



Почему Казахстан покупает у России газ в 2 раза дороже?



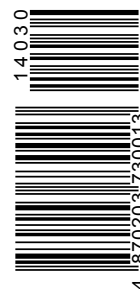
Меры правительства не изменят ситуацию на рынке ГСМ



Ксения Лукичева, главный редактор сайта AdMe.ru

# КАПИТАЛ

№30  
(457)



// ЧЕТВЕРГ, 4 СЕНТЯБРЯ, 2014

ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК



Рекламные бюджеты некоторых банков выросли

5  
страница

Big Data приносит экономике миллиарды

2  
страница

Казахстанская премьер-лига ушла на перерыв

14  
страница

Мы в сети  
kapital.kz



## Коридор по курсу доллара может быть пересмотрен



Динара Куатова

Обстановка вокруг Украины может спровоцировать Нацбанк РК откорректировать свою валютную политику. Не исключено, что уже на этой неделе регулятор должен определиться – стоит ли расширить коридор между курсом покупки и курсом продажи доллара. При этом, по словам главного банкира страны

Кайрата Келимбетова, курс тенге будет только укрепляться. Пока же курс тенге продолжает удерживать свои позиции как к доллару, так и к европейской валюте.

За месяц тенге к американской валюте укрепился на 0,8%. Если в июле 2014 года курс доллара не превышал 183,52 тенге, то в августе он достиг отметки 182,07. В апреле средневзвешенный курс доллара составлял 182,04 тенге, в мае – 182,42 тенге,

в июне – 183,51 тенге. Как банки, так и обменные пункты преимущественно продолжают удерживать курс доллара на нижней границе – 182-183. Маржу, которую регулятор обозначил после проведения девальвации, обменные пункты продолжают удерживать: 185 тенге с допустимым пределом колебаний плюс/минус 3 тенге.

Продолжение на стр. 5]

Цифра номера

5-7%

может составить рост цен на недвижимость с сентября до конца 2014 года

Подробнее [Стр. 9]

Спикер номера

**Асель Караулова,**  
президент  
Казахстанского  
пресс-клуба и Клуба  
PR-шы, управляющий  
партнер Promo Group  
Communications

Подробнее [Стр. 6]

Цитата номера

«Сейчас **chocotravel.com** продают билетов на 100 млн тенге в месяц. В моих планах довести эту цифру до миллиарда тенге»,  
– Алишер Еликбаев

Подробнее [Стр. 8]

Спорт

По дорогам Испании продолжается престижная веломногодневка «Вуэльта - 2014». Впереди сложные горные этапы

Подробнее [Стр. 12]

ON-LINE АҚША

# DEPOSITUM

ДЕНЬГИ ON-LINE\*

ХРАНЕНИЕ ДЕНЕГ НА ОДНОМ ДЕПОЗИТЕ В ТРЕХ ВАЛЮТАХ ОДНОВРЕМЕННО

ПЕРЕВОД ДЕНЕГ МЕЖДУ СЧЕТАМИ ДЕПОЗИТА БЕЗ КОМИССИИ И ОГРАНИЧЕНИЯ МАКСИМАЛЬНОЙ СУММЫ

ПОЛУЧЕНИЕ ДОХОДА ДО 10,5% В ТЕНГЕ, 4,1% В ДОЛЛАРАХ США И 1% В ЕВРО - СТАВКИ\*\* ФИКСИРУЮТСЯ НА ВСЕ СРОК ДЕЙСТВИЯ ДОГОВОРА ВКЛАДА

\* Мгновенная конвертация денег посредством интернет-банкинга  
\*\* Годовая эффективная ставка вознаграждения



depositum.kz

## Астана – Бангкок

Бронируйте новый беспосадочный рейс из Астаны в Бангкок и присоединяйтесь к нашему незабываемому путешествию в Тайланд. Мы рады видеть Вас на борту новых комфортабельных авиалайнеров «Боинг-767» по понедельникам и четвергам, начиная с 15 декабря.



Центр бронирования и информации:  
8 (7172) 584477 в Астане, 8 (727) 2444477 в Алматы



Лучшая авиакомпания Центральной и Южной Азии, Skytrax World Airline Awards 2012, 2013, 2014



## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

## КАЗАХСТАН

### НУРСУЛТАН НАЗАРБАЕВ ПОСЕТИЛ ДОМ ДРУЖБЫ В АКМОЛИНСКОЙ ОБЛАСТИ.

В ходе посещения глава государства ознакомился с основными характеристиками Дома дружбы, открывшие свои двери в августе текущего года, сообщила пресс-служба президента РК. Нурсултан Назарбаев также провел встречу с председателями этнокультурных объединений области и членами Ассамблеи народа Казахстана. Глава государства подчеркнул значительную роль АНК в деле укрепления стабильности межэтнических и межконфессиональных отношений, обратив внимание на развитие культуры толерантности в стране. Кроме того, президент Казахстана отметил важность посещения представителями подрастающего поколения подобных Домов дружбы в регионах, где они получают возможность наглядно ознакомиться с казахстанской моделью единства и согласия и пережить эти значимые для нашего общества ценности. Нурсултан Назарбаев особо подчеркнул, что благодаря единству Казахстана добились значительных успехов как внутри страны, так и на международной арене. В Доме дружбы расположены - холл-выставка, хореографический и конференц залы, кабинеты этнокультурных объединений региона, классы по изучению родного языка и др. Общая площадь здания превышает 4 тысячи квадратных метров. (Kazakhstan Today)

### КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

#### АЙБЕК КАПАКОВ, ЕРЛАН ИДРИСОВ

назначены заместителями председателя правления АО «НК «Казахстан инжиниринг»

#### АЛИБЕК НАУТИЕВ

назначен начальником управления земельных отношений Атырауской области

#### АЛИХАН БАЙМЕНОВ

назначен председателем Управляющего комитета Регионального хаба в сфере государственной службы

#### АНЕЛЬ ШАКЕНОВА

избрана независимым директором – членом совета директоров АО «БРК-Лизинг»

#### БЕКЕЖАН ЖУМАХАНОВ

Чрезвычайный и Полномочный Посол Республики Казахстан в Социалистической Республике Вьетнам назначен Чрезвычайным и Полномочным Послом Республики Казахстан в Королевстве Камбоджа, Лаосской Народно-Демократической Республике по совместительству

#### БОЛАТ НУСУПОВ

назначен Чрезвычайным и Полномочным Послом Республики Казахстан в Федеративной Республике Германия

#### ДАНИЯР АКИШЕВ

освобожден от должности заместителя председателя Национального банка РК и назначен заведующим Отделом социально-экономического мониторинга Администрации президента РК

#### ДАУЛЕТ БАТЫРАШЕВ

назначен Чрезвычайным и Полномочным Послом Республики Казахстан в Румынии

#### РАХМЕТ БАЙНАКОВ

Назначен председателем правления АО «НК «Продовольственная контрактная корпорация» (Продкорпорация)

#### РИНАТ АКБЕРДИН

назначен первым заместителем председателя правления АО «Национальная компания «Продовольственная контрактная корпорация» (Продкорпорация)

# Открытие в стиле MEGA

Наталья Андреева

## 30 августа на пересечении улиц Сейфуллина – Макатаева открылся новый торгово-развлекательный центр MegaPark

Местоположение центра выбрано неслучайно – он находится в нескольких шагах от центра города и магистральных улиц. Общая площадь торгового центра составляет 106 227 кв. м, из них 46 333 кв. м отданы под коммерческие цели. Центр получил свое название потому, что особое внимание было уделено озеленению территории, здесь высажено около 700 деревьев и кустарников. Также украшением интерьера стали две зеленые фитостены. И, по традиции, в новом торговом центре присутствуют предметы современного искусства, среди них – 32-метровая скульптура «Три стихии» Эдуарда Казаряна и картина «Мелодия странствий» Марата Бекеева. Также установлена скульптура «Телец» итальянского мастера Хелидона Киска.

«Появление таких торгово-развлекательных комплексов показывает, что жизненный уровень казахстанцев растет, мы переходим в более цивилизованную торговлю. Здесь созданы все условия для развлечения всех возрастов и всех слоев населения, а самое главное в социальном отношении – здесь создано 1500 новых рабочих мест», – говорит Ахметжан Есимов, аким Алматы.

В честь открытия были проведены множество праздничных мероприятий, розыгрышей и призов. Каждые 30 минут посетители ждали сюрпризы, причем подарки получали самые внимательные: среди множества тележек в супермаркете нужно было найти счастливую, в кинотеатре нужно было сесть на специальное кресло, а на фудкорте – за осо-

бенный столик. На этом сюрпризы не закончились – выступление воздушных гимнастов заворожило всех от мала до велика, а фото с акробатами на ходулях и живыми греческими статуями теперь есть у многих посетителей MegaPark. «Мы гордимся, что в Алматы открылся уже третий торговый центр, ведь это благодарный город для бизнеса и для жизни. Спасибо за большую поддержку от города, а мы в свою очередь обещаем, что будем и дальше работать на его процветание. Также я благодарен жителям за то, что вы любите культурный досуг, и этот торговый центр сделан для семьи, для вас», – говорит Нурлан Смагулов, президент AstanaGroup.

Среди посетителей можно было встретить известных людей, к примеру, знаменитый велогонщик Александр Винокуров, гуляя по MegaPark, фотографировался и общался со всеми желающими. «Хорошее заведение, новое место встреч для молодежи в этом районе, ведь не каждый может

позволить себе поехать в верхнюю часть города. Тем более что здесь все сделано по европейскому стандарту, еще не успев все разглядеть, но мне уже нравится», – отметил прославленный спортсмен.

В рамках торжественного открытия MegaPark была представлена новая площадка для уличных тренировок – Street Workout, где для детей с ограниченными возможностями прошел мастер-класс. Занятия с профессиональными тренерами покажут ребятам новые возможности для занятий физическими упражнениями, которые помогают детям с синдромом аутизма познать окружающий мир.

«Здорово, что спонсоры поддерживают такие инициативы и помогают открывать площадки. Теперь детвора может заниматься, а не бродить по улицам. Хочу, чтобы таких площадок было намного больше, так как дети здесь начинают заниматься большим спортом», – сказала олимпийская чемпионка Ольга Шишигина.

# Большие данные приносят мировой экономике миллиарды

Данияр Сабитов

Современные технологии, которые позволяют накапливать огромное количество информации, создают новые формы бизнеса. Так, по данным исследований International Data Corporation, ежегодно объемы хранимой информации вырастают на 40%. Например, в 2012 году в мире было создано 2,43 зетабайта информации, что в два раза больше, чем в 2010 году (1 зетабайт равен 1 млрд гигабайт). В этих условиях информация перестает быть самоценностью, на передний план выходят способы ее обработки и использования. Скажем, в банках аккумулируется огромное количество данных на каждого держателя карточки, кредитора или депозитора. Это не только история обращения денег, но и анализ того, где и как совершались покупки через карточку или интернет. Сами по себе данные не имеют большого смысла и только их анализ и интерпретация могут показать, кто они – клиенты того или иного банка, чем живут, в чем нуждаются. Такие исследования помогают оптимизировать бизнес и предложить новые продукты. И это действительно работает.

В одном из недавних интервью основатель компании «Яндекс» Аркадий Волож рассказал о заказе от одного из операторов дать прогноз на основе предложенной статистики – кто уйдет к другому оператору. Прогноз «Яндекса» сбился, и они получили еще один заказ. В интервью российскому «Коммерсанту» он говорил о том, что большие данные становятся для компании одним из перспективных источников дохода: «Мы начали первые эксперименты в геологоразведке и сейсмологии. У наших партнеров постоянно появляются вычислительные задачи, а мы им предоставили наши распределенные системы. Сейчас за четыре часа считается то, на что раньше уходило 26 дней. Результат – приток новых контрактов. Уже есть заказы от нефтяных компаний: российской «Роснефти», норвежской Statoil».

Деловой еженедельник «Капитал.kz» обратился в компанию «Яндекс», чтобы узнать, есть ли подобные заказы из Казахстана. Владимир Исаев, менеджер отдела по международным связям с прессой, рассказал, что пока публичных проектов с казахстанскими госорганами или частными компаниями нет. «Но я бы не говорил, что это показательно – тема очень новая, и далеко не всем очевидна выгода. А тем, кому очевидна, не очень понятно, как все-таки работать с большими данными. Это не проблема Казахстана, а проблема вообще», – отметил г-н Исаев. Этой же точки зрения придерживается и сотрудник компании ЕРАМ Алмас Молдаканов. Несмотря на то, что на внешних рынках эта компания вплотную работает с Big Data (большие данные), в Казахстане у нее таких заказов нет.

Правильное обращение с информацией приносит дивиденды. Исследования Массачусетского технологического института и Уортонской школы бизнеса говорят о том, что компании, решившие использовать систему принятия решений на основе больших данных, получают увеличение результативности на 5-6%. В то время как компания McKinsey считает, что большие данные могут увеличить



прибыль в секторе розничной торговли на целых 60%.

Можно предположить, что какие-то подвиги идут внутри компаний, и мы о них не знаем, так как сфера коммерческого использования больших данных широка – это коммунальные услуги, рынок недвижимости, транспорт и логистика, складирование, медицина, финансы и страхование. Но все же в этом стоит усомниться, так как для существования Big Data необходимы четыре условия: непосредственно сами данные, программное обеспечение для их хранения, специалисты в области анализа данных и понимание того, какие преимущества дает «умная» информация. В Казахстане наличие этих условий идет по нисходящей. Большие данные есть, но вот с качественным оборудованием для их хранения, которое при этом позволит выдерживать нагрузки при запросах, хуже. Еще хуже с кадрами – здесь нужны не просто хорошие математики, но еще и аналитики. А хуже всего обстоят дела с менеджментом, который даже если и интуитивно чувствует, что с информацией нужно работать, то не знает, с какой стороны заходить.

Примеров наиболее «продвинутых» компаний не так много. Скажем, можно рассказать об опыте компании Beeline Казахстан. Константин Колесов, директор по корпоративной стратегии, отметил, что многое зависит от того, какими данными располагает компания. «Скажем, Big Data давно используется поисковой системой Google, которая собирает данные о пользователях интернета с целью предложить наиболее релевантную их интересам рекламу. Количество параметров, по которым они определяют профиль пользователя, очень обширно. В нашем же случае использовать данные об абонентах гораздо сложнее, поскольку мы знаем только где и когда был внесен платеж, а также как долго и на каком направлении он говорил. Хорошо, если мы знаем при этом его пол», – говорит он. На основании этих

данных достаточно сложно делать какие-то выводы о пользователях. Однако, по его словам, в компании понимают важность анализа данных, поэтому внедряют новую систему, которая автоматически будет анализировать жизненный цикл каждого абонента, с тем, чтобы понять, как менялось его потребительское поведение. Целью этого является создание такого рекламного предложения, которое было бы интересно пользователю, не раздражало, а отвечало его интересам. «Раньше для нас все пользователи были лишь абонентской базой, «средним» абонентом. Теперь же мы пытаемся выстроить систему анализа данных, чтобы увидеть уникальность каждого клиента», – комментирует Константин Колесов.

Еще раз нужно отметить, что таких коммерческих компаний в нашей стране очень мало. И фактически это прекрасно показывает парадоксальную ситуацию, в которой оказался Казахстан. Не пройдя до конца стадию аграрного и индустриального общества, мы получили все технологии постиндустриального мира. Разумеется, это рождает некоторые перекосы, когда новейшие технологии и идеи информационного мира плохо встраиваются в нашу ментальность. Но это не должно быть оправданием, слишком важна сфера IT для будущего страны.

Большую роль в развитии Big Data играет и государство, которое располагает, пожалуй, самым большим объемом данных как о физических, так и о юридических лицах. В Европе, скажем, большое количество информации открыто, что дает возможности и для исследователей, и для предпринимателей. Например, в некоторых европейских странах госорганы располагают данными о сдаваемом внеадресном жилье. На их основе появились интернет-приложения, которые в режиме реального времени показывают, где есть свободные квартиры. При этом сюда накладываются данные полицейских участков, которые подсказывают, какой уровень преступно-

сти в том или ином районе; данные других служб рассказывают об окружающей инфраструктуре. В итоге человек получает возможность подобрать наиболее удобный для себя вариант. Пока в Казахстане это невозможно, хотя госорганы пытаются внедрять в работу концепты Big Data и Open Data (открытые данные).

В прошлом году вице-министр транспорта и коммуникаций РК Сакен Сарсенов заявлял, что будет внедрять новую технологию хранения и обработки больших объемов информации. Также было сказано, что ведомство ставит перед собой масштабную задачу по внедрению новейшей технологии BigData и выведению Казахстана в лидирующие роли мировой отрасли ИКТ. Пока о результатах ничего не известно.

«Нам неизвестны конкретные примеры использования технологий анализа больших данных государственными структурами в Казахстане, но не исключаю, что в сфере национальной безопасности уже используются схожие технологии», – считает главный архитектор АО «Национальные информационные технологии» (НИТ) Таир Сабырғалиев. При этом он рассказал о той работе, которую ведет НИТ по обнародованию информации: «Открытые правительственные данные важны и для общества, и для экономики. Так, воздействие открытой информации на экономику ЕС оценивается миллиардами евро, а благодаря информационной прозрачности в Канаде удалось пресечь мошенничество с налоговыми льготами на благотворительность суммой в \$3,2 млрд. В Казахстане же пока есть проблемы. Скажем, закон об информатизации и подзаконные акты еще не вступили в силу, поэтому не все запрашиваемые данные могут быть представлены для всеобщего доступа. Правительство РК сейчас находится на стадии принятия необходимых законодательных актов, которые будут регламентировать вопросы публикации открытых данных, их проверки и мониторинга».



## ОБНОВЛЕННЫЙ NISSAN PATROL



95 390 у.е.\*

www.nissan.kz

СЛУЖБА ПОДДЕРЖКИ КЛИЕНТОВ 8 800 200 59 90\*. СПЕЦИАЛЬНАЯ ПРОГРАММА ДЛЯ КОРПОРАТИВНЫХ КЛИЕНТОВ. ТЕСТ ДРАЙВ У ОФИЦИАЛЬНЫХ ДИЛЕРОВ. ГАРАНТИЯ СОСТАВЛЯЕТ 3 ГОДА ИЛИ 100 000 КМ ПРИБЕГА. ПОДРОБНОСТИ У ОФИЦИАЛЬНЫХ ДИЛЕРОВ.

\*Стоимость базовой комплектации, у.е. не является иностранной валютой, выражается в национальной валюте (тенге). Курс у.е. устанавливается автомобилем самостоятельно.

Дистрибутор Nissan в Казахстане – ТОО Алтимер/МоторКаз



# Банки могут ужесточить кредитную политику

Анна Видянова

Кредитные ресурсы для розничных клиентов могут стать менее доступными. И не исключено, что теперь тяжелее будет взять кредиты именно у банков с иностранным участием – ужесточить свои условия планирует 9% банков. Скорее всего, данный прогноз может реализоваться, если за счет напряженной ситуации между Россией и Украиной привлечение средств через российские рынки станет более дорогим. Недавно Нацбанк РК опубликовал документ, в котором актуализировал данные по опросу банков по их кредитной политике. Как стало известно, точкой к пересмотру условий по розничным займам могут стать ранее введенные меры регулятора по беззалоговому кредитованию.

Последние три месяца банки продолжают наращивать свой кредитный портфель. За месяц объем кредитов увеличился на 3,5%. Если в июне банки выдали займов на 865,5 млрд тенге, в июле – 896,3 млрд тенге. И это несмотря на то, что за месяц кредиты стали даже дороже: в июне номинальная ставка была на уровне 12%, в июле – 12,4%. Если основываться на данных Нацбанка, последние полгода средняя стоимость кредитов держалась на отметке 12%. Финансирование в тенге по-прежнему стоит дороже, чем долларовое. В июле разрыв между ставками на тенговые и долларовые кредиты составил 5,1%. Во втором месяце лета средняя ставка по займам в тенге составляла 13,8%, в валюте – 8,7%. Такой тренд вполне объясним. После девальвации банкам приходится хоть как-то отбивать предлагаемые ставки по депозитам за счет ставок по кредитам. Так, некоторые банки подняли свои эффективные ставки по тенговым вкладам до 10,5%.

Как отмечают в Нацбанке, банки во II квартале 2014 года продолжили придерживаться сдержанной кредитной политики в отношении нефинансового сектора. Это, как отмечает регулятор, отразилось на снижении доступности кредитов для предприятий. «Во II квартале 2014 года кредитная политика большинства банков значительных изменений не претерпела за исключением отдельных банков, которые продолжили ее ужесточение в отношении среднего бизнеса», – отмечается в отчете Нацбанка.

По мнению опрошенных банков, ограниченность источников средне- и долгосрочного фондирования и высокая доля неработающих займов в банках остаются ключевыми факторами, которые будут влиять на кредитование нефинансовых организаций. «Кроме того, геополитические риски создают некоторую неопределенность на рынке, в связи с этим у неко-

торых банков нет уверенности в притоке ресурсов с внешних рынков капитала. Это приводит к ограничению продаж и не позволяет удовлетворить существующий спрос со стороны корпоративного сектора на кредитные ресурсы в желаемом объеме», – подчеркивает регулятор.

Действительно, стоимость фондирования для некоторых банков может быть не по карману. «Ситуация на Украине однозначно повлияет на стоимость фондирования для банков, подобные ситуации бесследно никогда не проходят. Что касается текущей ситуации, то думаю, что стоимость фондирования вырастет, причем не только для банков, но и для предприятий, работающих как в Казахстане, так и в России. Ожидая, что процентные ставки по депозитам для розничных клиентов и в Казахстане и в России могут вырасти. Думаю, что ставки по вкладам в тенге останутся на прежнем уровне, не выше 10,5%. При этом, возможно, что ставки по долларовым вкладам начнут снижаться», – отметил глава «Евразийского банка» Майкл Эггиттон.

После девальвации, чтобы не усугублять качество ссудного портфеля, скорее всего банки ужесточили процесс отбора заемщиков. Ведь не исключено, что давление на качество ссудного портфеля оказывают не только старые кредиты, выданные в 2008-2009 годах, но и займы, предоставленные после корректировки курса тенге. Так, финансовое положение некоторых заемщиков могло подпортиться, ведь недавняя девальвация тенге привела к удорожанию импортных продуктов. К тому же подорожание бензина АИ-92 до 128 тенге за литр привело к снижению покупательской способности казахстанцев.

## Банки не планируют менять условия по ипотеке

В июле 2014 года объем выданных потребительских кредитов достиг отметки 219,3 млрд тенге. В июне банки выдали таких кредитов на 3,9% меньше, чем в июле, – 211,0 млрд тенге. Заемщикам интересны именно длинные деньги. С начала года доля займов, взятых на срок более года в структуре потребительских кредитов, не опускалась ниже 69,3%. В январе доля долгосрочных кредитов в общем объеме потребительских займов составляла 86,1%, в феврале – 72,6%, в марте – 69,3%, в апреле – 81,1%, в мае – 80,9%, в июне – 71,7%, в июле – 84,4%. В июле долгосрочные займы были дороже краткосрочных на 3,3%. Данный тренд объясним, ведь при выдаче длинных денег риск невозврата кредита увеличивается. Если основываться на данных Нацбанка, с начала года средние номинальные ставки по потребительским займам были на уровне 19,4%. За месяц такие кредиты стали даже дороже – на 0,9%,

в июне стоимость розничных займов была на уровне 18,8%, в июле – 19,7%. Между тем, по информации call-центров банков, в некоторых банках эффективная ставка по беззалоговым кредитам может зашкаливать за 50%.

Как отмечают в Нацбанке, несмотря на положительную динамику спроса на потребительские кредиты во II квартале 2014 года по сравнению с первым кварталом, рост спроса остается ограниченным. «Доля банков, заявивших об увеличении спроса на ипотечные кредиты, выросла на 10 процентных пунктов. В I квартале 2014 года доля банков, отметивших рост спроса на ипотеку, составляла 24%, во II квартале – 34%», – говорится в отчете регулятора.

В документе уточняется, что рост спроса на ипотеку связан с реализацией отложенного спроса со стороны населения после корректировки курса тенге, а также предложением отдельными банками привлекательных программ кредитования для сотрудников корпоративных клиентов, в том числе за счет размещения компаниями депозитов. «На потребительском рынке кредитования доля банков, отметивших рост спроса, увеличилась с 22% до 33%, поскольку необеспеченные потребительские кредиты продолжают оставаться наиболее привлекательным продуктом для населения. Вместе с тем банки в целях поддержания роста кредитования физических лиц начали интенсивно развивать потребительские кредиты под залог недвижимости и автокредитование», – отмечается в отчете.

Между тем тенденция наращивания объемов ипотеки наблюдается не во всех банках. В «Евразийском банке» среднемесячное количество выданных займов после резкой корректировки курса тенге снизилось более чем на треть (-36,5%). «До девальвации, в 2013 году, среднее количество ипотечных займов в месяц составляло 41, в среднем в месяц выдавали ипотеку на 263,8 млн тенге. После корректировки курса среднее количество ипотечных займов в месяц снизилось до 26, в среднем в месяц было выдано жилищных займов на 218,6 млн тенге», – уточнила исполнительный директор – начальник управления продаж и поддержки «Евразийского банка» Шолпан Муратбекова.

При этом г-жа Муратбекова подчеркнула, что после девальвации тенденции изменения структуры спроса на ипотечные кредиты не наблюдается. «Как и ранее, более востребована недвижимость эконом- и комфорт-класса. В настоящее время «Евразийский банк» не планирует менять условия по ипотеке», – подчеркнула банкир.

В «Народном банке» также отмечают снижение спроса на ипотеку. «В целом девальвация негативно повлияла на спрос на

розничные кредиты. По сравнению с прошлым годом спрос на розничные кредиты в нашем банке упал примерно на 30%. При этом сделки по купле-продаже недвижимости остановились. Сделки по приобретению поддержанных авто в кредит также практически не фиксируются – это общая ситуация по рынку. На рынке достаточно остро растут сделки по кредитованию на покупку новых авто через автосалоны», – подчеркнул заместитель председателя правления «Народного банка» Марат Альменов.

Г-н Альменов обратил внимание, что пока банк не планирует пересматривать ставки по ипотеке. «Ожидаем, что до конца года ставки на кредиты на приобретение жилья останутся на том же уровне. В настоящее время ставки по ипотеке в нашем банке находятся в районе 12,5% в тенге, по программам рефинансирования – 11,5%. Мы ни на один день не приостанавливали выдачу ипотеки в тенге, но спрос на данный продукт упал. Наш банк может предоставлять ипотеку как в тенге, так и в долларах, но ипотека в долларах не востребована», – отметил он.

В «Казкоммерцбанке», который более чем на 10 месяцев приостанавливал ипотеку из-за нехватки длинных денег в тенге, пояснили, что изменение условий по ипотеке в среднесрочной перспективе не планируется. В «Альянс банке» также подчеркнули, что банк не планирует менять условия кредитования до конца 2014 года.

Согласно отчету Нацбанка, в III квартале для качественного роста потребительских кредитов 9% банков планируют ужесточить кредитную политику. «78% банков ожидают оставить кредитную политику без изменения, и всего 12% банков – смягчить ее. При этом ужесточение кредитной политики по потребительским кредитам планируют провести в основном отдельные банки с иностранным участием», – отмечается в отчете регулятора.

Не исключено, что ужесточить свою кредитную политику планируют «дочки» российских банков, но оперативно получить комментарии от этих игроков рынка не удалось. Хотя в конце июля в Банке ВТБ (Казахстан) отметили, что взаимоотношения между материнским банком и его дочерними структурами строятся на рыночных условиях. «Средства, которые предоставляются казахстанской «дочке» ВТБ, выдаются с учетом стоимости денег в банке ВТБ и с учетом оценки по риску, который зависит от рейтинга дочерней структуры и сроков финансирования. Привлечения со стороны материнской структуры практически отсутствуют, на их долю приходится менее 7% баланса Банка ВТБ (Казахстан)», – сообщили в банке.

# Амнистия капитала: возможности в преддверии глобальных тенденций финансовой прозрачности

Елдос Сыздыков, старший менеджер департамента налогов и права «Делойт» в Каспийском регионе

Правительство РК не так давно объявило об очередной так называемой «легализации капитала». Предполагается, что законом будет предоставлена налоговая амнистия, что может способствовать сокращению теневой экономики и привлечению дополнительных финансовых средств в РК.

Как известно, в казахстанской законодательной практике ранее уже проводились налоговые амнистии капитала в 2001 и 2006 годах по достаточно схожей схеме.

Нынешняя амнистия капитала, объявленная правительством, предусматривает возможность легализовать некоторые активы, такие как денежные средства, ценные бумаги и доли участия, а также недвижимое имущество в Республике Казахстан и находящееся за ее пределами.

Тем не менее ограничения накладываются на имущество, добытое, среди прочего, в результате коррупционных преступлений, контрабанды, деньги, полученные в качестве кредитов, и некоторое прочее имущество.

Примером объектов легализации могут быть активы, которые изначально не были оформлены на реальных собственников. В отношении зарубежных активов предоставляется возможность легализовать недвижимое имущество, приобретенное ранее и не декларированное либо оформленное на другое лицо, что позволит в последующем отражать в налоговых декларациях реальные доходы от этого имущества.

Безусловно, у потенциальных субъектов легализации могут возникнуть вопросы к очередной амнистии капитала:

- насколько реальны гарантии безопасности в отношении лиц, легализовавших имущество?
- обеспечит ли государство реальную конфиденциальность лицам, легализовавшим имущество?
- смогут ли субъекты легализации вывести капитал в последующем из РК?

Хотя вышеуказанные вопросы и имеют определенное отражение в законодательном акте, очевидно, что успех данной инициативы и количество легализованного капитала будут зависеть от уверенности потенциальных субъектов легализации в ответах на них.

Хотелось бы обратить внимание на одну особенность текущей легализации капитала. Закон определяет конкретный список активов, которые могут быть легализованы. Список достаточно широк,

однако, на наш взгляд, мог бы быть дополнен, поскольку в современной мировой экономике существует большое количество альтернативных инструментов инвестирования, которые популярны среди обеспеченных инвесторов, но формально могут не попасть в упомянутый перечень и таким образом будут исключены из контекста объявленной легализации.

Примерами таких инструментов могут являться:

- трасты, в которых субъект легализации не владеет формально долями или ценными бумагами, но является бенефициаром в отношении доходов;
- приобретенные страховые полисы (например, доходы, получаемые аннуитетом);
- пенсионные активы в иностранных юрисдикциях;
- некоторые виды долговых финансовых инструментов, не попадающие в категорию долговых ценных бумаг;
- прочие инструменты инвестирования, структурированные на основе бенефициарного владения.

Полезно упомянуть несколько тенденций в мировой экономике, которые наблюдаются в настоящее время и представляются нам крайне важными. Они могут побудить потенциальных субъектов легализации оценить плюсы данной легализации, несмотря на возможные недостатки, и своевременно воспользоваться такой акцией.

Во-первых, странами ОЭСР в настоящее время проводится активная работа по повышению прозрачности мировой экономики, улучшению качества взаимодействия и обмена информацией между налоговыми органами в рамках так называемого Плана по решению проблем размывания налоговой базы (BEPS). Одной из ключевых задач плана является раскрытие информации и прозрачность операций налогоплательщиков.

Во-вторых, с 2014 года начало действовать американское законодательство по FATCA, устанавливающее требование к финансовым институтам (практически всем по всему миру, вступившим в данное соглашение) идентифицировать американских налоговых резидентов и декла-

рировать их имущество в налоговых органах США. Это законодательство, по сути, является первой ласточкой постепенного перехода к так называемой глобальной системе обмена информацией между налоговыми органами различных стран (система GATCA – Global Standard for Automatic Exchange of Financial Account Information), которую ОЭСР разрабатывает в рамках вышеуказанного плана.

Указанные тенденции, а также активная работа правительства многих стран по деофшоризации экономик (в том числе и в Казахстане) подразумевают, что в ближайшем будущем станет значительно сложнее владеть имуществом, расположенным в развитых странах мира, но не легализованным в соответствующих юрисдикциях налогового резидентства собственников.

