных целей.

Но все же основная преграда для дальнейшего продвижения идеи глобализации заключается, видимо, не в отсутствии желания отдельных мировых наций отказаться от своей культурной самоидентификации. Просто в силу личных морально-нравственных ориентиров значительная часть мирового населения не может принять саму идею, под которой осуществляется развитие глобализации. И национальная либо расовая принадлежность здесь уже не имеют решающего значения.

По мнению этого многочисленного сообщества людей, глобализация, проводи-

мая под идеей «золотого тельца», основной посыл которой можно сформулировать тремя словами «прибыль превыше всего», со временем обречена на провал, так как она предполагает решение глобальных экономическо-политических задач посредством поглощения и ассимиляции культур большинства народов мира. В то же время межкультурное взаимообъединение и слияние были бы значительно более понятны и востребованы в мировом сообществе, что немаловажно для консолидации общих усилий в условиях нарастающих глобальных экологических проблем.

Таким образом, глобализация в том виде, в котором она осуществляется сегодня, вызывает стойкое внутреннее неприятие у многих людей. Ведь основным отличием человека от представителей животного мира является его потребность в «духовной пище», которую все больше из духовно-культурного «рациона» человеческой цивилизации вытесняют суррогаты современной «массовой культуры», запознанные СМИ. И эти «культурные суррогаты» в первую очередь ассоциируются у большей части думающих людей по всему миру с процессом культурной глобализации, а вернее сказать, глобальной культуризации по «определенному» образцу.

Если учесть, что владельцами крупнейших мировых СМИ, так же как и транснациональных корпораций, являются по сути одни и те же лица, наверное, стоит задуматься о возможном спланированном характере событий, которые происходят на планете. Подтверждением обоснованности такого утверждения могут стать слова американского автора Джона Перкинса из автобиографического бестсел-

выживания приступить к активному освоению космического пространства. Существуют и другие пути решения названной проблемы. Например, совершить научно-технические прорывы, которые позволят решить проблемы энергопотребления и обеспечения питанием населения в мировом масштабе.

Но более реальным выходом из теперешнего кризисного состояния мировой политико-экономической системы могла бы стать корректировка идейно-культурного содержания процесса глобализации. Какие первоочередные меры в этой связи следовало бы предпринять?

Во-первых, необходимо планомерно вести борьбу с практикой безудержного потребления путем формирования в общественном сознании культа умеренного потребления и здоровой жизни, который со временем должен стать нормой для всех слоев населения.

Во-вторых, следует направить мировые и национальные СМИ при участии воспитательно-образовательных институтов на воспитание у представителей различных национальных сообществ толерантности к другим культурам. Результатом данной деятельности должно стать отступление от предрассудков социальных, расовых, религиозных, политических и иных догматов, тормозящих развитие самосознания мирового общества как единого целого.

В-третьих, принимая во внимание значение финансово-экономического фактора в процессе глобализации, надлежит создать соответствующие морально-психологические установки для формирования в сознании участников финансового рынка приоритета реального сектора экономики над финансово-спекулятивным, то есть обеспечить более выгодные условия для инвестиций в реальное производство по сравнению с денежными вложениями в финансово-спекулятивные операции.

В-четвертых, учитывая тот факт, что основной преградой для межкультурного взаимопонимания и слияния является языковой барьер, необходимо поручить ведущим ученым начать работу над созданием нового языка международного общения, который бы смешивал в себе лексические, семантические, этимологические, лингвистические особенности всех основных языковых групп, был понятен и прост в употреблении для представителей различных этносов. В этом случае в дальнейшем он был бы способен стать общепринятым мировым языком в самом широком понимании, чего не смогли добиться ни английский, ни арабский, ни испанский, ни искусственно созданный эсперанто, ни какие-либо другие языки мира.

Необходимость этой работы обусловлена тем, что язык является основой культурной самоидентификации людей. Следовательно, новый общемировой язык, однако принадлежащий разным культурам, мог бы явиться тем связующим звеном, которое объединило бы отдельные нации в единую человеческую цивилизацию с общей культурой.

Наглядным примером культурно-объединяющей силы языка может служить история зарождения Казахского ханства. В начале XIII века великий хан Монгольской империи Чингисхан поручил ближайшему советнику Майкы-би создать новый философский образный язык для территории улуса своего старшего сына Джучи. Постепенно со временем благодаря эффективному распространению правящей элитой созданного языка отдельные кочевые племена, говорившие до этого на разных наречиях, объединились в единую казахскую нацию на огромной территории, называемой сегодня Казахстан.

Углубляясь в исторические параллели, стоит задуматься над тем, что пришла

пора переосмыслить сакральное значение библейского предания о вавилонской башне. Ведь из его изложения можно заключить, что все беды человечества начались после того, как оно перестало быть «одним народом, говорившим на одном языке». Это событие по смыслу предания послужило началом разделения мира человека по языковому, национальному, культурному признакам. Люди на долгие века перестали понимать друг друга.

Возможно, в будущем уровень научно-технического развития позволит создать общедоступные средства коммуникации, способные осуществлять мыслеообразную передачу информации в ходе непосредственного человеческого общения. Однако время на ожидание вряд ли остается.

Настало время изменить идею всеобщего объединения, так как старая идея доминирования финансово-экономических приоритетов при почти полном игнорировании идейно-культурного содержания глобализации себя изжила. Новая идея, дающая возможность бесконфликтного развития закономерного процесса глобализации, должна основываться на общечеловеческих ценностях, доступных пониманию и принятию всеми народами и слоями населения, а не отдельными социальными или национально-религиозными группами.

Такая идея должна сначала завоевать умы большинства, тем самым заложив в мировом общественном сознании фундамент для ее практической реализации. Этот идейный переход может занять немало времени, но информационно-технологические возможности цивилизации на сегодняшний день позволяют реализовать данный план. Дело лишь за доброй волей тех, кто этими возможностями обладает.

В завершение, возвращаясь к вопросу, вынесенному в заглавие, хотелось бы утвердительно на него ответить: глобализация как закономерный процесс объединения разрозненного мирового сообщества в единую человеческую цивилизацию – это необходимая данность. Все зависит лишь от правильного выбора способа реализации этой данности. Здесь ошибки недопустимы, потому что другого шанса может не быть.

Полит-афоризмы Полит-афоризмы

КАПИТАЛ Политические афоризмы

Лучший аргумент против демократии – пятиминутная беседа со средним избирателем.

Хорошо поставленный голос политика срывает не меньше аплодисментов, чем голос оперной дивы.

Политические карты раскрываются кровью.

Большая часть политиков, увы, ублюдки не от рождения, а по признанию.

Уинстон Черчилль

Борис Шапиро

Акрам Муртазаев

Кэтрин Уайтхорн

EUR/USD	1.3180	▲ 0.44%	USD/JPY	78.43	▲ 2.44%	GBP/USD	1.5711	▼ 0.69%	USD/CHF	0.9168	▼ 0.3%	EUR/GBP	0.8377	▲ 0.97%
---------	--------	---------	---------	-------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	--------	---------	--------	---------

Изменение в процентах с 23.01.2012

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▲	▲	▼	▲
0.57%	2.27%	-0.58%	0.12%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Лидеры роста/падения KASE

БТА Банк	260	▲	4%
Народный банк	14150	▲	0.35%
Казкоммерцбанк	205	▲	0.05%
РД Казмунайгаз	235		0%
ENRC	1590		0%
Казактелеком	0.6		0%
Kazakhmys PLC	2615		0%
Банк ЦентрКредит	25000	▼	-3.85%

Индекс ММББ 30



Фондовый рынок

	Значение	1D	1M	YTD
ММББ	1 559	2.28%	▲ 6.6%	11.2%
PTC	1 646	2.66%	▲ 13.9%	19.3%
S&P	1 352	0.68%	▲ 4.9%	7.5%
DJIA	12 874	0.57%	▲ 3.6%	5.4%
NASDAQ	2 931	0.95%	▲ 8.1%	12.5%
DAX	6 738	0.68%	▲ 9.7%	14.2%
FTSE	5 906	0.91%	▲ 4.8%	6.0%
Hang Seng*	20 864	-0.11%	▼ 8.6%	13.2%
Shanghai*	2 338	-0.58%	▼ 4.2%	6.3%
Nikkei-225*	8 975	-0.27%	▼ 5.6%	6.1%
S&P фьюч.*	1 346	-0.23%	▼ 4.4%	7.5%

* текущая сессия

Товарный рынок

	Значение	1D	1M	YTD
Brent	117.9	0.37%	▲ 5.80%	9.04%
WTI	100.9	2.27%	▲ 2.24%	2.10%
Urals	117.9	0.00%	7.47%	11.52%
Золото	1 722	0.02%	▲ 4.74%	9.78%
Никель	20 458	-0.73%	▼ 4.59%	9.26%
Медь	8 404	-0.67%	▼ 5.17%	10.73%

Индекс SP 500



Brent, \$ / барр.



Комментарий по рынку

Новости: KASE

Торги завершились ростом на казахстанской бирже, однако повышение не было масштабным. По итогам дня выросли в цене только акции РД «КазМунайГаз», Народного банка и «Казактелекома». «Казактелеком» показал самые сильные темпы роста котировок, взлетев на 5,8%. По итогам вчерашнего дня объем торгов составил 50,7 млн тенге, что немногим ниже уровня предыдущего дня.

Российский рынок – итоги торгов: нулевой результат и большие ожидания

О главном

Вторник 14 февраля закончился для российских индексов практически нулевым результатом. Вчерашний позитив в вопросе решения греческих долгов компенсировался выходом довольно слабой статистики по Японии, Европе и США. Очевидно, что крупные инвесторы не решаются прикрывать длинные позиции до решения Еврогруппы (15 февраля) по вопросу выделения 2-го транша финансовой помощи Греции.

В деталях

Позитивные факторы:

1. «Греческий фактор» (согласование парламентом Греции требований ЕС).

Негативные факторы:

1. Умеренное падение азиатских индексов.
2. Слабые данные по Японии, Европе, США.
3. Небольшой минус на европейских площадках.
4. Фьючерсы на американские индексы торгуются тоже в отрицательной зоне.

Вчера был обнародован ряд важных статистических данных, которые в большинстве своем не оправдали ожиданий экспертов. Так, утром вышли данные по промышленному производству Японии, зафиксировавшие небольшое снижение темпов роста показателя, что послужило поводом для большинства азиатских площадок закрыться с небольшим минусом. Дальше мы увидели очередную серию рейтинговой вакханалии от рейтинговых агентств: на этот раз отличились Standard&Poor's, Fitch и Moody's, понизив банковские и общие кредитные рейтинги ряда стран еврозоны соответственно. На этом фоне ведущие европейские индексы синхронно падают чуть более чем 0,2%.

Под конец дня ожидания американских и мировых экспертов не оправдали прогнозы по объемам розничных продаж за январь. Вместо 0,8% роста мы увидели лишь 0,4%. На этом фоне фьючерс на индекс S&P 500 снизился на 0,3%.

Цены на нефть, похоже, решили взять небольшую «передышку» и подождать очередных событий вокруг «иранской» проблемы. Судя по настрою всех задействованных в конфликте лиц, ждать поводов для действий нефтяным трейдерам долго не придется. Нефть Brent весь день держится в районе отметки \$117,2 за баррель.

Российские рынки заканчивают день возле нулевой отметки (для индекса РТС с учетом небольшого роста курса доллара). Однако если завтра министры финансов стран ЕС не утвердят очередной пакет финансовой помощи Греции – наш местный оптимизм на довольно негативном новостном фоне может оказать дурную помощь: падение может оказаться большее, чем у «соседей».

Среди наиболее ликвидных российских бумаг стоит выделить «Аэрофлот» (+2,76%) и «Лукойл» (+0,92%). Среди всех же бумаг российского фондового рынка удивил «КАМАЗ», показавший на закрытии торгов рост порядка 13,8%. Причиной роста спроса на акции «КАМаза» стало запланированное на среду посещение завода премьер-министром Владимиром Путиным, а также ряда губернаторов, и ожидание позитивных заявлений. Возможно, Владимир Путин сделает заявление касательно продажи контрольного пакета «КАМаза» концерну Daimler.

Минус по итогам торгов снова показывают акции «Полос Золота» (-2,23%), что и неудивительно после роста прошлой недели. Так же в «красной» области день заканчивают ГМК «НорНикель» (-0,94%) и «Роснефть» (-0,54%).

Завтра нас ожидают данные ВВП еврозоны (общий и по странам отдельно), а также показатели промышленного производства и запасов нефти в США. В совокупности с «греческим» вопросом – довольно приличное количество драйверов. Техническая ситуация тоже накалена до предела – либо нужно «организовать» коррекцию, либо ломать все сигналы.

Рынок США: слабые розничные продажи упростили позиции «медведей»

Во вторник, 14 февраля, фьючерсы на американские индексы балансировали ниже нуля: DJIA Index упал на 0,26%, S&P 500 теряет 0,35%. До начала торгов в США фьючерсы показывают умеренно негативную динамику на фоне неуверенности европейских биржевых площадок, которые так и не смогли оправиться от очередного сюрприза от рейтингового агентства Moody's, понизившего кредитные рейтинги Испании, Португалии и Италии.

Перед открытием американских рынков Министерство торговли США сообщило, что в январе розничные продажи выросли на 0,4%, тогда как аналитики ожидали роста на уровне 0,7%.

Фьючерс на индекс S&P 500 в середине дня сделал внушительный рывок вверх, что может быть связано с положительными данными по Германии и неплохим размещением госбумаг Италии и Испании. Котировки достигли 1350 пунктов, однако после слабой статистики они провалились до 1344 пунктов.

Европейские биржи в течение дня имеют очень неопределенную динамику, так как различные факторы не позволяют трейдерам определиться в своих настроениях. После слабых данных США индексы ЕС ушли в «красную» зону.

Корпоративный сектор

Известная американская фирма Goodyear Tire&Rubber, занимающаяся производством автомобильных шин, в прошлом квартале получила прибыль 3 цента на акцию, тогда как аналитики ожидали 24 цента. На этом фоне акции компании падают на 4,4% на remarket trading.

Также в центре внимания трейдеров могут быть акции технологической корпорации Apple (+0.1% на премаркете). По информации WSJ, компания разрабатывает новый планшет с более маленьким дисплеем, чем у iPad, для конкуренции с другими производителями.

После открытия торгов в США выйдут данные по объемам запасов на товарных складах в декабре – аналитики ожидают их роста на 0,5%.

Металлы: избыток цинка в мире может поставить крест на росте цен

Запасы цинка в мире достигли рекордного числа за последние 20 лет, что будет сдерживать трейдеров от покупок этого металла, пишет Bloomberg.

По информации Standard Bank, поставки цинка превысят спрос на 539 тысяч тонн в этом году, что является максимальным показателем избытка металла с 1993 года. При этом, как ожидает Barclays Capital, запасы металла, использующегося в производстве стали и монет, могут достигнуть 2,2 млн тонн. Большинство аналитиков ожидают, что в этом году котировки цинка снизятся на 13% – до \$1832 за тонну.

В начале 2012 года цены на цинк выросли на 12%, отскочив после сильнейшего падения в прошлом году. Теперь эксперты опасаются, что отскок был слишком резким, и отзывают свои рекомендации «покупать».

«Сейчас нет причин для того, чтобы цены на цинк продолжили идти вверх, – отмечает Барт Мелек, глава стратегического отдела по товарным рынкам TD Securities. – Рост поставок обгоняет спрос, поэтому мы ожидаем небольшой коррекции».

Аналитики Barclays Capital прогнозируют, что глобальное производство цинка в 2012 году вырастет на 3,7% – до 13.5 млн тонн, при этом лидером будет Китай с ростом в 7%. На КНР придется 41% поставок меди и 43% от мирового потребления.

Информация предоставлена директором Представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай

Календарь статистических данных

Время	Страна Индикатор	Период	Прогноз	Прежнее значение
16 февраля 2012 г.				
06:30	Австралия – уровень безработицы	январь	5,30%	5,20%
14:00	Испания – ВВП, предварительные данные, к/к	4 квартал	-0,3%	-0,3%
14:00	Испания – ВВП, предварительные данные, г/г	4 квартал	0,30%	0,30%
15:00	Италия – торговый баланс, млрд евро	декабрь	н/д	-1,581
19:30	США – количество первичных обращений за пособием по безработице, тыс.	на 11 февраля	365	358
19:30	США – индекс цен производителей, м/м	январь	0,40%	-0,1%
19:30	США – Базовый индекс цен производителей, м/м	январь	0,20%	0,30%
19:30	США – количество выданных разрешений на новое строительство, тыс.	январь	675	657
19:30	США – количество новых строящихся домов, тыс.	январь	680	671
21:00	США – индекс деловой активности в производственном секторе Филадельфии	февраль	9,5	7,3
17 февраля 2012 г.				
13:00	Германия – индекс цен производителей, м/м	январь	0,30%	-0,4%
13:00	Германия – индекс цен производителей, г/г	январь	3,20%	4%
15:00	Еврозона – сальдо платежного баланса без поправки на сезонность, млрд евро	декабрь	н/д	1
15:00	Еврозона – сальдо платежного баланса с поправкой на сезонность, млрд евро	декабрь	н/д	-1,8
15:30	Великобритания – розничные продажи, м/м	февраль	-0,4%	0,60%
15:30	Великобритания – розничные продажи, г/г	февраль	0,50%	2,60%
19:30	США – индекс потребительских цен, м/м	январь	0,30%	0%
19:30	США – базовый индекс потребительских цен, м/м	январь	0,20%	0,10%
21:00	США – индекс опережающих экономических индикаторов	январь	0,50%	0,40%

InterPress ih

A Member of International House World Organisation

АНГЛИЙСКИЙ ДЛЯ ВСЕХ!



