



Шокирующие прогнозы от датского Saxo Bank на 2014 год



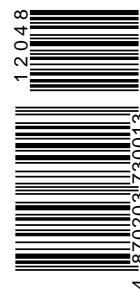
Лучшие банки 2013 года по версии «Капитал.kz»



Асель Караулова, президент Казахстанского пресс-клуба

# КАПИТАЛ

№48  
(427)



// ЧЕТВЕРГ, 26 ДЕКАБРЯ, 2013

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

В ТРЦ MEGA открылась «Галерея ресторанов»

страница 2

На что хватает отечественным кинодраматургам?

страница 10

Сколько зарабатывали специалисты в 2013 году?

страница 9

Главное за год в нефтяной отрасли РК

страница 9

Мы в сети  
kapital.kz



Внимание!

Уважаемые читатели, следующий номер «Капитал.kz» выйдет 16 января

## «БТА Банку» нашли «стратегов». Что дальше?



Сергей Зелепухин

**Ф**НБ нашел потенциальных покупателей для БТА, но финансовое состояние самого банка продолжает вызывать опасения

В начале этой недели ФНБ «Самрук-Казына» сообщил почти сенсационную, хотя ожидаемую участниками рынка новость. Госфонд достиг предварительной, но необязывающей договоренности с консорциумом в составе «Казкоммерцбанка» и бизнесмена Кенеса Ракишева о продаже акций «БТА Банка». Финансовые аспекты соглашения не разглашаются. Тем временем прошедший две реструктуризации долга финансовый институт продолжает испытывать колоссальные проблемы.

Согласно предварительной договоренности, ККБ и г-н Ракишев приобретают равные доли акций БТА. При этом ФНБ намерен сохранить миноритарное участие в капитале банка.

«В целях завершения переговоров и подписания документов для совершения сделки стороны намерены получить необходимые корпоративные решения, разрешения уполномоченных органов и иные согласования, с учетом имеющихся обязательств по ранее заключенным договорам и выпущенным ценным бумагам», – говорится в сообщении.

В связи с этим самое время вспомнить, как развивалась ситуация с поиском стратегического инвестора для «БТА Бан-

ка» и оценить его текущее финансовое состояние.

**В поисках «стратега»**

Напомним, «слить» проблемный актив помимо российского «Сбербанка» государство пыталось «Народному сберегательному банку Казахстана». Предложение НСБК начать переговоры о покупке БТА ФНБ сделал еще 27 марта этого года. Проведя комплексную проверку банка, в ноябре «Народный» представил «Самрук-Казыне» индикативные, необязывающие условия приобретения акций «БТА Банка». Однако, как указывалось в сообщении НСБК от 18 ноября этого года, госфондом они приняты не были. «Таким образом, официально завершаются переговоры в отношении возможного приобретения ценных бумаг «БТА Банка», – говорилось в сообщении.

Несмотря на то, что причины отказа ФНБ от условий «народников» так и не были озвучены, даже не посвященным в банковские тайны было очевидно, что главным барьером стала предложенная НСБК цена, которая, к сожалению, озвучена не была. Тем не менее, как считают эксперты, оценка финансового состояния БТА позволила «Народному» сформировать такие условия, от которых «Самрук-Казына» был вынужден отказаться.

Отвергнув предложение НСБК, заместитель председателя правления ФНБ и по совместительству глава совета директоров «БТА Банка» Елена Бахмутова уже на пресс-конференции 20 ноября дала понять, что «Народный банк» был далеко не единственным претендентом на покупку БТА.

Как тогда заверила Елена Леонидовна, «после того, как эксклюзивное право «Халык банка» было исчерпано, в настоящее время продолжается изучение со стороны потенциальных стратегических инвесторов возможности покупки пакета акций БТА, принадлежащего «Самрук-Казыне». «В настоящее время потенциальные покупатели проводят стандартную проверку. Мы полагаем, что к концу года кто-то из них определится, и в случае удовлетворения со стороны фонда их заявки, возможно, это может привести к заключению меморандума о взаимопонимании», – пояснила она.

При этом имена потенциальных покупателей г-жа Бахмутова не назвала. Однако по информации наших источников, речь шла как раз о «Казкоммерцбанке» и председателе совета директоров «SAT & Company» Кенесе Ракишеве.

**На «помочах» государства**

Что касается финансового состояния БТА, то оно по-прежнему вызывает беспокойство, хотя на упомянутой пресс-конференции Елена Бахмутова пыталась убедить представителей СМИ в обратном: «БТА Банк» функционирует в совершенно нормальном обычном режиме. На основании 9-тимесячной отчетности его собственный капитал составляет 296 млрд тенге, и за период 9 месяцев он получил 24 млрд тенге (прибыли – ред.). Это довольно приличный результат. У банка достаточно консервативная политика, но это вполне оправдано, учитывая, что он находится в состоянии продажи».

[Продолжение на стр. 9]

Цифра номера

9,8%

составил рост объемов вкладов в банках РК с начала года

Подробнее [Стр. 5]

Спикер номера

**Алексиос Шо,**  
генеральный директор Lamoda.kz о секретах успеха интернет-магазина на казахстанском рынке

Подробнее [Стр. 11]

Цитата номера

**«У нас большой дисбаланс во взаимной торговле», – Чрезвычайный и Полномочный Посол РК в Беларуси Ергали Булегенов**

Подробнее [Стр. 4]



**ЦЕСНАБАНК**  
БУТИН. ӘРҚАШАН. • СЕГОДНЯ. НАВСЕГДА.



### ДЕПОЗИТ «ПРОФЕССИЯ»

Мы бережно сохраняем результаты Вашего труда

Выгодные условия для роста доходов

ЦЕСНАБАНК. С УВАЖЕНИЕМ К ВАШЕЙ ПРОФЕССИИ!

ЗВОНИТЕ БЕСПЛАТНО  
8 800 080 2525

7711 ЗВОНОК БЕСПЛАТНЫЙ

www.tsb.kz

Лицензия № 1.2.74/74/29 от 12.10.09 г. выдана Агентством РК по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций



# Пять звезд одной MEGA

В крупнейшем ТРЦ Казахстана открылась «Галерея ресторанов»

Василиса Тулеуова

Неумолимо приближается череда новогодних торжеств, каждый хочет встретить праздник по-новому и необычно. С этим нелегким выбором вам поможет недавно открывшаяся вторая очередь торгово-развлекательного центра MEGA Alma-Ata. Торгово-развлекательный центр уже успел зарекомендовать себя как отличное место для шоппинга и времяпрепровождения, а теперь MEGA Alma-Ata может стать центром изысканных гастрономических удовольствий благодаря «Галерее ресторанов». На данный момент на третьем этаже ТРЦ открыто пять ресторанов, скоро к ним прибавятся еще столько же. Сейчас своих гостей уже встречают Crudo, G Balk, ASSORTI KAZAN, «ВьетКафе» и «Фудзи».



## Рыбный ресторан G Balk

Средиземное море окружают более 15 стран, кухня которых отличается самобытностью и собственными кулинарными традициями, однако питание жителей прибрежных районов имеет очень много схожих черт. В отдельном гастрономическом направлении средиземноморской кухни была выделена лишь в 50-х годах XX века после публикации сенсационных результатов исследований ученых Ансела и Маргарет Кей. Было установлено, что люди, придерживающиеся средиземноморской диеты, реже страдают от диабета, сердечно-сосудистых заболеваний, ожирения, повышенного давления.

Теперь вкушать всю полноту здоровой и изысканной средиземноморской кухни имеет возможность каждый посетитель



ТРЦ MEGA Alma-Ata. Сеть турецких рыбных ресторанов G Balk, отсчитывающая свою историю с 2006 года, появилась и в Алматы.

Специально для гостей ресторана свежую рыбу привозят три раза в неделю напрямую из Стамбула и Индии. Рыбу, что крайне важно для ее вкусовых качеств, доставляют в охлажденном, а не замороженном виде.

Шеф-повар G Balk в Алматы Мустафа Узун начал осваивать кулинарное искусство уже с тринадцатилетнего возраста. За это время он успел поработать в самых именитых ресторанах Стамбула. Он участвовал в таких мировых знаменитостях, как поп-дива Мадонна, киноледи Мел Гибсон, спортивная звезда Мария Шарипова. Особо славится среди великодушного меню G Balk рыба, запеченная в соли, это блюдо уже успело стать визитной карточкой сети. Даже придирчивого посетителя удивят своими вкусовыми качествами закуски из морепродуктов из меню G Balk.

В Европе принято судить о качестве ресторана по его официантам. Чем старше возраст официантов заведения, тем оно лучше. Считается, что службе только в хорошем ресторане человек может посвятить свою жизнь. Это правило, не столь распространенное в Казахстане, действует для G Balk в Алматы. Ведь основу персонала заведения составляют безукоризненно подготовленные мужчины средних лет.

Интерьер этого шикарного во всех отношениях места окует вас в романтику Босфорского пролива, и порой кажется, что теплый морской бриз посетил и алматинские предгорья.

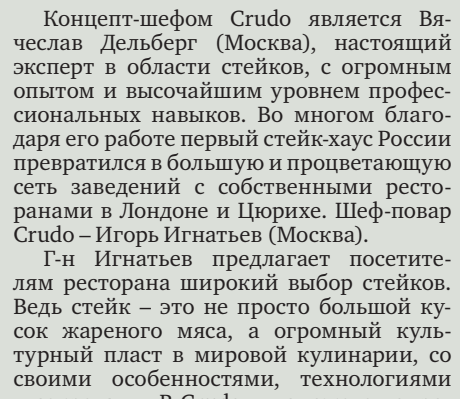
Средний чек: 7 000 – 10 000 тенге на человека.



## Стейк-хаус Crudo

На территории MEGA Alma-Ata открылся первый классический стейк-хаус Crudo. Как поясняют в заведении, миссия Crudo – приобщить своих гостей к настоящей европейской стейк-хаус-культуре, разделить с ними любовь к высококачественному мясу и, конечно же, правильно подобранному вину, дополняющему и раскрывающему вкус стейков.

Экспертный подход на каждом уровне – это главная ценность, на которой построена работа стейк-хауса Crudo. Официанты подробно расскажут о каждом блюде и всегда помогут профессиональным советом, повара приготовят ваш заказ на качественном европейском уровне, а ко всем вашим блюдам подадут то самое вино, благодаря которому ваш визит в Crudo станет незабываемым событием.

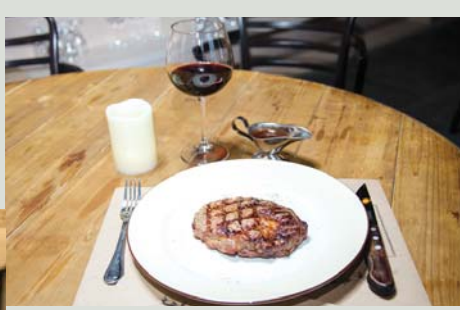


Концепт-шефом Crudo является Вячеслав Дельберг (Москва), настоящий эксперт в области стейков, с огромным опытом и высочайшим уровнем профессиональных навыков. Во многом благодаря его работе первый стейк-хаус России превратился в большую и процветающую сеть заведений с собственными ресторанами в Лондоне и Цюрихе. Шеф-повар Crudo – Игорь Игнатьев (Москва).

Г-н Игнатьев предлагает посетителям ресторана широкий выбор стейков. Ведь стейк – это не просто большой кусок жареного мяса, а огромный культурный пласт в мировой кулинарии, со своими особенностями, технологиями и секретами. В Crudo вы сможете попробовать настоящий стейк, такой же, как в лучших заведениях Америки и Европы. Ресторан предоставляет гостям возмож-

ность насладиться различными видами классических стейков, таких как «Рибай», «Нью-Йорк» или «Филе-Миньон» с разными степенями прожарки. Захотите вы сочное мясо с кровью прожарки rare или же умеренно прожаренное, с нежным розовым центром, medium-well, можете быть уверены – мастерство повара Crudo способно удовлетворить любой, даже самый притязательный вкус.

Для приготовления стейков в Crudo используется исключительно мраморное мясо полутороговых бычков породы черной ангус, которое доставляется из Австралии.



Мраморная говядина обязана своим названием жировым вкраплениям, появляющимся в мясе благодаря особенностям породы, специальным технологиям выращивания животных, зерновому откорму, климату и многим другим факторам. Эти жировые вкрапления придают стейку особую текстуру, дополнительную нежность и насыщенный вкус.

Мясо доставляется в охлажденном виде, без какой-либо заморозки, авианепрелетом. Во время доставки оно проходит процесс созревания, так как для приготовления стейков лучше всего использовать выдержанное мясо.

Дизайн интерьера Crudo разработан архитектурным бюро Almaty-Vilnius Architects. Он выполнен в европейском стиле и гармонично сочетает простые, но качественные материалы: необработанное дерево, металл, натуральный камень. В центральной части ресторана находится настоящее произведение искусства, керамическое панно Фернана Леже Femmes Au Perigoquet («Женщины и попугаи») 1952 года.

Средний чек: 7 000 – 10 000 тенге на человека.



## Ресторан восточной кухни KAZAN by ASSORTI

Ресторан восточной кухни KAZAN, входящий в сеть ASSORTI, предлагает своим посетителям широкий выбор блюд узбекской, уйгурской, китайской, тайской и, конечно, казахской кухни. Этот проект создавался как новое направление сети ресторанов ASSORTI по всему Казахстану. В нем организаторы решили объединить Европу и Азию как конгломерат культуры и искусства стран, соединенных Великим шелковым путем.

Шеф-повар ресторана Мурат Акмуратов имеет огромный опыт в своем деле. По его совету, лучше всего первым делом попробовать несколько видов плова, которые удивят и порадуют любого гурмана. На десерт можно побаловать себя тывкой, запеченной с медом и лесными орешками, или ассорти «Восточный базар».

Особое место в ресторане занимает интерьер, над его созданием трудились настоящие художники. Так, посетители имеют возможность ознакомиться с



творчеством известного казахстанского художника и скульптора Армата Бектаса, который специально для ресторана KAZAN создал точную копию туркестанского «Тай Казана», символа гостеприимства и единения. Как рассказывает сам художник, все свое творчество он посвятил изучению природы линий. Автор монументальных скульптур «Бата» (ж/д вокзал Астаны), «Бакыт баганасы» (Центральная аллея в Актобе), «Капал Арасан» (Алматинская область). Картины Армата Бектаса хранятся в частных коллекциях у голландского принца Виллем-Александра, императора Японии, бельгийского принца Филиппа, а также в других коллекциях.

Кроме того, в создании интерьера ресторана принимал участие один из самых талантливых художников-архитекторов нашей страны Гораций Соловьев. Он является участником авторско-исполнительской группы известнейших архитектурных творений, таких как первая реконструкция «Золотого человека», монумент «Подвиг» в Парке 28 панфиловцев, скульптуры конькобежца на высокогорном катке «Медведь». Работы мастера не раз выставлялись в Париже и других европейских городах.

Также в ресторане KAZAN можно насладиться работами Абая Чучалинова. Пространства, созданные в картинах г-на Чучалинова, невольно переносят зрителя в иные эпохи со всеми переживаниями запахов, звуков, эмоций, чувств. Генезис, история, культура предков, мистицизм, созерцание окружающей его красоты природы – излюбленные темы художника.

Необычностью в ресторане отличается не только интерьер, но и меню. Оно похоже на историю Востока в гастрономических изысках, здесь каждый гурман найдет немало поводов порадоваться себя различными вариациями привычных блюд восточной кухни.

Средний чек: 4 000 – 5 000 тенге на человека.



## Японский ресторан «Фудзи»

Японская кухня успела покорить мир, и Казахстан в этом отношении – не исключение. Во второй очереди MEGA Alma-Ata открылся «Фудзи» – специализированный ресторан кухни Страны восходящего солнца. Как говорят работники заведения, концепция ресторана опирается на гармонию, натуральность и красоту.

В интерьере и фирменном стиле «Фудзи» воссоздана красота природы, образующая к которой мы обретаем душевное равновесие. «Мы стремимся обслуживать наших гостей спокойно, умиротворяюще. Ни намека на агрессию, негативную энергетику, усталость и вялость», – утверждают в «Фудзи».



Бренд-шеф сети Марат Курбаргалев работает в «Фудзи» со дня основания (2008 год). Является членом национальной гильдии шеф-поваров России. Г-н Курбаргалев – участник многих семинаров и мастер-классов от Всемирной ассоциации суши. Азы японской кухни он постиг еще в 2004 году, обучаясь у знаменитого япон-

ского повара Генри Намото. Марат Курбаргалев лично занимается обучением каждого шеф-повара в сети для донесения философии японской кухни.

Основу ассортимента ресторана составляют роллы, в связи с этим бренд-шеф сети рекомендует каждому гостю попробовать фирменные роллы ресторана – «Фудзи» и «Поцелуй гейши».

Гармонией пропитан буквально каждый сантиметр ресторана, это чувствуется и в общепланированном решении интерьера заведения. Так, планировка залов подчиняется строгой симметрии. Пространство открытое, связанное и цельное, при этом одна зона плавно переходит в другую. Центр этой «вселенной» – суши-бар, ориентированный на вход в ресторан. Пространство суши-бара выделено цветом, прищепленным освещением и оригинальными светильниками, а в зале свет мягкий, акцентированный на столы, общий свет приглушенный, рассеивающийся. Музыкальное оформление – инструментальная мелодичная музыка с ориентальными мотивами, ambient, easy listening. «Наша цель – атмосфера необыкновенно гармоничная, сбалансированная, без излишеств. В заведении нет ничего искусственного», – подчеркивают в ресторане.

Средний чек: 3 500 – 5 000 тенге на человека.



## Ресторан вьетнамской кухни «ВьетКафе»

В нашей стране год от года растет интерес к загадочной культуре и традициям Вьетнама. Теперь, благодаря российской сети «ВьетКафе», прикоснуться к вьетнамской кухне имеет возможность каждый желающий алматинец и гость южной столицы.

Причем можно не опасаться, что блюда излишне остры или пряны: все рецепты, выбранные бренд-шефом, наиболее близки вкусам отечественного потребителя, но при этом являются аутентичными. Так, настоящим хитом в меню ресторанов сети являются блинчики нэмы из рисовой бумаги с овощами, мясом или креветками. Среди предлагаемых нэмов есть блюда с очень сложными начинками: например, нэм хай шан – это



обжаренные хрустящие блинчики с кальмарами, креветками, мясом, грибами, овощами и зеленью. Следующий элемент обязательной программы для посетителей «ВьетКафе» – самый известный в мире вьетнамский суп слапшю – фо: ароматный бульон, нежное сочное мясо, свежая рисовая лапша фо и душистая зелень. Во Вьетнаме суп фо едят на завтрак, обед и ужин. Густой и сытный, он готовится в разных вариациях: с овощами, грибами, говядиной, сыром тофу и курицей.

Основные продукты, используемые при приготовлении вьетнамских блюд, доставляются из Вьетнама: специи, рисовая бумага, соусы (шррачи, нюк мам), травы и традиционные растения (ла лот, рау муонг), стебли лотоса. Овощи и мясо закупаются в Казахстане.

Особая гордость «ВьетКафе» – бренд-шеф сети Чан Мань Хунг, вьетнамец. Он досконально знает особенности кухни разных городов и провинций Вьетнама, поэтому в ресторанах сети постоянно появляются новые спецпредложения, состоящие из традиционных блюд разных уголков страны.

В интерьере ресторана ощущается колорит далекой страны: много зеленого цвета, графика в традициях Юго-Восточной Азии, фотографии с видами живописной вьетнамской природы – море, устья рек, рисовые поля, города и храмы, тропические леса и, конечно, победитель проекта «7 новых чудес природы» – знаменитая бухта Ха Лонг с 3000 островов, возвышающихся над голубой водой гряды воды.

Средний чек: 3 000 – 4 000 тенге на человека.



Кроме всего перечисленного, вторая очередь MEGA Alma-Ata в ближайшем будущем порадует своих посетителей еще несколькими звездами «Галереи ресторанов». Так, совсем скоро для всех посетителей торгового центра откроет свои двери ресторан SADU, специализирующийся на итальянской и паназиатской кухне. Блюда, приготовленные поварами-пиццерами из Италии, поварами из Китая и Кореи, а также итальянским кондитером смогут удовлетворить потребности самого взыскательного гурмана.

«Гостеприимство и добродушие, выдержанность и бесконечная вежливость отличают истинных чехов», – писал знаменитый русский писатель-сатирик Аркадий Аверченко. Найти подтверждение словам классика в скором времени можно будет и в Алматы. Ведь на территории MEGA Alma-Ata открывается классический чешский пивной ресторан Kolkovna. Здесь вам предложат густой суп в хлебном горшочке, сочный гуляш, великолепную утку по-чешки, вепрево колено и несколько видов домашних колбас. А свежее пиво в алматинский ресторан будут доставлять напрямую из Чехии.



# ■ Для реализации благотворительных проектов необходимо объединять усилия граждан, властей и бизнеса



Чулпан Гумарова

Фонд Евразия Центральной Азии (ФЕЦА) реализует множество программ, развивающих местные организации, предоставляя им грантовую и техническую помощь. За время своего существования фонд инвестировал более \$40 млн в поддержку местных инициатив по развитию сообществ, частного предпринимательства, систем образования и государственного управления в Центральной Азии.

Партнерами ФЕЦА являются общественные некоммерческие организации, ассоциации, университеты, исследовательские институты и крупные компании. ФЕЦА тесно сотрудничает с представителями власти, государственными организациями различных уровней во всех странах Центральной Азии.

С целью увеличения эффективности проектов фонд изначально проводит их оценку. Проекты ФЕЦА начинаются с оценки потребностей региона, проводимой сотрудниками фонда, партнерскими организациями или исследовательскими компаниями. Они строятся на логических моделях, в которых между целями проекта, деятельностью и результатами выстраиваются четкие связи. Используя данную логическую модель, ФЕЦА может в последующем определить, соот-

ветствуют ли фактические результаты поставленным целям, или схема проекта требует доработки. ФЕЦА стремится к достижению определенных измеримых результатов, проводит их мониторинг и оценку. Полученные данные в дальнейшем используются для осуществления деятельности и планирования будущих проектов. Для сотрудников ФЕЦА регулярно проводятся тренинги по мониторингу и оценке. Они тесно работают с грантополучателями, помогая им разрабатывать проекты и проводить их оценку, и тем самым достигают высокого уровня профессионализма и результативности по проектам.

Для осуществления своих программ ФЕЦА мобилизует ресурсы частных и общественных секторов посредством разработки и управления основными корпоративными программами и другими инициативами доноров, продвижения концепции корпоративной социальной ответственности, привлечения дополнительных доноров, экспертов и представителей власти для повышения эффективности программ.

В 2012 году фонд начал реализовывать программу по развитию потенциала гражданского общества в Казахстане по инициативе компании «Шеврон». Со времени обретения Казахстаном неза-

висимости в 1991 году в стране начал зарождаться гражданский сектор, основной задачей которого было установление связи между государством и обществом. Благодаря значительным финансовым вливаниям от международных доноров из США и Европы количество НПО начало быстро расти. Но большинство НПО по-прежнему оставались оторванными от реальных нужд общества. Таким образом, большинство организаций работающих в 90-х годах полностью зависели от международных доноров, и реализуемые ими проекты целиком подстраивались под их приоритеты. Основным последствием такой зависимости от доноров стало то, что многие казахстанские НПО внутренне не развивались и не могли обеспечить высокий уровень предоставляемых ими услуг. ФЕЦА выделил ряд ключевых факторов, которые ограничивают институциональное развитие НПО, и при поддержке компании «Шеврон» разработал программу по усилению НПО в гражданском секторе для более эффективного удовлетворения нужд общества. В задачи проекта входит создание Координационного совета для реализации общей стратегии развития гражданского сектора и Экспертного центра НПО для улучшения качества обучения НПО и предоставления консалтинговых услуг.

Одним из главных результатов проекта станет то, что гражданский сектор

получит ряд социально-экономических выгод для своего развития. А создание нового Экспертного центра НПО будет способствовать улучшению качества услуг, предоставляемых неправительственными организациями населению. Кроме того, Центр предоставит тренерам НПО возможность получить профессиональные навыки при обучении других НПО, даст возможность для карьерного роста и научит зарабатывать деньги.

Деятельность Координационного совета НПО позволит установить новые стандарты для развития НПО в Казахстане. Что же касается конечных получателей помощи от НПО, то более обученные и профессиональные НПО смогут предоставлять более качественные услуги своим бенефициарам.

Первоочередной задачей партнерства непосредственно ТШО с ФЕЦА было содействие и расширение участия общественности в решении насущных социальных проблем в Атырау и Жылыойском районе. Программа ФЕЦА по привлечению местного сообщества, направленная на жителей Жылыойского района, была удостоена награды «Ар-Намыс» в номинации «Лучший социально-инновационный проект». Программа ФЕЦА обозначила инновационный подход к решению социальных проблем в Казахстане. В ходе 20

Всемирного нефтяного конгресса, проходившего в Дохе, Катар, проект был выбран из 35 проектов со всего мира как один из лучших в области корпоративной социальной ответственности.

В результате сотрудничества ТШО и ФЕЦА произошло увеличение спектра социально-бытовых услуг, предоставляемых НПО жителям Жылыойского района. ФЕЦА организовал обучающие тренинги для местных лидеров НПО и участников программы. Данные тренинги помогли повысить уровень профессионализма и способствовали укреплению роли институтов гражданского общества и неправительственных организаций.

Районные НПО выполнили 19 проектов за счет полученных грантов с привлечением 5 944 человек из числа местного населения. Проект был нацелен на решение ряда задач, таких как: реабилитация детей-инвалидов, развитие юношеского туризма, развитие детского и взрослого спорта, повышение квалификации учителей, улучшение в сфере оказания физиотерапевтических услуг, развитие лидерских навыков у подростков и обучение прикладному ремеслу безработных женщин. Для реализации данных проектов потребовалось эффективное сотрудничество местного сообщества, представителей местных властей и бизнеса.

# ■ Кенес Ракишев выбрал лучший проект конкурса «Построй свой бизнес»

Ирина Лукичева

Известный казахстанский инвестор Кенес Ракишев совместно с Фондом Genesis Angels награждает лучших начинающих предпринимателей. Условие конкурса «Построй свой бизнес» было простым: нужно снять видеоролик, который бы рассказал об уникальности проекта и о его пользе для общества.

На площадку Vохropuli.kz поступило около 200 видеороликов, в том числе и от казахстанцев, которые проживают за рубежом. Однако в финал вышли только 6 бизнес-проектов. Как отметил г-н Ракишев, среди 200 заявок, присланных на конкурс, было много достойных. «Казахстан должен опираться на молодых предпринимателей и на бизнес в целом», – отметил инвестор. – Нам было сложно выбрать из 200 проектов только 6. Мы отбирали, смотрели, спорили. Я радуюсь, когда смотрю на начинающих бизнесменов. Это означает, что у Казахстана есть будущее».

Первое место и приз в размере \$50 тыс. получили основатели проекта «Ангел – система детской безопасности». Как рассказал в интервью «Капитал.кз» Виктор Афонин, основатель проекта «Ангел», бизнес-идея включает в себя три составляющие. Первая – это GPS-треккер, который может выглядеть в виде брелка или детских часов. Вторая составляющая – приложение для смартфона, с помощью которого родители смогут увидеть, где находится их ребенок в режиме реального времени. И третья – круглосуточный центр помощи, куда взрослый может обратиться за помощью.

«Когда ребенку грозит какая-то опасность, он нажимает на кнопку, а родитель



в свою очередь получает уведомление. У меня есть 2 варианта – уточнить, что произошло, перезвонив на сотовый телефон ребенка, либо сразу же отправиться на по-

мощь. В будущем мы планируем запускать службу безопасности собственного реагирования – специальную бригаду», – комментирует г-н Афонин.

По словам спикера, сейчас проект находится на стадии разработки. «Пока говорить про инвестиции с нашей стороны рано. \$50 тыс. позволят нам выйти на но-

вый уровень. Это та сумма, которой нам не хватало, чтобы запустить трекеры и внедрить проект по всему Казахстану», – говорит г-н Афонин. Как отметил основатель проекта, такое устройство будет стоить 15-20 тыс. тенге, а ежемесячная плата с одного клиента будет взиматься ежемесячно в размере 1 тыс. тенге.

Еще 5 бизнес-проектов награждены почетными грантами. Так, к примеру, изначально предполагалось, что каждый финалист получит грант в \$1 тыс., однако Кенес Ракишев увеличил эту сумму до \$10 тыс. каждому из финалистов. В финал вошли такие проекты, как программируемый робот нового поколения, который стоит \$99, Ауыл берекесі – проект по производству и доставке на дом натуральных продуктов, организация производства пошиву автомобильных накидок, сервис по поиску врачей в интернете и проект образовательного Центра развития математического мышления.

Планируется, что конкурс «Построй свой бизнес» продолжится в 2014 году, призовой фонд составит уже более \$200 тыс. «Я только договорился с НЭПК «Союз «Атамекен» и попросил перенести весь бюджет на площадку (в \$200 тыс.). Фонд Genesis Angels тоже увеличит бюджет до \$100-\$150 тыс. Я веду переговоры с известным предпринимателем в стране, чтобы он тоже участвовал, потому что надо расширять круг инвесторов. Это не должен быть только Genesis Angels или Кенес Ракишев», – говорит г-н Ракишев.

«Моя мечта, чтобы каждый казахстанец мог что-то построить, сам привести что-то в эту экономику и надеялся только на себя. Как мне кажется, это должна быть наша идеология», – говорит Кенес Ракишев.

С НОВЫМ ГОДОМ!  
С Верой в чудеса!