В связи с этим нынешнюю легализацию можно воспринимать не просто как очередную акцию такого рода, а как одну из последних простых возможностей легализации капитала перед наступающей в перспективе прозрачностью мировой экономики.

## КАСЫМ-ЖОМАРТА ТОКАЕВА НАЗВАЛИ ДЕБОШИРОМ

Журналисты российского телеканала Ren-TV окрестили председателя Парламента РК Касым-Жомарта Токаева «дебоширом», показав его фотографию в информационной программе «112». По информации корреспондентов, Токаев якобы избил водителя «скорой помощи» в Геленджике. Как стало известно, ЧП произошло 22 августа текущего года. Бригада медиков приехала на вызов и тем самым заблокировала автомашину Rolls-Royce. Владелец автомобиля был возмущен действиями врачей и принялся избивать водителя «скорой помощи». В нанесении побоев приняли участие еще несколько человек, таким образом, в результате драки пострадала также фельдшер, которая пыталась помочь водителю «скорой». «Мы уже собирались уезжать, а тут началось», – рассказывает фельдшер выездной бригады станции скорой медицинской помощи Геленджика Светлана Антонова. – Ехали две машины, впереди «Роис-Ройс» с московскими номерами, а позади «Тойота». Водитель первой остановился и сказал нам, почему здесь вообще стоит скорая и перегородила ему дорогу. Хотя стала для проезда было достаточно, там незадолго до него «Газель» проехала, я не могла толком понять, из-за чего он возмущается. Незнакомцу сказала, что мы сейчас уедем. Но ждать этого скандалиста не намеревалась. В это же время за меня начал заступаться наш водитель, мол, как можно так разговаривать с женщиной и получил удар по лицу, вылезала драка, на помощь мужичку в «Ройсе» выбежали еще трое из «Тойоты», которая стояла позади. Я и моя коллега пытались позвать на помощь, в полицию не получилось дозвониться. В результате мне пришлось встать между нашим шофером и нападавшим, чтобы прекратить драку, но и это его не смутило, одним из его ударов зацепило меня, а моей коллеге досталось по правой руке. Потом мужчина из «Ройса» отошел в сторону и стал наблюдать за происходящим, двое его знакомых продолжили бить нашего водителя, а четвертый в это время стащил из салона ключи от автомобиля, но потом бросил их на землю. Затем они быстро бегом по своим машинам, их главарь с «Ройса» мне сразу сказал, что мы ничего не сделаем, и показал удостоверение, я ничего не разобрала, только увидела надпись «Вымпел». Обидники умчались, а мы вызвали полицию и поехали в травмпункт снимать побои. Наш шофер получил сотрясение мозга и сейчас лежит в больнице, с таким диагнозом, думаю, он выпит через 7 дней, мне сильно досталось по лицу, левая часть онемела на полтора суток», – цитирует слова женщины газета «Комсомольская правда». Медики написали заявление в полицию, чуть позже правоохранители задержали водителя той самой иномарки, опросили и отпустили его. Оказалось, что владельцем «Ролс-Ройса» является 55-летний житель Москвы. Чуть позже сотрудники полиции задержали водителя иномарки, опросили и отпустили. «Сейчас мы устанавливаем тяжесть побоев, которые получили медики, – рассказал заместитель начальника управления информации ГУ МВД России по Краснодарскому краю Александр Рунов. – Продолжается проверка, по ее итогам будет принято решение о возбуждении уголовного дела». Корреспонденты программы решили показать лицо злоумышленника и вывели на экран фотографию Касым-Жомарта Токаева. Как позже выяснилось, журналисты допустили ошибку, перепутав фотографии. Подозреваемым в нанесении телесных повреждений оказался Жомарт Каменов. По сведениям, он является владельцем ТОО «Медстройинвест». В 1990-е Каменов был коммерческим директором Союза художников Казахстана, потом основал в России «Первый евробанк», который несколько лет назад обанкротился, затем занимался операциями с подмосковной землей. Спикер сената парламента Казахстана Касым-Жомарт Токаев прокомментировал инцидент с появлением его фото на российском канале. «Инцидент с неуместным появлением моего фото в передаче Ren TV – обычная невнимательность журналистов, злого умысла не вижу», – ответил Токаев на соответствующий вопрос.

ПОЧЕМУ БАУРЖАН АБДИШЕВ ЛИШИЛСЯ ДОЛЖНОСТИ?

Бывший аким Карагандинской области Бауржан Абдишев лишился должности из-за незаконных действий в земельных вопросах, сообщил президент РК Нурсултан Назарбаев. Об этом передает КазТАГ. «Этой весной на мое имя обратилась группа предпринимателей с просьбой остановить незаконные действия руководства области по земельным вопросам. Я вмешался. Отправили комиссию, проверили, о чем пишут люди», – сказал глава государства на встрече с общественностью и предпринимателями в ходе рабочей поездки в регион. Он озвучил результаты проверки. «Проверка показала, что аффилированной руководством области фирме выделено 7 земельных участков в городе с общей площадью 49 га. Участки выданы с грубыми нарушениями законодательства. Нагло лоббировали интересы подставной фирмы», – отметил Нурсултан Назарбаев. «До конца доведете все! Кожамжаров (председатель Агентства РК по делам государственной службы и противодействию коррупции – КазТАГ) команду сегодня получите. Всех вывезть. Из-за этого я снял бывшего акима области (Бауржана Абдишева – КазТАГ), чтобы вы знали. Как это он может здесь сидеть командовать, а безобразия творятся. Я создаю все условия для развития бизнеса, снимаю препоны, предпочтения даю, а вы здесь тормозите! Вы против работаете политики, которая проводится государством?» – заявил глава государства. Президент поручил новому акиму «разобраться и навести порядок». Напомним, 20 июня текущего года по собственному желанию был освобожден от должности акима Карагандинской области Бауржан Абдишев. Главой региона назначен Нурмухамбет Абдибеков, до этого работавший первым заместителем акима Актюбинской области.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЗВОНКИ БЕЗ ОГРАНИЧЕНИЙ

www.rixos.com

7 Kunayev str, 010000, Astana, Kazakhstan, +7 7172 24 50 50, astana@rixos.com

RIXOS  
PRESIDENT ASTANA



## КАПИТАЛ.KZ

ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ ИНФОРМАЦИИ

популярное за неделю

## ФИНДИРЕКТОР

«САМРУК-КАЗЫНЫ»  
ПОЛУЧИЛ 29,8 МЛН  
ТЕНГЕ БОНУСОВ

Финансовый директор, член правления АО «Фонд национального благосостояния (ФНБ) «Самрук-Казына» Нурлан Рахметов получил 29,8 млн тенге в качестве бонуса по итогам работы в 2013 году. Об этом сообщает KазТАГ. «С тех пор ничего не поменялось – зарплата у меня такая же. По бонусам такая же система. Да, я получал по результатам 2013 года. Не в максимальном размере. Дело в том, что совет директоров перед нами ставит очень жесткие цели и не всегда получается, точнее всегда не получается их достичь в полном объеме... 69% (от максимально возможного бонуса для топ-менеджеров «Самрук-Казыны» в 3 годовых оклада)», – сказал он. С учетом размера ежемесечного оклада на руки в размере 1,2 млн тенге Нурлан Рахметов в итоге получил порядка 29,8 млн тенге (максимальный бонус мог составить 43,2 млн тенге). «Вы сравните с аналогичными российскими компаниями. Там на порядок выше, и там правительство и общество относятся к этому нормально. Там таких разговоров нет. Причем у нас базовый оклад на порядок ниже, размер бонусов на порядок ниже, а предположительно так, что мы тут жируем, ничего не делаем», – сказал он. «Вы попробуйте, я вас пригласю! Вот придите на мою работу финансовым директором «Самрук-Казына». Любому приглашаю! Вы думаете это легко? Ни суббот, ни воскресений, ни семьи – только работа и постоянно критика сверху: делаешь здесь не так, большие заработные платы получаешь», – сказал финдиректор. При этом Нурлан Рахметов сказал, что не стал бы работать в фонде «Самрук-Казына» за меньшую зарплату и ушел бы в частный сектор, от представителя которого постоянно получает приглашения на работу.

100 МЛРД ТЕНГЕ  
НЕ ХВАТИТ НА ВСЕХ  
БИЗНЕСМЕНОВ

Заявки предпринимателей на финансирование из средств Нацфонда превысили выделенную сумму в 100 млрд тенге. Об этом деловому порталу Kapital.kz сообщили в пресс-службе фонда «Даму». В настоящий момент объем кредитных заявок предпринимателей, находящихся на рассмотрении в банках второго уровня, превышает размер выделенных 100 миллиардов тенге на 28,8 млрд тенге. Так, объем одобренных заявок составил 79,6 млрд тенге и дополнительно на рассмотрении банков второго уровня находится 169 проектов на сумму 49,3 млрд куб. м. По данным холдинга «Байтерек» и его дочерней организации фонда «Даму», освоение денежных средств, выделенных из Нацфонда, на 22 августа составило 61,2%. С учетом одобренных проектов этот процент составит 79,6% от выделенной суммы. В региональном разрезе наибольшее количество одобренных проектов приходится на город Астану (31 проект на сумму 16,7 млрд тенге), Алматинскую область (22 проекта на сумму 9,7 млрд тенге) и Павлодарскую область (19 проектов на сумму 4,7 млрд тенге) области. В отраслевом разрезе наибольшую долю по одобренным проектам занимает сфера производства продуктов питания (91 проект на сумму 17,6 млрд тенге) и производство строительных материалов (58 проектов на сумму 15,5 млрд тенге). Так, по состоянию на 22 августа текущего года 13 казахстанских банков одобрили финансирование 352 проектов предпринимателей в рамках программы поддержки предприятий МСБ в обрабатывающей промышленности. Общая сумма одобренных кредитов составляет более 79,5 млрд тенге. Из них финансирование получили 275 проектов на сумму 61,2 млрд тенге.

РОССИЯ СТАЛА ЧАЩЕ  
ВОЗВРАЩАТЬ ГРУЗЫ  
В КАЗАХСТАН

В августе пресс-служба Россельхознадзора сообщила о трех крупных партиях продуктов питания, запрещенных в России, которые пытались провести через казахстано-российскую границу казахстанцы. Чаше всего грузы с продукцией, попавшей под российское эмбарго, возвращают омичи. Один из таких фактов, произошедший в Черлакском районе Омской области, на границе с Павлодарской, прогрел на всю республику. Это по его следам глава Россельхознадзора Сергей Данкверт обратился к министру сельского хозяйства Асылжану Мамытбекову с письменной просьбой «проинформировать хозяйствующие субъекты Казахстана о недопустимости ввоза в Россию запрещенных там продуктов питания производства США, стран Евросоюза, Канады, Австралии и Норвегии». Тогда павлодарец пытался провезти в соседнюю страну двадцать тонн американских куриных окорочков. Подробную информацию Москва запросила и по другому инциденту. На сей раз овощному. Об этом сообщила начальник отдела внешнего карантин и растений управления Россельхознадзора по Омской области Лариса Чернышева. Речь идет о задержании российской стороной двадцати тонн польских томатов. Также на казахстано-российской границе, только со стороны Петропавловск – Омск. Вместе с тем, при проверке выяснилось, что фитосанитарный сертификат на груз выдан Республикой Польша. Помидоры по документам предназначались для доставки в Семей, но почему-то оказались в Петропавловске, точнее, на его границе с Россией. Кроме этого, в разное время в течение августа в Россию с казахстанской стороны чуть не попали польские яблоки и снова американские окорочка, только меньшим объемом – три с лишним тонны. Фуры развернули назад пограничники Алтайского края, а на владельцев грузов составили административные протоколы. Одним словом, прогнозы экспертов относительно роста реэкспорта запрещенной в России продукции стран Евросоюза, похоже, сбываются. И, как считают отечественные экономисты, полностью взять под контроль ввоз товаров, на которые распространяются российские санкции, невозможно. «С точки зрения экономической теории проконтролировать этот процесс нельзя», – говорит доктор экономических наук, директор Института инновационной экономики.

Новые поставщики потеснят  
на газовом рынке не только  
Россию, но и Казахстан

Венера Гайфутдинова

В Тегеране прошло обсуждение вопроса о возможности поставок газа из Ирана в страны ЕС. Заместитель министра нефти Ирана Али Маджеди заявил о том, что страна готова обеспечить поставки иранского газа в ЕС по газопроводу Набукко. По его словам, в иранском голубом топливе уже заинтересованы два европейских государства. Маджеди отметил, что недавно страну посетили делегации из этих стран с целью обсудить возможные маршруты экспорта газа. Старт работы газопровода Набукко может негативно отразиться на экономике Казахстана, так как это повлияет на стоимость голубого топлива в сторону его снижения. В результате чего казахстанская казна недополучит прибыли от продажи газа.

Если проект газопровода Набукко действительно начнет воплощаться в жизнь, это, по мнению Анны Кокоревой, аналитика компании «Альпари», серьезно ударит по позициям газовых компаний на европейском рынке. Начало работы Набукко повлияет на увеличение предложения. А рост предложения в свою очередь окажет давление на цены. Соответственно, по словам аналитика, можно ждать падения котировок на спотовом рынке. «Новые поставщики потеснят на европейском газовом рынке не только Россию, но и Казахстан», – уверена г-жа Кокорева.

Совершено иного мнения придерживается Николай Подлевских, начальник аналитического отдела инвестиционной компании «Церих Кэпитал Менеджмент», который сообщил, что появление новых маршрутов поставок газа могло бы сделать газовый рынок Средней Азии более конкурентным, от чего Казахстан мог бы заметно выиграть. По информации эксперта, запасы газа в Казахстане оцениваются по меньшей мере в 1,5 трлн куб. м. Из этих данных г-н Подлевских делает вывод о том, что у страны имеется очень серьезный экспортный потенциал по голубому топливу. А для реализации этого потенциала необходимы новые экспортные пути.

Газопровод Набукко, как отметил Николай Подлевских, – один из ключевых проектов по транспортировке газа средней Азии и Ирана в Европу. «Его осуществление сильно перекроило бы карту газовых потоков. Для европейских потребителей было бы очень интересным иметь доступ к указанным запасам газа», – рассказал он. Однако аналитик ИК «Церих Кэпитал Менеджмент» подчеркнул, что вся обстановка в регионе не может гарантировать потенциальным инвесторам легкую работу как в процессе строительства трубопровода, так и при последующей его эксплуатации. Кроме того, по информации г-на Подлевских, у проекта «Набукко» имеются мощные противники его осуществления. В первую очередь это Китай,

который имеет свои планы по транспортировке среднеазиатских запасов голубого топлива. Россия тоже не заинтересована в его прокладке, поскольку указанный трубопровод стал бы прямым конкурентом проекту «Южный поток» и даже мог бы поставить крест на его осуществлении.

Между тем Иран, по словам аналитика, все настойчивее возвращается к мысли о возобновлении работ над проектом «Набукко». Чиновники высокого ранга Ирана и ранее делали заявления о возможности участия страны в проекте «Набукко». Например, в январе 2009 года такое заявление сделал заместитель министра иностранных дел Ирана Мехди Сафари в ходе своего визита в Европейский парламент.

Для такой настойчивости Ирана есть немалые резоны – страна имеет колоссальные запасы газа и хотела бы дотянуться маршрутами поставок до перспективного и емкого европейского рынка. Но важным препятствием для разворачивания проекта являются геополитические причины, которые не могут гарантировать стабильности в районах прохождения возможного трубопровода. В том числе и поэтому вероятность реализации новых задумок по строительству трубопровода аналитики ИК «Церих Кэпитал Менеджмент» оценивают заметно ниже, чем вероятность нового торможения и консервации проекта на неопределенное будущее.

Анна Кокорева также считает, что возможность возобновления работы над

Набукко пока не очень велика. «Иран не пользуется доверием среди европейских политиков, к тому же ЕС сейчас не готов к масштабным тратам на строительство газопровода», – говорит она.

Более того, как нам рассказал Дмитрий Баранов, ведущий эксперт управляющей компании «Финам Менеджмент», в июне прошлого года австрийская газовая компания OMV Gas GmbH, возглавлявшая консорциум по строительству магистрального газопровода Набукко из Туркмении и Азербайджана в страны ЕС, объявила об аннулировании проекта. Поэтому эксперт делает вывод: никакого влияния на мировой газовый рынок несуществующий газопровод оказать не может. К тому же, как отметил г-н Баранов, не сообщалось, что Иран рассматривается в качестве источника сырья для этого трубопровода. «Так что если такое решение и будет принято, что совершенно не факт, то от его принятия до воплощения в жизнь пройдет очень много времени, за которое на мировом газовом рынке будет столько изменений, что никакие потрясения ждать не стоит, их не будет», – заверяет он.

Сегодня, как рассказал г-н Баранов, более приоритетным направлением является Трансатлантический трубопровод (ТАР), который предполагает поставки природного газа из Каспийского и Ближневосточного регионов в Западную Европу, но его разработка только ведется.

Почему РК покупает у РФ  
голубое топливо в 2 раза дороже?

Чулпан Гумарова

Казахстан поставляет газ в Россию вдвое дешевле, чем покупает его у РФ, сообщила Евразийская экономическая комиссия. Как отмечается в опубликованных данных, Казахстан экспортировал в Россию в январе-июне 2014 года 4,3 млрд куб. м газа на сумму \$109,9 млн, что на 3,8% больше по количеству и на 2,7% меньше по стоимости по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Одновременно Казахстан импортировал из РФ 994,5 млн куб. м газа (+4,2%) на \$53,9 млн (+0,1%).

Таким образом, стоимость 1 тыс. куб. м казахстанского газа для РФ составляла \$25,4, а 1 тыс. куб. м российского газа обходилась для Казахстана в \$54,2, пишет КазТАГ.

Однако эксперты достаточно скептически отнеслись к этим данным. Во-первых, рыночные цены на газ намного выше. Как нам рассказал Олег Егоров, главный научный сотрудник Института экономики Министрства образования и науки РК, Европе Россия продает по \$380 за 1 тыс. куб. м, для Украины стоимость российского газа составляет \$480 за 1 тыс. куб. м.

Во-вторых, наша республика просто не может экспортировать такие объемы газа в Россию. Всего Казахстан, по информации эксперта, добывает 41 млрд куб. м газа в год, около 20 млрд куб. м газа за полугодие.

На Карачаганаке в течение года добывается около 18 млрд куб. м газа в год, при этом 7 млрд куб. м из них закачивается обратно в пласт. Таким образом, получается, что только часть мы можем реализовать. Более того, необходимо помнить, что доля Казахстана в месторождении Карачаганак составляет 10%. По этой причине надо понимать, призывает аналитик, что продают эти компании, а мы просто заключаем договор с Россией на поставку определенного количества газа на Оренбургский газоперерабатывающий завод (ГПЗ) из Карачаганакского месторождения. Причем на Оренбургском ГПЗ выделяют все необходимые компоненты на заводе и частично возвращают газ в Казахстан.

Что же касается другого крупного месторождения, на котором наша республика добывает газ, – Тенгизского, то на нем, по словам г-на Егорова, более 6 млрд куб. м газа закачивается обратно в пласт. В итоге из 20 млрд куб. м газа, которые добыва-

ются на казахстанских месторождениях за 6 месяцев, у нас остается 7 млрд куб. м газа для реализации. Но на Тенгизе, как заметил эксперт, этот газ сжигается и в виде широкой фракции легких углеводородов или пропана продается. Газ с Тенгизского месторождения на 50% идет на обратную закачку. Оставшиеся объемы в виде сжиженного газа продаются частично в Казахстане, частично этот газ экспортируют в Европу. Таким образом, на Тенгизе газа для продажи по трубе в Россию попросту нет. На Карачаганаке, по словам спикера, остается примерно 3 млрд куб. м свободного газа. Это и есть объем, который мы можем реализовать. Из них на Оренбургский завод мы, как уже упоминал г-н Егоров, поставляем около 2 млрд куб. м газа в год.

Если говорить о том газе, который Казахстан добывает на Амангельдинском месторождении, то эти объемы мы реализуем в Южном Казахстане. Газ, добываемого на Мангышлаке, не хватает даже Узенскому ГПЗ. Остается Кумколь. Но газ с Кумколя используется для собственных нужд и транспортируется до Кызылорды. «Возможно, был посчитан газ, который идет в Россию транзитом через Казахстан

из Узбекистана, но в данном случае необходимо понимать, что этот газ продает не наша страна, а Узбекистан», – говорит Олег Егоров. Наша республика получает лишь плату за транспортировку этого газа.

В будущем Казахстан рассчитывает нарастить добычу углеводородов до уровня, который бы не только покрывал внутренние потребности, но позволил бы экспортировать сырье. По предварительным оценкам, реализация данных планов может произойти через 10-15 лет. Многие будут зависеть от политики Казахстана на внутреннем рынке, динамики добычи, а также от ситуации на газовом рынке.

Напомним, к 2025 году в Казахстане имеется возможность достичь уровня добычи газа до 72,5 млрд куб. м при фактическом объеме добычи в 2013 году 41,1 млрд куб. м газа. В последние годы по результатам глубоких исследований были обобщены и пересмотрены все имеющиеся геолого-геофизические материалы с учетом последних новых данных по всем нефтегазоносным бассейнам Казахстана. В результате этой работы были переоценены прогнозные ресурсы республики, которые сейчас составляют более 76 млрд тонн условного топлива.

Предпринимательские меры  
не способны в корне изменить  
ситуацию на рынке ГСМ

Венера Гайфутдинова

Очередное повышение цен на ГСМ в Казахстане неизбежно. Такого мнения придерживаются в Агентстве по исследованию рентабельности инвестиций (АИРИ). И это несмотря на то, что повышение цены на самую ходовую марку бензина АИ-92 в РК произошло не так давно.

Ерлан Хасенбеков, директор АИРИ, считает, что 21 августа просто случился компромисс между повышением цены до уровня, удовлетворяющего оптовых и розничных продавцов, и потребностью оператора в покрытии расходов. Вообще, по словам эксперта, удорожание топлива будет сопровождать нас еще долгие годы. «Мы полагаем, что очередное повышение цен на бензин состоится до конца года. Впрочем, оно может произойти и гораздо раньше, если нынешняя ситуация с дефицитом топлива не найдет своего решения», – сообщил Ерлан Хасенбеков.

Аналитики АО «Асыл Инвест» также не исключают развития сценария, который предусматривает дальнейшее повышение цен на бензин в Казахстане. Как отметил Айвар Байкенов, директор департамента

аналитики АО «Асыл Инвест», если учитывать комментарии розничных продавцов, то реализация бензина по текущим ценам (даже с учетом недавнего повышения) во многом затруднительна ввиду отсутствия регулирования оптового рынка. «Вполне возможно, что в конце года или начале следующего мы станем свидетелями очередного роста цен на бензин», – предположил он.

Ранее некоторые эксперты заявляли, что дефицит бензина АИ-92 носит в большей степени искусственный характер. Описывая ситуацию на рынке, эксперты рассказывали, что казахстанский рынок бензина на уровне оптовой торговли не регулируется, тогда как над розничными ценами правительство осуществляет мониторинг и контроль. Крупные торговцы в целом не имеют ограничений и потому могут без труда осуществлять манипулирование рынком. Об этом уже не раз заявляли и розничные продавцы. Однако и они сами участвуют в создании дефицита. Эксперты предполагают, что, ожидая увеличения предельной стоимости бензина, продавцы ограничивали объемы реализации. Тем не менее после повышения цен на АИ-92 до 128 тенге за литр бензин на за-

пасах не появился и дефицит продолжает сохраняться.

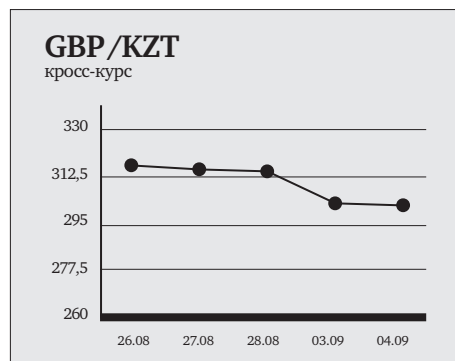
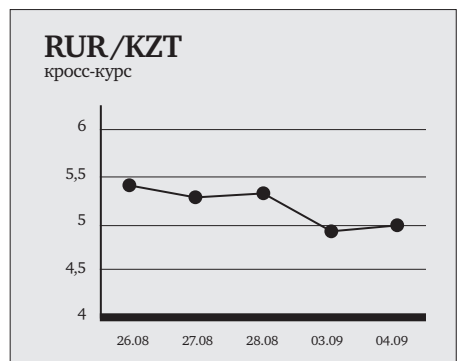
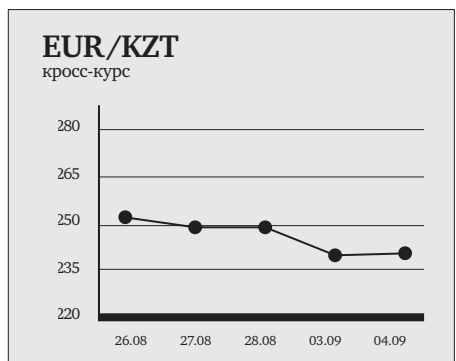
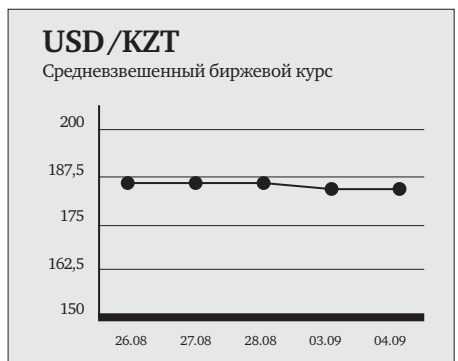
Усугубляет ситуацию в Казахстане увеличение цен на ГСМ и на российский рынок. Так, в середине августа текущего года цены на автомобильный бензин АИ-92 и АИ-95 на АЗС России за неделю выросли на 12 и 10 копеек – до 31,88 рубля и 34,66 рубля за литр соответственно. Дело в том, что дефицит бензина в нашей республике покрывается за счет поставок из России. Казахстану, как рассказал г-н Хасенбеков, для обеспечения социальной безопасности придется покупать его по ценам, которые будут складываться исходя из текущей конъюнктуры. А это означает только одно – чем дороже операторы покупают бензин, тем дороже будут продавать потребителям. «Естественно, Казахстан может высказывать России какие-то пожелания по ценам, вести обсуждение, выражать озабоченность и так далее, но это мало что изменит», – рассказал аналитик.

Более того, по словам российских экспертов, которые уже не раз говорили об этом, цены на ГСМ в 2014 году в РФ будут увеличиваться. Президент Российского топливного союза Евгений Аркуша ут-

верждал, что в 2014 году России ожидает повышение стоимости топлива на внутреннем рынке. Глава компании «Лукойл» Вагит Алекперов также озвучивал прогноз по увеличению стоимости ГСМ в России в текущем году. Таким образом, мы можем предполагать, что цены на топливо в России еще будут увеличиваться. Соответственно, это может отразиться и на казахстанском рынке.

В вопросе о разрешении ситуации на рынке ГСМ в РК у экспертов также неутешительные прогнозы. «Мы весьма далеки от полного решения проблемы дефицита бензина на казахстанском рынке», – говорит Ерлан Хасенбеков. Сейчас, по словам директора АИРИ, могут быть достигнуты только некие промежуточные меры для снижения напряженности – срочно завезены дополнительные партии, временно увеличено производство бензина и так далее. Это, как рассказал эксперт, лишь экстренные меры, которые не способны в корне изменить ситуацию. «Как неоднократно говорилось, избавиться Казахстан от дефицита бензина способно только свое производство – из своей нефти на своих заводах. Будет ли это достигнуто или нет, сейчас никто определенно говорить не берется», – отметил г-н Хасенбеков.

Аналитики «Асыл Инвест» также считают, что ситуация с дефицитом будет сохраняться до тех пор, пока не будет завершена модернизация отечественных НПЗ. В частности, Павлодарского завода, который сегодня рассчитан на российскую нефть. «Кроме того, важно навести порядок на оптовом рынке, который является главным двигателем как объемов, так и, соответственно, цен», – подчеркнул Айвар Байкенов.





# Рекламные бюджеты некоторых банков выросли в разы

Анна Видянова

За год свои рекламные бюджеты нарастила половина банков из топ-10 банков по активам. В I полугодии 2014 года затраты на продвижение некоторых банков оказались в разы выше, чем у других игроков. Деловой еженедельник «Капитал.kz» выяснил, что за год позиции некоторых банков в рейтинге по объему инвестиций в рекламу поменялись. На прежних местах в I полугодии 2014 года, как и в 2013 году, остались лишь Kaspi bank и «БТА Банк».

Совокупный рекламный бюджет банков-лидеров за год увеличился на 3,8% (+105,8 млн тенге). В январе-июне 2013 года расходы банков на продвижение составляли 2,7 млрд тенге, за тот же период 2014 года – более 2,8 млрд тенге. Рынок рекламы двигают лишь несколько банков, это «АТФБанк», «Евразийский банк», «Цеснабанк» и ДБ «Сбербанк России». Именно эти игроки банковского сектора за год нарастили свои расходы на рекламу как минимум на 50%, доля их бюджетов на продвижение в общем объеме затрат на рекламу достигла отметки 49,5%.

За год в 4,4 раза увеличил свои инвестиции в продвижение «АТФБанк». В январе-июне прошлого года банк направил на рекламу 28,8 млн тенге, за тот же период 2014 года – свыше 128,5 млн тенге. Активное наращивание рекламного бюджета фининститутом можно проследить также и по позициям банка в рейтинге затрат на рекламу. Если в первом полугодии 2013 года «АТФБанк» был десятым по инвестициям в продвижение, то за тот же период 2014 года банк поднялся на три позиции до седьмого места. За год банк также нарастил свою долю затрат на рекламу в общих хозяйственных расходах с 1,1% до 3,4%. За год банк сместился с девятой строчки на восьмую по доле затрат на рекламу в общих хозяйственных расходах, сместив «Банк ЦентрКредит». Рекламный бюджет «АТФБанка» в 2013 году был в два раза больше полугодичного рекламного бюджета 2014 года – 261,6 млн тенге. В прошлом году доля инвестиций в рекламу в общих хозяйственных расходах составляла 4,8%.

Вторая позиция по росту затрат на рекламу принадлежит «Евразийскому банку». За год банк нарастил свой рекламный бюджет практически в 2 раза. По объему затрат на продвижение за январь-июнь 2014 года банк стал вторым – 565,1 млн тенге, в первом полугодии прошлого года рекламный бюджет банка достиг меньшей планки – 295,5 млн тенге.

Третьим банком по темпам роста расходов на рекламу стал «Цеснабанк». По сравнению с январем-июнем 2013 года банк увеличил объем инвестиций на продвижение на 55,5%. Банк оказался на третьем месте по размеру рекламного бюджета – 519,1 млн тенге. По объему расходов на рекламу, потраченных в январе-июне 2013 года, банк был на строчку ниже – 333,9 млн тенге. «Цеснабанк» за год сместился с первой строчки на вторую по доле затрат на рекламу в общих хозяйственных расходах. В январе-июне прошлого года этот показатель был на уровне 15,3%, в первом полугодии 2014 года – 15,0%. По данным TNS Central Asia, из топ-50 рекламодателей по затратам на продвижение «Цеснабанк» занял последнюю строчку, среди тех немногих банков, которые вошли в список топ-50.

За год ДБ «Сбербанк России» более чем на половину нарастил затраты на продвижение (+55,3%). Банк за год сместился на две строчки по расходам на рекламные цели. Если в январе-июне прошлого года банк по затратам на рекламу был восьмым, то в 2014 году он стал шестым. Банк занял 45-ю позицию среди топ-50 рекла-

модателей и пятую строчку среди банков, попавших в этот short-лист.

**Некоторые банки сжали рекламные бюджеты на треть**  
Большинство банков снизили свои затраты на рекламу, это «БТА Банк», Kaspi bank, «Народный банк», «Альянс банк», «Казкоммерцбанк» и «Банк ЦентрКредит». Годовой разрыв в сжатии расходов на продвижение у некоторых банков достиг 30%.

