



К чему приведет повышение акцизов на алкоголь?



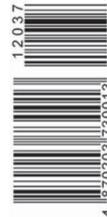
Почему российские власти недовольны схемами КМГ?



Жаклин Ваначек, мировой гуру по облачным технологиям

# КАПИТАЛ

№37  
(367)



// ЧЕТВЕРГ, 25 ОКТЯБРЯ, 2012

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК



Новый онлайн-кинотеатр уронит продажи дисков

страница 9

Saks Fifth Avenue: ритейл премиум-класса

страница 9

Как найти хорошего сотрудника за 6 минут?

страница 10

Состоялась казахстанская премьера Ford Kuga

страница 16

Перипетии игры «Барыса» в чемпионате КХЛ

страница 12

Подписной индекс

65009

## Скрытые монополии губят конкуренцию в ТС

Алексей Романов

Создание Таможенного союза (ТС) принесло казахстанским товаропроизводителям не только определенные плюсы, но и существенные минусы. Это и невозможность возврата налога на добавленную стоимость (НДС), и конфликт на базе интеллектуальной собственности на некоторые группы товаров, а также искусственные сдерживающие меры как со стороны России, так и Беларуси. Таким мнением с «Капитал.kz» поделился Анатолий Попелюшко, президент Союза товаропроизводителей пищевой и перерабатывающей промышленности Казахстана (СТПППК).

«Правоприменительная практика на Едином экономическом пространстве (ЕЭП) сталкивается с серьезной проблемой применения нетарифных и тарифных барьеров во взаимной торговле, которых сегодня насчитывается уже 58. В том числе повышение пошлин на транзитные перевозки по территории стран-партнеров ТС, ранее подпадавших под категорию международных, а, следовательно, не облагавшихся НДС», – сетует г-н Попелюшко.

[Продолжение на стр. 7]



Каждая деталь имеет значение

**ЦЕСНАБАНК**  
БУГІН. ӘРҚАШАН. СЕГОДНЯ. НАВСЕГДА.

# ОТЛИЧНЫЙ

Новый продукт для юридических лиц по выплате заработной платы сотрудникам

**Снятие наличных в банкоматах любого банка – 0 тенге\***

\* Действует только на территории Казахстана

ЗВОНИТЕ БЕСПЛАТНО  
**8 800 080 2525**

**7711** ЗВОНОК БЕСПЛАТНЫЙ

[www.tsb.kz](http://www.tsb.kz)

Лицензия № 1.2.74/74/29 от 12.10.09 г. выдана Агентством РК по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций.

Цифра номера

# 49

позицию занял Казахстан в рейтинге «Doing Business-2013»

Подробнее [Стр. 3]

Спикер номера

**Серикбек Елшибеков,**  
генеральный директор ТОО «Самрук-Казына Контракт»

Подробнее [Стр. 8]

Цитата номера

«Инвесторами ипотеки на рыночных условиях должны стать НПФ республики», – Сағындық Кусаинов

Подробнее [Стр. 5]

Спорт

В четверг состоится матчи третьего тура Лиги Европы УЕФА

Подробнее [Стр. 14]

## Астана - Омск

Авиакомпания «Эйр Астана» приглашает посетить Омск из Астаны с частотой 2 раза в неделю на воздушных судах «Эмбраер-190».

Не упустите возможность повторить маршрут первого казахстанского ученого-этнографа Шокана Уалиханова, в память о котором в Омске названа улица и установлен памятник.

Для бронирования и информации посетите [www.airastana.com](http://www.airastana.com) или звоните +7 727 2444477, +7 7172 584477.



Лучшая авиакомпания Центральной и Южной Азии, Skytrax World Airline Awards 2012

КАДРОВЫЕ  
ПЕРЕСТАНОВКИ  
И НАЗНАЧЕНИЯ

## АЙДАР БАЛТАГУЛОВ

+ назначен начальником департамента финансовой полиции по ЗКО

## АУЭЗ КУЛЖАНОВ

+ назначен начальником управления культуры Атырауской области

## АХМЕД МЕСТОЕВ

+ назначен торговым представителем Казахстана в России

## БЕРИК АБИЛОВ

+ назначен начальником департамента финансовой полиции по Мангистауской области

## ДАУЛЕТ АЙТЖАНОВ

+ освобожден от должности заместителя председателя Агентства РК по борьбе с экономической и коррупционной преступностью и назначен начальником департамента финансовой полиции по Костанайской области

ДАУРЕН  
МАХАЖАНОВ

+ назначен заместителем председателя правления АО «Национальный управляющий холдинг «КазАгро»

ЖАНУЗАК  
САБЫРЖАНОВ

+ назначен начальником департамента финансовой полиции по Актобинской области

КЛАРА  
МУКАШКЕРЕЕВА

+ назначена начальником управления координации обеспечения занятости и социальных программ Атырауской области

## МАКСУТ НАЛИБАЕВ

+ назначен начальником департамента финансовой полиции по Жамбылской области

## МАРАТ АЛИХАНОВ

+ назначен начальником департамента финансовой полиции по Акмолинской области

## МАРАТ ШАБАКБАЕВ

+ назначен заместителем председателя Агентства РК по борьбе с экономической и коррупционной преступностью (финансовой полиции)

## НУРЛАН ЕРМЕКБАЕВ

+ Чрезвычайный и Полномочный Посол Республики Казахстан в Китайской Народной Республике назначен Чрезвычайным и Полномочным Послом Республики Казахстан в КНДР по совместительству

## НУРЛАН ОСПАНОВ

+ избран председателем правления АО «Национальная компания «Продовольственная контрактная корпорация»

## РОЗА КАДЫСОВА

+ назначена начальником управления культуры Павлодарской области

## РОМАН КИМ

+ переизбран президентом Ассоциации корейцев Казахстана

## ТАЛГАТ САДУАКАСОВ

+ назначен начальником департамента финансовой полиции по Алматинской области

ШАБДАР  
АМАНГЕЛЬДЫУЛЫ

+ назначен начальником департамента финансовой полиции по СКО

## Цена квадратного метра жилья не превысит 180 тыс. тенге



Динара Куатова

Пресловутый «квартирный вопрос» в Казахстане остается одним из самых острых. Ежегодная потребность в жилье в стране – 16,5 млн кв. метров. Наладит ли баланс на рынке недвижимости недавно принятая жилищная программа «Доступное жилье – 2020» и окажется ли она эффективной? В Астане во время заседания дискуссионного клуба «Эксперт» казахстанские политики высказали сомнения по поводу мер, принимаемых для обеспечения доступности квадратных метров.

«У нас в стране принимаются постоянно какие-то новые жилищные про-

граммы. Смотрите, как делается. Сейчас принята программа «Доступное жилье – 2020», а была принята программа «Доступное жилье до 2013 года». Остается один год до отчета – придумывается новая программа. Я уверен, что если господин Нокин будет политически еще жив, в 2019 году, он скажет: «Давайте примем программу до 2030 года». Никакого отчета, все это идет, и мы не знаем, что делать. Все может поменяться в один день», – заявил известный политолог Нурлан Еримбетов.

Между тем председатель правления АО «ФН «Самрук-Казына» Болат Палымбетов сообщил, что максимальная продажная цена одного квадратного метра по про-

грамме «Доступное жилье – 2020» не будет превышать 180 тыс. тенге.

«Продажная цена одного квадратного метра будет 180 тыс. тенге для Алматы, Астаны, Актау и Атырау. Таких цен нет больше на сегодня. И по регионам будет 144 тыс. тенге за квадратный метр. Это базовая (цена). Могут быть ниже, но не выше», – резюмировал г-н Палымбетов.

Руководитель фонда недвижимости также добавил, что по их подсчетам жилье первого класса в чистовой отделке, с энергосберегающими окнами, ламинатом высшего качества, деревянными дверями, с домофонами, с благоустройством дворовых площадок обойдется для Алматы, Астаны, Актау и Атырау в 150 тыс. тенге.

Для других регионов максимальная цена составит 120 тыс. тенге.

Отметим, строительство «доступного жилья» уже началось в Алматинской и Актобинской областях. В Астане возводить дома по данной госпрограмме планируют в 2013 году. По информации управляющего директора АО «ФН «Самрук-Казына» Адильбека Кушерова, до конца года в Казахстане планируют подписать соглашения по возведению домов в восьми регионах.

«В нашей программе заложено 20% доли наших партнеров, застройщиков. Сейчас у нас имеются более ста заявок наших партнеров. Сегодня предварительное рассмотрение прошло около 30 проектов. Мы уже сегодня реализуем проекты в Алматинской, Актобинской областях. Завершение этих объектов мы планируем к концу года. До конца года мы планируем по 8 проектам подписать соглашения, начать строительные работы в Мангистауской, Жамбылской, Восточно-Казахстанской областях, Карагандинской, Алматы, Астане», – сообщил г-н Кушеров.

Реализация государственного жилья будет проводиться через интернет-портал фонда недвижимости.

«Мы планируем за три месяца до окончания строительства публиковать дом в интернете. Например, сдастся дом, условно 60 трехкомнатных, 20 двухкомнатных, 20 однокомнатных квартир. Вы заходите на сайт, объявляются, например, с 1 по 15 августа торги. За этот период вы заходите и регистрируетесь. 15 августа торги закрываются, 16 августа мы вывешиваем весь список, и вы себя находите. Мы начинаем собирать документы», – объяснил подробно глава фонда недвижимости.

Стоит отметить, что озвученные цифры касаются одного из девяти направлений программы «Доступное жилье – 2020». Направление АО «ФН «Самрук-Казына» рассчитано на молодых людей со средним достатком.

## Пить станет дорого

В Казахстане собираются повышать акцизы на алкоголь

Венера Гайфутдинова

В 2020 году стоимость самой дешевой алкогольной продукции в Казахстане будет составлять 1,5 тыс. тенге. Это связано с тем, что по протоколу Евразийской экономической комиссии в странах Таможенного союза (ТС) предусмотрена гармонизация акциза. Одинаковый уровень акциза в рамках ТС планируется установить к 2020 году. Через 8 лет ставки акциза на алкоголь в Казахстане должны достичь российских и вырасти в 5 раз.

Россия, Беларусь и Казахстан уже 17 декабря могут подписать межправительственное соглашение о гармонизации акцизов на алкоголь и табак, передала РИА «Новости» слова заместителя министра финансов РФ Сергея Шаталова. Предварительная договоренность о гармонизации ставок акцизов с Беларусью и Казахстаном у России на уровне министерств финансов была достигнута еще в августе текущего года. Г-н Шаталов напомнил, что тогда же была достигнута договоренность о том, что Россия снизит темпы роста ставок акцизов на алкоголь и табак с тем, чтобы Ка-

захстан и Беларусь могли подтянуть свой уровень ставок до российского к 2020 году. По словам заместителя министра финансов РФ, желание властей унифицировать ставки связано с проблемой «контрабанды» подакцизных товаров внутри ТС.

Бытует мнение, что стремление повысить акциз на алкоголь со стороны РФ связано с необходимостью унификации акцизов в рамках Всемирной торговой организации (ВТО). Но «согласно законодательству ВТО и имеющимся нормативным документам по международной торговле, приведение акцизов к единому уровню не требуется», – пояснил Аскар Алиев, председатель совета директоров АО «Кокшетауские минеральные воды».

Основной мотивацией резко повысить акциз на крепкоалкогольную продукцию для России, по словам г-на Алиева, является желание правительства увеличить поступления в государственный бюджет.

Однако резкое повышение акцизов грозит увеличением контрафактной продукции по всей территории ТС. «Мировая практика показывает, что попытки со стороны регуляторов резко повысить акци-

зы приводят к увеличению нелегального оборота», – подчеркнул Рахим Ошакбаев, первый заместитель председателя правления Национальной экономической палаты Казахстана «Союз «Атамекен». Расширение теневого алкогольного рынка неминуемо приведет к сокращению поступлений в казну, которые рассчитывает получить правительство за счет увеличения акцизов.

Более того, г-н Ошакбаев уверен, что за подорожанием алкоголя на рынке последует падение продаж отечественного алкоголя, так как новые цены не будут соответствовать покупательской способности казахстанцев. А эта ситуация негативно отразится на объемах налоговых поступлений от производителей алкоголя.

В НЭПК «Союз «Атамекен» считают, что ставки акциза нужно повышать с учетом дохода населения. Известно, что в стоимости водочной продукции доля акциза доходит до 40%. Повышать акцизы на алкоголь нужно с учетом роста заработной платы и прожиточного минимума населения. В противном случае на рынок хлынет дешевая контрабандная продукция низкого качества.

В рамках ТС новые акцизы, по оценке г-на Ошакбаева, не окажут влияния на конкурентоспособность казахстанской продукции. «Ценовой дискриминации в данном вопросе нет. Политика повышения акцизов будет распространяться как на местную, так и на импортную продукцию. В этом и есть суть ТС: равные условия и свободное перемещение товаров», – подчеркнул г-н Ошакбаев.

Г-н Алиев уверен, что его как производителя не беспокоит повышение акцизов. «В большей степени нас волнует, какие превентивные меры государство предпримет для борьбы с теневым оборотом алкоголя», – объяснил производитель.

Только за последние 5 лет, по данным Ассоциации добросовестных производителей и продавцов Казахстана «КазАлко», в республике на 40% сократилось число производителей алкоголя. Если еще 5-6 лет назад в Казахстане было около 50 заводов по выпуску этилового спирта, то сегодня осталось всего 26-27 предприятий.

«Атамекен» со своей стороны выступил с предложением разработать комплекс мер по очищению алкогольного рынка от теневых продавцов. До 2014 года предлагается сохранить ставку акциза с теневого оборота алкоголя, и только затем повышать акцизы. В 2013-2014 годах предлагается сохранить ставку акциза в размере 500 тенге на 1 литр безводного спирта. И только с 2015 года начать планомерное повышение акциза, доведя его к 2020 году до 12 евро за 1 литр безводного спирта.

Kcell пополнил библиотечный фонд  
Международного IT-университета

Чулпан Гумарова

Сегодня в дар библиотеке Международного IT-университета отечественным сотовым оператором Kcell была передана часть тиража уникальной книги «Построение, управление и регулирование сетей GPRS/UMTS» в рамках проекта «Kcell Академия». Авторами книги являются Бауржан Нургожин, единственный в Казахстане иностранный член «Информационных и телекоммуникационных технологий» Российской академии есте-

ственных наук (ИТТ РАЕН), кандидат физико-математических наук, Валерий Тихвинский, председатель отделения ИТТ РАЕН, профессор, Нурлан Саргаскаев, главный коммерческий директор АО «Kcell».

В книге проанализированы состояние и тенденции развития сетей мобильной связи различных поколений, отражена роль международных организаций стандартизации в области связи при формировании требований к качеству мобильной связи. В издании также рассмотрены основные принципы построения, управ-



ления и регулирования сетей мобильной связи GPRS/UMTS, описаны европейские модели определения параметров качества услуг в сетях мобильной связи и основные подходы к выбору критериев и показателей качества для различных видов услуг в сетях подвижной связи 2G и 3G.

Данная книга – результат многолетней работы ученых и специалистов партнерского проекта 3GPP по созданию концепции и технологий GPRS/UMTS. Разработка этих технологий является частью процесса глобальной стандартизации, проводимой Европейским институтом стандартизации электросвязей, который позволяет оперативно внедрять телекоммуникационные инновации на рынке связи.

Комментируя передачу книги, Вейсел Арал, главный исполнительный директор АО «Kcell», отметил, что образование является приоритетным направлением при реализации проектов корпоративной со-

циальной ответственности. «Мы рады, что проект «Kcell Академия» привлекает к участию самые престижные университеты Казахстана. Уверен, что изданная нашей компанией книга познакомит студентов с уникальной информацией в области построения и управления сетями мобильной связи и поможет им улучшить свои профессиональные знания, которые они затем смогут свободно применять на практике после окончания обучения», – подчеркнул г-н Арал.

Помимо Международного IT-университета «Kcell» передал книгу «Построение, управление и регулирование сетей GPRS/UMTS» в библиотеки 15 вузов Казахстана. Издание было выпущено ограниченным тиражом – 1 тыс. экземпляров. Книга представляет интерес для специалистов сотовых компаний, научных работников, аспирантов и студентов вузов.

Всем заинтересованным лицам

Уважаемые абоненты Kcell, Activ и Vegaline!

Информируем Вас, что с 15 ноября 2012 года в условиях акции «Страны СНГ, Балтии» произойдут следующие изменения:

- Название акции меняется на «Ближнее зарубежье».
- Из списка стран, участвующих в акции, исключены Азербайджан и Беларусь.

Все остальные условия акции «Страны СНГ, Балтии» остаются неизменными и применимы к акции «Ближнее зарубежье».

Данные изменения применимы к физическим лицам, не являющимся корпоративными абонентами.

Подробная информация на сайте [www.kcell.kz](http://www.kcell.kz); [www.activ.kz](http://www.activ.kz)

# Крупным надо помогать, мелкие пробьются сами

Олег Циммерман

**С**о следующего года в Казахстане стартует очередная отраслевая программа развития агропромышленного комплекса. Не берясь прогнозировать ее результаты, эксперты при этом обращают внимание на то, что мелкий фермер вновь обойден вниманием, а проекту программы не хватает целостности



Отраслевая программа развития агропромышленного комплекса на 2013-2020 годы предусматривает реализацию по четырем направлениям: финансовое оздоровление, повышение доступности товаров, работ и услуг для субъектов АПК, развитие государственных систем обеспечения субъектов. Некоторые сельхозтоваропроизводители высказывают сомнения в эффективности новой программы, ссылаясь на то, что подобных программ принималось в Казахстане много, а сельское хозяйство продолжает находиться в упадке и не наблюдается особого прогресса в росте урожайности сельхозкультур и в молочной продуктивности скота.

При этом президент РОО «Союз фермеров Казахстана» Ажкол Абдукалимов отмечает, что по сравнению с предыдущими программами нынешняя имеет ряд особенностей. Во-первых, данная программа прорабатывается на протяжении уже нескольких месяцев с широким участием общественных объединений предпринимателей – «Атамекен», Союз фермеров Казахстана, Зерновой союз и т.д. Во-вторых, она находится на контроле у первого заместителя премьер-министра РК. «Так, под председательством Серика Ахметова проведено порядка 5 заседаний по обсуждению отдельных разделов проекта программы. Кроме того, в соответствии с его поручением при МСХ создана рабочая группа, в состав которой вошли как представители госорганов (МСХ, МинФина, Минэкономики, Агентства по земельным ресурсам), так и общественных объедине-

ний сельхозпрофиля», – поясняет Ажкол Абдукалимов.

По мнению экспертов, проект программы в той или иной степени охватывает практически все вопросы АПК. «Однако мы не можем сказать, что программа имеет целостный характер и тянет на уровень стратегического документа. Все-таки не хватает комплексности и системности. Программа не подкреплена в должной степени научно-техническим анализом и обоснованием», – считает президент РОО «СФК», приводя в пример Республику Беларусь, где за счет системных мер и научно-обоснованного подхода за 20 лет поднята урожайность зерновых культур с 15 до 80 центнеров с 1 гектара. «Даже в засушливые годы, например засуха 2010 года, средняя урожайность зерновых составила 40-50 ц/га», – рассказывает Ажкол Абдукалимов.

На одном из последних селекционных совещаний глава Минсельхоза Асылжан Мамытбеков пояснил, что программа впервые предусматривает такие формы поддержки субъектов АПК, как инвестиционные субсидии, страхование и гарантирование займов субъектов АПК перед финансовыми институтами, фондирование банков

второго уровня. Таким образом, в рамках программы разработаны механизмы, позволяющие государству облегчить кредитную нагрузку и избежать банкротства сельхозтоваропроизводителей (СХТП). В этом плане, эксперт уточняет, что планы по финансовому оздоровлению субъектов АПК изначально не предназначались для представителей малого и среднего бизнеса, а нацелены на крупный сельский бизнес в лице зерновых компаний и холдингов. «Именно они в условиях кризиса и засухи 2010 года оказались неконкурентоспособными в части несостоятельности по своим обязательствам перед финансовыми институтами страны. И бюджетные деньги в сумме 260 млрд тенге как раз призваны спасти их финансовое положение. А мелкие фермеры, не имея доступа к финансовым средствам, как бы не нуждаются в оздоровлении», – поясняет Ажкол Абдукалимов.

Руководитель Союза фермеров отмечает, что в правительстве до сих пор доминирует мнение, что мелкотоварное производство – это беда сельского хозяйства Казахстана. «Однако во всем мире сельское хозяйство – это мелкотоварное производство в лице их фермеров семей-

ного типа с 10-30 га земли, 10-50 головами КРС», – считает эксперт. По его мнению, новая программа отчасти учитывает интересы малого и среднего бизнеса, но до сих пор ориентирована на крупнотоварное производство.

Кстати, о значимой роли мелких фермеров недавно заявила и FAO (продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН). По мнению экспертов FAO, сельскохозяйственные кооперативы, объединяющие миллионы мелких фермеров, могли бы расширить свою деятельность и внести более значительный вклад в борьбу против бедности и голода, если бы правительство, гражданское общество и научное сообщество предоставили им эффективную поддержку. По словам генерального директора организации Жозе Грациану да Силва, несмотря на то, что мелкие фермеры производят большую часть продовольствия во многих странах, они не имеют свободного доступа к рынкам сбыта своей продукции, а также не могут получить средства производства на более выгодных для себя условиях и доступ к финансовым ресурсам. «Сельскохозяйственные кооперативы могут помочь мелким фермерам справиться с этими ограничениями. Кооперативы играют решающую роль в создании рабочих мест, снижении бедности и улучшении продовольственной безопасности, а также вносят заметный вклад в валовой внутренний продукт во многих странах», – цитируют эксперты информгентства.

А у нас показатели этого сектора снижаются: по последним данным госагентства по статистике, в Казахстане в январе-сентябре 2012 года было произведено сельскохозяйственной продукции на сумму 1 трлн 328,6 млрд тенге, что на 8,4% меньше соответствующего периода 2011 года. Эксперты надеются, что новая программа поможет исправить ситуацию и справедливо поясняют, что ее эффективность можно будет оценить, в том числе и по результатам уже следующего года, тем более что сейчас проект документа находится в доработке и, возможно, итоговый вариант программы будет охватывать еще более значительную часть вопросов касательно развития агропромышленного комплекса республики.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### КАЗАХСТАНЦЫ ВЕРЯТ В ЭКОНОМИКУ

Международная исследовательская компания EPSI выяснила потребительские настроения казахстанцев, их прогнозы на 2013 год относительно личного экономического положения и развития экономики страны. Индекс потребительских настроений жителей Казахстана относительно развития экономики страны в следующем году составил 68,4 балла. Это на 0,3% ниже значения конца 2011 года. Пессимизм жителей Казахстана проявился в отношении перспектив собственного благосостояния на следующий год, индекс потребительских настроений снизился на 4,6% – с 70,7 баллов до 67,4 баллов. Тем не менее обе оценки высокие и потребители Казахстана чувствуют себя уверенно относительно перспектив будущего года как для страны, так и для собственного благосостояния, отмечают авторы исследования. Ожидания мужчин значительно снизились по сравнению с прошлым годом, приближенно на 7 баллов. Таким образом, потребительские настроения мужчин находятся на уровне 2011 года. Тем не менее мужчины по-прежнему оптимистичнее женщин как по оценке роста собственного благосостояния, так и по ситуации в стране. Наиболее уверены в перспективах экономики Казахстана жители с ежемесячным доходом свыше 250 тыс. тенге. Группа с уровнем доходов от 120 тыс. до 250 тыс. тенге наиболее пессимистично оценивает перспективы развития экономики Казахстана и наименее уверена в улучшении своего собственного материального благополучия в следующем году. Еще одна группа населения с ежемесячными доходами от 15 тыс. до 30 тыс. тенге также не уверена в улучшении своего благосостояния в 2013 году, хотя достаточно высоко оценивает перспективы роста экономики Казахстана. Вне зависимости от возраста практически все жители Казахстана высоко оценивают перспективы развития экономики страны в дальнейшем и собственное благополучие. Исключением является группа старшего поколения от 60-65 лет, которые скептически относятся к развитию экономики и не верят в перспективы улучшения собственного благополучия. Индекс потребительских настроений старшего поколения составил 58,6 баллов, что намного ниже, чем у других групп возрастов, разница составляет 10 баллов. (kapital.kz)

#### 4 ТРЛН ТЕНГЕ ДЛЯ БЮДЖЕТА

За 9 месяцев текущего года в государственный бюджет поступило 4 трлн 568 млрд тенге или 95,5% к плану. Об этом в ходе заседания правительства сообщил министр финансов Болат Жамишев. По информации министра, в республиканский бюджет поступило 3 трлн 832 млрд тенге или 94,2%. В том числе налоговых поступлений 2 трлн 104 млрд тенге или 88,3%, неналоговых – 223 млрд тенге или 110,2%. Кроме того, глава Минфина представил на рассмотрение членов правительства проект Закона РК «О внесении изменений и дополнений в Закон РК «О республиканском бюджете на 2012-2014 годы». Проект Закона предполагает сокращение расходов и увеличение дефицита бюджета. Однако, как отметил Болат Жамишев, сокращение расходов не затрагивает выполнение таких обязательств, как пенсионные и социальные выплаты, заработная плата и текущее содержание госорганов, госучреждений и предприятий в рамках государственных заказов, приобретение лекарственных препаратов, безопасность и другое. Проектом также предусмотрено перераспределение средств с целью повышения уровня администрирования и решения неотложных задач текущего года. (kapital.kz)

#### АНТИКРИЗИСНЫЕ ПЕРЕМЕНЫ

Премьер-министр РК Серик Ахметов поручил министерству экономического развития и торговли совместно с заинтересованными госорганами внести изменения в пошаговый антикризисный план правительства. Об этом сообщает пресс-служба премьер-министра. Поручение дано в ходе заседания правительства, на котором рассмотрены итоги социально-экономического развития и исполнения государственного бюджета РК за 9 месяцев 2012 года. Премьер-министр также напомнил, что до конца года необходимо внести коррективы в Стратегический план развития РК до 2020 года. Администраторам бюджетных программ поручено до конца года обеспечить освоение выделенных средств, а членам правительства – держать на постоянном контроле вопросы цен на продукты, товары повседневного спроса и обеспечения бесперебойного прохождения отопительного сезона. Серик Ахметов отметил, что, несмотря на влияние негативных внешних факторов в республике сохраняется положительная тенденция развития экономики. Так, в январе-сентябре уровень ВВП вырос на 5,2%, составив около 30 трлн тенге. Объем промышленного производства составил 12,1 трлн тенге, что на 0,5% больше показателя за такой же период прошлого года. Объем инвестиций в основной капитал составил 3,5 трлн тенге с ростом на 3,3%. «Есть все основания полагать, что сложившаяся динамика параметров социально-экономического развития страны сохранится до конца текущего года», – подчеркнул Серик Ахметов. (kapital.kz)

#### ВВП СНИЖАЕТСЯ

Правительство Казахстана снизило прогноз ВВП на 2012 год с 6% до 5,4%, сообщил во вторник министр экономического развития и торговли Ерболат Досаев на заседании правительства в Астане. При этом, уточнил министр, «номинальное значение ВВП ожидается выше ранее прогнозируемого показателя на 146 миллиардов тенге, ввиду увеличения отчетной базы прошлого года и увеличения прогнозной цены на нефть с \$90 до 100 за баррель». Объем промышленной продукции, по уточненной оценке, вырастет на 2,7%, что на 0,9% пункта ниже ранее прогнозируемого значения, отметил он. Официальный среднесрочный прогноз уровня инфляции в Казахстане – 6-8%. (kapital.kz)

# Между Мексикой и Тунисом

Казахстан занял 49 позицию в рейтинге «Doing Business-2013»

Ольга Веселова

**В** рейтинге Всемирного банка и Международной финансовой корпорации (IFC) «Doing Business-2013» Казахстан занял 49 строчку из 185 позиций (на 48 месте расположилась Мексика, а на 50 – Тунис).