Школы в г. Алматы:

- ул. Курмангазы, 33 (между ул. Фурманова и ул. Тулебаева)
Тел.: 272-16-16, 272-36-36
- ул. Мынбаева, 46 уг. ул. Клочкова
Тел.: 258-48-41, 258-48-42
- ул. Сейфуллина, 7. ЖК «Керемет» (между ул. Сатпаева и ул. Тимирязева)
Тел.: 315-25-25, 315-55-25
- ул. Мендикулова, 49, Самал-2 (уг. пр. Аль-Фараби)
Тел.: 264-38-35, 264-38-23
- мкр. Мамыр-2, д. 16 (по ул. Шаляпина между ул. Саина и ул. Момыш-Улы)
Тел.: 226-16-66, 226-16-26

www.ih.kz

Официальные курсы валют

Данные на 16 февраля 2012 года

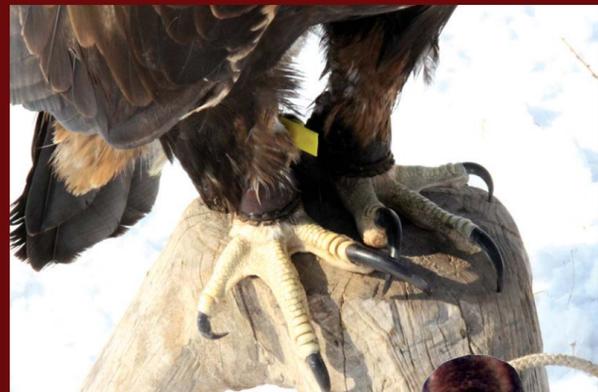
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	159.57	▲
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	232.56	▼
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	0.02	
1 ДАТСКАЯ КРОНА	DKK / KZT	26.26	▼
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	40.37	▼
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	148.29	▼
1 ЕВРО	EUR / KZT	195.13	▼
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	149.04	▲
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	23.54	▼
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	534.19	▼
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.18	
1 ЛАТВИЙСКИЙ ЛАТ	LVL / KZT	279.69	▼
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	56.54	▼
1 МОЛДАВСКИЙ ЛЕЙ	MDL / KZT	12.57	▼
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	46.82	▲
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	39.54	▼
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.95	▲
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	117.84	▲
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	84.20	▼
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	0.08	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	18.49	▲
1 ЧЕШСКАЯ КРОНА	CZK / KZT	7.78	▼
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	22.25	▲
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	161.73	▼
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	13.22	▲
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.89	▲



Курица не птица, да и беркут не совсем...

11 февраля в урочище «Илантау» (Енбекшиказахский район Алматинской области) при поддержке TOO GSM Казахстан/Kcell состоялся финал 4 республиканского турнира по охоте с ловчими птицами памяти Абена Токтасынулы «Сонар-2012». В этом году в турнире приняли участие более сорока спортсменов – кубеги из Акмолинской, Карагандинской, Жамбылской, Южно-Казахстанской, Северо-Казахстанской, Атырауской, Актюбинской, Алматинской области, а также из Астаны и Алматы. В ходе соревнований судьи оценивали сноровку ловчих птиц во время охоты на голубей, зайцев и лис, а также мастерство охотников по приручению беркутов и соколов – зов на расстоянии и на приманку. В результате лучшим стал представитель Карагандинской области, второе и третье место разделили представители Алматинской и Атырауской областей. Единственная участница – Макпал Абдразакова из Карагандинской области заняла 4 место.



АВТОМОБИЛЬНЫЙ ПОРТАЛ

СОВЕРШЕННО
УДОБНО!

WWW.LAFA.KZ

СОВЕРШЕННО
БЕСПЛАТНО!Lafa
авто
ДЛЯ ТЕХ, КТО РУЛИТ!

LIFE STYLE



Эксклюзивное интервью с Бауржаном Абдубаитовым

Страница [B2]

МИРОВЫЕ И КАЗАХСТАНСКИЕ НОВОСТИ

Еврокубки. И снова здравствуйте

Во вторник и среду матчами 1/8 финала возобновилась Лига чемпионов

Вячеслав Селезнев

Чуть больше двух месяцев прошло с момента окончания групповой стадии Лиги чемпионов и ровно два месяца не было Лиги Европы. По общему настроению комментариев, оставляемых в социальных сетях, стало понятно, что любители футбола порядком соскучились по клубным евробаталиям, которые по доброй традиции еще и являются предвестниками весны. Некоторые пользователи социальных сетей шуточно отписывались по поводу того, что им есть чем заняться в день всех влюбленных. Оно и понятно, различные слухи, доводы, громкие переходы в период трансферного окна, а также вялотекущие события в некоторых футбольных первенствах, не сравнятся со стадией плей-офф еврокубков.

«Барселона» без «сюрпризов»

Байер – Барселона – 1:3
Голы: Санчес, 41 – 0:1, Кадлец, 52 – 1:1, Санчес, 55 – 1:2, Месси, 88 – 1:3

Каталонский клуб после конфуза в матче с «Осасуной», по всей видимости, решил, что задачу по выходу в следующую стадию Лиги чемпионов не стоит откладывать на потом. В этой связи «Байеру» не повезло попасть под горячую руку испанцев именно сейчас.

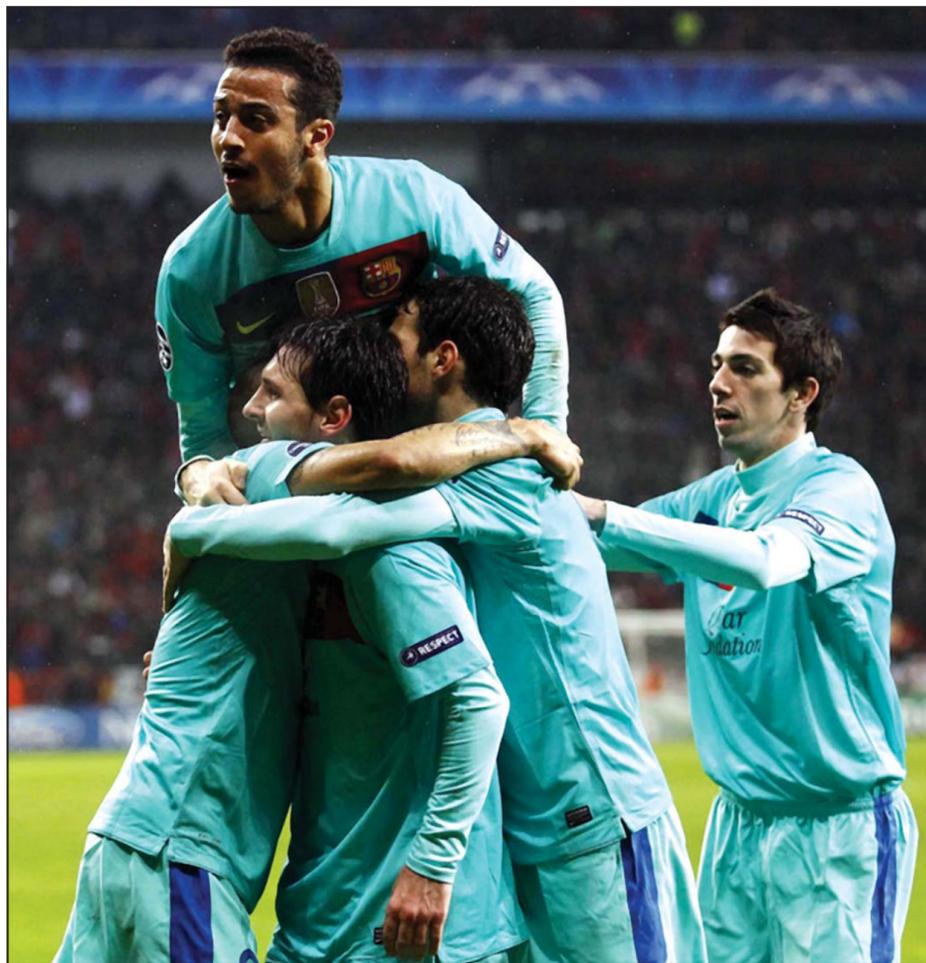
С первых минут «Барселона» завладела преимуществом, при этом каталонцы искали возможность найти лазейку в оборонительных порядках немцев. При этом сам «Байер» лишь с помощью контратак искал возможности у чужих ворот. Однако особо важных событий до конца первого тайма не произошло. А на 41-й минуте Алексис Санчес воплотил преимущество «Барсы» в гол. Ассистентом в этом эпизоде выступил Лео Месси.

Начало второй половины матча выдалось несколько неожиданным. «Байер» для начала смог провести пару перспективных атак, которые стали весьма неприятными эпизодами для обороны гостей. А на 52-й минуте Ведран Чорлука с правого фланга сделал навес на дальнюю штангу, где Михал Кадлец без всякого сопротивления поразил ворота Вальдеса. Правда, радость немцев была недолгой. Через 3 минуты после этого испанцы, разыграв удачную комбинацию, где ассистентом выступил Сеск Фабрегас, а автором гола Алексис Санчес, вышли вперед. Вслед за этим немцы могли сравнять счет, но Ренато Аугусто не смог переиграть Вальдеса. В дальнейшем обе команды имели возможность забить гол, но неточность подвела то одних, то других раз за разом. А точку в матче поставил Лео Месси, замкнувший передачу Даниэля Алвеса. В итоге убедительная победа «Барселоны», которая, судя по всему, гарантировала ей место в 1/4 финала.

Игра, оставившая шансы

Лион – АПОЭЛ – 1:0
Гол: Лаказетт, 58

В этой паре, несмотря на осенние подвиги киприотов, в роли фаворита все же рассматривался «Лион». Французы с первых минут матча завладели инициативой, причем киприоты ее сами намеренно отдали. Однако вплотную приблизиться к владениям гостей «Лиону» не



удавалось. Более того, гости пытались сами огрызнуться, но делали они это редко и без особой выдумки. Зато у своих ворот оборона киприотов стояла не на жизнь, а на смерть. Так первый тайм и подошел к своему завершению.

Во второй половине матча игра стала более агрессивной и сумбурной. Теперь киприоты в ответ на витиеватые кружева, которые плели в атаке французы, попросту включили прессинг на всех участках поля. А на 58-й минуте случился удар Лаказетта, мяч по пути задел кого-то из игроков гостей и влетел под перекладину.

Забитый гол раскрепостил французов, и они заиграли увереннее. Это все вылилось в то, что они стали создавать еще больше моментов, которые, правда, не имели своего логического завершения. А в конце поединка вновь

огрызнулся АПОЭЛ, но выше всяких похвал сыграл Уго Льорис. В итоге исход поединка не дает ответов относительно победителя этой пары. Одно точно можно утверждать, на Кипре будет тяжело и тем, и другим.

P.S. Вчера поздно вечером состоялся еще два матча 1/8 финала Лиги чемпионов, в которых встречались: «Зенит» – «Бенфика» и «Милан» – «Арсенал». Сегодня также пройдут четырнадцать игр 1/16 Лиги Европы. А возобновился второй по значимости клубный турнир Европы во вторник, когда казанский «Рубин» в морозной Москве уступил греческому «Олимпиакосу» со счетом 0:1, а стамбульский «Бешикташ» на выезде одолел португальскую «Брагу» со счетом 2:0.



10 популярных горнолыжных курортов

Горнолыжный сезон в самом разгаре и если пару месяцев назад у лыжников и бордеров стоял вопрос – где найти снег, то сегодня проблема в другом – как выбрать, где покататься. А выбирать есть из чего, как в черте города, так и на расстоянии 6-7 часов перелета. Поэтому сегодня «Капитал.kz» предлагает рассмотреть самые популярные среди казахстанцев горнолыжные курорты, подобранные по принципу удаленности от Алматы.

Страница [B7]

Toyota Avensis. Перезагрузка



В Алматы была презентована рестайлинговая модель Toyota Avensis, таким образом, ТОО «Тойота Мотор Казахстан» заявило о начале продаж автомобиля в Казахстане. История Avensis начинается с 1997 года, а текущая модель является третьей в поколении Avensis и присутствует на рынке с мая 2009 года. Как подчеркивают представители «Тойота Мотор Казахстан», эта модель единственная в продуктовой линейке Toyota в Казахстане, которая производится в Великобритании.

Предложенные на суд казахстанских автолюбителей модификации – седан и универсал в результате рестайлинга стали длиннее: длина седана – 4 710 мм, а универсала – 4 780 мм. Концепция нового дизайна предполагает увеличение решетки радиатора, что по утверждению разработчиков, улучшает аэродинамику и способствует лучшему охлаждению. Задняя часть бампера также претерпела изменения. Кроме того, были обновлены задние и передние светодиодные фары.

Страница [B8]





Love RADIO

Алматы	103.5 fm
Караганда	104.8 fm
Атырау	103.6 fm
Ақтау	103.8 fm
Актобе	103.1 fm
Экибастуз	103.6 fm
Рудный	105.1 fm
Кызылорда	105.2 fm
Шымкент	101.2 fm

НАСЛАЖДАЙСЯ

ДВОЕБОРЦЫ
ЗАКОНЧИЛИ

В минувшие выходные в Алматы встречали именитых спортсменов. Здесь впервые прошли сразу два этапа Кубка мира по лыжному двоеборью. Это когда спортсмены соревнуются в прыжках с трамплина и лыжных гонках на 10 км свободным стилем. Для этого рядом с трамплинами в считанные дни расчищают лыжную трассу. В соревнованиях приняли участие более 50 лучших спортсменов из 14 стран мира, включая олимпийских чемпионов и победителей предыдущих кубков мира. Казахстан представили три спортсмена, но их участие скорее можно назвать номинальным. В нашей стране лыжное двоеборье практически не развивается – нет трассы. А победил норвежец Микко Кокслин. Неудивительно, ведь не зря лыжное двоеборье называют – именно норвежским. Хотя в Алматы победителем запомнились отнюдь не снежные высоты. Микко Кокслин, Норвегия, победитель 9-ого этапа Кубка мира: – «Уровень организации хороший, у вас прекрасные трамплины. Небольшие недостатки, конечно, были, но, думаю, к следующим соревнованиям вы их устраните. Но больше всего мне запомнилось то, что в Казахстане очень много красивых девушек». (31.kz)

«АСТАНА»
ГОТОВИТСЯ

«Тур Средиземноморья» подошел к финалу после 4 дней гонок по дорогам Прованса, на ходе которых изрядно скакались погодные условия. Маршруты трех из четырех этапов были изменены, а финиш 13 февраля на Мон Фарон и вовсе отменен, последний этап оказался всего 77 км длиной. Дебют европейского сезона для «Астаны» не был легким из-за погоды, но тем не менее команда выступила достойно и Франческо Гавацци занял 7-е место в общем зачете. Комментируя готовность команды, спортивный директор «Астаны» Александр Шефер сказал: «Парни работали усердно, и мы пытались биться за победу, но нам не удалось достичь тех результатов, на какие мы надеялись, частично тут, безусловно, вмешались и погода, и изменения в ходе этапов. Готовность команды растет, и мы постараемся рассеять все сомнения к мартовскому стартам на Париж – Ницца и Тиррено – Адриатико. Если говорить о следующих гонках, то Гавацци показал, что он уже достиг хорошего уровня формы, я думаю, что он будет очень заметен, в том числе поборется и за победу на субботней Trofeo Laigueglia, которая станет нашей первой гонкой в Италии в этом году», передает sports.kz. Общий зачет «Тура Средиземноморья»: 1 – Джонатан Тьернен-Локк, 7 – Франческо Гавацци 19 – Егор Силин, 28 – Сергей Ревен, 36 – Максим Иглинский, 86 – Валентин Иглинский, 90 – Асан Базаев, 95 – Бурт Бозич. (lenta.kz)

ПРИНЦИП
ГОЛОВКИНА

Выдающийся казахстанский боксер Геннадий Головкин при содействии генерального консулства Казахстана 8 февраля встретился с казахстанской молодежью в Нью-Йорке. Встреча состоялась в рамках кампании Геннадия по выходу на американскую арену профессионального бокса, сообщает «Казинформ». В профессиональный бокс Геннадий перешел в 2006 года, являясь двукратным чемпионом мира среди любителей и серебряным призером Олимпийских игр 2004 года. В настоящее время он чемпион мира в среднем весе по версии WBA и IBO. Казахская молодежь, обучающаяся в США, в ходе встречи задала Геннадию самые разнообразные вопросы – от методики подготовки и психологического настроя к бою до принципов жизни, которых он придерживается. Так, например, казахстанские студенты узнали, что главным принципом Геннадия является честность по отношению к себе и окружающим его людям. Важной темой обсуждения стали перспективы казахстанского бокса. По мнению Геннадия, казахстанская школа любительского бокса является очень сильной. Вместе с тем его переход на профессиональную арену был связан с желанием дальнейшего роста. Геннадий сообщил, что у него планируется ряд боев в ближайшие месяцы в Нью-Йорке. После теплого общения и возможности сфотографироваться со звездой, получить его автограф, нет сомнений, что на Нью-Йоркской арене Геннадию будет обеспечена поддержка казахстанских фанатов. (lenta.kz)

■ Бауржан Абдубаитов:
«Казахстану необходима
государственная программа
развития футбола»

Алишер Абдулин
(Алматы – Шымкент – Алматы)

Футбольная база «Бик» поклонникам казахстанского футбола стала широко известна в 2007 году после победы национальной сборной страны над командой Сербии. Именно на этой базе подопечные Арно Пайперса проводили учебно-тренировочный сбор перед тем историческим матчем. А уже осенью прошлого года «Бик» принял две игры отборочного турнира чемпионата Европы среди женщин, где соперницами казахстанских девушек стали сборные Румынии и Турции.