Заметно за год снизил объем инвестиций в продвижение «Банк ЦентрКредит». В первом полугодии 2013 года он направил на рекламные цели 167,4 млн тенге, за тот же период 2014 года в 3,2 раза меньше – 51,8 млн тенге. Банк оказался на десятой позиции по затратам на рекламу за шесть месяцев 2014 года, в прошлом году по этому показателю он был на несколько позиций выше – седьмым. За год доля расходов на рекламу в общих хозяйственных затратах банка немного снизилась. В январе-июне 2013 года она составляла 4,5%, за тот же период 2013 года – 1,5%. Несмотря на тенденцию на понижение, «Банк ЦентрКредит» вошел в топ-50 рекламодателей

в 2013 году стал 36-м, среди банков, попавших в этот список, – четвертым.

«Альянс банк», судя по данным отчетности, также постепенно снижает затраты на рекламу. За год банк урезал расходы на рекламу на 32,4%. Если в первом полугодии 2013 года банк потратил на продвижение 189,7 млн тенге, то за тот же период 2014 года – 128,2 млн тенге. Эта динамика отразилась на позиции банка по затратам на рекламу среди топ-10 банков по активам. За год банк сместился с шестой позиции на восьмую. По доле инвестиций в продвижение в общих хозяйственных расходах в первом полугодии 2014 года банк занял седьмую строчку – 5,9%, годом ранее этот показатель был на уровне 3,6%. «Альянс банк» вошел в топ-50 рекламодателей по объему рекламного бюджета в 2013 году, банк стал 49-м. Среди банков, которые вошли в этот список, «Альянс банк» закрепился на седьмой позиции.

Тенденция уменьшения рекламных бюджетов не обошла и «Народный банк». По сравнению с январем-июнем 2013 года банк снизил затраты на продвижение на 30,3%. В первом полугодии прошлого года

ма, в 3 раза выше бюджета ДБ «Сбербанка», в 4,9 раза больше бюджета «АТФБанка», в 5 раз бюджета «Альянс банка», в 8 раз затрат на продвижение «БТА Банка», в 12 раз бюджета «Банка ЦентрКредит». Между тем Kaspi bank за год снизил затраты на продвижение на 10,3%. Если в январе-июне 2013 года банк инвестировал в рекламу 716,4 млн тенге, то за тот же период 2014 года – 642,6 млн тенге. Банк снизился со второй строчки до третьей по доле затрат на рекламу в общих хозяйственных расходах. В январе-июне прошлого года доля расходов на рекламу в общих хозяйственных расходах банка составляла 15,3%, за тот же период 2014 года – 12,4%.

Kaspi bank активный рекламодатель не только среди банков, его бюджеты на продвижение сопоставимы с бюджетами ведущих рекламодателей Казахстана. По данным TNS Central Asia, Kaspi bank вошел в топ-50 рекламодателей по объему рекламного бюджета и занял двадцатую позицию. Среди банков, которые попали в этот short-лист, Kaspi bank оказался первым.



2013 года по данным TNS Central Asia и занял 32-ю позицию среди банков, которые попали в этот short-лист. «Банк ЦентрКредит» стал третьим, обошли его лишь Kaspi bank и «Нурбанк».

«Казкоммерцбанк» за год уменьшил объем вложений в рекламу на треть (-35,6%). Банк снизился на 2 позиции по расходам на продвижение. По объему вложений в рекламу в январе-июне 2013 года Казком был третьим, тогда он потратил 374,3 млн тенге. В первом полугодии 2014 года банк инвестировал на рекламные цели лишь 241,1 млн тенге, банк по этому показателю опустился до пятой позиции. В 2012 году Казком занимал третью строчку по вложениям в рекламу, в 2013 году – пятую. В 2012 году он вложил в продвижение 953,6 млн тенге, в прошлом году – 840,8 млн тенге. По доле затрат на рекламу в общих хозяйственных расходах в январе-июне 2014 года банк занял пятую позицию – 6,8%, год назад этот показатель был ниже – 4,1%. В рейтинге TNS Central Asia Казком по объему затрат на рекламу

банк потратил на рекламные цели 446,2 млн тенге, за тот же период 2014 года – 310,8 млн тенге. За год банк по объему инвестиций на продвижение сместился со второй позиции на четвертую. Банк удерживает шестую позицию по доле затрат на рекламу в общих хозяйственных расходах. В январе-июне 2013 года доля бюджета на рекламу в общих хозяйственных затратах была на уровне 6,5%, за тот же период 2014 года – 3,8%. Банк стал 46-м в списке топ-50 рекламодателей страны по объему расходов на продвижение за 2013 год, шестым среди банков, попавших в этот short-лист.

Kaspi bank продолжает удерживать лидирующую строчку по затратам на рекламу. В первом полугодии 2014 года банк потратил на продвижение на 13,7% больше, чем «Евразийский банк», на 23,7% больше, чем «Цеснабанк». Разрыв в бюджетах на продвижение у Kaspi bank с другими игроками банковского рынка в разы выше. Рекламный бюджет Kaspi bank в 2 раза больше, чем у «Народного банка», в 2,6 раза больше бюджета Казко-

м. Незначительно снизил инвестиции в рекламу «БТА Банк» – на 4,8%. Если в первом полугодии прошлого года затраты банка на продвижение составляли свыше 82,8 млн тенге, то за этот же период 2013 года – 78,8 млн тенге. По расходам на рекламные цели в январе-июне 2014 года банк занял девятую позицию, в рейтинге банков за тот же период 2013 года банк также был девятым. Банк занял десятую позицию среди топ-10 банков по активам по доле затрат на рекламу в структуре общих хозяйственных расходов. В январе-июне прошлого года этот показатель составлял 1,1%, в 2014 году – 0,7%.

Банки далеко не самые активные рекламодатели. В 2013 году, по данным TNS Central Asia, в топ-50 крупных рекламодателей попали MARS – 1 место, Procter&Gamble – 2 место, Henkel/Schwarzkopf – 3 место, Coca-Cola Алматы Bottlers – 4 место, Unilever – 5 место, L'OREAL/Garnier – 6 место, Foodmaster – 7 место, Nestle – 8 место, «Крафт Фудс Казахстан» – 9 место, Wrigley – 10 место.

# Коридор по курсу доллара может быть пересмотрен

[Начало на стр. 1]

Между тем на этой неделе глава Нацбанка РК Кайрат Келимбетов в ходе IV Казахстанской конференции по исламским финансам заявил о намерении расширить коридор волатильности тенге к доллару в сторону укрепления тенге. С решением по изменению коридора колебаний курса тенге Нацбанк РК обещает определиться в течение текущей недели. «Мы сейчас обсуждаем решение, что, возможно, вот этот коридор – плюс/минус 3 тенге – будет расширен: он будет, с одной стороны, плюс 3 тенге в сторону от 185 тенге за доллар, а в другую сторону мы его, может быть, расширим до минус 15 тенге. И тогда не за горам и 181, и 180, и 179, возможно, но это будет зависеть от обстановки», – заключил г-н Келимбетов.

В АО «Асыл Инвест» считают, что планы по изменению коридора колебаний тенге к доллару, направленные на укрепление, связаны с тем, что последняя девальвация тенге была проведена с запасом. Это, как отмечают аналитики, было вызвано опасениями затягивания конфликта на

Украине. «Последнюю девальвацию тенге провели с запасом, на случай того, что рубль к доллару может ослабнуть до уровня 38-40. Поэтому в тот момент потенциально могли установить и меньше курс. В то же время рубль потерял где-то 10-11% и валюты развивающихся стран потеряли тоже в таком же коридоре. Предполагалось, что тенге обвалится также на уровне 10%. Но в итоге решили заглянуть в будущее и предположили, что ситуация в российской экономике и украинский конфликт приведут к тому, что рубль будет падать в дальнейшем», – считает директор департамента аналитики «Асыл Инвест» Айвар Байкенов.

Важно отметить, что на минувшей неделе курс рубля в паре с американской валютой демонстрировал ослабление. На фоне геополитического фактора официальный курс доллара по отношению к российской валюте перешагнул психологический рубеж – 37.

Данные регулятора также подтверждают тот факт, что рубль теряет свои позиции. Российский рубль к тенге за месяц ослаб на 4,9%. В июле средневзвешенный курс рубля составлял 5,30 тенге, в авгу-

сте – 5,04 тенге. Между тем, несмотря на тесные экономические отношения Казахстана и России, в Нацбанке оптимистично смотрят в будущее. По словам г-на Келимбетова, стремительное ослабление рубля в паре с долларом из-за затягивания украинского конфликта не вызывает опасений для тенге.

Дальнейшее поведение курса рубля будет зависеть от того, как будут развиваться события на Украине. В том случае, если конфликт будет разрешен, то риски для российской валюты снизятся, что, в свою очередь, будет выгодно для казахстанского тенге. Если же ситуация между Россией и Украиной обострится, то рубль к доллару значительно сдаст позиции, и тенге начнет ощущать давление с его стороны. «Мы считаем, что в случае, если рубль упадет до уровня 39-40 по отношению к доллару, то появится достаточно сильное давление на курс тенге, который может укрепиться к рублю до 4,6-4,7. Но это в случае дальнейшего удержания курса доллара на уровне 182 тенге. Если давление будет достаточно сильным и расходы на поддержку национальной валюты будут нарастать, то

у Нацбанка в целом есть простор для маневра в рамках установленного коридора в 182-188 тенге за доллар. То есть регулятор может в случае необходимости начать двигаться к верхней границе. Но в данном случае есть риск того, что будут стимулировать девальвационные ожидания», – отметил г-н Байкенов.

В свою очередь дальнейшее ослабление российского рубля не на руку экономике Казахстана. Снижение стоимости рубля ослабит конкурентоспособность казахстанских экспортеров в рамках интеграционных процессов. «Как уже говорилось не раз, в рамках Таможенного союза и дальнейших интеграционных процессов казахстанские производители в целом не могут адекватным образом конкурировать с российскими компаниями и теряют позиции на рынке. Об этом, в частности, свидетельствует увеличение темпов роста импорта в нашу страну, тогда как объемы экспорта растут более медленными темпами. Дальнейшее ослабление рубля в итоге лишь усиливает конкурентоспособность российской продукции», – заключил Айвар Байкенов.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### ИНФЛЯЦИЯ

#### В КАЗАХСТАНЕ

#### В АВГУСТЕ

#### СОСТАВИЛА 0,4%

Инфляция в Казахстане в августе 2014 года по сравнению с предыдущим месяцем составила 0,4%, с начала года – 5,4%, в годовом выражении – 7,1%, указывается в сообщении комитета по статистике министерства национальной экономики РК, передает KазТАГ. Согласно статданным, цены на продовольственные товары в августе этого года понизились на 0,1%, на непродовольственные товары – повысились на 1,1%, платные услуги подорожали на 0,4%. В прошедшем месяце повышение цен отмечено на куриное мясо – на 10,4%, яйца – на 3,6%, рис – на 2,5%, сахар – на 2,3%, муку – на 1,5%, свежую рыбу – на 1,4%, перловую крупу – на 1,3%, пшено, творог – на 1,2%, овсяную крупу, сливочное масло – на 1,1%, манную крупу, сыр сычужный – на 0,8%, кондитерские изделия, чай – на 0,7%, колбасы, изделия из мяса, кисломолочные продукты – на 0,6%. Снижение цен зафиксировано на картофель – на 19,9%, свежие овощи – на 10,6%, свежие фрукты – на 0,9%, подсолнечное масло – на 0,6%. Школьные ранцы и ученические рюкзаки подорожали на 6%, канцелярские товары и чертёжные принадлежности – на 4,3%, учебно-справочная литература – 1,6%, одежда и обувь – 0,6%, фармацевтическая продукция – 0,4%, моющие и чистящие средства – на 0,3%. Цены на бензин в среднем выросли на 8,3%, на бензин марки АИ-92 – на 11,3%, АИ-95, 96 – на 4,5%, АИ-98 – на 3%. Уровень цен на услуги здравоохранения поднялся на 1,4%, пассажирского транспорта – на 0,8%, ресторанов и гостиниц – на 0,7%, по обслуживанию и ремонту жилых помещений – на 0,5%, парикмахерских и заведений личного обслуживания – на 0,3%. (kapital.kz)

#### ЗА МЕСЯЦ ТЕНГЕ

#### К ДОЛЛАРУ

#### УКРЕПИЛСЯ НА 0,8%

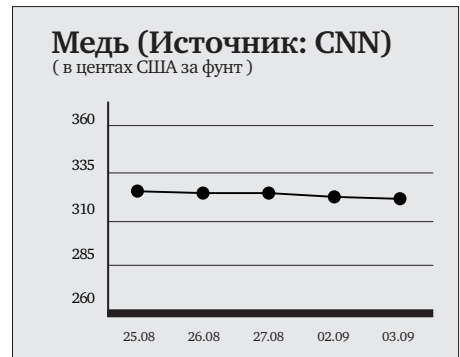
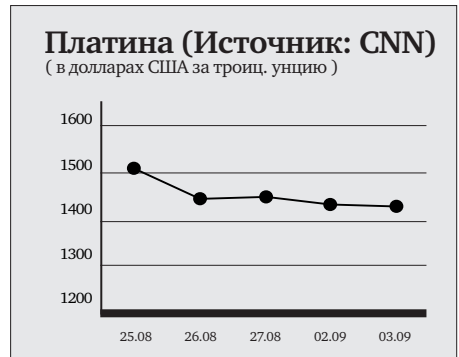
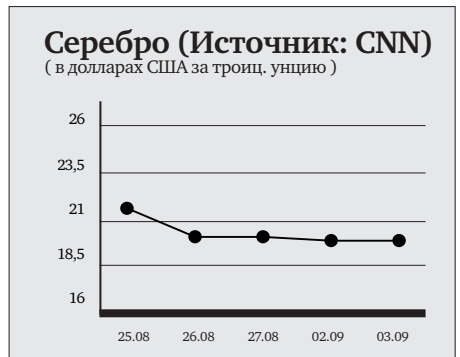
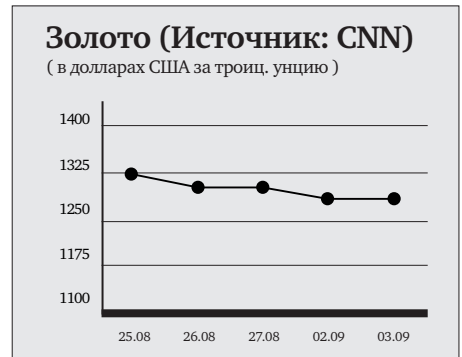
Слухи о девальвации тенге постепенно утихают, в обменных пунктах Алматы уже не наблюдается ажиотажа, который был в конце июля, начале августа. В обменных пунктах Алматы максимальный курс продажи доллара достиг отметки 183,2 тенге, евро – 241,4 тенге, российского рубля – 5,1 тенге. Обменные пункты продолжают удерживать маржу между курсом покупки и продажи по доллару – 2 тенге, по евро – 3 тенге. Тенге к американской валюте за месяц укрепил свои позиции. Такие выводы можно сделать, опираясь на сегодняшние обновленные данные Национального банка РК. За месяц тенге укрепился на 0,8%. Если в июле 2014 года курс доллара не превышал 183,52 тенге, то в августе он достиг отметки 182,07. В апреле средневзвешенный курс доллара составлял – 182,04 тенге, в мае – 182,42 тенге, в июне – 183,51 тенге. В Halyk Finance отмечают, что по мере улучшения условий на рынке ликвидности в связи с окончанием налогового периода, активность на валютном рынке растет. «В четверг 28 августа ставки денежного рынка снижались. Снизились также объемы на рынке РЕПО. По нашему мнению это свидетельствует о снижении дефицита ликвидности, который был вызван оттоком денег из банковской системы в период налоговых выплат. Улучшение условий краткосрочного фондирования стало причиной всплеска спроса на валютном рынке. По нашим оценкам, участник, торгующий против тренда, в четверг на дневной сессии возобновил продажи доллара. В четверг утром, когда денежный рынок еще закрыт, торговый объем утренней сессии составил лишь \$45 млн. Торги по доллару проходили преимущественно по курсу 182,00 тенге. Сделок крупного участника замечено не было. Но уже на дневной сессии валютного рынка объем торгов вырос до \$325 млн, а количество сделок до 149. По нашим оценкам, участник, торгующий против тренда, продал около \$150 млн по курсу 182,00 тенге», – отметили аналитики. Аналитики акцентируют, что в пятницу на утренней валютной сессии KASE участник, торгующий против тренда, продолжил сдерживание курса. «Крупный участник по нашему мнению, продал тогда около \$100 млн по курсу 182,00-182,01 тенге. Общий объем торгов за сессию составил \$175 млн», – считают в Halyk Finance. Сегодня на утренней сессии на Казахстанской фондовой бирже (KASE) средневзвешенный курс тенге к доллару составил 182. По отношению к предыдущему торговому дню курс доллара не изменился. По данным KASE, в течение торговой сессии курс американской валюты был зафиксирован в диапазоне 182-182,01 тенге. Объем торгов составил \$229 млн, всего было заключено 138 сделок. Евро уже шестой месяц продолжает ослабевать по отношению к тенге. В августе тенге к европейской валюте укрепился на 2,4%. По данным Нацбанка РК, в марте средневзвешенный курс евро составлял 251,95 тенге, в апреле – 251,38 тенге, в мае – 250,39 тенге, в июне – 249,41 тенге, в июле – 248,77 тенге, в августе – 242,67 тенге. (kapital.kz)

### АО «Страховая компания «Евразия»

объявляет тендер на закупку сетевого оборудования. Данные об условиях конкурса и точную спецификацию оборудования можно получить, обратившись по электронной почте к Емеч Юрию Yury.Yemets@theeurasia.kz.

Дополнительную информацию можно получить по телефону: 8 (727) 258-43-36, вл. 3011.

Конкурсные заявки принимаются в электронном виде по электронной почте Nazym.Tulchinsky@theeurasia.kz. Окончательный срок предоставления заявок – 12 сентября 2014 года.





## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### ПРЕЗИДЕНТ ПРОИНСПЕКТИРОВАЛ АВТОЗАВОД

В ходе посещения предприятия «СарыаркаАвтоПром» глава государства Нурсултан Назарбаев ознакомился с процессом сборки автомобилей Toyota Fortuner и SsangYong Nomad. Об этом сообщает пресс-служба президента РК. Также Нурсултан Назарбаев осмотрел производственные цеха и побеседовал с работниками предприятия. На складе готовой продукции президенту Казахстана были продемонстрированы автомобили, произведенные на предприятии. Выпуск автомобилей мелкосерийного производства методом (CKD) стартовало на мощностях ТОО «СарыаркаАвтоПром» в декабре 2013 года. Тогда, в рамках телемоста с главой государства в эксплуатацию было запущено производство первого казахстанского внедорожника «SsangYong Nomad». В июне этого года завод обрел еще одного партнера в лице японской компании «Toyota Motor Corporation». Результатом сотрудничества явился запуск производства автомобиля «Toyota Fortuner». ТОО «СарыаркаАвтоПром» производит автомобили и другие моторные средства. Производственная мощность составляет 1 тыс. 500 автомобилей в год, на предприятии работает около 500 человек. Также президент посетил компанию «ЕвразКаспийСталь». Он ознакомился с ходом реализации инвестиционного проекта по обработке и переработке металла, изготовлению арматуры и выпуску мелкосерийного проката. Президент Казахстана проинформировал о работе технологической линии прокатного стана и технологии производства, а также проводимых мероприятиях на текущий момент. Кроме того, Нурсултан Назарбаев осмотрел производственные цеха предприятия. Костанайский прокатный завод ТОО «ЕвразКаспийСталь» производит горячекатаную сталь для армирования железобетонных конструкций. Производственная мощность предприятия составляет 450 тыс. тонн в год, на предприятии работает более 250 человек. (kapital.kz)

### ТЕХНОЛОГИЧНЫЕ АВТОБУСЫ ИЗ ФРАНЦИИ В АСТАНЕ

Современные технологичные автобусы из Франции закуплены для обслуживания городских маршрутов в Астане, до конца года придет первая партия техники – почти 200 новых автобусов, сообщает в среду пресс-служба акимата столицы. «В Астану до конца 2014 года придет первая партия (190 машин) из 350 новых автобусов французской компании «IVECO BUS», которые будут работать на дизельном топливе», – говорится в сообщении. Вторая партия (168 автобусов) будет поставлена в первой половине 2015 года. «Новые автобусы позволят значительно улучшить качество пассажирских перевозок, а также экологический климат в столице. Это машины нового поколения, абсолютно адаптированные к зимним условиям Астаны и с полным комплектом сервисных принадлежностей к нему», – отмечает акимат. Как указывается в сообщении, особенность этих автобусов является их низкопольность, кроме того, они имеют пандус, предназначенный для удобства людей с ограниченными возможностями. Кроме того, в автобусах предусмотрены системы видеонаблюдения, подсчета пассажиров, Wi-Fi, считыватель БСК (валидатор) и система информирования пассажиров. (ИА «Новости-Казахстан»)

### ПАРАД ОРКЕСТРОВ В АЛМАТЫ

С 9 по 11 сентября жители и гости Алматы смогут насладиться шедеврами классической музыки под открытым небом на V юбилейном фестивале музыки – Параде оркестров. Мероприятие пройдет в рамках празднования Дня города, на новой площадке – на сцене амфитеатра в Центральном парке культуры и отдыха, знакомого алмаатынцам с детства и получившего в этом году свое новое название – «Шабит» (с каз. «желание», «вдохновение»), сообщает управление культуры Алматы. «Парад оркестров – это один из культурных брендов нашего города. В этом году изменилась программа, место проведения концерта. Мы стараемся вносить каждый год интересные изменения в программу и концепт мероприятия, для того, чтобы алмаатынцам и гостям города всегда было интересно приходить на наши мероприятия. Также деньги, собранные от продажи билетов, пойдут на благотворительность в области культуры», – сказал Кайрат Кулыбаев, руководитель управления культуры города Алматы. 9 сентября, открытие Парада оркестров пройдет под мелодичное звучание известных классических произведений, в исполнении эстрадно-симфонического оркестра акима Алматы, под руководством Александра Белякова. Хэдлайнером вечера станет знаменитая российская группа «КВАТРО». 10 сентября, в программе фестиваля прозвучат знаменитые произведения Абая, Нургисы Тлендиева в исполнении Академического фольклорно-этнографического оркестра «Отар Сазы» под руководством Динзукры Тлендиевой. В день закрытия V юбилейного фестиваля, 11 сентября, Государственный духовой оркестр, под руководством Каната Ахметова исполнит для Вас композицию из известных мюзиклов: «Кощи», «Иисус Христос – суперзвезда», «Отверженные», «Онона и Авось», «Призраки Оперы», «Чикаго» и другие. Один из приглашенных солистов вечера – профессиональный гитарист Вахтанг Торели, который запомнится зрителям своей знаменитой программой «Классика и рок». (Kazakhstan Today)

# Проведение крупного форума может стоить от 5 до 10 млн тенге

Венера Гайфутдинова

В 2014 году Казахстанскому пресс-клубу исполнилось 20 лет. За эти годы организация стала брендом на информационном и PR-рынке. Деловой еженедельник «Капитал.kz» побеседовал с Асель Карауловой, президентом Казахстанского пресс-клуба и Клуба PR-шпы, и узнал, с чего все начиналось и в чем секрет успеха компании.

**- За какой период Казахстанский пресс-клуб вышел на точку безубыточности?**

- Убыточными мы не были никогда. С самых первых дней стали зарабатывать деньги, которых, правда, хватало лишь на зарплату нескольких человек. Планировать доходы могли только на 1-2 месяца, дальше не гадали. Казахстанский пресс-клуб начал свою работу в 1994 году и работал как часть проекта USAID по приватизации и рынку ценных бумаг. Когда проект закончился, у нас был выбор – расколоться и искать другую работу или продолжить проект самостоятельно. На тот момент у меня было много интересных предложений от западных компаний, но я все же решила рискнуть. И вместе с тройкой единомышленников мы продолжили проект. Честно говоря, наши американские коллеги отнеслись к этому очень скептически, поскольку не видели возможности финансирования такого проекта. Из оставленных нам US-AID активов были ксерокс, 5 компьютеров, офисная мебель, несколько телефонов аппаратов и еще какие-то мелочи. А также \$9000 зарплату вперед на всех. С этим и начали. Сложнее всего было найти модель зарабатывания денег. «Классический» пресс-клуб, который предполагает сбор взносов у журналистов, причем весьма внушительных, у нас не мог работать. Я съездила и посмотрела, как работают National Press Club в Вашингтоне, Международный пресс-клуб в Москве, и поняла, что местные СМИ не будут платить такие существенные взносы за возможность пообщаться со спикерами, да и финансовая состоятельность большинства СМИ в те годы была очень низкой. Кроме того, мы не могли предложить журналистам дополнительный сервис, как, скажем, в Вашингтоне – скидки на свои рестораны, офисные помещения и т.д., поскольку у нас просто их не было. Другая модель – гранты международных структур – работала для нас какое-то время. Но мне сразу было ясно, что грантовая модель недолговечная и ненадежная, в чем я позже убедилась не один раз. Поэтому мы начали совмещать гранты с продажами пресс-конференций и других медиамероприятий нашим заказчикам. Модель была простая: клиент платит за пакет услуг по организации пресс-конференции или другого мероприятия, при этом мы отбираем только те темы, которые интересны журналистам, предоставляем инфраструктуру, готовим спикеров к выступлению, помогаем разработать пресс-релизы и другие материалы. Никакого давления на журналистов: интересно им – пишут, не интересно – нет. Контент создавали сами журналисты, мы предоставляли им независимую площадку, подготовленных спикеров, качественную информацию. Позже по нашей модели были созданы другие пресс-клубы в стране, но многие из них уже давно закрылись.

**- Как вы искали средства на проведение первых конференций?**

- Первую коммерческую пресс-конференцию продали за \$100, и, как сейчас помню, это была какая-то образовательная структура с религиозным оттенком. Помимо коммерческих мы проводили много бесплатных ивентов, если считали их интересными и востребованными журналистами. Параллельно начали формирование и продажу продуктов мониторинга СМИ подписчикам и стали одним из первых мониторинговых агентств. До сих пор наш аналитический отдел очень востребован и развивается по модели сложных эксклюзивных продуктов. С первых дней мы также активно работали со спонсорами, к примеру, по проведению различных обучающих семинаров и конференций для СМИ. Будучи частью проекта USAID, мы сформировали высокие стандарты работы с общественностью и смогли самостоятельно выиграть и провести несколько крупных проектов по общественному образованию и коммуникации для того же USAID, проектов ООН, Всемирного банка, Азиатского банка развития. Это стало бесценным опытом и залогом для наших будущих проектов.

Основными нашими подходами стали диверсификация услуг и качественное их исполнение. 20 лет назад рынок только формировался, и многие просто не понимали, что такое коммуникационные и PR-услуги и для чего они нужны. Поэтому первыми клиентами были преимущественно западные компании – нефтяные, FMCG, международные структуры и фонды, позже присоединились финансовые структуры и ИТ-компании. К счастью, мы выбрали правильную бизнес-модель, думаю, помогли интуиция, западное образование, опыт работы с USAID и другие факторы. Но главное, как я сейчас понимаю, мы никогда не искали быстрых и легких денег, а делали ставку на качество и долгосрочность, кропотливо доказывая



свое профессиональное превосходство на рынке.

**- Где вы брали средства для развития бизнеса?**

- Мы всегда показывали высокие стандарты качества, и клиенты охотно доверяли нам. За все 20 лет мы только один раз брали кредит в банке, да и тот на покупку офисного помещения. Благодаря диверсификации, экспертизе и грамотному финансовому управлению компанией удалось избежать займов и поиска инвесторов. Полученная прибыль, даже самая маленькая, реинвестировалась в инфраструктуру и создание «безопасной подушки». Думаю, если бы сразу стали вынимать все полученные деньги как дивиденды, то бизнес быстро бы развалился. Наверное, звучит смешно для настоящих акул бизнеса, но у меня и команды никогда не было только денежной мотивации. Наоборот, мы думали об интересных проектах, нам нравилось профессионально выигрывать тендеры в жестких схватках с конкурентами, выводить на рынок новые услуги, иногда мы работали даже безвозмездно, за идею. А деньги пришли, когда в нас поверили. Мне кажется, вера в идею и профессионализм – это самое главное, потому что твоим партнерам и клиентам эта вера передается.

**- Сколько стоит проведение крупных форумов, таких как PR-форум?**

- Это затратные проекты. Международный PR-форум PR-шпы идет два дня, обязательно в отеле не ниже 5 звезд, с обедами, приемом, полным пакетом раздаточных материалов. Существенной статьей расходов является приглашение спикеров. Даже если кто и соглашается работать без гонорара, проезд бизнес-классом и проживание в отеле дает нагрузку на бюджет. В среднем, подобный форум может стоить от 5 до 10 млн тенге и больше, в зависимости от размаха. В этом году, к примеру, у нас был 10-й юбилейный форум, и бюджет значительно превышал предыдущие годы. Однако это того стоило – Международная PR-ассоциация, впервые выступившая партнером в Казахстане, очень высоко оценила уровень организации и контента, что позволит стране интегрироваться в международный PR-рынок. На сегодняшний день это крупнейший отраслевой форум, мы формируем основную повестку дня, задаем тренды на рынке. В прошлом году мы запустили новый проект – Астана PR Куні – форум по государственному коммуникациям. В этом году во второй раз он пройдет в сентябре. Ну и проект Казахстанского пресс-клуба – Медиа-Курылтay – пройдет уже в седьмой раз в ноябре этого года и будет посвящен нашему 20-летию.

**- Сколько времени требуется на подготовку крупных форумов?**

- От 3 месяцев до одного года. Я не верю в быстрые проекты. Логистику можно сделать быстро, за месяц. Но самой тяжелой частью является создание контента. Контентом мы занимаемся почти 5 месяцев, организационной подготовкой – от 4 до 6 месяцев. Я твердо убеждена, что ведущее отраслевое мероприятие должно быть без-

формировала и выводила наша компания. По пресс-ивентам, аналитике, а также по финансовым коммуникациям мы фактически пионеры, а за нами уже идет рынок. Мы очень хорошо знаем, как работает западный рынок, что такое международные стандарты, при этом глубоко знакомы с местной спецификой и менталитетом наших людей. Консалтинговый бизнес имеет свою специфику, особенно в нашей отрасли. Поэтому через международную партнерскую сеть мы адаптируем и внедряем стандарты PR-консалтинга для клиентов – стандарты качества, KPI, обслуживание на ритейере, стратегическое консультирование, тренинги. Даже после 20 лет развития рынка приходится заниматься ликбезом и объяснять некоторым топ-менеджерам, что PR – это не размещение заказных материалов, а системная работа с репутацией компании, включающая разработку стратегии, антикризисное планирование, создание информационной повестки дня, вывод интересных спикеров и многое другое. В начале 2000 годов мы первые среди местных компаний стали комплексно развивать направление финансовых коммуникаций, начав с проектов IPO казахстанских компаний. В 2013 году наше агентство – первое из казахстанских – удостоилось высшей международной награды IPRA Golden Award за проект «Народное IPO «КазТрансОйл». И, конечно, главное наше преимущество – это команда. Сильная, дружная, профессиональная, гибкая, опытная и преданная. Я очень горжусь и дорожу ею.