Рейтинг составляется ежегодно и посвящен деловому климату в мире. Первое место списка занимает Сингапур, далее идут Гонконг, Новая Зеландия, США, Дания. Замыкает рейтинг Конго, Чад, Центральноафриканская Республика.

Касательно стран постсоветского пространства, то Грузия занимает 9 место в рейтинге, Эстония – 21, Латвия – 25, Армения – 32, Россия – 112, Украина – 137, Таджикистан – 141, Узбекистан – 154 место.

Список стран, продемонстрировавших значительные улучшения в облегчении ведения бизнеса за последний год, возглавили: Польша, Шри-Ланка, Украина, Узбекистан, Бурунди, Коста-Рика, Монголия, Греция, Сербия и Казахстан.

В новом году, по словам представителей Всемирного банка, Казахстан улучшил свои позиции, несмотря на то, что в прошлом году рейтинг он занял 47 место.

Это объясняется тем, что в рейтинг были добавлены новые страны, и учитывался новый индикатор, такой, как доступ к электроэнергии. Если принимать во внимание этот фактор при подсчете рейтинга за прошлый год, Казахстан занял бы только 56 позицию, тогда как в

этом году улучшил свои показатели на 7 пунктов.

Согласно совместному докладу IFC и Всемирного банка, Казахстан усилил процедуру по несостоятельности благодаря ускорению процедуры реабилитации. Следует отметить продление периода реабилитации, расширение полномочий и улучшение квалификационных требований управляющих по делам о несостоятельности, изменение требований к подаче заявления о банкротстве, расширение прав кредиторов, изменение норм, касающихся продолжения деятельности, введение крайнего срока для принятия плана реабилитации, добавление требований о судебном оздоровлении.

Кроме этого, как подчеркнул Эмануэль Салинас, региональный координатор по развитию частного и финансового секторов Всемирного банка, были усилены права залоговых кредиторов с введением новых оснований для освобождения от автоматической приостановки во время процедуры реабилитации. Наконец, Казахстан облегчил условия открытия предприятия, отменив требования об уплате минимального капитала в течение 3-х месяцев после регистрации.

Представленный доклад «Ведение бизнеса-2013: разумный подход к регулированию деятельности малых и средних предприятий» – десятый по счету из серии докладов «Ведение бизнеса». За последнее десятилетие в этих докладах было зарегистрировано почти 2 тыс. реформ в об-

ласти регулирования, осуществленных в 180 странах. Данные реформы уже принесли большую пользу предпринимателям во всем мире. К примеру, с 2005 года средний срок для создания предприятия сократился с 50 до 30 дней, а в странах с низким уровнем дохода этот средний срок сократился наполовину. За последние восемь лет средний срок для передачи прав собственности сократился на 35 дней, с 90 до 55, а средняя стоимость сократилась на 1,2 процентных пункта – с 7,1 процентной стоимости собственности до 5,9. Кроме того, за последние восемь лет были достигнуты улучшения в сторону упрощения налоговой дисциплины, в результате чего сократилось время, которое требуется ежегодно для соблюдения трех основных налоговых параметров (налоги на прибыль, на рабочую силу и потребление), на 54 часа в среднем.

А также в рамках совместного доклада Международной финансовой корпорации (IFC) и Всемирного банка «Ведение бизнеса-2013: разумный подход к регулированию деятельности малых и средних предприятий» была озвучена необходимость внедрения системы реформирования взаимоотношений бизнеса и государства нового поколения.

На сегодняшний день в странах Центральной Азии модель реформы инвестиционного климата заключается в нескольких этапах: выявляются индикаторы инвестиционного климата, потом власть определяет приоритеты в реформирова-

## Новый Chevrolet Cruze

Новый уровень вашей жизни

от 2 775 000 тг.

**АЗИЯ АВТО, БИПЭК АВТО**  
 АЛМАТЫ: ул. Майлина, 240 А, тел. (727) 2-555-777, 2-579-777  
 АСТАНА: ТЦ "Auto city" (Гарант-2) пр. Богенбая, 73/1, тел. (7172) 226-958, 226-966  
 www.aziaavto.kz | www.bipek.kz

**CHEVROLET**  
MAKE IT HAPPEN

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### ОТКАЗ ОТ СОЛНЕЧНЫХ БАТАРЕЙ

Немецкий концерн Siemens планирует отказаться от производства солнечных батарей в пользу энергии воды и ветра. В рамках реорганизации деятельности компании по разработке альтернативных источников энергии будет сокращена. В настоящее время Siemens ведет переговоры с потенциальными покупателями подразделения, производящего тепловые и фотоэлектрические солнечные батареи. Принимая во внимание низкие темпы роста и высокое ценовое давление на рынке солнечной энергетики, деятельность Siemens по производству солнечных батарей не оправдала ожидания. Мировой рынок солнечной энергетики, ранее имевший 4 ГВт активных мощностей, сократился чуть больше чем до 1 ГВт. В таких условиях шансы на укрепление своих позиций имеют узкоспециализированные компании, отмечается в сообщении концерна. Решение избавиться от активов подразделения по производству солнечных батарей вписывается в программу Siemens по сокращению расходов, направленную на снижение отставания компании по валовой прибыли от основных конкурентов, таких как американская General Electric и швейцарская ABB. Чистая прибыль концерна Siemens AG (доступная для распределения среди акционеров компании) за 9 месяцев 2011-2012 финансового года, завершившегося 30 июня текущего года, сократилась на 34,7% – до 3,322 млрд евро против 5,090 млрд евро за аналогичный период годом ранее. (kapital.kz)

### СТРОИТЕЛЬСТВО НА ТЕНГИЗЕ ОТЛОЖЕНО

Строительство нового завода на Тенгизе отложено. Как отметил глава комитета экологического регулирования и контроля министерства охраны окружающей среды Данияр Еренчинов, в проекте строительства завода нашли несоответствия принятым требованиям и на законном основании отказали. Г-н Еренчинов подчеркнул, что компания «Тенгизсервис» заинтересована в проекте и представит его в надлежащем виде. Также заявление главы комитета сделал на общественных слушаниях в городе Кульсары – центре Жылыойского района, в котором находится Тенгизское месторождение. В настоящее время на Тенгизе работают два завода. Годовой объем добычи нефти составляет 25 млн тонн. После строительства третьего завода, которое должно было начаться в 2012 году, объем добычи достигнет 36 млн тонн. Предполагается, что в период строительства на площадках завода будет трудоустроено около 16 тыс. человек, что крайне актуально для Атырауской области, где завершается строительство наземной и морской части северо-каспийского проекта и под сокращение попадают тысячи рабочих и специалистов. (kapital.kz)

### РК НЕ ЖЕЛАЕТ ДЕЛИТЬСЯ КАШАГАНОМ

Продление соглашения о разделе продукции по казахстанскому нефтегазовому проекту «Кашаган» маловероятно. Такое мнение озвучил директор департамента Due Diligence «2K Аудит – Деловые Консультации/Морисон Интернешнл» Александр Шток. Как отметил эксперт, Казахстан сегодня не нуждается в проектах соглашений о разделе продукции. Этот механизм был необходим, когда в стране не было средств для развития нефтегазовой отрасли. Сегодня трудностей с привлечением инвестиций Казахстан не испытывает, и сотрудничество с инвесторами в формате СП не актуально. Более того, Казахстан пытается пересмотреть условия работы иностранных инвесторов в проектах СП в свою пользу. Поэтому продлить сроки действия СП по «Кашагану» инвесторам будет весьма непросто. Соглашение о разделе продукции по «Кашагану» было подписано правительством Казахстана и инвесторами в 1997 году на 40 лет. Оно гарантирует компенсацию затрат на разведку месторождения за счет коммерческой добычи нефти. Сейчас иностранные компании добиваются увеличения сроков контракта еще на 20 лет в связи с «экономической целесообразностью». Для Казахстана такой вариант развития событий крайне невыгоден, поскольку в этом случае к моменту истечения срока соглашения большая часть нефтяных запасов «Кашагана» будет выработана. По мнению эксперта, также маловероятны изменения в составе акционеров проекта, помимо выхода из его состава компании SocosPhillips, о котором уже было заявлено. «Что касается других участников проекта, то, учитывая близость запуска проекта – уже в следующем году планируется начать добычу, маловероятно, что акционеры будут продавать свою долю в «Кашагане» без крайней необходимости», – сказал г-н Шток. Касательно же мотивов SocosPhillips, изъявившей желание продать свою долю в 8,4% в «Кашагане», эксперт считает, что они связаны со стратегией компании по снижению долговой нагрузки. «В рамках этой стратегии компания продает активы по всему миру. Судя по всему, под эту программу попал и казахстанский проект», – отметил Александр Шток. Эксперт считает, что наиболее вероятным покупателем доли SocosPhillips в проекте станет национальная нефтегазовая компания Казахстана «КазМунайГаз». «Интерес к активам SocosPhillips в «Кашагане» уже проявила госкомпания. Учитывая, что у государства есть приоритетное право покупки доли, маловероятно, что в проект смогут войти другие акционеры. К тому же в последние годы Казахстан активно увеличивает свою долю в международных проектах и вряд ли упустит возможность нарастить долю в «Кашагане», – подчеркнул г-н Шток. С момента начала разработки проекта «Кашаган» Казахстан добился увеличения своей доли с восьми до 16,8%. В 2012 году страна в лице компании «КазМунайГаз» приобрела десятипроцентную долю в проекте «Карачаганак», в котором ранее не участвовала. «Кашаган» – крупное нефтегазовое месторождение в Казахстане, расположенное на севере Каспийского моря. Геологические запасы, по данным казахстанских геологов, оцениваются в 4,8 млрд тонн нефти. (kapital.kz)

# Новые школы от КПО

Олег Ни

Для многих крупных добывающих компаний участие в социальном развитии городов и районов, в которых они ведут свою деятельность, уже давно стало обычной практикой. И в этой деятельности к числу основных приоритетов всегда относилась сфера образования. Причем на средства крупных корпораций не просто строятся детские сады и школы, а проводится их полное оснащение самым современным оборудованием, мебелью, оргтехникой и учебными пособиями.

Так, недавно в рамках государственной программы «100 школ, 100 больниц» компания «Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б.В.» (КПО) ввела в эксплуатацию новую общеобразовательную школу на 198 учащихся в поселке Конекеткен Теректинского района Западно-Казахстанской области.

Общий объем капиталовложений КПО в данный социальный проект составил \$2,9 млн. Генеральным подрядчиком по проекту выступила уральская компания «Отделстрой».

В торжественной церемонии открытия школы приняли участие руководство Западно-Казахстанской области и Теректинского района, представители районного отдела образования, руководители КПО и подрядных организаций.

«Строительство новой школы – это свидетельство заботы КПО о подрастающем поколении, ведь действующая здесь ранее школа, построенная еще 50 лет назад, была в аварийном состоянии», – говорит директор школы Огеш Жумашев.

Как отметил аким ЗКО Нурлан Ногаев, строительство школ и больниц – приоритетное направление государственной политики, ориентированной на повышение социального благосостояния казахстанцев. На данный момент на средства КПО ведется строительство еще четырех школ. «Имя казахстанского государственного деятеля Ураза Исаева, которое носит данная школа, должно призывать к определенной ответственности как учителей, так и учеников, к тому, чтобы не уронить высокую честь, а стараться учить и учиться достойно», – добавил Нурлан Ногаев.



«Теперь в этой прекрасной школе будут учиться 178 детей и работать 39 педагогов. От лица руководства школы хочу всех поздравить с новой школой, пожелать детям отличной учебы, а педагогам – творческих успехов», – добавил Огеш Жумашев.

На средства КПО школа была полностью оснащена необходимым оборудованием, мебелью, компьютерной техникой и методическими материалами. В двухэтажном здании школы располагаются учебные классы, спортивный и

конференц-залы, соответствующим образом оборудованы кабинеты химии, физики, биологии. Имеются прекрасные мастерские для производственного оборудования, столовая на 65 мест, библиотека, мастерская по пошиву одежды. Также было проведено общее благоустройство и озеленение территории.

В целом в рамках программы развития социальной инфраструктуры КПО в этом году также построила школу в городе Уральск и две школы – в удаленных от Уральска поселках Аксуат Акжайского

района и Ушагаш Каратубинского района. Кроме этого, КПО проведена реконструкция средней школы в поселке Успенновка Бурлинского района ЗКО. «Приятно осознавать, что местные ребята будут получать качественное образование в этих современных школах, строительство которых было согласовано с акимом ЗКО в соответствии с государственной программой «100 школ, 100 больниц». Эти построенные «под ключ» учебные заведения полностью оборудованы компьютерными классами и подключены к интернету, что позволит вывести качество получаемого в них образования на новый уровень», – говорит генеральный директор КПО Дамиано Ратти.

По его словам, опираясь на принципы корпоративной ответственности и устойчивого развития, КПО ежегодно инвестирует \$20 млн в развитие социальной инфраструктуры региона. «При этом, добиваясь высоких производственных показателей, КПО стремится обеспечить максимальную отдачу от освоения Карачаганакского месторождения на благо жителей региона и Республики Казахстан в целом», – добавил Дамиано Ратти.

Как известно, основным направлением социальной программы КПО является строительство объектов здравоохранения, образования, культуры и спорта, при этом перечень и приоритетность данных объектов определяется руководством ЗКО. В результате сложившегося партнерства за эти годы в западноказахстанском регионе было возведено большое количество новых школ, детских дошкольных учреждений, больниц, объектов социально-бытового назначения, проложены сотни километров дорог. Важно отметить, что все социальные проекты КПО реализуются с привлечением только казахстанских подрядчиков.

Отметим, что вся эта работа соответствует задачам, которые ставит Глава государства в Послании народу Казахстана, выделяя в числе приоритетов качественный рост человеческого капитала и необходимость внедрения в процесс обучения современных методик и технологий. Это позволит построить в республике качественно новую парадигму школьного обучения и обеспечить страну конкурентоспособными человеческими ресурсами.

## Схемы – наши, недозволены – россияне

Андрей Кириллов

Российская сторона недовольна схемой реэкспорта российской нефти, которую использует компания «КазМунайГаз». Тому есть веские причины, главная из которых – уход от таможенной пошлины, из-за чего страдает российский бюджет

В начале октября, как писала газета «Известия», российские власти выразили недовольство схемой компании «КазМунайГаз» по экспорту сырья из РФ и предлагают направлять своих представителей на таможенные посты Казахстана.

«В конце октября президент России Владимир Путин намерен встретиться с президентом Казахстана Нурсултаном Назарбаевым, чтобы обсудить ситуацию с реэкспортом российской нефти в Китай. Россия не устраивают планы казахстанской нефтяной госкомпании «КазМунайГаз» по увеличению поставок российской нефти в Китай без уплаты экспортной пошлины в российский бюджет», – говорится в статье «Россия растаможит нефтяные схемы Казахстана».

Как поясняется, используемая в Казахстане схема ухода от пошлины является

формально законной, но «может привести к выпадающим доходам российского бюджета в объеме до \$1 млрд в год». Поэтому «российские таможенники будут бороться с неоднозначными схемами беспрошльного экспорта с территории Казахстана».

«В настоящее время в российском правительстве прорабатываются меры, направленные на пресечение подобной практики. Федеральная таможенная служба РФ... сообщает правительству о готовности контролировать исполнение решений, направляя своих представителей на таможенные посты Казахстана и Беларуси», – сообщает издание.

ВСТО дороже, но к телу ближе  
Вопрос стоит в следующей плоскости: нефтепровод «Атасу – Алашанькоу» забирает именно те объемы российской нефти, которые Москва могла бы пустить через нефтепровод Восточная Сибирь – Тихий океан (ВСТО). И самое главное, без уплаты таможенной пошлины. В силу чего бюджет РФ недополучает средства.

Так, недавно вице-министр нефти и газа РК Булат Акчулаков сообщил СМИ, что индикативный план на 2012 год предусматривает транспортировку в Китай по нефтепроводу «Атасу – Алашанькоу» 2 млн тонн российской нефти. При этом он уточнил, что пока нефть из России поступает в

меньших объемах, не смог назвать поставщиков, отметив лишь, что покупателем является китайская CNPC.

Такое заявление г-на Акчулакова было довольно нервно воспринято представителями российской «Транснефти»: согласно экспортным графикам компании, поставки российской нефти через Казахстан в Китай не предусмотрены.

Многие эксперты воспринимают «Атасу – Алашанькоу» как альтернативу ВСТО. Но в высших эшелонах российской власти с этим вопросом пока точно не определились. Так, в начале июня в рамках форума «ЭнергодIALOG Россия – Китай» в Пекине вице-премьер РФ Аркадий Дворкович предложил использовать нефтепровод «Атасу – Алашанькоу» как альтернативу ВСТО. Но вскоре, после визита в Китай Владимира Путина, было принято решение, что все поставки нефти в Поднебесную будут идти через ВСТО, так как снижение объемов прокачки по ВСТО может сделать его нерентабельным.

Ситуация обострилась в августе, когда Казахстан объявил о снижении для российских компаний с 1 сентября тарифа на прокачку по «Атасу – Алашанькоу» вдвое – до \$11,3 за тонну на 1 тыс. км. Для сравнения: казахстанские нефтяники платят \$25,8 за тонну. Но и это дешевле стоимости прокачки нефти в Китай по ВСТО (около \$70).

Казахстан активно использует схемы, по которым основные объемы добываемой внутри страны нефти отправляет на экспорт, а часть внутренних потребностей в ГСМ удовлетворяет за счет импорта российских нефтепродуктов.

Общий объем добычи Казахстана составляет 80 млн тонн, из которых 13 млн перерабатывается заводами в моторное топливо. В Европу, транзитом через Россию, нефть уходит через трубопровод Атырау – Самара в объеме 15 млн тонн. Еще 29 млн тонн идет через Каспийский трубопроводный консорциум (КТК). При этом потребности самого Казахстана в нефтепродуктах ежегодно растут, и он заинтересован в их удовлетворении за счет поставок из России по внутренним ценам.

Хитрые схемы, но не запрещенные законом

РФ ежегодно поставляет в Казахстан 7 млн тонн нефти, 5 млн тонн из которых перерабатывается на Павлодарском НПЗ, а 2 млн тонн направляется на Шымкентский НПЗ, совладельцем которого является китайская PetroChina.

Согласно неподтвержденным данным, большая часть из 2 млн тонн российской нефти, приобретаемой китайцами для нефтепровода «Атасу – Алашанькоу» без уплаты экспортной пошлины (с 1 октября пошлина составляет \$418,9 за тонну) в российский бюджет.

Казахстанские власти называют подобные схемы своп-операциями. Примерно такую же схему Казахстан использует при покупке через «Газпром» узбекского газа для своих южных регионов.

При прокачке российской нефти, покупаемой китайцами, используется так называемый географический своп. Шымкентский НПЗ находится на юге Казахстана и, чтобы не транспортировать российскую нефть через всю страну, PetroChina направляет российскую нефть в экспортный нефтепровод, а на Шымкентский НПЗ направляет равный объем нефти с близлежащего Кумкольского месторождения.

Кстати, когда казахстанские власти говорят, что «географический своп» не является нарушением таможенного законодательства и рассматривается лишь как оптимизация логистики, они на 100% правы. Но когда пошлина за российскую нефть не поступает в российский бюджет, то вся эта оптимизация логистики Москва точно не понравится.

Подобная схема использовалась и раньше. Но только после введения Казахстаном демпингового тарифа на прокачку нефти в Китай Россия заметила, что физические объемы российской нефти уходят в Китай без уплаты пошлины.

Все под завесой тайны  
О схемах транспортировки российской нефти через Казахстан в Китай говорить не хотят многие. Это еще тем более удивительно, что даже демпинг по тарифам на прокачку нефти со стороны Казахстана не должен волновать российскую сторону. Почему? Нефть ВСТО продается с премией в 4-6 долларов к сорту Dubai, в то время как казахстанская Urals продается с дисконтом к Dubai в 2 доллара. Это делает поставки по ВСТО более выгодными, даже при снижении тарифа на прокачку через Казахстан.

Самые крупные российские нефтяные компании зачастую не отвечают на такие вопросы. Кстати, Минэнерго РФ ответило «Известиям», что «поставка нефти на территорию Республики Казахстан осуществляется на основе коммерческих контрактов, регулирование которых не входит в компетенцию органов государственной власти».

Российская сторона пока не полностью доверяет казахстанской стороне. Даже после решения вопроса по своп-операциям на высшем уровне Федеральная таможенная служба (ФТС) РФ намеревается наладить контроль за соблюдением Казахстаном будущих договоренностей, касающихся таможенного оформления российской нефти и нефтепродуктов при их экспорте с территории стран-членов Таможенного союза (ТС).

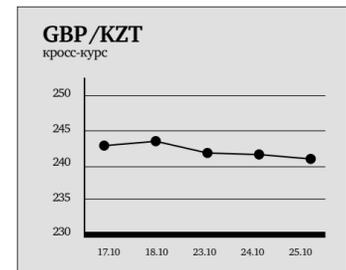
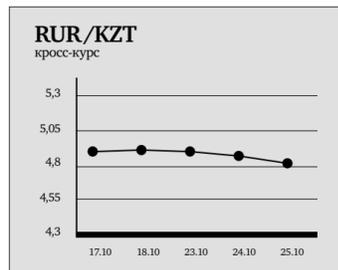
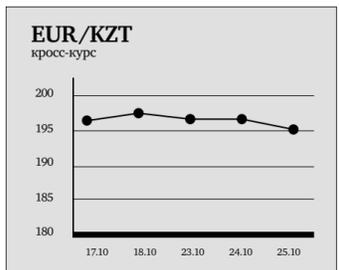
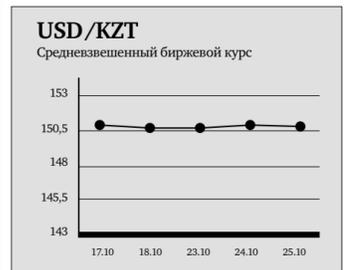
ФТС настаивает на своем праве присутствовать и контролировать оформление экспорта нефти и нефтепродуктов на таможенных постах Беларуси и Казахстана.



**KARAGANDY  
INVEST 2012**

**III Международный инвестиционный форум  
«Караганда Инвест-2012»  
21 ноября, г. Караганда  
Главная тема форума:  
«Новый взгляд на инвестиционные  
возможности Карагандинской области»**

**Организатор – Акимат Карагандинской области  
при поддержке Правительства Республики Казахстан  
Карагандинская область – Центр страны. Центр инвестиций.  
Программа и регистрация на официальном сайте форума: www.karagandyinvest.kz  
Телефоны для справок: 7 7172 78 25 30, 78 25 80. e-mail: smyk.marketing@gmail.com**



# Снижение ставок приведет к новому «пузырю»

### Эксперт о недвижимости, ипотеке и строительстве

Олег Циммерман

Что происходит на рынке недвижимости сегодня? Можно ли ожидать значительного снижения ставок по ипотеке? Как улучшить жилищную ситуацию в Казахстане? Об этом «Капитал.kz» поговорил с президентом АО «Ипотечная компания «БТА Ипотека» Сагындыком Кусайновым.

— Сагындык Аманкельдыевич, с оживлением на ипотечном рынке вновь зазвучали предложения значительно снизить уровень ставок по ипотечным кредитам. Некоторые эксперты говорят даже о том, что уровень ставок можно приблизить к 4%, как Вы считаете, насколько это реально и актуально на сегодня?

— Я бы разбил ответ на этот вопрос на несколько составляющих. Первая составляющая — экономическая. 4% — это явно нерыночная ставка по кредитованию, потому что любая ставка по кредитованию, в том числе и в ипотеке, в любой экономике складывается из суммы уровня инфляции + 4-5%. Например, в США инфляция составляет 1-2%, а ставка по ипотеке — 6-7%. Почему при формировании ставки нужно учитывать инфляцию плюс некий спред? Потому что ниже уровня инфляции внутренние инвесторы деньги давать не будут, им нужен уровень инфляции плюс хотя бы 1%. Еще надо учесть 3-4%, связанных с добычей этих денег, с выдачей кредита, его обслуживанием, рисками по кредитам. Поэтому инфляция + 4-6%, это вполне адекватная ставка. Ставка по депозитам также приближена к уровню инфляции.

— То есть говорить об уровне ставок по ипотеке 5% вообще не приходится?

— Если мы говорим о таком уровне, то это явно бюджетные деньги, которые должны выдаваться по государственной программе. Но если это бюджетная программа, то встает вопрос о социальности данного проекта и о его ограниченности. Так как значительных средств по такой программе не выделят, и предложение будет ограничено.

По коммерческой ипотеке, я очень сомневаюсь, что крупные инвесторы смогут дать деньги банкам по 2% годовых на 20 лет. Даже наши пенсионные фонды — институциональные инвесторы в Казахстане такого рода проекты под ипотечные облигации согласны выдавать при инфляции +1%.