BANK  
RBK

2 0 1 4





КАДРОВЫЕ  
ПЕРЕСТАНОВКИ  
И НАЗНАЧЕНИЯ

## АЙГУЛЬ БАЙКАНОВА

— досрочно прекратила полномочия члена правления АО «Национальный управляющий холдинг «КазАгро»

## АЛЕКСАНДР ВОЛКОВ

+ назначен начальником департамента таможенного контроля по Алматинской области

## АЛЕКСЕЙ СЫЧЕВ

— прекратил полномочия председателя совета директоров АО «Накопительный пенсионный фонд «ГРАНТУМ»

## АРМАН МУХАТОВ

+ назначен членом совета директоров – независимым директором АО «Казинвестбанк»

БЕКЕТЖАН  
ЖУМАХАНОВ

+ назначен Чрезвычайным и Полномочным Послом РК в Социалистической Республике Вьетнам

## КАЙРАТ АЙТУГАНОВ

+ избран заместителем председателя правления АО «Национальный управляющий холдинг «КазАгро»

## КАНАТ БОЗУМБАЕВ

+ назначен акимом Павлодарской области и освобожден от должности акима Жамбылской области

КАРИМ  
КОКРЕКБАЕВ

+ назначен акимом Жамбылской области

## ЛИЛИЯ МУСИНА

— прекратила полномочия заместителя председателя правления АО «Национальный управляющий холдинг «КазАгро»

## МУРАТ БАЙСЫНОВ

— досрочно прекратил полномочия председателя правления АО «Темірбанк»

## МУХАББАТ СЕЙТОВА

+ избрана председателем правления АО «Темірбанк»

НУРЛАН  
ЕРМЕКБАЕВ

— Чрезвычайный и Полномочный Посол РК в Китайской Народной Республике освобожден от должности Чрезвычайного и Полномочного Посла РК в Социалистической Республике Вьетнам по совместительству

## САУРБЕК ЖАНИБЕК

+ назначен на должность заместителя председателя правления – члена правления АО «БТА Банк»

## ЭРЛАНД ТУЛЕУБАЕВ

+ Назначен начальником департамента таможенного контроля по Алматы

Университет  
«Туран»

объявляет  
набор на элитную  
программу Executive MBA  
«Стратегический маркетинг»

Московского  
государственного  
университета имени  
М.В. Ломоносова.

Количество мест ограничено.  
Занятия с 1 февраля 2014 года.

Контактные телефоны:  
260-40-00 (вн. 752), 87013799439,  
office@edline.kz

Концентрация на  
индустриализации

«Не расплываться» при реализации программы ФИИР поручил президент РК

Динара Куатова

В ходе республиканского телемоста глава государства Нурсултан Назарбаев дал старт работе новых предприятий. Их запуск приурочен ко Дню индустриализации, в рамках которого по традиции определены лауреаты премии президента РК «Алтын Сапа», конкурсов «Парыз» и «Лучший товар года».

В режиме онлайн Нурсултан Назарбаеву доложили о запуске таких проектов, как новая сухогрузная компания в морском порту Актау, производственно-логистический центр ТОО «Global Ecological Group Almaty» (GEGA), ТОО «Құрылыс-Полимер» в Жамбылской области, производство автомобилей «Ssang Yong Nomad» ТОО «Сарыарка АвтоПром».

Президент отметил важность действующих предприятий и предложил названия для новых сухогрузов морского порта Актау. «Впервые мы спустили на воду наши казахстанские сухогрузы для всех моряков. Всех мангистаусцев поздравляю с этим значимым событием. Давать названия очень непростое дело. С этим связана большая ответственность. Но мы на морских просторах, как это принято в мире, хотим подчеркнуть наш казахстанский бренд. Поэтому, если возражений не будет, один из сухогрузов я назвал бы Туркестан – это наша святыня казахстанская, и второй сухогруз – Бекет Ата», – предложил Нурсултан Назарбаев.

Во время телемоста президент запустил 10 новых объектов Карты индустриализации. В частности, открыта часть автомагистрали Западная Европа – Западный Китай – Шымкент – Туркестан, в южном регионе пущены система газоснабжения города Туркестана и новые мощности АО «Химфарм». В Алматинской области в эксплуатацию введены Капшагайская солнечная электростанция и Жаркентский крахмалопаточный завод по производству сахара. В Карагандинской области начал работать комбинат по производству железобетонных изделий. Сортипрокатный завод ТОО «Евраз Каспийан сталь» открыт в Костане. В Павло-

дарской области запущено производство обожженных анодов. В Восточном Казахстане теперь будут выпускать фотозлектрические пластины.

Учитывая опыт реализации первой пятилетки государственной программы форсированного индустриально-инновационного развития страны, дальнейшие шаги должны быть четко выверены и просчитаны, заявил президент РК. «При разработке второй пятилетки индустриализации следует сделать упор на качество, эффективность, взаимосвязанность всех проектов. Правительство должно иметь четкий план привлечения внутренних, внешних, частных и государственных инвестиций. Каждый предлагаемый для реализации проект должен быть досконально просчитан по всем показателям. Каждая «пятилетка» индустриальной программы должна решать конкретные задачи по созданию и развитию нескольких обрабатывающих сфер», – отметил Нурсултан Назарбаев.

Кроме того, по мнению казахстанского лидера, необходимо сосредоточиться на развитии нескольких секторов, а «не расплываться» по всем направлениям. К приоритетным для развития экономики он отнес нефтегазовую, горно-рудную, пищевую промышленность, производство строительных материалов и агропромышленный комплекс. «Если мы по всем направлениям будем работать – у нас финансов не хватит и людей не хватит», – заявил Нурсултан Назарбаев.

Стоит отметить, в целом за трехлетний период реализации программы ФИИР в Казахстане запущено свыше 600 проектов Карты индустриализации. Из них в текущем году вступили в строй 125 предприятий. На зарубежные рынки за год индустриализации поставлено продукции на 126 млрд тенге.

В ходе мероприятия были определены лучшие предприятия по итогам 2013 года, которые удостоены премии президента РК «Алтын сапа» и конкурса по социальной ответственности бизнеса «Парыз».

Специальной премии президента РК «Алтын Сапа-2013» за «Лучшие инновации

в производстве» удостоено АО «Транснациональная компания «Казхром», входящее в ENRC, которое завершает проект по строительству нового ферросплавного завода в Актобе. Как отметил акционер-основатель Евразийской корпорации природных ресурсов Александр Машкевич, новое предприятие имеет независимую инфраструктуру, энергоснабжение, водные ресурсы. На заводе, подчеркнул он, внедрены технологии, позволяющие исключить дополнительный передел и соответственно снизить затраты. «Этот крупный проект стоимостью порядка миллиарда долларов, включенный в Карту индустриализации, полностью соответствует целям концепции инновационного развития Казахстана. Здесь возводится совершенно новое производство мощностью 440 тыс. тонн феррохрома в год. Причем оно не имеет аналогов в мире по внедренным инновациям. Выплавка феррохрома в уникальных печах постоянного тока позволит использовать сырье мелких фракций без какой-либо дополнительной подготовки, что существенно расширит сырьевую базу и сэкономит затраты. За счет современных технических решений предусмотрена фактически полная утилизация отходящих печных газов, а значит, существенно улучшится экологическая ситуация в регионе», – отметил Александр Машкевич.

В номинации «Лучший индустриальный проект» специальной премией президента РК «Алтын Сапа-2013» отмечено ТОО «Сарыарка АвтоПром», которое реализовало первый в Казахстане проект полного цикла по сборке внедорожника «Ssang Yong Nomad».

«Те интеллектуальные права, которые есть у Казахстана на этот автомобиль, мы начинаем внедрять – экологические нормы, автомобили на газе, которые есть уже в Астане. Мы дали старт этому проекту и 22 тысячи (авто) уже на газе, Нурсултан Абисевич», – обратился к главе РК председатель наблюдательного совета ТОО «Сарыарка АвтоПром» Андрей Лаврентьев.

Победителем конкурса «Парыз-2013» признано АО «Усть-Каменогорский

титано-магний комбинат». Гран-при премии глава государства вручил председателю совета директоров компании Геллеру Силвану.

Во вручении премии победителям конкурса по социальной ответственности бизнеса «Парыз» также приняли участие премьер-министр РК Серик Ахметов, заместитель премьер-министра РК – министр индустрии и новых технологий Асет Исекешев, заместитель премьер-министра РК Гульшара Абдыкаликова, министр труда и социальной защиты населения РК Тамара Дуйсеенова.

Золотой «Парыз-2013» за «Лучший социальный проект года» среди крупных предприятий получил президент АО «Соколовско-Сарбайское горно-обогатительное производственное объединение», входящее в ENRC. Компания осуществляла в этом году проект по строительству физкультурно-оздоровительного комплекса в поселке Казар – современного спортивного сооружения площадью 2,5 тыс. квадратных метров. В двухэтажном здании разместились залы для занятий волейболом, мини-футболом, теннисом и фитнесом. Общая стоимость проекта составила 430 млн тенге, из которых 150 млн тенге выделено в рамках меморандума о сотрудничестве по реализации социальных проектов между ENRC и акимом Костанайской области. Также предприятием был открыт детский сад на 50 мест. Бывшее здание ССПО превращено в современное детское учреждение. Общая стоимость проекта – 120 млн тенге. «Для ENRC и ССПО вопросы социальной ответственности были и остаются в разряде приоритетных. Являясь одним из главных системообразующих предприятий Костанайского региона, объединение будет и впредь демонстрировать действенность новых принципов социальной политики, озвученных президентом страны Нурсултаном Назарбаевым в Стратегии «Казахстан-2050», – заверил руководитель АО «ССПО» Мухамеджан Турдахунов.

Среди субъектов малого и среднего предпринимательства золотая премия «Парыз» вручена генеральному директору ТОО «Алтын Кыран» Исламбеку Салжанову.

В номинации «За вклад в экологию» в категории «Субъекты крупного предпринимательства» победителем признано АО «ЦАЭК», в категории «Субъекты малого и среднего предпринимательства» премия вручена исполнительному директору ТОО «Шаруа» Сергею Киселю.

В номинации «Лучший коллективный договор» первые места в категории «Субъекты малого и среднего предпринимательства» отданы генеральному директору АО «Уральский завод «Зенит» Вячеславу Валиеву и директору ТОО «ПКФ «Кайрат» Турмурату Утепову.

Белорусы продают,  
но не покупают

Казахстан недоволен дисбалансом во взаимной торговле с Беларусью

Ольга Примак

На перекокс в двусторонней торговле Казахстана и Беларуси обратил внимание Чрезвычайный и Полномочный Посол РК в Беларуси Ергали Булегенов, выступая на пресс-конференции в Минске

«У нас большой дисбаланс во взаимной торговле, – посетовал посол. – В основном все идет в одну сторону, в Казахстан: и сельхозтехника, и продовольствие, и мебель, и медицинская продукция. Но, как сказал наш президент, ситуацию надо выправлять. Необходимо также создавать определенные условия в Беларуси и для казахстанского бизнеса, для нашей взаимовыгодной работы».

Будучи третьим торговым партнером Беларуси в СНГ после России и Украины, Казахстан по-прежнему имеет микроскопическую долю в белорусском товарообороте – 1,1%. Для сравнения: доля России – 48,4%, доля Украины – 8%, Нидерландов, через которые в Европу уходят белорусские нефтепродукты, – 6,5%. Казахстан на этом фоне, даже входя формально в топ-10 важнейших торговых партнеров Беларуси (10-е место), фактически остается невидимым.

Номенклатура белорусского экспорта в РК действительно широка. Это тракторы и седельные тягачи, комбайны и грузовые автомобили, а также бытовая техника, лифты, шины, мебель, молочные продукты, сахар, одежда, обувь, лекарства.

В свою очередь, Казахстан экспортирует в Беларусь стальную прокат, алюминий, пшеницу, минеральные удобрения, нефтепродукты – но совсем чуть-чуть, на порядок меньше, чем покупает у белорусов. Так, по итогам 10 месяцев 2013 года казахстанский экспорт в Беларусь составил всего \$67,5 млн, в то время как импорт из Беларуси – \$722,6 млн, то есть разница превысила 10 раз. Отрицательное для Казахстана сальдо – \$655,1 млн.



Г-н Булегенов напомнил о недавней договоренности Нурсултана Назарбаева и Александра Лукашенко удвоить взаимный товарооборот в ближайшие годы. Несмотря на все старания партнеров, он ни разу не достиг отметки в миллиард долларов, а в этом году и вовсе упал: до \$790 млн за январь – октябрь 2013 года против \$810 млн за аналогичный период прошлого года.

«В прошлом году мы почти достигли миллиарда в товарообороте, но в этом году опять скатывается кризис. От результатов 2012 года мы отстаем на 4-5%. До конца года осталось совсем немного, и опять миллиарда мы не достигнем», – с сожалением констатировал посол. Но тут же продемонстрировал оптимизм. «В следующем году мы все должны проработать, чтобы увеличить товарооборот. Резервы для этого с обеих сторон есть», – выразил уверенность г-н Булегенов.

Хотя вопрос, посредством чего Казахстан намерен наращивать торговлю с Беларусью, не увеличивается при этом крена в импорт, остается открытым. Самый очевидный и чуть ли не единственный товар, за счет которого Астана могла бы легко выправить торговый дисбаланс с Минском, – это нефть. Но продавать ее в Беларусь нет возможности, пока нет доступа к российским нефтепроводам и железнодорожной инфраструктуре.

«В принципе Казахстан готов с любым государством торговать нефтью, – прокомментировал большую тему г-н Булегенов. – Однако, учитывая, что у Казахстана и Беларуси нет совместных границ, вопросы поставок нефти должны решаться в рамках переговоров с Российской Федерацией. Трубопроводы российские, поэтому все решается за столом переговоров».

Надежды на то, что эти переговоры когда-нибудь возьмут успех, Казахстан

связывает с созданием Евразийского экономического союза. «Я думаю, что мы с января 2015 года будем работать в условиях ЕЭС, и в нашем союзе не будет изъятий и ограничений, – продолжил посол. – Вопрос стоит и о прозрачных тарифах, и о доступе государств-партнеров к коммуникационным и энергетическим инфраструктурам друг друга. И я надеюсь, что в условиях ЕЭС вопросы поставок нефти будут решаться».

Пока же этот срок не настал, Казахстан надеется сократить отрицательное сальдо с Беларусью за счет увеличения поставок твердых сортов пшеницы. Есть в РК, по словам посла, и нужная Беларусь продукция металлургических, а также малых предприятий, но из-за расстояния она становится неконкурентоспособной. «Получается, что из России и Украины эти товары попадают в Беларусь по более приемлемым ценам», – признает г-н Булегенов.

Такими же невыгодными при ближайшем рассмотрении оказываются и инвестиционные проекты. Сначала Казахстан отказался от запланированного было участия в конкурсе на покупку госдоли в белорусском мобильном операторе СООО «МТС», потом – от участия в инвестиционном проекте по выпуску терефталевой кислоты на базе ОАО «Могилевхимволокно».

Ранее интерес к новому химпроизводству проявляло АО «КазМунайГаз». И на бумаге все выглядело солидно. В декабре 2012 года стороны подписали план мероприятий по организации совместной реализации проекта «Строительство производства терефталевой кислоты на базе ОАО «Могилевхимволокно». Но теперь, по словам посла, «расчеты показали, что это невыгодно, вопрос об участии Казахстана в строительстве предприятия снят».

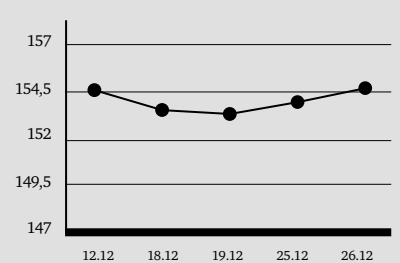
В общем, получается, что внешняя активность в сближении двух стран постоянно гасится экономической нецелесообразностью. А за демонстративной дружбой кроется неудовлетворенность отношениями. И это проявляется даже на уровне президентов. Как пример: еще через неделю после теплого приема Александра Лукашенко в Астане 3-4 октября Нурсултан Назарбаев отчитывал членов своего правительства за то, что пускают в страну некачественное мясо из Беларуси.

«Мы не возражаем против мяса, мясо хорошее, белорусское. Мне говорят, корову надоили, отработали свое, режут, и пусть казахи кушают. Старых коров нам отправляют, а молодых себе оставляют. Вы знаете, что мясо старой коровы кошачьи дают? Куда вы смотрите? Кто-нибудь следит за этим делом?» – возмутился Нурсултан Назарбаев.

Что это были за факты и исчерпан ли конфликт с поставками «мяса старых коров», осталось загадкой. Ни казахстанская, ни белорусская сторона комментировать инцидент не хотят.

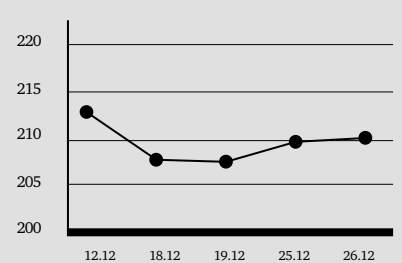
USD/KZT

Средневзвешенный биржевой курс



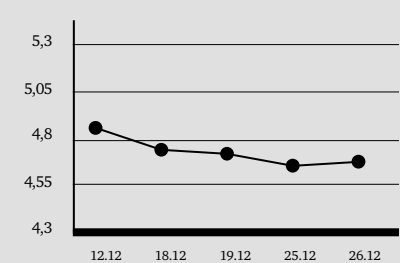
EUR/KZT

кросс-курс



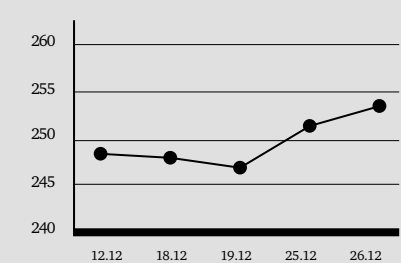
RUR/KZT

кросс-курс



GBP/KZT

кросс-курс



# Как правильно выбрать депозит?

Важна не только процентная ставка по вкладу

Анна Видянова

С начала года объем вкладов в банках увеличился на 9,8%. Казахстанцы по-прежнему продолжают размещать свои средства на депозитах. И это не удивительно, ведь вклады являются наиболее понятным инструментом для инвестиций. К тому же, банки гарантируют получение определенного дохода по депозиту. Как правильно выбрать вклад и на какие критерии при этом необходимо обратить внимание деловой портал Kapital.kz выяснил у специалистов «АТФБанка».

В настоящее время на депозитном рынке банки предлагают воспользоваться несколькими видами вкладов. На каком из них остановить свой выбор? Этот вопрос задает себе каждый, кто обладает определенной суммой денег и хочет достичь конкретной цели. Итак, перед тем как открыть депозит, изначально нужно определиться с целью.

## Копим на мечту

Например, для тех, кто планирует реализовать свою давнюю мечту, сделать крупную покупку, либо накопить на учебу, подойдет накопительный вклад. Такие депозиты обычно самые доходные, они открываются на длительный период времени и капитализируются. В «АТФБанке» можно открыть депозит «Накопи на мечту». Условия по этому вкладу являются выгодными и удобными. Можно открыть вклад, имея первоначально всего 15 тыс. тенге, либо 100 долларов или евро. Пополнять его можно в любое время и любыми

суммами. В то же время депозит предусматривает выплату вознаграждения как на ежемесячной основе, так и в конце всего срока. Такая возможность снимать вознаграждение до истечения срока договора по вкладу является особым преимуществом депозита «Накопи на мечту» от «АТФБанка».

Следует отметить, что накопительные депозиты обычно не предусматривают снятие денег со счета свыше размера вознаграждения. Для кого-то данный критерий может показаться не совсем привлекательным, но таким образом вкладчик страхует себя от соблазна «вскрыть» депозит. Ведь мечты должны осуществляться? К тому же ставки по накопительным депозитам нередко могут быть ощутимо выше доходности по другим видам вкладов. Чем больше срок, тем выше годовая процентная ставка. Например, при открытии на 1 год и более тенгового вклада «Накопи на мечту» в «АТФБанке» эффективная ставка вознаграждения составит 9%. Накопительный депозит также подойдет тем, кто хочет жить «на проценты».

## Оперативно управляем своими деньгами

Если же хочется более свободно управлять своими сбережениями и при совершении небольших покупок не испытывать проблем с наличностью – клиенту подойдет депозит «АТФБанка» «Удобный». Данный вклад предусматривает возможность частичного снятия и пополнения средств. Первоначальный взнос не превышает 15



тыс. тенге либо 100 долларов или евро. Открыть такой вклад можно на срок от 1 года до 3-х лет. При этом эффективная ставка по такому депозиту, открытому на 1 год в тенге, составит 9,4%. Отметим, что неснижаемый остаток по депозиту «Удобный» составляет 40 тыс. тенге, 300 долларов или евро до конца срока.

## Вкладываем в детей

Другим интересным банковским продуктом являются так называемые «детские депозиты». Такие вклады открываются на имя несовершеннолетнего ребенка и обналчиываются уже при достижении им определенного возраста. Эти депозиты дают родителям реальную возможность инвестировать в будущее своего ребен-

ка. При этом сроки и ставки по «детским вкладам» близки к условиям по накопительному депозиту. Так, в «АТФБанке» можно открыть вклад «Детский капитал», срок которого варьируется от 1 года до 5 лет. Минимальная сумма вполне доступна – 5 тыс. тенге, 50 долларов или евро. Пополнять депозит можно в любое время. В течение всего срока начисленное вознаграждение снимать нельзя. И сделано это, прежде всего, для того, чтобы деньги на счете работали более эффективно. Более того, по условиям депозита «Детский капитал» сумма на вкладе будет ежемесячно капитализироваться. Годовая эффективная ставка вознаграждения по вкладу на 5 лет в тенге с января 2014 года повышается с 7% до 8,8%.

Важно отметить, что процентная ставка по всем видам депозитов не будет меняться на протяжении всего срока действия договора. То есть, открывая депозит «Удобный» сразу на три года, – клиент одновременно получает гарантию, что ставка вознаграждения не уменьшится.

## В тенге или долларах?

Выбор валюты, в которой планируется открыть депозит, тоже немаловажен. К примеру, ставки вознаграждения по вкладам в тенге могут в 2 раза превышать валютные. Поэтому депозит необходимо открывать в той валюте, в которой вы намерены чаще производить расчеты. Конечно, этот критерий больше относится к вкладам, предусматривающим частичные снятия. Так, если до зарплаты остается несколько дней, и деньги на исходе, то лучше открыть депозит в той валюте, в которой совершаются покупки. В евро можно открыть депозит, если планируется покупка путевок в Европу. Ведь большинство туристических агентств рассчитывают стоимость тура по своему, менее выгодному курсу евро. А обмен денег на евро не всегда выгоден и занимает лишнее время.

Выбор депозитов велик и единственное, что необходимо сделать вкладчику – определиться с целью. Ведь правильно выбранный депозит позволит не только эффективно управлять своими финансами, но и достичь поставленной цели. К тому же, не стоит забывать, что для открытия депозита не обязательно иметь крупную сумму. Сделайте первый шаг, и мечта может стать реальностью.

# Асель Караулова: «Редакторы должны знать как мантру профиль своего потребителя»

Ирина Лукичева

Эксперты в медиасекторе страны решают больше не делить средства массовой информации (СМИ) на традиционные и интернет. Также здесь оказались схожими проблемы, вне зависимости от типа – монетизация, стратегия продвижения, редакционный менеджмент или кадры. О стратегии выживания прессы и многом другом деловой еженедельник «Капитал.kz» беседовал с Асель Карауловой, президентом Казахстанского пресс-клуба.

**- В конце года принято подводить итоги. По вашему мнению, какие изменения произошли в медиаиндустрии в 2013 году?**

- В рамках Медиакрултай-2013 мы предложили нашим участникам отметить наиболее важные события года на так называемой таймлайне. Преимущественно были отмечены закрытие, открытие определенных СМИ, новые стартапы на рынке, такие как «Радиоточка» и другие.

Если говорить о системных вопросах, то позитивным я бы назвала внимание со стороны государства к теме качества контента казахстанских СМИ. К примеру, Болат Калыябеков в своем выступлении отметил, что идет модернизация государственных СМИ, и что все ТВ с 1 декабря будут соблюдать принцип 50/50 и вещать только на казахском и русском языках.

Досым Сатпаев в своем выступлении напомнил, что функция образовывать СМИ и повышать их конкурентоспособность лежит на государстве. Политолог еще раз озвучил заявление о том, что отсутствие конкурентоспособных СМИ представляет угрозу национальной безопасности страны.

К числу позитивных изменений я бы отнесла поиск новых форм работы СМИ, выход в интернет, финансирование государством перехода печатных СМИ на онлайн-форматы. В целом, вопрос конкурентоспособности остается главным на повестке дня, и уходящий год не отличался от других.

**- А какие проблемы на рынке традиционных и интернет-СМИ вы можете выделить? И какие существуют пути их решения?**

- Последние 2 года мы приняли решение не делить СМИ на традиционные и интернет. Да, фактически такое разделение есть. Но проблемы идентичны для всех, вне зависимости от типа – монетизация, стратегия продвижения, редакционный менеджмент, кадры. Монетизация медиа-проектов является ключевой задачей и проблемой всех СМИ, и этой теме была посвящена целая секция.

По данным экспертов, в 2013 году рекламный рынок СМИ составил свыше 265 миллионов долларов. При этом доля ТВ-рынка по-прежнему остается достаточно высокой – 62%. По информации «ТНС Гэллап Медиа Азия», ТВ остается основным носителем рекламы. Незначительно увеличилось количество радиорекламы, в то время как реклама в прессе и на наружных носителях уменьшилась по сравнению с предыдущими годами. Также продолжа-

ется активный процесс интеграции традиционных СМИ с интернетом, постоянная аудитория традиционных СМИ уменьшается, идет потребление информации через экраны. И в этом процессе огромное значение имеет контент.

Монетизация может происходить по-разному, скажем, известный издатель костанайских газет Сергей Миролюбов привел данные о новых методах монетизации на примере областного еженедельника «Наша газета». По его мнению, методы имеют свои плюсы и минусы. Так, метод создания специальной вкладки в газету имеет плюсы: не уменьшается интерес к газете как к продукту; у читателей создается ощущение дополнительной ценности; удобство получения информации; вкладка с учетом ее печати и распространения обходится дешевле; вкладка сама по себе вызывает дополнительный интерес и повышенное внимание у читателя и так далее.

Но есть и основные минусы. К примеру, это требует больше времени для реализации; возможны дополнительные расходы для вкладывания в тираж, распространяемый «Казпочтой».

Очень актуальным вопросом стал объем рынка мобильных приложений, возможностей медиа по их использованию. В качестве примера рассматривались мобильные приложения, разработанные для сайтов uvision.kz и tengrnews.kz. Казахские спикеры высказали единодушное мнение, что современным медиа нужно разрабатывать мобильную версию, так как все большее количество людей сегодня пользуется мобильным интернетом.

В ходе обсуждения наши спикеры поделились своими мнениями не только о работе новых проектов, но и обсудили причины, почему некоторые ранее запущенные проекты, имевшие хороший потенциал, не набирают на данный момент пороговую аудиторию.

Отсутствие достаточного количества профессиональных кадров для поддержки контента, по их мнению, стало основной причиной того, что подобные проекты не развиваются на должном уровне. Также в числе причин были названы вопросы финансирования проектов.

**- Считаете ли вы, что казахстанской прессе удалось наладить диалог с аудиторией? Или пока рано говорить об этом?**

- Очень общий вопрос. Вся пресса разная, у каждого СМИ своя целевая аудитория. Успешны те СМИ, которые изучают и знают свою целевую аудиторию. Спрашивая многих редакторов, до сих пор не слышу внятного ответа – какова ваша целевая аудитория? А они должны знать как мантру профиль своего потребителя. Те СМИ, которые изучают, сделали большой прорыв в диалоге, но если же речь идет только об отработке государственного заказа, то это скорее монолог.

Основная рекомендация экспертов Медиакрултай для всех СМИ – необходимость перехода на «живое общение» с потребителями, встречи с ними, поиск и нахождение новых, творческих форматов работы с рекламодателями. Интересное выступление было у Динары Айбергеновой,



руководителя проекта Tengrnews TV, которая рассказывала о преимуществах нового формата проектов. Это – онлайн-трансляция с места событий, возможность одновременного вещания на сайте и на телеканале, информационная разработка тем с активным привлечением зрителей, разработка онлайн-программ. Именно такие инструменты позволяют наладить диалог с аудиторией.

Или, скажем, такая новая технология как краудфандинг, о которой говорила на мастер-классе эксперт Гулим Амирханова, то есть народное финансирование. В Казахстане пока нет примеров, чтобы жители страны или города участвовали в спонсировании отечественных СМИ, однако уже есть примеры, когда местные газеты собирали народные деньги на разовые акции, к примеру, помощь детям, нуждающимся в срочном лечении. Но здесь ключевой составляющей является доверие к СМИ, и прозрачная, открытая работа редакции.

**- По вашему мнению, как сегодня казахстанским СМИ выжить на рынке?**

- Выжить можно только за счет грамотной стратегии. Главное конкурентное

преимущество – это контент. Только интересными, эксклюзивными и востребованными материалами можно привлечь рекламодателя. Один из гостей форума – главный редактор газеты «Московские новости» Александр Богомолов сделал оптимистичное для традиционных СМИ заявление: «Главное не носитель, а медиа-бренд, газета может жить».

В качестве примера он привел опыт своей газеты, чья аудитория выросла с 70 тысяч до 200 тысяч человек за год. Основной составляющей такого успеха он назвал «удачное взаимодействие» сайта и печатной версии по принципу: «на сайт даем больше контента, в газету меньше, так как аудитория может выделить не более 15 минут на чтение газет в день».

Формулой успешных медиапроектов являются детальное изучение своей аудитории, конкурентов, тенденций рынка, маркетинговые исследования, тактика распространения и грамотный редакционный менеджмент. Кроме того, по единодушному мнению экспертов, наши СМИ несколько инертны в работе с рекламодателями, в большинстве случаев они ждут, когда реклама «придет сама», не предлагая

новых уникальных и интересных рекламных возможностей для потенциальных клиентов.

**- Как распределяются финансовые средства из бюджета для казахстанских СМИ? Как госзаказ влияет на СМИ и читателя?**

- По данным Дианы Окремовой, директора ОФ «Правовой медиацентр», финансирование прессы к 2014 году достигнет 40 млрд тенге. В 2012 году этот показатель составил 22,75 млрд тенге. Также она отметила основные «болевы точки». Так, государственные органы относятся к рынку СМИ не как к рыночной структуре, а как к чисто дотационному сектору экономики.

Вместе с тем количество применяемых инструментов регулирования рынка СМИ очень мало и ограничено практически только прямыми государственным расходами на популяризацию деятельности государства. И при сложившейся структуре затрат на государственную информационную политику очевидна ее неополценность, деньги могут быть использованы с большим эффектом в других отраслях социальной сферы.