**- Как за годы работы Казахстанского пресс-клуба менялся рынок, на котором вы работаете?**

- Это очень комплексный вопрос. Рынок начал развиваться еще 20 лет назад, и мы стоим у его истоков. Первоначально коммуникационные услуги были востребованы только западными организациями, затем наши компании также стали обращаться за ними. Понимание правильного PR росло, создавалась инфраструктура рынка – Клуб PR-профессионалов PR-шпы, Национальная ассоциация по связям с общественностью (НАСО), отраслевой форум, студенческая конференция и конкурс. Уже позже была презентована первая премия в области PR – «Ак-Мерген». За всеми этими процессами стоит огромная работа энтузиастов – не более 30 ведущих PR-менеджеров с активной профессиональной и гражданской позицией. По мере роста отрасли развивался сегмент бизнес-СМИ, IPO наших компаний на западных рынках фактически стали бенчмарком в коммуникациях. По мере увеличения бюджетов в отрасли на так называемое платное размещение появилось много односторонних и «серых» компаний, которые, безусловно, размывают рынок и тормозят его профессиональное развитие. Сильно менялось на рынке и регулирование СМИ – через систему госзаказа контент стал более подконтрольным. Это очень сильно стагнирует нашу отрасль и буквально отбрасывает ее назад. На сегодняшний день и НАСО и Клуб PR-шпы ведут огромную работу по внедрению международных стандартов. НАСО сейчас находится в процессе вступления в ICCO – международную ассоциацию коммуникационных агентств. После вступления мы сможем адаптировать и внедрять международные нормы, например, квалификационные требования к PR-специалистам, расчет зарплат на рынке PR, функциональные обязанности, рекомендации по проведению тендеров и закупки PR-услуг. Во всем мире коммуникация – это огромная отрасль с миллиардными оборотами, до которых нам далеко. Но стандарты вводить надо, чтобы мы переходили на цивилизованные взаимоотношения «клиент – заказчик», становились прозрачными, наш бизнес четко понимал, что такое репутационный актив, и Казахстан мог бы нормально развивать страновые коммуникации, интегрируясь в мировой рынок.

**- Каково главное преимущество Казахстанского пресс-клуба на рынке?**

- Мы начинали как маленькая компания из трех человек. На сегодняшний день выросли в коммуникационную группу из 40 человек с офисами в Астане и Алматы и партнерской сетью по всему миру, работающую по четырем основным направлениям – это пресс-ивенты, анализ репутации и мониторинг СМИ, корпоративные и финансовые коммуникации через компанию Promo Group Communications. Безусловно, 20 лет опыта работы, за которые выполнено более 500 проектов и проведено более 4500 мероприятий – это главное наше преимущество. С таким портфолио мы знаем все подводные камни проекта, можем предсказать риски, проходили тысячи сценариев с разными клиентами. Многие PR-услуги, которые есть сегодня на рынке,

**Mobi Event**  
МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ ПО  
МОБИЛЬНЫМ СЕРВИСАМ И ТЕЛЕМАРКЕТИНГУ

Организатор:  
компания  
"Interval  
Kazakhstan" INTERVAL

**12**  
сентября  
**2014**

**МЕЖДУНАРОДНАЯ  
КОНФЕРЕНЦИЯ**

посвященная тематике  
развития рынка мобильных  
государственных, банковских  
и финансовых услуг,  
правовым и  
организационным аспектам  
создания и эксплуатации  
мобильных платёжных  
систем.

**+7 (727) 244 04 48**

**ТЕМЫ КОНФЕРЕНЦИИ**

- МОБИЛЬНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ СЕРВИСЫ
- ВЗГЛЯД НА РЫНОК СО ВСЕХ СТОРОН
- ВЫХОД ЗА РАМКИ ГОСУДАРСТВА А ЧТО У СОСЕДЕЙ?
- ИНФРАСТРУКТУРА МОБИЛЬНОЙ РАЗРАБОТКИ
- МОБИЛЬНАЯ РЕКЛАМА. ПРИШЛО ЛИ ВРЕМЯ?
- РЕЙТИНГ МОБИЛЬНЫХ ПРИЛОЖЕНИЙ КАЗАХСТАНА

**ЦЕЛЬ**  
конференции

ОРГАНИЗАЦИЯ  
ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО  
ОБСУЖДЕНИЯ  
ВОПРОСОВ  
ПРАКТИЧЕСКОГО  
ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ  
УЧАСТНИКОВ ОТРАСЛИ

**УЧАСТИЕ БЕСПЛАТНОЕ**  
при условии  
предварительной  
регистрации на  
[www.mobievent.kz](http://www.mobievent.kz)

**Рынки**

Казахстан  
Россия  
Страны СНГ  
и дальнего  
зарубежья

ПОДРОБНАЯ ИНФОРМАЦИЯ И ПРОГРАММА НА САЙТЕ  
[www.mobievent.kz](http://www.mobievent.kz)



# Ксения Лукичева: «Министр культуры регулярно цитирует AdMe.ru в «Твиттере». Значит, следит!»

Анастасия Ивкина

Недавно я наткнулась на статью под названием «6 жестоких истин, которые сделают вас лучше» на сайте AdMe.ru. Статей о мотивации и способах сделать свою жизнь лучше появилось такое множество, что со временем перестаешь на них обращать внимание. Не знаю почему, но этот текст я все же решила прочесть. Статья меня очень вдохновила и заставила задуматься. Позже я прочла еще несколько материалов и стала постоянным посетителем этого сайта.

22 августа на фестивале рекламы Red Jobbers Fest в Бишкеке я познакомилась с главным редактором сайта AdMe.ru Ксенией Лукичевой и не упустила возможность узнать то, как тематическому сайту о рекламе, созданному в Казани, удалось стать местом, где собраны лучшие работы художников, дизайнеров, фотографов, рекламистов и просто неравнодушных талантливых людей.

**- Ксения, в авторской колонке на AdMe.ru я прочла ваше высказывание о том, что работа – это не родители и не дети, которых мы не выбираем, и они достаются нам на всю жизнь. Вы утверждаете, что работа – это осознанный выбор взрослого человека. Расскажите о своем выборе. Почему вашей работой стал сайт о творчестве и красоте?**

- Мне всегда были интересны люди, буквы и реклама. Я люблю русский язык и тексты, хотя иногда ненавижу их писать. По образованию я журналист. Так получилось, что я единственный журналист в AdMe.ru.

За те семь с половиной лет, которые я там проработала, я вложила и продолжаю вкладывать всю свою любовь, страсть и старание. Я болею за него, я переживаю, ночами мне снятся кривые посмеяемости. Я очень люблю всех людей, с которыми я работаю. И уже очень давно слышу, что откуда уйдут только на пенсию. Это очень хорошая работа, хотя и очень нервная – мы работаем под давлением, переживаем, что сделали не то. Выпустили, к примеру, пять неинтересных материалов – и тут же это видно. Показатели начинают падать, а мы должны расти, каждый день становиться лучше и лучше.

Вообще, проект больше десяти лет, но изначально он создавался как сайт о рекламе и дизайне. Это было нишевое отраслевое медиа. Спустя много лет мы вдруг поняли, что практически все русскоязычные рекламисты и дизайнеры, которые могли о нас узнать, о нас узнали. Что бы мы ни делали в дальнейшем, как бы мы ни билась, но посещаемость не росла, а мы очень хотели развивать проект и приносить пользу.

Мы захотели чего-то более масштабного – и начали менять формат. У нас появились подборки фотографий для вдохновения, это был 2009 год. И как показала практика, тут же пошел внушительный рост посещаемости.

**- Как вы добились роста посещаемости?**

- Мы поняли, что надо уделять время и социальным сетям и занялись этим: мы открыли страницы в «Фейсбуке», «ВКонтакте», «Твиттере», а со временем подключили Google+ и даже «Одноклассники». Большая часть трафика на сайт приходит именно из соцсетей, поэтому мы над ними работаем, тремемся и очень ценим такую возможность. Кстати, из поисковиков приходит минимальный процент посетителей. Сейчас adme.ru ежемесячно посещает около 12 млн человек и 60 млн просмотров. Трафик идет со всех стран, где живет русскоязычное население. В основном это Россия,



Украина, Беларусь, Латвия, Казахстан и Израиль. Нам приятно осознавать, что меньше чем за год мы удвоили аудиторию сайта.

**- Сколько человек работает над сайтом?**

- С гордостью могу сказать, что сейчас мы – здоровенная команда. 12 человек – это только редакция, но есть еще разработчики и коммерческий отдел. А буквально год назад нас было всего три человека. Я – главный редактор, есть еще заместитель главного редактора, наши SMM-редактора, бийд-редактор и команда ребят, которые пишут тексты.

**- В России в последние годы государство взялось за контроль интернета. Были ли попытки повлиять на ваш контент?**

- Прямых запретов со стороны госорганов не было ни разу, хотя я уверена, что за нами наблюдают. Сайт, который посещает огромное количество людей – а это подтверждено открытой статистикой – не может оставаться без внимания различных структур. Нас регулярно цитирует в своем «Твиттере» министр культуры России Владимир Мединский – значит, бдит.

Мы намеренно стоим в стороне от политики, и это не потому, что мы боимся за себя, а потому, что сейчас вокруг столько этого дерьма, что становится не по себе. Человеку нужно место, некое небольшое убежище, где нет политики, где можно посмотреть на красоту и добро, найти вдохновение.

**- Какие темы для вас «табу»?**

- Только то, что противоречит здравому смыслу. Например, насилие.

**- Какая позиция сайта в отношении благотворительности? Собираете ли вы деньги на лечение детей на своем сайте?**

- Это очень тяжелый вопрос. В душе мы очень переживаем за больных детей

и взрослых, за тех, кого обижают. И нам, естественно, хочется, чтобы был мир во всем мире, чтобы каждый ребенок был сыт и одет. Но у нашего сайта есть четкая позиция – мы не собираем деньги. Мы серьезно обдумываем каждую просьбу написать о чем-то.

**- А получал ли ваш сайт еще какие-нибудь награды?**

- А где их получить? У нас есть ТОП-100 Рунета, есть и другие конкурсы. В них можно пройти в финал, но для того, чтобы стать победителем, нужно заплатить деньги. Мы против таких вещей.

**- Сколько материалов должно выходить ежедневно?**

- У нас нет плана выработки, как на шахтах. Но при этом мы не сидим без работы. Мы не ждем, когда придет муза или когда сама собой придет в голову идея. Желательно, чтобы каждый редактор успевал делать два материала в день, но бывает по-разному. Если мы берем информацию с другого ресурса, то сами делаем вводный текст. Если у автора нет темы, я советую «пылесосить» интернет. Редакторы читают ленту в «Фейсбуке», просматривают различные ресурсы. Может быть, какая-то реплика и наводит их на интересную тему и идею. В таком темпе мы публикуем 15-20 материалов в день.

**- Я встречала материалы с других сайтов. Вас критикуют по этому поводу?**

- Мы публикуем переведенный контент. Если бы он не был востребован, его бы не читали. Кроме того, у нас много авторских материалов. Соотношение – 50 на 50. Критика, естественно, есть, и она всегда будет, потому что мы на виду. Раньше мы были маленьким сайтиком про рекламу и никому особо не были интересны. А сейчас, учитывая резкий скачок популярности, мы сталкиваемся с разными отзывами, в том числе и негативными.

**- В Казахстане часто воруют контент, а как вы относитесь к авторским правам?**

- Мы обязательно указываем ссылки на авторов или источник, где мы взяли этот материал. Мы не вороем, мы складываем все самое интересное, красивое и прекрасное в одно место, чтобы человеку было удобно. Естественно, мы получаем от этого бонусы, так как люди идут к нам на сайт, но ссылки на источники сохраняются.

Авторские права для нас очень важны. Это не пустой звук, потому что мы сами авторы и знаем, как противно бывает, когда ты видишь на чужом сайте свой материал под чужим именем. Это происходит постоянно – нет ссылки и нет никаких копирайтов.

**- После появления AdMe.ru я встретила сайты с похожей тематикой. Вам подражают?**

- Мы не отслеживаем это, но заметили, что появилось много подражателей. Я не уверена, что существуют сайты такой же направленности, как AdMe, которые можно было бы назвать прямыми конкурентами. Был случай, когда один сайт украл у нас шрифты и принцип верстки, которые мы используем, это выглядело странно. Когда мы сменили дизайн, то первое время, как и положено, было много недобрых. Но тем не менее мы задали некий стандарт для оформления подобных ресурсов. Возможно, это прозвучит нескромно, но у аналогичных сайтов теперь все устроено так же.

**- После разговора с Ксенией я поняла, почему AdMe.ru входит в десятку самых посещаемых сайтов среди русскоязычной аудитории. «Эдминовцы» научились вдохновлять, просвещать и дарить радость. Они уверены, что творчество может стать основой жизни. Что оно должно жить во всем, что мы делаем. Потому что творчество делает нас лучше, добрее и интереснее.**

# Невозможное возможно

Данияр Молдабеков

Людьми с ограниченными возможностями в нашей стране очень сложно. Особенно если они пытаются воспользоваться общественным транспортом, да и вообще находятся где-то за пределами новых ТРЦ – увы, немногих мест, которые более-менее приспособлены для инвалидов. Словом, обычное передвижение по городу для этих людей бывает непреодолимым препятствием, не говоря уже о более серьезных целях, чем попадание из точки «А» в точку «Б».

История алматинского предпринимателя Сагата Омаргалиева пример того, как можно построить бизнес, несмотря ни на что. Девять лет назад, будучи государственным служащим, он получил травму, которая сделала его инвалидом первой степени. «Был очень длительный процесс лечения, 4 месяца лежал под аппаратом искусственного дыхания, проходил лечение в Казахстане, затем – в Москве. Ну а когда я уже начал сидеть в коляске, то подумал, что было бы неплохо реализовать навыки, которые были приобретены на государственной службе, а я, в частности, работал в налоговом комитете. Я подумал, если это будет востребовано, то почему бы не заработать на этом. В основном я помогал как раз малому и среднему бизнесу – консультировал в вопросах налогообложения, регистрирования, бухучета. Потихоньку начал зарабатывать. Потом еще

друзья помогли, и, в общем, я решил привести дом в порядок», – вспоминает бизнесмен. Дом, продолжает он, после пяти лет лечения был в запущенном состоянии. Требовался серьезный ремонт. Сагат лично наблюдал за его ходом. В результате он заметил, что строительные перчатки то и дело рвались. «Когда наблюдал за процессом стройки, обратил внимание на рабочие перчатки – они были плохого качества, плюс строительные работы сами по себе, естественно, подразумевают то, что перчатки быстро портятся. Раз в три дня, как минимум, необходимо покупать новые», – говорит он. В результате ему пришла мысль, что было бы неплохо наладить производство перчаток и желательнее, чтобы они были прочными, под стать строящемуся дому. Это было пять лет назад.

Три года, рассказывает Сагат Омаргалиев, ушло на подготовку – искали финансы, изучали рынок, смотрели, где лучше сырье». Наконец, два года назад были приобретены два станка. Их привезли с завода, который работает недалеко от Пекина, то есть из промышленных частей Китая, «а не откуда-нибудь из Урумчи». Однако Китай в этой истории выступает не только в роли промышленного гонимого, но и силы, которая диктует правила ведения бизнеса.

«В общем, идея наладить маленькое производство пришла по воле случая, довольно спонтанно. Но на сегодняшний день мы не без труда выдерживаем конкуренцию, так как граница с Китаем у нас

довольно открытая: как-то так получается, что оттуда приходит продукция, чья себестоимость очень низкая. Когда граница будет работать как надо, когда товары из Китая будут проходить таможенно как положено, тогда мы будем иметь приоритет по цене. Дело в том, что из Китая зачастую, когда везут перчатки, то оформляют их как сырье. Если на таможне все пройдет правильно, то цена будет выше. И нам это будет выгодно». Отечественных производителей такого рода товара у нас не много. Мы тратим на электроэнергию, на покупку сырья, а еще платим работникам. Так что конкурировать с китайцами нам довольно сложно – сильно завышать цену мы не можем, иначе никто просто не купит нашу продукцию. Словом, мы ставим цену, которую нам диктует китайское производство», – делится бизнесмен.

Тем не менее бизнес развивается. Недавно вместе с партнером Сагат наладил производство в Усть-Каменогорске. «Дело в том, что мой партнер живет в этом городе. И вообще, Усть-Каменогорск – это один из наших промышленных центров, где сосредоточено много производств, наш товар должен быть востребован там. Всем нужны перчатки».

В 2012 году Сагат Омаргалиев услышал о фонде «Даму». Было желание развиваться в качестве предпринимателя. Вскоре он с супругой обратились в фонд, решив, что это «интересный инструмент, который предлагает государство». Именно там

им предложили оформить ИП. Еще было предложено пройти обучение – постичь азы. Впрочем, с этим бизнесмен был знаком и раньше, но подумал, что, раз предлагают, почему бы не освежить в памяти былые знания.

Потом ему предложили подать заявку на программу «Комек», существующую специально для людей с ограниченными возможностями. В рамках этой программы мы помимо прочего ведется разъяснительная работа с крупным бизнесом. «Есть ведь люди с ограниченными возможностями, которые хотели бы сами себя обеспечивать, но у них нет первоначального оборудования, средств. В итоге благодаря программе фонда мы получили оборудование для парикмахерской», – говорит Сагат. Но все, подчеркивает бизнесмен, делается самостоятельно – государство помогает, как может, но человеку, если он нацелен на успех, необходимо в первую очередь рассчитывать на себя самого, не важно, устанавливаешь ли ты рабочие станки или открываешь парикмахерскую. «Почему парикмахерская? Потому что в будущем я хочу создавать рабочие места для людей с инвалидностью. Например, мне кажется, с такой работой хорошо будут справляться те, кто имеет инвалидность по слуху – они творческие люди. Так что я планирую развивать те направления, открывать такие бизнесы, где они смогут работать – салоны красоты, массажа», – делится бизнесмен.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### ЗАКОН ОБ АРБИТРАЖЕ

Для эффективной инвестиционной деятельности необходимо полноценное развитие арбитража. В ходе совместного заседания парламента РК глава государства Нурсултан Назарбаев поручил правительству до 1 апреля 2015 года разработать законопроект, регламентирующий эту сферу. «Не секрет, что сейчас инвесторы, особенно иностранные предпочитают при возникновении споров обращаться за разрешением в зарубежные арбитражные инстанции. Это косвенно говорит о том, что слабо доверие к нашей судебной системе. Почему бы нам не принять комплекс мер по развитию отечественного арбитража работающего по принятым международным стандартам. Это тоже проблема доверия к нам иностранных инвесторов. Поручаю правительству до 1 апреля 2015 года разработать и внести в парламент единый закон об арбитраже», – озвучил поручение президент Казахстана. (kapital.kz)

#### ЭКОНОМИТЬ БЕНЗИН ПРЕДЛОЖИЛ МИНИСТР

Министр энергетики РК Владимир Школьник посоветовал водителям экономить бензин. Министр энергетики Владимир Школьник предложил чиновникам, депутатам и рядовым гражданам «не возить воздух, а пересеть на малолитражке». Такое заявление Школьник сделал на волне разгорающегося топливного кризиса, сообщает телеканал КТК, передает Kazakhstan Today. «Министр заявил, что дефицит бензина в стране есть, но когда удастся с ним справиться, он не знает, потому что «не пророк». По его словам, в правительстве и «КааМунайГазе» делают все возможное, чтобы сохранить цены на нынешнем уровне», – сказано в сюжете телеканала. Как известно, самый популярный бензин 92 марки ранее стоил 115 тенге. Владимир Школьник сообщил, что с зимы правительство держало цену в этом коридоре, несмотря даже на то, что в России, откуда завозят ГСМ, стоимость заметно увеличилась. Чтобы избежать дефицита, в конце августа пришлось поднять цену до 128 тенге за литр. Министр посоветовал водителям затянуть пояса и, по возможности, пересеть либо на малолитражке, либо на общественный транспорт. По мнению Школьника, раз весь мир экономит, то и мы не должны отставать. Сам он, например, якобы ходит на работу пешком, информирует телеканал. Владимир Школьник, министр энергетики РК: «Если есть возможность, не в громадном джипе ехать на работу. Здесь в Астане нельзя проехать. А сядь в одну машину людям, которые сидят в основном подвезде, доехать до работы – это можно сделать. Так что, и вас бы я попросил. Давайте будем поэкономнее», – сказал В. Школьник. (Kazakhstan Today)

#### КАНДИДАТЫ В СЕНАТОРЫ

Более 5 кандидатов претендуют на один мандат депутата сената парламента, сообщила пресс-секретарь центральной избирательной комиссии Казахстана Венера Жексембекова. «Согласно календарному плану основных мероприятий по подготовке и проведению очередных выборов депутатов сената парламента РК, 31 августа завершилось выдвижение кандидатов. Всего за период со 2 по 31 августа 2014 года по республике выдвинуто 88 кандидатов в депутаты сената парламента РК. Для сравнения: в 2008 году на очередных выборах в сенат также было выдвинуто 88 кандидатов, а в 2011 году – 92», – сказала Венера Жексембекова на брифинге во вторник. «Таким образом, в рамках трех последних избирательных кампаний по выборам депутатов верхней палаты парламента по итогам выдвижения средняя конкурентность составляет более 5 претендентов на один мандат сенатора», – добавила она. В этом году наибольшее количество кандидатов выдвинуто в Алматы – 9 человек. В Актюбинской и Алматинской областях выдвинуто по 7 кандидатов. По 6 претендентов выдвинуто в Акмолинской, Карагандинской и Северо-Казахстанской областях, а также в Астане, по 5 – в Жамбылской, Кызылординской, Мангистауской, Павлодарской и Южно-Казахстанской областях, по 4 – в Атырауской, Восточно-Казахстанской, Западно-Казахстанской и Костанайской областях. По словам Венеры Жексембековой, один из выдвинутых кандидатов снял свою кандидатуру по собственному заявлению до регистрации, еще один – также по собственному заявлению после регистрации. Кроме того, один претендент выбыл из избирательной гонки в связи с тем, что не соответствовал требованиям Конституции и избирательного законодательства Республики Казахстан. Всего за период выдвижения мажоритария выдвинуто 15 кандидатур, еще 73 гражданина воспользовались правом на самовыдвижение. Среди выдвинутых кандидатов 5 женщин. Средний возраст кандидатов составляет 53,5 года. По специальности: 28 – инженеры; 14 – сельхозработники (агрономы, зоотехники, ветеринары врачи и др.); 13 – экономисты; 12 – преподаватели; 10 – врачи; 5 – юристы. По роду деятельности: 4 – депутаты сената парламента; 33 – работники государственных органов, организации, предприятий и учреждений; 28 – работники коммерческих структур; 15 – работники науки, культуры, образования и здравоохранения. По состоянию на 2 сентября областными, городов Астана и Алматы избирательными комиссиями зарегистрировано 59 кандидатов в депутаты сената. В настоящее время продолжается работа по проверке достоверности собранных выдвинувшимися кандидатами в свою поддержку подписей выборщиков. Процесс регистрации кандидатов в депутаты сената продлится до 11 сентября, а уже с 12 сентября все зарегистрированные кандидаты смогут приступить к предвыборной агитации. «Что касается выборов депутатов мажоритария вместо выбывших, которые состоятся 26 октября в 46 округах, то, согласно сведениям, представленным задействованными областными и города Алматы избирательными комиссиями, по состоянию на 1 сентября ни одного кандидата в депутаты мажоритария пока не выдвинуто», – резюмировала Венера Жексембекова. (kapital.kz)



## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### ГОСДОЛГ УВЕЛИЧИЛСЯ

Государственный долг Республики Казахстан увеличился с начала текущего года на 571,3 млрд тенге и составил 4971,4 млрд тенге на 29 августа, сообщило министерство финансов Республики Казахстан. В том числе долг правительства на 29 августа составил 4945 млрд тенге: 4033,1 млрд тенге внутреннего долга и 911,9 млрд тенге внешнего долга, долг Национального банка РК – 10,9 млрд тенге, долг местных исполнительных органов – 15,5 млрд тенге, сообщает КазТАГ. На 1 января 2014 года госдолг РК составлял 4400 млрд тенге. В общем объеме долга правительства РК составлял 4380,9 млрд тенге, в том числе внешний долг – 766,4 млрд тенге, внутренний долг – 3614,6 млрд тенге, долг Нацбанка – 3,6 млрд тенге, долг местных исполнительных органов РК – 15,5 млрд тенге. Для сравнения: на 1 января 2009 года госдолг Казахстана составлял 1330,4 млрд тенге. В общем объеме долга правительства РК составлял 1015,6 млрд тенге, в том числе внешний долг – 195,4 млрд тенге, внутренний долг – 820,2 млрд тенге, долг Нацбанка – 312,3 млрд тенге, долг местных исполнительных органов РК – 2,5 млрд тенге. (kapital.kz)

### ДПК «АК ЖОЛ» ОБ ОТМЕНЕ ТЕХОСМОТРА

ДПК «Ак жол» поддерживает поручение президента об отмене техосмотра для не используемых в коммерческих целях автомобилей со сроком эксплуатации до 7 лет. На совместном заседании палат парламента президент поручил отменить техосмотр не используемых в коммерческих целях автомобилей со сроком эксплуатации до 7 лет. Отмены техосмотра для легковых автомобилей и мотоциклов, предназначенных для личного пользования, депутаты фракции ДПК «Ак жол» добились не один год, сообщает пресс-служба ДПК. Соответствующие предложения неоднократно вносились фракцией в ходе работы над законопроектами: по вопросам сокращения разрешительных документов (2012 год), по вопросам транспорта (2012-2013 годы), о дорожном движении (2013-2014 годы), однако все они были отклонены из-за отрицательной позиции МВД и Министерства транспорта и коммуникаций, напоминает пресс-служба. Так, 9 января 2013 года, после инициативы «Ак жол» об отмене обязательного техосмотра личного автотранспорта, как бессмысленной и коррупционной процедуры, особенно в связи с передачей этой функции частным структурам, состоялась широкая дискуссия на заседании фракции с участием руководства Министерства транспорта и коммуникаций. Данный вопрос также был поднят депутатами фракции «Ак жол» в мажоритетной при обсуждении законопроекта «О дорожном движении» 13 февраля 2013 года и 19 июня 2013 года. Предложения «Ак жол» не были поддержаны правительством. В то же время, согласно поступающим в партию «Ак жол» сигналам, в данной сфере усилились коррупционные проявления. «Передача техосмотра в частные руки привела лишь к резкому удорожанию этой процедуры, а из технических новшеств появилось только фотографирование», – подчеркнул в этой связи Азат Перуашев. «Акжол» считает, что проводимый технический осмотр не дает гарантий исправности транспортных средств. «Достаточно выехать за ворота Центра техосмотра, попасть в колдобину, сорвать рулевую тягу, или разбить поворотник, и автомобиль негоден к эксплуатации, но по вашим документам будет считаться исправным еще целый год», – привел пример председатель ДПК. Как показывали интернет-опросы, более 95% казахстанцев выступили за отмену техосмотра для личного транспорта, о чем писала газета «Время». Кроме того, был организован сбор подписей за отмену техосмотра, в ходе которого было собрано более 200 тысяч подписей в поддержку предложений «Акжолцев». По мнению депутатов фракции, «технический осмотр, проводимый, как правило, формально, не оказывает серьезного влияния на повышение уровня технической исправности транспортных средств. В гораздо большей степени эти показатели обеспечиваются за счет личной ответственности самого владельца за технически исправное состояние личного транспорта». Кроме того, анализ показывает, что практически отсутствует статистика по фактам ДТП, совершенным вследствие неудовлетворительного технического состояния личного автотранспорта. На практике техосмотр свелся к передаче денег и фотографии автомобиля, частные центры выдавали документы о прохождении техосмотра, даже не осмотрев его. «Предлагаемая нами отмена прохождения технического осмотра для легковых автомобилей и мотоциклов, предназначенных для личного пользования, освободит автолюбителей от этой обременительной бесполезной процедуры и ликвидирует связанные с ней административные барьеры», – заявлял с 2012 года лидер фракции «Ак жол» Азат Перуашев. «Инициатива партии «Ак жол» по отмене техосмотра сопровождалась и провокациями. Так, после телевизионного интервью о коррупционном характере техосмотра, автомобиль директора юридического департамента ДПК Тимура Нугманова был облит неизвестными кислотной смесью. Следственные мероприятия по этому факту вандализма окончились безрезультатно. Кроме того и Минтранском в ответ на предложения «Ак жол» сообщил, что отмена техосмотра затронет «финансовые интересы» неких лиц и компаний. В результате, при рассмотрении предложений ДПК «Ак жол» об отмене обязательного техосмотра для личного автотранспорта в закон «О дорожном движении», фракция партии «Ак жол» оказалась в меньшинстве, и единственная не поддержала данный законопроект», – напоминает пресс-служба. Как подчеркивается в пресс-релизе ДПК, вчерашнее поручение главы государства ставит точку в затянувшейся дискуссии. «Начиная с 2015 года необходимо отменить техосмотр личного автотранспорта, не используемого в коммерческих целях со сроком эксплуатации до 7 лет. Если некоммерчески используется, то читают, что до 7 лет машины не следует проверять», – заявил глава государства. (Kazakhstan Today)

# Алишер Еликбаев: «Теперь я в шоколаде»

Виктория Говоркова

Было бы странно, если бы этот человек просто ушел с одной работы и вышел на другую, ведь за каждым его шагом и словом следит большое количество людей. В интервью Forbes.kz он озвучил причины, по которым покинул сайт фоторепортажей Vox Populi. Нашему изданию Алишер Еликбаев рассказал о решающих аргументах в пользу выбора нового проекта, о планах и целях на новом месте, а также о том, что может измениться в его жизни.

**- Итак, раскрываем интригу: куда же ушел Алишер Еликбаев?**

- С 1 сентября я официально приступил к работе в холдинге Choco Family на сайте chocotravel.com и буду заниматься продвижением покупки авиабилетов онлайн.

Я сам уже довольно давно покупаю билеты в интернете и не понимаю, почему процент таких людей, как я, все еще не растет. На сегодняшний день казахстанцы ежегодно покупают авиабилеты на \$2 млрд, из них доля купленных онлайн варьируется всего от 7% до 9%.

Думаю, так происходит потому, что у многих порталов есть движок, но ни один из них не ассоциируется с конкретными людьми. А мы привыкли к тому, что должен быть личный контакт с человеком, который вроде бы несет большую ответственность за свой поступок, чем «бездушная машина». Поэтому люди предпочитают покупать билеты в авиакассах или турфирмах. В Chocotravel я возьму на себя часть ответственности, буду неким гарантом того, что ваш билет признают, пустят на рейс и все будет в порядке.

Для меня этот проект – вызов. Сейчас chocotravel.com продает билетов на 100 млн тенге в месяц. В моих планах довести эту цифру до миллиарда тенге.

**- В какие сроки ты планируешь этого добиться?**

- Пока у нас подписан договор намерений на полгода, потом мы либо расходимся, либо пересматриваем условия, я остаюсь, и мы двигаемся дальше. Эти ребята мне симпатичны, я вижу, что среди них нет людей, сколотивших на этом бизнесе большие состояния, они все вкладывают в развитие, в людской ресурс.

Конечно, это больше бизнес-проект, но я хочу сделать его немного творческим. Правда, как это будет, я пока не знаю, сейчас никак в детали работы.

**- Но твое имя – это не все. Ты для себя уже выстроил какую-то схему работы на chocotravel.com?**

- Я буду рассказывать. Моя сила в аудиторией, которая тоже покупает авиабилеты онлайн и путешествует. Я хочу, чтобы они использовали наш сервис.

Как я сказал, первое, что изменится – у сервиса появится человеческое лицо, ко мне всегда можно будет обратиться и я не останусь безучастным. То есть если ты застрянешь где-то за границей, можно будет обратиться к конкретному человеку. К примеру, сейчас в справочном городе выдают мой мобильный телефон по всем вопросам, касающимся сети торгово-развлекательных центров MEGA (Алишер 8 лет отвечает за коммуникации в ТРЦ MEGA – ред.), я отвечаю на все звонки, стараюсь уладить сложные ситуации, извиняюсь, договариваюсь.

Пока проект сотрудничает только с программой, через которую покупаются билеты всеми аналогичными сайтами и турагентствами, а я готов встречаться с конкретными людьми, а не с сервисами, с представителями авиакомпаний, турагентств, тем более я их все знаю.

Здесь пока многие вещи для меня в новинку. Я не знал, как формируются взаимоотношения авиакомпаний и сервисов, почему на chocotravel.com цены такие же, а иногда и ниже, чем на официальном сайте Air Astana. Маржа от продажи авиабилетов совсем невысокая, окупить коллектив, даже продавая на миллиард тенге, невозможно. Необходимо продавать сопутствующие услуги: отели, туры, аренду автомобилей. Это все сейчас разрабатывается, то есть я вхожу на начальном этапе, поэтому мне очень интересно. Но у меня есть страх.