Главной особенностью этой базы является то, что она была возведена и содержится без участия государства, а за счет средств представителя малого и среднего бизнеса Бауржана Абдубаитова, с которым не так давно побеседовал корреспондент «Капитал.kz». О том, как футбол стал частью его жизни, о видении развития игры № 1 в нашей стране и о многом другом в эксклюзивном интервью нашему изданию рассказал Бауржан Абдубаитов.

– Бауржан Тойшибекович, почему Вы главным делом своей жизни выбрали футбол?

– Любовь к этой игре у меня появилась еще в детстве. Практически все свободное время я проводил во дворе, играя без устали в футбол. При этом я не оставлял надежды стать профессиональным игроком. Но, как видите, не вышло.

– Но, как видно, Вы и потом не оставляли надежд воплотить свою мечту в жизнь, но несколько в ином качестве?

– Да, так и есть, уже в более зрелом возрасте я смог позволить себе создание любительской команды для участия в первенстве города. Правда, впоследствии перед нами остро встал вопрос отсутствия поля. Состояние тех газонов, на которых мы тренировались и играли, порой не выдерживало никакой критики. В итоге я написал письмо на имя акима области с просьбой выделить мне участок земли под футбольное поле. Идею мою поддержали, и в скором времени пустырь, на котором были горы мусора, стал отличной футбольной поляной. Кстати, в ту пору модно и выгодно было возводить казино, магазины, АЗС, рестораны и автомайки. Поэтому нашлись и те люди, которые крутили пальцем у виска, подсчитывая прибыль, которую я бы мог извлечь, построив на этом месте, например, гостиницу или супермаркет.

– То есть можно ли утверждать, что эта вынужденная мера послужила причиной создания футбольного комплекса «Бик»?

– Поначалу было не совсем так. Получив свое поле, мы планировали тренироваться и участвовать в первенстве города. Однако постепенно к нам стали поступать предложения от ведущих футбольных клубов страны провести здесь учебно-тренировочные сборы. Сказать честно, меня это приятно удивило. Исходя из этого, мы не остановились на достигнутом. Далее возникла необходимость возведения гостиничного комплекса, где могли бы размещаться команды. Причем в гостиничном комплексе предусматривались и другие помещения, такие как раздевалки, а также тренажерные залы, сауна и столовая. В проектировании базы были учтены и рекомендации наших потенциальных клиентов. К большой радости, все намеченное удалось реализовать. И как только спортивный комплекс был сдан в эксплуатацию весной 2007 года, первой командой, разместившейся у нас, стала национальная сборная Казахстана по футболу, которая выступала на «Кубке Алма-ТВ» и попутно готовилась к отборочному матчу Евро-2008 против команды Сербии, в котором была одержана историческая победа.



– С какими трудностями Вы столкнулись в процессе возведения комплекса и в последующей его эксплуатации?

– Так как подобный проект был для меня незнакомым и новым, то, разумеется, не обошлось без ошибок и просчетов. К тому же содержание любого сооружения невозможно без капиталовложений.

Пожалуй, самой главной проблемой является уход за газонами. Я практически сразу с появлением футбольного поля начал изучать данный вопрос. И со временем пришел к выводу, что трава марки «Чим», которой повсеместно здесь на юге засеяны футбольные поля, в летнюю жару зарекомендовала себя лучше остальных. Зато в осенний, зимний и весенний периоды эта трава прекращает рост и желтеет. Тут как раз, кстати, выручают разработки зарубежных специалистов. В частности, поля, которые были засеяны голландскими семенами, отлично себя проявили в холодное время года. Но при этом у этих полей есть один существенный минус. В дождливую погоду если сделать подкат, то этот участок поля приходит в негодность и его приходится подсевать заново. Еще одной серьезной проблемой стало то, что нельзя долгое время интенсивно использовать один газон, так как он сильно подвергается износу. В конечном итоге мы

справились и с этой трудностью, выкупив еще 15 гектаров земли. На новом месте были обустроены 10 полей. Правда, там существовала трудность с поливом. Но и они были своевременно устранены путем обустройства скважин и подведения к полям поливных коммуникаций. В итоге на сегодняшний день мы имеем десять полей, два из которых искусственные, два засеяны семенами местных сортов и шесть полей засеяны семенами, которые были завезены из-за рубежа. Подобное сочетание, а также благоприятный климат этого региона позволяют практически в круглогодичном режиме обеспечивать хорошие условия подготовки для любой команды. Также упомяну, что помимо полей уже есть гостиница на 100 мест. Плюс ко всему, сейчас идет строительство нового гостиничного комплекса на 160 мест, который будет соответствовать стандарту «4 звезды». К тому же в новом месте одно поле будет окружено трибунами вместимостью 3000 мест и обеспечено освещением, что позволит комплексу функционировать в соответствии с требованиями, предъявляемыми УЕФА.

– Что Вы можете сказать об остальных регионах. Там в ближайшее время возможно появление таких комплексов?

– Насчет планов по возведению подобных комплексов я не осведомлен. Однако я считаю, что появление таких комплексов просто необходимо. Для развития футбола, прежде всего, нужна инфраструктура. Не имея хороших полей, невозможно воспитывать хороших футболистов. Я очень часто бываю за границей и вижу условия, в которых вырастают футболисты. И для вас не станет открытием то, что в этом отношении, а также во многих остальных, мы существенно отстаем от передовых футбольных держав.

– С чем связаны трудности относительно постройки таких баз в нашей стране?

– В данном контексте присутствует целый комплекс проблем, который упирается в решение различных задач. Я считаю, что главным в реализации подобных проектов – это желание.

Также я считаю, что немаловажной проблемой для реализации таких проектов является наш резко континентальный климат. В расчет надо брать то, что у каждого региона свои климатические особенности. И если тут, на юге, приемлемые условия для занятия спортом сохраняются едва ли не круглый год, то где-нибудь на севере под открытым небом в футбол можно играть лишь несколько месяцев в году.

– В этом свете как Вы видите поддержку от государства, в виде преференций для людей, которые на свои средства обеспечивают инфраструктуру?

– На последней отчетно-выборной конференции ФФК ее президент Адильбек Джаксыбеков указал приоритеты, по которым должно идти развитие отечественного футбола. И одним из таких приоритетов является объединение усилий частных бизнес-структур и государства. Не буду хвастаться, но вот, например, я представитель МСБ, и смог сделать такое. А что смогут сделать тогда крупные корпорации? В целом, я считаю, что нам необходима государственная программа развития футбола. Это позволит распределить нагрузку и ответственность в равной мере как на государство, так и на бизнес. А главной движущей силой такого объединения должен стать взаимный интерес, проявляемый обеими сторонами. Причем представителей бизнес-структур как потенциальных инвесторов нужно убедить в перспективности задуманного. Иначе никто не станет вкладывать средства в изначально убыточные проекты. Конечно, о моментальной выгоде говорить тут не стоит, для начала такой проект должен самоокупаться. Кстати, от этого выиграет и госбюджет, который обеспечивает и более важные нужды.

– Что Вы думаете о нынешних тенденциях, присутствующих в казахстанском футболе, и о его развитии?

– В целом отрицать наличие прогресса нельзя. Это подтверждается результатами, показанными нашими клубами в минувшем сезоне в розыгрыше еврокубков. Неплохо на данный момент выступает и молодежная сборная. Другое дело, что над проблемой улучшения результатов должны работать профессионалы. А я, откровенно говоря, не являюсь специалистом или профессионалом. Поэтому оценивать все могу лишь с точки зрения обывателя. Вообще я являюсь сторонником принципа не лезть туда, в чем не являешься специалистом.

– Ваше мнение о мировом футболе?

– Этот вопрос не требует ответа. Любая сборная из первого десятка рейтинга ФИФА является законодателем мод мирового футбола. То же самое можно сказать и о клубах, которые выступают в сильнейших чемпионатах.

ФИАСКО В МОСКВЕ

Московское «Динамо» выиграло со счетом 5:0 домашний матч Всемирной серии бокса (WSB) у казахстанской команды Astana Arlans. Об этом сообщило ИА «Новости-Казахстан». Набрав 22 очка, «Динамо» за тур до окончания групповой стадии соревнования вышло в лидеры группы А. Результаты поединков матча «Динамо» – Astana Arlans: Владимир Никитин (Россия) – Рафик-жон Султонов (Узбекистан), весовая категория до 54 кг – 48:47, 48:47; Вагген Сафарянц (Беларусь) – Ержан Мусафиров (Казахстан) – весовая категория до 61 кг – 49:46, 49:46, 49:46; Максим Газизов (Россия) – Мирас Баирханов (Казахстан), весовая категория до 73 кг – 48:47, 48:47, 48:47; Данила Швед (Россия) – Рамжон Ахмедов (Узбекистан), весовая категория до 85 кг – 49:46, 48:47, 48:47; Виталий Кудухов (Россия) – Иштван Бернат (Венгрия), весовая категория свыше 91 кг – 50:45, 49:46, 49:46. (lenta.kz)

ПЕРВАК ИДЕТ
ВПЕРЕД

Казахстанская теннисистка Ксения Первак в понедельник вышла во второй круг одиночного разряда Qatar Total Open-2012 в Дохе. В матче первого круга в понедельник Первак, начавшая выступать под казахстанским флагом с начала года, обыграла десятую ракетку турнира – россианку Анастасию Павлюченкову в трех сетах – 1:6, 6:2, 6:3. Во втором круге казахстанка встретится с победительницей матча между французской и британской теннисистками Разано и представительницей Qatar Ladies Open, Открытый чемпионат Катара по теннису – женский профессиональный теннисный турнир, который проходит в столице Катара Дохе с 2001 года. В 2009 и 2010 годах турнир не проводился, в прошлом году был возобновлен. Призовой фонд нынешнего турнира – более \$2 млн, действующий победительницей его является россиянка Вера Звонарева, в парном разряде в прошлом году первенствовали Квета Пешке (Чехия) и Катарина Среботник (Словения), передает ИА «Новости-Казахстан». (lenta.kz)

«ЖАРКИЙ»
ФЕВРАЛЬ

«Астана» продолжает подготовку к играм национального чемпионата и игр Единой лиги ВТБ. Начало года у «астанчан» выдалось напряженным, уже в январе команда провела нелегкие встречи, 2 домашние и 2 на выезде в рамках лиги ВТБ. Вот и февраль не балует «Астану» своим «отсутствием» интриги: продолжается серия игр национального первенства, за ними последуют весьма трудные домашние матчи с «Будивельником» и «Нижним Новгородом». После игр с «Тоболом» у баскетболистов «Астаны» немного времени отдохнуть и продолжить готовиться к ответственной игре. Ведь 21 февраля в Астане едет действующий чемпион лиги ВТБ, киевский «Будивельник». В недавнем матче, который проходил у «химчан» дома, команда из Украины заявила о себе, как о команде, которая преподнесет еще немало сюрпризов. Учитывая то, что с украинцами мы встречались на выезде и выиграли матч со счетом 82:71, интрига перед матчем накалена до предела. Ну, что ж, будем ждать с нетерпением этой игры, ну а пока напоминаем, что с 15 февраля начались 2-хдневные игры с БК «Тобол». (lenta.kz)

НА РИНГ
ПРИГЛАШАЮТСЯ

В Алматы пройдут матчевые встречи между боксерами из национальных сборных четырех стран, передает корреспондент Tengrinews.kz со ссылкой на пресс-службу Казахской федерации бокса. В турнире примут участие спортсмены из сборных Индии, Франции, России и Казахстана. Бой пройдут с 15 по 18 февраля в спортивном комплексе «Достык». Отметим, что встречи проводятся в рамках подготовки национальной сборной Казахстана к Олимпийским играм в Лондоне. В первый день турнира казахстанские боксеры встретятся со сборной Франции. 16 февраля хозяева ринга примут спортсменов из Индии. А 18 февраля пройдет встреча сборных Казахстана и России. Начало матчей – в 17.00. (tengrinews.kz)



ПЛАНЫ НЕДЕЛИ



Российские фигуристы Юко Кавагути и Александр Смирнов, пропустившие чемпионат Европы 2012 года, смогут выступить на чемпионате мира в Ницце. Смирнов, которому в начале января удалили аппендикс, полностью восстановился после операции и уже готовится к ЧМ-2012 вместе с партнершей, сообщает РИА «Новости». Как рассказала тренер Кавагути и Смирнова Тамара Москвина, 14 февраля в Академии фигурного катания в Санкт-Петербурге ее воспитанники показали короткую программу. В академии проходили детские соревнования, и организаторы дали возможность российской спортивной паре выступить для зрителей. «Было полноценный прокат, думаю, это наглядное свидетельство того, что со Смирновым уже все в порядке», — сказала Москвина. В первой половине сезона-2011/12 Кавагути и Смирнов выиграли два этапа Гран-при, а в финале Гран-при заняли третье место. В декабре пара пропустила чемпионат России в Саранске из-за травмы колена Смирнова. Пара попала в состав на чемпионат Европы без отбора, но незадолго до начала турнира Смирнову удалили аппендикс, и выздороветь к Евро-2012 он не успел. Москвина рассказала также, что во время операции по удалению аппендикса у Смирнова был обнаружен дивертикул — нарушение стенки кишечника. По словам тренера, сейчас с фигуристом все в порядке. Кавагути и Смирнов являются трехкратными чемпионами России. Их главным достижением на международной арене является победа на чемпионате Европы в сезоне-2009/10. На чемпионатах мира пара дважды завоевывала бронзовые медали. Чемпионат мира 2012 года пройдет в Ницце с 26 марта по 1 апреля. (lenta.ru)

ИНЦИДЕНТ НЕДЕЛИ



16-летний хоккеист Максим Копосов из клуба «Олимпия» из Кирово-Чепецка впал в кому после того, как в него во время матча с пензенским «Дизелем» попала шайба. Копосова доставили в пензенскую больницу, в настоящее время он находится в реанимации. Несчастный случай произошел за две минуты до окончания игры, сообщает «Комсомольская правда». Председатель комитета по физкультуре и спорту Пензенской области Григорий Кабельский в интервью агентству «Интерфакс» заявил, что врачи оценивают состояние юного хоккеиста как тяжелое. 11 февраля «Олимпия» встречалась с «Дизелем» в рамках первенства России по хоккею в зоне Поволжье. Когда Копосов потерял сознание, на стадионе находилась медсестра, но она не смогла помочь игроку. Машина «скорой помощи» приехала через полчаса. Одноклубник Копосова Илья Одинцов рассказал, что шайба попала 16-летнему хоккеисту в грудь. «Шайба ему в грудь попала, он к бортику поехал, там и упал», — сказал Одинцов, добавив, что Копосов на здоровье никогда не жаловался. Директор хоккейной школы «Олимпия» Валерий Резниченко заявил, что врачи не нашли на теле Копосова ушибов. «Врачи не знают, что с ним, поэтому просят помощи у специалистов, которые сталкивались с подобными случаями», — сказал Резниченко. (lenta.ru)

ПЕРЕГОВОРЫ НЕДЕЛИ



Украинский боксер-тяжеловес Виталий Кличко прекратил переговоры о поединке с британцем Дэвидом Хэем. Об этом заявил менеджер братьев Кличко Бернд Бенге, слова которого приводит интернет-издание BoxingScene. По словам Бенге, последние предложения Хэю было сделано две недели назад, и он ответил отказом. После этого переговоры не велись. Менеджер Кличко сказал, что британский боксер потребовал от украинца огромные финансовые гарантии, на что Кличко не согласился. Свой следующий поединок украинец, владеющий титулом чемпиона мира по версии WBC (Всемирный боксерский совет), проведет 18 февраля. Кличко встретится на ринге с британцем Дерекем Чисорой. По словам Бенге, в случае победы над Чисорой украинец начнет переговоры с возможными соперниками, но Хэй среди них не будет. 31-летний Хэй, в прошлом владевший чемпионскими титулами в весовой категории до 90,7 кг и в тяжелом весе, завершил карьеру в октябре 2011 года. Британец говорит, что он может вернуться в спорт ради боя с Виталием Кличко, и СМИ писали, что этот поединок может состояться в мае 2012 года. (lenta.ru)

Очередной веселый уик-энд



Вячеслав Селезнев

Футбольные первенства ведущих стран Европы, составляющих так называемый Топ-5, несмотря на небывалые морозы и катаклизмы, связанные с ними, продолжают радовать и удивлять поклонников игры миллионов по всему свету. В прошедшие выходные было не что посмотреть. Во-первых, в Англии самым ожидаемым поединком уик-энда стала встреча между заклятыми «друзьями», «МЮ» и «Ливерпулем». Пикантности противостоянию придавал факт конфликта, который случился в прошлом году между капитаном «красных дьяволов» Патрисом Эвра, а также игроком «мерсисайдцев» Луисом Суаресом. Тогда, напомним, уругваец был обвинен в расистских высказываниях, направленных в адрес Эвра. В итоге Суарес выплатил штраф в размере 40 тыс. фунтов стерлингов, а также был дисквалифицирован на восемь матчей. На сей раз подоплека заключалась в том, пожмет ли француз руку уругвайцу. Как оказалось позднее — не пожал. В остальном стоит отметить то, что для любителей российского футбола прошедший тур в Англии окрасился в радужные цвета. Все дело в том, что Андрей Аршавин и Павел Погребняк приняли самое деятельное участие в победах своих команд («Арсенала» и «Фулхэма» соответственно). Аршавин в матче с «Сандерлендом» удачно ассистировал Тьерри Анри. А Погребняк и вовсе забил в ворота «Сток Сити». Причем для бывшего форварда «Штутгарта» это взятие ворот стало дебютным на Туманном Альбионе.