Диана Окремова предоставила несколько рекомендаций по поводу государственного финансирования прессы. Во-первых, нужно создать систему оценки востребованности отечественного информационного продукта с целью коррекции затрат государства на СМИ. Во-вторых, необходимо разработать систему стимулирования отрасли, улучшения ее инвестиционного климата и развития инфраструктуры медиа-отрасли.

В-третьих, желательно определить в качестве приоритета определенные категории прессы: издания на казахском языке, на языках национальных меньшинств, выходящие в отдаленных районах. В-четвертых, надо сделать максимально прозрачным формирование лотов, распределение денег.

**- С этого года Медиакрултай стал деловой площадкой. Планируете ли вы как то видоизменить это мероприятие?**

- В этом году мы предложили три площадки – дискуссионную, мастер-классы и презентационную, тем самым несколько изменили формат, предложили больше специализированных и практически ориентированных тем и конкретных инструментов для повышения эффективности работы СМИ. Благодаря нашей стратегии, системе обратной связи, а также новой должности контент-директора Медиакрултай, на которую мы пригласили Ольгу Каплину, проект вышел на новый уровень.

По итогам мероприятия проведен опрос и определены потребности участников. Хочу сказать, что Медиакрултай как проект состоялся и является абсолютно востребованным и определяющим ключевым событием на медиарынке. Стоит отметить, что впервые официальным мульти-медийным информационным партнером Медиакрултай стала «Радиоточка», в течение всего дня автор программы «В рабочей подвешен» Светлана Британова вела дискуссию в импровизированной студии с приглашенными участниками.

Кроме того, в течение всего дня работы конференции освещением события занималась медиалаборатория. На сайте mediakruyltai.kz и на страничке Казахстанского пресс-клуба pressclub.kz, в социальных сетях Facebook и Twitter оперативно появлялись посты о ходе работы конференции. За один день только на официальном сайте было опубликовано около десятка материалов разных жанров, также на его главной странице и на главной странице pressclub.kz велась прямая трансляция работы главных секций. Благодаря этому за работой форума могли следить не только свыше 300 реальных алматинских участников, но и люди со всего Казахстана и из-за рубежа.

Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы Бизнес-афоризмы

**КАПИТАЛ**

Вся реклама мира основана на трех принципах: хорошо, мало и даром, поэтому можно давать скверно, много и дорого.

Когда все время оглядываешься на конкурентов – теряешь клиентов.

У меня нет формулы успеха. Но могу предложить формулу неудачи – пытайся всем угодить.

Ничто не удаётся быстрее, чем лаяр, на котором почивает.

А. Грин

Н. Жадько

Б. Свот

М. Кэй

**Бизнес-афоризмы**



## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### ПРИОСТАНОВЛЕНА ЛИЦЕНЗИЯ «БТА БАНКА»

Прокуратура Алматы провела проверку в алматинском филиале АО «БТА банк» на предмет соблюдения законодательства о противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных незаконным путем, и финансированию терроризма. Об этом сообщает пресс-служба надзорного органа. «В ходе проверки выявлены факты систематического нарушения законодательства о противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных незаконным путем. Они выразились в несвоевременном информировании уполномоченного органа, осуществляющего финансовый мониторинг, – Комитета по финансовому мониторингу Министерства финансов РК», – говорится в сообщении. Прокуратура по выявленным нарушениям в Комитет по контролю и надзору финансового рынка и финансовых организаций Национального банка РК внесла представление об устранении нарушений законности. Надзорный орган потребовал привлечь «БТА банк» к административной ответственности и принять меры по приостановлению проведения банковских операций. Постановлением специализированного межрайонного экономического суда действия банка по статье 168-3 части 1 Кодекса об административных нарушениях признаны противоправными. «БТА банку» было назначено административное взыскание в виде штрафа в размере 350 месячных расчетных показателей, то есть 605 580 тенге. «Постановлением правления Нацбанка от 18 декабря 2013 года принято решение о приостановлении действия лицензии «БТА банка» на проведение банковских и иных операций и деятельности на рынке ценных бумаг в части организации обменных операций с наличной иностранной валютой», – проинформировали в пресс-службе прокуратуры. («Казинформ»)

### В РК ВЫПУСКАЮТ БАНКНОТЫ В 200, 500 И 1 ТЫС. ТЕНГЕ

Национальный банк Казахстана планирует выпустить банкноты нового образца номиналом 200, 500 и 1 тыс. тенге, сказал председатель Нацбанка Кайрат Келимбетов на брифинге в Службе центральных коммуникаций РК. Об этом передает КазТАГ. «Мы сейчас работаем над тем, чтобы дополнительно выпустить купюры 200, 500 и 1 тыс. тенге, поскольку считаем, что основной задачей наличного оборота является предоставление кэш-ликвидности или сдачи, грубо говоря. Весь оставшийся оборот должен идти через карточки, и мы над этим тоже работаем», – сообщил Кайрат Келимбетов на брифинге в понедельник. По его словам, в Казахстане не хватает мелких купюр, также приостановлен вывод из обращения купюр номиналом 5 тыс. и 10 тыс. тенге. «Купюры за подписью предыдущего председателя (Нацбанка Григория Марченко – КазТАГ) будут выходить как минимум до ноября следующего года. (...) Вот недавно вышла купюра 1 тыс. тенге «Культегін» за подписью Г. Марченко, дальше будут выходить еще банкноты», – добавил он. Как сообщалось ранее, с 12 декабря текущего года выпущена в обращение памятная банкнота номиналом 1 тыс. тенге, посвященная памятниктуркской письменности «Культегін». Тираж памятной банкноты составляет 10 млн штук. Относительно выпуска банкноты в 20 тыс. тенге ранее Кайрат Келимбетов пояснил, что введение этой купюры откладывается из-за очень высоких девальвационных ожиданий населения. «В настоящее время Нацбанк сильно озабочен возможностью роста инфляции в связи с выходом этой банкноты. Поэтому целесообразность ввода 20-тысячной купюры изучается. Даже если решение об эмиссии этой банкноты будет принято, оно не будет принято в текущем году. Есть определенные технические вопросы. Если решение о выпуске банкноты номиналом в 20 тыс. тенге будет принято, то оно будет принято в последующие годы», – отметил Кайрат Келимбетов на пресс-конференции в Алматы 18 декабря. В то же время глава Нацбанка не исключил, что 20-тысячная купюра может и не быть эмитирована. «Есть вероятность, что это решение не будет принято, поскольку это не праздный вопрос. Так, цены могут вырасти, могут вырасти психологические ожидания по девальвации. Мы не можем всего этого допустить», – подчеркнул банкир. (kapital.kz)

### ЖССБ ОТМЕНИЛ НЕСКОЛЬКО КОМИССИЙ

«Жилстройсбербанк» (ЖССБ) упразднил несколько банковских комиссий до нуля тенге. Об этом деловому portalу Kapital.kz сообщили в пресс-службе ЖССБ. С 1 января 2014 года клиенты «Жилстройсбербанка» не будут платить комиссионные сборы за оформление депозита в залог, заключение дополнительного соглашения к договору о ЖССБ, выдачу сумм внесенных сверх графика. Также не будут платить за зачисление денег на транзитный счет, за безлимитные переводы внутри системы и за оказание консультаций по рассмотрению заявления. Кроме того, комиссия за организацию выдачи займа снижается на 50%. В результате финансовая нагрузка на клиентов ЖССБ снизится на 30%. Отметим, это не первое нововведение нового руководства банка. Ранее сообщалось, что клиентам банка запрещали перепродавать свои договоры о жилищно-строительных сбережениях посторонним людям. «Новые условия исключают спекуляцию среди вкладчиков, так как прежний порядок «переступок» нарушал очередь в квартиры», – говорится в сообщении. В настоящее время, согласно информации банка, переступить свой жилищный строительный сберегательный депозит клиент «Жилстройсбербанка» имеет право только членам своей семьи и близким родственникам», – отметили тогда в банке. (kapital.kz)

## Банк ЦентрКредит запускает совместный проект «Подари детям шанс» с общественным фондом «Милосердие»

Каждый ребенок имеет право на здоровье. Поддерживая это неоспоримое право, Банк ЦентрКредит и общественный фонд «Милосердие» запускают новый проект «Подари детям шанс».

В рамках данной акции клиенты Банка ЦентрКредит могут сделать пожертвование одним из следующих способов:

С помощью банкоматов;

В системе удаленного управления счетами «Starbanking»;

С помощью терминалов самообслуживания;

В системе «Домашний банкинг»;

В расчетно-кассовых отделениях.

Собранные средства будут направлены на реализацию проектов по поддержке детей со сложными заболеваниями.

Стоит отметить, в Казахстане акция по сбору пожертвований на лечение детей с заболеваниями, неизлечимыми в нашей стране, а это – онкологические, нейрохирургические, различные пороки разви-



тия, пороки развития костной системы, челюстно-лицевые пороки, поиск донора для пересадки органов, сложные формы пороков сердца и так далее, действует с 2006 года.

На сегодня благодаря объединению усилий сотен тысяч людей и десятков компаний спасено 605 жизней и проведены 724 операции/курса лечения (некоторые дети оперировались более одного раза). На ноябрь текущего года сотни неравнодушных людей и десятки компаний собрали 4 492 435 долларов, на которые были приобретены лекарства в экстренных ситуациях, индивидуальное оборудование, а также оплачены операции/реабилитационное лечение по заболеваниям, неизлечимым в Казахстане.

Начиная этот совместный проект, представители Банка ЦентрКредит и фонда «Милосердие» надеются найти отклик и поддержку среди тех, кому небезразлична судьба нуждающихся в помощи детей.

## Лучшие банки 2013 года по версии «Капитал.kz»

По итогам уходящего года банковский сектор Казахстана демонстрирует обнадеживающие финансовые результаты. Работа над прежними ошибками проведена, однако доверие к казахстанскому банковскому рынку в период кризиса было подорвано. Для того чтобы поддержать отечественные банки и оценить их заслуги перед клиентами, деловое еженедельное «Капитал.kz» была учреждена премия «Лучший банк Казахстана».

В отличие от других изданий мы основывали свой рейтинг не только на финансовых результатах, а, прежде всего, на тех процедурах, которые банки проводят для улучшения обслуживания, восстановления доверия к рынку. Рейтинг строился на основе и анализе информации на сайтах банков, интервью руководства и новостных сюжетах.

Это первая банковская премия в Казахстане, которая направлена на стимулирование развития банковского сервиса и восстановление доверия казахстанцев к данному сектору.

деятельности фининституты – это и обслуживание, и продукты, и IT-технологии.

В этом году ForteBank расширил продуктовую линейку для бизнес-клиентов (платежные карты с возможностью снятия наличных в любых банкоматах страны без комиссии, продукт ForteNoLimit), продолжил работать над улучшением сервиса (нестандартный дизайн офисов, полное сервисное сопровождение клиентов) и скоростью обслуживания (внедрены технология «Электронный кассир» и зона самообслуживания Plug&Play). За что и удостоился этой номинации.

Лучшим в номинации «Самый социальный банк» по итогам 2013 года был признан ДБ АО «Сбербанк-Казахстан». В этом году банк выступил активным посредником между бизнес-крутами разных стран. Фининститут инициировал и организовал казахстанско-турецкий бизнес-форум в Астане, где презентовал проект International Desk – новые офисы по обслуживанию международных компаний в Казахстане. В 2013 году банк продолжил

вал клиентов kaspі. Помимо этого актер передал чек в размере 38 млн тенге благотворительному фонду «Аяла» для проекта «Дыши, малыш». Хотя рекламная кампания и осуждалась пользователями социальных сетей, но, учитывая ее благотворительную подоплеку, мы считаем, что она была успешной.

Специальная номинация «В надежных руках» ориентирована на поддержку персон в области финансов, которые были назначены и, по нашему мнению, существенно изменяют ситуацию в том или ином банке. За назначение Тимура Исатаева новым главой «Альянс банка» финансовый институт получил номинацию «В надежных руках».

Напомним, что в период кризиса «Альянс банк» столкнулся с проблемой невозможности обслуживания внешнего долга, после чего его акционером стало государство в лице госфонда «Самрук-Казына», который провел успешную реструктуризацию. В октябре этого года в банк была приглашена команда под

банк» вошли новые акционеры, а уже в июле было изменено название на Qazaq banki. Перед топ-менеджментом была поставлена задача построить высокотехнологичный, инновационный банк с отечественными корнями. Судя по планам – в течение пяти лет банк войдет в число 15-ти крупнейших банков Казахстана по объему активов. При этом он будет оставаться в зоне прибыльности с самого начала деятельности.

Номинация «Глас народа» по праву присуждается главе АО «Народный банк» – Умут Шахметовой, которая никогда не боялась критиковать действия правительства. В прошлом году г-жа Шахметова «рубанула» по репутации БТА своей жесткой фразой: «Мое мнение – лучше ужасный конец, чем ужас без конца». В сентябре этого года глава «Народного банка», говоря о роли государства в экономике, заявила: «Мы видим, что сегодня нарастает госмонополизм везде и конкретно в финансовом секторе... Создаются единые государственные компании, то есть буквально убивается рынок частных участников, малый и средний бизнес, создаются единые госбюро, единый регистратор, единый пенсионный фонд, государственная биржа теперь у нас. И, по крайней мере, мы не видим позитивных движений на рынке от этих шагов». По ее мнению, такие шаги правительства не дают «импульса к повышению конкурентоспособности» участников рынка, а наоборот «ослабляют позиции частного сектора». «Мы, мне кажется, должны сегодня бояться, может быть, не столько наших внешних соседей, сколько наших внутренних регулируемых и регулирующих актов и законодательных вещей, которыми мы своими шагами и решениями сегодня создаем больше проблем и больше негатива, чем внешняя конкуренция».

«Цеснабанк» – «Успешно развивающийся банк РК». В этом году банк проводил рекламную кампанию «Репутация», которая была выбрана не случайно. Фининститут продолжает успешно развиваться, сохраняя позицию универсального банка с развитой филиальной сетью. За 10 месяцев банк показал позитивную динамику роста активов, прибавив в значении 29,9%. С начала 2013 года судный портфель увеличился на 36,3%, достигнув 648 млрд тенге, в то время как по банковской отрасли аналогичный показатель увеличился на 9,7%.

Перед банком стоят задачи по дальнейшему развитию розничного бизнеса, усилению регионального присутствия, особенно в Алматы, Алматинской области и на западе Казахстана, диверсификации источников фондирования за счет привлечения заемных средств на международных рынках, развитию IT-технологий.

Первенство в номинации «Самый клиентоориентированный банк» в этом году мы решили отдать «АТФБанку». В этом году, после смены акционеров банк выбрал направление технологического финансового института, хотя и раньше АТФ был одним из таковых. В ноябре фининститут объявил о смене старых карт на новые. Изменения затронули не только дизайн, но и технологичное оснащение – инновационной бесконтактной технологией. С помощью карт можно оплачивать покупки одним прикосновением карточки. Они также дают возможность клиентам обналить деньги без комиссии в банкоматах пяти стран. Это Германия, Чехия, Россия, Турция и ОАЭ.



«Самая успешная инвестиция» – «Банк ЦентрКредит». В этом году БЦК отметил 25-летие. Пять лет назад банк приобрел партнера в лице Kookmin Bank. Пережив самую острую фазу кризиса, банк Кореи не только не вышел из БЦК (как предрекали некоторые «эксперты»), но и нарастил свое участие в акционерном капитале с 30,55% до 41,9% акций. Kookmin Bank остался при своем мнении, что БЦК – полпред на площадках Центральной Азии и России. Причем БЦК, поддержанный новым акционером в кризисный и посткризисный периоды, смог не только устоять, но и подняться в национальном рейтинге банков на несколько ступеней.

Номинацию «Самый инновационный банк» хотели бы присудить ForteBank. Оценивая в целом инновационную политику банков Казахстана, мы столкнулись с тем, что многие из них утратили в основном свои мобильные и интернет-банкинги, хотя инновации, по нашему мнению, должны затрагивать все аспекты

поддерживать и госпроекты, в частности, подписал с АО «Фонд развития предпринимательства «Даму» соглашение о сотрудничестве в рамках новой программы по финансированию региональных приоритетных проектов малого и среднего бизнеса «Даму регионы III» на сумму 5,5 млрд тенге.

Расширяя свое присутствие и доступ клиентов к услугам, казахстанская «дочка» российской госбанка продолжила экспансию в регионы: в этом году были открыты отделения в Петропавловске, Актобе, Атырау, Караганде и 4 отделения в Алматы. «Сбербанк-Казахстан» продолжил участвовать и в социальной жизни общества, проводя в этом году 3 благотворительные программы: «Ура! Я иду в школу», «Поможем нашим горам», «Спасибо за Победу».

«Рекламная кампания года» – в этой номинации победил kaspі bank (за самого дорогого менеджера).

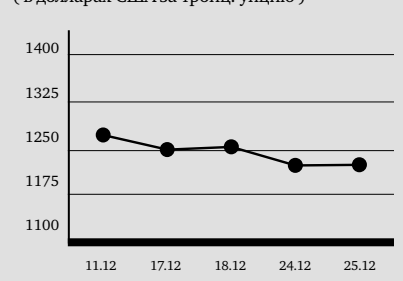
Банк пригласил Антонио Бандераса, который в течение одного дня обслужи-

руководством известного бизнесмена и инвестиционного управляющего Тимура Исатаева, а на должности заместителя председателя правления – членов правления АО «Альянс банк» были назначены Талгат Куанышев и Айдын Ауезканов.

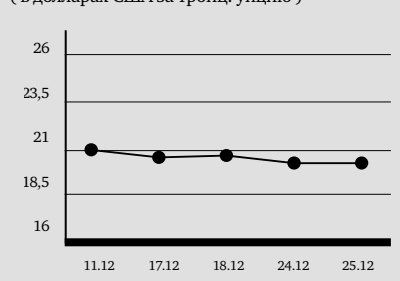
«Самым динамичным банком» в 2013 году назван Bank RBK, который 2 года назад, с момента переименования достиг серьезных результатов в части увеличения лояльности клиентов, узнаваемости бренда, снижения рисков посредством диверсификации базы фондирования, роста прибыли, поддержания одного из самых высоких уровней ликвидности среди казахстанских банков второго уровня. По данным Национального банка РК, за 10 месяцев этого года активы RBK выросли более чем в 2 раза, как и судный портфель, увеличившийся до 130,2 млрд тенге.

Номинация «Открытие года» была отдана Qazaq banki. В апреле в «Сеним-

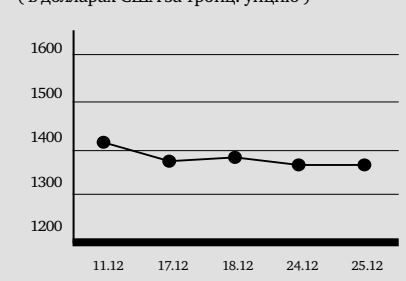
Золото (Источник: CNN)  
(в долларах США за тройц. унцию)



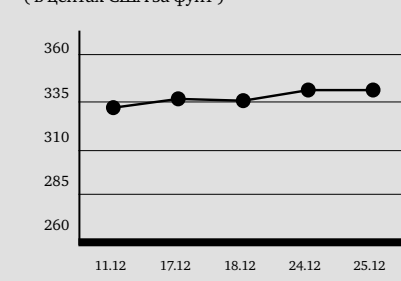
Серебро (Источник: CNN)  
(в долларах США за тройц. унцию)



Платина (Источник: CNN)  
(в долларах США за тройц. унцию)



Медь (Источник: CNN)  
(в центах США за фунт)



# Выше – только 100%

Асима Алтаева

**Всем международным техническим и экологическим требованиям отвечает новый анодный завод, запущенный на базе Казахстанского электролизного завода в Павлодаре с одобрения Главы государства в рамках телемоста, посвященного Дню индустриализации. Это уже подтвердили замеры на границе санитарно-защитной зоны предприятия, проведенные с момента запуска печи. И сомнений в том, что крупный объект, построенный по госпрограмме ФИИР, станет еще одним звеном в формировании в стране полноценного алюминиевого кластера, быть не может**

Новый завод призван избавить КЭЗ от импорта анодов, а также снизить себестоимость производимого здесь первичного алюминия. Немаловажно и то, что собственное анодное производство увеличит местное содержание продукции КЭЗА, повысив ее конкурентоспособность на мировом рынке. Как отметил президент предприятия Алмаз Ибрагимов, на сегодняшний день оно не имеет аналогов во всем мире. Сегодня предприятие включает в себя 19 объектов. Самым масштабным оборудованием является печь обжига анодов, состоящая из 50 камер и достигающая огромных размеров – более двухсот метров в длину и более тридцати в ширину. К слову, ее запустил еще в сентябре прошлого года сам Глава государ-

ства Нурсултан Назарбаев. До сегодняшнего дня здесь обжигались сформованные или так называемые «зеленые», завезенные из Китая, аноды.

По словам начальника управления экологии и охраны труда АО «КЭЗ» Дулата Мадирова, с момента запуска на анодном производстве печи обжига инструментальные замеры на границе санитарно-защитной зоны (три километра от завода) не зафиксировали превышений предельно допустимых концентраций вредных веществ. Само производство расположено на расстоянии более чем 14 километров от города Павлодара. Мировая же практика показывает, что подобные предприятия, в основном, находятся не менее чем за три километра от жилого массива.

«На КЭЗе предусмотрены все методы защиты от выделяющихся при анодном производстве газообразных веществ и пыли. Сегодня здесь установлено современное пылегазоулавливающее оборудование французской фирмы, коэффициент полезного действия которого достигает 99,5%. При этом степень улавливания фторсоединений составляет 99%, возгонов каменноугольного пека – 98, неорганической пыли – 99%. Проектная степень очистки отходящих газов от смолистых веществ и возгонов пека составит более 99%», – рассказывает Дулат Мадиров.

Он также отметил, что газы, отходящие от печи обжига, будут очищаться сухим сорбционным способом в модулях «реактор – рукавной фильтр» газоочисточной установки. В качестве адсорбента в реакторе будет использоваться глинозем, на поверхности которого в модуле будут осажаться фтористые соединения и смолистые вещества. Затем адсорбент будет возвращаться в производство алюминия.

Пылегазоочисточное оборудование установлено в приемном устройстве и на складе каменноугольного пека, приемном устройстве нефтяного кокса, силосном складе

кокса, дозаторе пека, смесителе, гидропрессовой установке, обжиговой печи, установках дробления и грохочения. «То есть практически на всех объектах, – подчеркнул эколог. – Отходящие газы от приемного устройства и склада пека, технологических линий смесильно-прессового отделения предусматривается очищать от смолистых веществ регенеративным термическим окислением. Проектная эффективность очистки – 95%».

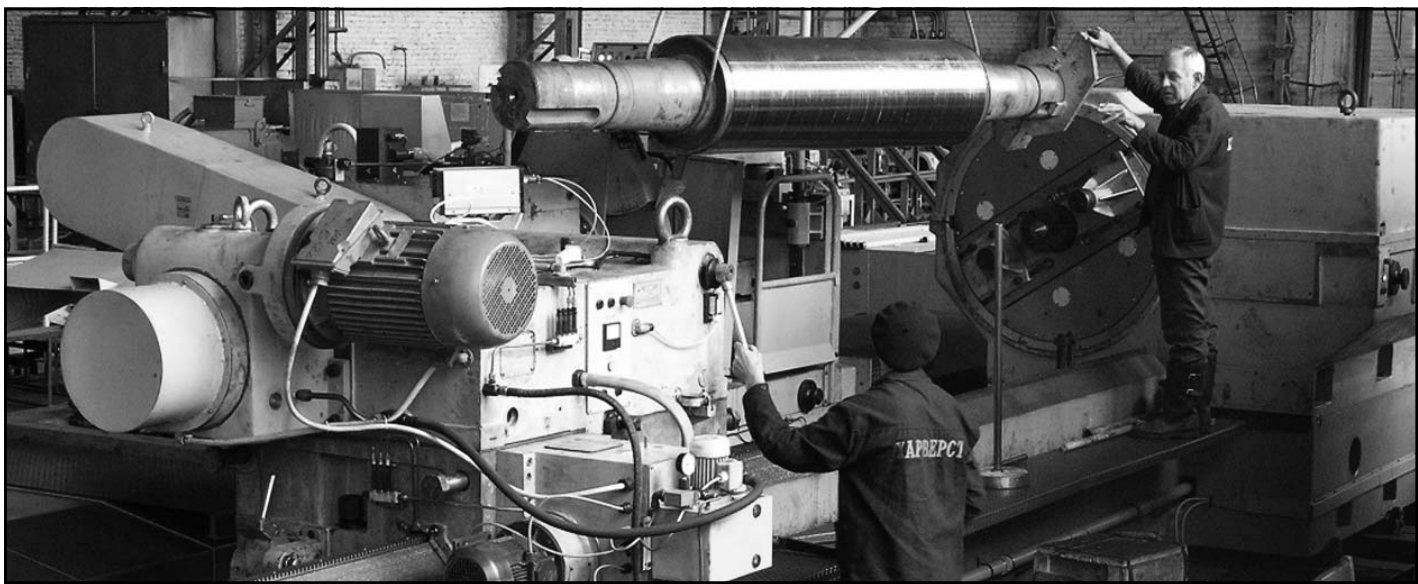
Стоит отметить, что эффективность газоочистки нового завода будет проверяться каждый квартал. Согласно программе производственного экологического контроля, на источниках выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух будет проводиться мониторинг.

«Также мониторинг выбросов будет осуществляться расчетным методом с использованием технологических данных и соответствующих методических указаний, имеющих законную силу», – отметил Дулат Мадиров.

Еще одна особенность нового завода – наличие автоматической системы управления технологическим производством. Она позволяет не только снизить количество выбросов, но и облегчить труд работников. К тому же, здесь установлены системы защиты и блокировки, которые исключают возникновение производственных аварий. К примеру, подача топлива автоматически прекращается, если температура или разрежение в огневом простенке ниже заданной величины. Кроме того, будут соблюдаться все правила и требования по разгрузке сырья – кокса и пека.

«Работы здесь максимально механизированы, оборудование герметизировано, а производственные помещения будущего завода оборудованы приточно-вытяжной вентиляцией, – заверяет Дулат Мадиров. – Безопасность для нас всегда была ключевой задачей. Мы хотим, чтобы наши работники возвращались в свои семьи здоровыми и невредимыми. И делаем для этого все возможное».

# В ТС создадут станкостроительный холдинг



Айнур Касенова

Страны-участницы Таможенного союза намерены создать холдинг предприятий станкостроительной отрасли. Разработчики представят свои предложения до первого марта следующего года. Организационные вопросы были на повестке дня V заседания консультативного комитета по промышленности. Члены ТС и Единого экономического пространства (ЕЭП) обсудили вопросы, касающиеся развития легкой промышленности,

автомобилестроения и станкоинструментальной промышленности.

Согласно данным Евразийской экономической комиссии (ЕЭК), объем рынка товаров легкой промышленности ЕЭП составляет \$28,9 млрд, а доля казахстанских производителей в общем объеме – порядка 34%.

Как сообщает комиссия, присутствовавшие на заседании руководители профильных министерств и ведомств, руководители крупных промышленных предприятий станкостроения пришли

к общему мнению о необходимости создания межгосударственного евразийского инжинирингового центра. Однако на деле не все действующие игроки, по крайней мере отечественного рынка, ознакомлены с инициативой. Можно привести пример Семипалатинского машиностроительного завода, успешно работающего в Восточно-Казахстанской области более 40 лет. Законно возникает вопрос: могут ли теоретики решить насущные проблемы практиков, не консультируясь с ними?

Комментируя нововведение, Александр Бухонин, генеральный директор Северного машиностроительного завода, отмечает, что отстающая модернизация является основной проблемой отрасли, а как следствие – большая нагрузка производства. Инициатива высшего эшелона привлечет внимание к существующим трудностям сектора и откроет новые перспективы. Г-н Бухонин ожидает большей координации и последовательности. «Как правило, отрасль развивается сама по себе, что не решает структурных сложностей. Создание глобальной системы упростит видение и позволит направить усилия сторон в нужное русло», – считает он.

По данным Министерства промышленности и новых технологий РК, в отрасли машиностроения можно выделить следующие преимущества: растущий внутренний спрос, в первую очередь, со стороны смежных отраслей, наличие транспортной и энергетической инфраструктуры в основных промышленных кластерах, а также производственной инфраструктуры крупных предприятий.

Кроме того, трансферт технологий за счет создания совместных предприятий не только с компаниями стран ТС, но Европы и США обрисует развитие отрасли в долгосрочной перспективе. При этом ключевым является развитие внутристрановой и международной кооперации, в том числе использование близости к России и Китаю.

На сегодняшний день, помимо сотрудничества со своими партнерами по ТС, комитет промышленности при МИНТ РК работает с профильными ведомствами Украины, Индии, ФРГ, Чехии, Турции и Словакии.

Следует отметить, что в Беларуси уже существует станкостроительный холдинг, контролируемый министерством промышленности. Тогда как в России заканчивают работу над созданием подобного института. По данным российских СМИ, холдинг в РФ будет контролироваться госкорпорацией «Ростех». По словам Александра Бухонина, в Казахстане о формировании подобной структуры разговоры идут вот уже несколько лет. Однако никаких результатов они не дали.

# Шаг в сторону экономики с социальным лицом

Шокирующие предсказания от Saxo Bank на 2014 год

Айнур Касенова

Традиционно аналитики датского Saxo Bank озадачили мировую общественность своими ежегодными прогнозами. 2014 год не отличится радужностью. Эксперты предсказывают обвал немецкой фондовой биржи, одной из самых «здоровых» на территории ЕС. Флагман европейской финансовой площадки сдвигает позиции Китаю. Другим не менее громким прогнозом стала национализация крупнейших японских производителей электроники. Однако все эти предсказания ничто по сравнению с заявлением главного экономиста банка Стина Якобсена о глубочайшем кризисе, в котором погрязла существующая экономическая модель. По мнению г-на Якобсена, налог на роскошь в ЕС является предвестником возвращения советского типа экономики.

Это мнение полностью разделяет Петр Свонк, председатель Алматинской антимонопольной комиссии. Идеология росто-стивического капитализма, неучастия государства в современной экономике имела большой успех. «Однако в силу дилектики модель вышла на пик своего развития и теперь совершенно беспорочно находится в системном, технологическом и идеологическом кризисе. То, что государство необходимо возвращаться в экономическую и как регулятору, и как главному монетарному субъекту, становится совершенно очевидно», – считает эксперт.