**- Чего ты боишься?**

- Когда я пришел первый раз, Рамиль сказал: «Мы работаем со звездой». Я боюсь завышенных ожиданий от меня. Даже когда запускался Vox Populi, у меня не было стопроцентной уверенности в успехе. Я нормальный человек, у которого за спиной есть определенный багаж страха. Из меня не очень хороший бизнесмен, потому что я консерватор: пока я просчитываю риски, кто-то уже запускает бизнес.



**- После того, как ты заявил о своем уходе из Vox Populi, тебе стали поступать предложения о работе. Среди них даже были несколько от бизнесменов из списка Форбс. Что же такого тебе предложил Рамиль Мухораяпов, что перевесило все другие варианты?**

- Это не связанные между собой вещи. Переговоры с Рамилем шли уже на протяжении полугода. Они приходили и говорили, что хотят как-то взаимодействовать, что им нравятся те ценности, которые я нес. Мы обсуждали то, как они видят меня в своей команде и чем я мог бы быть полезен. Переговоры начались задолго до моего решения уйти из Vox Populi. Это просто стечение обстоятельств, что на одной неделе я ухожу из Vox Populi, а на следующей выхожу на Chocotravel.

**- То есть была вероятность того, что ты, работая на Vox Populi, вышел бы в Chocotravel?**

- Да, так и планировалось. В определенный момент я вел до восьми проектов одновременно. У меня были договоренности, что я дорабатываю до нового года, и если бы нового руководителя Vox Populi до этого времени не нашли, я бы занимался ими параллельно. Я бы очень хотел, чтобы люди не видели связи между этими двумя событиями. Творческий проект и бизнес-проект – это немного разные вещи.

**- Получается, пока твоя творческая составляющая осталась без применения.**

- Когда стало известно о том, что я ухожу с Vox Populi, ко мне посыпались разные предложения. Но зачастую люди не могут сформулировать, как именно видят наше сотрудничество, поэтому пока это ни во что не вылилось, может, и не выльется. Мне хочется создать что-нибудь эдакое, но с текстом работать уже неинтересно.

Сейчас я больше четырех проектов на себя не беру. Пока есть три и одно вакантное место для четвертого – творческого. Но я ничего не могу придумать. Наверное, должно пройти какое-то время. 30 августа открылся ТРЦ MEGA Park, теперь я буду немного свободнее.

**- А какие еще предложения тебе поступали? Предлагали войти в бизнес?**

- В основном это были предложения типа «вот мы дадим денег, а ты создай что-то похожее на Vox Populi». Войти в бизнес тоже предлагали, но это были стартапы, а я не очень к этому готов. Но, конечно, были предложения и от разных СМИ.

**- Какую должность ты будешь занимать в Chocotravel?**

- Пока я просто вхожу как советник, и если мы друг другу понравимся, то, возможно, даже будет рассматриваться вариант вхождения в состав акционеров. Пока ко мне присматриваются, да и я присматриваюсь. Что из этого получится, я не могу сказать, но желание поработать было давно. И у них, как выяснилось, и у меня. Раньше я, конечно, знал, что существует Choco Family, что есть такой Рамиль Мухораяпов, который создал вокруг себя какую-то «секту» поклонники ему, к ним заходишь – все улыбаются.

**- Да, кстати, у них своеобразная корпоративная культура. Тебе она близка?**

- Нет, это достаточно далеко от меня, хотя после того, как все ушло за мной из Vox Populi, тоже подумываю над основанием своей религии... (Смеется.) В Chocotravel достаточно молодой коллек-

тив, у них глаза горят, это то, чего не видно во многих других компаниях. Я наблюдал за Рамилем достаточно долгое время, мне он кажется порядочным парнем.

**- Я слышала о том, что среди сотрудников Choco Family есть ребята с опытом работы в офисе Twitter и Google. И теперь в этой команде ты своеобразной «вишенкой на торте». А вообще ты видишь себя органично вписавшимся в их корпоративную культуру?**

- Для меня это проблема. За восемь лет работы в ТРЦ MEGA я один раз появился на корпоративном вечере. В договоре был пункт, согласно которому я должен ходить на мероприятия Choco Family, потому что это очень важная составляющая. Но я объяснил им, что интроверт и очень люблю быть дома. Мне важно личное пространство, и ребята пошли на уступки, это для нас было принципиальным вопросом.

Возможно, где-то я завирую их корпоративную культуру, но именно моему миру устройству это немного чуждо.

**- Мне кажется, с твоим приходом может возникнуть некоторый диссонанс. До этого все было завязано на личности лидера – Рамиля, теперь появляешься ты – со своим узнаваемым лицом, своей аудиторией, которая придет за тобой.**

- Я на место Рамиля не претендую. Прихожу в чужой ресурс, могу стать его частью, а, возможно, у нас ничего не получится. Я это понимаю и никогда не буду тянуть на себя одеяло. Для меня это очень интересный опыт: впервые я не сам создаю проект в интернете, а вхожу в чужой. До этого я создавал только творческие проекты, то, что Vox Populi окупался, – это благо, но это не самоцель. А этот проект – это бизнес. Первое, что я сделал после того, как мы подписали контракт, – позвонил ребятам из aviatka.kz и santufel.com и сказал, что я выхожу туда работать. Учтивая, что я с ними общаюсь, мне показался этот поступок честным. Не хотел, чтобы они узнали об этом из интервью вашей газете.

**- Какую степень свободы тебе дали? Я имею в виду свободу вносить изменения, внедрять новые идеи. На что ты можешь влиять?**

- Мне дали полную свободу. Сейчас команда состоит в основном из разработчиков, они дают экспертную оценку того, что я предлагаю, – насколько это осуществимо.

**- До сих пор мы знали одного человека, который мог критиковать твои идеи. Это глава Astana Group Нурлан Смагулов. Теперь у тебя будет еще один человек, за которым все-таки остается последнее слово.**

- Но он же не берет меня в подчиненные. Рамиль мне нравится именно тем, что один из его любимых ответов: «Почему бы и нет, давайте попробуем!»

**- А ты морально готов к тому, что все таки какая-то из твоих идей ему может не понравиться?**

- Это нормально. То, что я предлагал, могла опаривать, к примеру, редакция Vox Populi, а они формально являлись моими подчиненными. Я позволяю друзьям, коллегам, начальству иметь альтернативное мнение. Не буду увольнять человека, если у нас расходится мнения по принципиальным вопросам. Это нормально, когда люди не во всем друг с другом согласны. Это только у нас в интернете все либо белое, либо черное, я же понимаю, что существует много полутонов.

**- А как на новость о твоей новой работе отреагировал Нурлан Смагулов?**

- Нурлан Эркебуланович был немного раздражен, потому что работы в наших ТРЦ сейчас невпропорот. Но он бизнесмен, достаточно дальновидный человек, он понимает, что, если сейчас настоять на том, чтобы я занимался только торговыми центрами, я потеряю часть своей аудитории. И тогда хороший канал информации – мои аккаунты в социальных сетях, которые сейчас могут поспособствовать с газетами и полноценными редакциями, – может начать ужиматься. А значит кто-то может недополучить информацию о наших ТРЦ и других проектах. Поэтому я должен пробовать, что-то делать, развиваться, высказываться, ошибаться, начинать все сначала. Это такое небольшое реалисти-шоу с моим участием.

Мне кажется, ему тоже будет интересно посмотреть на все это со стороны, прежде всего, как бизнесмену.

**- Но одно дело, когда ты занимался творческим проектом, и другое, когда уходишь в бизнес-проект.**

- Если бы я уходил в другой торговый центр или хотя бы консультировал магазин, который продает те же вещи, которые продаются в «Мегах», вот тогда это было бы странно.

**- А ты отдаешь себе отчет в том, что теперь для многих людей ты будешь ассоциироваться в целом с брендом Chocofolie?**

- Нет, я верю в то, что моей аудитории ничего объяснить не надо, и они понимают, что я пришел на проект chocotravel.com. Она вдумчивая, читающая. Я монетизирую свою репутацию и очень за нее держусь.

Я делаю только то, что люблю. Работаю в «Мегах», потому что нравится шопинг, «Вокс» появился, потому что я люблю фотографии, моя страсть к путешествиям привела меня в этот проект. Я иду на работу в Chocotravel с кайфом, мне очень понравился коллектив, я очень хочу справиться. Если количество людей, покупающих билет онлайн, возрастет – это будет моя заслуга. Ты вот веришь в то, что у меня это получится?

- Да, верю.

- И Рамиль верит. А я все еще сомневаюсь.

**- В твоём случае попадание стопроцентное: ты сам любишь путешествовать и твоя аудитория – это те люди, которые могут покупать авиабилеты онлайн.**

- А, может быть, они это уже делают, просто разделены между тремя основными игроками рынка и официальным сайтом Air Astana. Я хочу, чтобы при решении купить билет их решение склонялось к chocotravel.com.

**- Я задам тебе не совсем корректный вопрос, поскольку ты приучил нас, что всегда открыто можешь говорить о своих доходах. Как они изменяются?**

- Раньше как было? Рекламодатель хотел сотрудничать со мной, денег за посты никогда не брал. Говорил, поддержи Vox Populi на 1,5-2 млн тенге, и я с вами. Сейчас эту схему мне надо будет пересмотреть. Я бы не хотел начинать брать деньги за публикации, мне дискомфортно от этого, поэтому буду искать выход. Но я почему-то думаю, что все будет хорошо.

Академия Успеха при поддержке «Асыл Арнаи Казахстан» представляет...

Легендарный  
**БРАЙАН ТРЕЙСИ**  
В КАЗАХСТАНЕ!

5 октября 2014 г.  
г. Алматы, ул. Байсакова 280 «АЛМАТЫ ТАУЭРС»

**«КАК ПРЕУСПЕТЬ В ПРОДАЖАХ»**

Погробиности на веб-сайте и по телефонам:

www.uspeh.kz +7 727 333-60-71  
www.seminar5.com +7 777 502 03 03  
www.seminar-uspeh.kz +7 777 502 04 04

22-я Казахская Международная Выставка и Конференция

**“НЕФТЬ И ГАЗ”**

Уфи Approved Event

ВЫСТАВКА  
**30 сентября - 3 октября**  
Алматы • Казахстан, КЦД «Атакент»

КОНФЕРЕНЦИЯ  
**1-2 октября • 2014**

www.kioge.kz

Установите БЕСПЛАТНОЕ приложение на базе IOS и ANDROID, используя поиск «KIOGE» в AppStore и PlayMarket.

**Внимание!**  
Посещайте выставки бесплатно!  
Зайдите на сайт www.iteca.kz и получите свой электронный билет (E-Ticket)

www.iteca.kz  
Тел.: +7 727 258 34 34  
факс: +7 727 258 34 44  
E-mail: visitor@iteca.kz



# Стоит ли ждать повышения цен на жилье?

Ирина Лукичева

Недвижимость по-прежнему остается одним из самых привлекательных инструментов для сохранения и приумножения капитала. Однако и здесь есть свои риски, связанные с недобросовестными застройщиками, экономическими показателями в стране, политической ситуацией и многими другими факторами. Об этом в интервью «Капитал.kz» рассказал Саян Курманбаев, директор ТОО «Дом клиента» корпорации ORDAINVEST.

«Исходя из своего опыта, скажу, что стоимость квадратного метра в основном формируется из таких слагаемых: месторасположения и цены земельного участка, на котором возводится объект, стоимости проектных работ и экспертизы, цены на стройматериалы, строительства и расходов на подведение и подключение коммуникаций», – говорит спикер.

Саян Курманбаев рассказал о том, какая динамика цен прослеживалась на рынке жилья в I полугодии 2014 года. К примеру, в этот период в Астане наблюдалась общая тенденция снижения цены в долларовом эквиваленте за квадратный метр. В целом недвижимость не «дешевеет», как может показаться на первый взгляд, а лишь постепенно возвращается к своей прежней стоимости. Прежняя стоимость составляла \$1770, а нынешняя – \$1756.

Так, с начала года стоимость первичной недвижимости в Астане выросла на 18,2%. Большую часть предложения новой недвижимости составляют дома бизнес- и элит-класса (53% от общего предложения), средняя цена за кв. м в них составляет \$1987. Стоимость квадратного метра в более доступных – комфорт- и эконом-классах составила \$1236 и \$1381.

В свою очередь в Алматы значительно изменения в динамике цен на жилую недвижимость не отмечалось. Средняя цена на жилье в городе за первое полугодие 2014 года в зависимости от района составила от \$1892 до \$2184 за кв. м.

В Алматы за прошедший год прирост цен составил 2%. Самые дорогие квартиры традиционно продаются в Медеуском районе по \$2583 за кв. м. Немного дешевле стоит жилье в Бостандыкском, Алмалинском районах – по \$2145 и \$2077 за квадратный метр соответственно. В середине рейтинга Ауэзовский район, где цена за квадрат составляет \$1662. Самые недорогие квартиры находятся в Алатауском, Жетысуском и Турксібском районах, где цены на 25-30% ниже средней по городу. В июне за самые дорогие квартиры в новостройках элит-класса просили \$3006 за кв. м, а самое дешевое новое жилье в домах ком-

форт-класса оценивали в \$1470 за квадрат. «По моему мнению, на динамику цен в ближайшей перспективе повлияет, в первую очередь, объем предложения нового жилья, которое в Казахстане не покрывает спрос, и цены остаются примерно на одном уровне. Во-вторых, до конца 2014 года ожидается постепенное повышение цен при отсутствии форс-мажорных обстоятельств, вроде девальвации или новостей о нестабильной экономической ситуации в стране. А, в-третьих, повышение цен на ГСМ ощутимо повлияет на себестоимость строительства и следовательно подстегнет цены на жилье», – говорит Саян Курманбаев.

Адил Бигазинов, управляющий директор агентства недвижимости «Big group», ожидает плавный рост цен на недвижимость на 5-7% с сентября до конца 2014 года. Он связывает такой прогноз с факторами роста, и первый из них – сезонный фактор. «Практически каждый год после

завершения сезона отпусков на рынке недвижимости с середины августа по ноябрь отмечается повышение активности на рынке недвижимости, что приводит к незначительному повышению цен», – отмечает г-н Бигазинов.

Второй фактор – отложенный спрос. «После проведения корректировки национальной валюты на рынке недвижимости присутствовало ожидание падения цен на жилье. Многие покупатели решили отложить приобретение жилья, пока ситуация на рынке недвижимости стабилизируется. Мы считаем, что на сегодняшний день ситуация на рынке стабильная, что приведет к притоку покупателей», – продолжает спикер. Третий фактор – фундаментальный. Основной проблемой рынка недвижимости Казахстана остается дефицит недвижимости эконом-класса, считает Адил Бигазинов.

Начало осени традиционно знаменуется оживлением рынка недвижимости.

«На мой взгляд, цены в Астане повысятся в пределах 7-9%. Также предполагаю, что люди, которые выводят из тени капиталы в рамках кампании по легализации, захотят вложить их в недвижимость», – говорит г-н Курманбаев. По его мнению, Алматы в очередной раз опроверг теорию сезонного колебания цен на недвижимость. Ожидаемого предосеннего повышения цен пока не наблюдается. Колебание будет незначительное и будет зависеть от формата недвижимости, района и других деталей.

«В настоящее время инвестиции в недвижимость стали более качественными и системными. Для реализации любого проекта заказывается подробный анализ рынка недвижимости с долгосрочной перспективой. Поэтому рекомендуемая приобрести недвижимость по сложившимся ценам, не ожидая каких-то событий или резких изменений, которые могут повлечь за собой снижение цен на жилье», – заключил Саян Курманбаев.



# Дефицит инженеров и врачей – плоды неправильного планирования

Андрей Кириллов

Дефицит инженеров и врачей – это проблема сферы высшего образования. В течение долгих лет вузы готовили тех, кто востребован рынком, теперь мы пожинаем плоды неправильного планирования

Как показало социологическое исследование общественного фонда «Ел қанаты», проведенное в июне-июле 2014 года, в Казахстане наблюдается дефицит инженеров и врачей. Исследование было направлено на изучение мнений казахстанских работодателей касательно профессиональных качеств выпускников отечественных и зарубежных учебных заведений. В опросе приняли участие 2 тыс. руководителей компаний, специалистов по подбору персонала, индивидуальных предпринимателей из всех 16 регионов страны. Наибольшее количество респондентов исследования были из Астаны – 21%, Алматы – 18% и Карагандинской области – 12%.

«Более половины работодателей (50,6%) считают, что в стране нет кадрового дефицита. Максимальное количество респондентов, испытывающих острый кадровый дефицит, проживает в Мангистауской и Актыбинской областях. Инженеры (13,8%) и врачи (12,8%) – наиболее востребованные специальности на казахстанском рынке труда в 2014 году, по мнению работодателей Казахстана, принявших участие в социологическом исследовании. Далее следуют учителя и педагоги – 10,1%, программисты – 7,4%, строители – 6,4% и маркетологи – 6,2%, – говорится в пресс-релизе.

Также было проведено еще одно исследование среди выпускников казахстанских школ. Наиболее популярными сферами деятельности для казахстанских выпускников в 2014 году по результатам опроса стали технические науки – 20,5%, медицина – 19,8%, экономика – 13%, юриспруденция – 6,1% и госслужба – 6,1%.

## Деньги на ветер

Грантовая система, внедренная в Казахстане, уже давно дает серьезные сбои. Деньги выделяются, студенты учатся, дипломы получают, но по специальности не работают. Поэтому в октябре 2013 года бывший в ту пору министром экономики и бюджетного планирования Ерболат Досаев говорил о том, что на подготовку экономистов и юристов должны сделать упор



частные вузы, государственные же должны готовить кадры, необходимые в рамках индустриально-инновационной и других реализуемых правительством программ.

Ранее президент Казахстана Нурсултан Назарбаев заявил, что нужно попытаться заранее просчитать, сколько выпускников и каких специальностей выпускается, в каких специальностях существует потребность, а также поднять вопрос присвоения образовательных грантов. Государство со своей стороны должно заботиться о трудоустройстве тех, кто учился в вузах по гранту.

«Заканчивают алматинские университеты, астанские, потом идут в профтехучилища нефтяников или металлургов с высшим образованием, дипломом университета, чтобы получить за один год инженерную специальность и работать, и больше зарабатывать, о чем это говорит? Впустую затраченные деньги. Мы же даем гранты каждому студенту, тратим деньги», – говорит Нурсултан Назарбаев.

Но больше всего рынок портит то, что казахстанская экономика однобока, и потому нефтяники любого профиля зарабатывают больше всех остальных. Отсюда

и стремление молодежи пойти работать в нефтянку любым способом.

Еще одна проблема – это государственная служба или силовые органы. В силу высокой степени коррумпированности казахстанского общества именно она дает выход на заработок, которые представителям других специальностей и не снились. Поэтому молодежь, в первую очередь, получает высшее образование, особенно важно – экономическое или юридическое, во вторую очередь, ищет знакомых, друзей и товарищей, чтобы прорваться на госслужбу или в силовые структуры, в третью очередь, годами просиживает в кабинетах, чтобы иметь возможность когда-нибудь сделать служебную карьеру.

Естественно, в условиях, когда большая часть денег сосредоточена в органах власти и силовых структурах, говорить о желании молодежи стать инженерами и врачами не приходится.

## Еще и сами виноваты

Есть еще одна преграда, которая вынуждает инженеров и врачей перекалцифицироваться в другие профессии. Это устойчивое недоверие отечественным

специалистам, местничество и акцент на иностранных специалистов.

К примеру, когда работодатели выражают недовольство качеством подготовки отечественных специалистов, значит, они априори считают иностранцев более квалифицированными специалистами. Работодатели предпочитают жаловаться на качество подготовки казахстанских специалистов, чтобы иметь право привлекать иностранцев. При таком подходе качество подготовки отечественных специалистов не вырастет.

Ведь на самом деле работодателям важно, чтобы специалист дал отдачу здесь и сейчас. Им не нужно инвестировать средства в подготовку специалистов и ждать, например, 5-10 лет. Можно сильно отстать от конкурентов.

В казахстанском обществе укоренилось мнение, что найти хорошую работу без знакомств просто невозможно, поэтому в крупных компаниях предпочитают нанимать на работу иностранных инженеров, а не ждать отечественного инженера непонятного качества.

Все это характерно не только для инженерных специальностей, но и для медицины.

Сначала, когда в Казахстане стали как грибы после дождя появляться большое количество частных клиник, а власти этот процесс именовали реформированием отрасли, многие специалисты стали массово переходить в частный сектор. Потом, когда первая когорта хороших специалистов стала стареть, на ее место не пришли новые специалисты. Почему? В частных структурах наставничество развито плохо просто потому, что там в первую очередь думают о получении прибыли. Поэтому ротации как таковой в частных медицинских структурах или вообще не происходит, или происходит нерегулярно.

В госклиниках, которых было много еще во времена СССР, наставничество было поставлено на плановую основу. То есть каждый опытный врач должен был готовить несколько врачей из числа молодежи. Именно за наставничество врачам доплачивали, и потому оно было широко развито. Чтобы решить накопившиеся проблемы, в сфере подготовки специалистов должен быть серьезный мониторинг. Вузы должны знать, сколько специалистов по каким конкретно специальностям нужны казахстанской экономике. Работодатели – сколько конкретно грантов по каким специальностям они выделяют, когда и сколько специалистов они получают. Без такой вдумчивой работы Казахстан будет всегда лихорадить: то врачей не хватает, то юристов, то учителей.

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### КАЗАХСТАН

#### СИСТЕМА ОБРАЗОВАНИЯ НЕ СОВСЕМ ГОТОВА К НАЧАЛУ УЧЕБНОГО ГОДА

Система образования в Казахстане еще не совсем готова к началу учебного года, так как в школах не хватает учебных пособий и родителям приходится покупать учебники по высоким ценам, считает депутат мажилиса (нижняя палата) парламента Майра Айсина. «Наш депутатский запрос адресован вопросу учебных пособий для наших детей. Эта проблема до сих пор имеет место. С каждым годом покупка учебных пособий требует больших вложений и по подсчетам это доходит до миллионов, миллиардов тенге. Во время встречи с избирателями граждане не раз поднимали вопрос о несвоевременном обеспечении учащихся учебными пособиями», – сказала Айсина, озвучивая депутатский запрос на пленарном заседании в среду. «Второй вопрос – это высокая цена на учебные пособия. Дело в том, что родители сетуют на то, что поступают учебные пособия в очень малом количестве и это вопрос требует срочного решения, потому что в библиотеках школ также не хватает учебных пособий, и школы не все могут полностью обеспечить учащихся учебными пособиями», – добавила депутат. Кроме того, она отметила, что родители вынуждены покупать учебники на свои деньги. «Эта проблема занимает первое место, потому что не всегда родители могут обеспечить своих детей нужными учебниками и часто получается так, что дети пользуются по очереди одним и тем же учебником», – резюмировала Айсина. По ее мнению, данный вопрос очень актуален, и все это говорит о том, что система образования еще не совсем готова к началу учебного года. «Во-первых, мы хотели бы призвать уполномоченные органы к тому, чтобы впредь принимались все меры для того, чтобы полностью обеспечить учащихся учебно-методическими пособиями также все учебники, которые полные по заказу должны быть в необходимом количестве, чтобы полностью обеспечить наших школьников учебными пособиями», – заключила Айсина. (ИА «Новости-Казахстан»)

#### ДЕПУТАТЫ БУДУТ МЕНЬШЕ ОТДЫХАТЬ?

Глава государства Нурсултан Назарбаев в ходе совместного заседания парламента призвал депутатский корпус рассмотреть возможность сокращения каникул. «Уважаемые депутаты, как видите, у парламента прибавляется работа, потому что жизнь нас торопит, обстановка в экономике вокруг нас, в целом мире и политическая ситуация заставляет нас быстрее работать, прибавлять обороты и правительству, и президенту, и парламенту, и местным органам», – отметил президент Казахстана. Больше работать депутатам предстоит из-за необходимости для более эффективной работы по преодолению рисков, связанных с вызовами XXI века. «Все мы – я, правительство, администрация президента, все исполнительные органы, каждый день работаем в интенсивном режиме. Вы это хорошо знаете. Поэтому я бы хотел высказать небольшую просьбу к вам рассмотреть возможность сокращения времени депутатских каникул, как летних так и в течение года, как это принято в других парламентах мира», – обратился Нурсултан Назарбаев к парламентариям. Президент РК напомнил, что народные избранники сами не раз поднимали данный вопрос. (kapital.kz)

#### РК НА 50 МЕСТЕ В РЕЙТИНГЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ

Казахстан по индексу глобальной конкурентоспособности вновь занял 50 место со средним баллом 4,4. Ежегодный Отчет опубликован Всемирный экономический форум (ВЭФ). Все страны, участвующие в рейтинге распределяются по стадиям развития экономики. Критерием распределения стран является показатель уровня ВВП на душу населения. Однако для определения стадии развития стран с высокой зависимостью от минеральных ресурсов, в том числе и для Казахстана, применяется второй критерий, который измеряет степень зависимости развития страны от основных факторов. Этот критерий определяется по доле экспорта сырья в общей структуре экспорта (товаров и услуг) за последние пять лет. Страны, в которых доля экспорта сырьевых ресурсов в общем экспорте составляет 70% и более, относятся к 1-ой категории развития (стадия факторного развития). Казахстан расположился на переходной от 2 стадии (стадия эффективного развития) к 3 стадии (стадия инновационного развития). Конкурентными преимуществами Казахстана, по оценке экспертов ВЭФ, остаются эффективность рынка труда (15 место) и макроэкономическая среда (27 место). Наиболее слабые позиции Казахстан демонстрирует по таким факторам, как здравоохранение и начальное образование (96 место), развитие финансового рынка (98 место), конкурентоспособность компаний (91 место) и инновации (85 место). По остальным шести факторам, согласно оценке ВЭФ, конкурентоспособность Казахстана находится на среднем уровне: институты 57 место, инфраструктура – 62 место, высшее образование и профессиональная подготовка – 62 место, эффективность рынка товаров – 54 место, технологическая готовность – 61 место и размер рынка – 52 место. Наиболее резкий скачок произошел по следующим показателям: природа конкурентного преимущества (84 место против 118 в 2013 году); доступность венчурного капитала (47 место против 72); фаворитизм в решениях государственных служащих (53 место против 77); количество дней для открытия бизнеса (62 место против 82); легкость получения кредита (43 место против 61); младенческая смертность (81 место против 98); эффективность налогообложения для инвестирования (37 место против 54); качество портовой инфраструктуры (123 место против 135). (kapital.kz)



## НОВОСТИ НЕДЕЛИ КАЗАХСТАН

### ПРАВИТЕЛЬСТВО КАЗАХСТАНА ПЛАНИРУЕТ ПЕРЕДАТЬ МИНИСТЕРСТВАМ БОЛЕЕ 1,5 ТЫС ФУНКЦИЙ

От правительства Казахстана центральным исполнительным органам предлагается передать более 1500 функций в рамках законопроекта «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты по вопросам разграничения полномочий между уровнями государственного управления», сообщил в среду министр национальной экономики Ерболат Досаев. «Проект закона направлен на реализацию основных принципов и подходов по разграничению функций между уровнями государственного управления, определенных указом президента Казахстана», – сказал Досаев на презентации законопроекта в мажилисе. По его словам, законопроектом предусматривается внесение изменений и дополнений в 15 кодексов и 125 законодательных актов Республики Казахстан. «От правительства центральным исполнительным органам предлагается передать 1598 функций из 2442 функций. Данное разграничение будет способствовать «разгрузке» правительства с усилением полномочий и соответственно ответственности центральных государственных органов за формирование и реализацию государственной политики в курируемой сфере», – проинформировал министр. При этом министр пояснил, что в социальной сфере на уровень министерств передаются 98 функций правительства по утверждению различных правил, положений, требований, форм посредством внесения поправок в 3 Кодекса и 18 законодательных актов. Также в сфере сельского хозяйства – 227 функций, меняются 2 Кодекса и 15 законов. Передаются также функции как утверждение правил хранения зерна, определение порядка использования системы электронных зерновых расписок, утверждение формы ветеринарного паспорта, порядка аттестации ветеринарных врачей, типовых форм договоров хранения и переработки. Кроме того, в сфере транспорта, связи и коммуникаций передаются 225 функций в министерство, в сфере энергетики – 83 функции. «Местным исполнительным органам предлагается передать 261 функцию центральных исполнительных органов. В сфере строительства, жилищно-коммунального хозяйства и управления земельными ресурсами законопроект предусматривает передачу местным органам власти функций по лицензированию, аттестации и контролю в сфере архитектуры, градостроительства и строительства, а также по контролю в сфере управления земельными ресурсами», – добавил Досаев. Вместе с тем он отметил, что проектом закона предусматривается внесение изменений в Конституционный закон «О Правительстве Республики Казахстан» в части уточнения компетенции правительства, министерств и их ведомств, центральных исполнительных органов, не входящих в состав правительства. «За министерствами и центральными исполнительными органами, не входящими в состав правительства закрепляются полномочия по выполнению стратегических, регулятивных, реализационных и контрольно-надзорных функций, реализации стратегических планов и программ», – заключил Досаев. В августе правительство Казахстана было реорганизовано, количество министерств было сокращено от 17 до 12 ведомств. Все 9 госагентств были сокращены, их полномочия переданы министерствам. (ИА «Новости-Казахстан»)

### САПАРБАЕВ ПОТРЕБОВАЛ ОБЕСПЕЧИТЬ ЗАНЯТОСТЬ НАСЕЛЕНИЯ

Аким Восточно-Казахстанской области Бердыбек Сапарбаев потребовал обеспечить занятость населения с учетом международной обстановки. Об этом глава региона заявил в ходе расширенного аппаратного совещания, сообщает Инфоцентр ВКО. Бердыбек Сапарбаев поручил взять на особый контроль ценовую ситуацию, тарифообразование, трудоустройство граждан, своевременную выплату зарплат, пособий и пенсий. По словам акима области, с учетом международной обстановки остается важным обеспечение занятости населения. «Во-первых, надо создавать рабочие места. Во-вторых, своевременно выплачивать заработные платы. Никаких задержек зарплат, пенсий, пособий не должно быть. Также поручаю всем акимам ежедневно заниматься контролем необоснованного роста цен, учитывать наши возможности за счет ярмарок, стабфондов, соцотделов и прочего», – сказал он. Для урегулирования розничных цен на основные продовольственные товары, в том числе плодовоовощную продукцию, акимам городов и районов было поручено создать временные стабфонды. Акимам тех районов, где их еще нет, руководство региона дало на их создание 10 дней. Также на совещании поднимался вопрос 285 выпускников северных и южных регионов, которые были направлены на обучение в колледжи ВКО. «Им необходимо уделить соответствующее внимание. Раз они приехали сюда, надо постараться, чтобы они остались в нашей области, ведь у нас не хватает выпускников рабочих специальностей», – сказал аким. В связи с повышением цены на проезд в автобусах Усть-Каменогорска был поднят вопрос тарифообразования, «Если перевозчиками не будут выполнены условия договоренности относительно льготного проезда ветеранов, студентов и так далее, то мы будем принимать меры», – сказал аким области. По поводу повышения тарифов на коммунальные услуги, глава региона отметил, что без резких обострений повышать тарифы нельзя. (Kazakhstan Today)

# ARTBAT FEST 5 меняет городское пространство

Наталья Андреева

Фестиваль современного искусства ARTBAT FEST 5, основанный на принципе использования искусства и дизайна в целях улучшения общественного пространства, в этом году проходит под лозунгом «Город разума». В рамках фестиваля с 28 августа по 29 сентября в разных частях Алматы состоятся выставки, перформансы, лекции и мастер-классы.

В этом году фестиваль стартовал выставкой молодых казахстанских художников в непривычном для алматинцев месте – на подземной парковке торгового центра «Алмалы». Выставка под названием «On Love and Other Teachers» представила работы 16 художников в возрасте до 35 лет, творящих в разных жанрах и техниках, включая видеоарт и перформанс, живопись, инсталляцию и граффити.