— Может быть, банки с иностранным участием, у которых есть доступ к длинным и дешевым деньгам, могли бы активизироваться в этом сегменте и предложить очень низкие ставки по ипотеке?

— Нужно понимать, что ипотека — это очень специфичный вид фондирования. И иностранные банки, работающие в Казах-



стане, не будут стремиться значительно вкладываться в ипотеку. Не стоит питать иллюзий, что кто-то захочет на 20 лет вложить свои деньги в Казахстан. Инвесторами ипотеки в Казахстане на рыночных условиях должны стать прежде всего НПФ республики. Но они должны очень тщательно выбирать эмитентов ипотечных облигаций. У нас есть банки, которые хорошо показали себя во время кризиса и могут выпускать такие облигации. Сейчас банки не очень нуждаются в фондировании, и ипотека только начинает набирать обороты. Если сейчас спрос на ипотеку будет увеличиваться, то банки выйдут с таким предложением к НПФ.

— Но если представить, что коммерческий источник дешевых денег все-таки найден, стоит ждать улучшения жилищной ситуации в стране?

— Даже если чисто гипотетически мы получили источник, который дает по 4% годовых, это приведет к очередному перекосу на рынке недвижимости. Резко увеличится количество желающих купить квартиры, в результате цены на недвижимость опять пойдут вверх. И мы будем иметь ту же проблему, которая уже была.

Если посмотреть периоду 2000-2001 годов, то вы увидите там много публикаций по поводу того, что ипотека недоступна, не приспособлена для нужд населения. И как только банки снизили ставки по ипотеке — цены на жилье взмыли вверх. Если в 2001 году 3-комнатная квартира в Алматы стоила \$15 тыс., то к 2006 году цена превысила \$100 тыс. То же самое произойдет и в этом случае.

— Как же, на Ваш взгляд, можно обеспечить население недорогим и качественным жильем?

— Следует уделить внимание не каким-то локальным кускам, например, удешевить ипотеку. Нужна цельная жилищная политика от государства, где четко определено: кто и с каким сегментом потребителей работает. Например, с людьми, которые имеют достаточный доход, работают банки по рыночным условиям. Для сегмента, который нуждается в государственных дотациях — молодые семьи, учителя, врачи, госслужащие предусматривать как коммерческие программы, так и льготные жилищные госпрограммы. А нужно выделить социально-уязвимый сегмент, которому государство вообще бесплатно должно обеспечить жилплощадь. Я считаю, что государство должно строить социальное жилье и предоставлять его тем, у кого вообще нет доходов. При этом речь идет не о праве собственности, а о бессрочной аренде, при которой, к примеру, каждые 5 лет проверяется, не изменился ли статус этой семьи, осталась ли она такой же социально-уязвимой.

Кроме того, нужна политика по жилищному строительству, чтобы первичное строительство при нормальной цене было достойного качества. Например, в чем достоинство американской жилищной системы, которая начала развиваться в послевоенные годы, когда они научились строить за разумную цену адекватное жилье? В том, что они увязывали доходы населения с доступностью жилья. Кроме того, государство выделяло адекватные участки земли под жилищное строительство, проводило коммуникации. Все это стимулировало и удешевляло строительство.

То есть нужна политика, по которой нормальное жилье, к примеру, в Алматы и области можно построить за \$800 за квадрат, пусть даже застройщик продает его за \$1000 за квадрат. Но при этом государство должно усилить контроль над качеством строительства. К сожалению, есть примеры низкого качества строительства по госпрограмме, когда пытались за \$300 построить жилье в регионах, и последствия этого до сих пор разгребаются.

И нужно внятное понимание демографической ситуации в стране, которую не всегда учитывают даже при застройке Алматы и пригородов.

Если будут правильные инструменты фондирования со стороны спроса по ипотеке, а с другой стороны, будет политика

по строительству недвижимости, тогда можно будет говорить о каком-то развитии рыночных отношений. Сейчас я такой политики не вижу.

— Кстати, Вы говорили о бессрочной аренде для социально-уязвимых слоев, а как Вы оцените инструмент аренды с правом выкупа?

— В случае аренды с правом выкупа возникает сложная ситуация в середине пути. Например, человек внес первоначальный взнос, платит аренду несколько лет по 15-летнему договору, но через 5 лет он заявляет: «У меня нет возможности платить». Что с ним делать? Этот вопрос нужно четко продумывать, кроме того, институт выселения в подобных случаях у нас не работает. Судебные решения выносятся, но реализации их не происходит.

— Вопрос выселения особенно остро встал в период «пузыря» цен на недвижимость, когда случился ипотечный кризис и проблемный портфель кредитов, обеспеченных недвижимостью, вырос в разы, что сейчас происходит в этом секторе?

— Пока ситуация по кредитному портфелю все еще в стадии разрешения — банки отработывают старые проблемы. Но сейчас формируется новый кредитный портфель, у которого процентная проблемность намного ниже, за счет чего в среднем качество портфеля будет улучшаться. Но это постепенный процесс, банки еще лет 10 будут зализывать раны.

При этом я хотел бы обратить внимание на вопрос с этим самым «пузырем». У нас много говорили и говорят про этот «пузырь», но до сих пор не получаем внятного ответа — что такое «пузырь»? Чему он равен? С какого момента он начинается и когда заканчивается? Сейчас «пузырь» окончен или он не до конца сдулся? Я считаю, что на сегодня колоссальный недостаток нашего рынка в том, что его участники не до конца поняли, как образуется этот «пузырь», как его считать, от каких факторов он зависит и как им в будущем управлять, чтобы предотвратить подобное. Кстати, в АО «БТА Ипотека» мы сделали подобные расчеты, которые позволяют прогнозировать цены на недвижимость.

— Так, насколько адекватна стоимость недвижимости сегодня согласно Вашим расчетам? Как будут расти цены на жилье и объемы ипотеки в предстоящем году?

— По моему мнению, на сегодня установилась адекватная цена — рынок не вздулся, но и не на спаде. Если не будет ухудшения макроэкономических показателей страны, то в ближайшем будущем цены падать не будут. Таким образом, при росте ВВП в районе 5-6% цены на недвижимость в Алматы будут расти в пределах 9-12% в год. По росту ипотеки мы прогнозируем рост на 15-20% в год.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### ДЕПОЗИТНАЯ БАЗА РАСТЕТ

В 2013 году депозитная база в банках второго уровня увеличится, сообщил управляющий директор Казкоммерцбанка Андрей Тимченко. По его словам, депозитная база среди БВУ будет увеличиваться в силу капитализации процентов. Управляющий директор Казкоммерцбанка прогнозирует минимальный годовой прирост на уровне 7-8%. «Последнее время наблюдалось замедление роста депозитной базы в целом по республике. Скорее всего, население начинает больше покупать, меньше сохранять и инвестировать», — поделился своим мнением Андрей Тимченко. В 2013 году Казкоммерцбанк не планирует увеличение доли на рынке депозитов. По словам Тимченко, у банка достаточный уровень ликвидности и достаточно средств для того, чтобы фондровать рост. «Мы не сомневаемся, что депозиты банка будут расти, но они будут расти на уровне рынка. Последние 2 года Казкоммерцбанк снижал ставки по депозитам, что позволило снизить ставки по кредитам для населения», — отметил Тимченко. Доля Казкоммерцбанка в депозитной базе составила 19%. Таковы данные Комитета по контролю и надзору финансового рынка и финорганизаций НБРК по состоянию на 1 сентября 2012 года. (kapital.kz)

### КАЗАХСТАНЦЫ ХОТЯТ НА ПЕНСИЮ РАНЬШЕ

Тема повышения пенсионного возраста вызвала бурю обсуждений и противоречивых мнений. Деловой портал Kapital.kz опросил пользователей сайта, чтобы узнать о том, какой пенсионный возраст приемлем в Казахстане. Выяснилось, что большинство респондентов готовы выйти на пенсию пораньше. Так, свыше 47% опрошенных посчитали, что женщинам выходить на заслуженный отдых необходимо в 50 лет, а мужчинам на 10 лет позже них. Около 38,9% респондентов более реально смотрят на вещи и отметили, что для женщин пенсионный возраст необходимо установить в 55 лет, а для мужчин в 62 года. Свыше 10% респондентов не готовы отправлять соотечественников на пенсию в более старшем возрасте: женщины — 58 лет, мужчины — 65 лет. Еще меньше нашлось сторонников, которые захотят отправлять женщин на заслуженный отдых в 60 лет, а мужчин в 68 лет. Как ранее сообщил деловой портал Kapital.kz, в правительстве предлагают установить единый пенсионный возраст для мужчин и женщин — 63 года. Одной из причин подобных мер называется постоянно увеличивающаяся нагрузка на госбюджет и рост продолжительности жизни. (kapital.kz)

### ПРИЗНАННАЯ РЕСТРУКТУРИЗАЦИЯ

Процесс реструктуризации БТА Банка получил признание на территории Российской Федерации. Соответствующее решение было принято 15 октября 2012 года Арбитражным судом города Москвы. Это обеспечивает такие действия на территории России, как: приостановление исполнения решений судов в отношении банка по обязательствам, подлежащим реструктуризации; приостановление исполнения банком требований его кредиторов по таким обязательствам; запрет обращения взыскания на активы банка в Российской Федерации. Следует отметить, что это признание является частью продолжающегося процесса реструктуризации банка, и данное решение суда последовало за удовлетворением ходатайств о признании реструктуризации на территории Великобритании, США и Украины, которые были получены 11 июля, 16 августа и 31 августа соответственно. Как сообщалось ранее, АО «БТА Банк» достигло соглашения по условиям реструктуризации задолженности на \$11,2 млрд. В результате банк получит значительное снижение задолженности перед кредиторами, владеющими старшими облигациями, облигациями на восстановление, специальными долговыми инструментами с дисконтом, а также различными классами субординированного долга. (kapital.kz)

### ЗОЛОТО В ЛОНДОНЕ ПОДЕШЕВЕЛО

Цена вечернего фиксинга (PM Fixing) золота на Лондонском спотовом рынке (London Fixing) за последний торговый день понизилась с \$1 тыс. 737 до 1726,7, а серебра — с \$32,33 до 32,17 за тройскую унцию, сообщила аналитика корпорации «Казакхимс». Цена ближайших по времени исполнения фьючерсных контрактов (settlement) на золото на секции COMEX Нью-Йоркской товарной биржи New York Mercantile Exchange (NYMEX) за последний торговый день повысилась с \$1722,8 до 1725,1, а серебра — с \$32,07 до 32,22 за тройскую унцию. Цены золота и серебра 22 октября изменились разнонаправленно. Поддержку котировкам золота и серебра оказывают ослабление доллара и рост инфляционных опасений. В то время как на остальных драгметаллах негативно сказываются неблагоприятная макроэкономическая статистика из Японии и опасения по поводу дальнейшего замедления экономики Китая. По данным Quote.rbc, инвестиции в золото через биржевые фонды достигли новых рекордов. Восходящая динамика развивается с середины августа, когда цены превысили \$1625 за унцию, и за этот период объем инвестиций вырос более чем на 200 тонн. Хедж-фонды и другие инвесторы, использующие заемные средства, присоединились к процессу только после прорыва указанного уровня и добавили еще 380 тонн. Деловой портал Kitco News привел мнение швейцарского банка UBS, который считает, что золото повысится в цене к концу 2012 года. (kapital.kz)

# Отслеженные вложения

Ольга Веселова

За годы существования СНГ на территории стран-участниц Содружества было проведено 602 сделки/проекта взаимных инвестиций с нуля, две из которых формально к прямым не относятся (доля участия менее 10%). Такие данные приводятся в только что созданной базе данных проектов взаимных инвестиций в странах СНГ, которая была создана в рамках исследования «Мониторинг взаимных инвестиций в странах СНГ», реализованного в партнерстве Центра интеграционных исследований (ЦИИ) Евразийского Банка Развития (ЕАБР) и Института мировой экономики и международных отношений (ИМЭМО) РАН.

Кроме этого, согласно данным исследования, из вышеуказанных 602 сделок/проектов 56 сделок/проектов к 2012 году прекращены, 12 сделок осуществлялись российскими фирмами, позднее перешедшими под контроль третьих стран. Среди действующих 526 сделок/проектов по 13 отсутствуют даже приблизительные данные о накопленных прямых инвестициях, а по 37 осуществлена привязка к другим сделкам.

В базе приведены точные данные или косвенные оценки (например, через уставные капиталы или внеоборотные активы) накопленных прямых инвестиций по 476 сделкам/проектам.

Говоря в целом о причинах проведения исследования, представители ЕАБР уточнили, что использование компаниями механизмов инвестирования через третьи страны приводит к тому, что официальная статистика СНГ (нацбанки) пока дает неполную картину по географии и конечным адресатам инвестиций. Тогда как решением для устранения данной неточности является создание альтернативной базы

данных «снизу вверх» (по Евросоюзу: Ernst & Young, совместно с Oxford Intelligence, с 1997 года). По СНГ такая систематическая работа не велась: есть только разовые сре-

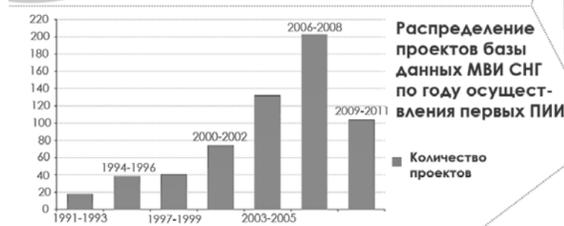
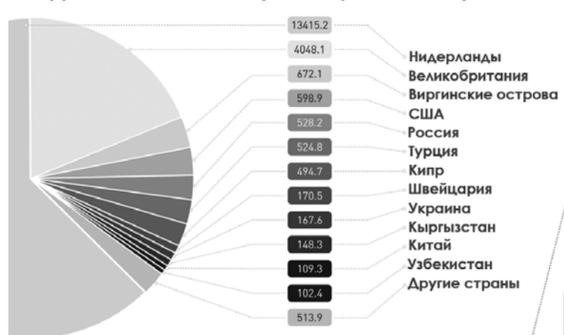
зы. Заметим, что база не подменяет официальную статистику, а дополняет ее.

На сегодняшний день готова первая версия. Для успеха необходима планомер-

ная работа в течение нескольких лет. ЦИИ ЕАБР планирует развивать «Мониторинг взаимных инвестиций СНГ» на постоянной основе.

## Мониторинг взаимных инвестиций в СНГ

География казахстанских прямых инвестиций, накопленных за рубежом на конец 2011 (акционерный капитал)



## Географическая структура накопленных российских прямых инвестиций в странах СНГ и Грузии

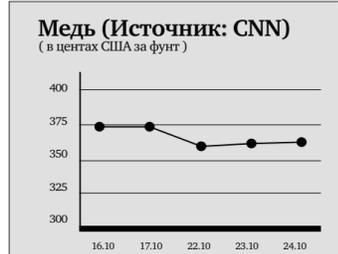
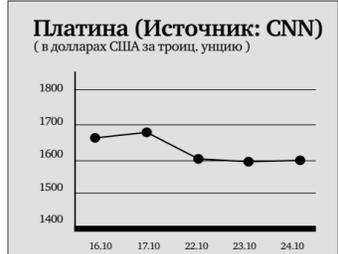
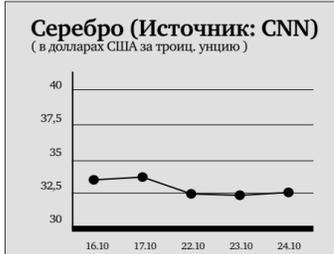
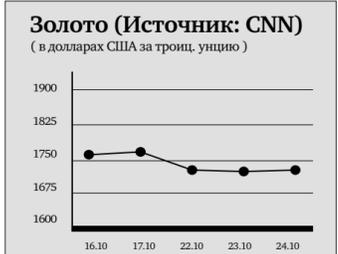


По данным Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД)

Страна	Накопленный объем экспортных прямых инвестиций, \$ млн	Накопленный объем импортных прямых инвестиций, \$ млн
Казахстан	16256	19924
Украина	81854	93624

по данным МВФ на конец 2010 года

Страна-получатель инвестиций	Россия	Казахстан	Азербайджан	Беларусь	Армения	Кыргызстан
Беларусь	5702	39	0	-	0	0
Россия	-	891	44	156	6	0
Казахстан	2036	-	26	1	0	0



# Жаклин Ваначек: «Облачные технологии» откроют новые возможности для мировой экономики»

Виктория Говоркова

Если у вас есть аккаунт в социальной сети Facebook или электронная почта gmail – значит, вы уже являетесь пользователем «облачных сервисов». На сегодняшний день именно «облачные технологии» называются одной из основных движущих сил не только в области ИТ, но и в смежных отраслях. О мировых трендах и локальных особенностях внедрения таких решений в эксклюзивном интервью «Капитал.kz» рассказала Жаклин Ваначек, всемирно признанный эксперт в сфере «облачных технологий», член государственных федеральных комиссий США и Европейского союза по вопросам принятия «облачных технологий» для преобразования правительства, вице-президент SAP AG.

– Эксперты и аналитики вкладывают различный смысл в понятие «облачные технологии». Согласно результатам недавних исследований, «каждый пятый из опрошенных американцев (22%) только делает вид, что понимает принцип работы «облаков», а 14% опрошенных признали, что соврали, называя себя экспертами по «облачным технологиям» во время собеседования при приеме на работу». Вы являетесь основоположником в сфере «облачных технологий». Не могли бы Вы объяснить нашим читателям суть этого термина?

– Согласно общепринятому определению, утвержденному Национальным институтом стандартов США (U.S. National Institute of Standards, U.S. NIST), «облачные технологии» – это модель использования ИТ, суть которой заключается в предоставлении доступа к совместно используемому пулу конфигурируемых ресурсов на основе самообслуживания (например, к сетям, серверам, хранилищам данных, приложениям, сервисам и т.д.). Такой доступ может быть предоставлен быстро, не требуя значительных усилий для управления или обслуживания со стороны поставщика услуг. «Облачные сервисы» имеют пять ключевых характеристик, делаясь на три типа и четыре модели развертывания.

– По Вашему мнению, завершился ли уже период высоких ожиданий в отношении «облачных технологий»?

– «Облачные вычисления» – реальный переломный момент в развитии информационных технологий. Сегодня они провоцируют больше изменений, чем интернет на раннем этапе своего развития.

Согласно исследованиям Sand Hill Group, опубликованным в марте 2012 года, использование «облачных технологий» стимулирует развитие мобильных технологий, решений, социальных сетей, а также позволяет обрабатывать большие объемы данных, что неизменно приведет к привлечению большего числа специалистов и открытию новых рабочих мест. А объединение четырех технологий – мобильных решения, социальные медиа, обработка данных и интернет – способно полностью изменить всю инфраструктуру ИТ.

По прогнозам аналитической компании IDC, изменение технологической платформы достигнет колоссальных масштабов уже к 2020 году. Развитие ИКТ будет обусловлено преимущественно «облачными», мобильными и социальными технологиями, а также технологиями обработки больших объемов данных, практически все приложения будут создаваться и работать в «облаке».

Компании, предоставляющие различные услуги в сети интернет или осуществляющие розничную торговлю в режиме онлайн, начали использовать модель «облачных вычислений» еще 5-10 лет назад, в связи с необходимостью управлять пользовательскими данными в огромных масштабах. Также среди пионеров использования «облачных технологий» значатся компании, предоставляющие услуги в сети интернет: Google, Facebook, LinkedIn, Amazon. «Облачные вычисления» предлагают доступную ИТ-модель с широкими возможностями масштабирования, которая позволяет управлять большими объемами данных, создаваемых сотнями миллионов пользователей. Сегодня «облачные вычисления» широко используются предприятиями и в других отраслях экономики, а также органами государственного управления.

– Насколько, по Вашему мнению, страны СНГ, и в частности Казахстан, отстают во внедрении этих технологий?

– Казахстан и страны СНГ имеют возможность быстро получить огромные преимущества от «облачных технологий», перенимая опыт стран, которые начали внедрять их первыми.

Во-первых, для того чтобы «облачные сервисы» получили широкое распространение, нужно обеспечить надежный интернет-связь и беспроводной доступ к ней через любые устройства, в том числе и мобильные. Забегая вперед, скажу, что особую важность приобретет модель мобильных «облачных технологий».

Во-вторых, государственные органы чаще всего приходят к «облачной модели», начиная с консолидации электронной почты и документооборота в единую службу на основе SaaS сервиса. Уже один только этот шаг позволяет существенно сократить затраты на ИТ, упустить работу и организовать совместную работу различных ведомств для лучшего обслуживания граждан.

В-третьих, консолидированное использование «облачных сервисов» государственными организациями способствует внедрению «облачных технологий» на основе стандартов, позволяя легко масштабировать государственные услуги и одновременно снизить затраты на ИТ.

Быстрорастущие отрасли Казахстана могут также использовать «облачные решения» для развития инноваций и повы-

шения конкурентоспособности. Например, многие горнодобывающие компании в Австралии внедряют «облачные технологии», чтобы стимулировать быстрый рост отрасли, планировать поглощения и расширять бизнес в таких богатых минеральными ресурсами регионах как Африка и Южная Америка.

В нефтегазовой отрасли ПО для цифрового моделирования месторождений также предлагается в рамках модели SaaS. «Облачные технологии» делают сложный процесс моделирования разработки месторождений более доступным и дешевым, обеспечивая возможности для более точного бурения.

Если говорить о сфере телекоммуникаций и финансов, то данные из социальных сетей в «облаке» можно использовать, чтобы изучать потребительские предпочтения и адаптировать в соответствии с ними финансовые услуги и мобильную рекламу, наращивая, тем самым, продажи.

Наконец, многие клиенты SAP в Казахстане могут использовать изолированные среды, чтобы разрабатывать и тестировать свои системы в общедоступном «облаке» и кардинально сокращать полную стоимость владения ИТ. Некоторые клиенты SAP в нефтегазовой и других отраслях уже пользуются такой возможностью.

Это всего несколько примеров того, какие огромные возможности открываются перед Казахстаном «облачные технологии»!

– Готовы ли представители малого и среднего бизнеса к использованию «облачных вычислений»? Что об этом можно сказать, опираясь на международную практику? Могли бы Вы привести цифры, иллюстрирующие энергоэффективность и снижение затрат на техническую поддержку при переходе на «облако»?

– «Облачные вычисления» – идеальная технология для новых компаний и для предприятий малого бизнеса. Руководители новых предприятий Кремниевой долины и первые лица венчурных компаний считают, что «облачные вычисления» способствуют развитию нового бизнеса благодаря повышению эффективности капитальных вложений. Молодым компаниям не нужно больше тратить 15-20% оборотного капитала на создание и развитие ИТ-инфраструктуры. Вместо этого они могут обратиться к «облачным технологиям» и начать деятельность, почти не вкладывая средств в ИТ.

Некоторые клиенты SAP уже добились потрясающих успехов благодаря использованию «облачных вычислений». Например, компания SafeChem открыла дочернюю компанию, специализирующуюся на поставках растворителя. Установка программного обеспечения, применяемого в материнской компании, была слишком дорогостоящей и требовала много времени. Для оптимизации бюджета в дочерней компании было внедрено корпоративное решение Enterprise SaaS с оплатой по мере использования без предварительных вложений средств. Таким образом, новое предприятие начало деятельность в США всего через шесть недель с момента образования, и сразу же стало приносить доход. Кроме того, компания создала дополнительные рабочие места.

Другой пример. Американский производитель оборудования для ремонта автомобилей, обладающий капиталом в \$70 млн, переместил часть бизнеса за океан, чтобы укрепить свои позиции на рынке. Отказавшись от создания локальной ИТ-инфраструктуры, компания приняла решение использовать корпоративные «облачные службы» Enterprise для расширения бизнеса. Они усовершенствовали процессы разработки продуктов, бизнес-аналитики и поддержки клиентов, а затем интегрировали их с традиционными системами и данными текущих операций. Таким образом, компания смогла быстро завоевать новый сектор рынка и планирует расширить долю рынка в долгосрочной перспективе.

И последний пример. Компания WL Plastics, производитель пластиковых труб для энергетики, горнодобывающей промышленности и муниципальных предприятий по очистке сточных вод в Северной Америке, нуждалась в едином ИТ-решении, чтобы обновить и интегрировать информационные системы, унаследованные в результате многочисленных поглощений. Компания внедрила корпоративное решение SaaS для небольших краткосрочных проектов. Полное последовательное внедрение решения на всех заводах заняло всего четыре месяца. При внедрении новой системы не потребовалась инвестиция в ИТ-инфраструктуру, а текущая поддержка могла осуществляться штатным персоналом.

Приведенные примеры показывают, как «облачные технологии» помогают предприятиям малого бизнеса быстро развиваться и успешно конкурировать с более крупными компаниями.

Евросоюз, Канада, Сингапур и Китай, а также другие регионы возлагают надежду на «облачные технологии» для ускорения экономического развития. Я много пишу о планах по развитию этих решений в моем блоге на сайте журнала «Форбс».

И, наконец, согласно результатам многочисленных исследований, использование «облачных технологий» позволяет предприятиям сократить затраты на ИТ на 20-60%. По данным U.S. Brookings Institution, экономика на ИТ для органов правопорядка достигает 25-50%, а, согласно результатам исследований Pike Research, к 2020 году потребление электроэнергии центрами обработки данных во всем мире может снизиться на 38% благодаря использованию «облачных технологий». Как сообщает Verdantix, к 2020 году применение «облачных технологий» позволит крупным компаниям США сократить ежегодные расходы на электроэнергию на \$12,3. Кроме того, исследования показали, что крупные компании Франции и Великобритании могут снизить выбросы углекислого



газа на 50% благодаря оптимизации использования ресурсов центров обработки данных. Таким образом, к 2020 году экономика достигнет \$1,2 млрд. во Франции и \$2 млрд в Великобритании.

– По Вашему мнению, что сдерживает внедрение «облачных технологий»?

– Основными препятствиями на пути внедрения «облачных технологий» как для бизнеса, так и для правительственных учреждений являются не до конца проработанные вопросы безопасности и конфиденциальности данных и недостаточная информированность потенциальных потребителей.

Многие пользователи не воспринимают «облако» как безопасную технологию, лишь некоторые клиенты понимают, что зачастую использование «облачных сервисов» обеспечивает более высокий уровень безопасности, чем их собственные инфраструктуры и центры обработки данных. «Облачные сервисы» имеют более высокий уровень безопасности и доступности, если пользоваться услугами сервис-провайдера, имеющего хорошую репутацию.