Не менее интересным уик-энд выдался в Испании, где, судя по всему, фанаты мадридского «Реала» уже потихоньку готовят шампанское для празднования чемпионства. Но обо всем по порядку.

На вершине все те же

Как говорилось ранее, центральным матчем этого тура в английской премьер-лиге стала встреча между «МЮ» и «Ливерпулем». В этом поединке «красные дьяволы» полностью перенрали своего оппонента. Правда, подопечные сэра Алекса Фергюсона сподобились на голы лишь во втором тайме. Дубль Уэйна Руни, оформленный на 47-й и 50-й минутах, по сути, определил

победителя матча. Зато Луису Суаресу все же удалось на 80-й минуте сделать пробную в оборонительных порядках манкунианцев. В итоге — 2:1. Стоит отметить, что по ходу матча Суарес и Эвра несколько раз провоцировали друг друга. И по всей видимости, будет логич-



но, если история Эвра — Суарес не будет иметь дальнейшего продолжения.

Помимо выяснения отношений между «МЮ» и «Ливерпулем», прошедший тур премьер-лиги запомнился еще одной осечкой «Челси». На сей раз команда Андре Виллаша-Боаша уступила на выезд-

«Эвертону» со счетом 0:2. Судя по всему, уже для всех понятно, что относительно молодой португалец взвалил на свои плечи непосильную ношу.

После того, как почти в течение суток «МЮ» возглавлял турнирную таблицу, очередная победа

«Ман Сити», добытая в матче против «Астон Виллы», вернула все на свои места. У «горожан» лидерство и 60 очков в активе, тогда как у «МЮ» 58 баллов. На третьем месте находится «Тоттенхэм», у которого 53 очка. Кстати, «шпоры» на выходящих разгромили дома «Ньюкасл» со счетом 5:0.



В борьбе за салатницу

Айдос Орманов

Шестнадцать сильнейших сборных команд мира на прошлой неделе стартовали в 104-м розыгрыше Кубка Дэвиса. Благодаря успешному прошлогоднему выступлению сборная Казахстана также была в числе этих команд уже второй год подряд. Жребию свел наших теннисистов с обладателями Кубка Дэвиса — испанцами. Несмотря на коренное изменение победного прошлогоднего состава, нынешний состав «Красной фурии» оказался на голову выше лучших теннисистов Казахстана.

Алекс Корретха в первом же поединке выставил против нашей первой ракетки Михаила Кукушкина опытного Хуана Карлоса Ферреро. Любители тенниса, смотревшие телевизионную трансляцию из Овьедо, не могли не отметить тот запас уверенности, с которым провел тот матч Ферреро. Он постоянно выходил вперед по сетам. Михаил неимоверными усилиями сраживал счет, но в итоге Хуан Карлос дожал таки своего противника в пятой партии. 6:1, 4:6, 7:6 (2), 4:6, 6:4 — и Испания выходит вперед в командном противостоянии.

Следом на корт вышли Андрей Голубев и № 1 в нынешней команде

Испании Николас Альмагро. Альмагро, являющийся одним из сильнейших игроков в мире на грунте, принялся с ходу бомбардировать казахстанца мощными ударами по задней линии. Голубев сдерживал натиск лидера испанцев до середины первого сета. Однако потом Николас включил пятую скорость и сразу же сумел вырваться вперед — 6:3 в первом сете. Во втором сете Андрей, выжав свой максимум, сумел взять подачу Альмагро, выиграв второй сет 6:4 и сравнять счет по сетам. Однако после этого Николас, уяснив, что победы в полном объеме ему тут не светит, начал играть в полную силу и не оставил никаких шансов Голубеву в третьем и четвертом сетах. 2:0 после первого дня матчевых встреч — и практически никаких шансов для нашей команды.

В субботу по регламенту Кубка Дэвиса предусмотрены парные встречи. Надежды изначально на победу в паре не было, поэтому поражение Щукина с Королевым от Гранольерса и Лопеса не выглядело несправедливым. Все-таки очень велика разница в индивидуальном мастерстве наших парников и испанских. Испанцы победили очень легко — 6:2, 6:3, 6:1 и оформили выход в 1/4 финала.

Оставшиеся две воскресные встречи уже ничего не решали, поэтому их формат сократился до формальных трех сетов.

Сначала Николас Альмагро без напряга победил Евгения Королева 6:3, 6:4, а следом Марсель Гранольерс не без труда одолел Андрея Голубева — 6:3, 6:7, 6:3.

5:0 — и второй раз подряд наша сборная всухую проигрывает гостевую встречу. Минувшим летом также негостеприимно с нашими ребятами поступили аргентинцы в 1/4 финала Кубка Дэвиса.

Теперь нашей команде предстоит осенью доказывать свое право находиться в Мировой группе. Полтора года назад в таких же стьюковых матчах мы лишили такого права швейцарцев в Астане. Теперь уже нам предстоит побывать в шкуре соотечественников Федерера. К слову, о швейцарцах. В этом году сборная страны сыра и шоколада тоже стартовала в Мировой группе и смогла привлечь в свой ряды самого Федерера. Вместе со Станиславом Вавринкой они должны были обеспечить своей сборной успешное выступление в Мировой группе. Однако в первом же раунде нашла косяк. Совершенно неожиданно Федерер с Вавринкой оступились

В следующем туре в Англии состоятся сразу два знаковых матча, имеющих статус дерби. В одном из них встретятся лондонские «Арсенал» и «Тоттенхэм», а в другом сыграют «Ливерпуль» и «Эвертон».

«Осауна» в помощь «Реалу» В испанской Примере нынешний тур можно назвать сенсационным. Обусловлено данное утверждение поражением «Барселоны» от «Осауны» (2:3), причем всего лишь вторым за сезон. Но теперь получается, что даже этого достаточно для десятичного отрыва «Реала», который дома обыграл «Леванте» — 4:2. Конечно, за шестнадцать туров до конца такой гандикап не выглядит угрожающим, но если «Реал» продолжит стабильно штамповать победы, то, по всей видимости, «Барсе» уже не светит очередное чемпионство.

«Лацио» вместо «Удинезе» В итальянской Серии А в минувшем туре «Лацио», победив дома «Чезену» со счетом 3:2, взобрался на третью строчку турнирной таблицы, сместив «Удинезе», который уступил «Милану» со счетом 1:2. Помимо этого, в минувший уик-энд на Апеннинах было зафиксировано минимальное поражение «Интера», причем домашнее от скромного клуба «Новарра». А также выездное поражение «Ромы» от «Сиены» с аналогичным счетом — 0:1.

Вчера вечером в рамках перенесенного 21-го тура «Парма» встречалась с «Овентусом», а «Аталанта» — с «Дженоа».

«Шальке» вне «тройки» В бундеслиге после смены лидеров пока все идет без изменений. Дортмундская «Боруссия», возглавляющая гонку, синхронно одерживает победы наряду с «Баварией». На этот раз «желто-черные» обыграли дома «Байер» со счетом 1:0. А мюнхенский клуб в домашней игре был сильнее «Кайзерслаутерна» — 2:0. А вот менхенгладбахская «Боруссия», одолев на родном стадионе «Шальке» со счетом 3:0, теперь занимает третье место, которое, кстати, было за гельзенкирхенцами до этого матча.

«Ницца» тормозит «ПСЖ» Во французской лиге столичный клуб «ПСЖ», который является лидером, сыграл в минувшем туре нулевую ничью с «Ниццей». Однако эта осечка позволила парижанам с пятьюдесятью очками в активе сохранить за собой первую строчку. На втором месте идет «Монпелье», обыгравший на выходящих «Аяччо» — 3:0, и имеющий сорок девять баллов. Кроме того, стоит отметить результативный поединок между «Лиллем» и «Бордо», который закончился победой «аквитанцев» со счетом 5:4. А также нельзя не упомянуть домашнее поражение «Лиона» от футбольного клуба «Кан» со счетом 1:2.

Кстати, в следующем туре, 19 февраля, состоится очная дуэль между лидерами чемпионата, «ПСЖ» и «Монпелье».

ИГРОК НЕДЕЛИ

Российский защитник клуба НХЛ «Вашингтон Кэпиталс» Дмитрий Орлов забросил шайбу в матче с «Сан-Хосе Шаркс». В этой встрече «Вашингтон» уступил со счетом 3:5, сообщает официальный сайт лиги. Российские форварды «Кэпиталс» Александр Овечкин и Александр Семин очков не набрали. Лучшим игроком матча был признан нападающий «Сан-Хосе» Джо Павелски. Он забил два гола и отдал две результативные передачи. В других матчах, состоявшихся в НХЛ в ночь на 14 февраля, «Каролина Харрикейнс» победила «Монреаль Канадиенс» (5:3), а «Финикс Койотс» уступил по буллитам «Ванкувер Кэнакс» (1:2). «Вашингтон» набравший в 55 матчах регулярного чемпионата НХЛ 61 очко, занимает девятое место в Восточной конференции. У лидера конференции — «Нью-Йорк Рейнджерс» — 77 очков. (lenta.ru)



СБОР НЕДЕЛИ

Тренеры сборной России по биатлону назвали имена спортсменов, которые поедут на тренировочный сбор, где команда будет готовиться к чемпионату мира 2012 года. В этом сборе, который пройдет 13-26 февраля в австрийском Хохфильцене, примут участие 12 биатлонистов — шесть мужчин и шесть женщин, сообщает официальный сайт Союза биатлонистов России (СБР). В состав женской команды попали — Ольга Зайцева, Ольга Вилухина, Екатерина Глазырина, Светлана Слепцова, Анна Богалий-Титовец и Яна Романова, в состав мужской сборной — Евгений Устюгов, Антон Шипулин, Андрей Маковеев, Евгений Гараничев, Тимофей Лапшин и Дмитрий Малышко. Главным тренер сборной России Валерий Польховский рассказал, что окончательный состав на чемпионат мира будет представлен на утверждение правлению СБР 21 февраля. Польховский добавил, что тренеры женской сборной хотели бы видеть на сборе Анну Булыгину, которая недавно перенесла болезнь и сейчас находится на обследовании в Москве. Что касается мужской сборной, то в середине января радиостанция «Маяк» сообщила, что тренеры гарантировали участие в чемпионате мира Устюгову, Шипулину, Маковееву, Гараничеву и Малышко. Все эти спортсмены (а также Лапшин) попали в число участников сбора в Хохфильцене. Чемпионат мира по биатлону 2012 года пройдет 1-11 марта в немецком Рупольдинге. На турнире будут разыграны 11 комплектов наград. (lenta.ru)



РЕКОРД НЕДЕЛИ

Клуб НХЛ «Детройт Ред Уингс» повторил рекорд лиги по количеству домашних побед подряд в регулярных чемпионатах. В ночь на 13 февраля «Детройт» победил «Филадельфию Флайерс» (4:3) и выиграл 20-й матч подряд на своем льду, сообщает официальный сайт НХЛ. Ранее такого результата добились «Бостон Брюинс» и «Филадельфия». «Бостон» одержал 20 побед подряд в сезоне-1929/30, «Филадельфия» — в сезоне-1975/76. «Детройт» может стать абсолютным рекордсменом НХЛ 14 февраля. В матче с «Филадельфией» одну из шайб в составе «Ред Уингс» забросил российский центрфорвард Павел Дацюк. Вратарь «Флайерс» Сергей Бобровский отразил 21 из 25 бросков. Нападающий «Питтсбург Пингвинс» Евгений Малкин забил два гола в матче с «Тампой-Бей Лайтнинг» (4:2). Теперь на счету Малкина 69 очков (32 шайбы и 37 передач), и он уверенно лидирует в споре лучших бомбардиров НХЛ. Форвард «Вашингтон Кэпиталс» Александр Семин забросил шайбу в матче с «Нью-Йорк Рейнджерс» (2:3). Его одноклубник Александр Овечкин отменился голевой передачей. Защитник «Коламбус Блю Джэкетс» Федор Тютин набрал два очка (гол и пас) в игре с «Анахайм Дакс» (3:5). Нападающий «Лос-Анджелес Кингс» Андрей Локтионов забросил шайбу в матче с «Даллас Старс» (4:2). Вратарь «Нью-Йорк Айлендерс» Евгений Набоков в игре с «Флоридой Пантерс» (1:4) был заменен после двух периодов. Он отразил 11 из 15 бросков. (lenta.ru)



БРОСОК НЕДЕЛИ



Лидер клуба НБА «Лос-Анджелес Лейкерс» Коби Брайант принес своей команде выездную победу над «Торонто Рэпторс» в матче регулярного чемпионата НБА. За 4,8 секунды до конца встречи Брайант совершил победный трехочковый бросок. В итоге «Лейкерс» победили со счетом 94:92, сообщает официальный сайт НБА. До штрафного попадания Брайанта счет был 93:92. Затем игроки «Торонто» допустили потерю при вводе мяча в игру и вынуждены были нарушить правила на Брайанте. Тот реализовал один штрафной бросок из двух. На последней секунде игрок «Рэпторс» Демар Дерозан смазал трехочковый бросок. Брайант в этом матче набрал 27 очков, став самым результативным в своей команде. В составе «Торонто» лучшим стал Хосе Кальдерон, на счету которого 30 очков. Из других матчей, сыгранных в ночь на 13 февраля, стоит выделить победу «Бостон Селтикс» над «Чикаго Буллс» (95:91). В составе «Бостона» трипл-дабл сделал Раджон Рондо, на счету которого 32 очка, 10 подборов и 15 передач. (lenta.ru)

МАТЧ НЕДЕЛИ



НБА назвала всех участников Матча звезд 2012 года, который пройдет 26 февраля в Орландо. 2 февраля были названы стартовые пятерки команд Восточной и Западной конференций, а в ночь на 10 февраля игроки клубов НБА выбрали 14 запасных игроков – по семь в каждую из команд, сообщает официальный сайт НБА. Запасными команды Восточной конференции стали Пол Пирс («Бостон Селтикс»), Крис Бош («Майами Хит»), Луол Денг («Чикаго Буллс»), Рой Хибберт («Индиана Пейсерс»), Андре Игуодала («Филадельфия 76»), Джо Джонсон («Атланта Хокс») и Дерон Уильямс («Нью-Джерси Нетс»). В команду Западной конференции запасными выбраны Дирк Новицки («Даллас Старс»), Ламаркус Олдридж («Портленд Трейл Блейзерс»), Марк Газоль («Мемфис Гриззлис»), Кевин Лав («Миннесота Тимбервулвс»), Стив Нэш («Финикс Санс»), Тони Паркер («Сан-Антонио Спёрс») и Рассел Уэстбрук («Оклахома-Сити Тандер»). Денг, Хибберт и Игуодала примут участие в Матче звезд НБА впервые в карьере. Для Новицки этот матч станет уже 11-м, для Пирса – десятым, для Нэша – восьмым. В стартовую пятерку команды Восточной конференции попали Деррик Роуз («Чикаго»), Дуэйн Уэйд, Леброн Джеймс (оба – «Майами»), Кармело Энтони («Нью-Йорк Никс») и Дуайт Ховард («Орландо Мэджик»), в стартовую пятерку команды Запада – Коби Брайант, Эндрю Байнум (оба – «Лос-Анджелес Лейкерс»), Блейк Гриффин, Крис Пол (оба – «Лос-Анджелес Клипперс») и Кевин Дюрэнт («Оклахома»). (lenta.ru)

ВETERАН НЕДЕЛИ



Шестикратный олимпийский чемпион Уле-Айнар Бьорндален примет участие во всех гонках на чемпионате мира, который стартует в немецком Рупольдинге 1 марта, сообщает Норвежская биатлонная ассоциация. Программа чемпионата мира откроется смешанной эстафетой, в которой кроме Бьорндалена примут участие Эмиль Хегле Свендсен, Тура Бергер и Синневе Солемадд. За свою карьеру 38-летний норвежский биатлонист 16 раз становился чемпионом мира. На прошлогоднем мировом первенстве в Ханты-Мансийске Бьорндален завоевал две награды высшей пробы: в мужской и смешанной эстафетах. Состав сборной Норвегии на мужскую эстафету в Рупольдинге пока выглядит следующим образом: Бьорндален, Свендсен и Тарьей Бе. Кто будет четвертым участником гонки, тренерский штаб решит позднее. Таким образом, Бьорндален борется за медали ЧМ-2012 в шести дисциплинах: двух эстафетах (1 и 9 марта), спринте (3 марта), гонке преследования (4 марта), индивидуальной гонке (6 марта) и масс-старте (11 марта). (eurosport.ru)

Невероятный Кубок Африки



Айдархан Бектенов

Полуфинальные матчи Кубка африканских наций, состоявшиеся в середине прошлой недели, преподнесли одну из главных сенсаций турнира, а точнее – первый же полуфинал стал сюрпризом.

По оценкам специалистов, матч между Ганой и Замбией был проходом, пусть и со «скрипом», но проходом «черных звезд», как еще называют ганцев, в «гранд-финал» со «слонами» из Кот-д'Ивуара. Многие ожидали, что команда, чей основной состав базируется в Европе, причем большинство игроков из чемпионатов первой пятерки. Например: братья-полузащитники Айю (Жордан и Андре) из французского «Марселя», центральный полузащитник Салли Мунтари из «Милана», форвард Асамоа Гьян и защитник Джон Менса из английского «Сандерленда».

На их фоне состав замбийской сборной, даже по африканским меркам, очень средний. Единственный игрок, который более-менее известен широкой публике, – форвард швейцарского «Янг Бойз» Эммануэль Маюка. Большинство игроков

сборной играют в африканских чемпионатах, в основном в чемпионате Южной Африки.