Главная тема всех экспозиций выставки – любовь. Это интимное чувство, которое расцветает в глубинах нашей души, поэтому организаторы и выбрали подземный паркинг торгового центра, по их словам, он очень подходит к тематике выставки. Представленные работы выражают желание, мечту, блаженство и страдания – эмоции, которые помогают нам понять что-то важное о себе и преподают нам уроки о природе человечества.

Ада Ю представила свой провокационный перформанс – красивая девушка, скинув с себя разноцветные материи, осталась без одежды с гранатом в руках. «Название моей работы «Элизиум», в греческой мифологии это рай для смертных, но приближенных к богам. Гранат во многих культурах символизирует благополучие, богатство и плодородие. В моем перформансе много символизма, который я собирала во многих значимых мне вещах,



и мне очень хотелось отправить сильный заряд красоты, благодарности и реальности», – говорит Ада Ю, современный художник и участник фестиваля.

В инсталляции Сырлыбека Бекботаева присутствуют более 250 войлочных головных уборов, напоминающая о традиционных костюмах степных кочевников. Использование войлочных шляп в инсталляции предназначено для имитации казахских пейзажей, одновременно привлекая внимание

к религиям тех, кто населяет эти земли. «Главная задача для художников фестиваля – сделать выставку интерактивной, чтобы посетитель выставки и работа были одним целым. Надеюсь, что мы справились с этой задачей», – говорит куратор фестиваля Кристина Штейнбрехер-Пфандт.

Несколько арт-объектов появилось на самом Арбате, на старой площади вырос деревянный лес, а зарубежные художники в рамках стрит-арт-проекта украсили

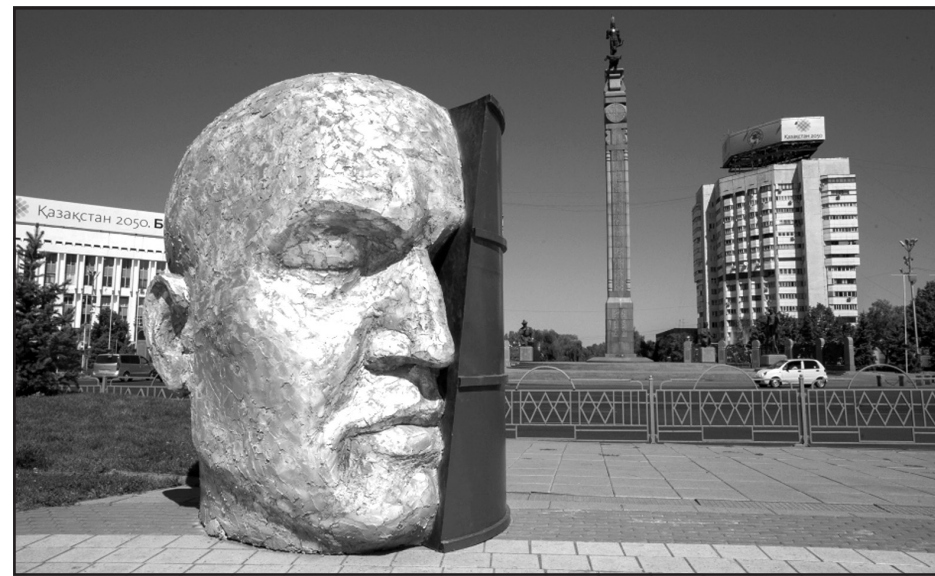
граффити фасад жилого дома в микрорайоне Самал. На проспекте Абылай хана голландская арт-группа Refunc, используя промышленный и бытовой материал, бывший в употреблении, создала необычные пространства для полезного и приятного времяпрепровождения.

«В первый раз за 5 лет я очень доволен «Арбат фестивалем», если сравнивать с Нью-Йорком, с тем качеством выставок, то у нас в этот раз сделан действительно качественный европейский продукт. Спасибо за это кураторам, ведь для куратора выставка тоже является произведением искусства, он работает с пространством, думает, переживает», – говорит арт-директор фестиваля Владислав Слудский.

Отметим, что 29 августа на Арбате было не протолкнуться, а все потому, что здесь проходили два перформанса от зарубежных художников. Рене Штессел, художник-повар из Австрии, приготовил для алматинцев «Суп для друга». Но это не обычный прием пищи посреди Арбата, это налаживание коммуникации между совершенно незнакомыми людьми. Люди, сидевшие друг напротив друга, кормили своего «напарника» тяжелой ложкой около метра длиной, смеялись, промахивались, но все же им удалось достичь поставленных задач художника. «Суп для друга» – это замечательный проект. Если художник превращает своим действием предмет из обычного объекта в объект искусства, то как быть с тем, что он делает в быту? Если он готовит, если он завязывает шнурки – это перформанс или нет? На этот вопрос давно ищут ответ. Рене – как раз тот человек, который готовит еду и считает это искусством», – рассказывает арт-директор фестиваля.

Позже все посетители Арбата начали танцевать под классические звуки музыки, появились итальянский художник Сальваторе Вивиньо в розовой балетной пачке. Благодаря этому музыкально-хореографическому перформансу зритель смог стать участником своеобразного театра современного искусства.

ARTBAT FEST 5 еще не закончился, а организаторы уже есть планы на следующий, шестой фестиваль, все секреты они не раскрывают, а советуют наслаждаться пятым, ведь месяц фестиваля еще только начался.



## Три юбилея. В этом месяце стартует кинофестиваль «Евразия»

Петр Шестов

В этом году МКФ «Евразия» пройдет в Алматы в десятый раз. «К своему юбилею фестиваль подошел с внушительными итогами. «Евразия» стала единственным в Центральной Азии кинофестивалем, аккредитованным одной из самых авторитетных организаций в мировой киноиндустрии – Международной федерацией ассоциаций кинопродюсеров (FIAPF)», – говорит Андрей Сакулкинский, руководитель пресс-службы МКФ.

Как говорят организаторы, концепция «Евразии» вытекает из геополитического положения Казахстана, расположенного на «пересечении культур Запада и Востока». «Поэтому основная цель фестиваля остается неизменной – отбирать, показывать и оценивать лучшие кинопроизведения Европы, Азии и стран СНГ», – продолжает г-н Сакулкинский.

Действительно программа фестиваля из года в год частично (то есть в плане «евразийской» направленности киносмотр) соответствует этой идеологии. Так, в эти дни пройдут пресс-показы четырех фильмов основной конкурсной программы – французского, южнокорейского, иранского и

хорватского. Однако насколько отобраны к участию в основной программе фильмы «лучшие» – большой вопрос. Хотя бы потому, что в эти самые дни идет Венецианский кинофестиваль, где за «Золотого льва» сражаются Андрей Кончаловский, Александр Гонсалес Иньярриту и Абель Феррера.

Отметим, что за гран-при также поборется один казахстанский фильм. Интересно, что организаторы МКФ так и не определились с тем, кто именно из отечественных кинематографистов представит страну на «Евразии». Рискнем предположить, что за это право сейчас сражаются «Уроки гармонии» Эмира Байгазина, «Хозяева» Адильхана Ержанова и, возможно, «Приключения» Наримана Туребаева. По крайней мере именно эти отечественные картины – не в равной степени, конечно, – пользовались успехом на зарубежных киноэкранах и более всех заслуживают такой чести. Правда, г-н Туребаев входил в отборочную комиссию этой «Евразии», а от Адильхана Ержанова, блиставшего в Каннах со своим фильмом в программе «Особый взгляд», отрезают «Казахфильм», традиционно один из главных кураторов-организаторов «Евразии». Что касается «Уроков гармонии», то нашумевший

фильм если в конкурс и попадет, то это будет выглядеть так, будто Казахстану больше и похвастать нечем: отличный фильм, но разве единственный? Было бы интересно, если загадочным казахстанским участником станет Еркем Турсунов, чей фильм «Кенже» уже снят и последнее время находился на стадии монтажа. Кто еще может стать казахстанским представителем на МКФ – тоже вопрос на миллион.

Интересно, что и состав жюри в этом году не такой громкий, как в прошлом. В 2013-м, напомним, МКФ возглавляла Джейн Кемпион – лауреат «Канн» и «Оскара». На этот раз в жюри входят китаец Цзя Джанкэ, немецкий кинорежиссер Андреас Дрезен – призер кинофестивалей в Берлине, Каннах и Карловых Варах; корейский кинорежиссер, сценарист и продюсер Ли Чхан Дон – призер кинофестивалей в Венеции, Каннах и обладатель азиатского «Оскара», а также народный артист СССР Асанали Ашимов.

Однако причину этих шероховатостей можно простить и понять. Дело в том, что в этом году «Евразия» празднует не только свой юбилей.

«В этом году для нас особенно важно провести на высоком уровне главное со-

бытие предстоящего юбилейного кинофестиваля – празднование столетия со дня рождения выдающегося казахского актера и режиссера, Народного артиста СССР Шакея Айманова, включенного в официальный календарь памятных дат и событий ЮНЕСКО. В рамках фестиваля запланирован целый ряд мероприятий, посвященных творчеству Айманова, в том числе ретроспективный показ работ мастера, презентация книги-альбома, премьера документального фильма и вечер памяти мастера. Фильмом церемонии открытия фестиваля станет картина Шакея Айманова «Земля отцов», – сообщает г-н Сакулкинский.

Но это не последний юбилей. В 2014 году на «Евразии» также отметят 30-летие «казахской новой волны», периода в истории отечественного кинематографа, когда широкого признания добились Даржан Омирбаева, Рашид Нугманов, Ардак Амиркулов и другие.

Подчеркнем, что в дни, когда празднуют юбилей уже совсем не новой волны, в Казахстане появляются молодые режиссеры (вышеназванные), чьи достижения, вполне возможно, будут чествоваться так же, как сейчас – слишком часто, увя – чествуется поросшая мхом «Игла» Нугманова.

Смотри самый точный прогноз на  
[www.gismeteo.kz](http://www.gismeteo.kz)

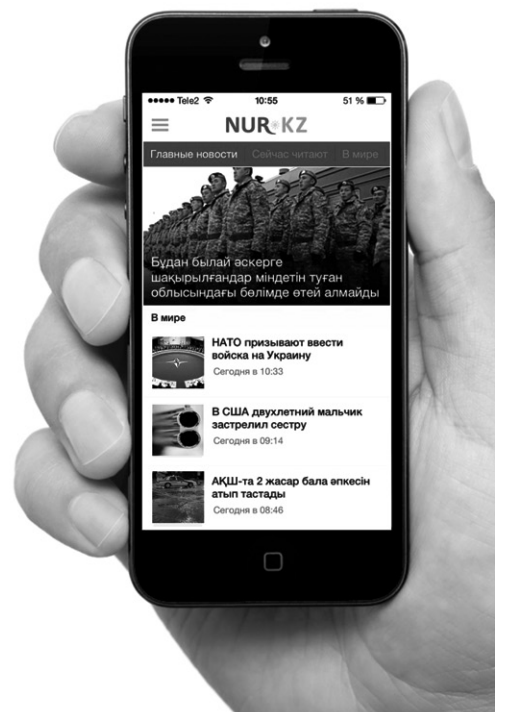


[gismeteo.kz](http://gismeteo.kz)

**NUR.KZ**  
КАЗАХСТАНСКИЙ ПОРТАЛ

Более 200  
свежих новостей  
каждый день

и еще 22 раздела





EUR/USD	1.3527	▼ 1,13%	USD/JPY	100,9851	▼ 1.65%	USD/CHF	0,9015	▲ 0,49%	USD/CNY	6.0610	▲ 0,19%	USD/RUR	35,4502	▲ 2,3%
---------	--------	---------	---------	----------	---------	---------	--------	---------	---------	--------	---------	---------	---------	--------

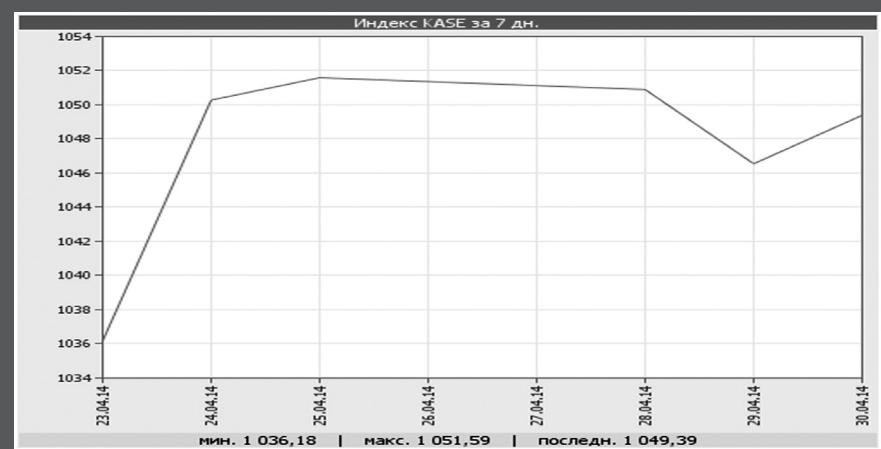
Изменение в процентах за неделю

Рынки

Dow	WTI	Shanghai	eRTS
▼	▲	▼	▼
-0.41%	0.37%	-0.60%	-2.31%

eRTS – вечерняя сессия; Shanghai Composite – текущая сессия

Индекс KASE



Фондовый рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
MMBB	1,309	-2.29%	-3.5%	-12%	-13%
PTC	1,132	-2.31%	-4.4%	-16%	-22%
S&P	1,868	-0.51%	-0.3%	3%	1%
DJIA	16,351	-0.41%	-0.3%	2%	-1%
NASDAQ	4,307	-0.63%	-1.0%	3%	4%
DAX	9,308	0.46%	-2.9%	-2%	-3%
FTSE	6,686	-0.06%	-2.0%	0%	-1%
Hang Seng*	21,917	-1.59%	-1.7%	1%	-4%
Shanghai*	1,989	-0.60%	-3.4%	-5%	-5%
Nikkei-225*	14,894	-2.17%	3.4%	3%	-7%
S&P фьюч.*	1,863	-0.10%	-0.3%	3%	2%

\* Данные по состоянию на 08:32 MCK

Товарный рынок

	Значение	1D	1W	1M	YTD
Brent	108.0	0.37%	-0.9%	0%	-3%
WTI	100.0	-1.08%	-3.2%	0%	1%
Золото	1,349	0.69%	1.1%	4%	13%
Серебро	20.8	0.13%	-1.5%	3%	7%
Никель	15,516	0.62%	2.6%	10%	10%
Медь	6,492	-2.54%	-8.4%	9%	-12%

Информация предоставлена директором Представительства компании БКС в Казахстане Мариной Пягай



**ТОО СП КАТКО (КАЗАТОМПРОМ и АРЕВА) совместно с казахстанско-французскому предприятию в области добычи и производства урана требуются энергичные, трудолюбивые и мотивированные сотрудники на следующие вакантные позиции:**

**МЕНЕДЖЕР ПО РАЗРЕШИТЕЛЬНОЙ ДОКУМЕНТАЦИИ (ЮКО)**

**Общие требования:**

- Высшее юридическое образование;
- Стаж работы на аналогичной должности или на должности юриста с опытом работы по разрешительной документации не менее 3-х лет, желательно с наличием опыта руководства;
- Знание законодательных и других правовых актов РК;
- Знание казахского, русского и английского языков.

**Обязанности и функции:**

- Своевременное оформление, получение и продление разрешительной документации;
- Подготовка необходимых отчетов, информации по запросу заинтересованных лиц;
- Консультирование по вопросам лицензирования;
- Контроль сроков действия договоров аренды земельных участков, своевременное их продление, регистрация;
- Консультирование по вопросам землепользования;
- Консультирование по вопросам оформления недвижимости;
- Осуществление необходимой регистрации государственных актов в соответствии с требованиями законодательства РК.

**СПЕЦИАЛИСТ ПО НАЧИСЛЕНИЮ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ (Алматы)**

**Общие требования:**

- Высшее специальное (экономическое) образование;
- Опыт работы в данной должности не менее 3 лет;
- Знание Налогового кодекса РК, Трудового кодекса РК и других методических и нормативных документов, касающихся начисления заработной платы;
- Знание процедур и сроков составления отчетности по вопросам, входящим в компетенцию специалиста по начислению заработной платы;
- Знание программного обеспечения «1С-Предприятие 7.7, 8.2», программ MS Excel, Word, Outlook, Internet, PowerPoint;
- Знание казахского, русского и английского языков.

**Обязанности и функции:**

- Ежемесячное начисление заработной платы работникам компании и расчеты всех других выплат;
- Составление отчетов в статистические и вышестоящие органы в пределах своей компетенции;
- Осуществление приема и контроля табелей учета рабочего времени (офис Алматы, Торкдук и Мойинкум);
- Расчет ежегодных трудовых отпусков, больничных листов;
- Подготовка ежемесячных расчетных листков и справок о заработной плате для сотрудников компании.

**СТАРШИЙ КОНТРОЛЕР ПО ДОКУМЕНТООБОРОТУ (Алматы)**

(позиция открыта на время замещения временно отсутствующего работника)

**Общие требования:**

- Высшее образование;
- Опыт работы в соответствующей сфере не менее 3 лет;
- Знание законодательных и иных правовых актов РК;
- Знание системы делопроизводства, правил хранения, архивирования документов, ревизии документов, уничтожения, передачи на хранение в архив компании;
- Знание компьютерных программ MS Office;
- Знание казахского, русского и английского языков.

**Обязанности и функции:**

- Регистрация документов по менеджменту;
- Ведение архива разрешительных документов;
- Помощь менеджеру по проекту в управлении проектом (подготовка приказов, уведомлений);
- Комплектация досье с разрешительными документами по проекту;
- Взаимодействие со специалистами по документообороту и архивированию;
- Администрирование программы SAFE (информационная корпоративная система);
- Организация процесса обновления должностных инструкций специалистов.

**ИНЖЕНЕР ПО ОТОПЛЕНИЮ И ВЕНТИЛЯЦИИ (Алматы)**

**Общие требования:**

- Высшее техническое образование;
- Опыт работы не менее 3-х лет по специальности;
- Знание нормативных актов РК (СНиП, ГОСТ, ВСН, СП, СН и др.);
- Продвинутый пользователь MS Office, знание программ AutoCAD, MC Project и Adobe Acrobat Pro;
- Знание казахского, русского и английского языков.

**Обязанности и функции:**

- Осуществление проверки утверждаемой части и рабочего проекта по соответствующим разделам: ОВ (отопление и вентиляция), ТХС (тепло-холодоснабжение), ТС (наружные сети теплоснабжения), ТМ (тепломеханические решения котельных) на соответствие нормативным актам Республики Казахстан и внутренним процедурам компании;
- Проектирование инженерных сетей по ОВ, ТХС, ТС и ТМ;
- Сопровождение модернизаций существующих промышленных объектов и объектов инфраструктуры;
- Разработка технической документации;
- Осуществление проверки технической документации и визуального контроля за монтажными работами.

**ЮРИСТ (ЮКО)**

**Общие требования:**

- Высшее юридическое образование;
- Не менее 5-ти лет опыта работы в области юриспруденции;
- Знание гражданского, трудового, налогового, корпоративного, административного законодательства;

- Знание законодательства РК в области закупок;
- Знание казахского, русского и английского языков.

**Обязанности и функции:**

- Осуществление правовой экспертизы внутренних нормативных документов, договоров и иных документов;
- Осуществление представительства интересов компании во взаимоотношениях с государственными, судебными органами, коммерческими и некоммерческими организациями;
- Ведение претензионно-исковой работы;
- Обеспечение правового сопровождения деятельности компании и защиты прав и интересов компании в сфере корпоративного управления;
- Осуществление правового сопровождения при заключении и исполнении договоров компании.

**СПЕЦИАЛИСТ ПО БЮДЖЕТНОМУ КОНТРОЛЮ (Алматы)**

(позиция открыта на время замещения временно отсутствующего работника)

**Общие требования:**

- Высшее финансовое образование;
- Опыт работы не менее 3-х лет по специальности;
- Знание законодательных и иных правовых актов РК;
- Продвинутый пользователь MS Office, знание программы SAP;
- Знание казахского, русского и английского языков.

**Обязанности и функции:**

- Своевременно предоставлять финансовые отчеты;
- Проводить анализ затрат;
- Участвовать в процессах планирования и бюджетирования компании;
- Контролировать во взаимодействии с бухгалтерией, налоговым управлением и производственными подразделениями финансовый учет, учетные записи и отчетность компании;
- Разрабатывать средства анализа затрат.

**МЕНЕДЖЕР ПО ПРОЕКТАМ (Алматы)**

**Общие требования:**

- Высшее техническое образование;
- Опыт работы не менее 7 лет в инженерной и строительной деятельности и не менее 3-х лет в управлении проектами и проектировании;
- Знание технических правил – СНиПы, ГОСТы и другие нормативные процедуры РК;
- Знание программ MS Project, MS Office;
- Знание казахского, русского и английского языков.

**Обязанности и функции:**

- Администрировать и управлять разработкой проекта от получения заявки от заказчика и до приемки-передачи внутреннему заказчику;
- Разрабатывать, планировать, исполнять и завершать проекты в определенной сфере;
- Определять, привлекать и координировать внутренние ресурсы, влияющие на проект;
- Проектировать, вести закуп и субподрядные работы, сотрудничать с другими департаментами, контролировать осуществление всех этапов проекта;
- Планировать и составлять график с установленными сроками и этапами проекта, используя надлежащие инструменты.

**СПЕЦИАЛИСТ ПО ВНУТРЕННЕМУ КОНТРОЛЮ (Алматы)**

**Общие требования:**

- Высшее образование;
- Опыт работы не менее 2-х лет по специальности;
- Знание законодательных и иных правовых актов РК;
- Продвинутый пользователь MS Office;
- Знание казахского, русского и английского языков.

**Обязанности и функции:**

- Обеспечивать соблюдение и обновление процедур финансового отдела;
- Внедрять процедуры контроля, выявлять недостатки контроля и разрабатывать план корректирующих мероприятий;
- Отвечать за участие в аудитах, которые будут определяться ежегодным планом аудита компании;
- Готовить проект отчета об аудите, включая краткий обзор, результаты аудита и рекомендации;
- Осуществлять координирование во время финансовых аудитов внешними аудиторами.

**СПЕЦИАЛИСТ ПО ЗАКУПКАМ (тендеры) (Алматы)**

**Общие требования:**

- Высшее экономическое или техническое образование;
- Опыт работы не менее 3-х лет в закупках, особенно в проведении тендеров;
- Знание нормативно-правовых актов Республики Казахстан в области закупок;
- Продвинутый пользователь MS Office, знание программы SAP;
- Знание казахского, русского и английского языков.

**Обязанности и функции:**

- Своевременная организация процесса закупок на услуги, товары и работы;
- Координирование и планирование процесса закупок с внутренними заказчиками;
- Согласование спецификаций и описаний объемов работ с внутренними заказчиками;
- Составление и согласование тендерной документации и критериев оценки коммерческих предложений;
- Изучение и сопоставление цен, проверка соответствия предлагаемых товаров работ или услуг требованиям компании;
- Исследование рынка: сбор информации о ценах на различные ТРУ, изучение и рекомендации потенциальных поставщиков и/или продукции.

**Условия:**

- Работа в ЮКО: вахтовый метод работы (15\*13), место-рождение Торкдук, Мойинкум, ЮКО, 11 часовой рабочий день, с 8:00 до 20:00, включая 1 час перерыва на обед;
- Работа в Алматы: график работы 5\*2, 8 часовой рабочий день, с 9:00 до 18:00, включая 1 час перерыва на обед.

Успешным кандидатам предлагается конкурентоспособная заработная плата, соцпакет.

Высылайте, пожалуйста, резюме на русском и английском языках с указанием названия должности на электронный адрес: [katko\\_cv@areva.com](mailto:katko_cv@areva.com)

# Официальные курсы валют

Данные на 4 сентября 2014 года  
Источник: Национальный банк Республики Казахстан

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	169.73	▲
1 АНГЛИЙСКИЙ ФУНТ СТЕРЛИНГОВ	GBP / KZT	299.92	▼
100 БЕЛОРУССКИХ РУБЛЕЙ	BYR / KZT	1.74	▼
1 БРАЗИЛЬСКИЙ РЕАЛ	BRL / KZT	81.18	▲
1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	49.55	
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	182.00	
1 ЕВРО	EUR / KZT	239.11	▲
1 КАНАДСКИЙ ДОЛЛАР	CAD / KZT	166.87	▲
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	29.64	▲
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	3.44	▲
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	638.60	
1 ЛИТОВСКИЙ ЛИТ	LTL / KZT	69.25	▲
1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	57.02	▲
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.93	▲
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	48.53	
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	145.41	▲
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	84.12	▲
100 УЗБЕКСКИХ СУМОВ	UZS / KZT	7.84	
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	14.85	▲
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	26.00	▲
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	198.04	▲
100 ЮЖНОКОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	17.85	▼
1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	1.73	▼



БОЛТУ БРОСИЛИ  
ВЫЗОВ

103-летний японец Хидекичи Миядзакэ бросил вызов мировому рекордсмену в беге на 100 и 200 метров Уэйну Болту. Он хочет помериться силами с шестикратным олимпийским чемпионом. Об этом сообщает журнал Sport Illustrated. Японец, который установил мировой рекорд в соревнованиях бегунов в возрастной категории выше 100 лет, намерен поспорить с ямайцем через 5 лет, так как считает, что пока недостаточно подготовился к этому событию. Рекордный результат Болта в беге на 100 метров составляет 9,58 секунд, тогда как показатель Миядзакэ составляет 29,83 секунд. Чем на этот вызов ответил титулованный ямайский спринтер, пока неизвестно. Ранее Болт заявил, что завершит профессиональную карьеру после чемпионата мира-2017. (lenta.ru)

НОВЫЕ ПРАВИЛА  
В КХЛ

Чемпион России по хоккею с нового сезона Континентальной хоккейной лиги (КХЛ) будет определяться по итогам регулярного чемпионата. Об этом сообщает агентство «Р-Спорт». Как и раньше, призерами чемпионата могут стать только российские команды. Но теперь им необходимо занять в общей таблице чемпионата наиболее высокие места. До этого чемпионом России становилась российская команда, показавшая лучший результат в плей-офф. Действующим чемпионом России и обладателем Кубка Гагарина является магнитогорский «Металлург». Седьмой сезон КХЛ стартовал в среду, 3 сентября, матчем между «Металлургом» и победителем прошлой «регулярки» — московским «Динамо». (lenta.ru)

ОБЕЩАНИЕ  
ФИФА

Речь о переносе из России чемпионата мира по футболу 2018 года не идет. Об этом, как сообщает Spiegel, заявил президент Международной федерации футбола (ФИФА) Йозеф Блаттер. «О переносе чемпионата мира из России не может быть и речи. Мы выражаем доверие организаторам чемпионатов мира по футболу 2018 и 2022 года. В настоящее время мы ждем заявление комитета ФИФА по этике», — сказал Блаттер. Ранее во вторник, 2 сентября, чешское информгентство STK сообщило, что ЕС планирует принять пакет ограничительных мер в отношении Москвы в спортивной сфере: России грозит приостановление членства в таких футбольных организациях, как ФИФА и УЕФА. Такие санкции сделают невозможным участие отечественных клубов в еврокубках, а национальная сборная не сможет играть на чемпионатах мира и Европы. Почетный президент Российского футбольного союза (РФС) Вячеслав Колосков назвал возможные санкции Евросоюза против России «страшилками». «Мы можем спокойно продолжать свою деятельность, планомерно готовиться к отборочному циклу чемпионата Европы-2016, еврокубкам и домашнему чемпионату мира», — заверил он. (lenta.ru)

КНИГА ДЛЯ  
ШУМАХЕРА

Девятилетний британский школьник Эйдэн Гормли написал книгу и подарил один из экземпляров своему кумиру, известному автогонщику «Формулы-1» Михаэлю Шумахеру. Об этом сообщает International Business Time. Мальчик назвал рассказ «Приключения Феррари», получил от автоконцерна разрешение на использование бренда и опубликовал книгу. Все доходы от продаж будут направлены на благотворительность. «Я еще слишком молод, чтобы быть богачом», — заявил юный автор. На подарок отреагировала Коринна Шумахер, супруга автогонщика, который с декабря 2013 года по июнь 2014 находился в искусственной коме. «Приятно получать так много дружеских напутствий и слов поддержки. Наш Михаэль боец, и он никогда не сдастся», — написала Коринна в письме Эйдэну. 16 июня 2014 года семикратный чемпион «Формулы-1» был выведен из комы. Шумахер получил черепно-мозговую травму 29 декабря прошлого года, когда катался на лыжах в районе альпийского курорта Мерибель. Сейчас врачи оценивают состояние чемпиона как стабильное. Спортсмен слышит голоса, реагирует на прикосновения и узнает родственников. (lenta.ru)

Контадор  
напоминает о себе

По дорогам Испании продолжается шоссейная веломногодневка «Вуэльта»

Данияр Балахметов

Более половины пути, с учетом этапа среды, который из-за позднего окончания в обзор не попал, преодолели гонщики на третьем гранд-туре этого сезона. Постепенно «Вуэльта-2014» уходит в горы. Впереди у спортсменов 10 этапов, шесть из которых будут горными.

Во вторник, после дня отдыха, победу на десятом этапе одержал немец Тони Мартин. Гонщик Omega Pharma – Quick-Step преодолел индивидуальную разделку за 47 минут и 2 секунды. Дистанция этапа составила 36,7 км и соединила между собой Монастырь Санта-Мария де Ветуэла и Борха. Второе время во вторник показал одноклубник Мартина, колумбиец Ригоберто Уран (+15 секунд), а третьим швейцарец Фабиан Канчеллара, представляющий команду Trek (+18 секунд). Лучшим из состава «Астаны» в разделке стал эстонец Тanel Кангерт, который проиграл победителю этапа 1 минуту и 49 секунд. Остальные гонщики казахстанской велокоманды по итогам этапа расположились в следующем порядке: 21. Фабиу Ару (Италия), 49. Даниил Фоминых (Казахстан), 58. Андрей Зейн (Казахстан), 64. Паоло Тиралонго (Италия), 72. Микел Ланда (Испания), 141. Якопо Гуарньери (Италия), 154. Алексей Луценко (Казахстан), 191. Андреа Гвардини (Италия).

Стоит отметить, что Наиро Кинтана, возглавлявший на момент прохождения этапа генеральную классификацию, допустил падение на дистанции. К счастью, колумбиец сумел завершить этап, показав лишь 82-е место. При этом гонщик Movistar был вынужден уступить первую строчку генеральной классификации испанцу Альберто Контадору (4-е место на этапе), переместившись на 11-е место. Гонщик Tinkoff – Saxo после травмы на «Тур де Франс» сумел восстановиться и вышел на старт «Вуэльты». Перед этапом, прошедшим в среду, Контадор на 27 секунд опережал своего соотечественника Александро Вальверде (Movistar). Третьим в общем зачете шел Ригоберто Уран, проигрывающий лидеру 59 секунд. Лучшим из числа представителей «Астаны» в генеральной классификации был Фабиу Ару. Итальянец по итогам десяти этапов проигрывал Контадору 2 минуты, 27 секунд.

В первой половине «Вуэльты» гонщики «Астаны» не особо напоминали о себе. Лишь на девятом этапе, который состоялся в последний день лета, удалось заявить о себе представителю казахстанской команды. Одним из героев новост-



ных лент стал Алексей Луценко. Наш спортсмен занял второе место на дистанции 185 км, между Карбонера-де-Гвадаскан и Вальдеринарес. Первым на горном этапе тремя категориальными вершинами стал колумбиец Виннер Анакона из Lampre. А третье место занял его одноклубник, итальянец Дамиано

Кунего. Луценко уступил победителю этапа 45 секунд. 50 секунд Анаконе проиграл Кунего.

Еще раньше, на шестом этапе Фабиу Ару занял шестое место. Этот этап был первым горным и соединил между собой Альмадена и Ла-Субиа. Протяженность дистанции составила 167,1 км. По-

бедителем заезда стал Александро Вальверде. Второе место занял Крис Фрум (Team Sky), а третье время показал Альберто Контадор. Ару проиграл победителю 18 секунд. Небольшой торнадо, разбушевавшийся по ходу этапа, недалеко от трассы не стал препятствием для гонщиков.