Крупные компании и правительственные учреждения создают «частные облака» для своей работы, требующей максимального уровня безопасности. При этом они, как правило, задействуют собственные центры обработки данных.

Эффективной моделью для крупных правительственных организаций является продажа «облачных услуг» более мелким подведомственным учреждениям в своем защищенном «облаке». Таким образом, все учреждения получают доступ к специализированным приложениям с наименьшими для всех затратами.

Нормативные акты, регулирующие конфиденциальность данных, различаются не только в разных странах, но иногда и внутри страны. Это приводит к неопределенности: как будут обрабатываться персональные данные, какими законами регламентируется конфиденциальность информации, если центр обработки данных находится в другой стране?

Эти факторы замедляют внедрение «облачных технологий» в мировом масштабе. Более того, Евросоюз намерен создать рекомендации по обработке данных для членов ЕС, прежде чем сможет оказывать широкую поддержку внедрению «облачных технологий» как внутри ЕС, так и за его пределами.

Доступность «облачных сервисов» за пределами границ государств способствует повышению гибкости бизнеса и экономической эффективности ИТ для всех участников.

На сдерживание использования «облачных технологий» в госсекторе влияют требования конфиденциальности к законам на разных правовых уровнях. У Казахстана в этом отношении общие правовые рамки, что позволяет быстрее модернизировать государство на всех уровнях, что является хорошим примером для других стран.

Следовательно, стандартизация законодательства в сфере конфиденциальности данных не является обязательной, этот процесс не должен сдерживать внедрение «облачных технологий» внутри страны. Если так и будет продолжаться, то Ка-

захстан имеет уникальную возможность вырваться вперед и стать лидером среди других государств в области перехода к «облачным технологиям», модернизации государственных услуг и повышении темпов экономического роста всей страны.

– Как Вы представляете будущее развитие «облачных вычислений» в глобальном масштабе?

– Я думаю, что «облачные технологии» – глобальный феномен в информационных технологиях, имеющий огромные преимущества для бизнеса. И я уверена, что «облачные технологии» откроют новые возможности для мировой экономики!

Все мы – каждая страна, компания, правительство и гражданин – получат преимущества от внедрения «облачных технологий». Я считаю, что они станут фундаментом нового мира, где сотрудничество между государствами, отраслями и научными учреждениями будет осуществляться с помощью «облачных технологий», мобильных и социальных сетей и технологий обработки больших объемов данных, позволяя решать наиболее сложные проблемы, стоящие перед мировым сообществом, где все мы постоянно находимся на связи с помощью мобильных устройств и, свободно перемещаясь по миру, не теряем доступа к информации.

«Облако» – это совместная работа, сотрудничество, торговля и связь. Проект расшифровки генома человека – отличный пример того, как «облако» может способствовать международному сотрудничеству на общее благо. Расшифровка генома человека поможет разработать новые лекарства, которые снизят риск заболеваний и которые можно адаптировать к генетическим характеристикам каждого человека. Этот подход называется предиктивной медициной. Объем данных генома человека настолько велик, что многим ученым не хватает вычислительных мощностей, чтобы вести собственные исследовательские проекты. Однако данные о геноме сегодня хранятся в общедоступном «облаке» Amazon, поэтому исследователи всего мира впервые в истории могут выполнять вычисления и анализ в одном и том же месте. Они также могут вести совместную работу и делиться разработанными ими инструментами, чтобы ускорить исследования. Это и есть пример ценности «облачных технологий» для совместной работы – объединить исследователей и преобразовать медицину на благо всего человечества.

– Не могли бы Вы рассказать о международном опыте внедрения «облачных технологий» и их использования правительствами ведущих стран мира?

– «Облачные технологии» – это платформа для перехода к открытому правительству, межведомственной кооперации и инновациям на всех уровнях.

Федеральное правительство США утвердило план Cloud First, в рамках которого на «облачные технологии» выделяется \$20 млрд из \$80 млрд бюджета на информационные технологии. Государственные структуры США, которым необходим повышенный уровень безопасности данных, внедряют «частные облака». «Об-

лачные технологии» также меняют сферу образования и открывают гражданам доступ к федеративным данным на всех уровнях правительства. Recovery.gov – первое в США решение для госсектора, размещенное в «публичном облаке». Это web-сайт, с помощью которого простые граждане могут узнать, на какие инициативы государство тратит налоговые поступления.

Новым механизмом для прямого участия жителей страны в управлении государством может стать совмещение облачных и мобильных технологий. Граждане могут использовать мобильные устройства, чтобы сообщать местным органам власти о проблемах ЖКХ, нерешенных задачах и правонарушениях, а власти, в свою очередь, могут использовать мобильные приложения, чтобы предупреждать население о критическом ухудшении погодных условий или надвигающихся стихийных бедствиях. Так, когда в прошлом году на Японию обрушились цунами, Facebook и Twitter помогли семьям поддерживать связь, а спасательные службы – координировать свою работу.

Консолидированное использование «облачных сервисов» различными государственными ведомствами является эффективным способом внедрения стандартов «облачных вычислений» и масштабирования государственных услуг при одновременном сокращении затрат на ИТ. Такая стратегия работает, например, в США, Великобритании и Сингапуре, ее внедряют и страны Евросоюза.

Сингапур начинает выступать в роли регионального концентратора центров обработки данных для общедоступных и частных «облачных решений» в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Половина компаний, которые пользуются интернетом, уже применяют SaaS. Ожидается, что к концу 2012 года модель SaaS будет использоваться уже треть всех компаний.

Новая Зеландия разрабатывает основы политики в области «облачных технологий», а также обрабатывает запросы для размещения «облачных служб». Китай работает над концепцией «Облачный город», в рамках которой создаются службы электронного правительства, финансов и логистики, производя, поддержки малого бизнеса, электронной коммерции и «Интернета вещей» (IoT). Наконец, после цунами в Японии частная организация Cloud Consortium объединяет представителей промышленности, научных кругов и государства, которые ищут новые способы использования «облачных технологий» для создания более безопасных городов. А некоммерческая корпорация ASPIC SaaS Cloud Consortium пропанагандирует использование «облачных технологий» для целей здравоохранения, социального обеспечения, образования, формирования местных сообществ, ликвидации последствий стихийных бедствий и других государственных услуг.

Это всего несколько примеров того, как «облачные технологии» преобразуют государственный сектор по всему миру.

– Правильно ли будет говорить, что существует зависимость между темпом внедрения «облачных технологий» и уровнем экономики государства в целом?

– Да, да, и еще раз да! «Облачные технологии» повышают гибкость бизнеса и эффективность затрат на ИТ. Одно из огромных преимуществ «облачных технологий» состоит в том, что с их помощью можно высвободить оборотный капитал и инвестировать его в создание новых рабочих мест. По оценкам аналитиков Sand Hill Group, в течение следующих пяти лет только американские компании благодаря «облачным технологиям» сэкономят \$625 млрд, и большую часть этой суммы можно потратить на формирование новых направлений бизнеса!

Один из примеров такого влияния – новая компания MobileWorks, работающая в области социальной ответственности, которую поддерживает венчурная компания Hub Ventures из Сан-Франциско. MobileWorks разрабатывает мобильное приложение на основе модели «краудсорсинга». В его рамках западные компании передают часть своих заданий по созданию Web-контента «мобильным сотрудникам» в Индии, которые нуждаются в дополнительном заработке.

Предприятия могут использовать парадигму мобильного «облака», чтобы преодолевать географические и инфраструктурные ограничения и, тем самым, преобразовывать мировую экономику в единое поле.

– Преодолены ли на сегодняшний день проблемы безопасности данных в «облаке»?

– Сегодня организации, приобретающие «облачные услуги», используют три стратегии обеспечения безопасности. Во-первых, выбирают управляемые «частные облачные службы», предоставляемые компанией-поставщиком «облачных услуг». В рамках такой модели корпоративные приложения работают в защищенной сети, созданной в центре обработки данных поставщика услуг, по принципу «оплата за использование». Во-вторых, проводят аудит поставщика «облачных услуг», чтобы убедиться в том, что безопасность отвечает требованиям, оговоренным в соглашении об уровне обслуживания. В такие соглашения, как правило, включают пункты о поощрении и штрафах, гарантирующие определенный уровень производительности системы. В-третьих, опираются на отклики существующих клиентов о поставщике услуг. Важно отметить, что потребители и поставщики «облачных услуг» разделяют ответственность за безопасность данных. Поставщики должны обеспечивать высокую доступность услуг и быстрое восстановление систем после сбоев. Сами поставщики обязаны обеспечивать надежное управление ИТ, а также выстраивать взаимоотношения с поставщиками «облачной архитектуры».



## НОВОСТИ НЕДЕЛИ МИРОВЫЕ

### В ПОЛТОРА INSTAGRAM

Владельцы Ancestry.com, крупнейшего сайта, который помогает пользователям создавать генеалогические древа, согласились продать актив за \$1,6 млрд. Об этом сообщает The Wall Street Journal со ссылкой на анонимный источник. Покупателем сайта, по данным издания, станет группа инвесторов во главе с европейской Permiga. Сейчас на бирже Ancestry.com оценивается в \$1,42 млрд. Как отмечает The WSJ, окончательная цена в \$1,6 млрд – это на 40% больше, чем компания стоила в июне, когда на рынок просочились первые слухи о продаже сайта. В то же время это лишь в полтора раза больше, чем Facebook в апреле 2012 года заплатил за Instagram – сайт, который пока не приносит никакой выручки. Ancestry.com за 2011 год заработала более \$300 млн. Бизнес Ancestry.com распространен в основном в США и в других англоговорящих странах. По данным WSJ, в Permiga хотели бы развивать сайт в первую очередь в Западной Европе. Сейчас у компании около двух миллионов подписчиков, которые платят абонентскую плату в \$12,95 – \$34,95 в месяц. Предшественник Ancestry.com был основан еще в 1983 году, а 15 лет назад сервис перешел на работу в интернете. В 2009 году компания провела первичное размещение акций, продав свои ценные бумаги за \$13,5 за штуку. Сейчас они стоят более \$29, причем в последний год они колебались от \$20,75 до \$33,8. (Lenta.ru)

### НА БЕРМУДСКИХ ОСТРОВАХ

Telenor намерена через суд добиться увеличения своей доли в VimpelCom. Норвежская компания обратилась с ходатайством в Верховный суд Бермудских островов, чтобы принудить холдинг к регистрации на ее имя 3,44% голосующих акций. После выкупа Telenor доли Нагиба Савириса VimpelCom отказался вносить изменения в реестр по личной просьбе главы ФАС Игоря Артемьева. Однако в телекомхолдинге уверяют, что исполнят любое решение суда. Telenor подала ходатайство в Высший суд Бермудских островов с требованием к VimpelCom зарегистрировать на ее имя опцион Weather Investments египетского миллиардера Нагиба Савириса. Об этом говорится в документе VimpelCom. «Telenor добивается соблюдения законов Бермудских островов, в юрисдикции которых действует VimpelCom Ltd», – пояснил представитель норвежской компании Андрей Быкасов. Реализация опциона Нагиба Савириса запрещена обеспечительными мерами российского арбитражного суда по иску ФАС. «VimpelCom готов исполнить любое решение суда», – прокомментировал ситуацию представитель холдинга Бобби Лич. Компетенции российского суда распространяются только на местного регистратора акций, поясняет старший юрист корпоративной практики юридической фирмы Sameta Сергей Казаков. Если же бумаги, огорвариваемые в опционном соглашении, принадлежат российскому эмитенту, то решения бермудского суда на него не распространяются, говорит он. 1 октября Telenor исполнила опционное соглашение с Weather Investments по покупке 71 млн привилегированных акций VimpelCom Ltd за \$113,6 млн. В случае регистрации этих акций доля норвежской компании выросла бы до 42,95% голосующих акций. Сейчас формально она составляет 39,5%. Голосующая доля «Альфа-Групп» недавно увеличилась с 40,5 до 41,86%. Altimo и Федеральная антимонопольная служба (ФАС) выступили против увеличения доли Telenor. Определение суда по иску ФАС к Telenor прямо запрещает реализовывать опцион, пока суд не вынесет решения. Когда срок опциона еще не истек, глава службы Игорь Артемьев обратился с письмом к руководству VimpelCom. Он предложил проводить перерегистрацию акций, если норвежская компания выкупит 3,44% ее уставного капитала, принадлежащих Weather Investment. Такое нарушение судебного запрета помещает достигнуть мирового соглашения с акционерами VimpelCom, предупреждал г-н Артемьев. Однако глава ФАС стал благосклоннее, когда Telenor поддержала инициативу службы по выравниванию долей с Altimo. «Мы заинтересованы в выработке решения с участием Altimo, Bertofan и Telenor, которое обеспечит в VimpelCom Ltd паритет Altimo и Telenor. Норвежцы предложили осуществить совместно с Altimo выкуп привилегированных акций у компании Bertofan Investments Limited за полную справедливую цену в соотношении, которое обеспечит в итоге паритет Altimo и Telenor как владельцев акций», – озвучил предложение представитель Telenor Даг Мельгаард. Руководство антимонопольной службы готово вернуться за стол переговоров в ближайшее время и прийти к мировому соглашению до середины ноября. Хотя нарушение обеспечительных мер сильно огорчило службу, указывал г-н Артемьев. (Rbcdaily.ru)

### НЕОЖИДАННОЕ ПАДЕНИЕ

Ценные бумаги сети ресторанов быстрого питания McDonald's на открытии торгов 19 октября упали более чем на 3% – до \$89,93 за акцию. Ранее, в пятницу McDonald's опубликовала отчет по итогам третьего квартала 2012 года. Из документа следует, что квартальная выручка компании составила \$7,2 млрд, практически не изменившись по сравнению с аналогичным периодом прошлого года (\$7,17 млрд). Прибыль на акцию в июле-сентябре текущего года составила в McDonald's \$1,43, снизившись на процент по сравнению с прошлым годом третьим кварталом. Аналитики рассчитывали, как указывает CNBC, что прибыль составит \$1,47 на акцию. В то же время совокупные продажи компании выросли за три месяца на 1,9%, увеличившись во всех регионах, где работает McDonald's. Кроме того, компания объявила об увеличении квартальных дивидендов на 10% – до 77 центов на акцию. McDonald's является одной из крупнейших в мире сетей фаст-фуда. Под управлением компании работает более 33,5 тыс. торговых точек в 119 странах. Ежедневно рестораны McDonald's обслуживают около 69 млн человек. (Lenta.ru)

# Серикбек Елшибеков: «Стремиться к полному импортозамещению не всегда имеет смысл»

Виктор Климов, Наталья Бака

В 2013 году в Казахстане в полной мере заработает информационная система электронных закупок (ИСЭЗ). В ней будет сосредоточена вся необходимая информация о заказчиках и поставщиках, а также обширная база данных о товарах, работах и услугах. О том, как сегодня проходят закупки и преимущества ИСЭЗ в интервью «Капитал.kz» рассказал Серикбек Елшибеков, генеральный директор ТОО «Самрук-Казына Контракт».

– Серикбек Кенесбекович, не секрет, что хорошо отлаженный закупочный процесс в компании не только способствует ее устойчивому развитию, но и позволяет достигать высоких экономических показателей. Каким образом АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына» и его дочерние компании организуют этот процесс?

– ФНБ «Самрук-Казына» и его дочерние компании руководствуются правилами закупок товаров, работ и услуг, новая редакция которых вступила в силу с 10 сентября этого года. К разработке правил привлечены ведущие специалисты национальных компаний, учтены предложения 16 общественных организаций и широкого круга отечественных предпринимателей. Также проведено более 20 заседаний рабочей группы, изучено свыше 200 предложений по улучшению норм правил. В результате внесены поправки в более чем 80 пунктов из 143, изложенных в правилах закупок 2009 года.

– Какие еще обстоятельства повлияли на создание новых правил закупок?

– Реалии нашего времени таковы, что закупочный процесс, ранее практикуемый организациями холдинга, вызвал массу нареканий со стороны поставщиков, производителей отечественной продукции. Необходимость соблюдения баланса интересов между заказчиками и поставщиками становилась все более и более очевидной.

После вступления в действие правил закупок, утвержденных в 2009 году, ситуация начала постепенно меняться в лучшую сторону, но этого было недостаточно. Стремясь к совершенствованию условий закупочного процесса холдинга, приняв во внимание пожелания казахстанского бизнес-сообщества и отечественных товаропроизводителей (ОТП), возникла необходимость внесения изменений в ранее действующие правила.

В процессе разработки нового нормативного документа по процедурам закупок товаров, работ и услуг мы ставили перед собой несколько задач. В их числе всемерное содействие повышению уровня казахстанского содержания в закупках организаций холдинга, прозрачность и гласность закупочного процесса, оптимальное и эффективное расходование денег, использование для закупок, усиление контроля и повышение ответственности за принимаемые решения, обеспечение условий для добросовестной конкуренции среди потенциальных поставщиков и приобретение качественных товаров, работ и услуг.

– Вы сказали, что один из важных принципов закупок – обеспечение прозрачности. Насколько эффективно удается его соблюдать?

– В новых правилах закупок подробно прописаны методы достижения поставленной цели. Как показывает практика, к разряду наиболее прозрачных способов закупок можно отнести тендер и запрос ценовых предложений. В обоих случаях закупка осуществляется на конкурсной основе.

Всего правилами закупок предусмотрено 6 способов. Это закупки товаров на организованных электронных торгах, через товарные биржи, из одного источника, на централизованных торгах электрической энергии, а также способом открытого, закрытого и двухэтапного тендера.

При открытом тендере за 15 календарных дней заказчик на веб-сайте и в печатном издании объявляет о проведении предстоящей закупки. После чего размещает тендерную документацию для заин-



тересованных потенциальных поставщиков, где указываются сведения о предмете закупки, дате проведения и другие условия. Далее заказчик проводит открытый тендер, составляет протокол вскрытия конвертов участников закупки и в течение 10 рабочих дней (но не более 20) после завершения тендера подводит его итоги.

Закрытый тендер имеет схожую процедуру проведения закупки, что и открытый, но официальное его объявление в средствах массовой информации и на веб-сайте заказчика запрещается. Как правило, состав его участников избирателен и определяется заказчиком самостоятельно.

Двухэтапный тендер предполагает осуществление закупки в 2 последовательных этапа: первый проводится по аналогии с процедурой открытого тендера, а второй – в строгом соответствии с требованиями, предъявляемыми к закрытому тендеру.

Кстати, любой желающий согласно нормам правил закупок может присутствовать при процедуре проведения закупки способом открытого тендера. Заказчик обязан обеспечить заинтересованным лицам беспрепятственный доступ на заседание по вскрытию конвертов.

Закупка товара, работы или услуги способом запроса ценовых предложений проводится и на конкурсной основе. Победителем признается тот поставщик, который предложил наименьшую цену при полном соответствии требованиям в части оформления конвертов с заявками. Что касается сроков проведения закупки, заказчик не позднее 5 рабочих дней до подведения итогов должен разместить исчерпывающие сведения по закупке на веб-сайте.

– В полномочия ТОО «Самрук-Казына Контракт» входит формирование и ведение реестра товаропроизводителей. Какие еще реестры вы ведете?

– Наша компания – уполномоченный орган ФНБ по вопросам закупок и, соот-

ветственно, мы вовлечены в те процессы, которые связаны с закупочной деятельностью холдинга. Мы формируем и ведем реестры, информирующие компании холдинга об отечественных товаропроизводителях и производимых в Казахстане товарах.

На середину сентября 2012 года в реестре ОТП АО «Самрук-Казына» зарегистрировано 619 предприятий, представивших сертификаты о казахстанском происхождении на 14 тыс. наименований товаров. В реестре организаций инвалидов (физических лиц – инвалидов, осуществляющих предпринимательскую деятельность) холдинга состоит 39 организаций.

С 2009 года мы ведем перечень добросовестных поставщиков, внесение в который подтверждает статус добросовестности участника закупок фонда и свидетельствует о надлежащем исполнении всех обязательств перед заказчиком. При участии в закупках такие компании имеют приоритет в сравнении с другими участниками в части получения 1% условной скидки.

Необходимо подчеркнуть, что включение в реестры холдинга осуществляется бесплатно и актуализируется на постоянной основе.

– Существует ли реестр недобросовестных поставщиков товаров и услуг?

– Такой реестр под названием перечень ненадежных потенциальных поставщиков холдинга существует с 2009 года.

Оснований для включения той или иной компании-поставщика в перечень несколько, но ключевой критерий – ненадежное исполнение обязательств на разных этапах взаимодействия с заказчиком.

Поставщик включается в перечень на 18 месяцев, однако при повторном признании ненадежным поставщиком, период его нахождения в перечне устанавливается на 3 года. Сегодня перечень состоит из 40 компаний.

– Наиболее крупные по суммам закупки главным образом осуществляются способом тендера. В процессе таких закупок многие предприниматели, участвующие в них, отмечают факты злоупотребления служебным положением со стороны некоторых заказчиков, располагающих арсеналом инструментов воздействия на подведение итогов по закупкам. Возможно ли пресечь такую практику?

– Анализ закупок показывает, что некоторые заказчики намеренно устанавливали значительный временной интервал между окончательным сроком предоставления конвертов с тендерными заявками и временем их вскрытия для ознакомления поставщиков с содержанием тендерных заявок до срока их вскрытия.

С целью искоренения подобных явлений новыми правилами устанавливаются требования по ограничению временного интервала не более 30 минут. Если будут обнаружены нарушения, повлиявшие на итоги тендера, то тендер должен быть пересмотрен, либо проведен повторно. Аналогичная процедура будет применяться и в отношении закупок способом запроса ценовых предложений.

– Сфера госзакупок в Казахстане всегда была одной из самых коррумпированных. Можно ли в сведении электронной системы госзакупок говорить о снижении уровня коррупции?

– Исключение человеческого фактора из закупок и переход к системе электронных закупок позволят обеспечить прозрачность такого процесса. По оценкам независимых экспертов, правила закупок АО «Самрук-Казына» признаны соответствующими международным стандартам по разработке антикоррупционных мер. Все редакции правил закупок, существовавшие ранее, и новая версия направлены именно на обеспечение прозрачности закупок и повышения их эффективности.

В свете последних изменений внедрение информационной системы электронных закупок остается актуальным вопросом ввиду активного и повсеместного распространения IT-технологий, повышения уровня компьютерной грамотности населения и бизнеса.

С сентября 2012 года проводится ее пилотная эксплуатация в режиме осуществления электронных закупок способом запроса ценовых предложений. На данном этапе в ней принимают участие 4 компании: АО «Самрук-Казына», АО «НК «КазМунайГаз», АО «НК «Казахстан темір жолы» и ТОО «Самрук-Казына Контракт».

Переход на ИСЭЗ в промышленную эксплуатацию запланирован на январь 2013 года с использованием всех методов осуществления закупок. Основные цели ее внедрения: снижение цен при закупках товаров, работ и услуг, сокращение влияния «человеческого фактора», создание условий честной конкуренции между поставщиками, полная прозрачность процедуры закупок и определения победителя.

Продолжение читайте на сайте [www.kapital.kz](http://www.kapital.kz)

**InterPress ih**  
A Member of International House World Organisation

АНГЛИЙСКИЙ ДЛЯ ВСЕХ!



#### Школы в г. Алматы:

- ул. Курмангазы, 33 (между ул. Фурманова и ул. Түлебаева)  
Тел.: 272-16-16, 272-36-36
- ул. Мынбаева, 46 уг. ул. Ключкова  
Тел.: 258-48-41, 258-48-42
- ул. Сейфуллина, 7 ЖК «Көрөмет» (между ул. Сатпаева и ул. Тимирязева)  
Тел.: 315-25-25, 315-55-25
- ул. Мендикулова, 49, Самал-2 (уг. пр. Аль-Фараби)  
Тел.: 264-38-35, 264-38-23
- мкр. Мамыр-2, д. 16 (по ул. Шаляпина между ул. Саина и ул. Момыш-Улы)  
Тел.: 226-16-66, 226-16-26

[www.ih.kz](http://www.ih.kz)

Евразийский PR-event + Евразийский HR-congress = Алматы 1-3 ноября 2012

**ОБЪЕДИНЕННАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ**

Генеральный партнер: **Chevron**

Официальный партнер: **ФИЛИП MORRIS КАЗАХСТАН ЖШС**  
**ТОО ФИЛИП MORRIS КАЗАХСТАН**

Организатор: **RENAISSANCE GROUP OF COMPANIES** При поддержке: **НАСО**

Информационные партнеры: **about.kz**, **NewsRoom**, **МИЛЛИОНЕР**, **hh.kz**, **КЭД МАМАНЫ КАДРОВИК**, **headline**, **КАПИТАЛ**, **RHR.ru**, **NUR KZ**, **PR Info**

Следите за новостями конференции на сайтах: [rns.kz](http://rns.kz), [pr-event.kz](http://pr-event.kz), [hr-congress.kz](http://hr-congress.kz)

Контакты для справок: 8 727 267 78 38, 8 777 6666 455, [conference@rns.kz](mailto:conference@rns.kz)

# Saks Fifth Avenue: ритейл премиум-класса

Алина Кириловская

**Казахстанцы ежегодно тратят на предметы роскоши \$700-800 млн в год. До кризиса не смущались раскошеливаться до \$1 млрд. Причем лишь 30-40 процентов суммы остается внутри страны. Львиная доля оседает за границей**

Конкретные цифры, суммы, обороты, а уж тем более прибыль участники этого сегмента озвучивать не спешат. Казахстанская бизнес-элита тем более. Зато делают все возможное, чтобы отечественный рынок товаров премиум-класса не проигрывал западному. Еще одним шагом в этом плане стала премьера «Saks Fifth Avenue» в Алматы. Всемирно известный мульти-брендовый магазин даст возможность состоятельным гражданам почувствовать себя «в обходе» – приобрести одежду, обувь, аксессуары от мировых брендов уже на своей территории.

## Звездный десант

Открытие универмага со 100-летней историей прошло с размахом, присутствием объектом такого уровня. Визит музы Люка Бессона и Пола Андерсона – Милы Йовович, российской супермодели и по совместительству невесты футболиста Криштиану Роналду – Ирины Шейк заставил публику с удвоенной силой заговорить о событии.