Гана начала матч за здоровье, создав несколько опасных моментов, венцом которых стал пенальти, заработанный на седьмой минуте полузащитником итальянского «Удинезе» Квадро Асамоа, которому сделали подножку в штрафной. Однако этим «подарком» Асамоа Гьян не воспользовался, пробив слабо, и вратарь замбийцев Кеннеди Мвене без труда отбил мяч на угловой. На этом интересные моменты первого тайма, по сути, закончились.

После перерыва Гана продолжала на правах фаворита оказывать давление на ворота Мвене, атакуя большими силами. И это дало свои плоды. На 71-й минуте правый защитник украинского «Днепра» Самуэль Инкум сделал навесную передачу в район вратарской, Мвене ошибся на выходе, однако Гьян каким-то чудом не попал в пустые ворота.

Однако, несмотря на подавляющее преимущество, Замбия не сдавалась, и дождался своего шанса. Единственная вразумительная атака привела к взятию ворот. Ма-

юку вывели на ударную позицию в штрафной ганцев, и он не спланировал. Вдобавок ко всему, «днесприн» Дерек Боатенг получил второе предупреждение и оставил Гану в меньшинстве.

«Судорожные» попытки Ганы вернуться в «игру» не принесли успеха. И Замбия отправилась в свой третий финал Кубка Африки.

Во втором полуфинале между Кот-д'Ивуаром и Мали тоже присутствовал явный фаворит, и он, в отличие от Ганы, подтвердил свой статус.

Со стартового свистка «слоны» прижали соперников к своим воротам, отличные моменты упустили Дрогба и Яя Туре. Упустил несколько отличных шансов, «слоны» забил гол в «раздевалку», отличился форвард «Арсенала» Жервилье, который добежал до штрафной и, срезав угол, пробил в дальнюю «шестерку» ворот.

После перерыва Кот-д'Ивуар атаковал и мог забыть еще не раз, однако сильно не «настаивал». Второй тайм прошел под девизом «Мали пытается что-то сделать но ничего не получается, а Кот-д'Ивуар не особо «напрягался», так как и «этого» было достаточно».

В результате Кот-д'Ивуар спокойно проследовал в финал, где его уже ожидала Замбия.

А бронзовые награды должны были разыграть сборные Мали и Ганы.

Матч за третье место состоялся в субботу, тогда как главный матч турнира был запланирован на воскресенье.

Мали и Гана играли между собой еще на групповой стадии, тогда сильнее были «черные звезды» (2:0). Однако на этот раз малийцы вернули «должок» с тем же счетом.

Игра началась без моментов, и тут на «помощь» пришел стандарт. Кейта скатил мяч под удар Бакайе Траоре, который мощно пробил, Кваранси отбил перед собой, и форвард «Бордо» Шейк Диабате был первым на добивании. В итоге первый тайм завершился с минимальным перевесом Мали.

После перерыва Гана, как и в полуфинале, осталась в меньшинстве, за два предупреждения был удален капитан Исаак Ворса. И за 20 минут до конца Гана стала практически «обреченной». Ганцы пытались что-то сделать, но все было тщетно, а малийцы грамотно защищались. Итогом этой «скучной» игры стал второй гол в ворота Ганы. Тамбуре прошел по левому флангу и прострелил на Диабате, Шейк не спланировал и отправил снаряд в пустые ворота. Таким образом, сборная Мали впервые в истории завоевала бронзовые медали.

А в воскресенье прошел главный матч турнира. В нем, как казалось, должна была быть победа сборной Кот-д'Ивуара, однако на деле вышло по-другому. В первом тайме команды не показали ничего особенного, создав на двоих один опасный момент: Яя Туре с паса Дрогба пробивал в «шестерку» ворот Мвене, однако не попал самую малость, а в остальном команды сохранили и силы, и «паритет» на табло.

После перерыва коллективы начали штамповать моменты, одну атаку сменяя другой уже на противоположной части поля. А на 69-й минуте состоялся, пожалуй, ключевой момент матча, Айзек Чанса сфолил на Жервилье. Судья незамедлительно указал на «точку». К мячу подошел Дрогба и пробил выше ворот. Команды, грамотно обороняясь, «дошли» до овертаймов. Победу могли вырвать как те, так и другие: Феликс Катонго и Калаба у Замбии и Яя Конан у «слонов» пробили чуть выше перекладины.

В итоге сборные доигрались до пенальти, обе команды забили по семь ударов, а вот дальние пошли промахи. У «слонов» не забил Коло Туре и Жервилье, а у Замбии промахнулся Калаба, однако подошедший после него Сузузу забил. (8:7) – и Замбия стала обладателем Кубка Африки.

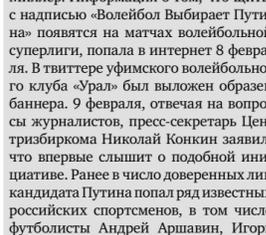
ГОНКА НЕДЕЛИ

Россиянин Дмитрий Малышко занял третье место в гонке преследования на этапе Кубка мира в финском Конттилахти. Трансляцию гонки, которая состоялась 12 февраля, вел телеканал «Спорт». Первым к финишу пришел 38-летний норвежец Уле-Эйнар Бьорндален, допустивший два промаха, а «серебро» досталось французскому Мартену Фуркаду. Малышко стартовал с седьмого места и за всю гонку промахнулся дважды. Он вышел на третье место после заключительной стрельбы и удержал его до финиша. Отставание Малышко от лидера составило 22,7 сек. Успех в Конттилахти стал первым в карьере Малышко попаданием на пьедестал в индивидуальной дисциплине. Что касается других россиян, то Евгений Гараничев финишировал пятым, Антон Шипулин – восьмым, Андрей Мокеев – 13-м, а Тимофей Лапшин – 15-м. Также в воскресенье в Конттилахти прошла гонка преследования у женщин. Ее выиграла Кайса Макаринен из Финляндии, лучшая из россиянок – Ольга Зайцева – отстала от победительницы на одну минуту 11,7 сек и заняла четвертое место. (lenta.ru)



ПОДДЕРЖКА НЕДЕЛИ

На матчах заключительного тура мужского чемпионата России по волейболу появились агитационные билборды в поддержку кандидата в президенты Владимира Путина. Об этом сообщает Sports.ru. Шиты с надписью «Волейбол Выбирает Путина», в которой обыгрывается аббревиатура «ВВП», появились наряду с другими рекламными щитами на площадках в различных российских городах. По данным Sports.ru, акция проводилась с санкции Всероссийской федерации волейбола (ВФВ). Блогеры, обсуждая инициативу ВФВ, отметили, что в наблюдательный совет федерации входит ряд влиятельных сторонников Путина, например, глава Совета безопасности РФ Николай Патрушев, заместитель председателя Правительства РФ Игорь Сечин, а также председатель правления «Газпрома» Алексей Миллер. Информация о том, что шиты с надписью «Волейбол Выбирает Путина» появятся на матчах волейбольной суперлиги, попала в интернет 8 февраля. В твиттере уфимского волейбольного клуба «Урал» был выложен образец баннера. 9 февраля, отвечая на вопросы журналистов, пресс-секретарь Центризбиркома Николай Конкин заявил, что впервые слышит о подобной инициативе. Ранее в число доверенных лиц кандидата Путина попал ряд известных российских спортсменов, в том числе футболисты Андрей Аршавин, Игорь Акинфеев и Динияр Билялетдинов, фигуристы Татьяна Навка и Евгений Плющенко, прыгунья с шестом Елена Исинбаева, главный тренер сборной России по художественной гимнастике Ирина Винер. Известных волейболистов в списке доверенных лиц Путина нет. Выборы президента России назначены на 4 марта 2012 года. Помимо Путина на пост главы государства претендуют Михаил Прохоров, Геннадий Зюганов, Сергей Миронов и Владимир Жириновский. (lenta.ru)



Виталий Кличко в 2005 году объявил об уходе из бокса – прим. автора.



РЕЗУЛЬТАТ НЕДЕЛИ

Форвард клуба НБА «Майами Хит» Леброн Джеймс набрал 35 очков и сделал восемь подборов в матче с «Милуоки Бакс». Эта встреча закончилась победой «Майами» со счетом 114:96. У «Милуоки» 24 очка набрал защитник Карлос Дельфино. Об этом сообщает официальный сайт НБА. «Майами», одержавший три победы подряд, занимает второе место в Восточной конференции. У «Хит» 22 победы и семь поражений, на счету лидера конференции клуба «Чикаго Буллс» – 23 победы и семь поражений. Из других матчей, состоявшихся в НБА в ночь на 14 февраля, стоит выделить победу чемпиона НБА «Даллас Маверикс» в игре с «Лос-Анджелес Клипперс» (96:92). Центральной «Далласа» Дирк Новицки набрал в этой встрече 22 очка. (lenta.ru)



Олег Маскаев: «Братьев Кличко нужно бить их же методами»

Экс-чемпион мира в супертяжелом весе Олег Маскаев рассказал блогеру Sports.ru Христиану Юла, почему, несмотря на возраст, травмы и критику, решил вернуться в профессиональный бокс, и раскрыл некоторые детали плана по возвращению к трону братьев Кличко.

– Вы по-прежнему планируете вернуться в бокс?

– Я никуда и не уходил. Это решение за меня поспешила объявить группа людей, которая, видимо, очень хотела, чтобы так оно и было.

– А зачем Вам на пятом десятке (Олегу 2 марта исполнится 43 года – прим. автора), после стольких травм и нескольких болезненных поражений, нужен бокс?

– Сейчас я чувствую себя просто прекрасно, и, самое главное, я вновь ощущаю бойцовский дух. Все это благодаря длительному отдыху. Вынужденная пауза в выступлениях действительно пошла мне на пользу. Я очень соскучился по своему ремеслу, по боксу и, несмотря на то, что многие люди указывают мне на возраст, об этом думаю меньше всего. А ответчу всем критикам а результатом, как это сделали Бернард Хопкинс и Шейн Мозли. Для меня их спортивные результаты действительно большой и очень важный ориентир, на который и буду равняться. Знаю, что будет нелегко, но к этому сложному испытанию готов полностью. А прав ли, идя на такой шаг, покажет будущее.

– С психологией у Вас все в порядке, а силы-то есть для боев с молодыми мордоворотами?

– Моя особенная методика подготовки – тяжелая, упорная работа до седьмого пота с тем расчетом, что эти нагрузки позволят мне выйти на ринг практически в любой момент. Мой менеджер сейчас занимается активным поиском соперников, и если мой следующий бой состоится через месяц или, допустим, через неделю, то я должен быть к этому готов, и обязан быть в хорошей спортивной форме.



– У каждого боксера в карьере есть бой или иногда даже серия поединков, на которые он старается равняться. Возвращаясь на ринг, Вы какие из своих боев вспоминаете в первую очередь?

– Дебютный бой интересным получился.

– Вы имеете в виду поединок против Александра Мирониченко?

– Да. Мирониченко тогда был настоящей звездой и живой легендой советского спорта, уже являлся многократным чемпионом Советского Союза в тяжелом весе. В 1988 году в олимпийском Суэде он завоевал бронзовую награду и будет не лишним напомнить, что по любителям Александр одерживал чистые победы над будущими абсолютными чемпионами мира в профессионалах – британцем Ленноксом Льюисом и американцем Риддиком Бой.

Я же тогда был совсем еще молодым парнем, предложение выйти на ринг против Мирониченко было очень неожиданным, и, если честно, я этого не очень-то и хотел. Я проходил службу в Ташкенте, тогда сложилась такая ситуация, что мне не с кем было боксировать, так как тяжеловесов просто не было. Наши тренировочные сборы проходили в горах, и если мой следующий бой, то я должен быть в прекрасной форме, и тут поступает предложение о бое,

от которого мне отказаться фактически было нельзя. Мне было сказано: «Олег, это коммерческий бой. Ты спокойно отбоксируешь, немножко заработаешь».

Был тогда молодым и горячим, но на ринг вышел полностью собранным и готовым дать своему именитому противнику бой, чего от меня никак не ожидал. Плотно прихватил Александра с первого же раунда, и к ставшему заключительным третьему раунду лицо у Мирониченко стало все красным – очень много он пропуская. В итоге отправил в нокаут Александра, очень жестко там получилось. Мирониченко встал, но его болтали из угла в угол, бой был остановлен. В дальнейшем это все привело к тому, что мне пришлось из Джамбула уехать, потому что болельщики Мирониченко не могли мне простить того, что я так неуважительно обошелся с их звездой. Все было достаточно серьезно – мне пришлось по-тихому собрать вещи, хотя я сам родился и вырос в Казахстане.

– А два шикарных боя с Рахманом часто вспоминаете?

– Да, это память на всю жизнь. Особенно второй бой, за чемпионский титул. Рахман тогда находился в самом расцвете своей карьеры, и от встречи с ним отказался Виталий Кличко. Я знаю истинную причину его отказа выйти на ринг тогда. Во время подготовки один из

спарринг-партнеров украинца, который был в моем тренировочном кемпинге и рассказал эту историю, несколько раз послал Виталия в тяжелый нокаунт, к тому же Кличко вывихнул ногу. Все это и побудило его отказаться от выхода на ринг против Рахмана в 2005 году. (Олег Маскаев вспоминает громкую историю, когда Виталий Кличко в ранге чемпиона мира должен был встретиться с обязательным претендентом Хасимом Рахманом. Их встречу отменяли четыре раза и каждый раз по причине травмы Кличко, что в итоге вынудило Виталия в декабре 2005 года объявить об уходе из бокса – прим. автора).

Я же не дрогнул, вышел с американцем на ринг и, несмотря на его превосходную форму, победил нокаутом, как и в первом бою. На сегодняшний момент этот спортивный результат для меня в карьере самый главный.

– Ваше возвращение на ринг обязательно поднимет волну разговоров о возможном поединке с Виталием Кличко, который не проигрывает уже восемь лет. Кличко-младший – семь. Братья сейчас непобедимы?

– Чтобы их победить, нужна очень грамотная работа всей команды. Нужно поймать братьев в наиболее «правильный» момент их карьеры, так как это делают сами Кличко. У братьев эта система работает очень четко и если они кого-то подписывают на бой, то это значит, что их будущий соперник имеет достаточно высокий рейтинг, но в данный момент находится на спаде. Выбранный ими боксер может быть травмирован, но об этом мало кому известно, или они предложили ему действительно очень хороший контракт, но в тот момент, когда он находится не в лучшей спортивной форме и не сможет нормально подготовиться к объявленной дате боя. Эта система подбора соперников у братьев работает безотказно и именно таким образом грамотным способом нужно подловить и их самих – вызвать на бой, когда Кличко на спаде.

ЗАМЕНА НЕДЕЛИ



Главный тренер сборной России по вольной борьбе Дзамболат Тедеев не будет готовить спортсменов к выступлению на Олимпиаде-2012 в Лондоне. Об этом в ночь на субботу сообщили агентство «Интерфакс». Президент Федерации спортивной борьбы России Михаил Мамиашивили объяснил, что Тедеев не может работать с командой по состоянию здоровья. Тедеева заменит «другой высококвалифицированный специалист», который вскоре будет представлен команде. Мамиашивили заявил, что лично собирается представить нового главного тренера членом сборной. Между тем, на сайте Федерации спортивной борьбы сообщается, что Тедеев написал заявление с просьбой о предоставлении отпуска по состоянию здоровья. В конце 2011 года он перенес операцию, и в данный момент не может выполнять функции главного тренера в полном объеме, утверждается в заметке на сайте. После выздоровления Тедеев будет выполнять функции консультанта при сборной России. Имя нового главного тренера будет объявлено в начале следующей недели после того, как кандидатуру утвердит Минспорттуризма, указывается на сайте федерации. При этом первый этап подготовки сборной по борьбе к олимпиаде в Лондоне начался 15 февраля в Адлере. Напомним, уроженец Цхинвали Тедеев является главным тренером сборной России по спортивной борьбе с 2001 года. На выборах в Южной Осетии 2011 года он пытался стать кандидатом в президенты, однако его не зарегистрировали, так как формально он не проживал на территории республики постоянно в течение последних десяти лет перед регистрацией. В январе 2012 года Тедеев заявил, что решил вновь баллотироваться в президенты Южной Осетии (повторные выборы были назначены на 25 марта после того, как итоги ноябрьского голосования отменил Верховный суд республики). Однако позже в интервью для сайта Федерации спортивной борьбы он подчеркнул, что полностью сосредоточен на подготовке к олимпиаде. «Про меня много чего пишут, но на самом деле, я уже давно не занимаюсь политикой и не имею никакого отношения к сегодняшней ситуации в Южной Осетии», — говорил тогда главный тренер. Отметим, что после отказа в регистрации Тедеев поддержал оппозиционного кандидата Аллу Джиоеву. Она объявила себя «избранным президентом» и назначила свою «инаугурацию» на 10 февраля 2012 года. Однако накануне этого мероприятия в ее штаб ворвались сотрудники силовых структур, после чего Джиоева была госпитализирована с инсультом. (lenta.ru)

МНЕНИЕ НЕДЕЛИ



Министр образования, культуры и спорта Испании Хосе Игнасио Верт признал, что в стране существует допинговая проблема, которую необходимо исправить в кратчайшие сроки. Верт отметил, что решение этой проблемы повлияет на шансы заявки Мадрида на проведение Олимпиады 2020 года. Напомним, что совсем недавно испанский велогонщик Альберто Контадор был уличен в применении допинга и лишен титула победителя «Тур де Франс» 2010 года. «У нас действительно существует проблема допинга, поэтому мы намерены убедиться, что антидопинговый кодекс Испании соответствует кодексу WADA. Испания необходимо завоевать доверие международных спортивных органов», — сказал Верт иностранным журналистам. (championat.com)

РЕЙТИНГ НЕДЕЛИ



Российская теннисистка Мария Шарпапова стала второй ракеткой мира. В обновленной версии рейтинга WTA (Женская теннисная ассоциация), опубликованной 13 февраля на официальном сайте WTA, Шарпапова поднялась с третьего места на второе, опередив чешку Петру Квитову. Первую позицию по-прежнему занимает Виктория Азаренко из Беларуси. Других изменений в первой десятке мирового рейтинга не произошло. Россиянка Вера Звонарева сохранила восьмое место. Во второй десятке рейтинга Анастасия Павлюченко сохранила 15-е место, Светлана Кузнецова поднялась с 19-й позиции на 18-ю. В первой десятке рейтинга Ассоциации теннисистов-профессионалов (АТР) изменений не произошло. Первое место по-прежнему занимает серб Новак Джокович, второе — испанец Рафаэль Надаль, третье — швейцарец Роджер Федерер. Лучший из россиян Михаил Южный поднялся с 32-го места на 31-е. (lenta.ru)

Опора на собственные силы

Перед началом нового сезона «Заубер» неожиданно покинул технический директор, чем вновь дал понять: каждый день существования этой небольшой команды — борьба. Команда «Заубер» выступает гораздо лучше, чем можно ожидать в ее скромном положении и учитывая новейшую историю коллектива. Петер Заубер тяжело пережил коварный уход «БМВ»: швейцарцу пришлось в экстренном порядке превращаться из пенсионера-добряка в жесткого кризисного управляющего. Баварцы покинули Хинвилл не очень красиво: вместо того чтобы изначально обратиться к Петеру и поддержать его ресурсами, беглецы сначала решили продать коллектив международным проходимцам. К тому же «БМВ» отказалась подписывать договор согласия, и формально это делало «Заубер» новой командой (с присущим статусом гемморрем).