В преддверии 11-го этапа в командной классификации лидерство было у Movistar. Следом располагался Omega Pharma – Quick-Step (+2 минуты, 41 секунда). BMC Racing замыкал тройку, уступая лидеру четыре с половиной минуты. «Астана» в числе двадцати двух команд занимала седьмое место. Казахстанская велогруппа проигрывала лидеру десять с половиной минут.

В классификации по очкам лидером захватил Луис Мас из Caja Rural (20 очков). Виннер Анакона занимал второе место (18). Жером Кузен из Егирсаг замыкал тройку (13). Гонщик «Астаны» Алексей Луценко в этой номинации шел на 11-й строчке (6 очков).

В комбинированной классификации перед началом 11-го этапа первенствовал Александро Вальверде. Альберто Контадор и Крис Фрум пребывали в тройке. Алексей Луценко в этой классификации шел на 15-м месте.



## Освободили Синдзи

Болельщики «Боруссии» на протяжении целого года мечтали об освобождении Кагава из манкуньянского «плена», и вот знаменательный день настал — японец будет снова выступать за команду Клоппа, так и не сумев заиграть в Англии.

Особенно истеричные и «дальнозоркие» фанаты «МЮ» сейчас рассказывают о том, что трансфер Кагава был изначально провальным, потому что клуб якобы решал не футбольные задачи, а маркетинговые, надеясь с помощью японского футболиста в составе продвинуть бренд на азиатский рынок и подзаработать на мерчендайзинге. Наверное, экономические выгоды и целесообразность пиара в недрах «Ман Юнайтед» действительно обсуждались, но разве бизнес-подход отменяет два блестящих сезона, проведенных Синдзи в Дортмунде? Японец, осуществлявший свою детскую мечту сыграть в премьер-лиге, ехал на «Олд Траффорд» сильным футболистом с набором качеств, который был необходим команде на тот момент — умение принимать тонкие решения, комбинировать на скорости, отдать последний пас. Другое дело, что ожидания несколько разошлись с реальностью, да еще и проблемы с коленом в первые месяцы на новом месте сыграли существенную роль.

Тем не менее сезон под руководством Фергюсона не был провальным, и если бы сэр Алекс оставался у руля, уверен, нашел бы в своих схемах достойное применение талантам японского атакующего полузащитника. Дэвид Мойес же не оценил Кагаву — при шотландце Синдзи играл мало, да и получалось у него беспорядочно, впрочем, как и у всей команды, уязвимой в какой-то безыдейности. В один момент опечаленные такой ситуацией дортмундские болельщики даже устроили флеш-моб в «Твиттере» под хэштегом #FreeShinji. Та попытка потерпела провал, хотя еще год назад было ясно, что



ничего хорошего дальнейшего пребывания в «МЮ» японцу не сулит, но окончательно точки над «i» расставили только с приобретением Анхеля Ди Марии. Правда, ван Гал еще около месяца назад «предсказывал» судьбу Кагава, а уже на днях прошелся по экс-подопечному критикой, заявив, что тот не выказал интереса к игровой философии голландца. Еще бы — Луи точно не видел Синдзи на его излюбленной позиции «десятки», а собирался сделать из японца «профессиональную затычку».

Собственно, за время карьеры в «МЮ» Кагава не слишком часто появлялся на позиции центрального атакующего полузащитника, ведь с приобретением ван Перси начались мытарства Руни, поэтому если Синдзи оказывался на левом краю атаки — это уже было за радость. Но неудача в Англии вовсе не делает его плохим футболистом, ведь не получилось по объектив-

ным причинам — травмы, конкуренция, смена тренеров, японец не стал относиться к делу с меньшим профессионализмом, и после грамотного периода реабилитации под руководством Клоппа новичок «Боруссии» может заиграть, как в первое свое дортмундское пришествие. Правда, для этого ему сначала предстоит отвоювать место в основном составе, ведь конкуренция вырисовывается солидная — Мхитарян, Ройс и Йойич кружат свои карусели, ждут Блашчиковски. Форварды Обамянг, Рамос и Иммобиле тоже хотят играть, а ведь еще должны скоро вернуться в строй Шахин и Гюндоган, что повлечет изменения тактического характера. Найдет ли себя Кагава в этом круговороте?

Наверное, найдет, но только в том случае, если радостный от возвращения в семью Синдзи сумеет быстро забыть английский вояж, наверняка удививший по са-

мурайскому самолетию. А также важно понять, что «Боруссия», из которой он уходил, и эта новая — походят друг на друга, но не являются одной и той же командой. Без Кагава в бундеслиге произошло очередное возвышение «Баварии», а дортмундцы сыграли против своих принципиальных соперников в финале Лиги чемпионов, Гетце и Левандовски уехали в Мюнхен, а Шахин, как и Кагава, вернулся в несолоно хлебавши после большого вызова. У Клоппа достаточно людей с амбициями и реваншистскими настроениями, чтобы выстрелить в будущем сезоне. Если «Боруссия» второй год подряд не накроет эпидемия травм, то «черно-желтые» вновь заставят с собой считаться соперников на внутренней арене и в Европе, и Синдзи Кагава может стать частью этого восстания.

Александр Чистяков  
soccer.ru

ШЕВЧЕНКО  
СЫГРАЛ ЗА  
КОМАНДУ ПАПЫ

Известный украинский футболист Андрей Шевченко сыграл за команду Папы Римского Франциска в благотворительном межрелигиозном матче, который прошел 1 сентября в Риме на «Стадио Олимпико». Об этом сообщает EuroNews. В команду понтифика вошли игроки различных вероисповеданий. Сборной Папы Римского противостояла команда друзей бывшего капитана сборной Аргентины и миланского «Интера» Хавьера Санетти. В итоге победу со счетом 6:3 одержали подопечные аргентинского футболиста. Сам Папа на стадионе не присутствовал, но перед игрой на табло транслировалось его видеобрешение, в котором он заявил, что посвящает встречу борьбе за мир. Шевченко забил один из трех мячей команды Папы Римского. Лучший бомбардир в истории сборной Украины успешно реализовал пенальти в стиле бывшего чехословацкого футболиста Антонина Паненики. В матче также приняли участие такие титулованные игроки, как Диего Марадона, Джанлуиджи Буффон, Андреа Пирло, Иван Саморано и другие. (lenta.ru)

ЕМЕЛЬЯНЕНКО  
НАЧАЛ  
ТРЕНИРОВКИ

Известный российский боец смешанного стиля 33-летний Александр Емельяненко, который находится в СИЗО по обвинению в насильственных действиях сексуального характера в отношении домработницы, полностью оправился от травм и приступил к тренировкам. Об этом сообщает «Чемпионат». В мае этого года Следственный комитет России предъявил Александру Емельяненко обвинение в изнасиловании. Подозреваемый был объявлен в розыск, 9 мая его задержали в Тамбове после совершения им дорожно-транспортного происшествия, в результате которого он получил перелом бедра. Емельяненко-младший был помещен под арест до 31 августа, на 1 сентября было назначено внесение залога. Однако суд был перенесен, и следствие настояло на продлении срока содержания под стражей до 30 сентября. В случае если вина спортсмена будет доказана, ему грозит тюремное заключение на срок до шести лет. Свой последний поединок Емельяненко провел в январе текущего года, проиграв техническому нокауту соотечественнику Дмитрию Сосновскому. Александр — младший брат более известного бойца Федора Емельяненко. Последний является четырехкратным чемпионом мира по смешанному боевому искусству, четырехкратным чемпионом мира и семикратным чемпионом России по боевому самбо. (lenta.ru)

РОССИЙСКИЙ  
ВОЯЖ ТАЙСОНА

Легендарный американский боксер, бывший абсолютный чемпион мира в супертяжелом весе Майк Тайсон в ближайшее время посетит Россию. Об этом агентству ИТАР-ТАСС сообщил промоутер Владимир Хрюнов. Планируется, что Тайсон, ныне являющийся владельцем собственной промоутерской компании, приедет в последний числах октября. Он выразил намерение посетить несколько российских городов, при этом точная программа пока не определена. Данный визит знаменитого спортсмена в Россию не является первым. Так, в 2005 году Тайсон посетил Чечню по личному приглашению президента республики Рамзана Кадырова. В конце мая этого года в Россию приехал еще один бывший абсолютный чемпион мира и экс-соперник Тайсона — Эвандер Холифилд, который провел несколько мастер-классов, а также пообщался с любителями бокса. Холифилд говорил, что ему и Тайсону как промоутерам интересен российский рынок. За свою карьеру Майк Тайсон дважды получал сертификаты Книги рекордов Гиннесса: за наибольшее количество самых быстрых нокаутов, а также за то, что стал самым молодым чемпионом мира в тяжелом весе. Американец неоднократно признавался «боксером года», включен в несколько залов славы и считается одним из лучших боксеров современности. Помимо спортивных достижений Тайсон прославился скандальным поведением. Спортсмен отбыл три года тюремного срока в 1992-1995-м за изнасилование, а в 1997 году откусил во время боя кусочек уха у Холифилда. В 2005-м он завершил профессиональную карьеру. (lenta.ru)



«УФА» ПОДПИСАЛА ФРИМПОНГА



Российский футбольный клуб «Уфа» подписал контракт с воспитанником лондонского «Арсенала» Эммануэлем Фримпонгом. Об этом сообщается на официальном сайте команды из столицы Башкортостана. Соглашение клуба российской футбольной премьер-лиги с 22-летним полузащитником рассчитано на три года. Играть за уфимцев Фримпонг будет под пятым номером. Ранее ганский футболист выступал исключительно в Англии: кроме родного «Арсенала», он представлял также «Вулверхэмптон», «Чарльтон», «Фулхэм» и «Барнсли». В 2013 году Эммануэль провел свой единственный матч в составе сборной Ганы. В сентябре 2011 года Фримпонг, будучи «канониром», отменился небольшим конфликтом с бывшим игроком «Арсенала» Андреем Аршавиным. Ганцу не понравилось, как россиянин отбирал мяч в игре со «Суонси Сити», поэтому он назвал Аршавина толстяком. Бывшие одноклубники смогут встретиться на поле 16 мая 2015 года, когда Уфа проведет домашний матч чемпионата России против «Зенита», за который сейчас играет российский полузащитник. (lenta.ru)

РЕКОРД ЗА РЕКОРДОМ

Венгерская пловчиха Катинка Хошсу установила пятый рекорд мира за неделю, выиграв квалификацию на дистанции 100 метров комплексным плаванием на этапе Кубка мира в Дубае. Об этом сообщает агентство «Р-Спорт». Хошсу побил собственный рекорд, который установила несколько дней назад на этапе Кубка мира в Дохе (57,25 секунды). В Дубае в понедельник Хошсу стала первой женщиной в мире, вышедшей на этой дистанции из 57 секунд, — 56,86 секунды. Помимо этих достижений за прошедшие семь дней она обновила мировые рекорды на дистанциях 200 и 400 метров комплексным плаванием, а также на дистанции 100 метров на спине. Очередной рекорд принесет Хошсу \$10 тыс. (lenta.ru)

ЗУБЫ В ОБМЕН НА ПОБЕДУ



Форвард сборной Хорватии по баскетболу Дарио Сарич потерял шесть зубов в матче группового этапа чемпионата мира по баскетболу с командой Аргентины. Об этом сообщает Veceprij List. Встреча группы В, прошедшая в воскресенье, 31 августа, завершилась победой хорватов со счетом 90:85. В одном из эпизодов Сарич получил удар в челюсть от форварда аргентинцев Андреа Нюсиони, в результате чего лишился шести зубов. Несмотря на эту травму, игрок вскоре продолжил встречу. В итоге 20-летний Сарич провел на площадке более 25 минут, за которые набрал 16 очков и совершил 9 подборов. После игры форвард отправился на прием к стоматологу. Сборная Хорватии, стартовавшая на турнире с двух побед, следующий матч в рамках группы В проведет в понедельник, 1 сентября, с командой Сенегала. Сборная России в число участников ЧМ-2014 не попала — на прошлогоднем чемпионате Европы команда не смогла преодолеть даже первый групповой этап. Получить wild card от Международной федерации баскетбола (FIBA) россиянам также не удалось — их обладателями стали Финляндия, Греция, Турция и Бразилия. (lenta.ru)

ВЕЛОСИПЕДИСТ ПОГИБ ПОД ПОЕЗДОМ

Чемпион мира по велоспорту среди юниоров 18-летний Игор Декране был сбит поездом. Об этом сообщает издание Nieuwsblad. Ранее его команда Tielste Rennersclub на своей странице в Facebook проинформировала, что смерть наступила в результате тяжелой аварии, не уточнив подробности. Многие бельгийские СМИ писали о возможном самоубийстве. По данным источника, полиция города Варегема исключает версию самоубийства. Также стало известно, что за две недели до своей гибели голландец вел переговоры с руководством команды Мирового тура Omega Pharma — Quick Step и был намерен защитить свой титул чемпиона, добытый год назад. Декране завоевал радужную майку чемпиона мира в прошлом году во Флоренции, победив в индивидуальной гонке с раздельным стартом среди юниоров. В сезоне-2014 спортсмена преследовали травмы, но он был вызван в сборную для участия в чемпионате мира в испанской Понферраде. (lenta.ru)

# Обороты постепенно набираются

Вячеслав Селезнев

Футбольные клубы старого света только начали сезон и постепенно в него втягиваются. Несмотря на это, в чемпионатах, относящихся к топовым, уже произошел ряд интересных и знаменательных событий. В первенстве Германии очки потеряла «Бавария», а в чемпионате Испании осечку допустил «Реал». Ну и, конечно, нельзя обойти вниманием нынешнее положение «МЮ» в английской премьер-лиге.

**Как из рога изобилия**  
В минувшие субботу и воскресенье в английской премьер-лиге был сыгран третий тур. И он получился достаточно результативным. В десяти матчах было забито 32 мяча. Наибольшее количество голов было зафиксировано в матче «Эвертон» — «Челси». Здесь обе команды на двоих забили 9 мячей. 3 на счету клуба из Ливерпуля и 6 соответственно у «Челси».

Шесть голов пришлось на поединок «Ньюкасл» — «Кристалл Пэлас» (3:3). Три безответных гола своим соперникам в этом туре забил «Ливерпуль». «Красные» в гостевом поединке оказались сильнее «Тоттенхэма».

Весьма плачевно тур завершился для «Манчестер Сити». Действующие чемпионы Англии уступили дома «Сток Сити» со счетом 0:1. Это стало их первым поражением в стартовавшей премьер-лиге.

Никак пока не может обидеть «Манчестер Юнайтед». Команда Луи ван Галя после поражения от «Суонси» (1:2) и ничьей в матче с «Сандерлендом» (1:1) на этот раз потеряла очки во встрече с «Бернли» (0:0). «Арсенал» также не дошел до конца в этом туре, сыграв на выезде вничью с «Лестером».

После третьего тура лишь «Челси» и «Суонси» являются теми командами, которые не потеряли ни одного очка. Сейчас на их счету по 9 баллов. «Астон Вилла» замыкает турой (7 очков). А у «Ман Сити», «Ливерпуля» и «Тоттенхэма» по 6



баллов. «Арсенал» набрал пять пунктов. «Манчестер Юнайтед» пребывает на 14-й строчке (2 очка).

Ближайший тур состоится 13 и 14 сентября. Его центральным событием станет встреча «Арсенал» — «Манчестер Сити» (13 сентября). Не менее интересным станет поединок между лидерами, «Челси» и «Суонси», который также пройдет 13-го числа.

**Без потерь только «Барселона»**

Каталонский клуб после двух туров Примеры имеет в копилке максимум очков (6). В минувший уик-энд «сине-гранатовые» одолели на выезде недавнего соперника «Астаны» по Лиге Европы «Вильярреал» со счетом 1:0.

Весьма болезненно оконфузились мадридский «Реал». Команде Кар-

ло Анчелотти противостоял «Реал Сосьедад». Коллектив из Сан-Себастьяна, уступая на своем поле звездным гостям со счетом 0:2, смог собраться и одержать волевою победу — 4:2.

В следующем туре, который будет сыгран 12-15 сентября, ожидается принципиальнейшая дуэль между «Реалом» и «Атлетико». Матч будет сыгран 13-го числа. «Барселона» в этот же день встретится с «Атлетико» из Бильбао.

**«Байер» впереди всех**

В бундеслиге сыграно всего два тура. И за исключением леверкузенского «Байера» все остальные клубы понесли потери. Теперь «аспириновые» возглавляют турнирную таблицу, у них 6 очков. Мюнхенская «Бавария» в минувшем туре разошлась миром с

«Шальке» — 1:1. А дортмундская «Боруссия» на выезде одолела «Аугсбург» — 3:2.

Ближайший тур в бундеслиге будет сыгран 12-14 сентября.

**В погоне за «Бордо»**

В чемпионате Франции уже сыграно 4 тура. При этом в лиге не осталось ни одного клуба, который не потерял бы очки. Лидером сейчас является «Бордо» (10 очков). Следом идут «ПСЖ» и «Лилль», у которых по 8 баллов. За ними выстроились сразу 5 клубов, набравших 7 очков.

В минувшем туре «жирондинцы» сыграли дома вничью с «Бастией» — 1:1. Крупных побед добились «ПСЖ», «Лорьян» и марсельский «Олимпик». Парижане на своем поле обыграли «Сент-Этьен» со счетом 5:0. «Лорьян» дома оказался сильнее «Гентама» — 4:0. С аналогичным результатом «Олимпик» на своем поле одолел «Ниццу».

Четыре гола в домашнем поединке с «Реймсом» забил «Ланс». Однако гости сумели дважды огорчить «крово-золотых».

5-й тур французской лиги состоится 13 сентября.

**Команда Брессана на вершине**

В португальской праймере после трех туров лидером является «Риу Аве», в котором с недавних пор выступает игрок сборной Беларуси Ренан Брессан. Натурализованный бразилец, членившийся до этого в «Астане», похоже, нашел свою команду. В «Риу Аве» Брессан провел два матча и отметился забитым голом в ворота «Боавишты» в прошедшем туре. Этот матч клуб бразильского белоруса выиграл со счетом 4:0. Перед этим Риу Гранде одолели «Виторию Сетубал» — 2:0 и «Эшторил» со счетом 5:1.

Также по 9 очков набрали «Витория Гимарайнш» и «Порту». «Брага» и «Бенфика» идут следом, у них по 7 очков. «Бенфика» в минувшем туре в лиссабонском дерби сыграла вничью со «Спортингом» — 1:1.

НА СМЕНУ БРАТЬЯМ

Главный тренер сборной Бельгии Марк Вильмотс вызвал в национальную команду вместо Эдена Азара и Ромелу Лукаку их младших братьев. Об этом специалист сообщил в своем Twitter. Причины изменения в составе не сообщаются. Защитник Джордан Лукаку выступает за бельгийский «Андерлехт» и является младшим братом нападающего английского «Эвертона» Ромелу Лукаку. Полузащитник Торган Азар, как и его старший брат Эден, принадлежит английскому «Челси», но в этом сезоне на правах аренды выступает за «Боруссию» из Менхенгладбаха. Сборная Бельгии сыграет товарищеский матч против команды Австрии, который пройдет 4 сентября в Льеже. (lenta.ru)



ХАЛК ТРАВМИРОВАЛСЯ

Бразильский нападающий питерского «Зенита» Халк будет вынужден пропустить предстоящие товарищеские встречи своей сборной из-за травмы, полученной в матче шестого тура чемпионата России с «Локомотивом» в Москве. В этой встрече «Зенит» победил со счетом 1:0. У бразильца был диагностирован ушиб мышцы ноги. На замену Халку в состав «пентакампеонов» был вызван нападающий «Сантоса» Робиньо. Об этом сообщает официальный сайт Бразильской конфедерации футбола. Сборная Бразилии 5 сентября сыграет с командой Колумбии в Майами, а 9 сентября сыграет с Экватором в Нью-Джерси (США). (lenta.ru)



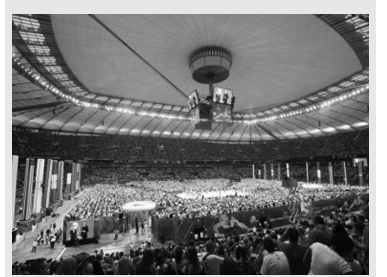
МУТКО НЕГОДУЕТ

Министр спорта России Виталий Мутко в интервью радио ВФМ.ru раскритиковал работников Российского футбольного союза (РФС). Комментируя новость о невыплате гонорара главному тренеру национальной сборной Фабио Капелло, чиновник назвал их бездельниками. «Там 70 человек работают — бездельников», — заявил Мутко. 30 августа сам министр сообщил, что Капелло и тренерский штаб сборной России уже третий месяц не получают зарплаты, в то время как РФС получил восемь миллионов долларов за выступление команды на чемпионате мира по футболу-2014 в Бразилии. «Я пришел в такую ситуацию в футбол, у меня все права были на 15 лет вперед проданы, я там вкалявал как проклятый, все это вычистил, поднял бюджет до полутора миллиардов рублей, и всего хватало. Ушел, плюс 80 миллионов на счете оставил. Сейчас бесконечно все мало, мало, не поймешь. Уже три с половиной миллиарда оборот — все мало», — заключил глава Минспорта. Мутко возглавлял Российский футбольный союз с 2005 по 2009 год. При нем в сборную России был приглашен голландский тренер Гус Хиддинк, с которым россияне выиграли бронзовые медали чемпионата Европы по футболу 2008 года. (lenta.ru)



ВОЛЕЙБОЛЬНЫЙ РЕКОРД

На стартовавшем в Польше чемпионате мира по волейболу хозяева турнира обыграли команду Сербии. Встреча стала рекордной по посещаемости за всю историю проведения волейбольных матчей. Об этом сообщает ИТАР-ТАСС. На трибунах Национального стадиона в Варшаве, на котором проходили матчи футбольного чемпионата Европы-2012, собралось 62 тыс. зрителей. Польские волейболисты одержали победу над сербами в трех сетах. Встреча группы А завершилась со счетом 3:0 (25:19, 25:18, 25:18). Сборная России свой первый поединок чемпионата мира проведет 1 сентября. Подопечные Владимира Алекно встретятся с командой Канады. (lenta.ru)



# Реализация Манчестера. Как приход Фалькао изменит жизнь «Красных дьяволов»

Переход Радамеля Фалькао в «Манчестер Юнайтед» стал одним из самых громких трансферов летнего межсезонья. Анализируя приход колумбийца в стан «Красных дьяволов» с экономической, игровой и ментальной точек зрения, формируется вывод, что самый титулованный клуб Англии круто меняется — и далеко не факт, что к лучшему.

Переход Радамеля Фалькао в самый последний момент в состав «Манчестер Юнайтед» может на самом деле означать только одно — манкунианцы, возглавляемые семейкой Глейзеров, окончательно переходят на смешанную модель развития, которую можно назвать системой Переса — Венгера. Модель мадридская, она же печально знаменитая «система Зиданов и Павонан» основана на регулярной покупке суперзвезд и затыкании дыр в составе собственными талантливыми воспитанниками (это в идеале). Модель лондонская, она же «система Венгера» — брать дешевых игроков с потенциалом, воспитывать из них суперзвезд и продавать в суперклубы по баснословной цене.

У каждой системы были свои плюсы и минусы. «Реал» эпохи «Галактикос», еще до того, как в середине прошлого десятилетия превратился в гиперпрофирированного монстра с пудовыми кулаками на рахитичных подгибающихся ножках, успел взять два Кубка чемпионов, а также уверить весь футбольный мир, что вершиной карьеры любого игрока является только выход на поле в «сливочной» майке (как раньше таковой вершиной был переход в «Милан» Берлускони). При этом «меренгес» стабильно отбивали все затраты на игроков за счет продажи футболки и прочих околофутбольных доходов.

Что до «Арсенала», то здесь все несколько сложнее. Мсье Арсен уже давно доказал, что любит и умеет работать с молодежью, которая буквально заглядывает ему в рот, и не пытается диктовать собственные условия. В то же время трансферная политика клуба приносила ему стабильные прибыли, позволившие, в частности, построить сверхсовременный стадион. Регулярное участие в плей-офф Лиги чемпионов тоже существенно пополняло клубную кассу. В общем, «Арсенал» последних десяти



лет превратился в великолепный бизнес-проект, приносящий большому количеству его участников большие деньги. С единственным минусом — большишки «канониров» не особо радовались наполнению карманов хозяина клуба Стэна Кренке, в то время как их любимая команда десять лет не видела трофеев.

У «Манчестер Юнайтед», по всей видимости, подход будет смешанным. Клуб уже потерял достаточно много денег, лишившись живой именной кормушки Лиги чемпионов, так что придется добирать классическим способом — продажей футболки. Собственно говоря, майки Фалькао с девятым номером уже можно купить в интернете по предзаказу. И это только начало управляемой волны радамелеманин, которую будут умело раскручивать клубные пиар-менеджеры. Это часть мадридского подхода.

В то же время имеет место и лондонская часть проблемы, которая заключается в чисто игровых деталях. «Красные дьяволы» стремительно превращаются из суперклуба в суперпроект, ориентированный на добычу денег, и баланс, который раньше умело держал сэр Алекс, уже не работает. Достаточно вспомнить увольнение Дэвида Мойеса, которого сам Фергюсон, что называется, заметил и в гроб сходя, благословил. Шотландцу не дали отработать и половину контракта, погнав вазшей

за результаты, которые в первые несколько сезонов работы самого сэра Алекса почитались бы, наверное, немалым прогрессом.

В то же время клуб теряет собственных воспитанников. Точно таким же образом, как, не выдерживая конкуренции (даже не игровой — маркетинговой). Ну как можно было, скажите на милость, держать на скамейке запасных самого Дэвида Бекхэма?, уходили за славой из «Реала» будущие звезды сборной Испании. Вернулся в дортмундскую «Боруссию» талантливейший Синдзи Кагава, продан в тот же «Реал» мексиканский суперскаб «Чичарито» Эрнандес — и вот теперь происходит обледование в «Арсенале» Дэнни Уэлбек. На минутку — форвард национальной сборной Англии. Но кто будет выпустить его на поле, если в составе есть куда более раскрученные ван Перси с Фалькао? А сам Дэнни — парень амбициозный и хочет играть. Ну а мсье Арсен у себя в Лондоне все-таки осознал, что бизнес бизнесом, а титулы тоже нужны. Посмотрите, как усилился «Арсенал» в последние два сезона, и тоже все поймете.

Интересно, к слову, посмотреть, каким образом Луи ван Гал будет умещать на поле весь этот многомилионный паноптикум с жутким перекосом в атаку и небольшим количеством действительно классных игроков оборонительно-

го плана. Есть подозрение, что следущей жертвой маркетинга станет Аднан Янузай, которому, при всей молодости и таланте, как-то не особо находится место в основе. А прогрессировать парню тоже надо. Напрягается сакральное «при Фергюсоне такого не было»...

Кстати, что еще интересно — Фалькао вот уже третий сезон избегает близкого знакомства с Лигой чемпионов. Всякий раз пробиваясь туда со своим прежним клубом, на новом месте работы колумбийцу приходится начинать все снова. Правда, не факт, что это удастся в Манчестере — уж больно велика сейчас конкуренция в премьер-лиге, а Радамелю с таким уровнем соперников еще ни разу в карьере не доводилось сталкиваться.

Станет ли Фалькао новой легендой «Красных дьяволов» или останется в клубной истории кем-то вроде Хуана Себастьяна Верона (да, у сэра Алекса тоже случались крупные трансферные провалы), зависит не только от самого форварда, но и от множества других факторов, тесно связанных между собой. Прямо сейчас важно другое — переезд колумбийца в Манчестер стал лакмусовой бумажкой, олицетворяющей новый этап в развитии клуба. И, вполне возможно, этап не самый радостный.

Олег Тарасенко Sport.ru



СМАКОВ ВЫЗВАН  
В СБОРНУЮ

Опытный полузащитник и капитан «Кайрата» Самат Смаков присоединился к сборной Казахстана. В связи с кадровыми проблемами в составе тренерский штаб сборной Казахстана пригласил в сборную полузащитника «Кайрата» Самата Смакова, который будет готовиться вместе с командой к предстоящим матчам с Кыргызстаном и Латвией. (f.k.kz)

АРДАВИЧЮС  
ТРЕТИЙ НА ЭТАПЕ  
КУБКА МИРА

Лидер команды Astana Motorsports Артур Ардавичюс занял третье место по итогам восьмого этапа Кубка мира FIA – «Баха Польши 2014». Гонка проходила по территории одноименного государства три дня, в течение которых участники преодолели почти 800 километров, сообщает пресс-служба Astana Motorsports. Президентский профессиональный спортивный клуб «Астана» был представлен на международном соревновании одним грузовым экипажем команды Astana Motorsports. Пилот Артур Ардавичюс, штурман Алексей Нижкевич и механик Даниэль Козловский выступали в категории T4 на автомобиле Tatra, который получил стартовый номер 302. Несмотря на свою короткую продолжительность, «Баха Польши 2014» потребовала от участников максимальной сосредоточенности. Узкие, извилистые дороги с ямами и острыми камнями, песчаные участки, закрученные повороты – все это лишь добавило гонке динамичности. Проявив свое спортивное мастерство, экипаж команды Astana Motorsports, генеральным спонсором которой является АО «Самрук-Казына», добился значительного результата – третье место в общем зачете по итогам «Польской Бахи». – Каждое соревнование для нас – это возможность показать красивую гонку, – комментирует пилот Артур Ардавичюс. – Мы, безусловно, рады такому результату. Но впереди нас ждет ралли «Марокко» – заключительная, очень ответственная тренировка перед «Дакарком». И наша команда приложит все усилия, чтобы достичь максимального результата и привести свои автомобили в полную боевую готовность перед самым престижным и опасным ралли-марафоном планеты. Добавим, что ралли-рейд «Марокко» пройдет с 3 по 9 октября. Команду Astana Motorsports на гонку будут представлять четыре экипажа – три легковых и один грузовой. (sports.kz)

## РАССУДЯТ ВЕНГРЫ



Матч молодежной сборной Казахстана против сборной Франции в рамках отборочного цикла чемпионата Европы-2015 обслужит венгерская бригада арбитров. Главным судьей матча назначен Тамаш Богнар, его помощниками на линиях будут Петер Беретян и Ласло Високаи. Резервный рефери Адам Фаркаш. Напомним, матч между молодежными сборными Казахстана и Франции состоится завтра в Астане на стадионе «Астана Арена», начало в 20:15 по времени Астаны. (sports.kz)

ХУНКАДЕЛЬЯ  
МОЖЕТ ПЕРЕЙТИ  
В «ФОРС ИНДИЯ»

Резервный пилот «Форс Индия» Даниэль Хункаделья заявил, что его дебют в качестве основного пилота возможен в сезоне-2015. По сообщению испанского издания El Confidencial, Даниэль может заменить в команде Серхио Переса. Спонсор Хункаделья – фонд «Астана» – логотип которого уже размещен на ливре болিদа команды, намерен поддерживать Даниэля и в дальнейшем. «Дебют в «Форс Индия» в 2015 году возможен. Фонд «Астана» очень хочет этого, но вы знаете, что эта игра построена вокруг вопроса «Кто больше заплатит». Поэтому никогда нельзя сказать заранее. Суммы денег, которые готовы платить спонсоры некоторым пилотам, порой невероятны. Фонд «Астана» рассчитывает на меня в следующем году, но все должно быть оправданным с экономической точки зрения. Мой спонсор поддерживает меня на протяжении уже многих лет, но нельзя назвать эти суммы огромными. Пока я гоняюсь в DTM и рад этому», – сказал Хункаделья. (championat.com)

Еврокубки,  
оставившие надежду

Вячеслав Селезнев

Нынешний евросезон для казахстанских команд можно причислить к одному из самых успешных. По итогам еврокубков четыре казахстанские команды в таблице коэффициентов УЕФА заработали 3,375 очков (впервые суммарно набрано 13,5 очков), и наша страна переместилась с 34-й строчки на 32-ю, оставив позади 22 страны, представленных в УЕФА.