Как отмечает политолог Талгат Мамыраев, мировой кризис 2007 года ставил вопрос о возврате к некоторым взглядам Карла Маркса. Это, в частности, трансфор-



мация действующей капиталистической системы. В развитых западных странах зреют решения, которые стремятся видоизменить существующую экономическую модель, поясняет эксперт. Практическая целесообразность в подобных мерах налицо, так как в этих странах набирают рост проблемы социально-демографического характера. Основная масса населения испытывает социальное недовольство из-за лущушки среднего дохода: достигнув определенной планки благосостояния, рост доходов прекращается. В то время как рост соцрасходов правительства не обеспечивается ростом ВВП.

Согласно исследованиям международной компании Ernst&Young, при сравнении данных за периоды с 1998 по 2007 год и с 2008 по 2017 год становится очевидно, что долгосрочные последствия кризиса еврозоны продолжают оказывать влияние на регион. Годовые темпы роста ВВП за 1998-2007 годы в среднем составляли 2,3%, в то время как в 2008-2017 годах рост ожидается лишь на уровне 0,4% в год. К 2017 году ВВП еврозоны лишь на 3% превысит максимальные показатели докризисного уровня.

«В долгосрочной перспективе можно ожидать условного ухудшения социаль-

ного положения граждан развитых стран. Условность объясняется большим разрывом развития между этими государствами и, к примеру, Казахстаном. Элиты западных стран понимают, что нужен шаг в сторону экономики с социальным лицом. Государство всеобщего благосостояния вновь в тренде», – говорит г-н Мамыраев. Датская модель в этом отношении может послужить примером для других, ведь экономика королевства более чем социально ориентирована.

К сожалению, переход от одной системы к другой не будет плавным, то есть не пройдет эволюционным образом. В частности, так или иначе, должны лопнуть греческий, испанский, португальский, итальянский пузыри, добавляет г-н Свонк.

Дело в том, что не только в идеологию, но и технологию росто-стивического капитализма заложена жизнь в долг. Эти долги постепенно перешли от частного до государственного уровня. Причем данные долги не возвращаются по определению, к примеру, госдолг США.

Если бы существовал мировой госплан, который бы обнулil все долги и позволил начать все с чистого листа, переход на другой тип экономики прошел бы без катаклизмов. Кто-то много потерял, кто-то бы наоборот приобрел. Вместе с тем переход осуществился бы достаточно быстро. Однако подобный госплан не может быть разработан при отсутствии так называемого мирового правительства, констатирует эксперт.

Мир в условиях свободного рынка развивается стихийно, без организационного и научного начала. Прежние монетарные теории уже не работают. «Та же Федеральная резервная система работает практически вслепую. Поэтому существующая модель может совершенствоваться только через распад. Возможным сценарием перехода может стать возникновение паритетки локальных эксцессов, которые поставят под сомнение идеологию росто-стивического. Сейчас на высоких уровнях не очень модно говорить о причинах того же мирового экономического кризиса. Элиты придумывают, как бороться с его последствиями», – отмечает эксперт.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### СРЕДНЯЯ ПЕНСИЯ

#### В РК СОСТАВИЛА ОКОЛО 42 ТЫС. ТЕНГЕ

В 2013 году фактический средний размер пенсии по республике составил 41 583 тенге, передает Kazakhstan Today. «На 1 ноября текущего года фактический средний размер пенсии составил 41 583 тенге, или 41,2% размера среднемесячной заработной платы по экономике в целом», – сообщает пресс-служба Министерства труда и социальной защиты населения РК. В сравнении со странами СНГ казахстанские пенсионеры в 2013 году получают \$275,37, это в 3 раза больше, чем средняя пенсия в Кыргызстане, в 1,3 раза больше, чем в Беларуси, и лишь на \$31,11 меньше, чем в России. «Системное повышение размера пенсионных выплат позволило повысить жизненный уровень пожилых граждан и обеспечить один из наиболее высоких уровней пенсионного обеспечения среди стран СНГ», – поясняют в МТЦЗН РК. Стоит отметить, что в 2009-2010 годах пенсионные выплаты ежегодно повышались на 25%, с 2011 года – на 30%, а с 1 января 2012 года – ежегодно на 9% (с опережением уровня инфляции на 2%), сообщает портал «Стратегия «Казахстан-2050». (Kazakhstan Today)

#### КАЗАХСТАНЦАМ

#### ВЫПЛАЧЕНО 137 МЛРД ТЕНГЕ ПОСОБИЙ

Объем выплаченных социальных пособий в РК за 11 месяцев 2013 года составил 137 млрд тенге, передает Kazakhstan Today. «В текущем году по республике получателями государственных социальных пособий являются 493 тыс. инвалидов, 181 тыс. граждан, потерявших кормильца, 10 тыс. граждан – по возрасту. Всего за 11 месяцев им было выплачено 137 млрд тенге», – сообщает портал «Стратегия «Казахстан-2050» со ссылкой на пресс-службу Министерства труда и социальной защиты населения РК. Также более 300 тыс. семей по стране реализовали право на господдержку в связи с рождением ребенка и уходом за ним. «Ежемесячное пособие по уходу за ребенком до достижения им одного года из республиканского бюджета получают 153,6 тыс. неработающих матерей. Более 140 тыс. работавших до рождения ребенка женщин получают социальные выплаты по уходу за ребенком из ГФС», – пояснили в МТЦЗН РК. Отмечается, что пособия на рождение и по уходу за ребенком выплачиваются из бюджета независимо от дохода в размерах, дифференцированных в зависимости от количества детей в семье, и сегодня они превышают размеры периода их внедрения в 5,3 и 3,1 раза соответственно. (Kazakhstan Today)

#### ИНТЕРЕСНЫЕ

#### ИНИЦИАТИВЫ НПП

Национальная палата предпринимателей предлагает внести поправки в проект Кодекса об административных правонарушениях, согласно которым мера по конфискации имущества не будет применяться к тем предпринимателям, которые совершили правонарушения впервые, сообщил во вторник директор департамента правовой защиты предпринимателей НПП Олег Савеленко. «По нашему мнению, применение конфискации товаров должно носить исключительный характер и не применяться в случаях, когда правонарушение совершено впервые, а также отсутствовал умысел (в совершении правонарушения), предусмотренные законодательными актами обязательные платежи выполнены в установленном сроке либо ущерб государству не нанесен», – сказал Савеленко на втором заседании Совета по защите прав предпринимателей НПП. Он напомнил, что в настоящее время проект нового КоАП находится на рассмотрении парламента. «В этой связи предлагаем рассмотреть возможность внесения поправок в статью 44 проекта КоАП «Конфискация предмета, явившегося орудием либо предметом совершения административного правонарушения, а также имущества, полученного вследствие совершения правонарушения», предусматривающую при альтернативной мере наказания в виде конфискации... четкие указания судьбе, органу либо должностному лицу, рассматривающему адмдело, в каких случаях дополнительная мера наказания в виде конфискации не производится», – подчеркнул представитель НПП. (ИА Новости-Казахстан)

#### ИНФЛЯЦИЯ В РК БУДЕТ

#### РЕКОРДНО НИЗКОЙ

Экономические итоги 2013 года в Казахстане хорошие. Об этом на брифинге в Службе центральных коммуникаций сообщил председатель Национального банка РК Кайрат Келимбетов, передает otcom.kz. По словам Кайрата Келимбетова, рост ВВП составил 6%, инфляция будет на уровне 5%. «Это самый низкий показатель, который был, наверное, за всю историю независимого Казахстана», – отметил глава Нацбанка. Он подчеркнул, что такие результаты говорят о том, что правительство с Нацбанком проводило эффективную макроэкономическую политику. В частности, денежно-кредитная политика была эффективной, полагает Кайрат Келимбетов. «В целом ситуация на финансовом рынке остается стабильной. И на валютном рынке остается стабильной. И можно говорить, что курс тенге стабилен. Он в ноябре балансировал между 152,7 и 154,3 тенге за доллар. Это совершенно нормальный коридор, в котором тенге был в режиме управляемого плавания. Национальный банк не вмешивался, за исключением спекулятивных определенных скачков», – отметил он. Ранее Нацбанк сообщил, что на конец ноября текущего года биржевой курс тенге составил 153,68 тенге за доллар США, укрепившись за месяц на 0,4% (с начала года – ослабление на 2%). В ноябре 2013 года объем биржевых операций на Казахстанской фондовой бирже (KASE) с учетом сделок на дополнительных торгах вырос по сравнению с октябрем 2013 года на 12,3% и составил \$5,4 млрд (с начала года – \$51,2 млрд). На внебиржевом валютном рынке объем операций снизился на 0,5% – до \$2,1 млрд (с начала года – \$19,8 млрд). (kapital.kz)



## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### КАЗАХСКИЙ ЯЗЫК ВКЛЮЧАТ В GOOGLE

На брифинге Службы центральных коммуникаций при президенте РК председатель попечительского совета общественного фонда «WikiBilim» Рауан Кенжеханулы сообщил, что важным шагом в развитии казахоязычного интернета станет включение казахского языка в систему Google-переводчика, передает Kazakhstan Today. «Полтора года назад мы озадачились этой темой. Вопрос был такой: как можно включить казахский язык в эту систему перевода. С данным вопросом мы обратились в компанию «Google». Представители компании и команда, которая занимается развитием сервиса Google-переводчик, рассказали, что для этого необходимо обеспечить систему большим количеством зеркальных переводов с казахского на английский и обратно», – сказал Рауан Кенжеханулы. Как отметил спикер, в реализацию проекта подключилась компания «Beeline Казахстан», совместно с которой удалось за короткий срок обеспечить систему Google-переводчик достаточным количеством зеркальных переводов, сообщается на сайте ЦКК. «Недавно Google объявил, что готова тестовая страничка переводов с английского на казахский и обратно, что требует от нас, пользователей казахского языка, активной работы, чтобы оценить работу Google-переводчика», – заключил он. По словам Рауана Кенжеханулы, сейчас Google-переводчик включает в себя 80 языков. (Kazakhstan Today)

### КОМПЛЕКТУЮЩИЕ ИЗ НИДЕРЛАНДОВ

Казахстан и Нидерланды договорились о поставках комплектующих для казахстанских космических аппаратов, сообщили в пресс-службе «Казкосмоса». Эти и другие договоренности были достигнуты в ходе визита делегации «Казкосмоса» в Нидерланды. За три дня представители «Казкосмоса» посетили восемь предприятий, включая ISIS, Dutch Space, Cosine Research, SSBV и Bradford Engineering. Несмотря на высокий темп программы визита, с компаниями были достигнуты неформальные договоренности о потенциальных направлениях кооперации, сказали в космическом ведомстве Казахстана, пишет ах.ги. «Предприятия Нидерландов подробно ознакомили казахстанских специалистов со своей продукцией, создаваемой в рамках научных разработок, проектных работ и производства коммерческой промышленной продукции. Достигнуты договоренности об обмене научной информацией, о прохождении практической стажировки казахстанскими специалистами, о поставках быт посредников комплектующих для казахстанских космических аппаратов, которые планируются производить на создаваемом сборочно-испытательном комплексе», – рассказали в «Казкосмосе». (kapital.kz)

### В РК СОЗДАНА СИСТЕМА СПУТНИКОВОЙ НАВИГАЦИИ

Первый объект наземной инфраструктуры системы высокоточной спутниковой навигации (НИ СВСН) Республики Казахстан появился в порту города Актау. Как сообщил нашему корреспонденту исполняющий обязанности президента АО «НК «Казахстан Гарыш Сапары» («КГС») Марат Нургузин, создаваемая в рамках реализуемого компанией проекта НИ СВСН морская локальная дифференциальная станция (МЛДС) принята государственной комиссией без замечаний. Акт приема в эксплуатацию МЛДС подписан всеми членами комиссии, в состав которой вошли специалисты АО «НК «КГС», проектировщики и генподрядчики, работники государственных учреждений Тупкараганского района Мангиставской области, специалисты Военно-морских сил Казахстана. Как отметили во время торжественной церемонии открытия МЛДС директор Центра СВСН АО «НК «КГС» Талгат Наметаев, МЛДС обеспечит радионавигационными данными ГЛОНАСС/ GPS жителей морского региона Казахстана. Информация, предоставляемая МЛДС, будет использоваться в области морской навигации, гидрографических, научно-исследовательских и прочих работ в казахстанском секторе Каспийского моря. Как мы уже сообщали, всего в состав системы высокоточной навигации Республики Казахстан, с учетом десяти действующих дифференциальных станций в Акмолинской и Алматинской областях и введенной в эксплуатацию МЛДС, входит еще 60 дифференциальных станций во всех регионах Казахстана. Монтаж всей сети ДС должен быть завершён к концу 2013 года. («Казинформ»)

### ДОХОДЫ ОТ ИНТЕРНЕТ-УСЛУГ УВЕЛИЧИЛИСЬ

Предприятиями связи за январь-ноябрь 2013 года, по оперативным данным статгосслужбы, оказано услуг на сумму 587,56 млрд тенге, что на 8% больше объема услуг связи в январе-ноябре 2012 года. Доходы от услуг международной телефонной связи в январе-ноябре 2013 года составили 38,88 млрд тенге, что в сопоставимых ценах на 4,3% больше объема января-ноября 2012 года; от услуг местной телефонной связи – 46,93 млрд тенге (на 13,28% больше), интернета – 124,34 млрд тенге (на 31,15% больше), сотовой связи – 280,13 млрд тенге (на 0,29% меньше). Таким образом, различные услуги в общем объеме доходов телекоммуникационного сектора Казахстана имеют следующие доли: мобильная связь – 47,86%, интернет – 21,16%, местная телефонная связь – 8,0%, междугородная телефонная связь – 6,6%, прочие услуги связи – 10,5%. В январе-ноябре 2013 года число фиксированных телефонных линий составило 4365,0 тыс. единиц, абонентов сотовой связи – 29743,3 тыс. единиц, абонентов сотовой связи, имеющих доступ к интернету, – 11421,5 тыс. единиц, абонентов фиксированного интернета – 1869,6 тыс. единиц. (kapital.kz)

# Год больших свершений

## В 2014 году завершается крупномасштабный проект АО «Казахтелеком» по строительству сетей FTTH

Василиса Тулеуова

В этом году в ходе проведения Дня индустриализации компания «Казахтелеком» запустила сеть передачи данных нового поколения LTE (4G) в Актау, Актобе, Атырау, Караганде, Усть-Каменогорске и Шымкенте. Теперь услуга высокоскоростного мобильного интернета 4G доступна на территории, где проживает 30% населения нашей республики.

Кроме этого, в рамках Дня индустриализации «Казахтелеком» представил отчет о ходе реализации проекта «Строительство сетей FTTH», включенного в Карту индустриализации Казахстана 2010-2014.

Этот проект направлен на организацию оптических сетей доступа по технологии GPON в многоквартирных домах и коттеджном секторе в более чем 20 городах Казахстана. «В рамках проекта «Казахтелеком» планирует охватить оптическими сетями доступа FTTH более чем 26 тыс. многоквартирных домов и 13 тыс. коттеджей домов», – уточнил председатель правления АО «Казахтелеком» Куанышбек Есекеев.

Как поясняют в «Казахтелекоме», для предоставления через интернет таких сервисов, как цифровое телевидение в формате HD и других новых сервисов и услуг, необходимо организовать высокую пропускную способность канала передачи данных до квартиры абонента. В связи с чем, с 2011 года «Казахтелеком» приступил к реализации мегапроекта по организации оптического доступа в каждую квартиру крупных городов. Проектом охвачены 22 города. Цель проекта – организовать доступ в интернет на скоростях до 100 Мбит/с и выше. Для этого выбрана самая передовая технология организации доступа в интернет – G-PON.

Подробнее о реализации проекта по строительству сетей FTTH в нашей республике в интервью «Капитал.кз» рассказал главный технический директор АО «Казахтелеком» Александр Лезговко.

### – В чем вы видите ценность данного проекта?

– Интернет за последние несколько лет успел стать частью повседневной жизни многих. Кроме этого, получение качественного устойчивого сервиса с хорошими параметрами особенно важно тем, кто активно использует интернет, который стал частью их профессиональной деятельности. А значит, устойчивый качественный доступ во Всемирную паутину – это важный атрибут повседневности в наше время.

Прокладываемая в настоящее время сеть iD Net предназначена для передачи больших объемов информации. Для организации данной услуги используется технология FTTH (Fiber To The Home), которая предполагает прокладку отдельного оптико-волоконного кабеля непосредственно до квартиры абонента.

Услуга iD Net предоставляет для своих абонентов устойчивый качественный доступ в интернет. Нет никаких дисконнектов (disconnect – отключений, разбедений), связь устойчивая и надежная. Также мы сегодня имеем возможность предоставлять услуги на скорости до 100 мегабит в секунду, что гораздо выше, чем при любых других технологиях. При этом каждый абонент имеет в индивидуальном абонентском устройстве 4 порта по 100 или 1000 мегабит в секунду. Соответственно абонент может включить несколько каналов, плюс услуги, которые мы предоставляем. Кроме того, каждое абонентское устройство имеет встроенный модуль Wi-Fi.

Технология FTTH позволяет существенно расширить возможность наращивания различных услуг в пакете. Так, если абонент активно пользуется внутри республики междугородными услугами связи, то ему выгодно перейти на другой вид фиксированной телефонии – SIP-телефонию, услугу iD Phone. Количество пользователей услуги iD Phone на сегодняшний день составляет более 100 тыс. абонентов. За счет более низкой себестоимости SIP-телефонии позволила компании впервые предло-



жить населению безлимитную междугородную связь по РК, а юридическим лицам более низкие тарифы. Другие достоинства услуги, которые высоко оценили абоненты – это возможность установки услуги на смартфон или ноутбук, сохранение номера при смене адреса в пределах города, самостоятельное управление услугой и расходами на связь через WEB-портал. Широко используются 22 дополнительных сервиса, такие как 3-хсторонняя конференция, переадресация звонка и т.д.

Говоря о передовых тенденциях развития услуг, связанных с выходом во Всемирную паутину, нельзя не сказать о развитии интерактивного телевидения. Эта услуга является сейчас одной из самых востребованных во всем мире и может предоставляться через широкополосный канал связи. Услуга цифрового IP-телевидения предлагается под брендом iD-TV, только за два последних года к ней подключились порядка 250 тыс. абонентов. Главными отличительными свойствами технологии IP-TV, кроме высококачественного цифрового изображения, являются электронная программа передач и наличие таких дополнительных сервисов как «Видео по запросу» и «Отложенный просмотр». Сегодня эти интерактивные сервисы доступны только абонентам iD-TV.

Кроме того, в последние три года среди населения быстрыми темпами происходит процесс обновления домашних телевизоров, большинство из которых поддерживают видеосигнал HD-качества. Поэтому с начала 2014 года компания начнет предоставлять своим клиентам телевизионные каналы формата HD.

– Проект «Строительство сетей FTTH АО «Казахтелеком» постановлением Правительства РК от 13.01.12 за № 46 включен в Карту индустриализации Республики Казахстан. На какой стадии в настоящее время находится строительство сетей FTTH в рамках Карты индустриализации Казахстана?

– Сети волоконно-оптического доступа построены в Астане, Алматы и во всех областных центрах и ряде городов областного значения. К 2014 году проектом будет охвачено порядка 16 тыс. многоквартирных домов и более 8 тыс. коттеджей строений. Из предусмотренного проектом мощности 576 488 портов в настоящее время на сети введена емкость 391 676 портов. До конца теку-

щего года монтированная емкость по проекту составит более 460 тыс. портов.

### – Что уже удалось достичь?

– По состоянию на 1 декабря 2013 года количество абонентов, подключенных к услугам широкополосного доступа к сети интернет АО «Казахтелеком» посредством FTTH, составляет более 270 тыс. абонентов. В настоящее время сети волоконно-оптического доступа построены в Астане и Алматы, во всех областных центрах и городах областного значения Семей, Жанаозень, Аксу, Екибастуз, Талгар, Капшагай, Жезказган, Темиртау.

### – До конца программы остается год. Что именно предстоит сделать за этот год?

– 2014 год – это год завершения крупномасштабного проекта АО «Казахтелеком» по строительству сетей FTTH. Перед компанией стоит большая задача по завершению строительства сетей абонентского доступа, поставке, монтажу и вводу в эксплуатацию оборудования GPON. В 2014 году будут построены сети с охватом порядка 8,5 тыс. многоквартирных домов и более 4,5 тыс. коттеджей. Таким образом, к 2015 году сетями доступа будет охвачено порядка 25-26 тыс. многоквартирных домов. В результате построенные сети во всех областных центрах и городах Астана, Алматы, Жанаозень, Семей, Аксу, Екибастуз, Степногорск, Темиртау, Жезказган, Капшагай, Талгар, Каскелен позволят получать услуги высокоскоростного доступа в интернет порядка 600 тыс. пользователей.

Предстоит, безусловно, успешно завершить проект и полностью охватить услугой iD-Net все многоэтажные дома в Астане, Алматы и во всех областных центрах. Кроме этого, в следующем году планируется расширить спектр дополнительных инновационных услуг на основе iD-Net, например, предоставление услуг FMC для объединения преимуществ фиксированной и беспроводной связи, трансляция каналов в HD-качестве по услуге iD-TV, услуги «родительский контроль», «безопасный интернет» и ряд других. Также предстоит разработать качественно новую концепцию развития сети связи на последующие годы на основе уже построенной высокоскоростной оптической инфраструктуры.

# Инновации создаются для людей

Аманжол Смагулов

Во многих странах мира одним из наиболее перспективных методов эффективного экономического строительства являются инновационная политика и передовые механизмы ее внедрения. Основные задачи этой политики такие: внедрение достижений науки в производство и другие сферы жизни, содействие развитию средних и малых предприятий, созданию рабочих мест в наукоемких и высокотехнологичных отраслях, расширению международной торговли и привлечению талантов в сферу науки и образования.

В Казахстане давно проводится работа в этом направлении. Например, заканчивается четвертый год работы пятилетней программы форсированного индустриально-инновационного развития страны. Есть Карта индустриализации республики на 2010 – 2020 годы, важным направлением считается составление схемы рационального размещения производственных мощностей в увязке с ресурсной базой регионов и развитием инфраструктуры.

Президент РК Нурсултан Назарбаев в каждом своем послании призывает к инновационному рынку, так что государство делает все возможное. И в программном документе – Стратегии «Казахстан-2050» уделено особое внимание развитию инновационной деятельности. «Наша цель – стать частью глобальной технологической революции», – подчеркнул глава государства. Стратегия, как целеполагающий документ, как известно, обозначает очередные вехи или ориентиры развития. Это же касается инновационной деятельности. К сожалению, цифры пока не радуют, но от перспектив никуда не уйти.

«У меня есть несколько показателей, которые рассчитали международные эксперты. По фактору инноваций Казахстан сейчас занимаем 87 место, по инновациям – 84 место в мире. По инновационному потенциалу – 74 место из 148 стран. По наличию ученых и инженеров – 98 место. По уровню расходов на научно-исследовательские работы – 69 место, это не очень высокое место для нас. По уровню расходов на образование мы занимаем 125 место из 153 стран», – сказал на форуме «Инновационное десятилетие» председатель совета директоров АО «Национальное агентство по технологическому развитию» Кенжегалы Сагдиев.

И все же принимать системные решения, выбирать стратегические приоритеты развития необходимо. «Если мы хотим дальше развивать инновации, мы вот эту среду, которая формирует инновационную политику, должны улучшать». Отсюда работа по созданию соответствующей законодательной базы, для того чтобы активно работали наши инноваторы, ученые», – подчеркнул г-н Сагдиев.

Так, в настоящее время в мажоритетном парламенте обсуждается правительственный законопроект «Об инновационном кластере «Парк инновационных технологий».

Проект этого закона с сопутствующими поправками находится в производстве рабочей группы под руководством депутата Мейрама Пшембаева. О законодательных нововведениях рассказал и ответил на вопросы депутата вице-министр индустрии и новых технологий Бахытжан Джаксалиев. Его слова приводит в своем сообщении

пресс-служба мажоритет. Ссылаясь на главу государства, который на форуме «Инновационный Казахстан-2020» сказал, что в Казахстане «должны быть две прорывные точки инноваций будущего, которые обеспечат рост уровня и развития высоких технологий для страны», Джаксалиев отметил, что это Назарбаев Университет в Астане и Парк инновационных технологий в Алматы. Так, университет должен стать системообразующим инновационно-интеллектуальным кластером страны, а на базе Парка инновационных технологий должен существовать комплекс для развития инноваций.

Данный период знаменуется как начало следующей стадии развития инноваций, то есть кластерного развития. Поэтому в соответствии с поручением президента правительством и был разработан законопроект «Об инновационном кластере «Парк инновационных технологий». Основная его цель – создание инновационно-технологического хаба на территории парка.

Но можно ли быть уверенным в том, что закон о данном хабе позволит реалистично выдавать инновации, как говорится, «на гора»? Загадка в том, что законы связаны, в первую очередь, с выстраиванием отношений между людьми. Ведь экономика – это отношения между ними по поводу производства, распределения и использования товаров. Иногда мы забываем, что субъекты хозяйствования – это прежде всего люди, и товары создаются для людей, и инновации создаются людьми и для людей.

Хорошо, что в стране есть понимание, как определять инновационные приоритеты, выработать методологию. Не случайно глава государства акцентировал внимание на «двух прорывных точках». Ведь для продуцирования инноваций всегда нужны базы.

Скажем, есть успешные примеры инновационных стратегий: Финляндии в свое время основной доход первой приносила продажа лесотехнического сырья, Израилю – продукция сельского хозяйства, а теперь в их экспорте преобладает наукоемкая продукция. Япония, некогда милитаристская, сделала ставку на развитие радиоэлектроники и автомобилестроения и не прогадала. Всего этого страны добились благодаря государственной политике, результатом которой стали продуманные стратегии.

Казахстану же сегодня нужны также успешные местные примеры эффективности инвестиций в инновации. Мы должны видеть, что есть некое предприятие в стране, которое устойчиво имеет в год 50% прироста, вкладывая деньги в хай-тек, и общие инновационные дела пойдут быстрее.

При этом будущая инновационная экономика не означает того, что в правительстве знают несколько уникальных технологий, которые выведут страну в мировые лидеры хай-тека, стоит только вложить определенную сумму денег. Речь опять идет о человеческом факторе. То есть о людях, способных эффективно принимать решения и действовать, имеющих предпринимательский талант. И не обязательно иметь ученую степень и коллекцию изобретательских патентов. К примеру, Марк Цукерберг, основав социальную сеть Facebook, взорвал мир своим быстрым и головокружительным успехом, миллионы людей стали его почитателями, изучают его биографию. Ему всего 29 лет, а он красуется в рейтинге журнала Forbes, об этом удивительно парне сняли безумно популярный фильм, написали книгу.

Однако забывать об укреплении научно-технического потенциала страны нельзя. Это важно, потому что президентом поставлена задача серьезной модернизации научного комплекса. Согласно Закону РК «О науке», ученым предоставляется большая самостоятельность, имеется возможность внедрения альтернативных форм финансирования научно-технической деятельности, снижаются чиновничьи преграды на пути научных разработок.

То есть то, что нужно на сегодняшний день от государства будущим инноваторам – принятие необходимых законов и программ, государство выполняет успешно. В итоге появляются все требуемые предпосылки для повышения массовости и устойчивости инновационной деятельности в стране. Дело за людьми, способными превратить свои замыслы в продукты и услуги. Предприимчивые люди Казахстана готовы к новому инновационному труду, поскольку через конкурентоспособность конкретной личности мы можем прийти к конкурентоспособности страны.

Другое дело – направленные действия государства, казалось бы, не касающиеся конкретных людей. Например, инвестиции в развитие инновационной промышленной инфраструктуры. Сейчас помимо государства никто не станет инвестировать в объекты, которые, допустим, не будут окупаться в течение 20 лет. Зато государство может создать условия для развития целых регионов, потому что их инновационная непривлекательность определяется именно неразвитостью инфраструктуры.

Но и тут государство старается быть очень осторожным, чтобы не вторгаться в те сферы, где уже и так хватает предпринимательской инициативы. Тогда оно нарушит сложившиеся правила игры и повысит риски для инноваторов.

Таким образом, вся роль государства сводится к созданию условий, стимулирующих определенные сдвиги в экономике, поэтому оно старается выбрать такое направление и применить такие инструменты, чтобы инноваторы были мотивированы к участию в осуществлении перемен. И результаты не заставляют себя долго ждать.

Так, по данным министерства индустрии и новых технологий, доля инновационно-активных предприятий возросла с 4% до 7,6%. По сравнению с 2009 годом более чем в 5 раз возросли затраты предприятий на технологические инновации – до \$2 млрд. Толковому бизнесу выдаются неплохие инновационные гранты. Например, Алматинский вентиляционный завод получил грант на приобретение технологий на сумму порядка 95 млн тенге. Это предприятие занимается разработкой, изготовлением и реализацией климатической техники и является единственным производителем подобного оборудования на территории страны. В свою очередь, изобретатель Евгений Боронов с проектом промышленного производства теплообменного модуля получил поддержку на сумму около 6,5 млн тенге. Он изобрел и запатентовал нужный продукт: инновационный котел с большой эффективностью, позволяющий экономить 40-45% топлива за отопительный сезон. Эти примеры лишь подтверждают то, что системный подход государства к внедрению инноваций является вполне работающим и рациональным.



# Наиболее значимые события в нефтяной отрасли РК за 2013 год

Венера Гайфутдинова

В конце года люди, как правило, подводят некие итоги. Деловой еженедельник «Капитал.kz» решил спросить у экспертов об итогах Казахстана за 2013 год в нефтяной отрасли.

Самым главным событием, безусловно, стало начало добычи нефти на месторождении Кашаган. Это и не удивительно – его ждали не один год. Кроме того, как заметил Ерлен Бадыхан, старший аналитик Агентства по исследованию рентабельности инвестиций (АИРИ), Кашаган на данный момент является самым дорогим месторождением в истории. Затраты на его освоение превысили \$115 млрд.

Интересно, что второе главное событие за год в нефтяной отрасли тоже связано с Кашаганом. Это, по мнению Анатолия Воронина, аналитика Международного финансового холдинга FIBO Group, остановка добычи нефти на Кашагане. А причиной остановки стало растрескивание трубопровода под воздействием сульфидных соединений.