Потаком случаю-жа Йовович, используя свой словарный запас русского языка, сообщила об исключительной симпатии к Казахстану и местным модникам. Томная Ирина Шейк, в свою очередь, откровенно посетовала на то, что «такого магазина нет даже в Москве». Аллодисменты. Заванес.

## Новая концепция элитного шоппинга

У многих возникнет ряд справедливых вопросов: брендовые магазины в Алматы на сегодняшний день уже немало; элита привыкла тратить деньги за границей; а негласное правило частных покупок для vip-персон (VIP-зоны в магазинах; доставка ассортимента на дом) по-прежнему актуально. Для чего и кому нужна концепция универмага класса de luxe с торговыми зонами open space? И что будет с существующими монобрендовыми дистрибуторами?

По мнению Андрея Копытина, генерального директора TOO «Viled Fashion», все гораздо проще: «Казахстанцы, с определенным уровнем доходов, путешествая по всему миру, успели познакомиться с концепцией аналогичных магазинов в США и Европе. Осталось лишь внедрить идею здесь».

Спрос на fashion оказался достаточно высок и имеет устойчивые тенденции к росту. А вот переориентировать клиентов на внутренний рынок еще предстоит. Но «этот процесс не займет много времени – клиент созрел», уверен г-н Копытин.

Что касается «приватного» формата, то, по словам ритейлеров, с этой задачей легко справятся ассортимент, сервис и адекватные цены. Данный тренд сложился лишь по той причине, что раньше у состоятельных казахстанцев не было возможности предаться активному шоппингу под одной крышей. Виною тому – стихийное развитие рынка, считают его участники.

А вот существующим монобрендовым площадкам, скорее всего, придется потуже затянуть пояса. Некоторые дистрибуторы, правда, отличились хорошей реакцией – не дожидаясь пока грянет гром, открыли дополнительные «корнеры» по новому адресу (в «Essential Mall»).

«Мы не конкурируем с Brioni, Kiton, Canali и другими брендами, которые уже представлены в Алматы», – отмечает Айгуль Амиржанова, генеральный директор TOO «Viled Group». – Владельцы любого бренда выгодно расширять сферу присутствия и повышать объемы продаж, а не стоять только в одном месте. Поэтому наши местные дистрибуторы и представили коллекции здесь (в «Saks Fifth Avenue»)».



## Рейтинг преимуществ

Ассортимент и качество услуг в алматинском «Saks Fifth Avenue» обещают организовать в полном соответствии со стандартами сети магазинов в США, но с учетом локальных вкусов и предпочтений. На 9 тыс. кв. м более 100 известных и начинающихся дизайнеров мира представили самые последние коллекции женской и мужской одежды (Canali, Brioni, Hugo Boss, Ralph Laugen, Bikkembergs, Marc Jacobs, Oscar de la Renta, Roberto Cavalli, Givenchy, Chloe, Valentino, Jean Paul Gaultier и др.), обуви (Christian Louboutin, Jimmy Choo), ювелирных изделий (Tiffany & Co., Cartiera у Carrera, Roberto Coin), аксессуаров, сумок (Tory Burch, Emilio Pucci, Donna Karan, Helmut Lang), парфюмерии и косметики (La Prairie, Creed, By Kilian), нижнего белья, детской одежды (Ermanno Scervino, Dolce & Gabbana, Gucci, Burberry, Dior, DKNY) и предметов интерьера (Baccarat, Royal Limoges, Leonardo, Meissen).

Предстоит и немало открытий. Многие казахстанцы впервые познакомятся с дизайнерскими изысками от Антонио Берарди. Британского fashion-дизайнера на весь мир прославили его платья. Основатель бренда «Antonio Berardi», безукротивный стиль и интеллектуальная подача которого вдохновляли массу знаменитостей (от Кайли Миноуг до Виктории Бэкхем), заявил, что «уже давно присматривал новые направления для расширения своей



дистрибуторской сети, а Казахстан для этих целей подходит как нельзя лучше». Премьера парфюмерного отдела – ароматы «Kilian» (50 ml – от 50 тыс. тенге) от Килиана Хеннесси, наследника знаменитого французского коньячного дома «Moët Hennessy».

В алматинский филиал коллекции будут поступать одновременно с 49 магазинами в США, Мексике, Саудовской Аравии, Бахрейне, ОАЭ.

«Стандартно идет два сезона: весна-лето и осень-зима. Помимо этого, в продаже появятся и дополнительные коллекции – кризные, капсульные, вечерние, и т.д. Их мы тоже будем получать в срок», – обнаджил Андрей Копытин. Мировому календарю модных событий следуют и сезонные распродажи (июнь-июль, декабрь-январь). Максимальный процент скидок и перечень товаров будут согласовывать с каждым брендом отдельно.

Исходя из линейки представленных брендов, воздержку от упоминания цен (среднему классу придется долго копить на платье от Valentino). И все же, ритейлеры сами беспокоятся о «справедливости» ценовой политики, которая зависит не только от их аппетитов, но и от таможенных пошлин, которые увеличились с момента создания Таможенного союза. Разница составляет от 10 до 40% (в зависимости от сегмента).

## ДНК стиля

Популярный универмаг разделит культуру «Fifth Avenue Club», предлагая каждому

покупателю целый ряд особых мероприятий: модные показы от известных дизайнеров и их персональные визиты. Помимо шоппинга в распоряжении алматинцев – «Saks Cafe» – элегантное заведение с изысканной кухней, основанной на тренде здорового питания.

В интерьере трехуровневого магазина «премиальных» товаров искусно интегрировали национальные мотивы. Достоинные позиции заняли картины молодых казахстанских художников и инсталляции из войлока. Можно сказать, что дебютантам от искусства изрядно повезло. Вряд ли бы для столь наивного авангарда нашлось место в галереях.

Интересный элемент представлен в зоне эскалаторов – три подвесные инсталляции «хрустальные облака», состоящие из сотен тысяч хрусталиков, подвешенных на металлических нитях. Необычно выглядят и безликие манекены с футуристичными вытянутыми конечностями (стандарт для «Saks Fifth Avenue»).

Особое внимание уделено освещению. Многоуровневые люстры и подсветка не только выполняют основную функцию, но и являются одним из главных украшений магазина. Световая инсталляция «Bubble Chandelier» в обувном отделе – точная копия известной люстры во флагманском магазине в Нью-Йорке.

«Работы было много. Четыре года только контракт заключали, а сам универмаг построили за восемь месяцев», – подытожила Айгуль Амиржанова. – «Очевидно, что магазин станет своеобразным местом встреч. Ведь люди приходят не только за покупками, но за общением, необыкновенной атмосферой, наслаждением».

В целом же, потребительские предпочтения казахстанцев в сегменте «премиум» совпадают с общемировыми. Около 40% занимают продажи одежды и аксессуаров, 20% – косметика и парфюмерия, 15% – ювелирные изделия, алкоголь – от 5 до 8%, предметы интерьера – до 10%.

## Рынок роскоши растет

Инвестиции в проект составили более \$20 млн. По оценке экспертов «Viled Group», окупаемость займет около семи лет.

Открывая первый магазин «Saks Fifth Avenue» в Алматы, казахстанская компания «Viled Group» рассчитывает стать идеальным решением для всех ценителей моды. Этим планам вторят и заокеанские партнеры. «Откроем новые горизонты в мире моды не только для Казахстана, но и для всего центральноазиатского региона», – считает Кевин Уиллс, финансовый директор «Saks Fifth Avenue» (США).

Рынок роскоши медленно, но растет. Динамика пока не превышает 10% в год. По прогнозам, если спрос на роскошь достигнет \$1 млрд, казахстанцы будут оставлять в стране 60-70% от этой суммы.

## История бренда

Мечта Горацио Сакса и Бернарда Гимбеля построить уникальный специализированный магазин, который стал бы олицетворением моды и роскошной жизни, осуществился 15 сентября 1924 года – в этот день открылся легендарный магазин «Saks Fifth Avenue» в Нью-Йорке.

В 1996 году «Saks Fifth Avenue» вышла на фондовый биржу под названием «Saks Holdings» и стала публичной компанией.

В 1998 году произошло слияние «Saks Holdings» и «Proffitt's», крупнейшего регионального ритейлера. С тех пор компания носит название «Saks Incorporated».

Летом 2000 года запущен интернет-магазин Saks.com, мгновенно ставший флагманом продаж уважаемой женской и мужской одежды.

# Новый онлайн-кинотеатр уронит продажи дисков

Чулпан Гумарова

Представители онлайн-кинотеатра Megogo.net озвучили свои амбициозные цели на казахстанском рынке. Так, по словам Александра Мыкалы, заместителя генерального директора Megogo.net, к концу 2014 года компания планирует получить не менее 30% казахстанской интернет-аудитории.

Первый легальный онлайн-кинотеатр в Казахстане Megogo.net был запущен в Казахстане около года назад. В феврале 2011 года количество уникальных пользователей онлайн-кинотеатра не превышало и 100 тыс. В мае текущего года количество уникальных посетителей увеличилось до 400 тыс., а в сентябре достигло 600 тыс. человек.

Эксперты прогнозируют дальнейший рост популярности Megogo в Казахстане. В первую очередь потому, что 90% представленных в онлайн-кинотеатре фильмов будут находиться в бесплатном доступе для пользователей. «Фильмы теперь можно будет смотреть в сети не скачивая их и без страха, что тебя за это могут наказать», – подчеркнул кинообозреватель Андрей Мануйлов, главный редактор журнала Men's Health.

Напомним, что с 31 января 2012 года вступили в силу изменения и дополнения в некоторые законодательные акты РК по вопросам интеллектуальной собственности. Согласно новым поправкам в Уголовный кодекс РК, незаконное использование объектов авторского или смежных прав путем организации, создания интернет-ресурсов для дальнейшего доступа к обмену, хранению, перемещению экземпляров произведений или объектов смежных прав в электронном цифровом формате, причинившее значительный ущерб, наказывается штрафом в размере от 500 до 700 МРП.

В то же время, по словам Ивана Шестакова, директора по маркетингу онлайн-кинотеатра Megogo.net, за счет появления легальных сервисов пиратские ресурсы могут потерять аудиторию. «По всем рынкам мы наблюдаем, что пиратство становится невыгодным для тех, кто развивает этот бизнес. Пираты зарабатывают на рекламе, но как только появляются легальные сервисы, которые могут предоставлять примерно такой же продукт, как у них, аудитория кокет с пиратских сервисов на легальные. Как следствие, у пиратских ресурсов не останется аудитории, на которой можно будет зарабатывать», – поведдал г-н Шестаков.

Однако руководитель сайта фоторепортажей voxrup.ru.kz Алишер Елекбаев не уверен, что Megogo.net сможет составить конкуренцию сайтам с нелегальным контентом. «Новинки кинопроката появляются в первую очередь на пиратских сайтах и только через несколько месяцев в легальных онлайн-кинотеатрах», – говорит г-н Елекбаев.

Зато, по оценке некоторых экспертов, онлайн-кинотеатр может составить конкуренцию отечественным кинотеатрам. «В глобальном смысле онлайн-кинотеатр может стать серьезным конкурентом кинотеатрам, так как это новый вид развлечения», – считает Бауржан Шукенов, учредитель Ассоциации «Киноальянс Казахстана». При этом г-н Шукенов отметил, что многое зависит от разнообразия контента, который онлайн-кинотеатр будет предоставлять своим посетителям. «У Megogo.net довольно ограниченный пакет фильмов и далеко не все они могут показываться бесплатно», – рассказал г-н Мануйлов. На данный момент база контента Megogo.net составляет 6,5 тыс. наименований.

Дополнительным конкурентным преимуществом традиционных кинотеатров является то, что они остаются первыми, кто показывает киноновинки. Задержка

между премьерой и появлением картины в базе Megogo.net составляет от 1 недели до 3 месяцев.

«Появление в Казахстане онлайн-кинотеатра никоим образом не скажется на объемах посетителей отечественных кинотеатров. Та аудитория, которая ходит в кино, по-прежнему будет посещать кинотеатры», – уверен г-н Мануйлов.

К тому же представители Megogo.net неоднократно заявляли о том, что компания не ставит перед собой цели конкурировать с традиционными кинотеатрами. Основную конкуренцию, по оценке экспертов, Megogo.net составит продавцам легальных DVD. «Появление легального видеоконтента в интернете будет влиять на снижение объемов продаж дисков», – уверен г-н Мануйлов. Такой прогноз, по мнению экспертов, в первую очередь обусловлен тем, что стоимость фильма в онлайн-кинотеатре гораздо ниже, чем на DVD, так как себестоимость продукта существенно ниже. В производство дисков вкладывается много денег, начиная от затрат на производство упаковки и заканчивая оплатой типографских услуг. «Когда ты покупаешь фильм в интернете, ты платишь только за сам контент и не оплачиваешь обслуживание магазина, продавцов и все остальное», – подчеркнул г-н Мануйлов.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### МИРОВЫЕ

#### БЕЗ «ЖИВОГО»

#### ПЕРЕВОДЧИКА

Японский сотовый оператор NTT Docomo 1 ноября запустит сервис перевода разговоров по мобильному телефону, пишет BBC News. Работу сервиса NTT Docomo продемонстрировал на выставке SEATEC. Перевод будет осуществляться автоматически и в режиме реального времени. С помощью сервиса (известно, что он будет бесплатным) абоненты, говорящие на разных языках, смогут общаться друг с другом, не прибегая к услугам «живого» переводчика. Воспользоваться сервисом смогут только владельцы смартфонов на Android 2.2 и более поздних версиях. Для этого им потребуется установить специальное приложение. Во время разговора пользователь не только слышит перевод фразы своего собеседника, но и видит переведенный текст на экране телефона. Отмечается, что перевод не всегда может быть корректным, а реплики участников беседы переменяются небольшими паузами. На момент запуска сервис будет предлагать перевод с японского на английский и корейский языки и на мандаринский диалект китайского языка, и в обратном направлении. Позже список языков расширится: в него войдут немецкий, французский, индонезийский, итальянский, португальский, испанский и тайский языки. Приложение станет не единственным сервисом NTT Docomo, связанным с переводом. Так, 11 октября сотовый оператор выпустил программу для Android для перевода иноязычных вывесок и меню в кафе и ресторанах. Чтобы осуществить перевод, необходимо сфотографировать текст на камеру мобильного телефона. Помимо NTT Docomo, сервисы перевода телефонных разговоров разрабатывают и другие компании, включая Atacel-Lucent и Microsoft. Уже функционируют автоматические переводчики Voce и Lexifone. (Lenta.ru)

### ДРУГОЕ МНЕНИЕ

Apple предпримет необычную процедуру обновления одного из своих самых популярных продуктов в середине его жизненного цикла. Как пишет Sotovik.ru, до весны следующего года, традиционного сезона появления очередного поколения iPad, ждать еще долго, и Apple решила на неестественный шаг предельно модернизировать новое iPad уже сейчас. Есть мнение, что третье поколение iPad обновится, впрочем, в целом незаметно. Считается, что кристалл A5X перейдет на более совершенный техпроцесс, изменится конфигурация аккумулятора, экран станет энергоэкономичнее, на тыльной стороне появится микрофон. Кроме того, выйдет поддерживаемых LTE-коммуникаций выйдет за пределы США, а традиционный док-разъем уступит место новому Lightning-порту. Появление обновленного iPad следует ждать наряду с дебиотом iPad mini. Нецто подобное уже произошло с iPad 2 после дебюта нового iPad: процессор Apple A5 прошлогоднего планшета мигрировал с 45-мм производства на 32-мм базу, тем самым прибавив пару часов автономности. (Kapital.kz)

## ФИНАНСОВАЯ ПРИЧИНА

Newsweek – один из самых известных американских еженедельников с 80-летней историей – с 2013 года откажется от печатной версии и полностью перейдет на онлайн-формат. «Настал момент, когда цифровой формат будет более полезен для издания», – написала редактор журнала Тина Браун в обращении к читателям, размещенном на сайте издания. Последний печатный номер журнала выйдет 31 декабря 2012 года. Онлайн-версия издания получит название Newsweek Global. Доступ к материалу читатели смогут получить после оформления подписки. Также появится мобильная версия. Newsweek был основан в 1933 году, в 1961 его купила The Washington Post. В США и Канаде у журнала более 1,5 млн подписчиков. Выходит 11 лицензионных изданий более чем в 190 странах, а сайт Newsweek.com фиксирует около 5,1 млн посетителей ежедневно. В России Newsweek сотрудничал с журналом «Итоги» с 1996 по 2001 год, а с 2004 по 2010 год в стране издавался «Русский Newsweek». Все эти годы он не был рентабельным. Причина перехода глобального Newsweek в онлайн все та же, финансовая. Показатели журнала начали резко ухудшаться в 2007 году. В 2008 году 117 сотрудников согласились на досрочное расторжение контрактов, в 2009 году – еще 44. Уже в 2009 году операционный убыток издания превысил \$29 млн, а в первом квартале 2010 года составил \$11 млн. В последующие годы журнал не раскрывал свою финансовую отчетность. Но известно, что в последние два года Newsweek потерял большую часть рекламодателей, а тиражи упали с 2,6 до 1,5 млн экземпляров. Сумма сделки не разглашается, но, по неофициальной информации, Харман приобрел журнал за один доллар. Тогда миллиардер говорил, что намерен сделать все возможное, чтобы журнал начал работать рентабельно, но скорого результата не ждал – «на это потребуются годы». Затем 50% журнала перешли к корпорации InterActiveCorp в рамках совместного предприятия The Newsweek Daily Beast Company. (Gazeta.ru)

### НА ОДНОМ ЦИТЕ

Французская компания JCDecaux покупает 25% акций российского оператора наружной рекламы Russ Outdoor у «ВТБ Капитала». Крупнейший в Европе участник этого рынка внесет активы своей российской компании BigBoard в уставный капитал Russ Outdoor и получит места в ее совете директоров. «ВТБ Капитал» продаст 25%-ный пакет акций российского оператора наружной рекламы Russ Outdoor (ранее – News Outdoor) французской компании JCDecaux, сообщил банк. «Соглашение с JCDecaux является примером развития международного сотрудничества, которое будет способствовать дальнейшему привлечению в нашу страну иностранных инвестиций и «ноу-хау», – прокомментировал сделку глава банка ВТБ Андрей Костин. «Россия является вторым по величине рынком наружной рекламы в Европе и всегда представляла стратегический интерес для JCDecaux», – заявила глава компании Жан-Франсуа Деко. (Gazeta.ru)

# Методика правильного «подбора», или как найти сотрудника за 6 минут

Татьяна Киселева

Наверно любой руководитель мечтает о том, чтобы все его поручения были выполнены максимально точно, при том что эти поручения носят совершенно разную направленность, а следовательно, требуют и разных качеств для их исполнения. И как же трудно порой определить, какой именно сотрудник наилучшим образом подходит по своим поведенческим характеристикам для того или иного дела. Однако способ приблизиться к разрешению этой дилеммы все же существует.

Инструмент методики Thomas – профильный анализ личности (PPA) выявляет поведенческие характеристики сотрудников и людей, которых компания собирается принять на работу. PPA позволяет без лишних затрат времени получить информацию о слабых и сильных сторонах их личности.

«Говоря о преимуществах данной методики, стоит отметить быстроту и удобство использования», – заметила Индира Какабаева, руководитель HR-группы ТОО Key Partners Consulting, сертифицированный специалист системы оценки персонала «Thomas».

Время на заполнение анкеты занимает около 6-8 минут. В каждой строке по 4 прилагательных, тестируемый выбирает наиболее и наименее характеризующие его на рабочем месте, ставя возле них буквы «b» и «m». Затем система генерирует отчет, в котором испытуемый получает всю информацию.

Согласно методике Thomas PPA, люди делятся на 4 категории. Люди категории D (доминирование) отличаются прямолинейностью и целеустремленностью,



достаточно властные, а в стрессовой ситуации могут показать наилучшие результаты. К категории I (влияние) относятся люди, умеющие хорошо работать в команде, отличающиеся коммуникабельностью и оптимизмом, а мотивацией для них служит общественное признание. В категорию S (стабильность) входят надежные и терпеливые исполнители, для их продуктивной деятельности важны стабильная атмосфера и защищенность. И для людей категории C (адаптивность)

характерны скрупулезность, аккуратность, склонность к аналитике и логический подход к решению задач.

Результат теста, полученный с помощью системы, лишен субъективизма, считает г-жа Какабаева. Валидность отчетов составляет 88,49%. К минусам, по мнению специалиста, можно отнести сложность в определении, в каком состоянии человек заполняет тест. «Ведь нельзя сказать точно, подвержен ли человек, проходящий тест, стрессу или другим эмоциональным

напряжениям», – пояснила руководитель HR-группы.

Айгерим Садуакас, HR-эксперт, Intercomp Global Services Казахстан, относит к минусам системы то, что анализ личности по методике Thomas PPA не выявляет хорошие и плохие качества в человеке. Он лишь дает представление о том, как человек предпочитает вести себя в рабочей среде, и определяет те характеристики, которые человек чаще демонстрирует внутри организации.

У методики Thomas PPA есть и аналог – система DISC. В данной методике также 4 основных признака: доминирующий, влияющий, стабильный и анализирующий. Отличие тестов данной методики от тестов Thomas PPA заключается лишь в том, что количество строк и прилагательных в каждом пункте больше. Это занимает больше времени, но и дает более глубокий и развернутый отчет (если в PPA он идет на 3,5 страницах, то в DISC он охватывает около 30 страниц).

Галина Тартышная, директор консалтинговой компании «Encourage Comrapu», основываясь на собственном опыте, считает, что методики PPA и DISC не совсем подходят для Казахстана. Начав использовать методику DISC, их компания пришла к неожиданному результату. 90% всей казахстанской выборки, прошедшей тестирование, – имели в своем профиле высокий показатель по шкале доминирования.

«Как как в Казахстане люди воспитываются в жестких рамках и контроле со стороны родителей, мы посчитали, что именно это сформировало доминирующий характер в поведении большинства тестируемых», – поделилась г-жа Тартыш-

ная. Однако уверенно утверждать об этом они не могли и обратились к другой методике, соционике, которая, на их взгляд, показала более верный результат. Теперь они используют именно эту методику для подбора, диагностики и подстройки персонала.

Айгерим Садуакас считает, что отсутствие широкого применения в Казахстане методики Thomas PPA связано с необходимостью наличия сертифицированных специалистов – обладателей Thomas PPA Certificate. Но не все компании готовы нести затраты и возмещать HR-специалистам стоимость его получения. Стоимость 2-дневного обучения с последующей выдачей сертификата, как сообщила Индира Какабаева, составляет 100 тыс. тенге. А онлайн-доступ для прохождения тестирования на год – 45500 тенге.

Система Thomas существует на рынке более 25 лет. В Казахстане методику начали применять в 2011 году, но пока она не получила особой популярности. Зачастую любое внедренное новшество проходит 3 стадии: недоверие, изучение и признание. И, судя по отзывам казахстанских HR-специалистов, можно сделать вывод, что Thomas PPA в настоящее время находится на промежуточной стадии между недоверием и изучением. И должно пройти немало лет, прежде чем она станет востребованной. В любом случае применение подобных методик помогает принять на работу нужных людей, тем самым сэкономить средства компании. А сотрудник, умело разбирающийся в своем деле, активизирует рабочий процесс, и это, несомненно, положительно скажется на росте и процветании компании.

# Дистанционно жить не запретишь

## Как казахстанским вузам «выжить» на образовательном рынке?

Ирина Лукичева

Дистанционное образование не может заменить вузы в их классическом понимании даже в долгосрочной перспективе. К такому мнению пришли эксперты, опрошенные «Капитал.kz». Дистанционное обучение видится им только в качестве инструмента, но не более. «Полностью заменить им классические университеты вряд ли будет эффективным, хотя в мировой практике есть примеры функционирования открытых университетов, которые построены на использовании принципов удаленного обучения», – говорит Серик Святос, ректор Казахского экономического университета им. Т. Рыскулова.

Без сомнения, дистанционные технологии расширяют границы обучения, будь то лекции в электронном формате, выполнение практических заданий и тестирования или выход к международным электронным ресурсам ELSEWIER, Thomson Reuters, без отрыва от основной работы и экономия свое время. Однако незаменимой частью образовательного процесса традиционно стало непосредственное участие в живом общении с преподавателями и однокурсниками.

В США, Европе, Японии есть как сторонники, так и противники дистанционного обучения. Рахман Алшанов, президент Ассоциации вузов РК, объяснил «Капитал.kz», что истина находится посередине. «Для многих, включая людей с ограниченными возможностями, дистанционное обучение единственный выход получения

необходимых знаний. Не следует противопоставлять ту или иную форму обучения», – поясняет он.

В казахстанских вузах прослеживается интересная тенденция. Иностранцы преподаватели довольно часто приезжают со «своим уставом» и «знанием мирового опыта». На таких специалистов, кстати, тратится немалое количество средств.

«Сложно сказать однозначно, способствует ли привлечение иностранных преподавателей улучшению нашего образования, ведь очень много опытных педагогов и в нашей стране», – отмечает г-н Святос. По мнению ректора, отечественные преподаватели лучше разбираются в местной специфике рынка, могут приводить примеры по казахстанской экономике и давать практические советы, которые больше подходят к нашим реалиям. Но, с другой стороны, у вузов ведь всегда есть выбор, кого именно приглашать и какую пользу для казахстанской системы образования из этого извлечь.

Говорить о 100% успехе инноваций в образовании, видимо, еще рано. «Так, не всегда приглашенные профессора отвечают поставленным задачам, ряд из них приезжают на короткий период (неделя, декада), предлагаемые лекции у отдельных профессоров не отвечают приоритетам страны», – подтверждает специалист.

При отборе иностранных преподавателей нужно руководствоваться только высокими внутренними академическими критериями отбора, считает Ринат Исаков, директор международного департа-



мента КБТУ. «Только в этом случае такой подбор может принести существенную пользу и безусловное обогащение казахстанского педагогического опыта», – подчеркнул спикер.

Большие возможности таит реализация принципа мобильности обучающихся, но не во всех университетах страны. Студент имеет право на выбор преподавателя, может записаться на лекцию профессора по

своему усмотрению, исходя из будущего своего направления. При этом, написав заявление, обучающийся сможет выехать за пределы страны, а отучившись семестр или год, приехать обратно.

«Мы работаем над внедрением инновационных систем контроля и оценки знаний обучающихся, развитием партнерских отношений с ведущими зарубежными вузами», – отметил г-н Святос. Так, в вузе реализован проект по информатизации учебного процесса «KazEU ELEX», внедрена система электронного обучения «e-learning».