На прошлой неделе последние из казахстанских представителей в еврокубках прекратили выступление в розыгрыше Лиги Европы стартовавшего сезона. «Астана» и «Актобе» остановились в шаге от групповой стадии турнира. Оба наших клуба выбыли после встреч с весьма мотивированными и серьезными соперниками. «Астана» в раунде плей-офф квалификации турнира получила в соперники испанский «Вильярреал». Встречи с представителями Примеры закончились для нашей команды безрадостными 0:7 по сумме двух матчей (0:3 в Астане и 0:4 в Испании). Справедливо будет заметить, что успех в противостоянии с «желтой субмаринной» стал бы для коллектива Станимира Стойлова сродни чуду. Впрочем, любой из наших представителей в еврокубках, оказавшись на месте «Астаны», скорее всего, испытал бы на себе всю мощь испанского футбола. Столичный коллектив, несмотря на поражение от «Вильярреала», по итогам своей еврокампании (второй в истории существования клуба) заслуживает самых лестных слов и оценок.

Не произошло чуда и в противостоянии «Актобе» с польской «Легией». Здесь также в двух матчах в ворота соперника не было забито ни одного мяча (поражение в Актобе 0:1 и в Варшаве 0:2). Наиболее удачным и продолжительным для казахстанских команд является прошлый евросезон. Тогда карагандинский «Шахтер» громко заявил о себе в старом свете. Команда Виктора Кумыкова весьма уверенно шла в Лиге чемпионов, выбив по дороге такого соперника как белорусский БАТЭ. Сумела также пройти албанский «Скендербеу». И лишь в последнем квалификационном раунде уступила знаменитому шотландскому «Селтику». Причем карагандинцы после успеха в домашнем матче были в полугае от групповой стадии самого престижного клубного турнира Европы. В ответном поединке шотландцы благодаря опыту, в целом более высокому классу, а также неустойчивой поддержке родных трибун сломали сопротивление «горняков», превзойдя их по общему успеху всего лишь на один мяч (поражение «Селтика» 0:2 в Астане и победа 3:0 дома). В дальнейшем карагандинцы представили страну в групповой стадии Лиги Европы, где в компании голландского АЗ, греческого ПАОКа и израильского «Маккаби» из Хайфы заняли последнее место в группе L.

В нынешней кампании от карагандинцев вполне ожидали повторения прошлогоднего успеха. Од-



нако команда Виктора Кумыкова после удачных матчей против армянского «Ширака» (6:1 по сумме двух встреч) в первом квалификационном раунде и литовского «Атлантаса», который был повержен в следующем раунде по сумме двух встреч со счетом 3:0, отступила в третьем квалификационном раунде, уступив минимально хорватскому «Хайдучу» (общий счет 4:5). «Хайдучу» в раунде плей-офф оказался слабее украинского «Днепра» (1:2 по сумме двух матчей).

Весьма обнадеживающе в начале этого сезона смотрели и на грядущий старт «Актобе» в еврокубках. Действующий чемпион Казахстана произвел усиление по ходу межсезонья, а потом и в летнее трансферное окно. Однако команда по ходу первого этапа первенства страны растеряла громкое, казалось бы, преимущество перед группой преследователей. По ходу дистанции «Актобе» пережил смену главного тренера. Находясь в этом круговороте причин и последствий, команда начала еврокампанию. Старт в Лиге чемпионов получился весьма многообещающим. Под руководством Владимира Газзаева «Актобе» уверенно одолел во втором квалификационном раунде турнира тбилиское «Динамо» (общий счет 4:0). А на следующей стадии чемпион Казахстана уступил румынскому клубу «Стяуа». После боевой ничьей дома «Актобе» с минимальным счетом был обыгран в Бухаресте (1:2). В Лиге Европы команда Владимира Газзаева уступила вышеупомянутой «Легии». Сама «Стяуа» в следующем раунде драматично уступила болгарскому клубу «Лудогорец» и попала в групповую стадию Лиги Европы. Здесь румыны сыграют в квартете J, где представлены киевское «Динамо», а также новый клуб бывшего игрока «Астаны» и несостоявшегося игрока «Актобе» Ренана Брессана,

португальский «Риу Аве» и датский «Ольборг». А вот «Легия» оказалась в компании харьковского «Металлиста», турецкого «Трабзонспора» и бельгийского «Локерена».

Весьма впечатляющую дистанцию в розыгрыше нынешней Лиги Европы выдала «Астана». В прошлом году столичный коллектив дебютировал в еврокубках и был безжалостно раздавлен в первом раунде Лиги Европы болгарским клубом «Ботев» с общим счетом 6:0. В нынешнем розыгрыше столичный клуб в первом раунде крупно одолел «Пюник» из Армении с общим счетом 6:1. Следом командой Станимира Стойлова был повержен израильский «Хапоэль» (3:1 по сумме двух встреч). А в третьем раунде «Астана» неожиданно одолела шведский АИК. Причем после ничьей в Астане 1:1 решающий успех был добыт в Сольне – 3:0. Лишь «Вильярреал» оказался нашему коллективу не по зубам. На групповой стадии Лиги Европы недавний соперник «Астаны» сойдется с гладбахской «Боруссией», швейцарским «Цюрихом» и кипрским «Аполлоном».

После восьмилетнего перерыва весьма ожидаемым был старт «Кайрата» в Лиге Европы. В первом раунде турнира алматинцы одолели албанский «Кукеси» (общий счет 1:0). Но затем стали первым казахстанским клубом, выбывшим из еврокубков. Дальнейший путь «Кайрата» преградил датский «Эсбьерг» (2:1 по сумме двух встреч).

## Полный состав квартетов Лиги чемпионов выглядит следующим образом:

**Группа А:** «Атлетико» (Испания), «Ювентус» (Италия), «Олимпикас» (Греция), «Мальме» (Швеция).  
**Группа В:** «Реал» (Испания), «Базель» (Швейцария), «Ливерпуль»

(Англия), «Лудогорец» (Болгария).

**Группа С:** «Бенфика» (Португалия), «Зенит» (Россия), «Байер» (Германия), «Монако» (Франция).

**Группа D:** «Арсенал» (Англия), «Боруссия» Д (Германия), «Галатасарай» (Турция), «Андерлехт» (Бельгия).

**Группа E:** «Бавария» (Германия), «Манчестер Сити» (Англия), ЦСКА (Россия), «Рома» (Италия).

**Группа F:** «Барселона» (Испания), ПСЖ (Франция), «Аякс» (Голландия), АПОЭЛ (Кипр).

**Группа G:** «Челси» (Англия), «Шальке» (Германия), «Спортинг» (Португалия), «Марибор» (Словения).

**Группа H:** «Порту» (Португалия), «Шахтер» (Украина), «Атлетик» (Испания), БАТЭ (Беларусь).

## Полный состав групп Лиги Европы выглядит следующим образом:

**Группа А** «Вильярреал» (Испания), «Боруссия» Менхенгладбах (Германия), «Цюрих» (Швейцария), «Аполлон» Лимасол (Кипр)

**Группа В** «Копенгаген» (Дания), «Брюгге» (Бельгия), «Торино» (Италия), ХИК (Финляндия)

**Группа С** «Тоттенхэм» (Англия), «Бешикташ» (Турция), «Партизан» (Сербия), «Астерас» (Греция)

**Группа D** «Зальцбург» (Австрия), «Селтик» (Шотландия), «Динамо» Загреб (Хорватия), «Астра» (Румыния)

**Группа E** ПСВ (Голландия), «Панатинаикос» (Греция), «Эшторил» (Португалия), «Динамо» Москва (Россия)

**Группа F** «Интер» (Италия), «Днепр» (Украина), «Сент-Этьен» (Франция), «Карабах» (Азербайджан)

**Группа G** «Севилья» (Испания), «Стандард» (Бельгия), «Фейеноорд» (Голландия), «Риека» (Хорватия)

**Группа H** «Лилль» (Франция), «Вольфсбург» (Германия), «Эвертон» (Англия), «Краснодар» (Россия)

**Группа I** «Наполи» (Италия), «Спарта» Прага (Чехия), «Янг Бойз» (Швейцария), «Слован» Братислава (Словакия)

**Группа J** «Динамо» Киев (Украина), «Стяуа» (Румыния), «Риу Аве» (Португалия), «Ольборг» (Дания)

**Группа K** «Фиорентина» (Италия), ПАОК (Греция), «Генгам» (Франция), «Динамо» Минск (Беларусь),

**Группа L** «Металлист» (Украина), «Трабзонспор» (Турция), «Легия» (Польша), «Локерен» (Бельгия)

На перерыв  
с изменениями

В связи с участием сборных команд РК в отборочных турнирах под эгидой УЕФА в национальном первенстве образовалась пауза

Данияр Балахметов  
Фото: pfl.kz

В минувшую пятницу был сыгран XXIV тур казахстанской премьер-лиги. Следующий, XXV тур будет сыгран в воскресенье, 14 сентября. В свете того, что ни один из представителей нашей страны не попал в основную часть еврокубков, предстоящий тур будет сыгран в полноценном объеме.

Из-за матчей «Астаны» и «Актобе» в Лиге Европы XXIV тур получился вновь усеченным. Отсутствием столичной и западно-казахстанской команд сполна воспользовался «Кайрат», который устроил показательный разгром карагандинскому «Шахтеру» в Алматы – 6:1. Эта победа позволила команде Владимира Вайсса выйти в лидеры (у «Актобе» пока на матч меньше, чем у «Кайрата»). Необходимо отметить, что «Кайрат» по ходу поединка уступал в счете после точного удара Тедиминаса Вицуса. Но затем дубли в исполнении Жерара Гоу и Исаяла, а также голы воспитанников карагандинского футбола Александра Кислицына и Аслана Дарабаева принесли алматинцам победу. Особо стоит отметить высокую результативность Жерара Гоу, который полноценно заменил травмированного Момоду Сисея. Пополнив ряды «Кайрата» в летнее трансферное окно, ивуариец уверенно вступил в гонку бомбардиров, и уже сейчас имеет на своем счету 8 забитых голов, что на два меньше чем у лидеров в лице Кон-



стантина Дудченко («Иртыш») и Милоша Трифуновича («Атырау»). К слову, поединок «Кайрат» – «Шахтер» стал самым результативным в туре. Остальные матчи закончились с куда более скромными показателями, но, тем не менее, в каждом из них была одержана победа. И в четырех из пяти случаев удача была на стороне хозяев. Лишь поединок «Ордабасы» – «Кайсар» завершился в пользу кызылординцев – 1:0. Кстати, в этом матче был зафиксирован самый минимальный счет в туре. «Атырау» и «Спартак», свои домашние встречи выиграли также с минимальной разницей, но забили больше (оба 2:1). Команда Владимира Никитенко одолела дома «Иртыш», а подопечные Алексея Петрушина, до недавнего

времени причислявшиеся к безнадеем аутсайдерам, обыграли в Семее «Тобол», что позволило увеличить интригу в таблице (7-12 места). Еще в одной встрече «Тараз» обыграл дома «Жетысу» – 2:0.

Перед возобновлением первенства «Кайрат», сыграв 23 матча, набрал 24 очка. «Актобе» и «Астана» провели по двадцать две встречи. При этом у команды Владимира Газзаева 22 бала, а у «Астаны» на два очка меньше. Кызылординский «Кайсар» также располагает двадцатью балами, но при этом коллектив Дмитрия Огая провел 24 встречи.

Карагандинский «Шахтер» из-за последних неудач занимает пятое место, набрав 19 очков. А замыкает первую «шестерку» шымкентский «Ордабасы», у которого 18 баллов.

## «БАРЫС»

РАССМАТРИВАЮТ  
ВСЕРЬЕЗ

Генеральный директор «Салавата Юлаева» Рустэм Ишалин рассказал, что клубы Восточной конференции в межсезонье сильно укрепились, и высказал мнение о календаре. – Во-первых, я не сказал бы, что у Востока были какие-то неудачи. Во всяком случае, Кубок Гагарина завоевал именно клуб Восточной конференции – магнитогорский «Металлург», которому мы уступили в восточном финале. А, во-вторых, согласен, что летом Восток мощно укрепился – и прежде всего «Ак Барс» и «Авангард». Что ж, нужно быть готовым к жесткой борьбе за первые места в конференции. После спада в прошлом сезоне Омск выглядел сильно. Кроме того, в нашем дивизионе не нужно сбрасывать со счетов и «Барыс», пусть даже он был не очень активен на трансферном рынке. Да и дальневосточные клубы, Новокузнецк и «Сибирь» всегда готовы поставить подножку. Кстати, именно гостевым матчем с казахстанским клубом мы 4 сентября открываем сезон. Надеюсь, стартуем успешно, – отметил функционер. Рассуждая о календаре, Ишалин подчеркнул: «Мы должны стремиться к тому, чтобы все команды находились в равных условиях. Согласен, только так можно развивать лигу и повышать зрелищный интерес. Увы, благодаря нынешнему календарю мы, по сути, варимся в своем дивизионе. У нас запланирована целая серия выездных на Дальний Восток и в Сибирь, так что наших соперников по дивизиону Чернышева – «Адмирал», «Амур» и других – изучим вдоль и поперек». (sport-express.ru)

ПОЛ СКОУЛЗ  
ПРИЕДЕТ  
В АЛМАТЫ

Легендарный игрок «Манчестер Юнайтед» Пол Скоулз подтвердил свое участие в «Матче звезд», который состоится 26 сентября на Центральном стадионе Алматы. Скоулз является одним из выдающихся английских футболистов и не раз признавался многими специалистами лучшим центральным полузащитником конца 90-х – начала 2000-х годов. В составе национальной сборной Англии «Рыжий принц» участвовал в четырех крупных международных турнирах – чемпионате мира 1998 и 2002 и чемпионатах Европы 2000 и 2004. Клубная же карьера Скоулза прошла исключительно в «Манчестер Юнайтед», за который он провел более 700 матчей. (fckairat.kz)

КТО С КЕМ  
СЫГРАЕТ

Стали известны соперники женской и мужской сборных Казахстана по баскетболу на стартующих 20 сентября в Корею 17-х летних Азиатских играх. Мужская сборная Казахстана в квалификационном турнире Азиатских игр выступит в подгруппе В, где ее соперниками стали Саудовская Аравия, Палестина и Индия. На следующем этапе команда, занявшая первое место в нашей подгруппе, попадет в подгруппу со сборными Ирана и Филиппин, команда, занявшая второе место, попадет в подгруппу со сборными Китая и Китайского Тайпея. Женская сборная в квалификационном турнире Азиатских игр сыграет с командами из Монголии, Непала, Катара и Гонконга. Победитель этой группы в четвертьфинале сыграет с командой Южной Кореи, а занявшая второе место со сборной Китая. Соревнования по баскетболу стартуют 21 сентября. (sports.kz)

ГОЛОВКИН НАЗВАЛ  
ЖЕЛАЕМЫХ  
СОПЕРНИКОВ

Чемпион мира в среднем весе по версии WBA Геннадий Головкин (30-0, 27 КО) заявил, что в следующем году хочет увеличить коммерческую прибыль от своих боев. Для этого казахстанцу нужно будет сразиться со звездными соперниками. Самыми желанными соперниками Головкин назвал чемпиона WBC в среднем весе Мигеля Котто, а также экс-чемпион мира Сауля Альвареса и Хулио Сезара Чавеса-младшего. «Я хочу провести бой, который будет транслироваться по системе pay-per-view. Конечно, я хочу встретиться с Мигелем Котто, естественно, с Саулем Альваресом и, конечно же, с Хулио Сезаром Чавесом-младшим. Кто из них будет первым – неважно», – передал слова Головкина Boxing News 24. (championat.com)



**Хотите, чтобы все видели Вашу рекламу?!**

112 выходов рекламных блоков каждый день

Ежемесячная аудитория свыше 6 000 000 человек в Алматы и Астане

Цена в 4 раза ниже, чем на ТВ, при той же эффективности

**Дисплейинтермедиа - доказано продажами!**

г. Алматы, 050002, ул. Гоголя, 35, уг. ул. Калдаякова (8 марта), офис 6, тел./факс (727) 382 38 99, 390-50-67, студия: тел./факс: (727) 250 69 46, моб.: 8 701 722 0488, e-mail: www.dimedia.kz, dimediatv@mail.ru, dimedia@mail.kz

# Город легенд и добрых традиций отмечает свой праздник

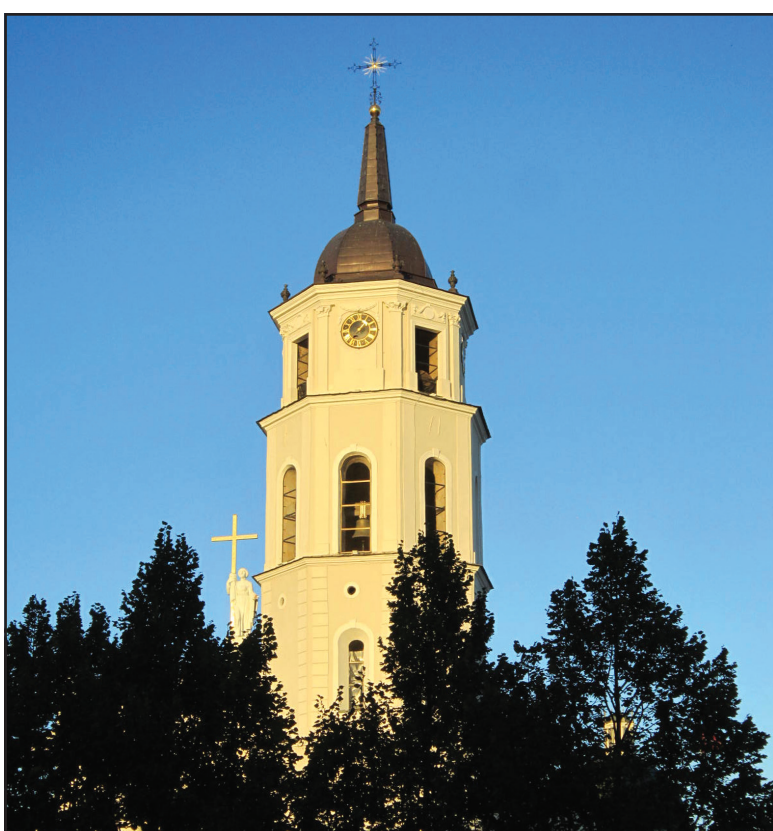
Дмитрий Топоров

История возникновения Вильнюса, так же как и летопись многих старых европейских городов, имеет свои легенды. Самая распространенная из них гласит, что в начале XIV века в здешних краях, изобилующих лесами, охотился князь Гедиминас. Удача ему улыбнулась, и он решил заночевать здесь вместе со своей свитой. После богатой трапезы уставшему князю приснился сон о том, что на высоком холме у самого устья реки Вильни громко воет волк. Князь выхватил лук и пустил в зверя стрелу. Потом еще и еще. Но волк оказался одетым в железные латы. Князь очнулся и тут же пригласил языческого жреца, который сказал, что это пророческий сон, излагающий волю богов. А волк – это символ грозного замка, ко-

торый необходимо построить. Гедиминас послушался, и вскоре на холме был возведен замок, а за ним – и город, радующий своей красотой и величием до сих пор.

Один из самых ярких ежегодных вильнюсских праздников – день города. На несколько дней в первые выходные сентября центр литовской столицы становится огромной ареной для выступления самых разных творческих коллективов: от духовых оркестров и фольклорной музыки до тяжелого рока. А вокруг разворачивается огромная ярмарка, где продается в массе своей все то, чем славятся городские лотки еще много лет назад: расписные пряники, изделия народного промысла, балтийский янтарь, ставший символом региона, и всяческая снедь.

День города – это, в первую очередь, семейный праздник, а семейные традиции в Литве очень чтут.



**ОКТАБРЬ 2014**

- ПРЕКРАСНОЕ ГЕОГРАФИЧЕСКОЕ РАСПОЛОЖЕНИЕ
- СУПЕР-СОВРЕМЕННЫЕ ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ
- КАМЕРНОСТЬ, ТИШИНА И БЕЗОПАСНОСТЬ
- ПЕРЕДОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ СТРОИТЕЛЬСТВА

• ЖИЛОЙ КОМПЛЕКС ПРЕМИУМ-КЛАССА •

• ВЫСОЧАЙШЕЕ КАЧЕСТВО СТРОИТЕЛЬСТВА •

WWW.AKHILLS.KZ

**AKBULAK HILLS**

ТЕЛЕФОН ОТДЕЛА ПРОДАЖ  
+7 (7172) 72-82-82



ПАРТНЕР ПРОЕКТА



AUTO.LAFA.KZ

## НОВОСТИ НЕДЕЛИ

НОВЫЙ SANDERO:  
ТЕПЕРЬ И В  
КАЗАХСТАНЕ

Продажи хэтчбека Sandero второго поколения стартуют в Казахстане с 15 сентября 2014 года. Компания Renault в рамках Московского автосалона представила новый Renault Sandero, предназначенный для рынка СНГ. В Казахстане автомобиль будет представлен в трех комплектациях, стартовая цена Access – 2 150 000 тенге. Самый дорогой Privilège – 2 842 000 тенге. Как мы писали ранее, от европейского аналога данная версия отличается лишь слегка измененным передним бампером и наличием хромированного обрамления секций для противотуманок. Сзади наш европейский вариант Renault Sandero – идентичны. Хэтчбек в Казахстане будет предлагаться с широкой линейкой бензиновых двигателей, которые соответствуют стандартам «Евро-5». Среди них новый 1,2-литровый агрегат мощностью 75 л.с. (16-клапанный), а также два мотора объемом 1,6 л с отдачей 82 (8-клапанный) и 102 (16-клапанный) л.с. Все двигатели работают в паре с 5-ступенчатой «механикой». Новый «Сандеро» оснащен мультимедийной системой Media Nav с сенсорным цветным семидюймовым экраном. А также климат-контролем, круиз-контролем, системой стабилизации курсовой устойчивости, антиблокировочной системой, парктроником и прочими электронными помощниками.

HONDA XR-V:  
ТОЛЬКО ДЛЯ КИТАЯ

Премьера неизвестного для всего остального мира компактного кроссовера состоялась на автосалоне в городе Чэнду. Близкородственный хондовской модели Veze/HR-V, которая также продается в КНР, этот паркетник, имея сходные размеры, тем не менее значительно отличается от нее. Иные кузовные панели, решетка радиатора, салон и новый двигатель. В основе всех вышеперечисленных машин находится микровозв Jaz/Fit. Габариты XR-V идентичны Veze/HR-V: 4295 x 1770 x 1605 мм, при длине колесной базы в 2610 мм. Двигатель у новинки два на выбор. Уже известный 131-сильный агрегат 1.5 и новый «атмосферник» 1.8, мощностью 165 л.с. Оба мотора могут работать либо с 5-ступенчатой «механикой», либо с вариатором. В продаже автомобиль появится уже к концу нынешнего года, по цене от 100 до 140 тыс. юаней (16 300-22 800 долларов США) в зависимости от комплектации. Производство Honda XR-V будет осуществляться усилиями СП Dongfeng Honda.

КИТАЙЦАМ  
ПРЕДСТАВИЛИ  
INFINITI ESQ

В рамках автосалона в китайском Чэнду состоялась премьера кроссовера Infiniti ESQ – перелицованной версии дорестайлингового Nissan Juke Nismo. Премиальный вариант «Джука» от Infiniti предназначен исключительно для рынка Поднебесной, где новинка должна появиться к концу текущего года. От своего брата-близнеца Infiniti ESQ отличается иной решеткой радиатора (с шильдиком «ESQ» вместо логотипа производителя), обилием хромированных элементов на кузове, а также более дорогой отделкой интерьера. В основу ESQ лег «заряженный» Juke Nismo, от которого дебютант унаследовал все технические усовершенствования ателье Nismo, включая работающую в паре с доработанным вариатором 200-сильную (250 Нм) «турбо-четверку» объемом 1,6 литра. Динамические характеристики Infiniti ESQ по-прежнему не раскрываются, однако «Джука» с аналогичной силовой начинкой способен разогнаться с 0-100 км/ч за 7,9 секунд, и достигать ограниченной электронной «максималки» в 215 км/ч. Будучи самым компактным представителем SUV-семейства в линейке Infiniti, кроссовер ESQ призван укрепить позиции японского бренда на китайском рынке. В ближайшее время компания планирует расширить ассортимент удлиненным седаном Q50L, а также тремя более крупными внедорожниками – двойкой движимым QX60 Hybrid, обновленным QX50L и «заряженной» версией QX70.

# Новая Toyota Camry – премиальное качество исполнения

Алиса Мейман

Компания Toyota представила новую Camry на Московском международном автосалоне. Camry пользуется популярностью среди казахстанских потребителей уже не первый год. Новая модель этой машины, скорее всего, будет тоже иметь успех на рынке нашей республики.

Последняя Camry получила новый бензиновый двигатель рабочим объемом 2,0 литра в сочетании с 6-ступенчатой автоматической коробкой передач. Бензиновый двигатель был разработан специально для Toyota Camry. Он позволяет машине развивать максимальную мощность 150 л.с. (110 кВт) при 5,6 тыс. – 6,5 тыс. оборотов в минуту и максимальный крутящий момент 199 Нм при 4,6 тыс. оборотов в минуту. А это, надо заметить, позволяет автомобилю разогнаться до 100 км/ч за 10,4 секунды и развивать максимальную скорость, равную 210 км/ч. При этом расход топлива машины в смешанном цикле составляет 7,2 л на 100 км. Отмечу, что это на 13% ниже аналогичных показателей, которые могла продемонстрировать предыдущая Camry.

Для достижения таких характеристик в конструкции двигателя был применен ряд технологических решений. Среди таких решений разработчики назвали новую систему контроля изменяемых фаз газораспределения VVT-iW. Благодаря именно этой системе при длительном отсутствии нагрузки и низких оборотах вращения коленчатого вала двигателя переходит на работу по циклу Аткинсона. Работа в этом режиме способствует снижению расхода топлива и уменьшению содержания вредных веществ в выхлопных газах. При необходимости перехода к повышенной нагрузке двигатель возвращается к работе по циклу Отто, обеспечивая тем самым максимальные динамические характеристики.

Улучшению параметров нового бензинового двигателя также способствовало применение комбинированного впрыска топлива D-4S и системы рециркуляции отработавших газов с водяным охлаждением.

При этом представители компании рассказали, что уже известные клиентам Toyota бензиновые двигатели объемом 2,5 л и 3,5 л остались без изменений. И все три доступных для новой Toyota Camry двигателя сочетаются с 6-ступенчатой многорежимной автоматической коробкой передач.

Помимо этого новая модель машины интересна тем, что ее нынешний уровень оснащения стал еще выше и приблизился к уровню автомобилей премиум-сегмента.



Так, например, новый блок памяти позволяет запоминать несколько вариантов настроек водительского кресла, рулевой колонки и боковых зеркал заднего вида. Индивидуальные блоки управления на центральной подлокотнике позволяют регулировать угол наклона спинки и уровень подогрева для правого и левого пассажирского кресла заднего ряда. На центральной подлокотнике находится блок индивидуальной настройки аудиосистемы и регулировки раздельного климат-контроля для зоны заднего ряда. Новая Camry оснащается климат-контролем с возможностью поддержки индивидуальных параметров в трех зонах салона, а именно: водителя, переднего пассажира и задних пассажиров.

Эта машина идеально адаптирована для эксплуатации в холодных климатических условиях. Подогрев задних сидений, зона стеклоочистителей или всего лобового



вого стекла (в зависимости от комплектации) обеспечивают удобства в эксплуатации автомобиля зимой.

Более того, Toyota Camry предлагает владельцам широкий спектр мультимедийного оборудования от сенсорного интерфейса до спутниковой навигации и новой энергосберегающей аудиосистемы JBL премиум-класса. Усовершенствованная мультимедийная система Toyota Touch 2 или Toyota Touch 2 с навигацией оснащена высококлассным дисплеем WVGA с разрешением 800 на 480 пикселей. Новый дисплей поддерживает технологию, которая облегчает навигацию по экрану.

Как вы уже, наверное, поняли, в оснащении салона новой Toyota Camry был сделан акцент на высокие технологии и возможность ощутить премиальное качество исполнения.

Эргономику рабочего места водителя удалось улучшить за счет установки нового, более удобного трехспицевого рулевого колеса. Изменениям подверглась и комбинация панели приборов. На панели появился многофункциональный жидкокристаллический дисплей, диагональ



которого равна 4,2 дюйма. Дизайнеры решили расположить дисплей между тахометром и спидометром. Навигация по меню цветного TFT-дисплея осуществляется переключателем на ступице рулевого колеса. Благодаря дисплею в распоряжении водителя находится большой объем информации, включая карты навигационной системы, показания маршрутного компьютера, предупреждения о рабочих параметрах автомобиля, предварительные заданные настройки мультимедийной системы и Bluetooth.

На центральной консоли с измененной компоновкой и дизайном теперь предусмотрен второй цветной мультимедийный сенсорный дисплей. Через этот дисплей осуществляется доступ к настройкам климат-контроля и мультимедийной системы.

Изысканную атмосферу салона подчеркивает новая тканевая обивка передних

сидений, а также изменившийся дизайн площадки с селектором коробки передач темно-серого цвета. В качестве опции возможна отделка панели приборов, центральной консоли и дверных панелей новыми декоративными вставками.

В салоне появилась дополнительная фоновая подсветка пространства для ног водителя и пассажиров. Все элементы подсветки салона автомобиля, включая приборную панель, приведены к гармоничному единообразию и решены в светло-голубом цвете, что придает машине дополнительный шик.



Немаловажным является и то, что новая Toyota Camry сделала шаг вперед и по части шумоизоляции. Так, в передних дверях автомобиля установлены дополнительные шумоотражающие и шумопоглощающие материалы. Кроме того, значительно улучшена и шумоизоляция подпольного покрытия. Именно благодаря этому в салоне машины удалось создать атмосферу непревзойденного акустического комфорта, когда водитель и пассажиры заднего ряда могут отчетливо слышать друг друга.

Эта машина оснащена расширенным диапазоном технических средств активной и пассивной безопасности, которые по своим показателям соответствуют уровню престижного бизнес-класса. Стартовая комплектация включает полный набор систем активной и пассивной безопасности: антиблокировочная система тормозов (ABS) с распределением тормозных усилий (EBD), антипробуксовочная система (TRC), усовершенствованная система курсовой устойчивости (VSC) и шесть подушек безопасности. Кроме того, к широкому списку систем активной безопасности, ранее включавшей систему адаптивного освещения (AFS), задние датчики парковки и камеру заднего вида, добавились три новые системы. А именно: система мониторинга слепых зон (BSM), система помощи при выезде с парковки задним ходом (RCTA) и

система автоматического переключения дальнего света фар на ближний (AHB).

Помимо того, что компания Toyota улучшила технические характеристики самого автомобиля и его интерьера, дизайн экстерьера новой Camry также порадовал. Автомобиль выполнен в соответствии с актуальными дизайнерскими решениями Toyota – Keen Look (Острый взгляд) и Under Priority (Акцент на нижней части). Полному расставленным стилистические акценты выделяют автомобиль, усиливая характерный для Camry имидж статусного и престижного бизнес-седана.



Новая Toyota Camry привлекает внимание более акцентированным решением передней части. Эффектная хромированная окантовка капота, новый бампер с полностью переработанными нишами противотуманных фар, боковые воздухозаборники, которые призваны не только улучшать аэродинамику, но и добавлять седану элегантности.

Верхняя часть решетки радиатора и блоки фар визуально соединены хромированной полосой, уверенно прочерченной через всю переднюю часть автомобиля. Новые фары со светодиодными дневными ходовыми огнями стали более узкими, что придает автомобилю особую выразительность.

Задняя часть кузова машины отличается обновленными светодиодными фарами и широким бампером обтекаемой формы, что усиливает визуальное впечатление уверенности и мощи. С другой стороны, дополнительную элегантность автомобилю придает новый дизайн 17-дюймовых легкосплавных колесных дисков. Весь внешний вид автомобиля способен усилить ощущение статуса и престижа.

По мнению представителей компании, благодаря серьезным изменениям в дизайне, оснащении и ходовых характеристиках новая Toyota Camry еще более усилит позиции в сегменте бизнес-седанов.