Добыча нефти на Кашагане началась 11 сентября 2013 года, однако уже 24 сентября эксплуатация месторождения была приостановлена после обнаружения утечек газа из наземного трубопровода, идущего с острова D на завод «Болашак». Добыча была возобновлена, но 9 октября повторно приостановлена после обнаружения утечки. Было проведено гидроспытание, в ходе которого выявлены другие места потенциальных утечек. Это событие, считает г-н Воронин, является показателем того, что добыча нефти становится все более сложным и рискованным процессом, что не может не отразиться на ее себестоимости и в конечном итоге на цене.

Сейчас, по информации г-на Бадыхана, процесс добычи идет со сложностями, и пока неясно, будет ли выполнен поставленный Казахстаном на 2013 год план добычи 82 млн тонн нефти и газового конденсата.

Но, по словам Анатолия Воронина, даже без учета Кашагана отрасль увеличила добычу нефти и газа на 4,8% и 4,3% соответственно. «Ложкой дегтя стало небольшое



снижение экспорта нефти», – говорит он. Однако эксперты признают, что окончательно о реализации или провале плана по уровню добычи нефти судить можно будет по итогам, подведенным в будущем году.

По мнению г-на Бадыхана, еще одним значимым событием года является продажа компанией SocoposPhillips своих 8,4% в проекте разработки месторождения Кашаган за \$5,4 млрд. Казахстан воспользовался преимущественным правом, предусмотренным законом «О недрах и недропользовании», и выкупил эту долю через национальную компанию «КазМунайГаз». Чуть позже «КазМунайГаз» продал долю, купленную у SocoposPhillips, китайской компании CNPC. Эта покупка, по оценке г-на Бадыхана, надолго упрочит китайское присутствие в нефтегазовой отрасли Казахстана.

Он также говорит о важности решения о начале проекта «Евразия», в рамках которого будет производиться разведка глубоководных горизонтов Прикаспийской впадины на суше и в море на территории Казахстана и России. В рамках данного

проекта предполагается создание консорциума нефтегазовых компаний. Это, по мнению старшего аналитика АИРИ, актуально потому, что время легкодоступной нефти подходит к концу и добыча больших объемов углеводородов скоро будет возможна только на глубоких горизонтах их залегания.

Доразведка Прикаспийской впадины на глубинах 20-25 километров в рамках проекта «Евразия», по ожиданиям, позволит удвоить казахстанские запасы углеводородов. Общество нефтяников-геологов Казахстана прогнозирует, что в рамках проекта «Евразия» в Прикаспийской впадине будет обнаружено порядка 20 месторождений углеводородов с запасами более 300 млн тонн. Кроме того, сотрудничество по «Евразии», по мнению г-на Бадыхана, приведет к усилению казахстанско-российского взаимодействия по другим важным вопросам нефтегазовой сферы.

Неудивительно, что события, связанные с Кашаганом, стали наиболее значимыми для нефтяной отрасли РК, так

как разработка этого месторождения, по ожиданиям экспертов, позволит постепенно усилить экономический рост в Казахстане. Увеличение экспорта нефти с Кашагана, по словам г-на Бадыхана, будет поддерживать профицит счета текущих операций РК, который сократился из-за более низких цен на нефть. Более того, Кашаган, по мнению старшего аналитика АИРИ, положительно повлиял на весь регион – создание энергетической инфраструктуры должно повлечь за собой развитие смежных отраслей экономики. «Все будет зависеть от скорости добычи нефти и отсутствия непредсказуемых задержек, подобно той, которую мы наблюдаем сейчас», – подчеркнул он.

Подводя общие итоги за год, Анатолий Воронин отметил, что отрасль устойчиво развивается, и пока не видно факторов, которые могли бы помешать реализации долгосрочных планов. «Отрасль получает достаточное финансирование, и во многом благодаря ей вся экономика Казахстана растет в соответствии с ранее намеченным графиком», – заключил эксперт.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### ВСТРЕЧНЫЕ

#### ПОСТАВКИ НЕФТИ

#### РФ И РК

Россия и Казахстан продлили на один год действие соглашения, в течение которого будут завершены процедуры, связанные со встречными поставками нефти и нефтепродуктов, сообщил журналистам министр энергетики РФ Александр Новак, передает «Прайм». «Мы продлили на один год действие соглашения, в течение которого будут завершены процедуры, связанные со встречными поставками нефти за поставленные нефтепродукты в 2012 и в 2013 годах. Кроме того, с 1 января 2014 года у нас осуществляются бесперебойные поставки нефтепродуктов на территорию Казахстана для внутреннего потребления. Объем будет утверждаться индикативными балансами. Примерно как в этом году, по светлым нефтепродуктам – 1,2-1,5 млн тонн за год, соответственно казахстанская сторона обязуется обеспечить принятие с 1 января 2014 года запрета на вывоз светлых нефтепродуктов с территории Казахстана, чтобы не осуществлялся реэкспорт», – сказал Новак. При этом, по его словам, Казахстан обязуется в течение следующего года повысить пошлины на светлые нефтепродукты до уровня российских. Новак сообщил, что предусматривается также с 1 января следующего года ввести запрет на ввоз темных нефтепродуктов из России в Казахстан. «Это стем, чтобы мы не теряли на вывозе из Казахстана мазута, поскольку у Казахстана достаточно собственного мазута, чтобы мы не теряли на пошлину и реализовывали это за пределами Таможенного союза самостоятельно», – сказал министр. «В целом, я хочу сказать, что встречные поставки нефти, которые в таком же объеме, в котором мы поставляем в Казахстан, обеспечат поступление в бюджет с 1 января примерно около 90 млрд рублей. То есть впервые с 2014 года Республика Казахстан обеспечит нам встречно 7 миллионов нефти. По сути дела это транзит. Мы свою нефть будем поставлять на Павлодар и Шымкент, соответственно казахстанская нефть будет поставляться в Китай», – сказал Новак. Он отметил, что конкретные условия будут прописаны в документе, который будет подписан между «Роснефть» и «КазМунайГазом». (ИА «Новости-Казахстан»)

#### КАЗАХСТАН ГОТОВ

#### УВЕЛИЧИТЬ

#### ФИНАНСИРОВАНИЕ

#### ДОЛИ В ЕЭК

В ходе заседания Высшего Евразийского экономического совета на уровне глав государств в Москве президент РК Нурсултан Назарбаев сообщил, что Казахстан готов увеличить финансирование своей доли в Евразийской экономической комиссии, передает Kazakhstan Today. Нурсултан Назарбаев напомнил, что в ходе встречи глав государств «тройки» ЕС в Минске стороны договорились об устранении причин для недоверия вследствие неравномерности участия представителей стран в департаменте Евразийской экономической комиссии, сообщают официальные СМИ. «Мы говорили: директор и два заместителя и сколько их там, тоже договорились. 23 департамента – по семь возглавляют Казахстан и Беларусь и девять – граждане РФ», – сказал Глава РК. Например, в некоторых департаментах уже работают три-четыре заместителя и все – российские граждане. Зачем такое распыление средств? Я думаю, наоборот, нам надо до двух сократить и сэкономить деньги». По остальным сотрудникам департаментов предлагается норма с учетом долевого участия государств-членов. С этим согласиться можно. Казахстан предлагает свою долю поднять, готов увеличить финансирование чиновников нашей комиссии», – сообщил президент РК. (Kazakhstan Today)

#### ЗАВОД ПО

#### ПЕРЕРАБОТКЕ ГАЗА

#### ОБНОВЯТ

Входящий завод в Жанаозене Мангистауской области отметил свой 40-летний юбилей. Решение о его строительстве было принято еще в 1971 году. Тогда встал вопрос о необходимости утилизации огромных запасов попутно-нефтяного газа с месторождения Узень. Уже в 1973 году первая очередь завода начала свою работу. До 80-го года были построены и запущены еще две очереди предприятия. Все оборудование работает до сих пор, завод обеспечивает бытовое сжиженным газом жителей Жанаозена и Актау, снабжает население региона сухим отбензинным газом и печным топливом, обеспечивает нужды предприятий Мангистау. На газе КазГПЗ ездит значительная часть местного транспорта. Много продукции идет на экспорт в Европу, где она котировается за счет своего высокого качества. КазГПЗ – дочернее предприятие АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз». Поскольку завод работает уже достаточно долгое время, оборудование, газопроводы требуют модернизации. Например, здесь собираются заменить компрессоры, работающие на электрическом приводе, на газотурбинный привод. Это позволит использовать для работы энергосберегающий газ, а значит, существенно сократить затраты и снизить себестоимость продукции. В целом, все производство будет автоматизировано, переведено на компьютерное оборудование. В АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз» уже принято решение начать в следующем году проведение технического аудита. Полная модернизация и замена устаревшего оборудования будет проходить в течение нескольких лет, поэтапно, передает Oilnews.kz. При этом завод будет работать в обычном режиме. На завод сегодня работает больше тысячи ста человек. Все работники обеспечены полным соцпакетом, который включает лечение, страхование, материальную помощь. Поскольку работа сложная и требующая больших мер безопасности, все работники проходят специальное обучение. Ежегодно сдают по 5-6 экзаменов. Предстоящая модернизация КазГПЗ позволит расширить территорию газификации населенных пунктов региона, увеличить и рынок сбыта готовой продукции. В планы руководства завода также входит развитие на предприятии газохимического производства. (kapital.kz)

# «БТА Банку» нашли «стратегов». Что дальше?

[Начало на стр. 1]

Однако выглядят такие аргументы, мягко говоря, неубедительно. И вот почему. Проанализировав неаудированную консолидированную финансовую отчетность банка за январь-сентябрь этого года (ее можно найти на его сайте) и данные КФН Нацбанка, ситуация в БТА выглядит не так радужно, как ее нарисовала зампред «Самрук-Казыны».

Банк по-прежнему остается абсолютным рекордсменом по доле кредитов с просрочкой платежей в судном портфеле. В относительном выражении их доля к началу ноября превысила 83%, а в абсолютном – перевалила за 1,7 трлн тенге. Как в таком случае БТА может работать «в совершенно нормальном обычном режиме» не совсем понятно, если, конечно, не брать в расчет оказываемую ему помощь со стороны ФНБ. А то, что она есть – не вызывает никаких сомнений.

Причем именно господдержка позволила банку не только получить прибыль в размере 24 млрд тенге или более \$150 млн, но и до сих пор удерживаться на плаву. Однако г-жа Бахмутова почему-то об этом умолчала. А зря! Ведь столь впечатляющий результат сложился благодаря созданию государством привилегированных условий для БТА на рынке.

Дело в том, что в собственности банка по-прежнему находятся высоколик-

видные облигации «Самрук-Казыны» на общую сумму, превышающую 646 млрд тенге или более \$4,2 млрд по номинальной стоимости со сроком обращения 15 лет. Львиная их доля на 510 млрд тенге заложена в качестве обеспечения по средствам, выделенным БТА Национальным банком. Причем по всем этим бумагам в декабре прошлого года ФНБ увеличил доходность сразу на 2 базисных пункта – с 4 до 6% годовых. В результате БТА получил допликвидности в 5 млрд тенге. В целом по облигациям госфонда на конец сентября банк получил почти 30 млрд тенге процентных доходов.

Что касается всех обязательств банка перед правительством и Нацбанком, то на 1 октября этого года они превышали 480 млрд тенге (более \$3 млрд). И это не считая оставшегося долга БТА на сумму почти 111 млрд тенге или более \$720 млн по займу от «Самрук-Казыны» (в декабре прошлого года госфонд выдал банку кредит на 240 млрд тенге). Причем процент по этому займу оказался значительно ниже среднего на рынке – всего 4% годовых.

Более того, в декабре 2012 года ФНБ снизил размер комиссии для БТА с 2% до 0,125% годовых по своей корпоративной гарантии на сумму 613 млрд тенге, что дало банку дополнительные миллиарды тенге. В результате на 1 октября процентные доходы банка превысили 101,5 млрд

тенге, оказавшись значительно больше процентных расходов на сумму почти 64 млрд тенге.

Но и это еще не все. Госфонд продолжает оказывать ему поддержку путем размещения средств своих «дочек» на срочных депозитах банка. За первые девять месяцев их сумма колебалась в пределах 120-130 млрд тенге.

#### Вопрос в цене

Тем самым есть все основания утверждать, что прибыль банка в размере 24 млрд тенге за январь-сентябрь этого года стала не столько результатом его работы, сколько итогом манипуляций с процентами и финансовыми вливаниями в БТА со стороны «Самрук-Казыны», Нацбанка и правительства. Не будь столь щедрых «подарков» и «финансовых помочей» государства, выходов для банка было бы только два: либо разделение его на «плохую» и «хорошую» части, либо полная ликвидация.

Однако даже все эти беспрецедентные госмеры по удержанию БТА на плаву блекнут по сравнению с аккумулярованным убытком банка. На конец сентября он превышал 1,185 трлн тенге или более \$7,6 млрд!

В то же время создание привилегированных условий для БТА со стороны государства не может не вызывать раздражение других участников рынка, вынужденных вести бизнес в жесткой конкурентной

# Сколько зарабатывали специалисты в этом году?

Ирина Лукичева

Кадровый рынок находится в прямой зависимости от состояния экономики страны. В течение 2013 года рекрутеры наблюдали относительно благоприятный период плавного роста во всех отраслях. Однако тревожная ситуация в мировой экономике находит свое отражение и в поведении работодателей и на стабильном рынке Казахстана. Об этом в интервью «Капитал.kz» рассказала Валерия Шевелева, директор кадрового холдинга АНКОР в Казахстане.

«Многие компании, особенно европейские, ведут себя крайне сдержанно и осторожно в вопросах планирования и найма персонала, сокращают издержки, двигаются в сторону повышения эффективности бизнеса», – отмечает г-жа Шевелева. При этом на рынке сохраняется проблема дефицита квалифицированных специалистов, обладающих специфическим или уникальным опытом, а также глубокой профессиональной экспертизой.

В целом 2013 год был годом работательской активности казахстанских компаний. Данные исследовательского центра компании HeadHunter также показали, что вакансий на их портале было размещено почти на треть (31%) больше, чем в 2012 году. «В следующем году со-

хранится тенденция последних 3-х лет – увеличится количество вакансий на job-порталах, так как казахстанские работодатели стали проявлять все больший интерес к возможностям онлайн-рекрутмента, который является на сегодняшний день одним из самых удобных, результативных и не затратных (как по времени, так и по финансовым вложениям) методов поиска персонала», – прокомментировала Марина Сакиева, директор по маркетингу и PR этой компании.

В ноябре в профессиональной области со средними зарплатами, меньше 100 тыс. тенге, попали такие сферы, как «Административный персонал» (89 тыс. тенге), «Безопасность» (87 тыс. тенге), «Наука, образование» (99 тыс. тенге), «Туризм, гостиницы, рестораны» (89 тыс. тенге), «Спортивные клубы, фитнес, салоны красоты» (95 тыс. тенге), «Начало карьеры, студент» (71 тыс. тенге), «Домашний персонал» (76 тыс. тенге), «Рабочий персонал» (84 тыс. тенге). Высокими показателями средних зарплат отличились вакансии в сферах «Высший менеджмент» (195 тыс. тенге), «Консультирование» (178 тыс. тенге) и «Строительство, недвижимость» (158 тыс. тенге).

Вакансии с максимальными зарплатами предложениями в ноябре пришли на профессиональные области «Строи-

тельство, недвижимость» (687 тыс. тенге), «Добыча сырья» (546 тыс. тенге) и «Высший менеджмент» (526 тыс. тенге). «Средние оклады в размере менее 100 тыс. тенге пришли на 8 профобластей (из заявленных 28). И лишь в каждой четвертой сфере встречаются минимальные предложения зарплаты до 40 тыс. тенге. Средняя предлагаемая в ноябре зарплата составила 105-110 тыс. тенге, отмечает г-жа Сакиева.

По итогам уходящего года в списке с максимальными зарплатами предложениями для казахстанских соискателей вошли Алматы, Астана и Мангистауская область. Так, к примеру, максимальная зарплата главы компании в Алматы составила от \$10 тыс. до \$30 тыс. В Мангистауской области доход гендиректора одной из компаний отмечался на уровне от \$10 тыс. до \$15 тыс.

Наименьшую скромность проявили компании в Акмолинской области – самый высокий оклад, предложенный среди всех опубликованных вакансий в 2013 году, оказался в размере 450 тыс. тенге (инженер-дорожник/начальник участка). Также «дорогие» вакансии 2013 года, вне зависимости от города и области, в большинстве своем публиковались для представителей высшего менеджмента в таких сферах, как финансы (коммерческие и финансовые директоры) и производство,

пишет hh.kz. А самый распространенный наивысший оклад во всех регионах Казахстана в 2013 году равен 500 тыс. тенге.

В свою очередь для рынка B2B особо ценными являются кандидаты с опытом работы в различных отраслях и развитыми навыками продаж. По словам экспертов рекрутинговой компании Antal Kazakhstan, подобные профессионалы могут рассчитывать на зарплату от \$2,5 тыс. до 4,5 тыс. В целом представитель компании (в Казахстане или других странах Средней Азии) получает \$7 тыс. – \$10 тыс. В то же время менеджер по продажам оборудования в Астане и Караганде получает \$2 тыс. – \$3 тыс.

Острую потребность в персонале испытывают практически все производственные отрасли, особенно Hi-Tech и другие высокотехнологичные производства. Г-жа Шевелева отмечает, что с неизменным постоянством требуются специалисты в области продаж и маркетинга для всех секторов рынка. «Например, в растущий за счет направления онлайн-продаж ритейл необходимы специалисты с редкой экспертизой в организации интернет-торговли. Для добывающих отраслей всегда актуальны инженеры всех специальностей и уровней. Отдельно нужно сказать про острый дефицит квалифицированных рабочих, проблему привлечения которых бизнес решает с огромными трудностями уже не один год», – говорит она.

По прогнозам директора АНКОР в Казахстане, при сохранении стабильной экономической и политической ситуации в стране, на рынке труда в 2014 году продолжится борьба за таланты и сохранится «рынок кандидата». Работодатели будут по-прежнему заинтересованы в привлечении самых ярких и профессиональных специалистов.



## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### МЕДАЛЬ «ЗА ЛИЧНЫЙ ВКЛАД В РАЗВИТИЕ КНИЖНОЙ КУЛЬТУРЫ»

Новая медаль учреждена в Казахстане – «За личный вклад в развитие книжной культуры». Ее основали Национальная государственная книжная палата Казахстана, Союз писателей, Ассоциация библиотек, полиграфистов, издателей и книготорговцев. Первые экземпляры награды вручены в эти дни в Алматы. Имена 26-ти номинантов наградная комиссия выбрала из 40 претендентов. Медали имеют номера, и номером первым награжден поэт, писатель, общественный деятель Олжас Сулейменов. Медаль вручена также директору издательства «Мектеп» Ерану Сатыбалдиеву, председателю совета директоров «Алматы кітап» Элеоноре Баталовой, Софии Раевой – директору республиканской детской библиотеки им. Бегалина. Среди награжденных – специалисты Национальной библиотеки, архива, печати, художники книжной графики. Директор Национальной книжной палаты Жанат Сейдуманов отметил, что вручение новой награды планируется проводить два раза в год – ко Дню печати и ко Дню независимости. «Книжная сфера имеет стратегическое значение для каждой страны. Да, она не приносит прямых, сиоциальных дивидендов, в виде каких-то поступлений в казну. Но она является стратегической в воспитательном плане, сохранении традиций, культуры народа», – сказал Жанат Сейдуманов. («Казинформ»)

### ВЫСТАВКА «АРГАМАКИ В ГОРОДЕ!» & «ДЕРБИ В ШЛЯПЕ» В АЛМАТЫ

Алматы вовсю готовится к Новому году – каждый день проводятся различные праздничные мероприятия. Одно из самых ярких – выставка «Аргамки в городе!» & «Дерби в шляпе». Это авторский проект в сфере культуры, искусства и моды, реализованный при поддержке Союза художников РК и творческого клуба «Арт-скачок». По словам организаторов, впервые в Казахстане выставка посвящена лошадям – верным друзьям человека, особенно кочевников. Было отмечено, что до сегодняшнего дня ни музеи, ни галереи не создавали подобного рода тематических проектов. «Проект призван воздать дань любви и благодарности прекрасным и полезным животным путем уникальной подачи – создания своеобразного экспозиционно-выставочного пространства, состоящего из картин и скульптур, посвященных лошадям и тематике конного спорта, включая фотографии, а также портреты людей в шляпах. В качестве прекрасного антуража вернисаж открыло модное дефиле дизайнерских шляп, изготовленных специально к этому событию», – заявила директор «PRIVATE Group» – арт-продюсер Анар Аккозы-Каракозы. Также организаторы отметили, что весь следующий год будут проводить конкурсы на лучшие стихи и песни о лошади. Выставка продлится до 30 декабря текущего года в художественной галерее «Арт-Самал». («Казинформ»)

### ОТКРЫЛСЯ АВИАРЕЙС ИЗ АСТАНЫ В БАНГКОК

29 декабря столичный аэропорт приступает к выполнению прямых регулярных рейсов из Астаны в Бангкок. Как передает astana.kz, об этом сообщили в пресс-службе авиакомпании SCAT. Рейс Астана – Бангкок будет выполняться два раза в неделю по средам и воскресеньям на Boeing 757-200 под брендом Sunday Airlines. Продолжительность полета – 7 часов. «Открытие нового направления в Бангкок стало очередным шагом компании по программе развития прямых авиасообщений из городов Казахстана с крупными городами мира в пределах семи часов полета и позволит удовлетворить высокий спрос на деловые, культурные и туристические поездки между двумя государствами», – отметил президент авиакомпании SCAT Владимир Денисов. Стоит отметить, что Бангкок стал вторым городом Таиланда, включенным в международную маршрутную сеть авиакомпании. На протяжении пяти лет компания традиционно выполняет сезонные чартерные рейсы в Таиланд из Алматы и Астаны в международный аэропорт Утапао. (kapital.kz)

# ■ Киносценарий в Казахстане

## На что хватает отечественным кинодраматургам?

Данияр Молдабеков

Есть известная фраза, гласящая, что театр начинается с вешалки. Это, конечно, так. Если под «театром» понимать сооружение, в котором ставятся спектакли. Но если быть точнее и согласиться с тем, что театр – это в первую очередь действие, а не арендованное здание, – то надо признать и то, что театр начинается не с вешалки, а все-таки с пьесы. Равно, как и фильму предшествует – киносценарий.

Если говорить об оплате труда кинодраматургов, то эта тема – в глобальном масштабе – впервые «выстрелила» в 2007 году, когда случилась забастовка гильдии сценаристов США. Забастовка продлилась почти год и принесла огромный убыток кинобизнесу. По официальной информации, это эпохальное событие принесло ущерб Лос-Анджелесу в размере \$2,5 млрд. В итоге американские сценаристы добились повышения оплаты своего труда, плюс 2% прибыли от продаж.

В Казахстане о каких-то повышениях говорить трудно, так как даже продюсеры не всегда «отбивают» то, что вкладывают. Свидетельством тому малое число кинокартин, оправдавших свой бюджет. Из относительно недавних примеров это «Котейл для звезды». Собравший хорошую кассу «Жажурек мын бала» заработал меньше, чем в него было вложено.

Но есть также вопрос качества того, что пишут местные сценаристы.

Кинообозреватель Карим Кадырбаев по поводу уровня отечественной кинодраматургии сказал следующее: «На самом деле у нас ведь нет школы никакой, поэтому уровень сценариев так низок. Я думаю, было бы хорошо, если бы в страну приглашали знаменитые лекторы, мастера сценарного искусства. Роберт Макки, например».

Роберт Макки – автор самой продаваемой книги по теории кинодраматургии, а его бестселлер «История на миллион долларов» можно приобрести лишь через интернет-магазин (около 4 тыс. тенге).

Между тем готовят сценаристов в нашей стране в Академии искусства имени Т. Жургенова на факультете телевидения и сценарного искусства. Год обучения на этом факультете стоит 400 тыс. тенге. Так что, если кому-то первые два варианта кажутся дорогими, то можно найти «Поэтику» Аристотеля за 1000 тенге.

При разговоре о сценарном ремесле, безусловно, встает вопрос поиска талантов. Именно такими исканиями занимается первое в республике сценарное агентство Lumiere. Агентство под руководством Жаика Сыдыкова (соавтор сценария «Жажурек Мын Бала») выступает посредником между автором и заказчиком (например, телеканалом) и берет себе минимум 10%. При этом, как пояс-



нил Мухамад Мамырбеков, соавтор г-н Сыдыкова, эти 10% имеют место только в том случае, если сценарий не нуждается в редакторе, автор сам нашел заказчика, а от агентства требуется лишь помощь с оформлением документов, авторских прав и т.д.

Многие штатные сценаристы агентства живут именно за счет написания сценариев. Конкретных цифр г-н Сыдыков не назвал, однако заметил, что гонорар от сценария к целому сериалу сопоставим со стоимостью нового внедорожника.

Выше уже упоминался «заказчик», но только в качестве некой абстракции, вроде «замка» Кафки. В реальности же все более конкретно. Главный заказчик в стране – это «Казахфильм». Госкомпания производит почти все кино в республике. Стало быть, почти все сценарии пишутся для «Казахфильма». По словам Дидара Амантая, главного редактора государственной киностудии, «Казахфильм» получает – как в электронном, так и в «распечатанном» виде – очень много заявок, сценариев, а также готовых литературных сценариев. Над этой «горой» работает коллектив из семи штатных сотрудников «Казахфиль-

ма», возглавляет который г-н Амантай. Кроме того, к работе привлекаются эксперты со стороны.

То есть над основой будущего фильма, помимо сценаристов, трудится порядка десяти человек. Сколько стоит весь этот процесс, на «Казахфильме» ответить отказались, сославшись на авторские договоры, в которых есть пункт о конфиденциальности данной информации.

Можно предположить, что такого рода загадочность связана с тем, что в Казахстане отсутствуют профессиональные объединения киносценаристов. В связи с чем нет и конкретных правил об оплате труда кинодраматурга.

Например, в России существует Гильдия кинодраматургов при Союзе кинематографистов. И цифры о писательских гонорарах открытые: за создание сценария автор получает \$30 тыс. Столько же за отчуждение исключительных прав. В США – без учета, правда, некоторых нюансов – цифры сопоставимы с российскими.

Возможно, казахстанским кинодраматургам стоит создать профсоюз, и тогда, глядишь, денег хватит не только на внедорожник.