Как пояснил г-н Исаков, акцентировать свое внимание студенту нужно не только на теоретических знаниях. По мнению спикера, немаловажным аспектом приложения таких знаний к практическим навыкам является работа с компьютерными симуляторами оборудования и установок. «Мы используем в университетской практике программы от компании Schlumberger. Вместе с тем применяются лабораторные имитации таких установок. Например, промышленные установки лабораторных масштабов от MaxPetroleum или Invensys», – отмечает Ринат Исаков. К тому же необходимо закрепить у студентов креативность и инициативность.

В условиях глобального рынка и интеграции Казахстана в мировое образовательное пространство значительно усиливается конкуренция. Казахские вузы могут «выжить» на этом рынке только благодаря повышению качества образования, модернизации программ и созданию новых образовательных продуктов.



ManpowerGroup

FOUNDED IN 1948, WITH MORE THAN 4500 OFFICES IN 80 COUNTRIES, MANPOWER IS THE LARGEST STAFFING AND EMPLOYMENT SERVICES COMPANY IN THE WORLD. MANPOWER HAS BEEN SUCCESSFULLY OPERATING IN KAZAKHSTAN SINCE 2006, RENDERING SERVICES IN MOST REGIONS OF KAZAKHSTAN, WITH ESTABLISHED OPERATIONS IN RUSSIA, BELARUS AND UKRAINE.

MANPOWER OFFERS YOU A UNIQUE OPPORTUNITY TO CARRY ON YOUR PROFESSIONAL GROWTH WITHIN THE LEADING WESTERN COMPANIES

### COUNTRY-MANAGER (OIL & GAS SECTOR), AKTAU

#### Responsibilities:

- Manage Oil & Gas activity in the country;
- Business Development, Operations and Client relations;
- Customer focal point for all technical, commercial and administrative aspects of the contracts;
- Develop sales;
- Prepare commercial offers and tender documentations;
- Customer visits and presentations;
- Promote and supervise Service Activity;
- Participate to the establishment of legal structure in the country (if and when decided by the board), and manage it from finance, cash flow, accounting, and human resource point of view.

#### Requirements:

- Bachelor/Master of Engineering or International Sales;
- Experience in Management of international team;
- Minimum 5 years' experience in Oil & Gas Artificial Lift (PCP experience preferred);
- Proven international Experience;
- Personal Characteristics;
- Good Management Skills;
- Customer satisfaction oriented;
- Good understanding of Kazakhstan market (preferred);

- Autonomous and flexible;
- Strong personality/Diplomacy.

#### Please send your CV to:

Ainura.Aitmagambetova@ru.manpowergroup.com

### CHIEF ACCOUNTANT, FOREIGN INDUSTRIAL COMPANY, ASTANA

#### Responsibilities:

- Accounting and Finance Controlling of the company;
- Participating in company's strategy development;
- Preparing reporting for HQ.

#### Requirements:

- More than 5 years experience in Accounting of foreign organizations;
- Experience in Accounting in trade, import, industrial direction;
- High knowledge of IFRS, GAAP will be an advantage;
- Fluent English.

#### Please send your CV to:

Yekaterina.Pastukhova@kz.manpowergroup.com

### ГЛАВНЫЙ ИНЖЕНЕР, ПАВЛОДАР

#### Обязанности:

- Организовывать разработку и реализацию планов внедрения новой техники и технологии, проведения организационно-технических мероприятий, научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ;
- Обеспечивать эффективность проектных решений, своевременную и качественную подготовку производства, техническую эксплуатацию, ремонт и модернизацию оборудования;
- Организовывать работу по улучшению ассортимента и качества, совершенствованию и обновлению выпускаемой продукции, выполняемых работ (услуг), техники и технологии, по проектированию и внедрению в производство средств комплексной механизации и автоматизации технологических процессов, контроля и испытаний высокопроизводительного специализированного оборудования, разработке нормативов трудоемкости изделий и норм расхода материалов на их изготовление, по-

следовательно осуществлению режима экономии и сокращению издержек.

#### Требования:

- Высшее техническое образование, желательно металлургическое и/или машиностроительное;
- Опыт работы на руководящих должностях не менее 5 лет.

#### Просим высылать резюме по адресу:

Ainura.Aitmagambetova@ru.manpowergroup.com

### В МЕЖДУНАРОДНУЮ ИТ-КОМПАНИЮ ТРЕБУЮТСЯ ОПЫТНЫЕ МЕНЕДЖЕРЫ ПО ПРОДАЖАМ, АСТАНА

#### Обязанности:

- Продажа и продвижение ИТ-решений и оборудования;
- Подготовка решений для заказчиков/бизнес-партнеров;
- Подготовка и проведение презентаций для заказчиков и партнеров;
- Консультации заказчиков и партнеров;
- Повышение узнаваемости бренда, консультации заказчиков, координация бизнес-партнеров, участие в организации маркетинговых мероприятий.

#### Требования:

- От 3 лет опыта работы на ИТ-рынке в сфере продаж и продвижения ИТ-решений и оборудования;
- Отличные навыки продаж;
- Понимание местного рынка и конкуренции;
- Хорошие консультативные навыки;
- Способность работать самостоятельно;
- Знание английского языка будет преимуществом.

#### Просим высылать резюме по адресу:

Nurlan.Toktamyssov@kz.manpowergroup.com

### МЕНЕДЖЕР ПО РАБОТЕ С КЛЮЧЕВЫМИ КЛИЕНТАМИ ДЛЯ ИНОСТРАННОЙ КОМПАНИИ, АЛМАТЫ/АСТАНА

#### Обязанности:

- Увеличение объема продаж;
- Управление продажами, работа с дистрибьюторами и клиентами, достижение показателей по объемам продаж и дистрибуции в регионе;

- Управление торговой командой в регионе, постановка задач по объему продаж и дистрибуции, контроль над их исполнением;
- Организация работы отдела продаж на вверенной территории;
- Осуществление эффективного управления, развития и мотивации выделенной команды и торговой команды дистрибьютора;
- Развитие и организация сотрудничества с дистрибьюторами;
- Обучение, планирование, контроль деятельности торговой команды в регионе;
- Проведение регулярного мониторинга торговых точек (store-check), полевые тренировки, оценочные визиты, аудиты, собрания, тренинги;
- Контроль соблюдения территориальной и ценовой политики;
- Планирование, организация и контроль эффективности рекламных мероприятий в регионе.

#### Требования:

- Высшее образование, желательно дополнительное обучение (тренинги по управлению продажами, управление временем);
- 3-5 лет опыта работы на аналогичной должности в компаниях рынка FMCG, с развитой системой дистрибуции, знание каналов продаж в регионе;
- Владение ПК на уровне продвинутого пользователя;
- Умение эффективно работать самостоятельно и в команде, энергичность, нацеленность на результат, аналитические способности, высокий уровень ответственности и самоорганизации, инициативность;
- Компьютерная грамотность (уверенный пользователь приложений MS Office);
- Наличие собственного автомобиля.

#### Просим высылать резюме по адресу:

Yekaterina.Pastukhova@kz.manpowergroup.com

Contact:

Tel.: 7 (727) 313 13 73  
Fax: 7 (727) 313 13 74

cv@manpowerkaz.kz  
almaty@manpowerkaz

EUR/USD	1,2990	▼ 0,80%	USD/JPY	79,79	▲ 0,71%	GBP/USD	1,5984	▼ 1,15%	USD/CHF	0,9315	▲ 0,89%	EUR/GBP	0,8125	▲ 0%
---------	--------	---------	---------	-------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	------

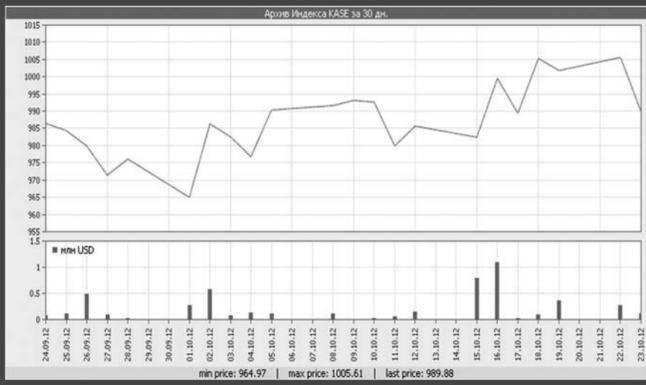
Изменение в процентах с 17.10 - 24.10.2012

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▼	▼	▲	▲
-1.82%	-2.72%	0.35%	0,21%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMBB	1455	-1.33%	-0.1%	-3%	4%
PTC	1457	-2.73%	-2.1%	-4%	5%
S&P	1413	-1.44%	-2.9%	-3%	12%
DJIA	13103	-1.82%	-3.3%	-4%	7%
NASDAQ	2990	-0.88%	-3.6%	-6%	15%
DAX	7174	-2.11%	-2.7%	-4%	22%
FTSE	5798	-1.44%	-1.2%	-1%	4%
Hang Seng*	21753	0.25%	2.3%	5%	18%
Shanghai*	2122	0.35%	0.7%	4%	-4%
Nikkei-225*	90.24	0.11%	3.6%	-1%	7%
S&P фьюч.*	1414	0.52%	-2.9%	3%	14%

\* текущая сессия

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	109.1	-1.49%	-5.3%	-3%	1%
WTI	86.3	-2.72%	-6.3%	-7%	-13%
Urals	107.0	-1.70%	-5.6%	-3%	1%
Золото	1708	-1.21%	-2.3%	-4%	9%
Никель	16287	-1.42%	-3.4%	-10%	-13%
Медь	7828	-0.54%	-3.6%	-5%	3%

## Официальные курсы валют

Данные на 25 октября 2012 года  
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

Валюта	Код	Курс	Изменение
1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	155.20	▲
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	240.44	▼
1 БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ	BYR / KZT	0.02	
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	40.99	▼
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	150.56	▼
1 ЕВРО	EUR / KZT	194.66	▼
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	151.97	▲
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	24.10	▼
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	535.04	▼
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.20	
1 ЛАТВИЙСКИЙ ЛАТ	LVL / KZT	280.01	▼
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	56.41	▼
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	47.06	▼
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	40.15	▼
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.79	▼
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	123.06	▼
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	83.53	▼
1 УЗБЕКСКИЙ СУМ	UZS / KZT	0.08	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	18.45	▼
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	22.50	▼
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	161.03	▼
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	13.64	▼
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.89	

## Эта неделя в мире: рынки ждут отчетности Apple



**Результаты Google и неудачный саммит ЕС.** На прошлой неделе казалось, что фондовый рынок спокойно переходит в новую фазу роста, которая началась в июне. Макроэкономические отчеты, вышедшие в США и Китае, в целом соответствовали ожиданиям, и прогнозы результатов компаний в расчетной базе индекса S&P 500 за 3К12 в целом были на уровне ожиданий или выше. Заявления лидеров ЕС, прозвучавшие на прошлой неделе, позволили надеяться, что на саммите в четверг и пятницу будет достигнут прогресс. Однако рынок заставил вернуться к реальности слабые результаты Google, которые были опубликованы в четверг. В пятницу опасения инвесторов усилились из-за того, что на саммите ЕС не было принято принципиально важных решений. Сейчас же вопрос заключается в том, остановился ли рост рынка на время, или же прекратился совсем.

**Какотреагирует Европа.** На этой неделе в центре внимания будет Европа. Интересно, смогут ли европейские политики убедить рынки, что в деле борьбы с кризисом в еврозоне удалось добиться определенных успехов (или что у них есть достаточно

мотивации для этого). Саммит ЕС на прошлой неделе никого особо не впечатлил, и снова начались разговоры о выходе Греции из еврозоны и о сроках предоставления помощи Испании. Разочаровывающие итоги саммита сопровождалась плохими новостями от Google, и намечившееся было восстановление оптимизма инвесторов снова сошло на нет.

**Отчетность технологического сектора.** Большинство крупных компаний из расчетной базы S&P 500 уже опубликовали отчетность за 3К12, но кое-какие результаты все еще представляют интерес, в четверг – Apple. Если результаты (особенно у Apple) будут хорошими, то все опасения, вызванные отчетностью Google, будут забыты. Если же нет, то все рынки ждет заметный спад.

**Основные события текущей недели**

**Четверг.** В США будут опубликованы данные о заказах на товары длительного пользования и о подписанных договорах на продажу жилья в сентябре, а также еженедельная статистика о заявках на пособие

по безработице. Международный совет по зерну представит обновленный прогноз спроса и предложения. В США выйдет отчетность Apple и Amazon, а в Европе – Bank Santander и Credit Suisse.

**Пятница.** Главное событие дня – публикация предварительной оценки ВВП США за 3К12. Другой значимой макроэкономической статистики не ожидается, кроме индекса потребительского доверия в Германии (GfK) и ряда индексов, рассчитываемых Мичиганским университетом.

На этой неделе ряд компаний СНГ опубликуют результаты за 3К12, в том числе «Мечел», Mail.ru Group и «Каззахмыс» (в четверг) и «Северсталь» (в пятницу).

**Прогноз рынка нефти: отсутствие новостей – плохая новость**

Сохранение спокойного новостного фона на Ближнем Востоке на минувшей неделе привело к снижению цены Brent. На прошлой неделе нефть Brent подешевела на 3,9% отчасти из-за более осторожного подхода к оценке рискованных активов, отчасти из-за беспокойств, связанных с замедлением роста спроса. Также падение цен на нефть объясняется сохранением спокойного новостного фона в странах Ближнего Востока. Не исключено, что решающее значение имел последний фактор. В итоге премия Brent относительно WTI, которая ранее приблизилась к отметке в \$25 на баррель, на фоне перебоев с поставками, в пятницу уменьшилась до \$20,09 на баррель. В пятницу фьючерсы Brent завершили торги на отметке \$110,14 за баррель, но сегодня утром в ходе азиатской торговой сессии нефть немного подорожала – до \$110,5 за баррель.

Дисконт WTI к Brent немного сократился. По сравнению с Brent минувшая неделя выдалась на удивление удачной для фьючерсов на нефть марки WTI: нефтепровод Keystone, по которому канадская нефть поступает в США, закрылся на ремонтные работы, а Министерство энергетики Соединенных Штатов сообщило о том, что потребление нефти в стране в минувшую неделю увеличилось на 4,3% – до \$19,5 млн барр.

Информация предоставлена Sberbank Investment Research

## Новинки законотворчества

Владимир Плошай

**Законом Республики Казахстан от 17 октября 2012 года №40-V ратифицирован Протокол о создании общего страхового рынка государственных Евразийского экономического сообщества, совершенный в Минске 27 ноября 2009 года**

Согласно Протоколу, стороны устанавливают общие принципы лицензирования страховых (перестраховочных) организаций и общие подходы к осуществлению обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств. Устанавливаются единые требования к порядку формирования уставного капитала страховых (перестраховочных) организаций, единые требования к формированию страховых резервов, единые требования к классификации видов (классов) страхования, единые требования по защите прав и интересов потребителей страховых услуг, единые принципы определения требований к платежеспособности и финансовой устойчивости страховых (перестраховочных) организаций, единые требования к порядку передачи рисков в перестрахование нерезидентам сторон. Координация работы по реализации настоящего Протокола возлагается на Совет

руководителей органов страхового надзора и регулирования страховой деятельности при Интеграционном Комитете ЕврАзЭС.

**Законом Республики Казахстан от 17 октября 2012 года №41-V ратифицировано Соглашение между Правительством Республики Казахстан и Правительством Республики Австрия о поощрении и взаимной защите инвестиций, совершенное в Вене 12 января 2010 года**

В соответствии со ст. 3 соглашения, каждая сторона предоставляет инвестициям инвесторов другой Стороны справедливый и равноправный режим, полную защиту и безопасность. При этом сторона не будет незаконно или дискриминационно противодействовать управлению, эксплуатации, обслуживанию, использованию, распоряжению, продаже и ликвидации инвестиций, принадлежащих инвесторам другой стороны.

Кроме того, каждая сторона обязуется предоставлять инвесторам другой стороны и их инвестициям или доходам режим не менее благоприятный, чем режим, который она предоставляет собственным инвесторам и их инвестициям либо инвесторам любого третьего государства и их инвестициям или доходам в отношении управления, применения, обслужива-

ния, использования, продажи и ликвидации также, как и урегулирования спора в отношении инвестиций или доходов, в зависимости от того, какой режим является более благоприятным для инвестора.

Стороны не должны экспроприировать или национализировать прямо или косвенно инвестиции инвесторов или принимать любые меры, имеющие подобный эффект, за исключением мер, принимаемых в общественных целях, на недискриминационной основе, в соответствии с надлежащей законной процедурой и в случаях, сопровождаемых незамедлительной, соразмерной и эффективной компенсацией. «Инвестор Стороны, заявляющий, что был подвергнут экспроприации другой Стороной, имеет право на незамедлительное рассмотрение его дела, включая оценку его инвестиций и выплаты компенсации в соответствии с положениями Соглашения, решениями судебных органов или других компетентных и независимых органов последней Стороны», резюмировал Асет Исекешев.

Согласно статданным Национального банка РК, за период с 1995 года по 31 марта 2012 объем валового притока иностранных инвестиций из Австрии в Казахстан составил \$2,5 млрд. Австрия входит в число ведущих торговых партнеров Казахстана, заняв по итогам прошлого года седьмое место среди всех государств мира.

**Обзор рынков Товарной биржи «ЕТС»**

Наименование	Значение	Изменение
СПОТ-рынок*		
Пшеница	T 26 793,97	-16,91%
Цемент	T 14 050,47	-7,14%
Срочный рынок*	T 39 500	0,00%
W3-11.12	T 39 500	-3,65%
GOLDZ-12.12	\$ 1729,6	-0,35%
ZROL-10.12	\$ 110,54	-3,45%
ZRAG-12.12	\$ 32,42	-2,64%

Данные www.ets.kz, 22.10.2012г.

**Аналитика срочного рынка**

На фоне укрепления котировок американского доллара и широкомасштабного бегства от риска активы сырьевого комплекса понесли ощутимые потери. Котировки нефти марки Brent с поставкой в декабре провалились ниже отметки в \$111 за баррель и были отмечены на уровне в \$110,54 за баррель. Котировки драгоценных металлов также не устояли перед заметным ухудшением настроений на глобальных рынках. Котировки золота с поставкой в декабре откатились на 0,35%, остановившись в значении \$1729,6 за тройскую унцию. Серебро с поставкой в декабре снизилось на 2,64% до уровня в \$32,42 за тройскую унцию.

**Аналитика СПОТ-рынка**

За данную торговую сессию на бирже ЕТС прошли торги по пшенице составив в денежном выражении более чем на 441 млн. тенге, общим оборотом в 14 865 тонн. По итогам торговой сессии в понедельник пшеница продемонстрировала понижение на 16,91%. В пятницу цены на европейском рынке поднялись на фоне распространения слухов о возможном ограничении экспорта украинской пшеницы. При этом пока неясна формализация данного процесса. В любом случае, страна установила экспортный лимит пшеницы на уровне 5 млн. т. На сегодняшний день Украина экспортировала уже с начала кампании 3,57 млн. т. пшеницы при общем законтрактованном объеме в 5,4 млн. т. В итоге, новые контракты заключить уже невозможно. Объем товарооборота по цементу за предыдущую неделю составил 16 871 тонн на сумму более чем 267 млн. тенге. Средневзвешенная цена на цемент за неделю составила 14050,47тенге за тонну, что на 0,07% меньше предыдущей недели.

## СПАРРИНГ С КОТТО

Экс-чемпион мира в трех весовых категориях 31-летний пуэрториканец Мигель Котто продолжает подготовку к своему следующему поединку (1 декабря Котто попытается вернуть себе чемпионский титул в первом среднем весе, встретившись с обладателем «регулярного» титула WBA в этом весе 27-летним америкацем Остино Траутом) и, по сообщению англоязычных СМИ, проведет три отдельные спарринг-сессии с «регулярным» чемпионом WBA в среднем весе Геннадием Головкиным. Тренировочный лагерь Котто проходит в городе Бэг Бир (штат Калифорния, США), где последние несколько лет Головкин также готовится к своим боям. Стоит отметить, что Головкин, в отличие от Траута, боксирует в правосторонней стойке, а также гораздо сильнее бьет и обладает заметно лучшими навыками защиты. Тем не менее лагерь Котто счел Головкина очень важным звеном в тренировках пуэрториканца. (allboxing.ru)

## ИЛЬИН БЕРЕТ

## ПАУЗУ



Казахстанский двукратный олимпийский чемпион и трехкратный чемпион мира по тяжелой атлетике Илья Ильин вновь берет паузу в выступлениях до 2014 года, сообщает РИА «Новости». Свое решение о приостановлении выступлений триумфатор Олимпийских игр в Лондоне этого года озвучил 8 октября в Министерстве спорта России, где прошла встреча заместителя министра спорта Павла Колобова с делегацией посольства Республики Казахстан и олимпийскими чемпионами из этой страны, заявив, что не примет участие в Кубке президента РФ по тяжелой атлетике в Санкт-Петербурге. «К сожалению, не выступлю на этом турнире: я принял решение взять паузу для восстановления и не буду выступать до 2014 года», — цитирует Ильюна РИА «Новости». После победы на пекинской Олимпиаде 2008 года Ильин уже делал перерыв в тренировках и выступлениях на соревнованиях по причине физической усталости и травмы позвоночника, что спровоцировало конфликт с Федерацией тяжелой атлетики республики. Точку в этом конфликте поставил президент Казахстана Нурсултан Назарбаев, потребовавший от спортивных чиновников дать спортсмену вновь выступать под казахстанским флагом на международных соревнованиях. В 2009 году Ильин приступает к тренировкам и в 2010 году вновь выходит на помост, становясь чемпионом Казахстана и чемпионом Азии по тяжелой атлетике (во второй раз), в 2011 году выигрывает чемпионат мира в третий раз, а на Олимпиаде в Лондоне в этом году завоевывает свою вторую золотую олимпийскую медаль. (news.kaz.ru)

## ПОБИЛИ ПАРАГВАЙЦЕВ

В Алматы прибыла сборная Парагвая по футболу. Сборная Парагвая, участник чемпионата мира, который пройдет в ноябре 2012 года в Таиланде, решила один из этапов подготовки провести в Алматы. Будущий участник «Финала четырех» Кубка УЕФА — «Кайрат» не оставил шансов сборной Парагвая — 7:1. По два мяча на свой счет оформили Лео и Андрес. Рокковой стала 33-я минута, когда парагвайцы в течение одной минуты пропустили три гола. 26 октября в 17:00 запланирована вторая игра между данными командами. (sports.kz)

## ЧИНШАНЛО ОСТАЕТСЯ



Обладательница золотой медали, олимпийская чемпионка мира 2012 года Зулфия Чиншанло отправилась в отпуск на родину, передает корреспондент BNews.kz со ссылкой на главного тренера Алексея Ни. «Зулфия поехала в Китай в отпуск», — сообщил тренер чемпионки. При этом в Казахстане федерация по тяжелой атлетике подтвердила, что Чиншанло по-прежнему числится в базе данных казахстанских спортсменов. «Зулфия уехала отдыхать домой на 10 дней, из федерации она не выбывала. В Казахстан она возвращается к концу недели, у нее билет на 27 число», — пояснил пресс-секретарь Казахстанской федерации по тяжелой атлетике Галым Сулеймен. Напомним, на днях в социальных сетях появилась информация о том, что Чиншанло уехала в КНР и больше не будет выступать за Казахстан. Зулфия Чиншанло представляла Казахстан на Олимпийских играх в Лондоне 2012 года. Спортсменка завоевала золотую медаль, подняв в толчке 131 килограмм и превысив свое предыдущее достижение. В общей сумме чемпионка подняла 226 кг. (bnews.kz)

# Подножка от «Витязей»

## В регулярном первенстве КХЛ столичный «Барыс» сыграл очередные матчи

Данияр Балахметов (Фото: hcbarys.kz)

Хоккейный клуб «Барыс», удачно завершив домашнюю серию из трех пединков, вновь подался на выезд. В понедельник астанчане сыграли в Чехове с местным «Витязем». А вчера поздно вечером, когда номер был сдан в печать, «Барыс» в Череповце бился с «Северсталью». Наконец в пятницу казахстанцы сыграли в Минске с местным «Динамо».

Между тем астанчане к турне по России и Беларуси подошли с очень хорошими показателями. Вслед за убедительными домашними победами над московским «Спартак» — 5:1 и рижским «Динамо» — 5:0 хоккеисты из столицы Казахстана разгромили на своем льду донецкий «Донбасс» с теннисным счетом 6:1. Причем «Барыс», начиная с 16-й минуты первого периода, после шайбы, проведенной американским защитником гостей Кэйем Уилсоном, был вынужден отыгрываться. И под конец первой двадцатиминутки Вадим Краснослободцев зажег фонарь за воротами гостей. А во втором периоде «Барыс» благодаря броску Брэндона Боченски вышел вперед. По-настоящему решающей стала последняя двадцатиминутка, когда хоккеисты «Барыса» забросили в ворота гостей четыре шайбы. Дважды отличился Роман Старченко и по одному разу забивали Максим Спиридонов и Брэндон Боченски. В итоге астанчане закончили трехматчевую победную серию на своем льду с общим счетом 16:2.

Данная тенденция позволяет думать о предстоящем пединке с «Витязем» в весьма радужных тонах. Потому как хоккеисты из Чехова стабильностью пока не блещут. По ходу сезона «витязи» уже успели



проиграть таким клубам как «Донбасс», «Лев» и «Слован». В целом чеховский клуб в девятнадцати проведенных матчах одержал лишь восемь побед, в том числе четыре по буллитам. Соответственно программа подопечные Юрия Леонова в одиннадцати пединках. В трех из проигранных встреч «Витязи» усту-

пил по буллитам, а в одном матче поражение было зафиксировано в овертайме. То есть «Барысы» было вполне по зубам рассчитывать на положительный исход с «Витязем». В принципе с первых минут астанчане предъявили сопернику свои притязания на победу в этом матче. Российский нападающий

казахстанского клуба Виктор Александров уже на второй минуте при содействии Романа Савченко и Андрея Гаврилина огорчил голкипера хозяев Ивана Капустина. А спустя минуту по пятиминутному штрафу заработали нападающий «Витязя» Тревор Гиллис и форвард «Барыса» Джон Миранти. Оба канадца были отправлены на скамейку штрафников за драку. Впрочем, удаления не стали главными событиями матча. Вскоре, незадолго до sireны астанчане забросили хозяевам вторую шайбу. На этот раз отличился российский защитник клуба Михаил Григорьев. Казалось, что «Барыс» сделал существенный шаг к победе. Однако все самое интересное было впереди.