Заубер вновь возлагал коллектив, перевернул мир с ног на голову, но удержал брошенную на произвол судьбы «колюшню»: нанял новых гонщиков, привлек спонсоров, радикально сократил численность персонала и обеспечил бесперебойные поставки бесплатной текилы в боксы команды (Камуи Кобаяси замечен со стопкой после Гран-при Канады прошлого года). Петеру повезло: многие из пришедших во времена «БМВ» специалистов были связаны с концерном и без лишних скандалов спокойно отступили в Мюнхен.

Начались трудовые будни. По данным «Черной книги 2011», доходная часть команды в прошлом сезоне не превышала \$78 млн, что лишь немного круче «Лотуса/Кэтерхэма» — \$62 млн, и «Маруси» — \$63 млн. При этом пилоты Петера завоевали 44 очка (а могли и 54, если бы не досадное нарушение регламента в Австралии) и оказались на 7-м месте, опередив «Торо Россо» (Матешич ежегодно отваливает «младшим быкам» \$100 млн — без учета ТВ-доходов). Заубер в очередной раз доказал свой недюжинный организационный талант, но у неравнодушной общественности возникает резонный вопрос: что дальше?

А дальше — в долгосрочной перспективе — сплошные проблемы, решить которые очень непросто.

Географически Хинвилл находится далеко от «автоспортивной долины» Великобритании, где концентрируются почти все английские команды. Относительно близко только Италия (чем и объясняется многолетний союз с «Феррари»),

но между Хинвиллом и Маранелло — 350 километров, почти на 125 больше, чем от Хинвила до Мюнхена. В Британии набирает ход концентрация коллективов на относительно небольшой площади Оксфордшира: «Кэтерхэм» из Норфолка переезжает на старую базу «Эрроуза» в Лифилде, а «Маруся» уехала из Шеффилда и осела в Банбери. Это позволяет более эффективно пользоваться чужими ресурсами: аэродинамической трубой «Уильямса» в первом случае и консультационными услугами «Макларена» во втором.

Кроме того, немаловажен и кадровый вопрос. Далеко не каждый скромный труженик «Формулы-1» согласится перебраться из уютной Британии в незнакомую Швейцарию, где автоспорт до сих пор запрещен. Ценные специалисты средних лет обычно люди семейные, а выдерживать детей из школ, отлучать жен от подруг, перевозить их всех в горы, где немецкий язык и совершенно другие по ментальности люди, — непросто. Не поэтому ли Джеймс Ки сбежал из команды так быстро? Если верить слухам, его новая работа даже не связана с «Формулой-1».

С такой проблемой столкнулся в свое время «Тойота» со штаб-квартирой в Кельне: специалисты

высокого уровня в Германию заманить было невозможно. Майк Гаскойн улетал в Британию каждые выходные. В итоге японцам пришлось платить сотрудникам повышенные зарплаты — а лишние деньги Заубера нет. Вот и неудивительно, что ключевые люди (вроде тим-менеджера Беата Цендера и главного механика Урса Куратле) находятся на своих постах едва ли не со времен, когда «Заубер» являлся заводской командой «Мерседеса» в чемпионате спортпрототипов. Даже нынешнюю управляющую директрису — юриста Монишу Калтерборн — тоже воспитали в собственном коллективе.

Еще один повод для беспокойства: после того как в 1994-м «Заубер» перестал пользоваться заводской поддержкой «Ф-1», предприятие Петера было вынуждено рассчитывать на посторонний капитал. Половина компании почти всегда находилась в чужих руках: сначала у Фрица Кайзера, затем (с 1995-го) у Дитриха Матешича и, позже, у банка «Креди Суисс». В настоящий момент стратегического партнера у «Заубера» не наблюдается — один из богатейших людей планеты Карлос Слимм пока приобретает долю не спешит, переключаясь в качестве спонсора на линии «Кла-

ро» и «Телмекс» всего около \$20 млн ежегодно.

Сезон-2011 высветил недостаток, который вполне может быть связан со слабым финансированием и отсутствием технических талантов: скорость болида по ходу сезона снижалась. За первые 9 гонок Кобаяси и Перес завоевали 33 очка из 44, команда воцарилась на 6-м месте, опережая «Торо Россо» и «Форс Индия» (последнюю — на 21 очко). К концу года бодрые индийцы оторвались от швейцарцев на 25 баллов, а «Торо Россо» не хватило всего трех очков до 7-го места.

Каков план действий «Заубера» на 2012-й? Он не сильно отличается от прошлого года: изо всех сил выстрелить в начале сезона и удерживать набранную высоту как можно дольше. Учитывая консервативность болида и то, что соперники готовят агрессивные машины (привет, «Феррари!»), пока конкуренты будут заняты приведением техники в порядок, Камуи и Серхио вполне могут финишировать в вождельной десятке. Самый печальный сценарий для Петера: слабый старт сезона одновременно с мощным рывком «Форс Индия», «Торо Россо» и «Уильямса» — вот тут-то «Зауберу» не позавидовать.

championat.com



МЕДАЛИСТЫ НЕДЕЛИ

Российский скелетнист Александр Третьяков выиграл серебряную медаль на заключительном, восьмом этапе Кубка мира в Калгари. Третьяков по сумме двух попыток показал результат одна минута и 52,56 сек, уступив победителю — Мартинусу Дукурсу из Латвии — 0,68 сек. Об этом сообщает официальный сайт Международной федерации бобслея и скелетона (FIBT). Бронзовым призером этапа стал немец Франк Роммель. В общем зачете Кубка мира Третьяков занял четвертое место. Мартинус Дукурс стал обладателем Кубка, второе место занял Роммель, а третье — Томас Дукурс. На этапах Кубка мира сезона-2011/12 Третьяков пять раз выигрывал медали (три раза — «серебро» и дважды — «бронзу»). Победителем этапа российский скелетнист не становился ни разу. В женском общем зачете Кубка мира победила британка Шелли Радман. Второе место заняла немка Марион Тис, а третье — ее соотечественница Аня Хубер. Россиянки в первую десятку общего зачета не попали. (lenta.ru)



БОЙ НЕДЕЛИ

16 февраля в 13.00 в «Академии бокса» (Лужнецкая наб., 24, стр. 4, здание плавательного бассейна) в рамках проведения «Всемирной серии бокса» (WSB) состоится открытая тренировка, взвешивание и пресс-конференция команд «Динамо-Москва» и Dolce & Gabbana Milano Thunder. Во время проведения мероприятия будут разыграны 10 бесплатных билетов на матч! А после тренировки и взвешивания все желающие смогут получить автографы участников предстоящих поединков, сообщается в официальном пресс-релизе организаторов мероприятия. Напомним, встреча команд «Динамо-Москва» и Dolce & Gabbana Milano Thunder состоится в Крылатском («Баскет-холл») в ближайшую пятницу, 17 февраля, в 20.00. Проект WSB собрал сильнейших боксеров мира, в том числе победителей и призеров Олимпийских игр, чемпионатов мира и Европы. (championat.com)



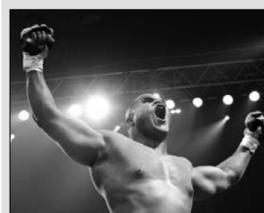
ЗАЯВЛЕНИЕ НЕДЕЛИ

Чемпион мира по версии WBO в полусреднем весе филиппинец Мэнни Пакьяо может завершить карьеру в следующем году. Пакьяо, которому в декабре этого года исполнится 34 года, сказал, что его предстоящий поединок против американца Тимоти Брэдли 9 июня в США может стать его последним выходом на ринг. Пакьяо пояснил, что продолжение боксерской карьеры будет не вполне уместным в свете его недавнего согласия принять предложение католической церкви Филиппин и стать так называемым «послом Библии». По его словам, в будущем он может сосредоточиться лишь на своей политической карьере и изучении Библии. (eurosport.ru)



ДИАГНОЗ НЕДЕЛИ

Экс-боец K-1, UFC и PRIDE Гари Гудридж болен хронической травматической энцефалопатией. Известный канадский боец выступал в MMA и кикбоксинге 15 лет, что не могло сказаться на его здоровье. Хроническая травматическая энцефалопатия — заболевание головного мозга, вызванное постоянными травмами головы. «От этой болезни нет лекарства, и мне остается только принять это как данность», — заявил 46-летний Гудридж. — Я не жалуюсь о том, как прошла моя жизнь и карьера. Я счастливы тем, чего мне удалось добиться». Гудридж провел в MMA более 40 боев, в которых потерпел 23 поражения, а его рекорд в K-1 составил 12 побед и 23 поражения. С 2006 по 2010 годы Гудридж проиграл 20 поединков в MMA и кикбоксинге подряд, причем более половины из них — нокаутом. (eurosport.ru)



Как заработать на футболе? Спросите у немцев

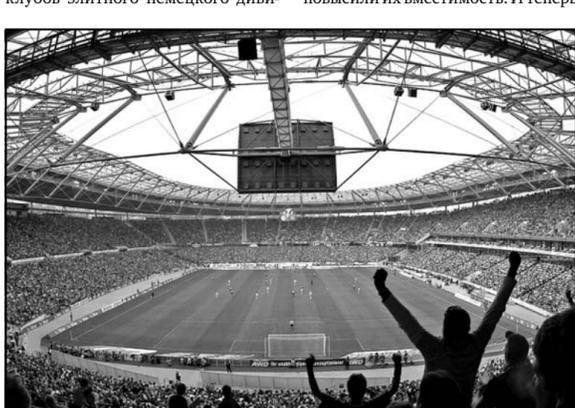
Клубы бундеслиги по итогам сезона-2010/11 получили прибыль 52,5 млн евро. Ни один из европейских чемпионатов ничем похожим похвастаться не может. В чем причина такого эффекта, попытались выяснить автор этих строк.

Немецкая бундеслига в начале и середине прошедшего десятилетия испытывала серьезные финансовые проблемы. Многие клубы годами не могли рассчитаться с долгами, болельщики все реже и реже стали посещать футбольные матчи. Но тут случился коренной перелом, причем отчасти ожидаемый — чемпионат мира 2006 года, к которому, естественно, улучшили инфраструктуру, реконструировали стадионы, за счет чего и немецкие клубы значительно прибавили в доходной части своих бюджетов. Сложно сказать, случился бы скачок, не будь в Германии мундиаль... Скорее всего, постепенное благосостояние клубов улучшалось бы, но происходило бы это не так стремительно, как сейчас. В данный момент рост финансовой стабильности немецких клубов налицо.

Если еще пару лет назад только «Бавария» и порой «Шальке-04» могли позволить себе значительные траты на приобретение классных футболистов, то теперь уже многие клубы способны привлекать высококлассных исполнителей. Впрочем, по-прежнему настоящие зарубежные звезды мирового футбола собраны в основном в «Баварии», однако и остальные клубы при помощи немецкой футбольной программы получают собственных звездочек. Недаром на данный момент «бундесманнашфт» — одна из сильнейших команд в мире. «Шальке-04» вырастил Нойера и Хеведеса, дортмундская «Боруссия» — Гетце, Гросскройца, Шмелльера и многих других, менхенгладбахская «Боруссия» — Марко Марина и Марко Ройса. Список можно продолжать. Все эти ребята стоят бешеных денег,

так что внедрение немецкой программы развития молодежи также можно считать одним из сопутствующих факторов развития финансового стабильности в немецких клубах. Кроме того, стоит отметить, что кризисные годы научили немцев жить по средствам, причудливо экономить и искать выгоду в тех местах, где раньше никто и не попытался бы это сделать. Вспомните хотя бы немецкие стадионы, которые поглощают солнечную энергию, за счет чего снижаются траты на электроэнергию.

За прошедший год бундеслига сделала сумасшедший рывок. Если в сезоне-2009/2010 суммарная сумма убытков немецких клубов составила 77,5 млн евро, то по итогам минувшего сезона-2010/2011 годов бундеслига уже в плюсе, причем в довольно существенном. 52,5 млн евро за сезон — такова суммарная прибыль 18 клубов бундеслиги. Причем стоит отметить, что у клубов возросла расходная часть, но при этом доходная часть бюджета буквально взмыла в небо. 12 из 18 клубов элитного немецкого дивизиона работали в плюс, и лишь 6 команд, то есть 1/3, не сумели покрыть все свои расходы. Нельзя пройти мимо еще одного важного показателя: обязательства немецких клубов перед кредиторами сократились на 7,9% — на данный момент общая сумма долгов немецких клубов составляет 593,8 млн евро. Конечно, цифра страшная, но по сравнению с другими топ-чемпионатами Германия уже далеко впереди. К примеру, на конец первого полугодия 2011 года общий долг испанских клубов составлял 3,43 млрд евро. Чувствуйте разницу.



По нынешним европейским меркам финансовая стабильность немецких клубов — сущая фантастика! Дело в том, что по итогам 2010 финансового года общая сумма убытков европейских клубов составила 1,6 млрд евро. Цифра просто нереальная, Германия же в это время работала в плюс. Почему? Помните, мы начали с того, что упомянули о чемпионате мира. К мундиально реконструировали арены, повысили их вместимость. И теперь

в среднем на каждый матч бундеслиги ходит по 42 тысячи человек. Поверить в это сложно, однако это правда. Пускай цены на билеты в Германии значительно уступают тем, что введены в Англию, но посещаемость делает свое дело.

С каждым годом растут всевозможные спонсорские контракты, будь-то генеральные спонсоры либо титульные. Неуклонно меняются в сторону увеличения и отчисления от телевидения, причем здесь преуспевают не только клубы бундеслиги, но и команды из 2-й бундеслиги. Даже в России можно следить за матчами 2-й бундеслиги. Вы можете себе представить, чтобы в Германии показывали игры ФНЛ?

Тем не менее одна важная проблема все-таки продолжает существовать. Несмотря на то, что спонсоры бегут в Германию буквально толпами со своими инновационными проектами, лучшие футболисты продолжают покидать бундеслигу. За последние годы за рубеж уехали Джеко, Шахин, Хедира, Озил... Конечно, их отъезд добавляет денег в казну клубов, однако сам уровень чемпионата с оттоком звезд несколько снижается. Сразу компенсировать потери не получается, хотя новые звездочки зарождаются в Германии постоянно, но ведь нужно время для их раскрутки. Так что задача бундеслиги в ближайшие годы формулируется следующим образом: сохранить все лучшее и приумножить нажитое.

Глава DFL, немецкой футбольной лиги, Кристиан Зайферт, несмотря на небольшие трудности, в своем последнем заявлении отметил, что никогда к бундеслиге не было такого зрительского, медийного и спонсорского интереса, как сейчас. Все это означает, что в предстоящие годы лига будет развиваться, причем как в финансовом аспекте, так и чисто в спортивном.

championat.com

ancor

CENTRAL ASIA

Тел.: +7 727 334 13 50, +7 727 334 13 54
Факс: +7 727 334 13 59
E-mail: Almaty@ancor.ru; www.ancor.ru

**СПЕЦИАЛИСТ
ПО РЕГИСТРАЦИИ ЛС_ Z.S_011**

Представительство фармацевтической компании
Алматы

Обязанности:

- Подготовка и адаптация регистрационных документов в соответствии с требованиями по регистрации лекарственных средств в Республике Казахстан;
- Подача регистрационных документов в соответствующие государственные органы, отвечающие за вопросы регистрации;
- Контроль процесса регистрации посредством регулярных контактов с лицами, уполномоченными принимать решения;
- Идентификация потенциальных проблем и проведение необходимых действий для завершения регистрации в запланированные сроки.

Требования:

- Высшее образование в области медицины, биологии или фармакологии;
- Опыт в области регистрации фармацевтических препаратов от 2-х лет;
- Обязательное владение английским языком.

Условия:

- Работа в ведущей западной фармацевтической компании;
- Привлекательные условия труда и компенсационного пакета.