#### ТОО СП КАТКО (КАЗАТОМПРОМ и АРЕВА) совместному казахстанско-французскому предприятию в области добычи и производства урана требуются энергичные, трудолюбивые и мотивированные сотрудники на следующие вакантные позиции:

##### ЮРИСТ (Дирекция правового обеспечения)

###### Требования:

- Высшее юридическое образование
  - Не менее 5-ти лет опыта работы в области юриспруденции
  - Знание гражданского, трудового, налогового, корпоративного, административного законодательства
  - Знание Законодательства РК в области закупок
  - Знание казахского, русского и английского языков
- Обязанности и функции:**
- Осуществлять правовую экспертизу внутренних нормативных документов, договоров и иных документов
  - Осуществлять представительство интересов компании во взаимоотношениях с государственными, судебными органами, коммерческими и некоммерческими организациями
  - Вести претензионно – исковую работу
  - Обеспечивать правовое сопровождение деятельности компании и защиту прав и интересов компании в сфере корпоративного управления
  - Осуществлять правовое сопровождение при заключении и исполнении договоров компании

###### Условия:

- Позиция базируется в Алматы
- График работы 5\*2, 8 часовой рабочий день, с 9 до 18:00, включая 1 час перерыва на обед

##### СТАРШИЙ БУХГАЛТЕР ПО УЧЕТУ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ (Финансовая дирекция)

###### Требования:

- Высшее профессиональное образование по специальности финансы/бухучет
- Опыт работы не менее 5-ти лет
- Знание законодательных и иных правовых актов РК
- Продвинутый пользователь MS Office, знание программ SAP, 1C
- Знание казахского, русского и английского языков

###### Обязанности и функции:

- Своевременно предоставлять необходимую отчетность
- Проводить анализ финансовой отчетности
- Выполнять задания, связанные с закрытием периода в бухгалтерской отчетности
- Подготавливать данные согласно налоговым и аудиторским запросам
- Участвовать в инвентаризации активов Компании

###### Условия:

- Позиция базируется в Алматы

- График работы 5\*2, 8 часовой рабочий день, с 9 до 18:00, включая 1 час перерыва на обед

##### БУХГАЛТЕР ПО БАНКОВСКИМ ОПЕРАЦИЯМ (Финансовая дирекция)

###### Требования:

- Высшее профессиональное образование по специальности финансы/бухучет
- Опыт работы не менее 3-х лет
- Знание законодательных и иных правовых актов РК
- Продвинутый пользователь MS Office, знание программы SAP, 1C 8.1
- Знание казахского, русского и английского языков

###### Обязанности и функции:

- Осуществлять операции с денежными средствами и ценными бумагами
- Проверять документы обоснования
- Нести ответственность за архивацию первичной документации
- Отражать на счетах бухгалтерского учета SAP выписки банка по движению денежных средств
- Осуществлять сверку остатков по банковским счетам с бухгалтерскими счетами

###### Условия:

- Позиция базируется в Алматы
- График работы 5\*2, 8 часовой рабочий день, с 9 до 18:00, включая 1 час перерыва на обед
- Позиция открыта на время замещения временно отсутствующего работника

##### СПЕЦИАЛИСТ ПО ЧРЕЗВЫЧАЙНЫМ СИТУАЦИЯМ, ОХРАНЕ ТРУДА И БЕЗОПАСНОСТИ (ЧС, ОТ и Б) (Дирекция по здоровью, охране труда, окружающей среды и радиационной безопасности)

###### Требования:

- Высшее образование
- Опыт работы не менее 3-х лет в области ОТ, ТБ, пожарной безопасности и ЧС
- Знание системы менеджмента качества, экологического менеджмента, системы менеджмента охраны труда и техники безопасности
- Знание казахского, русского и английского языков

###### Обязанности и функции:

- Осуществлять контроль за соблюдением требований законодательных и нормативных правовых актов по ЧС, ОТ и Б
- Организовывать и внедрять мероприятия по предупреждению: профессиональных заболеваний и несчастных случаев на производстве; аварий, пожаров, ЧС техногенного характера
- Представлять отчетность по гражданской обороне, ОТ, ЧС и Б

###### Условия:

- Позиция базируется в Алматы
- График работы 5\*2, 8 часовой рабочий день, с 9 до 18:00, включая 1 час перерыва на обед

##### СУПЕРВАЙЗЕР СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА ОЗ, ТБ И ООС (Дирекция по здоровью, охране труда, окружающей среды и радиационной безопасности)

###### Требования:

- Высшее техническое образование
- Опыт работы по специальности не менее 5-ти лет

- Знание принципов трудового законодательства РК
- Знание Интегрированной Системы Менеджмента ОЗ, ТБ и ООС на основе стандарта ISO 14001 и OHSAS 18001
- Знание казахского, русского и английского языков

###### Обязанности и функции:

- Обеспечить руководство и лидерство при внедрении ISO 14001 и OHSAS 18001
- Руководить в разработке и внедрении интегрированной Системы Менеджмента ОЗ, ТБ и ООС
- Разрабатывать протоколы и процедуры для внутреннего аудита на соответствие ISO 14001 и OHSAS 18001, а так же аудита на соответствие законодательным требованиям и стандартам компании
- Обеспечивать наличие систем для проведения анализа, мониторинга и актуализации оценки рисков и процедур по работам со сложным и высоким риском

###### Условия:

- Вахтовый метод работы 15\*13, месторожение Торткудук, ЮКО
- 11 часовой рабочий день, с 8 до 20:00, включая 1 час перерыва на обед

##### ИНЖЕНЕР-МЕХАНИК (Дирекция по обслуживанию и ремонту)

###### Требования:

- Высшее или средне-специальное, профессиональное образование (желательно техническое)
- Стаж работы по специальности по соответствующему профилю не менее 3-х лет
- Знание методических материалов по организации ремонта автотранспорта, спецтехники и вспомогательного оборудования
- Знание системы планово-предупредительного ремонта
- Знание технических характеристик, конструктивных особенностей техники, и технической документации

###### Обязанности и функции:

- Разрабатывать планы осмотров и профилактических ремонтов автотранспорта и спецтехники, контролировать выполнение планов
- Обеспечивать техническую подготовку производства
- Участвовать в организации работы по учету наличия и движения оборудования и инструментов
- Участвовать в оставлении и оформлении технической и отчетной документации
- Участвовать в разработке и внедрении мероприятий по сокращению внеплановых ремонтов и простоев автотранспорта и спецтехники, по снижению затрат на ремонт и содержание
- Обеспечивать своевременный заказ запасных частей и оборудования, отслеживать приход
- Участвовать в организации работы по повышению квалификации работников

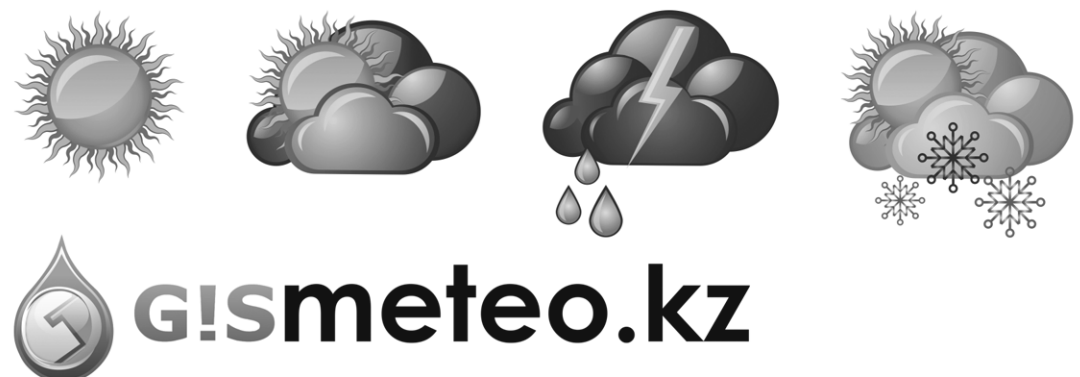
###### Условия:

- Вахтовый метод работы, месторожение Мойынкum, ЮКО, 11 часовой рабочий день, с 8 до 20:00, включая 1 час перерыва на обед

Успешным кандидатам предлагается конкурентоспособная  
заработная плата, соц. пакет.  
Высылайте, пожалуйста, резюме на русском и английском  
языках с указанием названия должности на электронный  
адрес: katco\_cv@areva.com

90 000 каждый день смотрят  
погоду в городах  
казахстанцев Казахстана

на Gismeteo.kz



РАБОТА  
NUR.KZ

ЭФФЕКТИВНЫЙ СПОСОБ ПОДБОРА  
ОПЫТНОГО И ТОЛКОВОГО ПЕРСОНАЛА В КАЗАХСТАНЕ.

В базе Rabota.nur.kz  
более 64 000  
активных, проверенных  
резюме соискателей.

На сегодня  
14 088  
работодателей уже  
воспользовались  
Rabota.nur.kz для  
поиска сотрудников.

На Rabota.nur.kz  
Вы можете разместить  
неограниченное  
количество ваших  
вакансий  
бесплатно.



Узнать о наиболее быстрых  
способах подбора сотрудников  
можно по телефону:

8 (727) 329 80 71



# Алексиос Шо: «Сегодня мы учим казахстанцев покупать в интернете»

Венера Гайфутдинова

Lamoda.kz является крупнейшей компанией сектора e-commerce, осуществляющей онлайн-продажу и доставку модной одежды, обуви, аксессуаров, косметики и товаров для дома в Казахстане. Проект Lamoda.kz был создан при поддержке крупных европейских компаний, таких как Tengelman Group, Holtzbrinck Ventures, Investment AB Kinnevik. На данный момент ассортимент этого интернет-магазина насчитывает более 1 млн товаров и 900 подлинных мировых брендов. Магазин осуществляет доставку товаров по территории всей республики.

На сегодняшний день Lamoda.kz по праву занимает лидирующие позиции среди казахстанских интернет-магазинов одежды и обуви. Это одна из немногих зарубежных компаний, которая не побоялась выйти на отечественный рынок. Деловой еженедельник «Капитал.kz» побеседовал с Алексиосом Шо, генеральным директором Lamoda.kz, и узнал о секретах успеха интернет-магазина на казахстанском рынке.

**- В чем специфика рынка e-commerce в Казахстане?**

- Рынок e-commerce в Казахстане до абсурда маленький. Но если сравнить общие экономические показатели РК с другими странами, то, скорее всего, мы увидим большое несоответствие экономических показателей с показателями электронной коммерции в республике. Экономически и социально Казахстан очень похож на Россию, при этом показатель ВВП на душу населения на 15% ниже. Однако если исключить из этих показателей данные по Москве, то они будут идентичными. Это говорит об огромном потенциале для развития e-commerce в РК.

В Казахстане очень мало представителей, которые бы оказывали услуги компаниям, занимающимся e-commerce. Так, в республике на момент открытия компании не было служб, которые бы могли оказывать складские услуги или доставлять товары с возможностью оплаты курьеру. Подобная услуга оплаты появилась тогда, когда мы начали учить этому наших партнеров по логистике.

Но и это также являлось для нас одной из возможностей. Казахстанский рынок в первую очередь был интересен тем, что потребители предпочитают оплачивать товар при его получении наличными.

По данной причине интернет-магазины в Казахстане приходится выстраивать работу всех служб самостоятельно. А это в свою очередь ограничивает операционные возможности роста компании. У Lamoda.kz есть поддержка инвестиционной группы, которая обеспечивает возможность развивать с нуля call-центр, собственную службу доставки, склад. Для каждой из этих структур необходима отдельная операционная структура, которую мы строим с нуля. С самых основ мы строим и управленческую систему.

Для маленьких интернет-магазинов намного сложнее начать работать в Казахстане, чем в США. Импортировать в РК тоже не дешево.

**- Как Lamoda решила зайти на казахстанский рынок?**

- Rocket Internet, инкубатор, который запустил проект Lamoda, является компанией с широким видением развития рынка. Нам интересно осваивать рынки, на которые другие игроки боятся зайти. Rocket Internet – достаточно смелая компания, готовая рисковать. У нас проекты в Египте, Таиланде, Индонезии.

**- С какими трудностями вам пришлось столкнуться при выходе на казахстанский рынок?**

- Первое – это, конечно, завоз товара в страну. Для нас преодолеть данный барьер оказалось легче, так как мы ввозим товар из России. Барьеры, связанные со складом, доставкой и обслуживанием, покорить было куда труднее.



В Соединенных Штатах бизнес построен таким образом, что доставку интернет-магазины полностью отдают другой компании на аутсорсинг. Более того, зачастую в интернет-магазинах США нет call-центров.

Нам удалось наладить работу собственной службы доставки. Сегодня собственная служба доставки является нашим стратегическим преимуществом, так как это сильно влияет на лояльность клиентов намного больше, чем какие-то пиар-акции или распродажи.

Собственная служба доставки позволяет выстроить эмоциональный контакт с нашими потребителями и лучше контролировать потоки товаров. Благодаря собственной службе доставки мы предоставляем своим клиентам возможность оплаты при доставке. Это та услуга, которую многие другие компании не могут позволить себе осуществлять, что дает нам огромное преимущество на рынке.

Изначально мы предполагали осуществлять доставку через «Казпочту» и крупные службы доставки, но два года назад они не могли предоставить услугу оплаты при доставке. Когда я изучал рынок 2 года назад, все говорили, что в Казахстане нельзя оказывать подобные услуги, но сегодня мы это делаем самостоятельно. Если бы мы не запустили собственную службу доставки, мы бы не добились тех результатов, которые компания демонстрирует сейчас. Своим примером мы доказали, что даже при небольшом отделе службы доставки компания может успешно вести бизнес.

**- Каких успехов вам удалось добиться?**

- Вначале в Алматы была открыта первая собственная служба доставки. Уже сегодня у нас функционирует 20 служб по России и 8 в Казахстане. Мы доказали, что даже при 30 заказах в день наша служба доставки может работать эффективно.

Собственная служба доставки эффективна по экономическим показателям и по срокам доставки, что в свою очередь

сказывается на лояльности клиентов. Она позволяет нам лучше контролировать весь процесс доставки товара клиентам на 100%.

Во многие города Казахстана мы доставляем заказы с помощью логистических компаний. В маленькие города и поселки товар доставляет «Казпочта».

Сегодня доставка «Казпочтой» является самым быстрорастущим нашим сегментом. С одной стороны, это происходит, потому что мы начали работать с этой компанией только в апреле, а с другой – по той причине, что в маленьких городах большой спрос на наши товары. На данный момент менее 20% отправок идут «Казпочтой».

К сожалению, пока у наших покупателей нет выбора в методах оплаты заказов, 100% оплаты происходит через курьеров. На следующий год мы планируем предложить нашим клиентам возможность оплаты карточками при двери через POS-терминал.

К марту 1% казахстанцев станут клиентами Lamoda.kz. Возможно, это не такие большие показатели, но это очень неплохие показатели для бренда, который в Казахстане работает более полутора лет. Представьте себе, что 90% наших покупателей осуществили свою первую покупку в интернете непосредственно на сайте Lamoda.kz. Надо заметить, что мы запустили магазин в марте 2012 года, соответственно только полтора года назад эти люди не делали покупок в интернете. Сегодня мы учим казахстанцев покупать в интернете.

**- В чем специфика онлайн-продаж?**

- Любому интернет-магазину необходимо обеспечить посещаемость сайта, затратить на его раскрутку минимум средств. Нужно так привлекать покупателей, чтобы в итоге твой бизнес был рентабельным. В интернет-коммерции всегда есть риск того, что все свои доходы ты пустишь на маркетинг. Специфика интернета в том, что ты с легкостью можешь потратить деньги на те средства привлечения, кото-

рые в итоге не принесут прибыли. В Казахстане пока, к сожалению, не очень много местных сайтов, которые реально развиваются, и еще меньше тех, которые предоставляют адекватные условия для размещения на них рекламы.

Обычно в офлайн-магазинах покупают один товар, а у нас клиенты чаще покупают сразу два товара. При этом онлайн-покупки являются менее спонтанными. Покупки офлайн осуществляются более спонтанно. Зачастую люди идут в торговые-развлекательные центры посмотреть кино и возвращаются с незапланированными покупками.

**- Кто ваши основные покупатели?**

- Наши клиенты – это обычно занятые люди, у которых нет времени на долгие временные походы в магазин. Средний возраст наших покупателей – 30 лет. Зачастую это люди, которые просто любят и привыкли покупать в интернете.

У нас однозначно больше женщин. Следует отметить, что во всех интернет-магазинах большинство покупателей это женщины. Женщины больше времени проводят и на нашем сайте. В общем, наши посетители проводят не очень много времени на сайте. Но если они совершают покупки, в среднем на Lamoda.kz женщины проводят больше 2 часов.

Интересен и тот факт, что большая часть заказов осуществляется в рабочее время. И половина заказов доставляется на рабочие адреса.

**- Зачастую в Казахстане самыми активными пользователями в интернете являются жители Алматы и Астаны. Как у вас обстоят дела с распределением покупателей?**

- Интересно то, что у нас больше половины заказов из регионов. Самыми активными покупателями являются жители Актау и Атырау. Жители этих городов осуществляют 10% от общего объема заказов, сделанных на Lamoda.kz. Доставка товаров в эти города осуществляется в течение 7 дней. А жители Алматы и Астаны по данным показателям на втором месте.

**- В вашем магазине представлены как эконом, так и дорогие марки одежды и обуви. Какие из них пользуются большим спросом?**

- В нашем случае ситуация в этом отношении обстоит так же, как у всех. На рынке большим спросом пользуются более дешевые товары. Хорошо продаются товары международных марок. Так, например, Nike у нас хорошо продается, так как мы являемся их официальным представителем. За счет этого мы можем устанавливать на товары марки Nike высококонкурентную цену.

**- На Lamoda.kz представлены товары, которые продаются и в магазинах. Чувствуете ли вы разницу в объемах продаж между товарами, которые представлены в магазинах, и которых там нет?**

- В нашем деле большую значимость имеет клиентский опыт. Думаю, в действительности большой конкуренции между онлайн и офлайн-магазинами нет. Важнее то, что человеку привычнее и удобнее. Например, некоторые предпочитают сидеть за компьютером и выбирать для себя одежду. Другим доставляет удовольствие тратить время в шумном торговом центре. Это даже важнее, чем ценовая конкуренция. Есть бренды, цена на которые у нас ниже рыночной, но я не заметил больших продаж по этим товарам.

**- Какой процент возвратов в Lamoda.kz?**

- Примерно 10%. Основной причиной возвратов является то, что не подошел размер. У нас достаточно удобный возврат со сроками получения денег в течение 10 дней со дня выдачи товара на складе. Но мы стараемся вернуть деньги в течение 2-3 дней. В Алматы мы предлагаем нашим клиентам возвращать товары при следующем заказе.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### МЕТРО АЛМАТЫ НАГРАДИЛИ

Метрополитен Алматы награжден кубком категории «Platinum», присужденным Европейским обществом исследования качества (ESQR), сообщает пресс-служба акимата города. «Алматинская подземка была признана лучшей в номинации «Европейской награды по лучшему практическому применению (использованию) качества» дважды, в июле и декабре текущего года. Всего за это время в конкурентной борьбе за высокое звание участвовали 126 номинантов из 77 стран мира», – говорится в сообщении. Коллектив ЮТП «Метрополитен» с наградой поздравил аким Алматы Ахметжан Есимов. Градоначальник отметил, что высокое признание на международном уровне должно послужить стимулом для дальнейшего развития качества обслуживания пассажиров. Аким подчеркнул, что за два года работы алматинская подземка оправдала ожидания горожан. «Самое главное – удобство, комфорт и безопасность пассажиров. Ежедневно услугами метро пользуются порядка 24 тысячи человек и более. За 2 года работы было перевезено 13 миллионов человек, доходы без учета расходов превысили 1 миллиард тенге. Это неплохо, но пока большая часть пассажирского потока все еще приходится на альтернативный общественный транспорт», – цитируются в сообщении слова Есимова. На сегодняшний день линия алматинской подземки состоит из семи станций, в 2014 году планируется ввести в эксплуатацию еще две станции, которые позволят выйти на жилые массивы и спальные районы мегаполиса. (ИА «Новости-Казахстан»)

#### ЦЕНЫ ПРОКОНТРОЛИРУЮТ

В преддверии праздничных дней премьер-министр РК Серик Ахметов поручил контролировать цены на продукты питания, передает Kazakhstan Today. В завершение последнего в текущем году заседания правительства премьер-министр напомнил акимам регионов, членам правительства о необходимости «в предстоящие праздничные дни контролировать вопросы, связанные с ценообразованием на продукты питания, продукцию первой необходимости», сообщает на официальном сайте премьер-министра РК. Кроме того, Серик Ахметов указал акимам областей «держать на постоянном контроле работу всех служб жизнеобеспечения, в том числе социальных объектов, жилых домов, контролирующая прохождение отопительного сезона». Правоохранительным органам, МВД поручено обеспечить контроль за общественной безопасностью. (Kazakhstan Today)

#### ЧИСЛЕННОСТЬ НАСЕЛЕНИЯ АСТАНЫ ПРЕВЫСИЛА 808 ТЫС. ЧЕЛОВЕК

Численность населения Астаны на 1 ноября 2013 года по текущему учету составила 808 тыс. 429 человек, в том числе по району «Алматы» – 367 тыс. 807 (45,5%), «Есиль» – 111 тыс. 869 (13,8%), «Сарыарка» – 328 тыс. 753 (40,7%) человека. Об этом astana.kz сообщили в столичном департаменте статистики. По сравнению с началом 2013 года общая численность населения города Астаны увеличилась на 30 тыс. 231 человека, в том числе по району «Алматы» на 4 тыс. 125 человек, «Есиль» – на 9 тыс. 132 человека, «Сарыарка» – на 16 тыс. 974 человека. За январь-октябрь 2013 года естественный прирост населения составил 15 тыс. 426 человек, миграционный прирост – 14 тыс. 805 человек. В течение января-октября 2013 года в целом по Астане зарегистрировано 18 тыс. 350 родившихся. Это на 12,7% больше по сравнению с соответствующим периодом прошлого года. За этот же период в городе умерло 2 тыс. 924 человека, это на 0,9% меньше, чем в январе-октябре 2012 года. В январе-октябре зарегистрировано 165 детей, умерших в возрасте до 1 года, что на 26 случаев меньше, чем за такой же период 2012 года. Коэффициент младенческой смертности составил 8,99 (в январе-октябре 2012 года – 11,73). Среди основных классов причин смерти населения наибольший вес, как и прежде, занимают болезни системы кровообращения – 36,1%, новообразования – 17,3%, несчастные случаи, отравления и травмы – 15,3%. Количество зарегистрированных в органах РАГС бракосочетаний за январь-октябрь 2013 года по сравнению с соответствующим периодом прошлого года увеличилось на 6,6%, число разводов увеличилось на 14,7%. (kapital.kz)

#### ТАРИФЫ НА ВОДУ БУДУТ СЧИТАТЬ ПО-НОВОМУ

Уровень тарифов на воду в РК ниже истинных затрат на водообеспечение. Об этом на заседании правительства заявил министр окружающей среды и водных ресурсов РК Нурлан Каптаров, передает корреспондент делового портала Kapital.kz. «Правительство и АРЕМ (Агентство по регулированию естественных монополий – ред.) в последнее время предпринимают защитные меры по реформированию тарифообразования, но еще многое предстоит сделать. Пока уровень ниже истинных затрат на водообеспечение по всей цепочке передачи воды от каналов до коммунальной инфраструктуры, что мешает привлечению в водную отрасль частных инвестиций и не способствует повышению эффективности управления водохозяйственной инфраструктурой в долгосрочном плане», – заявил министр. По его мнению, подходы к тарифообразованию в Казахстане необходимо менять. К примеру, стоимость воды в сельском хозяйстве, считает он, крайне низкая. «Тариф на воду в сельском хозяйстве крайне низок, а субсидии фермерам зависят не от эффективности использования земельных ресурсов, а от площади земельного надела, что в свою очередь не создает стимулов для использования дренажных систем и других эффективных ирригационных технологий», – сказал Нурлан Каптаров. Кроме того, отсутствие дифференциации тарифа за водосбор по качеству сбрасываемых промышленных стоков отрицательно сказывается на эффективности водоочистки в промышленности. (kapital.kz)

## Индекс физического объема ВВП РК за январь-сентябрь 2013 года по отношению к соответствующему периоду предыдущего года составил 105,7%

2,2 трлн тенге  
валовая добавленная стоимость

6,9 трлн тенге  
промышленность

9,3 трлн тенге  
производство товаров

1,3 трлн тенге  
строительство

1,2 трлн тенге  
производство услуг

1,1 трлн тенге  
сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство, рыболовство, рыбоводство

Валовый внутренний продукт  
23 трлн тг

1,7 трлн тенге  
налоги на продукты и импорт

По данным stat.gov.kz



**«Банк Хоум Кредит» АҚ ЕБ банк салымы шартының үлгі талаптары (2 нұсқа)****Жалпы талаптар**

1. Осы «Банк Хоум Кредит» АҚ ЕБ (бұдан әрі – Банк) банк салымы шартының үлгі талаптары Қазақстан Республикасы Азаматтық Кодексінің 388 бабына сәйкес әзірленді және Банк жеке тұлғалармен (бұдан әрі – Салымшылар) жасайтын банк салымы шарттарының жеке талаптарын белгілейді.

2. Осы үлгілі талаптар бұл банк салымы шартымен қарастырылған жағдайда, Банктің банк салымының шартына қолданылады.

3. Банк салымы шартының талаптары арасындағы барлық даулар Қазақстан Республикасының заңнамасына сәйкес Банк және ол Қазақстан Республикасының аумағында ашатын филиалдардың орналасқан жерлері бойынша сот арқылы шешіледі.

4. Банк салымының шарты салым сомасы Банкке келіп түскен күннен бастап жасалды деп есептеледі және Тараптардың екеуі де шарт бойынша міндеттемелерін толық орындамағанша күшінде болады.

**Салымды жасау және қайтару тәртібі**

5. Салымшы салымды салады, ал Банк оны жинақ шотына (бұдан әрі – Шот) есепке алу арқылы қабылдайды және банк салымының шартымен, және де осы банк салымы шартының үлгі талаптарымен қарастырылған мөлшер мен тәртіппен салым бойынша сыйақыны төлейді.

6. Егер Банк салымның шартымен басқасы қарастырылмаса, салымды Шотқа салу ақшаны қолма-қол ақшасыз аудару немесе қолма-қол ақшамен Банк қассасы арқылы жүргізілуі мүмкін.

7. Егер Банк салымның шартымен басқасы қарастырылмаса, қосымша жарналар Салымшымен немесе Банктің терминалдары/банкоматтары арқылы салынуы мүмкін. Банктің терминалдарын/банкоматтарын қолданып, қолма-қол ақшамен жүргізілетін операциялар (соның ішінде қолма-қол ақшаны салу) Қазақстан Республикасының қолданыстағы заңнамасына, Банктің ішкі нормативтік құжаттарына, және де тиісті төлем жүйесінің ережелеріне сәйкес Банкпен бекітілген тәртіппен іске асырылады. Қолма-қол ақшаны Банктің терминалдары/банкоматтары арқылы 16:00-ден кейін салған жағдайда, ақшаны есепке алу, Қазақстан Республикасының қолданыстағы заңнамасының, Банктің ішкі нормативтік құжаттарының, және де тиісті төлем жүйесінің нормалары есепке алумен, келесі жұмыс күні жүргізіледі.

8. Егер Банк салымның шартымен басқасы қарастырылмаса, шарттың қолданылу мерзімі ішінде салымнан ішінара ақша беруге рұқсат етіледі, бірақ, банк салымының шартымен белгіленген мөлшерде төмендетілмейтін қалдық сақталып отыру керек. Ақшаны салымнан ішінара беру Банкпен Салымшының Банкте ашылған немесе Салымшы ұсынған ағымдағы шоттың бар болғанын куәландыратын құжатта көрсетілген шотына ақша аудару немесе Банк қассасынан қолма-қол ақша беру арқылы жүргізіледі. Салымшы салымның бір бөлігін шартпен бекітілген төмендетілмейтін қалдық сомасын азайтатын сомаға алатын болса, банк салымының шарты тоқтатылады және Салымшыға салымның барлық сомасы төленеді.

9. Салымның барлық сомасын немесе оның бір бөлігін алу үшін Салымшы алдын ала, бірақ сондай соманы алудың болжамды күніне дейін 5 (бес) жұмыс күнінен кешіктірмей, Банкке Банкпен бекітілген үлгі бойынша рәсімделген тиісті жазбаша өтінімді беру керек. Осы тармақтың талаптарына қарамастан, Салымшы Банкке салымның барлық сомасын немесе оның бір бөлігін қолма-қол ақшамен қаса арқылы алу үшін Банкке келген жағдайда, Банк

өзінің қарауы бойынша Салымшыға сұралатын соманы Салымшы жоғарыда аталған өтінімді берген күні бере алады.

10. Салымның барлық сомасын немесе оның бір бөлігін қайтару жөніндегі, және де салым бойынша сыйақыны төлеу жөніндегі Банктің міндеттемесі келесі жағдайларда орындалды деп, есептеледі:

1) қолма-қол ақшасыз аударылған кезде ақшаны Банк шотынан есептен шығару сәтінен бастап;

2) қолма-қол ақшамен Банк қассасы арқылы берілген сәттен бастап. Қате есептелген және төленген сыйақы сомасы қайтарылуға жатады, бұл ретте Банк сыйақының артық төленген сомасын салым сомасынан ұстап қалуға құқылы болады. Салым мен есептелген сыйақы қайтарылғаннан кейін Банк Шотты жабады.

11. Банк салым сомасын немесе оның бір бөлігін Банкке тәуелді болмайтын жағдайлар (шотқа тыйым салу, шотты жабу) бойынша қайтару мүмкін болмайтын үшін жауап бермейді. Салымшы ағымдағы шоттың бар болғанын куәландыратын Салымшымен берілген құжатта көрсетілген шоттың жарамдылығын өз бетінше тексеріп отыруға және 3 (үш) жұмыс күнінен кешіктірмей Банкпен бекітілген үлгі бойынша өтініштің және ағымдағы шоттың бар болғанын куәландыратын құжаттың түпнұсқаларын беріп, шоттың өзгергені жөнінде Банкке хабарлауға міндеттенеді.

12. Салым және/немесе ол бойынша есептелген сыйақы Банк қассасы арқылы шетел валютасымен 5 (бес) АҚШ доллары/Еуродан төмен сомаға қайтарылған жағдайда, Банк тиісті соманың Қазақстан Республикасы Ұлттық Банкінің айырбастау күніндегі бағамы бойынша қолма-қол ақшасыз айырбастауын жүргізіп, тиісті соманы теңгемен беруге құқылы болады.

**Тараптардың міндеттемелері**

13. Банк міндеттенеді:

1) Салымшыға салым бойынша Шотты ашуға, қолма-қол ақшамен және/немесе қолма-қол ақшасыз аударым арқылы салынған ақшаны Салымшының пайдасына орай қабылдап, оны Салымшының Шотына есепке алуға;

2) Банк салымы шартының талаптарына сәйкес салымның негізгі сомасына ай сайын сыйақы есептеуге. Салым бойынша сыйақы салымның нақты сақталған мерзімі үшін есептеледі, бұл ретте ақшаны Банкке салу күні және шарт күшінің аяқталған күні бір күн деп есептелінеді;

3) банк салымының шарты Салымшының бастамасымен аяқталған жағдайда, Салымшыға салымның негізгі сомасы мен банк салымының шартын бұзған күніне ол бойынша банк салымы шартының талаптарына сәйкес есептелген сыйақыны төлеуге.

14. Салымшы міндеттенеді:

1) Банк салымы шартына қол қойылған күннен 10 (он) жұмыс күнінен кешіктірмей Салымды шотқа салуды қамтамасыз етуге. Салым сомасы Банкке банк салымы шартына қол қойылғаннан кейін 10 (он) жұмыс күні өткен соң келіп түскен жағдайда, шарт жасалмады деп есептеледі, ал келіп түскен ақша Салымшыға қайтарылады;

2) 3 (үш) жұмыс күні ішінде ол Банк салымының шартын жасаған кезде көрсеткен деректердің өзгергені туралы Банкке хабарлауға.

15. Банк құқылы:

1) Салымшыға ауызша немесе жазбаша түрде, Банктің сұранысы бойынша тегін, атын және әкесінің атын, ЖСН, құпиялы сөзді немесе банк салымының шартын жасаған кезде Салымшымен көрсетілген кез келген ақпаратты хабарлау деген талаппен, Шоттың күйі, ол бойынша операциялар туралы мәліметтерді, және де Банктің қызметі, өнімдері мен қызметтері туралы кез келген ақпараттық материалдарды (соның ішінде хабарламалар-

ды) байланыстың ашық арналары бойынша, соның ішінде почта (соның ішінде электрондық), курьер, шабарман арқылы, ұялы (SMS) және факсимильді байланыс арқылы жіберуге. Салымшы банк салымы шартының үлгі талаптарының осы тармағына сәйкес ашық байланыс арналары арқылы Банкпен жіберілетін ақпарат үшінші тұлғалармен рұқсатсыз қолға түсірілуі мүмкін деген тәуекелді түсінетінін және сондай тәуекелді өзіне алатынын куәландырады;

2) Қазақстан Республикасының заңнамасымен қарастырылған заңсыз жолмен алынған кірістерді заңдастыруға (жылыстауға) және лаңкестікті қаржыландыруға қарсы іс-қимылдар туралы негіздемемен бойынша, себептерді түсіндірмей, Салымшымен іскерлік қатынастарды тоқтатуға және Салымшының Шот бойынша операцияларды жүргізу туралы бұйрықтарын орындаудан бас тартуға.

**Басқадай талаптар**

16. Қазақстан Республикасының заңнамасымен қарастырылған жағдайларда Салымшының шоты бойынша шығыс операциялары уақытша тоқтатылған немесе Шоттағы ақшаға тыйым салынған жағдайда, Банк Шот бойынша шығыс операцияларын тоқтатудың және (немесе) тыйым салынудың барлық мерзімі ішінде салым бойынша сыйақы есептемейді.