Во втором периоде, на 33-й минуте, Даниил Марков, воспользовавшись передачами Никиты Двуреченского и Марка Каллена, сократил разницу в счете.

А спасительную для себя шайбу хоккеисты из Чехова забросили уже в третьем периоде. Это на 53-й минуте сделал нападающий хозяев Георгий Белоусов, воспользовавшись подачей Романа Кудинова. Более заброшенных шайб ни в оставшиеся время третьего периода, ни в овертайме зафиксировано не было. Для определения победителя пришлось прибегнуть к буллитам.

Сначала испытывать мастерство вратаря соперников выпало хоккеистам «Барыса». И Виктор Александров не смог переиграть стража ворот хозяев Ивана Капустина. Вслед Георгий Белоусов позволил проявить себя вратарю «Барыса» Тему Ласиле. А вот очередные бьющие: Роман Старченко («Барыс»), Артемий Панарин («Витязь») и Брэндон Боченски («Барыс») бросили мимо ворот. Следом третий буллит в исполнении хоккеиста «Витязя» Александра Королюка пришелся во вратаря казахстанцев.

Единственная попытка, реализованная в этот день, увя, пришлось на долю «Витязя». Артемий Панарин, промахнувшийся ранее, в четвертом буллите своего клуба оказался точен. А шведский защитник астанчан Виктор Хедман своим промахом лишь засвидетельствовал победу «Витязя». Вчера хоккеисты из Чехова поздно вечером принимали на своем льду омский «Авангард», который в конце октября пожелает в Астану на матч с «Барысом», а перед этим сибиряки примут «Югру» из Ханты-Мансийска.

## ОГАЙ ПОБЕЖДАЕТ

Казахстанский специалист Дмитрий Огай привел свой нынешний клуб из первого дивизиона России к очередной победе. «Нефтехимик» принимал на своем поле «Енисей» из Красноярска, в котором ранее выступал полузащитник сборной Казахстана и «Астаны» Валерий Коробкин. 90 минут матча завершились нулевой ничьей, но на второй добавленной минуте встречи полузащитник нижекамцев Давид Дзахов точным ударом вырвал победу для своего клуба. После этой виктории «Нефтехимик» расположился на 6-й строчке турнирной таблицы ФНЛ с 25 очками в активе. (sports.kz)



## ПРЕМИЯ ДЛЯ РЫПАКОВОЙ

В Усть-Каменогорске в ходе работы пленарного выездного заседания Совета по молодежной политике при президенте РК олимпийский чемпионка Ольга Рыпакова аким Восточно-Казахстанской области Бердбек Сапарбаев вручил денежный приз — \$50 тыс. и именную сертификат. Как отметил глава региона в приветственном слове, среди 7 казахстанских олимпийских чемпионов есть и «золотая» землячка восточноказахстанцев — Ольга Рыпакова. Еще один денежный приз и сертификат был вручен серебряному призеру национального турнира по казашки кураес «Казахстан Барыс» Шалкар Жоламанову. В своем приветственном слове участникам расширенного заседания аким области предложил 2013 год объявить Годом молодежи и предложил Совету рассмотреть это предложение восточноказахстанцев. Инициативу акима Восточно-Казахстанской области зал встретил аплодисментами. (inform.kz)

## ДАЛЬШЕ БЕЗ ФОФОНОВА

Казахстанский гонщик Дмитрий Фофанов сообщил, что завершил карьеру и будет работать спортивным директором в «Астане». «Прошлый сезон выдался не из легких, да и самочувствие на гонках и в общем было неважное. Тут поневоле задумался: «Быть или не быть». Как выяснилось, в конце сезона после дополнительных тестов, я перенес мононуклеоз, и мне было необходимо хороший отдых. В этом году дела обстояли намного лучше: была мотивация, здоровье в порядке, вновь стал получать удовольствие и азарт от гонки, в которых принимал участие. Были мысли, что пару сезонов еще без проблем можно гоняться и бороться за победы. Однако во время «Тур де Франс» у меня был разговор с руководством нашей команды, в ходе которого мне было сделано предложение стать спортивным директором, помогать и делиться опытом с нашими молодыми спортсменами. Нужно было решить, и я свое решение принял. Признаться, задача была не из легких, ведь еще поступило предложение от «Армина» выступать в качестве гонщика и присутствовать мысли о тех целях, которые не удалось воплотить в жизнь. Но я уверен, что принял правильное решение и подписал контракт как спортивный директор в нашей команде», — рассказал Фофанов в интервью «Астананews». (astanafans.com)



## ШВЕДОВА В ПЛЮСЕ

Казахстанская теннисистка Ярослава Шведова вошла в число двадцати шести первых теннисисток планеты еженедельно обновляемого рейтинга Женской теннисной ассоциации (WTA), сообщает в понедельник официальный сайт WTA. По состоянию на 22 октября Шведова поднялась на три позиции и теперь идет на 26 месте. В первую очередь входят также казахстанки Галина Воскобоева (81 позиция против 82-й неделей ранее) и Сесиль Каратанчева (83 место против 87-го на 1 октября). Во второй ступени Ксения Первак поднялась на одну строчку (105 место против 106-го), Юлия Путинцева опустилась на 142 строчку против 140-й неделе назад. В четвертой сотне Зарина Диас переместилась на 352 позицию против 348-й, Анна Данилина — на 390-ю против 382-й. Возглавляет рейтинг одиночного разряда по-прежнему белоруска Виктория Азаренка, второй идет россиянка Мария Шарапова, третьей — американка Серена Уильямс. В рейтинге парного разряда Шведова опустилась с 19 на 26 строчку, Воскобоева — с 37-й на 45-ю, Первак с 225-й на 334 позицию, 474-й осталась Залина Хайрудинова, Данилина опустилась с 486-го на 481 место. Лидируют в рейтинге парного разряда по-прежнему итальянки Сара Эррани и Роберта Винчи, на третье место поднялись чешки Андреа Хлавакова и Люси Храдеска. (news.kaz.ru)

# Лоренсо спасает себя, стюарды выручают «выживших»

## Обзор Гран-при Малайзии MotoGP-2012 на «Сепанге»

Впервые за долгие годы «Хонда» выиграла Гран-при Малайзии MotoGP — Дани Педроса победил, но Хорхе Лоренсо на «Ямахе» стал вторым. Гоночный уик-энд в Малайзии начался с траурных мероприятий в память о Марко Симончелли, жизнь которого оборвалась год назад именно на «Сепанге» — пилоты и представители команд вместе с руководством трассы открыли памятный мемориал на 11-м вираже трассы, а также презентовали почетный трофей имени молодого итальянца, который будет ежегодно вручаться на финальном этапе сезона MotoGP лучшему новичку королевского класса.

Почтив память погибшего пилота, гонщики вернулись к своим непосредственным обязанностям. Первую тренировку в Малайзии выиграла гонщики заводской команды «Хонда» Дани Педроса и Кейси Стоунер, следом расположился лидер сезона из заводской «Ямахи» Хорхе Лоренсо, гонщики «Тек 3» Андреа Довициозо и Кэл Кратчлоу, а также вторая заводская «Ямаха» Бена Списа. Гонщики заводской «Дукати» Никки Хэйден и Валентино Росси показали восьмое и 11-е время соответственно. Лидером среди представителей CRT оказался Рэнди де Пюнье — 13-я позиция.

На предгоночном уорм-апе тон задавали Педроса и Стоунер, Лоренсо стал лишь третьим. Прочие соперники оказались еще дальше: Довициозо и Кратчлоу замкнули пятерку лидеров, Спис стал седьмым, Росси восьмым, а Хэйден 11-м, на 13-й позиции разместился быстрейший пилот CRT Эспаргаро.

Гоночную программу уик-энда открывал заезд Moto3, досрочно определивший нового чемпиона в этом классе — им стал немец Сандро Кортезе. Стоит сразу сказать,

что гонка самого младшего класса стала единственным заездом, который прошел в полном объеме. Гонку Moto2, как потом и старт MotoGP, сократили из-за обрушившегося на «Сепанг» тропического ливня.

Вообще, осадки начались после финиша гонки Moto3, так что описание дня чуть сдвинули, ожидая улучшения погоды. К началу заезда MotoGP трасса оставалась мокрой, с неба падало, так что ничего удивительного в том, что гонки объявили дождевой, не было. Некоторые из пилотов проехали несколько осмотровых кругов, прежде чем единым пелотоном выдвинулись на прогневный круг. Старт лидеры провели хорошо, если не считать Довициозо и Списа, провалившихся в самом начале гонки.

Лоренсо, Педроса и Стоунер сразу возглавили пелотон, а позади вели сражение Росси, Брэдль и Довициозо. Разменяв лишь несколькоми обгонами, гонщики подыехали к Кейси, а тот уже успел отпустить вперед Хорхе и Дани. В целом начальная фаза гонки даже на мокрой трассе не порадовала массой обгонов или аварий, но вот потом началось...

На восьмом круге упал Спис, пару кругов спустя его примеру последовали Довициозо, Сильва, де Пюнье и Кратчлоу, но если Андреа удалось вернуться в гонку, то Иван, Рэнди и Кэл сошли. Шошел и Колин Эвардс, но он прекратил борьбу на три падения, а заехав в боксы — подвел мотоцикл. Через круг на обочине остался Штеффан Брэдль — так за пару витков по «Сепангу» пелотон обнедел на пять гонщиков.

Пока в глубине пелотона пилоты падали, на экваторе дистанции созрел к атаке Педроса — в последнем повороте Дани успешно атаковал Хорхе Лоренсо и начал отрываться

от своего соотечественника. Довольно быстро разрыв между двумя испанцами вырос, ну а еще до этого лидеры сезона существенно оторвались от своих преследователей и в какой раз вели дуэль между собой.

Тем временем погода начала ухудшаться — стеснили тучи, и собравшийся мрак усугубил усилившийся дождь. Лоренсо несколько раз призывно махал рукой, но красный флаг стюарды вывесили только после того, как на торможении в последнем повороте Хорхе каким-то чудом, опершись ногой о трассу, поймал полпывший мотоцикл. Этим маневром испанец спас себя, а стюарды выручили «выживших» к тому моменту гонщиков. Пилоты вернулись в боксы и довольно долго ждали решения руководства гонки.

В какой-то момент появилась информация, что заезду будет дан рестарт после улучшения погодных условий, но стена тропического ливня и стгуающиеся сумерки сделали свое дело, и Гран-при Малайзии MotoGP-2012 был досрочно остановлен, как несколько лет назад был остановлен этап «Формулы-1» на «Сепанге». Зачет был дан по кругу, предшествовавшему рестарту, а поскольку пилоты прошли менее 75% дистанции, необходимых для начисления полных очков, команде «Хонда» пришлось изрядно повновноваться. В итоге решение приняли разумное и гонщикам начислили все полагающиеся баллы.

Педроса одержал очередную для себя, но первую за восемь лет в Малайзии для «Хонды» победу, Лоренсо без лишнего риска приехал вторым, сохранив уверенное преимущество в чемпионате за два этапа до финиша сезона, ну а Стоунер вернулся на подиум после непростого периода реабилитации и трудного Гран-при на «Мотеги».

Сразу за тройкой призеров финишировали Хэйден и Росси — если бы не ошибка Валентино, то он мог бы опередить Никки, но и без того пилоты заводской «Дукати» добились отличного результата. Шестым в Малайзии стал Баутстас, топ-10 замкнули Барбера, Эспаргаро — лучший пилот CRT — Эллисон и Абрахам. Среди финишировавших оказались Петруччи, Пирро и Довициозо.

За два Гран-при до финиша сезона-2012 преимущество Лоренсо в личном зачете составляет 23 очка — не мало, но и не много. Стоит Хорхе сойти, а Педросе одержать победу — и вот уже Дани окажется лидером. Гонка осталось мало, но ситуация может измениться в каждой, хотя бы на Гран-при Австралии, который пройдет на трассе «Филипп-Айленд» уже 28 октября.



**МАЛАФЕЕВ ОСТАЕТСЯ**



Голкипер питерского «Зенита» Вячеслав Малафеев подписал с командой новый контракт. Как сообщает официальный сайт питерцев, соглашение рассчитано до конца сезона-2015/16. Предыдущий контракт Малафеева с «Зенитом» заканчивался в конце 2013 года. Впервые о желании «Зенита» переписать соглашение с основным голкипером стало известно в конце августа 2012 года. При этом сам 33-летний вратарь допускал возможность, что ему не удастся договориться о новом контракте и ему придется покинуть «Зенит». Малафеев не раз говорил, что хотел бы попробовать свои силы в зарубежном чемпионате. В конце августа Малафеев отказался выступать за сборную России, за которую провел 29 матчей. Позднее голкипер заявил, что ему хотелось бы регулярно выступать за национальную команду, но первым номером в сборной является голкипер московского ЦСКА Игорь Акинфеев. Малафеев является воспитанником «Зенита», с 1999 года он выступает за основной состав питерцев. Вместе с «Зенитом» голкипер трижды становился чемпионом страны, побеждал в Кубке и Суперкубка УЕФА, дважды выигрывал Кубок и Суперкубок России. (lenta.ru)

**ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДЛЯ ТОТТИ**



Вице-президент Российского футбольного союза (РФС) Никита Симонян предложил капитану римской «Ромы» Франческо Тотти завершить игровую карьеру в чемпионате России. Об этом сообщает итальянское издание Corriere dello Sport. 22 октября Симонян встретился с Тотти. Один из руководителей российского футбола является давним поклонником таланта Тотти, который в обмен на комплименты подарил Симоняну свою игровую футболку с автографом. Симонян пригласил Тотти в чемпионат России, заявив, что у него не возникнет трудностей с нахождением команды. По сведениям Corriere dello Sport, 36-летний футболист мог бы продолжить карьеру в московских «Спартак» или ЦСКА. Итальянское издание уверяет, что обе столичные команды приближены к Симоняну. Самого вице-президента РФС Corriere dello Sport называет самым влиятельным человеком в российском футболе. Тотти поблагодарил Симоняна за приглашение, добавив, что никому неизвестно, что будет в будущем. Однако возможность переезда итальянца в Россию издание оценивает как очень низкую. Но сам Симонян заявил РИА «Новости», что не предлагал Тотти перебраться в российскую премьер-лигу. Вице-президент РФС подтвердил, что действительно встречался с итальянским футболистом. «Мило поговорили, и он произвел на меня очень приятное впечатление, но никаких предложений я не делал», — добавил Симонян. Все свою карьеру Тотти провел в составе «Ромы», цвета которой защищает с 1992 года. Вместе со столичной командой полузащитник выиграл чемпионат Италии (в 2001 году) и дважды кубок страны (в 2007 и 2008 годах). В составе сборной Италии он стал чемпионом мира в 2006 году и серебряным призером чемпионата Европы 2000 года. (lenta.ru)

**НИКАК ПОТЕПЛЕНИЕ?**



Главный тренер питерского «Зенита» Лучано Спаллетти заявил, что был бы рад видеть полузащитника Игоря Денисова в раздевалке команды перед игрой. Об этом сообщает РИА «Новости». В середине сентября Денисов был переведен в дубль «Зенита» за отказ выходить на поле в матче чемпионата России с самарскими «Крыльями Советов» (2:2). Перед той игрой полузащитник в ультимативной форме потребовал увеличить ему зарплату. Спаллетти рассказал, что тренеры и игроки «Зенита» тепло бы приняли Денисова, если бы он ашел в раздевалку команды перед каким-либо матчем. Однако полузащитник, как рассказал тренер, так ни разу и не пришел поддержать своих партнеров. Также наставник «Зенита» рассказал, что ситуация в команде налаживается. Новички Халк и Аксель Витсель постепенно находят общий язык с партнерами. Футболисты, по словам Спаллетти, позитивно воспринимают новых игроков. Посмотрим и подведем итоги по итогам чемпионата», — сказал итальянский тренер. В двух последних матчах чемпионата России «Зенит» обыграл «Краснодар» (2:0) и «Кубань» (1:0). С 24-мя очками питерцы занимают четвертую строчку в турнирной таблице. (lenta.ru)

# Дни «большого» футбола

Вячеслав Селезнев,  
(Фото: sportbox.ru)

Минувший уик-энд в национальных футбольных первенствах Старого Света был ознаменован рядом принципиальных поединков, которые попали в разряд «невозможно пропустить». Причем выбрать главный матч выходных из целого ряда событий решились бы только самые отъявленные эксперты. Но как ни меняй эти матчи местами, исходя из ранжира и «веса» каждой отдельно взятой команды, все-таки каждый из этих поединков по-своему особен. Взять, к примеру, встречу «Тоттенхэма» и «Челси». Мало того, что это один из самых непримиримых соперников в Лондоне, так еще и дополнительная подоплека заключалась в том, сможет ли нынешний рулевой «шпор» Андре Виллаш-Боаш обыграть свой предыдущий клуб.

Не менее интересной представлялась великая русская битва между дортмундской «Боруссией» и гельзенкирхенским «Шальке». А в Италии отношения выясняли «Ювентус» и «Наполи». Оба клуба после прошедшим туром были на вершине турнирной таблицы. Еще одной принципиальной дуэлью стал поединок «Лацио» — «Милан». Помимо этого в качестве «закуски» стоит отметить голевую перестрелку в Испании между «Депортиво» и «Барселоной», а также осечку марсельского «Олимпика» в чемпионате Франции.

**Виллаш-Боашу «Челси» не по зубам**

В английской премьер-лиге минувший тур прошел под знаком противостояния «Тоттенхэма» и «Челси». «Аристократы» уверенно возглавляют турнирную таблицу, а «Тоттенхэм» находится неподалеку от лидирующей тройки. Но главная интрига центрального матча премьер-лиги заключалась не в турнирных раскладах, а в том, что



сможет противопоставить своему бывшему клубу наставник «Тоттенхэма» Андре Виллаш-Боаш. Год назад, именно в пору его нахождения на «Стемфорд Бридж», «синие» начали свое падение, проведя крайне неоднозначный сезон. Да, помощнику португальца Роберто Ди Матео удалось отчасти исправить положение дел, и даже выиграть Лигу чемпионов, однако на внутренней арене «аристократы» оказались на шестом месте, отстав от победителя первенства на целых 25 очков. Теперь же «Челси» под руководством все того же Ди Матео идет верным путем. А Виллаш-Боаш, похоже, нашел себя в «Тоттенхэме».

В минувшую субботу на «Уайт Харт Лэйн» подопечные португальца даже вели в счете у «синих». Случилось это после того, как Вильям Галлас и Джермейн Дефо в начале второго тайма отыграли гол

Гари Кэхилла. Однако Хуан Мата — дважды и Даниэль Старридж все же склонили чашу весов в сторону «Челси» — 4:2. Теперь у «синих» 22 очка. После «аристократов» с одинаковым количеством очков идут две манчестерские команды. И у «Ман Юнайтед», и у «Сити» после этого тура по 18 баллов. Оба клуба на выходных одержали синхронные победы. Манкунианцы на своем поле были сильнее «Сток Сити» — 4:2. А «горожане» на выезде одолели «Вест Бромвич» со счетом 2:1.

Знаковым прошедший тур стал и для поклонников «Ливерпуля». «Красные» одержали долгожданную победу (1:0) на своем поле над «Редингом». И теперь «Ливерпуль» с девятью очками расположился на двенадцатом месте.

Уже в ближайшее воскресенье в рамках девятого тура «Ливерпуль» в мерсисайдском дерби на выезде сразится с «Эвертоном». А «Челси» дома примет «Манчестер Юнайтед».

**Каталонский перевес**

В Испании прошедший тур ознаменовался очередной победой «Барселоны». Каталонцы на выезде отгрузили пять мячей в ворота «Депортиво», правда, сами пропустили четыре. В составе каталонского клуба трижды отличился Лео Месси и по разу забили Кристиан Тельо и Хорди Альба. Причем Альба успел записать на свой счет и автогол. А в составе «Депора» дубль на свой счет записал Луиш Пицци, а один гол забил Алекс.

Одержал в эти выходные победу и мадридский «Реал». «Сливочные» на своем поле взяли три очка в матче с «Сельтой» (2:0). По голу в каждом из таймов забили Гонсало Игуаин и Криштиану Роналду. Правда, эта победа не позволила «Реалу»

войти в тройку лидеров, где пребывают «Барселона», мадридский «Атлетико» — по 22 очка, а также «Малага», у которой 17 баллов.

**«Юве» убегает вперед**

Туринский «Ювентус» в минувшем туре упрочил свое лидерство в Серии А благодаря домашней победе над «Наполи». Причем три очка туринцам дались отнюдь нелегко. Первый гол в ворота неаполитанцев они провели лишь на 80-й минуте благодаря усилиям Мартина Касереса. А на 82-й минуте вышедший на замену Поль Погба увеличил преимущество «Юве» и одновременно установил окончательный счет в поединке.

Теперь туринцы с двадцатью двумя очками на несколько пунктов оторвались от преследователей. У «Наполи» по-прежнему 19 очков, а у «Лацио» — 18. В прошедшем туре римляне на своем поле расправились с «Миланом» (3:0). Также 18 очков у миланского «Интера», который одержал дома победу над «Катаньей» (2:0).

**Дортмунд забуксовал**

Немецкая бундеслига в минувшие выходные была окрашена в цвета русского дерби. В этом матче дортмундская «Боруссия», являющаяся действующим чемпионом страны, принимала своего непримиримого соперника — «Шальке-04» из города Гельзенкирхен. Для того чтобы поправить свои турнирные дела, «желто-черные» должны были одержать победу над «ноль четвертыми». Однако именно «Шальке» на переполненном «Сигнал Идуна Парк» вышел вперед после удачных действий Ибрагима Афеллы. Произошло это на 14-й минуте. А на 48-й минуте Марко Хогер удвоил преимущество «сине-белых». Дортмундчане лишь удалось сократить отставание в счете. Сделал это Роберт Левандовски, отличившийся на 55-й минуте. Теперь «Боруссия» находится на четвертой позиции, имея после восьми туров двенадцать очков. А впереди идут «Бавария», «Айнтрахт» и «Шальке». Причем мюнхенцы выиграли во всех восьми матчах и имеют соответственно 24 очка, а «Айнтрахт» — 19. «Бавария», к слову, в минувшем туре в гостях обыграла дüsseldorfскую «Фортуну» с неприличным счетом 5:0. А «Айнтрахт» на своем поле был сильнее «Ганновера».

Для отечественных любителей футбола интерес представлял поединок «Хоффенхайм» — «Гройтер Фюрт». Этот матч завершился боевой ничьей 3:3, а игрок сборной Казахстана Генрих Шмидтгалл, который не принял участия в недавних отборочных поединках против Австрии, провел на поле все 90 минут.

Для отечественных любителей футбола интерес представлял поединок «Хоффенхайм» — «Гройтер Фюрт». Этот матч завершился боевой ничьей 3:3, а игрок сборной Казахстана Генрих Шмидтгалл, который не принял участия в недавних отборочных поединках против Австрии, провел на поле все 90 минут.

**«Олимпик» теряет — «ПСЖ» находит**

Футбольный клуб «ПСЖ» по итогам минувшего тура смог догнать лидера первенства марсельский «Олимпик». Сделать это парижанам позволила своя победа в домашнем матче над «Реймсом» — 1:0, а также минимальное поражение «Олимпика» (1:0) в гостевом матче с аутсайдером первенства «Труа». Теперь у парижан и марсельцев по 18 очков, а у идущего третьим «Лиона» — 16.