Отправлять резюме на адрес: almaty@ancor.ru

ИТ-АНАЛИТИК_ S.G_016

Крупная международная компания
Алматы

Обязанности:

- Работа с Access: создание запросов в конструкторе; проверка кода VBA на ошибки;
- Работа с Excel: создание сводных таблиц; написание макросов;
- Каталогизация файлов, содержащих отчетную информацию по продажам;
- Формирование аналитической отчетности по динамике продаж;
- Загрузка данных в базу Access, проверка этих данных;
- Настройка базы данных Access;
- Консультирование удаленных пользователей по работе с БД Access;

Создание инструкций по работе с БД Access.

Требования:

- Высшее образование в сфере ИТ/математики;
- Знание функций Access;
- Умение работать с конструктором запросов в Access;
- Знание VBA, SQL;
- Знание внутренних функций Excel;
- Опыт администрирования баз данных;
- Знание английского языка на уровне выше среднего.

Условия:

- Обсуждаются индивидуально.

Отправлять резюме на адрес: almaty@ancor.ru

МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ_ V.A_017

Производство бумаги и упаковок
Алматы

Обязанности:

- Расширение клиентской базы;
- Проведение переговоров, заключение договоров;
- Осуществление продаж;
- Анализ рынка;
- Мониторинг деятельности конкурентов;
- Выезды в командировки;
- Предоставление отчетности.

Требования:

- Высшее образование (техническое/экономическое);
- Опыт в B2B продажах от 3-х лет;
- Знание английского языка (уровень не ниже Intermediate);

- Готовность к командировкам;
- Активность, целеустремленность, хорошие коммуникативные навыки.

Условия:

- 5-ти дневная рабочая неделя, конкурентоспособная заработная плата.

Отправлять резюме на адрес: almaty@ancor.ru

**НАЧАЛЬНИК ОТДЕЛА РАЗРАБОТКИ
ПРОДУКТОВ_ S.G_014**

Крупная телекоммуникационная компания
Алматы

Обязанности:

- Разработка плана внедрения новых продуктов и услуг;
- Управление проектами по внедрению новых продуктов и услуг;
- Обеспечение отчетности в рамках ведения проектов;
- Разработка новых продуктов и услуг;
- Участие в формировании общих целей, разработки стратегии бюджета и расписаний проекта;
- Контроль сроков и объема работ по проектам внедрения новых продуктов.

Требования:

- Опыт работы в телекоммуникационной сфере;
- Наличие руководящего опыта, опыта руководства проектами в сфере разработки и продвижения продуктов;
- Владение английским языком на уровне intermediate;
- Знание MS Project.

Условия:

- Обсуждаются.

Отправлять резюме на адрес: almaty@ancor.ru

**МЕНЕДЖЕР ПО РАБОТЕ С КЛЮЧЕВЫМИ
КЛИЕНТАМИ_ V.A_018**

Иностранная компания
Алматы

Обязанности:

- Развитие продаж на территории Казахстана;
- Развитие дилерской сети;
- Управление торговой командой;
- Анализ рынка;
- Разработка стратегии развития компании;
- Предоставление отчетности.

Требования:

- Высшее образование;
- Опыт в продажах от 3-х лет;
- Знание английского языка (уровень не ниже Intermediate);
- Целеустремленность, активность, мобильность.

Условия:

- Конкурентоспособная заработная плата, пятидневная рабочая неделя.

Отправлять резюме на адрес: almaty@ancor.ru



ManpowerGroup

FOUNDED IN 1948, WITH MORE THAN 4500 OFFICES IN 80 COUNTRIES, MANPOWER IS THE LARGEST STAFFING AND EMPLOYMENT SERVICES COMPANY IN THE WORLD. MANPOWER HAS BEEN SUCCESSFULLY OPERATING IN KAZAKHSTAN SINCE 2006, RENDERING SERVICES IN MOST REGIONS OF KAZAKHSTAN, WITH ESTABLISHED OPERATIONS IN RUSSIA, BELARUS AND UKRAINE.

MANPOWER OFFERS YOU A UNIQUE OPPORTUNITY TO CARRY ON YOUR PROFESSIONAL GROWTH WITHIN THE LEADING WESTERN COMPANIES

**SENIOR ROAD TRANSPORT
COORDINATOR, ALMATY**

Responsibilities:

- Handling all types of cargoes which are being transported by road transport (trucks);
- Reporting, searching and assessing agents;
- Consultation of clients and working out the most suitable route of transportation.

Requirements:

- Higher education;
- Fluent English is a must;
- Experience in transportation by road (at a logistics company) not less than 3-4 years;

- Outstanding communication skills, skills of handling key accounts is highly preferable;
- Strong knowledge of transport documentation, dangerous goods transportation rules.

Please email your CVs to:

Saniya.Kapanova@kz.manpowergroup.com

**РЕГИОНАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ
ПО КАЗАХСТАНУ И ВОСТОКУ СНГ/
ПРОДУКТЫ ПИТАНИЯ**

Обязанности:

- Развитие и достижение продаж согласно бюджету и стратегии для сектора общепит и розничная торговля;
- Построение и развитие сети клиентов общепит и розничная торговля;
- Презентация продуктов ключевым клиентам и дистрибьюторам, координация продаж дистрибьюторов;
- Развитие продаж и стратегии дистрибьюторов, обучение персонала ключевых клиентов;
- Контроль дебиторской задолженности;
- Предоставление отчетов по конкурентам и тенденциям рынка;
- Посещение ключевых клиентов сектора общепит на регулярной основе, анализ стратегии, потребностей и развития;
- Создавать, поддерживать и обновлять базу данных для всех дистрибьюторов и ключевых клиентов относительно объемов, поощрений, валовой прибыли и сроков оплаты;
- Анализировать оптовые продажи относительно компании и ассортимента конкурентов, распределения, присутствие продукта на рынке.

Требования:

- Опыт работы в сфере HoReCa, FMCG;
- Опыт ведения презентаций, продаж;
- Наличие собственного автомобиля;
- Знание английского языка желательно;
- Опытный пользователь ПК.

Резюме просим высылать на:

Yekaterina.Pastukhova@kz.manpowergroup.com

**IT SERVICE DELIVERY MANAGER,
INDUSTRIAL COMPANY, ALMATY**

Responsibilities:

- Plan and manage the agreed information technology solution and implementation in line with Company objectives;
- Planning and designing a program and proactively monitoring program health and continued alignment to defined scope and quality;
- Report the program progress and health to the Program Sponsor and IS Program Owner, and participating in Steering Team meetings as required;
- Coordinate and conduct mining telecommunications and IT infrastructure bench marking and audits;
- Documentation of Company project telecommunications and IT infrastructure to a level that meets the requirements of project selection, definition and execution standards;
- Liaise with manufacturers, research organisations, subject matter experts and other Company assets to identify and promote initiatives and future technological innovations that could potentially optimise cost, safety and productivity.

Requirements:

- Bachelor or Master degree in IT;
- Minimum 5 years of experience in IT service delivery in an outsourced environment and project management or management experience in all aspects of project and program delivery including both business and IT domains, Project Management Body of Knowledge (PMBOK) and the PRINCE2 Project Management Methodology would be to your advantage;
- Experience and knowledge of Information Technology Infrastructure Library (ITIL V3 Foundations) good practices for IT service management processes is a requirement;
- Ability to use Microsoft Project for development of complex program / project schedules that identify critical path, dependencies, work effort and allocation of people to tasks;
- Highly developed use of Microsoft Word, PowerPoint and Excel for presentation and analysis of project information. Experience in vendor management with the ability in meeting deadlines with

- conflicting priorities and changing business requirements;
- Excellent communication, negotiation and influencing skills and the ability to build strong relationships within the business;
- High competency of writing, speaking in Russian, English languages, Kazakh is an asset.

Please email your CVs to:

Yekaterina.Pastukhova@kz.manpowergroup.com

STORE MANAGER, ALMATY

One of the leading and the well known international fashion house

Responsibilities:

- Managing the retail store day-to-day, business operations;
- Meeting personal and location sales metrics and customer satisfaction standards by maximizing the customer's experience;
- Manages all phases of store operations to ensure maximum sales and profitability;
- Retail store managers focus on key business initiatives, store presentation, marketing execution, inventory management, loss prevention, payroll management, risk management, and daily operational cost control.

Requirements:

- Excellent Knowledge of the Kazakhstan fashion market and houses, boutiques, department stores;
- Excellent knowledge of fashion service sphere and brands;
- Hypersensitivity to fashionable tendencies and Luxury Touch;
- Mobile person, readiness for business trips;
- Problem solving, handling unusual circumstances;
- Higher education;
- Administrative experience;
- Fluent English.

Please email your CVs to: Zhazira.Nurbek@ru.manpowergroup.com

**МЕНЕДЖЕР ПО ЗАКУПКАМ,
АЛМАТЫ (200 000 – 220 000)**

Требования:

- Высшее образование, стаж аналогичной работы не менее 3 лет.
- Обязанности:
- Обеспечение уменьшения затрат отеля посредством эффективного снабжения и достижения наиболее приемлемых цен за товары и услуги;
- Поиск поставщиков, изучает новые предложения от поставщиков, готовит для руководства обоснованные предложения о привлечении новых поставщиков;
- Проведение переговоров с поставщиками и согласование условий поставки с непосредственным руководителем;
- Составление заказов поставщикам и отслеживание их выполнения;
- Обеспечение поставки товара с максимальным сроком годности и осуществление строгого контроля за своевременным обменом или возвратом товара с истекшим сроком годности;
- Определение минимальных складских остатков товаров и обеспечение наличия необходимого количества товара на складе компании;
- Обеспечение увеличения продуктивности отдела, а также обеспечение соблюдения работниками своего отдела дисциплины, следуя политике и процедурам отеля и законодательству РК. Строгое соблюдение кодекса этики и делового поведения компании;
- Способствование формированию эффективной команды многофункциональных работников и гибкого графика работы, а также принимает активное участие в их обучении и личном развитии;
- Проведение ежегодной аттестации работников и регулярно проверяет корректное исполнение работниками своих должностных обязанностей.

Резюме просим высылать на:

Zhazira.Nurbek@ru.manpowergroup.com

Contact:

Tel.: 7 (727) 313 13 73
Fax: 7 (727) 313 13 74

cv@manpowerkaz.kz
almaty@manpowerkaz.kz

Удержись на информационной волне!

Подписной индекс

65009



10 популярных горнолыжных курортов

Виктория Роденкова

Горнолыжный сезон в самом разгаре и если пару месяцев назад у лыжников и бордеров стоял вопрос – где найти снег, то сегодня проблема в другом – как выбрать, где покататься. А выбирать есть из чего, как в черте города, так и на расстоянии 6-7 часов перелета. Поэтому сегодня «Капитал.kz» предлагает рассмотреть самые популярные среди казахстанцев горнолыжные курорты, подобранные по принципу удаленности от Алматы



Кумбель

Горный комплекс «Кумбель» расположен в 20 минутах от города, недалеко от экологического поста перед въездом в ущелье Алмарасан. Здесь работает бугельный подъемник, который обслуживает неболь-

шую и единственную трассу комплекса, протяженностью около 300 м. Преимущества этого склона для новичков в том, что он достаточно пологий и широкий, расположен в живописном месте в окружении хвойных деревьев. Снаряжение в прокате обойдется в 3000 тенге,

услуги инструктора – 3000 тенге в час. Стоимость абонеента на дневные и на вечерние катания одинакова – 2000 тенге. Добраться сюда можно либо на автомобиле, но только полноприводном, так как дорога крутая и заснеженная, либо заказать такси в самом Кумбеле – 7-местный автобус от экологического поста до склона обойдется в 3000 тенге. А до поста ходят автобусы из города.

Шыбынсай

Шыбынсай расположен в районе Бутаковского ущелья, добраться сюда можно минут за 30, но только на собственном полноприводном автомобиле. По дороге на Медеу ищем указатель «Бутаковка» и поворачиваем налево, далее также следуем указателям. Поклонники активного отдыха полюбили Шыбынсай за интересную трассу, которая, не будучи слишком длинной, предоставляет массу вариантов спуска. На склон поднимает бугель, причем градус подъема достаточно крутой и нужно обладать некоторой сноровкой, чтобы благополучно добраться до верха. А отсюда уже каждый решает, что для него предпочтительней – с ветерком промчаться по укатанной трассе или пофайрайдить среди елок. Проката снаряжения здесь нет, а стоимость дневного абонеента на бугель составит 3500 тенге.

Лесная Сказка

Горнолыжный склон «Лесной сказки» также расположен в Талгарском районе, недалеко от Табагана. Перепад высот составляет около 70 м, длина склона – 360 м, подъем осуществляет бугель. Несмотря на скромную протяженность трассы, на ней присутствуют и пологие участки, и возможность набрать скорость на более крутых. Час обучения с инструктором обойдется в 4000 тенге, а дневный абонемент на подъемник – 3000 тенге. Помимо лыжной трассы, здесь оборудован спуск на баллонах и регулярно проводятся различные любительские соревнования. Стоит отметить, что в дни соревнований из города организовываются автобусы, информация об этом обычно размещается на форумах и в социальных сетях в интернете.

Каракол

Один из популярнейших курортов среди казахстанцев расположен в Кыргызстане, в 7 км от города Каракол в Иссык-Кульской области. Привлекателен Каракол разнообразием трасс, высотой – 2300 м над уровнем моря и дешевой, в отличие от алматинских курортов. Понятно дело, что первым вопросом здесь стоит проживание и дорога. Добраться можно на автобусах, которые регулярно

курсируют между Алматы и Караколом, дорога займет около 10 часов и обойдется в 10 тыс. тенге. Кроме того, с этого года запущен регулярный авиарейс в Каракол из Алматы. Самолет летает 2 раза в неделю, дорога занимает полтора часа, а билеты стоят около \$250. Размещение также не составляет проблем. Можно остановиться в одном из многочисленных гестхаусов в городе, причем проживание обойдется от 1000 тенге в сутки. Или расположиться в гостинице на склоне, что будет дороже. Подъем лыжников и бордеров из города на склон осуществляют многочисленные службы такси – 2000 тенге за 6-местный автобус в оба конца.

Прокат снаряжения на Караколе обойдется в 1800 тенге в сутки, услуги индивидуального инструктора – 4000 тенге в час, но можно обучаться группой, что выйдет дешевле. Дневной абонемент на все 4 кресельных подъемника обойдется в 3200 тенге, а 4-часовой скипасс стоит 2500 тенге.

Бельдерсай и Чимган

Горнолыжные курорты еще одной дружественной нам бывшей союзной республики – Узбекистан, расположились в 80 км от Ташкента. Добраться до столицы Узбекистана не составляет проблем, вопрос выбора только в способе – автобус, поезд или самолет. Найти такси от Ташкента до Бельдерсай или Чимгана тоже несложно.

На Бельдерсае есть гостиница и коттеджи, где стоимость номеров варьируется от \$35. Кроме того, здесь есть этакие вагончики, стоимость которых около \$5 в сутки, с минимальными удобствами. В 7 км от склона в Чимгане выбор вариантов проживания больше. Подъем на Бельдерсай организуют местные таксисты. Но в Чимгане тоже есть канатки.

В Бельдерсае работают кресельный и бугельный подъемники. На верхние трассы здесь поднимает бугель, а нижнюю трассу и зону для экстремалов обслуживает канатка. Длина трасс составляет около 3 км. Скипас на весь день обойдется в \$15.

В Чимгане оборудовано 10 канатных дорог с кресельными и бугельными подъемниками, разовый подъем на которых стоит около \$1. Злешние трассы хорошо подойдут для лыжников со средним уровнем подготовки.

Шерегеш

Шерегеш – это поселок городского типа, расположенный в одном из районов российской тайги под названием Горная Шория. Добраться сюда можно за 9 часов на автобусе из Барнаула или Новосибирска, с которыми из Алматы налажено железнодорожное и авиасообщение. В Шерегеше есть гостиницы, квартиры, гест-

Ак Булак

Горнолыжный склон курорта «Ак Булак» расположен в 40 км от Алматы в предгорьях Заилийского Алатау. Здесь работают гондольный, бугельный и кресельный подъемники. Основная трасса этого курорта достаточно сбалансирована, она позволяет «погонять» тем, кто уверенно стоит на лыжах или доске, и не внушает особого страха новичкам. При этом для экстремалов есть черная трасса (самая сложная), на которую поднимает кресельный подъемник. Прокат снаряжения для лыжников и бордеров обойдется в 6000 тенге для взрослых, 4500 тенге для детей. Клубная пополняемая карта – 2000 тенге. Сюда никакой общественный транспорт не ходит, поэтому вопрос доставки себя любимого, друзей и снаряжения нужно решать самостоятельно.

Абонементы	Выходные и будние дни
Дневной абонемент	6 000
4-часовой абонемент	4 000
Ночные катания	2 000



хаусы, проживание в которых обойдется от 2000 тенге в сутки. Сам курорт расположен в 10 минутах езды от поселка, такси – около 1000 тенге с машины. Здесь есть несколько склонов с десятками подъемников, каждый из которых обслуживает разная фирма, соответственно, стоимость за подъем разная и общих скипасов на все склоны практически нет, но есть единый абонемент от каждой компании на определенную группу подъемников. Обычно каждый катальщик определяет для себя оптимальный маршрут, от чего и зависит бюджет затрат на подъемы. В среднем стоимость одного подъема – от 200 до 500 тенге. Необходимо отметить, что протяженность и разнообразие трасс здесь внушительная.