17. Егер Банк салымының шартымен басқасы қарастырылмаса, салымды орналастыру мерзімі аяқталғаннан кейін Салымшы келмей, салым сомасын талап етпеген жағдайда, банк салымының шарты сондай мерзімге, сондай талаптармен, шарттың күші ұзартылатын күні қолданыста болатын мөлшерге бойынша сыйақыны есептеумен автоматты түрде ұзартылды деп есептеледі. Егер Банкпен банк салымының сондай түрін қабылдау тоқтатылған болса, банк салымының шарты ұзартылмайды, ал Салым сомасы Банкпен Салымшының ағымдағы шоттың бар болғанын куәландыратын құжатта көрсетілген шотына аударылады немесе Банк қассасы арқылы қолма-қол ақшамен беріледі. Басқадай жағдайларда шарт талап етуге дейінгі салым талаптарында ұзартылды деп есептеледі.

18. Банк жеке тұлғалардың салымдарына кепілдік беру жүйесінің қатысушысы болып келеді (18.04.2013ж. № 34 күрәлік). Қазақстан Республикасының қолданыстағы заңнамасымен, Банк мәнжүрлеп таратылған кезде, «Қазақстанның депозиттерге кепілдік беру қоры» АҚ-мен төленетін кепілдікті өтемақы сомасын Шоттағы Салым қалдығының сыйақысыз сомасы құрайтын болады, бұл ретте Салымшының Банктегі барлық кепілдік берілген депозиттері бойынша жиынтық кепілдікті өтемақы 5 000 000 (бес миллион) теңгеден аспайды деп бекітілген. Қазақстан Республикасының депозиттерге кепілдік беру мәселелері жөніндегі заңнамасы өзгерілетін кезде Салымға заңнаманың өзгерістерін есепке алумен белгіленген кепілдік беру шарттары қолданылады.

19. Банк салымының шартына қол қою арқылы Салымшы Банкпен өзінің бейнесін, нақты алғанда: банк салымының шартына қол қойған кезде жасалған фотосуреттерін оның тұлғасын тиісті түрде сәйкестендіру мақсатында электрондық үлгіде және қағаз тасығыштарда пайдалануға өз келісімін береді.

20. Банк Салымшыға электрондық банк қызметтерін ұсынуға құқылы, оларды көрсету тәртібі Қазақстан Республикасының қолданыстағы заңнамасымен, және де Интернет желісінде Банктің веб-сайтында [www.homecredit.kz](http://www.homecredit.kz) мекенжай бойынша орналастырылатын электрондық банк қызметтерін көрсету талаптарымен және электрондық банк қызметтерін көрсету туралы шарттармен белгіленеді.

**Примерные условия договора банковского вклада ДБ АО «Банк Хоум Кредит» (версия 2)****Общие условия**

1. Настоящие примерные условия договора банковского вклада ДБ АО «Банк Хоум Кредит» (далее – Банк) разработаны в соответствии со статьей 388 Гражданского Кодекса Республики Казахстан и определяют отдельные условия договоров банковского вклада, заключаемых Банком с физическими лицами (далее – Вкладчики).

2. Настоящие примерные условия применяются к договору банковского вклада Банка в случае, если это предусмотрено договором банковского вклада.

3. Все споры между сторонами договора банковского вклада разрешаются судами в соответствии с законодательством Республики Казахстан по месту нахождения Банка и открываемых им на территории Республики Казахстан филиалов.

4. Договор банковского вклада считается заключенным со дня поступления суммы вклада в Банк и действует до полного выполнения обеими Сторонами обязательств по договору.

**Порядок внесения и возврата вклада**

5. Вкладчик вносит, а Банк принимает вклад путем зачисления на сберегательный счет (далее – Счет) и выплачивает вознаграждение по вкладу в размере и порядке, предусмотренном договором банковского вклада, а также настоящими примерными условиями договора банковского вклада.

6. Если иное не предусмотрено договором банковского вклада, внесение вклада на Счет может осуществляться Вкладчиком путем безналичного перевода денег или наличными через кассу Банка.

7. Если иное не предусмотрено договором банковского вклада дополнительные взносы по вкладу могут вноситься Вкладчиком или третьими лицами (с указанием необходимых данных о его индивидуальном идентификационном коде) путем безналичного перевода денег на Счет, наличными через кассу Банка или через платежные терминалы/банкоматы Банка. Операции с наличными деньгами (в том числе взнос наличных денег) с использованием терминалов/банкоматов Банка осуществляются в порядке, установленном Банком в соответствии с действующим законодательством Республики Казахстан, внутренними нормативными документами Банка, а также правилами соответствующей платежной системы. В случае взноса наличных денег с использованием терминалов/банкоматов Банка после 16:00, зачисление денег производится в следующий рабочий день, с учетом норм действующего законодательства Республики Казахстан, внутренних нормативных документов Банка, и соответствующей платежной системы.

8. Если иное не предусмотрено договором банковского вклада, в течение срока действия договора допускается частичная выдача денег с вклада, но при поддержании неснижаемого остатка в размере, установленном договором банковского вклада. Частичная выдача денег с вклада осуществляется путем перечисления денег Банком на текущий счет Вкладчика, открытый в Банке или указанный в предоставленном Вкладчиком документе, подтверждающем наличие текущего счета, или выдачи наличными через кассу Банка. В случае изъятия Вкладчиком части вклада на сумму, уменьшающую сумму неснижаемого остатка, установленного договором, договор банковского вклада прекращается и Вкладчику выплачивается вся сумма вклада.

9. Для получения всей суммы вклада или ее части Вкладчик должен предварительно, но не позднее чем за 5 (пять) рабочих дней до предполагаемой даты изъятия такой суммы, предоставить в Банк соответствующую письменную заявку, оформленную по установленной Банком форме. Несмотря на условия настоящего пункта, в

случае обращения Вкладчика в Банк для получения всей суммы вклада или ее части наличными через кассу Банка, Банк по своему усмотрению может выдать Вкладчику запрашиваемую сумму в день предоставления Вкладчиком указанной выше заявки.

10. Обязательство Банка по возврату всей суммы вклада или ее части, а также по выплате вознаграждения по вкладу считается исполненным:

1) в случае безналичного перевода с момента списания денег со счета Банка;

2) с момента выдачи наличными через кассу Банка. Ошибочно начисленная и выплаченная сумма вознаграждения подлежит возврату, при этом Банк вправе сумму излишне выплаченного вознаграждения удержать из суммы вклада. После возврата вклада и начисленного вознаграждения Банк закрывает Счет.

11. Банк не несет ответственности за невозможность возврата суммы вклада или ее части и начисленного вознаграждения по обстоятельствам, независящим от Банка (наложение ареста на счет, закрытие счета). Вкладчик обязуется самостоятельно проверять актуальность счета, указанного в предоставленном Вкладчиком документе, подтверждающем наличие текущего счета, и не позднее 3 (трех) рабочих дней уведомлять Банк об изменении счета с предоставлением оригиналов заявления по форме, установленной Банком, и документа, подтверждающего наличие текущего счета.

12. В случае возврата вклада и/или начисленного вознаграждения по нему в иностранной валюте наличными через кассу Банка на сумму менее 5 (пяти) долларов США/Евро, Банк вправе произвести безналичную конвертацию соответствующей суммы в тенге по курсу Национального Банка Республики Казахстан на дату конвертации и выдать соответствующую сумму в тенге.

**Обязательства сторон**

13. Банк обязуется:

1) открыть Вкладчику Счет по вкладу, принимать в пользу Вкладчика деньги, внесенные наличными и/или безналичным переводом, и зачислять их на Счет Вкладчика;

2) ежемесячно начислять на основную сумму вклада вознаграждение в соответствии с условиями договора банковского вклада. Вознаграждение по вкладу начисляется за фактический срок хранения вклада, при этом день внесения денег в Банк и день окончания действия договора признаются за один день;

3) в случае досрочного расторжения договора банковского вклада по инициативе Вкладчика выплатить основную сумму вклада и начисленное по нему на дату расторжения договора банковского вклада вознаграждение в соответствии с условиями договора банковского вклада.

14. Вкладчик обязуется:

1) обеспечить внесение вклада на Счет не позднее 10 (десяти) рабочих дней с даты подписания договора банковского вклада. В случае поступления суммы вклада в Банк по истечении 10 (десяти) рабочих дней с даты подписания договора банковского вклада договор считается незаключенным, а сумма поступивших денег возвращается Вкладчику;

2) в течение 3 (трех) рабочих дней уведомлять Банк об изменении данных, указанных им при заключении договора банковского вклада.

15. Банк вправе:

1) передавать Вкладчику устно или в письменной форме сведения о состоянии Счета, операциях по нему, а также любые информационные материалы о деятельности, продуктах и услугах Банка (в том числе уведомления) по открытым каналам связи, в том числе

по почте (включая электронную), курьером, нарочно, посредством сотовой (SMS) и факсимильной связи при условии сообщения им по запросу Банка фамилии, имени и отчества, ИИН, кодового слова, либо иной информации, указанной Вкладчиком при заключении договора банковского вклада. Вкладчик подтверждает, что осознает риск несанкционированного получения третьими лицами информации, направляемой Банком по открытым каналам связи в соответствии с настоящим пунктом примерных условий договора банковского вклада и принимает на себя такой риск;

2) без объяснения причин прекращать деловые отношения с Вкладчиком и отказывать в выполнении распоряжений Вкладчика о совершении операций по Счету по основаниям, предусмотренным законодательством Республики Казахстан о противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных незаконным путем, и финансированию терроризма.

**Прочие условия**

16. В случае приостановления расходных операций по Счету Вкладчика или наложения ареста на деньги, находящиеся на Счете, в случаях, предусмотренных законодательством Республики Казахстан, Банк не начисляет вознаграждение по вкладу в течение всего срока приостановления расходных операций и (или) ареста по Счету.

17. Если иное не предусмотрено договором банковского вклада, в случае неявки Вкладчика и не востребования суммы вклада после истечения срока его размещения, договор банковского вклада считается автоматически пролонгированным на такой же срок, на тех же условиях, с начислением вознаграждения по ставке, действующей на день пролонгации срока действия договора. Если Банком прекращен прием данного вида банковского вклада после истечения срока вклада, договор банковского вклада пролонгации не подлежит, а сумма вклада перечисляется Банком на текущий счет Вкладчика, указанный в предоставленном Вкладчиком документе, подтверждающем наличие текущего счета, или выдается наличными через кассу Банка. В иных случаях договор считается продленным на условиях вклада до востребования.

18. Банк является участником системы гарантирования вкладов физических лиц (Свидетельство № 34 от 18.04.2013 г.). Действующим законодательством Республики Казахстан установлено, что при принудительной ликвидации Банка суммы гарантированного возмещения, выплачиваемого АО «Казахстанский фонд гарантирования депозитов», составит сумма остатка Вклада на Счете без вознаграждения, при этом, совокупное гарантийное возмещение по всем гарантируемым депозитам Вкладчика в Банке составит не более 5 000 000 (пяти миллионов) тенге. При изменении законодательства Республики Казахстан по вопросам гарантирования депозитов к Вкладу применяются условия гарантирования, определенные с учетом изменения законодательства.

19. Подписанием договора банковского вклада Вкладчик выражает свое согласие на использование своего изображения Банком, а именно: фотографий, полученных при подписании договора банковского вклада, в электронной форме и на бумажных носителях, с целью надлежащей идентификации его личности.

20. Банк вправе предоставлять Вкладчику электронные банковские услуги, порядок предоставления которых определяется действующим законодательством Республики Казахстан, а также условиями предоставления электронных банковских услуг и договором о предоставлении электронных банковских услуг, размещаемыми на веб-сайте Банка в сети Интернет по адресу [www.homecredit.kz](http://www.homecredit.kz).



У «ШПОР»  
НОВЫЙ ТРЕНЕР



Пост главного тренера английского футбольного клуба «Тоттенхэм» занял Тим Шервуд. Об этом сообщается на официальном сайте клуба в понедельник, 23 декабря. Контракт с Шервудом подписан до конца сезона 2014/15 годов. 44-летний Шервуд занял пост главного тренера впервые в своей карьере. Ранее он был техническим координатором «Тоттенхэма». После отставки Андре Виллаша-Боаша, о которой было объявлено 16 декабря, Шервуд был назначен исполняющим обязанности главного тренера «Тоттенхэма». Андре Виллаш-Боаш работал в «Тоттенхэме» с июля 2012 года. В английскую премьер-лигу он был приглашен после того, как в 2011 году португальский «Порту» под его руководством выиграл Лигу Европы. С июня 2011 года по март 2012 года Виллаш-Боаш был главным тренером «Челси». (lenta.ru)

БЕЗ ПЕТРОВОЙ  
И КИРИЛЕНКО



Российские теннисистки Мария Кириленко и Надежда Петрова снялись с предстоящего Открытого чемпионата Австралии (Australian Open), сообщает Reuters в понедельник, 23 декабря. Кириленко вынуждена пропустить первый в сезоне турнир «Большого шлема» из-за травмы, а Петрова не сможет выступить по личным обстоятельствам — 7 декабря ее мать Надежда Ильина погибла в авткатастрофе в Подмоскowie. Оргкомитет Открытого чемпионата Австралии в своем официальном твиттере выразил глубокое соболезнование Петровой в связи с гибелью матери и пожелал Кириленко скорейшего выздоровления. Открытый чемпионат Австралии в 2014 году пройдет с 13 по 26 января. (lenta.ru)

ОПРЕДЕЛИЛИСЬ  
СОСТАВЫ НА МАТЧ  
ЗВЕЗД КХЛ



Определены все участники Матча звезд КХЛ, который пройдет 11 января 2014 года в Братиславе. Имена на официальном сайте назвала лига 14 хоккеистов, которые присоединятся к ранее выбранным игрокам Западной и Восточной конференций. К сборной Запады присоединятся защитники Богдан Киселевич из «Северстали», Илья Горюхов из «Локомотива» и Денис Денисов из ЦСКА, нападающие Милан Бартолович и Мирослав Шатан из «Слована», форварды Марцел Хосса из рижского «Динамо» и Максим Афиногенов из «Витязя». За команду Востока выступают защитники Евгений Медведев из «Ак Барса», Андрей Зубарев из «Салавата Юлаева» и Денис Куляш из «Авангарда», его одноклубник форвард Александр Попов, нападающие Егор Миловооров из «Нефтехимика», Якуб Петружалек из «Амура» и Талат Жайлауов из «Барыса». Первые пятерки сборных были определены после голосования болельщиков, вторые — после голосования спортивных журналистов. Также ранее стали известны имена тренеров, которые будут руководить командами. Сборную Западной конференции возглавит Олег Знарок из московского «Динамо», Юрка Ялонен из СКА и Федор Канарейкин из «Спартак». С командой Востока будут работать Валерий Белов из «Ак Барса», Майк Кинэн из магнитогорского «Металлурга» и Дмитрий Квартальнов из «Сибиря». Состав сборной Запады: вратари: Александр Еременко («Динамо» Москва), Иван Листун («Витязь»); защитники: Санчес Озолиньш («Динамо» Рига), Дерон Кунинт («Спартак»), Керис Фостер («Медвешчак»), Максим Чудинов (СКА), Богдан Киселевич («Северсталь»), Илья Горюхов («Локомотив»), Денис Денисов (ЦСКА); нападающие: Александр Радлов, Николай Прохоркин (оба — ЦСКА), Илья Ковальчук, Виктор Тихонов (оба — СКА), Джонатан Чичу («Медвешчак»), Лео Комаров («Динамо» Москва), Милан Бартолович, Мирослав Шатан (оба — «Слован»), Марцел Хосса («Динамо» Рига), Максим Афиногенов («Витязь»). Состав сборной Востока: вратари: Микко Кокинэн («Сибирь»), Константин Барулин («Ак Барс»); защитники: Кирилл Колцов, Андрей Зубарев (оба — «Салават Юлаев»), Шон Хешка, Евгений Медведев (оба — «Ак Барс»), Крис Ли («Металлург» Магнитогорск), Юусо Хитанен («Торпедо»), Денис Куляш («Авангард»), нападающие: Сергей Мозякин, Данис Зарипов (оба — «Металлург» Магнитогорск), Брэддон Боченски, Талат Жайлауов (оба — «Барыс»), Федор Мальхин («Автомобилист»), Эвнер Лисин («Адмирал»), Йори Лехтера («Сибирь»), Александр Попов («Авангард»), Егор Миловооров («Нефтехимик»), Якуб Петружалек («Амур»). (lenta.ru)

# Кому каникулы, а кому нон-стоп

Ведущие футбольные первенства Старого света, исключая английскую премьер-лигу, ушли на перерыв



Данияр Балахметов  
Фото: ©Reuters, ©Getty Images/Fotobank.ru

Ведущие футбольные чемпионаты Старого света наступила пауза. За исключением английской премьер-лиги. В АПЛ интрига закручена до предела. В верхней части турнирной таблицы наметилась плотность, которая в последний раз была перед Рождеством в сезоне 1974/75 годов. Тогда, как и сейчас, между первым и пятым местом команды разделяло 2 очка.

Зато в бундеслиге «Бавария» ушла на продолжительные каникулы в ранге зимнего чемпиона. В Испании наметилось двоевластие в лице «Барселонь» и «Атлетико», за ними старается поспеть «Реал». В чемпионате Италии впереди всех «Ювентус», а во Франции «ПСЖ».

**Покой им только снится**  
В первенстве Англии в четверг будет сыгран 18-й тур. И этим программой не ограничится. До конца года в премьер-лиге состоится еще один тур — 19-й, который будет сыгран 28 и 29 декабря. А 1 января неутомимые представители АПЛ сыграют 20-й тур. Плотность у англичан присутствует не только в календаре, но

и в турнирной таблице. Лидером первенства является «Ливерпуль», у которого 36 очков. Столько же баллов у «Арсенала». На очко меньше у «Манчестер Сити». А у «Челси» и «Эвертона» по 34 балла. Центральным событием четверга станет беспорно встреча «Ман Сити» и «Ливерпуля». Итоги этого противостояния способны кардинально поменять диспозицию в таблице.

**«Бавария» ушла на каникулы со спокойным сердцем**  
Футболисты «Баварии» не играли в последнем туре на выезде против «Штутгарта» ввиду того, что выступали на клубном чемпионате мира в Марокко, на котором одержали предсказуемую победу. Тем не менее даже отсутствие в последнем туре позволило «Баварии» сохранить свой отрыв от ближайших преследователей, в лице «Байера». «Аптекари» уступили на выезде «Вердеру» со счетом 0:1.

Совсем плохи дела у дортмундской «Боруссии», которая имеет серьезные кадровые потери. Это сказалось и на турнирном положении клуба. В последнем туре команда Юргена Клоппа уступила дома берлинской «Герте» — 1:2 и позволила обойти себя одноклубникам из Менхенгладбаха, сыгравшим дома вничью с «Вольфсбургом», —

2:2. Сейчас у «Баварии» один матч в запасе и 44 набранных очка. На 7 баллов отстает «Байер». Менхенгладбахская и дортмундская «Боруссии» набрали 33 и 32 очка соответственно.

Очередной тур бундеслиги стартует 24 января.



**«Реал» в погоне за лидерами**  
В испанском первенстве лидерами являются сразу два клуба, «Барселона» и «Атлетико». Обе команды набрали по 46 очков. В последнем туре «Барса», уступая на выезде по ходу встречи «Хетафе» со счетом 2:0, сумела совершить небольшой подвиг и обыграть неуступчивого соперника со счетом 5:2. А «Атлетико» выиграл дома у «Леванте» со счетом 3:2.

На пять очков от лидеров отстает мадридский «Реал», который в упорном поединке победил на выезде «Валенсию» — 3:2.

Очередной тур в испанской лиге стартует 4 января.

**Под предводительством «Старой Сеньоры»**

В Серии А туринский «Ювентус» прочно оккупировал первую строчку турнирной таблицы. «Юве» на выходных разгромил на выезде «Аталанту» со счетом 4:1 и набрал к перерыву 46 очков.

На 5 баллов от лидера отстает столичная «Рома», разгромившая в прошедшем туре на своем поле «Катанию», — 4:0. На третьем месте идет «Наполи», у него 36 очков. А главным событием выходных в Италии стало миланское дерби, в котором хозяином был «Интер». «Сине-черные» одолели «Милан» со счетом 1:0.

Программа очередного тура первенства Италии начнется 5 января.

**Скромное преимущество Парижа**

В чемпионате Франции лидером остается «Пари Сен-Жермен». Парижане перед каникулами набрали 44 очка. Вторым идет «Монако», у которого на три балла меньше. А замыкает тройку «Лилль» — у него 40 очков.

В минувшем туре «ПСЖ» и «Лилль» закончили очное противостояние в Париже боевой ничьей — 2:2.

Очередной тур первенства Франции стартует 10 января.

УЛИЦА ЯШИНА  
В МОСКВЕ

Правительство Москвы приняло решение присвоить одной из улиц города имя вратаря Льва Яшина, который считается одним из лучших игроков в истории советского и мирового футбола. Об этом в своем твиттере сообщил руководитель департамента науки, промышленной политики и предпринимательства Москвы Алексей Комиссаров. Назовут ли именем Яшина новую улицу или его имя будет присвоено какой-то из существующих улиц, не уточняется. Инициативу присвоить имя Яшина одной из московских улиц выдвинуло спортивное общество «Динамо». Как отмечает «Интерфакс», мэр столицы Сергей Собянин на заседании правительства сказал, что эту инициативу министры поддерживают «с удовольствием». В нескольких российских городах уже есть улицы Льва Яшина. В частности, улица с таким названием существует в Толгати, а в Грозном имя вратаря носит улица, на которой расположен центральный вход на стадион «Ахмат-арена». Яшин родился и жил в Москве и на протяжении всей карьеры выступал за «Динамо». В составе олимпийской сборной СССР он в 1956 году выиграл футбольный турнир на Олимпиаде в Мельбурне. В 1960 году Яшин стал чемпионом Европы, а в 1964 году вместе с партнерами по национальной команде завоевал «серебро» европейского первенства. Всего за сборную СССР он провел 74 матча. (lenta.ru)



АВТОГРАФ  
ДЛЯ ФЕЛПСА

Российский форвард клуба НХЛ «Вашингтон Кэпиталс» Александр Овечкин дал автограф 18-кратному олимпийскому чемпиону по плаванию Майклу Фелпсу. Об этом сообщает NBC Sport. Спортсмены встретились 21 декабря (22 декабря — по московскому времени) после матча «Вашингтона» в регулярном чемпионате НХЛ с «Нью-Джерси Девилс», но информация об этом появилась через два дня. После игры Овечкин вынес из раздевалки игровой свитер «Вашингтона», на который были нанесены фамилия пловца и номер 22 (по количеству завоеванных Фелпсом олимпийских медалей). На реплику россиянина, что американцу не нужна его подпись, Фелпс заявил, что, наоборот, он очень хочет, чтобы Овечкин оставил свой автограф на свитере. Сам пловец признался, что в третий раз в жизни присутствовал на хоккейном матче. До этого он посетил финальную встречу хоккейного турнира на Олимпиаде 2010 года в Ванкувере между сборными Канады и США, а также во время посещения штата Мичиган побывал на матче местной университетской команды. 28-летний Фелпс является рекордсменом по количеству выигранных олимпийских медалей. На Играх-2004 в Афинах американец завоевал шесть золотых и две бронзовые награды, а через четыре года в Пекине Фелпс выиграл восемь медалей высшего достоинства. На Олимпиаде 2012 года в Лондоне американский пловец завоевал четыре золотые и две серебряные награды. На чемпионатах мира Фелпс выиграл 25 золотых, шесть серебряных и одну бронзовую медали. (lenta.ru)



ЭКЗОТИКА В СОЧИ

Саночник Бруно Банани стал первым представителем государства Тонга на зимних Олимпийских играх. Об этом сообщает Agence France-Presse. 25-летний Банани завоевал путевку на Игры-2014, выполнив норматив на этапе Кубка мира в американском Парк-Сити. Для попадания на Олимпиаду спортсмену из Тонга было необходимо занять место не ниже 38-го. Банани в итоге показал 28-й результат. Тонганец выступал на соревнованиях под именем, взятым в честь своего спонсора — немецкого производителя нижнего белья Wipac Banani («Осасуна» — Фухаха Сем). Агел сменил имя в 2008 году, когда начал заниматься санным спортом. В феврале 2012 года после публикации о Банани в немецком журнале Der Spiegel с критикой в адрес спортсмена выступил Томас Бах, возглавлявший тогда НОК Германии (в сентябре 2013 года Бах стал президентом МОК). Бах назвал смену имени в честь спонсора «дурным маркетингом». AFP отмечает, что олимпийские власти никак не могут повлиять на Банани, поскольку под таким именем он уже выступал несколько лет. Во время Игр в Сочи тонганец будет выступать именно как Бруно Банани. За свою карьеру Банани участвовал в трех чемпионатах мира. Лучшим для него стал турнир 2013 года в канадском Уинстлере, на котором он показал 28-й результат. На Олимпиаде-2014 саночники разыграют четыре комплекта медалей. Соревнования пройдут с 8 по 13 февраля. (lenta.ru)

# Анхель Ди Мария. Жертва пиара

Хавбек испанского Мадрида Анхель Ди Мария обязательно покинет команду, и вопрос только — когда именно. Аргентинец может уйти уже этой зимой, а может остаться до лета, но дальше пути его и «Бланкос» грозятся разойтись с огромной вероятностью. Вашему вниманию рассказ об очередной жертве алчности сеньора Переса...

Трансфер Гарета Бэйла из «Тоттенхэма» в «Реал» уже самим фактом своего существования убивает тысячу оттенков прекрасного, что есть в футболе, как в игре. Сумма, за которую уходил валлиец, сроки переговоров между клубами, последствия ухода для «Тоттенхэма» — все это уже выглядит заикленным на деньгах, напоминающая, что именно к ним сводится весь современный футбол. Из-за них 90% клубов Испании стремятся в Лигу Европы, с теми же целями, с которыми жители Узбекистана едут в Москву — заработать. Из-за них в Россию приезжает Самюэль ЭтоО, потом уезжает обратно, а его бывший клуб плетется (без них!) на последнем месте в турнирной таблице. И таких примеров огромное количество, причем постоянно растущее.

Но вернемся к Бэйлу. Еще летом, когда контракт с игроком только-только был заключен, все гадали — где новичок будет играть? Дело в том, что состав «Мадрида» и до Гарета выглядел вполне укомплектованным, и если в нем были пробелы, то явно не в тех зонах, которые под силу закрыть британцу. А затем Бэйл еще и выбыл из-за травм практически до октября, лишь нагнетая интригу относительно своей позиции. В итоге место ему Карло Анчелотти определил на правом краю атаки, что было несколько неожиданно (валлиец там до сих пор играл лишь локально), но наиболее оптимально для команды. Если бы не одно «но». Пока Бэйл посещал врачей и набирал форму, на месте, которое вдруг и по умолчанию оказалось его, великодушный футбол начал демонстрировать игрок, от которого подобного вряд ли ждали. Речь об Анхеле Ди Марии, конечно. Летом аргентинец оказался в ситуации, сходной с тогда еще



одноклубником Месутом Озиллом — пришедшие в команду новички грозили максимально обострить борьбу за место в составе. Немец, как до сих пор утверждают в «Мадриде», выразил право выходить на поле не захотел и отправился в славную Англию, где сейчас забивает всяким «Стокам» и получает в целость бутсой от Ивановича. Ди Мария также мог отправиться на Альбион — его, по слухам, еще с прошлой зимы ждет «Манчестер Юнайтед». Но смена власти негативно сказалась на летней активности манкунианцев, а сам аргентинец решил, что вполне способен выиграть место в основе в честной борьбе. И ошибся. Точнее, как раз с игровой точки зрения конкуренция повлияла на Ди Марию великодушно. Начиная с конца сентября он был одним из лучших футболистов своей команды, демонстрируя на поле потрясающие вещи и заставляя врачей и набирать форму, на месте, которое вдруг и по умолчанию оказалось его, великодушный футбол начал демонстрировать игрок, от которого подобного вряд ли ждали. Речь об Анхеле Ди Марии, конечно. Летом аргентинец оказался в ситуации, сходной с тогда еще

зло, тоже не затерялся. Точнее, так кажется, если смотреть на статистику валлийца: за 10 матчей он сделал 7 голевых передач и столько же раз забил сам. Автоматически хочется бросить читать и просто спросить: к чему вся эта вода, если Бэйл просто играет лучше. Только «неправда ваша, дяденька Биденко». Вся прелесть статистики Гарета складывается, по сути, из двух матчей. Первый — разгром «Мадридом» «Севильи», когда в ворота соперника всего залетело 7 мячей. Второй — аналогичный исход матча против «Вальядолида». Во втором случае потребуются видеозаписи, поскольку только они опровергают могучий факт хет-трика в ворота несчастной «пурпурной» команды.