**БОЙНЯ ВМЕСТО ФУТБОЛА**

В Парагвае на матче футбольной юниорской лиги судья удалил 36 игроков, находившихся на поле и на скамейке запасных. Об этом сообщает Reuters. Инцидент произошел на игре между командами «Тениенте Фарина» и «Либертад», которая состоялась 21 октября. За пять минут до финального свистка главный судья Нестор Гиллен удалил по игроку из каждой команды. Однако оба футболиста остались на поле, что привело к массовой драке. На поле выскочили запасные игроки, судейская бригада в спешке проследовала в подтрибунные помещения. В протоколе встречи была сделана запись об удалении сразу 36 игроков. Президент «Тениенте Фарина» Эрнан Мартинес рассказал, что судьи в буквальном смысле спаслись бегством. По его словам, арбитр не видел того, что происходило на поле, поэтому он не имел права задним числом удалять столько игроков. Мартинес обвинил Гиллена в том, что судья таким образом пытается снять с себя ответственность за то, что не сумел предотвратить драку. Все 36 футболистов автоматически получили по односторонней дисквалификации, но, как отмечает Reuters, дисциплинарные органы могут отменить это наказание. (lenta.ru)



**ХУЛИГАН БУДЕТ НАКАЗАН**

Большевики Аарон Коули, задержанный за удар по лицу во время матча бывшего вратаря сборной Англии Криса Киркленда, приговорен к четырем месяцам тюремного заключения. Об этом сообщает Associated Press. Инцидент с участием Коули и Киркленда произошел 19 октября во время матча «Шеффилд Уэнсдей» и «Лидса», выступающих в чемпионшипе (вторая по значимости английская лига). Коули выбежал на поле в конце второго тайма встречи, завершившейся ничью (1:1). Большевик подбежал к Киркленду, выстулающему за «Шеффилд», и ударил его по лицу, после чего скрылся. Видеозапись эпизода выложена в интернете. 21 октября Коули был задержан полицией, а 22 октября состоялся суд по его делу. Киркленд, который после нападения большевика упал на газон, заявил суду, что почувствовал себя так, как будто получил удар тонкой кирпичей. Большевик в суде пояснил, что весь день перед матчем он выпивал. Коули сказал, что он смешивал пиво, сидр и водку и в итоге был настолько пьян, что не помнит, как он выбежал на поле. (lenta.ru)



**НОМИНАЦИЯ ДЛЯ «ИБРЫ»**

Нападающий французского «ПСЖ» и сборной Швеции по футболу Златан Ибрагимович стал обладателем премии Golden Foot, вручаемой выдающимся футболистам возрастом старше 29 лет. Об этом сообщает официальный сайт премии. Премия Golden Foot была учреждена в 2003 году. Сперва спортивные журналисты определяют список кандидатов на премию, победитель становится известен после голосования болельщиков. Помимо 31-летнего Ибрагимовича в 2012 году на Golden Foot претендовали 33-летний полузащитник туринского «Ювентуса» Андреа Пирло, бывший нападающий «Челси» 34-летний Дидье Дрогба и бывший форвард «Реала» 35-летний Рауль. Ибрагимович является обладателем уникального достижения — в течение восьми сезонов подряд он становился чемпионом страны, в которой на тот момент играл (2004-2011). Он выигрывал чемпионат Швеции с «Мальме», Нидерландов — с «Аяксом», Италии — с «Ювентусом», «Интером» и «Миланом», Испании — с «Барселоной». Перед началом сезона-2012/13 Ибрагимович подписал контракт с «ПСЖ». Шведский форвард с зарплатой в 14,5 млн евро в год считается одним из самых высокооплачиваемых игроков в мире. По сведениям СМИ, Ибрагимович по этому показателю уступает только нападающему махачкалинского «Анжи» Самуэлю Это'О. Ибрагимович стал десятым обладателем Golden Foot. Ранее награду получали Роберто Баджо, Павел Недвед, Андрей Шевченко, Роналд, Александр дель Пьеро, Роберто Карлос, Рональдinho, Франческо Тотти и Райан Гитц. (lenta.ru)



# Разжаловали

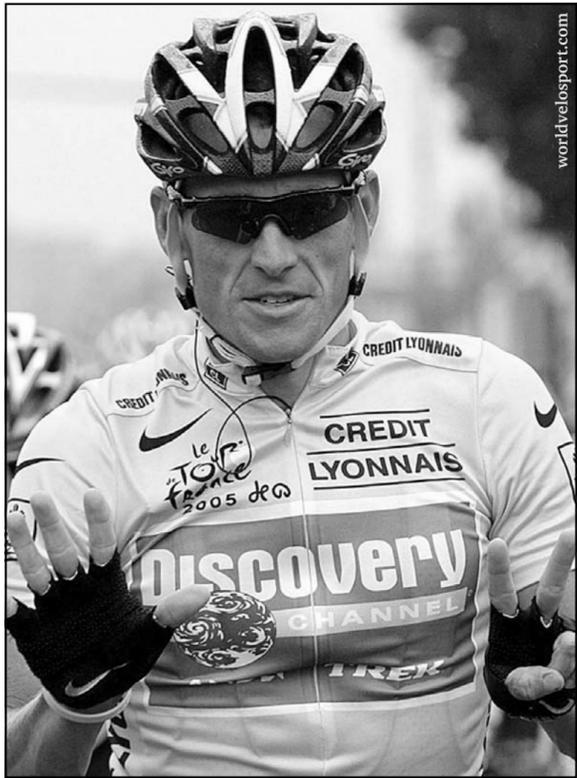
**Лэнс Армстронг больше не 7-кратный победитель «Тур де Франс»**

Лэнс Армстронг лишен семи титулов победителя «Тур де Франс» — эти награды у известнейшего велогонщика были отобраны в связи с уличением его в употреблении допинга.

Это уже не первый удар по Армстронгу после того, как обвинения в его адрес в употреблении допинга были фактически доказаны. Последней точкой в деле стал отчет велогонщика, продолжая судебную тяжбу с целью обелить свое имя. По словам Армстронга, он устал от бесконечных судов и решил, что с него хватит, пора и отдохнуть. После отказа Армстронга продолжать оспаривать в суде обвинения в употреблении допинга он был дисквалифицирован американской ассоциацией велогонщиков, а также покинул пост руководителя созданного им благотворительного фонда. И вот, новый удар, хотя и вполне ожидаемый. Принято решение о лишении Армстронга семи титулов чемпиона наиболее престижной велогонки в мире.

Решение о лишении велогонщика титулов чемпиона было принято UCI (Международный союз велосипедистов). По словам президента союза Пэта Маккуэйда, приводимым в The Times, UCI поддерживает ранее принятое USADA (антидопинговое агентство США) решение о пожизненной дисквалификации спортсмена, а также лишает Армстронга всех завоеванных в период с 1999-го по 2005-й годы титулов, в том числе семи титулов победителя «Тур де Франс». Пока неизвестно, будут ли эти титулы присуждены занявшим в эти годы вторые места велогонщикам или первое место так и останется вакантным, отмечают эксперты издания «Биржевой лидер».

Еще один нерешенный на данный момент вопрос — призовые Армстронга, которые спортсмен получил за свои выступления в период с 1999-го по 2005-й годы.



Как быть с этими деньгами, союз велосипедистов будет решать на отдельном заседании 2-го ноября. Эксперты считают, что по всей вероятности, UCI потребует от Армстронга вернуть выплаченные ему в указанный период времени призовые, однако чтобы осуществить

этот замысел, возможно, придется вносить изменения в правила союза. В какой-то степени ситуация с Лэнсом Армстронгом является уникальной. Президент союза велосипедистов не скрывает, что допинг употребляли многие спортсмены-

велосипедисты, однако сегодня ситуация начинает меняться. Будущее у велоспорта есть, уверен Маккуэйд, занявший пост президента UCI семь лет назад и планирующий проработать на этой должности еще долгое время. Велоспорт меняется, и допинг уходит из этого вида спорта, подчеркнул Маккуэйд.

В середине октября антидопинговое агентство обнародовало доклад агентства употребления Лэнсом Армстронгом запрещенных медицинских препаратов. Более того, Армстронга обвиняют не только в употреблении допинга, но и в его распространении и в склонении других спортсменов к употреблению допинга.

Свои обвинения USADA сформулировало в августе, но UCI, за который оставалось последнее слово, затребовал более детальные и подробные факты, чтобы лишить титулов самого популярного велогонщика современности.

Антидопинговое агентство Соединенных Штатов Америки уверено, что Армстронг не просто спортсмен, принимавший допинг, а ключевая фигура в сложной, успешной и профессионально подготовленной допинговой программе, которую ранее в мире спорта еще не видели. Агентство приводит показания многих спортсменов, выписки из банковских счетов и другие факты, которые показывают, что Армстронг не только сам принимал запрещенные препараты, но и распространял допинг среди других спортсменов, склоняя их к употреблению запрещенных препаратов.

Из-за последних обвинений Армстронгу пришлось покинуть созданный им же благотворительный фонд помощи больным раком Livestrong. По репутации спортсмена был нанесен ошутимый удар, что неизбежно отразилось бы на работе фонда. Так, от сотрудничества с Армстронгом отказались известные спонсоры, в том числе и один из основных спонсоров Livestrong компания Nike. При этом спонсоры отмечают, что разрывают контракты лично с Лэнсом Армстронгом, но после его ухода из Livestrong готовы продолжать оказывать поддержку благотворительному фонду, посягая на аналитику.



# Южно-китайский край света



Алина Кириловская

**О**стров Хайнань популярен у «тайных» туристов – тех, кто предпочитает отдыхать инкогнито – без штампа в паспорте. Казахстанцам туда виза не нужна, а все печати таможенники ставят на отдельный лист прилета. Так что паспорт остается девственно чист. О поездке на Хайнань – ни слова, ни строчки

## Переводчика – на кол!

Сразу же по прилету в аэропорту города Санья нас встретила надпись «Ждите Очереди Эа Же Лтой Линией». И стало понятно, язык жестов в этой стране лучшее подспорье для туриста. Прогноз оправдывался в течение всей недели – не пригодились даже посредственный словарный запас английского. Ни официанты в ресторанах, ни продавцы в магазинах «синдромом полиглота» не страдают. Более того, умело используют языковой барьер с выгодой для себя: вы пытаетесь торговаться, но китаец смотрит на вас хитро и якобы непонимающе. Можете не сомневаться – возьмет на сотню больше и глазом не моргнет.

Любой «эксклюзив», предлагаемый на фабриках, в обычном супермаркете стоит в два-три раза дешевле. Пожалуй, только с жемчугом дело обстоит иначе. Хотя этого добра в изобилии и у пляжных торговцев (от 20 юаней), украшения лучше покупать как раз у официальных производителей (от 50 юаней). Весьма недешево, но по крайней мере есть гарантия, что



рыбными рестораничками, лотками со свежайшими креветками и устрицами, которых пожарят в соусе прямо на ваших глазах. Удобные лежаки под тростниковыми «зонтиками» от линии прибрежной отделяет широкая полоска песка – своеобразная трасса для разного вида транспорта – квадроциклов, мотоциклов, баги, самокатов. И снова, внимание!

Но иногда и отсутствие реакции приносит определенную пользу. Вежливость и малейшее внимание к пляжным торговцам грозит обернуться утомительной демонстрацией всего ассортимента, уговорами и спорами о цене. Позвякивание жемчужных нитей и вкрадчивое «куньи, миньмум!» – поначалу воспринималось нами как ругательство, но позже стало

сигналом к моментальному впадению в анабиоз.

## В Наньшань за фэн-шуйем

Дабы окончательно не превратиться в ленивых пляжных устриц, отправляемся в Наньшань – крупнейший в Азии центр буддизма, главную достопримечательность острова Хайнань, самую южную точку Китая и великолепную парковую зону, занимающую 50 кв.



кв. Гуань Инь на искусственном острове в самой южной части парка и всей Поднебесной. Китайская богиня на поголовы выше нью-йоркской статуи Свободы (92,99 м).

## Хайнаньский fashion: хипстеры и фрики

Так много странно одетых людей вряд ли встретишь где-нибудь еще. Разглядывать китайских модников – особое удовольствие. Особенно в местном климате таковы, что на одной скамейке можно увидеть девушку в дубленке, ультра-мини и уггах на босу ногу. Представьте, какой простор для «выгуливания» гардероба!

В лидерах рейтинга – китайские молодежники. Жених с рыжими вихрами – в абрикосовом смокинге и со стразами на пряжке ремня. Невеста, словно шедевр кондитерского искусства, в облаке воздушных бантов и оборок, в обрамлении бус-«карамелек»!

## Застолье с Вэньчань, Дуньшань и Цзяцзи

Не так страшны изыски китай-

ских кулинаров, как о них говорят отечественные любители борща. В отличие от жителей северных районов КНР, южане в меньшей степени злоупотребляют специями. А в ресторанах, где основной контингент – иностранные туристы, работают самые сердобольные повара страны. В меню национального заведения с романтическим названием «Облака» не нашлось ни одного зловещего рецепта, так что огнетушители не пригодились даже самым маленьким. Альтернатива трудам профессионального шеф-повара – ресторан «Рыбачья пристань». Там ради эксперимента можно самостоятельно сварить суп из даров моря. Как именно это сделать, лучше поинтересоваться у официантов или понаблюдать за соседями-китайцами. К сожалению, это неписаное правило мы усвоили не сразу. И в первый раз питались самой настоящей ботвиной из всевозможных водорослей, раковин и грибов. Знайки настоятельно советуют отведать курицу «Вэньчань», баранину «Дуньшань» и утку «Цзяцзи». Но несмотря на обилие мясных блюд, вегетари-

анцам тоже голодать не придется. Ибо выбор деликатесов из овощей и фруктов не менее богат.

## Красотки, говорящие басом

Как в Санье обстоит дела с ночной жизнью – непонятно. По словам нашего гида Ли Чунь Джин (для русскоязычной публики просто Инна), дискотеки – не самая сильная сторона этого курорта. Даже в новогоднюю ночь шоу-программы и салюты завершаются ровно в полночь. Но тот, кто ищет приключений, найдет их даже в пустыне Гоби. С этой целью мы и отправились в знаменитое кабарэ в районе Да Дун Хай (вход – 150 юаней).

Там удивили даже не танцующие дядьки с силиконовой грудью, на шпильках и в пестрых нарядах, а зрители! За 40 минут до начала шоу в зале не осталось свободных мест. На плазменных экранах крутят клипы звезд китайского шоу-бизнеса, публика в голос подпевает и периодически, как по команде, «аплодирует» изо всех сил пластиковыми трещотками. Основательно охлохла мы еще до того, как на сцену вышел не менее громоздкий конференсье с лицом Такеши Китано, в пиджаке, расшитом серебряными драконами. Кроме нас иностранцев в зале больше не было, поэтому и нам «посчастливилось» ненадолго попасть в эпицентр всеобщего внимания. Позади сидящие граждане то и дело склонялись в нашу сторону и томно шептали: «Здасьтвуй, товались!». В ожидании гвоздя программы (стайки гламурных барышень с грубыми мужскими коленками) серию кульбитов продемонстрировали акробаты китайского цирка. После такого многоуважаемые отечественные деятели арены кажутся детьми на качелях. Так что в следующий раз я даже не буду раздумывать, на чье шоу купить билет.



жемчуг – это жемчуг, а не пластмасса, а серебро и золото не потемнеют через полчаса.

В целом же, живописные курорты острова Хайнань – не самое лучшее место для шопинга. А вот насладиться полноценным отдыхом и проявить качества любознательного туриста или «пляжного овоща» – дело святое.

В Санье помимо классической обзорной экскурсии (которая сводится к посещению медицинских центров, фабрик жемчуга, шелка, хрусталя, акульего жира и чайного дома) предлагают массу развлечений на любой вкус и кошелек. Термальные источники (200 юаней), этнографические деревни (150 юаней), рыбалка (200 юаней), походы в тропики (200 юаней), дайвинг, рафтинг (300 юаней) и еще целый список исторических и природных достопримечательностей. Но главное здесь, как ни странно, вовсе не памятники старины, а удивительная природа. Поэтому и съезжаются сюда вся партийная элита КНР...и не только.

## Релакс с экстримом

За пляжным отдыхом у нас как-то не принято ездить в Китай. К тому же, окончательно разбалованные турецким «all inclusive», категорически не желаем платить на каждом шагу, и в какой бы стране ни находились – все меряем одной (турецкой) меркой.

Благо, китайцы моментально реагируют на быстромениющиеся условия рынка. Досадное недоразумение наскоро исправили: система «all inclusive», рестораны «a la carte» и многие другие «преlestи» отныне появились и на хайнаньских курортах (правда, не везде).

В этом плане отель «Ocean Sonic Resort 5\*» (один из лучших отелей на побережье!) оказался идеален. Уютная, утопающая в зелени и цветах территория, три бассейна с разной температурой воды (от 20 до 40 градусов), апартаменты с видом на море (от 100 долл./сутки). Плюс ко всему, в каждом номере на балконе установлена внушительных размеров ванна.

К вождельным морю-солнцупальмам тропа пролегает через оживленную трассу. Наличие «зебры» ни о чем не говорит местным автомобилистам, пешеходы для них – эдакие фантомы. Так что, на дороге – не зевай!

Пляж, словно автономия, живет своей жизнью. Песчаная отмель, полумесяцем растнувшаяся на многие километры, изобилует



«Зачерпни воду, и луна будет в твоей руке. Прикоснись к цветам, и их аромат пропитает твою одежду».

Иносказательный стиль поэтов древнего Китая может иметь массу значений и полунамеков. Но в данном случае не поспоришь – атмосфера Поднебесной окутает тебя раньше, чем ты успеешь запомнить слово «ниха».



км (300 юаней с человека). Дорога туда идет через густой лес, плантации манго, бананов, ананасов, кофе, чая и кокосов. Народ трудится, пока мы отдыхаем...

Обойти за день всю территорию физически невозможно. Горстки туристов передвигаются от одного объекта к другому на белоснежных колесных паровозиках. В пруду, окруженном изумрудными холмами и красочными пагодами, буквально толпятся увесистые рыбины всех цветов радуги. Жадно ловят корм, едва ли не выпрыгивая из воды, и смиренно терпят соседство с дикими утками, которые беззастенчиво шлепают лапками прямо по спинам своих молчаливых друзей.

Неподалеку, в аквариумах жаждут свободы и другие речные обитатели. Не отходя от кассы, посетителям предлагают проявить милосердие – за небольшой взнос (20 юаней) выпустить на волю одно из этих созданий.

Некоторые храмовые комплексы и башни еще достраивают. Косвенно поучаствовать в процессе может каждый. За 100 юаней на глиняной дощечке напишут ваше имя, а потом вставят ее в стену будущего святилища. Вот так ненавязчиво и деликатно буддистские монахи вдохновляют народ на пожертвования.

Внутри одной из ярко раскрашенных пагод – золотая статуя богини милосердия Гуань Инь в человеческий рост (по легенде, это Будда в женском облике). Чистый вес драгметалла – 140 кг, плюс роскошные камни и нефритовый постамент в виде цветка лотоса. Ослепляющая роскошью скульптура включена в книгу рекордов Гиннеса (за вес драгметалла) и признана одной из величайших буддийских святынь.

Наньшань считают эталоном науки фэн-шуй. Каждый камень, дерево или здание тут находятся в строгом соответствии с канонами этой философии. Так же, как и расположение 108-метровой трехли-



Хайнань  
Мальдивы  
Сейшлы  
Бали

ОАЭ  
Таиланд  
Корея  
Япония

ОТДЫХ НА БЕЛОСНЕЖНЫХ ПЛЯЖАХ  
НЯНЧАНГА И ФАНТХИЕТА

**ВЬЕТНАМ - от 1 100 у. е.**

Включено: перелет, страховка, трансфер, приглашение, проживание, экскурсии

Прямой беспосадочный рейс в Нячанг на комфортабельном авиалайнере Boeing-757

ВИЗЫ, АВИАКАССЫ, ТУРЫ ПО ВСЕМУ МИРУ

Лиц. № 0058677  
Тел. в г. Алматы: 8 (727) 341-03-51, 300-33-23  
Тел. в г. Астана 8 (7172) 57-73-73  
e-mail: sales@intravel.kz  
www.intravel.kz



1 китайский юань = 23,98 тенге,

1 китайский юань = \$15,9

ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

CADILLAC ELR ПОЙДЕТ  
В СЕРИЮ

Производство электрического автомобиля класса люкс будет налажено на заводе Detroit Hamtramck, где ныне выполняется сборка гибрида Chevrolet Volt. Спорткар, известный сейчас под аббревиатурой ELR, станет серийным воплощением концепта Converj, а модернизация предприятия для его производства обойдется компании в 35 млн у.е. Об этом заявил Марк Рейсс, президент североамериканского подразделения General Motors. Официальная премьера машины состоится в январе 2013-го в Детройте. Подробности относительно силовой установки купе в GM пока не обнаружат, ограничившись заявлением, что она будет состоять из электромотора, литий-ионных батарей и четырехцилиндрового ДВС, который, помимо подзарядки аккумуляторов, будет иметь и привод на колеса. По мнению руководства GM, Cadillac ELR станет прародителем целого нового класса роскошных гибридных спорткаров. Кроме того, на этой платформе концерн сможет построить еще несколько новых моделей.

2000 АВТОМОБИЛЕЙ  
ЗА 10 МЕСЯЦЕВ

В текущем году заводские ворота костанайского «АгроماشХолдинга» покинули две тысячи автомобилей. Сегодня предприятие собирает крупноузловым методом (SKD) шесть моделей корейского SsangYong и три модификации украинского Chance. При этом используется поточно-конвейерная сборка (автомобили рамного типа моделей Astupon, AstuponSports, Kugon, Rextop) и универсально-постовая (автомобили безрамного типа моделей New Astupon, Chaitman, Chance). Существенное значение уделяется разгрузке комплектующих, значительная часть которой проектируется специалистами завода. В планах на 2013 год «АгроماشХолдинг» и Allur Auto заявляют поднять производство SsangYong и Chance до 4 200 ед. и 5 500 ед. соответственно.

СИДОРОВ – ГЛАВА  
«РОЛЬФ ИМПОРТ  
КАЗАХСТАН»

С 15 октября 2012 года кресло директора ТОО «Рольф Импорт Казахстан» (дистрибьютор Mitsubishi Motors в Казахстане) занял Арсений Сидоров. Арсений Сидоров имеет большой опыт работы в области реализации автомобилей на территории РК. До прихода в компанию «Рольф Импорт Казахстан» Арсений Сидоров более 11 лет работал на автомобильном рынке Казахстана как в области розничных продаж, так и в области производства автомобилей. В разное время он занимал руководящие позиции в сферах бизнеса, занимающихся ценообразованием, планированием продаж, маркетинговой стратегией, а в последнее время занимал должность директора по развитию бизнеса в группе компаний Allur Auto – сообщает пресс-служба компании. Мы же добавим, что долгое время Арсений Сидоров руководил Ассоциацией казахстанского автобизнеса.

FAW X7: ДЕБЮТ  
В НОЯБРЕ

На ноябрьский автосалон в Гуанчжоу FAW привезет свой первый кроссовер, созданный на базе Mazda6 прошлого поколения. Как сообщает ресурс Car News China, столь открытый доступ к «ресурсам» Mazda у китайцев имеется благодаря совместному СП с японцами. Со слов представителей FAW, в качестве ДВС на автомобиле будут использоваться две рядные бензиновые «четверки» (2 и 2,3 литра) в купе с трансмиссиями – 6-ступенчатой «механикой» либо 5-ступенчатой «автоматом». В продаже кроссовер появится в январе-феврале 2013 года. При этом цена на автомобиль у себя на родине составит порядка \$20,7 тыс., что в пересчете на местную валюту эквивалентно 130 000 юаней.

## Toyota Corolla в подарок!

В минувшие выходные официальный дилер Toyota в Казахстане, «Тойота Центр Астана», входящий в состав КМК «Астана Моторс», в рамках акции «Максимальная выгода», приуроченной к 20-летию, разыграл среди своих клиентов новый автомобиль

Приглушенный свет шоу-рума автосалона, молодая, яркая джазовая певица с неподражаемой манерой исполнения, стилизованные наряды гостей и даже настоящая Мэрилин Монро. Атмосфера вечера была поддержана музыкальными композициями одного из самых интересных и своеобразных явлений современной музыки – джазовым оркестром, исполнявшим композиции великих музыкантов прошлого века... В этот вечер каждый присутствующий смог погрузиться в атмосферу яркого стилизованного праздника.

Так оригинально и торжественно официальный дилер бренда «Тойота» в Астане открыл вечер, посвященный розыгрышу автомобиля Toyota Corolla в честь 20-летия компании «Астана Моторс». В этот вечер автосалон собрал в своих стенах более 200 человек.

Обладательницей главного приза, нового автомобиля Toyota Corolla, стала



Победительница акции «Максимальная выгода» – Свиркова Марина

жительница Кокшетау – Марина Свиркова. К сожалению, в этот вечер она не присутствовала на оглашении результатов и сначала не поверила поздравлению, раздававшемуся в трубке ее телефона. Поэтому в первые минуты ей было сложно скрыть свое волнение и найти подходящие слова.

«Это розыгрыш?» – взволновано спросила Марина. Но после добавила: «Toyota Corolla – это достойная машина, комфортная и качественная. Я слышала, что этот автомобиль даже занесен в книгу рекордов Гиннеса по количеству продаж в мире. Я по-настоящему удивлена и рада такому весьма шикарному подарку! Спасибо вам!»

Стоит отметить, что всего в акции участвовало 103 купона. Принять участие в розыгрыше мог каждый клиент автосалона. Конечно, победитель был только один, но в этот вечер никто не ушел с пустыми руками! Каждому гостю и клиенту автосалона «Тойота Центр Астана» были преподнесены памятные подарки в честь 20-летия компании «Астана Моторс».

Руководство столичного автосалона «Тойота Центр Астана» намерено продолжать работать с прежним энтузиазмом, соответствуя всем стандартам «Тойота»: высокому уровню сервисного обслуживания и индивидуальному подходу к каждому клиенту. А также, несомненно, продолжать приятно удивлять и радовать своих клиентов.

## Ford Kuga – казахстанская премьера!

В рамках проходящего на этой неделе автошоу в Алматы казахстанцам показали Ford Kuga.

Kuga родом из европейского дизайнера старшего американского концерна. Кстати, это первый немецкий Ford SUV, созданный своими силами. До «Куги» европейские вседорожники – «голубым овалом» были ягодами сотрудничества сначала Nissan (Terrano II/Maverick), а потом Mazda (Tribute/Maverick/Escape).

Производство кроссоверов налажено в Саарлуисе, приграничном с Францией немецком городке, там же сходит с конвейера и популярный Focus. В общем, роднит его и платформа, Kuga создана на той же «фордской» платформе C1 – эдакий лифтованный C-MAX с мотором как на «подогревом» Focus ST и усиленной задней подвеской. Руль с электроусилителем, в приводе задних колес – муфта «Халдекс».

Кстати, раз зашел разговор об объемах продаж Ford, то в следующем году

дистрибьютор американской компании в Казахстане – Caspian Motors – привезет B-MAX. Прощупав рынок, возможно, и приобретет остальное семейство компактных и минивэнов.

Но вернемся к «Куге». Несмотря на то, что автомобиль шел к нам почти четыре года, он не растерял своей актуальности. Как говорит Майк Пис, исполнительный менеджер компании – автомобиль пришел не рано, не поздно, а вовремя – как раз к предстоящей зиме.

Казахстанцам будет доступен автомобиль с единственным наддувным пятицилиндровым мотором 2.5 Duratec (200 л.с.) в двух комплектациях – Trend и Titanium. Самый базовый Trend лишь изменится «базовым», так как для своего оснащения он достаточно неплохо укомплектован. Тут вам и система запуска двигателя без ключа, ABS, усилитель экстренного торможения (EBA), передние сиденья в спортивном стиле. Стоимость такого автомобиля – 30 000 евро.



**YELLOW PAGES OF KAZAKHSTAN**  
ИНДУСТРИАЛЬНО-КОММЕРЧЕСКИЙ СПРАВОЧНИК ПО ВСЕМУ КАЗАХСТАНУ

телефоны... веб-сайты... e-mail...  
компаний... адреса... организации...

виды деятельности... веб-сайты...  
e-mail... факсы... организации...

*Весь бизнес Казахстана в одном издании!*

тел.: (727) 2643915  
(727) 2644118  
факс: (727) 2716894

www.yellow-pages.kz  
info@yellow-pages.kz - отдел информации  
marketing@yellow-pages.kz - отдел рекламы и маркетинга

LOVE

Алматы	103.5 fm
Караганда	104.8 fm
Атырау	103.6 fm
Ақтау	103.8 fm
Актобе	103.1 fm
Экибастуз	103.6 fm
Рудный	105.1 fm
Кызылорда	105.2 fm
Шымкент	101.2 fm
Усть-Каменогорск	73.76 укв

РАДИО ТВОЕЙ МЕЧТЫ