Три долины

Французские Альпы в последнее время привлекают все больше казахстанцев. Один из популяр-

нейших курортов – Les 3 Valles, который объединяет курорты Мерибель, Куршевель, Ла-Танья, Валь-Торанс и др. Добраться из Алматы удобнее всего перелетом до Жене-вы, а оттуда за пару часов на автобусе до станции Мутье, с которой налажено регулярное автобусное сообщение с курортами «Трех долин». Проживание в любом из курортов обойдется от 50 евро в сутки, прокат снаряжения – от 80 евро. Единый скипас на все подъемники (а это около 300) стоит около 60 евро в день, если покупать скипас на несколько дней подряд – выйдет еще дешевле.

«Три долины» – это сотни трасс самого разного уровня, протяженности и перепада высот. Помимо страховки, оформленной при въезде в шенгенскую зону, обязательно покупайте страховый полис и на самом склоне. Это обойдется в 1 евро в день, но в экстренном случае поможет значительно сэкономить, потому что услуги спасателей и врачей во французских Альпах крайне дороги и, к сожалению, очень востребованы.



Табаган

Горнолыжный курорт Табаган расположен возле Иле-Алатауского государственного национального природного парка в Талгарском районе Алматинской области. Расстояние от города – 17 км. Действуют парнокресельная канатная дорога и бугельный подъемник. Здесь очень пологий учебный склон – идеален для детей, бывалые же катальщики поднимаются на канатке на самую высокую точку курорта, откуда ведут 2 трассы, причем одна из них достаточно сложная и требует некоторых навыков спуска по неподготовленным крутым трассам. Прокат снаряжения обойдется в 3500 тенге, а услуги инструктора в течение часа – 4000 тенге. Доехать сюда можно либо на своем транспорте, либо на автобусе до поселка Горный садовод и на местном такси до Табагана.

	Выходные дни	Будние дни
Кресельная канатка с 9.00 до 18.00	5 000	4 000
Кресельная канатка с 13.00 до 18.00	3 000	3 000
Бугельная канатка с 9.00 до 18.00	5 000	4 000
Бугельная канатка с 13.00 до 18.00	3 000	3 000
Ночные катания	3 000	3 000



Шымбулак

Ущелье Заилийского Алатау расположился горнолыжный курорт Шымбулак. Он находится в 25 км от Алматы на высоте 2260 м над уровнем моря. Протяженность трасс здесь составляет несколько километров с перепадом высот 903 м. Подъем на склон осуществляется несколькими подъемниками – гондольным, кресельными и бугельным. Трассы на Шымбулаке достаточно крутые и лучше всего подойдут тем, кто уже знаком с удовольствием спуска с горы на больших скоростях. Кроме того, здесь оборудована зона с трамплинами и горками для поклонников фристайла.

На Шымбулаке работает прокат снаряжения, взрослый комплект – 5000 тенге, детский (до 15 лет) – 3000 тенге. Индивидуальное обучение с инструктором в течение 1,5 часов обойдется в 10000 тенге. Стоит иметь в виду, что помимо оплаты абонеента, на Шымбулаке нужно и меть пополняемую карту, которая приобретается один раз и стоит 1500 тенге.

Добраться сюда можно либо на своем автомобиле, либо на автобусе № 6 из города до гондольной канатной дороги, которая в свою очередь умчит вас от Медеу до Шымбулака. Подъем и спуск на ней уже входит в стоимость абонеента.

Абонементы	Выходные и праздничные дни			Будние дни	
	Взрослый	Дети до 10 лет	Взрослые	Студенты и пенсионеры	Дети до 10 лет
Дневной абонемент	6 500	3 500	5 000	2 500	2 500
5-часовой абонемент	5 500	3 000	4 000	2 000	2 000
Ночные катания			4 500	2 500	2 500

НОВОСТИ НЕДЕЛИ

LAFGA

AUTO

ДЛЯ ТЕХ, КТО РУЛИТ

TOUAREG, TIGUAN, ROCCAN?

Через два года во внедорожном модельном ряду Volkswagen появится новое имя. Как считает французский L'Automobile Magazine, немцы готовят «промежуточный» внедорожник, который займет рыночную нишу между дорогим и крупным Touareg и компактным Tiguan. Более того, французское издание даже называет имя нового автомобиля – Roccap. В продажу VW Roccap поступит в 2014 году. Скорее всего, в его основе окажется новая универсальная платформа, которая сейчас разрабатывается в недрах немецкого концерна (на ней же, кстати, будет создан и седьмой Golf). Одной из главных особенностей Roccap станет наличие трех рядов кресел, что позволит одновременно перевозить до семи пассажиров. В качестве двигателя предполагается использовать не только стандартные моторы, но и гибридную силовую установку, которая будет объединять электромотор и дизель. Причем такой гибрид можно будет подзарядить от электрической розетки, что позволит значительно сократить расход топлива, особенно при небольших поездках.

ЗЕМНОВОДНЫЕ

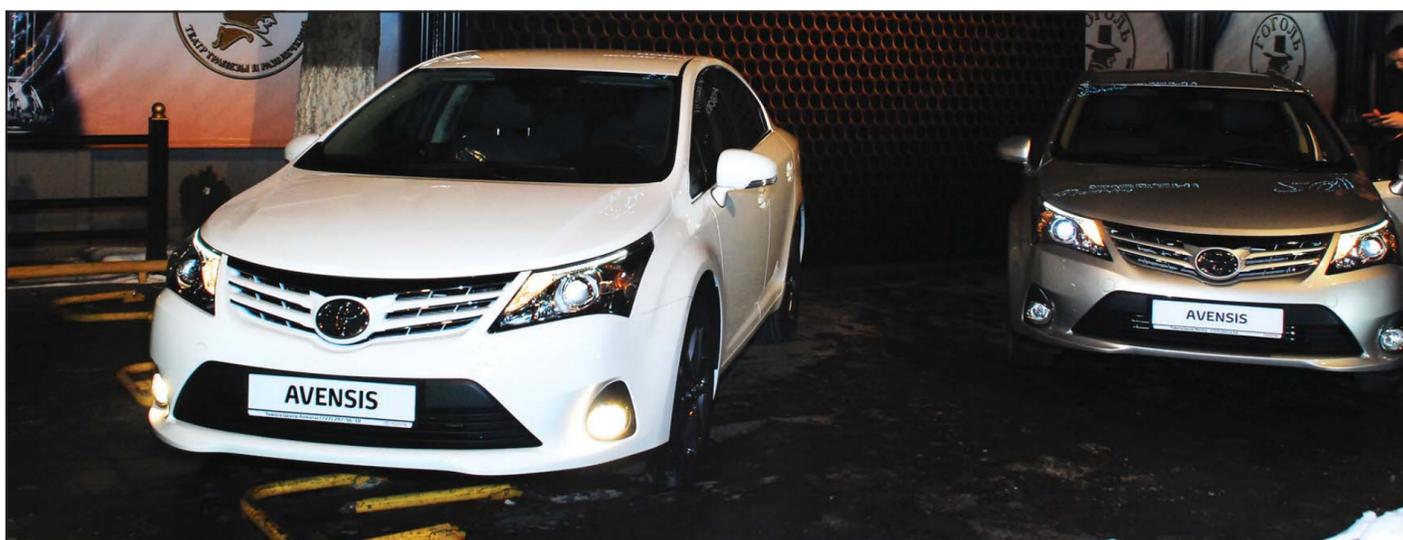


В США дебютировали внедорожник Humdinga II и грузовик Phibian от Gibbs Amphibians. Обе «малышки» прекрасно чувствуют себя как на суше, так и в воде. Основанная в 1997 году компания Gibbs Amphibians завоевала авторитет своими высокоскоростными плавающими автомобилями, вооруженными в себя самые современные и передовые технологии. Однако новинками фирма не баловала публику довольно давно: последние детишки марки были внедорожник Humdinga в 2004 году и кабриолет Aquada в 2003-м. Перерыв в деятельности объясняется тем, что фирма переключилась на Новую Зеландию в Великобритании, а оттуда – в Штаты. К счастью, творческий энтузиазм и способность выпускать впечатляющие аппараты остались прежними, о чем и свидетельствует февральская презентация. 6,5-метровая пассажирская Humdinga II и 9,2-метровый грузовой Phibian являются представителями класса высокоскоростных амфибий HAS (High Speed Amphibian). Обе машины развивают на воде скорость 26 узлов (48 км/ч), а переход на сушу у обеих занимает 10 секунд. Подобные автомобили создаются специально для военных, аварийно-спасательных и гуманитарных операций. «Стихийные бедствия последнего времени, например землетрясения и цунами в Японии, Таиланде, Шри-Ланке и других странах Азии, а также разрушения от урагана «Катрина» в Новом Орлеане, свидетельствуют о необходимости амфибий Phibian и Humdinga как универсального и эффективного транспорта», – заявил один из основателей компании Нейл Дженкинс. Плавающий «джип» Humdinga II имеет наддувный V8 в 350 л.с., постоянный полный привод и, в зависимости от конфигурации, перевозит 5-7 человек или 750 кг грузов. Phibian заявлен как совершенно новый вид амфибийного грузовика. Он оснащен 500-сильным турбодизелем, приводящим либо колеса (на земле привод может быть задним, передним или полным), либо водометы, и берет на борт трех членов экипажа и 12 пассажиров (последних могут заменить 1,5 тонны груза). Стоимость машин Gibbs Amphibians не называет, но порядок цен можно прикинуть по предыдущим моделям: Humdinga первого поколения стоила \$235 000, а Aquada – 216 000 евро.

ПЕРВОЕ ФОТО OUTLANDER

Японцы решили подогреть интерес к новому Outlander, не дожидаясь официальной премьеры на Женевском автосалоне. Автомобиль мы уже видели, правда, в облике электрического концепта PX-MiEV-II, который дебютировал на автосалоне в Токио. Конечно, у серийного Outlander слегка приземленная внешность – новые фары, решетка, передний бампер. А вот что у нового кроссовера с кормой, судить по одному снимку сложно. Зато известна линейка моторов. Кроссовер третьего поколения будут оснащать двумя моторами – обновленной двухлитровой «четверкой» и 2,2-литровым турбодизелем, который вряд ли увидит наши степи. На сладкое японцы оставили гибрид, который появится лишь в 2013 году. В основе гибридного Outlander будет лежать 2-литровый бензиновый мотор плюс два электромотора – по одному на каждую ось. Как обещает производитель, автомобиль сможет проехать без подзарядки почти 50 км, при этом расходовать не более 2 литров на 100 км пробега. До премьеры осталось совсем чуть-чуть. Автомобили в Казахстане должны появиться уже летом текущего года.

Читайте эти и другие новости, продавайте и покупайте на Lafa.kz



Toyota Avensis. Перезагрузка

Рестайлинговая модель уже в продаже

Виктория Роденкова

В Алматы была презентована рестайлинговая модель Toyota Avensis, таким образом, ТОО «Тойота Мотор Казахстан» заявило о начале продаж автомобиля в Казахстане. История Avensis начинается с 1997 года, а текущая модель является третьей в поколении Avensis и присутствует на рынке с мая 2009 года. Как подчеркивают представители «Тойота Мотор Казахстан», эта модель единственная в продуктовой линейке Toyota в Казахстане, которая производится в Великобритании.

Предложенные на суд казахстанских автолюбителей модификации – седан и универсал в результате рестайлинга стали длиннее: длина седана – 4710 мм, универсала – 4780 мм. Концепция нового дизайнера предполагает увеличение решетки радиатора, что по утверждению разработчиков, улучшает аэродинамику и способствует лучшему охлаждению. Задняя часть бампера также претерпела изменения. Кроме того, были обновлены задние и передние светодиодные фары. Комплект дополняют

новые 16 или 17-тидюймовые легкосплавные диски Fuji серебристо-черного цвета, в зависимости от комплектации.

Также в обновленной модели значительное внимание уделено мультимедийным технологиям. Салон оборудован системой Toyota Touch – 6,1-дюймовый сенсорный полноцветный экран с 6 динамиками и камерой заднего вида. Технологии USB и Bluetooth также доступны в базовых комплектациях.

Эксперты «Тойота Мотор Казахстан» отмечают, что обновленный Avensis сертифицирован пятью звездами EuroNCAP, что свидетельствует о высоком уровне безопасности. Базовое оснащение предполагает пакет активных систем безопасности, в который входят ABS (антиблокировочная система торможения), EBD (система электронного распределения тормозного усилия), ВА (система экстренного торможения), TRC (антипробуксовочная система). Кроме того, в оснащение включена VSC + (система курсовой устойчивости), что актуально при резких изменениях направления или скорости и на скользких дорогах. В результате за счет

усилителя руля, который создает крутящий момент, нейтрализуется угловая скорость в тех случаях, когда в аварийной ситуации руль машины повернут слишком сильно или слишком слабо. «На практике это означает, что в экстремальных условиях водитель может почувствовать, как руль немного поворачивается в заданном направлении, компенсируя недостаточный или слишком сильный поворот, и затем, в случае необходимости, сможет скорректировать поправку, сделанную VSC», – поясняют эксперты «Тойота Мотор Казахстан». Пассивную безопасность обновленной модели обеспечивают 7 подушек безопасности. Новая 6-ступенчатая механическая коробка передач позволяет повысить топливную экономичность и снизить выбросы CO2 на 10% – до 154 г/км при использовании механической коробки передач.

По мнению разработчиков, улучшению аэродинамики должно способствовать перемещение шин к внешним краям днища кузова и то, что задняя стойка отклонена назад, что создает более обтекаемый силуэт. Также снижение сопротивлению

воздуха предполагают достаточно узкие зазоры между панелями и минимум выступающих элементов. Коэффициент лобового сопротивления в новой Avensis 0,28 и 0,29 – для седана и универсала соответственно.

Мощность нового двигателя Valvematic объемом 1,8 литра увеличена на 14% по сравнению с аналогичным двигателем с системой VVT – I, установленным на предыдущих моделях, и составляет 147 л.с. Двигатели с рабочим объемом 2 литра могут поставляться с вариатором Multidrive S, в этом случае уровень выбросов CO2 снижен на 26% (до 164 г/км) при использовании Multidrive S.

Особое внимание было уделено снижению шума и вибраций из моторного отсека в салон. В частности, снижено трение между подвижными элементами двигателя, усовершенствован роторный баланс, а также разработана новая звукопоглощающая перегородка между двигателем и кабиной.

Обновленная Toyota Avensis предлагается в 6 разнообразных комплектациях. При этом разработчики сделали акцент на корпоративных клиентах, предлагая две базовые комплектации «Терра» и «Луна» с экономичным двигателем 1,8 л и механической коробкой передач. Ориентировочные цены продажи Toyota Avensis разнятся в зависимости от комплектации. «Терра» (1,8 л, МКП) – \$27 900, «Луна» (1,8 л, МКП) – \$30 700, «Сол» (2 л, CVT, седан) – \$34 300, «Сол» (2 л, CVT, универсал) – \$36 600, «Престиж» (2 л, CVT, седан) – \$39 000, «Престиж» (2 л, CVT, универсал) – \$41 300.

По словам начальника департамента маркетинга ТОО «Тойота Мотор Казахстан» Асылбека Алиева, до конца текущего года в Казахстане планируют продать 500 единиц Toyota Avensis.



Новая эпоха Chevrolet Cruze

Андрей Макаров

Хороший автомобиль всегда был и будет не просто средством для передвижения, но еще и предметом гордости автовладельца. Это можно отнести к новому Chevrolet Cruze, он всегда был самым выгодным в соотношении «цена-качество». В данный момент в расширенной линейке Cruze каждый найдет что-то подходящее для себя, ведь к существующему седану и хэтчбеку скоро добавятся еще и универсал. Представлен он будет на Женевском автосалоне.

Напомним, что Cruze пришел на смену полюбившемуся многим Chevrolet Lacetti. Сегодня данный автомобиль воплощает собой новую эпоху класса С, об этом универсале поговорим и расскажем.

Что касается передней части универсала, то она не отличается от седана и хэтчбека, претерпела изменения только задняя часть. С помощью новой модели Chevrolet намерены покрыть важный сегмент рынка, в частности в Европе, где многие водители предпочитают практичные семейные автомобили.

Универсал длиннее седана на 78 мм, а хэтчбек – всего на 165 мм, общая длина универсала – 4 675 мм. Правда, объем багажника универсала не очень впечатляет – от 500 литров, в то время как у седана всего на 50 литров меньше. При загрузке до уровня крыши при сложенных сиденьях объем багажника составляет 1 500 литров.

Летом 2012 года линейка моторов Cruze пополнится более мощным бензи-

новым с турбонаддувом и экономичными дизелями. Будут два новых двигателя с 1,7-литровым 130-сильным дизелем, 2-литровым дизелем и 1,4-литровым бензиновым мотором. Напомним, что в настоящее время Cruze доступен с бензиновыми моторами объемом 1,6 и 1,8 литра.

Также в базовой комплектации 1,4-литровый бензиновый и 1,7 и 2,0-литровый дизельные двигатели оснащены системой старт/стоп. Все двигатели соответствуют требованиям стандарта Евро-5.

В числе опций кнопка запуска двигателя, безключевой доступ, новая информационно-развлекательная система MyLink с семидюймовым полноцветным сенсорным монитором, доступная в топовой комплектации, объединяющая авто-

мобиль с личным смартфоном и обеспечивающая доступ к персональной фонотеке, фотогалерее, телефонной книге, видео и другим хранящимся на нем данным, в том числе специальным навигационным приложениям.

По заявлениям самой компании, в 2012 году будет проведен рестайлинг экстерьера и интерьера всей линейки Cruze, в авто изменятся передняя облицовка, фары головного света и противотуманные фары, а также изменится дизайн колесных дисков. В салоне появится обновленная центральная консоль, а также будет расширен список вариантов обивки сидений.

В Казахстане продаются как седан, так и хэтчбек, причем хэтчбек и 2011, и 2012 года.