Посмотрели, да? Сидя на диване, легко забыть, что, но мне кажется, что не нужно быть Бэйлом и переходить за 100 миллионов в «Мадрид», чтобы забивать вот такого рода мячи. Нет, это не отменяет заслуг игрока — в конце концов надо обладать определенным чутьем, чтобы знать, куда летит мяч. Но можно ли считать подобные голы проявлением некоего класса, демонстрацией своего игрового уровня? Особенно, когда ты — фланговый,

Павел Пучков sport.ru



## «КАЙРАТ» СЫГРАЕТ С «ГАМБУРГОМ»



Определены спарринг-партнеры команды премьер-лиги на вторых предсезонных сборах. В ОАЭ футбольный клуб «Кайрат» проведет три товарищеских матча. Первая игра состоится 11 января с ташкентским «Пахтакором», издавна являющимся принципиальным соперником «Кайрата». Во времена СССР матчи этих команд называли «среднеазиатским дерби». Второй матч является для нашего клуба не менее значимым – 14 января на центральном стадионе Абу-Даби «Кайрат» встретится с одним из старейших, популярнейших и самых титулованных немецких клубов, шестикратным чемпионом Германии, обладателем Кубка УЕФА и Кубка европейских чемпионов – «Гамбургом». Особенно приятным и важным является еще и тот факт, что этот поединок будет транслироваться на ведущих европейских каналах! В завершение УТС, 19 января, «Кайрат» проведет матч с футбольным клубом «Краснодар», на базе которого в сентябре нынешнего года делегация ФК «Кайрат» побывала в гостях с целью обмена опытом в ведении футбольного хозяйства и инфраструктуры. (fckairat.kz)

## БЕЗ СИГНАЛА ИЗ ПОДОЛЬСКА И ЕКАТЕРИНБУРГА

Накануне в компании «SportMediaEnterprise», которая производит прямые телевизионные трансляции матчей ХК «Барыс» в Астане и принимает сигнал телевизионных трансляций из других городов КХЛ, поступили официальные письма. Согласно им, 3 января не будет прямой телевизионной трансляции матча «Витязь» – «Барыс», который будет проходить в Подольске, также как и 24 января не будет прямой телевизионной трансляции матча «Автомобилист» – «Барыс», который будет проходить в Екатеринбурге. Причина – телевизионные трансляции не будут производиться принимающей стороной. (hcbarys.kz)

## КЕРИМБАЕВА ПРОДОЛЖАЕТ ВЗЛЕТ



Казахстанская теннисистка Камилла Керимбаева поднялась на 25 строчек за последние семь дней в обновленном рейтинге одиночного разряда Женской теннисной ассоциации (WTA). По состоянию на 23 декабря Керимбаева, находящаяся в четвертой сотне рейтинга, занимает 308 место против 333 позиции неделю назад. В первой сотне рейтинга казахстанки Галина Воскобоева и Ярослава Шведова остались на своих прежних местах – на 67-й и 79 строчках соответственно. Во второй сотне рейтинга казахстанка Юлия Путинцева осталась на 109 месте, Сесиль Каратанчева – на 141 строчке, Зарина Диас поднялась на строчку и стала 163-й. Анна Данилина в шестой сотне опустилась с 536-го на 543 место. Возглавляет рейтинг одиночного разряда по-прежнему американка Серена Уильямс, второй идет белоруска Виктория Азаренко, на третьем месте – китаянка На Ли. В рейтинге парного разряда казахстанка Воскобоева за неделю осталась на 34 месте, Шведова – на 53 позиции. В пятой сотне казахстанка Керимбаева переместилась с 429-го на 436 место, Данилина – с 441-го на 446-е, Асия Даир – с 549-го на 553-е, Диас – с 600-й на 604 строчку. Лидируют в рейтинге парного разряда итальянки Сара Эррани и Роберта Винчи, на третьем месте – представительница Тайпея Су-Вей Хсие. (newskaz.ru)

## «БАРЫС» УСИЛИЛСЯ КАНАДЦЕМ

Хоккейный клуб «Барыс» подписал контракт с 25-летним канадским нападающим Заком Хэмиллом до конца сезона. Игрок является центральным нападающим. Рост – 180 см. Вес – 82 кг. Хват клюшки – правый. В 2007 году на драфте НХЛ Зак Хэмилл был выбран «Бостон Брюинз» в первом раунде под общим номером 8. Перед переходом в «Барыс» хоккеист имел двусторонний контракт с «Ванкувер Кэнакс» и выступал за фарм-команду «Утика Кометс» в АХЛ, где с начала сезона 2013/2014 провел 21 матч, в которых по системе «гол-пас» набрал 9 очков (3+6). (hcbarys.kz)

## Год больших достижений

Алишер Абдулин  
Фото: mpora.com, cyberboxingzone.com, shahter.kz, centralasiaonline.com

Уходящий год для казахстанского спорта по числу побед и успехов на международной арене оказался весьма насыщенным. Вспоминая прошедшие двенадцать месяцев, стоит выделить целый ряд спортивных событий и персон, которые приумножили славу казахстанского спорта далеко за пределами страны. Этот год, так же как и прошлый, можно назвать особенным. Хочется пожелать, чтобы 2014-й год тоже стал триумфальным для казахстанского спорта. Впереди у наших спортсменов много стартов, среди которых зимние Олимпийские игры в Сочи и домашний чемпионат мира по тяжелой атлетике, который состоится в Астане.

**Непобедимый GGG**  
В уходящем году казахстанец Геннадий Головкин пополнил свой победный счет в профессиональном боксе. Головкин, или как его еще называют по-другому GGG, провел в 2013 году 4 поединка и во всех одержал сверхубедительные победы. 19 января казахстанец устроил «кровавую баню» американцу Габриэлю Росадо на ринге «Мэдисон Сквер Гарден» в Нью-Йорке. Бой завершился техническим нокаутом в 7-м раунде из положенных двенадцати.

В следующем бою поверженным оказался японец Нобухиро Ишида. Встреча состоялась 30 марта в Монте-Карло. Представитель страны восходящего солнца был отправлен в нокаут уже в третьем раунде.

Подобная участь постигла и британца Мэтью Маклина. Бой,

Среди почетных гостей мирового первенства в Алматы были братья Кличко и Александр Поветкин.

**Серьезная заявка**  
В июле 2015 года на сессии МОК в Куала-Лумпуре будет объявлена столица зимних Олимпийских игр 2022 года. В числе претендентов на проведение игр значится Алматы. Наш город в середине августа уходящего года первым подал официальную заявку на проведение игр. Затем свои кандидатуры предложили: Осло (Норвегия), Пекин (Китай), Львов (Украина), Краков (Польша) и Стокгольм (Швеция).

Среди отказников подавать заявки значатся: Мюнхен (Германия), Барселона (Испания) и швейцарский кантон Граубюнден, в котором расположены города Давос и Санкт-Мориц.

Алматы, напомним, в 2017 году принимает зимнюю универсиаду.

**С надеждой на Полторанина**  
Лыжник Алексей Полторанин – обладатель двух бронзовых наград чемпионата мира-2013 в Валь-ди-Фьемме – вполне может «выстрелить» на грядущей зимней Олимпиаде в Сочи. По крайней мере все предпосылки для этого у уроженца Риддера имеются. Потерпеть осталось недолго.

**Кузин, удививший Сочи**  
Сочи еще только предстоит принять главный зимний старт четырехлетия. Однако среди казахстанских спортсменов уже есть атлет, которому покорился сочинский пьедестал, пусть и не олимпийский, но «золото» чемпионата мира по конькобежному спорту (1 тыс. м), завоеванное Денисом Кузиным в марте уходящего года, переоценить невозможно. Стоит отметить, что до этого казахстанские спортсмены ни разу не побеждали на чемпионатах мира по конькобежному спорту.



состоявшийся 29 июня в США, закончился также в третьем раунде. Британец в нокауте. А Головкин идет без поражений.

Наконец, 2 ноября Геннадий Головкин встретился с американцем Кертисом Стивенсом. Бой прошел на ринге уже знакомого Головкину «Мэдисон Сквер Гарден». В преддверии встречи Стивенс сделал несколько провокационных заявлений в отношении соперника. Но в итоге ринг показал, кто есть кто. Американец уже в 8-м раунде был вынужден признать поражение. Головкин успешно провел защиту всех своих титулов. При этом наш боксер не знает поражений в своей профессиональной карьере, выиграв все 28 боев, 25 из которых нокаутом.

Следующий бой Геннадий Головкин проведет 1 февраля в Монте-Карло. Соперником нашего боксера станет ганец Осумана Адама.

В конце уходящего года популярный американский сайт Grantland поставил Геннадия Головкина в один ряд с такими спортсменами как Роджер Федерер, Александр Овечкин и Кристиану Роналду.

А по версии шоу The Fight Game Головкин вовсе признан боксером года.

**Трудная победа над «Атаманами»**

Боксеры Astana Arlans в уходящем году порадовали своих поклонников победой в третьем сезоне Всемирной серии бокса. В финале, который состоялся в Астане 10 и 11 мая, «Арланы» встретили отчаянное сопротивление лучших украинских боксеров из команды Ukraine Otomans, но, несмотря на это, сумели победить.

**Триумф казахстанского бокса**

На домашнем чемпионате мира, который состоялся в октябре в Алматы, сборная Казахстана установила собственный рекорд достижений. Наши боксеры впервые заняли первое общекомандное место, завоевав четыре золотые, две серебряные и две бронзовые награды. Подопечные Мырзагали Айтжанова обошли сборную Кубы, которая расположилась на второй ступени общекомандного пьедестала. На счету боксеров с острова Свободы две золотые медали, две серебряные и одна бронзовая.

На третьем месте оказалась сборная Азербайджана, на счету которой два «золота» и одна «бронза».

**Со студенческой скамьи**

На закончившейся не так давно в итальянском Трентино XXVI зимней универсиаде студенческая сборная Казахстана заняла 15-е общекомандное место, завоевав 5 медалей различного достоинства. На счету наших атлетов две золотые награды, две серебряные и одна бронзовая.

«Золото» нашей сборной принесла лыжница Татьяна Осипова, выигравшая гонку на 10 км. А также победа досталась нашей мужской лыжной команде, которая первенствовала в эстафете 4x10 км.

«Серебро» в копилку нашей сборной принесли хоккеисты, уступившие в финале мужского турнира канадцам со счетом 2:6. Примечательно, что на групповой стадии команда Владимира Плющенко обыграла Канаду со счетом 4:2. Еще одну серебряную медаль добыл лыжник Марк Старостин (скиатлон 15 км). Единственная наша «бронза» на счету женской лыжной сборной, выступавшей в эстафете 3x5 км.

На летней универсиаде в Казани, которая проходила в июле, сборная Казахстана заняла 19-е место, суммарно завоевав 30 медалей (3 золотых, 11 серебряных и 16 бронзовых).

**Прорыв Тена**

В марте на чемпионате мира в Канаде наш фигурист Денис Тен сумел завоевать серебряную медаль в итоговом зачете и стать победителем в произвольной программе. А лучшим в мужской программе стал канадский фигурист Патрик Чан, опередивший Тена на 1,3 балла (267,78 против 266,48).

Примечательно, что после турнира многие специалисты подвергли критике действия судей, которые выставили Чану высокие баллы, при том, что канадец по ходу произвольной программы совершил ряд грубых ошибок и допустил несколько падений. В США даже начали собирать подписи под обращением к президенту международного союза конькобежцев и главе МОК, которым на тот момент являлся Жак Рогге, с тем, чтобы отдать золотую медаль Тену, который, кстати, первым из казахстанцев сумел завоевать награду чемпионата мира по фигурному катанию.

**Пока все хоккей**

К сожалению, на играх в Сочи не будет сборной Казахстана по хоккею. В февралье наша сборная выступала в квалификационном турнире, который проходил в Риге. В итоге команда, руководимая на тот момент Владимиром Крикуновым, заняла второе место в группе Е, пропустив вперед латвийскую дружину, которая и сыграет на Олимпиаде. Победы над командами Франции и Великобритания стали слабым утешением для сборной Казахстана.

Зато в апреле казахстанцы на чемпионате мира в I дивизионе,

который проходил в Будапеште, сумели занять первое место и выйти в элиту мирового хоккея. В мае будущего года сборная Казахстана выступит на чемпионате мира в Минске. Рулевым нашей ледовой дружины является финский специалист Ари-Пекки Селин.

Финн не понаслышке знаком с казахстанским хоккеем. Он продолжает успешно возглавлять астанинский «Барыс», который идет в числе лидеров сводной таблицы регулярного чемпионата КХЛ, а также в Восточной конференции и дивизионе Чернышева.

**Под единым знаменем**

В конце прошлого года был презентован президентский профессиональный спортивный клуб «Астана». Возглавляет клуб чемпион Олимпийских игр 2004 года в Афинах боксер Бахтияр Артаев. Целью проекта является продвижение и укрепление имиджа Казахстана на мировой арене. Новый проект объединил в своем составе такие клубы, как «Барыс» и ралли-команду «Астана Дакар Тим», боксерский клуб Astana Arlans и велогруппу Pro Team Astana, а также одноименные баскетбольный и футбольный клубы.

Помимо этого под знаменами ППСК «Астана» выступают двукратный олимпийский чемпион по тяжелой атлетике Илья Ильин и фигурист Денис Тен. А в ноябре с клубом подписал контракт Геннадий Головкин.

**Первые среди равных**

В конце апреля футбольный клуб «Кайрат» завоевал Кубок УЕФА. Казахстанский футбол впервые добился такого успеха. В полуфинальной встрече в «Финале четырех», который проходил в Тбилиси, алматинцы обыграли действующего на тот момент обладателя трофея – испанскую «Барселону» со счетом 5:4. А в финале подопечные бразильского специалиста Какау нанесли поражение московскому «Динамо» со счетом 4:3.

**«Шахтер» прорубил окно в Европу**

Минувший год, безусловно, запомнится любителям казахстанского футбола успехами карагандинского «Шахтера» на международной арене. «Горняки» первыми из казахстанских клубов сумели пробиться в основную часть еврокубков.

Карагандинцы стартовали в квалификации Лиги чемпионов, одолев во втором раунде грозный белорусский БАТЭ. В обоих матчах были одержаны победы со счетом 1:0. В следующем раунде «Шахтер» оказался сильнее албанского «Скендербеу» – победа 3:0 в Астане и поражение в Тиране – 2:3. Наконец в раунде плей-офф команда Виктора Кумыкова изрядно потрепала знаменитый шотландский «Селтик». В первом поединке в Астане карагандинцы победили со счетом 2:0. А в ответной игре сумел обеспечить себе минимальную разницу по сумме двух матчей и выйти в групповую стадию Лиги чемпионов. «Шахтер» же продолжил выступление в Лиге Европы, где его соперниками по группе I стали голландский АЗ, греческий ПАОК и израильский «Маккаби» (Хайфа). Здесь «горняки», набрав

## У «ИРТЫША» ПРЕЖНИЙ СПОНСОР

Павлодарский «Иртыш» в будущем сезоне, как и прежде, будет спонсировать горнорудная компания ENRC. «Пока генеральным спонсором остается ENRC, – написал в своей конференции на «Sports.kz» пресс-атташе команды Мухит Омаров. – Бюджет рассматривается, окончательно еще не утвержден, надеюсь, что он будет не меньше прошедшего сезона, а возможно, и выше». Напомним, по итогам сезона павлодарцы заняли шестое место в турнирной таблице. (sports.kz)



## «ФИНАЛ ЧЕТЫРЕХ» ПРОЙДЕТ В АПРЕЛЕ

Стали известны точные даты «Финала четырех» Кубка УЕФА, в котором «Кайрат» будет отстаивать свой титул. 25 апреля будущего года состоятся полуфинальные игры, матч за 3-е место и финал пройдут 27 апреля. Напомним, что кроме «Кайрата» в финальном квартете пробьются испанская «Барселона», подмосковное «Динамо» и «Арас» из Азербайджана. Жеребьевка полуфиналов состоится в январе будущего года. (sports.kz)

## ПОБЕДА САВИЦКОГО

Во вторник состоялся мужской спринт в рамках Регионального Кубка IBU. На старт вышли 55 спортсменов в возрастных категориях: мужчины, юниоры, юноши. Первым стартовал мастер спорта международного класса Ян Савицкий (Риддер). Ян Савицкий, собственно, ожидаемо и стал победителем этого спринта. Риддерскому атлету никто не смог противостоять в скорости и меткости. Вторым стал павлодарский атлет Антон Пантов. Третьим на пьедестал почета поднялся еще один риддерский атлет, мастер спорта международного класса Сергей Наумик. Ни для кого не секрет, что Региональный Кубок IBU проводится в Казахстане впервые раз. Можно сказать, что «первый блин» не стал комом. Организация соревнований оказалась на должном уровне. Хотелось бы отметить слаженную работу судейской бригады, организаторов и ведущих этого мероприятия. Надеемся, что в отзывах технических делегатов от Международного союза биатлонистов эти моменты будут учтены. (biathlon.kz)



## КАНГЕРТ ВЫСТУПИТ НА «ТУР ДЕ ФРАНС» – 2014

Эстонский гонщик Тanel Кангерт («Астана») откажется от выступления от Giro d'Italia в 2014 году, а поможет Винченцо Нибали на «Тур де Франс» в июле. Кангерт помог Нибали выиграть «Джиро д'Италия» в 2013 году и закончил гонку 14-м в общем зачете, пишет «Tria4you.ru». «На данный момент у меня есть Тур в моей программе, и я действительно надеюсь, что я его проеду. Это был не мой выбор, это был выбор команды, но я сделал другие фонки с иным подходом к гонкам и тренировкам», – сказал он Cyclingnews во время недавнего тренировочного лагеря «Астаны» в Испании. Кангерт начнет свой сезон в Аргентине в следующем месяце на «Тур де Сан-Луис». После этого он будет связан с Нибали, в рамках подготовки к «Тур де Франс». «Я начну с «Тур де Сан-Луис», а потом будут гонки на Майорке, «Париж – Ницца», «Критериум интернациональ», «Тур страны басков» и «Тур Романдии». Это довольно тяжелая и полная программа». Хотя Тур формирует центральную часть его гоночной программы, Кангерт признался, что хотел бы вернуться на «Джиро» в будущем. «Конечно, «Джиро» остается моей любимой гонкой, но я думаю, что пришел момент для «Тур де Франс» сейчас. Это хорошее время, чтобы проверить себя в лучшей гонке в мире. Я буду иметь ту же роль, которую имел на «Джиро» в этом году, и я доволен этим. Я бы не хотел больше ответственности в моем первом Туре». 26-летний эстонец стал профессионалом в 2008 с «Ag2r – La Mondiale» и присоединился к «Астане» в 2011 году, после того как он провел год на уровне элит-2. Недавно он продлил контракт на три года. Кангерт закончил четыре гранд-тура, но никогда не ездил на Тур раньше. «Я не думаю, что Тур будет моей любимой гонкой. Это очень трудно сосредоточиться на гонке и результате. Там очень много хороших гонщиков с хорошими командами вокруг них, но, очевидно, это главная цель дня нас». «Я хотел бы снова выступить на «Джиро» либо в качестве лидера, либо одного из капитанов, чтобы показать хороший результат». (velosportnews.ru)





# Жизнь как легенда

300 уникальных экспонатов призваны рассказать о великом Наполеоне

Ольга Веселова

Французов можно уличить во многих неприятных чертах: высокомерие, национализм, излишняя праздность, но одна сверхспособность перекрывает с лихвой все их недостатки. Французы обладают уникальным даром предавать всему, к чему они прикасаются особый шик. Особенная аура великолепия окутывает все французское. И этот особенный дух удалось передать устроителям выставки «Наполеон. Жизнь, легенда». Мероприятие является по-

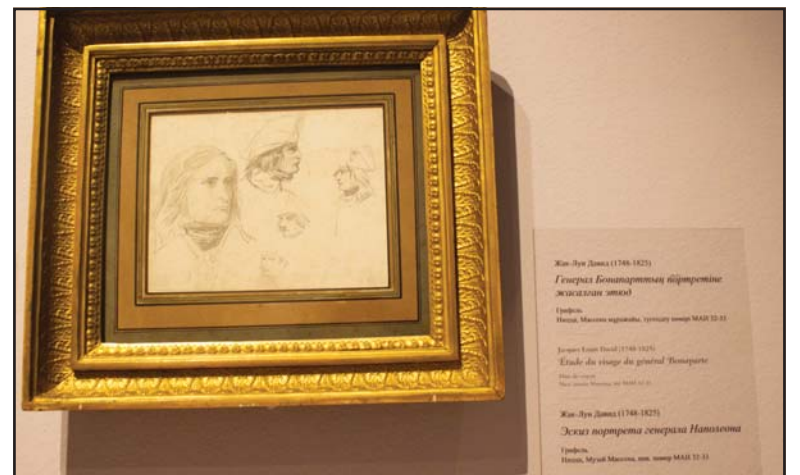
ной личности Наполеона, а скорее повествуют о незабываемой эпохе в истории Франции – золотом веке империи, для которой были характерны и пышность светской жизни, и беспрецедентные завоевательные походы.

Это время в истории Франции столь противоречиво, сколь и личность Наполеона. Он был славен одновременно размахом имперского двора, для которого самолично разработал правила этикета, и революционными для того периода истории человечества демократическими реформами. Как отмеча-

во время египетских завоеваний были собраны многочисленные гербарии, которые теперь хранятся во Франции. Также Наполеон вошел в состав Академии наук Франции за математические изыскания: в частности, за то, что вывел «свою» теорему.

Во время коронации Наполеона вся его пурпурная императорская мантия была сплошь расшита золотыми пчелами. Это удивительное насекомое – символ таких нравственных качеств, как усердие, трудолюбие, мудрость, одухотворенность, скромность, умерен-

Наполеон мог похвастаться отменным здоровьем: он никогда и ни от чего серьезно не лечился. И только во время последнего изгнания – на остров Святой Елены – заболел непонятной болезнью, сгубившей его через несколько лет. Но есть мнение, что это была не болезнь, а маленькие порции мышьяка, которые ежедневно подмешивал в пищу опальному императору его недоброжелатель



Принято считать, как сообщает информационный портал «Музей фактов», что Наполеон был очень маленького роста – 157 см. Такая цифра получается, если перевести в метрическую систему величину 5 футов 2 дюйма. Однако в то время футы были не только английскими, практически в каждой стране футы отличались. Если перевести из французских футов, рост Наполеона составляет 169 см и является средним для его эпохи



следним аккордом сезона Франции в нашей республике, и одновременно предвещает год Казахстана во Франции.

Куратором французской выставки выступил директор Фонда Наполеона Тьерри Ленц, сокуратором стал Пьер Бранда. Сценографией уникальной выставки в Астане занимались Паскаль Родригез и Дина Байтасова. Организаторы разделили экспонаты по периодам жизни Наполеона на восемь этапов.

Около 300 экспонатов (произведения искусства, рукописи, мебель), собранных впервые вместе, рассказывают не только об отдель-

ют современные историки, одним из самых значимых достижений правителя стало принятие документа, который и вошел в историю с именем создателя, Кодекса Наполеона. Специально созданная для его создания комиссия из четырех известных юристов разработала свод и в течение рекордно короткого времени привела их в соответствие с французскими обычаями. В 1804 году труд юристов был утвержден Наполеоном как первый в истории Франции Гражданский кодекс.

Кроме этого, император был увлеченным исследователем. Так,

ность, сдержанность, коммуникабельность, физическая и духовная чистоплотность, являясь личной эмблемой Наполеона Бонапарта.

Побывав на выставке, каждый сможет воочию убедиться, насколько безжалостной порой бывает народная любовь. Французы, бесспорно, боготворят великого полководца, и это обожание порой приобретает причудливые формы. Помимо известных нам тортов и динамита, Наполеоном на родине императора называли один из видов кушину, который можно также увидеть во Дворце независимости в Астане до 23 февраля 2014 года.



Направляясь со своей армией в Египет, в 1798 году Наполеон по пути захватил Мальту. За шесть дней, проведенных на острове, он успел отменить власть рыцарей Мальтийского ордена, провести реформу администрации с созданием муниципалитетов и финансового управления, отменить рабство и все феодальные привилегии, назначить 12 судей и заложить основы семейного права, а также ввести начальное и общее государственное образование





PERPOLI



VILLA DEI FIORI

Рестораны *Villa dei fiori* и *Perpoli* поздравляют Вас с наступающим Новым Годом и Рождеством и дарят в подарок рождественские гастроли: шеф-повара из Сардинии *Marco Serri* со 2 декабря звездного рижского бара *Bar.Ber Room 12, 13, 15, 16* декабря, а также Детскую Елку и Рождественский ужин (подробная информация на [сайте villa-almaty.com](http://site.villa-almaty.com)).



ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

INFINITI СОЗДАЛИ  
ПРОТОТИП В ЧЕСТЬ F1

Infiniti Q50 Eau Rouge, посвященный успехам Red Bull в «Формуле-1», официально покажут на автосалоне в Детройте. Компания распространила тизер и видеотизер прототипа Q50 Eau Rouge, по которым видно, что автомобиль не получит особо радикальных перемен во внешности. Пока можно заметить дополнительные воздухозаборники и аэродинамические элементы, зачерненную решетку радиатора, тонированную оптику и светодиодные полосы противотуманных фар. Отметим, что название Eau Rouge выбрано в честь знаменитого поворота «Красная вода» на трассе Спа-Франкошарм. На автомобиле можно заметить шильдик «3,7» на передних крыльях, что намекает на наличие 3,7-литрового V6 под капотом. Дополнительную информацию «Инфинити» опубликует в ходе автосалона в Детройте. Ожидается, что компания в дальнейшем запустит особую четырехдверку ограниченной серии.

X5 EDRIIVE ПОПАЛСЯ  
ФОТОШПИОНАМ

Гибридный BMW X5 сфотографировали без камуфляжа во время дорожных испытаний. Судя по фотографиям, серийный автомобиль не будет сильно отличаться от одноименного концепта, показанного осенью 2013 года на автосалоне во Франкфурте. Отличия от концепта X5 eDrive plug-in-hybrid сводятся (на первый взгляд) к другому дизайну переднего бампера и колесных дисков. Порт для зарядки аккумуляторов остался на прежнем месте – в верхней части переднего левого крыла. Ожидается, что гибридная силовая установка кроссовера будет состоять из 2,0-литрового бензинового Twin Power Turbo и 95-сильного электродвигателя, которые смогут работать как в паре, так и по отдельности. На чистой электротяге X5 eDrive сможет проехать до 30 км, развивая максимальную скорость до 120 км/ч. При работе двух моторов гибрид сможет разогнаться с 0 до 100 км/час менее чем за 7 секунд. При этом средний расход топлива, как обещают производители, не будет превышать 3,2 литра на 100 километров пробега. Скорее всего, BMW X5 eDrive поступит в продажу в 2015 году и станет одним из первых гибридных автомобилей в сегменте люксовых кроссоверов.

# Последняя Samara сошла с конвейера



24 декабря 2013 года с конвейера «АвтоВАЗа» сошел последний автомобиль семейства Lada Samara.

Всего на конвейере семейства Samara провело 29 лет. С 1984 года на «АвтоВАЗе» и фирмах-партнерах было изготовлено более 5,2 млн автомобилей этой марки, причем около 70% выпуска пришлось на машины первого поколения, сообщает пресс-служба завода.

Lada Samara стала первым серийным переднеприводным автомобилем «АвтоВАЗа». Автомобиль создавался в сотрудничестве с такими компаниями как Porsche (консультант по конструкции) и UTS (консультант по технологии), дочерняя фирма FIAT). Также для Lada Samara было приобретено более 20 лицензий у различных зарубежных фирм (на реечное рулевое управление, сцепление, передние дисковые тормоза, подвеску типа «МакФерсон», замки дверей, шины и др.).

В 1991 году было принято решение об обновлении семейства Samara. Машины получили новую переднюю часть кузова, новые бамперы, светотехнику, обтекатели порогов, обновленную панель приборов и обивки дверей. В 1997 году начался выпуск второго поколения модели. Сначала в серию пошел седан, затем его дополнили 3- и 5-дверные хэтчбеки. Седан был снят с производства в декабре 2012 года, 3-х дверный хэтчбек – летом 2013 года. И вот сегодня «АвтоВАЗ» завершил выпуск 5-ти дверного хэтчбека.

С начала 2013 года по ноябрь было произведено 37 689 автомобилей этой модели. Стоит отметить, что Lada Samara пользуется большой популярностью в Казахстане в силу своей «дешевизны». Долгое время модель удерживала высокие позиции среди самых покупаемых авто в республике.

Преемником Lada Samara станет хэтчбек Granta, который в 2014 году планируется освоить на автозаводе в Ижевске.

## ВКЛЮЧИ И ПОЛУЧИ НЕВЕРОЯТНЫЙ ВЫБОР МУЗЫКИ НА ОДНОЙ ВОЛНЕ

Астана	102,3 fm
Алматы	103,5 fm
Караганда	104,8 fm
Актобе	103,1 fm
Атырау	103,6 fm
Ақтау	103,8 fm
Шымкент	101,2 fm
Кызылорда	105,2 fm
Экибастуз	103,6 fm
Рудный	105,1 fm
Степногорск	104,8 fm

**LOVE RADIO ТВОЕЙ МЕЧТЫ**

**Қазақтелеком**

Қоғам қарым-қатынастан бастау алады  
Общество начинается с общения  
Society springs from communication

[www.telecom.kz](http://www.telecom.kz)

Лицензия АБА № 000001, Қазақстан Республикасы Ақпараттандыру және байланыс жөніндегі агенттігі 28.05.04 жылы берген  
Лицензия АБА № 000001 от 28.05.04 выдана Агентством Республики Казахстан по информатизации и связи

**КАПИТАЛ**  
ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМ

Свидетельство о постановке на учет N 12031-Г, Министерство связи и информации Республики Казахстан от 03.10.2011 г. Собственник и издатель газеты: ТОО «Издательский дом Капитал» Газета является членом организации «Project Syndicate».

**Бибинор Танельбаева**, и.о. главного редактора, руководитель on-line проекта  
**Ольга Веселова**, заместитель главного редактора, veselova@kazmg.kz  
**Евгения Рассохина**, проект-менеджер, zhenya@kazmg.kz  
**Айжан Касымалиева**, проект-менеджер, aizhan@kazmg.kz  
Отдел дистрибуции – 333-45-45

**Алишер Абдулин**, редактор (спорт), Журналисты:  
**Венера Гайфутдинова**, **Олег Ни**, **Айнур Касенова**, **Ирина Лукичева**, **Вероника Сабитова**, **Анна Видянова**  
Спецкор в Астане: **Динара Куатова**  
Корректор: **Владимир Плошай**  
Верстка: **Рустем Еспаев**  
Фотокор: **Вячеслав Батулин**

Мнение авторов публикаций не обязательно отражает мнение редакции.  
Коммерческий департамент – 266-39-39, 333-45-45  
Адрес редакции: Казахстан, 050057, г. Алматы, ул. Мынбаева, 53/116 (уг. Клочкова), офис 401.  
Тел.: +7 (727) 266-73-34, 266-25-12  
Подписной индекс 65009 в каталогах АО «Казпочта», ТОО «Евразия пресс», ТОО «Эврика-пресс», ТОО «Казпресс»

Ответственность за содержание рекламы и объявлений несут рекламодатели. Рукописи не возвращаются и не рецензируются. При перепечатке ссылка на «Капитал.kz» обязательна.  
Официальный сайт: [www.kapital.kz](http://www.kapital.kz)  
Подписано в печать 25.12.2013 г. Заказ N 2339.  
Общий тираж 40000 экз. Разовый тираж 10000 экз.  
Газета отпечатана в типографии: ТОО «РПИК «Дәуір», г. Алматы, ул. Калдаякова, 17, тел.: 273-12-04